



İş ve İnşaat Makinaları Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Ağustos 2013
Aylık sektörel yayın



Türkiye'yi karış karış karıştırıyor!

FORD CARGO MİKSER SERİSİ TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINDA HİZMETİNİZDE.

Edirne'den Kars'a, Türkiye'nin dört bir yanındaki şantiyeler Ford Cargo'ya güveniyor. 3536M (6x4), 3532M (6x4), 4136M (8x4) ve 1838T (4x2) Çekici Mikser, dayanıklı şasileri, güçlü motorları ve düşük işletim giderleriyle, şantiyelerin tüm yükünü hafifletiyor.

- %100 yerli, Euro5 Ecotorq motor
- Mandallı tip, konforlu şanzıman
- 500Mpa mukavemetinde şasi
- %20 iyileştirilmiş bakım giderleri
- 750 saat bakım aralığı
- Klima

f /FordCargo



Go Further
ford.com.tr

Tasarrufta **hibrid** farkı

KOMATSU HİBRİD SİSTEMİ



Üst yapı dönüş halinde



Elektrikli kule motoru/jeneratör
Kule frenlemesi sırasında enerji üretir.



Redresör



Kapasitör
Elektrik enerjisini verimli bir şekilde anlık olarak depolar ve boylar.



İş ekipmanının çalışması için motora gaz verildiği sırada elektrik gücü motora destek olur



Jeneratör/motor
Motorun akselerasyonuna destek olmak için, kapasitörden aldığı elektriği kullanır.



Motor

Komatsu'nun kendisine has hibrid sisteminde, elektrikli kule motoru/jeneratör kule dönüşünün yavaşlama enerjisini toplar, rejenere eder ve bunu elektrik enerjisine dönüştürür. Dönüştürülmüş olan enerji kapasitörde depolanır ve motorun hızlanmasının gerektiği durumlarda motora destek olmak üzere jeneratör/motor tarafından kullanılır. Böylece yakıt tüketimi belirgin şekilde azalır. Bu sistemin komponentlerinin çoğu* Komatsu tarafından tasarlanıp üretilmiştir.

*Kapasitör hücreleri hariç.



Türkiye'deki ilk Hibrid Makina teslimatı
Duvan İnşaat - Zonguldak Ereğli'de yapılmıştır.



TEMSA İŞ MAKİNALARI
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsamakina.com
Tel: 0216 544 58 01

KOMATSU

				
Model		HB215LC-1	PC200LC-8	Muadil Ürün
Yakıt Tüketimi (Litre/saat)	P Mode (Power)	13,2	17,7	17,8
	E Mode (Ekonomi)	12,2	16,5	16,1

% 25

Kullanım Saati	Yakıt Tasarrufu (L)	Tasarruf Miktarı (TL)	Tasarruf Miktarı (EURO)
1000	4100	16.400	6.979
2000	8200	32.800	13.957
3000	12300	49.200	20.936
4000	16400	65.600	27.915
5000	20500	82.000	34.894
6000	24600	98.400	41.872
7000	28700	114.800	48.851
8000	32800	131.200	55.830
9000	36900	147.600	62.809
10000	41000	164.000	69.787

Komatsu HB215LC-1, Komatsu PC200LC-8 ve 20 Ton sınıfında X markalı bir muadil ürün tamamen eşit koşullarda karşılaştırmalı olarak Türkiye'de test edilmiştir. Elde edilen sonuçlara göre Hibrid HB215LC-1'in standart ekskavatörlere göre %25 yakıt tasarrufuna sahip olduğu tespit edilmiştir. Üretim miktarları karşılaştırıldığında saatte üretilen metreküp miktarı PC200LC-8 ile aynı, muadil ürüne göre %4 daha fazla olarak ölçülmüştür.

KOMATSU

Cep telefonunuzun tag'i okuyabilmesi için gereken uygulamayı <http://gettag.mobi> sitesinden yükleyin. Uygulamayı yükledikten sonra telefonunuzu tag'e yaklaştırdığınızda Komatsu mobil sitesine yönlendirileceksiniz.



www.facebook.com/komatsu
www.twitter.com/komatsu
www.youtube.com/temsaagrobakomatsu

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Platformların hızlı yükselişi...

Taşların balyozlarla kırıldığı zamanlardan günümüze gelene kadar makinalaşma ile birlikte ciddi bir yol kat ettik. Makinalar da oldukça gelişti ve çeşitlendi. Şimdi 1950'lerin makina modellerini gördüğümüzde sanki eski çağlardan kalma gibi geliyor ama artık gelişim öyle hızlandı ki, her iş için bir makina var neredeyse.

Yükseltme platformları, iş makinaları sektöründeki gelişimin en son örneklerinden birisi olarak dikkat çekiyor. 1970'lerde ilk örnekleri Amerika'da görülmeye başlayan bu araçların gelişerek Türkiye'de hayatımıza girmesi ise son 10 yıllık süre içerisinde hızlandı. Bu sene yaklaşık 1.000 adetlik bir platform pazarı bekleniyor ancak bu rakamın önümüzdeki 3-5 yıl içerisinde 10 bin adetlere ulaşacağı tahmin ediliyor.

İş güvenliği konusundaki hassasiyetin her geçen gün artması, bu araçların yaygınlaşmasındaki etkenlerin başında geliyor. Zaten yeni İş Güvenliği Kanunu çerçevesinde yapılan denetimlerde de yükseltme platformlarının kullanılması salık veriliyor. Çünkü maalesef ölümlü iş kazalarının büyük bir çoğunluğu, yüksekte düşme sonucunda gerçekleşiyor. Ancak, bu araçları kullanacak operatörlerin sertifikasyon konusu henüz açıklığa kavuşturulmuş değil. İMDER ve İSDER bu konuda kamu kurumlarıyla görüşmeler yapıyor. Çalışmaların bir an önce sonuçlandırılmasını umut ediyoruz.

Platformlar, iş güvenliği dışında iş verimliliği konusunda da avantajlar sağlıyor. İşler daha hızlı yapılıyor; daha önce imkânsız gibi görülen şeyler mümkün oluyor. Bu makinalardan sonra, mimarların hayal gücündeki sınırların dahi genişlediği söyleniyor. "Platformların Hızlı Yükselişi" başlıklı dosyamızda, bu ürünler ve sektörde faaliyet gösteren firmalar hakkında kapsamlı bilgi edinebilirsiniz.

Yaz mevsiminin bitişi ile birlikte bizi oldukça hareketli bir gündem bekliyor. Dünya iş makinaları sektörü, '2013 Uluslararası İş Makinaları Kongresi' için 19-20 Eylül 2013 tarihlerinde, İstanbul'da bir araya geliyor. İMDER tarafından düzenlenen organizasyon ile ilgili son gelişmeleri, İMDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan'dan aldık. İletişim sponsoru da olduğumuz Kongre ile ilgili değerlendirmelerimizi Eylül sayımızda yapacağız.

Küresel anlamda kan kaybeden ve ülkemizde de Haziran ayından sonra rölantiye geçen makina satışlarının tekrar canlanmasını diliyoruz.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Soğanlık Yeni Mah. Balıkesir Cad.
Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163
34880 Kartal / İstanbul

Yazılarıyla
Katkıda Bulunanlar
Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Dr. İbrahim SÖNMEZ

Yazı İşleri
Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 24 / Ağustos 2013

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklerle çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var.
Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya
kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz.
Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



- Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
- Ekiemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
- Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00-01
F. +90 312 999 00 02

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
No 17 Ulucak Beldesi
Kemalpaşa
İzmir
T. +90 232 877 78 01
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Yolu
13 KM. 543/4 Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27



44



62



50



69



54



58

SEKTÖRDEN 6

RÖPORTAJ 44

Temsa İş Makinaları Genel Müdürü
Cevdet Alemdar:

*“Biz müşterilerimize makina değil,
küçük fabrikalar satıyoruz”*

RÖPORTAJ 48

Yüce Maden,
geleceğe Volvo ile yürüyor

RÖPORTAJ 50

İnan Makina, Ihimer ve Iteco
markalarının Türkiye’deki yeni
distribütörü oldu

RÖPORTAJ 54

Öz Karamanlar Vinç, platform
sektöründe Genie ile büyüyor

RÖPORTAJ 58

Dünya iş ve inşaat makinaları
sektörü Türkiye’de buluşacak

KROM DOSYASI 62

Kayaçtan paslanmaz çeliğe...
Kromun öyküsü

PLATFORM DOSYASI 69

Platformların hızlı yükselişi

KAMU İŞ BAŞINDA 80 • İKİNCİ EL 83 • BİLGİ 86
İHALE 90 • SEKTÖREL REHBER 93



"Gücümüz Güvenimiz"



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

HİDROMEK İLK 50'DE DÜNYADA GÜCÜMÜZ TESCİLLENDİ

Hidromek Dünya'nın en büyük ilk 50 makine üreticisinin bulunduğu Yellow Table listesine girerek gücünü tüm dünyada kanıtladı.

Hidromek, listeye giren ilk Türk şirketi oldu.



* Yellow Table, inşaat ve iş makineleri alanında Dünya'nın en önemli yayın kuruluşlarından KHL Group'a bağlı International Construction dergisinin her yıl yayınladığı Dünya'nın en büyük ilk 50 makine üreticisi listesidir. Yellow Table listesi firmaların bir yıllık finansal verileri ve satış cirosu üzerinden hesaplanmaktadır.

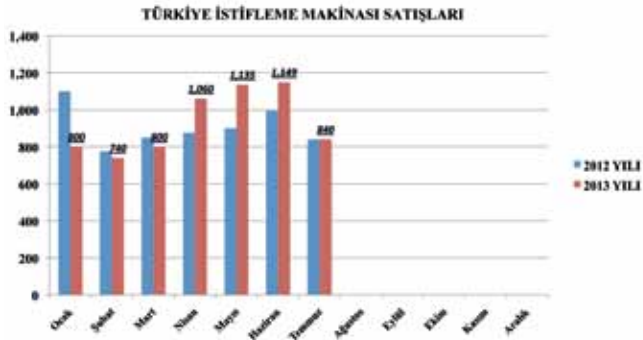
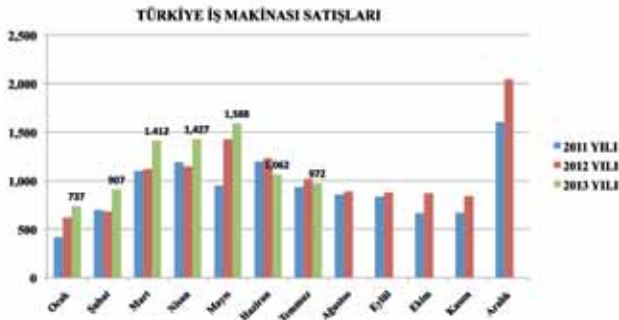
İş makinası satışları, Temmuz ayında da rölantide kaldı

İMDER ve İSDER'den verilen bilgiye göre yılın ilk 7 ayı genelinde, geçen yıla kıyasla iş makinası satışları yüzde 10, istifleme makinası satışları ise yüzde 3 oranında arttı.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Temmuz 2013 ayı içerisinde 972 adet yeni iş makinası satıldı. Böylece, geçen yılın ilk 7 ayındaki toplam satışa (7 bin 274 adet) kıyasla yüzde 10'luk bir artış yaşandı ve 8.105 adet yeni iş makinası teslimatı gerçekleşti.

İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye İstif Makinaları pazarı, geçen yılın ilk 7 ayına (6 bin 335 adet) kıyasla yüzde 3 oranında büyüyerek 6 bin 524 adet olarak gerçekleşti. Temmuz ayında ise 840 adet istifleme makinası satıldı.

Yılın ilk 5 ayında hızlı bir çıkış yakaladıktan sonra rölantiye geçen iş makinası satışlarında Ağustos ayında da önemli bir artış beklenmiyor. Sektörde dikkatler Eylül ayı ve sonrasına çevrilmiş durumda.



Ankara'ya, uluslararası standartlarda fuar merkezi yapılacak



Esenboğa Havalimanı yakınındaki Akyurt bölgesinde hayata geçirilecek Ankara'nın yeni fuar merkezi, 100 bin metrekare kapalı ve 50 bin metrekarelik etkinlik alanı ile Dubai, Paris ve Berlin'den sonra dünyada havacılık fuarı yapılabilen dördüncü yer olacak.

Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Salih Bezci, yeni seçilen yönetim kurulu üyeleriyle birlikte Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar'ı makamında ziyaret etti. İnşaat sektörünün durumunun ele alındığı ziyarette konuşan Bakan Bayraktar, Türkiye'de özellikle konut sektöründe tek tip yapılaşmanın yaygınlaştığını belirtti.

ATO Başkanı Salih Bezci ise Ankara'nın uluslararası standartta bir fuar alanına kavuşması için yapılan çalışmaları aktardı. Akyurt bölgesinde bir fuar alanı inşa etmek için kurulan şirkette Ankara Ticaret Odası'nın da payı bulunduğunu bildiren Bezci, mimari projenin hazırlandığını, temel atma töreninin de yıl bitmeden yapılabileceğini söyledi.

Fuar alanıyla birlikte bölgeye metro yapılmasına ihtiyaç olduğuna dikkat çeken Bezci; "Ankara'nın 2023 yılında dünyanın önemli fuarlarına ev sahipliği yapmasını arzuluyoruz. Bölgenin verimli bir şekilde işleyebilmesi için metro ulaşımının da devreye girmesi gerekiyor. Fuar alanıyla birlikte metro inşaatı da başlarsa, Ankara, 2023 hedeflerine rahatlıkla ulaşır" diye konuştu.

Yeni fuar merkezinin Esenboğa Havalimanı'na yapılacak 3.piste bağlanacağı, tasarımında Anadolu kervansaraylarından esinlenildiği, avlulu ve huzur bahçeleri ile çeşitli havuzları da içinde bulunduracağı bilgisi verildi.

YENİ

SİZ İSTEDİNİZ, BİZ DAHA DA İYİSİNİ YAPTIK.

**DAHA FAZLA GÜÇ
DAHA ÇOK YAKIT TASARRUFU
DAHA YÜKSEK HAREKET
KABİLİYETİ VE HIZ**

**EC
300D**

ASCTürk ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No:43 Tuzla/İstanbul
0216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.asc Turk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI



Küre'de 25 milyon tonluk bakır cevheri bulundu

Kastamonu Küre'deki Eti Bakır'a ait işletmede Türkiye'nin en uzun kuyusu kazıldı. Kuyunun derinliği 960 metre olarak belirtildi.

Kastamonu Valisi Erdoğan Bektaş ve Eti Bakır A.Ş. yöneticileri, Kastamonu Küre'de bulunan yeni bakır madeninde işçilerle bir araya geldi. Vali Bektaş, önemli bir tenör oranına sahip bakır madenlerinden biri olan Küre'deki yeni işletmede çalışma şartlarındaki kaliteye dikkat çekerek; *"Bu yeni bakır işletmesi, son derece mekanize ve çağdaş. İşçi gücü ile yapılan işler çok az. Artık gelişmiş makineler kullanılıyor"* dedi.

Eti Bakır A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Tezcan, Türkiye'nin en modern birkaç işletmeden biri olarak tanımladığı madende yerin 420 metre altına inerek üretim noktalarını incelediklerini belirtti. Ahmet Tezcan; *"Burası Türkiye'nin en büyük bakır madenlerinden birisi. Ülke ihtiyacının yüzde 7 ila 8 oranını karşılıyor. Tüm ihtiyacı bir gün karşılayabilmeyi umuyoruz"* diye konuştu.

Tezcan: "Türkiye'nin en büyük ve en derin kuyusu cevher üretimine başlayacak"

Genel Müdür Tezcan, Küre'deki bakır madenin 3-4 yıl önce keşfedildiğini,



rezerv tespit çalışmalarının ise halen devam ettiğini kaydetti. Tezcan; *"Ümit ediyoruz ki kaynak 25-30 milyon tonu geçecek. 2015 yılından itibaren Türkiye'nin en büyük ve en derin kuyusu cevher üretimine başlayacak. Şu anda kamyon ve bantlarla taşıyarak üretim yapıyoruz"* ifadelerini kullandı. Eti Bakır İşletmeleri'nin tamamında bin 950 çalışan olduğunu altını çizen Tezcan, Küre'de ise 680 kişinin çalıştığını söyledi.

Eti Bakır A.Ş. Yeraltı İşletmesi Müdürü

Kazım Küçükateş ise 960 metre kuyu kazdıklarına dikkati çekerek yeni maden işletmesi ile ilgili şöyle konuştu: *"Türkiye'nin en büyük bakır rezervi burada diyebiliriz. Yaklaşık olarak bu madeni 25 yıla kadar götürecek bir proje bu. Burada uygulanacak madencilik yöntemi çok önemli. Türkiye'de sadece birkaç firmada uygulanıyor. Tamamen mekanize ve araçlar ona göre seçildi. Kuyu ekipmanları ayarlandı. İnsan gücü minimum seviyede. Şu anda 20 kişilik vardiyalı bir ekip çalışıyor. Yer altında toplam çalışan sayısı ise 350."*

Atlas Maschinen GmbH, Terex lastikli yükleyicileri bünyesine kattı

Almanya merkezli makina üreticisi Atlas Maschinen GmbH, Terex'in dört modelden oluşan büyük sınıf lastikli yükleyici ürün grubunu satın aldı.

Halihazırda 4,2 ve 4,5 metreküp kapasiteli iki modelle (L420, L450) müşterilerine hizmet veren firma, ürün hattına eklediği 1,5 ile 3 metreküp kova kapasiteli bu dört

yeni model (L160, L210, L260, L310) ile birlikte pazardaki etkinliğini arttırmayı hedefliyor.

Bedeli açıklanmayan satın alma ile ilgili olarak bir açıklama yapan Atlas Maschinen GmbH Firma Sahibi ve Başkanı Fil Filipov, *"Firmamızın, nihayetinde bu önemli pazara bilinen bir ürün ve güçlü Kaelble markasıyla girmesinden"*



dolayı son derece memnunum. Genişleyen Kaelble büyük yükleyici hattımız, küresel satış ekiplerimizin elini güçlendirecektir" dedi.

Terex'in Almanya'nın Crailsheim bölgesindeki mevcut üretimi, 2013'ün son çeyreği



içerisinde Atlas'ın yine Almanyadaki Ganderkesee tesislerine taşınacak. Tesislerde hem Terex hem de Kaelble / Atlas markaları altında üretim yapılacaktır.



DÜNYANIN YÜKÜNÜ ANCAK BİR DÜNYA MARKASI İLE TAŞIYABİLİRSİNİZ.

Yüksek malzeme kalitesi ve Ar-Ge çalışmalarına yapılan milyonlarca liralık yatırımın ürünü Kässbohrer Low-bed size güvenli ve ekonomik taşıma imkanı sunar. 50'şer cm kademeli olarak 6 metreye kadar uzayan şasisi ve zengin opsiyon seçenekleri ile güvenli taşımacılık yapabilirsiniz.

Tüm ürünlerimiz 2 yıl Tirsan garantisi altındadır.



www.kassbohrer.com

ADANA İKİ KARDEŞ OTOMOTİV T. 0322 429 48 01 ANKARA DAF-TIRSAN T. 0312 812 13 70-74 ANKARA BAŞER OTOMOTİV T. 0312 269 80 00 BURSA BURSA AÇIK VAŞITA T. 0224 441 97 65 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T. 444 81 44 ESKİŞEHİR ESRAY MAKİNA OTOMOTİV T. 0222 236 26 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T. 0342 238 21 00 HATAY HATAY HAS OTO T. 0326 221 82 16 İSTANBUL-ANADOLU DAF-TIRSAN T. 0216 311 80 80 İSTANBUL-AVRUPA DAF-TIRSAN T. 0212 858 01 38 İZMİR HAS OTOMOTİV T. 0232 455 38 00 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T. 0344 236 55 99 KOCAELİ KOÇASLANLAR OTO T. 0262 375 22 99 KONYA DAF-TIRSAN T. 0332 346 00 45 MERSİN KEMAK MAKİNA T. 0324 327 10 10 MUĞLA-MİLAS MENGERLER T. 0252 513 79 30 SAMSUN FELEK OTOMOTİV T. 0362 266 73 55-15 TRABZON HASOY T. 0462 248 71 12

Kässbohrer

DAF-TIRSAN phone

TEM Edirne-Karaağaç Bağlantı Yolu'nu İlgaz İnşaat yapacak

Türkiye ile Yunanistan sınırındaki 2.geçiş noktası konumuna getirilmesi planlanan Pazarkule Sınır Kapısı'nı, Edirne Çevre Yolu'na yüksek standartlı bir yol ile bağlayacak TEM Edirne-Karaağaç Bağlantı Yolu'nun temeli, törenle atıldı. Tören; Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Karayolları Genel Müdürü M.Cahit Turhan ve İlgaz İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Düzbasan katıldı.

2x2 şeritli bölünmüş yol olarak 2012 yılında ihalesi yapılan proje kapsamında, bin 642 metre uzunluğunda

44 açıklıklı Meriç Köprüsü, 220 metrelik Tunca Nehri İkilime Köprüsü ve değişik uzunluklarda 8 adet (7 alt geçit, 1 üst geçit) köprüünün yanı sıra Gazimihal, Yıldırım ve Fuar Kavşakları da yapılacaktır.

Ağır tonajlı araç trafiğine kapatılan tarihi köprülere alternatif olarak yapılacak köprüler ve yüksek standartlı bir yol ağı ile uluslararası ticaret ve nakliyat yapan firmalara Avrupa'ya geçişlerinde seyahat konforu ve trafik güvenliği ile yeni bir güzergah imkanı tanınacaktır. Böylece Kapıkule Sınır Kapısı'ndaki araç yoğunlu-



ğunun da önüne geçilecek. 1994'te faaliyetlerine Adana merkezli olarak başlayan ve bugün köprü ile viyadüklerde kullanılan öngermeli/öngermesiz kirişlerin taşınması, launching girder ile

montajı konusunda Türkiye lideri konumuna gelen İlgaz İnşaat'ın yürüttüğü ve proje bedeli 102.300.000 TL olan yolun, 2015 yılının Ekim ayında tamamlanarak hizmete açılması planlanıyor.

43 uçaklık park ihalesini Makyol kazandı



Atatürk Havalimanı'nın yoğun hava trafiğini azaltmak amacıyla, Hava Kuvvetleri Komutanlığı'nın devrettiği 600 dönümlük araziye yapılması düşünülen 43 adet park alanı için düzenlenen ihaleyi kazanan Makyol İnşaat, çalışmalara başladı.

Çalışmalar hakkında bilgi veren Devlet Hava Meydanları İşletmeleri Genel Müdürü Orhan Birdal, Atatürk Havalimanı'nın, mevcut park alanına ek olarak 26'sı orta, 17'si ise büyük boy olmak üzere toplam 43 uçak kapasiteli park alanı inşa edileceğini söyledi.

Atatürk Havalimanı'ndaki yoğun hava trafiğini azaltmak amacıyla Milli Savunma Bakanlığı'nın Maliye Bakanlığı'na devrettiği havalimanındaki askeri meydan, yürütülen görüşmelerin olumlu sonuçlanması üzerine DHMİ'ye tahsis edilmişti. DHMİ, devralınan alanda, yaklaşık 43 park alanı yapılması ama-

cıyla ihaleye çıktı ve ihale 28 Haziran'da sonuçlandı.

Atatürk Hava Limanı Pat Sahaları Onarımı ve Tevsii Projesi kapsamında, Atatürk Havalimanı'nın dar boğazı haline gelen uçak park alanlarının arttırılması da amaçlanıyor. Bu amaçla askeri bölgeye paralel taksi yolu ile orta çekirdekte yer alan bölgede de uçak park alanları oluşturulacak. Yine proje kapsamında mevcut pist ve apronda da iyileştirmeye gidilerek uçakların pisti çabuk terk etmeleri sağlanacak. Bu da trafikte rahatlamaya katkıda bulunacak.

A.B.D.'nin iş makinaları ihracatı, yüzde 21 azaldı

Amerika Birleşik Devletleri'nin 2013'ün ilk yarısındaki iş makinaları ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 21 oranında azalarak 10,8 milyar USD olarak gerçekleşti.

Makina Üreticileri Derneği (AEM – The Association of Equipment Manufacturers) tarafından açıklanan rakamlara



göre A.B.D.'nin ihracatı, Orta Amerika bölgesi hariç olmak üzere çift basamaklı oranlarda azaldı. A.B.D.'nin en çok ihracat yaptığı ülkelerin başında 3,7 milyar USD ile Kanada geliyor. Bunu 1 milyar USD ile Meksika, 715 milyon USD ile Avustralya, 513 milyon USD ile Brezilya ve 475 milyon USD ile Şili takip ediyor.

VÖGELE SUPER 2100-3

RAKİPSİZ !



Close to
our customers



ROAD TECHNOLOGIES

Yeni Super 2100-3 Özellikler

- * VÖGELE EcoPlus * yakıt tüketimini ve gürültüyü azaltır.
- * PaveDock Assistant * kamyonların beslemesi sırasında sürücüler arasında haberleşmeyi kolaylaştırır.
- * PaveDock * itme makaraları çarpma etkisini emerek malzemenin emniyetli transferini sağlar. (OPSİYONEL)
- * AutoSet Plus * finişeri nakliye pozisyonu için hazır hale getirir ve serme değerlerini hafızaya alır.
- * Daha konforlu ve kolay anlaşılır ErgoPlus 3 kullanma konsepti.



WIRTGEN ANKARA

info@wirtgenankara.com.tr
www.wirtgenankara.com.tr

Wirtgen Ankara Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

Merkez: Bahçelievler Mah. Ankara Caddesi
No: 223 06830
Gölbasi - ANKARA

Tel: 0 312 485 39 39 (pbx)
Faks: 0 312 485 39 48

Şube: Girmiş Mah. İrmak Sok. Küçükyağ İş Merkezi
A Blok No:27
Küçükyağ / İSTANBUL

Tel: 0 216 518 01 26-27-28
Faks: 0 216 518 01 29

Maden ihracatı, Temmuz ayında da yüzleri güldürdü

Maden ihracatının yılın ilk yarısında sergilediği başarılı performans, Temmuz ayında da ivmesini korudu. Temmuz ayı sonu itibarıyla 7 ayda değer bazında 2 milyar 953 milyon dolar olarak gerçekleştirilen maden ihracatı, 2012 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 28 artış sağladı. Ocak – Temmuz 2013 döneminde maden ihracatının en fazla yapıldığı 5 ülke ise sırasıyla Çin, ABD, Irak, İtalya ve Belçika oldu.

Maden ihracatının yarısı Çin'e yapılıyor

Türk madencilik sektörünün ihracatında çok önemli bir paya sahip olan Çin'e yapılan ihracat 2012 yılının Ocak – Temmuz dönemine kıyasla bu yıl yüzde 56 artarak 1 milyar 458 milyon dolara ulaştı. Bu rakam, sektörün toplam ihracatının yüzde 50'sini oluşturuyor. Çin'e değer bazında en fazla ihracat gerçekleştirilen ilk 3 ürün grubunu ise blok mermer ve traverten, krom cevherleri ile bu dönem yüzde 99'luk artış sağlanan bakır cevherleri oluşturdu.

Bu dönemde madencilik sektörü ihracatında en fazla artış



İMİB Başkanı Mehmet Özer

yaşanan bir diğer ülke de Bulgaristan oldu. 2012 yılının aynı dönemine kıyasla Bulgaristan'a yapılan ihracat yüzde 173 artarak 61 milyon 108 bin dolara ulaştı.

Doğal taş ihracatı 1 milyar 263 milyon dolara çıktı

Türk madencilik sektörünün en önemli alt sektörlerinden olan doğal taş sektöründe de ihracat yüzde 22 oranında

artarak 1 milyar 263 milyon dolara ulaştı. Sektör; Mayıs ve Haziran aylarında olduğu gibi Temmuz ayında da 200 milyon doların üzerinde ihracat gerçekleştirdi.

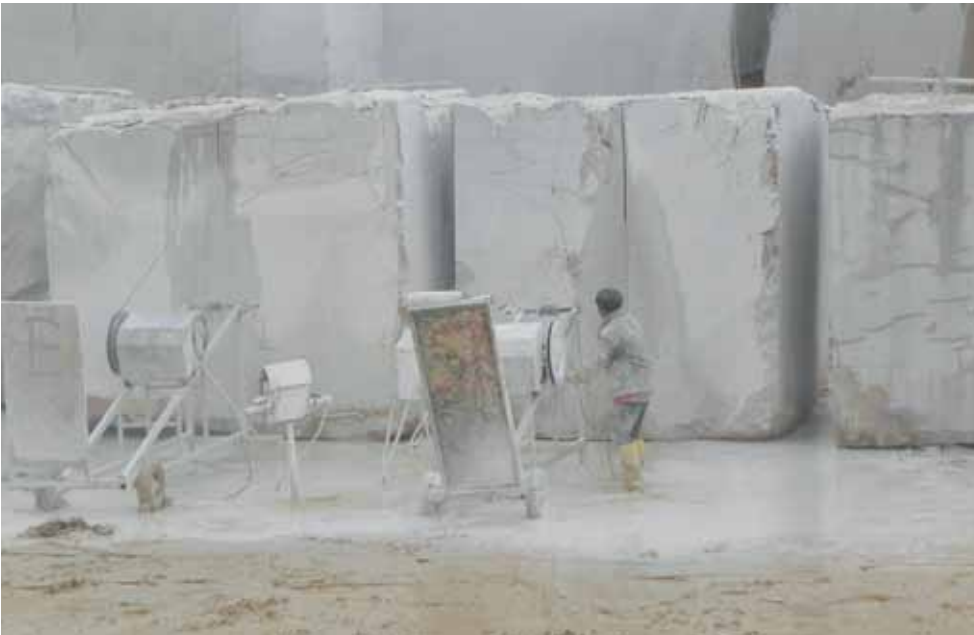
Doğal taş sektöründe yılın ilk yedi ayında en fazla ihracat yapılan ilk 5 ülke sırasıyla Çin, ABD, Irak, Suudi Arabistan ve Fransa oldu. Ocak – Temmuz 2013 döneminde

Türkmenistan, Rusya, Libya ve Azerbaycan-Nahcivan'a yapılan doğal taş ihracatında önemli bir artış gözlemlendi. Rusya'ya yapılan ihracat bir önceki yıla oranla yüzde 54 artışla 22 milyon 504 bin dolar oldu. Aynı dönemde Libya'ya yüzde 106 artışla 23 milyon 820 bin dolarlık, Türkmenistan'a ise yüzde 146 artışla 14 milyon 22 bin dolarlık doğal taş ihracatı gerçekleşti. Azerbaycan-Nahcivan'a yapılan doğal taş ihracatı ise yüzde 84 artarak 29 milyon 136 bin dolara ulaştı.

Metalik cevherler ihracatı yüzde 40 arttı

Madencilik sektörünün önemli alt sektörlerinden metalik cevherler ihracatında da yılın ilk yedi ayında bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 40 oranında artış gerçekleşti. Ocak – Temmuz 2013 döneminde metalik cevherler ihracatı 1 milyar 74 milyon dolara yükseldi. Metalik mineraller ihracatında ilk üç ürün bakır, krom ve kıymetli metaller oldu.

Madencilik sektörü Temmuz ayı ihracat rakamlarını değerlendiren İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Başkanı Mehmet Özer, "Türkiye ekonomisinin gelişim çizgisinde önemli bir yere sahip olan madencilik sektörü tarihi bir rekora doğru ilerliyor. 2013 yılının ilk yarısını son derece başarılı geçiren madencilik sektörü için Temmuz ayı ihracat rakamları da ikinci yarının müjdecisi oldu. Her ay gerçekleşen rakamlarla birlikte 2013 yılı ihracat hedefi olan 4,5 milyar doların çok üstünde ihracatı hayata geçireceğimizi düşünüyoruz. İhracattaki istikrarlı tavrını sürdürerek 2023 hedefine doğru emin adımlarla yol alan sektörümüzün ihracat rakamlarındaki yükselen ivmesinin önümüzdeki dönemlerde de devam etmesini hedefliyoruz" dedi.





BU SAYFA “BEĞEN”İNİZİ KAZANACAK!

Borusan Makina ve Güç Sistemleri Facebook sayfasını beğenin; yeni kampanya ve modellere, etkinliklere ve ayrıcalıklı hizmetlere anında ulaşın.



[facebook.com/borusanmakinavegucsistemleri](https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsistemleri)



<https://twitter.com/BMGS>



<https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsistemleri>

www.bmgs.com.tr

**BORUSAN
MAKİNA**



**BORUSAN
GÜÇ SİSTEMLERİ**



Bakan Yıldız'dan yerli firmalara destek

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, TANAP'ın inşasına ilişkin; "1800 kilometre uzunluğunda ve 2 milyon tonluk boru hattı, Türk firmaları tarafından yapılırsa ekonomi ve istihdam açısından yararlı olur" dedi.

Azeri gazını Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşıyacak Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı Projesi (TANAP) için açılan ön yeterlilik ihalesi ile ilgili konuşma yapan Bakan Taner Yıldız, başvuru yapan 9 yerli firmanın hem nakliye hem de üretim gibi avantajlara sahip olduğunu kaydetti. Türkiye'nin boru üretip ihraç eden bir ülke olduğuna dikkati çeken Bakan Yıldız, bu bağlamda boru ithal etmenin uygun olmayacağını kaydetti.

