

f forum makina

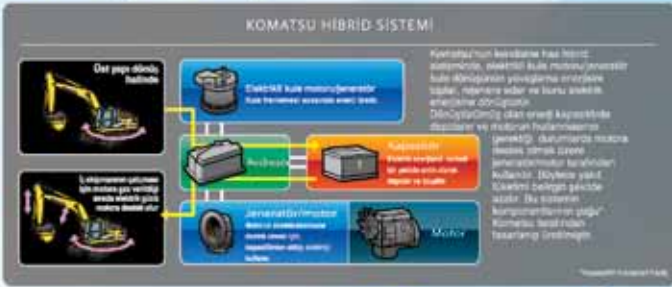
İş ve İnşaat Makinaları Dergisi

www.forummakina.com.tr

Aralık 2012
İki ayda bir yayımlanır

Ekskavatörde Hybrid Devrimi!

Dizel ve elektrikli motorun mükemmel uyumu
daha **az yakıtla**
daha **çok iş**



KOMTRAX UYDU TAKİP SİSTEMİ STANDART

Makinanız üzerinde bulunan **KOMTRAX** terminali, kablosuz iletişim yöntemi ile makinanızın yeri, çalışma kaydı, makinanın durumu v.s. gibi bilgileri toplar ve size iletir. **KOMTRAX** verilerini bulunduğu herhangi bir yerden online izleyebilirsiniz. **KOMTRAX** sadece makinanızla ilgili bilgi vermekle kalmaz, aynı zamanda makine parkınızı web sitesinden yönetebilmenizi sağlar.

%25* yakıt tasarrufu sağlayın

KOMATSU TEST STANDARTLARINA GÖRE PC220-8 İLE MUKAYESELİ DEĞER. BU DEĞER ÇALIŞMA KOŞULLARINA GÖRE DEĞİŞEBİLİR.



TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

Çap telefonumuzun ilgili bölümlerine için gönderdiğiniz mesajlarımıza yanıt verdiğimizde size ulaşabileceğimize göre telefonumuzu ilgili bölümlerimize Komatsu makini ile ilgili bilgilerinizi.



www.komatsu.com.tr
www.temsaaglobal.com



KOMATSU

TEMSA GLOBAL



Yakıt giderlerinizi
kontrol ediyor musunuz ?



ASC Türk ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0 216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.asc Turk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI

DEVİR TASARRUF DEVRİ

Volvo İş Makinaları size yakıt tasarrufunu, verimliliği ve yüksek performansı ön planda tutan ürünler sunuyor. Mükemmel, üretken ve yakıt verimliliği sağlayan bir ahenk içinde çalışmak üzere tasarlanmış ve üretilmiş Volvo motorlar ile çalışan Volvo İş Makinaları sayesinde devir artık tasarruf devri.

Yani devir Volvo devri.



Büyüme yavaşlasa da olumlu beklentiler korunuyor

Ekonominin aşırı ısınması ve gittikçe artan cari açık endişesi ile frene basılan Türkiye ekonomisinin kısa bir süre önce açıklanan 2012 yılı üçüncü çeyrek büyüme rakamları, son yılların en düşük seviyesinde gerçekleşti. Bu yılın ilk iki çeyreğinde yüzde 3,4 ve 3 olarak gerçekleşen büyüme rakamı, üçüncü çeyrekte 1,6'da kaldı. Yüzde 2,6 olarak açıklanan 9 aylık büyüme oranı ise yıl geneli için hedeflenen 3,2'lik hedeften uzaklaşıldığı yorumlarına sebep oldu.

İş ve istif makinaları sektörü de yavaşlayan büyümeden payını aldı. Yerinde sayan inşaat sektörü, yüzde 3,9 daralan madencilik ve taş ocakçılığı sektörü ve yüzde 5,9 daralan imalat sanayi oranları iş ve istifleme makinası satışlarının da yavaşlamasına sebep oldu.

Ekonomide planlanan bu yumuşak inişin beklenenden daha sert olmasına rağmen temel hedefi olan cari açığın azaltılması konusunda başarılı olduğunu söylemek yanlış olmaz. Cari açığın GSYH 'ye oranı yüzde 7,2'ye geriledi. Ancak şimdi tekrar büyüme zamanı.

Merkez Bankası, piyasayı canlandırmaya yönelik önlemler almaya başladı. Faiz oranlarının aşağıya çekilmesiyle yeni yatırım ve tüketimde artış olması beklenebilir. Ülke kredi notunun yükseltilmesi yabancı yatırımlar açısından büyük önem taşıyor. Ancak, sanayi kapasite kullanım oranının da oldukça azaldığı ekonomideki canlanmanın, 2013'ün ikinci yarısına sarkabileceği belirtiliyor. Hükümet, 2013 için yüzde 4, 2014 için ise yüzde 5 büyüme hedefliyor.

Sektör açısından 2013 ile ilgili olumlu beklentilerin temelinde devam eden ve planlanan büyük projeler bulunuyor. İnşaat sektörüne taze kan vermesi beklenen Kentsel Dönüşüm, otoyol, köprü ve enerji alanlarındaki büyük yatırımlar sektör için hayati önem taşıyor. Devam eden projelerde geciken ödemelerin yapılmaya başlandığı ve yeni projeler için finansman kaynağı bulunduğu yönünde moral veren haberler alıyoruz. Çin ekonomisinin canlanma sinyalleri vermesi sadece Türkiye değil, tüm dünya ekonomisi için de çok önemli. Ülkemizde son dönemlerde yavaşlayan doğal taş ve diğer maden ocaklarındaki üretimin tekrar artması sürpriz olmayacaktır. Yaklaşan yerel seçimlerin belediye yatırımlarını artıracığı da aşikârdır.

Bu olumlu beklentilere rağmen, sıcak gündemimizdeki jeopolitik sorunlar ve bir türlü kendini toparlayamayan Avrupa ekonomisindeki belirsizlik, sektördeki ve ülkemizdeki tüm yöneticilerin kafasında önemli birer risk unsuru oluşturuyor.

Sektörümüzü 2013'te oldukça hareketli bir gündem bekliyor. Mayıs ayına çekilen Komatek 2013 Fuarı ve Eylül ayında İMDER tarafından düzenlenecek olan İş Makinaları Kongresi hazırlıkları tüm hızıyla sürüyor. Operasyonel kiralama konusundaki gelişmeler gerek sektör gerekse finans kuruluşları tarafından yakından takip ediliyor.

Forum Makina ailesi olarak biz de yeni yıla bazı yeniliklerle hazırlanıyoruz. Forum Makina ve Forum Makina Rent dergilerimizi 'Forum Makina' adı altında birleştirerek, artık iki ayda bir değil, her ay yayınlayacağız. Böylece size hem daha güçlü bir içerik ve hem de daha taze haberler sunmayı hedefliyoruz. İnternet sitemizde de görsel ve içerik açısından yenilikler olacak.

Temel hedefimiz, her geçen gün büyüyen ve güçlenen sektörümüze layık bir sektörel yayın kanalı olmak ve gelişimi için elimizden gelen her türlü katkıyı sağlamak.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi

Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Girne Mah. İrmak Sk.
E-5 Yanyol Küçükalyalı İş Merkezi
D Blok No:12 Maltepe / İstanbul

Yazılarıyla

Katkıda Bulunanlar

Serdar ENGİN

Yazı İşleri

Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı

Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. İki ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 16 / Aralık 2012

Henüz çıkmadığımız yükseklikler var...



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
Tel: +90 216 577 63 00 pbx Faks: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel: +90 312 446 27 50 pbx Faks: +90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr

POTAIN
by **Quantowoc**

STROS
İnsan Akademi ve Platformlar



SEKTÖRDEN 6

ŞANTİYEDEN 34

Kalyon İnşaat, 25 yıldır
Komatsu'dan vazgeçmiyor

ÖZEL HABER 39

Madenler, yerin altında değil;
üstünde değerlidir!

YENİ ÜRÜN 50

Wirtgen SM2200 Yüzey Maden
Makinası

SERVİS 53

Çalışan makinadan korkma,
yatan makinadan kork!

ŞANTİYEDEN 56

İstanbul'un en prestijli
projelerinden Nuvo Dragos,
Tekno Vinç ile yükseliyor

YENİ ÜRÜN 61

Yeni Volvo FH Serisi

TESLİMAT 62

YENİ ÜRÜN 63

Yeni 6 Serisi
MST Kazıcı Yükleyiciler

SEKTÖREL GÜNDEM 66

Sektörün yeni yılı dolu dolu
geçecek

KENTSEL DÖNÜŞÜM 70

Kentsel Dönüşüm'ün ilk adresi
Esenler'deki çalışmalar,
hız kesmeden devam ediyor

ÇEVRE 73

Volvo İş Makinaları, WWF Çevre
Koruma Programı'na katıldı

ETKİNLİK 75

Sektör,
Maden Türkiye 2012'de buluştu

SEKTÖREL REHBER 78

YENİ YILA KAZANÇLI GİRİN

HİDROMEK'le hem alırken kazanın,
hem de kullanırken kazanın



EURO ile yapılan
ödemeler için

24 AY VADE

**%0
FAİZ**

TL ile yapılan
ödemeler için

SABİT KUR

**EURO
2.25TL**

ÜSTELİK SMARTLINK TELEMATİK SİSTEMİ HEDİYE



HMM370 LCHD

HMM300 LC

HMM220 LC

Kampanya 14 Aralık - 31 Aralık 2012 tarihleri arasında geçerli olup, sadece HMM 370LC HD, HMM300 LC, HMM220 LC paletli ekskavatör modellerini kapsar (Leasing masrafları satış fiyatına dahil değildir). Hidromek A.Ş. istediği takdirde ve daha önceden belirtmeksizin kampanya koşullarını değiştirme hakkını saklı tutar. Kampanya stoklarla sınırlıdır. Detaylar için ilgili bölge yöneticilerimizle iletişime geçiniz.



SmartLink

www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

HİDROMEK

"Gücümüz Güvencemiz"

Ankara: 0312 267 12 60, Antalya: 0242 221 54 95, Bursa: 0224 453 54 04, Denizli: 0258 274 74 28, Diyarbakır: 0412 238 25 25, Elazığ: 0424 281 32 32, İstanbul Anadolu: 0216 427 81 81, İstanbul Avrupa: 0212 465 66 88, İzmir: 0232 382 80 00, Kayseri: 0352 332 12 31, Samsun: 0362 266 58 23, Tarsus: 0324 651 48 20, Trabzon: 0462 717 60 10

KOMATEK 2013 Fuar tarihi değişti

Daha önce 18-22 Eylül 2013 tarihleri arasında düzenleneceği açıklanan Komatek 2013 Fuarı, daha erken bir tarihe çekilerek 29 Mayıs – 2 Haziran'a alındı.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) Genel Sekreteri Faruk Aksoy, fuar tarihinin, fuarın düzenleneceği Ankara Atatürk Kültür Merkezi bölgesinde başlayacak olan inşaat çalışmaları sebebiyle değiştiğini açıkladı.

Komatek 2011'in, 500'den fazlası yabancı olmak üzere 30 binin üzerinde kişi tarafından ziyaret edildiğini ve bunun büyük bir başarı olduğunu kaydeden Faruk Aksoy; "Türkiye, herkes için şu anda parlayan bir inci. Pazarı görmek ve dâhil olmak için fuara yurt dışından da katılımcı veya ziyaretçi olarak gelmek isteyen çok kişi oluyor. Organizasyonun Ankara'da düzenlenmesi, sadece yerli ziyaretçiler için değil, imalatçılarımız açısından da avantaj sağlıyor. Çünkü günümüzde artık sadece batı bölgelerimizde



değil, ülkemizin her köşesinde üretim yapılıyor" şeklinde konuştu.

Sada Fuarçılık tarafından düzenlenen ve İMDER tarafından desteklenen Komatek 2013'ün bu yıl da yine Atatürk Kültür Merkezi'nde düzenleneceğini belirten Aksoy, gelecek yıllar için Ankara'da yeni bir fuar alanı inşası konusunda gerek Hükümet, ge-

rekse Ankara Belediye Başkanı Melih Gökçek'ten olumlu görüş aldıklarını sözlerine ekledi.

Aksoy, 125 bin metrekarelik fuar alanının yüzde 95'inin şimdiden dolduğunu, gelen çok sayıda talebi karşılayabilmek amacıyla ekstra 60 bin metrekarelik alan için de yetkililerle görüşmelerin sürdüğünü ifade etti.

SİF İş Makinaları, 3 yılda 50 bin TL tasarruf vaat ediyor

JCB'nin Türkiye Mümessili SİF İş Makinaları'ndan yapılan açıklamada, yeni nesil JCB kazıcı yükleyicilerle 3 yılda 50 bin TL'ye varan miktarda tasarruf sağlandığı belirtiliyor.

Performans, verimlilik, konfor ve ikinci el değeri ile sahiplerine kazandırdığı vurgulanan yeni kazıcı yükleyicilerin piyasadaki rakiplerine oranla daha az yakıt tükettiği ifade ediliyor.

Açıklamaya göre yeni nesil JCB kazıcı-yükleyicileri yılda ortalama 2 bin saat kullanan müşteriler, yaklaşık 1.350 litrelik yakıt tasarrufu sağlıyor. Yakıt tüketimindeki bu avantajın temelinde, hem ekonomik hem de ekolojik olmasından dolayı 'eco' ibaresi taşıyan ecoDIG, ecoLOAD ve ecoROAD sistemleri ile birlikte yeni fren sisteminin bulunduğu yer veriliyor.



Üç yıllık ortalama yakıt tüketimi, bakım masrafları ve ikinci el değeri toplamı değerlendirildiğinde, JCB marka kazıcı yükleyicilerde 50 bin TL'ye varan miktarda tasarruf sağlandığı bildiriliyor. ecoDIG, ecoLOAD ve ecoROAD özellikleri ile kazı, yükleme ve sürüş esnasında azami iş verimi sağladığı vurgulanan bu

makinaların, operatörlere sunduğu konfor ile de rekabette ön plana çıktığının altı çiziliyor. Üç pompalı hidrolik sistem, tork konvertör kilit sistemi ve diğer birçok iyileştirme sayesinde kullanıcılara, yeni kazıcı yükleyicilerin işletme maliyetlerinde de avantaj sağlandığına dikkat çekiliyor.

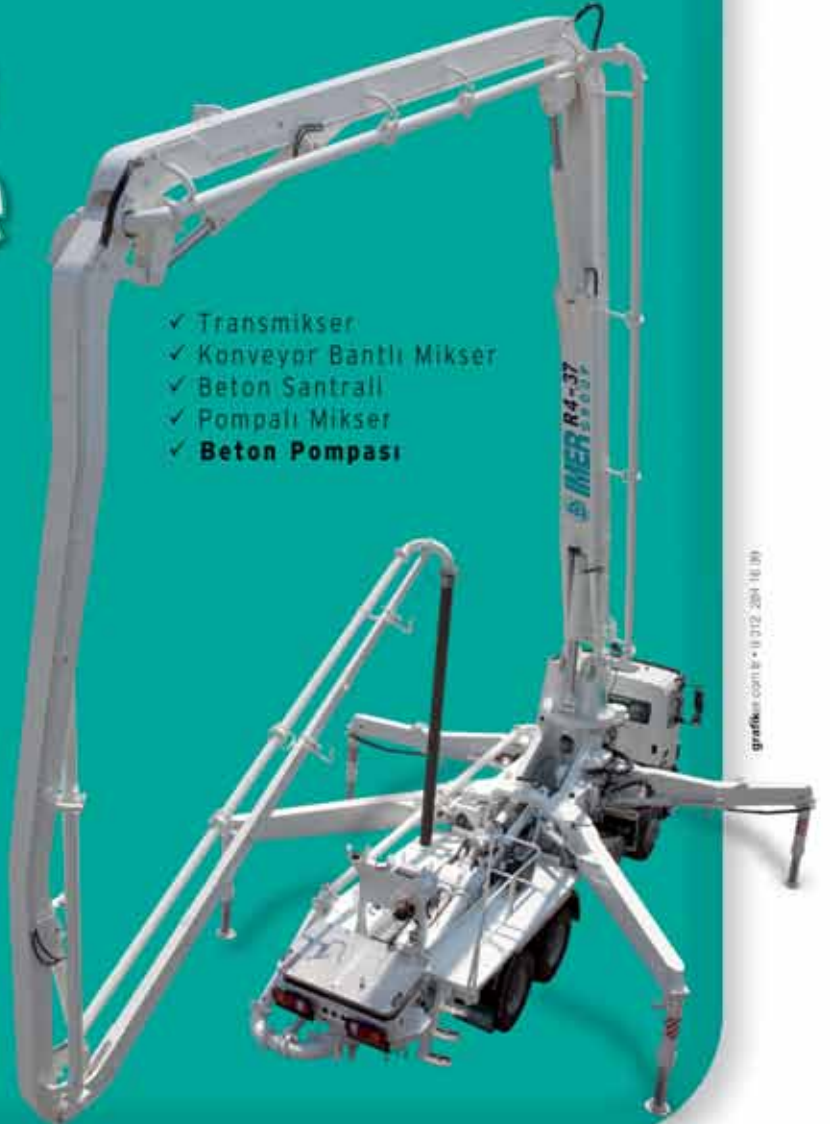
imer ailesi
büyümeye devam ediyor



Beton sektöründe dünya tercihi **Türkiye Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibari ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmikser'de Avrupa'nın
en çok satan firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...

- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası



grafik.com.tr • 0 312 284 18 00



IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No:9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

Temsa Global, Komatsu yıkım makinalarını özel bir program ile tanıtıyor



Komatsu tarafından geliştirilen ve Türkçe'ye de uyarlanan program ile yüksek erişimli özel Komatsu yıkım makinaları hakkında her türlü bilgiye sahip olunabiliyor.

Temel özellikler bölümünde Komatsu'nun 2 özel yıkım makinası olan PC350LC-8 HRD ve PC450LC-8 HRD; ataşmanlar, üstyapı, yürüyüş takımı, kabin, motor, Komtrax ve diğer birçok açıdan yakın plana alınıyor. Programda, kullanıcı görüşleri ile birlikte çok sayıda video ve görsele de yer verilmiş. Makinaların güç, erişim ve boyut gibi teknik özelliklerini de programda bulmak mümkün.

Bu özel program TemsaGlobal Komatsu Facebook sayfası veya http://www.komatsu.com.tr/KOMATSU_HRD_UYGULAMASI.zip internet adresinden indirilebiliyor. Program CD'sine sahip olmak isteyenlerin www.komatsu.com.tr adresi üzerinden adres ve diğer iletişim bilgilerini vermeleri yeterli oluyor.

Komatsu Uzun Erişimli Yıkım Makinaları

Deprem ve dolayısıyla yıkım konusunda belki de dünyanın en tecrübeli ülkesi Japonya'nın önde gelen iş makinaları üreticisi



Komatsu, yüksek erişimli yıkım ekskavatörlerinde güç ve hasasiyeti bir arada sunuyor.

Komatsu'nun bu kategoride iki özel ekskavatörü bulunuyor. 27 metre erişim yüksekliğine sahip PC450LC-8 HRD ve 23 metrelik PC350LC-8 HRD.

Büyük bom silindirleri en yükseklerdeki hassas işlerde dahi güç ve serilik sağlıyor. Komatsu elektronik yüke duyarlı hidrolik sistem (CLSS), simültane ataşman hareketlerinin dahi performanstan taviz vermeden yapılabilmesine olanak sağlıyor.

30 dereceye kadar açılabilen, FOPS güvenlik yapısına sahip kabin; ekstra uzun sırt destekli koltuk ve 71 db'lik düşük kabin içi gürültü seviyesi ile operatöre konforlu bir çalışma alanı sunuyor. Parmak kontrollü, geniş ve renkli ekranlı monitör üzerinden tüm çalışma ve klima ayarları yapılabilir. Standart olarak bulunan geri görüş kamerası şantiye güvenliği için büyük önem taşıyor.



Hidrolik olarak genişleyip daralabilen yürüyüş takımı nakliye esnasında 3 metreye kadar daralarak taşıma kolaylığı sağlarken, çalışma esnasında 3,9 metreye kadar genişleyerek makinanın denge kabiliyetini artırıyor.

Komatsu tarafından geliştirilen bom değiştirme sistemi ile mevcut 3 parça bomlu uzun erişimli yıkım makinası, kolayca standart bir yıkım veya hafriyat ekskavatörüne dönüştürülebilir.

Yıkım sahalarının tehlikeli ortamında ana aksamların zarar görmesini engellemek amacıyla; şase alt kapakları, yan korumalar ve silindir muhafazaları makinada standart olarak sunuluyor.

Operatör, yaptığı işe bağlı olarak ideal performans ve yakıt ekonomisi sağlamak için 5 farklı çalışma modu arasında seçim yapabiliyor. Monitörün sağ tarafındaki "Eko" göstergesi, makinanın o anki çalışma gücü hakkında operatöre fikir veriyor.

Yüksek dayanımlı özel malzemeler kullanılarak güçlendirilen bom, orta bom ve arm; 3 tona kadar ataşmanların kullanımına olanak sağlıyor.



METALOKS

İş Makinaları kova bom ataşman imalatı

SERTİFİKALI ÇELİKLERDEN GARANTİLİ ATAŞMAN ÜRETİMİ



Gövde Sacı
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı
St52 Ereğli Levha Sac

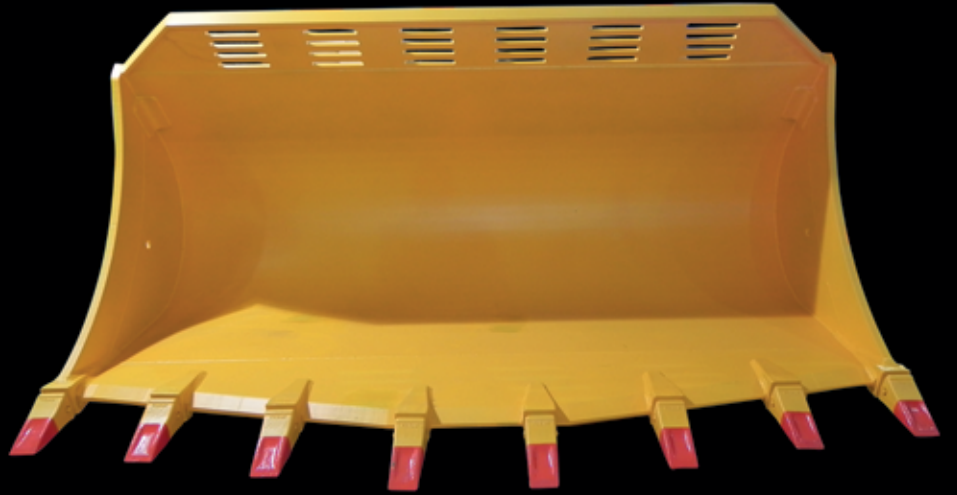
Askı Kulakları
İthal Esnemeye Mukavemelli Sac
St52 Ereğli Levha Sac

Alt Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Yan Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Ön Ana Bıçak
İthal 400 - 450 - 500 Brinel Aşınma Sacı

Yan Bıçaklar
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı



İstanbul:

Tuzla Mermereçiler Org. San. Blg.
8nci Sk. No:2 Tuzla / İSTANBUL
Tel: (0216) 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Fax: (0216) 593 02 48

Ankara:

Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sk.
No: 28 - 30 - 32 Ostim / ANKARA
Tel: (0312) 394 16 92 - 93 - 94
Fax: (0312) 394 26 30

İzmir:

Ankara Caddesi N0:369/8
Naldöken / Bornova / İZMİR
Tel: (0232) 479 65 64
(0232) 478 53 28 (pbx)
Fax: (0232) 479 64 14

Kasım 2012 Türkiye iş makinası satış rakamları açıklandı

İMDER ve İSDER'den alınan bilgiye göre, 2011'e kıyasla hem iş makinası hem de istifleme makinası satışları artmaya devam ediyor.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye İş Makinaları pazarında 2012 yılının ilk 11 ayı genelinde satılan makina sayısı 10 bin 708 adede ulaştı. Bu dönemde satılan makina sayısı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 13,1'lik bir artış ifade ediyor.

İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye İstif Makinaları pazarı, geçen yılın ilk 11 ay toplamına göre yüzde 4,6 oranında büyüyecek 9.680 adet olarak gerçekleşti.



Borusan Makina ve Güç Sistemleri, mesai saatleri dışında da müşterilerinin yanında

Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS), sektörde bir ilke imza atarak müşterilerine mesai saatleri dışında da hizmet vereceği bir yapılanmaya gidiyor.

5 Kasım 2012'de başlayan bu yeni uygulama ile BMGS müşterileri, acil durumlarda çağrı merkezinden (444 1 228) kesintisiz teknik servis ve danışmanlık hizmeti alabilecekler.

BMGS'nin müşteri odaklılık çalışmalarına paralel olarak gerçekleştirilen bu uygulama ile müşteriler mesai dışındaki saatlerde servis taleplerini çağrı merkezine ileterek tüm servis ve teknik destek hizmetlerinden faydalanabilecekler.

Konu ile ilgili bir açıklama yapan BMGS İcra Kurulu Üyesi ve İş Makinaları Direktörü Murat Erkmen şöyle konuştu: "Borusan Makina ve Güç Sistemleri şimdi müşterilerine daha yakın. Mesai saatleri dışında vereceğimiz bu yeni hizmetimizle müşterilerimizin iş yapış şekillerini kolaylaştırmayı hedefliyoruz ve müşterilerimize daha fazla değer katacağımıza inanıyoruz."



BMGS Mesai Sonrası Çağrı Merkezi'nin çalışma saatleri hafta içi 18.00-22.00; Cumartesi 9.00-22.00 ve Pazar günü 10.00-16.00 olarak belirlendi.

Jantsa, Volvo İş Makinaları için jant üretmeye devam edecek



Dünyanın en büyük jant üreticileri arasında yer alan Jantsa, uluslararası iş birliklerinden Volvo'yla iki yıldır devam eden anlaşmasını yeniledi.

Jantsa, yeni anlaşma kapsamında Volvo iş makinaları için iki yıl daha jant üretmeye devam edecek. Jantsa'nın OEM portföyünde Volvo'nun yanı sıra Hyundai, Otokar, Hydrema, Hidromek, BMC, Michelin, Pirelli, Tırsan, Karsan ve Temsa gibi markaların da bulunduğu belirtiliyor.

Tarımsal araçlar, iş makinaları, ticari araçlar ve savunma sanayi için jant üretimi gerçekleştirip 80 ülkede hizmet verdiklerini belirten Jantsa Genel Müdürü Ercan Çerçioğlu, 2013 yılında 500 bin adet otomobil jant satışını, JMW iştirakinde gerçekleştirmeyi hedeflediklerini ifade ediyor.

Çerçioğlu, Volvo ile sürdürülen iş birliğinin dünya çapında Jantsa markasına olan güvenin bir göstergesi olduğunu, dünyanın önde gelen otomotiv üreticilerine satış yaparak, otomotiv jant üretimlerinin yüzde 50'sini ihraç etmeyi hedeflediklerini sözlerine ekliyor.



Zorlu Yıkım İşlerinde, Avrupa Teknolojisi, HMF Servis Güvencesi!



Avrupa'nın lider yıkım ataşmanı üreticisi, İtalyan devi Mantovanibenne şimdi HMF güvencesi ve yaygın servis ağıyla Türk inşaat sektörünün hizmetinde.



HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş.
Esentepe Mah. E-5 Yanyol No: 15 34870 Kartal-İstanbul /Türkiye
Tel: 0216 488 80 00 (pbx) Faks: 0216 488 91 91
www.hmf.com.tr



Atlas Copco, üniversite seminerlerine devam ediyor

Atlas Copco, daha önce İTÜ, ODTÜ, Dokuz Eylül, Hacettepe, Okan ve Cumhuriyet Üniversitesi'nde düzenlediği Kaya Delme Teknolojileri seminerini, 3 Aralık 2012 tarihinde Adana Çukurova Üniversitesi Maden Mühendisliği Bölümü'nde gerçekleştirdi.

Öğrenci ve öğretim görevlilerinin geniş katılımı ile gerçekleştirilen seminer, Çukurova Üniversitesi Maden Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof.Dr. Suphi Ural ve Atlas Copco Makinaları İmalat A.Ş. Madencilik ve Kaya Kazıları Tekniği RDT/GDE Bölüm Müdürü Bahadır Ergener'in yaptığı açılış konuşmaları ile başladı.

RDT/GDE Bölüm Müdürü Bahadır Ergener, katılımcılara Atlas Copco ile ilgili genel bir bilgilendirme sunumu yaptı. Sonrasında Atlas Copco İnsan Kaynakları Yönetmeni Aslı Taç tarafından katılımcılara, Atlas Copco firmasının İnsan Kaynakları bölümü ve kariyer imkânları konusunda bilgiler aktarıldı.



Seminer, RDT/GDE Bölüm Müdürü Bahadır Ergener tarafından yapılan Kaya Delici Sarf Malzemelerin Seçim Kriterleri ve Teknolojideki Gelişmeler sunumu ile devam etti. MR Satış Mühendisi Emre Ahmet Kantarcı, yer altı

delici, yükleyici ve yer üstü makinelerin seçimi ile teknolojiye seçimi ve teknolojiye son gelişmeler hakkında bilgi aktardı. Seminer, soru-cevap bölümü ve kapanış konuşması ile son buldu.

HMF Makina, Denizli'deki müşterileriyle bir araya geldi

HMF Makina tarafından 16 Kasım 2012 tarihinde, Denizli Denizkızı Restaurant'ta, Hyundai müşterilerine özel olarak düzenlenen yemeğe bölgenin önde gelen 252 firma yetkilisi katıldı.

HMF Makina; son zamanlarda mermer ve doğal taş ocaklarında sıkça görülmeye başlayan HL780-9 Marble lastikli yükleyici ve R380LC-9 paletli ekskavatör modelleriyle birlikte 1 adet R35Z-9 kompakt ekskavatör ve 2 adet forklift modelini de misafirlerine sergileme imkânı buldu. Gecenin sürprizi ise Hyundai müşterilerine özel olarak hazırlanan hediye paketleri oldu.

Organizasyonda açılış konuşmasını yapan HMF Makina Genel Müdür Yar-



dımcısı Ömer Engin Uzun ile birlikte Genel Müdür Tamer Öztoygur, Pazarlama ve İş Geliştirme Direktörü Reyhan Uğurlu Yücel, Genel Satış Müdürü Suat Kırıl, İzmir ve İstanbul satış ekipleri; müşterileri ile bire bir ilgilenerek görüş ve önerilerini aldılar.



