



Şantiyenin yeni yıldızı!

En zor koşullara ve ağır yüklere göre tasarlanan Ford Cargo 4136D (8x4) Damper, performansı ve düşük yakıt tüketimiyle şantiyedeki yeni yıldızınız olacak.

FORD CARGO

4136D 8x4 Damper

- 360 PS/1400 Nm Euro 5 motor
- Mandallı tip, konforlu şanzıman
- 10 mm, 500Mpa mukavemetinde off-road şartlarına uygun şasi
- Rekabetçi yerden yükseklik
- 20.000 km. / 750 saat bakım aralığı
- %20 iyileştirilmiş bakım maliyetleri
- Klima



Go Further

ford.com.tr
facebook.com/FordCargo

Ekskavatörde Hybrid Devrimi!

Dizel ve elektrikli motorun mükemmel uyumu
daha **az yakıtla**
daha **çok iş**



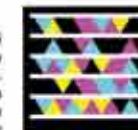
%25* yakıt tasarrufu sağlayın

KOMATSU TEST STANDARTLARINA GÖRE PC220-8 İLE MUKAYESELİ DEĞER. BU DEĞER ÇALIŞMA KOŞULLARINA GÖRE DEĞİŞEBİLİR.



TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

Cep telefonunuzun tag'i okuyabilmesi için gerekli uygulamayı <http://gettag.mobi> sitesinden yükleyin. Uygulamayı yükledikten sonra telefonunuzu tag'e yaklaştırdığınızda Komatsu mobil sitesine yönlendirileceksiniz.



www.facebook.com/komatsu
www.twitter.com/komatsu
www.youtube.com/temsaglobaltr

KOMATSU

TEMSA GLOBAL

Yılı yeni bir rekorla kapatan sektörde önemli gelişmeler yaşanıyor

Ekonomide yaşanan dalgalanmalara ve azalan büyüme rakamlarına rağmen iş ve istifleme makinaları sektörü 2012'yi rekor rakamlarla tamamladı. İMDER ve İSDER'den yapılan açıklamalara göre Türkiye'de bir yıl içerisinde satılan iş makinası sayısı 12 bin 750 adet, istifleme makinası sayısı ise 10 bin 900 adet olarak gerçekleşti.

İMDER Başkanı Cüneyt Divriş, yılın ikinci yarısında ekonomiyi tekrar canlandırmaya yönelik olarak alınan kararların sektörün yılı yeni bir rekorla tamamlamasında etkili olduğunu belirtiyor. Kentsel dönüşüm, tekrar canlanacak yol çalışmaları, ihale edilen büyük projeler, enerji yatırımları ve madencilikte beklenen yükselişle birlikte sektör yeni yıldan da oldukça ümitli. Sektörün yeni yıl için hedefi 13 bin 500 adet...

Forum Makina olarak bu yıl ikincisini düzenlediğimiz sektör anketinin sonuçları da beklentileri teyit ediyor. Buna göre yıl içerisinde dalgalanmalar yaşayan sektör hedeflerine büyük ölçüde ulaştı. Yeni yılda ağırlıklı olarak yüzde 5 ila 15 arasında bir büyüme öngören anket katılımcıları, geçen seneye göre hedeflerini belirlemekte daha temkinli yaklaşıyorlar.

Rakamlardaki artışla birlikte sektörde yaşanan önemli bir gelişme de küçük ölçekli makinalara olan ilginin artıyor olması. Mini ekskavatör ve mini yükleyicileri; şehir içi alt yapı çalışmalarında, yıkımlarda, asfalt çalışmalarında ve endüstriyel tesislerde daha sık görüyoruz. Cüneyt Divriş, hareket kabiliyeti yüksek ve düşük yakıt tüketimleriyle oldukça ekonomik olan bu tip makinaların toplam pazar içerisindeki payının yüzde 20'ye kadar çıkacağını belirtiyor.

Sektörü oldukça yakından ilgilendiren diğer bir gelişme de finansal kiralama konusunda yaşanıyor. 13 Aralık 2012 tarihinde yürürlüğe giren kanun kapsamında, daha önce 4 yıla kadar sürelerle sınırlandırılan leasing sözleşmelerine konu ekipmanların mülkiyet devri artık süre kısıtlaması olmadan, ödeme planı sonunda yapılabilecek. Ayrıca binek otomobillerde yıllardır uygulanan ve müşterilerin alıştığı operasyonel kiralama sistemi artık iş makinalarında da kullanılabilir. Uzmanlar, gerek mali gerekse sağladığı servis ve ikame kolaylıkları açısından kullanıcılara önemli avantajlar sunan sistemin iş makinaları sektöründe yaygınlaşmasının zaman alacağını, ancak özellikle proje bazlı ihtiyaçlarda tercih edileceğini vurguluyorlar.

Yeni kanunla gelen diğer bir avantaj ise, leasing sözleşmelerinin artık noterlerde düzenlenmek zorunda olmayışdır. Yapılan sözleşmelerin, 2013 içerisinde kurulacak olan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından tescil edilmesi yeterli olacak.

Teknolojide yaşanan baş döndürücü gelişmeler, habercilikte de önemli değişikliklere yol açıyor. İhtiyaçlar öyle çok çeşitlendi ki, insanlar artık en doğru, en öz ve en hızlı bilgiye ulaşabilecekleri kaynaklar arıyorlar. 2013 itibarı ile aylık olarak hazırlamaya başladığımız Forum Makina dergimiz ve sadece bir haber merkezi olmaktan çok daha ötesini sunan www.forummakina.com.tr internet sitemizin yenilenen yüzü ile iş ve inşaat makinaları sektörünün aradığı kaynak olmak için tüm gayretimizle bir ekip olarak çalışmaya devam ediyoruz.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi

Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Girne Mah. Irmak Sk.
E-5 Yanyol Küçükyalı İş Merkezi
D Blok No:12 Maltepe / İstanbul

Yazılarılla

Katkıda Bulunanlar

Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN

Yazı İşleri

Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı

Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 17 / Ocak 2013

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklere çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemlili Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

www.acarlarmakine.com

Ankara Şube
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No: 1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00 - 01
F. +90 312 999 00 02

ACARLAR
M A K İ N E

Bursa Şube
Yeni Yalova Yolu
13 Km. 543/4
Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27



SEKTÖRDEN 6

ANKET 20

Forum Makina İş ve İnşaat
Makinaları 2013 Anketi sonuçlandı

RÖPORTAJ 35

Türkiye İş Makinaları Sektörü,
2012 yılını rekor satışla kapattı

CHECK UP 44

Check-Up dosyası:
"Beko Loderler"

RÖPORTAJ 48

"Türkiye'de TBM'in önü açık"

RÖPORTAJ 53

SİF, 2013'e daha da agreSİF girdi

ÖZEL HABER 56

Vazgeçilmez enerji kaynağı:
Kömür

YENİ ÜRÜN 60

Terex'in bugüne kadar geliştirdiği
en üretken beko loder: TLB890

MAKALE 67

İş makinaları bakımları için
temel öneriler

KAMU İŞ BAŞINDA 73

İHALE 74

BİLGİ 78

İKİNCİ EL 79

SEKTÖREL REHBER 82



HER TAKIMIN HAYALI

KAZICI YÜKLEYİCİ PAZAR LİDERİ
LASTİKLİ EKSİKAVATÖR PAZAR LİDERİ
PALETLİ EKSİKAVATÖR PAZAR LİDERİ

2012 YILI KAZICI YÜKLEYİCİ VE EKSİKAVATÖR SATIŞINDA TARİHİ TÜRKİYE REKORU

BU GÜCÜ YARATAN TÜRKİYE'YE TEŞEKKÜRLER



IMDER verilerine göre 2009,2010,2011 yılları kazıcı yükleyici ve lastikli ekskavatör Türkiye pazar lideri, 2012 yılı kazıcı yükleyici, lastikli ekskavatör ve paletli ekskavatör Türkiye pazar lideri



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

HİDROMEK
"Gücümüz Güvencemiz"

JCB Vibromax Yol Silindirleri, artık SİF İş Makinaları güvencesinde

2005 yılında JCB tarafından satın alınan Alman yol silindir markası JCB Vibromax, 2013 yılı itibarıyla Türkiye'de artık SİF İş Makinaları güvencesiyle kullanıcılara sunulacak.

Dünyanın önde gelen iş makinaları üreticilerinden JCB, 2005 yılında satın aldığı Alman silindir markası Vibromax'ın Türkiye'deki satış ve servis haklarını SİF İş Makinaları'na devrediyor.

JCB Vibromax Yol Silindirleri'nin ön plana çıkan bazı özellikleriyle ilgili olarak firmadan yapılan açıklamada şu bilgilere yer veriliyor:

- Daha az ama daha sağlam parçalar ile hasarlara dayanıklı ve uzun ömürlü bir araç olan Vibromax'ın tambur içindeki vibrasyon şaftı, rakiplerinin aksine tek parçadan oluşuyor. Öngerilimli ve 3 noktadan bağlı vibrasyon takozları ise hidrolik motoru daha iyi koruyor. Alman kalitesi ve mühendisliğinin iyi bir örneği olan JCB Vibromax, kullanıcılarına uzun süreli ve sorunsuz kullanım imkânı sunuyor.
- JCB Vibromax'ın bir diğer özelliği de verimliliği. Sınıfının en verimli araçlarından biri olan Vibromax; genişliği, titreşim performansı ve daha az pas geçişleri ile daha fazla iş yapmayı başarırken, oto-



matik titreşim sistemi ile daha iyi sonuç veriyor.

- JCB Vibromax'ın verimliliği ve performansı daha düşük operasyon maliyeti getiriyor. Örneğin; JCB Vibromax yağlama maliyetinden her 10.000 saatlik çalışma süresinde 250 saat tasarruf sağlıyor. Hidrolik tasarımı sayesinde, benzerlerine göre yüzde 52 daha iyi tırmanma kabiliyeti sunan JCB Vibromax, kaymayı önleyen ve ağırlığı dağıtan sistemleri, güçlü JCB Dieselmotoru ile eşsiz bir performans ortaya koyuyor.

- JCB Vibromax, parçalarının kolayca çıkarılıp takılması, çarpmalı yağlama sistemi ve kolay değiştirilebilir vibrasyon takozları ile kullanım kolaylığı açısından da benzersiz. Hidrolik sistem arıza tespiti için tek noktaya toplanmış test noktaları bulunan JCB Vibromax'ın standart parçaları arasında acil durum için pompa da bulunuyor.

Vibromax silindirleri, Türkiye'de daha önce Alfatek Grup tarafından temsil ediliyordu.

Komatsu Yıkım Makinaları tanıtım programı web uygulaması yayında

Komatsu tarafından geliştirilen ve Türkiye'ye de uyarlanan uygulama ile yüksek erişimli özel Komatsu yıkım makinaları hakkında her türlü bilgiye sahip olmak mümkün oluyor.

Daha önce bilgisayarlara indirilerek veya özel bir CD üzerinden çalıştırılabilen programı artık web üzerinden online olarak kullanmak mümkün. HTML5 kod ile çalışan programa tüm mobil cihazlar üzerinden de ulaşılabilir.

Bu özel programa ulaşmak için http://komatsu.com.tr/hrd_yikim_makinalari.aspx adresine girmek yeterli oluyor.



HAYALLER GERÇEK OLUYOR

Volvo 2013'ün en kârlı fırsatını sunuyor. Sektörün göz bebeği, yakıt tasarrufunda üstün Volvo Ekskavatörler çok özel kampanya koşullarıyla satışa sunuluyor. Volvo Finans (VFS Finansal Kiralama A.Ş.) desteğiyle, **24 aya varan vade** seçenekleri sunulan kampanyamızda uygulanacak **faiz oranı %0'dır.**

Hayallerini gerçekleştirmek isteyenleri, satış noktalarımıza bekliyoruz.



ASC Türk

ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0 216 581 80 00
info@ascturk.com
www.ascturk.com

* Kampanya stoklarla sınırlıdır
* 2012 model makinalar için geçerlidir
* 31 Mart 2013 tarihine kadar geçerlidir

VOLVO İŞ MAKİNALARI



Volvo ekskavatörler için cazip kampanya

Volvo İş Makinaları, 2012 model Volvo ekskavatörler için Volvo Finansal Kiralama desteği ile sıfır faiz ve 24 ay vadeli ödeme seçeneği sunuyor.

Türkiye'de ASC Türk'ün satış ve satış sonrası hizmetleri garantisi altında olan Volvo İş Makinaları, 2013'e müşterileri için cazip bir kampanya ile başladı. Kampanya kapsamında, 2012 model Volvo ekskavatörler, yüzde 0 faiz ve 24 ay vade seçeneğiyle satışa sunuluyor. Stoklarla sınırı olan kampanya 31 Mart'a kadar sürecek.



En başarılı Ford Cargo başteknisyenleri seçildi

Ford Otosan, müşteri memnuniyetini daha üst seviyeye taşıma hedefiyle Ford Cargo servislerinde görev yapan 58 başteknisyen arasında yarışma gerçekleştirdi.

Ford Cargo servislerinde görev yapan 58 başteknisyen arasında rekabetçi ortam yaratmak, bilgilerini güncellemek ve motivasyonu artırmak amacı ile 18-19 Aralık 2012 tarihleri arasında Cargo Başteknisyen Yarışması düzenleyen Ford, servis hizmetinin en önemli unsurlarından biri olan ilk seferde doğru tamir oranını artırarak, müşteri memnuniyetini daha üst seviyeye taşıma hedefiyle gerçekleştirdiği yarışmanın sonucunda, en başarılı 3 başteknisyeni seçti ve çeşitli hediyelerle ödüllendirdi.

Yapılan değerlendirmelerde Gaziantep Kardeşler – Yenibosna İstanbul servisinden Ercan Bozkurt birinci, Kök Otomotiv – Gebze servisinden Güven Mallı ikinci ve Yarımca Otomotiv –



Denizli servisinden Mehmet Dursun üçüncü oldu.

Ford Otosan Servis ve Yedek Parça Direktörü Serhan Turfan; "Son yıllarda binek ve hafif ticari araçlarda olduğu gibi ağır ticari araçlarda da teknolojik gelişim yaşanıyor. Biz de Ford Trucks

DNA'sına bağlı, güçlü, ekonomik, konforlu ve dayanıklı araçlar üreterek bu gelişimin içinde yer alıyoruz. Ford servislerinde müşterilerimize üst seviyede hizmet verebilmek ve donanımlı personel ihtiyacının temini için eğitilmiş ve vasıflı eleman yetiştirilmesi konusunda çalışmalar yapıyoruz" dedi.

Ciner, dünyanın en büyük soda külü üreticisi oluyor

Ciner Grubu ve Çinli Tianchen Engineering Corporation arasında 1,3 milyar dolarlık yatırım anlaşması imzalandı. Ankara Kazan'da yapılacak söz konusu tesis hakkında bilgiler veren Ciner Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Turgay Ciner, soda külü üretiminde dünya sıralamasında ilk sıraya yerleşeceklerini kaydetti.

İstanbul Çırağan Sarayı'nda Ciner Grubu'na ait şirketlerden Kazan Soda Elektrik - China Tianchen Engineering Corporation Soda Külü ve Kojenarasyon Tesisleri imza törenine Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız da katıldı.

İmza töreninde yaptığı konuşmada, finansmanı Çin bankalarından elde edeceklerini belirten Turgay Ciner, tesislerin 2017 yılına kadar tamamlanacağını söyledi. Ciner; "Yapacağımız 1 milyar 750 milyon dolar ihracat rakamının, 1 milyar 300 mil-



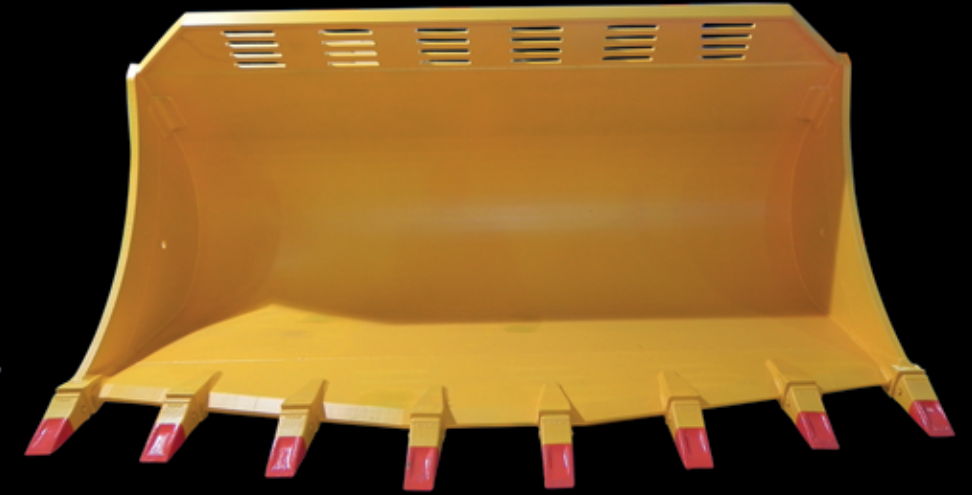
yon doları sodadan oluşacak" diyerek, yapılacak tesislerin 5 bölümden oluşacağını, 2 bin 200 kişiye istihdam sağlanacağını ve günlük ortalama 8 bin ton ürünün taşınacağını sözlerine ekledi.



METALOKS

İş Makinaları kova bom ataşman imalatı

SERTİFİKALI ÇELİKLERDEN GARANTİLİ ATAŞMAN ÜRETİMİ



Gövde Sacı
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı
St52 Ereğli Levha Sac

Askı Kulakları
İthal Esnemeye Mukavemetli Sac
St52 Ereğli Levha Sac

Alt Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Yan Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Ön Ana Bıçak
İthal 400 - 450 - 500 Brinel Aşınma Sacı

Yan Bıçaklar
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

İstanbul:

Tuzla Mermeciler Org. San. Blg.
8nci Sk. No:2 Tuzla / İSTANBUL
Tel: (0216) 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Fax: (0216) 593 02 48

Ankara:

Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sk.
No: 28 - 30 - 32 Ostim / ANKARA
Tel: (0312) 394 16 92 - 93 - 94
Fax: (0312) 394 26 30

İzmir:

Ankara Caddesi N0:369/8
Naldöken / Bornova / İZMİR
Tel: (0232) 479 65 64
(0232) 478 53 28 (pbx)
Fax: (0232) 479 64 14

15 kente YHT müjdesi

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Ankara merkezli oluşturdukları Yüksek Hızlı Tren (YHT) ağına İstanbul, Eskişehir, Bursa, İzmir, Manisa, Afyon, Uşak, Konya, Bilecik, Sakarya, Kocaeli, Kırkkale, Sivas ve Yozgat'ı da dâhil edeceklerini belirtti.

Bakan Binali Yıldırım, YHT hatlarını yurt dışında olduğu gibi nüfus yoğunluğu fazla olan 15 kent arasında hayata geçireceklerini söyledi. 2023'e kadar 10 bin kilometre YHT hattı yapacaklarını belirten Bakan Binali Yıldırım; "Söz konusu 15 şehrin nüfusu, Türkiye nüfusunun yarısı. Bu durumda, Türkiye'nin yarısını YHT ile birbirine bağlayacağız" dedi.

Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları (TCDD) Genel Müdürü Süleyman Karaman ise, 15 kenti birbirine bağlayacak YHT hatlarının 2016 yılı sonuna kadar bitirileceğini kaydederek; "Dünyada 8'inci, Avrupa'da 6'ncı hızlı tren ülkesiyiz. Ülkemizin dört bir yanına demiryolu hatlarını götürüceğiz" diye konuştu.

YHT, Bursa'yı Anadolu'ya bağlayacak

Ankara ve İstanbul'un Bursa ile mesafesini 2 saat 15 dakikaya indirecek Yüksek Hızlı Tren'in temeli, Mudanya Yolu Geçit Mevkii'nde atıldı.

1891'de yapılan Bursa-Mudanya Hattı'nın, 1953'te çıkan bir yasayla kapatılıp sonrasında da sökülmesiyle demir ağı bağlantısı kesilen ve Türkiye'nin önemli sanayi, tekstil ve turizm merkezlerinden



olan Bursa'da, Doğu-Batı aksında demiryolu bağlantısını sağlayacak 105 kilometrelik Yüksek Hızlı Tren Hattı'nın 75 kilometrelik bölümünü oluşturan Bursa-Yenişehir etabının temeli düzenlenen törenle atıldı. Törene; Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik, Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç, Mudanya Kaymakamı Adem Öztürk ve Mudanya Belediye Başkanı Hasan Aktürk katıldı.

Bakan Binali Yıldırım törende yaptığı konuşmada, 75 milyon nüfusun yarısını Yüksek Hızlı Tren ile buluşturduklarını kaydetti. "Bursa çok bekledi ama sonunda hakkını fazlasıyla aldı" diyen Bakan Yıldırım, şehrin tüm illere 2016 yılı sonuna kadar demir yolu ile bağlanacağını bildirdi.

Proje tamamlandığında Bursa-Bilecik arası 35 dakika, Bursa-Eskişehir 1 saat,

Bursa-Ankara 2 saat 15, Bursa-İstanbul 2 saat 15, Bursa-Konya 2 saat 20 dakika, Bursa-Sivas arası ise 4 saate inecek. Hızlı Tren Bursa Merkez Garı, Mudanya Yolu Geçit Mevkii'ne yapılacak. Yük taşımacılığı için de yeni bir hat inşa edilecek.

Proje Bilgileri

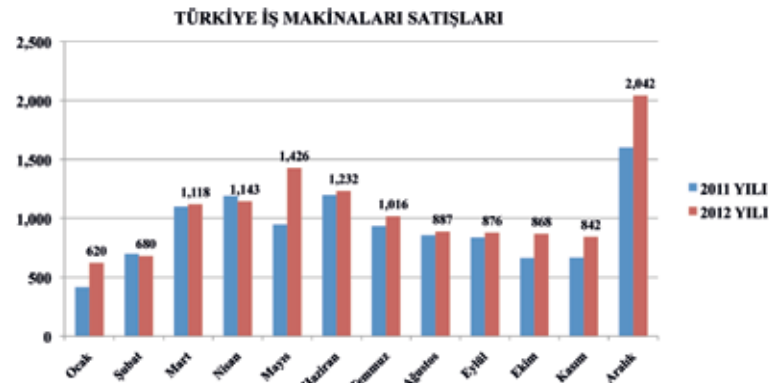
105 kilometrelik Bursa Yüksek Hızlı Tren Hattı'nın 75 kilometrelik bölümünü oluşturan Bursa-Yenişehir etabında 15 kilometre uzunluğunda 11 adet tünel, 1140 metre uzunluğunda 3 adet aç-kapa tünel, 6840 metre uzunluğunda 8 adet viyadük, 358 metre uzunluğunda 7 adet köprü, 42 adet alt ve üst geçit, 58 adet menfez olmak üzere toplam 143 sanat yapısı inşa edilecek. Yaklaşık 10 milyon 500 bin metreküp kazı ve 8 milyon 200 bin metreküp dolgu gerçekleştirilecek. Yaklaşık 20 bin insanın yaşayabileceği bir kent büyüklüğüne eşdeğer üretim yapılacaktır.

Türkiye İş Makinaları Sektörü 2012'yi rekor satışla kapattı

İMDER ve İSDER'den alınan bilgiye göre, 2011'e kıyasla 2012'de iş makinası satışları yüzde 13, istifleme makinası satışları yüzde 6,3 arttı.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye İş Makinaları pazarında 2012 yılı genelinde satılan makina sayısı 12 bin 750 adede ulaştı. Bu dönemde satılan makina sayısı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 13'lük bir artış ifade ediyor.

İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye İstif Makinaları pazarı, geçen yıla göre yüzde 6,3 oranında büyüyerek 10.900 adet olarak gerçekleşti.



WIRTGEN KAZIMA MAKİNALARI TEKNOLOJİ LİDERİ



ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES



WIRTGEN ANKARA

info@wirtgenankara.com.tr
www.wirtgenankara.com.tr

Wirtgen Ankara Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

Merkez: Bahçelievler Mah. Ankara Caddesi
No: 223 06830
Göbeği - ANKARA

Tel: 0 312 485 39 39 (pbx)
Faks: 0 312 485 39 48

Şube: Girmiş Mah. İrmak Sok. Küçükyağlı İş Merkezi
A Blok No:27
Küçükyağlı / İSTANBUL

Tel: 0 216 518 01 26-27-28
Faks: 0 216 518 01 29

Makina sektörü, dünyanın ilgisini çekmeyi başardı

Genişletilmiş Yönetim Kurulu Toplantısı'nda konuşan İSDER Başkanı Rızanur Meral, Avrupa istif makineleri sektörünün yüzde 25 daraldığını belirterek; "Buna rağmen, ihracatımız yüzde 27, iç piyasa satış adetlerinde ise yüzde 6,8 büyümeye sergileyerek dünyanın ilgisini Türkiye'ye yöneltmiştir" dedi.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) Genişletilmiş Yönetim Kurulu Toplantısı'nda konuşan İSDER Başkanı Rızanur Meral, Avrupa istif makinası sektörünün yüzde 25 küçüldüğüne dikkat çekti. İçeride küçülen Avrupa'nın dış piyasaya açılacağını vurgulayan Rızanur Meral; "Bu hem bizim iç piyasamızı hem de ihracatımıza olumsuz yansıyacak. Bu olumsuz gelişme karşısında hükümetimizden, bu dönemde sektöre vermiş olduğu desteğe devam ederek mali yükümlülükleri hafifletici uygulamalara devam etmelerini talep ettik" diye konuştu.

Dünya istif makineleri pazarının yüzde 3,5 daralırken, Türk makina ihracatının 2011'de yüzde 15 büyüyerek 12,2 milyar dolara ulaştığını söyleyen Başkan Rızanur Meral; "Makina ihracatımız geçen yıl da 14 milyar dolar sınırını aşarak, yeni bir rekor kırdı. 2023'te 100 milyar dolar olan sektör hedefinde İSDER üyelerine düşen pay 2,5 milyar dolar. Sektörümüz endüstri, sanayi ve ihracat için ayrı bir öneme sahip" ifadelerini kullandı.

"Önceliğimiz nitelikli eleman sorunu çözmek"

İSDER olarak yeni dönemde öncelikleri arasında ilk sırayı nitelikli eleman konusunun aldığını ifade eden Yönetim Kurulu Başkanı Rızanur Meral, işsizliğin yüzde 8,8 olduğu bir ülkede, bu sorunun muhakkak çözülmesi gerektiğini vurguladı. Konuyla ilgili çalışmalar yapacaklarını

belirten Başkan Meral; "Önceliğimiz bu ve bu alana daha fazla kaynak ayırmamız gerekiyor. Devletimiz de başta İŞKUR olmak üzere, farklı seçenekler ile işsizlik sorununun çözülmesi noktasında önemli kaynaklar ayırmış durumda. Ancak kurumların bu kaynakları kullanım konusunda talep eksikliği var. İSDER olarak yeni dönemde bu kaynaklara da talip olacağız" şeklinde konuştu.

"Güvensiz ve denetimsizlik ekonominin düşmanıdır"

Piyasa gözetimi ve denetimi ile ilgili gelişmeler olduğunu, ancak bu konuda sektörün hala ağılamaya devam ettiğini kaydeden Başkan Rızanur Meral, Şubat ayında PGD ile ilgili T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile tüm sektör temsilcilerinin katılacağı PGD Zirvesi düzenleyecekleri bilgisini verdi. Meral, 81 ilde eğitim, bilgi, güncel mevzuatlar ve ortak çalışmalar ile PGD konusunda destek olacaklarına değindi.

2013 yılı içerisinde İstanbul Kalkınma Ajansı, İSDER ve Fatih Üniversitesi iş birliği ile Test Merkezi kuracaklarına da değinen Rızanur Meral, eğitim, ürün güvenliği ve kalitenin sektör için çok önemli olduğunu vurguladı. YKB Meral, şunları söyledi: "Kanal İstanbul, yeni hava alanları, hızlı tren, otoyollar, barajlar, kentsel dönüşüm, enerji yatırımları, belediye seçimleri, inşaat sektör projeleri ve yeni lojistik sektöründeki yatırımlar ile 2013 yılında 2 bin 700 proje önemli ölçüde hayata geçirileceğinden Türkiye dünyanın parlayan incisi olma konumunu bu yıl da devam ettirecek."

2013'te 12 bin 500 adet istif makinası satılacak

Toplantıda konuşan İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy ise, iş makineleri



sektörünün 2012 yılı rakamları incelendiğinde geçen yılın aynı dönemine göre 10 bin 900 adet forklift satışı ile yüzde 6,8'lik bir artış yaşandığını bildirdi. Geçen yıl mevcut satış rakamının 10 bin 250 adet olduğunu vurgulayan Faruk Aksoy; "Önümüzdeki yıl yüzde 10'un üzerinde bir büyümeye ile birlikte 12 bin 500 adetlik satış rakamlarına şahit olacağız. Devletin ortaya koyduğu ihracat stratejileri büyümede ciddi bir etkiye sahip. Bununla birlikte birçok ülke yatırımcısının Türkiye'de oluşan ortam ile birlikte yönünü ülkemize çevirmesi, sektörümüze de olumlu bir şekilde yansıyacaktır. Bu da büyümemizde önemli bir unsur oluşturmaktadır" dedi.

Toplantıda ayrıca İSDER bünyesindeki Forklift, Kiralama, Platform, Vinç, Raf Sektör Komite Başkanları birer sunum gerçekleştirirken, Boğaziçi ve Marmara Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. İbrahim Öztürk ise, Dünya ve Türkiye ekonomisinin geleceğini masaya yatıran bir konuşma yaptı.



imer ailesi
büyümeye devam ediyor

Beton sektöründe dünya tercihi Türkiye Lideri

- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası

Dört yıl önce taahhüt ettik; bugün itibarı ile 2. fabrikamızı tamamladık... Transmikser'de Avrupa'nın en çok satan firmasıyız... Katkıda bulunan tüm iş ortaklarımıza ve çalışanlarımıza teşekkür ederiz...



İMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No:9 68200 Aksaray
Tel: +90 382.266 23 00
Fax: +90 382.266 23 40

İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312.492 17 50
Fax: +90 312.492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

Yüksel İnşaat, Katar'da büyük çaplı bir ulaşım ihalesi kazandı



Yüksel - Midmac ortaklığı, Lusail karayolu ve altyapı projelerinden birini, 456 milyon dolar sözleşme bedeliyle aldı.

Yüksel ve Midmac firmaları, yüzde 50'şer paylara sahip ortaklıkları ile Doha-Katar'ın kuzeyinde yer alan Lusail bölgesindeki büyük çaplı karayolu ve altyapı projelerinden birinin ihalesini kazandı. "Lusail Bölgesi, 4.Yapım Paketi, A1-A6 Yolları, Marina ve Güney Kavşağı" isimli projenin sözleşme bedelinin yaklaşık 456 milyon dolar olduğu açıklandı. İşvereni Lusail Development Company olan ve iki yıl sürmesi planlanan bu projenin kapsamında aşağıdaki işlerin yer aldığı belirtiliyor:

- (a) Karayolu ve alt geçit yapıları ile Marina Kavşağı'nda çok açıklıklı çift kutu üst geçit yapısı ve Wadi geçişinde menfez yapısı,
- (b) Trafik sinyalizasyonu, yol ışıklandırması, kablolama ve yol geçişi kanalları,

- (c) Yağmur suyu şebekesi, sulama sistemi, içme suyu sistemi, arıtılmış kanalizasyon sistemi (TSE), yangın söndürme suyu sistemi, kablo kanalları, yüksek gerilim, alçak gerilim elektrik hatları ve 4 adet trafo istasyonu yapımı,
- (d) CP4 derin yağmur suyu tüneli ve düşey bacaları tasarım ve yapımı,
- (e) Proje boyunca trafiğin düzenine uygun işlemesi amacı ile Trafik Yönetim Planı'nın tasarlanması ve uygulanması,
- (f) İşlerin başlamasını etkileyecek mevcut şebekelerin aktarılması.

Katar'da kazanılan ilk ihale değil

Yüksel İnşaat, daha önce yine Katar'da "Doha Otoyolu (Paket 7) Salwa Yolu Etap 2" adlı projenin ihalesini almıştı. Bu sözleşme kapsamındaki proje, Salwa Yolu (Al Aşiri) D-Çevre Yolu'na yaklaşık 270 metre mesafede başlayıp Endüstri Kavşağı'na yaklaşık 700 metre mesafede

sona eriyor. Devam eden projede toplamda 6.80 kilometre uzunluğunda yol yapımı gerçekleştirilecek. Lusail Bölgesi, 4. Yapım Paketi projesi, Salwa Yolu ile birlikte Yüksel'in Katar'da 2006'dan beri üstlendiği beşinci proje.

Yüksel İnşaat'ın sınırları aşan başarısı

Türkiye'nin yanı sıra Libya, Birleşik Arap Emirlikleri, Katar, Romanya, Afganistan ve Irak'ta önemli yol projelerinin yapım sözleşmelerine imza atan Yüksel İnşaat'ın bugüne kadar 10 adet bölünmüş yol, 6 adet otoyol ve 4 adet raylı/hafif raylı sistem inşaatını gerçekleştirdiği belirtiliyor. Bu sözleşmeler kapsamında toplam 24 kilometre uzunluğunda köprü, 969 kilometre uzunluğunda bölünmüş yol, 200 kilometre uzunluğunda otoyol, 60 kilometre uzunluğunda çeşitli çaplarda tünel ve 39 kilometre uzunluğunda raylı sistem/raylı sistem altyapı işleri bulunduğu vurgulanıyor.

Yüksel taahhüdü olan Bolaman-Perşembe Yolu Projesi kapsamında gerçekleştirilen Nefise Akçelik Tüneli'nin ise 3,780 metre X 2 uzunluğu ile Türkiye'nin en uzun karayolu tüneli unvanına sahip olduğu ifade ediliyor. Öte yandan Türkiye'nin en büyük altyapı projesi olan Gebze-İzmir Otoyolu projesi, Yüksel İnşaat'ın da içinde bulunduğu ortaklık tarafından yürütülüyor.

CNH ile Kobelco arasındaki küresel ortaklık sona erdi

CNH ile Kobelco Construction Machinery arasında 2002 yılında başlayan geniş kapsamlı küresel ortaklığın 31 Aralık 2012 tarihi itibarı ile sona erdiği açıklandı.

Fiat Group bünyesinde faaliyet gösteren CNH'nin Japon ekskavatör teknolojisi ile olan iş birliği ilk olarak Hitachi markasıyla başlamıştı. Fiat Hitachi markalı eski iş makinelerini hala şantiyelerde görmek mümkün olabiliyor. Hitachi ile olan anlaşması-



nın sona ermesini takiben yine bir Japon markası olan Kobelco ile 2002 yılında ortaklık kuran CNH, yapılan anlaşma kapsamında Japonya, Çin, Avustralya ve Güney Doğu Asya pazarlarını Kobelco'ya bırakmıştı.

10 yıl süren bu anlaşmanın sona ermesi ile birlikte firmalar şimdi küresel üretim ve pazarlama kanalları ba-



ğımsız olarak yeniden oluşturacaklar.

Yeni koşullar altında CNH; A.B.D. , İtalya ve Brezilya'daki tesislerinde Kobelco lisansı ile hidrolik ekskavatör üretmeye devam edecek ve 5 yıllık bir süre boyunca Kobelco'dan OEM bazlı olarak belli modelleri satın alabilecek. Ayrıca yine Kobelco, 10 yıl süre boyunca yedek

parça tedarikini sürdürecektir. Kobelco, CNH tarafından üretilen hidrolik ekskavatörlerdeki devam eden telif haklarını da 2017 yılına kadar geçecek 5 yıllık süre içerisinde saklı tutacak. CNH bünyesindeki markalardan Case; Çukurova Ziraat, New Holland ise Çukurova İthalat firmaları tarafından ülkemizde temsil ediliyor. Şimdi yeniden küresel pazarlara açılma hazırlıkları yapan Kobelco markası ise daha önce Gürış firması tarafından pazara sunuluyordu.

İÇİ DİŞİ BİR!



Detaylı kontrolleri yapılmış, güvenilir, 1 yıl garantili "İkinci El Makinalar"

✓ 1 yıl-3000 Saat Caterpillar Garantisi

✓ CAT standartlarına göre teknik ekspertizleri yapılmış

✓ Üstün CAT performansı

✓ Yaygın yedek parça ve servis desteği



<https://twitter.com/BMGS>

<https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsisstemleri>

www.bmgs.com.tr

BORUSAN MAKİNA



444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE



om
mühendislik

1991'den beri
%100 Türk Sermayesi %100 Türk Mühendisliği ile
En Kaliteli Ürünler ve Inovasyon Gücümüzle
YANINIZDAYIZ



Konstrüktif Makine İmalatı Sektörü'nde yurtiçi ve yurtdışı bağlantıları ile köklü bir yer edinen Om Mühendislik, 1991 yılında İstanbul'da kuruldu. OM Mühendislik modern üretim komplekslerinden oluşan 4000 m²'lik kapalı imalat alanı ile yönetim ve ticari ofislerin de dahil olduğu toplam 6.500 m²'lik bir alan üzerinde üretim ve satış faaliyetlerini sürdürmektedir.

OM Mühendislik, Mermer Sektörü'nde olduğu kadar, Madencilik Sektörü'nün Kömür, Taş ve Kum Ocakları başta olmak üzere, akla gelebilecek diğer benzer kollarında da kullanılan, her tür Loader ve Excavator için ürettiği Kova, Fork, Quick Coupler, Tek Tırnak ve Riper gibi eşsiz ürünlerle de varlığını göstermektedir.

Bunun yanı sıra, İnşaat ve Hafriyat Sektörlerinde de başta Kova imalatı olmak üzere tüm ürün yelpazesi ile profesyonel yapıda hizmet vermektedir. OM Mühendislik, satış ekibi ve uzmanlaşmış teknik kadrosu ile tüm değerli müşterilerini doğru malzeme ve ekipmana yönlendirme konusunda gereken danışmanlığı da üstlenerek; "Üretim-Satış-Satış Sonrasında" bir kalite bütünlüğü yaratmayı hedeflemiştir.



OM Mühendislik'ten Bir İlk Daha

DUBA ÜZERİ MONTELİ DENİZ DİBİ TARAMA

om
mühendislik

OM Mühendislik Makina Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

Adres	Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No : 2 Ümraniye - İstanbul
Telefon	0 216 365 58 91 (pbx) - 0 216 590 02 52
Fax	0 216 365 60 40
Web	www.ommuhendislik.com.tr
E-Posta	info@ommuhendislik.com.tr

Volvo Trucks ve Renault Trucks güçlerini birleştiriyor

Volvo Group Trucks bünyesinde bulunan ancak ülkemizde bugüne kadar iki ayrı organizasyonla faaliyet gösteren Volvo Trucks ve Renault Trucks firmaları, hizmet ağlarını birleştirdikleri yeni bir yapılanmaya gidiyorlar.

Uluslararası nakliye, yurt içi dağıtım, inşaat gibi lokomotif sektörlerin önde gelen çözüm ortaklarından Volvo Trucks ve Renault Trucks, son on iki yıldır Volvo Group çatısı altında ayrı organizasyonlar olarak ancak aynı kurumsal kültür ile faaliyetlerine devam ediyorlardı. Bu iki marka, yeni bir yapılanma ile hizmet ağlarını birleştirerek ağır ticari araç sektöründe önemli bir sinerji yaratmayı hedefliyorlar.

Dünya genelinde Volvo Trucks ve Renault Trucks dışında Mack Trucks, Eicher, UD Trucks markalarını çatısı altında bulunduran Volvo Group Trucks, Türkiye'nin de dâhil olduğu birçok ülkede hizmet ağını birleştirerek gerçekleştirdiği yapılanmasıyla genel bir büyüme stratejisi izliyor. Pazar hâkimiyetini güçlendirmek ve daha kapsamlı hizmet sunmak amacıyla düzenlenen yeni stratejik yapılanma ile Renault Trucks ve Volvo Trucks, Volvo Group Trucks adı altında birleşiyor. Yaklaşık bir yıldır sürdüğü belirtilen birleşme çalışmaları Ocak 2013 itibarı ile hayata geçti.

"Müşteri ihtiyaçlarına odaklanarak ilerliyoruz"

Müşteri beklentilerinin her geçen gün artmasının altını çizen EMEA Volvo Group Trucks Türkiye'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Mete Büyükkakıncı, konu ile ilgili olarak düzenlenen basın toplantısında; "Müşterilerimizin karşı karşıya kaldıkları



pazar gerçekleri biz üreticilere yansıyor ve planlamalarımıza yön veriyor. İki hizmet ağının birleşmesi için aldığımız bu önemli stratejik karar tamamıyla müşterilerine en iyi hizmeti sunan; kendisini müşterilerinin yatırım ortağı olarak gören; onların işletme maliyetlerini en aza indirmeyi birinci önceliği haline getirmiş bir grup olmamızdan kaynaklanmaktadır. Yeni yapılanmamızın en büyük hedefleri, müşterilerimize daha geniş ürün yelpazesi, kapsamlı çözümler ve lider servis ağı hizmeti sunabilmektir. Bu sayede müşterilerimize öncelik verebilme kabiliyetimizi artırarak onları kendi alanlarında daha da güçlü ve karlı kılabilmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

Ayrı satış organizasyonları tek merkezden faaliyet gösterecek

Volvo Trucks ve Renault Trucks'ın, Türkiye'de ayrı satış organizasyonlarına sahip bir firma olarak tek bir genel merkezden faaliyetlerine devam edeceği ifade ediliyor. Türkiye'nin, her geçen gün güçlenen

ekonomik yapısı ve lojistik sektöründe artan potansiyeli ile tüm ağır ticari araç üreticileri için yüksek bir stratejik öneme sahip bulunduğunu ifade eden Mete Büyükkakıncı, iki markanın hizmet ağlarının birleşmesi sayesinde Volvo Group'un, Türkiye pazarındaki gücünü daha iyi kullanabileceğini ve pazardaki rekabete farklı bir denge getireceğini belirtti.

Hizmet ağları birleşiyor

Birleşmenin amacını; "Oluşturulan ortak enerji ile daha da güçleneceğiz. Varlığımızı daha karlı ve kalıcı bir şekilde devam ettireceğiz. Genel büyüme stratejimize lider servis ağıyla yön vereceğiz" sözleriyle açıklayan Mete Büyükkakıncı; "Bu birleşme sonucunda; tüm Türkiye sathına yayılmış; müşterisine daha da yakın; daha da güçlü bir hizmet ağına sahip olacağız. Böylesi bir gelişme, doğal olarak iki markanın da satışlarını ve pazar paylarını büyütmelerine katkı sağlayacaktır" ifadesinde bulundu.



2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

19 - 20 Eylül 2013

İstanbul, Türkiye - 2013

2023
10
kala



www.vizyon2023turkiye.org



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı

İMDER-TÜRKİYE İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Atatürk Cad. Esin Sok. No.9 HU-BA Apt. Kat:1 Daire:4 34742 Kozyatağı - Kadıköy İSTANBUL
Tel: 0216 477 70 77 - Faks: 0216 477 70 71
E-mail: imder@imder.org.tr www.imder.org.tr



Türkiye Cumhuriyeti
Ekonomi Bakanlığı



Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları 2013 Anketi sonuçlandı

Türkiye'deki ekonominin yapı taşlarından bir olan ve ülke gelişimi göstergesi olarak kabul edilen iş ve inşaat makinaları sektörünün nabzını ölçen anket sonuçlarımıza göre sektör, 2012 yılında beklediği hedefe ulaştı; 2013 yılından ise umutlu ama temkinli.

İş ve inşaat makinaları sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda firma yetkilisinin katıldığı 2013 Sektör Anketi sonuçlarına göre katılımcılar, 2013 yılında istikrarlı bir satış grafiğini yakalayacaklarını, yeni yatırım ve istihdama ise kapılarını açacaklarını öngörüyorlar.

Katılımcılara sorduğumuz 5 soru ve yanıtların özeti şöyle:

'2012 yılında ekonomik dalgalanmalar, önemli iniş ve çıkışlar yakaladık' sorusuna, olumlu ve olumsuz yanıt verenlerin oranları birbirine çok yakın. Ancak bu yakınlık 'kesinlikle katılmıyorum' diyenlerle birlikte biraz değişiyor ve 2012'de istikrar sağlayan firmaların oranı yüzde 52,38'e ulaşıyor. Kesinlikle katılmayan kimse yok fakat yüzde 4,76'lık bir kesim kararsız durumda bulunuyor. 2012, ankete katılan firmaların yarısından fazlası için istikrarlı bir yıl olmuş diyebiliriz. Buradan

2012'nin başarılı bir yıl olmakla birlikte aynı zamanda yıl içerisinde bazı firmalar için çeşitli sebeplerle dalgalanmalara neden olduğunu tespit ediyoruz.

'2012 yılı için önceden belirlediğimiz hedeflere ulaştık' sorusuna 'kesinlikle katılıyorum' ve 'katılıyorum' yanıtı verenlerin yüzde 84,21 gibi önemli bir oranda olması dikkat çekiyor. Bu soruyu olumsuz yanıtlayan kimsenin olmaması da önem arz ediyor. Buna göre firmaların büyük bir kısmının önceden belirlediği hedeflerine ulaştığı ve başarılı bir yıl geçirdiği açıkça ortaya çıkıyor.

'2013 yılına yönelik hedeflerimizi belirlemekte zorlanıyoruz' sorusunun yanıtlarında katılımcılar büyük bir çoğunlukla kararsız durumdadır. Firmalar gelecek ile ilgili plan yapmakta zorlanıyor gibi görünüyorlar. Firmaların yeni yıla temkinli yaklaşacaklarını tahmin ediyoruz.

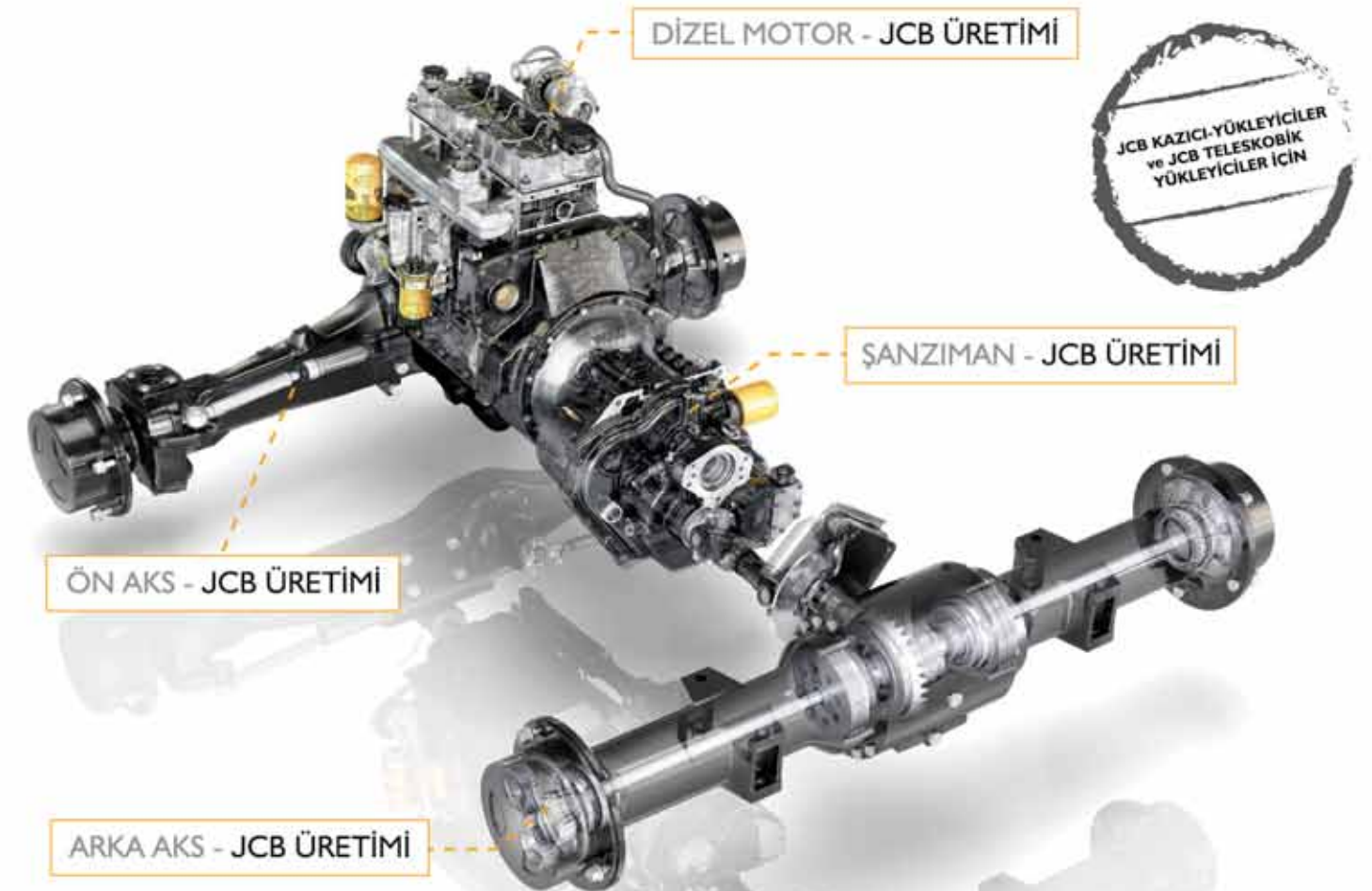
'2013 yılında satışlarımız 2012'ye kıyasla yüzde 5 ila 15 aralığında artar' diyenlerin oranı yüzde 55'i oluşturuyor. Firmalar, 2013 yılındaki satışların bu oranın altına düşmeyeceğini düşünüyorlar. Satışların aynı kalmasını bekleyenler yüzde 30 ile azımsanmayacak bir oranda. Yüzde 15'lik bir kesim ise satışların yüzde 15'ten daha fazla artacağını düşünüyor. Bu oranlara göre firmaların 2013'te istikrarlı bir satış grafiği çizceğini sap-tırıyor.

'2013 yılında yeni yatırım ve istihdam sağlayacağız' sorusuna verilen yanıt genellikle olumlu yönde. 'Katılıyorum' ve 'kesinlikle katılıyorum' diyenlerin oranı yüzde 70 gibi önemli bir payı oluşturuyor. Çeşitli sebeplerle kararsız kalanların oranı ise yüzde 25. Kesin olarak olumsuz yaklaşan kimsenin olmaması dikkat çekiyor. Böylece firmaların yeni yıldan umutlu olduğu kuşkuyla yer bırakmıyor.

JCB DrivelineCover
Güç Aktarma Grubu Koruma Paketi

İSTENMEYEN FATURA YOK, JCB DRIVELINECOVER VAR.

EN AZ 2000 SAATLİK JCB GARAGE BAKIM PAKETİ ALAN JCB KULLANICILARINA
1 YIL VEYA 1000 SAATLİK JCB DRIVELINECOVER ÜCRETSİZ!
ÇÜNKÜ ÜRETTİĞİMİZE GÜVENİYORUZ!



DETAYLI BİLGİ İÇİN SATIŞ VE SERVİS NOKTALARIMIZA DANIŞABİLİR, İNTERNET SİTEMİZİ ZİYARET EDEBİLİRSİNİZ.

SİF JCB KAMPANYAYI SONLANDIRMA, UZATMA VE FİYATLARI DEĞİŞTİRME YETKİSİNİ HER ZAMAN SAKLI TUTAR. SİF JCB KAMPANYA SÜRESİNCE ÜRETİCİNİN YAPACAĞI DEĞİŞİKLİKLER İLE BAŞKA GEREKÇELERLE MAKİNANIN ÖZELLİKLERİNDE, DONANIMINDA VE BAKIM KURALLARINDA DEĞİŞİKLİK YAPMA HAKKINA SAHİPTİR. KAMPANYA TÜRKİYE SINIRLARI İÇERİSİNDE 30 NİSAN 2013 TARİHİNE KADAR GEÇERLİDİR.



4444 743 | sif-jcb.com.tr



Krone, Tire'de treyler üretecek

Krone'nin en modern tesisi olduğu vurgulanan Krone Doğu Treyler'in İzmir Tire'deki fabrikası, 2012 yılı Eylül ayında üretime başladı.

Doğu Otomotiv'in yüzde 49, Krone'nin yüzde 51 ortaklığıyla kurulan ve markanın en modern üretim tesisi olma özelliğini taşıyan Tire'deki fabrika için 35 milyon Avro'luk yatırım yapıldığı ifade ediliyor. Fabrikada ilk etapta yıllık 2 bin adet Mega Liner ve Profi Liner üretiminin gerçekleştirilmesi planlanıyor. Öncelikle iç pazar için yapılacak üretimin artması ile Doğu Avrupa, Türkiye Devletler, Kuzey Afrika, İran ve Irak gibi komşu pazarlara da açılması amaçlanıyor.



sislerinden gelen uzmanların, kuruluş ve üretim aşamaları çalışmalarının yanı sıra Krone Doğu Treyler fabrikasında görev alacak personele de eğitim desteği verdiği bildiriliyor.

Modern teknoloji ile üretim

Standart Krone kalitesini, müşteri memnuniyetini sağlamak ve birinci sınıf ürünler sunmak hedefiyle, fabrikanın en modern teknoloji ile donatıldığı, altı çizilen özellikler arasında yer alıyor. 10

yıl boyunca pastan kaynaklı çürümelere karşı garanti sağlayan kataforez uygulaması da bu modern teknolojilerden biri olarak dikkat çekiyor.

Krone Tire fabrikasında terzi usulü olarak tanımlanabilecek, müşteri taleplerine göre üretim yapmak da mümkün. Tam yüzey koruması için gerçekleştirilen kataforez işleminden sonraki toz boyama uygulaması sırasında, standart olarak siyah renge boyanan şasi, müşterinin istediği renkte de boyanabiliyor.

Hidromek'ten Aladağ Tarımsal Kalkındırma Kooperatifi'ne teslimat



Mersin Orman Bölge Müdürlüğü-ORKÖY Şube Müdürlüğü tarafından iş makinası kredisiyle alınan Hidromek marka HMK 102 S model kazıcı yükleyici 4 Ocak 2013 tarihinde teslim edildi.

Aladağ Köyü Tarımsal Kalkındırma Kooperatifi tarafından kullanılacağı belirtilen araç, geniş katılımlı bir törenle kooperatife teslim edildi.

Törene; Mersin Merkez Toroslar Kaymakamı Kaya Çıtak, Orman Bölge Müdürü Abdurrahman Acer, ORKÖY Dairesi Başkan Yardımcısı Musa Kaya, Bölge Müdür Yardımcıları Salim Karabulut, Refik Ulusoy, şube müdürleri, işletme müdürleri, ilçe daire amirleri, il encümenleri ve çok sayıda vatandaşın katıldığı bildirildi.

"Bu ülkenin gücü her şeye yeter"



CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Ceylan Grup bünyesindeki Ceytech Makine tarafından üretilen Ceylift Forklift, iş dünyasının yükünü hafifletiyor. Uzun soluklu AR-GE çalışmaları sonucunda geliştirilen Ceylift Forklift'ler; kaldırma performansı, mükemmel manevra kabiliyeti, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, ergonomik ve konforlu yapısıyla hem verim hem ekonomi sağlıyor.

"Bu toprakların forklifti"



www.ceylift.com

Fabrika

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Blv. No: 8
Sarıçam/Adana
Tel: 0322 394 39 00
Faks: 0322 394 39 03

Merkez Ofis

CEYLAN OTOMOTİV/GAZİANTEP
3.Organize Sanayi Bölgesi 88319
Nolu Cad.No:12
Şehitkamil-GAZİANTEP
Tel: 0342 337 88 20
Fax: 0342 337 88 30
GSM: 0533 746 32 73

Adana Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Adana Mersin Karayolu Üzeri
20.Km TARSUS-MERSİN
Tel: 0 324 651 03 30 - 37
Fax: 0 324 651 03 40 - 39

Dişarbakır Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Şanlıurfa Karayolu Üzeri
3.Sanayi Sitesi O Blok
No:1-2 DİYARBAKIR
Tel: 0412 255 08 61-62-63
Fax: 0412 255 08 67

Kayseri Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Organize San. Böl. 6.Cad.
No:36 KAYSERİ
Tel: 0 352 321 24 16-17-18
Fax: 0 352 321 39 38

Bosna'ya 'Türk' imzası

Bosna Hersek'in Başkenti Saraybosna yakınlarındaki Suhodol ve Tarčin kentlerini birbirine bağlayacak otoyolun en zor bölümü, Cengiz İnşaat tarafından yapılacaktır.

Bosna Hersek'i Avrupa'ya ulaştıracak '5C Koridoru' otoyolundaki 3. ve en yüksek tutarlı proje, Cengiz İnşaat ve Bosna Hersek Hükümeti arasında imzalandı. Cengiz İnşaat'ın Bosna Hersek'teki yatırımları, bu sözleşme ile 370 milyon Avro'ya ulaştı.

179 milyon Avro'luk anlaşma, Hükümet binasında düzenlenen törende, Bosna Hersek Federasyonu Otoyol Kamu Şirketi Müdürü Ensad Kariç ile Cengiz İn-



şaat Sanayi ve Ticaret Şirketi Genel Müdürü Kemal Ünlüer arasında imzalandı. Törene Bosna Hersek Federasyonu Başbakanı Nermin Nikšić ve Bosna Hersek Federasyonu İletişim ve Ulaştırma Bakanı Enver Biyediç de katıldı.

Törende konuşan Bosna Hersek Federasyonu Otoyol Kamu Şirketi Müdürü Ensad Kariç, ihaleyi Cengiz İnşaat'ın aldığını, inşaat süresince Bosna Hersekli 7 firmanın da çalışmalar yapacağını söyledi. Cengiz İnşaat Genel Müdürü

Kemal Ünlüer ise Bosna Hersek'teki 21 Mayıs tarihli ilk anlaşmalarının Suhodol - Tarčin kısmı inşası, ikinci anlaşmalarının da 28 Ağustos'ta Lepenitsa - Suhodol arasındaki bölüm için yapıldığını hatırlatarak; imzalanan son sözleşme ile de en önemli kısım olarak nitelendirilen Vlakovo - Lepenitsa arasındaki yolun yapımını üstlendiklerini dile getirdi.

Macaristan - Hırvatistan arasında inşa edilecek '5C Koridoru' otoyolunun, Bosna Hersek bölgesindeki en yüksek fiyatlı anlaşması, Saraybosna'nın güneyindeki Vlakovo - Lepenitsa arasındaki 10 kilometrelik bölümden oluşuyor. Projenin 20 ay sürmesi planlanıyor.

Kentsel Dönüşüm, 2012'ye damga vurdu



Türkiye'de riskli 6,5 milyon binanın yeniden inşa edileceği Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Projesi (Kentsel Dönüşüm), 2012 yılında uygulamaya geçirilen en önemli projelerden oldu. Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, 2013 yılının da Kentsel Dönüşüm Projesi'nde atılım yılı olacağını vurguladı ve projenin 20 yıl içerisinde bitirileceğini söyledi.

5 Ekim 2012 tarihinde aynı anda 33 şehirdeki kamuya ait 150 binanın yıkımıyla başlatılan Kentsel Dönüşüm Projesi'ne en fazla talep İstanbul'dan geldi. Gaziosmanpaşa, Esenler, Zeytinburnu, Küçükçekmece, Sultangazi, Bağcılar, Sa-

rıyer, Beyoğlu ve Kartal'da 700 hektarlık alan riskli ilan edildi ve proje kapsamına alınması için talepte bulunuldu. Ankara'da 436, İzmir'de ise 627 hektarlık alanın riskli ilan edilmesi konusunda istek yapıldı.

Vatandaşlardan gelen şikâyetler üzerine proje üzerinde düzenlemeler yapan Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, riskli yapıların tespitine gelen görevliler için diploma formatında bir belge hazırlattı. Ayrıca; Türkiye Noterler Birliği, Türkiye Bankalar Birliği, Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü ile tüm valiliklere uyarı yazısı gönderen Bakanlık, Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Hakkında

Kanun kapsamında yapılacak işlem, sözleşme, devir ve tesciller ile uygulamalarda hiç bir şekilde kanunun saydığı bu nevi harç, vergi ve ücretlerin alınmaması gerektiğine yer verdi. Halka; "Açıkgözlere, oyun bozanlara fırsat vermeyin!" uyarısı yapan Bakan Bayraktar; hak sahiplerine geçici konut, kredi ve kira desteği yapacaklarını da yineledi.

Kentsel Dönüşüm'e 'sarı' vurgusu

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Kentsel Dönüşüm Projesi kapsamında oluşacak hafriyat, inşaat ve yıkıntı atıklarının yönetimi konusunda birçok tedbir aldı. Atıklar sadece, yıkım yapacak firmaların inşaat alanına yerleştirmesi zorunlu olacak sarı renk biriktirme konteynerlerine konacak ve yine sarı renk taşıma araçlarıyla geri kazanım merkezlerine gönderilecek. Atıkların istenmeyen yerlere kaçak olarak dökülmesinin önüne de, araçların uydu üzerinden takip edilmesi yöntemiyle geçilecek.

İnşaat atıkları, dolgu malzemesi olacak

Proje kapsamında İstanbul'daki gerçekleştirilen yıkımlar sonucu ortaya çıkan atıklar, geri dönüştürülerek, 3. Boğaz Köprüsü ve Çatalca-Göktürk-Arnavutköy yollarının birleştiği alandaki 3 bin 500 hektarlık bölgede planlanan havaa-lanının yapımında kullanılacak.

Lider.

Türkiye'nin dört bir yanında, yüzlerce şantiyede, binlerce ton yük için tek bir markaya başvuruluyor. Çünkü hem bu kadar güçlü hem yakıt tasarrufunda bu kadar üstün başka yükleyici yok. Zaten bu yüzden lider, hem de yıllardır.

Volvo: Lider.*



*IMDER verilerine göre.

ASC Türk ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0 216 581 80 00
info@ascturk.com
www.ascturk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI



Sanko Makina, Kocaeli’de yeni bir hizmet noktası açtı

MST ve Doosan markalarıyla iş makineleri sektöründe hizmet veren Sanko Makina, iki ay önce Ankara’da, iki hafta evvel de Çorlu’da açtığı yetkili servislerine 13 Aralık Perşembe Günü Kocaeli’yi de ekledi. Firmanın Kocaeli’deki satış sonrası hizmetlerini artık İlhanlar Makina yürütecek.

Yıllarca büyük firmaların makina ikmal birimlerinden çalıştıktan sonra son 10 yıldır, bölgesinde herhangi bir firmaya bağlı olmadan makina tamirciliği yapan ve müşterilerinden takdir toplayan İlhanlar Makina, bundan böyle Sanko Makina’nın yeni servis noktası olarak faaliyet gösterecek. Kocaeli, Yalova ve Adapazarı sınırlarında MST ve Doosan marka iş makinalarının satış sonrası hizmetini sağlayacak olan firma, 8 kişilik ekibiyle çalışmalarını sürdürecektir. İki tane gezici servisi ve torna atölyesi de bulunan İlhanlar Makina, makinaların tüm tamir, bakım, revizyon ve teknik servis hizmetini verebilecektir.

Kocaeli’nin Kartepe İlçesi’ne bağlı Köseköy Sanayi Sitesi’nde düzenlenen açılışa Sanko Makina Pazarlama ve Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Orhan Aydoğan, Kartepe Belediye Başkanı Şükrü Karabalık, İlhanlar Makina Firma Sahibi Hamit İlhan, iş makineleri sektöründen birçok yetkili ve basın mensupları katıldı.

“Önceliğimiz, satış sonrasında müşteri memnuniyeti sağlamak”

Sanko Makina Genel Müdürü Orhan Aydoğan yaptığı açılış konuşmasında müşteri memnuniyeti için satış sonrası



hizmetlere çok önem verdiklerini ve bu doğrultuda yetkili servis sayılarını her geçen gün artırdıklarını vurgulayarak, şunları söyledi: *“Biz bir satış firması gibi görünsek de önceliğimiz, ülkenin kalkınmasında başrol oynayan inşaat sektörünün ekipmanlarını müşterilere teslim edip, onların satış sonrası nihai kullanıcı memnuniyetini sağlamaktır. Bu bağlamda Sanko Makina olarak daha iki ay önce Ankara’da çok büyük bir tesisi açtık. İki hafta önce de Çorlu’da bir tesis açtık. Bugün ise Kocaeli’de tesis açıyoruz. Gelişen makina sektöründe Sanko Makina olarak payımızı artırabilmemizin temel sebebinin, nihai kullanıcı memnuniyeti sağlamak olduğuna inanıyoruz. Yüzde 100 müşteri memnuniyeti çerçevesinde gelişen makina sektöründe önemli roller alacağımıza inanıyorum.”*

“İş makineleri sektörü büyüyor”

Öte yandan iş makineleri sektörünün son üç yıldır büyük bir gelişme gösterdiğini,

MST ve Doosan markalarıyla da büyük başarılarla imza attıklarını belirten Orhan Aydoğan, *“Türkiye iş makineleri sektörü, 2010 yılından beri büyük bir gelişim kaydediyor. 2011’de çok iyi satış rakamları yakaladık. 2012 yılı 2011’den daha iyiydi. 2013 için de başta temkinliydik. Sonra iyimser temkinli olduk. Ancak şimdi iyimseriz. Umarım 2013 senesi, hepimizin beklentilerini karşılayacak şekilde gelişir”* dedi.

Doosan’ın iş makineleri sektöründeki en önemli rakiplerini geri bıraktığını ifade eden Orhan Aydoğan, beko loderlerde de son 7-8 yılda büyük bir gelişim kaydettiklerini söyledi. Beko loder alanında geçen yıla kıyasla pazar paylarını yüzde 50’den fazla oranda artırdıklarını belirten Aydoğan, 5 bin adet yıllık üretim kapasitesine sahip Gaziantep’teki modern tesisleriyle çok önemli yollar kat edeceklerine inandıklarını dile getirdi.



elde edilmesi, ambalaj atıkları geri dönüşüm tesisi ile Adana, Elazığ, Kastamonu, Manisa, Mersin ve Yozgat’a toplam 16 milyon 250 bin TL’ye mal olan 6 tıbbi atık sterilizasyon tesisi de hayata geçti.

Çevre için 1,5 milyar TL’lik dev yatırım

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, çevre kirliliğini önlemek amacıyla hayata geçirdiği yatırımları, Ankara Arena Stadi’nda Başbakan Recep Tayyip Erdoğan’ın katılımıyla gerçekleştirilen törenle hizmete açtı.

Toplam maliyeti 1,5 milyar TL olan çevre yatırımları, düzenlenen toplu açılış töreniyle faaliyete başladı. Törende, Çevre Yönetimi Genel Müdürlüğü’nce 311 belediye ve 21 il özel idaresine, 60 milyon TL değerinde 332 çöp toplama, 2 vidanjör, 55 çevre denetim olmak üzere toplamda 389

temizlik ve hizmet aracının dağıtımı yapıldı. Ayrıca, 2 bin 200 belediyenin altyapı ve kanalizasyon yatırımı için 324 milyon TL ile 100 belediye ve 1 Organize Sanayi Bölgesi’nin atık su arıtım tesisi ve kanalizasyon şebekesi için 55 milyon TL hibe yardımında bulunuldu. İstanbul, Kocaeli, Bursa, Sakarya, Balıkesir, Çanakkale, Bilecik, Yalova, Tekirdağ, Edirne ve Kırklareli’de toplam 13 milyon TL’lik 39 hava kalitesi ölçüm istasyonunun açılışının yanı sıra, 5 katı atık düzenli depolama tesisi, tehlikeli ve tehlikesiz atık geri kazanım, tehlikeli atık ara depolama, metan gazından enerji

Bizi seçmelerinin sebebi çok



PALME®
Makina

www.palmemakina.com

“yerli üretimin güz akı”

Ankara
Atışan Sanayi Sitesi Abdülhalik
Renda Cad. No:25 Ostim
Tel +90 312 385 17 53 pbx
Faks +90 312 354 18 10

İstanbul (Anadolü)
Şerifali Mahallesi Mevdudi
Sok. No : 20 Ümraniye
Tel +90 216 466 04 78 pbx
Faks +90 216 466 04 79

İstanbul (Avrupa)
İkitelli OSB Sefaköy San. Sit. 13.Blk
No:28 İkitelli Küçükçekmece
Tel +90 212 549 85 52
Faks +90 212 549 85 54

İzmir
Umrubey Mah. Şehitler Cad.
No:96 Alsancak
Tel +90 232 463 37 52 - 53
Faks +90 232 463 37 50

Fabrika
Atışan San. Sit. 1573. Cad.
No : 34-36 Ostim / ANKARA
Tel +90 312 385 95 34 pbx
Faks +90 312 385 95 36



Imer Group, 2012'yi hedeflediği doğrultuda tamamladı

Transmikser ve beton nakil araçları ile inşaat/hafriyat makinaları imalatında Avrupa'nın önde gelen firmalarından biri olan Imer Group, gerek açık ara lider olduğu transmikser, gerekse beton santrali alanlarında 2012 yılı hedeflerine ulaştı.

Yerli sermaye ortaklığıyla Aksaray'daki tesislerinde beton ekipmanları imal eden Imer L&T İş Makinaları, Imer Group'un 40 yıldır tüm dünyada büyük beğeni ile kullanılan ürünlerini ülkemize taşıyor. Türkiye'de 15 noktada, dünyanın ise birçok yerinde satış sonrası servis hizmeti bulunan firmanın Ar-Ge çalışmaları da yoğun bir şekilde devam ediyor. Mercedes Benz Türk, Ford Otosan A.Ş. ve MAN Otomotiv gibi önemli markaların ilk ve tek onaylı transmikser üreticisi olan Imer, bunun yanı sıra Renault ve BMC'nin de onaylı üstyapı firması olarak faaliyet gösteriyor. Imer L&T, beton santrali üretim kapasitesini artırmak için 2012'de mevcut tesislerinin hemen yanına kurduğu yeni fabrikasında; ayda 3-4 adet olmak üzere saatte 100 ila 120 metreküp kapasitede sabit beton santrali üretiyor. Hong Kong, Polonya, Venezuela ve Avrupa ülkelerine satış gerçekleştiren firma, üretimini yüzde 25'ini ihraç ediyor.

2012 yılında, beton santraline olan talep arttı

2012 yılında 1.800'den fazla transmikser imal ettiklerini söyleyen Imer L&T İş



Makinaları Pazarlama Sorumlusu Burcu Uygur, bu başarıyı devam ettirmek için Imer Ailesi olarak var güçleriyle çalışmaya devam ettiklerini vurguluyor. 2013 için de temennilerde bulunan Burcu Uygur; "Dileriz iş ortaklarımız ile süregelen bu güven duygusu ve iş birliği hep devam eder" diyor. Aynı zamanda beton santraline olan talebin 2012 yılında beklentilerinin üzerinde gerçekleştiğini ifade eden Uygur, teslim ettikleri mevcut 20 adet beton santrali adedini 2013'te artırmayı planladıklarını söylüyor.

Burcu Uygur, bünyesinde yer alan Ihermer marka ekskavör, platform ve mini yükleyicilerle de ön plana çıkan Imer Group'un, iş makinaları alanında da bütçede ön görülen satış rakamlarına 2012 yılında ulaştığını sözlerine ekliyor.

"2013'ün daha da verimli bir yıl olması bekliyoruz"

Yurt içindeki pazar paylarının arttığına da dikkat çeken Burcu Uygur, 2013 yılında da mevcut durumu koruyup ihracatı artırmaya çalışacaklarını belirtiyor. 2012 yılını hedefledikleri doğrultuda tamamladıklarının altını çizen Uygur, 2013 yılına yönelik hedefleri hakkında şunları dile getiriyor: "Transmikserde hedefimiz her geçen yıl bir önceki yılın satış rekorunu kırmaktır. 2013'te de bunu gerçekleştirmeye çalışacağız. Öte yandan 2013 yılında gerçekleşecek projelere baktığımızda inşaatın yoğun bir şekilde devam edeceğini görüyoruz. Kentsel dönüşüm ve diğer yurt dışı projeleri ile birlikte 2013'ün daha verimli bir yıl olacağını düşünüyoruz."

Türkiye'nin en büyük mermer rezervi Bursa'da çıktı

Bursa'da, 105 milyar dolar değerinde 900 milyon tonluk mermer rezervi bulundu.

Maden-Mermer Üretici ve Sanayici İşadamları Derneği (MADSIAD) ile İTÜ Madencilik Fakültesi Jeoloji Mühendisliği Bölümü iş birliğinde, yaklaşık 30 mermer ocağında yapılan 10 aylık çalışma meyvesini verdi. Erenler, Dağakça, Başköy Havzası'nda 900 milyon ton büyüklüğünde tespit edilen mermer rezervinin, 900 yıllık ömrü olduğu belirtildi.

MADSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Erol Efendioğlu, rezervin 105 milyar dolara eşdeğer olduğunu vurgulayarak; "9 asırlık ömre sahip bir rezerv ve bu da ülkemiz için sevindirici bir durum. Mermer rezervi ve ocak işletmede Türkiye, dünyada ilk sırada yer alıyor" diye konuştu.

Bursa'nın değerli bir maden havzası olduğuna fakat çevrelerce bilinmediğine dikkat çeken MADSIAD Onursal Üyesi Prof.Dr.Mustafa Topaloğlu ise, 10 ay süren araştırmanın özel sektör tarafından



yapılan ilk ve en büyük çalışma olduğunu dile getirdi.



DX140LCR



Doosan. Daha yakından bakınca, daha iyi olduğumuzu göreceksiniz...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr



Tırsan, 2012 yılı satış rakamlarını açıkladı

Türkiye'nin 35 yıllık treyler üreticisi olan Tırsan, 1 Aralık 2011 – 30 Kasım 2012 tarihleri arasında toplam 7 bin 450 adet treyler satışı gerçekleştirdiğini açıkladı. 81 ilde de satış gerçekleştiren Tırsan, bu rakamlara göre 2012 yılının lider treyler üreticisi olduğunu ilan etti.

Tırsan Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu konuyla ilgili yaptığı açıklamada; "Üretimden satışa, satış sonrası hizmetlerden yurt içi ve yurt dışı yatırımlarımıza kadar her alanda tüm hedeflerimize ulaştık. Türkiye'nin 81 iline satış yaptık, her yolda ve her tip taşımacılıkta müşterilerimizin birinci tercihi olduk. 35 yıldır olduğu gibi 2012 yılını da lider olarak tamamlıyoruz. Tüm Tırsan dostlarına gönülden teşekkür ederiz" dedi.

47 satış sonrası hizmet noktasına ulaşıldı

2012 yılının da önceki yıllar gibi müşterilerine daha kaliteli ürünler ve hizmetler sunabilmek amacıyla sürekli gelişim içinde geçtiğini söyleyen Çetin Nuhoglu, Türkiye çapında 47 satış sonrası hizmet noktasına ulaştıklarını ifade etti. Tüm treyler ürün gruplarında garanti sürelerini 2 yıla çıkardıklarını belirten Nuhoglu, her durumda ve her yolda verdikleri ser-



vis hizmeti ile müşterilerinden hep tam not aldıklarını vurguladı.

35. yılda da sektöre değer katan projeler ile müşterilerine yenilikler sunmaya devam ettiklerinin altını çizen Başkan Çetin Nuhoglu, ağır ticari araç sektöründe operasyonel filo kiralama ile 2.el çekici ve treyler alım ve satımı yapan FiloTIR Araç Satış ve Kiralama A.Ş. şirketini kurduklarını söyledi. Nuhoglu, Tırsan Finans Hizmetleri ile müşterilerini en uygun finansman yöntemlerle buluşturmaya devam edeceklerini dile getirdi.

Tırsan Ar-Ge Merkezi'nin müşterilerin ihtiyaçları doğrultusunda Kässbohrer Lowbed, Kässbohrer Yatay Silobas ve

Frigo araçlarında geliştirmeler yaptığını vurgulayan Başkan Nuhoglu; "10 yıl paslanmazlık garantisi verdiğimiz yeni katarforz teknolojimiz ile artık rekabette bir adım daha öndeyiz" diye konuştu.

Rusya'da yeni bir fabrika inşa edildi

Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu; "Asırlık Kässbohrer ve Talson markalarımızla katıldığımız IAA Fuarı, yurt dışı satış sonrası hizmetler ağıımızın genişlemesi, Rusya'da ithal lowbed grubunda pazar lideri olmamız ve son olarak Rusya'daki Tula bölgesinin Yasnogorsk şehrinde faaliyete geçen fabrikamız ile yurt dışında da büyümeye devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.

Saygılar Peyzaj, filosunu MST beko loder ile güçlendirdi

Ankara merkezli Saygılar Peyzaj, Sanko Makina'dan 10 adet MST M544 Plus beko loder satın aldı.

Yurt içinde Belbeton, Aski ve Ankara Büyükşehir Belediyesi gibi birçok kuruluşun alt yapı projelerinde görev alan firmanın yurt dışında da özellikle Moğolistan'da gerçekleştirdiği prestijli projelerle adından söz ettirdiği ve önemli bir tecrübe birikimine sahip olduğu belirtiliyor.

Firma yetkilileri Tuncay Ayhan ve İlhan Ayhan, 2010 yılında MST marka beko loder ve teleskopik forkliftlerin üretildiği Gaziantep fabrikasının kapasite ve teknolojik donanımından etkilendiklerini ve kararlarında Sanko güvencesinin ve MST teknolojisinin etkili olduğunu vurguluyor. İlhan



Ayhan özellikle aldıkları her projeyi zamanından önce bitirmek gibi bir iş anlayışlarının olduğunu ve bundan dolayı birçok projede tercih edildiklerini belirterek; "Bu durum iş yoğunluğumuzun ve dolayısıyla makina parkımızın da büyümesini gerektiriyor. Bu doğrultuda

kritik kararlar vermek ve doğru tercihler yapmak zorundayız. Bu da bizi MST markasıyla karşı karşıya bırakmıştır. Sanko Makina ile aramızda artık müşteri - satıcı değil, bir aile ilişkisi kuruldu. Bu ortaklığının uzun yıllar devam etmesini diliyoruz" dedi.

DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MADENCİLİK EKİPMANLARI İÇİN ÇELİKLER RUUKKI'DEN

Maden sanayine özel saclar geliştirerek dayanıklı çözümler üreten Ruukki, her türlü kullanım amacına uygun çelik malzemeleriyle güven ve gücü bir arada sunar. Yüksek yıpratıcı aşınmaya ve yüzey basıncına maruz kaldığı en zorlu koşullar için özel olarak tasarlanan Raex®, dayanımı ve tokluğu daha uzun çalışma ve daha kısa arıza süreleri sunarak madencilik faaliyetlerine benzersiz bir kolaylık getirir.

Daha ağır yük taşıyabilme kapasitesi ve düşük ağırlıktaki araçların üretimini mümkün kılan Optim® yüksek dayanımlı sac ise, yeni nesil ürün tasarımlarına ulaşılmasını sağlar.

İş ortağınız Ruukki ile zorlu her adım kolaylığa dönüşür...



Ruukki Metal San. ve Tic. Ltd. Şti.
Barbaros Mah. Dereboyu Cad. Fesleğen Sok. Uphill Court Sit.
A1-B Blok K.19 D.111 Ataşehir - İstanbul
Tel: +90 216 688 39 20 Fax: +90 216 688 39 23
www.ruukki.com.tr

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

Çukurova Ziraat, Cummins ile OEM bayi anlaşması imzaladı

Yapılan anlaşma kapsamında Çukurova Ziraat, distribütörlüğünü yapmakta olduğu Case, Hyster, Ammann ve Mafi marka araçlarda bulunan Cummins motorlara, yetkili servis ve yedek parça hizmeti verecek.

Çukurova Ziraat Pazarlama Müdürü Alpay Ergün, yapılan anlaşma ile ilgili olarak şunları söyledi: "2013 Ocak ayında başlayan Çukurova Ziraat ve Cummins işbirliği ile müşterilerimize en uygun fiyatlı servis ve yedek parça hizmeti sunulurken, çeşitli motor revizyon kampanyaları da düzenlenecektir. Bu işbirliğimizin tüm müşterilerimize ve şirketimize hayırlı olmasını temenni ediyoruz."



TTM İş Makinaları, yeni Terex 890 beko loder için servis eğitimi düzenledi

2008 yılından beri Terex Construction iş makinalarının Türkiye distribütörlüğünü yapan TTM İş Makinaları, yeni Terex 890 Elite model beko loder eğitimi için yurt genelindeki servislerini 21-22 Aralık tarihlerinde İstanbul'da bir araya getirdi.

6 ayrı bölge müdürlüğüyle birlikte Türkiye'de toplam 33 noktada Terex ürünlerine teknik destek hizmeti sağlayan TTM İş Makinaları, 27 teknik servis şubesinin çalışanlarına Terex 890 model beko loderi tanıttı.

"Beko loder pazarında iki kat daha fazla büyümeyi hedefliyoruz"

TTM İş Makinaları olarak Türkiye'de 2012'de yaklaşık 100 adet Terex marka beko loderin satışını gerçekleştirdiklerini ve bu sayıyı artırmak için çalıştıklarını belirten Ahmet Bozok; "Temel hedefimiz beko loder pazarındaki payımızı artırmaktır. Türkiye'deki beko loder pazarı geçen sene 3 bin 200'dü. Bu sene 4 bini de



aşacak. Tabi bunun yanında 100'lü rakamlar az. 2013'te bu sayıyı en az iki katına çıkarmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

"Daha önce yapılan hataları düzeltmek adına yola çıktık"

Eğitim sonrası, müessili oldukları Terex Construction markasına yönelik düşünceler

rini bizimle paylaşan TTM İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Birol Uçer, Terex markasını hak ettiği yere getirmek için çalıştıklarını vurguladı ve şunları ekledi: "Bir makinanın üzerinde aştığı yukarı 7-8 bin kalem yedek parça var. Takdir edersiniz ki bunların hepsini birden stoklarımızda bulundurma gibi bir şansımız yok. Buna rağmen oldukça güçlü bir stoğumuz var

ve yeni satılan makinalarımızdan yedek parça beklediği için yatan yok. Hepsi çalışır durumda. Muhakkak birtakım eksikliklerimiz vardır. Zaman içinde bunları gidermek için çalışıyoruz. Bizim amacımız bu. Terex zaten iyi bir marka. Ürünün arkasında ne kadar sağlam durabilirsek markanın çok daha iyi yerlere geleceğini düşünüyorum."

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

Pazar lideri Hidromek, Türkiye'nin güvenini yeni yatırımlara dönüştürüyor



Kazıcı yükleyici ve lastikli ekskavatör satışlarıyla son yıllarda peş peşe pazar liderliğini yakalayan ve 2012 yılında pazar liderliğine paletli ekskavatörü de ekleyen Hidromek, Türkiye'nin tercihi yeni yatırımlarla karşılık veriyor.

2012 yılı IMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) verilerine göre; hem kazıcı yükleyici hem de ekskavatör grubunda en fazla yurtiçi satışı gerçekleştiren Hidromek, kazıcı yükleyici grubunda yüzde 40 pazar payı ve toplam 1.624 adet satışla liderliğini korudu. Türkiye'de tüm zamanların iş makineleri pazarının satış rekorunu kıran Hidromek, kazıcı yükleyici grubunda 4 yıl üst üste pazar lideri olmayı başardı.

Paletli ekskavatörde yüzde 20, lastikli ekskavatörde yüzde 29'luk pazar payına sahip olan firma, geçen yıla oranla adetsel olarak yüzde 65 büyümeye kaydetti. 758 adetlik toplam ekskavatör satışıyla tüm zamanların satış rekorunu bu kategoride de kıran Hidromek, Türkiye'nin 2012'de en çok tercih edilen ekskavatör markası oldu.

2012 satış rakamlarıyla ilgili olarak bir değerlendirme yapan Hidromek A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Bozkurt; "Türkiye'deki rekabetçi pazarda müşteri odaklı hizmetlerimizi genişleterek, ürün hattımızı kuvvetlendirip, yatırımlarımızı arttıracaktır. Bu dönemde bizi tercih eden veya bize yatırım yapanların en

büyük destekçisi olmak önceliğimizdir. Bu, şirketimizin 2023 vizyonu için de ayrıca önemli bir kilometre taşıdır.

2012 yılındaki başarımız tesadüfi değil, daha önceden tasarlanmış ve vizyonumuza yönelik stratejik hamlelerimizin ve bunlara ülkemizin takdirinin bir sonucudur. Tüm bu çalışmaların neticesinde Türkiye'nin tercihi Hidromek iş makineleri oldu ve pazarın liderliğini bize emanet etti, biz de bu sorumlulukla daha büyük yatırımlar yapmaya devam edeceğiz. Liderliğin verdiği sorumluluğu, yatırımlarımızla yerine getiriyoruz.

Önümüzdeki süreçte paletli ekskavatör grubunda 50 ton üzeri makinemizi devreye alarak ürün gamımızı genişleteceğiz. Bunun dışında yeni ürün gruplarını da bünyemize katarak diğer pazarlarda da varlığımızı göstereceğiz. Öncelikle lastik tekerlekli belden kırma yükleyici kategorisiyle genişlemeye karar verdik, bunun



için çalışmalarımız uzun süredir devam ediyordu. Tüm ürünlerimizde olduğu gibi bu yeni segmentte de pazar lideri olma hedefiyle yola çıkıyoruz.

2012 yılı sonlarında İzmir'de yeni satış sonrası hizmetler tesisimizle birlikte Hidromek'in kendisine ait servis sayısını 5'e çıkardık ve Türkiye'deki toplam servis istasyon sayımızı 60'a yükselttik. Ayrıca 2013 yılı içerisinde de İstanbul tesislerimizin bunlara eklenmesi için çalışmalarımızı başlattık.

Şu anda 3'ü Ankara'da, biri de İzmir'de olmak üzere 4 üretim tesisimiz bulunmaktadır. Yükselen talep karşısında mevcut 180 dönüm üzerine kurulu tesislerimize ilave olarak Ankara Sincan Organize Sanayi Bölgesinde 1000 dönüm arazi satın aldık ve dev bir üretim üssü kurmak için kolları sıvadık.

Yerli sanayiye büyük önem veriyoruz, yerli tedarikçi sayımızı 350'ye yükselttik. Bu sayıyı arttırmak, daha fazla yerli üretime destek vererek istihdam ve iş gücü sağlamak da yine hedeflerimiz arasında.

İnsan çok önemli hatta en önemli değerimiz. Amacımız ülkemizden kazandıklarımızı gerek istihdam, gerekse yatırım olarak hem insanımıza hem de iş dünyamıza geri kazandırmak. Bu amaçla Hidromek içi eğitime yaptığımız yatırımların yanı sıra Ankara Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi içerisinde inşaatı başlayan ASO Anadolu Teknik Lisesi'ne de Hidromek olarak büyük destek veriyoruz. Nitelikli iş gücünün yetiştirilmesi ve ülkemiz sanayisine kazandırılmasını bir görev adlediyor ve bununla gurur duyuyoruz" dedi.



Türkiye İş Makinaları Sektörü, 2012 yılını rekor satışla kapattı

2011'e kıyasla yaklaşık yüzde 13 oranında büyüyen Türkiye iş makinaları pazarında, 2012 yılında 12 bin 750 adet yeni iş makinası satıldı. 2013 yılında ise pazarın 13 bin 500'lü rakamlara ulaşması bekleniyor.

2012 yılında otomotiv sektöründeki daralmaya rağmen iş makinaları sektörü, Türkiye ekonomisinin üzerinde bir büyüme performansı göstererek 12 bin 750 satış adetine ulaştı. 2013 yılında da pazarın yüzde 5 ila 15 arasında bir artış göstereceğini öngördüklerini belirten IMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) Yönetim Kurulu Başkanı Cüneyt Divriş; "Biz sektör olarak hızlı koşmaya alışmıştık. 2009'dan 2010'a geçişte yüzde 100, 2010'dan 2011'e geçişte ise yine yüzde 40 civarında bir büyüme yaşadık.

Şimdi 2012'deki yüzde 13'lük bir büyüme az gibi görünmesine rağmen Türkiye ekonomisinin üzerinde bir büyüme performansıdır. 2012, satış rakamlarıyla bir rekor yılı da oldu. Sektörün, 2013'ü de 13 bin 500'ün üzerinde bir rakamla kapacağını tahmin ediyoruz" dedi.

2012 yılında Türkiye pazarında en çok satılan makina türü yine beko loder oldu. Leasing ile yapılan alımlardaki K.D.V. oranının sene başında yüzde 1'e indirilmesinin de etkisiyle yaklaşık 4 bin 100 adet beko loder satıldı. Top-

lam paletli ve lastikli ekskavatör satışı 3 bin 800'ü aşarken, özellikle 30 ton altı ekskavatör talebinde önemli bir artış yaşandı. Lastikli yükleyici satışlarında ise az da olsa bir gerileme oldu.

2012, küçük ölçekli 'kompakt' makinalarda bir çıkış yılı oldu

2012 yılında, kompakt diye adlandırılan mini iş makinaları pazarında ciddi oranda büyümenin gerçekleştiğini ve bunun önümüzdeki yıllarda da devam edeceğini ifade eden Cüneyt Divriş,



Bir Tekfen İnşaat projesi - Katar

“Birçok Türk müteahhit firmasının dünyanın çeşitli coğrafyalarında iş aldıklarını duyuyoruz. Halihazırda 20 milyar dolar mertebesinde olan bu cironun önümüzdeki dönemde çok daha yüksek seviyelere çıkacağına inanıyorum. Tabi bunlar bizim sektörümüzün de büyümesinde önemli rol oynayacaktır”

bu büyümenin sebebini şöyle açıklıyor: “Makina sahipleri işe artık daha bilinçli yaklaşıyorlar. Ne istediklerini ve neyi kullanmaları gerektiğini daha iyi biliyorlar. Benzer işi daha büyük makinalarla yapmak yerine, daha küçük, nakliyesi kolay, hareket kabiliyeti yüksek ve yakıt dostu olan kompakt ekskavatörleri ve mini yükleyicileri tercih ediyorlar.”

Küçük olması sayesinde kentsel dönüşüm projelerinde bina içi yıkımlarda tercih edilen mini ekskavatörler, alternatif tarım alanlarında da kullanılabilir.

Önümüzdeki birkaç yıl içerisinde 20 binli rakamlara ulaşması beklenen pazardaki kompakt makina ağırlığının ciddi oranda artacağını öngören Cüneyt Divriş, “Ekskavatör, beko loder satışları da artar ancak kompakt onlara göre daha hızlı büyüyecektir. Şu an 1.000 adedin altında olan kompakt makina satışlarının, hedeflenen toplam 20 binlik pazara ulaşıldığında 4-5 bin adetlere yükseleceği tahmin ediliyor.”

Sektör, yıl içerisinde dalgalı bir seyir izledi

Cüneyt Divriş, 2012’yi değerlendirirken 3 farklı dönemden bahsediyor. Sezon itibarı ile canlanan inşaat faaliyetleriyle birlikte leasing’li alımlardaki K.D.V. indiriminin de rüzgârıyla yeni makinalara olan ilginin arttığı hızlı bir ilk dört ay. Daha sonra küçülen ekonomiyle birlikte daralan ancak Devlet Malzeme Ofisi’nin ‘toplu alım’ yöntemiyle tekrar alıma başlamasıyla kamu tarafındaki teslimatlarla hareketli olan ikinci dört ay. Temmuz ayında Merkez Bankası’nın ekonomiyi yeniden canlandırmaya yönelik aldığı tedbirler neticesinde son derece hareketli geçen yılın son çeyreği.

Cüneyt Divriş, sektördeki canlanmanın nedenini şöyle özetliyor: “Temmuz ayında alınan tedbirler, borçlanma faizini düşürmüştü. Yatırım ortamının önünü tam olarak açmadı ama bir nevi rahatlatı. Son 2-3 ayda da bunun pazarı büyüttüğü, talebi canlandırdığı bir dönemi yaşadık. Senenin bir kesitinde faizler yüzde 16-17’lere kadar çıkmışken şu an 10-11’ler mertebesine düşmüş durumda. Euro kredilerde de keza bir düşüş var. Türkiye’nin kredi notunun artışının da tabi iyimser bir etkisi var. Son aya baktığımız zaman da bilanço alımları, firmaların stok eritme çabaları gibi etkilere de pazar bu sene yüzde 13 büyümeyi sağladı.”

“Komatek Fuarı” ve “2023’e 10 Kala Kongresi”

İMDER’in 2013’te iki önemli gündemi bulunuyor. Bunlardan ilki; 29 Mayıs- 2 Haziran tarihleri arasında Ankara’da düzenlenecek olan Komatek 2013 – Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı. Diğeri ise 19-20 Eylül tarihlerinde İstanbul’da gerçekleştirilecek Uluslararası İş Makinaları Kongresi - “2023’e 10 kala”

İMDER’in, Türkiye’de 2 yılda bir düzenlenecek bir iş makinaları fuarını destekleme kararının ardından daha da önemli hale gelen Komatek hakkında konuşan



Cüneyt Divriş; “Umut ediyorum fuarın frekansı bu şekilde iki yılda bir olarak devam eder. Burada bizi bekleyen tek sorun fuar alanı. Bu sene de aynı alanda gerçekleşecek ancak sonraki seneler için Türkiye’ye, Ankara’ya yakışır bir fuar alanı inşa edilmesi gerekiyor. Böyle bir proje var. 2015 fuarını da artık orada yapmayı arzu ediyoruz” şeklinde konuşuyor.

Kongrenin, iş makinaları sektörünün geleceği için çok önemli olduğu vurgulayan Cüneyt Divriş; “2023’e 10 kala temalı bu kongrenin, sektörün gerek vizyona doğrudan katkısı açısından gerekse bu vizyonu gerçekleştirecekler destek olması açısından önemli bir çalışma olacağını ve bir yol haritası ortaya koyacağını düşünüyorum. Bu sebeple Eylül ayındaki bu organizasyonu heyecanla bekliyoruz” ifadesinde bulunuyor.

2023 hedefleri sektörü kamçılıyor

İstanbul için 3. Köprü ve 3. Havalimanı, yurt genelindeki yol, yüksek hızlı tren projeleri ve kentsel dönüşüm faaliyetleri derken 2013’ün büyük projeler yılı olacağı öngörülüyor.

2023 için hedeflenen 500 milyar dolarlık ihracat hedefinin iş ve inşaat makinaları sektörünün önümüzdeki dönemde gelişimini önemli oranda etkileyeceğini ifade eden Cüneyt Divriş, bu ölçüde bir üretim yapabilmek için ülkenin her bölgesinde önemli altyapı çalışmalarına ihtiyaç duyulacağını vurguluyor. Cüneyt Divriş, artan milli gelir ile ilgili olarak şöyle diyor: “Türkiye’de günde 1 doların altında yaşayan nüfus kalmadı. 2 doların altında yaşayan nüfus da azalmaya başladı. Kişi başına milli gelirdeki artış,

ihtiyaçları da beraberinde getiriyor. İhtiyaçlar da sadece yemek içmek değil, daha sosyal ihtiyaçları da karşılamaya yönelik oluyor.

Standartları yükseltiyor. Bunlar da tabi beraberinde bir altyapı yatırımı gerektiriyor. İnsanlar daha çok ve daha hızlı seyahat etmek istiyor. Örneğin daha çok elektrik tüketiyoruz. Daha fazla ısıtıyoruz. Daha fazla ev gerekiyor. Bütün bunların hepsi bir inşaat yatırımıdır. İyi kötü bir altyapı yatırımı da beraberinde getiriyor. Örneğin hızlı demiryolu inşaatları niye yapılıyor? Çünkü toplumun bir refahına, toplumun bu yönde bir talebine karşılık vermek için. Zenginleştikçe metro sistemleri kuruluyor. Sadece metro inşaatı yapsanız belki 100 senelik iş var İstanbul’da. Ankara’da, İzmir’de birçok şehirde bu tip yatırımlara ihtiyaç var. Bugün İstanbul’un nüfusu 15 milyona dayanmış durumda. Şehir gecekondularından kurtuluyor. Kentsel dönüşümlerle daha yaşanılabilir konutlara doğru yöneliyor insanlar. Bu da altyapı inşaatını paralelinde getiriyor. Hem doğrudan binaya yaşanan yerlere olsun veya metro inşaatı olarak, yeni bir yol inşaatı olarak ya da yeni bir şehir kurulması olarak...”

Türkiye’nin dünya coğrafyasındaki yıldızı parlamaya devam ediyor

Ekonomi yönetimini ve Merkez Bankası stratejilerini başarılı bulduğunu ifade eden Cüneyt Divriş, Türkiye’nin dünya ekonomisindeki önemini her geçen gün artırdığını şu sözlerle ifade ediyor: “Türkiye’ye niye hala para geliyor? Çünkü para nereye gideceğini bilemiyor. Avrupa’ya bir bakıyor. Buraya para

mı yatırılır diyor. Amerika’ya bir bakıyor, mali uçurum diye bir problem var. İşte Brezilya, Rusya, Hindistan, Çin geçen sene biraz yalpaladılar. Türkiye, dünya coğrafyasında yıldızı parlayan ülkelerden birisi olmaya devam ediyor. İhracatını iyi kötü büyütüyor. Ekonomik dengeğini bozmamaya, iyileştirmeye gayret ediyor. Tabi böyle bir ülkeye de fonlar akıyor. Bu fonlar da büyük yatırımların finansmanında kullanılıyor. Ülke kredi notumuzun artması bu fonların gelişini hızlandıracaktır.”

2013’te gelişmesi beklenen inşaat alanları

Kentsel dönüşüm projeleri kapsamında önümüzdeki yıllarda yıkım firmalarının faaliyetlerinde bir artış ve iyileşmenin yaşanacağını altını çizen Cüneyt Divriş, 2014 yılının Mart ayında gerçekleşecek olan yerel seçimler ve ulaşım-yol projeleriyle birlikte Karayolları çalışmalarının ve yatırımlarının da artacağını vurguluyor. BRIC ülkelerinde (Brezilya, Rusya, Hindistan, Çin) durgunluk yaşanan ekonomilerin tekrar canlanmaya başlamasının madencilik sektörünü olumlu etkileyeceğine dikkat çeken Divriş, Türk müteahhitlerin yurt dışında artan etkinliğiyle ilgili şunları söylüyor: “Birçok Türk müteahhit firmasının dünyanın çeşitli coğrafyalarında iş aldıklarını duyuyoruz. Bunu Başbakan’ın son yaptığı Afrika gezisinde de gözlemliyorsunuz. Afrika’da ciddi bir Türkiye ilgisi var. Orta Doğu’da, Rusya’da, Türki



Cumhuriyetlerde işler devam ediyor. Hali hazırda 20 milyar dolar mertebesinde olan bu cironun önümüzdeki dönemde çok daha yüksek seviyelere çıkacağına inanıyorum. Tabi bunlar bizim sektörümüzün de büyümesinde önemli rol oynayacaktır.”

“2014’te en az bir fabrika açılır”

Cüneyt Divriş, son dönemde sıkça dile getirilen yabancı firmaların Türkiye’deki yatırım planları ile ilgili olarak şunları söylüyor: “Yurt dışında kiminle görüşürsem, herkeste Türkiye’ye duyulan bir güven ifadesini gözlemliyorum. Ancak yatırım için temelin atan bildiğim kadarıyla henüz yok. Temel atana kadar her şey bir düşünce, bir plan çerçevesinde kalır. Ne zaman ki orada bir çukur kazılır, tesis ortaya çıkar; o zaman Türkiye’ye karşı artan ilginin bir parçası olur. Caterpillar yatırım yapma niyetini açıkladı. Hyundai ile geçen sene Kore’de yaptığımız bir tanıtım faaliyetinde Kore İş Makinacıları Derneği Başkanı birçok yatırımın peşi sıra geleceğini açıkladı. Çin’den de olumlu sinyaller alıyoruz. 2013’te en azından bir yatırım başlangıcı görürüz diye düşünüyorum. 2014’te ise en az bir fabrikanın açılacağına kehanetinde bulunuyorum. Somut bir bilgiye dayandırmıyorum ama o yönde bir tahminim var.”

Operasyonel kiralama yasası çıktı

Son şekli Cumhurbaşkanı Abdullah Gül tarafından onaylanan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu Tasarısı, 21 Kasım 2012 tarihinde TBMM Genel Kurulu’nda kabul edilerek yasalaşmıştı. Finansal kiralama şirketlerinin operasyonel kiralama yapabilmelerinin sağlandığını bu



yasayla birlikte leasing şirketleri, işletmelerin kısa vadeli makina ve ekipman ihtiyaçlarına yönelik tedarik hizmeti verilebilecek. Özellikle proje bazlı faaliyet gösteren işletmeler, aldıkları projeye özel makineleri kiralarayıp, proje tamamlandığında makinaı iade edebilecekler. Bu yeni yasayla operasyonel kiralamanın finansman kuruluşlar tarafından yapılabilmesi olmasının iş makineleri sektöründe yaşanacak etkilerini değerlendiren Cüneyt Divriş, uzun vadeli yatırım yapabilme alanının açık olduğu projelerde operasyonel kiralamanın daha başarılı bir çözüm olacağını ifade ediyor. Operasyonel kiralamanın, finansal bir alternatif olarak sunulabileceğini belirten Cüneyt Divriş, firmaların bu yöntemi deneyip göreceklarını ve ona göre tercih edip etmemeye karar vereceklerini söyledi.

Diğer taraftan operasyonel kiralama alanında Türkiye’nin öğrenmesi gereken

daha çok şeyin olduğuna vurgu yapan Cüneyt Divriş, bu konuda firmaların kafasında belirsizlikler olduğunu da belirtiyor: “Operasyonel kiralamada malı satın almakla ilgili bir zorunluluk yok. Bu tabi bir rahatlatma sağlamakla birlikte müşterinin x bir kontrattan caymasını da beraberinde getirebilir. Bu da, firmalar üzerinde finansal stresler yaratabilir. Ayrıca Türkiye’de kiralama çok gelişmiş bir sektör değil. Bu konuyla ilgili uzmanlaşmış birkaç tane kiralama şirketi var. Şu anda biz bu uygulamayı yapmıyoruz. Buna yönelik bir proje de geliştirmiyoruz. Çünkü leasingler daha hala ne yapacaklarını tam olarak bilmiyorlar. Onlarda da bir kafa karışıklığı var. Yıllarca bu operasyonel kiralamayı bekliyorlardı. Operasyonel kiralama çıktı. Ancak “Niye şimdi çıktı? Bu beklenti daha iyiydi” gibi bir yaklaşım var.”

Sektörün problemleri

Devlet Malzeme Ofisi’nin (DMO), tekrar protokol alımlarına döndüğünün bilgisini veren Cüneyt Divriş, 2012 yılında DMO satışlarında zorlu bir yıl yaşandığını da belirtiyor. Sektörün diğer güncel problemleri ile ilgili olarak ise şunları söylüyor: “Satıcı firmaların devletten biriken KDV alacakları da bilançolarda ciddi bir yük oluşturuyor. Bu mekanizmanın daha hızlı çalışmasını bekliyoruz. Kaynak Kullanım Destekleme Fonu (KKDF) ile ilgili geçmişe dönük olarak yapılan incelemeleri de haksız bulduğumuzu belirtmeliyim. Sektörün eğitimli ve kalifiye eleman bulma sorunu devam ediyor. Bu konudaki çalışmalarımız hız kesmeden devam ediyor.”



Zeki Kaptan, 24 yıldır Volvo iş makinalarını kullanıyor

İlk Volvo iş makinasını 1988 yılında kullanmaya başlayan Zeki Kaptan, o tarihten itibaren farklı makinalar denese de Volvo’dan hiç vazgeçmemiş. 1987 yılından bu yana hafriyat, dolgu, liman tahkimat işleri ile nakliye ve inşaat sektörünün çeşitli dallarında faaliyet gösteren ve Bursa Çimento, Bursa Beton gibi büyük firmalarla önemli projelere imza atan Zeki Kaptan, uzun yıllardır çalıştığı Volvo iş makinaları ile yoluna devam ediyor.

Çalışma hayatına tras müteahhidi olarak başlayan Zeki Kaptan, 1987 yılında kendi adını verdiği firmasını Bursa’da kurmuş. Firma, 20 yılı aşkın bir süredir ocak işletmeciliğinden, tahmil tahliye ve dolgu işlerine uzanan geniş bir yelpazede inşaat sektöründe hizmet vermeyi sürdürüyor. Zeki Kaptan’ın imza attığı önemli işler ve projeler arasında; Bursa Çimento’nun tras müteahhitliği, tahmil tahliye işleri, ocak işletmesi, Gemlik’te kalker ocağı, Gebze-İstanbul ve Gebze-İzmir otobanında Makyol-Göçay ortaklığıyla çalışma, Gemlik’te bir liman işletmesi, Nuh Beton ve Bursa Beton’un santrallerine agrega mıcır tedarigi, Gemlik Gübre ile Gemlik Serbest Bölge’de deniz dolgu işi, Bursa-Yalova yolunun altyapı işi bulunuyor. 2008 yılından itibaren faaliyet alanını genişleten firma, Bursa Çimento A.Ş. ve Bursa Beton Sanayi A.Ş. kuruluşu olan Roda Liman Depolama ve Lojistik İşletmeleri A.Ş.’nin liman, tahmil, tahliye, nakliye ve her türlü liman hizmetlerini vermeye başlamış. Bölgenin en iyi agrega tesisi olarak bilinen Zeki Kaptan’ın uzun yıllara dayanan başarı hikayesinde ASC Türk bünyesinde satışa sunulan Volvo İş Makinaları’nın da önemli rol oynadığı vurgulanıyor.

“Her zaman, filomu güçlendirmeye önem verdim”

Kurulduğu günden bugüne izlediği istikrarlı çizgiyi, 2002 yılında yeniden yapılanarak daha dinamik bir noktaya taşıyan Zeki Kaptan liderliğini, sahip olduğu güçlü makina parkına ve müşteri memnuniyetine bağlıyor: “Hiçbir zaman önce iş gelsin, ona göre ekipmanımı yenilerim diye düşünmedim. Her zaman filomu güçlendirdim. Eğer siz güçlüyseniz, eliniz-



deki ekipman yeniyse ve müşterilerinizi memnun edebiliyorsanız herkes sizinle iş yapmak için sıraya girer.” Profesyonelliğin önemine de değinen Kaptan, firma bünyesine katılan çok sayıda mühendis ve profesyonel sayesinde büyük bir aile olduklarını belirterek kendisinin bu ailenin başındaki baba olduğunun altını çiziyor.

“Volvo İş Makinaları’nı dayanıklılığı ve arıza yapmamaları sebebiyle tercih etmiştim”

İlk Volvo’sunu 1988 yılında kullanmaya başlayan firma, o günden bugüne farklı makinalar denese de tercihi değişmemiş. “Volvo İş Makinaları’nı dayanıklılığı ve arıza yapmamaları sebebiyle tercih etmiştim. Kullandıkça gördüm ki; bunların yanı sıra yakıt tasarruflu motor teknolojileri sayesinde maliyetlerimizi de ciddi oranda düşürüyor” diyen Zeki Kaptan, Bursa bölgesindeki satış sonrası hizmetlerden de çok memnun olduğunu sözlerine ekliyor: “Biz 7/24 hizmet veren bir firmayız. Bize hizmet verecek servis de bu anlayışta olmalı, arıza olduğu anda giderilmeli. Sektör olarak gecikmeye tahammülümüz yok. Bu açıdan Esmak (Eskişehir Volvo İş Makinaları Yetkili Bayi) bizi hiç üzmedi.”

İlk günden beri büyümeyi hedefleyen bir firma olarak teknolojiyi yakından takip ettiklerini belirten Kaptan, tercihlerinin her zaman son teknolojiye ve günün

koşullarına uygun makinalardan yana olduğunu özellikle belirtiyor. “Son olarak G serisi yükleyicilerden 2 adet L180G aldık. Şimdi elimizdeki diğer marka makinaları da Volvo’ya dönüştüreceğiz” diye ifade eden Kaptan, Volvo’yu başarıyı hedefleyen tüm işletme sahiplerine tavsiye ediyor.

“Makina alımı yaparken makinanın seriliğine, gücüne ve yakıt tüketimine dikkat ederiz”

1999 yılında stajyer olarak başladığı Zeki Kaptan firmasında bugün Şantiye Müdürü olarak görev yapan Köksal Göğdemir, Zeki Kaptan’ın iştiğal ettiği tüm işlerin operasyonlarından sorumlu.

İş makineleri konusunda da oldukça tecrübeli bir isim olan Köksal Göğdemir, işe başladığı yıl kullanılan 1988 model Volvo BM4500 lastikli yükleyicinin halen çalıştığını ve performansından oldukça memnun olduklarını söylüyor. Volvo isminin kaliteyle eş anlamlı olduğunu belirten Göğdemir; “Biz makina alımı yaparken makinanın seriliğine, gücüne ve yakıt tüketimine dikkat ederiz. Volvo bu üç kriteri de karşılıyor. Yakıt tasarrufunda diğer markalardan oldukça önde. Şantiyemizde çalışan operatörler de Volvo ile çalışmak istiyorlar. Güçlü makina olduğu için fazla yorulmuyorlar. Volvo’nun kabini de oldukça konforlu” sözleriyle memnuniyetini dile getiriyor.

2013, dev projelerin yılı olacak

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım; son 10 yılda, 10 binin üzerinde projeyi tamamlayarak hizmete aldıklarını ve toplamda 140 milyar liralık yatırım yaptıklarını belirterek, ülkeyi yeniden inşa ettiklerini söyledi.

Geçmiş yılı değerlendiren ve 2013 hedeflerine değinen Bakan Binali Yıldırım; "2013'te 102 yeni projeyi başlatacak, 434 projeye devam edecek, 111 projeyi ise hizmete vereceğiz" ifadelerinde bulundu.

Ankara ve İstanbul arasında hayata geçirilecek Yüksek Hızlı Tren ile Marmaray'ın 2013 yılı itibariyle faaliyetine başlayacağını hatırlatan Bakan Yıldırım, Terkos civarında inşa edilecek 3. Havalimanı ihalesinin de önümüzdeki günlerde yapılacağı bilgisini verdi. İhaleleri gerçekleşen 3. Boğaz Köprüsü ile Kuzey Marmara Otoyolu Projesi için 2013 yılı içinde yer teslimi yapılacağını kaydeden Binali Yıldırım, Ankara Metrosu'nda da büyük gelişmeler yaşandığını, Kızılay-Çayyolu ile Batıkent-Sincan hatlarını ise 29 Ekim 2013 tarihinde açmayı planladıklarını dile getirdi.

2013'te sıcak asfalt revaçta

Bakan Binali Yıldırım, 2013'te Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nin de başlayacağını altını çizerek, bu yıl toplamda 3 bin 844 kilometre sıcak asfalt dökmeyi planladıklarını söyledi ve "2013 sıcak asfalt yılı olacak" açıklamasında bulundu.

"Tüm yollar, otoyol gibi olacak"

2003-2012 yılları arasında toplam 13 bin 834 kilometre sıcak kaplama asfalt yapımı ve onarımını gerçekleştirdiklerini dile getiren Binali Yıldırım, çalışmalarına hız vereceklerini belirterek şunları söyledi: "Yaptığımız bölünmüş yol uzunluğu 22 bin 200 kilometreyi geçti. Sadece 2012 yılında bin kilometreye yakın yeni bölünmüş yol yaptık. Otoyolumuz 2 bin 236 kilometreye ulaştı. Tüm yollar otoyol gibi olacak. Yine 2012'de Türkiye'nin yolları beklediği Ovit, Cankurtaran, Kop, Salmankas, Ilgaz Dağı gibi ülkemizin en uzun tünellerinin temellerini attık. Yollarımızı daha akıllı hale getirdik. KGS dönemini kapatacak olan Hızlı Geçiş Sistemi'ni devreye aldık."



İşte o dev projeler:

Ankara-İstanbul Hızlı Tren Hattı

29 Ekim 2013 tarihinde bitirilmesi beklenen proje, mevcut hattan bağımsız 533 kilometre uzunluğunda, 250 kilometre saat hızına uygun, tamamı elektrikli ve sinyalli yeni çift hatlı hızlı demiryolu yapımını içeriyor. Projenin tamamlanmasıyla birlikte Ankara-İstanbul arası mesafenin 3 saate ineceği vurgulanıyor. Bu güzergahtaki yolcu taşımacılığında yüzde 10 olan demiryolu payının ise yüzde 78'e çıkması hedefleniyor. Ankara-İstanbul Hızlı Tren Hattı'nın Marmaray ile bütünleşerek Avrupa'dan Asya'ya kesintisiz ulaşım sağlaması ve ülkemizi Dünya'da 8., Avrupa'da ise 6. hızlı tren işletmecisi ülke konumuna getirmesi planlanıyor.

Marmaray Projesi

2004 yılında temelleri atılan ve 2013 yılında tamamlanması hedeflenen Marmaray, Avrupa ve Asya yakasını İstanbul Boğazı'nın altından birleştirerek, üç bölümden oluşan bir banliyo hattı iyileştir-

me projesini kapsıyor. Halkalı ile Gebze arasında hizmet verecek olan projenin İstanbul metrosuna da bağlantıları bulunuyor. Bu projeye birlikte 1 milyon kişinin ulaşım süresinin kısılmasıyla, zamandan ve enerjiden tasarruf edilmesi bekleniyor. Ayrıca projenin Boğaziçi ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün iş yükünü azaltacağı da tahmin ediliyor.

İnşaat tamamlandığında Marmaray'a bağlı hattın, 1,4 (tüp tünel) ve 12,2 kilometre (delme tünel) TBM boğaz geçişi ve Avrupa yakasında Halkalı-Sirkeci, Anadolu yakasında Gebze-Haydarpaşa arasındaki kısımlar olmak üzere yaklaşık 76 kilometre uzunluğunda yapılması planlanıyor. Farklı kıtalardaki demiryollarının ise İstanbul Boğazı'nın altından batırma tüp tüneller ile birleştirileceği ifade ediliyor.

Marmaray Projesi'nin 60,46 metre ile raylı sistemler tarafından kullanılan dünyanın en derin batırma tüneline sahip olduğu vurgulanırken, 100 yıllık kullanım ömrünün bulunduğu da dikkat çekiliyor.



3. Havalimanı Projesi

İstanbul'un üçüncü havalimanının Arnavutköy-Göktürk-Çatalca kavşağında 3500 ha'lık Tayakadın Köyü'ne bağlı bir alanda yapılacağı belirtiliyor. Yüzde 80'i kamuya ait olan alandaki diğer arsalar için de kamulaştırma çalışmalarının başladığı bildiriliyor. Pist uzunlukları 3 bin 500 ve 4 bin metre arasında olacak havalimanında, toplamda 6 pistin bulunacağı bilgisi aktarılıyor. Ha-

valimanının, dünyanın en büyük uçağı Airbus A380'e uygun olacağı ve yolcu kapasitesinin 90 ile 150 milyon yolcu arasında değişeceği de vurgulanan özellikler arasında yer alıyor. Maliyetinin 10 milyar TL'yi aşması beklenen bu projenin, öngörülen 35 kilometre karelik alanı ile Dammam Kral Fahd Havalimanı ve üç ABD havalimanından sonra dünyanın beşinci büyük havalimanı olacağı ifade ediliyor.

Kuzey Marmara Otoyolu ile Üçüncü Boğaz Köprüsü'ne bağlanacak olan 3. Havalimanı, 2016 yılında hizmete açılacak.

3. Köprü

2013 yılında temelleri atılacak olan 3. Köprü'nün 2017'de bitirilmesi hedefleniyor. İstanbul Boğazı üzerine yapılmasına karar verilen köprü'nün yapımı tamamlandığında, üzerinde raylı sistem bulunan en uzun asma köprü olacağına dikkat çekiliyor. Garipçe-Poyraz Köyleri arasında yapılması planlanan köprüye henüz resmî bir ad verilmediği için basında ve halk arasında Üçüncü Köprü adıyla anılıyor. Köp-

rünün maliyetinin kamulaştırma bedelleri ve yapım harcamalarıyla birlikte 4,5 milyar TL olacağı belirtiliyor.

Ankara Metrosu

2013 yılında tamamlanması planlanan projelerden biri de Ankara Metrosu olacak. Sözleşmeye göre 2014 yılında bitirilmesi gereken projenin Kızılay-Çayyolu ile Batıkent-Sincan hatları 29 Ekim 2013 tarihinde açılacak.

2013 yılında hayata geçirilecek diğer projeler

Salihli- Gölarmara-Akhisar Yolu, Düzcce-Zonguldak Yolu, Nurdağı-İslahiye-Cilvegözü Sınır Kapısı Yolu, Samsun-Sinop Yolu başta olmak üzere birçok önemli proje 2013 yılında tamamlanmayı bekliyor. Çandarlı Limanı'nın altyapısının 2013 yılında bitirilmesi ve üstyapı işlerine de 2013 yılı içinde başlanması planlanıyor. Ülkemizin Karadeniz'e açılan kapısı Filyos Limanı'nın da 2013 yılı içinde ihalesinin yapılması amaçlanıyor. Limanın İmar Planı ise onaylandı.

Müteahhitlik sektörü, 2012 yılını rekorla kapattı

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Türk müteahhitlik sektörünün her geçen gün geliştiğini, başarılarını artırdığını belirtti. Yaptığı yazılı açıklamada sektörü değerlendiren Bakan Çağlayan, 12 aylık ihracatın 150 milyar doları aştığını ve Cumhuriyet tarihinde yeni bir ihracat rekoru kırdıklarını ifade etti.

Müteahhitlik sektörünün tarihi bir başarıya imza attığını dile getiren Zafer Çağlayan; "2012 yılında 26,1 milyar dolarlık proje üstlenerek Türkiye ekonomisinin rekorlarına bir yenisini de müteahhitlik sektörümüz ekledi ve 2012 yılını rekorla kapattı. Müteahhitlik sektörünün 2012 yılında yurt dışında üstlendiği 433 projenin toplam bedeli 26,1 milyar



dolar oldu. Geçen yıl sadece toplam proje bedelinde değil, üstlenilen proje bedellerinin ortalama değerinde de önemli artış gerçekleşti. Son yıllarda

ortalama 40 milyon dolar seviyesinde gerçekleşen projeye başına değer, sektörünün daha nitelikli projeler üstlenmesiyle birlikte, 2012 yılında

ortalama 60 milyon dolar seviyesine yükseldi. Bu da sektörün dünyadaki başarısının bir kez daha tescili anlamına geldi" diye konuştu.

En iyileri bir araya getirdik...



Tokmaklar



Beton Vibratörleri



Perdah Makinaları



Belden Kırmalı Yükleyiciler



Lastik Tekerlekli Damperler



El Tipi Silindirler



Kompaktörler



Keçiyaklı Silindirler



Paletli Yükleyiciler



Mini Yükleyiciler



Belden Kırmalı Yükleyiciler



Hidrolik Kırıcılar



Mini Ekskavatörler

Türkiye Distribütörü: KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.

Telefon: +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

Adres: İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi 3. Sokak No.11 Tuzla TR-34953 İstanbul - TÜRKİYE

www.kalemakina.com.tr



Check-Up dosyası: “Beko Loderler”

Beko loderler (kazıcı yükleyici olarak da adlandırılıyor), yakın çevremizde görmeye en çok alıştığımız iş makineleridir. Ülkemizde satılan her 10 yeni iş makinasından neredeyse 4’ünü bu makineler oluşturuyor. Şantiyelerin birer jokeri olan beko loderler; yeri geliyor kanal kazıyor, ağaç kökü söküyor, kamyon yüklüyor; yeri geliyor taş kırıyor, bir greyder gibi kar temizliyor veya sel olduğunda kovalarında insan dahi taşıyor.

Check-Up dosyamızın bu bölümünde konuştuğumuz olan SİF İş Makinaları İkinci El Satış Müdürü Tamer İsa Aktaş ile bir kazıcı-yükleyicinin ikinci el değerini belirleyen etkenleri ve bu makinelerden daha yüksek performans sağlamak için dikkat edilmesi gereken hususları değerlendirdik.

Doğru kullanım, doğru bakım ve orijinal parça kullanımı

Tamer İsa Aktaş, konunun özünü en

başında söylüyor. Doğru kullanılan, doğru şekilde bakımları yapılan ve orijinal yedek parçalar ile özünü koruyan makinelerin ikinci el değeri yüksek oluyor.

“Bu iş bir zincire benzer. Zincirin sağlamlığı en zayıf halkası kadardır. Diğer halkalarının çok sağlam olmasının bir önemi yok. Motorunuz zayıfsa şanzımanınızın çok sağlam olması, diferansiyelinizin, pompanızın çok sağlam olması yetmez.”

“Fiziki görünümü, makinanın durumu hakkında yüzde 90 fikir verir”

Kendilerine gelen bir makinanın önce fiziksel durumuna baktıklarını belirten Tamer İsa Aktaş, dış görünüşü iyi olan makinelerin içinin de genelde iyi olduğunu söylüyor. Çünkü dış görünüm, sahibinin makineye nasıl yaklaştığının bir göstergesi oluyor.

Kabininin içerisi halı ile kaplı, sanki bir evin salonu gibi döşenmiş ve içerisine



SİF İş Makinaları İkinci El Satış Müdürü Tamer İsa Aktaş



ayakkabı ile girilmeyen makineleri şantiyelerde görmek mümkün. Bu makinelerin operatörleri ile konuştuğunuzda, işlerini ve makinelerini ne kadar çok sahiplendiklerini anlayabilirsiniz.

“Motor kapalı bir kutu”

Motorda gözle yapılan bazı kontroller var ve bunlar genel bir fikir verebiliyor. Ancak gerçek sonuçlara ulaşmak için yetkili servis elemanları tarafından bazı testlerin yapılması gerekiyor.

“Gözle yaptığımız kontrollerde motordaki su, mazot ve yağ kaçaqlarına bakıyoruz. Performans testleri ise, motorda blow by adını verdiğimiz, halk içinde “üfleme” şeklinde bilinen, yani motordaki yanmadan dolayı oluşan ve normalde egzozdan çıkması gereken gazların, pistonla segmanlar arasında zamanla oluşan boşluktan dolayı motor karterine inerek oradan havalandırmadan ya da yağ koyma haznesinden dışarı atılması durumunu izleriz.

Blow by değerini ölçmek için manometre adlı basınç ölçen bir cihaz kullanılıyor. Orada okumanız gereken bir değer var. Tabi belli rakamlar arasında tolere edilmiş. Onların altında veya üstünde olması motorun revizyon istediği anlamına geliyor ki, aksi takdirde daha sonra yaparsa-



nız motorda rektifiye yapmak gerekebiliyor. Aşınmaması gereken yerler aşınabilir. Daha büyük masraflara yol açar. Ayrıca stall testi değimiz, halk arasında “bayılma” olarak bilinen motorun yük altında devirlerini de izlemeye çalışırız.”

“Bir kazıcı - yükleyici motoru, 12 bin ile 15 bin saatlerde revizyon gerektirir”

Bakımları düzgün şekilde yapılan bir kazıcı-yükleyicinin motorunun standart revizyon ömrü 12 bin ile 15 bin çalışma saatine kadar uzayabiliyor. Burada krank, blok ve silindir kapağı gibi ana parçalar haricindeki enjektör, piston, segman, yatak ve conta gibi parçalar değişiyor. Bu standart revizyon işleminin markaya göre değişen maliyeti, 6 bin liradan 15 bin liraya kadar çıkabiliyor.

“Türkiye’de powershift şanzıman tercih ediliyor”

Tamer İsa Aktaş, Türkiye kazıcı-yükleyici pazarının neredeyse yüzde 80-85’inin, “Powershift” olarak adlandırılan ve vites değişimlerinin elle otomatik olarak yapılabildiği tip şanzımana sahip modellerden oluştuğunu belirtiyor. Tam otomatik modellerin ise, otomobillerde olduğu kadar tercih edilmediğini öğreniyoruz. Operatörlerin gücün kendilerinde olma-



sını tercih ettikleri ve nispeten yüksek onarım maliyetlerinden de kaçındıkları vurgulanıyor.

“Powershift şanzıman nihayetinde balatalarla çalışan bir sistem. Dolayısıyla revizyon ihtiyacını balataların aşınma oranı belirliyor. En çok 1 ve 2 grup balataları ile ileri-geri grup balataları aşınır. O da çalışma saatine bağlı olarak, maksimum 10 bin saatler civarında bir şanzıman revizyonu gerektirebilir.”

Şanzıman saha testi için, makina frenleyken ve vitesleyken motor performansı gözlemleniyor. Motordaki güç ve devir kaybına uğratılır. Aynı işlem makina tam hidrolik yük altındayken de yapılır. Böylelikle, her iki durumdaki sonuçlar karşılaştırılarak bir kanıya varılabilir, ayrıca makina yüke sokularak patinaja zorlanır ve bu şekilde diğer aktarma organlarının performans ve kondüsyonları hakkında fikir edinilmeye çalışılır.

Motorun performansında bir problem yoksa ve testler sonucunda motorda herhangi bir güç kaybı gözlenmiyorsa, şanzıman veya torkta arıza aranabilir anlamına geliyor. Ancak elbette servisten yardım alarak şanzıman pistonlarında oluşan tork basıncını manometreyle ölçmek daha gerçekçi sonuçlar verecektir.

“Hidrolik sistemde iki temel performans kriteri vardır”

Hidrolik sistemin performansını belirleyen iki temel değer olduğunu öğreniyoruz: Makinanın çalışma hızı ve atışmanların gücü.

“Makinanın ön kovası için kataloglarında da yazan belli kova kaldırma, boşaltma ve indirme süreleri vardır. Bir makina motoru, sağlam olduğu halde, 5 saniyede kaldırması gereken kovayı 7 saniyede kaldırıyor, hidrolik sisteminde problem vardır. Yağ debisi yetersizdir. Bu da genellikle pompadan kaynaklanır.”



Kazıcı-yükleyici pompalarının revizyonu pek tercih edilmiyor, yenisi ile değiştiriliyor. Ortalama ömürleri de motor gibi yaklaşık 12.000 - 15.000 saat mertebesinde. Dişli, kanatlı ve pistonlu tipleri bulunuyor. Marka ve tipine göre fiyatları da 1.000 ila 5.000 Avro arasında değişiyor.

Ana valf bloğunun çatlaması keskin bir güç kaybına neden oluyor

“Hidrolik sistemde keskin güç kayıpları varsa, valf bloğu çatlamış olabilir. Makina kaldırmaması gerekiyorken kaldırmaz. Boşayken kaldırır, yüklüyken kaldırmaz. Mesela pompa aşınmışsa kaldırmaya devam eder. Ama valf bloğu çatlaksa hiç kaldırmaz. Bloğun tamiri mümkün olmuyor. Dilimli veya blok tipte bloklar var. Yeni sinin maliyeti 3 bin liradan 10 bin liraya kadar değişiyor.”

Kovanın yere düz basması gerekiyor

Ön kovadaki tırnak, ağız bıçakları, açılır kova pim ve burçlarının kontrol edilmesi gerekiyor. Buradaki boşlukların sadece pim ve burçlardan mı, yoksa çakıldıkları yerlerde de mi kaynaklandıkları tespit edilmeli. Bara yapılarak boşlukların doldurulması gerekebilir.

“Ön bomdaki kaynaklar ve sacdaki çatlamalara bakılıyor. Çatlak olmaması önemlidir. Ancak çatlak olduysa da doğru kalibrasyonlarda kaynatılması gerekiyor. Çünkü kova ağız bıçağının yere düz basması lazım. Buradaki herhangi bir yanlış işlem, kovanın bir köşesinin yere basıp bir köşesinin yere basmamasına neden olur. Yerdeki bir malzemeyi alamaz. Bir depoda çalışıyorsa zemini bozar.”

Fren tertibatı sağlam olmalı

Saatte yaklaşık 40 kilometre hıza ulaşabilen ve şehir içindeki seri trafik koşullarında çalışan kazıcı-yükleyicilerin fren



performansı can ve mal güvenliği için büyük önem taşıyor.

“Bunlar yağ banyolu frene sahip diferansiyeller. Fren balataları diferansiyelin içerisinde. Dolayısıyla sistemde yağ kaçığı veya boşluk olmaması gerekiyor. Sahada fren tepkisinin hız ve etkisi, motor çalışırken ve frene basılmışken makina vitesine takılıp gaza yüklenerek rahatlıkla ölçülebilir. Diğer yandan, motorun ve aktarma organlarının performansından emin olduğumuz durumlarda, stall testi sayesinde fren performansı test edilebilir.

Poryo taşıyıcısının diferansiyelle bağlandığı yerde menteşe görevi yapan iki tane pim burç vardır. Bunların boşluklarının olup olmadığına bakarız. Çünkü boşluk oradaki keçeleri bozar. Makinanın kovasını yere basıp tekerleklerdeki boşluktan anlamaya çalışırız. Rot başlarındaki boşluğa bakarız. Bu makinalar saatte 40 kilometre hız ya-

şıyor. Dolayısıyla yolda can güvenliği için bunlar çok önemlidir.”

Ana şasedeki problemler genellikle kaza veya devrilmelerden kaynaklanır

Bu tip makinaların ana şasesinde eğer üretimden kaynaklanan bir problem yok ise, pek sıkıntı yaşanmıyor. Çünkü ciddi bir kaza yapma veya devrilme ihtimali büyük makinalara göre daha düşük. Ancak yine de ihtimaller dahilinde olduğundan, kontrol etmekte fayda var. Şasede problem olması pek tercih edilen bir durum değil.

Bomdaki çatlaklar doğru kaynatılmışsa problem yaratmaz

Bom üzerindeki çatlaklar genellikle pimlere yakın noktalarda, yani daha çok sabitleme noktalarında ve pistonların bağlı olduğu yerlerde oluşuyor.

“Bunlar zaten kaynatılarak yapılmış makinelerdir. Arka kazıcının makinaya bağlandığı ‘kule’ dışında hiçbir parça yekpare değildir. Hepsi kaynakla birleştirilmiştir. Bomda çatlak olmasının çok önemi yok. Düzgün kaynatılmış olması önemli. Düzgün tamir edildiyse aynı performansı verir. Hiç sıkıntı olmaz. Çok da maliyetli işler değildir.

Yekpare olan kulenin kaynağı ise daha zordur. Kule, dayanıklı olması ve esnememesi için tek parça olarak üretilmiştir. Problem halinde değişimi gerekir ve maliyetlidir.”

Kabin kaza geçirmemiş olmalı

İş makinası kabinleri ROPS ve FOPS adını verdiğimiz birtakım güvenlik standartlarına uygun olarak üretiliyorlar. Ancak aynı bir baret gibi, bu özelliğini sürdürmesi için kaza geçirmemiş olması gerekiyor. Çünkü o mukavemetinin büyük bir kısmını, kaza geçirdiyse kaybediyor.

“Düzeltilmiş bir kabinin bir anlamı yok. Sadece görsel olarak insanı belki soğuktan korur. Ama kaza gibi, devrilme gibi kötü senaryoları göz önünde bulundurmamak gerekmektedir. İçindeki operatörün ikinci bir şansı olmayabilir.

Kabinin içi, makinanın genel durumunu da yansıtır. Mesela makinanın içerisine biniyorsunuz. Operatör hemen size, “Abi ayakbaşıyla girme” diyor. Bakıyorsunuz içi tertemiz. Makinanın içi temizse kaputu kaldırdığınız zaman da aynı şeyi görüyorsunuz. Ben öyle makinalarda çok kusur aramıyorum. Kusur da olmuyor zaten.”

Bir takım iyi lastik 5.000 liradan ucuz değil

Lastikler, kazıcı-yükleyici için önemli bir maliyet kalemi oluşturuyor. Markasına, tipine, diş derinliğine, kesik olmamasına dikkat edilmesi gerekiyor. Kaliteli bir takım radial lastik 5 bin liradan ucuz değil. Dört büyük eşit tekerli makinalar için bu rakam daha yüksek elbette.

Makinadan yüksek verim almak için dikkat edilmesi gereken diğer noktalar

Tamer İsa Aktaş'ın, kazıcı-yükleyici sahiplerine, makinalarından azami verim sağlamak ve ikinci el değerini yükseltmek için bazı tavsiyeleri var.

Öncelikle satıcı firmaların verdiği bakım



programını harfiyen uygulamak gerekiyor. İş uzmanına bırakarak sadece arızaları değil, düzenli bakımları da yetkili servislere yaptırmak gerekiyor. Böylece işin kalitesi artacağı gibi, olası arızaların da önceden tespit edilebilmesi mümkün oluyor. Hatta bakım anlaşmaları yaparak bir program dahilinde, zamanında ve belli kalitede bakım görmüş makinalar kendini hemen belli ediyor.

“Motor yağının 250 saatte bir değişmesi gerekiyorsa, 250 saati geçmemesi lazım. Yani 260 saatte değiştirildiği zaman makinanın o 10 saatte aldığı yara, bir sonraki bakımı 10 saat erken yaparak kapanmıyor.

Hava filtresinin belirtilen aralıklarla temizlenip, belirtilen aralıklarla değişmesi gerekiyor. Hava filtresinin temizliğinin belirtilen şekilde, havanın nereden tutulacağı yani yönü gibi, belli kurallara göre yapılması gerekiyor. Bunun için her makinanın kullanım talimatı ve operatör manüellerinin dikkatlice okunup, iyice anlaşılması gerekiyor. Hava filtresin temizliği, bu makinalardaki en önemli konulardan biridir.”

Kullanılan yakıtın temizliği her zamankinden daha önemli hale geldi. Yeni tip motorlarda hassasiyetler yüksek. Temiz, normlara uygun, dinlendirilmiş yakıt kullanılması gerekiyor. Özellikle yakıt dahil kirada çalışmış makinaların yakıt kalitesini seçme şansı olmadığından, bu tip uygulamalarda çalışmamış makinaları satın alırken daha iyi gözlemlenmesi gereken bir konu haline geliyor.

Aşırı hızlı kullanmak ve ani hareketler yapmak motor, şanzıman, aks, diferansiyel, fren ve lastikler üzerinde erken arızalara sebep olduğu gibi yakıt tüketimini de artırıyor.

Yıllara göre ikinci el değeri nasıl hesaplanır?

“Bu konuda geliştirdiğimiz birçok hesaplama tekniği var ama her markaya göre

değişkenlik gösteriyor. Bırakın her markayı, modele göre bile değişkenlik gösteriyor. Aynı markanın farklı modelleri aynı oranda değer kaybetmiyor. Mutlaka farklılık gösteriyor. Ama temelde ilk sene için yüzde 15, ondan sonraki her sene için kalan değer üzerinden yüzde 5 ile yüzde 10 arasında markaya göre değer kaybı oluyor.

Ancak piyasa koşulları da fiyatlar üzerinde etkili oluyor. Yeni makinalardeki kampanyalar, ülkenin ekonomik koşulları, vergi politikaları, piyasadaki makina bulunurluğu gibi etkenler, ikinci el değerini piyasa değerinin yüzde 5 ila 10 altında veya yüzde 5 ila 10 üzerinde etkileyebiliyor.

Belirli riskler ve özellikler ikinci el değerini etkiliyor

“Makinadaki her komponentin belli bir ömrü var. Diyelim ki 5 yaşında ve 10 bin saatteki bir makinaryı konuşuyoruz. 10 bin saatteki bu makinanın motor revizyonu yapılmış mı? Şanzıman revizyonu yapılmış mı? Yapılmamışsa eli kulağında demektir. Yapılmışsa nerede yapılmış? Orijinal parça mı kullanılmış?

Makinanın değerini belirleyen başka bir husus da, makinanın üzerindeki ekstra donanımlardır. Yeni alırken isteğe bağlı olarak satılan bazı özellikler, ikinci elde fiyatı ve satış hızını doğrudan etkiliyor. Örneğin, açılır kapanır tip kova, kırıcı tesisatı, forklift çatallı, kırıcı, yedek kova, yedek lastik, klima, joystickler vb.”

Son aşama yasal işlemler

Tüm kontrolleri tamamladıktan ve makinaya geçer not verdikten sonra yapılması gereken son işlem, tescil (ruhsat) belgesi ile makinanın üzerindeki kimlik bilgilerinin bulunduğu etiketteki bilgileri ve motorun üzerindeki numaraları karşılaştırmaktır. Olası bir değişikliği fark etmek ve makinanın sahibinin, ödeme yapılacak kurum ya da kişi olduğundan kesin olarak emin olmak gerekmektedir. Ayrıca, ruhsattaki plaka ya da şase numarasını referans alarak, bağlı bulundukları ticaret odasından sorgulatarak, makina üzerindeki haciz, rehin ve borç durumları kontrol edilmelidir. Son olarak, usulüne uygun faturalar düzenlenip KDV oranının Maliye Bakanlığı'nın belirlediği oranlarda uygulandığından emin olunmalıdır.



Borusan Makina ve Güç Sistemleri Maden ve Tünelcilik Müdürü Erhan Öktem: “Türkiye’de TBM’in önü açık”

Borusan Makina ve Güç Sistemleri maden sektörüne büyüyen ürün gamıyla hizmet veriyor

Yer üstü ve yer altı ekipmanlarından oluşan madencilik ürün hattını 2010 yılında bünyesine kattığı Bucyrus ile büyüyen Caterpillar’ın Türkiye Distribütörü Borusan Makina ve Güç Sistemleri, sektöre yönelik ekipmanlarını 5.Madencilik, Maden Makina ve Ekipmanları, İş Makinaları Fuarı’nda sergiledi.

Madencilik sektörüne yönelik yer üstü ve yer altı geniş ürün hattına sahip olan, dünyaca ünlü yer altı maden ekip-

manları üreticisi Bucyrus ve tünel açma makinaları üreticisi Lovat’ı satın alarak ürün hattını genişleten Caterpillar’ın Türkiye temsilcisi Borusan Makina ve Güç Sistemleri standında Maden ve Tünelcilik Müdürü Erhan Öktem ile bir araya gelerek sektör ve genişleyen ürün gamını değerlendirdik.

Sektörde üretim için hangi yöntemler kullanılıyor?

Türkiye’de madencilik, geçmiş yıllardan beri klasik usullerle yapılıyor. Bu yüz-

den teknolojiye geçiş biraz zor oluyor. Hard Rock denilen bakır, çinko, demir ve buna benzer maden işletmelerinde halen eski klasik delme patlatma yöntemleri kullanılıyor. Teknoloji, her geçen gün ilerliyor ve otomasyon ile elektroniğe dönük ekipmanlar karşımıza çıkıyor.

Caterpillar’ın madencilik ekipmanları nelerdir?

Caterpillar, 2010 yılında Bucyrus’ı satın aldı. Madencilik ekipmanları daha önce-leri yer üstü ile sınırlı olan Caterpillar, şu

anda yer altı ve yer üstündeki ürün hattını tamamlamış durumda. Bunun içine; yer altı ve yer üstü deliciler, dragline ve elektrikli şoveller, yer altı madenciliğinde galeri yönteminde kullanılan düşük kabinli yükleyici ve kamyonlar, kömür üretiminde longwall denilen yürüyen tahkimat sistemler giriyor. Caterpillar, bu ürünleri de bünyesine dahil ederek, dünya üzerinde madencilik ürün hattının tamamına sahip olan en büyük şirket oldu. Elbette ki, bu bir entegrasyon süreci. Bu ürün gamındaki temsilcilik görüşmeleri 2013 itibarıyla başlayacak. Biz de o aşama sonrası Borusan Makina ve Güç Sistemleri olarak hem yer üstü hem de yer altı madencilik ürünleriyle, satış ve satış sonrası hizmet verecek duruma geleceğiz.

Türkiye’de madenciliği nasıl görüyorsunuz?

Madenciliğin enerji ile ilgili kısmı, şu anda Türkiye’yi daha çok ilgilendiriyor. Çünkü biliyorsunuz, şu anda doğalgaza bağımlı bir haldeyiz. Doğalgazın ithalatı da cari açığımızın çoğunu oluşturuyor. Hükümet politikalarının gündeminde de, açığı kapatma konusunda yerli kaynağın kullanımı var. Türkiye, hidroelektrik santralleri ile kapasitelerin çoğunu kullanmış durumda. Yenilenebilir durumdaki rüzgâr ve güneş enerjileri de küçük montanlı. Yani Türkiye’yi besleyebilecek şekilde değil. Geriye tek bir şey kalıyor. Türkiye, geniş bir linyit rezervine sahip ve yeni termik santraller gündemde. Yerli ve yabancı ortaklı şirketlerin projeleri var ve devreye alınması konusunda çalışılıyor. Linyitten vazgeçemeyecek durumdayız. Çünkü doğalgaza çok bağlıyız ve gelen doğalgazın yüzde 56’sı elektrik üretiminde kullanılıyor. Türkiye’de enerjideki kamu payı 2000 yılında yüzde 81 iken şu anda kamunun payı yüzde 43.8’e düştü. Bu da özel sektör projelerinin başarısına bağlı. Türkiye’nin şu anda 55.3 GW’lık kurulu enerji kapasitesi mevcut. Bu kapasitenin dağılımı ise yüzde 45 doğalgaz, yüzde 17 yerli kömür ve yüzde 4 ithal kömür şeklinde. Yıllık elektrik üretimi ise 270 milyar kWh.

Türkiye’nin linyit kaynakları hakkında bilgi verir misiniz?

Ülkemizde açık ve kapalı kömür işletmeleri var. Türkiye Kömür İşletmeleri’nin elindeki bazı açık işletmelerde rezervler bitti. Bu nedenle yer altına inmek gerekiyor. Manisa Soma, Türkiye’nin yer altı



ve yer üstündeki en büyük havzaların- dan biri. Afşin - Elbistan bölgesinde ise C, D ve E termik santral projeleri mevcut. Bugüne kadar bilinen 8.3milyar ton Türkiye kömür rezervi yeni araştırmalarla günümüzde 14.1 milyar tona çıktı. Türkiye’de kullanılan kömürün yüzde 25’i ithal kömür, yüzde 73’ü yerli linyit ve yüzde 2’si taşkömürü. Kömür yüzde 70 elektrik üretiminde, yüzde 10 ısıtma- da, yüzde 20 endüstride kullanılıyor.

Yatırım konusunda ne düşünüyorsunuz?

Yatırımların önünde mevcut kanunlar var. Güvence oluşmalı. Sahanın tam kullanımı yetkisi, enerjinin satın alınma garantisi gibi bazı şartlar, yurt dışındaki yatırımcıların da Türkiye’ye gelmesine sebep olacak. Özetle, büyük linyit projeleri için kanunlarda değişiklikler yapılmalı. Şu anda 30 kadar proje gündemde ve takip ediyoruz. Örneğin, Türkiye Kömür İşletmeleri (TKİ), yeni bir model başlattı. Adana Tufanbeyli’de

kendi sahasını, termik santral kurmak ve elektriği belli bir fiyattan almak şartıyla ihale etti. Sivas Kangal’daki saha için de aynı şey düşünülüyor. Seyitömer Termik Santrali ve TKİ Sahası Özelleştirme İdaresi tarafından özelleştirildi. Bu yatırımlar, çok büyük ekipmanların ve teknolojilerin kullanılacağı anlamına geliyor. Linyitte önümüz açık. Enerji konusunda Türkiye, kapılarını açmış durumda. Çin’den sonraki en büyük yıllık cari büyümeyi sağlayan ülke Türkiye ve beraberinde getirdiği endüstriyel büyümeyi karşılayacak enerjilere ihtiyacımız var.

“TBM’ler, uzun tünel projelerinde çok büyük avantajlar sağlıyor”

TBM (Tunnel Boring Machine) sistemlerin Türkiye pazarı hakkında bilgi alabilir miyiz?

Tünel açma makinası yani TBM, Türkiye’ye yabancı bir teknoloji değil. 1990’lı yılların başında ülkemize geldi. 1994’de



Ankara Metrosu'nda kullanıldı. Şu anda, geçmiş döneme nazaran pazarın geliştiğini görüyoruz. Devlet Su İşleri, sulama ve baraj tünelleri ihalelerinde, Karayolları Genel Müdürlüğü karayolu tünellerinde artık TBM kullanım şartı koyuyor. Hatta Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları bile şu anda Yüksek Hızlı Tren yatırımlarında bazı tünelleri TBM ile yapma kararı aldı. Bu durumlar elbette ki pazarı tetikledi. Yılda 1 ya da 2 adet satılan bu sistem, 10-15 adetlik potansiyele yükseldi. Önümüzdeki günlerde daha da artacağını düşünüyoruz. Geçmiş dönemlerde delme - patlatma yöntemi kullanılıyordu ve riskler çoktu. TBM sistemler ile güvenli ve hızlı çalışılıyor.

Ülkedeki popülasyonu nedir?

2012'nin başında bu iş koluna girdik ve rakamı tam olarak bilemiyoruz. Çünkü bazıları kullanıldıktan sonra stokta atıl bekleyebiliyor veya hurdaya ayrılabilir. TBM sahibi iseniz, tekrar kullanmanız için aynı çapta ve jeolojik şartlarda ihale almanız gerekiyor. Anlaşıldığı üzere bu bir ekskavatör değil. Her projeye, kendisine uygun TBM yapılıyor. Sistem yalnızca TBM ana makineden oluşmuyor. Örneğin TBM'in kendisi 20 metre ise, 100 metre destekleyici üniteleri bulunuyor. Jeneratör, transformatör ve havalandırma sistemleri gibi back up denilen sistemleri bile değişkenlik gösteriyor. Bütün kesici kafası, dizaynı, çift ya da tek kalkanlı olacağı, kaya tipi ya da yumuşak zemine göre, basınçlı olup

olmayacağı konusunda her projeye uygun olarak, özel siparişle üretiliyor. Yani üretilip stoka atılmıyor.

Şu ana kadar kaç satış yapıldı? Satış yapılan TBM'ler hangi projelerde kullanılacak?

2012'nin başından beri Caterpillar olarak 4 makina satıldı. Şu anda üretim aşamalarında. 2013 yılı içerisinde Türkiye'de olacaklar. İki Adana'da Karakuz Barajı için alınan TBM'ler ve hidro elektrik santralının enerji tünellerinde kullanılacaklar. Bir diğeri Devlet Su İşleri tarafından ihale edilen Diyarbakır Silvan'daki Babakaya Tüneli projesinde yer alacak. Diğeri ise, İstanbul Beylerbeyi ve Ayvalı atık su tünelleri projesinde kullanılacak. 2013 içerisinde teslimi

gerçekleşecek bu TBM'ler ile Türkiye'de Lovat markasıyla kullanılmaya başlanan sistemler Caterpillar ismi ile yaygınlaşacak. TBM işinin önünün açık olduğunu görüyoruz.

TBM sistemlerin temel avantajları nelerdir?

2 - 2,5 kilometreden daha uzun tünellerde kullanıldığında maliyet ve süreden kazandırıyor. Ayrıca iş güvenliği sağlıyor. Birçok sistemi bir arada yapıyor. Segment kaplaması, kazılması, arkadan segmentlerle tünel kazı çapı arasındaki boşluğun harçlanması gibi tüm işlevleri bir arada yapan bu makina; komple bir tüneli bitirerek çıkıyor. Uzun tünel projelerinde çok büyük avantajlar sağlıyor.



Sanko Makina, yeni MST 6 Serisi beko loderinin Bursa'daki ilk teslimatını gerçekleştirdi

Sanko Makina tarafından Gaziantep'te üretilen MST beko loder ailesinin yeni serisi 'MST 6'nın Bursa'daki ilk sahibi Koç Hafriyat oldu. Özellikle arka kova kazı gücündeki artış, serilik ve tamamen yenilenen kabiniyle dikkat çeken yeni MST642 modelinden firmaya iki adet teslim edildi.

10 yıldır toprak ve kanal kazı işinde faaliyet gösteren Koç Hafriyat, daha önce kullandığı ve oldukça memnun kaldığı 5 Serisi MST 542 model beko loderine 2 adet 2013 model MST642 ekledi. 5 serisine göre daha geniş bir kabine sahip olan bu modellerle birlikte operatörler için büyük bir konfor sağlanıyor.

Kazı esnasında makinanın sökü gücünün kendileri için önemli olduğunu vurgulayan Koç Hafriyat Firma Sahibi Nihat Koç, bu makinaları daha verimli olduğu ve işletme için daha düşük maliyet sağladığı için tercih ettiklerini belirtiyor. Aynı zamanda satış sonrası servis hizmeti konusunda Sanko Makina'yı başarılı bulduklarının altını çizen Nihat Koç; "Bundan sonra MST'nin servisiyle beraber çalışacağız. Makinanın bakım sözleşmelerini yapacağız. Garantisini dolsa dahi servisten başka yere makina'yı tamir ettirmem. Ayrıca yedek parça için 6 ay garanti veriyorlar" diyor.

Yılmaz Elektrik firmasının projelerinde taşeron olarak çalışan Koç Hafriyat, şu sıralarda yer üstündeki elektrik kablolarının yerin altına alınması için makinalarını kullanıyor. Nihat Koç, projenin durumuna göre 40 ila 60 santimetre genişliğinde, 100 ila 110 santimetre derinliğinde kanal kazısı yaptıklarını; bu iş için kova sökü gücü ile bir-



likte seriliğin de kendileri için çok önemli olduğunu ifade ediyor. Bursa'nın çeşitli ilçelerinde ve Yalova ile Mudanya'da faaliyetlerde bulunan firma, en son Bursa Zeyniler Köyü'ndeki projenin çalışmalarını tamamlamış.

"Bu ürünle birlikte Sanko Makina'nın Bursa'daki satışlarının artacağını ve ikinci el değerinin yükseleceğini tahmin ediyoruz"

10 servis personeli ve 3 gezici servis aracıyla Sanko Makina'nın tüm ürünlerine servis hizmet sağlayan Yalçın İş Makinaları Bursa Bölgesi Yetkili Servisi Sorumlusu Emrah Yalçın, Bursa'ya ilk defa gelen bu makinaları çok beğendiğini ve 5 serisine göre daha güzel bir görünüme sahip olduğunu ifade ediyor. Aynı zamanda makinaların yüksek sökü gücü ve yakıt tasarrufuyla ön plana çıktığını vurgulayan Emrah Yalçın, bu ürünle birlikte Sanko Makina'nın Bursa'daki satışlarının artacağını ve makinanın ikin-



ci el değerinin yükseleceğini tahmin ettiklerini söylüyor.

Yerli marka avantajı

Sanko Makina'nın Eskişehir ve Bursa Bölgesi'nin Satış Sorumlusu olan Tuncay Özkan, MST 5 ve 6 serisi beko loder ile telehandler ve teleskopik forklift satışlarını gerçekleştirebiliyor. Koç Hafriyat'ın, firmasının makinalarını daha önce de kullandığı için yeni serinin satışını gerçekleştirmekte zorlanmadıklarını söyleyen Özkan; "Genelde müşteriler makinalarımızdan memnun olduğu için pazarlıklarda bir



problem yaşamıyoruz. Fiyat, yakıt ve yedek parça maliyeti avantajı ve yeni görseleliğiyle dikkat çeken makinamızı kullanan müşteriler yabancı marka satın alma yoluna gitmiyorlar. Çünkü hem yedek parça beklemiyorlar hem de Sanko Makina artık Avrupa standartlarında üretimi yapıyor" şeklinde konuşuyor.

Ağaoğlu, Uluslararası Finans Merkezi'nin hafriyat çalışmalarına başladı

İstanbul Finans Merkezi (İFM) inşaat ihalesini 1 milyar 460 milyon TL ile kazanan Ağaoğlu Şirketler Grubu, Türkiye'nin uluslararası alanda ön plana çıkmasını sağlayacak bu projenin hafriyat çalışması için harekete geçti. Ağaoğlu, 500 günde tamamlanması tahmin edilen hafriyatı bir yıl içerisinde bitirmeyi hedefliyor.

"Türkiye'nin dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olması yolundaki hedefe yaklaşılabilecek"

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Ağaoğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ağaoğlu; "1 milyar 460 milyon TL asgari basılat taahhüdü ve gelir paylaşımı yöntemiyle ihalesini kazandığımız Finans Merkezi'ni 1.300 günde bitireceğiz. Bu projenin hayata geçmesiyle Türkiye'nin 2023 yılına kadar dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olması yolundaki hedefine yaklaşılmış olacaktır. İhale sürecinin tamamlanmasının ardından Ocak ayında hafriyat çalışmalarına başlayacağımızı söylemiştik. Sözleşmede hafriyat için 500 gün öngörülüyor ancak biz 365 günde tamamlamayı hedefliyoruz. Bu nedenle elimizi çabuk tutarak yeni yıla girmeden hafriyata başladık" diyor.

Projenin, 2016 yılının ilk yarısında tamamlanması planlanıyor

Ataşehir'de yapılacak olan İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin 2016'nın ilk



yarısında teslim edilmesi planlanıyor. Finans Merkezi'ndeki konut ve ofis alanlarının satışına ise 2014'ün ilk çeyreğinde başlanacağı ifade ediliyor. Projedeki konut ve ofis alanlarının satışıyla da toplamda 2 milyar TL'nin üzerinde bir ciro gerçekleştirileceği vurgulanıyor.

Ağaoğlu, imzalanan sözleşme kapsamında Merkez'in tüm hafriyat işlerini, ortak altyapılarını, ulaşım yollarını, kapalı ve açık otoparklarını, metro istasyonunun inşaatına ait betonarme imalat işlerini, proje alanının zemin iyileştirmesi ile tüm yapısal ve bitkisel peyzaj işlerini kendi kaynakları ile yapacak. Bu anlamda devletten kaynak çıkışı olmayacak. Ayrıca

özel proje alanında 160 bin 148 metre-kare kapalı alana sahip ticari unsurları projelendirerek, üst ve altyapıyı tamamladıktan sonra satışını yapacak. Projede; ofis, AVM, rezidans, 5 yıldızlı otel, 2 bin 500 kişilik konferans salonu ile mağazalar da yer alıyor.

Halk Bankası, Vakıflar Bankası, Ziraat Bankası, SPK gibi kurumların genel merkezlerini de bünyesinde barındıracak olan Finans Merkezi, İstanbul'un çekim gücünü olumlu yönde etkileyerek, uluslararası sermaye hareketlerinden alınan payın Türkiye adına artmasındaki en önemli projesi olarak kabul ediliyor.

Ammann, Hintli Apollo Industries firmasıyla ortaklık kuruyor

Hindistan'ın en büyük yol inşaat ekipmanları üreticisi Gujarat Apollo Industries Ltd. (GAIL) ile varılan anlaşma çerçevesinde Ammann, GAIL'in yüzde 70 hissesini satın alacak.

Ammann Group, bu anlaşma ile hükümetin politik kararlılığı ve her geçen gün artan yol ihtiyacına bağlı olarak uzmanların güçlü bir büyüme beklediği Hindistan yol inşaat ekipmanları pazarındaki etkinliğini artırmayı planlıyor. Anlaşma çerçevesinde Ammann Group, GAIL'in ana ürün grupları olan asfalt plantleri, yol sericileri, bitüm püskürtücüler ve sıkıştırma ekipmanlarına yatırım yapmış oluyor. Yasal izinlerin alınması ile birlikte 2013 yılı Nisan ayı içerisinde imzalanması planlanan anlaşmanın mali karşılığının yaklaşık 44 milyon Avro olduğu belirtiliyor.



SİF, 2013'e daha da agreSİF girdi

2013'e güçlenen organizasyon yapısı ve yepyeni ürünlerle giren SİF İş Makinaları'nın Genel Müdürü Cüneyt Divriş, 2012'nin firmaları açısından kazançlı bir yıl olduğunu belirterek; "SİF olarak 2013 yılına hiç olmadığı kadar motive ve kararlı giriyoruz. Birçok yeni projeyi hayata geçireceğiz. 2013, bizim için bir gösteri yılı olacak" dedi.

SİF JCB İş Makinaları Genel Müdürü Cüneyt Divriş, 2012 yılını değerlendirdiği konuşmasında, şirketlerinin yüzde 4 oranında büyüdüğünü ve sektörde 2. sıradaki yerlerini koruduklarını söyledi. Sektörde kaliteli makina anlayışının oturduğunu belirten Divriş, önümüzdeki 3 yıllık vizyonlarında pazarda ilk sıraya çıkma hedefinde

olduklarını, 2012'nin de bu bağlamda iyi bir yıl olduğunu kaydetti.

SİF İş Makinaları'nın kompakt makinalar açısından büyüdüğü bilgisini veren Genel Müdür Divriş; "Ürün hattımızda, 4 temel çeşidimiz var: Beko loder, ağır iş makinası, telehandler, kompakt makinalar. Bütün alanlarda iddiamı-

zı pekiştiriyoruz ki liderlik hedefimize ulaşabilelim. Yenilemeyi ve yenileşmeyi kural koyduk. Servislerimizi sürekli geliştiriyoruz. Yetkili servis sayımız yıl sonunda 40'a çıkacak. Bu arada, verim alamadığımız servislerle de yollarımızı ayırıyoruz. Bayi yönetimi, satış ve satış sonrası destek gibi bilgi yönetimlerimiz gelişiyor. 2. El konusunda inisiyatif



SİF İş Makinaları Genel Müdürü
Cüneyt Divriş

aldık ve kendimizi yeniliyoruz. Bölge ekiplerimizi de büyütüyoruz. Ataşman konusu ile yakından ilgileniyoruz. Şirket içerisindeki organizasyon yapımız da değişti. Yeni arkadaşlarımız var ve kalite çitamız yükseliyor” şeklinde konuştu.

JCB tarafından 2005'te alınan dünyanın önde gelen silindir markası Vibromax'ın artık SİF İş Makinaları bünyesinde kullanıcıya sunulduğunu ifade eden Genel Müdür Divriş; “Vibromax ile bir nevi ürün gamımızı tamamladık. Yol müteahhitlerine tüm ürün hattımızı sunuyoruz” ifadelerinde bulundu.

JCB'nin Türkiye'de beko loder ile özdeşleştirildiğini ancak artık genişleyen ürün hattı ile hemen her makina ihtiyacına cevap verebildiklerini belirten Cüneyt Divriş; “Yaptığımız ziyaretlerde müşterilerimize, JCB markasının beko loder dışında ekskavatör ve yükleyicilerde de ne kadar ciddi ve iddialı olduğunu anlattık. JCB'nin ekskavatör ve yükleyicilerinde de kalite problemi yok denecek kadar az. Sektörün en iyileri arasındayız. Bu farkındalığı oluşturmaya çalışıyoruz. Vibromax'ın bu anlamda bizi daha da güçlendireceğine inanıyoruz” dedi.

SİF İş Makinaları'nın sosyal sorumlu-

luk projeleri kapsamında 2012 yılında ön plana çıktığına yer veren Genel Müdür Cüneyt Divriş, geçtiğimiz yıl 500'e yakın kız öğrencinin okul masraflarını karşıladıklarını, geri dönüşüm malzemelerinden üretilen karaçam tohumlu kalem promosyonu hazırladıklarını ifade etti. Divriş, bu projelerin 2013 yılında gelişerek devam edeceğinin altını çizdi.

Cihan Ünlü: “Vibromax, en çok satılabilecek ürünlerden”

SİF İş Makinaları Birim Direktörü Cihan Ünlü ise şirketinin, sektörün en köklü kuruluşlarından biri olarak güven algısı oluşturduğunu belirtti. Ünlü, organizasyon yapılarının tarım ve iş makinaları alanlarına yönelik olarak tekrar yapılandırıldığını dile getirdi.

Genel inşaat ve tarıma yönelik araçlarıyla ön plana çıkan SİF'in yol ve büyük inşaat müteahhitliği alanına doğru geliştiğini belirten İş Makinaları Birim Direktörü Ünlü; “Vibromax, 1940'lardan bu yana üretim yapan ve vibrasyonlu silindirin mucidi olan bir firmadır. Türkiye'deki yol müteahhitlerinin iyi bildiği bu markayı, şimdi SİF İş Makinaları satış ve satış sonrası hizmet güvencesiyle daha çok tercih edeceklerini düşünüyorum” şeklinde konuştu.

“JCB'nin ekskavatör ve yükleyicilerinde de kalite problemi yok denecek kadar az. Sektörün en iyileri arasındayız. Bu farkındalığı oluşturmaya çalışıyoruz. Vibromax'ın bu anlamda bizi daha da güçlendireceğine inanıyoruz.”

2012 yılında beko loder pazarının büyüdüğünü ancak leasing'deki K.D.V. avantajı sebebiyle fiyatı düşük ürünlere bir yönelme olduğunu; fakat 2013 yılında pazarda daha kaliteli ürünlere yönelik bir dengelenme beklediklerini belirten Direktör Cihan Ünlü, makinaların çok amaçlı olarak kullanımında artış gözlemlendiğini ifade etti.



SİF İş Makinaları Birim Direktörü
Cihan Ünlü



SİF İş Makinaları Pazarlama Müdürü
Esra Temel Vurgun

"Vibromax, 1940'lardan bu yana üretim yapan ve vibrasyonlu silindirin mucidi olan bir firmadır. Türkiye'de yol müteahhitlerinin iyi bildiği bu markayı, şimdi SİF İş Makinaları satış ve satış sonrası hizmet güvencesiyle daha çok tercih edeceklerini düşünüyorum"

Ataşman konusunda müşterilerine daha etkin çözümler sağlamak için çalıştıklarını kaydeden Cihan Ünlü; “Müşteriler şu anki pazarda işe özel ataş-

manlar konusundaki ihtiyaçlarını kendi kendilerine çözmeye çalışıyor. Oysa bizim gibi satıcı firmalardan edinmeyi yeğleyeceklerini düşünüyoruz. Bize

göre böyle bir uygulama, müşterilerin çok hoşuna gidecek bir çözüm yolu olacak” diye konuştu.

Esra Temel Vurgun: “2013'te elimiz daha da güçlü”

2013'ün SİF İş Makinaları açısından aktivitesi yoğun bir yıl olacağını söyleyen Pazarlama Müdürü Esra Temel Vurgun, 19-20 Eylül 2013 tarihlerinde İstanbul'da düzenlenecek Uluslararası İş Makinaları Kongresi'ne ana sponsor olduklarını, Ankara Atatürk Kültür Merkezi'nde 29 Mayıs-2 Haziran 2013'de gerçekleştirilecek 13.Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı'nda (KOMATEK 2013) ise ürünlerini oldukça geniş bir alanda sergileyeceklerini kaydetti.

Tarım birimlerinin kurulmasıyla birlikte sektör fuarlarına katılımın da arttığını belirten Vurgun, fabrika ziyaretlerinin devam edeceği bilgisini verdi. 2012 yılında sosyal medyada gelişmelerini kaydeden Esra Temel Vurgun; “Bu yıla elimiz güçlü girdik. Heyecanlandığımız bir süreç. 2013 bizim için çok güzel bir yıl olacak” dedi.

Vibromax ile ilgili tanıtıcı kampanyaların devam ettiğini kaydeden Pazarlama Müdürü Vurgun, 1CX ve JCB Power Boom ürünlerinin de yeni özellikleriyle 2013'de kullanıcıya sunulacağını açıkladı.





"Kömür, bütün Türkiye'yi ihya edecek bir servettir."
Mustafa Kemal ATATÜRK

Vazgeçilmez enerji kaynağı: Kömür

Türkiye'de cari açığa neden olan ve yüzde 80'i elektrik enerjisi üretmek amacıyla ithal edilen doğalgaz, yerini kömüre bırakacak. 11,8 milyar ton linyit rezervine sahip Türkiye, yerli kaynak yatırımlarıyla doğalgaza olan bağımlılığını kıracak.

Haber: Nazlı Solak

Avrupa ülkelerinde de görülen ithale bağımlılık kaygısı, Türkiye'nin de gündeminde. Enerji üretiminde, kömürün doğalgazdan daha cazip gelmesi üzerine Türkiye, sahip olduğu geniş linyit rezervleri ile öz kaynağından enerji üretmeye hazırlanıyor. Hükümet, yerli ve yabancı yatırımcılara ülkenin kapılarını açmış durumda.

İnsanoğlunun yaşamında önemli yer tutan kömür; ısınmanın yanı sıra, çimento, buhar, demir-çelik ve özellikle de elektrik üretiminde kullanılan önemli bir kaynak. İlk olarak M.Ö. Çinliler ta-

rafından kullanıldığı bilinen kömürün işletmeciliğine ait belgeler ise 12.Yüzyıl'da karşımıza çıkıyor. Kaynağın yoğun olarak kullanımı, 18.Yüzyıl ortasına rastlıyor. Gelişen sanayi ile birlikte bugün, dünya elektrik üretiminin yaklaşık yüzde 40'ı kömürden sağlanıyor. Türkiye'de ise bu oran, yüzde 32 civarında seyrediyor.

Kömür nasıl oluşuyor?

Dünyanın bu en bol, sağlam ve güvenilir fosil yakıtı; daha çok nemli ve sıcak iklimlere maruz kalan bataklık ortamlarda, bitki parçalarının bozulup parça-

lanması ve bataklık suyu ile jel haline gelerek, fiziksel ve kimyasal reaksiyonlarla birlikte tabakalaşması sonucu meydana geliyor. En kalın kömür damarları deltalarda yer alıyor. Göl kıyıları, lagün ve akarsu taşma ovalarında ise daha çok ince damarlar oluşuyor. Kaynak, jeolojik işlevlerle yer altına gömülüp, önce basınçtan, sonra da ısıdan dolayı etkileniyor. Kömürleşme adı verilen bu ileri olgunlaşma sürecinde madde önce linyit, sonra alt bitümlü kömür, taş kömürü, antrasit adını alıyor. Bu seviyelerin her birine kömürleşme derecesi yani rank deniyor.



Kömürleşme dönemi, C (Karbon) miktarının artmasıyla başlıyor. C miktarı yüzde 60 olduğunda turba, yüzde 70'de linyit, yüzde 80-90 ise taş kömürü, yüzde 94'de de antrasit oluyor. Antrasit, en değerli kömür türü olarak karşımıza çıkıyor. Sert ve ısıtma oranı daha yüksek olan bu türü, taş kömürü ve linyit takip ediyor.

Jeolojik anlamda kömürlerin yaşları 400 ila 15 milyon yıl arasında değişiyor. Yaşlı kömürler ise genelde daha kaliteli kabul ediliyor. Linyit ve alt bitümlü kömürler yumuşak, kırılğan ve mat özellikleriyle ön plana çıkıyor. Antrasit ve bitümlü kömürler ise daha çok sert ve parlak olarak elde ediliyor.

Ocaktan doğal yollarla çıkarılıp, işleme tabi tutulmayan ham kömüre tüvenan kömür deniyor. Ayıklanmış ve elenmiş kömüre ise krible kömür adı veriliyor.

Uçucu madde ve sabit karbon toplamından oluşan, yani kömürün fayda sağlayan bölümü saf kömür; sabit karbon ve kül miktarı ise kok olarak adlandırılıyor.

Kömür, dünyadaki en 'yaşlı' kaynak

18.Yüzyıl'dan sonra hızlanan kömür madenciliği, iki ana yöntemle yapılıyor. Yüzeye daha yakın kömür rezervleri için açık işletme, derin damarlar için de yer altı yani kapalı işletme yöntemi kullanılıyor. Açık işletme yönteminde büyük kapasiteli kazıcılar, yükleyiciler ve kamyonlardan yararlanılırken; kapalı işletmelerde kazılan boşluğu göçmeden tutabilecek hidrolik tahkimatlar, kömür kazıcılar ve nakledici konveyörler bulunuyor.

Dünyada kömür üretimi son 30 yıl içerisinde artış gösteriyor. Bunun kaynağı ise başta Çin olmak üzere Asya kıtasındaki

elektrik enerjisine olan ihtiyaç. Dünya Enerji Konseyi tarafından 75 civarında ülkede bulunduğu raporlanan dünya kömür rezervlerinden en büyük paya ABD sahip. Toplam rezervin yüzde 27,6'sı ABD'de, yüzde 18,2'si Rusya'da ve yüzde 13,3'ü de Çin'de bulunuyor. Dünyadaki diğer kömür zengini ülkeler de Avustralya (yüzde 8,9), Hindistan (yüzde 7), Almanya (yüzde 4,7), Ukrayna (yüzde 3,9) Kazakistan (yüzde 3,9) ve Güney Afrika Cumhuriyeti (yüzde 3,5) olarak sıralanıyor. Özetle, dünya kömür kaynaklarının neredeyse tamamı bu ülkelere ait durumda.

195 milyar tona eşdeğer dünya linyit rezervlerinin en büyüğü ise yüzde 20,8 ile Almanya'da yer alıyor. Avustralya (yüzde 19,1), ABD (yüzde 15,5), Çin (yüzde 9,5), Sırbistan (yüzde 6,9), Kazakistan (yüzde 6,2) ve Rusya (yüzde 5,4)



da geniş linyit yataklarına sahip ülkeler arasında. Enerji İşleri Genel Müdürlüğü tarafından 2010 yılı linyit rezervimiz 11,8 milyar ton olarak sınıflandırılmışsa da, kullanılan sınıf sistemindeki farklılıklar nedeniyle Dünya Enerji Konseyi istatistiklerinde Türkiye'nin kanıtlanmış işletilebilir linyit rezervi 1,8 milyar ton olarak yer alıyor.

Metan gazının yol açabileceği tehlikelerle ilgili tedbirler alındığı ve kömürün içerisinde bulunan, yanma sonucu kükürt dioksit gazına dönüşen kükürt elementinin, atmosfere salındığında çevreye verebileceği zararın önüne geçmek için baca gazı arıtma tesisleri oluşturulduğu sürece bu madenin doğal yaşama hiçbir zararı bulunmuyor. Özetle, temiz teknolojilerle üretildiği ve kullanıldığında doğaya hiçbir olumsuz etkisi olmuyor.

Türkiye'de kömürün haritası

Ülkemiz, linyit bakımından çok zengin. Antrasit kömür ise bulunmuyor. 11,8 milyar ton linyit rezervine sahip olan Türkiye'de, bu kaynaklardan elde edilen yakıtın yüzde 68'i, ısı değeri az olduğundan termik santrallerde kullanılıyor.

Türkiye'de ilk taş kömürü madenciliği ise Uzun Mehmet'in 1829 yılında Zonguldak Ereğli'de kömürü bulmasıyla başlıyor. İlk üretim 1848'de Hazine-i Hassa tarafından havzanın belirlenmesi

ve Galatalı sarraflara kiralanmasıyla başlıyor. Bugün Türkiye Taş Kömürü Kurumu'nun (TTK) ambleminde yer alan 1848 yılının anlamı buradan geliyor. O yıllarda zorlu şartlarda 40-50 bin ton kömür üretimi yapılıyor.

Zonguldak Ereğli Havzası, Türkiye'nin en önemli taş kömürü rezervi olarak biliniyor. En büyük linyit rezervi ise Kahramanmaraş Afşin-Elbistan Havzası'nda bulunuyor. Manisa Soma bölgesi ise önemli linyit yatakları arasında yer alıyor. Ülkemizde bu noktaların yanı sıra Adana, Amasya, Bolu, Sivas, Nevşehir ve Kütahya gibi yörelerde de linyit kaynakları yer alıyor.

Ülkemizde kömür üretimi Türkiye Kömür İşletmeleri (TKİ), Türkiye Taşkömürü Kurumu (TTK) ile rodövars yoluyla özel şirketler tarafından yapılıyor. 2011 sonu itibarıyla, doğalgaz ve petrol kaynakları sınırlı olmasına karşın, 515 milyon tonu görünür olmak üzere, yaklaşık 1,3 milyar ton taşkömürü ve 10,8 milyar tonu görünür rezerv niteliğinde toplam 11,8 milyar ton linyit rezervi bulunuyor. Dünya çapında kanıtlanmış işletilebilir kömür rezervlerinin yüzde 1,5'ini oluşturan bu oran, linyitte ise yüzde 6 büyüklüğünde. Türkiye'nin sahip olduğu linyit rezervinin yüzde 22'si (2,6 milyar ton) TKİ'ne ait. Taşkömürü kaynaklarının tamamı ise TTK ruhsatında bulunuyor.

Kömür madenciliğinde makina kullanımı

Açık işletme yöntemi sürekli madencilik sisteminde hem örtü hem de kömür kazısı, döner kepçeli ya da zincirli kovalı ekskavatörlerle yerine getiriliyor. Kömür nakliyatı ise bantlı konveyör, tren ve kamyonlarla yapılıyor. Döner kepçeli ekskavatörlerin bir bant köprüsü ile Croos-pit aktarıcıyla sahaya doğrudan döküm yapma uygulamaları da yaygınlaşarak kazanıyor. Bu ekskavatörler, genelde yumuşak; kepçesindeki özel kesici uçlar sayesinde de orta-sert formasyonlarda kullanılıyor. Araç, bant konveyör sistemi yumuşak ve yapışkan olmayan formasyonlarla kullanıldığında yüksek kazı verimliliği sağlıyor. Özellikle Almanya'da geliştirilen döner kepçeli ekskavatör-bant konveyör sistemleri artık ABD, Rusya, Endonezya, İspanya, Yunanistan, Kanada, Hindistan ve Türkiye'de de kullanılan bir yöntem. Bu sistemin ilk yatırım tutarı, diğer açık işletme yöntemlerinden yani dragline ekskavatör, şovel ekskavatör, hidrolik ekskavatör ve kamyonlardan oluşan sisteme göre daha yüksek. Süreksiz işletme sisteminin içindeki ana makineler; dragline ekskavatör, elektrikli ya da hidrolik ekskavatör, yükleyici ve kamyonlardan oluşuyor. Dragline uygulamaları, daha çok örtü kalınlığı ince olan açık işletmelerde kullanılıyor. ABD, Avustralya ve Güney Afrika'da örnekleri bulunuyor. Dragline kepçe kapasitesi ve

bum uzunluğu değişiklik gösterebiliyor. Bu makinelerin, hem kazı hem taşıma-dökme işlemini birlikte yaptığından ekskavatör-kamyon sistemine göre kazı maliyetleri daha düşük kalıyor. Elektrikli ekskavatör ile kazılan örtü, kamyonlarla taşınıyor. Kazı aynasında patlatmayla gevşetme yapılabilir ve bu durumda yardımcı yükleyiciler kullanılıyor.

Dünya yeraltı madenciliğinde ise en yaygın olarak uzun kazı arınlı üretim yöntemleri uygulanıyor. Kömür kazısı, şartlara göre konvensiyonel kazı (kazma, delme-patlatma ve martopikör) ve mekanize kazı (hidrolik burlu), pnömatik kazı (saban ve tamburlu kesici-yükleyici) şeklinde gerçekleştiriliyor. Nakliye de ayak içinde zincirli konveyörlerle, taban ve anayollarda bant konveyörlerle ve vagonlarla yapılıyor. ABD'de yaygın olarak kullanılan oda yönteminde ise taban yolları hazırlanmasında galeri açma makineleri, kömür kazı ve yüklemede çift tamburlu kesici-yükleyiciler, kalkan tipi yürüyen tahkimatlar, kömür nakliyatında panzer tip zincirli konveyörlerin yaygınlaşması daha fazla üretim yapılmasına neden oluyor.

Kaynaklar:

- Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu
- Türkiye Taş Kömürü Kurumu
- T.C. Kalkınma Bakanlığı
- T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı
- Türkiye İstatistik Kurumu



Terex'in bugüne kadar geliştirdiği en üretken beko loder: TLB890

Terex marka kazıcı yükleyiciler, paletli ve lastik tekerlekli ekskavatörler, greyderler, kompakt yükleyici ve ekskavatörlerin Türkiye mümessili olan TTM İş Makinaları; Terex tarafından bugüne kadar geliştirilen en üretken beko loder olduğu iddia edilen yeni TLB890'ı pazara sunmaya hazırlanıyor.

TTM İş Makinaları'ndan Ahmet Bozok ile bir araya gelerek neredeyse baştan yaratılmış olan bu yeni beko loderi inceledik.

Sıfırdan yaratılan yepyeni bir model

Ahmet Bozok, neredeyse sıfırdan tasarlanmış olan yeni Terex TLB890 üzerinde eski modellere göre değişmeyen yegâne şeyin,

Terex'in kendine özgü tek silindirli ön kova kontrol yapısı olduğunu belirtiyor.

"Zaten o da çok iyi bir tasarımdı. Kepçe-yi devirdiğiniz zaman üstüne toprak gelse bile o kromlu mil kapalı kalıyor. Diğer makinalarda iki kromlu mil de açık kalır ve zarar görebilir. Ayrıca tek silindir demek, daha az tamir ve daha az bakım ihtiyacı demektir."

Güçlendirilen ön bölüm iyi bir görüş açısı da sağlıyor

Makinanın özellikle kamyon yüklerken darbeye maruz kalabilen ön bölümü, yekpare döküm olarak üretilmiş. Motor kaputunun kabine doğru olan bölümü yükseltilmiş. Ön kova görüş açısında bir

olumsuzluk yaratmayan bu yeni tasarımıyla sağlanan ekstra iç hacmin, gelecekteki egzoz emisyon ayarlamaları sebebiyle tekrar bir tasarım değişikliğine ihtiyaç duyulmamasını sağlayacağı belirtiliyor.

Yekpare olarak açılabilen yeni motor kaputu, bakım ve kontroller için kolaylık ve zaman kazancı anlamına gelecektir.

Ekskavatör tipi yeni arka bom yapısı

Terex'in eski modellerinde düz olan arka bom yapısı, bazılarının 'muz bom' olarak da adlandırdığı ekskavatör tipine değiştirilmiş. Daha rahat kamyon yükleme imkânı sağlayan bu tasarım ile duvar gibi engellerin arkasından çalışmak da kolaylaşıyor.



TTM İş Makinaları Ahmet Bozok

Artan hidrolik devre basıncına ek olarak silindir çaplarının da büyütülmesiyle, arka kova kazı gücü önemli oranda artırılmış.

"Teleskop, silindirler büyümesine rağmen çok hızlı çalışıyor. Başka bir marka ile test yaptılar. Onun uzatması çıkana kadar bu çıktı ve girdi. O kadar hızlı. Bu da işlerin daha kısa zamanda yapılabilmesi anlamına geliyor."

İçten kızaklı uzatılmış bom seçeneği, şimdi yaklaşık 30 santimetre daha fazla kazma derinliği sunuyor. Dört taraftan da yataklanmış bu yapı, uzatmanın (teleskop) düzgün ve boşluksuz olarak çalışmasını sağlıyor.

Arka bom kabinden inmeden kilitlenebiliyor

Arka bomu sabitleyen hidrolik kilit sistemi, kabin içerisindeki bir düğme üzerinden kontrol ediliyor. Ayrıca bu sistem hem bomu hem de dönüşü kilitliyor. Operatörün herhangi bir sebeple aşağıya inmesine gerek kalmıyor.

Silindirleri büyütülerek kuvvetlendirilen arka kule dönüş, kazılan malzemenin kovayla itilerek tekrar yerine doldurulması işinde ve eğimli yerlerdeki çalışmalarda avantaj sağlıyor.

Yeni Terex kabini kendi sınıfında yeni bir standard oluşturmuş

Devrilmelere ve yukarıdan düşen objelere

karşı sahip olduğu ROPS ve FOPS güvenlik standartları ile operatöre azami koruma sağlayan yeni Terex beko loder kabininin iç hacmi, önceki modellere göre ciddi şekilde artırılmış. Nitekim içine girildiğinde son derece ferah ve ergonomik bir ortamla karşılaşıyorsunuz. Sadece yeni bir sistem tasarımı sayesinde, eskisi ile aynı güçteki klima kullanılmasına rağmen, büyütülen kabini eskisine göre yarı zamandan az bir sürede soğutulabiliyor. Cep telefonu cepleri, klimalı saklama gözü, arıza anında mesaj yazan ekranı ile sınıfında yeni bir standart yaratmış.

Tüm gösterge ve kontroller operatörün sağ tarafında ve kolayca erişilebileceği şekilde konumlandırılmış. Direksiyon operatörüne göre ayarlanabiliyor. Ön kova hareketleri tek bir joystick üzerinden kontrol edilebiliyor. Bu joystick üzerindeki bir düğmeyle kontrol edilen 'kick down' özelliği, seri yüke giriş çıkışlarda yüksek iş verimi sağlıyor. İsteğe bağlı olarak sunulan arka kova kontrol joystickleri de istenilen şekilde ergonomik olarak ayarlanabiliyor. Tek düğme ile ekskavatör tipi kullanım şekline de geçilebiliyor.

Açılabilen arka köşe camları; ekstra havalandırma imkânı ile birlikte daha rahat kazı için görüş açısı sağlıyor.

"Dünyanın en iyi dönüş yarıçapına sahip makinası"

Makinanın ön lastikleri 20, arka lastikleri 30 inch jant çapına sahip. Dönemsel

olarak değişebilmemiş ancak bizim incelediğimiz makina üzerinde tubeless Michelin marka lastikler vardı.

Ahmet Bozok, şase yapısından dolayı lastiklerin tam olarak çevrilebildiğini; dolayısıyla başka makinalarda 11 metreyi bulan dönüş çapının TLB890'da 7,9 metre olduğunu vurguluyor. Makinayı kullanmaya başlayan müşterilerin; "Dünyanın en iyi dönüş çapına sahip makinası" dediklerini de sözlerine ekliyor. Büyütülen dönüş silindirlerinin de dönüş performansı üzerinde olumlu etkisi olduğu belirtiliyor.

Aftercooler'lı Perkins motor ile daha yüksek tork

100 hp gücündeki Perkins motordaki değişiklik artık aftercooler'lı olarak getiriliyor olması. Bu da tork üzerinde önemli bir artış sağlıyor. Önceki modellerde motordan kaynaklanan duman atma ve çekiş problemlerinin daha yüksek torka sahip bu yeni motorlarla çözüldüğü ifade ediliyor. Ahmet Bozok, Perkins'ın Stage IIIA egzoz emisyon standartlarına geçiş mekanik bir düzenlemeyle halletmesinin, üreticiye ve dolayısıyla son kullanıcıya makul bir fiyatla yansımaları sağladığını ifade ediyor.

İsteğe bağlı olarak pistonlu tip hidrolik pompa seçilebiliyor

Kapalı merkezli hidrolik sisteme sahip



Arka dengeleme ayakları ve led stop lambaları



20" ön ve 30" arka jant



Tek pistonlu ön kol



1,2 metreküplük büyük ön kova



Gösterge ve kontrol paneli

TLB890, isteğe bağlı olarak dişli veya pistonlu tip hidrolik pompa ile sunuluyor. Ahmet Bozok, pistonlu tip pompanın avantajlarını şöyle özetliyor: "Pistonlu tip pompa, hidrolik bir iş yapmadığınız zaman yağ çevirmediği için yakıt sarfiyatında müthiş avantaj sağlıyor. Biliyorsunuz dişli pompalarda çift kademe kullanılır. Muhakkak bir tanesi tanka boşaltılır ki seyahat halinde hiç olmazsa yarı yarıya sarfiyatı düşürelim diye. Ama bunlarda öyle bir sorun yok. Bunlar zaten istemediğiniz zaman çalışmıyor. Çalıştığı zaman da sadece ihtiyaç duyduğunuz kadar yağ üretiyor."

Yeni nesil akslar

TLB890'ın yeni nesil arka akslarının fren performansını artırdığını belirten Ahmet Bozok; "Cerlerde eskiden cer yağı farklı, diferansiyel yağı farklıydı. Burada şimdi komple açık, yağ içeride yüzer vaziyette. Dolayısıyla her harekette geziyor. Bunun ısıtmaya ve soğutmaya faydası var. Ayrıca doldururken tek yerden dolduruyorsunuz. Frenler dışarı, cer kısmına yakın alınmış. Çaplar çok büyütülmüş. Ayrıca kevlar kullanılmış. Bunlar normalde kâğıt veya bronz diskler. Kevlar ise çok daha özel bir malzemedir" diyor.

Kolay ayarlanabilen dengeleme ayakları

Dışarıdan ayarlanabilen dengeleme ayak aşınma plakaları ile daha kolay servis ve değişim imkânı sağlanmış. Ayaklar üze-

rindeki led'li stop lambaları ise makina-ya farklı bir görünüm kazandırıyor.

Hortumlar renk kodlarıyla ayrılmış

Beko loder'lerde en sık karşılaşılan problemlerden birisi de hortum kopmalarıdır. TLB890'ın hortumları mümkün oldukça kısa ve renk kodlarıyla birbirinden kolayca ayırt edilebilecek şekilde tasarlanmış.

Önceki modele kıyasla 750 kilogram daha ağır bir makina

Yapılan bütün bu değişiklikler neticesinde makinanın toplam ağırlığında 750 kilograma varan bir artış olmuş. Bu da makinanın daha iyi çekiş gücüne sahip olması, patinaja az düşmesi anlamına geliyor.

Artan konfor, yakıt tasarrufu ve güçlenen beko

Ahmet Bozok, yeni TLB890 ile sunulan avantajları şu şekilde özetliyor: "Öncelikle konforu çok artmış. Ayrıca yakıt sarfiyatına dikkat edilerek imal edilmiş bir makina. Zaten iyiydi. Şimdi daha da iyi hale getirilmiş. Beko loder arka tarafa döndü mü tam bir ekskavatör haline geliyor. Yeni tasarımıyla beko çok kuvvetlenmiş. Loder kısmı zaten iyiydi. Şimdi arka tarafı da çok kuvvetlendirmişler. Gerçekten çok güzel makina olmuş."



Döküm ön burun ve eğimli motor kaputu

GENEL

Çalışma Ağırlığı - kg 8,872

MOTOR

Marka Perkins
Model 1104D-44TA
Silindir Sayısı 4
Silindir Hacmi - lt 4.4
Azami Motor Gücü - hp 100
Azami Tork - Nm 400
Azami Tork Motor Devir Hızı - devir/dak 1,400

ŞANZIMAN

1. Seçenek 4 ileri, 4 geri Power Synchro
2. Seçenek 4 ileri, 4 geri Synchro Shuttle
Azami Seyahat Hızı km/saat 41

HİDROLİK SİSTEM

Hidrolik Pompa Tipi Tandem Dişli / Pistonlu
Hidrolik Sistem Akış Kapasitesi - lt/dak 160 / 152
Azami Sistem Basıncı - bar 250

PERFORMANS

Ön Kova Koparma Gücü - kN 53.7
Ön Kova Kaldırma Kapasitesi (max.yükseklikte) - kg 3,629
Ön Kova Boşatma Pim Yüksekliği - mm 3,615
Arka Kova Koparma Gücü - kN 67.8
Arka Kova Kazma Derinliği (Teleskop ile) - mm 5,698
Arka Kova Uzanma Mesafesi (Teleskop ile) - mm 6,950

ÖLÇÜ VE KAPASİTELER

Ön Lastik Ebadı 16 x 20
Arka Lastik Ebadı 16.9 x 30
Dingil Mesafesi - mm 2135
Yakıt Tankı Kapasitesi - lt 135
Ön Kova Hacmi - m3 1.2
Arka Kova Bıçak Genişliği - mm 600



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı



Türkiye Cumhuriyeti
Ekonomi Bakanlığı

2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

19-20 EYLÜL 2013 / İSTANBUL

www.vizyon2023turkiye.org



THE SHINING PEARL OF THE WORLD
DÜNYANIN PARLAYAN İNCİSİ TÜRKİYE
KONGRENİN ANA BAŞLIKLARI

KENTSEL DÖNÜŞÜM

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ

YATIRIM PROJELERİ

EĞİTİM ve İNSAN KAYNAKLARI

TEŞVİK ve FİNANSMAN



IMDER-TÜRKİYE İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Atatürk Cad. Esin Sok. No:9 HU-BA Apt. Kat:1 Daire:4 34742 Kozyatağı - Kadıköy İSTANBUL
Tel: 0090216 477 70 77 - Faks: 0090216 477 70 71 E-mail: imder@imder.org.tr

www.imder.org.tr

SEKTÖRDEN

Asfalt işini sanata çeviren Koza Asfalt, kompakt silindir tercihini Palme Makina'dan yana kullandı

Asfalt serim, renkli ve desenli asfalt, yol çizgisi boyası ve epoksi zemin kaplama alanlarında hizmet veren Koza Asfalt, Türkiye'nin bu alanda ilk yerli üretici firmalarından biri olan Palme Makina'dan PDR1200 model bir kompakt silindir aldı.

2005 yılında İstanbul merkezli olarak kurulan Koza Asfalt, zaman içerisinde güçlenen makina parkı ve uzmanlığı ile bugün Türkiye'nin her bölgesine hizmet veriyor. Firmanın; Vögele asfalt sericiler, Bomag silindirler, Graco yol çizgi makinası, çeşitli marka mini yükleyici ve çok sayıdaki nakliye araçlarından oluşan makina parkına, kısa bir süre önce Palme Makina'dan alınan PDR1200 model silindir eklendi.

Tambur genişliği 1,200 milimetre olan 2 bin 800 kilogram ağırlığındaki bu çift tamburlu silindir; asfalt serim, yama ve zemin sıkıştırma işlerinde kullanılıyor. Palme Makina mühendisleri tarafından geliştirilerek üretilen bu silindirin, yüksek sıkıştırma kapasitesi ve dar alanlardaki yüksek manevra kabiliyeti ile rekabette ön plana çıktığı belirtiliyor.

Desenli asfalt mekânlara renk katıyor

Türkiye'nin hemen her bölgesinde birçok projeye imza atan Koza Asfalt'ın özellikle desen asfalt konusunda uzman



bir kadrosu bulunuyor. 2012'de sadece Beyoğlu Belediyesi için 15 bin metrekaRELİK desenli asfalt yapan firma; Afyon ve Erzurum'da da önemli mekânlara renk katmış. Dökülen asfaltı şekillendirdikten sonra renklendiren firma, boya için 5 yıl garanti veriyor.

"Palme'yi Türk firması olduğu için tercih ettik"

Daha önce 2010 yılında Palme Makina'dan 3'er adet kompaktör ve asfalt kesme makinası da alan Koza Asfalt Firma Sahibi Habib Kaya, Palme'yi yerli üretici

olmasından dolayı seçtiklerini söylüyor. Aynı zamanda satış sonrası servis ekibinin de olası bir arızada makinaya hızlı bir şekilde müdahale ettiğini ifade eden Kaya, şu sözleri dile getiriyor: *"Palme'yi Türk firması olduğu için tercih ettik. Aynı zamanda biz makina parkımıza daima yeni ürünler eklemeye çalışıyoruz. Bu makina da özel işlerde bizim ihtiyaçlarımızı karşılayabiliyor. Ayrıca önceki tecrübelerimizden ötürü Palme'nin satış sonrası destek hizmetlerine de güveniyoruz. Mesela geçenlerde bir arıza oldu. Servis çalışanları asfalt soğumadan gelip müdahale ettiler."*

Bu sınıf bir makina aradıkları temel özellik olan 'güçlü sıkıştırmanın' PDR1200'de bulunduğunu belirten Habib Kaya, kompakt silindirlerde olması gereken diğer özellikleri şöyle özetliyor: *"Bir silindir, kenarlardaki asfaltı kesmesi için tamburların köşelerinin raspaLı yani yuvarlak olması gerekir. Yürüyüş kalkışlarda sıcak asfaltın üzerinde hızlı kal-kıp durmak ondülasyona (dalga, kıvrım) neden olur. Sıcak asfalt üzerinde ani hareketler yapılmamalıdır. Tabi bunu yapabilmek için de makinanın üzerinde aracı kontrol edebilecek hassas sistem ayarlarının olması gerekiyor."*

"Palme, şu an geldiği noktada yerli üreticiler içerisinde bir numara"

Kurulduğu 1996 yılından itibaren hafif inşaat makinaları sektöründe ürün çeşit-





yok. Ayrıca yerli üretici olmamız da tercih aşamasında bize avantaj sağlıyor diye düşünüyoruz. Silindirde olması gereken özellikler, gerek müşterilerimizin önerilerini alarak gerekse ürüne kendi bilgi ve tecrübelerimizi aktararak fabrikalarımızda en güzel şekilde uyguluyoruz. Her firmada olabileceği üzere başlangıçta bazı eksikliklerimiz olabilir. Ancak bunu çok çabuk kapatabilme özelliğine sahibiz. 2013 yılında dünya genelindeki müşterilerimize toplam 100 adet PDR1200 teslim etmeyi hedefliyoruz.”

Ankara'da yeni üretim tesisi kurulacak

120 personelle faaliyetlerini sürdüren Palme Makina'da çeşitli kademelerde 12 mühendis de görev alıyor. Önümüzdeki dönemde 10 tonluk tandem ve 12 tonluk toprak silindirlerin imalatına başlayacak olan firma, bununla ilgili Ar-Ge çalışmalarını sürdürüyor. Öte yandan 2013 yılında Ankara-Ostim'de yeni bir fabrikanın inşasına başlayacak olan Palme, yılın sonuna doğru bu inşaatı tamamlamayı planlıyor.

lendirmesi ve Ar-Ge çalışmalarıyla hızlı bir şekilde büyüyen Palme Makina, 60 farklı model makinanın üretimini gerçekleştiriyor. Palme Makina'nın, Ankara fabrikasında ürettiği 13 ürün grubunda; operatör koltuklu ve elle kumandalı silindirler, kompaktörler, derz kesme makineleri, aydınlatma kuleleri ve balonları, beton perdah ile demir kesme ve bükme makineleri, zemin freze, çatlak derz genişletme ve derz dolgu temizleme ma-

kinaları, beton vibratörleri, vibrasyonlu satıh mastarları ve mini iş makineleri bulunuyor. Son bir yıldır ağırlıklı olarak yurt dışına satış gerçekleştiren firma, 38 ülkeye ihracat yapıyor. Palme Makina'nın yeni yerli üretimleriyle gelecek vaat eden bir firma olduğunun altını çizen Palme Makina Silindir Sorumlusu Tayfun Ay sözlerine şunları ekliyor: “Bizim, teknik açıdan piyasadaki mevcut bilinen markalardan hiçbir eksikimiz



Uğur GÜLLÜ

Sanko Makina Pazarlama ve Tic. A.Ş.
Satış Sonrası Hizmetler Direktörü

İş Makinaları bakımları için temel öneriler

İş makinalarının bakım ve onarımları sırasında basit gibi görünen, ancak ihmal edildiklerinde yüksek maliyetli tamir masrafları çıkaran bir takım temel uygulamalar mevcuttur. Özellikle şantiyelerde bu uygulamaların izlenmemesi sonucu ortaya çıkan zaman ve maddi kayıplar, o işletmede büyük sıkıntılara neden olmaktadır. Bu sıkıntıları engellemek için konuyu biraz daha yakın incelendiğinde önümüze şu soru çıkmaktadır:

İş makinalarının bakım ve onarımları kimler tarafından yapılıyor?

Bu sorunun temelde 2 cevabı vardır:

- 1-Bakım ve onarımlarını kendi ekipleri ile yapan firmalar.
- 2-Firma dışı profesyonel ekipleri kullanan firmalar (Programlı Bakım Anlaşmaları)

Büyük şantiyelerde (40 ve daha üstü iş makinasının bulunduğu yerler), bakım ve onarımları yapan ekiplerin sevk ve idaresi “profesyonel yöneticiler” tarafından yapılıyorsa; bilgisayar destekli bakım programları kullanılmalı ve bu faaliyetlerin sürdürülmesi için gerekli sarf malzeme ve yedek parçalar firma tarafından şantiyede stoklanmalıdır. Bu durumda, bakımı yapan ekiplerin konuyla ilgili eği-

timleri de almış olmaları beklenir. Yapılan işi basit görmeden, bakım ekiplerinin o konu ile ilgili eğitimlerine önem vererek, günümüz teknolojilerini öğretilip; istenmeyen alışkanlıklarından uzaklaşmış personelleri kullanmaları, firmalara bakım giderlerini azaltmak açısından önemli bir fayda sağlar.

Burada önemli husus; bakım planlarının firmadaki tüm birimlerce sahiplenilmesi ve bu faaliyete destek veren diğer unsurların da (malzeme, yakıt, yağ ve yedek parça tedariki yapan departmanlar) aynı heyecanı hissetmesidir. Zamanında temin edilememiş yedek parça ya da uygun evsafa olmayan yağ ve yakıt, makinalarda bakım faaliyetinin kalitesini düşürmekte ve zamanla kaçınılmaz maddi kayıplara neden olabilmektedir.

Şantiyelerde bakım faaliyetlerinin distribütörler ya da onlara bağlı yetkili servisler kanalı ile yapılması durumunda ise konu biraz daha farklılık göstermektedir.

Özellikle 2000'li yılların başlarından itibaren üretici firmalar, kendi ürünlerinin en ideal şartlarda bakım ve onarımının yapılması için paket bakım programları

oluşturup; bunları bilgisayar programları ile destekleyen düzenlemeler hazırlayarak distribütörleri ile paylaştıklarından, bu işlemi yapanlar için büyük kolaylıklar oluşmuştur.

İş makinaları üreticileri, bakım programlarının tüm ülkelerde tanıtımlarını yaparak son kullanıcıların, makinalarında bu bakım programlarını kullanmalarını özendirilmektedirler. Bu Paket Bakım Anlaşma programları, hem üretici hem de makina sahiplerine kullanım süresi boyunca büyük avantajlar sağlamaktadır. Çünkü üretici firmalar, özellikle garanti süresi boyunca yapılmasını arzu ettikleri bu planlı bakım programları sayesinde, ürünlerini düzenli olarak izlemektedirler (raporlar ve uydu takip izleme programları sayesinde). Böylece oluşabilecek büyük arızaların önüne daha erken geçerek (programlı yağ analizleri, düzenli yakıt testi vb önleyici uygulamalar), garanti süresindeki büyük maddi kayıpları da engellemektedirler. Makina sahipleri de distribütör firmaların yönetiminde yapılan periyodik bakımların kalitesinin yüksekliği nedeniyle daha az sorun yaşamakta ve bakım sorumluluklarının yükünü onlarla paylaşmış olmaktadır.

HMF Makina Satış Sonrası Hizmet Ekibi, Antalya'da bir araya geldi

HMF Makina, “Servis Gücü Şampiyonu Belirler” temalı servis toplantısını 14 – 15 Aralık 2012 tarihlerinde Antalya Hill Side Su Otel’inde gerçekleştirdi.

Programa, Türkiye çapındaki 39 servisten toplam 90 teknik personel ile birlikte; yönetim, pazarlama, satış sonrası hizmetler ve yedek parça departmanlarının da eksiksiz olarak katıldığı belirtildi.

HMF Makina Genel Müdürü Tamer Öztöygar önderliğinde, tüm iş makineleri ve endüstriyel servislerinin katıldığı toplantılarda, 2012 yılının değerlendirildiği ve yılın en iyi performans sergileyen servislerine plaket verildi.



lirken, omuz omuza çalışan tüm servisler de çeşitli hediyeler sunulduğu ifade edildi.

Toplantının sonuç bildirgesinde, HMF Makina'nın

güçlenen servis organizasyonu ile sektördeki sesini giderek yükselttiği ve 2012

yılındaki başarısını 2013'te artırarak sürdüreceği vurgulandı.





Dikkat edilmesi gereken hususlar:

İş makinalarına yapılacak bakımların ister kullanıcı firma, ister distribütör-yetkili servis- kanalı ile yapılması durumunda dikkat edilmesi gereken temel hususları aşağıdaki gibi sıralayabiliriz:

1-Bakım planlanması

Bakımın hangi periyotlarda, ne zaman yapılacağı, üretici firma tarafından belirtilen çalışma saatleri takip edilerek bulunur. Bu saatlerden önce ya da sonra yapılacak bakımın bir sonraki zamanı olumsuz yönde etkileyeceği bilinmelidir (+ - %5 tolerans kabul edilebilir).

2-Hijyen

Bakımı yapan kişinin ve bakımın yapıldığı ortamın temiz olması ideal bir bakım için ilk şarttır. İster arazide ister atölye ortamında yapılsın, komponentlerde yağ ve filtre değişimi sırasında sistemlerin dış ortama tamamen açık duruma gelmesi, saç telinden daha ince 30-40 mikron mertebesindeki toz parçacıklarının sistem içine kaçabilme tehlikesi yaratır. Bu durum ise özellikle hidrolik sistem için

büyük tehlike yaratır. Ayrıca bakım sırasında kullanılan geleneksel üstüğü, talaş benzeri temizleyicilerin bakım ortamına kesinlikle alınmaması; bunların yerine temizleyici bez ya da kâğıt pedlerin kullanılması gerekmektedir.

3-Kullanılacak malzeme

Bakım sırasında kullanılacak yağın üretici firma tavsiyesini içeren kalite ve evsafa olması, diğer malzemelerde ise orijinal olması bakım kalitesini artırır. Kaliteden verilecek ödün, bakım ve onarım masrafını artırıcı bir etken olarak işletme giderleri hesaplanırken karşımıza çıkar. Yeni dizel teknolojileri beraberinde yüksek hassasiyet ve düşük toleransları da beraberlerinde getirdikleri için özellikle düşük evsafa yağlar ya da yakıt kullanılmaması önemlidir.

4-Personel

Bakımı yapacak personelin makineye ait temel özellikleri bilmesi ve bu konuda eğitim almış olması bakım kalitesini artırıcı önemli başka bir etkidir. Yeni teknolojiye dayalı makinelerin bakımlarının uzman olmayan bakım elemanları ile

yapılması bakımın kalitesini düşürmekte ve beklenmeyen arızaların sık sık oluşmasına neden olmaktadır. Bu konuda distribütörler ya da sivil eğitim kurumlarından destek alınması mümkündür.

5-Araç ve Teçhizat

Bakımın, büyük alanlara yayılmış makina grubuna yapılmasını gerektiren durumlarda lojistik açısından büyük kolaylıklar sağlayan bakım araçları kullanılmalıdır. Bu araçlar, bakımın gerektirdiği takım ve teçhizata göre dizayn edildiklerinden, bakım ekiplerine büyük kolaylıklar temin ederler. Bu da iş gücü ve zaman tasarrufu sağladığı için bakım maliyetlerinin azaltılmasına yardımcı olur.

İş makinelerindeki bakım ve onarım masraflarının maddi tutarının, ortalama bir iş makinası ömründeki toplam masrafların yüzde 30'una yaklaştığı yapılan hesaplamalarla tespit edilmiştir. Böyle bir hesabın içinde bakımın bir de planlı olmadan yapılması, beklenmeyen arızaları ve beraberinde yüksek onarım bedellerini getirmekte ve kullanıcı memnuniyet-sizliğini de büyük ölçüde arttırmaktadır.



Antakya Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri Ekinci Kavşağı, Hüseyin Özbuğday Lisesi, Türkmenpaşa Caddesi ile Altınçay, Saraykent, Ürgenpaşa, Aksaray Mahallesi'nde yıpranmış yollarda asfalt yama ve kaldırım onarma çalışmaları yaptı.



İstanbul Beylikdüzü Belediyesi, hizmet filosuna 2 adet yeni kar kürüme ve tuzlama aracı dahil etti. Araçları, Belediye Başkanı Yusuf Uzun tanıttı.



Tekirdağ Çorlu Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, gerçekleşen kar yağışı ile birlikte buzlanma ihtimalini ortadan kaldırmak amacıyla iş makineleriyle solüsyon ve tuzlama çalışmaları yaptı.

Ankara Çankaya Belediyesi, yoğun kar yağışlarında yaşanan buzlanma nedeniyle sürücü ve yayaların sıkıntı yaşamaması için yol açma çalışmalarının ardından kaldırımları temizledi. Kaldırım tuzlamada özel donanımlı araçlar kullanıldı.



İstanbul Beşiktaş Belediyesi, olumsuz hava koşullarıyla filosundaki iş makineleri, kamyon ve tankerlerle mücadele etti. Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler, kaldırımdaki karları sulama yöntemiyle ortadan kaldırdı.



İstanbul Beykoz Belediyesi Afet Koordinasyon Merkezi (AKOM), doğal felaketlere hazırlık için sahaya çıktı. 100 personel, 5 iş makinası ve 38 araçla atölye garajlarda toplanan ekipler, buradan sel felaketi senaryosu için seçilen Kaynarca-Halayıkdere Mevkii'ne sevk edildi.



Kastamonu Bozkurt Belediyesi, 2013 model iki iş makinası aldı. Belediyenin araç filosuna, önümüzdeki günlerde yeni bir itfaiye aracı ile iki adet ikinci el iş makinasının da katılacağı belirtildi.



Bayburt Demirözü Belediyesi, Güneşli Köprüsü yakınlarında bulunan ve özellikle yaz aylarında suların çekilmesiyle kötü görüntü ve kokunun ortaya çıkmasına sebebiyet veren kanalizasyon sorununu, korige boru ile 500 metre uzatıp deplase ederek ortadan kaldırdı. Belediye ekipleri ayrıca, kışla mücadele çalışmaları kapsamında yolları kürtüyerek, buzlanmaya karşı önlem aldı.



Zonguldak Devrek Çaydeğirmeni Belediyesi, olumsuz hava koşullarıyla mücadele çalışmaları kapsamında, Çaydeğirmeni İlkokulu'nun bahçesindeki karları, filosundaki iş makinaları ile kürüdü.



İstanbul Eyüp Belediyesi, çevreyi kirlettiği ve bölgeye zarar verdiği gerekçesiyle uzun süredir Kemerburgaz halkının tepki gösterdiği Ekolojik Enerji Tesis'i'nin yıkımını gerçekleştirdi.



İstanbul Gaziosmanpaşa Belediyesi, kar kürüme aparatı monte edilmiş araçları ve tuz kamyonları ile kışa girdi. Belediye Başkanı Dr.Erhan Erol, tüm iş makinalarını seferber ederek, kar yağışlarında trafikte yaşanacak sorunları önleyeceklerini dile getirdi.



Kocaeli Gebze Belediyesi, kaçak molozla mücadele çalışmalarını filosundaki iş makinaları aracılığıyla yürüttü. Belediye ekipleri tarafından kontrollü yapılan çalışmaların devam ettiği belirtildi.



Samsun İlkadım Belediye Başkanı Necattin Demirtaş, Derebahçe Mahallesi'nde yapılan parke-taş çalışmalarını yerinde inceledi. Fen İşleri Müdürü Cemil İlçel'den yapılan çalışmalar hakkında bilgi alan Demirtaş, 2012 yılında İlkadım İlçesi'nin her noktasına hizmet götürdüklerini ifade etti.



Karabük Belediyesi, yoğun kar yağışı sonrası oluşan buzları, filosundaki iş makinalarıyla kaldırdı. Belediyenin buzlanmaya karşı yol ve kaldırımları tuzlama çalışmalarının devam ettiği bildirildi.



Kahramanmaraş Belediyesi Mezarlıklar Müdürlüğü bünyesinde alınan Vakumlu Yol Süpürme Aracı hizmete başladı. Belediye Başkanı Mustafa Poyraz, yere düşen yaprakların daha hızlı şekilde ortadan kaldırılması ve yangın olasılığının asgari düzeye düşürülmesi sebebiyle böyle bir alımın gerçekleştirildiğini söyledi.



İzmir Karşıyaka Belediyesi'nin yıl boyunca kentin tüm sokaklarındaki yenileme çalışmaları, yılın son günlerinde Karşıyaka Çarşısı'na bağlantılı sokaklarda devam etti.



İstanbul Kartal Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı Yol Yapım Amirliği ekipleri, Kartal Petrol-iş Mahallesi Kamelya Sokak'ta yağmursuyu kanal çalışmasını tamamladı. Belediye ayrıca, Çavuşoğlu Mahallesi'nde bulunan Sabri Taşkın İlköğretim Okulu'nda yağmursuyu ızgara çalışmasını hayata geçirdi ve Kartal Anadolu Lisesi'nin bahçesinde bulunan müştemilatı yıkarak öğrencilerin rekreasyon alanlarını genişletmek için düzenleme çalışması yaptı.



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Darıca'ya 830 metre uzunluğunda plaj yaptı. Çalışma kapsamında belediyenin filosundaki iş makinaları kullanıldı.



Adana Pozantı Belediyesi Başkanı Mustafa Çay, Fen İşleri Müdürlüğü tarafından yapılan asfalt ve kaldırım çalışmalarını yerinde inceleyerek, ekiplerden bilgi aldı.



Gaziantep Şahinbey Belediyesi, olumsuz hava şartları ile filosundaki araçlarla mücadele etti. Ekipler, yolları açık tutmak için tuzlama çalışmaları yaptı.



Bursa İnegöl Yeniceköy Belediyesi Başkanı Hasan Aksu ve Fen İşleri Müdürlüğü yetkilileri, kasabanın çeşitli yerlerinde yapımı tamamlanan ve devam eden çalışmaları yerinde inceleyerek bilgi aldı.



Karabük Safranbolu Belediyesi ekipleri, yoğun kar yağışı nedeniyle oluşacak buzlanmaya karşı, yollara tuzlama çalışmasını sürdürdü.



Trabzon Belediyesi karla mücadele ekipleri, 350 personel ve 24 araçla gece saatlerinde de çalıştı. Belediye Başkanı Dr.Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu, ekipleri ziyaret ederek çalışmalar hakkında bilgi aldı.



İstanbul Sarıyer Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü Makina İkmal Birimi, araç filosuna MST marka iş makinasını da dahil etti.



Bitlis Tatvan Belediyesi'ne bağlı ekipler, yoğun kar yağışına karşı tüm iş makinalarını seferber etti. Belediye, yolların kar altında kalmaması için kürüme çalışmaları yaptı.



Burdur Gölhisar Yusufça Belediyesi, Yusufça Ovası'nda Devlet Su İşleri tarafından yapılan drenaj çalışmalarının devam ettiğini bildirdi.



İstanbul Ümraniye Belediyesi tarafından alımı gerçekleştirilen 26 araç, hizmet filosuna katıldı. Araçların tanıtımı için düzenlenen programda konuşan Başkan Hasan Can, 8 yılda 126 yeni aracın filoya kazandırıldığını belirtti.



Kırklareli Vize Belediyesi, ilçenin tümünü kapsayacak altyapı çalışmalarına başladı. Düzova Köprüsü'nden başlayan çalışmalarda, 600'lük beton boru döşendi ve belirli noktalarda bacaları yerlerine koyan ekipler, 250 metre uzunluğunda yol aldı.



İstanbul Tuzla Belediyesi, bir yılda 120 bin ton asfalt serimi yaptı. Belediye son olarak, İçmeler Mahallesi'nde 1 haftada 1020 tonluk asfaltlamanın yanı sıra kilit taşı, bordür döşemesi ve yağmursuyu kanal çalışmalarını da tamamladı.

T.C. DEVLET DEMİRYOLLARI İŞLETMESİ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ DEMİRYOLU YAPIM DAİRESİ ANKARA-SİVAS DEMİRYOLU PROJESİ KIRIKKALE-YERKÖY ARASI ALTYAPI İNŞAATI YAPIMI

İhale Kayıt No: 2012/21467

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Kırıkkale-Yerköy (Km: 74+100 ile Km: 153+316) arası

Sözleşmenin Tarihi: 07.01.2013

Sözleşmenin Süresi: 18.01.2013-08.01.2015

Sözleşmenin Bedeli: 398.437.163.65 TRY

Yüklenicileri: Kolin İnşaat A.Ş.- Cengiz İnşaat A.Ş.- Limak İnşaat A.Ş.- Mapa İnşaat A.Ş.

KARAYOLLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜ PROGRAM ve İZLEME DAİRESİ BAŞKANLIĞI MALATYA- HEKİMHAN – 16. B1 HD. YOLU (1.KISIM) KM: 0+000-53+570 KESİMİNİN YAPIM İŞİ

İhale Kayıt No: 2012/24772

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Malatya

Sözleşmenin Tarihi: 27.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 11.01.2013-31.12.2018

Sözleşmenin Bedeli: 84.000.000,00 TRY

Yüklenicisi: Ziver İnşaat Taahhüt Madencilik A.Ş.

KARAYOLLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜ BURSA 14. BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ BİTÜMLÜ SICAK KARIŞIM YAPIM İŞİ

İhale Kayıt No: 2012/119765

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Ayvacık-Edremit-Havran Devlet Yolu Km. 58+000-79+510,70 arası

Sözleşmenin Tarihi: 10.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 14.12.2012-01.08.2014

Sözleşmenin Bedeli: 49.790.117,60 TRY

Yüklenicisi: Özgün Yapı Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İZMİR BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ GAZİEMİR YENİ FUAR ALANI YAPIMI

İhale Kayıt No: 2012/31328

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Gaziemir/İzmir

Sözleşmenin Tarihi: 04.01.2013

Sözleşmenin Süresi: 14.01.2013-18.07.2014

Sözleşmenin Bedeli: 259.690.000,00 TRY

Yüklenicisi: Ermit Mühendislik İnşaat Ltd. Şti.

KARAYOLLARI GENEL MÜDÜRLÜĞÜ PROGRAM ve İZLEME DAİRESİ BAŞKANLIĞI KAYSERİ-PINARBAŞI YOLU (ELBAŞI AYR. –PINARBAŞI ARASI, ELBAŞI KAVŞAK KOLLARI DAHİL) K.M. 45+000-91+000 KESİMİNİN YAPIM İŞİ

İhale Kayıt No: 2012/70041

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Kayseri

Sözleşmenin Tarihi: 28.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 11.01.2013- 01.07.2017

Sözleşmenin Bedeli: 62.352.892,50 TRY

Yüklenicisi: Özgün Yapı Sanayi ve Ticaret A.Ş.

T.C. BAŞBAKANLIK TOPLU KONUT İDARESİ BAŞKANLIĞI-TOKİ ŞANLIURFA İLİ HARRAN İLÇESİ KÖKENLİ KÖYÜNDE 2.000 ADET KONTEYNER ALTYAPISI ve SOSYAL DONATI İNŞAATI İŞİ

İhale Kayıt No: 2012/152976

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Şanlıurfa

Sözleşmenin Tarihi: 05.11.2012

Sözleşmenin Süresi: 06.11.2012-03.02.2013

Sözleşmenin Bedeli: 33.748.000,00 TRY

Yüklenicisi: Rad İnşaat Yatırım ve Taahhüt A.Ş.

T.C. BAŞBAKANLIK TOPLU KONUT İDARESİ BAŞKANLIĞI-TOKİ ESKİŞEHİR 33.000 KAPASİTELİ STADYUM İNŞAATI YAPIM İŞİ

İhale Kayıt No: 2012/123739

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Eskişehir

Sözleşmenin Tarihi: 14.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 18.12.2012-25.02.2015

Sözleşmenin Bedeli: 107.620.000,00 TRY

Yüklenicileri: Arsel İnşaat Tesisat Mak. Ticareti ve San. Ltd. Şti - Md İnşaat Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

T.C. DEVLET DEMİR YOLLARI İŞLETMESİ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ DEMİRYOLU YAPIM İDARESİ VARYANT (ALTYAPI, ÜSTYAPI, SİNYALİZASYON- TELEKOMÜNİKASYON ve ELEKTRİFİKASYON) İKMAL YAPIM İŞLERİ

İhale Kayıt No: 2011/207087

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Kayseri (Km: 0+000-23+358)

Sözleşmenin Tarihi: 20.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 04.01.2013-04.11.2013

Sözleşmenin Bedeli: 53.877.418,35 TRY

Yüklenicisi: Kolin İnşaat A.Ş.

KARAYOLLARI GENEL MÜD. MERSİN 5. BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ KADIRLI-ANDIRIN-GÖKSUN YOLUNUN Km: 2+000-41+183 ARASINDAKİ TOPRAK İŞLERİ, SANAT YAPILARI, KÖPRÜ, ÜSTYAPI (ALT TEMEL, TEMEL ve SATHİ KAPLAMA) ve TRAFİK GÜVENLİĞİ (YATAY-DÜŞEY İŞARETLEME ve OTOKORKULUK) İKMAL İŞLERİ YAPIMI

İhale Kayıt No: 2012/121341

İhale Konusu Yapım İşinin Yapılacağı Yer: Osmaniye-Kahramanmaraş

Sözleşmenin Tarihi: 19.12.2012

Sözleşmenin Süresi: 02.01.2013-03.12.2014

Sözleşmenin Bedeli: 23.483.771,75 TRY

Yüklenicileri: Y.T.Y.Asfalt İnşaat Madencilik A.Ş.- Cacimler İnşaat Ltd. Şti.

KOMATEK 2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



29 Mayıs - 2 Haziran 2013
ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ
ANKARA

Ana Destekçi:



Organizatör:



**SULTANBEYLİ BELEDİYESİ
FEN İŞLERİ MÜDÜRLÜĞÜ İŞ
MAKİNASI KİRALAMA HİZMETİ
ALIMI****İhale Kayıt No:**
2013/1036**İhalenin Yapılacağı Yer:**
A. Gazi Mah. Belediye Cad. No:4
34920 Sultanbeyli/İstanbul**Tarih ve Saat:**
01.02.2013- 14.00**Süre:**
İşe başlama tarihi 20.02.2013,
işin bitiş tarihi 31.12.2013**Telefon ve Faks:**
0216 564 13 00-0216 592 91 51**SULTANGAZİ BELEDİYESİ FEN
İŞLERİ MÜDÜRLÜĞÜ SULTANGAZİ
İLÇESİ GENELİNDE İŞ MAKİNASI
KİRALAMA HİZMETİ ALIMI****İhale Kayıt No:**
2013/33**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Cumhuriyet Mah. Dersaadet Cad.
No:21-23 Sultangazi/İstanbul**Tarih ve Saat:**
11.02.2013- 09.00**Süre:**
İşe başlama tarihi 01.03.2013,
işin bitiş tarihi 31.12.2013**Telefon ve Faks:**
0212 459 34 95-0212 459 34 98**KARAKÖPRÜ BELEDİYESİ FEN
İŞLERİ MÜDÜRLÜĞÜ
İŞ MAKİNASI KİRALAMA
HİZMETİ****İhale Kayıt No:**
2013/401**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Karaköprü Belediyesi Diyarbakır Yolu
Üzeri 5. Km.
63300 Karaköprü/Şanlıurfa**Tarih ve Saat:**
06.02.2013- 10.00**Süre:**
İşe başlama tarihinden itibaren 300
gündür.**Telefon ve Faks:**
0414 347 72 26- 0414 347 76 42**TEKİRDAĞ BELEDİYESİ DESTEK
HİZMETLERİ MÜDÜRLÜĞÜ
SU ve KANALİZASYON
MÜDÜRLÜĞÜNDE
KULLANILMAK ÜZERE KEPÇE,
KAMYON ve EKSKAVATÖR
KİRALANMASI HİZMET ALIMI****İhale Kayıt No:** 2013/2498**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Tekirdağ Belediye Başkanlığı Meclis
Toplantı Salonu (Hükümet Caddesi)**Tarih ve Saat:** 04.02.2013- 10.00**Süre:**
İşe başlama tarihinden itibaren 300
gündür.**Telefon ve Faks:**
0282 444 18 15-0282 261 13 23**MİLAS BELEDİYESİ
KEPÇE KİRALAMA HİZMETİ
ALIMI****İhale Kayıt No:**
2013/1686**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Şevketiye Mah. Ek Hizmet Binası
Milas/Muğla**Tarih ve Saat:**
01.02.2013- 14.00**Süre:**
İşe başlama tarihinden itibaren 10
gündür.**Telefon ve Faks:**
0252 512 28 26- 0252 513 28 42**KAYSERİ BÜYÜKŞEHİR
BELEDİYESİ FEN İŞLERİ DAİRE
BAŞKANLIĞI
İŞ MAKİNASI (BEKO LODER)
KİRALAMA HİZMETİ****İhale Kayıt No:**
2012/189284**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Kayseri Büyükşehir Belediyesi 3. Kat
318 Nolu Oda**Tarih ve Saat:**
31.01.2013- 09.30**Süre:**
İşe başlama tarihinden itibaren 240
gündür.**Telefon ve Faks:**
0352 207 15 45- 0352 222 67 21**ÇANAKKALE ÖZEL İDARESİ
YOL ve ULAŞIM HİZMETLERİ
MÜDÜRLÜĞÜ
5 ADET OPERATÖRLÜ GREYDER
KİRALAMA HİZMETİ****İhale Kayıt No:**
2013/508**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Çanakkale İl Özel İdaresi İhale Bürosu
Barbaros Mah. Atatürk Cad. No.215
Çanakkale**Tarih ve Saat:**
30.01.2013- 10.30**Süre:**
İşe başlama tarihi 01.03.2013,
işin bitiş tarihi 31.12.2013**Telefon ve Faks:**
0286 218 10 55- 0286 218 09 10**İNEGÖL BELEDİYESİ SU İŞLERİ
MÜDÜRLÜĞÜ
KAZICI YÜKLEYİCİ KİRALAMA
HİZMETİ ALIMI****İhale Kayıt No:**
2013/1976**İhalenin Yapılacağı Yer:**
Nuridoğrul Cad. No:1 İnegöl-Bursa**Tarih ve Saat:**
28.01.2013- 10.30**Süre:**
İşe başlama tarihinden itibaren 300
gündür.**Telefon ve Faks:**
0224 715 10 10-0224 713 75 26**KAZAN BELEDİYESİ FEN İŞLERİ
MÜDÜRLÜĞÜ
KAZAN BELEDİYESİ MÜCAVİR
ALANINDA MUHTELİF
YERLERDE ÇALIŞTIRILMAK
ÜZERE İŞ MAKİNASI ve KAMYON
KİRALAMA HİZMETİ****İhale Kayıt No:** 2012/196247**İhalenin Yapılacağı Yer:** Kazan
Belediye Başkanlığı Meclis Toplantı
Salonu Adres: Atatürk Mah. Ankara
Bulvarı No:103 Kazan/Ankara**Tarih ve Saat:** 24.01.2013- 10.00**Süre:** İşe başlama tarihinden itibaren
10 gündür.**Telefon ve Faks:**
0312 814 45 07- 0312 814 45 07

01 - 05 Mayıs 2013

3. ARAÇÜSTÜ EKİPMAN FUARI

CNREXPO İSTANBUL**arüsder**
'13

Türkiye'nin en kapsamlı belediye hizmet araçları ve ekipmanları fuarı

Organizator



Destekleyenler



CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 0 212 444 0000 Faks: 0 212 465 64 50

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR 6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR 10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR 12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR 18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPİK PLATFORMLAR 21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR 17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ		3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ		2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET 500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ 600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK 1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER

ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.000	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
EKSKAVALÖRLER				VOLVO	L180E	2005	17,000
VOLVO	EW 160C	2011	2,447	VOLVO	L180E	2006	10,000
KOMATSU	PW180C	2008	3,642	VOLVO	L180F	2010	8,300
KOMATSU	PC220	2005	12,800	CATERPILLAR	980H	2007	9,934
VOLVO	EC55	2006	9,200	CATERPILLAR	980	2005	23,800
DAEWOO	SL330LC-V	2000	16,000	CATERPILLAR	980G	2003	30,285
DAEWOO	225	005	14,000	CATERPILLAR	980G	2005	25,000
KOMATSU	PC270	2006	11,600	CATERPILLAR	980G	2005	21,183
KOMATSU	PC300	1998	19,816	KAWASAKI	90ZV	2006	12,500
VOLVO	EC210BLC	2002	15,900	KAWASAKI	95 ZV II	2007	18,020
VOLVO	EC210B	2006	13,500	KAWASAKI	95 ZV II	2007	14,910
VOLVO	EC290BLC	2007	10,669	VOLVO	L220D	2000	22,000
VOLVO	EC290B LC	2004	18,031	VOLVO	L220F	2009	9,260
VOLVO	EC290B LC	2006	10,960	VOLVO	L220E	2007	12,240
VOLVO	EC290B LC	2006	10,500	VOLVO	L220E	2005	18,590
VOLVO	EC360B LC	2005	16,500	CATERPILLAR	CAT 953	1986	
VOLVO	EC360B LC	2005	9,300	BEKO LODERLER			
VOLVO	EC360B LC	2006	4,500	VOLVO	BL71PLUS	2006	9,200
VOLVO	EC360B LC	2005	4,000	VOLVO	BL71	2007	4,782
VOLVO	EC360B LC	2006	8,834	VOLVO	BL71	2008	7,300
VOLVO	EC360B LC	2006	10,879	VOLVO	BL71	2006	6,700
VOLVO	EC360C	2010	6,500	YOL YAPIM MAKİNALARI			
VOLVO	EC360C	2010	6,000	BOMAG	BW161	2006	1,400
CATERPILLAR	330C	2005	24,000	CATERPILLAR	130G	1988	
CATERPILLAR	330 C	2005	17,300	ABG TITAN	325	1999	
CATERPILLAR	330 CL	2004	24,570	ABG TITAN	325	2000	
CATERPILLAR	330CL	2005	30,000	ABG TITAN	325	2000	
CATERPILLAR	330 C	2005	14,450	DEMAG	110C	1995	6,350
VOLVO	EC460B LC	2007	7,200	DEMAG	115C	2002	
KOMATSU	PC450	2007	12,330	DEMAG	110C	1997	4,300
HITACHI	ZX520	2006	14,080	DEMAG	130C	1997	14,730
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				DYNAPAC	F14C	1997	12,630
CATERPILLAR	930G	2006	6,850	BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
CATERPILLAR	936F	1992	25,500	VOLVO	A25D	2006	8,900
VOLVO	L90F	2007	9,000	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L110F	2007	18,847	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L110F	2008	23,000	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L110F	2008	22,700	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L110F	2008	22,000	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L110F	2008	24,000	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	L120E	2003	23,700	VOLVO	A25D	2007	5,050
VOLVO	L110F	2008	5,388	VOLVO	A25D	2005	8,800
VOLVO	L150C	1998		CATERPILLAR	725	2003	13,330
VOLVO	L150E	2004		CATERPILLAR	725	2003	11,645
CASE	921E	2008	11,000	TEREX	TA30	2000	11,480
KOMATSU	WA420	2000	25,000	VOLVO	A35D	2002	13,200
FIAT HITACHI	ZW310	2007	18,586	DOZERLER			
FIAT HITACHI	ZW310	2008	10,720	CATERPILLAR	D6N LGP	2005	12,500
VOLVO	L180D	2000	18,950				
VOLVO	L180E M	2006	12,900				
VOLVO	L180E	2005	18,000				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASC TÜRK MAKİNA TİCARET A.Ş.
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.ascturk.com

secondnew

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNALARI

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	motor gücü 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	makina ağırlığı 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	motor gücü 70 - 115 hp	1.500 - 2.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	erişim yüksekliği 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	2.000 - 3.500 3.500 - 5.000 5.000 - 8.000 8.000 - 11.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 15 - 25 ton	2.500 - 5.000
GREYDERLER	motor gücü 125 - 150 hp 150 - 200 hp	3.000 - 5.000 5.000 - 8.000
DOZERLER	motor gücü 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 15.000 15.000 - 20.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	serme kapasitesi 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 13.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZERLER				CATERPILLAR	914G	2006	11124
CATERPILLAR	D6MLGP	1997	8807	CATERPILLAR	930H	2011	972
CATERPILLAR	D6MMP	2001	9330	CATERPILLAR	966G	2004	9990
CATERPILLAR	D7G	1986	20500	CATERPILLAR	966H	2011	679
BELDEN KIRMALI KAMYONLAR				CATERPILLAR	972G	1999	26545
CATERPILLAR	725	2003	7813	CATERPILLAR	972G	2005	10466
CATERPILLAR	735	2007	9231	CATERPILLAR	972G	2005	9299
CATERPILLAR	735	2007	9880	CATERPILLAR	980G	2004	16370
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				CATERPILLAR	980G	2004	14174
CATERPILLAR	303C	2010	2307	KOMATSU	WA420	1996	99999
CATERPILLAR	303C	2010	477	BEKOLU YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303C	2010	2370	CATERPILLAR	428E	2011	2115
CATERPILLAR	303CR	2004	5650	CATERPILLAR	432E	2008	10251
CATERPILLAR	319D	2009	3277	CATERPILLAR	434E	2006	10510
CATERPILLAR	320C	2005	8850	CATERPILLAR	434E	2006	5956
CATERPILLAR	320D	2006	7667	CATERPILLAR	434E	2007	8035
CATERPILLAR	320DL	2010	6545	CATERPILLAR	434E	2007	2470
CATERPILLAR	330C	2003	9689	CATERPILLAR	434E	2008	10501
CATERPILLAR	330C	2004	8819	CATERPILLAR	442D	2003	11260
CATERPILLAR	330C	2004	9689	KOMATSU	WB97S-5	2006	6400
CATERPILLAR	330C	2004	11048	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	330D	2006	14283	CATERPILLAR	973C	2006	13112
CATERPILLAR	330D	2006	16253	KOMPAKTÖR			
CATERPILLAR	330D	2007	12855	CATERPILLAR	246B	2007	1513
CATERPILLAR	330D	2007	11100	CATERPILLAR	246C	2011	462
CATERPILLAR	336D	2010	4176	CATERPILLAR	AP755	2009	2232
CATERPILLAR	336D	2011	576	CATERPILLAR	CS54	2010	1154
CATERPILLAR	336D D5	2011	734	CATERPILLAR	CS54	2011	1608
CATERPILLAR	345B	1999	13942	CATERPILLAR	CS54	2011	920
CATERPILLAR	345BLME	2004	14000	CATERPILLAR	CS54	2011	492
CATERPILLAR	345BLME	2004	14000	CATERPILLAR	CS54	2012	600
CATERPILLAR	345CL	2006	14472	CATERPILLAR	CS54	2007	1368
CATERPILLAR	375	1999	23820	CATERPILLAR	CS76XT	2010	1940
CATERPILLAR	385B	2004	24466	DİĞER			
CATERPILLAR	M318	1997	14861	CATERPILLAR	246C	2011	1169
CATERPILLAR	M318C	2003	12100	CATERPILLAR	246C	2011	1965
VOLVO	EC210BLC	2005	9800	LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
VOLVO	EC460BLC	2003	14944	CATERPILLAR	98	1998	21000
LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER				CATERPILLAR	908H	2010	2504
CATERPILLAR	98	1998	21000	CATERPILLAR	908H	2010	3886
CATERPILLAR	908H	2010	2504	<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>			
CATERPILLAR	908H	2010	3886				

Detaylı bilgi için:

444 1 228 CAT BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ
KULAGIMIZ SİZDE

www.borusanmakina.com

© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logosu, "Caterpillar Sansi" ile burada yer alan kurum ve ürün kılıfları Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x		
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scandclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			x					
AKEM DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Raimondi, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com.tr			x					
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 478 66 66	www.aksa.com.tr						x		
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x							
ALIMAR MAKİNE	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		x				x		
ALTA VİNÇ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TGM GRU SRL	0216 456 30 38	www.altavinc.com			x					
ANSAN HİDROLİK SANAYİ	Ansan	0262 341 42 41	www.ansanhidrolik.com.tr			x					
ARLİFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		x	x	x				x
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x					x	
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.asc Turk.com	x					x	x	x
ATILLA DURAL MÜMESSİLİK	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 280 98 99	www.atilladural.com			x					
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x							
AYTUĞLU DİZEL LTD.	FP Diesel, Cummins, Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							x	
BEMTAŞ İŞ MAKİNALARI	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			x					
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x							
BİG LİFT MAKİNA LTD. ŞTİ.	Palfinger	0212 670 37 75	www.biglift.com.tr			x					
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x					x	
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x		
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x
CEYLİFT FORKLİFTS	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x						
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x		
ÇELİKBILEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 222 01 56	www.celikbilekmacom.tr		x				x		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com							x	
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaitthalat.com	x	x					x	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x						
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x	
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr							x	

S/N	MARKA	MODEL	TİP	MODEL YILI	SERİ NO	MAKİNA YERİ	MAKİNA ÇALIŞMA SAATİ	SATIS FİYATI EURO	PARA BİRİMİ	AYLIK KİRA BEDELİ	PARA BİRİMİ
1	CAT	325C	HEX	2003	CRB00644	ANKARA TEMSA	15.449	77.000	EURO	0	EURO
2	CAT	345	HEX	2002	BVCC000511	İSTANBUL TEKNİK GRUP	20.961	53.500	EURO	8.000	EURO
3	CAT	365C	HEX	2007	DMCY00361	BURSA TEKNİK GRUP	19.524	142.000	EURO	15.000	EURO
4	CAT	385B	HEX	2004	OCL500260	İSTANBUL TEKNİK GRUP	25.919	135.000	EURO	15.000	EURO
5	CAT	385C	HEX	2007	OKK00159	BURSA TEKNİK GRUP	22.064	168.000	EURO	15.000	EURO
6	CAT	966F	WL	1994	9YJ00556	TEKNOCENTER	23.408	47.500	EURO	0	EURO
7	CAT	9806II	WL	2004	AXG01164	TEKNOCENTER	14153	79.000	EURO	8.000	EURO
8	DAEWOO	SOLAR 220LCV	HEX	2000	1211	İSTANBUL UFUK MAKİNA	15.000	28.500	EURO	0	EURO
9	DAEWOO	SL290LC-V	HEX	2000	1119	TEKNOCENTER	0	41.000	EURO	0	EURO
10	FIAT KOBELCO	EX285	HEX	2004	286M50240	İSTANBUL UFUK MAKİNA	26.069	43.000	EURO	0	EURO
11	HİTACHI	ZX250LC-H	HEX	2007	HCM1V200A00021894	DENİZLİ ÖZTEM MAKİNA	12.194	61.000	EURO	0	EURO
12	HİTACHI	ZX280LC-H-3	HEX	2007	HCM1VA00K00031068	İSTANBUL TEKNİK GRUP	9.932	81.000	EURO	0	EURO
13	KAWASAKI	KSS70ZV	WL	2007	70C59038	İSTANBUL TEKNİK GRUP	10.363	61.000	EURO	0	EURO
14	KAWASAKI	KSS95 IV	WL	1998	97C21072	İSTANBUL UFUK MAKİNA	15.238	68.000	EURO	0	EURO
15	KOMATSU	D155AX-5	D	2005	76238	ANKARA TEMSA	19.258	142.000	EURO	12.000	EURO
16	KOMATSU	PC200-7	HEX	2003	204607	TEKNOCENTER	14.203	51.500	EURO	4.000	EURO
17	KOMATSU	PC200-7	HEX	2005	251543	ANKARA TEMSA	15.660	51.500	EURO	4.000	EURO
18	KOMATSU	PC220LC-8	HEX	2006	70153	ANKARA TEMSA	9.000	65.000	EURO	4.500	EURO
19	KOMATSU	PC220LC-8	HEX	2007	80035	İSTANBUL UFUK MAKİNA	5.144	75.000	EURO	5.000	EURO
20	KOMATSU	PC270-7	HEX	2005	10555	TEKNOCENTER	9.204	75.000	EURO	4.500	EURO
21	KOMATSU	PC300-5	HEX	1997	T0247	TEKNOCENTER	465	32.500	EURO	0	EURO
22	KOMATSU	PC300-6	HEX	2000	R90089	İZMİR ÖZTEM	27.309	37.000	EURO	0	EURO
23	KOMATSU	PC300-7	HEX	2004	40874	İSTANBUL TEKNİK GRUP	19.211	68.000	EURO	5.000	EURO
24	KOMATSU	PC300-7	HEX	2005	41244	PENDİK DELTA MAKİNA	10.592	73.500	EURO	5.500	EURO
25	KOMATSU	PC300-7	HEX	2006	50208	İSTANBUL UFUK MAKİNA	11.036	84.000	EURO	5.500	EURO
26	KOMATSU	PC300-7	HEX	2007	55019	İSTANBUL UFUK MAKİNA	12.749	86.000	EURO	5.500	EURO
27	KOMATSU	PC300-7	HEX	2007	55023	İSTANBUL UFUK MAKİNA	13.767	86.000	EURO	5.500	EURO
28	KOMATSU	PC300-7	HEX	2007	55634	ANKARA TEMSA	8.108	89.000	EURO	5.500	EURO
29	KOMATSU	PC300-7	HEX	2007	55587	İSTANBUL UFUK MAKİNA	11.868	86.000	EURO	5.500	EURO
30	KOMATSU	PC350LC-7EO	HEX	2005	25102	İSTANBUL TEKNİK GRUP	21.291	83.000	EURO	6.000	EURO
31	KOMATSU	PC350LC-7EO	HEX	2006	55040	İSTANBUL UFUK MAKİNA	16.989	86.000	EURO	6.000	EURO
32	KOMATSU	PC350LC-8	HEX	2008	61135	İSTANBUL UFUK MAKİNA	14.469	95.000	EURO	6.500	EURO
33	KOMATSU	PC400LC-7EO	HEX	2006	60018	İSTANBUL UFUK MAKİNA	10.954	100.000	EURO	7.000	EURO
34	KOMATSU	PC450LC-7	HEX	2005	20369	İSTANBUL UFUK MAKİNA	19.198	100.000	EURO	7.000	EURO
35	KOMATSU	PC450LC-7	HEX	2007	65212	ANKARA TEMSA	14.647	115.000	EURO	7.500	EURO
36	KOMATSU	PC450LC-8	HEX	2008	75082	ANKARA TEMSA	8.529	136.500	EURO	8.000	EURO
37	KOMATSU	PC650-5	HEX	1996	29124	İZMİR ÖZTEM	27.247	42.000	EURO	0	EURO
38	KOMATSU	PW180-7	HEX	2007	H55147	ANTALYA BESLER	6.690	68.000	EURO	5.000	EURO
39	KOMATSU	WA320-6	WL	2010	70537	TEKNOCENTER	10.937	79.000	EURO	5.000	EURO
40	KOMATSU	WA320-6	WL	2010	70831	ANKARA TEMSA	3.741	84.000	EURO	5.000	EURO
41	KOMATSU	WA380-5	WL	2004	61013	İSTANBUL UFUK MAKİNA	20.888	61.000	EURO	5.000	EURO
42	KOMATSU	WA380-6	WL	2007	65225	ADAPAZARI FİKTİF	10.000	79.000	EURO	5.500	EURO
43	KOMATSU	WA380-6	WL	2008	65534	TEKNOCENTER	12.122	95.000	EURO	5.500	EURO
44	KOMATSU	WA420-3	WL	1998	R50068	TEKNOCENTER	7.532	47.500	EURO	0	EURO
45	KOMATSU	WA420-3	WL	2001	R55014	İSTANBUL UFUK MAKİNA	17.364	50.000	EURO	0	EURO
46	KOMATSU	WA430-5	WL	2004	60143	İSTANBUL UFUK MAKİNA	21.655	65.000	EURO	5.500	EURO
47	KOMATSU	WA430-5	WL	2006	61121	İSTANBUL TEKNİK GRUP	16.569	84.000	EURO	6.000	EURO
48	KOMATSU	WA470-3	WL	1998	53112	TEKNOCENTER	0	49.500	EURO	0	EURO
49	KOMATSU	WA470-5	WL	2004	80122	İZMİR BESLER	15.980	75.000	EURO	6.000	EURO
50	KOMATSU	WA470-5	WL	2005	80607	İSTANBUL TEKNİK GRUP	18.480	91.000	EURO	6.500	EURO
51	KOMATSU	WA470-5	WL	2005	80613	İSTANBUL TEKNİK GRUP	8.225	95.000	EURO	6.500	EURO
52	KOMATSU	WA470-5	WL	2007	81188	İSTANBUL TEKNİK GRUP	12.036	98.000	EURO	7.000	EURO
53	KOMATSU	WA470-5	WL	2007	81234	TEKNOCENTER YENİ	13.405	103.000	EURO	7.000	EURO
54	KOMATSU	WA470-6	WL	2010	90210	ANKARA TEMSA	5.414	159.000	EURO	9.500	EURO
55	KOMATSU	WA480-5	WL	2005	80641	İSTANBUL TEKNİK GRUP	25.201	79.000	EURO	7.000	EURO
56	KOMATSU	WA480-5	WL	2006	81125	İSTANBUL UFUK MAKİNA	21.534	84.000	EURO	7.000	EURO
57	KOMATSU	WA500-3	WL	2006	52521	İSTANBUL TEKNİK GRUP	21.806	90.000	EURO	8.000	EURO
58	SUMİTOMO	SH200LC-3	HEX	2006	200L35368	İSTANBUL TEKNİK GRUP	13.517	52.500	EURO	3.500	EURO
59	VOLVO	EC360BLC	HEX	2006	80337	İSTANBUL UFUK MAKİNA	12.000	75.000	EURO	0	EURO
60	VOLVO	EC360BLC	HEX	2006	80302	İSTANBUL UFUK MAKİNA	12.284	75.000	EURO	0	EURO
61	VOLVO	L180E	WL	2006	8161	ANKARA TEMSA	17.200	103.000	EURO	7.000	EURO

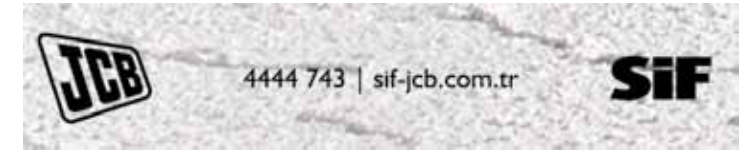
Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

TEMSA GLOBAL

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x		
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi, Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x		x	x
ERKE DİŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerlink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr					x			
FORMAK FORKLİFT MERKEZİ	Baoli	0216 451 04 51	www.baoli.com.tr		x						
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x		
FORTIMER İSTİF MAKİNALARI	Shangli	0216 394 36 81	www.fortimer.com		x						
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x		
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x						x	
GÜRİŞ İŞ MAKİNALARI	Gürüş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	x					x	x	x
HAMAMCIOĞLU MÜES.	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com		x				x		x
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x
HCS MAKİNA A.Ş.	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			x					
HELI FORKLİFTLERİ	Heli	0216 383 60 60	www.heliforkliftleri.com		x						
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 394 69 23	www.hi-techkulevinc.com.tr			x					
HİDROKON LTD. ŞTİ.	Hidrokon	0332 239 17 60	www.hidrokon.com			x					
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x							
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Kwanglim	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x					x	
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		x						
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	İhimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x							
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x					x	
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x	x	
İSTANBUL VİNÇ LTD. ŞTİ.	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	0212 444 16 29	www.istanbulvinc.com.tr			x					
JUNGHEINRICH İSTİF MAK.	Jungheinrich	0216 312 47 07	www.jungheinrich.com.tr		x						
KALE METAL	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x	x	
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x		

TİP	MODEL	MARKA	MODEL YILI	ÇALIŞMA SAATİ	FİYAT / EURO
EKSKAVATÖRLER	JCB	JS200W	2008	2870	75000
	KOMATSU	PC300-7	2005	8080	85000
	JCB	JS175W	2006	12482	50000
	KOMATSU	PC200-8	2006	6100	67000
	JCB	8055 ZTS	2011	398	55000
	HİTACHI	ZW160	2006	15450	49000
	JCB	JS200	2006	7200	55000
	JCB	JS200	2007	7500	55000
	JCB	JS290	2010	6500	85000
	JCB	JS360LC	2010	10870	105000
	CAT	330D	2007	11000	95000
	HİTACHI	ZAXİS 350 LCH	2008	13500	97000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	KOMATSU	420-3	2000	16500	50000
	VOLVO	L90	2004	18000	65000
KAZICI YÜKLEYİCİLER	JCB	3CX-SM-4T	2005	10350	32000
	JCB	3CX-SMEC	2007	6500	32000
	JCB	3CX	1998	10000	18000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	JCB	JLD30D TELETRUK	2008	2600	25000
SİLİNDİR	BOMAG	213D	2007	2500	45000
TELEHANDLER	DEUTZ-FAHR	A.VECTOR 30.7	2007	4700	24750



JCB, 500.000'inci beko loderini üretti

JCB, kendisine dünya çapında bir ün kazandıran beko loderlerinin 500 binincisini üretim bandından indirdi.

İlk beko loderini 1953 yılında İngiltere'deki Rochester tesislerinde üreten JCB, 1954 yılına kadar 50 tane beko loderin imalatını gerçekleştirebilmiş. Takip eden 20 yıl içerisinde ise 50 bin adet beko loder imal eden firma, bugün 3 dakikada bir beko loder üretebilecek kapasiteye sahip bulunuyor.

İngiltere, Hindistan ve Brezilya'da üretilen makinalar 120 ülkede satılıyor. İngilte-



re'deki tesislerde imal edilen 500.000'inci beko loderin

ise JCB için çok önemli bir pazar olduğu ifade edilen

Rusya'daki bir müşteriye satıldığı belirtiliyor.

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x	x	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x		
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x							
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x		
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x							
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlfhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x					x	x
MAKLİFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x						
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x							
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x		x	
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x		
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x		
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr							x	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com							x	
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr			x					
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x		
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x					
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x	x	
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			x					
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr							x	
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x		
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x							
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x		
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x						x	
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x		
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x				x	x	
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x		x	

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ				
	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ				
	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €



Acarlar Makine'nin Ege Bölgesi'ndeki çalışmaları hız kesmiyor

İzmir ve çevre bölgelere hizmet sunabilmek amacıyla 7 Kasım 2012 tarihinde Kemalpaşa bölgesinde yeni bir bayi açılışını gerçekleştiren Acarlar Makine, Ege Bölge Müdürlüğü ile platform satış ve kiralama çalışmalarına bölge genelinde aktif olarak devam ediyor.

Şimdiden 8 yeni firmaya kiralama hizmeti verildi

Acarlar Makine Ege Bölge Müdürlüğü'nün Satış Sorumlusu Gaye Tan, sürdürülen faaliyetler çerç-

vesinde gösterilen ilgilinin beklenenden çok daha yüksek olduğunu belirtiyor. Çalışmaların başladığı günden bu yana toplamda 8 yeni firmaya kiralama hizmeti sunduklarını ifade eden Gaye Tan, 2013 yılında da bölgede platform konusunda yaşanan eksikliğin yerini dolduracaklarını kaydediyor. Acarlar Makine ailesinin bir üyesi olarak çalışmalarına devam etmekten çok memnun olduğunu da sözlerine ekleyen Tan, Ege Bölge Müdürlüğü'nün bölgede önemli bir konuma geleceğinin altını çiziyor.



Bölgeye, gerekli makinalar temin edilecek

Acarlar Makine, Ege Bölgesi'nde hizmet verebilmek amacıyla yeni bayisine Haulotte Compact 10, Compact 12, Comapct 14, 15 IP, makaslı ve akülü bomlu

platformlar olmak üzere toplamda 8 makine sevkiyatı gerçekleştirdi. Bölgede bulunan firmaların talepleri doğrultusunda ise makina parkında ihtiyaç duyulan araçlar belirlenerek ileriki dönemlerde gerekli makina teminleri yapılacak.

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauction.com.tr								
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x		x	
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/							x	
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x		x	
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x			
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com							x	
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x	x	
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x		
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x		
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu,JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x	
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		x						
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x	
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x							
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x		x	
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 651 51 52	www.teramak.com.tr			x					
TGM KULE VİNC LTD. ŞTİ	TGM	0380 553 74 14	www.tgmkulvinc.com			x					
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		x						
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 244 31 98	www.tuncforklift.com		x						
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x				x	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			x					
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com							x	
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x							
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x							

CUMMINS® MOTOR

YEDEK PARÇALARINDA



YILLIK
UZMANLIK

İş makineleri, jeneratörler ve kamyonların yanı sıra endüstri ve denizcilik sektöründe oldukça yaygın bir kullanıma sahip olan Cummins® dizel motor yedek parçalarının yer aldığı geniş stoklarımızda, hem Amerikan yan sanayi, hem de Orijinal Cummins® parçalar bulunmaktadır.

Distribütörlerimiz



www.aytuglu.com | yedekparca@aytuglu.com
Tel: (0216) 410 80 52 (pbx) Fax: (0216) 416 50 93

UCUZ MAKİNA ALACAK KADAR ZENGİN DEĞİLİM!

SİF

Kampanya
şartları için
bizi arayın.
4444 SİF

JCB-KAZICI-YÜKLEYİCİLER İLE
KULLANDIKÇA KAZANIN.

- ✓ **50.000 TL'YE VARAN TASARRUF**
ÜÇ YILLIK ORTALAMA YAKIT TÜKETİMİ,
BAKIM MASRAFLARI VE İKİNCİ EL DEĞERİ
TOPLAMI İLE 50,000 TL'YE VARAN TASARRUF
- ✓ **MAKSİMUM PERFORMANS**
ECODIG, ECOLOAD VE ECOROAD
ÖZELLİKLERİ İLE MAKSİMUM PERFORMANS,
AZ ZAMANDA ÇOK İŞ
- ✓ **YAYGIN SERVİS AĞI**
YAYGIN SERVİS AĞI VE HIZLI ÇÖZÜMLER İLE
ZAMAN TASARRUFU



4444 743 | sif-jcb.com.tr