Yıldız; "Yerli boru üreticileriyle toplantı yaptık. Güzer-gah seçimi, 19 ilden geçişi ve



kamulaştırmalar, ardından hizmetlerinin ihalesi gibi süreçler önümüzdeki aylarda ta-



mamlanır. 19 ilde bakkaldan alışveriş merkezine kadar bir hareketlilik olacak. 5-6 bin kişilik istihdamdan bahsediyoruz. 2018'e kadar bütün başlıkların tamamlanması lazım" diye konuştu.

Azeri Şah Deniz II sahasından üretilen doğal gazın Türkiye-Gürcistan ve Türkiye-Yunanistan sınırına kadar olan bölümdeki doğal gaz boru hattı altyapı müteahhitlik firma seçimlerinin Eylül ayı sonrasında yapılacağı, inşaatın ise yıl sonunda başlayacağı bildirildi. Türkiye içi çıkış noktaları Eskişehir ve Trakya olacak TANAP için öngörülen 4 aşamanın ilkinin 2018 yılında gaz akışıyla gerçekleşeceği, 2020'de yıllık 16 milyar metreküp olacak kapasitenin 2023'te 23 milyar, 2026 yılında ise 31 milyar metreküp seviyesine ulaşmasının hedeflendiği bilgisi verildi.

Tekno Vinç ve Tekno Asfalt, kongreye altın sponsor oldu

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği'nin (İMDER), 19-20 Eylül 2013 tarihleri arasında İstanbul Pendik Greenpark Otel'de düzenleyeceği 2013 Uluslararası İş Makinaları Kongresi Altın Sponsorluğu'nu, Tekno Vinç ve Tekno Asfalt üstlendi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın desteğiyle düzenlenen kongrede; İş Makinaları Sektöründe Teknolojik Gelişmeler ve Teknik Mevzuat, Yatırım Projeleri Işığında İş ve İnşaat Makinaları, Talep Projeksiyonu gibi pek çok konuya değinilmesi

planlanıyor. Tekno Vinç ve Tekno Asfalt'ın Altın Sponsorlar arasında yer aldığı 2013 Türkiye İş Makinaları Kongresi'nin temel hedefleri arasında 'Vizyon 2023 Stratejisi'ne sektörü hazırlamak bulunuyor.

Sektörlerinin lideri konumunda bulunan, müşterilerini her zaman en iyi ve en yeni teknolojiyle buluşturmayı kendisine amaç edinmiş olan Tekno Vinç ve Tekno Asfalt, Altın Sponsor olduğu 2013 Uluslararası İş Makinaları Kongresi katılımcılarına, iş makinaları sektörü ile ilgili bilgiler aktarmayı hedefliyor.





Kiralamada Kule Vinç Profesyonelleriyle Tanışın



*İzmir Adnan Menderes Havaalanı
TAV İnşaat'a Teşekkürlerimizle...*



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
Tel: +90 216 577 63 00 pbx Faks: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel: +90 312 446 27 50 pbx Faks: +90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr

POTAIN
by **Manitowoc**

STROS
İnşaat Aksamları ve Platformlar

Hidromek, Türkiye'nin 123. en büyük sanayi kuruluşu



İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) 2012 yılı 500 Büyük Sanayi Kuruluşu raporuna göre Hidromek, 2011'e kıyasla satışlarını yüzde 48 arttırarak kamu kuruluşlarının da dahil olduğu listede 123. sıraya yükseldi.

Rapora göre Hidromek; 2011 yılında 384,6 milyon TL olan cirosunu, 2012'de 570,2 milyon TL'ye taşıyarak önemli bir başarı elde etti.

2011'de özel firmalar arasında 191. ve kamu kuruluşları da dâhil olan listede 200. sırada olan Hidromek, sağladığı yüzde 48'lik bu ciro artışı ile bir önceki yıla göre özel firmalar arasında 76, kamu kuruluşları dâhil sıralamada ise 77 sıra yükselme sağladı.

ENR'nin listesinde 4 Türk firması yer aldı

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, yaptığı yazılı açıklamada, derginin "Uluslararası Dizayn Şirketleri 225-2013" listesini açıkladığını bildirdi. Listede bu yıl 4 Türk firmasının yer aldığını kaydeden Çağlayan, teknik müşavirlik hizmetlerinin her geçen gün başarısına başarı kattığını belirtti.

Sektörün önümüzdeki dönemde daha büyük başarılarla imza atacağına inandığını belirten Çağlayan; "Listede 4 Türk firmasının yer alması önemlidir. 225 firma sıralamasında 4 firmamızın yer alması müteahhitlik firmalarımız gibi teknik müşavirlik alanında da başarılarla imza atılacağına önemli bir göstergesidir" ifadesini kullandı.

"Sektör 2013 yılında yüzde 9,5 büyüdü"

2013 yılında sektörün uluslararası proje gelirlerinin geçen yıla göre yüzde 9,5 arttığını kaydeden Bakan Çağlayan, 225 firmanın toplam gelirinin 72 milyar dolara ulaştığını, sıralamada Avustralya, ABD, Hollanda ve İngiliz firmalarının ön sıralarda yer aldığını bildirdi.

Geçen yıl listede 185'inci sırada bulunan Atlas Grup firmasının bu sene 108'inci,



181'inci sıradaki Temelsu firmasının da 182'inci olduğunu kaydeden Çağlayan, bu yıl Structoris firmasının 136'ncı ve Tekfen firmasının da 220'nci sıradan listeye girdiğini açıkladı.

"Sektöre 2,5 milyon lira destek sağladık"

Teknik müşavirlik hizmetlerinin, "müteahhitlik sektörünün yükte hafif pahada ağır bir işi" olduğunun ve Ekonomi Bakanlığı olarak sektörün önemini bildiklerinin altını çizen Bakan Zafer Çağlayan; "2012 yılı Haziran ayında yayımladığımız 2012/3 sayılı tebliğ ile teknik müşavirlik firmalarımıza sağlanan teşviklere

erişimi kolaylaştırdık. Firmalarımıza yurt dışı ofis (kira-istihdam-danışmanlık), reklam-tanıtım-pazarlama, pazar araştırması, fuar katılım, seminer-konferans katılım, yurt dışı eğitim ve teknoloji alanlarında yüzde 50-70 destek sağlıyoruz. Ayrıca, sözleşme destekleri ve fizibilite etüdü-nazım planı destekleri ile firmalarımıza yurt dışında katıldığı ihalelerde 300 bin dolara kadar teşvik verebiliyoruz" diye konuştu.

Bakan Çağlayan, sözlerine şöyle devam etti: "ENR listesinde yer alan Temelsu firmamız sözleşme desteğinden faydalanan firmalarımızdan birisi konumunda. 2012 yılı Haziran ayında tebliğin ya-

ENR
Engineering News-Record

yımlanmasından bugüne sektöre yaklaşık 2,5 milyon lira destek sağladık. Teknik müşavirlik firmalarına destek için ayrılan bütçe, bu rakamı arttırmak için bize imkan sağlıyor. Firmalarımızın bu desteklerden daha fazla yararlanması ile uluslararası pazarlarda gücünü arttıracığına ve ENR listesinde daha fazla yer alacağına inanıyorum."

Bakan Çağlayan, sektörün gelecek dönemde daha büyük başarılarla imza atacağına inandığını belirterek, listeye giren firmaları tebrik etti.



ALTAN HİDROLİK

MÜHENDİSLİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

HİDROLİK SİSTEMLERLE TEKNOLOJİNİN BULUŞMA NOKTASI



VOSS



**ARGO
HYTOS**



UNIFLEX



manuli®
RUBBER INDUSTRIES



ALTAN/ZP
HİDROLİK BORULARI



**ARGO
HYTOS**



ALTAN
HİDROLİK HORTUMLARI

Merkez : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
İkitelli Şube : İkitelli OSB S.S Demirciler Sanayi Sitesi E2 Blok No:404 Başakşehir/İstanbul-Türkiye
İmes Şube : İmes Sanayi Sitesi C Blok 304 Sk. No:4 Y.Dudullu - Ümraniye/İstanbul-Türkiye
Orhanlı Şube : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
Filo Ekspres : 7/24 Gezici Servis

Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (212) 549 05 03 (pbx) - 549 05 98
Tel : +90 (216) 466 90 60 (pbx) - 466 90 59
Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (541) 593 33 00

Faks : +90 (216) 593 33 10
Faks : +90 (212) 549 05 21
Faks : +90 (216) 365 63 54
Faks : +90 (216) 593 33 10

www.altanhidrolik.com • www.altanhidrolik.com.tr

TIRSAN, yüzde 21 küçülen pazara rağmen ISO 500'deki yerini korudu

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) açıkladığı Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşu listesinde 1996'den bu yana yer alan TIRSAN, sektördeki küçülmeye rağmen sadece 6 sıra gerileyerek 178'inci sırada yer aldı.

TAİD (Ağır Ticari Araçlar Derneği) verilerine göre, treyler pazarının 2012 yılında, bir önceki yıla göre yüzde 21 oranında daralmasına rağmen TIRSAN, üretim adedini 6 bin 989'dan 7 bin 450'ye çıkararak yüzde 8'lik artış sağladı. Firmadan yapılan açıklamada bu başarının, sürdürülebilir büyüme hedefleri çerçevesinde, müşterilerinin ihtiyaçlarına odaklı olarak ve müşteri memnuniyetini arttırmayı gözeterek gerçekleştirildiği bilgisi verildi.



TIRSAN Treysler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu

2013 yılının ilk 6 aylık treyler pazarının 2011 yılının aynı dönemine göre yüzde 37 oranında küçüldüğü, TIRSAN'ın ise pazar payını 20 puan yükselterek yüzde

40 ile sektörde liderliğini sürdürdüğüne vurgu yapıldı.

TIRSAN Treysler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, konuya ilişkin yaptığı açıklamada; "TIRSAN, Türkiye pazarındaki sektör liderliğine paralel olarak Avrupa ve Rusya'da da önemli başarılarla imza atıyor. Tanker ve silobas segmentinde Avrupa'nın ilk üç markasından biri olan Kässbohrer markamızın yüzde 95,9 oranında marka bilinirliğine sahip olduğu açıklandı. Rusya pazarında lowbed segmentinde lider olduk. En çok bilinen marka olmak, tercih edilen ve satın alınan markalara sahip olmak TIRSAN'a müşterilerinin uzun vadeli sürdürülebilir başarıları için daha çok çalışma azmi veriyor" dedi.

Akçansa'nın ilk yarıyıl satış geliri 546,7 milyon TL oldu

Türkiye'nin lider yapı malzemeleri şirketlerinden Akçansa, 2013 yılı ilk yarıyıl finansal sonuçlarını kamuoyuna açıkladı.

30 Haziran 2013 itibarıyla şirketin cirosu 546,7 milyon TL oldu. Sürdürülen faaliyetlerden vergi öncesi kârı 77,8 milyon TL olurken, dönem kârı ise 63,9 milyon TL olarak gerçekleşti. Akçansa Genel Müdürü Hakan Gürdal, yılın ilk yarısında yüzde 16 büyüyen çimento sektörünün 3. Köprü, 3. Havaalanı, Kuzey Marmara Otoyolu gibi mega projelerin ve kentsel dönüşümün de desteğiyle aynı performansı sürdürmesini beklediklerini söyledi.

Özellikle 3. Köprü, 3. Havaalanı gibi mega projelerin çimento sektörünün büyümesine önemli katkı yapacağını dile getiren Gürdal, sözlerine şöyle devam etti: "3. Köprü inşaatındaki hazır beton işi ni Akçansa olarak üstlendik. Avrupa'nın en yüksek ikinci, Türkiye'nin ise en uzun beto-



Akçansa Genel Müdürü Hakan Gürdal

AKÇANSA

narme köprüsünde kullanılmak üzere 100+Beton adıyla özel beton ve çimento ürettik. Akçansa'nın teknik gücü yüksek Betonsa markasıyla teda-

rik edeceği 100+Beton ürünü, yüksek durabilitesi ve çevresel etkilere karşı dayanıklılığıyla öne çıkıyor. Her türlü fiziksel ve kimyasal etkiye dayanıklı ve

proje ömrü 120 yıl olan betonu yapabilme özelliği taşıyor. Tüm testlerde ispatlandığı şekilde geçirimsizlik özelliğine sahip bulunan beton, C50 dayanım sınıfında yer alıyor ve denizdeki klor iyonlarının yapıya geçmesiyle oluşan korozyonu engelliyor."



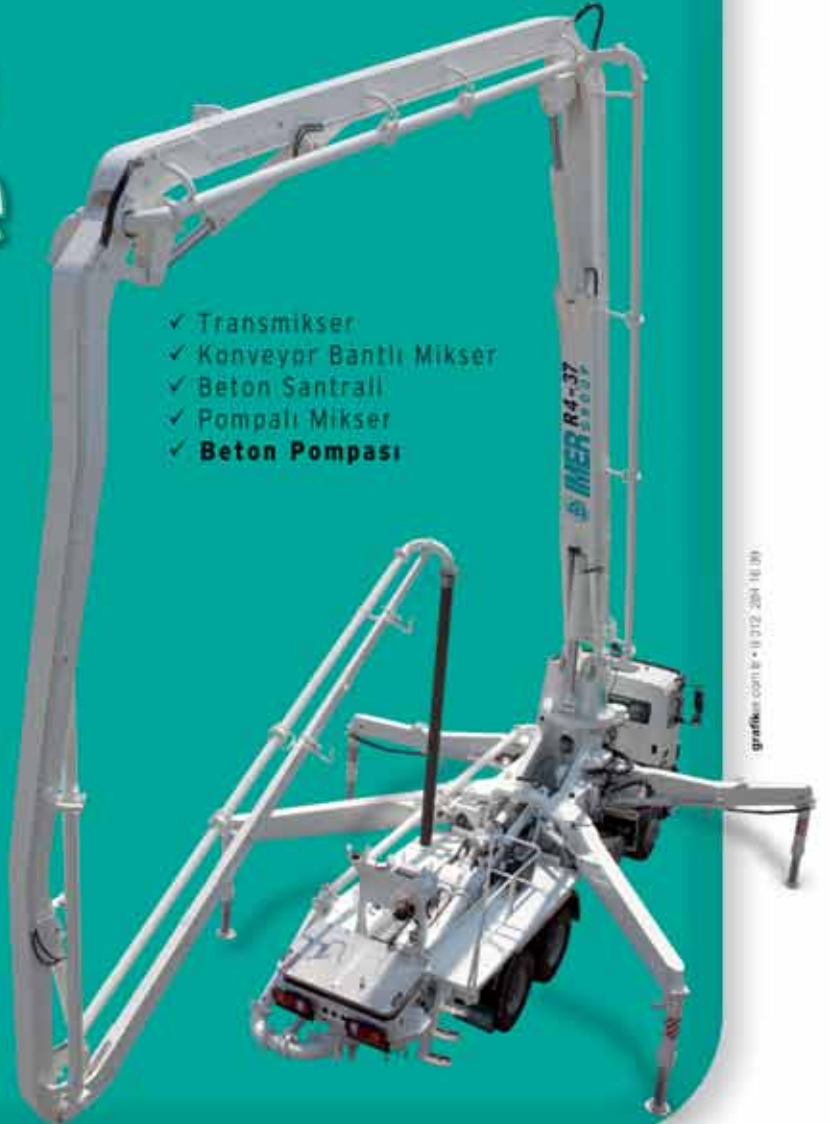
imer ailesi
büyümeye devam ediyor



Beton sektöründe dünya tercihi **Türkiye Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibarı ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmikser'de Avrupa'nın
en çok satan firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...

- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası



grafik: csm.tr • 0 312 204 16 00



İMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

Diyarbakır'a Türkiye'nin 6. büyük havalimanı yapılacak

Esenboğa'dan sonra Anadolu'nun en büyüğü olacak Diyarbakır Havalimanı Yeni Terminal Binası'nın temeli, düzenlenen törenle atıldı. 10 uçak kapasiteli apronu, 6 yolcu köprüsü ile yılda 5 milyon yolcuyu ağırlayacak ve 200 milyon TL değerinde olan projenin 2015 yılı başında bitirileceği açıklandı.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı DHMİ Genel Müdürlüğü tarafından yapılan ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin yurt dışına açılımını sağlayacak yeni havalimanının temel atma töreni, yoğun katılımı ile gerçekleşti.

Yüklenici firma YDA Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Arslan, yaptığı konuşmada terminal binası inşaatının 31 Aralık 2014 tarihinde tamamlanacağını söyledi. Devlet Hava Meydanları İşletmeleri Genel Müdürü Orhan Birdal ise havalimanının Türkiye'nin en çağdaş, en estetik ve donanımlı havalimanları arasında yer alacağını ve yıllık 5 milyon yolcu kapasiteli olacağını belirtti.



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, yeni terminal binasının Diyarbakır'ın çehresini değiştireceğini ifade etti. Bakan Yıldırım; *"Diyarbakır, Türkiye'nin en modern havalimanına kavuşuyor. 5 milyondan fazla yolcuya hizmet edecek. Büyüme-ye müsait. Apronu 10 uçak kapasiteli. Terminal binasının yapılacağı yer, daha önce atış alanıydı. Burayı temizlemek için, aylarca çaba sarf ettik. Atılan mer-mileri, topları temizledik. Yerine bu gü-*



zel apronu yapıp, yanına da modern terminal binamızı yerleştireceğiz" şeklinde konuştu.

Liebherr Makine, Fatsa'da iftar yemeği düzenledi

Liebherr Makine'nin Karadeniz Bölge Temsilciliği tarafından Fatsa'da organize edilen iftar yemeğine; Liebherr Türkiye Makine Bölüm Başkanı Uluhan Oytun, Liebherr Karadeniz Bölge Satış Sorumlusu Temel Dülber, Fatsa Belediye Başkan Yardımcısı Bülent Yüce-tepe, Liebherr Fatsa Makine Satış Temsilcisi Hacı Bıçakçı, Fatsa Esnaf Kredi ve Kefalet Kooperatifi Başkanı Ayhan Baş, MHP Fatsa İlçe Başkanı Şakir Cemal Uygun, Fatsa Büyük Sanayi Sitesi Kooperatifi Başkanı Serdar Salman, çok sayıda iş adamı ve Liebherr kullanıcıları katıldı.

İftar yemeği sonrasında bir konuşma yapan Liebherr Fatsa Temsilcisi Bıçakçı; *"Bu güzel davetimize iştirak ettiğiniz için hepimize teşekkür ederim. Bu yıl ilk defa düzenlediğimiz iftar yemeğimizi inşallah her yıl yaparak geleneksel hale getireceğiz. Tabi her zaman dileğimiz böyle güzel ve mutlu günlerimizde birlik ve beraberliğimiz hiç bozulmaz ve süreklilik kazanır"* dedi.



Liebherr Türkiye Makine Bölüm Başkanı Uluhan Oytun ise yaptığı konuşmada, *"Fatsa'da ve sizlerle bir arada olmak çok güzel ve onur veriyor. Liebherr markasının Karadeniz Bölgesi'ndeki hızlı yükselişi bizi gururlandırıyor. Bunun en büyük sebepleri; makinalarımızın az yakıtla çok iş yapabilmesi ve satış sonrası hizmetlerimizin iyi ol-*

masıdır. Liebherr Türkiye olarak biz de bunun alt yapısını en iyi şekilde hazırlamaya çalışıyoruz. Tabi bugün burada düzenlenen iftar yemeğimize katılımınızdan dolayı Sayın Belediye Başkanımıza, STK Başkanlarına ve iş adamlarımıza çok teşekkür ediyorum. Rahmetli Mesut Bıçakçı'yı rahmetle yâd ediyorum" ifadelerini kullandı.



9 SERİSİ



Ekmeğini Taştan Çıkaranlar, Gücünü Kimden Alır?

Tabii ki yeni Hyundai 9 serisi iş makinalarından. Yeni Hyundai 9 serisi, motor teknolojisinden gelişmiş hidrolik sistemine, kabin yapısından elektronik tasarımına her özelliğiyle operatörler ve makina sahiplerinin ihtiyaçlarına göre üretildi. Aradığınız maksimum performans ve güç, Hyundai tecrübesiyle elinizin altında.

- 2 Yıl/3000 Saat Garanti
- 7" LCD Ekran
- Hi-Mate / Uzaktan Takip Sistemi (Opsiyonel)
- Operatör Odaklı Tasarım
- Geri Görüş Kamerası
- Isıtmalı Koltuk

(Bazı teknik özellikler modele göre farklılık gösterebilir.)

HMF



HYUNDAI

HEAVY INDUSTRIES CO.,LTD.

20. YIL

NOW, WE ARE MOVING THE EARTH...

Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
Tel: +90 216 365 58 91 (pbx)
Fax: +90 216 365 60 40

www.ommuhendislik.com.tr



om
mühendislik



2013'ün ikinci çeyrek bilanço raporları açıklandı

Madencilikteki zayıflama
Hitachi'nin bilançolarına yansdı

HITACHI

Endonezya ve Avustralya'daki kömür madenleri başta olmak üzere talepteki ve fiyatlardaki düşüşün etkisiyle zayıflayan küresel madencilik faaliyetleri, Hitachi'nin 2. çeyrek bilançosunu olumsuz etkiledi.

Hitachi'den yapılan açıklamaya göre; firmanın yılın ikinci çeyreğindeki küresel satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 7 oranında azalarak 1,9 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Japonya, Kuzey Amerika ve Çin'deki toparlanmaya rağmen Avrupa ve Hindistan pazarlarında yaşanan daralmanın da toplam satışları olumsuz etkilediği belirtiliyor.

Bu şartlar altında yılın kalan dönemi için hedeflerini değiştirmeyen firmanın; ticari verimliliği geliştirmek amacıyla daha etkin stok yönetimi ve maliyet azaltıcı faaliyetlere yöneleceği ifade ediliyor.

Küresel HITACHI Satışları (Nisan-Mayıs-Haziran ayları)

(USD - Amerikan Doları)	2013	2012	Değişim
Kuzey ve Güney Amerika	239,546,677	325,360,094	-26.4%
Avrupa	180,931,905	171,667,782	5.4%
Rusya, CIS, Orta Doğu, Afrika	169,282,654	169,118,869	0.1%
Asya, Okyanusya	560,208,172	710,379,094	-21.1%
Çin	328,093,267	243,201,143	34.9%
Japonya	431,646,712	433,929,474	-0.5%
	1,909,709,386	2,053,656,455	-7.0%

Terex, artan yükseltme platformu satışları ile teselli buldu

Genie, Powerscreen ve Demag gibi markaları da bünyesinde bulunduran Terex, yükseltme platformlarındaki satışlarını yüzde 17 arttırmasına rağmen toplamda yüzde 5'lik bir kayıp yaşadı.

2013 yılı ikinci çeyrek rakamlarını açıklayan firmanın cirosu, bir önceki senenin aynı dönemine göre yüzde 5 oranında azalarak 1,9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yükseltme platformları ve vinç satışlarını arttıran firma; inşaat makinaları, malzeme işleme, malzeme elleçleme ve liman çözümleri satışlarında ise kayıplar yaşadı.

Küresel talepteki güçlenmeyle birlikte

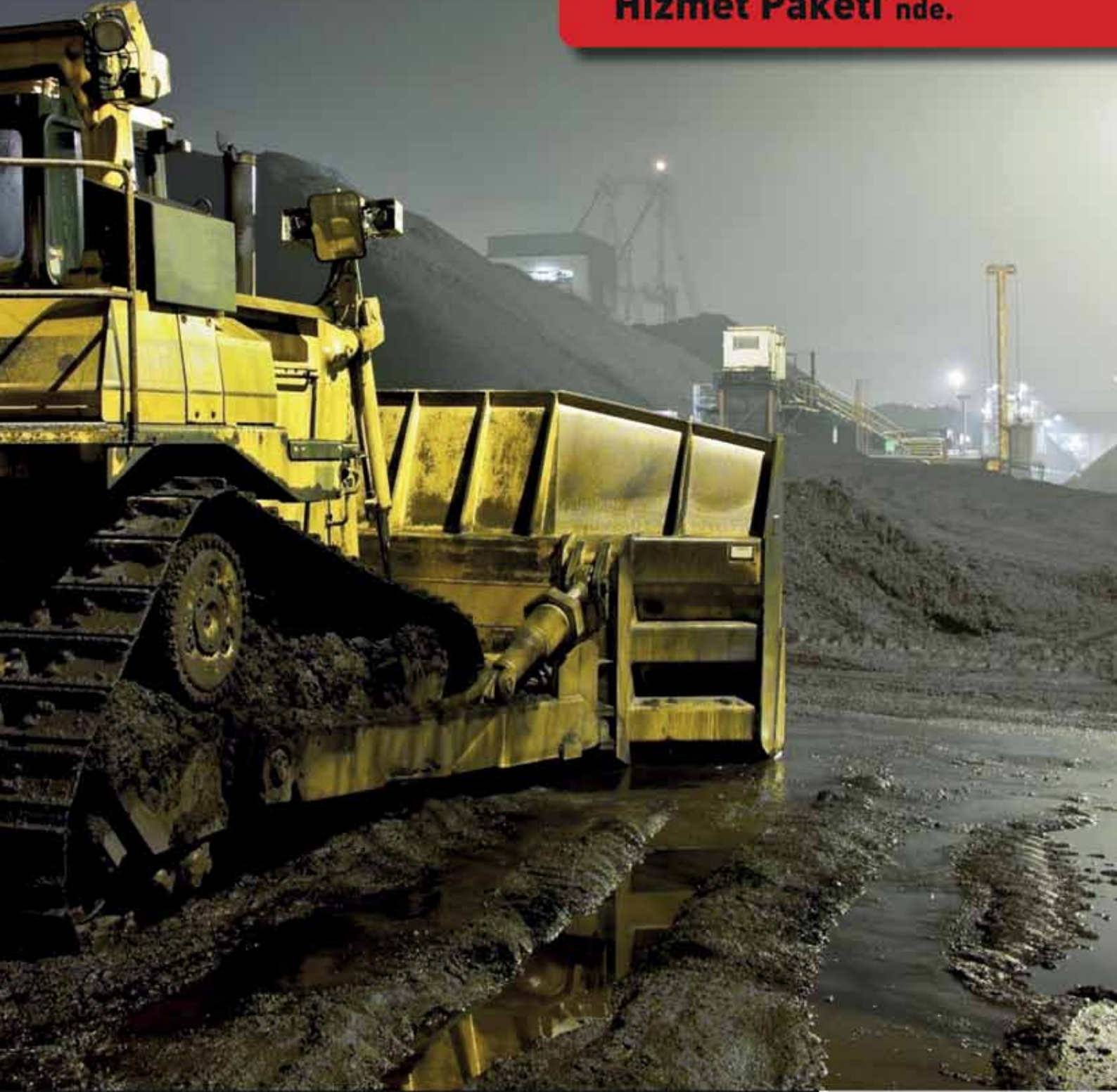


TEREX®

yüzleri güldüren yükseltme platformları satışlarını yüzde 17 arttıran Terex, ikinci çeyrekte bu alanda 607 milyon dolarlık ciro sağladı. Beklenenden daha zayıf bir dönem yaşandığı belirtilen vinç pazarında, artan paletli vinç satışlarıyla birlikte yüzde 3'lük bir artış sağlayan firmanın bu alandaki cirosu 521 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Oldukça zayıfladığı vurgulanan iş ve inşaat makinaları pazarında yüzde 30'luk satış kaybı yaşayan Terex'in cirosu 275 milyon dolarda kaldı. Yıl geneli için hedeflerini revize eden firma, daha önce 7,9 ila 8,3 milyar dolar olarak açıkladığı ciro hedefini, 7,5 ila 7,7 milyar dolar mertebesine çekti.

**İnşaatın tüm yükü araçlarınızın
üstünde, araçlarınıza tam destek
Petrol Ofisi 360 Derece
Hizmet Paketi'nde.**



İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi'yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: [0212] 329 19 19 madeniyag@poas.com.tr



CNH'in keyfini, daralan iş makinası pazarı kaçırdı

Kısa bir süre önce tamamen FIAT Grup bünyesine geçen; tarım ve iş makineleri alanında dünyanın önde gelen üreticileri arasında yer alan CNH, küresel satışlarını arttırdı.

Yılın ikinci çeyreğinde küresel satışlarının yüzde 9 oranın-



da arttıran firma, 5,5 milyar dolarlık bir ciroya ulaştı. Ancak ciro içerisindeki iş makina-

ları payı azaldı. CNH'in bu dönemdeki iş makinası satışları geçen yılın aynı dönemi-

ne kıyasla yüzde 6 oranında azalarak 939 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Yıl geneli için yapılan tahminlere göre ise küresel makina pazarında bir artış beklenmiyor. Pazar, ya aynı kalacak ya da yüzde 5'e kadar daralacak.

Caterpillar, pazardaki yavaşlamayı güçlü finansal yapısıyla yönetiyor

İş makineleri sektörünün küresel lideri Caterpillar, 2013 yılının ikinci üç aylık dönemi faaliyetlerine ilişkin finansal rakamlarını açıkladı.

Firmanın bu dönem için açıklamış olduğu 14,6 milyar dolarlık ciro rakamı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla (17,4 milyar dolar) yüzde 16'lık bir azalmayı ifade ediyor. Caterpillar, yıl geneli için daha önce açıklanan 57 - 61 milyar dolar bandındaki ciro hedefini de 56 - 58 milyar dolar olarak revize etti. Çeşitli zorluklarla mücadele ettikleri bu dönemde; bayi stoklarındaki azalmanın ve madencilik sektöründeki zayıflamanın



satışların azalmasında etkili olduğunu belirten Caterpillar Başkan ve CEO'su Doug Oberhelman, maliyet azaltma yönündeki çalışmalarının devam edeceğini kaydetti.

Doug Oberhelman, yılın kalan dönemi için beklentilerini ise şöyle ifade etti: "İlk altı ayda operasyonel açıdan çok iyi bir iş çıkardık. Maliyetlerimizi düşürmek

ve bayilerimizi güçlendirmek için etkili önlemler aldık. Yine bu dönemde, Caterpillar makinelerine olan nihai kullanıcı talebi de pazar ortalamalarını geride bıraktı. Küçülen pazara rağmen Çin'deki iş hacmimizi arttırdık. Bilançomuzu güçlendirdik ve nakit akışımızı önemli ölçüde geliştirdik. Yılın ikinci yarısında da bu rakamları geliştirmeye hazır olduğumuza inanıyorum."

Komatsu, 2013 hedeflerini değiştirmede



Komatsu, özellikle Japonya ve Orta Doğu'da artan satışlarına rağmen Endonezya ve Latin Amerika başta olmak üzere

azalan küresel madencilik faaliyetlerinin etkisiyle hafif bir satış kaybı yaşadı.

2013'ün Nisan, Mayıs ve Haziran aylarını kapsayan dönemde dünya genelindeki satışları yüzde 3,1 oranında azalan firma; 4,65 milyar dolarlık bir ciro elde etti. Komatsu, 2013 için daha önce açıkladığı satış hedeflerinde ise herhangi bir değişikliğe gitmedi.

Manitowoc, vinç satışlarını yüzde 7,6 arttırdı

Vinç sektörünün önemli oyuncularından Manitowoc, 2013'ün ikinci üç aylık dönemde satışlarını yüzde 7,6 oranında arttırdığını açıkladı.

Özellikle Amerika'daki operasyonlardan kaynaklandığı belirtilen artış neticesinde, firmanın bu dönemdeki vinç satış cirosu 656,9 milyon dolara ulaştı.



AMMANN

AVX

ASFALT SİLİNDİRİ

7-13 TON ARASI

4 FARKLI MODEL

SEÇENEĞİ

YÜKSEK

SIKIŞTIRMA

GÜCÜ



'Güvenilir İş Ortağınız'

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr

ÇUKUROVA

Wacker Neuson, yılın ilk yarısını olumlu tamamladı

2013'ün ikinci üç aylık döneminde, tüm ürün gruplarında yüksek bir büyüme sağlayan Wacker Neuson, karlılığını da arttırdı.



WACKER NEUSON

Wacker Neuson, zorlu ve değişken küresel ekonomik koşullara rağmen bu dönemdeki satışlarını geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 15,8 oranında artırarak 329 milyon Euro'luk ciroya ulaştı. Yılın ilk çeyreğindeki düşük satış rakamlarını böylece elimine eden firma, 2013 geneli için daha önce açıklamış olduğu satış hedefini değiştirmeyerek 1,2 milyar Euro olarak teyit etti. Firmanın 2012'deki ciro-su 1,09 milyar Euro olarak gerçekleşmişti.

Ticari iş kollarına göre yapılan değerlendirilmede; yüzde 19,2'lik yüksek bir artış oranıyla 145,7 milyon Euro'luk satış hacmine ulaşan kompakt ekipmanlar önemli bir paya sahip bulunuyor. Hafif ekipman satışları yüzde 12,2 artışla 120,6 milyon Euro, servis satışları ise yüzde 14,2 artışla 66,9 milyon Euro olarak gerçekleşti.

2013'ün kalan döneminde de hedeflerine ulaşmak için çok çalışacaklarını belirten Wacker Neuson CEO'su Cem Peksağlam; "Başarımızdaki en önemli etken; her an değişen pazar koşullarına hızla uyum sağlamamız ve küresel büyüme - çeşitlendirme stratejimize olan bağlılığımızdır" dedi.

Volvo CE, daralan pazara rağmen faaliyet kârını arttırdı



Madencilik sektörü başta olmak üzere küresel anlamda azalan iş makinası satışları, Volvo'nun yeni açıklanan 2013 yılı ikinci çeyrek finansal rakamlarına da yansdı.