DÖNÜŞÜME HAZIR MISINIZ?



Şehircilikte yeni dönem Borusan Makina güvencesiyle başlıyor.

Kentsel dönüşümün her sürecini sağlıklı ve güvenli bir şekilde yönetmek için özel donanımlı, profesyonel ekipmanlarımız sağ kolunuz olmayı bekliyor.

CAT, Metso ve CDE iş makinalarıyla siz de şehrin tarihini yeniden yazın.

Detaylı bilgi için:

444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

www.borusanmakina.com

**BORUSAN
MAKİNA**

CAT

© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logosunu, "Caterpillar Sarmı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

Hidromek'ten ekskavatör ihtiyacı olanlar için cazip kampanya

Türkiye'nin lider iş makina üreticisi Hidromek, 3 ekskavatör modeli için cazip ödeme koşulları ve özel hediyeleri kapsayan özel bir yıl sonu kampanyası düzenledi.

Yılın son bahar fırsatını sunan Hidromek, Gen serisi ekskavatör almayı düşünenlere kışı rahat geçirmeleri için; HMK 220 LC, HMK 300 LC, HMK 370 LC HD model paletli ekskavatör modellerinde yüzde 0 faizle cazip ödeme seçeneklerinin yanı sıra çok özel hediyeleri de beraberinde sundu.



Hidromek, belirtilen ekskavatör modellerinde yüzde 0 faizle, 24 ay vadeli ödemede, ister ayda bir, ister 3 ayda bir eşit taksit imkânı sunarak, ilk 2.000 saatlik periyodik bakım ve makinanın uzaktan takip ve kontrol edilebilmesini sağlayan Hidromek Smartlink Telema-

tik Sistemi'ni de kampanya kapsamında hediye etti.

Stoklarla sınırlı olduğu belirtilen kampanya, 12 Aralık 2012 tarihinde sona erdi.



Ford Cargo 1838T'ler için uzun vadeli ve uygun kredi kampanyası

Ford Otosan, Kasım ayında başlattığı sıfır faizli, 12 ve 18 ay vadeli 100 bin TL'lik kredi kampanyasıyla, 1838T Çekici ve Yeni İnşaat Serisi alımı için şirketlere önemli bir fırsat sunuyor.

Bu yeni kampanya çerçevesinde, Ford Cargo 1838T Çekici'ye 18 ay sıfır faizle 100 bin TL kredi kullanarak; Ford Cargo İnşaat Serisi'ne ise 12 ay 0 faizle yine 100 bin TL kredi kullanarak sahip olmak mümkün olabilecek. Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi'nin; şasi kalınlığı ile yüksek mukavemet, şantiye koşullarına uygun

yükseklik, yüksek performans, yeni mandallı tip kullanımı kolay şanzıman, düşük işletme maliyeti ve yakıt ekonomisi gibi çarpıcı özellikleriyle sektörde ön plana çıktığı vurgulanıyor.

Rekabetçi yakıt tüketimi ve düşük işletim giderleriyle iş sahiplerinin; üstün performansı ve konforu ile de sürücülerin beklentilerini tam olarak karşıladığı ifade edilen Ford Cargo 1838T çekiciler için ise 2 yıl sınırsız ve opsiyonel olarak 3 yıl sınırsız kilometre garantisi veriliyor.



MTU Motor Türbin San. ve Tic. A.Ş
Hatıra Sokak, No. 5, 34555 Hadımköy - İstanbul
T +90 212 867 20 97 · F +90 212 867 20 90

www.mtu.com.tr
www.mtu-online.com

A TOGNUM GROUP COMPANY

NETLIFT®



Maksimum Performans!

- Güvenilir kalite ve tasarım özellikleri
- Satış sonrası ürün desteği ve müşteri referansı
- Uzun vadeli stratejik planlama temeline dayanan agresif pazarlama stratejisi.
- Güvenilir ortaklar ile kazan-kazan işbirliği ve gelişim Netlift için çalışıyor, Netlift çözümü sunuyoruz.



Merkez: Fatih Sultan Mehmet Mah. Gökçin Sok. No. 6, 34771
Ümraniye - İstanbul / TÜRKİYE Tel. : 0 (216) 364 24 00 Fax : 0 (216) 364 28 00

Fabrika : 2. Organize Sanayi Bölgesi 9. yol No. 4, 54330
Hendek - Sakarya / TÜRKİYE Tel. : 0 (264) 654 50 57 Fax : 0 (264) 654 56 44

www.netlift.com.tr



Akülü Yürütmeli
Raf Yerleştirme Makinesi



PERSONEL YÜKSELTİCİLER

Mini Personel - Tek Direkli
Çift Direkli - Makaslı
Akülü Makaslı-Katlanabilir Bomlu
Teleskobik Bomlu
Bakım Platformları



Akülü Yürütmeli
Çift Direk Çalışma Platformu



Alüminyum
Çift Direk Çalışma Platformu



Türkiye'nin ilk "IPAF Eğitimci Eğitimi" Acarlar Makine'de gerçekleştirildi



Dünyanın birçok ülkesinde, platform kullanımı ve iş güvenliğine yönelik 400'ün üzerinde eğitim merkezi bulunan Uluslararası Platform Federasyonu (IPAF), Türkiye'deki ilk eğitim merkezini Acarlar Makine ile birlikte açmak için gün sayıyor.

Üyesi olduğu IPAF'ın Türkiye'deki eğitim merkezi olmayı amaçlayan Acarlar Makine'nin genel merkezinde düzenlenen "Eğitimci Eğitimi" organizasyonu ile Türkiye'nin ilk IPAF Eğitimci Eğitimi belli oldu. IPAF Eğitim Sorumlusu Chris Smith tarafından verilen ve 4 gün süren eğitime Acarlar Makine'den Erhan Acar ve Faik Tekin ile beraber Makser Makine'den Hakan Küçüköz ve Mustafa Tam katıldı. Katılımcılar; görsel sunumların, makina başı uygulamaların, teorik ve pratik birçok testin gerçekleştirildiği eğitimi başarıyla tamamladılar.

Acarlar Makine, gerekli prosedürlerin ve ülkemize yönelik Türkçe döküman hazırlıklarının tamamlanmasını takiben Şubat 2013'te açacağı ilk eğitim merkezi ile platform operatörlerine yönelik eğitimleri resmileştirmeyi ve daha profesyonel bir yapıya kavuşturmayı hedefliyor. Ülkemizde sıkça yaşanan iş kazaları düşünüldüğünde daha çok anlam kazanan IPAF Operatör Eğitimleri, sayıları giderek artan platformların bilinçsiz kullanımının önüne geçerek, çalışma ortamlarının daha güvenli olmasını sağlayacak.



Operatör eğitimi tanıtım faaliyetlerine portföyündeki mevcut müşterileri ile başlayan Acarlar Makine, yeni makina alımı düşünen müşterilerine de sunacağı bu eğitim ile daha güvenli platform kullanma bilincini yaygınlaştıracak. Platform kullanımına yönelik iş güvenliği yasaının çıkmasıyla birlikte, her geçen gün büyüyen sektörün en önemli Eğitim Merkezi olmayı hedefleyen Acarlar Makine, hangi marka ya da hangi model makina kullanırsa kullansın, platform pazarındaki tüm operatörlerin eğitimi ve resmi kullanım lisanslı olması için çalışmalarını sürdürecektir.

Makina sınıfına göre farklılık gösterecek olan operatör eğitimleri; yarım günü görsel sunumlar eşliğinde bir sınıf içerisinde, kalan yarım günü ise makina başında uygulamalı olacak şekilde düzenleniyor. Eğitim sonundaki çoktan seçmeli sınavdan ve uygulama testinden başarı ile geçen adaylara 5 yıl geçerliliği olan PAL Kart (Platform Lisansı) verilecek.

EMK Treyler'den Devlet Malzeme Ofisi'ne stratejik teslimat

EMK Treyler, MAN Kamyon Otobüs A.Ş. ile ortak yürüttüğü bir proje kapsamında Devlet Malzeme Ofisi'ne (DMO) 25 adet, 24 metre küplük kasalı damper teslim etti.

2011 yılında girdiği damper ve treyler pazarında adını sıkça duymaya başladığımız EMK Treyler, yurt içi ve yurt dışındaki gelişen müşteri portföyüne kamu kurumlarını da dâhil etti. Firma, DMO ile yapmış olduğu 50

araçlık filo sözleşmesinin ilk 25 kasalı damperini 23-24 Kasım 2012 tarihlerinde teslim etti.

"Boğa gibi güçlü damper" sloganıyla yola çıkan EMK Treyler tarafından üretilen kasalı damperler, 2012 model MAN TGS 41 400 kamyonlar üzerine uygulandı.

Yüzde 100 yerli sermaye ile otomotiv, telekomünikasyon ve enerji alanlarında da yatırımları olan Emek Grup

bünyesinde faaliyet gösteren EMK Treyler; damper ve treyler üretimini İstanbul Silivri'deki 30 bin metrekare kapalı ve 1.500 metrekare açık stok alanına sahip tesislerinde gerçekleştiriyor.

Türk, Alman ve Fransız mühendislerin 2,5 yıllık Ar-Ge çalışmaları sonrasında 2011 yılında üretime başlayan fir-

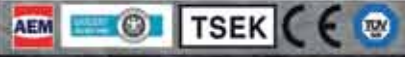


manın, müşterilerine daha kaliteli ürünler sunmak amacıyla tesislerinde ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001 ve ISO EN 3834-2 proseslerini uyguladığı ifade ediliyor.



inan makina[®]
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

“DÜNYA’ NIN KIRICI GÜCÜ”
YENİ SERİ MTB HİDROLİK KIRICILARI
NEW SERIES MTB HYDRAULIC BREAKERS



HİDROLİK ATAÇMANLAR / HYDRAULIC ATTACHMENTS



FABRİKA - ADRES

Organize Sanayi Bölgesi. Ziya Gökalp Mah. Eski Turgut Özal Cad. No: 24 Başakşehir 34490 İSTANBUL - TÜRKİYE
Tel.: +90 212 549 25 00 - 549 20 13 - 14 - 15 Fax: +90 212 549 22 75 Export Fax: +90 212 549 35 53 - 60
e-mail : info@inanmakina.com & export@inanmakina.com www.inanmakina.com



OM Mühendislik'ten Bir İlk Daha

DUBA ÜZERİ MONTELİ DENİZ DİBİ TARAMA

om
mühendislik

om

mühendislik

1991'den beri

%100 Türk Sermayesi %100 Türk Mühendisliği ile
En Kaliteli Ürünler ve İnovasyon Gücümüzle

YANINIZDAYIZ



Konstrüktif Makine İmalatı Sektörü'nde yurtiçi ve yurtdışı bağlantıları ile köklü bir yer edinen Om Mühendislik, 1991 yılında İstanbul'da kuruldu. OM Mühendislik modern üretim komplekslerinden oluşan 4000 m²'lik kapalı imalat alanı ile yönetim ve ticari ofislerin de dahil olduğu toplam 6.500 m²'lik bir alan üzerinde üretim ve satış faaliyetlerini sürdürmektedir.

OM Mühendislik, Mermer Sektörü'nde olduğu kadar, Madencilik Sektörü'nün Kömür, Taş ve Kum Ocakları başta olmak üzere, akla gelebilecek diğer benzer kollarında da kullanılan, her tür Loader ve Excavator için ürettiği Kova, Fork, Quick Coupler, Tek Tırnak ve Ripper gibi eşsiz ürünlerle de varlığını göstermektedir.

Bunun yanı sıra, İnşaat ve Hafriyat Sektörlerinde de başta Kova imalatı olmak üzere tüm ürün yelpazesi ile profesyonel yapıda hizmet vermektedir. OM Mühendislik, satış ekibi ve uzmanlaşmış teknik kadrosu ile tüm değerli müşterilerini doğru malzeme ve ekipmana yönlendirme konusunda gereken danışmanlığı da üstlenerek; "Üretim-Satış-Satış Sonrasında" bir kalite bütünlüğü yaratmayı hedeflemiştir.



OM Mühendislik Makina Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

Adres	Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No : 2 Ümraniye - İstanbul
Telefon	0 216 365 58 91 (pbx) - 0 216 590 02 52
Fax	0 216 365 60 40
Web	www.ommuhendislik.com.tr
E-Posta	info@ommuhendislik.com.tr

Taşımacılık filoları, ALJ Finans kredisi ile güçleniyor

ALJ Finansman A.Ş., Türkiye pazarına girmesinin üzerinden kısa bir süre geçmesine rağmen alternatif finansal çözümleri ile sektörün tercih edilen özel finans kurumları arasında yerini aldı.

Türkiye karayolu taşımacılığı ve iş makineleri sektörlerine alternatif finansal çözümler sunan ALJ Finans'tan kredi kullanarak araç alımı gerçekleştiren firmaların arasına Bedirhan Nakliyat, Uğur Nakliyat ve Supet Taşımacılık da katıldı.

Enka Finansman Müdür Yardımcısı Ali Kılıç, Enka Pazarlama İç Anadolu Bölgesi Satış Yöneticisi Yusuf Odabaş, ALJ Finansman Satış Müdürü Korhan Sökeli, ALJ Finans Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Melis Balıkcı iş birliği ile finanse edilen araçların anısına Bedirhan Nakliyat Genel Müdürü Ahmet Kınış, Uğur Nakliyat Genel Müdürü Uğur Demir ve Supet Taşımacılık Genel Müdürü Metin Başbilen'e plaket takdim ettiler.

Bedirhan Nakliyat: "ALJ Finans'tan artık kopamayız"
Kayseri merkezli Bedirhan Nakliyat, ALJ Finans kredisi ile filosuna 13 adet Iveco Stralis ile 2 Schmitz Cargobull Treyler ile kattı. Bedirhan Nakliyat Genel Müdürü

Ahmet Kınış, ALJ Finans'ın finansman olanaklarına yönelik yeni bir vizyon sunduğunu belirterek; "Başta ALJ Finansman A.Ş Genel Müdürü Nilüfer Günhan olmak üzere tüm ekibine teşekkür ederim. Çok yapıcı bir yaklaşım sergilediler. Kredi başvurusundan araçların bizim elimize geçiş anına kadar geçen operasyonun çok hızlı ve zahmetsiz olması bizler için çok memnuniyet verici bir olay. Bir ihtiyacımız oldu, sadece bir telefonla çözüldü. Banka ile böyle bir olay gerçekleşse benim için çok zor bir süreç yaşanırdı. Şunu tüm samimiyetle söyleyebilirim ki bundan böyle artık bankalar daha düşük faiz oranı sunsa bile bu samimiyet ve rahatlık nedeniyle ALJ Finans ile çalışmaya devam edeceğim. Dostlarıma ve çalıştığım sektördeki herkese tavsiye ediyorum. 2013 yılında yeni araç alımlarımız olacak. Kesin karar alındığında ALJ Finans'ın kapısını tekrar çalacağız" açıklamasında bulundu.

Uğur Nakliyat: "Gösterilen ilgi ve kolaylık cazip geldi"
1981 yılından bu yana İtalya-Almanya-Türkiye hattında taşımacılık hizmeti veren Uğur Nakliyat, ALJ Finans kredisi ile filosuna 10 adet Schmitz Cargobull Treyler daha kattı. Uğur Nakliyat Genel Müdürü Uğur Demir; "Filomuz 50 özmal araçtan oluşmaktadır.



Bugün ALJ Finans kredisi ile Enka'dan yeni araç alımı gerçekleştirdik. ALJ Finans, araç alımı görüşmelerinde bize nasıl kredi kullanabileceğimiz, hangi kredi ürünlerinin bize daha uygun olabileceği konusunda oldukça yardımcı oldu. Biz de ALJ Finans ile çalışmanın bizim için de avantajlı olacağına karar verdik ve ilk iş birliğimizi gerçekleştirdik. İlgileri ve işleri kolaylaştırmaları bize cazip gelen yönler oldu. Yeni araç alımlarımızda da ALJ Finans ekipleri ile en sağlıklı kararları almayı amaçlıyoruz" dedi.

Supet, yeni araçları ile Avrupa hattını tekrar açacak
1996 yılından bu yana ağırlıklı olarak Rusya, Kazakistan, Azerbaycan, Gürcistan ve Beyaz Rusya'ya taşımacılık faaliyeti gerçekleştiren Supet, ALJ Finans kredisi ile Enka'dan 5 adet Schmitz Cargobull treyler satın aldı. Supet

Yönetim Kurulu Başkanı Metin Başbilen araç alımlarını genelde kredi ile gerçekleştirdiklerini bildiren; "27'si özmal olmak üzere yaklaşık 50 araçlık parkımız bulunmakta. Ayrıca yurt içi taşımacılıkta 7, Rusya nakliyelerinde ise 9 Rus firması ile araç iş birliği yapıyoruz. Araç alımlarımızda kredi kullanılmaktadır. Kredi kullanım oranlarımız genelde araç fiyatının yüzde 80-90'ı oluyor. Bugüne kadar sürekli bankalar ile çalışmaktaydık. İlk kez Enka vasıtasıyla özel bir finans şirketi ile iş birliği yaptık. Piyasada rekabet yaratacak özel finans şirketleri de mutlaka olmalı, yoksa ticaret büyüyemez diye düşünüyorum. Bu tür firmalar sektörümüze de dinamizm getirecektir. Biz daha önce randıman alamadığımız için kapattığımız Avrupa hattını, bu yeni araçlarımız ile tekrar açmayı planlıyoruz" şeklinde konuştu.



UCUZ MAKİNA ALACAK KADAR ZENGİN DEĞİLİM!

JCB KAZICI-YÜKLEYİCİLER İLE KULLANDIKÇA KAZANIN.

- ECODIG, ECOLOAD VE ECOROAD ÖZELLİKLERİ İLE MAKSİMUM PERFORMANS, AZ ZAMANDA ÇOK İŞ
- YAYGIN SERVİS AĞI VE HIZLI ÇÖZÜMLER İLE ZAMAN TASARRUFU
- KONFORLU KABİN İÇİ İLE ÇALIŞMA KEYFİ
- ÜÇ YILLIK ORTALAMA YAKIT TÜKETİMİ, BAKIM MASRAFLARI VE İKİNCİ EL DEĞERİ TOPLAMI İLE 50.000 TL'YE VARAN TASARRUF



4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF

Scania'dan zorlu maden ve hafriyat sahaları için geliştirilen "Off-Road Serisi"



Dünyanın önde gelen ağır ticari araç üreticilerinden Scania; yük kapasitesi, çalışma süresi ve şartları açısından en zorlu taşımacılık işlerinden maden ve hafriyat sektörü için pazara sunduğu modelleri ile büyük çaplı projelerde görev alıyor.

Scania'nın 100 yılı aşan tecrübe birikimiyle geliştirildiği belirtilen Off-Road Serisi, her türlü kullanım amacı ve sahaya uygun, geniş bir model zenginliğine sahip bulunuyor. Müşterilerin talepleri, 4x2'den 8x4'e kadar her türlü dingil konfigürasyonu seçeneği bulunan araçlar ile karşılanabiliyor. 8x6'dan 10x4'e kadar özel siparişlere de cevap veren Scania, ayrıca müşterilerinin isteklerine göre; damper, beton mikseri, değişken üstü yapı, kanca-lı yükleyiciler ve hidroliftler gibi fark-

lı üstü yapı seçenekleri ile de beklentileri karşılıyor. Zorlu alanlarda başarının ilk prensibini güvenlik olarak belirleyen Scania, doğru yük ve çalışma şartlarına göre uygun araç seçimini öneriyor. Güvenliğin ilk adımını oluşturmak ve bu amaçla, beklenen üstün performansın sağlanabilmesi için hizmet verilecek sahalarda incelemeler yapan Scania, veriler ışığında en optimal sonuca ulaşarak müşterilerini en doğru araca yönlendirmeyi hedefliyor.

Ayrıca, Scania güvenlik, sürüş konforu, yakıt tasarrufu ve üstün performans için inşaat serisi araçlarında optitrucise şanzıman ve off-road modu adı verilen yeni bir işletim seçeneğini de sunuyor. Bu seçenekte araç, motor devrini yol şartlarına uygun olacak şekilde kendisi ayarlıyor. Böylece sürücünün aracın zorlu koşullar-

da çevreye zarar vermeden ve yolda kalmadan çalışabilmesine olanak sağlıyor. Off-road modu, sürücülere olumsuz koşullarda sorunsuz sürüş için maksimum destek veriyor. Bu mod, Scania'nın patinaj kontrolü ile ilgili tüm kontrollerin toplandığı patinaj kontrol paneliyle birleşik olarak sürücülere olumsuz koşullarda da en güvenli sürüş imkanını da sunuyor.

Scania en büyük projelerde görev alıyor

Ülkemizde özellikle son 10 yıldır gelişen inşaat sektöründe, birçok büyük projede Scania inşaat serisi araçlar kullanılıyor. Doğu İnşaat'ın Artvin Yusufeli / Lalakeş Bölgesi'nde yapmakta olduğu baraj şantiyesinde 22 adet Scania P380 CB8x4EHZ inşaat kamyonu görev yapıyor.

Case New Holland ve Fiat Industrial şirketleri birleşme kararı aldı

İş ve tarım makineleri üreticisi Case New Holland (CNH) ile İtalyan Fiat Industrial S.p.A. firmaları, Hollanda merkezli olarak kurulacak olan yeni bir şirket çatısı altında birleşme kararı aldı.

Hali hazırda CNH hisselerinin yüzde 88'ine sahip olan Fiat, kalan hisseleri de almak amacıyla girişimlerde bulunmuş; ancak kısa bir süre önce

teklifini yükseltene kadar bir sonuç alamamıştı.

Hollanda merkezli olarak kurulması kararlaştırılan ve kesin olmamakla birlikte unvanının "NewCo" olacağı belirtilen şirket, New York Borsası'nda yer alacak. Birleşme ile ortaya çıkacak yeni firmanın dünyanın üçüncü büyük sermaye ürünü sağlayıcısı olacağı belirtiliyor.





300 den fazla ürün - herbiri orijinal.

En iyisi için tek tuş yeter:

www.wackerneuson.com.tr

İletişim: info@wackerneuson.com.tr

Tel. (312) 385 6438, (216) 574 0474



kramerALLRAD



WACKER
NEUSON

Tırsan iştiraklerinden Kässbohrer, Avrupa Mobil Vinç ve Ağır Taşımacılık Birliği'ne (ESTA) üye oldu

Mobil vinç, yükseltme platformları, kiralama ve ağır yük taşımacılık şirketlerinin üye olduğu, merkezi Hollanda'da bulunan ESTA; vinç ve nakliye firmaları için Avrupa'daki sektörel düzenlemelerin oluşturulması ve sektörün geleceğinin şekillendirilmesi için çalışıyor.

Firmadan yapılan açıklamada; ağır yük taşımacılığı konusunda projeler geliştiren, üyeleri arasında bilgi paylaşımı yoluyla teknolojik gelişmeleri tartışan, öncü olan; ulusal dernekler, üreticiler ve diğer şirketler arasında Avrupa ağı kuran ESTA'ya üye olmanın, Kässbohrer'in uluslararası platformda sorumluluk üstlenmeye devam etmesi ile doğru orantı olarak atılmış yeni bir adım olduğu ifade ediliyor.

Kässbohrer uluslararası bir marka olmanın prestijini yaşıyor

Almanya başta olmak üzere tüm Avrupa otomotiv sanayisine yön veren kuruluşlardan biri olan Alman Otomotiv Sanayisi Derneği'ne (VDA) de üye olan Käss-



bohrer, Avrupa taşımacılık sektöründe söz sahibi konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Alman Otomotiv Sanayisi Derneği üyeliği ile uzun yıllardır Avrupa'da sektöre yön veren markalardan biri olan Kässbohrer, ESTA üyeliği ile aynı amaç doğrultusunda yeni sorumluluklar almaya hazırlanıyor.

Tırsan'ın, Kässbohrer markası ile Avrupa başta olmak üzere dünya genelinde artan satış grafiğinin getirdiği sorumluluk doğrultusunda taşımacılık sektöründe doğru işlerin yapılması ve bunun için gerekli kuralların net olarak algılanması ve kullanılması sorumluluğu ile hareket ettiği belirtiliyor.

ZF, Türkiye pazarında 2000'den fazla yeni şehir içi otobüsü için sipariş aldı

İstanbul, Ankara, İzmir, Gaziantep, Konya ve Erzurum toplu taşıma otoritelerinin sipariş ettikleri toplam 2 bin 43 yeni şehir içi otobüs, ZF aktarma organları ve şasi teknolojileri ile donatılacak. Otobüslerde kısmen ekonomik ZF Eco-life şanzımanlar, bağımsız ön süspansiyonlar, alçak taban portal akslar, amortisörler ve ZF Lenksysteme firmasının direksiyon sistemleri kullanılacak.

Sürekli gelişen toplu taşıma ağları ile büyüyen metropoller ve yeni, modern alçak tabanlı otobüslere dönüşüm ihtiyacı, Türkiye'yi ZF için giderek daha önemli bir pazar konumuna getiriyor. ZF, yüzde 80'i aşan pazar payı ile 12 metre ve üzeri şehir içi otobüs pazarında şanzıman ve şasi sistemlerinde lider tedarikçi konumunda bulunuyor.



“Bu ülkenin gücü her şeye yeter”



CEYLIFT[®]
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Ceylan Grup bünyesindeki Ceytech Makine tarafından üretilen Ceylift Forklift, iş dünyasının yükünü hafifletiyor. Uzun soluklu AR-GE çalışmaları sonucunda geliştirilen Ceylift Forklift'ler; kaldırma performansı, mükemmel manevra kabiliyeti, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, ergonomik ve konforlu yapısıyla hem verim hem ekonomi sağlıyor.

“Bu toprakların forklifti”



www.ceylift.com

Fabrika

Hacı Sabancı Organize Sanayi
Bölgesi Celal Bayar Blv. No: 8
Sarıçam/Adana
Tel: 0322 394 39 00
Faks: 0322 394 39 03

Merkez Ofis

CEYLAN OTOMOTİV/GAZİANTEP
3.Organize Sanayi Bölgesi 88319
Nolu Cad.No:12
Şehitkamil-GAZİANTEP
Tel: 0342 337 88 20
Fax: 0342 337 88 30
GSM: 0533 746 32 73

Adana Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Adana Mersin Karayolu Üzeri
20.Km TARSUS-MERSİN
Tel: 0 324 651 03 30 - 37
Fax: 0 324 651 03 40 - 39

Diyarbakır Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Şanlıurfa Karayolu Üzeri
3.Sanayi Sitesi O Blok
No:1-2 DİYARBAKIR
Tel: 0412 255 08 61-62-63
Fax: 0412 255 08 67

Kayseri Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Organize San. Böl. 6.Cad.
No:36 KAYSERİ
Tel: 0 352 321 24 16-17-18
Fax: 0 352 321 39 38

Second New, ikinci el makina işini daha güvenli ve kârlı bir boyuta taşıyor

ASC Türk firması bünyesindeki ikinci el makina operasyonlarını daha profesyonel bir yaklaşımla yürütmek amacıyla bu yıl oluşturulan Second New Departmanı, sekiz kişilik uzman ekibiyle sektörde fark yaratmayı hedefliyor.

'İkinci elden daha fazlasını' sunma hedefiyle yola çıktıklarını ifade eden Second New Müdürü Alper Kaya; "Büyük bir pazarın içindeyiz. Ancak biz bu pazarı çok iyi tanıyoruz. Dolayısıyla doğru fiyata alıp doğru fiyata satıyoruz. İkinci el olmasına rağmen aracın durumuna bağlı olarak 1 yıla kadar sürelerde garanti imkânı dahi sunabiliyoruz" diyerek bu işteki iddialarını ortaya koyuyor. Second New stoklarında sadece ASC Türk'ün Türkiye Distribütörü olduğu Volvo İş Makinaları'nı değil, diğer pek çok marka ve model iş makinasını da bulmak mümkün oluyor.

İkinci el makinalar konusunda oldukça deneyimli bir isim olan Alper Kaya, 'Second New' markasının tercih edilmesinin sebebini şöyle açıklıyor: "Bu işte uluslararası pek çok oyuncu var. Bu sebeple, uluslararası pazara da açılmak için İngilizce bir isim tercih ettik. Sadece Türkiye'de ismi bilinen bir marka olmaktan ziyade, yakın bölgelerimizle de iş yapmak istiyoruz."

ASC Türk bünyesinde 2006 yılında tek kişiyle başlayan ikinci el faaliyetlerinin, bugün 8 kişilik geniş bir ekibe ulaştığını belirten Kaya, ikinci el hizmetlerinin hem dinamiklerini hem finansal kontrollerini yapacak; hem de hukuki süreçlerini takip edebilecek bir bilgi ve tecrübe seviyesine geldiklerini söylüyor.

İkinci el makinalara 1 yıl garanti

Geniş bir ekip olmanın ve pazarın her an içinde bulunmanın Second New'ın önemli avantajlarından olduğunu belirten Alper Kaya; "Üstelik farklı marka ürünlere de fiyat verebiliyoruz. Yönetimimizin de desteğiyle bugün diğer firmalara göre daha farklı bir konumdayız. Ayrıca aldığımız ürünleri pek çok yerden takip ettiğimiz için pazarı iyi biliyoruz, doğru fiyata alıp doğru fiyata satıyoruz. Bu bizim en önemli farkımız. Çok daha geniş bir pazarda, çok daha doğru fiyatlarla alım satım yapıyoruz."

Başladığımız günden bugüne ekspertiz hizmetlerimiz çok gelişti. Ekspertizlerimizi bir mühendis yönetiminde, dört kişilik bir tek-



Second New Müdürü Alper Kaya



nisiyen kadrosu yapıyor. Makinaları sadece basit testlerden geçirip satmıyoruz. Hem satın alma aşamasında hem satın aldıktan sonra çok detaylı testlerden geçiriyoruz. Bu bizi daha bilgili kılıyor. Taşındığımız riskleri ölçme açısından da, müşteriye verdiğimiz doğru bilgi açısından da farkımızı ortaya koyuyor. Bu sene farklı garanti politikaları yürütmeye başladık. Ürünlerimize bir yıla kadar varan sürelerde garanti imkânı da sunuyoruz" diyor.

