

GÜÇ VE YAKIT TASARRUFUNUN BENZERSİZ UYUMU KARŞINIZDA **VOLVO** **EC350D** BEKLEDİĞİNİZE DEĞDİ!



Volvo benzersiz ECO modu ile,
birçok çalışma koşulunda
performans kaybı olmaksızın
yakıt verimliliği sağlar.

www.ec350d.com

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0216 581 80 00
info@ascturk.com
www.ascturk.com



Ascendum Makina ve
Volvo İş Makinaları
App Store'da sizi bekliyor.

KOMATSU®

MAKİNANIZ MAKİNAMIZDIR

Komatsu markası başta olmak üzere geniş ürün yelpazemiz, Türkiye'nin kırk bir noktasında sunduğumuz servis ve yedek parça hizmetlerimiz, kiralama, kullanılmış makina alım ve satım seçeneklerimizin yanı sıra otuz yılı aşkın süredir Temsa güvencesiyle makinamızın arkasındayız.



KOMTRAX / KOMcare



T: 0216 544 58 01 - 02 W: www.temsaismakinalari.com

TEMSA İŞ MAKİNALARI



ANKOMAK 2014'ün ardından

İş ve inşaat makineleri konusunda Türkiye’de ön plana çıkan iki fuardan biri olan 30. ANKOMAK 2014, Mayıs ayı içerisinde İstanbul’da gerçekleştirildi. Fuarla ilgili bir değerlendirme yapacak olursak...

Öncelikle fuarın düzenlendiği Beylikdüzü Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi, geniş ve modern kapalı alanları ile Türkiye’nin en iyi fuar merkezleri arasında yer alıyor. Ayrıca fuar süresince lojistik ve temizlik hizmetleri konusunda bir eksiklik yaşanmadığını duymadık. Ancak açık alan ile ilgili olarak bazı katılımcıların endişeleri vardı. Normalde fuarın otoparkı olarak kullanılan açık alandaki zeminin bu kadar ağır makineler için yeterince sağlam olmadığı, hemen yanından geçen yüksek gerilim hattının da tehlike yarattığı belirtildi. Fuar esnasında meydana gelen deprem bir olumsuzluk yaratmasa da heyecanı oldukça yükseltti.

Katılımcı ve ziyaretçi sayısında geçmiş fuarlara kıyasla bir azalma olduğu görüldü. İMDER ve İSDER üyesi firmaların katılmaması ile birlikte fuar alanının şehre uzaklığı, başlıca etkenler arasında sayılıyordu. Katılımcı firmalardan genel anlamda memnun olan da vardı, olmayan da.

Fuarlar, gerek maddi gerekse süreç açısından oldukça yorucu organizasyonlardır ve ciddi ön hazırlık çalışmaları gerektirir. İlgili ziyaretçilerin işlerinden güçlerinden zaman ayırarak gelmeye motive olabilmeleri için bir enerji birikimi gerekir. Bu enerjinin oluşması ve Almanya’daki Bauma gibi güçlü bir fuarımız olması için şu başlıkların göz önünde bulundurulması gerektiğini düşünüyorum.

Yeterli ölçeğin oluşması için iş makineleri, taşıma, istifleme ve yükseltme ekipmanları için düzenlenen ayrı fuarlar birleştirilerek aynı tarihte aynı yerde düzenlenmelidir. Fuarın her yıl düzenlenmesi, yeterli düzeyde iç pazarı ve üretimi olmayan ülkemiz için enerji kaybıdır. Bauma gibi bir fuar 3 yılda bir düzenleniyor. Ayrıca iyi bir fuar alanı olmazsa olmazdır. Ankara’da kullanılan alanın sektöre yakışmadığını söylemeyen yok gibi. Uygun kapalı ve açık alanları olan modern bir tesisi sektörümüz hak ediyor. Bu yine Ankara’da veya İstanbul’un Anadolu Yakası’nda olabilir. İstanbul, İzmit, Bursa ve Adapazarı gibi sanayimizin yoğunlaştığı bir bölgede böyle bir fuar alanının olmamasına da anlam veremediğimi belirtmeliyim.

Bundan sonrası ise organizatör ve katılımcı firmaların enerjisine ve yaratıcılığına bağlıdır. Gösterileriyle, yarışmalarıyla, seminerleriyle, sosyal medya hazırlığıyla ve bol ziyaretçileriyle nice sektör fuarı diliyorum. Biz de sektörün iletişim merkezi olarak elimizden geleni yapmaya hazırız...

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



forummakina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26
F. 0216 388 80 14
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazılarıyla Katkıda Bulunanlar
Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Suat ŞAHİN

Yazı İşleri
Cem EKER
Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım
Nazlı SOLAK

Baskı
Bilnet Matbaacılık
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org.San.Bölg. 1.Cd. No:16 İstanbul
0216 444 44 03

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi’ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 34 - Haziran 2014

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İşi büyütmek zor, yükseklere çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise’in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemlili Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kanuni Cad. No:30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 312 386 12 70 - 354 28 67
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 386 12 70 - 354 28 67
F. +90 312 386 12 71

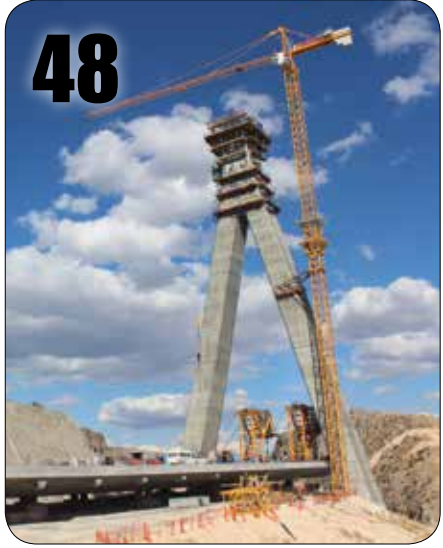
İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
Ulucak Beldesi
No:17
Kemalpaşa/İzmir
T. +90 232 877 78 01 - 02
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Cad.
13 KM. No:557
Osmangazi/Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27

ACARLAR
M A K İ N E



28



48



70



38



40



62



58

- **YENİ ÜRÜN 28**
Avrupalı Chery/Detank'tan yeni 3 tonluk dizel forklift
- **SEKTÖR 38**
Komatsu greyder operatörlerine profesyonel eğitim
- **SEKTÖR 40**
HMF Makina, merkez servislerine Avrupa Yakası'nı da ekledi
- **RÖPORTAJ 48**
"Türkiye, sahte kule vinç riski ile karşı karşıya"
- **RÖPORTAJ 58**
"Tüm makinelerimizi Hidromek'e çevirebiliriz"
- **RÖPORTAJ 62**
Mecalac, Türkiye'deki makine üretimini arttırıyor
- **ETKİNLİK 70**
ANKOMAK, 30. kez sektörü bir araya getirdi

● **SEKTÖR 6** ● **KAMU 80** ● **KİRALAMA 82** ● **2. EL 84** ● **SEKTÖREL REHBER 90** ● **İHALE 96**

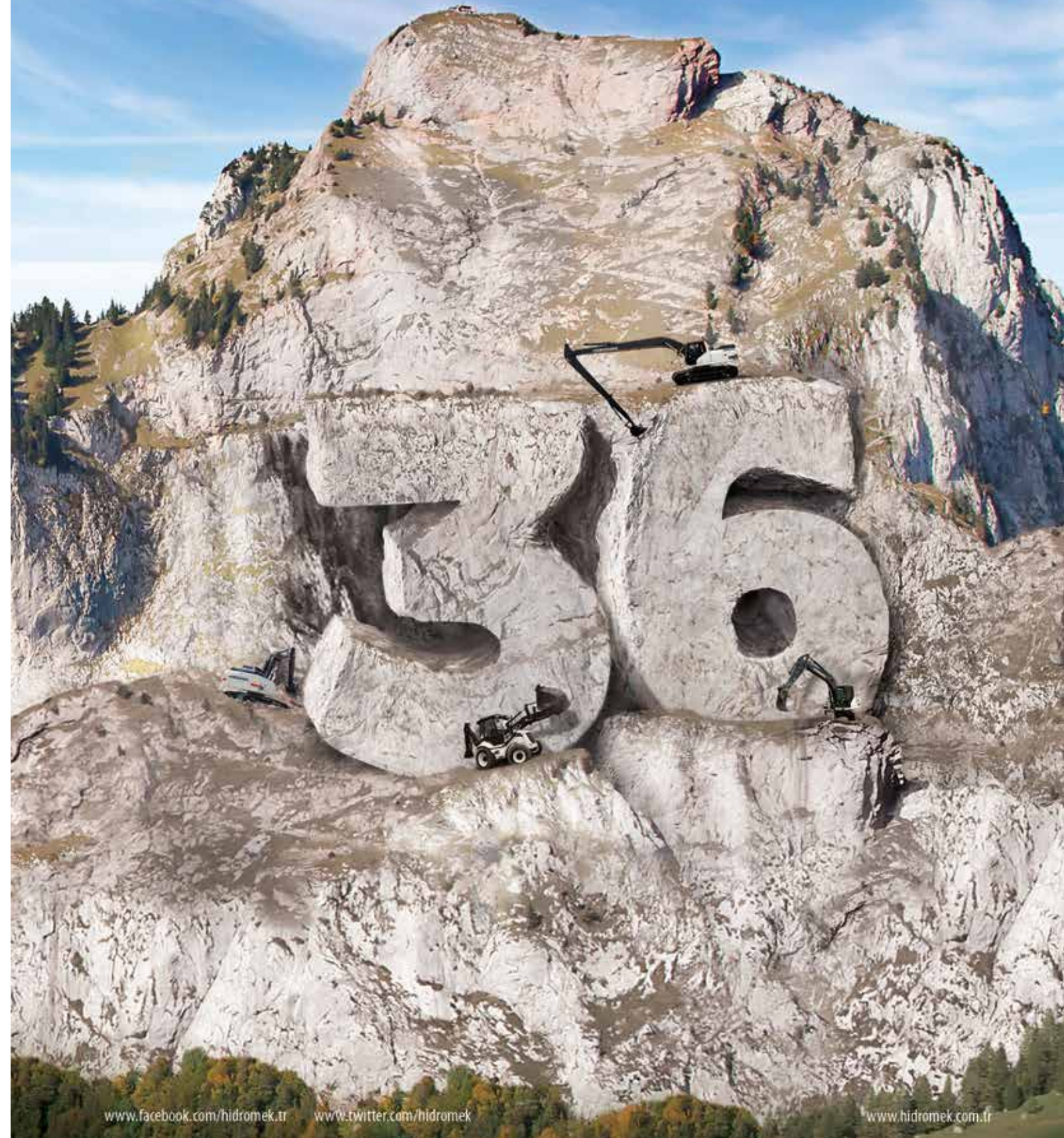


36 YILDIR DURMADAN ÇALIŞIYORUZ. TIPKI MAKİNELERİMİZ GİBİ...

Küçük bir atölyede başladığımız yolculuğumuza, bugün dünyanın dört bir yanında, aynı heyecanla ve ruhla devam ediyoruz. Bu ülkenin gurur duyulan bir parçası olmak için var gücümüzle çalışıyoruz. 36 yıla sayısız başarıyı ve emeği birlikte sigırdığımız herkese sonsuz teşekkürlerimizle...



"Gücümüz Güvençemiz"



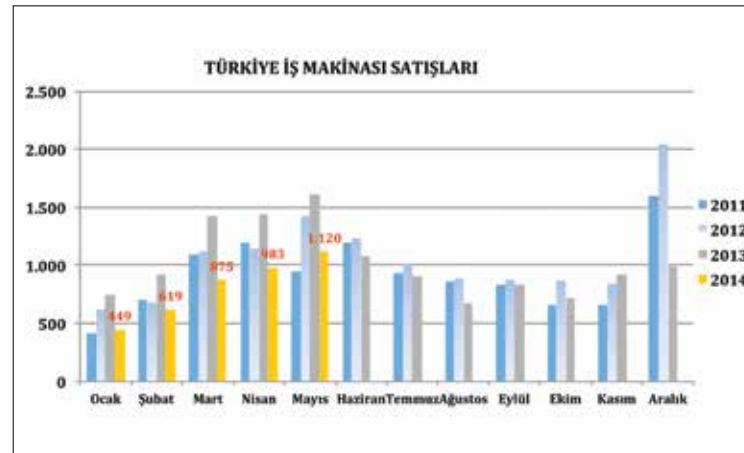


İMDER ve İSDER tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre 2014 yılının ilk beş ayı genelinde Türkiye'deki iş makinesi satışları geçen yıla kıyasla yüzde 34,1, forklift satışları da yüzde 3,4 azaldı.

Türkiye'de Mayıs ayında 1.120 adet yeni iş makinesi şantiyelere indi

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Mayıs 2014 ayı içerisinde 1.120 adet yeni iş makinesi satıldığı tahmin ediliyor. Bu rakam geçen senenin Mayıs ayında 1.612 adet idi. Böylece, geçen yılın ilk beş ayındaki 6.139 adet toplam satışa kıyasla yüzde 34,1'lik bir azalışla, 4.046 adet yeni iş makinesi şantiyelere inmiş oldu. Döviz ve para piyasalarındaki istikrar sektörü olumlu yönde etkilerken, yaz aylarındaki politik belirsizlikler ve Ramazan ayının geleneksel ekonomik sakinliğinin ise ticareti yavaşlatması bekleniyor.

İSDER tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre ise Türkiye forklift pazarı, geçen yılın ilk beş ayına (3.678 adet) kıyasla yüzde 3,4 oranında azalarak 3.552 adet olarak gerçekleşti. Mayıs 2014 ayı içerisinde 776 adet yeni forklift satıldığı tahmin ediliyor. 2013'ün Mayıs ayında 951 adet forklift satılmıştı.



Terex kamyonları artık Volvo'ya ait

Volvo İş Makineleri ile Terex arasında yaklaşık 160 milyon dolar bedel karşılığında satışı için anlaşmaya varılan Terex kamyon grubu, resmi otoritelerin onayının ardından 2 Haziran 2014 tarihi itibarıyla artık resmen Volvo'ya geçti.



Böylece Terex'in İskoçya Motherwell'deki ana üretim merkezi ile birlikte sabit ve belden kırma yol dışı kamyon ürünleri Volvo'ya ait oldu. Anlaşma kapsamında Terex'in ABD'deki satış kanalları ve Çin'de Terex markasıyla sabit şaseyi yol dışı kamyon üretmek için satan NHL firmasının yüzde 25,2'lik hissesi de Volvo'ya geçti.

Terex'in sabit şaseyi yol dışı kamyon grubunda 32 ila 91 ton aralığında yük taşıma kapasitesine sahip 5 model bulunuyor. Volvo'nun hâlihazırda oldukça etkin olduğu belden kırma kamyon grubunda ise Terex, 25 ila 38 ton aralığında yük taşıma kapasitesine sahip 3 modeli ile çözüm sağlıyor.

Bu satın alma ile madencilik sektöründeki etkinliğini artırmayı hedefleyen Volvo'nun ürünlerindeki Terex markasını belirli bir süre daha kullanmaya devam edeceği belirtiliyor.

NHL firması faaliyetleri dışında anlaşmaya bahis Terex ürünlerinin 2013 yılındaki toplam satış gelirlerinin 228 milyon dolar, faaliyet karının ise 9,5 milyon dolar olarak gerçekleştiği bildiriliyor.



Tasarım ve Teknolojinin Adı

Yeni MST 642



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI

SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

www.mst-tr.com • info@mst-tr.com

f /MSTSANKO t /SANKO_MST



MST



SİF JCB 40. Yıl Festivali sürprizleriyle Türkiye'yi dolaşacak

JCB'nin tam 40 yıldır Türkiye'deki distribütörlüğünü yürüten SİF İş Makinaları, bu uzun süreli işbirliğinin gurur ve mutluluğunu müşterileri ile paylaşmak amacı ile çok özel kampanya, indirim ve sürprizlerin sunulduğu 40. Yıl Festivali'ni başlattı.

JCB iş makinesi kullanıcıları, SİF İş Makinaları'nın Türkiye genelindeki yetkili satış ve servis noktalarında yıl sonuna kadar sürecek olan festival kapsamında çeşitli kampanya, indirim ve sürprizlerden faydalanabilecek.

Festival kapsamında sunulan avantajlardan yararlanmak isteyen JCB sahiplerinin, SİF İş Makinaları tarafından 2010 yılında pazara sunulan SİF Pozitif Kart'a sahip olmaları gerektiği belirtiliyor. SİF İş Makinaları satış noktalarından ve yetkili servislerinden yapılan orijinal yedek parça, JCB LiveLink Lite ve JCB ataşman alımlarında ParaPuan kazandıran ve bu

puanların söz konusu ürünlerin alımında kullanılmasına olanak tanıyan SİF Pozitif Kart'a henüz sahip olmayanların da festival sırasında başvuru yaparak sisteme üye olabilecekleri vurgulanıyor.

SİF Pozitif Kart ile sağlanan ekstra ParaPuan ve taksit imkânlarının yanı sıra, 2014 itibarıyla Türkiye'de de kazıcı-yükleyici, ekskavatör ve lastik tekerlekli yükleyicilerde standart olarak sunulmaya başlanan JCB LiveLink Uydu Takip Sistemi ve JCB PremierCover ile JCB PowertrainCover Uzatılmış Garanti paketleri de çok özel indirimlerle yine JCB sahiplerine sunuluyor.



Festivalde hazır bulunacak olan satış sonrası ürün ve hizmet yetkilileri, müşterileri merak ettikleri konular hakkında bilgilendirecek. Ayrıca yeni ve ikinci el JCB iş makineleri de ziyaretçiler için sergilenecek.

23 Mayıs'ta SİF İş Makinaları İzmir Bölge Müdürlüğü'ndeki festivalin ilk durağını, 6 Haziran'da SİF İş Makinaları Ankara Bölge Müdürlüğü ve Merkez Servis Binası'nda gerçekleştirilen organizasyon takip etti. Şanslı davetlilerin çekilişle iş makinesi maketi kazandığı SİF JCB 40. Yıl Festivali, yıl boyunca Türkiye genelindeki birçok ili dolaşacak.



Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle
**Gücünüze güç katmaya
devam ediyoruz**



AVRUPA'nın en BÜYÜK üretim kapasitesi
ROBOT kaynak teknolojisi ile üretim
50'den fazla ülkeye İHRACAT
DEVLERİN onaylı ataşman tedarikçisi



CEY TECH

Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulv. No: 8 ADANA • Tel: 0322 394 39 00 • Fax: 0322 394 39 03
www.cej-tech.com • info@cej-tech.com



Yeni düzenlemeler ile günümüz şartlarına göre revize edilen AFAD; (Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı) hazırlık, önleyici, müdahale ve afet sonrası tüm aşamalarda oluşacak ihtiyaçlara göre kendini hazırlıyor.

İSTAMP 2014 Afet Yönetim Tatbikatı'nda İMDER ve İSDER görev alacak

Önce Ankara'da Türkiye geneli AFAD çalışmasına katılan İMDER ve İSDER, İstanbul Valiliği'nin görevlendirmesi ile İSTAMP (İstanbul Afet Müdahale Planı) 2014 çalışmasında etkin bir şekilde yer alacak.

Konuya ilişkin olarak AFAD'ın Hasdal'da bulunan merkezinde düzenlenen tatbikat öncesi hazırlık toplantılarında dernek olarak görüş bildiren İMDER ve İSDER, ilk olarak İstanbul ilçelerinin iş ve istif makine envanterinin, afetler için uygunluk kontrolünün yapılması konusunda ve afet sonrasında yapılacak

çalışmalar için kurulan "Teknik Destek ve İkmal Hizmet Grubu" içerisinde önemli bir görev üstlendi. Bu kapsamda her ay toplanacak olan heyete AKOM (Afet Koordinasyon Merkezi) ev sahipliği yapacak.

İMDER ve İSDER tarafından yapılan açıklamada, **"Önce insan sağlığı ve güvenliği konularına önem veren İMDER ve İSDER, tüm resmi ve özel sosyal sorumluluk projelerinde üyelerinin desteğiyle yer almaktan mutluluk duymaktadır. İş ve inşaat sektörü koordinasyonunun, AFAD**

tarafından bizlere verilmesi ayrıca bir onurdur. Başta dernek üyelerinin merkez servisleri olmak üzere, İstanbul sınırları içerisinde bulunan tüm servisler ile tatbikat için hazırlık çalışmalarına başlanmıştır." ifadelerine yer verildi.

İstanbul Valiliği tarafından İstanbul halkının deprem başta olmak üzere yaşanabilecek tüm afetlere karşı hazırlıklı olmasını sağlamak amacıyla yapılacak olan İSTAMP 2014 Afet Yönetim Tatbikatı, 10-14 Kasım 2014 tarihleri arasında gerçekleştirilecek.

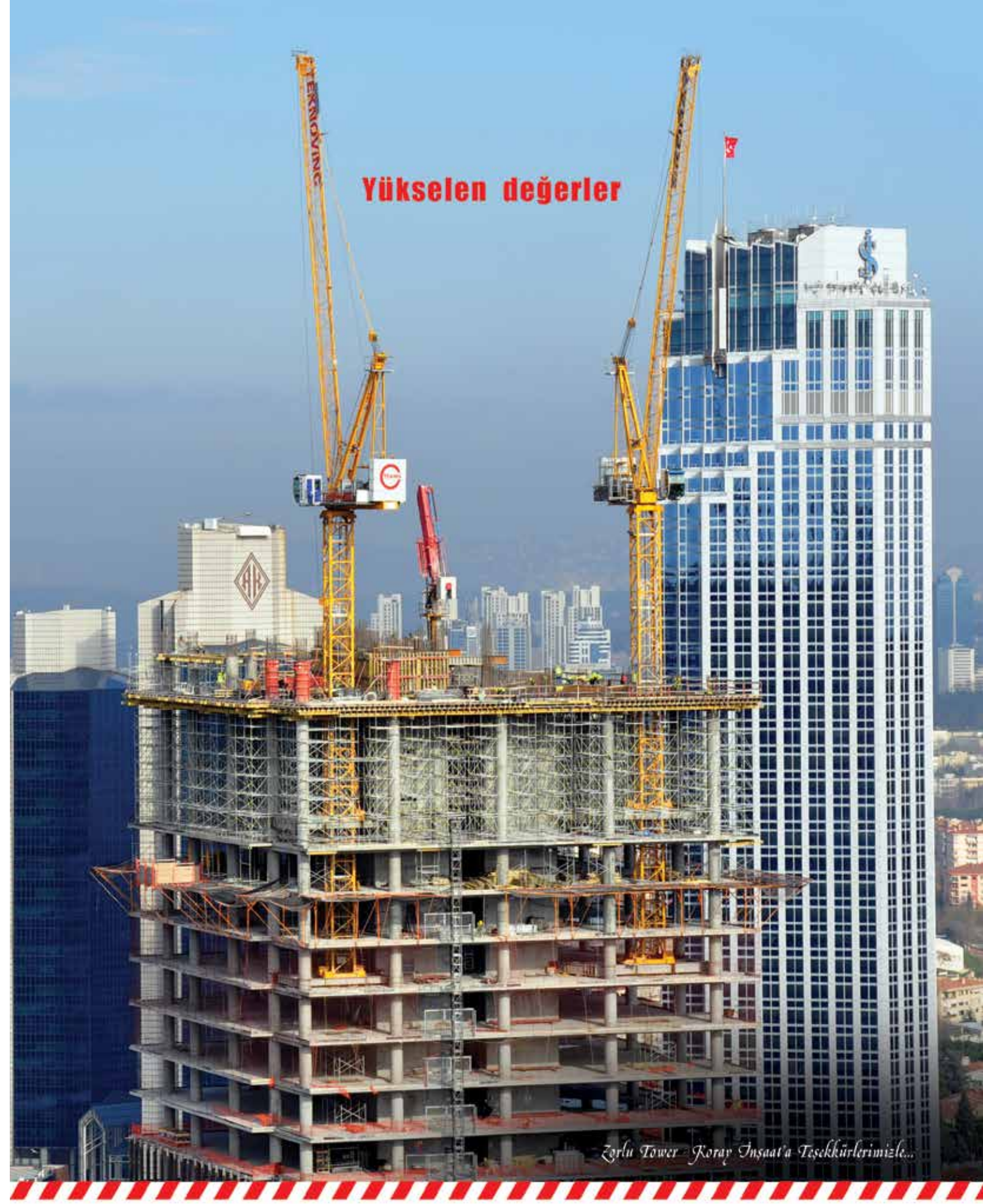
İngiltere'de kaya gazına yönelik yatırımların boyutu, 33 milyar Avro'ya ulaşacak

Türkiye, sahip olduğu kaya gazı rezervine ilişkin yapılan çalışmalara göre 10 ila 40 yıllık doğalgaz ihtiyacını karşılayacak ölçüde kaynağa sahip.

Uluslararası denetim ve danışmanlık firması EY'nin İngiltere Kıyı Operatörleri Grubu'na (UKOOG) özel hazırladığı rapora göre, İngiltere'deki kaya gazı üretimine yönelik yatırımların boyutu 33 milyar Avro'ya ulaşacak ve bu gelişmeler sonucunda 64 bin kişiye iş imkanı sağlanacak. 2032'ye kadar 4 bin kuyunun açılacağı tahmin edilen bölgede, kaya gazı araştırmaları, sondaj kuyuları ve atık su sektörüne yönelik talebi de arttıracak.

Türkiye'nin kaya gazı ile ilgili potansiyeli üzerine değerlendirmede bulunan EY Türkiye Enerji ve Altyapı Sektörü Lideri Ethem Kutucular, **"Türkiye'de yürütülen kaya gazı arama çalışmalarına göre, ülkemizin yıllık 40 milyar metreköp doğalgaz ihtiyacını 10 ila 40 yıl arasında karşılayacak kadar önemli bir rezerv potansiyeli var. Çalışmaların hızlandırılarak rezervler hakkında net tespitlerin yapılması ve enerji politikamızın bu doğrultuda gözden geçirilmesi, ülkemiz için çok önemli."** dedi.

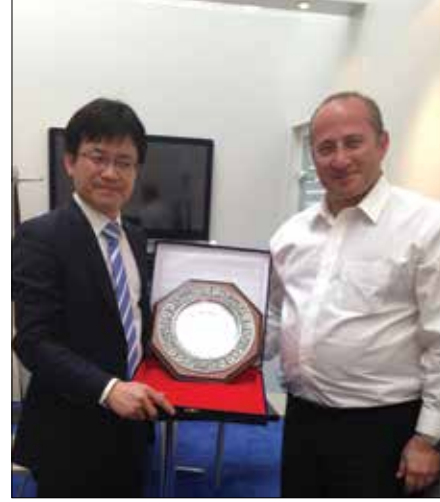
Rapora göre, özel ekipman ve hidrolik çatlatmaya yönelik faaliyetlerin toplamı 17 milyar Avro'yu bulacak. Kaya gazı araştırmaları sonucunda 4.1 milyar Avro atık, depolama ve taşıma gereksinimlerine, 2.3 milyar Avro ise çelik ihtiyaçlarına harcanacak.



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No:35-37
A Blok Ataşehir 34750 İstanbul
Tel:+90 216 577 63 00 pbx Faks:+90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad.No:74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel:+90 312 446 27 50 pbx Faks:+90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr





HMF Makina, yılın en iyi distribütörü ödülünü kazandı

HMF Makina, Hyundai Kore Forklift Bölümü tarafından 2013 yılında forklift ürün grubundaki başarılı satışları ve elde ettiği pazar payı ile dünyanın en iyi distribütörü olarak seçildi.