Firmadan yapılan açıklamaya göre, 2013 yılının Nisan, Mayıs ve Haziran

aylarını kapsayan küresel makina satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 19 oranında azaldı. Etkin bir maliyet ve stok yönetim programı uygulayan firma, satışlardaki azalmaya rağmen bu dönemdeki faaliyet kârını iki katından fazla arttırmayı başardı.

Dönem sonu itibarı ile yeni siparişler anlamında geçen seneki rakamlara ulaşılması, Çin pazarındaki toparlanma ve SDLG markası ile Kuzey Amerika pazarına girilmesi ise firma açısından geleceğe yönelik pozitif göstergeler olarak belirtiliyor. Volvo CE (Volvo İş Makinaları),

2007 yılında bünyesine kattığı SDLG markası ile bir yandan Çin'deki pazar payını arttırırken, bir yandan da küresel anlamda hayata geçirdiği 'çift marka' stratejisi ile daha çeşitli müşteri segmentlerine hitap etmeyi amaçlıyor.

2013 yılının ikinci yarısı itibarıyla Kuzey Amerika'yı SDLG markası ile tanıştıran Volvo CE, öncelikli olarak 11 tonluk LG958 ve 17 tonluk LG959 model lastikli yükleyicilerini pazara sunacak.

Yüksek kalite değeri taşıyan SDLG ürünlerini Kuzey Amerika pazarına sunmaktan

memnuniyet duyduklarını belirten Volvo CE Başkan ve CEO'su Pat Olney, konu ile ilgili olarak yaptığı açıklamada; "Bu dayanıklı ve güvenilir ürünlere önemli bir talep olacağına inanıyoruz. Tüm Volvo Group'un gücünü arkasına alan SDLG, pazarın bu segmentindeki müşteriler ile uzun süreli iş birlikleri kurmamız açısından çok iyi bir konumda bulunuyor" dedi.

Volvo CE tarafından 2013 yılı geneli için yapılan adetsel bazı tahminlere göre Avrupa pazarı yüzde 5 ila 15 bandında daralmaya devam ederken, diğer pazarlar geçen seneye paralel seyredecek.

BÖLGELERE GÖRE NET SATIŞLAR

(USD - Amerikan Doları)

İkinci 3 aylık dönem

2013

2012

İlk altı aylık dönem

2013

2012

	2013	2012	2013	2012
Avrupa	711,202,680	773,126,760	1,247,107,840	1,363,716,120
Kuzey Amerika	361,839,960	624,170,080	664,528,560	1,135,274,800
Güney Amerika	140,176,400	169,906,120	255,552,360	322,867,840
Asya	1,079,666,360	1,266,670,920	1,895,924,320	2,645,174,880
Diğer pazarlar	174,681,360	203,024,720	273,883,120	342,430,920
Toplam	2,467,566,760	3,036,898,600	4,336,842,160	5,809,464,560

Yeniyi yaratan Doosan Ailesi...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr



GAP İnşaat, Türkmenistan'ın en büyük liman projesini üstlendi

Çalık Holding bünyesindeki GAP İnşaat, Türkmenistan'da 'Türkmenbaşy Uluslararası Deniz Limanları' projesini inşa edecek.

Türkmenistan'ın Hazar Denizi kıyısındaki Avaza Bölgesi'nde inşa edilecek liman, bölgenin Asya ve Avrupa arasında bir lojistik merkezi olmasını sağlayacak. Kars-Tiflis-Bakü Demiryolu Hattı'nın da projeye entegre edilmesiyle, Avrupa'dan Orta Asya'ya yapılacak taşımacılık hizmetleri bu limandan geçecek. Türkiye ve Türkmenistan da bu hat üzerinde stratejik transit ülkeler olarak yer alacak.

Düzenlenen törenle temeli atılan projenin toplam saha oturum alanı 1 milyon 209 bin 400 metrekare olacak. Proje; feribot ve yolcu terminali, konteyner terminali, genel kargo limanı, dökme yük limanı, gemi yapım ve onarım tersanesi yapımı ile Ro-Ro ve polipropilen terminallerinin de genişletilmesini kapsıyor.

4 yılda tamamlanacak

Toplam 5 milyon 197 bin metreküplük



deniz dolgu alanına sahip projede 133 bin 830 metrekarelik kapalı alan bulunuyor. Toplam rıhtım uzunluğu 3 bin 607 metre, çevre yolları uzunluğu 2 bin 200 metre ve tren hatları ise 5 bin 300 metre uzunluğunda olacak proje, 4 yılda tamamlanacak ve bin 350 kişiye iş imkanı sağlayacak.

Yeşil Liman standartlarına uygun olarak



planlanan projede, Hazar Denizi'ndeki deniz canlılarının ve ekolojinin korunması için de her terminalde biyolojik arıtma tesisleri bulunacak. Proje kapsamında ayrıca kurulacak tersane ile Türkmenistan, Hazar'daki gemilerini kendisi üretecek.

Kässbohrer'den Scharrer & Andresen'e uzaktan kumandalı zift tankeri

Dünya'nın önde gelen lojistik firmalarından olan Hoyer Grup şirketlerinden Scharrer & Andresen'e uzaktan kumandalı Kässbohrer zift tankeri teslimatı gerçekleştirildi. Total Bitumen'in Almanya Brunsbüttel'deki genel merkezinde gerçekleştirilen teslimat törenine; TIRSAN İş Geliştirmeden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi İffet Türken ve Satış Müdürü Mehmet Önen katıldı.

Total Bitumen'in operasyonel hedefleri doğrultusunda, Kässbohrer Ar-Ge ekibi tarafından geliştirilen uzaktan kumanda ile boşaltım yapabilme özelliğine sahip olan Kässbohrer Zift Tankeri, bu özelliği sayesinde manuel operasyon adımlarını ortadan kaldırarak güvenli ve hızlı boşaltım imkanı sağlıyor. Ayrıca, paslanmaz çelik malzemeden üretilen menhol havuz kapağı sayesinde her türlü hava koşulunda yapılabilecek zift taşımacılığında sabit



sıcaklık garantisinin yanında alüminyum merdiveni ve katlanır korkuluğu ile hız-

lı ve güvenli yükleme/boşaltma avantajı sunuyor.

Thwaites

Mini Damperler

Dünya Mini Damper Satış Lideri Kale Güvencesiyle Türkiye'de!



KALE

Türkiye Distribütörü: Kale Makina Pazarlama A.Ş.
Adres: İAYOSB 3. Sokak No. 11 TR-34953 Tuzla, İstanbul
Telefon +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

www.kalemakina.com.tr

Ordu-Giresun Havaalanı'na ilk uçuşlar Aralık'ta yapılacak

Giresun Valisi Dursun Ali Şahin, Avrupa'nın tek, dünyanın ise deniz üzerine yapılan 4. havaalanı durumundaki Ordu-Giresun Havaalanı inşaatının yüzde 35-40'lık bölümünün tamamlanarak asfaltlamaya geçildiğini ve mendireğin tamamlanmasıyla Aralık ayında uçak iniş-kalkışları için hazır hale geleceğini belirtti.

Temeli 2011 yılı Temmuz ayında atılan havaalanının tamamı için yaklaşık 30 milyon taşın dökülmesi gerektiğine dikkat çeken Vali Şahin, 18 milyon tonluk doldurma işinin ise havaalanı çalışırken yapılacağını söyledi. Havaalanının Temmuz 2014'te ise tamamen bitirileceği vurgulandı.

Ordu'nun Gülyalı ilçesinde yapımı gerçekleştirilen; Ordu'ya 19, Giresun'a ise 25 kilometre uzaklıktaki havaalanı projesi, deniz doldurularak inşa ediliyor. 3 bin metre pist uzunluğu, 7 bin 435 metrelik mendirek, 28 bin 800 metrekairelik apron ve 6



bin metrekaire taksirut alanına sahip yapı için yaklaşık 1 milyon 770 bin metrekaire alanın doldurulması öngörülmüyor.

Türkiye'nin deniz üzerine kurulacak ilk havaalanı olma niteliğini taşıyan Ordu-Giresun Havaalanı, Cengiz İnşaat ve İÇTAŞ ortaklığıyla hayata geçiriliyor.

Reyhanlı Barajı, 2015'te faaliyete geçecek



380 milyon metreküp su rezervi kapasitesi ve yaklaşık 9 bin 271 metrelik gövde uzunluğuyla Türkiye'nin en büyük dolgu tipi gövdesine sahip olacak Reyhanlı Barajı'nda inşaat devam ediyor. Baraj gövdesinin 128 milyon liraya mal olacağı belirtiliyor.

Adalet Bakanı Sadullah Ergin, yapımı devam eden Reyhanlı Barajı'nda incelemelerde bulundu. Barajın, Hatay ve Türkiye için son derece önemli bir proje olduğunu belirten Ergin, tamamlandığında 600 bin dekar tarım arazisinin sulanabileceğini söyledi.

Yıllar öncesinden sulama üzerine yapılmış birtakım projeksiyonlar ve planlar olduğunu anımsatan Ergin; "Hatay'ın bu problemini çözme noktasında ilk defa Karaçay Barajı'nı ihale ettik ve inşaatı başladı" diye konuştu.

Ergin, baraj tesisinin yaklaşık yüzde 35'lik kısmının tamamlandığını hatırlattı. Açılışı ise 15 Mayıs 2015 tarihinde, saat 15.15'te yapmayı hedeflediklerini söyledi.

Reyhanlı Barajı karakteristikleri:

Gövde

Gövde Tipi: Zonlu toprak dolgu
Gövde Hacmi: 16,300 hm³
Kret Kotu: 118,00 m
Kret Uzunluğu: 9,271 m
Gövde Yüksekliği (Talvegden): 25,20 m
Gövde Yüksekliği (Temelden): 28,20 m

Dolusavak

Yeri: Afrin Çayı üzerinde
(Davutlar Regülatörü)
Tipi: Karşıdan alıslı, kapaklı
Deşarj Kapasitesi: 3,270 m³/s

Sanko Makina ailesi, iftar yemeğinde bir araya geldi



Sanko Makina tarafından her yıl düzenlenen geleneksel iftar yemeği, bu yıl yine üst düzey yöneticilerin de katılımıyla, 31 Temmuz 2013 tarihinde, İstanbul Ataşehir'deki Develi Restoran'da gerçekleştirildi.

Sanko Holding İş ve Ziraat Makinaları Grup Başkanı Sami Konukoğlu, Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Sanko Makina Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Atabay, Sanko Makina Genel Müdürü Orhan Aydoğan ve İM-DER Genel Sekreteri Faruk Aksoy'un da katıldığı iftarda bir konuşma yapan Sami Konukoğlu, oldukça genç ve dinamik bir personel yapısına sahip olduklarını ve bunun da gelecekle ilgili hedeflerinde kendilerine büyük avantaj sağlayacağını kaydetti.

Şirket çalışanlarından onuncu ve beşinci yılını dolduranların ödüllendirildiği bölümde ise en büyük alkışı, şirketteki on beşinci yılını dolduran Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut aldı.



MICHELIN

Michelin iş makinesi lastikleri üretim verimliliği sağlıyor

Michelin, mobil vinçleri son teknoloji lastikler ile donatmak için yeni nesil X Crane + lastiğini, belden kırmalı kaya kamyonlarda E3 uygulamalara uygun yeni nesil XADN+ ve E4 uygulamalarında ise X SUPER TERRAIN+ lastiklerini sunuyor.

Hayatınızı kolaylaştıran Michelin uygulamaları

Michelin yılların bilgi birikimini, kullanıcılarının hayatını kolaylaştırmak için ürünlerine yansıtıyor. Michelin, bu kapsamda müşterileri için farklı uygulamaları da hayata geçiriyor. Bunlar arasında en çok dikkat çekenler ise “Michelin Earthmover Professionals”, “Yeni kullanıcı dostu internet sayfası” ile “Yeni kullanım ve bakım kitabı” oluyor.

Michelin Earthmover Professionals:

Michelin, batı Avrupa ülkele-



Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Michelin, iş makineleri lastikleri grubunda da ileri teknoloji ürünleri ile iddialı.

rinde ve Türkiye’de Michelin Earthmover Professionals programını lanse etti. Bu programa üye bayiler, Michelin’in koymuş olduğu güvenlik ve çevreye

saygı kurallarına uygun standartlarda kullanıcılarının sahasında kaliteli ve profesyonel bir çalışmayı garanti ediyor.

Yeni kullanıcı dostu internet sayfası:

www.michelinearthmover.com internet sayfası Türkçe dil seçeneğiyle de hizmet veriyor. İçinde saha çalışma şartlarına uygun “lastik bulucu” ve “bayi bulucu” uygulamaları bulunuyor. Bu seçenekler sayesinde kullanıcıların her türlü sorusuna yanıt verebiliyor.

Yeni kullanım ve bakım kitabı:

“Yeni kullanım ve bakım kitabı”, Michelin’in yıllar süren birikimi topladığı bir bilgi kaynağı olarak dikkat çekiyor. Kitap, 4 dilde yayınlanan, iş makinesi lastikleri kullanımı, değişik uygulamaları ve bakımı ile ilgili bir bilgi ansiklopedisi. Lastiklerin kullanım ömrü ve alanlardaki üretim verimliliğinin artırılması için gerekli olan tüm bilgiler bu kitapta bulunabiliyor.

Advertorial

3. Büyük Kentsel Dönüşüm Hamlesi başladı

46 ilde aynı anda başlatılan ve 87 bin 628 konutun dönüşümünü içeren 3. Büyük Kentsel Dönüşüm Hamlesi için Bursa Yıldırım'da tören düzenlendi.

Törene katılan Başbakan Recep Tayyip Erdoğan yaptığı konuşmada 17 Ağustos 1999'da meydana gelen Marmara depreminin 14'üncü yılında, Türkiye için "Kentsel Dönüşüm-Değişim Projesi"nin üçüncü adımını gerçekleştirdiklerini söyledi. Proje çerçevesinde 46 ilde 100 bine yakın konutun yıkılacağını bildiren Erdoğan; "Bu yıkımla 3 yıl içinde yenilerini alt ve üst yapılarıyla inşa etmek suretiyle şehirlerimizdeki değişim ve dönüşümü halkımızla birlikte yapacak, mo-



dern şehirleşmenin adımlarını atacağız" diye konuştu.

Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, Kentsel Dönüşüm Projesi'nin aslında riskli binaların dönüştürülmesiyle Türk insanının canını korumaya dönük bir proje olduğuna dikkati çekti. Proje-

nin enerji tasarrufuna yönelik olduğuna işaret eden Bakan Bayraktar; "Kentsel Dönüşüm sadece eskiyen, kaçak, salaş ve afet riski taşıyan evleri yenilemek değil, gelişen ve değişen dünyanın gerektirdiği konfora sahip evleri üretmektir. Bu doğrultuda tüm Türkiye'yi afet riski taşıyan binalardan kurtarmak

ana hedefimizdir. Kentsel Dönüşüm kaçınılmazdır, aynı zamanda uzun soluklu ve zor bir süreçtir" ifadelerini kullandı. İktidar-muhalefet ayrımı yapmadıklarını bildiren Bakan Bayraktar, Kentsel Dönüşüm için kendilerine müracaat eden tüm belediyelere yardımcı olduklarını ifade etti.

Fikirtepe'ye ofis kurulacak

Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, Kadıköy Fikirtepe'deki faaliyetler hakkında yaptığı açıklamada, bölgedeki gecekondu ve salaş yapıları dönüştürmek için süreci hızlandırdıklarını, amaçlarının hak sahiplerini bir an önce konforlu yaşam alanlarına kavuşturmak olduğunu söyledi. Planlama ile ilgili değişikliğe gittiklerini anlatan Bakan Bayraktar, yeşil alan ve yolları genişlettiklerini, bu sayede hem İstanbul'a hem de Fikirtepe'ye uy-

gun bir imar planı yaptıklarını kaydetti. Bundan sonraki planların ve avam projelerin kentsel tasarım tarzında olacağına dikkati çeken Bayraktar; "Hak sahipleri, kentsel tasarımlarını yaptığı projeleri getirdiği takdirde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Kadıköy Belediyesi olarak üçlü konsorsiyum halinde ruhsatlarını vereceğiz. Yerde de ofis kuracağız. O ofiste insanların ruhsatlarını vermek suretiyle süreci başlatacağız" diye konuştu.



THBB, atıkları geri dönüştürecek

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), hazırladığı 'Kentsel Dönüşüm Projeleri Kapsamında Oluşan İnşaat ve Yıkıntı Atıklarının Hazır Beton Sektöründe Yeniden Kullanım Potansiyelinin Araştırılması Ar-Ge Projesi' ile Kentsel Dönüşüm'e en büyük katkıyı sağlayacak. İstanbul'da çevresel sürdürülebilirliğin artırılması ve do-



ğal kaynakların korunmasını sağlamak amacıyla hayata geçirilen ve İstanbul Kalkınma Ajansı tarafından da destek-

lenen proje, binaların yıkımı sonucu ortaya çıkacak atıkların hazır beton üretiminde ham madde olarak yeniden kullanımının teşvik edilmesine odaklanıyor. THBB Başkanı Yavuz Işık, çevreye duyarlı üretim için hazır beton tesislerinde özel uygulamalar gerçekleştirdiklerini, Kentsel Dönüşüm atıklarının geri dönüşümü üzerindeki çalışmalarına İstanbul'un 4 farklı bölgesinde bulunan yıkılmış

binalardan aldıkları numuneler ile başladıklarını aktardı. Eski yapılarda kullanılan malzemelerin kalitede düşük olduğunu, bu nedenle beton üretimi için malzeme seçiminde özenli olmanın gerekliliği üzerinde duran Başkan Işık, geri kazanılmış agregaların kullanım kriterleri ve betonda kullanıma uygunluğunu analiz ederek sektör temsilcilerine aktardıklarını anlattı.

“Bu ülkenin gücü her şeye yeter”



CEYLIFT®

f.o.r.k.l.i.f.t.s

Ceylan Grup bünyesindeki Ceytech Makine tarafından üretilen Ceylift Forklift, iş dünyasının yükünü hafifletiyor. Uzun soluklu AR-GE çalışmaları sonucunda geliştirilen Ceylift Forklift'ler; kaldırma performansı, mükemmel manevra kabiliyeti, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, ergonomik ve konforlu yapısıyla hem verim hem ekonomi sağlıyor.

“Bu toprakların forklifti”



Ceylan Group

www.ceylift.com

Fabrika

Hacı Sabancı Organize Sanayi
Bölgesi Celal Bayar Blv. No: 8
Sarıçam/Adana
Tel: 0322 394 39 00
Faks: 0322 394 39 03

Merkez Ofis

CEYLAN OTOMOTİV/GAZİANTEP
3.Organize Sanayi Bölgesi 88319
Nolu Cad.No:12
Şehitkamil-GAZİANTEP
Tel: 0342 337 88 20
Fax: 0342 337 88 30
GSM: 0533 746 32 73

Adana Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Adana Mersin Karayolu Üzeri
20.Km TARSUS-MERSİN
Tel: 0 324 651 03 30 - 37
Fax: 0 324 651 03 40 - 39

Diyarbakır Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Şanlıurfa Karayolu Üzeri
3.Sanayi Sitesi O Blok
No:1-2 DİYARBAKIR
Tel: 0412 255 08 61-62-63
Fax: 0412 255 08 67

Kayseri Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Organize San. Böl. 6.Cad.
No:36 KAYSERİ
Tel: 0 352 321 24 16-17-18
Fax: 0 352 321 39 38

Kartal'da Tüm Emek İş Sitesi, patlatma yöntemiyle yıkıldı

Kartal Belediye Başkanı Op. Dr. Altınok Öz'ün girişim ve çabaları ile süren çalışmalar sonunda Tüm Emek İş Sitesi'nde sona gelindi. Kartal'da vatandaşların haklarını koruyarak yenileşme sürecinde yapılacak çalışmalara destek veren Başkan Öz'ün katkıları ile gerçekleşen dönüşüm sürecinde Tüm Emek İş Sitesi'nin kontrollü patlatma sonucu yıkımı gerçekleşti. Kartal'da 'yerinde dönüşüm, yerinde çözüm' ilkesiyle yola çıkan ve Kartal halkının ikamet ettikleri yerde yaşamlarını sürmesini hedefleyerek Yerinde Dönüşüm Projesi'ni hayata geçiren Kartal Belediye Başkanı Öz'ün rüyası, Marmara Depremi'nin 14. yılında Kartal'da gerçekleşti. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile Kartal Belediyesi'nin ortak çalışması sonucu Soğanlık Yeni Mahalle Baltacı Mehmet Paşa Sokak'ta bulunan 12 katlı 6 blok 332 daireden oluşan sitenin 4 bloklu kısmı, tek tarafa yatırma yöntemi yerine, olduğu yere çökertme tekniği uygulanarak kontrollü patlatma ile yıkıldı. Kartal Belediye Başkanı Op. Dr. Altınok Öz, Kartal'da dönüşüm uygulamalarının 4 yılda gerçekleştiğini ifa-

İstanbul Kartal



de ederek; 'Yerinde Dönüşüm, Deprem Dönüşüm ve Kentsel Dönüşüm' uygulamalarının sürdüğünü ve ileriki dönemlerde de devam edeceğini belirtti.

Bolu Gerede

**Gerede halkı sandıkta bulundu**

Bolu Gerede Belediyesi tarafından yapılması planlanan Demirciler Mahallesi Kentsel Dönüşüm Projesi için mahalle sakinleri sandık başına gitti. Halil Nom Ortaokulu'nda iki gün yapılan halk oylaması, ilçe noterliği tarafından izlendi. Katılımın oldukça yoğun olduğu oylama sonuçlarına göre 722 'Evet' oyuna karşılık 469 'Hayır' oyu kullanıldı. Yeniden inşa edilecek Demirciler Mahallesi için Gerede Belediyesi'nin çağdaş belediyeçilik anlayışı da, bu uygulama ile gözler önüne serilmiş oldu.

DUMANKAYA
"Türkiye'de seferberlik ilan edilmeli"

Dumankaya İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Dumankaya, yaptığı açıklamada kötü yapı stokunun değişim sürecinin hızla ilerlemesi gerektiğini söyledi. Depremi bir Türkiye gerçeği olduğunu ve yıkıcı etkilerinden kurtulmanın önceliğinin güvenli binalar inşa etmekten geçtiğini belirten

Dumankaya, Kentsel Dönüşüm çalışmalarının önemine dikkat çekti. İstanbul'daki binaların yüzde 50'sinin 30 yaşını aştığını belirten Uğur Dumankaya, var olan konutların 4/3'ünün ise nitelikli ve depreme dayanıklı olmadığını kaydetti. Seçilmiş ilçelerde başlayan çalışmaların bir sistem içinde hızla diğer ilçeler için de uygulanması gerektiğini vurgulayan Dumankaya; *"Kentsel Dönüşüm konusunda İstanbul ve Türkiye'de seferberlik ilan edilmelidir. Tüm ilgili kurum ve kuruluşlar da dönüşüme destek vermelidir"* dedi.

DAP YAPI
"Proje, yatırımcının ilgisini çekiyor"

DAP Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Yılmaz, özellikle gecekondü alanlarının modern ve uygar yerleşim birimleri olarak yeniden kazanılmasında, kamu-özel sektör iş birliği çerçevesinde herkese önemli görevler düşeceğini söyledi. Yüzde

90'ı deprem kuşağında yer alan Türkiye'nin 15 milyonu aşan konut stokunun önemli bölümünün yaş, kalite ve deprem riski açısından yenilenmesi gerektiğini belirten Başkan Ziya Yılmaz, İstanbul'daki Kentsel Dönüşüm çalışmalarının Avrupalı yatırımcıların ilgisini çektiğini söyledi. Ziya Yılmaz, devletin şehirdeki eski bölgelerin yenilenmesine ilişkin planlanan ve bunlara bağlı büyük ölçekli projelerin yatırımcılar tarafından takip edildiğinin altını çizdi.

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul

Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

Kanaryalı vatandaşlar Başkan Yeniyay'la buluştu

Bakanlar Kurulu'nun 6306 Sayılı Kanun ve Yönetmeliği doğrultusunda riskli ilan ettiği Küçükçekmece Kanarya Mahallesi 5011 parsel ve çevresini kapsayan 9,2 hektarlık alan için ilçede Kentsel Dönüşüm çalışmaları hız kazandı. Bu kapsamda ikinci kez mahalle sakinleriyle bir araya gelen Küçükçekmece Belediye Başkanı Aziz Yeniyay, yapılacak çalışmalarla ilgili soru işaretlerine açıklık getirdi. Küçükçekmece Nikah Sarayı'nda düzenlenen toplantıda konuşan Başkan Aziz Yeniyay; *"Herkes hak sahibidir. Bölgede yapılacak olan yapıların tamamı vatandaşındır. Devlet veya*



belediye onlardan hiçbir şey almayacak" diye konuştu. BNR Kentsel Dönüşüm Genel Müdürü Bener Karage-

dikli ise 9,2 hektarlık alanın yapılaşma açısından yoğun bir yer olduğunu ifade etti. Bölgede anlaşma sağlandık-

tan sonra dönüşüme başlanacağı, 5011 parsel ve çevresinin 2 yılda yenilenmesinin hedeflendiği aktarıldı.

Halk, kentsel yenilemeyi Başkan Ergün'den dinledi

Manisa Belediye Başkanı Cengiz Ergün; Yeni Mahalle, Hafsa Sultan Mahallesi, Fatih Mahallesi ve Cumhuriyet Mahallesi'ni kapsayan Kentsel Yenileme Projesi ile ilgili bilgi vermek amacıyla adı geçen 4 mahallenin sakinleriyle bir araya geldi. Vatandaşların müteahhitlerle anlaşmadıkları sürece mevcut yerlerinde oturmaya devam edeceklerine dikkat çeken Başkan Ergün; *"Kimsenin evinin yıkılması, yerinden edilmesi söz konusu değil"* dedi. Halit Görgülü Lisesi'nde gerçekleştirilen toplantıda Başkan Ergün, yeni plan çalışmalarını halkla paylaştı. Söz konusu 160 hektarlık alana ilgili yaklaşık 2 yıl çalışma yapıldığını aktaran Ergün, projenin teknik detaylarını sorular eşliğinde anlattı.



Manisa Belediye Başkanı
Cengiz Ergün



Kocaoğlu, Uzunderelileri ağırladı

Uzundere Mahallesi'nden bir grup vatandaşın makamında ağırlayan Başkan Aziz Kocaoğlu, İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin uygulayacağı Kentsel Dönüşüm Projesi'ne ilişkin merak edilen soruları yanıtladı. Kentin geleceğini düşünerek hareket ettik-

lerini söyleyen Başkan Kocaoğlu; *"Kent dönüşümünü yaparken İzmir Büyükşehir Belediyesi olarak bir delikli kuruş istemiyoruz"* dedi. Tek amaçlarının kentte sağlıklı ve yaşanabilir alanlar oluşturmak olduğunu belirten Başkan Kocaoğlu; *"Ben geleceğin kentini düşünüyorum. Bu işi yaparken kimsenin*

hak kaybına uğramaması için çalışıyoruz. Bu evler yokluktan yapılmış. Türkiye'nin gerçeği bu" diye konuştu. Kimsenin malının zorla alınamayacağını dile getiren Başkan Aziz Kocaoğlu, *"Alacağımız kadar vereceğiz. Eğer bir tolerans varsa, bunu nereden sağlayabileceğimize bakacağız"* dedi.

SUMITOMO

ENGEL

TANIMAZ



'Güvenilir İş Ortağınız'

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr



BASF, çevre ve insan dostu yeni teknolojilerini sergiledi

Dünyanın lider kimya şirketi BASF, 19 Ağustos Pazartesi günü Haliç Kongre Merkezi'nde, "Biz kimya yaratıyoruz dünya turu" ile bitki koruma ürünlerinden elektromobilité çözümlerine; modern yapı malzemelerinden sürdürülebilir beton teknolojilerine kadar 10 farklı alanda inovatif çözümlerini sergiledi.

Kimyasallardan plastıklara, bitki koruma ürünlerinden petrol ve doğalgaza kadar birçok ürünü bünyesinde bulunduran kimya şirketi BASF, ekonomik başarısını sosyal sorumluluk ve çevresel korumayla birleştiriyor. Toplumun bugüne ve geleceğine dair ihtiyaçlarını karşılamak adına hemen hemen bütün endüstriyel alanlarda bilim ve inovasyon aracılığıyla müşterilerine hizmet sunan BASF, mevcut kaynakların korunmasına, sağlıklı gıda teminine ve hayat kalitesinin artırılmasına katkı sağlıyor.

Düzenlenen sergiyle ilgili görüşlerini paylaştan BASF Türkiye, Orta Doğu ve



BASF Türkiye, Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bölgesi Başkanı, BASF Türk Kimya Üst Yöneticisi Volker Hammes

Kuzey Afrika Bölgesi Başkanı ve BASF Türk Kimya Üst Yöneticisi Volker Hammes; "2050 yılında, bu gezegende 9 milyarın üzerinde insan yaşayacak. Bu nüfus artışı çok büyük global zorlukların yanı sıra, özellikle kimya endüstrisi için pek çok fırsatı da beraberinde getirecek. Kimyaya dayanan yenilikler, global zorlukların ele alınmasında önemli bir rol oynayacak" dedi.

Beton ve yapı endüstrisinin sorunlarına akıllı çözümler

BASF'in geliştirdiği yeni beton katkılarının uzun süreli işlenebilirliği ile beton üretimini kolaylaştırdığı ve bu şekilde betonun taze katılma özelliklerindeki kıvamını zenginleştirdiği vurgulandı. Bunların aynı zamanda beton elemanların üretiminde zaman ve para tasarrufu ile birlikte enerji verimliliğini artırdığı ve çevre dostu olduğu belirtildi. Yeni teknoloji beton katkılarının üretici, müteahhit ve mal sahibi gibi tüm değer zincirlerine avantaj sunduğunu vurgulayan BASF Beton Katkıları ve Yan Ürünleri Grubu Pazarlama Müdürü İnan Bektaş; "Bu ürünler; daha fazla esneklik, işleme tasarrufu, mikser süresinde azalma ve müşteri memnuniyetiyle üreticiye; işin daha çabuk tamamlanması, daha az mesai ve düzeltici yüzey yaması gerektirmesiyle müteahhitlere; işin daha çabuk bitmesi ve nihai yapı kalitesinin daha dayanıklı olmasıyla ise mal sahibine fayda sağlayacak" diye konuştu.



BASF Beton Katkıları ve Yan Ürünleri Grubu Pazarlama Müdürü İnan Bektaş (ortada) ile ekibi

İzmir, İstanbul'a YHT hızıyla bağlanacak

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, İzmir'i Ankara'dan sonra İstanbul'a da bağlayacak Yüksek Hızlı Tren Hattı Projesi'ne başladıklarını belirtti.

Bakan Binali Yıldırım, yaptığı yazılı açıklamada, İzmir-İstanbul arasındaki seyahat süresini 4 saate indirecek İzmir-İstanbul Yüksek Hızlı Tren Projesi'nin hızla sürdürüldüğünü söyledi. İstanbul-Gebze arasındaki çalışmaların, Marmaray Projesi kapsamında yürütüldüğünü ve tamamlanmak üzere olduğunu dile ge-



tiren Yıldırım, Bilecik ile Bursa'yı bağlayacak yerdeki hazırlıkları ise TCDD'nin sürdürdüğünü kaydetti.

Bursa-Yenişehir kesiminde 9 tünelde inşaat çalışmalarının devam ettiğini belirten Binali Yıldırım; "Altyapıda da yüzde

35 gibi önemli fiziki gerçekleştirme sağlandı. Yenişehir-Bilecik kesiminde de uygulama proje çalışmaları tamamlanmış olup ihale hazırlık çalışmaları devam ediyor. Ağustos sonu ihale ilanına çıkılması planlanıyor" ifadelerini kullandı.

Bakan Yıldırım, Bursa-Balıkesir-İzmir arasında planlanan hatla ilgili proje çalışmalarının Marmaray'ı da yapan Altyapı Yatırımları Genel Müdürlüğü tarafından yürütüldüğünü, proje çalışmalarının tamamlanmasının ardından yapım için ihaleye çıkacaklarını bildirdi.



ALLFETT®

MERKEZİ YAĞLAMA SİSTEMLERİ & EKİPMANLARI



Yol Dışı Araçlar



Yol Üstü Araçlar



Endüstriyel Sistemler



Servis Ekipmanları



Özel Uygulamalar



Yatırımlarınız Allfett Güvencesinde!



ALLFETT Mekanik Elektronik Sistemler San. ve Tic. Ltd. Şti.
Yeni Eyup Bulvarı, Topcular Cad. Set Üstü, No:1, 34030 Demirkapı-Rami /İstanbul
Tel: +90 212 501 32 01 Fax: +90 212 501 33 37 info@allfett.net
www.allfett.net

Mecidiyeköy-Mahmutbey metro hattı, 18 Eylül'de ihale edilecek

Mecidiyeköy-Mahmutbey arasını 26 dakikaya indirecek 17,5 kilometrelik metro hattı projesinin ihalesi 18 Eylül'de yapılacak. Şişli, Kağıthane, Eyüp, Gaziosmanpaşa, Esenler ve Bağcılar'ın trafik sorununa çözüm olacak hat, daha sonra Kabataş'a kadar uzatılacak.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Avrupa Yakası'ndaki Mecidiyeköy-Mahmutbey (Şişli-Kağıthane-Eyüp-Gaziosmanpaşa-Esenler-Bağcılar) Metro Hattı Depo-Bakım Sahası ve Depo Bağlantı Hatları İnşaat İşleri Yapım İş'i, uluslararası ihaleye çıktı. Proje çalışmaları tamamlanan hattın inşaat ihalesi Kamu İhale Kurumu'nda ve Avrupa Birliği bülteninde yayınlandı. İhaleye yurt içi ve yurt dışından birçok büyük inşaat firması ilgi gösteriyor.

3 ayrı raylı sisteme entegre olacak

Mecidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattı, Mecidiyeköy'de



Hacıosman-Yenikapı Metrosu'na entegre olarak başlayacak. Çağlayan, Kağıthane, Nürtepe, Alibeyköy bölgelerinden geçerek Karadeniz Mahallesi'nde mevcut Edirnekapi-Sultançiftliği Hattı'na da entegre edilecek proje, oradan da Tekstilkent ve Yüzyıl Mahallesi'ne geçecek,

Mahmutbey-Başakşehir Metrosu ile entegre hale gelecek.

Kabataş'a kadar uzatılacak

İş ve yerleşim bakımından yoğun alanları tarayan hattın daha sonra Mecidiyeköy'den Kabataş'a kadar uzatılması planlanıyor. Yaklaşık 17,5 kilometre uzunluğundaki Me-

cidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattı, saatte tek yönde 70 bin kişi taşıyacak. Tünellerin yanı sıra viyadüklerin de yer alacağı proje; delme, aç-kapa ve viyadük tipinde toplam 15 istasyondan oluşacak. Hat tamamlandığında Mecidiyeköy-Mahmutbey arası 26 dakikaya inecek.

Turnaçayırı, 34 milyon liraya mal olacak

Erzincan'ın Çayırılı ilçesinde temeli atılan Turnaçayırı Barajı, 2017 yılında tamamlanacak. Baraj, Akgeç İnşaat tarafından hayata geçirilecek.

Barajın yanı sıra 11 taşkın koruma tesisi ve 1 göletin de temelinin atıldığı törene; Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım katıldı. Bakan Eroğlu, 2017 yılında tamamlanması planlanan ve 149 bin dekar tarım arazi-



sine su temin edecek Turnaçayırı Barajı'yla yıllık 66 milyon TL gelir artışı sağlanmasının hedeflendiğini söyledi.

Turnaçayırı Barajı, temelden 92 metre yüksekliğinde, kil çekirdekli kaya dolgu tipinde ve 3.160 metreküp dolgu hacmine sahip bulunuyor.

Şantiye kurulum çalışmaları paralelinde 3,8 kilometre uzunluğundaki baraj ana ulaşım yolu kazı çalışmalarının tamamlandığı, derivasyon tüneli ulaşım ile gövde sağ sahil sıyırma kazısı çalışmalarının başladığı belirtiliyor.

GÖL-SU projesi (1000 günde 1000 gölet ve sulamalar) kapsamında olan Serdarlı Göleti ise, deniz seviyesinden 1.859 metre yüksekliği ile Türkiye'nin en yüksek rakımda inşa edilen göletleri arasında yer alıyor. İnşaat çalışmalarının 2013 yılı sonunda bitirileceğini bildiriliyor.

İnşaat Sektörüne SANKO'dan Yeni ve Yerli Çözümler



Türkiye'nin ilk ve tek yerli Teleskobik Forklifti MST İnşaat Sektörünün hizmetinde.... Üstelik Şimdi Kolayca Kiralayabilirsiniz...

Yaklaşık 30 ülkeye ihracatı gerçekleştirilen MST Kazıcı Yükleyicilerden sonra MST Teleskopik forkliftler de çok yönlü kullanım özellikleri ve geniş atışman seçenekleriyle inşaat sektöründe birçok iş için en ideal çözüm. Şimdi, MST Teleskobik Forkliftleri kolayca kiralayabilir, işlerinizi rahatlıkla çözebilirsiniz...



**SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.**
www.mst-tr.com • info@mst-tr.com



MST



Temsal İş Makinaları Genel Müdürü Cevdet Alemdar: “Biz müşterilerimize makina değil, küçük fabrikalar satıyoruz”

 İş makinaları sektörünün küresel anlamda en büyük markaları arasında yer alan Komatsu’nun Türkiye mümessili Temsa İş Makinaları’nda önemli gelişmeler yaşanıyor. Yaklaşık üç ay önce bu göreve gelen ve oldukça renkli bir kişiliğe sahip olan firmanın yeni Genel Müdürü Cevdet Alemdar ile bir araya gelerek, sektörle ilgili değerlendirmelerini ve hedeflerini öğrendik.

Kalitesi, gücü, güvenilirliği, sağlamlığı ve yüksek performansıyla dünyada önemli bir marka haline gelmiş Komatsu iş makinalarını, 1983 yılından beri Türkiye'deki müşterileriyle buluşturan Temsa'nın yeni Genel Müdür'ünü tanıma fırsatı bulduk.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Endüstri Mühendisiyim. 1992 yılında Boğaziçi Üniversitesi'nden mezun olduktan sonra, bir süre dış ticaret için Rusya'da çalıştım. Sabancı Grubu'na katıldım ve yaklaşık 20 yıldır aynı çatı altında çalışıyorum. Bu dönemin ilk 10 yılı çelik tel sektöründeydim. Sonrasında, Türkiye'de teknik tekstile geçtim. Yurt dışındaki yatırımlarımızda görevler aldım. 2005 ile 2011 yılları arasında önce Güney Amerika sonra da Asya-Pasifik bölgelerinde Satış Direktörlüğü ile birlikte Brezilya, Tayland ve Çin'deki fabrikalarımızın Genel Müdürlükleri'ni yaptım. Hem coğrafya hem de kültür olarak dünyanın çok farklı yerlerinde bulunma şansına eriştim.

Sizin için tam bir dünya insanı diyebiliriz o zaman. Aileniz de bu süreç içerisinde size katıldı mı?

Çok keyif aldığım, ailecek de çok zevk duyduğumuz açılımlardı. 7 ve 9 yaşlarında biri kız biri erkek olmak üzere iki çocuğum var. Hemen hepsinde ailemle birlikteydik.

2011'de Türkiye'ye döndükten sonra da yine Kordsa Global'da Teknoloji ve Pazar Geliştirmeden Sorumlu Başkan Yardımcısı olarak görev aldım. Teknoloji alanında yaptığımız Ar-Ge çalışmaları neticesinde, Sabancı Holding içindeki 'Çalışan Oscarı' olarak nitelendirebileceğimiz 'Altın Yaka' ödülleri; inovasyon ve şirketler arası sinerji dallarında üç yıl üst üste aldık. Bu yıllar, özellikle teknoloji ve inovasyon alanlarında çok şey öğrendiğim bir dönemdi. 15 Mayıs 2013 tarihi itibarıyla da Temsa İş Makinaları'na Genel Müdür olarak geldim.

Uluslararası kariyeriniz sırasında sizi en çok etkileyen bölge veya konu ne oldu?

Arkadaşlarım da bu soruyu sorduğunda, ben kanaatim olarak şunu söylüyorum: "İş hayatı açısından, farklı kültürler arasında, zarf farklı ama mazruf aynı". Güney Amerikalısı, Avrupalı ya da Asyalısına bakın. İlk geldiğinizde, hep karşılaştığınız şey şu: "Burasi farklı, başka



yerlere benzemez". Hep; "Bak, burada işler başka yürür" diye başladı. Sonraki iki yılın sonunda ayrılırken de; "Cevdet, sen aslında yarım kan bizdensin" ile bitti. Bence baştaki "Burasi farklıdır" söylemi zarftı, alttaki mazruf aynı. Farklı olan şeyler, kendini ifade ediş biçimi, dinleme biçimi, yemek yeme biçimi, giyinme biçimi. Dikkat ederseniz hep 'biçim, şekil'. Ulusal kültürler arasında farklar olsa da, günün sonunda, insanların ihtiyaçları, beklentileri, yaratma ve gelişme istekleri, kendilerinden bir şey katma arzuları nerede olursanız olun bence birbirine çok, hem de çok, benziyor. Aynı şey yalnızca uluslar arasında değil, tek ulus içindeki sektörel kültürler için de geçerli. Birçok farklı kültürde, arkada yatan 'tekrar eden melodiyi' okumak, bir de bu melodinin ön yüzdeki farklılıklarla değişik müzik formlarına büründüğünü izlemek; bence insanları zenginleştirip, anlamayı artırıyor, insanları birbirine daha da yakınlaştırıyor.

İş makinaları sektörü sizin için yeni bir faaliyet alanı olacak, değil mi?

Babamın işi dolayısıyla, çocukluğumdan itibaren, şantiyelerde büyüdüm. Daha önemlisi, 1993-2002 arasında da, Bekaert Sabancı ortaklığı olan Beka'da çalışırken beton içerisinde takviye olarak uygulanan çelik lif telleri Türkiye'ye kavram olarak tanıtan ve daha sonra bu ürünün Türkiye'de üretilmesi için yatırım yapan ekibi yönettim. Bu dönemde inşaat, tünel ve maden, yol endüstrisine hizmet verdim. İş makinaları olarak da aynı sektörlere farklı bir koldan, tekrar buluşuyorum.

Yeni görevinizle birlikte iş makinaları sektörü hakkında şu ana kadar edindiğiniz ilk izlenimleriniz nelerdir?

Birkaç açıdan yanıtlayayım. Birincisi, sektörün önemi. Bence iş makinaları sektörü, Türkiye'de büyümenin dinamosu. Büyüme ve gelişmede iş makinaları bir simge. Bir ülkenin büyümesi ile ilgili televizyonda veya basında bir haber için kullanılan görsellere bakın. İş makinası göreceksiniz. Aynı zamanda Türkiye'nin bu konuda dünyanın 11'inci büyük pazarı olması oldukça dikkate değer. İş makinaları sektörünün Türkiye'de gelişmiş bir sektör olduğunu bu rakam gösteriyor.

İkinci olarak, bence bu sektörde gayet profesyonel ilişkiler var. Aldığı ürünün toplam maliyet hesabını oldukça iyi yapan bir müşteri grubu var. Ben iş makinaları sektörünün, iyi ticaret adamlarının ve 'toplam değer hesabının derinleşmesiyle' beraber iyi sanayicilerin de bir araya geldiği bir sektöre doğru gittiğini düşünüyorum.

Bu 'toplam maliyet, toplam değer' yaklaşımının, iş makinaları sektörünün geleceğinde daha da ön plana çıkacağını düşünüyorum. Bence biz müşterilerimize makina değil, küçük fabrikalar satıyoruz. Bu ayrımın önemli olacağını düşünüyor, Temsa'nın da bu konuda çok daha odaklanmasını hedefliyoruz. Bizim müşterimiz, aldığı iş makinasıyla üretim yapıyor, değer yaratıyor, kazanıyor. Müşteri kazandığı zaman, biz de kazanıyoruz. Bu da bir kerelik veya müşterinin makina sayısı kadar bir ti-



caret değil, gerçekte çok daha uzun dönemli. Makinanın toplam değeri, yalnızca alım maliyeti değil, aynı zamanda yakıt tüketimi, verimliliği, arıza yaptığı zaman ne kadar hızlı yanıt verebildiği, ikinci el değeri.

Ticarete ürünü alırken para verirsiniz, değer satın alırsınız. Müşterimiz, Komatsu alarak parasının üstünde bir “değer” alıyor olmalı.

Sabancı Holding iş makinaları birimini Temsa Global bünyesinden ayırdı mı?

Bünyesinden ayırmadı; Sabancı Holding, Temsa konusunda sürdürdüğü verimlilik ve kârlılığı arttıracak yoğun odaklılık çalışmalarının bir adımı olarak iş kollarını 3 ayrı yapı olarak ayırdı. Sabancı Holding, iş makinaları alanının geleceğinin olduğunu öngörüyor. Burada, Türkiye'nin büyümesiyle, bölge ülkelerin gelişmesiyle beraber güçlü bir gelecek var. Temsa İş Makinaları, bu sahada, Sabancı Holding Sanayi Grubu Başkanlığı'na bağlı, sektöre odaklanmış, fırsatları da sonuçları da çok net bir şekilde ortaya koyan bir şirket olarak faaliyet göstermeye başladı.

Sizin iş tarzınız, öncelikleriniz neler olacak? Hassasiyetleriniz nelerdir?

Temsa İş Makinaları, satış ve satış sonrası hizmetlerin toplamında, yüksek performanslı bir şirket. Esnek, kuvvetli

ve yetenekli bir ekibe sahip. Hem tecrübeli hem de bir aile ortamı içerisinde çalıştığı, sıkı bir ekip ruhu içerisinde olan bir yer. Bunları bir kaldıraç kuvveti olarak kullanıp üstüne, “kârlılıkla sürekliliği garanti altında tutarak, büyüme” katmak gerekiyor.

Temsa İş Makinaları, çok değerli bir marka olan Komatsu'nun distribütörü. Bunun yanında yine değerli olan ama henüz Türkiye'de henüz yeterli pozisyonu elde edememiş, Dieci ve OMG markaları var. Şu anda, şirketimizi bu ekip ve markalar ile bir büyüme platformu üzerinde kurgulayarak, bu yönde planlarımızı oluşturuyoruz.



Başarının her zaman ekiple geleceğine inanıyorum. İyisiyle, kötüsüyle, ne yaparsanız, ekiple yaparsınız. Ekipten kastım da iki seviyede; ilki şirketimizde çalışan arkadaşlarımız. Ama bunun bir ötesi daha var; o da iş ağıdır, networkunuz. Temsa'nın çok değerli bir networku var. Geçen 3 ay içerisinde öncelikle Türkiye'nin güney, güneydoğu, kuzey ve doğusunu gezdim ve görebildiğim kadarıyla anahtar müşterisiyle, servisiyle, yedek parçasıyla ciddi bir Komatsu-Temsa networku var. Biz, tüm bu ekiple varız.

Şirketimin yaklaşımı açısından şunu da söylemem gerekir: Biz uzun dönemli ilişkiye inanırız. Tek bir anlaşma ile kısa dönemli, belki de o an çok kârlı bir ticaret yerine, uzun dönemli, sürekli ve kalıcı bir ilişkiyi tercih ederiz. Şanslıyım ki, bu benim kişisel tarzıma da çok uyuyor. İyi bir kısa mesafe koşucusu değil, uzun soluklu maraton koşucusuyumdur.

Şirket içerisinde bir yeniden yapılanma planlıyor musunuz?

Bizim şu anki önceliğimiz büyüme platformu yaratmak. Bunun için de artık uzun dönemli ilişkiler kuran, müşteriyle beraber ‘kazan kazan’ prensibini benimseyen bir yapı hedefliyoruz. Bunun nüvesi de şirketimizde var. Üstüne, şirketin mali işler, bilgi işlem ve insan kaynakları departmanlarını oluşturduk. Çok hızlı yaptık, şu anda da devam ediyor bu gelişim. Bunun yanında servis tarafında şu anda Temsa'nın Türkiye'de çok iyi bir servis ekibi ve servis dağılımı var. Bu yapıyı korurken, aynı zamanda ileri dönük büyümemizi destekleyecek şekilde müşterilerimize ve servislerimize teknik destek verebilecek merkezler oluşturmayı hedefliyoruz.



Komatsu ile büyüme stratejileriniz paralel mi?

Komatsu'nun marka pozisyonlanması bizim 'kazan kazan' stratejimize ve toplam değer yaklaşımımıza çok uyuyor. Bence orada müthiş bir birlikteliğimiz var. Komatsu diyor ki; "Benim makinam değerli bir makinadır". Müşteri bunu aldığı zaman, küçük bir fabrika alıyor. Müşteri bu fabrikanın ilk alım fiyatı kadar, üretimine, işletme maliyetine, verimliliğine, ikinci el değerine de bakıyor. Bunların bütününe baktığı zaman da zaten hesabını yapan, test eden müşterilerimiz de bunu görüyor. Komatsu'nun gelecek planlaması ve geliştirdiği ürünler de hep bu yönde.

Kısa süre önce Japonya'daydım. Orada bize bundan 3 sene sonra pazara sunulacak bazı yeni ürünleri gösterdikleri zaman, doğrusu etkilenmemek zordu. Çok özel şeyler geliştiriyorlar. Yapı tamamen toplam değer üzerine kuruluyor. Dünyada ilk hibrid makinayı Komatsu geliştirdi. Dev üretim makinalarına baktığınız zaman Komatsu lider. Toplam kullanım maliyeti felsefesiyle, bunu gerçekten değerlendirebileceği alanlarda da çok iyi çalışıyor. Bunlar da bizim DNA'mıza uyuyor. Hedeflerimizi buna göre belirleyip, planlarımızı bu yönde oluşturuyoruz.

Küresel ve Türkiye ekonomisindeki gelişmeler ışığında gelecekle ilgili planlarınızı nasıl yapıyorsunuz?

Sabancı Holding'in dünya ekonomisini takip eden kurumsal yapıları var. Biz bunu aylık, haftalık ve hatta önemli gelişmelerde anlık olarak takip edip ona göre müdahale ediyoruz. Doğrusu gelecekle ilgili bir tahminde bulunmak istemem. Bu konuda benim en çok sevdiğim söz; "dikkatli bir şekilde iyimser olmaktır". İşlerin çok iyi gittiği dönemlerde de dikkatli bir şekilde iyimser olmak lazım. İşler kötüye gidiyor, kriz gelebilir denildiği zaman da iyimser olmak gerektiğini düşünüyorum.

Dünya ve ülke ekonomilerinde salınımlar, volatilité olur. Önümüzdeki dönem-



lerde de olacaktır. Önemli olan bunu yönetmek. Bu volatiliyi risk olarak tanımlamayıp, 'buradan biz ne yapabiliriz, o sırada ne başarabiliriz' diye görmek lazım. Bence dalgalanmalar olacak ki bazı dönemlerde güçlü, geleceği gören uzun soluklu şirketler için içerisinde daha başarılı şekilde ortaya çıkacak. Özellikle Sabancı Holding, Temsa İş Makinaları gibi kendine güvenen, iyi plan yapan, yöneten firmalar için problem değil, fırsat olmalı.

Bizim performansımız konjüktürün getirdiği değişimlerin ötesinde olmalı. Müşterilerimize; "Bakın biz size mini fabrika veriyoruz. Bu mini fabrikanın arkasında da biz varız ve bunun da uzun dönemli performansı, sizin bundan kâr etmeniz, bizim de kazanmamız demektir. Birlikte kazanacağız" diyeceğiz.

Gelişen teknoloji ve iletişim imkânları sektörü nasıl etkiliyor sizce?

Öncelikle iş süreçleri açısından, bilişim



teknolojisi her geçen gün bir adım daha öteye gidiyor ve eskiden hayal edilemeyecek işlemler artık çok daha hızlı ve etkin gerçekleştiriliyor. Bugün bizim ekibimizin kullandığı iletişim araçları ve bunların iletişim kapsamı etkileyici. Ürünler açısından ise evet, teknoloji sayesinde her geçen gün daha da akıllı makinalar olacak. Bu makinaların otomasyonu çok önem kazanacak. Toplam üretim ve yakıt verimlilikleri, bu sayede daha da artacak.

Belki de bundan 10 yıl sonra, artık iş makinaları tonla satılmayacak, saat başı üretim verimliliği ile satılacak.





Yüce Maden, geleceğe Volvo ile yürüyor



ASC Türk'ün çözüm ortağı olduğu Yüce Maden'in Bilecik Söğüt'te bulunan mermer ocağında düzenlenen iftar yemeği; firma çalışanları, tedarikçileri ve kamudan üst düzey konukları bir araya getirdi. Yüce Maden'in büyümesi ve sektöre yaptığı katkıları anlatan görkemli bir şova dönüşen buluşmada Genel Müdür Taner Ercan, yakın zamanda faaliyete geçirecekleri yeni tesis yatırımı hakkında da bilgi verdi.

ASC Türk'ün tedarikçiden öte bir çözüm ortağı olduğu Yüce Maden, Türkiye'nin en önemli mermer ocaklarının yer aldığı bölgelerden Bilecik'in Söğüt İlçesi Şahinler Köyü'nde iftar yemeği düzenledi. 1 Ağustos tarihinde gerçekleşen yemeğe, Yüce Maden'in mermer ocağı ev sahipliği yaptı.

Düzenlenen iftar yemeği, Yüce Maden ve ASC Türk arasındaki köklü bağlar neticesinde kurulan yeni iş birlikleri ve projelerin davetlilere duyurulması için de bir fırsat sundu. Yüce Maden Genel Müdürü Taner Ercan; "Biz çalışanlarımızla birlik, beraberlik içinde yaşayan ve iç içe hareket eden bir işletmeyiz. Bu orga-

nizasyon ile bunu pekiştirmek istedik. Ramazan iftarımız da buna vesile oldu. Aynı zamanda çözüm ortaklarımızla da beraber olmak istiyorduk. Bununla birlikte ASC Türk ile birlikte ocağımızda gerçekleştirdiğimiz projeyi duyurmak, çalışanlarımız ve bizi destekleyenleri burada bir araya toplamak istedik" dedi.



“ASC Türk’ten destek alarak, Türkiye’de ilk olan projeyi hayata geçiriyoruz”

Genel Müdür Ercan, projenin kat ettiği aşamaları ve ASC Türk ile geliştirdikleri çözüm ortaklığını şu sözlerle aktardı: *“Halihazırda çok kısa sürede inşa edilen tesisimiz; yatakhaneleri, Türk hamamları, yemekhaneleri ve idari personel ofisleriyle yaklaşık 300 personele hizmet verecek. Bu yatırımın yanında bir de iş makinelerimizin bakım alanı ve tedarikçilerimizin yedek parça depoları olacak. Makinelerimizin bakım süreçlerinin doğru işlemesi için büyük bir tesis kurduk. Burada ASC Türk’ten destek alarak Türkiye’de ilk olan bu projeyi hayata geçiriyoruz. Bu vesile ile projenin Yüce Maden’i daha ileriye taşıyacağına inanıyoruz.”*

Bu yeni yatırımlarının bir “mermer kampüsü” niteliğinde olacağını söyleyen Taner Ercan; *“Tesisleşme ve istihdama bakıldığında burası birkaç ocaktan oluşuyor. Ayrıca burası bir mermer okulu. Makina ve mermer gruplarının bir eğitim üssü olarak da nitelendirebiliriz. Bu açıdan burayı çok önemsiyoruz. Sonraki zamanlarda üniversitelerin maden ve makina mühendisliği bölümlerinden öğrencileri ve stajyerleri ağırlayacağız. Burada hem onlara işin pratiğini öğreteceğiz hem de genç dimağlarından faydalanacağız. Burada okul, eğitim, teknoloji gibi mermerle ilgili her şey, yani hayat olacak”* diye konuştu.

Mermer Müzesi kurulacak

Genel Müdür Taner Ercan, proje kapsamında tasarlanan Mermer Müzesi (Maden Müzesi) tesisinden de söz etti. Ercan; *“Bu ilave tesisle de, öğrencilerimizi burada ağırlarken madenin nelerden oluştuğunu, mermerin bu madenler içerisinde nasıl bir yere sahip olduğunu görmek ve göstermek istiyoruz. Bölgede çıkan özellikli madenlerin tanıtıldığı bu küçük müze ihtiyaca cevap vermiş olacak”* ifadelerinde bulundu.

Makina parkı Volvo marka iş makinelerinden oluşan Yüce Maden, mermer ocaklarında bundan önce olduğu gibi



yenisi yatırımında da Volvo markasının gücünü kullandı. *“Volvo artık bizim tedarikçimizden öte çözüm ortağımız oldu. Yani biz Volvo’suz bir üretim düşünemiyoruz”* diyen Yüce Maden Genel Müdürü Ercan; *“Üretimimizin belirli kısmında tamamen son teknoloji kullanıyoruz. Bu alanda dünyada kullanılan çok önemli teknoloji markalarıyla da çalışıyoruz. Volvo’dan aldığımız know-how desteği ile bunu daha ileriye taşıma hedefimiz var ve Volvo ile önümüzdeki on yılları şimdiden düşünüyoruz”* şeklinde konuştu.

“Volvo ile tüm zorluklarla baş ediyoruz”

Yüce Maden çalışanlarından Yükleyici Operatörü Neşat Genç ise 22 yıllık tecrübesinin son 10 yılında aralıksız olarak Volvo iş makinası kullandığını belirtti. Bu süre zarfında E, F ve G serisi yükleyicileri deneyimlediğini dile getiren Genç; *“Bir yükleyici operatörünün makina da istediği, güçlü ve seri olması, kabin rahatlığı ile konfordur. Volvo çok daha rahat, konforlu ve seri bir marka. Kabine girdiğinizde Volvo’yu keyif alarak kullanıyorsunuz. Tüm bu özelliklere bir de yakıt tasarrufunda sağladığı avantajı eklediğinizde başka bir makina kullanmak istemezsiniz. Çalışma ortamımızın ideal makinası Volvo’dur. Özellikle mermer ocağında iş yapış biçimiyle Volvo fark yaratıyor”* ifadelerini kullandı.

Firmanın yine 12 yıldır yükleyici operatörü olarak çalışan Mehmet Gölser de Volvo’nun yakıt tasarrufundaki başarısına dikkat çekti. Gölser; *“Yakıt bilindiği gibi işletme için ne kadar önemliyse operatör için de çok önemli. Operatör, özellikle işin özelliğine ve şartlarına göre makineyi kullandığında, yani makinasını tanıdığında bu tasarruf daha da gözle görülüyor. Yakıt tasarrufu konusunda Volvo ile diğer makineler arasında çok büyük fark var. Volvo tasarrufun yanında seriliği ile de öne çıkıyor. Operatör için çok konforlu, yormayan makinelerle sahip”* dedi. Operatör Mehmet Gölser, şöyle konuştu: *“İş makineleri, tüm zor şartların birleştiği alanlarda çalışıyor. Doğa ile mücadele ediyoruz. Ama şartlar nasıl olursa olsun Volvo’ya çıktığınızda tüm zorluklarla baş edebiliyorsunuz.”*

2007 yılından bu yana ekskavatör operatörlüğü yapan Ömer Aykutlu, Volvo marka iş makineleri ile ilk olarak Yüce Maden’de tanıştığını aktardı. Volvo EC480C ekskavatör ile çalışan Aykutlu; *“Rahatlıkla söyleyebilirim ki kullandığım makineler içinde Volvo ekskavatör benzeri madende en iyisi. Operatör konforu ve görüş açısı mükemmel. Bir operatör konfor ve serilik ister, Volvo da tam olarak bunu sağlıyor. Yakıt konusunda da diğer makinelerle arasındaki farkı çok rahatlıkla görebilirsiniz”* açıklamasında bulundu.



Yüce Maden Genel Müdürü Taner Ercan



İnan Makina, Ihimer ve Iteco markalarının Türkiye'deki yeni distribütörü oldu



Üretimini yaptığı MTB hidrolik kaya kırıcılar ile Türkiye'de ve dünyada önemli bir marka konumuna gelen İnan Makina, üretici firma profiline distribütörlüğü de ekleyerek Ihimer mini makinaların ve Iteco personel yükseltici platformların Türkiye mümessilliğini üstlendi.

Ülkemizde 30 yılı aşkın bir süredir iş makinaları ve hidrolik kırıcıların tamir, bakım ve yedek parça imalatıyla ilgili faaliyet gösteren İnan Makina, Türkiye'de daha önce İMER-LT İş Makinaları tarafından temsil edilen

Ihimer iş makinaları grubunun mini ekskavatör, mini yükleyici, mini damper ve paletli örümcek platformunun ve Iteco marka personel yükseltici platformların distribütörlüğünü alarak faaliyet alanını genişletmeye başladı.

İnan Makina, mini makinalara atışman üretebilir

Farklı ticari alanlara yönelerek firmalarına yeni bir vizyon katmak adına böyle bir distribütörlük anlaşması yapmaya karar verdiklerini açıklayan İnan Makina



*İnan Makina Pazarlama Koordinatörü Adnan Edizcan ile
İnan Makina İş Makinaları Satış Direktörü Erdiç Hamamcı*



Pazarlama Koordinatörü Adnan Edizcan, Türkiye’de mini makina ve platform sektörünün önünün açık olmasının kararlarında büyük oranda etkili olduğunu belirtti. Aynı zamanda mini makinalarda ataşmanın yoğun kullanıldığını ve bunun yaptıkları işle paralellik gösterdiği aktaran Pazarlama Koordinatörü Adnan Edizcan; “Mini makinalarda değişik ataşmanlara ihtiyaç duyuluyor. Bizim de ana faaliyet kolumuz ataşman üretimi olduğundan dolayı, bu makinalar bizim için tamamlayıcı ürünler. Yeni bir şeyler üretebilir miyiz, neler yapabiliriz diye daha global düşündük ve bu makinaların distribütörlüğünü aldık. İleride bunlar için ataşman bile üretebiliriz. Mini makinaları belki sadece Türkiye’de sunacağız ama ataşmanları bütün dünyaya pazarlayacağız” açıklamasında bulundu.

İnan Makina İş Makinaları Satış Direktörü Erdiç Hamamcı ise Türkiye’deki mini makina satışlarının son 3 yılda 300’lü adetlerden 1500’lü adetlere yükseldiğini dile getirerek, bu sayının kısa zamanda 3000 adede kadar çıkacağını tahmin ettiklerini ifade etti. Sektörde herkesin mini makinaya ihtiyacı olduğunu vurgulayan İş Makinaları Satış Direktörü; “Türkiye’de, hem platform hem de mini makina sektöründe gittikçe büyüyen bir pazar var ve biz bu pazardan pay almak için bu işe soyunduk” diye konuştu.

Yedek parça tedariki İtalya’dan yapıyor

Ihimer’in, Japon IHI ve İtalyan IMER Group’un ortaklığıyla oluşan bir marka

olduğunu söyleyen Erdiç Hamamcı, 2 ton ve üzerindeki makinaların tamamının Japonya’da üretildiğini ancak dağıtımının İtalya’dan gerçekleştiğini ifade etti. IHI markasını tercih etmelerinde bunun büyük payının olduğunu ifade eden Hamamcı; “Ana dağıtım üssü İtalya bize çok yakın, bu sebeple çok kısa sürede yedek parça ve makina desteği verebiliyor. Bu bizim için çok büyük bir artı” dedi.

IHI’nin gelişmiş teknolojisi, ürünlere yansıyor

Japon IHI’nin dünyada sıfır kuyruk teknolojisini ilk üreten firma olduğunu belirten Erdiç Hamamcı, bu teknolojinin pazara sundukları ürünlere yansıdığını ifade etti. Sıfır kuyruk teknolojisine sahip makinaları bugün herkesin üretebileceğini ancak bu konuda önemli hususun motor dizaynı, makinanın ağırlık merkezinin dağılımı ve genişliği olduğunu vurgulayan Hamamcı, mini makinalarda en büyük problem olan hararet sorununu bu makinalarda yaşamadıklarının ve bunun çok büyük bir artı olduğunu altını çizerek; “IHI’nin Yanmar kombinasyonundaki makinalarını biz yıllardır satıyoruz ama şimdiye kadar ağır ve sıcak hava şartlarında bile hararet problemi yaşamadık. Bu makinalarda özellikle motorların ve radyatörlerin dışa üflemesi hararet problemini minimuma indiriyor. Hararet yapmayan makina olmaz ama bunu en az şekilde yapması önemli. Japon IHI firması, bu teknolojiyi yaratmış ve müşteriler gerçekten çok memnun” ifadesinde bulundu.

Aynı zamanda mini makinalarda motorlar da dahil olmak üzere elektroniğin mi-

nimuma indirildiğini söyleyen Hamamcı, bu sebeple makinaların kolay kolay arıza yapmadığına ve şantiye koşullarına uygun olduğuna dikkat çekti ve ekledi: “Kırcı, en zor şartlarda çalışan bir ürün. İnan Makina nasıl ki kırcıda bu başarıyı yakaladıysa, bu makinalar da en zor şartlarda dahi çalışabiliyor olmasıyla ön plana çıkacak.”

Problemler en kısa sürede çözülecek

İnan Makina, distribütörlüğünü aldığı bu ürünlerin satış hizmetini yurt içinde bulunan mevcut bayi ağı ve şubeleri aracılığıyla yürütecek. Önümüzdeki ay içerisinde bayi çalışanlarına ürünler konusunda eğitim vereceklerini ifade eden Adnan Edizcan, satış sonrası servis hizmetini çok önemsediklerini vurgulayarak; “Bizim bu zamana kadar başarılı olmamızın arkasında yatan en önemli sebeplerden biri, satış sonrası servis hizmeti desteği. Bu ürünlerde de bu hizmet anlayışını aynı şekilde sürdürmeye devam edeceğiz. Müşterilere sunduğumuz bu makinalar, zaten çok fazla sorun çıkaran ürünler değiller ama sonuçta bunlar bir makina. İlla ki çalışan bir makina arıza yapabilir. Önemli olan, yaşanan sorunu en kısa süre içinde çözmek” diye konuştu.

Kazıcı yükleyici müşterileri, mini ekskavatöre yönelecek

Mini makinalarla hitap etmeyi hedefledikleri müşteri portföyünün başında, kazıyıcı yükleyiciden mini makinalara geçiş yapmayı planlayan kullanıcıların bulunduğunu ifade eden Erdiç Hamamcı; “Artık kazıcı yükleyici yerine mini makinalar daha çok tercih ediliyor.



Bir kazıcı yükleyici ve mini makina pazarına gidin, orada mini makina göremezsiniz ama iş bekleyen çok sayıda kazıcı yükleyici var. Mini makinaların iş yapış para kazandırdığını gören müşteriler, yavaş yavaş mini makinalara yönelmeye başladılar” diye konuştu.

Diğer taraftan son yıllarda etkinliği artan Kentsel Dönüşüm projeleriyle birlikte yıkım işlerinde, 3,5 ve 5 ton segmentindeki mini makinaların tercih edildiğini belirten Hamamcı, yıkım makinalarının ve kırıcıların kullanılmadığı durumlarda bu makinaların çok talep gördüğünü söyledi. Bunların yanı sıra teraslama projelerinde sıklıkla tercih edilen mini makinalar; seracılıkta, peyzaj ve kaldırım taşı döşeme işlerinde de kullanılıyor.

1 yıl sınırsız saat garantisi

Mini makinaların teraslama projeleri gibi zorlu işlerde gece gündüz çalıştığını, dolayısıyla da makinaların çabuk yıprandığını ifade eden Erdinç Hamamcı; *“Türkiye’de 1 yılda 3000 saat çalışan makinaları görüyoruz. Bunların normal şartlarda 3 veya 3,5 ayda garantisi bitmiş oluyor. Şu anki sistemde biz 3000 saati gören 1 yıllık makinaya da, 1 yıl içinde 300 saat çalışan makinaya da aynı garantiyi verebiliyoruz”* dedi.

Kalitede, fiyat avantajı

Türkiye’de son yıllarda mini makina pazarındaki rekabetin arttığını vurgulayan İş Makinaları Satış Koordinatörü, ülkemizde çok fazla mini ürün olduğunu ancak bunların içerisinde orijinal Japon makinalarını getiren firma sayısının çok az sayıda olduğunu dile getirdi. Japon markaları arasında en uygun fiyatları ise İnvan Makina’nın sunduğunu belirten Hamamcı; *“Kaliteli Japon ürünleri içerisinde bir kıyaslama yaptığınız zaman müşteriye en fazla fiyat avantajı sunan bizim ürünlerimiz”* şeklinde konuştu.

Platform kiralaması yapılacak

Türkiye’de personel yükseltici platform



pazarının ciddi oranda büyüdüğünü ve Iteco markasıyla kendilerinin de bu pazarda pay almak istediklerini açıklayan Erdinç Hamamcı, Antalya Bölgesi’nde platform kiralaması yapacaklarının bilgisini verdi. İnvan Makina’nın Antalya Bölgesi’ne yatırım yapan nadir firmalardan olmasının avantajını yaşayacaklarının altını çizen Hamamcı; *“Orada yapılan güçlü bir organizasyon müşteriye bize getirecektir”* ifadesini kullandı.

Mini makinalarla ilgili pazarlama çalışmaları yapılacak

Türkiye’de son 5 yılda 100’ün üzerinde IHI marka mini makina satışının gerçekleştiğini dile getiren Hamamcı; *“Bugüne kadar makinamızdan memnun olmayan müşteri hiç olmadı. Bizi ön plana çıkaracak olan şey, müşteri referansı”* dedi. İnvan Makina’nın distribütörlüğü ile birlikte yapacakları pazarlama faaliyetleriyle bu ürünlerin kullanımını daha da artıracaklarını vurgulayan Hamamcı, ürünler ile ilgili roadshowlar yapacaklarını, müşterilerle sahaya girip onların değişik makinaları birebir denemelerini sağlayacaklarını ve bölgesel çalışmalarda bulunarak ulaşamayan yerlere gidip makinalarını tanıtacaklarını aktardı.

Ankara OSTİM’de yaklaşık 2 bin metrekare kapalı alan üzerinde showroom inşaatına başlayan İnvan Makina, orada satış ve satış sonrası servis hizmetlerini sürdürecektir. Satışlarını; Ankara, İstanbul ve Antalya olmak üzere 3 ana merkezde gerçekleştirmeyi planlayan firmanın idari merkezi ise İstanbul’da bulunacak. Önümüzdeki yıl içerisinde tüm makina grubunu Ankara’daki merkezinde toplamayı amaçladıklarını açıklayan Adnan Edizcan; *“Belki orada kırıcı işleriyle ilgili küçük bir imalat da olabilir ama ağırlıklı olarak satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini yürüteceğiz. Onun dışındaki yerlerde satış ofislerimiz hizmet vermeye devam edecek”* dedi.

Mini makina satış adedinde ilk 3’e girmek hedefleniyor

Önümüzdeki yılsonuna kadar mini makina satış adetlerinde Türkiye’de ilk 3 içinde olmayı hedeflediklerini söyleyen İş Makinaları Ürün Sorumlusu Erdinç Hamamcı; *“Rekabet çok fazla, herkes bir şeyler yapmaya çalışıyor. Ancak biz imalatçı gücümüzü ve marka bilinirliğini kullanarak ürünü önemli yere getirmeye çalışacağız”* diyerek sözlerini tamamladı.

MOBA® ile kusursuz yollar!

MOBILE AUTOMATION



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.



Öz Karamanlar Vinç, platform sektöründe Genie ile büyüyor



Makina parkındaki personel yükseltici platformların tamamını Genie markasından oluşturan Öz Karamanlar Vinç, gelecek dönemlerdeki yatırımlarına yine Genie ile devam etmeyi hedefliyor.

Araç üstü vinç kiralamacılığına 1980 yılında babası aracılığıyla Gebze'de başlayan Öz Karamanlar Vinç Firma Sahibi Şenol Karaman, 19 yıl Norveç'te kaldıktan sonra platform sektörüne atılma düşüncesiyle Türkiye'ye geri dönmüş. Son 3 yıldır personel yükseltici platform sektörüne yatırım yaparak bu alandaki faaliyetlerini artırmayı planladıklarını söyleyen Şenol Karaman, Borusan Makina'nın Türkiye distribütörlüğünü yaptığı Genie markasıyla makina parkındaki platform sayısını

yükseltmeyi amaçladıklarını söylüyor. Platform sektörüne ağırlık vermelerinin sebeplerini Forum Makina ile paylaşan Öz Karamanlar Vinç Firma Sahibi Şenol Karaman ile Genie'yi tercih etme nedenlerini ve platform sektörünün Türkiye'deki geleceği hakkında konuştuk.

Makina parkınızda hangi araçlar bulunuyor?

7 tondan 80 tona kadar 8 adet araç üstü vinç, 2,5 tondan 7 tona kadar 5 adet forklift, 2 adet araç üstü sepetli maki-

na, 3'ü eklemlı, 22'si de makaslı olmak üzere 25 adet personel yükseltici platformumuz var. Platformlarımızın hepsi Genie marka.

Neden platform sektörüne yöneldiniz?

Çünkü araç üstü vinç sektöründe yüksek risk var. Örneğin bir kaza halinde vinci orada bırakıp gelebilirsiniz. Oysa platformlarda öyle bir risk yok. Dolayısıyla kiralamada platform daha cazip geliyor. Özellikle de eklemlı platformlara ağırlık vermeyi hedefliyoruz.

Eklemlı platformların avantajları nelerdir?

Türkiye’de eklemlı platformların işlevi henüz çok iyi bilinmiyor. Dolayısıyla müşteriler onların çalışması gereken yerlerde araç üstü vinç kullanıyorlar. Oysa eklemlı platformlar yatayda uzak mesafeye erişebilme özelliğiyle müşterilere avantaj sağlıyor. Örneğin platformun önünde, makinanın ileri gitmesini engelleyen bir set veya nesne var diyelim. Eklemlı platformlar zig zag hareketleri yaparak ileriye ulaşabiliyor. Makaslı platformlar ise önünde bir engel olması halinde ilerleyemiyor. O yüzden makaslı platformların çalıştığı yerin boş olması gerekiyor. Eklemlı platform sektörüne erken yatırım yapan, daha sonra bunun meyvelerini toplayacaktır. Onun için yavaş yavaş eklemlı platform sektörüne geçiş yapmayı düşünüyoruz. 2012 ve 2013 yılında bayağı yatırımımız oldu. 26 metre boyunda eklemlı platform aldık. 2014’te de bu alandaki yatırımlarımıza devam edeceğiz.

Platformlarınızın tamamının Genie markasından oluştuğunu söylediniz. Neden Genie’yi tercih ettiniz?

Genie markasını yurt dışında kaldığım dönemlerde de tanıyordum ve platform sektöründe iyi bir marka olduğunu biliyordum. Genie, Türkiye’de platform sektörüne yatırım yapmaya karar verdiğimizde satın almayı seçeceğimiz iki markadan bir tanesiydi. Borusan Makina’nın bize hem kiralamada finansal



Öz Karamanlar Vinç Firma Sahibi Şenol Karaman

çözüm sunması hem de makineyi kaliteli bulmamız Genie’yi tercih etmemizi sağladı. Yaklaşık 1 yıldır Genie marka platformları kullanıyoruz ve aldığımıza oldukça memnunuz. Elimizde başka marka platform yok, olmayacağını da tahmin ediyorum. Bundan sonra yapacağımız yatırımlarda satın alma değil, leasing düşünüyoruz. Çünkü leasing yöntemi bize daha cazip geliyor.

Öte yandan Genie platformlar şimdiye kadar teknik açıdan hiçbir sorun çıkarmadı. Ayrıca dünyanın her tarafında kullanılan ve tanınan bir ürün olması uluslararası müşterilerimiz için avantaj sağlıyor. Örneğin Hyundai’ye makina verdik. Makineyi Koreliler kullanıyordu, ürünü bildikleri için kullanım konusunda herhangi bir problem yaşamadılar.

Borusan Makina’nın satış sonrası hizmet desteği nasıl?

Borusan Makina’nın Türkiye’nin her yerine yayılmış geniş bir servis ağı var. Dolayısıyla sadece Gebze içinde değil, Türkiye’nin her köşesinde onlardan satış sonrası servis hizmetinde destek görüyoruz. Örneğin Çanakkale’ye makina gönderdik, Çanakkale’ye gittiler. Doğru’ya makina göndersek oraya da giderler.

Bir platform alırken veya kiralarken sizce hangi özellikler ön plana çıkıyor?

Müşteriler platform alırken veya kiralarken makinede 3 temel kriter aramalıdır: Birincisi, platformun güvenli olması, ikincisi dayanıklılığı, üçüncüsü ise kullanım kolaylığı. Özellikle güvenlik bu

işte olmazsa olmazlardandır. Örneğin, Genie platformların kullanıldığı zemin düz değilse makina kendi kendine yükselmesini durduruyor, çalışmıyor.

Dayanıklılık konusunda da gerçekten Genie makinaların üstüne yok diyebilirim. Çünkü bu platformlar, inşaat sektörü gibi ağır çalışma koşullarının olduğu yerde bile kullanılıyor. Operatörün, makinanın üzerine harç koyarak çalıştığı durumlara bile tanık olduk, ne kadar hor kullanıldığını düşünün. Buna rağmen, bakımını yaptığımız takdirde makinalar yine aynı performansla çalışmaya devam ediyor. Platformun dayanıklı olması, makineye uzun ömür sağladığı gibi makinanın ikinci el değerini de yükseltiyor.

Kullanım kolaylığına gelirse, Genie, kullanımı en basit olan makinalardan bir tanesi. Makinanın üzerinde birçok düğme var. İlk baktığınızda karmaşık gibi geliyor ama biz makinanın kullanımını operatöre yarım saatte anlatıp, makineyi ona teslim ediyoruz. Örneğin bir müşteriye 18 metre boyunda eklemlı platform gönderdik ama daha sonra nasıl kullanıldığını göstermek için onlara geri dönmedik. Müşteri; “Bunun kullanımı bu kadar kolay mıydı? Biz korkarak almıyorduk” diye arayıp bize teşekkür etti.

Siz hangi sektörlere hizmet sağlıyorsunuz?

20 yıldan beri vinç talep eden inşaat ile çelik firmaları ve fabrikaların iç ve dış cephesini yapan firmalarla çalışıyoruz. Platform kiralamadan önce, müşteriler





Borusan Makina ve Vinç Sistemleri Satış Temsilcisi Serkan Yörenç ile Öz Karamanlar Vinç ekibi

araç üstü vinç kullanıyordu. Ama şimdi onlara platformları öneriyoruz. Onlar da artık bu makinaları kullanıyorlar ve işlerini daha çabuk yapıyorlar.

Müşterilerinize ne gibi avantajlar sağlıyorsunuz?

Biz müşteriye ürün katalogumuzla gidiyoruz ve onlara hangi işi için hangi makinaların daha elverişli olduğunu söylüyoruz. Böylece müşteri hem doğru makina seçmiş oluyor hem de bir haftada bitireceği işi, iki günde yaparak zamandan tasarruf ediyor. Örneğin geçenlerde bir müşterimiz bizden araç üstü vinç istedi. Ben de; "Platformun kullanacağı yeri ve işi görelim ona göre makina göndereyim" dedim. Araç üstü vinci de alıp müşteriye gittik. Baktık ki orada o makinanın kullanılmasına gerek yok. Müşteriye dedik ki; "Senin istediğin makinanın günlük bedeli 350 lira, bizim önerdiğimizinki ise 100 lira. Bu platformla işini rahatlıkla görürsün." Şu anda makina hala orada çalışıyor ve müşteri bizim sayemizde yüzde 80 oranında tasarruf sağladı. 10 gün kiralayacağı bir makina için 3,5 milyar para verecekken, bizim yönlendirmemizle cebinden 1.000 lira para çıktı.

Öte yandan makina bize gelir, herhangi bir arızası var mı bakılır, yağlanır, sularına ve aküsüne bakılır o şekilde başka bir müşteriye gönderilir. Bakımı yapılmayan bir platform asla başka müşteriye gitmez. Müşterilerimizin her anının çok değerli olduğunu biliyoruz. O yüzden onları mağdur etmeyecek bir anlayışla satış sonrası servis hizmeti veriyoruz. Müşteriler bizi aradığında servis ekiplerimizi anında gönderiyoruz. Eğer

makinanın arızası hemen giderilmiyorsa, aynı model başka bir makinayla arızalı olan makina değiştiriyoruz. Şehir dışında çalışan bir makina arıza yaptıysa, joysticklerdeki kodlara göre makinanın nerede, ne arızası var öğreniyoruz ve operatörün bize verdiği koda uygun şekilde müdahalede bulunuyoruz. Eğer kısa sürede çözülemeyecekse onu da yeni makinayla değiştiriyoruz.

Platform pazarının Türkiye'deki geleceği ile ilgili neler söyleyebilirsiniz?

Türkiye'de platform sektörü bayağı oluştu ama yine de bu makinalar burada yüzde 10 oranında kullanılıyor. Çünkü bu makinaların ne işe yaradığı tam olarak insanlar tarafından bilinmiyor. Ancak ben Türkiye'de platform sektörünün gelişeceğini düşünüyorum. Çünkü Türkiye ekonomisi büyüyor ve burada çok büyük ihaleler söz konusu. Türkiye'de bugün 80 milyon nüfus mevcut; bununla paralel olarak bir hareketlenme var. Marmara



Bölgesi'nde yapılan işlerin haddi hesabı yok. Sadece Gebze'de vinç kiralaması yapan yaklaşık 40-50 tane firma var. Bunların bünyesinde ya 300 ya da 400 tane vinç vardır. Şu anda ben vinç arıyorum, hiçbir yerde bulamam. Çünkü hepsi çalışıyor. Biz şu anda müşteriye makina yetiştiremiyoruz.

Yeni yatırımlar planlıyor musunuz?

Platformda Borusan Makina'nın katkısıyla büyüdük ve onlarla büyümeye devam edeceğiz. Diğer makinalarımızı satıp makina parkımızın tamamını platformlardan oluşturmayı planlıyoruz. Yakın zamanda 3 adet daha Genie marka 14 metrelik GS4047 model akülü makaslı yeni platform almayı düşünüyoruz. İleriki dönemlerde müşterilere kiralamayı düşündüğümüz makinalar, eklemli platformların yanı sıra binaların dış cephesinde çalışmak için kullanılan 12 ile 18 metre boyundaki makaslı platformlar. Onlar da piyasada henüz iyi bilinmiyor.



YOLU ONDAN, ONU SİF'TEN SORACAKSINIZ.

JCB VIBROMAX ARTIK
SİF GÜVENCESİYLE.

- Daha az, daha sağlam parçalar
- Daha fazla iş, daha iyi sonuç
- 10.000 çalışma saatinde 250 saat tasarruf
- Benzerlerine göre %52 daha iyi tırmanma özelliği
- Güçlü JCB Dieselmix motoru ile eşsiz bir performans



4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF



İMDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
ve Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan

Dünya iş ve inşaat makinaları sektörü Türkiye’de buluşacak



Türkiye’nin 2023 hedefleri doğrultusunda uluslararası anlamda farkındalık yaratmak, iş ve inşaat makinaları ekipmanlarını dünyaya tanıtmak amacıyla düzenlenen “2023’e 10 Kala Uluslararası İş ve İnşaat Makinaları Kongresi”, 19-20 Eylül 2023 tarihleri arasında Pendik Green Park Otel’de, sektörle ilgili kamu kurum ve kuruluşlarını, ulusal ve uluslararası sivil toplum kuruluşlarını, sektör firmalarını, finans kuruluşlarını ve akademik personelleri bir araya getirecek.

2023 yılında, 100 milyar dolar ihracat hedefi bulunan makina sektörü içerisinde 10 milyar dolarlık bölümün iş makinaları sektörü tarafından gerçekleştirilmesini öngördüklerini söyleyen İMDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan, iş makinaları sektörünün, Türkiye’de şu an itibarıyla 17 bin 500 istihdama, 660 firmaya ve 6 milyar dolarlık ticaret hacmine sahip olduğu bilgisini verdi.

Türkiye’nin, 1,3 milyar dolar ihracat ve 12 bin 750 adetlik satış düzeyi ile Av-

rupa’nın 4’üncü, dünyanın ise 11’inci büyük pazarı olduğunu vurgulayan Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan, 2023’e 10 Kala Uluslararası İş ve İnşaat Makinaları Kongresi ile sektörde farkındalık oluşturma yanı sıra “2023 Hedeflerinin İş Makinaları Pazarına Etkileri”, “Yabancı Yatırımcılar İçin Türkiye Yatırım Fırsatları”, “Türkiye’nin Yan Sanayi Üretim Gücü” ile “Sektördeki Teknolojik Gelişmeler” konularında katılımcıları bilgilendirmeyi ve bu alanlardaki değerlendirmeleri kamu karar alıcıları ile paylaşmayı planladıklarını ifade etti.

Cumhuriyetimizin 100. yılını kutlayacağımız 2023’te, dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasında yer alma, gayri safi milli hasılayı 2 trilyon dolara, kişi başına düşen milli geliri 25.000 dolar seviyesine, dış ticaret hacmini 1 trilyon dolara ve ihracatı 500 milyar dolara çıkarma hedefleri doğrultusunda, yerli ve yabancı yatırımlara hız verilmesi gerektiğinin altını çizen Orhan Aydoğan, bu hedeflere ulaşılabilmesi için 2023 yılına kadar tamamlanması planlanan projelerin yanı sıra ülkemiz yatırım altyapısının tanıtılması ve yeni yatırımların ülkemize getirilmesinin büyük önem arz ettiğini belirtti.



**Türkiye İş Makinaları
Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği**

www.imder.org.tr

Sektördeki büyüme potansiyelinin, tüm dünyaya gösterilmesi hedefleniyor

Türk iş ve inşaat makina ile ekipmanlarının dünyaya tanıtılmasının ana amaç olduğu kongrede, Türkiye 2023 Projesi'nin, iş makinaları pazarına yansımalarının irdelenmesi hedefleniyor. Bu doğrultuda kongre ile Türkiye ekonomisini ve iş makinaları sektörünü dünyaya tanıtmak, iş makinaları sektöründe Türkiye'ye yabancı yatırım yapılmasını teşvik etmek ve iş makinaları sektöründe Türkiye'nin diğer ülkelere gerek mamul gerekse yarı mamul ve parça tedarikçisi olma potansiyelini göstermek hedefleniyor.

Aynı zamanda iş makinaları sektöründe yeni teknolojiler ve uygulamalar ile Türkiye iş makinaları sektörünü ilgilendiren tüm yeni kamusal düzenlemeler hakkında bilgi sunmak kongrenin diğer amacını oluşturuyor.

Türkiye iş makinaları sektöründeki sorunların ve bunların muhtemel çözümlerinin irdeleneceği Uluslararası İş ve İnşaat Makinaları Kongresi'nde, iş makinaları sektöründe yer alan veya bu sektörle ilgili yerli ve yabancı tüm özel sektör ve kamu sektörü girişimci ve otoritelerinin networking platformunu oluşturmak planlanıyor.

Türkiye'deki iş ve inşaat makinaları sektörünün geleceği konuşulacak

Kongrede, Türkiye'de yapılması planlanan 1.000'den fazla mega proje ile 1,2 trilyon Amerikan doları değerinde gerçekleştirilecek yatırımların, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, T.C. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, T.C. Orman ve Su İşleri Bakanlığı ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'na bağlı yetkili müsteşarlarca anlatılması planlanıyor.

2023 yatırım projeleri ışığında iş ve inşaat makinaları talep projeksiyonun değerlendirileceği kongrede, iş makinalarında gelecek 10 yıllık teknolojik gelişmeler ve teknik mevzuatlar konuşulacak, nitelikli iş gücü kaynağı masaya yatırılacak, iş makinaları sektöründe

yatırım, teşvikler ve finansman ortamı anlatılacak.

CEO'ları bir araya getirecek olan kahvaltılı toplantısıyla, 'Dünyanın Parlayan İncisi Türkiye', 'Fırsatlar ve Tehditler', 'Dış Politika', 'Dünya Ekonomik Forumu' (Amerika, Avrupa, Kore, Japonya, Hindistan, Çin, Rusya, Afrika) başlıklı konularda B2B görüşmeler yapılacak, dünyanın en büyüklerine Türk makinaları tanıtılacak.

8.000 metrekaare açık, 600 metrekaare kapalı alanda info deskler ile iş makinaları ve ekipmanları mini sergi ile katılımcılara gösterilecek.

70 CEO ve Türkiye'nin en büyük sektör temsilcileri kongrede buluşacak

30 ülkeden, 220 milyar Amerikan dolarını yöneten 70 CEO'nun davetli olduğu kongreye; Caterpillar, Komatsu, Hitachi, Volvo, Sany, Zoomlion, Liebherr, Terex, John Deere, Doosan, XCMG, Metso, Kobelco, JCB, CNH, Hyundai, Manitowoc, Liugong, Sumitomo, Tadano, Manitou, Shantui, Sandvik, Wacker Neuson, Lonking, XGMA, Kubota, Palfinger, Fayat, Ammann, Astec, Kato, Bell, Furukawa, Merlo, Takeuchi, Haulotte, Mecalac, New Holland, Case, Kawasaki, FM Gru, Hyster, Astra, Atlas Copco, Bobcat, IMER Group, Gehl, JLG, Benninghoven ve Dresta gibi iş ve inşaat makinaları konusunda dünya çapında ünlü markaların yetkililerinin katılım göstermesi bekleniyor.

Kongreye destek veren T.C. Dışişleri Bakanlığı, T.C. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı, T.C. Milli Eğitim Bakanlığı, Türkiye İhracatçılar Meclisi, OAİB MTG Makina Tanıtım Grubu, Mesleki Yeterlilik Kurumu, İNTES, TMB Türk Mühendislikler Birliği, İNDER üyeleri, müteahhit ve inşaat firmaları, TCK, TCDD, DSİ Genel Müdürlükleri, TOKİ, belediyeler, kiralama firmaları ve finans kuruluşları gibi kamu ve özel sektörden 3 bin 500 kişi organizasyona davet ediliyor.

Türkiye'nin en büyük sektör temsilcileri arasında yerini alan; ADV Makina, Alfa-

tek, Ammann Teknomak, ASC Türk Volvo, Borusan Makina, Betonstar, Burçelik, Ceren Makina, Çukurova İthalat İhracat, Çukurova Ziraat, Çumitaş, Enka, Gama, Hidromek, Hamamcıoğlu, HMF Makina, Imer-L&T, Karyer-Tatmak, Kale Makina, Maats, Meka, Özmak, Palme, Pi Makina, MST, Sanko, SİF, Sandvik, Simge E-MAK, Tekno, Temsa, Tünelmak, Uygunlar, Wacker, Titan, Michelin, Liebherr, Acarlar, BP Castrol, Ceylift, ELS Makina, İnan MTB, Om Mühendislik, Oyman Makina, PGM, STFA, Temesist, Ziraat Leasing, Hidrokon, Shell ve Garanti Leasing kongreye katılan ve sponsor olan firmaları oluşturuyor.

Ulusal ve uluslararası tanıtım faaliyetleri yapıldı

Kongre için tanıtım faaliyetleri gerçekleştiren İNDER'in 60 bin adetlik insert çalışması yaptığı, yaklaşık 30 ulusal ve uluslararası sektör dergisinde ilan yayınladığı ve kendi adına 3 bin adet, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı adına 4 bin 500 kurum ve kuruluşu davetiye gönderdiği belirtiliyor. Bunun yanı sıra uluslararası 44, ulusal 9 derneğin kendi üyelerine mailing yapıp web sitesinde banner çalışması düzenlediği ve tüm sponsor firmaların web sitelerinde pop-up yayınladığı aktarılıyor.



Kuzey Avrupa Doğal Gaz Boru Hattı (NEL) inşaatında, Astra ve Allison imzası

Astra ve Allison Transmission, önemli bir stratejik altyapı projesi olan Avrupa'nın ana gaz hatlarından Kuzey Avrupa Doğal Gaz Boru Hattı (NEL) inşaatında birlikte görev aldı.

Gazprom firması tarafından Rusya'dan Avrupa'ya ihraç edilen doğal gazı, Baltık Denizi'nin altından geçen diğer bir boru hattı olan Nord Stream vasıtasıyla Ukrayna'dan geçmeden taşıyan iki boru hattından biri olarak inşa edilen NEL, yaklaşık 1 milyar Euro'luk bir yatırım ile gerçekleştirildi. Bu proje ile Sibiryadan gelen gaz, Kuzeydoğu Almanya'ya gidiyor ve oradan ara bağlantılar vasıtasıyla Belçika, Hollanda, Fransa ve İngiltere'ye ulaşıyor.

NEL, Nord Stream'den Kuzey Almanya sahilinde Greifswald yakınındaki Lubmin'den Aşağı Saksonya'daki Rehden'e kadar 440 km kat ederek, şu ana kadar ağırlıklı olarak Kuzey Denizi'ndeki doğal gaz rezervlerinden doğal gaz tedarik eden Schweinin ve Hamburg şehirlerine bağlanıyor. Bu boru hattının,



Uluslararası Boru Hattı Mühendisleri Birliği'nin (I.P.L.O.C.A) üyesi olarak Petrol ve Doğal Gaz endüstrisinin önde gelen Avrupalı şirketleri arasında yer alan Bonatti Spa, bu projenin yaklaşık 100 milyon Euro değerindeki dört ana kısmını inşa etmek için ihaleyi kazandı.

Almanya'nın yıllık enerji ihtiyacının beşte birine eşdeğer olan 20 milyar metreküpün üstünde doğal gaz taşınması hedefleniyor.

İtalyan Bonatti Spa şirketi ise bu projede, yaklaşık 100 milyon Euro değerindeki dört ana kısmı inşa etmek için görev aldı. Uluslararası Boru Hattı Mühendisleri Birliği'nin (I.P.L.O.C.A) üyesi olarak Petrol ve Doğal Gaz endüstrisinin önde gelen

Avrupalı şirketleri arasında yer alan Bonatti, zorlu çevre, lojistik ve lokasyon koşullarında yerleştirilen binlerce kilometrelik güçlü boru hattı deneyimine sahip bulunuyor.

Bonatti Filo Müdürü Giuliano Gelmi, Astra ve Allison ikilisinin NEL projesinde zorlu görevleri üstlendiğini belirterek; "Uzmanlık gerektiren bu denli büyük projelerde güvenilir ve kalifiye araçlar hayati önem taşıyor. Allison

donanımlı Astra HD8 boru kamyonlarının seçimiyle hiçbir şeyi şansa bırakmadık" diyor.

HD8 şasisinin seçimi, 30 yıldır birlikte çalışan Astra ile Bonatti tarafından yapılırken bu kamyonların, güvenilirlikleri, esneklikleri ve transformasyon kolaylığı nedeniyle tercih edildiği belirtiliyor. Kabin ve kaporta, kamyonun 17 metre uzunluğunda, DN 1400 (142 cm) çapında ve yaklaşık 14 ton ağırlığındaki dev boruları taşıyabileceği özelliklerde yapılandırılmış. Bu özel yapım araçlar ile daha yüksek hareketlilik ve ön bölümde daha düşük ölçü avantajı sağlandığı ifade ediliyor.

Astra HD8, 10 saatlik günlük vardiyaları boyunca sık yağın yağmurların neden olduğu çamurlu yollarda her seferinde iki adet boru taşınmasını gerçekleştirdi.

Bu zorlu koşullar nedeniyle Bonatti, Astra HD8 boru kamyonları için Allison 4700 Serisi retarderli tam otomatik şanzımanları tercih etti. Allison'un Continuous Power Te-



Astra HD8 kamyonlardan biri Bonatti'nin talebi üzerine boru kamyonu olarak özelleştirildi. Bu özel kamyon, 10 saatlik günlük vardiyalarında bir kerede iki adet 142 cm çapında boru taşıyabiliyor.

Kuzey Avrupa Doğal Gaz Boru Hattı (NEL), her yıl Almanya'nın bütün enerji ihtiyacının üçte birine eşdeğer olan 20 milyar metreküpün üstünde doğal gaz taşıyacak.



kısıtlamasını dikkate alarak hesapladığı diğer bir faktörün ise çalışma saati ve hizmet dışı kalması esas alınarak belirlenen aracın verimliliği olduğu ifade ediliyor. Araçların, her açıdan maliyetli gecikmelere neden olan arıza yapmalarından kaçınıldığı ve bakım maliyetlerinin düşük olmasına özen gösterildiği vurgulanıyor.

Astra HD8 kamyonlar hakkında

Astra HD8'ler, çok yüksek bir ağırlık merkeziyle bile her türlü yol koşulunda ağır yükler taşıyabilen güçlü kamyonlar olarak ön plana çıkıyor. Cursor motorları, Allison retarderinin de katkıda bulunduğu yüksek tork ve frenleme gücü sağlıyor.

İnşaat ve maden sektörleri için tasarlanan bu araçlar, yüksek performansı esneklikle bir arada sunuyor. Astra, iki akslı 4x4'ten dört akslı 8x8 konfigürasyonlarında, şasileri farklı uzunlukta olan 250'nin üzerinde farklı model üretiyor. Dört adet amortisörle (ikisi önde, ikisi arkada) yüksek sürüş konforu sağlayan araçların şasileri, en yüksek düzeyde sağlamlık için yüksek mukavemetli çelik kullanılarak imal ediliyor.

Model	Astra HD8
Max. Güç	480 hp
Motor rpm	1,900 rpm
Max. Tork	2,300 Nm
Şanzıman	Allison 4700R
Vites oranı	R - 4.80
	1a 7.63
	2a 3.51
	3a 1.91
	4a 1.41
	5a 1.00
	6a 0.74
	7a 0.64
Yük kapasitesi	50,000 kg
Arka aks oranı	1:4,229

keye sokarak, olası arızalara ve aracın hizmet dışında kalmasına neden olabilir" dedi.

Astra kamyon ve Allison şanzımanların sağlamlık ve güvenilirlikleriyle tercihleri arasında ilk sırada yer aldığını belirten Filo Müdürü, yakıt tüketiminin de rakiplerle karşılaştırdığında daha düşük olduğunu belirtti. Gelmi ayrıca, "Bonatti olarak çalıştığımız çamurlu ve zor arazi koşullarına uygun kamyonlara ihtiyacımız vardı.

Sağlam ve güvenilir olan Astra HD8, büyük boruların taşınması için mükemmel bir arazi kamyonu. Allison otomatik şanzımanla donatılan bu kamyon üstün manevra kabiliyeti, sürüş kolaylığı ve yüksek ağırlıklar altında dik yokuşlarda daha fazla güvenlik sağlıyor. Güvenliğe ek olarak, sürücülerimiz maksimum konfor sağlamak için de Allison'ı seçti" diye konuştu.

Bonatti'nin projeyi uygulamaya koymak için zaman

chnology™ (Sürekli Güç Teknolojisi) sayesinde eşsiz kalkış ve yumuşak vites değiştirme sağlayan bu şanzımanların, özellikle en zorlu koşullarda görev yapmak için tasarlandığı belirtiliyor. Her şanzıman, zorlu arazi koşulları ve boruların çok ağır olması dikkate alınarak, entegre hidrolik retarderle donatılmış olarak teslim edilmiş.

Bonatti Filo Müdürü Gelmi, açıklamasında; "Allison tam otomatik şanzıman bizim için çok önemli. Araçların yamaçta durup yükün öne ve arkaya kaymasına izin veremeyiz. Böyle büyük bir ağırlık, manuel vitesli araçların yürüten aksamalarını ciddi şekilde tehli-



Astra HD8 kamyonları, en zor arazi koşulları ve boruların çok ağır olması dikkate alınarak entegre hidrolik retarderli Allison 4700 Serisi tam otomatik şanzımanları ile donatıldı.



Kayaçtan paslanmaz çeliğe... Kromun öyküsü



Türkiye, dünya krom çıkarımında 3. sırada yer alıyor. Sert bir metalik maden olan krom, paslanmaz özelliğiyle kaplamacılık ve çelik yapımında kullanılıyor.

Yer kabuğunun doğal bileşenlerinden olan krom; kimya, refrakter, döküm kumu ve metalurji endüstrisinde kullanılan temel elementlerden biri. Aktif bir metal olduğundan tabiatta serbest halde bulunmayan bu madenin ticari kaynağı ise kromit mineralleri.

Kromit mineralleri ve krom yatakları, ultrabazik kayalar içinde bulunuyor. Ultrabazik kayacın (dunit, serpantinit) oluşturduğu hamura (gang) gömülü kromit kristalleri, krom cevherini oluşturuyor. Diğer metallere oranla daha büyük pasiflik gösteren krom, düşük sıcaklıkta kırılgan, 325 derecede ise kolaylıkla işlenebilir hale geliyor.

Yüzde 95'i paslanmaz çeliğe dönüşüyor

Krom, birçok yolla üretiliyor. Öncelikle soda külü ile sodyum dikromata, sonra da kok ile ısıtılarak yeşil dikromat triok-

side dönüştürülüyor. Krom trioksitten ise termik yöntemlerle saf krom elde ediliyor.

Metalurjide krom; ferrokrom, ferro-siliko-krom, ekzotermik krom katkıları, bileşikleri, alaşımları ve krom metali

şeklinde tüketiliyor. Cevherin en önemli kullanım alanı, çelik yapımında kullanılan ferrokrom alyaj üretimi olarak gözükmüyor. Dünya krom üretiminin neredeyse tamamı, paslanmaz çelik maddeleri olarak karşımıza çıkıyor.





Ferrokrom, çelik metal ve silah sanayi-sinde üretimin çok önemli bir elemanı. Çeliğe sertlik, direnç, aşınma ve oksitlenmeye karşı koruma sağlayan kromun çeşitli alaşımlarından ise mermi, gemi, uçak, top, denizaltı ve silah yapımlarında yararlanılıyor. Kimya endüstrisinde de boya yapımında kullanılan krom metali, su işleme, sondaj çamuru gibi birçok alanın yanı sıra, yüksek ısıya dayanımlı ve randımanlı türbin motorlarının yapımında kullanılıyor.

Türkiye’de rezervler 6 bölümde esas alınıyor

En zor aranan maden olan kromun Türkiye’de ilk üretimi, 1850’li yıllara rastlıyor. İlk cevherin Bursa’nın Harmancık bölgesinde bulunduğu bildiriliyor. O tarihten bugüne kadar global pazarda değerli bir yeri olan ülkemizin bu değerli madeni, gelişen teknoloji ile birlikte hız kazanan önemli bir alanı teşkil ediyor.

Üretimde dünya sıralamasında genellikle 3. ve 6. sıralar arasındaki yerini koruyan Türkiye’nin, bazı yıllar ilk sıraya oturduğu bilgisi veriliyor. İhracata dayalı olarak üretimin arttığı bu madende yer üstü kaynakların azalması, yer altındaki zengin krom yataklarının son teknoloji yöntemlerle aranıp, cevherin gün yüzüne çıkarılmasını gerekli kılıyor.

Kromitin dünyadaki toplam miktarının yüzde 90’ının Türkiye, Kazakistan, Af-

rika, Filipinler, Rusya ve Arnavutluk topraklarında bulunduğu belirtiliyor. Bu önemli metalik maden aynı zamanda İran, Hindistan, Küba ve Brezilya’da da bulunuyor.

Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü (MTA) raporlarına göre kromun Türkiye’de 26 milyon ton görünür rezervi var. Krom yatakları ülkemizde; Bursa-Kütahya-Eskişehir, Fethiye-Köyceğiz-Denizli, Mersin-Adana-Kayseri, İskenderun-Gaziantep, Elazığ Guleman ve Sivas-Erzincan-Kop Dağ Bölgesi olarak 6 bölümde ele alınıyor.

Kromit rezervleri, yer yüzeyinin üzerindeki kaynaklardan ve derin yer altı yataklardan elde ediliyor. Bu nedenle hem yer üstü, hem de yer altı madenciligi yapılabiliyor. Krom madencilğinde işletmelerin faaliyetlerini sürdürebilmesi, yeni yataklar bulunabilmesi ve üretim faaliyetlerinin planlanabilmesi için teknolojiye uygun yapılmış yer üstü ve yer altı maden jeoloji haritalarının olması zorunlu bir koşul olarak karşımıza çıkıyor.

Açık işletmelerde birçok iş makinasından faydalanılıyor

Türkiye’de 1850’li yıllardan bu yana yüzeylenmiş görüntülerin kazılarak madenin gün yüzüne çıkarıldığı belirtiliyor. Yüzde 95 gibi önemli bir paya sahip bu yöntem, mostra madenciligi adını alıyor. 1970 yılında MTA Maden Etüt Krom Servisi tarafından ilk detaylı jeolojik ha-

ritalama yöntemlerine gidildiği bildiriliyor. 1975’ten itibaren ise detaylı jeolojik çalışmaların yapıldığı kaydediliyor.

300 kilometre yükseklikten alınan görüntülerin filtrelmesiyle de maden yatakları ortaya çıkarılabiliyor. Yapılan değerlendirmeler sonucunda sondajlamaya geçiliyor. Oldukça riskli olan sondaj operasyonlarında bilgi sahibi olmanın yanı sıra makina seçimi de çok önemli. Sondaj makinalarının wireline olması ve zemine uygun seçilmesi gerekiyor.

Açık işletmelerin boyutuyla bağlantılı olarak, işletmelerde çalışmalar el arabalarından yükleyicilere ve değişik tonajlı kamyonlara kadar çeşitlilik gösteriyor. Mekanizasyon çalışmalarında kullanılan LHD (yükleme-taşıma-boşaltma) makinasının ise zaman ve iş gücü ekonomisi sağladığı, verimliliği ve üretimi arttırdığı biliniyor. Raylar üstünde insan gücüyle hareket ettirilen vagonların yanı sıra, kuyularda kullanılan vinç ve kafesler, traktörler de üretimin rahat yapılmasını sağlıyor.

Krom cevheri, ocak çıkışında çoğu halde elle seçme, elekten geçirme, yıkama gibi yollarla silikat minerallerinin bünayedden ayıklanması sonucu zenginleştiriliyor. Daha ileri aşamada jigler, spiraller, sallantılı masalar ve manyetik ayırıcılar kullanılıyor.



Türkiye'de krom madenciliği yapan şirketlerden bazıları:

Aytemiz Şirketler Grubu

Kuruluşu 1960 yılına uzanan ve kimya ile imalat endüstrisi ana faaliyet konusu olan Aytemiz Şirketler Grubu'na ait 21 şirket bulunuyor. Bu şirketlerden biri olan Dost Madencilik, krom başta olmak üzere bakır, demir, çinko, pirit, barit, mermer, manyezit üretimi ve ihracatı yapıyor.

Bilçay Besler Madencilik Grubu

1991 yılında kurulan ve 1998'de Erzurum Palandöken'de krom cevheri üreti-

mine başlayan Besler Madencilik, yüksek tenörlü refrakter krom ve metalurjik parça krom üretiyor. Şirket aynı zamanda düşük tenörlü krom rezervlerini değerlendirmek amacıyla zenginleştirme tesisleri kurmayı amaçlıyor. Doğal taş ve mermer tesisleri olan grubun Palandöken, Aşkale, Gökoğlan ve Çirilişli'de krom ocakları bulunuyor.

CVK Group

CVK Group şirketlerinin amiral gemisi CVK Mineral ve Madencilik A.Ş.'nin

Adana, Sivas, Erzincan ve Bursa'da zengin krom lisansları bulunuyor. Ruhsatlı lisanslardan üretilen krom cevherinin yanı sıra Türk üreticilerden satın alınan krom da ihraç ediliyor.

Çevik Grup

Kayseri Pınarbaşı'nda 1990 yılında Pınarbaşı Madencilik adı altında krom madeni işletmesi olarak sektöre atılan Çevik Grup, Türkiye'nin birçok bölgesinde tesis açarak, en büyük şirketler arasında yerini aldı. Şirketin Kayseri, Sivas, Kütahya İşletmeleri'ne bağlı çok sayıda üretim tesisi bulunuyor. Dörttaş, Kangal ve Başalan Krom Tesisleri'nde cevher, konsantre hale getiriliyor.

Dedeman Madencilik

Faaliyet alanları krom ile kurşun ve çinko olan Dedeman Madencilik, 1947'de Kayseri'ye bağlı Pınarbaşı Toruntepe bölgesinde krom madenciliğine başladı. 1985 yılında Pulpınar ve 2006'da Adana Aladağ yer altı ve açık krom işletmelerinin açılması, 2007 yılında ise Pozantı ve Aladağ zenginleştirme tesisleriyle üretime katkısı büyüyen Dedeman Madencilik'in Eskişehir, Gaziantep, Kahramanmaraş ve Osmaniye'de arama sahaları bulunuyor.

Demir Export

Kurulduğu 1957 yılında bu yana demir cevheri üretimini sürdüren Demir Ex-





port, sonraki yıllarda baz metallere çinko, kurşun, gümüş, bakır cevheri konsantreleri, parça ve konsantre olmak üzere krom cevheri üretimine de geçti. Şirket, Bursa'nın Orhaneli ilçesindeki Güdecek Krom İşletmeleri'nde üretime devam ediyor.

Ekin Maden

1982 yılında kurulan Ekin Maden, demir dışı maden ve metal ticareti konusunda faaliyet gösteriyor. Ağırlıklı olarak çinko, bakır, kurşun ve krom cevheri ile konsantre üretimi ve ihracatıyla uğraşan şirket; aynı zamanda çinko, kurşun, alüminyum metal, bakır katot ile filmaşın ithalatı ve dağıtımını da yapıyor.

Eti Krom A.Ş.

Çoğunluğu Elazığ olmak üzere Kayseri, Muğla, Hatay, Diyarbakır, Adana ve Malatya'da toplamda 79 adet krom ocağına sahip Eti Krom, üretimin büyük kısmını yer altı madenlerinde yüksek teknolojiyle gerçekleştiriyor. Şirketin Elazığ'da zenginleştirme ve jig tesisleri, peletleme, hareketli kırma ve eleme ekipmanı bulunuyor.

Er-gün Madencilik

2008 yılında kurulan Er-gün Madencilik'in ana faaliyet konusu yer altı ve yer üstü krom istihsalı. Kurulduğu günden bu yana Ar-Ge çalışmalarına büyük önem veren şirket, alt yapı hizmetleri-





le de Büyükkızıldağ Krom İşletmesi'ne katkısını sürdürüyor. Demir Maden Ocağı'nı hayata geçiren şirket, Tekçam bölgesinde modern araç ve ekipmanlarla sondaj çalışmalarına devam ediyor.

Koyunoğlu Madencilik

Konsantre krom üreticileri arasında ilk 10'da yer alan ve 2004 yılında Ünallar Grubu tarafından Adana'da faaliyete geçirilen Koyunoğlu Madencilik, 5 yıldan kısa bir sürede Mersin'de 2 adet krom zenginleştirme tesisi açtı. Ek yatırımlarıyla her yıl kapasitesini arttıran şirket, dünya piyasasına konsantre krom ihracını sürdürüyor.

Kromaş Madencilik

1880 yılında İstanbul'da temeli atılan LEVI Grubu'nun maden şirketi olarak kurulan Kromaş Madencilik, merkezi İstanbul'da olmak üzere Türkiye'de Bursa, Mersin, İzmir, Antalya ve yurt dışında faaliyet gösteriyor. Şirket, grup bünyesinde üretimi gerçekleştirilen krom cevherinin yanı sıra mangan ve demir cevheri ihracatı da yapıyor.

MADKİM (Maden ve Kimya Sanayi)

Akçansa ve Demir Export ile iş birliğini sürdüren MADKİM, bu bağlamda Bursa Orhaneli sahasında krom zenginleştirme tesisi açtı. Bursa'nın Harmancık bölgesinde de krom ile manyezit işletmesi bulunan şirket aynı zamanda Avrupa'nın en önemli kedi kumu üreticisi Tolsa Grubu ile çalışmalarını sürdürüyor. MADKİM'in Sivas Çetinkaya'da da demir cevheri işletmesi bulunuyor.

MTS Madencilik

Sivas'taki iki ayrı sahada krom çıkaran MTS Madencilik, aynı zamanda mermer, bakır ve manganez işletmeleriyle de faaliyetlerini başarıyla sürdürüyor. Şirket, Armen Madencilik ile iş birliği halinde çalışmalarına devam ediyor.

Oreks Madencilik

1966 yılında Kayseri'de faaliyetlerine başlayan Oreks Madencilik, kromun yanı sıra çinko ile kurşun cevheri üretiyor ve zenginleştiriyor. Şirket aynı zamanda çinko-bakır-kurşun konsantre üretimini de başarıyla sürdürüyor.

Sat&Co Holding A.Ş.

Kazakistan'ın en büyük 10 firması içinde yer alan Sat&Company bünyesinde Türkiye'de 2006 yılında kurulan Sat&Co Holding, başta krom olmak üzere metal madenlerle ilgili olarak çok sayıda projeye sahip bulunuyor. Özellikle krom madenlerinde arama, sondaj, rezerv tespiti ve işletme faaliyetlerini sürdürmeye devam eden şirketin, Türkiye genelinde birçok üretim tesisi var.

ŞE-TAT Madencilik

ŞE-TAT Şirketler Grubu bünyesinde 1996 yılında kurulan ŞE-TAT Madencilik, konsantre krom ihracatçısı ve olivin üreticisi. Bursa Orhaneli'de krom üretim tesisleri bulunan şirket; Avusturya, Fas, Güney Afrika, Hollanda, İtalya, Katar, Kuveyt, Makedonya, Mısır, Polonya, Portekiz, Romanya, Suudi Arabistan, Türkmenistan gibi birçok ülkeye krom ihraç ediyor.

Türk Maadin Şirketi A.Ş.

Kuruluşu 1918'e rastlayan şirket, Bursa Orhaneli'nde bulunan Dağardı İşletmesi'nde krom cevheri üretimine başladı. Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşuyla 1923 yılında Türk Maadin Şirketi adını alan firma, Türkiye'nin en önde gelen yüksek tenörlü krom konsantre cevheri üreticilerinden biri haline geldi. Eskişehir Mihallıçık'taki Kavak, Muğla Fethiye'deki Köyceğiz ve Denizli Beyağaç'taki Tavas Krom İşletmeleri'nde 1965 yılından bu yana faaliyetini sürdürüyor.

Kaynaklar:

Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü
Devlet Planlama Teşkilatı



“En iyi performansı Sumitomo ve Case’lerde bulduk”

Türkiye’nin en büyük fuar merkezi olması planlanan ve oyun-eğlence parkı, konut, AVM, otel ve ofislerin yanı sıra kültür ve sanat alanlarından oluşacak olan İstanbul Halkalı’daki Tema Park projesinin 12 milyon metreküplük hafriyat çalışmalarında Çukurova Ziraat’ın Sumitomo ve Case marka makinaları çalışıyor.



Mesa, Kantur - Akdaş, Artaş, Öztaş İş Ortaklığı ile Halkalı’da hayata geçirilecek olan Tema Park İstanbul projesinin hafriyat çalışmalarını, Topuz Kardeşler Hafriyat ve Hak Hafriyat firmaları yürütüyor. Projede Sumitomo ve Case marka makinaları kullanmayı tercih eden firmalar, yaklaşık 3 yılda hafriyat çalışmalarını tamamlamayı planlıyor.

1992 yılından bu yana İstanbul’da hafriyat çalışmaları gerçekleştiren Topuz Kardeşler Hafriyat, İstanbul Forum, Mall Of İstanbul, Novada Maslak Türkmall, Koruflorya gibi projelerde görev almış. Tema Park projesindeki hafriyat çalışmalarını ise Hak Hafriyat firması ile ortaklaşa üstlenen Topuz Kardeşler Hafriyat, projede toplamda 7 ekskavatör ve 80 adet kamyonla çalışmalarını sürdürüyor.

Topuz: “7 yıldır Sumitomo ve Case’lerle çalışıyoruz, çünkü en iyi performansı bu makinalarda bulduk”

Topuz Hafriyat’ın ikinci kuşağı olarak görevi 2005 yılında devralan Genel Müdür Muammer Topuz, Tema Park projesindeki hafriyat çalışmalarına yaklaşık 2 ay önce başladıklarını ve proje süresince makina alımlarına devam edeceklerinin bilgisini verdi. 2006 yılından bu yana Çukurova Ziraat ile çalışmalarını sürdürdüklerini belirten Topuz, makina parklarında ağırlıklı olarak Sumitomo ve Case markalarının bulunduğunu aktardı. Sumitomo’nun oldukça ekonomik ve tasarruflu bir makina olduğunu dile getiren Topuz; “Artık ekonominin ön planda

olduğu bir dönemde yaşıyoruz. Doğal olarak makina ve ekipman seçiminde sizi zarara uğratmayacak bir tercih yapmaya çalışıyoruz. Yaklaşık 7 yıldır Sumitomo ve Case ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Çünkü en iyi performansı bu makinalarda bulduk” dedi.

Satış sonrası servis hizmetinde memnuniyet

İş makinalarında bir diğer önemli kriterin, satış sonrası hizmetler olduğunu ifade eden Muammer Topuz, bugüne kadar servis ile ilgili olarak hiçbir sorun yaşamadıklarını aktararak şunları söyledi: “Makinanın herhangi bir arıza durumunda, teknik servis yetkilileri çok kısa sürede gelip makinaya müdahalede bulunuyorlar. Ayrıca yedek parça konusunda da şimdiye kadar

hiçbir sorun yaşamadık. Zaten Çukurova Ziraat yetkilileri çoğu zaman kendileri şantiyeye gelip makinaları rutin olarak kontrol ediyor. Şantiyede kendileriyle sık sık karşılaşıyoruz ki bu bize vermiş oldukları önemi gösteriyor. Onlarla çalışıyor olmamızın en önemli sebeplerinden biri de bu elbette” diye konuştu.

Aksakal: “Sumitomo ve Case ile gözümüz arkada kalmıyor”

1982 yılından bu yana hafriyat alanında başarılı çalışmalara imza atan Hak Hafriyat, çoğunlukla İstanbul’da gerçekleştirilen projelerde görev almış. Bir aile şirketi olarak İstanbul’un farklı noktalarında birçok şantiyede çalışmalara devam ettiklerini be-

Hak Hafriyat Yönetim Kurulu Üyesi
Naci Aksakal



Topuz Hafriyat Genel Müdürü
Muammer Topuz



lirten Hak Hafriyat Yönetim Kurulu Üyesi Naci Aksakal, Çukurova Ziraat ile ilk olarak 1990 yılında çalışmaya başladıklarını söyledi. Çukurova Ziraat ile aralarında ticari ilişkiden çok bir aile ilişkisinin olduğuna dikkat çeken Naci Aksakal, Sumitomo ve Case markalarını tercih etme sebeplerini şöyle açıkladı: *"Hafriyat işinde makınayı sahaya çalışması için bıraktığınızda arkanızı dönüp bakma ihtiyacı duymamanız çok önemlidir. Çünkü makınaya güvenmeniz gerekir ve biz Sumitomo ve Case'e güveniyoruz ve gözümüz arkada kalmıyor. Diğer seçim sebeplerimiz de servis ve yedek parça bulmadaki kolaylık. Telefon açtığımızda bize 1 saat içinde telefonla dönmüyorlar, çünkü kendileri buraya gelmiş oluyorlar."*

"Sumitomo ve Case ile çalışıyoruz, çünkü araçlarımız hiç yatmıyor"

Yedek parça konusunda Çu-



kurova Ziraat'ın çok hızlı tedarik gücü olduğunu belirten Aksakal, ayrıca makinaların yakıt konusunda tasarruflu sonuçlar gösterdiğini söyledi. Bütün bunların ötesinde Çukurova Ziraat çalışanlarının da müşterilere çok iyi niyetli yaklaştığını ifade eden Aksakal, "Bizim sektörde, ticari ilişkilerden bir adım öteye gidebilmiş ilişki bulmak zordur ama kuruldu mu da kolay kolay

bozulmaz. Bizim Çukurova Ziraat ile ilişkimiz de bu yönde" ifadesini kullandı. Sahada makinaların arıza yapmadan çalışmasının çok önemli olduğunu hatırlatan Aksakal, "100 adet aracınız olsun, 1 tanesi arıza yaparsa 99 araçla da çalışmaya devam edebilirsiniz. Ama makinanın bozulursa o 100 aracının da yatmasına neden olur. Bunun için Sumitomo ve Case ile çalışıyoruz çünkü araç-

larımız hiç yatırmıyor" dedi. Çukurova Ziraat'ın vermiş olduğu hizmet ve destekten duyduğu memnuniyeti dile getiren Aksakal; "Çukurova Ziraat artık bize müşteri gibi bakmaz, biz de onlara firma gibi bakmıyoruz. Biz artık bir aile gibi olduk. Çünkü onları ailemizin dışında görmüyoruz. Bu dostluk ilişkisi de elbette ki birçok şeyi olumlu bir şekilde etkiliyor" dedi.



İsak Kaya: "Makinada operatör rabatı düşünülmüş"

Yaklaşık 6 yıldır operatör olarak çalışan İsak Kaya, daha önce Uşak, Trabzon, Gümüşhane gibi bölgelerde hafriyat, yol yapım ve taş ocaklarında görev almış. Tema Park projesinde de yaklaşık 2 aydır Sumitomo marka ekskavatörü kullanan Kaya, Sumitomo marka makınayı daha önce de kullandığını vurgulayarak; "Sumitomo özellikle yakıt konusunda çok iyi bir makina. Onun dışında çalışma kabini oldukça rahat ve insanı çok yormuyor. Ayrıca çok seri bir makina. Operatörün rahatını oldukça düşünmüşler" dedi.



Ömer Güllük: "Makina farkını belli ediyor"

10 yıldır operatör olarak görev yapan Ömer Güllük ise, bu süre içerisinde genellikle İstanbul'da çalıştığını ve ağırlıklı olarak ekskavatör kullandığını aktardı. Mesleğe ilk olarak Sumitomo marka makina kullanarak başladığının altını çizen Güllük; "Markayı çok eskiden beri biliyorum. Çok kaliteli ve özellikle yakıt konusunda çok başarılı bulduğum bir makina. Kullanım kabini, konforu ve geri kalan birçok özelliği ile diğer makinalardan farkını belli ediyor" diyerek görüşlerini açıkladı.



Platformların hızlı yükselişi

Türkiye’de 10 yıl önce yılda 50 platform bile satılamazken bugün yaklaşık 1.000 adet personel yükseltici platformun satışı gerçekleşiyor. İş güvenliğine verilen önem ve ürün bilinirliğinin artmasıyla birlikte büyüyen platform pazarı, Türkiye’de yapılmaya devam edecek daha birçok projeye gelişimine hız katacağına benziyor.

Platformların dünyadaki gelişimi

1950’li yıllardan beri üretilen, 1990’lı yıllarda ise öncelikle Amerika’da kullanımı oldukça yaygınlaşan personel yükseltici platformlar, 2000’li yıllarda Avrupa’da, daha sonra da Orta Doğu’da büyüyen bir pazar haline geldi. Tüm dünyada yaşanan iş kazalarının büyük bir oranının (bunun yüzde 70’in üstünde olduğu belirtiliyor) yüksekte düşme şeklinde gerçekleştiğini dikkate alırsak, sektörün asıl doğuş sebebinin, çalışma ortamlarında iş güvenliğini sağlamak olduğunu söyleyebiliriz. Özellikle Amerika’da iş güvenliğinin önemli bir husus olmaya başlamasıyla, iş kazalarında yaşanan kayıpları önlemek ve yüksekte daha güvenli çalışılmasını sağlamak amacıyla kullanımına ihtiyaç duyulan personel yüksel-

tici platformlar, aynı zamanda normal şartlarda ulaşılması mümkün olmayan yerlere erişmeye de olanak sağlayarak tercih edilme sebeplerini arttırdı. Platformlar, işin daha güvenli ve hızlı yapılmasını sağlamakla kalmayıp inşaat sektörünün önünü açarak mimarların daha yaratıcı projeler geliştirmesine de olanak tanıdı.

Ducker World White’in IPAF için hazırladığı 2012 raporuna göre dünya genelindeki kiralık yükseltici platform

pazarı 950 bin adet olarak gerçekleşti. Amerika’daki United Rentals ise sahip olduğu yaklaşık 100 bin adetlik platform parkıyla, dünyanın en büyük kiralama firması olarak sektörün ülkemizde de gelebileceği nokta hakkında bir fikir verebilir.

ABD’de yıllara göre kiralık platform yaş ortalamaları				
2009	2010	2011	2012	2013
4,9	5,1	4,5	4,5	4,1

	USD+Kanada	Avrupa, Afrika, Orta Doğu	Latin Amerika	Asia-Pasifik
Eklemlili bomlu	64.740	76.350	4.600	11.600
Düz bomlu	136.800	37.600	10.750	21.550
Makaslı	255.250	136.750	14.100	48.600
Diğer	51.050	34.200	2.550	36.750
Toplam	510.500	284.900	32.000	118.500

(Kaynak: Ducker World White’in IPAF (Uluslararası Personel Yükseltici Platform Federasyonu) için hazırladığı rapor)

2012 Avrupa Kiralama Pazar Büyüklüğü			
2012	İngiltere	Fransa	Almanya
Adetsel bazda	49,736	39,977	33,323
Cirosal bazda	447 milyon Euro	464 milyon Euro	505 milyon Euro



Personel yükseltici platformlar konusunda dünyanın en büyük pazarı durumunda olan ABD'de 2012 yılındaki kiralama cirosu bir önceki yıla kıyasla yüzde 6 oranında artarak 6,6 milyar USD'ye ulaştı. Aynı dönemde Avrupa genelindeki kiralama cirosu ise 2,9 milyar USD olarak gerçekleşti. ABD'de kiralanan bomlu platformların yüzde 82'si dizel, makaslıların ise yüzde 78'i elektrikli modellerden oluştu. Aynı şekilde, Avrupa genelinde kiralanan bomlu makinaların yüzde 57'sini dizel, makaslıların yüzde 64'ünü ise elektrikli platformlar oluşturdu.

Türkiye'deki gelişimi

Türkiye'deki kullanımı son yıllarda hızla yaygınlaşan platformlar, 2000'li yılların başlarında distribütör firmalar tarafından pazara sunulmaya başladı. O yıllarda ürün bilinirliğinin ülkemizde az olması sebebiyle, yılda 50 makina satışı dahi gerçekleşmiyordu. Kullanıcılar, alternatif ürünlerle işlerini çözmeye çalışıyor ve bu iş için uygun olmayan makinaları kullanıyorlardı. Bunların başında en yaygın yöntem olarak vinç ucuna sepet takılarak yükseğe çıkmak geliyordu. Dolayısıyla iş güvenliği göz ardı ediliyor ve işin performansı düşüyordu.

Türkiye'de satışa sunulan platformları şantiyelerde daha sık görmeye başlayan firmalar, işe uygun makinaları seçerek daha güvenli, verimli ve hızlı çalışmanın formülünü buldular. Aynı zamanda Türk firmalarla ortak projelerde görev alan Amerikalı ve Avrupalı taşeron firmaların, ülkemizde platform kullanımının artmasında büyük rol oy-

nadığı belirtiliyor. Çünkü o firmaların iş güvenliği ve ürün konusunda bizden önce bilinçlendiği ve dolayısıyla şantiyelerde yüksekte çalışırken platformların kullanılmasının gerekliliğini şart koştukları bildiriliyor. Bütün bunların bir araya gelmesi bugün "Platformların Hızlı Yükselişi"ne tanık olmamızı sağlıyor.

Platform çeşitleri

İnsanların ihtiyaçları çeşitlendikçe buna paralel olarak üretici firmalar, farklı platform tipleri geliştirmeye başladı. Bazı sektör temsilcileri tarafından makaslı, dikey, teleskopik ve eklemli olarak ayrımı yapılan personel yükseltici platformları, makaslı ve bomlu olarak ikiye ayrılıyor da bulunuyor. Böyle bir ayrım yaparsak, makaslı platformları kendi içinde akülü ve dizel olarak sıralayabiliriz.

Fazla yükseklik gerekmeden, fakat daha fazla çalışma alanı ve daha ağır kaldırma kapasitesi gereken işlerde kullanılan makaslı platformlar, yalnızca dikey olarak kalkabiliyor. Makaslı makinaların 24 metreye varan platform modelleri bulunmakla birlikte, bunlar içerisinde Türkiye'de en çok 12 metrelik modeller talep görüyor. Genellikle iç mekanlarda ve zeminin düz olduğu alanlarda kullanılan akülü makinalar, hassas lastiklere sahip olduğu için eğimli dış mekanlarda pek tercih edilmiyor. Bunun yanı sıra bir yerde akülü makinanın çalışabilmesi için uygun hava koşullarının bulunması gerekiyor. Çünkü her makinanın çalışabileceği bir rüzgar limiti bulunuyor ve hava şartları o limit değerleri içerisindeyse platform dış alanda çalıştırılabilir.

Dengeleme ayakları ile stabilizesi artırılmış dizel makinalar ise daha eğimli ve bozuk arazide çalışmaya olanak sağlıyor. Aynı zamanda dizel makinalar daha geniş sepetlere sahip olup, genellikle şantiyelerde birden fazla personelin çalışması gereken yerler için tercih ediliyor. Daha fazla taşıma kapasitesine sahip olan bu makinalarda malzeme de taşınabiliyor. Örneğin 18 metrelik standart bir dizel makaslı platformla 700 kilogramlık ağırlıkla yukarıya çıkılabilir. Sepet çift tarafa uzayabiliyor ve kullanıcıya neredeyse 7 metrelik bir çalışma alanı sağlayabiliyor.

Diğer tip makinaları ise bomlu veya eklemli platformlar olarak ayırmak mümkün. Genellikle dizel olarak tercih edilen eklemli makinalar, akülü grubunda 12,15 ve 16 metre yüksekliklerde müşteriye sunuluyor. Yüksek yerlerde, ekipman ve engellerin üzerinden aşarak ileri bir noktaya ve ayrıca düz teleskopik platformlarla ulaşılamayan noktalara erişmek için kullanılan eklemli platformlar, döner gövdeleri ile tüm yönlerde 360 derece hareket edebiliyor, üzerindeki sepeti yere paralel bir şekilde sabit tutarak, bomu maksimum düzeyde yatay veya dikey olarak alçaltılıp, yükseltilebiliyor. Eklemli platformlar dar koridorlar ile iş sahalarında rahat kullanım sağlıyor.

Son yıllarda kullanımı giderek artan dikey personel yükselticiler ise gövde dönüşü ve yataydaki erişim özellikleri sayesinde çok çeşitli çalışma alanlarında tercih edilen makinalar oluyor. Dar alanlarda kullanıma uygun ölçülere sahip olan bu makinalar, alışveriş merkezleri ve depo uygulamaları için ideal ürünler olarak karşımıza çıkıyor.

Genellikle zorlu şantiye koşulları için ve uzun süreli kullanım sağlayacak şekilde tasarlanan teleskopik platformlar ise yatay erişim mesafesinde sağladığı avantajlarla öne çıkıyor.

Makaslılar Türkiye'de ve dünyada lider

Dünyada yaklaşık yüzde 60, Türkiye ise yüzde 70 oranında kullanılan makaslı platformların, genellikle fiyat avantajından ve kullanım kolaylığından dolayı tercih edildiği belirtiliyor. Ancak platform tiplerinin kullanım oranı, ülkeden ülkeye de değişiklik gösteriyor. Türkiye'de



büyük projelerin artmasına paralel olarak son iki yıldır eklemli platformlara olan talep de artıyor. Özellikle kiralama firmaları, 40 metre üstündeki eklemli platformlara yatırım yapıyor. Türkiye’de satışa sunulan en uzun kendinden yü-

rüyüslü eklemli platform uzunluğunun ise 46 metre olduğu ifade ediliyor.

Platformların kullanım alanları

İnşaat alanları, depolama ve dağıtım merkezleri, endüstriyel tesisler, havaa-

lanları, alışveriş ve eğlence merkezleri, dış cephe çalışmaları, yangın tesisat firmaları, fabrika içi alanlar gibi birçok yerde kullanılan personel yükseltici platformlar, termik santrali ve rafineri projeleri gibi uzun soluklu konstrüksiyon çalışmalarında da vazgeçilmez unsur olarak karşımıza çıkıyor. Ancak platformların kullanım alanları aynı olsa dahi yapılan işin amacına göre tercih edilen makinelerin tipleri değişiklik gösteriyor. Örneğin bir fabrika şantiyesinde hem makaslı veya eklemli hem de dizel ya da akülü makineler kullanılabiliyor. Temelin henüz atılmadığı ve konstrüksiyonun gerçekleşmediği yerde dizel makinelerin kullanılması gerekiyor. Çünkü akülü makineler arazi koşullarına uygun olmadığında toprak zeminde yürüyemiyor. Ancak yere beton atıldıktan sonra akülü makineler kullanılabiliyor. Çünkü zemini düzgün olan yerlerde bu makineler oldukça pratik çalışabiliyor. Konstrüksiyonda montaj yapıldığında ise çetrefilli yerlere girebilmek için eklemli makinalara ihtiyaç duyuluyor. Çünkü konstrüksiyon arasından girip çıkmak zor olabiliyor.

Türkiye’de son 10 yıldır ciddi oranda büyüyen platform sektörüne öncülük eden firma yetkilileri, Türkiye temsilciliğini yaptıkları ürünler hakkında bilgiler vererek sektöre ilgili görüşlerini Forum Makina okuyucularıyla paylaştılar.

Acarlar Makine

İşini iyi yapan firmalara ve bilinçli müşterilere ihtiyacımız var!

Bir anlamda Türkiye’deki yükseltme platform pazarının kurucusu ve ihtiyaç halinde ilk akla gelen markaları arasında yer alan Acarlar Makine’nin Genel Müdürü Serkan Acar; “Hesabını düzgün yapmayan ve sadece fiyat odaklı çalışan firmalar hem işin kalitesini düşürüyor hem de piyasaya ve birbirlerine önemli ölçüde zarar veriyorlar. Bunların önlenmesi için, işini iyi yapan firmalar ile doğru makineyi seçen bilinçli müşterilere ihtiyacımız var” diyor.

Personel yükseltici platform pazarına 2003 yılında Fransız Haulotte markasıyla girerek sektöre yön veren ve sektörün gelişimine büyük katkı sağlayan Acarlar Makine, halihazırda bu alanda en büyük kiralık makina parkına sahip firma olarak karşımıza çıkıyor. Personel yükseltici platform sektöründe dünyanın en çok satış yapan üçüncü firması olan Haulotte’un yıllık cirosunun yaklaşık 500 milyon Euro civarında olduğu belirtiliyor. Markayı Türkiye’de temsil eden Acarlar Makine’nin Genel Müdürü Serkan Acar ise kendinden yürüyüslü platformlarda yaklaşık yüzde 40 pazar payına sahip olduklarını söylüyor.

Ürünlerde Haulotte’un teknolojik üstünlüğü

1960’lı yıllardan beri üretim yapan Haulotte firmasının Fransa’da 4, Romanya’da ise 1 olmak üzere toplamda 5 üretim tesisi bulunuyor. Geniş bir ürün hattına sahip olan Haulotte, makaslı, dikey, eklemli, teleskopik ve römorklu platformların üretimini gerçekleştiriyor.



Haulotte platformların dünyanın en iyi ürün teknolojisine sahip makinalardan biri olduğunu söyleyen Serkan Acar, eklemli platformlarda fabrika içi alanlarda avantaj sağladıklarını belirterek; “Eklemli platformlarda en çok 15 metrelik ürünümüz talep görüyor. Çünkü o makinelerin genişliği, sektördeki eşdeğer markalardan yaklaşık 20 santim daha dar. 20 santim, fabrika içi alanlar açısından çok önemlidir” diyor. Aynı zamanda Türkiye’de en çok talep gören makinalarının 41 ve 43 metrelik eklemli makineler olduğunu söyleyerek, 2013 yılında bu platformlarda çok sayıda satış gerçekleştirdiklerini dile getiriyor.



satın almaz. Çünkü her projede farklı yükseklikteki ve nitelikteki platformları kullanır. İhtiyaç duyduğu tüm makineleri satın alması mümkün değil, alsa da bunun ona hiçbir şekilde kârı olmaz. O yüzden bizim işimiz forkliftten ve iş makinası grubundan farklı olarak kiralama yöntemiyle yapılması gereken bir iş” açıklamasında bulunuyor. Kendinden yürüyüşlü platformlarda Türkiye’de kiralaması yapılan toplam makina filosunun yaklaşık 2 bin adet olduğunu söyleyen Acar, önümüzdeki 10 yıl içerisinde bu sayının 30 bin adedi bulmasını mümkün olacağını ifade ediyor.

Kiralamada rekabet eşit şartlarda değil

Platform sektöründe yaşanan sıkıntılara değinen Serkan Acar, sektörün en büyük probleminin kiralama firmalarının maliyet hesabı ve uzun vadeli planlar yapmamasından kaynaklandığını söylüyor. Bu sebeple, firmaların platform kiralama fiyatlarını düşürdüğünü ve bununla birlikte işin kalitesinin de aşağıya indiğini ifade eden Genel Müdür Serkan Acar, Türkiye’de platform sektörünün sağlıklı bir şekilde büyümesi için firmaların bunlara özen göstermesi gerektiğinin altını çiziyor. Türkiye’de çok sayıda, büyük kiralama firmalarının bulunmadığını, dolayısıyla da piyasada sağlıklı bir rekabet ortamının henüz oluşmadığını söyleyen Acar; “Hesabını düzgün yapmayan ve sadece fiyat odaklı çalışan firmalar hem işin kalitesini düşürüyor hem de piyasaya ve birbirlerine önemli ölçüde zarar veriyorlar. Bunların önlenmesi için, işini iyi yapan firmalar ile doğru makinaryı seçen bilinçli müşterilere ihtiyacımız var” diyor.

Platform grubunda ana markası olan Haulotte firmasının sahibiyle aralarında güçlü bir ilişkinin olduğunu ifade eden Serkan Acar; “Firma her ne kadar halka açık bir firma olsa da kurucu ortak işin başında ve kendisiyle doğrudan iletişime geçebiliyoruz. Dolayısıyla firmadan beklentinin üstünde bir destek alıyoruz ve bu da pazara artı değerler katmamızı sağlıyor” diyor.

Platformda birden fazla marka: Omme Lift ve H.A.B.

Haulotte’un yanı sıra ‘örümcek platform’ grubunda Omme Lift ile H.A.B. ve ‘araç üstü jumbo platform’ grubunda ise Ruthmann markalarının da Türkiye ve Türkiye Cumhuriyetleri distribütörlüğünü yapan Acarlar Makine, niş ürünlerde de hizmet vererek Omme Lift’in ‘örümcek platform’ adıyla tabir edilen palet yürüyüşlü makinelerini pazara sunuyor. Genellikle zeminin düz olduğu, giriş-çıkışları dar olan ve fazla yük kaldırmaya gerek duyulmayacak alanlarda tercih edilen örümcek platformlar, alışveriş merkezleri ve havaalanlarında sıklıkla karşımıza çıkıyor. Bu alanda ciddi satış rakamları yakaladıklarını söyleyen Genel Müdür Serkan Acar, örümcek platformlarda Türkiye’de yüzde 80 pazar payına sahip olduklarını aktarıyor.

Makaslı platformlarda ise Alman H.A.B. markasının akülü makinelerini müşterileriyle buluşturan Acarlar, bu ürünlerle de ön plana çıkıyor. Diğer rakip firmaların akülü makaslı platformlarda mak-

simum 14 metre, dizel makaslılarda ise 18 metre çalışma yüksekliğe kadar üretim yaptıklarını dile getiren Serkan Acar, H.A.B. markasının 32 metreye kadar akülü ve dizel makaslı platform üreterek fark yarattığını ifade ediyor.

Platform adedi çoğalacak

Türkiye’deki kiralama faaliyetlerinin Avrupa’daki kadar aktif olmadığını ancak kiralamanın kısa zamanda ülkemizde yaygınlaşacağını söyleyen Genel Müdür Acar; “Platform kiralamak, artık müşterinin tercihi kalmayacak. Çünkü bu işin ancak kiralamayla olabileceğini herkes anlayacak. Örneğin bir taşeron firma ihtiyacı olan bir platformu



Borusan Makina

Platformlar, iş güvenliğini ve verimliliği artırdığı için tercih ediliyor!

Genie marka personel yükselticiler ile geçtiğimiz sene pazara hızlı bir giriş yapan Borusan Makina ve Güç Sistemleri A.Ş.'den Özer Şahin, sektörün gelişimi için üretici ve distribütör firmalara önemli görevler düştüğünü ifade ediyor.

Genie markası ve kültürü

Genie, platform sektöründe en yüksek değer katan ve en ileri ürünleri üretiyor. Genie platformları inşaatlar, endüstriyel tesisler, tersaneler, havaalanları, alışveriş tesisleri gibi çok çeşitli uygulama alanlarında kullanılıyor; performans ve sağlamlıkları ile müşterilere yüksek standartlar sunuyor. Üretime başladığından beri Genie, kullanım alanlarında işlerin bitmek bilmediği ve problemleri çözmek için ürünlerini geliştirmektedir.

Genie'nin doğuşu

Genie'nin hikayesi bir inovasyon hikayesidir, müşterilerin ihtiyaçlarını dinleyen, tutkuyla beslenen. Terex Corporation bünyesinde faaliyet gösteren Genie, 1966 yılındaki ilk taşınabilir, pnömatik malzeme taşıyıcısı 'Genie Hoist'u pazara sunmasıyla faaliyetlerine başladı. Genie'nin ismi, bu ilk ürünlerdeki bir özel-



likten gelmektedir. Şöyle ki; bu ürünlerdeki özellik, malzemelerin CO² veya sıkıştırılmış hava tankı sayesinde kaldırılmasıydı; yani "Şişedeki Cin".

1970 yılında ise Genie ilk gerçek taşınabilir platformu geliştirdi ve malzeme kaldırma çözümlerine ürün hattını genişletip birçok yeniliğe imza atarak devam etti. Genie, son olarak Almanya'da bu yıl içerisinde düzenlenen BAUMA 2013'te sektördeki tüm rekorları kırarak, 57 metrelik çalışma yüksekliği ile dünyanın kendinden yürüyüşlü en yüksek teleskopik bomlu platformunu pazara sunmuştu.

İddialı 2020 stratejileri

Dünyanın en büyük iki platform üreticisinden biri olan Genie, belirlediği 2020 stratejileri çerçevesinde her ülkede ve bütün ürün gruplarında bir numara olmayı hedefliyor. Müşterileriyle bir ortak gibi çalışarak, onlara işlerinde yardımcı olabilmek için yeni stratejiler ve ürünler geliştiren Genie'nin platformları uzun ömürlü ve verimli olmaları sebebiyle tercih ediliyor.

Genie, küresel pazarlar için üretimini; Amerika'da Moses Lake, Redmond ve Washington'da, İtalya'da Umbertide'de, İngiltere'de Coventry'de ve Çin'de Changzhou'daki tesislerinde gerçekleştiriyor. Türkiye'de pazara sunulan ekipmanlar ise İngiltere, İtalya ve Amerika'daki fabrikalardan geliyor.

6 temel platform ürün grubu

Müşterilerine oldukça geniş bir tercih

yelpazesi sunan Genie'nin ürün hattında, değişik çalışma alanlarına uygun 8 temel ürün grubu bulunuyor. Her ürün grubu altında da çeşitli taşıma kapasitesine ve çalışma yüksekliğine sahip çok sayıda model göze çarpıyor.

1. Malzeme kaldırıclar (Material Lifts): Kapalı depolama alanlar için geliştirilen bu ürünler, 454 kilograma kadar yükleri 7,94 metreye kadar kaldırabiliyor.

2. Çalışma platformları (Aerial Work Platforms): Kapalı alanlardaki tamir, bakım ve dekorasyon işleri için ideal olan bu araçların Genie'de 14 farklı modeli bulunuyor. Azami 340 kilogram ağırlığındaki bir veya iki işçinin, 3,48 metreden 12,29 metre yüksekliğe kadar erişerek çalışmasına olanak sağlıyor.

3. Makaslı platformlar (Scissor Lifts): Dünya genelinde en çok satılan bu platform çeşidinin açık ve kapalı ortamlara, açık şantiye ortamlarına uygun özelliklerde, 1.134 kilograma kadar taşıma, 16.15 metreye kadar yüksek erişim kapasitesine sahip modelleri bulunuyor. Platformlar ayrıca, platformlarındaki uzatma özelliği sayesinde daha geniş bir çalışma alanı sağlayabiliyor.

4. Eklemlı platformlar (Articulating Z Booms): Genie'nin, operatörlere engeller üzerinden yüksekte çalışma olanağı sağlayan 19 eklemlı bom seçeneği bulunuyor. Bu araçlar; inşaat sahaları, fabrikalar, hastaneler, alışveriş merkezleri, v.b. alanlarda azami 272 kilogramlık taşıma kapasitesiyle 41,15 metreye kadar erişim yüksekliği sağlıyor.

5. Teleskopik bomlu platformlar (Telescopic S Booms): Yatayda da eri-



şim sağlama özelliğiyle diğer platformlardan ayrılan bu ürünler, azami 56,86 metre dikey, 24,38 metre yatay erişim ve 567 kilograma kadar taşıma kapasitesiyle dış alanlarda geniş bir kullanım alanı sunuyor.

6. Çekilebilir yükseltme platformları (Trailer Mounted Booms): Kolay taşınabilir ve hafif yapıları sayesinde azami 200 kilograma kadar ağırlıklarla 15,09 metre yükseğe ve 8,89 metre uzağa iletebiliyorlar.

Yeni İş Güvenliği Kanunu ile kullanım yaygınlaşacak

Özer Şahin, yeni İş Güvenliği Kanunu'nun platform kullanımının yaygınlaşmasında önemli bir etken olduğunu belirterek; "Personel yükseltici platformların kullanım alanları her geçen gün artmaktadır. Bu ürünlerin tercih edilmesinin en önemli nedenleri; iş verimliliğini, iş güvenliğini arttırmak ve maliyetleri düşürmektir. Yeni iş güvenliği kanunu ile birlikte kullanımlarının daha çok artması beklenmektedir. Bu noktada distribütör ve üretici firmalara görevler düşmektedir. Biz Borusan Makina olarak gerekli servis ve yedek parça yatırımlarımızı yapıyoruz ve düzenlediğimiz çeşitli eğitimler ile teknik personelimizni bilgi seviyesini sürekli olarak artırıyoruz. Çeşitli fuarlara katılarak müşterilerimize ürünlerin tanıtımlarını yapıyoruz" dedi.



Enka Pazarlama

Dizel bomlu platformlara talep artacak

Türkiye'de yapılan büyük projelerde birlikte yüksek erişimli dizel bomlu platformların büyük bir oranda rağbet gördüğünü ifade eden Enka Pazarlama Platform Ürün Sorumlusu Sibel Aygül; "İhtiyaç sahipleri, büyük projelerde bu makinaların alternatifi olmadığını anladılar" diyor.

Personel yükseltici platform sektöründe dünyanın en çok tercih edilen 5 firması arasında yer alan Snorkel, Türkiye'de Enka Pazarlama tarafından temsil ediliyor. Türkiye pazarına 6 metreden 40 metreye kadar değişen yüksekliklerde dizel ve akülü olmak üzere makaslı, dikey, eklemli ve teleskopik platformlar sunan İngiltere menşeli Snorkel platformlarının geçmişi 1946 yılına kadar uzanıyor. İlk kendinden yürüyüşlü makaslı platformlarını bundan 30 yıl önce üreten firma, dizel bomlu platformlarını Amerika'daki

üretim tesisinde, diğer tüm ürünlerini ise İngiltere'deki tesislerinde üretiyor. Tüm dünyada 100'den fazla distribütör ve yetkili servisten oluşan ekibiyle hizmet veren Snorkel'in ürün grubu içinde, bina bakımından en zor inşaat işlerine kadar her türlü uygulama için uygun platform bulunuyor.

İnşaat ve bakım işleri için ideal olan akülü makaslı platformlarıyla ön plana çıkan Enka Pazarlama, 1,16 metrelik genişlikte iç mekan kullanımına uygun modelleri piyasaya sunuyor. Kompakt ve dayanıklı olan bu ürünlerle, ekstra erişim için platformda uzama sağlanabiliyor.

Bakım ve kullanım kolaylığıyla dikkat çeken dikey platformlar da dar alanlarda kullanıma uygun ölçülerle sunuluyor. Alışveriş merkezleri ve depo uygulamaları için ideal olan bu makinalar, gövde dönüşü ve yatayda erişim özellikleri sayesinde geniş çalışma alanına sahip oluyor.

Dar alanlarda rahat manevra yapabilmek



üzere tasarlanmış Snorkel eklemli platformlar ise jib bom sistemine sahip bulunuyor. Geniş çalışma alanı ve üstün yatay erişim imkanı sağlayan bu makinalarda dört çeker hareket sistemi de mevcut.

Eklemli platformlarda daha uzun erişim kapasitesine sahip bulunuyor

12 ila 15 metre yüksekliğindeki akülü eklemli platformlarda, müşterilerine muadili olan diğer ürünlere göre teknik avantaj sağladıklarını belirten Enka Pazarlama Platform Ürün Sorumlusu Sibel Aygül, örnek olarak 12 metrelik platformlarının 1,5 metre daha fazla yükselebileme kapasitesiyle, 13,5 metreye ulaşabildiğini söylüyor. 15 metrelik ürün grubunda ise muadili olan diğer ürünlere kıyasla 1 metre 10 santimlik bir avantajla daha yüksek bir noktaya çıkılabildiğini ifade eden Sibel Aygül, makinanın kapalı uzunluğunun yaklaşık 1,5 metre kadar daha düşük olduğunu ve dolayısıyla manevra yapamayacak, riskli yerlerde müşterilerine kazanım sağlayarak bir adım öne çıktıklarını vurguluyor.

2014 yılında daha yüksek erişimli makinalara yatırım yapılacak

Makaslı platformların yanı sıra eklemli platformlarda da geniş bir müşteri portföyüne sahip olduklarını aktaran Aygül, bundan sonraki yatırımlarda farklı tip makinalara yöneleceklerinin bilgisini vererek; “Pazarın beklentilerini karşılayabilmek adına akülü makaslılar üzerine yoğunlaştık. Ancak önümüzdeki dönemde dizel makinalara ve daha yüksek erişimli eklemli platformlara yönelik çalışmalarımızı artıracamız” diyor.

“Kullanıcılar, dizel bomlu makinaları almakta tereddüt etmeyecekler”

Platform sektörünün geleceği hakkında öngörülerde bulunan Platform Ürün Sorumlusu Aygül, 10 yıl sonra da makaslı platformların hareketliliğinin devam edeceğini belirterek, son yıllarda kiralama talebi oldukça artan bomlu makinaların pazarında da artış yaşanacağını ifade ediyor. Bomlu makinaların neredeyse hepsinin Türkiye’de gerçekleşen büyük projelerde görev aldığını belirten Sibel Aygül, bu nedenle müşterilerin son iki yıllık sürecin bazı dönemlerinde özellikle 25 ila 45 metre aralığındaki dizel bomlu makinaları bulmakta güçlük çektiğini aktarıyor. Önümüzdeki dönemde birkaç büyük projenin daha başlayacağını bildiren Ürün Sorumlusu; “Bu projelerde önceden dizel makinaların yerine araç üstü platformlar kullanılıyordu. Ancak araç üstü makinalar birçok noktada iş güvenliği ve işe uygunluk açısından yetersiz kalabiliyordu. İnsanlar, bu tarz projelerde dizel bomlu platformları görüp tecrübe ettikçe bu araçları almak veya kiralamak için tereddüt etmeyecekler” açıklamasında bulunuyor.

İşi, ehli olan yapmalı!

Türkiye’de platform sektörünün doğru

büyüyebilmesi için İş Güvenliği Yasası’nın düzgün bir şekilde uygulanması gerektiğini söyleyen Sibel Aygül, gerek maliyet gerekse alışkanlık açısından hala eski sistemle hareket eden çok büyük firmaların olduğunu belirtiyor. Bunların ciddi anlamda kontrol edilmesi ve yasaya uygun hareket etmeyen firmaların gerekli yaptırımlarla karşılaşmasının şart olduğunu vurgulayan Aygül; “Yasal yaptırımla karşılaşan firma, yükseğe çıkarken platform kullanmak zorunda olduğunu anlayacak. Ancak öncelikle teftiş yapacak kişilerin bu konuda bilgili ve donanımlı olması gerekiyor” ifadesini kullanıyor. İkinci olarak da platform kiralayan ya da satan tüm firmaların birtakım kriterlere sahip olması gerektiğini vurgulayan Snorkel Ürün Sorumlusu Aygül, firmaların olası bir arızada platforma 7/24 müdahale edebilecek iyi bir satış sonrası hizmet ekibine sahip olmasının şart olduğunu ifade ediyor. Makinaların kontrol edilerek müşterilere teslim edilmesinin iş güvenliği açısından büyük önem taşıdığını altını çizen Aygül; “Makinaların kontrol edildiğine dair firmaların elinde resmi bir belge olması lazım. Servis konusunda ciddi bir prosedür, bir uygulama mutlaka yapılmalı. İşi, ehli olan yapmalı. Sırf işi alabilmek için yanlış yerde, yanlış ekipman verip insanların hayatı riske atılmamalı” diyor.





Mak-Ser Makina

Yakın gelecekte pazarın yüzde 70'ini kiralama firmaları oluşturacak!

Personel yükseltici platform sektörünün her geçen gün katlanarak büyüdüğünü dile getiren Mak-Ser Makina Firma Sahibi Mahir Polat, buna karşın Türkiye'de gerek distribütör gerekse kiralama firmalarının sayısının bir elin on parmağını geçmediğini söylüyor.

Ürün satış adetleri bakımından Çin'de zirvede bulunan Dingli Machinery marka personel yükseltici platformların Türkiye distribütörü olan Mak-Ser Makina, özellikle kiralama firmalarına verdiği ürünlerle pazarda önemli bir yer edinmeye başlıyor. Türkiye'deki satış hacimleri ve pazar payları hakkında bilgi veren Mak-Ser Makina Firma Sahibi Mahir Polat, rakiplerinin açıklamalarını ve kiralama firmalarının alım adetlerini değerlendirdiklerinde; 2012 yılını, en çok satış yapan ilk 3 firma arasında tamamladıklarını ifade ediyor. 2013 yılının ilk

6 ayında ise hedefledikleri satış adetlerinin yaklaşık yüzde 30'u üzerinde bir seyir izlediklerini dile getiren Mahir Polat; "Buradan hareketle bu yıl yine ilk 3 içerisinde yer alacağımız rahatlıkla söyleyebiliriz" açıklamasında bulunuyor.

Ürünlerini, dünyada 80'i aşkın ülkede satışa sunan

Dingli Machinery, Çin'de yaklaşık 200 şubesiyle hizmet veriyor. 88 bin metrekarelik alana kurulu fabrikasında; akülü-makaslı, dizel makaslı, kendinden yürüyüşlü dikey mastlı, itmeli çekmeli dikey mastlı, mini makaslı ve dizel teleskopik bomlu olmak üzere 6 ayrı segmentte yaklaşık 90 çeşit model platform üreten

firma, dünyanın en büyük üreticileri arasında yer alıyor. Üniversitelerden hava alanlarına, temizlik firmalarından endüstriyel tesislere, otomotiv sektöründen inşaat sektörüne, lojistik firmalarından gıda sektörüne kadar çok geniş bir müşteri ağına sahip olan Makser Makina'nın, son iki yılda tüm segmentlerden yaklaşık 350 makina Türkiye pazarına sunduğu belirtiliyor.

Komponentlerde dünyaca bilinen markalar kullanılıyor

Dingli; profesyonel teknik ekibi vasıtasıyla mekanik, elektrik ve hidrolik konularda dünya pazarını yakından takip ediyor ve pazarda her geçen gün önemli bir marka haline geliyor. Aynı zamanda personel yükseltici platformlar alanında uluslararası öneme sahip IPAF'ın üyesi olan Dingli, ISO9001:2008 kalite yönetim sistemi, ISO14001:2004 çevresel yönetim sistemi, OHSAS18000 iş güvenliği ve işçi sağlığı yönetim sistemlerine sahip bulunuyor. Bununla birlikte tüm ürünleri CE sertifikalı olan Dingli'nin dünya genelinde montaj ağırlıklı üretim yapan mar-



kalar ile aynı komponentleri kullandığı ve bu yolla hem yedek parça tedarikini kolaylaştırdığı hem de uluslararası bir standardı yakaladığı belirtiliyor. Firmanın, kontrol sistemini (Deltatech Controls-ABD), aşırı yük emniyet sistemini (3B6-İtalya), yürüyüş motorlarını (White Drive-ABD), motor kontrol kartlarını (Sepex veya Curtis-ABD) ve akülerini (Trojan- ABD) dünyaca bilinen markalardan seçtiği vurgulanıyor.

Uygun fiyat, satış sonrası hizmet kalitesi ve stoklu satış

Pazara sundukları platformlarla, Avrupa ve Amerikalı rakipleri ile aynı kaliteye sahip bir ürünü ciddi fiyat avantajları ile müşteriye sunduklarını söyleyen Firma Sahibi Mahir Polat, çoklu alımlar yapan kiralama firmaları için bu farkın son derece önemli bir kazanım olduğunu söylüyor. Bu sebeple Türkiye'deki sayılı kiralama firmalarının tercihlerini Dingli ve Mak-Ser Makina'dan yana yaptıklarını belirten Mahir Polat, diğer bir avantajlarının ise müşterilerine verdikleri satış sonrası hizmet kalitesi olduğunu söylüyor. Kiralama firmalarının çok geniş bir alanda çok çeşitli müşterilere hizmet sunduğunu dile getiren Polat, bu durumda satış sonrası hizmetlerin; hızlı, kaliteli ve düşük maliyetli olmasının alım bedelinin uygun olmasından daha önemli bir etken olduğunu vurgulayarak; "Satış sonrası, bizim açımızdan satış faaliyetinden çok daha önemli. Zira satışlarımızın katlanarak artması bu hizmeti doğru bir şekilde vermemizden kaynaklanıyor" diyor.

Müşterilerine sundukları diğer bir üstünlüğün ise stoklu çalışmak olduğunu aktaran Mahir Polat, antrepo'da bulundurdıkları stok makina adetinin 30 ile 40 arasında



değiştiğini sözlerine ekliyor.

"Yakın gelecekte pazarın yüzde 70'ini kiralama firmaları oluşturacak"

Personel yükseltici platform sektörünün her geçen gün katlanarak büyüdüğünü dile getiren Firma Sahibi Mahir Polat, buna karşın Türkiye'de gerek distribütör gerekse kiralama firmalarının sayısının bir elin on parmağını geçmediğini söylüyor. Ancak sektörün büyümesi ile birlikte bunlarda bir artış yaşanacağını öngördüklerini aktaran Mahir Polat, distribütör firmalar için özellikle kiralama firmalarının gelişmesinin çok önemli olduğunu vurguluyor. Şu an için, son kullanıcı ile kiralama firmaları arasındaki pazar paylaşımının yüzde 50 –yüzde 50 mertebesinde gerçekleştiğini açıklayan Polat; "Son kullanıcıların büyük çoğunluğu, kiralama parkının yetersizliğinden dolayı satın alma yolunu seçiyor. Yakın bir gelecekte bunun yüzde 70 kiralama firmaları ve yüzde 30 son kullanıcı şeklinde değişeceği kanaatindeyiz. Bu sebeple bizim gibi distribütörlerin

kiralama firmalarının gelişiminde ön ayak olmaları

gerektiğini düşünüyoruz" ifadesinde bulunuyor.



Tatmak-Karyer

İş güvenliğinin ön plana çıkması platform sektörünün gelişimini hızlandırıyor!

Tatmak-Karyer Endüstriyel Departman Müdürü Ahmet Fettahoğlu; iş ve işçi sağlığı ve güvenliği konularının ön plana çıkmasıyla birlikte hızla gelişen platform sektörünün özellikle petro-kimya tesisleri, inşaat firmaları, fabrikalar, otel, hastane ve depolama yapan lojistik firmaları için vazgeçilmez olduğunu ifade ediyor.

1960'lı yılların sonunda Amerikalı sanayici John L. Grove tarafından temeli atılan JLG, yüksekte çalışmanın risklerini en aza indirmek amacıyla iş ve işçi sağlığı açısından emniyetli makinaların imalatını yapıyor. JLG'nin bu prensiple faaliyete başladığını vurgulayan Tatmak-Karyer Endüstriyel Departman Müdürü Ahmet Fettahoğlu, firmanın kuruluş hikâyesini şöyle anlatıyor: "John L. Grove, Grove marka vinç üretiminde uzun yıllar sektöre hizmet verdikten sonra kardeşi ile şirketteki ortaklığını bitirmeye karar verir ve emekliye ayrılır. Emekli olduktan sonra eşi ile çıktığı gezilerde baraj ve köprü inşaatlarında işçilerin güvensiz bir ortamda çalıştığını fark edince, platform sektörüne yeni bir boyut kazandırma hayali ile JLG'yi kurar. John Grove, gezi sırasında, yol boyunca ziyaret ettiği bazı şantiyelerde işçilerin iskele üzerinde tehlike yaşamalarını bir fil gözlemleyerek kafasındaki platformun dizaynını ve çalışma şartlarını oluşturur. Grove, bu geziden döndüğünde, iki yakın arkadaşı ile ortaklık kurarak ilk platform teslimatını McConnellsburg, Pensilvanya'daki küçük metal parçalar üreten bir fabrikaya satar. John Groves tarafından temeli atılan firma, daha sonraki yıllarda Oshkosh bünyesine katılarak faaliyetlerine bu grubun himayesinde devam etmektedir..."

Geniş ürün çeşitliliği ve küresel liderlik

JLG'nin ürün çeşitliliği anlamında sektördeki en büyük firma olduğunu belirten Ahmet Fettahoğlu, üretim hattında; eklemli dizel ve akülü platformlar, teleskopik dizel ve akülü platformlar, makaslı, örümcek, küçük ölçekli dikey platformlar ve 4 ton kapasiteye sahip teleskopik forkliftlerin bulunduğunu ifade ediyor.

Fettahoğlu, firmanın küresel anlamdaki başarısını şu sözleriyle vurguluyor:



Ahmet Fettahoğlu



“JLG, 2012 yılında 3,1 milyar dolar ciro yaparak dünya pazarındaki 1’inciliği bir kez daha tescil etmiştir.”

Birçok ürünü Amerika’daki fabrikasında üreten JLG’nin, Avrupa pazarına daha yakın olmak için bazı ürünlerin üretimini Avrupa’nın çeşitli ülkelerine kaydırması belirtiliyor. Firma, teleskopik forkliftlerini Belçika’da, paletli ürünlerini İtalya’da, eklemli bomlu makinalarını ise Fransa’da üretiyor.

“Sektörün en güven verici platform markası”

Personel yükseltici platformların, insan taşıyor olması sebebiyle en üst düzeyde çalışma güvenliği sağlaması gereken makinalar olduğunu vurgulayan Ahmet Fettahoğlu; *“Platform, insan güvenliği demek. Bu bağlamda, iş emniyeti konusunda sektörün en güven verici platform markası JLG. Müşterilerimiz markamızı güvenle kullanabiliyor”* diye konuşuyor.

Bunun yanı sıra yaygın yedek parça ve servis ağılarıyla müşterilerine eksiksiz hizmet sunduklarının altını çizen Fettahoğlu, teslimat esnasında operatör eğitimi vermek suretiyle, platformlarının, işin uzmanı operatörler tarafından kullanılmasına imkân sağladıklarına dikkat çekiyor.

“Önemsediğimiz projelerde, JLG platformlar tercih edildi”

2013 yılının Karyer Tatmak açısından oldukça başarılı geçtiğini ve özellikle birçok önemli projede müşterilerin tercihinin JLG olduğunu vurgulayan Fettahoğlu; *“1 yıldan beri devam eden ve çok önemsediğimiz ihalede, TÜPRAŞ,*

JLG markasını tercih etti ve bize önemli adette makina siparişi verdi” açıklamasında bulunuyor.

Ahmet Fettahoğlu; *“Firma olarak birçok farklı sektörde faaliyet gösteriyoruz ama platform sektöründeki düzgün ve*

diğer rakibe saygılı rekabeti hemen hiçbir sektörde görmedim. Bu konuda şanslı olduğumu itiraf etmek istiyor ve sektörün iyi bir yere gelmesinde katkısı olan herkese buradan teşekkür ediyorum” diyerek sektördeki etik rekabetten duyduğu memnuniyeti dile getiriyor.





Ankara Beypazarı Belediyesi ekipleri, Hacıkara Mahallesi 3 Katlı Kapalı Pazar ve Oğuzkent Kapalı Pazar Yeri çalışmalarına hızla devam ediyor. Ekipler, belediye bünyesindeki iş makinalarını kullanıyor.



İzmir Aliağa Belediyesi, Büyükşehir Belediyesi ile yaptığı iş birliği kapsamında yürüttüğü altyapı ve yol yapım çalışmalarına devam ediyor. İçme suyu şebekesinin İZSU tarafından yenilenmesinin ardından Aliağa'nın ana arteri olan Atatürk Caddesi'nde başlatılan ve kısa sürede tamamlanan asfaltlama çalışmaları vatandaşlar tarafından tam not aldı.



Bilecik Bozüyük Belediyesi, 4 Eylül Mahallesi'ndeki yaklaşık 50 bin metrekarelik bir alanda yeni yaşam merkezi olacak şekilde projelendirilen parkın yapımına başladı. İsmet İnönü, Cezmi Or ve Tevfik Fikret Caddeleri arasında kalan adada yapılacak parkta ilk olarak süs havuzu yapıldı.



Antakya Belediye Başkanı Doç.Dr.Lütfü Savaş Saraycık, şehrin yeni yerleşim alanları olan Kisecik ve TOKİ bölgesinde devam eden yeni yol açma ve düzenleme çalışmalarını yerinde inceledi. Ekipler, filodaki iş makinalarıyla çalışmalarını sürdürüyor.