Bir makinanın ikinci hikayesi

Alper Kaya, Second New bünyesinde bir iş makinasının ikinci el değerlendirilme sürecini şöyle açıklıyor: "Kullanılmış makinasını satmak isteyen makina sahibi bu talebini makina satış danışmanlarımıza iletir. Bu durumda biz mevcut stok durumumuza, makina Volvo ise geçmişine, değilse mevcut pazar değerlerine bakarak ekspertiz yapmak kaydıyla bir fiyat veriyoruz. Sonrasında bir ekspertiz programı dahilinde müşteri ziyaret ediliyor ve makinasına bakılıyor. Tüm komponentlerin çalışıyor olması, ana komponentlerde bir hasar olmaması önemli kriterlerimizdir. Anlaşma olması halinde yapılan kontratla işlem devam ediyor. Sonra makinayı İstanbul Orhanlıdaki merkezimize getiriyor, temizleyip atölyeye alıyoruz. Burada atölye uzmanlarımızca bir ekspertiz daha yapılıyor. Bu yaklaşık 1 gün sürüyor, çünkü çok daha detaylı bir ekspertiz. Gerekli görülen bakım ve onarımların tamamlanmasına müteakip makina stok sahasına çekiliyor ve satışa sunuluyor."



Bekoloder

MST

Yakından bakınca, daha iyi olduğumuzu göreceksiniz...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr

MST

Volvo Penta, yeni motorları ile yer altı madenlerindeki etkinliğini artırıyor



Geliştirdiği SCR sistemi ile ürün hattındaki tüm motorlar için Stage IIIB ve Tier 4i egzoz emisyon sertifikasyonu alan Volvo Penta; yeni off-road serisi ile yer altı maden makinaları için daha güçlü bir çözüm ortağı konumuna geliyor.

Ürünlerine farklı sektörlerde geniş bir kullanım alanı yaratmayı hedefleyen Volvo Penta'ya Kuzey Amerika Maden Güvenliği ve Sağlığı Kuruluşu'ndan (MSHA) güzel bir haber geldi. Kuruluş, 13 litrelik Tier 4i sınıfındaki Volvo motorunun yer altı madenlerindeki kullanımını onayladı. Serideki farklı hacimdeki diğer motorların onay prosedürünün de devam ettiği belirtiliyor.

Volvo Penta Türkiye Genel Müdürü Mehdi Kılıç, bu sertifikasyonun madencilik sektöründe faaliyet gösteren



Volvo Penta Türkiye
Genel Müdürü
Mehdi Kılıç

ekipman üreticileri ile olan iş birliklerini daha da geliştirme imkanı sağladığını ifade ediyor. Sandvik, bu üreticiler arasında önemli bir konumda bulunuyor.

Volvo Penta ile Sandvik, uzun vadeli rekabet güçlerini artırmak amacıyla 2011 yılı içerisinde bir anlaşmaya vardılar. Sandvik, bu tarihten itibaren kırıcı, delici, yükleyici ve kamyon gibi çeşitli araçların

da Volvo Penta motorlarını uygulamaya başladı.

350 ila 500 hp güç aralığındaki bu motor sınıfındaki havalandırma katsayısının yaklaşık 30 cfm/hp olduğu ve bu değerün günümüzde madenlerde kullanılan motorlardaki değer çok altında olduğu belirtiliyor. Zararlı gaz emisyonunu ciddi ölçüde azaltan yeni nesil SCR (Selective Catalytic Reduction)



sistemli Volvo motorları ile yakıt tüketimi konusunda da önemli bir avantaj sağlandığı vurgulanıyor.

Egzoz emisyon standartlarını karşılamak için kullanılan SCR sisteminin motorlarda sadece küçük bazı teknik değişiklikler gerektirdiği, bunun da ortak parça kullanımını artırarak OEM'lerin yedek parça stoklarında önemli bir avantaj yaratacağı belirtiliyor.

2014 yılından itibaren teslimatlarına başlanacak olan yeni Volvo Penta off-road serisinde, 5 ila 16 litre hacim aralığında 5 model bulunuyor: D5, D8, D11, D13, D16.

DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MADENCİLİK EKİPMANLARI İÇİN ÇELİKLER RUUKKI'DEN



Maden sanayine özel saclar geliştirerek dayanıklı çözümler üreten Ruukki, her türlü kullanım amacına uygun çelik malzemeleriyle güven ve gücü bir arada sunar. Yüksek yıpratıcı aşınmaya ve yüzey basıncına maruz kaldığı en zorlu koşullar için özel olarak tasarlanan **Raex®**, dayanımı ve tokluğu daha uzun çalışma ve daha kısa arıza süreleri sunarak madencilik faaliyetlerine benzesiz bir kolaylık getirir.

Daha ağır yük taşıyabilme kapasitesi ve düşük ağırlıktaki araçların üretimini mümkün kılan **Optim®** yüksek dayanımlı sac ise, yeni nesil ürün tasarımlarına ulaşılmasını sağlar.

İş ortağınız Ruukki ile zorlu her adım kolaylığa dönüşür...



Aşınma Sacı



Yüksek Dayanımlı Sac

Ruukki Metal San. ve Tic. Ltd. Şti.
Barbaros Mah. Dereboyu Cad. Fesleğen Sok. Uphill Court Sit.
A1-B Blok K.19 D.111 Ataşehir - İstanbul
Tel: +90 216 688 39 20 Fax: +90 216 688 39 23
www.ruukki.com.tr

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

Tırsan, Mengerler Milas Şubesi ile bayi ağını güçlendirdi

Tırsan Treyler A.Ş., Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Milas Şubesi ile yaptığı bayilik anlaşması ile Ege Bölgesi'ndeki müşterilerine sağladığı satış ve satış sonrası hizmet kalitesini artırmayı hedefliyor.

Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Milas Şubesi'nde gerçekleştirilen bayilik anlaşması imza törenine; Milas Kaymakamı Mehmet Bahattin Atçı ve Milas Belediye Başkanı Muhammed Tokat ile birlikte Ege Bölgesi'nin önde gelen nakliye firmaları ve anlaşmaya taraf olan firma yetkilileri katıldı.

Ege Bölgesi'nde taşımacılıkta müşterilere geniş kapsamlı hizmet ve değişen ihtiyaçlara daha hızlı cevap verilecek

Tırsan Treyler Sanayi Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, bu bayilik anlaşmasının önemine vurgu yaparak, Ege Bölgesi'ndeki nakliyecilerin bundan büyük bir avantaj sağlayacağını altını çizerek; "Sektörde kaliteli hizmet ve müşteri memnuniyeti kavramlarında buluşmak çok önemli. Kaliteli ürün üretmek kadar ürünlerinizi müşterilerinize en doğru şekilde, ihtiyaçlarına uygun olarak sunmak gerekir. Üretici firma ile bayi arasında müşteri memnuniyetini sağlayacak bir uyumun olması gerekmektedir. Tırsan,



Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Milas Şubesi ile yaptığı bu bayilik anlaşması ile Ege Bölgesi'nde müşterilerine daha geniş kapsamlı hizmet ve müşterilerinin değişen ihtiyaçlarına daha hızlı cevap vermeyi amaçlamaktadır. Her zaman sektörde daha iyiyi yapmayı hedefleyen Tırsan, ülke ekonomimizde önemli bir yere sahip olan Ege Bölgesi'nde taşımacılık sektörünün gelişmesini son teknolojiye sahip ürünlerin ihtiyaç sahiplerine ulaşmasını hedeflemektedir. Biz Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Milas Şubesi'nin bayi ağımıza katılmasında büyük bir mutluluk duymaktayız. İşini ciddiyetle yapan bölgesinde önemli bir güce sahip böyle bir bayi ile sizlere biraz önce bahsettiğim bu hizmetleri mükemmel bir şekilde sunacağımıza inanıyorum. Bu anlaşmanın herkese hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Mengerler Milas, "Muğla ilinde ve komşu illerde yapılan her türlü nakliye ve taşıma işinde ihtiyaç duyulabilecek 20 ana tipte ve alt tiplerinde Tırsan ve Kässbohrer treylerlerini müşterilerine sunacak."

Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Milas Şubesi Genel Müdürü Ali Fuat Boduroğlu yaptığı konuşmada; "İhtiyaçlar doğrultusunda geliştirmeye odaklandığımız hizmet yelpazemizin yeni bir örneğini bugün sizlere sunmak istiyoruz. Nakliye ve taşımacılık dünyanın her noktasında önemli bir ihtiyaçtır. Sizler bu alanda faaliyet gösteren işletme sahipleri, çözüm ortaklarımızıdır. Treyler ile yaptığımız her çeşit taşımayı karşılayan sektörün lideri bir markayı ve bu markanın servis ve yedek parça hizmetini sizlere sunacak olmamızdan dolayı mutluyuz.

tışını yapmak ve satış sonrası servis ve yedek parça hizmetini sunmaktan memnuniyet duymaktayız. Muğla ilinde ve komşumuz olan illerde yapılan her türlü nakliye ve taşıma işinde ihtiyaç duyulabilecek 20 ana tipte ve alt tiplerinde mühendisliğin yaratıcılıkla bulunduğu yoğun Araştırma-Geliştirme çalışmaları ile bugün kurumsal sanayi imalat yapan örnek bir kuruluş olan Tırsan'ın Tırsan ve Kässbohrer treylerlerini müşterilerimize sunacağız. Bu ürünler Açık Kasa, Tenteli, Frigo, Şasi Taşıyıcılar olmak üzere, damper treylerden tutun; low bed, akaryakıt ve kimyasal taşıyıcılara kadar ve burada saymadığım çeşitlilikte ürünlerdir" diye konuştu.

Mengerler Milas, Tırsan Treyler satışında hızlı bir başlangıç yaptı

Anlaşmanın imzalanmasının akabinde, Mengerler Milas Şubesi tarafından gerçekleştirilen ilk treyler satışlarının teslimat töreni de yapıldı. Bodrum Akaryakıt, Çetinceviz Nakliyat ve Durmuş Ali Yılmaz, Simtaş Taşımacılık ve Gümüşdoğa Su Ürünleri firmalarına toplam 1 adet tanker treyler, 3 adet damper treyler ve 2 adet frigo treyler teslim edildi.



İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul

Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72



Kalyon İnşaat, 25 yıldır Komatsu'dan vazgeçmiyor

İnşaat alanında faaliyet göstermek üzere 1974 yılında kurulan Kalyon Grup, yıllar içerisinde edindiği bilgi ve tecrübe birikimini farklı sektörlere de aktararak ülkemizin bilinen markaları arasındaki yerini aldı. Birçok prestijli inşaat projesine imza atan Kalyon Grup; aynı zamanda Kalpen markası ile PVC pencere sistemleri, Kalen Enerji ile enerji üretimi alanlarında da faaliyetlerine devam ediyor. Firmanın Giresun'da inşa ederek işlettiği iki adet hidroelektrik santrali bulunuyor.

Grubun amiral gemisi Kalyon İnşaat; yol, köprü, toplu konut, alt-yapı, kamu binaları, iş merkezleri, arıtma tesisleri, isale hatları, dere ıslahı, doğalgaz boru hatları ve hidroelektrik santralleri gibi hemen her türlü inşaat projelerinde faaliyet gösteriyor.

Türkiye'nin en büyük, Avrupa'nın dördüncü büyüğü olan Ataköy İleri Biyolojik Atıksu Arıtma Tesisi, Selimpasha-Kumburgaz Atıksu Tüneli, 42 kilometrelik İstanbul D100 Karayolu Metrobüs Ulaşım Hattı ve Bakırköy Adliye Binası firmanın bugüne kadar inşa etti-

ği projelerden ön plana çıkan bazıları. Kısa bir süre önce Çağlayan Meydanı'nın düzenlenmesi işini tamamlayan Kalyon İnşaat, televizyonda her gün haberini izlemeye alıştığımız Taksim Meydanı'nın yer altına alınma projesini de gerçekleştireyor.

Kalyon İnşaat, son 10 yıldır üzerine yoğunlaştığı yol projelerinde de gerek tek başına, gerekse kurduğu iş ortaklıkları ile adından sıkça söz ettiriyor. Firmanın Türkiye genelinde halihazırda devam eden 8 yol projesinden birisi olan Çanakkale-İzmir arası 64 kilometrelik duble yol çalışmasını ziyaret ederek Makina İkmal Şefi Mehmet Tekin ile proje ve makina parklarında önemli bir ağırlığa sahip olan Komatsu iş makineleri hakkında konuştuk.

Mehmet Tekin, makina formeni olarak 22 yıl önce çalışmaya başladığı Kalyon İnşaat'taki tüm makina parkının ikmalinden ve hareketliliğinden sorumlu bulunuyor. Aynı zamanda üstyapı şefi olarak da görev alıyor.

Makina parkında 60'a yakın iş makinası bulunuyor

Kalyon Grup bünyesindeki makineler, faaliyet alanına göre ayrı ekiplerce yönetiliyor. Örneğin, Enerji Grubu'nun makina alım ve idaresi ayrı bir ekip tarafından gerçekleştiriliyor. Mehmet Tekin tarafından koordine edilen Kalyon İnşaat Grubu'nda ise kamyonlar hariç olmak üzere 60 adede yakın iş makinası ve diğer ekipmanlar bulunuyor.

Hafriyat ve inşaat makinalarının yüzde 90'ı Komatsu

Makina parkında Komatsu'nun kayda değer bir ağırlığı bulunuyor. Yol makineleri dışındaki yükleyici, ekskavatör ve beko loder tipi hafriyat ve inşaat makinalarının yaklaşık yüzde 90'ı Komatsu'lardan oluşuyor. Şehir içi altyapı çalışmalarında daha küçük ölçekli ve hareket kabiliyeti yüksek makineler tercih edilirken; yol ve baraj gibi inşaat çalışmalarında daha büyük ölçekli makineler kullanılıyor.

Yol makinelerinde ise tercihler daha çeşitli. Asfalt sericilerde (finişerler) Vögele ve Volvo; silindirlerde ise Bomag ve Hamm markaları tercih ediliyor.

Makineler 20 bin saatte yenileniyor

Oldukça genç bir makina parkına sahip olan Kalyon İnşaat'ın en eski makinası 1997 model bir silindir. Geriye kalan makineler 2007 model veya daha yeni. Makineler 20 bin saati geçtikten sonra ya yenileniyor ya da daha az yoğunlukta kullanıldığı diğer grup şirketlerine devrediliyor.



Kalyon İnşaat Makina İkmal Şefi Mehmet Tekin



Alınan makinaya güvenebilmek en önemli tercih sebebi oluyor

Mehmet Tekin, makina tercihlerinde güven kavramının ön plana çıktığını şu sözlerle ifade ediyor: "Bizim için önemli olan makinanın çalışırken sorun çıkarmamasıdır. Biz diyoruz ki, makina gönderdiğimiz projede en az ayın 25 günü tam olarak çalışsın. Projeye hazırlanırken öyle hesap yapıyoruz. Makina 25 gün değil de 15-20 gün çalışınca bu sefer programımız geriye gidiyor. İş gecikiyor. Komatsu'yu 20 yıldır biliyorum. Bize o güveni sağlıyor."

"Komatsu'lar hararet yapmıyor"

Yeni bir iş makinası alırken, işin ihtiyacını doğru tespit etmek gerektiğini vurgulayan Mehmet Tekin; makinelerin teknik katalogları da incelediklerini, ancak asıl belirleyici olanın sahadaki performans olduğunu ifade ediyor.

"Ben yıllardır çalışıyorum Komatsu'nun hararet yapan makinası senede bir defa ya çıkar ya çıkmaz. O da basit, günü birlik çözümlerle çözülebilir. Diğer aksamlarda da büyük sorunlar yaşamadık."

"İşine göre makina seçtiğiniz anda başarılı olursunuz. Bir iş var. Oraya 50 tonluk bir makina gerekiyor, siz buna 30 tonluk bir makina koyarsanız, tabii hangi marka koyarsanız koyun, ne yaparsanız yapın programınız geriye gider. Doğru tercihi yapmışsanız, Komatsu'yu da koymuşsanız bu iş yapılır. Komatsu hararet yapmaz. En büyük özelliklerinden biri budur. Ben yıllardır çalışıyorum Komatsu'nun hararet yapan makinası senede bir defa ya çıkar ya çıkmaz. O da basit, günü birlik çözümlerle çözülebilir. Diğer aksamlarda da büyük sorunlar yaşamadık. Sorunlar illa ki olacak, her çalışan makinada olacak. Bunlarda minimum derecede oluyor. Güvence odur zaten."



Bizim farkımız, satın aldığımız makina-
dan aynı verimi uzun süre alabilmektir.
Üçüncü yılda bizim Komatsu'lardan
aldığımız verim yüzde 100 olmasa da
yüzde 95'leri buluyor. Şantiyelerde ta-
şeronlarımızın makinalarını da takip
ediyoruz. Görüyoruz ki diğer markalarla
bu orana yaklaşmak pek mümkün ol-
muyor."

Çanakkale - İzmir arası 64 kilometre- lik duble yol projesi

Ziyaret ettiğimiz Kalyon İnşaat'ın ihale-
sini Özka İnşaat ile ortak olarak kaza-
narak sürdürdüğü yol projesi, Çanakkale-
den İzmir yönüne doğru olan toplam
64 kilometrelik duble yol inşasını kap-
sıyor. 2010 yılında başlayan ve 2013
sonu itibarı ile tamamlanması planlan-
an proje kapsamında firma, altyapı
ve üstyapısıyla anahtar teslimi olacak
şekilde yolun her şeyini yapıyor. Haliha-
zırda projenin yüzde 65'i tamamlanmış
bulunuyor.

7 metre genişliğindeki eski yol yerine,
26 metre platform genişliğinde yeni bir

yol yapılıyor. Gidiş ve geliş olarak her
biri 11 metre genişliğindeki iki yolun ara-
sında bir refüj bulunuyor.

Yol boyunca ortalama 5 metrelik dol- gu yapılıyor

Kayalık bir zemin üzerine inşa edilen
yol çalışmaları sırasında yoğun olarak
patlatma metodu kullanılıyor. Pahalı bir
seçenek olmasına rağmen patlatma
metodu zaman kazandırıyor.

Çalışmalar kapsamında yer yer 15 met-
reyi bulan kazı ve dolgu çalışmaları ya-
pılmış. Ancak ortalama dolgu yüksekli-
ğinin 5 metre mertebesinde olduğunu
öğreniyoruz. Bunun üzerine ise 60 san-
timetrelik yol üstyapısı ekleniyor.

Yolun ömrü alt tabakanın kalitesine bağlı

Mehmet Tekin, bir yolun ömrünün alt
yapısına bağlı olduğunu şöyle açıklıyor:
"Yolun üzerinde görünen asfalt aşınma
tabakasının kalınlığı sadece 5 santi-
metredir. Bunun ömrü trafiğin duruma
göre değişir. Burada 10 sene ise İs-

tanbul'da bu 10 sene değil, daha azdır.
Çünkü oranın trafik yükü daha fazladır.
Alt tabakayı Karayolları Teknik Şartna-
mesi'ne uygun olarak yaptığımız süre-
ce, aşınması halinde her 5-10 senede
bir sadece o 5 santimi yeniler devam
edersiniz. Ancak altyapı yanlış yapılmış
ise her şeyi baştan yapmak gerekir."

Projede çalışan makina sayısı 250'ye kadar çıkmış

Proje kapsamında kullanılan makina
sayısı yaz aylarında taşeronlarla birlikte
150-200'ü bulmuş. Gruba ait olan veya
kiralık çalışan makina sayısı ise 40 adet
civarında bulunuyor. Yol çalışmalarının
zorlaştığı kış aylarında makinalar fir-
manın diğer şantiyelerine kaydırılıyor.
Örneğin Komatsu PW200 model lastikli
ekskavatör, bizim şantiyeyi ziyaretimiz
esnasında İstanbul Taksim'deki çalış-
malara katılmak için sevk edilmek üzere
tır üzerinde bekliyordu.

Proje kapsamında çalışan firmaya ait
Komatsu modelleri şunlar: 1 tane PC
350-LC, 1 adet PC 300 ve 1 adet PC220
paletli ekskavatör, 1 adet PW200 lastikli
ekskavatör, 1 adet WB97 R beko loder,
1 adet WA 430 ve 1 adet WA380 lastikli
yükleyici.

Komatsu ekskavatörlerin yüksek sökü gücü

Mehmet Tekin, Komatsu ekskavatör-
lerin yüksek sökü gücünden memnun
olduklarını vurguluyor. Patlatılmış mal-



zemeyi PC350 ile kolayca söktüklerini, PC300 ile ise daha gevşek zeminlerde çalıştıklarını sözlerine ekliyor.

Komatsu WA430 ile reglaj yapılıyor

WA430, her ne kadar bir greyder olmasa da, Kalyon İnşaat şantiyesindeki reglaj çalışmasının vazgeçilmezi olmuş. Dozerden sonra yolun sıfırlanması olarak ifade edilen bu reglaj işlemi ile greyderin yapacağı işler önemli ölçüde azaltılıyor. Makinanın uygun kova yapısı ve yüksek çekiş gücü bu iş için avantaj sağlıyor. Ancak elbette bir greyder gibi kullanılan makinanın kovanının hızla aşınması da kaçınılmaz oluyor.

Tüm Komatsu makinaların bakım anlaşması var

Uzak bir konumda olmalarına rağmen proje süresince Temsa Global'den etkin servis ve yedek parça hizmet desteği aldıklarını söyleyen Mehmet Tekin,



makinalarını uzun süre yatıracak bir aksaklık yaşamadıklarını ifade ediyor. Kalyon İnşaat bünyesindeki tüm Komatsu iş makinalarının 250 saatlik periyodik bakımları, Temsa Global Yetkili Servisleri tarafından yapılıyor. Bakım için servis istenildiğinde, makina hangi şehirde çalışıyorsa, o bölgeden sorumlu servis o saat için gerekli tüm yedek parçalarını beraberinde getirerek bakımlarını eksiksiz olarak yapıyor.

Komtrax, makinanın doğru kullanımı için yol gösteriyor

Mehmet Tekin, Komatsu Uydu Takip Sistemi Komtrax'tan aldığı raporlar ışığında makinaların performansını takip ediyor ve operatörlerini daha verimli olabilmeleri için yönlendiriyor.

“Komtrax üzerinden makinanın gerçek çalışma zamanını, tüm hareket sürelerini ve rölanti süresini görebiliyorsun. Operatörün verimliliği ortaya çıkıyor. Makinanın hararetini, motor ısısını, genel ve günlük ortalama yakıt sarfiyatını görebiliyorsun. Operatörün hangi moda çalıştığını görebiliyorsun. Ekonomik mod'da mı, power mod'da mı? Mesela operatöre buradaki işin rahatı, neden bu kadar çok power mod'da çalıştın diye soruyoruz. Sana biri sürekli koş derse koşabilir misin? Koşamazsın diyorum.”



Saha Altyapı Formeni Çetin Yaşar

“Komatsu hem seri hem de güçlü bir makina. WA430'un kovanının altında düz bir plaka var. O plakayla aynı greyder görevi yapabiliyorsunuz. Dozerden sonra zemine önce yükleyicimiz giriyor. Kaba tesviyesini yapıyor. Belki de greyder bu işi iki günde yapacak ama WA430'un kovanının altının bu şekilde olması, bir düzlem çıkarması greydere iki günde yapacağı işi yarım günde yaptırıyor.”



PC 300 Operatörü Mustafa Şimşek

“23 yıllık operatörüm ve 15 yıldır Kalyon İnşaat'ta Komatsu kullanıyorum. Komatsu'dan memnun olmamak mümkün değil. Güçlü ve sık arızalanmıyor. Makina büyüdükçe seriliği düşer. Ama PC 300 büyük olmasına rağmen seri de bir makina.”



Temsa Global İş Makinaları Maden Makinaları ve Filo Müşteri Satış Müdürü Tolgahan Teleri

“Kalyon İnşaat yaklaşık 25 yıldır Komatsu kullanıyor. Yeni alımlarında yine Komatsu'yu tercih ediyor olması bizim açımızdan çok önemlidir. Ayrıca, Komatsu iş makinalarının verimliliği ve dayanıklılığı Kalyon İnşaat tarafından onaylanmış da oluyor. Kalyon İnşaat sadece yol işi yapmıyor. Çok çeşitli projelerde faaliyet gösteriyor. Böylece makinalarımızın dayanıklılığını, performansını ve verimliliğini her koşulda deneyerek bizim için önemli bir referans sağlıyor.”

Siz Çalışırken, Yanıbaşınızdayız...



Chicago Pneumatic, 1901 yılından bu yana çok çeşitli uygulamalar için tasarlanmış yüksek performanslı araç gereç ve ekipmanı beklentiniz olan en yüksek kalitede üretiyor. Dünyanın tüm bölgelerinde yerel müşteri merkezlerine sahip olan ve ülkemizde ASC Türk tarafından temsil edilen Chicago Pneumatic tarafından üretilen kırıcı, ekipman ve hava kompresörleri, inşaat, yıkım ve madencilik sektörlerinin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde özel olarak tasarlanmaktadır.

Satın aldığınız her Chicago Pneumatic ürününün arkasında güçlü orjinal yedek parça stoğu ile birlikte geniş ve güvenilir bir servis desteği sunan ASC Türk vardır.

Çok çeşitli ekipman, hidrolik ataşmanlar, sanayi tipi ve portatif kompresörler, aksesuarlar ve atölye ekipmanından oluşan geniş ürün gamımız hakkında ayrıntılı bilgi edinmek için www.cp.com adresindeki internet sitemizi ziyaret edin.





Madenler, yerin altında değil; üstünde değerlidir!



Türkiye, 'kendi kendine yetebilen' bir ülke olarak tanınıyor. Peki bu terim yalnızca, tarıma elverişli bir coğrafya üzerinde bulunduğumuz için mi kullanılıyor? Elbette hayır. Türkiye, yer üstünde olduğu kadar yer altında da zenginliklere sahip. Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez, Anadolu'nun bu kadar çok medeniyete ev sahipliği yapmasının nedenini maden çeşitliliğimize bağlıyor ama bugün ne yazık ki kaynakların doğru kullanılmadığını ve ülkenin dışa bağımlı bir hale getirildiğini vurguluyor.

Haber: Nazlı Solak

Maden üretim değeri sıralamasında 132 ülke arasında 28. olan Türkiye, çeşitlilik bakımından ise 10. sırada bulunuyor. Dünyada endüstriyel ham madde rezervlerinin yüzde 2,5'i, kömürün yüzde 1'i, jeotermal enerjinin yüzde 0,8'i,

mermerin yüzde 33'ü ve metalik madenin yüzde 0,4'ü Türkiye'de bulunuyor. Zenginlik kaynağımız olan madenler arasında ilk sırayı ise dünya rezervlerinin yüzde 72'sini oluşturan bor mineralleri alıyor. Doğal taş ve mermer, maden ihracatımızın toplamda yüzde

50'ye yakın büyük bir oranına sahip durumda bulunuyor. Bakır, krom, feldspat ve bor da önemli ihracat madenlerimiz arasında yer alıyor. Madenlerimizin en önemli ithalatçısı ise Çin. Büyük bir orana sahip bu ülkeyi, İtalya ve Belçika izliyor.

Türkiye’de hangi madenler çıkarılıyor?

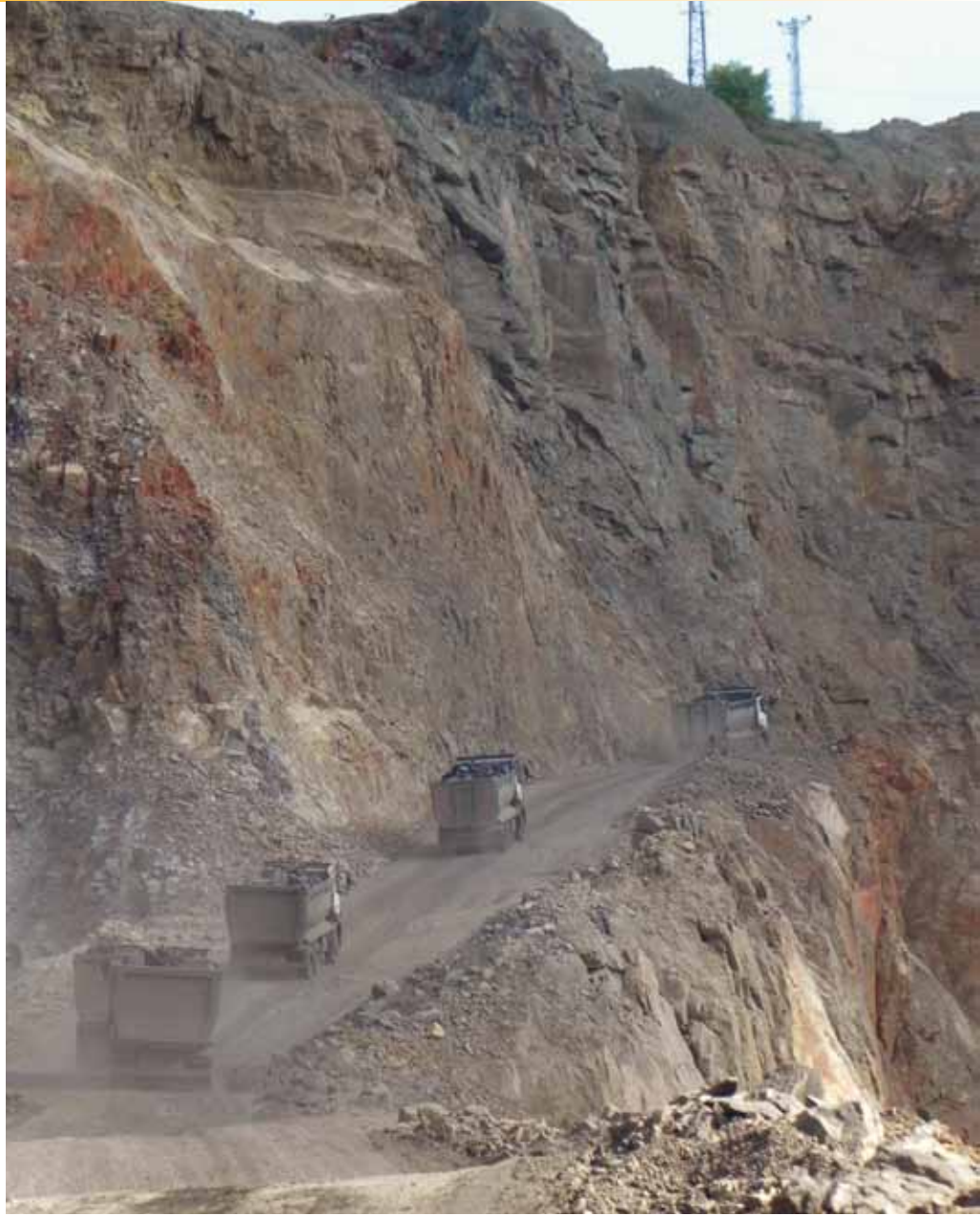
Jeolojik açıdan hareketli ve karmaşık bir kuşakta yer alan Türkiye, bu bağlamda maden zenginini bir ülke. Linyit, taş kömürü, petrol ve jeotermal kaynaklar gibi enerji ham maddelerinin yanı sıra; altın, antimuan, bakır, boksit, kurşun, çinko, krom, molibden, nikel, vanadyum, demir, manganez, wolfram gibi metalik madenler; kuvars, alunit, kuvarsit, kuvars kumu, asbest, kükürt, lüle taşı, manyezit, barit, mermer, bentonit, bor, olivin, perlit, disten, profillit, diyatomit, pomza, dolomit, feldspat, sodyum sülfat, florit, fosfat, stronsiyum, grafit, trona, kaya tuzu, kaolen, wollastonit ve zeolit olmak üzere sıralanan endüstriyel hammaddeler; gümüş, sepiyolit, talk mineralleri ile asfaltit, bitümlü şist, civa, olivin+dunit, titan, toryum ve aşındırıcı ham maddelerden zımpara rezervlerine sahibiz.