15-22 Mayıs tarihleri arasında Almanya'nın Hannover şehrinde düzenlenen sektörün önde gelen fuarlarından CeMAT'da; Hyundai Heavy Industries Kore tarafından "Forklift Ürün Grubu Yılın En İyi Distribütörü" ödülüne layık görülen HMF Makina'nın ödülünü, HMF Makina Genel Müdürü Tamer Öztoygur aldı.

Ödülü HMF Makina ailesi adına aldığını belirten Genel Müdür Tamer Öztoygur; bu başarıdan çok gurur duyduğunu belirterek, *"Hyundai Heavy Industries tarafından 'Forklift Ürün Grubu Yılın En İyi Distribütörü' ödülüne layık görüldük. Emeği geçen tüm takım arkadaşlarımız adına bu özel ödülü teslim aldım."* diye konuştu.

Genel Müdür Öztoygur, sözlerini şöyle sürdürdü: *"HMF Ailesi'ne bu gururu yaşattıkları için arkadaşlarımıza teşekkür ediyor, 2013 yılında gösterdikleri satış, pazarlama, satış sonrası ve lojistik performanslarından dolayı tüm ekibimizi gönülden tebrik ediyorum. Nice ödül ve başarılı yıllar diliyorum."*

EMK Treyler, özel çelikte Ruukki'yi tercih etti

Üstyapı sektörünün lider markalarından EMK Treyler, bu yıl ilki düzenlenen TIREXPO fuar organizasyonunda Ruukki ürünleriyle geliştirilmiş nitelikli araçlarını tanıttı. Gövde bölümünde Ruukki Raex, şase ise Ruukki Optim'in kullanıldığı modellerde toplam ağırlık en aza indirilerek kullanıcıya maksimum verim sağlanıyor.



Lojistik sektörünün en temel sorunu olan ağırlığın üstesinden hem kendi dizaynları hem de Ruukki ürünleri ile gelen EMK Treyler'in Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, kalite ve güvenden dolayı tercihlerini Ruukki'den yana kullandıklarını belirterek, *"Faaliyet gösterdiğimiz telekomünikasyon, endüstriyel yan sanayii, enerji, çelik konstrüksiyon sektörlerinde olduğu gibi damper ve treyler alanında da pazarın beklediği en kaliteli ve dayanıklı ürünleri geliştiriyoruz. Ruukki ile birlikte en hafif ve dayanıklı araçüstü ekipmanlarını üretiyoruz. Avrupa ve Türkiye'de kendini kanıtlayan Ruukki, damper modellerimizde yer alan aşınma saclarının en kalitelisini üretiyor ve toplam*

ağırlığı en aza indirebiliyor. Satış sonrasında da bize en kapsamlı teknik desteği verdiği için Ruukki ile yaptığımız işbirliğinden son derece memnunuz." diye konuştu.

Ruukki, ürün yelpazesini geliştiriyor

Ürün yelpazesini yenilikçi ve enerji tasarruflu ürünlerle genişletmek için sürekli olarak Ar-Ge yatırımı yapan Ruukki, sert koşullar için iyileştirilmiş darbe dayanımına sahip Optim 700 QL1 ve otomasyonlu üretim süreçleri için lazerli kesmeden sonra garantili düzlüğe sahip dünyadaki tek çelik olan LaserPlus'ın yanı sıra vinç ve kaldırma ekipmanlarının üretiminde kullanılan yeni ürünü Optim 960 QL'i de sektörün kullanımına sundu.



BİZ AYRILAMAYIZ!

Artık kiraladığınız makinanızla sağlam bir ilişkinin temellerini atabilirsiniz.

Borusan Makina Satış Opsiyonlu Kiralama Kampanyası ile kiraladığınız Caterpillar iş makinalarını çok özel fırsatlarla satın alabilirsiniz. 3 ya da 6 aylık kiralama için geçerlidir.

BUNUN İÇİN VARIZ!



<https://twitter.com/BMGS>



<https://www.facebook.com/borusanmakineveguccisistemleri>

www.bmgs.com.tr

**BORUSAN
MAKİNA**



444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

© 2014 Caterpillar, © 2014 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



Son 5 yıl içerisinde yatırımlarına hız veren MTU Türkiye, İstanbul Hadımköy'de bulunan Yönetim, Üretim ve Servis Tesisleri'nin ardından İstanbul Kartal'daki yeni MTU Türkiye Satış, Pazarlama ve Servis Merkezi'ni, 12 Haziran 2014 tarihinde, yaklaşık 250 müşteri ve iş ortağının katıldığı bir törenle açtı.

MTU Türkiye, Kartal'daki yeni hizmet merkezi ile müşterilerine artık daha yakın

Açılışta konuşma yapan MTU Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Ekrem Kuraloğlu, "MTU dünyada 105, Türkiye'de ise 24 yıldır varlığını sürdürüyor. 2009 yılında yaptığımız uzun dönemli büyüme planlarımızın adım adım hayata geçtiğini görmenin gururunu yaşıyoruz." dedi.

Son 5 yılda MTU Türkiye'nin cirosunu yüzde 38 oranında büyüttüğü ve çalışan sayısının yüzde 43 arttığına dikkat çeken Kuraloğlu, "Türkiye'de birçok segmentte pazar lideriyiz. Hadımköy Tesisleri'nde motor ve silindir gömleği üretirken dünya pazarlarına ihraç ediyoruz. Bu yıl Azerbaycan'da bölge ofisimizi faaliyete geçirdik. Sadece rakamsal bir büyüme değil, aynı zamanda müşterisi en memnun olan marka olma hedefimiz de var. Bu hedef çerçevesinde iş ortaklarımıza yakınlık, rahat ulaşım ve etkili servis için İstanbul Hadımköy'deki tesislerimizin

ardından ikinci büyük tesisimiz olan Kartal Satış, Pazarlama ve Servis Merkezimizi açtık. Hedefimiz, bu tesis ile beraber hizmet çitımızı daha da yukarılara taşımak. Müşterilerimiz ve iş ortaklarımız ile beraber büyüme planlarımız dâhilinde adımlar atacağımıza yürekten inanıyorum." diye konuştu.

Başkan Kuraloğlu, MTU'nun Türkiye ekonomisine istihdam ve teknoloji transferi ile katkıda bulunmaya devam edeceğini sözlerine ekledi.

MTU Türkiye, açılış gerçekleştiren Kartal Satış, Pazarlama ve Servis Merkezi'nin eklenmesi ile birlikte Türkiye'deki hizmet noktası sayısını 7'ye çıkarmış oldu. Firma hâlihazırda Marmara, İç Anadolu, Güney Anadolu, Ege, Antalya Bölge Müdürlükleri ile birlikte yurtiçi ve yurtdışında toplam 7 yetkili servis noktası ile Türkiye ve bölge müşterilerine hizmet veriyor.



Rolls-Royce Power Systems AG bünyesi altında dizel ve doğalgazlı motorlar, aktarma sistemleri, motor yakıt ve enjeksiyon sistemleri üreten MTU; küresel yaygın teknik hizmet ağı ile müşterilerine destek sağlıyor. Ürün hatunda deniz motorları, savunma sanayi için üretilmiş özel motorlar, endüstriyel motorlar, dizel jeneratörler, gaz motorlu kojenerasyon ve trijenerasyon tesisleri gibi birçok farklı ürün bulunan firma, hemen tüm bu ürün gruplarında küresel pazar liderliği için rekabet ediyor.

Bosch, Türkiye'ye yatırıma devam ediyor

Dünyanın önde gelen teknoloji ve hizmet sağlayıcısı Bosch'un Türkiye Temsilciliği tarafından düzenlenen basın toplantısında 2013 yılı değerlendirildi.

"Yaşam için teknoloji" sloganıyla yola çıkan Bosch Grubu, 2013 yılında global satışlarını yüzde 3.1 artırarak cirosunu 46.1 milyar Avro'ya yükseltti. Bu yıl cirosunda yüzde 11 oranında artış bekleyen Bosch'un 2013 cirosu 1,53 milyar Avro oldu. 2013 yılında gerçekleştirilen yatırımların ise 155 milyon Avro'yu bulduğu bildirildi.

Bosch Türkiye Temsilcisi Steven Young yaptığı konuşmada, "Dünyada imal edilen her beş dizel motorlu araçtan birinin enjektörünü Bursa'da üretiyoruz." dedi. Sanayi teknolojileri alanında faaliyet gösteren Bosch Rexroth'un ise 2014 yılında 1 milyon adet hidrolik pompa üretmeyi hedeflediği belirtildi.

Enerji verimliliğini çalışmalarını merkezine yerleştiren Bosch Türkiye'nin, son iki yılda bu yönde yürüttüğü çalışmalarla yaklaşık 3 milyon Avro tasarruf etmesinin yanı sıra, 750 bin ağacın 1 yılda temizleyebileceği oranda karbondioksit salımını azalttığı kaydedildi.



VÖGELE SUPER 800

BÜYÜK ŞEYLER KÜÇÜK PAKETLERDE GELİR



Close to our customers



www.wirtgen-group.com



ROAD TECHNOLOGIES

Teknik Özellikler

- ▶ Palet genişliği 1,1 m
- ▶ Nakliye genişliği sadece 1,2 m
- ▶ Serme hızı 60 m/dakika'ya kadar
- ▶ Serme genişliği 0,5 m den 3,2 m'ye kadar
- ▶ TV (Tampör ve Vibrasyon sıkıştırma) AB 200 Hidrolik Tabla ile kullanılır
- ▶ Asimetrik malzeme haznesi



WIRTGEN ANKARA

Wirtgen Ankara Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Bahçelievler Mah. Ankara Cad. No. 223
P.K. 06830 Gölbaşı - Ankara / Türkiye
Telefon: 0 312 4853939 - Faks: 0 312 4853948
info@wirtgenankara.com.tr

İstanbul Şubesi
Küçükyalı İş Merkezi A-27
P.K. 34840 Maltepe - İstanbul / Türkiye
Telefon: 0 216 5180126 - 27 - Faks: 0 216 5180129
info@wirtgenankara.com.tr



2014'te 20. yılını kutlayan Borusan Makina ve Güç Sistemleri, 13 Mayıs - 11 Haziran tarihleri arasında 21 ili kapsayan bir Road Show'a çıktı.

Borusan Makina, 2 bin 500 müşterisiyle bir araya geldi

"Büyük Heyecan, Büyük Buluşma" sloganıyla düzenlenen 5 haftalık Road Show etkinliği kapsamında Türkiye genelinde 6.321 kilometre yol kat eden Borusan Makina, yaklaşık 2 bin 500 müşterisiyle buluştu.

Road Show sırasında, İngiltere'de gerçekleştirilecek olan 'The Caterpillar Operator Challenge 2014' elemeleri için operatör yarışmaları da düzenlendi. Kazanan operatörler, İngiltere'deki yarışma için İstanbul'da düzenlenecek nihai elemelere katılım hakkı kazandı.

Borusan Makina müşterilerinin, şehir içinde kullanılan Cat® iş makineleri ile buluştuğu Road Show etkinliğinde çeşitli yarışmalar da düzenledi. Cat Road Show Tırı'nı Facebook üzerinden takip ederek yarışmaya katılma şansı yakalandı ve ve İngiltere'de Türkiye'yi temsil etmek için yarışıldı.

13 Mayıs'ta Bursa'da başlayan Road Show; İzmir, Muğla, Manisa, Antalya, Konya, Adana, Hatay, Gaziantep, Şanlıurfa,

Diyarbakır, Elazığ, Erzurum, Trabzon, Samsun, Sivas, Ankara, Eskişehir, Kocaeli, İstanbul ve Çorlu'da 5 haftanın ardından sona erdi.

Cat İş Makineleri, müşterileriyle buluşmaya devam edecek

Road Show'un temel amacının şehir içinde kullanılan iş makinelerini geniş kitlelere tanıtmak olduğu belirtildi. Düzenlenen operatör yarışmasının ise Road Show'u daha renkli ve eğlenceli bir etkinliğe dönüştürdüğü kaydedildi.

Borusan Makina, Road Show etkinliğinde Cat 428F, 432F, 434F, 444F model kazıcı yükleyiciler, 301.7D, 302.5E, 303.5E, 305E model mini ekskavatörler, 216B3, 246D ve 262D model mini yükleyiciler ve yerli üretim Mecalac 6MCR marka mini ekskavatörün tanıtımını gerçekleştirdi. Türkiye'nin dört bir yanında büyük bir ilgiyle karşılanan Road Show etkinliği, şehir içi şantiyecilikte müşterilerine katma değer sağlayan Cat marka iş makineleri ile yoluna devam edecek.



Gelişimi Tecrübe edin.

Liebherr L 550 - L 580 Lastik Tekerlekli Yükleyicileri.

- Liebherr Güç Verimliliği (LPE) - %25'e kadar yakıt tasarrufuyla birlikte aynı anda daha fazla güç
- Azaltılmış çalışma ağırlığıyla daha yüksek devrilme yükü ve aynı kapasitede tutulan kepçe kapasitesi, daha fazla malzeme kapasitesi ve gelişmiş makina kullanımını sağlamaktadır
- Kolay servis erişimiyle birlikte fren, lastik ve sürüş komponentlerindeki düşük aşınma, zaman ve maliyetlerde tasarruf sağlanmaktadır
- Emniyet ve Konfor - kabin içerisinde her yöne mükemmel görüş ve düşük titreşim



Liebherr Makine Ticaret Servis Şti.
Yakacak Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39
Kartal/İstanbul, Türkiye
Tel.: +90 216 453 1000
E-mail: info.ltk@liebherr.com
www.facebook.com/LiebherrConstruction
www.liebherr.com

LIEBHERR

Grubu



Hidromek, Belediye Başkanları Birliği ile protokol imzaladı

21 Mayıs 2014 tarihinde, Hidromek'in Ankara'daki Genel Müdürlük binasında işbirliği ilişkisini güçlendirmek amacıyla protokol imzalandı.

Buna göre, birlik üyesi aktif belediye başkanlarının görev yaptıkları belediyeler veya bu belediyelerin en az yüzde 40 ortağı oldukları şirketlerin, Hidromek'ten iş makinesi satın alması halinde faydalanacakları özel fiyatlar ve avantajlar belirlendi.

Belediye Başkanları Birliği Başkanı İsmet Özarslan ve Hidromek Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Bozkurt arasında imzalanan protokol, 1 yıl süreyle kazıcı yükleyiciler, lastikli ve paletli ekskavatörler için geçerli olacak.

Ruukki, yeni ve özel ürünleriyle Türkiye ve Dünya pazarında adından söz ettiriyor

Özel çelik sektöründe faaliyet gösteren Finlandiyalı şirket Ruukki, yeni ürün tanıtımı için 20 Mayıs 2014 tarihinde İstanbul Point Hotel'de bir basın toplantısı gerçekleştirdi.

Toplantıya, Soma'da yaşanan üzücü olaydan dolayı Türk milletine başsağlığı dileyerek başlayan Ruukki Kıdemli Başkan Yardımcısı Thomas Hörnfeldt, "Çelik alanındaki bir firma olarak maden sektörüyle de çalışmaktayız. Yaşanan olaydan dolayı çok üzgünüm." ifadelerini kullandı.

Ruukki olarak dünya çapında önemli bir noktada olduklarını, Türkiye'de de kısa sürede önemli aşamalar kaydettiklerini belirten Hörnfeldt; Türkiye'de otoyol, taşımacılık, inşaat gibi sektörlerle yapılan yatırımlar sayesinde çelik kullanımının istikrarlı bir biçimde arttığını kaydederek, "Türkiyede, İstanbul ve Mersin olmak üzere 2 stok sahamız bulunmakta. Türkiye'deki müşteriler ve ortaklarla gurur duyuyoruz. Onlar sayesinde Kuzey Afrika ve Ortadoğu ülkeleriyle de ilişkiler kurmayı düşünüyoruz." dedi.

Optim ve Raex ürünleri hakkında bilgiler veren Thomas Hörnfeldt, "Optim yüksek dayanımlı çelik kullanımı, ürünün performansını da artırıyor. Daha hafif ürünler, daha düşük yakıt tüketimi, daha düşük karbon salımı sağlıyor. Raex aşınma sacları, kullanıldığı alanlarda aşınmadan kaynaklı zararın



azalmasında büyük rol oynuyor. Yol yapımı, madencilik gibi alanlarla ilgili ekipmanların servis maliyetlerinin düşmesini sağlıyor. Bu özel çelikler, enerji tasarrufu sağlayan çözümler sunuyor." şeklinde konuştu.

3 yeni ürün tanıtıldı

2002 yılından beri Optim çelikleri üreten Ruukki, yeni özel çelik ürünlerini pazara sunmaya devam ediyor. Toplantıda tanıtılan bu ürünler, üreticiler için büyük kolaylık sağlıyor.

-60 derece sıcaklığa dayanıklı yapısıyla en zorlu koşullar için iyileştirilmiş darbe dayanımına sahip olduğu açıklanan

Optim 700 QL'in, özellikle açık deniz vinçleri ve yük taşıyan yapılarda kullanıldığı belirtiliyor.

Laser Plus, otomasyonlu üretim süreçleri için lazer kesim sonrası düzlüğü garanti edebilen dünyadaki tek ürün olarak göze çarpıyor.

Kaldırma sektöründe daha iyi hizmet vermek için geliştirilen Optim 960 QL ile bükülebilirlik standardı aşılarak her yönde yaklaşık 3,5 x t bükülme çapı garantilenebiliyor.

Ruukki Kıdemli Başkan Yardımcısı Thomas Hörnfeldt, bu yıl 3 ürünün daha lansmanını yapacaklarını söyledi.



ALTAN HİDROLİK
MÜHENDİSLİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

HİDROLİK SİSTEMLERLE
TEKNOLOJİNİN BULUŞMA NOKTASI



Mobil / Yağ Servis
Filtreleme Üniteleri



Yağ Kirlilik Ölçer
Cihazları

HİDROLİK YAĞINIZI
TEMİZ TUTUN
KAZANÇLI ÇIKIN !



Off - Line
Filtreleme Üniteleri

**ARGO
HYTOS**

Merkez : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
İkitelli Şube : İkitelli OSB S.S Demirciler Sanayi Sitesi E2 Blok No:404 Başakşehir/İstanbul-Türkiye
İmes Şube : İmes Sanayi Sitesi C Blok 304 Sk. No:4 Y.Dudullu - Ümraniye/İstanbul-Türkiye
Orhanlı Şube : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
Filo Ekspres : 7/24 Gezici Servis

Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (212) 549 05 03 (pbx) - 549 05 98
Tel : +90 (216) 466 90 60 (pbx) - 466 90 59
Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (541) 593 33 00

Faks : +90 (216) 593 33 10
Faks : +90 (212) 549 05 21
Faks : +90 (216) 365 63 54
Faks : +90 (216) 593 33 10

www.altanhidrolik.com • www.altanhidrolik.com.tr



Merlo, ilk hybrid telehandler modeli ile Agritechnica'da inovasyon ödülü kazandı

Fuardaki ödül gecesinde bir konuşma yapan Başkan Amilcare Merlo, “Biz bir İtalyan şirketi olarak ağır sanayinin beşiği olan Almanya’da böyle bir ödüle layık görüldüğümüzden, kendimizi çifte başarı elde etmiş kabul ediyoruz; bu bizim için çok büyük bir gurur kaynağı.” dedi.

Global iş makineleri sektöründe ileri mühendislik konularında öncü bir marka olarak bilinen Merlo, 1987 yılında sektörde ilk defa teleskopik bomu şasenin orta bölümünde kullanarak, endüstri standartlarını değiştirdi ve patent sahibi olduğu bu şase yapısıyla, telehandler pazarının gelişmesine önemli oranda katkı sağladı.

Merlo’nun, Agritechnica fuar organizasyonunda lansmanı yapılan Turbofarmer P40.7 Hybrid ile tarım makineleri içerisinde bugüne kadar



pazara sunulan ilk “dizel-elektrik” teleskopik yükleyiciyi üreten şirket olduğu belirtiliyor. 30 kW gücünde, lityum piller kullanarak iki saat boyunca şarj olmadan çalışabilen Turbofarmer P40.7 Hybrid, belli aralıklarla dizel motor kullanımında ise ara şarj yapabilmesi sayesinde, “Eko” modunda dört saat boyunca kesintisiz çalışma olanağı sağlıyor.

75 beygir gücündeki motor, saatte 40 km hız kapasitesine sahip iki kademeli

Dünyanın önde gelen telehandler üreticilerinden Merlo, Almanya’da düzenlenen Agritechnica’da İnovasyon Ödülü için yarışan 393 katılımcıyı geride bırakarak, Turbofarmer P40.7 Hybrid Telehandler modeli ile fuarın en önemli mühendislik ödülü olan altın madalyayı kazandı.

hidrostatik şanzumanı beslerken, eş zamanlı olarak bir jeneratör ünitesini de besleyerek, 1.200 ya da 1.800 devirde çalışmaya ayarlanarak, “karma” modunda pilleri şarj edebiliyor. Bu modda çalışırken, yapılan test sonuçlarına göre, yüzde 30 oranında yakıt tasarrufu sağlandığı ifade ediliyor.

Bunlara ek olarak, lityum piller makine park halindeyken prizden ya da kullanıcı tarafından araç üzerine yerleştirilecek solar paneller ile şarj edilebiliyor Turbofarmer P40.7 Hybrid, 7,1 metre kaldırma yüksekliği ve 4.000 kilogram azami yük kaldırma kapasitesine sahip bulunuyor.

Merlo ürünlerinin Türkiye’deki satış ve satış sonrası hizmetlerini Koza İş Makinaları sağlıyor. Detaylı bilgi için www.koza-is.com veya www.merlo.com internet sayfaları ziyaret edilebileceği belirtiliyor.

Türk katılımcılar ve İSDER, CeMAT 2014’te boy gösterdi

2011 yılında düzenlenen fuara 38 farklı ülkeden 1.011 firma ve 53.281 kişi katılım göstermişti. Bu yıl katılımcı sayısı 1.025, ülke sayısı ise 43 olarak açıklandı. Türkiye’den ise 24 firma katılım gösterdi. Fuarda 4.000’i aşkın yeni ürün sergilendi.

Deutsche Messe Ag’nin CEO’su Dr. Andreas Gruchow ve Başkan Yardımcısı Wolfgang Pech’in konuşmalarıyla kapılarını ziyaretçilere açan fuarda hem İSDER hem de Türkiye’den katılım gösteren firmalar, uluslararası ortakları ve kurumlarıyla fuar süresince birbirinden önemli toplantılar gerçekleştirdi.

Türkiye Cumhuriyeti Baş Konsolosu Mehmet Günay ve İSDER heyeti, 24 Türk firmasının standlarını ziyaret ederek fuara katılım, Türkiye’nin bölgeye ve bölgeden dünyaya ticareti, İSDER üyelerinin fuardaki yeri ve bu yerin geliştirilmesi konularında bilgi paylaşımında bulundu.

Ayrıca Almanya Hannover Mittelweser Belediye Başkanı Bernd Müller, İSDER standını ziyaret ederek istişare toplantıları gerçekleştirdi. Bir sonraki fuar organizasyonunun 31 Mayıs-3 Haziran 2016 tarihleri arasında düzenleneceği bildirildi.

Daha fazla uluslararası katılım, iş fırsatı ve yatırım teması ile yola çıkan CeMAT 2014, 19-23 Mayıs tarihleri arasında Almanya’nın Hannover kentinde gerçekleşti.

YANMAR
Solutioneering Together



Yanmar

Sıfır kuyruk dönüşlü mini ekskavatör ViO33, yüksek performans, kompakt boyut, güç ve çok yönlü kullanımın tam karşılığıdır. Dar alanlardaki inşaat ve yıkım işleriniz için mükemmel bir makinedir.

Türkiye Distribütörü
HİDROMEK A.Ş.
www.hidromek-ticari.com.tr



Yanmar Construction
Equipment Europe
www.yanmarconstruction.eu



ELS Makine, CTT'2014'te ürünlerini sergiledi

Fuarın, Rusya pazarına giriş yapabilmek için iyi bir fırsat olduğunu kaydeden ELS Makine Genel Müdürü Kerem Bayrak, *“Üretici firma olarak hedef pazarlarımız içinde yer alan bölgede firmamız ve ürünlerimizin tanıtımını yapabilmek ve kendimizi daha iyi anlatabilmek için fuara katılma kararı aldık. Kendimizi anlatabilmenin en iyi yolu, kullanıcılarla birebir görüşebilmek ve kendilerine makinelerimizi detaylı olarak inceleyebilme şansı sunabilmek.”* dedi.

“Stok ve lojistik konularında avantajlıyız”

Rusya pazarını tanıdıklarını ve deneyimlerinin bölgede hareket kabiliyetini arttıracığına inandıklarını kaydeden Kerem Bayrak, *“20 seneyi aşkın bir süredir grup şirketlerimizin Rusya'da iş yapıyor olması nedeniyle pazar hakkında bilgi sahibiyiz. Stoklu çalışıyoruz ve dolayısıyla bölgeden gelecek talepler karşısında hızlı teslimat gerçekleştirebileceğimiz için bu konuda ciddi bir avantaj sağlıyoruz. Ayrıca konumumuz itibarıyla, Avrupa ve Amerika'ya göre lojistik konusunda da çok avantajlıyız.”* diye konuştu.

Fuarda, EL8T, EL10T, EL14, JUNIOR 5.5 ve AE15 model makineleri sergilediklerini belirten Bayrak, standta farklı teknik özelliklere sahip makineleri gösterdiklerini ve bu sayede ziyaretçilerin ürün grupları hakkında genel bir

bilgiye sahip olduklarını söyledi. Kerem Bayrak, akülü makaslı platformların kiralama firmaları tarafından yoğun ilgi gördüğüne, AE15 model makinenin ise inşaat firmaları tarafından beğenildiğine vurgu yaptı. Bayrak, birçok tesis yönetim firmasının da kompakt ölçüleri nedeniyle JUNIOR 5.5 modeline ilgi gösterdiğine değindi.

“Bölgede yakın zamanda başarılı adımlar atacağımıza eminiz”

Stant ziyaretçileri arasında yoğunlukla kiralama ve inşaat firmaları ile çeşitli endüstriyel tesisler ve bayilik arayışında olan firmaların olduğunu kaydeden Genel Müdür Bayrak, *“Son kullanıcıların ürünlerimize gösterdiği ilginin yanında bayilik konusunda çok ciddi talepler aldık. Sektörde yer alan ve sektöre giriş yapmayı planlayan firmalardan aldığımız bu talepleri hızlı bir şekilde değerlendirmeye başladık. Firma vizyonumuza uygun olarak faaliyet göstereceğine inandığımız güçlü bir partner ile bölgede yakın zamanda başarılı adımlar atacağımıza eminiz.”* ifadelerini kullandı.

Kerem Bayrak
ELS Makine Genel Müdürü

Yerli platform üreticisi ELS Makine, 03-07 Haziran tarihlerinde Moskova'da düzenlenen ve ülkenin en büyük inşaat makine, ekipman ve teknolojileri fuarı olan CTT'2014'te ürünlerini Rusya pazarına sundu.

