

**Komatsu
PC350LC-8 HRD**
ile hızlı ve güvenli yıkım

Dünyaya iş makinesi simülör teknolojisi
ihraç eden ilk ve tek Türk firması:
Sanlab Simulation

**Türkiye'nin
İş Makinesi Servisleri**

Yeni Ford Trucks serisi,
inşaat segmentinde de iddialı

JCB Loadall'lara
Ankara'da yoğun ilgi

**Mermer ocaklarının
büyük oyuncusu:**
CAT® 988K BH



TAM KADRO GÖREVE HAZIRIZ!

Devamı 11. sayfada... >>

GÜÇ VE YAKIT TASARRUFUNUN BENZERSİZ UYUMU KARŞINIZDA **VOLVO** **EC350D** BEKLEDİĞİNİZE DEĞDİ!



ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43
PK 34956 Tuzla / İstanbul
Tel: +90 216 581 80 00
www.ascendum.com.tr

Volvo benzersiz ECO modu ile, birçok çalışma koşulunda performans kaybı
olmaksızın yakıt verimliliği sağlar.
www.ec350d.com



Ascendum Makina ve Volvo İş Makineleri
App Store'da sizi bekliyor.

Volvo Construction Equipment



NOW WE ARE
MOVING
THE **EARTH**



Factory
Makine İhtisas Org. San.
Bölgesi 5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San.
Bölgesi 2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr



Balyozla taş kırmaktan veri madenciliğine giden yol

İnsanoğlu başlangıcından bugüne kadar merak etmeye, araştırmaya ve geliştirmeye hiç ara vermedi. Ateşi, suyu ve madenleri kullanarak geçen binlerce yıl içerisinde tekerlekten otomobile, mızraktan tanka tüfeğe, mağaradan akıllı plazalara geçti. Taş devri, tarım devri, sanayi devri derken bilgisayarlarla birlikte artık bilişim devrine adım attık.

Özellikle son 100-150 yıl içerisinde yaşanan gelişim ve bunun hayatımızda yarattığı değişim gerçekten baş döndürüyor. İnsanlar ekmekten kıyafete kadar hemen her şeyi kendi evlerinde yaptıkları bir çağdan, uzmanlaşmanın her geçen gün daha da keskinleştiği bir çağa geçtiler. Artık kimsenin evde ekmek yapmaya zamanı yok. Ekmeği fırıncı yapıyor. İşinde uzmanlaşan fırıncı da her damağa hitap eden bin bir çeşit ekmek üretiyor.

Şimdi gelelim bu gelişimin makineleşmede yarattığı değişime. Yaşı biraz ilerlemiş taş ocağı sahiplerinden, büyük taşların henüz balyozla ufalandığı günlere dair hikâyeler dinleyebilirsiniz. Ucuna kırıcı takılan ekskavatörlerin hayatımıza ülkemize girişi 50-60 yılı geçmez. Sayısı hızla artan yeni yapılar ve yollar için ihtiyaç duyulan taş miktarı arttıkça ocakların ve makinelerin hem sayısı hem de kapasiteleri büyüdü.

Büyüyen pazarla birlikte her alanda artan rekabet kaynakların daha da etkin şekilde kullanılmasını zorunlu kılıyor. Hiçbir üretici artık büyük stoklarla çalışmıyor. ‘just in time’ (tam zamanında) üretim prensibi ile hammaddeyi girişi ile nihai ürünün çıkışı aynı anda oluyor. Dolayısıyla örneğin bir hazır beton üreticisi, aldığı bir proje için ocakçıdan belirli bir anda kesintisiz taş sevkiyatı istiyor.

Taş ocağının sevkiyatı zamanında yapabilmesi için iş makinelerinin kesintisiz çalışması gerekiyor. Eskiden olduğu gibi arıza hallerine karşı yedekte makine bekletmek artık çok lüks bir kavram oldu. Peki, bu durumda makine arıza yaparsa ne olacak? Güçlü bir servis gelip makineyi ayağa kaldıracak.

Bu sayımızda, Türkiye’nin belli başlı iş makinesi markalarından, kullanıcılara sundukları satış sonrası hizmetlerle ilgili kapsamlı bilgiler aldık. Ve gördük ki, bilişim çağı satış sonrası da ele geçirmiş. Hemen her makinede artık uydu takip sistemi var. Böylece internet üzerinden makinelerle bağlanıp elektronik beyindeki verilere ulaşmak mümkün oluyor. Makineler kendi sorunlarını mesaj göndererek servise ve patrona bildirebiliyorlar. Servis mühendisleri, makinelerden aldıkları bilgilerle veri madenciliği yaparak sorunları daha ortaya çıkmadan tespit ediyor, yanlış kullanıma karşı operatörlere eğitim veriyorlar.

Bakalım daha neler göreceğiz...

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Cem EKER, M.Müge BENCOŞAR VAROL, Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım
Nazlı SOLAK

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Ambalaj San. A.Ş.
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 31345

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 56 - Nisan 2016

Sayı 56 • Nisan 2016



“Platform sektörünün lideri”



➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim
Orijinal Yedek Parça

**Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz**



Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



52

40

62

58

48

44

60

SEKTÖR 06

İş makineleri pazarı yüzde 10 büyüdü

SEKTÖR 08JCB'den SİF İş Makinaları'na
'En İyi Bölgesel LiveLink Kapsama Oranı Ödülü'**ETKİNLİK 16**

ANKOMAK 2016 için geri sayım başladı

SEKTÖR 30

Aytuğlu Dizel, kalitesiz Cummins motor yedek parçalarına karşı uyarıyor

ETKİNLİK 34

BAUMA 2016'ya rekor ilgi

SEKTÖR 38

Hidromek, en yeni ürünlerini BAUMA'da sergiledi

RÖPORTAJ 40

Komatsu PC350LC-8 HRD ile hızlı ve güvenli yıkım

SEKTÖR 44

Yeni Ford Trucks Serisi, artan gücüyle inşaat segmentinde de iddialı

SEKTÖR 48

JCB Loadall'lara Ankara'da yoğun ilgi

SEKTÖR 52

Mermer ocaklarının büyük oyuncusu: Cat® 988K BH

RÖPORTAJ 54

Dünyaya iş makinesi simülasyon teknolojisi ihraç eden ilk ve tek Türk firması: Sanlab Simulation

YENİ ÜRÜN 58

Kompakt ekskavatör sınıfının yeni yerli oyuncusu: Smart i8

RÖPORTAJ 60

Garanti Leasing Genel Müdürü Ünal Gökmen: "Makine alımlarında leasing kullanımının avantajları çok fazla"

DOSYA 62

Türkiye'nin iş makinesi servisleri

Büyük İşlerin Büyük Ustası HMK 490 LC HD

Ekonomik ve güçlü motoru, ağır hizmet tipi konstrüksiyonu ve düşük yakıt tüketimi ile büyük işlerin ustası HMK 490 LC HD size yüksek performans sunuyor.



*IMDER verilerine göre, 4 yıldır Paletli Ekskavatör Türkiye Pazar Lideri. Veriler 2012-2015 yılları arasında kapsamaktadır.

Motor Beygir Gücü: 348 HP | Çalışma Ağırlığı: 50.700 kg | Kova Kapasitesi: 2.7 m³

SEKTÖR 6 SOSYAL MEDYA 82 KAMU 84 KİRALAMA 86 İKİNCİ EL 87 SEKTÖREL REHBER 92



www.hidromek.com

HİDROMEK®



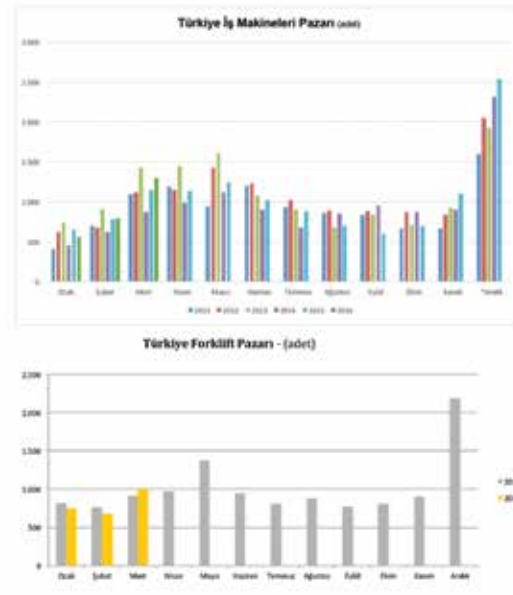
Türkiye iş ve istif makineleri sektörü, terör dışında siyasi ve ekonomik risklerin azaldığı 2016'nın ilk çeyreğindeki büyüme trendini koruyor. İMDER ve İSDER tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre Mart ayında, geçen yıla kıyasla iş makineleri satışları yüzde 10, forklift satışları ise yüzde 11 arttı.

İş makineleri pazarı yüzde 10 büyüdü

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de İMDER'e üye firmalar tarafından Mart 2016 ayı içerisinde 1.298 adet yeni iş makinesi satıldı. Bu rakam geçen yılın aynı ayında 1.171 adet olarak gerçekleşmişti. Sektör son 6 yıl içinde, 2013'ten sonraki en iyi Mart ayını yaşadı. Yılın ilk 3 ayı genelinde satılan yeni makine sayısı ise 2015'e kıyasla yüzde 1 artarak 2.675 adede ulaşmış oldu.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre ise Mart 2016 ayı içerisinde Türkiye'de İSDER'e üye firmalar tarafından 1.011 adet yeni forklift satıldı. Bu rakam 2015'te 908 adet idi. Yılın ilk 3 ayı genelindeki forklift satışları, geçen yıla kıyasla yüzde 2 azalarak 2.437 adette kaldı. İSDER, gümrüklerde 1 Ocak 2016 tarihinde başlayan dizel ve LPG'li forklift denetimlerinin kayıplara yol açmaması amacıyla üyeleri için bu konuya yönelik eğitim çalışmalarını düzenlemeye başladı.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.



Borusan Grubu, 2015 yılında 4,4 milyar dolar ciro elde etti



Borusan Grubu'nun 2015 yılı finansal ve operasyonel performansının değerlendirildiği 10. Kamuoyu Bilgilendirme Toplantısı'nda grubun 2015 yılı konsolide cirosunun 4,4 milyar dolar, faaliyet kârının 329 milyon dolar olduğu ve bu bir yıl içerisinde başta enerji alanında olmak üzere toplam 362 milyon dolar yatırım gerçekleştirdiği açıklandı. Borusan, inovasyon Ar-Ge ve dijital dönüşüm alanlarında ise 2020 yılına kadar toplam 200 milyon dolar yatırım yapacak.

Toplantıya Borusan Holding CEO'su Agah Uğur'un yanı sıra Strateji, İş Geliştirme ve İnovasyon Başkanı Lale Ergin, ArGe Genel Müdürü Dr. Murat Yıldırım ve İcra Kurulu Üyesi Erkan Kafadar katıldı.

Borusan Holding CEO'su Agah Uğur, toplantıda şunları söyledi: *"Şimdiye kadar biz dâhil Türkiye'de şirketler hep fabrikalara, tesislere, makinelerle yaptıkları fiziki yatırımlarla övünürlerdi. Bunları kuşkusuz yapmaya devam edeceğiz ama dünyanın Sanayi 4.0 konuştuğu noktada sadece bunlarla yetinemeyiz. Bundan sonra iş dünyası olarak daha çok Ar-Ge'ye, yenilikçi ürün ve hizmet geliştirmeye, dijital dönüşüme yaptığımız yatırımlarla övünmeliyiz. Özel olarak hiçbir kuruluşu eleştirmek için söylemiyorum ve kendimizi de dâhil ederek söylemek istiyorum ki; Türkiye'de büyük kurumsal şirketler bu 3 alanda yeterince hızlı değil."*

İnovasyon, Ar-Ge ve dijital dönüşümü önümüzdeki yıllarda Borusan'ın üzerinde yükseleceği 3 ana sütun olarak tanımlayan Uğur, *"Dünyada son dönemde hızlanan teknolojik gelişmeler ve trendler mevcut işlerin yapılış şekillerini değiştirdiği gibi bugüne kadar yapılmaması mümkün olmayan bazı iş modellerini de uygulanabilir hale getirdi."* dedi.



Üstün Performans - Düşük Yakıt Tüketimi - Minimum İşletme Gideri



www.mst-tr.com - 444 2 767





STFA grup şirketlerinden SİF İş Makinaları, 2015 yılı içerisinde LiveLink'li makinalarda yapılan bakımlar ve bu bakımların sisteme eksiksiz girişinin sağlanması konusunda JCB'nin dünya çapındaki distribütörleri arasında yüzde 80'i aşan başarı oranı ile "En İyi Bölgesel LiveLink Kapsama Oranı" ödülü ile onurlandırıldı.

JCB'den SİF İş Makinaları'na 'En İyi Bölgesel LiveLink Kapsama Oranı Ödülü'

Türkiye'de 2014 yılından beri kazıcı-yükleyici alan müşterilere ücretsiz olarak sunulmaya başlanan, daha iyi kullanım ve daha etkin güvenlik avantajı sağladığı belirtilen JCB LiveLink Uydu Takip Sistemi ve Anahtar Tıp Immobilizer'ın, SİF İş Makinaları'nın JCB'den aldığı ödüllere bir yenisini eklenmesine vesile olduğu ifade ediliyor.



Satış Sonrası Hizmetler Departmanı ve müşteri e-posta adreslerine makinanın hangi tarihte, hangi pozisyonlarda çalıştığına dair detaylı bilgiler gönderiliyor. Yakıtlı, emisyonla ve kullanılan modlarla ilgili detaylı bilgilerin bulunduğu bu e-postalar sayesinde, makinaların planlanan bakım zamanları da takip edilebiliyor" diye konuştu.

Ödülün JCB'nin Orta Doğu ve Türkiye'den Sorumlu Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Paul Ingram tarafından SİF İş Makinaları Servis Destek Danışmanı Emel Dumlu ile Servis Pazarlama Yönetmeni Rojbin Fırat'a SİF İş Makinaları'nın Genel Müdürü Cüneyt Divriş ile birlikte takdim edildiği ödül töreni sonrası LiveLink hakkında bilgi veren SİF İş Makinaları Servis Pazarlama Yönetmeni Rojbin Fırat, "Makinanın içine entegre bir beyin ünitesinin makinadan aldığı dataları ve uydudan aldığı lokasyon sinyalinin GPRS üzerinden İngiltere'de bulunan JCB merkezine, merkez üzerinden de dünya çapındaki distribütörlerine göndermesiyle çalışan LiveLink Uydu Takip Sistemi, özellikle çalınma

vakalarında ciddi azalma sağlıyor, arıza durumunda da en kısa sürede müdahale edilmesine imkan veriyor." dedi.

Fırat, "Bunun için LiveLink'te iki farklı güvenlik sistemi çalışıyor. Bunlardan 'geofriends' adı verilen sistemle bir çalışma sınırı belirleniyor ve makina bu sınırın dışına çıktığı zaman sistem otomatik olarak sinyal gönderip, 'tanımlı alanın dışına çıkmıştır' mesajı iletiyor. Bu sistem özellikle kazıcı-yükleyiciler gibi çalınmanın ve nakliyenin hızlı olduğu makina modellerinde büyük avantaj sağlıyor. Diğer sistem ise, belirlenen saatlerin dışında çalışma uyarısı. Çalışma saatleri belirlenen makina, o saatlerin dışında çalıştığı zaman, genel merkeze LiveLink üzerinden bilgi gidiyor. SİF İş Makinaları

SİF İş Makinaları, 2016 yılı başından itibaren satılan tüm JCB marka kazıcı-yükleyicilerde LiveLink donanımı ile birlikte 3 yıl / 4.500 saat garantiyi de ücretsiz olarak sunuyor.



Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz

AVRUPA'nın en BÜYÜK üretim kapasitesi
ROBOT kaynak teknolojisi ile üretim
50'den fazla ülkeye İHRACAT
DEVLERİN onaylı ataşman tedarikçisi



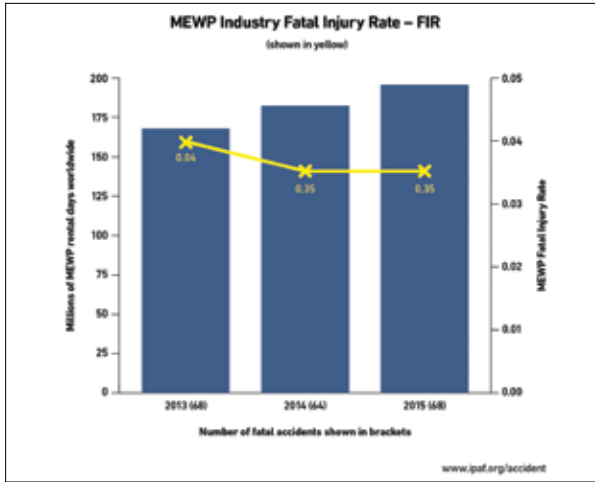
CEY TECH

Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulv. No: 8 ADANA • Tel: 0322 394 39 00 • Fax: 0322 394 39 03
www.cej-tech.com • info@cej-tech.com



Yüksekte çalışma platformlarındaki ölümcül kaza oranları azalıyor

Uluslararası Güçlendirilmiş Erişim Ekipmanları Federasyonu (IPAF) tarafından açıklanan rapora göre 2015 yılında dünya genelindeki yüksekte çalışma platformu (AWP - Aerial Work Platform) filo büyüklüğü ve kullanım sürelerinin artmasına rağmen yaşanan ölümcül kaza oranı azaldı.



Buna göre dünya genelinde 2015 yılında kiralanan AWP'ler tahmini olarak 192,2 milyon saat çalıştırıldı. Bu süre zarfında toplam 64 ölümcül kaza yaşandı. Bu, yüzde 0,035'lik bir orana tekabül ediyor.

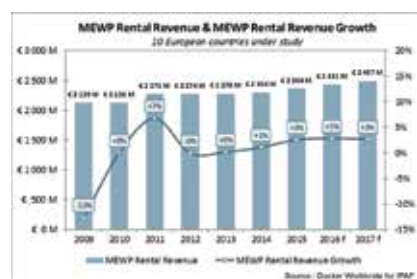
2014 yılında makineler 182,4 milyon saat kullanılmış ve yüzde 0,035 oran ile toplam 64 ölümcül kaza yaşanmıştı. 2013'teki rakamlar 168,4 milyon saat, 68 ölümcül kaza ve yüzde 0,040 olarak gerçekleşmişti.

Yaşanan kazaların sebepleri arasında yüzde 31'le yüksekte düşme, yüzde 27 ile devrilme, yüzde 15 ile elektrik çarpması ve yüzde 15 ile sıkışma başı çekiyor.



IPAF Teknik ve Güvenlik Yöneticisi Chris Wraith, kaza raporlarının ülkeden ülkeye farklı formatlarda geldiğini ve bu durumun anlamlı karşılaştırmalar yapmayı zorlaştırdığını belirterek, "AWP'ler yüksekte güvenli çalışmayı sağlayan önemli birer çözüm aracıdır. Ancak, doğru şekilde yönetilmesi gereken tehlikeleri de bilmek gerekiyor. Sektör, küresel anlamda birlikte çalışarak bu anlamda sürekli gelişimi sağlayacaktır." dedi.

Dünya genelindeki kiralık AWP sayısı yüzde 4 arttı



Dünya genelindeki kiralama filolarında bulunan yüksekte çalışma platform (AWP - Aerial Work Platform) sayısı toplamda 1 milyon 170 bin adedi aştı. Bir önceki yıla kıyasla yüzde 4 oranında artışı gösteren bu araştırma, IPAF tarafından gerçekleştirildi.

IPAF tarafından açıklanan rapora göre ABD (Kanada ile birlikte) AWP kiralama pazarı, 2015 yılında yüzde 5 büyüyerek 8,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. Kiralama filolarında bulunan araç sayısı ise yüzde 3 artarak 530 bin adede ulaştı. Petrol sektöründe yaşanan yavaşlama sebebiyle pazardaki inşaat amaçlı kullanım oranının 2015'te hafif şekilde artarak yüzde 73'e ulaştığı belirtiliyor.

ABD ve Avrupa'ya kıyasla henüz oldukça küçük bir pazar olan Çin'deki kiralık AWP sayısı 2015'te yüzde 35 artarak 12 bin 200 adet oldu.

Avrupa'da bulunan 10 ülkeyi (Danimarka, Finlandiya, Fransa, Almanya, İtalya, Hollanda, Norveç, İspanya, İsveç ve Birleşik Krallık) kapsayan rapora göre, 2015'teki AWP pazarı yüzde 3 artarak 2 milyar 700 milyon Avro olarak gerçekleşti. Toplam kiralama filo büyüklüğü ise 313 bin adet oldu.



TAM KADRO GÖREVE HAZIRIZ!

CAT®'in yeni modellerle tamamlanan asfalt ve yol yapım ürün grubunu keşfetmek üzere sizi de standımıza bekliyoruz.

BUNUN İÇİN VARIZ!

Karayolları, Köprüler ve Tüneller İhtisas Fuarı, 2016

Tarih: 26-28 Mayıs 2016

Yer: Congressium, Ankara

Stand No: A-106



<https://twitter.com/BMGS>

<https://www.facebook.com/borusanmakinevegucsisitemleri>

www.bmgs.com.tr

BORUSAN

CAT

444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

©2016 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır; izinsiz olarak kullanılamaz.



JCB, ilk olarak 1977 yılında başladığı Loadall teleskobik yükleyici üretiminin 200 binincisini geçtiğimiz günlerde gerçekleştirdi. İlk yılda sayıca az personelle 300 makine üretilirken günümüzde yaklaşık 800 kişiyle her yıl binlerce Loadall üretiminin yapıldığı belirtiliyor.



JCB'den, 200.000'inci Loadall teleskobik yükleyici

JCB Başkanı Rab Bamford konuyla ilgili yaptığı açıklamada *"JCB Loadall, çok küçük başlangıçlardan hem JCB hem de inşaat ve tarım sektörleri için çok önemli bir makine haline geldi. 'Devrimci', sıkça kullanılan bir kelimedir fakat Loadall'ın bu durumu için mükemmel bir tanımdır."* ifadelerini kullandı.

İlk 100 bin Loadall'ın satılması yaklaşık 30 yıl sürerken geri kalan 100 bin adet satışın ise 10 yıldan daha az bir sürede gerçekleştiği ifade ediliyor. Makinelerin, tüm bölgelerdeki inşaat sektörünün yanı sıra tahıl yükleme, balya istifleme gibi tarım sektörünün çeşitli işlemlerinde de hızla yayılmaya başladığı bildiriliyor. JCB, günümüzde 88 adedi küresel pazar, 2 adedi ise Hindistan iç pazarı olmak üzere toplam 90 farklı Loadall model üretimi gerçekleştiriyor.

Terex, büyük kapasiteli mobil vinçler için Demag markasıyla tekrar pazarda



Terex Vinç Başkanı Ken Lousberg, Demag'ı tekrar tanıttıkları için heyecanlı olduğunu belirterek müşterilerinin talebi üzerine böyle bir atılım gerçekleştirdiklerini söyledi. Demag markasının bir efsane olduğuna değinen Lousberg, bu sektörde en tanınmış markalardan biri olmaya devam ettiğini ifade etti.

Yeni 5 akslı Demag all terrain mobil vinçler Bauma Fuarı'nda ziyaretçilerin beğenisine sunuldu. Ayrıca geliştirilmiş hizmet, güncellenmiş makineler ve yüksek kalite de değişimin diğer parçaları olarak nitelendiriliyor.

Terex, 7 yıl önce ismini bıraktığı Demag markasını Bauma Fuarı'nda tekrar pazara sunduğunu açıkladı. 100 ton üzerindeki tüm all terrain ve 400 ton üzerindeki tüm paletli vinçler artık Demag adını taşıyacak.

Kobelco Vinç, Türkiye'ye odaklanacak

Kobelco Vinç Avrupa Müdürü Kazuhisa Kakinaga, Bauma Fuarı'nda yaptığı açıklamada Kobelco'nun geleceği hakkında konuştu. Kakinaga, hedeflerinin Avrupa'daki mevcut pazar paylarını korumak, büyük ölçekli vinç satışlarını artırmak için bir strateji oluşturmak ve Almanya ile Türkiye'de güçlü pazarlama çalışmalarına odaklanmak olduğunu söyledi.



Kazuhisa Kakinaga, 2015'te 300 ton altı 170 adet, 300 ton üstü ise 65 adet olmak üzere 235 adet paletli vinç satışı gerçekleştirerek rekor bir yıl geçirdiklerinin bilgisini verdi. Aynı zamanda Mark 2 Kobelco CKE-G ve BME-G serilerinin 6 yeni modeli hakkında konuşan Kakinaga, CKE1350G-2 modelinde maksimum kaldırma kapasitesinin 135 tondan 150 tona yükseltildiğini ifade ederek makinelerde enerji tasarrufu fonksiyonu olan G-Mode, taşınabilirlik ve montaj işlemlerinde bazı yenilikler yaşandığını söyledi.



ALTAN HİDROLİK FASTER ÇABUK BAĞLANTI ELEMANLARI TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ OLMUŞTUR



Merkez : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
İkitelli Şube : İkitelli OSB S.S Demirciler Sanayi Sitesi E2 Blok No:404 Başakşehir/İstanbul-Türkiye
İmes Şube : İmes Sanayi Sitesi C Blok 304 Sk. No:4 Y.Dudullu - Ümraniye/İstanbul-Türkiye
Orhanlı Şube : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
Filo Ekspres : 7/24 Gezici Servis

Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (212) 549 05 03 (pbx) - 549 05 98
Tel : +90 (216) 466 90 60 (pbx) - 466 90 59
Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (541) 593 33 00
Faks : +90 (216) 593 33 10
Faks : +90 (212) 549 05 21
Faks : +90 (216) 365 63 54
Faks : +90 (216) 593 33 10

www.altanhidrolik.com • www.altanhidrolik.com.tr



SSAB, yeni ürünü 'Hardox yuvarlak dolu çubuklar' ile sektörün ufkunu açıyor

Dünyanın önde gelen özel çelik üreticilerinden SSAB; aşınmaya dayanıklı, mühendislik ve takım çeliği uygulamalarında gelişim sağlayacak yeni ürünü Hardox yuvarlak dolu çubukları geliştirdi. Endüstrideki sert rekabetin getirdiği zamanlama ve yüksek performans ihtiyacı göz önünde bulundurularak şekillendirilen Hardox yuvarlak çubuklar, daha güçlü ve daha hafif tasarımlar için yepyeni imkânlar sunuyor.

SSAB, yeni geliştirdiği Hardox yuvarlak çubuklar ile çelik gelişiminde önemli bir adım atıyor. Optimize bir ısıtma işlem süreciyle birleştirilen yüksek düzey temizlik ve düşük alaşım kimyası, üstün mekanik mukavemeti mümkün kılıyor. Yüksek çekme dayanımı ve sertlik düzeylerine göre su verilmiş, temperlenmiş halde teslim edilen Hardox yuvarlak çubukların, standart çelik kalitelerindeki ısıtma işlem ihtiyacını ortadan kaldırarak ürünü daha kısa sürede satışa hazır hale getirme ayrıcalığına sahip olduğu belirtiliyor.

SSAB Teknik Müdürü Burak Beşler, yeni ürünleri şöyle anlattı: *"Takım tutucularda ve ayrıca farklı tipteki şaft ve silindirlerde önemli mühendislik deneyimine sahibiz. Ayrıca Hardox çubukları ekskavatör kovalarındaki pimler gibi geleneksel Hardox uygulama alanlarında başarıyla uygulanıyor. Çubuklu değirmenlerde kullanılan çubuklar yerine de kullanılabilir. Sertliği ve üstün tokluğu sayesinde değirmen içinde kırılmadan ve aşınmadan uzun süre dayanıyor. Bu sayede müşterilerimizin ekipmanlarında verimliliği artırıyoruz. Bu yeni çubukların kullanımı, işleme, kaynaklama ve taşıma gibi atölye prosedürlerini optimize etmeye yönelik birçok olasılık sunuyor."*

Çapı 40 ile 70 milimetre arasında değişen, 5 metreye kadar uzunluktaki Hardox yuvarlak çubukları SSAB'nin Türkiye'deki stoklarında bulunuyor. Firma, uygulama ve teknik destek anlamında da müşterilerine hizmet sağlıyor.

VOSS Fluid geleneksel İtalyan şirketini devralıyor

İtalyan aile şirketi VOSS Fluid, LARGA Milano'nun yaklaşık 30 kilometre kuzeyinde üretim tesislerine sahip olup 1954 yılından bu yana pazarda aktif olarak yer alıyordu. Üretici şirket, boru bağlantı rakorlarının yanı sıra yaygın hidrolik uygulamalarda kullanılan çeşitli hortum armatürleri alanında da faaliyet gösteriyordu. VOSS Fluid, LARGA çözümlerinin entegrasyonu ile ürün portföyünü genişleterek, birbirine uyumlu hidrolik bileşenler konusundaki hizmet yelpazesini büyütmüş oldu. Firmanın ürün yelpazesi arasında yer alan hortum armatürlerin mevcut hidrolik devre bileşenleri için pratik bir tamamlayıcı özelliğe sahip olduğu belirtiliyor.



VOSS Fluid stratejik bir şirket devralma işlemi gerçekleştirerek İtalyan pazarındaki rakip firmalardan LARGA şirketinin tüm hisselerini satın aldı.