Ülkemizin toprak altındaki zenginliğini gün yüzüne çıkarmak amacıyla madenlerin bilimsel ve teknolojik yolla aranarak değerlendirilmesi işi; 1935 yılında kurulan Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü’ne (MTA) veriliyor. Yine aynı yıl kurulan Etibank ile de yer altı kaynaklarının ekonomik anlamda işletilmesi sağlanıyor. Demir madenciliği ve demir-çelik üretimi 1955 yılında Türkiye Demir-Çelik İşletmeleri’ne, kömür rezervleri de 1957’de Türkiye Kömür İşletmeleri’ne devrediliyor. Etibank ise günümüzde Türkiye’deki konsantre bor üretiminin tamamını Eskişehir Kırka, Kütahya Emet ve Balıkesir Bandırma’daki fabrikalarında gerçekleştiren Eti Maden İşletmeleri adıyla maden-kimya sektöründeki yoluna devam ediyor. Ülkemizdeki tüm maden arama çalışmaları, halen MTA tarafından yapılıyor.

Madenlerimiz ve kullanım alanları

Altın: Çoğunlukla süs eşyası olarak kullanılan altın madeni, kimya sanayisinde paslanmaya dayanıklı alet yapımında ve uzay endüstrisinde de değerlendiriliyor. Maden, İzmir’e yakın bölgelerde yoğunlaşıyor.

Alunit: Bu cevher, alüminyum sülfatla aynı kullanım alanlarına sahip. Gübre, çimento, eczacılık ve tıp, tekstil, kağıt ve şeker sanayisinde değerlendiriliyor. Uşak yakınlarında cevherleri bulunuyor.



Antimuan: Endüstride metalik ya da çoğunlukla türevleri şeklinde değerlendiriliyor. Antimuan; akümülatör imali, yangın kontrolleri ve cephane ürünlerinin yapımında aranan bir maden. Ülkemizde Tokat, İzmir, Balıkesir, Aydın ve Kütahya civarlarında rezervleri var.

Asbest: Amasya, Sivas-Erzincan, Bursa yörelerinde yataklarımız bulunan bu cevher; gemi, uçak, otomotiv, inşaat, çimento ve kağıt gibi sektörlerde sıkça yer alıyor.

Asfaltit: Ülkemizde Şırnak bölgesinde yoğunlaşan ve petrol kökenli katı bir yakıt olan bu maden, asfalt benzeri bir maddeden oluşuyor ve birçok sektörde de aranıyor.

Bakır: İnşaat, elektrik, kimya, kuyumculuk, boya ve ulaşım sanayisi ile endüstriyel ekipman üretiminde kullanılan bakır,

ülkemizde en çok Karadeniz Bölgesi’nde bulunuyor. Artvin, Kastamonu, Rize, Giresun, Elazığ ve Diyarbakır’da çıkarılıp; Samsun, Elazığ ve Artvin’deki işleme merkezlerine gönderiliyor.

Barit: Sondajlık, dolguluk, kimyasal olarak kullanılan ve baryumun ana malzemesi olan bu maden; Çanakkale, Adapazarı, Eskişehir, Giresun, Kahramanmaraş, Muş ile Akdeniz Bölgesi kıyıları ve Göller Yöresi’nde bulunuyor.

Bentonit: Döküm, kağıt, lastik, gıda, gübre, boya, seramik, ilaç sanayi gibi birçok alanda yaygın olarak kullanılan bu cevher, daha çok sondajlamada, yangın söndürücü imalatında ve kedi kumunda da kullanılıyor. Bentonit; Rize, Ordu, Çankırı, Çorum çizgisi ile Kırıkkale ve Konya’nın yanı sıra Tekirdağ’da da bulunan bir maden.



Boksit: Tropikal iklimli bölgelerde lateritleşme ile oluşan alüminyumun ham maddesi boksit, ülkemizde Konya Seydişehir ile Hatay, Kahramanmaraş, Muğla, Antalya ve Zonguldak civarında bulunuyor. Oldukça hafif olan boksit aynı zamanda uçak sanayisinde ve ev malzemeleri yapımında kullanılıyor.

Bor: Dünyada tekeli elinde bulundurduğumuz tek mineral bor. Eskişehir, Kütahya ve Balıkesir'deki tesislerde çıkarılıp işlenen bu maden; cam, seramik, tarım, sağlık, metalurji, tarım, savunma gibi birçok sektör ile nükleer uygulamalar, enerji depolama gibi alanlarda da değerlendiriliyor.

Civa: İzmir, Konya, Uşak, Aydın ve Sinop dolaylarında yatakları olan civa, sıvı haldeki tek maden konumunda bulunuyor ve eczacılık ile tıp alanında kullanılıyor.

Demir: Dünyadaki metaller arasında en çok kullanıma ve en fazla ağırlığa sahip demir madeni; Balıkesir ve Adapazarı ile Sivas, Kayseri, Niğde, Kırıkkale ve Hatay arasındaki bölgelerde bulunuyor.

Diyatomit: Her türlü sanayideki işlemlerde ara malzeme olarak diyatomit madeni

yer alıyor. Ayrıca filtrasyon sistemlerde aşındırıcı olarak, yalıtım malzemesi ve kedi kumu yapımında da kullanılan bu maden, ülkemizde en çok Orta Anadolu'da Tokat, Ankara, Çankırı ve Aksaray çizgisi ile Afyon ve Denizli'de bulunuyor. Disten: Isıtıldığında genişleyen disten madeni, demir-çelik endüstrisinde sıkça kullanılıyor. Ülkemizde, Bitlis civarında yatakları var.

Dolomit: Türkiye'de İstanbul'u da içine alan Trakya'nın kuzey kıyılarında, İzmir, Malatya, Hatay ile Mersin arasındaki çizgide ve Zonguldak - Kastamonu arasında yataklara sahip bu maden; başta demir-çelik olmak üzere cam, çimento, inşaat, boya, tarım gibi birçok alanda kullanılıyor.

Feldspat: Potasyumlu, sodyumlu ve kalisyumlu olarak gruplara ayrılan feldspat; cam, seramik ve boya sanayisinde kullanılan çok önemli bir ham madde. Ülkemizde Artvin, Yozgat - Kırıkkale ve Aydın ile Manisa çevrelerinde bulunuyor.

Florit: Ülkemizde daha çok takı tasarımcıların kullandığı ve taş olarak bilinen florit, Kütahya ve Elazığ'ın yanı sıra Sivas - Yozgat - Kırşehir çizgisinde yataklara sahip bir maden durumunda.

Fosfat: Gübre ile bazı ilaçların yapımında yer alan fosforik asidin tuzu olan fosfat madeninin Bitlis ve Mardin civarında yatakları var.

Grafit: Yağlı olması nedeniyle aşındırıcılığı engellemek amacıyla, kağıtta iz bırakması nedeniyle de kalem olarak kullanılan bu maden, ülkemizde Afyon ve Muğla civarında yataklarda bulunuyor.

Gümüş: Yapay yağmur yağdırmakta da kullanılan gümüş, süs eşyası ve takı yapımında, para imalatında ve pil sanayisinde de değerli bir maden. Gümüşün Karadeniz kıyılarında, özellikle Rize-Artvin çizgisi ile Sinop ve Çorum, Elazığ, Adana, İzmir - Balıkesir - Kütahya - Eskişehir civarında yatakları var.

Jeotermal Enerji: En çok tedavi merkezleri ile ev ve işyeri ısıtma amacıyla kullanılan bu kaynağın, ülkemizde İzmir Balçova ve Seferihisar ile Manisa, Aydın ve Balıkesir civarlarında, Orta Anadolu'da Ankara Kızılcahamam yöreleri gibi birçok noktada rezervi var.

Kaolen: Bir grup kil minerali olan kaolen, kağıt ve seramik endüstrisinde kullanılıyor. Kayseri - Aksaray - Nevşehir yö-

En iyileri bir araya getirdik...



Tokmaklar



Beton Vibratörleri



Perdah Makinaları



El Tipi Silindirler



Kompaktörler



Keçiyaklı Silindirler



Mini Yükleyiciler



Belden Kırmalı Yükleyiciler

Türkiye Distribütörü: **KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.**

Telefon: +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

Adres: İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi 3. Sokak No.11 Tuzla TR-34953 İstanbul - TÜRKİYE



Belden Kırmalı Yükleyciler



Lastik Tekerlekli Dampeler



Paletli Yükleyciler



Hidrolik Kırıcılar



Mini Ekskavatörler



resi, Kütahya - Uşak - Afyon bölgesi ile Giresun'da yatakları bulunan bu maden, Ankara - Zonguldak ve Ankara - Balıkesir arasındaki çizgi boyunca da yer alıyor.

Kömür – Linyit – Bitümlü Şist: Termik santrallerde, sanayide ve evlerde ısınma amacıyla kullanılan bu enerji kaynaklarından taş kömürü Zonguldak'da, linyit ise İstanbul Anadolu ve Avrupa kıyıları ile Tekirdağ arasındaki çizgide, Sivas - Kayseri - Adıyaman doğrultusunda, İç Anadolu ile Ege Bölgesi'nin birçok doğu - batı doğrultu noktası ile Akdeniz Bölgesi Göller Yöresi civarındaki kaynaklarda bulunuyor.

Krom: Türkiye, dünya krom çıkarımında 3. sırada bulunuyor. Sert bir maden olan krom, en çok paslanmaz özelliğiyle kaplamacılık ve çelik yapımında kullanılıyor. Ülkemizde yaygın olarak çıkarılan madenin en zengin yatakları; Elazığ, Batı Akdeniz'deki Dalaman Havzası, Kütahya – Bursa arası ve Eskişehir Seyitgazi'de yer alıyor.

Kurşun – Çinko: En çok akü imalatında kullanılan kurşun ile inşaat ve otomotiv sanayisinde değerlendirilen çinko, genel olarak Doğu Karadeniz Bölgesi ile Ça-

nakkale - Balıkesir yöresindeki rezervlerden elde ediliyor.

Kuvars - Kuvars Kumu - Kuvarsit: Temiz ve düzgün haldeki kuvars, kristaller halinde bulunuyor. Bu nedenle daha çok optik ve elektronik sanayisinde önem arz ediyor. Süs malzemesi olarak da değerlendirildiği biliniyor. Kuvars kumu ise metalurjide, cam, çimento, deterjan, seramik ve boya sanayilerinde kullanılıyor. Kuvarsit ise kuvars kumuyla aynı sektörlerde değerlendiriliyor. Ayrıca inşaat sektöründe de yer alıyor. Bu madenlerin yatakları ise İstanbul'u da içine alan ve Trakya'ya doğru uzanan geniş bir bölgede, Batı Karadeniz yöresinde, Antalya'da ve Aydın ile Denizli arasında bulunuyor. **Kükürt:** Ülkemizde Isparta ve Denizli civarında yatakları bulunan kükürt, başta gübre sanayisinde olmak üzere kimya, boya, çelik ve petrol, temizlik ve ziraat endüstrisinde oldukça sık kullanılıyor.

Lüle Taşı – Oltu Taşı: Süs eşyası yapımında kullanılan bu cevherlerden oltu taşı Erzurum'da, lüle taşı ise Eskişehir'de çıkarılıp işleniyor.

Manganez: Çeliğin dayanımını geliştiren manganez madeni, ülkemizde Doğu

Karadeniz kıyıları ile Adana - Hatay arasındaki yörelerde yataklara sahip.

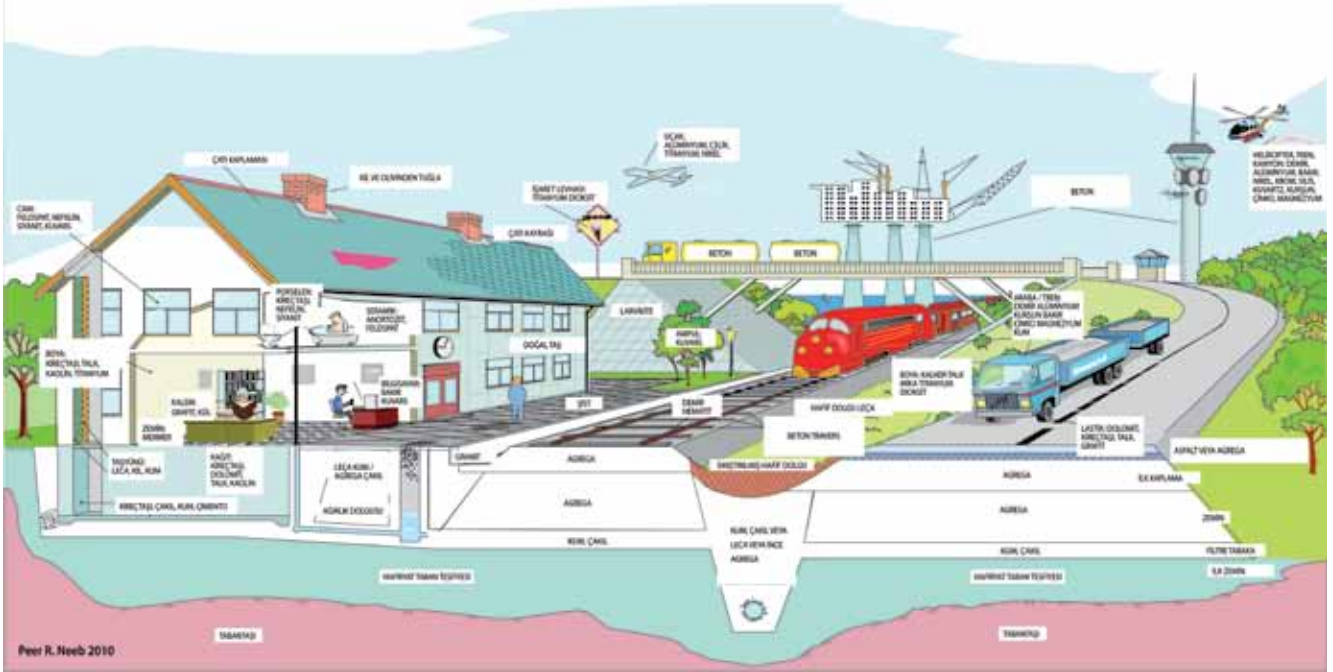
Manyezit: Dayanıklı madenler arasına giren manyezit, demir-çelik endüstrisinde sıkça kullanılıyor ve Bursa, Bilecik, Eskişehir, Kütahya yöresi ile Burdur - Konya, Adapazarı - Zonguldak, Adana, Erzincan - Erzurum -Kars çizgisinde bulunan yataklardan elde ediliyor.

Mermer: Dünyadaki en zengin renk çeşitliliğinin ülkemizde bulunduğu mermer, inşaat ve güzel sanatlar ile dekorasyon amaçlı birçok yerde kullanılıyor. Yataklarımız, Marmara ve Ege Bölgesi ile Trakya, Doğu Karadeniz ve Göller Yöresi'nde birçok noktada bulunuyor.

Molibden: Çok yönlü bir alaşım maddesi olan molibden, sertliği nedeniyle özel çelik ürünlerinde ve kimya sektöründe çok kullanılıyor. Bursa, Ankara ve Erzurum'da yatakları yer alıyor.

Nikel: Ülkemizde Manisa civarında yatakları bulunan bu maden, birçok ev ve hastane ürününün yapımında, uçak ve gemi endüstrisinde sıkça değerlendiriliyor. Ayrıca yapı malzemelerinde, sıvı ve katı atıklar arasındaki etkileşimi sağlamak için aranıyor.

Madenlerin Günlük Kullanım Alanları



Olivin: Demir-çelik, refrakter ve döküm sanayilerinde bolca kullanılıyor.

Olivin – Dunit: Dayanıklılığı nedeniyle demir-çelik endüstrisinde kullanılan bu cevher, ülkemizde Konya civarında rezervlere sahip.

Perlit: Ülkemizde Van Gölü çevresi ile İzmir yakınlarında yataklara sahip; başta inşaat olmak üzere, cam, seramik, metalurji, tarım ve gıda sektöründe bolca kullanılan bir maden.

Petrol: Enerji kaynağı olmasının yanı sıra kimya sanayisinin de ham maddesi olan petrol, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde elde ediliyor.

Pomza: Bu maden; inşaat, tarım ve aşındırıcı olarak birçok sektörde kullanılıyor. Kayseri - Nevşehir yöresi ile Van Gölü çevresinde yataklara sahip.

Profillit: Refrakter ve seramik ürünlerin imalinde yer alan profillit madeni, beyaz çimento ve dolgu malzemesi olarak da kullanılıyor. Ülkemizde Malatya civarında yatakları bulunuyor.

Sepiyolit: Ankara bölgesinde yatakları olan ve daha çok koku giderici özelliği nedeniyle kullanılan bu maden, atık su arıtmada, deterjan ve temizlik ürünlerinde ve nebati yağlarda yer alıyor.

Sodyum Sülfat: Bu madene kağıt, cam,

tekstil ve deterjan sanayisinde sıkça rastlanılıyor. Ülkemizde Ankara ve Burdur yörelerinde yatakları bulunuyor.

Stronsiyum: En çok renkli televizyon tüplerinin yapımında kullanılan stronsiyum, seramik ve cam ile havai fişek imalatında da değerlendiriliyor. Sivas ve çevresinde yatakları mevcut.

Talk: Sivas yakınlarında yatakları bulunan ve boya, seramik, çatı kaplama, kauçuk, kağıt, kozmetik, farmakoloji, hayvan yemi, gübre üretimi ile asfaltlamada kullanılan bir maden olma özelliğini taşıyor.

Titanyum: Bilinen en beyaz boya olan titanyum oksit; boya ile cam, seramik, inşaat gibi sektörlerde değerlendiriliyor. Ege Bölgesi'nde, özellikle İzmir ve Manisa'da yatakları bulunuyor.

Toryum: Dünya rezervlerinin yarısından fazlası Türkiye'de Batı Anadolu yöresinde olan ve nükleer enerjinin ham maddesi durumundaki bu element, reaktörlerde yakıt amaçlı kullanılıyor.

Trona: Ülkemizde Ankara civarında yatakları bulunan trona yani soda külünün pek çok kullanım alanı var ama en çok cam sanayisinde hammadde olarak değer görüyor.

Tungsten: Bursa bölgesinde yatakları olan bu maden, kesici ürünlerin kaplanmasında, öğütücü aletlerin yapımında ve

özellikle uçak sanayisinde ağır bir metal olarak değerlendiriliyor.

Tuz: İnsan ve hayvan beslenmesinde olduğu kadar, olumsuz hava şartlarında kara yollarında buzlanmaya karşı da kullanılan tuzun Türkiye'de kaynakları hayli zengin. Tuz, en çok İzmir Çamaltı Tuzları ve Tuz Gölü'nden elde ediliyor.

Vanadyum: Konya Seydişehir'de yatağı bulunan boksitlerde, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ndeki asfaltit yataklarında bulunan ve en fazla çelik endüstrisinde tüketilen bu maden, otomobil endüstrisinde, uzay araçları ve uçak sanayisinde titanyumlu alaşımlarla birlikte kullanılıyor.

Wollastonit: Balıkesir, Çanakkale, Bursa bölgelerinde yatakları bulunan ve daha çok seramik, boya, plastik ve cam sanayisinde kullanılan bu maden ayrıca, ateşe dayanıklı ürünlerin imalinde de sıkça değerlendiriliyor.

Zeolit: Kirlilik kontrollerinde kullanılan bu cevher; enerji, metalurji, sağlık, kağıt, tarım ve hayvancılık gibi her alanda kullanılıyor. Manisa yöresinde yatakları mevcut.

Zımpara: İnşaat sektöründe yoğun olarak kullanılan bu madene, aynı zamanda otomotiv ve makina sektöründe de sıkça yer veriliyor. Ege Bölgesi kıyıları ile Antalya civarında yatakları bulunuyor.

Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez: “Madencilik, makina sektörünü 2023 hedefine ulaştırabilecek tek sektördür.”

Bilindiği gibi iş makinelerinin büyük bir çoğunluğu madencilikte kullanılıyor. En ağır tonajlı makineler ise taş ocaklığı madencilğinde yer alıyor.

1948 yılından bu yana kamu ve özel sektör madencilğini temsil eden ilk kurum olma özelliğini taşıyan Türkiye Madenciler Derneği'nin Başkanı Mustafa Sönmez, 2023 yılı ihracat hedefinin 500 milyar dolar olduğunu hatırlatarak, bunun 15 milyar dolarlık kısmının madencilik sektörüne ait olduğu bilgisini veriyor. Vizyon 2023 kapsamında, makina sektöründe 100 milyar dolarlık ihracat hedeflendiğinin üzerinde duran Başkan Sönmez; *“Madencilik sektörü büyürse, bu ülkenin sanayisi de büyür. Sanayi gelişirse, makina ve metal gibi diğer sektörler de gelişir. Maden ihracatımızın 15 milyar dolara çıkması, makina ihtiyacımızın da bugüne oranla en az iki katına ulaşması anlamına gelir. Bu bağlamda madencilik, makina sektörünü 2023 hedefine ulaştırabilecek tek sektördür”* diye konuşuyor.

Türkiye İhracatçılar Meclisi, İstanbul Maden İhracatçıları Birliği, Türkiye Madenciler Derneği tarafından düzenlenen ve madencilik sektörünü 2023 yılı ihracat rakamlarına ulaştırmayı hedefleyen plana ilişkin bilgilere yer veren Dernek Başkanı Sönmez, bugünkü maden ihracatının 4 milyar dolar, maden üretiminin yurt içi kullanımının ise 8 milyar dolar olduğuna işaret ederek; *“2023'de 15 milyar dolarlık ihracat yapabiliyorsak, 35-40 milyar dolarlık kaynağı da ülkemize kazandırabiliriz. Bu müthiş bir rakam”* şeklinde konuşuyor.

“Biz maden ihracatçısı değil, maden ithalatçısı bir ülkeyiz”

Bazı madenlerde büyük rezervleri olan ve 50 çeşit madene sahip Türkiye için 4 milyar dolarlık ihracat rakamını az bulduğunu ifade eden Başkan Sönmez; *“Biz maden ihracatçısı değil, maden ithalatçısı bir ülkeyiz”* diyor ve sözlerini şöyle sürdürüyor: *“Hayatımızın her alanında maden kullanıyoruz. Maden kaynaklarına sahip bir ülkeysek ve bu kaynakları doğru bir şekilde üreticimize de ulaştırabilirsek, sanayimiz gelişir ve yüzünü ihracata döner. Kullandığımız enerjinin yüzde 70'inde dışarıya bağımlıyız ve döviz çıktısı var.*



Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez

Ama geriye kalanın yüzde 30' luk enerji üretiminin tamamı, yüksek bir katma değerle ülkemizin malı oluyor. Hele o madde, ülkemiz içerisinde yarı mamul ya da tam mamule dönüştürülebilirse, bir birim 10-12 kat daha yüksek katma değere ulaşıyor. Yani demir cevheri paslanmaz çeliğe, o da mutfak araç gereçlerine dönüştürülünce, değerler artıyor. Kısaca, madencilik ülkenin has kaynağı ve ekonomi için yadsınmaz katkılara sahip.”

Maden ithalatındaki farklılıklar üzerinde duran TMD Başkanı Sönmez, Türkiye'nin bazı madenleri cevher, bazılarını ise ürün olarak ithal ettiğini anlatıyor.

Dış ülkelerden alınan demir hurdasının, ağır bir yüküyle enerjiyle ürün haline döndürüldüğünü kaydeden Sönmez; *“İthal ettiğimiz demir hurdasını, yüzde 70 dışarıya bağımlı olduğumuz elektrik enerjisini kullanarak ürün haline getiriyor, sonra da iç ve dış pazarlara satıyoruz. Burada hiçbir katma değer yok. Sadece işçilik ve vergiler kalıyor. Oysa, cevherden direkt demir üreten entegre demir çelik tesislerimiz var; Ereğli ve İskenderun gibi. Katma değeri çok daha yüksek oluyor bu durumda. Bir de bunların paslanmaz çeliğe dönüştüğünü düşünün. O anda katma değer, 10 katına çıkıyor. Türkiye'nin bu imkanları var. Demek ki madencilik doğru ya-*



pılır ve yönlendirilirse, engeller kaldırılıp teşvikler artarsa, akaryakıt ve elektrikte yüksek fiyatlar olmazsa; madencilik sektörünün ülke ekonomisine kazancı, çok daha büyük olacaktır” diye konuşuyor.

Madenciler, Bakanlık ve Yasa istiyor

Madencilik politikaları, çağın ihtiyaçları ve ülkenin imkanları dikkate alınarak belirlenmeli ve bu belge de ulusal bir belge haline getirilmelidir. Bu bağlamda, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın gözetiminde olan sektörün, yeni kurulacak 'Maden Bakanlığı'nın himayesine verilmesinin yararlı olacağını belirten Mustafa Sönmez; *“Oluşturulacak Maden Bakanlığı, çok iyi teşkilatlandırılır, yeni ve çağdaş bir Maden Yasası yapılabilirse ki mutlaka yapılmalıdır; işte o zaman biz 2023'ü de, 2050'yi de planlarız”* ifadelerinde bulunuyor. Sönmez; *“Yatırım ortamı iyileştirilip, bürokratik engeller yatırımcının lehine kaldırılırsa; madencilik ve madencilğe dayalı sanayi gelişir, madenler daha fazla aranır ve büyük rezervler devreye sokulur. Bu da, madenlerde kullanılan iş makinelerindeki satışı artırır. Makinaların da ne kadarını yerli üretimle karşılırsanız, o derece makina üreticisi de büyür”* şeklinde konuşuyor.

Kaynakları olan ve çevresel etkilerini düzenlemiş bir ülkenin dışarıya bağımlı kalamayacağını dile getiren TMD Başkanı Mustafa Sönmez konuşmasında, Türkiye'nin doğru politikalarla öncelikle kendi kaynaklarını kullanması gerektiğine, sadece zorunda kaldığı takdirde diğer ülkelerden kaynak edinilebileceğine yer veriyor. Madencilik, teknolojik gelişmeler ne yönde olursa olsun, emeğin yoğun olduğu bir sanayi olarak tanımlayan Başkan Sönmez, ihracatın Uzak Doğu'nun ve özellikle Çin'in taleplerine göre şekillendiğini bildirerek, şöyle di-

yor: “Çin durduğunda ihracat da duruyor. Ama yer altındaki işletme, sürekli üretim yapmak zorundadır. Durma lüksü yoktur. Aksi halde çöker ve o bölgeye bir daha girmezsiniz. Doğa beklemiyor çünkü. Diyor ki, her zaman başımda ol ve benimle anlaş. Kavgaya etme, başaramazsın.”

“Türkiye'nin maden kaynaklarını tam olarak bilemiyoruz”

Türkiye kırılğan bir coğrafya üzerinde konumlanmış durumda. Bu durumun dezavantajları mutlaka var ama çok çeşitli mineral zenginliğimizi oluşturan da; işte bu faylanma.

Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez, Türkiye'nin sahip olduğu zenginliğin farkında olmadığını savunarak, gelişmiş ülkelerdeki maden arama çalışmalarında açılan sondaj deliklerinin bin metre, Türkiye'de ise ortalamının sadece 150 metre civarında olduğunu belirtiyor. Başkan Sönmez; *“Yurt dışında, arzın kabaca bilinen kabuğunun 3'de 1'ine kadar olan madenler aranıyor. Elbette daha derin sondaj delikleri de var. Ama Türkiye'nin bu alandaki ortalaması çok düşük. Bu anlamda biz Türkiye'nin maden kaynaklarını tam olarak bilemiyoruz”* diyor. Sönmez, uzaktan algılama yoluyla kaynak belirleme yöntemleri olduğunu da altını çiziyor.

Anadolu, maden kaynaklarının bolluğu ve çeşitliliği ile tarihte bilinen en eski devletlere ev sahipliği yapan topraklarda bulunuyor. Dünyanın ilk altın madeni matbaası Türkiye'de Sart'ta yer alıyor. Ülkemizde maden potansiyelinin yüksek olduğuna dikkati çeken Başkan Sönmez, büyük şehirlere göçün önlenmesinde sektörün katkılarına değinerek; *“Maden kaynaklarımız, ülkemiz için bulunmaz bir nimet. Çünkü madencilik bir yerden*

alın, başka bir yere götüremezsiniz. Maden nerede ise, onu orada işletmek zorundasınız. Madencilik, Anadolu'nun herhangi bir yerinde üretime geçirildiğinde oraya yol, su, elektrik ve sosyal hayatı da götürür. Yapısı böyledir çünkü. O bölgede istihdam sağlar. Köyden kente göçü, çarpık kentleşmeyi bu şekilde önleyebilirsiniz. İstanbul her yıl 400 bin göç alıyor. Anadolu'da insanlarımızın yaşama alanı açmalıyız. Bu anlamda en uygun alan madenciliktir” ifadelerini kullanıyor.

Borlarımız, 300 yıl boyunca tüm dünya ihtiyacını karşılayacak

Türkiye, petrolden sonra türevi en çok olan bor madeninin tekeli elinde bulunduran bir ülke. Dünya borlarının yüzde 70'ine sahibiz. Bor madenlerimiz, maden ruhsat haklarının tamamı, bir kamu kuruluşu olan Eti Maden İşletmeleri tarafından Eskişehir Kırka, Kütahya Emet ve Balıkesir Bandırma'daki işletmelerde çıkarılıp, işlenmekte ve dünya pazarlarına sürülmektedir.

Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez, 300 yıl boyunca tüm dünya ülkelerinin ihtiyacını karşılayacak bor rezervine sahip olduğumuzu söylüyor. Bor'un fiyatla değil, pazarla ölçüldüğünü ifade eden Başkan Sönmez; *“Yeni teknolojiler, üretim alanları ve dünya pazarları bulmak önemli. Pazarı bulamazsanız anlamı kalmaz”* diyor.

Eti Maden İşletmeleri'nin Eskişehir Kırka'da yeni yatırımları sayesinde 2013'ün ürününü satmış olduğu bilgisini veren Sönmez, bor ihracatımızın 1 milyar dolar civarında olduğunu, 2023'de ise bu rakamın 3 milyar dolar olabileceğini söylüyor ve ekliyor: *“Dünya pazarı 5-6 milyar dolar. Ama ileri teknolojinin kullanıldığı pazar, belki de 20-30 milyar do-*

“Türkiye, Kurtuluş Savaşımızın Lideri Mustafa Kemal Atatürk’e ve Anadolu insanına çok şey borçludur elbette ama Kurtuluş Savaşı’nın kazanılmasında ana öğelerin başında Zonguldak’taki kömürün geldiği, asla unutulmamalıdır. Mustafa Kemal Atatürk eğer o kömürü önemsemeseydi, İnebolu’dan Anadolu’ya hiçbir silah yürütülemezdi. O günlerde ülkemizin tek çalışan enerji kaynağıydı, Zonguldak’ın kömürü...”



lar olur. Bu nedenle, o yüksek teknolojiyi üretecek bilgi donanımını ülkemizde ya da yurt dışında ortaklıklar kurarak geliştirecek ve destekleyeceğiz. Türkiye’deki borların kalitesi ve ucuzluğu, tekel olmasında sebep ama, dünya devleriyle de uzlaşılması lazım. Pazarı nasıl büyüteçimize karar vermeliyiz.”

Dünyanın en zengin renkli mermerleri Türkiye’de elde ediliyor

Kömür madenlerimiz 12 milyar ton civarında ve ağırlıklı olarak da düşük kaliteli linyit. Dünya kömür rezervleri içinde ilk sıralarda yer almasak da, Avrupa ölçeğinde 3’üncü sıralarda yer almaktayız. Önemli kömür havzalarımız olan Manisa Soma ile Afşin Elbistan’daki santrallerin varlığına değinen TMD Başkanı Mustafa Sönmez, yerli tüketimi büyütmeyi öngörüyor. Türkiye’nin kömür, su, hava, jeotermal ve gelişmekte olan güneş enerjisi ile yüksek potansiyele sahip olduğunu hatırlatan Mustafa Sönmez, öncelikle kaynaklarımıza odaklanmamızı, zaruriyet halinde dış alımda bulunmamızı belirtiyor. Zonguldak’taki taş kömürünün önemini anlatan Sönmez, 1 milyar ton civarında rezervi olduğu söylenen bu kaynağın yeterince araştırılmadığını savunuyor.

Türkiye’de 15 yıl öncesine kadar varlığı pek bilinmeyen altın madeni bugün 5 firma tarafından üretiliyor. Yıllık 30 ton civarında üretim olmasına karşın Türkiye, yılda 125 ton altın ithal ediyor. Hindistan ve Pakistan’dan sonra dünyanın en çok altın ithal eden 3. ülkesiyiz. TMD Başkanı Sönmez, bu anlamda dışarıya 6-7 milyar dolar döviz ödendiğini vurguluyor. Çoğunluğu, vatandaşın güvencesi

olarak yastık altında bekleyen altının bir bölümü de mücevherat olarak işlenip ihraç ediliyor. Sönmez, işlenip mücevherat olarak ihraç edilen altından bu anlamda ülke ekonomisine ciddi bir katma değer kaldığını belirtiyor. Eğer 30 ton altın üretimini 50 ton civarına çıkarabilir ise ithalata ödenen çok büyük miktardaki döviz ülkemizde kalır ve ekonomiye önemli katkılar sağlar. Bugün Koza Altın işletmesi dışında, altın madenciliği yapan 4 adet daha uluslararası firma altın üretimine başlamış durumda.

Türkiye, mermer çeşitliliğinde dünyada ilk, seramik ham maddesi olan kil mineralleri rezervlerinde ise 3. sırada yer alıyor. Ülkemizin birçok yerinden çıkarılan, çok büyük olmasa da kalitesiyle dev üreticilerle yarışan krom kaynağımız var. Başkan Sönmez; Kazakistan, Avustralya, Kanada ve Güney Afrika gibi ciddi anlamda krom rezervleri olan ülkelerle aynı kuldarda olduğumuzu, madenlerimizin kalitesiyle diğer ülkelerde çıkarılan kaynaklara oranla daha çok tercih nedeni olduğunu anlatıyor. Sönmez, Elbistan ve Soma’daki kömür işletmeleri ile Çayeli’ndeki bakır işletmelerinin görülmesi gereken önemli işletmelerden olduğunu kaydediyor.

Bor, krom ve doğal taş ile hedefe ulaşacağız

Vizyon 2023’de, madencilik sektörünün ihracat hedefi 15 milyar dolar olarak belirlendi. TMD Başkanı Mustafa Sönmez, bu rakamın bor, krom, metalikler, endüstriyel hammaddeler ile, 6-7 milyar dolar civarında da doğal taş (mermer) ihracatıyla elde edileceğini söylüyor. Şu anda yüzde 40 ihracat

rakamıyla mermerin önde olduğunu, fakat diğer maden türlerinin de gelişmesi gerektiğine dikkat çeken Sönmez; “Geleceğin madenlerinden wolfram ve nikel için ciddi yatırımlar yapılıyor. Ülkemizde, ileri teknolojiler için ve dünyanın ihtiyaç duyduğu birçok mineral var. Seramik ve camın ham maddeleri olan kil ve silisin dışında, Ankara civarında doğal soda elde ediliyor. Bu kaynaklar, ülkemizin gelişimi için çok önemli. Bakır, krom ve demir gibi madenlerimizde de potansiyelimiz var. Ancak düzeyli araştırmalar yapmak, kaynağı bulmak, işletmek ve uygun pazarlar bulmalıyız” şeklinde konuşuyor. Maden sektörünü, uzun yıllardır olduğu gibi Uzak Doğu’nun ve özellikle Çin’in yönlendireceğini dile getiren Başkan Sönmez, önümüzdeki 5 yıllık süreçte kaynakların kapasitelerine göre ivmelerinin yataya ya da yataya yakın seyredeceğini ifade ediyor. Türkiye’de potansiyelin uygunluğuna işaret eden Sönmez, dünyada talebin artarak devam edeceğini, bu anlamda yatırım ortamının iyileştirilmesi gerektiğine değiniyor.

Toplumdaki yanlış algı değişmeli

Madenler, günlük hayatımızın her alanında kullanılıyor. Peki, böylesi geniş açılı bir sektöre olan ön yargı neden kaynaklanıyor? Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Mustafa Sönmez, madencilik sektörünün hem devlet katında hem de kamu oyununda yanlış algılandığına dikkati çekiyor. Maden kavramının insanlar arasında çevreyi bozan, havayı kirleten, insanları öldüren bir araç olarak yer ettiğini; bu yargıyı bozmak yolunda ‘Maden Olmazsa Hayat Yok’ sloganıyla tanıtım çalışmaları düzenlediklerini söylüyor.

Gelişmiş ülkelere bakıldığında, madenciliğin çevre ile olumlu etkileşimler gösterdiğine; eski maden alanlarının ormanlık alanlara dönüştürülerek yeniden kazandırıldığına değinen Başkan Sönmez, aynı örneklerin İstanbul'da da yaşandığı bilgisini veriyor. 5 milyon tona yakın linyit üretilen İstanbul'daki kaynakların bulunduğu alanın rehabilite edildiğini ve yeniden orman alanı oluşturulduğunu dile getiren Sönmez, yeni hava alanının da Terkos Gölü civarındaki o bölgelere inşa edileceğini bildiriyor. "Yer altı kaynakların, yer üstü kaynaklarından daha üstün ise ve yer üstünü bir süre sonra tekrar kazanabiliyorsan, o zaman o kaynağı çıkaracaksın. Tüm dünya bunu bilinçli bir şekilde böyle yapıyor" diyen Mustafa Sönmez, bu şekilde ormanlık alanların tekrar kazanılabilirliğine, ancak bina yapımı sonrasında toprağın geri kazanılamayacağına değiniyor. Başkan Sönmez; "İstanbul ormanlarının yüzde 70'i, 1970'lerden sonra gecekondular ve binalarla doldu. Geri dönüşü yoktur. Terkos civarına yeni bir hava alanı inşa edilecek ve oradaki ağaçlar kesilecek. Oysa ki bu bölgede yapılan madencilikte daha az ağaç kesilmişti. Kaynak bitirildikten sonra ilgili alan tekrar ormanlık alanına dönüştürülebilir" diyor. Kaynaklarının

"Siyanürle altın arandığına ilişkin efsaneler var. Altın bir madendir ve bütün madenler gibi sondajlarla aranır. Sondajlarda da siyanür kullanılmaz. Sondaj yapılırken Bentonit denilen, yine doğadan elde edilmiş bir ürün kullanılır ve hiçbir zararlı etkisi yoktur. Belki biraz kimyasal kayganlık vermesi açısından kullanılır, o kadar. Eğer o sondajlarda üretilebilir kalitede altın varsa, o zaman işletmeci, o altını elde edebilmek için kapalı veya açık liç denilen bir yöntemle üretime başlar ve siyanür işte o anda kullanılır. Onu da belli çökertme havuzlarında tutarak bertaraf eder. Bu iş, bütün dünyada böyle yapılmaktadır."

doğru kullanımı ile ilgili stratejiler konulmasının gerekliliğini değerlendiren Dernek Başkanı Mustafa Sönmez, bu anlamda Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü (MTA) tarafından gerçekleştirilen aramalara daha çok imkan tanınmasının zorunluluğu üzerinde duruyor. Bu anlamda özel sektörün yaptığı arama faaliyetlerinin de teşvik edilmesinin önemi ne vurgu yapıyor.

Türkiye Madenciler Derneği, 1948 yılında kamu ve özel sektör madenciliğini temsil etmek üzere kurulan ilk ve tek meslek sivil kitle örgütüdür. Kurucuları arasında saygın iş adamları, siyasiler ve bürokratlar olan kurumun amacı; madenciliğin yurt dışında bilinmesi, örgütlenmesi, üyelerinin yeni teknolojiler, yasal düzenlemeler hakkında bilgilendirilmesi, eğitimler verilmesi, Avrupa Maden Endüstrileri Birliği (EUROMINES)'ne üyeliği sayesinde Avrupadaki sektörü yakından takip ederek gelişmelerin üyelere aktarılması olarak sıralanabilir. Türkiye'de maden üreten firmaların yüzde 70'ini temsil eden Türkiye Madenciler Derneği, 60 civarındaki üyesiyle bir anlamda maden işverenlerinin oluşturduğu kapsamlı bir kurum.

Kaynaklar:

- T.C. Ekonomi Bakanlığı
- Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK)
- Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü (MTA)



Madencilik sektörü bayramını kutladı

4 Aralık Dünya Madenciler Günü, Türkiye Madenciler Derneği ve İstanbul Maden İhracatçıları Birliği'nin ev sahipliğinde gerçekleşen etkinliklerle İstanbul'da kutlandı.

Maden Mühendisleri Odası İstanbul Şubesi, İstanbul Teknik Üniversitesi Maden Fakültesi, İstanbul Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Maden Mühendisliği Bölümü, Genç Maden İşletmecileri Derneği, Seramik, Cam ve Çimento Hammadde Üreticileri Derneği, Yurt Madenciliğini Geliştirme Vakfı ve Agregatör Üreticileri Birliği'nden yetkililerin katıldığı ilk etkinlik, Beyoğlu'nda gerçekleştirildi. Galatasaray Lisesi önünde toplanan sektör temsilcileri, sarı renk yağmurluk ve beyaz baretleriyle, bando eşliğinde sloganlar atarak, Taksim Meydanı'na yürüdü. Burada, maden kazalarında hayatlarını yitiren meslektaşları için saygı duruşunda bulunan ve İstiklal Marşı okuyan grup adına söz alan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Madencilik Meclis Başkanı İsmet Kasapoğlu, madenciliğin en fedakar mesleklerden biri olduğuna dikkati çekerek, Türkiye'deki ve dünyadaki tüm madencilerin gününü kutladığını dile getirdi.

Wirtgen SM2200 Yüzey Maden Makinası

Wirtgen Ankara firması tarafından Türkiye pazarına sunulan SM2200, yüzeydeki serbest halde sıkışma mukavemeti 50 Mpa'a kadar olan faydalı mineralleri ve kömürü tek seferde kesiyor, parçalıyor ve yüklüyor. Farklı makinelerin yapacağı işi tek başına yapabilen bu makina ile şantiyelerdeki işler daha basit ve ekonomik hale geliyor.

Bu çok amaçlı makina, selektif olarak kazınan malzemeyi kamyonla yüklemek için sağa-sola ve yukarı-aşağı ayarlanabilen önden yüklemeli konveyör sistemi ile donatılabilir ya da yığın yapacak şekilde ayarlanabilir.

SM2200 Yüzey Maden Makinası uygulamaları

Farklı sektörlerde geniş bir kullanım alanı bulunan SM2200 Yüzey Maden Makinası, işletmelerdeki bir çok ilave işlem sürecini gereksiz kılıyor.

Wirtgen yüzey maden makinelerinin, delme patlatma sisteminin yasadığı yerlerdeki boksit ocaklarının işletilmesi için son derece uygun olduğu belirtiliyor. Gine'deki bir madende, üç ayda 900 saatlik çalışma sonucunda 20 bin ton örtü tabakası kaldırılmış ve 95 bin ton boksit çıkarılmış.

Wirtgen yüzey maden makineleri ile kömür ve örtü tabakasının selektif olarak çıkarılması sonucunda kömürün kalitesinin arttığı, bunun sonucunda da kömürün kalorifik değeri artarken, içerdiği kül miktarının düştüğü belirtiliyor. Çıkarılan kömürün geliştirilmiş kalitesi, kömürün yıkanarak işleme sürecini de azaltıyor. Ayrıca selektif madencilik, taşınıp yığın yapılması gereken örtü tabakası miktarını da azaltıyor.

Demir cevheri yataklarının Wirtgen yüzey maden makineleri ile selektif madenciliği, farklı demir içeriğine sahip alanların ayrı ayrı operasyonlarla çıkarılmasına olanak sağlıyor. Üretim tamamının küçük tane boyutunda olması ile işleme süreci de büyük ölçüde kolaylaşıyor.

Kalker ocaklarındaki işlem esnasında malzeme, primer kırıcıyı elimine etmeye yetecek derecede kırılıp ve ufalanabiliyor. Bu da maden çıkarma sürecinin tamamında önemli bir azalmaya neden oluyor.

Wirtgen yüzey maden makineleri, oldukça geniş bir kullanım alanı olan tuzun çıkarılmasında da önemli avantajlar sağlıyor.

Teknik Özellikler

Kazıma genişliği	2,200 mm
Kazıma derinliği	0 - 300 mm
Motor gücü	708 kW / 963 PS
Yaklaşık çalışma ağırlığı	49,080 kg
Kazıma tambur tahriki	Mekanik
Palet adedi	4
Yürüyüş/çekiş	Hidrolik / tüm paletler



Tuz gölünde suyun yavaşça buharlaşması sonucu oluşan tuz tabakası tamamen ve alt katmanlara zarar vermeden kaldırılıyor. Ayrıca, geride tuzun ilave hiçbir hazırlığa gerek kalmadan tekrar oluşabileceği düz bir zemin bırakılıyor.

Yüzey maden makineleri, inşa edilecek yol güzergahının hazırlanması sırasında mevcut katmanları tabaka tabaka kazarak yolun yapılacağı ideal katmanı hazır hale getiriyor. Bununla birlikte tüm çalışma sürecinde nakliye araçları kazınan yüzeylerden araçların zarar görmeyeceği şekilde geçebiliyorlar.

Heneklerin açılması ya da su rezervuarlarının tabanının düştürülmesi, Wirtgen yüzey maden makineleri için avantajlı bir uygulama alanı yaratıyor. Makineler belirtilen toleranslara bağlı kalarak, henek kesitlerini veya rezervuar zeminini temiz ve son derece hassas bir şekilde kazabiliyor.

Tünel inşasında tünel tabanının kusursuz olarak alçaltılması bu makina için yine önemli bir uygulama alanı sunuyor. Tüm bu işlem süresince demiryolu trafiği diğer hatta devam edebiliyor. Yeni tünel yapımında, tabanın düzeltilmesinin yanı sıra bench açılması için de kullanılabilir.

Wirtgen yüzey maden makineleri, maden ocaklarına hassas kesitli ve düz zeminli erişim yolları açılmasını da sağlıyor. Bu da bu yolu kullanacak olan ve genellikle ağır yükler taşıyan sayısız kamyon, kaya kamyonu ve diğer ticari araçların lastiklerindeki, akslarındaki ve şaselerindeki aşınma ve arızaları azaltıyor.



Ford Trucks'tan müşterilerine katma değerli yeni ürün ve hizmetler

Logitrans 2012'de yeni ürün gamını sergileyen Ford Otosan, lojistik müşterilerine katma değerli hizmetlerini tanıttı.

İstanbul Fuar Merkezi'nde, 15-17 Kasım 2012 tarihleri arasında düzenlenen Uluslararası Transport Lojistik Fuarı'na (Logitrans 2012) katılan Ford Otosan, Ford Cargo 1846T çekiciyi beğeniye sundu. Fuarda ayrıca Ford Otosan'ın Filobil, Ford Trucks Rental - Çekici ve Kamyon Kiralama Hizmeti, Ford Sürüş Akademisi, Bakım Paletleri, Uzatılmış Garanti, Gezici Servis, Yerinde Bakım, Euroservis, Avrupa Yol Yardım Hizmeti, Üstyapı Güvence Sistemi, Yakıt Güvence Sistemi ile İkinci El gibi müşterilerin her türlü ihtiyacına cevap verebilecek hizmetler hakkında bilgiler verildi. Ocak 2013'te satışa başlanacak ve ilk kez sergilenen Ford Cargo 1846T çekicinin yanı sıra fuarda; 1838T çekici, 1846T ralli çekicisi ve emniyet kemeri simülatörü de yer aldı.

Türkiye'de geliştirdiği Ford Cargo 1846T ile Truck of The Year'da üçüncülük ödülü alan Ford Otosan'ın, ağır vasıta pazarında yüzde 20'lik oranla ikinci sırada bulunduğu ifade edildi. Yıl sonuna kadar yurt içinde 6 bin 500 adetlik satışı hedeflenen Ford Cargo'nun, yılın ilk ayında Türkiye'de 4 bin 800 civarında satışının gerçekleştiği, 750 aracın ise ihraç edildiği bilgisi verildi. Ford Otosan Kamyon İş Birimi Satış, Pazarlama ve Satış Sonrası Operasyonları Müdürü Emrah Duman, yeni katma değerli hizmetleriyle, müşterilerinin bütçelerine destek olacaklarını söyledi. Emrah Duman; "Ford Trucks olarak, ivmemizi hızlandırarak güçlenmeye devam ediyoruz. Müşterilerimizin güvenini kazanan ürünlerimiz ve sağladığımız yeni katma değerli hizmetlerle birlikte maliyet kalemlerini düşüreceğiz. İlk alım maliyetinin yanı sıra işletim maliyetlerinde de rakipsiz olan Ford Cargo araçlarımız; Filobil, yerinde onarım ve bakım gibi uygulamalarla müşterilerimizin zamandan da tasarruf etmelerini sağlayacak" şeklinde konuştu.

Müşterilerine ürünlerinin ötesinde katma değerli hizmetler sunmayı görev edinen Ford Trucks'ın, ürün ve üst yapı çö-



zümlelerinin ardından, şirket bütçelerine fayda sağlayacak yeni uygulamaları şöyle sıralıyor:



Ford Trucks Rental: 12 - 47 aylık Ford Çekici Kiralama Hizmeti ile müşterilere komple çözüm hizmeti sunuluyor. Filo sahiplerini bakım,

kasko, muayene, ikinci el, hasar ya da vergi gibi mali yüklerden arındıran bu uygulama ile işe daha çok odaklanılıyor. C2, L1, L2, M1, M2, M3, N1 ve N2 yetki belgesine sahip firmaların kullanabileceği bu özellik ile kiralama faturası ay bazında gider olarak gösterilebiliyor ve dönemsel işlerde avantaj sağlanabiliyor.



Filo Yönetim Sistemi (Filobil): Filobil, işletme masraflarının yüzde 50'sini takip edebilmeyi sağlayan; Ford Cargo araçların

yakıt tüketimi ile şoförlerin sürüş performansının incelenbildiği bir uygulama. Araç, Ford yetkili servislerinde montaj ediliyor ve daha sonra www.filobil.com.tr üzerinden her türlü bilgiye ulaşılabilir. Bu sistem ile aracın coğrafi konumu, yapılan ihlaller, sürücü ile arıza ve bakım takipleri yapılabiliyor; sürücü ve araca göre veriler kolaylıkla temin edilebiliyor. Bu hizmetlerin yanı sıra, karşılaştırmalı

ve detaylı raporlar da alınabiliyor. Teknik anlamda aracın harcadığı toplam yakıt, anlık ortalama yakıt tüketimi, yakıt seviyesi, motor devri, rölanti süresi, araç hızı, motor yağ seviyesi, fren kullanım bilgisi, araç akü voltajı, motorun toplam çalışma süresi, AdBlue seviyesi, odometre, el freni durumu ve aracı kullanan şoförün bilgisine ulaşılabilir. Araçların anlık bilgileri görsel olarak takip edilebilir. Araç aktivite özet raporunda ise araç bazlı işe başlama ve işi bırakma, hareket, rölanti, çalışma ve durma süreleri, kat edilen mesafe, ihlal sayıları, mesai dışı durma süreleri gibi veriler alınabiliyor.



Ford Sürüş Akademisi: Ekonomik, emniyetli ve performans sürüş eğitimlerine yer verilen akademinin amacı, Ford Cargo sürücülerinin en iyi şoförler olması.

Filobil - Ford Sürüş Akademisi Entegrasyonu: Uygulama kapsamında Filobil ile yapılan entegrasyonla faydalar artırılabilir.

Avrupa Yol Yardım Hizmeti: 39 Avrupa ülkesini kapsayan bu uygulamanın içerisinde yol yardımı, ağır şartlarda tamir, çekici ve lastik hizmeti, ceza kesilmesi ve araç bağlanması gibi durumlarda yardım, ücretli otoyollarda elektronik öde-



me talimatı verilmesi gibi özellikler bulunuyor. Ayrıca, çağrı merkezi 24 dilde hizmet veriyor.



Bakım Paketleri: Bu kapsamın içinde müşterilere fiyat artışından etkilenmeden ve indirimli servis hizmeti, satış anında ve ilk bakım süresine kadar paketlerin alınabilirliği ve anlaşmalı bankalarca kredilendirilmesi gibi özellikler bulunuyor.



Uzatılmış Garanti: Satış anı ya da ilk bakım süresine kadar aracın standart 2 yıl sınırsız kilometre garanti süresinin +1 yıl tam kapsamlı uzatılması ve yine anlaşmalı bankalar tarafından kredilendirilmesi özelliğine sahip bir hizmet.



Gezici Servis: Bu hizmetin amacı, yetkili servisin dışında kapsamlı bakım ve onarım işlemlerini yerinde yaparak müşterilere zaman kazandırmak. Filolara periyodik bakımın yanı sıra motor parça değişimleri, şanzıman onarımı, elektrik tesisatı tamiri ve değişimi, lastik bakımı, trim

tamirleri, elektronik teşhis ve mekanik parça değişimleri gibi uygulama alanları bulunuyor.



Yerinde Bakım: Bu uygulama kapsamında yetkili servisler, zaman kaybını önlemek için müşterilerin kendi lokasyonlarında periyodik bakım ve ufak onarım hizmetleri veriyor.



Euroservis: Kapsamlı bir acil yol yardım hizmeti durumundaki Euroservis, 7 gün / 24 saat ulaşılabilen bir uygulama olarak karşımıza çıkıyor. Aracın arızalandığı noktada, yerinde onarım hizmeti ile yürür hale getirilip, gerektiğinde çekici hizmeti de verilip servise yönlendiriliyor. Otobüs ya da uçak bileti ve konaklama da, bu hizmet kapsamında karşılanıyor.



Onaylı Üstyapıcı Sistemi: Araçları güvence altına alan bu sistemde, üst yapı kaynaklı arızaların olduğu durumlarda araç, Ford Otosan yetkili servislerinde garanti süresi boyunca ücretsiz tamir ediliyor. Üst yapıcı firmalarda ise teknik değerlendirmeler yapılıyor ve uygun olanlar



Ford Otosan tarafınca belirleniyor.

Yakıt Güvence Sistemi: Bu sistemle

akaryakıt kaynaklı arızaların maliyetleri karşılanıyor. Bu konuda aranan şartlar ise; akaryakıt alışlarının ardışık olarak Opet istasyonlarından yapılması ve YGS kartlarının istasyonlarda okutulması olarak sıralanıyor.

2.El: Ford Trucks ikinci el mağazası fordtrucks.sahibinden.com bünyesinde Ford Trucks yetkili satıcılarındaki 2.el her marka kamyon ve çekici bulunabiliyor.



Finans: Bu uygulamanın kapsamına farklı alternatif finansman kuruluşlarıyla sunulan esnek hizmetlerin yanı sıra

bakım paketleri ve uzatılmış garanti hizmetlerinin kredilendirilmesi, ilk alım koşullarında kolaylık sağlanması, müşterilerin isteğine uygun ödeme seçeneklerinin oluşturulması, treyler ve üst yapı kredisi, 2.el araç kredisi, yüzde 0 faiz imkanı, 0-60 ay vade ile ertelemeli, belirli dönem ödemeli, artan, azalan, belirli dönemlerde yüksek ödemeli, geri alım garantili balon ödeme gibi esnek ödemeli kredi seçenekleri giriyor.



Çalışan makinadan korkma, yatan makinadan kork!

Aralık ayı ile birlikte kış yüzünü gösterdi. Soğuk ve yağışlı hava, şantiyelerdeki çalışma koşullarını zorlaştırıyor. Hatta bazılarında çalışmalar kış süresince duruyor. Bu koşulların makinalara etkisini ve kışa özel olarak dikkat edilmesi gereken hususları Borusan Makina ve Güç Sistemleri A.Ş. Servis Müdürü Volkan Kuş ile birlikte değerlendirdik.

Öncelikle konuyu, çalışmadan uzun süre yatacak makinalar, kışın çalışmadan sezona kadar bekletilecek makinalar ve zor şartlara rağmen çalışmaya devam edecek makinalar olmak üzere temel olarak üç açıdan ele almak gerekiyor.

1 seneden uzun süre çalışmayacak makinaların paketlenmesi gerekiyor

Her ne kadar pek sık rastlanmasa da, bazı iş makinaları uzun bir süre çalışmadan durabiliyor. Ancak, nasıl uzun süre spor yapmadan hareketsiz bir hayat süren insanın vücut fonksiyonları

bozuluyorsa; iş makinalarının da uzun süre çalışmaması benzer sonuçları doğuruyor.

“Makina eğer 1 seneden uzun bir süre çalışmayacaksa, öncelikle yapılması gereken ilk işlem, o an için gereken tüm bakım ve kontrollerinin düzgün olarak yapılmasıdır. Ondan sonra da paketlenme dediğimiz işlem, yani makinanın tüm eski yağlarının boşaltılıp özel koruyucu yağlarla doldurulması gerekiyor. Çünkü sistemde kalan yağlar ve diğer tüm sıvılar zaman içerisinde özelliklerini kaybederek buldukları ortama zarar verebilirler.”

Paketlenen makinaların çalıştırılması söz konusu olduğunda ise tüm koruyucu yağların boşaltılarak, normal yağların kullanılması gerekiyor. Stokta bekleme süresi belirsiz olan yeni makinalarda da fabrika çıkışında bu tip koruyucu yağlar kullanıldığını biliyoruz.

Çalışmadan duran makina risklidir

“Kış aylarını çalışmadan geçirecek makinalar da bazı riskler taşıyor. Çalışan makinadan değil, yatan makinadan korkarlar. Çünkü sonuçta makinanın şanzimanının çalışması, akünün takviye ediyor



olması lazım. Yatan makinaların aküleri çalışmadığından dolayı belli bir süre içinde boşalır. Kış bitiminde şantiyelerde en çok karşılaşılan problemlerden birisidir boşalmış aküler. Bizim de müşterilerimize ilk sorduğumuz soru "Makinayı en son ne zaman çalıştırdınız?" olur."

1-2 aydan uzun süre çalışmayacak makinaların belirli aralıklarla, 5-10 dakikalık bir süre için çalıştırılarak ısıtılması, akülerinin şarj edilmesi, tüm yağ ve sıvılarının sirkülasyonunun sağlanması gerekiyor.

Sıcaklık farklılıklarının makinalara önemli etkileri oluyor

Sadece yaz ve kış aylarındaki değil, bölgesel sıcaklık farklılıkları da aynı makina üzerinde farklı uygulamalar gerektirebiliyor. Bunların başında da yağ ve soğutma suyu gibi sıvılar geliyor.

Yağın kaydırıcı özelliği olarak tanımlayabileceğimiz viskozitesi, sıcaklığa bağlı olarak değişkenlik gösteriyor. Yağ viskozitesini kaybettiği zaman çalışan parçalar arasında kaydırganlık olmadığı için, parçalarda aşınma, kırılma ve dökülme meydana gelecektir.

Bu sebeple, çalışılacak olan ortamın sıcaklık değişimlerine uygun yağ seçimi büyük önem taşıyor. 90 numara kullanılması gereken bir makina için 30 numara yağ koysanız da çalışır. Ancak hem verim sağlamaz hem de normalde 10 bin saat



gidebilecek bir parça 500 saatte arızaya sebebiyet verebilir. O yüzden uygun yağ seçimi, kış şartlarında olduğu gibi normal şartlarda da aslında önemli olan bir konudur.

Trabzon'da 10, Antalya'da 30 numara şanzıman yağı

15w40 gibi geniş çalışma aralıklı motor yağları ülkemizin büyük bir bölümündeki sıcaklık koşullarını sağlayabiliyor. Bu yağ Antalya'da da kullanabilirsiniz, Trabzon'da da. Ancak şanzıman yağı konusu olduğunda işler biraz değişiyor. Hava sıcaklıklarının daha düşük olduğu Trabzon'da 10 numara yağ kullanılırken, Antalya'da 30 numara yağ kullanılabilir. 10 numara ince bir yağdır, ancak soğuk havalarda kalınlaşmaktadır. Bu sebepten dolayı Trabzon'da 10 numara yağ kullanılırken, başka bölgede 30 numara veya 50 numara yağ kullanılır.

Makina üreticileri tarafından sadece bu makinalarda kullanılmak üzere özel olarak geliştirilen yağların kullanımı tavsiye ediliyor. Çünkü, yağın olması gerekenden az da olsa ince veya kalın olması halinde makinanın performansı etkilendiği gibi, motor ve şanzıman gibi ana komponentlerin revizyon tarihleri olması gerekenden daha erken süreye çekilebiliyor.

Çalışılan rakım için uygun motor ayarları yapılması gerekiyor

Dizel motorlar, belirli bir hava yakıt karışımının yüksek basınç altında patlamasıyla güç elde ediyorlar. Havanın içerisindeki oksijen miktarı yanmayı doğrudan

etkiliyor. Havadaki oksijen miktarı ise yükseldikçe azalmaktadır. Bu sebeple, daha yüksek rakımlarda çalışıldığı zaman motordan beklenen performansın sağlanması için supap ayarı yapılması gerekir. Aksi takdirde makina yükte girmekte zorlanabilir veya verim kaybı olabilir.

Yeni nesil elektronik makinalarda bu ayarlar yazılımlarla yapılabilir. Örneğin yeni nesil bir Caterpillar iş makinası ve 2-3 bin metre yüksekte bir şantiyeniz varsa; ilgili Borsan Makina servisini arayarak motor konfigürasyonlarını ve ayarlarınızı kontrol ettirmeniz gerekebilir.

Antifriz'in azı da zarar, çoğu da...

Antifriz, kışın şantiyelerin en öncelikli ihtiyaç malzemeleri arasında yer alır. Ancak genel olarak yanlış bilinmesinin aksine, antifriz soğutma suyunun sadece donma sıcaklığını düşürmez, aynı zamanda kaynama noktasını da yükseltir. Dolayısıyla seyrek olması donma, yoğun olması harraret riskini artırır. Bu yüzden karışımda uygun seviyede antifriz olması gerekiyor. Radyatördeki su - antifriz oranına bakarak mevcut karışımın donma ve kaynama sıcaklığını gösteren antifriz ölçer cihazları ile bunu tespit etmek mümkün oluyor.

Caterpillar Uzun Ömürlü Soğutma Sıvısı (ELC), 12 bin saat dayanıyor

Caterpillar, makinaların ateşinin çıkması veya donmalarını önlemek için kullanıcılarına ELC (extended life coolant) adlı özel bir soğutma sıvısı sunuyor. 12 bin saate kadar uzayan bir kullanım ömrü olan bu sıvı; aynı zamanda soğutma sistemini



temizleyerek tıkanmalar oluşmasını da önüyor. Su veya başka bir sıvı ile birlikte kullanılmadığı için karışımında bir oran yanlışlığı da mümkün olmuyor. İlk alım bedelinin bir miktar yüksek olmasına rağmen uzun ömürlü olması, işletme maliyetlerinde olumsuz bir etki yaratmıyor. Standart antifriz-su karışımlarının 2-3 bin saatte bir değiştirilmesi gerekiyor.

Soğuk bir kış gününe kötü bir sürprizle başlamamak için akü kontrolü şart

Akü ölçer cihazlarıyla akünün test edilmesi, kışı çıkarıp çıkaramayacağını belirlemesi büyük önem arz ediyor. Sulu tip akülerin su seviyesinin kontrol edilmesi, eksikse tamamlanması gerekiyor. Kış şartlarında özellikle kutup başlarında buzlanma gibi bu tarz sıkıntılar yaşanabiliyor.

Kayışlar ideal gerginlikte olmalı

Kayışlar makinalardaki en önemli aksesuarlar arasında yer alır. Bakımlarda düzenli olarak kontrol edilmesi ve 2 bin saatte bir değiştirilmesi tavsiye edilir. Yazın sıcaklıktan dolayı genişerek gerginliğini kaybeder; kışın ise soğuktan ge-

rilirler. Aşırı gergin veya gevşek kayış bir ise kolayca kopabilir. Bir tek kopuk kayış makinanızın yatmasına sebebiyet verebilir. Bu sebeple kayış gerginliğinin sürekli kontrol altında olması ve makinada en az 1 adet yedek kayış bulundurulması hayat kurtaracaktır.

Yazın klima, kışın kalorifer

Nasıl yazın klima bizim için vazgeçilmez bir şeyse, kalorifer de kışın çok önem kazanıyor. Kışın soğuk günlerini düşünerek klima ve ısıtma sisteminin bakımını da kış gelmeden yaptırmakta fayda var.

Islak zemin, lastiklerdeki patinaj riskini artırıyor

Su ve sıcaklığın lastiklerin en büyük düşmanı olduğu söylenir. Yapılan işe göre yanlış seçilmiş, ideal diş derinliğini kaybetmiş veya yanlış hava basılmış bir lastik ise sahibinin en büyük düşmanıdır. Patinaj yapan bir lastik daha çabuk aşınır, yeterli çekiş gücü sağlayamayacağı gibi yakıt tüketimini de artırır. Dolayısıyla kışa girmeden lastiklerin diş derinliğinin kontrol edilmesi, gerekli ise kaplatılması veya yenilenmesi gerekir. Ayrıca lastik havaları da düzenli olarak kontrol edilmelidir.

Palet gerginliği de kayışlar kadar önemli

Paletli makinalardaki palet gerginliği de motor kayışları gibi hayati önem taşıyor. Çekişin zorlaştığı zemin koşullarında gereğinden bol veya gergin olarak çalışan

paletler, yürüyüş takımında daha hızlı aşınmalara, kırılmalara ve hatta kopmalara dahi sebep olabiliyor.

Motor yeterince ısınmadan makina işe verilmemeli

Özellikle soğuk havalarda, motor belirli bir süre çalıştırılıp ısıtılmadan makina işe verilmemelidir. Soğuktan dolayı katılaşma eğiliminde olan tüm sıvı ve yağların ideal sıcaklıklarına ulaşarak her aksama ulaşması ve yeterli yağlama sağlanması gerekiyor.

Yakıtın da donabildiği bazı uç koşullarda ekstra önlemler almak gerekebiliyor. Borusan Makina tarafından Erzurum'da, eksi 52 derecede çalışmak zorunda olan 4 greyderin yakıt borularını ısıtmak için geliştirilen sistem buna en güzel bir örnek oluşturuyor.

Düzenli bakım ve kontrol kışın çok daha önemli

Ülkemizde kış koşulları oldukça sert yaşanıyor. Bu sebeple bakımlar kışın daha çok önem kazanıyor. Makinaların ömrünün kısılması ve işletme maliyetlerinin artması bir yana, önemli oranda iş kaybı da söz konusu olabiliyor...





İstanbul'un en prestijli projelerinden Nuvo Dragos, Tekno Vinç ile yükseliyor



Özderici Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı'nın hayata geçirdiği Nuvo Dragos Projesi, Tekno Vinç tarafından projelendirilerek satışı yapılan 4 adet Potain MC175 B model kule vinç ile yükseliyor. Tekno Vinç, projeye en gelişmiş teknolojiye sahip bu vinçlerin yanı sıra, en başından sonuna kadar her türlü teknik danışmanlık ve destek hizmeti de sağlıyor.

Proje, İstanbul Maltepe'deki Tugay Yolu Caddesi üzerinde, mülkiyeti Özderici GYO'ya ait olan eski Singer fabrikasının bulunduğu brüt 52 bin metrekarelik arsa üzerinde yükseliyor. 5 blokta 999 rezidans daire, 7 mağaza ve 1 iş yeri olmak üzere top-

lam 1.007 bağımsız birimden oluşuyor. İlk etap teslimatlar 2013 yılının Mart ayı, ikinci ve son etabı ise 2014 yılının Mart ayı sonunda teslim edilecek.

Türkiye'de Tekno Vinç tarafından temsil edilen ve dünyanın en fazla sayıda üre-

tim yapan kule vinç firması olduğu belirtilen Potain, aynı zamanda geniş bir ürün yelpazesine de sahip. Sadece kule vinç konusuna yoğunlaşarak bu alanda uzmanlaşan Potain, vinç sektörünün dünya lideri Manitowoc Crane Group bünyesinde yer alıyor.

Her proje için özel çalışma yapılıyor

Potain kule vinçlerinin, satış, kiralama ve satış sonrası hizmetlerini sürdüren Tekno Vinç, yer aldığı her proje için öncesinde ciddi hazırlık çalışmaları yapıyor. Öncelikle vinçlerin çalışacağı şantiyeye gidilerek binaların yerleşimi, çevre binaların projeye etkisi, montaj ve demontaj işlemleri ve kaldırılacak olan yükler belirleniyor. Daha sonra projeye uygun modeller seçiliyor. Projenin bilgisayar destekli teknik çizim (CAD) ve tasarımının incelenmesini takiben, vinçlerin güvenlik açısından çalışma yapılacak alana uygun olup olmadığı da kontrol ediliyor. Türkiye'deki kule vinçlerin genellikle 50 metre serbest yüksekliğe sahip olduğunu söyleyen Tekno İnşaat Makinaları A.Ş. Kule Vinç Grubu Teknik Servis Yöneticisi Musa Ata; "Alana birden fazla kule vinç kurulacaktır, vinçlerin serbest yükseklikte birbirlerine çarpmamasına dikkat etmek gerekir. Serbest yükseklikten yukarıya daha üst yüksekliklere gitmeniz gerektiğinde kule vincin binaya bağlanması gerekmektedir. Binaya bağlamak için de emniyet açısından belli koşullar var. Bu şartlara göre vincin yerleştirileceği yerin doğru belirlenmesi ve daha da önemlisi proje bittikten sonra vinçlerin sökülebiliyor olması gerekir. Biz, bütün bu planlamaları yaparak çalışıyoruz" diyor.

Potain MC175 B kule vinçlerin ön bom uzunluğu 60 metre

Proje boyunca kullanılacak malzemelerin ağırlık ve taşıma kriterleri en kritik noktalardan bir tanesini oluşturuyor. Kule vinç seçimi yaparken, düşeyde ve yatayda taşınacak yükleri kaldırabilecek kapasitede modellerin seçilmesine dikkat etmek gerekiyor. Dolayısıyla şantiyede taşınacak ağırlıklar kule vincin kapasitesini belirliyor. Nuvo Dragos Projesi'nde kullanılmakta olan 4 adet MC175 B model kule vinç 60 metre ön yatay boma sahip. Maksimum yük taşıma kapasitesi 8 ton. Bu kapasite merkezden yaklaşık 20-21 metre uzaklıkta sağlanıyor. En uzak mesafe olan 60 metredeki taşıma kapasitesi ise 1.400 kilogram.

Kule vinçlerde bulunan ve hidrolik olarak çalışan teleskopik yükseltme ünitesi; vinç-bina bağlantısı sağlandıktan sonra, üst bölüm ile gövdeyi birbirinden ayırarak yükseltme işlemini, kule vincin



Tekno İnşaat Makinaları A.Ş.
Kule Vinç Grubu
Teknik Servis Yöneticisi
Musa Ata

Özderici GYO
Proje Müdürü
Erhan Çil

kapasitesine göre ve yaklaşık 30 ila 40 metre arasında gerçekleştiriyor. Tekno Vinç bu projede 120 metre yüksekliğe 4 adet bağlantı ile çıkmayı planlamış.

Potain, gelişmiş teknolojiyle sektöre liderlik ediyor

Potain kule vinçlerde frekans kontrollü özel sistemler bulunuyor. Bu sistemler sayesinde tüm yükler, kaldırma ve indirmede, yatay taşımada ve herhangi bir noktaya bırakılırken son derece yüksek hassasiyet ile hareket edilebiliyor. Kule vincin üzerinde bulunan teknolojik sistemlerin operatöre birçok kolaylık sağladığına değinen Musa Ata; "Operatör, yükü kaç metreden kaldırdığını ya da kaç metreye bıraktığını, o anda rüzgârın hızının ne kadar olduğunu ve vincin kapasitesinin yüzde kaçına kadar yüklendiğini, sistem üzerinden elde edilen sinyaller ile kabinde yer alan dijital ekrandan görebilmektedir. Diğer birçok markada operatöre komut vermek için telsizle iletişim sağlanırken, bizim vinçlerimizle ekrandan her yeri kontrol etmek mümkün. Dolayısıyla operatör tam kontrol sağlayarak kaza riskini en aza indirebiliyor. Yüksek verimlilik elde edilmeye başlanınca, bu sistemleri diğer kule vinç üreticileri de yavaş yavaş kullanmaya başladı" şeklinde konuşuyor.

Projedeki olası problemler en başta çözülüyor

Şu ana kadar ciddi bir problem yaşanmayan projede oluşabilecek aksaklıkları en az düzeye indirebilmek için Tekno Vinç ile proje ekibi koordinasyon içerisinde sıkı bir ekip çalışma yöntemi

izliyor. Kule vincin bağlantı yapılacak yüksekliği, bağlantıların hangi aşamada gerçekleşeceğini, Özderici GYO Proje Sorumlusu Erhan Çil ile projenin en başında planladıklarını ve buna göre yol aldıklarını söyleyen Musa Ata; "Vinçlerin, binaların dış yüzündeki silindirik kolonlara bağlanması konusunda epey uğraştık. Ancak bu gibi konuların hepsi projenin en başında çözüldü. Uygulanan bakım prosedürleri sayesinde kule vinçlerde neredeyse hiç arıza yaşanmadı. Sadece standart halatların değiştirilmesi gerekti" diyor.

"Tekno Vinç, bizim stratejik ortağımız"

Hisse senetleri İMKB'de işlem gören Özderici GYO, Nuvo Dragos Projesi'ni



tamamen kendi öz kaynaklarıyla finanse ediyor. Firma, Dubai'den esinlenerek hayata geçirdiği bu projede kaliteli ve son teknoloji ürünler kullanılıyor. Tekno Vinç ile çalışmaktan son derece memnun olduklarını ifade eden Özde-rici GYO Proje Sorumlusu Erkan Çil, Potain'in dünyanın en iyi teknolojisine sahip vinç üreticilerinden biri olduğunu vurguluyor.

“Pazarlamak ve satmak bir başarıdır. Ancak sattığın vincin arkasında durmak 5 kat daha fazla başarıdır. O vincin teknolojisini hazmetmiş ve düzenli olarak eğitime katılmış teknik ekipler sayesinde, servis hizmetlerini de müşteriye çok ekonomik bir şekilde sunuyor Tekno Vinç. Almanya'dan kalıp getirmişsin, 3-4 milyon Euro harcamışsın ve o mali kırmadan, dökmeden hassas bir şekilde ve milimetrik olarak indiriyor aşağıya. İşin ucu büyük yatırımlara dayandığı için hesaplarınızı doğru yapmanız lazım. Tekno, bizim bundan sonraki işimizde de olmazsa olmazımızdır.”

Erkan Çil, Tekno Vinç'in olası bir aksaklıkta çözemeyeceği hiçbir problemin olmadığını da altını çiziyor ve ekliyor: *“Projemize uygun olabilecek en iyi vinçleri bize verdiler. Tekno Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen'e ve diğer tüm Tekno Vinç çalışanlarına teşekkür ediyorum. Alman Rudolf Hell, Mitsubishi Asansör ve Mitsubishi Klima Plus gibi firmalar bizim çözüm ortağımız. Oysa Tekno Vinç, bizim stratejik ortağımız.”*



“Çünkü diğer ikmalcilerden farklı olarak, Tekno Vinç'in bizdeki stratejik değeri 100 üzerinden 50. Türkiye'de ve dünyada bu işi teknolojik anlamda iyi yapacak birkaç kule vinç markası var. Onlardan bir tanesi de Potain.”

Erkan Çil, yaklaşık 250 metre yükseklikte olacağı belirtilen yeni projeleri için Tekno Vinç ile farklı bir model konusunda görüştüklerini açıklıyor ve Tekno Vinç ile çalışmaya devam etmek istediklerini ifade ediyor.

“Tekno Vinç'in MC 235 B model özel bir kule vinci var. O vinçten Türkiye'de yüksek yapı inşa eden birçok firmada var. Yeni projemiz için satın almayı planlıyoruz. Bu işe yaklaşık 4-5 milyon dolar daha yatıracamız.”

“Kule vinç kazalarının 3 temel sebebi var”

Kule vinç kazalarına, devrilme de dâhil neden olan birkaç temel noktanın olduğunu dile getiren Musa Ata, ilk olarak zeminin kule vinç montajı için elverişli olması gerektiğini söylüyor. Kule vincin kurulacağı altyapının seçilen modele uygun şekilde hazırlanması gerektiğini vurgulayan Ata, zemin kaymasından dolayı çok sayıda iş kazasının olduğunu dikkat çekiyor.

Musa Ata, Türkiye'de meydana gelen kule vinç devrilmelerine neden olan en önemli sebebin ise vinçlerin sahip olduğu emniyet sistemlerinin iptal edilerek kapasitesinin çok üzerinde ve uygun olmayan yüklerin kaldırılması olduğunu vurguluyor.

Son olarak da, binaya bağlanarak yükselecek kule vinçlerde, vinç – bina bağlantılarının her birinin, ortaya çıkan kuvvetleri taşıyabilecek mukavemette ve yapıda olması gerektiğinin altını çiziyor.

“Birkaç yıl sonra kazaların daha az yaşandığı bir Türkiye ortamına kavuşmayı ümit ediyorum”

Projede kullanılan gelişmiş teknolojiye sahip Potain Kule Vinç'lerin, operatörün hatalı veya bilinçsiz kullanımlarına karşı güvenlik önlemlerine sahip olduğunu dile getiren Musa Ata, böylelikle öngörülebilir risklerin ortadan kaldırıldığını ifade ediyor.

Türkiye'de teknik ve ekonomik ömürlerini henüz tamamlamamış olmalarına





rağmen bakımsızlıktan ve hatta üzerlerinde mevcut olması gereken emniyet elemanlarının yokluğundan dolayı kazalara karışan çok sayıda vincin olmasından duyduğu rahatsızlığı ifade eden Musa Ata, Çalışma Bakanlığı'nın yaptığı çalışmalarla güvenli vinç kullanımındaki bilincin artacağını öngörüyor.

Makina Mühendisleri Odası'nın 3 ayda bir şantiyelere gelip kule vinçleri test etmesini ve buna bağlı olarak da 3 ay süreyle çalışabilir raporu vermesini çok yerinde bulunduğunu söyleyen Musa Ata; "Kule vinç ile emniyetli çalışma konusu Türkiye'de henüz iyi anlaşılammış durumda. Sadece yük kaldırdığı ve operatör tarafından kullanıldığı bilinci var insanlarda. Oysa 'Vincin içyapısı nedir? Emniyet sistemleri nasıl çalışır?' kimse ilgilenmek istemiyor. Birkaç yıl sonra kazaların daha az yaşandığı, 30-40 yaşındaki bakımsız makinaların çalışmadığı bir Türkiye ortamına kavuşacağız diye ümit ediyorum" diyor.



Nuvo Dragos Projesi Satış Uzmanı Burcu Polat

"Projemiz Maltepe Tugay Yolu Caddesi üzerinde, mülkiyeti Özderici GYO'ya ait olan eski Singer fabrikasının bulunduğu brüt 52 bin metrekarelik arsa üzerinde yükseliyor. 5 blokta 999 rezidans daire, 7 mağaza ve 1 iş yeri olmak üzere toplam 1.007 bağımsız birimden oluşuyor. Burası konsept olarak çevredeki Adliye Sarayı, metro, alışveriş merkezi ve hastanelere yakın bir proje olması özelliğiyle öne çıkıyor. Projede iki etap halinde teslimatlar yapacağız. İlk etabımızı 2013 yılının Mart ayı, ikinci etabı da 2014 yılının Mart ayı sonunda tamamlayacağız.

Mimari tasarımı Ömer Çamoğlu tarafından yapılan Nuvo Dragos, aynı zamanda Özdericiler GYO'nun bu bölgedeki ilk projesi. Projenin konsept olarak farklı bir renk ve tasarımı var. Bu bölgeye renk katacak."

Elektrik Yüksek Mühendisi Adem Bilgili

"İnşaat sürecinin tüm aşamalarında her türlü güvenlik önlemlerimiz alınıyor. İş güvenliği için bütün panolarda kademeli olarak 5-6 tane ayrı kaçak akım ile ilgili güvenlik sistemimiz var. Bütün akım toprakta ve standartlara uygun. Dolayısıyla hiçbir şekilde elektrik akımına yakalanmak mümkün değil. Çünkü kaçak akımda sigorta hemen devreye giriyor ve anında elektrik kesiliyor. Ayrıca bu binalar yüksek olduğu için çalışırken vince yıldırım düşme tehlikesi var. Bunu önlemek için de vinçlerimizde paratoner görevini üstlenecek şekilde topraklamamız var. Ayrıca kule vinçler güvenlik açısından sahip olduğu özelliğiyle 50 kilometre esen rüzgar şiddetinde çalışmasını durduruyor. Periyodik olarak makina mühendisleri tarafından bakımları yapılıyor. Dolayısıyla şu ana kadar herhangi bir iş kazası olmadı. Umarım olmayacak da."



Özderici GYO Makina Mühendisi Deniz Eycan

"Yangın, ısıtma, şehir şebeke ve su tesisatı gibi tüm tesisat grubundan ben sorumluyum. Yangın kazalarını önlemek amacıyla binalarda birinci sınıf yangın sistemleriyle imalat ve montaj yapılıyor. Her katımızda akıllı izleme anahtarları, vanalar ve akış debi ölçerler bulunuyor. Su akımı olduktan sonra akışmetre çalışıyor ve bunlar yangının çıktığı katı merkez panoya bildiriyor. Merkezi kontrol odası, hangi katta ve dairede yangının çıkıp çıkmadığını harcanan debiye göre tahmin edebiliyor."



Nuvo Dragos Projesi İç Mimar Onur Arda

"Burada insan hayatına önem verdiğimiz kadar doğaya da önem veriyoruz. İçeride ve dışarıda kullandığımız her malzeme yanmaz olduğu ve insanlara zarar vermediği gibi doğaya da zarar vermiyor. Asansörümüzden klimamıza, camlarımızdan doğramalarımıza kadar kullanılan bütün malzemeler çevreye duyarlı ve LEED Sertifikası'na sahip."



Yeni Volvo FH Serisi ile ekstra yol tutuş ve otomobile yakın direksiyon hissi

Optimize edilen ön ve arka süspansiyon sistemleri, arttırılmış boşa gitme dengesi, geliştirilen kabin süspansiyonu ve bağımsız ön süspansiyon özelliği ile yeni Volvo FH Serisi'nin sürücülere daha üstün bir sürüş ve yol tutuş imkanı sunduğu ifade ediliyor.

Yeni Volvo FH Serisi'nde yapılan 5 temel iyileştirme şöyle sıralanıyor:

- 1) Şasiye daha az kuvvet binmesini sağlayan yeni arka vagon yapısı
- 2) Kinetiği modifiye edilen ön vagondaki yay elemanları

3) Geometrisi değiştirilen kabin süspansiyonu – Sert bir kabin sabitleyici ile birlikte tüm süspansiyon bileşenleri yeniden ayarlanmış

4) Sürücünün ideal sürüş pozisyonunu ayarlayabilmesini sağlayan yatırılabilir kolon özellikli direksiyon

5) Bağımsız Ön Süspansiyon ile birlikte kremayer ve pinyonlu direksiyon

Volvo Kamyon'un Yol Tutuş ve Sürüş Müdürü Stefan Axelsson'a göre tüm bu faktörler, boşa gitme dengesinde önceki FH serisine kıyasla yüzde 50 iyileşme sağlıyor.

Stefan Axelsson açıklamasında; “Yeni FH, yolda dengeli ve öngörülebilir bir sürüş sunuyor. Ayrıca direksiyon hakimiyetini mükemmelleştirmeyi de başardık. Direksiyon simidi aracın hareketlerine hassas ve doğru tepkiler veriyor. Direksiyon simidinin yatırılabilir kolon özelliği, fiziki durumları ne olursa olsun tüm sürücülerin aracını gerçekten konforlu bir oturma pozisyonunda sürebileceği anlamına geliyor” diyor.

Yönlendirme ve devrilmeyi önleme dengesinin, sürücü üzerinde doğrudan ve



Volvo Kamyon Ürün Yöneticisi Martin Palming

nakliyecinin kârlılığı üzerinde dolaylı bir etkisi bulunacağı ifade ediliyor. Axelsson bu konuyla ilgili olarak şunları söylüyor: “Kamyonun geliştirilmiş özellikleri, sürücünün daha az yorulmasını ve böylece aracı daha rahat sürmesini sağlıyor. İşine odaklanabilen bir sürücü, aracını daha güvenli kullanıyor ve ister araç sürmek, ister rotanın sonunda müşteriyle buluşmak olsun, her işte daha başarılı oluyor.”

Dünya’da bir ilk - Bağımsız Ön Süspansiyon (IFS – Independent Front Suspension)

Yeni Volvo FH serisi, dünyanın bağımsız ön süspansiyonlu (IFS) ilk ağır çekicisi olma özelliği taşıyor. IFS ile birlikte sürüş ve yol tutuş üzerinde önemli oranda etkisi olan kremayer ve pinyonlu direksiyon da yeni FH Serisi’nde sunuluyor.

Volvo Kamyon Ürün Yöneticisi Martin Palming konuya ilişkin olarak; “IFS ön tekerleklerin ayrı birer süspansiyonu olması ve böylece bir tekerleğin hareketlerinin diğerini etkilememesi anlamına geliyor. Sonuç olarak yolda daha istikrarlı ve dengeli bir sürüş sağlanıyor” şeklinde konuşuyor.

Bağımsız ön süspansiyon, binek araçlarda uzun zamandır, otobüslerde ise bir süredir kullanılıyor.

Kremayer ve pinyonlu direksiyon da binek araç sektöründen örnek alınan bir diğer teknoloji. Dişlilerle donatılmış bir direksiyon şaftı, direksiyon simidi hareketlerinin tekerleklere geleneksel bir direksiyon dişlisine kıyasla daha doğrudan iletilmesini sağlıyor. Bu da sürücüye daha hassas bir yol tutuş hissi olarak yansıyor.



Martin Palming, başlangıçta soldan direksiyonlu kamyonlarda kullanılacak olan yeni teknoloji hakkında; “Volvo FH, hem yönlendirme dengesi hem de sürüş ve virajlarda yol tutuş açısından standartları belirliyor. Tamamen dolu bir katarı bu kadar büyük bir hassasiyet ve güvenle sürebilmek tek kelimeyle olağanüstü bir his. Aracı rotasında tutmak için herhangi bir ekstra direksiyon hareketi yapmak gerekmezsiniz yeni FH çekici, gerçekten etkileyici bir hassasiyetle virajlarda sizin belirlediğiniz çizgiyi izliyor” diye belirtiyor.

IFS ile kremayer ve pinyonlu direksiyonun faydasını en fazla görecekteler olanların, sık sık uzun mesafeler kat eden ve çoğunlukla yeni sistemin gerçek etkisini göstereceği virajlı veya dar yollardan geçmesi gereken sürücüler olacağı ifade ediliyor.

Martin Palming; “IFS, mükemmel yol tutuşu biraz daha kusursuzlaştırmak ve her şeyin en iyisine sahip olmak isteyenler için ideal. IFS’siz Volvo FH sürüş ve yol tutuş alanında piyasanın bir numarası olacak. IFS’li Volvo FH ise pastanın üzerindeki krema gibi olacak. Bu noktaya ulaşmak için titizlikle çalıştık” diye konuşuyor.

Yeni Volvo FH’ın Avrupa pazarına 2013 baharında gireceği belirtiliyor.

İzmirli Gültekin Kar İnşaat, yine Ford Cargo dedi

Yurt dışında da uzun yıllar iş yapan ve Türkiye'deki hafriyat işlerine Aliğa'da başlayan İzmirli Gültekin Kar İnşaat, yeni aldığı 10 adet Ford Cargo ile araç filosunu büyüttü.

Haziran ayında 10 adet 3536D Ford Cargo alan firma, şimdi de 10 adet Cargo 4136D damperli kamyon alımı yaptı. Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü Tesisleri'nde üretilen Ford Cargo araçlar, Ford Otosan Kamyon Bölge Müdürü Mete İnceer ve Ford Otosan Büyükkaracı Bayi Satış Sorumlusu Mehmet Akgül tarafından Gültekin Kar İnşaat Yetkilisi Şenol Aktaş'a törenle teslim edildi.

Çift çekerde tercihi yine Ford Cargo olan Gültekin Kar İnşaat'ın yetkilisi Şenol Aktaş, törende yaptığı konuşmada; "Ford Cargo araçların bölgemizde geniş servis ağına sahip olması, ekonomik bakım giderleri ve yakıt tasarrufu ikinci kez Ford Cargo alımı yapmamızın en önemli nedenleri oldu" dedi.

İki yıl sınırsız kilometre garantisi var

360 PS/1.400 NM gücündeki güçlü ve



ekonomik Ecotorq motoru, yeni mandallı tip konforlu şanzımanı, 10 mm 500 MPa gücündeki sağlam şasisi, standart olarak sunulan klima ve 2 yıl sınırsız kilometre garantisi gibi rekabetçi özellikleriyle öne çıkan Ford Cargo Yeni İnşaat Serisi; inşaat, hafriyat, maden ve beton firmalarının beklentilerini en yüksek şekilde karşılamayı hedefliyor. Rahat vites geçişleri, kolçaklı koltuk, artırılmış kabin içi konfor ve üst yapıyı görme imkanı veren yeni arka cam ile sürücülerin işlerine odaklanması sağlanıyor.

1.500 kişiye istihdam sağlayan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda aynı zamanda Euro 5 normlarına uygun, çevre dostu Ecotorq motor üretimi yapılıyor. 7,3 litre ve 9 litre silindir hacminde 260PS/320PS/360PS/380 PS güce sahip motorlar yüzde 100 Türk iş gücüyle, tamamen yerli olarak üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.