Kerem Bayrak, sözlerini şöyle tamamladı: *“Gerek bölgeden gerekse farklı ülkelerden katılan ziyaretçiler, Avrupa Standartları'ndaki ürünlerimizin kalitesini, ürün grubumuzun genişliğini, personel yükseltici platform sektöründe giderek büyüyen ve hedefleri çok daha büyük olan bir marka olduğumuzu görmüş oldu. İlerleyen dönemde de bunun gibi organizasyonlarda yer alarak daha çok kullanıcıya ulaşış pazarımızı genişletmeyi hedeflemekteyiz.”*



AŞINMA MUKAVEMETİ YÜKSEK SACLAR DUROSTAT 400-450-500 ALFORM 700 M -ALPINE 1000



**1) AŞINMAYA MUKAVEMETLİ SACLAR
(WEAR RESISTANT STEEL PLATES)**
DUROSTAT 400-450 -500
KALINLIK: 3-100 MM
GENİŞLİK: MAX. 3000 MM
BOY: MAX 13200 MM

**2) ESNEMEYE MUKAVEMETLİ SACLAR
(HIGH-STRENGTH STEEL PLATES)**
ALFORM 700 M -960 M - 1100 M
KALINLIK: 2.50 - 60 MM
GENİŞLİK: 900 - 3000 MM
BOY: MAX 18700 MM

**3) SOĞUK ÇEKME MUKAVEMETLİ SACLAR
(COLD ROLLED HIGH - STRENGTH STEEL PLATES)**
ALPINE 1000
KALINLIK: 1-1.2 - 1.5 MM
GENİŞLİK: 1250 MM
BOY: MAX 2500 MM

Yeni Yıldız Mah. Sanayi Cad. 605. Sokak No: 51
Dilovası / KOCAELİ
Tel: +90 262 754 71 59 Fax: +90 262 754 71 69
www.sacci.com.tr info@sacci.com.tr



Ceylan Group, Geleneksel Bahar Şenliği'yle yazı karşıladı

Ceylan Otomotiv, Ceytech, Ceytreylar ve Ceylift markalarını çatısı altında toplayan Ceylan Group tarafından geleneksel hale getirilen bahar şenliklerinin bu yılki ayağı 07 Haziran 2014 tarihinde, Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki Ceytech Makine'nin üretim tesislerinde gerçekleştirildi.

Ceylan Group çalışanları ve ailelerinin katıldığı organizasyonda, Yakup Ekin de sahne aldı. Çocuklar için oyun parklarının kurulduğu şenlik kapsamında ayrıca çalışanlara sürpriz hediyeler verildi; hanımlara yöresel armağanlar takdim edildi.

Ceytech Makine Genel Müdürü Uğur Baştürk yaptığı konuşmada, *"Ceylan Group, güzel bir şenlikte bir araya geldi. Aslında şenliğe güzelliğini veren, katılan insanlar. Bir kez daha gördük ki, çok güzel, çok yakışıklı ve çok yetenekli insanlarla birlikte çalışıyoruz."* dedi.



İSDER, Konya'ya çıkarma yaptı

TARMAKBİR işbirliği ile gerçekleştirilen Konya 12. Uluslararası Tarım, Tarımsal Mekanizasyon ve Tarla Teknolojileri Fuarı'na katılan İSDER, 55.000 m2 üzerine kurulu fuar alanında; İMDER üyelerinden Sanko Makina, Türk Traktör, SİF İş Makinaları ve Cumitaş'ın stantlarını ziyaret etti.

T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, T.C. Konya Valiliği Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü tarafından, Konya Sanayi Odası'nda araç üzeri vinç, mobil vinç ve tavan vinç imalatına yönelik olarak Bakanlığın Genel Müdürlüğü ile Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü uzmanlarınca (2006/42/AT) Makine Emniyet Yönetmeliği Mevzuatları'yla, Piyasa Gözetimi ve Denetimi kapsamında düzenlenen eğitim seminerine de katılım gerçekleştiren İSDER, ayrıca Karsan, MPG Makine, AKC Makine, Makkon Makine ve Sekizli gibi depo/raf sistemleri ve vinç sektörü üye adaylarını da ziyaret etti.

Seminerde özellikle belirtilen notların arasında 2014 Yılı Mobil ve Gezer Tavan Vinç Denetimleri'nin de olduğu; toplamda 122 adet firmanın denetiminin gerçekleştirildiği belirtildi. Mobil vinçler için yapılan 76 firma denetiminde 55 adet uygun ve 21 adet aykırı firmanın tespit edildiği, gezer vinçlerde ise 23 adet uygun ve 23 adet aykırı olmak üzere 46 adet firmanın denetlendiği bilgisi verildi.



HMF'nin Gerçek Gücü, Servis Üstünlüğü



Bir Hyundai İş Makinası aldığınızda, güçlü ve güvenilir bir iş ortağı kazanırsınız.

HMF, kusursuz servis anlayışıyla, orijinal parçalar ve teknolojik ekipmanlarıyla makinelerinizin yıllarca, maksimum verimle çalışmasını sağlar. Tüm HMF Hyundai Yetkili Servisleri, 2 yıl / 3000 saat garanti* sunar.

* Bazı ürünlerimizde bulunan Cummins motorları, standart servis, makine garantilerinden farklılık göstermektedir. 2 yıl / 3000 saat veya 2 yıl / 2000 saat ile sınırlıdır. Tüm 2500 m³ makine garantisi geçerlidir.



HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş. Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan yol No:15/2 Kartal-İstanbul/Türkiye Tel:(0216) 488 80 00 (pbx) Faks:(0216) 488 91 91 www.hmf.com.tr



İMDER ve İSDER, kariyer günlerinde öğrencilerle buluştu

İMDER ve İSDER, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, MEB Mesleki Eğitim Genel Müdürlüğü ile 19 Eylül 2013 tarihinde protokolü imzalanan '7 Bölge 7 Okul Projesi' kapsamında meslek okullarında düzenlenen tanıtım ve kariyer günlerine destek verdi.

Özellikle iş ve istifleme makineleri sektöründe ihtiyaç duyulan nitelikli eleman ihtiyacına yönelik olarak düzenlenen organizasyon kapsamında sektörde faaliyet gösteren firma yöneticileri, 4 ildeki öğrencilerle buluştu.

İzmir Mimar Sinan Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde 26 Mayıs 2014, Malatya Şehit Kemal Özalper Endüstri Meslek Lisesi'nde 28 Mayıs 2014 ve



Sivas Merkez Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde 26 Mayıs 2014 tarihlerinde, dernek üyelerinin de katkıları ile öğrencilere sektörün tanıtımı yapıldı.

Türkiye'nin öncelikli ihtiyaçları arasında yer alan "nitelikli personel" konusuna bir nebze olsun çözüm olması amaçlanan proje kapsamında düzenlenen kariyer günlerinin yanı sıra dernek üyeleri, ilgili okulların eğitim ve komponent ihtiyacını



da karşılıyor. Bazı sponsor firmalar ise takım sandığı, iş önlüğü ve el aletlerinin temini konusunda destek veriyor.

Sözkonusu okullarda eğitim gören öğrencilerin teknik İngilizce seviyesinin gelişimine katkı sağlamak amacıyla bir sonraki eğitim ve öğretim yılına kadar "teknik terimler sözlüğü" temin edilmesinin de hedeflendiği belirtiliyor.

İMDER ve İSDER tarafından konuyla ilgili olarak yapılan açıklamada şöyle denildi: "Sektörümüzün imalat, satış sonrası hizmetler ve operatör konularında her sene 10.000 kalifiye elemana ihtiyacı olduğu düşünüldüğünde, '7 Bölge 7 Okul Projesinin' ne kadar hayati olduğu bir kez daha ortaya çıkmaktadır. Bu proje ile 25'i üyelerimiz, 7'si ise İMDER ve İSDER tarafından kapsamlı bir şekilde destek verilen toplam 32 meslek okulunda 1.200'e yakın öğrencimiz ve 250'den fazla öğretmenimiz bulunmaktadır. Hedefimiz, öğrenci sayımızın 5 yıl içerisinde 5.000'i geçmesidir."



CASE

CONSTRUCTION

170 YILLIK YENİLİKÇİ GÜÇ

- Geniş Ürün Gamı
- Üst Düzey Üretkenlik
- Düşük Yakıt Tüketimi
- Kusursuz Satış Sonrası Hizmet



Küresel pazar payını artırmak amacıyla ürün ve hizmet kalitesini geliştirmeye devam eden Çin merkezli Chery, yeni markası Chery/Detank'ın lansmanını yaptığı Almanya'daki CeMAT 2014'te sergilediği yeni ürünleriyle de dikkat çekti.

Avrupalı Chery/Detank'tan yeni 3 tonluk dizel forklift

Fuarda sergilenen yeni 3 ton sınıfı FD30R Serisi forkliftleri kısa bir süre içerisinde Türkiye pazarına sunacaklarını belirten Tetaş A.Ş. İş Makineleri Satış ve Pazarlama Müdürü Hakan Murteza, bu modeller birlikte piyasadaki standartların yükseleceğini kaydetti.

Chery/Detank Serisi forkliftlerin ilk bakışta göze çarpan yeni tasarımı ile Çin menşeli forkliftler arasından sıyrılarak Avrupalı forkliftler kategorisine geçiş sürecini başlatmış olduğunu belirten Hakan Murteza, yeni forklifte dikkat çeken teknik yenilikleri şöyle özetledi: *"Geleneksel olarak kullanılan kumanda levheleri operatör koltuğunun sağ tarafına*

alınarak daha konforlu bir kullanım amaçlanıyor. Diğer yandan asansördeki hidrolik hortumlar yan taraflara alınarak görüş açısında yüzde 22 oranında artış sağlanmış. Dikkat çeken diğer bir önemli yenilik ise geleneksel forkliftlerde kullanılan gösterge panellerinin kaldırılarak yerine yeni tasarlanmış olan LED gösterge paneli. Bu LED ekranda sürüş hızı, hararet göstergesi, şanzıman yağı göstergesi, yakıt deposu göstergesi, akü durumu göstergesi, yağ basıncı göstergesi toplanmış durumda. Bunlara ilaveten geleneksel forkliftlerde isteğe bağlı bir ekipman olarak eklenebilen yük tartı sistemi standart olarak eklenerek forkliftin kaldırdığı yük miktarı LED ekrandan ölçülebiliyor."



Hakan Murteza
Tetaş A.Ş. İş Makineleri Satış ve Pazarlama Müdürü

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

Tecrübemiz İşinizdeki Güvenceniz!

Düşük Kullanım Maliyeti
Bakım Kolaylığı
Eşsiz Operatör Konforu
Yaygın Satış Sonrası Hizmet Ağı





om
mühendislik

NOW
it's time to be
Powerful...

Head Office

Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
TEL :0216 365 58 91-92
FAX:0216 365 60 40

Factory

MAKINA İHTİSAS ORGANİZE SAN.BÖLGESİ
5.CAD. NO:15 41455 DİLOVASI/ KOCAELİ
TEL : 0262 290 85 65 (Pbx)
FAX: 0262 290 85 70

PRODUCED BY
OM ENGINEERING
PRODUCED BY

www.ommuhendislik.com.tr



Ford Sürüş Akademisi, Türkiye'nin kamyon sürücülerini bilinçlendiriyor

Ford Otosan, 2011 yılında bir sosyal sorumluluk projesi olarak başlattığı Ford Sürüş Akademisi kapsamında, lojistik ve inşaat firmalarına yönelik eğitimlerini sürdürüyor.

Bu eğitimler ile hem ağır vasıta sürücülerinin trafikte daha bilinçli hale gelmesi hem de işletme giderlerinin ve çevreye verilen etkilerin azaltılması hedefleniyor. Teorik bilgilerin yanı sıra eğitimler için özel tasarlanmış Anti-Rollover (Devrilmeye Karşı) araçlar ile sürücüler, pratik olarak da tehlikelere karşı nasıl önlemler alınması gerektiği hakkında bilinçlendiriliyor. Sürücü, uygulamalı eğitimle birlikte trafikte denemesinin imkânsız olacağı hareketlerle tehlikeli durumları test etme imkânı buluyor.

“Müşterilerimize çözüm ortağı oluyoruz”

Ford Sürüş Akademisi hakkında bilgiler veren Ford Otosan Kamyon İş Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı Tufan

Altuğ, amaçlarının satış esnasında müşterilerine doğru ürünü, üstyapıyı sunmak ve müşterilerinin işletme maliyetlerini en aza indirmeyi hedeflemek olduğunu belirtti. Altuğ, **“Araçların teknik özellikleri birbirine benzer hale geldi. Artık marka olarak farklılaşabilmenin yollarını arıyoruz. Müşteriler, firmalardan kendine özel çözümler geliştirilmesini istiyorlar. Biz de müşterilerimize çözüm ortağı olmayı vizyon olarak belirledik. Firmaların yakıt giderlerini, yol, yük durumu ve sürücü kısımlarını kontrol edebilmek için kapsamlı çalışmalar yapıyoruz; birçok yeni ürün ve hizmet sunuyoruz. İşte bu kapsamda müşterilerimize sağladığımız bu özel sürüş eğitimleriyle de sürücülerin trafikte ve şantiyedeki sürüş kabiliyetlerini artırmayı ve böylece güvenle birlikte araçların yakıt, bakım, onarım gibi işletme giderlerini minimize etmeyi hedefliyoruz.”** ifadelerini kullandı.

Ekonomik sürüş eğitimi, yakıt avantajını beraberinde getiriyor

Eğitimler; emniyetli sürüş ve ekonomik sürüş olarak 2 ana başlık altında veriliyor.

Müşteriye özel tasarlanan ekonomik eğitim programları ile yakıt ekonomisi sağlanarak bütçeye ve çevreye katkıda bulunmak hedefleniyor. Eğitimler, talebe bağlı olarak filo sahibi şirketlerin

Tufan Altuğ
Ford Otosan Kamyon İş Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı



kendi sahasında da verilebiliyor. Eğitimin içeriğinde teknik bilgilendirme, motor, hava ve yol şartları, lastik hava kontrolü, hız-zaman ilişkisi, güç-yakıt tüketimi, vites seçimi, tırmanma-iniş-düz sürüş, sürücü-trafik uyumu gibi konular bulunuyor. Ekonomik sürüş eğitimi; yarım gün teorik eğitim, 1,5 gün pratik eğitim olmak üzere 2 gün sürüyor.

Emniyetli sürüş eğitimi ile sürücünün farkındalığı artırılıyor

Emniyetli sürüş eğitimi kapsamında müşteriye özel eğitim programları veriliyor ve bu eğitim için özel tasarlanan “Anti-Rollover (Devrilmeye Karşı) aracı ile sürücü, trafikte yaşayacağı tehlikeli durumları test etme imkânı buluyor. Eğitim; oturma pozisyonu, dikkat dağıtıcı davranışlar, ölü noktalar, reaksiyon süresi, fren mesafesi, ıslak ve kuru zeminde fren gibi başlıklardan oluşuyor ve yarım gün teorik, yarım gün pratik olmak üzere 1 gün sürüyor.

Bunun dışında şehir içinde 24 saat faaliyet gösteren çöp kamyonlarına ve akaryakıt, LPG gibi tehlikeli madde taşımacılığı yapan araçlara yönelik de sürüş eğitimi veriliyor.

HED Akademi ile iş ortaklığı

Ford Sürüş Akademisi ile HED Akademi'nin çözüm ortaklığı çerçevesinde bugüne kadar gerçekleştirilen modüllerde; 2012'de 500 sürücü, 2013'te 290 sürücü ve 13 yakıt performansı testi, 2014'te ise ilk 5 ayda 103 sürücü eğitimi verildiği belirtiliyor. Bu eğitimler sonucunda yüzde 20'lere varan bir yakıt ekonomisi sağlandığı ve araçların egzoz gazı vasıtasıyla çevreye verdiği zararların önemli ölçüde azaltıldığı vurgulanıyor.

“Türkiye’de bu konuya destek veren ilk firma Ford oldu”

Sürücüyle teknolojinin aynı işleri yapabilir hale geldiğinde problemlerin ortadan kalkacağını söyleyen HED Akademi Yönetim Kurulu Başkanı Cankat Hurmoğlu, **“Verdiğimiz tüm eğitimlerin temelinde teknolojiyle sürücüyü aynı seviyelere getirebilmek vardır. Türkiye’de bu konuya destek veren ilk firma Ford oldu. Bu tip araçların kaza oranlarının çok yüksek olmasına rağmen bugüne kadar herhangi bir çalışma yapılmamıştı. Bu sayede mikserlerin ortaya çıkardığı problemleri insanlara anlatmak çok daha kolay hale geldi.”** dedi.

“Tehlikeyi oluşturmamaya çalışıyoruz”

Cankat Hurmoğlu, eğitimler çerçevesinde beceri geliştirmek gibi bir niyetlerinin olmadığını kaydederek sözlerine şu şekilde



devam etti: **“Mikserler bir ağırlığı yukarıya kaldırır ve çevirmeye başlar. Dolayısıyla ağırlık merkezleri, aracın içerisinde sürekli olarak hareket halinde olur. Bu yüzden en ufak bir direksiyon hareketinde büyük kazalar oluşabilir ve sürücü her davranışını kaza riskine göre planlaması gerekir. Bizim elimizde büyük bir imkân var. İstedığımız zaman araca binip sürücülere devrilme nedenlerini kolaylıkla gösterebiliyoruz. Biz, tehlike gerçekleşikten sonra onu önlemenin yollarını aramaktan ziyade tehlikeyi oluşturmamaya çalışıyoruz. Sürücülerin araç içerisindeki durumlarına, özellikle virajları nasıl döndüğüne bakıyoruz. Bu eğitimler, bir bütünün ayrılmaz parçalarıdır. Eğer bir sürücü, aracı ekonomik bir şekilde kullanmayı kavırıyorsa aynı zamanda emniyeti de sağlayabilmiş oluyor”**

“Dolu olan mikserler daha çabuk devriliyor”

Devrilme konusunda aracın boş veya dolu olması, lastik ve zemin arasındaki ilişkinin önemine değinen Hurmoğlu, **“Ağır vasıta sektöründe bütün lastikler dolu araca göre ayarlanır. Araç boşken lastikler, yeri yeterince tutamaz. Dolayısıyla virajda olası bir ters harekette devrilme durumundan önce kayma başlar. Fakat dolu olan araçlar, ağırlık merkezindeki hareketlerinden kaymaya fırsat bulamaz, çok daha çabuk devrilir. Mikser sektöründeki kazalarda yüzde 80 oranında dolu arabalar devriliyor. Mikserin, devrilebilmesi için yüksek hızı ihtiyacı yoktur. Düşük hızda da devrilebilme riskine sahip olduğu için ölüm oranları az seviyelerdedir; fakat diğer araçlardan daha fazla kaza yaşanmaktadır”** şeklinde konuştu.

Gücün ve ekonomikliğin simgesi

Eğitimlerde kullanılan Ford Cargo 3236M, ilk olarak Beton 2014'te lanse edildi. 8x4 sınıfındaki bu araç; 9.845 kilogram boş ağırlığı, hafifletilmiş arka kauçuk süspansiyonu ve 250 litrelik yakıt deposuyla müşterilerine hafiflik konusunda iddialı olduğunu gösteriyor. Şehir içinde ve tonaj sınırlamasının olduğu yerlerde tercih edilen Ford Cargo 3236M; standart alüminyum jant, 2 yıl sınırsız kilometre garantisi, 20 bin kilometre/750 saat bakım aralıkları özellikleri ve işletim giderleriyle de firmalara büyük avantajlar sağlıyor.

Cankat Hurmoğlu
HED Akademi Yönetim Kurulu Başkanı



Türkiye'nin ilk yerli iş makinesi açık arttırmasına büyük ilgi

Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin yeni Ankara İkinci El ve Kiralama Merkezi açılışı kapsamında, 30 Mayıs 2014 tarihinde düzenlenen ikinci el iş makinesi açık arttırmasına, Türkiye genelinden 100'ü aşkın profesyonel firma yetkilisi katıldı.

Mayıs ayı olmasına rağmen soğuk ve aralıklı sağanak yağışlı bir havada düzenlenen organizasyondan gerek katılımcılar gerekse Borusan Makina yetkilileri oldukça memnun ayrıldı. Birisi dışında tamamı Caterpillar markalı 27 adet ikinci el iş makinesi satışının gerçekleştiği açık arttırma, yine bir Borusan

kuruluşu olan Mannheim Türkiye ile Borusan Makina işbirliğiyle gerçekleştirildi.

İkinci el ve kiralama hizmetleri tek merkezden yönetilecek

Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin 550 adede ulaşan ikinci el ve kiralama filosunu tek merkezden yönetmek amacıyla kurulan Ankara İkinci El ve Kiralama Merkezi, İvedik'te anayola cepheli yaklaşık 7 dönümlük arazi üzerine kurulu bulunuyor.

Borusan Makina İş Makineleri İkinci El Makine Satış Müdürü Ali Yıldırım, yaklaşık 100 adet iş makinasını sergileme imkânı sağlayacak yeni tesisin kuruluş amacıyla ilgili olarak şunları söyledi: *"Hızla büyüyen ikinci el ve kiralama işimiz çerçevesinde makina sayımız arttıkça, bu makinelerin bakımlarını yapabilmek ve operasyon süreçlerini yönetebilmek oldukça zor hale geldi. Biz de bu kapsamda mevcut bölge müdürlüklerimizden bağımsız olarak sadece bu işe yönelik olarak kullanma amacıyla yer arayışına başladık. Ankara'yı seçmemizde, ikinci el iş makineleri ticareti konusunda Türkiye'nin merkezi olması etkili oldu. Burası ile birlikte hem operasyon ve sergi kalitemizi yükseltmeyi hem de son kullanıcılara, galerilere kiralama ve ikinci el seçeneklerini aynı anda tüm çeşitleriyle sunmayı hedefliyoruz. Bu gibi hizmet merkezlerimizi potansiyeli bulunan diğer illere de yaygınlaştırmak istiyoruz."*



Türkiye'deki ilk yerli iş makinesi açık arttırması

Türkiye'de daha önce yurtdışı merkezli Ritchie Bros firması tarafından iş makinesi açık arttırması düzenlenmişti. Ancak Borusan Makina tarafından gerçekleştirilen bu organizasyon, yerli bir distribütör tarafından Türkiye'de düzenlenen ilk iş makinesi açık arttırması olma özelliği taşıyor.

Açık arttırmayı başlangıçta bir yenilik olarak açılışa renk katmak amacıyla, 5-10 makinelik küçük bir paket şeklinde planladıklarını, ancak ekibin çalışmalarıyla bunun 28 makineye kadar çıktığını belirten Ali Yıldırım, *"Bu sayı ilk aşamada kulağa az gelebilir; ancak 2,5-3 saatlik bir süreyi kapsadığı düşünüldüğü zaman önemli bir rakamdır. Bu açık arttırmayla birlikte Türkiye'de hiçbir distribütörün veya üretici firmanın yapmadığı işe biz soyunduk. Yine Borusan çatısı altında bulunan Amerika merkezli Mannheim Türkiye'yi açık arttırmada iş ortağı olarak seçerek profesyonel anlamda destek aldık. Yeni merkezimizi sektöre tanıtmak amacıyla ilk açık arttırmamızda online (internet üzerinden) katılımı ön plana çıkarmadık. Bundan sonraki açık arttırmalarımıza sabadan veya internet üzerinden katılmak mümkün olacak."* diye konuştu.

Geniş ikinci el stoğu büyük avantaj sağlıyor

Ali Yıldırım, açılış gününe özel olarak Caterpillar'ın da desteği ile makinaları çok cazip fiyatlarla sunduklarını, dolayısıyla açık arttırmaya katılanların oldukça kârlı çıktığını belirtti. Burada oluşan fiyatların sınırlı sayıda makina ve sadece o an için geçerli olduğunu vurgulayan Yıldırım, bunun piyasadaki ikinci el makina fiyatlarına etkisi olmayacağını sözlerine ekledi.

Daha önce düzenlenen açık arttırmaların başarısızlığında ürün sayı ve çeşit yetersizliği ile birlikte rezerv fiyat uygulaması olmamasının da etkili olduğunu belirten Yıldırım, *"Makinelerini satmak isteyen yerli firmalar belirli bir taban fiyat uygulaması olmamasından dolayı katılmaya çekindiler. Türkiye'ye ikinci el makine ithalatının yasak olması da yabancı organizatör firmanın elini kolunu bağladı. Çeşitlilik sunamadılar. Onların getiremeyeceği kadar çok sayıda makine şu anda bizim elimizde bulunuyor. Kiralamada çalışan 600'e yakın genç makinamızı bu organizasyon aracılığıyla cazip fiyatlarla sunuyoruz. Bugün sattığımız makinalar arasında 200 saatte olan da var. Bu açıdan bakıldığında sektördeki diğer firmalardan ayrıştığımızı söyleyebilirim."* ifadelerini kullandı.



Ali Yıldırım
Borusan Makina İş Makineleri İkinci El Makine Satış Müdürü





Borusan Makina ve Güç Sistemleri İcra Kurulu Üyesi ve İş Makineleri Direktörü Murat Erkmen (solda):

“Bu konudaki en büyük avantajlarımızın başında Caterpillar gibi çok güçlü ve ikinci el piyasası da nispeten daha yüksek olan bir markaya sahip olmamız geliyor. Öte yandan alıcılar da, markanın mümessili olduğumuz için bize sadece ikinci el ticareti yapan bir firma olarak değil, güvenecekleri kurumsal bir güç olarak bakıyorlar. Biz de bu işi sadece bir kâr merkezi olarak görmüyoruz. İkinci el konusu, ‘RUN’ (kiralama-ikinci el-yeni) olarak adlandırdığımız ve müşterilerimize her alanda çözüm sağlamayı hedeflediğimiz iş modelimizin çok önemli bir parçasıdır. Tabii bir de garanti meselesi var. Çünkü ikinci el piyasasında genelde makin kalitesinden, performansından korkulur. Biz bu açık artırmadaki birçok makinemizi yeni makineler gibi garantili olarak sunduk. Garantili olmayan makinelerde bile müşterimizin aklında, ‘Borusan satıyorsa, garantili kadar temizdir’ imajı bulunması bizi memnun ediyor.

Diğer önemli bir avantajımız, yine bir Borusan kuruluşu olan ve özellikle otomobil alanında dünya genelinde faaliyet gösteren Manheim’in açık arttırma konusundaki bilgi ve tecrübesinden faydalanan olmamızdır.

Biz bu oluşumdan önce de senede zaten 600’ün üzerinde ikinci el makine ticareti yapan bir firmayız. Bu yeni iş modelinin iş hacmimizi bir miktar daha arttıracağını düşünüyorum.”

Ankara Bölge İkinci El ve Kiralama Müdürü İzzet Eyüpoğlu (solda):

“Özellikle Ankara bölge olarak gelişen ikinci el iş hacmimiz nedeniyle, makine sergi ve operasyon kalitesi konusunda sıkıntı yaşamaya başlamıştık. Yeni yerimiz bu konuda Borusan ve Caterpillar markasına yakışan standartları müşterilerimize sunma konusunda bize büyük avantaj sağlayacak. Ayrıca bugünkü açık arttırma organizasyonu ilk olmasına rağmen mükemmel bir şekilde geçti diyebilirim. Kötü hava koşullarına rağmen bizleri yalnız bırakmayan tüm katılımcılara çok teşekkür ediyorum.”

Manheim Türkiye Genel Müdürü H. Zafer Terzioğlu (sağda):

“Manheim olarak sahip olduğumuz altyapı ve teknoloji ile dünyanın en büyük açık arttırma şirketiyiz. Dünya genelinde 120 noktada bu işi yapıyoruz. Sadece Amerika’da yılda yaklaşık 8 milyon araç Manheim aracılığıyla satılıyor. Türkiye’de Borusan bünyesinde 2008’den bu yana faaliyet gösteriyoruz. Günümüzde yılda 20 bin araç satan bir firma durumuna geldik.

Türkiye’de Ankara ve İstanbul olmak üzere 2 yerde merkezimiz var. Fiziksel açık arttırmalarımızı Ankara’da ayda 1 kez, İstanbul’da ise Çarşamba ve Cuma olmak üzere haftada 2 kez yapıyoruz. Onun haricinde her gün, 7/24 online açık arttırmamız var. Satışlarımızın yüzde 50’ye yakını online olarak gerçekleşiyor.

Bizim sistemimizde satıcı bize önceden belli bir rakamda satabilirsin diyor. O miktarı da sadece biz biliyoruz. O fiyatı geçtiği anda en yüksek teklifi veren alır diyoruz. Eğer teklifler, satıcının verdiği fiyatı geçmiyorsa ürün satılmıyor.

İş makinesi açık arttırmaları, tüm Dünya’da yapılıyor. Bunun için bir ölçeğe ulaşılması gerekiyor. Türkiye’de ölçek için yeteri miktarda iş makinesi olduğunu görüyoruz. İş makinesi satışının tek zorluğu, bu işin esnaflarının az sayıda olmasıdır. Otomobille çok sayıda esnaf var ve kolayca üye yapabiliyorsunuz. Burada ise inşaat firmalarına tek tek ulaşmanız gerekiyor.

Açık arttırmada satılan ürünün fiyatı genelde rekabet dolayısıyla biraz yükseliyor. İnsanlar, açık arttırma heyecanı ile daha hevesli oluyorlar. Açık arttırmada ‘aldım’ denildi mi alınmalı. O yüzden de bağlayıcı sözleşme ve ön ödemelerle biraz caydırıcılığın olması lazım. Açık arttırmanın mantığı; heyecan ve rekabet ama bunların yanında şeffaflık da çok önemli bir unsurdur.”



Atilla Başaran - Anadolu Makina / İstanbul (solda):

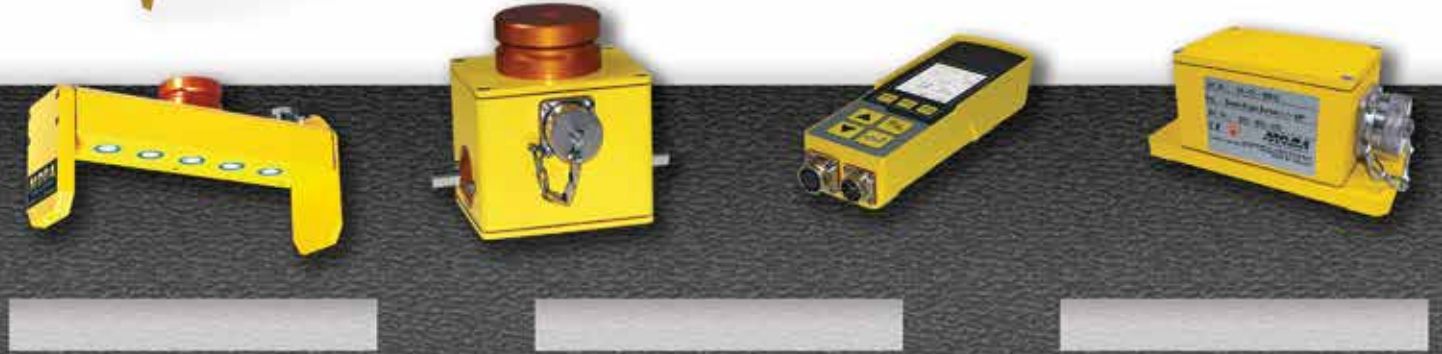
“Borusan bu konuda da bence sınıfı geçti. Türkiye’de ilk olmasına rağmen gayet başarılıydı. Esnaf az sayıda makine aldı. Nihai kullanıcılar ise iyi fiyatlarla makine sahibi oldular. Esnaf için yüzde 15-20 fark olması lazım. Bugün bu farkı kullanıcılar aldı. Açık arttırmaların kendine has bir havası vardır. Biz de bu havaya uyarak 2 tane makine aldık.”



Harun Çoban - Çobanlar Mercantil / Muğla (üstte):

“Güzel bir organizasyon oldu; oldukça keyif aldım. Çok sayıda makine burada açık arttırmaya sunuldu ve adaletli bir şekilde satıldı. Aslında Türkiye’de yapılması geç kalınmış bir organizasyon. Avrupa’yı da takip ediyoruz; fakat gümrük sorunu yaşadığımızdan dolayı Avrupa’dan makina alamıyoruz. Türkiye’de yapılmasının hem bizim için hem diğer firmalar ve kullanıcılar için bir avantaj olduğunu düşünüyorum. Fiyatlarda beklentimizin biraz üzerine çıktık ama almak istediğimizi de aldık.”

MOBA® ile kusursuz yollar!



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye’de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®’den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

ASCENDUM
Makina

www.ascturk.com

İletişim: (0216) 581 80 00

TRP
Türkiye Yedek Parça
Pazarlama



Komatsu greyder operatörlerine profesyonel eğitim

Temsa İş Makinaları, yeni 5 Serisi GD555 model Komatsu greyder kullanan İstaç ve Sarılar İnşaat'ın operatörleri için teorik bilgilerle birlikte pratik uygulamaları da kapsayan iki günlük bir eğitim düzenledi.

Eğitimler, 26 ve 27 Mayıs tarihlerinde İstaç'ın Kemerburgaz Odayeri Düzenli Atık Depolama Sahası'nda ve Sarılar İnşaat'ın Ümraniye Hekimbaşı Tesisleri'nde düzenlendi.

Eğitimin teorik bölümünü yöneten Komatsu Ortadoğu Bölgesi Eğitim Sorumlusu Ceyhan Savut, akıcı anlatım tarzı ile 25 greyder operatörünü yeni Komatsu 5 Serisi, gelişen teknolojinin sağladığı avantajlar ve azami verim

sağlamak için dikkat edilmesi gereken hususlar konusunda bilgilendirdi.

Komatsu'nun Japonya'daki Awazu tesislerinden bu program kapsamında özel olarak gelen greyder eğitim uzmanı Masayuki Higashi, doğru bakım ve kullanım konularında makine başında operatörleri bilgilendirdi ve sorularını cevapladı. Eğitime, Komatsu Ortadoğu Bölgesi Genel Müdür Yardımcısı Kazumi Miyamoto da katıldı.

“Operatörler şoför değil, üretim şefidir”

Operatörlerin şoför değil, üretim şefi olduğunu vurgulayan Ceyhan Savut, bunun için makinelerin teknik özelliklerini iyi öğrenerek doğru şekilde kullanmaları, bakım ve kontrollerini de servis personelinin inisiyatifine bırakmayarak şahsen takip etmeleri gerektiğini ifade etti.

Savut, yeni 5 Serisi GD555 model greyderlerin önceki 3 Serisi'ne kıyasla yaklaşık yüzde 22 daha az yakıtla yüzde 2 daha çok iş yapma kapasitesine sahip olduğunu belirterek, bunun temelinde ise yeni kapalı merkezli yüke duyarlı hidrolik sistem ile birlikte gelişmiş motor teknolojisi ve tork konvertör kullanımının bulunduğunu kaydetti.

Güvenli, ekonomik ve verimli kullanım

Komatsu Ortadoğu Bölgesi Genel Müdür Yardımcısı Kazumi Miyamoto, Komatsu olarak dünya genelindeki müşterilerini distribütörleri aracılığı ile yakından takip ettiklerini ve bu tarz eğitimlerle desteklediklerini ifade ederek, **“Bu eğitimle de amacımız; makinelerin daha güvenli, daha az yakıt tüketimiyle, arızasız ve yüksek verimle kullanılmasını sağlamaktır.”** dedi.



İSTAÇ



Sarılar İnşaat

“Makineler gelişiyor ama çoğu operatör yeni özellikleri bilmiyor”

Temsa İş Makinaları Eğitim Uzmanı Seçkin Gülsoy, Türkiye genelindeki müşterilerini düzenli olarak ziyaret ederek uzman eğitimcileri aracılığıyla bu tip eğitimler verdiklerini vurgulayarak, **“Bu eğitimle de İstaç ve Sarılar İnşaat operatörlerinin yeni nesil greyderlerimizi daha iyi tanıyarak hem makineleri daha doğru ve verimli kullanmalarını hem de bakımlarını daha iyi yapmalarını hedefledik.”** diye konuştu.

Seçkin Gülsoy, makinelerin geliştiğini ve eski modellere kıyasla farklı özellikleri olduğunu, ancak çoğu operatörün bunu bilmediği için makineleri doğru şekilde kullanamadıklarını vurguladı. Gülsoy, yeni 5 Serisi ile ilgili olarak şunları söyledi: **“Yeni makinelerde operatörün kullanımını kolaylaştıran birçok yeni özellik bulunuyor. Geniş camlarla sağlanan geniş görüş açısıyla artık makineyi kullanırken ayağa kalkmaları gerekmiyor. Bıçak akümülatörü sayesinde artık kar temizleme işi gibi bızlı operasyonlarda, ‘Ya bıçağı rögar kapağına takarsam’ endişesi olmadan çalışabiliyor. Bıçak bir engele takılırsa otomatik olarak üstünden atlıyor.”**

Pratik bölümde doğru bakım ve kullanım teknikleri paylaşıldı

Komatsu Greyder Eğitim Uzmanı Masayuki Higashi, makine başındaki pratik bölümde operatörleri bakım ve kullanım konusunda bilgilendirdi. Malzemeye girişteki doğru bıçak açısından, bıçak üzerindeki kaydırma plakalarının gresle değil de normal yağ ile yağlanması gerekliliğine kadar birçok pratik bilgi operatörlerin ilgisini yüksek tuttu. Her operatörle birebir makine üstüne çıkan Masayuki Higashi, doğru kullanım tekniklerini uygulamalı olarak paylaştı.

Katılımcıların eğitimle ilgili görüşleri ise şöyle:

İstaç A.Ş. Greyder Operatörü Rasim İreç:

“20 yıllık tecrübe sahibi bir greyder operatörü olmama rağmen eğitim benim için çok faydalı oldu. Genç arkadaşlarımız için daha da etkili olduğunu düşünüyorum. Eğitimcilerin hepsi çok başarılı ve işinde profesyonel kişilerdi. En basiti, şeve çıkarken kolaylık sağlayan bir sistem koymuşlar. Artık rahatlıkla şev kesebilirim. Unuttuğumuz eski bilgilerimizi burada tazeleme şansı bulduk.”

Sarılar İnşaat İBB İş Makineleri Sorumlusu Yusuf Gökçe:

“Eğitime, 12’i firmamız bünyesinde çalışan toplam 17 greyder operatörümüz katıldı. Hepsini de uzun yıllardır bu işe gönül vermiş, konusunda usta olmuş arkadaşlarımız. Eğitimler bizim için çok önemli. Operatörlerimiz bu sayede yeni teknolojileri de pekiştirme imkânı buluyor. Temsa İş Makinaları’ndan ilk kez eğitim alıyoruz. Bunun gelenekselleştirilmesini isteriz. Sarılar İnşaat’ta İstanbul Büyükşehir Belediyesi’nin çalışmalarında yer alan toplam 12 adet 2013 model Komatsu greyderimiz var. Makineler çok güzel, oldukça memnunuz.”



Komatsu Ortadoğu Bölgesi Genel Müdür Yardımcısı Kazumi Miyamoto ile Komatsu Greyder Eğitim Uzmanı Masayuki Higashi (soldan sağa)



Tüm Hyundai iş makine ve endüstriyel ürünlerine yönelik kapsamlı satış, servis ve yedek parça hizmetlerinin verileceği İstanbul Hadımköy'deki HMF Makina İstanbul Avrupa Yakası Merkez Servis ve Bölge Müdürlüğü, 5 Haziran 2014 tarihinde düzenlenen bir törenle açıldı.

HMF Makina, merkez servislerine Avrupa Yakası'nı da ekledi

Açılış törenine Hyundai Heavy Industries Kıdemli Başkan Yardımcısı Mr.Koo Ja-Jin, Işıklar Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Rıza Kutlu Işık, HMF Makina Genel Müdürü Tamer Öztoygur, şirket yöneticileri, çalışanlar ve müşteriler katıldı.

“Bize güvenen müşterilerimizin hakkını ödeyebilmek için çalışıyoruz.”

HMF Makina Genel Müdürü Tamer Öztoygur, HMF Makina'yı mükemmellik ve liderlik hedefine bir adım daha yaklaştıran bu değerli tesisin açılışına katılarak, kendilerini onurlandıran tüm davetlilere teşekkür ederek başladığı konuşmasında şunları söyledi: **“Bize güvenen müşterilerimizin hakkını ödeyebilmek için çalışıyoruz. Burası Gebze'den sonra ikinci merkez servisimiz oluyor. Müşterilerimize her konuda profesyonel destek sağlayan bu tip merkez servislerimizi ihtiyaç olan**



tüm bölgelerde yaygınlaştırmaya devam edeceğiz.”

“Sürdürülebilir bir şekilde büyümeye devam edeceğiz.”

Hyundai Heavy Industries COO ve Başkan Yardımcısı Mr. Koo Ja-Jin yaptığı konuşmada, HMF Makina ile olan

işbirliklerinden duyduğu memnuniyeti belirterek; **“HMF Makina ile Hyundai işbirliği, 20 yılı aşkın süredir birçok zorlu koşulda dahi büyümeye ve güçlenmeye devam etti. Ortak çalışmalarımız neticesinde yüksek ve sürdürülebilir bir şekilde büyümeye devam edeceğiz. Hyundai olarak her konuda HMF Makina'nın yanında olarak Türkiye'deki müşterilerimizin de memnuniyetini birlikte arttıracacağız. Avrupa Merkez Servis açılışını tebrik ediyorum.”** dedi.

“Müşterilerimizle doğrudan irtibat halinde olmak istiyoruz.”

8 yıldır HMF Makina bünyesinde çalışan Satış Sonrası Hizmetler Teknik Grup Müdürü Feridun Çoğalan, mevcut yetkili servislerinin oldukça başarılı olduğunu ancak merkez servislerin de gerekli olduğunu şu sözleriyle ifade etti: **“Ana iş**



hedeflerimizi gerçekleştirmek adına en önemli stratejimiz müşteri memnuniyet seviyemizin yükseltilmesidir. Geçmiş tecrübelerimize dayanarak, müşteri memnuniyetini artırmanın temel bileşenlerinden bir tanesinin de doğrudan müşteriyle temas olduğunu biliyoruz. İş makineleri sektöründe satış sonrası hizmet genellikle yetkili servisler ağı üzerinden sunulur. Yetkili servisler de işlerini çok iyi yapıyorlar. Bununla birlikte satıcı firma olarak müşteriyle doğrudan temastaysanız, onların ne istediğini, ihtiyaçlarının ne olduğunu ilk ağızdan duymak size hız ve çabuk çözüm sağlamak anlamında çok şey katıyor. Bazen yetkili servislerimiz açısından çok önemli gibi görülmeyen bir konu, müşteri memnuniyeti anlamında bizim önem verdiğimiz bir durum olabiliyor. Bu nedenle müşteri memnuniyetini artırmadaki pozitif etkisini öngörerek merkez servislerin sayısını artırmak yönünde bir strateji belirledik. Potansiyeli bakımından Avrupa Yakası'nın çok önemli bir nokta olduğunu biliyoruz. Hadımköy, iş verimliliği ve ulaşım anlamında çok önemli bir noktada bulunuyor. Planlanmış projelere hızlı destek sağlamak için stratejik bir bölge.”

A'dan Z'ye hizmet merkezi

Açık ve kapalı alanlar dâhil olmak üzere toplam 7.050 metrekare kullanım alanına sahip olan tesiste; 14 metre tavan yüksekliğine sahip 1.500 metrekarelik geniş bir atölye, 2.300 metrekare ofis alanı ve makinelerin sergilenebileceği bir showroom alanı bulunuyor.

Sadece bir merkez servis olmayıp aynı zamanda Avrupa Yakası Bölge Müdürlüğü olarak da faaliyet gösterecek olan tesiste HMF Makina tarafından Türkiye pazarına sunulan tüm Hyundai iş makineleri ve endüstriyel ürünlere yönelik satış, servis ve yedek parça hizmetleri verilecek. Feridun Çoğalan, atölyenin merkez servis olacak şekilde tasarlandığını kaydederek, **“Burası, Gebze'den sonra Türkiye'deki ikinci merkez servisimiz. Atölyeyi tasarlarlarken HHI standartlarını göz önünde bulundurarak en iyi uygulamaları**



ekibimizin fikirleriyle birleştirdik. Amacımız, her adımda ürünlerimizin ihtiyaç duyacağı tüm bakım, onarım işlemlerini tek noktada verimli ve hızlı bir şekilde gerçekleştirmek oldu. Bu sayede tüm işlemleri tek çatı altında bütünleştirerek, ürünlerimize A'dan Z'ye destek sağlayacağız.” diye konuştu.

İş Sağlığı ve Güvenliği kurallarına uygun tesis

Serviste ilk aşamada 10 servis personeli ve 4 gezici servis aracının çalışacağı, ancak zaman içerisinde müşteri ihtiyaçları ve memnuniyeti çerçevesinde bu sayıların artacağı bildiriliyor.

Tesisin tüm İş Sağlığı ve Güvenliği gerekliliklerine uygun olarak hazırlandığını belirten Çoğalan, **“İş Sağlığı ve Güvenliği sadece kanuni değil, insani de bir görevdir. İş makinesi bakım onarım sektörü de risk taşıyan bir sektör. Dolayısıyla bununla ilgili ne kadar önlem alınması gerekiyorsa, yönetmelikte olmayanları da ilave ederek; hiçbir masraftan kaçınmadan hepsini gerçekleştirdik. Sadece çalışanlarımızı değil müşterilerimizi de korumak için bazı adımlar attık. Atölyenin içerisine bir kafeterya inşa ettik. O kafeteryada müşterilerimiz atölyenin**

tamamını görebiliyor olacaklar. Bir ihtiyacı fark ettik, müşterilerimiz bakım esnasında da makinelerini görebilmek isterler. Dolayısıyla bu ihtiyacı yanıtsız bırakmadık.” ifadelerini kullandı.

Üçüncü merkez servis için adres Erzurum olacak

Feridun Çoğalan, müşteri memnuniyeti anlamında geliştirilmesi gereken ve yüksek potansiyele sahip bölgelerdeki yeni servis yatırımlarının artarak devam edeceğini ifade ederek, **“Bundan sonraki adımımız için Erzurum'da bir çalışma halindeyiz. Yetkili servisimizle bir işbirliği halinde olacağız. Orası da bir merkez servisimiz olacak. Ancak bununla birlikte merkez servislerimizi her şehre yaymayı da düşünmüyoruz. Çünkü yetkili servislerimizin yüksek hizmet kalitesiyle müşteri memnuniyet seviyemizin gerçekten çok yüksek olduğu bölgeler var. Bu bölgelerde yetkili servislerimiz ile iş birliğimizi devam ettirmeyi hedefliyoruz.”** şeklinde konuştu.



Feridun Çoğalan
HMF Makina Satış Sonrası Hizmetler
Teknik Grup Müdürü



HSCİ PAX
HITACHI SUMITOMO



TADANO

ENKA 2e ENKA
www.enka.com.tr www.maviyasa.com

ENKA
PAZARLAMA İHR. İTH. A.Ş.

Web: www.enka.com.tr
E-mail: info@enka.com.tr

İstanbul Merkez: İstasyon Mah. Araplar Cad.
No:6 34940 Tuzla - İSTANBUL
Telefon : 0216 446 64 64 (PBX)
Faks : 0216 395 13 40

İstanbul Şube: İkitelli Güngören Bağcılar San.
Sit. Metro AVM B Blok No:42 Başakşehir
İSTANBUL
Telefon : 0212 549 53 52
Faks : 0212 549 53 10

Ankara Bölge Md. :0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md. :0232 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md. :0322 441 11 88 (PBX)

Diğer Bölgeler:
Diyarbakır Bölge Md. :0412 251 66 68 (PBX)
Trabzon Bölge Ofisi :0462 325 22 88



VOLVO KOMPAKT EKSKAVATÖRLER İLE SINIRLARI SİZ BELİRLEYİN



Volvo kompakt ekskavatör serisi, gelişmiş hidrolik sistemi, mükemmel ve pürüzsüz kontrolü, geniş görüşlü ergonomik kabini, yüksek ağırlık kaldırma olanağı veren dengesi, optimum verimine karşılık düşük yakıt tüketimi, yer seviyesinden erişimli kolay bakımı ve geniş atışman zenginliği ile sınıfında fark yaratan çözümler sunuyor.

ASCENDUM
Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.ascendum.com.tr



Ascendum Makina ve
Volvo İş Makinaları
App Store'da sizi bekliyor.

VOLVO İŞ MAKİNALARI



ASCENDUM
Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.ascendum.com.tr

VOLVO İŞ MAKİNALARI

YENİ

SİZ İSTEDİNİZ,
BİZ DAHA DA İYİSİNİ YAPTIK.



DAHA FAZLA GÜÇ
DAHA ÇOK YAKIT TASARRUFU
DAHA YÜKSEK HAREKET
KABİLİYETİ VE HIZ

EC 300D



ASCENDUM Makina ve
Volvo İş Makinaları
App Store'da
sizi bekliyor.





ASCENDUM Makina, iş makinelerindeki güvenilirliğini ve öncülüğünü tarım sektörüne de yansıttı. AGCO Tarım Makineleri ile ortaklığa giden ASCENDUM Makina, Balıkesir ve çevresinde Massey Ferguson'un satış ve satış sonrası hizmetlerini kendi güvencesi altına aldı.

Massey Ferguson, Balıkesir'de ASCENDUM güvencesinde

ASCENDUM Makina ve AGCO Tarım Makineleri ortaklığı ile ASCENDUM Makina'nın satış ve satış sonrası hizmetler alanındaki gücünden beslenen Massey Ferguson, bu anlaşmanın sonucu olarak müşterilerine sunduğu hizmet kalitesinde çitayı daha da yükseltti.

Balıkesir'in tarım sektörü açısından kilit bir bölge olduğuna dikkat çeken ASCENDUM Makina Tarım Makinaları Müdürü Oktay Akbaba, AGCO Tarım Makineleri ile ortaklıklarının nasıl başladığını, **"AGCO Tarım Makineleri firması özellikle traktör sektöründe çalışmamış bir firmayla birlikte olmak istedi. Haliyle bu firma da biz olduk. Zira şu ana kadar iş makineleri, otomotiv ve ticari araçlar sektörlerinde faaliyet gösteren ASCENDUM Makina olarak biz de tarım sektöründe çalışma yapmak istiyorduk. Böylece Massey**

Oktay Akbaba
Ascendum Makina Tarım Makinaları Müdürü

Ferguson markası ve AGCO Tarım Makineleri firmasıyla yollarımız buluştu." sözleriyle özetledi.

ASCENDUM Makina'nın tarım sektörünün dışından gelmesinin getirdiği yenilik ve sektöre duyulan heyecanla Balıkesir ve ilçelerini kapsayan bölgeye taze kan getirdiklerini söyleyen Akbaba, eski alışkanlıkları değiştirme yolunda hareket etmeyi planladıklarını ifade etti. Oktay Akbaba, bunun ilk işareti olarak merkez ofis olan Balıkesir binasını; satış, yedek parça ve servis olarak faaliyete geçirdiklerini sözlerine ekledi.



İMDER, SAMOTER'de 2. Uluslararası İş Makineleri Kongresi'nin tanıtımını yaptı

8-11 Mayıs 2014 tarihleri arasında, İtalya'nın Verona kentinde düzenlenen SAMOTER'e 32 metrekare stant ile katılan İMDER, 2. Uluslararası İş Makineleri Kongresi'nin tanıtımını, fuara yoğun katılımın olması vasıtasıyla geniş kitlelere ulaşılarak gerçekleştirdi.



Fuar boyunca pek çok firmayı ziyaret eden İMDER, birçok dernekle de irtibat kurdu. SAMOTER, BAUMA, CONEXPO, INTERMAT gibi dünyanın en büyük fuarları, kongreye tam destek vereceklerini belirtti.

Öte yandan çeşitli toplantılar gerçekleştirilerek kongre hakkında detaylı bilgiler aktarıldı. İtalyan Asfalt Derneği Başkanı ve Verona Fuar Yöneticisi ile Türkiye ve İtalya arasındaki ticaretin gelişmesi için atılacak adımlar ve kongre hakkındaki faaliyetler konuşuldu. İtalyan derneklerinden olan İş Makineleri ve Yedek Parçaları Derneği ve İtalya İş Makineleri Üreticileri Derneğine kongre hakkında detaylı bilgi aktarıldı. Ayrıca Avrupa Yol Federasyonunun standını da ziyaret eden İMDER, ilişkilerini güçlendirmek adına faaliyetlerde bulundu.

İMDER'in daha önce gerçekleştirdiği ve yurtdışından büyük destek gördüğü 1. Uluslararası İş Makineleri Kongresine 800 kişinin katıldığı belirtilirken, bu sayının 2015'te 900 olabileceği ifade edildi.

Türkiye'de 1986 yılından günümüze 190.000 adedi aşkın kamyon üretimi gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, Boğaziçi Beton'a 144 adet Axor kamyonunun teslimatını tamamladı. Teslimat nedeniyle tören düzenlendi.



Mercedes-Benz Türk'ten Boğaziçi Beton'a 144 adet Axor kamyon

Mercedes-Benz Türk, 1998 yılında hazır beton sektörüne giren ve bugün İstanbul'da 13 tesisi bulunan Boğaziçi Beton ile el sıkıştı. 80 adedi Axor 4140/B betonmikser, 55 adedi Axor 1840/LS çekiciden oluşan toplam 144 adetlik filoda 6 adet Axor 3340/K, 2 adet Axor 3229/C, 1 adet Axor 2529 yer alıyor. İstanbul Modern'de yapılan teslimat törenine Boğaziçi Beton, Mercedes-Benz Türk ve Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Hasmer Otomotiv'in yöneticileri katıldı. Törende 144 adetlik teslimatı temsilen bir adet Axor 4140 betonmikser ve bir adet Axor 1840 çekici sergilendi.

Törende konuşan Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, kamyon pazarındaki başarılarının ardında planlama, kaliteli ürünler ve tutkulu çalışmanın yattığını söyledi. Sülün, **"Toplam 807 milyon €'yu aşan yatırım**

hacmiyle Mercedes-Benz Türk A.Ş., bugün Türkiye'nin en büyük yabancı sermaye yatırımlarından birisidir. Şirketimiz 2013 yılında 17.003 adetlik rekor satış ile kamyon pazarının başrolündeydi." şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise konuşmasında, **"Mercedes-Benz kamyonları, inşaat sektörünün zorlu çalışma alanlarına uygun güçlü şasisleri ve her ihtiyaca uygun teknik donanımları sebebiyle tercih ediliyorlar."** dedi.

Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin, **"Mercedes-Benz Türk bu alımda ürünleri, finansman desteği ve sunduğu takas imkanı ile yeniden tercihimiz oldu."** ifadelerini kullandı.



Rehabilitasyon Sahaları, Avrupa'ya örnek oldu

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği üyesi olan Konya Çimento, Türkiye ve Avrupa'ya örnek olacak bir rehabilitasyon çalışmasına imza attı.

TÇMB'nin de üye olduğu Avrupa Çimento Birliği, Konya'da 1,5 milyon Avro'ya mal olan ve başarı ile rehabilite edilen sahaları yerinde inceledi. Avrupa Çimento Birliği Kaynaklar ve Prosesler Çalışma Grubu Biyoçeşitlilik Alt Çalışma Grubu Toplantısı'nı, sektörün en önemli rehabilitasyon örneği olan Konya'da gerçekleştirdi. Vicat Grubu'na bağlı olarak faaliyet göstermekte olan Konya Çimento San. A.Ş.'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıya, TÇMB'nin Rehabilitasyon Çalışma Grubu üyeleri ile CEMBUREAU Biyoçeşitlilik Çalışma Grubu katıldı. Toplantı sonrası şirketin rehabilitasyon sahalarını yerinde inceleyen CEMBUREAU üyeleri, Konya Çimento'ya tam not verdi.

TMB binası, LEED Platinum Sertifikası aldı



Avcı Architects tarafından tasarlanan Ankara'daki TMB Merkez Binası, uzun bir değerlendirme sürecinin ardından, LEED BD+C: New Construction kategorisinde, LEED Platinum Sertifikası'nı resmi olarak almaya hak kazandı.

Türkiye'de bugüne kadar genellikle ticari yatırımların aldığı Platinum Sertifikası ilk kez bir dernek bünyesinde inşa edilmiş yeşil binaya verilmiş oldu. Türkiye Mühendisler Birliği Binası'nın bulunduğu yerle olan ilişkisi ve kaynak kullanımı konularında aldığı yüksek puanlar ile tasarımda yenilikçilik kategorisinde aldığı puanlar Platinum Sertifikası'na hak kazanmasında etkili oldu.



Günümüzde Türkiye'nin en büyük kule vinç parkına sahip ve sektörünün lideri konumunda olan TeknoVinç, ülkemize rahatlıkla giriş yapan sahte vinçlerin iş ve insan sağlığı açısından ne kadar güvensiz ve kalitesiz olduğunu her fırsatta dile getiriyor.

Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen:

“Türkiye, sahte kule vinç riski ile karşı karşıya”

“Kazalar giderek artıyor. Kazaların sebeplerini irdelediğimizde büyük çoğunluğunun uygun olmayan parça veya uygun olmayan altyapıdan dolayı ya da eğitimsiz personel tarafından montaj ve bakımı yapılmış vinçler olduğundan dolayı gerçekleştiğini görüyoruz.”

Sinan Türeyen
Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı



Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen ile bir araya gelerek sahte vinç ve komponent kullanımının sektöre ne gibi zararlar verebileceği hakkında konuştuk.

Sahte vinç ve komponent kullanımının, müşteri profilinin değişmesiyle doğrudan bir ilgisi bulunuyor mu?

80'li yılların sonunda bu maratona başladığımızda, sektörün alıcıları çok bilinçliydi ve talepkardı. Bu dönemler; inşaatın canlandığı, inşaat müteahhitlerinin ne alması gerektiği, nasıl pazarlık yapması gerektiği hakkında bilgi sahibi olduğu yıllardı. Teklifleri toplarlarken bir şartname yazar, gönderirlerdi. Makinelerin alımı sırasında, biz de makine ikmal müdürleriyle tanışırdık. Teknik pazarlık bir yere kadar onlarla

olur, sonrasında satın alma bölümü devreye girerdi. O firmaların hepsinin bir teknik kademesi, formenleri vardı. Şantiye şefleri, proje müdürleri kullanım kılavuzlarında yapılmaması gerektiği yazan hiçbir şeyi kesinlikle yaptırmazlardı.

“Vincin kolay arıza yapmaması gerekir”

Vinci, bir dozer veya ekskavatör olarak görmemek gerekir. Bir vinci, bir yere kurduğunuz zaman arıza yaparsa, söküp yerine yenisini koymak çok zordur. Çünkü ikame edilebilir bir makine değildir. Dolayısıyla vincin arıza yapma payının minimumlarda olması gerekir, yaptığı takdirde de hızlı müdahale çok önemlidir. Hal böyle olunca bilinçli müşteriler makineye yatırım yapmaktan kaçınmıyorlardı.

“Vinç kaç para diye soran müşteri profili gelmeye başladı”

Kule vinç, eskiden pahalı bir makine olarak addediliyordu. Biz 1987-1988 yıllarında vinç satarken, mal ve nakliye bedelinin üzerine bir de yüzde 25 gümrük vergisi ekleniyordu. Dolayısıyla herkes vinç alamıyordu. Bugün gümrük vergisi 0, KDV oranı ise yüzde 18, makineyi leasingle alırsanız o da yüzde 1'e iniyor. Hal böyle olup projeler de çoğalınca bir anda bizim bildiğimiz müteahhit profili değişmeye başladı, yavaş yavaş başka bir profile dönüştü. 2004-2005'ten sonra talep eden müşteri kısmen içerideki rekabetten kaçarak yavaş yavaş yurtdışına gitti, bunun yerine telefonda salt “Vinç kaç para?” diye soran, şartname aramayan, en boy ölçüsü araştırmayan bir müşteri





profili gelmeye başladı. Yani bir kör alıcının bir tane de kör satıcısı olmaya başladı.

Sizin markanızın da sahteciliği yapılıyor mu?

Kule vinçte dünyada en çok taklit edilen marka Potain markası olarak göze çarpıyor. Çin’de 150-200 tane Potain taklidi imalatçı var. Kendimiz de gittik gördük. Daha fazla olduğu da söyleniyor. Bunun bir de yedek parça kısmı var. Ürün geliştirme tarafına hiç kafa yormamışlar. Hangisi en çok bilinen ve başarılıysa birebir taklidini yapmışlar.

“Potain Türkiye adı altında web sitesi üzerinden Potain marka kule vinç sattığını iddia edenler var”

Potain Türkiye adı altında web sitesi



üzerinden Potain marka kule vinç sattığını iddia edenler var. Potain’nin Türkiye’deki tek distribütörü olarak bunu yapanların kimler olduğunu araştırdık. Cep telefonu aktif fakat adres mevcut değil. Noter vasıtasıyla ihtar gönderdik ama bu adreste böyle birinin olmadığını gördük. Adresi yok, ama kişiyle telefonda konuşabiliyorsun. Seni, başka bir satıcıya yönlendiriyor. O da taklit Potain satıyor. Sadece Potain açısından değil; Alman, İtalyan, İspanyol markalar da bu durumdan şikâyet ediyor.

“İnsanlar bu tür hikâyelere inanıyor”

Potain’in Çin’deki fabrikasından 1 banttan Potain etiketli ürün, 1 banttan Potain etiketi olmayan ürün çıktığını söyleyip, kendisinin de Potain etiketi olmayan ürünü sattığını söyleyenler var ve insanlar da böyle hikâyelere inanıyor.

Bu konu Uzak Doğu’yla sınırlı kalmış diye düşünüyorduk fakat işin ucu yavaş yavaş bize dokununca alarm zilleri çalmaya başladı. Bugün Çin’den getirdikleri sahte malzemeyi bizim sattığımız orijinal Potain kule vinçlerine monte etmeye çalışıyorlar ve bunu yaparak çok büyük riskleri aldıklarının farkına varmıyorlar.

Sahte vinç ve komponent kullanımı ne gibi tehlikeler yaratıyor?

Kaza ve güvenlik unsuru ilk sıralarda yer alıyor. Sahte parçanın kullanımı arttıkça vinçlerdeki güvenilirlik düşüyor. Kaldırma makinelerinin

güvenlik katsayıları yüksek olmak zorundadır. Siz kalitesiz ve kopya malzemeyi kullanırsanız, bu katsayıda bir küçülme yaşanır. Makineyi kullananın bundan haberi olmayınca tehlike kendini göstermeye başlar.

“Kazaların en büyük nedenleri, uygun olmayan parça ve altyapı eksikliği”

Öte yandan kazalar giderek artıyor. Kazaların sebeplerini irdelediğimizde büyük çoğunluğunun uygun olmayan parça veya uygun olmayan altyapıdan dolayı ya da eğitimsiz personel tarafından montaj ve bakımı yapılmış vinçler olduğundan dolayı gerçekleştiğini görüyoruz. Bir vinci sattığımızda, sahadaki tüm altyapının hazır olması için şantiyeye bir hazırlık dosyası gönderiyoruz. Eğer bu hazırlıklar eksikse vinç kurulmayı bekliyor. Çünkü biz, hazır olan sahanın üzerine kurduğumuz vinçle ilgili Potain’e rapor sunuyoruz. Kiralamada da aynı hassasiyeti gösteriyoruz. Montaj kataloglarındaki bilgiler yetmiyorsa, Potain mühendislik departmanına danışıp görüş alıyoruz. Güvenlik şartları sağlanana kadar emniyetsiz olan hiçbir alana girmiyoruz, makineyi kurmuyor ve çalıştırmıyoruz.

Firmalar bilinçsizce alıyor da olabilirler mi? Orijinal bir vinci piyasada nasıl ayırabilirler?

Orijinal olduğunu anlamak istiyorsanız bakılması gereken yerler var. Çünkü Potain, ürettiği her ana aksam üzerine imza atar. Şu gün, şu tarihte, şu kaynakçı tarafından



yapılmış, şu kodlu parçadır diye sökülemez bir imza bulunur. Makinenin üzerinde onu bulmanız gerekir.

Bunun bir denetim ve eğitim mekanizması var mı?

Türkiye’nin en büyük sıkıntısı, bu konuda denetim mekanizmasının olmamasıdır.

“Doğu Anadolu’da makine ağır hasar gördü”

Arabayı nasıl 2 senede bir muayeneye götürüyorsanız vinçlerin de en az 2 senede bir denetlenmesi gerekir. Bu denetlemenin mal sahibinin ya da satıcının inisiyatifinden ziyade, resmi bir kurumun inisiyatifinde olması gerekir. Doğu Anadolu’da, TOKİ’de bir kaza yaşandı. Makineyi kurmuşlar, eksikleri de yazmışlar. Raporların altında da şantiye şefinin imzası var fakat şantiye şefi eksikleri tamamlamamış. Makine ağır hasar gördü ve şans eseri hiç kimse yara almadı. Çünkü makinenin tasarımı ve bu kadar güvensizlik çok birbirini seven şeyler değildir.

“Denetlemeye gelen kişi, neyi nasıl denetleyeceğini bilmiyor”

Hiçbir yere bağlanmadan ayakta duran, çalışan, 40-50 metre yüksekliğindeki makinelerin, her şantiyenin bitiminde mutlaka denetime tabi tutulması gerekir. Yük aşağı inerken makinenin durmasını sağlayan bir balata vardır.



O balatanın denetlenmesi gerekir. Hava ayar aralığı dediğimiz kapanma aralığı vardır. Fren kaçırabilir. Zaten makineler genelde aşırı yüklemeye yapıyor. Denetim, buralardan başlamalıdır. Bazı şantiyelerde denetlemeye gelen kişi neyi nasıl denetleyeceğini, hangi kriterlerde denetleyeceğini bilmediği için tartışma çıkıyor. Bir dönem, sigorta eksperlerinden vinç kazalarında neye önem vermelerine dair bir talep geldi, onlara TeknoVinç olarak bizler eğitim verdik.

Zorlu Center’ın inşaatı esnasında 21 tane vinç kurduk. Güvenlik ekipmanım yok diye çoğu zaman şantiyeye almadılar. En doğru uygulama budur.

“Kule vinçlerin gövdelerine reklam tabelası koymak çok yanlış”

Biz, hizmeti bizden alan şantiyelerin tamamına kuvvetli rüzgâr ile ilgili olarak meteorolojik uyarı gönderiyoruz. Bunu daha ilerleyen zamanlarda geliştireceğimiz sosyal medya bağlantısıyla farklı şekillerde de duyurmayı planlıyoruz. En önemli konulardan bir tanesi rüzgârdır. İstanbul’da dolaştığımız şantiyelerin yarısına yakınında vinçlerin üzerinde, gövdelerinde tabela vardır. Bu çok yanlış bir harekettir. “Hiçbir şey olmaz” diyen, yelkenli gemiye itiraz ediyor demektir. Yelkenli gemi, uçak rüzgârla hareket eder. Bunu yok saymak mümkün değildir. Üreticiler zaten reklam için yer veriyorlar. Vincin kısmen rüzgâr tutması gerekir ki, rüzgâra göre kendisini

pozisyonlayabilsin. Vinç, rüzgâra arkasını dönüp hedef küçültür. Yan durmaması gerekir, yan durduğu zaman rüzgârı cepheden alır. Rüzgâr, belirli bir hıza erişince talimatname açıktır. Vincin dönüş sisteminin frenini açıp, vincin rahatlıkla dönmesini sağlamak gerekir. Hava rüzgârlıysa makine yavaş yavaş rüzgâra göre pozisyon alır ve böylece devrilmez.

“Her marka vincin devrilme riski var”

Bu konuyla ilgili de birçok kaza yaşanıyor. Her marka vinç devrilebilir, çünkü rüzgâr ve makine arasında sıkı bir bağ vardır. Bu kazalardan bir tanesini de maalesef bizim markamız yaşadı. Vinç devrildi haberi geldi, konuya hassas olduğumuz için hemen teknik servisimizi yönlendirdik ve ekspertiz yaptırıldı. Gece 120 kilometre saate varan hızla bir fırtına çıkmış. Dönüş frenleri kapalı olan makinelerin hepsi bir süre direndikten sonra devrilmiş. Açık olanlar ise rüzgârda dönerek ayakta kalmayı başarmış. Gece olduğu için ölü ve yaralı olmadı. Bu senaryo şehir içinde yaşansa, operatör de bu konunun farkında değilse bunun hesabını kimse veremez. Bunu denetleyen hiçbir yönetmelik yok.

“EN-14439 adında bir norm oluşturdular”

2003-2004 diye hatırlıyorum, Atlantik kıyısından başlayıp Orta Avrupa ve Kuzey Avrupa’yı etkisi altına alan çok kuvvetli bir rüzgâr oluştu ve çok miktarda vinç devrildi. Bütün üreticiler bir araya gelip devrilmenin





nedenlerini ve rüzgâra göre bir önlemin alınması gerektiği konusunda bir mutabakat sağladılar ve EN-14439 adında bir norm oluşturdular.

Rüzgâr haritasını daha hassas hale getirdiler. Belli kodlarla bir yönetmelik ve norm yayınladılar. Bu norm şunu belirtiyor: Örneğin bir kule vinç, Fransa'da 45 metre yükseklikte, hiçbir yere bağlanmadan çalışabiliyorsa, aynı vinç Danimarka'nın denize bakan cephesinde 35 metreden daha fazla yüksekliğe kurulamaz. Çünkü yukarı doğru gittikçe vinç daha fazla rüzgâr alır. Türkiye'de bununla ilgili hiçbir norm bulunmuyor.

Mal sahipleri belki kontrollü hareket edebiliyor fakat vinci müteahhit kiralyorsa ve olası bir kaza durumunda sorumluluk kime ait?

Müteahhit olaya şu şekilde bakıyor: Ben bir taksiye bindim, taksinin lastiğinin, kapısının iyi ya da kötü

durumda olduğuyla ilgilenemem. Şimdi bu müteahhite şunu sormak gerekir. Bu araba lastiğindeki problem nedeniyle kaza yaparsa içinde kim var? Sen varsın. En çok zarar görecektir kişi de sensin.

Sizin bu konudaki çalışmalarınız nelerdir?

Yapacağımız bütün çalışmalarda, seminerlerde, eğitimlerde bu konuyu gündeme getireceğiz. Bunun mutlaka bir yasası olması ve müdahale edilmesi gerekir. İMDER'e de bu konuyu çoğu kez taşıdık.

“Operatörlerin eğitimine başlayacağız”

Bugün şantiyelerin çoğunda operatör ne derse o oluyor. O gün arıza var diyor, vinç çalışmıyor. Maalesef böyle bir yapı oluşmuş durumda. Operatör yetiştiren bir kurum yok. Hepsini, akrahasının çalıştığı şantiyede onun yanına çıkıp deneme yanılma

yöntemiyle öğrenmeye çalışıyor. Bu oluşuma dur diyebilmek adına önümüzdeki yıl, TeknoVinç olarak operatör teknik bilgi eğitimlerine de başlayacağız. En azından bir kule vinci kabinine oturdukları zaman, neleri kesinlikle yapıp yapmamaları konusunda profesyonel bir bilgiye sahip olmaları gerekiyor. Vinci arızasını giderecek olan personele yüksekte çalışma eğitimi ve yüksekte çalışabilir raporu veriliyorsa, operatöre de verilmesi gerekir.

“22 kişiye yüksekte çalışma eğitimi veriyoruz”

Dilovası'ndaki depomuzu bitirdiğimizde bu konuda yapacağımız başka çalışmalar da olacak. Yeni depomuzu resmi olarak açmamış olsak da orada 22 kişiye yüksekte çalışma eğitimi veriliyor. Çünkü operatörler, bugün kritik noktada bulunuyor.

“7-8 milyon Avro değerinde stokumuz mevcut”

Olası bir arıza durumuna ekiplerinizin müdahalesinin yanı sıra stoklarınızın da müdahale edebilir durumda bulunması çok önemlidir. TeknoVinç olarak bu konuda çok hassas davranıyoruz. Ana aksamda yaklaşık 5-6 milyon Avro tutarında bir stokumuz olmakla birlikte, küçük kalem stokumuzun da en az 2 milyon Avro civarında olduğunu rahatlıkla söyleyebilirim.

“Pahalı kelimesini sempatik hale getirdik”

Fiyat konusunda da kampanyalar gerçekleştiriyoruz. Bu rekabet şartlarında müşterilerin taleplerine cevap vermek için konuyu Potain'e götürdük. Onlar da bize finansal destekle bir kampanya teklif ettiler. 2011 ve 2013 yıllarında 2 tane olmak üzere kampanya oluşturduk. Manitowoc'un da desteğiyle bu kampanyaları oldukça başarılı şekilde yürüterek tamamladık. 36 aydan başlayan vadeler ve 0 faiz oranıyla kampanyadaki ruhu yakalayıp, bize güvenen herkes makinesini hemen aldı. Bu kampanyayla “pahalı” kelimesini biraz daha sempatik hale getirdik. **f m**

ZİRVE TIRMANABİLENİNDİR

EĞİMLİ ARAZİLERDE EN İYİ TIRMANMA ÖZELLİĞİYLE
RAKİPLERİNİ GERİDE BIRAKAN **VIBROMAX**, SAĞLAMLIĞI
VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ İLE İŞLETME MALİYETİNİZİ
DÜŞÜRÜP, KARINIZI ARTIRIYOR.



4444 473 | sif.com.tr

SIF JCB

Tekno Vinç'in 40'a yakın teknisyen kadrosu ve 15'ten fazla mobil servis aracı bulunuyor

İlk 5 makinesini sattıktan sonra 3 kişilik teknisyen kadrosu oluşturan ve o 3 kişiyi Fransa'da eğitimlere tabi tutan TeknoVinç'in, bugün 40'a yakın kadrosu ve sadece vinç tarafında 15'ten fazla mobil servis aracı bulunuyor. Her servis aracının arkasında bir acil yedek parça stokunun olduğunu belirten Türeyen, olası dışındaki parçaların gönderiminde hızlı kurye servislerinden destek aldıklarını ifade etti.

Potain kullanıcısı, 25-30 yaşındaki kule vinci yedek parça bulmakta güçlük çekmiyor

Potain, elektrik ve mekanik ekipmanları için 12 ay, çelik imalattan kaynaklanan hatalara karşı 60 ay garanti hizmeti sunuyor. “Product Improvement Program” adı altında, Potain'den bültenler aldıklarını kaydeden Türeyen, belli seri numaraları arasında yer alan makinelerin belirli kısımlarında hata tespit edildiği anda Potain'in yapım ve tamir prosedürünü yolladığını ve garanti bitse dahi müşteriden hiçbir ücret talep etmediklerini ifade etti. Bugün 25 yaşındaki Potain marka bir ürüne yedek parça ikmal yapabildiklerini söyleyen Türeyen, piyasadaki kopya ürünlerin böyle bir hizmeti vermelerinin imkânsız olduğunu sözlerine ekledi.



Yeni Kawasaki 95 Z7 ile şantiyelerde daha yüksek performans, daha düşük yakıt tüketimi

Enka Pazarlama distribütörlüğünde satışı gerçekleştirilen Kawasaki yükleyicilerin yeni modeli olan Kawasaki 95 Z7, Türkiye’de ilk olarak Bursa’da faaliyet gösteren mermer firmalarına tanıtıldı. Yeni yükleyici, bu tanıtımın ardından Türkiye genelindeki mermer ve maden ocaklarını kapsayan bir demo turuna çıktı.

Bursa’da düzenlenen tanıtımda Enka Pazarlama İş Makineleri Direktörü Nadir Akgün ve Bölge Satış Müdürü Batuhan Mutluer tarafından katılımcılara makinenin yeni özellikleri hakkında kapsamlı bilgi verildi. Maden-Mermer Üretici ve Sanayi İşadamları Derneği (MADSIAD) Yönetim Kurulu Başkanı Erol Efendioğlu’nun yer aldığı, Bursa bölgesinin önde gelen mermer üreticileri ve Enka Pazarlama yetkililerinin katıldığı toplantıda makine hakkında birçok soru da yöneltildi. Makine ile ilgili kapsamlı açıklamaların gerçekleştirildiği toplantının sonunda ise sahaya getirilen ve ağırlığı yaklaşık 26 ton olan mermer bloğu ile bir gösteri düzenlendi. Kawasaki’nin önceki serilerine göre değişen özelliklerinin makine başında uygulamalı olarak gösterildiği etkinlikte, en dikkat çeken ise yükleyicinin 26 ton ağırlığındaki taşı rolantide kaldırması oldu.



Makinede önce çıkan özellikler

Yeni Kawasaki 95 Z7’nin yenilenen ve bir önceki modellerine göre değişen özellikleri hakkında kapsamlı açıklamalarda bulunan Enka Pazarlama İş Makineleri Direktörü Nadir Akgün, makinedeki en büyük değişimin motor kısmında gerçekleştirildiğini belirtti. Hitachi Zaxis 470 LCH-3 ve 520 LCH-3 model ekskavatörlerinde bulunan Isuzu 6W motor kullanıldığını ifade eden Akgün, *“Yenilenen motorun bir önceki seriden en büyük farkı, düşük devirde çalışıyor olması. Yani daha yüksek torku daha düşük devirle elde ediyor. Bu sayede de çok ciddi bir yakıt avantajının ortaya çıkmasını sağlıyor.”* dedi. Pompa yapısında da değişikliklerin yapıldığı ve bir önceki modelden farklı olarak pompa yapısının debili aksiyel olarak yenilendiğini ifade eden Nadir Akgün, *“Kawasaki 95 Z7’de ekskavatörlerde kullanılan hidrolik sistem var. Bu durum aslında makinenin koparma gücünü artırıyor. Dişli tip pompada makine devamlı dönmek zorunda kaldığı için daha fazla yakıt tüketmesine neden oluyordu. Ancak yeni sistemde makinedeki pompa gerekmediği sürece debi vermediği için daha az yakıt tüketmesini sağlıyor.”* diye konuştu.

Lock – up ve fren sistemi

Kawasaki 95 Z7’ye lock-up sistemi eklendiğini hatırlatan Direktör Akgün, sistemin çalışma mantığını şu şekilde özetledi: *“Yeni seride lock-up sistemi standart olarak sunuluyor. Peki bu sistem nasıl çalışıyor? Tork konvertör iki kısımdan oluşuyor. Makine yürüyüşe geçtiği zaman iki tirbün arasındaki kanatçık lock-up denilen mekanik bir sistemle kilitleniyor. O zaman da rijit bir sistemle araba gibi yürüyor, hem daha hızlı yürüyor hem de kayıplar önlenmiş oluyor.”*



Bir önceki modelde frenlerin cerlerin içerisinde yer aldığı belirten İş Makineleri Direktörü Nadir Akgün, şöyle dedi: *“Cerlerle diferansiyel arasındaki haznenin dar olmasından kaynaklı, cerlerde aşırı ısınan yağın diferansiyeldeki yağla karışmaması sonucunda kendi ısınıp dışarı atamıyordu. Bu durumda mermer ocağında çalışan bir makinenin üzerinde 25 tonluk blok var. Kendi ağırlığı da 40 ton, toplamda 65 tonluk dinamik bir kütle, yokuştan inerken operatörün ayağı sürekli frende olmak zorunda. Bu durumda oluşan ısı ve sürtünme fren balatalarına zarar veriyordu. Ancak yeni seride frenler cerlerden ayrıldı. Tamamen ayrı, sistem yağı soğuturken tüm aksın yağı da beraber çalışıyor.”*

Akıllı tasarım

Makinede kova tasarımının değiştiğini belirten Enka Pazarlama İş Makineleri Direktörü Akgün, yeni kovanın yeri tam süpürmesinden dolayı da yakıtta tasarruf sağladığını kaydetti. Klasik tasarım yükleyicilerde makinelerin gücü hidrolik sistemle şanzıman arasında bölüştürdüğünü ancak yeni Kawasaki’de bu özelliğin değiştirildiğine dikkat çeken Akgün, *“Makinede bulunan motor, güç veren konumdadır. Güç, hidrolik sistemle şanzıman arasında bölüştürülür. Ancak yeni makinede sistem farklı çalışıyor. Makine yüke girerken şanzımana az güç veriyor. Kova dolduktan sonra yükü kaldırırken şanzımanın itme kuvvetini artırıyor ve hidroliği azaltıyor. Aslında makinenin ihtiyacına göre gücünü ayarlamış oluyor.”* ifadelerinde bulundu. Bu özelliği ile akıllı bir makine olarak tasarlandığını da dile getiren Nadir Akgün, sadece mekanik anlamda değil, operatör konforu açısından da yenilikler yapıldığını ifade etti. Akgün, operatör koltuğunun ısıtılmalı ve havalı olarak değiştirildiğini de ekledi.



Alagözler Maden



Nadir Akgün
Enka Pazarlama İş Makineleri Direktörü



Çakırlar Maden

Mermer ve madene iki ayrı tip

Makinenin Türkiye'de taş ocakları, dekapaj alanları ve mermer ocaklarında kullanılmak üzere iki farklı tipte tasarlandığını ve özelliklerinin, çalışacakları ortamlara göre belirlendiğini ifade eden Direktör Akgün, bu iki farklı tipte dizayn edilen makinelerin değişen özellikleri hakkında da bilgi verdi. **“İki farklı tip olarak tasarlanan makineden mermer ocağında kullanılması için yapılanın kol kısımları daha kısa. Ayrıca taş ocağında çalışacak olan makineye göre daha farklı bir silindirlere sahip. Taş ocağında çalışması için tasarlanan diğer makinenin ise ön bomu daha uzun. Ayrıca üzerinde bulunan silindirler yükü daha hızlı kaldıracak şekilde tasarlanmış. Bu iki tip de Japonya'dan bu şekilde gelecek.”** diyen Akgün, yeni serinin Türkiye'deki yıllık pazar hacminin 200-250 adet aralığında değiştiğini, her yıl artan pazar hacmiyle kısa zamanda liderliği yakalayacaklarına inandıklarını söyledi.

Yeni makine demo turunda

Bursa'da gerçekleşen tanıtımın ardından yeni Kawasaki, İstanbul Cebeci'de taş ocağı işletmeciliği gerçekleştiren Çakırlar Maden firmasına getirildi. Yaklaşık olarak 40 yıldır bölgede çalışmalarına devam eden Çakırlar Maden, demo sonrasında bir adet Kawasaki 95 Z7 satın aldı. Firmanın Teknik Danışmanı

Emin Cindar, 2007 yılından bu yana Kawasaki kullandıklarını belirterek, şöyle dedi: **“Her şeyden önce sağlamlığından dolayı tercih ediyoruz. Yeni modellerindeki önemli yakıt tasarrufu da tercih etmemizdeki en önemli etkenlerden biri şüphesiz. Operatörlerimizden aldığımız bilgiler de oldukça olumlu. Makinenin taşta girmesi ve kova dizaynı çok hoşumuza gitti.”**

Çakırlar Maden'den sonra makine, Bilecik'te faaliyet gösteren Yüce Mermer şantiyesine gönderildi. 16 aydır bölgede mermer üretim faaliyetinde bulunan firma, 40'a yakın iş makinesi ve 300 kişilik bir ekiple çalışmalarını sürdürüyor. Firmada Şantiye Müdürü olarak görev yapan Mehmet Yılmaz, gerçekleştirilen demo sonrasında makine ile ilgili görüşlerini belirtti. Bir önceki model Kawasaki'lere göre oldukça farklı bir dizayn ile karşı karşıya kaldıklarını ifade eden Yılmaz, **“Özellikle yakıt konusunda oldukça büyük farklılıklar olduğunu söyleyebiliriz. Motorda gerçekleştirilen değişiklik ise oldukça ilginizi çekti. Zaten yakıt tüketiminin düşmesinin en büyük sebeplerinden biri de motorun değişmiş olması. Ocakta hem mermer taşmada hem de hafriyatta denedik. Oldukça başarılı sonuçlarla karşılaştık.”** şeklinde konuştu. Teknik detayların yanı sıra operatör için de çok önemli değişikliklerin yapıldığını belirten Mehmet Yılmaz, konforun bir önceki modele göre çok daha iyi hale getirilmiş olduğunu belirtti.



Emin Cindar
Çakırlar Maden Teknik Danışmanı



Mehmet Yılmaz
Yüce Mermer Şantiye Müdürü

Yeniği yaratan Doosan Ailesi...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr





ESA İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Güngör: “Tüm makinelerimizi Hidromek’e çevirebiliriz”

1986’da başladığı ve 1995’ten bu yana kesintisiz olarak faaliyet gösterdiği tünel işlerindeki başarısı ile günümüzde Türkiye’nin en önemli projelerinde rol alan ESA İnşaat, her geçen gün büyüyen makine parkı ile de sektörde dikkat çekiyor.

Hâlihazırda devam eden hızlı tren, 3. Boğaz Köprüsü, İzmir-İstanbul Otobanı ve Kuzey Marmara Otoyolu gibi çok sayıdaki projelerine İstanbul’daki yeni Mecidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattı inşaatını da ekleyen firmanın Yönetim Kurulu Başkanı Ali Güngör ile bir yıllık aradan sonra tekrar bir araya geldik.

“Çalışan sayımızı 5.000’e çıkarmayı hedefliyoruz”

Bugüne kadarki başarılarının temelinde sahip oldukları tecrübe ve güçlü teknik ekibin bulunduğunu belirten Ali Güngör, **“Biz her zaman aldığımız işe sahip çıkar, zarar**

etsek dahi bitiririz. Dürüst ve başarılı olduğunuz sürece insanlar size güven duyar ve Türkiye’nin her yerinde iş yapabilirsiniz. Hedefimiz, yaklaşık 1.200 olan çalışan sayımızı 5.000’e çıkarmaktır. Bunu yapabilecek güce ve tecrübeye sahibiz.” dedi.

Türkiye’nin ilk 4 şeritli tüneli

1986 yılında Üsküdar-Kuzguncuk arasındaki küçük arıtma hattı projesi ile tünel işine giren Ali Güngör, günümüzde Türkiye’nin en büyük tünel projelerine imza atıyor. Son olarak, Kuzey Marmara Otoyolu üzerindeki iki tünelden birisi olan İçtaş-Astaldi konsorsiyumu taşeronu olarak üstlenen firma, Cumhuriyet Köy yakınlarında Türkiye’nin ilk 4 şeritli tüneline (Riva) anahtar teslimi olarak inşa ediyor. Riva Tüneli’nin, genişliği ile Türkiye’de birinci, Dünya’da ise üçüncü olacağını belirten Güngör, **“Bugün en geniş tünelimiz olan Bolu Dağı geçişi 3 şeritlidir. Bu projede ise 22 metre genişliğindeki gidiş-geliş tünellerinin her birinin uzunluğu 650 metre olacak. Trabzon’da devam eden 2.500 metre uzunluğundaki 3 şeritli diğer bir tünel projemizde de tünel içinden ayrı bir tünel çıkıyor. Projenin 200 metrelik bir bölümünde 5 şeride çıkan tünelin genişliği 27 metreyi buluyor.”** diye konuştu.

Mecidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattı çalışmaları başlıyor

ESA İnşaat, Gülermak-Kalyon-Kolin firmalarının



“Hidromek’i yerli üretim olduğu için öncelikle tercih ettim. Kendi memleketimize yatırım yaptığımız sürece birçok sorunun çözüleceğini düşünüyorum. Markadan, makinelerin performans ve yakıt tüketimlerinden genel olarak çok memnunum.”

ESA İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Güngör ile Babası Aziz Güngör

(soldan sağa)



Makine parkında 150’ye yakın araç bulunuyor

ESA İnşaat’ın toplamda 150 adedi bulan makine parkında; çeşitli marka ve modellerde yaklaşık 30 ekskavatör, 20 yükleyici, 20 kamyon, 12 jumbo ve 10 robot (beton püskürtme) bulunuyor.

Türkiye’de tünel ve hafriyat konusunda, makine parkı büyüklüğü açısından lider konumda olduklarını ifade eden Yönetim Kurulu Başkanı Ali Güngör, **“Jeneratör, kompresör, jumbo delici, beton püskürtme gibi hafriyat ve tünelticilik alanına ait hemen her makineye sahibiz. Türkiye’de bu çeşitlilikte bir makine parkına rastlamanız çok zordur. Ben bu sektörün en temelinden başlayan bir insanım ve kendime ait prensiplerim var. İşin yoğunluğuna ve zorluğuna göre makine seçiyoruz. Her yeni işe başlarken yeni makineler alıyoruz ve 3-4 yıl geçtikten sonra yenisiyle değiştiriyoruz. Çünkü eski makinelerle işten verim alamazsınız.”** şeklinde belirtti.

Hidromek tercihinde yerli marka etkisi

ESA İnşaat’ın parkında 4 adet HMK 102 B Maestro kazıcı yükleyici ve 4 adet HMK 370 LC HD model ekskavatör olmak üzere toplam 8 adet Hidromek marka iş makinesi bulunuyor. 2013 yılında alınan makinelerin iki tanesi Yalova’da, biri Trabzon’da, biri ise 3. Boğaz Köprüsü Projesi’nde çalışıyor.

Başkan Ali Güngör, Hidromek tercihleri ile ilgili olarak şunları söyledi: **“Yerli üretim olduğu için öncelikle tercih ettim. Kendi memleketimize yatırım yaptığımız sürece birçok sorunun çözüleceğini düşünüyorum. Markadan, makinelerin performans ve yakıt tüketimlerinden genel olarak çok memnunum. Operatörlerimiz ve şantiye şeflerimiz, makinelerle ilgili herhangi bir problemden bahsetmediler.”**

İş makinelerini 3-4 yıl gibi kısa sürelerde yeniledikleri için 2. el değerlerinin de tercihlerinde etkili olduğunu ifade eden Güngör, **“Hidromek iş makineleri ile yeni çalışmaya başladık sayılır; takip ediyoruz. Makinelerin yenileme zamanı gelene kadar önemli bir sorun yaşamaz ve karşılıklı firma ile anlaşmamız devam ederse tüm makinelerimizi Hidromek’e çevirebiliriz”** dedi. **fm**





Yerli personel yükseltici platform ve ekipman üreticisi ELS Makine, platform kiralama sektöründe 1997 yılından bu yana faaliyet gösteren Ayhanlar Platform'a 12 metrelik 4 adet, 14 metrelik 6 adet olmak üzere toplamda 10 tane makine teslim etti.

ELS Makine'den Ayhanlar'a 10 adet platform

Platform kiralama sektöründe Avrupa ve Dünya'nın gelişen teknolojisini yakından takip ederek, en yeni ve gelişmiş araçlarla sektörde ilkleri gerçekleştirdiği belirtilen Ayhanlar Platform, makine tercihini ELS'den yana kullandı. Kiralama sektörünün öncü kuruluşlarından olmayı amaçlayan firma, ELS Makine'den aldığı iki kalemlik 10 aracı daha bünyesine kattı.

Ayhanlar Platform tarafından yapılan açıklamada, ELS Makine'nin yerli üretici kimliğiyle öne çıkmasının makine alım tercihinde önemli olduğu vurgulandı. Açıklamada, *"Amacımız, ülkemizde Avrupa Standartları'nda makine üretimi yapan firmaları desteklemek."* ifadelerine yer verildi.

Şirket olarak gelişen piyasa ve öne çıkan projelerin ihtiyaçlarına göre alım yaptıklarına değinen firma yetkilileri, bu alımlarda ürünlerin Avrupa Standartları'nda ve yüksek güvenlikli olmasının yanı sıra, makine ölçüleri ve kaldırma kapasitelerinin de istenilen kriterlere uygun bulunmasına dikkat ettiklerini kaydetti.



TIRSAN, CTT'2014'te Rusya başarılarını kutladı

Fabrika yatırımları, genişleyen satış ve satış sonrası bayi ağı ile Rusya pazarında giderek güçlenen TIRSAN, Yeni Nesil Damper aracının lansmanını yaptığı Rusya'nın en büyük inşaat ekipmanları fuarı CTT'ye çıkarma yaptı.



Müşteri ihtiyaçlarına odaklı çözümler üreterek büyüyen TIRSAN, Yeni Nesil Damper K.SKS'nin Rusya lansmanını da gerçekleştirdiği Kässbohrer standında, Rusya pazarında en çok tercih edilen 5 Dingilli Uzayabilir Low-bed semi-treyler, K.SLA 5'i de sergiledi.

Sektör basını, müşteriler ve Kässbohrer bayilerinin katılımı ile gerçekleşen Yeni Nesil Damper lansmanında açıklamalarda bulunan TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, ağırlıklı olarak Rusya pazarındaki uzun dönemli stratejik planlarına verdikleri önemi vurguladı.

Nuhoglu, *"2009 yılında başladığımız Rusya yatırımlarımızda şimdiye kadar 5 milyon Euro yatırım yaptık. 2015 yılı sonunda toplam 11 milyon Euro'luk yatırımı tamamlamış olacağız."* dedi.

Yeni MICHELIN X® Works™ LASTİKLERİ



MICHELIN, ağır vasıta lastiği segmentinde geliştirdiği yeni teknolojilerle birçok yeniliğe imza atıyor. 315/80 R 22.5 ve 385 65 R 22,5 MICHELIN X® Works™ ile risklerin minimuma indirilmesi; müşteri memnuniyetinin ise maksimuma çıkarılması hedefleniyor.

Zorlu kullanım koşulları için tasarlanmış MICHELIN X® Works™ Lastikleri, ilk 6 aylık kullanım süresi boyunca 'Hasar Garantisi' hediye ediyor.

Detaylar için Michelin yetkili bayilerine başvurabilirsiniz.



Mecalac, Türkiye'deki makine üretimini arttırıyor



Türkiye'deki faaliyetlerine 2011 yılında başlayan ve kısa bir süre içinde İzmir Ege Serbest Bölge'deki tesislerinde üretime geçen Mecalac, her geçen yıl kapasitesini ve ihracatını arttırıyor.

“ Mecalac, bir kazıcı yükleyici değil, sadece bir ekskavatör veya yükleyici de değil. Bütün bunların hepsinin işini yapabilen, şehir içinde kullanıma uygun bir makine. ”

Özgür Günay
Mecalac Türkiye Genel Müdürü

Mecalac Türkiye Genel Müdürü Özgür Günay ve Satış Sonrası Hizmetler Sorumlusu Mete Ceylan ile bir araya gelerek faaliyetleri ve hedefleri üzerine konuştuk.

Mecalac neden Türkiye'ye yatırım yaptı?

Bunun üç temel sebebi olduğunu söyleyebiliriz. Mecalac, Türkiye'deki tedarikçi potansiyelinin oldukça farkında olan bir şirket. Dolayısıyla öncelikle bunun avantajlarını kullanmak istediler. İkinci olarak ise Türkiye'de üretim yaparak Avrupa'ya kıyasla ucuz olan kalifiye mühendis ve işgücünü değerlendirdiler. Üçüncü ve son olarak da hem Türkiye'nin büyüyen iç pazarından daha fazla pay almak hem de Türkiye üzerinden yakın coğrafi pazarlara açılmayı hedeflediler. Bütün bunlar çerçevesinde İzmir adresi uygun bulunarak yatırım yaptılar.

Yapılan üretim hakkında bilgi verirsiniz?

İzmir'deki tesisimizde 6MCR model paletli makinemizin üretimi yapılıyor. Tasarımı ve ilk prototipleri de dâhil olmak üzere tamamen Türkiye'de geliştirilerek dünya pazarına sunuldu. Geçen sene içerisinde 70 adet üretildi ve yaklaşık 65 tanesi başta Fransa ve Almanya gibi Avrupa ülkeleri olmak üzere ihraç edildi. Bu sene için 150, önümüzdeki sene için ise 300 adet üretim planlıyoruz.

Üretimdeki yerlilik oranı nedir?

Üretiminde kullanılan parçaların adetsel olarak yüzde 88'ini Türkiye'den temin ediyoruz. Maddi anlamda ise bu oran yüzde 50



mertebesinde. Motor ve pompa gibi pahalı ana aksamaları yurtdışından alıyoruz. Türkiye'de Adana, Bursa, Ankara, Eskişehir, İzmir, İstanbul'dan tedarikçilerimiz var. Örneğin, çelik yapının tamamı Adana'dan; döküm ve polyester kapaklar İzmir'den; egzoz sistemi Ankara'dan; hidrolik hortumlar İstanbul'dan ve hidrolik silindirler İzmir'den geliyor. Bu yan sanayiciler, bizimle birlikte Fransa'daki üretime de parça göndermeye başladılar.

Mecalac ürünlerinde ön plana çıkan özellikler nelerdir?

Kimyası inovasyon üzerine kurulmuş olan Mecalac'ın özü; işi en uygun ve en ekonomik şekilde yapmaktır. Her üründe ve her özelliğinde bir farklılık görebilirsiniz. Hızlı atışman değiştiricisi öyle, bom yapısı öyle; saatte 10 kilometre hızla giden başka bir ekskavatör göremezsiniz. Yürüyüş grubuna dikkat ederseniz; arkaya doğru genişler. Normal

ekskavatörlerde bu yapı düzdür. Ama bu ürün bir yükleyici olarak da kullanıldığı için yüke girdiğinde yükün boma değil de arkaya, şaseye doğru yayılması gerekiyor. Bu özel yapı üzerine binen kuvveti arkaya doğru yayıyor. Greyder veya paletli mikro yükleyicilerin yapısı da böyledir. Çünkü bununla birlikte boma zarar vermeden malzemeye daha iyi girebilirsiniz.

Bu gibi özellikli ürünlerin kullanımı yavaş yavaş Avrupa'dan Türkiye'ye doğru yayılmaya başladı. Çok fonksiyonlu makineler bunlar. Bir kazıcı yükleyici değil, sadece bir ekskavatör veya sadece bir yükleyici de değil. Bütün bunların hepsinin işini yapabilen, şehir içinde kullanıma uygun makinelerdir. Herkesin çok ilgisini çekiyor. Standart ekskavatöre göre yüzde 15-20 fiyat farkı var. Ama üç makine birden satın almış oluyorsunuz: Yükleyici, ekskavatör ve forklift. Hatta bir dördüncüsü





de atışman tutucu özelliğidir. Hidrolikle çalışan tüm atışmanlar kolay değiştirme sistemine rahatlıkla uygulanabiliyor. Yol süpürgesi, ağaç testeresi, kaldırım taşı döşeme aparatı gibi bütün bunların hepsi Mecalac'a adapte edilebiliyor. Gerekli tüm hidrolik hatlar, yüksek debili hidrolik akış özelliği de olmak üzere makinemizde mevcut. Dolayısıyla bütün atışmanlar mikro yükleyiciler gibi rahatlıkla çalıştırılabilir.

Ürünlerinizin kullanıcıları hangi iş alanlarında yoğunlaşıyor?

Sınırsız bir atışman kullanım avantajı olduğundan dolayı kullanım alanı çok genişti. Ancak belediye fen işleri, su kanalizasyon işleri, peyzaj, şehir içi düzenleme ve buralara iş yapan taşeron firmalar yoğunluk kazanıyor. Örneğin, bu sene başında Ankara Su Kanalizasyon İşleri'ne 15 adet çeşitli modellerde Mecalac teslimatı yapıldı. Kaldırım ihalesi almış, su yenileme, kanalizasyon yenileme ihalesi almış özel firmalar yoğun ilgi gösteriyor. Çünkü özel bom yapısı sayesinde makinenin kaldırma gücü tonajına göre oldukça yüksek. Ağırlığının yüzde 40'ını kaldırabiliyor. Yani 6 tonluk bir makine 2,5 tonu rahatlıkla kaldırabiliyor. 10 tonluk bir

makine 4 tonu kaldırabiliyor ki, bu aslında 20 tonluk bir ekskavatörün kaldırabileceği bir ağırlığa tekabül ediyor. Ağırlık merkezi makinenin içinde kaldığı için makine devrilmiyor ve öne yatmıyor. Yine 6 tonluk standart makinelerde 45-50 beygir olan motor gücü bu makinede 75 beygir. Bütün bu bahsettiğimiz özellikleri; saatte 10 kilometre hızı, yüksek kaldırma kapasitesini ve yüksek akışkan hızını, sağlayan bu güçlü motor ve güçlü hidrolik sistemdir.

Makinelerin yakıt tüketimi nasıl?

6MCR modelimizin katalog değeri saatte 7 litredir. Fakat Türkiye'de sattığımız müşterilerden aldığımız değer 5,5 litre mertebesinde. Bu hem kazıcı hem kırıcı hem yükleyici olarak kullanılan bir makinenin ortalama değeridir. Çünkü makine hareketle yakıt harcamıyor, ileri geri manevraya güç harcamıyor. 1 saatte bu makinenin ürettiği işle 1 saatte başka bir makinenin ürettiği iş arasında da fark var. Toplamda oldukça ekonomik, kullanıcı açısından verimli makineler.

Ürün hattında başka hangi modeller bulunuyor?

Türkiye'de üretim hattında sadece

6 tonluk model üretiliyor. 8 ve 10 tonluk modeller Fransa'da üretiliyor. Bunlar hem kauçuk hem de çelik paletli olabiliyor. 10 tondan itibaren de lastik tekerlekli modellerimiz var. Şehir içinde vinç ya da kamyon gerektirmeden kazıcı yükleyici gibi bir çalışma sahasından başka bir alana rahatlıkla gidebilecek makinelerdir.

Mecalac'ın ekskavatör grubunun yanında bir de yükleyici grubu var. Yükleyicilerin temel özelliği ise bomunu sağa veya sola 90 derece olduğu yerde döndürebilmesidir. Yani belden kırma şeklinde değil, bomu içinde özel bir zincir sistemi var. Aldığı yükü 90 derece sağa sola döndürüp yan tarafa rahatlıkla bırakabiliyor. Bu da tünel gibi dar alanlarda büyük avantaj sağlıyor.

Türkiye'de Borusan Makina ile olan işbirliğiniz nasıl gelişti?

2013 yılının Mayıs ayından itibaren Türkiye'deki bütün Mecalac ürünlerinin satış ve satış sonrası hizmetleri Borusan Makina tarafından yürütülüyor. Konu gündeme geldiğinde ilk aklımıza gelen firma Borusan Makina oldu ve temasa geçtik. Onların da böyle bir tamamlayıcı ürüne ihtiyaç duymalarıyla güzel bir işbirliğine başladık.

Türkiye'de 2013'te yaklaşık 30 makine sattık. Bu sene Borusan Makina'yla birlikte 50 adet satmayı planlıyoruz. Bunun için öncelikle makinenin kullanıcıya sağladığı avantajların anlaşılması gerekiyor. Zamanla özellikle kazıcı yükleyici pazarından ciddi bir pay alacağımızı düşünüyoruz. Çünkü onlarla aynı işi yapmasına rağmen çok daha yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor. **fm**

Mecalac Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Sorumlusu Mete Ceylan:

"Mecalac kullanımının çok yaygın olduğu Fransa'ya yapmış olduğumuz müşteri ziyaretlerinde, 17 yaşında olup da hala verimli şekilde çalışan çok sayıda makine gördük. Türkiye'deki müşterilerimiz de henüz tecrübe etmedikleri bu makineleri tecrübe edip faydalarını görünce tercih edeceklerdir. Biz Mecalac Türkiye olarak gerek eğitimlerimiz gerek teknik desteğimiz ile bu konudaki ön yargıları yıkmış durumdayız. Fabrikamızın Türkiye'de olmasının da avantajını yaşıyoruz.

Borusan Makina'nın Türkiye genelindeki yaygın servis ve yedek parça merkezlerinde, Türkiye'de satılan tüm Mecalac ürünlerine yönelik güçlü bir yedek parça stokumuz bulunuyor. Arıza yapması muhtemel tüm parçaları yedekliyoruz. İşbirliğimizin en başında, makineleri satışa sunmadan kendi İzmir tesislerimizde ve Borusan Makina'nın eğitim merkezlerinde düzenlediğimiz toplantılarla tüm servis mühendisi ve servis teknisyenlerine hidrolik ve mekanik aksam, motor, elektrik tesisatı gibi konularda kapsamlı bilgiler verdik. Borusan Makina'nın diğer ürün grupları için uygulamış olduğu satış, satış sonrası ve garanti hizmetlerinin tümü Mecalac ürünleri için de sağlanmaktadır."



ELS
makine

Palazzani
INDUSTRIE

UP
MAKİNE

XSPlatforms
MIGHTY CRANE

FARKLI YÜKSEKLİKLERE



FARKLI ÇÖZÜMLER



Satış ve Kiralama



Eğitim



Ekipmanlar



Servis



+90 224 241 30 90

Müşteri İletişim hattı

www.upmakine.com

up@upmakine.com

BOSB Organize Sanayi Bölgesi Laçivert Cd. No.11 Nilüfer / Bursa / Türkiye

ELSISAN



REW İstanbul 2014, geri dönüşüm sektörünün buluşma noktası oldu

T.C. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın katkılarıyla bu yıl 10'su düzenlenen Geri Dönüşüm, Çevre Teknolojileri ve Atık Yönetimi Uluslararası Fuarı / REW İstanbul, 12-14 Haziran 2014 tarihleri arasında katılımcı ve ziyaretçilere kapılarını açtı.

İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde, toplam 20 bin metrekare alanda düzenlenen fuarı 56 farklı ülkeden 10.203 profesyonel takip etti. 26 ülkeden 304 firmanın katıldığı organizasyona ilginin en yoğun olduğu ülkeler ise Macaristan, Bulgaristan, Kosova, Suudi Arabistan, İran, Libya ve Yunanistan oldu. Su ve atık su arıtmadan bio-enerjiye, atık toplama ve taşıma araçlarından ayırma, arıtma ve presleme makinelerine, geri dönüşüm sistemlerinden geri kazanım tesis ve ürünlerine, yenilenebilir enerji teknolojilerinden kentsel çevre temizlik araçlarına kadar onlarca farklı kategoride yenilikler sergilendi.

İş sağlığı ve güvenliği konusu, ilk kez uluslararası bir fuar organizasyonuna taşındı

İş kazalarında dünya sıralamasında ilk üçte yer alan Türkiye için büyük önem arz eden "Kaza Önleme, İş Güvenliği ve Risk Yönetimi" konusu, bu yıl REW İstanbul ile birlikte ilk kez uluslararası bir fuar organizasyonunda kendine yer buldu. Fuarda açılan "İSG Özel Bölümü", risk grubundaki tüm sektörlerin işverenlerini ve insan kaynakları birim yöneticilerini bir arada buluşturdu. Fuar etkinlikleri kapsamında İSGDER (İş Güvenliği Uzmanları Derneği), "Büyük Endüstriyel Kazalar ve Önleme Yolları" ile "Güvenlik Kültürü" konulu iki ayrı oturum düzenledi.

Mercedes-Benz Türk, çevre dostu kamyonlarını beğeniye sundu

Kamyon pazarında önemli bir konum sahibi olan Mercedes-Benz Türk, yerel yönetimlerin ihtiyaçlarına yönelik hizmet veren firmaların tercih ettiği 2 adet katı atık toplama kamyonu ve 1 adet vakumlu süpürge kamyonunu REW İstanbul'da sergiledi. İlk kez 2001 yılında sunulan Aksaray üretimi Atego ve Axor kamyonlar, zaman içerisinde yapılan değişikliklerle farklı bir dış görünüm kazanarak işlevsellik ve sürüş rahatlığı açısından son derece uygun hale getirildi.

Atego 1524 model, kamyonu monte edilmiş, Koluman Otomotiv Endüstri imalatı vakumlu yol süpürge üstyapısı, Türkiye'nin E-United PM 10 testinden 3 yıldız sertifikasına sahip ilk Türk üstyapısı özelliğiyle dikkat çekti.

Atego 1518 model, kamyonu monte edilmiş, EFE Endüstri imalatı katı atık toplama kamyonu, Atego'nun yüksek taşıma kapasitesinden faydalanarak en ekonomik şekilde katı atık toplama ihtiyacının karşılanması için tasarlandı.

Axor 1829 model, kamyonu monte edilmiş, Hidromak imalatı, katı atık kamyonu ise yer altı konteynerlerinden katı atık toplama hizmetleri için gayet uygun bir ürün olarak göze çarptı.

Liebherr Makine, endüstriyel makinelerini sergiledi

Son 3 yıldır REW İstanbul'a katılan Liebherr Makine, fuarda A 904 lastik tekerlekli endüstriyel ekskavatör ile L 509 lastikli yükleyiciyi müşterilerinin beğenisine sundu. Her geçen yıl ziyaretçi sayısında bir artış gözlemlediklerini belirten Liebherr Türkiye Hafriyat Bölümü Şube Müdürü Arif Yenal, katılımcıların yüzde 90'ının geri dönüşüm sektörüyle doğrudan ilgilenen kişiler ve firmalar olduğunu bildirdi.

Fuarda sergiledikleri makineler hakkında bilgi veren Yenal, *"A 904 lastik tekerlekli endüstriyel ekskavatörümüz, 24 tonluk bir makinedir. 4 silindirli bir motor ile güçlendirilen yakıt dostu makine, aynı zamanda hareketli bir kabine sahiptir. Endüstriyel bir makine olması, alt şasesinin ve arka ağırlığının diğer makinelerle göre daha farklı olmasını gerektiriyor. Hafriyat makineleri sadece sökme amaçlı kullanılır fakat endüstriyel tipli ekskavatörlerde amaç, istifleme ve en uzak noktada tonajı kaldırmak olduğu için bu tip makinelerin alt şasesi ve arka ağırlığının daha ağır olması gerekir. Buna bağlı olarak motor ve pompa da daha güçlü özelliklerdedir. Hurda elleçleme, odun istifleme gibi alanlarda A 904 modelimizi rahatlıkla kullanabilirsiniz. Lastikli yükleyici olarak da L 509 modelimiz bu fuarda yerini aldı. Bu makine genelde kâğıt, plastik fabrikalarında kullanılıyor. Dar alanlarda manevra kabiliyeti oldukça yüksek bir makine olarak göze çarpıyor. Quick coupler özelliği sayesinde hızlı bir şekilde ataşman değişimi yapabiliyor."* ifadelerini kullandı.

Lastik tekerlekli ekskavatörlerin 4 silindir olmasının yakıtta ciddi avantajlar sağladığını belirten Arif Yenal, Liebherr Makine için yakıt ve uzun ömür konularının büyük önem taşıdığını kaydetti.



Liebherr Türkiye Hafriyat Bölümü Şube Müdürü Arif Yenal, Liebherr Bölge Satış Müdürü Ahmet Pak, Liebherr Türkiye Bölge Satış Yöneticisi Cem Şensoy, Liebherr Türkiye İkinci El Satış, Kiralama ve İş Geliştirme Müdürü Mehmet Kuşçu

(soldan sağa)



Ufuk Kozoğlu
Forsen Makina Satış Pazarlama Müdürü



Forsen Makina, 10 yıllık REW İstanbul tecrübesiyle fuardaki yerini aldı

REW İstanbul'un geri dönüşüm sektörüyle ilgili en büyük fuar olduğunu ifade eden Forsen Makina Satış Pazarlama Müdürü Ufuk Kozoğlu, *"Diğer fuarlar daha çok konferans şeklinde geçiyor. Biz de her sene bu fuarda 2 ya da 3 adet makinemizi sergiliyoruz"* şeklinde konuştu.

Kozoğlu, Backhus marka kompost gübre havalandırma ve aktarma makinesinin hayvan atıklarında, tarımsal alanlarda, çamurların iyileştirilmesinde, atıkların gübreleştirilmesi, organikleştirilmesi ve susuzlaştırılmasında kullanıldığını kaydetti ve sözlerine şu şekilde devam etti: *"Jenz marka biomas kırıcı makinemiz; tahta, yeşil atık, odun işlemlerinde kullanılıyor. Son olarak, firmamızın demirbaşı olarak adlandırdığımız Sennebogen markasının 821 modelini de bu fuarda görücüye çıkardık. Daha çok belediyelerde, çöp tesislerinde, hurda alanlarında ve limanlarda kullanılan bu model, hızlı ataşman değişimine sahip bir ürün olarak standımızdaki yerini aldı."*







ANKOMAK, 30. kez sektörü bir araya getirdi

Uluslararası İş Makineleri, Yapı Elemanları ve İnşaat Teknolojileri Fuarı - ANKOMAK 2014, 21-25 Mayıs 2014 tarihlerinde İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde yoğun bir katılımı ile gerçekleşti.

ITE Group Plc.'nin Türkiye ofisi olan E Uluslararası Fuar A.Ş. tarafından bu yıl 30. kez düzenlenen fuar, yeni yerinde 250'den fazla firmaya ev sahipliği yaptı. Uluslararası Fuarlar Birliği onaylı tek fuar olduğu belirtilen ANKOMAK'ta iş makineleri, tünel ve yol açma makineleri ile delme, taş üretim ve madencilik ekipmanları, 30

binin üzerindeki ziyaretçiye tanıtıldı. Bir sonraki organizasyonun Haziran 2016'da düzenleneceği kaydedildi.

Hacim ve tonajı en ağır fuarlardan olan ANKOMAK, açık ve kapalı alandaki altyapının daha avantajlı olması nedeniyle bu yıl Tüyap'ta gerçekleşti. Profesyonel ziyaretçilere ürünlerini sunma imkanı bulan fuar katılımcıları, organizasyondan

oldukça memnun ayrıldı. KOSGEB, İZTO, İTO, TMB ve DMO'nun resmi destekçisi olduğu fuarın önümüzdeki yıllarda İMDER'den (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) de destek görmesinin beklendiği bildirildi.

Fuarda bu yıl Liebherr Makine, Ruukki İstanbul, Metaloks Metal, Tetaş İç ve Dış Ticaret, Sacci Metal, Tera Mümesillik, İnvan Makina, Hamamcıoğlu Müesseseleri, Hasel İstif Makinaları, HCS Makina, Akem Dış Ticaret, Las Zırh Zincir, Karun Makina, Hidrokon, Forsen Makina, Symex International, Boğaziçi Platform, World Power Erkin, Yıldırım Hidrolik, TGM Kule Vinç, İlkerler Endüstri, Teksan Jeneratör, Donaldson Europe, MB S.p.A., Bemtaş Kule Vinç, Atilla Dural Mümesillik, Anadolu Flygt Pompa, SSAB, Aksa Jeneratör, Pi Makina, NT Grup Transmikser, Erkom Kompresör, Koluman Otomotiv gibi sektörün önde gelen isimleri yer aldı.

Firmaların stantlarına Soma'da yaşanan maden faciası nedeniyle siyah bantlar konuldu.



Fuardan bazı kareler:



Fuar katılımcılarından değerlendirmeler:



Liebherr, benzersiz ürünleriyle gücünü gösterdi

Bu yıl 30'uncusu düzenlenen ANKOMAK, Liebherr Makine açısından başarılı geçti. Firma adına konuşan Hafriyat Bölümü Şube Müdürü Arif Yenal, "Fuar, bizim için çok olumlu geçti. Davet ettiğimiz insanların hemen hepsi standımızı ziyaret etti. Satışa yönelik faaliyetlerimiz oldu. Ayrıca Liebherr Group olarak katılmamızın da avantajlarını yaşadık." dedi.

Ağırlıklı olarak İstanbul'dan müşteri ağırladıklarını belirten Yenal, "Bu sektörle ilgili çeşitli şehirlerden de birçok firma bizi ziyaret etti. Bu sayede tanımadığımız müşterilerle tanışma fırsatını yakalamış olduk." ifadelerinde bulundu.

Fuarda 4 ekskavator, 2 yükleyici olmak üzere 6 adet iş makinesi sergileyen Liebherr Makine, yakıt tüketimi ve hidrostatik şanzıman konusunda sağladığı avantajları müşterilerin beğenisine sundu.



Arif Yenal
Liebherr Türkiye Hafriyat Bölümü Şube Müdürü

Ruukki, yeni iş anlaşmalarına imza attı

Finlandiyalı özel çelik üreticisi Ruukki, yeni çözüm ortaklarına ulaştığı ANKOMAK 2014'teki stantında geliştirdiği özel çelik ürünlerini sergiledi.

Deniz vinçleri ile yük taşıyan yapılarda kullanılan ve -60 derece sıcaklığa dayanıklı Optim 700 QL1 ile daha zorlu kaldırma koşullarında kullanılmak üzere geliştirilen Optim 960 QL ürünlerini stantta müşterilerin beğenisine sunan Ruukki, aynı zamanda Laser Plus hakkında da ziyaretçileri bilgilendirdi. Ruukki'nin yıl içerisinde 3 ürünün daha lansmanını yapacağı kaydedildi.

Özel tasarım stantında düzenlediği müşteri etkinlikleri ile yeni iş anlaşmalarına da imza atan Ruukki Türkiye'yi, Kıdemli Başkan Yardımcısı Thomas Hörnfeldt, Ruukki Türkiye Genel Müdürü Özgür Yalçın ve Ruukki Türkiye Pazarlama Müdürü Emre Aytaç temsil etti.



SMP CARD kullanan müşterilerimiz orjinal yedek parça alımında çeşitli avantajlardan yararlanıyor, kazandıkları puanları diğer yedek parça alışverişlerinde de kullanabiliyorlar. Üstelik SMP Card ile birçok armağan kazanmak da mümkün.



04 S M P
C A R D
AVANTAJI

SANKO MAKİNA'dan
4/4'lük
SATIŞ SONRASI
HİZMETLER

Sanko Makina Bakım Anlaşması ile müşterilerimize ait iş makinalarının periyodik bakımları, yedek parça gereksinimleri uzman yetkili servislerimizin ve Sanko Makina'nın güvencesi altına alınmış oluyor ve anlaşmanın sağladığı avantajlı hizmet ve ekonomik kolaylıklardan yararlanabiliyorlar.

S B A

03

01
SANKO
MAKİNA
GÜVENCESİ

Ülke geneline yayılmış yetkili servis ve yedek parça bayilerimizle Doosan kalitesini Sanko Makina Güvencesiyle birleştiriyoruz. Tüm Doosan İş Makinalarının sorunsuz çalışması için 7gün/24 saat sizin için hizmete hazırız.

02
YEDEK
PARÇA
GARANTİSİ

Modeli ve büyüklüğü ne olursa olsun tüm Doosan'ların ihtiyaç duyduğu orjinal yedek parçayı en kısa sürede müşterilerimize ulaştırıyoruz. Geniş orjinal yedek parça stoğumuz Doosan İş Makinalarının en önemli avantajlarından biri durumunda.



www.sankomakina.com.tr 4442767





Tetaş, yeni Chery ürünleriyle yerini aldı

ANKOMAK vasıtasıyla Chery'nin 2 yeni ekskavator modelini Türkiye'de ilk defa sergileyen Tetaş Makina, iş makineleri sektöründe yeni olmalarına rağmen hızla gelişimini sürdürüyor. Tetaş A.Ş. İş Makineleri Satış ve Pazarlama Müdürü Hakan Murteza; bu sektörde yeni yeni yer almaya başladıkları için ürün tanıtımı açısından fuarlara katılmaları gerektiğini, bu fuarda da 2 yeni ekskavatorü ön plana çıkardıklarını söyledi.

Ürünler hakkında ayrıntılı bilgi veren Murteza, "22 tonluk D210B modelimizde CNH firmasının üretmiş olduğu FPT (Fiat Powertrain) motor kullanılıyor. Pompaları da dünyaca ünlü markalarda kullanılan ürünler olarak göze çarpıyor. Makine, hafriyata

uygun. Üzerinde 0,8 metrekiplük bir kova bulunuyor. D300B modelimizde ise Cummins motor, Kawasaki pompa bulunuyor. Operatörler, makinelerden gayet memnun. Digital ekranın tamamı Türkçe olarak tasarlandı. Yakıt değerlerimiz ise gayet iyi durumda. Bütün ekskavatorlerde 3 yıl 5.000 saat garanti veriyoruz." dedi.

3 yıl 5000 saat garanti hizmeti ve uluslararası komponentler göz önüne alındığında fiyatlarının gayet makul olduğuna dikkat çeken Hakan Murteza; geçen yıl Haziran ayında teslim ettikleri 40 ton sınıfındaki makinenin 1 yıl dolmadan 5.000 saate geldiğini, buna rağmen makinede hiçbir problem olmadığını belirtti.



Hakan Murteza
Tetaş A.Ş. İş Makineleri
Satış ve Pazarlama Müdürü



Ali Gündoğdu
Tera Mümessillik
Satış Sonrası Hizmetler Müdürü



Tera Mümessillik, 3 farklı ürününü görücüye çıkardı

ANKOMAK'a 2006 yılından beri katılım gösterdiklerini belirten Tera Mümessillik Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ali Gündoğdu, önceki senelerde CNR'da düzenlenen fuarın bu yıl TÜYAP'ta gerçekleştirilmesi sebebiyle mesafeden dolayı katılım oranında bir düşüş meydana geldiğini, buna rağmen fuarda bulunmaktan dolayı mutluluk duyduklarını söyledi. Ali Gündoğdu, "Farklı ülkelerden gelen ve yeni bağlantılar kurabileceğimiz yatırımcılar çeşitli taleplerde bulundular. Hâlihazırda çalıştığımız firmaların temsilcilerini de ağırlamaktan keyif duyduk." dedi.

Ziyaretçilerin yaklaşık yüzde 70'inin fiyat odaklı olduğunu, kalan yüzde 30'luk kısmın ise daha bilinçli, ürünleri takip eden ve bilgi almak isteyen müşteriler olduğunu belirten Gündoğdu, "Müşterilerimizin talepleri ve yapacakları yatırımın verimliliği konusunda bir bilgilendirme ihtiyacı hissediyoruz. Fuarlar da bu eksikliği tamamlayabilecek organizasyonlardır. Elimizden geldiği kadar müşterilerimizi bilinçlendirmeye çalışıyoruz." diye konuştu.

Tera Mümessillik, fuarda 3 farklı ürününü tanıttı. J85 model 6 tonluk, sabit şasele kule vinç; 2 tonluk, 300 metreye kadar çıkabilen, 18 insan kapasiteli yük ve insan asansörünün yanı sıra; 30 metreye kadar genişleyebilen, maksimum 4,5 ton kaldırma kapasiteli cephe platformlarını müşterilere sunuldu.



İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi
İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72



World Power Erkin, yüksek kalite standartlarındaki ürünlerini beğeniye sundu

Kurulduğu 1982 yılından bu yana ürettiği teleskopik bomlu mobil vinçlerin ardından bugün Dünya'nın en güçlü kamyon üstü katlanır bomlu vinçlerini imal ederek sektörde önemli bir yere gelen World Power Erkin, ürünlerini fuarda sergiledi.

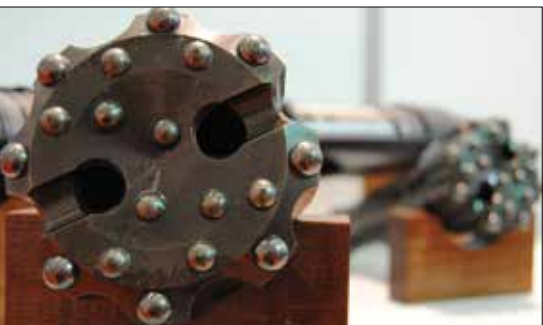
Çalışmalarında Ar-Ge'ye önem verdiklerinin altını çizen Uluslararası Satış Sorumlusu Muhammed Dergah Yüce, yaptığı konuşmada, *"Kamyon üzerine yapılabilen en güçlü tonajlı vinç 300 ton/metredir. Fakat biz, 365 ton/metre ve akabinde 450 ton/metre makinelerin üretimiyle bu bayrağı elimize aldık. Şu anda yeni EN 13001 standartlarına uygun makine üretebilen tek Türk firmasıyız. Güney Amerika ve Avrupa'ya ihracatımız var. Payımızın yüzde 40'ı yurtiçi, yüzde 60'ı ise yurtdışı pazara ayrılıyor."* diye konuştu.

Ürünlerinin kalitesini değerlendiren Muhammed Dergah Yüce, *"Biz ülke ayırt etmeksizin üretim yapıyoruz. Dolayısıyla güvenlik sistemlerini had safhada tutuyoruz. Pazarda fiyat olarak en yüksek firmamız diyebilirim. Çok ciddi yatırımlar yapıyoruz. Güvenliği sağlayacak sistemler geliştirmeye çalışıyoruz. Katıldığımız fuarlar sadece satış veya pazarlama amaçlı değil. Teknolojik yenilikleri takip etmek için de bu tür etkinliklerde bulunuyoruz."* dedi.

Yılda 200 adet vinç imal ettikleri bilgisini veren Yüce, sadece araç üstü değil, marin, liman istifleme, marina uygulamalı katlanır bomlu vinç ürettiklerini de sözlerine ekledi.



Muhammed Dergah Yüce
World Power Erkin İş Makineleri
Uluslararası Satış Sorumlusu



İksis, zemin ekipmanlarını ilgililerine tanıttı

Kaliteli delici ekipman, yedek parça ve aksesuardan oluşan geniş bir ürün yelpazesine sahip olan İksis, ürünlerini ANKOMAK 2014'teki standında müşterilere sundu.

İksis, zeminciler için Kore'deki üreticisinden getirdiği ürünler arasında yer alan Solidrill marka DTH super hammer ve bitleri, fiyat ve performans yönünden ilgi odağı oldu.

Kore'deki üretici firmanın sürekli devam eden Ar-Ge çalışmaları sonucunda ortaya çıkan bu ürünün, ingersollrand şanklı tabanca ve bitlere göre yüzde 25-30 daha hızlı ilerlediği belirtildi. Super hammer ürününün normal pistonla göre daha uzun yapısı ve farklı iç yapısı nedeniyle performansını artırdığı bildirildi. Tabancanın değişen iç yapısına uygun olarak bitinin yapısındaki farklılıkların verimde artış sağlandığı ve bu sayede kullanıcıya hem zamandan hem de fiyattan kazandırdığına dikkat çekildi. Ürünün, kullanıcıların memnuniyetinden yola çıkılarak, ilerleyen zamanlarda zeminciler arasında aranır hale geleceği vurgulandı.



Güneşli yarınları görebilmem için...

Bir tuğla da siz koyun!

Yıllardır el ele vererek binlerce lösemili çocuğumuzu hayata kazandırдық.

Bugün ülkemizin en donanımlı Onkoloji Hastanesi'ni kurarken de bizi yalnız bırakmayacağınıza inanıyoruz.

1 TUĞLA = 1 TL
TUĞLA yaz 3406'ya yolla

BANKA ve ONLINE
LÖSEV
Bir tuğla da siz koyun

LÖSEV
Bağış Kutuları

www.birtugladasenkoyarmisin.com



İnan Makina standında gerçekleşen demolar yoğun ilgi gördü

Fuarın hem açık hem de kapalı alanındaki stantlarında müşterilerini ağırlayan İnan Makina, ürün portföyündeki IHI kompakt iş makinelerini, Iteco yükseltme platformlarını ve kendi imalatı olan makine atışmanlarını sergiledi. Açık alanda düzenlenen makine demoları, katılımcıların yoğun ilgisi ile karşılandı.

Fuarda tanıtılan yeni V4 Serisi IHI mini ekskavatörlerdeki en önemli değişik motorlarda gerçekleşmiş. 2,7 tonluk 27V4 modelinde ilk defa IHI'nin kendi bünyesinde ürettiği Shibu S773C motor kullanılmış. 30V4'te daha yüksek koparma gücü sağlayan Yanmar 3TNV88 motora geçilmiş. 35V4'te ise pompa debisi yükseltilerek daha fazla serilik ve yüksek koparma gücü sağlanmış. 45V4, 55V4 ve 60V4 modellerinde de daha yüksek güç veren Kubota V2403 motor tercih edilmiş. Yakıt tasarrufu sağlayan otomatik rölanti sistemi tüm mini ekskavatör modellerinde standart olarak sunuluyor.

Makinelerin 4 cıvata ile sökülebilen kabini, gerektiğinde kabinsiz çalışma olanağı veriyor.

İnan Makina tarafından geliştirilerek üretilen yeni kaldırım taşı döşeme atışmanı, kompaktör ve 250 kilogramlık yeni MTB250 model hidrolik mini ekskavatör yıkım kırıcısı ön plana çıkan yerli ürünler oldu. Fuarda sergilenen IHI AS34 model mini yükleyici, 134 litre/dakikalık yüksek akış kapasitesi ile 60'lık trencher kullanımına imkân tanıyor.

Firmanın portföyünde bulunan Iteco markalı İtalyan menşeli yükseltme platformları da fuarda geniş bir model seçenekleri ile tanıtıldı. 10 metre ile sınıfında en yüksek yatay erişim mesafesi sağladığı belirtilen IT150 model akülü eklemli platform; uzaktan kumanda ve otomatik seviyeleme sistemine sahip 19 metrelik örümcek platform, dizel-akülü çift enerjili 14 metrelik IT12180 makaslı platformlar dikkat çekti.



Ar-Ge çalışmaları ve yeni distribütörlüklerle her geçen gün genişleyen ürün yelpazelerini fuarda sergileme şansı bulduklarını belirten İnan Makina İş Makinaları ve Platform Grubu Satış Müdürü Erdiç Hamamcı, büyük makinecilerin olmaması ve alanın uzaklığı sebebiyle ziyaretçi sayısının beklenen kadar yüksek olmadığını, ancak gelenlerin gerçekten işle ilgili kişiler olduğunu belirtti.



Tüneltmak, yenilenen Adroit 430'u beğeniye sundu

ANKOMAK 2014'e kapalı alanda büyük bir stantla katılan Yıldırım Hidrolik, yerli üretim makinelerini tanıttı. Stantta öne çıkan ürün, maden galerilerinde kullanılması için standart 2,90 metrelik yüksekliği 2,50'ye indirilen Adroit 430 oldu. Tüneltmak İç Anadolu Bölge Müdürü Hüseyin Akçal, "Sınıfında, bu çapta ve ebatlarda kompresörlü, saatte 26 metre küp kapasitede ikinci bir makine yok. İlk biz yaptık. Bu doğrultuda önümüzdeki sezonda da cidden ilgi göreceği kanaatindeyiz." dedi.

Bölge Müdürü Akçal, "Türkiye'de püskürtme beton pompaları imalatı yapan bizim gibi firmalar var fakat şu konuda iddialıyız: Yüzde 70 oranında yerli malı. Bu yüzde 70'in yüzde 60'ını da kendi fabrikamızda, Yıldırım Hidrolik bünyesinde imal ediyoruz. Yaklaşık yüzde 10'luk bir kısmını yine Türkiye'de tedarikçilerimizden alıyoruz. Kalan yüzde 30'luk kısım da motor, aks, ana pompa, valf grubu ve elektrik ekipmanları olarak ayrılıyor." diye konuştu. Akçal, araçlarında Perkins motor, Dana aks, Rexroth ana pompa ve Hawe bom valfini kullandıklarını altını çizdi.



Hasel güvencesiyle yeniden Türkiye'de boy gösteren Kobelco'nun ilk makinesi, müşterisini buldu

Yaklaşık 10 yıllık bir aradan sonra Türkiye'ye gelen Kobelco'nun, ilk müşterisi ÇA-PA İnşaat'ın sahibi Ali Fikret Cihan oldu. Cihan, Kobelco'nun 21 tonluk SK210LC modelini satın aldı.

İlk iş makinesini 2010 yılında yine Hasel'den alan ve Kobelco'yu tercih etmelerindeki en büyük iki etkenin markayı daha önceden tanımaları ve yakıt tasarrufu olduğunu kaydeden Cihan, "Firmamızda 6 adet New Holland Kobelco var. Makineler, 6000-7000 saatte olmasın rağmen üzerinde herhangi bir işlem yapmadım. Yedek parçaya ne kadar para harcarsak bizim için ekstra bir gider oluyor. Öte yandan yeni aldığım makinenin verileri de gayet iyi durumda. Şu anda Türkiye'de hiçbir makine 5000 saatte hidrolik yağı değişimi yapmaz fakat bu makinenin periyodik değişimi 5000 saatte bir oluyor. Ayrıca bu modelin saatte 11 litre yakıt harcaması var ve bu özellik başka hiçbir makinede bulunmuyor. Böylece büyük bir tasarruf elde etmiş oluyoruz. Biz bu markaya inanan bir firmayız ve ümit ediyoruz ki Kobelco, Hasel ile birlikte Türkiye'de çok daha iyi yerlere gelecektir." ifadelerinde bulundu.

ÇA-PA İnşaat adı altında çok yönlü bir firma olduklarını, Karadeniz sahillerinde birçok liman ve balıkçı barınağı yaptıklarını ve belirten Cihan, bürolarının Trabzon merkezde olduğunu söyledi.

"Küresel ekskavatör pazar payımızı 2 yıl içinde yüzde 10'a taşımayı hedefliyoruz"

Kobelco Kıdemli Başkan Yardımcısı ve aynı zamanda Satış ve Pazarlama Direktörü Yuzuru IEKI ise Türkiye'de Hasel gibi güçlü bir firmayla işbirliği yapmaktan duydukları memnuniyeti belirterek, "Türkiye özellikle ekskavatör anlamında Ortadoğu ve Avrupa'nın en büyük pazarları arasında yer alıyor ve ciddi bir büyüme potansiyeline sahip bulunuyor. Biz de Türkiye gibi önemli pazarlardaki etkinliğimizi artırarak hali hazırda yüzde 9 olan küresel ekskavatör pazar payımızı 2 yıl içerisinde yüzde 10'a taşımayı hedefliyoruz. 6 ton üzeri ekskavatör üretim kapasitemiz yıllık 27 bin adettir." dedi.

Bilinçli makine kullanıcılarının artık ilk satın alma maliyeti yerine işletme maliyetlerine ve üretkenliğe odaklandığını ifade eden Başkan Yardımcısı ve Direktör Yuzuru IEKI, "Hiç arıza yapmayan bir makine olamaz. Ancak Kobelco, Japonya'da üretilen en kaliteli ekskavatördür. Uzun ömürlü ve operatör dostudur. Makinelerimiz düşük yakıt tüketimleriyle Türkiye gibi mazotun pahalı olduğu ülkelerde kullanıcılara daha da büyük avantaj sağlıyor. Bizi tercih eden müşterilerimizin, ekolojik mavi renklere sahip makineleriyle gurur duyacaklarına inanıyoruz." diyerek sektördeki iddialarını vurguladı.



Kobelco Kıdemli Başkan Yardımcısı, Satış ve Pazarlama Direktörü Yuzuru Ieki ile ÇA-PA İnşaat'ın Sahibi Fikret Cihan (soldan sağa)

Pi Makina, beton ekipmanları ve kule vinçte yoğun çalışıyor

Pi Makina Reklam ve Pazarlama Uzmanı Onur Kalkan; beton santrallerindeki en büyük sorunun fazla ara parçaların ekstra taşıma maliyetine sebebiyet vermesi olduğunu, Pi Makina olarak bu masrafi minimuma indirmek için çalışmalar yaptıklarını belirtti. Kalkan, "ANKOMAK'ta en çok dikkat çeken beton santrali Pİ 120BKM modelimiz, saatte 120 metre küp beton üretebiliyor ve tek konteynere sığabiliyor. İç aşınmazlarının daha kaliteli olması ve otomasyon sisteminin bize ait olması bize büyük avantajlar sağlıyor." dedi.

Kule vinçte de bir atak yapmayı düşündüklerini belirten Onur Kalkan; son 1 senedir kule vinç alanındaki satışlarının gayet iyi gittiğini, 70'e yakın mühendise sahip olduklarını ve bunların yaklaşık 50'sinin beton ekipmanı ve kule vinç alanında çalışmalar yaptıklarını sözlerine ekledi.

Özellikle son 2-3 senedir piyasada beton santrali ve beton pompası alanında büyük yer edinen ve buna bağlı olarak gelişimini sürdüren Pi Makina, pazar olarak Türkiye'nin yanı sıra Ortadoğu ve Rusya'yı hedefliyor.



Hüseyin Akçal
Tüneltmak İç Anadolu Bölge Müdürü





Temizlik çalışmaları arttırılıyor

İzmir Karşıyaka Belediyesi, hava sıcaklığının artmasıyla cadde ve sokaklardaki temizlik çalışmalarına hız verdi. 15 mahallede çöp konteynerlerini yenileyen kurum, bünyesindeki 2 hibrit araç ve 1 elektrikli yol süpürge kamyonu ile en dar sokaklara bile hizmet götürüyor.



Kanallar, ESKİ ile ortaklaşa yenileniyor

Eskişehir Odunpazarı Belediyesi, Üniversite Evleri'nde tretuvarları yeniliyor. İlçe genelinde kapsamlı bir çalışma gerçekleştiren Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler, son olarak Gültepe Mahallesi Üniversite Evleri'nde yol yapım ve tretuvar çalışması başlattı. Üst yapı ile ilgili işlerde mevcut yağmur suyu tahliye kanallarının ESKİ ile ortaklaşa yenilediği ifade ediliyor.



Arıza yaşanan bölgelerde çalışmalar hızlandırılıyor

Kırklareli Belediyesi Su ve Kanalizasyon İşleri Müdürlüğü tarafından su arızası olan yerlerde çalışma başlatıldı. Ekipler, Bademlik Mahallesi İnanç Sokak ve Karacaibrahim Mahallesi Işıklar Caddesi No:31'de bulunan su arızalarını onardı.



Yol genişletme çalışmaları sürüyor

Antalya Alanya Belediyesi, Akçakıllık Yolu'nu genişletme çalışmalarına başladı. Mahalle muhtarlarının taleplerini değerlendiren Alanya Belediyesi, Hacımehmetli Mahallesi Akçakıllık Yolu'nun genişletilmesi talimatını verdi. Yayla yolları için de ekip oluşturan kurum, sokak aydınlatmalarından yol genişletme çalışmalarına kadar tüm hizmetleri sürdürüyor.



Park yapım çalışmaları sıklaşıyor

İstanbul Beylikdüzü Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü tarafından Adnan Kahveci Mahallesi İlim Sokak ve Yakuplu Mahallesi 194. Sokak'ta park yapım çalışmaları hızla devam ediyor. Ekipler bu çalışmalar esnasında kurum parkındaki iş makinelerinden sıkça yararlanıyor.

Ağaç dipleri havalandırılıyor

Kayseri Develi Belediyesi, Cumhuriyet Meydanı'nın daha rahat kullanımı için gerekli çalışmaları başlattı. Proje kapsamında oturma bankları sökülecek, ağaç diplerinin de havalandırılması sağlanacak. Küçük havuzlar kaldırılacak ve gideri olmayan büyük havuzun tamirati yapılacak. Meydandaki oyun alanları da yenilecek.



Cep otoparkı yapılıyor

Kırklareli Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekiplerince Karacaibrahim Mahallesi 722. ve 726. Sokakların kesiştiği bölgede, halkın araçlarını güvenli park edebileceği cep otoparkı çalışmasına başladı. Bölgede ayrıca yol düzenlemesi ve tretuvar işleri de yapılacak.



Beton kaldırımlar yenileniyor

Ankara Etimesgut Belediyesi, Eryaman 3. Etap'taki 20 yıllık eskimiş ve bozulmuş beton kaldırımları, 3 boyutlu renkli bordürle yeniliyor. Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, etaptaki sokakların tamamında kaldırım çalışması gerçekleştirecek.



Çöpler, çevre dostu kamyonlarla toplanıyor

İstanbul Kartal Belediyesi, çevre dostu elektrikli çöp toplama araçlarını halkın hizmetine sundu. İlçe merkezi ve mahallelerde hizmete giren araçlar, aküyle çalışıyor, havayı kirletmiyor ve gürültü yapmıyor. Kurum evsel atıkları, sıkıştırılabilir hidrolik sistemiyle 7 ton çöpi haznesinde muhafaza edebilecek bu kamyonlarla toplayacak.



İstasyon bağlantı yolundaki çalışmalar sürüyor

Bilecik Bozüyük Belediyesi, hızlı tren istasyonu yol yapım çalışmalarını sürdürüyor. Yediler Mahallesi'nde yapılan istasyonun ilçe bağlantı yollarını düzenleyen Belediye Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, yol açma ve sıkıştırma ile başladıkları yapım işlerine; genişletme ve mekanik malzeme serimi ile devam ediyor.



İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	<i>makina ağırlığı</i> 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	<i>erişim yüksekliği</i> 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	<i>motor gücü</i> 125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	<i>motor gücü</i> 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	<i>serme kapasitesi</i> 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)	
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)	
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER				
ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.00	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				BELDEN KIRMA KAMYONLAR			
CATERPILLAR	320 DL	2006	7.914	CATERPILLAR	725	2003	11.645
CATERPILLAR	325D	2007	12.000	CATERPILLAR	725	2003	13.330
CATERPILLAR	330	N / A	N / A	CATERPILLAR	D8T	2007	15.580
CATERPILLAR	330	N / A	N / A	VOLVO	A25D	2004	10.300
DAEWOO	420	2005	6.000	VOLVO	A25D	2005	13.200
HITACHI	ZX280 LC 3	2006	11.496	VOLVO	A25D	2005	14.200
HITACHI	ZX350	2004	9.863	VOLVO	A25D	2007	7.500
HITACHI	ZX520	2006	14.080	VOLVO	A30D	2005	12.950
HYUNDAI	360	2011	N / A	VOLVO	A30D	2007	12.400
KOMATSU	PC300	2008	11.000	VOLVO	A40D	2005	12.260
KOMATSU	PC300-6	1999	18.000	VOLVO	A40D	2005	13.100
KOMATSU	PC300-6	2000	18.500	VOLVO	A40E	2007	28.578
KOMATSU	PC300-7	2007	13.700	VOLVO	A40E	2007	28.639
KOMATSU	PC270	2006	11.600	VOLVO	A40E	2007	28.797
KOMATSU	PC450	2007	12.330	VOLVO	A40E	2007	29.403
KUBATO	KX080-3	2011	N / A	VOLVO	A40E	2007	30.528
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	VOLVO	A40E	2008	27.884
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	VOLVO	A40E	2008	28.694
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	VOLVO	A40E	2008	N / A
SAMSUNG	SE280LC-2	1999	16.580	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
SUMITOMO	SH450	2006	7.910				
SUMITOMO	SH450	2006	13.776				
SUMITOMO	SH450	2007	9.004				
VOLVO	EC240BLC	2005	13.000				
VOLVO	EC240BLC	2006	12.000				
VOLVO	EC290BLC	2004	18.500				
VOLVO	EC290BLC	2006	12.977				
VOLVO	EC290BLC	2008	6.100				
VOLVO	EC290BLC	2008	11.900				
VOLVO	EC360B LC	2007	13.884				
VOLVO	EC360B LC	2010	8.250				
VOLVO	EC360BLC	2006	13.244				
VOLVO	EC360BLC	2007	12.000				
VOLVO	EC360C	2010	10.000				
VOLVO	EC460B LC	2006	13.849				
VOLVO	EC460B LC	2007	7.200				
VOLVO	EC460B LC	2008	11.452				
VOLVO	EC460B LC	2008	13.384				
VOLVO	EC460BLC	2008	8.168				
VOLVO	EC460BLC	2008	12.170				
VOLVO	EC460BLC	2008	13.675				
VOLVO	EC55C	2009	4.900				
VOLVO	EC55C	2009	5.700				
VOLVO	EC55C	2011	4.300				
VOLVO	EC55C	2011	4.500				
VOLVO	EC55C	2011	5.927				
SİLİNDİR							
VOLVO	SD122	2009	N / A				
KAZICI YÜKLEYİCİLER							
CUKUROVA	880	2012	920				
NEW HOLLAND	L115B	2010	4.000				
VOLVO	BL71	2007	N / A				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303.5D	2011	1443	CATERPILLAR	908H	2010	3140
CATERPILLAR	303CCR	2010	2882	CATERPILLAR	914G	2001	7567
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1250	CATERPILLAR	914G	2001	9292
CATERPILLAR	305E	2012	2200	CATERPILLAR	930H	2011	792
CATERPILLAR	305E	2012	912	CATERPILLAR	962G II	2005	9934
CATERPILLAR	305E	2012	1356	CATERPILLAR	966G	2000	31000
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	966G	2000	23500
CATERPILLAR	320DL	2006	12520	CATERPILLAR	966G	2000	23497
CATERPILLAR	320DL	2008	8550	CATERPILLAR	966G	2000	22130
CATERPILLAR	323D	2007	10798	CATERPILLAR	966G	2000	23358
CATERPILLAR	324D	2006	12000	CATERPILLAR	966H	2008	8360
CATERPILLAR	324D	2012	3238	CATERPILLAR	972G	2000	22062
CATERPILLAR	325D	2006	16581	CATERPILLAR	IT62H	2007	17290
CATERPILLAR	325D	2006	11427	CATERPILLAR	WA470-5	2006	19334
CATERPILLAR	330D	2006	16253	KAWASAKI	90ZV-2	2008	15000
CATERPILLAR	330D	2007	8610	KOMATSU	WA470-5	2004	21000
CATERPILLAR	336D	2011	2335	VOLVO	L220G	2012	5151
CATERPILLAR	336D	2012	3376	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	345C	2007	20575	CATERPILLAR	963B	1999	20000
CATERPILLAR	345CL	2008	25140	CATERPILLAR	963C	2006	19710
CATERPILLAR	345CL	2008	24238	CATERPILLAR	963C	2007	19885
CATERPILLAR	345D	2008	22015	CATERPILLAR	973C	2006	13340
CATERPILLAR	345DL	2008	18500	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	349D	2012	3690	CATERPILLAR	M313	2012	2604
CATERPILLAR	385B	2004	24466	CATERPILLAR	M318	1997	14861
GREYDERLER				DİĞER			
CATERPILLAR	120M	2011	811	CATERPILLAR	279C	2011	422
CATERPILLAR	140H	2002	8960	CATERPILLAR	973C	2008	18000
DOZERLER				HOIST	ECH6	2011	523
CATERPILLAR	D6N XL	2011	855	HOIST	P720	2011	570
CATERPILLAR	D6N XL	2013	240	KOMPAKTÖR			
CATERPILLAR	D8L	1985	15000				
CATERPILLAR	D9T	2005	22900	BELDEN KIRMA KAMYON			
KOMPAKTÖR							
CATERPILLAR	AP755	2008	3700	BELDEN KIRMA KAMYON			
BELDEN KIRMA KAMYON							
CATERPILLAR	740	2004	9577	Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.			
BELDEN KIRMA KAMYON							



Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.ascturk.com



Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri Genel Müdürlük
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul
0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695	2005	12.650	CAT	324	2007	8.836
CAT	432	2007	7.900	CAT	320 CL	2005	15.228
CAT	442D	2004	11.000	CAT	320CL	2005	19.103
HİDROMEK	102B	2007	4.500	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	5.800
HİDROMEK	102S	2008	8.000	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10.600
JCB	3CX	2006	9.681	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.877
JCB	3CX SÜPER	2005	18.798	HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.574
JCB	3CX-SM-4T	2007	13.152	JCB	8055 ZTS	2011	561
JCB	3CX-SM-4T	2008	10.500	JCB	JS200LC	2003	16.000
JCB	3CXSUPERSM	2006	11.240	JCB	JS200LC	2005	8.977
JCB	4CX	1996	14.000	JCB	JS200LC	2006	7.303
JCB	4CX-4WS-SM	2000	25.000	JCB	JS200LC	2008	5.400
JCB	4CX-4WS-SM	2004	10.000	JCB	JS240LC	2006	8.141
JCB	4CX-4WS-SM	2005	17.000	JCB	JS330	2007	7.498
JCB	4CX-4WS-SM	2007	13.000	JCB	JS330LC	2007	7.115
JCB	4CX-4WS-SM	2011	5.300	JCB	JS330LC	2008	4.651
KOMATSU	WB93 S-5	2006	5.800	JCB	JS360LC	2010	6.962
KOMATSU	WB93 S-5	2010	4.258	JCB	JS360LC	2010	7.341
NEWHOLLAND	LB90B	2008	5.500	JCB	JS360LC	2010	10.500
VOLVO	BL61	2005	12.837	KOBELCO	SK200	1993	35.000
VOLVO	BL71 PLUS	2007	8.641	KOBELCO	SK330 KT VI	2002	25.000
				KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7.628
				KOMATSU	PC450LC-7	2006	16.045
				VOLVO	EC 360BLC	2007	15.700
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER							
JCB	JS175W	2006	13.268				
SAMSUNG	SE210W	1996	25.500				
SİLİNDİR							
VIBROMAX	VM116 D	2004	9.514				
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER							
JCB	531-70	2010	5.765				
MANİTOU	MT1235	2010	2.810				
MANİTOU	MT732	2008	4.510				
MANİTOU	731	2007	N / A				
MANİTOU	732	2006	11.699				
YÜKLEYİCİLER							
JCB	426EZ	2012	268				
KOMATSU	WA420-3	2003	15.737				
KOMATSU	WA450-1	1986	15.000				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

SİF

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.
E-5 Maltepe Kavşağı, Atatürk Cad. Sakarya Sk. No:40 Maltepe/İSTANBUL
0 (216) 325 00 00 - 0 (216) 352 10 04 (Faks)
www.sif.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	950G	2000	20.000	CATERPILLAR	325C	2003	15.449
CATERPILLAR	950H	2006	7.778	CATERPILLAR	330C	2003	20.500
CATERPILLAR	966G	2000	19.539	CATERPILLAR	336D	2009	9.873
CATERPILLAR	972GII	2004	18.000	CATERPILLAR	336D	2011	5.646
CATERPILLAR	972GII	2004	20.895	DAEWOO	SL290LC-V	2000	N / A
CATERPILLAR	972GII	2005	18.106	FIAT-HITACHI	FH330.3	1998	N / A
CATERPILLAR	980GII	2005	17.654	HITACHI	ZX670	2006	22.053
CATERPILLAR	980GII	2005	19.251	HITACHI	ZX670	2006	25.411
HYUNDAI	HL 770-7A	2008	8.815	KOBELCO	330SK	2004	12.000
KOMATSU	WA320-5	2007	12.180	KOMATSU	PC200-7	2004	16.164
KOMATSU	WA380-6	2007	7.902	KOMATSU	PC200-7	2005	14.747
KOMATSU	WA380-6	2007	11.920	KOMATSU	PC200-7	2005	15.600
KOMATSU	WA380-6	2008	10.486	KOMATSU	PC200-8	2006	10.130
KOMATSU	WA420-3	1998	7.532	KOMATSU	PC200LC-8	2010	5.212
KOMATSU	WA420-3	1998	12.975	KOMATSU	PC220LC-8	2007	9.783
KOMATSU	WA470-3	1998	N / A	KOMATSU	PC300-7	2006	17.993
KOMATSU	WA470-5	2004	16.716	KOMATSU	PC300-7	2007	13.183
KOMATSU	WA470-5	2005	18.000	KOMATSU	PC300-7	2007	15.122
KOMATSU	WA470-5	2005	18.236	KOMATSU	PC300-7	2007	17.833
KOMATSU	WA470-5	2005	18.719	KOMATSU	PC300EO-7	2007	14.294
KOMATSU	WA470-5	2005	19.018	KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488
KOMATSU	WA470-5	2005	19.160	KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21.291
KOMATSU	WA470-5	2005	19.858	KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15.217
KOMATSU	WA470-5	2005	20.462	KOMATSU	PC350LC-8	2008	12.605
KOMATSU	WA470-5	2007	12.036	KOMATSU	PC350LC-8	2008	14.607
KOMATSU	WA470-5	2007	13.405	KOMATSU	PC350LC-8	2010	8.981
KOMATSU	WA470-6	2010	8.415	KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.658
KOMATSU	WA470-6	2010	12.665	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.146
KOMATSU	WA480-5	2005	25.201	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.207
KOMATSU	WA480-5	2006	21.534	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.421
VOLVO	L150C	1998	22.377	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.562
VOLVO	L220G	2011	8.354	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.671
DOZERLER				KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746
CATERPILLAR	D8R	2000	9.000	KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.700
KOMATSU	D155AX-6	2010	9.396	KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323
KAZICI YÜKLEYİCİ				KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.026
KOMATSU	WB97S-5	2008	4.000	KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	19.198
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	14.960
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	15.000
				KOMATSU	PC450LC-8	2011	16.500
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

TEM SAİŞ MAKİNALARI

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL
0 (216) 544 58 01 - 0 (216) 544 58 02
www.temsaismakinalari.com

KOMATSU

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695 SR	2010	3.950	DAEWOO	130 PEX	2000	N / A
HİDROMEK	HMK 101S	2000	N / A	FIAT HITACHI	FH 355	2002	33.800
HİDROMEK	HMK 102 S	2008	954	FIAT HITACHI	FH355	2002	20.750
HİDROMEK	HMK 102S	2003	N / A	FIAT HITACHI	FH 300	1994	30.000
HİDROMEK	HMK 102S	2007	N / A	HITACHI	ZX280LC	2006	11.100
HİDROMEK	HMK 102S	2011	2.900	HİDROMEK	HMK 220LC	2010	10.600
JCB	4CX-4WS	2000	N / A	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	8.630
JCB	4CX-4WS	2002	N / A	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	11.000
JCB	4CX-4WS	2003	12.500	HİTACHI	ZX 350	2005	N / A
MASTAŞ	MST 444	2006	5.500	HYUNDAI	R210LC-7	2007	18.700
NEW HOLLAND	LB115	2005	12.000	HYUNDAI	R290LC-7A	2005	13.000
VOLVO	BL 71	2006	9.960	HYUNDAI	R290LC-7A	2006	9.500
VOLVO	BL71	2006	6.500	HYUNDAI	R320LC-7	2006	9.600
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER				HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.730
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5.200	KOBELCO	SK 310	1998	9.069
HİDROMEK	HMK 200W	2010	3.900	KOMATSU	PC 350	2005	12.358
HYUNDAI	170W-7	2005	7.000	KOMATSU	PC 350	2007	13.150
ASFALT SERİCİLER				KOMATSU	PC 400	2006	14.360
BLOWKNOX	PF180H	1994	N / A	KUBOTA	KX1213A	2011	1.600
BLOWKNOX	PF180H	1996 (1)	N / A	SUMITOMO	SH 350	2005	15.000
BLOWKNOX	PF180H	1996 (2)	N / A	SUMITOMO	SH 350	2005	N / A
DYNAPAC	11011K	1993	N / A	VOLVO	EC 55	2007	6.810
DYNAPAC	F15C	1997	N / A	ASFALT KAZIYICI			
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>				CMI	TR225	1992	N / A

Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km, 1. Organize Sanayi Bölgesi, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara

0312 267 12 60 - 0312 267 12 39 (Faks) / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

HİDROMEK

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

Acarlar Makine İstanbul Genel Müdürlük

Anadolu Mah. Kuzey Yan Yol Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul

Tel: 0216 581 49 49 - Faks: 0216 581 49 99 / info@acarlarmakine.com - www.acarlarmakine.com

ACARLAR
MAKİNE**ISDER**
www.isder.org.tr**imDER**
www.imder.org.tr

2015 2. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

"2023'e 8 Kala"**İstanbul / TÜRKİYE**
www.vizyon2023turkiye.org1.000 FARKLI YATIRIM
PROJELERİ
750 MİLYAR USDULAŞTIRMA SEKTÖRÜ
250 MİLYAR USDYATIRIM TEŞVİK
ve
FİNANSMANGELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE
TEKNİK MEVZUATLARENERJİ SEKTÖRÜ
140 MİLYAR USDKENTSEL DÖNÜŞÜM
400 MİLYAR USDDÜNYA İŞ VE İNŞAAT
MAKİNALARI
SEKTÖR SUNUMLARIB2B İKİLİ
İŞ GÖRÜŞMELERİCEOLAR BULUŞMASI
220 MİLYAR USD'YI
YÖNETENLER

Sponsor

MAKİNE
TANITIM GRUBU
www.makinetanitimgrubu.com.tr

Organizasyon

imDERTÜRKİYE
İş Makinaları Distribütörleri
ve İmalatçıları Birliği

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, H.A.B Ruthmann, Scanclimber	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓				✓	✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail Chicago Pneumatic, Moba	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓			✓	✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓			✓	
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	✓							
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net							✓	
BÖRÜSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi, Terex Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓						✓	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA İTHALAT	Link-Belt, Clift, McCloskey	0216 3953460	www.cukurovaiithalat.com	✓	✓	✓				✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	✓	✓						

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
ÇUKUROVA ZİRAAT	Sumitomo, Ammann, Astra, Mafi, MTG, Fleetguard, Hyster, Utilev	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	✓	✓			✓		✓	✓
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr		✓	✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-						✓		
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓					✓	✓	
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					✓			
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
FORTIMER	Shangli	0216 3943681	www.fortimer.com		✓					✓	✓
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						✓		
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓						✓	
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr		✓						
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 3946923	www.hi-techkulevinc.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓	✓	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
İNAN MAKİNA	MTB, IHI	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓		✓	✓	
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓			✓	
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓		✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓				✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT Atlas Weyhausen, DitchWitch	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓	✓	✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓		✓	
RUUKKI	Ruukki	0216 6883920	www.ruukki.com.tr								✓
TIRSAN	Tirsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvan-sanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓		✓	
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgm-kulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TUNÇ FORKLİFT	Yale	0212 2443198	www.tuncforklift.com		✓					✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com							✓	
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							
YEKSAN TREYLER	Yeksan	0380 5497617	www.yeksan.com.tr					✓			

KALİTELİ ÇELİKTE KALİTELİ ÜRÜNLERE



çelikte uzman kuruluş



400 - 450 - 500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ
HARDOX
RAEX
ABRAZO
DILLIDUR
QUARD
DUROSTAT
FORA
XAR
ROC
CREUSABRO

S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ
WELDOX
OPTİM
RQT
S690
S700
QUEND
DILLIMAX
DOMEX
NAXTRA
DOCOL

PROFESYONEL EKİP

ÇOKLU OKSİJEN KESİM
260 AMPER PLAZMA KESİM
460 AMPER PLAZMA KESİM
4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
CNC/PLAZMA OKSİJEN KESİM
DELİK/HAVSA/KILAVUZ

KOVA İMALAT VE TAMİRİ
İŞ MAKİNASI ATAŞMANLARI İMALATI
DAMPER BÜKÜM VE İMALATI
HAZIR BİÇAK VE ATAŞMANLAR

PROJE BAZLI HER TÜRLÜ TAHHÜT HİZMETLERİ
SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
HER TÜRLÜ TALAŞLI İMALAT
KAYNAK ve MONTAJ İŞÇİLİĞİ



ANKARA
Aydın Plastikçiler San. Sit. 595.Sk. No:28 - 30 - 32 Ostim/Ankara
Tel: 0312 394 16 92 - 93 - 94 / Faks: 0312 394 26 30

İZMİR
Ankara Cad. No:369/8 Naldöken/Bornova/İzmir
Tel: 0232 479 65 64 - 478 53 28 / Faks: 0232 479 64 14

İSTANBUL
İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölge. 8.Sk. No:2 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 593 02 44 - 45 - 46 - 47 / Faks: 0216 593 02 48

www.metaloks.com.tr
info@metaloks.com.tr

ADI : Yol Yapım İşleri
YERİ : Kütahya-Uşak
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : Şenbay Madencilik -
 Özgün Yapı Ortak Girişimi
BEDELİ : 158.345.634,96 TRY

ADI : Bölge Adliye
 Mahkemesi Yapım İş
YERİ : Antalya
İHALE EDEN : Adalet Bakanlığı
YÜKLENİCİ : Özensan Mühendislik
 - Hasya İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 64.999.999,99 TRY

ADI : Konya-Seydişehir
 Yolu Toprak İşleri, Sanat Yapıları ve BSK İş
YERİ : Konya
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : Heltaş İnşaat
BEDELİ : 61.227.061,17 TRY

ADI : Gazimağusa Bölge
 İçmesuyu İsale Hattı Yapım İş
YERİ : KKTC
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Binaş İnşaat - Mersa
 Mimarlık Ortak Girişimi
BEDELİ : 48.911.000,00 TRY

ADI : Arnavutköy, Eski
 Edirne Asfaltı, Çilingir Yolu Arası Viyadük
 ve Bağlantı Yolları Yapım İş
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : İBB
YÜKLENİCİ : ZK Altyapı İnşaat
BEDELİ : 46.451.052,00 TRY

ADI : Finike Kapıçay Göleti
 Yapım İş
YERİ : Antalya
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : NVS İnşaat - Dido-
 Ray Yapı Ortak Girişimi
BEDELİ : 35.940.321,00 TRY

ADI : Derevenk Viyadüğü
 ve Bağlantı Yolları Yapım İş
YERİ : Kayseri
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : HGG İnşaat -
 Bekirhan İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 35.627.166,00 TRY

ADI : Hopa-Borçka Devlet
 Yolu Toprak İşleri, Sanat Yapıları, Köprü
 İşleri ve BSK Yapım İş
YERİ : Artvin
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : YSE Yapı
BEDELİ : 33.930.559,20 TRY

ADI : Karacabey Yeşildere
 Barajı Yapım İş
YERİ : Bursa
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : HMP İnşaat
BEDELİ : 27.277.954,33 TRY

ADI : Atşehir Yol, Kavşak
 ve Ortak Altyapı İnşaatları Yapım İş
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : İBB
YÜKLENİCİ : Miraç Yol Altyapı
BEDELİ : 21.466.66,00 TRY

ADI : Dipkarpaz İçme Suyu
 İsale Hattı Yapım İş
YERİ : KKTC
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Arsan Arıtma ve
 İnşaat - Mitas Proje İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 20.698.000,00 TRY

ADI : İçme Suyu İsale Hattı
 Yapım İş
YERİ : Nevşehir
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Tokgün İnşaat
BEDELİ : 19.908.024,00 TRY

ADI : Yol Yapım İş
YERİ : Erzurum-Çot Yolu
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : Me-Ka İnşaat
BEDELİ : 11.889.700,00 TRY

ADI : Alacaköy Esenlik
 Göleti ve Sulaması Yapım İş
YERİ : Elazığ
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Genel İnşaat - Boska
 İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 11.022.014,00 TRY

ADI : 2014 Yılı Muhtelif
 Sokaklarda Asfalt Yapım İş
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : Maltepe Belediyesi
YÜKLENİCİ : Güneş Yol İnşaat
BEDELİ : 9.796.750,00 TRY

ADI : Sarıkamış Kızılçubuk
 Deresi Taşkın Koruma İnşaatı Yapım İş
YERİ : Kars
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Alpaslan Yapı İnşaat
BEDELİ : 8.781.480,00 TRY

ADI : Bölge Dahili Yollarda
 Konkasörle Kırılmış Asfalt Mıncır Temini,
 Temel Yapımı ve Sathi Kaplama İş
YERİ : Sivas
İHALE EDEN : KGM
YÜKLENİCİ : Onka Maden -
 Hürkar İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 7.966.510,79 TRY

ADI : Direkli Göleti ve
 Sulaması Yapım İş
YERİ : Isparta
İHALE EDEN : DSİ
YÜKLENİCİ : Eresu İnşaat - YS
 Mühendislik Ortak Girişimi
BEDELİ : 5.688.000,00 TRY



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptendir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak.
 No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
 T: 0(216) 410 80 52
 F: 0(216) 416 50 93
 yedekparca@aytuglu.com
 www.aytuglu.com



KAMPANYANIZI NASIL ALIRSINIZ?

SİF VE JCB İŞBİRLİĞİNİN 40. YILINDA
JCB MARKA İŞ MAKİNALARINA
ÖZEL KAMPANYAMIZ DEVAM EDİYOR.



SİF JCB bu kampanyayı dilediği zaman sonlandırma veya uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar. SİF JCB kampanya süresi boyunca üreticinin yapacağı değişiklikler ve diğer gerekçelerle makinanın teknik özelliklerinde ve donanımında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Bu kampanya; Türkiye sınırları içinde, 21 Nisan - 30 Haziran 2014 tarihleri arasında geçerli olup, stoklarla sınırlıdır.

*Tüm bakımların SİF JCB yetkili servislerinde yapılması durumunda, ikinci yıl için makinanızın ilk yıl çalıştığı saat kadar ekstra JCB PowertrainCover garantisi hediye.

40
SİF JCB
1974
2014
KIRK YILLIK
DOSTLUK

4444 473 | sif.com.tr

SİF JCB