SIRADIŞI TASARIM... YENİ H40 - 5RZ

- Üç Akslı Kamyon Üzerinde 40 Metre Avantajı
- Düşük Kamyon Yatırımı
- Beş Parça Bom ile Yüksek Erişim Kabiliyeti
- Kolay Kurulum
- Yeni Elektronik Sistem-Akıllı Pompa Sistemi
- Yüke Duyarlı Hidrolik Sistem
- Düşük Yakıt Tüketimi



BETONSTAR®

BETON POMPALARI



www.betonstar.com



Uluslararası İş Makineleri, Yapı Elemanları ve İnşaat Teknolojileri Fuarı - ANKOMAK, 1 - 5 Haziran tarihleri arasında 350 katılımcı firmayı 80 ülkeden 25 bin profesyonel ziyaretçi ile yeni fuar adresi İstanbul Fuar Merkezi - CNR Expo'da bir araya getirmeye hazırlanıyor. ANKOMAK'ta bu yıl inşaat sektörünün yanı sıra madencilik, doğaltaş ve tünelcilik sektörleriyle ilgili ürün, hizmet ve teknolojiler de yer alıyor.

ANKOMAK 2016 için geri sayım başladı

ITE Turkey'in bünyesinde yer alan EUF - E Uluslararası Fuarçılık tarafından, 2 yılda bir düzenlenen ANKOMAK, 70 bin metrekarelik kapalı ve açık fuar alanı üzerinde gerçekleştirilecek. Fuar ile eş zamanlı yapılacak panellerde akademisyenler, sektörün sivil toplum kuruluşları ve uluslararası firmaların üst düzey yetkilileri yer alacak.

Sektör temsilcilerine yeni satın alma, iş geliştirme, yeni iş ve iş birliği fırsatları yaratılması amacıyla düzenlenen "Yurtdışı Alım Heyetleri Programı" T.C. Ekonomi Bakanlığı ve OAİB'nin desteğiyle bu yıl 35 ülkenin katılımıyla gerçekleştirilecek.

Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Avusturya, Azerbaycan, Birleşik Arap Emirlikleri, Belçika, Bosna Hersek, Bulgaristan, Cezayir, Çek Cumhuriyeti, Fas, Fransa, Gürcistan, Hırvatistan, Hindistan, Hollanda, Irak, İngiltere, İran, İspanya, İsrail, İtalya, Kanada, Katar, Kuveyt, Macaristan, Makedonya, Mısır, Polonya, Sırbistan ve Suudi Arabistan, Türkmenistan, Ukrayna, Ürdün ve Yunanistan'dan katılacak alım heyetleri ile sektörün büyümesine katkı sağlanması ve ihracatın artırılması amaçlanıyor.

İnşaat sektörünün yarattığı katma değer ve istihdam ile Türkiye ekonomisinin lokomotif sektörlerinden birisi olduğunu dile getiren ITE Turkey İş ve İnşaat Makinaları Grup Direktörü Nezir Çağın,



● Nezir Çağın
ITE Turkey İş ve İnşaat Makinaları Grup Direktörü

"Türkiye'nin önemli projeleri arasında yer alan; 3. köprü ve otoyolları, 3. havalimanı, Kanal İstanbul Projesi ve kentsel dönüşüm projeleriyle inşaat sektörü ve"

dolayısıyla iş ve inşaat makineleri sektörü büyüyecek. Bunlara ek olarak madencilik, doğaltaş ve tünelcilik sektörünün de hem ülkemizde hem de dünyada gelişim göstermesi iş ve inşaat makineleri sektörünün büyümesine katkı sağlıyor." diye konuştu. Çağın, "Hem katılımcılar hem de ziyaretçiler için verimli iş birliklerinin gerçekleşeceği fuarımızda bu yıl; Ekonomi Bakanlığı ve OAİB'nin destekleriyle yurtdışı alım heyetleri de katılım gösterecek. İnşaat, madencilik, doğaltaş ve tünelcilik sektörleriyle ilgili ürün, hizmet ve yeniliklerin sergileneceği fuara; 35 ülkeden katılım gösterecek alım heyeti ile yurtdışı tanıtım faaliyetlerimizi de en etkili şekilde gerçekleştiriyor olacağız." diyerek sözlerini tamamladı.



Gelişimi tecrübe edin.



Endüstriyel uygulamalar için Liebherr Lastik Tekerlekli Yükleyiciler L 550 XPower® - L 580 XPower®

- Liebherr-Power-Efficiency (LPE) ile birlikte Liebherr-XPower tahrik sistemi sayesinde % 30'a varan yakıt tasarrufu sağlanmaktadır
- Hidrostatik ve mekanik tahrik sisteminin standart kombinasyonu ile tüm uygulamalarda maksimum verimlilik sağlanmaktadır
- Üst kaldırma aralığındaki yüksek torklu opsiyonel endüstriyel kaldırma kolu vasıtasıyla birlikte yüksek elleçleme kapasitesi elde edilir

Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Şti.
Yakacık Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39
Kartal/İstanbul, Türkiye
Tel.: +90 216 453 1000
E-mail: info.ltk@liebherr.com
www.facebook.com/LiebherrConstruction
www.liebherr.com

LIEBHERR



Benninghoven asfalt plantleri, gelişmiş elek teknolojisiyle sektöre avantaj sağlıyor

İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) verilerine göre 2007'den bu yana Türkiye asfalt plenti sektörünün lideri olduğu belirtilen Tekno Asfalt, çözüm ortaklığını yaptığı Benninghoven marka plantlerde bulunan ileri teknoloji elek sistemi sayesinde önemli projelere imza atıyor.

Maats ve Manitou ortaklığı 10 yaşında

Maats'ın Manitou Türkiye distribütörlüğünün 10. yıl kutlaması ve Maats yeni Tuzla Bölge Müdürlüğü'nün açılışı 1 Nisan tarihinde aynı gün gerçekleştirildi.



Manitou'nun Maats ortaklığı ile Türkiye'ye verdiği önemin bir göstergesi olarak Manitou Group'un dünya satış ve pazarlama başkan yardımcısı Mr. François Piffard, Avrupa bölgesi satıştan sorumlu başkan yardımcısı Mr. Jean Roualt ve Türkiye sorumlu bölge direktörü Mr. Florin Marincos törende birlikte yer aldılar.



Maats Manitou'dan yapılan açıklamada, Maats'ın Manitou distribütörü olarak geçirdiği 10 yıllık süreçte ilgi ve desteklerinden ötürü tüm firma müşterilerine teşekkür edilerek, yeni bölge müdürlüğünün şirket ve müşteriler adına hayırlı olması temennisinde bulunuldu.

Boğaziçi Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü başta olmak üzere özellikle köprü üzeri asfalt uygulamalarında kullanılan "Mastik Asfalt" üretiminin Türkiye'de sadece, 400 santigrat derece sıcaklığa dayanabilen özel elek sistemine sahip Benninghoven teknolojisi ile gerçekleştirilebildiği ifade ediliyor.

Benninghoven marka asfalt plantlerinde bulunan elek sistemi, yüksek teknoloji ve her türlü etkiye azami dayanıklı iki adet özel vibro-motor ve yumuşak yol verme devresi ile donatılmış. En az 5 kat ve 5 bölüm olmak üzere isteğe göre tasarlanabilen elek sisteminin iki tarafında bulunan özel kapak düzeni sayesinde, iş kazalarının önüne geçilirken aynı zamanda kolay ve hızlı bakım imkânı ile zaman tasarrufu da sağlandığı belirtiliyor. Benninghoven marka asfalt plantlerinde bulunan elek ünitesinin üçte birlik kısmı, yanlar ve üstten tek parça ve raylar üzerinde hareket eden özel bir kapak şeklinde geliştirilmiş.

Tekno Asfalt'tan konu ile ilgili olarak yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi: *"Yeni asfalt üretim teknolojilerinin gelişimine liderlik yapan Benninghoven, Tekno Asfalt ile beraber bu güne kadar olduğu gibi 2016 yılında da, Türkiye'de modern ve kaliteli asfalt üretiminde kamu sektörüne ve uygulayıcı müteahhit firmalara her türlü desteği vermeye devam etmeyi hedefliyor."*

3,2 milyon m²'lik proje inşa edecek

Rönesans Holding bünyesindeki Rönesans Sağlık Yatırım, PPP modeliyle 4,7 milyar euro yatırıma hazırlanıyor.

Türkiye'nin sağlık sektöründe bugüne kadar gerçekleştirdiği en büyük proje olarak adlandırılan ve Türkiye'nin çok sayıda modern hastaneye kavuşacağı "Kamu Özel İş birliği" (PPP-Public Private Partnership) projeleri, 26-28 Nisan tarihleri arasında İstanbul Raffles Otel'de düzenlenen PPP Healthcare Summit 2016 zirvesinde ele alındı.



Zirvede konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Rönesans Sağlık Yatırım CEO'su Kaan Ekermen, RSY'nin imzaladığı kontratlar karşılığında, 2020 yılına kadar hastane projelerine yaklaşık 4,7 milyar euro yatırım yapacağını belirterek, *"Toplam 3,2 milyon m²'lik proje inşa edeceğiz. Şu anda toplamda 6 proje ve 9 bin 500 adetlik yatak sayısı ile sektördeki en büyük oyuncuyuz. İhalesi yapılacak yeni projeleri de değerlendirerek sektördeki liderliğimizi devam ettirmek amacındayız."* dedi.



Yeni Volvo FMX, dünyadaki en zorlu çalışma koşulları için tasarlandı. **TÜM YENİLİKLER** volvotrucks.com.tr/fmx adresinde.

YENİ VOLVO FMX

Volvo Trucks. Driving Progress





TeknoVinç, Antalya Expo 2016 kulesinin çözüm ortağı oldu

Türkiye'nin Eyfel'i olarak adlandırılan ve Antalya'nın kalıcı sembolü olması planan Expo 2016 Kulesi'nin yapımında 1 adet Potain kule vinç ve 1 adet Stros malzeme asansörüyle yer alan TeknoVinç, sıradışı bir çalışmaya daha imza attı.

TeknoVinç, Expo 2016 Kulesi'nde bulunan MCT 205 model kule vinç ile toplamda iki ankraj bağlantısıyla 128 metre yüksekliğe ulaştı. Projeye özel olarak 23 metre uzunluğunda üretilen ankraj kolları sayesinde kuleye uzaktan bağlanan vinç, projenin sorunsuz yükselmesini sağladı.

EXPO 2016 Antalya Ajansı'nın Mimarlar Odası ile düzenlediği yarışmada 127 eser arasından birinci seçilen projede, Stros NOV 2032 UP-I model personel ve malzeme asansörü de tercih edildi. Montaj yönü farklı şekilde tasarlanarak projeye entegre edilen asansörün uygulamasında, Expo 2016 Kulesi'nin TAÇ'ını oluşturan yapının yükselebilmesi için Türkiye'de bir ilke imza atılarak, her yükselmede asansörün 3 ankraj kolu sökülüp yeniden takıldı.

TeknoVinç'in, şantiye sahasında yapılan tüm teknik işlemler için 24 saat hizmet verebilen teknik destek ekibi ile proje süresi çok kısa olan inşaatın yapımını başarı ile tamamladığı belirtildi.

Şanlıurfa'ya 12 milyon dolarlık rekor yatırım

Türkiye'deki enerji ihtiyacı ve bu ihtiyacın fosil yakıtlar tarafından dışa bağımlı şekilde karşılanıyor olması çevresel ve ekonomik zararlara neden oluyor. Astor, bu zararları ortadan kaldırmaya katkı sağlamak için 12 milyon dolar değerinde tamamen öz kaynaklarla Şanlıurfa'da bölgenin en büyük güneş enerji santralini (GES) kurdu.



Bu projenin Türkiye'nin hem doğasını hem de ekonomisini korumak için çok önemli olduğunu vurgulayan Astor A.Ş Genel Müdürü Enver Geçgel, "Güneş bakımından zenginliği üst seviyelerde olan Şanlıurfa'ya 10,23 MWp kurulu güce sahip GES kurduk. GES Urfa'dan yıllık yaklaşık 24 milyon kWh enerji üretilmesini bekliyoruz. Bu üretim miktarı, yılda tahmini 12 milyon kg karbondioksitin doğaya salınımının engellenmesi demek." dedi.

Tünel yangın güvenliğinde malzeme seçiminin önemi

ACO Türkiye Genel Müdürü Kerem Altınöz, özellikle son dönemde tünellerde yaşanan yangın olayları üzerine yaptığı açıklamada malzeme seçiminin önemine değinerek, tünellerde yangın güvenliğine dikkat çekti.

Tünel kullanımının yaygın olduğu Avusturya ve İsviçre'nin bu konuda önemli çalışmalar yapmış olduğunu vurgulayan Altınöz, "Tünellerin özel durumundan kaynaklanan

ve müdahale ile ilgili zorluklar, buralarda yangının yayılmasını önleyecek veya geciktirecek ekipmanların kullanımının ne kadar önemli olduğunu gözler önüne seriyor." diye konuştu.

Son olarak yaşanan Bolu Dağı Tüneli ve İstanbul-İzmir Otoyolu Tüneli yangınlarının bu konuda uyarıcı nitelikte olduğuna dikkat çeken Altınöz, "Tünel drenajında kullanılan kanalların alev almayacak özellikte olması ve en önemlisi de yangın iletimini belli aralıklar ile engelleyecek özel yapılara (fire-traps) sahip olması çok kritik. Burada ürünlerin uluslararası testlerden geçmiş olması büyük önem taşıyor." dedi.



HAYATA BAKIŞ AÇINIZ ÖNEMLİDİR!

Tekno Şirketler Grubu'nun 30 yıllık deneyimi, Potain teknolojisi ve TeknoVinç'in yenilikçi mühendislik çözümleri bir araya geldi, lider 1990'dan beri hiç değişmedi!



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU
Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkoçan Cad. No: 2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
T: +90 216 577 63 00 pbx F: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
T: +90 312 446 27 50 pbx F: +90 312 436 18 65
www.teknovinc.com info@tekno.com.tr

HORIZON
INTERACTIVE AWARDS
Recognizing Excellence In Interactive Media Production™



ASCENDUM kurumsal web sitesi, bu yıl 14. kez düzenlenen Horizon Interactive Awards'ta "Responsive Mobil Design" kategorisinde "Silver Winner" ödülünün sahibi oldu.

ASCENDUM Makina kurumsal web sitesine prestijli ödül

ABD menşeli Horizon Interactive Awards, 21 farklı ülkeden 1.000'in üzerinde başvuru yapılan, interaktif medya endüstrisinin en prestijli ödülleri arasında yer alıyor. Bu yıl 14'üncüsü düzenlenen yarışmada "Responsive Mobil Design" kategorisinde "Silver Winner" ödülüne ASCENDUM Makina'nın kurumsal web sitesi www.ascendum.com.tr layık görüldü.

Uzun yıllardır dijital pazarlama konusunda önemli çalışmalar ve sürekliliği olan yatırımlar yaptıklarını ifade eden ASCENDUM Makina Pazarlama ve Satış Destek Müdürü Ebru Nihan Celkan, alınan ödülün bu çalışmaların başarılı bir sonucu olarak düşünülmesi gerektiğini belirtti. Celkan, ödüle layık görülen www.ascendum.com.tr web sitesinin hem kullanıcı dostu olmasına hem de dijital platformlarda ASCENDUM markaları ile buluşmak isteyen



● Ebru Nihan Celkan
Ascendum Makina Pazarlama ve Satış Destek Müdürü

müşterilerin ihtiyaçlarını hızla çözen bir yaklaşımı benimsemesine odaklandıklarını ifade etti. Pazarlama ve Satış Destek Müdürü Celkan, www.ascendum.com.tr tasarım çalışmasının Türkiye'de yapıldığını ve ASCENDUM Global tarafından beğenilerek tüm dünyada uygulandığını belirtti.

Horizon Interactive Awards ödüllendirdiği işlerde yaratıcılık, orijinallik, grafik tasarım, görünüm, kullanıcı deneyimi, mesajın etkin iletişimi, teknik seviye ve etkin çözüm anlayışı gibi kriterleri değerlendiriyor. İnteraktif medya sektöründe uluslararası alanda isim yapmış profesyonellerden oluşan Horizon Interactive Awards jürisi, yarışmaya katılan çalışmaları web sitesi, mobil uygulama, yazılı basın, etkileşimli gösterim, halka açık sergi, online reklamcılık, video, e-posta gibi bir çok farklı kategoride değerlendirmeye tabi tutuyor.

Ebru Nihan Celkan yaptığı açıklamada, *"Sunduğu sürdürülebilir ve inovatif çözümleriyle başarısını her geçen gün arttıran ASCENDUM Makine, hem tasarım hem de etkileşim açısından fark yaratan web sitesiyle bu alanda da başarısını kanıtladı"* ifadelerini kullandı.

Hilti'den kullanıcı dostu yeni seri

Global inşaat endüstrisine ileri teknoloji çözümler sunan Hilti, yeni DD 350-CA Karot Makinesi'ni kullanıcılarıyla buluşturdu. Hilti DD 350-CA Karot Makinesi'nin; suya, toza ve dış darbelere karşı IP 55 koruma sınıfına sahip olduğu ve baş üstü delimlerde de rahatlıkla kullanılabildiği belirtiliyor.



Motor gücüyle 52 ila 500 milimetre arasında delim yapabilen ve 10 vitesli elektronik motoruyla kullanıcılarına optimum vitesle çalışma imkânı sunan Hilti DD 350-CA Karot Makinesi, kendisinin yanı sıra otomatik kesim asistanı Hilti DD AF-CA ile de farklılaşıyor. Karot ucunun betona değdiğini anlayıp karot makinesini çalıştırmaya yardımcı olan Hilti DD AF-CA, ayrıca su akışını kontrol ediyor ve makinenin devamlı optimum güçte çalışmasını sağlıyor. Delim işlemi tamamlandığında makineyi durdurup ucun geri çekilmesini sağlayan Hilti DD AF-CA'nın, makinenin ve ucun ömrünü maksimuma çıkardığına dikkat çekiliyor.

Hilti'nin, dikkat çeken yeni serisinin, drenaj su boruları için yapılan büyük çaplı delimlerde, açılı delimlerde, ağır donatılı yüzeylerin deliminde, geçişler ve kablo tavaları için olan delimlerde rahatlıkla kullanılabileceği bildiriliyor.

DAHA YAPACAK BİR DÜNYA İŞİMİZ VAR

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağımla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz. İş Leasing olarak, sizinle birlikte bugünleri geleceğe taşıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING





3. Havalimanı'nda ilk etap, 2018'de tamamlanacak

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, İstanbul 3. Havalimanı şantiyesini ziyaret etti. Toplamda 4 etaptan oluşacak projede ilk etabın 26 Şubat 2018'de bitirileceğini kaydeden Yıldırım, çalışmaların planlandığı gibi devam ettiğini, halihazırda 60'tan fazla vinç ile 3 bin iş makinesinin çalıştığını vurguladı.

Bakan Yıldırım günlük yaklaşık 1,5 milyon metreküp kazı ve dolgu yapıldığını belirterek, 3 bin civarındaki çalışan sayısının önümüzdeki günlerde 35 bine çıkacağını bildirdi. Yıldırım, *"Çalışmalar planlandığı gibi devam ediyor. Projenin İstanbul şehir merkezine bağlantıları üstünde de çalışmalar aynı şekilde sürüyor. Şu an itibarıyla projeye 1,7 milyar avro kaynak harcandı. Bu da projenin tamamına bakıldığında yüzde 23'ü, altyapı toprak işleri olarak bakıldığında ise yüzde 40'ı tamamlandı anlamına geliyor."* diye konuştu.

Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir ile proje yetkililerinin verdiği brifing sonrası Binali Yıldırım, İstanbul Valisi Vasip Şahin'le birlikte inşaat alanını gezdi.



İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nde son tabliye yerleştirildi

Tamamlandığında dünyanın en büyük orta açıklıklı 4. köprüsü olacağı belirtilen İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nde son tabliye törenle yerleştirildi. Otoyol İşletme ve Yatırım A.Ş. tarafından Yap-İşlet-Devret modeliyle hayata geçirilen Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu'nun en önemli ayağı olduğu ifade edilen köprü'nün ismi Osman Gazi olarak açıklandı. Törende ayrıca otoyolun Yalova Altınova-Bursa Gemlik kesiminin de açılışı gerçekleştirildi.

Yalova Altınova'da düzenlenen törende konuşan Başbakan Ahmet Davutoğlu, tarihi olarak adlandırıldığı projede son adımı atıldığını belirterek, körfezin iki yakasını birleştirdiklerini, köprü faaliyete geçirildiğinde 2 bin 682 kilometrenin 6 dakikada geçileceğini kaydetti. Gebze'den Gemlik'e kadar olan 13 kilometrelik kesimin de Mayıs ayında açılacağını vurgulayan Davutoğlu, otoyolun tamamı hizmete alındığında İstanbul'dan İzmir'e 3,5 saatte gidileceğini söyledi. Başbakan, İstanbul 3. Boğaz Köprüsü'nün de Ağustos ayında faaliyete alınacağını bildirdi.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan Ahmet Davutoğlu ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, köprü'nün son tabliyesinin civatalarını sıkıştırdı.

Temeli 2013'te atılan, 384 kilometre otoyol ve 40 kilometre bağlantı yoluyla toplamda 433 kilometre uzunluğunda hayata geçirilen projenin en önemli halkası durumundaki köprü, 252 metre kule yüksekliği, 35,93 metrelik tabliye genişliği, bin 550 metre orta açıklığıyla toplamda 2 bin 682 metre uzunluğa sahip bulunuyor. Köprü'nün kuzey ve güney ankraj bloklarının yüzde 99,5'inin tamamlandığı ifade ediliyor.



"Makine İse Leasing,
Leasing ise Garanti Leasing"



HMF Makina, Konya Tarım 2016'da sektöre yönelik ürünlerini sergiledi

HMF Makina, 23-27 Mart 2016 tarihleri arasında Konya'da 14. kez gerçekleştirilen Konya Tarım 2016'da Hyundai marka mini yükleyiciler ve forkliftlerle, Kramer mini yükleyici ve teleskobik yükleyici ile Junkkari dal budama makinelerinden oluşan 10 ürününü sergiledi.

160 metrekarelik alanda Hyundai HSL650-7A mini yükleyici ve forkliftleri ile birlikte minimum yakıt tüketimi ve farklı atışmanlarla multifonksiyonel kullanım imkanına sahip Kramer mini yükleyici ve teleskobik yükleyicilerini tarım sektörüne sunan HMF Makina standı, ziyaretçiler tarafından ilgiyle izlendi.

20 yılı aşkın süredir Koreli Hyundai iş makinesi ve forkliftlerin distribütörlüğünü başarıyla devam ettirdiği belirtilen HMF Makina'nın Temmuz 2015 itibarıyla Kramer markalı mini yükleyici ve teleskobik yükleyicilerin temsilcisi olduğu kaydedildi.

Tırsan, ikinci Ar-Ge merkezini kuruyor

Treyler sektörünün ilk Ar-Ge merkezini 2009 yılında açan Tırsan, ikinci Ar-Ge merkezini kurmak için çalışmalarına başladı. Kocaeli'nin Çayırova ilçesinde bulunan TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nde 61,2 milyon TL yatırımla kurulacak tesis, 9 bin 400 metrekareli prototip ve test alanı olmak üzere 16 bin 600 metrekare kapalı alana sahip olacak.

Yeni Ar-Ge merkezinde tasarlanan ürünlerin kullanım ömrü boyunca maruz kalacağı tüm yol ve yükleme koşulları, iklim ve korozyon etkileri de dâhil olmak üzere test edilebilecek. Testleri gerçekleştirilecek ürün prototipleri, CNC üretim, 3D hızlı prototipleme, robotik birleştirme gibi ileri prototip üretim teknolojileri kullanılarak üretilcek. 15'ten fazla ulusal ve uluslararası üniversite ve enstitünün yanı sıra dünyanın önde



gelen sistem tedarikçileriyle ortak araç ve sistem geliştirme projeleri yürüten yeni Ar-Ge merkezi, 150'si Ar-Ge mühendisi olmak üzere 300 ek istihdam yaratacak.

Tırsan'ın 2017 yılı sonunda faaliyete geçmesi hedeflenen ikinci Ar-Ge merkezi projesine ilişkin bilgi veren Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "2009 yılından bu yana faaliyette olan Adapazarı

Ar-Ge merkezimizde fiziki kapasitenin sınırlarına ulaştık. Şirketimizin yılda 20 bin adet treyler üretimine ulaşma hedefini yeni merkezimizde geliştireceğimiz ürünlerle desteklerken, bazı ürün gruplarının tasarımlarını, prototip üretimlerini ve geliştirme testlerini yeni tesisimizde yapacağız. Sadece Türkiye'nin değil Avrupa'nın da en büyük test merkezi olacağız." açıklamasını yaptı.



İş bitiren Radyal Loder lastiği: VJT

İş makineleri için özel olarak tasarlanmış uzun ömürlü VJT, yenilikçi teknolojiyle her alanda üstün çekiş ve kusursuz konfor sağlar.





Türkiye İMSAD, İnşaat Malzemesi Sanayi Endeksleri Mart ayına ilişkin sonuçları açıkladı. Açıklanan verilere göre Mart ayında İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi mevsimsellik etkisi ve yaşanan iyimserlik sonucu artan faaliyetler nedeniyle yükselişini sürdürdü. Endeks, Mart ayında 2,6 puan artarak 100 puan seviyesine oldukça yaklaştı.

İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi yükselişini sürdürdü

İMSAD tarafından yayınlanan sonuçlara göre, İnşaat malzemeleri sanayi faaliyet endeksi Mart ayında 3,6 puan artış gösterdi. Mart ayında hemen hemen tüm faaliyetlerde toparlanma yaşandı. İhracat Mart ayında da bir önceki aya göre artış gösterdi. Üretim ve cirolar özellikle iç satışlardaki artışa bağlı olarak hızla yükseldi. Böylece Mart ayında faaliyet endeksi geçen yılın Mart ayının 5,0 puan üzerinde gerçekleşti.

Güven endeksi Mart ayında bir önceki aya göre 1,5 puan yükseliş gösterdi. Türkiye ekonomisinin genel gidişatına ilişkin güven uzun süre sonra ilk kez 0,9 puan artmış oldu. Ancak İMSAD raporunda ekonomiye olan güven halen kırılğan olarak yorumlandı. İnşaat sektörüne ve inşaat malzemeleri sanayine yönelik güvenin uzun süre durağan kaldıktan sonra artış eğilimine girdiği açıklandı.

Şetat, yeniden üretime başladı

Bursa'nın Orhanlı ilçesinde büyük bir istihdam alanı sağlayan Şetat Krom Madencilik, üretim faaliyetlerine başladı.



Şetat Krom Madencilik, yönetim değişikliği ve küresel pazarda yaşanan sektörel olumsuzluklar nedeniyle 2015 yılsonu itibarıyla ara verdiği üretimine makine parkında yaptığı bakım ve onarım çalışmalarının ardından tekrar başladığını duyurdu. İlk etapta 110 kişilik personel alımı gerçekleştirdiklerini belirten Şetat Krom Madencilik İşletme Müdürü Hüseyin Çetinkaya, firmanın toplamda 500 kişilik bir çalışan kapasitesine sahip olduğunu ifade etti. Çetinkaya, işletmenin farklı bölümlerindeki bakımların devam ettiğini, bölümlerin aşama aşama üretime alınarak maksimum kapasiteye ulaşacaklarını bildirdi.



Maden ve taş sektörüne yatırım indirimi gelebilir

Maliye Bakanı Naci Ağbal, maden ve taş sektöründe yatırım indirimi konusunda çalışma üzerinde olduklarını bu doğrultuda maden ve taş sektörüne yatırım indirimi gelebileceğini açıkladı.

Ağbal, İstanbul Sanayi Odası Meslek Komiteleri Ortak Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, "ÖTV'de IV numaralı tablodaki ürünlere ekleme ve çıkarma konusunda değerlendirmemiz var. Maden/taş sektöründe yatırım indirimi konusunda bir çalışma yapılıyor. Emisyona dayalı vergilendirme, beyaz eşya, cep telefonunda vergi kayıp kaçığının önlenmesi konusunda çalışmamız bulunuyor." açıklamasında bulundu.

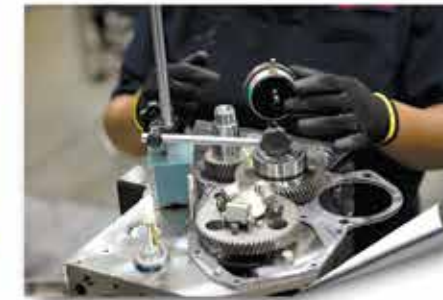
POWER TK

Gerçek güç sorumluluk ister ve biz bu sorumluluğun farkındayız...

Perkins Dizel motora sahip olduğunuz tüm Jeneratör ve UPS sistemlerine ait periyodik bakım, onarım, revizyon, yedek parça ve tüm servis ihtiyaçlarınızda profesyonel çözümler sunmak için hizmete hazırız...



