İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Şubat 2015

Sektörün 2014 bilançoları açıklandı

Röportajlar

NETMER MERMER + ONUR MERMER + ALİMOĞLU MERMER

İş makinelerinin test merkezi: Mermer Ocakları

SADECE MERMERE ÖZEL BİR MAKİNA...

CAT 988K BH

Devamı 11. sayfada... »

444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

www.bmgs.com.tr

BORUSAN CAT

EC220D

BİLDİĞİNİZ TASARRUF ARADIĞINIZ PERFORMANS

Yeni **Volvo EC220D** şimdi **Türkiye**'de. Üstün Volvo mühendislik teknolojisinin ürünü olan **EC220D düşük yakıt tüketimi** ve **yüksek performansı** ile zorlu çalışma koşullarında daima sizin yanınızda.

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla/İstanbul
0216 581 80 00 info@ascturk.com www.ascendum.com.tr

App Store

Ascendum Makina ve Volvo İş Makinaları App Store'da sizi bekliyor.

Volvo Construction Equipment

VOLVO

om
mühendislik
NOW
it's time to be
Powerful...
PRODUCED BY
ÖM ENGINEERING
PRODUCED BY
Head Office
Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
TEL :0216 365 58 91-92
FAX:0216 365 60 40
Factory
MAKİNA İHTİSAS ORGANİZE SAN.BÖLGESİ
5.CAD. NO:15 41455 DİLOVASI/ KOCAELİ
TEL : 0262 290 85 65 (Pbx)
FAX: 0262 290 85 70
www.ommuhendislik.com.tr

Türk madenciliğinin doğal taş kozu

Azalan talebe ve düşen fiyatlara bağlı olarak küresel madencilik sektörü tatsız bir dönem geçiriyor. Maden üreticileri kapasitelerini azaltıyor; makine yenileme planlarını erteliyorlar. Bu durum, iş makinesi üreticilerinin bilançolarına da olumsuz şekilde yansıyor.

Türkiye'deki gelişmeler de bundan farklı görünmüyor. İstanbul Maden İhracatçıları Birliği'nin rakamlarına göre Türkiye'nin 2014 yılı maden ihracatı, bir önceki yıla kıyasla yüzde 7,7 azalarak 4,6 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Aslında bu düşüşün daha fazla olmasını, toplam ihracatın yaklaşık yüzde 46'sını oluşturan doğal taş ihracatındaki azalmanın yüzde 4'te kalması önledi. Öyle ki, düşüş oranları bakırda yüzde 27'yi, kromda yüzde 24'ü ve çinkoda yüzde 17'yi aşıyordu.

Türkiye'nin hemen her bölgesinde bolca bulunan mermer, granit, vb. doğal taşlar, günümüzde dünyanın en prestijli yapılarını süslüyor. Neredeyse sonsuz bir talebi var. Ancak elimizin böylesine güçlü olduğu bir sektörde maalesef piyasayı sahiplenip başrol alamıyoruz. Zamanında çok daha etkin olmakla birlikte çevresel sebeplerle üretimi azalmış olan İtalyanlar ve büyük pazar olmanın gücünü kullanan Çinliler pastanın büyük parçasını yiyorlar. Bizim taşımızdan bizden çok kazanıyorlar.

Mermer sektöründe kullanılan iş makinelerine odaklandığımız bu sayımız için birçok mermer üreticisiyle görüştük. Sektörün en büyük müşterisi olan ancak son iki yıldır büyük ölçüde daralan Çin pazarı keyifleri kaçırıyor. Kendine yeni pazarlar arayan sektörde aynı zamanda blok satıştan nihai ürün satışına doğru bir yönelme var. Rakamlar da bunu teyit ediyor. 2014'te toplam 2,1 milyar dolar olan ihracatın yarısından fazlası işlenmiş ürünlerden oluşuyor. Ve önceki yıla kıyasla blok ihracatı yüzde 13 azalırken, işlenmiş doğal taş ihracatı ise yüzde 5 artmış. Taşlarımız yeni pazarlara ve işlenmiş olarak daha yüksek değerlerle satılıyor.

Tarihte zor dönemler hep büyük keşiflerin ve teknolojik sıçramaların ortamını hazırlamış. Türkiye doğal taş sektörü için de içinde bulunduğumuz dönemin böyle olmasını ve dünyada hak ettiği konuma gelmesini diliyorum. Gelecekte bu durumdan iş makineleri sektörü de kazançlı çıkacaktır.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

TÜRKİYE MADEN İRACATI
(İSTANBUL MADEN İHRACATÇILARI BİRLİĞİ RAKAMLARI - FOB USD)

DÖNEM	OCAK - ARALIK 2012	OCAK - ARALIK 2013	OCAK - ARALIK 2014
TABİİ BORATLAR VE KONSANTRELERİ	183,193,176	232,147,145	266,491,035
FELDSPAT	134,669,588	143,203,412	156,769,883
MANYEZİT	83,148,333	103,406,643	101,010,266
DİĞER	261,614,660	317,437,242	326,109,026
ENDÜSTRİYEL MİNERALLER TOPLAMI	662.625.757	796.194.442	850.380.210
BAKIR CEVHERLERİ	458,779,285	508,499,384	370,003,721
KROM CEVHERLERİ	418,752,783	450,366,060	342,230,935
ÇİNKO CEVHERLERİ	189,776,416	202,208,047	236,371,727
DİĞER	339,633,150	607,509,351	443,766,116
METALİK CEVHER TOPLAMI	1.406.941.634	1.768.582.841	1.392.372.499
DOĞAL TAŞLAR (BLOK)	949,760,672	1,140,912,863	994,035,661
DOĞAL TAŞLAR (İŞLENMİŞ)	951,445,691	1,081,482,258	1,134,694,106
DOĞAL TAŞLAR GENEL TOPLAMI	1,901,206,363	2,222,395,120	2,128,729,767
MADEN TOPLAMI:	3,977,921,746	4,793,203,749	4,382,166,635
MADEN DIŞI TOPLAMI:	201,630,799	241,701,870	264,845,774
GENEL TOPLAM:	**4,179,552,545**	**5,034,905,619**	**4,647,012,409**

forummakina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

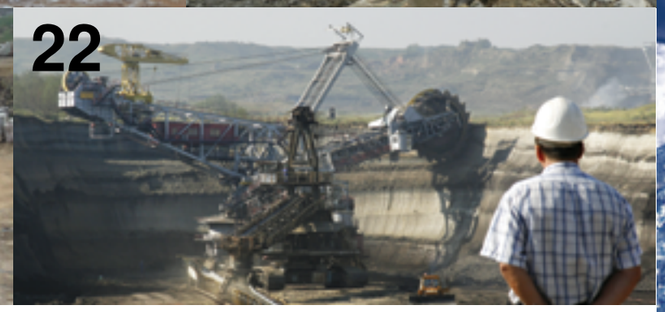
Yazı İşleri
Cem EKER, Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım
Nazlı SOLAK

Baskı
Pirintaş Basım Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Esenşehir Mh. Dudullu OSB 2. Cadde No:5 34776 Ümraniye / İstanbul - 0216 645 63 63 - www.pirintas.com.tr

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 42 - Şubat 2015



SEKTÖR 6

İş makinesi satışları yüzde 43 arttı

SEKTÖR 8

Sektörün 2014 bilançoları açıklandı

SEKTÖR 16

3. Boğaz Köprüsü ankraj blokları, TeknoVinç ile tamamlanıyor

SEKTÖR 18

Caterpillar'dan Tüprag Kışladağ Altın Madeni'ne 5 yıldız

SEKTÖR 22

Maden sektörünü ilgilendiren kanun tasarısı TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi

RÖPORTAJ 24

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Cengiz Gürdal: *"JCB makinelerinden uzun yıllar verim almanın yolu, zamanında bakım ve orijinal parça kullanmaktan geçiyor"*

SEKTÖR 32

İMDER, kalifiye eleman sorununu meslek liseleriyle çözecek

RÖPORTAJ 36

Netmer Mermer Genel Müdürü Beyazıt Özgan: *"İş makinesi tercihlerimizde öncelikle makinenin birim zamanda yaptığı işe, dayanıklı olmasına ve yakıt tasarrufuna bakarız"*

RÖPORTAJ 40

Sektörde 75 yıllık tecrübe: Alimoğlu Mermer

RÖPORTAJ 44

Hidromek, ağır hizmet tipi HMK 370 LC HD ekskavatörü ve yeni piyasaya sunulan Alpha serisi kazıcı yükleyicileriyle Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde de tam not alıyor

RÖPORTAJ 50

Onur Mermer Firma Sahibi Selahattin Onur: *"Mermer sektörünün gelişmesi için dünya pazarlarına yayılmak, nihai üretime odaklanmak ve markalaşmak gerekiyor"*

SEKTÖR 56

Yeni Hyundai R16-9 mini ekskavatör, Mart ayında Türkiye'de

DOSYA 60

Türkiye'de madenciliğin lokomotifi: Mermer Sektörü

SEKTÖR 6 · SOSYAL MEDYA 80 · KAMU 82 · KİRALAMA 84 · 2. EL 85 · SEKTÖREL REHBER 90 · İHALE 96

* İMDER verilerine göre;
6 yılın Kazıcı Yükleyici,
3 yılın Hidrolik Ekskavatör Türkiye Pazar Lideri.
Veriler 2009-2014 yılları arasını kapsamaktadır.

HİDROMEK
Güç sende

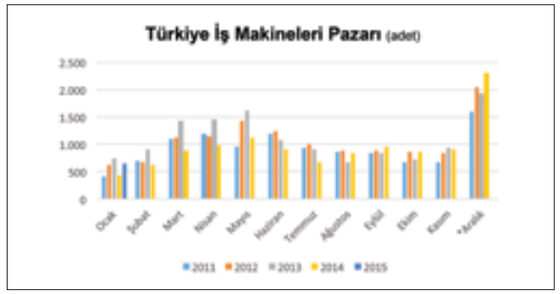
www.hidromek.com.tr www.facebook.com/hidromek.tr

Son aylardaki yüksek satış rakamları ile 2014'ü beklentilerin üzerinde tamamlayan Türkiye iş makineleri sektörü, 2015'e de son 5 yılın en iyi ikinci Ocak ayı satış rakamı ile başladı.

İş makinesi satışları yüzde 43 arttı

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de Ocak 2015 ayı içerisinde şantiyelere inen yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı ayına kıyasla (449 adet) yüzde 43,4 artarak 644 adede ulaştı.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre ise Türkiye forklift pazarı, geçen yılın Ocak ayına (702 adet) kıyasla yüzde 12,4 oranında büyüyerek 789 adet olarak gerçekleşti.



*İMDER üyesi olmayan firmaların tahmini satış rakamları, Aralık ayı değerlerine eklenmektedir.

Türk müteahhitleri yurtdışında 7.684 projeye imza attı

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), Ocak ayı İnşaat Sektör Analiz Raporu'nu yayınladı. 2014 yılsonu itibariyle Türk müteahhitlerin faaliyet gösterdikleri ülke sayısı 104'e, bu ülkelerde üstlendikleri proje sayısı 7.684'e, projelerin toplam tutarı ise 300,3 milyar dolara ulaştı.

Socar Tower / Bakü, Azerbaycan
Proje, Tekfen İnşaat tarafından gerçekleştirildi.

Katar / Tekfen İnşaat

Hükümetin gündemindeki kamu-özel ortaklığıyla ihale edilen büyük ölçekli altyapı ve üstyapı ile kentsel dönüşüm projelerinin inşaat sektörü üretiminin artmasını sağlayacak potansiyele sahip bulunduğunun ifade edildiği raporda, ***"Gelişmekte olan ülkelerde ortaya çıkan altyapı yatırımlarının, metro, demiryolu ve katma değeri yüksek otoyol projeleriyle Körfez Bölgesi'nin ve BDT ülkelerinde ihaleye çıkan enerji ve altyapı projelerinin Türk müteahhitler için çekici iş fırsatları sunmaya devam etmesi beklenmektedir. Bunun yanı sıra düşen petrol fiyatlarının Körfez ülkelerinde pazarın geleceğine yönelik belirsizlikleri artırabileceğini göz önünde tutmakta yarar vardır."*** görüşüne yer verildi.

En çok proje üstlenilen ilk 5 ülke: Türkmenistan, Rusya, Cezayir, Katar, Kazakistan

TMB raporuna göre 2014 yılında 22,5 milyar dolar değerinde 255 yeni proje üstlenildi. Bu rakam 2013 yılıyla kıyaslandığında yüzde 30'luk bir daralmaya tekabül ediyor. 2014 yılında en çok proje üstlenilen ilk 5 ülke Türkmenistan, Rusya Federasyonu, Cezayir, Katar ve Kazakistan olarak sıralandı.

2014 yılında yapılan müteahhitlik hizmetlerinde yüzde 26,4'le köprü-yol-tünel projeleri ilk sırada yer aldı. Bunları yüzde 12,7'yle demiryolu ve yüzde 12,3'le iş merkezi takip etti.

2000'li yılların başında yaklaşık 20 milyon dolar olarak gerçekleşen ortalama proje bedeli ise 2013 yılında 80,1 milyon dolara, 2014 yılında 88,4 milyon dolara yükseldi.

Petrol fiyatlarındaki azalma, Caterpillar'ın 2015 hedeflerini değiştirdi

Kuzey Amerika dışındaki hemen tüm küresel pazarların daraldığı 2014 yılını, enerji ve nakliye alanında artan satışlarıyla dengeleyen Caterpillar, azalan petrol fiyatlarının bu sektörleri de olumsuz yönde etkileyeceği beklentisi ile 2015 ciro hedefini yüzde 9 azaltarak 50 milyar dolara çekti.

2014 genelinde 55,2 milyar dolar ciro sağlayan firma (2013'te 55,6 milyar dolar), maliyetleri azaltmak ve verimliliği artırmak yönünde yaptığı çalışmalar neticesinde kârlılığını arttırdı.

Küresel ekonomideki düşük büyüme hızı ve azalmaya devam eden bakır, kömür ve demir gibi emtia fiyatları 2014 rakamlarını olumsuz yönde etkiledi. Caterpillar her ne kadar geçen yıl Çin pazarındaki konumunu güçlendirmiş olsa da satışları azaldı. Çin'de 2015 yılı için daha zayıf bir inşaat sezonu öngörülüyor.

Hitachi, Çin'deki kaybını diğer pazarlarla telafi etti

Hitachi, Japonya'da 31 Mart 2015'te sonra erecek mali yılın ilk 9 ayında satışlarını yüzde 3,9 artırarak 4,9 milyar dolar ciro sağladı. Firma yıl geneli için 6,3 milyar dolar ciro hedefliyor.

Satışlarındaki payı yüzde 55'i bulan Japonya ve Asya Pasifik bölgesindeki satışlarını geçen yıla kıyasla koruyan Hitachi, Çin'deki yüzde 30'luk daralmayı ise yüzde 36 artan Kuzey Amerika, yüzde 31 artan Avrupa ve yüzde 20 artan Orta Doğu-Afrika satışları ile telafi etti.

Madencilikteki talep azalmasının yüzde 30'u bulacağını öngören firma, daha önceden 188 bin adet olarak açıkladığı yıllık ekskavatör satış hedefini 4 bin adet azalttı.

Asya'daki durgunluk, Volvo'nun tadını kaçırdı

ABD ve Avrupa'daki canlanma ile birlikte yıla hızlı bir giriş yapan Volvo'nun yılın son çeyreğindeki iş makinesi satışları, Avrupa'da derinleşen durgunluk (başta Rusya) ve daralmaya devam eden Çin pazarının etkisiyle yüzde 6 azalarak 1,5 milyar dolar olarak gerçekleşti. Firmanın 2014 cirosu da geçen yıla kıyasla yüzde 1 azalarak 6,4 milyar dolar oldu.

Yıl genelindeki satışlarını Kuzey Amerika'da yüzde 30, Avrupa'da yüzde 5 artırmayı başaran Volvo, yüzde 16 azalan Asya satışları ile hedeflerinin gerisinde kaldı. Azalan küresel madencilik faaliyetleri de satışları olumsuz etkiledi.

Değer kaybeden Japon Yeni, Komatsu'ya avantaj sağladı

Komatsu, yılın son 3 aylık döneminde satışlarını yüzde 6,4 artırarak 4,2 milyar dolar ciro sağladı. Firma Japonya'da 31 Mart 2015 tarihinde sona erecek olan mali yıl geneli için hedeflerini değiştirmeyerek 16,4 milyar dolarda tuttu.

Satışlardaki artışta, değer kaybeden Japon Yeni ile birlikte başta ABD olmak üzere Avrupa (özellikle İngiltere) ve Orta Doğu pazarlarındaki hareketliliğin önemli rol oynadığı belirtildi. Son 9 aylık dönemde firmanın satışları; ABD'de yüzde 13, Avrupa'da yüzde 26, Orta Doğu'da yüzde 16 arttı. Düşük maden talebi ve fiyatları sebebiyle zor günler geçiren madencilik sektörü ve büyümesi yavaşlayan Çin pazarı, satışları olumsuz etkiledi. Komatsu'nun Çin'deki satışları, bu dönemde yüzde 23 azaldı.

Erzurum'un zorlu kış şartlarında Volvo kompaktlardan yüksek performans

ASCENDUM Makina Pazarlama ve Satış Destek Departmanı ile Teknik Departmanı, daha önceden satışı yapılan Volvo L20F, EC55C, DD25 kompakt makineler için 20-21 Ocak tarihlerinde Erzurum Büyükşehir Belediyesi'ne saha ziyareti gerçekleştirdi. Ziyaret sırasında kurum operatör ve bakım personeline makinelerin tanıtımı yapıldı.

Ebru Nihan Celkan
Ascendum Makina Pazarlama ve Satış Destek Müdürü

Kompakt Makinalar Ürün Müdürü İlker Seyfi Doğan ve Ürün Pazarlama Mühendisi Murat Üste tarafından operatörlere verilen temel bakım ve operatör eğitiminin ardından sahaya çıkarılan makinelerin saha performansları gözlemlenerek operatörlerin yorumları alındı.

Saha ziyaretine katılan Pazarlama ve Satış Destek Müdürü Ebru Nihan Celkan, Erzurum Büyükşehir Belediyesi operatörlerinin makinelerin performanslarından oldukça memnun kaldığını belirterek, ***"Özellikle karla mücadele sırasında ara sokaklarda, dar alanlarda ve ana caddelerdeki kaldırım üstlerinin temizlenmesinde yoğun olarak kullanılan Volvo L20F'ler, büyük makinelerin giremediği bu alanlarda üstün performans sergiliyor."*** dedi.

"Erzurum Büyükşehir Belediyesi'ne yapılan satış, önemli bir referans"

L20F'lerin şehir merkezinde birçok noktada çalışması ve iyi performans sergilemesinin çevre il ve ilçe belediyelerinin de dikkatini çektiğini söyleyen Celkan, çevre belediyelerden birçok yetkilinin L20F ile ilgili bilgi almak için ASCENDUM Makina Bölge Bayisi Ömer Ekbiç Otomotiv'e başvurduğunu kaydetti. 2015 yılı satış stratejilerinin değerlendirildiği satış toplantısında özellikle kamu satışlarında kompakt makine kullanım yaygınlığını artırma konusu üzerinde durduklarına değinen Celkan, ***"Erzurum Büyükşehir Belediyesi'ne gerçekleştirilen kompakt makine satışı, bu konuda çok önemli bir referans teşkil edecek."*** şeklinde konuştu.

ASCENDUM Makina için kamu kurumlarının dışında en önemli pazarlardan bir diğeri de tarım sektörü olarak ifade ediliyor. Kompakt sınıfındaki ekskavatör ve yükleyicilerin tarımda kullanımın artması için çalışmalar yürüteceklerini vurgulayan Ürün Pazarlama Mühendisi Murat Üste ise, ***"Tarım sektörüne referans teşkil edecek makine satışının gerçekleştirilmesi, 2015 yılında üzerinde duracağımız en önemli konulardan biri."*** dedi.

Almanya lojistik sektörü profesyonelleri, Kässbohrer'i iyi tanıyor

Avrupa'nın önde gelen ağır ticari araç ve lojistik sektörü dergilerinden Alman yayın organı VerkehrsRundschau'nun iki yılda bir gerçekleştirdiği marka bilinirliği araştırmasında Kässbohrer'in büyük filoya sahip şirketler arasında bilinirliği yüzde 97,9 seviyesinde yer aldı.

Araştırma, ticari araç sektöründe çekici, treyler, hafif ticari araç, servis, kiralama, lastik ve telematik sistemler dahil olmak üzere 7 kategoride yapıldı. Almanya lojistik sektörünün farklı aşamalarından 522 uzmanın yanıtladığı anketin sonucunda, 2002 yılından bu yana Tırsan bünyesinde yer alan Kässbohrer'in marka bilinirliğinin, filosunda 11 ve daha fazla adette araca sahip lojistik sektörü temsilcileri arasında yüzde 97,9 oranında olduğu açıklandı.

2014 yılında Almanya'da satışlarını yüzde 96,4 artıran Kässbohrer, 120 yıllık inovasyon geleneği ile Avrupa'nın ilk üç treyler üreticisinden birisi konumunda yer alıyor. Şirket, Avrupa'da treyler konusunda sektör profesyonellerine en geniş ürün gamını sunmaya devam ediyor.

Caterpillar, zorlu bir denetleme sürecinin ardından temsilcisi Borusan Makina ve Güç Sistemleri'ni ikinci el operasyonlarında 5 Yıldız Sertifikası'na layık buldu.

BMGS, Caterpillar'dan 5 Yıldız Sertifikası aldı

EAME (Avrupa, Ortadoğu ve Afrika) bölgesinde çok az sayıda Caterpillar temsilcisinin sahip olduğu ve Borusan Makina'nın 100 üzerinden 92 puan toplayarak almaya hak kazandığı sertifika ile şirket, markanın global temsilcilik ağında bir üst lige terfi etti. Firmanın ikinci el iş makineleri işindeki faaliyetleri de diğer ülkelerdeki temsilciler tarafından örnek uygulamalar olarak kabul edilecek.

5 Yıldız Sertifikası'nın kazanılmasıyla ilgili bir açıklama yapan Borusan Makina ve Güç Sistemleri İkinci El Müdürü Ali Yıldırım, ***"Zorlu denetlemeden 92 puan toplayarak bu sertifikayı kazanmış olmaktan gurur duyuyoruz. Ancak aldığımız sonuç bizim için yeterli değil. Hedefimiz, her zaman 100 üzerinden 100 puan toplamak olacaktır. Zaten bu denetleme süreci ile ikinci el iş makineleri işimizdeki tüm süreçlerimiz mercek altına alındı ve gelişim alanları tespit edildi. Böylece bizi yüzde 100'e ulaştıracak yol haritası da ortaya çıkmış oldu."*** dedi.

Ali Yıldırım
Borusan Makina ve Güç Sistemleri İkinci El Müdürü

Ali Yıldırım, ***"Operasyonel mükemmellik yolculuğunun sonu bulunmuyor. Bu yolda çalışmalarımızı aksatmadan sürdüreceğiz. Nihai hedefimiz, müşterilerimize sunduğumuz hizmette kalite çıtasını sürekli daha yükseğe çekmektir. Kaliteli iş süreçlerinden geçen ve standartlara uygun sergilenen ikinci el makineler hem satış ekibimiz hem de müşterilerimiz tarafından çok daha kolay kabul görüyor ve huzur içinde kullanılarak değer yaratıyor."*** diye konuştu.

Denetleme sürecinde toplam 240 sorunun yanıtı arandı

Caterpillar'ın ikinci el sertifikasyon programının ikinci el operasyonlarını; pazarlama, satış, ekspertiz çalışmaları, eğitim, raporlama, müşteri memnuniyet analiz sonuçları, CRM, envanter yönetimi, inovasyon, web sitesi, organizasyon, yeni makineler ve kiralama departmanları ile olan işbirliği gibi birçok farklı alana odaklanarak mercek altına aldığı, sözkonusu alanlardaki iş süreçleriyle ilgili toplam 240 sorunun yanıtının arandığı bildirildi.

3 günlük denetleme sürecinde verilen yanıtlar ve sunulan kanıtlar ışığında bütün süreçlerin kapsamlı bir şekilde incelenerek sorgulandığı, 100 üzerinden 92 puan alan Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin, 90 puanlık sınırı geçtiğinden dolayı ikinci el operasyonlarında 5 Yıldız Sertifikası'nın sahibi olduğu belirtildi.

Bosch Grubu, satışlarını ve kârını artırdı

Bosch Grubu, 2014 yılında küresel satışlarını yüzde 6,2 oranında artırarak 48,9 milyar avroya yükseltti. Döviz kurunun etkilerinden arındırıldığında, satışlardaki büyüme yüzde 7,2 düzeyinde gerçekleşti.

"Zorlu ekonomik koşullara rağmen, 2014 için ticari hedeflerimize ulaşmayı başardık." diyen Bosch Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Volkmar Denner, ***"2015 yılında da inovasyonlar, satış büyümemizin ana itici güçlerinden biri olacak. Her bir pazardaki yerel gelişmeler özellikle önemli."*** ifadelerini kullandı.

Endüstriyel Teknoloji sektörünün genel satışlarının, 2013 yılına göre daha düşük olmakla birlikte, 2013 satış rakamlarının konsolidasyonun etkisinden arındırılmasından sonra, rakamların nispeten daha yüksek gerçekleştiği belirtildi. BSH Ev Aletleri'nin ve ZF Lenksysteme GmbH'nin tamamının satın alınmasına yönelik planlar, Bosch'un akıllı ev ve otonom sürüş gibi iki büyüme alanındaki konumunu daha da güçlendirmesine yardımcı olacağı kaydedildi.

Koç

Satış Sonrası Hizmetler Departmanı ile Türkiye'de JCB marka iş makinelerine yedek parça ve servis hizmeti veren 35 yetkili servisten toplam 55 kişinin katıldığı organizasyon, 16 Ocak 2015 tarihinde Crowne Plaza İstanbul Asia'da yapıldı.

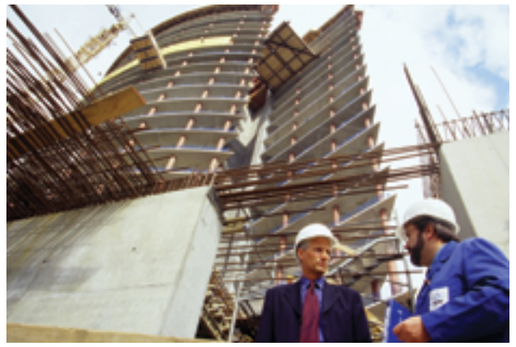
SİF İş Makinaları'nın yetkili servis toplantısı İstanbul'da düzenlendi

2014 yılının değerlendirmesinin yapıldığı ilk bölümde servis denetlemeleri ve müşteri memnuniyeti anketlerinin sonuçları değerlendirildi. JCB LiveLink Uydu Takip Sistemi, yenilenen JCB Oil gibi satış sonrası ürün ve hizmetlere ilişkin bilgilerin de verildiği ikinci bölüm, Yedek Parça Birimi'nin 2014 performansı ve 2015 hedefleri üzerine gerçekleştirildi.

Toplantı bitiminde, SİF İş Makinaları Genel Müdürü Cüneyt Divriş'in de katılımıyla, gala yemeği düzenlendi ve yetkili servislerin çeşitli kategorilerde aldıkları ödüller sahiplerini buldu. 2014 yılı için denetim, eğitim, yatırım, müşteri memnuniyeti, PDI süreci kategorilerinde yetkili servisler ödüllendirilirken, JCB LiveLink Uydu Takip Sistemi kullanımı ve Garanti işlemleri ile ilgili olarak da en başarılı servis çalışanları ödül almaya hak kazandı. 2014 yılı genel başarı puanı en yüksek olan, sırasıyla İnter (İstanbul Anadolu), Sesa (Ankara), Alperin (İzmir), Konman (Denizli) ve Eralp (Bursa) Yetkili Servisleri'nin yöneticilerine ödüllerini SİF İş Makinaları Genel Müdürü Cüneyt Divriş takdim etti.

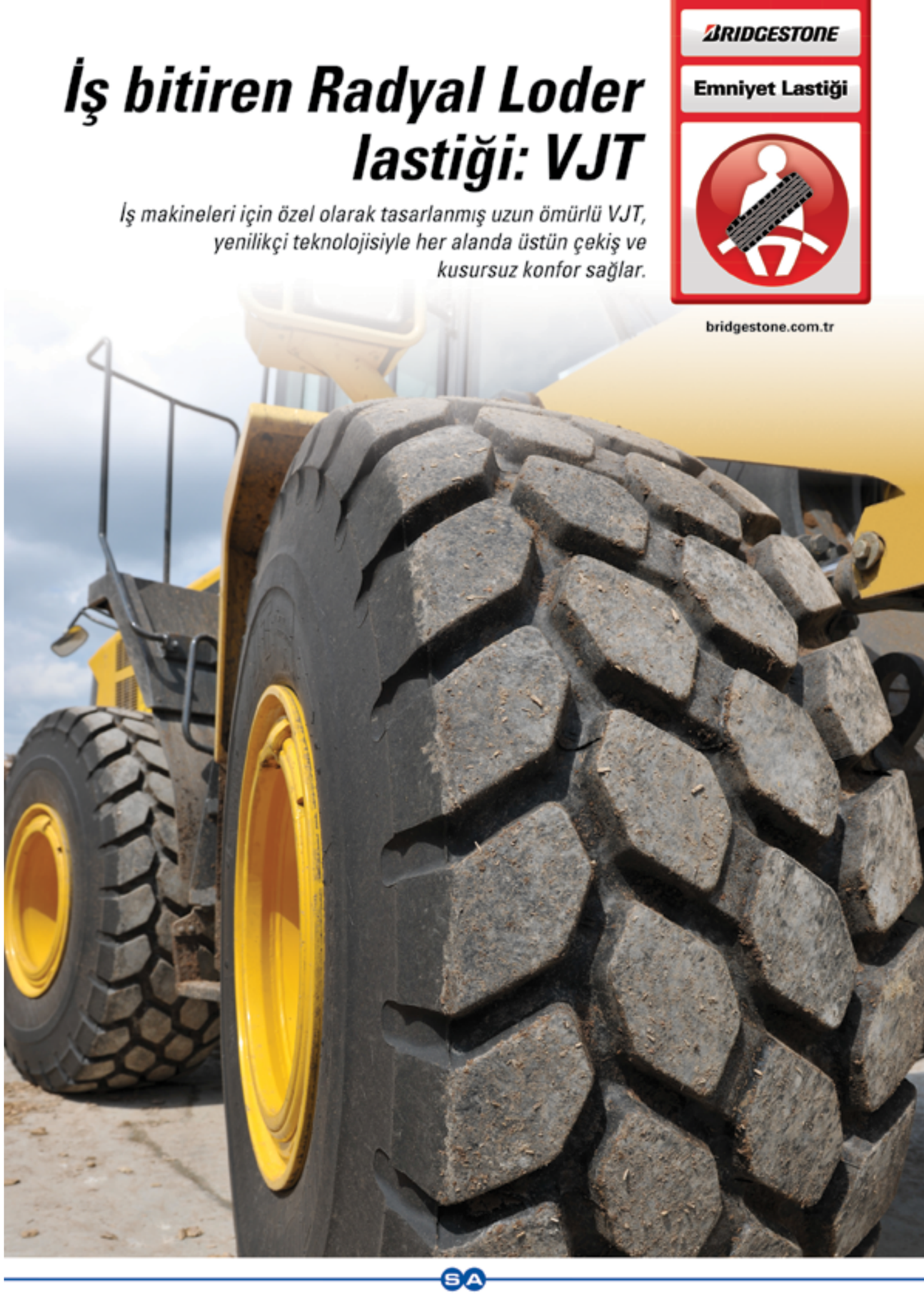
Anadolu Yakası müteahhitleri yeni bir dernek altında toplandı

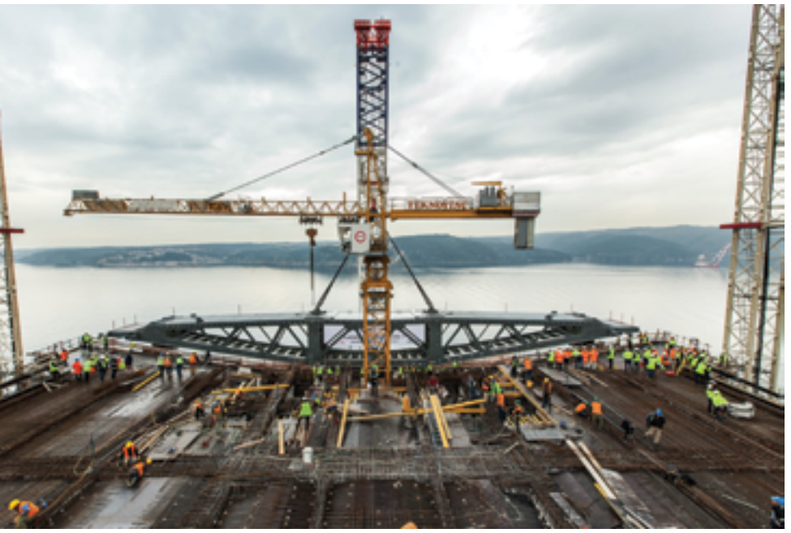
Anadolu Yakası'ndaki tüm inşaat müteahhitlerini aynı çatı altında toplamayı hedefleyen AYİD (İstanbul Anadolu Yakası İnşaat Müteahhitleri Derneği), Mehmet Sadıkoğlu başkanlığında kuruldu. AYİD'in kuruluş hedefleri, sektördeki konumu ve Anadolu Yakası'ndaki kentsel dönüşüm çalışmaları gibi konuları konuşmak üzere yapılan basın lansmanına 174 dernek üyesi katıldı.



Başkan Mehmet Sadıkoğlu, yaptığı açılış konuşmasında, ***"Bizler Bağdat Caddesi'nin ilk müteahhitleri olarak inşaat sektörünün ülkemizdeki geleceğini şekillendirmek üzere ortak paydaşları bir araya getirmek, kurucularının ve üyelerinin oluşturduğu inşaat ve müteahhitlik alanındaki bilgi birikimini ve tecrübeyi kullanmak amacıyla AYİD çatısı altında toplanmaya karar verdik."*** açıklamasında bulundu.

Sadıkoğlu'nun konuşmasından sonra söz alan AYİD Genel Sekreteri Hakan Şişik ise Kadıköy sınırları içerisindeki 22 mahalleye 22 ayrı konsept düzenleyeceklerini ve belirli zaman dilimlerinde üyelerin şantiye çalışanlarına iş güvenliği seminerleri düzenleyeceğini söyledi.





TeknoVinç, dünyanın en geniş ve en yüksek kulesine sahip asma köprüsü olacak 3.Boğaz Köprüsü inşaatında, özel bom seçeneğiyle dar alanda 360 derece dönebilen Potain MD 155 SP ve MCR 225A model kule vinçlerle ankraj blokları (yaklaşım yolu) imalatının gerçekleştiği köprü ayaklarına hizmet veriyor.

3.Boğaz Köprüsü ankraj blokları, TeknoVinç ile tamamlanıyor

Azami 10.000 kg ve 14.000 kg yük kaldırma kapasitelerine sahip Potain MD 155 SP ve MCR 225A model kule vinçler, köprü segmentlerine eklenen parçaların imalat kısmını gerçekleştiriyor. TeknoVinç, hem Anadolu hem de Avrupa yakası olmak üzere köprünün her iki ayak inşaatında da kule vinçleri ile hizmet veriyor.

Kule vinçlerin yanı sıra inşaat alanında kullanılan Stros marka 4 adet dış cephe asansörü, 1 yılı aşkın süredir 24 saat boyunca, köprü ayaklarını inşa eden ve sürekli yukarı yönde hareket eden beton kayar kalıplarına her seferde, 25 kişiyi veya 2.000 kg yükü 4 dakika süre içerisinde 320 metre yüksekliğe taşıma kapasitesiyle projeye büyük katkı sağlıyor.

TeknoVinç, şantiye sahasında yapılan tüm teknik işlemler için, proje süresince 24 saat hizmet verebilen teknik destek ekibi ve yedek parça stoklarını da şantiyede hazır bulunduruyor.

Leitwind, Tokat'ta rüzgâr enerjisi tesisi kuracak

İtalyan Leitner Grubu'nun rüzgâr enerjisi sektöründe faaliyet gösteren şirketi Leitwind, Tokat'taki kamu binalarına enerji sağlayacak Türkiye'nin ilk rüzgâr enerjisi kamu ihalesini kazandı.

1MW gücünde bir rüzgâr türbininin yapılmasını ve 2 sene süreli bakım hizmetlerini kapsayan projenin 18 ayda hayata geçeceği belirtiliyor. Projeyle beraber Tokat bölgesindeki ikinci Leitwind LTW80 1.0MW rüzgâr enerji tesisi gerçekleşecek. Tesis, enerji tasarrufu işlevi sağlamasının yanı sıra yerel olarak yeni iş olanakları da sunacak.

Tüm dünyaya yayılmış 10 fabrika ve 3.000'i aşkın çalışanıyla faaliyet gösteren Leitwind'in her yıl Ar-Ge çalışmalarına yaptığı yatırımın 20 milyon euroyu aştığı ifade ediliyor.

Hilti Türkiye, 2014'te yüzde 35 büyüdü

Hilti, 2014 yılını Türkiye pazarında Pasif Yangın Durdurucular, Donatı Tarama Cihazları, Elmaslı Sistemler ve Direkt Tespit Sistemleri'nde pazar lideri olarak kapattı.

2015 yılında en az yüzde 20 büyüme öngören Hilti Türkiye, her yıl ortalama yüzde 20 ile inşaat sektörünün üzerinde sürdürülebilir büyümeyi hedefliyor. Azerbaycan, Türkmenistan, Özbekistan, Moğolistan, Kırgızistan, Ermenistan, Gürcistan, Tacikistan, Moldova ve Kuzey Irak olmak üzere 10 ülkenin bağlı olduğu Hilti Türkiye, 2015 yılında pazara 24 yeni ürün sunmaya hazırlanıyor.

HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş. Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan yol No:15/2 Kartal-İstanbul/Türkiye Tel:(0216) 488 80 00 (pbx) Faks:(0216) 488 91 91 www.hmf.com.tr

Caterpillar'dan Tüprag Kışladağ Altın Madeni'ne 5 yıldız

Caterpillar'ın temsilcileri için uyguladığı Kirlilik Kontrolü Denetim Programı, Borusan Makina ve Güç sistemleri'nin İzmir Bölge Müdürlüğü müşterisi Tüprag'a uygulandı. Caterpillar'ın Avrupa, Afrika ve Ortadoğu bölgesindeki bir müşterisinden ilk kez görülen talep sonrası uygulanan bu denetim programını başarıyla tamamlayan Tüprag Metal Madencilik A.Ş. Kışladağ Altın Madeni, Caterpillar'ın 5 yıldızlı sertifikasının sahibi oldu.

Tüprag, yapılan denetimler sonucunda Caterpillar'ın bu alandaki en yüksek derecesi olan 5 yıldızlı sertifikasını alırken bölgede bunun başarısını gösteren ilk müşteri oldu. Program, Avrupa'nın en büyüğü, dünyanın ise sayılı altın madenlerinden biri olan Tüprag Metal Madencilik Kışladağ Altın Madeni Şantiyesi Mobil Ekipman Bakım Bölümü tarafından uygulandı.

Tüprag'ın Kirlilik Kontrolü Denetim Programı'nın uygulanması talebinin Borusan Makina servis ekibine iletilmesinin ardından 2 Haziran 2014 tarihinde Tüprag Kışladağ Altın Madeni şantiyesi ziyaret edilerek ilk durum tespiti yapıldı, sonrasında yapılan genel durum tespiti Caterpillar'a iletildi. Bu talep olumlu karşılanarak temsilci programına paralel bir kontrol gerçekleştirileceği bildirildi. Bunun üzerine Tüprag ekibiyle eğitim programı kararlaştırıldı ve 15-16 Temmuz tarihlerinde Tüprag personeline Borusan Makina ekibi tarafından CAT Kirlilik Kontrolü Eğitimi verildi.

Sertifika süreci 227 gün sürdü

29 Eylül, 11 Kasım ve 29 Aralık 2014 tarihlerinde Borusan Makina tarafından ön kontroller gerçekleştirilerek, gelişmeler Tüprag ekibine aktarıldı. Tüprag ekibi, Eylül ayında faaliyete geçen SOS laboratuvarıyla birlikte çalışmalarını hızlandırdı ve zor arazi şartları altında aksiyonları başarıyla gerçekleştirdi.

Denetim sürecinde Tüprag tarafından atölye, ataşman alanı, hurdalık alanı, ambar ve dış sahanın tamamında gerekli düzen mekanizması kuruldu. Makine yıkama alanı, hortumhane, takımhane ve ana yağ deposu gibi kirlilik kontrolünü yakından ilgilendiren birimler CAT prosedürlerine uygun işleyecek hale getirildi, bakım aracı Caterpillar standartlarına göre revize edildi ve kirlilik parametrelerinin takibi için gerekli dokümantasyon sistemi yürürlüğe girdi. 15 Ocak 2015 tarihinde son bulan operasyon, toplam 227 gün sürdü.

Tüprag Metal Madencilik San. Tic. A.Ş. Şirket Müdürü Mehmet Yılmaz, kazanılan sertifikayla ilgili, ***"Kirliliğin önlenmesi ve kontrol altında tutulması şirketimizin kurumsal bir hedefidir. İşletmelerimizde yapılan tüm çalışmalarda özellikle çevresel standartları yüksek tutuyoruz. Kışladağ altın madenindeki yüksek standartlarımız, ekip çalışması ve arkadaşlarımızın özverisiyle bu başarıyı elde ettik. Çıtayı daima yüksek tutacağız ve yeni hedeflere doğru durmadan çalışacağız."*** açıklamasında bulundu.

Yüzde 20'lere varan performans artışı

Caterpillar, Kirlilik Kontrolü Denetim Programı'nı 1999 yılında yürürlüğe koydu ve kademeli olarak geliştirdi. Program kapsamında temsilcilerden atölye ve dış serviste kirliliğe maruz kalma ihtimali olan CAT ekipmanlarını, kirlilikten korumayı amaçlayan bir aksiyon listesinin hayata geçirilmesi isteniyor. Yapılan iyileştirmeler programın teorik beklentilerini karşıladığı takdirde temsilciler, Caterpillar tarafından 1 ile 5 yıldız arası sertifikasyonla ödüllendiriliyor. Program başarıyla uygulandığı takdirde iş makinelerinin performansının yüzde 20'ye kadar arttığı, komponent ömürlerinin ise iki katına kadar çıktığı belirtiliyor.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri, kirlilik kontrolü programı kapsamında 2002 yılından itibaren denetime girdi ve tüm atölyelerinde 5 yıldız seviyesine ulaştı. Denetimlerin son ayağında şirketin 2013 ve 2014 yılında toplam 9 lokasyonla denetime girdiği ve yeniden dizayn ettiği atölyeleriyle aynı başarıyı tekrar yakaladığı ifade ediliyor.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) Eğitim Komitesi tarafından Meslek Yüksek Okulları'nın iş makineleri bölüm eğitmenlerine koordine edilen komponent ve eğitim desteğine ilişkin planlanan eğitimin ilki, Temsa İş Makinaları tarafından gerçekleştirildi.

Temsa İş Makinaları'ndan eğitime destek

Milli Eğitim Bakanlığı'ndan resmi yazı ile davet edilen eğitimciler, Temsa İş Makinaları ofisinde 10 Şubat 2015 tarihinde mekatronik ve hibrid ekskavatör eğitimi aldı.

Yapılan açıklamada Temsa İş Makinaları'nın, sektöre teknik personel yetiştiren okullarla iletişim halinde olarak, yetişmiş personel istihdamını desteklediği belirtildi.

İSG uzmanları, iş durdurma yetkisine sahip olacak

İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu'nda yapılan yeni düzenleme kapsamında iş güvenliği uzmanlarına iş durdurma yetkisi veriliyor. İSG uzmanları, işyerlerinde tehlike arz eden bir durumla karşılaştıklarında işverene bildirerek acil olarak düzeltilmesini isteyecek. İşveren bildiriyi dikkate almazsa iş durdurulabilecek.

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Güvenbir OSGB Genel Müdürü ve İşyeri Hekimi Dr. Ali Çolak, yeni düzenlemeyle iş güvenliği uzmanlarının yetkisinin arttığını ve bunun işyerlerinin daha sık denetlenmesi anlamına geldiğini söyledi. Çolak, ***"İş güvenliği uzmanlarına verilen bu yetkiyle şirketlerin kendi içinde bir kontrol mekanizması oluşturulmuş olacak."*** dedi.

Dr. Ali Çolak, yeni düzenlemenin iş güvenliği uzmanlarını işveren karşısında koruma altına aldığını da belirterek sözlerine şöyle devam etti: ***"İşyerindeki tehlikeli durum nedeniyle işi durduran ve bakanlığa bildiren iş güvenliği uzmanının sözleşmesi bu sebeple feshedilirse işveren 1 yıllık tazminat ödemeye mahkûm olacak."***

İnşaat malzemesi sanayicileri, temkinli iyimserliğini koruyor

İnşaat Malzemesi Sanayi Endeksi Ocak 2015 verilerine göre önümüzdeki 3 ayda işlerin durağan olacağının sinyalini veren inşaat malzemesi sanayicileri, bu beklentiye rağmen yatırımlarını ve üretimlerini artırmayı planlıyor. Sanayicilerin, ekonominin geleceğine ilişkin temkinli ancak iyimser bir yaklaşım içinde oldukları belirtiliyor.

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD), Türkiye'nin ilk İnşaat Malzemeleri Sanayi Endeksi'ni yayınlamaya başladı. Bu endeksle Türkiye'de inşaat malzemesi sanayi faaliyetleri, güven ve gelecek beklentileri sektörde aylık olarak ölçülecek. Türkiye İMSAD tarafından her ay periyodik olarak yayınlanacak olan endeks çalışmasıyla inşaat malzemesi sanayindeki tüm gelişmeler ve eğilimler, sürekli olarak bilgi akışıyla izlenecek.

İnşaat malzemeleri sanayinin 2014 yılında 73,6 milyar dolar tutarında bir büyüklüğe ulaştığını belirten Türkiye İMSAD Başkanı Dündar Yetişener, ***"Amacımız, inşaat malzemeleri alanındaki gelişmeleri yakından izlemek, tüm aktörlerle ekonomi yönetimine yol gösterici veriler sunmak, geleceğe yönelik projeksiyonlara bu veriler ışığında doğru yön verilmesini sağlamaktır."*** dedi.

Maden Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi. Kanuna göre hammadde üretim izni olmadan üretim yapıldığının ve hammaddenin kamuya ait projelerde kullanıldığının tespit edilmesi halinde faaliyetler durdurulacak.

Maden sektörünü ilgilendiren kanun tasarısı TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi

Tuğla, kiremit ve çimento kili, puzolanik kayaçla çimento ve seramik sanayilerinde kullanılan kayaçlarla mermer, dekoratif taşlar, traverten, kalker, dolomit, kalsit, granit, siyenit, bazalt ve benzeri madenler için ihale bedelinin yatırılmasından itibaren iki ay içinde, diğer maden grupları için arama ruhsat süresi sonuna kadar işletme projesi Maden Genel Müdürlüğü'ne verilecek. Projeyle birlikte projenin uygulanabilmesi için gerekli mali yeterlilik belgeleri ve işletme ruhsat taban bedelinin yatırıldığına dair belge genel müdürlüğe verilecek, aksi halde talep reddedilecek.

Ürettiği madeni yurtiçinde ve kendi tesisinde işleyip ek katma değer sağlayanlardan, bu tesislerde üretimde değerlendirilen maden miktarı için devlet hakkının yüzde 50'sinin alınmayacağına ilişkin hüküm, 2'nci grupta yer alan kalsit, dolomit, kalker, granit, andezit, bazalt gibi kayaçlardan agrega, mıcır veya öğütülerek kullanılacak kayaçlar, entegre çimento, kireç ve kalsit öğütme tesisinde kullanılan kayaçlar için; kaba inşaat, baraj, gölet, liman, yol ve benzeri gibi yapılarda kullanılan her türlü yapı hammaddesi için uygulanmayacak.

İşletme projesine aykırı faaliyette bulunana 6 ay süre

İşletme projesine aykırı faaliyette bulunulmasının tespit edilmesi halinde projeye uygun faaliyette bulunulması için ruhsat sahibine 6 aya kadar süre verilecek. Bu süre sonunda projeye uygun faaliyette bulunulmaması halinde 50 bin lira idari para cezası verilerek, üretim faaliyeti durdurulacak. Projeye aykırı faaliyetlerin işletme açısından tehlikeli olduğunun tespit edilmesi halinde tehlikeli durum giderilinceye kadar üretim faaliyetleri doğrudan durdurulacak.

Ruhsat sahibi, her yılın Nisan ayı sonuna kadar bir önceki yıl içinde gerçekleştirdiği işletme faaliyetiyle ilgili teknik belgeleri, işletme faaliyet raporunu ve işletme sahasında arama yaptıysa bununla ilgili bilgileri Maden Genel Müdürlüğü'ne verecek. Yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde 30 bin lira idari para cezası uygulanacak. Yükümlülük yerine getirilinceye kadar üretim faaliyeti durdurulacak.

Kum, çakıl, kil ve kayaç türü madenler için maden işletme yöntemi, faaliyetin yapıldığı bölge, madenin cinsi, yapılacak yatırımın çevresel etkileri, şehirleşme gibi hususlar dikkate alınarak madencilik faaliyetleri kısıtlanabilecek.

Yap-işlet-devret modeliyle yapılan kamu yatırımları için ihale sözleşmelerinde hammadde temin sorumluluğunun görevli şirket yükümlülüğüne bırakılması halinde, hammadde üretim izni sözleşme konusu işte kullanılmak ve proje süresiyle sınırlı olmak üzere görevli şirkete de verilecek.

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Cengiz Gürdal:

“JCB makinelerinden uzun yıllar verim almanın yolu, zamanında bakım ve orijinal parça kullanmaktan geçiyor”

Türkiye’nin dört bir yanındaki JCB marka iş makinelerinin aksaksız çalışmasını sağlamak için profesyonel bir ekiple çalışmalarını sürdüren SİF İş Makinaları, güçlü merkez yapılanması ve yedek parça stoğu ile desteklenen 35 adet yetkili servisiyle müşteri memnuniyetini sürekli yükseltmeye devam ediyor. SİF, servis ve yedek parça müşterilerine sunduğu kampanyalara 2015 yılında farklı bir boyut kazandırmayı da hedefliyor.

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Cengiz Gürdal, Yedek Parça Müdürü Levent Şendurgut ve Servisler Müdürü Atıl Özbek ile bir araya gelerek SİF’in satış sonrası hizmetler yapılanması ve projeleri hakkında kapsamlı görüş aldık.

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler’in İstanbul Genel Müdürlük Binası’nda merkez yapılanması olarak 25 kişi, Ankara Merkez Servis Müdürlüğü’nde ise 10 kişilik bir ekibi bulunuyor. Firmanın Türkiye genelinde hizmet veren 35 adet yetkili servisinde ise yaklaşık 330 kişi çalışıyor. Bu geniş kadroya 110 adet servis aracı ve 4 adet de ‘Usta Mobil’ olarak adlandırılan mobil servis araçları destek veriyor. Usta Mobiller, özellikle servise gelemeyen makinelere sahada servis verebilmeye imkan sağlayan, her arızayı giderebilecek kapasitede ve kompresörden kaynak makinesine kadar birçok ekipmanı içinde barındıran araçlar olarak sektörde dikkat çekiyor.

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Cengiz Gürdal, son dönemlerde şirketin tüm birimlerine yönelik yapılan yatırımlarını arttırdığını söyledi. İstanbul’daki genel müdürlük binasının Orhanlı’daki yeni tesisine taşınmasının lojistik hizmetlere daha hızlı erişimi sağladığını belirten Gürdal, hem Orhanlı’da hem de Bursa ve çevre illere hizmet veren Bursa Şubesi’nin yeni tesisinde servis oluşumları için çalışmaların başladığının müjdesini verdi.

Firmanın müşterilerine sorunsuz hizmet vermenin ilk aşaması olan teslimatta yaşanabilecek problemleri minimuma indirmek amaçlı İzmir ve İstanbul’daki tesislerde yapılan PDI (Pre-Delivery Inspection) süreci, makinelerin müşterilere teslim edilmeden önce neredeyse 30’u bulan detaylı ve hassasiyeti yüksek kontrol noktasından geçirilmesini sağlıyor. Müşteri İlişkileri Birimi’nin gerçekleştirdiği Müşteri Memnuniyeti Anketi’nde yer alan teslimata ilişkin sorulardan elde edilen veriler de bu sürecin iyileştirilmesi için kullanılıyor ve müşteri memnuniyetinin en üst düzeye taşınması hedefleniyor.

> “Yöre insanının işin sahibi olarak yatırım yapması ve oradaki makine sahiplerine ulaşabilmesi hızlı bir erişimi beraberinde getiriyor. SİF’in Türkiye’deki yapılanmasına baktığınızda, aynı tesis içerisinde iki fonksiyonun da beraber yürütülebildiği birimler bulunuyor.”

Cengiz Gürdal / SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü

“Yöre insanıyla uzun soluklu çalışmak başarıyı getirir”

SİF İş Makinaları, merkez yapılanmasındaki profesyonel ekip ve güçlü yedek parça deposunun avantajlarını müşterilerine ulaştırmak için yetkili servislerle çalışmayı tercih ediyor. Bunu doğru bir organizasyon olarak değerlendiren Cengiz Gürdal, konu hakkında şunları söyledi: ***“Yöre insanının işin sahibi olarak yatırım yapması ve oradaki makine sahiplerine ulaşabilmesi hızlı bir erişimi beraberinde getiriyor. SİF’in Türkiye’deki yapılanmasına baktığınızda, aynı tesis içerisinde iki fonksiyonun da beraber yürütülebildiği birimler bulunuyor. Örneğin Diyarbakır’da satışı ve servisi tek bir firma yapıyor. Yöre insanıyla uzun soluklu çalışmak başarıyı getirir.”***

SİF, yetkili servislerinden kaliteli bir hizmet verebilmesi ve yeterli miktarda parça bulunabilirliği sağlayabilmesi için yatırım yapmalarını istiyor. Bu çerçevede yapılan servis değerlendirmelerinde iki önemli noktaya dikkat ediliyor; 24 saat içerisinde makineye ulaşılabilmek ve ilk müdahalede arızayı giderebilmek. Burada tespit edilen olası ihtiyaçlara yönelik eğitimler düzenleniyor.

SİF İş Makinaları Servisler Müdürü Atıl Özbek’ten aldığımız bilgilere göre eğitim ve servis geliştirme sorumluluğu tek bir kişide bulunuyor. Yurt dışındaki eğitimlere mühendisler ve eğitim sorumlusu katılıyor. Bunlara zaman zaman yetkili serviste çalışanlar da ekleniyor. JCB’den alınan bu eğitimler yetkili servislere aktarılıyor. Geçtiğimiz yıl hem JCB’nin hem de SİF’in verdiği toplam eğitim 15 bin adam/saate ulaşmış.

Müşterilere sunulan katma değerli hizmetler

SİF’in JCB tarafından da desteklenen “PremierCover” ve “PowertrainCover” adını verdiği uzatılmış garanti paketleri bulunuyor. PremierCover uzatılmış garanti paketi, maksimum 5 yıl ve 10.000 saate kadar çıkabilen tam garanti desteği verirken, PowertrainCover garantisi yine aynı yıl ve çalışma saatleri için sadece motor, şanzıman ve diferansiyeller için benzer garanti desteği sağlıyor. Müşterilerin bu ürünlerden faydalanabilmesi için makinayı satın aldıktan sonraki ilk 6 ay içinde SİF veya yetkili servislerine başvurmaları gerekiyor. Orijinal filtre ve yağlarla makinaların performans ve verimliliğinin en üst düzeyde tutulmasını sağlayan diğer bir ürün ise bakım paketleri. SİF, bakım paketleri için müşterilerine çok avantajlı fiyatlar sunuyor. Bakım paketi alan müşteriler, aynı zamanda olası yedek parça fiyat artışlarından da korunmuş oluyor. Bu standart ürünler dışında SİF, dönemsel kampanyalarla da yedek parça ve servis hizmetlerinde avantajlar sunarak sektörde fark yaratıyor. Firmanın geçen sene devreye aldığı ve yedek parça ile işçilikte 6 yaşındaki bir makinaya yüzde 30 indirim sağlayan “Makinanın Yaşının 5 Katı İndirim” kampanyası bu sene de devam edecek.

“Tüm kazıcı-yükleyici sahibi müşterilerimize 500 saatlik bakım aralığını tavsiye ediyoruz”

Türkiye’de ilk olarak SİF’in JCB marka kazıcı-yükleyiciler için sunduğu “500 Saat Bakım Aralığı” uygulamasından yararlanmak için, LiveLink Uydu Takip Sistemi bulunan makinelerde orijinal yağ, filtre ve Euro Dizel yakıt kullanmak yeterli. Konu hakkında görüş bildiren Yedek Parça Müdürü Levent Şendurgut, ***“2013 Eylül’den beri satılan tüm kazıcı-yükleyicilerimizde LiveLink Uydu Takip Sistemi standart olarak sunuluyor. Dolayısıyla bu makineler için 500 saat yağ bakımını tüm müşterilerimize tavsiye ediyoruz. Bakım maliyetlerini ve bakımlar için harcanan vakit kaybını %50 oranında azaltacak bu uygulama için, tedarikçi firma ile özel spectli JCB OIL motor yağı geliştirdik ve değişik lokasyonlarda test ettik. 500 saat sonunda çıkan yağın analizini yaptık, çok olumlu sonuçlar aldık. Hatta bazı yağların 700 saate kadar hala çalışabilir durumda olduğunu gördük. Avrupa’da birçok***

firma, 500 saat bakım aralığını tavsiye edebiliyor. Bunun bir nedeni de orada yakıtın kaliteli olması. Çünkü yakıttaki kükürt miktarı arttığında motor parçalarında oksitlenme başlıyor ve yağın özelliği bozuluyor. Müşterilerimizin, bakımlarını yetkili servislerimize yaptırması ve orijinal yağ kullanması durumunda bu uygulamadan büyük kazanç sağlayacaklarını söyleyebiliriz. Ayrıca, orijinal yedek parça ve yağ kullanımı da hem makinanın ömrünü hem de 2. el değerini arttıracaktır." diye konuştu.

LiveLink'in getirdiği avantajlar

2013 yılının Eylül ayından itibaren Türkiye'de satılan tüm JCB kazıcı-yükleyiciler, standart olarak LiveLink Uydu Takip Sistemi'ni barındırıyor. Bu sistemin sağladığı avantajlar hakkında bilgiler veren Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Cengiz Gürdal şunları söyledi: ***"LiveLink Uydu Takip Sistemi sayesinde müşterilerimiz, makineleri için lokasyon tanımlayabiliyorlar. Makinenin bu lokasyonun dışına çıkması ise, ya operatörün başka birine hizmet verdiği ya da makinenin çalınmasına yönelik bir teşebbüs olduğu sonucunu doğuruyor. Dolayısıyla, makinesinin nerede bulunduğunu bilmek müşteriyi rahatlatıyor. Bu sistem standart araç takip sistemlerinden farklı bir özelliğe sahip. Diğer sistemler gibi sonradan takılma değil; makineyle bütünleşik bir yapıya sahip ve elektrikle bağlantısı kesilse bile kendi bataryası olduğundan dolayı bir süre çalışmaya devam ediyor. Sonrasında güç ünitesinin kesildiğine dair ikaz veriyor. Biz bakım paketlerini müşterilere sunuyoruz fakat müşteri bu bakımları yaptırmazsa pek anlamı kalmıyor. LiveLink, bakımların takibinde de önemli rol oynuyor. Yetkili servislerimiz de kendi bölgelerinde bulunan makineleri takip edebildikleri için bu sistemin işlerini çok kolaylaştırdığını söylüyorlar. Çünkü programlarını bu uygulamaya göre yapabiliyorlar. Sonuçta servisler dinamik birimler. Her an bir müşteri şikâyeti veya bir arıza bildirimiyle karşılaşabiliyorlar."***

Atıl Özbek / SİF İş Makinaları Servisler Müdürü

Makinelerden uzun yıllar verim alabilmenin şartları

JCB marka makinelerden azami verim alınabilmesi için müşterilerine makinelerinin bakımlarını zamanında yetkili servislerde yaptırmalarını ve orijinal yedek parça kullanmalarını tavsiye eden Cengiz Gürdal, ***"Makinelerden uzun yıllar verim almanın yolu buradan geçiyor. Zaten 500 saat bakım aralığına geçmemiz bizim yedek parça satışımızla alakalı bir argüman değil. 250 saatte değiştirilen filtreler artık 500 saatte değiştiriliyor. Bizim amacımız burada yedek parça satmak değil, müşterilerimizin tasarruf etmesini sağlamaktır. Makinenin sürekli aktif halde olması, kendilerine uzun yıllar para kazandırmasını sağlayacak."*** şeklinde konuştu.

Makine kullanımında en çok yapılan yanlışların başında, JCB kazıcı-yükleyicilerde bulunan Eco Sistem'in operatörler

Levent Şendurgut / SİF İş Makinaları Yedek Parça Müdürü

tarafından doğru bir biçimde kullanılmaması geliyor. Eco Sistem, makine hangi fonksiyonda çalışırsa o işe uygun güç sağlayacak pompaların devreye girmesini sağlıyor ve yakıtta ciddi oranda tasarruf yaratıyor. SİF'in eğitim biriminin teknisyenlerine vermiş olduğu eğitimlerde bu konu ön planda tutuluyor.

"2015 yılında müşterilerimize yönelik daha fazla kampanya yapmayı planlıyoruz"

Satış Sonrası Hizmetler olarak geleceğe yönelik hedefler hakkında görüş bildiren Cengiz Gürdal, 45 milyon TL olan yedek parça satışını 2019 yılında 100 milyon TL mertebelerine yükseltmeyi hedeflediklerini belirterek şu ifadeleri kullandı: ***"Daha fazla yetkili servise ulaşmak yerine servislerimizin iş yapabilme kabiliyetlerini ve eğitimlerini artırmayı istiyoruz. Böylece, hem teknik kadromuzun hem de tesislerimizin kalitesinin yüksek seviyede olmasını sağlayacağız. Ankara Bölge Müdürlüğü ve Merkez Servis bünyesinde bir depo alanımız bulunuyor. Bu alanı şimdiye kadar fazla aktif kullanamadık fakat ihtiyaç duyulduğu takdirde orayı devreye sokacağız. Bu sayede, Ankara'nın doğusundan gelen yedek parça taleplerine bir gün içerisinde cevap verebilme hedefimize ulaşabileceğiz. Ayrıca, 2015 yılında müşterilerimize yönelik daha fazla kampanya yapmayı planlıyoruz. Bunun hem bize hem de müşterilerimize daha fazla avantaj yaratacağını düşünüyoruz."***

"2015 yılında yedek parça bayilikleri oluşturacağız"

Yedek parça konusunda görüşlerini aldığımız SİF İş Makinaları Yedek Parça Müdürü Levent Şendurgut, yıl içerisinde yaklaşık 18 bin kalem yedek parça sirkülasyonu olduğunu ve stoklarında yaklaşık 4-5 bin kalem parçanın bulunduğunu söyleyerek ***"Yedek parça dışında JCB Oil satışımız da var. Yedek parça bulunabilirliği şu an yüzde 88, bu oranı yüzde 95'e çıkarmayı hedefliyoruz. 2013 yılından beri devrede olan yedek parça tırlarımız ile Türkiye'nin her yerindeki yetkili servislerimize orijinal yedek parça ve yağlarımızı hızlı ve güvenilir bir şekilde ulaştırıyoruz. 2015 yılında daha etkin yedek parça satışı yapabilmek ve bulunabilirliği artırmak için değişik bölgelerde yedek parça bayilikleri oluşturacağız. Ayrıca, müşterilerimize doğrudan yedek parça temin edebilmek için de internette bir web sitesi hazırlıyoruz. Bu sayede müşterilerimiz, yetkili servisler dışında da, web sitesi üzerinden fiyat isteyebilecek ve satın alma yapabilecekler."*** diye konuştu. Müşterilere özellikle motor, yağ yakıt filtresi gibi elemanlarda orijinal parçalar kullanmayı tavsiye eden Şendurgut, sözlerini şöyle tamamladı: ***"Bu parçaların alternatiflerini bulmak çok kolay fakat makineye vereceği zararı da göz önünde bulundurmak gerekiyor. Kaynağı bilinmeyen, ucuz filtrelerin kullanımı, maliyeti yüksek motor, hidrolik, şanzıman ve diferansiyel arızalarına sebep olabiliyor."*** fm

İsveç merkezli iş makineleri üreticisi Atlas Copco; madencilik, geri dönüşüm ve sivil mühendislik alanlarında kullanılan mobil kırma ve eleme ürünlerinden oluşan Powercrusher serisinin üretim ve satışını durdurma kararı aldı.

Atlas Copco, mobil kırma ve eleme sektöründen çekiliyor

Atlas Copco Madencilik ve Kaya Kazı Teknikleri Başkanı Johan Halling konu ile ilgili olarak şunları söyledi: ***"Stratejik olarak bize uygun olmadığına karar verdiğimiz için bu işi sonlandırıyoruz. Mevcut müşterilerimizin ürünlerine en iyi şekilde destek vermeye devam edeceğiz."***

Yaklaşık 70 kişinin istihdam edildiği Powercrusher'ın 2014 yılı cirosu 28 milyon Euro olarak gerçekleşmişti.

Ritchie Bros, Texas'ta yıla hızlı başladı

Dünyanın en büyük endüstriyel açık arttırma firması Ritchie Bros, ABD'deki 2015'in ilk Houston Texas organizasyonunda 42 milyon dolardan fazla ekipman ve kamyon satışı gerçekleştirdi.

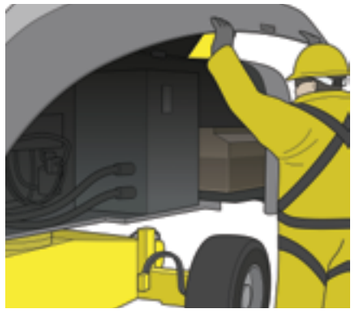
11-12 Şubat 2015 tarihlerinde düzenlenen rezervsiz açık arttırmaya dünya genelinden rekor sayıda, 2.700'ü internet üzerinden olmak üzere 60 ülkeden toplam 4.500'ü aşkın kayıtlı alıcı katıldı.

440 satıcının 3.800'den fazla ürünü, o anda en yüksek fiyatı veren alıcılara satıldı. 42 milyon doları aşan satış hacminin yaklaşık 19 milyon dolarlık kısmı internet alıcıları üzerinden sağlandı. Satılan ürünler arasında 190'dan fazla çekici, 60'tan fazla ekskavatör, 30'dan fazla dozer ve 50'tan fazla mini yükleyici bulunuyordu.

Rekor sayıdaki ekipman ve kamyon alıcısının katılımı ile Texas'ta yıla güçlü bir başlangıç yaptıklarını belirten Bölge Satış Müdürü Alan McVicker, ***"Her zaman olduğu gibi tüm ürünler, o an en yüksek fiyatı veren alıcılara satıldı. Açık arttırma çok rekabetçiydi ve sadece ABD'ndeki değil; Kanada, Latin Amerika, Orta Doğu ve Avusturalya'daki alıcılara da satış yaptık."*** diye konuştu.

IPAF, platformların çalıştırmadan önceki kontrollerine dikkat çekiyor

Mobil yükseltme platformlarının dünya genelinde daha güvenli ve verimli şekilde kullanılması amacıyla çalışmalar yapan IPAF (Uluslararası Yükseltme Platformları Federasyonu), 20-25 Nisan 2015 tarihlerinde Paris'te düzenlenecek Intermat 2015 Fuarı'nda bu araçları çalıştırmaya başlamadan önce yapılması gereken nihai kontrollere dikkat çekecek.



Bu amaçla hazırlanan makaslı (3a) ve eklemli (3b) platformlara yönelik 2 yeni video **www.ipaf.org/inspections** internet adresinden izlenebiliyor.

IPAF ayrıca, PAL kartlarını internet üzerinden, **www.ipaf.org/checkpal** adresinden doğrulayan, aralarında Türkiye'den de katılan operatörlerin bulunduğu 460'ı aşkın kişiye çeşitli ödüller verdi.

Tekno Asfalt, distribütörlüğünü yaptığı modern teknolojiye sahip Benninghoven marka plentler ile Türkiye'nin en prestijli projelerinde kullanılan mastik asfalt üretimini sağlıyor. Boğaziçi Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü başta olmak üzere özellikle köprü üzeri asfalt uygulamalarında kullanılan mastik asfalt üretimi, Türkiye'de sadece Benninghoven plentleri ile gerçekleştirilebiliyor.

Tekno Asfalt, Benninghoven ile Türkiye'nin prestijli projelerine imza atıyor

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) verilerine göre 2007'den bu yana Türkiye asfalt sektörünün lideri olan Tekno Asfalt, çözüm ortaklığını yaptığı Benninghoven marka plentler sayesinde mastik asfalt (gusasfalt) üretimini Türkiye'de başlatan firma olarak adından söz ettiriyor. Mastik asfalt yoğun trafik ve ağır iklim koşulları için en uygun asfalt olarak gösteriliyor. İnce bir katman olarak serilmesine rağmen sıcaktan etkilenmeyen mastik asfalt, kış aylarında soğuktan dolayı kırılma ve buzlanmaların da önüne geçiyor.

Benninghoven asfalt plenti ile mastik asfalt için gereken agreganın, 400°C'ye ısıtılması ve bu sıcaklık derecesinde üretimin durmadan devam edebilmesinin kolaylıkla sağlanabildiği belirtiliyor. Standart olarak mastik asfalt üretimi yapılabilen Benningoven asfalt plentlerinde kullanılan brülörlerin kapasitesi ve agrega kurutucusunun yapısı, agregaya yüksek sıcaklığın en uygun verimlilikle aktarılabilmesi için özel olarak tasarlanmış.

Benninghoven, Tekno Asfalt ile beraber 2015 yılında da Türkiye'de modern ve kaliteli asfalt üretiminde kamu sektörüne ve uygulayıcı müteahhit firmalara her türlü desteği vermeyi devam ettirmeyi hedefliyor.

Tekno Ray Solar, Kahramanmaraş'ın 2. Güneş Enerjisi Santrali'nde

Fotovoltaik Güneş Enerjisi Sektörünün en önemli oyuncusu olan Tekno Ray Solar, Kahramanmaraş'ta bulunan 500 kWp kapasiteli ve tamamen öz tüketim ile çalışan bölgenin ilk Güneş Enerjisi Santrali'ni devreye aldı.

Tekno Ray Solar, projenin ilk izinlerinin alınmasından, tedarik zinciri yönetimi ve TEDAŞ devreye alma işlemlerini tamamlayarak "Anahtar Teslimi" proje anlayışını ÇMS A.Ş. Güneş Enerji Santralinde de devam ettirdi.

Tekno Ray Solar'ın uzman tasarım ekibiyle birleştiği bu projede, yıllık 1.100 adet ağacın kurtarılması sağlandı ve yıllık ortalama 4.500 ton CO_2 salınımı engellendi. Yenilenebilir ve sınırsız enerji kaynağı güneş enerjisinin, teknolojik alt yapı ve üst düzey tasarım özelliklerini barındıran, ÇMS Güneş Enerjisi Santrali Projesi'nde, kalitesi ve performansı uluslararası alanda kanıtlanmış olan her biri 245 watt gücünde toplam 2.040 adet "polikristalin" panelin kullanıldığı belirtildi.

Ascendum Makina, Good Rental operasyonu ile alışkanlıkları tersine çevirecek çözümler sunuyor, satın almak tek çözüm olmaktan çıkıyor!

Good Rental ile Ascendum Makina bünyesinde bulunan Volvo İş Makinaları, Sandvik Mobil Kırıcılar veya Chicago Pneumatic Kırıcılar'ı kiralayabilirsiniz. Daha kısa vadede, daha az maliyetle; maksimum işte kalma süresini yakalayabilirsiniz. Üstelik Ascendum Makina Satış Sonrası Hizmetler garantisiyle.

ASCENDUM Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla/İstanbul
0216 581 80 00 info@ascturk.com www.ascendum.com.tr

good rental
KİRALAMADA EKSPER

İş makineleri sektörünün en büyük sorunları arasında güncel teknolojiye uygun kaliteli insan kaynağı ve yabancı dil eksikliği bulunuyor. İMDER Eğitim Komitesi'nin yürüttüğü eğitim çalışmaları kapsamında tüm Türkiye'de üyelerle birlikte toplam 23 endüstri meslek lisesi iş makineleri ve motor bölümlerine destek veriliyor. Böylece eğitim seviyesi yükseltilerek sektöre kalifiye eleman yetiştirilmesi amaçlanıyor.

İMDER, kalifiye eleman sorununu meslek liseleriyle çözecek

Göreve geldikleri günden bu yana en büyük hedeflerinin endüstri meslek liselerindeki iş makineleri bölümlerinin eğitim seviyesini yükseltmek olduğunu söyleyen İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) Eğitim Komitesi Başkanı Ömer Meti, eğitim gören öğrencilerin çağdaş teknolojinin gerektirdiği bilgilere sahip olmaları için gereken kaynak, ekipman ve staj imkânlarını artırmak adına çalışmaların devam ettiğini

Ömer Meti
İMDER Eğitim Komitesi Başkanı

belirtti. Meti, ***"Bu kapsamda Türkiye genelinde İMDER olarak 7 okul seçtik. Ayrıca her üyemize 1 veya 2 adet okul tahsis ederek yaklaşık 23 endüstri meslek lisesine iş makinesi komponentleri, bilgi ve staj imkânı sağlamayı hedefledik. Bu sayıyı artırıp kaliteyi yükseltmek istiyoruz. Çünkü hepimiz biliyoruz ki her yıl ortalama 10 bin makinenin satıldığı Türkiye'de bu mesleği tercih eden mezun sayısı giderek azalıyor. Bu sadece Türkiye'nin değil, tüm dünyanın problemi. Çağımızda artık yeni nesil ağır işlere ilgi duymuyor, masa başı ve bilgisayar gerektiren mesleklere yöneliyor. İrtibat halinde olduğumuz endüstri meslek liselerini ziyaret ettiğimizde oradaki öğretmenlerin ifadeleri de bu doğrultuda."*** şeklinde konuştu.

İMDER Eğitim Komitesi, okulların uygulama laboratuvarlarında bulunan ve yeni teknolojiyle örtüşmeyen komponentleri yeniliyor. Teknik İngilizce eksikliğini gidermek için bastırdığı teknik İngilizce sözlüğünü öğrencilere dağıtıyor. Bunun dışında ilişki içinde olduğu okullara motor, şanzıman, hidrolik gibi teknik konuları içeren ders notları gönderiyor ve öğretmenlere de belirli dönemlerde çeşitli eğitimler veriyor.

"İş makineleri bölümünde okuyan öğrenci sayısı 500"

Öğrencilerin iş makineleri alanını seçmesi için okullara verilen desteğin yanı sıra sektörün imkânlarını da tanıtmak gerektiğinin söyleyen Ömer Meti, sektörü daha iyi ifade etmeleri halinde öğrenci sayısının artacağını söyleyerek sözlerine şöyle devam etti: ***"İş makineleri bölümünden mezun olan öğrencilerin tamamı sektörümüzü seçse dahi, ihtiyacı karşılama oranı yüzde 5'i geçmiyor. Halihazırda bu bölümlerde okuyan öğrenci sayısı 500. Biz bu sayının minimum 1.000- 1500 seviyelerinde olmasını amaçlıyoruz. Bunun için bu sene ilk defa öğrenciler branş seçmeden önce okullarda birtakım tanıtım çalışmaları yaptık. Bu doğrultuda Milli Eğitim Bakanlığı'yla bir işbirliği anlaşması imzaladık. Bu anlaşma işimizi kolaylaştırdı. Daha öncesinde her okul için tek tek müracaat etmek gerekirken şimdi tek bir anlaşmayla Türkiye'nin herhangi yerindeki bir okulla kolayca işbirliği kurabiliyoruz. Üyelerimizin de birçoğu öğrencilere staj ve işbaşı eğitimleri sağlayıp onları yetiştiriyor. Bu konuda yatırımlar var fakat altyapısı biraz daha iyi olan çocukların yetişme süreleri çok daha kısa oluyor."***

"5-10 yıl tecrübeli bir servis teknisyeni, 3.500-5.000 TL arasında maaş alabiliyor"

Türkiye iş makineleri sektörünün şu anda en çok ihtiyaç duyduğu elemanın servis teknisyeni olduğunu ifade eden Eğitim Komitesi Başkanı Ömer Meti, mühendislerin üniversitede aldıkları eğitim sayesinde belli bir altyapısı olduğundan dolayı daha kısa vadede tecrübelendiklerini söyledi. Yeni mezun bir teknisyenin aylık gelirinin 1000 - 1.500 TL arasında değiştiğini belirten Ömer Meti, ***"Yeni mezun bir teknisyenin bir deneme süresi var. Önce yardımcı pozisyonunda çalışıyor, minimum 3 yıldan sonra firmaya fayda sağlamaya başlıyor. Kendini iyi yetiştirirse 1.500 TL'ye kadar aylık geliri olabiliyor. 5-10 yıl tecrübeli bir servis teknisyeni ise 3.500-5.000 TL arasında maaş alabiliyor. Bunun haricinde yurtdışında da faaliyet gösteren firmalar var. Yurtdışına gittikleri takdirde daha fazla kazanabilme imkânları doğuyor."*** dedi.

"Türkiye'de en az 50 bin adet operatöre ihtiyaç var"

Servis teknisyeni ihtiyacının yanı sıra ülkedeki eğitimli operatör sorunu konusuna da değinen Ömer Meti, konu hakkındaki düşüncelerini şu sözlerle ifade etti: ***"Bir makineyi kullanmak için gereken becerinin dışında aynı zamanda işin tekniğini de bilmek gerekiyor. Makinenin bakımını yapmak, arıza olduğu zaman hissedebilmek çok önemlidir. Firmalarımız bu konu hakkında çeşitli çalışmalar yapıyor fakat sayısal olarak yeterli değil. Operatör eğitimlerini dışarıdaki belli organizasyonların da desteklemesi gerekiyor ve bu eğitimler kısa süreli olmamalıdır. Bir insan ne kadar kabiliyetli olursa olsun 1 ayda operatör yapamazsınız. Operatörlerimizin eğitimsizliği doğrudan makinelerde hasara, lüzumsuz yakıt sarfiyatına, verimsizliğe neden oluyor. Bugün Türkiye'de 20-30 bin adet çalışan iş makinesi varsa en 50 bin adet de operatöre ihtiyaç var. Her markanın belli bir sayıda makine parkı var ve bu makinelerin operatör ihtiyaçlarının karşılanabilmesi gerekiyor. Eldeki kaynak yeterli olmayınca sorunlar baş gösteriyor. Çünkü iş makinesinin 1 gün bile durması para kaybı demek."***

Eğitim portali, öğrenci ve öğretmenlerin hizmetine sunulacak

İMDER Eğitim Komitesi, geleceğe yönelik çalışmalar kapsamında bir eğitim portali kurmayı hedefliyor. Böylece portale aktarılan bilgiler, okullardaki öğrenci ve öğretmenlerin hizmetine sunulacak. Konu hakkında görüş bildiren Eğitim Komitesi Başkanı Meti, ***"Tüm üyelerimizden topladığımız bu bilgileri hızlı ve kolay erişilebilen bir ortama aktardığımızda çok faydalı olacağına inanıyoruz. Çünkü günümüzde en yaygın eğitim internet üzerinden yapılıyor."*** diye konuştu. Yapılan çalışmaların sadece birkaç firmayla sınırlı kalmamasının altını çizen Meti, sözlerini şu şekilde tamamladı: ***"Her firmanın farklı imkânları var. Eğitim komitesi toplantılarına sadece 4-5 üyenin temsilcisi gelirse beklentileri karşılayamayız. Yeni fikirler üretilmesi için herkesin elini taşın altına koyması gerekiyor."***

Otomobil aktarma organları ve şasi teknolojisi alanında faaliyet gösteren, aynı zamanda Hidromek'in de komponent tedarikçisi olan Alman ZF Friedrichshafen AG, Ankara Sanayi Odası - ASO Teknik Koleji'ne kazıcı yükleyicilerde kullanılan 1 adet ön aks, 1 adet arka aks ve 1 adet şanzımanı eğitim faaliyetleri için bağışladı.

ZF, Ankara Sanayi Odası Teknik Koleji'ne aktarma parçası bağışladı

ASO Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi'ndeki ASO Teknik Koleji'nde 29 Ocak 2015 tarihinde düzenlenen törende konuşan ASO Başkanı Nurettin Özdebir, ZF'nin 100 yaşında bir firma olduğunu belirterek, bağışlarından dolayı yetkililere teşekkür etti. ASO 1. Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kaya ise yaptığı açıklamada, teknik kolejin sanayicinin vasıflı eleman ihtiyacının karşılanması açısından önemli olduğunu ifade etti.

ZF Endüstriyel Teknoloji Bölüm Başkanı Hermann Beck de ASO Teknik Koleji'nin iyi bir okul olduğunu ve gelecek adına çok güzel bir yatırım olduğunu kaydetti. Makine yatırımlarının 10 yıl içinde eskidiğini anlatan Beck, ***"İnsana yapılan yatırım ise 30-40 yıl devam ediyor. Okula geç de olsa bir hediye vermek istedik."*** dedi. Hermann Beck konuşmasının ardından, kolejdeki derslikleri gezerek eğitim olanakları konusunda okul yönetiminden bilgi aldı.

İnci Akü; İnovaLig Şampiyonluğu'ndan sonra 2015'e hızlı başladı. 4 kıtada 80'in üzerinde ülkeye ihracat yapan, yurt içinde 250 ana bayii, 3 bin 500 perakende satış noktası, 212 yetkili servis ve yurtdışında güçlü distribütör ağı ile hizmet veren İnci Akü, 30 yılı geride bıraktı.

İnci Akü, 2015'e iddialı girdi

Türkiye'nin ilk çevre dostu Breeam Sertifikalı üretim tesisi olma özelliğini taşıyan İnci Akü'nün Genel Müdürü Cihan Elbirlik, geçen yıl uluslararası marka değerlendirme şirketi Brand Finance'ın 'Türkiye'nin En Değerli Markaları' listesinde ilk 100'e girdiklerini, 2014 sonunda TİM'in İnovaLİG yarışmasında 'İnovasyon Organizasyonu ve Kültürü' kategorisinde birinci olduklarını hatırlatarak, ***"İnci Akü, ana faaliyeti olan akü üretiminin ötesinde, geleceğin uzun ömürlü enerji depolama çözümlerini geliştiren ve sektörün geleceğine ışık tutan, Türkiye'nin en köklü kurumlarından biri olarak öne çıkıyor. İnci Akü'nün Türk ekonomisi için değer yaratan bu başarı öyküsünün bize verdiği sorumlulukla çalışmalarımızı sürdürmeye devam ediyoruz."*** dedi.

Konutlarda kullanılan jeneratörlere dikkat!

Aksa Jeneratör, ürünleriyle yer aldığı büyük yapılardan binalara kadar pek çok sisteme enerji desteği veriyor.

Jeneratör konusunun oldukça hassas olduğunu belirten Aksa Jeneratör Genel Müdürü Alper Peker, ürün seçimleriyle ilgili, ***"Türkiye'de merdiven altı tabir edilen, küçük metrekareli alanlarda üretim yapan birçok jeneratörcü bulunuyor. İleride herhangi bir sorun yaşanmaması için artık insanlar konut alırken, jeneratörlerin de markasını sormalı. Bir jeneratörden beklentiniz, elektrik kesintilerinde kısa sürede sorunsuz bir şekilde devreye girmesidir. Bunun yanında herhangi bir arıza olduğunda da jeneratör firması tarafından satış sonrası hizmet de büyük önem taşır."*** açıklamasında bulunuyor.

Aktif olarak Malatya'da 2, Balıkesir'de 1 adet mermer ocağı bulunan Netmer Mermer, yılda ortalama 35 bin ton üretim gerçekleştiriyor. Firma, Malatya'da ürettikleri taşa Melitta, Balıkesir'de ürettikleri taşa ise Lingrey adını vermiş. 2 taşın da patentini aldıklarını belirten Netmer Mermer Genel Müdürü Beyazıt Özgan, bu taşların dünyada kabul gören taşlar olduğunu, özellikle Uzakdoğu'daki lüks projelerde kullanıldığını ifade ediyor.

Netmer Mermer Genel Müdürü Beyazıt Özgan:

"İş makinesi tercihlerimizde öncelikle makinenin birim zamanda yaptığı işe, dayanıklı olmasına ve yakıt tasarrufuna bakarız."

İş makinesi tercihlerinde her zaman makinenin birim zamanda yaptığı işe ve dayanıklı olmasına dikkat ettiklerinin altını çizen Beyazıt Özgan, Volvo'nun yükleyici, ekskavatör ve belden kırma kamyon grubunun bir mermer ocağı için bulunan tüm özelliklere sahip olduğunu söyledi.

1999 yılına kadar çeşitli firmalarda müdürlük, genel müdürlük görevlerinde bulunduktan sonra 2 arkadaşıyla birlikte 2000 yılında Netmer firmasını kuran ve aynı zamanda İMİB (İstanbul Maden İhracatçıları Birliği) Yönetim Kurulu Üyesi olan Beyazıt Özgan, mermer sektörü ve makine tercihleri hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

Ürettiğiniz taşların pazar dağılımı ne şekilde oluyor?

Tamamıyla ihracata yönelik çalışmalar yapıyoruz. Kendi ocaklarımızdan Çin, Tayvan, Tayland, Vietnam, Japonya ve İspanya'ya ihracat yapıyoruz. Ayrıca sadece kendi ürettiğimiz değil, piyasadan topladığımız ürünlerin de satışını yapıyoruz. Dünya çapında çok ünlü markalar vardır. Bizim Türk taşı için de böyle söyleyebiliriz. Türkiye'deki doğal taşımız, dünya piyasasında ses getiren bir ürün.

Mermer üretiminde en büyük maliyet kalemleriniz nelerdir?

En büyük maliyet kalemi yüzde 40 oranında yakıt. Sonrasında işçilik ve elektrik geliyor.

3 ocağınızda toplam kaç adet iş makineniz bulunuyor?

5 adet paletli ekskavatör, 3 adet belden kırma kamyon ve 6 adet lastikli yükleyici olmak üzere 14 adet iş makinemiz var. Ekskavatörlerden 2'si, lastikli yükleyicilerden 3'ü ve kamyonlardan 2'si Volvo'dur.

"Makinelerde öncelik, yaptığı iş ve dayanıklı olması"

Volvo tercihinizde en önemli etkenler neler oldu?

Bizim makinelerde aradığımız öncelik, yaptığı iş ve dayanıklı olmasıdır. Son olarak da yakıt tasarrufu gelir. Bir makine 1 saatte 10 adet blok yüklüyorsa zayıf kalıyor demektir fakat diğer makine yarım saatte 10 adet blok yüklüyorsa az ya da çok yakmış bir şey fark etmez, her zaman birim zamanda yaptığı işe bakarız. Bu konularda operatör de büyük rol oynuyor. İyi ve kötü bir operatör, yakıt konusunda saatte en az 4 litre fark ettirir.

Beyazıt Özgan / Netmer Mermer Genel Müdürü

"Yeni bir yükleyici alacak olsak yine Volvo G serisini tercih ederiz. Çünkü ocak için iyi bir makine, sıralamaya koysanız 1 numaraya girer. Güç açısından çok iyi bir makine olan EC480D'de de her şeyden önce bizim için yaptığı iş daha önemli. Bu açıdan tüm ürünlerde Volvo bir adım önde."

Volvo'dan en son A30G belden kırma kamyon, EC480D paletli ekskavatör ve L220G lastikli yükleyici aldık. Bundan önce ilk aldığımız L220G Balıkesir'de çalışıyordu. Ondan memnun kalınca ve EC480D'nin de avantajlı olduğunu piyasadan duyunca Volvo'da karar kıldık. Belden kırma kamyonlarından zaten memnunduk.

Bizim şantiyeye yeni inen yükleyicilerimiz 6 aylık süre zarfında 1.000 saatten fazla iş yapmazlar. Son aldığımız L220G, 6 ayda 2.700 saat çalıştı ve çok önemli işler yaptı, bizi çok memnun etti. Makine 23-24 tonu başarılı bir şekilde kaldırabilir, düz bir zeminde iyi bir operatör 28 tonu da kaldırabilir. Kaldırma ve dayanma gücünün yanı sıra yakıt avantajı da bulunuyor. Makinenin saatte 24 litre yakıt tüketimini geçtiğini görmedik. Yeni bir yükleyici alacak olsak yine Volvo G serisini tercih ederiz. Çünkü ocak için iyi bir makine, sıralamaya koysanız 1 numaraya girer.

"Tüm ürünlerde Volvo bir adım önde"

Ekskavatörlerde de şu anda bir sorun yaşamıyoruz. EC480D, saatte 22-24 litre aralığında yakıyor. Bir işe dayanacaksa 24 litreyi buluyor fakat boş hafriyat yüklediğinde 20'lere kadar düşüyor. Güç açısından da çok iyi bir makine olan EC480D'de de her şeyden önce bizim için yaptığı iş daha önemli. Bu açıdan tüm ürünlerde Volvo bir adım önde.

Makinelerinizin bakımlarını nasıl yapıyorsunuz?

Kendi personelimiz var, ufak tefek sorunlarda biz kendimiz müdahale edebiliyoruz. Zaten 3 günde bir servisler kontrole ve bakımlara geliyorlar. Servis konusunda hiçbir sıkıntımız yok.

Belden kırma kamyonların eskiye nazaran daha çok tercih edilmesinin sebebi nedir?

İkinci el piyasasının canlı olması sebebiyle belden kırma kamyonlar daha çok tercih edilmeye başlandı. Sıfır araçlar biraz daha pahalı olduğu için ikinci elleri hesaplı oluyor. Bir de yurtdışından gelen ikinci eller ya kumda ya da kömürde çalıştıkları için yıpranmamış oluyor. Belden kırma kamyonlar bir ocak için çok gerekli bir araç. Düz bir zeminde çalışmadığımız için normal hafriyat kamyonlarından verim alamazsınız. Türkiye'de belden kırma kamyon grubunda Volvo'nun üstüne yoktur.

2014 yılı sektör açısından nasıl geçti?

2013 yılında yüzde 15-20 arası artış gösteren sektör, 2014 yılında yüzde 10 gibi bir düşüş yaşadı. Bu daralmayı önlemek için çeşitli çalışmalar yapmak gerekiyor.

"Çin'in aldığı radikal kararlar sektörü daralttı"

Bu düşüşün sebebi nedir?

Çin hükümetinin 2013 yılının Mart ayında almış olduğu radikal kararlar var. Örneğin Çin'de bir ev alıyorsanız, kendi üzerinize ikinci bir evi alamıyorsunuz ya da Pekin'de yaşıyorsunuz fakat görevinize Şangay'da devam edeceksiniz. Şangaylı olmadığınız için orada 2 sene boyunca ev alamıyorsunuz. Dolayısıyla daire

satışlarındaki düşüşler, devletin özel bankalara olan bütün desteğini çekmesi, tüketime zorlamaması gibi radikal kararlar sektörü daralttı.

Çin, 2014 yılının ilk yarısında büyüme hızını yüzde 7,5 olarak açıkladı, Ekim ayı itibariyle büyüme hızı yüzde 7'ydi. Bunu yüzde 7,5'e çıkarması için çalışmalar yaptı ve yılı yüzde 7,4 ile kapattı. Devletin inşaat sektöründe mermere verdiği önem yavaş yavaş azalıyor. Son 5 yıl içerisinde de devlet projelerindeki mermer limitini azaltacakları söylemleri var. İnsanları lüks tüketime yöneltmek istemiyorlar. Dolayısıyla bu gelişmelerin 2015 yılını da etkilemesini bekliyoruz.

Çinlilerin ülkemizde ocak açmasıyla ilgili neler diyebilirsiniz?

Aslında çok radikal bir olay değil. Onlar da bizim gibi belli kurallara bağlı olarak çalışıyorlar. Önemli olan ruhsatların teminat olarak kullanılamamasıdır. Çünkü biz bu ruhsatı alırken 49 yıllığına kiralıyoruz. Kiralama yaptığımız için teminat olarak kullanamıyoruz. Çinliler burada ruhsatları almışlar, oradaki bankalardan milyonlarca dolar kredi çekmişler. Bunu engellemek gerekiyor. Onların burada çalışmasını engelleyemezsiniz. Aynı kararlar bizim için de geçerli, biz de Çin'in şartlarına sadık kalmak kaydıyla orada ocak açabiliriz fakat ruhsatı teminat olarak gösteremeyiz. Bakanlık arasında böyle bilgilendirmelerin olması gerekiyor.

"Ocak işletmesinde İtalya'dan aşağı kalır yanımız yok"

Mermer üretimi konusunda ocaklarımız profesyonelce işletiliyor mu?

Türkiye'de ocakların yüzde 70'i profesyonel bir şekilde çalışıyor. Ocaklarımız teknolojiyi kullanıyor ve geliştiriyor. Daha fazla üretim yapabilmek adına sürekli yeni fikirler üretiliyor. İşletme konusunda İtalya'dan aşağı kalır yanımız yok.

Mermer ocaklarında iş güvenliğiyle ilgili en kritik noktalar nelerdir?

İş güvenliği konusunda mermer ocaklarının kömür ocaklarından birçok farkı bulunuyor. Her şeyden önce biz açık bir işletmeyiz, en önemli nokta bu. Bizim işletmelerimizde hiçbir zaman kimyasal madde kullanılmıyor, sadece su kullanılıyor. Yani taş, suyla kesiliyor. Tehlikeli olan kısım elmas tel dediğimiz telin koptuğu zaman oluşturduğu risk. Biz bu makinelerin önüne setler yapmaya başladık. Ayrıca bu teli ustabaşılar sürekli kontrol ediyor, değiştirmek için gecikirseniz tehlike arz eder. Teldeki elektrik akımlarının da yalıtımlı olması gerekiyor.

"İş güvenliğinde uymanız gereken 8-10 adet basit kural var"

Maden Kanunu'na göre her 7 metre yükseklikten sonra makinenin geçebileceği şekilde bir yol yapmanız gerekiyor. Eğer bunu yapmazsanız iş tehlikeli boyutlara ulaşır. Dikkat edilmediği takdirde bu kademelerden düşmeler olabilir. Uymanız gereken 8-10 adet basit kural var. En büyük sıkıntımız eğitim seviyesi düşük insanlarla çalışmamız. O insanlar iş güvenliği olmayan ortamlarda uzun süre çalıştıklarında her şey normalmiş gibi hareket etmeye başlıyorlar. Biz onlara sürekli eğitimler veriyoruz.

Geçtiğimiz günlerde TBMM'de kabul edilen Maden Yasa Tasarısı ile ilgili ne düşünüyorsunuz?

Biz bu kanunla bizzat ilgilendik. Açıkçası üretimi destekleyecek parlak fikirler bulunmuyor. Daha çok cezalar üzerine dayalı bir yasa tasarısı olmuş. Bunun dışında çantacı diye tabir ettiğimiz ocakların ruhsatlarını toplayıp ticaret yapan insanları engelleyen bir düzenleme gelmesi bizim adımıza sevindirici bir husus.

"İzinler ve ruhsat konusunda sıkıntılar yaşıyoruz"

Mermer sektöründe en sık karşılaştığınız problemler nelerdir?

İzinler ve ruhsat konusunda sıkıntılar yaşıyoruz. Eğer izinler ve ruhsat kesimleri düzenli bir şekilde yapılmazsa bu sektör düşüşe geçer. Şu an Türkiye'deki tüm mermer ocakları aynı tedirginliği yaşıyor. Diyelim ki tahsis alanı alacaksınız, çalıştığınız bölge de 5 hektar. Orayı doldurduktan sonra ikinci bir 5 hektarı almak istediğinizde alamıyorsunuz. 2 senedir Maden Dairesi'ne ruhsat kestiremiyoruz. fm

Netmer Mermer
Ocaklardan Sorumlu Koordinatör Cengiz Ünsal:

"Maden mühendisi olarak makinelerde yakıt konusu ilk planda beni fazla etkilemiyor. Benim için yaptığı iş önemli, işle beraber yakıtı değerlendirmek gerekiyor. L220G'yi 6 ayda 2.700 saat çalıştırdık ve anahtar değmeden kullandık. Bu bizim için büyük başarıdır. Makinenin saatte 24 litre yakıt sarfiyatı olur fakat biz verimli bir şekilde kullanamazsak az yakmasının bir anlamı kalmaz. Örneğin 8-25 ton aralığında 50 adet taşı sarıp yollayacağımız zaman makine bu 25 tonu kaldıramazsa o makineyi alıp yerine başka bir makine getirmek zorunda kalacağız. Bu sefer yakıtın hiçbir anlamı kalmayacak. Makine bir işe girdiği zamanda hepsini tamamlaması gerekiyor. Bu anlamda verimlilik açısından Volvo'nun tüm ürünlerinden memnunuz."

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!

Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Volvo İş Merkezi
İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

Sektörde 75 yıllık tecrübe: Alimoğlu Mermer

1940 yılından bu yana mermer sektörünün önemli oyuncularından olan Alimoğlu Mermer, 75 yıl önce küçük bir atölyede başladığı faaliyetlerine bugün Türkiye'nin çeşitli bölgelerindeki ocakları ve Afyonkarahisar'daki entegre fabrikalarıyla ileri madencilik ve doğal taş işleme teknolojilerini kullanarak devam ediyor.

Ürünlerini mimarların ve inşaat sektörünün ihtiyaçlarına göre başta ABD, Avrupa ve Uzakdoğu olmak üzere dünya ülkelerine sunan Alimoğlu Mermer'in bünyesinde aktif olarak çalışan 8, ilerleyen dönemlerde yatırım olarak planlanan 5 olmak üzere toplam 13 ocak bulunuyor.

Traverten, mermer, bej, trabej, onix, serpantin ve tüf taşı ocaklarını bünyesinde bulunduran firma, 2014 yılında yaklaşık 100 bin ton üretim yapmış.

"2015 yılının 2014'e paralel bir yıl olmasını bekliyoruz"

Sektör değerlendirmesi ve Çin'in Türkiye pazarına girmesi hakkında görüşlerini aldığımız Alimoğlu Mermer Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Sami Alimoğlu, şu ifadeleri kullandı: ***"2014 yılı hem ihracat hem de iç pazar açısından ölü bir yıl olmasa da tatmin edici bir hızda değildi. Artık pazardaki değişkenliklere alıştık. Ülkelerin inşaat yatırım planlamaları, siyasi istikrar, ekonomik istikrar gibi etkenler sektörümüzü direkt olarak etkiliyor. Örneğin 6-7 yıl önce sıfır olan Irak piyasası bir anda Çin'in ardından ikinci en büyük ihracat yaptığımız ülke oluyor. ABD bizim için her zaman önemli bir pazarken mortgage teşviki bizi etkileyebiliyor. Ülkemize gelince kabul etmek gerekir ki siyasi istikrar inşaat sektörüne faydalı oldu. Yıllardır hem kamuda hem de özel sektörde ciddi inşaat projeleri görülüyor. 2015 yılının 2014'e paralel bir yıl olmasını bekliyoruz. Çin'in Türkiye pazarına girmesine değinecek olursak, ülkenin Türkiye'den ciddi rakamlarda blok almasının ülkemize ekonomik katkısının olmasının yanı sıra birçok yeni ocağın açılmasına, mevcut birçok ocağın kapasite artırmasına ve ocaklardan kâr elde eden firmaların fabrikalarına yatırımlar yapmasına katkısı oldu. İş makinesi sektörü, mermer makinesi sektörü, sarf malzeme üreten sektörler ve daha sayamadığımız birçok sektör Çin sayesinde ivme kazandı."***

Komatsu ve Hidromek tercihi

Gerek mermerin gerekse başka bir maden türünün farklı bir ülke aracılığıyla yabancılara verilmesini doğru bulmadıklarını belirten Alimoğlu, ülke olarak mermer işleme konusunda ocakta blok olarak çıkarmaktan fabrikada kasaya koymaya kadar her konuda tüm dünyayla yarışabilecek bir potansiyele sahip olduklarını ifade etti.

Alimoğlu Mermer'in makine parkının büyük bir kısmını yıllardır Komatsu oluşturuyor. Firma, son yıllarda paletli ekskavatör ürün grubunda Hidromek'i de bünyelerine katmış.

Bir Türk markası olarak Hidromek ile gurur duyduklarını kaydeden Mehmet Sami Alimoğlu, sözlerini şu şekilde tamamladı: ***"İki markadan da son derece memnunuz. İş makineleri, sektörümüzde çok önemli bir yere sahip. Tercih ederken kıstas olarak aldığımız öyle çok etken var ki. Fiyat politikası, yakıt, satış sonrası destek, yedek parça, performans, ikinci el piyasası gibi birçok etken bulunuyor. Öte yandan marka alışkanlığı diye bir hususu da göz ardı etmemek lazım. Örneğin bir firma Volvo'dan vazgeçemezken başka bir firma her zaman Caterpillar markasını tercih edebiliyor. Her makinenin belirli konularda birbirlerine üstünlükleri oluyor. Biri daha az yakıt tüketirken diğeri daha iyi performans gösterebiliyor."***

Temsa İş Makinaları, Samsunlu müşterilerine özel yemek düzenledi

Komatsu iş makinelerinin Türkiye Distribütörü Temsa İş Makinaları, 17 Şubat 2015 tarihinde Samsun ve civarında hizmet verdiği yaklaşık 80 kişilik müşteri portföyüne bir yemek düzenleyerek faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

Yemekte açılış konuşması yapan Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Cevdet Alemdar, yeni faaliyete geçen Ankara ve İstanbul Teknik Merkezleri hakkında müşterileri bilgilendirdi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, 93 iş makinesi aldı

İzmir Büyükşehir Belediyesi, 30 Mart yerel seçimlerinin ardından sınırlarına bağlanan 9 ilçede hizmet vermek üzere 93 iş makinesi satın aldı. 25 milyon liralık yatırımla alınan yeni araçlar, İnciraltı›nda düzenlenen törenle hizmete girdi.

Alınan araçların yeni bağlanan ilçelerde hizmet vereceğini söyleyen İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ***"Yerinden yönetimin esas olduğuna inanıyoruz. 19 ilçede İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin merkez binası ve şantiyesi olacak. Yeni bir organizasyona gidiyoruz"*** dedi. Bayındır'da alacakları 53 ve 80'er dönümlük iki arazide K.Menderes için büyük iş makinelerinin konuşlanacağı bir şantiye kuracaklarını kaydeden Başkan Kocaoğlu, önümüzdeki kış için de özel araçlar alacaklarını ifade etti. Törende yeni ilçelerde hizmet vermek üzere 12 adet çekici, 18 adet su tankeri, 37 kamyon, 26 iş makinesi olmak üzere toplam 93 adet iş makinesi hizmete girdi.

İZSU'dan yeni ilçelere yeni araçlar

İzmir Büyükşehir Belediyesi, su arızalarına daha kısa sürede müdahale etmek için 4,4 milyon liralık yatırımla 25 kamyon ve 4 adet 4x4 hizmet aracını da İZSU'nun filosuna dahil etti. Kamyonlardan 11'inin su ve kanalizasyon çalışmaları sırasında çıkan hafriyatın toplanması ve dolgu-altyapı malzemelerinin çalışma bölgelerinin nakli için kullanıldığı, 14'ünün ise mini inş makinelerinin çalışma bölgelerine hızlı, ekonomik ve güvenli bir şekilde ulaştırılmasında etkin rol oynadığı belirtildi.

Manisa Büyükşehir Belediyesi, bünyesine 7 iş makinesi daha kattı

Manisa Büyükşehir Belediyesi, araç filosuna 17 otobüs, 46 ilaçlama aracı ve 7 adet iş makinesi daha dahil etti. Manisa'nın 17 ilçesine en iyi hizmeti vereceklerine vurgu yapan Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, ***"Tüm ilçelerimize eşit bir şekilde altyapı, asfalt, yatırım ve dev projeler kazandıracağız."*** dedi.

Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ndeki yüksek iş potansiyelini yakından takip eden Hidromek, hem ekskavatör hem de kazıcı yükleyici grubuyla bölgenin en çok tercih ettiği iş makineleri arasında.

Hidromek, ağır hizmet tipi HMK 370 LC HD ekskavatörü ve yeni piyasaya sunulan Alpha serisi kazıcı yükleyicileriyle Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde de tam not alıyor

"BSK Yol İnşaat: Hidromek, tüm beklentilerimize cevap verebiliyor"

Geçmişinde kömür madenciliği ve konkasör işletmeciliği gibi işler bulunan Diyarbakır merkezli BSK Yol İnşaat, günümüzde yol inşaatı ve taahhüt işlerinde faaliyet gösteriyor. Karayolları Genel Müdürlüğü ve TOKİ ile çalışmalar yapan firma aynı zamanda Enerjisa ve Statcraft firmalarıyla da faaliyetlerini sürdürüyor. Firmanın şu an aktif olarak devam eden projeleri arasında Statcraft'ın Siirt Çetin Barajı'nda ve Enerjisa'nın Pervari Barajı'nda santral binasının kazısı ve desteklenmesi, Muş'ta Alpaslan Barajı'nın yol işleri, 104 kilometrelik Akçakale-Ceylanpınar yolu ve Sento caddesinde sıcak karışım işi bulunuyor.

20'si mühendis olmak üzere yaklaşık 150 kişilik bir çalışma ekibi bulunan BSK Yol İnşaat'ın makine parkında yaklaşık 30 adet iş makinesi ve 70 adet kamyon bulunuyor. Bir iş makinesinden bekledikleri en temel hususlar hakkında görüş bildiren BSK Yol İnşaat Genel Müdür Yardımcısı Serhat Bahadır, ***"Zorlu koşullarda çalıştığımız için ilk olarak dayanıklılık ve sağlamlık konularına önem veriyoruz. Servis ağının geniş olması ve yakıt da diğer önceliklerimiz arasına giriyor. Şu anda günlük 15 bin litrelik bir yakıt sarfiyatımız var, sezon içerisinde bu rakam 30 bin litreyi bulabiliyor. Tüm bu etkenleri göz önünde bulundurduğumuzda Hidromek, bu beklentilerimizin tümüne cevap verebilen bir firma."*** şeklinde konuştu.

"Diğer markalarla kıyasladığımızda Hidromek, servis yönünden hızlı ulaşım sağlıyor"

BSK Yol İnşaat, ilk Hidromek makinesini 2010 yılında parkına katmış. Şu anda ise makine parkında 1 adet 2015 model HMK 370 LC HD ve 3 adet 2013 model HMK 370 LC HD bulunuyor. Genellikle hafriyata yönelik işlerde çalıştıkları için 35 ton ile 45 ton aralığındaki makineleri tercih ettiklerini belirten Serhat Bahadır, Hidromek ile ilgili görüşlerini şu şekilde dile getirdi: ***"Makinelerden her yönüyle memnunuz. Diğer markalarla kıyasladığımızda Hidromek, servis yönünden hızlı ulaşım sağlıyor. Yedek parçası rahatlıkla bulunabiliyor. Dediğim gibi zorlu koşullarda çalıştığımız halde sağlamlık açısından da hiçbir sorunumuz olmadı. Yakıt konusunu şantiyelerdeki teknik elemanlarımız takip ettiğinden dolayı muadillerine kıyasla daha az yaktığını gözlemliyoruz. Burada Hidromek'in bir başka yönü de ilk alım maliyeti açısından daha avantajlı bir fiyata sahip olmasıdır. Bu avantajları bir arada düşündük ve 2015 model HMK 370 LC HD almaya karar verdik."***

> **"Makinelerden her yönüyle memnunuz. Diğer markalarla kıyasladığımızda Hidromek, servis yönünden hızlı ulaşım sağlıyor. Yedek parçası rahatlıkla bulunabiliyor. Zorlu koşullarda çalıştığımız halde sağlamlık açısından da hiçbir sorunumuz olmadı."**

"Hidromek'i tercih etmeye devam edeceğiz"

Tasarım yönünden bakıldığında özellikle geri görüş kamerasının kendilerine birçok fayda sağladığını kaydeden Bahadır, sözlerine şöyle devam etti: ***"Birlikte çalıştığımız Enerjisa ve Statcraft firmaları da iş sağlığı ve güvenliği konusunda taviz vermiyorlar. Bu anlamda geri görüş kamerası, operatörlerin makineyi bilinçli ve güvenli bir şekilde kullanmasını sağlıyor. Ayrıca uydu takip sistemiyle verimliliği de ölçüyoruz. Tüm bu etkenleri birbirine eklediğimizde önümüzdeki dönemlerde Hidromek'i tercih etmeye devam edeceğiz. Kendi ülkemizin sanayisine katkıda bulunmak da bizi ayrıca mutlu ediyor."***

Türkiye'de inşaat sektörünün hızla büyüdüğünü fakat müteahhitlik açısından bakıldığında kamudaki alacakların sürekli birikmesinden dolayı çeşitli sorunlar yaşandığının altını çizen Serhat Bahadır, piyasada kâr edebilmek için 2 koşulun önemli olduğunu vurguladı. Bahadır, ***"Birincisi makine parkınızın güçlü olması, ikincisi ise öz sermayenizin güçlü olmasıdır. Parkınız güçlü olmazsa kiralık makinelerle işlerinizi yürütemezsiniz, öz sermayeniz güçlü olmazsa birçok şeyi vadeli almak zorunda kalırsınız."*** dedi.

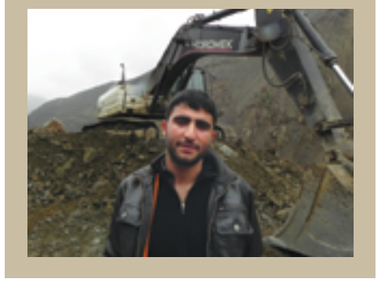
Serhat Bahadır / BSK Yol İnşaat Genel Müdür Yardımcısı
Mahmut Aybar / Hidromek Satış Yetkilisi
(soldan sağa)

BSK Yol İnşaat Formeni Ömer Güzel:

15 yıldır formen olarak çalışıyorum, öncesinde de operatörlük geçmişim bulunuyor. Çetin Barajı projesinde enerjinin üretileceği santralin kazısını ve desteklemesini yapıyoruz. Mart sonunda bitirmeyi düşündüğümüz bu projede kullanılan HMK 370 LC HD, yakıt ve verimlilik konusunda diğer makinelere göre daha avantajlı. 2 vardiya olarak günde 18 saat çalışan makinelerin saatte 28 ile 32 litre arasında yakıt sarfiyatı oluyor. Bu makineleri kazı ve yüklemede kullanıyoruz. HMK 370 LC HD, hem yükleme hem sökü için ideal bir makine. Operatörler de diğer makinelere göre çok daha rahat ettiklerini, çalışma esnasında makinelerin kendilerini sarsmadığını söylüyorlar. Herhangi bir sorun olduğunda ise servis zamanında bize ulaşıyor.

BSK Yol İnşaat HMK 370 LC HD Operatörü Şükrü Aslan:

6 yıldır operatörlük yapıyorum. HMK 370 LC HD'yi 2 aydır kullanıyorum. Zeminin sökümü çok sert olmasına rağmen bu makine söküde gayet iyi, bu zamana kadar bom grubunda hiçbir sorun yaşamadım. Diğer makineler sökü yapınca bomları zarar görebiliyor fakat Hidromek'in bom ve arm grubu gayet güçlü. Şasisi gayet sağlam tasarlanmış. Kamyon yüklerken de hiçbir problem yaşamıyorum. Diğer makinelerin bomu biraz uzun olduğu için sökü yaptıktan sonra kamyona yükleme yaparken makinenin arkası havaya kalkıyor. Tonaj olarak bu iş için en ideal makine HMK 370 LC HD diyebilirim. Konfor konusunda da diğer makinelerden 1 adım önde.



Diyarbakır bölgesindeki diğer Hidromek müşterilerini ziyaret ederek bölgede Hidromek'e olan yaklaşımlar ve yeni piyasaya sunulan HMK 102 S Alpha A5 hakkında çeşitli görüşler aldık.

"Hidromek'i tercih etmemizin en büyük sebebi müşteri memnuniyetine önem vermeleri"

HMK 102 S Alpha A5 Kullanıcısı Engin Fidan:

10 yıllık makine geçmişimde bütün markaları denedim. 2013 model HMK 102 S Maestro'dan iyi verim aldığım için HMK 102 S Alpha A5'i tercih ettim. Bundan önceki makinemizin bu zamana kadar hiç bir parçası kırılmadı. Alpha'yı Maestro Serisi'yle kıyasladığımda konfor açısından iyi tasarlanmış. Arka kovası diğer makinelere göre gayet seri. İlk çalışmalarımıza göre yakıt konusunda da avantajları bulunduğunu tespit ettik.

Diyarbakır'da Hidromek'i tercih etmemizin en büyük sebebi müşteri memnuniyetine önem vermeleri. Kendilerini ziyaret ettiğimizde bizimle her zaman ilgileniyorlar. Yedek parçasının uygun maliyetli olması da bizi memnun ediyor.

"HMK 102 S Alpha A5'i dışarıdan seyredenler bile seriliğini ve gücünü fark ediyor"

HMK 102 S Alpha A5 Kullanıcısı Cengiz Sancımak:

Sektöre 2007 yılında Hidromek alarak başladım. Parkımızda 2013 model HMK 102 S Maestro'nun yanı sıra HMK 102 S Alpha A5 makinemiz var. Aynı işi yaptığımız arkadaşlarımızın makineleriyle kıyaslama yaptığımızda yeni Alpha Serisi'nde birçok yenilik bulunuyor. Zaten Hidromek'i tercih etmemizdeki en büyük etken de sürekli olarak kendilerini geliştirmeye yönelik çalışmalar yapmaları. 1 hafta boyunca makineyle günde 14 saat çalışmama rağmen hiç yorulmadım. Joystick kolları çok rahat ve insanı yormuyor. Kabin neredeyse baştan tasarlanmış. Kabin içindeki Çift Dijital Ekran sayesinde hararet, yakıt, hidrolik sıvı seviyesi gibi veriler sürekli gözümüzün önünde. Klima önceden direkt olarak baş tarafına geldiği için rahatsız ediyordu. Alpha Serisi'nde operatörler daha rahat çalışabilsin diye havalandırma kanallarını farklı yerlere konumlandırmışlar. Makinenin görüş açıları çok iyi, kör noktaları yok denecek kadar az. HMK 102 S Alpha A5'i dışarıdan seyredenler bile seriliğini ve gücünü fark ediyor. Ekskavatörle yapacağımız işi Hidromek'in kazıcı yükleyicisiyle yapabiliyoruz.

Alpha Serisi'nde arka pistonlara yeni burçlar takılmış. Arka kova biraz daha seri çalışıyor. 6 vites tam otomatik şanzıman ve MSS-Sarsıntısız Yürüyüş Sistemi sayesinde makineyi yolda otomobil rahatlığında kullanabiliyoruz. TIPSHIFT özelliği de yüklemelerde işimizi kolaylaştırıyor. Sürekli vitesle uğraşmadığımız için makinede hem seri çalışıyoruz hem de dikkatimiz dağılmıyor. Bunlar saliselik hareketler de olsa saat bazına vurduğumuzda büyük farklar oluşuyor.

Hidromek'in Diyarbakır'da şansı oldukça yüksek. Her şeyden önce biz karşımızda bir muhatap bulabiliyoruz. Buradaki yetkililer bize samimi bir şekilde davranıyorlar.

Bölge köylerinde arazilerin taşlardan temizlenerek tarıma açılması için daha çok kazıcı yükleyici tercih ediliyor. Yüksek tonajlı ekskavatörler Siirt, Diyarbakır, Batman ve Şırnak'taki baraj inşaatlarında, kömür ve mermer ocaklarında kullanılıyor.

"Güneydoğu'da yapılacak daha çok işin olduğunu düşünüyoruz"

2008 yılının Eylül ayında hizmete açılan Hidromek Diyarbakır Bölge Yöneticiliği, 5 kişilik bir ekiple faaliyetlerini sürdürüyor. Pazar paylarını her geçen yıl düzenli olarak artırdıklarını belirten Hidromek Diyarbakır Bölge Yöneticisi Yunus Koçak, ***"Bölgede geçtiğimiz sene 160 adet ekskavatör, 146 adet kazıcı yükleyici teslimatı gerçekleştirdik. Hidromek olarak Diyarbakır, Batman, Mardin, Siirt ve Şırnak bölgelerinde kazıcı yükleyici de 2014 yılını lider kapattık. Bölgedeki müşterilerimize daha yakın olmak adına Diyarbakır-Şanlıurfa yolunda 26 dönümlük bir arazi satın aldık. Burada satış sonrası hizmetler faaliyetlerini de içinde barındıran bir plaza yapılanmasına gideceğiz. Güneydoğu'da yapılacak daha çok işin olduğunu düşünüyoruz."*** diye konuştu.

Yunus Koçak / Hidromek Bölge Satış Yöneticisi

"Ürünlerimizin arkasında durduğumuz için tercih ediliyoruz"

Bölge insanının makine tercihi konusunda dikkat ettiği hususlar hakkında bilgiler veren Yunus Koçak, ***"Müşterilerimiz, ürünlerimizin arkasında durduğumuz için bizi tercih ediyorlar. Kazıcı yükleyici ürün grubunda bölgede pazar lideri olmamız bunun en büyük göstergesi. Önümüzdeki dönemlerde greyder ve yükleyicinin piyasaya sürülmesiyle birlikte pazardaki etkinliğimiz daha da artacak, yeni ürünlerimiz gücümüze güç katacaktır."*** dedi.

HMK 490 LC HD paletli ekskavatörün piyasaya sürülmesiyle birlikte üst tonaj segmentine de ulaşmayı hedeflediklerini söyleyen Koçak, yapılan yatırımların müşteri memnuniyeti açısından çok önemli olduğunu ifade ederek sözlerini şu şekilde tamamladı: ***"Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ne Hidromek olarak yatırım yapıyoruz. Buradaki müşterilerimize daha yakın olmak istiyoruz."*** fm

ENKA
PAZARLAMA İHR. İTH. A.Ş.

Web: www.enka.com.tr
E-mail: info@enka.com.tr

İstanbul Merkez: İstasyon Mah. Araplar Cad. No:6 34940 Tuzla - İSTANBUL
Telefon : 0216 446 64 64 (PBX)
Faks : 0216 395 13 40

İstanbul Şube: İkitelli Güngören Bağcılar San. Sit. Metro AVM B Blok No:42 Başakşehir İSTANBUL
Telefon : 0212 549 53 52
Faks : 0212 549 53 10

Ankara Bölge Md.	:0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md.	:0232 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md.	:0322 441 21 00 (PBX)
Diyarbakır Bölge Md.	:0412 251 66 68 (PBX)
Trabzon Bölge Ofisi	:0462 325 22 88

Hidromek

Mesleki eğitimin değerine inanan Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), 9-13 Şubat tarihleri arasında farklı illerden 17 meslek lisesi öğretmenine "Eğiticinin Eğitimi Programı" düzenledi. Öğretmenler, program sonunda düzenlenen törenle sertifikalarını aldı.

İMDER, mesleki eğitimdeki ağırlığını artırıyor

Mili Eğitim Bakanlığı Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü'yle birlikte organize edilen programa Batman, Sivas, Elbistan, Trabzon, İzmir, Malatya, Bursa ve İstanbul'da bulunan meslek liselerinden öğretmenler katıldı.

Öğretmenlere 5 gün boyunca İMDER üyesi olan SİF İş Makinaları, Temsa İş Makinaları, Ascendum Makina, Borusan Makina ve Sanko Makina tesislerinde yeni nesil iş makineleri motorları, mekatronik, hibrit iş makineleri, iş makineleri hidroliği, simülasyon eğitimi, elektrikli forklift, iş güvenliği ve sağlığı konularında eğitim verildi.

Programda emeği geçen herkese İMDER vasıtasıyla teşekkür eden öğretmenler, sektörün ihtiyacı olan teknik elemanların yetişmesi için ellerinden gelen gayreti göstereceklerini belirttiler. Öğretmenler, eğitimlerin her sene tekrarlanmasının çok faydalı olacağını söyleyerek bu programların devam etmesini istediler.

İMDER Eğitim Komitesi Başkanı Ömer Meti, İMDER'in yürüttüğü 7 bölge 7 okul projesi kapsamında yapılan bu tür eğitimlerin her sene devam edeceğini ifade etti.

Ömer Meti, öğretmenlere yönelik yaptığı konuşmada, ***"Bu projeyle her bölgede belirlediğimiz okullara destek vererek bölgelerinin cazibe merkezi haline getirmeyi planlıyoruz. Bu nedenle de siz öğretmenler bizler için çok önemlisiniz. Yetiştireceğiniz öğrenciler bizim en önemli kaynağımızdır. Bölgesel olarak tüm sektör teknik eleman sıkıntısı çekiyor. Bu sıkıntıyı en aza indirmenin yolu sizin motive edilmenizden geçiyor."*** ifadelerini kullandı.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri

Ascendum Makina

Temsa İş Makinaları

Sanko Makina

SİF İş Makinaları

1997 yılında Antalya'nın Finike ilçesinde kurulan Onur Mermer, 3 adet Limra taşı ocağı ve 1 adet Bej taşı ocağıyla faaliyetlerini sürdürüyor. 2006 yılında 6.000 metrekare alana kurulu fabrikasını faaliyete geçiren firma, ekskavatör grubunda ise Sumitomo'yu tercih ediyor.

Onur Mermer Firma Sahibi Selahattin Onur:

"Mermer sektörünün gelişmesi için dünya pazarlarına yayılmak, nihai üretime odaklanmak ve markalaşmak gerekiyor"

Mermer sektörüyle ilgili değerlendirmelerde bulunan Onur Mermer firması sahibi Selahattin Onur, sektörü sadece blok mermer satışından ibaret olarak görmemek gerektiğini, blok satışının yanı sıra üretim, mevcut pazarların dışına çıkmak ve markalaşmanın da ne denli önemli olduğunun altını çizdi.

Eğitimli operatör bulabilme konusunda sorun yaşandığını ifade eden Onur, makinelerin daha verimli kullanılması için tüm iş makinesi firmalarından eğitim ve gözlem amaçlı bir ekip kurulmasını istediğini belirtti.

Daha önce 2 dönem TÜMMER (Türkiye Mermer Doğaltaş ve Makinaları Üreticileri Birliği) Başkanlığı da yapan Selahattin Onur'u Finike'de ziyaret ederek görüşlerini aldık.

Yıllık üretim kapasiteniz ne kadar?

2014 yılında fabrikamızda yaklaşık 200 bin metrekare bir üretimimiz oldu. Çin'in alımları yavaşlatmasından dolayı bu sene fazla blok satışı olmadı. Limra taşı daha çok projelerde kullanılmaya başladı. Dolayısıyla işlenmiş taş satışı şu an blok satışından daha iyi durumda. Normal şartlarda yıllık 25-30 bin ton taş satışı yapıyoruz fakat geçtiğimiz yıl yüzde 50-60 civarında bir düşüş oldu.

"İşlenmiş üründe pazar sınırı yok"

Ürünlerinizi hangi bölgelere satıyorsunuz?

Blok olarak genelde Çin'e satıyoruz. İşlenmiş ürünü ise dünyanın her yerine satabiliyoruz, işlenmiş üründe pazar sınırı yoktur.

Ocaklarınızda kaç adet iş makineniz var?

Toplam 14 adet iş makinemiz bulunuyor. Bunların 5 adedi ekskavatör, 5 adedi lastikli yükleyici ve 4 adedi de belden kırma kamyon.

Selahattin Onur / Onur Mermer'in Sahibi

> **"Gücünü ve yakıt tasarrufunu gördükten sonra Sumitomo'yu tercih ettik. Şu ana kadar makinelerimiz herhangi bir arızadan dolayı durmadı, servis hizmetinden de memnunuz."**

Ekskavatör parkımız Sumitomo marka olup SH480LHD-5 ve SH370LHD-5 lerden oluşmaktadır.

İyi bir iş makinesi nasıl olmalıdır?

Mermer sektörü için yükleyici grubunda ataşmanı en sağlam olan makine iyi makine demektir. Ekskavatörde ise önceliklerimiz dayanıklılık ve güç. Mermer sektöründe 45-50 tonluk bir makine, eğer çok yürümeyecekse ideal bir makinedir.

"Gücünü ve yakıt tasarrufunu gördükten sonra Sumitomo'yu tercih ettik"

Sumitomo'yu tercih etmenizdeki etken nedir?

İlk Sumitomo marka makinemizi yaklaşık 7-8 sene önce almıştık. Son 2 makineyi almadan önce başka markalarla kıyasladık. Gücünü ve yakıt tasarrufunu gördükten sonra Sumitomo'yu tercih ettik. Şu ana kadar makinelerimiz herhangi bir arızadan dolayı durmadı, servis hizmetinden de memnunuz.

İş makinesi firmalarından herhangi bir talebiniz var mı?

Tüm firmalardan ürünlerinin arkasında daha fazla durmalarını istiyoruz. Yıllardan beri her zaman söylüyorum, tüm firmalardan eğitim ve gözlem amaçlı bir gezici ekip oluşturulmasını istiyorum. Ocakları ziyaret edip sorunları dinlesinler ve operatörleri izleyip eğitsinler. Çünkü eğitimli bir operatörü her zaman bulamıyoruz. Tüm firmaların hem bakım hem verimlilik konusunda eğitim vermesi gerek.

Biz garanti süresi dışında bakımlarımızı orijinal parçalar kullanarak kendimiz yapıyoruz fakat ustalarımızın bazı noktalarda atladığı yerler olabilir. Bu noktaları işveren olarak görmek istiyoruz. Bu ekiplerin bize senede 1-2 defa rapor vermesi bile bizi çok daha mutlu eder.

Mermer sektörünün Türkiye'deki durumu nedir?

Sektör son 15 yılda çok mesafe kat etti. Dünyada bizim kadar çeşitliliği olan ülke çok fazla yok. Avrupa ve diğer ülkelerdeki ocaklar izin standartlarını yükseklere taşıdılar. Dolayısıyla biz bu avantajı ve teknolojiyi iyi kullanarak kendi imkânlarımızla buraya kadar geldik. Devletten hiçbir teşvik almıyoruz. Yolumuzu, elektriğimizi kendi imkânlarımızla yapıyoruz. Mermer sektörü belki çok büyük ihracatlar yapmıyor fakat ülke içerisinde katma değerimiz yüksek.

"Sektörde herkesin bir üretim tesisi olmalı"

Ben daha önce 2 dönem TÜMMER başkanlığı yaptığım dönemde de söylediğim gibi mermer sektörünü sadece blok satışı olarak düşünmemeli. Sektörde herkesin bir üretim tesisinin olması ve bu tesislerin de son teknolojiyle donatılması gerekiyor. Son 2 yıldır bunları gerçekleştirenler meyvesini almaya başladı. Üretim tesisi olanlar blok satmasa dâhi ayakta kalabiliyorlar. Sadece blok satışı yapanlarda sıkıntılar başladı. Bu tür sıkıntılar geçmişte de yaşandı. Umarım bundan sonra blok satışıyla beraber üretime de önem verilir. Bu nihai üretimi yaparken de projeleri takip etmek şart. Dünyanın her yerinde binlerce metrekare mermer kullanılan projeler var. Henüz projelere tam anlamıyla hâkim değiliz. Dolayısıyla mevcut pazarların dışına çıkmamız gerek. Herkes her ülkeye birer ikişer konteyner ürün satsa binlerce konteyner yapar. Türkiye'de mermer sektörünün gelişmesi için dünya pazarlarına yayılmak, nihai üretime odaklanmak ve markalaşmak gerekiyor.

Çinlilerin Türkiye pazarına girmesi sektörü ne kadar etkiliyor?

Türkiye'de çok çeşitli mermerler olduğunu Çinliler de biliyor. Dolayısıyla burada ocak açmayı tercih ediyorlar. Çinlilerin de buraya gelip ocak açmaları bizi şu aşamada çok rahatsız etmeyebilir fakat bu sayı yükselmeye başladığı takdirde tehlike çanları çalmaya başlar. O yüzden belli standartlar veya çalışma şartları koymamız gerek diye düşünüyorum. Örneğin onların yaptığı ihracatta farklı bir vergi sistemi olabilir, ürettikleri mermerin belli bir kısmını işleme şartı olabilir veya izin konusunda çeşitli kurallar getirilebilir. Yeni çıkan Maden Kanunu'nda da bu konuyla ilgili hiçbir engelleme bulunmuyor. Ben 15 yıldır Çin'e gidip geliyorum. Gelişimleri kıyı bölgelerde tamamlanıyor, iç bölgelere doğru geçiyorlar. Dolayısıyla Çin'in her türlü hammaddede olduğu gibi mermer ihtiyacı da hiçbir zaman bitmez.

Yeni Maden Kanunu sektöre neler getirdi?

Yıllardır bu sektördeyim, bu 4 ve 5'inci kanun diye hatırlıyorum. Örneğin şimdi teknik nezaretçiliği kaldırıyorlar. Madem kaldıracaksınız geçen dönemlerde neden koydunuz? Bir ocakta bir patron olur, o da maden mühendisidir. Bunun üzerine başka bir insan olması doğru bir hareket değil. Kanunun sektöre fazla bir getirisi olmadı. Kömürdeki problemlerden dolayı kanunda değişime ihtiyaç vardı. Getirdikleri en büyük yeniliklerden biri yeraltı ocaklarında çalışan kişilere kasko yapmaları, bir diğeri ise devlet haklarını yüzde 100 artırmaları. Mermerde devlet hakkı yüzde 2'ydi, yüzde 4'e çıkardılar. Her ocak başındaki satış fiyatından yüzde 4 pay alacaklar ki bu büyük bir meblağ. Yüzde 4 demek devlet bize en az yüzde 25 ortak demektir.

"Ruhsat ve izinler Başbakanlıktan alınmasın"

Mermer sektörünün ihtiyaçları nelerdir?

2012 yılından beri Başbakanlık Genelgesi kapsamında tüm ruhsatlar ve izinler Başbakanlıktan çıkıyor. Bu genelgeye göre onay ya da ret cevabı geliyor ve bu cevapların da hiçbir açıklaması yapılmıyor. Bu genelgenin iptal edilmesi gerek. Maden Kanunu, Resmi gazetede yayınlandıktan sonra kaldırılacak söylemleri var fakat ne kadar doğru bilemiyorum.

Bir diğer sorun Orman ve Su İşleri Bakanlığı'nın gür ormanların olduğu bölgelerde çalışma izni vermemesi. Ben buna karşıyım. Madenleri insan üretemez fakat arazi ve toprak uygunsa orman her yerde üretilebilir. Madenin olduğu her yerde ocak açabilmek lazım, bunun karşılığında da başka bir bölgede orman üretebiliriz. Ayrıca bakanlık, getirdikleri kısıtlamalara rağmen aldığı yıllık kiraları 3-4 kat artırdı. Ormanlık alanlardaki tüm madenci arkadaşlar devlete fazla paralar ödüyorlar.

Onur Mermer Şantiye Şefi Bekir Erdaş:

12 yıldır bu sektördeyim, 3 yıldır Onur Mermer'de görev yapıyorum. Hacıveliler ocağı daimi nezaretçisiyim. Bu ocakta yılda yaklaşık 8.000 metreküp üretim, yaklaşık 140 bin metreküp de hafriyat yapılıyor.

Sumitomo almaya 2 sene önce karar verdik. Sumitomo ' da bizim için en önemli noktalar yakıt avantajı ve serilik. Her saat her makinenin yakıt verilerini takip ediyoruz. Özellikle bu ocağımızda çalışan SH480LHD-5, 49 ton sınıfına göre yakıt konusunda bir hayli avantajlı, saatte ortalama 29 litre yakıt sarfiyatı var. Bu makine riper, kırıcı, panter ve kovayla çalışıyor. Bu tonajdaki başka bir makine saatte en az 34-35 litreyi bulur. Sumitomo'nun yedek parçası da kolay bulunabiliyor. Bu konuda servis hizmetiyle ilgili de herhangi bir sıkıntımız yok.

www.betonstar.com

BETONSTAR®
BETON POMPALARI

Yeni Hyundai R16-9 mini ekskavatör Mart ayında Türkiye'de

Özellikle dar alanlarda yapılan tadilat ve peyzaj işleri için tasarlanan Hyundai mini ekskavatör ürün gamının yeni üyesi R16-9, 2015 yılının Mart ayından itibaren HMF Makina güvencesiyle kullanıcıların beğenisine sunulacak.

17 beygir gücünde Mitsubishi L3E dizel motor ve değişken deplasmanlı pistonlu tip pompa ile donatılan yeni R16-9 Hyundai mini ekskavatör, dar alanlarda kendisinden beklenen güç, serilik ve hassasiyeti bir arada sağlıyor.

1.650 kilogramlık çalışma ağırlığındaki R16-9'un 98 santimetreyle 125 santimetre arasında hidrolik olarak ayarlanabilen kauçuk paletleri sayesinde operatör ihtiyaç duyduğunda palet genişliğini dar ve geniş olarak ayarlayabiliyor. Böylece makinenin nakliyesi kolaylaştığı gibi dar koridorlardan rahatça geçilebiliyor ve çalışma esnasında daha dengeli olması sağlanıyor. Ayrıca makinede standart olarak sunulan dozer bıçağı da palet genişliğine paralel olarak daraltılıp genişletilebiliyor.

Off-set bom özelliğiyle kabin sabit kalırken arm-bom grubunun sola ve sağa 60 derecelik açıyla dönebilmesi, dar alanlarda ve duvar kenarlarında daha rahat çalışabilmek için önemli bir özellik olarak dikkat çekiyor.

Bom ve dozer bıçağı silindir korumalarıyla silindirlerin hasar görmesi engelleniyor. Ayrıca tüm önemli bileşenlere kolay bir şekilde ulaşılmasına imkân veren geniş motor kapağı da servis ve bakım için kolaylık sağlıyor.

Bu özelliklere ek olarak R16-9'lar, geniş standart donanımıyla da operatörlerin beklentilerini fazlasıyla karşılamaya aday görünüyor.

Makinenin operatör konfor ve verimini arttıran bazı standart özellikleri şöyle sıralanıyor:

- Merkezi gösterge paneli
- AM/FM radyo
- Süspansiyonlu koltuk ve emniyet kemeri
- Kauçuk paletler
- Otomatik dönüş freni
- Tek anahtar sistemi
- ISO standartlarına uygun kanopi
- Katlanabilir kontrol pedalları
- Farklı ebatlarda içecek tutacakları
- Kol dayamaları
- Ergonomik kontrol kolları

Hisarlar Makine'den yeni üretim tesisi

Türkiye›nin tarım makineleri sektöründeki ilk Ar-Ge Merkezi›nde geliştirilen yenilikçi ürünlerin seri üretiminin yapılacağı üretim tesisinin açılış töreni Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Eskişehir Valisi Güngör Azim Tuna ve davetlilerin katılımıyla yapıldı.

Tarım sektörünün yanı sıra demiryolu ve iş makineleri komponentlerinden savunma sanayine kadar birçok alanda da üretim faaliyetlerinde bulunan yerli üretici Hisarlar Makine'nin CEO'su Zafer Türker, inovasyona büyük önem verdiklerini belirtti.

Doha Metrosu'nda ilk TBM kazıya hazır

Katar'ın 2022 Dünya Kupası'na hazırlık amacıyla hayata geçirdiği, STFA ile Yapı Merkezi Holding konsorsiyumu tarafından inşasına başlanan Doha Metrosu Altın Hat Projesi'nde TBM taşıma işi tamamlandı.

Montaj ve işletmesinden Sami Enis Arıoğlu ve Enver Koç'un sorumlu olduğu iki TBM'den ilki, 6 Şubat 2015'te kalkan montajının tamamlanmasının ardından kazıya başlayacağı istasyonun içine nakledildi. Toplam 450 ton ağırlığındaki TBM kalkanı, her biri 10 ton ağırlığında 2 destek plakası ve hidrolik kaldırma sistemleri kullanılarak kaldırıldı ve SPMT (Self Propelled Modular Transporter) aracına yüklenerek gönderildi. Toplam 1 km'lik güzergâh, yüzde 6 eğimli bir rampadan inilerek 3 saatte geçildi.

Yapı Merkezi'nden yapılan açıklamada, SPMT ve hidrolik kaldırma sistemlerinin Sarens firmasından kiralandığı ve TBM'in 21 Şubat 2015 tarihinde kazıya başlacağı belirtildi.

Yusufeli Barajı'nda şalt sahası kazıları tamamlandı

Temelden 270 metre yüksekliği ile kendi sınıfında Türkiye'nin en yüksek, dünyanın ise 3. yüksek barajı olacak Yusufeli Barajı ve HES Projesi'nde bir eşik daha aşıldı.

Yapımına 21 Aralık 2012 tarihinde başlanan Yusufeli Barajı ve HES inşaatında yüzde 41 oranında parasal, yüzde 38 oranında ise fiziki gerçekleşme sağlandı. Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü'nden yapılan açıklamada, proje kapsamında baraj gövdesi kret üstü ve santral binası kazılarının sürdüğü, menba ve mansap batardolarına ait geçirimsizlik perdesi imalatı ile dolgu serim çalışmalarının tamamlandığı belirtildi.

Son derece engebeli bir arazide yer alan şalt sahası kazıları 652,50 metre kotundaki en üst palyeden 10 Haziran 2014 tarihinde başlandı. Kazı çalışmaları tamamlandı, devam eden destekleme çalışmaları kapsamında ise delgileri tamamlanan 278 adet ön gerilmeli ankrajın 278 tanesinde başlık betonu yapıldı. Enjeksiyon imalatları tamamlanan 278 adet ön gerilmeli ankrajın 266 tanesinde de gerdirme işlemi tamamlandı. Kazı şev başına ulaşmak için ise helezon şeklinde ulaşım tünelleri yapıldı. Bu uygulama ilk defa ülkemizde gerçekleştirildi. Tamamlanan kazı çalışmaları sonrası şalt sahası platformu oluşturuldu. Bunun akabinde de duvar imalatlarına başlandı.

Proje bilgileri:

Yusufeli Barajı ve HES Projesi, Doğu Karadeniz Bölgesi'nde Artvin'in 70 km güney batısında Çoruh Nehri üzerinde yer alıyor. Proje tamamlandığında çift eğrilikli beton kemer kategorisinde Çin'de yer alan Xiowan (292 m) ve Gürcistan'da yer alan Inguri (272 m) barajlarından sonra dünyanın en yüksek 3. barajı olacak.

Ordu-Giresun Havalimanı, Mart'ta tamamlanıyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, dünyanın 3'üncü, Türkiye'nin ve Avrupa'nın ise tek deniz üzerine yapılan havalimanı olma özelliğini taşıyan ve yapımı hızla süren Ordu-Giresun Havalimanı inşaatında incelemelerde bulunmak üzere Ordu'ya geldi.

Ordu-Giresun Havalimanı çalışmaları ile ilgili altyapı şantiyesinde, altyapı ve üstyapı işlerini yürüten yüklenici firma yetkilerinden brifing alan Bakan Elvan, daha sonra havalimanı pistine giderek, çalışmaları yerinde inceledi. Elvan, deniz üzerine dolguyla yapılan Ordu-Giresun Havalimanı'ndaki çalışmaların Mart ayı sonuna kadar bitirilmesinin hedeflendiğini ve 3 bin metrelik pisti olan projenin 300 milyon TL'ye tamamlanacağını belirtti.

2016
2. ULUSLARARASI
2nd INTERNATIONAL
İŞ MAKİNALARI
CONSTRUCTION
EQUIPMENT
KONGRESİ
CONGRESS
10-11 Mart / March 2016
www.vision2023turkey.org
Be Sustainable, Build Future

www.vizyon2023turkiye.org
TURKISH MACHINERY
www.turkishmachinery.org
İMDER
İMDER-TÜRKİYE İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
TURKIYE Construction Equipment Distributors & Manufacturers Association
Republic of Turkey
Ministry of Economy

Türkiye'de madenciliğin lokomotifi: Mermer sektörü

Gelişmiş ülkelerde olduğu gibi Türkiye'de de madencilik önemli bir sanayi kolu olarak göze çarpıyor. Ülkemizin hemen hemen tüm bölgelerinde yaklaşık 60 maden türünde üretim yapılıyor. Maden Tetkik Arama Genel Müdürlüğü (MTA) verilerine göre dünyada 132 ülke arasında toplam maden üretim değeri itibariyle 28'inci sırada yer alan Türkiye, maden çeşitliliği açısından ise 10'uncu sırada bulunuyor.

Ülkemiz özellikle doğal taş açısından da son derece zengin rezervlere sahip. Başta mermer ve traverten olmak üzere bakır cevheri, krom cevheri, çinko cevheri, linyit ve taş kömürü, kurşun cevheri, bor, feldspat, manyezit madenlerinde farklı ölçeklerde 13 bin 500 civarında maden ocağı bulunuyor, bunun yaklaşık 2.000-2.500 kadarı da doğal taş ocakları olduğu belirtiliyor.

İhracat konusunda madencilik ürünleri doğal taşlar, endüstriyel mineraller, metalik cevherler, ferro alyajlar ve diğer madenler olmak üzere 4 grupta toplanıyor. 2013 yılı toplam maden ihracatının yüzde 44'ünü doğal taşlar oluştururken 2014 verilerine göre blok doğal taş ihracatı 994 milyon 35 bin 661 dolar, işlenmiş doğal taş ihracatı ise 1 milyar 134 milyon 694 bin 106 dolar olarak açıklandı.

Mermer ihracatı rakamlarını incelediğimizde blok mermer-traverten ihracatı 1 milyar 122 milyon 667 bin 120 dolardan 987 milyon 839 bin 620 dolara düştü. İşlenmiş mermer ihracatı ise 760 milyon 940 bin 565 dolardan 799 milyon 250 bin 606 dolara yükseldi.

İMİB üyeleri ABD, Avusturya, Yeni Zelanda ve Hindistan'a gidecek

İMİB (İstanbul Maden İhracatçıları Birliği) Başkanı Ali Kahyaoğlu, doğal taş ihracatını artırmak amacıyla özellikle devletin verdiği teşviklerle ABD, Avusturya, Yeni Zelanda ve Hindistan'a gideceklerini söyledi.

	Toplam ihracat değerleri:	OCAK-ARALIK 2012 DEĞER (USD)	OCAK-ARALIK 2013 DEĞER (USD)	OCAK-ARALIK 2014 DEĞER (USD)
DOĞAL TAŞLAR (BLOK)	MERMER-TRAVERTEN HAM, KABACA YONTULMUŞ VEYA BLOK	926.195.030	1.122.667.120	977.839.620
	GRANİT HAM, KABACA YONTULMUŞ VEYA BLOK	23.366.935	17.679.606	15.557.439
	KAYAĞAN TAŞI - HAM VEYA KABACA YONTULMUŞ	198.708	566.137	638.601
	TOPLAM:	949.760.672	1.140.912.863	994.035.661
DOĞAL TAŞLAR (İŞLENMİŞ)	İŞLENMİŞ MERMER	685.408.439	760.940.565	799.250.606
	İŞLENMİŞ TRAVERTEN	217.390.330	261.150.998	273.889.464
	TABİ TAŞLARDAN KARO, RANÜL, PARÇA VE TOZLARI	8.769.787	14.273.956	23.137.264
	İNŞAATA ELVERİŞLİ DİĞER İŞLENMİŞ TAŞLAR	18.222.920	24.422.101	21.096.347
	İŞLENMİŞ GRANİT	16.317.842	14.042.286	10.573.573
	KAYAĞAN TAŞI - İŞLENMİŞ	2.883.846	4.817.638	4.236.049
	TABİİ TAŞLARDAN KALDIRIM VE DÖŞEME TAŞLARI	2.452.527	1.834.714	2.510.803
	TOPLAM:	951.445.691	1.081.482.258	1.134.694.106
	DOĞAL TAŞLAR GENEL TOPLAMI	**1.901.206.363**	**2.222.395.120**	**2.128.729.767**

Hürriyet Dünyası'nın düzenlediği 2023 Vizyon Toplantıları'nda İMİB'i ağırladı. İMİB Başkanı Ali Kahyaoğlu ve Başkan Yardımcısı Rüstem Çetinkaya'nın konuşmacı olarak yer aldığı toplantıda maden sektörünün temsilcileri de görüşlerini paylaştı.

Türkiye'nin maden ihracatının şu anda olması gereken yerde bulunmadığını belirten Kahyaoğlu, ihracatın geçen yıl 2008'den bu yana ilk kez düşüş gösterdiğini söyledi. Dünya doğal taş pazarının toplam büyüklüğünün 40 milyar dolar olduğunu hatırlatan Başkan Kahyaoğlu, ***"Dünya doğal taş pazarının büyüklüğü 5-6 yıl önce yaklaşık 13 milyar dolardı ve hızla büyüdü. Türkiye, 20 milyar dolarlık bu küresel ihracat pazarından sadece 2 milyar dolar pay alıyor. 2014 yılında doğal taş ihracatında yüzde 4,1, tüm madenlerde ise yüzde 7,9 düşüş yaşandı. Dünya rezervinin yüzde 40'ının bizde olduğunu düşünürsek ihracat payımızın ne kadar az olduğunu anlarız.***" diye konuştu.

2015 yılında hedef 6 milyar dolarlık ihracat

Kahyaoğlu ihracatta yaşanan düşüşü de şöyle açıkladı: ***"Rusya krizi, Suriye gerilimi ve Çin'deki yolsuzluk gelişmeleri sektörümüzü etkiledi. Çin'de kara paranın inşaatta aklandığı iddiası inşaat sektörünün baskı altına alınmasına yol açtı. Bu nedenle en büyük alıcımız Çin'de pazarımız daraldı. Çin'de düşüş yaşanırken ilk kez ABD'de artışa geçtik ve bir nebze olsun Çin'deki açığı telafi ettik."***

2015 yılı için maden ihracatıyla ilgili karamsar bir bakış açısı olduğunu belirten Ali Kahyaoğlu, 2015 yılında 6 milyar dolarlık ihracat hedeflediklerini söyledi.

Doğal taş sektörünün son 20 yıldır yüksek ivme gösterdiğini vurgulayan İMİB Başkan Yardımcısı Rüstem Çetinkaya, Türk mermerlerinin hak ettiği yeri bulmaya başladığını söyledi. Türkiye'deki çok sayıda yeni gayrimenkul projelerinde inşaat kalitesinin arttığına dikkat çeken Çetinkaya, ***"Lüks konutlar, alışveriş merkezleri ve 5 yıldızlı oteller artık doğal taşı tercih ediyor. Geliştiriciler ve mimarlık ofisleri doğal taşa yönelirken tüketici de daha kaliteli bir yaşam istiyor."*** dedi. Mermerin geçmişten bugüne zenginlik simgesi olduğunu belirten Çetinkaya mermerde üretici sayısı arttıkça ürünlerin de ekonomik hale geldiğini kaydetti.

Kamu binalarında ithal taş kullanılmasını eleştiren Rüstem Çetinkaya, İstanbul'a yapılacak 3. havalimanı projesinde yerli doğal taş kullanılması gerektiğini sözlerine ekledi.

Çinli firmaların blok mermer ihraç fiyatlarına etkisi

Mermerde ilk sırada yer aldığımız Çin pazarında son dönemde yaşanan sıkıntılar sıkça gündeme geliyor. Türk mermer ve travertenleri Çin'de birinci sınıf malzeme olarak değerlendiriliyor. Ekim sayımızda İMİB Başkanı Ali Kahyaoğlu'yla gerçekleştirdiğimiz röportajda da bu konuyla ilgili görüşlerini almıştık. Başkan Kahyaoğlu, Çin'de artan bu ilgi sayesinde Çin kökenli firmaların ülkemizde

mermer-traverten ocağı satın aldıklarını, bu olayın blok ihraç fiyatlarını olumsuz şekilde etkileyeceği ve bununla beraber Çinli firmaların blok satış fiyatlarını kontrol altına alabileceğinden bahsetmişti. Kahyaoğlu, diğer bir hususun ise düşük fiyatla ithal edecekleri bloklar sayesinde işlenmiş ürün ihracatında da ülkemizle olan rekabette avantaj sağlayacağı ve ülkemizin diğer ülkelere olan işlenmiş doğal taş ihracatını da olumsuz yönde etkileyebileceğini belirterek ocak açacak yabancı firmalara, işleme tesisi ve fabrika kurmaya yönelik düzenlemeler getirilmesinin faydalı olacağını vurgulamıştı.

Afyonkarahisar Sanayici ve İşadamları Derneği (AFSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Şehitoğlu'nun geçtiğimiz aylardaki açıklaması da Ali Kahyaoğlu'nun görüşlerini doğrular nitelikteydi. Başkan Şehitoğlu, mermer ve doğal taş işletmelerinin ihracat yapamadıkları için kapanma noktasına geldiklerini, bunun nedeninin Çinli firmaların blok alımı yerine mermer ocağı satın alması ve blok alımlarını tamamen yavaşlatması olduğunu belirtti.

Batı Akdeniz İhracatçılar Birliği (BAİB) Başkanı Mustafa Satıcı da son dönemde bölgedeki mermer ocaklarının Çinli firmalar tarafından alınıp işletildiğini söyledi. Satıcı, bugüne kadar Antalya, Isparta ve Burdur'da 86 mermer ocağının Çinli firmalar tarafından satın alındığını vurgulayarak bölgedeki madencilik ürünleri ihracatının Ocak-Kasım döneminde 320 milyon doları geçtiğini, bölgeden 100'e yakın ülkeye mermer ihracatı yapıldığına işaret etti ve sözlerini şöyle sürdürdü: ***"Blok mermerin en büyük alıcısı Çin. İşlenmiş mermerde de Uzakdoğu, Ortadoğu ve Kuzey Amerika ülkeleri önemli pazarlar arasında yer alıyor. İşlenmiş mermer ihracatımız da payını her geçen gün artırıyor."***

Afyonkarahisar'ın ihracatı artış gösteriyor

Yeraltı maden rezervleri bakımından zenginliğiyle bilinen Afyonkarahisar'ın ihracatı giderek artıyor. Geçen yılın Ocak-Kasım dönemine göre ilin ihracatı bu sene aynı aylarda yüzde 0,8 artışla 329 milyon 491 bin dolara çıktı. İhracatta 119 milyon 113 bin dolarla ilk sırada bulunan Irak'ı 41 milyon 440 bin dolarla ABD ve 29 milyon 185 bin dolarla Çin takip ediyor. Sektörel sıralamada ise 165 milyon 990 bin dolarla çoğunluğu mermer olan maden ve metaller sektörü bulunuyor.

İhraç kayıtlı satışlar dâhil 2013 yılında 252 milyon 500 bin dolarlık doğal taş dış satımında bulunduklarını belirten Afyonkarahisar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hüsnü Serteser şunları kaydetti: ***"2013 yılında ülkemizin doğal taş ihracatının yüzde 11,3'ünü karşıladık. 2014 yılının 11 aylık dönemiyle 2013 yılının ilk 11 ayını kıyaslayacak olursak geçen sene 160 milyon 768 bin dolarlık direkt ihracat gerçekleştirilmişti. Bu sene, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 3,2 artış görülüyor."***

İMİB, 33 firmayla Çin'de Türkiye'yi temsil etti

Çin'in en büyük doğal taş fuarlarından olan Shuitou International Stone Fuarı'na ilk kez milli katılım düzenleten İMİB, 33 firmayla Türkiye'yi temsil etti. 8-11 Kasım 2014 tarihleri arasında Çin'in Shuitou kentinde 15. kez düzenlenen fuara katılan firmalar, geçtiğimiz yıla göre daha da büyüyen fuardan olumlu izlenimlerle döndü. İMİB Başkanı Ali Kahyaoğlu, ilk kez milli katılım gösterdikleri fuardan memnun döndüklerini söyledi. Bölgenin doğal taş ve mermer merkezi olmasının, fuarı tüm ülkeler gibi Türkiye için de cazip hale getirdiğini belirten Kahyaoğlu, önümüzdeki yıl fuar alanının büyüyeceğini söyledi.

Shuitou International Stone Fuarı, gerek doğal taş fabrikalarının bu bölgede bulunması ve bir doğal taş işleme merkezi konumunda olması, gerekse de Çin'in önemli ticaret limanlarından biri olan Uluslararası Xiamen Limanı'na olan yakınlığıyla Çin'deki en büyük fuarı olan Xiamen Stone Fair'in ardından ikinci sırada yer alıyor.

Hindistan, ithalatta uyguladığı kota miktarını yükseltti

Hindistan, 2009 yılından bu yana blok mermer ve travertene uyguladığı 600 bin tonluk kota miktarını 800 bin tona çıkardı. Bu rakamın yürürlükte kalacağı son tarih 31 Aralık 2015 olacak. Hindistan Dış Ticaret Genel Müdürlüğü tarafından açıklanan asgari ithalat fiyatı ise 325 dolar/ton olarak belirlendi.

Hindistan'da doğal taşa uygulanan kotanın yıllara göre dağılımı:

Yıllar	Kota
2009	180.000 ton
2010	300.000 ton
2011	500.000 ton
2012	600.000 ton
2013	600.000 ton
2014	600.000 ton
2015	800.000 ton

"Sektör 2015 yılında yeniden ivme kazanacak"

Madencilik sektöründe Türkiye'de yaşanan kazalar, mermer-doğal taş ihracatının ana kalemi olan Çin'deki büyüme hızının düşmesi ve dünya piyasalarındaki metalik maden fiyatlarında yaşanan düşüşlerden dolayı 2014 yılının pek olumlu geçmediğini söyleyen Enka Pazarlama Bölge Satış Müdürü Batuhan Mutluer, sektörün 2015 yılında yeniden bir ivme kazanacağını söyledi. Mutluer, ***"Hızla büyüyen Türkiye ekonomisinin yatırımcıları dünya rekabet sahnesinde yerlerini almaktadır. Ayrıca başta Çin olmak üzere birçok yabancı ülkeden uluslararası firma, ülkemize gelmekte ve çeşitli yatırımlar yapmaktadır. 2015 yılının bu nedenlerden dolayı bir gelişme yılı olacağına inanmaktayız."*** diye konuştu.

Batuhan Mutluer / Enka Pazarlama Bölge Satış Müdürü

İhracat yapılan ülkelerdeki arz-talep dengesinin değişmesi ve rekabetin maden fiyatlarını düşürdüğünü ifade eden Bölge Satış Müdürü Mutluer, madencilik sektörüyle ilgili ana sorunlar hakkındaki görüşlerini şöyle sürdürdü: ***"Bu işin devamlılığı ve maliyetlerindeki ana etkenlerden bir tanesi eski sistem maden üretimleri yerine yeni teknoloji ve makineler kullanmak gerekliliğidir. Firmaların öz sermayeleri yerine başka kurum ve kuruluşlardan uygun finans talepleri olması, geçmiş yatırımların beklenen geri dönüşü vermemesi, eski yatırımların günümüzün rekabetçi koşullarına uyum sağlayamaması, işletme ve izin koşullarının değişmesi, eğitimli personel sayısının azlığı, değişen risk yönetimi ve yeni madencilik yasası gibi etkenler yatırımcıları endişelendirmektedir. Ayrıca madencilik faaliyetlerinin doğa üzerinde yaratacağı olumsuz etkilerden dolayı üretim yapılan yerlere yakın yerleşim birimlerindeki halkla yatırımcı zaman zaman karşı karşıya gelmekte ve oluşan önyargılar ciddi sorunlar yaratmaktadır."***

İş makinelerinin test merkezi:
Mermer Ocakları

Kuşkusuz iş makinelerinin çalıştığı her işin kendine özgü zorlukları ve hassasiyetleri var. Ancak mermer ocakları, makinelerin hemen her işi yaptığı ve kapasitelerinin sonuna kadar zorlandığı birer test merkezi olarak dikkat çekiyor. Paletli ekskavatörler ve lastikli yükleyicilerle birlikte son yıllarda belden kırma kaya kamyonları da ocaklarda yaygın olarak kullanılıyor.

İş makinelerinin ocaklardaki işi

Yeni bir ocakta öncelikle mermerin üzerindeki toprak örtüsünün kaldırılması gerekiyor. Sanki bir patates tarlası gibi kayalarla dolu olan bu karışık katmanı sökmek için yüksek koparma gücüne sahip ekskavatörler kullanılıyor. Mermer zarar göreceği için patlatma yapılamıyor; gerektiğinde sert kayalar, üzerine kova yerine kırıcı takılı olan ekskavatörlerle kırılıp ufaltılıyor.

Çıkan hafriyatın ve pasa olarak adlandırılan kırık mermer parçalarının üretim sahasından uzaklaştırılması için kamyonlar kullanılıyor. Bozuk, engellerle dolu ve yüksek eğimli ocak yollarında eskiden kullanılan klasik kamyonların yerini artık belden kırma kaya kamyonları alıyor. Taşıma kapasitesi klasik kamyonlardan çok fazla olmasa da yüksek çekiş gücü, yüksek manevra kabiliyeti, dayanıklılık ve düşük işletme maliyetleri bu araçları vazgeçilmez kılıyor. Yenisi oldukça pahalı olan belden kırma kaya kamyonlarının Türkiye'ye ikinci el olarak getirilebilmesi sektöre avantaj sağlıyor.

Tel veya özel testerelerle kesilen çok büyük mermer kütlelerinin ana karadan ayrılarak devrilmesi için yine ucuna riper olarak adlandırılan özel bir ataşman takılı olan paletli ekskavatörler kullanılıyor. Devrilen kütlenin daha küçük ebatlara bölünmek üzere hazırlanması için lastikli yükleyiciler ve gerektiğinde ekskavatörler birlikte çalışıyorlar. Kesilen mermer bloklarının sevk edilmek üzere stok sahasına taşınması ve kamyona yüklenmesi işlemi lastikli yükleyiciler tarafından yapılıyor. Ayna olarak tabir edilen madenin ön cephesinde oluşan mermer artığı hafriyat, ekskavatör ve yükleyiciler ile kamyonlara yüklenerek temizleniyor.

Paletli ekskavatörler

Mermer ocaklarında kullanılan paletli ekskavatörlerin çalışma ağırlığı 35 ila 70 ton arasında değişiyor. Motor gücü ve hidrolik pompa kapasitesi, gereken sökü gücü ve seri çalışma için önem arz ediyor. Yüksek sökü gücü gerektiği ve yoğun hafriyat yapıldığı için makinelerde güçlendirilmiş kısa bom ve kol seçeneği tercih ediliyor. Kova, hidrolik kırıcı ve riper ataşmalarının hızlı şekilde değiştirilerek kullanılabilmesi için ataşman değiştirme sistemi olması gerekiyor.

Paletli ekskavatörlerin fazla yürütülmesi tavsiye edilmez. Mermer ocaklarında ise hiç istenmez. Çünkü oldukça sert olan zemin, yürüyüş takımının ömrünü kısaltır.

Lastikli yükleyiciler

Gerektiğinde 100 tonu bulan dev kayaları iten, 20-30 tonluk blokları kucaklayarak taşıyan lastikli yükleyiciler, kuşkusuz mermer ocaklarının en popüler makineleridir. Genellikle 30-35 ton sınıfı modeller tercih ediliyor olsa da, büyük kapasiteli ocaklarda 50 ton çalışma ağırlığındaki modeller de kullanılabiliyor.

Mermer bloklarının yerinden kaldırılarak taşınması, yüksek güç ile birlikte ideal ağırlık dağılımı gerektiriyor. Bloğu taşırken arka tekerleklerin havada olması, sınırların zorlandığını gösteriyor.

Yüksek çekiş gücü ve yüksek hidrolik güç gerektiren bu makineler için blok taşıma kapasitesi, seri hareket ve manevra kabiliyeti temel performans kriterleri olarak sayılabilir. Ağır bloklarla yüksek eğimli arazi koşullarında hareket eden lastikli yükleyicilerin aks, diferansiyel ve şanzıman gibi güç aktarma organları sürekli yük altında olduğu için dayanıklı olmalı ve uygun şekilde soğutulmalıdır.

Kaya kovası, forklift çatalı ve tek tırnak (büyük kayaları hareket ettirmek için) ataşmanlarının operatör tarafından kabinden inmeden değiştirilebilmesi için ataşman değiştirme sistemi bu makineler için olmazsa olmazdır.

Belden kırma kaya kamyonları

Zorlu şantiye yollarının dört mevsimlik çözümü olan belden kırma kaya kamyonlarının 25-30 ton taşıma kapasitesindeki modellerine mermer ocaklarında sıkça rastlanıyor. Ancak 40 tonu aşan modelleri de var.

Yüksek çekiş ve manevra kabiliyetinin arandığı bu araçlarla seri hızlanmak kadar acil durabilmek de önem taşıyor. Bu ise etkin bir frenleneme sistemini gerektiriyor.

Türkiye'deki mermer ocaklarında yaygın olarak kullanılan bazı iş makinesi modellerini değerlendirecek olursak;

CASE

Case'in Japonya'da üretilen 37 tonluk CX370C ve 48 tonluk CX470C ME paletli ekskavatörleri, mermer ocaklarının gerektirdiği güç, dayanıklılık ve güvenlik ihtiyaçları kapsamında birçok özelliğe sahip bulunuyor.

Verimli Isuzu motorlar, gelişmiş hidrolik pompa kontrolü ve enerji tasarrufu sağlayan 5 yeni sistem iş ve yakıt verimliliğini arttırıyor. Mermer ocaklarında makineler uzun süre rölantide kalabiliyor. Operatör levyelere 5 saniye dokunmadığında motoru otomatik olarak rölantiye düşüren 'Auto Idle' ve 3 dakikadan uzun süre aktivite olmadığında motoru tamamen durduran 'Idle Shutdown' özellikleri bu makinelerdeki yakıt tasarrufunu bir adım öteye taşıyor.

C Serisi Case ekskavatörlerdeki yeni akıllı hidrolik sistem ile performans ve üretkenlik konularında önemli gelişmeler sağlanmış. Kaldırma kapasitesi arttırılırken iş çevirim süreleri kısaltılmış. Makinelerin çalışma ağırlıkları da arttırılarak ekstra kazı gücü ve denge kazandırılmış.

Mermer ocaklarında sert darbelere ve yük altında strese maruz kalan bom ve arm'ın dayanıklılığı hayati önem taşıyor. CX370C'in ağır hizmet tipi bom ve arm'ı, daha kalın çelik sac ve özel bir kaynak metodu kullanılarak güçlendirilmiş.

Yoğun hafriyat (mass excavation) konfigürasyonuna sahip olan CX470C ME modelinde kazı gücünü en üst düzeye taşımak amacıyla güçlendirilmiş daha kısa bom ve arm ile birlikte daha büyük kova silindirleri kullanılıyor. Standart modelde 2 metreküp olan kova kapasitesi ME modelinde 3 metreküpe kadar çıkabiliyor. Ağır hizmet tipi yürüyüş takımı, daha uzun komponent ömrü ve düşük bakım masrafı sağlıyor.

ROPS ve FOPS güvenlik standartlarındaki Case kabinleri operatörlere düşük titreşimli, gürültüsüz, konforlu ve ergonomik bir ortam sunuyor. Joystickler 4 farklı pozisyonda ayarlanabiliyor. Renkli geniş monitör üzerinden izlenebilen geri görüş kamerası şantiye güvenliğini artırıyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.caseismakineleri.com internet adresi ziyaret edilebilir.

CASE EKSKAVATÖR		
MODELLER	CX370C	CX470C
Çalışma ağırlığı - kg	36.700 - 36.800	48,200
Motor / Gücü - HP	Isuzu / 269	Isuzu / 333
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 285	2 x 364
Bom / Arm - m	6,45 / 2,63	6,55 / 2,53
Koparma kuvveti - kN	248	270

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

CATERPILLAR

Geniş bir ürün hattına sahip olan Caterpillar, mermer sektörünün ihtiyaçları çerçevesinde geliştirilmiş lastikli yükleyici, paletli ekskavatör ve belden kırma kamyon ürünlerini, bu iş için kullanılan özel ataşmanları ile birlikte sunuyor.

36 ve 60 ton sınıfındaki 980H Block Handler, 980M Block Handler ve 988K Block Handler modelleri, standart modellere kıyasla daha büyük olan arka ağırlıklarının da etkisiyle daha dengeli bir mermer operasyonu sağlıyor. Ekstra bir hidrolik valf, quick coupler aparatı ile birlikte farklı ataşmanların kabinden inmeden değiştirilmesine olanak sağlıyor.

980H BH modelinde kullanılan CAT C15 motor, klima ve fan gibi artçı sistemlerden kaynaklanan güç dalgalanmalarını önleyen bir sisteme sahip bulunuyor. Böylece yapılan iş ve kullanılan ataşmanlar için hep aynı net güç seviyesi sağlanabiliyor.

980H BH'nin daha büyük disklere sahip olan ağır hizmet tipi şanzımanı, blok taşıma esnasında etkin ısı dağıtımı sağlayarak dayanıklılığı arttırıyor. Yüksek basınçlı hidrolik sistem ve büyük devirme silindirleri yük kontrolünü geliştiriyor.

980M BH modelinin kilitli tork konvertör özelliği, yükle-taşı operasyonlarında yakıt tasarrufu sağlıyor. Yüke duyarlı hidrolik sisteme sahip olan bu modelde, sistemdeki hidrolik akış ihtiyaca göre sağlandığı için yakıt verimliliği en üst düzeye taşınıyor.

Motor çalışma devirleri yeniden düzenlenerek optimum seviyelere çekilen ve akış paylaşımlı hidrolik sisteme sahip olan 988K BH, selefi

CATERPILLAR YÜKLEYİCİ			
MODEL	980H BH	980M BH	988K BH
Çalışma ağırlığı - kg	36,240	35,400	61,508
Motor / Gücü - HP	CAT / 353	CAT / 392	CAT / 541
Azami tork - kN	1,779	2,206	2,852
Tam dönüş yükü - kg	26,700	27,768	36,168
Koparma kuvveti - kN	N / A	N / A	432

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

CATERPILLAR BELDEN KIRMA KAMYON			
MODEL	725C	735C	745C
Çalışma ağırlığı - kg	23,220	30,970	33,400
Motor / Gücü - HP	CAT / 314	CAT / 441	CAT / 496
Azami tork - kN	1,729	2,618	2,618
Yük kapasitesi - kg	23,590	32,700	41,000
Dönüş çapı - metre	7.47	7.97	8.62

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

CATERPILLAR EKSKAVATÖR			
MODEL	336 D2	336 E Hybrid	349 D2
Çalışma ağırlığı - kg	38,086	37,200	47,644
Motor / Gücü - HP	CAT / 268	CAT / 308	CAT / 385
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 265	570	734
Bom / Arm - m	6.18 / 2.55	6.50 / 2.80	6.55 / 3.00
Koparma kuvveti - kN	265	234	297

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

988H'a kıyasla yaklaşık yüzde 20 daha az yakıt tüketiyor. Kilitli tork konvertör özelliği, blok yükleme ve taşıma operasyonlarındaki yakıt tasarrufunu arttırıyor. 988K BH'nin daha büyük olan kaldırma ve devirme silindirleri yük kontrolünü geliştirerek daha güvenli ve uzun ömürlü operasyon sağlıyor.

Caterpillar'ın 38 ve 48 ton sınıfındaki 3 modeli, mermer ocaklarının zorlu şantiye ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde geliştirilmiş. Caterpillar'ın ilk hibrid ekskavatörü olan 336E H, 336D2 ve 349D2 modellerinden bazı önemli farklılıklar gösteriyor.

Gelişmiş CAT motor ve iki pompalı hidrolik sistem basıncı yüksek kazma performansı ve üretkenlik sağlıyor. Ana pompalar, kontrol valfleri ve hidrolik tank, enerji ve basınç kayıplarını önlemek amacıyla aralarındaki bağlantılar mümkün olduğunca kısa olacak şekilde birbirine yakın şekilde konumlandırılmış.

Otomatik motor devri kumandası, yüksüz ve hafif çalışma koşullarında motor devrini düşürerek yakıt tasarrufunu arttırıyor.

Hidrolik çapraz algılama sistemi, tüm çalışma koşullarında her bir pompanın motor gücünden tam olarak faydalanmasını sağlıyor. Böylece daha seri çalışma ve hızlı kule dönüşleriyle daha fazla üretkenlik sağlanıyor.

Ağır hizmet tipi bom ve arm, yüksek çekme mukavemetli çelik kullanılarak dayanıklı ve uzun ömürlü olacak şekilde tasarlanmış. Yürüyüş takımı, mermer ocaklarının sert zemininden kaynaklanan gerilimleri emen, darbelere ve aşınmalara dirençli olacak şekilde tasarlanmış.

Ton başına maliyetleri azaltmak için yepyeni bir çözüm olan 336E Hibrid, yüksek yakıt tasarrufu ve performans sunmak için üç teknolojiden yararlanıyor:

• Cat Elektronik Standartlaştırılmış Programlanabilir (ESP) pompa, yakıttan tasarruf etmek için hidrolik hibrid güç kaynakları, motor ve akümülatör arasında rahatlıkla geçiş yapıyor.

• Cat Adaptif Kontrol Sistemi (ACS) valfi, makine hareketini kontrol etmek için kısıtlamaları ve akışları akıllıca yöneterek performansı en üst düzeye çıkarıyor ve böylece operatörler ihtiyaç duydukları güç ve hassasiyete sahip olabiliyorlar.

• Cat Hidrolik Hibrit Dönüş Sistemi, ekskavatörün akümülatörlerdeki üst yapı kule dönüş freni enerjisini tutuyor ve ardından dönüş hızlanması sırasında enerjiyi yeniden kullanıyor.

Caterpillar 725C, 730C, 735C, ve 745C belden kırma kamyonlar, güçlendirilmiş otomatik çekiş kontrol sistemi sayesinde, mermer ocaklarının zorlu şartlarında bile yüksek çekiş sağlıyor.

23 ila 41 ton aralığında yük taşıma kapasitesine sahip olan bu modellerdeki tüm akslardan etkili diferansiyel kilidi, hareket halindeyken devreye alınıp devre dışı bırakılabiliyor.

3 noktadan süspansiyonlu ön aks, artı eksi 6 derece salınım yaparak zorlu zeminlerde dahi operatöre hızını koruyarak hareket imkânı sağlıyor.

735C ve 745C modellerinde 7 ileriden 9 ileri vites sistemine geçilerek daha düzenli vites geçiş aralıkları yakalandığı gibi yakıt tasarrufu da sağlanmış.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.bmgs.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

HİDROMEK

Hidromek mühendisleri tarafından farklı çalışma koşulları ve operatör istekleri titizlikle değerlendirilerek tasarlanan GEN Serisi ekskavatörler, kullanıcıların tüm beklentilerine cevap vermeyi hedefleyen uzun çalışmalar neticesinde pazara sunuluyor. Tasarım aşamasında gösterilen titizlik ile modern üretim teknolojilerinin bir araya gelmesiyle; yüksek performanslı, uzun ömürlü, kullanımı rahat, sağlam, dengeli, düşük bakım ve işletme maliyetli ürünler ortaya çıkıyor.

Bom, arm, kepçe, yürüyüş takımı, alt ve üst şase olmak üzere tüm konstrüksiyonları ağır hizmet tipi olarak tasarlanarak üretilen Hidromek HMK 370 LCHD ve yeni HMK 490 LCHD modelleri, mermer ocaklarının zorlu çalışma koşullarında dahi sorunsuz ve sürekli çalışma imkânı sağlayarak kullanıcılarına azami verimlilik sunuyor.

Makineler, mermer ocaklarının tehlikeli çalışma şartları göz önünde bulundurularak birçok güvenlik özelliği ile donatılmış: ROPS ve FOPS sertifikalı operatör kabini, kabin ön, üst ve yan koruyucu kafesleri, yürüyüş sırasında otomatik olarak devreye giren standart geri görüş kamerası ve paletleri koruyan yürüyüş takımı korumaları, vb.

HMK 370 LCHD ve HMK 490 LCHD, Avrupa Birliği Faz III-A egzoz emisyon yönetmelikleriyle uyumlu, çevre dostu Isuzu motorlar ile donatılmış. Bu güçlü ve yüksek torklu motorlar, gelişmiş özellikleriyle mermer ocaklarında ihtiyaç duyulan ekstra performansı sağlıyor.

2 adet değişken deplasmanlı, yüksek kapasiteli pistonlu tip pompa ile makine performansı ve yakıt verimliliği en üst düzeye taşınıyor. Negatif kontrol özelliği sayesinde pompa, istenildiği an istenildiği miktarda debi üretebiliyor ve artan yüke bağlı olarak pompanın ihtiyacı olan güçle, dizel motorun ürettiği güç ideal şekilde eşlenerek motorun bayılması önleniyor. Güç modu modülasyonu ile çalışma koşulları da göz önüne alınarak en uygun motor devri ve pompa debisi eşlemesi yapılarak verimli, problemsiz ve uzun kullanım imkânı sağlanıyor.

Rejenerasyon özelliğine sahip valfler, bom ve arm hareketlerindeki kavitasyonu önleyerek hem hidrolik sistemin ömrünü uzatıyor, hem de makinenin hızını arttırıyor. Ana kontrol valfinin dilimli yapısı sayesinde bakımı ve arıza durumda gerekli dilimin değiştirilmesi hızlı ve kolay bir şekilde yapılabiliyor.

HİDROMEK EKSKAVATÖR		
MODEL	HMK 370 LCHD	HMK 490 LCHD
Çalışma ağırlığı - kg	39,000	50,800
Motor / Gücü - HP	Isuzu / 271	Isuzu / 348
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 290	2 x 376
Bom / Arm - m	6,1 / 2,6	6,55 / 2,65
Koparma kuvveti - kN	255	280

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Hidromek'in modern tesislerinde yüksek teknolojiyle üretilen ağır hizmet tipi konstrüksiyon, hassas kalite kontrol aşamalarından geçiriliyor. Yürüyüş makaralarının bağlı olduğu beşgen bağlantılar, şasenin mukavemetini ve ömrünü uzatıyor. Uzun tip paletler, makineye çalışabileceği dayanıklı ve geniş bir platform sağlayarak dengesini arttırıyor. Her bir paletteki tüm makaraları da koruyacak şekilde tasarlanmış "full track guard" tip palet muhafazalar hem palet zincirlerini hem de yürüyüş makaralarını koruyarak hızlı aşınmalarının önüne geçiyor. Ayrıca kayalık arazi şartlarında kayaların palet ve makara aralarına girmesine engel olarak çalışma sürekliliği sağlıyor. Taşıyıcı makara her türlü zeminde çalışmaya uygun yapıdadır. Yürüyüş makarası ve istikamet tekerlerinin sızdırmazlığı "life-time" keçelerle sağlanmış ve bakım gerektirmeyen yapıları ile en ağır işlere uygun hale getirilmiş. Greslenerek sızdırmazlığı sağlanmış olan palet pim ve burçları, zincir sesini azaltırken palet ömrünü uzatıyor. Üç dişli, 600 milimetre genişliğindeki palet baklaları kendiliğinden temizleme özelliğine sahip bulunuyor.

GEN Serisi operatör kabinleri en zor koşullarda operatöre konforlu ve güvenli bir çalışma ortamı sağlayarak çalışması için özenle tasarlanmış. Mermer uygulamalarında operatörün maruz kaldığı titreşim seviyesini optimize etmek için kabinde 6 adet silikon viskoz takozu bulunuyor. Açılabilen ön camlar operatöre mükemmel bir görüş açısı sağlayacak şekilde tasarlanmış.

Operatörün uzun saatler boyunca yüksek performansla, yorulmadan ve konforlu bir şekilde çalışabilmesi için tasarlanan, 9 değişik pozisyonda ayarlanabilen koltuk, standart donanım olarak sunuluyor. Joystick konsolu ve koltuk birbirinden bağımsız olarak hareket edebiliyor. Yüksek kapasiteli klima operatöre istediği sıcaklıkta çalışma ortamı sağlıyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.hidromek.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

HYUNDAI

20 yılı aşkın bir süredir Hyundai'nin Türkiye distribütörü olan HMF Makina, Hyundai iş makinelerinin Türkiye'nin zorlu çalışma koşullarına uygun şekilde geliştirilmesi için fabrika ile yakın bir işbirliği içerisinde bulunuyor. Bir mermer ülkesi olan Türkiye özelinde geliştirilen HL780-9 Marble lastikli yükleyici modeli bunun en dikkat çekici örnekleri arasında yer alıyor.

33,4 ton çalışma ağırlığındaki HL780-9 Marble, ağır mermer bloklarını kolayca kavrayabilecek, dayanıklı ve ataşmanlarla uyumlu bir bom yapısına sahip bulunuyor. Daha kısa olan bom tasarımı, makinenin dönüş çapını azalttığı gibi daha fazla kaldırma kapasitesi sağlıyor. Kaldırma kapasitesini daha da artırmak için

HYUNDAI EKSKAVATÖR	
MODEL	R430LC-9
Çalışma ağırlığı - kg	42.600 - 44.380
Motor / Gücü - HP	Cummins / 296
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 333
Bom / Arm - m	6,5 / 2,6
Koparma kuvveti - kN	249.5

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

2.200 kilogramlık ekstra arka ağırlık eklenmiş.

Güçlü Cummins motor, değişken debili piston tip hidrolik pompa ve ana kontrol valfi ile yüke duyarlı hidrolik sistemi makinenin verimini artırarak enerji kayıplarını azaltıyor.

Hidrolik olarak kilitlenebilen ZF ağır hizmet tipi ön ve arka akslar, yüksek dayanıklılık ve daha etkin frenleme imkânı sağlıyor.

Elektronik bom ve kova pozisyonlama sistemi ile ağırlık ölçme sistemi, iş verimini arttırıyor. Geniş ekran, geri görüş kamerası, klima ve ısıtmalı koltuk gibi standart

HYUNDAI YÜKLEYİCİ	
MODEL	HL780-9 M
Çalışma ağırlığı - kg	33,400
Motor / Gücü - HP	Cummins / 348
Azami tork - kN	1,677
Tam dönüş yükü - kg	26,000
Koparma kuvveti - kN	234

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

özellikler operatörün daha güvenli ve konforlu çalışmasına ortam yaratıyor.

Hyundai'nin mermer sektörüne sunduğu 43 ton sınıfındaki R430LC-9 paletli ekskavatörün gelişmiş bilgisayar destekli güç optimizasyon sistemi (CAPO), motor ve pompa gücünü yapılan işe göre ayarlayarak yüksek çalışma performansı ve yakıt ekonomisi arasında ideal bir denge sağlıyor.

Cummins motor, Kawasaki hidrolik pompa gibi uluslararası alanda kalitesi kabul gören ana komponentler, ağır hizmet tipi yürüyüş takımı ve dayanıklı kazı ekipmanları bu makine ile mermer ocaklarında arızasız uzun çalışma saatlerini mümkün kılıyor.

ROPS ve FOPS güvenlik standartlarına sahip olan kabin, özel koruma ızgaraları ile takviye edilmiş. 7 inçlik LCD ekran, süspansiyonlu koltuk, tam otomatik klima ve ergonomik kumandalar operatörün çalışma ofisindeki konforunu artırıyor.

9 Serisi Hyundai iş makinalarının çalışma modları, motor çalışma saati, arıza kodları gibi detaylı bilgileri Hi-Mate uydu takip sistemi ile internet üzerinden izlenebiliyor. Yine Hi-Mate üzerinden makinelerin konumu takip edilebiliyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.hmf.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

KOMATSU

Geniş bir ürün yelpazesine sahip olan Komatsu, mermer sektörünün ihtiyaç duyduğu tüm iş makinesi çeşitlerini sunuyor. Makinelerin motor, şanzıman, hidrolik sistem, elektrik vb. tüm komponentlerinin firma bünyesinde geliştirilerek üretilmesi bir avantaj olarak gösteriliyor. Böylece komponentler arasındaki uyumun ve çalışma saati olarak ömürlerinin arttığı belirtiliyor.

Komatsu WA500-6 lastikli yükleyicinin şasesi ve kova bağlantıları ağır mermer bloklarının yaratacağı stres artışına karşı yeterli burulma direnci sağlayacak şekilde geliştirilmiş.

KOMATSU YÜKLEYİCİ	
MODEL	WA500-6
Çalışma ağırlığı - kg	33.220 - 34.540
Motor / Gücü - HP	Komatsu / 357
Azami tork - Nm	178,9
Tam dönüş yükü - kg (V ağızlı tırnaklı kaya kovası)	20,875
Koparma kuvveti - kN (V ağızlı tırnaklı kaya kovası)	243

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

KOMATSU BELDEN KIRMA KAMYON	
MODEL	HM350-2
Çalışma ağırlığı (Yüksüz) - kg	31,060
Motor / Gücü - HP	Komatsu / 408
Azami tork - kN	1,991
Kasa kapasitesi - kg	32,300
Dönüş çapı - metre	8.6

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Çekiş gücünü arttıran ve hidrolik sistemin hızlı taleplerini karşılayabilen yüksek torklu Komatsu motor, yapacağı işe göre operatöre 2 farklı güç modu seçeneği sunuyor. Genel yükleme işlerinde yakıt ekonomisi sağlayan E modu ve sert kazı çalışmaları için azami güç sağlayan P modu.

Kapalı merkezli yük algılama sistemi ile birleştirilmiş olan değişken kapasiteli pistonlu pompa, işin gerektirdiği kadar akış sağlayarak yakıt ekonomisine katkıda bulunuyor.

Sınıfında en geniş iz genişliği ve uzun dingil aralığı ile makinenin hem enine hem de boyuna dengesi geliştirilmiş. 40 derecelik belden kırma açısı sayesinde operatör dar alanlarda yüksek manevra kabiliyetine sahip oluyor. Boşaltma piminin yüksek olması, damperi yüksek kamyonları yüklerken operatöre avantaj sağlıyor.

Yabancı maddelerin girmesini engelleyen tamamen kapalı yağlı çok diskli frenler ve tam hidrolik frenleme

sistemi yüksek güvenlik sağlıyor ve bakım giderlerini azaltıyor. Aşınma nedeni ile frenlerin ayarlanması gerekmiyor. Fren sisteminin tasarımında iki bağımsız hidrolik devrenin kullanılması, devrelerden biri arıza yaptığında hidrolik yedekleme sağlayarak güvenliği artırıyor.

Reversible fan özelliği sayesinde operatör hidrolik soğutma fanını kabin içindeki kontrol paneli üzerinde bir anahtar vasıtasıyla ters yönde döndürebiliyor. Böylece su ve hava tutmadan radyatörü temizlemek mümkün olabiliyor.

Makinanın ön ve arka diferansiyelinde kullanılan soğutucu sayesinde, çalışma esnasında aşırı ısınması engellenen akslar daha uzun ömürlü oluyor. Ayrıca şantiye şartlarına göre yokuş aşağı inme koşullarında bile operatör makinaya güvenerek ve hiçbir problem yaşamadan istediği gibi makinayı kullanabiliyor.

KOMATSU EKSKAVATÖR		
MODEL	PC400-8	PC550LC-8
Çalışma ağırlığı - kg	43.000 - 43.500	53,500
Motor / Gücü - HP	Komatsu / 362	Komatsu / 362
Hidrolik pompa - lt/dak	690	690
Bom / Arm - m	6,7 / 2,4	6,67 / 2,40
Koparma kuvveti - kN	277	278

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Mermer sektöründe Komatsu'nun 43 ve 53 ton sınıfındaki modelleri olan PC400-8 ve PC550LC-8 modelleri ön plana çıkıyor. Komatsu motor ve hidrolik pompa tarafından üretilen yüksek güç ve debi, mermer ocaklarındaki dev blokları ayırmak ve hafriyat yapmak için ekskavatörlerden beklenen yüksek kazı ve koparma kuvvetlerini sağlıyor.

İki modlu bom ayarı, operatöre daha kolay ve seri çalışma avantajı sunuyor. Patlatılmış kayaların toplanması ve sıyırma işlerinde kullanılan rahat çalışma modunda makinenin ön kısmının kalkma oranı azalıyor. Yüksek kazma gücüne ihtiyaç duyulan uygulamalarda ise bom itme gücünü arttıran güç modu kullanılıyor.

Boru konstrüksiyonlu iskeleti ile yüksek mukavemet sağlayan Komatsu kabin, etkili süspansiyon sistemi ile operatörün maruz kaldığı titreşimleri azaltıyor. Kullanıcı dostu renkli monitör, makinedeki arıza bulma ve tanımlama işlemlerini bilgisayarla bağlanmaya gerek kalmadan yapabilme imkânı sunuyor.

32 ton yük taşıma kapasitesine sahip Komatsu HM350-2 belden kırma kaya kamyonunda, çekiş gücünü artıran yüksek tork ile birlikte yakıt ekonomisi ön plana taşınıyor.

Ön ve arka aksta bulunan hidro pnömatik süspansiyon aks taşıyıcılar sayesinde daha dengeli sürüş ve sarsıntının azaltılması sebebiyle daha yüksek performans, konfor ve dayanıklılık sağlanıyor.

HM350-2 belden kırma kaya kamyonunda, büyük rijit kaya kamyonlarında da kullanılan yağlı çoklu disk frenler bulunuyor. Bu hidrolik kontrollü yağ soğutmalı çoklu disk frenler sayesinde operatör, yüksek hızda bile yokuş aşağı giderken kendini güvende hissediyor. Ayrıca yağ soğutmalı frenler gereken süreden önce bir değişim veya bakım gerektirmiyor. Uzun bakım aralıklarına sahip bu frenleme sistemini bakım maliyetlerini azaltıyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.temsamakina.com internet adresi ziyaret edilebilir.

KAWASAKI

Yarım yüzyılı aşkın bir süredir iş makinesi üreten Kawasaki, 2013 yılında alınan Hitachi ile ortak üretim kararının ilk ürünü olan yeni Z7 Serisi lastikli yükleyicilerinin 95 Z7 ve 115 Z7 modellerini 2014'te Türkiye pazarına sundu. Kawasaki'nin güç ve sağlamlığı ile Hitachi'nin ekskavatörlerdeki teknolojik başarısı ve patentli özelliklerini bir araya getiren yeni Z7 Serisi sektörde yoğun ilgi ile karşılandı.

Enka Pazarlama, mermer üreticilerinin en çok talep ettiği 32-35 ton sınıfında Kawasaki 95 Z7; büyük mermer ocaklarının kullandığı 45-50 ton sınıfında ise Kawasaki 115 Z7 modeli ile çözüm sağlıyor.

Özellikle yakıt tasarrufu ve konfor anlamında radikal gelişmelerin sağlandığı belirtilen yeni Z7 Serisinde teknolojik anlamda kayda değer değişiklikler oldu. Motor, hidrolik sistem, MCI (ana kontrol sistemi), ön kol ataşmanı, kabin, uydu sistemi, kova ve daha birçok nokta yenilendi.

Hitachi ekskavatörlerde zor şartlarda yıllarca sorunsuz şekilde çalışan Isuzu motorlar artık Kawasaki 95 Z7 ve 115 Z7 modellerinde de kullanılıyor. Önceden hidrolik sistemde kullanılan dişli tip pompa, yerini pistonlu tip değişken debili pompaya bıraktı. Operatör levyelere dokunmadığı sürece pompa devreye girmiyor ve dolayısıyla motordan güç çekmiyor. Böylece boş yere güç harcanmamış oluyor ve yakıt tasarrufu sağlanıyor.

KAWASAKI YÜKLEYİCİ		
MODEL	95Z-7	115Z-7
Çalışma ağırlığı - kg	36.170	51.480
Motor / Gücü - HP	Isuzu 6WG1 / 389	Isuzu 6WG1 / 532
Azami tork - Nm	1.940	2.250
Tam dönüş yükü - kg	20.960	27.610
Koparma kuvveti - kN	223	395

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Patentli "INTELLITECH" teknolojisi birçok önemli özelliği bünyesinde topluyor. Bunlar arasında; eş zamanlı kova toplama ve kaldırma (simuload), güç-ekonomi seçenekleri (power-economy mode), yeni kontrol sistemi (can bus system), 1-4 veya 2-4 arası otomatik vites seçimleri (automod), ani güç verici (quick power), kilitli kavrama (lock-up), çekiş kontrol sistemi (traction control), çalışma koşullarına ve yüke göre vites geçiş aralıklarını değiştirebilme (flexshift) sayılabilir.

Ayrıca, belirli aralıklarla ters yönde dönerek motor ve radyatörü temizleyen fan sistemi (automatic reverse fan), eğimli ve düz yerler zeminler için sarsıntısız debriyaj sistemi (shockless declutch), yeni içe alınmış büyük frenler de yeni Kawasaki Z7 Serisi'nde standart olarak sunuluyor.

Tam otomatik klimalı kabin, operatör verim ve konforunu arttıran birçok özellik sağlıyor. Hava destekli, ısıtmalı, başlığı her yöne ayarlanabilen koltuk, yükseklik ayarlı yan dayama kolları, operatöre göre ayarlanabilen yan konsol, geniş görüş açılı camlar ve geri görüş kamerası Kawasaki yükleyicilerdeki standartları yükseltiyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.enka.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

HITACHI

Dünyanın önde gelen ekskavatör üreticilerinden Hitachi, zorlu madencilik koşulları için geliştirdiği 35 ton üstü ürünlerinden ZX 350 LCH-3, ZX 400 LCH-3, ZX 450 H-3, ZX 470 LCH-3, ZX 520 LCH-3 ve ZX 670 LCH-3 modelleriyle Türkiye'deki mermer üreticilerine hizmet veriyor.

ZX450, ZX470 ve ZX520 modellerinin ise Japonya'daki fabrikadan "Marble Spec" olarak, yani mermer ocaklarında makineye gelen farklı dinamik yük ve gerilmelere karşı dayanıklı olacak şekilde özel olarak getirildiği belirtiliyor.

45-50 sınıfı bu modellerde, makinenin maliyetini yaklaşık yüzde 5 arttırmasına rağmen açılır-kapanır tip şase standart olarak sunuluyor. Makinenin yere basma açı ve mesafesini değiştiren bu özellik, mermer ocaklarının sert ve aşındırıcı zemininde avantaj sağlıyor. Yürüyüş takımının darbelere maruz kalan yan istikamet ve yan şasesi standart olarak mermer için modifiyeli olarak getiriliyor.

Hitachi'nin patentli komine hareket özelliği, mermer ocaklarında özellikle yıkım anındaki risklere karşı operatörün iş güvenliğini arttırıyor. Geri görüş kamerası 2006 yılından beri Hitachi ekskavatörlerde standart olarak sunuluyor.

Isuzu motorlu Hitachi ekskavatörlerdeki patentli rejenerasyon sistemi bulunuyor. Motor ile pompanın iletişimin sağlayan patentli otomatik akselasyon özelliği, pompaya ne kadar güç gerekiyorsa motorun o kadarını vermesini sağlıyor.

Operatör için konforlu bir çalışma ortamı sunan Hitachi ekskavatörlerde, firma sahipleri için de uydu terminali ve Consite raporu ücretsiz olarak paylaşılıyor. Uydu terminali ile makineler günlük olarak takip

HITACHI EKSKAVATÖR			
MODEL	ZX450 H-3	ZX470 LCH-3	ZX520 LCH-3
Çalışma ağırlığı - kg	48.100	48.440	52.720
Motor / Gücü - HP	Isuzu / 354	Isuzu / 354	Isuzu / 354
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 375	2 x 375	2 x 375
Bom / Arm - cm	700 / 290	700 / 290	630 / 290
Koparma kuvveti - kN	293	293	293

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

edilebiliyor. Enka servis mühendisleri tarafından aylık olarak hazırlanan Consite raporlarında makinelerin performans değerlendirmeleri, kullanım hataları ve diğer detayları makine sahiplerinin dikkatine sunuluyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.enka.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

BELL

Madencilik açısından dünyanın önemli bölgelerinden biri olan Güney Afrika'da doğan Bell marka belden kırma kaya kamyonlar, Türkiye'de Enka Pazarlama tarafından temsil ediliyor.

Yaygın Mercedes marka motorlar ile güçlendirilen Bell kamyonlarının patentli 6 kademeli retarder özelliği, maden ocaklarının eğimli yollarında frenlere binen yükü azaltarak daha emniyetli kullanım imkânı sağlıyor. Bu özellik balata ömrünü uzattığı gibi direksiyon hâkimiyetini kolaylaştırıyor ve frenlemeden kaynaklanacak aşırısı ısınma, kayma gibi sorunları ortadan kaldırıyor.

Hem kullanıcının hem de çevredekilerin emniyeti göz önünde bulundurularak geliştirilen Bell kamyonlar için 2013 yılında Türkiye'de oldukça ilgi çekici bir test sürüşü yapılmış. Enka yetkililerince verilen bilgiye göre Bell B40D model bir kamyon, 37 derecelik eğimde tam yüklü iken bütün sistemleri kapatılarak (kontak, vs.) yokuş aşağı serbest bırakılmış. Kamyon, frenlemenin yapılmasını müteakip 3 metre içerisinde durmuş. Tamamen kapalı durumundayken dahi kamyonu 5 kez durdurmaya yetecek kadar basıncın sistemde muhafaza edildiği, direksiyon sistemindeki elektrik motorunun da bağımsız olarak devreye girdiği belirtiliyor.

Daha az yakıtla daha fazla yük taşımak hedefiyle geliştirilen Bell kamyonları için farklı ve hafif bir şase dizaynı yapılmış. Dünyanın en büyük belden kaya kırma kamyonu olduğu belirtilen B50D modelinden Türkiye'de biri yeni olmak üzere toplam 6 tane çalışıyor. Ülkemizde çalışan toplam Bell kamyon sayısının ise 100'e yakın olduğu ifade ediliyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.enka.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

BELL BELDEN KIRMA KAMYON

MODEL	B40D	B50D
Çalışma ağırlığı - kg	29.850	34.520
Motor / Gücü - HP	Mercedes Benz OM501LA / 449	Mercedes Benz OM502LA / 503
Azami tork - Nm	2.100	2.400
Kasa kapasitesi - kg	37.000	45.400
Dönüş çapı - metre	iç : 4,9 - dış: 9,2	iç: 4,72 dış: 9,48

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

SUMITOMO

Japonya menşeli Sumitomo ekskavatörlerinin SH350LC-5, SH370LHD-5, SH480LHD-5 MASS ve SH500LHD-5 MASS modelleri Türkiye'deki mermer ocaklarında en çok tercih edilen modeller olarak ön plana çıkıyor. Daha büyük çaplı ocak işletmelerinde 68 tonluk SH700LHD-5 MASS modeli de kullanılabiliyor.

Isuzu motor, verimliliği arttırılmış hidrolik pompa ve Sumitomo Akıllı Hidrolik Kontrol Sistemi (SIHIS) ile donatılmış olan bu ekskavatörlerle operatörlere yüksek güç, serilik ve kullanım kolaylığı; patronlara ise daha yüksek üretim kapasitesi ile birlikte düşük yakıt tüketimi ve düşük işletme giderleri vaat ediliyor.

Güçlendirilmiş MASS tipi bom ve arm yapısı sayesinde Sumitomo ekskavatörler özellikle ripper ile

çalışmalarda yüksek performans gösteriyor. Ekstra güçlendirilen bom ve arm yapısı çalışma esnasında daha düşük vibrasyon oluştururken; yüksek stres direnci de makinen en zorlu yüklerde bile rahat çalışmasını sağlıyor.

Sumitomo ekskavatörlerin mermer sektörüne sağladığı en önemli avantajlardan birisinin de ağır hizmet tipi, zırhlı yürüyüş takımları olduğu belirtiliyor. Özel ısıl işlem görmüş ve güçlendirilmiş yürüyüş takımları, zırhlı yapısı ile ekstra koruma sağladığı gibi daha fazla olan makara sayısı sayesinde daha seri hareket kabiliyeti sunuyor. Mermer ocaklarının zorlu şartlarında, yüksek aşındırma özelliğindeki malzeme içinde uzun çalışma saatleri boyunca sorunsuz çalışabilen Sumitomo ekskavatörleri, sert zemin üzerindeki performansı ile kesintisiz üretim imkânı sunuyor.

Ocaklardaki zorlu ve tehlikeli çalışma koşullarında operatörlerin güvenliği ve konforu için Sumitomo ekskavatörlerde birçok özellik bulunuyor. Kabindeki ROPS ve FOPS güvenlik standartları yanı sıra ekstra güçlendirilmiş üst ve ön kabin koruma barları, vibrasyonu önleyen özel silikon pabuçları, güçlü kliması, geniş görüş açısı, su ve tozdan etkilenmeyen operatör koltuğu, geniş iç hacim, rahat ve ergonomik kumanda sistemi gibi pek çok özellik operatörlerce takdir görüyor.

Günlük bakım ve kontrolleri yer seviyesinden yapılabilen Sumitomo ekskavatörleri özellikle 1.000 saatlik pim yağlama aralığı sayesinde mermer ocaklarındaki yüksek tozlu ortamlarda dahi kesintisiz üretim imkânı sunuyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.tsmglobal.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

SUMITOMO EKSKAVATÖR

MODEL	SH350LC-5	SH370LHD-5	SH480LHD-5 Mass	SH500LHD-5 Mass	SH700LHD-5 Mass
Çalışma ağırlığı - kg	36,500	38,200	49,000	49,900	72,000
Motor / Gücü - HP	Isuzu / 271	Isuzu / 271	Isuzu / 367	Isuzu / 367	Isuzu / 469
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 290	2 x 290	2 x 360	2 x 360	2 x 440
Bom / Arm - cm	645 / 263 - 325	645 / 263 - 325 (HD Type)	655 / 253 (HD Type)	655 / 253 (HD Type)	658 / 300
Koparma kuvveti - kN	248	248	313	313	365

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

VOLVO

Türkiye mermer sektöründe yaygın olarak kullanılan Volvo; başta lastikli yükleyicileri olmak üzere paletli ekskavatör ve belden kırma kamyonları ile sektörün ihtiyaçlarına cevap veriyor. Volvo, mermer ocaklarındaki işletme maliyetlerinin en önemli kalemi olan yakıt tüketimi konusundaki iddiasını her fırsatta ön plana taşıyor. Stage IIIB egzoz emisyon sınıfı motorları Türkiye'ye ilk getiren firma olan Volvo, makinelerin çevre kirliliğine karşı da duyarlı yaklaşıyor.

VOLVO YÜKLEYİCİ		
MODEL	L220G Marble	L350F Marble
Çalışma ağırlığı - kg	31.550 - 33.360	50.000 - 56.000
Motor / Gücü - HP	Volvo / 373	Volvo / 540
Azami tork - kN	2,231	2,550
Tam dönüş yükü - kg	24,000	40,030
Koparma kuvveti - kN	196,6 - 255,2	356,8 - 504,7

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Mermer ocaklarındaki farklı kapasite ihtiyaçları için tercihler genellikle Volvo'nun L220G ve L350F lastikli yükleyicileri arasında yapılıyor. Volvo lastikli yükleyici ailesinin mermer sektörü için özel tasarlanmış olan L350F modeli, yakıt tasarrufu ve verimliliği ile daha büyük ölçekli mermer ocaklarında tercih ediliyor.

Motor, şanzıman ve aks gibi tüm güç aktarma organlarının Volvo tarafından geliştirilerek üretiliyor olması; mermer ocaklarında aşırı yük altına giren bu akşamların birbiri arasındaki uyumu arttırarak daha yüksek performans ve dayanıklılık sağlıyor.

Volvo lastikli yükleyicilerin patentli Tork Paralel Bom Sistemi® sayesinde mükemmel koparma torku ve kovanın her seviyesinde yere paralel yük taşıyabilme özelliği sağlanıyor. Yüke duyarlı hidrolik sistem, sadece ihtiyaç anında ve ihtiyaç miktarında hidrolik güç üretilmesini sağlıyor.

Üçüncü nesil Volvo otomatik şanzımanlı makinalarda, operatörler sadece ileri/geri tercihi yapıyor. Otomatik kullanım modu seçildiği takdirde; işe, şantiye koşullarına ve operatörün kullanım stiline bağlı olarak vites değişimleri otomatik olarak gerçekleşiyor.

ROPS ve FOPS standartlarına uygun olarak üretilen Volvo kabinler, operatörlere güvenli, rahat ve yüksek standartlarda çalışma ortamı sunuyor. Volvo lastikli yükleyicilerde bulunan orijinal yağ banyolu hava filtresi ve beraberinde çalışan iki adet kuru hava filtresi sayesinde motora giden hava çok daha iyi temizleniyor; hava filtrelerinin ömrünü uzatıyor ve maliyetleri asgariye indiriliyor.

Volvo, mermer sektörü için 40 ve 50 ton sınıfındaki EC380DL ve EC480DL model ağır hizmet tipi paletli ekskavatörlerini sunuyor. Bu modellerde, önceki serilere kıyasla arttırılan motor gücü ve geliştirilmiş hidrolik sistem özellikleri ile daha fazla kazı gücü ve daha kısa iş çevirim süreleri sağlandığı ön plana taşınıyor. Volvo'nun ekonomik D13 dizel motoru, gelişmiş hidrolik sistemi, ECO modu ve ideal komponent uyumu sayesinde yakıt verimliliği yüzde 8 ila 11 oranında arttırılmış.

Yüksek çekme dayanımlı çelikten üretilen, güçlendirilmiş ağır hizmet tipi bom ve arm, mermer ocaklarındaki zorlu uygulamalarda güvenirliliği arttırıyor. Arm'ın alt bölümü koruyucu şeritlerle takviye edilmiş.

Güçlü ve dayanıklı ana şase yapısı, kazı ekipmanlarından gelen darbeleri kolaylıkla sönümleyebiliyor. Dayanıklı istikametler, diş kalınlıkları arttırılmış rim dişlileri, ilave kaynak ve kalın plakalarla takviye edilen güçlü alt şasi, makinenin verimli kullanım ömrünü uzatıyor. Ağır hizmet tipi tam palet koruması, yürüme koşullarının zorlayıcı olduğu mermer ocaklarında palet zincirini ve alt makaralara koruma sağlıyor.

Volvo kabinleri, büyük camları ve ince kolonlarıyla operatöre daha iyi görüş alanı sunuyor. Koltuk, operatörün tercihlerine göre 9 farklı konumda ayarlanabiliyor. ROPS özelliği, büyük renkli monitör üzerinden izlenebilen geri görüş kamerası, otomatik klima, vb. birçok özellik operatörün konfor ve güvenliğini arttırıyor.

Mermer sektöründe A35F ve A40F modellerinin ön plana çıktığı Volvo belden kırma kamyonlar, ocaklarda dört mevsim çalışma imkânı sağlıyor.

Otomatik çekiş kontrol sistemine sahip Volvo belden kırma kamyonlarda, değişken yol koşullarında çekişi ve hareketliliği sürdürmek için hareket halindeyken sistem en iyi tahrik kombinasyonunu seçiyor. Azami çekiş gücü sağlayan 6x6 modu ile daha az yakıt tüketimi ve daha az lastik aşınması sağlayan 6x4 modu arasında geçiş yapılabiliyor.

VOLVO BELDEN KIRMA KAMYON		
MODEL	A35F	A40F
Çalışma ağırlığı - kg	29,100	30,800
Motor / Gücü - HP	Volvo / 440	Volvo / 469
Azami tork - kN	2,360	2,525
Yük kapasitesi - kg	33,500	39,000
Dönüş çapı - metre	8.9	9

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Kendi kendini dengeleyen hidro-mekanik direksiyon sistemi, yüksek manevra kabiliyeti ve kısa dönüş çapı sağlıyor. Güçlü ve hassas direksiyon, makinenin daha verimli ve güvenli kullanılmasını sağlıyor.

Bakım gerektirmeyen 3 noktalı bogi kirişi tasarımı, arka tekerleklerin birbirinden bağımsız hareket etmesine olanak tanıyarak aracın yerle temas etmesini, yüksek çekiş gücü ve denge kazanmasını sağlarken; şase üzerindeki gerilmeleri azaltıyor.

Patentli yükleme ve boşaltma freni, operatörün daha az yorulmasını sağladığı gibi üretkenliğini ve güvenliğini arttırıyor. Yükleme ve boşaltma konumuna gelindiğinde, operatörün tek bir düğmeye basması ile birlikte servis frenleri otomatik olarak devreye giriyor ve vites boşa alınıyor. İşlem tamamlandığında, bir vites seçimiyle birlikte frenler serbest kalıyor.

Ürünlerle ilgili daha detaylı bilgi için www.ascendum.com.tr internet adresi ziyaret edilebilir.

VOLVO EKSKAVATÖR		
MODEL	EC380 DL	EC480 DL
Çalışma ağırlığı - kg	38.340 - 38.617	48.000 - 50.000
Motor / Gücü - HP	Volvo / 292	Volvo / 360
Hidrolik pompa - lt/dak	2 x 300	2 x 358
Bom / Arm - m	6,45 / 2,6	6,5 / 2,55
Koparma kuvveti - kN	243	311

Tablodaki değerler, makine konfigürasyonlarına göre değişiklik gösterebilir. Lütfen satıcı firmanıza danışınız.

Om Mühendislik

İş makineleri için ürettiği ataşmanlarla mermer sektörünün Türkiye'deki gelişimine büyük katkı sağlayan ve sektörü dışa bağımlılıktan kurtaran Om Mühendislik, sahip olduğu geniş mühendislik bilgisi ve tecrübe birikimi ile artık üretiminin büyük bir bölümünü ihraç eder konuma geldi.

Om Mühendislik firmasının mermer sektörü için özel olarak geliştirerek ürettiği ürünler arasında; lastikli yükleyiciler için forklift çatalları, BT olarak adlandırılan tek tırnak ataşmanı ve kaya tipi kovalar ile ekskavatörler için riper ataşmanı ve kaya kovaları bulunuyor. Firma ayrıca her iki makine türünde de farklı ataşmanların kolayca ve hızlı şekilde değiştirilmesine olanak sağlayan "Quick Coupler" yapısını da üretiyor.

Om Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı Yüksek Mühendis Oğuz Diken, bu sektöre yönelik çalışmalarını şöyle özetledi: ***"Mermer ocaklarında yükleyicilerde kova kullanımı, fork çatalı kadar yoğun değildir. Dolayısıyla fork'un dayanımı çok önemlidir. Malzemesi hem esnek hem dayanımlı olmalıdır. Bundan 12 yıl önce bu işe ilk girdiğimiz zamanlarda yurt içinde yapılanlar belirli bir kaliteyi sağlayamıyordu. Dışarıdan gelenler ise verimli olmadığı gibi üç dört kat yüksek fiyatlara mal oluyordu. Biz devreye girerek malzeme tecrübemizle, bilgimizle problemi çözüme kavuşturduk. O gün bugün Türkiye'de bu iş problemsiz olarak devam ediyor. Şu an Türkiye'de yapılabilecek en iyi fork çatalları üretiliyor. Bizden önce 30 tonluk makineler için daha küçük forklar kullanılıyordu. Ancak fiziksel boyut olarak operatörü zorlayan bir boyuttu bu. Boyutları değiştirerek hem operatörü rahatlatan hem kucaklamayı rahatlatan hem de dayanımı artıran bir boyut değişikliğine gittik ve piyasa bunu zamanla benimsedi.***

Mermer ocaklarındaki ekskavatörlerde yoğunlukla riper kullanılır. Biz bu işe girmeden önce riperler de büyük ölçüde yurt dışından geliyordu ve 2,5-3 tonluk inanılmaz ağırlığa sahiptiler. Biz yaptığımız tasarımla bunları üçte bir ağırlığa kadar düşürdük. Böylece müşterilerin satın alma maliyeti ile birlikte makinelerin yakıt sarfiyatı ve zarar görme riski de düşmüş oldu. Belki bugün piyasada bulunan arkadaşlar bunun çok farkına varamayabilirler ama on yıl öncesine gittiğimiz zaman OM Mühendisliğin bu konuda çok büyük katkıları olmuştur. Şu anda biz Türkiye'de takip edilen, taklit edilen bir konuma geldik."

Ceytech Makine

Ceytech Makine, doğal taş sektörüne yönelik olarak 3 markası altında üretim yapıyor. CEYTECH ATAŞMAN, doğal taş ocaklarında çalışan iş makinelerine özel olarak kaya tipi yükleyici ve ekskavatör kovaları, ekskavatör riperleri, mermer blok kaldırma ve manupile etme çatalları ile tüm bunları hızlı bir şekilde değiştirebilmek için ataşman değiştirici sistemler üretiyor.

CEYLIFT markasıyla, motoruna kadar büyük ölçüde yerli komponentler kullanılarak üretilen mermer forklifti, mermer işleme fabrikalarında kullanılıyor. "MERMER" adıyla sektöre özel olarak müşterilerin görüşleri çerçevesinde geliştirilen 3,5 ton kapasiteli bu özel forklift; dolgu lastikleri, geniş petekli radyatörü, ekstra hidrolik yağ soğutucusu, kapalı ön aksı ve yüklemelerde avantaj sağlayan "full free" özelliği ile standart forkliftlerden farklılık gösteriyor.

Yine doğal taş ocaklarında kullanılan, ağır hizmet şartlarına uygun olarak tasarlanan hafriyat treylerleri ve araç üstü damperler ise firmanın CEYTREYLER markası altında üretiliyor. Firma ayrıca, işlenmiş mermer ve mermer blok nakliyesi için standart dorse treyler üretimi de yapıyor. fm

İnşaat sektörü, gündemin birinci maddesi olmayı sürdürecek

Demir İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Hamit Demir, sektöre yönelik yaşanan son gelişmeleri değerlendirmek adına bir basın toplantısı düzenledi.

Demir, 2015'in ilk ayında tüm sektörler arasında inşaat sektörünün her zamanki gibi başrolde olduğunu belirterek, ***"Şehirleşme çalışmalarının hız kazandığı, 6,5 milyon çürük yapı stokunun bulunduğu Türkiye'de inşaat sektörü önümüzdeki 20 yılda da gündemin birinci maddesi olmayı sürdürecek. Hükümetin yapmayı planladığı reformlar ve hayata geçirilen mütekabiliyet yasası, kentsel dönüşüm yasası gibi yasalarla inşaat sektörü büyüme trendini sürdürüyor."*** dedi.

Sinpaş GYO, 2014 yılı verilerini açıkladı

Gayrimenkul sektöründe üst üste yaptığı proje lansmanlarıyla dikkat çeken Sinpaş GYO, 40. yaşını kutladığı 2014 yılını 1.394 adet satışla ve 682 milyon TL ciro gerçekleştirerek kapattı.

Yıl boyunca satışlarını bir önceki seneye göre yaklaşık yüzde 37 artıran Sinpaş GYO, Ege dokusunu İstanbul'a taşıdığı EgeBoyu ve temalı yaşam projelerini Ankaralılarla tanıştırdığı İncek Life projelerinin ilk etap teslimlerini 2014 yılında gerçekleştirdi. Projeler ve verimlilik yılı olarak kutladıkları 40. yaşlarında ulaştıkları sonuçları değerlendiren Sinpaş GYO Genel Müdürü Seba Gacemer, 2015 yılında da hız kesmeden yollarına devam edeceklerini belirtti.

Hilti Türkiye Pazarlama Direktörlüğü'ne yeni atama

Banu Çetinkol, Hilti Türkiye'nin Pazarlama Direktörü oldu.

Satış ve pazarlama alanında uzun yıllar görev yapan Banu Çetinkol, 2001 yılından bu yana Hilti Türkiye'nin çeşitli birimlerinde görev aldı. Çetinkol, yeni görevi kapsamında markanın Türkiye ve Orta Asya ürün pazarlama, stratejik pazarlama, mühendislik ve teknik servis departmanlarından sorumlu olacak.

Kariyer yolculuğuna Beytem İnşaat'ta Kontrol Mühendisi olarak başlayan Banu Çetinkol, Koç Yapı'da Satınalma Mühendisliği görevinde bulundu. 14 yıldır Hilti Türkiye'de Satış Planlama Uzmanı, Lojistik Müdürü, Ürün Müdürü, Müşteri Hizmetleri Müdürü, Bölge Satış Müdürü, Stratejik Pazarlama Müdürü ve Strateji Geliştirme Direktörü görevlerinde bulunan Çetinkol, artık Hilti Türkiye'de Pazarlama Direktörlüğü yapacak.

Evrim Ergin, Limak Şirketler Grubu'nun Basın Danışmanı oldu

Gazeteci Evrim Ergin, Yönetim Kurulu Basın Danışmanı olarak Limak'a katıldı

Gazeteciliğe 2000 yılında Milliyet Gazetesi'nde başlayan Ergin, Akşam ve Sabah gazetelerinin ardından 2010 – 2014 yılları arasında Thomson Reuters Haber Ajansı'nda çalıştı. Enerji ve havacılık alanlarında uzman olan Evrim Ergin, Enerji Gazetecileri ve Medya Derneği'nin (EGAD) Başkan Yardımcılığı görevini de yürütüyor.

Binalar, deprem anında güvenle sığınılacak yer olmalı

Deprem bilincini artırmayı hedefleyen 1-7 Mart Deprem Haftası'nda sağlıklı ve güvenli binaların inşa edilmesi gerektiğine dikkat çeken Çukurova Kent Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Kara, yapılan binaların deprem anında kaçılacak yer değil, güvenle sığınılacak yerler olması gerektiğini söyledi.

Kentsel dönüşümün deprem gerçeğiyle yaşayan Türkiye'de çok önemli bir adım olduğunu altını çizen Cafer Kara, ***"Kentsel dönüşüm, dar kapsamlı ve parselinde bina bazında dönüşüm olarak algılanmamalı. Yerinde imar artışıyla yapılmaya çalışılan kentsel dönüşüm başarısız olur. Kentleri uzun vadede geri dönüşü mümkün olmayan hatalara sürüklememek için kentsel dönüşüm; yolu, altyapısı, yeşil alanıyla daha kapsamlı yaşam alanlarına dönüşüm olarak ele alınmalı."*** diye konuştu.

MST, kamu teslimatlarına 2015'te de devam ediyor

2014 yılını hızlı teslimatlarla kapatan MST, Ocak ayında da birçok özel kuruluşun yanı sıra belediyeler başta olmak üzere kamu birimlerine de kazıcı yükleyici teslimatı yapmayı sürdürdü. Mardin Artuklu Belediyesi'ne 3 adet, Samsun Vezirköprü Belediyesi'ne 2 adet, Artvin İl Özel İdaresi'ne 3 adet, Türkiye Belediyeler Birliği'ne 3 adet ve Batman Silvan Sulama Birliği'ne ise 1 adet kazıcı yükleyici, törenlerle teslim edildi. Sanko Makina haberi sosyal medya üzerinden takipçileriyle paylaştı.

"Hyundai makinenizin bir lakabı var mı?"

HMF Makina müşterilerinden, Hyundai iş makinelerine verilen lakapları **#benimhyundaim** hastagi ile paylaşmalarını istedi. Şirket, haberi sosyal medya üzerinden takipçilerine duyurdu.

Türkiye'nin enerjiyi en verimli kullanan tesisi birincilik ödülü İnci Akü'nün!

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından bu yıl 15. kez düzenlenen Sanayide Enerji Verimliliği Proje Yarışması'nda, İnci Akü, enerji verimliliği çalışmaları sonucunda, elektrikli araçlar ve cihazlar kategorisinde enerji yoğunluğunu en çok azaltan işletme oldu. Şirket, haberi sosyal medyada paylaştı.

Ford Trucks 2015 takvimleri hazır!

Ford Trucks Sanat Atölyesi'nin dereceye giren fotoğraflardan hazırladığı çevre dostu Ford Trucks 2015 takvimi, masaüstü görseli ya da ekran koruyucusu olarak da kullanılabiliyor. Takvimler **http://fordtruckssanatatolyesi.com** adresinden edinilebiliyor.

Kale Makina'dan Şahinoğlu Hafriyat'a teslimat

Kubota ve Gehl markalı mini iş makinelerinin Türkiye temsilciliğini yapan Kale Makina, Şahinoğlu Hafriyat'a makine teslimatı yaptı.

Hidromek, 2014 Yılı Satış Değerlendirme Toplantısı'nı Antalya'da düzenledi

Rixos Sungate Hotel'de düzenlenen ve satış ekibinin katılımıyla 2014 yılının değerlendirildiği toplantıda, 2015 hedefleri de konuşuldu. Toplantının ardından gerçekleştirilen ödül töreninde en başarılı bölge ve satış yetkililerine ödül verildi.

Ford Trucks, yılın ilk 4S plazasını Samsun'da açtı

Müşterilerine ikinci el ve yedek parça hizmetlerini aynı çatı altında veren 4S tesisin açılış törenine katılan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, ***"2015 sonu itibariyle Türkiye genelinde toplam 30 Ford Trucks tesisi ile hizmet vermeyi hedefliyoruz. Yeni 4S konseptli Ford Trucks bayi yatırımları, 'Türkiye'nin Ticari Gücü' Ford Otosan'a güç katıyor"*** dedi. Şirket haberi Facebook ve Twitter adresleri üzerinden takipçileriyle paylaştı.

Imer L&T, Aksaray'da en çok ihracat yapan 3. firma oldu

2015 yılı Ocak ayı ihracat raporu, Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından Aksaray'da düzenlenen bir organizasyonda açıklandı. Rapora göre üçüncülük elde eden Imer L&T'nin sosyal medyada yer verdiği habere göre ayrıca, ***"Önemli kamyon firmalarımızdan aldığımız kamyona monteli komple transmikser ihracat yetkisi ile önümüzdeki yıl daha başarılı olmayı hedefliyoruz"*** açıklamasında bulunuldu.

Veyance, Continental bünyesine geçti

Dünya çapında 27 fabrikasıyla konveyör bant üretiminde güçlü bir Amerikan firması olan Veyance, Alman lastik üreticisi Continental'in bünyesine geçti. 1,4 milyar avro bedelle yapılan satın alma işlemi sonrası firma yönetimi, ContiTech'in idaresi altına girdi. Firmalar, 5,4 milyar avro ciroya ve 38 bin çalışana sahip olacak.

Prestijli projeler, Potain ile yükseliyor

TeknoVinç'in temsilciliğini yürüttüğü Potain marka kule vinçler, İstanbul Ataşehir'in en önemli projelerinden Trendist'te de çalışıyor. TeknoVinç, Potain kule vinçlerin yer aldığı proje fotoğraflarını, sosyal medyadan paylaşıyor.

SİF-JCB, İzmir Tarım Fuarı'na katıldı

Stantta 3CXSM kazıcı yükleyici, 8029 mini ekskavatör, Powerboom 225 mini yükleyici, Workmax 800D, 531-70 AG ve 535-140 teleskopik yükleyiciler sergilendi. Makineler büyük ilgi gördü.

Mercedes'in Facebook sayfasına yeni uygulama: Ben Beğendim Sanat Oldu

Mercedes-Benz Türk ve ünlü karikatürist Selçuk Erdem, Facebook takipçileri için eğlenceli bir işbirliğine imza attı. Sayfa takipçileri, Ben Beğendim Sanat Oldu projesi kapsamında, sayfadaki beğeniler Selçuk Erdem'in çizimleriyle renklendirdiği bir sanat galerisine sahip oluyor. http://bit.ly/BenBegendimSanatOldu adresine Facebook hesapları üzerinden bağlanan takipçiler, Mercedes-Benz Türkiye Facebook sayfasını takip etmeye başladıkları andan itibaren ağırlıklı iletişime geçtikleri paylaşımları, eğlenceli bir galeri ile hatırlama fırsatı yakalıyor.

Borusan Makina'dan takipçilerine dijital takvim uygulaması

Günlük, haftalık ve yıllık programların yapılabildiği, Borusan Makina'nın kampanya, yeni ürün ve etkinliklerinden haberdar olunabildiği dijital takvim, **http://www.bmgs.com.tr/is-makinalari/yayinlar/bmgs-e-takvim.aspx** adresinden indirilebiliyor.

Ruthmann T 540 ve T 630 teslimatı yapıldı

Acarlar Makine, Aydın Vinç'e 63 metre çalışma yükseklikli Ruthmann T 630 ve Çevre Vinç'e 54 metre çalışma yükseklikli Ruthmann T 540 araç üstü platform teslim etti. Jumbo platformlar, ağırlıklı olarak şehir içi inşaat, temizlik, bakım projelerinde talep görüyor.

Karesi'de kimse çamura basmayacak

Balıkesir'de Avrupa standartlarında bir kent oluşturmak için gece gündüz çalışan Karesi Belediyesi, bu kez de ilçe merkezi ve ilçeye bağlı köylere toplam 101 bin metrekarelik kilit parke döşemesi yaptı.

Bozkurt'ta parke, bordür ve tretuvar çalışmaları devam ediyor

Kastamonu Bozkurt Belediyesi, ilçe görünümünü güzelleştirmek amacıyla başlatılan çalışmalara Dumlupınar Caddesi ile Şehit Er Yunus Yorulmaz Caddesi bağlantı sokağı ile devam etti. Faaliyetlerin Pazar Sokak ile süreceği belirtildi.

Karataş'ta yollar onarılıyor, yeniden yapılıyor

Adana Karataş Belediyesi, mevcut imkanlar doğrultusunda ilçe halkına daha iyi hizmet götürmek için var gücüyle çalışıyor. Az miktardaki sıcak asfalt ile hasarlı yollar onarılıyor, yeni yollar yapılıyor.

Emek Mahallesi'nde drenaj çalışmaları başladı

Ankara Şereflikoçhisar Belediyesi tarafından Emek Mahallesi'nde her yağış mevsiminde yaşanan sel baskını ve su birikmesi sorununa kesim çözüm için iş makineleriyle drenaj hattı çalışmaları yapıldı.

Metruk bina yıkımları sürüyor

Bursa Gemlik Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü yıkım ekipleri, Kumla, Umurbey ve Orhaniye Mahallesi'ndeki metruk yapıları birer birer yıkıyor. Belediye Başkanı Refik Yılmaz, tespit edilen binaların birçoğunun kamulaştırıldığını belirtiyor.

Salı Pazarı ile Kemal Satır Caddesi yenilendi

Osmaniye Belediyesi, yeni hizmet binasının açılmasıyla işlerliği daha artan yolda ilk olarak tesviye çalışmalarına başlandı. Sonrasında ise yolun tamamı sıcak asfalt ile kaplandı. Yol çizgileri ile flaşörler de yere çakıldı.

Kampüs yolu yenileniyor

Sakarya Büyükşehir Belediyesi tarafından kampüs yolunda başlatılan çalışmalar tüm hızıyla devam ediyor. 2.300 metrelik caddenin genişliğinin 30 metreye çıkarılması hedefleniyor. SASKİ ekiplerinin de bölgedeki altyapı çalışmalarını tamamladığı belirtiliyor.

Söke, metruk yapılardan kurtuluyor

Aydın Söke Belediyesi, kent merkezindeki görüntü ve çevre kirliliğine neden olan metruk binaların yıkımını sürdürüyor. Ekipler, 9 ayda 17 binayı yıktı; 7 yapının daha yıkılacağı belirtiliyor. Son yıkım yapılan yerin Özmen Sokak'ta olduğu kaydediliyor.

Lodos sonrası kapanan yollar trafiğe açıldı

Bursa Gemlik Belediyesi, hızı saatte 130 km'yi bulan lodos sonrası Kumla, Karacaali ve Narlı gibi sahil mahallelerindeki trafiğe kapanan yolları açtı. Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, çalışmalarda iş makinelerini kullandı.

Lodos sonrası kapanan yollar trafiğe açıldı

Ankara Şereflikoçhisar Belediyesi, ilçedeki pek çok cadde ve sokakta kaldırım yaptı. Ekipler, Konutevler Caddesi'ndeki çalışmalarında son aşamaya gelindiğini belirtti. Yıllık plan kapsamında kaldırım çalışmalarının süreceği kaydedildi.

İnegöl'de kaçak yapılaşmayla mücadele sürüyor

Bursa İnegöl Belediyesi'ne bağlı ekipler, kaçak yapıları iş makineleriyle yıkmaya devam ediyor. Başkan Yardımcısı Adil Kansu, modern İnegöl'ü inşa etmek adına kaçak yapılaşmaya taviz vermeyeceklerini bildirdi.

Biga'da yol çalışmaları devam ediyor

Çanakkale Biga Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler, Şirintepe Mahallesi ve Şehit Harun Tatlı Caddesi'nde yol çalışması yaptı. Yolların bakım ve onarımıyla ilgilenen ekipler, çalışmalar sırasında belediye araç parkındaki iş makinelerinden yararlandı. Faaliyetlerin süreceği belirtildi.

Didim'de su taşkınları önlenecek

Aydın Büyükşehir Belediyesi, Didim Çamlık Mahallesi'nde yağmur suyu hattını yenileme çalışmalarında bulundu. Cumhuriyet Caddesi ve İnönü Bulvarı üzerindeki çalışmalar da daha önce ASKİ ekiplerince başlatılmıştı.

Kula'da bozuk asfalt onarılıyor

Manisa Kula Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri tarafından mahallelerdeki asfalt yama çalışmaları hızla sürüyor. Ağır kış koşulları nedeniyle hasara uğrayan yollarda bakım onarım çalışmaları ile tüm mahalle yollarındaki kilit parke taşı döşeme işlerinin süreceği belirtiliyor.

Konukoğlu Camisi'nin bahçesi genişletiliyor

Sanko Holding tarafından Bursa İnegöl halkı için yapılarak ibadete açılan Sani Konukoğlu Camisi kompleksi içindeki kahvehane ile diğer yapılar, güvenlik önlemleri çerçevesinde yıkıldı.

Altınoluk Sahili temizlendi

Balıkesir Edremit Belediyesi Temizlik İşleri Müdürlüğü, şiddetli lodosun ardından Altınoluk Sahili şeridini temizledi. Ekipler, çalışmalar esnasında makine parkındaki kamyon ve kazıcı yükleyicilerden faydalandı.

Beypazarı'nda asfalt serimi

Ankara Beypazarı Belediyesi, Alparslan Türkeş Bulvarı üzeri Hacılar Köprüsü'nde tek taraflı köprü yenileme çalışmalarında son aşamaya geçti. Yenilenen köprü üzerine sıcak asfalt döküldü.

Tuzla'da kilit taşı döşeme çalışmaları sürüyor

İstanbul Tuzla Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, İstasyon Mahallesi Gayret Sokak'ta kilit taşı döşeme çalışmalarını sürdürüyor. Ekipler, çalışmalar esnasında belediye makine parkındaki kazıcı yükleyicilerden de yararlanıyor.

Tehlike arz eden 10 yapı daha yıkıldı

Tokat Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, Erenler Mahallesi'ndeki terk edilmiş, kullanılmayan, tehlikeli sayılabilecek 10 evin yıkımını gerçekleştirdi. Başkan Av. Eyüp Eroğlu, binaların tespiti ve yıkımı için 3 aylık çalışma yaptıklarını belirterek, kentte 30 evin yıkımını kararlaştırdıklarını ifade etti.

Çorlu'da yıkımlar devam edecek

Tekirdağ Çorlu Belediyesi, İmar ve Şehircilik Müdürlüğü bünyesindeki Kontrol ve Kaçakla Mücadele Birimi ekiplerince 7 mahallede 8 tehlikeli binanın yıkımı gerçekleşti. Yıkımların süreceği belirtildi.

PİYASA KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR		HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPİK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR		GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

RENT RISE

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE	STAR 12 STAR 6 QUICK UP 9 DC	2005 2004 2007	20,000 € 5,750 € 4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	SCANCLIMBER SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M) SC 4000 (50 M)	2005 2005	25,000 € 40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ	SCANCLIMBER	SC 1432 (8O M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE	H 15 SX H 15 SXL H 18 SXL COMPACT 12 DX	2007 2007 2007 2007	34,000 € 35,500 € 39,000 € 22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE HAULOTTE	COMPACT 10 N COMPACT 8 COMPACT 10 COMPACT 12 RTE COMPACT 10 N COMPACT 12 COMPACT 8 COMPACT 10	2006 2006 2006 2004 2007 2007 2007 2007	10,500 € 9,000 € 11,000 € 18,000 € 11,500 € 13,500 € 9,750 € 12,000 €

ACR Platform
Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentandrise.com - www.rentandrise.com

SİF

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CAT	428C	1999	23.400
CAT	428E	2006	12.000
CAT	428E	2006	13.000
ÇUKUROVA	883	2007	7.500
ÇUKUROVA	888	2007	6.907
HİDROMEK	102B	2012	2.400
HİDROMEK	102S	2003	12.300
HİDROMEK	HMK102B	2005	6.855
HİDROMEK	HMK102S	1998	25.000
JCB	1CX	2006	2.650
JCB	1CXEC	2012	2.000
JCB	3CX-SM-4T	2011	4.500
JCB	4CX	2004	15.200
JCB	4CXSMEC	2011	3.790
NEW HOLLAND	LB115B	2006	3.704
NEWHOLLAND	B115-4PS	2007	9.000
NEWHOLLAND	LB110B	2007	7.000
VOLVO	BL61	2006	10.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER			
JCB	531-70	2007	9.500
MANITOU	MLT731T	2007	5.214
MANITOU	MT932	2011	6.600
MANITOU	MT932	2012	5.200
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
DOOSAN	440PLUS	2006	1.200
JCB	456E	2007	10.800
JCB	456ZX	2006	13.180
JCB	TM220FM	2013	1.700
KOMATSU	WA450-1	1986	15.000
XCMG	ZL30G	2006	5.400

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CAT	324	2007	8.836
CAT	320 CL	2005	15.228
CAT	320CL	2005	19.103
HITACHI	ZX250LCH-3	2008	10.100
HITACHI	ZX280LCH	2006	16.683
HYUNDAI	R290LC-7	2005	10.000
HYUNDAI	R320LC-7	2004	10.000
HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.877
HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.574
HYUNDAI	R360LC-7	2005	17.000
IHIMER	35 VX2	2011	3.412
JCB	8085	2011	4.450
JCB	8045Z	2007	6.810
JCB	8055 ZTS	2011	561
JCB	8085ZTS	2010	4.592
JCB	JS200LC	2005	9.370
JCB	JS200LC	2010	6.500
JCB	JS240LC	2006	6.345
JCB	JS240LC	2006	8.141
JCB	JS330	2007	7.498
JCB	JS330LC	2007	7.115
JCB	JS330LC	2008	4.651
JCB	JS360LC	2010	6.962
JCB	JS360LC	2010	7.341
JCB	JS360LC	2010	10.500
KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7.628
KOMATSU	PC270-8	2006	15.534
KUBOTA	KX121-3A	2011	3.710
VOLVO	EC 360BLC	2007	15.700
VOLVO	EC140BLC	2006	10.000
YUCHAI	YC135-7	2008	7.953
SİLİNDİR			
AMMANN	ASC110	2006	2.888

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İSTANBUL
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

HİDROMEK

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CASE	695 SR	2010	3.950
HİDROMEK	HMK 101S	2000	N / A
HİDROMEK	HMK 102B	2006	8.000
HİDROMEK	HMK 102B	2012	3.900
HİDROMEK	HMK 102B	2012	4.500
HİDROMEK	HMK 102B	2012	4.800
HİDROMEK	HMK 102S	2004	14.000
HİDROMEK	HMK 102S	2007	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2009	4.700
HİDROMEK	HMK 102S	2009	6.625
HİDROMEK	HMK 102S	2010	5.000
HİDROMEK	HMK 102S	2010	6.000
HİDROMEK	HMK 102S	2011	2.900
HİDROMEK	HMK 102S	2012	N / A
HİDROMEK	HMK102S	2007	N / A
JCB	4CX-4WS	2000	6.500
JCB	4CX-4WS	2002	N / A
NEW HOLLAND	LB115B	2005	12.000
VOLVO	BL71	2006	9.960
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER			
HITACHI	ZX 170W-3	2010	N / A
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5.200
HİDROMEK	HMK 140W	2010	6.270
HİDROMEK	HMK 200W	2007	11.000
HİDROMEK	HMK 200W	2010	3.900
HYUNDAI	170W-7	2005	7.000
VOLVO	EW 160	2007	6.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
HITACHI	ZW310	2006	8.000
KAWASAKI	65	2008	7.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CAT	330 CLME	2004	15.500
CAT	330 D	2006	14.000
DAEWOO	130 PEX	2000	N / A
DAEWOO	SOLAR300LC-V	2006	18.000
DAEWOO	SOLAR340LC-V	2006	11.000
FIAT HITACHI	FH 355	2002	20.750
FIAT HITACHI	FH 355	2002	33.800
FIAT HITACHI	FH 300	1994	30.000
HITACHI	ZX 350	2005	12.000
HİDROMEK	HMK 220LC	2005	N / A
HİDROMEK	HMK 220LC	2009	7.500
HİDROMEK	HMK 220LC	2010	11.600
HİDROMEK	HMK 220LC	2011	10.500
HİDROMEK	HMK 300LC	2010	8.630
HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
HİDROMEK	HMK 370LC	2010	5.600
HİDROMEK	HMK 370LCH	2011	9.100
HİDROMEK	HMK 370LCH	2011	9.500
HİDROMEK	HMK 370LCH	2011	11.000
HİDROMEK	HMK220LC-3	2009	6.500
HİDROMEK	HMK300LC	2013	2.300
HYUNDAI	R210LC-7	2007	18.700
HYUNDAI	R290LC-7	2006	7.883
HYUNDAI	R290LC-7A	2005	13.000
HYUNDAI	R360LC-7A	2005	N / A
HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.730
KOBELCO	SK 310	1998	9.069
KOMATSU	PC300	1999	N / A
KOMATSU	PC350	2005	12.358
KOMATSU	PC350	2007	13.150
SUMITOMO	SH350HD-3	2005	15.000
SUMITOMO	SH350HD-3	2005	N / A
TAKEUCHI	TB153FR	2011	3.425
VOLVO	EC210CL	2011	8.565
VOLVO	EC55B	2007	6.810

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

HMF

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
FORKLİFTLER			
HYUNDAI	25L/7	2010	4.300
HYUNDAI	25L/7	2010	4.500
HYUNDAI	30L/7	2008	5.000
HYUNDAI	30L/7	2010	4.500
HYUNDAI	30L-7A	2011	4.500
HYUNDAI	30L-7A	2011	4.500
HYUNDAI	30L-7A	2011	4.500
HYUNDAI	30L-7A	2011	4.800
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER			
HYUNDAI	R200W-7	2004	9.300
HYUNDAI	R200W-7	2005	11.000
HYUNDAI	R200W-7	2006	9.600
HYUNDAI	R200W-7A	2009	3.000
VOLVO	EW160B	2006	8.500
VOLVO	EW200B	2006	8.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
HYUNDAI	HL 760-7A	2007	9.000
HYUNDAI	HL760-9	2011	2.800
HYUNDAI	HL760-9	2012	4.300
HYUNDAI	HL770-7A	2008	10.000
HYUNDAI	HL770-9	2012	4.000
HYUNDAI	HL780-9	2011	4.300
HYUNDAI	HL780-9	2011	9.330
KAWASAKI	Z95	2006	17.000
KAZICI YÜKLEYİCİ			
VOLVO	BM 4300	1988	N / A
ASFALT SERİCİ			
ABG TITAN	325	1997	N / A

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	325B LME	1996	N / A
DAEWOO	300	2005	N / A
DAEWOO	SL290LC	2000	N / A
HITACHI	ZX 650	2005	27.000
HITACHI	ZX280LC-3	2007	13.000
HİDROMEK	HMK300LC-3	2011	8.800
HYUNDAI	R140LC-7A	2008	8.000
HYUNDAI	R210LC-7	2006	12.000
HYUNDAI	R210LC-7	2007	11.000
HYUNDAI	R210LC-7	2204	12.000
HYUNDAI	R210LC-7	2004	11.000
HYUNDAI	R250LC-7	2007	7.000
HYUNDAI	R250LC-7A	2008	11.000
HYUNDAI	R290LC-7	2002	15.000
HYUNDAI	R290LC-7	2003	13.000
HYUNDAI	R290LC-7	2004	12.500
HYUNDAI	R290LC-7	2005	12.000
HYUNDAI	R290LC-7A	2007	9.000
HYUNDAI	R290LC-7A	2007	11.000
HYUNDAI	R290LC-7A	2009	6.700
HYUNDAI	R320LC-7A	2007	12.000
HYUNDAI	R320LC-7A	2007	12.000
HYUNDAI	R320LC-7A	2007	13.000
HYUNDAI	R360LC-3	1998	N / A
HYUNDAI	R360LC-3	2003	13.000
HYUNDAI	R360LC-7	2003	11.000
HYUNDAI	R360LC-7	2004	12.000
HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.000
HYUNDAI	R360LC-7A	2007	11.000
HYUNDAI	R380LC-9	2010	9.000
HYUNDAI	R380LC-9	2010	N / A
HYUNDAI	R520LC-9	2010	6.500
KOMATSU	PC200-6	2000	14.000
KOMATSU	PC300-7	2007	12.500
NEW HOLLAND	E485	2006	9.700
VOLVO	EC290BLC	2008	13.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

HMF Makina
Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul / Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

ASCENDUM Makina

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	325D	2007	12.000
CATERPILLAR	330	2003	29.000
CATERPILLAR	330	2005	26.000
CATERPILLAR	345	2005	8.700
DAEWOO	420	2005	9.000
HITACHI	ZX350LCH-3	2007	13.675
HITACHI	ZX350LCH-3	2009	10.600
HITACHI	ZX400LCH-3	2010	13.400
HYUNDAI	290LC-7	2006	14.000
KOMATSU	PC300	2008	11.000
SAMSUNG	SE280LC-2	1999	16.580
SUMITOMO	SH450	2006	13.776
SUMITOMO	SH450	2007	9.004
SUMITOMO	SH450	2006	7.900
SUMITOMO	SH450	2008	15.000
SUMITOMO	SH480	2009	11.459
SUMITOMO	SH480	2011	9.558
VOLVO	EC210BLC	2005	18.144
VOLVO	EC240BLC	2005	13.000
VOLVO	EC240BLC	2008	N / A
VOLVO	EC240BLC	2010	6.500
VOLVO	EC290BLC	2007	13.000
VOLVO	EC290BLC	2008	6.100
VOLVO	EC290CL	2010	11.163
VOLVO	EC290CL	2011	8.750
VOLVO	EC360B LC	2006	16.800
VOLVO	EC360B LC	2007	13.900
VOLVO	EC360B LC	2010	10.387
VOLVO	EC360BLC	2002	16.000
VOLVO	EC460B LC	2006	13.849
VOLVO	EC460B LC	2008	13.384
VOLVO	EC460BLC	2008	8.168
VOLVO	EC460BLC	2008	12.170
VOLVO	EC55C	2009	4.900
VOLVO	EC360CL	2010	8.337
VOLVO	EC360CL	2011	7.946
VOLVO	EC360CL	2011	9.328
VOLVO	EC460BLC	2006	24.289
DOZERLER			
CATERPILLAR	D6R XL	2003	14.000
CATERPILLAR	D6N	2006	8.700
KAZICI YÜKLEYİCİ			
VOLVO	BL71	2006	13.500
SİLİNDİR			
VOLVO	SD130	2011	2.752

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
KAWASAKI	80ZV-2	2008	22.629
KAWASAKI	92 ZV	2010	8.500
KAWASAKI	95 ZV	2004	14.245
KAWASAKI	90 ZV-2	2007	15.350
KAWASAKI	90ZIV	2006	19.983
KAWASAKI	92ZV-2	2011	4.580
KOMATSU	WA320-5	2005	16.377
VOLVO	L110F	2009	21.919
VOLVO	L110F	2009	24.667
VOLVO	L120F	2010	13.663
VOLVO	L150E	2004	23.562
VOLVO	L150F	2009	18.966
VOLVO	L150F	2010	16.872
VOLVO	L150F	2010	19.856
VOLVO	L150G	2011	7.021
VOLVO	L150G	2011	11.223
VOLVO	L150G	2012	8.300
VOLVO	L150G	2012	9.000
VOLVO	L150G	2012	12.491
VOLVO	L180C	1994	34.409
VOLVO	L180C	1998	34.000
VOLVO	L180E	2006	13.000
VOLVO	L180E	2006	26.555
VOLVO	L180F	2010	8.729
VOLVO	L220E	2002	19.600
VOLVO	L220E	2004	23.000
VOLVO	L220G	2011	8.750
VOLVO	L220G	2011	9.520
VOLVO	L150E	2006	13.318
VOLVO	L220F	2010	10.161
BELDEN KIRMA KAMYONLAR			
VOLVO	A25D	2005	13.000
VOLVO	A30D	2007	9.500
VOLVO	A40D	2005	13.100
VOLVO	A40E	2007	28.600
VOLVO	A40E	2007	28.800
VOLVO	A40E	2007	29.500
VOLVO	A40E	2007	30.524
VOLVO	A40E	2008	27.900

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 / www.ascendum.com.tr

BORUSAN MAKİNA CAT

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
	PC 300	2007	13681
CATERPILLAR	303CR	2008	1196
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1390
CATERPILLAR	305CR	2012	1944
CATERPILLAR	305CR	2012	2468
CATERPILLAR	305E	2012	1105
CATERPILLAR	305E	2013	1484
CATERPILLAR	305E	2013	2582
CATERPILLAR	320	1992	23862
CATERPILLAR	320CL	2003	15930
CATERPILLAR	320D	2010	7000
CATERPILLAR	320DL	2006	12535
CATERPILLAR	324D	2006	11858
CATERPILLAR	324D	2007	9158
CATERPILLAR	325B	1997	19445
CATERPILLAR	325D	2006	16585
CATERPILLAR	325D	2006	11427
CATERPILLAR	330C	2005	21005
CATERPILLAR	330D	2006	16429
CATERPILLAR	330D	2006	11535
CATERPILLAR	330D	2008	23930
CATERPILLAR	330D	2008	21125
CATERPILLAR	330D	2008	23215
CATERPILLAR	330D	2008	23585
CATERPILLAR	336D	2010	18125
CATERPILLAR	336D	2011	9415
CATERPILLAR	336D	2011	10172
CATERPILLAR	336D	2012	2486
CATERPILLAR	336D	2012	4164
CATERPILLAR	336D	2012	3963
CATERPILLAR	336D	2012	3240
CATERPILLAR	336D	2013	2519
CATERPILLAR	336D	2013	2931
CATERPILLAR	345C	2007	20573
CATERPILLAR	345C	2008	27785
CATERPILLAR	345CL	2008	24240
CATERPILLAR	345D	2008	22010
CATERPILLAR	345D	2008	26055
CATERPILLAR	345D	2008	23204
CATERPILLAR	345D	2008	19602
CATERPILLAR	345DL	2008	18502
CATERPILLAR	349D	2013	4410
HITACHI	ZX350LCH	2005	18650
HYUNDAI	R290LC-7	2005	8990
KOMATSU	PC300-7	2005	17786
KOMATSU	PC350LC-7	2005	12537

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	930H	2011	3066
CATERPILLAR	950H	2008	13227
CATERPILLAR	962GII	2005	9934
CATERPILLAR	966GII	2004	21276
CATERPILLAR	966GII	2004	23974
CATERPILLAR	966H	2011	5050
CATERPILLAR	966H	2012	3411
KAWASAKI	90ZV-2	2008	14953
KAWASAKI	90ZV-2	2011	6909
KAWASAKI	95ZV	2006	7316
KOMATSU	WA430-5	2006	25693
NEW HOLLAND	170	2011	5972
VOLVO	L110F	2010	17852
VOLVO	L150G	2011	10359
PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	973C	2004	21300
CATERPILLAR	973C	2006	15798
KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	432E	2008	11519
CATERPILLAR	432E	2008	5636
CATERPILLAR	432E	2008	7890
CATERPILLAR	432E	2008	9850
CATERPILLAR	434E	2006	7318
CATERPILLAR	434E	2007	9050
TEKERLEKLİ EKSKAVATÖR			
CATERPILLAR	M318	2002	14233
KOMPAKTÖRLER			
	ABG325	2004	8741
	DF 110C	1998	17000
	S1600 6-82	1999	20000
	TITAN 323	1996	11207
CATERPILLAR	AP655D	2012	3109
CATERPILLAR	AP755	2008	3700
CATERPILLAR	CB434D	2011	1930
CATERPILLAR	CB434D	2011	885
CATERPILLAR	CB534D	2011	1296
DİĞER			
HOIST	P720	2011	570
HOIST	P720	2011	2844
DOZERLER			
CATERPILLAR	D8K	1976	7530
CATERPILLAR	D8L	1985	15000
CATERPILLAR	D8L	1986	33954
CATERPILLAR	D8T	2007	28490
CATERPILLAR	D8T	2008	2505

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALARI

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CASE	721D	2006	8.500
CAT	972GII	2004	14.839
CAT	972GII	2004	20.895
CAT	972GII	2005	18.106
KAWASAKİ	KSS95ZV-2	2005	32.921
KOMATSU	WA300-1	1986	N / A
KOMATSU	WA420-3	1998	7.532
KOMATSU	WA420-3	1998	12.975
KOMATSU	WA470-3	1998	N / A
KOMATSU	WA470-5	2004	16.716
KOMATSU	WA470-5	2005	17.581
KOMATSU	WA470-5	2005	18.000
KOMATSU	WA470-5	2005	18.236
KOMATSU	WA470-5	2005	18.719
KOMATSU	WA470-5	2005	19.858
KOMATSU	WA470-5	2005	20.462
KOMATSU	WA470-5	2007	12.036
KOMATSU	WA470-6	2010	8.415
KOMATSU	WA470-6	2010	12.665
KOMATSU	WA480-5	2005	25.201
KOMATSU	WA480-5	2006	21.534
KOMATSU	WA480-6	2011	5.906
VOLVO	L150C	1998	22.377
VOLVO	L150E	2006	19.581
VOLVO	L180E	2005	25.180
GREYDER			
KOMATSU	GD655A-5	1986	12.000
DOZERLER			
CAT	D8R	1998	15.000
CAT	D8R	2000	9.000
KOMATSU	D155AX-6	2010	9.396
KOMATSU	D65EX-15	2010	7.228
KAZICI YÜKLEYİCİ			
CASE	695ST	2011	3.970
KOMATSU	WB97S-5	2008	4.000

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CAT	320D	2011	5.361
CAT	325C	2003	15.449
CAT	325D	2008	8.129
CAT	329D	2010	8.971
CAT	330C	2003	20.500
CAT	336D	2011	5.646
CAT	336D	2011	8.862
DAEWOO	SL330LC-5	2000	N / A
HITACHI	ZX280LCH-3	2013	1.604
HITACHI	ZX400LCH-3	2008	16.616
HITACHI	ZX500	2005	21.889
HITACHI	ZX670	2006	22.053
HITACHI	ZX670	2006	25.411
HYUNDAI	290LC-7	2004	12.792
KOBELCO	330SK	2004	12.000
KOMATSU	PC200-7	2004	16.164
KOMATSU	PC200-7	2005	14.921
KOMATSU	PC200-8	2010	6.976
KOMATSU	PC200LC-8	2010	5.212
KOMATSU	PC200LC-8	2012	5.190
KOMATSU	PC220-3	1986	N / A
KOMATSU	PC220-8	2008	9.479
KOMATSU	PC270-8	2009	12.028
KOMATSU	PC300-5	1996	N / A
KOMATSU	PC300-7	2005	11.637
KOMATSU	PC300-7	2005	18.301
KOMATSU	PC300-7	2006	17.993
KOMATSU	PC300-7	2007	10.085
KOMATSU	PC300-7	2007	10.262
KOMATSU	PC300-7	2007	17.833
KOMATSU	PC300-8	2011	6.882
KOMATSU	PC300EO-7	2007	14.294
KOMATSU	PC350LC-7	2005	16.400
KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488
KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21.291
KOMATSU	PC350LC-8	2008	14.607
KOMATSU	PC350LC-8	2010	8.981
KOMATSU	PC350LC-8	2011	5.936
KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.037
KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.235
KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.658
KOMATSU	PC350LC-8	2011	3.946
KOMATSU	PC400LC-7	2004	15.000
KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746
KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.700
KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.026
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434
KOMATSU	PC450LC-7	2005	19.000
KOMATSU	PC450LC-7	2007	14.960
KOMATSU	PC450LC-7	2007	16.572
KOMATSU	PC450LC-8	2008	10.420
KOMATSU	PC450LC-8	2010	9.663
KOMATSU	PC550LC-8	2011	6.147
KOMATSU	PC550LC-8	2011	7.718
KOMATSU	PC650-5	1992	N / A
NEW HOLLAND	E305	2008	8.992
VOLVO	EC240BLC	2005	15.401

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						√				√
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, H.A.B Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				√				√		
ACR PLATFORM	Rent&Rise	0216 9705070	www.rentandrise.com				√			√	√		
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			√							
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			√	√						
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						√				
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	√									
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		√				√				
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			√							
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			√	√						
ARLİFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		√	√	√						√
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		√					√	√	√	√
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail Chicago Pneumatic, Moba	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	√					√	√	√		
ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			√	√			√			√
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	√					√	√	√		
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com								√		
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			√	√			√			
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	√							√		
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net								√		
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	√		√	√	√	√	√	√	√	√
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		√						√		
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						√				
CERMAK	Takeuchi, Terex Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	√					√		√		
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		√								
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						√				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		√				√				
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	√						√			
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com								√		
ÇUKUROVA İTHALAT	Link-Belt, Clift, McCloskey	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	√	√	√					√		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	√	√								
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	√		√	√			√			
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								√		
DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-						√				
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	√					√		√		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto	0216 4466464	www.enka.com.tr	√	√	√	√	√			√	√	√
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	√		√	√		√	√	√	√	
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	√		√		√		√			
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair	0312 3549300	www.erkom.com.tr	√		√			√		√		√
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	√									
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					√					
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		√					√			
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			√			√				
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	√	√	√							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						√				
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	√							√		
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	√					√		√		√
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	√					√		√		√
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	√	√				√	√	√		
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			√							
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			√							
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	√					√		√		
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne	4444634	www.hmf.com.tr	√	√		√		√		√		
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		√					√	√		
IMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	√									
IMI	Venieri, Astec	0312 4251006	www.imi.biz.tr	√									
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		√				√		√		√
İNAN MAKİNA	MTB, IHI	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	√			√		√		√		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI								
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
İSTANBUL VİNÇ	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			√	√			√			
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		√					√			
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	√					√		√		
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	√		√			√		√		
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	√	√		√			√	√		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkiricilar.com						√				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	√					√		√		
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	√									
LASZIRH	Laszırh	0212 7714411	www.laszirh.com						√		√		
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	√		√					√		
MAATS	Manitou, D'avino, MRT Atlas Weyhausen, DitchWitch	0312 3543370	www.maats.com.tr	√	√		√			√	√		
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		√					√	√		
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	√							√		
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					√			√	√	
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						√				
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						√				
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						√		√		
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com										√
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		√		√	√		√		√	
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						√				
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	√				√	√		√		√
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		√	√	√		√	√	√		
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	√							√		
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	√		√							
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						√		√		
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			√	√						
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoyteknik.com.tr										√
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	√					√				
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	√					√				
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	√		√		√					

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI								
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	√					√		√		
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	√	√	√	√		√				
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					√			√		
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					√			√	√	
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								√		
SANKO MAKİNA	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	√	√			√	√		√		
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					√			√	√	
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com										√
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	√					√		√		
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						√				
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						√				
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		√								
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			√	√			√			√
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	√									
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	√	√			√	√	√	√		
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			√	√						
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	√	√								
TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			√				√	√		
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		√					√			
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	√					√		√		
TUNÇ FORKLİFT	Yale	0212 2443198	www.tuncforklift.com		√					√			
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	√				√	√		√		
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	√					√		√		√
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	√	√	√			√		√		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			√							
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				√			√	√		
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								√		
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	√					√		√		
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	√									

KALİTELİ ÇELİKTEN KALİTELİ ÜRÜNLERE

METALOKS

çelikte uzman kuruluş

400 - 450 - 500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ

HARDOX	DUROSTAT
RAEX	FORA
ABRAZO	XAR
DİLLİDUR	ROC
QUARD	CREUSABRO

S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ

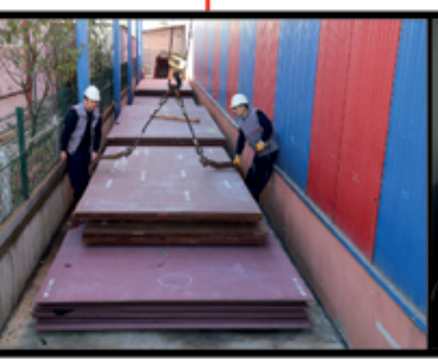
WELDOX	QUEND
OPTİM	DILLIMAX
RQT	DOMEX
S690	NAXTRA
S700	DOCOL

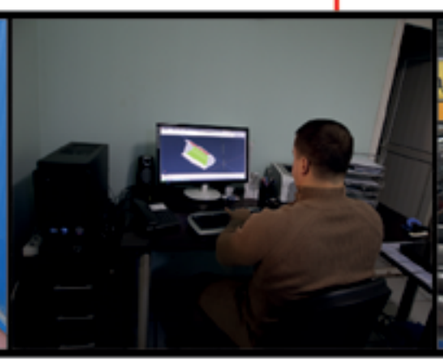
PROFESYONEL EKİP

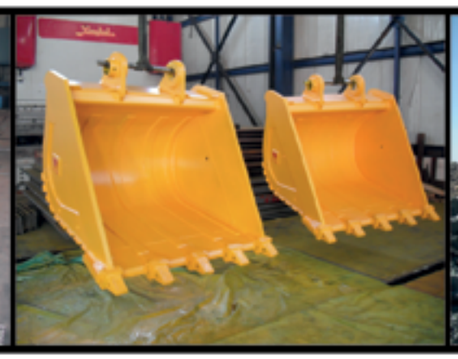
ÇOKLU OKSİJEN KESİM
260 AMPER PLAZMA KESİM
460 AMPER PLAZMA KESİM
4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
CNC/PLAZMA OKSİJEN KESİM
DELİK/HAVSA/KILAVUZ

KOVA İMALAT VE TAMİRİ
İŞ MAKİNASI ATAŞMANLARI İMALATI
DAMPER BÜKÜM VE İMALATI
HAZIR BIÇAK VE ATAŞMANLAR

PROJE BAZLI HER TÜRLÜ TAAHHÜT HİZMETLERİ
SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
HER TÜRLÜ TALAŞLI İMALAT
KAYNAK ve MONTAJ İŞÇİLİĞİ







ANKARA
Aydın Plastikçiler San. Sit. 595.Sk. No:28 - 30 - 32 Ostim/Ankara
Tel: 0312 394 16 92 - 93 - 94 / Faks: 0312 394 26 30

İZMİR
Ankara Cad. No:369/8 Naldöken/Bornova/İzmir
Tel: 0232 479 65 64 - 478 53 28 / Faks: 0232 479 64 14

İSTANBUL
İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölg. 8.Sk. No:2 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 593 02 44 - 45 - 46 - 47 / Faks: 0216 593 02 48

www.metaloks.com.tr
info@metaloks.com.tr

MAL ALIM SONUÇLARI

Kütahya İl Özel İdaresi'nce kazıcı yükleyici ve damperli kamyonlarda kullanılmak üzere ihale edilen kar bıçağı alım işini, 149.000,00 TRY bedelle Büyükmerkoğlu Çevre Teknik üstlendi.

Türkiye Belediyeler Birliği'nin ihale ettiği 1 adet damperli kamyon alım işini 177.850,00 TRY bedelle Karba Otomotiv Mak. San. ve Tic. Mim. Müh. Hizm. Ltd. Şti. üstlendi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin forklift ve istif makinesi satın alım ihalesini 120.800,00 euro bedelle İstanbul İstif Mak. San. ve Tic. Ltd. Şti. kazandı.

Giresun Bulancak Belediyesi tarafından ihaleye açılan ikinci el konkasör tesisi alım işini 380.000,00 TRY bedelle Salim Dürü yüklendi.

HİZMET ALIM SONUÇLARI

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin ihale ettiği 36 aylık muhtelif araç ve iş makineleri kiralama işini, 17.978.700,00 TRY bedelle Sarılar İnşaat aldı.

Balıkesir Karesi Belediyesi tarafından ihaleye açılan 2 aylık süreyle iş makinesi kiralama işini 145.000,00 TRY bedelle Büyükmerkoğlu Çevre Tekn. üstlendi.

İstanbul Maltepe Belediyesi tarafından ihalesi yapılan 1 yıllığına iş makinesi kiralama işini 4.308.000,00 TRY bedelle Zirve İnşaat Taah. yüklendi.

Konya Büyükşehir Belediyesi tarafından ihalesi yapılan 1 yıl süreyle iş makinesi kiralama işini 4.165.840,00 TRY bedelle Aksoyman Tekstil Gıda İnş. yüklendi.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin ihale ettiği iş makinesi kiralama işini 884.000,00 TRY bedelle Neba Yapı Müh. İnş. Taş. Taah. üstlendi.

Tekirdağ Kapaklı Belediyesi'nin iş makinesi ve kamyon kiralama ihalesini 662.500,00 TRY bedelle Ses Mühendislik Harita İnş. Taah. yüklendi.

YAPIM SONUÇLARI

KGM Genel Müdürlüğü tarafından ihalesi yapılan Burdur Tefenni Çavdır yolu km:15+000-91+972 kesiminin yapım işini 88.498.494,10 TRY bedelle Sed-Yol İnşaat ile Kasel İnşaat aldı.

DSİ. 15. Bölge'nin Şanlıurfa Harran Ovaları sulaması ikmali ve tahliye kanalı derinleştirilmesi ihalesini 65.229.047,00 TRY bedelle Smk Enerji Petrol İnş., İm-Sa İnşaat ortak girişimi üstlendi.

DSİ 11. Bölge'nin ihale ettiği Edirne Kayalıköy Barajı içme suyu isale hattı inşaatı 36.900.000,00 TRY bedelle Taş Yapı İnşaat ve Tic. A.Ş. tarafından alındı.

KGM 3. Bölge'nin Yerköprü Şelalesi ve turistik yolu km:0+000-19+214322 arası yapım ihalesini 15.238.821,00 TRY bedelle Okar Madencilik yüklendi.

İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından açılan hafif raylı sistemde ilave işler yapılmasını ihalesi 9.174.247,77 TRY bedelle Teknoen Müh. İnş. Yapı Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.'nin oldu.

DSİ 18. Bölge'nin ihale ettiği Afyonkarahisar Sultandağı Doğancık göleti ve sulaması işini 8.287.000,00 TRY bedelle Uluova İnşaat. aldı.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Avrupa Yakası 1'inci ve 3'üncü bölge yağmur suyu kanalı yapımını 5.360.000,00 TRY bedelle Hakan İnşaat aldı.

KGM 7. Bölge tarafından ihale edilen Ordu-Mesudiye-Koyulhisar devlet yolu ayrımı bazı yerlerde tünel ve üstyapı işleri ikmal inşaatını 71.879.494,00 TRY bedelle Detay Yol İnş. A.Ş. üstlendi.

DSİ 4. Bölge tarafından ihale edilen Konya Çumra III Merhale projesi kapsamında Bozkır-Hadim relokasyon yolu inşaatını 56.840.310,00 TRY bedelle Tinaş Taah. İnş. yüklendi.

KGM 10. Bölge tarafından ihalesi yapılan Çayeli-Kaptanpaşa yolunun bazı kesimleri toprak ile üstyapı işleri, sel hasarları inşasını 24.997.095,95 TRY bedelle Polat Yol Yapı gerçekleştirecek.

DSİ 5. Bölge tarafından ihale edilen Kırıkkale Sulakyurt Barajı sulaması işini 13.894.556,00 TRY bedelle Mehmet Alptekin kazandı.

DSİ 12. Bölge tarafından ihalesi yapılan Yozgat Sorgun Taşlık Göleti Sulaması yapım işi 8.592.312,95 TRY bedelle Ata Gündüz İnş. Taah.'ün oldu.

Antalya Büyükşehir Belediyesi'nin ihale ettiği Mevlana tünel geçişli kavşak revizyonu yapım işini 7.665.745,75 TRY bedelle Konyaaltı İnşaat, Konyaaltı Proje ortak girişimi tarafından yüklenildi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından açılan Avrupa Yakası 2'nci, 4'üncü ve 5'inci bölge yağmur suyu kanalı yapım ihalesini 5.245.000,00 TRY bedelle Ftk İnş. Taah. yüklendi.

Cummins Orijinal Yedek Parçaları

"Orijinalini Koru" - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebepledir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak.
No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
T: 0(216) 410 80 52
F: 0(216) 416 50 93
yedekparca@aytuglu.com
www.aytuglu.com

AYTUGLU DİZEL LTD.
Cummins Türkiye Yetkili Bayi

Cummins®

ORİJİNAL JCB FİLTRE

ÜSTÜN PERFORMANS VE UZUN ÖMÜR İÇİN FİLTRE DEĞİŞTİRMENİN TAM ZAMANI

Bir takım kazıcı - yükleyici motor filtresi alana
3 adet orta tırnak

Bir takım kazıcı - yükleyici filtresi alana
5 adet orta tırnak

İki takım kazıcı - yükleyici filtresi alana
JCB 3CX kazıcı - yükleyici maketi

HEDİYE

Kampanya 30 Nisan 2015 tarihine kadar geçerlidir. Bir takım kazıcı - yükleyici filtresinde 7 adet filtre vardır.
Bir takım motor filtresinde 5 adet filtre vardır. SİF JCB kampanyayı bitirme ve şartlarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

SİF JCB

sif.com.tr