Yeni MST 6 Serisi beko loderlere Ege Bölgesi müşterilerinden tam puan



Lansmanı Eylül ayı içerisinde İzmir Enternasyonal Fuarı'nda yapılan yeni MST 6 Serisi beko loderler geçen iki ay içerisinde çok sayıda

müşterisiyle buluştu ve olumlu eleştiriler aldı. Bu müşterilerin büyük çoğunluğu lansmanın yapıldığı İzmir ili ve çevresinden.


Bergama'da müteahhitlik yapan bölgenin saygın firmalarından Çokal İnşaat, iki adet MST beko loder olarak Sanko Makina ailesine katıldı.

MST 6 Serisi beko loderleri bünyesine katan Acar Kardeşler ise yıllardır uzmanı olduğu hafriyat konusunda faaliyet gösteriyor. Firmanın tercihinde, operatörlere geniş bir görüş ve hareket alanı sağlayan yeni kabin tasarımı ile maliyet avantajı sağlayan yeni teknoloji kullanımının etkili olduğu belirtiliyor.

30 yılı aşkın süredir altyapı, köprü, yol ve alt geçit projeleri gerçekleştiren Atak Mühendislik de yeni projeleri için MST 6 Serisi beko loderi tercih etti.



Yeni 6 Serisi MST Kazıcı Yükleyiciler Şantiyelerde

 **Sanko Makina tarafından geliştirilen yeni 6 Serisi, tamamen yenilenen tasarımı, artırılan koparma gücü ve yakıt ekonomisi ile sektördeki rekabeti yeni bir boyuta taşıyor.**

Sanko Makina İmalat Makinaları Pazarlama Müdürü Can Elvanlıoğlu ile bir araya gelerek, yeni 6 Serisi MST Kazıcı Yükleyicileri yakından inceleme fırsatı bulduk.

Müşteri görüşleri ve servislerden gelen veriler çerçevesinde geliştirildi

Türkiye'den farklı sektörlerde dünya markaları yaratmak amacıyla devlet tarafın-

dan uygulanan Turquality programında da yer alan Sanko Makina, ürünlerini geliştirirken müşterilerinden ve servislerinden gelen bilgi ve görüşlere öncelik veriyor. Can Elvanlıoğlu bu konuyla ilgili olarak şunları söylüyor: "Bizim kaynağımız, müşterilerimiz ve operatörlerimizdir. Buralardan gelen geri besleme, satış sonrası hizmetlerden gelen veriler ile makina- da neler yapmamız gerektiğini belirliyor ve çalışmalara başlıyoruz. Güçlü bir Ar-

Ge departmanımız var. Aynı zamanda Turquality almış bir firmayız. Bu konudaki çalışmalarımız da devam ediyor.

6 serisi makinamızda da estetiği ve işlevselliği birlikte kullanmaya çalıştık. Bu tasarım anlayışını aracın ön tampon, hava alma panjuru, motor kaputu, kabin ve kabin tavanı ile çamurluklar, kazıcı gibi parçalarda ve stikerlarda da görmek mümkündür."



Geniş ön görüş açısı

Operatör görüş açısında yüzde 25 artış Yeni 6 Serisi'nde kabinde yapılan radikal değişikliklerle önceki seriye kıyasla, operatör görüş açısının yüzde 25 artırdığı belirtiliyor. Kabin tamamen oval camlarla donatılmış ve camlar arasındaki boşluklar tamamen kapatılmış. Alt camların boyları uzatılarak görüşü önemli ölçüde azaltan kör noktalar en az düzeye indirgenmiş.

Makinanın ön boyu, yükleme ve tesviye yaparken operatörün önünü daha rahat görebilmesi amacıyla kısaltılmış. Operatör kovanın alt çizgisinin toprakla temas ettiği yeri artık daha iyi görebiliyor. Dolayısıyla da çok rahat tesviye yapma imkânı doğuyor. Önceden 3 pas ile geçilen bir sahada artık tek pasın yeterli olabildiği ve bunun işin daha hızlı yapılması ile birlikte yakıt tasarrufunda da önemli avantaj sağladığı belirtiliyor.

Kabinde 16 farklı noktadan üfleme yapılıyor

Operatör konforunu artırmak amacıyla kabin içi üfleme kanal sayısı 16'ya yükseltilmiş. Klimanın standart olarak sunulduğu makinalarda, kabin içerisindeki her açıdan etkili soğutma ve ısıtma özelliği sağlanmış.

Ön ve arka kova kontrolleri joystickler ile sağlanıyor

Ön kova açılır kapanır çene hareketlerini sağlayan elektro-hidrolik joystick, tek levye olduğu için parmaklarla kontrol ediliyor. Böylece operatöre kullanım rahatlığı sağlanıyor.

Arka kova hareketleri de yine joystickler ile kontrol ediliyor. Operatör koltuğunu geriye çevirdikten sonra beko kollarını, yani joysticklerini kendine doğru çekiyor ve ayarlanabilir hale getiriyor. Kendi kullanımına göre kademelerini ayarlıyor. İsteddiği pozisyona getirebiliyor. Dolayısıyla çalışma rahatlığı sağlıyor.

Can Elvanlıoğlu, arka kova kontrolü ile ilgili olarak şunları ekliyor: "Makinada



Sanko Makina
İmalat Makinaları Pazarlama Müdürü
Can Elvanlıoğlu

arka kova ile çalışırken meydana gelebilecek en büyük problem, kovanın aşağıda kazı yaptığı anda nereyi kazdığını görmemenizdir. 6 serisi makinamızda bununla ilgili büyük avantaj sağlandı. Makinanın sifıra kadar olan mesafesi, operatör koltuğunda otururken bile görülebilecek şekilde tasarlandı. Koltuğunu öne çekiyor ve makinanın sifir noktasından dibini görebiliyor."

Yeni seride çift pedal haline getirilen fren kontrolü, daha kısa mesafelerde dönme avantajı sağlıyor.

Arka kova koparma gücünde yüzde 15 artış

Arka kova kontrol mekanizmalarında yapılan geliştirme çalışmaları neticesinde yaklaşık yüzde 15 artırılan koparma gücü, operatörün işini daha kolay ve hızlı yapmasını sağladığı gibi iş çevrim sürelerinin azalması ile yakıt tasarrufu konusunda da avantaj yaratıyor. 6 serisi makinalardaki arka kova koparma gücü 6 bin 800 kilogramkuvvete çıkarılmış.

Yüzde 15 e varan yakıt tasarrufu

Can Elvanlıoğlu, yakıt tasarrufunun kaynağını şöyle açıklıyor: "Yakıtın düşük olmasının temel sebebi makinanın seriliğidir. Makinanın koparma kuvveti düşük olursa; kolay sökü yapamadığı



Ön kova joystick



Arka kova kontrol joystickleri

için daha uzun süre aynı noktada çalışmak ve güç harcamak zorunda kalır. Ama siz eğer makinanızın koparma kuvvetini yeterince güçlendirirseniz, bu durumda daha kısa bir sürede koparmayı gerçekleştirdiği için yakıt tasarrufu sağlanmış oluyor. Eski ve yeni makinaları kıyasladığımızda yaklaşık olarak yüzde 15 civarında bir tasarruf sağlanmış oldu. Bu da hem arka kova koparma kuvveti, hem de ön yükleyicinin koparma kuvvetinin artırılmış olmasından kaynaklanan bir avantajdır."

Elektrik kontrollü faydalı model patenti alınmış arka bom kilidi

Mekanik olarak kilitlenen arka bom, 6 serisi ile birlikte artık operatör tarafından kabin içerisinde tek düğme ile elektrik kumandalı olarak kilitlebiliyor. Makina üzerinde kullanılan parçalı hortumların en büyük avantajı, herhangi bir patlama sonucunda hortumun tamamının değil de sadece o bölümünün çıkarılıp değiştirilebilmesi olarak açıklanıyor. Böylece hem vakit kaybı hem de yedek parça maliyeti azaltılıyor.

Seri üretimde gürültü seviyesini düşüren tandem helisel dişli tip hidrolik pompa kullanılıyor

Makinanın motor ve hidrolik sisteminde herhangi bir değişiklik yapılmamış. Seri



Gösterge ve Kontrol Paneli



Çiftli fren pedalı

üretimde helisel dişli tip tandem hidrolik pompa kullanılıyor, ancak talebe göre pistonlu tip pompa da takılabilir.

Motor kaputu 3 parça olarak tasarlanmış

Üst kapak tek parça olarak açılıyor. Birbirinden bağımsız açılabilen yan kapaklar sayesinde günlük bakım kolaylığı sağlanmış.

MST 'lerin güçlü şasinde önemli bir değişikliğe gidilmemiş. Lastikle arasında

taş sıkışması halinde kırılmalar yaşanabilen çamurluklar elastik hale getirilmiş. Dışarıdan gelecek darbelerle açık mazot tankı ve hidrolik tanklar delinme ve kırılmalara karşı kalın saçtan yapılmış. Ön kaputun, önden yukarı doğru hidrolik piston yardımı ile açılıyor olması yan kapakların birbirinden bağımsız açılması bakım ve kontrollerde avantaj sağlayacaktır.

Türkiye'de ilk hedef yüzde 20 pazar payı

Öncelikle sadece yurt içi piyasaya su-

nulan yeni 6 Serisi MST Kazıcı Yükleycilerin, önümüzdeki 1 yıllık süre içerisinde yurtdışına da ihraç edilmesi hedefleniyor. 40'ın üzerinde ülkeye ihraç yapan firma, bu pazarlar için önceki M544 ve M542 modellerinin üretimine devam ediyor.

Ön tekerlekleri küçük olan MST642 ve dört büyük eşit tekerleğe sahip olan MST644 modellerine pazardan ciddi bir talep aldıklarını söyleyen Can Elvanlıoğlu, hali hazırdaki teslimat süresinin 2 ay civarında olduğunu ifade ediyor.



Adapazarı - Silah Hafriyat Operatörü İbrahim Bardi:

"Yaklaşık 10 yıllık operatörüm. 6 senedir Mehmet Silah ile çalışıyorum. Bugüne kadar bütün makinalardan kullandım. Yeni MST 6 Serisi'ni çok beğendim. Eski makinalara göre çok gelişmiş. Yakıtı tasarruflu. Arka bekoda 1.300-1.400 devirle beraber bomu rahatlıkla kullanabiliyoruz. Ön kovayı kullandığımda yaklaşık 9 litre yakıt gidiyor. Bu miktar, arka kovayla daha da düşük oluyor. Makinanın genel anlamda kullanımı çok rahat. Ön ve arka görüş mesafesi çok iyi düzenlenmiş. Koparma gücü yine ön ve arkada çok güçlü. Hidrolik sistemler, çift pistonlu güçlendirilmiş. Çok seri bir makina. 6 Serisi'ni özellikle tavsiye ediyorum."

"Şu anda Türkiye'de yüzde 15 e yakın bir pazar payına sahibiz. Hedefimiz öncelikle yüzde 20' yi yakalayıp daha sonra da artan bir ivme ile daha da yükseltmektir."



Tek parça motor kaputu



Sektörün yeni yılı dolu dolu geçecek

İMDER ve İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, 2013'te gerçekleşecek birçok organizasyon ile sektörü bir araya getireceklerini ve bu sayede sorunların daha kolay çözülebileceğini söyledi.

Sektörün genel değerlendirmesini yapan Türkiye İş Makinaları Distribütörleri Derneği (İMDER) ile İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) Genel Sekreteri Faruk Aksoy, yeni yılın fuar, kongre ve zirve toplantılarıyla dopdolu, üreticiler için faydalı bir zaman dilimi olacağını belirtti.

Bu yıl Eylül ayında gerçekleşmesi planlanan 13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı (KOMATEK 2013)'nin, düzenleneceği yer olan Ankara Atatürk Kültür Merkezi civarında başlayacak inşaat çalışmaları nedeniyle Mayıs ayına alındığını belirten Genel Sekreter Faruk Aksoy, Uluslararası İş Makinaları Kongresi'nin de 19 - 20 Eylül tarihlerinde yapılacağını bildirdi.

Sada Uzmanlık Fuarları tarafından, 29 Mayıs - 2 Haziran 2013 tarihlerinde Ankara Atatürk Kültür Merkezi'ndeki 125 bin metrekare üzerinde düzenlenecek ve İMDER'in destek verdiği KOMATEK 2013 için ekstra 60 bin metrekarelik alan talep ettiklerini ifade eden Faruk Aksoy, ilgili isteğin onaylanması durumunda KOMATEK 2013'ün Türkiye'nin en büyük fuar organizasyonu olacağını dile getirdi.

Komatek 2011'in, 500'den fazlası yabancı olmak üzere 30 binin üzerinde kişi tarafından ziyaret edildiğini ve bunun büyük bir başarı olduğunu kaydeden Faruk Aksoy; "Türkiye, herkes için şu anda parlayan bir inci. Pazarı görmek ve dâhil olmak için fuara yurt dışından da katı-

lımcı veya ziyaretçi olarak gelmek isteyen çok kişi oluyor. Organizasyonun Ankara'da düzenlenmesi, sadece yerli ziyaretçiler için değil, imalatçılarımız açısından da avantaj sağlıyor. Çünkü günümüzde artık sadece batı bölgelerimizde değil, ülkemizin her köşesinde üretim yapılıyor" diye konuştu.

Ankara'da yeterli bir fuar alanı olmadığını hatırlatan İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'dan konuyla ilgili söz aldıklarını ve gerçekleşmesi halinde Komatek'i her 2 yılda bir düzenleyeceklerini bildirdi. Genel Sekreter Aksoy, bu yıl 125 bin metrekare üzerinde gerçekleşecek ve yüzde 95'i katılımcılar tarafından doldurulan fuar alanına ek olarak 60 bin metrekarelik bir bölüm daha istediklerini, değerlendir-

dirme aşamasında olan bu duruma ilişkin Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ile Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'den büyük destek gördüklerini belirtti. Aksoy, talebin olumlu yanıtlanması durumunda, Komatek 2013'ün toplamda 185 bin metrekarelik alan üzerinde yapılacağına dikkati çekti.

“Sektör, ilk kez bir araya geldi”

İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, 13 Kasım'da Ankara Bilkent Otel'de düzenlenen Kırma Eleme Sektör Zirvesi'nin beklenenin üzerinde katılımıyla gerçekleştirildiğini vurguladı. Faruk Aksoy, İMDER üyesi olan ASC Türk Makine, Borusan Makina, Burçelik, Cermak, Enka Pazarlama, Sandvik Endüstriyel Mamüller ve SİF JCB İş Makinaları'nın yanı sıra sektör temsilcilerinden Alfamobil, Beyer, Borataş İzmir, Dizel Turbo, Gelen Makine, Gürsan, Metso, MFL, Nace, Özyurt Makina, Parker Plant, Pi Makina, Saes, Semak ve Uğur Makina'nın da davet edildiği organizasyon kapsamında sektör sorunlarının ele alınarak, birlik çağrılarını yapıldığına işaret etti.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Ekonomi Bakanlığı, Türk Standartları Enstitüsü ve Orta Anadolu İhracatçıları Birliği gibi kurumların destek verdiği zirveye; İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Cüneyt Divriş, Kırma-Elemente Sektörü Komite Başkanı ve Sandvik Genel Müdürü Rıza Toprakçı, TSE Otomotiv Dairesi Başkanı Mehmet Çetin ile Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Politikaları Dairesi Başkan Yardımcısı Zühtü Bakır'ın da konuşmacı olarak katıldığı bilgisini veren Genel Sekreter Aksoy, burada sektörün sorunlarına değinilerek çözüm arayışlarına gidildiğini anlattı.

Ortalama 150 milyon dolar ciroya sahip kırma eleme sektöründe üretici, distribütör ve ithalatçı olmak üzere 50'den fazla firmanın bulunduğunu dile getiren İMDER Genel Sekreteri Aksoy; “Bu toplantı bize, sektörde gerçekten bir iş birliğine ihtiyaç olduğunu gösterdi. 43'ün üzerinde firmadan katılım oldu. Bu rakam, belediğimizizin çok üzerindedir. Komite Başkanımız Rıza Toprakçı'nın da belirttiği üzere; sektör, ilk kez bir araya geldi” dedi.

Zirvede öne çıkan sorunların teknik standart eksikliği, tesislerin iş güvenliği sorunları ve standartları, patent hakları,



taş analizi yapabilecek test merkezi ihtiyaçları, KKDF (Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu) sorunu, Ar-ge ve Ürge kalite kontrol sıkıntıları, etik rekabet, PGD (Piyasa Gözetim ve Denetim) eksikliği, yetmişmiş eleman sorunu, üretimde kalite kontrol problemi, olumsuz Türk makina imajı ve Çin tehdidi gibi başlıklar altında sıralayan Aksoy, sektördeki asıl problemin örgütlenme eksikliği olduğunu savundu. 5 binin üzerinde firmanın KKDF sıkıntısı yaşadığının altını çizen Faruk Aksoy, bu bağlamda yetkililer ile görüşüklerinin ve olumlu sonuçlanması yolunda ümitli olduklarının üzerinde durdu.

Genel Sekreter Aksoy, İMDER çatısı altında 12 sektör komitesi olduğunu ve bu anlamda sektörün nabzını tuttıklarını belirterek, sorun ve ihtiyaçları ortak bir paydada tartışarak çözüme ulaştırabilmek için firmalara, derneğe üye olmaları konusunda çağrı yaptıklarını dile getirdi. İMDER'in 11 yaşına girdiğini anımsatan Aksoy; “Tüm sektör temsilcilerine, ‘Güç birliğimizden siz de istifade edin!’ mesajını verdik. Yaptığımız ankette, toplantıya katılan 10 civarında firmadan derneğimize üyelik konusunda olumlu yanıt aldık ve bu bizi çok memnun etti” şeklinde konuştu.

İMDER, PGD Zirvesi'ne hazırlanıyor

Önümüzdeki Şubat ayında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürün Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'nün himayesinde PGD (Piyasa Gözetim Denetim) Zirvesi yapılacağı konusunu değerlendiren İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, bu kapsamda

sektöre ilişkin güncel mevzuat ve düzenlemelerin değerlendirileceğini ve etik rekabet, insan sağlığı ve güvenliği, çevre duyarlılığı, CE standartları gibi konular üzerinde bilgi alışverişinde bulunulacağını söyledi.

Bakanlık ile PGD konusunda ortak çalışmalar yaptıklarını ifade eden Faruk Aksoy, İMDER ve İSDER çatısı altında Avrupa'da bu sistemin nasıl işlediğine ilişkin ekskavator, yükleyici, kompakt ekipman, kule ve mobil vinç, hidrolik kırıcı gibi tüm iş makinaları ile forklift üreticilerine yönelik yayımlar hazırlandığının ve bunların ulusal denetim kitapları haline getirileceğinin altını çizdi.

Konuşmasının sonunda sektörü değerlendiren İMDER Genel Sekreteri, Avrupa pazarının ciddi bir sıkıntı içerisinde olduğunu ve ihracat payımızın yüzde 55'den yüzde 35 oranına düştüğünü belirtti. Genel Sekreter Aksoy, Avrupa'nın stok bulundurmaması nedeniyle panik yaşadığını, Amerika'da ise durumun daha iyiye gittiğini belirtti.

CeMAT, WIN (World of Industry) ve Logist fuarlarına kısaca değinen Genel Sekreter Faruk Aksoy, sözlerini şöyle sürdürdü: “Fuarlar bizim için değerli. Burada, İSDER üyelerine de özel seçenekler sunuyoruz. Sektörün en önemli fuarı WIN içerisinde İSDER üyeleri 3 bin metrekarelik alana sahip olacak. 2013'de Mart ve Haziran aylarında WIN fuarları, Kasım'da ise Logist yapılacak. Sektörümüz için hem yılın başı, hem de sonunda gerçekleşecek bu organizasyonlar ile fayda sağlanacağı kanısındayım.”

Özkara Hidrolik, yeni distribütörlükleriyle makina satış faaliyetlerine hız verdi

Kuruluşu 70'li yıllara dayanan, Türkiye'nin tecrübeli hidrolik ve iş makinası firmalarından Özkara Hidrolik, distribütörlüğünü aldığı üç İtalyan markası ile kompakt ve endüstriyel iş makinası pazarına girdi.

Ana faaliyet alanı iş makinası hidrolikleri satış, revizyon ve üretimi olan Özkara Hidrolik; girişimci yönetim anlayışı ile her geçen gün faaliyet alanını genişletiyor. Firma, iş makinası sektörüne üç ayrı departmanı üzerinden hizmet sağlıyor.

Hidrolik ve Yetkili Servis Departmanı; her marka iş makinasına ait hidrolik pompa ve motor parçalarının tedarikini, Türkiye'deki satış ve revizyon işlerinin yürütülmesini, yetkili servis hizmetlerini, bayiliği veya distribütörlüğü yapılan makinalara sahada ve atölyede her türlü teknik destek hizmeti sağlıyor.



Üretim Departmanı; ağırlıklı olarak demiryollarında iş makinalarını daha efektif kullanmak üzere firma tarafından tasarlanarak geliştirilen ekipmanların üretimini gerçekleştiriyor.

Makina Satış Departmanı ise; mevcut olan ve 2012 Eylül ayı itibarı ile distribütörlüğü alınan İtalyan markalarının satış hizmetlerini yürütüyor.



Yeni markalarla sektöre daha iyi hizmet verilmesi hedefleniyor

Sahip oldukları bilgi ve tecrübe birikimini, pazardaki ağırlığı her geçen gün artan mini ve midi iş makinaları alanında hesaplı ve kaliteli ürünleriyle kullanıcılara çok çeşitli seçenekler sunan İtalyan üreticisi Eurocomach ile birleştirerek, sektöre daha iyi hizmet vermeyi hedeflediklerini ifade eden Özkara Hidrolik Genel Koordinatörü Yeliz Özkaraoğlu, ürünlerle ilgili olarak şunları söylüyor: "1 tondan 10 tona kadar ekskavatör üreten Eurocomach'ın tüm ürünleri, dar alanlarda kolay çalışma imkânı sağlayan zero-tail (kuyruksuz) yapıdadır. Standart bom yapısından itibaren birlikte bazı modellerde 3 bom veya yandan bom seçenekleri de mevcuttur. Ekskavatörlerin yanı sıra kaldırma kapasitesi 750 kilograma kadar olan 4 farklı mini yükleyici (skid ster) modelimiz de bulunuyor. Yeni yılda 1.000 ve 1.250 kilogram kaldırma kapasiteli 3 model daha eklenecek. Bir diğer ürün grubunu ise mini damperler oluşturuyor. 500'den 2.500 kilograma kadar yük taşımada kullanılan bu taşıyıcı modellerimizin paletleri lastiklidir. Aynı zamanda zincir, çelik ve lastik palet üretici ve tasarımcısı olan firma ile ihtiyaca özel alt aksam tedariki konusunda da Türkiye'ye hizmet vereceğiz."

Özkara Hidrolik tarafından distribütörlüğü alınan diğer bir marka olan İtalyan Faresin Industires, Türkiye'de de kullanımı son yıllarda yaygınlaşan Telehandler (teleskopik yükleyiciler) alanında faaliyet gösteriyor. Son iki yıldır Türkiye pazarından uzak olan

Faresin'i tekrar ülkemize kazandırmaktan memnuniyet duyduklarını belirten Özkaraoğlu, 6 metreden 22 metreye kadar uzayan teleskopik bom, sabit ve kule dönüş seçenekleri sunan, kaliteli Faresin modellerini cazip fiyatlarla pazara sunacaklarını vurguluyor.

Yine İtalyan MDB markası ise; kaldırma taşı penseleri, kilit parke ataşmanı, kar küreyici gibi 20'den fazla ataşman ile kullanılabilen çok amaçlı 'Jumbo' isimli makinalar üretiyor. Bu ataşmanların, gerek Eurocomach gerekse diğer marka makinalarla birlikte kullanılabilirdiği ifade ediliyor.

İlken Enerji ile olan iş birliği genişletiliyor

Özkara Hidrolik, daha önceleri akülü forklift konusunda destek alınan İlken Enerji firması ile artık tüm serilerinde bölge bayisi olarak çalışmaya başlıyor. 1 tondan 10 tona kadar dizel forklift ve 1 tondan 5 tona kadar akülü forklift seçenekleri ile geniş bir ürün yelpazesine sahip olan Federal Power marka ürünler ile müşterilere daha geniş bir ürün yelpazesi sunulacak.

2013'te servis ağı güçlendirilecek

Bu sektörde, satış sonrası hizmetlerdeki etkinliğin en az ürün kalitesi kadar önemli olduğunu belirten Özkaraoğlu; "2013 yılında distribütörlüğünü yaptığımız makinalar için oluşturduğumuz servis ağını güçlendirmeyi hedefliyoruz. Çünkü ilk makina satmak, makinanın kalitesi ve satan firmaya olan güvenle ilgilidir. Aynı müşteriye ikinci makina satmak ise servis ağımızın ve servislerimizin ne kadar iyi olduğu ile ilgilidir. Bu sebeple hedefimiz kaliteli hizmeti müşterilerimize en kısa sürede sağlayabilmektir" diyor.



KOMATEK2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



29 Mayıs - 2 Haziran 2013
ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ
ANKARA

Ana Destekçi:



Organizatör:



SADA
UZMANLIK FUARLARI A.Ş.



Kentsel Dönüşüm'ün ilk adresi Esenler'deki çalışmalar, hız kesmeden devam ediyor



Kentsel Dönüşüm Projesi'nin İstanbul'daki ilk ve sembolik adresi olan Esenler İlçesi'nde, yıkım çalışmaları hızla devam ediyor. Depreme karşı dayanıksız, şehir estetiğine uygun olmayan ve kaçak yapılanmanın görüldüğü farklı noktalarda kentsel yenileme çalışması başlatan Esenler Belediyesi; yıkımları, afet riski altındaki alanların dönüşümünde yeterliliği bulunan firmalarla gerçekleştiriyor. Esenler'deki bu dönüşümün 10 yılda tamamlanacağı öngörülüyor.

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla 5 Ekim 2012 tarihinde İstanbul'un Esenler İlçesi'ne bağlı Havaalanı Mahallesi'nde sembolik bir binanın yıkımıyla başlayan Kentsel Dönüşüm Projesi, Esenler Belediyesi'nin öncülüğünde, ilçenin başka mahallelerinde de sürüyor. 10 yıl içinde yaklaşık 26 bin konutu "yerinde dönüşüm" ile yenilemeyi planlayan belediye, Dörtüyl Meydanı'nda KIPTAŞ ile birlikte 850

konutluk bir proje üzerinde çalışıyor. Havaalanı, Turgut Reis, Birlik ve Menderes Mahallesi'ndeki yıkımı ise belediyenin resmi ihalesini alan Kardeşler Makina gerçekleştiriyor. Afet riski altındaki alanların dönüşümünde yeterliliği bulunduğu Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın onayını alan firma, aynı zamanda Afet Yasası kapsamında "riskli alan" ilan edilen Havaalanı Mahallesi'ndeki ilk binanın yıkımını da üstlenmişti.

"Yıkımla ilgili yeterli donanım ve tecrübeye sahibiz"

25 yıldır birçok farklı marka ve model iş makinasının tamir, bakım, revizyon ve teknik servis hizmetini sağlayan Kardeşler Makina, 3 yıldır bina yıkım projelerinde faaliyet gösteriyor. Firma, Esenler Belediyesi ile gerçekleştirdiği ihale kapsamında Havaalanı Mahallesi'nde bulunan 650'ye yakın binayı, diğer mahallelerde



Kardeşler Makina Firma Sahibi
İlyas Avcılar

ise ilk etapta yaklaşık 350 ila 400 muhtelif binayı yıkacak. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın proje kapsamında verdiği yetkilere göre bölgedeki binaların yıkımını ve ihalesini ise Esenler Belediyesi takip edecek.

Başbakan'ın start verdiği yıkımı gerçekleştirmiş olmaktan dolayı büyük bir kıvanç duyduklarını vurgulayan Kardeşler Makina Firma Sahibi İlyas Avcılar; "Başbakan ile orada görüşme fırsatı yakalamış olmak bizi çok mutlu etti. Ayrıca Altyapı ve Kentsel Dönüşüm Hizmetleri Genel Müdürü Vedat Gürgen'in teveccüh göstererek sıfır aldığımız iş makinamıza binmesi de bizi onurlandırdı. Yeterlilik almış, deneyimli bir firma olduğumuz için sonraki süreçte de bizi değerlendireceklerini söylediler. Onun için çok mutluyuz" diyor.

İlyas Avcılar, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın onaylamış olduğu listeye girebilmek için yeterli donanım ve tecrübeye sahip olmanın yanı sıra hata ve kaza yapmamış olmak ve güçlü bir makina parkına sahip olmak gerektiğini de sözlerine ekliyor. Kentsel Dönüşüm'ün önümüzdeki 10-15 yıllık bir sürecin en önemli gündem maddeleri arasında yer alacağını ifade eden İlyas Avcılar, bu süreçteki tüm yıkım projelerinde yer almayı hedeflediklerini belirtiyor.

"Getireceğimiz makina, hidrolik açılabilirlikle Türkiye'de bir ilk olacak"

Kardeşler Makina'nın makina parkında 2000'den 2012 modele kadar Volvo, Daewoo, Case, Sumitomo, Caterpillar, Hitachi ve Liugong gibi çeşitli markalarda araç bulunuyor. Esenler'deki yıkımları 21 metre yüksekliğe erişebilen Hitachi ZX 350 LCK model aracıyla gerçekle-



tiren firma, o makinanın erişemediği yerleri ise geleneksel yöntemlerle yıkıyor. Esenler'de bulunan binaların genel olarak 10 katı geçmediğine değinen İlyas Avcılar, "Elimizdeki standart makinalarla 8 kata kadar bina yıkabiliyoruz. Ancak Esenler'de, 26-27 metreye kadar ulaşan 10 katlı binalar da yıktık. Yıkımları ilk etapta makina kiralayarak ve yetişemediğimiz 1-2 katı da elle yıkarak bir şekilde gerçekleştirdik. Ancak sonrasında daha farklı, özellikli ve donanımlı makinalarla çalışmalarımıza devam edeceğiz" diyor.

Daha yüksek katlı binaların yıkımında kullanılmak amacıyla 26 metre erişim yüksekliğine sahip yeni bir iş makinasının siparişini veren firma, yeni makinasına yaklaşık 2,5 ay sonra kavuşacak. Makinanın paletinin hidrolik açılabilirlikle bu alanda Türkiye'de bir ilk olacağını söyleyen İlyas Avcılar; "Bu da bize yüksek yerleri çok daha güvenle yıkabilme rahatlığı sağlayacak. Makina çalışırken esnasında açılan paletleri ile daha geniş bir alana basacağı için daha dengeli oluyor. Böylece, elle yıkma işlemine de son verip, tümüyle teknolojiyi yakalamış olacağız" şeklinde konuşuyor. İlyas Avcılar, makina üzerinde bulunan sulama sistemi ile toz kirliliğinin önlenmesini, bunun yanı sıra operatörün atışmanı görerek daha rahat çalışabileceğini belirtiyor.

"Bugüne kadar kimsenin burnu bile kanamadı"

Kardeşler Makina, standart iş makineleriyle yıkım yaparken makas, kırıcı ve kova gibi ekipmanlar kullanıyor. Darbe görmemesi gereken ve bitişik binalarda yapıyı makasla kesen firma, böylece çevresindeki binalara zarar vermemiş oluyor. Aynı zamanda yıkım işinin zorluğuna değinerek, yıkımı herkesin yapamayacağını, bunun için belli bir tecrübeye ve teknik bilgiye sahip olmak gerektiğini dile getiren İlyas Avcılar, dikkat edilmediği takdirde en ufak bir hatanın ölümle sonuçlanabileceğini vurguluyor. Avcılar, olabilecek bir kazayı önlemek ya da riski en aza indirebilmek için aldıkları tedbirleri ise şöyle açıklıyor: "Yıkma işlemini gerçekleştireceğimiz sahada, yolun kesilmesi ve şeritte güvenlik önlemi alınması için bölgedeki zabıta ve emniyet ekiplerinden destek alıyoruz. Çünkü bizim yaptığımız ciddi bir iş. Yoldan geçen insanın bırakın kafasına, ayağına bile taş düşse bu bizim için büyük bir sorun teşkil eder. Sahada çalışırken tamamen yasanın öngörmüş olduğu baret, önlük ve sağlam ayakkabı gibi prosedürlere uyarak iş güvenliğine dikkat ediyoruz. Şükürler olsun, sahada çalışırken bugüne kadar kimsenin burnu bile kanamadı..."



Zoomlion-Cifa, dünyanın en uzun mobil beton pompasını geliştirdi

Dünyanın en uzun mobil beton pompası olarak Guinness Rekorlar Kitabı'na da giren 101 metrelik yeni pompa, Zoomlion'un Çin'deki 20'nci kuruluş yıl dönümü kutlamalarında tanıtıldı.

İtalyan ve Çinli mühendislerin büyük bir gizlilik içerisinde yürütülen ortak çalışmasının ürünü olduğu belirtilen 101 metrelik dünyanın en uzun bu mobil pompası, 7 bomdan oluşuyor. En uçtaki 4 bom; yüksek elastikiyet sağlamak ve ağırlığı azaltmak amacıyla özel bir karbon fiber malzemenin üretilmiş. Bu malzemenin,



CIFA Carbotech Serisi'nde kullanılan farklı olduğu ve bu proje kapsamında yeni geliştirildiği ifade ediliyor.

Daha önce 80 metre ile rekoru elinde

tutan Zoomlion, bu rekoru global rakibi Sany firmasının 86 metrelik pompasıyla kaybetmişti. Dünya dikey olarak beton basma rekoru, Dubai'deki Burj Khalifa bina inşaatı kapsamında, 606 metre ile Putzmeister'e (şimdi Sany bünyesinde) ait bulunuyor.

Dünya en yükseğe beton basma rekoru ise Schwing-Stetter'a ait durumda. 2009 yılında Hindistan'da inşa edilen Parbati Hidroelektrik Santrali'nde çalışan 1.550 metrelik pompa, 30 derececelik açıyla 715 metre yüksekliğe beton basmıştı.

MotorPlus, Chongqing uluslararası inşaat şirketine 4x4 araç tedarik etti

İstanbul merkezli olarak 15 senedir uluslararası inşaat firmalarına 4x4 proje aracı tedarik eden MotorPlus Dış Ticaret, Liberya'daki bir proje için 13 adet Toyota Land Cruiser sağladı.



Çinli bir inşaat firması olan Chongqing Uluslararası İnşaat Şirketi (Cico), Liberya hükümeti ile 180 kilometrelik Monrovia-Gbarnga karayolunun bakım ve onarım çalışmaları için Monrovia'da büyük bir iş anlaşması imzaladı. Dünya Bankası'nın sponsor olduğu bu anlaşma, Monrovia şehrinin caddelerinde bir bayram havasının

da kutlandı. Yıllarca süre gelen iç savaş sırasında harabeye dönmüş altyapının yeniden inşa edilecek olması Liberyalı vatandaşlarda büyük bir sevinç yarattı. İmza töreninde konuşma yapan Dünya Bankası Ülke Müdürü Dr Ohene Owusu Nyanin, diğer Afrika ülkelerine de örnek teşkil edecek olan bu girişiminden dolayı Liberya hükümetine

övgüler yağdırdı. Proje tamamlandığında 15 eyaletin bu karayolundan yararlanması bekleniyor.

Böyle önemli bir projede sorunsuz ilerlemek adına araç filosunu güçlendirmek isteyen Chongqing Uluslararası İnşaat Şirketi (Cico), yaklaşık 15 senedir uluslararası inşaat firmalarına 4x4 proje aracı sağlayan MotorPlus Dış Ticaret firmasının hazır stoklarından 13 adet Toyota Land Cruiser araç tedarik etti. Değişik özelliklere sahip olan bu araçların, Chongqing Uluslararası İnşaat Şirketi'ne teslimatı Monrovia-Liberya'da yapıldı.

Madencilerden ihracat rekoru

Maden sektörünün Kasım ayı ihracatı yüzde 32 artarak, 429 milyon dolara çıktı.

Madencilik sektörü ihracatını, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 32 artırdı. Sektörün Kasım ayı ihracatı 429 milyon dolar oldu. Böylece yılın ilk 11 ayında, sektörün toplam ihracatı 3 milyar 784 milyon dolara ulaştı.

Sektör temsilcileri Kasım ayındaki performanslarıyla ihracatta yılın en yüksek seviyesini yakaladı. Kasım ayında 429 milyon dolarlık ihracatla rekor kıran sektörün Ocak

– Kasım dönemindeki toplam ihracatı ise 3 milyar 784 milyon dolar oldu. Türk madencilik sektörü için 2012 yılının başarılı geçtiğini söyleyen İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer; "Madencilik sektörü, 2012 yılında hedeflerinin biraz gerisinde kalmakla birlikte başarılı bir dönem geçirdi. Sektörümüzün 2012 yılını, ortalama yüzde 7-8 oranında ihracat artışıyla kapatmasını bekliyoruz. Kasım ayında yakaladığımız rekor ihracat rakamları, 2013 yılında ihracatımızı daha da yukarıya taşıyacağımızın göstergesidir" diye konuştu.



Volvo İş Makinaları, WWF Çevre Koruma Programı'na katıldı

Bu programa katılan dünyanın ilk iş makinası üreticisi olan Volvo İş Makinaları, bu ilkesini Türkiye'ye de Tema Vakfı iş birliği ile hayata geçiriyor.

Volvo İş Makinaları ve entegre ortağı SDLG, Doğal Hayatı Koruma Vakfı'nın (World Wide Fund for Nature / WWF) Çevre Koruma İnişyatifi'ne katılarak çevreye karşı sorumluluk taahhüdü verdi. Volvo, bu taahhüt altına giren ilk iş makinası üreticisi oldu.

Türkiye'de ASC Türk'ün satış ve satış sonrası hizmetlerinin garantisi altında olan Volvo İş Makinaları ile SDLG arasındaki bu iş birliği, Volvo Grubu'nun 2009 ile 2014 yılında üretimini yapmayı planladığı iş makinaları, otobüs ve kamyonların yaratacağı 30 milyon tonluk karbon salınımını azaltacağına yönelik taahhüdünü daha kapsamlı hale getiriyor. Bu bağlamda Volvo İş Makinaları, karbondioksit üretimini 2014'ten önce 15 milyon tona indirmeye karar verdi.

Volvo Grubu, 2010 yılından bu yana Çevre Koruma İnişyatifi'nin bir üyesi durumda bulunuyor. Volvo İş Makinaları, ürün ve üretim birimlerinden kaynaklanan karbondioksit salınımını azaltmak amacıyla yakıt verimini artırmak ve alternatif yakıtlar bulmak için yeni teknolojiler üzerinde çalışıyor.



Volvo İş Makinaları CEO'su Pat Olney, şöyle konuşuyor: *"Volvo İş Makinaları için 'çevreye saygı' esas değerdir ve bu, bir kurumsal beyandan çok daha fazlası anlamına gelir. Bu bizim çok ciddiye aldığımız ve her faaliyetimize dâhil etmek için çok çalıştığımız bir konu. Tam da bu yüzden Volvo Grup olarak Doğal Hayatı Koruma Vakfı gibi bir çevre koruma organizasyonu ile iş birliği içinde olmaktan çok mutluyuz. Doğal Hayatı Koruma Vakfı'nın Çevre Koruma Programı karbondioksit salınımını azaltmamız, ürünlerimizin yakıt verimini artırmamız ve çevresel sürdürülebilirliğe katkıda bulunma sözümüze olan sadakatimizi ispatlamamız için fırsat veren kamçılایıcı bir girişim."*

Doğayla daha uyumlu bir birliktelik

Dünyanın en büyük ve en saygın çevre kuruluşu Doğal Hayatı Koruma Vakfı, çevresel bozulmayı durdurmak ve insanların doğayla uyum içinde yaşayacağı bir gelecek inşa etmek amacıyla faaliyet gösteriyor. Bu kuruluş özel bir çalışması olan Çevre Koruma Programı, çok uluslu şirketlerden dünyadaki karbondioksit salınımını azaltmak için kendi karbondioksit üretimlerini azaltacaklarına dair güvence vermelerini şart koşuyor. Uzun vade nihai olarak, dünya üzerindeki tüm firmaların karbonsuz üretim tesisleri kurmasını sağlamak amaçlanıyor.

Kabul edilen hedefin, firmanın kendisi için planlayacağından daha iddialı olması ve firmanın kendi sektörüne sera gazı emisyonu azalımı konusunda liderlik etmesi bekleniyor. Sonuçlar ise bağımsız teknik uzmanlarca kontrol ediliyor.

Doğal Hayatı Koruma Vakfı ile yapılan sözleşme, Volvo Grubu'nun kendi üretiminden kaynaklanan karbondioksit salınımını 2014 yılından önce (2008 yılı verilerine kıyasla) yüzde 12 azaltacağına hükmediyor. Volvo,

dünyanın ilk karbonsuz otomobil tesisinin açılışını 2007 yılında Ghent'te yapmıştı. Ayrıca, Belçika'da elektrik üretimi için rüzgâr gücünden yararlanılıyor.

Makinalar ağaca dönüşüyor

Volvo'nun temel ilkeleri arasında yer alan 'Çevreye Saygı' temasını Türkiye'de de hayata geçiren Volvo İş Makinaları, satılan her marka ve her model Volvo İş Makinası karşılığında doğaya bir ağaç kazandırıyor. "Doğa İçin El Ele" başlığıyla ve Tema Vakfı iş birliğiyle yürütülen proje sayesinde satılan her Volvo iş makinası doğaya bir fidan olarak dönüşüyor.

Volvo'nun WWF sözleşmesi kapsamındaki taahhüdü şöyle özetleniyor:

İşletmeler:

2014 itibarıyla, Volvo İş Makinaları, SDLG ile birlikte, Volvo Otobüs ve Volvo Grubu tesislerinden salınan karbondioksit oranını 2008 verilerine göre yüzde 12 oranında –bu oran bu toplam salınımın 0,2 megatonudur– azaltacağını taahhüt eder. Bu yolla, ilk temin edilen enerji verimliliğini artırmak olacaktır. Çevre Koruma kuralları doğrultusunda karbonsuz ofsetler bu amaca erişmek için kullanılacaktır.

Üretim:

Volvo İş Makinaları, SDLG ile birlikte, Volvo Otobüs ve Volvo Grubu, 2009 ile 2014 yıllarında arasında satılan ve/veya satılacak olan tüm araçlardan kaynaklanacak karbondioksit salınımını, geliştirilmiş yakıt verimliliği aracılığıyla, 2008 model araçlara kıyasla 30 Mt azaltacağını taahhüt eder.

Prototip:

Volvo İş Makinaları, 2014 yılına kadar gelişmiş aktarma organları teknolojilerini ve büyük ölçüde gelişmiş yakıt verimliliğine sahip dahili bir prototipi araştıracaktır.

VEGA
TOOLS

yüksek kaliteli hidrolik kırıcı ekipmanları

Vega Tools, yüksek kaliteli hidrolik kırıcı ekipmanları ile Türkiye ve dünya pazarındaki gücünü artırıyor. 2009 yılından beri dünya pazarındaki bütün kırıcı üreticilerine yönelik yedek parça ve sarf malzemelerini üstün teknoloji ve kalite standartları ile üretebilen firmamız, uzman ve deneyimli ekibi ile sektörün parlayan bir yıldızı.

Yüksek kaliteli, çalışma koşullarına göre doğru ürünler ile çözüm sağlamayı misyon edinen Vega Tools müşteri odaklı yaklaşımı ilke ediniyor. Vega Tools kaliteli ürünleri, yeni yatırımları, geniş ürün gamı ve sürdürülebilir başarı ile her geçen gün büyüyor.



VENTO MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.

Pik Döküm Sanayi Sitesi A3 Blok No.4 İkitelli, Başakşehir 34670 İstanbul / Türkiye Tel: 90 212 486 06 10 Fax: 90 212 486 33 10

info@ventomakina.com.tr - www.ventomakina.com.tr



Sektör, Maden Türkiye 2012'de buluştu



Yurt Madenciliğini Geliştirme Vakfı iş birliğiyle, 29 Kasım - 2 Aralık 2012 tarihleri arasında İstanbul Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen 5.Madencilik, Maden Makina ve Ekipmanları, İş Makinaları Fuarı (Maden Türkiye 2012), madencilik sektörünü bir araya getirdi.

Türk madenciliğinin gücünü dünyaya tanıtmayı hedefleyen ve bu yıl 5. kez gerçekleşen Maden Türkiye 2012, 2010'da düzenlenen organizasyona oranla metrekarede yüzde 90 büyümeye gösterdi. 30 ülkeden 316 firmanın katıldığı fuar, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'ın katılımıyla açıldı.

Fuar katılımcılarından sektör değerlendirmesi

“Sektörde ciddi yol aldık”

Alpin Makina Genel Müdür Yardımcısı Osman Aksu: “Maden sektörü bizim için çok önemli. Mini yükleyicilerimiz ile giriş yaptığımız bu sektörde ciddi yol aldık. Krom, manganez, barit ve bakır gibi birçok yer altı ve yer üstü maden tesisinde araçlarımız kullanıyor. Yer altı madenlerinde, 2 metre civarındaki dar galerilerde, 20 dereceye kadar olan eğimlerde, 5 ton yükü kuresuz işlere imza atan Alpin Madenci adındaki taşıyıcımızı ise ilk kez burada sergiledik. Yaptığımız araştırmalarda Türkiye’de yeteri kadar yerli üretim olmadığına ve genel olarak ithal makinalara bağımlılık oluştuğuna dikkat ettik. Yerli piyasada, dar alanlarda çalışabilecek pek ürün yoktu. Biz de mini maden kamyonu olarak bilinen Alpin Madenci’yi üretmeye başladık. Bu aracımız, 2013 yılında satışa sunulacak. Yaptığımız Ar-Ge çalışmalarını kapsamında da taşıyıcılarımızı metan gazına karşı

güvenli bir hale getirmeyi amaçlıyoruz. Daha sonrasında ürünlerimizi kömür galerilerine de vermeye başlayacağız.”

“Dünyada bilgisayar kontrollü araçlara geçiş var”

Atlas Copco Makinaları İmalat A.Ş. Madencilik ve Kaya Kazıları Tekniği RDT/GDE Bölüm Müdürü Bahadır Ergener: “Türkiye, 10 senedir gayet ciddi bir yatırımın içinde. Mekanize madencilikte, özellikle altın ve metalik madenler tarafında ilerleme kaydettik. Yer altı madenciliği büyümeye başladı. Yüzeysel madenciliğinde de iyileştirmeler yaşandı. Dünyada, daha az parçalı ve yakıtta yarı yarıya tasarruf sağlayan bilgisayar kontrollü araçlara geçiş var. Bizler de bu anlamda SmartROCT40 model yer üstü delici makinamızı fuarda sunduk. Türkiye’de henüz yeni olan bu araç kendisini konumlandırıyor, GPS sistemleri kullanıyor, delme işlemini düzgün yapıyor, verileri hafızasına kaydediyor ve sahip olduğu motor sistemiyle yakıt tüketimini yarı yarıya indiriyor. Taş ve kalker ocaklarında, 89 - 112 milimetre delik açılan madenlerde kullanılan bu makinaların Türkiye’de de kullanımının artacağına inanıyorum. Bizler de bu konuda operatörlere eğitim veriyoruz. Kullanmaya başladıklarında bir daha vazgeçemeyeceklerini belirtiyorlar. Fuarda ayrıca yer altı delici ekipmanlarımızdan Boomer E2C’nin simülatorünü de sergiledik. Elektrik kontrollü olarak çalışan bu aracımız da fuarda büyük ilgi gördü.”



Alpin Makina
Genel Müdür Yardımcısı
Osman Aksu



Atlas Copco Makinaları İmalat A.Ş.
Madencilik ve Kaya Kazıları Tekniği
RDT/GDE Bölüm Müdürü
Bahadır Ergener



Borusan Makina ve Güç Sistemleri,
İş Makinaları Direktörü Murat Erkmen

“Caterpillar ürün hattını genişletti”

Borusan Makina ve Güç Sistemleri, İş Makinaları Direktörü Murat Erkmen: “Caterpillar’ın madencilğe olan ilgisi giderek artıyor. Bu nedenle sektör, bizim için de daha önemli hale geliyor. Maden Türkiye 2012’ye bu nedenle katıldık. Geleceğe yönelik beklentilerimiz var. Caterpillar, maden makinelerindeki ürün hattını genişletti. Türkiye’de de madencilğin önünde yeni bir perspektif var. Özelleştirmeler konuşuluyor ve bu da tekrar makina yatırımları anlamına geliyor. Bugün madencilği cazip görmüyor olabiliriz ama önümüzdeki 3-5 yıl içinde Türkiye’de çok daha farklı boyutlara ulaşacağını düşünüyoruz. Caterpillar’ın satın aldığı maden makineleri üreticisi Bucyrus’un halatlı makineleri, büyük ekskavatörleri ve kaya delicilerinin yanı sıra longwall denilen tamamen farklı bir teknolojisi de var. Tünel madencilğinde kullanılan bu özel yapım araç ile yer altında galeriler oluşturulabiliyor. Türkiye’de de satılmaya başlanan bir teknoloji bu.”

“Yüksek verim ve düşük yakıt noktasında iddialıyız”

Çukurova Ziraat Pazarlama Sorumlusu Alparslan Kaya: “Türkiye’de maden sektörü gelişme gösteriyor. Büyük yatırımlar oluyor. Bizler de Çukurova Ziraat olarak, temsilcisi olduğumuz markalardaki yeni ürün grupları, yapılan iyileştirmeler



Çukurova Ziraat Pazarlama Sorumlusu
Alparslan Kaya

ve müşteri portföyümüzdeki sektör temsilcilerinin artmasına paralel olarak, bu fuara katılmayı düşündük. Özellikle maden sektörüne yönelik piyasaya sunduğumuz yeni makinelerle buradayız. F ve C serisinin bir nevi lansmanını yaptık. Case yeni F ve C serisinde 1021, taş ve mermer ocakları için 1121, CX 370 C 38 tonluk ekskavatör ile Sumitomo ekskavatörlerde SH 480, SH 370 modellerimiz ön plana çıkıyor. Fuarda da bu araçların yanı sıra ocaklarda ve şantiyelerde ihtiyaç duyulan ürünlerden 5,5 ve 3 tonluk Hyster dizel forkliftleri sergiledik. Madencilikte ton başı maliyet çok önemli. Bu noktada Case C ve F serisi ile Sumitomo iş makinelerinde, Astra ağır hizmet kamyonlarımızda yüksek verim ve düşük yakıt noktasında iddialıyız. Sektöre, kendilerine yardımcı olabilecek en iyi makineleri sunuyoruz.”



Erke Dış Ticaret Ltd. Şti.
Satış Sorumlusu Özer Şen

“Zemin teknolojileri ihtisas alanımız”

Erke Dış Ticaret Ltd. Şti. Satış Sorumlusu Özer Şen: “Sondaj, zemin ıslah gibi zemin teknolojileri ihtisas alanımız. Türkiye’de altın ve bakır madencilği gelişiyor. Temsilciliğini aldığımız Compair kompresörleri, Grindex dalgıç pompaları ve Toyo karıştırıcılı kum pompaları; maden sektöründe çok sık kullanılıyor. Grindex pompalar, ağırlıklı olarak tünellerin içindeki aynalarda, zemindeki suyu tahliye etmek için; Toyo markalı ürünler ise madencilik sektörünün yanı sıra limanlarda deniz temizliği, dip tarama ve dalgıçlık hizmetinde de yer alıyor. Gardner Denver grubuna ait Compair kompresörlerden ise madencilikte kırma, patlatma, havalı tabanca kullanımında faydalanılıyor. Bu kompresörlerin, zeminin ihtiyacına göre; su sondajında 25 metreküp, mini kazık ve ankraj çalışmalarında ise 16 - 20 metreküplük modelleri kullanılıyor. Turbo Screw ilk kompresörümüzü Zemin Mühendislik’e burada sattık. Fuar bizim için oldukça verimliydi.”

“Faaliyet alanımız madencilik üzerine”

Lapis Makina Genel Müdürü Bahadır Biliyul: “Madencilik sektörü, inşaatla göre daha dar ama yer altı zenginliğimiz çok. Yavaş yavaş yatırımlar da başladı. Değerli madenlere çok ciddi bir ilgi var. Sektör daha da gelişecek. Bu yıl durgun geçti Türkiye’de ama 2013 yılı için ümitliyiz. Bizim de Lapis olarak faaliyet alanımızın tamamı, madencilik sektörü üzerine. Açık



Lapis Makina Genel Müdürü
Bahadır Bilyul

ocak madenciliği ile ilgili ekipman ticareti yapıyoruz. Büyük madencilik ekipmanları bunlar. Ekskavatörlerde kullanılan özel enerji kabloları, sondaj ekipmanları, elektrikli kamyonların aksam ve komponentleri de bu kapsama giriyor. Türkiye Kömür İşletmeleri ve Devlet Su İşleri'yle ciddi işler yaptık. Gradall marka araçlar, özellikle su kanalları açmak ve temizlemek amacıyla kullanılıyor. Devlet Su İşleri'nin filosunda da olan bu araçlardan Türkiye'de 110 civarında var. General Electric'in de distribütörlüğünü yapıyoruz. Madencilik sektörüne yönelik fuarlara katılmaya gayret ediyoruz. Bu tür organizasyonlardan güzel geri dönüşler alıyoruz. Maden Türkiye 2012'ye yurt dışından, özellikle Orta Doğu ülkelerinden çok ziyaretçi geldi. İş geliştirme açısından bizim için de iyi bir fırsat oldu."



Ruukki Türkiye Genel Müdürü
Özgür Yalçın

"Dünyadaki en önemli özel çelik üreticilerinden biriyiz"

Ruukki Türkiye Genel Müdürü Özgür Yalçın: "Madencilik, bizim için öncelikli sektörlerden bir tanesi. Çünkü biz, uzun yıllardan beri aşınmaya yüksek dayanımlı saclar üretiyoruz. Bildiğimiz klasik çeliklere göre daha uzun çalışma ömrüne sahip bu saclar, özellikle ağır taşımacılık ve madencilik sek-

töründe yoğunluklu olarak kullanılıyor. Maden firmaları, özel yüksek mukavemetli aşınma saclarını tercih ederek, çalışma kayıplarını en aza indirmeyi hedefliyor. Raex aşınma saclarımızdan, genellikle madencilik sektöründe kullanılan kova, kepçe ve konveyör gibi aşınmanın yüksek olduğu bölgelerde faydalanılıyor. Optim sacımız ise yüksek dayanımın gerektirdiği yerlerde bulunuyor. Ruukki, 1960 yılında kurulduğundan bu yana sadece tek bir ocaktan cevher kullanıyor. Ark ocağından değil, direkt olarak cevherden üretim yapıyor. Bu da kalitede süreklilik olduğunu gösteriyor. Her geçen gün yaptığımız yeni yatırımlarla kendimizi geliştiriyoruz. Dünyadaki en önemli özel çelik üreticilerinden biriyiz. Haziran 2009'dan bu yana Türkiye'de de faaliyet gösteriyoruz. Yeni olmamıza rağmen hızlı bir mesafe kaydettik. Madencilik sektörü de, öncelikli olarak ulaşmak istediğimiz alanlardandı. Hedefimiz, sadece sac satmak değil; müşterilerimizle ortak projeler gerçekleştirerek, onlara destekçi olmak. Ürün, servis ve hizmetlerimizden son derece memnunar. İlerleyen dönemlerde bu anlayışımızla pazardaki payımızı daha da arttırmayı planlıyoruz. Maden Türkiye 2012 organizasyonu da bizim için verimli oldu. Yeni ilişkiler kurduk."



Toyota Aktif ve Kurumsal Satış
Koordinatörü Murat Aydın

"Ürünlerimize çok güveniyoruz"

Toyota Aktif ve Kurumsal Satış Koordinatörü Murat Aydın: "Madencilik sektöründen çok müşterimiz var. Ürünlerimize güveniyoruz. Kullanıcılarımızdan da olumlu geri bildirimler alıyoruz. Madencilik sektöründe ağırlıklı olarak çift kabinli Hilux model araçlarımız kullanılıyor. Manuel, 2,5 litre dizel motor ile otomatik, 3 litre dizel motorlu modellerimiz mevcut. Özellikle 2,5 litre dizel motorlu modelimiz tercih ediliyor. Araçlarımız, olumsuz koşullarda bile en iyi performansı vermesi yönüyle öne çıkıyor. Araçlarımızı deneyen bir daha vazgeçemiyor. Servis ve yedek parça sıkıntısı yok. Anahtar teslim fiyatlarımız 50 ila 75 bin TL arasında değişiyor. Satışlarımızda son dönemlerde artış görüyoruz. Toyota Türkiye olarak plazalar üzerinden satış yapıyoruz. Hem plazalarımız hem de biz, müşterilerimizle devamlı diyalog halindeyiz. Maden Türkiye 2012 fuarına, alanında tek firma olarak katıldık."

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI																
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER							
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr																	
ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme, Hinowa, Scancrawler, Geda, Unic-Ranes	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				x													
ALFATEK	Jcb Vibromax, Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x																
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x															
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar	0216 5818000	www.ascturk.com	x																
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x																
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x																
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x	x	x	x						
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x															
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr																	
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x																
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com																	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com																	
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x															
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x															
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x															
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com																	
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr																	
DELTA MAKİNA	Delta montaj makinaları	0312 3861545	www.deltamakina.com	x																
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763																		
EDAŞ MAKİNA	Terex, Dsb, Rsl, Lebrero, Veneta, Gruen, Safer-Sicom, Palazzani, Batmatic, Intrame	0312 3941097	www.edasmakina.com	x																
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x																
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi, Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x												
ERKE GROUP	Soilmec, Kobelco, Compair, PTC, SEMW, FUWA, Grindex, TOYO, Faresin, Locatelli	0212 3603535	www.erkegroup.com	x																
ERNAK OTOMOTİV	Kamyon destek	0216 3952480	www.ernak.com.tr																	
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr																	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr																	
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x														

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x				
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x								x	
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x						x	x	
HİDROMAK	Hidrock	0322 4286838	www.hidromak.com.tr						x		x		
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x									
HİPSAN HİDROLİK	Hidrolik Pompa, Revizyon, Servis, Yedek Parça	0212 2640046	www.hipsan.com.tr									x	
HKM İŞ MAKİNALARI	Hkm	0216 4994585	www.hkm.com.tr						x		x		
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Kwanglim	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x							x	
HİSAR ÇELİK DÖKÜM	Pabuç, istikamet, cerler	0216 4647000	www.hisarcelik.com									x	
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	Ihimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x									
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x							x	
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x		x		
KALE METAL	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x		x		
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x				
KARUN GRUP	Manitoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wyllie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x		x		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x				
KERVANCI İŞ MAKİNALARI	Dnb, Krv, Dns, Klein, Cmv, Junjin	0216 3153580	www.kervanci.com.tr						x				
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x									
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x				
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x									
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x						x	x	
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x									
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr						x		x		
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x				
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x				
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr									x	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com									x	
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x				

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI										
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER	
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x								
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x		x			
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr									x		
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x					
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x										
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x					
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x								x		
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x					
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, AeroGo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x			
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x			x			
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauktion.com.tr											x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com						x		x			
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/									x		
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x			x			
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x						
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com									x		
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x		x			
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x					
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x					
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x						x			
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x				x			
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x										
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x			x			
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x					x			
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com									x		
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x										
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x										

BRIDGESTONE

Radyal Loder Lastiklerinin Yeni Nesli! VJT

Her Sahada Üstün Çekiş, Dayanıklılık, Uzun Ömür ve Konfor

Yükleyici ve dozer servisleri için özel olarak tasarlanan VJT, yenilikçi teknolojisiyle üstün çekiş ve kusursuz konfor sağlıyor.

Filobil ile filonuz elinizin altında.

Filobil yani filo bilgi sistemi, aracınız seyir halindeyken, bilgilerinizi sizinle paylaşır ve masraflarınızı azaltır. Filonuza istediğiniz an, istediğiniz yerden ulaşmak artık çok kolay!

- Araç konum bilgisi
- Yakıt ve Adblue tüketim takibi
- Yakıt seviyesi
- Faaliyet bölgesi dışına çıkış
- Aykırı durumlar için alarm bildirimi
- Araç çalışma süreleri
- 10 farklı ihlal durumu verisi
- Çalışma saatleri hız aşımı
- Sürücü performansı (Ekonomik kullanım, rölanti süresi, aşırı hız değerleri)
- filobil.com.tr üzerinden anlık filo takibi

FORD CARGO



Go Further

ford.com.tr
facebook.com/FordCargo