Garanti hizmetleri



Motor revizyonu



Bakım sözleşmeleri



Motor Test Hizmetleri



Uzatılmış garanti (ESC) ve eğitim hizmetleri

POWER TK

Power TK is the Appointed Perkins Distributor for Turkey

Power TK Makina Servis Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Yukarı Dudullu Organize Sanayi Bölgesi İmes Sanayi Sitesi
vve Blok 501. Sokak No:43 34774 Ümraniye / İstanbul

Perkins®

THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

444 69 63
www.powertk.com.tr



Aytuğlu Dizel, kalitesiz Cummins motor yedek parçalarına karşı uyarıyor

Sahte ürünlerin kutu ve etiketleri orijinallerine çok yakın bir şekilde dizayn edildiğinden aralarındaki ayrımı pek çok kimsenin yapamadığını ifade eden Güngör Aytuğlu, Cummins'in bunu engellemek için dünya çapında ciddi çalışmalar ve gerekli düzenlemeleri yaptığını ve ülkemizde de ilgilileri uyararak son kullanıcıları aydınlattığını söyledi. Sahte ürünlerde kalitenin orijinaline göre oldukça düşük olduğunu ve bu sebeple araçların kısa zamanda arızalanabileceğini söyleyen Aytuğlu, aynı zamanda bu tür sahte yedek parçaların birbirine uyumsuz, toplama ürünlerle bir araya getirilebildiğinden ve gerekli hassasiyette teknik kontroller yapılmadan satışa sürüldüğünden, ciddi problemler doğurabileceğini de vurguladı.

Firmanın stoklarında yaklaşık 10 bin çeşit yedek parça bulunuyor. Piston, segman, gömlek, motor yatakları, burçları, contaları, supapları gibi rektifiye malzemelerinde daima yüzde 100 bulunabilirliklerinin olduğunu kaydeden Güngör Aytuğlu, Türkiye'nin neresine olursa olsun siparişlerin aynı gün içinde sevke hazır hale geldiğini belirtti.



"Fiyat konusunda avantajlıyız"

Kaliteli Cummins motor yedek parçaları deyince Türkiye'de akla gelen en uygun adres olmak için 41 yıldır emek verdiklerine dikkat çeken Güngör Aytuğlu, fiyat konusunda oldukça avantajlı olduklarını söylüyor. Aytuğlu, ürünlerini üretici ya da ana dağıtıcılardan doğrudan ithal ederek maliyetleri en düşük seviyelerde tutup malzemeleri toptan fiyatlarıyla stoklarından piyasaya sunabildiklerini ve böylece müşterilerine önemli bir avantaj sağladıklarını ifade etti. 1919 yılından günümüze dizel motor üretimini sürdüren Cummins Corp.'ın dünya üzerinde 11 milyonun üzerinde dizel motoru bulunduğu tahmin ediliyor.

Türkiye'deki rafların çoğunlukla Çin menşeli yedek parçalarla dolduğunu ve bunların bir kısmının orijinaline benzer şekilde ambalajlanıp etiketlenmiş ürünler olduğunu belirten Aytuğlu Dizel Genel Müdürü Güngör Aytuğlu, firmalarının kaliteli, güvenilir ve uygun fiyatlı Cummins motor yedek parçalarını bulmak için doğru bir adres olduğunu söyledi.

Köklü bir geçmişe sahip Aytuğlu Dizel, kurulduğu 1975 yılından bu yana 41 yıldır yedek parça sektöründe hizmet veriyor. Konusunda uzman ve dinamik satış ekibi, geniş ve güvenilir markalardan oluşan Cummins yedek parça stoklarıyla sektörün önde gelen firmaları arasında yer alan Aytuğlu Dizel, Cummins motor yedek parçalarını 4 ayrı markayla satışa sunuyor.



AYTUĞLU DİZEL
ilgili bayilik ve distribütörlükleri:

- **'Cummins Türkiye' resmi bayiliği:** Satılan orijinal Cummins parçalar, Cummins Türkiye'nin garantisi altında bulunuyor.
- **FP Diesel distribütörlüğü:** Aytuğlu Dizel, dünyanın en büyük yedek parça üretimine sahip firmalarından Amerikan Federal Mogul Corp.'ın ağır iş makineleri için motor yedeklerini sağlayan prestijli ve güvenilir markası FP Diesel'in Türkiye resmi yetkili satıcısı konumunda bulunuyor. Federal Mogul Corp., ISO.9001 sertifikasına sahip olup sayılı OEM üretici firmalar arasında yer alıyor.
- **PAI Industries distribütörlüğü:** Aytuğlu Dizel'in yine Türkiye resmi yetkili satıcılığını yürüttüğü PAI Industries'in, ABD'nin konusunda önemli firmalarından biri olduğu belirtiliyor. Firma, ISO.9001 sertifikasına sahip bulunuyor.

- **Pro Power Products distribütörlüğü:** Pro Power ürünleri, 1999 yılından bu yana Cummins dizel motor yedek parçalarında güvenilir ve alternatif bir marka olarak firma stoklarından satışa sunuluyor.



Araçların arıza sebebiyle 1 dakika bile çalışmaması, iş sahipleri için büyük zararlara yol açabildiği düşünüldüğünde, Aytuğlu Dizel'in güçlü yedek parça stokuyla müşterilerinin zor anlarında en hızlı çözümü ürettiği belirtiliyor.



**En Dinamik Çözümleri,
Önce Hyundai
Düşünür!**

**Mümkün olan en yüksek performansı
göstermek için ihtiyaç duyduğunuz
güç Hyundai'de...**

R210LC-9

Her koşulda maksimum performans sunabilecek güçte bir ekskavatör üretmek bizim işimiz.

Hyundai R210LC-9'n güçlü motor ve hidrolik sistemi, en üst düzeyde sunduğu operatör konforu ve ultra dayanıklı yapısı sizi her koşulda destekler.



GELECEĞİ İNŞA EDİYORUZ



Türkiye pazarına sunmuş olduğu çift bükümlü tel ağ türevi ve geosentetik ürünler ile inşaat ve altyapı sektörüne hizmet veren Tekno Maccaferri, Samsun Sinop ayrımı Güzelceçay Dikmen yolu tünel portallarında Terramesh sistem istinat duvar uygulamasını tamamladı.

Tekno Maccaferri'den doğa ile uyumlu yenilikçi mühendislik çözümleri

Doğa ile uyumlu yenilikçi mühendislik çözümleri konusunda Türkiye'de birçok projeye imza atan Tekno Maccaferri, Güzelceçay Dikmen yolu tünelinin giriş ve çıkış portallarının kenarında yer alan shotcrete yüzeylerini geogrid donatılı stabilize dolgu ile yükselterek kapatıp, Terramesh sistem istinat duvar uygulamasını gerçekleştirdi. Her bir Terramesh kademesinde ünitelerin belirli bir mesafe geri çekilerek basamaklı olarak imal edildiği projede, portalın 3 tarafı kaplandı.

Güzelceçay Dikmen yolu tünel portalları projesi, 2 ay gibi rekor bir sürede tamamlanırken, ön yüz elemanı olarak taş duvar görünümlü Terramesh sistem üniteleri kullanılarak 990 metrekare duvar imalatı yapıldı. Tekno Maccaferri; otoyollar, demiryolları, havaalanları ve endüstriyel altyapılar için gerekli istinat yapısı uygulamaları, kaya ve taş düşmesine karşı koruma uygulamaları, dere ıslahı, erozyon kontrol projeleri, katı ve tehlikeli atık depolama sahaları gibi konularda çözüm uygulamaları ile farklı sektörlerde faaliyetlerine devam ediyor.



Ordu Büyükşehir Belediyesi operatörlerine SİF İş Makinaları desteği

SİF İş Makinaları, Satış Sonrası Hizmetler Departmanı aracılığı ile Ordu Büyükşehir Belediyesi operatörlerine eğitim verdi.

Sarılar İnşaat'tan Mikail Uygur'un ve belediye yetkililerinin desteğiyle Ordu Büyükşehir Belediyesi operatörleri için 9 Nisan tarihinde düzenlenen eğitim, SİF İş Makinaları Eğitim ve Servis Geliştirme Müdürü Halil Yakar tarafından verildi. SİF İş Makinaları Bölge Satış Müdürü Hamza Gökalp Kumbasar ve Bölge Servis Yetkilisi Cemil Oflaz'ın da hazır bulunduğu eğitimde, günlük ve haftalık bakımların önemi ve yapılması gerekenler, gresleme noktaları, makine seyir halindeyken dikkat edilmesi gerekenler, güvenlik konuları, kabin içi düğmelerinin anlamları ve kullanımlarına değinildi.

Ayrıca, 2016 yılından itibaren JCB kazıcı yükleyicilerde standart olarak sunulan LiveLink Uydu Takip Sistemi, ECO-LO, Lock-up ve SRS (Sarsıntısız Sürüş Sistemi) özelliklerinin önemine vurgu yapıldı ve bunların nasıl kullanılacağı ile ilgili makine üzerinde uygulamalı bilgiler de verildi.

28'i iş makinesi operatörü olmak üzere 35 katılımcının yer aldığı eğitimin sonunda eğitimin içeriği ile ilgili hazırlanmış bir kitapçık da katılımcılara dağıtıldı.



CASE
CONSTRUCTION

**SIFIRRRRRR
PEŞİNAT, 3 AY
ÖDEMESİZ!**

Şimdi, makinenizi yenilemenin tam zamanı!..





Almanya'nın Münih kentinde 11-17 Nisan 2016 tarihlerinde düzenlenen Bauma 2016'da 58 ülkeden 3.423 firma, çeşitli yeniliklerle donattığı ürünlerini 605.000 metrekarelik rekor alanda sergiledi. Her 3 yılda bir düzenlenen fuarda bu yıl, katılımcıların yüzde 63'ünü Almanya merkezli firmalar oluştururken Türkiye'den ise 145 firma katılım gösterdi.

Bauma 2016'ya rekor ilgi

Fuarda ziyaretçi konusunda da yüzde 9 artış yaşanarak 200 ülkeden 580 bin ziyaretçi fuara ilgi gösterdi. Ziyaretçi ülkeler arasında Avusturya, İsviçre, İtalya, Fransa, Hollanda, İngiltere, İsveç, Rusya, Polonya ve Çek Cumhuriyeti dikkat çekti.

Münih'te gerçekleştirilecek bir sonraki Bauma Fuarı, 8-14 Nisan 2019 tarihleri arasında düzenlenecek.



Yüzde 100 yerli sermayeli beton pompası üreticisi Betonstar, fuarda son teknoloji ürünlerini tüm dünyayla buluşturdu.



Yerli personel yükseltici lift üreticisi ELS Lift, 240 metrekarelik stantlarında 5-14,75 metre arası akülü makası, 15 metre akülü eklemli ve Junior modellerini küresel pazara sundu.



Her çeşit iş makinesi için ataşman üretimi gerçekleştiren Om Mühendislik, fuarda 15 metre küplük shovel tip 280 ton sınıfı ekskavatör kovanını tanıttı.



Sanko İş ve Tarım Makinaları, MST marka kazıcı yükleyici, mini ekskavatör ve telehandler modellerini sergileyerek fuarda yer aldı.



HASEL® İstif Makinaları
Sanayi ve Ticaret A.Ş.



TrueBlue KOBELCO
Yeni Nesil Teknoloji



ROAD TUNNEL
Yolların Buluştuğu Yer
26-28 Mayıs 2016
Congressium, Ankara, Türkiye
Stant: B118

ANKOMAK
1-5 Haziran 2016
İstanbul Fuar Merkezi CNR Expo
Stant: A811

www.kobelco-turkiye.com

0 850 55 00 666



Genel Müdürlük

Cumhuriyet Mh. E-5 Yanyol Üzeri No:11 Yakacık, Kartal - İstanbul Telefon: +90 216 452 97 87

Adana Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 322 428 40 71 - 72

Ankara Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 312 354 34 84

İzmir Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 232 436 10 32 - 39

Antalya Bölge Ofisi
Telefon: +90 242 221 21 93

Diyarbakır Bölge Ofisi
Telefon: +90 549 792 40 52

Adapazarı Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 264 276 87 00 - 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 224 267 10 34

Trakya Bölge Müdürlüğü
Telefon: +90 212 879 08 70 Pbx

Çorlu Bölge Ofisi
Telefon: +90 282 673 43 46

Trabzon Bölge Ofisi
Telefon: +90 549 785 38 81



SİF İş Makinaları Yetkili Servisleri'ne Makine Teslimat Eğitimi

SİF İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Departmanı, 5-8 Nisan tarihleri arasında yetkili servislerine Makine Teslimat Eğitimi verdi.

5-8 Nisan tarihleri arasında Ankara Bölge Müdürlüğü'nde 8, İstanbul Genel Müdürlük binasında 16 yetkili servis temsilcisinin katılımı ile gerçekleştirilen Makine Teslimat Eğitimi SİF İş Makinaları Eğitim ve Servis Geliştirme Müdürü Halil Yakar tarafından verildi.

Eğitimde, makinelerin teslimatları sırasında dikkat edilmesi gereken hususlara dikkat çekilirken, teslimat sırasında kullanılacak olan formlara ve müşteriye verilecek bilgilere değinildi. 2016 yılından itibaren JCB kazıcı yükleyicilerle birlikte standart olarak sunulan LiveLink Uydu Takip Sistemi,

ECO-LO, Lock-up, SRS (Sarsıntısız Sürüş Sistemi) gibi özelliklerin önemi vurgulandı. Diğer modeller için de operatörlerin nasıl bilgilendirileceği, uzatılmış garantiler ve bakım anlaşmaları gibi konular eğitimin başlıkları arasındaydı.

Makine üzerinde örnek anlatımlar ile pekiştirilen eğitimlerin önemine vurgu yapan Yakar, yetkili servis eğitimlerine verdikleri önemin karşılığını müşteri memnuniyeti olarak aldıklarını ve yıl boyunca bu tip eğitimlerin devam edeceğini belirtti.

Limak, Türkiye'nin mühendis kızlarını yetiştiriyor

Limak Şirketler Grubu, toplumun genç ve dinamik potansiyelini nitelikli insan gücüne dönüştürmek amacıyla 1 milyon TL'lik varlık ile Limak Eğitim Kültür ve Sağlık Vakfı'nı kurduğunu duyurdu.

Konuyla ilgili değerlendirme yapan Limak Yatırım Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Özdemir, "Limak Vakfı'nı kurmak uzun zamandan bu yana hayalini kurduğumuz bir konuydu. Limak olarak bugüne kadar pek çok yardım ve sosyal sorumluluk projesi yaptık. Bunlar artarak devam ediyor." dedi. Kadınların mühendislik alanında daha fazla var olmasını desteklemek üzere, kapsamlı ve uzun vadeli bir sosyal sorumluluk projesi olarak, Türkiye'nin Mühendis Kızları Projesi'ni başlattıklarını belirten Özdemir, vakıf kurmaktaki amaçlarının yürüttükleri sosyal sorumluluk ve yardım projelerini tek bir çatı altında toplamak ve daha kurumsal, etkili olarak devamını sağlamak olarak açıkladı.



Her yıl düzenlenen Doosan Customer of The Year Ödülleri bu yıl Dubai'de gerçekleşen ödül töreni ile sahiplerini buldu. Dünyanın lider jeneratör üreticileri arasında gösterilen Aksa Jeneratör, dördüncü kez Doosan Motor Şirketi tarafından en iyi müşteri ödülüne layık görüldü.

Aksa Jeneratör'e en iyi müşteri ödülü

Uluslararası markaların katılım gösterdiği ödül töreninde Aksa Jeneratör'ün ödülünü Aksa Jeneratör CEO'su Alper Peker aldı. Müşteri memnuniyetini tüm çalışmalarında ön planda tutan Peker konuyla ilgili olarak, "Aksa Jeneratör olarak dünyanın birçok ülkesine ürün ve hizmetlerimizi ulaştırıyoruz. Bugün

jeneratör deyince Türkiye'de birinci, dünyada ise ilk 5 üretici arasındayız. Müşteri odaklı ve güvenilir marka imajımız doğrultusunda Doosan gibi ortak değerleri paylaştığımız firmalarla iş birliği yapmak marka gücümüze önemli katkı sağlıyor. Doosan'ın dünyada tedarikçiliğini yaptığı yüzlerce firma arasından üst

üste dördüncü kez ön plana çıkıp bu ödüle layık görülmek biz ve ülkemiz adına gurur verici bir gelişme oldu. Yaptığımız çalışmalarla ülkemizi dünyada yer alabileceğimiz her alanda başarıyla temsil etmeyi ve bu tarz ödüllerle ülkemizi gururlandırmaya devam etmeyi hedefliyoruz." diye konuştu.





HMK 640 WL



HMK 600 MG

Hidromek, en yeni ürünlerini Bauma'da sergiledi

Kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör ve motor greyder ürün gruplarında müşteri ihtiyaçlarına cevap veren Hidromek, 11-17 Nisan 2016 tarihlerinde Almanya'nın Münih kentinde gerçekleşen ve iş makinesi sektörünün en önemli fuarlarından olan Bauma 2016 Fuarı'nda en yeni ürünleriyle yer aldı.



HIDROMEK

Hidromek, mevcut ürünlerinin yanı sıra Bauma'da yeni motor greyderi HMK 600 MG, yeni paletli ekskavatörü HMK 300 LC-5 ve yeni lastikli yükleyicisi HMK 640 WL'yi tanıttı. IF Design 2016'da "Professional Concept" kategorisinde ödül aldığı "HMK Vision Compactor" ürününün 1/5 ölçeğinde modelini de Bauma'da sergiledi.



HMK Vision Compactor

Mitsubishi Heavy Industries, Ltd.'den (MHI) 2013 yılında satın aldığı motor greyder iş kolu üzerinden Tayland'daki üretim tesisinde MG 330 ve MG 460 modellerini üretmeye devam eden Hidromek, yeni motor greyderi HMK 600 MG'yi ilk kez kullanıcılarla buluşturdu.

HMK 600 MG, yaklaşık 18 ton çalışma ağırlığına, 4,3 metre bıçak uzunluğuna sahip bulunuyor. Stage III A (Tier III) egzoz emisyonuna uygun değişken beygir gücüyle (187-214 HP) Mercedes motora sahip makinenin, 8 ileri-8 geri elektronik kontrollü, joystickten kontrol edilebilen otomatik şanzımanı, operatörlere rahat seyir ve kullanım imkânı verdiği belirtiliyor. Hidromek'in yeni motor greyderi HMK 600 MG'nin dizel motoru, elektro hidrolik kontrol valfi, kontrol joystickleri ve şanzımanı Can-Bus iletişim kontrolünü kullanarak makinenin en verimli şekilde çalışmasını sağlıyor. HMK 600 MG'nin önemli özelliklerinden birinin de tüm fonksiyonlarda çalışma imkânı veren, elektronik joystick kullanım kolaylığı olduğu ifade ediliyor. HMK 600 MG, operatöre hem joystickten hem de direksiyondan makineyi kontrol etme olanağı sağlıyor.

Yeni HMK 600 MG motor greyder, 2016 yılının ikinci yarısında pazara sunulacak

Yeni HMK 600 MG, Hidromek'in özgün tasarımı olan standart klimalı altıgen kabini, operatöre geniş görüş açısı ve koltuğa entegre joystickle maksimum kullanım ergonomisi ve konforu sunuyor. Kabin içinde bulunan LCD Ekran ve arkaya konumlandırılan geri görüş kamerasıyla operatör, manevralarını rahatça yapıyor. Otomatik vites seçimi ve hız sabitleme donanımlarıyla sürüş esnasında operatörün ekstra konforu hedefleniyor.



HMK 102 S SUPRA

HMK 600 MG'de hidrolik kontrollü ve otomatik ters döndürebilir soğutucu fan kullanılarak düşük sıcaklıklarda güç kaybı azaltılırken çevreye daha sessiz, operatöre ise daha rahat bir çalışma ortamı sağlıyor. HMK 600 MG ile Türkiye'de dâhil olmak üzere daha geniş pazarlara ve daha çok kullanıcıya ulaşmayı amaç edinen Hidromek, 2016'nın ikinci yarısında bu yeni motor greyderini pazara sunmayı planlıyor.

Motor greyder ürünündeki yeniliklerin yanı sıra mevcut ürün gamında bulunan paletli ekskavatörde de değişiklikler yapan Hidromek, Doc ve Scr sistemli Tier 4 Final uyumlu motora sahip yeni HMK 300 LC-5 paletli ekskavatörünü kullanıcıların beğenisine sundu. ROPS-FOPS kabin kullanarak operatör güvenliğini de önemseyen Hidromek, tek parça halinde açılan daha hafif kaput, su ve toza karşı ekstra korumalı klima filtresi ve yeni klima sistemiyle hava çıkış performansını artırarak kullanıcı ihtiyaçlarına daha iyi bir çözüm sağlıyor. Koltuğa entegre ve koltukla birlikte esneme yapabilen süspansiyonlu joystick konsol sistemini bu modelde uygulayan Hidromek, gelecek ürünlerinin tasarımına ilişkin ipuçlarını HMK 300 LC-5 ile veriyor.

HMK 640 WL lastikli yükleyici, Intermat'tan sonra Bauma'da da sahnede

Hidromek'in geçen yıl düzenlenen Intermat 2015 Fuarı'nda kullanıcıların beğenisine sunduğu ilk belden kırmalı lastik tekerlekli yükleyicisi HMK 640 WL, katılımcılarla Bauma'da bir kez daha buluştu. Yaklaşık 25 ton çalışma ağırlığına, 4 metreküp kova kapasitesine sahip olan HMK 640 WL'nin kalbinde Mercedes tarafından üretilen Rolls-Royce firmasının grup şirketlerinden MTU tarafından endüstriyel uyarlaması yapılan Mercedes marka, 324 HP güç ve 1600 Nm tork sağlayan, 6 silindirli ve 10,7 litre hacimli dizel motor bulunuyor. TIPSHIFT tek noktadan ileri-geri yürüyüş kontrolü, koltuğa entegre her yöne ayarlanabilen operatör konsolu, soğutmalı ve ısıtmalı hava süspansiyonlu operatör koltuğu ve OPERA kontrol ünitesi HMK 640 WL'nin operatörüne sunduğu konfor ayrıcalıklarından bazıları olarak dikkat çekiyor. Yüksek ergonomi ve konfor standartlarına sahip olan makinenin, açılabilir tek parça motor kaputu ve devrilebilir kabiniyle servis ve bakım kolaylığı sağlayacağı bildiriliyor.

Hidromek, en yeni tasarımı "HMK Vision Compactor"e ait 1/5 ölçekli maket tasarımını da ilk kez Bauma'da kullanıcılarla buluşturdu. Hidromek, 2016 yılında dünyaca ünlü tasarım ödüllerinden biri olan IF Design'da "Professional Concept" kategorisinde "HMK Vision Compactor" ürününü ödülle layık görüldü. HMK Vision Compactor, zemine göre şekil alabilen ön tambur, yine zemin durumuna göre tutuşu arttıran arka tekerlekler, 360 derece dönebilen kabin, kabinin bağımsız hareket edebilen koltuk, zeminin durumunu analiz edip tambur ve tekeri uygun çalışma şartlarına göre ayarlayan "Ground Hardness Tester (GHT)" gibi özelliklere sahip olacak. Bu yeni tasarımı Hidromek'in, iş makineleri sektöründe atacağı adımların sinyallerini verdiği vurgulanıyor.

Hidromek, Bauma'ya şu ürünlerle katıldı: HMK 62 SS mini kazıcı yükleyici, HMK 102 B Alpha, HMK 102 S Supra kazıcı yükleyici, HMK 200 W lastikli ekskavatör, HMK 140 LC, HMK 220 NLC, HMK 300 LC-4, HMK 370 LC HD, HMK 490 LC HD paletli ekskavatör, HMK 640 WL lastikli yükleyici ve HMK 600 MG motor greyder.



HMK 300 LC



HMK 220 NLC - 2PB



HMK 490 LC HD



HMK 62 SS

Komatsu PC350LC-8 HRD

ile hızlı ve güvenli yıkım

Faaliyetlerine 1995 yılında hurda ve metal geri dönüşümü sektöründe başlayan Kocaeli merkezli Genç Metal, 15 yıl önce yıkım sektörüne giriş yaparak Kocaeli başta olmak üzere İstanbul, Bursa, Ankara, İzmir’de sanayi işletmesi, liman, tren yolu, köprü, viyadük gibi yapıların yıkımlarını üstleniyor. Son olarak Kocaeli Büyükşehir Belediyesi’nin tramvay hattı projesinin üzerinde yer alan binaların yıkımını gerçekleştiren firma, Komatsu PC350LC-8 HRD yıkım ekskavatörünü kullanarak çalışmalarını güvenli ve hızlı bir şekilde gerçekleştiriyor.

Türkiye’nin birçok yerinde yıkım esnasında yaşanan kazalara rastlıyoruz. Doğru yıkım sizce nasıl yapılmalı?

Yıkılacak binanın mevcut alanı, yapısı, içindeki kolon ve kiriş sayısı, kullanılacak iş makinesi, operatör ve onları yönlendiren formenler çok önemli. Bir an önce işi bitirip teslim etme mantığıyla çalışırsanız kaza riskini yüzde 90’lara kadar çıkarabilirsiniz. Biz öncelikle yıkılacak binanın etüdünü gerçekleştirip çevre emniyetini sağlıyoruz. Bina çok yüksekse yüksek erişimli yıkım ekskavatörünü kullanıyoruz. O makinenin giremeyeceği bölümlerde ise paletli ekskavatör veya mini ekskavatörler vasıtasıyla kat alma yöntemini uyguluyoruz.

15 yıllık geçmişinizde en zor yıkım hangisi oldu?

Yaklaşık 6 yıl önce Taksim Gümüşsuyu Mahallesi’nde Alman Konsoloslğunun yanında eski bir otel vardı. Onun 3 katını indirmemiz istendi. Bir katın alanı 7 bin metrekareydi. Orada 4 adet kırıcı ekskavatörle yerden 60 metre yükseklikte bir yıkım gerçekleştirdik.



Genç Metal ortaklarından Taner Genç, Komatsu PC350LC-8 HRD’nin standart bir paletli ekskavatöre kıyasla yıkım işlemlerinde sağladığı avantajlar hakkında görüşlerini paylaştı.



“Piyasada standart ekskavatörlere uygulanan yüksek erişimli makineler de var fakat hiçbir zaman orijinali gibi olmuyor. Çünkü bu makinelerin kabini, güvenlik sensörleri, yürüyüş takımı, ışıklandırması yıkım işlemine özel olarak tasarlanıyor.”

Taner Genç
Genç Metal’in Ortağı

Nasıl bir makine parkına sahipsiniz?

3,5 tondan 51 tona kadar yaklaşık 8 adet çeşitli makinemiz mevcut. Parkımıza son olarak Komatsu PC350LC-8 HRD yıkım ekskavatörünü ekledik.

“PC350LC-8 HRD ile 20 gün sürecek yıkımı 4 güne indirdik”

Neden bir yıkım makinesi almaya ihtiyaç duydunuz?

Günümüzde herkesin parkında standart paletli ekskavatör bulunuyor. Ekskavatörü olan da, yıkım işi yapmayan da bu işe talip olup bizim verdiğimiz tekliflerden daha aşağı teklif veriyorlar. Biz de hem rakiplerimizin önüne geçmek hem de Türkiye’ye daha iyi hizmet verebilmek için son teknoloji ürünlerden faydalanmak istiyoruz.

Bu tip bir binayı standart bir paletli ekskavatörle yıkmaya çalışsak 3-4 gün boyunca makinenin erişebileceği yere kadar malzeme tedariki, dolguyla rampa yapılması, mini ekskavatörle kat alma ihtiyacı, bina etrafının boşaltılması ve bina içine delik açılması gibi birçok işlem yapmamız gerekiyordu. Biz kısa zaman içinde binanın yüzde 40’lık kısmını bitirdik. İşimizde son derece bir hız kazandık, 20 gün sürebilecek bir işlemi 4 güne indirdik. Piyasada standart



ekskavatörlere uygulanan yüksek erişimli makineler de var fakat hiçbir zaman orijinali gibi olmuyor. Çünkü bu makinelerin kabini, güvenlik sensörleri, yürüyüş takımı, ışıklandırması yıkım işlemine özel olarak tasarlanıyor.

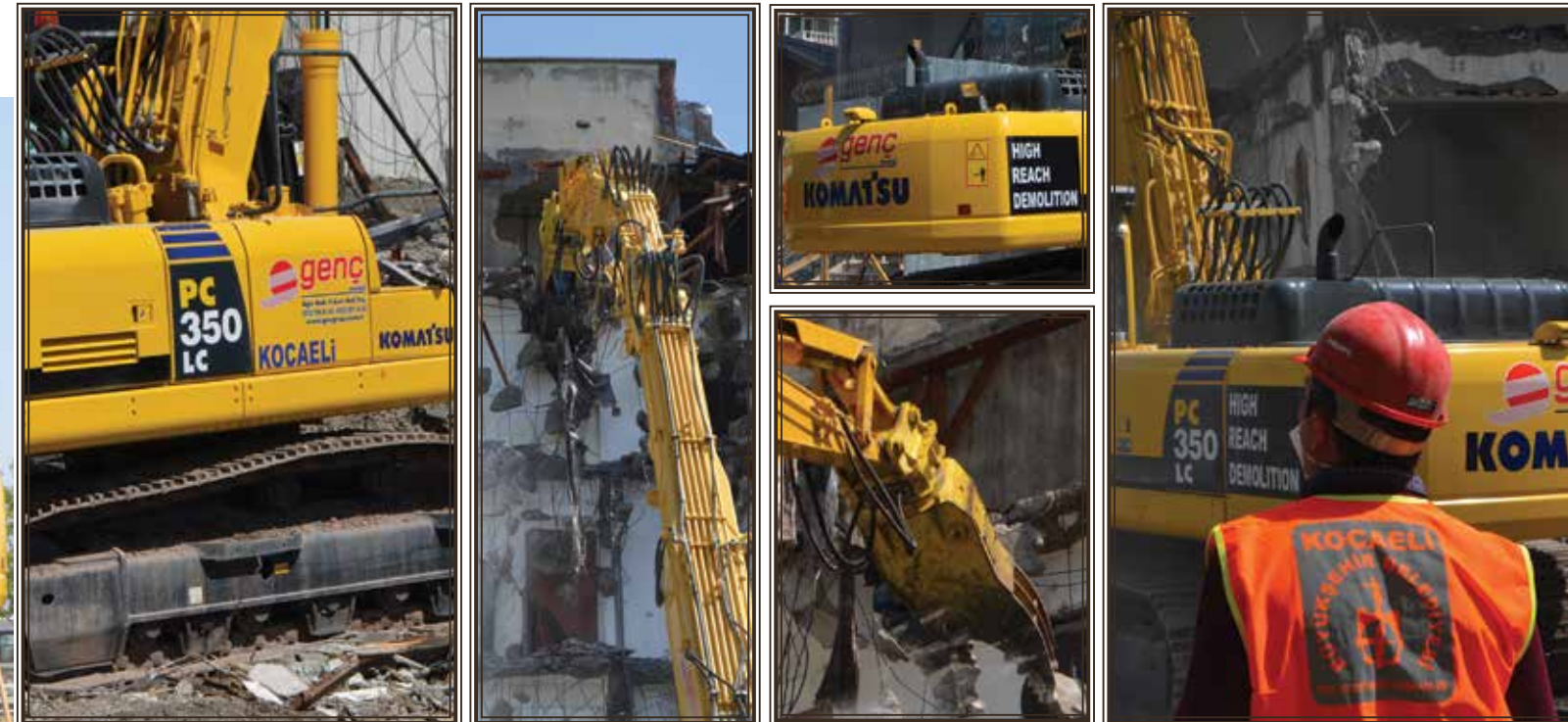
“Komatsu bir dünya markası”

Komatsu markasını tercih etme sebebiniz nedir?

Bilindiği gibi Komatsu bir dünya markası. Çeşitli firmalarla görüşüp dünya çapında kullanılan yıkım makinelerini araştırdık. Komatsu’nun verimliliği, servis ağı, yetkililerinin bizle olan diyalogları daha avantajlı geldi. Diğer makinelerden ayrılan özelliklerini konuşmaya devam edecek olursak, kabinin iç dizaynı ve özellikle 45derecelik açıyla kabini kaldırdığınızda operatörün rahat çalışabilmesi büyük avantaj. Makine, vibrasyon açısından pek fazla sallanmıyor. Bir de yürüyüş istikameti dediğimiz palet genişliği diğer makinelerden daha güvenli.

Makineyi kullanan operatörünüz yıkım sektöründe tecrübeli mi?

Türkiye’de yüksek erişimli ekskavatörler yaklaşık son 2 yıldır çalışıyor. Bizim bünyemizde bulunan operatörlerin minimum 5 yıllık belgeleri bulunuyor. PC350LC-8 HRD’yi kullanan





Komatsu PC350LC-8 HRD teknik özellikleri

Max. çalışma ağırlığı	50 ton
Motor modeli	Komatsu SAA6D114E
Beygir gücü	260 HP
Bom uzunluğu	23 m
Palet genişliği	700 mm



Temsa İş Makinaları Anadolu Yakası Satış Yöneticisi Cem Doyuran:

Komatsu PC350LC-8 HRD, Genç Metal firmasına Mart ayında teslim edildi. Bu bizim için önemli bir referans. Her geçen gün kentsel dönüşüm faaliyetlerinin arttığı göz önünde bulundurulduğunda bu makinelere olan talep artacaktır.

PC350LC-8 HRD, 50 ton sınıfında bir makine. 23 metre bom erişimi mevcut fakat ucundaki atasmanla beraber 25 metreye kadar erişebiliyor. Makinede 2.000-2.500 ton aralığında bir çene kullanılabilir. Makineyi standart bir PC350'den ayıran farklarını sayacak olursak, arka ağırlığı daha fazla ve palet genişliği 700 milimetre. Dolayısıyla geniş olduğu için yere basma kuvveti daha farklı. Şasisi de daha büyük. Operatör, yüksek katlara erişim yaparken yaklaşık 45 derecelik bir eğimle çalışabiliyor. ROPS&FOPS sertifikalı kabinde operatörün önünde güvenli çalışması için bir ekran bulunuyor. Makinenin bom kısmında sensörler mevcut. Bu sensörler, tehlikeli açığa girildiği zaman uyarı veriyor. Operatör, buna göre çalışma durumunu ayarlıyor. Makine, yıkım mühendisliği dikkate alınarak üretildiği için yıkım işlemlerinde PC350LC-8 HRD'nin kullanılması gerekiyor. PC350LC-8 HRD'nin dışında 69 ton sınıfındaki PC450LC-8 HRD modelimiz de ürün gamımızda bulunuyor.

operatörümüz ise daha önceden uzun bomlu iş makinelerinde görev yaptı fakat yıkım ekskavatöründe henüz yeni. Ona gerekli direktifleri ve eğitimleri veriyoruz. Eğitim konusunda Temsa İş Makinaları'nın da desteği oluyor.

Bundan sonrası için yeni yatırımlarınız olacak mı?

Saha etrafının molozlardan arındırılması için yıkım makinesinin yanında her zaman standart bir paletli ekskavatörün çalışması gerekiyor. Bunun için parkımıza bir paletli ekskavatör ve ayrıca bir PC350LC-8 HRD daha ilâve etmek istiyoruz. Bu makine, kiralamaya da uygun. Marmara Bölgesi'nde yararlanmak isteyen müşterilere kiralamayı düşünüyoruz.



Genç Metal PC350LC-8 HRD Operatörü Gökhan Gültekin:

23 yıllık operatörlük geçmişimde çeşitli makineleri kullandım. PC350LC-8 HRD, standartlardan çok farklı. Şasisi, paletleri ve ağırlıklarıyla yıkım için tasarlanmış özel bir makine. Makinede önemli olan bomun havada ve dik kalması. Çünkü bomun belirli bir açısı bulunuyor.

Tehlike anında otomatik uyarı veriyor. 8 katlı bir binayı hiç zorlanmadan yıkabilen PC350LC-8 HRD'de operatörün konforu da düşünülmüş.

For Earth, For Life

Kubota

Dizel motor teknolojisinde bir dünya devi olan KUBOTA 1997' den beri yaygın servis ağı ve zengin yedek parça güvencesi ile her zaman yanınızda.



Kubota Motorları Türkiye Distribütörü



Altınboğa Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Litros Hastane Yolu, Demirciler Çarşısı, 1. Baltaş Sanayi Sitesi
No: 10/37 34020 Maltepe - Topkapı - İstanbul / Türkiye
Tel : +90 212 612 25 00 Fax : +90 212 501 34 65
www.kubotamotor.com.tr info@kubotamotor.com.tr

Yeni Ford Trucks serisi, artan gücüyle inşaat segmentinde de iddialı

Ford Trucks, geçtiğimiz günlerde sunduğu Türkiye’de sıfırdan geliştirilen ilk ve tek kamyon motoru yeni nesil Ecotorq’un ardından 2016 model kamyon ve çekicilerini Antalya’da düzenlediği organizasyonla tanıttı. Güç, verimlilik ve teknolojik özellikleriyle öne çıkan ve E3, E5, E6 emisyon sınıfındaki Ecotorq motor seçenekleriyle donatılan Ford Trucks serisi, yeni marka sloganı “Her Yükte Birlikte” ile Türkiye ve uluslararası pazarlarda yollara çıkacak.

Organizasyonun ilk günü, basın toplantısıyla devam ederken ikinci günde özellikle inşaat serisi için özel olarak düzenlenen parkurda test sürüşü gerçekleştirildi. Düzenlenen toplantıda Ford Otosan’ın iş ortakları, müşteriler ve basın mensuplarıyla birlikte Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman ve Pazarlama Müdürü Armağan Hazar da katıldı.

“Global oyuncu olma yolunda hızla ilerliyoruz”

Toplantıda bir konuşma yapan Ahmet Kınay, Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen kamyon ve çekicilerin, şirketin gurur kaynağı olduğunu belirterek şu ifadeleri kullandı: *“Bu ürünlerimiz, aynı zamanda önümüzdeki yıllarda Ford Otosan’ın büyüme stratejisinin de önemli bir parçası. Ford Trucks olarak ağır ticari araç pazarında sürdürülebilir bir bakış açısıyla global oyuncu olma yolunda hızla ilerliyoruz. En üst seviyede, rekabetçi ürün ve hizmetler sunmanın yanı sıra satış ve servis ağına*



● Ahmet Kınay
Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı

yönelik altyapı çalışmalarımızla çok yönlü ve zorlu bir çalışma içerisindeyiz. Ford Trucks marka değerinin güçlenmesi, Türkiye’de ve

dünyada arzu ettiğimiz seviyelere ulaşmamızda önemli bir kriter. Bu sebeple marka vaadimizi mercek altına aldık ve global Ford marka değerine, Ford Otosan’ın mükemmel seviyeye ulaşmış yerli üretim ve Ar-Ge kabiliyetlerini de önemli bir değer olarak ekledik. Türkiye’nin öncü sanayi ve Ar-Ge şirketi olarak tüm pazarlarda müşterilerimizin bizden beklediği sorumluluğu üstlendiğimizi anlatabileceğimiz yeni marka vaadimizi oluşturduk. Ford Trucks olarak artık ‘Her Yükte Birlikte’ diyoruz.”



Ford Trucks pazar payı:

Segment	2014	2015
Çekici (1846 T)	%5,6	%8,3
İnşaat	%23,4	%24,4
Yol kamyonu	%53,2	%55,1
Toplam	%21,8	%23,3

“Her 3 inşaat aracından biri Ford Trucks”

Ağır ticari araç pazarını çekici, inşaat ve yol olmak üzere 3 segmentte incelediklerine değinen Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, toplantıda pazar paylarına ilişkin bilgiler verdi. Turfan, *“Çekici segmentinde pazar payımız, 2013 yılında sunduğumuz 1846 aracımızla birlikte 2 katına çıktı. 2015 yılı itibarıyla de Orkun Grup, Medlog, Netlog, Mars gibi birçok büyük firmada yer almaya başladık. İnşaat segmentinde yüzde 30’luk pazar payı elde ettik. Her 3 inşaat aracından bir tanesi artık Ford Trucks oldu. Yol segmentine baktığımızda ise yüzde 55’lik bir payımız var. Özellikle geçen sene kamu kuruluşlarına yapmış olduğumuz satışlarla bu segmentteki üstünlüğümüzü devam ettirdik.”* diye konuştu.



● Serhan Turfan
Ford Trucks Türkiye Direktörü

Uzun yol sürücülerinin konforlarını artırmak adına sektörde ilk olan bir projeyi hayata geçireceklerini kaydeden Turfan, bunu şöyle açıkladı: *“Yeni çekici serimizi mayıs ayı itibarıyla Ford Trucks Net adımı verdiğimiz sistemlerle donatıyoruz. Bu sistem kapsamında kabin içinde bir internet paketi yer alacak. Tüm şoförlerimiz 1 sene boyunca bu hizmetten ücretsiz olarak faydalanacak.”*



● Emrah Duman
Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü

Orta ve Doğu Avrupa hedefleri

Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, Ford Trucks’ın uluslararası pazarlar stratejisinden bahsetti. Son 3-4 yılda Türkiye’deki bayi yapılanmasını çok ciddi noktalara getirdiklerini ve Türkiye’nin en modern tesislerine sahip olduklarını belirten Duman, aynı vizyonu uluslararası pazarlara da taşımayı hedeflediklerini söyledi. Kendileri için 2 yeni bölge olan Orta Avrupa ve Doğu Avrupa ile ilgili projelerini de anlatan Duman, şöyle devam etti:

“Orta Avrupa’nın en büyük 2 pazarı olan Polonya ve Macaristan’da bayi adaylarımıza karar verdik. 2016 yılının üçüncü çeyreğinde Varşova ve yılsonunda Poznan tesisimizi açacağız. Budapeşte tesisimizi de yine üçüncü çeyrekte devreye girmiş olacak. Bölgenin diğer önemli pazarı olan Çek Cumhuriyeti için çalışmalarımız son aşamasına geldi. Doğu Avrupa’da ise hedefimiz, hâlihazırda aktif olan Ukrayna, Bulgaristan ve Yunanistan bayilerimizi revize etmek. Mevcut standartlara göre tesis projelerimiz üzerinde çalışıyoruz. Bunları da yıl içerisinde mevcut kurumsal kimliğimize göre yenileyeceğiz. Ayrıca nakliye rotası açısından önem

arz eden Sırbistan ve Hırvatistan pazarlarıyla ilgili stratejilerimizi öne çekerek müşterilerimize kesintisiz hizmet vermek istiyoruz. Bölgenin diğer önemli pazarı olan Romanya için ise distribütör arayışlarımız devam ediyor.”

“Dekapaj segmenti ve maden ocaklarında iddialıyız”

Pazarlama Müdürü Armağan Hazar, toplantıda yeni Ford Trucks serisinin öne çıkan yönlerini ve yapılan iyileştirmeleri paylaştı. Her segmentte yaşanan değişimleri anlatan Hazar, konuyla ilgili şunları söyledi: *“Çekici segmentinde yüzde 8,5 daha düşük yakıt tüketimi, yüzde 20 güç artışı, 120 bin kilometreye çıkan bakım aralığı ve yüzde 25 iyileştirilmiş bakım maliyetleri bulunuyor. Nakliye segmentinde kinetik iç ve dış tasarım, ekonomi, performans ve beşik modlarına sahip otomatik vites opsiyonları, arka havalı*





süspansiyonla 1 ton daha fazla yük taşıma kapasitesi, yüksek güvenliklili sürüş getiren aktif fren sistemi, şerit takip sistemi, disk fren, motor freni ve intarder özellikleri bulunuyor. İnşaat segmentindeki yenilikleri ise yüzde 55 tork artışı, 1.000 kW'a çıkan frenleme sistemi, yüzde 22 dönüş açısı iyileştirmeleri, damper ve mikser uygulamalarından sonra pompa ve vinç segmentini denemeye almamız, 10 mm kalınlığı ve 500 MPa dayanımında inşaat segmentinin en güçlü şasisi olarak sayabiliriz. Özellikle yeni inşaat serimizle dekapaj segmenti ve zorlu maden ocaklarında çok iddialı olacağız ve önemli bir pay alacağız.”

Yeni inşaat serisinde yüzde 55'lik tork artışı

Ford Trucks inşaat serisinin, kalbinde yer alan yeni Ecotorq motor sayesinde rampada ve zorlu yollardaki çekiş gücüyle sürücülere konfor getirdiği belirtiliyor. Önceki nesilde sunulan 360 PS güç, 420 PS'ye kadar yükseliyor. Yüzde 55'lik tork artışı ve 2150 Nm seviyesindeki tork değeriyle ise en zor inşaat koşullarında yüksek performans sunuluyor. Özellikle dekapaj kullanımında karşılaşılan şantiyelerin dik yokuşlu çalışma



Armağan Hazar
Ford Trucks Pazarlama Müdürü

şartlarında yüksek torkla yokuşlar tırmanılırken yeni 400 KW gücündeki motor freniyle güç, sürekli kontrol altında tutuluyor. Daha zorlu şartlar için opsiyonel olarak sunulan 600 KW gücündeki Intarder seçeneğiyle toplam 1000 KW'lık frenleme kabiliyeti sayesinde en dik rampa ve yokuşlarda güvenli bir şekilde yol alınabiliyor.

Yeni Ford Trucks inşaat serisindeki bir diğer yeniliğin ise otomatik şanzıman opsiyonunun olduğu bildiriliyor. Ayrıca Off-Road, Rocking (Beşik Hareketi) ve Ekonomi modlarıyla da her türlü kullanım şartında sürücülerin sorunsuz ilerlemesi sağlanıyor. Yüzde 22'lik dönüş açısı iyileştirmesiyle ise dar şantiye şartlarında yapılacak manevra sayısı önemli oranda azaltılıyor.

Yeni E6 Ecotorq motor özellikleri:

Emisyon	Euro 6
Kapasite (lt)	12,7
Silindir sayısı	6 in line
Silindir çapı (mm)	130
Sıkıştırma oranı	17:1
Güç (PS@d/d)	480
Tork	2.300/2.500
Supap adedi	4
Hava emiş sistemi	Turbo intercooler
Yakıt	Dizel
Üretim yılı	2016

Yatırım	150 milyon euro
Ar-Ge	750 mühendis
Süreç	4 yıl
Yol testi	2 milyon km
Test lokasyonları	3 kıta, 8 ülke, 12 lokasyon

Yeni çekici modellerinde yüzde 8,5'e varan yakıt tasarrufu

Yeni Ford Trucks çekici modellerinde 480 PS'lik motorun verimliliğinin yüzde 8,5'e varan yakıt tasarrufuyla artırıldığı, bağımsız kuruluşlar tarafından yapılan yol testleriyle kanıtlandığı vurgulanıyor. 2016 model çekici serisi, yüzde 20 daha yüksek torkun yanı sıra iki katına çıkartılan bakım aralığı sayesinde yüzde 25 daha düşük işletme maliyetleri sunuyor.

Yol kamyonlarının yeni serisinde, arka dingilde mekanik süspansiyon yerine havalı körük sisteminin ve kampana fren sistemi yerine disk fren sisteminin kullanımı, sürücünün konforunu artırıyor. Arka tarafta kullanılan havalı süspansiyon sayesinde hem bir ton fazladan yük taşınabiliyor hem de sürücünün konforu en üst seviyeye çıkarılıyor. Şerit takip, Aktif Acil Durum Frenleme, Geliştirilmiş Ek Fren Sistemleri gibi yeni teknolojilerin, herhangi bir dalgalılık anında sürücünün dikkatini toplamasına yardımcı olurken sürüş güvenliğini maksimum seviyede sunduğu vurgulanıyor.



Yeni Ford Trucks Serisi için tavsiye edilen onaylı orijinal FMY motor yağı

Opet Fuchs ve Ford Otosan iş birliğinde geliştirilerek pazara sunulan FMY Formula XLD 5W-30 motor yağı, kullanıcının yağ değişim maliyetlerini yüzde 50'ye varan oranda azaltıyor. Opet Fuchs tarafından geliştirilmiş olan tam sentetik formülü sayesinde yağ değişim periyodunun uzaması ve motorun daha iyi korunması sağlanıyor. Ayrıca Opet ve Ford Trucks iş birliği çerçevesinde araçlarda sunulan Yakıt Güvence Sistemi ile Opet istasyonlarından yakıt alınması durumunda yakıt kaynaklı olası motor arızaları da güvence altına alınıyor. **fm**

Reliability in Action

Malzeme hazırsa LG958L hazır!...



Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No: 43 Tuzla / İSTANBUL
Tel: +90 216 581 80 00, www.sdlg.com
www.ascendum.com.tr

SİF İş Makinaları, geleneksel müşteri günleri etkinliklerinin Ankara durağında, İç Anadolu Bölgesi'nde faaliyet gösteren müşterilerini 2016 model JCB Loadall teleskobik yükleyicilerle buluşturdu. Yarım günlük organizasyon, 7 Nisan 2016 tarihinde SİF İş Makinaları'nın OSTİM'deki Ankara Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirildi.

JCB Loadall'lara Ankara'da yoğun ilgi

İnşaat sektörü odaklı organizasyonda 17 ve 20 metre yükseklik erişim kapasiteli 540-170 Sway ve 540-200 Sway model teleskobik yükleyiciler; forklift çatalı, kova ve sepet ataşmanları ile birlikte sergilendi.

SİF İş Makinaları'nın uzman operatörleri, önceden hazırlanan paletli bims, tuğla, lastik vb. inşaat sahalarında sıkça kullanılan çeşitli malzemeler ile yükleme, boşaltma, uzatma ve çekme işlemlerini uygulamalı olarak gerçekleştirerek makinelerin yeteneklerini gözler önüne serdi.

Ayrıca müşteriler de makineleri kullanarak kullanım kolaylığı, güvenlik, görüş açısı ve dayanıklılık gibi kriterler açısından test etme fırsatı buldu.

SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyici ve Endüstriyel Ürünler Ürün Müdürü Mustafa Çağa, makinelerin özellikleri ve sağladığı avantajlarla ilgili olarak misafirlere kapsamlı bilgiler verdi.

İhtiyaç odaklı ürün özellikleri

Sorularımızı yanıtlayan Mustafa Çağa, Ankara başta olmak üzere İç Anadolu Bölgesi genelinde devam eden yoğun toplu konut ve kentsel dönüşüm projelerinin JCB Loadall kullanımı açısından büyük bir potansiyel oluşturduğunu belirterek, **"Organizasyonumuza gelen tüm misafirlerimiz kendi alanlarında profesyoneller kişiler. Makinelerimize olan ilgileri bizleri çok memnun etti. Daha önce Ankara ve İç Anadolu Bölgesi'nde yaptığımız pek çok müşteri ziyaretinde ihtiyaçlarını ve isteklerini belirlemiştik. Hava**

şartlarını, bölgenin arazi ve çalışma koşullarını inceledik. Aynı şekilde Türkiye genelindeki değerlendirmelerimiz neticesinde Erzurum'da eksi 20 derecede çalışacak müşterimizi de, Antalya'da 45 derece sıcaklıkta çalışacak müşterimizi de düşündük.



JCB, komponentlerinin yüzde 85-95'ini kendisi tasarlayarak üretiyor. Biz de ürünlerimizde bulunan özellikleri müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda belirleyerek onlara uygun, en donanımlı makinaları sunmayı ve böylece maksimum fayda sağlamayı amaçlıyoruz." diye konuştu.

Türkiye'nin yüksek teleskobik yükleyici potansiyeli

Tahmini İMDER verilerine göre Türkiye'de 2014 yılında 514 adet, 2015 yılında ise 561 adet teleskobik yükleyici satışı gerçekleşti. Ürün Müdürü Mustafa Çağa, 2016'nın da oldukça hızlı başladığını belirterek, yıl geneli için pazarda yüzde 20'ye yakın bir büyüme öngördüklerini açıkladı.

Türkiye'deki teleskobik yükleyici pazarının hızla büyüdüğünü belirten Mustafa Çağa, bunun sebebinin, makinelerin çeşitli kullanım alanlarında sağladığı faydaların giderek daha çok fark edilmesi ve iyi bir yatırım aracı olarak görülmeye başlanması olduğunu ifade etti.

Teleskobik yükleyicilerin inşaat sektörü yanı sıra farklı alanlarda da yaygınlaştığını belirten Çağa, **"Enerji sektöründe faaliyet gösteren bir firmada yaptığımız demo çalışmasında, işletmede kullanılan mobil vinçlerin yaptığı tüm işleri makinemiin yapabildiğini gördük. Üstelik kompakt boyutları ile yüksek manevra kabiliyetine sahip bu makineler, mobil vinçlere oranla yatırım ve işletme maliyetlerinde de ciddi tasarruf sağlıyorlar. Bunun yanı sıra, kamuda da makinelerimize olan talep artıyor. Daha geçen ay Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'ne 540-200 Sway modelimizi teslim ettik. Belediyeler, özellikle dar alanlarda sokak lambalarının değiştirilmesi, ağaç budaması, süpürge ataşmanı sayesinde yolların süpürülmesi, kar küremesi ataşmanı ile yol açma işlerini bu makinelerle gerçekleştiriyorlar. Temizlik şirketleri, makinelerimize takılan platformu kullanarak cam temizleme, silme işleri yapıyorlar."** ifadelerini kullandı.



Mustafa Çağa
SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyici ve Endüstriyel Ürünler
Ürün Müdürü

2016 model Loadall'ların özellikleri

Tüm JCB Loadall ürünlerinde güvenilirliği ve kalitesi kanıtlanmış JCB Dieselmotor, aks ve şanzıman kullanıldığını belirten Ürün Müdürü Çağa, Ankara'da sergilenen makinelerin özelliklerini şöyle özetledi: **"Organizasyonda tanıtılmış olduğumuz 540-170 ve 540-200 model makinelerimizin birçok üstün özelliği bulunuyor. 2016 model makinelerimize eklemiş olduğumuz 4 X 2 sürüş modu, müşterilerimize yakıt tasarrufu sağlarken, aynı zamanda makinenin seyahat hızını da arttırmaktadır. Mekanik Q-fit ve Hidrolik Q-fit özellikleri, ataşman değişim işlemlerinde kolaylık sağlamaktadır. Her iki modelimizde standart olarak sunulan Sway (şase yanal dengeleme) özelliği, eğimli ve engebeli arazilerde konforlu ve güvenli çalışma imkânı sunmaktadır. JCB patentli EN 1500 Adaptif Yük Kontrol Sistemi, sesli ve görsel olarak operatörü uyarmakta ve yönlendirmektedir. Yanlış bir harekette hidrolik akışını kesmektedir. Her iki modelde de silindirler üzerinde bulunan çek valfler,**

herhangi bir hortumun patlaması durumunda yaşanabilecek kazaları önlemektedir. 540-170'lerde bulunan pinli forklift çatalı en yüksek noktada hareket kabiliyetini arttırmakta, maksimum görüş açısı sağlamaktadır. Yine bu makinemizde bulunan ön yük koruma muhafazası, yüklerin yaslansmasını sağlayıp malzemeleri dengeli tutmaktadır. Stabilize ayakları ve arka kısmı görmek için konumlandırılmış aynalar, ön- arka çalışma lambaları, gece çalışmaları için takılmış olan bom aydınlatması standart olarak sunulmaktadır. Yine standart olarak sunulan geri üfleme fanı ise, kabin içerisindeki bir düğmeye basılarak motor kaputu içerisine girebilecek olan tozun dışarı atılmasını sağlamaktadır. 540-170 Sway model makinemiz, 16,70 metre – 2.500 kilogram kaldırma kapasitesi ile 5. kata malzeme verebilmektedir.





Erdoğan Kardeşler Nakliyat/Kırıkkale – Volkan Erdoğan

“Makine parkımızda beton pompasından forklifte kadar çeşitli 45 adet makine var. Bunlar arasında SİF İş Makinaları’ndan aldığımız 3 tane JCB 3CX kazıcı yükleyici ile birlikte 1 tane JCB 540-140 ve 1 tane de JCB 540-170 teleskobik yükleyicimiz bulunuyor.



Teleskobik yükleyiciler tam bir proje makinesidir. Büyük ve kapsamlı projelerde, dar alanlarda yüksek yerlere malzeme verme konusunda 1 numaradır. Bizim makinelerimiz Kırıkkale’deki enerji santrallerinde çalışıyor.

JCB’nin önemli bir yakıt avantajı var. Gün boyu 10 saatlik bir çalışmada rakiplerine 30 litre fark atıyor. Ayrıca arıza yapmıyor, bakım aralıkları uzun, servisi parçası bol ve satarken ikinci eli kıymetli. Biz JCB’den çok memnunuz.”

Keleşoğlu İnşaat/Ankara – Adem & İhsan Keleşoğlu

“Ankara’da yap-sat şeklinde inşaat çalışmaları yapıyoruz. Aynı zamanda makine çalıştırıyoruz. Parkımızda 1 adet 2014 model JCB 540-170 teleskobik yükleyicimiz var.

Bu makineleri ilk olarak Fransa’da olduğumuz yıllarda kullanmıştık. Avrupa’da çok yaygın bir makine türüdür. Türkiye’ye dönünce burada da almak istedik. JCB’nin yaygın olması, servis ve yedek parçasının kolay bulunması tercihimizde etkili oldu.

Araç üstü vinçten çok farklı bir makine. Hareket halinde istediğiniz malzemeyi kamyonadan alıp istediğiniz yere koyabiliyorsunuz. Şehir içi inşaatlarda, 1,5 ton malzemeyi 6. kata kadar rahatça çıkarabiliyoruz. Yapılan işi hızlandırıyor, malzeme zayıyatını önüyor ve binanın önünde yer kaplamıyor.”



20 metre erişimli rotasyonsuz tek teleskobik yükleyici modeli olarak müşterilerimizin en çok ilgi gösterdiği 540-200’de bulunan side-shift özelliği, 30 santimetre sağa ve sola kaydırma yaparak güvenli ve kolay bir şekilde malzemelerin yüklenip boşaltılmasını sağlamaktadır. Hiçbir teleskobik yükleyicide bulunmayan ve sadece 540-200’de bulunan Rejeneratif Hidrolik Sistem ise, bom indirme esnasında gaza basmaya gerek duymadan bomu aynı hızda, sessiz şekilde indirmekte ve yakıt tasarrufu sağlamaktadır. 540-200, 20 metre yüksekliğe 1.500 kilogram yükleme kapasitesi ile 6. kata malzeme verebilmektedir.

Altıncı kata 1.500 kilogram malzeme koymak isterseniz, mobil vinç, kule vinç veya rotasyonlu teleskobik yükleyiciye ihtiyacınız vardır. Fakat bu saydıklarımızın hiçbiri 540-200 kadar kompakt, kullanımı ve kurulumu kolay, yatırım maliyeti ve işletme maliyeti düşük değildir.”

Yeni modeller, yeni uygulama alanları

Yeni ürünlerle daha farklı uygulama alanları yaratarak müşterilerine çözüm ortağı olmak istediklerini belirten Mustafa Çağa, yeni kompakt Loadall modelleri JCB 516-40 (1,6 ton-4 metre) ile 525-60’i (2,5 ton-6 metre) bu sene içerisinde pazara sunacaklarını kaydetti.

Çağa diğer yeni ürünlerini de şu sözleriyle müjdeledi: *“Sadece JCB fabrika montajı olarak yapılabilen, uzaktan kumandalı, 180 derece açıda dönüş yapabilen Ariel Man Platform ürünümüzü de bu yıl içerisinde Türkiye pazarına sunmayı planlamaktayız. Ariel Man Platform ile Manlift kullanan müşterilerimize hizmet vermeyi amaçlıyoruz. Bu yıl yaptığımız bir başka yenilik ise, 531-70 İnşaat ve Endüstriyel tip 3,1 ton- 7 metre kapasiteli modelimizi müşterilerimize sunmak oldu. Kağıt, plastik, akü vb. geri dönüşüm tesisleri, döküm tesisleri, içecek endüstrisi, limanlar, lojistik firmaları, entegre tesisler, orman endüstrisi gibi sektörler ana hedefimiz. Makinemizin tüm özelliklerini bu sektörlerin ağır çalışma koşullarına uygun olarak dizayn ettik. Yakıt tüketimi konusunda cimri ve seri bir makine oluşturduk.”*

İlk teleskobik yükleyicisini 1977 yılında üreten JCB’nin Loadall ürün hattında 1,5 ton – 4 metre kapasiteden, 4 ton -20 metreye kadar 30’un üzerinde farklı model bulunuyor. Teleskobik yükleyicilerin JCB’deki ismi olan Load-all, İngilizcede ‘her şeyi yükle’ manasına geliyor.

SİF İş Makinaları, önümüzdeki aylar içerisinde İstanbul Anadolu, İstanbul Avrupa ve İzmir Bölge Müdürlüklerinde de Loadall tanıtım etkinlikleri düzenlemeyi planlıyor.



EKMEK TEKNENİZ 3 YIL GARANTİ ALTINDA

JCB 3CX ve 4CX’ler 1 Ocak 2016 tarihinden itibaren
3 yıl veya 4500 saat (hangisi önce dolarsa) garantili!
Üstelik LiveLink Uydu Takip Sistemi de 3 yıl boyunca ücretsiz!



4444 743 | sif.com.tr



Cat® 988K BH

Mermer ocaklarının büyük oyuncusu

Mermer ocaklarındaki kapasitelerin büyümesiyle birlikte üretim ve verimlilik de artıyor. Özellikle büyük kademelere sahip ocaklarda daha büyük makineler tercih ediliyor. Bu anlamda Cat 988K BH lastikli yükleyici, 150 ve daha fazla tonajlardaki blokları aynadan uzaklaştırma işleminde ön plana çıkıyor.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS) Genel İnşaat ve Altyapı Segment Yöneticisi Görkem Tokel ile bir araya gelerek BMGS güvencesiyle Türkiye pazarına sunulan Cat 988K BH'yi yakından inceleme fırsatı yakaladık.

988K BH'de 580 beygir gücünde ve Tier III standartlarına uygun Cat C18 motor bulunduğu dikkat çeken Görkem Tokel, makinenin büyük blokları aynalardan hızlı bir şekilde uzaklaştırmak için yeterli güce sahip olduğunu söyledi. Tokel,



● Görkem Tokel
BMGS Genel İnşaat ve Altyapı Segment Yöneticisi

“6,9 metre küp kapasiteli V tipi kaya kovasının standart olarak sunulduğu makinenin bloku yerden kesme kapasitesi 54 tondur. Bu işlemlerde 988K BH'den daha ufak bir makine çalıştığı takdirde birkaç makinenin bir araya gelmesi gerekiyor. Birkaç makine de daha fazla operatör anlamına geliyor. Ayrıca o makineler birbiriyle çok yakın çalıştığı için iş güvenliği anlamında da risk alabiliyorsunuz. 988K BH, bu tarz uygulamalara oldukça uygun bir makine. Bundan birkaç yıl evvel 4-5 adet olan Türkiye'de bu kategorideki pazarın şimdilerde 15'leri bulduğu tahmin ediliyor.” ifadelerini kullandı.

Standart 988K ile 988K BH arasında birçok fark bulunuyor

Standart bir 988K ile 988K BH arasında farklara değinen Görkem Tokel, sözlerine şu şekilde devam etti: *“Ağırlık merkezini makinenin daha ortasına çekmek için 988K BH'deki kaldırma kolu daha kısa ve rijit bir yapıya sahiptir. Çekirge kolu daha büyüktür ve zarar görmemesi için farklı bir yapıyla donatılmıştır. Yine herhangi bir zararı engellemek için dönme pistonlarının korunması için zırhlılar bulunuyor. Makededeki şanzıman ve tork konvertör ağır hizmet tipindedir. Sonuçta 55 tonluk bloklarla işlem yapılıyor. Bu blokları kaldırırken makinenin sorunsuz kullanılabilmesi için böyle bir yapıya gerek duyuluyor. Tilt ve lift silindirleri normal bir 988K'ye göre yüzde 20-25 oranında daha geniştir. Arka tarafta yüksek tonajı kaldırmanız için makineyi daha stabil yapan 8 tonluk ekstra bir ağırlık var. Mermer ocaklarında arka lastiğin daha fazla osilasyon yapmasını istersiniz. Makededeki takozlar da ona göre daha kısadır. Çünkü makine, ne kadar yere değerse o kadar güvenli çalışır.”*



Böylece çekiş artacağı için mermer blokunu ittirmeniz de daha kolay olacaktır.”

“Tork konvertörü kilidi, H serisine göre yüzde 15'lik yakıt ve hız avantajı sağlıyor”

K serisiyle H serisi arasındaki en büyük farklılıklardan birinin ise makedede tork konvertörü kilidinin bulunması olduğunu kaydeden Görkem Tokel, bunun avantajlarını şöyle sıraladı: *“Tork konvertörü kilidi, ikinci viteste devreye girip dördüncü vitese kadar devrede kalabiliyor. Sistem, ocaklarda yoğun olarak gerçekleştirilen yükle-taşı uygulamalarında ve dik yokuşlarda momentum kaybını azaltarak H serisine göre yüzde 15'lik yakıt ve hız avantajı sağlıyor.”*



988K BH'de gaz, direkt fren ve gazı kademeli kesmeyi sağlayan fren pedali olmak üzere 3 adet pedal bulunuyor. Kademeli frenin IBS sistemine benzer bir yapıya sahip olduğunu ifade eden Tokel, *“Frene ilk bastığınızda çekiş yüzde 90 azalıyor, sonrasında yüzde 20'lere kadar geliyor. Böylece fren diskleri, ilk aşamada birbirine yapışmayarak disklerin uzun ömürlü olması sağlanıyor. Ayrıca makinenin bütün yapısındaki baskı da kademeli fren sayesinde azalmış oluyor.”* diye konuştu.



3 farklı parametreyle koordineli çalışan akıllı eco mod sistemi

Makedede bulunan akıllı eco modun işleyişi hakkında açıklamalar yapan Tokel, sözlerine şu şekilde devam etti: *“Genelde eco mod, motorun devrini düşürür, daha az yakar fakat daha az gücü vardır. Cat'teki sistem ise motor devri, tork konvertör ve hidrolik sistem olmak üzere 3 parametreden bilgi alıyor. Güce ihtiyaç olduğu anlarda bu 3 sistemde bir kayıp yaşanırsa eco mod otomatik olarak devre dışı kalıyor. Operatörler bazen eco modu ihtiyaca göre unutabiliyor. Bu da onlara bir kolaylık sağlıyor. Yine rabat kullanım açısından operatörler her düşmenin görevini ekrandan öğrenebiliyor.”*

988K BH'de yine M serisinde olduğu gibi joystick kontrolü karşımıza çıkıyor. Joystick kontrolünün önemine vurgu yapan Segment Yöneticisi Tokel, *“Makine büyüdükçe direksiyonla kontrol zorlaşıyor. Mermer*

ocaklarında yoğun bir şekilde çalışan operatörleri düşündüğümüzde sadece joystickle hareket sağlamak daha kolay. Operatörler, joystickle alıştı. Özellikle mermer ocaklarında bu tarz büyük makineleri kullananlar daha hızlı alışıyor.” dedi.

“Muadillerine göre yüksek itirme gücüne sahip”

Son olarak 988K BH'nin rekabetteki diğer avantajlarına değinen Görkem Tokel, sözlerini şu şekilde bitirdi: *“988K BH'nin rabatlıkla çalışabilmesi için ocak yapısının uygun olması gerekiyor. Yüksek üretim kapasitesine sahip olan müşteriler, blokları ne kadar hızlı uzaklaştırıp bir sonraki kesime geçerse o kadar avantajlı konumda oluyor. Bu yüzden 988K BH'nin pazar payı artmaya başladı. Makinenin kullanım amacının yüksek tonajları aynadan uzaklaştırmak olduğu için muadillerine göre çok daha yüksek itme gücüne sahip bulunuyor.”* **fm**





Dünyaya iş makinesi simülator teknolojisi ihraç eden ilk ve tek Türk firması:

SANLAB Simulation

İş makineleri eğitim simülatorleri geliştirerek nitelikli operatörlerin yetişmesinde öncü olmak amacıyla 2009 yılında faaliyetlerine başlayan SANLAB Simulation, bu konuda dünyanın en büyük üç oyuncusundan biri olma özelliğine sahip Türk Teknoloji Firması olarak dikkat çekiyor. Türkiye'nin ilk ve tek iş makinesi simülatorünü üreten SANLAB Simulation, 2012 yılında TÜBİTAK tarafından Türkiye'nin en iyi 10 teknoloji girişim şirketinden biri olarak tescillendirildi ve ödüllendirildi. Her ikisi de mühendis olan Evren Emre ve Salih Kükrek liderliğinde kurulan SANLAB Simulation, hali hazırda 25 kişilik güçlü bir ekiple faaliyet gösteriyor.

SANLAB Simulation kurucusu Salih Kükrek, firmanın faaliyetleri ve simülatorlerin sektöre sunduğu katma değerler hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

Simülator üretme fikri nasıl doğdu? Gelişim sürecinizden bahsedermisiniz?

Ortağım Evren Bey Kazakistan'da bir havaalanı projesi yürütüyordu. Proje

kapsamında havaalanında yolcu köprüsü monte ediyorlardı. Köprüyü vinçlerle kaldırma esnasında köprünün devrilmesi sonucu bir kaza yaşandı. Kazanın sebebi araştırıldığında vinç operatörlerinin eğitimsiz olduğu ortaya çıktı. Bu vesileyle 2009 yılında simülator üretme fikrimiz oluştu ve bu işe adım attık.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Eski Bakanı Sayın Nihat Ergün'ün döneminde bir Ar-Ge Kanunu yürürlüğe girmişti. Devlet, teknolojik bir fikri hayata geçirmek isteyenlere destek oluyordu. Biz de buna başvurduk ve kabul edildik. SANLAB Simulation olarak bu destekle kurulan ilk şirketiz.

Sonrasında 2010 yılında İMDER'in de desteğiyle ilk simülatorümüzü ANKOMAK Fuarı'nda sergileme kararı aldık. Fuarın açılışını yapan

Bakanımız Nihat Ergün standımıza teşekkür etti ve ürettiğimiz simülator ile ilgili çeşitli sorular sordu. Sonrasında ilk siparişlerimizi almaya başladık. Ardından ülkemizin ilk ve tek iş makinesini simülatorlerini üretmeye başladık. Bu süreci SANKO MST için ürettiğimiz dünyanın ilk bekoloder simülatorü ile sürdürdük.

Kendinizi bu alanda nerede konumlandırıyorsunuz?

Ülkemizde orduya yönelik yapılan simülatorler var, fakat sivil simülatorler pek yaygın değil. Biz sivil simülator alanında Türkiye'de öncü olduk. Daha sonra diğer firmalar da bazı uygulamalar yaptı fakat iş makinesi simülatorlerini yan iş olarak değerlendirdiler. Biz tamamen kara araçlarına ve özellikle iş makinelerine odaklanmış yegane sivil simülator firmasıyız. Dünya geneline baktığımızda CAT ve VOLVO kendi simülator firmalarına sahip, diğer firmalar ise daha çok gösteri amaçlı faaliyet gösteriyor. Böylece dünyada üçüncü büyük oyuncu olarak sektörde yer alıyoruz. Dünyadaki iş makinesi üreticileri ile doğrudan temaslarımız var. Türkiye'ye gelip bizi ziyaret ediyorlar, teknik olarak onaylıyorlar ve beğenilerini ifade ediyorlar. Teknoloji anlamında dünyanın en iyi iş makinesi simülatorü firması olduğumuzu kendileri ifade etmektedir. Bugün, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Sayın Fikri Işık'ın açılışını yaptığı Win Eurasia fuarındayız. Sergilediğimiz 5 simülator ile fuarın en ilgi çekici ve



● Evren Emre / SANLAB Simulation Kurucusu
Salih Kükrek / SANLAB Simulation Kurucusu
(Soldan sağa)

en çok ziyaretçi ağırlayan firmasıyız. Bakanımız Fikri Işık'ın teşekkür ettiği tek teknoloji firmasıyız ve kendisini standımızda ağırlamış olmaktan gurur duyuyoruz.

Hâlihazırda hangi ürünleriniz bulunuyor?

Forklift, bekoloder, ekskavatör, telehandler, greyder, dozer simülatorlerimiz var. Bunlar donanımlarına göre alt modellere ayrılıyor. Modeller, temelde hareket sistemine göre değişiyor. Örneğin SimPro1 modelinin altında hareket

sistemi bulunmuyor. SimPro2 modelimiz iki eksenli ve SimPro3 modelimiz ise üç eksenli hareket sistemi içeriyor. Bir de altı eksenli hareket veren SimPro6 modelimiz var. Bu modelin bir özelliği de gerçek iş makinesi kabinine sahip olması. SimPro1, SimPro2 ve SimPro3 modellerimiz için konteyner ya da karavan içine 4 simülator kadar uygulayabildiğimiz sistemlerimiz var. Bu sistemleri SimOnSite ve SimMobile olarak isimlendiriyoruz. Ayrıca diğer kara araçlarına yönelik çalışmalarımız devam ediyor.



Ürünleriniz hangi özellikleriyle rakiplerinden ayrışıyor?

Simülörlerimizin en üstün özelliği gerçekçi olmasıdır. İş makinesinin gerçekçi fizikini kendi geliştirdiğimiz matematik modeli ile oluşturuyoruz. Simülörümüz, gerçek araç nasıl davranıyorsa aynı şekilde davranıyor. Örneğin senaryoda yağmur yağdığında lastiğin toprağa etkisi değişebiliyor veya rüzgarın şiddeti ve yönünü göre bir vinç operasyonunda kablo davranışları değişebiliyor. Daha önceden hazırlamış olduğumuz senaryo doğrultusunda, firmalardan bir saha hazırlayıp iyi bir operatörle bu senaryoları uygulamasını istiyoruz. Araç üzerine yüksek çözünürlüklü sensörler bağlayıp verileri alıyoruz. Aynı senaryoyu sanal olarak kendi simülasyon yazılımımızda modelliyoruz. Modelimizin sanal test çıktıları ile gerçek makine ile yapılan test çıktıları ile kıyaslıyoruz. Bu kıyaslamada yüzde 95 doğruluk yakalayabiliyoruz. Simülörümüzü ilk kez kullanan operatörler, gerçek araç ile birebir aynı hissi verdiğini söylüyorlar. "Hakiki Gibi" sözcükleri simülör deneyimlerini anlatmak için en çok kullandıkları ifade.

İkinci üstünlüğümüz, kendi geliştirdiğimiz hareketli platform teknolojimizin olmasıdır. Bu teknoloji ile bu kadar gerçekçi simülörler üretebiliyoruz. Çünkü böyle bir sistem olmadan gerçek fiziki algılayamazsınız. Mesela vites geçişi, salınım, hızlanma ya da ani fren gibi hisleri vermek bu teknoloji olmadan mümkün değildir. Bu teknolojiye sahip dünyada 3 firma vardı, biz de dördüncü olduk.

Üçüncü üstünlüğümüz, yüksek grafik kalitemizdir. Mevcut uçak simülörlerinde grafik özelliğine fazla önem verilmez. Çünkü uçakta, 10 kilometre yukardan aşağı pek



net gözükmez, dolayısıyla grafiğe fazla ihtiyacınız yoktur. Fakat iş makinelerinde lastik izi, kepeçten dökülen kum, dozerle düzeltilen zemin gibi birçok müşteri talepleri söz konusudur. Bunlar oldukça zor problemler olup bu alandaki teknolojik yetkinliğimiz vesilesiyle geçtiğimiz yıl ABD'de bir fuarda grafik uygulamalarımız başarı hikâyesi olarak anlatıldı.

Dördüncü üstünlüğümüz, eğitimde kullandığımız ölçme ve değerlendirme yöntemimizdir. Operatör adayının simülöre ilk oturduğu andan itibaren eğitim bitinceye kadar olan süreçte bir çok kriter ile ölçüp kayıt altına alabiliyoruz. Simülörümüzde 9 saat ders alan bir operatör adayı onuncu saatte iş makinesi ile dans edebilir. Ayrıca tecrübeli operatörlere, simülör ile sınav yapıp zafiyetlerini anlama ve geliştirme fırsatı sunabiliyoruz.

Müşteri kitleniz kimler?

Müşterilerimiz iş makinesi üreticileri

ve iş makinesi eğitim merkezleridir. Bir yandan yerli ve yabancı iş makinesi üreticileri ile çalışırken diğer yandan eğitim merkezlerine hizmet veriyoruz. Milli Eğitim Bakanlığı, birçok okulda bizim simülörlerimiz ile eğitimler yapıyor ve yüzlerce mezunumuz var. Türkiye'deki meslek eğitiminde operatörlük için bir dal veya alan yok. Mevcut okullarda servis ve bakım gibi alanlarda eğitim veriliyor. Bu alanda sorun yaşayan meslek okulları, simülör olarak öğrencilerine kaza riski, yakıt sarfiyatı ve bakım maliyeti olmadan eğitim verebiliyorlar. Bu okullarda okuyan öğrenciler hem diploma hem de operatörlük sertifikası olarak çiftte bilezik ile mezun oluyolar. Piyasada yanlış bilen bir hususu da bu vesileyle vurgulamak isterim. Sürücü kursları operatörlük belgesi veremezler. Ehliyet ve operatörlük belgesinin kanunları ayrıdır. İş güvenliği kanunlarına göre operatörlük belgesi almak gerekiyor. Lastikli makine kullanıyorsanız ve karayoluna çıkıyorsanız operatörlük belgenizi ehliyetinize işletiyorsunuz. Ona da G sınıfı ehliyet deniyor. Şu anda Milli Eğitim Bakanlığı tarafından 20 farklı iş makinesi için sertifika veriliyor ve her bir iş makinesi için ayrı bir operatörlük belgesi alınması zorunludur.

Hedefleriniz neler?

Daha fazla OEM firma ile çalışarak global bir firma olmak, meslek eğitimine teknoloji ile yön vermek ve dünya ölçeğinde eğitim kalitesini artırmak istiyoruz. Bunun için iki yıl önce ABD'de bir ofis açtık. Farklı bir ülkede faaliyet gösteren firmalarla çalışmaya başlarsak o ülkelerde de ofis açabiliriz. Yerel hedefimiz ise operatörlük mesleğinde simülörlü sınav sistemine geçişin sağlanmasıdır.



JENERATÖR UYGULAMALARI 85-782 kVA OFF-ROAD 105-565 kW



ENERJİ İHTİYACINDAKİ SÜREKLİLİĞİ KOLAY VE PRATİK HALE GETİRDİK (SORUNSUZ ve SÖLUKSUZ ENERJİ KAYNAĞINIZ)



Uygulamalar
İş makineleri
Forkliftler
Madencilik
Tarım
Ormancılık



Günümüzde sürdürülebilirlik çok çeşitli uygulamalarda kritik önem kazanmaktadır. Bu nedenle Volvo Penta dizel motorları güvenilir ve uygulamanız ne olursa olsun uyumludur.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



Kompakt ekskavator sınıfının yeni yerli oyuncusu:

Smart i8



Smart İş Makinaları, yüzde 100 yerli tasarım ve üretimle Smart i8 mini paletli ekskavatoru Türkiye pazarına sundu. Farklı bom tasarımı sayesinde ekskavator dışında yükleyici ve forkliftin yaptığı işleri de gerçekleştirebilme özelliğine sahip Smart i8'de, adetsel anlamda yüzde 85, maddi anlamda ise yüzde 60 yerlilik oranı bulunuyor.

Smart İş Makinaları Genel Müdürü Özgür Günay ile bir araya gelerek Smart i8 hakkında bilgiler aldık.

Üretim fikri nasıl doğdu?

Türkiye'de satılan makinelerin yüzde 75'i ithal edilen ürünler. Türkiye iş makineleri sektörünün büyümesiyle beraber yerli üretime olan ihtiyaç gittikçe artacak. Bizim de en büyük motivasyonumuz buydu ve teknik olarak başarabileceğimize inandığımız için bu yola çıktık.



Neden bu tonaj sınıfında bir makine üretmeyi tercih ettiniz?

Satış rakamlarına bakıldığında kazıcı yükleyici ürün grubunun yaklaşık yüzde 40'lık bir pazar payı bulunuyor. Avrupa'da ise bu oranlar yüzde 2-3 seviyelerinde. Şehir içinde standart bir kazıcı yükleyiciyle özellikle manevra kabiliyeti anlamında rekabet edebilmek için 8 ton sınıfında bir makine ürettik.

İ8'de bulunan özellikler hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Üzerinde 70,8 beygir gücünde Yanmar motor ve Rexroth pompa bulunuyor. İki marka da dünyaca kabul görmüş markalar. Onun dışındaki parçaların tamamı yerli. Kaynaklı konstrüksiyonlar da dâhil olmak üzere tüm mühendislik çalışmaları bizim tarafımızdan gerçekleştirildi. Türkiye'nin dört bir tarafında bulunan tedarikçilerden parça temin ettik. Teknik özelliklere gelecek olursak, standart bir mini ekskavatörden birçok farkı bulunuyor. Hidrolik ataşman değiştirici sistemi bize özgün bir tasarım. Onun için patent başvurularını yaptık. Operatör kabin içinden tek bir düğmeyle ataşman



Smart i8 teknik özellikleri

Toplam ağırlık	6.700 kg
Motor	Yanmar 4 TNV98
Motor gücü	70,8 bg
Makine uzunluğu	3.140 mm
Palet genişliği	400 mm
Yürüyüş hızı	5-10 km/saat



değiştirebiliyor. Bom, ara bom, ofset kolu ve kazıcı kol olmak üzere 4 parçalı bom yapısı itibariyle diğer makinelerden ayrışıyor. Makine, ana bom arkaya daha çok yatabildiği için skid steer modunda da çalışabiliyor. Teknolojik olarak bir başka üstünlüğü de yürüyüş sistemi. Yürüyüş pompasında güçlü bir pompa tercih ettiğimiz için saatte 10 kilometre hıza çıkabiliyor. Bu da zaman anlamında avantaj sağlıyor. Ayrıca 30 tonluk makinedeki kabinden daha konforlu ve geniş bir kabini bulunuyor.

Makineyle beraber hangi ataşmanları sunuyorsunuz?

Yükleyici kova, kazıcı kova, forklift çatalını standart olarak sunuyoruz. Bunun yanı sıra aklınıza gelen tüm hidrolik ataşmanlar makinede kullanılabilir.

Makine şu an herhangi bir projede faaliyet gösteriyor mu?

3 aydır karayollarında günde 8 saat kiralık olarak çalışıyor. 8 saatte 1.500 adet çukur açabiliyor. Ayrıca 2 metrelik ot kesme aparatıyla çalışarak eski düzene kıyasla 40'ta bir maliyetle avantaj sağlıyor.

Bundan sonraki hedefleriniz neler?

2 sene içerisinde iç pazarda belirli bir yere geldikten sonra yurtdışına açılmayı hedefliyoruz. Bunun için de hedef müşteri kitlemiz belediyeler ve belediyeye altyapı işi yapan müteahhitler. Bu firmalarda demolar yaparak makinenin performansını göstermek istiyoruz. Ayrıca bir sonraki makinemiz olan mini lastikli ekskavatorün de Ar-Ge çalışmalarına başladık. Saatte 35 kilometre hıza çıkabilen 10 ton sınıfında bir makine üretimi yapacağız.

fm



● Özgür Günay
Smart İş Makinaları Genel Müdürü



Garanti Leasing Genel Müdürü Ünal Gökmen: “Makine alımlarında leasing kullanımının avantajları çok fazla”

Bir yatırım malının mülkiyeti finansal kiralama şirketinde kalarak, belirlenen sözleşme süresi ve kira bedeli karşılığında kullanım hakkının kiracıya verilmesini sağlayan bir finansman yöntemi olan Finansal Kiralama (Leasing), Türkiye’de yoğun bir şekilde kullanılıyor. İş ve inşaat makineleri de finansal kiralama sektörünün lokomotif ürün grupları arasında gösteriliyor.

Finansal kiralama konusunda sektörün lider şirketleri arasında yer alan, kurumsal ve ticari firmalardan oluşan geniş müşteri kitlesi ile küçük ve orta boy işletmelerin leasing işlemlerini gerçekleştiren Garanti Leasing, iş ve inşaat makineleri grubuna da büyük önem veriyor. Konu ile ilgili görüşlerini almak üzere bir araya geldiğimiz Garanti Leasing Genel Müdürü Ünal Gökmen, “Makine ise leasing, leasing ise Garanti Leasing” sloganı ile yola çıkarak, tüm makine ve ekipman alımlarında önce akla leasingin gelmesini amaçladıklarını ifade ediyor.

Finansal kiralama yöntemini cazip kılan başlıca sebepler nelerdir?

Şirketlerin leasing tercih nedenleri firma ölçeğine göre farklılık göstermektedir. Küçük ölçekli şirketler maliyet, uzun vadeli borçlanabilme ve vergi avantajlarını tercih sebebi olarak ön plana çıkartırken, orta ölçekli şirketler için leasingin nakit yönetimini kolaylaştırması önemli bir tercih nedenidir.

Yatırım malı finansmanı için sağladığımız pek çok fayda bulunuyor. Öncelikle firmaların nakitleri ceplerinde kalıyor ve banka limitleri etkilenmiyor. Banka limitlerini kısa vadeli nakit ihtiyaçları için kullanma şansı tanıyor. Ödemeleri sabit kalıyor. Sabit ödemeler sayesinde nakit akışları kolaylıkla planlanabiliyor. Orta ve uzun vade imkanından faydalanabilirsiniz. Taksitlerinizin para birimini siz belirlersiniz yani TL-USD-EUR şeklinde ödeme seçimi yapılabilir. Operasyonel kolaylıklarımızdan faydalanabiliyorlar. Satın alma, ithalat, sigorta gibi tüm operasyonel işlemleri biz takip ediyoruz ve sonuçlandırıyoruz aynı zamanda mevzuat danışmanlığımızdan faydalanabiliyorlar. Yani yatırımcı ister Kanada’dan, ister Tayvan’dan ister ise Amerika veya Avrupa’dan bir ekipman alacak ise, tüm işlemler bizim bünyemizde yapıp, kiracımızın kapısına istediği ekipman teslim ediyor.



“Bu yıl sektörde leasing’in hangi alanlarda kullanıldığı konusunda kafalardaki soru işaretlerini yok etmek için “Makine ise leasing, leasing ise Garanti Leasing” sloganını belirledik ve tüm makinelerin alımında önce akla leasingin gelmesini sağlamayı amaçladık.”

Ünal Gökmen
Garanti Leasing Genel Müdürü

Dünyadaki ve Türkiye’deki kullanım yaygınlığı ve diğer finansman yöntemleri içerisindeki payı nedir?

Dünya penetrasyon oranlarına baktığımızda Amerika yüzde 25’lik bir paya, Avrupa ülkelerinde genel olarak baktığımızda yüzde 20’lik bir paya sahiptir. Çin’in etkisi ile Asya’da da leasing sektörünün oldukça büyüdüğünü görmekteyiz, Türkiye’de ise bu oran yüzde 6’lar seviyelerindedir. Bu anlamda alabileceğimiz daha çok yol var diyebiliriz. Avrupa’da operasyonel kiralamanın ciddi bir ağırlığı var. Türkiye’de operasyonel kiralamanın önü açıldı, önümüzdeki dönemlerde daha yüksek hacimler ile karşılaşmamız olası

Türkiye’deki finansal kiralama pazar büyüklüğü nedir? İş ve inşaat makinelerinin bundaki payı nedir?

İş makinesi, odaklandığımız öncü ekipman grubu. Şirketimiz zaten bu alanda son derece aktif son olarak tüm satış ekibimizle BAUMA Fuarı’ndaydık ve bu değerli fuardan çok şeyler öğrenerek ülkemize döndük. İş makineleri konusunda pazar payımızı daha da artırmak istiyoruz. Pazarın da yüzde 22’si bu grupta yer alıyor. Biz de burada odağımızı arttırmaya, iş ve inşaat grubundaki ekipmanları satan firmalarla iş birlikliklerimizi artırmak için çaba sarf ediyoruz. Şirketimizin stratejileri doğrultusunda KOBİ’lere hizmet ediyor olmasından dolayı iş ve inşaat grubundaki ekipmanlar odak noktamızda duruyor.

Bu yıl sektörde leasing’in hangi alanlarda kullanıldığı konusunda kafalardaki soru işaretlerini yok etmek için “Makine ise leasing, leasing ise Garanti Leasing” sloganını belirledik ve tüm makinelerin alımında önce akla leasingin gelmesini sağlamayı amaçladık. Makine alımlarında leasing kullanımının avantajları çok fazla ve bu finansal kolaylığı tüketicilerin mutlaka bilmesi araştırması gerekiyor. %1 KDV avantajından ödeme kolaylıklarına, vade esnekliğinden, operasyonel kolaylığa kadar pek çok faydası bulunuyor ve bu bilgiyi tüm ekipman satın alanların bilmesi şirket yönetimlerinde önemli bir üstünlük sağlayacağını düşünüyoruz. Ayrıca iş inşaat sektörüne özel hazırladığımız paketlerimiz bulunuyor. Bu paketler kazıcı yükleyici ya da ekskavör özelinde, cnc, iş makinası, forklift gibi ekipman gruplarına yönelik hazırlanmaktadır. Belli süredir sektöründe faaliyet gösteren, moralitesi yüksek firmalar için hazırladığımız bu paketler sayesinde, firma kredi süreci çok kısa sürede tamamlanmaktadır.

Sektörde lokomotif mal grupları; iş ve inşaat makinaları, metal-plastik işleme, tekstil makineleridir.

Türkiye’de işlemlerde hangi para cinsi ve vadeler tercih ediliyor?

Türkiye’de yapılan işlemlerde daha çok döviz tercih edilmekte



ve özellikle EURO ile borçlanılmaktadır. Yaklaşık toplam işlem hacminin %40’ı EURO bazında yapılmakta. Özellikle iş makinelerinde 3 yıllık vadeler tercih ediliyor. Bizim önerimiz çalışılan ve kazanılan para birimi ne ise onun ile ödeme yapılması yönünde. Böylece döviz üzerindeki dalgalanmalardan etkilenilmeden daha az risk alarak işlerinizi yürütebilirsiniz.

2016 ve sonraki yıllar için ülkemize yönelik genel ekonomik öngörüleriniz nedir? İhtiyaç sahiplerine ne gibi borçlanma tavsiyeleriniz olabilir?

2016 yılı sektör olarak beklentimiz %6’lık bir büyüme ile yıl içinde 6,7 mia USD’lik bir işlem hacmi bekliyoruz. Garanti Leasing olarak ise, %13 oranında pazar payına ulaşmayı hedefliyoruz.

Bu yılın başında yaşanan talihsiz olaylar nedeniyle en çok etkilenen sektör turizm oldu, birçok otelin el değiştirmesi satılığa çıkan otel sayısının önceki yıllara göre arttığını gözlemlemekteyiz. Bu olumsuz tablonun yanı sıra otomotiv, sanayi ve tekstil tarafı olumlu anlamda öne çıkan sektörler diyebiliriz.

İş makinesi alacaklar, özellikle KOBİ’ler, müşterileri ile hangi para birimi ile çalışıyorlarsa borçlanmalarını da o birimle yapmalarını öneririz. Sektör ve pazara göre ayrıntılı olarak incelemek gerekli, bize tüm Garanti Leasing ofislerimizden, çağrı merkezimizden, web sitemizden ve sosyal medya kanallarımızdan ulaşabilirler. 25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla yatırım ve operasyonel işlemler konusunda danışmanlık hizmeti sunmaktayız.

fm



‘Türkiye’nin İş Makinesi Servisleri’



İş makineleri sektöründeki rekabet artık sadece makine teknolojisiyle sınırlı kalmıyor. Makinelerin uzun çalışma saatleri boyunca arıza yapmadan çalışması ve arıza yaptığında ise en hızlı şekilde ayağa kaldırılması gerekiyor. Ziyaret ettiğimiz müşteriler, makinelerin teknik özelliklerinden önce sanki ağız birliği etmişçesine “Servis ve yedek parça desteği bizim için en önemli konudur” diyorlar.

İşte biz de bu dosyamızla rekabete farklı bir açıdan yaklaşarak, müşteri memnuniyeti sağlama hedefiyle satıcı firmaların ne gibi SSH (Satış Sonrası Hizmet) çalışmaları yaptıklarını gözler önüne sermek istedik. İş sorun çözmek olan SSH çalışanlarının işi hiç de kolay değil...

ACARLAR MAKİNE’de hedef hızlı müdahale ve hızlı çözüm



2003 yılında kurulan Acarlar Makine, sadece uzmanlık alanı olan personel yükseltici platformlar konusunda hizmet veriyor. Firma, başta Haulotte olmak üzere Avrupa’nın CE ve EN 280 standartlarına uygun olarak üretilen Omme Lift, Teupen, Ruthmann ve Uni Cranes markalarının Türkiye ve Türkiye Cumhuriyetlerindeki satış ve satış sonrası hizmetlerini sağlıyor.

Genel merkezi İstanbul Orhanlı’da bulunan Acarlar Makine bünyesinde, kiralama firması ve yetkili servisi Acr Platform’un Ankara, Bursa, İzmir ve İstanbul Avrupa Yakası’nda bulunan şubeleriyle birlikte toplam 41 kişilik bir SSH ekibi bulunuyor. Teknisyen kadrosu 23 kişiden oluşuyor. Firma, toplam değeri 1 milyon Avroyu aşan güçlü yedek parça stoku ve 14 adet gezici servis aracıyla ülke genelinde 7/24 servis hizmeti sağlıyor.

Acarlar Makine Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Faik Tekin, müşteri odaklı olarak kendini sürekli yenileyen ve geliştiren bir satış sonrası hizmet anlayışıyla çalıştıklarını belirterek, “*Satış sonrası hizmetlerde önemli olan hızlı müdahale ve hızlı çözümdür. Hızlı müdahale için geniş bir kadroya; hızlı çözüm içinse kaliteli ve tecrübeli bir ekibe, ülke çapına yayılmış bir servis ağına, geniş yedek parça stokuna ve makine parkına ihtiyacınız var.*” dedi.

Bir platform firması için oldukça geniş olan yedek parça stoku sayesinde çoğu parçada 1 gün içerisinde teslimat yapılabiliyor.

Gelişen teknolojiye uyum çalışmaları

Teknolojik gelişmeleri yakından takip eden Acarlar Makine, kendi bünyesinde bir online sistem için hazırlıklarını

Faik Tekin



sürdürüyor. Bu sistem ile müşterilerin kendi makinelerini SSH anlamında takip edebilmesi, makineleri için servis talebinde bulunabilmesi, makinelerin arıza ve bakım geçmişini, mevcut arızalı bir makine olması halinde güncel durumunu ve müdahale süresini, müdahalede yapılan işlemleri, vb. tüm faaliyetleri yönetebilmesi hedefleniyor.

Haulotte’un yeni çevrimiçi bilgi sistemi üzerinden bütün teknik dokümanlara ulaşmak ve yeni gelişmelerden anında haberdar olmak mümkün oluyor. ‘Haulotte Diag’ yazılımı makinelerin arıza tespitini kolaylaştırırken, şirket bünyesinde hazırlanan ‘ACR Teknik’ programı ve tüm SSH süreçlerinin yönetildiği ‘Mikro’ bilgisayar programı ile daha hızlı çözüm sunulması hedefleniyor.

Doğru bakım ve doğru kullanım hassasiyeti

Müşterilerine sunduğu düzenli bakım anlaşmaları ile bakımsızlıktan kaynaklanan arızalarının önüne geçen ve makinelerin ömrünü uzatan Acarlar Makine; bilinçsiz kullanımın yol açabileceği arıza ve iş güvenliği risklerini azaltmak amacıyla operatör eğitimlerine büyük önem veriyor. Uluslararası Platform Federasyonu IPAF’ın Türkiye’deki yetkili eğitim merkezi olan Acr Platform’un (Rent&Rise) eğitim departmanı ile profesyonel operatör eğitimleri sunuluyor.

Şirket içi teknik eğitimlerin olmazsa olmazları olduğunu belirten Faik Tekin, “*Bu eğitimleri, Türkiye’de platform kiralama sektörüne yön veren ve iş ortağımız olarak gördüğümüz kiralama firmalarının kendi personelleri için de organize edeceğiz. Kiralama firmalarına yönelik olarak bu yıl başlattığımız yedek parça kampanyamızın da oldukça ilgi gördüğünü söylemeliyim. Kampanyalarımız her ay farklı ürün grupları ve farklı yedek parçalarla sürecek.*” diye konuştu.



ASCENDUM MAKİNA SSH Departmanı 7/24 bir telefon mesafesinde



ASCENDUM Makina, bünyesindeki başta Volvo marka iş makineleri olmak üzere Sandvik mobil kırma ve eleme üniteleri, Chicago Pneumatic kırıcı, kompresör ve ekipmanlar, MB kırıcı kovalar, SANY paletli vinçler ve SDLG marka iş makineleri için kapsamlı satış sonrası hizmetler sunuyor.

Hedef, kaliteli ve hızlı hizmet

Zorlu şartlarda ve durmaksızın çalışması gereken iş makinelerinin hızlı, ihtiyaca uygun, uzman ellerden ve teknolojik yaklaşımlarla servis hizmeti almak mecburiyetinde olduğunu belirten Ascendum Makina Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Ömer Murat Özkaya, **"Müşterilerimizin satın aldığı makinelerin kullanılabilirliğinin artırılması için makinenin arıza verme süresinden müşteriye tekrar teslimine kadar olan süre içerisinde olabildiğince hızlı ve aktif bir şekilde pozisyon almak bizim için çok önemli. Kurmuş olduğumuz satış sonrası yapılanmasının temelinde bu pozisyonu korumak ve güçlendirmek yatıyor. Konularında uzman ve donanımlı çalışanlarımız, yine tam donanımlı servis araçlarımızla birlikte her an müşterilerimizin hizmetindedir. Bununla birlikte makine sayısının bir şube kurmaya yeterli olmadığı bölgelerde ise mobil hizmet verecek teknisyenler ve yedek parça stokları bulundurmak suretiyle yine makinelerin işte kalma sürecini hızlandırıyoruz."** dedi.

Yedek parça temininden teknisyenlerin makinelere acil müdahalesine her hemen süreci ölçülebilir hale getiren Ascendum Makina, çıkan sonuçlara bağlı olarak yapılan değerlendirmeler sonucunda iyileştirme faaliyetleri gerçekleştiriyor. Aynı zamanda yedek parça ve servis departmanlarının performans değerlendirmesi de olan bu çalışmalar ile birlikte süreci kısaltarak makine sahiplerine daha kaliteli ve hızlı hizmet sağlanması hedefleniyor.

VİSA, MATRİS ve CareTrack hizmetleri ile yüksek verimlilik

Makinelerin ömrünü uzatırken verimliliklerini de artırmayı hedefleyen Ascendum Makina, müşterilerine sunduğu VİSA, MATRİS ve CareTrack hizmetleri ile makineleri sistematik olarak takip ediyor.

VİSA sayesinde makine profesyonel bir ekip tarafından takip edilirken, olası arızalar önceden tespit ediliyor ve ortadan kaldırılıyor. Bu doğrultuda makinenin performansı da, ikinci el değeri de artıyor. MATRİS ise makinenin geçmiş performansı ve operatör kullanımı ile ilgili kaydedilmiş bilgileri raporlayabilen gelişmiş bir bilgisayar sistemi olarak tanımlanıyor. Saatlik ortalama kullanımdan rölantide yakıt tüketimine, motorun hangi sıcaklıkta çalıştırıldığından motor yük dağılımına kadar tüm ayrıntıları gözler önüne seriyor. Uydu takip sistemi CareTrack makinenin coğrafi konumu ve performansı hakkında bilgiler veriyor; hatta bakım periyodlarının takip edilmesini sağlıyor. Uydu ve cep telefonuna entegre olarak çalışan bu sistem, makinelerin bilgisayar veya cep telefonu üzerinden izleme olanağını sunuyor.



Murat Özkaya, müşterilerine her an bir telefon kadar yakın olduklarını şu sözleriyle ifade etti: **"Müşterilerimiz, makinelerinde bir sorun olduğu zaman 7/24 iletişim hattımızdan bize her an ulaşabiliyorlar. Aldığımız her arıza ihbarını titizlikle değerlendiriyoruz. Onlara sadece bir telefon kadar uzağındayız. Ayrıca her şube ve bayimizde nöbetçi teknisyen sistemimizi başlattık. Türkiye'nin her yerine 24 saat içerisinde parça tedariki ile bunu destekliyoruz."**



Volvo Finans müşterilerinin
gözü arkada kalmıyor!



Volvo'dan İş Makinası veya Çekici alanlar,
Finansman ihtiyaçlarını da **VOLVO FİNANS** tan karşılıyor.
Hem zamandan kazanıyor, hem de ihtiyaçlarına tek merkezde
çözüm buluyor.

VOLVO FİNANS

HAYATINIZI KOLAYLAŞTIRIR

VFS Finansal Kiralama A.Ş.
VFS Finansman A.Ş.

0216 655 76 74 - 0216 655 76 87
0216 655 76 75 - 0216 655 76 53

Saray Mah. Sanayi Cad. No:54, B Blok, Kat:2, Ümraniye / İstanbul

VOLVO
Volvo Financial Services

BORUSAN MAKİNA'da satış ve satış sonrası hizmet bir zincirin ayrılmaz halkaları



CAT, Genie, Metso, Mecalac ve Mantsinen markaların satış ve satış sonrası hizmetlerini (SSH) sağlayan Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS), müşterilerine makinelerinden azami fayda sağlayabilmeleri ve maliyetlerini azaltabilmeleri amacıyla oldukça kapsamlı bir hizmet yelpazesi sunuyor.

Kalıcı olabilmenin sadece makina satış ile mümkün olmadığını, sonrasında da müşterilerin yanında olmak gerektiğinin farkında olduklarını ifade eden BMGS Müşteri Destek Direktörü Adnan Keskin, "Hizmet politikamızda satış ve servis olarak ayırabileceğimiz farklı önceliklerimiz yok; satıştan başlayarak satış sonrası hizmetlerle devam eden ve birbirinden ayrılmayan bir zincirin halkaları gibidir. Daha makina satış aşamasında müşterilerimizin satış sonrası hizmetlerimize duyacağı ihtiyacı belirleyerek, sadece makina veya sadece satış sonrası hizmet değil bir çözüm önerisi sunmaya çalışıyoruz" dedi.

BMGS, Türkiye genelindeki müşterilerine; 4 bölge müdürlüğü, bunlara bağlı 5 şube müdürlüğü ve ayrıca 24 yetkili servis noktasından oluşan geniş bir SSH organizasyonu ile hizmet veriyor. Çok sayıdaki gezici servis aracı ile sahada hizmet veren firmada, güçlü yedek parça stoku ile Türkiye'deki siparişlerin yüzde 90'ının anında karşılanabildiği belirtiliyor.

'Müşteri Destek Anlaşmalarının' yerini 'Ekipman Yönetimi' programı aldı

Arızaya müdahale süresi, taahhüt edilen onarım süresine uyumluluk, verilen hizmetin kalitesi, teknik ekiplerin müşterilerle olan iletişim kalitesi, stokta yedek parça bulundurma seviyesi, yedek parça tedarik süresi, arızayı bir defada çözme ve yapılan onarımların tekrarlamaması gibi temel performans göstergeleri firma bünyesinde titizlikle takip ediliyor. CAT' in tüm dünyada uyguladığı "Servis Mükemmeliyet" programını Türkiye'de yıllardır uyguluyor.

BMGS müşterilerine yaklaşık 20 yıldır sunulan Müşteri Destek Anlaşmaları (MDA), bakım ve S.O.S. Programlı Yağ Analizi hizmetlerini kapsıyordu. Bu, son yıllarda uydu takip programı ile birleştirilerek daha yüksek katma değerli 'Ekipman Yönetimi' hizmet modeli geliştirildi. İhtiyaca göre 5 kademeli olarak sunulan bu modelde, müşterilere makinalarının kullanım, performans ve sağlık durumları ile ilgili düzenli bilgiler verilerek makinalarının arıza yapmalarını engellemek ve işte kalma sürelerini en üst düzeye taşımak hedefleniyor. Firma ayrıca, 3 üncü havaalanı gibi zamanla yarışılan büyük çaplı projeler için şantiye servis ekibi, yedek parça deposu ve servis araçlarıyla birlikte 7/24 kesintisiz hizmet verilebiliyor.

'Beni baştan yarat' konseptiyle sunulan Sertifikalı Makina Revizyonu (CCR) iş modeliyle, müşterilerin yıpranmış makinaları şasesine kadar tüm parçaları sökülerek yenileştiriliyor ve uzatılmış garanti opsiyonlarıyla sanki yeni bir makine gibi güvence veriliyor.

Teknolojik gelişmeler hizmet çitasını yükseltiyor

Teknolojinin satış sonrası hizmet stratejilerinin ana temelini oluşturduğunu belirten Adnan Keskin, "Uzman ekiplerimiz, temsil ettiğimiz markaların düzenlediği eğitim ve seminerlere katılarak son teknolojik gelişmeleri öğreniyor ve kendimizi sürekli güncelliyoruz. Elimizdeki en güçlü teknoloji aracı olan Ekipman Yönetimi Çözümleri (EMSolutions) her birimizde kullanmaya çalışıyoruz. Çok basit bir örnek vermek gerekirse, arızaya giden bir teknisyenimiz uydu takip sistemi üzerinden gelen arıza koduna göre sorunu öngörerek, yanına aldığı yedek



parçalarla birlikte arızayı tek seferde çözebiliyor. Eskiden olduğu gibi ilk seferde gidip arıza ve parça tespiti yapıp, parçaların tedarikini bekleyip, ikinci kez parçayı takmak üzere gitmek yerine artık tek seferde işi bitirebiliyoruz. Bu bize hem verimli kaynak kullanımı sağlıyor hem de müşteriye olan hizmet maliyetini düşürüyor. Ekipman takibini Vision Link üzerinden daha yakın temasta yaparak, olası arızaları da önceden tahmin edebiliyor ve böylece bakım/onarım planlarımızı daha verimli yapabiliyoruz. Yüksek maliyetli ve makinaların işten uzun süre uzak kalmasına sebep olacak büyük çaplı arızaları oluşmadan önceden çözünce, müşterilerimizin bize olan güveni artıyor ve uzun dönemli daha sağlıklı ilişkiler kurabiliyoruz. Aylık olarak hazırladığımız makina kullanım, sağlık ve arıza raporlarındaki verilere göre alınması gereken aksiyonlar müşterinin ilgili personeli ile birlikte inceliyor ve iyileştirme çalışmalarını yapıyoruz. Yine bu raporlar çerçevesinde makine verimliliğini ve yakıt ekonomisini daha yüksek seviyeye taşıyabilmek için operatör eğitimleri de düzenliyoruz" ifadelerini kullandı.

Müşterilere daha hızlı ve daha kaliteli hizmet vermek için değişime ayak uydurmanın şart olduğunu kaydeden Keskin, "Bundan 10-15 sene öncesi ile kıyasladığımızda satış sonrası hizmetlerde sağlanan gelişim gerçekten çok dikkat çekicidir. Müşterilerimizin problemlerini onlardan gelen talep üzerine giderdiğimiz dönemlerden, bugün uyguladığımız ekipman yönetimi felsefesine dönüştürmek ciddi uğraşlar ve büyük yatırımlar gerektirdi. İleride de hep birlikte göreceğiz ki bu değişim bitmeyecek. Bizler müşteri ihtiyaçlarını en iyi anlayan ve en iyi cevap veren bir organizasyon olmayı amaçlıyoruz" dedi.

MAATS İNŞAAT MAKİNALARI

Doosan markasının satış sonrasında güvenilirliğini koruyor

Uğur Güllü



Maats İnşaat Makinaları, 2016 yılının Ocak ayından itibaren Güney Kore markası Doosan iş makinelerinin Türkiye distribütörlüğünü üstlendi. Maats İnşaat Makinaları'nın Doosan ile ilgili genel müdürlüğü İstanbul Orhanlı'da bulunuyor. 1.500 metrekarelik bir alan içerisinde yerleşik yedek parça merkez deposu ve aynı zamanda bakım onarım hizmetleri verebilen bir atölye de bulunuyor. Ankara, İzmir, Adana, Antalya ve Bursa şubeleri dışında Türkiye'nin büyük şehirlerine yayılmış 12 yetkili servisle hizmet veren Maats İnşaat Makinaları, bu servisleri yılsonuna kadar 20'ye çıkarmayı hedefliyor.

Maats yetkili servislerinin araç ve personel konusunda yeterli donanıma sahip olduklarını belirten Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Uğur Güllü, müşterilerinin yıllardır ifade ettiği "Doosan orijinal yedek parçası hesaplı ve bulunabilir" düşüncesinin devamını sağlamak için Orhanlı'daki yedek parça merkez deposunun orijinal parçalarla donatıldığını ifade etti. Güllü, "Maats ve Doosan'ın bu konuda yüzde 90 yedek parça talep karşılama hedefi var. Bu nedenle Doosan müşterileri, orijinal parça temini konusunda sıkıntı çekmeyecekler. Ayrıca Doosan'ın Dubai'de parça dağıtım merkezi olduğu için parça temininde süre olarak bir problem olmuyor." dedi.

Maats İnşaat Makinaları'nın, yetkili servislerini sıkı bir şekilde denetleyip değerlendirdiği bir performans değerlendirme programı bulunuyor. Bu kapsamda her 6 aylık dönemde yetkili servislerden arızaya müdahale zamanları, sorun çözme yetkinlikleri, eğitimlere katılım performansları, atölye temizlik ve düzenleri gibi konularda belirlenmiş kriterleri yerine getirmeleri bekleniyor. Başarılı olan servisler ise ödüllendiriliyor.

Çeşitli bakım programlarıyla giderler kontrol altına alınıyor

Günümüzde bakım anlaşmalarının hayli popüler olduğuna değinen Uğur Güllü, anlaşma yapılarak makinenin işte kalma süresi artırılırken bakım giderlerinin de disiplin altına alındığını söyledi. Güllü, "Maats, Doosan iş makineleri için 2.000 saat ve katları süresince teklif edilebilen bakım programları mevcut. Uydu takip sistemli makineler de 2016 yılı ikinci yarısından itibaren Türkiye pazarında olacak." diye konuştu.



Doosan iş makineleri için geliştirilmiş teknolojik arıza tespit araçları, (DMS, E-Doctor vb.) arızanın kısa zamanda tespit edilmesini sağladığı gibi, geçmiş dönemlerde karşılaşılan arızaları da kronolojik bir formatta görmek ve çeşitli analizler yapabilmek için kolaylık sağlıyor.

Sektörde yetkili servislerle bayi kavramının karıştırıldığını vurgulayan Uğur Güllü, yetkili servis ifadesini servis hizmeti veren ve yedek parça satışının yapıldığı yerlerde kullanılmasını gerektiğini kaydetti. Güllü, sözlerine şu şekilde devam etti: **“Bayilik durumunda ise o firmanın makine satış işini de üstlenmiş olması gerekir. Yetkili servislerin alacağı eğitimler için hazırlanan yıllık eğitim programlarıyla ürünü ve müşteri ilişkilerini iyi bilen kadrolar yetiştiriliyor. Talep ve ihtiyaç halinde müşterilerin kendi kadrolarına da teknik eğitimlerin verilebileceği bir sistem bulunuyor.”**

SİF İŞ MAKİNALARI satış sonrasında alternatifli çözümler sunuyor



Atıl Özбек



359 personel, 218 teknisyen, 126 araç ve 12 mühendis faaliyet gösteriyor.

SİF İş Makinaları; müşterilere sağlanan hizmetleri servis sayısı, servis denetim puanı, servis memnuniyet oranı, satış ve teslimat anketi skoru, bakım maliyetleri, servis ve müşteri ziyareti, servis eğitim planı, operatör eğitimleri gibi toplam 32 adet KPI ile kontrol ediyor. Müşterilere 2 uzatılmış garanti paketi, Livelink uydu takip sistemi ve SİF servis anlaşması hizmetlerini sunduklarını belirten Servisler Müdürü Atıl Özбек, şu bilgileri verdi: **“Premier cover uzatılmış garanti paketi, makine üzerindeki tüm aksamalarda standart bir yıllık garanti süresi içinde geçerli olan tüm şartları kapsayan ve makineyi korumaya alan pakettir. Powertrain cover uzatılmış garanti paketi, makinedeki güç ve aktarma organlarını koruma altına alan garanti paketidir. Bu paketler, makine teslimatından itibaren 6 ay içerisinde satın alınabilir. Uzatılmış garanti paketlerimizin geçerliliğini koruyabilmesi için tüm bakımların yetkili servislerde eksiksiz yaptırılması gerekmektedir. Makinenin satılması durumunda paket alıcıya devredilebilir ve makinenin ikinci el değerini yükseltir. SİF servis anlaşmaları ise müşterilerin ihtiyaçlarına göre ve talep ettikleri sürelerde makinenin yaşı ve saati ne olursa olsun, her makine için yapılabilmektedir.”**

STFA grup şirketlerinden SİF İş Makinaları, distribütörü olduğu JCB'ye ait inşaat, tarım ve endüstriyel ürün gruplarındaki tüm makineler, Powerscreen ve Rubble Master mobil konkasörlere SSH hizmeti veriyor. Türkiye'de 34'ü özel, 2'si (Ankara, Bursa) SİF İş Makinaları'na ait olan yetkili servis ağında

Hızlı müdahale, Livelink ile destekleniyor

“Livelink uydu takip sistemi, kullanıcının makinenin anlık ve geçmişe dönük konum, güncel çalışma saati ve yakıt tüketimi bilgilerine ulaşabilmesini, makinede oluşan arızalar ve rutin bakımlarla ilgili bildirimleri sistemden görebilmesini sağlar. Arıza bildirimleri, makine sahibiyle eşzamanlı olarak yetkili servislerimize sistem üzerinden iletilmekte, yetkili servislerimiz kendilerine ulaşan bu bildirimlerle olası arızalara kısa sürede müdahale edebilmekte ve rutin bakımların takibini yapabilmektedir.”

SİF İş Makinaları'nın sorun tespiti konusunda çeşitli yöntemleri bulunuyor. Bu yöntemler arasında bölge servis mühendisleri tarafından verilen destekler, makinelerde mevcut olan ECU (elektronik kontrol üniteleri) vasıtasıyla laptoplar üzerinden alınan arıza tespitleri, Livelink üzerinden gelen arıza kodları, servislerde bulunan hassas dijital basınç ölçüm aletleri ve elektronik cihazlar gibi sistemler bulunuyor. Ayrıca SİF İş Makinaları'nın bir ilki olduğu belirtilen usta mobil araçlarıyla verilen hizmetler ve senede 2 defa servis denetlemeleriyle servislerde zorunlu tutulması gereken parçalarla sorunlara hızlı bir şekilde müdahale ediliyor.

Atıl Özбек, iyi bir SSH hizmeti verebilmek için yaptıkları çalışmalarından da bahsetti. Özбек,

“Her yılın son ayında yetkili servislerden alınan bir sonraki yılın ürün bazında eğitim talepleri, eğitimlerden alınması istenen 70 başarı puanı, servislerin talep ettiği eğitimlere katılmaması halinde uygulanan cezalar, servislerde olması zorunlu istenen mühendis ve EML mezunu personel adedi bunlardan bazılarıdır.” dedi. Özбек, ayrıca yılda 4 defa verilen makine teslimat eğitimlerini, yine yılda 4 defa yapılan servis memnuniyet ve teslimat anketlerini, yedek parça kampanyalarını da müşterilerinin hizmetine sunduklarını sözlerine ekledi.



İşiniz : Oyun Alanınız.*

*UP Makine ile.



UP MAKİNE

UP RENT | UP SELL | UP SERVICE

444 57 31

“Farklı yüksekliklerde,
farklı çözümlerle,
güvenle.”



ELS

Palazzani

ATN

Tarame

MIGHTY CRANE

FE Group

BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No.11 Nilüfer, Bursa, Türkiye



/upmakine

up@upmakine.com

www.upmakine.com

HİDROMEK insana, teknolojiye ve müşteri memnuniyetine yatırım yapıyor



Her geçen gün ürün çeşitliliğini arttıran Hidromek, satış sonrası hizmetler alanındaki yatırımlarını da geliştirerek sürdürüyor. Firma, Türkiye genelindeki müşterilerine İstanbul Avrupa, İstanbul Anadolu, Bursa, İzmir, Adana (Tarsus), Ankara, Trabzon, Erzurum ve Elazığ illerinde olmak üzere 9 Hidromek Servis Merkezi, 133 personel ve 63 adet servis aracıyla hizmet veriyor.

Ayrıca ülke çapındaki 57 yetkili servis bünyesinde çalışan 560 personel ve 139 adet servis aracı ile hizmet kapsamı daha da genişletiliyor. Türkiye’de her noktaya en uzak servis mesafesinin hâlihazırda azami 130 kilometre olduğu belirtiliyor.

Kapanan her iş emri için memnuniyet sorgulaması

Hidromek, SSH hizmetlerindeki performans ölçümleri için çeşitli yöntemler kullanıyor. Hizmet alan müşteriler için memnuniyet anketleri yapılıyor; haftalık aylık kontroller ile parça bulunabilirliği, çağrı merkezine gelen taleplerin karşılanma süreleri, arıza ve servis taleplerinin karşılanma süreleri gibi kritik konular düzenli olarak ölçülerek takip ediliyor.

Merkez ve 7 bölgedeki stoklarda hazır bulundurulmuş 20 bin çeşit yedek parça, müşterilere en hızlı şekilde ulaştırılabilmesi amacıyla kritik stok kontrolleri yapılarak yönetiliyor. Verilen yedek parça siparişlerinin yüzde 95,6’sı aynı gün içerisinde karşılanabiliyor. Bulunmayan bir acil parça için gerekirse fabrika montaj hattı stokları geçici bir kaynak olarak çözüm sağlıyor.

Servis hizmetlerinde gelen her servis talebine azami 24 saat içerisinde cevap verilmesi ve arızanın hızlı bir şekilde çözülmesi hedefleniyor. Serviste kapanan her iş emrinden sonra çağrı merkezi müşterileri telefonla arayarak memnuniyet sorgulaması yapıyor.

Satılan her makine için ücretsiz operatör eğitimi

Hidromek’in Ankara’daki eğitim merkezinde, yeni satılan her makine operatörüne konaklama ve yemek giderleri Hidromek tarafından karşılanmak üzere ücretsiz teorik ve pratik operatör eğitimi veriliyor. Gerektiğinde şantiyelerde de verilen bu eğitimlerle makinalarını daha verimli şekilde kullanabilmesi amaçlanıyor.



Hidromek makinelerde bulunan Smartlink uydu takip sistemi üzerinden gerekse servis gerekse müşteriler, makinelerin günlük ve aylık kullanım raporları, yakıt sarfiyatları, coğrafi konum bilgileri, arıza kayıtları ve uyarılar gibi birçok bilgiye internet üzerinden ulaşabiliyor.

Sunulan avantajlı periyodik bakım anlaşmaları kapsamında yapılan bakımlar esnasında alınan yağ ve yakıt numuneleri ile olası sorunlar büyümeden erken arıza tespiti yapılabilir.

Tamer Develioğlu



Tüm Hidromek makinelerinde bulunan elektronik arıza uyarı sistemleri, servis teknisyenlerinin işini hızlandırıyor. Mobil cihazlarla donatılan dış servis personelleri, sahada karşılaştıkları tespiti zor sorunları merkezle hızlı şekilde paylaşarak problemleri daha kolay çözebiliyor.

Bilişim teknolojilerine ciddi yatırımlar yapan Hidromek, kullandığı SAP programına entegre birçok program ile hem yüksek iş verimliliği hem de yüksek müşteri memnuniyeti hedefliyor.

“Her şeyden önce makinemize güveniyoruz”

Satış sonrası hizmetlerde yüksek hizmet standardı ve yüksek müşteri memnuniyeti sağlayabilmek için en önemli kaynağın ‘kalifiye işgücü’ olduğunu vurgulayan Hidromek SSH

Müdürü Tamer Develioğlu, “*Gerek birlikte çalışacağımız yetkili servisleri gerekse kendi bünyemizdeki teknisyenlerimizi bu bilinçle seçiyor; düzenli eğitim programları ve saha uygulamalarıyla bilgi ve tecrübe düzeylerini arttırmaya çalışıyoruz. Eğitim bizim için çok önemli ve önceliklidir. Eğitim departmanımız yıl boyu sürekli teknisyenler, müşteriler, operatörler ve satıcılar için eğitimler düzenlemektedir. Burada çalışan personelimizin eğitimi için de yurtdışında yapılan ihtisas eğitimlerine katılımlarını sağlamaktayız*” dedi.

Tamer Develioğlu sözlerini şöyle tamamladı: “*En önemli kaynağımız olan insana, doğru planlanmış modern servis ve yedek parça tesislerine, bu tesislerde işimizi doğru yapabilmek için gereken eğitime, araç gereç ve takımlara yatırım yapıyoruz. Ve her şeyden önce makinamıza güveniyoruz.*”



LIEBHERR makinelerin üretim kayıplarını SSH kalitesiyle minimize etmeyi hedefliyor



Liebherr marka hafriyat makinelerine yönelik İstanbul ve Ankara’da kendi organizasyonlarıyla SSH hizmeti veren Liebherr Makine Tic. Servis Ltd. Şti.’nin, bu 2 bölge dışında Türkiye genelinde 22 adet bayilik ve yetkili servisleri bulunuyor. Bu servislerle birlikte hafriyat sektöründe çalışan makinelere en kısa sürede servis hizmeti sağlamak amaçlanıyor. Sorunların kısa sürede çözülmesi, müşterilere yansıyan SSH maliyetlerini düşürürken makinelerin üretim kayıpları da önlenabiliyor. Firmanın yine İstanbul ve Ankara merkezli olmak üzere 2 adet yedek parça stok deposu bulunuyor. Yedek parça bulunabilirlik oranının ise yüzde 86 olduğu belirtiliyor.

SSH ağında müşterilere sağlanan hizmetler sürekli takip ediliyor. Teknik sorunlar analizi, servis mühendisleri tarafından yapılarak servislere iletiliyor. Müşteri memnuniyeti sorgulama anketi, arıza bildirim ve bitiş süreleri analizi, yedek parça temin süreleri analizi gibi performans göstergeleriyle stok güncelleştirme ve parça bulunabilirlik oranı kontrol ediliyor.

Makinelerdeki teknolojik yenilikler, sorunların yerinde tespitini sağlıyor

Liebherr, SSH yapılanmasını Lidat uydu takip sistemleriyle güçlendirerek makinelerin bulunduğu konumu, yakıt tüketimini, arıza kodlarını, yükte ve rölantideki çalışma saatlerini ve yakıt tankındaki yakıt miktarını gibi konuları müşterilerinin hizmetine sunuyor.

Makinelerdeki kontrol sisteminin teknolojiye paralel olarak geliştiğini belirten Liebherr Makine Servis ve Eğitim Müdürü Kaya Öztürk, bilgisayar aracılığıyla Liebherr’in kendi sistemi olan Sculi ile makinelere bağlanarak arızaların tespit edildiğini ve noktasal çözümlemeler yapıldığını ifade etti. Öztürk, “*Yetkili servislerimize periyodik olarak eğitimler düzenliyoruz. Makinelerdeki teknolojik gelişmeler doğrultusunda yetkili servislerin ihtiyaçları olabilecek servis aletlerini sağlıyoruz. Müşterilerimizin teknik kadrolarına çeşitli eğitimler veriyoruz.*” diyerek SSH konusundaki gelişimlerine de değindi.

TEMSA İŞ MAKİNALARI'nda kapsamlı ve bütüncül satış sonrası hizmet anlayışı



Temsa İş Makinaları, başta amiral gemisi Komatsu olmak Dieci, Terex Finlay, OMG ve Hartl marka iş makineleri ve ekipmanlarının satış ve satış sonrası hizmetlerini sağlıyor. Tam müşteri memnuniyeti sağlamak amacıyla bütüncül bir hizmet anlayışı ile hareket edildiği belirtilen firmanın satış sonrası hizmetlerde 'servis, ürün destek hizmetleri, yedek parça, eğitim ve üretim' olmak üzere 5 ana faaliyet alanı bulunuyor.

Türkiye genelindeki yaygın 39 yetkili servise ek olarak Ankara ve İstanbul Teknik Merkezleri ile toplam 41 noktada servis operasyonu sağlanıyor. 200'ü eğitimli teknisyen olmak üzere toplam 600 SSH personeli ve yaklaşık 200 araç ile müşterilere hizmet veriliyor.

Hızlı sorun çözümü ve yedek parça tedariki

Temsa İş Makinaları SSH Müdürü Mustafa Bakır, Türkiye genelinde ortalama arıza müdahale ve sorun çözme sürelerinin bir günün altında olduğunu ve sipariş edilen her 100 parçadan yaklaşık 95' ini stoklarından aynı gün içerisinde temin edebildiklerini belirterek bu konudaki iddialarını ifade etti. Firmanın Gebze'deki İstanbul Teknik Merkezinde bulunan modern yedek parça deposundan, satışı yapılmakta olan tüm ürünler için yüksek bulunabilirlik oranıyla yedek parça stok ve sevkiyatı gerçekleştiriliyor.

Üretim birimi, müşterilerin istek ve ihtiyaçlarına göre başta kova olmak üzere her türlü atışman tasarım ve üretimini gerçekleştiriyor.

Çok farklı sektörlerde çalışan müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek elden sağlamak amacı ile hareket eden Temsa İş Makinaları, ürün portföyünü sürekli geliştiriyor. Örneğin talep eden müşteriler için SKF Otomatik Yağlama Sistemlerinin satışı ve montajı Temsa tarafından yapılıyor. Dünyadaki yeni trendleri yakından takip eden firma, Komatsu eksantrik ripper gibi birçok yeni ürün ve inovatif makina atışmanı ile fark yaratmayı hedefliyor.

Ürün destek hizmetleri ile daha yüksek performans

Komtrax uydu takip sistemi, Komcare bakım anlaşmaları ve Komplus uzatılmış garanti sistemi ise ürün destek hizmetleri kapsamında müşterilere, makinelerini gerçek performanslarında kullanabilmeleri için sunuluyor.

SSH Müdürü Mustafa Bakır, Komtrax uydu takip sistemine verdikleri önemi şu sözleriyle ifade etti: **"Komtrax'ın sağladığı veriler, müşterilerimize iş verimliliklerini ölçme ve takip etme olanağı sunmaktadır. Bunun yanı sıra, müşterilerimizin sahada yaşadıkları problemlere müdahale amacıyla yola çıkan servis ekiplerimiz, Komtrax uydu takip sistemi aracılığı ile daha yola çıkmadan makine ile ilgili geçmişe dönük tüm verileri inceleyebilmekte ve operatörlerle kurdukları iletişim sayesinde arıza tespiti konusunda son derece başarılı olabilmekte. Bu sayede çözüm için gerekli ekipman ve yedek parçanın temini konusunda da son derece hızlı aksiyon alabilmekte."**

Makinaların en iyi performansı vermesi için tasarlanan orijinal yedek parçalar kullanılarak uzman kişiler tarafından yapılan bakımların makinaların revizyon ihtiyaçları da ötelendiğini belirten Mustafa Bakır, **"Makine bakımı sadece yağ ve filtre değişimi değildir. Her bakımda makinanın genel olarak gözden geçirilmesi hayati önem taşıyor. Tüm bu işlemlerin akıllarda soru işareti bırakmayacak şekilde sunulduğu, Komcare adını verdiğimiz bakım anlaşmalarımızı müşterilerimize şiddetle tavsiye ediyoruz"** dedi.

Düzenli şantiye ziyaretleri ve müşteri geri bildirimleri

Firma olarak satış sonrası hizmetleri müşteri memnuniyetinin en önemli kriterlerinden biri olarak

Mustafa Bakır



gördüklerini ve bu nedenle hizmet kalitesini üst seviyede tutmak için çalıştıklarını belirten Mustafa Bakır, bu amaçla düzenli şantiye ziyaretleri yaparak müşterilerine yakın olduklarını kaydetti.

Bakır, makina teslimatından sonra müşteriyle ilk görüşmeyi arıza veya bir şikâyet oluşunca yapmak yerine, makine çalışırken operatörle görüşerek duyulan memnuniyeti ölçtüklerini, tespit edilen eksiklikleri birlikte gidermeye çalıştıklarını ifade etti. Çözümün bazen bir operatör eğitimi, bazense Komtrax uydu takip sisteminden alınan sonuçların birlikte yorumlanması olabildiğini sözlerine ekledi.

Müşteri geri bildirimlerine büyük önem verdiklerini, bunları hızla değerlendirerek hızla aksiyon aldıklarını ve sonrasında müşterilerini yeniden arayarak memnuniyetlerini ölçtüklerini ifade eden Bakır, **"Sektörde de çokça söylendiği gibi ilk makineyi satış, sonrakileri ise satış sonrası hizmetler satmaktadır. Temsa İş Makinaları olarak bu bilinç ile hareket ederek müşterilerimize en üst seviyede memnuniyet yaratmaya yönelik her türlü desteği vermek için çalışmaktayız. Belli bir standardı sağlamak ve sürdürmek ancak eğitimle mümkün olabilir. Yetkili servislerimizin teknik personelleri, teknik merkezlerimizin çalışanları, merkez ve sahadaki teknik kadromuz ve müşterilerimizin operatörleri de dâhil olmak üzere çok yoğun ve ciddi bir eğitim sistemine sahibiz. Müşterilerimizin operatörleri için sağladığımız eğitimlerle sektörümüzün bu önemli ihtiyacına da katkı sağlamaya çalışıyoruz"** diye konuştu.



TSM GLOBAL'den merkezle saha arasında koordineli çalışan SSH organizasyonu



TSM GLOBAL, temsilcisi olduğu Sumitomo ekskavatör ve finişerler, Ammann yol ve asfalt silindirleri ve el kompaktörleri, Hyster forkliftleri, Yanmar mini ekskavatörleri, Iteco kaldırma platformları ve Utilev forkliftleri için tüm yedek parça servis hizmetlerini sağlıyor. Bunlara ilâve olarak MTG GET sistemleri ve Arbor madeni yağ ürünleriyle sarf malzemelerde çözüm üretiyor.

TSM GLOBAL'in başta İstanbul Anadolu ve Avrupa yakası olmak üzere Ankara, İzmir, Adana'da bölge müdürlükleri, Diyarbakır ve Bursa'da ise satış ofisleri bulunuyor. Firmanın iş ve istif makineleri olarak ayırdığı servis ağının sayısının toplamda 40 olduğu belirtiliyor. 100'ün üzerinde gezici servis aracının bulunduğu satış sonrası hizmetler ağına, yaklaşık 300'ün üzerinde personel görev yapıyor. Yedek parça stok yönetimi anlamında etkin bir teknolojik altyapı ve stok takip sistemi kullanan TSM GLOBAL, yüksek parça bulunurluk oranı ve hızlı parça sevkiyat sistemiyle zamanında parça teslimi yapıyor.

Umut Avcı



İstanbul'un yeni projeleri belli oldu

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi'ne 2015 Yılı Faaliyet Raporu'nu sunan İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı (İBB) Kadir Topbaş, "Ustalık Dönemim" dediği 3. döneminin vizyon projelerini açıkladı.

İBB'nin yeni İstanbul projeleri kapsamında 1 ay içinde toplam 100 kilometrelik raylı sistem ihalesine çıkılması, belediye bünyesinde İstanbul Havayolları Şirketi kurulması, boğazın altına Üsküdar-Kabataş yaya tüneli yapılması, Haliç Tünel Geçişi için yapım aşamasına geçilmesi, Çobançeşme Büyükçekmece arasında 3 ayrı karayolu tüneli yapılması, baraj ve göllerin üzerine güneş enerjisi panelleri kurulması hedefleniyor.

İhaleye çıkılacak 8 yeni metro hattı açıklandı

İhaleye açılacak raylı sistem hatları;

Yenidoğan-Çekmeköy-Sultanbeyli 16,7 kilometre, Pendik-Kaynarca-Tuzla 11,6 kilometre, Bağcılar-Kirazlı-Halkalı 10 kilometre, Göztepe-Ataşehir-Ümraniye 13 kilometre, Eminönü-Alibeyköy Tramvay Hattı 10 kilometre, Sefaköy-Başakşehir Havaray Hattı 15 kilometre, Başakşehir-Kayaşehir 6,5 kilometre ve Mahmutbey-Esenyurt 17 kilometre olarak açıklandı.

Sarıyer, İstinye, Aşiyan ve Beykoz'a metro müjdesi

Ayazağa-İstinye Metrosu'nun proje aşamasının devam ettiğini, söz

konusu yatırımın bu dönem başlayıp biteceğini anlatan Topbaş, her iki yakanın sahillerinde ciddi yoğunluğun yaşanması nedeniyle Beşiktaş-Sarıyer ve Üsküdar-Beykoz metrolarının proje ihalelerine 1 ay içinde çıkılacağını açıkladı.

Haliç'e denizin üstünden yeni yürüme yolu

Unkapanı Köprüsü'nü denizin altına alma işi için etütlerin tamamlandığını belirten Kadir Topbaş, "Böylece Haliç'in akıntısı normale dönecek ve daha temiz olacak. Bu projede de yapım ihale aşamasına geldik.

Öte yandan, Karaköy'den Haliç'in sonuna kadar direkler üstünde 2 metresi bisiklet yolu olmak üzere 10 metre genişliğinde bir yürüme yolu yapıyoruz. Vatandaşlarımız ve turistler sabil yoluna takılmadan yürüyerek Haliç'in sonuna kadar gidebilecek. Yer yer de kıyıya bağlantılar yapılacak." açıklamasında bulundu.

Cep otoparkları geliyor, Esenler Otoparı yeşil alan oluyor

Avrasya Tüneli'nin tamamlanmak üzere olduğunu, Kennedy Caddesi'nin de buna uygun olarak düzenlendiğini ve 6 tane yeni cep otopark yapacaklarını dile getiren Topbaş, "Esenler Otoparı'nın üstündeki yapıları kaldırıp altındaki otoparkı kullanacağız. Üstünü de çevredeki insanların yararlanacağı bir park haline getirerek hizmete sunacağız." diye konuştu.

Avrupa Yakasındaki E-5 trafiği tünellerle bay-pas edilecek

E-5 Karayolu'nda Çobançeşme'den başlayıp Büyükçekmece'ye kadar 20 kilometreye yakın mesafedeki yoğunluğu yapacakları 3 ayrı tünelle aşacaklarını belirten Başkan Topbaş, Tünellerin Çobançeşme-Sefaköy, Sefaköy-Haramidere ve Haramidere-Büyükçekmece arasında yapılacağını bildirdi. Topbaş, daha önce açıkladıkları Dolmabahçe-Levazım, Levazım-Baltalimanı, Baltalimanı-Ayazağa ve Ayazağa-Çayırbaşı ve Sarıyer-Zekeriyaköy Tünellerini yapmaya başlayacaklarının duyurusunu da yaptı.

Üsküdar ile Kabataş arasında yaya yürüme tüneli

Kadir Topbaş, "Üsküdar metrolarla bağlanan bir düğüm noktası. Beşiktaş da aynı şekilde bir düğüm noktası. Üsküdar ile Kabataş arasında bir yaya yürüme tüneli yapacağız. Üsküdar'da metrodan

çıkan bir insan yüzeye çıkmadan yürüyen bantlarla Kabataş'taki metro istasyonuna gelebilecek. Kabataş'taki metroyu da Karaköy ve Unkapanı Köprüsü'ne kadar uzatıyoruz." açıklamasında bulundu.

Uçak taksiler geliyor

İBB Başkanı Topbaş yaptığı açıklamada, ülke içinde uçacak ve baraj göllerine inebilecek, uçak taksi tarzında çalışabilecek bir havayolu şirketi için İstanbul Havayolları Şirketi'nin kurulacağını duyurusunu yaptı.

Kadir Topbaş
İstanbul Büyükşehir
Belediye Başkanı



İstanbul Haliç Köprüsü

İstanbul
Kabataş-Üsküdar
Yaya Yürüme Yolu



Uçak Taksi



Cep Otoparkı



Mega projelerde görev alan firmalar bir araya geliyor

Müteahhit şirketleri, mühendislik, proje ve dizayn şirketleri, asfalt serme makine ve ekipmanları üretici ve tedarikçileri, agrega üreticileri, tünel açma makine ve ekipmanları üretici ve tedarikçileri, beton dökme makine ve ekipmanları üretici ve tedarikçileri, zemin ve temel mühendisliği şirketleri, otomasyon ve kontrol sistemleri sağlayıcıları, yük kaldırma makine ve ekipmanları üretici ve tedarikçileri, analiz ve laboratuvar malzeme ve cihaz üretici ve tedarikçileri, yangın önleme ve yönetim sistemleri sağlayıcıları, sinyalizasyon, otomasyon ve aydınlatma malzemeleri üretici ve tedarikçileri gibi pek çok sektörden firma, fuarda bir araya gelmeye hazırlanıyor.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından desteklenen, Karayolları, Köprüler ve Tüneller İhtisas Fuarı 26-28 Mayıs 2016 tarihlerinde Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı himayelerinde, Karayolları Genel Müdürlüğü'nün teknik desteği ile Yollar Türk Milli Komitesi tarafından Ankara Congressium'da gerçekleştirilecek.

Mega projelerin müteahhitleri çözüm ortaklarını arıyor

Karayolu ulaşımının kesintisiz, kontrollü, güvenli ve konforlu olabilmesi için çalışmalar yürüten Karayolları Genel Müdürlüğü ve Yollar Türk Milli Komitesi, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı himayesinde, İMDER'in de desteği ile Türkiye'nin mega projelerini görücüye çıkaracağı Karayolları Köprüler ve Tüneller İhtisas Fuarı'na imza atıyor.

Türk müteahhitlik sektörünün Balkanlardan Orta Asya'ya, Rusya'dan Ortadoğu ve Afrika'ya kadar 5 kıtada, 100 ülkede toplam tutarı 242 milyar dolara ulaşan yaklaşık 7 bin projeyi hayata geçirmiş olduğu belirtiliyor. 250 milyar dolarlık ticaret hacmine sahip olan sektörün, 2015 yılında yeni

projeler hayata geçirmeye devam ettiğinin, 2015 sonu itibarıyla toplam 156 adet köprü yapımının tamamlandığının ve 481 adet köprü çalışmasının ise sürdüğünün altı çiziliyor. Ayrıca 44 adet tünel tamamlanırken, 96 adet tünelin yapımına halen devam edildiği belirtiliyor.

TIRSAN'a TAYSAD'tan başarı ödülü

TIRSAN, Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) tarafından verilen Başarı Ödülleri çerçevesinde Faydalı Model alanında birincilik ödülü aldı.



TIRSAN'ın 2009'da devreye aldığı Türkiye'nin ilk ve tek treyler Ar-Ge Merkezi tarafından 2007 yılından bu toplamda 125 patent ve faydalı model başvurusu yapıldığı belirtilerek, Türk Patent Enstitüsü'nün (TPE) tescil ettiği en fazla faydalı modeli geliştirmesiyle ödüle layık görüldüğü vurgulandı.

Şirketin Türkiye treyler sektörüne yaptığı Ar-Ge yatırımlarıyla öncülük ettiğine değinilen açıklamada, Kocaeli'nin Çayırova ilçesinde bulunan TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Sanayi Bölgesi'nde 61 milyon 216 bin TL yatırımla kuracağı yeni Ar-Ge tesisinin 7 bin 200 metrekaresinin tasarım ofisleri, 9 bin 400 metrekaresinin ise prototip ve test alanı olmak üzere toplamda 16 bin 600 metrerake kapalı alanda yer alacağı bilgisi verildi.

Yeni Ar-Ge merkezinin 2017 yılı sonunda faaliyete geçmesinin hedeflendiği kaydedildi.

ROAD TUNNEL
Yolların Buluştuğu Yer

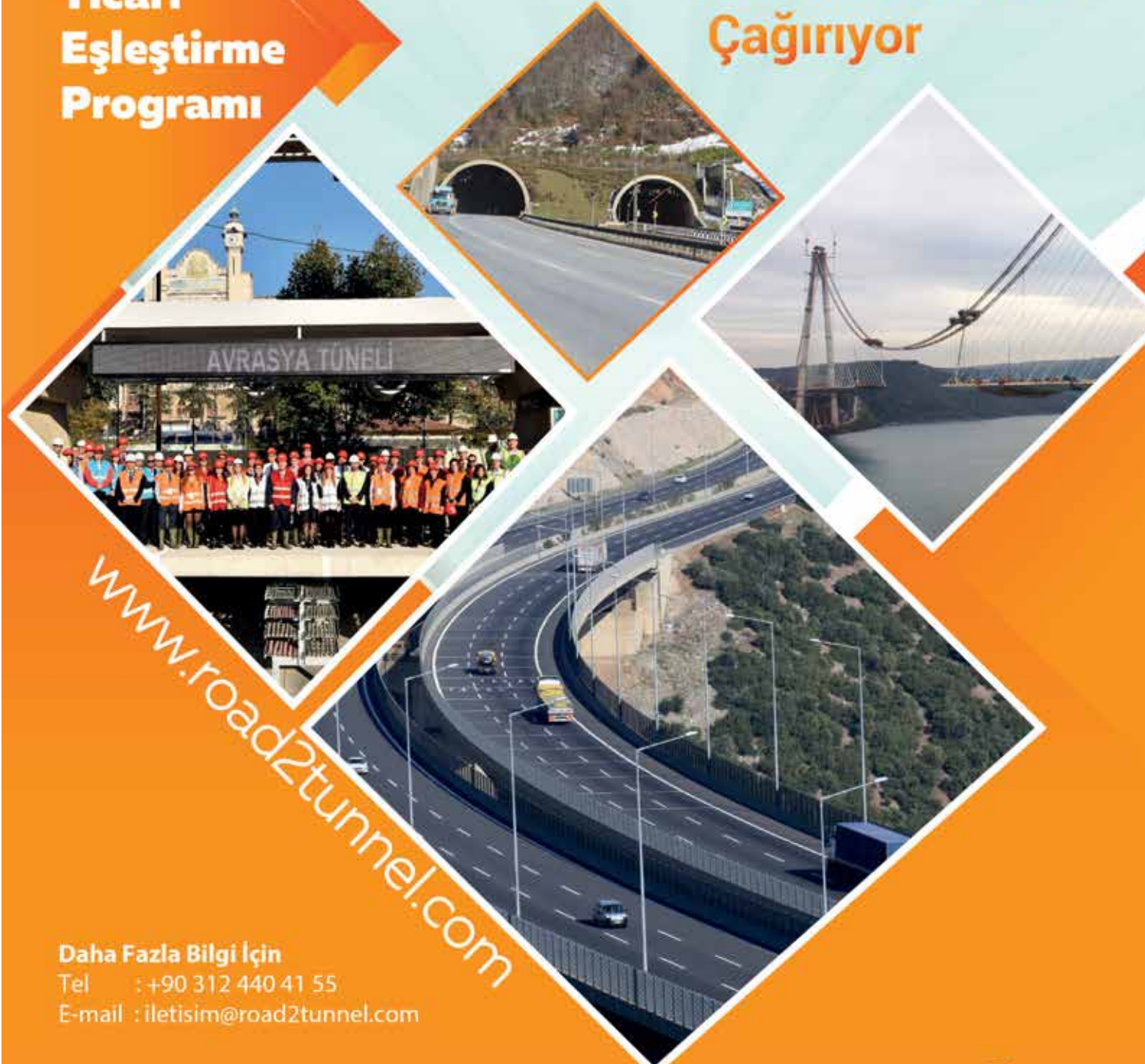


Karayolları, Köprüler ve Tüneller İhtisas Fuarı

26-28 Mayıs 2016 Congressium, Ankara / Türkiye

**Mega Projeler
Kahramanlarını
Çağırıyor**

**Ticari
Eşleştirme
Programı**



www.road2tunnel.com

Daha Fazla Bilgi İçin

Tel : +90 312 440 41 55

E-mail : iletisim@road2tunnel.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.





Çukurova Havalimanı için ihale tarihi 16 Mayıs

Devlet Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürlüğü, Çukurova Bölgesel Havalimanı için yeni ihale sürecini belirledi. Havalimanının altyapı ve üstyapı tesislerinin yapım işi için ayrı ayrı ihaleye çıkılacak. İlk ihale, altyapı tesislerinin yapımı için 16 Mayıs'ta gerçekleştirilecek.

DHMİ, Çukurova Bölgesel Havalimanı'nın yapımı için 2011'deki ihaleyi kazanan müteahhit firmanın içine düştüğü mali kriz sebebiyle geçen yıl ağustosta sözleşmeyi feshetti. Mersin ve Adana başta olmak üzere bölgeye hizmet vermek amacıyla konvansiyonel boyutlarda yapımı planlanan havalimanının YİD (Yap-İşlet-Devret) kapsamında çıkartılarak, öz kaynaklarla yapılmasına karar verildi. Bu kapsamda Yüksek Planlama Kurulu kararı alındı. Havalimanının altyapı ve üstyapı tesislerinin yapım işi için ayrı ayrı ihaleye çıkılacağı duyuruldu.

Projesi, DHMİ Genel Müdürlüğüne hazırlanan havalimanının yapım maliyetinin 750 milyon lira olması tahmin ediliyor. Yer tesliminin yapılmasından itibaren 550 takvim gününde tamamlanması hedeflenen havalimanı, 30 milyon yolcuya hizmet edecek ve 7 binin üzerinde kişiye istihdam sağlayacak.

Hem iç hem dış hat trafiğine açık olacak havalimanının, konumu itibarıyla Adana-Mersin karayolu ile Adana ve Mersin şehir merkezlerine yakın olması dolayısıyla her yere kolay ulaşım imkânı sağlayacağı belirtiliyor.



Diyarbakır'da 155 milyonluk yol yatırımı

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi, 2016 yılı bütçesinin en büyük payını 155 milyon lirayla yol yapım, asfalt, kaldırım ve bisiklet yolları çalışmalarına ayırdı. İhalelerinin bir kısmını sonuçlandıran Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi, 30 Nisan'da sezonu açtı.

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi Yol Yapım ve Altyapı Koordinasyon Daire Başkanlığı, 2016 Yılı Asfalt ve Yol Yapım Çalışma Programı'nı açıkladı. Program kapsamında 220 ton asfalt üretilerek 100 kilometre yol asfaltlanacak, kırsal grup mahalle yollarında 1.250 kilometre yol çalışması yürütülecek, 100 bin metrekare kaldırım ve orta refüj, 10 kilometre bisiklet yolu düzenlemesi yapılacak, kentin gelişim bölgelerinde 30 kilometre yeni yol çalışması yürütülecek.

Açıklamada, yol sorumluluk ağının artmasının yeni iş makinelerine olan ihtiyacı artırdığı ifade edilerek, bu yıl toplamda 17 adet olmak üzere 6 adet greyder, 7 adet kamyon, 1 adet loder, 2 adet asfalt yama silindiri ve 1 adet akaryakıt seyyar tankı alınacağı bildirildi.



İZSU, 14 yeni baraj yeri belirledi

İZSU, 2050 yılının nüfusu ve su ihtiyacına göre 30 ilçede gerçekleştireceği yeni içme suyu yatırımları için master plan hazırlıyor.

Planda 2025 ve 2030'daki ihtiyaca göre 14 yeni baraj, 2040'lı yıllarda ise deniz suyundan içme suyu elde edilecek tesisler öngörülüyor.

İçme Suyu Master Planı'na göre Eski Foça'da Foça, Dikili'de Kabukum ile Kışla, Bergama'da Üsküdarlı, İncecikler ve Maruflar, Seferihisar'da Gelinalan, Selçuk'ta Şirince, Tire'de Eğridere, Ödemiş'te Çamlıca, Oğuzlar ve Birgi, Beydağ'da Erikli, Kiraz'da Çanakçı barajlarının yapılması öngörülüyor. İhtiyaca göre yapılması öngörülen barajlar 1/100.000'lik planlara işlenecek, daha sonra uygulama projeleri hazırlanacak. Yatırım kararı verildiğinde ise yapım ihalesine çıkılacak.



ANKOMAK 2016

21. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI,

YAPI ELEMANLARI VE İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ FUARI

1-5 HAZİRAN 2016

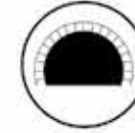
Bütün Endüstrilerdeki İş Makinaları Bu Fuarda!



MADENCİLİK



DOĞALTAŞ



TÜNELCİLİK



Yerinizi Ayırttınız mı?
Bilgi için:

0212 291 83 10 - ankomak@ite-turkey.com

www.ankomak.com

Destekleyenler



Organizator



ITE TURKEY



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



Volvo Trucks tarihinin en ağır sınavı

Dünyanın en güçlü adamı, aşırı yüklü bir taşıma testi için Volvo FH16'ya karşı geldi. Dünya prömiyeri 12 Nisan'da yapılan etkinlik ile ilgili bilgi, şirketin sosyal medya hesaplarından edinilebiliyor.



Collesseum'un restorasyonunda kullanıldı

Türkiye temsilciliğini UP Makine'nin yaptığı Palazzani'nin TSJ 28 modeli, tarihi Roma Collesseum'un restorasyonunda ekibin en büyük yardımcısı olarak öne çıktı. UP Makine, haberi sosyal medyada paylaştı.

Global 100 listesine 10. kez girdi

Atlas Copco, Global 100 listesinde 10. kez yerini aldı. Haber şirketin sosyal medya hesaplarında yer aldı. Şirket hakkında detaylı bilginin www.atlascopcogroup.com adresinden alınabileceği belirtildi.



Ünlü mimarlarla workshop etkinliği

Rönesans Holding, Sürdürülebilir Geleceği Tasarla Workshop & Ödül Töreni organizasyonu kapsamında ünlü mimarlarla Dr. Erman Ilıcak ve İpek Ilıcak Kayaalp bir araya geldi.



Cat® mini makineler Türkiye Turunda

Borusan Makina ve Güç Sistemleri tarafından organize edilen etkinlik kapsamında gezici tır, 6-7 Nisan'da İstanbul Eyüp Otakçılar'daydı. Organizasyon, Cat® meraklıları tarafından ilgiyle karşılandı.



YTMK Genel Kurulu yapıldı



Yollar Türk Milli Komitesi (YTMK) Genel Kurul Toplantısı, 30 Mart'ta Ankara Karayolları Genel Müdürlüğü'nde, Atalay Coşkunoglu başkanlığında gerçekleşti. Toplantı sonrası Coşkunoglu ile Tekno Şirketler Grubu Ankara Bölge Temsilcisi Remzi İspanoğlu, Karayolları Genel Müdürü İsmail Kartal'ı makamında ziyaret etti.

Off-Road Modu, tam destek sağlıyor

Scania modellerinde bulunan Off-Road modunun sürüş esnasında motor devrini yola en uygun şekilde ayarlayarak çamurlu ve kaygan zeminler gibi olumsuz yol koşullarında tam destek sağladığı belirtiliyor. Bilgilendirme, şirketin sosyal medya hesaplarında yer aldı.



Elfatek'ten eğitime hizmet



Elfatek, MEB ve Konya Sanayi Odası'yla imzaladığı proje kapsamında Meram Mehmet Katırcı İmam Hatip Ortaokulu öğretmen ve öğrencilerini ağırladı.

Ansan Hidrolik'ten nostalji

2013 yılında teslimatına başladığı araç üstü makaslı modellerle ilgili bilgiler veren Ansan Hidrolik, araçların şehir içi süslemelerde belediyeler ile araç bakımları için havayolu şirketleri tarafından yoğunlukla kullanıldığına dikkat çekti. 6 metrelik ürünlerin kayar kasaları sayesinde işlerin kolaylıkla yapılabildiğine değinilen açıklamada, taklit ürünlerden kaçınılması gerektiği belirtildi.



Dancing Diggers gösterilerinde dünden bugüne



JCB marka iş makinelerinin Türkiye temsilcisi SİF İş Makinaları 1960'lardan bu yana düzenlenen Dancing Diggers (Dans Eden Kepçeler) etkinliklerindeki değişimi sosyal medyada paylaştığı videoyla vurguladı.

Brisaspor, 2 madalya kazandı

9 ayrı kategoride 173 bisikletçinin katıldığı Uluslararası Salcano Mtb Cup C1 dağ bisikleti yarışmalarında yerini alan Brisaspor, farklı kategorilerde toplam 2 madalyanın sahibi oldu.



Mutlu Akü, Automechanika 2016'daydı



Mutlu Akü, İstanbul'da 07-10 Nisan tarihleri arasında gerçekleştirilen Automechanika 2016'da ürünlerini sergiledi. Stant, ziyaretçiler tarafından ilgiyle karşılandı.

Hilti'nin yeni yüzü belli oldu

Hilti sarf malzemelerinin yeni yüzü Simon, her hafta yeni bir macera ile sosyal medyada takipçilerin karşısında olacak.



Scania 125. yaşını kutluyor



Bu yıl 125. yaşını kutlayan Scania, sosyal medyadan yaptığı paylaşımlarda, "Tarihi beraber yazdık, geleceği de beraber yazacağız." açıklamasını yaptı.



Elfatek, ABD'ye ilk sevkini yaptı

Elfatek, haberi sosyal medyadan takipçilerine ulaştırdı.

İnci Akü, otomotiv sektörüyle buluştu

İnci Akü, Türkiye'nin lider uluslararası otomotiv endüstrisi fuarı Automechanika İstanbul fuarında sektör temsilcileriyle bir araya geldi.



Acarlar Makine'den Haulotte ve Teupen eğitimleri

İskenderun Atlas Enerji Üretim A.Ş., Haulotte HA 260 PX'in ardından HA 15 IP modelini tercih etti. Şirket, teslimat sonrası kurum çalışanlarına eğitim verdi. Teupen eğitiminin ikinci gününde ise pratik uygulamalar yapıldı.



Hasel'den İSG çalışmaları

Hasel İstif Makineleri, çalışmaya başlanmadan uyarı kornaları, frenler, direksiyon, lastik, kaldırma mekanizmaları, özel ekipman ve tüm kontrol organlarının düzgün çalıştığından emin olunması gerektiğine dikkat çekti.



Müşteriye özel Eko Servis Paketi

Ford Trucks, Eko Servis paketi dahilinde garanti süresi dolan araçların yağ ve filtre değişimini 349 TL'den başlayan fiyatlarla gerçekleştiriyor. Şirket, haberi sosyal medya aracılığıyla takipçilerine ulaştırdı.



Dünyanın en büyük su alanına sahip

Polimeks tarafından hayata geçirilen Aşkabat Olimpiyat Kompleksi, 6 bin seyirci kapasitesine sahip. Aquatics, modern su arıtma sistemleriyle dünyanın tek medya küplü bina unvanını da taşıyor.



Kırsalda çalışmalar sürüyor

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi, kırsal bölgelerdeki yol yapım, bakım ve onarım çalışmalarına devam ediyor.

Zemin kireçle iyileşiyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi, killi toprak yapısındaki bölgelerde yol altyapı zemin iyileştirme çalışmalarında kireç kullanarak tasarrufu sağladı.

**Kıyılar temizleniyor**

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi, deniz sezonu öncesi kıyı boylarında temizlik çalışmalarında bulunuyor. Çalışmalar esnasında yeni araçlar test de ediliyor.

Asfalt çalışmaları aralıksız sürüyor

Karabük Belediyesi, şehrin en ücra köşesine kadar hizmet ulaştırmaya devam ediyor. Ekipler son olarak Kurtuluş ve Kapullu mahallelerinde, altyapıyı oluşturarak yolları sıcak asfaltla kapladı.

**Asfalt yama çalışmaları devam ediyor**

İstanbul Maltepe Belediyesi ekipleri, asfalt yama faaliyetleri kapsamında Aydınevler, Cevizli, Zümrütevler, İdealtepe, Çınar ve Bağlarbaşı mahallelerinde çalıştı.

Molozlar, sorun olmaktan çıkıyor

İstanbul Beylikdüzü Belediyesi, ev tadilatları sonucu ortaya çıkan molozları düşük ücret karşılığında yerinden almaya başladı.

**Gölbaşı'nda asfalt yama çalışmaları**

Ankara Gölbaşı Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, ilçenin muhtelif yerlerinde asfalt yama çalışmalarını sürdürüyor.

Arazi yoluna asfaltlama

Bursa Orhangazi Belediyesi, Çakırlı ile Keramet arasındaki arazi yolunu asfaltlama çalışmalarına başladı.

**Altyapı çalışmaları Dedekorkut'ta sürüyor**

Konya Meram Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, Dedekorkut Mahallesi'nde oluk yapımı ve altyapı çalışmalarını sürdürüyor.

Altınoluk'ta refüjler düzenleniyor

Balıkesir Edremit Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü ekipleri, orta refüjlerde yapılan peyzaj düzenlemeleri kapsamında hazırlık çalışmalarına devam ediyor. Temizliği yapılan refüjlerde sulama sistemi kuruluyor.

**Tevfikbey'de asfalt çalışması**

İstanbul Küçükçekmece Belediyesi, Tevfikbey Mahallesi Vahit Efendi Sokak'ta lokal olarak asfalt yama ve onarım çalışmalarını tamamlayarak yolu hizmete açtı.

Çiğdem Mahallesi'nde park projesi

Ankara Çankaya Belediyesi, Çiğdem Mahallesi'nde referandumla belirlenen park projesi için kolları sıvadı. Semt sakinlerinin istediği gibi yeni bir yaşam alanına kavuşacağı vurgulanıyor.

**Ocaklı'ya 1.600 metre kanal hattı**

Hatay Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi, Dört yol Ocaklı'ya 1.600 metrelik yeni kanal hattı düşüyor. Kurum tarafından yapılan açıklamada, kanalizasyon hatlarındaki çalışmaların kent genelinde sürdüğü belirtiliyor.

Asfalt çalışmaları hızlandı

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi, hava sıcaklığının artış göstermesiyle kent genelindeki asfalt çalışmalarına hız verdi. Yol yapım, bakım ve onarım işlerinin süreceği belirtildi.

**Dönüşüm, İnönü Caddesi'nde sürüyor**

Sakarya Büyükşehir Belediyesi, İnönü Caddesi'nde deforme olan asfaltı kaldırdı. Faaliyetin ardından SASKİ, yağmur suyu çalışmalarına başlayacak.

Alanya Sahil Yolu sıcak asfalta kavuştu

Antalya Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, il merkezi ve ilçelerde asfalt çalışmalarına hız verdi.

**Mahallelerde çalışmalar sürüyor**

İzmir Bergama Belediyesi, Büyükşehir Belediyesi işbirliğiyle yol yapım çalışmalarına devam ediyor. Ekipler son olarak Topallar, Yeniler ve Yortanlı'da çalıştı.

Taş duvar çalışmaları devam ediyor

Karabük Belediyesi, eğimli arazi yapısı olan ve yollara zarar veren bölgeleri taş duvarlarla koruma altına alıyor. Yol güvenliği için yapılan çalışmalar, mahallelerde sürüyor.

**İşçi Blokları'nda çalışmalar devam ediyor**

Ankara Çankaya Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, İşçi Blokları 1508 Sokak'ta asfalt çalışmasında bulunuyor.

Hızlı müdahaleyle su kaybı önleniyor

Hatay Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi, kayıp kaçak oranlarını en aza indirmek adına verilen mücadelenin devam ettiğini duyurdu.



PIYASA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LAŞTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (EURO)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (EURO)	AYLIK (EURO)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

“Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.”

ASCENDUM
Makina

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	329D	2011	13.500	CATERPILLAR	980H BH	2011	11.000
CATERPILLAR	336D	2011	10.110	KAWASAKI	70ZV-2	2007	16.215
DAEWOO	DX300LC	2011	6.800	KAWASAKI	92 ZV	2010	8.500
DAEWOO	DX300LC	2011	9.100	KAWASAKI	92ZV-2	2010	14.616
DAEWOO	SOLAR 300	2007	12.800	KAWASAKI	95 ZV	2004	14.245
HITACHI	ZX280LCH-3	2006	12.100	KAWASAKI	95ZV-2	2010	11.046
HITACHI	ZX400LCH-3	2010	13.400	KAWASAKI	95ZV-2	2011	18.221
HITACHI	ZX400LCH-3	2011	7.817	VOLVO	L110F	2009	22.800
HITACHI	ZX450LCH-3	2007	10.750	VOLVO	L110F	2009	23.500
HYUNDAI	290LC-7	2006	14.000	VOLVO	L110F	2013	5.300
SUMITOMO	SH480	2011	14.102	VOLVO	L110F	2013	5.687
SUMITOMO	SH480	2011	15.441	VOLVO	L110F	2013	6.797
VOLVO	EC210BLC	2005	14.000	VOLVO	L110F	2013	8.788
VOLVO	EC240CL	2011	3.500	VOLVO	L110F	2013	8.952
VOLVO	EC290BLC	2007	16.000	VOLVO	L110F	2014	8.376
VOLVO	EC290BLC	2007	16.100	VOLVO	L120F	2011	5.250
VOLVO	EC290CL	2009	12.486	VOLVO	L120F	2011	8.900
VOLVO	EC290CL	2011	8.200	VOLVO	L120F	2012	11.500
VOLVO	EC360B	2005	18.600	VOLVO	L120F	2013	7.552
VOLVO	EC360B LC	2006	12.650	VOLVO	L120F	2013	8.094
VOLVO	EC360B LC	2008	11.473	VOLVO	L120F	2014	9.000
VOLVO	EC360CL	2010	7.800	VOLVO	L150E	2004	21.800
VOLVO	EC360CL	2010	10.207	VOLVO	L150E	2004	23.562
VOLVO	EC360CL	2011	5.470	VOLVO	L150F	2006	23.850
VOLVO	EC360CL	2011	8.115	VOLVO	L150F	2007	11.134
VOLVO	EC360CL	2012	8.579	VOLVO	L150F	2008	13.370
VOLVO	EC460B LC	2009	15.500	VOLVO	L150F	2008	14.400
VOLVO	EC460BLC	2008	16.000	VOLVO	L150F	2009	18.966
VOLVO	EC460CL	2010	8.500	VOLVO	L150F	2009	20.000
VOLVO	EC460CL	2011	6.500	VOLVO	L150G	2011	26.000
VOLVO	EC460CL	2011	7.200	VOLVO	L150G	2011	26.123
VOLVO	EC460CL	2011	7.446	VOLVO	L150G	2011	29.635
VOLVO	EC460CL	2012	6.622	VOLVO	L150G	2012	11.200
VOLVO	EC55C	2010	8.511	VOLVO	L150G	2013	10.000
GREYDER				VOLVO	L180C	1994	34.409
VOLVO	G720B	2005	7.500	VOLVO	L180E	2006	26.555
BELDEN KIRMA KAMYONLAR				VOLVO	L180F	2009	25.421
CATERPILLAR	CAT 725	2004	13.745	VOLVO	L180G	2011	9.510
VOLVO	A25D	2006	14.000	VOLVO	L180G	2011	11.319
VOLVO	A25D	2007	8.300	VOLVO	L220F	2007	27.500
VOLVO	A35F	2011	9.316	VOLVO	L220F	2008	25.000
VOLVO	A35F	2011	9.616	VOLVO	L220F	2009	9.644
KAZICI YÜKLEYİCİ				VOLVO	L220F	2010	12.200
VOLVO	BL71 PLUS	2010	8.000	VOLVO	L220G	2011	8.500
				VOLVO	L220G	2011	12.000
				VOLVO	L220G	2011	15.373
				VOLVO	L220G	2012	9.933
				VOLVO	L220G	2012	10.165
				VOLVO	L220G	2012	10.427
				VOLVO	L220G	2012	12.774
				VOLVO	L220G	2012	14.000
				VOLVO	L220G	2013	10.320
				VOLVO	L220G	2013	11.474
				VOLVO	L220G	2013	12.500
				VOLVO	L50F	2012	3.700
				VOLVO	L50F	2014	0
				VOLVO	L150E	2005	21.788
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 / www.ascendum.com.tr

secondnew
İKİNCİ ELDEN BAKA FAYDASI



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CASE	CX330	2006	21.267	CATERPILLAR	432E	2010	7.462
CATERPILLAR	303.5E	2012	5.460	CATERPILLAR	434E	2007	8.100
CATERPILLAR	303.5E	2012	5.644	CATERPILLAR	434E	2008	9.245
CATERPILLAR	320D	2014	1.276	CATERPILLAR	434E	2008	12.277
CATERPILLAR	320D	2014	2.200	CATERPILLAR	434E	2011	7.380
CATERPILLAR	329D	2014	2.400	HIDROMEK	102S	2007	7.570
CATERPILLAR	336D	2013	4.630	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	336D	2013	4.808	CATERPILLAR	908H	2012	1.410
CATERPILLAR	336D	2013	5.393	CATERPILLAR	938F	1996	24.750
CATERPILLAR	336DL	2013	6.935	CATERPILLAR	950H	2014	4.632
CATERPILLAR	349D	2013	4.410	CATERPILLAR	980H	2014	2.118
CATERPILLAR	349D	2013	4.869	VOLVO	L110F	2009	32.670
CATERPILLAR	349DL	2014	4.570	VOLVO	L150F	2009	27.229
CATERPILLAR	349DL	2014	5.130	VOLVO	L150F	2010	28.775
CATERPILLAR	349DL	2014	5.345	VOLVO	L150G	2011	26.374
KOMATSU	PC220LC-8	2006	15.540	VOLVO	L150G	2011	26.969
KOMATSU	PC350LC-7 EO T	2007	21.608	VOLVO	L150G	2011	29.541
KOMATSU	PC400LC7EO	2006	17.357	VOLVO	L220G	2011	9.303
KOMATSU	PC450LC-7 EO	2006	15.852	YÜKSELTME PLATFORMLARI			
KUBOTA	KX121-3A	2011	3.607	GENIE	GS1932	2012	4
KUBOTA	KX121-3A	2011	5.719	GENIE	GS3246	2012	90
DOZER				GENIE	GS3369RT	2012	740
CATERPILLAR	D8L	1985	15.000	BELDEN KIRMA KAMYON			
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ				CATERPILLAR	735	2007	8.361
CATERPILLAR	TH337	2012	3.062	SİLİNDİRLER			
ASFALT SERİCİLER				CATERPILLAR	CB-434D	2011	1.250
CATERPILLAR	AP600D	2012	635	CATERPILLAR	CB-434D	2011	1.580
CATERPILLAR	AP655D	2010	2.587	CATERPILLAR	CD54	2011	1.371
CATERPILLAR	AP655D	2011	2.407	GREYDER			
CATERPILLAR	AP755	2008	3.370	CATERPILLAR	120M	2008	5.295
ABG	TITAN 323	1996	11.207	LASTİKLİ EKSKAVATÖR			
				CATERPILLAR	M318C	2006	11.101
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

HİDROMEK®



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695 SR	2010	3.950	CAT	330 CLME	2004	15.500
HİDROMEK	HMK102B	2012	4.200	CAT	330 D	2006	14.000
HİDROMEK	HMK102S	2010	11.600	DAEWOO	DH220LC	1996	N / A
HİDROMEK	HMK102S	2012	7.100	DAEWOO	SOLAR340LC-V	2006	11.000
JCB	1CX	2011	5.000	FIAT HITACHI	FH 355	2002	33.800
JCB	1CXEC	2012	1.800	FIAT HITACHI	FH 300	1994	30.000
JCB	3CX-SM 4T	2006	9.200	HITACHI	ZX 350	2005	12.000
JCB	3CX-SM-4T	2011	7.000	HİDROMEK	HMK 220LC-3	2011	10.500
VOLVO	BL71	2006	9.960	HİDROMEK	HMK 220LC-3	2013	7.200
LASTİKLİ EKSKAVATÖR				HİDROMEK	HMK 300LC	2010	10.000
HİDROMEK	HMK140W	2011	8.298	HİDROMEK	HMK 300LC-2	2007	11.000
				HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
				HİDROMEK	HMK 370LC	2010	6.500
				HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	6.185
				HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	9.100
				HİDROMEK	HMK220LC	2012	5.000
				HİDROMEK	HMK220LC-3	2011	10.000
				HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9.700
				HİDROMEK	HMK300LC	2010	12.500
				HİDROMEK	HMK300LC	2010	15.000
				HİDROMEK	HMK370LCHD	2011	11.000
				HYUNDAI	R210LC-7	2007	11.800
				HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.730
				KOBELCO	SK 310	1998	9.069
				VOLVO	EC210CL	2011	8.565
				VOLVO	EC55B	2007	6.810
				YANMAR	VIO57U	2012	2.803
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
DAEWOO	M300-V	2005	12.000	CATERPILLAR	320	1995	N / A
HYUNDAI	HL760-7A	2010	8.500	DAEWOO	SL220LC-V	2000	N / A
HYUNDAI	HL760-9	2011	2.800	HITACHI	EX285LC	2002	15.000
HYUNDAI	HL770-7A	2008	10.000	HITACHI	ZX 650	2005	27.000
HYUNDAI	HL770-9	2012	4.000	HITACHI	ZX210LCH-3	2007	10.000
KAWASAKI	Z95	2006	17.000	HITACHI	ZX280LCH	2007	11.000
KAZICI YÜKLEYİCİ				HITACHI	ZX285LC	2005	12.000
VOLVO	BM 4300	1988	N / A	HITACHI	ZX350LCH-3	2005	17.000
ASFALT MAKİNESİ				HYUNDAI	R210LC-7	2006	12.000
ABG	FINISER 325	2003	N / A	HYUNDAI	R210LC-7A	2008	6.000
FORKLİFT				HYUNDAI	R210LC-9	2012	4.500
HYUNDAI	25L/7	2010	4.500	HYUNDAI	R290LC-3	2000	14.000
PALETLİ YÜKLEYİCİ				HYUNDAI	R290LC-7	2004	12.000
CATERPILLAR	973C	2004	17.000	HYUNDAI	R290LC-7	2004	13.000
				HYUNDAI	R290LC-7	2005	12.000
				HYUNDAI	R290LC-7	2005	12.500
				HYUNDAI	R320LC-7A	2007	12.000
				HYUNDAI	R320LC-7A	2007	12.000
				HYUNDAI	R320LC-7A	2007	12.000
				HYUNDAI	R320LC-7A	2007	13.000
				HYUNDAI	R360LC-3	1998	11.000
				HYUNDAI	R360LC-3	2003	N / A
				HYUNDAI	R360LC-7	2003	13.000
				HYUNDAI	R360LC-7	2004	12.000
				HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.000
				HYUNDAI	R360LC-7	2006	12.000
				HYUNDAI	R380LC-9	2011	6.500
				HYUNDAI	R55-7A	2009	5.500
				HYUNDAI	R80-7	2006	8.000
				KOBELCO	SK220	1993	N / A
				KOMATSU	PC200-5	2005	15.000
				KOMATSU	PC300-7	2007	12.500
				KOMATSU	PC350-7	2005	24.000
				NEW HOLLAND	E265	2010	8.900
				NEW HOLLAND	E385	2006	19.000
				NEW HOLLAND	E485	2006	9.700
				SUMITOMO	SH290-3	2006	12.000
				SUMITOMO	SH350LDH	2007	10.000
				SUMITOMO	SH350LDH-3	2008	11.000
				VOLVO	EC210LC	2012	4.000
				VOLVO	EC290BLC	2008	13.000
				VOLVO	EC360BLC	2003	14.000
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

HMF Makina
Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul | Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

ATILŞ FİYATI (KDV Hariç)	ADET
12.000 €	3
4.000 €	1
11.500 €	1
90.000 €	1
23.000 €	1
48.500 €	1
46.000 €	1
42.000 €	1
8.000 €	1
8.000 €	1
9.500 €	2
5.000 €	1
1.500 €	1

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

	3CXSM	2011	7.200
	3CXSM	2011	7.800
	3CXSM	2012	6.000
	3CXSM	2012	7.000
	3CXSM4T	2006	19.000
	3CXSM4T	2010	9.500
	3CXSM4T	2011	5.500
	3CXSMEC	2007	11.000
	3CXSMEC	2011	5.800
	3CXSMEC	2011	6.700
	4CX-4WS	2007	10.000
	4CX4WSSM	2011	8.020
	4CXSM	2004	10.000
	4CXSM	2006	11.000
	4CXSMEC	2010	9.300
HOLLAND	B110-4PT	2008	6.934
HOLLAND	B115-4PS	2008	7.000
O	BL61B	2012	5.000
O	BL71	2006	10.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, H.A.B Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent&Rise	0216 9705070	www.rentandrise.com				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail, SDLG Chicago Pneumatic, Moba	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓			✓	✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓			✓	
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net							✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBILEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓						✓	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓					✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVİRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-							✓	
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓	✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto, Palfinger	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓			✓	✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						✓		
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓	✓	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓			✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
İSTANBUL VİNÇ	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓			✓	
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓			✓	✓
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓					✓
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, Ditch Witch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓							✓
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓			✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓							✓
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓						✓	✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓			✓	
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓			✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓			✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓		✓
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓			✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓		✓
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓		✓
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓		✓
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓		✓
UNIVERSAL HANDLERS	Yale	0216 3921860	www.yaleturkey.com		✓					✓	
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓		✓
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓		✓
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

Türkiye'nin hızla büyüyen makine, ekipman ve araç kiralama sektörünün ilk dergisi çıktı!

NEDEN?

Kiralama seçeneğinin avantajlarını daha geniş kitlelere yayarak sektörün büyümesine katkı sağlamak

Kiralama yapmak isteyen kişi ve kurumlara her anlamda rehber olmak

Büyümeye bağlı olarak artan ürün ve hizmet çeşitliliğini güncel olarak tanıtmak

İstatistikler ve raporlar hazırlayarak sektörün nabzını tutmak

Sektördeki iş güvenliği konusunu gündemden düşürmemek

Sektörün ihtiyaçlarını ve sorunlarını tespit ederek doğru gelişimine katkı sağlamak



ÜRÜN GRUPLARI

Türkiye'deki kiralama sektörüne liderlik eden otomotiv sektörünün tecrübeleri ışığında tüm makine, ekipman ve ticari araçlara yer veriyoruz.

Güncel olarak takip edilecek olan ana ürün grupları:

- İş Makineleri** - Ekskavatör, Kazıcı Yükleme, vb.
- Depolama Ekipmanları** - Forklift, Reach Truck, vb.
- Yükseltme Ekipmanları** - Makaslı / Araç Üstü Platform, vb.
- Kaldırma Ekipmanları** - Mobil / Kule / Araç Üstü Vinç, vb.
- Güç Sistemleri** - Jeneratör, Kompresör, vb.
- Ticari Araçlar** - Kamyon, Otomobil, vb.

İletişim: Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cd. No:6 Uprise Elite Residence C1 AB Blok K:18 D:163 Kartal / İstanbul
0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 / www.fmrent.com

Motorunuzun Arkasındaki Gerçek Güç



FP Diesel

Cummins® Dizel Motor Yedekleri



İş makineleri, jeneratörler, marine ve endüstriyel makineleriniz için,

- ✓ Uzun Ömürlü
- ✓ Sağlam
- ✓ Yüksek Performanslı

lider yedek parça markası.

FP Diesel, FEDERAL MOGUL grubunun ağır hizmet motorları için yedek parça üreten prestijli bir markasıdır.

İdealtepe Mah. Dik Sk.No:13, Maltepe, 34841, İstanbul

Tel: 0(216) 410 80 52 (pbx) | Fax: 0(216) 416 50 93

yedekparca@aytuglu.com | www.aytuglu.com

Cummins®, Cummins Corp. Firmasının tescilli ticari markasıdır.



FIRSAT LASTİĞİNİZE GELDİ!

JCB makinalarınızın lastik degistirme dönemi geldiyse;
Michelin lastikler, 30 Haziran'a kadar, 6 taksitle!

 MICHELIN KAMPANYASI 2016			
MODEL	EBAT	UNIVERSAL EBAT	STOK KODU
XMCL	440/80 R24 TL IND	16.9 R 24	MICLAS440/80R24
	460/70 R24 TL IND	17.5 LR 24	MICLAS460/70R24
XM47	445/70 R24 TL		MICLAS445/70R24
XF	445/70 R19.5 TL	18 R 19.5	MICLAS445/70R19.5
	445/70 R22.5 TL	18 R 22.5	MICLAS445/70R22.5
POWER CL	340/80 - 18 TL IND	12.5/80 - 18	MICLAS340/80-18
	400/70 - 20 TL IND	14.0/70 - 20	MICLAS400/70-20
	425/60 - 24 TL IND	15.5/60 - 24	MICLAS425/60-24
	440/70 - 24 TL IND	17.5 L 24	MICLAS440/70-24
	520/70 - 24 TL IND	19.5 L 24	MICLAS520/70-24
	600/60 - 26 TL IND	18.4 - 26	MICLAS600/60-26
	640/60 - 28 TL IND	16.9 - 28	MICLAS640/60-28
	640/50 - 24 TL IND	18.7 - 24	MICLAS640/50-24

SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr