



Yapıları yükselten makineler

Ağır vasıtada **İNŞAAT**
hakimiyeti

Yeni **POTAIN** Hup
32-27 şantiyelerde

Renault Trucks
Türkiye'de yeni dönem

+
+
+
+
DAHA
ÇOK AVANTAJ!

CAT® 360° Çözümler

Bunu düşünmüş
muydunuz?



Devamı 11. sayfada... >>

**WA
500
SM**

STONE MASTER

**%15 artırılmış
mermer blok
kaldırma
performansı**



Mermer sahaları için yenilendi!

- %20 daha düşük yakıt tüketimi • %15 artırılmış mermer blok kaldırma performansı
- Daha dengeli çalışma • Ağır bloklar için tasarlanmış yeni BOM ve güçlü kollar
- Tozlu ortamlarda otomatik radyatör temizliği • Elektrik kontrollü joystick kumanda



www.temsaismakinalari.com • info@temsamakina.com • 0216 545 0 777



TEMSA İŞ MAKİNALARI



ATAŞMAN

BİZİM

İŞİMİZ



www.ommuhendislik.com.tr

Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - Kocaeli
Tel: 0262 290 85 65
Faks: 0262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Medeniyetin anahtarı: İş makineleri

Gelişmiş ülkelerde olduğu gibi daha medeni bir yaşam sürmenin fiziksel koşullarının başında güvenli ve konforlu yapılarda, temiz ve ferah ortamlarda yaşamak, alternatif araçlarla kolay ve hızlı şekilde seyahat etmek, sağlıklı ve uygun fiyatlı gıdalarla beslenmek ve çevreye zararsız alternatif enerji kaynaklarına sahip olmanın geldiği söylenebilir.

Ülkemizde de son yıllarda hızla devam eden inşaat çalışmaları bir yandan yaşam standartlarımızı geliştirdiği gibi diğer yandan ekonominin lokomotifi oluyor. Konut, işyeri, altyapı, havaalanı, hızlı tren, metro, köprü, otoyol, enerji, vb. birçok alanda ciddi yatırımlar var. Bunların her birini hayata geçirmek için ciddi miktarda iş makinesine ihtiyaç var. Bugün sadece İstanbul Yeni Havalimanı inşaatında 3.000 adedin üzerinde iş makinesi ve inşaat ekipmanının çalıştığı belirtiliyor.

Dolayısıyla yapılan bu inşaat çalışmalarını ve iş makinelerini doğanın düşmanı olarak değerlendirmek doğru olmaz. Verimli tarım ve değerli orman alanlarını inşaaata açmak elbette yanlış. Bununla birlikte gerek proje öncesinde gerekse çalışma esnasında çevreye duyarlı davranarak medeniyetin nimetlerinden faydalanmak da hepimizin hakkıdır.

Ancak toplumda daha iyi itibara sahip olmak için iş makinesi sahiplerine düşen sorumluluklar da var. Ceplerinden bir miktar fazla para çıkacak olsa da çevre dostu, egzoz emisyon ve gürültü seviyeleri düşük, yeni nesil makinelere yatırım yapmalılar. Makinelerini temiz tutmalı ve atıklarıyla (yağ, filtre, gres, vb.) çevreyi kirletmemeliler. Operatörler makinelerinin özelliklerine hâkim olmalı ve güvenlik önlemlerinden en küçük bir taviz vermemeliler.

Bu sayımızın dosya konusunda, dünya genelinde olduğu gibi ülkemizde de hızla artan yüksek yapılara ve bunların inşası için kullanılan makinelere yer verdik. Binlerce ton malzemenin yükseğe taşınarak inşaatın güvenli bir şekilde yapılabilmesi için başta kule vinçler, beton pompaları, inşaat asansörleri olmak üzere kapasiteleri zorlayan çok sayıda makine ve ekipman kullanılıyor.

Günümüzde 1 kilometreden daha yüksek bir binanın inşa edilebiliyor olması, bu alandaki makine teknolojisinde gelinen son noktanın bir göstergesidir.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Cem EKER
Kaan KIRIŞÇIOĞLU

Grafik Tasarım
Forum Makina Grafik Ekibi

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Ambalaj San. A.Ş.
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 31345

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 71 - Temmuz 2017

ACARLAR
M A K İ N E

"Platform sektörünün lideri"

Haulotte
GROUP

**Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz**



➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



12



66



56



Korgan'ın zorlu coğrafyasında HİDROMEK greyder hizmet veriyor

34



74

06 **Sektör** Makine satışlarında artış bekleniyor

08 **Sektör** Rönesans'tan Hollanda'ya 1 milyar euroluk dev proje

10 **Global** Wacker Neuson'un yeni CEO'su belli oldu

12 **Global** Volvo, 75.000'inci belden kırma kamyonunu kutluyor

34 **Röportaj** Korgan'ın zorlu coğrafyasında HİDROMEK greyder hizmet veriyor

40 **Haber** Mecalac Türkiye Satış Müdürü Erdal Eroğlu oldu

46 **Röportaj** Bodrum'un kayalık zemininde MST'den yüksek performans

52 **Haber** Renault Trucks Türkiye'de: Ekip yenilendi, ürün seçenekleri artırıldı

54 **Ektinlik** Mercedes Benz Türk 50 yaşında

56 **Röportaj** Viyadüklerin yeni gözdesi: POTAİN Hup 32 27 kule vinç

62 **Röportaj** Temsa İş Makinaları'nın Ankara'daki kalesi Delta İş Makinaları yeni yerinde

66 **Haber** Ağır vasıtada lokomotif inşaat segmenti oldu

70 **Röportaj** Onur Taahhüt, MTG tırnak ve aşınma parçaları ile gücüne güç katıyor

74 **Dosya** Yapıları yükselten makineler

Açık Ara Önde!

HMK 300 LC; üstün performansı ve dengeli yapısı ile sınıfında fark yaratır.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK

Birlikte Daha Güçlüyüz

Makine satışlarında artış bekleniyor

Bahar aylarındaki yüksek satış rakamlarıyla moral bulan iş makineleri sektörü, Ramazan'ı da kapsayan Haziran ayında vites düşürdü. Çoğunlukla endüstriyel ve lojistik alanlarda kullanılan forklift ve istif makinelerindeki kan kaybı ise devam ediyor.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de Haziran 2017 ayı içerisinde satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 14,9 azalarak 938 adet olarak gerçekleşti. Böylece toplam 5.482 adet yeni iş makinesinin satıldığı yılın ilk 6 ayı genelinde pazar yüzde 13,25 küçüldü.

İMDER'den yılın ilk 6 ayına yönelik olarak yapılan değerlendirmede şu ifadeler yer verildi:

"2017 yılı Ocak ayı satışlarının geçtiğimiz yılın Ocak ayına göre yüzde 30 civarında bir küçülme ile gerçekleşmesi 2016 yılının olumsuz havasının sektörde bir süre daha devam ettiğini gösterdi. Bahar aylarının gelmesi, beraberinde satış oranlarında iki kat büyümenin görülmesini sağlayarak sektörün yüzünü güldürdü. Referandum öncesi yaşanan siyasi ve ekonomik belirsizlik makina alımı yapacak kurumların, proje ve alımlarını ertelemesine yol açarak Nisan ayı satışlarında düşüş yaşanmasına neden oldu.

Altı aylık dönemde sektörün en memnun kaldığı ay, geçen yıla göre yüzde 7 civarında büyüme gösteren Mayıs ayı oldu. Ramazan ayının gelmesi ile Haziran ayı rakamlarında düşüş gerçekleşti. Altı aylık periyotta, Mart ayından sonra inişli çıkış bir seyir izleyen sektörün bu süreci yaşamasındaki en önemli faktörleri mevcut siyasi durum ve döviz kurlarındaki dalgalanmalar olarak sıralayabiliriz. Temmuz ayı itibarıyla yükselişe geçeceği öngörülen Türkiye iş makinaları sektörü satışlarının bu yılı adetsel olarak geçtiğimiz yıl seviyelerinde kapatacağı tahmin ediliyor."

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre 2017 Haziran ayında Türkiye'deki toplam istif makineleri pazarı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 42,5 oranında azalarak 571 adet

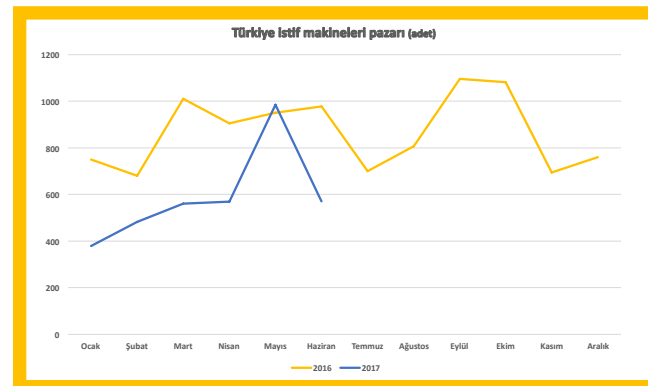
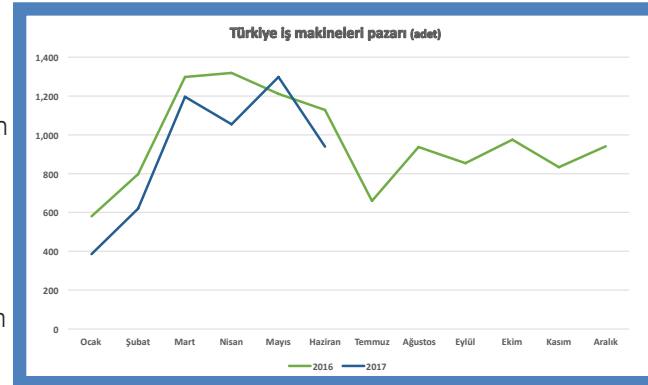


olarak gerçekleşti. Bu yıl sadece Mayıs ayında geçen yılın üzerine çıkabilen sektör, 2017'nin ilk 6 ayı genelinde yüzde 34 daralmış oldu. 6 aydaki toplam istif makineleri satışı sadece 3.546 adette kaldı. Yılın kalan dönemi için olumlu sinyaller veren İSDER'in 2017 yılına yönelik değerlendirmesinde;

"İstif makineleri sektörü de 2016 yılının olumsuz havasını 2017 yılının ilk aylarında yaşadı. Geçtiğimiz yıla oranla yüzde 40 civarında bir daralma ile yıla başlayan sektörde satışlar Mart ayında yükselişe geçerek bahar havası yaşattı. İş makinaları sektöründe olduğu gibi istif makinaları sektöründe de referandum kaynaklı ekonomik belirsizlikler Nisan ayının durgun geçmesine sebep oldu. 2016 yılına oranla yüzde 5,5 civarında büyümenin görüldüğü Mayıs ayı, sektörün canlılığını geri kazanması noktasında umut vericiydi. Ekonomideki durgunluk ve döviz kurlarındaki dalgalanmalar sektörün ilk altı ayındaki satış rakamlarında sürekli artan bir ivme yerine inişli çıkışlı

bir seyrinde devam etmesine neden oldu. Yılın ortasından itibaren canlanması beklenen sektörde, satış adetlerinin iş makinaları sektöründe olduğu gibi geçtiğimiz yıl seviyelerinde tamamlanacağı tahmin ediliyor" denildi.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturdugu tahmin ediliyor.



Yeni

6 Plus Serisi



Konfor Ayrıcalık Değil, Standart

4 İleri 4 Geri Autopowershift Otomatik Şanzıman

Havalı Süspansiyonlu Operatör Koltuğu

Klima ve Geniş Hacimli Soğutmalı Torpido

Derinlik ve Yükseklik Ayarlı Direksiyon Kolonu

Pilot Kontrollü Arka Kazıcı Joystickleri

Hidrolik Bom Kilidi





Rönesans'tan Hollanda'ya 1 milyar euroluk dev proje

Rönesans, geçen yıl satın aldığı Ballast Nedam ile birlikte Hollanda Rotterdam'da yaklaşık 1 milyar euro tutarında yol ve tünellerden oluşan PPP (Kamu-Özel Ortaklığı) projesine imza atmaya hazırlanıyor. Proje, mevcut ve yeni altyapının tasarımından oluşurken, bölgeye erişimi de kolaylaştıracak.



Rönesans, geçen yıl satın aldığı Ballast Nedam ile birlikte Hollanda Rotterdam'da yaklaşık 1 milyar euro tutarında yol ve tünellerden oluşan PPP (Kamu-Özel Ortaklığı) projesine imza atmaya hazırlanıyor. Proje, mevcut ve yeni altyapının tasarımından oluşurken, bölgeye erişimi de kolaylaştıracak.

Kurulduğu 1993 yılından bu yana Türkiye'nin yanı sıra Avrupa'daki hızlı büyümesini de sürdüren Rönesans Holding, dünyanın lider müteahhitlik şirketleri arasında yer alma hedefiyle çalışmalarına devam ediyor. Bu amaçla Avusturyalı Alpine Bau şirketinin İsviçre'deki iştiraki Hergiswil ve Alman

Heitkamp şirketini bünyesine katan Rönesans Holding, Hollandalı inşaat şirketi Ballast Nedam'ın da yakın zamanda tamamını satın aldı. Bu satın almaların ilk sonucu olarak, Avrupa'nın 100 yıllık hayali, dünyanın en uzun tüneli Goothard Base'i hayata geçiren ve Zürih ile Milano'yu birbirine bağlayan Rönesans, şimdi de Rotterdam'da yollar ve tünellerden oluşan bir proje için ilk adımları atıyor.

20 yıl işletme hakkı

Rijkswaterstaat (Hollanda Bayındırlık ve Su Yönetimi Genel Müdürlüğü) tarafından yapılan açıklamaya göre A24 Blankenburg-Verbinding Kamu-Özel Ortaklığı projesi, mevcut ve yeni altyapının tasarımından oluşuyor. İşletmesi 20 yıl boyunca bu konsorsiyumda olacak proje, Hollanda'nın diğer şehirleriyle çevre bölgelerden Rotterdam'a erişimi kolaylaştıracak.

Ballast Nedam Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Düzyol, bu önemli projeyle ilgili yaptığı açıklamada, hiçbir itirazın sunulmadığı takdirde nihai sözleşmenin kısa sürede tamamlanacağını söyleyerek "Bu proje, Rotterdam bölgesinin 2020-2040 dönemini kapsayan Rotterdam Vooruit master planı çerçevesinde oluşturuldu. Hollanda sosyal hayat ve ekonomisi açısından böyle büyük bir projede bir Rönesans Holding olarak yer almanın gururunu yaşıyoruz. Avrupa şehirlerinin en büyük projelerinde Rönesans imzası bulunması, ülkemiz için gurur kaynağıdır. Yaklaşık 150 yıllık deneyime sahip Ballast Nedam'ın Avrupa'daki büyüme ivmemizi katlayarak artıracak olan geçen yıl açıklamıştık. A24 Blankenburg-Verbinding Kamu-Özel Ortaklığı projesi, Goothard Base Projesi ile bu başarı hikayemizin en somut sonuçları arasında yerini şimdiden aldı." dedi.



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve Türk mühendislerin çalışmalarıyla üretilen **CEYLIFT FORKLİFT**, %100 yerli dizel ve elektrikli modelleriyle bir kez daha gösterdi ki;

altından kalkamayacağımız yük yoktur.



0322 394 3900
www.ceylift.com

CEY LIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Volvo, 75.000'inci belden kırma kamyonunu kutluyor

Dünyada bugüne kadar üretilen tüm belden kırma kamyonların yarısını ürettiği belirtilen Volvo, 75.000'incisini banttan indirmenin haklı gururunu yaşıyor.

Belden kırma kamyon konseptinin icadının üzerinden yarım yüzyılı aşkın bir süre geçmiş olmasına rağmen, bu Volvo kamyonların 50.000'den fazlasının halen dünya genelinde aktif olarak çalıştığı belirtiliyor.

75.000'inci belden kırma kamyon olan yeni nesil ful süspansiyonlu A45G, ilk model olan DDR631'in (diğer adıyla Gravel Charlie) 1966'da üretildiği İsveç Braas'taki Volvo tesislerinde, geçtiğimiz Haziran ayı içerisinde üretildi. Makine, Norveç'teki Leonhard Nilsen & Sonner AS firmasına teslim edildi.

51 yıldır durmayan gelişim

İlk modelden bu yana geçen 51 yıl içerisinde Volvo, belden kırma kamyonlarının kapasitelerini ve özelliklerini önemli ölçüde arttırdı. Öyle ki, ilk model olan 15 ton kapasiteli Gravel Charlie, bugünün 55 tonluk A60H modelinin kasasına sığabiliyor.

Kasa ile kabini birleştiği bağlantı noktasının zaman içerisinde yükseltilmesi, daha iyi denge ile birlikte zemindeki büyük engellere karşı avantaj sağlıyor. Hidro-mekanik dönüş özelliği, yüksek hızlarda dahi, daha dengeli sürüş imkânı tanıyor.

%100 diferansiyel kilidi ve 6x4 ile 6x6 sürüş arasında otomatik geçiş



özellikleri, sadece her türlü zeminde çalışma imkânı değil, aynı zamanda daha az aşınma ve azami yakıt verimliliği sağlıyor.

“Bir Volvo belden kırma kamyonu öldürmek neredeyse imkansızdır”

Sektördeki en iyi belden kırma

kamyonları sunduklarını belirten Volvo İş Makineleri Kamyon İş Birimi Başkan Yardımcısı Esbjörn Fritzell, “Dünya genelindeki kamyonlarımızın büyük bir miktarının halen çalışıyor olması, ne kadar gerekli ve dayanıklı olduklarının bir göstergesidir. Bir Volvo belden kırma kamyonu öldürmek neredeyse imkansızdır.”

Belden kırma kamyonların faydalarının anlaşılması her ne kadar biraz uzun bir zaman almış olsa da günümüzde madenlerde ve altyapı çalışmalarında yoğun olarak kullanılıyor. Bu değişim, yeni 41 ton sınıfı A45G gibi daha büyük makinelere olan talebi artırıyor. Volvo'nun halihazırda pazardaki en büyük odeli olan A60H, önceki en büyük modeli A40G'ye kıyasla yüzde 40'daha fazla üretim kapasitesi sağlıyor.

Bir konsepti icat ettikten 50 yıl sonra hala pazar lideri olmayı başaran fazla firma olmadığını ifade eden Volvo İş Makineleri Kamyon İş Birimi Lideri Hakan Ask, “75.000'incisini üretiyor olmamız; rakiplerimizin kısılandığı, daha üretken ve yakıt verimliliği yüksek makineler geliştirdiğimiz bir göstergesidir.”



Yatırım projelerinizde büyümenin tamamlayıcı gücü

Yatırım ekipmanları leasing'inde uzman personelimiz ve avantajlı çözümlerimizle size zaman ve para kazandırmak için 1988'den beri yanınızdayız.

Gücümüze, hızımıza, öncü ruhumuza ve tecrübemize güvenin.

Kramer ve John Deere arasında tarıma yönelik iş birliği

Bir Wacker Neuson SE şirketi olan Kramer-Werke GmbH, John Deere ile stratejik bir iş birliği kurmaya karar verdi. Şirketler arası uzun vadeli bir çalışma oluşturmayı amaçlayan bu ittifak, Kramer marka malzeme elleçleme ekipmanlarının John Deere bayileri aracılığıyla tarım sektörüne yönelik satışını kapsıyor.

Kramer'in Almanya'daki tesislerinde üretilen ve "green line" olarak da bilinen kompakt tarım ürünleri, dört tekerden dönüşlü 9 lastikli yükleyici, 4 teleskobik lastikli yükleyici ve 9 telehandler modelini içeriyor. Portföy, ayrıca geniş ataşman, aksesuar ve yedek parça seçenekleri de sunuyor. İş birliğinin, ilk etapta Avrupa'ya odaklanacağı, sonrasında ise BDT ülkeleri, Kuzey Afrika ve Orta Doğu'ya doğru genişleyeceği belirtiliyor.

Daha önce Ağustos ayı içerisinde görevinden ayrılacağı açıklanan Wacker Neuson CEO'su Cem Peksağlam, konuya ilişkin yaptığı açıklamada kazan-kazan şeklinde yapılacak iş birliğinin, Kramer'in tarımdaki yerini daha da genişletmesine yardımcı olacağını belirtti. Peksağlam, John Deere'in güçlü olduğu pazarlarda Kramer ile büyüyeceklerini ifade etti.

John Deere'in bu uzun dönemli iş birliğini güçlendirmek adına Kramer-Werke GmbH'nin hissedarı olmayı planladığı açıklandı. Anlaşma, ilgili rekabet kurumlarının onayını takiben hayata geçecek.



Volvo Group, Deutz AG'deki hisselerini sattı

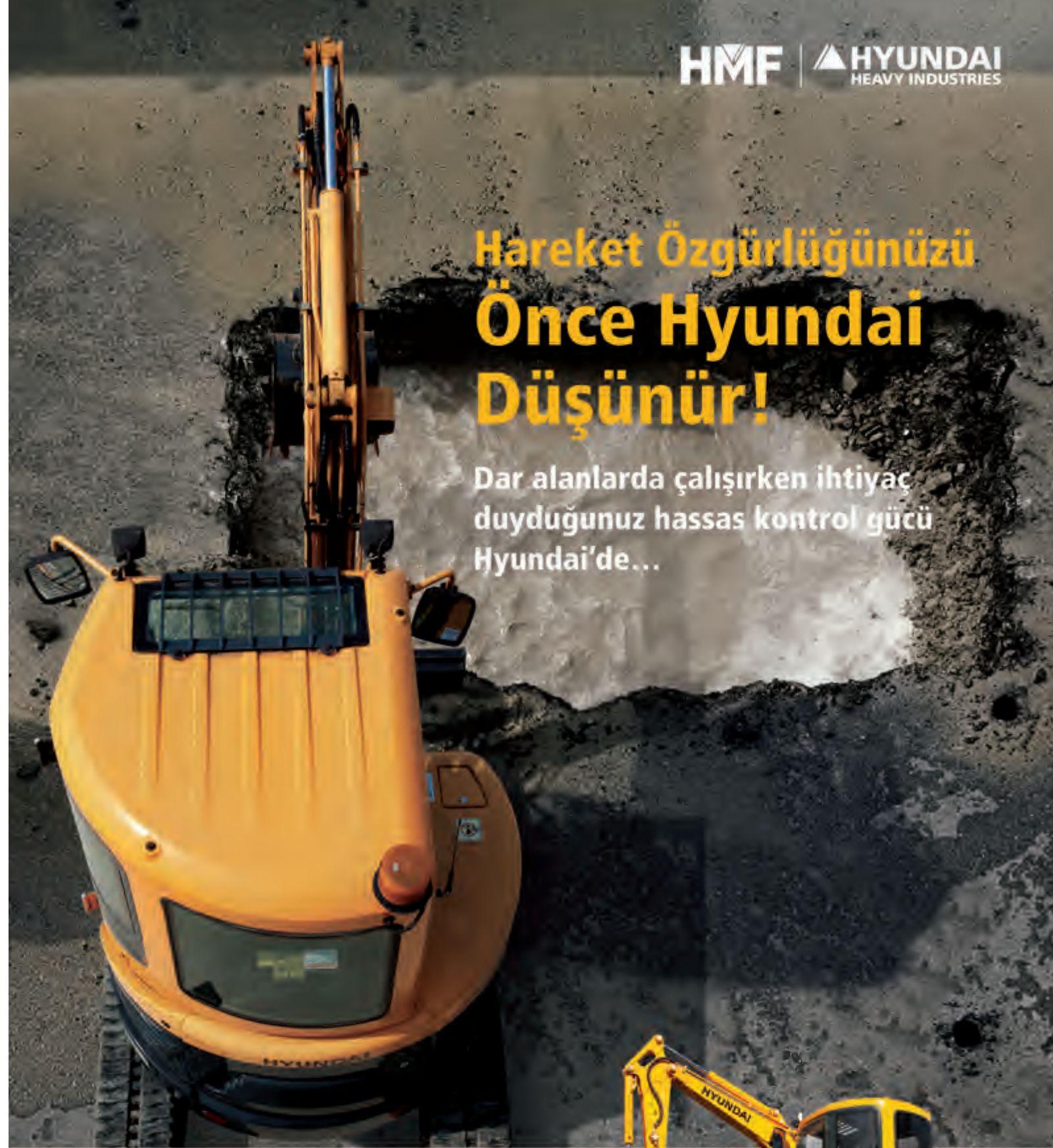
Volvo Group, Deutz AG'deki hisselerinin tamamını kurumsal yatırımcılara sattığını duyurdu. Satılan hisselerin, Deutz'daki toplam payların yüzde 25'ine tekabül ettiği belirtiliyor.

Deutz Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Frank Hiller, konuya ilişkin yaptığı açıklamada "Volvo ile yakından çalışmaya devam edeceğiz ve inşaat makineleri segmentinde önemli bir tedarikçi olmayı sürdüreceğiz. Yatırımın satışını takiben, profilimizi inovatif tahrik sistemlerinin bağımsız üreticisi olarak yükseltmeye odaklanabileceğiz." ifadelerini kullandı.



Hareket Özgürlüğünüzü Önce Hyundai Düşünür!

Dar alanlarda çalışırken ihtiyaç duyduğunuz hassas kontrol gücü Hyundai'de...



R35Z-9

Zorlu çalışma alanlarında sizi rahatlatarak çözümleri geliştirmek bizim işimiz.

Hyundai R35Z-9, özellikle şehir içi projelerde zorluk çıkaran dar alanlarda, kompakt özellikleri ve sıfır kuyruk tasarımıyla maksimum manevra kabiliyeti sunar.

GELECEĞİ İNŞA EDİYORUZ



Geleceğin lastikli yükleyicisi Volvo LX1'de yüzde 50'ye varan yakıt verimliliği

Yenilikçi makineler için çalışmalarını sürdüren Volvo İş Makineleri'nin prototip elektrikli hibrit lastikli yükleyicisi LX1, yüzlerce saat boyunca gerçek çalışma şartlarında test edildi. Geri dönüşüm sektöründe kullanılan makinenin, muadillerine kıyasla yüzde 50'ye varan yakıt verimliliği sağladığı açıklandı.



Volvo İş Makineleri (Volvo CE), LX1'in test sonuçları için 12 Temmuz'da California'da bir basın etkinliği düzenledi. Şirket, bu etkinliği saha testleri gerçekleştiren Atık Yönetimi, makine üzerinde emisyon testleri yürüten CALSTART ve LX1 projesine fon desteği sağlayan California Enerji Komisyonu ile birlikte organize etti. Test, yeşil atık kompostlama alanı Redwood Depolama ve Geri

Dönüşüm Merkezi'nde başladı. Tesiste yakıt verimliliğinin yanı sıra sera gazı emisyon testleri de yapıldı. İkinci test bölgesi ise atık aktarma bölgesi olan Moreno Vadisi Transfer İstasyonu idi.

California Enerji Komisyonu, Alternatif ve Yenilenebilir Yakıt ve Araç Teknolojisi Programı kapsamında bu proje için 1,8 milyon doların üzerinde fon sağladı. Programın; alternatif yakıtlar, yenilenebilir yakıtlar ve California'da araçlardaki gelişmeleri desteklemek amacıyla yılda 100 milyon dolar yatırım yaptığı bildiriliyor.

Gürültü seviyesi, arka görüş açısı, kullanım kolaylığı, hidrolik sistem konularında sınıfı geçti

Kuzey Amerika'daki en büyük geri dönüşüm şirketlerinden olan Atık Yönetimi, önemli sayıda

Volvo filosunu yönetiyor. Volvo mühendisleri tarafından eğitilen 3 tecrübeli operatör, makineyi kullandıktan sonra geribildirimlerini paylaştı. Volvo CE Elektromobilité Direktörü Scott Young, operatör yanıtlarının olumlu olduğunu söyleyerek "Operatörler; gürültü konusundaki azalmayı, arka görüş açısının genişliğini, kullanım kolaylığını ve güçlü hidrolik sistemi sevdi. Fakat çekiş kontrolü ve vites değişimi gibi işlevlerin de geliştirilmesini istediler. Saha testlerimizi tamamladık, son 6 ayda öğrendiklerimize dayanarak çeşitli güncellemeler için makineyi tekrar İsveç'e göndereceğiz. LX1, henüz geliştirme projesinin bir parçasıdır, şu an için ona ticari olarak bakmıyoruz." diye konuştu.

Elektrikli hibrit teknolojisi daha da gelişecek

Testlerde elde edilen sonuçlardan memnun olduklarını belirten

BETONSTAR®

BETON POMPALARI



TÜV onaylı Türkiye' nin ilk 47 metrelik BETON POMPASI

Yeni nesil tasarım, kontrolü kolay, 5 parçalı yüksek erişim kabiliyetli bom yapısı

Kamyonu yormayan ve yüksek yakıt tasarrufu sağlayan hidrolik güç regülasyonu

Saatte 140 m³ beton basma kapasitesi

Zor betonların pompası

Dar alanda kolay kurulum ve yüksek stabilite



www.betonstar.com



Scott Young, yüzde 50'ye varan yakıt verimliliğinin her uygulama ve operatör için farklı olabileceğine işaret etti. Young, "Bu nedenle bu proje için yüzde 35'lik bir iyileşme hedefliyorduk fakat bu rakamı geçtiğimizi ve İsveç'teki test alanımızdaki sonuçlara benzer sonuçlar elde ettiğimizi söylemekten mutluluk duyuyoruz." dedi. Young, Volvo CE'nin elektromobilite alanında uzun vadeli planlar yaptığının altını çizerken, gelecekte elektrikli hibrit teknolojisine doğru büyük bir değişim olacağına inandıklarını

ve müşterilerinin de haklı olarak verimliliğin gelişmesini istediklerini söyledi.

Yakıt, emisyon ve gürültü değerlerini minimuma düşüren dizayn

LX1'de; tekerlere monte edilen elektrikli tahrik motorları, elektrikle çalışan hidrolik, pil enerji depolama sistemi, önemli derecede küçültülen dizel motor ve yeni dizayn aktarma organı bulunuyor. Yakıt verimliliğinde önemli bir avantaj sağlayan bu kombinasyon, emisyonda ve gürültü kirliliğinde

de muadillerine kıyasla azalma sağlıyor. Yeni dizayn için makinede yüzde 98 oranında yeni parçalar kullanıldığı ifade ediliyor.

Volvo CE, geçtiğimiz aylarda yaklaşık 21 milyon euroluk yatırımla aktarma organları test merkezini faaliyete geçirmişti. İsveç'te bulunan yeni tesisteki çeşitli test üniteleriyle hem elektrikli hem de geleneksel aktarma organları ve komponentlerin testleri yapılabiliyor. 4.400 metrekare alan üzerine kurulu tesiste, LX1 dışındaki makinelerin de elektrikli tahrik üniteleri test edilebiliyor.



VOLVO'NUN GÜCÜ İSVEÇ ÇELİĞİNDEN GELİYOR!



Yeni Terex TA300 Steinexpo'da sergilenecek

İskoçya merkezli makine üreticisi Terex Trucks, 10'uncu nesil yeni 28 ton taşıma kapasiteli belden kırma kamyonu TA300'ü 30 Ağustos'ta Almanya'da başlayacak Steinexpo İnşaat Malzemeleri Fuarı'nda sergileyecek. Bu yıl 10'uncusu düzenlenecek olan Steinexpo, Homburg yakınlarındaki Avrupa'nın en büyük bazalt ocağında gerçekleştirilecek.

Madenlerden alt yapı çalışmaları ve ticari inşaatlara kadar geniş bir alanda kullanılmak üzere geliştirilen TA300'ün daha zengin bir operatör platformu ile birlikte daha ileri motor performansı sunduğu belirtiliyor.

Stage IV egzoz emisyon standartlarındaki makine, Terex Kamyon İş Biriminin Volvo İş Makineleri tarafından satın alınmasından sonra pazara sunulan ikinci model olacak. Bu yeni belden kırma kamyon, geliştirilmiş hidrolik - elektrik arayüzleri ve tasarımı ile daha yüksek işte kalma süreleri vad ediyor.

İskoçya Motherwell merkezli Terex Trucks halihazırda 41 ila 91 ton taşıma kapasite aralığında 4 sabit şaseli kaya kamyon modeli ve 25 ila 38 ton taşıma kapasite aralığında 3 belden kırma kamyon modeli sunuyor.



Hızla çeşitlenen iş makineleri üretimi içerisinde ürünlerin tek bir ortak yanı var: **Dayanıklılık!** İsveç çeliği kullanarak, diğer markalardan farklı bir yol izleyen ve dünyanın en sağlam ve kaliteli makinelerine imza atan **Volvo'nun** makinelerinde sunduğu hizmetler bununla da sınırlı değil. **Uzun ömürlülük, yakıt verimliliği, dayanıklılık, yüksek performans** da onu bugün dünya devi yapan başlıca unsurlardır.

Volvo Construction Equipment



Avrasya Tüneli'ne bir ödül daha

İstanbul'da iki kıta arasındaki ulaşım süresini 5 dakikaya indiren Avrasya Tüneli, Kore İnşaat Mühendisleri Derneği tarafından (KSCE-Korean Society of Civil Engineers) Altın Kategori'de 2017 Yılın Yapı Ödülü'ne layık görüldü.

Asya ve Avrupa kıtalarını ilk kez deniz tabanı altından geçen iki katlı karayolu tüneliyle birbirine bağlayan Avrasya Tüneli, sahip olduğu ileri teknoloji, konfor ve güvenliğiyle sadece sürücülerin değil, uluslararası otoritelerin de takdirini kazanmaya devam ediyor. Finansman ve yapım aşamasından bu yana Avrasya Tüneli'ne verilen 8. uluslararası ödül olan 2017 Yılın Yapı Ödülü, diğer ödüller gibi sergilenmek üzere Avrasya Tüneli Müzesi'ne konulacak.

Avrasya Tüneli'ne daha önce verilen ödüller ise şöyle sıralanıyor: En İyi Altyapı Proje Finansman Anlaşması, Avrupa'nın En İyi Proje Finans Anlaşması, En İyi Kamu-Özel Sektör Ortaklığı, En Yenilikçi Ulaşım Projesi, En İyi Çevresel ve Sosyal Uygulama, Yılın Projesi, Dünyanın En İyi Projesi (2016)



Çimento sektörünün ihracat rakamları umut verici

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği (TÇMB) tarafından 2017 yılının ilk 4 aylık verileri paylaşıldı. Açıklanan rakamlara göre, bu dönemde üretilen çimentonun yaklaşık %12,6'sı ihraç edilirken iç satışlarda ise %5,3 oranında düşüş yaşandı.

Verilere göre, 2017 yılının ilk 4 ayında çimento üretiminde, geçen yılın aynı dönemine oranla %5,9'luk düşüş yaşandı. Rakamlara dair değerlendirmede bulunan TÇMB Yönetim Kurulu Başkanı M. Şefik Tüzün, "2017 yılı ilk 4 aylık dönemde hava koşullarının geçen yılın aynı dönemine nazaran daha sert geçmesi, bu düşüşlerin en önemli sebebidir. Bölgesel bazda iç satışlarda Doğu ve G. Doğu Anadolu bölgeleri dışındaki bölgelerde düşüş yaşanmıştır. Ancak ihracatımız umut vericidir. 2017 yılı Nisan ayında 724 bin ton çimento ihracatı gerçekleştirilmiştir. Bunun 130 bin tonu ABD'ye, 113 bin tonu Suriye'ye gönderilmiştir. Çimento

sektörü olarak geçen yıl olduğu gibi bu yıl da ülkemize döviz girdisinde önemli rol üstleniyoruz. Ekonominin can damarı olmaya devam ediyoruz." şeklinde açıklamada bulundu.

Dernek statüsünde 1957'de kurulan sivil toplum kuruluşu TÇMB, Türkiye'deki 51'i entegre, 15'i öğütme tesisi olmak üzere 66 kuruluşu temsil ediyor.



İŞ MAKİNANIZI SATABİLİRSİNİZ

Nerede, ne zaman ve nasıl? Siz seçin.

Hedefimiz İhtiyaçlarınızı Karşılamak

Ritchie Bros. müşterilerine çok kanallı çözümler sunmaya odaklanmış bir şirkettir. Şirketimiz makinalarınızı sizin karar vereceğiniz yer, zaman ve satış modeliyle değerini maksimize ederek satmanıza yardımcı olur. Size satış ihtiyaçlarınızı karşılayacak benzersiz tercihler sunuyoruz.



İhtiyaçlarınızı Karşılamak Üzere Üç Farklı Çözüm



Rezerv Fiyatı Olmayan Fiziki Açık Artırmalar

Ritchie Bros. Auctioneers dünya geneline yayılmış 40'dan fazla yerleşik müzayede merkezine sahiptir. Bu merkezlerde her yıl benzeri olmayan büyüklüklerde 350'den fazla rezervsiz açık artırma düzenleniyor. Bu açık artırmalara yerinden yada internet üzerinden online olarak binlerce Ritchie Bros. alıcısı katılım sağlıyor.



İnternet üzerinden aylık online Açık Artırmalar

IronPlanet'in web sitesi üzerinden yaptığı online açık artırmalar, işinizi kolaylaştırmak ve makinalarınızı iş programınıza ve lokasyonunuza en uygun şekilde satmanıza yardım edecek şekilde tasarlanmıştır.



Rezerv Fiyatlı Online Pazar Yeri

Ritchie Bros. EquipmentOne ve IronPlanet Günlük Online Pazar Yeri size rezerv fiyatlı satış imkanı sunmaktadır. Bu esnek opsiyonlar alışı veya satışlarınızı Şimdi Satın Al, Teklif Yap veya Rezervli Açık Artırma modellerinden biri vasıtasıyla yapmanızı sağlar.



Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz

Hasan Er | 0533 763 1170 | her@ritchiebros.com | rbauktion.com.tr



Experience. Knowledge. Insight.

rb RITCHIE BROS.

Ford Trucks'tan Avrupa'ya 3 yeni bayi açılışı

Üretimini Eskişehir'deki İnönü Fabrikası'nda sürdürerek dünya pazarlarına ihracat gerçekleştiren Ford Trucks; Orta Doğu, Afrika, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri'nin ardından 3 farklı Avrupa ülkesinde 3 yeni bayi açılışı gerçekleştirdi ve faaliyet alanını 29 ülkeye ulaştırdı.

İlk olarak Romanya'nın başkenti Bükreş'te Cefin Trucks distribütörlüğünde, Avrupa'daki en büyük 4S tesis açılışını gerçekleştiren Ford Trucks, daha sonra Macaristan distribütörü Delta Truck iş birliğiyle Budapeşte'de ve ardından Bulgaristan distribütörü Bulavto Holding iş birliğiyle Sofya'da yeni iş birlikleri ve tesis açılışlarına imza attı.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün Ford Trucks'ın dünya çapındaki atılımları ve büyüme hamleleri ile ilgili şu açıklamalarda bulundu: "Gerçekleştirdiğimiz yeni iş birlikleri ve açtığımız tesisler Avrupa pazarına yönelik ilk adımlarımız

niteliğinde. Global büyüme planlarımız çerçevesinde yeni bayi yapılanması ile giriş yaptığımız Avrupa pazarında satışlarımız ve kurmuş olduğumuz sağlam satış sonrası yapılanmamızla müşteri memnuniyetimizi çok daha ileri seviyelere taşıyacağımıza inanıyoruz. Avrupa pazarı, Ford Trucks'ın global büyüme

planlarında önemli bir yere sahip. Hedefimiz, ürettiğimiz her 3 araçtan birini ihraç etmek ve ihracatımızın yüzde 50'sini Avrupa pazarlarına yönelik gerçekleştirmek. Ford Trucks'ın global olarak 2020 itibarıyla toplam 50 ülkede bayi yapılanmasını tamamlama hedefimize de kararlılıkla ve başarıyla devam ediyoruz" dedi.



Sivas'a en büyük yatırım Votorantim Cimentos'tan

Dünyanın önemli çimento üreticilerinden Votorantim Cimentos'un Amerika kıtası dışındaki en büyük yatırımı Sivas'ta hayata geçti. 140 milyon euro ile açılan fabrika, aynı zamanda Sivas'a yapılan en büyük yatırım oldu.

Votorantim Cimentos Global CEO'su Walter Dissinger Türkiye'nin potansiyeline ve ekonomik büyümesine güvendiklerini belirtirken, Votorantim Cimentos Türkiye CEO'su Şefik Tüzün, bu yatırımın Türkiye'deki varlıklarını güçlendireceğini vurguladı.

Temelleri 1938 yılında atılan Sivas Çimento Fabrikası, hem Sivas'ta hem de Cumhuriyet tarihinde devlet eliyle kurulan ilk fabrika olma özelliği taşıyor. 85 yıllık bir geçmişi bulunan Votorantim Cimentos, globalde yıllık 57,5 milyon ton üretim kapasitesine sahip bulunuyor. Şirket, Türkiye dahil 14 ülkede faaliyet gösteriyor. Sivas Çimento Fabrikası'nın açılışıyla birlikte Votorantim Cimentos'un, Türkiye'deki üretim kapasitesi yüzde 40 artarak 3,6 milyon tona çıktı. Sadece Sivas'taki yıllık toplam üretim kapasitesi ise 1,6 milyon tona ulaştı. Votorantim Cimentos, bu yıl içinde Türkiye'ye 35 milyon TL daha yatırım yapmayı planlıyor.



Limak ve Boğaziçi Üniversitesi, Türkiye'nin enerjik mühendis adaylarını yetiştiriyor

Enerji sektörüne genç mühendislerin yetiştirilmesi amacıyla oluşturulan Türkiye'nin Enerji Akademisi, ilk dönem mezunlarını verdi. Limak Enerji ve Boğaziçi Üniversitesi Yaşamboyu Eğitim Merkezi iş birliği ile düzenlenen programda 100 genç mühendis adayı, Türkiye'nin yanı sıra ABD dahil 21 farklı ülkede geçerli NCCER sertifikalarına kavuştu.

Bir sosyal sorumluluk projesi olarak başlatılan Türkiye'nin Enerji Akademisi, Türkiye'nin tüm devlet üniversitelerinden mühendislik fakültesi öğrencilerinin enerji sektörüne yönelik donanımlarını artırmak amacıyla online bir eğitim platformu sunuyor. Proje, ayrıca öğrencilerin profesyonel

gelişimlerine destek olmayı ve genç işsizliğine karşı çözüm üretmeyi hedefliyor. Devlet üniversitelerinin elektrik, elektrik-elektronik, makine, inşaat, endüstri, enerji sistemleri, maden, petrol ve işletme mühendisliği bölümlerinden, 3. ve 4. sınıf öğrencilerini eğitmek amacıyla oluşturulan projeye, bu yıl sadece ilk hafta 2 bin 500'e ulaşan başvuru yapılmıştı.



Organizasyon yapısını değiştiren Brisa'da yeni dönem

Türkiye lastik sektörü lider markalarından Brisa, yurt içi ve yurt dışı pazarlardaki rekabetçi hedefleri doğrultusunda organizasyon yapısında bir dizi değişiklik gerçekleştirdi. Buna göre şirketin yönetim kadrosu "Satış", "Pazarlama ve Girişimcilik" ve "Uluslararası Pazarlar ve OE" olmak üzere üç temel birime ayrıldı.

Brisa, 2017 yılında Türkiye pazarındaki etkinliğini güçlendirmek ve yurt dışı pazarlarda varlığını derinleştirmek üzere önemli atılımlar gerçekleştiriyor. Bu hedefleri doğrultusunda şirket organizasyon yapısında da stratejik değişiklikler yaptı.

Daha önce tüketici ürünleri, ticari ürünler, perakendecilik, OE (orijinal ekipman) ve uluslararası pazarlar olarak yönetilen birimler, "Satış", "Pazarlama ve Girişimcilik" ve "Uluslararası Pazarlar ve OE" olmak üzere üç temel birime ayrıldı.

Bu birimlerin liderliğine ise şirket içerisinde Brisa'nın büyümesi ve gelişiminde rol almakta olan yöneticiler getirildi. Buna göre; Yakup Demir, Brisa Satış Genel Müdür Yardımcısı; Korhan Korel, Brisa Pazarlama ve Girişimcilik Genel Müdür Yardımcısı; Halit Şensoy ise Brisa Uluslararası Pazarlar ve OE Genel Müdür Yardımcısı olarak atandı. Bu birimler çatısı altında Taylan Sadi Avcioğlu, Brisa Satış Direktörü; Oğuzhan Avdan ise Brisa Girişimcilik Direktörü görevlerine getirildiler. Şirket bu yeni yapılanma ile 2017 yılı büyüme stratejisine ivme kazandırmayı hedefliyor.

2016 yılında "Türkiye'nin lastik markası" Lassa'nın 42'inci yılını kutlayan Brisa, Bridgestone, Lassa, Dayton, Kinesis, Firestone lastik markaları, Bandag kaplama markası, Energizer akü markası, ana markaları ile beraber Lastiğim, Lastik Vs ve Speedy satış noktaları, OtoPratik ve ProPratik hizmet noktaları, Lastik.com.tr internet satış sitesi, Mobilfix ticari araç filolarına yerinde bakım sağlayan mobil bakım servisi, Probox ve Bridgestone Box mobil satış ve hizmet noktası ve Lastik Otel lastik saklama hizmetiyle müşterilerine hizmet sağlıyor.



Yakın
sarfiyatında
%20'ye varan
avantaj ve
daha yüksek
performans

**Japon Efsanesi,
Yeni Seri ile Fark Yaratıyor,
Kazandırıyor!**



SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

TSM GLOBAL Turkey Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İstanbul Gen. Müd.: 0216 560 20 20
İstanbul Avrupa : 0212 486 10 30
Ankara : 0312 395 88 78

İzmir : 0232 436 63 73
Adana : 0322 433 32 32
Diyarbakır : 0412 255 06 06

Bursa : 0224 443 08 37
Trabzon : 0462 325 87 55
Antalya : 0242 221 33 27

www.tsmglobal.com.tr

Doğu Anadolu ile Akdeniz arasında köprü görevini üstlenen Erkek Tüneli'nde Tekno Maccaferri imzası

Türkiye pazarına sunduğu çift bükümlü tel ağ türevi ve geosentetik ürünler ile inşaat ve altyapı sektöründe faaliyet gösteren Tekno Maccaferri, Doğu Anadolu'yu Malatya üzerinden Akdeniz Bölgesi'ne bağlayan 1.816 m uzunluğundaki Erkek Tüneli portallarında, Terramesh Sistem duvar uygulamasını gerçekleştirdi.

Tekno Maccaferri tarafından tasarımı ve uygulaması gerçekleştirilen, erozyon kontrol örtüsü MacMat sistem üzerine yapılan püskürtme tohumlama işlemi sayesinde yeşil ve doğa ile uyumlu estetik bir görüntü elde edildi. Güzergah üzerindeki bütün illere yapılacak seyahatlerin kolaylaştırması ve yük taşıma anlamında ülke ekonomisine ciddi katkı sağlaması planlanan Erkek Tüneli'nin duvar uygulaması, 3 ayda tamamlandı.

Tekno Maccaferri; otoyollar, demiryolları, havaalanları ve endüstriyel altyapılar için gerekli istinat yapısı, kaya düşmesine karşı koruma, dere ıslahı, erozyon kontrolü uygulamaları gibi çözüm konuları ile faaliyetlerine devam ediyor.



Küpeliler A.Ş'nin tercihi Ford Trucks

Ford Trucks'ın önde gelen bayilerinden Otokoç Otomotiv, Eskişehir menşei Küpeliler firmasına 2 adet Ford 4142M 8x4 mikser, 1 adet Ford 3542P 6x4 pompa ve 1 adet Ford 1842T 4x2 çekici teslimatları gerçekleştirdi.

Konuyla ilgili düzenlenen teslimat töreninde Ford Trucks Bölge Müdürü Necip Emre Kirazcı, Otokoç Otomotiv Ağır Vasıta Satış Müdürü Ümit Orak ve Küpeliler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili Nadir Küpeli katılım gösterdi.



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No: 2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
T: +90 216 577 63 00 pbx F: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
T: +90 312 446 27 50 pbx F: +90 312 436 18 65
www.teknovinc.com info@tekno.com.tr

Rönesans imzalı Maltepe Piazza TeknoVinç ile tamamlandı



Gayrimenkul sektörünün en büyük yatırımcılardan biri olan Rönesans Gayrimenkul'ün 42 bin metrekare alan üzerinde Maltepe'de yükselen Piazza Karma Kullanım Projesi, projenin özel ihtiyaçlarına uygun olarak belirlenen Potain'in 5 farklı model kule vinci ile tamamlandı.

230 dairelik konut bloğu, 21 katlı ofis bloğu ve alışveriş merkezinden oluşan Piazza Karma Kullanım Projesi'nde, birbirinden farklı yükseklikte inşaat alanlarının bulunması sebebiyle, kule vinçlerin her biri bu farklılıkları karşılayacak şekilde planlandı. MC 205B model kule vinç, dizayn ve üretim detaylarında barındırdığı teknik özellikleri sayesinde, 170 metre yükseklikte 3 adet yatay bina bağlantısı ile konut kulesini inşa etti. MC 205B, bina içinden tırmanarak yükselen MCT 88 model kule vinci, binanın final aşamasında sökümünü de gerçekleştirdi. Bu yöntemlerin seçilmesi ile TeknoVinç tarafından projeye zaman ve maliyet açısından ciddi faydalar sağlandı.

MCT 205, 64 metrede malzeme ikmali yaptı

Kademeli yapılardan oluşan AVM bölümünün en yüksek yapısına kurulan MCT 205 model kule vinç ise, çevresinde çalışan diğer kule vinçlerin üzerinde (serbest yükseklikte 64 metre) çalışarak, inşaat sahasına yapılan malzeme ikmallerinde kolaylıklar sağladı. Projenin, sunduğu kesintisiz yaşam konsepti ile bölgeye yeni bir soluk kazandıracağı belirtiliyor.

Perkins 1100 Serisi Dizel Motorları Gücünüze Güç Katar

Perkins®
THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

1100

Series

3.3 litre

36.9 - 58 kW /
49.5 - 77.8 hp Mekanik

4.4 litre

56 - 83 kW /
75 - 108 hp Mekanik

74.5 - 106 kW /
100 - 142 hp Elektronik

7.0 litre

89 - 205 kW /
119 - 275 hp Elektronik

1100 Serisi **Perkins** dizel motorları düşük yakıt tüketimleri ve yüksek güçleri ile kullanıcı için mükemmel performans sağlar.



1100 Serisi Perkins motorlarının size sundukları

- Yüksek tork ve güç seçenekleri
- Düşük yakıt tüketimi
- Farklı motor opsiyon seçenekleri
- Düşük çalışma gürültü seviyesi
- Mekanik ve Elektronik kontrol kabiliyeti
- 500 saat servis aralığı
- 2 yıl / 3.000 saat garanti (Endüstriyel uygulamalarda)
- İstendiğinde 2+3 yıl (toplam 5 yıl) garanti uzatma imkanı



Yükleyici



Kazıcı-Yükleyici



Biçerdöver



Traktör



Sulama Pompası



Forklift



Üzüm Hasatçısı



Orman Ürün Yükleyicisi



Çim Biçme Makinası



İstifleyici



İlaçlama

POWER TK

Power TK is the Appointed Perkins Distributor for Turkey

444 69 63
www.power.tk.tr

Perkins®
THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

f power.tk.perkins

in power-tk

OYAK Çimento Grubu, Dünya Çimento Birliği'ne katıldı

Türkiye çimento pazarının lider markalarından OYAK Çimento Grubu, 26 ülkeden temsilcilerin yer aldığı Dünya Çimento Birliği'nin kurucu üyesi oldu.

Dünya Çimento Birliği (World Cement Association - WCA) Türkiye'den OYAK Çimento Grubu'nun, hızla büyüyen uluslararası üyelik ağına katıldığını duyurdu. Kısa bir süre önce kurulan Birlik, 26 ülkeyi kapsayan üye ve temsilci ağı ile hızla güçleniyor.

Dünya Çimento Birliği Genel Sekreteri Norman Greig, OYAK Çimento'nun küresel çimento topluluğuna katılımından duydukları memnuniyeti belirterek, "Çimento endüstrisini dünya çapında tanıtmak ve endüstrideki en iyi uygulamaları paylaşmak için OYAK Çimento ve diğer üyelerimizle birlikte çalışmayı dört gözle bekliyoruz" şeklinde konuştu.

10 üretim tesisinde yıllık 11,3 milyon ton ile Türkiye'nin tüm klinker üretiminin yüzde 15,3'ünü gerçekleştiren OYAK Çimento'nun, yıllık 14,5 milyon tonluk toplam üretimiyle kapasite bazında Türkiye'nin lider çimento üreticisi olduğu belirtiliyor.



Konya'da hafriyat kamyonları kameralarla takip ediliyor

Daha önce kaçak dökümleri önlemek amacıyla hafriyat taşıyan araçlara GPS cihazı zorunluluğu getiren Konya Büyükşehir Belediyesi, şimdi de çevre kirliliğini önlemek amacıyla şehrin muhtelif noktalarına kameralar yerleştirdi.

Konya Büyükşehir Belediyesi web sitesinde yayınlanan habere göre; Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Dairesi Başkanlığı kontrolünde, farklı noktalara yerleştirilen kameralarla takip dönemi de başladı. Böylelikle hafriyat sahalarının dışına malzeme dökme araç ve firma sahipleri kolaylıkla tespit edilerek haklarında yasal işlem yapılıyor. Ayrıca bu sistemle Konya'da hafriyat taşımacılığı yapan tüm kamyonların kayıt altına alınması da hedefleniyor.



DOOSAN

DL420-5 CVT LASTİKLİ YÜKLEYİCİ

Çalışma ağırlığı	23.100 kg
Kova kapasitesi	3,7 - 4,5 m³
Scania Motor	DC09 Tip, 311 BG , 1.800 dev/dak.
ZF Güç aktarma	CVT _ Sürekli Değişken Şanzuman
	HDL _ Hidrolik Kilitlemeli Diferansiyel
LIS	Aks Soğutma Sistemi
	Yük İzolasyon Sistemi



.....ve daha fazlası



"Türkiye'nin yıllardır iyi tanıdığı Dünyanın en büyük iş makinaları üreticilerinden biri olan DOOSAN şimdi MAATS güvencesi ile Türkiye'de."



ANKARA (MERKEZ)
Uzayış Çad. No: 7
Çiğdem / Ankara
Tel: +90 312 354 33 70
Fax: +90 312 354 31 70

İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ
Orhan Merkez Mah. Erdem Sok. No: 10
Tuzla / İstanbul
Tel: +90 216 304 56 56
Fax: +90 216 304 56 90

İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ
Kirel O.S.B. Sektörü Şiş. Str.
5. Blok No: 92/13 Karampaşa / İzmit
Tel: +90 212 549 79 98
Fax: +90 212 549 27 87

İZMİR ŞUBESİ
Karampaşa OSB Mahallesi Ankara
Adalet No: 92/13 Karampaşa / İzmit
Tel: +90 232 877 17 00
Fax: +90 232 877 17 01

BURSA ŞUBESİ
İzmir Yolu 5. Km No: 191
Hüyük / Bursa
Tel: +90 224 441 81 66
Fax: +90 224 442 84 65

ADANA ŞUBESİ
Yedigöller Mah. 46153 Sk. No: 13 Seyhan
Orta San. Str. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana
Tel: +90 322 441 04 47
Fax: +90 322 441 04 49

ANTALYA ŞUBESİ
Akdeniz Sanayi Sitesi 5037 Sk. No: 35
Kıyılar / Antalya
Tel: +90 242 220 02 94
Fax: +90 242 220 02 95

Hazır betonda kaliteli rekabet için sıkı denetim vurgusu

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), sektörü bilimsel olarak analiz eden Hazır Beton Sektör Raporu'nu açıkladı. T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Girişimci Bilgi Sistemi, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) ve T.C. Merkez Bankası verileri ışığında hazırlanan rapor; sektörün beklenen gelişimini, büyüme performanslarını, fiyat, rekabetçilik ve etki analizlerini içeriyor.

Sektörün 2009 finansal krizin etkilerini, üretim miktarı olarak değerlendirildiğinde 2014 yılında aşmayı başardığını belirten rapor, girişim başına düşen üretim miktarı olarak ele alındığında dengeli bir büyüme trendinden bahsetmenin mümkün olmadığına, sektörün yükseliş trendini iki yıldan daha uzun süre devam ettiremediğine ve bu durumun üreticiler açısından önemli bir sorun teşkil ettiğine dikkat çekti. İnşaat sektöründe yaşanan olumsuz gelişmelerin hazır beton sektörünü daha derinden etkilediğini ve yaşanan dalgalanmaların inşaatla kıyasla daha derin olduğunu ortaya koyan rapor, volatilitenin yüksek olmasının da üretici firmaların projeksiyon yapmalarına engel olduğunu

gösterdi. Rapor, 2010 sonrası dönemde üretim miktarının ciddi bir artış göstermesine karşın, fiyat düzeyinin oldukça sınırlı bir artış gösterdiğini belirledi.

2018'de 20 milyar TL'lik ciro beklentisi

Raporda yapılan analizler, 2018'de hazır beton sektörünün her yıl yaklaşık %10'luk bir büyüme sergileyerek 20 milyar TL'lik bir ciro rakamının üzerine çıkması gerektiğini gösterdi. Sektörün kârlılığını da inceleyen rapor, 2006-2014 yılları arasındaki kârlılığın, ortalamada imalat sanayinin %41 altında olduğu görüldü.

Konuyla görüşlerini açıklayan Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, "Üreticilerin fiyatı düşürmek sureti ile rekabet etmeleri, ürün farklılaştırmasının oldukça sınırlı olduğu sektörde, üreticilerin kaliteden ödün vermelerine neden olacaktır. Türkiye gibi deprem kuşağı üzerinde yer alan bir ülkede sektördeki rekabetin fiyat odaklı olduğu kadar kalite odaklı da gitmesi gerekmektedir. Yoğun fiyat rekabeti, yalnızca sektöre değil, tüm tüketicilere zarar verir



hale gelecektir. Söz konusu piyasa başarısızlığının engellenmesi ve aynı zamanda piyasada sağlıklı bir rekabet ortamının tesis edilmesi için, kalite denetim sisteminin tüm hazır beton üreticilerini kapsayacak şekilde genişletilmesi gerekmektedir." dedi.



CASE

CONSTRUCTION

175 yıllık tecrübeye
sahip CASE'in ve
TürkTraktör'ün güvencesiyle;

MAKSİMUM GÜÇ EMRİNİZDE!



Korgan'ın hırçın iklimi ve zorlu coğrafyasında artık HİDROMEK greyder hizmet veriyor



Ordu'nun Korgan ilçesi, zaman içinde beldelerin birleşmesi ve köylerin mahalleleşme evresiyle birlikte gelişimini günümüze kadar sürdürdü. Bu süreçte yapılan çalışmalar ve yatırımlar, ilçenin sosyal ve ekonomik hayatının şekillenmesinde de önemli roller oynadı. İlçeye yapılan yatırımlar arasında önemli bir yer teşkil eden iş makineleri alımları da bölgenin zorlu coğrafi ve iklimsel koşullarına uygun olarak yapılıyor. Makinelerin dayanıklı olması ve hızlı bir servis ağına sahip olması en önemli kriterler arasında yer alıyor. İlçenin çehresini oluşturmada düzenleyici bir nefer olarak çalışan HİDROMEK greyder ise bölgenin zorlu koşullarında çok işlevli bir makine vasfını taşıyor.

İklim Geçiş Bölgesi

29 mahallesi bulunan ve birbirine en uzak iki mahalle arasının 30 km olduğu ifade edilen Korgan, İç Anadolu'dan Karadeniz'e uzanan dağlık, dağınık ve engebeli geçiş coğrafyasının bir örneği. Bu yüzden yol ve su; ilgi ve dikkat isteyen iki önemli konu. Korgan Belediye Başkan Yardımcısı Selahattin Cin de bu konuya dikkat çekiyor ve "Bölgemiz iklim geçişi bölgesi. Biz ne Karadeniz ne de İç Anadolu'yuz ve geçiş bölgesi olmamızın dezavantajları var. Bununla birlikte toplamda 800 km'lik bir yol ağına sahibiz." diyor.



Korgan'da beton yol uygulaması

30 bin nüfuslu Korgan, Ordu'nun altıncı büyük ilçesi durumunda. Belediye bünyesinde ise 120 personel çalışıyor. Özellikle son yıllarda nüfusun ve yoğunluğun da artmasıyla birlikte hastaneler, endüstri meslek liseleri, beton santralleri, kapanan beldelere kültür merkezleri ve altyapı çalışmaları gibi pek çok yatırım



Korgan Belediyesi Başkan Yardımcısı Selahattin Cin

yapılıyor. Bu yatırımlarla birlikte ilçe yollarının da coğrafyaya uygun, dayanıklı bir şekilde yapılması ve güçlü bir makine parkı oluşturulması gerekiyor. Hem Korgan Belediyesi hem de Ordu Büyükşehir Belediyesi ile yaptıkları çalışmalardan bahseden Başkan Yardımcısı Selahattin Cin, 3 buçuk yıl içinde toplam 70 km'ye yakın beton yol yaptıklarını ifade ederek sözlerini şöyle sürdürüyor:

"Bizim arazi yapımıza en uygun olan beton yoldur. Çok yağış alan bir bölgeyiz ve bu yüzden çalışmalarımızı 7 ile 8. aylarda yapıyoruz. Fakat beton yol uygulamamızı Mart'ta başlatıp Kasım'ın sonuna kadar yapabiliyoruz. Sathi kaplama 1-2 yıl dayanır ve devamlı üzerine yenileme yapılması gerekir. Beton yol uygulaması ise 25-50 yıl arası daha uzun ömürlü oluyor. Biz de bununla ilgili altyapımızı hazırladık ve beton santralimizi kurduk. Ayrıca taş ocağımız da mevcut. Planımız ise her yıl 10-15 km aralığında beton yol uygulaması yapmaktır."

"Bizi HİDROMEK almaya teşvik eden hızlı servisi oldu"

İki öncelik: Dayanıklılık ve hız
Korgan Belediyesi Fen İşleri Müdürü Muhammet Gözcü ise makine parklarından bahsederek bünyelerinde kırma eleme tesisi, 1'i HİDROMEK olmak üzere 3 motor greyder, 5 HİDROMEK ekskavatör, 1 toprak silindiri, 3 HİDROMEK kazıcı yükleyici, 9 inşaat kamyonu ve 2 adet transmiksler bulunduğunu belirtti. Makine kullanımı açısından en önemli unsurların dayanıklılık ve hızlı servis ağı olduğunu belirten Gözcü, son olarak bünyelerine yeni HİDROMEK motor greyder alımı gerçekleştirdiklerini belirtip şu bilgileri aktardı:

"Bizim için servis ve mekanik anlamda çok arıza yapmayan makine önceliklidir. Çünkü zaman bizim için önemli ve servisin hızla gelip araca müdahale etmesi gerekiyor. Bizi de bu noktada HİDROMEK almaya teşvik eden hızlı servisi oldu. Bununla birlikte yerli sermaye konusunda hassasiyetimiz var. Başbakanlık tarafından yerli firmaların desteklenmesine yönelik bir genelge yayımlanmıştı. Şu an araç parkımıza da HİDROMEK hâkim."

HİDROMEK'in yeni motor greyderini ilk aldığımızda, bu ürün konusundaki beklentilerimizin karşılanacağına emin olduk. Çünkü 20-40 yaşları arasındaki eski greyderlerimiz bize metal yorgunluğu açısından da sorun çıkartıyordu.



Özverili satış sonrası ekibi
HİDROMEK, motor greyderini pazara sunmasıyla birlikte, karayollarından sonra biz ilk alım yapan belediyeler arasındayız. Bu yüzden bizim görüşümüz diğer belediyeler açısından da çok önemli. Ordu'da 20 belediye var ve bu 20 belediyenin HİDROMEK motor greyder ilgili muhatabı biziz. Görüşlerimiz beraberinde talepleri de getirecektir. Arıza oranı, performansı, işgücü ve servis kalitesi çok önemli. Servisin müşteri memnuniyetine yönelik yaklaşımı, bizim HİDROMEK algımızı ve hissimizi de belirliyor. Dolayısıyla servisten alacağımız pozitif yaklaşımlar, HİDROMEK ile olan bağımızı devam ettirmektedir. Bölgemizdeki yetkili serviste



Korgan Belediyesi Fen İşleri Müdürü Muhammet Gözcü

çalışanlar, belli bir süreden sonra servis-belediye ilişkisinden ziyade artık birlikte çalışan iş arkadaşları haline geliyorlar. Kısa zaman içerisinde yetişmesi gereken bir problem karşısında özveri gösteriyorlar ve gerçek bir çözüm ortağı oluyorlar. Biz de HİDROMEK'in satış ve satış sonrası hizmet desteğinden memnunuz. Herhangi bir konuda operatörlerimiz kendilerinden rahatça bilgi ve destek alabiliyorlar.

"HİDROMEK'in operatör kursları çok verimli oldu"



29 adet mahallemiz var ve HIDROMEK'ten önce bir mahallemizin motor greyder ihtiyacı olduğu zaman "şu an arızalı" diye yanıtlamaktan bıkmıştık. HIDROMEK tarafından motor greyder bize teslim olduktan 1 hafta sonra HIDROMEK servisinden arkadaşlar gelip operatörlerimize kurs verdiler. Bu kurs arkadaşlarımız için çok verimli oldu. Bu kurs sayesinde operatörlerimiz motor greyder konusunda daha önce bilmedikleri bir çok bilgiye hakim oldular. Ayrıca greyderimiz dışında, önceki dönemlerde aldığımız diğer HIDROMEK motor greyderimiz markalı iş makinelerimizden de memnunuz. Şu ana kadar bizi sıkıntıya sokacak hiçbir arıza bu sebeple HIDROMEK'ten makine alımı yapmaya devam ediyoruz.

"Motor Greyder belediyenin eli-koludur"



Konya ovası-Korgan farkı
Motor greyder belediyenin eli-koludur ve bizde 4 mevsim iş yapar. Konya ovasındaki greyder operasyonu Korgan ilçesindeki operasyon arasında coğrafi olarak çok fark var. Düz araziye nazaran engebeli arazide çalışmak dikkat ve uzmanlık gerektiriyor. Motor greyderimiz Korgan'da yol açma dışında pek çok işe imza atıyor. Kışın karla mücadelede, Nisan ayından sonra ise kanal temizliğinde yeni yol açmak için kullanıyoruz.

**Operatör gözüyle
HIDROMEK greyder**



Korgan Belediyesi İş Makinesi Operatörü Mustafa Baş:

Toplamda 14 yıldır kazıcı-yükleyici ve ekskavatör operatörüym. Greyderi ise 6-7 yıldır kullanıyorum ve greyderin hepsinden ayrı bir ustalığı var. Daha çok emek isteyen zor bir makine. Fakat Korgan'da çalışmak daha da zor. Büyük şantiyelerde ve büyük yollarda çalışmak kat kat daha kolay. Ben büyük şantiye operatörüydüm ve buraya geldiğimde ilk 1 yıl

zorlandım. Arazi şartları ve zemine alışmak süre istiyor. HIDROMEK'in motor greyderini kullanmadan önce başka marka ürünleri de kullanmıştım. HIDROMEK'i tebrik ediyorum. Beklentimin çok üzerinde çıktı ve başka marka ürünleri aratmadı.

Operatörün ihtiyacı olabilecek herşey düşünülmüş

Arazi şartlarımıza göre konforlu bir kabini var ve birebir operatörü düşünmüşler. Bıçaklar tamamen gözümün önünde. Daha önce başka markalarda joystickli olanları kullanmıştım ve tamamen joystickli olanlar operatörü zorlayabiliyor. Fakat HIDROMEK'te direksiyon da var ve istersem direksiyonla istersem de joystickle çalışabiliyorum. Böylelikle direksiyondan birden vazgeçmemiş oluyor ve joystickte yavaş yavaş alışmış oluyorum.

Güvenilir ve kullanımı kolay

Bir greyder operatörü bu makinenin nasıl kullanılacağını 3-4 günde çözebilir. Bıçak basma ve çekiş gücü ise tonajına göre gayet iyi. Havalı frenlerine baktığımda makine stop etse bile frenin kendini otomatikman kilitlemesi, aracın kaymaması avantajlı bir özellik. Aydınlatma konusu da bizler için bir başka önemli unsur ve bu konuda da ürünü olumlu buldum.



Filizlerin Mucizeleri Projesi ilk mahsulünü verdi

TürkTraktör'ün Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, Ankara Üniversitesi Kalkınma Çalışmaları Uygulama ve Araştırma Merkezi (AKÇAM) ve Karabuğday Yetiştiricileri ve Sağlıklı Yaşam Derneği (KARSADER) desteğiyle hayata geçirdiği 'Kadın Çiftçiler ve Aileleri ile Güvenli Tarım ve Sağlıklı Beslenme Projesi' ilk mahsulünü verdi ve Karabuğday Hasat Şenliği gerçekleşti.



Buğdayların hasat şenliğinde konuşan TürkTraktör Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Alessandro Cazzin, bu projeye kadın çiftçiler ve aileleriyle ülke tarım ve ekonomisine katkı sağlayacak çalışmaları birlikte yürüttüklerini belirterek, "Nisan ayında çiftçi kadınlarımız ve aileleriyle beraber bu güzel topraklara ilk karabuğday tohumlarımızı ekmiştik. 3 ay boyunca da tarlada gerekli takiplerimizi aralıksız şekilde sürdürdük ve bugünün gelmesini büyük bir heyecan içinde bekledik. Hayatlara dokunan projemizin ilk mahsulünü ise bugün burada gerçekleştirdiğimiz Karabuğday Hasat Şenliği'nde alıyoruz" sözleriyle yaşadıkları heyecanı dile getirdi.

KARSADER adına konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Yasemin Sürmeli ise bu projenin karabuğday yetiştiriciliği için Bakanlık ile birlikte verilen ilk destek olması bakımından önemli olduğunu söyledi. AKÇAM adına konuşan Prof.Dr.Bülent Gülçubuk da projede kooperatifçilik yoluyla toplumsal cinsiyet eşitliği yaklaşımını esas aldıklarını, bundan hareketle kurulan "kadın kooperatifi" aracılığıyla projenin etkisini ve etkililiğini ulusal düzeye taşımaya çalıştıklarını vurguladı.

25 kadın çiftçi ve ailesine eğitim verildi

Proje kapsamında 25 kadın çiftçi ve aileleri tarımsal üretim konusunda teorik ve pratik eğitimlerden geçmişti. Eğitimlerin ardından geçtiğimiz Nisan ayında, Konya Bahri Dağdaş Uluslararası Tarımsal Araştırma Enstitüsü'nden tedarik edilen karabuğday tohumları, Bilecik'in Gölpaazarı ilçesinde 300 dekarlık bir alana ekilmişti.



Körfez'deki gerilim inşaat malzemeleri sektörünü etkileyebilir

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD), inşaat sektörü ve ekonomi çevreleri tarafından dikkatle izlenen aylık sektör raporunu açıkladı. 110 milyar doları aşan pazar büyüklüğü ve 1,5 milyonun üzerinde istihdamla ülke ekonomisine yön veren sektörün raporunda, Orta Doğu'da yaşanan kriz öne çıktı.

Körfez ülkelerinin son 10 yıldır inşaat malzemeleri sanayi için çok önemli pazarlar haline geldiği vurgulanan raporda, Katar ile diğer ülkeler arasında ortaya çıkan ve Türkiye'yi de dolaylı olarak içine alan krizin, Türkiye'nin bu ülkelere yönelik inşaat malzemesi ihracatını olumsuz etkileyeceğine değinildi. Raporda, Körfez'deki krizin kısa zamanda aşılma olasılığının görülmediği, Katar'a destek veren Türkiye'den ithalatlarını azaltabileceği belirtildi.

İlk 5 ayda 48 adet yurt dışı müteahhitlik projesi

İnşaat sektörü, 2017 ilk çeyrek döneminde yüzde 3,7 büyüyerek beklentilerin altında bir büyüme gösterdi. İlk beş ayda yurt dışında alınan müteahhitlik işleri proje sayısı 48, proje tutarı ise 3,61 milyar dolar oldu. Bu dönemde alınan proje sayısı ve toplam tutarı, 2015 ve 2016 ilk beş aylık döneminin altında gerçekleşti. Raporda ayrıca anayasa değişikliği ile idari olarak yeni bir süreç başladığına değinildi. İlk açıklamalarda yeni program içinde öncelikli yedi alan belirlendi. Bunlar inşaat/kentsel dönüşüm, sağlık, ulaştırma, enerji, turizm, savunma, teknoloji sektörleri oldu.



Konut satışlarında yaz dönemi yavaşlaması

TÜİK'in (Türkiye İstatistik Kurumu) açıkladığı verilere göre, yaz döneminin ve Ramazan'ın etkileri, Haziran ayı konut satışlarında keskin olarak hissedildi. Türkiye genelinde satışlar, bir önceki yılın Haziran ayına göre %8,1 oranında azaldı. Ocak-Haziran'ı içeren dönemde ise konut satışları %3 artışla 654.363 oldu.

Verilere göre Türkiye genelinde ilk defa satılan konut sayısı, bir önceki yılın aynı ayına göre %7,9 azalarak 45.433 oldu. İkinci el konut satışları ise bir önceki yılın aynı ayına göre %8,2 azalarak 52.146 olarak açıklandı. 6 aylık analize bakıldığında sıfır konut, %1 artışla 296.223 adet olurken, ikinci el konut %5 artışla 358.140 adede taşındı.

Haziran ayında Suudi Arabistan vatandaşlarının Türkiye'den 612 konut satın alarak ilk sıraya oturduğunu gösteren TÜİK verilerine göre, Bursa ve Aydın'ın, yabancıların İstanbul ve Antalya'dan sonra en çok konut satın aldığı iki şehir olarak dikkat çekti.

İzmir'in popülaritesi günden güne artıyor

Emlakjet'in ilk 6 aylık verilerinde en çok aranan şehir sıralaması ise İstanbul, İzmir, Ankara, Aydın ve Antalya olarak sıralandı. İzmir, İstanbul'dan sonra en çok arama yapılan ve yaşanılmak istenen şehir olma özelliğini koruyor. TÜİK verilerine göre, 2016'da 16.129 kişi İzmir'e taşındı. Bununla birlikte son 6 ayda, orta ve üst düzey yöneticiler arasında İzmir'in popülaritesinin yükseldiği de belirtiliyor.



EN ZORLU KOŞULLAR İÇİN



Dünyadaki en zorlu çalışma koşulları için tasarlanan yeni Volvo FMX kamyonlar, şimdi Temsa İş Makinaları'nın tecrübeli satış ekibi, geniş servis ağı ve güçlü satış sonrası desteği ile hizmetinizde!

YENİ VOLVO FMX

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Küçük Çamlıca Mahallesi, Şehit İsmail Moray Sokak,
No: 2 Üsküdar 34696 İstanbul
T: 0216 545 0 777 F: 0216 340 77 40

www.temsaismakinalari.com.tr



Volvo Trucks. Driving Progress

Mecalac Türkiye Satış Müdürü Erdal Eroğlu oldu

Türkiye’de de bir üretim tesisi bulunan Fransa merkezli iş makineleri üreticisi Mecalac, pazardaki etkinliğini artırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda firmanın Türkiye organizasyonunda önemli bir atama gerçekleştirildi ve otomotiv sektörünün tecrübeli yöneticilerinden Erdal Eroğlu, Mecalac Türkiye Satış Müdürü olarak görevine başladı.



1968 doğumlu, Atatürk Üniversitesi Otomotiv bölümü mezunu ve evli iki çocuk babası Erdal Eroğlu, aralıksız 20 yıl boyunca dönemin Çukurova Holding iştiraki olan BMC’de çeşitli kademelerde yöneticilik yaptı. BMC’nin ardından 2 yıl boyunca Global Yatırım Holding bünyesindeki Naturelgaz’da yöneticilik yapan Eroğlu, görevi süresince kamyon, otobüs ve taksilerin doğalgaz dönüşüm süreçlerini yönetti.

Alt yapı çalışmaları ve dar alanlar için çok fonksiyonlu ürünler

Yenilikçi ve kendine has tasarımlarıyla birden fazla makinenin işini yapabilen, başta şehir içi alt yapı çalışmaları olmak üzere hemen her alanda çok çeşitli atışmanlarla birlikte kullanılabilen kompakt ürünleriyle tanınan Mecalac’ın Fransa, İngiltere, Almanya ve Türkiye-İzmir’de birer fabrikası bulunuyor.

Firmanın Türkiye’de 6, 8 ve 10 tonluk 6MCR, 8MCR ve 10MCR model mini ekskavatörleri ile lastikli yükleyicileri Borusan Makina ve Güç Sistemleri firması tarafından pazara sunuluyor. Kanal kazısından boru döşemeye, hassas



yüklerin taşınmasından zemin seviyesinin altındaki paletlerin istiflenmesine kadar geniş bir alanda kullanılabilen Mecalac’ın Türkiye tesislerinde 6MCR modeli üretiliyor.

Kurulduğu 1974 yılından bu yana geliştirdiği modellerle çeşitli tasarım ve yenilik ödüllerine sahip olan Mecalac, son olarak Bauma 2016 İnovasyon Ödülü kapsamında MWR Tekerlekli Ekskavatör Konsepti ile “Tasarım Ödülü” sahibi oldu.



36 AY 0 FAİZ

JCB LOADALL

40 YAŞINDA



15 Haziran - 31 Ağustos 2017 tarihleri arasında, 531-70, 540-140, 540-170 ve 540-200 İnşaat ve Endüstriyel model Teleskobik Yükleyicilerde geçerlidir. Kampanya stoklar ile sınırlıdır. SİF JCB, JCB Finance desteği ile sunduğu bu kampanyayı sonlandırma, uzatma yetkisini saklı tutar.

SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr

HİDROMEK, Fortune 500'de de konumunu güçlendirdi

Türkiye'deki en büyük 500 şirketin sıralandığı Fortune 500 Listesi'nde HİDROMEK, bu yıl geçen yıllara göre daha üst sırada yer aldı.

Fortune Dergisi tarafından her yıl yayınlanan ve uluslararası alanda büyük öneme sahip Fortune 500 listesinin, Türkiye 2017 sıralaması açıklandı. Türkiye'nin en büyük 500 şirketinin belirlendiği listede finansal kurumlar ve holding şirketleri dışındaki tüm sektörler yer alıyor. Şirketler bir önceki yılın satış hacimlerine ve net satışlarına göre değerlendiriliyor.

Fortune 500 Türkiye Listesi'nde HİDROMEK geçen yıl 225'inci sırada yer alırken, 2017 listesine 186'ıncı sıradan girerek, listedeki yerini yükseltti.

Bununla birlikte, HİDROMEK Türk sanayisi için referans kabul edilen, İstanbul Sanayi Odası tarafından yapılan araştırmalar sonucu hazırlanan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" listesinde de bu yıl 108'inci sıradaydı. Bu yıl ayrıca dünyanın en büyük makine üreticilerinin listelendiği Yellow Table'a 5'inci kez giren HİDROMEK, listede 46'ıncı yer almıştı.

Ürün gamının genişletilmesiyle büyüyen ve bünyesinde halihazırda yaklaşık 1.800'ü aşkın çalışan istihdam edilen HİDROMEK, üçü Ankara'da, biri İzmir'de, biri de Tayland'da olmak üzere beş üretim tesisinde kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici ve motor greyder üretimi yapıyor. Firma ayrıca, Ankara'da 1 milyon metre karelik alan üzerinde inşası süren yeni bir üretim tesisini de 2017 yılı içerisinde hizmete almaya hazırlanıyor.



Eşref Zeka, Temsa İş Makinaları'nın yeni Genel Müdürü oldu

Türkiye iş makineleri sektörünün önde gelen firmaları arasında yer alan, dünyanın lider makine üreticilerinden Komatsu ile birlikte, Volvo Trucks, Crown, Dieci ve Terex Finlay gibi markaların distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları'nda Cevdet Alemdar'dan boşalan genel müdürlük koltuğuna Eşref Zeka atandı.

1995 yılında Boğaziçi Üniversitesi'nden mezun olan Eşref Zeka, aynı yıl iş hayatına Temsa'da satış temsilcisi olarak başladı. Zeka, Temsa Motorlu Araçlar firmasında sırasıyla satış yöneticiliği, satış planlama yöneticiliği, otomotiv satış müdürlüğü, pazarlama müdürlüğü, satış ve pazarlama direktörlüğü yaptı. Son olarak, 2014 yılından bu yana bu firmanın genel müdürlüğünü sürdüren Eşref

Zeka, bir Sabancı Holding iştiraki olan Temsa İş Makinaları Genel Müdürü olarak profesyonel iş hayatına devam edecek.

Temsa İş Makinaları, 2014 yılından bu yana Sabancı Topluluğu ile Japon Marubeni Gruplarının %51-%49 ortaklığında bir Türk-Japon ortaklığı olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Firma, temsilciliğini yaptığı markaların satış ve satış sonrası servis hizmetlerinin yanı sıra kiralama ve ikinci el satış hizmetleri ile inşaat, madencilik, endüstri, çelik, seramik, ağaç sanayi ve enerji gibi farklı sektörlerdeki müşterilerinin tüm ihtiyaçlarına cevap vermeye odaklanıyor. Temsa İş Makinaları, İstanbul Merkez Ofisi ve 13 ildeki satış ekibi, Ankara ve İstanbul'da teknik merkezleri ve tüm Türkiye'ye yayılmış 41 yetkili servisiyle müşterilerine hizmet sağlıyor.



Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde Bosch Rexroth teknolojisi



Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün çelik tabliyelerinin üretimini üstlenen Gemak Grubu, Hyundai Grubu'nun alt taşeronu olarak 3 farklı tesiste toplam 47 bin ton ağırlığındaki 59 adet çelik tabliye üretti. Bu süreçte Bosch Rexroth ana bayilerinden Rota Teknik, projede kullanılan roller preslerin modernizasyon işini üstlenerek, hassas ve sağlam üretim gerçekleşmesini sağladı.

Alt bölümde elektrik motoru tahrikli iki adet merdane ve üst bölümde tahriksiz bir adet merdane vasıtasıyla çeşitli bükümleri yapabilme yeteneğine sahip olan roller presler, aynı zamanda alt bölümdeki tahrikli motorlar kilitlenip, sisteme erkek-dişi kalıplar akuple edildiğinde prese

abkant özelliği de kazandırabiliyor. Bu projede hidrolik ve elektrik modernizasyonu, istenen amaçlara göre ilk kez yapılan presin uzunluğu 14 metre olup, 1.500 ton-f presleme kuvvetine sahip bulunuyor.

Köprü inşaatında tabliyeler için gerekli olan hassasiyet düşey ekseninde, büküm için girilen komut strok değerine ± 20 mikron olarak gerçekleştirilmesi talep edilmiş,

ancak mevcut presin hidrolik ve elektrik kontrol ekipmanları bu hassasiyeti sağlamak için başlangıçta yetersiz kalmıştı. Rota Teknik tarafından gerçekleştirilen bu modernizasyon işiyle 1969 üretimi olan presin tüm hidrolik ve elektrik sistemi tamamen soyularak son teknoloji donatıldı ve devreye alma sonucunda uzak ve yakın kolonların pozisyonlanmasında ± 6 mikron hassasiyete başarıyla ulaşıldı.



Bodrum'un kayalık zemininde MST'den yüksek performans

Yaklaşık 40 yıldır Bodrum Ortakent bölgesinde faaliyet gösteren Can Hafriyat, dürüst ticari anlayışı ve müşteri memnuniyetiyle ön plana çıkıyor. Bodrum Yarımadası'nda firmaların hafriyat işlerini zamanında teslim ederek; piyasada güven kazanan firma, fiyat-performans dengesi anlamında MST kazıcı yükleyicilerinin avantajlarından faydalaniyor.



hafriyatlarında piyasaya çalışıyoruz. Projelerimiz arasında önemli taahhüt işleri var. 1976'dan beri bu bölgede faaliyet gösteriyoruz. Kış mevsiminde Bodrum'dayız, yaz mevsiminde inşaat yasağı başlayınca farklı bölgelere gidiyoruz.

İmza attığınız önemli projelerden bahseder misiniz?

Bodrum'un en büyük projesi olarak devam eden Aksoy Holding'in 75 villa, otel ve marina Epic Island projesinde 3 yıldır kazı, dolgu ve altyapı işlerinde çalışıyoruz. Ofton İnşaat'ın işlerini teslim ettik. Midtown Alışveriş Merkezi'nin ek bina işlerinde kazı çalışması yaptık. Yerel yönetimlerle de makine kiralama ve nakliye işlerinde iş ortaklığı yaptık.

“Klasik bir hafriyatçı olarak değil, çözüm ortağı olarak hizmet veriyoruz.”

Tercih edilmenizdeki en önemli etkenleri sıraladığınızda neler söyleyebilirsiniz?

Sadece işi almak için teklif vermiyoruz, düşük fiyatla iş alıp zarar etme peşinde değiliz. İşlerimizi sorunsuz bir şekilde teslim ediyoruz. Müşteri, günün sonunda neyle karşılaşacağını biliyor ve bütün müşterilerimizle birbirimize teşekkür ederek ayrılıyor. Klasik bir hafriyatçı olarak değil, çözüm ortağı olarak hizmet veriyoruz. Kışın yoğun sezonda 100 kişilik tecrübeli bir ekiple destek sağlıyoruz. Ayrıca



makine araç parkımız genç, güçlü ve makinelerimizi 6.000 saat civarında yeniliyoruz.

Makine araç parkınızın içeriği nedir?

2 tondan 55 tona kadar çeşitli makinelerimiz bulunuyor. 25 adet paletli ekskavatör ve 25 araçlık bir nakliye grubumuz var. Bunların yanında telehandler, kazıcı yükleyicilerle de hizmet veriyoruz. 4 kazıcı yükleyicimizin hepsi 2014, 2015, 2016, 2017 model MST 642. Her yıl 1 adet MST alımı yapıyoruz. Bu yıl da MST 642 Plus alımı gerçekleştirdik.

Makine tercihlerinizde hangi kriterleri masaya koyuyorsunuz?

Öncelikle markanın arkasındaki firmanın sağlam olması gerekiyor. Güçlü bir destekle sorunlarımıza hızlı cevap verebilecek firmalar arıyoruz. Öte yandan makinelerin optimum performansta çalışması da önemlidir. Şimdiye kadar çalıştığımız firmalarda bu kriterleri tecrübe edindik.

Neden MST 642 6 Plus kazıcı yükleyici almayı tercih ettiniz?

MST'leri genelde piyasada taahhüt işlerimizde, ekskavatörlerin yanında saha içi taşımalarda ve dökümde kullanıyoruz. Ayrıca kanal kazılarında da çalışıyor. Yıllardır

MST İş ve Tarım Makinaları ile çalıştığımız için makinelerin hem ilk alım hem de servis maliyeti açısından avantajlı olduğunu biliyoruz. Bölgedeki yetkili servisi yıllardır tanıyoruz ve onlardan kesintisiz hizmet alıyoruz. Bu unsurları makine performansına oranladığımızda ise günün sonunda kazandığımızı görüyoruz. Can Hafriyat olarak yerli üretime destek vermek istememiz de MST markasını seçmemizde en önemli etkenlerden biridir.

“Makinenin performansı ciddi anlamda iyileşti.”

Tecrübeli bir MST kullanıcısı olarak 6 Plus serisi ile gelen yenilikleri özetler misiniz?

Önceki makinelerle 6 Plus'ın geldiği nokta arasında önemli bir fark bulunuyor. Yabancı muadillerinden hiçbir eksiği yok. Makinenin performansı ciddi anlamda iyileşti. Seriliği ve operatör konforu açısından da üretime katkı sağlıyor. Özellikle konfor anlamında joystick sisteminde değişiklikler talep etmiştik. Bu tür taleplerimizi dikkate almışlar. Müşteri ihtiyaçları doğrultusunda birçok özellik standart sunuluyor. Bazı işlerde kırıcı kullandığımızdan dolayı kırıcı tesisatı da bizim için olmazsa olmazdır. Makinenin kırıcı performansından oldukça memnunuz.





Küçük teker tercihinizde özel bir sebep var mı?

Çalıştığımız alanlar genelde dar olduğu için MST 642 Plus daha yüksek hareket kabiliyetine sahip olması nedeniyle, işlerimizde çok daha uygun. Ayrıca bizim çalışma şartlarımıza göre küçük tekerin yakıtı biraz daha düşük seviyelerde oluyor.

Döküm ve malzeme itme işlemlerine rağmen düşük yakıt değerleri

Makinenin yakıtını profesyonel olarak takip ediyor musunuz?

Yakıt tüketimini kıyaslamak için önceden çeşitli markalar da denedik fakat kullanım şartlarımıza göre MSTnin avantajlı olduğunu gördük. İşe göre değişmekle birlikte bizim şartlarımızda ön arka karışık saatte 6-7 litre yakıt tüketimi gözlemliyoruz. Makineyi en çok ön kovayla döküm ve malzeme itme işlemlerinde kullanmamıza rağmen

düşük yakıt değerleri karşımıza çıkıyor. Yaptığı işin yüzde 50'si, yükleyicinin yapacağı görevler ve kazıcı yükleyiciler en fazla yakıt tüketimini ön kovada gerçekleştirir.

MST ürünlerini çevrenize tavsiye ediyor musunuz?

Bölgede çok sayıda farklı marka çalışıyor fakat bizim de desteğimiz sonucunda MST ürünleri sıkça tercih ediliyor. MSTnin özellikle 6 Plus serisiyle atağa geçtiğini söyleyebiliriz. Yeni pazara sunulan ve tasarım olarak da beğendiğimiz ekskavatörlerin de piyasada önemli bir yer edineceğini düşünüyoruz. MSTnin, dünyanın önemli markalarından hiçbir farkı kalmadı.

Hedefleriniz neler?

Daha büyük firmalarla uzun soluklu taahhütler yapmak istiyoruz. Makine parkımızı da ona göre şekillendiriyoruz. Bölgemizde büyük projelerimiz var fakat 5 yıl içinde tüm Ege Bölgesi'nde organize olabilen, kaliteli bir

şirket haline gelme hedefine sahibiz. Bodrum'da bu algıyı oluşturduk, makine anlamında ihtiyaç olduğunda müşterilerin ilk aklına gelen firma olmayı başardık. Genellikle kurumsal firmalarla çalıştığımız için aynı dili konuşabiliyoruz.



MST İş ve Tarım Makinaları İzmir Bölge Satış Müdürü Alptuğ Tabanlı:

Bu bölge, zemin açısından kayalık olmasıyla dikkat çekiyor. Bu yüzden en küçük makinelerde bile kırıcı kullanılıyor. Kırıcı, makinenin ömrünü ciddi oranda kısaltan aksamların başında geliyor. Buna rağmen makinelerimizde konstrüksiyonla ilgili hiçbir sorun yaşamadık. Can Hafriyat'ı da bu yönden çoğu satışlarımızda referans olarak gösteriyoruz. Firmanın bölgede ciddi bir saygınlığı bulunuyor.



MST 642 6 Plus Operatörü Ali Aga:

10 yıldır kazıcı yükleyici, ekskavatör, teleskobik yükleyici gibi makineler kullanıyorum. 2 yıldır da MST ile çalışıyorum. MST 642 Plus, yüke rahat bir şekilde girip; kamyonu yükleme yapabiliyor. Eğimli yerlerde kova yüklükten sorun yaşamıyorum. Arka bekosu kanal kazmada seriliği ve dayanıklılığıyla avantaj sunuyor. Ufak teker olması da hareket kabiliyetinin yüksek olmasını sağlıyor. MST 642 Plus'ın konfor açısından diğer markalardan hiçbir farkı bulunmuyor.



JENERATÖR UYGULAMALARI 85-782 kVA OFF-ROAD 105-565 kW



ENERJİ İHTİYACINDAKİ SÜREKLİLİĞİ KOLAY VE PRATİK HALE GETİRDİK

(SORUNSUZ ve SÖLUKSUZ ENERJİ KAYNAĞINIZ)



Uygulamalar
İş makineleri
Forkliftler
Madencilik
Tarım
Ormanlık



Stage 41 Motorlar

Günümüzde sürdürülebilirlik çok çeşitli uygulamalarda kritik önem kazanmaktadır. Bu nedenle Volvo Penta dizel motorları güvenilir ve uygulamanız ne olursa olsun uyumludur.

VOLVO GROUP OTOMOTIV TIC. LTD. STI.
Sarıy Mahallesi Sarıy Caddesi No: 611 34756 Karaman - İstanbul
Teli: +90 216 656 75 00 • Faki: +90 216 656 75 77

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

Müteahhitlik sektörü 2017'de 15 milyar dolar hedefliyor



Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Gündem Toplantısı'nda Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi konuk oldu. Ankara Sheraton Hotel'de düzenlenen toplantıya TMB Yönetim Kurulu Başkanı Mithat Yenigün ev sahipliği yaptı. Toplantıda ekonomide küresel-bölgesel gidişat, Türkiye'nin konumu ve sektör değerlendirildi.

Açılış konuşmasında küresel ekonomik öngörülerde görece iyileşmeye karşın bölgesel risklerin arttığına değinen Mithat Yenigün; gerilimlerin azalması, normalleşmelerin yaşanması ve artık ekonomi konuşulması temennilerinde bulundu. Yıllık yeni proje tutarlarının 25-30 milyar dolar bandından 2016 yılında 12,8 milyar dolara indiğini, 2017 yılının ilk yarısında ise bu rakamın 5,1 milyar dolar olduğunu vurgulayan Yenigün, yabancı yatırım potansiyeline ivme kazandıracak unsurların gerekliliğine dikkat çekti. Yenigün, pazar büyüklüğünün %15'inden fazlasını oluşturan Körfez bölgesinden kaynaklanacak potansiyel kayıpların da sektörde olumsuz etki yaratabileceğini ifade etti. Yenigün ayrıca büyük projeler üstlenmede finans kaynaklarının önemini de vurgulayarak finansal teşviklerde bürokratik tikanlıklar olmaması gerektiğini sözlerine ekledi.

“Yurtdışı pazarlarda ihtiyacı yaratmalıyız”

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi ise konuşmasında 2016'dan kalan ve 2017 yılının ilk yarısındaki o paslı, tortulu, ekşi-tatlı dönemin geçtiğine inandığını belirterek yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinde yıl sonu hedeflerini 15 milyar dolar olarak açıkladı.

Müteahhitlik sektörünün en önemli ihracat kalemlerinden olduğunu belirten Zeybekçi, Rusya'dan olumlu işaretler geldiğini ve 4-5 yeni proje alındığını, Kuveyt'te 5 yılda yapılması planlanan

150 milyar tutarında 153 mega projeden Türk müteahhitlerin de önemli pay alabileceğini ve Katar'da kısa vadede önemli fırsatlar olduğunu kaydetti. Zeybekçi, Türk müteahhitlerin Libya'da kalan teminat mektupları için özel bir ekip oluşturacağını da duyurdu.

Yurtdışı pazarları için yapılması gerekenleri bir örnekle açıklayan Zeybekçi “Artık çok da fazla olmayan rakiplerimiz paket halinde çalışıyor. Biz de aynı paketi yapmamız lazım. İhtiyacı yaratmamız lazım. Örneğin Afrika pazarı inanılmaz bir potansiyel. İhtiyaçlarının ne olduğunun farkında değiller. Artık bizim oralara paketle, teknolojiyle, ihtiyacı yaratarak, finans çözümlerini yaparak gitmemiz lazım. Sonrasında da yaptığımız bu projeleri işletmemiz lazım. Türkiye olarak bu konuda son derece başarılıyız. Dünyada bir yerde kullanılmayan, bir şekilde entegre edilemeyen bir para var, bir yerde ihtiyaç var, bizde de teknoloji, bilgi birikimi ve hakikaten çok güçlü esnek bir kabiliyet var. Bizim parayla ihtiyacı buluşturmamız lazım” dedi.

Müşavirlik hizmetleri konusunda yurtdışında girilen ihalede, projenin toplamının yüzde 7'sini nakdi destek olarak verdiklerini de ifade eden Zeybekçi, bunun dışında da ihtiyaç halinde Ekonomi Bakanlığı olarak çözüm üretmeye hazır olduklarını da sözlerine ekledi.



Stratejik projeye 52 yeni Doosan ekskavatör



Azerbaycan'ın Hazar Denizi'ndeki Şah Deniz 2 Gaz Sahası ve Hazar Denizi'nin güneyindeki diğer sahalarda üretilen doğal gazın öncelikle Türkiye'ye, ardından Avrupa'ya taşınması amacıyla hayata geçirilen Güney Doğal Gaz Koridoru projesinin Türkiye'den (TANAP) sonraki Avrupa bölümünü oluşturan Trans-Adriyatik Boru Hattı (TAP) projesinde çalışmalar bir yıla yakın bir süredir devam ediyor.

Tamamlandığında başta Almanya, Fransa, İngiltere, İsviçre ve Avusturya olmak üzere Avrupa'nın önemli bir enerji kaynağı olacak projenin Yunanistan'dan geçen 360 kilometrelik bu adımını, İtalya merkezli Bonatti S.p.A. ile Yunanistan merkezli J&P-Avax Group firmalarının oluşturduğu konsorsiyum inşa ediyor. 4,5 milyar Euro tutarında bir bütçeyle hayata geçen proje, 5.500'den fazla insana istihdam sağlıyor.

Projedeki kazı, hafriyat ve 1,2 metre çapındaki boruların döşenmesi için ihtiyaç duyulan paletli ekskavatörler için 8 markayı kapsayan detaylı bir karşılaştırma çalışması yapan konsorsiyum, çalışma ağırlığı 30 ila 55 ton arasında değişen çeşitli modellerden oluşan 52 adet Doosan almaya karar verdi. Pakette 10 adet DX300LC-5, 20 adet DX340LC-5, 10 adet

DX380LC-5 ve 12 adet DX530LC-5 modelleri bulunuyor.

“Vakumlu kaldırıcılarla 14 tonluk boruları elleçleme için gereken performans sağlayan 53 ton sınıfındaki tek ekskavatör markası Doosan oldu”

Bu önemli siparişin, Doosan ürünlerinin ve sunulan satış sonrası hizmetlerin kalitesine olan güvenin bir göstergesi olduğunu belirten Doosan Bobcat EMEA Kilit Müşteriler Müdürü Franck Adam, “Bu anlaşma, çeşitli aktörlerin yakın iş birliğinin bir ürünüdür. Makinelerin işe uygun özellikleri, üretkenliği, kullanım kolaylığı ve üstün performansı ile birlikte hızlı teslimatı da kazanmamızdaki temel etkenlerdi” dedi.

Konsorsiyumun satın alma müdürü John Joannou, Doosan tercihleri ile ilgili olarak şunları söyledi: “Marka tercihimizin temelinde, sektörün önde gelen 8 markası arasında teknik özelliklere ve sunulan satış sonrası hizmet paketlerine yönelik yaptığımız dikkatli analizler bulunuyor. Doosan, yakıt tüketimi ve performans



analizlerinde ödediğimiz bedele karşı yüksek bir değer vadediyordu. Makineleri kullandığımız bu birkaç ay içerisinde, teknik kataloglarında verilen değerlerin sağlandığını gördük. Örneğin, vakumlu kaldırıcılarla 14 tonluk boruları elleçleme için gereken performans sağlayan 53 ton sınıfındaki tek ekskavatör markası Doosan oldu. Diğer markalarda 60-70 ton sınıfı modeller kullanmamız gerekiyordu. Böylece gerek ilk alım gerekse yakıt tüketiminde kayda değer miktarda tasarruf sağlamış olduk.”

Geçen 6 aylık süre içerisinde makineleri kullanan operatörlerin Doosan ekskavatörlerin yüksek kazı gücü, yüksek çekiş gücü ve yüksek hidrolik performansı ile birlikte kullanım kolaylığı ve geniş kabinlerinden etkilendikleri belirtiliyor.

Renault Trucks Türkiye'de : Ekip yenilendi, ürün seçenekleri artırıldı



Geçmişten bugüne yakıt tasarrufu konusunda iddialı bir duruş sergileyen Renault Trucks, yeni kadrosu ve organizasyon yapısıyla birlikte artık toplam sahip olma maliyetine de vurgu yapıyor. Renault Trucks'ın başından beri dayanıklılığı ön plana çıkardığı inşaat serisinde ise iki farklı ürün müşterilere sunuluyor.

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delephine ve Renault Trucks'ın yeni üst düzey yöneticileri, pazar hedefleri ve

yeni organizasyon yapılarını aktarmak üzere bir basın toplantısı gerçekleştirdiler. Toplantıya Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delephine, Satış Direktörü Ömer Bursaloğlu, Satış Sonrası Direktörü Serkan Karataban, Mali ve İdari İşler Direktörü İpek Puntar, Pazarlama Direktörü Şebnem Uygurtürk, Bayi Geliştirme Direktörü Özgür Fırat ve İnsan Kaynakları Müdürü Burcu Sarıgül katılım gösterdi.

Renault Trucks'ın bağlı olduğu Volvo Group bünyesinde daha önce Volvo İş Makinaları yöneticiliği de yapan ve her iki pazarı iyi bilen Sebastien Delephine, ekip olarak Türkiye'de inşaat, uzun yol ve dağıtım sektörlerinde başarılı olmayı hedeflediklerini aktararak şu açıklamalarda bulundu:

"Renault Trucks'ın 120 yıllık bir geçmişi var. İki farklı araç üreticisi Saviem ve Berliet birleştikten sonra bugünkü Renault Trucks olarak yollarına devam ettiler. Bu şirket geçmişte bir çok yenilik ve inovasyona imza attı. Örneğin Common Rail dizel motorlarını ve kamyonlarda disk frenleri ilk yapan marka biz olduk. İlk düz tabanlı çekiciyi yine biz yaptık. Renault Trucks, 15 yıl önce Volvo grubuyla birleştiği günden bu yana da gerçek anlamda global kimliğe büründü.

Genişleyen ürün seçenekleri

Türkiye'de devam eden birçok proje dolayısıyla pazar geçtiğimiz senenin üzerinde seyrediyor. Ülke, hem lojistik hem de inşaat sektörleri göz önüne alındığında 16 ton ve üzeri ticari araçlar pazarı açısından önemli bir yere sahip. Renault Trucks, Türkiye'de lojistik ve inşaat sektörlerine odaklanıyor. Tüm Türkiye'ye yayılmış, işini tutku ile yapan, müşteri odaklı ve tecrübeli bayi ağımız sayesinde Türkiye'deki Avrupalı ticari araç markaları arasında ilk üç içerisinde olmayı hedefliyoruz. Çekici pazarında 2017 yılının ilk altı ayına baktığımızda da şu anda üçüncü sıradayız. Yurtiçi uzun yol ve uluslararası taşımacılıkta T 460



ile birlikte yüksek kabinli 520 bg versiyonla genişleyeceğiz. Dağıtım serisi D Wide ise birçok ihtiyacı karşılar nitelikte ve özellikle yurtiçi nakliyede kendi alt versiyonlarıyla hitap edecek.

İnşaat K ve C serileri

Stratejimizin ilk parçası Türkiye'ye getirdiğimiz ürün gamını geliştirmektir. İnşaat sektörüne C ve K serileri ile varız. Her iki seri, farklı motor seçenekleri, farklı çekiş konfigürasyonu seçenekleri, farklı şase, ve filtre seçeneklerini barındırıyor. Ciddi bir şekilde büyümeye devam eden inşaat varlığını güçlendirecek bir gamla geliyoruz. Kerax kamyonlarının yerini alan yeni K serisi, inşaat grubu gamımızın en önemli oyuncusudur. Bugün pazardaki 50 ton teknik kapasiteye sahip olan en güçlü ve dayanıklı inşaat

kamyonlarından birisi ve belki de birincisidir.

C gamı ise tamamlayıcı olan diğer inşaat gamı ürünümüzdür. Bu seri daha çok hafif inşaat gereksinimlerinde veya daha yüksek yasal taşıma gereksinimlerinde kullanılıyor. Örneğin transmikserlerde tercih ediliyor.

Satış sonrası önemi

Tabi ki iyi bir ürün gamına sahip olmakla birlikte toplam sahip olma maliyeti de önemli ve müşteri için önem taşıyor. Bu yüzden Satış Sonrası Direktörü Serkan Karataban'ın da insiyatif almasıyla pazara pek çok satış sonrası hizmet ve ürün sunar haline geldik. Tam servis hizmet bakım paketlerini de müşterilerimize sunuyor olacağız. Avrupa'da da geçerli olan bu paketleri sunuyoruz. Temel fikir müşteriye huzurlu bir çalışma ortamı verebilmek ve beklenmedik masraf çıkmamasını sağlamak. Kısacası biz müşterinin kendi işine odaklanmasını sağlayarak kamyonlarla ilgili her tür hizmeti kendilerine 4'lük sunuyor olacağız.

Finansal hizmetler ve yeni bayiler

Müşterimize kendi finans kuruluşumuz aracılığıyla hizmet vermek istiyoruz. Leasing ve operasyonel kiralama gibi hizmetleri de sunuyoruz. Son 6 aydır ürün gamımızı genişletme, ekibimizi güçlendirme, satış sonrası hizmet paketleri ve finans paketlerini hazırlamakla uğraştık. Bu sene satışlarımızın

%40'ı da finanse edilmekte. İnsanlar arasında sağlanan güven, bu sektörde başarılı olmanın anahtarlarından birisidir. Bütün bu stratejilerin tamamını pazara ulaştırmak için güçlü ve adanmış bir bayi teşkilatına da ihtiyacımız var. Bugün itibarıyla 16 mevcut lokasyonumuz bulunuyor.

Koçaslanlar Grup ile Bursa ve Kocaeli'den sonra İstanbul için de bayilik işbirliğine başladık. İzmir ve Denizli bayisi olarak ise Özmutlubaş, yeni iş ortağı ve bayimiz oldu.

Türkiye kamyon pazarı

Türkiye'de 16 ton ve üzeri ağır ticari araçlar pazarına baktığımızda sektörümüzün öncü derneklerinden TAİD (Ağır Ticari Araçlar Derneği) verilerine göre 2012 – 2016 yılları arasında yıllık satış rakamları, çekici segmentinde 16 bin ve kamyonunda 12 bin olmak üzere toplam 28 bin araç satışı olarak görülmektedir. 2017'nin ilk altı ayında ise önemli bir değişim göze çarpıyor. Genel olarak toplam 16 ton ve üzeri segmentte geçen yılın aynı dönemi ile kıyaslandığında yaklaşık yüzde 24'lük bir düşüş görünüyor. Bu düşüşle eş zamanlı olarak da kamyon pazarı yaklaşık yüzde 29 oranında yükselişe geçiyor. Öte yandan özellikle lojistik ve uzun yol segmentinde kullanılan çekici satışlarında yüzde 60'lık bir düşüş gözlemleniyor. Çekici segmentindeki bu düşüşün en büyük nedeni Euro 6 regülasyonuna geçiş ve alımların ertelenmesidir.

2017 beklentileri

Renault Trucks olarak, bu yılın ilk altı ayına baktığımızda çekici segmentinde pazarda 3. sıradayız. 2017 yılının ikinci yarısına yönelik beklentimiz, yılın ilk yarısına göre daha yüksek bir çekici talebinin olacağı yönünde. Aslında 2017 senesinin de ticari araçlar sektörü yönünden 2016 yılı ile paralel tamamlanacağını öngörüyoruz. Biz de Renault Trucks olarak bu talepleri karşılamak ve inşaat segmentinde de varlığımızı arttırmak için çalışmalarımızı kesintisiz sürdürüyoruz"

Türkiye'nin endüstri yolculuğunun şahidi: Mercedes-Benz Türk 50 yaşında

1967 yılında Otomarsan adıyla İstanbul'da kurulan Mercedes-Benz Türk, 50. kuruluş yıldönümünü, hikâyesinin başladığı Davutpaşa Fabrikası'nda Daimler AG Yönetim Kurulu Üyelerinin de katılımıyla etkileyici bir törenle kutladı. Davutpaşa'daki eski fabrika binasında kurduğu özel bir dekorasyon ile katılımcıları 1967 Türkiye'si canlandırıldı ve Mercedes-Benz'in Türkiye'de ürettiği ilk otobüs modellerinden, minibüslere ve bazı klasik otomobillere yer verildi. Otobüs üretim holü ise küçük bir müzeye dönüştürülürken üretim tarihinden kesitler sunan fotoğraflar ve eski fabrika binasında kullanılan ekipmanlar sergilendi.



1967 yılında Otomarsan adıyla İstanbul'da kurulan Mercedes-Benz Türk, 50. kuruluş yıldönümünü, hikâyesinin başladığı Davutpaşa Fabrikası'nda Daimler AG Yönetim Kurulu Üyelerinin de katılımıyla etkileyici bir törenle kutladı. Davutpaşa'daki eski fabrika binasında kurduğu özel bir dekorasyon ile katılımcıları 1967 Türkiye'si canlandırıldı ve Mercedes-Benz'in Türkiye'de ürettiği ilk otobüs modellerinden, minibüslere ve bazı klasik otomobillere yer verildi. Otobüs üretim holü ise küçük bir müzeye dönüştürülürken üretim tarihinden kesitler sunan fotoğraflar ve eski fabrika binasında kullanılan ekipmanlar sergilendi.

Fabrikası'nda başladı. Bugün içerisinde bulunduğumuz bu tesis, 17.500 metrekare alan üzerine kurulu, 8.600 metrekaresi kapalı alandan oluşan, tek vardiyada yılda 300 adet otobüs üretim kapasitesine sahip, 1967 yılındaki ismiyle Otomarsan'ın ilk üretim tesisidir. O tarihte Otomarsan bu tesiste 293 kişi ile günde yarım otobüs ürettiyordu. Bugün Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 3.500 çalışanımız ile günde 16 otobüs ve Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 1.800 çalışanımız ile günde 58 kamyon ürettiyor.

Otomotivde vergi rekortmeni

Bu yarım asırda pek çok ilke, yeniliğe, başarıya ve rekora imza atarak sektörümüzde öncü ve lider olduk. Ülke ekonomisine üretim ve istihdam alanlarında katkı yapan İç Anadolu'daki Aksaray Kamyon Fabrikamız ve İstanbul'daki Hoşdere Otobüs Fabrikamızda ürettiğimiz otobüs ve kamyonlar, bugün dünyanın dört bir yanında 70'den fazla ülkeye ihraç ediliyor. Bugün Türkiye'de her üç kamyonun ikisini ve her iki otobüsten birini Mercedes-Benz Türk olarak biz ürettiyoruz.

1 milyar Avro'yu aşkın yatırımımızla Türkiye'nin en büyük yabancı sermayeli şirketlerinden biri olan şirketimiz, 50 yıllık tarihinde otomotiv sektörünün vergi rekortmenleri

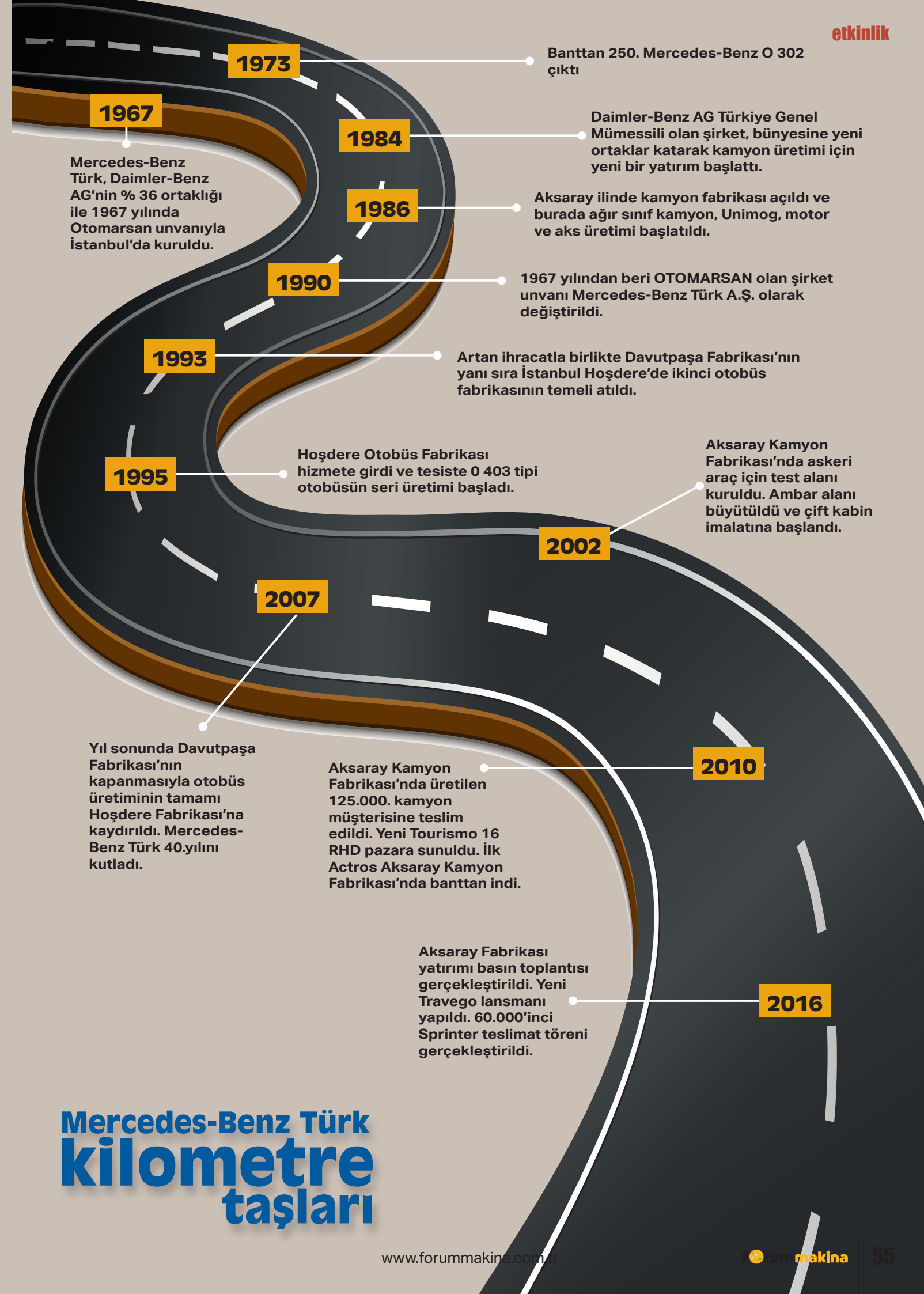


arasında yerini almış, yaptığı yatırımlar ve yarattığı istihdam ekonomiye katkıda bulunmuş, aynı zamanda sürdürdüğü uzun soluklu kurumsal sosyal sorumluluk projeleriyle de toplumsal fayda sağlayarak iyi bir kurumsal vatandaş olmuştur. 50. yılımız nedeni ile hayata geçirdiğimiz '50 Yılda 50 Startup' projemiz de buna çok iyi bir örnektir. Bugün ödül törenine de yer vereceğimiz bu proje ile yalnızca kendi alanımıza ve işimize değil, Türkiye'nin geleceğine ve potansiyeline de yatırım yaptığımızı gösteriyoruz. Bu kapsamda 50 Startup'ı destekliyor ve 500.000 TL'lik para ödülünü kendilerine tamamen hibe ediyoruz."

"Pek çok yeniliğe imza attık"

Günümüzde Mercedes-Benz Türk'ün önde gelen bayilerinden Mengerler'e ait olan ve Mercedes-Benz Türk yolculuğunun başladığı yer olan Davutpaşa tesisleri, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün ev sahipliğinde düzenlenen kutlama ile misafirlerini ağırladı. Süer Sülün, yaptığı konuşmada şunları söyledi:

"Mercedes-Benz Türk'ün 50 yıldır gösterdiği üstün performansı, tarihi ve geleneği ile gurur duyuyoruz. Hikâyemiz 50 yıl önce şu an bulunduğumuz Davutpaşa



Mercedes-Benz Türk kilometre taşları

Viyadüklerin yeni gözdesi: **POTAIN** Hup 32-27 kule vinç

Potain'in yeni nesil kule vinç olarak tanımladığı Hup serisi kule vinçler, Türkiye'nin yol projelerinde de tercih ediliyor. Köprü, viyadük, sanat yapıları alanında Makyol firmasının alt yüklenicisi olarak bugüne kadar önemli projeler üstlenen Kurular İnşaat, Kuzey Marmara Otoyolu projesi Kınalı-Yassıören mevkiindeki viyadük yapımlarında Potain Hup 32-27 kule vinci kullanıyor. 40,4 metre kanca altı yükseklikte 32 metre yatay bom ucunda 1.000 k kaldırabilen bu model, sahada birden fazla araç üstü vincin yapabileceği işleri tek başına gerçekleştirerek projede yüksek verim sağlıyor.



İnşaatın her alanında yıllarca görev yapan ve basamakları teker teker çıkararak Kurular İnşaat'ı kuran Yönetim Kurulu Başkanı Musa Kuru, edindiği tecrübeleri ve Potain tercihini bizimle paylaştı.

Önemli yol projelerinde beton ve demir işleri

Kurular İnşaat, bugüne kadar çeşitli bölgelerde farklı işlere imza atmış. Bunların arasında

Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu'nun Altınova bölümünde prefabrik kiriş, Yassıören-Subaşı-Çatalca'da köprü, Cezayir Doğu-Batı Otoyolu'nda viyadük ve prefabrik kiriş, Mecidiyeköy, Ortaköy, Haliç Viyadüğü'nde beton kalıp ve demir işleri, 15 Temmuz Şehitler Köprüsü'nün

sismik yöntemle güçlendirilmesi kapsamında beton ve demir işleri gibi projeler yer alıyor. Firma, günümüzde ise Şile-Ağva yolunda sanat yapıları ve prefabrik kirişleri, Hasdal Kavşağı-Kemberburgaz-Yassıören ayırımında sanat yapıları, Gebze-İzmir Otoyolu Orhangazi kesiminde prefabrik kiriş gibi önemli işlerde faaliyet gösteriyor. Böylesine ses getiren projelerde

başarılı olmalarındaki sırrı paylaştı Musa Kuru, "1989'da işçi olarak girdiğim bu sektördeki farkımız, işin mutfağından gelmemizdir. Malzemeleri tanımak, imalatın nasıl yapılacağını bilmek çok önemlidir. Tüm şantiyelerimizde yapılan işlerin hepsini günbegün tahmin edebiliyorum." diye konuştu.

“Standart bir kule vinç kullansak ekstra maliyetler ortaya çıkıyor.”

Firmanın makine parkında, Potain Hup 32-27 dışında 1 adet kule vinç, 1 adet 100 tonluk mobil vinç ve 2 adet araç üstü vinç bulunuyor. Kurular İnşaat yıllık ortalama 350 -400 kişiye de istihdam sağlıyor. Bunların dışında 20'ye yakın kiralık



makineyle çalıştıklarını belirten Musa Kuru, bütçeleri yeterli olduğu takdirde satın alma yoluna gittiklerinin altını çizdi. KOMATEK Fuarı esnasında TeknoVinç ile tanıştıklarını ifade eden Kuru, Hup 32-27'nin faydalarından şu şekilde bahsetti: "Viyadüklerde demir stok sahalarımız bulunuyor. Bir şantiyede işimiz bittiğinde başka bir bölgeye demir stoku kuruyoruz. Hup 32-27, kendi kendini kurabildiği için hiçbir masraf etmeden en fazla 2 saat içerisinde imalata başlıyoruz. Standart bir kule vinç kullansak temel yapma, mobil vinç kiralama, nakliye gibi ekstra maliyetler ortaya çıkıyor ve üretim hızımız düşüyor."

“Demir sahalarına ve prekast kiriş üreticilerine tavsiye ediyorum.”

Makinenin avantajlarını sıralarken araç üstü vinçlerle de bir kıyaslama yapan Musa Kuru, şöyle devam etti: "Her makinenin sahada yapacağı iş farklıdır. Prekast sahalarında araç üstü vinçler daha maliyetli oluyor. Hem yakıt tüketimleri fazla hem de bomları düz bir biçimde olduğu için demir hareketliliğinde sorun yaşıyoruz. Potain Hup serisi kule vinçler, bu alanda birden fazla araç üstü vincin yaptığı işi tek başına yapabiliyor. Hup serisi kule vinçlerin tarama alanı geniş olduğu için de

hareket kabiliyetimiz fazla oluyor. Özellikle hareketliliğin yüksek olduğu demir sahası ve prekast kiriş üretenlerin maksimum verim alması adına Hup serisini tavsiye ediyorum."

“Şehir içinde dar alanlar için ideal.”

Şehir içi inşaatlarda da Potain Hup 32-27'nin ideal olduğunu söyleyen Musa Kuru, dar alanlarda 12 katlı bir bina yapımında kule vincin rahatlıkla çalışabileceğinin altını çizdi. Kuru, "Müteahhitlerin bu kule vinci keşfetmesi lazım. Türkiye'de iş güvenliği çok önemlidir. ve bu kule vinçlerde oldukça emniyetli.



Üzerinde bulunan sistemler, güvenliği maksimumda tutuyor. En ufak bir riskte makine kendisini durduruyor. Hup 32-27 kullanımının önümüzdeki dönemde daha çok artacağını düşünüyoruz. Benzeri bir proje üstlendiğimiz takdirde, yeni bir Hup serisi kule vinç alımı daha yapmayı düşünüyoruz " dedi.

TeknoVinç ile yeni başlayan iş birlikleri sürecince hiçbir sorunla karşılaşmadıklarına değinen Kuru, makineyle ilgili gerekli eğitimlerin operatöre verildiğini sözlerine ekledi.





Hup 32-27 Operatörü Mehmet Erdem:

4 yıllık kule vinç operatörüym. Böyle bir makineyi ilk defa bu şantiyede gördüm ve 2 aydır kullanıyorum. Burada Hup 32-27 ile demir ve kalıp kaldırıyorum. Her türlü malzeme hareketliliğini bu kule vinçle sağlıyorum. Hup 32-27, viyadüklerin kalbi oldu diyebilirim. Bu kule vinçten önce 2, hatta 3 adet araç üstü vinç kullanıyorduk. İşimiz oldukça hızlandı. Potain Hup serisi kule vinçler, ayakları bastıktan sonra 1 saatte kendisini kurup iş yapar hale geliyor. Nakliyesi de oldukça kolay, herhangi bir masrafı yok. Normal bir kule vincin montajı, demontajı yaklaşık 2 gün sürüyor ve ekstra mobil vinç de gerektiriyor. Şehir içinde, dar alanlarda fazla yer kaplamadan rahatlıkla çalışır. Avrupa'da bu tür makineler sıkça kullanılıyor, Türkiye'de de yayılacaktır.



TeknoVinç IGO Satış Yöneticisi Serkan Balaban:

Türkiye pazarına yeni sunduğumuz Potain Hup serisi tamamen yeni bir konseptte sahip bulunuyor. Son 2 yıldır bu kule vinçlere daha çok yoğunlaşıyoruz. Hup 32-27'nin azami kaldırma kapasitesi 4.000 kg., azami bom ucunda kaldırma kapasitesi 1.000 kg. 32 metre yatay bom uzunluğu bulunan kule vincin azami kanca altı yüksekliği ise 40,4 metredir. Viyadük şantiyelerine



ve profesyonel olarak iş makinesi kiralaması yapan firmalara satışlara başladık.

Türkiye'de büyük makinelere sahip olma kavramı var fakat Avrupalılar şantiyelerin ihtiyacına göre makinelerin iş yapma kabiliyetlerine bakıyorlar. Bu yeni nesil kule vinçlerin ülkemizde de hızla yayılacağına inanıyoruz. Montaj, demontaj ve işçilik maliyeti olmayan Potain Hup 32-27, sadece sağlam bir zemine

ihtiyaç duyuyor ve zemin yeterli olduğunda kuruluma başlanıyor. Üzerinde "High Performance Lifting" dediğimiz 3 tip hız kontrolüne sahip yeni tip motorlar bulunuyor Operatör tarafından kişiselleştirilebilen kumanda profili, işlem basamaklarını A'dan Z'ye tanımlıyor. Bu işlem sonrasında sistem, olumsuz bir hamle yapılmasını engelliyor. Bir sorun olduğunda kule vinç kendisini durduruyor ve servis konumuna alıyor. Kolay ve basit periyodik bakım yanı sıra, otomatik yağlama sistemi de bulunan ve güvenlik anlamında üst düzey olan Potain Hup 32-27 bilinen diğer kule vinçlere kıyasla farklı olduğu için ezber bozmaktadır.

Kullanıcıların ve kule vincin verimini daha da üst seviyelere taşımak maksadıyla, TeknoVinç olarak operatörlere bu yeni sistemler ile ilgili çeşitli eğitimler de veriyoruz. Tümünüyle kablolu uzaktan kumanda ile montaj, demontaj ve kullanım imkanına sahip olan. Potain Hup 32-27, inşaatlarınızın temposunu ve verimini arttırmaya geliyor.



Sıcak basınçlı yıkayıcılarla inşaatlarda yüzde 50 daha etkin temizlik mümkün

Yapılan araştırmalara göre 85 °C'ye kadar ısıtılmış su, çok kirli inşaat alanlarını, beton kalıntıları, gres gibi zor çıkan ve yapışkan yağları soğuk makinelerle göre yüzde 50 daha kısa sürede ve etkili şekilde çıkarabiliyor. Basınçlı yıkama makinelerinin mucidi Kärcher, özellikle inşaat sektöründe hijyen ve temizlik için ekonomik ve etkili bir çözüm olan sıcak basınçlı yıkayıcıları öneriyor.

Hem çevre dostu hem ekonomik profesyonel temizlik çözümü

Temizlik sırasında ısı kullanılması, kir ve yağın daha kolay parçalanmasını sağlıyor. Hatta sıcaklık her 10 °C yükseldiğinde kimyasal süreçler hızlanıyor ve reaksiyon süresi yarı yarıya düşüyor. Soğuk su temizlik maddeleriyle birleştiğinde etkili bir temizlik sağlasa da sıcak su kullanan basınçlı yıkayıcılar etkili temizliği çok daha kısa bir sürede ve ekonomik bir şekilde sağlıyor. Yağ, reçine gibi inatçı kirler sıcak suyla temas ettiklerinde parçalanmaya başladığı için, soğuk suya oranla çok daha az temizlik

malzemesi kullanmak gerekiyor. Hatta bazı durumlarda tek başına sıcak basınçlı su yeterli olabiliyor. Sıcak basınçlı su hem çevre dostu hem de kullanıcının bütçesini de rahatlatıyor. Kärcher, sıcak

su kullanan bu yıkayıcıların, özellikle yüksek hijyen standartlarına sahip kurumsal ve profesyonel alanlar için ideal olduğunu belirtiyor.

Sıcak basınçlı yıkayıcılar nasıl çalışıyor?

Su ilk olarak, yerden kazanmak için iki kez bükülmüş ısıtma bobinlerine sahip brülör kazanında ısıtılıyor. Düşük emisyonlu yakıcı, standart ısıtma yağı veya biyodizel ile çalışabiliyor. Alternatif olarak, bazı makinelerde elektrikli ısıtıcı da bulunabiliyor. Tam kapasite ve maksimum çalışma basıncında (ortalama bir makine için yaklaşık 700 l/h ve 120 bar) yüksek basınçlı su en fazla 85 °C'ye kadar ısıtılıyor. Suyun hacmini düşürerek, ısıtma bobininde sıcaklığı 155 °C'ye varan buhar üretiliyor ve bu işlem sonucunda yüzey temizliği için ideal buhar temizleme aşamasına geçiliyor.

KÄRCHER

makes a difference

forummakina

Dentur Avrasya çevreci Scania motorlarını tercih etti

Deniz taşımacılığı yapan Dentur Avrasya şirketi, tasarladığı yeni gemilerinde kullanmak amacıyla 8 adet Scania deniz motoru alımı gerçekleştirdi. Konuyla ilgili düzenlenen toplantıda konuşan Dentur Avrasya Grup Genel Müdürü Ünsal Savaş, Scania motorlarını Beşiktaş-Üsküdar hattında devreye aldıkları "Kanuni" isimli gemide kullanmaya başladıklarını belirtti. Dentur Avrasya Grup Yönetim Kurulu Danışmanı Gökhan Berkay da çevreci Scania motorların saatte 30 litre gibi ekonomik bir yakıt tüketimi değerine ulaştığını vurguladı.

Doğuş Otomotiv Scania Endüstriyel ve Deniz Motorları Satış Müdürü Suna Türk Tuzcuoğlu ise "Satış ve serviste Dentur Avrasya'nın çözüm ortağıyız. Scania deniz motorları; çevreci özellikleri, sahip olduğu yüksek güç, düşük yakıt tüketimi ve kolay bulunabilir yedek parçalarıyla işletme maliyeti avantajı nedeniyle tercih ediliyor. Ürünler daha önce kullanılan teknelerdeki makinalara göre yüzde 50'ye yakın yakıt tasarrufu sağlıyor. 9, 13, 16 litrelik hacimlerdeki motorlar 220 beygirden 1.150 beygire kadar çıkan geniş güç seçeneklerine sahip" şeklinde konuştu.



Dünyanın en büyük hastanelerinden biri Rönesans ile İkitelli'ye geliyor



Rönesans Sağlık Yatırım'ın Japon Sojitz ortaklığı ile Kamu Özel İşbirliği modeli kapsamında hayata geçirmeye hazırlandığı İkitelli Şehir Hastanesi'nin 163 milyar JPY tutarındaki finansal kapanışı, düzenlenen imza töreniyle tamamlandı. Hastane, 1 milyon m2'nin üzerinde inşaat alanına sahip olacak.

Proje için gerekli finansman Japon Devlet Bankası Japan Bank for International Corporation (JBIC), Nippon Export and Investment Insurance (NEXI), Sumitomo Mitsui

Banking Corporation (SMBC), Bank of Tokyo-Mitsubishi (BTMU), Nippon Life Insurance Company, Dai-ichi Life Insurance Company, The Iyo Bank ve Standard Chartered Bank'in bulunduğu 8 farklı global finans kuruluşundan sağlandı. Yaklaşık 163 milyar Japon yeni tutarında kredi sağlanacak hastanenin toplam yatırım tutarı 203 milyar Japon yeni olacak.

Projeye ilgili açıklama yapan Rönesans Sağlık Yatırım Yönetim Kurulu Başkanı Kamil

Yanıkömeroğlu, "Japon iş ortağımız ve diğer yatırım kuruluşlarının sağlık alanında önemli eşik olacak İkitelli Şehir Hastanesi'ne 18 yıl vadeli yatırım yapmaları, ülkemizin güçlü ekonomisine ve Rönesans Holding'in bu konudaki global deneyimine inançlarını ortaya koyuyor. Kamu-Özel İşbirliği modeli kapsamında 2020 yılına kadar 4,3 milyar dolarlık yatırımla yaklaşık 3.200.000 m2 inşaat alanına ve 9.500 yatak kapasitesine sahip olan sağlık tesisleri inşa etmeyi planlıyoruz." dedi.

Jeneratör pazarı 406 milyon dolara koşuyor

Kesintisiz ve güvenilir enerjinin sigortası jeneratörler, yaşam konforunun sürekliliğini sağlıyor. Ekonomideki yavaşlamanın etkisiyle geçtiğimiz yıl yüzde 3,2 küçülen ve 352 milyon dolar olan jeneratör pazarının, inşaat ve altyapı projeleri ile sağlık sektöründeki yatırımların da etkisiyle 2017 yılında yeniden büyüme trendine girmesi bekleniyor.

Türkiye, jeneratör üretiminde Doğu Avrupa, Orta Doğu, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri kapsayan bölgenin en büyükleri arasında yer alıyor. 2017 yılında sektörün yüzde 1,6 artışla 358 milyon dolara ulaşması bekleniyor. Frost&Sullivan tarafından hazırlanan ve Türkiye jeneratör pazarının 2017-2021 yıllarına ilişkin büyüme projeksiyonlarını ortaya koyan rapora göre, Türkiye jeneratör pazarı büyüklüğünün 2021 yılında 406,2 milyon dolara yükselmesi öngörülüyor. Önümüzdeki 5 yıl içinde de pazarın yıllık ortalama yüzde 3 büyüyeceği tahmin ediliyor.

Rekabetin yüksek olduğu yurt dışı pazarlarda da başarılı bir performans sergileyen Türk jeneratör üreticileri, 120'nin üzerinde ülkeye ihracat yapıyor. Orta Doğu ve Afrika pazarına coğrafi yakınlık, Türkiye'yi jeneratör ihracatında avantajlı bir konuma yükseltiyor. 2015 yılında Türkiye'nin jeneratör ihracatı 225,8 milyon euro olurken başlıca ihracat pazarları; Irak, Türkmenistan, Cezayir, Libya, Azerbaycan, Romanya, Rusya, Kazakistan ve Gürcistan olarak sıralandı.

İnşaat projeleri sektörün önünü açıyor

2016 yılının jeneratör sektörü açısından kolay bir yıl olmadığını

belirten Teksan Jeneratör Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Burak Başeğmezler, önümüzdeki yıllara ilişkin büyüme beklentilerinin olumlu olduğunu dile getirdi. Geçmiş yıllara kıyasla yavaşlama olsa da kamu ve özel sektör eliyle yapılan inşaat projelerinin jeneratör pazarını büyüteceğinin altını çizen Başeğmezler, "Yaşamın kesintisiz devam etmesi bakımından jeneratörler önemli bir rol üstleniyor. Şebeke elektriğinin olmadığı yerlerde ise ana enerji kaynağı olarak yine jeneratörler devreye giriyor. Türkiye'de satılan jeneratörlerin yüzde 96'sı elektrik kesintileri ve acil durumlarda devreye girmek üzere hazır bekleyen jeneratör setlerinden oluşuyor. Geri kalan yüzde 4'lük bölüm ise inşaat, maden ve petrol sahaları, mobil hastaneler gibi şebeke elektriğinin olmadığı alanlarda kullanılıyor. Her ne kadar yurt dışı pazarlarda da birtakım sorunlar olmasına rağmen ihracatta güçlü olan şirketler ayakta durmakta zorlanmıyor. 2017 yılından itibaren geçmiş yıllara oranla yavaş kalsa bile pazarın büyüyeceğini öngörüyoruz. Büyüme, inşaat ve altyapı projeleri ile sağlık sektöründen gelecek." diye konuştu.



Temsa İş Makinaları'nın Ankara'daki kalesi Delta İş Makinaları yeni yerinde!

Komatsu iş makinelerinin servis hizmetleri, yıllardır Temsa İş Makinaları'nın güvenilir iş ortakları aracılığıyla gerçekleşiyor. Bu ortaklardan olan Delta İş Makinaları, hizmet kapasitesini ve kalitesini daha da artırmak üzere Ankara'daki yeni tesisine taşındı.



Japon Komatsu'nun 34 yıldır Türkiye distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları'nın Ankara'daki yetkili bayisi Delta İş Makinaları, yeni tesisinin açılışını düzenlenen bir törenle gerçekleştirdi. Ankara İvedik Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan 3.000 metrekarelik servisin açılışına Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, Komatsu Avrupa ofisinden Satış Sonrası Bölge Sorumlusu Simon Mcmillan, Komatsu Türkiye Servis Müdürü Egemen Sinan Doğan, Delta Makina Ortakları Yılmaz Türkoğlu,

Selçuk Dilsiz, Burhan Beyazova, Yenimahalle Belediye Başkanı Fethi Yaşar, Temsa İş Makinaları müşterileri ve Delta Makina çalışanları katıldılar.

Komatsu ile 14 bin makine parkuru

Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, açılıшта düzenlediği konuşmasında Komatsu ile 34 yılı geride bıraktıklarını ve bu süre zarfında 14 bin makine parkına ulaşarak sektörün en önemli oyuncularından biri olmayı başardıklarını dile getirerek şu açıklamalarda bulundu:

"Temsa İş Makinaları olarak daima bir tedarikçiden öte çözüm ortağı olarak varlık gösterme gayreti içinde olduk. 1983 yılındaki ilk teslimattan itibaren ürünlerimizde her zaman performans ve verimliliği

artıran, dolayısıyla müşterilerimize değer katan ürünler sunmayı hedef olarak belirledik. Bu hedef doğrultusunda azami gayreti gösterme çabasında olduk. Tutku, esneklik, odaklılık, şeffaflık, sorumluluk gibi değerlere inandık ve bu değerleri her zaman ilke olarak edindik. Delta Makina ortakları da bizlere önemli bir mesaj veriyorlar. Yeni tesisle bugüne kadar vermiş oldukları hizmetin de ötesine geçiyor, çitayı daha da yukarı çekiyorlar. Özellikle Ankara bölgesi ve çevresinde bizim önemli kalelerimizden biri olmaya devam edeceklerini altını çiziyorlar."

Eşref Zeka, Temsa İş Makinaları'nın Ankara ve İstanbul'daki Teknik Merkezleri, ayrıca Türkiye geneline yayılmış 41 yetkili servisi ve 24 saat tutkuyla çalışan 850 kişilik kadrosuyla büyük bir aile olduğunu da sözlerine ekledi.



Delta İş Makinaları Ortağı Yılmaz Türkoğlu da açılıшта yaptığı konuşmada "16 yıl önce 3 arkadaş, sektörün lideri Temsa'nın da desteğini alarak Komatsu marka iş makinelerine hizmet vermek üzere bir yola çıktık. Bugün tam donanımlı 20 araç, 43 teknisyen ve toplamda 70 kişilik güçlü kadromuzla, Ankara merkez ve Karadeniz Ereğli şubemizle Temsa İş Makinaları güvencesinde Komatsu kullanan müşterilerimize 7 /24 servis hizmeti vermekteyiz. Geldiğimiz noktayı bir son değil, daha kaliteli hizmet anlayışının başlangıcı olarak görüyoruz" dedi.

Yenimahalle Belediye Başkanı Fethi Yaşar ise Ankara Yenimahalle'nin iş makinaları konusunda bir pazar haline geldiğini belirterek, bölgenin satış ve servis olarak tüm markaların toplandığı bir merkez haline geldiğini vurguladı.

Delta'nın modern tesisi

Bir iş makinesi yetkili servisinden beklenen tüm donanım, teknoloji, konfor ve teknik yeterliliği karşılamayı hedefleyen Delta İş makinaları yeni tesisi ve firmanın 16 yıllık Temsa İş Makinaları yolculuğunu şirket ortaklarından Yılmaz Türkoğlu ile konuştuk:



Delta İş Makinaları Ortağı Burhan Beyazova "45 yıldır iş makinaları sektöründeyim. 19 yıl Temsa İş Makinaları'nda formen olarak çalıştım. Daha sonra arkadaşlarımla birlikte 2001 yılında Delta İş Makinaları'nı kurduk. Kendimizi yenileyerek sektöre hizmet vermeye devam ediyoruz. İş biliyoruz ve teknik kökenli olduğumuz için avantajımız daha çok."



Yeni Ankara lokasyonunuzla birlikte yeni faaliyetler de var mı?

Yeni binamızda atölye içerisine 10 makineye kadar hizmet verebiliyoruz. Yılda ortalama 200 makineyi çeşitli komponentler olmak üzere revize edebiliyoruz. Ankara merkezli müşterilerimiz Türkiye'nin çeşitli illerinde değişik projelerde yer alıyorlar. Dolayısıyla biz aslında Ankaradan Türkiye genelinde hizmet veriyoruz. Bu sebeple hizmet sınırlımız yok. Ayrıca servis hizmetimizle birlikte forklift satış ve mini makinaları da satıyoruz. Temsa da bu konuda bizi destekliyor.

Personel niteliklerinizden bahseder misiniz?

16 yıllık şirketimizde tecrübeli ve kıdemli teknisyenlerimiz ile 3 ü Ankara merkezde olmak üzere 5 makine mühendisi arkadaşımız var. Çalışan teknisyen arkadaşlarımız mesleği bizden öğrenip bizimle devam edenlerden oluşur. Delta'nın kuruluşundan bu yana çalışan çok arkadaşımız vardır. Her geçen gün genç arkadaşlarımızı da bünyemize katmaya devam ediyoruz. Türkiye'de ara eleman problemi halen mevcut ve bu noktada okullarla iş birlikleri gerçekleştiriyoruz.

Gazi Üniversitesi Teknoloji Fakültesi ile anlaşmamız bulunuyor ve mühendis ile teknik öğretmenler alıyoruz. Gazi Meslek ve Batikent



Delta İş Makinaları Ortağı Selçuk Dilsiz "1985-2001 yılları arasında 17 sene Temsa bünyesinde hizmette bulundum. Sonrasında da 16 yıldır Delta çatısı altında faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Bizim bildiğimiz iş Komatsu'dur ve bu doğrultuda hizmetlerimizi sürdüreceğiz."



Komatsu Avrupa Ofisi Satış Sonrası Bölge Sorumlusu Simon Mcmillan ve Komatsu Türkiye Servis Müdürü Egemen Sinan Doğan, Temsa İş Makinaları'nın Ankara'daki önemli iş ortaklarından olan Delta İş Makinaları'nın yeni tesis açılışına katıldılar.



Meslek liselerinden stajyer temini sağlıyoruz. Meslek lisesini bitirdikten sonra yüksek okula devam etmeyen öğrencilerden iş makinası bölümünü bitirenler içinde bizimle devam edenler olabiliyor.

Kdz Ereğli’de ise Bozhane meslek lisesine iki derslik şeklinde iş makinesi bölümü açtık. Bölümün atölye ile laboratuvarını biz yaptık ve Temsa’da da destek aldık. Mezun olan öğrenciler, Ereğli’deki şubemizde staj yapıyorlar. Daha sonra üniversiteye devam etmeyenler bizimle teknisyen olarak da devam edebiliyor.

Temsa İş Makinaları’nın servis kriterleri hakkında ne düşünüyorsunuz?

Temsa’nın bayileri denetleme sistemi bulunuyor. Her yıl bayileri denetleyip, a,b,c şeklinde sınıflandırılır. Çalışan personel sayısı, uzman personel sayısı, atölye büyüklüğü, ekipman yeterliliği ölçülür. Her yıl teknisyenler Temsa tarafından sınava tabi tutulur. Aldıkları puanlar neticesinde 70 puanın altında olanlar tekrar eğitime alınır, düzenli olarak eğitilir. Bir sonraki sene tekrar sınavlara girerler ve bu süreç böyle devam eder. Bizler de bu uygulamalardan memnunuz. Komatsu’nun her yıl teknisyen yarışması yapar Ortadoğu ülkelerinden gelen teknisyenler yarışır bu alanda da geçmişte birinciliklerimiz var Ayrıca

Temsa’nın müşteriye sunduğu bir servis standardı var. Bir yıl - 1000 saat hangi bayi veya servis ne işi yapılırsa yapılsın garanti verilmek durumunda. Bu artık geleneksel hale gelmiştir ve hiçbir müşterimiz bize garanti var mı diye sormaz. Temsa Komatsu 34 yıldır iş makinelerini Türkiye’de pazarlıyor ve bu sistem artık tamamen oturmuş haldedir.

Müşteri talepleri doğrultusunda da servisinizi geliştiriyor musunuz?

Bize gelen öneri ve şikayetleri kendi bünyemizde değerlendiriyoruz. Örneğin bizde bir teknisyen tüm makinedeki her işi yapmaz. Motor teknisyenleri motora, hidrolikçiler hidroliğe ve diğer tüm birimlerde herkes kendi

alanında uzmanlaşmıştır. Bu bizim için olmazsa olmazdır. Ayrıca müşterilerimiz bizden isimle de teknisyen talep eder. Falanca ustayı istiyorum diyenler olabiliyor. Müşterinin talep ve beklentilerini karşılamak birinci önceliğimizdir.



Delta İş Makinaları Servis Müdürü Bülent Bulut: “Test etmeden teslim etmeyiz”



11 yıldır Delta İş Makinaları’nda çalışan Servis Müdürü ve Makine Mühendisi Bülent Bulut, iş makinelerinin A’dan Z’ye tüm servis süreçlerini aktardı:

"Yeni yerimizin eski yerimize ve pek çok servis merkezine göre avantajları bulunuyor. Eski yerde yedek parça depomuz üst kattaydı ve bazı ekipmanları taşımak gerekiyordu. Burada ise tek düze ve her şey birbirine daha yakın ve ergonomik hale geldi. Ayrıca iki makine kapalı alanda yapılırken bazı makinelerin açık alanda kalması ve iklim koşullarından etkilenmesi gibi olumsuzluklar, modern tesisimizle birlikte kalmadı. Aynı anda 7 büyük makine revizyona alınabildiği gibi, forklift gibi küçük makinalarla bu sayı daha da artabiliyor.

Ürün olarak baktığımızda greyder, dozer, ekskavatör, loder, bekoloder gibi Komatsu’nun tüm ürünlerine bakıyor, ayrıca Temsa’nın distribütörlüğünü üstlendiği diğer markaların da servis ve bakımlarını yürütüyoruz.

Servis bölümleri

Motor, hidrolik, şanzıman, elektrik elektronik, şase-kaynak, torna

– seyyar borvek, boyahane, forklift bölümlerimiz bulunuyor. Bir makineyi baştan aşağı check-up yapabileceğimiz ve arızaları tespit edebileceğimiz tüm ekipmanlarımız mevcut. Elektronik ve mekanik test cihazlarımızla hizmet veriyor, ayrıca aktif olarak kullandığımız yüksek teknoloji motorların yerde çalıştırma üniteleri ve pompaların test-deneme ünitelerini de aktif olarak kullanıyoruz.

Test süreci ve iş güvenliği artı değerlerdir

Burada yaptığınız işi test edip müşteriye teslim ettiğinizde artı not alıyorsunuz. Hakkari’den İzmir’e kadar her noktaya ulaşıyoruz ve oralara gittiğimizde kafamızda soru işaretleri kalmıyor, iş bitmiş hazır hale gelmiş oluyor. İş güvenliği anlamında ise bir firma ile çalışıyoruz. Onların bizi yönlendirmesi doğrultusunda tüm kontroller yapılıyor. Kullanılan cihazların kalibrasyonları, periyodik bakım ve kontrollerinin hepsi düzenli bir şekilde yapılıyor.

Bir serviste süreç nasıl başlar ve nasıl biter?

Makine eğer şantiyede bizim test ettiğimiz bir makine ise buraya arıza bilinen geliyor. Eğer bilinmiyorsa müşteriden bir arıza listesi alınır. Listeye göre makine kontrol edilir. İletilenlerin doğru veya eksik olup olmadığı kontrol edilir. Sonrasında hangi iş daha öncelikle yapılacaksa bir sıralama oluşturulur. Bu sıralamanın sebebi ise makinenin çalışırken yapılması gereken işlerin farklı, gayri faal durumdayken

yapılması gereken işlerin farklı olmasındandır. Bu aşamadan sonra bölümüne göre hangi usta daha uygun olduğu aşamasının planlaması yapılır ve iş ona verilir.

Bu süreçler de tamamlandıktan sonra ofis kısmında yedek parça, işçilik listesi ve onay alma süreci başlar. Sonra da yedek parça tedariki yapılır, atölyeye verilir. Demonte ve revizyon işleri tamamlanıp eğer en son müşterinin de talebi varsa makine boyanır ve temiz bir şekilde buradan çıkar.

En çok ekskavatör, en uzun dozer!

Motordan alt takıma ve hidroliklere kadar genel revizyona gelen makineler içerisinde 20-25 günlere kadar kaldığı olmuştur. Tabi bu sürecin içerisinde test, dağıtma, listeleme, onay alma gibi süreçleri de dahil ediyoruz. Ekskavatör grubunun tesisimize gelmesi çok yaygın. Yıl ortalamasına baktığımızda giren araç sayısında ekskavatör fazladır. Ama az sayıda gelip işçiliği uzun süren dozer grubu vardır. Çünkü hacim olarak en ağır ve revizyon süresi olarak en uzun onlardır.

Yedek parça stoğu

Makine yelpazemiz geniş olmasına rağmen kuvvetli bir stoğumuz var. Temsa İş Makinaları stokları var birde bayilerin kendi yedek parça stokları bulunuyor parça yelpazesi de dolayısıyla geniş oluyor. O yüzden sirkülasyonu daha fazla olan malzemelerimiz mevcut. Bunun haricinde Temsa’nın Gebze deposundan da siparişler geçiyoruz ve bir gün içinde de geliyor."



Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır: “Ağır vasıtada lokomotif segment inşaat oldu”



İnşaat sektörü kamyonları, 6 ton ve üzeri ağır vasıta pazarındaki daralmaya rağmen bir önceki yıla göre artış yaşadı. Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır öncülüğünde düzenlenen basınla sohbet toplantısında pazarın ve Mercedes'in durumuna değinildi. Özbayır şu açıklamalarda bulundu:

“İnşaat segmenti neden geliyor diye sorduğumuzda etrafımıza bakmamız yeterli”

İnşaat segmenti neden geliyor diye sorduğumuzda etrafımıza bakmamız yeterli. İstanbul Anadolu yakasında bulunan Bağdat Caddesi gibi en modern ve en iyi yapıların olduğu yerler bile şantiye halinde. Havaalanı, köprü, İstanbul-İzmir otoyol inşaatları ile birlikte yavaş yavaş şekillenmeye başlayan Çanakkale Köprüsü, Rize Havaalanı, Tanap Projesi, Türkiye altyapı yatırımları gibi projeler var.

“Kamyon pazarında %21'lik bir daralma söz konusu. En fazla daralma ise çekici segmentinde yaşandı. Geçen yıl ilk 6 ay 5.600 adet çekici satılmışken bu sene 2.000 adet çekici satıldı ve %60'lık bir daralma söz konusu. İnşaat kamyonlarına baktığımızda geçen yıl 2.500 adet kamyon satılmışken bu yıl 3.500 adet kamyon satıldı. Dolayısıyla burada %43'lük bir artış yaşandı. Kendini geliştiren bir inşaat segmentini görüyoruz.

2016 yılında yaşanan kamyon ve çekici pazarındaki daralma, inşaat sektörü kamyonlarına yansımada. Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, yaptığı açıklamada ağır vasıtada bu yıl “inşaat fenomeni” yaşadıklarını belirtti.

Ağırlık elbette damperli kamyonlar

8x4 ve 6x4 kamyonlarda ağırlıklı olarak damperliler satılırken çekicide de inşaat segmenti önde gitti. Dolayısıyla inşaatın lokomotif olduğu bir yılı yaşıyoruz. Normalde 6 ton ve üzeri pazarda çekici oranının %45-50, inşaat segmenti oranının ise %20 olması beklenir. Fakat bu yıl tersi yaşanarak 6 ton ve üzerinde pazarın %25'i çekici ve %40'ı inşaat kamyonlarından oluştu. 8x4 ve 6x4 damperli kamyonlar dışında mikser, silobas ve damper treyler gibi farklı üstyapılar ile çekici-treyler kombinasyonları da pazarı destekliyor.

“İnşaat fenomeni”

İnşaat faaliyeti devam edip hafriyat oldukça, damper treylerli ve silobaslı araçların, çekicilerin kullanılması kaçınılmaz olacak ve devam edecektir. İnşaat kamyonu ve çekici ayrımına baktığımızda ise toplam ağırlığı daha fazla olan kamyon yerine çekici-treyler kombinasyonu yük taşımada avantajlı. Bu yüzden inşaatta çekici satışları devam edecektir. Bu yıl sonuna baktığımızda ise inşaat serisi yılı birinci olarak göğüsleyecektir. Fakat bu durumun, uzun yol ve yurtiçi nakliye çekicilerinin lehine bir miktar da olsa değişmesini bekleyebiliriz. Çünkü her iki alanda yenileme ihtiyacı olacaktır ve yeni alımlarla kapasite artırımları da yaşanacaktır.

Liderlik sürüyor

Mercedes-Benz Türk olarak pazarda liderliğimizi devam ettiriyoruz. 15 yıldır üst üste rakiplerimizden açık ara lideriz. Hem çekicide hem inşaat kamyonunda pazar paylarımız oldukça yüksek. Ayrıca büyük filo işleri de yapıyoruz. İnşaatta kuvvetli bir pozisyonumuz var. Şantiyelerde çift çekerde de Mercedes kamyonlarımızı görüyoruz. 4142 ve 4145 modellerimiz oldukça yerleşti. Bu yıl tamamen Euro 6 satılıyor çünkü Euro 5 araçların hepsi satıldı ve geçen yıl sonu itibarıyla da kanuni gereklilik olarak satışları bitti.



“Elimiz sürekli ürünün üzerinde”

Araçlar çalıştıkça iyileştirme noktaları ortaya çıkabiliyor ve onları da hızlı bir şekilde ele alıyoruz. Sıkı bir geliştirme teşkilatımız var. Daimler çapında birçok işi Türkiye'ye aldık. Ar-ge merkezi kurduk ve Aksaray'da yatırım yaptık. Dolayısıyla geliştirme işinde de kuvvetliyiz. Daimlerin güvendiği ve bel bağladığı bir şirketiz. Ürünlerimizden memnunuz ve sorunumuz yok. Euro 6 ile birlikte yepyeni bir dünya ve yepyeni

araçlara geçtik ve burada biz öncülük yaptık. İlk kez Euro 6 ile birlikte yeni jenerasyona geçerek, kabinini-şasisini komple değiştiren tek firma biziz. Cesur ve erken davrandık. Diğerleri de yavaş yavaş geleceklerdir. Biz klasik olarak yerimizi muhafaza edeceğiz. Bayi teşkilatımız buna hazır. Bu yıl iyi bir eğitim seferberliği yaptık. Tüm segmentteki araçlarımızı farklı arazi ve yol şartlarında kullanmak suretiyle, rakip araçlarla da mukayese ederek ciddi bir eğitim verdik.



Mercedes-Benz grubu kamyonları ile birlikte otobüs pazarının da değerlendirildiği sohbet toplantısına Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Kamyon Satış Operasyonları Kısım Müdürü Tolga Bilgisu, Kamyon Ürün Yönetimi Kısım Müdürü Cüneyt Uslu, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu ve Şehir içi Otobüs Kamu Satış Kısım Müdürü Yusuf Adıgüzel katılım gösterdiler.

“Mercedes kütüphanesi zengin ve hangi kitabı istersek oradan çekip alırız. Yeter ki okumasını bil!”

Büyük yatırımlarımız devam edecektir. Bizler 2006 yılında 2016'nın planlarını masanın üzerine koymuştuk. Yani bu işler birkaç yıl içerisinde olmuyor, önceden çalışmak gerekiyor. Ülkenin yerli üretim yapan bir şirketi olarak müşteriye iyi tanıyoruz, trendleri iyi tanıyoruz. Ürünü geliştirirken Türkiye şartlarına uygun olmasına azami özen gösteriyoruz. Almanya'daki herhangi bir üretilmiş ürünü Türkiye'ye getirmiyoruz ve onu mutlaka adapte ediyoruz. Bu çok önemli ve başarımızın arkasında bu yatıyor. Arkamızda da Mercedes gibi bir marka var. Finansmanından servise ve ikinci eline kadar her departman mükemmel seviyede. Kısacası kütüphane zengin ve hangi kitabı istersek oradan çekip alırız. Yeter ki okumasını bil! Biz de bunu iyi yapıyoruz.

Yatırımlar arttı, kamyon kapasitesi iki katına çıktı

Mercedes olarak 1 milyar euroyu bulan yatırımlarımız var. 6.300 kişilik istihdamımıza bayi tarafını da eklersek 10 binin üzerine çıkacaktır. Dolayısıyla işimizi devam ettirmek zorundayız. Herhangi bir ithalatçı firma gibi durum iyiye giden satış, işler



kötü olduğunda başka ülkelere gidip satma gibi bir tavır yapamayız. Türkiye'ye inandığımız için büyük yatırımları yaptık ve bunları da sürdürmek durumundayız. Avrupa'nın en önemli şirketleri bizimle rekabet halindeler. Aynı şekilde yerli rakiplerimiz de var. Bu bizi diri ve uyanık tutuyor. Sektörün ilerlemesi ve Türkiye'nin geleceği için de olumlu olarak bakıyoruz. Kapasitemizi iki katına çıkardık ve bu artımda ihracatın yeri de çok fazla. 34 bin adetlik kamyon kapasitesinin önemli bir bölümü ihraç edilecek. “Made in Turkey, Made by Mercedes” kalite imajımız tamamen yerleşti. Hem Avrupa tarafına hem de Türkiye Cumhuriyetlerine ihracat yapılacak. Bu bizim hedeflerimizden bir tanesidir.

Üretim ve ihracat

Üretim kapasitemizin hepsini kullanıyoruz. İç pazar düştüğü zaman ihracatla dolduruyoruz veya tam tersi oluyor. Dolayısıyla böyle

bir elastikiyetimiz mevcut. İşçi sayımız, belli bir kapasitemiz, yan sanayiye karşı bir sorumluluğumuz var. Türkiye'deki ihracat işini ise Almanya'nın sattığı ilgili ülkeler için üretip sevk etme anlamında yapıyoruz. Yeni Zelanda, Avustralya, Papua Yeni Gine gibi birbirinden farklı ülkelere kamyonlar Türkiye'den gidiyor. Bu pazarları Daimler şirketi tespit ediyor ve kamyonların ülkemizden gitmesi lojistik olarak daha avantajlı.

Ayrıca bugün Almanya'da üretilen kamyonlar ile bizde aynı teknolojiye kamyonlar üretiliyor. Fabrikamız Daimler'in üretim ağı içerisinde birinci sınıf bir yerdedir ve modern bir fabrika olmaya devam edecektir”.



Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, geçtiğimiz yıl devreye aldıkları yeni ürün gamının doğru kavranması ve efektif kullanımı için eğitim planı oluşturdıklarını belirtti.



Her kurban lösemili çocuklara can!

Kurban Bayramı'nda kurbanlarınızı dini usüllerle LÖSEV'de kestirebilir, bağışlarınızla lösemili ve kanserli çocukların hayatını kurtarabilirsiniz.

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı



BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV

ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60

İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

MTG tırnak ve aşınma parçaları Onur Taahhüt'ün gücüne güç katıyor

Onur Taahhüt-Çetin İşletmeleri firması Suudi Arabistan, Rusya, Ukrayna, Kıbrıs gibi pek çok ülkede alt ve üst yapı projelerini sürdürüyor ve TSM Global Türkiye'nin iş ortağı olduğu MTG tırnak ve aşınma parçalarını tercih ediyor.



buradan beslenir. Burada hazırlığı yapılan bir makine örneğin yurtdışında bir şantiyeye gönderilir. 3-4 sene proje durumuna göre şantiyede çalıştıktan sonra buraya gelir ve şasesine kadar sökölüp tüm revizyon ve bakımları yapılır. Motoru, pompası, paleti, yürüyüşü, döşemesi, hidroliği her şeyi elden geçirilip sıfır makine gibi hazırlanarak makine parkına çekilir ve bir sonraki şantiye için hazır halde bekletilir. Burası adeta bir makine hastanesi gibi çalışmış olur" diye konuştu.

Zorlu zeminlerde MTG gücü

"Firmamız hali hazırda Ukrayna, Suudi Arabistan ve yurt içinde faaliyetlerini sürdürüyor. Altyapı işleriyle uğraşınca da hali hazırda ekskavatör, dozer, yükleyici, silindir gibi ağır hizmet makineleri sıklıkla kullanıyoruz. Asfalt projeleri yürüttüğümüz için doğal olarak taş ocağı işletmeciliği de yapıyorsunuz. Taş ocağı işletmeciliği ile birlikte kaya işleri, toprak işleri de karşınıza çıkıyor. Türkiye'nin ve dünyanın çeşitli bölgelerinde çok değişik zeminlerle, çok değişik taş yapılarıyla karşı karşıya kalıyoruz." diye konuşan Şahin, farklı projelerin kendilerine büyük tecrübe kattığına işaret etti.

Onur Taahhüt-Çetin İşletmeleri Makine ve Ekipman Müdürü Ethem Şahin; makine parkı, şantiyelerdeki çalışma koşulları ve MTG tırnakları ile ilgili açıklamalarda bulundu.

Firmalarının kurulduğu 1981 yılından bu yana dünyanın birçok ülkesinde taahhüt işleri yapan güçlü ve tecrübeli kadroya sahip bir firma olduğunun altını çizen Ethem Şahin, Ankara'daki merkez kampüs alanında 150'nin üzerindeki personelle birlikte 3.000 adet makine ve ekipmanı 7/24 göreve hazır halde tutulması için çalıştıklarını ifade etti. Kurdukları şantiyelere gereken makine-ekipman lojistiğinin merkez kampüsten yapıldığını ifade eden Şahin, "Toplam 3.000 adet makine ve ekipmanımız var. Bunun içinde en basit el silindirinden konkasör tesislerine, yol makinelerinden ekskavatörlere kadar çok geniş bir yelpazede makine gruplarına sahibiz. Bu makine gruplarında da örneğin 1,5 tonluk

mini ekskavatörden 70 tonluk ekskavatöre kadar geniş bir ürün çeşitliliğimiz var. Her ürün grubunda en küçüğünden en büyüğüne kadar farklı özelliklerde makinelerimiz bulunmaktadır" dedi.

Yürüttükleri görevin kapsamına değinen Şahin, "Şirkette makine operasyonunun tamamı içinde bulunduğumuz merkez kampüsten yürütülüyor. Burada büyük bir ambarımız ve depolarımız bulunmakta. Tüm yedek parça ve ekipman stoğumuz buradan yapılıyor. Makine parkında ekipman stoğumuz bu kampüs alanında. Bu kampüs alanının dışında bulunan şantiyelerimiz



Onur Taahhüt-Çetin İşletmeleri Makine ve Ekipman Müdürü Ethem Şahin;



MTG tırnakları ile yaklaşık üç yıl önce tanıştıklarını kaydeden Ethem Şahin, "Daha önce MTG tırnaklarını kullanmamıştık. Makine parkımıza kattığımız Sumitomo ekskavatörleri ile birlikte MTG'yi de tanıdık. MTG tırnaklarını değişik şantiyelerde deneme fırsatımız oldu. İlk aldığımız Sumitomo ekskavatörleri Suudi Arabistan'daki şantiyemize gönderdik. Bunlar hali hazırda çalışmaya devam ediyor. İkinci parti aldığımız Sumitomoları ise Ukrayna'ya gönderdik ve halen çalışıyor. Üçüncü parti ise hali hazırda Türkiye'de çalışıyor." dedi.

Suudi Arabistan'ın Mekke şehrinde devam eden projenin çok sert bir zeminde yapıldığını kaydeden Şahin, "Sumitomolar Suudi Arabistan'daki projemizde çok zorlu bir zeminde çalıştı. Mekke'de çok sert bir zeminle karşılaştık. Hem Sumitomoları hem de MTG tırnakları bu zeminde test ettik ve herhangi bir sıkıntı gelmedi. Performansından memnunuz. Mekke'de ağır hizmet tırnak tiplerini denedik ve çok memnun kaldık.

Mekke'nin o zorlu zeminlerinde bu performansı gösteren tırnakların Türkiye'de de başarılı olacağına inanıyorum." dedi.

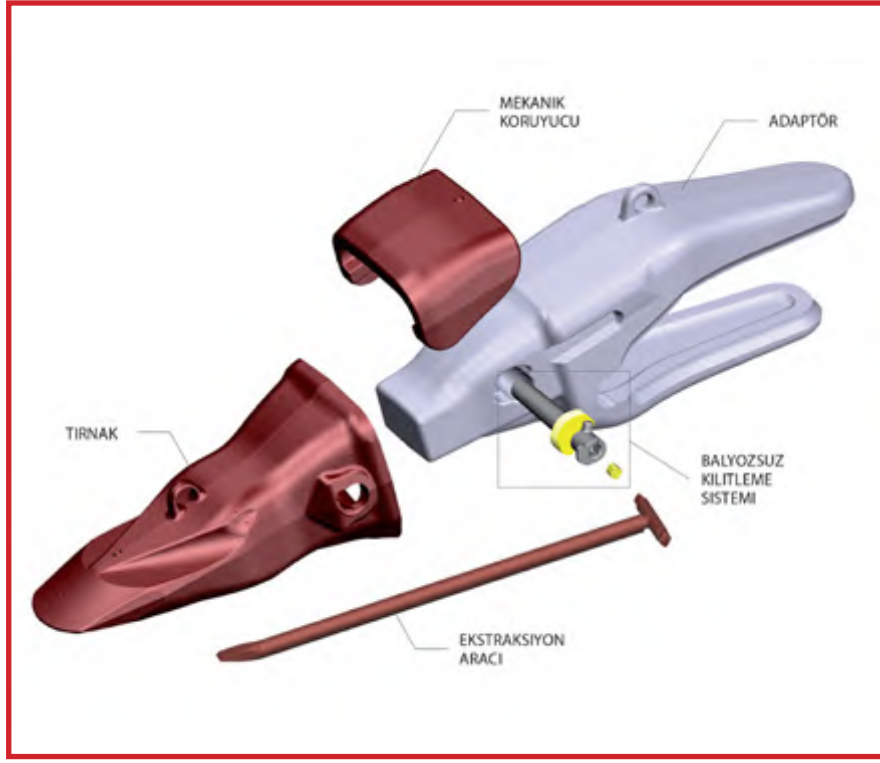
"MTG'de kalite standart"

MTG tırnaklarını kullandıklarında kalitesini gördüklerini ifade eden Ethem Şahin, "Öncelikle ürün çeşitliliği var. Tek bir tırnak üretilip her zeminde bunla çalışın gibi bir durum yok. Yani kayada çalışıyorsanız ayrı, toprakta çalışıyorsanız ayrı, sökü yapıyorsanız ayrı tırnak kullanıyorsunuz. Bu önemli bir avantaj. Bunun gibi çok çeşitli tırnak seçeneklerini her üreticide bulamayabilirsiniz." şeklinde konuştu.

Şahin MTG firmasının üretim kalitesine de değinerek, "TSM GLOBAL ailesinin davetlisi olarak MTG'nin İspanya'daki fabrikası ziyaret ederek üretim süreçleri görme fırsatımız oldu. Ürünlerin

üretim aşamaları çok titizlikle takip ediliyor. Dökülecek malzeme sıfır seçme bir malzeme ile yapılıyor. Döküldükten sonra grafik testleri, darbe testleri, mikroskobik testler yapılıyor. Her aşamada test ediliyor. Böyle bir ürün olduğu zaman ürüne güveniyorsunuz. Örneğin bir tırnak kırıldığı zaman üretimden kaynaklı olacağını düşünmeden burada operatör hatası olabilir diyorsunuz. Çünkü ürünlerin hepsi aynı kalite standartlarında üretiliyor. Yerli ürünlerde her bir dökümde farklı sonuçlar elde edilebiliyor ve kafanızda acaba bu ürünün dökümünde bir problem mi oldu şeklinde soru işareti oluşuyor. MTG'de benim gördüğüm ürün hep standart çıkıyor, testleri de yapılıyor. Kafanızda soru işareti olmuyor. Bir kırılma olduğu zaman hatalı kullanımdan kaynaklanmıştır diyebiliyorsunuz. Yerli ürünlerde bunu söylemek güç." dedi.

"Özellikle üretim prosesinin kontrol altında olması ve her aşamada takip ediliyor olması güveni pekiştiriyor. Bu da bizim ürün ile ilgili



soru işaretlerini kaldırıyor. MTG'nin ayrıca çeşitli global markaların da OEM tırnak üreticisi olduğunu görmemiz bu güveni daha da pekiştirdi diyebiliriz." şeklinde düşüncelerini ifade eden Şahin, MTG ile çalışmanın kendilerine güven verdiğinin altını çiziyor.

Kolay değişim, homojen aşınma ve daha az yakıt tüketimi

MTG'nin patentli kolay kilit sistemine değinen Ethem Şahin, "Bu sistem ile maliyet anlamından tutun da zaman, işçilik her konuda avantaj sağlıyorsunuz. Diğer ürünlerde tırnakları sökmek zor bir süreç olabiliyor. Tırnak çıkmıyor, oksijenle kesmeniz gerekiyor, kaynakçı gönderiyorsunuz, ekipman gönderiyorsunuz vs. bir sürü uğraş ve zaman kaybı yaşıyorsunuz. MTG'de sisteme baktığınızda tırnağın adaptöre çok doğru ve sıkı şekilde bağlandığı görüyorsunuz. Yerli veya Uzakdoğu üretimlerine bakıyoruz, tırnak düşebiliyor. Bu tırnaklar konkasöre gidiyor, mknatıslar olmasına rağmen sisteme girip hasara yol açabiliyor, başka masraflar çıkarabiliyor. Kolay değişim sistemi

bize zaman ve para kazandırıyor." şeklinde konuştu.

Tırnakların aşınma formuna da dikkat çeken Şahin, "En önemli formunu koruyor ve küt bir uç oluşmuyor. Malzeme eşit şekilde aşınıyor ve kova dalıcılığından bir şey kaybetmiyor. Dalıcılık özelliğini koruyan tırnaklar sayesinde, aşınmanın son aşamalarına kadar yakıt tüketimi değerlerinin de diğer tırnaklar ile karşılaştırınca daha düşük olduğunu görüyoruz. Böylece, MTG tırnakları işletme maliyetlerimize çok önemli oranda katkı sağlıyor. Pek çok işletmede tırnak kullanımında yakıt tüketimi unsuru göz ardı edilir. Ama biz bu konuyu da çok yakından takip ediyoruz." dedi.

MTG satış sonrası ve teknik desteği güven veriyor

Kullanmış oldukları ürünlere duydukları güveni pekiştiren satış sonrası hizmetlere de dikkat çeken Ethem Şahin, TSM GLOBAL yedek parça ekibinin ürünlerinin takipçisi olduğunu altını çizdi. Henüz MTG tırnakları ile ilgili bir sorun yaşamadıklarını söyleyen Şahin, "Ürünün satış sonrası ile ilgili olarak öncelikle şunu söyleyeyim; bu zamana kadar aldığımız ürünlerde

çatladı, patladı gibi bir sorunumuz olmadı. Buna dair bir geri dönüşümüz olmadı. Ancak satılan ürün takip ediliyor. Nasıl takip ediliyor, bize soruyorlar. "Siz hangi zeminde çalışıyorsunuz?" diye soruyorlar. Toprak işi mi, taş işi mi yaptığımızı öğreniyorlar. Sonra bize uygun tipte tırnak öneriyorlar. Sattıkları tırnakların aşınma durumlarını, performanslarını şantiyeden takip ediyorlar. Bu tip takipler var. Şantiyedeki ekibe ürün kullanımı ve tercihi ile ilgili bilgilendirme yapıyorlar." dedi.

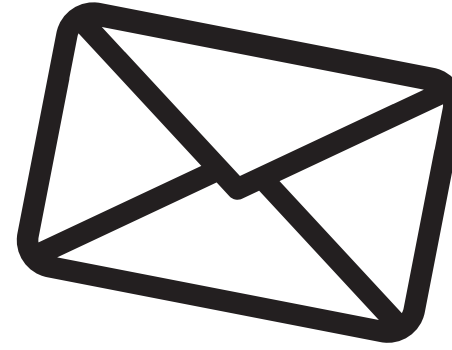
Ethem Şahin, Onur Taahhüt-Çetin İşletmeleri gibi büyük projeler yürüten firmaların ürün ve hizmet kalitesine verdikleri öneme işaret ederek MTG tırnaklarından bu anlamda memnun olduklarını kaydetti.



MTG Türkiye Satış Müdürü Raul Menendez, müşterilerin taleplerinin kendileri için çok önemli olduğunu altını çizdi. MTG'nin uluslararası standartlarda üretim yaptığına işaret eden Menendez, amaçlarının yüksek kalitede ve doğru ürünlerle müşteri memnuniyetini artırmak ve müşterilerin daha fazla kazanç elde etmesine katkı sağlamak olduğunu söyledi. Müşteri geri dönüşlerine verdikleri önem üzerinde duran Menendez, "Müşterilerimizin sahadan yapacağı geri bildirimler bizler için çok ama çok önemli. Her türlü olumlu ya da olumsuz geri bildirim, bizlerin kendisini geliştirmede kılavuzumuz olacaktır." dedi.

17 AĞUSTOS'U ASLA UNUTMAYACAĞIZ...

İyi Günde siz



AKUT YAZ
2930'A
MESAJ AT,
GELECEKTE DAHA ÇOK CAN İÇİN
UMUT OL!

Her bir SMS için bağış bedeli 10 TL'dir. Gönderilen her kısa mesaj, 1 standart SMS olarak ücretlendirilecektir. Bu kampanya tüm GSM operatörleri için geçerlidir.



Kötü Günde BİZ



#17Agustos



YAPILARI YÜK SEK TEN MAKİ NELER

Endüstrileşme dönemiyle birlikte teknolojik gelişmeler, yüksek binaların hızla artmasına yol açtı. Yüksek binaların sağladığı çarpıcı imaj, şirketlerin prestij simgesi oldu. Artan nüfus yoğunluğu, kentlerdeki boş alan sorunu, çalışma alanı ihtiyacı gibi unsurlar kentlerdeki yükseklik ihtiyacının sebebinin oluşturan başlıca etmenler arasında yer alıyor. Bulutlara elini uzatan bu dev yapıların malzeme ve beton hareketliliğinde ise kule vinçler, sabit beton pompaları ve cephe asansörleri baş rol oynuyor.

Geçmişe bakıldığında güçlü olma arzusu, hakimiyet ve dini duyguların, yüksek yapıların inşasında etkili olduğunu görüyoruz. İlk örneklerin Mısır firavunları için yapılan piramitler olduğunu söyleyebiliriz. Yine birçok dinde adı geçen Babil Kulesi de insanın Tanrı'ya yaklaşma isteğinin öncülerinden olduğu biliniyor.

828 metrelik Burj Khalifa, tahtını Kingdom Tower'a kaptıracak

Yüksek binalar ilk olarak 19. yüzyılda ABD'de inşa edilmiş. 1871'de Chicago'daki büyük yangın sonrasında arsa fiyatlarının artması, yeni yapı tekniklerini geliştirmeye sebep olmuş. 1885'te William Le Baron Jenney tarafından yapılan Home Insurance binası, Council on Tall Buildings and Urban Habitat tarafından dünyanın ilk yüksek binası olarak tescillendi. Son yıllara gelindiğinde ise ABD, yerini Orta Doğu'ya kaptırmış durumda. Şu anda dünyanın en yüksek binasında liderliği 828 metreyle Dubai'deki Burj Khalifa taşıyor. İkinci sırada 2015'te açılan 632 metrelik Şangay Kulesi bulunuyor. 601 metre

yüksekliğindeki Mekke'de bulunan Abraj Al-Bait Clock Tower 3'üncü sıradaki yerini koruyor. 2019'da bitmesi planlanan Cidde'deki Kingdom Tower ise yaklaşık 1,1 kilometre yüksekliğiyle dünyanın en yüksek binası olma unvanını ele geçirecek.

Türkiye'nin lideri İstanbul Sapphire

Ülkemizde 7-8 katı aşan binaların yapımı 1950'lere dayanıyor. Türk halkı, gökdelen kavramıyla 1990'lardan sonra tanışmaya başlıyor. İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerin çoğunda yüksek katlı binaları artık sıkça görüyoruz. 2010'da yapımı tamamlanan İstanbul'daki yaklaşık 261 metrelik Sapphire, Türkiye'nin en yüksek binası olma özelliğini taşıyor. Anthill Residence 1-2 blokları, 210 metre yüksekliğe sahip bulunuyor. Maslak'ta bulunan Spine Tower, 202 metre yüksekliğiyle Avrupa Yakası'nda dikkat çeken binalar arasında yer alıyor. İzmir'deki Folkart Towers ise 200 metre yüksekliğiyle İstanbul dışındaki yüksek bir bina olarak sıralamada kendisine yer buluyor.

Yüksek binaların gelişimi, birçok kriteri de beraberinde getiriyor. Bu

kriterler; binaların ekonomikliğini, yapım süresini, konforunu, işlevsel ve estetiğini belirliyor. Karar verme sürecinde yer seçimi, kente etkileri, yüksekliği önemli rol oynuyor. Yüksek binaların her aşamasında şehir plancısı, mimar ve inşaat, makine, elektrik mühendislerinin koordinasyon içinde çalışmaları gerekiyor.

Yüksek binalarda çelik ve betonarme, değişik alanlarda birbirlerine üstünlük sağlayarak taşıyıcı sistemlerde iki malzeme olarak ön plana çıkıyor. Çimentonun icadıyla birlikte betonun yapı alanına girmesi ve demir ile beraber kullanılması, betonarmenin başlangıcını oluşturuyor. Betonarme teknolojisindeki gelişmeler, kolon ve kiriş boyutlarının küçülmesini ve iç mekanda daha net işlevsel alanların oluşmasını sağlıyor. Çeliğe göre daha ekonomik olan betonarme yapıların bakımı kolay oluyor, korozyon olasılığı taşımıyor, hatta dayanımları zamanla artıyor.

Mimaride rüzgar yükünün etkisi

Yüksek binaların taşıyıcı sisteminin, estetik olmasından ziyade binaya etkiyen yükleri



Ebrac El-Beyt Saat Kulesi / Mekke-Suudi Arabistan



Burj Khalifa/ Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri

doğru bir şekilde karşılaması gerekiyor. Bu etkiyen yükler, genellikle doğa ve insan kaynaklı oluyor. Yerçekimi, meteorolojik ve sismik kuvvetler doğadan kaynaklanırken; asansör, makine, ekipman hareketi uygulamaları da insandan kaynaklanan yükler olarak sıralanıyor.

Taşıyıcı sistemdeki en önemli yüklerden birisinin rüzgarın etkisi olduğu belirtiliyor. Rüzgarın yüksek binalarda etkili olmasının en büyük nedeni olarak cephelerinin yüzey büyüklüğü gösteriliyor. Bazı bölgelerde rüzgar şiddeti deprem yükünün bile önüne geçebiliyor.

Dolayısıyla mimari olarak bina formu rüzgarın şiddeti, yönü ve doğrultusuna göre şekilleniyor. Örneğin, kare planlı bir binanın yüzeyine uygulanacak rüzgar yükü, altıgen veya sekizgen bir formda yüzde 20, dairesel veya elips bir formda ise yüzde 40 azaltılabilirdiği söyleniyor. Köşeli formlarda çarpma etkisi yaratan rüzgar, dairesel hatlarda daha yumuşak hareketlerle binayı yalayıp geçiyor. Rüzgar, binaların inşası halinde kullanılan beton pompası, kule vinç, cephe asansörü gibi makineleri de doğrudan etkiliyor. Rüzgarın eseceği

yöne göre kule vinç kurulumları yapılıyor. Bina yükseldikçe teknik detaylar da artıyor. Bu yüzden vinç seçimlerinde profesyonel danışmanlık hizmeti veren firmalar ön plana çıkıyor. Öncelikle projenin türü ve çeşidi inceleniyor, sonrasında kullanılacak vinç türüne karar veriliyor.

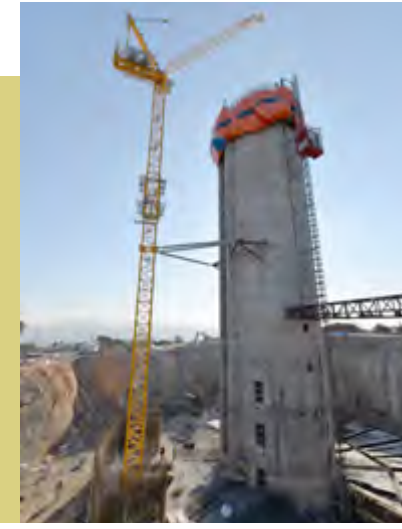
Beton dağıtıcısının ağırlığına göre kule vinç seçimi

Binalarla birlikte yükselen kule vinçler, beton dağıtıcısının ağırlığına göre de seçilmesi gerekiyor. Dağıtıcının montajı esnasında, vincin kurulacağı yere olan uzaklığı hesap ediliyor. Vinç tamburunun bina yüksekliğinin 2 katı kadar halat sarması gerekiyor. Burada da motor hızları ön plana çıkıyor. Düşük hızlı motora sahip makineler, yüksek binalarda pek tercih edilmiyor. Firmalar, bu binalara özel dizayn edilmiş makineleri pazara sunuyorlar. Dönüş motorlarının kalitesi ve kanca hızı da imalatı hızlandıran diğer unsurlar olarak sıralanıyor.

Şantiyelerde iş güvenliğinin en düzeyde olması gereken bölümlerinden biri olan cephe asansörlerinde de belirli kurallar bulunuyor. Bu kurallara mutlak suretle uyulmasının yanı sıra yüksek binaların yaratıcısı olan firmalar, hızlı ve güvenli asansörleri projelerde tercih ediyor.

Potain

Potain marka kule vinçlerin satış, pazarlama ve satış sonrası faaliyetlerini yürüten TeknoVinç, tamamlandığında 365 metre yüksekliğe sahip olacak Çamlıca Kulesi'nde MCR 160 model vinç ile görev aldı. MCR 160, maksimum 10 ton kaldırma kapasitesi sunarken bom ucunda 2,4 ton kaldırabiliyor.



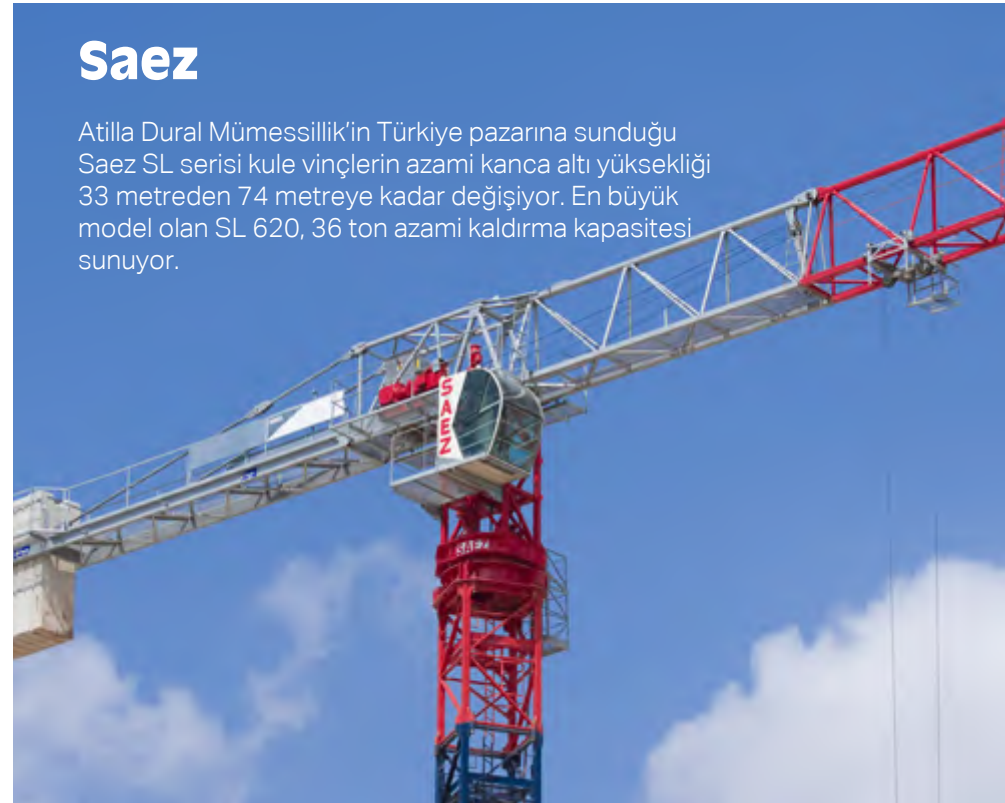
Liebherr

Dünyanın en önemli kule vinç üreticilerinden Alman Liebherr, sunduğu Luffing HC-L serisi makinelerle yüksek yapılara çözümler sunuyor. 9 ürün bulunan bu seride maksimum kanca kapasitesi 53 metreden 70 metreye, maksimum kaldırma kapasitesi ise 16 tondan 64 tona kadar değişiyor.



Saez

Atilla Dural Mümessillik'in Türkiye pazarına sunduğu Saez SL serisi kule vinçlerin azami kanca altı yüksekliği 33 metreden 74 metreye kadar değişiyor. En büyük model olan SL 620, 36 ton azami kaldırma kapasitesi sunuyor.



Pi Makina

Türkiye'nin ilk yerli kule vinç üreticisi olduğu belirtilen Pi Makina, 37 metre çalışma yarıçapından 75 metreye kadar 6 farklı model sunuyor. Makineler, 2 ile 12 ton arasında kaldırma kapasitelerine sahip bulunuyor.



FM GRU

İtalyan menşeli FM GRU kule vinçlerin Türkiye distribütörü olan ADV Makine, LK serisi makineleri yüksek yapılara sunuyor. 2 model bulunan bu seride maksimum yükseklik 59,8 metre, maksimum kapasite ise 12 ton.



Şangay Kulesi/ Şangay-Cin

Katlar yükseldikçe sabit beton pompalarının önemi artıyor

Türkiye inşaat sektöründeki yatırımlar pek çok ekipmanda olduğu gibi sabit ve mobil beton pompalarında da hareketli bir pazara olanak tanıyor. Bu pazarın büyük bir çoğunluğunu kapsayan mobil beton pompaları, kamyonların yaklaşılabildiği ve bomlarının erişebildiği pek çok alanda kullanılırken, katlar yükseldikçe veya tünellere inildikçe yerini sabit beton pompalarına bırakıyor. Sabit beton pompaları da sevk hatları aracılığı ile betonu hidrolik dağıtıcılara iletiyor. Sabit beton pompaları; yapı tiplerine, yüksekliklerine ve betonun cinsine göre farklı güç ile tiplerde olabiliyor. Türkiye'nin önemli inşaat yatırımları arasında yer alan yüksek yapılarında ise gerek ülkemizde üretilen, gerek dünyanın dört bir yanında imal edilerek ülkemizde satışı yapılan beton pompası markaları kullanılıyor. Büyük oranda dizel motorlu beton pompalarının kullanıldığı Türkiye pazarında, elektrik motorlu versiyonlara da eğilimler olmaya ve üreticiler de ürün gamlarına elektrik motorlu sabit beton pompalarını eklemeye başlamış durumdalar. Biz de Türkiye'de yüksek binalarda çalışan sabit beton pompalarından sık kullanılanları derledik:

Putzmeister BSA 2109 H D

Yüksek basınç ve performans gerektiren işlerde BSA 2109 H D sabit beton pompası, 91 bar'da 95 m³/sa veya 152 bar'da 57m³/sa üretim sunuyor. Aşınmaya karşı dirençli parçalardan imal edilen ürün, kapalı kapılar sayesinde azaltılmış gürültü yayılımı sağlıyor. BSA 2109 H D, ABD ve Avrupa'da onaylanmış emisyon değerlerine sahip. 200kW, 6 silindirli Deutz Dizel motoru, 2300 dev/dak ile daha sessiz çalışma imkanı sunuyor. Üründe standart olarak harici gate vana bağlantısı sunuluyor. Tüm iklim koşullarında çalışmaya uygun dizayn edilen beton pompasında yekpare yan kapılar ile bakım noktalarına kolay erişim, korunaklı dönen kontrol kabini de bulunuyor. Hidrolik hortumlarının mil tarafından kafa tarafına kolayca değiştirilme işlemi yapılıyor. Ürünün toplam ağırlığı ise 6100 kg.



Schwing SP 3800

Dizel motorda 190 kW, elektrikli motorda 160 kW güç sunan Schwing SP 3800, yine dizel motor için 100/169 bar beton basınç değerleri için 78/48 m³/saat teorik beton kapasitesine sahipken, elektrikli motor için 100/169 bar maksimum beton basıncı için 75/48 m³/saat teorik beton kapasitesi sunuyor.

Bir şase üzerinde montajlı bir şekilde sunulan ürünün ekipmanları arasında Schwing'e özel rock valf sistemini de içeren beton basma ünitesi, yatay şaftlı karıştırıcı ve besleme bunker (izgara dahil), hidrolik pompa, hidrolik tank ve kontrol ünitesinden oluşan hidrolik sistem ve servis-çalışma kontrol paneli bulunuyor. Schwing, Türkiye'de Alfatek tarafından pazara sunuluyor.

Cifa PC1007/712

Cifa'nın kullanımı kolay ve işlevsel olarak nitelendirilen yeni yeşil beton pompasının dizel versiyonu tier III, stage 3A normlarına uygun ve 130kW güçten oluşuyor. Motor, ağır çalışma koşullarında yüksek performans ve düşük işletme maliyeti-düşük emisyon oranları sunuyor. Beton pompası yeterli standart donanımıyla birlikte çeşitli aksesuarlarla zenginleştirilebiliyor. S şeklindeki valf özel bir çelik ve farklı kalınlıklar olarak her tip beton için uygun olabiliyor. Ürünün hızlı değişimi de mümkün. Cifa'yı Türkiye'de Tatmak-Karyer temsil ediyor.



Pi Makina 75 D

35 metreküplük beton pompalarının ilgi görmesi üzerine 75 metreküp versiyonunu da pazara sunan Pi Makina'nın 75 D modeli, 160 kw'lık motor gücü sunuyor. (160 hp) 42/73 bar teorik beton basıncına sahip beton pompasında 69/112 metreküp maksimum teorik kapasite sunuluyor. 125 mm hidrolik silindir çapı ve 230 mm beton silindir çapı bulunan beton pompasının 540 litre beton haznesi sunuluyor.



Liebherr THS 110 D Tier4

Alman devi Liebherr'in sabit beton pompaları, Türkiye'de Göker Makina tarafından pazara sunuluyor. Markanın yeni üyesi olan THS 110 D Tier4 ise 62/102 m³/saat teorik kapasite ve 75/125 bar teorik beton basıncı sunuyor. 160 kW motorlu üründe 7450 kg toplam ağırlık mevcut.



Zoomlion HBT80.14.174RSU

Türkiye'de Gama tarafından pazara sunulan Çinli Zoomlion'un yüksek binalar için tercih edilen sabit beton pompalarından olan HBT80.14.174RSU; 174 kW motor gücü, 85/55 m³/saat maksimum beton çıkış kapasitesi, 80/140 bar maksimum beton basıncı, 200x1800 mm beton silindiri ve 600 litre beton haznesine sahip.

Çift pompa ile özel bir hidrolik sisteme sahip üründe akıllı kontrol sistemi, kolay operasyonlar ve güvenilir bir elektrik sistemine olanak tanıyor. Zoomlion bu ürünü ile daha az maliyetler ve çevreye daha fazla duyarlılık vad ediyor.



Betonstar BSS 2190 D

Türkiye'de yerli sermaye ile üretim gerçekleştiren Betonstar'ın BSS 2190 D beton pompası 6 silindirli dizel 300 HP Ford Ecotorq motora sahip (223 kW). 92/148 bar maksimum teorik beton basıncına sahip üründe 86 m³-54m³/saat maksimum teorik kapasite bulunuyor. 600 litre beton teknesine sahip sabit beton pompasında 125 mm beton borusu çıkış çapı ve 200 mm silindir çapı bulunuyor. Ürünün toplam 7200 kg ağırlığı bulunuyor.



Yalova'dan Ağrı'ya yatırımlar sürüyor

Trabzon'a yeni su kaynağı geliyor

DSİ Genel Müdürlüğünce inşası devam eden "Trabzon İçme Suyu İsale Hattı" projesinin hizmete alınmasıyla Trabzon'a yıllık 73 milyon metreküp içme ve kullanma suyu temin edilecek. 120 milyon lira yatırım bedelli proje çerçevesinde içme suyu arıtma tesisi de inşa edilecek. 2019 yılı sonuna kadar bitirilmesi hedeflenen proje ile Trabzon'un 2045 yılına kadar olan su ihtiyacı karşılanacak ve 91,5 kilometre uzunluğunda isale hattı inşa edilecek. Aynı zamanda 14 depo/7 terfi merkezi imalatı ile 15 depo/3 terfi merkezi iyileştirmeleri gerçekleştirilecek.



Sivas Yıldızeli Nevruz Sulama projesi bölgeyi kalkındırarak

Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından Sivas Yıldızeli'nde inşaatı süren Nevruz Sulaması ile 11 köye ait toplam 55 bin dekar zirai alanın suyla buluşması hedefleniyor. Toplam 58 bin 900 metre borunun döşeneceği projede 12 bin 600 metre borunun döşenmesi tamamlandı. Projeyle yıllık yaklaşık 23 milyon lira gelir artışı ve 1.733 kişiye iş imkanının açılması hedefleniyor.



Malatya'da baraj sulaması projesi

Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğünce Malatya'da inşa edilen Kapıkaya Turgut Özal Barajı Sulaması'nın yüzde 93'ü bitirildi. Projede yüzde 93 fiziki gerçekleştirme sağlandı. Projenin ilk aşamasında 15 bin dekar alana sulama suyu sağlanacak. Yıl sonu itibarıyla de toplam 40 bin dekar zirai arazi sulamaya açılacak. Buradan alınacak suyla milli ekonomiye yılda 30 milyon 800 bin lira katkı ve yaklaşık 5 bin kişiye de istihdam sağlanması hedefleniyor.



Yozgat'da taşkın koruma projeleri sürüyor

Yozgat Çekerek Kalederesi Köyü Kurmul ve Zincanlı Dereleri Taşkın Koruma İnşaatı Yapım İş'i" projesinde dik duvarlı kanal ve köprü imalatları devam ediyor. Fiziki gerçekleştirme yüzde 30 olan iş kapsamında yaklaşık 750 metre dik duvarlı kanal, 8 adet köprü yapılarak Kalederesi köyünün Kurmul ve Zincanlı Dereleri taşkın zararlarından korunması sağlanacak ve emniyet tedbiri amaçlı kanal kenarlarına 1500 metre panel çit yaptırılacak. Bununla birlikte Yozgat-Sorgun Eymir Kasabası Akocak Mahallesi Taşkın Koruma İnşaatı'nda trapez kesitli harçlı taş kaplamalı kanal ve köprü imalatları da devam ediyor.



Mardin Depolaması Projesi devam ediyor

834 bin dönüm arazinin sulanacağı Mardin Depolaması Projesinde %21 fiziki gerçekleştirme seviyesine ulaşıldı. Kil dolgu ile yapılan gövde yüksekliği 20 metre olan depolama işi,



yaklaşık 135 milyon metreküp su tutma kapasitesine sahiptir. Proje tamamlandığında Mardin Depolaması Pompaj Sulaması 1. Kademe Şebeke ve Mardin Depolaması Pompaj Sulaması 2. kademe şebekelerin su ihtiyacını karşılayacağı belirtildi.

Kütahya Çamlıca Barajı ile 8 milyon TL gelir artışı hedefleniyor

Ege Gelişim Projesi (EGEGEP) kapsamında Kütahya Çamlıca Barajında 1450 metre rölakasyon yolu imalatı tamamlanmış olup gövde sıyırma kazıları ile sağ ve sol sahilde cut-off kazıları devam ediyor. Kil çekirdekli kaya dolgu gövde tipinde yapılan Çamlıca Barajı tamamlandığında 52 metre yüksekliğinde olacak. Baraj ile birlikte sulama tesisinin de hizmete alınmasıyla toplam 13.970 dekar zirai arazinin sulanması sağlanacak olup 2017 birim fiyatlarına göre yıllık 8 milyon TL net gelir artışı sağlanması hedefleniyor.



Dereyurt Göleti ve sulaması tam gaz devam ediyor

Mersin Mut'ta yapımı süren Dereyurt Göleti ve Sulaması projesinde çalışmalar sürüyor. Projede memba batardosu ile 149 metre uzunluğunda derivasyon-dipsavak kondivisine ait bütün imalatlar tamamlandı. Ön yüzü beton kaplı kaya dolgu tipindeki gölette gövde dolgu imalatları tamamlanarak ön yüz betonuna başlanabilir hale getirildi. Ayrıca ocak ulaşım yolu, gölet ulaşım yolu ve rölakasyon yolları olmak üzere toplam 6.800 metre yol yapıldı.



Yalova Armutlu Yumrudere Göleti çalışmaları sürüyor

Yalova Armutlu Yumrudere Göleti; Marmara Bölgesi'nin Marmara Havzası içerisinde, Yalova ili, Armutlu ilçesi, Hayriye köyü sınırları içerisinde, Hayriye köyünün yaklaşık 3,5 km kuzey batısında yer alıyor. Sulama amaçlı gölet, temelden 34,50 metre yükseklikte, 1,014 milyon m³ depolama ve 961 bin m3 aktif hacimli, 295 metre kret uzunluğunda kil çekirdekli kaya dolgu tipinde inşa ediliyor. Brüt 2 bin 880 dekar tarım alanına basınçlı borulu şebeke sistemi ile su sağlayacak olan Yalova Armutlu Yumrudere Göleti projesinde %35 fiziki gerçekleştirme sağlandığı belirtildi.



Kemah Barajı ile 2 bin dekar zirai arazi sulanacak

Doğu Anadolu Gelişim Projesi (DAP) kapsamında bulunan Erzincan'da Kemah Tuzlaköy Barajı, Erzincan ili Kemah İlçe sınırları içerisinde Tuzlaköy



Köyüne 2 kilometre uzaklıktaki Kışla Deresi üzerinde inşa ediliyor. Temelden 42 metre yüksekliğe sahip barajda depolanacak su ile toplamda 2 bin dekar zirai arazinin sulanması sağlanacak. Baraj inşaatında gövde sıyırma kazıları tamamlanmış olup gövde enjeksiyonu ve derivasyon kondüvisi inşaatı devam ediyor. Barajın tamamlanmasıyla yıllık 960.000 TL gelir artışı sağlanması hedefleniyor.

İstanbul'un içme suyu projesi aşama aşama sürüyor

İstanbul'un uzun vadeli içme ve kullanma suyu ihtiyacını karşılamak ve Hidroelektrik Enerji üretimi sağlamak amacıyla 4 aşama halinde geliştirilen Melen Projesi'nin önemli parçası olan Melen Barajı'nda inşaat çalışmaları devam ediyor. Baraj tamamlandığında İstanbul iline yıllık 1 Milyar 77 Milyon metreküp su temin edilmiş olunacağı açıklandı. Ayrıca enerji üretimi maksadıyla 45 MW kurulu gücünde HES'in de ileri aşamada yapılması planlanıyor.





Yale, fiyat-performans dengesini yeniliyor

Yeni Yale MX serisi; maksimum kalite, fonksiyonellik, ergonomi ve güvenliği, en uygun fiyatlarla sunuyor. Dizel ya da LPG'li, 2, 2,5 ve 3 ton seçenekleri, Universal Handlers garantisi ve kapsamlı yedek parça bulunabilirliğiyle satışa sunuluyor.



MASKİ, MST'yi tercih etti

Manisa Büyükşehir Belediyesi Manisa Su ve Kanalizasyon İdaresi (MASKİ) Genel Müdürlüğü, il merkezinde ve 17 ilçesinde su ve kanalizasyon işlerinde kullanılmak üzere sürdürdüğü altyapı çalışmalarını daha hızlı şekilde yapabilmek adına bünyesine DMO aracılığıyla 14 adet MST marka 642 model kazıcı yükleyici dahil etti.



Rönesans'tan Hollanda'da yol ve tünel projesi

Rönesans Holding grup şirketlerinden Ballast Nedam, Hollanda'da yaklaşık 1 milyar euro tutarında yol ve tünellerden oluşan Kamu-Özel Ortaklığı (PPP) projesine imza atıyor. Hollanda'nın merkezi bölgelerinden Rotterdam'da planlanan A24 Blankenburg-Verbinding projesi, mevcut ve yeni altyapının tasarımından oluşurken, bölgeye erişimi de kolaylaştıracak.



Antteras'ta 2. etap

İstanbul'un manzarası ve Beylerbeyi semtinin tarihi dokusu göz önüne alınarak Ant Yapı tarafından projelendirilen Antteras'ta 2. etap çalışmaları yakında başlıyor.

Hasel İstif Makinaları, ilk 500'de!

Hasel İstif Makinaları, hız kesmeden yoluna devam ediyor. Şirket, Fortune 500-2016'da 49 sıra ilerleyerek 395'inci sıraya yükseldiğini kurumsal Facebook hesabından duyurdu. Aracılığıyla 14 adet MST marka 642 model kazıcı yükleyici dahil etti.

Şirket	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002	2001	2000	1999	1998	1997	1996	1995	1994	1993	1992	1991	1990	1989	1988	1987	1986	1985	1984	1983	1982	1981	1980	1979	1978	1977	1976	1975	1974	1973	1972	1971	1970	1969	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947	1946	1945	1944	1943	1942	1941	1940	1939	1938	1937	1936	1935	1934	1933	1932	1931	1930	1929	1928	1927	1926	1925	1924	1923	1922	1921	1920	1919	1918	1917	1916	1915	1914	1913	1912	1911	1910	1909	1908	1907	1906	1905	1904	1903	1902	1901	1900	1899	1898	1897	1896	1895	1894	1893	1892	1891	1890	1889	1888	1887	1886	1885	1884	1883	1882	1881	1880	1879	1878	1877	1876	1875	1874	1873	1872	1871	1870	1869	1868	1867	1866	1865	1864	1863	1862	1861	1860	1859	1858	1857	1856	1855	1854	1853	1852	1851	1850	1849	1848	1847	1846	1845	1844	1843	1842	1841	1840	1839	1838	1837	1836	1835	1834	1833	1832	1831	1830	1829	1828	1827	1826	1825	1824	1823	1822	1821	1820	1819	1818	1817	1816	1815	1814	1813	1812	1811	1810	1809	1808	1807	1806	1805	1804	1803	1802	1801	1800	1799	1798	1797	1796	1795	1794	1793	1792	1791	1790	1789	1788	1787	1786	1785	1784	1783	1782	1781	1780	1779	1778	1777	1776	1775	1774	1773	1772	1771	1770	1769	1768	1767	1766	1765	1764	1763	1762	1761	1760	1759	1758	1757	1756	1755	1754	1753	1752	1751	1750	1749	1748	1747	1746	1745	1744	1743	1742	1741	1740	1739	1738	1737	1736	1735	1734	1733	1732	1731	1730	1729	1728	1727	1726	1725	1724	1723	1722	1721	1720	1719	1718	1717	1716	1715	1714	1713	1712	1711	1710	1709	1708	1707	1706	1705	1704	1703	1702	1701	1700	1699	1698	1697	1696	1695	1694	1693	1692	1691	1690	1689	1688	1687	1686	1685	1684	1683	1682	1681	1680	1679	1678	1677	1676	1675	1674	1673	1672	1671	1670	1669	1668	1667	1666	1665	1664	1663	1662	1661	1660	1659	1658	1657	1656	1655	1654	1653	1652	1651	1650	1649	1648	1647	1646	1645	1644	1643	1642	1641	1640	1639	1638	1637	1636	1635	1634	1633	1632	1631	1630	1629	1628	1627	1626	1625	1624	1623	1622	1621	1620	1619	1618	1617	1616	1615	1614	1613	1612	1611	1610	1609	1608	1607	1606	1605	1604	1603	1602	1601	1600	1599	1598	1597	1596	1595	1594	1593	1592	1591	1590	1589	1588	1587	1586	1585	1584	1583	1582	1581	1580	1579	1578	1577	1576	1575	1574	1573	1572	1571	1570	1569	1568	1567	1566	1565	1564	1563	1562	1561	1560	1559	1558	1557	1556	1555	1554	1553	1552	1551	1550	1549	1548	1547	1546	1545	1544	1543	1542	1541	1540	1539	1538	1537	1536	1535	1534	1533	1532	1531	1530	1529	1528	1527	1526	1525	1524	1523	1522	1521	1520	1519	1518	1517	1516	1515	1514	1513	1512	1511	1510	1509	1508	1507	1506	1505	1504	1503	1502	1501	1500	1499	1498	1497	1496	1495	1494	1493	1492	1491	1490	1489	1488	1487	1486	1485	1484	1483	1482	1481	1480	1479	1478	1477	1476	1475	1474	1473	1472	1471	1470	1469	1468	1467	1466	1465	1464	1463	1462	1461	1460	1459	1458	1457	1456	1455	1454	1453	1452	1451	1450	1449	1448	1447	1446	1445	1444	1443	1442	1441	1440	1439	1438	1437	1436	1435	1434	1433	1432	1431	1430	1429	1428	1427	1426	1425	1424	1423	1422	1421	1420	1419	1418	1417	1416	1415	1414	1413	1412	1411	1410	1409	1408	1407	1406	1405	1404	1403	1402	1401	1400	1399	1398	1397	1396	1395	1394	1393	1392	1391	1390	1389	1388	1387	1386	1385	1384	1383	1382	1381	1380	1379	1378	1377	1376	1375	1374	1373	1372	1371	1370	1369	1368	1367	1366	1365	1364	1363	1362	1361	1360	1359	1358	1357	1356	1355	1354	1353	1352	1351	1350	1349	1348	1347	1346	1345	1344	1343	1342	1341	1340	1339	1338	1337	1336	1335	1334	1333	1332	1331	1330	1329	1328	1327	1326	1325	1324	1323	1322	1321	1320	1319	1318	1317	1316	1315	1314	1313	1312	1311	1310	1309	1308	1307	1306	1305	1304	1303	1302	1301	1300	1299	1298	1297	1296	1295	1294	1293	1292	1291	1290	1289	1288	1287	1286	1285	1284	1283	1282	1281	1280	1279	1278	1277	1276	1275	1274	1273	1272	1271	1270	1269	1268	1267	1266	1265	1264	1263	1262	1261	1260	1259	1258	1257	1256	1255	1254	1253	1252	1251	1250	1249	1248	1247	1246	1245	1244	1243	1242	1241	1240	1239	1238	1237	1236	1235	1234	1233	1232	1231	1230	1229	1228	1227	1226	1225	1224	1223	1222	1221	1220	1219	1218	1217	1216	1215	1214	1213	1212	1211	1210	1209	1208	1207	1206	1205	1204	1203	1202	1201	1200	1199	1198	1197	1196	1195	1194	1193	1192	1191	1190	1189	1188	1187	1186	1185	1184	1183	1182	1181	1180	1179	1178	1177	1176	1175	1174	1173	1172	1171	1170	1169	1168	1167	1166	1165	1164	1163	1162	1161	1160	1159	1158	1157	1156	1155	1154	1153	1152	1151	1150	1149	1148	1147	1146	1145	1144	1143	1142	1141	1140	1139	1138	1137	1136	1135	1134	1133	1132	1131	1130	1129	1128	1127	1126	1125	1124	1123	1122	1121	1120	1119	1118	1117	1116	1115	1114	1113	1112	1111	1110	1109	1108	1107	1106	1105	1104	1103	1102	1101	1100	1099	1098	1097	1096	1095	1094	1093	1092	1091	1090	1089	1088	1087	1086	1085	1084	1083	1082	1081	1080	1079	1078	1077	1076	1075	1074	1073	1072	1071	1070	1069	1068	1067	1066	1065	1064	1063	1062	1061	1060	1059	1058	1057	1056	1055	1054	1053	1052	1051	1050	1049	1048	1047	1046	1045	1044	1043	1042	1041	1040	1039	1038	1037	1036	1035	1034	1033	1032	1031	1030	1029	1028	1027	1026	1025	1024	1023	1022	1021	1020	1019	1018	1017	1016	1015	1014	1013	1012	1011	1010	1009	1008	1007	1006	1005	1004	1003	1002	1001	1000	999	998	997	996	995	994	993	992	991	990	989	988	987	986	985	984	983	982	981	980	979	978	977	976	975	974	973	972	971	970	969	968	967	966	965	964	963	962	961	960	959	958	957	956	955	954	953	952	951	950	949	948	947	946	945	944	943	942	941	940	939	938	937	936	935	934	933	932	931	930	929	928	927	926	925	924	923	922	921	920	919	918	917	916	915	914	913	912	911	910	909	908	907	906	905	904	903	902	901	900	899	898	897	896	895	894	893	892	891	890	889	888	887	886	885	884	883	882	881	880	879	878	877	876	875	874	873	872	871	870	869	868	867	866	865	864	863	862	861	860	859	858	857	856	855	854	853	852	851	850	849	848	847	846	845	844	843	842	841	840	839	838	837	836	835	834	833	832	831	830	829	828	827	826	825	824	823	822	821	820	819	818	817	816	815	814	813	812	811	810	809	808	807	806	805	804	803	802	801	800	799	798	797	796	795	794	793	792	791	790	789	788	787	786	785	784	783	782	781	780	779	778	777	776	775	774	773	772	771	770	769	768	767	766	765	764	763	762	761	760	759	758	757	756	755	754	753	752	751	750	749	748	747	746	745	744	743	742	741	740	739	738	737	736	735	734	733	732	731	730	729	728	727	726	725	724	723	722	721	720	719	718	717	716	715	714	713	712	711	710	709	708	707	706	705	704	703	702	701	700	699	698	697	696	695	694	693	692	691	690	689	688	687	686	685	684	683	682	681	680	679	678	677	676	675	674	673	672	671	670	669	668	667	666	665	664	663	662	661	660	659	658	657	656	655	654	653	652	651	650	649	648	647	646	645	644	643	642	641	640	639	638	637	636	635	634	633	632	631	630	629	628	627	626	625	624	623	622	621	620	619	618	617	616	615	614	613	612	611	610	609	608	607	606	605	604	603	602	601	600	599	598	59
--------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	----

Elazığ mahalleleri bakımdan geçiyor

Sanayi Mahallesi Dalgıç Sokak ve Kıpçak Sokak'ta sıfır asfalt serim çalışması gerçekleştiren ekipler aynı zamanda ilimiz mahallede de 22 merkezinde bulunan sıcak karışım asfalt yama çalışmalarına devam ediyor. Bir yandan Sanayi Mahallesi'nde asfalt serimi yapan ekipler bir yandan da Sürsürü Mahallesi Halit Hoca Efendi Bulvarı'nda yol düzenleme çalışmalarını sürdürüyor.



Siirt mahalle ve sokaklarında yaz tadilatları sürüyor

Siirt'te Fen İşleri Müdürlüğüne Tınaztepe Mahallesi Şerafettin Elçi Caddesinde Kaldırım çalışmaları, Kooperatif Mahallesi 1713. sokakta kilit parke taşı ve kaldırım çalışması, Yeni Mahalle 1569 nolu sokakta kilit parke taşı döşeme çalışmaları, Temizlik İşleri Müdürlüğü ekipleri tarafından ilaçlama çalışmaları, SİSKİ Müdürlüğü ekiplerince mahallelerde içme su hattı ve onarım çalışmaları gibi hizmetler sürüyor.



İzmir'de geri dönüşüm ünitesi devreye alındı

İzmir Büyükşehir Belediyesi İZBETON Genel Müdürlüğü'nün merkez şantiyesindeki asfalt üretim tesisinde, yıpranan yollardan kazınan asfalt kalıntılarının yeniden kullanılması sayesinde ekonomiye 5 milyon TL artı değer kazandırılması hedefleniyor. Bornova'daki merkez şantiyesinde kurulan saatte 340 ton üretim kapasitesine sahip yeni asfalt plentiyle birlikte çalışan "geri dönüşüm ünitesi" de hizmete girdi. Deforme olmuş yollardan kazınan asfalt kalıntıları bu yeni tesiste atık olmaktan çıkartılıp işleminden geçirilerek yeniden kullanılıyor.



Uşak caddeleri daha da modernleşiyor

Uşak Belediyesi tarafından İslice Mahallesi Yıldırım Beyazıt Caddesi'nde ve Belediye Hizmet Binası'nın yanında bulunan yolda çalışmalar başlatıldı. Kentin eskiyen ve artık kullanışsız olan yollarında yapılan yenileme çalışmaları kapsamında ilk olarak parke taşlarının sökümü gerçekleştirildi. Modern aydınlatmaların ve asfaltın yapılacağı bölgede ayrıca elektrik hatları da yer altına taşınacağı bildirildi.



Kastamonu Kuzeykent'te sondaj çalışmaları

Kastamonu'da Kuzeykent Mahallesi kapalı pazar yeri ve yeni galericiler sitesi arasındaki alan ile Karabekir Caddesi'ne yapılan asfalt yol yapım çalışmalarının tamamlanmasının ardından kanalizasyon terfi merkezleri hattı yatay sondaj ve toplama çalışmalarına da başlandı.



Sivas dar gelirliilerine "Vefa" geliyor

Sivas Belediyesi tarafından dar gelirli vatandaşların kullanması için Özbelsan'a yaptırılan Vefa Konutları inşaatları sürüyor. Anahtarların vatandaşlara 4 Eylül 2018'de teslim edileceği öğrenildi. Ayrıca inşaatların yaklaşık 6 aydır sürdüğü ve 10 bloktan 8 tanesinin table betonlarının atıldığı ve 2 blok kaldığı belirtildi.



Sakarya yeni içme suyu projesinde HES de yer alacak

Sakarya'da 18 kilometrelik çelik isale hattı ile bin 236 metre yükseklikten 5 mahalleye kaliteli içme suyu ulaştırılması hedeflenen Keremali İçmesuyu Projesi çalışmaları sürüyor. Hat üzerine yerleştirilecek HES ile enerji üretileceği de belirtilen projenin önemli bir kısmının tamamlandığı belirtildi. Konuyla ilgili yatırımın tutarı ise 4,5 milyon lira olarak ifade edildi.



Van-Çatak'a 110 km sıcak asfalt uygulaması

Çatak ilçesinin birçok mahallesinde çalışmalarını sürdüren Van Büyükşehir Belediyesi, bu yıl ilçede 110 km sıcak asfalt uygulaması yapacağını duyurdu. Belediyenin Çatak'ta hummalı bir çalışma yürüttüğünü belirten Genel Sekreter Yardımcısı Fazıl Tamer; "İlçenin birçok noktasında çalışma var. Sabahtan bu yana şantiyeleri geziyoruz. Halkımız güzel hizmetleri hak ediyor. Bu yıl 214 milyon yollara kaynak ayırdık" şeklinde konuştu.



Antalya yolları onarılıyor

Antalya Büyükşehir Belediyesi Kırsal Hizmetler Daire Başkanlığı ekipleri Kumluca'nın Dereköy ve Büyükkalan grup yolunun bakım ve onarımlarını sürdürüyor. Toplam 10 kilometre uzunluğunda olan grup yolunun bozulan kısımları sökülerek tekrar onarılıyor ve yol şarampoleri temizleniyor. Sulama aracı ile sulanarak silindir vasıtası ile sıkıştırılan yolun uzun ömürlü olması sağlanıyor.



Gaziantep asfaltları geri dönüşüme gidiyor

Sokak ve caddelerde tahrip olan 120 bin metreküp asfaltı sökerek yerine yeni asfalt yapan Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, eski asfaltları ise geri dönüşümde köy yollarında değerlendiriyor. Bu kapsamda; Karataş Mahallesi'ndeki cadde ve sokakların eski asfaltını söküp yerine 10 bin ton yeni asfalt döküldü. Belediye, cadde üzerine 78 adet de yağmur suyu ızgarası yerleştirdi.



Mersin Belediyesi'nin ekskavatörleri yeni yollar açıyor

Mersin Büyükşehir Belediyesi Muhtarlık İşleri Dairesi Başkanlığına bağlı Tarsus-Çamlıyayla Koordinasyon Şube Müdürlüğü ekipleri, Çamlıyayla ilçesinden Yörük çadırlarının bulunduğu Yazıgöl, Camızpınarı ve Saimbaşı bölgesine kadar yaklaşık 40 kilometrelik yolun bakım ve onarımını gerçekleştirdi. Ayrıca aynı bölgede yine ekskavatörlerle yeni yol güzergahı da oluşturuluyor.



PİYASA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

KULE VİNÇLER

KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK(TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500- 9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

ASCENDUM
Makina

ikinci el

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2007	22.382
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25E	2008	15.800
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2012	9.630
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40F	2012	9.650
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40G	2014	2.660
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40G	2014	2.970
GREYDER	CHAMPION	740T	1987	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK100B	1995	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	1CX EC	2014	N / A
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EW180C	2010	12.900
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	930H	2011	12.400
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	922V-2	2010	14.616
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	LG958L	2015	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2010	24.855
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	20.550
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2007	31.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2007	16.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2013	20.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150E	2006	23.850
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2011	24.050
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2009	25.421
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180G	2011	3.547
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2009	28.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	9.933
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	10.427
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L350F	2013	17.600
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L60F	2009	6.150
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L70F	2011	9.545
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L70F	2012	11.497
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	XCMG	ZL30G	2011	N / A

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320D	2011	12.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320DL	2010	10.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	325DL	2008	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2012	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH	2004	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2007	14.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2007	15.650
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC HD	2012	2.792
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC HD	2012	3.626
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305B HL	2010	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210BLC	2007	15.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC240BLC	2006	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005	11.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2011	11.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2012	12.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC350DL	2013	4.150
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2010	11.745
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2011	8.115
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	6.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2011	7.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2012	2.145
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2012	6.622
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	10.400
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC55C	2011	N / A
SİLİNDİR	BOMAG	BW100ADM	1999	N / A
SİLİNDİR	VOLVO	SD130	2016	N / A
TRAKTÖR	MASSEY FERGUSON	MF2615	2016	Yeni
TRAKTÖR	MASSEY FERGUSON	MF2620	2016	Yeni
TRAKTÖR	MASSEY FERGUSON	MF265	1989	N / A
TRAKTÖR	NEW HOLLAND	TD100	2012	2.381
TRAKTÖR	SAME	90	1998	3.558
TRAKTÖR	UNIVERSAL	445	1995	1.453



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr

second new
İKİNCİ ELİNİZ BİRİNCİ FİYATINIZ



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.984
DOZER	CATERPILLAR	D7R	2001	16.000
FORKLİFT	HOIST	ECH 6	2011	550
KAZICI YÜKLEYİCİ	MST	M544PLUS	2011	5.580
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	1.885
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	2.018
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	2.110
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962H	2016	2.829
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988F	1996	33.095
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988H	2007	34.590
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HIDROMEK	102S	2011	7.500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	JCB	3CX	2013	5.500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2011	9.310
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	246C	2013	1.545
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	262D	2014	1.720
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FGC	2016	2.148
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320D	2015	1.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	323D2	2016	1.134
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2	2016	1.125
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2015	4.244
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	E305B	2011	8.727
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2010	10.505
PALETLİ EKSKAVATÖR	KUBOTA	U17-3A	2013	2.899
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2008	17.075

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PLATFORM	GENIE	GS3246	2013	120
PLATFORM	GENIE	GS3246	2013	255
PLATFORM	GENIE	GS3369RT	2012	745
SİLİNDİR	CATERPILLAR	PF-300C	2010	2.831



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpaazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2006	12.000
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2007	9.800
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	N / A
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	15.200
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2007	N / A
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695ST	2011	5.500
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CAT	432F	2012	7.700
BEKOLU YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B110B	2011	8.500
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2010	11.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	8.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12.664
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2012	12.471
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	921E	2008	13.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	921E	2008	14.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	410	2006	N / A

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330DLME	2008	13.290
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	290LC7A	2007	14.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385	2006	12.640
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385	2007	5.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	300LC-5	2008	18.000
TELEHANDLER	MERLO	P34.7	2008	N / A



TürkTraktör

Koç | **CNI INDUSTRIAL** | **444 56 41** müşteri@turktraktor.com.tr www.caseismakineleri.com

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WB93R-2	1999	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	TEREX	TLB 890	2014	1.350
MİNİ EKSKAVATÖR	TEREX	TC 60	2013	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	318	2006	12.850
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	320D	2012	7.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	DOOSAN	DX225LC	2011	7.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX 250LC-3	2007	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX450-3	2011	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK 220	2006	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	320	2007	12.850
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R210	2011	11.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC 270	2007	15.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2008	13.100
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E 265	2005	10.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305	2006	8.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305	2006	11.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	SAMSUNG	SE350LC-2	1997	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH 290	2006	17.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Cumhuriyet Mah. E-5 Yan Yol Üzeri No:11 34876 Yakacık - Kartal / İstanbul • Tel: 0850 55 00 666 • www.haselvitrim.com

HIDROMEK®

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HIDROMEK	62SS	2012	4.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	HIDROMEK	HMK102B	2015	3.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX 350	2005	15.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK 300LC	2010	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK 370LCHD	2011	12.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK220LC-2	2010	11.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK220LC-3	2011	11.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK300LC	2010	12.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK370LCHD	2012	7.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK370LCHD	2012	9.800



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKOLÖDER	CASE	580R	2006	10.464
BEKOLÖDER	CAT	432E	2011	6.586
BEKOLÖDER	HİDROMEK	102S	2003	N / A
BEKOLÖDER	HİDROMEK	102S	2005	12.000
BEKOLÖDER	HİDROMEK	102S	2012	N / A
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2006	13.374
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2007	5.000
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2008	4.000
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2011	5.500
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2011	8.600
BEKOLÖDER	JCB	3CX	1999	N / A
BEKOLÖDER	JCB	3CX4WS	2003	N / A
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2011	13.500
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	8.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	9.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	9.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	9.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	9.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2012	11.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2013	7.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2013	9.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM	2013	9.330
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM EC	2011	7.000
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM EC	2013	5.000
BEKOLÖDER	JCB	4CX	1998	N / A
BEKOLÖDER	JCB	4CXSM	2014	3.100
LASTIKLI EKSKAİYÖR	JCB	436EZ	2007	7.000
LASTIKLI EKSKAİYÖR	JCB	JS175w	2013	12.248
MINİ EKSKAİYÖR	JCB	8055	2012	4.950
MINİ EKSKAİYÖR	JCB	8080	2009	7.500
MINİ EKSKAİYÖR	KUBOTA	U48	2011	8.066
PALETLİ EKSKAİYÖR	CASE	CX135	2006	14.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC	2005	10.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS200LC	2006	N / A
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS200LC	2013	N / A
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS200LC	2013	N / A
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2011	9.132
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC	2007	17.000
TELEHANDLER	BOBCAT	T35100L	2007	12.000
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2009	15.500

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2011	13.500
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2011	13.500
TELEHANDLER	JCB	540-140	2005	N / A
TELEHANDLER	JCB	540-200	2016	N / A
TELEHANDLER	MANITOU	MLT-X 735	2015	4.600
WORKMAX	JCB	800D	2013	3.000
YÜKLEYİCİ	JCB	437eZX	2013	7.000
YÜKLEYİCİ	JCB	437eZX	2013	7.000
YÜKLEYİCİ	JCB	456eZX	2011	13.000
YÜKLEYİCİ	VOLVO	L458	2006	10.000



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	VOLVO	BL 71	2013	6.000
LASTIKLI EKSKAİYÖR	CASE	WX185	2010	8.000
LASTIKLI EKSKAİYÖR	VOLVO	EW160	2006	11.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	DAEWOO	300M	2006	16.500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL770-7A	2008	10.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	Z95	2006	22.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HITACHI	ZX280LC	2005	14.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HITACHI	ZX280LC-3	2007	17.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2005	17.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R140LC7A	2010	16.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R250LC7	2007	12.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC7	2004	13.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC7	2005	12.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC7A	2012	7.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R320LC7	2006	14.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R320LC7A	2010	9.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R35Z-9	2013	3.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC7	2003	13.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC7	2005	12.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC7	2006	12.000

HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr



TİP	MARKA	MODEL	ÇALIŞMA YÜKSEKLİĞİ	ÜRETİM YILI	2. EL SATIŞ FİYATI (Euro - KDV Hariç)	ADET
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAB	S142	14 m	2011	12.000 €	3
DİZEL TELESKOBİK PLATFORM	Haulotte	H 23 TPX	22.5 m	2007	44.000 €	1
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	Scanclimber Scanclimber	SC1000 SC1000	50 m 50 m	2008 2005	8.000 € 8.000 €	1 1
DİŞ CEPHE ASANSÖRÜ	Scanclimber Geda	SC1432 500 Z/ZP	80 m 110 m	2007 2008	5.000 € 1.500 €	1 1
DİŞ CEPHE PLATFORMU	Scanclimber	SC4700				

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2014	7.684
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK101S	2000	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WB97S-5	2008	4.852
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	KSS95ZV	2005	33377
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA420-3	1998	7.532
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2012	8.486
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	9.870
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2007	9.751
PALETLİ EKSKAİYÖR	HITACHI	ZX470LC-3	2013	9042
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC200LC-8	2008	13.775
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC220LC-8	2007	14.380
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC220LC-8	2008	16.142
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC270-8	2006	14.189
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC270-8	2009	12.028
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	7347
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	10.065
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7EO	2007	17.621
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7EO	2006	14.876
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7EO	2007	9.800
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7EO	2007	9.803
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-8	2011	12.760

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-8	2011	13.130
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC7	2005	14.796
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC7	2005	18.949
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC7EO	2007	9.677
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC7EO	2006	21.148
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC450LC7	2005	18.434
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMA	SH480LHD-5	2011	8.228
PALETLİ EKSKAİYÖR	VOLVO	EC290BLC	2008	N / A
TELEHANDLER	DIECI	AGRI STAR 37.7	2015	280



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr								
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com								
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr								
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr								
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com								
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr								
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com								
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr								
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com								
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr								
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com								
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr								
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail, SDLG Chicago Pneumatic, Moba, Sany	0216 5818000	www.ascendum.com.tr								
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com								
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr								
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com								
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com								
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com								
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com								
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr								
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr								
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr								
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr								
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com								
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com								
ÇELİKBILEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr								
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com								
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com								
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr								

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr								
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								
DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 2784763	-								
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com								
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto, Palfinger	0216 4466464	www.enka.com.tr								
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com								
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr								
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr								
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com								
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr								
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com								
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr								
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr								
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr								
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr								
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com								
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com								
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com								
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr								
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com								
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr								
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr								
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr								
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr								
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr								
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com								
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com								

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓			✓	
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓	✓			✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓				✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓	✓				✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendöfin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		

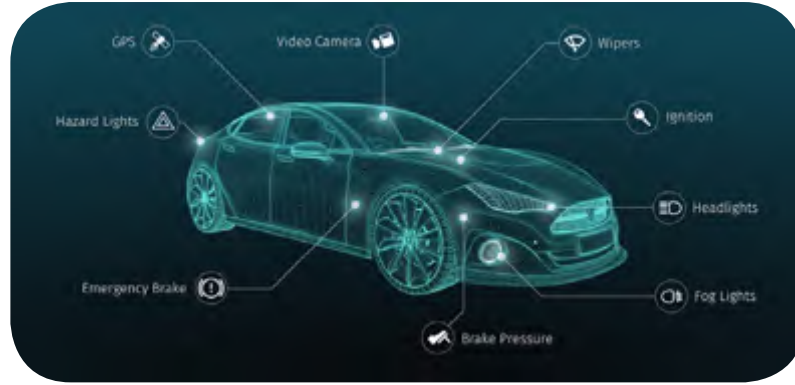
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓		✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓		✓	
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaimakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UNIVERSAL HANDLERS	Yale	0216 3921860	www.yaleturkey.com		✓					✓	
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com							✓	
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

Yapay kalp geliştirildi

ETH Zürih'teki bilim insanlarının doğal kalbi taklit edecek şekilde tasarlanan silikon yapay kalbi, kalp nakli için bekleyen hastalara yardımcı olabilmek için geliştirildi. Bir insan kalbi ile aynı boyutta olan yapay kalp, 390 gram ağırlığında. Odalar halinde tasarlanan kalbi oluşturmak için 3D baskı ve kayıp mum tekniği denilen özel bir yöntem kullanılmış. Basınçlı hava ile şişirilen odalar, gerçek kalbin yaptığı gibi sıvı pompalanmasını sağlıyor.

**Audi, BMW ve Mercedes'ten ortaklık**

Otomobil sektörünün öncü markalarından Audi, BMW ve Mercedes gerçek zamanlı trafik verileri ile yolculukların daha güvenli bir hale gelmesini sağlayan ortak bir çalışmaya imza attı. Farklı şirketlerin de rahatlıkla erişebileceği 60'dan fazla ülkeyi kapsayan gerçek zamanlı trafik verileri, bazı ülkelerde kazadan kaçınmak için sürücülerin yaptığı sert frenlemeler gibi gelişmiş verileri de kapsayarak araçların ilerleyen yıllarda çok daha hızlı tepki vermesini sağlayacak.

**Fren pedalsız otomobiller geliyor**

Nissan Leaf aracı, yüzde 100 elektrikli olmakla kalmayıp, hızlanma ve yavaşlamanın tek pedaldan yapıldığı bir otomobil olacak. Yeni sistem, sürücülerini şehir içinde iki veya üç pedal arasında geçiş yapmaktan kurtararak sürüş konforu sunacak. E-Pedal teknolojisi daha önce BMW i3, Volkswagen Golf ve Chevrolet Bolt EV araçlarında kullanılmıştı.

**Dünyanın ilk mürettebatsız gemisi**

Dünyanın ilk mürettebatsız otomatik gemisi 2018 yılında piyasaya sürülecek ve Wall Street Journal raporuna göre 2020 yılına kadar tamamen otonom olması bekleniyor. Norveç'te inşa edilen Yara Birkeland; bulundurduğu GPS, radar, kameralar ve algılayıcıları kullanarak tekne trafiğinde dolaşım limana tek başına demirleyebilecek.

Güneş enerjili tren hizmete girdi

Hindistan, çevre dostu ulaşım sağlamak amacıyla üst kısmı güneş panelleri ile kaplı trenini tanıttı. Yeni proje kapsamında demiryollarında çalışan trenin üst kısmı güneş panelleri ile kaplanarak, trenin iç ihtiyaç için duyduğu elektrik enerjisi bu paneller ile sağlanacak. Tren üzerinde bulunan 300 W'lık 16 adet panel, günde yaklaşık 20 kWh enerji üretme kapasitesine sahip bulunuyor. Önümüzdeki 6 aylık süreçte çevreci tren sayısının 24'e ulaşması hedefleniyor.

**Xiaomi'nin sanal gerçeklik gözlüğü Türkiye'de**

Kullanışlı yapısı ve uygun fiyatıyla meraklılarının odak noktası haline gelen Xiaomi'nin yeni sanal gerçeklik gözlüğü Mi VR Play'in, ilkine göre daha hafif olduğu belirtiliyor. Yeni bir materyalin kullanıldığı gözlük, uzun süreli kullanımlarda rahatsızlık hissi yaratmıyor. Gözlüğün bazı kısımlarında yer alan delikler ise iç kısmı devamlı havalandırıyor ve terlemenin önüne geçiyor.



Motorunuzun Arkasındaki Gerçek Güç

**FP Diesel****Cummins® Dizel Motor Yedekleri**

İş makineleri, jeneratörler, marine ve endüstriyel makineleriniz için,

- ✓ **Uzun Ömürlü**
- ✓ **Sağlam**
- ✓ **Yüksek Performanslı**

lider yedek parça markası.

FP Diesel, FEDERAL MOGUL grubunun ağır hizmet motorları için yedek parça üreten prestijli bir markasıdır.

İdealtepe Mah, Dik Sk.No:13, Maltepe, 34841, İstanbul

Tel: 0(216) 410 80 52 (pbx) | Fax: 0(216) 416 50 93

yedekparca@aytuglu.com | www.aytuglu.com

Cummins®, Cummins Corp. Firmasının tescilli ticari markasıdır.



ESKİ KOVANIZI SAKSI YAPMANIN ZAMANI GELDİ!

KAZICI-YÜKLEYİCİNİZ İÇİN YENİ KOVANIZI ALIN,
SİF OPERATÖR ÇANTASINI KAPIN!



Kampanya 3 Temmuz - 31 Ağustos 2017 tarihleri arasında,
3CX ve 4CX model Kazıcı-Yükleyiciler için yapılacak yeni kova alımlarında geçerlidir.
Kampanya şartlar ile anılır.
SİF JCB kampanyayı tanılandırma, uzatma yetkisini saklı tutar.

SİF JCB

+90 342 311 00 00 | sif.com.tr

