

GÜÇ VE YAKIT TASARRUFUNUN BENZERSİZ UYUMU KARŞINIZDA **VOLVO** **EC350D** BEKLEDİĞİNİZE DEĞDİ!



Volvo benzersiz ECO modu ile,
birçok çalışma koşulunda
performans kaybı olmaksızın
yakıt verimliliği sağlar.

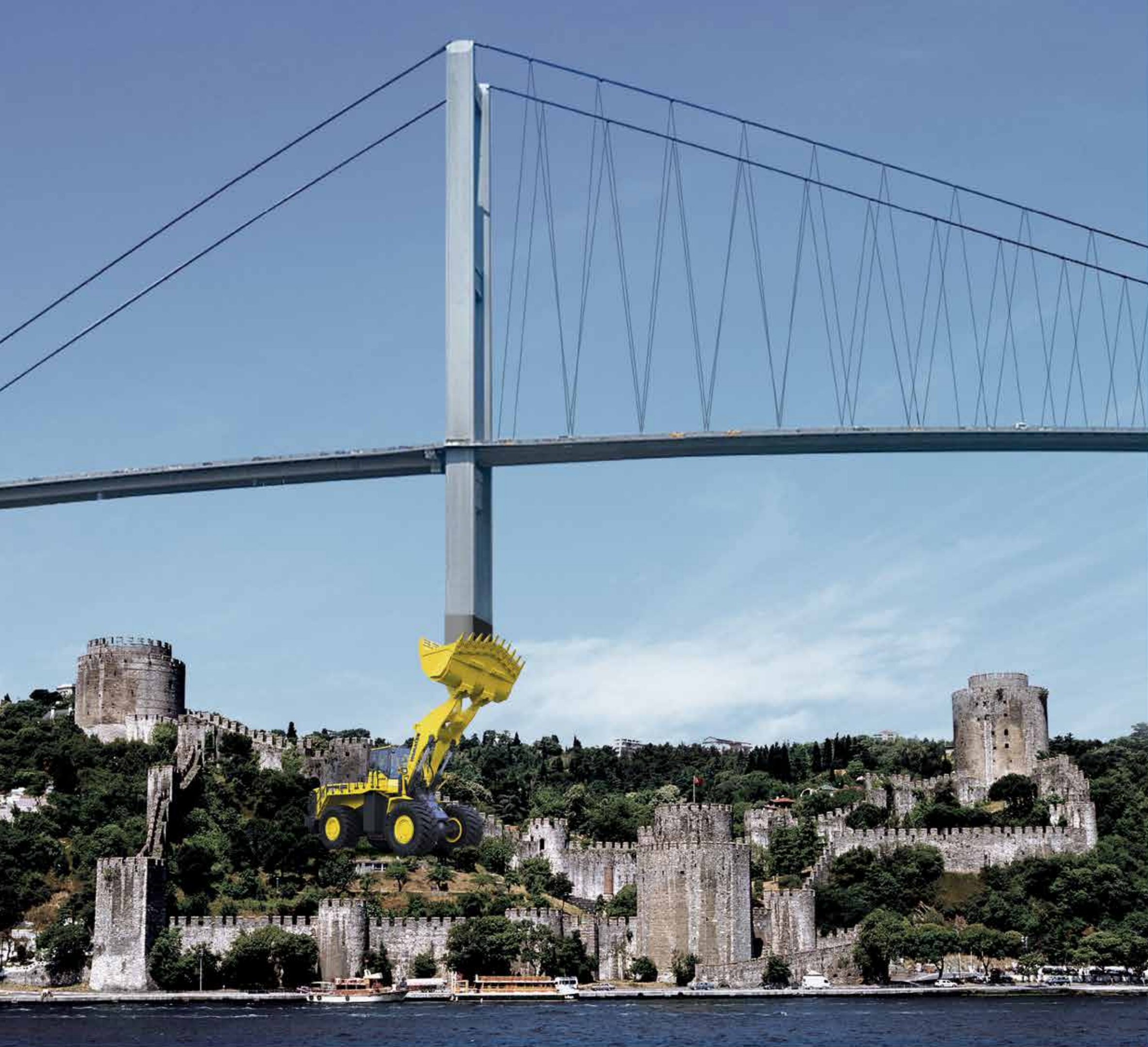
www.ec350d.com

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0216 581 80 00
info@ascturk.com
www.ascturk.com



Ascendum Makina ve
Volvo İş Makinaları
App Store'da sizi bekliyor.



KOMATSU®

Güce
ihtiyacınız olduğu zaman
uzmanları çağırın.



www.komatsu.com.tr • komatsu@temsamakina.com • 0216 544 58 01

 [komatsutr](https://www.facebook.com/komatsutr)

 [@komatsutr](https://twitter.com/komatsutr)

 [temsaglobalkomatsu](https://www.youtube.com/temsaglobalkomatsu)

TEMSA İSMAKİNALARI

Türkiye iş makineleri pazarı 25 bine çıkabilir mi?

Yaz aylarının rehavetine, işlerin durmaya yaklaştığı Ramazan ayı ve rekor uzunluktaki bayram tatilleri eklenince; sadece iş makineleri sektöründe değil, hemen tüm ülke ekonomisinde bir konsantrasyon eksikliği yaşandığını söylesek yanlış olmaz. Haziran ayına kadar oldukça hızlı bir çıkış yaşayan sektördeki satışlar, son 3-4 aydır rölantide gidiyordu. Türkiye genelinde 2013 için öngörülen 13 bin 500 adetlik iş makinesi satış rakamlarına ulaşmak için son 3 aylık dönemde, geçtiğimiz sene olduğu gibi hızlı bir ralliye ihtiyacımız olacak.

Peki, acaba geçmişe kıyasla pek de alışıktığımız bu yüksek rakamlar ülkemiz için ne ölçüde gerçekçi? Hatta son zamanlarda sıkça dile getirildiği üzere, 2023 yılında 25 bin adetlik bir Türkiye iş makineleri pazarımız olabilir mi? Ekonomilerin durgunlukla toparlanma arasında gidip geldiği, dengelerin her geçen gün değiştiği dünya ekonomisinde Türkiye'nin yeri ile doğrudan bağlantılı bir konu bu.

Coğrafi büyüklük, nüfus, gayri safi milli hâsıla (GSMH), sürdürülebilir büyüme ve devletin altyapı yatırımları bir ülkedeki iş makinesi talebini belirleyen en önemli etkenler olarak sayılabilir. Almanya ve Fransa gibi bizimle benzer büyüklük ve nüfustaki Avrupa ülkelerini incelediğimiz zaman 25-30 binli pazar rakamları karşımıza çıkıyor. Ciddi bir durguluktan daha yenice çıkma eğiliminde olan İspanya da bu sınıfta sayılabilir, ancak 2012'de sadece 1.150 adet iş makinesi satıldı. Dolayısıyla pazarın gelişimi açısından her etkenin ayrı bir önemi var. Biri olmadan olmuyor.

Coğrafi büyüklük ve nüfus olarak oldukça büyük bir potansiyele sahip olduğumuz söylenebilir. Devlet yatırımları konusunda da oldukça istahlı bir hükümetimiz var. Geriye, sürdürülebilir büyüme ve GSMH kalıyor. Yani ekonomimizi istikrarlı ve yüksek oranlarla büyütürsek küresel pastadan aldığımız payı arttırmamız gerekiyor.

Artan milli gelir, hem devletin hem de bireylerin yeni yatırımlar yapmasına olanak sağlayacaktır. Devletin daha çok yol, okul, hastane, köprü, baraj v.b. talebi; halkın daha iyi ev, mobilya, otomobil, v.b. talebi ile birleşerek bunların üretilmesinde temel rol oynayan iş makinelerine olan talebi arttıracaktır.

İstanbul'daki İş Makineleri Kongresi'nde bir araya geldiğimiz sektörün önde gelen uluslararası araştırma firmalarından Off-Highway Research'ün direktörü David Phillips, 2008-2012 5 yıllık döneminde ortalama 7 bin 979 adet olan Türkiye iş makinesi pazarının, 2013-2017 döneminde ortalama 17 bin 400 olacağını öngördüklerini belirtmişti. Alanında uzman olan bir profesyonel gözü de bizimle aynı parlak geleceği görüyor sanırım.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Soğanlık Yeni Mah. Balıkesir Cad.
Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163
34880 Kartal / İstanbul

Yazıları
Katkıda Bulunanlar
Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Dr. İbrahim SÖNMEZ

Yazı İşleri
Nazlı SOLAK

Baskı
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 26 / Ekim 2013

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklerle çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00-01
F. +90 312 999 00 02

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
No 17 Ulucak Beldesi
Kemalpaşa
İzmir
T. +90 232 877 78 01
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Yolu
13 KM. 543/4 Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27

ACARLAR
M A K İ N E



60



54



48



64



76



68

SEKTÖRDEN 6

RÖPORTAJ 48

Viranşehir'de 200'den fazla Hidromek çalışıyor

KONFERANS 54

Europlatform 2013, Türkiye'nin büyük potansiyeline odaklandı

RÖPORTAJ 64

"Yerli üretimde, iş makinası konusunda gidecek çok yol var"

RÖPORTAJ 72

"2014 Mayıs ayı, iş ve inşaat makineleri sektörünün Tüyp'ta buluşma zamanı"

RÖPORTAJ 68

"Bu organizasyon ile iş makinelerinin Türkiye ekonomisindeki yeri ve önemi anlaşıldı"

DOSYA 76

Kentsel Dönüşüm'de bir yılın bilançosu

RÖPORTAJ 60

"Profesyonel kadromuz ve yüksek çalışma tempomuz, yüklendiğimiz projelerde bize avantaj sağlıyor"

SEKTÖRDEN 20

Madencilikte yavaşlama, iş makineleri sektörünü etkiledi

BİLGİ 86 • İKİNCİ EL 88 • SEKTÖREL REHBER 93

RAKİPLERİNE TAŞ ÇIKARTIR



140_{LC}

GEN
SERİSİ

Gen Serisi HMK 140 LC

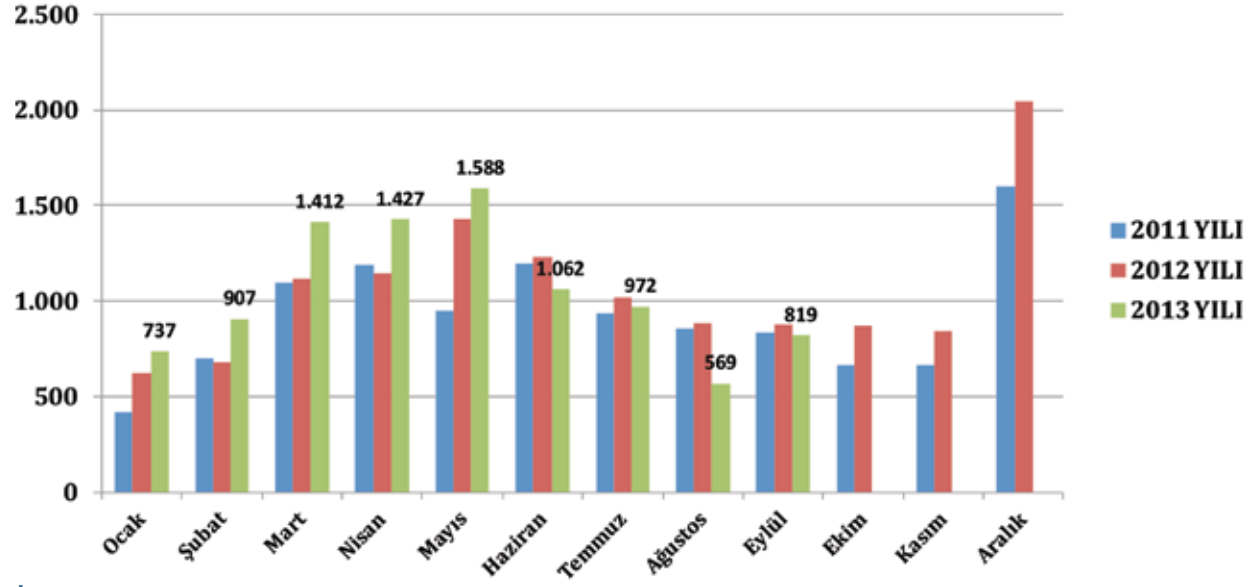
Güçlü motoru, dayanıklı konstrüksiyonu ve titizlikle dengelenmiş ağırlık dağılımı ile hem dar çalışma alanlarındaki hafriyat işlerinizin hem de zorlu koşullardaki alt yapı işlerinizin üstesinden kolaylıkla gelir, üstelik nakliyesi ekonomiktir.

Daha fazla bilgi için web sayfamızı ziyaret edin.

www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

İş makinaları sektörü, Eylül ayında canlandı

TÜRKİYE İŞ MAKİNASI SATIŞLARI



İMDER'den verilen bilgiye göre yılın ilk dokuz ayı genelinde, geçen yıla kıyasla iş makinası satışları yüzde 5,5 oranında arttı.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Eylül 2013 ayı içerisinde 819 adet yeni iş makinası satıldı. Böylece, geçen yılın ilk dokuz ayındaki toplam satışa kıyasla yüzde 5,5'lik bir artışla, 9.493 adet yeni iş makinası teslimatı gerçekleşti.

Şimdi yılın kalan üç ayına odaklanan sektörün 2013 için beklenen 13 bin 500 adetlik rakama ulaşip ulaşamayacağı merakla bekleniyor. Geçen yılın son üç ayında 3 bin 700'ün üzerinde bir satış gerçekleşmişti.

YILLAR	TÜRKİYE AĞIR İŞ MAKİNASI SATIŞ ADETLERİ	DEĞİŞİM
93	3.011	112%
94	1.238	- 59%
95	1.858	50%
96	3.722	100%
97	5.483	47%
98	3.238	-41%
99	1.410	-56%
00	4.970	256%
01	1.971	-60%
02	1.768	-10%
03	2.645	50%
04	5.275	99%
05	8.700	65%
06	10.827	24%
07	11.500	6,2%
08	6.300	-45,2%
09	4.200	-33%
10	7.700	83%
11	11.250	44%
12	12.750	13%

Tuzla Marina'nın inşası hızla devam ediyor

İstanbul'un en uzun sahil şeridine sahip olan ve giderek gelişen bölgesi Tuzla'nın sahil kıyıları dev Marina Projesi'yle değişmeye hazırlanıyor.

Mimari konseptiyle Türkiye'de bir ilke imza atacak olan projenin inşaat çalışmaları aralıksız sürüyor. Tuzla Belediye Başkanı Dr. Şadi Yazıcı'nın vizyon projesi olan Tuzla Marina, içerisinde kültürel ve sportif ünitelerinin de olduğu, Tuzla Balıkçı Barınağı'nın da modern bir şekilde yerleştirildiği mega bir yapı olarak inşa ediliyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile Tuzla Belediyesi tarafından desteklenen, Via Properties tarafından konsepti geliştirilen projenin inşaatını Bayraktar Kardeşler İnşaat üstleniyor.

250 milyon dolara mal olacak projenin, yılda 25 milyon ziyaretçi getirmesi, bölgenin turizmüne ve istihdamına büyük katkı sağlaması hedefleniyor.

185 bin metrekare yeşil alanı da bünyesinde barındıracak olan 840 yat kapasiteli Tuzla Marina'nın 2015 yılının Mart ayında tamamlanması planlanıyor.

20 yıl

HMF HYUNDAI 20 YAŞINDA, GÜCÜNÜN DORUĞUNDA.

HMF | HYUNDAI 20 yıl
HEAVY INDUSTRIES CO., LTD.



Volvo İş Makinaları, Orta Avrupa'yı Ascendum Group'a emanet etti



Yeni teknolojilere ve üretime odaklanmak üzere dünya genelindeki kendine ait satış kanallarını finansal açıdan güçlü distribütör firmalara verme kararı alan Volvo İş Makinaları (Volvo CE); Avusturya, Bosna-Hersek, Hırvatistan, Çek Cumhuriyeti, Macaristan, Moldova, Romanya, Slovakya ve Slovenya'daki operasyonlarını Ascendum Group'a devretti. 30 Eylül 2013 tarihi itibarıyla hayata geçen anlaşmanın mali bedeli açıklanmazken; tüm varlık, çalışan ve satış bölgelerinin devredildiği belirtildi.

Ascendum Group, Volvo CE'nin dünya genelindeki en büyük bayileri arasında yer alıyor ve halihazırda Türkiye ile birlikte Portekiz, İspanya, A.B.D. ve Meksika'da temsil ediyor. 2012'de 500 milyon Euro ciro sağlayan firma; endüstriyel makine ve ekipmanlar, altyapı ekipmanları, kamyon ve otomobil olmak üzere dört ana ticari alanda faaliyet gösteriyor.

Volvo CE Avrupa, Orta Doğu ve Afrika satış bölgesi Başkanı Tomas Kuta, yeni yapılanma ile ilgili olarak; "Yoğun bir teklif değerlendirme süreci sonunda Ascendum Group'un, bu önemli Avrupa pazarlarındaki büyüme hedeflerimize en uygun ortak olduğuna karar verdik. Ascendum, 50 yılı aşkın bir süredir Volvo ile birlikte çalışıyor. Bu önemli birikim,

ortak gelecek görüşü ve güçlü mali yapı ile birlikte Orta Avrupa genelindeki ticari faaliyetlerimizi güçlendirecektir" dedi.

Bu anlaşmanın, firmanın büyüme stratejisinin önemli bir parçası olduğunu ve kendileri için Avusturya - Türkiye koridorunu birleştirdiğini belirten Ascendum Group Yönetim Kurulu Başkanı Ricardo Mieiro; "Orta Avrupa ülkeleri, İberya (İspanya, Portekiz yarım

adası) ve Amerika'daki operasyonları ile birlikte Ascendum Group'un uzun dönemli hedeflerine ulaşması açısından önemli bir adımdır" diye konuştu.

Ascendum Türkiye'nin yeni oluşumda önemli rol oynayacağı, CEO Mahir Hocaoglu'nun da yeni Orta Avrupa yapılanmasının yönetiminde yer aldığı bilgisi verildi.



Türkiye'deki egzoz emisyon kısıtlamalarına yeni düzenleme

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, karayolu dışında kullanılan hareketli makinelerle takılan motorlardan çıkan gaz ve parçacık halindeki kirletici emisyonlara karşı alınacak Tıp Onay Yönetmeliği'nde (97/68/EC) değişiklik yaptı.

Türkiye'deki makine kullanıcıları, iş makinası üretici ve distribütör firmalar tarafından merakla beklenen yeni düzenlemeye göre, daha önce Avrupa Birliği ülkeleri ile aynı anda yürürlüğe girmesi planlanan 'Stage IV' egzoz emisyon standartlarına geçiş tarihi, 2015 yılına ertelendi.

Stage IIIA ve Stage IIIB tipi motorlara, motor gücüne göre değişmek üzere 01.01.2015 ve 01.10.2015 tarihine kadar Tıp Onay Belgesi verilecek. Bu motorlara sahip makinaların satışına ise yine motor gücüne göre 01.01.2016 ve 01.10.2016 tarihine kadar izin verilecek.

Uygulamayla, 'Stage IIIB' egzoz emisyon standartları büyük ölçüde by-pass edilerek doğrudan 'Stage IV' aşamasına geçilmiş olacak.

AVRUPA BİRLİĞİ 97/68/EC DİREKTİFLERİNİN TÜRKİYE UYGULAMASI					
KATEGORİ	TÜRKİYE		AVRUPA BİRLİĞİ		
	TİP ONAY	PAZAR	TİP ONAY	PAZAR	
STAGE IIIA					
H	130 - 560 kW	1/1/2010	1/1/2011	7/1/2005	01.2006
I	75 - 130 kW	1/1/2010	1/1/2011	1/1/2006	01.2007
J	37 - 75 kW	1/1/2010	1/1/2011	1/1/2007	01.2008
K	19 - 37 kW	1/1/2010	1/1/2011	1/1/2006	01.2007
STAGE IIIB					
*L	130 - 560 kW	1/1/2010	1/1/2011	01.2010	01.2011
	75 - 130 kW	1/1/2011	1/1/2012	01.2011	01.2012
	56 - 75 kW	1/1/2011	1/1/2012	01.2011	01.2012
P	37 - 56 kW	1/1/2012	10/1/2015	01.2012	01.2013
STAGE IV					
Q	130 - 560 kW	1/1/2015	1/1/2016	01.2013	01.2014
R	56 - 130 kW	10/1/2015	10/1/2016	10.2013	10.2014

* L, M ve N kategorileri isteğe bağlı olarak uygulanacaktır.

imer ailesi
büyümeye devam ediyor

Beton sektöründe dünya tercihi Türkiye Lideri

- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası

Dört yıl önce taahhüt ettik; bugün itibarı ile 2. fabrikamızı tamamladık... Transmikser'de Avrupa'nın en çok satan firmasıyız... Katkıda bulunan tüm iş ortaklarımıza ve çalışanlarımıza teşekkür ederiz...



IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

DOOSAN forklift müşterileri, Güney Kore'yi gezdi



Sanko Makina ve Doosan Industrial Vehicles, Mayıs ayında İzmir'de düzenlenen Doosan Bayi Toplantısı'ndan sonra ikinci kez bir araya geldi.

Sanko Makina yönetimi ve Doosan forklift müşterilerinden oluşan 22 kişilik heyet, 1-4 Ekim 2013 tarihlerinde Doosan Industrial Vehicles firmasının misafiri olarak Güney Kore'nin başkenti Seoul'deydi. Sanko Makina'nın Türkiye temsilcisi olduğu Doosan Forklift, her yıl olduğu gibi bu yıl da dünya çapındaki önemli bayilerini ve müşterilerini Güney Kore'de ağırladı. Incheon'da bulunan forklift fabrikasında üretim sürecini

ve yedek parça depolama sistemlerini yakından inceleme fırsatı bulan Sanko Makina müşterileri, dış alanda sergilenen 25 tonluk dizel forklift demosuna katılarak fabrika gezisini tamamladı.

Güney Kore gezisinin diğer günlerinde ise Seoul'de bulunan Kraliyet Sarayı, Kore Köyü, Suwon Kalesi ziyaret edilerek, Kore kültürü ve tarihini tanıma fırsatı bulundu. Yine Seoul'de bulunan Savaş

Müzesi'ni ziyaret eden Sanko Makina müşterileri, Kore Savaşı'nda şehit düşen Türk Şehitleri Anıtı'na çelenk bıraktı. Sanko Makina Forklift Satış Direktörü Faruk Köse liderliğinde gerçekleşen organizasyonun ardından müşteriler, geziden duydukları memnuniyeti dile getirdi. Sanko Makina ve Doosan Industrial Vehicle'in birlikte düzenlediği organizasyonların önümüzdeki yıllarda da devam edeceği bildirildi.

Renault Trucks'tan kışa avantajlı giriş kampanyası

Renault Trucks, Kışa Hazırlık Kampanyası kapsamında müşterilerine, 30 Kasım tarihine kadar yetkili servislerinde yağ ve işçilik dâhil yüzde 20 indirim ile birlikte kampanyalı ürünlerden yapılan 500 TL'lik alışverişe yelek hediye ediyor.

Kaliteli hizmet ve ürün anlayışı ile yüksek müşteri memnuniyeti sağlamayı ilke edinen Renault Trucks, Türkiye'deki tüm Renault Trucks yetkili servislerinde geçerli olacak bu kampanya kapsamında; filtre, kayış, silecek, fren, balata ve



diskleri ile webasto parçalarında yüzde 20 indirim sağlayacak. Renault Trucks müşterileri ayrıca yağ ve işçilik haricindeki bu kampanyalı ürünlerden yapacakları 500 TL+KDV'lik alışverişle güzel bir yecek sahibi olacak.

30 Kasım tarihine kadar devam edecek olan bu kampanya ile ilgili olarak Volvo Group Trucks Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Serkan Karataban; "Kış aylarının zorlu koşullarına hazırlık yaptığımız bu günlerde, müşterilerimize en avantajlı ürün ve hizmetleri sunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" ifadelerini kullandı.

VÖGELE SUPER 2100-3

RAKİPSİZ !



Close to our customers



ROAD TECHNOLOGIES

Yeni Super 2100-3 Özellikler

- * VÖGELE EcoPlus * yakıt tüketimini ve gürültüyü azaltır.
- * "PaveDock Assistant" * kamyonların beslemesi esnasında sürücüler arasında haberleşmeyi kolaylaştırır.
- * "PaveDock" * itme makaraları çarpma etkisini emerek malzemenin emniyetli transferini sağlar. (OPSİYONEL)
- * "AutoSet Plus" * finişeri nakliye pozisyonu için hazır hale getirir ve serme değerlerini hafızaya alır.
- * Daha konforlu ve kolay anlaşılır ErgoPlus 3 kullanma konsepti.



WIRTGEN ANKARA

info@wirtgenankara.com.tr
www.wirtgenankara.com.tr

Wirtgen Ankara Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

Merkez: Bahçelievler Mah. Ankara Caddesi
No: 223 06830
Göbaşı - ANKARA

Tel: 0 312 485 39 39 (pbx)
Faks: 0 312 485 39 48

Şube: Girmen Mah. İrmak Sok. Küçükalya İş Merkezi
A Blok No:27
Küçükalya / İSTANBUL

Tel: 0 216 518 01 26-27-28
Faks: 0 216 518 01 29

Motor masraflarının yüzde 40'ı soğutma sistemi arızalarından kaynaklanıyor



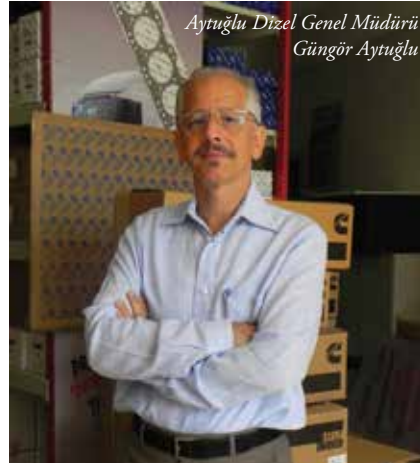
İnsanlar için kalp ne kadar hayati bir organsa, makineler için de motor o kadar önemli. Makinelerin temiz kalpli olması, hastane (bakım) masraflarını azalttığı gibi, kriz anlarındaki büyük kayıpları da (iş kaybı) önüyor.

Türkiye'nin motor konusundaki en tecrübeli firmalarından Aytağlı Dize'l'in Genel Müdürü Güngör Aytağlı, motor kaynaklı masrafların yüzde 40'a varan oranda, soğutma sistemindeki arızalardan kaynaklandığını belirterek; "Soğutma suyu, doldur ve gerisini düşünme şeklinde bir ürün değildir. Bakımının yapılması, test edilmesi ve düzenli olarak değiştirilmesi gerekmektedir" diyor.

Soğutma sistemi oldukça zorlu bir ortam ve bakımı doğru yapılmazsa korozyon açısından büyük sıkıntılar yaşanabiliyor. Sistemde dönmekte olan su, oldukça küçük bir hacimde, fakat çok büyük bir hızla (45.000 - 60.000 litre/saat) ve çok yüksek ısıda (yanma odasında 3.000°C) görev yapıyor. Gerekli önlemlerin alınmaması; gömlek delinmelerine, su pompası arızalarına, sistemde korozyon ve kavitezyon oluşmasına ve sonuçta motorun arızalanmasına sebep olabiliyor. Motorun arızalanması ise aracın artık çalışmayacağı, dolayısıyla her yönden zarar edileceği anlamına geliyor.

Güvenilir bir soğutma sistemi için temiz bir başlangıç ve temiz bir kullanım hayati önem taşıyor. Ağır hizmet motorlarında kullanımı zorunlu olan kimyasal katkıların oranı, suyun donma noktası, kaynama noktası, PH değeri ve glükol oranı korozyona karşı olan

bu savaşta en kritik noktalar arasında yer alıyor. Bunun en kolay çözümü ise; doğru filtreyi ve önceden karıştırılmış uzun ömürlü soğutma suyunu ilk doldurmadan itibaren kullanmak ve eksildiğinde tamamlamaktan geçiyor.



Aytağlı Dize Genel Müdürü
Güngör Aytağlı

Pazarda bu amaca hizmet eden faydalı ürünler bulunduğunu belirten Güngör Aytağlı; "Örneğin Cummins'in bünyesindeki Fleetguard firmasının, kullanıma hazır olarak piyasaya sunduğu formülü ayarlanmış ve iyonsuzlaştırılmış sulu karışımıyla 'ES COMPLETE' adlı ürünü, kullanıcılara önemli avantajlar sunuyor. ES COMPLETE, yüksek seviyeli bir koruma, daha uzun süreli bakım periyodu ve basitleştirilmiş bir bakım programı sağlamaktadır" diye konuşuyor. Ayrıca, Fleetguard'ın pazardaki rakip

ürünlere göre en önemli avantajının; ağır hizmet motorlarında soğutma suyu karışımı için gereken ASTM-D 6210 standardını karşılayan tek ürün olduğunu vurguluyor.

ES COMPLETE ürünlerinin diğer önemli avantajları şu şekilde sıralanıyor:

- Donma ve kaynama koruması sağlar.
- Alüminyum aksam için tam koruma sağlar.
- Conta ve diğer metalik olmayan parçalar için uygundur.
- Soğutma sistemi performansını optimize eder ve su pompasının ömrünü uzatır.
- Tüm dizel, benzinli ve doğalgazlı mortlarda güvenle kullanılabilir.
- İhtiyaca göre 5 litrelik galonlardan, varil ebadına kadar çeşitli hacimlerde satılmaktadır.

Fleetguard; Volvo, Komatsu, Scania, Iveco, Caterpillar, CHN, Navistar, Perkins ve Mack gibi birçok marka için soğutma sistemlerinin sağlığı açısından hayati önem taşıyan su filtreleri de üretiyor.

Genel Müdür Aytağlı; "Siz soğutma suyunu korursanız, soğutma suyu soğutma sistemini ve soğutma sistemi de motorunuzu koruyacaktır" diyerek konunun önemini bir kez daha belirtiyor.



Ölçeği ne olursa olsun,
leasing bizimle kolay.



Leasing konusunda büyük bir bilgi birikimine sahibiz. 20'yi aşkın ülkede müşterilerimizin işini kolaylaştırmak için çalışıyoruz. Size de en iyi hizmeti verebilmek için daima yanınızdayız.

İki yakayı buluşturan projede Volvo'lar dikkat çekiyor

Temelleri Mayıs ayında atılan ve İstanbul Boğazı'nın Karadeniz'e bakan kuzey bölgesinde yapımına başlanan 3. Boğaz Köprüsü Kuzey Marmara Otoyolu Projesi çalışmalarının her aşamasında ASC Türk distribütörlüğündeki Volvo iş makineleri göz dolduruyor.



Avrupa'da Garipçe köyü ile Anadolu'da Poyrazköy arasındaki güzergahı kapsayan köprü projesinin Demirciköy Şantiyesi'nde çalışmalar, Ada Metal ve Madencilik tarafından yürütülüyor. Faaliyetlerin sürdürüldüğü 20 kilometrelik alanda, projede ağırlığını hissettiren bir marka olarak Volvo iş makineleri ön plana çıkıyor.

Söz konusu projenin büyüklüğünü daha önce gerçekleştirmiş oldukları projelerle kıyaslayarak açıklayan Ada Metal ve Madencilik A.Ş.'nin Genel Müdürü Bekir Onat; "Kıbrısta Ercan Havaalanı ile Gazimağusa arasındaki 43 kilometre duble yolu 2001'de tamamladık. Karaman'dan Bucaklısı köyüne giden 11 kilometrelik yoldaki 52 tane virajı 14 viraja düşürmemiz, Türkiye'deki

en zor işlerden biriydi. Diğer taraftan, Trabzon'un başlangıcından havaalanına kadar olan yaklaşık 21 kilometrelik sahil yolunu yaptık. Doğalgaz boru hattı dâhil çok çeşitli projelere girdik. Ama bu bizim için çok daha prestijli bir proje. Bugüne kadar yaptığımız işlerin en önemlilerinden biri. Şu anda Elbistan'da 10 milyon metreküplük, 85 kamyonun, 30 ekskavatörün çalıştığı büyük kapsamlı işimiz bana göre bu projenin yanında çok küçük kalıyor. Belki ekonomik bedel olarak burası küçüktür. Ancak kazandırdığı itibar açısından bu projeyle kıyaslanamaz" diye konuştu.

Projenin Favorisi Volvo

Sorumluluğundaki alanın ilk etabı için yaklaşık 5 milyon dolarlık makine yatırımında bulunan Ada Metal ve Madencilik, yatırımlarına yenilerini eklemeye devam ediyor. Mevcut yatırımlarla yürütülen çalışmalar, Elbistan'daki şantiyeden eklenecek Volvo marka iş makineleri ile daha kapsamlı bir hal alacak.

Volvo'dan oldukça memnun olduklarını ve yakıt tasarrufu sağladıklarını dile getiren Onat; "Yakıt bu işteki birinci ölçütümüz. İş keşi için harcanan bedelin yarısını yakıt oluşturuyor. Volvo bize tam bir tasarruf sağlıyor. Diğer makineleri çok kullandım. Kiminin bomu çatlar, kiminin yürüyüşü bozulur, kiminin elektronik aksamı bozulur ama Volvo'da bunlar olmaz. Operatörler de Volvo'dan çok memnun. İşe başlamadan önce makineyi soruyorlar.

Volvo deyince koş koş geliyorlar. Çünkü iyi bir operatör, becerisini ancak iyi bir makinede gösterir" dedi. Ayrıca Bekir Onat, 2000 yılında aldıkları Volvo makineleri hala kullandıklarını, makine ömürlerinin bir hayli uzun olmasıyla, sağlamlık konusunda da markanın bir başka avantaj daha sunduğunu sözlerine ekledi.

Genel Müdür Onat, projede ağırlığını gösterecek makinenin ekskavatör; ekskavatörde ise tercihin Volvo olacağı görüşünde. Onat, başka markaların daha ucuz fiyat vermesine karşın pazarda şansının olmadığını öngörüyor.

Kuzey Marmara Otoyolu Köprüsü inşaatında çalışan Halil Çakıcı ise Volvo iş makineleriyle ilgili olarak şunları söyledi: "Volvo'dan EC480 model 4 tane yeni makine edindik. Operatörler makinelerden gayet memnun. Öncesinde uzun yıllar başka firmalarda çalıştım, operatörlük yaptım. Aşağı yukarı tüm makineleri biliyorum. Volvo'lar gerçekten güzel makineler."

20 yıldır operatör olan ve bütün makineleri kullandığını belirten Cemil Aba da Volvo'nun diğerleriyle kıyaslanamayacağı görüşünde olanlardan.

Aba konuyla ilgili olarak; "Volvo'nun makine sistemleri gittikçe iyiye gidiyor. Yapılan yeni araçlarda operatörler de düşünülüyor. Hem de daha az yakıt tüketiyor" şeklinde konuştu.



Ada Metal ve Madencilik A.Ş.
Genel Müdürü
Bekir Onat

Tırsan ve Hassoy, işbirliklerini Hopa'dan sektöre duyurdu



Kamyon, römork, frigorifik semi-treyler ve şasi üretimi konusunda faaliyet gösteren TIRSAN ile 1972 yılından bu yana Mercedes Benz'in bayiliğini sürdüren Hassoy Motorlu Vasıtalar, imzaladıkları bayilik anlaşması vesilesi ile Hopa'da düzenledikleri davette nakliye firmalarının yetkilileriyle bir araya geldi.

Hopa Peronti Hotel'de düzenlenen akşam yemeğinde konuşma yapan TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu; "TIRSAN ve Mercedes olarak iki lider markanın yan yana gelmesini Karadeniz Bölgesi için büyük avantaj sağlayacak bir işbirliği olarak değerlendiriyorum" dedi.

Sarp ve Hopa'nın bölgenin gelişmesinde önemli rolü olduğunu ifade eden Nuhoglu; "Bundan 10 yıl önce Türkiye'den Gürcistan ve Azerbaycan'a yapılan taşımacılık sayısı oldukça azdı. Bugün ise konuştuğumuz rakamlar inanılmaz oranda arttı. Özellikle Azerbaycan ve Gürcistan ile olan ilişkilerimizin

devamında artacak olan Orta Asya'ya gitme arzumuz, bu bölgedeki taşımacılığı daha da geliştirecektir. Sarp, Hopa bu iş için biçilmiş kaftandır" şeklinde konuştu. 2023 ihracat hedefi olan 500 milyar dolara ulaşmak için asıl büyüme potansiyelinin olduğu bölgeleri Orta Asya, Gürcistan ve Rusya olarak tanımlayan Nuhoglu; "Bu bölgelerin her noktası bizim için çok önemlidir. İhracat bedefinin yüzde 40'ı yine kara yolu taşımacılığı ile taşınacaktır. Bizler de buna katkı sağlamak amacıyla bundan sonra TIRSAN ve Mercedes olarak müşterilerimize kusursuz hizmeti sunacak olmanın mutluluğunu yaşamaktayız" ifadelerini kullandı.

Hassoy Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy ise Nuhoglu ailesiyle uzun yıllara dayanan dostluklarının olduğunu belirterek, bu birlikteliğin Karadenizlilere ve bölgede faaliyet gösteren tüm nakliye firmalarına hayırlı olması temennisinde bulundu.

TAV İnşaat, Yılın En İyi Müteahhidi ödülünü kazandı

IQPC tarafından düzenlenen 2013 Katar Müteahhitler Forumu bünyesinde, projeleri istenilen standartlara uygun olarak zamanında tamamlayan firmalara verilen yılın müteahhidi ödülüne, Hamad Uluslararası Havalimanı Yolcu Terminali Kompleksi inşaatında gösterdiği başarı ile TAV İnşaat layık görüldü.

TAV İnşaat Ortadoğu Bölgesi'nden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Akçayoğlu, Doha'da yılın müteahhidi olarak seçilmelerini gurur verici olarak tanımladı. GCC bölgesinde 11 milyar dolarlık tamamlanan ve devam eden projeleri olduğuna dikkati çeken Akçayoğlu; "Bu ödüle sahip olarak havalimanı inşaatlarındaki uzmanlığımız ve işlerimizin kalitesini bir kere daha gösterdiğimizi düşünüyoruz. TAV İnşaat olarak bölgede iz bırakan projeler yapmaya ve yeni ödüller kazanmaya devam edeceğiz" dedi.



TAV İnşaat Sorumlu Gen. Müd. Yard.
Yusuf Akçayoğlu



TAV İnşaat ile Japon TAISEI ortak girişimi tarafından gerçekleştirilen Hamad Uluslararası Havalimanı Yolcu Terminali Kompleksi'nde 72 yolcu köprüsü, 135 asansör, 76 yürüyen merdiven, 42 yürüme bandı bulunuyor. Yaklaşık 4 milyar dolar kontrat bedeline sahip 505 bin metrekareye yayılan terminalin kapasitesinin yılda 40 milyon yolcu olması planlanıyor.

NOW, WE ARE MOVING THE
EARTH...

om
mühendislik

Head Office
BARBAROS MAH.DEREBOYU CAD.
ARDIÇ SK.VARYAP MERIDIAN A BLOK
K:6 D:69 ATAŞEHİR / İSTANBUL
TEL :0216 365 58 91-92
FAX:0216 365 60 40

Factory
MAKİNA İHTİSAS ORGANİZE SAN.BÖLGESİ
5.CAD. NO:15 41455 DİLOVASI/ KOCAELİ
TEL : 0262 290 85 65 (Pbx)
FAX: 0262 290 85 70

www.ommuhendislik.com.tr





Madencilikte yavaşlama, iş makineleri sektörünü etkiledi

2013 yılının üçüncü üç aylık dönemine ilişkin bilançolarını açıklayan makine üreticileri, özellikle madencilik sektörüne yönelik satışlardaki azalmaya ve küresel ekonomik belirsizliklere dikkat çekerek, 2013 için daha önce belirledikleri satış rakamlarını revize etti. Şu ana kadar açıklanan bazı bilanço rakamları ve değerlendirmeleri şöyle:

Caterpillar, 2013 ciro tahminini 55 milyar dolara çekti

Temmuz, Ağustos ve Eylül aylarını kapsayan bu dönemde, küresel olarak 13,4 milyar dolar ciro elde eden Caterpillar'ın satışları, geçen yıla kıyasla yüzde 18 azaldı. Firmanın daha önce 56-58 milyar dolar olarak açıklanan 2013 ciro tahmini ise 55 milyar dolar olarak revize edildi. 2012'ye kıyasla yüzde 17'lik bir azalmayı işaret eden bu durumun en büyük sebebi olarak ise

CATERPILLAR®

Komatsu, yıllık ciro hedefini yüzde 9,3 azalttı

Japonya'daki geçmişe göre daha istikrarlı pazar koşulları ve Çin'deki artan talebe rağmen madencilik sektörünün azalan makine talebinin etkisiyle Komatsu'nun yılın son altı aylık dönemindeki iş makinesi satışları yüzde 0,6 oranında azaldı. Latin Amerika, Okyanusya ve Endonezya başta olmak üzere Asya ülkelerindeki madencilik faaliyetlerinde azalma görüldüğü belirtildi. Komatsu, daha önce 20,9 milyar dolar olarak açıklanan 2013 ciro hedefini yüzde 9,3 azaltarak 19 milyar dolara çekti.

KOMATSU

madencilik sektörüne yapılan satışlardaki yüzde 75'lik azalma gösterildi. Bu olumsuz koşullar altında maliyetlerini azaltmak için çeşitli önlemler alan Caterpillar, bazı fabrikalarında geçici olarak üretimi durdururken, 2013 genelinde işten çıkarılanların sayısı 13 bini buldu. Caterpillar, 2014 için daha iyi bir dünya ekonomisi beklemekle birlikte; A.B.D.'deki para politikasının belirsizliğini koruması, Euro bölgesindeki zayıflığın devam etmesi, Çin'de talep odaklı bir ekonomiye doğru dönüşümün sürmesi ve madencilik üretiminin artmasına rağmen madencilik makinelerine olan talebin çok düşük kalması gibi sebeplerle, 2014 ciro tahminlerini 2013 ile aynı, yüzde 5 altı veya yüzde 5 üstü olacak şekilde açıkladı.

Manitowoc

Manitowoc, vinç satışlarını yüzde 10,4 arttırdı

Dünya'nın önde gelen vinç üreticilerinden Manitowoc, yılın üçüncü çeyreğinde satışlarını yüzde 10,4 arttırdı. Firmanın bu dönemdeki cirosu 612,6 milyon dolar olarak gerçekleşti. Pazarda beklenen oranda bir çıkış yaşanmamasına rağmen elde edilen artışta, Kuzey ve Güney Amerika'da devam eden büyüme kaynaklı paletli vinç satışlarının etkili olduğu ifade edildi.

Volvo'nun satışları yüzde 7 azaldı

Yılın bu 3 aylık döneminde yaklaşık 1,9 milyar dolar ciroya ulaşan Volvo'nun iş makinesi satışları, 2012'ye göre yüzde 7 azaldı. Yılın ilk 9 ayı geneli için açıklanan rakamlara göre ise bu azalma yüzde 20,7'ye ulaştı. Bu yılın ilk 9 ayında yaklaşık 6,4 milyar dolar ciro elde eden firma geçen yılın aynı döneminde 8 milyar dolara ulaşmıştı. Satışlardaki düşüşte, büyük ve pahalı olan madencilik ekipmanları satışındaki azalmanın oldukça etkili olduğu belirtildi. Küresel pazarlarda toparlanmaya yönelik genel bir eğilim gözlenmese de, Çin'de küçük ekipman satışlarından kaynaklanan bir artış görüldüğü ve Avrupa'da da hafif bir iyileşme olduğu belirtildi. 2013 geneli için tahminlerini değiştirmeyen firma, 2014 için de 2013'e paralel, yüzde 5 altında veya yüzde 10 üzerinde bir küresel pazar beklendiğini açıkladı.



Terex, Genie platform satışlarından memnun

Ürün hattında; Genie yüksek çalışma platformları, inşaat makineleri, vinçler, malzeme elleçleme ve hazırlama ekipmanları bulunan Terex, 2013'ün üçüncü üç aylık döneminde 1,8 milyar dolar ciro sağladı. Bu rakam, geçen yıla göre yüzde 0,6'lık bir azalmayı ifade ediyor. Firmanın portföyünde en büyük paya sahip olan vinç satışlarının önüne geçen Genie platform satışları, bu dönemde 533 milyon dolara ulaşarak geçen yıla kıyasla yüzde 22 arttı. İnşaat makineleri satışı ise yüzde 17 azalarak 242 milyon dolarda kaldı. Vinç satışları 453 milyon dolar olarak gerçekleşti.



CTT'2014

15. Uluslararası İnşaat Ekipmanları ve Teknolojileri Fuarı

Rusya'ya açılan kapınız

3 - 7 HAZİRAN 2014

MOSKOVA RUSYA

International Exhibition Center Crocus Expo

www.ctt-moscow.com

İletişim:
Agora Turizm ve Tic. Ltd. Şti.
Halaskargazi Cad. Mısırlı Plaza
No: 51 K:7 D-8
34371 Şişli - İstanbul
Tel.: +90 212 2418171
Fax: +90 212 2418170
info@messe-muenchen.com.tr
www.imag.de

Hidromek'ten mesleki eğitime tam destek

Ankara Sanayi Odası ve Milli Eğitim Bakanlığı işbirliği ile 2006 yılında Ankara'da hayata geçirilen “Okul Sanayi İşbirliği Eğitim Programları (OSEP)” projesi, iş makinesi sektörünün lider markalarından Hidromek'in de desteğiyle Türkiye'nin mesleki eğitim konusundaki yetersizliğine çözüm olmayı hedefliyor.

Almanya'da uygulanan ikili mesleki eğitim modelinin geliştirilerek uygulamaya koyulduğu OSEP projesi kapsamında yer alan öğrencilere, okulda teorik eğitim, işletmelerde işbaşı eğitim ve atölyelerde uygulamalı eğitim verilerek, öğrencilerin hem teorik hem uygulamalı olarak mesleki beceri kazanması sağlanıyor.

İlköğretimden yeni mezun olmuş veya meslek liseleri ile normal liselerin 1.sınıfını bitirmiş öğrencilerin başvuruda bulunabildiği 3 yıllık mesleki eğitimin, ilk yılında haftanın 3 günü verilen teorik eğitimler, Sincan Endüstri Meslek Lisesi'nde gerçekleştirilirken; haftanın 2 günü verilen beceri eğitimleri, Erkunt Eğitim Merkezi'nde gerçekleştiriliyor. Eğitimin 2. yılından itibaren verilen eğitimler ise okul ve motorlu araçlar, makine teknolojileri, elektrik-elektronik, metal teknolojileri alanlarında faaliyet gösteren işletmelerle birlikte yürütülüyor. Ayrıca proje kapsamında 2 yıldan beri gerçekleştirilen öğrenci değişim programı ile öğrencilere, Almanya'da mesleki eğitim alma şansı tanınırken, oradan gelen öğrencilere ise Türkiye'de eğitim veriliyor.

Hidromek İnsan Kaynakları Müdürü
Eliz Sahillioğlu



“Kendi personelimizi yetiştiriyoruz”

Projenin işletmelerle olan işbirliği kısmında yer alan Hidromek firmasının İnsan Kaynakları Müdürü Eliz Sahillioğlu projeye ilgili olarak; “Proje vesilesiyle kendi personelimizi kendimiz yetiştirmeye çalışıyoruz. 2008 yılında başlayan programın firma ayağı olarak destek veriyoruz. Projede çıraklık eğitimindeki öğrenciler, 2 gün işletmelerde 3 gün de okullarda olmak üzere eğitim görüyorlar. 3 yıllık meslek eğitimi sırasında açıktan liseyi de tamamlayabiliyor çocuklarımız. Eğitimin sonunda ise kalfalık diploması alarak kendi işlerine giriyorlar. 3 yıl boyunca yetiştikleri tezgâhta, kendi personelimizi yetiştirmiş oluyoruz böylece” dedi.

Bugüne kadar 170 öğrenciye eğitim verdiklerini ve 69'unun şu an fiilen çalıştığını belirten Sahillioğlu; “Her sene yaklaşık 30 öğrenci bizde işe başlıyor. Genç oldukları için işlerinden askere gidenler, üniversiteye gidenler de oluyor. Ancak onlar da o gün için olmasa bile üniversite sonrasında bizde çalışmayı tercih ediyorlar” şeklinde konuştu.

“Meslek lisesinde okuyan bir çocuk mezun olduğunda nerede çalışacağını bilmiyor”

Teorik eğitim alan bir öğrencinin mutlaka yapacağı işin ortamını da tanıması gerektiğinin altını çizen Hidromek Eğitim Sorumlusu Hayri Akkuş; “Normal meslek lisesinde okuyan bir çocuk, mezun olduğunda nerede

çalışacağını bilmiyor. Dolayısıyla fabrikayı görünce hayal kırıklığı yaşayabiliyor. Bizim öğrencilerimiz ise 3 yıl boyunca bir işletmenin tam ortasındalar. Hangi ortamda çalışacaklarını, hangi tezgâhı kullanacaklarını bilerek yetiştiriyorlar. Sevmeyen, ben sevmedim diyerek gidiyor. Seven de zaten başarılı ve bilinçli bir şekilde çalışıp, üretime katkı sağlıyor” diyerek görüşlerini açıkladı.

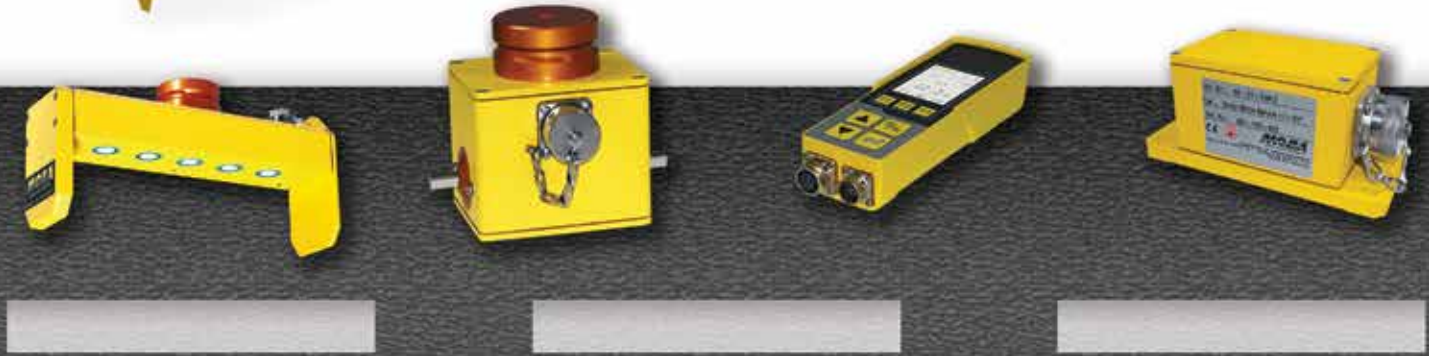
“Projenin Türkiye'ye yeni bir model oluşturacağı konusunda iddialyız”

Erkunt Meslek Eğitim Merkezi Müdürü Aydın Türkoğlu ise; “Hidromek, bu eğitimlerde en büyük ortaklarımızdan birisidir. Bu Projenin Türkiye'ye yeni bir model oluşturacağı konusunda iddialyız. Türkiye'nin dört bir yanında böyle okullar mevcut. Oralarda da istihdam var. Ancak burada Hidromek gibi dev bir firmaya her yıl 30 öğrenci istihdam etmek var” ifadelerinde bulundu. Proje kapsamında öğrencilerin ailelerine yönelik eğitimler de verdiklerini dile getiren Türkoğlu, Hidromek dışında, projeye destek veren Erkunt Döküm Sanayi, Termikel gibi birçok firma daha olduğunu da sözlerine ekledi.

Hidromek Eğitim Sorumlusu Hayri Akkuş
Erkunt Meslek Eğitim Merkezi Müdürü Aydın Türkoğlu



MOBA® ile kusursuz yollar!



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

Borusan Makina, Caterpillar bünyesindeki Bucyrus'un distribütörlüğünü aldı



Caterpillar'ın 2011 yılında madencilik ürün grubuna kattığı Bucyrus'un temsilciliğini alan Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS), sektöre yeni çözümler sunmaya hazırlanıyor. Madencilik alanında Bucyrus'un birçok ürününü müşterileri ile buluşturacak olan BMGS, bu temsilcilikle birlikte oldukça kapsamlı bir madencilik tedarik ağı sunuyor olacak.

BMGS, Cat Madencilik'in Bucyrus ile ürün gamına kattığı madencilik ürünlerini de Türkiye, Kazakistan, Azerbaycan, Kırgızistan ve Gürcistan pazarına sunacak. Satış hizmetlerinin yanı sıra, CAT madencilik ürünlerinin satış sonrası destek ve pazarlama çalışmaları da Borusan Makina tarafından gerçekleştirilecek. Borusan Makina Uluslararası Operasyonlar ve Madencilik Direktörü Özgür Günaydın; "İstanbul'da sürecin en iyi şekilde tanımlanmasını gerçekleştirebilmek için temel süreçleri belirlemek üzere toplandık. Kilit noktalar için çalışma grupları oluşturduk. Gruplarımız, Yedek Parça Desteği, Ürün Desteği, Satışlar, Tesisler, Bilişim Teknolojileri, İnsan Kaynakları,

Finans ve İletişim konularına odaklandı. Bucyrus ürünlerinin Türkiye, Kazakistan, Azerbaycan, Kırgızistan ve Gürcistan'da madencilik sektörünün verimli ve etkin büyümesinde önemli rol oynayacağına inanıyoruz" dedi. Caterpillar Grup Başkanı Steve Wunning de konu ile ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Yıllardır CAT markasının Türkiye'de ve birçok başka ülkede temsilcisi olan Borusan Makina'nın Bucyrus ürünlerimizi de faaliyette bulunduğu bu pazarlarda en iyi şekilde temsil edeceğine şüphemiz yok. Borusan ve Caterpillar ortaklığıyla, en kapsamlı ve yetkin madencilik endüstrisi tedarikçisi konumuna ulaşacağımızı düşünüyoruz."

Bakanlık'tan belediyelere müjde

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nca belediyelere yıl sonuna kadar 189 temizlik aracı dağıtılacak.

Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, küresel ısınma, endemik hayatın azalması, denizlerin ve kıyıların kirlenmesiyle son dönemde tüm dünyada çevreciliğin öne çıktığını söyledi.

Türkiye'nin geleceğini şekillendirecek kentsel dönüşüm sürecinde ekolojik şehirleri artırmayı hedeflediklerini belirten Bayraktar, ana hedeflerinin, 'daha temiz çevre, daha temiz toplum, daha rahat solunabilir hava, daha temiz içilebilen su' olgusunu hayata geçirmek olduğunu anlattı.

Amaçlarına ulaşmak için çevreci proje getiren



belediyelere hibeler ve teşvikler verdiklerini anımsatan Bayraktar, yerel idarelere, bu yıl değeri 26 milyon 540 bin lira olan 159 çöp toplama aracı dağıttıklarını kaydetti.

Bakan Bayraktar, kurum ve kuruluşlara yıl sonunda 119 çöp toplama ve 39 yol süpürme aracıyla 31 vidadör olmak üzere toplam 189 temizlik aracı gönderileceğini bildirdi.

Bisiklet yollarına 2 milyon lira destek

Hava kirliliğinin önlenmesi için de toplu taşıma araçlarıyla bisiklet kullanımını özendirilmeyi istediklerini vurgulayan Erdoğan Bayraktar, bu çerçevede 81 İlde Bisiklet Yolu Projesi hazırladıklarını ifade etti.

Bakan Bayraktar, trafik ve bunun etkisiyle oluşan hava kirliliğinin önüne geçmek adına bisiklet yolu projesi hazırlayan belediyelere maddi ve teknik destek sağladıklarını kaydetti.

Bisiklet yolları için yıl içerisinde toplam 2 milyon lira destek verdiklerine değinen Bayraktar, belediyelerce hazırlanan 64 bisiklet yolu projesinin ilgili teknik dairelerce onaylandığını kaydetti.

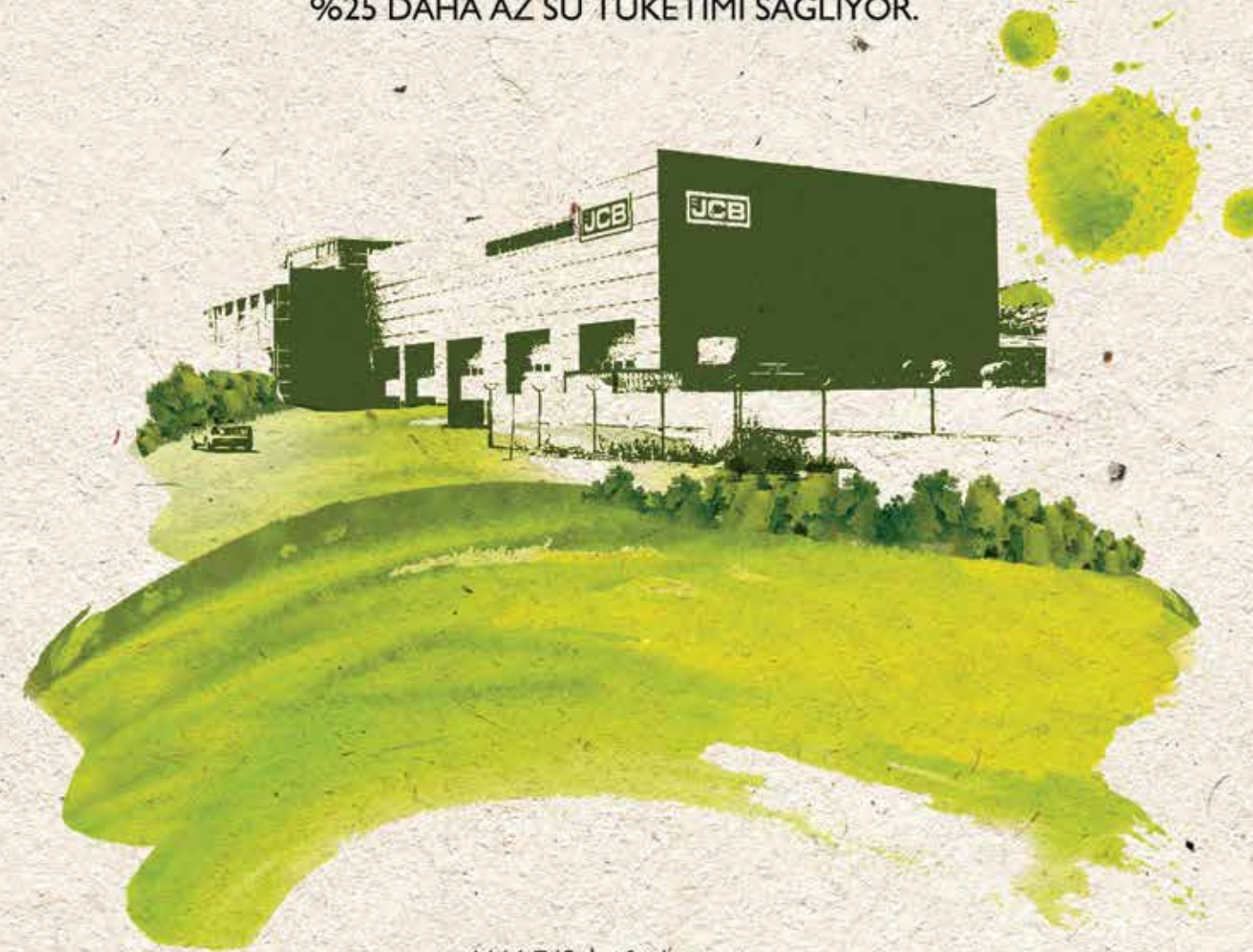


İLKLERİN SONU YOK

SİF JCB'DEN SEKTÖRÜN İLK YEŞİL BİNASI

SİF JCB, TÜRKİYE İŞ MAKİNASI SEKTÖRÜNÜN VE JCB DÜNYASININ İLK LEED® GOLD SERTİFİKALI "YEŞİL BİNA" SİNİ MÜŞTERİLERİMİZİN HİZMETİNE GURURLA SUNAR.

ÇEVRE DOSTU SİF JCB ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ BİNASI
%40 ENERJİ TASARRUFU, %50 DAHA İYİ İÇ HAVA KALİTESİ,
%25 DAHA AZ SU TÜKETİMİ SAĞLIYOR.



4444 743 | sif-jcb.com.tr

Volvo Group Trucks Türkiye, Hadımköy Servis Merkezi'ni açtı



Volvo Group Trucks bünyesinde bulunan Renault Trucks ve Volvo Trucks marka araçlara aynı anda hizmet verecek olan ilk servis merkezi, Volvo Group Trucks, Avrupa, Orta Doğu ve Afrika Bölgeleri Başkanı Peter Karlsten başta olmak üzere birçok üst düzey yöneticinin katılımıyla 9 Ekim 2013 tarihinde Hadımköy'de hizmete açıldı.

Müşterilerine daha kapsamlı hizmet verebilmek ve daha da yakın olabilmek amacıyla bir süre önce hizmet ağlarını birleştirme kararı alan Volvo Group Trucks, Türkiye'de 9,5 milyon Euro'yu aşan bir yatırım yaparak Hadımköy Servis Merkezi'ni kurdu.

Yeni servis merkezi, 14 bin 400 metrekare açık, 610 metrekare ofis, 1.900 metrekare servis ve 450 metrekare depo alanı olmak üzere toplam 2 bin 960 metrekarelik kapalı alana sahip bulunuyor. Halihazırda 28 çalışanı bulunan ve 08.30 – 20.00 saatleri arasında hizmet verecek merkezin günde 40 araç olan kapasitesinin önümüzdeki dönemde artırılarak, günde 50-55 araca çıkartılması için çalışmaların sürdüğü belirtiliyor. Yatırımlarına devam eden Volvo Group Trucks, 2014 yılı Ocak ayı itibarı ile Türkiye genelindeki servis merkezi sayısını 25'e çıkarmayı hedefliyor.

Karlsten: "Hadımköy Servis Merkezi, Türkiye'ye verilen değer en büyük göstergesidir"



Dünya genelinde Volvo Trucks ve Renault Trucks dışında Mack Trucks, Eicher, UD Trucks markalarını çatısı altında bulunduran Volvo Group Trucks Avrupa, Orta Doğu ve Afrika Bölgeleri Başkanı Peter Karlsten; "Ağır ticari araç pazarında dünya lideri bir kuruluş olan Volvo Group olarak Türkiye ekonomisinin istikrarını ve kayda değer büyümesini görüyor ve önemsiyoruz. Hadımköy Servis Merkezi, grubumuzun varlığını ve gücünü temsil eden bir örnek olarak hazırlandı. Hem Renault Trucks hem de Volvo Trucks markalarımızın Türkiye'deki gücünü pekiştirmekte kararlıyız. Yaptığımız ve yapacağımız yatırımlarla her iki markamızın müşterilerine daha kapsamlı çözümler ve lider servis ağı hizmeti sunmayı hedefliyoruz" dedi.

Büyükakıncı: "Yeni servislerimizle müşterilerimize daha yakın olacağız"

Birincil önceliklerinin müşterilerin işletme maliyetlerini en aza indirerek kârlılıklarına katkıda bulunmak olduğunu belirten Volvo Group Trucks, Türkiye'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Mete Büyükakıncı; "2013 yılının başında açıkladığımız hedeflerimizle doğru orantılı olarak yapılanmamızı tamamladık. Bugün açılışını gerçekleştirdiğimiz Hadımköy Servis Merkezi ile hem Renault Trucks hem de Volvo Trucks müşterilerimize daha yakın ve daha güçlü bir hizmet sunuyor olacağız. Türkiye'de uzun, sağlıklı ve ayaklarımızın yere sağlam basacağı bir gelecek hazırlamaya devam ediyoruz" diye konuştu.



Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz



İş Makinası kova ve ataşmanları alanında Avrupa'nın en büyük ve tek robot teknolojisi ile üretim yapan Ceytech Attachments; pazardaki tasarım, dayanıklılık, güvenilirlik konularındaki var olan standartları yeniden belirleyerek sektörde öncü ve güçlü olmuştur. Bu güçle şu anda 3 kıtada 20'den fazla ülkeye ihracat yapmanın onurunu ve gururunu taşımaktadır. Seçtiğimiz coğrafyada ve ürün gamında ataşman üreticisi dendiğinde müşterilerimizin aklına ilk gelen marka olmak ve bunun sürekliliğini sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz.



CEYTECH®
a.t.t.a.c.h.m.e.n.t.s

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam / ADANA
Tlf: 0322 394 39 00 Pbx • Fax: 0322 394 39 03 • www.cejtech.com • info@cejtech.com



Yanmar ile Manitou işbirliği genişliyor

Yanmar, Maniou'nun yüzde 6,26 hissesini satın aldı ve firmalar arasındaki ürün değişim programının kapsama alanı genişletildi.

Firmalar arasında 2012 yılında Kuzey Amerika için hayata geçirilen karşılıklı ürün değişim programı, Meksika ve Latin Amerika'ya da kapsayacak şekilde daha büyük bir boyuta taşındı. Anlaşma kapsamında Manitou, Yanmar tarafından üretilen kompakt ekskavatörleri, kendi markaları olan Gehl ve Mustang adı altında bu ülkelerde satacak. Benzer şekilde Yanmar da, Gehl ve Mustang tarafından üretilen nokta dönüştürücü yükleyicileri (skid steer) ve kompakt paletli yükleyicileri kendi markası ile müşterilerine sunacak.

Yanmar Başkanı Takehito Yamaoka anlaşmayla ilgili olarak şunları söyledi: "Manitou, sektör lideri olduğu teleskopik yükleyiciler alanında oldukça iyi bir imaja sahip. Dolayısıyla bu sermaye artırımını ile birlikte işbirliğinin geliştirilmesi, Yanmar açısından büyük önem taşıyor. Bugünkü pazar koşullarında, sektörde faaliyet gösteren her firma için geniş bir ürün yelpazesine sahip olmak, daha büyük bir gereklilik haline geliyor. İnaniyoruz ki, bu anlaşmanın yaratacağı ürün sinerjisi her iki firmayı daha cazip hale getirecek ve yeni müşteriler bulma şansımızı arttıracaktır."



Türk Ytong, Antalya'da 2. üretim tesisini kurmayı hedefliyor



50. kuruluş yıldönümü kutlamalarına Ytong Fabrika Günleri ile devam eden Türk Ytong, Antalya Fabrikası'nda gerçekleştirdiği organizasyonda, yöneticilerle çalışanlarını bir araya getirdi. Türk Ytong'un Kurucusu ve Onursal Başkanı Bülent Demiren, Ytong hammadde rezervi uygun olan Antalya'da ikinci bir üretim tesisi kurma hedefinde olduklarını açıkladı.

Türk Ytong Kurucusu ve Onursal Başkanı Bülent Demiren kutlamada yaptığı konuşmada; 1963 yılında, 50 bin m³ kapasite ile başlayan Ytong üretiminin, Türkiye'nin 5 bölgesinde

kurulan 5 fabrika ile bugün 2 milyon m³ kapasiteye ulaştığını dile getirdi. 1998'de üretime başlayan Antalya Fabrikası'nın kapasitesinin bugün 325 bin m³ olduğunu belirten Bülent Demiren, Türk Ytong'un donatılı çatı plakları üretim ve uygulama başarıları ile bölgenin inşaat faaliyetinde önemli bir paya sahip olduğunu söyledi.

İkinci 50 yıl içerisinde hayata geçirilmesi hedeflenen Antalya projelerini de açıklayan Demiren; "Donatılı üretimini artırmakla birlikte, Ytong hammadde rezervi müsait olan, ülkemizin bu bölgesinde, ikinci bir üretim tesisi kurmak hedefindeyiz" dedi.

Dünyanın ikinci büyük Ytong üreten

ülkesi olmanın gururunu yaşadıklarını belirten Türk Ytong Yönetim Kurulu Başkanı Fethi Hinginar; "Hedefimiz yapacağımız yeni yatırımlarla önümüzdeki 2-3 yıl içinde dünyada bir numara olmaktır" diye konuştu.

Fabrika çalışanları, bölgedeki yetkili satıcılar ve yerel yöneticilerin katıldığı etkinlikte uzun yıllardır Ytong'a hizmet veren çalışanlara kıdem ödülleri verilirken, Türk Ytong'un 50 yıllık hikayesini kilometre taşlarıyla gözler önüne seren 50. Yıl Sergisi de ziyarete açıldı. "Antalya Ytong Fabrika Günü", 50. yıl pastasının kesimi ve fabrikada birlikte yenen yemeğin ardından sona erdi. Etkinlikler, Pendik fabrikasında yapılacak kutlamayla son bulacak.

ASC Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat: "Volvo şu anda pazarı yönetiyor"

Volvo, Ekim başında pazara sunduğu EC350D ile ekskavatördeki ürün gamını 70 tona kadar tamamladı. Ascendum Makina Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat, yüksek tonajlı Volvo EC350D model ekskavatörlerin kendi segmentlerinde bir pazar egemenliği sağlayacağını öngördü.

EC350D ile ağırlıklı olarak hafriyat ve taş ocağı çalışmalarını hedeflediklerini belirten Tolga Polat, bu sene içinde tanıtıtları iki modelden biri olan EC300D'nin dengeleri değiştirmeye başladığını söyledi. Polat; "Şimdiye kadar 35 ton sınıfında ekskavatörümüz olmadığı için müşterilerimizden gelen taleplere 40 ton ile cevap vermeye çalışıyorduk. EC350D ile birlikte müşterilerimizin 35 ton istekleri karşılığını tam olarak almış olacak. Kova hacmi yüksek olan ve çok beğenilen EC300D'nin üzerine 37 tonajlı EC350D'nin gelmesi, o segmentte tamamen Volvo'nun hükmetmesine yol açacak" dedi.

EC350D'de Volvo'nun birikimini ve teknoloji yatırımını göstermenin mümkün olduğunu söyleyen Polat; "Seneler önce yükleyiciyle birlikte pazara giren Volvo şu anda pazarı yönetiyor. Volvo bu birikimini ekskavatörde de kullanmaya başladı. Yükleyici ve ekskavatörle pazara zaten egemen olan Volvo, bu iki ürünle pazar yelpazesini genişletti" diye konuştu.



ASC Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat

EC350D, Türkiye ekonomisi için bir yatırım

2014 yılı için sektörde hiçbir şekilde daralma beklemediğini açıklayan ASC Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Polat, 2014 yılının 2013 yılı rakamlarıyla biteceği görüşünü paylaştı. Sektördeki son 3 aydaki durgunluğa karşın Ascendum Makina'nın pazar payını artırdığını kaydeden Tolga Polat, bunun nedeninin ise ekskavatörde piyasa sürülen yeni ürünler olduğunu belirtti. Ekskavatör bağlamında 2014 yılında sürprizlerin devam edeceğini söyleyen Satış ve Pazarlama Direktörü Polat, ürün yelpazelerinin genişleyeceği bilgisini verdi. Polat, yükleyicilerden



daha fazla yedek parça gereksinimi olan ekskavatörlerin teknik kadro istihdamını da doğrudan etkilemesi nedeniyle 2014 yılında yeni servis noktalarıyla birlikte bu yöndeki istihdamın süreceğinin altını çizdi. 2014 yılında büyüme değil fakat istikrarlı bir pazar seyri öngören Direktör Polat; "Yeni başımızda Avrupa krizden kavruluyorken biz 2014 yılında 2013 pazarını yakalıyoruz bu Türkiye ekonomisi açısından da bir başarıdır" şeklinde konuştu. Direktör Tolga Polat, bu yönüyle EC350D'yi sadece kendi segmenti için değil, Türkiye ekonomisi için de "kan kaybını" önleyecek bir yatırım olarak değerlendirdi.



SUMITOMO



ENGEL TANIMAZ

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr

'Güvenilir İş Ortağınız'

ÇUKUROVA

KAMAG'dan Allison şanzımanlı yeni cüruf potalı yük kamyonu



Allison 4000 serisi ile donatılmış KAMAG tarafından yeni geliştirilen 2802-130 tip cüruf potasına sahip yük kamyonu.

Ürettiği özel ağır nakliye araçlarıyla 40 yıldır dünya çapında birçok önemli projeye imza atan KAMAG; Allison tam otomatik şanzımanla donatılan yeni cüruf potalı yük kamyonu ile yakıcı cürufun güvenli ve hızlı bir şekilde taşınmasını sağlıyor.

Maden eritme ocaklarının çevresinde neredeyse hava bile yanar. İnsanlar, bu ısıya yalnızca ısıya dirençli giysiler içinde dayanabilirler. Eritme sürecinden sonra oluşan 1.300 derecelik sıcaklığa sahip cüruf, soğutma alanına taşınmak üzere fırınlardan çıkar. İşte KAMAG tarafından geliştirilen ve şimdiye kadarki en büyük cüruf potasına sahip yeni 2802-130 tip yük kamyonu burada devreye girerek, bu aşırı ısıların üstesinden geliyor.

11,9 metre uzunluğunda, 7,7 metre genişliğinde, 4,3 metre yüksekliğinde olan 82 tonluk bu araç, 130 ton yük taşıyabiliyor. 2.100 motor devrinde 548 beygir güç sağlayan Caterpillar C15 motor ve Allison 4000 Serisi



şanzıman ile donatılan tek akslı araç, 5,7 metre uzunluğunda ve 4,35 metre yüksekliğindeki cüruf potasını 45 metreküp

kapasite ile taşıyor. Cüruf potalı yük kamyonu, artan yükleri ve daha geniş cüruf potalarını kolayca nakletmek için geliştiriliyor. Bu durumda KAMAG, kompakt aktarma organları için üstün performans sunması nedeniyle Allison şanzımanı tercih ediyor.

KAMAG, cüruf potalı yük kamyonları, endüstriyel elevatörlü yük kamyonları ve diğer mafsallı araçları dâhil olmak üzere birçok ekipmanında uzun yıllardır Allison şanzıman teknolojisini kullanıyor. Allison, orta ve ağır ticari araçlar için dünyanın en büyük tam otomatik şanzıman üreticisi olarak dikkat çekiyor. Yeni araçta da kompakt aktarma organları için yüksek performans sunması nedeniyle Allison şanzımanın tercih edildiği belirtiliyor. Doğrudan transfer kutusuna montajlı olan Allison 4000 serisi şanzıman, araç çalıştırılırken tork artışı ve kesintisiz güç aktarımı sağlıyor. Bir diğer deyişle, vites değişikliklerinde dahi kamyonunun çeker aksına sürekli güç iletiyor.

Dayanıklılık ve güvenlik ön plana çıkıyor

Güvenlik nedeniyle aracın azami hızı, yüksüz halde 35 km/s ve yüklü halde ise 20 km/s olarak sınırlandırılmış. Allison şanzımanların hız kontrolü ve



Sürekli Güç Teknolojisi özelliklerinin, tehlikeli cürufun potada kalmasını sağladığı belirtiliyor. Ayrıca manuel vites değiştirme mecburiyeti ortadan kalkan sürücünün, soğuyarak donması halinde potayı tahrip etme riski olan erimiş cürufu, dökmeden en hızlı şekilde nakletmek gibi zorlu bir göreve odaklanabildiği ifade ediliyor. Kamyonunun kabini, araç soğutma havuzuna yaklaşıp cürufu dökerken sürücünün hassas boşaltma sürecini güvenle izlemesini sağlayan çok fonksiyonlu bir ekran ile donatılmış.

Cüruf potalı yük kamyonu, cürufu almak için daha az zaman ve cüruf potaya aktarılırken daha düşük bir yükseklik gibi temel avantajlar sağlıyor. Bu tasarımın, yük kamyonunun alçak geçişler gibi sınırlı yüksekliğe sahip alanlarda kolay hareket etmesini sağladığı da belirtiliyor.

Thwaites

Mini Damperler

Dünya Mini Damper Satış Lideri Kale Güvencesiyle Türkiye'de!



KALE

Türkiye Distribütörü: Kale Makina Pazarlama A.Ş.
Adres: İAYOSB 3. Sokak No. 11 TR-34953 Tuzla, İstanbul
Telefon +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

www.kalemakina.com.tr

Snorkel'in yeni sahibi, Amerikalı Xtreme Manufacturing oldu

Las Vegas merkezli telehandler üreticisi Xtreme Manufacturing'in sahibi olan Don Ahern'in portföyünde, dünyanın en büyük kiralama firmalarından biri olan Ahern Rentals da bulunuyor.

Firmalar arasında varılan anlaşma çerçevesinde, Snorkel'in eski sahibi olan Tanfield, firmanın yüzde 49'luk hissesinin sahibi olmaya devam edecek.

Yetersiz nakit akışı nedeniyle halihazırda zarar etmekte olan Snorkel, 5 yıl içerisinde hedeflenen kar rakamlarına ulaşırsa, Xtreme Manufacturing Tanfield'a 50 milyon USD ödeyecek ve Tanfield'in şirketteki payı yüzde 30'a inecek. Tanfield eğer isterse, kalan hisselerini de belli bir bedel üzerinden satabilecek.

Xtreme, bu yeniden yapılan süreci kapsamında 35 ila 50 milyon USD tutarında yatırım yapacak. Anlaşma ile Xtreme Snorkel'in mevcut küresel satış ağını kullanarak telehandler satışlarını arttırırken; Snorkel ise Ahern Rentals'a yapılacak satışlarla iş hacmini büyütecek.

snorkel



Volvo İş Makinaları CEO'su Pat Olney görevinden ayrılıyor

Kişisel sebeplerle Kuzey Amerika'da yaşamayı tercih eden Pat Olney'nin farklı sektörde faaliyet gösteren bir firmadan aldığı teklifi değerlendireceği belirtiliyor.

Volvo'ya 1996 yılında katılan Pat Olney, 1 Mayıs 2011'den bu yana şirketin başında bulunuyordu.

Yılsonuna kadar görevinin başında kalacak olan Pat Olney'nin yerini kimin alacağı konusunda ise henüz bir açıklama yapılmadı.

Yeniyi yaratan Doosan Ailesi...



SANKO
MAKİNA

SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr

DOOSAN

Maden ihracatı Eylül'de de rekor kırdı



Madencilik sektörü, 2013 yılı ihracat hedefine doğru emin adımlarla ilerlemeye Eylül ayında da devam etti. En fazla ihracatın yapıldığı ilk beş ülke ise değişmeyerek; Çin, ABD, Irak, İtalya ve Belçika olarak sıralandı.

Ocak-Eylül 2013 döneminde 3 milyar 793 milyon dolarlık ihracat gerçekleştiren madencilik sektörü, geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla ihracatını yüzde 25,81 arttırdı. Sektör, Eylül ayında ise 444 milyon 71 bin dolarlık ihracat yaparak geçtiğimiz yılın Eylül ayına göre ihracatını yüzde 21,79 oranında arttırdı.

Çin'in payı yüzde 50'ye ulaştı

Madencilik sektörünün en önemli pazarı konumundaki Çin, Ocak-Eylül 2013 döneminde de sıralamadaki yerini koruyarak, sektörün en fazla ihracat gerçekleştirdiği ülke oldu. Bu dönemde Çin'e yapılan ihracat bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 49,96

artışla 1 milyar 875 milyon dolara ulaştı. Sektörün 2013 yılının dokuz aylık döneminde Bulgaristan, Güney Kore, Libya ve Hollanda'ya yaptığı ihracatlar da önemli oranlarda arttı. Bu dönemde Bulgaristan'a yapılan ihracat bir önceki yıla oranla yüzde 208,15 artışla 79 milyon 318 bin dolar oldu. Aynı dönemde Güney Kore'ye yüzde 135,75 artışla 31 milyon 838 bin dolarlık, Libya'ya yüzde 94,71 artışla 29 milyon 377 bin dolarlık, Hollanda'ya ise yüzde 77,44 artışla 55 milyon 175 bin dolarlık maden ihracatı gerçekleştirildi.

Madencilik sektörünün hedef pazar olarak göz diktiği Hindistan'a ihracatı ise yılın dokuz aylık döneminde yüzde 47,98 oranında düştü. Ocak-Eylül 2013 döneminde Hindistan'a 56 milyon 479 bin dolarlık ihracat yapıldı.

Doğal taş ihracatı 9 ayda 1 milyar 651 milyon dolar

Madencilik sektörünün en önemli alt bileşenlerinden olan doğal taş sektörü, Eylül ayında gerçekleştirdiği 208 milyon 406 bin dolarlık ihracat ile liderliğini korudu. Doğal taş sektörünün Eylül ayı sonu itibarıyla ihracatı, 2012 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 19,47 artışla 1 milyar 651 milyon dolara ulaştı. Ocak-Eylül 2013 döneminde en fazla ihracat

yapılan ilk 5 ülke sırasıyla Çin, ABD, Irak, Suudi Arabistan ve Azerbaycan-Nahcivan oldu.

Metalik cevherler ihracatı yüzde 39,11 arttı

Madencilik sektörünün önemli alt sektörlerinden olan metalik cevherler ihracatında da Eylül ayı sonu itibarıyla yüzde 39,11 oranında artış gerçekleşti. Ocak-Eylül 2013 döneminde metalik cevherler ihracatı 1 milyar 362 milyon dolara yükseldi. Metalik mineraller ihracatında ilk üç ürün bakır, krom ve kıymetli metaller oldu.

Mehmet Özer: "2013 yılı için belirlediğimiz hedefi geçerek bir rekora imza atmayı umuyoruz."

İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Başkanı Mehmet Özer konuyla ilgili olarak: "Sektörümüz, dünya ekonomilerindeki sıcak gelişmelerden etkilenmeden ihracatını artırmayı Eylül ayında da sürdürdü. Sektörümüzün ihracat başarısı için önemli bir rol oynayan Çin pazarını yakın gelecekte de korumayı hedefliyoruz. Ancak yeni pazarlarda yaşanan hareketlilik de sektör temsilcileri tarafından sevinçle karşılanıyor. Madenciler olarak 2013 yılı için belirlediğimiz hedefi geçerek bir rekora imza atmayı umuyoruz" dedi.



İMİB Başkanı
Mehmet Özer

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

Körfez Köprüsü'nde kesonlar indirildi

Bakan Yıldırım, İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü inşaatı kapsamında kule keson temellerinin yüzdürülmesine başlanması dolayısıyla Hersek Köyü Şantiyesi'nde düzenlenen törende yaptığı konuşmada, Türkiye'nin en büyük otoyol projesinin, yeni bir dönüm noktasında olduğunu söyledi.



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, konuyla ilgili yaptığı açıklamada; "Önümüzdeki Şubat ayı sonuna kadar donatıları tamamlanacak ve sonra da körfezin içerisinde biri güneyde, biri kuzeyde olmak üzere denizin 40 metre dibinde hazırlanan temellere yerleştirilecek. Bunlar temellere yerleştirildiği zaman donatılarla birlikte deniz yüzeyine 2 metre çıkmış olacak. Yani önümüzdeki Mart ayı sonuna kadar denizin 40 metre dibinden denizin üzerinde 2 metreye kadar 42 metrelik yükseklikte ayakları görmüş olacağız. Köprü'nün kulelerini üzerine inşa edecekler. Bunların konulduğu yerde zeminin sağlamlaştırılması için deniz dibinden de 35-40 metre, her bir temel için 195 tane kazık çakıldı. Bir tanesinin kazıkları tamamen bitti. Bir hafta içerisinde güney temeli kazıklarla Hersek bölgesi tarafındaki kazıklar da tamamen bitmiş olacak" diye konuştu.

7 bin kamyonla 105 bin metreküp hafriyat

Otoyolun, İstanbul-İzmir arasında 433 kilometre uzunluğunda olduğu bilgisini veren Bakan Binali Yıldırım, bu inşaatla bir günde kullanılan betonla Toplu Konut İdaresi'nin (TOKİ) 100'er metrekarelik 40 blokunun yapılabileceğine dikkati çekti. Yıldırım, her gün 7 bin kamyonla 105 bin metreküp hafriyat yapıldığını anlatarak; "2015'in ortalarında İstanbul-Bursa arası tamamen bitirmiş olacağız. Artık Yalova-İstanbul arası komşu kapısı" dedi. Yıldırım, kurdeleyi kesmesinin ardından tekneyle denize açılarak, kesonların yüzdürülmesini inceledi. Törene Yalova Valisi Esengül Civelek, KGM Kamu Özel Sektör Ortaklığı Bursa Bölge Müdürü İsmail Kartal, daire müdürleri, siyasi parti ve sivil toplum kuruluşlarının temsilcileriyle vatandaşlar katıldı.

Başakşehir'e bir müjde daha

Kayaşehir ile Metrokent arasında hayata geçirilecek metro hattı, 2018 yılında tamamlanacak.

İstanbul Başakşehir Belediyesi'nden yapılan açıklamaya göre, Başakşehir Metrokent ile Kayaşehir Merkez arasında inşa edilecek metro projesi, 195 milyon dolara mal olacak. Saatte 70 bin kişi kapasiteli, 3 kilometre

uzunluğundaki hattın üzerinde Metrokent, Sağlıkkent ve Kayaşehir olmak üzere 3 durak bulunacak. Yaklaşık 4 yılda tamamlanması planlanan hat ile Başakşehir - Kayaşehir seyahat süresi 4,5 dakikaya inecek.



DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MADENCİLİK EKİPMANLARI İÇİN ÇELİKLER RUUKKI'DEN

Maden sanayine özel saclar geliştirerek dayanıklı çözümler üreten Ruukki, her türlü kullanım amacına uygun çelik malzemeleriyle güven ve gücü bir arada sunar, Yüksek yıpratıcı aşınmaya ve yüzey basıncına maruz kaldığı en zorlu koşullar için özel olarak tasarlanan Raex®, dayanımı ve tokluğu daha uzun çalışma ve daha kısa arıza süreleri sunarak madencilik faaliyetlerine benzersiz bir kolaylık getirir.

Daha ağır yük taşıyabilme kapasitesi ve düşük ağırlıktaki araçların üretimini mümkün kılan Optim® yüksek dayanımlı sac ise, yeni nesil ürün tasarımlarına ulaşılmasını sağlar.

İş ortağınız Ruukki ile zorlu her adım kolaylığa dönüşür...

RUUKKI
Raex®

RUUKKI
Optim®

Ruukki Metal San. ve Tic. Ltd. Şti.
Barbaros Mah. Dereboyu Cad. Fesleğen Sok. Uphill Court Sit.
A1-B Blok K.19 D.11 Ataşehir - İstanbul
Tel: +90 216 688 39 20 Fax: +90 216 688 39 23
www.ruukki.com.tr

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

Demiryolları da 'duble' oluyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım; "Sadece yüzde 4'ü çift hat olan konvansiyonel hatların yüzde 70'ini 'duble demiryolu' yapacağız" dedi.



Bakan Yıldırım, yaptığı açıklamada halen yüzde 96'sı tek hat olan konvansiyonel demiryolu hatlarını çift hatta çıkarmak için çalışma başlattıklarını açıkladı.

Yolcu ve yük yoğunluğunun fazla olduğu bölgelere öncülük vererek tek hatlı demiryollarını "duble" yapmaya başladıklarını belirten Yıldırım; "Karayollarında başarıyla hayata geçirdiğimiz duble yol uygulamasına şimdi de demiryollarında başlıyoruz. 11 bin 120 kilometrelik konvansiyonel demiryolu ağımızın sadece yüzde 4'ü yani 446 kilometresi çift hat. 2023 hedeflerimiz doğrultusunda konvansiyonel hatların yaklaşık yüzde 70'i çift hat olacak" diye konuştu. Binali Yıldırım, YHT'nin yanısıra Marmaray ile Tekirdağ-Muratlı, Cumaovası-Tepeköy hatlarının çift hat olduğunu belirtti.

Yıldırım, Başkentray çalışmaları kapsamında mevcut hatta 24 kilometrelik yeni hat ilave edildiğini, Arifiye-Pamukova arası 2. hat çalışmalarının da tamamlanmak üzere olduğunu bildirdi. Bakan Yıldırım; "2003'ten itibaren 313 kilometre çift hatlı konvansiyonel demiryolu yaptık. 790 kilometrelik

hatta ise inşaat çalışmaları sürüyor. 806 kilometrelik hattın da projeleri tamamlandı, bir kısmının ihalesi yapıldı bir kısmı da ihaleye çıkartılacak. 4 bin 21 kilometrelik hattın ise proje ihaleleri devam ediyor" dedi.

"Türkiye'yi demiryolu otobanlarıyla donatıyoruz"

Yolcu ve yük trafiğinin yoğun, uzun tehirlerin olduğu koridorlar başta olmak üzere tek hatlı yolların en az çift veya daha çoklu hat haline dönüştürüleceğini belirten Yıldırım, şunları kaydetti: "YHT hatlarının Ankara merkezli olmasını da göz önüne alarak Başkentray Projesi kapsamında hat sayısını artırıyoruz. Sincan-Kayaş arasında banliyö trenleri, YHT'ler ile konvansiyonel yolcu ve yük trenlerinin düzenli çalışabilmesi için Ankara-Behiçbey arası 6, Behiçbey-Sincan arası 5, Ankara-Kayaş arası ise 4 hat şeklinde projelendirildi. Adana-Mersin arasındaki mevcut çift hat 4 olacak. Gaziantep şehir içinden geçen 25 kilometrelik hat, Gaziray kapsamında 4 ve 5 hatlı hale getiriliyor. Köseköy-Gebze-Haydarpaşa, Menemen-Manisa hatlarını da 3 ve 4 hatta çıkarıyoruz. Trafiğin yoğun olduğu diğer alanlarda sadece duble değil, çoklu hat seçeneğini de hayata geçiriyoruz. Türkiye'yi bir nevi demiryolu otobanlarıyla donatıyoruz."

Karayollarında 16 bin 500 kilometre duble yol yaparak Türkiye'nin bölünmüş yol ağını 22 bin 600 kilometreye çıkardıklarını

hatırlatan Bakan Binali Yıldırım, demiryollarında da aynı başarıyı göstereceklerini söyledi. 2003'ten itibaren demiryollarında dev projelerin hayata geçirildiğini belirten Yıldırım, sözlerine şöyle devam etti: "2009 yılında Ankara-Eskişehir YHT hattının hizmete açılmasıyla Türkiye, dünyada 8, Avrupa'da ise 6. YHT teknolojisi kullanan ülke oldu. Ankara-Konya ve Konya-Eskişehir YHT hatları hizmet verirken, bu yılın sonunda Ankara-İstanbul YHT hattını hizmete açacağız. Ankara-İzmir, Ankara-Bursa ve Ankara-Sivas hatlarında çalışmalar sürüyor. Yıllardır el değmeyen yolları yeniledik, sinyalizasyonsuz ve elektrifikasyonsuz hatların eksikliklerini tamamladık. Şimdi de duble demiryolu atağı başlattık. Bu çalışmayı Türkiye'nin ve demiryollarının geleceği açısından çok önemsiyoruz."



AMMANN

ASC SERİSİ TOPRAK SİLİNDİRİ

7 - 25 TON ARASI
10 FARKLI MODEL
SEÇENEĞİ



'Güvenilir İş Ortağınız'

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr

ÇUKUROVA

Müteahhitler ödülleri aldı

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, müteahhitlik sektörünün son 41 yılda 7 bin 261 proje ile 260 milyar dolarlık toplam taahhüt üstlendiğini belirterek; “Toplam müteahhitlik işlerinin yüzde 80’i son 12 yılda alındı” dedi.



Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Ekonomi Bakanlığı’na düzenlenen ve Başbakan Recep Tayyip Erdoğan’ın da katıldığı Yurtdışı Müteahhitlik ve Teknik Müşavirlik Sektörü Değerlendirme Toplantısı ve Ödül Töreni’nde yaptığı konuşmada, Türkiye’nin ekonomik krize meydan okuduğunu vurguladı.

Türkiye’nin, 2023 vizyonu çerçevesinde 2 trilyon dolar milli gelir, 500 milyar dolar mal ve 150 milyar dolar hizmet ihracatı, kişi başına 25 bin dolar gelir, müteahhitlik sektörü açısından da yıllık 100 milyar dolar taahhüt üstlenme hedefi olduğunu hatırlatan Zafer Çağlayan, “Müteahhitlik sektörümüz, son 41 yılda 7 bin 261 proje ile 260 milyar dolarlık toplam taahhüt üstlendi” diye konuştu.

Toplam müteahhitlik işlerinin yüzde 80’inin son 12 yılda alındığını kaydeden Bakan Çağlayan, “Müteahhitlik ve teknik müşavirlik sektöründe atmış olduğumuz maya tutmuştur” ifadesini kullandı.

“Sektör dünyaya önemli mesajlar veriyor”

Geride kalan yıllarda müteahhitlik sektörü açısından iş başına birim katma değer de yükseldiğini anlatan Bakan Zafer Çağlayan, 2000’li yılların başında birim başına alınan ortalama iş miktarının 20 milyon dolardan bugün 100 milyon dolar seviyelerine yaklaştığını söyledi. Yurt dışında aldığı birçok proje ile çeşitli ödüllere layık görülen müteahhitlik sektörünün dünyaya önemli mesajlar verdiğini belirten Bakan Çağlayan, Ekonomi Bakanlığı olarak firmalara kesintisiz hizmet verdiklerini sözlerine ekledi.

Konuşmaların ardından Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Engineering News Record (ENR) Dergisi’nin 2013 yılı için yaptığı değerlendirmede dünyanın en büyük 250 müteahhitlik firması arasına giren 38 müteahhitlik ve 4 teknik müşavirlik firmasının temsilcilerine ödülleri verdi.



İnşaatın tüm yükü araçlarınızın üstünde, araçlarınıza tam destek
Petrol Ofisi 360 Derece Hizmet Paketi’nde.

İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi’yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: [0212] 329 19 19 - madeniyag@poas.com.tr



Türkiye'nin en büyük hastanesinin temeli atıldı

Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, temelini attıkları Etlik Şehir Hastanesi ile Ankara'nın sağlıkta da başkent olacağını söyledi.

Bakan Müezzinoğlu, 12 Eylül 2013'te Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla 14 şehirde 15 şehir hastanesi yapmak üzere Haliç Kongre Merkezi'nde imza töreni yapıldığını anımsatarak, Türkiye'nin, hayallerin hayata geçirildiği örnek bir ülke haline geldiğini vurguladı.

Etlik Şehir Hastanesi'nin tamamlandığında 1 milyon 400 bin metrekarelik yeşil alan üzerinde, 3 bin 566 yatak kapasitesine sahip olacağını ve bu bakımdan dünyanın en büyük sağlık komplekslerinden biri olacağını dile getiren Bakan Mehmet Müezzinoğlu; "Özellikle saymakla bitmeyecek bu komplekslerde, bir sağlık merkezi için akla gelebilecek her türlü fiziki donanım ve altyapı imkanları bulunacaktır" dedi.

Bakan Müezzinoğlu, sağlıkta yapılan dönüşümlerin gurur verici olduğunu kaydetti ve bunun, 2002'den beri sağlık hizmetlerindeki doğru ve istikrarlı politikanın göstergesi olduğunu savundu.

Taksim'deki hastane yıkılacak

Müezzinoğlu, Taksim'deki hastanenin yıkılıp yenisinin yapılacağını ve proje çalışmalarına başlandığını belirtti. Müezzinoğlu; "O bölgeye sağlık alanında boşluk oluşturmada ve Taksim'in geleceğine de hizmet sunabilecek modern bir hastane projesi üzerinde çalışıyoruz" diye konuştu.



TOKİ, 291 hastane inşa ediyor

Başbakanlık Toplu Konut İdaresi Başkanlığı (TOKİ) ile Sağlık Bakanlığı işbirliğinde dev hastane projeleri uygulamaya konuldu. TOKİ, Sağlık Bakanlığı ile yapılan protokol kapsamında 78 yeni hastane inşa edecek. Bugüne kadar 16 bin 704 yataklı 209 hastanenin ihalesini gerçekleştiren TOKİ, 71 hastanenin inşaatı tamamlayarak Sağlık Bakanlığı'na teslim etti. 142 hastanenin inşaatı ise devam ediyor. İmzalanan yeni protokol kapsamında ise 12 bin 905 yataklı 78 yeni hastanenin

yapılması kararlaştırıldı. TOKİ Başkanı Ahmet Haluk Karabel ile Sağlık Bakan Yardımcısı Ağah Kafkas arasında imzalanan protokol kapsamında yapılacak hastanelerin 43'ü de ihale aşamasına getirildi. Yeni yapılacak ihalelerle birlikte TOKİ, toplamda 29 bin 609 yataklı 291 hastane inşa etmiş olacak.

TOKİ'nin inşa ettiği hastaneler arasında Ordu-Fatsa 300 yataklı, Antalya-Kepez 300 yataklı, Kocaeli-Gebze 400 yataklı, Muğla 500 yataklı ve Mersin-Tarsus 600 yataklı devlet hastaneleri gibi akıllı hastaneler de bulunuyor.

İhale aşamasındaki işler

İzmir Bornova 200 Yataklı Devlet H.
Kırklareli 250 Yataklı Yeni Devlet H.
Kırşehir Çiçekdağı 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Kocaeli Gebze Fatih 400 Yataklı Yeni Devlet H.
Kocaeli İzmit 200 Yataklı Yeni Devlet H.
Konya Beyşehir 150 Yataklı Yeni Devlet H.
Konya Altınkekin 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Konya Çeltik 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Konya Emirgazi 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Kütahya Emet 60 Yataklı Yeni Devlet H.
Manisa Selendi 25 Yataklı Yeni Devlet H.
Mersin Anamur 150 Yataklı Yeni Devlet H.
Mersin Gülnar 30 Yataklı Yeni Devlet H.
Muğla Ortaca 100 Yataklı Yeni Devlet H.

Nevşehir Ürgüp 50 Yataklı (25 Hasta Odalı) Yeni Devlet H.
Niğde Ulukışla 30 Yataklı Yeni Devlet H.
Ordu Fatsa Evkaf Köyü Mandıra Mevkii 300 Yataklı Devlet H.
Samsun Havza 75 Yataklı Yeni Devlet H.
Samsun Terme 75 Yataklı Yeni Devlet H.
Samsun Vezirköprü 150 Yataklı Yeni Devlet H. ve 20 Ünitelik Ağzı Dış Sağlığı Merkezi
Sinop Ayancık 50 Yataklı Yeni Devlet H.
Sinop Durağan 50 Yataklı Yeni Devlet H.
Sivas Gürün 25 Yataklı Yeni Devlet H.
Sivas Yıldızeli 75 Yataklı Yeni Devlet H.
Şanlıurfa Eyyübiye 50 Ünitelik ADSD B.
Tekirdağ Malkara 70 Yataklı Yeni Devlet H.
Trabzon İl Sağlık Müdürlüğü Hizmet Binası

Adana Çukurova Devlet H. 200 Yataklı Ek B.
Adana Saimbeyli 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Aksaray Merkez 400 Yataklı Yeni Devlet H.
Amasya Hamamözü 5 Yataklı Entegre H.
Ankara Mamak 200 Yataklı Yeni Devlet H.
Antalya Kepez 300 Yataklı Yeni Devlet H.
Aydın Karpuzlu 10 Yataklı Entegre İlçe H.
Bartın Ulus 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Batman 300 Yataklı Kadın Doğum ve Çocuk H.
Bursa Orhangazi 75 Yataklı Yeni Devlet H.
Denizli Tavas 100 Yataklı Devlet H.
Diyarbakır Kocaköy 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Diyarbakır Hazro 10 Yataklı Yeni Devlet H.
Elazığ Karakoçan 50 Yataklı Yeni Devlet H.
Elazığ Maden 25 Yataklı Yeni Devlet H.
İstanbul Tuzla 400 Yataklı Yeni Devlet H.

lubrication
ECO friendly

ALLFETT®
MERKEZİ YAĞLAMA SİSTEMLERİ & EKİPMANLARI

Yol Dışı Araçlar Yol Üstü Araçlar Endüstriyel Sistemler Servis Ekipmanları Özel Uygulamalar

Yatırımlarınız Allfett Güvencesinde!



ALLFETT Mekanik Elektronik Sistemler San. ve Tic. Ltd. Şti.
Yeni Eyup Bulvarı, Topcular Cad. Set Üstü, No:1, 34030 Demirkapı-Rami /İstanbul
Tel: +90 212 501 32 01 Fax: +90 212 501 33 37 info@allfett.net
www.allfett.net

İstanbul demir ağlarla örülüyor

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, Haliç Kongre Merkezi'nde İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin "Raylı Sistem Yatırımları" ile ilgili bilgilendirme toplantısı düzenledi.

Göreve geldikleri günden bugüne dek, 263 kavşak ve yol yaptıklarını kaydeden Başkan Topbaş, yeni metro hatları ile ilgili olarak şu bilgileri verdi: "Kadıköy - Kartal Metro Hattı'nı 2012'de hizmete aldık, şimdi Tuzla'ya kadar uzatıyoruz. Otogar - Bağcılar Kirazlı - Başakşehir - Olimpiyatköy Metro Hattı hizmette. Taksim'i Yenikapı'ya bağlayan Haliç Metro Geçiş Köprüsü, bu yıl ulaşım sistemine entegre oluyor. Üsküdar - Ümraniye - Çekmeköy - Sancaktepe Metro Hattı'nı rekor sürede tamamlayıp 2015'te açıyoruz. Mecidiyeköy - Kağıthane - Alibeyköy - Mahmutbey Metro Hattı'nın temelini bu yıl atıyor, 2017 yılında hizmete sunuyoruz."

"2013 çok önemli bir yıl"

Başkan Kadir Topbaş, Marmaray'ın hizmete girmesinin ardından Yenikapı Transfer Merkezi ve Haliç Metro Geçiş Köprüsü'nün 2013 yılı itibarıyla

tamamlanacağını ve bundan dolayı 2013'ün çok önemli bir yıl olduğunu altını çizerek; metro, metrobüs, tramvay ve deniz hatları kesintisiz ulaşım için buluşuyor dedi.

Topbaş; "New York'un 800, Londra ve Tokyo'nun 500, Paris'in 400 kilometreye ulaşan metro ağlarını dikkate alırsak, İstanbul'un 2019 sonrasında dünyada New York'tan sonra en büyük metro ağına sahip ikinci kent İstanbul olacak. Yer altında 24 saat esası yerin 30-40 metre altında İstanbul'u demir ağlarla örmeye çalışan emeği geçen alın teri döken insanlarımız var. Kendilerine teşekkür ediyorum" ifadelerini kullanarak konuşmasını tamamladı.



Her Yerde Metro,
Her Yere Metro

Turhal Barajı, 2018'te faaliyete geçecek

Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu, Tokat'ın Turhal ilçesinde düzenlenen törenle 29 tesisin açılışını yaptı; aralarında Turhal Barajı'nın da bulunduğu 7 projenin ise temelini attı.



Türkiye'de büyük hizmetler gerçekleştirildiğini belirten Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu; "Ülkemizde 58 yerleşim yerinin su sıkıntısı vardı. DSİ'nin yürüttüğü çalışmalarla, büyük yatırımlarla bu problemlerin tamamı çözüldü" dedi.

Temeli atılan Turhal Barajı ile ilgili bilgiler veren Bakan Veysel Eroğlu, "Bu baraj ile Turhal ilçesinde Kazova, Turhal Ovası ve Yazıtepe'ye ait yaklaşık 50 bin dekar araziye sulayacak, şehir merkezine içme ve kullanma suyu temin edeceğiz. 5,36 Megawatt kurulu gücündeki kanal santral ile de yılda 20 milyon kilowatt – saat elektrik enerjisi üreteceğiz. Ayrıca mansaptaki muhtemel taşkınları kontrol altına almış olacağız" diye konuştu.

Proje bilgileri

80 milyon TL'ye mal olacak Turhal Barajı, temelden 121 metre yükseklikte inşa edilecek. Kil çekirdekli daya dolgu tipinde yapılacak barajda 67 milyon hm³ su depolanacak. 48.410 dekar tarım arazisinin sulanacağı baraj ile ilçe merkezine de yılda 14 milyon 840 bin m³ içme suyu verilecek. STY İnşaat Tur. Tic. ve San. Ltd. Şti. ile Enerji-Su İnşaat Mad. San. ve Tic. A.Ş. tarafından hayata geçirilecek baraj, 30 Ağustos 2018'te bitirilecek.

4 yat limanı için ihaleye çıkılacak



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, yakın bir zamanda Balıkesir, Tekirdağ, Çeşme ve Silivri'de yapılacak 4 yat limanı için ihaleye çıkılacağını bildirdi.

Bakan Yıldırım, yaptığı açıklamada Türkiye'de kamu ve özel sektöre ait işletilmekte olan 43 yat limanı ve yat çekek yeri bulunduğunu, yakın bir tarihte ihaleye çıkılacak Balıkesir Avşa Adası Türkeli Yat Limanı, Tekirdağ Yat Limanı, Çeşme Şifne Yat Limanı ve Silivri Yat Limanı ile bu sayının 47'ye çıkacağını ifade etti.

Bu nedenle son yıllarda yat limanı yatırımlarına büyük ağırlık verdiklerini ve yat bağlama kapasitesini 10 yılda 17 bin 500'e çıkardıklarını anlatan Yıldırım; "Uzun bir sahil şeridine sahip olmasına karşılık yeterince marina ve yat limanı

yok. İnşaatı devam eden ve planlanan yat limanlarımız ile bu kapasiteyi 2015'te 20 bine, 2023'e kadar da 30 bine çıkaracağız" dedi.

YİD ile hayata geçirilecek

İhalesi yapılacak yeni yat limanlarının yap-işlet-devret yöntemiyle hayata geçirileceğini ifade eden Binali Yıldırım; "Türkiye'de yap-işlet-devret modeli ile 2003'e kadar sadece 1 proje bitirilmişti. Bugün Muğla Turgutreis, Aydın Didim, İzmir Çeşme ve Sığacık, Yalova, Mersin, Antalya Alanya olmak üzere inşaatı tamamlanarak faaliyete geçen 8 yat

limanımız var. Antalya Gazipaşa, Mersin Kumkuyu, Muğla Ören, Muğla Datça ve Muğla Dalaman yat limanlarının inşaatı da devam ediyor. Kamu kaynağı kullanılmadan inşa edilen bu projelerin ekonomiye katkısı yaklaşık 377 milyon lirayı buldu. YİD modeli ile ihalesi planlanan 7 yat limanımız daha var. Çok yakında bu 7 yat limanından Balıkesir Avşa Adası Türkeli, Tekirdağ, Çeşme Şifne ve Silivri Yat Limanları'nın ihalesine çıkacağız. Bu limanlar ile bin 525 yat bağlama kapasitesine daha sahip olacağız. Projelere ait ihale dosyalarını 28 Ekim 2013'ten itibaren vermeye başlayacağız" diye konuştu.

Küçük Aksu Barajı'nın sözleşmesi imzalandı

Antalya'da faaliyete geçirilecek projenin 4 yılda tamamlanacağı belirtiliyor

Sözleşme, Devlet Su İşleri (DSİ) 13. Bölge Müdürü Turkey Özgür ile Müdür Yardımcısı Oğuz Kasap, Barajlar ve HES Şube Müdürü Özhan Erdanışman ile firma yetkililerinin katılımıyla yapıldı. İhale bedeli 57.822.352,00 TRY olan ve STY Turizm, Tic. ve San. Ltd. Şti. ile Enerji Su A.Ş. ortak girişimi tarafından gerçekleştirilecek projenin 1500 günde bitirilmesi hedefleniyor.

Proje bilgileri

Antalya Küçük Aksu Barajı projesi, Antalya'ya 45 kilometre mesafedeki Gebiz Kasabası'nın 5 kilometre kuzeydoğusundaki Küçükaksu Deresi üzerinde yer alıyor. Projenin gerçekleşmesi ile 22.850 dekar (brüt) sulama alanı (Gebiz Beldesi, Hacıosmanlar, Akçapınar ve Çatallar Köyleri) sulamaya açılacak; Gebiz kasabası, çevre köyler ile turizm tesisleri için 44.4 hm³/yıl içme suyu temin edilecek ve 1,2 MW-9,05 GWh/yıl enerji üretimi yapılacak. Bununla birlikte yağışlı dönemlerde Küçük Aksu Barajı işletme kotu düşük tutularak taşkın amaçlı çalıştırılacak.



İnandık Barajı'nın temeli atılacak

Başbakan Yardımcısı Bekir Bozdağ, 40 yılı aşkın süredir yapılması beklenen barajda proje çalışmalarının başladığını, temelini atılacağını belirtti. Bozdağ, 40 yılı aşkın süredir yapılması beklenen barajın tamamlandığında bölge tarımına büyük katkı sağlanacağını söyledi ve KÖYDES projeleriyle köylerin yol, su, kanalizasyon gibi altyapı çalışmalarının tamamlandığını, köylerin modern hale geldiğini kaydetti.

Viranşehir'de 200'den fazla Hidromek çalışıyor



Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin Şanlıurfa iline bağlı tarihi ve güzel bir ilçesi olan Viranşehir'in nüfusu 100 bini aşan halkı, geçimini çoğunlukla tarımla karşılıyor.

Son yıllarda devlet tarafından organize edilen toprak reformu ile birlikte toprağı verimli yeni araziler de tarıma kazandırılıyor. Bu çalışma ciddi bir makineleşmeyi de beraberinde getiriyor. Çünkü verimli arazileri kaplayan ve ağırlığı 1 tona kadar ulaşan taşların sökülerek zeminin temizlenmesi gerekiyor. Bu iş için ise genellikle dört büyük eşit tekerli kazıcı yükleyiciler veya 20-25 ton sınıfını paletli ekskavatörler kullanılıyor. İlçedeki iş makinesi popülasyonu içerisinde Hidromek önemli bir paya sahip bulunuyor. Şanlıurfa'nın tamamında bulunan iş makinesi sayısının, Viranşehir'de bulunanların sayısına erişemeyeceğini dile getiren yerli makineciler, Hidromek'in Bölge Yetkili Servisi'ne kavuşmuş olmaktan da oldukça memnun.

Viranşehir'in iş makineleri alanındaki tek yetkili servisi

Viranşehir'de iş makineleri alanında faaliyet gösteren Çatsan Makina, 5 ay önce Hidromek'in Bölge Yetkili Servisi olarak hizmet vermeye başladı. Bölgede yaygın olarak kullanılan Hidromek iş makinelerinin sadece bakım ve onarımını değil; motor, şanzıman ve diferansiyel gibi önemli aksamaların revizyonunu yapan Çatsan Makina Firma Sahibi Veysi Çatal, 7 kişilik bir ekiple çalıştıklarını, 3 gezici



Mahmut Polatkan

Çatsan Makina Firma Sahibi
Veysi Çatal

servis araçlarının bulunduğunu belirtti. 500 metrekarelik kapalı alana sahip yeni servis merkezlerini kısa bir süre içerisinde faaliyete geçireceklerini ifade eden Çatal, Viranşehir ile birlikte Siverek, Şırnak ve Cizre'ye de hizmet sağlayacaklarını kaydetti. 2003 yılından beri hafriyat alanında faaliyet gösterdiklerini belirten Çatal; "Bir müşterileri olarak yıllardır kullandığımız makinelerden ve destek hizmetlerinden memnun kaldığımız ve güvendiğimiz için Hidromek'e yetkili servis olmak üzere başvurduk. Kabul edilmemizden dolayı da çok mutluyuz. İşe başlar

başlamaz gerekli teknik eğitimleri aldıktan sonra derhal güçlü bir yedek parça stoku oluşturduk. Müşterilerimizin yedek parça ihtiyaçlarını hızlı bir şekilde karşılayabiliyoruz. Parça stoklarımızda olmasa da öncelikle yakın bölge servislerimizden, yoksa Ankara'daki genel merkezimizden en fazla 1-2 gün içerisinde temin edebiliyoruz. İlçemizde çok sayıda Hidromek çalışıyor. Yaklaşık 250 makine varsa, tahminimce bunun 200'ü Hidromek'tir. Bu memnuniyeti sürdürmek için fiyatları da uygun olan yedek parçalarımızı hızlı tedarik etmemiz şart" şeklinde konuştu.





Halit Derin

Veysi Çatal, bölgede yaygın olarak kullanılan Hidromek modellerinin ise HMK 102S kazıcı yükleyici ve HMK 220LC paletli ekskavatör olduğunu belirterek, geniş arazilerde, tarlalarda kullanılması sebebiyle hareket kabiliyeti

yüksek, çekişi iyi olan büyük tekerlekli kazıcı yükleyicilerin tercih edildiğini sözlerine ekledi. Viranşehir'de, Hidromek dışındaki herhangi bir iş makinesi markasının Bölge Yetkili Servisi bulunmuyor.

Neden Hidromek tercih ediliyor?

Viranşehir'in Hidromek tercihinin sebeplerini öğrenmek için ilçedeki makine sahipleriyle de bir araya gelme şansı bulduk. 2004 yılından bu yana makine işiyle uğraşan Mahmut Polatkan, markanın tüm bölgeye hâkim olduğunu, kendisinin de sahip olduğu Hidromek ekskavatörlerin oldukça iyi performans gösterdiğini belirterek; "Bizim bölgemiz taşlıktır. Bu makineler de taş ve sığağa dayandı. Fiyatları da diğer markalara göre daha cazip. Yedek parça sıkıntısı da çekmiyoruz" dedi.

Diğer bir makine sahibi Halit Derin ile de taş sökümü yaptıkları bir tarlada konuştuk. 2012 model bir HMK 220LC paletli ekskavatör kullanan Derin; "2006'dan bu yana Hidromek'le çalışıyorum ve Hidromek'i çok seviyorum. Yerli malıdır. Fiyatı uygundur. Parçaları ucuz ve servisi de hızlıdır. Ayrıca yakıt açısından da tasarrufludur. Yeni makineyi 1 yıldır kullanıyorum, 2 bin saati geçti. Yaptığımız iş kolay değil, yeri geliyor 1 tonluk taşları topraktan söküyoruz. Ama yakıt sarfıyatı saatte 16-18 litreyi bulmuyor" diyerek memnuniyetini ifade etti.



Gözünüzü alabilirseniz diğer sayfaya geçebilirsiniz...

Yeni MST 644



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.mst-tr.com • info@mst-tr.com



Londra Borsası'nın açılış gongunu madenciler çaldı



Türkiye madencilik sektörünün gelişimine katkı sağlamak ve sektörün dünya finans çevrelerince bilinirliğini artırmak için bu yıl ilk kez düzenlenen Türkiye Madencilik Finans Yatırım Zirvesi'nde Türk madencilik sektörü temsilcileri, dünyanın en önemli finans kuruluşlarının yetkilileri ile bir araya geldi.

Dünyanın en önemli finans kuruluşlarının yetkilileri ile Türkiye madencilik sektörü temsilcilerinin bir araya geldiği zirvede; madencilik sektörünün temel sorunları, finansal ihtiyaçların nasıl giderileceği, risk sermayesi temini, yeni iş imkânlarının yaratılması, borsaya açılma bağlantılarının nasıl sağlanacağı, Türk madencilik sektörünün nasıl daha fazla GSMH artışı sağlayacağı ve daha birçok konu tartışıldı.

Türkiye Madenciler Derneği öncülüğünde EBY Summits International organizasyonu ile gerçekleşen Türkiye Madencilik Finans - Yatırım Zirvesi'ni destekleyen kuruluşlar arasında; T.C. Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Londra Borsası (London Stock Exchange) yer aldı.

İstanbul Maden İhracatçıları Birliği'nin (İMİB) gümüş sponsor olduğu zirveye

kurum adına, İMİB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hasan Can Çoker ile İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB) Genel Sekreter Yardımcısı Fatih Özer ve İMİB Yönetim Kurulu Üyesi Güldal Şeyda Çağlayan katıldı.

Aralarında İMİB temsilcilerinin de olduğu Türk Madencilik Heyeti, zirveden bir gün önce sabah saat 08:00'de Londra Borsası'nın açılış gongunu çaldı.

Türkiye'nin en büyük limanı, yüzde 90 tamamlandı



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Çandarlı (Kuzey Ege) Limanı Konteyner Terminali İnşaatı yapım işinin ihalesinde teklif zarflarının 5 Kasım'da açılacağını bildirdi.

Bakan Yıldırım, yaptığı açıklamada, Altyapı Yatırımları Genel Müdürlüğü'nün Çandarlı (Kuzey Ege) Limanı Konteyner Terminali inşaatında Bazı Yatırım ve Hizmetlerin Yap-İşlet-Devret Modeli Çerçevesinde Yaptırılması

Hakkındaki Kanun kapsamında ihaleye çıktığını hatırlattı. Çandarlı Kuzey Ege Limanı'nda alt yapı çalışmalarının yüzde 90 oranında tamamlandığını ifade eden Yıldırım, üst yapının YİD modeliyle yapılacağını söyledi. Bu yıl içinde ihalenin tamamlanacağını anlatan Bakan Binali Yıldırım, Çandarlı Kuzey Ege Limanı'nın tüm fazları tamamlandığında Türkiye'nin en büyük, dünyanın da en büyük 10 limanından biri olacağını dile getirdi. Yapım için 4 olmak üzere 41 yıllığına kiralanacak olan Kuzey Ege Limanı'nın, 3 etap halinde yapılacağını belirten Yıldırım, tekliflerin KDV dahil dolar üzerinden verileceğini ifade ederek, firmanın ilk etabı tamamladıktan sonra işletmeye başlayacağını, diğer 2 etabın ise işin başlamasının ardından 40 ayda tamamlanacağını anlattı. Her bir etabın yıllık 4 milyon konteyner yükleme - boşaltma kapasitesine sahip olacağını belirten Yıldırım, Kuzey Ege Limanı'nın 2 bin metre uzunluğunda, 18 metre derinliğinde rıhtım ve bin metre geri sahaya sahip olacak konteyner terminal sahasından gerçekleştirileceğini söyledi. Binali Yıldırım, limanın her üç etabının tamamlanmasıyla yıllık 12 milyon konteyner yükleme-boşaltma kapasitesine sahip olacağını ifade etti.

Bizi Seçmelerinin Sebebi Çok



www.palmemakina.com

PALME
Makina

Ankara
Atisan Sanayi Sitesi
Abdülhalik Renda Cad. No:25 Ostim
Tel +90 312 385 17 53 pbx
Faks +90 312 354 18 10

İstanbul (Anadolu)
Şerifali Mahallesi Barbaros Cad.
Mevdudi Sok. No:20 Ümraniye
Tel +90 216 466 04 78 pbx
Faks +90 216 466 04 79

İstanbul (Avrupa)
İkitelli OSB Sefaköy San. Sit. 13. Blok
No:28 İkitelli Küçükçekmece
Tel +90 212 549 85 52
Faks +90 212 549 85 54

İzmir
Umurbey Mah. Şehitler Cad.
No:96 Alsancak
Tel +90 232 463 37 52 - 53
Faks +90 232 463 37 50

Fabrika
Atisan San. Sit. 1573. Cad.
No : 34-36 Ostim / ANKARA
Tel +90 312 385 95 34 pbx
Faks +90 312 385 95 36

Europlatform 2013 Konferansı, Türkiye'nin büyük potansiyeline odaklandı

IPAF (Uluslararası Platform Federasyonu) tarafından geleneksel olarak düzenlenen Europlatform 2013 Konferansı, bu yıl 3 Ekim 2013 tarihinde İstanbul Pera Palas Otel'de düzenlendi.



ELS Makine, Acarlar Makine ve Das Otomotiv sponsorluğunda, IPAF CEO'su Tim Whiteman moderatörlüğünde gerçekleşen organizasyonu, platform sektöründe Türkiye ve dünya genelinde faaliyet gösteren 120'ye yakın profesyonel takip etti.

Yükseltme platformları alanında Türkiye'nin sahip olduğu büyük potansiyeli yakından izlediği anlaşılan yabancı yatırımcıların ilgisini daha da arttıran konferans, alanında uzman kişilerin yaptığı sunumlarla sektörde faaliyet gösteren yerli katılımcılara da önemli ipuçları verdi.

Pierre Boels: "Türkiye'ye girmedik, çünkü geleceğe yönelik gerçekçi bir maliyet hesabı yapamadık"

Avrupa'nın en büyük kiralama firmaları arasında yer alan Boels Rental'ın CEO'su Pierre Boels, bundan yaklaşık 5 yıl önce Türkiye pazarına girmek için ciddi araştırmalar yaptıklarını; ancak geleceği öngöremedikleri için bundan vazgeçtiklerini belirtti.

İlk olarak 1977 yılında Hollanda'da açılan küçük bir kiralama ofisi ile

yola çıkan Boels Rental, bugün başta Hollanda ve Almanya olmak üzere 13 ülkede, 308 kiralama ofisi ve yaklaşık 2 bin 300 çalışanı ile bu alanda önemli bir pazar payına sahip bulunuyor. Halihazırda gelirlerinin yüzde 52'sini Hollanda dışından sağlayan firma, büyüme ivmesini sürdürerek 5 yıl içerisinde bu oranı yüzde 75'e çıkarmayı hedefliyor.

Konferanstaki konuşmasında, 26 yıllık tecrübe birikimini samimi bir şekilde katılımcılarla paylaşan Pierre Boels, sektörde başarının sırları ve yeni bir ülkede yatırım yapmak için dikkat edilmesi gerekli koşullarla ilgili olarak önemli ipuçları sundu.

Güçlü bir sermaye yapısı ile sağlanacak yüksek ekipman bulunabilirliğinin sektördeki başarı için hayati önem taşıdığını belirten Boels, yeterli sayı ve kapasitedeki hizmet merkezleri ile pazarı fiziksel açıdan iyi bir şekilde kapsamak gerektiğini de kaydetti. Boels, müşterilerin ihtiyaçlarını karşılamak için iyi bir ekibe sahip olmak gerektiğini belirterek, müşterilere verilecek eğitimlerin her iki taraf için büyük fayda sağladığının altını çizdi.

Pierre Boels: "Yeni bir ülkede kar etmeye başlamak için en az 10 yıl gerekiyor"

Boels Rental, küresel anlamdaki hizmet alanını genişletmek için kararlı olmasına rağmen yeni yatırım yapacağı pazarlar konusunda oldukça seçici davranıyor. Bu konuda iyimser olmaktan çok gerçekçi davrandıklarını belirten Pierre Boels, yatırım yapılacak ülke ekonomisinin istikrarlı ve ölçülebilir olmasına dikkat ettiklerini vurguladı. Boels, her ülkenin gerek ürün gerekse iş yapma tercihlerinin farklılıklar gösterebildiğini ifade ederek, o pazara uygun rekabetçi bir ticari



Pierre Boels

ANKOMAK 2014

20. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI,
YAPI ELEMANLARI ve İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ FUARI

21-25
MAYIS 2014
TÜYAP
İSTANBUL

ANKOMAK

30. Yıl

www.ankomak.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR

modelin uygulanması gerektiğini söyledi. Sektörde uluslararası anlamda tecrübeli personel bulmak zorluğuna dikkat çeken Boels, yanlışla başlamaktansa doğru insanı bulana kadar beklemenin daha doğru bir karar olacağını kaydetti.

Bir ülkeye yerel bir ortakla işbirliği yaparak girmenin kendileri açısından çok tercih edilen bir yöntem olmadığını belirten Pierre Boels, ortak bir kurum kimliği oluşturulmasında yaşanacak zorluklara dikkat çekti. Yerli bir firmayı satın almak için ise o pazarın dolu veya



niş bir ürün olması gerektiğini sözlerine ekledi. Bir süre önce girdikleri İtalya pazarından halen 3 olan şube sayısını arttırmadan başarılı olamayacaklarını iyi bildiklerini belirten Boels, belirli altyapı ve süreçlerin tamamlanarak bir ülkede kar etmeye başlamak için kendileri açısından en az 10 gerektiğinin altını çizdi.



Murray Pullok: "Avrupa kiralama pazarında yüzde 3-4 mertebesinde büyüme bekleniyor"

Access International Dergisi Editörü Murray Pullok, dünya ve Avrupa platform kiralama pazarı hakkında detaylı bilgiler verdi. Avrupa genelinde 2009 ile birlikte dibe vuran platform kiralama pazarının halen toparlanma eğiliminde olduğunu belirten Pullok, 2013 ve 2014 için pazarda yüzde 3-4 mertebelerinde hafif bir artış olmasının beklendiğini, kiralama firmaları ile yapılan çeşitli anketlerin de bunu teyit eder nitelikte olduğunu kaydetti.

Dünya genelindeki kiralık platform sayısının 950 bin civarında olduğunu belirten Murray Pollok, bunun yaklaşık 500 bininin A.B.D.'de, yine yaklaşık 300 bininin ise Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarında bulunduğunu sözlerine ekledi.

Soren Rosenkrands: "Büyük bomlu makinalardan korkmamalı, ama güvenle çalıştırılması için sorumluluk almamız"

Riwal, sahip olduğu 12 binden fazla personel yükseltici, 2 bini aşkın forklift, teleskopik yükleyici ve diğer çeşitli ekipmanlarıyla dünyanın en büyük 15 kiralama firması arasında yer alıyor. Avrupa ve Orta Doğu'daki birçok ülkede doğrudan veya ortak girişimlerle faaliyet gösteren firmanın Operasyon Müdürü Soren Rosenkrands, kendinden yürürlüğe büyük bomlu makinalar hakkında ilgi çekici bir sunum yaptı.



Rosenkrands öncelikli olarak büyük bomlu makinaları tanımladı: "26 metreden daha fazla çalışma yüksekliğine sahip, erişim mesafeleri çeşitli algılayıcılarla sınırlandırılmış, teleskopik bölümlerin uzaması için üzerinde bom halatları bulunan, daha geniş yere basma yüzeyi için aksları açılarak genişleyebilen, gelişmiş bilgisayar yazılımları ile koordine edilen ve ağırlığı 20 tonu geçen araçlardır."

Önemli avantajlar sağlayan ve birçok imkânsızı mümkün kılan büyük bomlu makinalardan korkulmaması gerektiğini belirten Rosenkrands, bu araçları güvenli bir şekilde kullanabilmek için ise üreten, satan, kiralayan ve kullanan tüm firmaların sorumluluk alarak işbirliği yapması gerektiğinin altını çizdi.

Kullanımı, kısa bomlu makinalardan bazı farklı gösteren bu araçlar için operatörlerin özel olarak eğitim alması gerektiğini vurgulayan Operasyon



Müdürü, bu bilgilerin yeni nesil çipli operatör ehliyetlere işlenerek yaygınlık kazandırılabilceğini sözlerine ekledi.

Soren Rosenkrands, son yıllarda sayısı hızla artan büyük bomlu makinalardaki bom halatlarının her 3 ayda bir kontrol edilmesi ve her 7 yılda bir yenilenmesi gerektiğini, ancak pazarda bu konuda bir hassasiyet gözlenmediğini belirterek olası tehlikelere dikkat çekti.



Mustafa Bilgin: "Türkiye'deki kiralama sektörü henüz yeterli derinliğe sahip değil"

İstanbul Vinç Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Bilgin, böyle bir toplantının Türkiye'de yapılıyor olmasının ve İPAF'ın Türkiye'de aktif olarak çalışmaya başlamasının, sektörün ülkemizdeki gelişiminin bir göstergesi olduğunu belirterek sözlerine başladı.

Türkiye'de kiralama sektörü için bardağın ne boş ne de dolu olduğunu belirten Mustafa Bilgin, konuşmasında dinleyicilere bardağın boş tarafını da göstermeye çalıştı.

Gelişmiş ülkeler esas alınarak yapılan hesaplamalara göre Türkiye'de 18 bin adet olması gereken kiralık platform adedinin henüz 2-3 bin mertebelerinde olması sebebiyle sektörün henüz yeterli bir derinliğe sahip olmadığını ifade eden Bilgin, buna rağmen fiyatların düşük olmasının dikkat çekici olduğunu kaydetti.

Türkiye'deki platform sektörünün gelişmesinin önündeki en büyük engelin, vinç bomlarına takılan sepetlerle yapılan yerli uygulamalar olduğunu ifade eden Mustafa Bilgin, emniyetten uzak bu uygulamanın, fiyat ve yatay

erişimde sağladığı kullanım avantajı sebebiyle kiralama firmaları ve müşteriler tarafından tercih edildiğini vurguladı.

Ülkemizdeki geçmişi henüz 15-20 yıl öncesine dayanan yükseltme platform kullanımının her geçen gün yaygınlaştığını belirten Bilgin; "2007 yılında biz Bursa'daki şubemizi açtığımızda neredeyse hiç kendinden yürürlüğe platform yoktu. İnsanlar daha önce hiç görmedikleri bu araçların işlerini nasıl daha kolay, hızlı ve güvenli bir şekilde yapmalarına olanak sağladığını gördükçe tercih etmeye başladılar. Bursa şimdi İstanbul'dan sonraki en büyük pazar haline geldi" dedi.

Sektörün büyümesi için ülke ekonomisinde de istikrarlı bir şekilde büyümesi gerektiğini ifade eden Mustafa Bilgin, yıllık yüzde 4'ün altındaki GSMH büyüme rakamlarının sektör için yeterli olmayacağını vurguladı.

Mustafa Bilgin, iş güvenliği konusundaki yeni yasal düzenlemelerin ve bu konudaki toplumsal bilincin artmasının da sektöre olumlu yansıtıldığını belirterek; "1 Ocak 2014 tarihi itibarı ile hayata geçecek olan 6331 sayılı 'Çalışma Sağlığı ve Güvenliği Kanunu' yeni düzenlemeler getirecek ve bu konuda sektörü rahatlatacak. 25 Nisan 2013'te yürürlüğe giren yönetmelik,

Michael Rohmeder



‘İnsan kaldırılması için sadece bu amaçla üretilen araçlar kullanılacaktır’ diyor ama maalesef uygulamada hala vinç üstü sepet kullanıldığını görüyoruz. İnşallah sona erecek” diye konuştu.

Michael Rohmeder: “İleri teknoloji, araçların ikinci el değerini düşürüyor”

Makinalardaki yeni motor egzoz emisyon düzenlemelerinin araçların ikinci el değeri üzerindeki etkileri üzerine bir değerlendirme yapan Ritchie Bros Avrupa Büyük Müşteriler Müdürü Michael Rohmeder, bu araçların gelecekte, kaliteli yakıt ve

katkı maddelerini bulmanın zor olduğu pazarlara satışında zorluklar yaşanacağını ifade etti.

Rohmeder, Stage III ve Stage IV sınıfı egzoz emisyon düzenlemelerine uygun olarak üretilen bu araçların, 15 bin saatten sonraki üçüncü ömürleri için potansiyel alıcısı olan Hindistan, vb pazarlara satılabilmesi için düşük kalitedeki yakıtla da çalışabilecek şekilde dönüştürülmesi konusunda sektörün çözüm bulması gerektiğini kaydetti.

İleri teknolojinin araçların ikinci el değerini olumsuz etkilediğini belirten Rohmeder, 20 yaşındaki bir makinanın, aynı marka ve kapasite olan 10 yaşındaki bir muadiline kıyasla daha iyi bir şekilde değerlendirilebildiğini sözlerine ekledi.

Serkan Acar: “Türkiye kiralık platform filosu 2018’de 9 bin 200’ü geçecek”

Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar, Avrupa ve A.B.D. ile kıyaslandığında Türkiye’deki yükseltme platform pazarının henüz emekleme döneminde olmakla birlikte ciddi bir büyüme potansiyeline sahip olduğunu belirterek, iş sağlığı ve güvenliği konusunda çıkarılan yeni yasal düzenlemelerin sektörün gelişimindeki ivmeyi arttıracağını vurguladı.

Hali hazırda bu alanda Türkiye’de

üretim yapan 7 firma olduğunu ifade eden Serkan Acar, kendinden tahrikli platformların tüm çeşitlerini üreten bir firmanın henüz olmadığını sözlerine ekledi.

Üretici firmalar; ELS Makine, Paksan, Önder Lift, Uzmanlar Platform, Paktaş Platform, Ansan Hidrolik ve Hidrokon olarak sıralanıyor.

Serkan Acar, yüksek potansiyeline rağmen henüz uluslararası kiralama firmalarının Türkiye’de faaliyet göstermediğini belirterek, küçük firmalar da dâhil olmak üzere toplam büyüklüğü 2 bin 800 adet olarak tahmin edilen kiralık platform pazarında, 6 firmanın ön plana çıktığını kaydetti.

En büyük filonun 450 adet olduğu bu listede; Acarlar Makine, MRT Makina, Fatih Vinç, İstanbul Vinç, Ayhanlar Platform ve Up Makine bulunuyor.

Türkiye’nin nüfusu, gelişen ekonomisi, inşaat kapasitesi ve 2023’e kadar tamamlanması planlanan büyük projeleri gibi dinamikleri göz önüne alındığında sektörün geleceğinin oldukça parlak olduğunu ifade eden Serkan Acar; “Önümüzdeki 5 yıl için pazardaki minimum yıllık artış oranı yüzde 25-30 olacaktır. 2018’de kiralama filo büyüklüğünün 9 bin 200’ü aşacağını tahmin ediyoruz. Bu sadece mevcut

Serkan Acar



Faruk Aksoy



firmalarla değil, pazara yeni girecek yerli yabancı firmalarla olacak” şeklinde konuştu.

Ülkemizdeki platform pazarında en büyük payı sırasıyla akülü makaslı, araç üstü, akülü bomlu ve dizel makaslı platformların aldığını belirten Acar, yeni iş sağlığı ve güvenliği yasası çerçevesinde araç üstü vinçlerin artık insan kaldırmak için kullanılamayacağını vurgulayarak, bu konuda bilinçli davranan firmaların büyük bomlu platform talepleri almaya başladıklarını kaydetti.

Türkiye’deki platformların aktif kullanım oranı ve araç başına kira geliri hakkında da bilgi veren Serkan

Acar, Avrupa’da 2012’de yüzde 62 olan kullanım oranının Türkiye’de yüzde 82 olduğunu ve artmaya devam ettiğini belirtti. Acar, araç başı kira geliri açısından Türkiye’nin Avrupa’da üçüncü sırada olduğunu, ancak sayısının artması beklenen büyük bomlu araçlar sebebiyle 2013’te bu anlamda yüzde 5-10 daha artış beklendiğini ifade ederek sözlerini tamamladı.

İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, Türkiye’nin yüksek büyüme potansiyeli, 2023 hedefleri ve büyük projeleri hakkında yaptığı sunumla özellikle yatırım konusunda iştahlı yabancı izleyicilerin dikkatini çekmeyi başardı.

NES Rentals CEO’su Andy Studdert, gelişen teknolojinin; fiyatlandırma, verimlilik, güvenlik, satış ve pazarlama alanındaki iş süreçlerine nasıl katkı sağladığını anlattı.

IPAF Teknik Danışmanı Chris Wraith, operatörlerin yüksekte çalışırken platformu terk etme durumlarına dikkat çekerek, IPAF’ın bu konuda yeni çalışmalar yaptığını belirtti.

Konferansın son bölümünde Murray Pollok moderatörlüğünde düzenlenen panele katılan Pierre Boels, Tatmak Karyer Genel Müdürü Merve Yerdelen Ellialtıoğlu, IPAF Genel Müdürü Steve Couling ve Soren Rosenkrands, katılımcıların sektörle ilgili çeşitli sorularını yanıtladı.

Chris Wraith



Andy Studdert





Baran Yapı A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Baran:

“Profesyonel kadromuz ve yüksek çalışma tempomuz, yüklendiğimiz projelerde bize avantaj sağlıyor”

Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin en dikkat çekici projelerinden Diyarbakır Havaalanı Yeni Terminal Binası'nın çalışmaları hızla devam ediyor. Proje ile birlikte Diyarbakır Havaalanı'nın Türkiye'nin 6. büyük havaalanı olması hedefleniyor. 450 günde tamamlanması beklenen projenin, yurt dışı seferlerinin de gerçekleştirilmesine olanak sağlayarak, bölgenin gelişimine büyük katkı sağlaması bekleniyor.

Maraş ve Adatepe barajları, Erzurum bölgesinde 3 yıl boyunca kısmi yollar, Tunceli, Diyarbakır - Batman, Diyarbakır - Mardin yolunun 75 kilometresini yaptık. Hali hazırda inşaat alanındaki faaliyetlerimizi Baran Yapı ve Eski Kale firmalarımız bünyesinde sürdürüyoruz. 2009 yılında kurduğumuz Arfem Alüminyum ile birlikte endüstriye adım atarak, 2011'de bölgenin ilk alüminyum profil üretim tesisini faaliyete açtık.

Bir yandan endüstri, bir yandan inşaat alanında faaliyet gösteriyorsunuz. İlerleyen zaman için hangisinde devam etmeyi veya hangisine ağırlık vermeyi planlıyorsunuz?

Bizim ana konumuz inşaat. Sanayi alanında da şu an için çok iyi durumdayız. Sanayi konusundaki alanımızda Güneydoğu'da tek faaliyet gösteren şirket olarak ve sınıra yakın ülkelere olan konumumuzla avantajlı durumdayız. Şu an fabrikamız 2,5 yıl içerisinde 10 yıllık bir yol kat etmiş durumda.

Devam eden inşaat projeleriniz nelerdir?

55 kilometrelik Urfa - Harran yolunu yapıyoruz. 2014 yılı sonunda tamamlamayı planlıyoruz. Yine 66 kilometrelik Diyarbakır - Mardin - Bismil ayrımı Batman yolu var. Bu alt yapı ve sıcak karışım işini 2016 yılı içerisinde tamamlamayı hedefliyoruz. Şu an elimizde toplamda yaklaşık 250 milyon TL tutarında devam eden proje var.

“Bu yol 2020'ye kadar otobana bağlanacak”

YDA ile birlikte Diyarbakır Havaalanı kapsamında aldığınız projeye gelelim. Burada yaptığınız işten söz edebilir misiniz?

Projede bizim üstlendiğimiz bölüm, protokol yolu olarak adlandırılan, yaklaşık 9 kilometre uzunluğundaki Diyarbakır Havaalanı bağlantı yoludur. Bismil yol ayrımından Urfa'ya bağlanan bir çevre yolumuz var. Bu yolu çevre yoluna bağlıyoruz. Havaalanının çevre yolu bağlantısı kuruluyor. Diyelim, Mardin'den Diyarbakır Havaalanı'na gelmek isteyen, Bismil yol ayrımından çevre yoluna girecek. Çevre yolundan da bizim hattımız ile havaalanına gelecek. Normal duble yolların genişliği 24 metredir. Bu yol ise 36 metre genişliğinde olacak. Yolum üzerinde ayrıca 3 tane büyük kavşak, 4 tane dere geçişi ve köprü var. Standartların üzerinde, 57 milyon TL'lik büyük bir proje bu.

Projeye ne zaman başladınız ve hangi tarihte tamamlanacak?

Yaklaşık 4 ay önce başladık. Süresi 450 gün olan projenin 2014 yılı sonunda bitirilmesi hedefleniyor. İleride bu yolun devamı otoban olacak. Günümüzde Urfa'da biten otoban 2020'ye kadar Viranşehir üzerinden buraya bağlanacak. Otoban girişi - çıkışı buradan olacak. Bu sebeple yol daha geniş ve özellikli olacak şekilde inşa ediliyor.

Burada ne kadar hafriyat yapacaksınız?

3 milyon metre küp yarma yapacağız. 3 milyon 750 metre küp de dolgu yapacağız. Geri kalan eksiklerimizi ariyetten tamamlayacağız. Başka sahadan buraya nakletmeye ariyet diyoruz. Dolgularımız, ariyetlerimiz, köprülerimiz bittiği zaman da üst yapı çalışmalarına başlayacağız.

“Diyarbakır yılların ataletini atıyor”

Yeni inşaat faaliyetleriyle birlikte Diyarbakır'ın çehresinin de oldukça değiştiğini görüyoruz. Sizce tüm bu faaliyetler, Diyarbakır'ın geçmiş ataletini artık atıyor olduğunun işareti mi?



Güneydoğu'yu dünyaya açacak olan projeyi ana yüklenici olarak 196 milyon lira bedelle YDA inşaat olurken, havaalanının çevre yolu bağlantısı ise ihalenin resmi alt yüklenicisi olan Baran Yapı A.Ş. tarafından yapılıyor. Bu önemli projede imzası bulunan Baran Yapı A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Baran ve firma ortaklarından Sedat Baran ile Diyarbakır'da bir araya gelerek, inşaat ve endüstri alanındaki faaliyetleri, Diyarbakır Havaalanı projesi ve Diyarbakır'ın gelişen yüzü hakkında konuştuk.

Firmanızın geçmişi hakkında bilgi verir misiniz?

Aslında Baran Yapı A.Ş. bu proje ile birlikte hayata geçen en genç firmamız. İlk faaliyete başladığımız 1988'den bu yana özellikle yol ve baraj inşaatı konusunda çeşitli aile şirketlerimizle birçok projeye imza attık. Çorum-Sungur devlet yolu,

Evet, Diyarbakır üzerindeki ataleti atıyor. Barış sürecinden bu yana bölgede yatırımcılar oldukça arttı. Bundan da oldukça memnunuz. Bu barış süreci eğer devam ederse, sanayinin daha da gelişeceğine inanıyoruz.

Peki, bu yatırımlar doğrultusunda sizce Diyarbakır ne alanda gelişiyor?

Diyarbakır geçmişte sadece mermer ve çirçir fabrikaları üzerinde yoğunlaşmıştı. Şu an ise pek çok alanda fabrikalar açıldı, bunlar daha da devam edecek.

Şehrin inşaat açısından geleceğini nasıl değerlendiriyorsunuz? İstanbul'daki gibi burada da çığır projeler gerçekleşecek mi?

Gündemde olan yatırım projeleri var. Diyarbakır'ın dört bir yanındaki tüm iller arası yollar sıcak karışıma dönüştürülüyor. Diyarbakır'da yatırımı öngörülen alt ve üst geçitler, otobana bağlantı yolları var. Diyarbakır'ın tüm çevre yollarının faaliyete geçmesi var. Diyarbakır'da şu an ciddi projeler var.

"Toplamda yaklaşık 20 milyon TL değerinde makine parkımız var"

Havaalanı şantiyesinde bir araya geldiğimiz firma ortaklarından Sedat Baran; makine parkları, makine konusundaki tercihleri ve ekipmanlarının bakımı konusundaki sorularımızı yanıtladı.

Makine parkınızın büyüklüğü nedir?

Çeşitli şantiyelerimizde dağınık olarak çalışan 130-140 adet makinemiz var. Bunların parasal karşılığı ise yaklaşık 20 milyon TL'yi buluyor.



Baran Yapı Yönetim Kurulu Başkanı
Nihat Baran

Hangi tip makineleriniz var?

30 tane kamyonumuz var. Son olarak 2'si mikser, 6'sı damper olarak 8 tane kamyon aldık. 8 tanesi Sumitomo olmak üzere şantiyelerimizde toplam 11 tane ekskavatör çalışıyor. Ayrıca 3 tane lastikli yükleyici, 3 tane silindir, 2 greyder ve 2 sulama arazözümüz de bulunuyor.

Burada giderleriniz arasında sizin için maliyeti en yüksek olan kalem nedir?

Bizim için en büyük maliyet akaryakıttır.

Bu iş makinelerle yapılıyor çünkü. Sadece bu şantiyemizde günde 12-13 bin litre mazot harcıyoruz. Bu da her gün yaklaşık 50 bin TL'lik mazot anlamına geliyor.

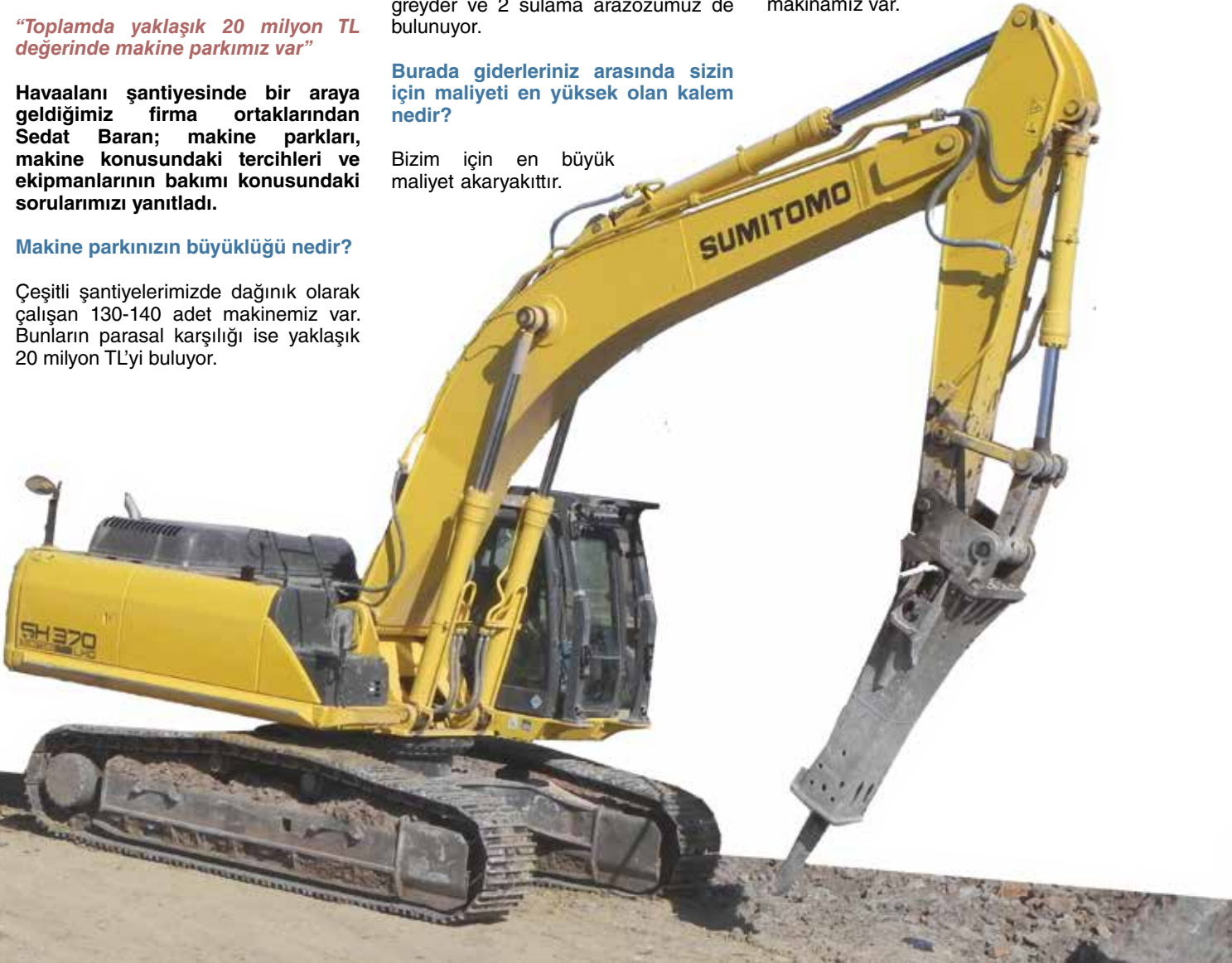
"2005 yılından beri Çukurova Ziraat ile çalışıyoruz"

Makine tercihinizde en önemli etken yakıt tüketimi oluyordur dolayısıyla?

Elbette yakıt tüketimi çok önemli ama tek etken de değil. Birçok markayı denedik. Son 7-8 yıldır ise makinelerimizin yüzde 80'ini Çukurova Ziraat'ten aldık. Çünkü bizim için makine kadar firmaya duyduğumuz güven, firmanın sağladığı satış ve satış sonrası hizmetler de önemli.

Çukurova Ziraat'ten aldığınız makineler nelerdir?

Ekskavatör olarak 4 tane Sumitomo SH480 LHD, 3 tane SH370 LHD ve 1 tane SH210 LC makinemiz çalışıyor. Sıkıştırma grubunda 3 tane Ammann silindirimiz, lastikli yükleyici olarak ise 1 tane Case 921E makinamız var.



Yılda kaç saat çalışıyor bu makineler?

Günde çift vardiya olmak üzere ayda 550-600 saat, neredeyse hiç durmadan çalışıyoruz.

Makinelerinizi ne kadar zaman sonra yeniliyorsunuz?

15 bin saat sonra elden çıkarıyoruz. Bu da yaklaşık 4-5 yıla denk geliyor. Eski makine işi götüremiyor çünkü. Bizim için öncelik işimiz. Bu yüzden hep yeni makineleri tercih ediyoruz.

Hangi kapasitede makine alacağınıza nasıl karar veriyorsunuz?

Biz zaten hangi makinenin hangi performansta çalıştığını iyi biliyoruz. İşe göre de makine seçiyoruz. 4 milyon hafriyatı her makine ile yapamazsınız. Sumitomo bu açıdan iyi bir markadır.

"Sumitomo'lar ile önemli oranda yakıt tasarrufu sağlıyoruz"

Sumitomo'yu tercih etmenizin sebebi nedir?

Söküsü çok iyi ve sağlam da bir makinedir. Tonajına göre harcadığı yakıt miktarı da oldukça normal. Biz makineleri oldukça seri bir şekilde ve kapasitesinin sonuna kadar kullanıyoruz. Başka markalar bu kadar iyi ve hızlı söküm yapamıyor. Bir makinenin saatte 3 litre bile yakıt tasarrufu sağlaması elimizdeki makine sayısı ile aylık 60-70 bin TL'lik kâr sağlanması anlamına geliyor. Bu da ciddi bir rakam. Sumitomo'lar ile bunu sağlıyoruz.

Operatörler, Sumitomo kullanmaktan memnun mu peki?

Memnunar. Makine rahat çalıştığı

zaman operatör de rahatlıyor. Makine, operatörü tatmin ediyor ve o da daha iyi iş çıkarıyor. Kabininde de çelik kabin korumaları mevcut, bu nedenle operatörde kendini güvende hissediyor.

Servisten memnun musunuz?

Servisten oldukça memnunuz. Çukurova Ziraat'ın Diyarbakır Yetkili Servisini gece de arasak bizi geri çevirmezler. Sabaha gelelim demezler. Servisi çağırdığında servis seni yeteri kadar tatmin etmedikten sonra, o makine seni yeniden üzecektir.



Baran Yapı Firma Ortağı
Sedat Baran





Tüneltmak Genel Müdürü Haydar Yıldırım: “Yerli üretimde, iş makinası konusunda gidecek çok yol var”

30 yılı aşkın süredir endüstri, denizcilik, vinç, inşaat, demir-çelik ve madencilik sektörlerine hidrolik silindir üreten Yıldırım Hidrolik tarafından 2010 yılında kurulan Tüneltmak, tünel ekipmanları ve beton makinaları ile inşaat sektörüne hizmet veriyor.



Tüneltmak İş Makinaları Genel Müdürü Haydar Yıldırım ile bir araya gelerek, şirketi kurana dek yaşadığı sektörel serüveni, Tüneltmak markasıyla birlikte neden bugünkü üretim alanlarına yöneldiği, şirketin faaliyetleri, hedefleri ve geleceğe dair konular üzerine bir sohbet gerçekleştirdik.

Ticari faaliyetlerinize nasıl başladınız?

Makina sektörüne girişim 1971 yılında Caterpillar servisinde çalışmaya başlamamla gerçekleşti. 1980 yılında kendi işimi kurdum ve Dizelmak olarak Caterpillar servis hizmeti vermeye başladım. 1988 yılında Caterpillar servisliğinin

yanı sıra Yıldırım Hidrolik'i kurdum. O dönemde hidrolik silindir konusunda büyük bir açığı vardı, bizim üretimimiz bu açığı önemli ölçüde kapattı. Dizelmak ve Yıldırım Hidrolik'le birlikte 40 yılı aşkın süredir, endüstri, denizcilik, vinç, inşaat, demir çelik ve madencilik sektörlerine hidrolik silindir, yedek parça ve ekipman üretiyoruz. 2010 yılında ise Tüneltmak'ı kurduk.

Neden beton ekipmanları ve tüneltciliği seçtiniz?

Tüneltmak'ın kuruluşu, uzun yıllar Caterpillar iş makinaları servis hizmetinden ve lokomotif markamız Yıldırım Hidrolik'ten edindiğimiz deneyim ile oldu. Beton sektörü için yaptığımız makina revizyon ve yedek parça üretimlerinden yadsınamayacak bir deneyim kazandık ve bu birikimi makina imalatına yansıtmak istedik.

Hangi ürünle başladınız, sonra hangileri geldi?

İlk olarak araç üstü püskürtme beton pompası üretimine başladık. Zaman içinde, 4x4 püskürtme beton pompası ihtiyacını fark ederek, 4x4

makinalar üretmeye başladık. Şu an 4x4 püskürtme beton makinası grubumuzda üç farklı modelimiz var. 4x4 makinalar dışında araç üstü ve çekili tip püskürtme beton pompası üretiyoruz. Püskürtme beton pompasının yanı sıra 4x4 tünel mikseri, 4x4 tünel damperi, 4x4 platform, yer altı personel - yük taşıma araçları ve tünel fanı üretiyoruz.

Üretim tesisleriniz, çalışan sayınız ve üretim kapasiteniz hakkında bilgi verir misiniz?

Üretim tesisimiz ve genel merkezimiz İstanbul'da bulunuyor. Ayrıca Ankara'da İç Anadolu Bölge Müdürlüğümüz var. Buradan tüm Türkiye'ye yedek parça ve servis hizmeti veriyoruz. Şu an 80 kişilik bir ekibimiz var.

Ar-Ge faaliyetlerinizi nasıl sağlıyorsunuz?

Müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda Ar-Ge faaliyetlerimize devam ediyoruz. Yurtdışındaki Ar-Ge çalışmalarını aratmayacak düzeyde çalışmalar yapıyor ve son teknolojiyi

kullanarak makinalar üretiyoruz. Hedef, müşterimize işletme maliyeti düşük, çalışma performansı yüksek makinalar üretmek. Ar-Ge çalışmalarımızdan birini TÜBİTAK desteği ile henüz sonuçlandırdık. Sürekli bir gelişim içindeyiz. Müşterilerimizden aldığımız tüm geri bildirimleri, işimizi daha iyi yapmak üzere değerlendiriyoruz.

Yeni geliştireceğiniz ürünleri nasıl belirliyorsunuz?

Yeni geliştireceğimiz ürünleri pazarın ihtiyacına göre belirliyoruz. Özellikle yerli üretimde iş makinası konusunda gidecek çok yol var.

Sizce Türkiye'de bir üretici olmanın avantaj ve dezavantajları nelerdir?

Yerli üretici olmanın en büyük avantajı servis ve yedek parça konusunda hızlı dönüş yapabiliyor olmak. İthal bir makinada asla yerli makinada olduğu kadar seri yedek parça ve servis hizmeti alamazsınız. Örneğin, biz yurt içi şantiyelere 5-24 saat içinde yedek parça ve servis hizmetini garanti ediyoruz. Diğer markalardan





iş makinası üretiminin 10-15 yıllık bir mazisi var. Bu yüzden iyi makina algısı, ithal makinayla paralellik gösteriyor. Biz kuruluşumuzdan bu yana bu algıyı kırmaya çalıştık. Ekonomik koşullar iyileştiği müddetçe teknolojiyi kullanma imkânı artmakta. İş makinası üreten firmaların yüksek teknolojiye sahip ürünleri kullandıklarını görüyorum. Pazar payları da yerli üretime olan talebi gösteriyor aslında. Daha da iyi olacağına inanıyorum.

Türkiye'deki pazarın büyüklüğü, yerli-yabancı dengesi ve sizin payınız nedir?

Türkiye hâlâ gelişmekte olan ülkeler kategorisinde olduğu için inşaat sektöründe göz ardı edilemez bir hareketlilik var. Bizim için bu hareketliliğin içinde yer almak gurur verici. İthal makinaya olan talebin yerli üretime kaydığını görüyorum. Aslında bu çok basit bir konu. İnşaat firması makinaları kullandıktan sonra, ithal makinalardan bir farkı olmadığını, hatta bizim makinalarımızın daha fazla avantaja sahip olduğunu fark ettiğinde, ürünlerimize olan talep yükselen bir ivmeyle büyüdü.

ayrıldığı noktalarından biri bu, müşteri memnuniyeti ilk sırada. Saat kaç ve şartlar ne olursa olsun, makinalarımızın çalışma verimliliğini maksimum seviyede tutmak için 24 saat servis garantisi veriyoruz. İkinci avantajımız ise ürünlerimizin fiyat açısından ithal olanlardan daha uygun olmasıdır. Son olarak, teslim süresi konusunda ithal makinalara oranla

daha kısa sürede makina teslimatı yapıyoruz. Standart ürünleri zaman zaman doğrudan stoktan teslim edebiliyoruz.

En büyük dezavantajı ise marka değerini artırma konusundaki zorlu yol. Genel olarak sektörde ithal makina iyidir anlayışı var. Biliyorsunuz yıllardır iş makinaları yurt dışından ithal ediliyor. Türkiye'de

Ürün kalitesi ve verimliliği anlamlarında rakiplerinize durumunuz nedir?

Makina parçalarının yüzde 90'ı kendi tesislerimizde üretiliyor. Bunun dışında tüm makina üreticilerinde olduğu gibi satın alma yapmamız gereken bazı parçalar var. Kullandığımız malzemelerin tamamı global pazarda kendi alanlarındaki en büyük markalar. Doğru marka ve ürün kullanımı beraberinde verimlilik ve kalite getiriyor. Rakiplerimizden bizi ayıran en önemli unsur yedek parça ve servis. Parça üretimi tamamen kendi tesisimizde olduğu için yedek parça konusunda uzun süreçler yok. Servis ise çok hızlı. Yurt içi şantiyelere en geç 24 saat içinde ulaşıyoruz. Makinalarımız durmuyor, sorun varsa aynı gün içinde çözülüyor.

Türkiye'de son zamanlarda çok sayıda proje var. Bunlar size olumlu yansıyor mu? Gelecek için görüşleriniz nedir?

Elbette yansıyor. Özellikle yer altı projelerindeki hareketlilik bize



talep olarak dönüyor. Bundan büyük mutluluk duyuyor ve talepleri karşılayabilmek için ben ve ekibim sonsuz bir gayret içinde çalışıyoruz. En önemlisi müşterilerimizden aldığımız geri bildirimler, bizim işimizin tatmin edici kısmı o. Şantiyeler mutluya biz de mutluyuz, bundan motive oluyoruz. Bir sonraki adımda şu an olduğumuzdan daha iyi olmayı hedefleyerek çalışıyoruz.

Gelecekle ilgili proje ve hedefleriniz nelerdir?

Öncelikli hedefimiz, 40 yıldır oluşturduğumuz

güvenin devamlılığını sağlayarak, endüstriye katma değer sağlayacak makinalar üretmek ve pazar liderliğini kaybetmemek. Yeni ürün ve çözümlerle tünel makinaları üretmeye devam edeceğiz. Hedefimiz, tünel inşaatı yapan firmalara paket çözümler sunabilmek. Müşterilerimizin operasyon maliyetlerini gözeterek hazırladığımız servis ve kiralama paketleriyle onların finansal durumunu koruyacak çalışmalar yapıyoruz. Biz anlayış olarak bütün müşterilerimizi partner olarak görüyor, kendi finansal yapımızın sağlamlığını gözettiğimiz ölçüde onlarınkine de önem veriyoruz.





İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy: “Bu organizasyon ile iş makinelerinin Türkiye ekonomisindeki yeri ve önemi anlaşıldı”

T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından gerçekleştirilen Uluslararası İş Makinaları Kongresi’nin Türkiye’de bir ilk olduğuna dikkati çeken İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, organizasyonda elde ettikleri başarının haklı gururunu yaşadıklarını belirtti.

İMDER Genel Sekreteri Aksoy, uluslararası çapta bir organizasyon fikrinin ilk kez 1 yıl önce ortaya çıktığını söyledi. T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün’den bu konuda direktif aldıklarını kaydeden Aksoy, önceleri Mayıs ayında yapılacağı düşünülen ve hazırlıklarına başlanılan kongrenin Uluslararası İş ve İnşaat

Makine, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı (KOMATEK) ile denk gelmesi nedeniyle Eylül ayına çekildiğini anlattı.

Dünya çapında iş makineleri sektörüne yönelik yapılan kongrelerin yüzde 80’ine katıldığını dile getiren Genel Sekreter Faruk Aksoy; “Baktığımız zaman dünyada en fazla katılımcıyla

gerçekleşmiş olan Committee For European Construction Equipment – CECE’nin iş ve tarım makineleri toplantısında konuşmacılar dahil 370 kişi vardı. Bizim organizasyonumuza ise 750 kişi kayıtlı, ücretli olarak katıldı. Kamu kurumlarından gelen 170’in üzerinde katılımcının haricinde 917 kayıt vardı. Ayrıca 48 konuşmacı yer

aldı. Hiçbir organizasyonda bu kadar çok konuşmacı yoktu. Bakanımız Nihat Ergün ve Bakan Yardımcımız buradaydı. 5 müsteşar, 20 genel müdür yardımcısı konuşumuz oldu. Daire başkanları, bürokratlar geldi. Konuşmacılar arasında rektörler, dünyanın en büyük şirketlerinin CEO’ları, başkan yardımcıları vardı. Dünya Ekonomik Forumu’na katılan 10 dernek ve federasyonun başkanları ve üst düzey yöneticileri buradaydı” diye konuştu.

“Görüştüğümüz herkes kongredeydi”

Kongreye yurt dışından yoğun bir katılım olduğunun altını çizen Faruk Aksoy; “Dünyanın en önemli üretici ülkelerinden Hindistan, Çin, Japonya ve Kore’den katılım gördük. Amerika’yı Caterpillar’ın baş ekonomisti temsil etti. Kongrede bir tek Brezilya yoktu. Aynı tarihte bir organizasyonları olduğu için katılamadılar ve özür dilediler. Sonuç olarak, görüştüğümüz herkes kongredeydi. Yüzde 90 başarı sağladık” dedi.

Türkiye’den 500 kişinin katılacağını düşündüklerini belirten Aksoy, kongreye 917 kişinin kayıt yaptırdığını, 850’den fazla kişinin ise katılımcı olarak yerini aldığını bildirerek; “Organizasyon başarılı olursa devam ettirmeyi planlıyoruz. Öyle de olduğunu düşünüyoruz. Yazılı tebriklerden tutun da kamu kurumlarından, özel sektörlerden gelen birçok öneri var. E-posta bombardımanına tutuluyoruz.



Organizasyonun gelenekselleşeceğine Yönetim Kurulu karar verecek. Muhtemelen geleneksel hale gelecek” şeklinde kaydetti.

Kongre, sektöre ilgi uyandırdı

Özellikle kamudan gelen katılımcıların kongre sayesinde iş makineleri sektörünün önemini daha da kavradıklarını söyleyen Genel Sekreter Aksoy, şöyle konuştu: “Bu

organizasyon ile iş makinelerinin Türkiye ekonomisindeki önemi, yeri ve değeri anlaşıldı. Gelişmişliğin bir göstergesi olduğu görüldü. Yapılacak tüm yatırımlarda gelişmiş iş makineleri ve teknolojilerinin işleri ne kadar kolaylaştıracağı, hızlandıracağı ve maliyeti düşüreceği fark edildi. Bu bizim için önemli bir şey. Ayrıca 10 yılda yapılacak planlar ve yatırımlar kongrede izah edildi. Projeler, en yetkili kişilerden dinlenerek, faaliyet ve



planların yönünün çizileceği önemli doneler elde edildi."

Yapılan paralel oturumların büyük ilgi görmesini sevindirici olarak niteleyen İMDER Genel Sekreteri Aksoy, katılımcılara anket sunacaklarını ve birkaç ay içerisinde genel bir organizasyon değerlendirmesi yapacaklarını ifade etti. Aksoy, kongre süresince 3-4 yurt dışı merkezli firmanın Türkiye'ye yatırım yapmak konusunda kendileriyle görüştüklerine de değindi.

Kongrede ayrıca Milli Eğitim Bakanlığı ile protokol imzaladıklarını kaydeden İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, bu sayede 7 Bölgede 7 Okul projesinin işlerlik kazandığını açıkladı. Devletin yatırım yapan şirketlere ciddi anlamda destek olduğunu ve bunu üyeleri ile paylaşmak konusunda Ocak ayında imalat sektörüne yönelik bir zirve gerçekleştireceklerini vurgulayan Aksoy, Nisan ayında yapmayı planladıkları KOMATEK 2015 için ise uygun bir alan araştırmasına girdiklerini anlattı.

"Eğitim üssü olacağız"

Yaklaşık 12 senedir İstanbul Kozyatağı'ndaki ofislerinde faaliyetlerini sürdürdüklerini, ancak kurumun sektörünü daha iyi temsil edecek bir yere ihtiyaç duyması nedeniyle Maltepe'deki 435 metrekarelik yeni bürosuna taşındığını bildiren Genel Sekreter Aksoy; "Eski ofisimizde alan darlığı



nedeniyle toplantı ve faaliyetlerimizi otellerde gerçekleştiriyorduk. Derneğimizin kendini daha iyi ifade edebilecek bir yerde bulunması gerekiyordu. Projelerimiz ve çalışan sayımız da artınca, İMDER ile İSDER Yönetim Kurulları, böyle bir yere geçilmesini uygun buldu" şeklinde konuştu.

Yeni ofislerinde toplantı odası, Yönetim Kurulu ile ortak çalışma ofisi ve 36 kişilik bir eğitim salonu bulunduğu dikkat çeken Aksoy, şunları söyledi: "Biz

52 haftanın tamamında en az 50 tane eğitim programı yapmayı, salonlarımızı boş bırakmamayı planlıyoruz. İş sağlığı, teknik eğitim, hisseli eğitim gibi birçok konuda organizasyonlar düzenleyip, eğitim üssü olacağız. İmalat konusunda anketlerimiz olacak. Operatör yetiştirecek kişileri eğitmeyi ve sertifika vermeyi düşünüyoruz. İş sağlığı ile ilgili el kitapçığı hazırlıyoruz. Aralık ayına kadar bitirilecek. A ve B sınıfı eğitim merkezleri gibi çalışmalarımız olacak. Bu nedenle, yeni ofisimiz de 5 yıl sonra bize yetmeyecek."



Araç üstü ekipmanlar, 3. kez ARÜSDER 2013'de sergilendi

Bu yıl 3'üncüsü düzenlenen Araç Üstü Ekipmanları Fuarı (ARÜSDER), 3-6 Ekim tarihleri arasında CNR EXPO çatısı altında gerçekleştirildi.

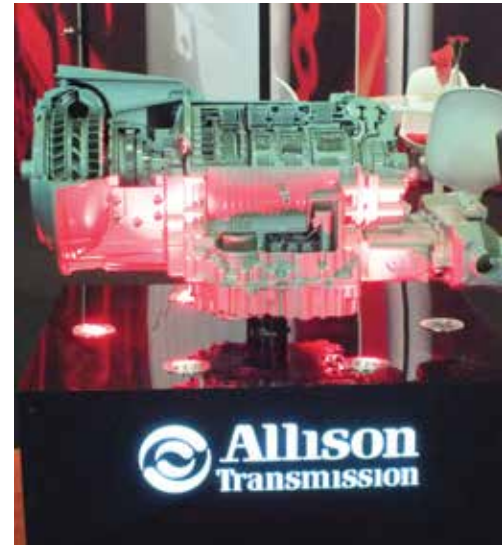
Yurtiçi ve yurtdışından katılan araç üstü ekipman üreticileri ile kamu ve özel sektörün buluşmasını sağlamak amacıyla düzenlenen fuarın katılımcıları arasında A Yangın Güvenlik Sistemleri San. Ve Tic. Ltd. Şti, Ansan Hidrolik, Ankara Fırça Mak. Pls. Tem. Ekp. İml. Paz. San. Ltd. Şt., Askon Demir Çelik, Atek Lift Hidrolik Kaldırma Sistemleri, Alazled Aydınlatma Ve Otomotiv, Ateş Otomotiv, Altın Çekiç Vinç San, Çeksan Paz. Ve Tekn.Servis Hizmet, Çeliksın Araçüstü Ekipman, Çevre İlaç Makine San, Dmo, Demiroğlu İş Makinaları, Erdemli Makine, Emek Pres, Ems Mobil Sistemler Ve Hastane Malz. San., Erkin Hidrolik, Erdiñ Cengiz Motorlu Araçlar, Esmen Çega Ltd. Şti, Eurowinch Oto Endüstri, Frenteknik Otomotiv, Hayes Lemmerz Jantaş Jant Ve San Tic. A.Ş, Hidromak, Hizmetix, Hortum Market Hortum Rekor İht. İhr. Ltd Şti., İlkerler Makine Servis Sanayi

Ve Dış Tic.A.Ş, İtimat Makine, Karba Otomotiv, Koluman Motorlu Araçlar, Kozanoğlu Kozmaksan, Nurmak Araçüstü Ekipman, Özen Çelik Yay İmalatı Ve Paz.San.Dış.Tic.Ltd.Şti, Özçelikler Hidrolik, Paksan, Profimak, Referans Temizlik, Tmmob- Makina Mühendisleri Odası İstanbul Şubesi, Türkiye Bilim Ve Sanayi Bakanlığı, Tse, Uğurel Ltd gibi pek çok marka ve kamu kurumu yer alırken ziyaretçilerin ve basın ilgisine ise gözlerden kaçmadı.

ARÜSDER 2013'ün ön plana çıkan ismi ise üstyapı sektöründe faaliyet gösteren EMK TREYLER oldu. Türkiye'de ilk kez üretilen yeni nesil konteyner taşıyıcı ile 3 Aks ve 6 Aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'ten oluşan özel araçlarının fuarda tanıtımını yapan EMK TREYLER, ziyaretçileri için kokteyl ve eğlence düzenlemeyi de ihmal etmedi.

ARÜSDER 2013'te gördükleri ilgiden çok mutlu olduklarını belirten EMK Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, "ARÜSDER 2013'de Avrupa Birliği 2014 uygun patentli yeni ürünlerimizi sergileme fırsatı bulduk. Bunun yanı sıra 3. Havalimanı projesi inşaatı için ilk araçları teslim ettik ve bu önemli projede tercih edilen marka olmanın gururunu yaşıyoruz." dedi.

ARÜSDER 2013'de sergiledikleri 3 ürün ile ön plana çıkan bir diğer firma ise Paksan oldu. Hisarlar Makine ve Paksan işbirliği ile Eskişehir'de üretilen gerçekleştirilen araç üstü eklemli platform Türkar, Uzunluğu 12 metreye kadar çıkabilen kendinden yürüyüşlü makaslı platform ve elektrikli, hassas hareket eden kamyon ve yolcu otobüsü gibi büyük camlı araçlar için özel dizayn edilen bir diğer platform Paksan standını öne çıkaran ürünler oldu.





daha önceki fuar alanının sıkışıklığından ötürü boş tarih olarak sadece Haziran kalıyordu. Daha sonra sektöre yön veren firmaların talepleri doğrultusunda Nisan ayını Haziran olarak değiştirmek zorunda kaldık. Çünkü Nisan ayı dünyada 2 veya 3 senede bir düzenlenen önemli bir fuarla çakışıyordu. Türkiye'den de yurt dışına hem katılımcı hem ziyaretçi olarak giden pek çok firma var artık. Dolayısıyla Nisan ayı Türkiye açısından bir riskti bizim için. Ancak şimdi hem mevsim hem alım potansiyeli açısından daha uygun bir aya denk getirdiğimizi düşünüyorum.

Önümüzdeki fuar için yapılan bir başka değişiklik ise fuarın Tüyap'a geri dönmüş olması. Tüyap'a dönüş yapmanızın sebepleri nelerdir?

Geçtiğimiz senelerde Yeşilköy'deki fuar alanında özellikle alt yapı ile ilgili yaşadığımız sıkıntılar bu kararda etkili oldu. ANKOMAK, Türkiye'de düzenlenen fuarlar içerisinde hacim ve tonaj olarak neredeyse Türkiye'nin en büyük fuarı. Bu anlamda kurulum ve söküm aşamasında çok ciddi sıkıntılar yaşıyorduk. Biz organizatör olduğumuz için bina ile ilgili her türlü kusur, bizim kusurumuz olarak ortaya çıkıyordu. Bu sıkıntıları bertaraf edebilmek açısından taşınmaya karar verdik.

Ulaşım ve mesafe konusunun katılıma bir etkisinin olacağını düşünüyor musunuz?

1997-1999 tarihleri arasında ANKOMAK, Beylikdüzü'nde yapılmıştı. En başarılı 2. ANKOMAK ise o tarihlerde gerçekleşti. Bugün baktığınızda fuar alanına kadar gelen metrobüs imkânı var. Trafik ve ulaşım, Türkiye'nin ve İstanbul'un değişmeyen bir problemi. Bu durum Yeşilköy ve Beylikdüzü için de geçerli. Ama ANKOMAK artık öyle bir hale geldi ki, ilgili olanlar, profesyoneller dert etmeden fuarı ziyaret edeceklerdir.

"Ağrı Dağı'nın tepesinde bile bu fuarı yaparız"

Fuarın yapılacağı aylar ile ortam koşullarının uyumlu olması açısından, örneğin Antalya'da farklı konseptle bir fuar düzenlenemez mi?

Yakın zamanda sektörün en önemli derneklerinden biri ile yaptığımız bir görüşmede aynen şunu söyledim: 'Biz elimizdeki güç, imkân ve bilgi birikimiyle eğer yer mevcutsa, Ağrı Dağı'nın tepesinde bile bu fuarı yaparız. Buna hazırlıklı bir firmayız. Yeter ki bunu düzenleyebileceğimiz, adımıza yakışır bir fuar alanı olsun.' Bizim alt yapısı bu işe uygun, minimum 70-80 bin metrekare kapalı alanlı bir merkezde bu fuarı düzenlememiz lazım. Yoksa dediğim gibi biz bu fuarı Ağrı'da da, Hakkari'de de, Antalya'da da yaparız. Yeter ki yer olsun.

Fuarın hedef kitlesi kim olacak?

Biz zaten bölgesinde çok güçlü olan bir fuarcılık firmasıyız. Dünyada buradaki ofisimize benzer 25 ofisi daha olan bir firma haline geldik. Her geçen gün de büyümeye devam ediyoruz. Ben 10 yıl önce bu firmaya girdiğimde yaklaşık 10 kişilik bir çalışma grubumuz vardı. Yaklaşık 100-150 metrekarelik bir ofisteydik. Türkiye'de düzenlediğimiz fuar sayısı 3 idi. Şu an bu sayı 10'u aşmış durumda. Yapı Fuarı'nın henüz bu ofise gelmemesine rağmen çalışan sayımız 100'ü aştı. Önümüzdeki sene bünyemize katılmasını beklediğimiz en az 4-5 fuarımız daha var. Yurt dışında sahip olduğumuz bu gücü, özellikle yakın bölgelerden insanları, ANKOMAK'a

Nezih Çağın: "2014 Mayıs ayı, iş ve inşaat makineleri sektörünün Tüyap'ta buluşma zamanı"

 Gelenekselleşmiş Uluslararası İş Makineleri, Yapı Elemanları ve İnşaat Teknolojileri Fuarı (ANKOMAK), 80 farklı ülkeden katılımcısı ile 30. kez sektörün en önemli buluşmasına hazırlanıyor. ITE Group Plc.'nin Türkiye Ofisi E Uluslararası Fuar A.Ş. organizasyonu ile gerçekleşecek 2014 ANKOMAK, bu kez Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde yapılacak.

Uluslararası Fuarlar Birliği onaylı tek fuar olma özelliğini koruyan ve 2012 yılında 350'ye yakın katılımcı firmayı, 80 farklı ülkeden 20 binin üzerinde uluslararası konukla buluşturan Ankomak'ın ziyaretçilerini; müteahhitler, mühendisler, teknisyenler, belediye ve kamu satın alma yetkilileri oluşturuyor. İş makineleri, tünel açma makineleri, yol açma makineleri, delme ekipmanları, madencilik ekipmanları, taş üretim ekipmanları, kaldırıcı, yükseltici, taşıyıcı ekipmanlar gibi inşaat ve iş makinelerinin her alanında faaliyet gösteren önemli markalar ise fuarın katılımcıları arasında yer alıyor.

Yaklaşan fuarla beraber, ITE Group Plc.'nin Türkiye Ofisi E Uluslararası Fuar A.Ş.'nin Proje Direktörü Nezih Çağın ile 2014 ANKOMAK'a nasıl hazırlandıkları, neler hedefledikleri, neler gerçekleştirmeyi planladıkları, organizasyonun geçmişi ve geleceği üzerine bir sohbet gerçekleştirdik.

Öncelikle, 2014 ANKOMAK'ı bu yıl farklı bir ayda gerçekleştirmeyi seçtiğinizi görüyoruz. Fuar tarihi ile ilgili olarak yapılan bu değişikliğin sebepleri nelerdir?

Fuarımız 21-25 Mayıs 2014 tarihlerinde yapılacak. Bu aslında belki sektörün senelerden beri isteğine uyan bir tarih oldu. Çünkü Haziran ayı bir parça geç oluyor gibiydi. Ancak malesef

çekebilmek için ciddi çalışmalarımız olacak. Burada firmaların ve devlet kuruluşlarının da desteğine ihtiyacımız var.

Ziyaretçi ve katılımcı konusunda hedeflediğiniz bir katılım oranı var mı?

Hedefimiz bir önceki Ankoma'nın üzerine çıkacak şekilde katılımcı olması. Zaten 1-1,5 aydan beri birçok müşterimiz arayıp daha iyi yer alma konusunda iletişime geçiyorlardı. Duyurularımızı yaptıktan sonra bu daha onlarca firmanın aramasına sebebiyet verdi. Toplamda 60 bin metrekarelik alanımızın satışı gerçekleşir diye düşünüyorum.

"İMDER'i alabilmek için var gücümüzle çalışacağız."

İMDER'in sadece Ankara'da 2 yılda bir yapılacak bir fuarı destekleme kararı vardı. Bu konuda bir değişiklik var mı?

Bizim en büyük arzumuz İMDER ile birlikte çalışmak. Muhtelif görüşmelerimiz oldu. Bu görüşmeleri devam ettirerek, İMDER'i alabilmek ya da İMDER üyelerinden bir kısmını alabilmek için var gücümüzle çalışacağız.

Peki, fuarda yenilikler olacak mı?

Biz her sene Bauma Fuarları'nda olduğu gibi ufak seminerler yapma arzusundayız. Bundan önce fuarı gerçekleştirdiğimiz mekanların sözkonusu eksiklerinden dolayı bu arzuyu

yerine getiremiyorduk. Ancak Tüyp bu konuda son derece müsait. Şimdi bu konuda firmalara teklif yaparak ve devlet kuruluşlarından yapacağımız görüşmelerle de fuarın gücünü artıracak bir takım etkinlikler düzenlemeyi planlıyoruz. Mesela, yaklaşık 2 sene önce Yapı Fuarı'nın bizim İngiltere'deki merkez firmaya geçişi gerçekleşti. Ondan bir sene önce de dünyanın en büyük 3. turizm fuarı olan Emitt Fuarı da aynı şekilde. Her ikisi de Tüyp'ta yapılıyor. ANKOMAK ile Yapı Fuarı'nın biçimi kardeş 2 fuar gibi. Bunları peş peşe gerçekleştireceğiz. Mayıs ayı inşaat ayı, inşaat ve iş makinesi sektörünün buluşma ayı. Bu sene Yapı Fuarı'nda kullanılan yaka kartlarının hemen 15 gün sonra ANKOMAK'ta da kullanılmasını sağlayacağız.

Peki, sizce fuarlarımız ne zaman Bauma gibi uluslararası hale gelecek?

Bauma öyle büyük bir fuar ki. Fuarda o ülkeye ait imal edilen yüzlerce marka sergileniyor. Hepsini de çok güçlü markalar. Hem de dünya devleri, oraya en büyük halleri ile geliyorlar. 23 yıldır fuarcılık sektöründe çalışan eski insanlardan biriyim. Benim gözlemim şu: Yerli sanayinin arttığı fuarlarda başarı inanılmaz derecede gerçekleşmiş vaziyette. ANKOMAK'a baktığınızda belki yedek parça da çok ciddi yerli sanayi var ama bu işin asıl lokomotifini iş makinesi. İş makinesi alanına baktığınızda da elbette gurur verici markalarımız var. Ama bunlar bir elin parmaklarını geçmeyecek kadar az. Bunu biz onlu sayılara ulaştırdığımız da arzu ettiğimiz büyük fuarlar bir o kadar çabuk olacaktır. Yerli sanayinin güçlenmesi bu konuda en önemli nokta.

İlk kez düzenlenen Bauma Afrika 2013'e 754 firma katıldı



Messe München International (MMI) tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen Bauma Afrika 2013, 18-21 Eylül tarihleri arasında, Güney Afrika'nın Johannesburg kentinde gerçekleştirildi.

İlk kez düzenlenmiş olmasına rağmen; iş, inşaat ve madencilik ekipmanları açısından potansiyeli her geçen yıl artan bölge açısından sektöründeki en büyük organizasyon olmayı başaran fuar, brüt 60 bin metrekarelik alan üzerinde gerçekleştirildi.

olmasına rağmen sektör açısından bölgenin en büyük organizasyonu olmayı başardığını belirtti.

Bazı katılımcı firmaların organizasyonla ilgili görüşleri şöyle oldu:

CONMESA (İnşaat ve Madencilik Ekipmanları Tedarikçileri Birliği) Başkanı Lawrence Peters: "Bauma Afrika, beklentilerimizi fazlasıyla karşıladı. Sektör için tam da istediğimiz gibi bir şov oldu."

BELL Ekipmanları CEO'su Gary Bell: "Bauma Afrika bizim açımızdan çok iyi geçti. Ziyaretçi sayısı ve kalitesi anlamında çok memnunuz. İyi sonuçlar sağlayacağımızı düşünüyorum."

Putzmeister CEO'su Ludwig Geyser: "Bauma Afrika, ilk kez düzenlenmiş olmasına rağmen iş yapmak için mükemmel bir platform olduğunu kanıtladı. Fuar süresince çok sayıda makine satmayı başardık; sonuçlardan çok etkilendim."

Sandvik Güney Afrika Başkan Yardımcısı Glenn Schoeman: "Bugüne kadar düzenlenmemiş olması zaten bir hataydı. Beklediğimiz ülkelerden kaliteli ziyaretçiler geldi ve çok sayıda makine sattık."

Kongre ile çakıştı

Fuara katılan Türk firmalarından Om Mühendislik'in Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Diken, fuarın organizasyon anlamında mükemmel olduğunu, ancak zamanlama açısından gerek Türkiye'deki İş Makinaları Kongresi ve gerekse yerel bir tatil dönemi ile çakışması sebebiyle bekledikleri ziyaretçi sayısına ulaşamadıklarını ifade etti.



MMI Güney Afrika CEO'su Elaine Crewe, fuarın ilk kez düzenlenmiş



Kentsel Dönüşüm'de bir yılın bilançosu

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın afet tehlikelerine karşı 2012 yılında, Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Kanunu'nu çıkarmasıyla başlayan Kentsel Dönüşüm Projesi'nde, 3. dönem dönüşüm süreci başladı. Afet riski altındaki yapıların dönüştürülmesi, can ve mal kayıplarının önlenmesinin öncelikli hedef olarak belirlendiği Kentsel Dönüşüm Projesi'nde, 2012 yıl-

ından bugüne dek ise Türkiye'nin pek çok ilinde önemli projelere imza atıldı.

Hayat kalitesini artırmak, çevreye duyarlı yerleşimler oluşturmak ve yarınlarda marka şehirleriyle öne çıkan bir Türkiye inşa etmek gibi amaçlarla yola çıkan Kentsel Dönüşüm Projesi'nde, bugüne dek 35 ilde afetlere dayanıksız 3 bin 169 binanın, 6 bin 404 bağımsız bölümün

ve 34 hizmet binasının yıkımı gerçekleştirildi. Bu yıl itibarıyla ise Türkiye genelinde 33 bin 529 bağımsız bölümün dönüşümünü başlatıldı.

Afet riski altındaki alanların 20 yıllık süre zarfında dönüştürülmesinin hedeflendiği geniş kapsamlı proje, bir yılını doldururken bu süre zarfında 35 ilde yeniden bir doğuş yaşandı.

5 büyük ilde dönüşüm nasıl gerçekleşti?

Ankara

Kentsel Dönüşüm Projesi öncesinde, Kuzey Ankara Girişi Kentsel Dönüşüm Projesi alanında toplam 15 bin 82 hektar alan üzerinde yaklaşık 10 bin 500 gecekondulu yer almaktaydı. Projenin ilk etabında 360 hektarlık alanda bulunan 5764 adet gecekondunun tamamı anlaşma yolu ile yıkıldı. İlk etapta yer alan 18 bin konuttan 8 bin 57 adet hak sahibinin konut teslimi çalışmaları ise halen sürüyor. Projenin 2.etabında 25 bin adet konut olmak üzere yaklaşık 43 bin adet konut inşa edilmesi amaçlanıyor. Projenin ilk etabının ise 2013 yılında bitirilmesi hedefleniyor.

Dikmen Vadisi Son Etap Kentsel Dönüşüm Projesi alanı üzerinde yer alan 23 bin 67 adet gecekondudan 16 bin 65 adedinin anlaşma yoluyla yıkımı gerçekleştirildi. 82 bin adet konutun bulunduğu son etabın ise 2014 yılına kadar bitirilmesi hedefleniyor.

Güneypark Kentsel Dönüşüm Projesi ise Ankara'nın bir diğer dönüşüm projesi. Toplamı 180 hektar olan alan üzerinde bulunan 478 adet gecekondudan, 477 adedinin anlaşma yoluyla yıkımı gerçekleştirildi. 58 bin 31 adet konutun yer aldığı projenin 2014 yılında bitirilmesi hedefleniyor.

Yeni Mamak Kentsel Dönüşüm Projesi'nde 43 bin 23 adet gecekondulu sakinle imzalanan anlaşma sonucu 21 bin 15 adedinin yıkımı gerçekleştirildi. Yapılan 240 adet konuttan 232 adet



konut kira karşılığında hak sahiplerine dağıtıldı. 433 adet konutunda ihalesi ise hâlâ yapım aşamasında bulunuyor.

Ankara Tarihi Kent Merkezi Yenileme Projesi ile yaklaşık 40 bin adet gecekondunun 120 bin adet konut ve sosyal donatı alanlarıyla dönüşümü amaçlanıyor. Projenin ise 2014 yılına kadar bitirilmesi hedefleniyor. Hak sahipleriyle sözleşme imzalaması aşamasında olan Hıdırlıktepe, Atıfbey, İsmetpaşa Kentsel Dönüşüm Projesi kapsamında ise 6 bin adet gecekondulu bulunuyor. 30 hektarlık bir alanın dönüşümünün amaçlandığı Güneytepe Kentsel Dönüşüm Projesi kapsamında ise 358 adet gecekondunun dönüşümü amaçlanıyor. 224 adet gecekondunun söz konusu olduğu oldu bir diğer dönüşüm projesi ise Şirindere Kentsel Dönüşüm Projesi. Projeye ilgili değerlendirmeler hâlâ devam ediyor.



Adana

Adana ilinde Kentsel Dönüşüm faaliyetleri, Ziya Paşa Mahallesi, Fatih Mahallesi, Göl Mahallesi, Köprülü ve İkibinevler Mahallesi, Sinanpaşa, Yavuzlar ve Akıncılar Mahallelerinde yürütülüyor.

Ziya Paşa Mahallesi Projesi'nde 20.8 hektar alanın dönüşümü amaçlanırken,



Fatih Mahallesi Projesi'nde, Seyhan İlçesi'nin Fatih Mahallesi kapsamında 96 hektar alan projeye dahil edildi. Proje kapsamına giren diğer mahallelerin sınırları ise şöyle: Çukurova İlçesi'nde yer alan Göl Mahallesi 20 hektar alan,



Yüreğir İlçesi'nin Köprülü Mahallesi 29 hektar alan, Seyhan İlçesi İkibinevler Mahallesi 30.6 hektar alan ve Yüreğir İlçesi, Karşıyaka (Sinanpaşa Mahallesi ve Yavuzlar Mahallesi'nin bir kısmı) Mahallesi'nde 13 hektar alan.



Bursa

Bursa ilinde yürütülen Kentsel Dönüşüm Projeleri; Kentsel Dönüşüm ve Kentsel Tasarım Projeleri, Yeşil Alan ve Rekreasyon Projeleri, Tarihi Mirası Koruma

Yaşatma Projeleri ve Ulaşım Projeleri olmak üzere 5 ayrı proje olarak yürütülüyor.

Kentsel Dönüşüm ve Kentsel Tasarım Projeleri kapsamında daha nitelikli



çevreler oluşturulması, sağlıklılaştırma ve mekânın rehabilite edilmesi hedefleniyor.

Bursa'da hayata geçirilen ve geçirilmesi hedeflenen kentsel dönüşüm bölgeleri

ve tasarım projeleri ise şöyle: Sıcaksu Kentsel Dönüşüm Projesi, Santral Garaj Kentsel Dönüşüm Projesi, Çekirge İntam Blokları Kentsel Tasarım Projesi, Yalova Yolu Kentsel Dönüşüm Projesi, Atatürk Kongre Kültür Merkezi.

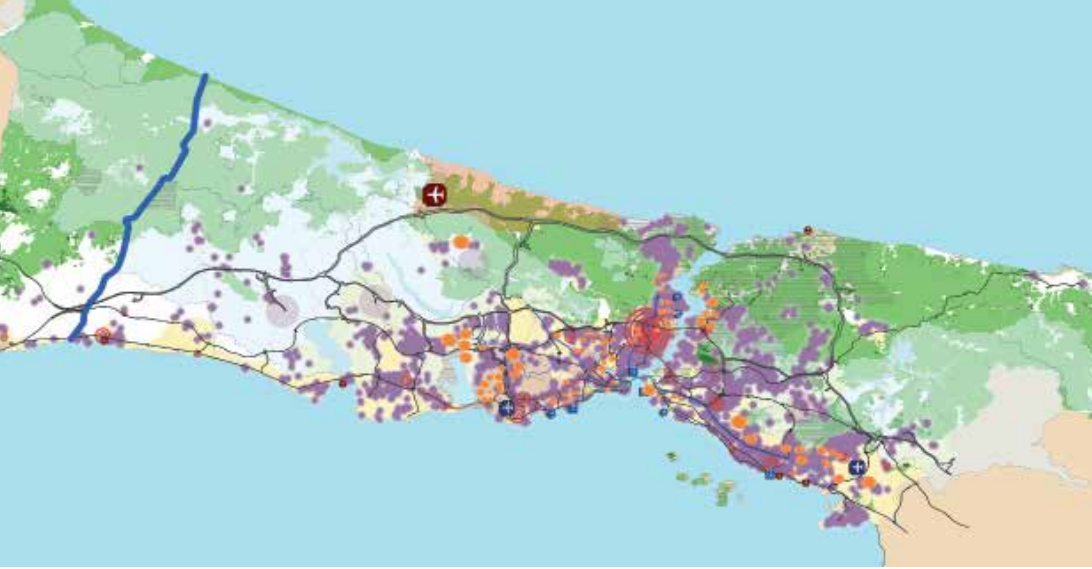




Projesi, Mudanya Sahil Bandı Kentsel Tasarım Projesi, Bursa Atatürk Stadyumu ve Uludağ Yaşam Merkezi Projesi.

Tarihi Mirası Koruma ve Yaşatma Projeleri kapsamında ise Fabrika-i Humayun Binasının, Bursa Kalesinin ve İncirli Hamamının restorasyon çalışmaları yürütülüyor. Diğer yandan Akçalar'da Aktopraklık Mevkisi'nde bulunan ve 2004 yılından bu yana İstanbul Üniversitesi tarafından Güney Marmara Arkeoloji Projesi kapsamında yürütülen bilimsel kazıların yapıldığı bölge açık hava müzesine dönüştürülüyor. Ulaşım projeleri kapsamında ise 4 önemli proje söz konusu. Mevcut teleferik hattının

yenilenmesi ve hattın Oteller Bölgesi'ne uzatılması amacıyla geliştirilen Uludağ Teleferik Hattı Projesi bunlardan biri. İkinci bir proje ise Uludağ Kaplıkaya Arası Dişli Tren Projesi. Projede, Yol güzergahından zirveye dek altyapı hizmeti götürülerek, Uludağ'daki trafik yoğunluğunun ortadan kaldırılması hedefleniyor. Üçüncü proje ise Mudanya'ya kesintisiz ulaşımı sağlamaya yönelik çalışmaları kapsıyor. Ulaşım konusunda tasarlanan 4'üncü proje ise Yunuseli Havaalanı Projesi. Şehir merkezinin dışında belirlenen bölgede Bursa'ya kazandırılmaya çalışılan Yunuseli Havaalanı ile kente ulaşılabilirliğin kolaylaştırılması hedefleniyor.



İstanbul

Kentsel Dönüşüm Projesi'ne bağlı olarak en kapsamlı dönüşüm çalışmalarının gerçek-

leştirildiği şehirlerinden biri olan İstanbul'da oldukça fazla sayıda okul, hastane, kamu tesisi, resmi bina, köprü ve

viyadükler yapısal olarak güçlendirildi. Doğalgaz, su ve kanalizasyon şebekelerinde depreme yönelik tedbirler

alınarak, İstanbul'un riskli ilçelerinde bina incelemesine yönelik çalışmalar gerçekleştirildi. İstanbul için beklenen olası depreme hazırlanmak, deprem olmadan önce hasarını görmek ve ona göre tedbir almak için Deprem Risk Analizleri yapıldı. Depreme yönelik kentsel iyileştirme ve yenilemede öncelikleri belirleyen ve sıralayan, afetlere karşı mücadele kapasitesini ölçebilen Megaşehir Gösterge Sistemi oluşturuldu.

Deprem Odaklı Kentsel Dönüşüm çalışmaları kapsamında çalışmaların devam ettiği İstanbul ilçeleri ise şöyle: Zeytinburnu Sümer Mahallesi, Kadıköy Fikirtepe, Başakşehir Ayazma, Büyükçekmece

Tepecik, Başakşehir Kayabaşı, Esenler Turgutreis.

İstanbul'da yürütülen Kentsel Yenileme ve Kentsel Dönüşüm çalışmaları kapsamında ise hem ülke ekonomisine katkı sağlayacak hem de yeni iş merkezleri oluşturacak projelerin hayata geçirilmesi hedeflendi. Bu hedef doğrultusunda gerçekleştirilen projeler ise şöyle:

Kartal Kentsel Dönüşüm Projesi: Kartal'dan Gebze'ye kadar olan 360 hektarlık alanda konut, kültür, turizm, ticaret ve rekreasyon alanları oluşturulması hedefiyle, 5 milyar dolarlık bir yatırım yapılarak 4,5 milyon nüfusa hitap edecek yeni istihdam alanlarının oluşturulması hedeflendi. Proje ise ünlü Mimar Zaha Hadid tarafından hazırlandı.

Maltepe Dragos Kentsel Dönüşüm Projesi: Eski sanayi alanında çağdaş ve çevreye duyarlı ticaret, kültür ve turizm ağırlıklı ve sürdürülebilir bir kentsel merkez oluşturulması planlanıyor.

Kağıthane - Şişli Cendere Vadisi Kentsel Dönüşüm Projesi: Sanayi alanlarını, teknolojileri merkezlerine dönüştürülmesinin planlandığı 230 hektarlık alanda eğitim ve bilişim teknolojilerinin ağırlık kazandığı bir vadi kurulması hedefleniyor.

Başakşehir - Bahçeşehir



Kartal kentsel dönüşüm projesinin mimarı Zaha Hadid

Sırat - Yeşiltepe Mevki Kentsel Dönüşüm: Yaklaşık olarak 53,7 hektarlık dönüşüm ve gelişim alanı olarak ilan edilen bölgenin zemin yapısından kaynaklanan sorunların ortadan kaldırılarak, bölgenin gelişimine katkıda bulunulması hedefleniyor.

Kentsel dönüşüm kapsamında yeniden yapılandırılması planlanan bölgelere ilişkin diğer projeler ise şöyle: Beyoğlu Kasımpaşa Kentsel Dönüşüm Alanı, Esenler Dörtüol Meydan Oluşturma Projesi, Ayama Deresi - Basın Ekspres Yolu Kentsel Dönüşüm Projesi, Bayrampaşa Merkez Kentsel Dönüşüm Projesi, D-100 Karayolu Güzergahı, Boğaziçi Köprüsü-Havaalanı Kavşağı Arası Cephe Rehabilitasyonu Kentsel Tasarım Projesi, Tavukçu Deresi E-5 TEM Arası Afet Riskinin Azaltılması Projesi, Zeytinburnu Merkezefendi Mahallesi Projesi, Sultangazi İlçe Genel Kentsel Dönüşüm Projesi, Bayrampaşa Cezaevi Çevresi Projesi.



İstanbul ili içerisindeki tarihi mirası korumaya yönelik Kentsel Yenileme Projeleri ise şöyle: Haydarpaşa Yenileme Alanı, Süleymaniye Koruma Alanı, Beyoğlu Perşembe Pazarı Yenileme Alanı ve Zeyrek Koruma Alanı.

Yapılandırılması tamamlanan tarihi eser ve yapılar arasında ise, Bahariye Mevlevihanesi, Ali Paşa Sarayı, 8 adet tarihi cami ve tekke, 8 adet medrese/ Sıbyan Mektebi ve kütüphane yapısı, 4 adet sivil mimarlık örneği, Rami Kışlası ve Müze Binası, İstanbul Fırıncılık Eğitim Merkezi ve Müzesi, Şişli Atatürk Müzesi, 5 adet medrese / Sıbyan Mektebi, 37 adet türbe, 9 adet tarihi vapur iskelesi, 7 adet tarihi cami / tekke yapısı, 6 adet anıt ve dikilitaş yapı bulunuyor.

Yapılandırma çalışmalarının devam ettiği tarihi eserler ve projeler ise şöyle: Tarihi Taksim Kışlası Kültür Merkezi, Karaköy Mescidi, Rumeli Hisarı Hisariçi Mahallesi, Karaköy Mescidi, Rume-

li Hisarı Hisariçi Mahallesi Kültür ve Turizm Alanı, 5 adet tarihi cami/ tekke yapısı, Hasanpaşa Gazhanesi Kültür Merkezi, Haliç Tersanesi Kültür Merkezi, İstanbul Karasurları Koruma Projeleri, Marmara Surları Koruma Projeleri, Yerebatan Sarnıcı Müzesi, Şerefiye Sarnıcı Müzesi, Eyüp Cülus Yolu Kentsel Tasarım Projesi, Küçüksu Mesiresi Koruma ve Çevre Düzenlemesi, 2 adet türbe yapısı, 11 adet tarihi çeşme, Bozdoğan Su Kemer, 1 adet tarihi vapur iskelesi, 3 adet tarihi cami / tekke yapısı.

Tarihi eserler konusunda yapılandırılması planlanan eserler ve projeler ise şöyle: Sada-bad Mesire Alanı (1 saray, 2 köşk, 1 çeşme), 6 adet tarihi cami/tekke yapısı, 1 adet tarihi karakol binası, Sarıhan Arkeolojik Parkı Projesi, Rumeli Hisarı Koruma Projesi, Galata Kulesi, Yedikule Gazhanesi, Haliç Surları Koruma Projesi, Azatlı Baruthanesi, Tarihi çeşme ve köprüler, Tarihi mezarlık ve hazireler.

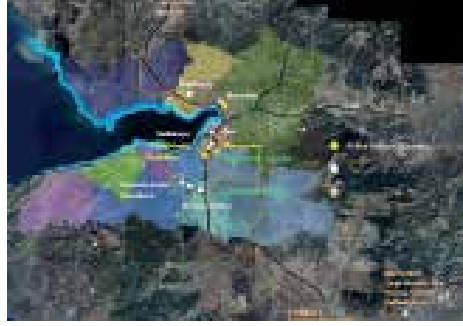


İzmir

İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından gerçekleştirilen dönüşüm çalışmaları kapsamında birçok ilçe ve mahalleye ulaşılarak önemli projelere imza atıldı. Kentsel Dönüşüm kapsamında gerçekleştirilen bu projeler ise şunlar oldu:

Kadifekale Kentsel Yenileme Projesi, Bayraklı Kentsel Dönüşüm Ve Gelişim Projesi, Uzun-dere Mahallesi Kentsel Dönüşüm ve Gelişim Projesi, Karşıyaka-Örnekköy Kentsel Dönüşüm ve Gelişim Projesi, Ballıkuyu Kentsel Dönüşüm ve Gelişim Projesi, Aktepe-Emrez

Mahalleleri Kentsel Dönüşüm ve Gelişim Projesi, Ege Mahallesi Kentsel Dönüşüm Projesi, Bayındır, Çırpı, Necati Uza, Hatay, Yenice Kentsel Dönüşüm Projesi, Torbalı Çaybaşı Kentsel Dönüşüm Projesi, Cennetçeşme Kentsel Dönüşüm ve Gelişim



Projesi, Menemen Kentsel Dönüşüm Projesi. İzmir’de yapılan analizler ve çalışmalar sonucu toplam olarak 4.700 Hektar alanın sağlıklılaştırılmaya ve yenilenmeye ihtiyacı olduğu sonucuna varılmasıyla birlikte, İzmir Büyükşehir Belediyesi yenilenmesi gerektiği tespit edilen bu alanların 410 hektarlık kısmında Kentsel Dönüşüm faaliyetlerine devam ediyor. Devam eden projeler kapsamında Yeşildere ve Uzundere Vadileri’nde yapılan çalışmalar 2 önemli kentsel dönüşüm projesi olarak karşımıza çıkıyor.

Yeşildere Vadisi Kentsel Dönüşüm Projeleri

Ballıkuyu Kentsel Dönüşüm, Gelişim Proje Alanı, Ege Mahallesi Kentsel Dö-



nüşüm ve Gelişim Proje Alanı ile birlikte, Kadifekale, Yeşildere, Gürçeşme gibi afetin tehlike oluşturabileceği bölgelerin yer aldığı vadiye gerçekleştirilen kentsel dönüşüm çalışmalarıdır.

Uzundere Vadisi Kentsel Dönüşüm Projeleri

Uzundere Vadisi; kentin çeperinde, Karabağlar ve Gaziemir ilçe sınırlarında yer alan, Çeşme-Aydın Otoyolu’na cephesi bulunan bölgedir. Cennetçeşme, Uzundere, Aktepe –Emrez Kentsel Dönüşüm ve Gelişim Alanları Uzundere Vadisinde gerçekleştirilen dönüşüm çalışmalarıdır.

3. dönem Kentsel Dönüşüm’de neler hedefleniyor?

Kentsel Dönüşüm Projesi’nde 3. dö-

nem hamlesi ise Bursa’da başlatılıyor. Bursa’nın ardından ise diğer il ve ilçelere yayılarak, 46 ilde 87 bin 628 konut dönüşümü gerçekleştirilmesi amaçlanıyor.

Bursa’nın ardından yıkımların gerçekleştirileceği illerin ise şunlar olması planlanıyor: Afyonkarahisar, Ağrı, Amasya, Ankara, Artvin, Adana, Aydın, Balıkesir, Batman, Bitlis, Burdur, Bursa, Çanakkale, Denizli, Diyarbakır, Edirne, Erzincan, Erzurum, Eskişehir, Gaziantep, Hakkari, Hatay, Isparta, İstanbul, İzmir, Kahramanmaraş, Kars, Kastamonu, Kayseri, Kırklareli, Kırşehir, Kocaeli, Kütahya, Malatya, Manisa, Muğla, Osmaniye, Sakarya, Samsun, Siirt, Sivas, Şırnak, Tekirdağ, Tokat, Van ve Yalova.

Özel teşebbüs eliyle yürütülecek ilk kentsel dönüşüm başladı

Esenler ve çevresindeki bölgelerde kentsel dönüşüm çalışmalarına devam eden Esinder Yapı’nın, Nene Hatun Mahallesi’nde gerçekleştireceği dönüşüm faaliyetlerini, Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar başlattı.

Hasip Dinçsoy İlkokulu’nda gerçekleşen törende; Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, TBMM Anayasa Komisyonu Başkanı ve İstanbul Milletvekili Burhan Kuzu, AK Parti İstanbul Milletvekili Osman Aşkın Bak, Esenler Kaymakamı Yüksel Ünal, Esenler Belediye Başkanı Mehmet Tefik Göksu, Esinder Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Ercan, Belediye Başkan Yardımcıları, AK Parti Esenler İlçe Başkanı Umut Özkan ve çok sayıda vatandaş katılımcı olarak yer aldı.

“Bakanlık olarak uygun ortamın oluşmasını sağlıyoruz.”

Törende konuşma yapan Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar; “Esenler’deki bu projeyi Belediye



organize ediyor, vatandaş ise müteahhitle anlaşarak konutunu depreme dayanıklı yapılar olarak dönüştürüyor. Biz ise Bakanlık olarak uygun ortamın oluşmasını sağlıyoruz” dedi.

İlk kez özel teşebbüs eliyle kentsel dönüşüm

Bakan Bayraktar, tören konuşmalarının ardından, Esenler Belediye Başkanı Mehmet T. Göksu, Esinder Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Ercan ve beraberindeki protokol üyeleriyle birlikte video konferans sistemi aracılığıyla, Türkiye’nin ilk özel teşebbüs eliyle yürütülecek kentsel dönüşüm çalışmalarının startını verdi.

Esinder Yapı A.Ş.’nin Nene Hatun Mahallesi’nde gerçekleştireceği Cevizlibahçe Projesi’nde, toplam 10 bin 500 metrekarelik alan içerisinde 260 hak sahibine yerinde dönüşüm projesi uygulanacak. Cevizlibahçe Projesi kapsamında yüzde 70 yeşil alan, spor salonları, yüzme havuzları ve otoparklarla tamamen bir sosyal donatı alanı oluşturulacak.

İstanbul’daki Ayamama Deresi ıslah çalışması devam ediyor



Ayamama Deresi ıslah çalışmaları kapsamında Basın Ekspres yolu ikitelli kavşağı mevkiinde ulaşım servis yollarından sağlanacak. 29 Eylül’de başlayan çalışmaların 26 Kasım’da bitirilmesi planlanıyor. Çalışmalar sırasında Basın Ekspres Yolu’nun Güneşli Kavşağı’ndan İkitelli Kavşağı’na kadar olan kısmındaki ve İkitelli yan yolundaki trafik yeni yapılacak servis yoluna yönlendirilecek.

Ayamama Deresi ıslah çalışmasının ikinci etabı olan Güneşli Kavşağı-İkitelli Kavşağı Projesinde 2 adet menfez, 40 adet U kanal ve 12 adet döşeme betonu imalatı bulunuyor. Toplamda 8 bin 402 metre uzunluğunda 648 adet fore kazık imalatı yapılacak. Bu etapta 2 bin 500 ton demir ve 23 bin 500 m3 beton kullanılacak.



Tekirdağ Soğukkuyu’da ambulans yolu bir gecede yeniden düzenlendi

Soğukkuyu Caddesi’nde bulunan ve ambulansların yoğun olarak kullandığı deforme olmuş yol, Tekirdağ Belediyesi Fen İşleri ekipleri tarafından bir gecede yenilenerek güzel bir görünüme kavuşturuldu. Şehrin birçok yerinde asfalt ve taş çalışması yapıldığını belirten Fen İşleri Müdürlüğü yetkilileri; “Soğukkuyu caddesinde ambulansların geçtiği yol deforme olduğu için geçişlerde zorluk yaşıyorduk. Bu yolu bir gecede yeniden yaparak hizmete açtık ve bu sorunu da ortadan kaldırdık” şeklinde konuştu.

İzmit Körfezi'nden 600 bin ton çamur çıkarıldı

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Körfezi'nin doğu sahillerinde uzun yıllardır biriken çamuru temizleyerek, bölgeyi halkın kullanımına açmayı planlıyor. 70 bin metrekarelik alanda yürütülen çalışmada körfezin dibinden bugüne dek 600 bin ton çamur çıkarıldı.



Kırşehir Belediyesi'nin sıcak asfalt çalışmaları devam ediyor

Şehit Muzaffer Demirci Caddesi (çatı yapı ana arteri)'nde başlayan Muharrem Sayan İlköğretim Okulu ve Kervansaray Parkı civarında sıcak asfalt çalışmaları devam ediyor. Karayolları standardında yapılan sıcak asfalt çalışmalarından önce mahallenin boş parselleri de dahil olmak üzere alt yapı çalışmaları tamamlandı.



Bozüyük Belediyesi camileri yeniliyor

Bozüyük Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü Ekiplerince Yediler Mahallesi'nde bulunan Yediler Camii'nde başlatılan bakım ve onarım çalışmaları kapsamında çevre düzenlemesi yapılarak caminin dış görünümü değiştirildi. Öncelikle yapılan genel temizliğin ardından kilit taşı döşenerek düzenlenen cami bahçesine toprak dolumu yapılarak çim ekimi gerçekleştirildi. Yediler Mahallesi Camii'ndeki çalışmaların tamamlanmasının ardından Saraycık Camii'nde çalışmalara başlayan ekiplerin burada da fayans ve taş döşeme çalışmaları, 4 Eylül Mahallesi Kumral Abdal Camii ve Çarşı Mahalle Ferat Camii bahçesinde de çevre düzenlemesi ve çim ekimi, çalışmaları başlatıldı.



Giresun Belediyesi, asfalt çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor

Giresun'un belediye ekipleri, Osmaniye Mahalle Yokuş Sokak'ta yapılan doğalgaz, elektrik, telefon şebekeleri, içme suyu, kanalizasyon ve yağmur suyu şebekelerinin ardından yolun üst yapı çalışmalarına da başladı. Çalışmaların en kısa sürede tamamlanması planlanıyor.

Bodrum Belediyesi, çevresindeki belde ve köylerde çalışmalar yaparken, Bodrum'daki çalışmalarına da aralıksız devam ediyor. Umurca Mahallesi'ndeki 300 metrelik 2101 sokağa yağmursuyu boruları döşenirken, temiz su boruları ve eski mazgallar yenileriyle değiştirildi. Alt yapı çalışmaları tamamlandıktan sonra ise 210 ton sıcak asfalt döküldü. 2101 sokakta bu hafta içinde aydınlatma direkleri dikilmesi planlanıyor.

Muğla Bodrum Belediyesi, sokakları yeniliyor



Tokat Almus Belediyesi, yeni iş makinesi aldı

Tokat iline bağlı Almus İlçe Belediyesi tarafından alınan yeni iş makinesi, Fen İşleri Müdürlüğü bünyesinde kullanılmak üzere belediye bünyesindeki yerini aldı.



Soma Belediyesi, Bakırçay Yatağı'nı yeniliyor

Soma Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü personelleri tarafından Bakırçay Yatağı'nı temizleme ve genişletme çalışmaları devam ediyor.

Adapazarı Belediyesi'nin spor kompleks çalışmaları devam ediyor

Adapazarı Belediyesi'nin ihalesini yaptığı Maltepe'deki tenis kordu, tartan pisti, basketbol sahası, halı saha, soyunma odaları, kafeterya, açık hava otopark, tren şeklinde çocuk oyun grupları, açık hava spor aletleri ve modern kapalı semt pazaryerinin inşaatının altyapısı tamamlandı. Her türlü spor faaliyetlerinin yapılabileceği spor kompleksinde tenis kordu, basketbol, halı saha, tren şeklinde çocuk oyun grubu, açık hava spor aletleri, tantan pisti ve çocuklar için oyun grupları bulunacak. Özellikle yürüyüş, park ve spor alanlarında kullanılan tantan pisti olarak tabir edilen yumuşak ve kauçuk kaplama zemin ile aileler çocuklarını parkta daha güvenli oynatabilecek. Maltepe spor kompleksi inşaatının 20 Aralık tarihinde bitirilmesi hedefleniyor.

Adapazarı Belediye Başkanı Süleyman Dişli (ortada)



Trabzon Belediyesi tarafından tretuar çalışması tamamlanan Boztepe Yolu asfaltlanıyor

Trabzon Belediyesi, şehrin önemli ulaşım arterlerinden biri olan Boztepe yolunu asfaltlıyor. Tretuar çalışmaları tamamlanan Boztepe yolunun asfaltlamasına başlayan Belediye, Taksim Caddesi, İran Caddesi, Numan Gül Caddesi ve Ahi Evren Camii'sine kadar olan 2 kilometre uzunluğundaki bölümde asfaltlama çalışmalarını yoğun bir şekilde sürdürüyor. Hava muhalefeti nedeniyle asfalt çalışmalarına bazen ara vermek zorunda kalan ekipler, bugüne kadar yolun önemli bir kısmının asfaltını tamamlayarak 1.500 ton asfalt serdi. Yolun tamamına 2 bin 500 ton asfalt serecek Belediye yolda daha önce başlattığı tretuar çalışmalarını tamamlamış ve 8 bin 500 metrekare parke kaplama yapmıştı.

Arnavutköy Belediyesi, Vadi Park projesine hızla devam ediyor

Arnavutköy Belediyesi tarafından yapılan Vadi Park Prosi ile Arnavutköy İlçesine 103 bin metrekare alanlı büyük bir park kazandırılması hedefleniyor. Toplam alanı 71.200,00 metrekare olan tesisin çalışmaları ise tam gaz devam ediyor



Nevşehir Ürgüp Belediyesi tarafından 15 gün süren çalışmalar sonucunda 30 bin metrekare yama ve asfalt yapıldı.

Ürgüp Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından Nevşehir İl Özel idaresi ile yapılan protokol sonucunda Ürgüp'ün imar yollarında asfalt kaplama çalışmaları yapıldı. 15 günde toplam 30 bin metrekare alanın asfaltlanması tamamlanırken, çalışmalar 200 bin TL'ye mal oldu. Asfalt kaplaması tamamlanan yollarda ise ilerleyen günlerde çizgi çalışması yapılması planlanıyor.



EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR		HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre	500 - 700	1.500 - 2.000
	14 - 22 metre	1.000 - 3.000	3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre	1.000 - 1.750	3.000 - 5.000
	22 - 32 metre	3.000 - 7.000	9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR		GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton	55 - 65	800 - 900
	2 - 3,5 ton	75 - 85	1.050 - 1.150
	3,5 ton üzeri	95 - 105	1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg	20 - 30	250 - 350
	2.000 kg üzeri	25 - 35	300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg	70 - 80	950 - 1.050
	2.000 kg üzeri		

JENERATÖRLER				
ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45	100 - 150	200 - 300	500 - 750
	70 - 120	70 - 250	350 - 500	1.000 - 1.400
	150 - 300	300 - 400	550 - 700	1.400 - 2.000
	350 - 500	550 - 750	1.000 - 1.700	2.750 - 4.500
	700 - 800	1.100 - 1.300	2.200 - 2.500	6.000 - 7.000
	1.000	1.500 - 1.750	3.000 - 3.500	9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200	300 - 500	700 - 1.200	2.000 - 3.500
	300 - 450	900 - 1.000	2.000 - 2.500	6.000 - 6.500
	600 - 700	1.400 - 1.600	4.000 - 5.000	10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNALARI		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	motor gücü	
	50 - 149 hp	2.000 - 3.000
	150 - 249 hp	3.000 - 6.000
	250 - 400 hp	6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	makina ağırlığı	
	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	motor gücü	
	70 - 115 hp	1.500 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	erişim yüksekliği	
	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı	
	1 - 20 ton	2.000 - 3.500
	20 - 30 ton	3.500 - 5.000
	30 - 40 ton	5.000 - 8.000
	40 - 50 ton	8.000 - 11.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı	
	15 - 25 ton	2.500 - 5.000
GREYDERLER	motor gücü	
	125 - 150 hp	3.000 - 5.000
	150 - 200 hp	5.000 - 8.000
DOZERLER	motor gücü	
	250 - 350 hp	8.000 - 15.000
	350 - 450 hp	15.000 - 20.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı	
	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı	
	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	serme kapasitesi	
	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 13.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
EKSKAATÖRLER				SUMITOMO	SH450	2006	13,776
VOLVO	EW180C	2012	500	KOMATSU	PC450	2007	12,330
VOLVO	EC55	2006	7,250	KOBELCO	SK450	2002	9,650
VOLVO	EC210B	2006	13,500	DAEWOO	420	2005	6,000
VOLVO	EC240B	2005	13,000	HITACHI	ZX520	2006	14,080
VOLVO	EC240B	2004	13,500	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
VOLVO	EC240B	2007	9,750	KOMATSU	WA320-5	2006	9,259
CATERPILLAR	320	2005	9,379	CATERPILLAR	950H	2010	7,650
KOMATSU	PC270	2006	11,600	CATERPILLAR	950H	2010	9,421
KOMATSU	PC300	1998	19,816	CATERPILLAR	950H	2010	9,300
KOMATSU	PC300-6	2008	11,000	CATERPILLAR	950H	2010	7,570
HYUNDAI	R290LC	2006	14,000	VOLVO	L110F	2007	24,065
HITACHI	ZX280	2006	12,600	VOLVO	L110F	2008	23,000
CATERPILLAR	325B	1999	24,551	VOLVO	L150E	2004	N / A
CATERPILLAR	325D	2007	12,000	VOLVO	L110F	2008	22,700
VOLVO	EC290BLC	2007	9,700	VOLVO	L150C	1995	32,600
VOLVO	EC290BLC	2007	6,553	VOLVO	L150C	1997	13,425
SUMITOMO	SH300-5	2008	7,200	VOLVO	L180C	1998	35,000
HITACHI	ZX400	2007	17,730	KOMATSU	WA420	2000	25,000
VOLVO	EC360B LC	2005	16,500	FIAT HITACHI	ZW310	2007	18,586
VOLVO	EC360B LC	2005	9,300	CATERPILLAR	962G	2004	20,800
VOLVO	EC360B LC	2007	10,764	VOLVO	L180E M	2006	12,900
VOLVO	EC360B LC	2007	13,884	VOLVO	L180E M	2005	17,000
VOLVO	EC360BLC	2006	13,244	VOLVO	L180F M	2008	9,512
VOLVO	EC360BLC	2007	12,900	VOLVO	L220F	2007	12,000
VOLVO	EC360B LC	2008	13,189	VOLVO	L220E	2003	20,040
VOLVO	EC360B LC	2008	N / A	VOLVO	L220G	2012	4,000
VOLVO	EC360B LC	2008	15,000	VOLVO	L220G	2012	4,000
VOLVO	EC360B LC	2010	6,400	KAWASAKI	95 ZV II	2006	12,400
CATERPILLAR	330 C	2005	17,300	KAWASAKI	95 ZV II	2006	10,500
CATERPILLAR	330 C	2005	14,450	KAWASAKI	95 ZV II	2007	8,700
CATERPILLAR	330 C	2004	N / A	BEKO LODERLER			
VOLVO	EC460B LC	2007	7,200	VOLVO	BL71PLUS	2006	9,200
VOLVO	EC460B LC	2006	13,352	VOLVO	BL61PLUS	2010	4,849
VOLVO	EC460B LC	2008	8,159	VOLVO	BL71PLUS	2006	9,200
VOLVO	EC460B LC	2008	13,671	VOLVO	BL71	2011	2,690
VOLVO	EC460B LC	2008	14,000	BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
VOLVO	EC460B LC	2008	13,384	CATERPILLAR	725	2003	13,330
VOLVO	EC460BLC	2008	10,891	CATERPILLAR	725	2003	11,645
VOLVO	EC460C	2010	8,500	TEREX	TA30	2000	11,480
VOLVO	EC460C	2011	4,200				
SUMITOMO	SH450	2006	7,910				
SUMITOMO	SH450	2007	9,004				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASC TÜRK MAKİNA TİCARET A.Ş.
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.asc Turk.com

secondnew//
İKİNCİ ELDE MAKİNA PAZARI

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAATÖRLER				LASTİKLİ EKSKAATÖR			
KOMATSU	PC200-8	2008	10,956	KOMATSU	PW180-7	2007	6,713
KOMATSU	PC200-7	2005	16,504	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PC200-8	2008	9,969	VOLVO	L180E	2006	17,200
KOMATSU	PC220LC-8	2007	9,174	KAWASAKI	KSS90Z	1998	29,384
KOMATSU	PC220LC-8	2010	5,212	CATERPILLAR	936	1993	N / A
KOMATSU	PC300-5	1993	22,650	CATERPILLAR	966F	1994	23,408
KOMATSU	PC300-7	2004	14,950	CATERPILLAR	966G	2000	19,539
KOMATSU	PC300-6	2001	N/A	CATERPILLAR	980GII	2004	14,153
KOMATSU	PC300-7	2006	11,409	KOMATSU	WA320-6	2010	11,240
KOMATSU	PC300-7	2006	17,993	KOMATSU	WA320-6	2010	15,614
KOMATSU	PC300-7	2007	13,183	KOMATSU	WA320-6	2010	11,240
KOMATSU	PC300-7	2007	17,833	KOMATSU	WA380-6	2008	12,220
KOMATSU	PC300-7	2007	14,294	KOMATSU	WA380-6	2008	3,900
KOMATSU	PC300-8	2008	10,561	KOMATSU	WA420-3	1998	7,532
KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21,291	KOMATSU	WA420-3	1998	12,975
KOMATSU	PC350LC-7	2005	16,400	KOMATSU	WA420-3	2003	N / A
KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15,217	KOMATSU	WA430-5	2006	13,657
KOMATSU	PC350LC-7	2006	15,488	KOMATSU	WA470-3	1998	N / A
KOMATSU	PC350LC-8	2008	14,469	KOMATSU	WA470-5	2004	16,716
KOMATSU	PC400-LC-6	1999	20,996	KOMATSU	WA470-5	2005	18,719
KOMATSU	PC450LC-7	2007	N/A	KOMATSU	WA470-5	2005	20,462
KOMATSU	PC400LC-7	2007	14,110	KOMATSU	WA470-5	2005	19,618
KOMATSU	PC400-8	2010	8,592	KOMATSU	WA470-5	2007	13,405
KOMATSU	PC450LC-7	2005	17,323	KOMATSU	WA470-6	2010	12,665
KOMATSU	PC450LC-7	2005	15,000	KOMATSU	WA480-5	2005	25,201
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18,026	KOMATSU	WA480-5	2006	21,534
KOMATSU	PC450LC-7	2005	19,198	KOMATSU	WA480-6	2012	3,423
KOMATSU	PC450LC-7	2007	14,647	TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PC450LC-7	2007	N/A	DIECI	DEDALUS 183 30.7	2005	5,913
KOMATSU	PC650-5	1996	27,247	DIECI	ICARUS 45.14TC	2011	2,014
NEW HOLLAND	E385B PL	2009	8,157	DOZERLER			
VOLVO	EC360LC	2006	17,000	CAT	D8R	2001	9,000
VOLVO	EC460LC	2005	9,250	KOMATSU	D155AX-5	2005	19,276
				GREYDER			
				VOLVO	G740	2005	10,000
				BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
				TEREX	TA30	2000	N / A
				BEKO LODERLER			
				JCB	3CXSM	2005	9,350

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ				PALETLİ EKSKAVATÖR			
JCB	3CX-4TK	2003	11,825	JCB	JS330LC	2005	10,815
JCB	1CX	2008	3,254	KOMATSU	PC300-7	2005	8,080
JCB	1CX	2013	N/A	JCB	8055 ZTS	2011	561
JCB	4CX-4WS-SM	2006	10,000	JCB	JS360LC	2010	10,500
JCB	4CX-4WS-SM	2005	12,000	JCB	JS330	2007	7,498
FERMEC	860	2003	13,000	JCB	JS330LC	2007	N/A
				JCB	JS200LC	2006	18,477
				CAT	320 CL	2005	15,228
LASTİKİLİ EKSKAVATÖR				HYUNDAI	290 LC	2005	6,533
SAMSUNG	SE210W	1996	25,500	JCB	JS330 LC	2007	N/A
				KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7,628
				HYUNDAI	R290LC-7	2006	10,600
LASTİKİLİ YÜKLEYİCİLER				SUMITOMO	SH240-5	2008	N/A
KOMATSU	WA320-5	2005	21,000	SUMITOMO	SH210	2008	N/A
JCB	426EZ	2012	2,683	HYUNDAI	R110	2010	3,700
CAT	950E	1991	N/A	JCB	JS200LC	2005	10,345
KOMATSU	WA450-1	1986	N/A	YUCHAI	YC85-7	2008	1,272
SİLİNDİRLER				JCB	JS200LC	2003	16,000
HAMM	2420D	1996	N/A	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12,877
VIBROMAX	VM116 D	2004	9,514	HYUNDAI	R360LC-7	2005	13,574
				JCB	JS360LC	2010	7,341
				KOBELCO	SK200	1993	N/A
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

4444 743 | sif-jcb.com.tr

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				CASE	CX350	2007	8,711
SUMITOMO	SH75X-3B	2008	7,078	CASE	CX460	2007	12,300
SUMITOMO	SH290-3	2006	9,983	LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİ			
SUMITOMO	SH300-5	2007	12,000				
SUMITOMO	SH330LC-3B	2005	13,000	CASE	821E	2009	6,385
SUMITOMO	SH350HD-3B	2005	15,920	CASE	821E	2009	6,317
SUMITOMO	SH350LHD-3B	2008	11,561	CASE	821E	2008	10,000
SUMITOMO	SH350LHD-3B	2007	10,000	KAZICI YÜKLEYİCİ			
SUMITOMO	SH450LHD-3B	2007	12,514				
SUMITOMO	SH700LHD-3B	2006	5,746	CASE	580SLE	1999	
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Detaylı Bilgi İçin:
0216 451 24 04
www.cukurovaziraat.com.tr
info@cukurovaziraat.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
				CATERPILLAR	385B	2004	24466
DOZERLER				VOLVO	EC 360B	2002	12000
CATERPILLAR	D8L	1985	15000	VOLVO	EC240CL	2011	2250
CATERPILLAR	D8T	2011	2819	LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	D8T	2012	2300	KAWASAKI	90Z-111	1992	25000
BELDEN KIRMALI KAMYONLAR				CATERPILLAR	962G II	2005	9934
CATERPILLAR	740	2004	9577	CATERPILLAR	962H	2012	406
CATERPILLAR	740	2006	10208	CATERPILLAR	972G	1999	26545
CATERPILLAR	740	2007	9359	CATERPILLAR	914G	2006	11124
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				CATERPILLAR	938H	2008	7474
CATERPILLAR	302.5C	2011	1020	CATERPILLAR	966GII	2004	13866
CATERPILLAR	303.5D	2011	1830	CATERPILLAR	966H	2008	8360
CATERPILLAR	303.5D	2011	1847	CATERPILLAR	966H	2008	14501
CATERPILLAR	303.5D	2012	1193	CATERPILLAR	IT62H	2007	17290
CATERPILLAR	303C	2010	2703	VOLVO	1V	1998	61635
CATERPILLAR	303C	2010	2370	KAWASAKI	KSS9021V	1998	61635
CATERPILLAR	303CR	2004	5650	KAZIYICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1250	CATERPILLAR	428D	2005	9600
CATERPILLAR	307C	2006	6890	CATERPILLAR	432E	2006	7557
CATERPILLAR	319D	2009	5983	CATERPILLAR	434E	2006	5470
CATERPILLAR	320	2006	10900	CATERPILLAR	434E	2006	8100
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	434E	2007	10489
CATERPILLAR	320CL	2003	8851	CATERPILLAR	434E	2007	5217
CATERPILLAR	320D	2010	9208	CATERPILLAR	434E	2008	7500
CATERPILLAR	320D	2006	10700	CATERPILLAR	434E	2008	7900
CATERPILLAR	320D	2007	9850	CATERPILLAR	428D	2003	12252
CATERPILLAR	320D	2010	8845	CATERPILLAR	428E	2011	2283
CATERPILLAR	320DL	2006	12520	CATERPILLAR	432D	2003	12234
CATERPILLAR	323D	2007	10798	CATERPILLAR	432F	2012	460
CATERPILLAR	325D	2006	11408	KOMATSU	WB97S-5	2006	6400
CATERPILLAR	325D	2006	16581	MASTAŞ	MST	2006	7855
CATERPILLAR	325D	2006	11788	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	329D	2012	2710	CATERPILLAR	973C	2006	13340
CATERPILLAR	329D	2012	2996	GREYDERLER			
CATERPILLAR	329D	2012	1842	CATERPILLAR	120M	2011	665
CATERPILLAR	329D	2012	2020	CATERPILLAR	120M	2011	108
CATERPILLAR	329D	2012	2081	CATERPILLAR	12H	2004	12860
CATERPILLAR	330D	2006	18405	CATERPILLAR	140H	2001	9500
CATERPILLAR	330D	2006	16253	CATERPILLAR	140H	2002	8960
CATERPILLAR	330D	2007	9672	CATERPILLAR	140M	2011	2848
CATERPILLAR	330D	2007	11100	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	330D	2007	8514	CATERPILLAR	M318	1997	14861
CATERPILLAR	330D	2008	6449	DİĞER			
CATERPILLAR	330DL	2008	20435		ECH6	2011	523
CATERPILLAR	336D	2011	3706		P720	2011	570
CATERPILLAR	336D	2012	3632	CATERPILLAR	TH337	2011	2137
CATERPILLAR	336DL	2009	9277	METSO	LT1110	2011	1860
CATERPILLAR	345C	2008	18195	METSO	LT1213	2011	2273
CATERPILLAR	345CL	2008	18000				
CATERPILLAR	349D	2011	4562				
CATERPILLAR	374D	2012	3530				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Detaylı bilgi için:



©2012 Elsevier. ©2012 Barış Makinve Gıc. Sınemci, Tan Haka Sakici. 047. EACERL1441 legison. "Concepts in Game" is licensed under a Creative Commons Attribution 4.0 International License.



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				KAZICI YÜKLEYİCİ			
CAT	320 CL	2003	11,000	HİDROMEK	HMK 102B TK+FA	2008	6,500
HYUNDAI	R320LC-7	2006	9,600	HİDROMEK	HMK 102S	2012	600
SUMITOMO	SH 350HD-3	2005	12,000	HİDROMEK	HMK 62SS	2013	N / A
FIAT HITACHI	FH 355	2002	30,000	VOLVO	VOLVO BL 71	2006	9,960
FIAT HITACHI	FH 355	2002	30,000	CASE	695 SR - 1 (TK)	2010	3,000
FIAT HITACHI	FH 355	1999	30,000	CASE	695 SR - 2 (KT)	2010	3,000
KOMATSU	PC 300	1999	30,000	CASE	695 SR - 3 (KT)	2010	3,000
FIAT HITACHI	FH 300	1994	N / A	JCB	1 CX	2010	3,565
FIAT HITACHI	FH 330.3	1995	N / A	HİDROMEK	HMK 102S	2010	N / A
HYUNDAI	R55-7A	2011	2,870	HİDROMEK	HMK 102B	2011	N / A
HİDROMEK	HMK 220 LC	2005	N / A				
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER							
HİDROMEK	HMK 140W	2011	N / A				
HİDROMEK	HMK 200W	2005	13,973				
HİDROMEK	HMK 200W	2007	N / A				
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5,200				
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>							

www.hidromek.com.tr

www.2.elmakina.com

HİDROMEK®

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ				
	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ				
	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

RENT & RISE
kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x				
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scanclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x		
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			x							
AKEM DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Raimondi, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com.tr			x							
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 478 66 66	www.aksa.com.tr						x				
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x									
ALIMAR MAKİNE	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		x				x				
ALTA VİNÇ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TGM GRU SRL	0216 456 30 38	www.altavinc.com			x							
ANSAN HİDROLİK SANAYİ	Ansan	0262 341 42 41	www.ansanhidrolik.com.tr			x							
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		x	x	x						x
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x						x		
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.asc Turk.com	x					x	x	x		
ATILLA DURAL MÜMESSİLİK	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 280 98 99	www.atilladural.com			x							
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x									
AYTUĞLU DİZEL LTD.	FP Diesel, Cummins, Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com								x		
BEMTAŞ İŞ MAKİNALARI	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			x							
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x									
BİG LİFT MAKİNA LTD. ŞTİ.	Palfinger	0212 670 37 75	www.biglift.com.tr			x							
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x	x	
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x					x			
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x				
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x		
CEYLİFT FORKLİFTS	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x								
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		x				x				
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com								x		
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x						x		
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x								
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x		
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x			
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr								x		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
DELKON MAKİNA DIŞ TİC.	Diamond Dritech, Excera, Goldenroc, Sun Drill, Datic	0216 3662464	www.delkon.net	x							x
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x		
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi, Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x		x	x
ERKE DIŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr					x			
FORMAK FORKLİFT MERKEZİ	Baoli	0216 451 04 51	www.baoli.com.tr		X						
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x		
FORTIMER İSTİF MAKİNALARI	Shangli	0216 394 36 81	www.fortimer.com		x						
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x		
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x						x	
GÜRIŞ İŞ MAKİNALARI	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	x					x	x	x
HAMAMCIOĞLU MÜES.	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com		x				x		x
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x
HCS MAKİNA A.Ş.	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			x					
HELI FORKLİFTLERİ	Heli	0216 383 60 60	www.heliforkliftleri.com		x						
HI-TECH KULE VİNC	Jarlway	0312 394 69 23	www.hi-techkulevinc.com.tr			x					
HİDROKON LTD. ŞTİ.	Hidrokon	0332 239 17 60	www.hidrokon.com			x					
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x							
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, D&A, Mantovanibenne	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x					x	
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		x						
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	Ihimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x							
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x					x	
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x	x	
İSTANBUL VİNC LTD. ŞTİ.	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	0212 444 16 29	www.istanbulvinc.com.tr			x					
JUNGHEINRICH İSTİF MAK.	Jungheinrich	0216 312 47 07	www.jungheinrich.com.tr		x						
KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x	x	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x		
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x	x	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x		
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x							
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x		
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x							
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x				x	x	
MAKLİFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x						
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x							
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x	x		
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x		
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x		
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr							x	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com							x	
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr			x					
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x		
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		x	x	x		x		x
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x					
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x	x	
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			x					
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr							x	
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x		
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x							
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x		
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x						x	
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x		
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x			x		
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauktion.com.tr										x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x			x		
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/								x		
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x			x		
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x					
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com								x		
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x		x		
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x				
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x				
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu, JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x			
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		x								
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x			
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x									
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x			x		
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 651 51 52	www.teramak.com.tr			x							
TGM KULE VİNC LTD. ŞTİ	TGM	0380 553 74 14	www.tgm-kulevinc.com			x							
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		x								
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 244 31 98	www.tuncforklift.com		x								
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x					x		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			x							
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com								x		
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x									
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x									



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korumak” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak,
No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
T: 0(216) 410 80 52
F: 0(216) 416 50 93
yedekparca@aytuglu.com
www.aytuglu.com



JCB 2.EL EKSKAVATÖRLER SAHİBİNDEN DEĞİL SİF'TEN

24 AYA KADAR SIFIR FAİZ
AYRICA; BAKIM ÜCRETLERİNDE 6 AY %50 İNDİRİM