Bursa Mudanya Belediyesi, ilçeye çok daha kaliteli, hızlı ve etkin hizmet verilmesi için belediye hizmet araç filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Son olarak belediye birimlerine 500 bin TL'ye mal olan toplam 7 tane değişik hizmetlerde kullanılmak üzere araç bünyeye dahil edildi.





İzmir Bornova Belediyesi'nin pek çok birimi temizlik, sağlık ve hijyen denetimlerini yapmaya devam ediyor. Ekipler, vatandaşlardan gelen şikayetler doğrultusunda duruma hemen müdahale edebilmek için filodaki tüm araçları seferber ediyor.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Körfezi'nden toplamda 600 bin ton çamur topladı. Belediye ekipleri bu işlemi filodaki iş makineleriyle başarıyla tamamladı.



Konya Karatay Belediyesi Temizlik İşleri Müdürlüğü'ne yeni araç takviyesi yapıldı. Teknolojik araçlarla ilçesine hizmet eden Karatay Belediyesi, hizmette kaliteyi ön planda tutarak araç parkına 3 adet 8 m³ çöp kamyonu, 2 tane 6.5 m³ süpürgeli araç, 1 adet 2 m³ küçük süpürgeli araç, 1 tane 8 m³ vidanjör aldı. Araçların yaklaşık 1 Milyon 300 bin TL'ye mal olduğunu belirtildi.



Kocaeli Darıca Belediyesi, örnek projelerden olan ve ilçeye bir şehir kimliği kazandıracak Şehir Giriş Kapıları'nın inşaatına hızla devam ediyor. Belediye ekipleri bu çalışmalarda bünyedeki iş makinelerinden faydalaniyor.



Kırklareli Belediye Başkanı Av.Cavit Çağlayan, DSİ Baraj Yolu üzerinde ve Karakaş Mahallesi'nde hızla devam eden çalışmaları yerinde inceledi. Karakaş Mahallesi'nde 6 bin ton sıcak asfalt atılacağını belirten Başkan Çağlayan, Baraj Yolu üzerinde ise 70 ton soğuk asfaltın kullanılacağını söyledi.

Antalya Büyükşehir Belediyesi, Aksu ilçesine bağlı Kemerağzı bölgesinde 2 kilometrelik yeni yol çalışmasına başladı. 30 metre genişliğinde yapılacak yol için 38 bin 572 metreküp kaya yarma çalışmasının yanı sıra, yaklaşık 26 bin metreküp dolgu yapılacak. Geliş-gidiş yönlü olacak yolda toplam 10 bin ton asfaltın kullanılması bekleniyor.





Türkiye Cumhuriyeti
Ekonomi Bakanlığı



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı

2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

" 2023'e 10 Kala "

**Erken Kayıt Fırsatlarını
Kaçırmayın**



Tıklayınız!

15 Ağustos 2013'e kadar
100 € + KDV

15 Ağustos 2013'ten sonra da
200 € + KDV

www.vizyon2023turkiye.org

19-20 EYLÜL 2013 / İSTANBUL
GREEN PARK OTEL - PENDİK



İNDER

İMDER - Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Atatürk Cad. Esin Sok. No.9 HU-BA Apt. Kat:1 Daire:4 34742 Kozyatağı - Kadıköy İSTANBUL
Tel: +90 216 477 70 77 - Faks: +90 216 477 70 71 E-mail: imder@imder.org.tr www.imder.org.tr

www.imder.org.tr

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
EKSKAVATÖRLER				DAEWOO	420	2005	6,000
KOMATSU	PW180C	2008	3,642	HITACHI	ZX520	2006	14,080
VOLVO	EW180C	2012	500	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
VOLVO	EC55	2006	7,250	CATERPILLAR	936F	1992	25,500
VOLVO	EC210B	2006	13,500	KOMATSU	WA320-5	2006	9,259
VOLVO	EC210B	2007		VOLVO	L70F	2009	9,598
VOLVO	EC240B	2005	13,000	VOLVO	L90F	2010	10,620
VOLVO	EC240B	2004	13,500	CATERPILLAR	950H	2010	7,650
VOLVO	EC240B	2007	9,750	CATERPILLAR	950H	2010	9,421
CATERPILLAR	320	2005	9,379	CATERPILLAR	950H	2010	9,300
KOMATSU	PC270	2006	11,600	VOLVO	L110F	2007	24,065
KOMATSU	PC300	1998	19,816	VOLVO	L110F	2008	23,000
KOMATSU	PC300-6	2008	11,000	VOLVO	L110F	2008	22,700
HYUNDAI	R290LC	2006	14,000	VOLVO	L150C	1995	32,600
HYUNDAI	R290LC	2004		VOLVO	L150C	1997	13,425
HITACHI	ZX280	2006	12,600	VOLVO	L150C	1997	
CATERPILLAR	325B	1999	24,551	VOLVO	L180C	1998	35,000
CATERPILLAR	325D	2007	12,000	KOMATSU	WA420	2000	25,000
VOLVO	EC290B	2006		FIAT HITACHI	ZW310	2007	18,586
VOLVO	EC290B LC	2005	15,632	KAWASAKI	85 Z	1997	17,873
VOLVO	EC290B LC	2006	10,960	CATERPILLAR	962G	2004	20,800
VOLVO	EC290B	2006	11,000	VOLVO	L180E M	2006	12,900
VOLVO	EC290BLC	2007	9,700	VOLVO	L180E	2005	18,000
SUMITOMO	SH300-5	2008	9,640	VOLVO	L180E M	2005	17,000
HITACHI	ZX400	2007	17,730	VOLVO	L180F M	2008	9,512
VOLVO	EC360B LC	2005	16,500	VOLVO	L180F M	2010	8,300
VOLVO	EC360B LC	2005	9,300	VOLVO	L220F	2007	12,000
VOLVO	EC360B LC	2006	8,000	VOLVO	L220E	2003	20,040
VOLVO	EC360B LC	2007	10,764	VOLVO	L220G	2012	
VOLVO	EC360B LC	2007	13,884	VOLVO	L220G	2012	
VOLVO	EC360BLC	2006	13,244	KAWASAKI	95 ZV II	2006	12,400
VOLVO	EC360BLC	2007	12,900	KAWASAKI	95 ZV II	2006	10,500
VOLVO	EC360B LC	2008		KAWASAKI	95 ZV II	2007	8,700
VOLVO	EC360B LC	2008		BEKO LODERLER			
VOLVO	EC360B LC	2010	6,400	VOLVO	BL71	2008	7,300
CATERPILLAR	330 C	2005	17,300	VOLVO	BL61PLUS	2010	4,849
CATERPILLAR	330 C	2005	14,450	VOLVO	BL71PLUS	2006	9,200
VOLVO	EC460B LC	2007	7,200	VOLVO	BL71B	2011	
VOLVO	EC460B LC	2006	13,352	VOLVO	BL71	2011	2,690
VOLVO	EC460B LC	2008	8,159	VOLVO	BL71 PLUS	2008	
VOLVO	EC460B LC	2008	13,671	VOLVO	BL71	2006	6,700
VOLVO	EC460B LC	2008		BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
VOLVO	EC460B LC	2008	13,384	VOLVO	A30D	2005	10,886
VOLVO	EC460BLC	2008		VOLVO	A25D	2006	7,400
VOLVO	EC460C	2010	8,500	VOLVO	A40F	2011	
VOLVO	EC460C	2011	6,500	VOLVO	A40F	2011	
SUMITOMO	SH450	2006	7,910	VOLVO	A40F	2011	
SUMITOMO	SH450	2007	9,004	CATERPILLAR	725	2003	13,330
SUMITOMO	SH450	2007	7,417	CATERPILLAR	725	2003	11,645
SUMITOMO	SH450	2006	13,776	TEREX	TA30	2000	11,480
KOMATSU	PC450	2007	12,330				
KOBELCO	SK450	2002	9,650				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASC TÜRK MAKİNA TİCARET A.Ş.

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL

İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72

Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89

www.asc-turk.com

secondnew

İKİNCİ ELDEN KAYA FAKALDI

03 - 06 Ekim 2013

3. ARAÇÜSTÜ EKİPMAN FUARI

www.cnrarusder.com

CNREXPO İSTANBUL

**arūsder
'13**



***“En kapsamlı belediye, araç,
araç üstü ekipman ve iş makinaları fuarı”***



CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 444 267 Faks: 0 212 465 64 50

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

CNRHOLDING

www.cnrexpo.com

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZERLER							
CATERPILLAR	D6MLGP	1997	8811	CATERPILLAR	345CL	2008	19500
CATERPILLAR	D6NXP	2008	7635	CATERPILLAR	345CL	2008	25130
CATERPILLAR	D7R	2007	2661	CATERPILLAR	345CL	2008	18000
CATERPILLAR	D8T	2011	1222	CATERPILLAR	374D	2012	3530
CATERPILLAR	D8T	2012	2300	CATERPILLAR	385B	2004	24466
BELDEN KIRMALI KAMYONLAR				VOLVO	EC 360B	2002	12000
CATERPILLAR	740	2004	9577	VOLVO	EC240CL	2011	2250
CATERPILLAR	740	2006	10208	LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
PALETLİ EKSKAVATÖRLER					90Z-111	1992	25000
CATERPILLAR	302.5C	2011	1020	CATERPILLAR	908H	2010	3140
CATERPILLAR	303.5D	2011	1830	CATERPILLAR	938H	2008	5380
CATERPILLAR	303.5D	2011	1847	CATERPILLAR	950B	1985	55218
CATERPILLAR	303.5D	2012	1193	CATERPILLAR	950B	1985	34644
CATERPILLAR	303C	2010	2703	CATERPILLAR	950H	2012	1402
CATERPILLAR	303C	2010	2682	CATERPILLAR	950H	2012	1842
CATERPILLAR	303C	2010	2370	CATERPILLAR	962H	2012	406
CATERPILLAR	303CR	2004	5650	CATERPILLAR	966G	2000	1300
CATERPILLAR	303CR	2007	8000	CATERPILLAR	972G	1999	26545
CATERPILLAR	307C	2006	6890	CATERPILLAR	980G	2004	16370
CATERPILLAR	319D	2009	5983	CATERPILLAR	980G	2004	14483
CATERPILLAR	320	2006	10900	CATERPILLAR	980GII	2004	16074
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	980GII	2004	16370
CATERPILLAR	320CL	2003	8851	KAWASAKI	KSS9021V	1998	61635
CATERPILLAR	320D	2006	10700	KAZIYICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	320D	2007	9850	CATERPILLAR	428E	2011	2630
CATERPILLAR	323D	2007	10798	CATERPILLAR	432D	2005	16500
CATERPILLAR	324D	2008	8320	CATERPILLAR	434E	2006	5470
CATERPILLAR	329D	2012	2996	CATERPILLAR	434E	2007	10489
CATERPILLAR	329D	2012	1842	CATERPILLAR	434E	2007	3500
CATERPILLAR	329D	2012	2020	CATERPILLAR	434E	2008	7500
CATERPILLAR	329D	2012	2081	CUKUROVA	885	2008	2000
CATERPILLAR	330C	2004	25497	KOMATSU	WB97S-5	2006	6400
CATERPILLAR	330D	2006	18405	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	330D	2006	16253	CATERPILLAR	953	1987	11074
CATERPILLAR	330D	2006	17409	CATERPILLAR	963	1988	22000
CATERPILLAR	330DL	2008	22500	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	330DL	2008	20435	CATERPILLAR	M318	1997	14861
CATERPILLAR	336D	2011	3706	DİĞER			
CATERPILLAR	336D	2012	1554	KOMATSU	ECH6	2011	523
CATERPILLAR	336D	2012	3068	LIEBHERR	PC300	1996	13544
CATERPILLAR	336D	2012	2955	LIEBHERR	A904	2001	20067
CATERPILLAR	336D D5	2011	2375	METSO	LT1213	2011	2202
CATERPILLAR	345BL	2005	15240				
CATERPILLAR	345C	2008	18195				
CATERPILLAR	345CL	2007	19250				
CATERPILLAR	345CL	2008	22555				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:



www.borusanmakina.com

© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR 6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR 10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR 12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR 18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR 21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR 17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ		3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ		2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET 500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ 600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK 1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

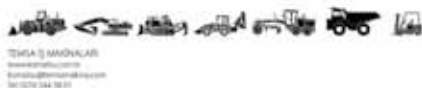
JENERATÖRLER

ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.000	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER							
CATERPILLAR	325C	2003	15,449	VOLVO	EC360LC	2006	17,000
CATERPILLAR	325D	2008	8,129	VOLVO	EC460LC	2005	9,250
CATERPILLAR	330C	2003	20,495	LASTİKLİ EKSKAVATÖR			
CATERPILLAR	385B	2004	25,919	KOMATSU	PW180-7	2007	6,713
CATERPILLAR	385C	2007	22,064	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
DAEWOO	SL290LC-V	2000	0	CATERPILLAR	966F	1994	23,408
FIAT KOBELCO	EX285	2004	26,069	CATERPILLAR	966G	2000	19,539
HITACHI	ZX280	2005	13,921	CATERPILLAR	980GII	2004	14,153
HITACHI	ZX250LCH	2007	12,194	KAWASAKI	KSS90Z IV	2004	22,260
HITACHI	ZX280LCH-3	2007	9,932	KAWASAKI	KSS90Z	1998	29,384
KOMATSU	PC200-6	1997	27,309	KOMATSU	WA320-6	2010	11,240
KOMATSU	PC200-8	2008	10,956	KOMATSU	WA320-6	2010	15,614
KOMATSU	PC200-8	2008	9,969	KOMATSU	WA380-5	2004	20,888
KOMATSU	PC270-7	2005	9,204	KOMATSU	WA420-1	1996	1916*
KOMATSU	PC270-7	2005	12,062	KOMATSU	WA420-3	1998	7532*
KOMATSU	PC300-5	1993	22,650	KOMATSU	WA420-3	1998	12,975
KOMATSU	PC300-6	2000	27,309	KOMATSU	WA470-3	1998	0*
KOMATSU	PC300-7	2004	14,950	KOMATSU	WA470-5	2004	16,716
KOMATSU	PC300-7	2004	19,211	KOMATSU	WA470-5	2005	18,719
KOMATSU	PC300-7	2005	10,719	KOMATSU	WA470-5	2005	20,462
KOMATSU	PC300-7	2005	9,106	KOMATSU	WA470-5	2005	19,618
KOMATSU	PC300-7	2005	15,622	KOMATSU	WA470-5	2007	13,405
KOMATSU	PC300-7	2006	11,409	KOMATSU	WA470-5	2010	12,665
KOMATSU	PC300-7	2006	17,993	KOMATSU	WA470-6	2005	25,201
KOMATSU	PC300-7	2007	13,183	KOMATSU	WA480-5	2006	21,534
KOMATSU	PC300-7	2007	14,731	KOMATSU	WA480-5	2008	5,838
KOMATSU	PC300-7	2007	17,833	VOLVO	L40	2008	14,427
KOMATSU	PC300-7	2007	14,294	VOLVO	L120F	2006	17200*
KOMATSU	PC300-8	2008	10,510	VOLVO	L180E		
KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21,291	TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15,217	DIECI	DEDALUS 183 30.7	2005	5,913
KOMATSU	PC350LC-7	2006	15,488	DIECI	ICARUS 45.14TC	2011	2,014
KOMATSU	PC350LC-8	2008	14,469	TEREX	TA30	2000	
KOMATSU	PC350LC-8	2008	12,605	DOZERLER			
KOMATSU	PC400-LC-6	1999	20,996	CATERPILLAR	D8N	1990	19,062
KOMATSU	PC400LC-6	2000	28,116	CATERPILLAR	D8R	2001	9,000
KOMATSU	PC400LC-7	2007	14,110	KOMATSU	D65EX-15	2005	20,508
KOMATSU	PC450LC-7	2005	17,323	KOMATSU	D155AX-5	2005	19,276
KOMATSU	PC450LC-7	2005	15,000	GREYDER			
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18,026	VOLVO	G740	2005	10,811
KOMATSU	PC450LC-7	2005	19,198	VOLVO	G740	2005	10,000
KOMATSU	PC450LC-7	2007	14,647				
KOMATSU	PC450LC-8	2010	10,097				
KOMATSU	PC650-5	1996	27,247				
NEW HOLLAND	E385B PL	2009	8,157				
SUMITOMO	SH200LC-3	2006	13,517				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNALARI		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	motor gücü 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	makina ağırlığı 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	motor gücü 70 - 115 hp	1.500 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	erişim yüksekliği 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	2.000 - 3.500 3.500 - 5.000 5.000 - 8.000 8.000 - 11.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 15 - 25 ton	2.500 - 5.000
GREYDERLER	motor gücü 125 - 150 hp 150 - 200 hp	3.000 - 5.000 5.000 - 8.000
DOZERLER	motor gücü 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 15.000 15.000 - 20.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	serme kapasitesi 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 13.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				CASE	CX350	2007	8,711
SUMITOMO	SH75X-3B	2008	7,078	CASE	CX460	2007	12,300
SUMITOMO	SH290-3	2006	9,983	LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİ			
SUMITOMO	SH300-5	2007	12,000	CASE	821E	2009	6,385
SUMITOMO	SH330LC-3B	2005	13,000	CASE	821E	2009	6,317
SUMITOMO	SH350HD-3B	2005	15,920	CASE	821E	2008	10,000
SUMITOMO	SH350LHD-3B	2008	11,561	KAZICI YÜKLEYİCİ			
SUMITOMO	SH350LHD-3B	2007	10,000	CASE	580SLE	1999	
SUMITOMO	SH450LHD-3B	2007	12,514				
SUMITOMO	SH700LHD-3B	2006	5,746				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı Bilgi İçin:
0216 451 24 04
www.cukurovaziraat.com.tr
info@cukurovaziraat.com.tr

ÇUKUROVA
ZİRAAT

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ				
	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ				
	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

RENT & RISE
kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

ACARLAR
MAKİNE

MAL ALIM İHALE SONUÇLARI

• Konya Büyükşehir Belediyesi Destek Hizmetleri Müdürlüğü tarafından ihale edilen 1 adet kompakt hidrolik dar kanal açıcı iş makinası alımı işi sonuçlandı. İhalenin yüklenicisi, Günkara Motorlu Araçlar San. ve Tic. Ltd. Şti. oldu.

• Ayancık Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından ihaleye verilen katı atık nakli için semi treyler alımı işi neticelendi. İhaleyi, Erhan Makina Sistemleri Tah. İnş. Taş. Amb. San. ve Dış Tic. Ltd. Şti. kazandı.

• Bursa Büyükşehir Belediyesi Destek Hizmetleri Dairesi Başkanlığı/İhale Şartname Hazırlama Şube Müdürlüğü tarafından ihale edilen greyder alımı işi sonuçlandı. İhalenin yüklenicisi, Borusan Makina ve Güç Sistemleri San. ve Tic. A.Ş. oldu.

• Edirne İl Özel İdaresi Destek Hizmetleri Müdürlüğü'nce ihaleye çıkan yol açma ve saha temizleme makinası alımı işinin sonuçları belli oldu. İhaleyi, Gama Ticaret ve Turizm A.Ş. yüklenilecek.

• Türkiye Halk Sağlığı Kurumu Destek Hizmetleri tarafından ihale edilen 2 adet akülü forklift mal alımı işinin yüklenicisi belli oldu. İhaleyi, Ar 1 Makina Hırdavat Cıvata Sanayi Tic. Ltd. Şti. kazandı.

• Torbalı Belediyesi tarafından ikinci el greyder alımı işi neticelendi. Dalgıç Hayvancılık Gıda Tarım Ürünleri İnşaat Malzemeleri Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. ihalenin yüklenicisi oldu.

• Konya Büyükşehir Belediyesi Destek Hizmetleri Müdürlüğü tarafından ihalesi yapılan 4 adet (4x4) standart traktör ve 1 adet çok amaçlı iş makinası alımı işi neticelendi. İhaleyi, Üzümcü Yapı Malzemeleri Makine İnşaat San. ve Tic. Ltd. Şti. yüklenilecek.

• Makina İmalat ve Donatım Dairesi Başkanlığı Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından ihaleye verilen müteharrik karoserli kamyon (kaya tipi damperli kamyon, 6x4) mal alımı işi neticelendi. İhaleyi, Otokoç Otomotiv Tic. ve San. A.Ş. kazandı.

• Kartepe Belediyesi Destek Hizmetleri Müdürlüğü tarafından ihaleye çıkan 3 adet kazıcı ve yükleyici ve 1 adet ikinci el greyder alımı işinin sonuçları belli oldu. İhaleyi, Borusan Makina ve Güç Sistemleri San. ve Tic. A.Ş. yüklenilecek.

MAL ALIM İHALELERİ

• Program ve İzleme Dairesi Başkanlığı Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Karayolları Genel Müdürlüğü tarafından 2 adet lastik tekerlekli yükleyici alımı işi ihale edilecek. İhale, 10.09.2013 tarihinde, saat 10.00'da yapılacaktır.

• İzmir Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü (İZSU) tarafından araç üzeri vinç alımı işi ihale edilecek. İhale, 04.09.2013 tarihinde, saat 14.30'da olacaktır.

• Karayolları Genel Müdürlüğü/ Program ve İzleme Dairesi Başkanlığı tarafından 1. Kısım 15 adet genel ve ağır hizmet greyderi, 2. Kısım: 2 adet bakım greyderi alımı işi ihale edilecek. İhale, 03.09.2013 tarihinde, saat 10.00'da olacaktır.

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ				PALETLİ EKSKAVATÖR			
JCB	3CXSUPERSM	2006	14000	JCB	JS330LC	2005	10815
JCB	1CX	2008	3254	KOMATSU	PC300-7	2005	8080
JCB	1CX	2013	N/A	JCB	8055 ZTS	2011	561
CAT	434E	2008	9796	JCB	JS290	2010	6500
JCB	4CX-4WS-SM	2006	10000	JCB	JS360LC	2010	10500
JCB	4CX-4WS-SM	2003	10800	JCB	JS330	2007	7498
JCB	4CX-4WS-SM	2005	12000	JCB	JS330LC	2007	6872
JCB	4CX-4WS-SM	1996	12500	JCB	JS200	2006	18477
LASTİKLİ EKSKAVATÖR				CAT	320 CL	2005	15228
JCB	JS175W	2006	12482	HYUNDAI	290 LC	2005	6533
SAMSUNG	SE210W	1996	25500	JCB	330 LC	2007	5983
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7628
KOMATSU	WA320-5	2005	21000	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	5800
CAT	950E	1991	N/A	SUMITOMO	SH240-5	2008	N/A
KOMATSU	WA450-1	1986	N/A	SUMITOMO	SH210	2008	N/A
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER				HYUNDAI	R55-7	2007	5931
MANITOU	731	2007	N/A	YUCHAI	YC135-7	2008	765
SİLİNDİR				YUCHAI	YC85-7	2008	1272
HAMM	2420D	1996	N/A	JCB	JS200L	2003	16000
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>				KOMATSU	PC200	1995	26500
				HITACHI	ZX250LCH-3	2007	15189
				HYUNDAI	R360LC-7	2005	12877
				HYUNDAI	R360LC-7	2005	13574
				JCB	JS360LC	2010	7341
				KOBELCO	SK200	1993	N/A
				CASE	1281CL	1998	10642

4444 743 | sif-jcb.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	320 CL	2003	11000	HİDROMEK	HMK 200W	2010	3080
HITACHI	ZX350 LCH-3	2007	12300	HİDROMEK	HMK 200W	2011	3570
SUMITOMO	SH 350HD-3	2005	12000	HYUNDAI	170W-7	2005	14600
HYUNDAI	R320LC-7	2006	9600	HITACHI ZX 210W-3	ZX 210W-3	2008	5200
FIAT HITACHI	FH 355	2002	30000	KAZICI YÜKLEYİCİ			
FIAT HITACHI	FH 355	2002	30000	HİDROMEK	HMK 101S	2000	6200
FIAT HITACHI	FH 355	1999	30000	HİDROMEK	HMK 101S	2002	N/A
KOMATSU	PC 300	1999	30000	VOLVO	VOLVO BL 71	2006	9960
HİDROMEK	HMK 300LC	2010	9600	HİDROMEK	HMK 102B TK+FA	2008	6500
HITACHI	ZX280	2006	7773	CASE	695 SR - 1 (TK)	2010	3000
HİDROMEK	HMK 220 LC	2005	8800	CASE	695 SR - 2 (KT)	2010	3000
HİDROMEK	HMK 220 LC	2005	8000	CASE	695 SR - 3 (KT)	2010	3000
HİDROMEK	HMK 220 LC	2010	9600	JCB	1 CX	2010	3565
HYUNDAI	R55-7A	2012	2870	HİDROMEK	HMK 62SS	2013	
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>				HİDROMEK	HMK 62SS	2012	

www.hidromek.com.tr

www.2.elmakina.com

HİDROMEK®

• Program ve İzleme Dairesi Başkanlığı Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Karayolları Genel Müdürlüğü tarafından ihalesi yapılan İstanbul-Şile-Ağva Yolu Km: 16+500-26+950 ve Km: 37+000-84+800 kesimlerinin yapım işi sonuçlandı. 527.426.354,10 TRY sözleşme bedeliyle Makyol İnşaat San. Tur. ve Tic. A.Ş., Cengiz İnşaat Sanayi ve Tic. A.Ş. ve Kalyon İnşaat San. ve Tic. A.Ş. Ortak Girişimi ihalenin yüklenicisi oldu.

• T.C. Başbakanlık Toplu Konut İdaresi Başkanlığı tarafından ihalesi yapılan Trabzon Akyazı 40.000 seyirci kapasiteli stadyum ve spor tesisleri inşaatı yapım işinin sonuçları belli oldu. ,İhaleyi, 193.061.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Sarıdağlar İnşaat ve A.Ş., STY İnşaat Turizm Tic. ve San. Ltd. Şti, Yertaş İnşaat Turizm San. ve Mad. Tic. Ltd. Şti. Ortak Girişimi aldı.

• Türkiye Elektrik İletim A.Ş. Genel Müdürlüğü (TEİAŞ) Ticaret Dairesi Başkanlığı tarafından ihalesi yapılan H246.G referanslı 380 KV'luk (143 kilometre) çift derce 3b 1272 Mcm iletkenli Gelibolu- Unimar (Güney) E.İ. Hattı'nın teklif birim fiyatlı komple tesis yapım işi sonuçlandı. İhaleyi, 94.493.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Şa-Ra Enerji İnşaat Tic. ve San. A.Ş. kazandı.

• Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel Müdürlüğü (DHMI) Satın Alma ve İkmal Dairesi Başkanlığı'nca ihaleye verilen Atatürk Havalimanı pat sahaları onarımı ve tevsii yapılması işi sonuçlandı. Makyol İnşaat Sanayi Turizm ve Ticaret A.Ş., 266.905.503,00 TRY sözleşme bedeliyle ihalenin yüklenicisi oldu.

• Toplu Konut İdaresi Başkanlığı Emlak Konut Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş. tarafından ihale edilen İstanbul Kayabaşı Emlak Konutları 1. Etap 1. Kısım konut ile ada içi altyapı ve çevre düzenlemesi inşaatları yapım işi sonuçlandı. İhalenin yüklenicisi, 147.500.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Türkerler İnşaat Turizm Madencilik Enerji Üretim Tic. ve San. A.Ş. oldu.

• İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından ihaleye verilen 6360 sayılı kanunla genişleyen Büyükşehir Belediye sınırlarında yol yapım, bakım ve onarım yapılması işi sonuçlandı. İzbeton-İzmir Büyükşehir Belediyesi Beton ve Asfalt Enerji Üretim ve Dağıtım Tesisleri Su Kanalizasyon Tic. ve Sanayi A.Ş., 89.918.277,25 TRY sözleşme bedeliyle ihalenin yüklenicisi oldu.

• Bölge Müdürlüğü-11. Bölge Edirne Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından ihaleye verilen Hamzadere Barajı Sulaması yapım işi neticelendi. İhaleyi, 214.931.714,39 TRY sözleşme bedeliyle Kolin İnşaat Turizm San. ve Tic. A.Ş., Ahmet Aydeniz İnşaat Gıda Tur. Tic. A.Ş. ve Gülermak Ağır Sanayi ve İnşaat Taahhüt A.Ş. Ortak Girişimi, kazandı.

• Bölge Müdürlüğü- 8. Bölge Elazığ Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Karayolları Genel Müdürlüğü tarafından ihaleye çıkan (Malatya- Darende) Ayrım- Gölbaşı- 5. Bl. Hd. Yolu km: 75+700-78+300 arasındaki Erkenek Tüneli'nde eksik kalan işlerin ikmal inşaatı yapım işi neticelendi. 97.752.600,00 TRY sözleşme bedeliyle Mürsel Yapı Sanayi ve Tic. Ltd. Şti. ihaleyi aldı.

• Bölge Müdürlüğü- 1. Bölge İstanbul Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Karayolları Genel Müdürlüğü tarafından ihale edilen Kaynarca-Karasu Yolu Km: 15+00-15+500(tünel), Km:21+000-35+385 arası ve Adapazarı-Karasu Yolu Km: 54+900-113-56+880 arası kesimde toprak işleri, sanat yapıları, köprü ve üstyapı yapım işi sonuçlandı. İhaleyi, 77.224.533,45 TRY sözleşme bedeliyle Yertaş İnşaat Turizm Sanayi ve Mad. Tic. Ltd. Şti. yüklenecek.

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x				
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scanclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x		
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			x							
AKEM DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Raimondi, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com.tr			x							
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 478 66 66	www.aksa.com.tr						x				
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x									
ALIMAR MAKİNE	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		x				x				
ALTA VİNÇ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TGM GRU SRL	0216 456 30 38	www.altavinc.com			x							
ANSAN HİDROLİK SANAYİ	Ansan	0262 341 42 41	www.ansanhidrolik.com.tr			x							
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		x	x	x						x
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x						x		
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.ascturk.com	x					x	x	x		
ATİLLA DURAL MÜMESSİLİK	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 280 98 99	www.atilladural.com			x							
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x									
AYTUĞLU DİZEL LTD. Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	FP Diesel, Cummins,	0216 4108052	www.aytuglu.com								x		
BEMTAŞ İŞ MAKİNALARI	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			x							
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x									
BİG LİFT MAKİNA LTD. ŞTİ.	Palfinger	0212 670 37 75	www.biglift.com.tr			x							
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x	x	
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x						x		
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x				
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x		
CEYLİFT FORKLİFTS	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x								
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		x				x				
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com								x		
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x						x		
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x								
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x		
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x			
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr								x		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
DELKON MAKİNA DIŞ TİC.	Diamond Driltech, Excera, Goldenroc, Sun Drill, Datc	0216 3662464	www.delkon.net	x							x		
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x				
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x				
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi,	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x			x	x	
Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky													
ERKE DIŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x	x	
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr					x					
FORMAK FORKLİFT MERKEZİ	Baoli	0216 451 04 51	www.baoli.com.tr		X								
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x				
FORTIMER İSTİF MAKİNALARI	Shangli	0216 394 36 81	www.fortimer.com		x								
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x				
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x							x		
GÜRIŞ İŞ MAKİNALARI	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	x					x		x		x
HAMAMCIOĞLU MÜES.	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com		x				x				x
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x		
HCS MAKİNA A.Ş.	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			x							
HELI FORKLİFTLERİ	Heli	0216 383 60 60	www.heliforkliftleri.com		x								
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 394 69 23	www.hi-techkulevinc.com.tr			x							
HİDROKON LTD. ŞTİ.	Hidrokon	0332 239 17 60	www.hidrokon.com			x							
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x									
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, D&A, Mantovanibenne	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x						x		
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		x								
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	Ihimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x									
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x						x		
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbts	0212 5492500	www.inanmakina.com						x		x		
İSTANBUL VİNÇ LTD. ŞTİ.	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	0212 444 16 29	www.istanbulvinc.com.tr			x							
JUNGHEINRICH İSTİF MAK.	Jungheinrich	0216 312 47 07	www.jungheinrich.com.tr		x								
KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x		x		

				FAALİYET ALANI									
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x				
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x		x		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x				
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x									
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x				
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x									
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x					x	x		
MAKLIFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x								
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x									
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x		x			
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x				
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x				
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr								x		
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com								x		
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr			x							
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x				
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		x	x	x		x				x
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x							
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x		x		
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			x							
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoyteknik.com.tr								x		
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x				
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x									
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x				
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x							x		
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x				

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x		
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x			x		
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauction.com.tr										x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x			x		
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/								x		
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x			x		
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x					
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com								x		
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x		x		
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x				
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x				
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu,JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x			
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		x								
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x				x		
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x									
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x			x		
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 651 51 52	www.teramak.com.tr			x							
TGM KULE VİNÇ LTD. ŞTİ	TGM	0380 553 74 14	www.tgm-kulevinc.com			x							
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		x								
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 244 31 98	www.tuncforklift.com		x								
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x					x		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			x							
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com								x		
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x									
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x									



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptendir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak,
No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
T: 0(216) 410 80 52
F: 0(216) 416 50 93
yedekparca@aytuglu.com
www.aytuglu.com



STOKTAN
HEMEN
TESLİM!

PEŞİN FİYATINA 24 AY TAKSİT, GERÇEK SIFIR FAİZ!

EKSKAVATÖR, YÜKLEYİCİ VE SİLİNDİRLER İÇİN GEÇERLİDİR.



JCB

4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF