



**İYİ LASTİK
ÇOK SEFER
YAPTIRIR**
dosya



İş Leasing Genel Müdürü Mehmet Karakılıç:
"Sürdürülebilir, katma değerli ve
istikrarlı bir büyümede leasing iyi
bir enstrüman!"

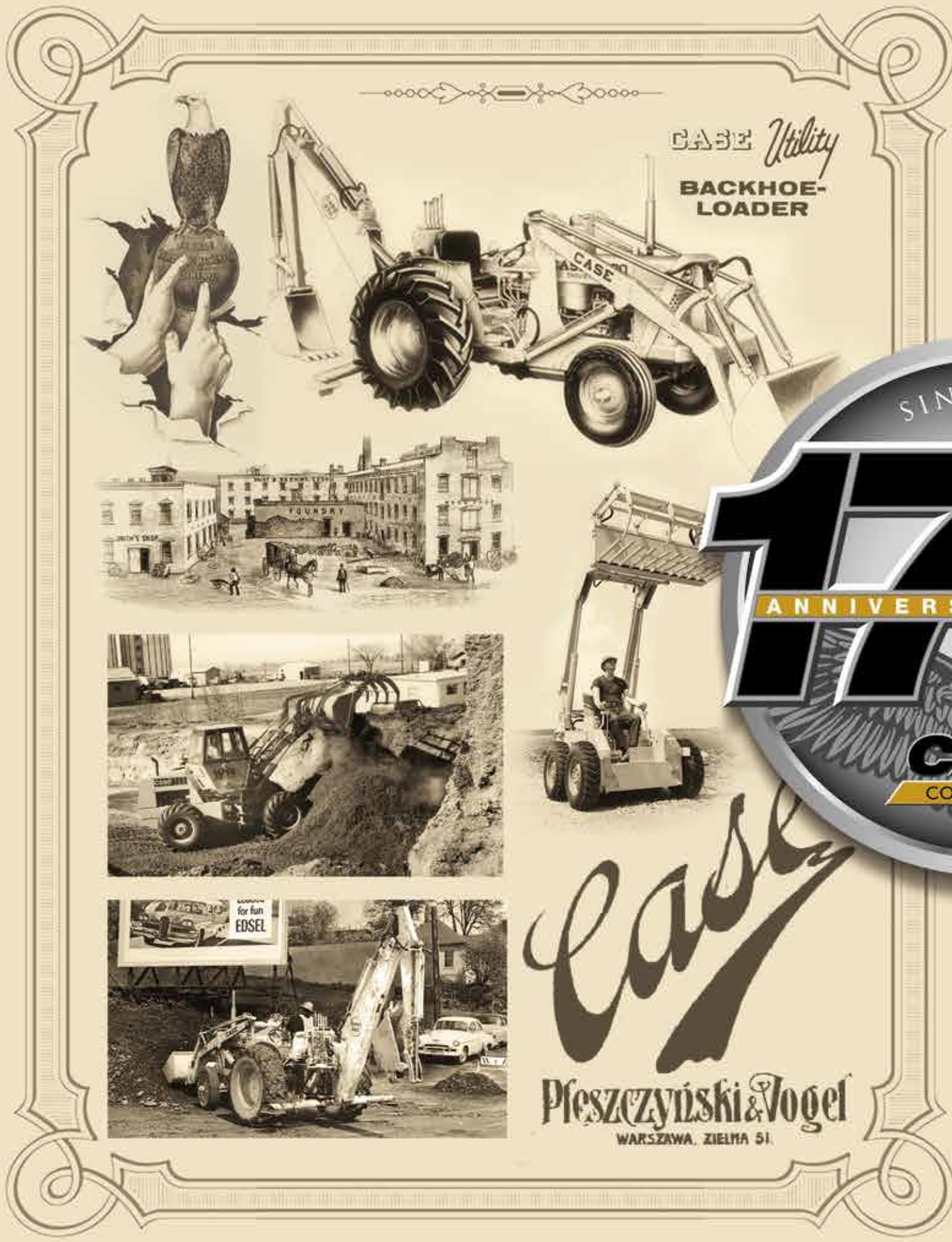
**Küresel makine
satışlarında hızlı artış**

**Cat®'lerin kalbi Revizyon
Merkezleri'nde atıyor**

**ÇÖZÜMÜN
MERKEZİ:
Revizyon Merkezi**



Devamı 11. sayfada... >>



CASE İŞ MAKİNELERİ

tarih boyunca geliştirdiği yeniliklerle,
iş sahalarının tüm zorluklarına pratik ve
teknolojik çözümler sağlamaya devam ediyor.

Bu yıl hep birlikte büyüyerek
175. yılımızı kutluyoruz.



Likidite ve inovasyon

Sektör olarak iyi başladığımız bir yılı keyifsiz bir şekilde sonlandırmak üzereyiz. Son aylarla birlikte satışlardaki daralmanın keskinleşmesi, maalesef firmalardaki küçülmeyi beraberinde getiriyor. Sektördeki arkadaşlarımızın görevlerinden ayrıldığı haberlerini alıp üzülüyoruz. Ekonomik göstergelerin son derece değişken olduğu bir ortamda gerçekçi hedefler belirlemek ve bunların arkasından koşmak, kimse için hiç kolay değil.

Görüştüğümüz finans uzmanları, piyasadaki sıkışıklığın temel sebebinin piyasadaki likidite, yani nakit yetersizliği olduğunu vurguluyorlar. Bu sıkıntı aslında sadece ülkemizin değil, hemen tüm gelişmekte olan ülkelerin bir sorunu.

2008'deki küresel ekonomik kriz döneminde Amerikan Merkez Bankası FED, neredeyse batma noktasına gelen finans sistemini tekrar yüzdürmek amacıyla piyasaya ciddi miktarda dolar enjekte etmeye başladı. Bunu diğer ülkelerin merkez bankaları da izleyince, bazı kaynaklara göre piyasaya sürülen paranın miktarı kısa süre içerisinde 20 trilyon doları buldu. Bunu faizlerin düşürülmesi takip etti.

Piyasaya çıkan bol ve düşük faizli para tüm dünyaya yayıldı. Boşta duran paranın sahibine bir şey kazandırmaması, yatırımcıları yeni fırsatlar aramaya yöneltti. Büyük nüfuslara sahip olan gelişmekte olan ülkeler, gelişmiş ülkelere kıyasla daha fazla olan altyapı ihtiyaçları ve tüketime olan açıklarıyla yatırımcıların ilgi odağı oldu. Bu dönemde ülkemizde de başta inşaat ve altyapı sektörü olmak üzere her alanda büyük yatırımlar yapıldı.

Ancak sonunda ekonomisinin yeterli düzeyde iyileştiği kararına varan başta ABD olmak üzere gelişmiş ülkelerin merkez bankaları, sonraki olası krizlerde yeniden para basıp faizleri düşürme argümanını ellerinde bulundurabilmek amacıyla, 2017'nin sonlarından itibaren bu sefer parasal daralma veya en azından basılan parayı azaltma operasyonu başlattılar. Çeşitli kaynaklarda, FED'in 2019 sonuna kadar piyasadaki çekeceği para miktarının 1 trilyon doları bulacağı ifade ediliyor. Bunun üzerine bir de düzenli faiz artışları gelince, yatırımcılar riski artan piyasalardan çekilerek gelişmiş ülkelerin güvenli limanlarına çekiliyorlar. Sonuç olarak diğer gelişmekte olan ülkelerle birlikte ülkemizden de ciddi bir para çıkışı oldu ve likidite azaldı.

Kendimizden kaynaklanan bazı sebeplerden dolayı bu azalmanın ülkemizdeki miktarının biraz daha fazla olması, günümüzde bırakın yeni işleri, mevcut işler için bile yeterli kaynak bulunamamasına neden oluyor. Peki, ülkemiz bu durumdan nasıl çıkacak?

Elbette bugüne kadar hiçbir ülkede bitmeyen bir kriz yok, biz de çıkacağız. Ancak hızla gelişen bir dünyada içinde bulunduğumuz orta gelir tuzağından çıkarak, hep birlikte daha iyi koşullarda yaşayabilmemizin sırrı, katma değeri yüksek alanlara kararlı yatırımlar yapmak ve sonuçlarını sabırla bekleyerek zamanı geldiğinde meyvelerini yemektir.

Bugün dünyanın en değerli şirketleri arasında Apple, Amazon, Alphabet (Google), Microsoft ve Facebook ön plana çıkıyor. Piyasa değeri 1 trilyon doları aşan Apple, dünyanın 170 ülkesinin yıllık GSYİH değerini aşıyor. Bunların hepsinin temelinde inovatif bir fikir yatıyor.

Yeterli altyapı sağlandığı takdirde, neden bizim gençlerimiz yenilerini yaratmasın?

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forummakina

İyi Lastik Çok Sefer Yaptırır

Küresel makine satışlarında hızlı artış

Çatıların Kalbi Revizyon Merkezlerinde Atıyor

ÇÖZÜMÜN MERKEZİ:
Revizyon Merkezi

444 1 228 KURUMSAL SATIŞ

www.birgoc.com.tr

forummakina

forummakina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Kaan KIRIŞÇIOĞLU

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanımı hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 86 - Ekim 2018

ACARLAR
M A K İ N E

"Platform sektörünün lideri"

Haulotte

Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz



➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim
Orijinal Yedek Parça



34



20

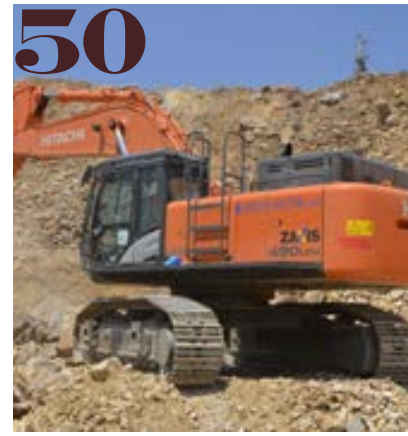


52



İnşaat kamyonlarında lastik rekabeti

58



50

08 Haber İnşaat faaliyetleri üçüncü çeyrekte önemli ölçüde daraldı

10 Sektör Türkiye Hazır Beton Birliği kuruluşunun 30. yılını kutladı

18 Haber Enka Systems Avrupalı şirketlerle buluştu

20 Haber İnşaat fuarı BAU 2019 14 Ocak'ta başlıyor

28 Global Komatsu madencilikle vites büyüttü

30 Haber İnşaat sektöründe dijital dönüşüm hız kazandı

32 Haber Yeni Ford Trucks F-MAX pazara sunuldu

34 Röportaj İş Leasing Genel Müdürü Mehmet Karakılıç leasing sektörünü anlattı

38 Haber Cat 120M greyderler Çanakkale köylerinde

40 Haber Türkiye Müteahhitler Birliği, inşaat sektörü Ekim 2018 analizini yayınladı

46 Röportaj Akbay Hafriyat HİDROMEK'e güveniyor

50 Röportaj Fatih Saltık A.Ş. Hitachi ile yakıt tasarrufu sağlıyor

52 Röportaj Borusan Cat'in yenilikçi servis anlayışı: Revizyon Merkezleri

58 Dosya İnşaat kamyonlarında lastik rekabeti

Türk Lirasına Tam Destek!

Türk Lirasına sahip çıkan kampanya ile HİDROMEK sahibi olma fırsatını kaçırmayın!

444 6 465



* Kampanya; GEN serisi Ekskavatörler için geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. HİDROMEK, kampanya koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

40 yıl

Eylül ayında Türkiye'de 227 adet iş makinesi satıldı

Döviz, nakit ve faiz kısılcının iyice daraldığı Eylül ayında iş makinesi sektöründeki satışlar neredeyse durma noktasına geldi. 227 adetlik yeni iş makinesi satışı, maalesef sektör açısından bu ayı gelmiş geçmiş en kötüler arasına yazdırdı.

Türk Parası Kıymetini Koruma Kararı çerçevesinde dövizle borçlanmaya yönelik getirilen kısıtlamaların kapsamının Eylül ayında henüz tam olarak netleşmemiş olmasının, sektördeki bu büyük daralmada etkili olduğu belirtiliyor. Görüştüğümüz sektör yetkilileri, aslında daha fazla sayıda makine satışının olduğunu, ancak finans bulmakta zorluk çektiklerini ifade ettiler. Leasing aracılığıyla makine finansmanında bir değişiklik olmadığının açıklanmasıyla birlikte sektörde bir nebze hareketlenme bekleniyor.

İMDER (Türkiye İş Makinaları



Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 80'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de 2018 yılı Eylül ayındaki yeni iş makinesi satışları geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 78,2 azalarak 227 adet olarak gerçekleşti. Böylece yılın ilk dokuz ayı genelindeki toplam makine satışları geçen yıla kıyasla yüzde 33,9 azalarak 5.750 adette kaldı.

İSDER'in (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini pazar rakamlara göre, Eylül ayında Türkiye'deki forklift ve istif makinesi satışları geçen yıla kıyasla yüzde 44,7 azalarak 482 adede geriledi. Yılın ilk dokuz ayı genelindeki toplam satışlar ise geçen yıla kıyasla azalan bir ivmeyle yüzde 16,6 artarak 7.497 adet olarak gerçekleşti.

Caterpillar 40.000'inci büyük dozerini üretti

Cat® büyük dozer efsanesi, bundan 40 yıl önce sektörde devrim yaratan, alışılmışın çok dışındaki yükseltilmiş cer dişlisi ve yürüyüş takımı tasarımı ile başladı. Ülkemizde 'üçgen palet' olarak da tabir edilen bu özel tasarım sayesinde makinenin yere daha iyi bastığı, böylece daha yüksek çekiş gücü, operatör konforu ve daha uzun yürüyüş takımı ömrü sağlandığı belirtiliyor.

Günümüzde D9, D10 ve D11 modellerinden oluşan Cat® büyük dozer serisinin 40.000'incisinin sahibine teslimatı için düzenlenen



törende konuşan Caterpillar Büyük Dozerler Ürün Müdürü Greg Hepler, "Caterpillar kendi özel tasarımıyla sağladığı yüksek verimlilik, üretkenlik ve dayanıklılıkla paletli dozer alanında sektörde bir devrim yarattı" dedi. 102 ton ağırlığındaki 40.000'inci D11T model büyük Cat® dozerin sahibi, ABD British Columbia'daki Elk Vadisi'nde kömür madeni işleten Teck firması oldu.

850 beygir gücüne sahip D11T saatte 900 metreküpe kadar malzemeyi yerinden oynatabiliyor. Makinede VIMS™ 3G, Automated Blade Assist, Enhanced Auto Shift ve Advisor Monitoring System gibi operasyonun daha verimli, ekonomik ve güvenli şekilde yapılmasını sağlayan standart veya isteğe bağlı olarak sunulan birçok ek teknolojik özellik bulunuyor.

ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



3D yazıcı ile üretilen MICHELIN Concept Vision'a 'En İyinin En İyisi' ödülü

Geleceğin teknolojilerini üreterek sürdürülebilir hareketliliğe yön veren Michelin, üç boyutlu yazıcı teknolojisini kullanarak ürettiği dünyanın yeniden doldurulabilir özellikteki ilk lastiği MICHELIN Concept Vision ile tasarım alanındaki dünyadaki en prestijli ödül programı olan Red Dot'ta 'En İyinin En İyisi' seçildi.

1950 yılından bu yana beri tasarım alanındaki yenilikleri ödüllendiren ve her yıl uluslararası anlamda 18 binden fazla başvuru alan Red Dot'ta, geleceğin lastik konseptini tasarlayarak 'Tasarım

Konsepti' kategorisinde 'En İyinin En İyisi' ödülünü almayı başaran Michelin'in Tasarım Ekibi Müdürü Helene Carentz, "Michelin olarak, çağın ötesinde tasarım, konsept ve prototipler oluşturuyoruz. Geleceğin trendlerini yakalayıp ezber bozan senaryolar geliştirirken bütün bir Grup olarak sinerjiyle çalışıyoruz. Red Dot ödülü, birçok kişinin emeği olan ortak bir başarı." dedi.

MICHELIN Concept Vision konseptine bakış

Michelin'in 3 boyutlu olarak yazdırılan ve yenilenebilme özelliğine sahip ilk lastiği MICHELIN Concept Vision, gözenekli, bal peteğine benzeyen iç yapısı sayesinde havaya gerek duymuyor. Vision, doğa dostu biyolojik yapısı sayesinde de geleneksel lastiklerin dışına çıkıyor. Geleneksel bir lastiğin doğada çözünmesi yıllar alırken Vision, biyolojik yapısı ve



kullanılan lifler sayesinde doğada kendiliğinden çözünebiliyor, geri dönüştürülebilir yapısı ile çevresel ayak izini minimuma indiriyor.

Geleceğin lastiği Vision, sürücülerin ihtiyaçlarına göre 3D yazıcılarla doldurulabilecek bir lastik sırtı sunuyor. Vision, özel teknolojiyle hava geçişleri ve zemin yapısına göre gelişen sürücü ihtiyaçlarına uygun olarak, lastik dış yüzeyini birkaç dakika içerisinde 3D yazıcı ile yazdırabiliyor.

Sürücüler yağmurlu bir günde seyahat ettikleri lastiklerini karlı zemine geçerken 3D yazıcı ile hava koşuluna uygun hale getirebiliyor. Ayrıca, sensörlerle donatılan Vision, bağlantılı yapısı sayesinde sürücülerin sürekli olarak lastikleri ile ilgili bilgi almalarını ve evlerinden bile çıkmadan ihtiyaç duyulan sırt desenine göre lastik yazma programını çalıştırabiliyor. Sürücüler diş derinliği konusunda da bilgi alabiliyor.

İnşaat faaliyetleri üçüncü çeyrekte önemli ölçüde daraldı

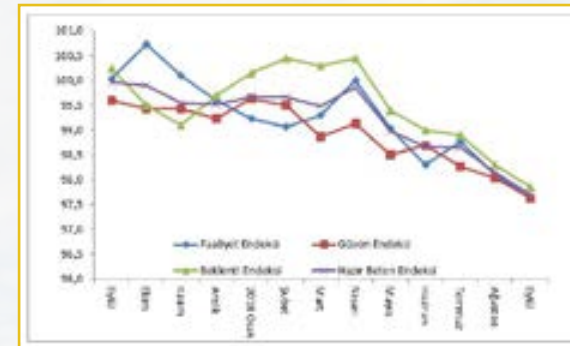
Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından her ay açıklanan, inşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri ortaya koyan 'Hazır Beton Endeksi' 2018 Eylül Ayı Raporu açıklandı.

Rapora göre Faaliyet Endeksi, eylül ayında bütün ayların en düşük performansını sergileyerek inşaat faaliyetlerinde ciddi bir yavaşlamanın yaşandığını gösterdi. Eylül'deki azalma ile birlikte durgunlukta 5. aya girildi. Faaliyet

Endeksi eylül ayında bir önceki yılın aynı ayına göre %2,4 azaldı. Satışlarında önceki aya göre artış olduğunu ifade eden firma oranı sadece %6, kayıtlı siparişlerinde artış olduğunu belirten firmalar ise %3'te kaldı.

Hazır Beton Güven Endeksi de bir önceki yılın aynı ayına göre %2 oranında düşüş gösterdi. Ankete katılan firmaların %6'sı tedarikçilere vereceği siparişin önümüzdeki üç ayda artacağını ifade etti. İnşaat sektöründe önümüzdeki dönemde yaşanması muhtemel gelişmeleri göstermesi açısından önemli olan Hazır Beton Beklenti Endeksi'nin eylül ayı değeri bir önceki yılın aynı ayının %2,4 altında kaldı.

Hazır Beton Endeksi Eylül Ayı Raporu'nun sonuçlarını değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, son 3 yılın Hazır Beton Faaliyet Endeksi 3. çeyrekler bazında incelendiğinde, 2018 yılı üçüncü çeyreğinde inşaat faaliyetinde ciddi bir düşüş görüldüğünü söyledi.



Dört endeks değerinin de önceki yılın aynı dönemine göre düşüş sergilediğini belirten Yavuz Işık, "Özellikle Faaliyet Endeksi'nin, geçen yılın aynı dönemine göre %2,4 azalması, geride bıraktığımız eylül ayında geçen yıla kıyasla inşaat faaliyetleri noktasında ciddi şekilde yavaşlamanın gerçekleştiğini göstermektedir. Beklenti Endeksi'ndeki %2,4'lük azalma, beklentinin geçen yıla göre önemli oranda zayıfladığını ortaya koymaktadır. Güven Endeksi de diğer endekslere paralel olarak daralmıştır." dedi.

Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve Türk mühendislerin çalışmalarıyla üretilen **CEYLIFT FORKLIFT**, %100 yerli dizel ve elektrikli modelleriyle bir kez daha gösterdi ki;

altından kalkamayacağımız yük yoktur.



0322 394 3900
www.ceylift.com

CEY LIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

CASE, Road2Tunnel Fuarı'nda iş makinelerini sergiledi

Dünya iş makineleri sektörüne pek çok ilki kazandıran CASE, 3-6 Ekim tarihleri arasında, bu yıl 3. kez düzenlenen Road2Tunnel- 'Karayolları, Köprüler ve Tüneller İhtisas Fuarı'nda ziyaretçilerini alanında karşıladı.

İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen fuar; karayolları, köprü ve tünel proje, yapım, müşavirlik, işletme hizmetleri, kamu kuruluşları, yüklenici firmalar, alt yüklenici şirketlerinden yetkilileri makine, malzeme ve ekipman sağlayıcıları



teknoloji üreticileri ve hizmet kuruluşları ile bir araya getirdi.

Road2Tunnel Fuarı'nda CASE, farklı ve zorlu çalışma koşullarına sahip olan yol ve tünel inşaat alanlarında

rahatlıkla kullanılabilen 821F model lastik tekerlekli yükleyici, 695ST model kazıcı yükleyici ve SV300 model nokta dönüşlü mini yükleyicilerini sergiledi.

Türkiye Hazır Beton Birliği kuruluşunun 30. yılını kutladı

Türkiye'de 30 yıldır standartlara uygun beton üretilmesi ve inşaatlarda doğru beton uygulamalarının sağlanması için çalışan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) 30. yaşını kutladı. İstanbul Swissotel'de düzenlenen gala yemeğine THBB üyesi hazır beton üreticilerinin ve ilgili kamu kurum ve kuruluşlarının yanı sıra çimento, agrega ve kimyasal katkı sektörlerinin ve yan sanayi firmalarının temsilcileri katıldı.

Gala yemeğinde konuşan Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, birkaç idealist beton üreticisinin bir araya gelerek kurmuş olduğu Türkiye Hazır Beton Birliği'nin bugün gelmiş olduğu noktanın haklı gururunu yaşadıklarını ifade ederek,

"Türkiye Hazır Beton Birliği, 30 yaşında, genç ve dinamik; aynı zamanda ne istediğini bilen, deneyimli, ulusal ve uluslararası olarak kendine yer edinmiş prestijli bir kuruluştur. Türkiye Hazır Beton Birliği, beton sektörümüzü en iyi şekilde temsil etme amacıyla yola çıkmış, zaman içerisinde beton teknolojilerindeki değişimin ve araştırmaların bir parçası olmuştur. 30 yıllık geçmişinde, beton üreticilerimizin sorunları ve hakları konusunda söz söylemiş, sektörümüzün ilerlemesi için ulusal ve uluslararası düzeyde çalışmalar yürütmüş, standartlara uygun hazır betonun daha fazla tanınması ve yaygınlaşması için çaba göstermiştir." dedi.

THBB'nin üzerinde yükseldiği birikim ve deneyimin verdiği güçle bugün birçok alanda söz söylediğini

ve sektöre katkı sunduğunu ifade eden Yavuz Işık konuşmasına şöyle devam etti: "THBB düzenlediği mesleki eğitimler ile bu ülkede beton ve inşaat alanında büyük bir açığı kapatmakta, teknik kaliteyi artırmaktadır. Türkiye'de sınıfında bir ilk olan laboratuvarında yürüttüğü deneylerle ve teknik görüş yazılarıyla beton ve inşaat sektörünün yanında olup üretim kalitesinin artmasına öncülük etmektedir. THBB, sektörümüze 30 yılda on altı binin üzerinde kalifiye teknik personel kazandırmıştır. 1995 yılında kurmuş olduğu Kalite Güvence Sistemi ile hazır betonda standartlaşmanın önemine dikkat çekip hazır beton üreticilerini belgelendirmiştir ve beton kalitesini artırmak ve standartlara uygun üretimi yaygınlaştırmak için çalışmalarına devam etmektedir." dedi.



ÇÖZÜMÜN MERKEZİ: Revizyon Merkezi



Borusan Cat Revizyon Merkezi, Kazakistan ve İstanbul'dan sonra şimdi **Ankara'da!** İleri teknolojisi, 9.500 m²'lik tesis alanı ve 100'ü aşkın çalışanıyla sizlere ve ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacak Borusan Cat Ankara Komponent Revizyon Merkezi her türlü çözüm için yanınızda.

Neler var?

- Komple bakım ve servis
- Motordan şanzımana, hidrolik komponent yenileme
- Makine onarımı
- Yenilenen makine ile azalan yedek parça ihtiyacı
- Ülke ekonomisine katkı

[/borusan_cat](#)
[/borusan_cat](#)
[/borusancat](#)

www.bmgs.com.tr

BORUSAN

CAT

444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE



Operatör Ahmet Çelik, Giresun ormanlarında MST ile destan yazıyor

MST tarafından Orman Genel Müdürlüğü'ne orman yollarının açılmasında kullanmak üzere teslim edilen 8 adet MST M300LC model paletli ekskavatörden birisi de Giresun'da çalışıyor. Ormanda kazı yapma ve taş kırma gibi faaliyetlerde bulunan ekskavatörün operatörü Ahmet Çelik, önceleri her gün kent merkezinden çalışma sahasına uzun ve zorlu mesafede gidip gelirken artık Giresun Orman Bölge Müdürlüğü'nün tahsis ettiği karavanda kalarak işlerini kolaylaştırmaya başladı.

Konuyla ilgili basına açıklama yapan Operatör Ahmet Çelik ve Giresun Orman Bölge Müdürü Mustafa Özkaya, verimli bir çalışma için fedakârlık gerektiğini ve herkesin bu konuda üzerine düşeni yaptıklarını belirttiler.

Çalışma performansı 8 saate çıktı

10 yıldır Orman Bölge Müdürlüğü'nde ekskavatör operatörü olarak görev yapan Ahmet Çelik, kent merkezinden sahaya gidiş gelişlerde iş veriminin azaldığını ve ailesi ile yeterince vakit geçiremediğini ifade etti. Bunun üzerine kendisine tahsis edilen karavanda ailesi ile birlikte çalışma sahasına yakın konumda yaşamaya başladıklarını ve böylelikle çalışma performansının yüzde 100 arttığını vurgulayan Çelik, "İşin yapılacağı yere gidip gelmek 4 saati buluyordu. Sahaya geldiğimizde eğer yağmur yağmaya başlarsa işi bırakıp tekrar aşağı iniyordum. Hem ben yoruluyordum hem de beni getiren araç yakıt yakmış oluyor. Devletin harcadığı paraya yazık ve



bu dönemde tasarruf önemli. Ormana geldiğinizde hava bozuk olursa tekrar dönüyorsun, çalışamıyorsun ama şimdi yol ve zaman kaybı yok. Karavanda kaldığım için 8 saat gibi net çalışma yapabiliyorum." şeklinde konuştu.

Karadeniz'in zorlu yolları

Giresun Orman Bölge Müdürlüğü görevinden Orman Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanan Mustafa Özkaya ise Karadeniz coğrafyasında yolun daha da önemli olduğunu vurgulayarak yol için çalışan işçilerin bazılarına karavan tahsis ettiklerini belirtti. Operatör Ahmet Çelik'in de bu sayede makine bakımı ve iş verimliliği konularında başarısının arttığını ifade eden Özkaya, "Ahmet'in saate bile bakmadan makinenin yanına gidip çalıştığına hatta ramazanda sahura kadar çalıştığına tanık olduk. Bu tür çalışanlara ne versek azdır. Memleketimiz adına bunları kazanım olarak görüyoruz." dedi.



ZORLU KOŞULLAR DAYANIKLI LASTİKLER GEREKTİRİR.



MICHELIN® PRO LINE

En zorlu koşullarda bile iyileştirilmiş yıpranma direnci ve azaltılmış makine duruş süresi.



DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ



İYİLEŞTİRİLMİŞ YIPRANMA DİRENCİ



ARTAN LASTİK ÖMRÜ



MICHELIN®
XSM™ D2+ PRO

MICHELIN®
XMINE™ D2 PRO



MICHELIN

www.michelinearthmover.com/

Kamu kurumları makine parklarını HİDROMEK ile güçlendirdi

Dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisi arasında yer alan HİDROMEK, genişleyen ürün hattı ile ülkemizdeki kamu kurumlarında da ağırlığını artırıyor. Son olarak Karayolları Genel Müdürlüğü 35 adet, Orman Genel Müdürlüğü ise 30 adet yeni HİDROMEK iş makinesini parkına kattı.

Bu yıl kuruluşunun 40'ıncı yıldönümünü kutlayan yerli iş makineleri üreticisi HİDROMEK, Karayolları Genel Müdürlüğü'ne 22 adet HMK 600 MG motor greyder, 9 adet HMK 102S ALPHA A8 kazıcı yükleyici ve 4 adet HMK 640 WL

lastik tekerlekli yükleyici teslim etti. Önceki yıllarda da HİDROMEK alımı yapan KGM'nin yeni makineleri; yol bakım-onarım, yol açma, kışla mücadele gibi alanlarda hizmet verecek. Makineler, standart üretimden farklı olarak kuruma özel turuncu renkte hazırlandı.

Orman Genel Müdürlüğü'ne teslim edilen 30 adet HMK 600 MG motor greyder ise orman yolu tesviyesi, orman bakım işlemleri ve bazı il özel idarelere tahsis edilerek, zorlu kış şartlarında karla mücadele işleri için kullanılacak.

Teslim edilen makinelerden HMK 600 MG motor greyder ile HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici, HİDROMEK'e German Design Award, Red Dot Award, If Design Award gibi tasarım ödülleri kazandı. HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici, son olarak dünyanın en prestijli tasarım yarışmalarından Automotive Brand Contest 2018'de ödül aldı. Ürün aynı zamanda, HİDROMEK'e bu yarışmada ödül kazanan ilk iş makinesi üreticisi unvanını da kazandı.



HİDROMEK üretim teknolojisi Platin Global 100 Ödülü

Dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisi arasında yer alan HİDROMEK, aylık ekonomi dergisi Platin ile bağımsız araştırma şirketi Ipsos tarafından Platin Global 100 Endeksi kapsamında endüstri 4.0 temasıyla başarı gösteren 100 firmadan biri seçildi.

Platin Global 100 Endeksi, Feriye Sarayı'nda gerçekleşen özel bir ödül töreni ile açıklandı. Bu yıl ikincisi düzenlenen ödül töreni, iş dünyası ve medyanın geniş katılımı ile gerçekleştirildi.

HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Bozkurt,



HİDROMEK adına Platin Global 100 ödülünü Star Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Nuh Albayrak'tan aldı. Bozkurt, "Platin Global 100 Endeksi'nde yer almaktan ve Türkiye'den dünyaya açılan en başarılı 100 şirket arasında bulunmaktan gurur duyuyoruz. Bugün, dünyada 5 kıtada 100'ün üzerinde ülkede makinelerimiz çalışıyor. AR-GE ve tasarım çalışmalarına ağırlık vererek bir dünya markası olma yolunda var gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz." dedi. Kuruluşundan bu yana endüstriyel

tasarım ve Ar-Ge'ye büyük önem verdiklerini belirten Mustafa Bozkurt, "Ürünlerimizi gelişmiş ülkelerin kullandığı üç boyutlu parametrik dijital ortamda tasarlıyoruz ve modelleyip doğrulama yaparak analizini gerçekleştiriyoruz. Bunun yanı sıra 8 yıl önce HİDROMEK tarafından geliştirilen 'Smartlink' uzaktan takip sistemi ile makinelerimiz uzaktan kontrol ediliyor. Ne kadar yakıt yaktıkları, hangi ortamlarda kaç saat çalıştıkları ve servis zamanları rakamlarla gözlemlenebiliyor" şeklinde açıklamada bulundu.

İŞ MAKİNALARI, KAMYON, TRAKTÖR VE DAHA FAZLA ÜRÜNÜ ALMAK VE SATMAK İÇİN EN İYİ YOL

Ritchie Bros. Auctioneers Genel Bakış

Ritchie Bros. dünyanın en büyük endüstriyel açık artırma şirkettir. Mütevazı bir başlangıç noktasından tüm dünyadaki ekipman alıcı-satıcılarına hizmet verir konuma ilerlemiş durumdayız. Nasıl? Mükemmel müşteri hizmetleri ile rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenlemeye dikkat ederek.

Ne yapıyoruz

Geniş bir yelpazedeki kullanılmış ve kullanılmamış ekipmanların satışı için hem yerinde hem online teklifle canlı, rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenliyoruz.

- İnşaat
- Madencilik
- Taşımacılık
- Tarım
- Petrol ve Doğal Gaz
- Kaldırma & Malzeme Elleçleme
- Ormancılık ve diğer endüstriler

Nasıl yapıyoruz

Ritchie Bros. açık artırmalarının hepsi rezervsizdir. Diğer bir deyişle, minimum fiyat veya rezerv fiyat sınırlaması yoktur; her ekipman, açık artırma günü en yüksek fiyatı verene satılır. Ekipman sahiplerinin kendi ekipmanları için teklif vermelerini yasakladık. Bu, açık artırmamızda suni fiyat manipülasyonu olmadığı anlamına gelir - fiyatları alıcılar belirler, satıcılar değil.



Her türlü soru ve bilgi için iletişime geçebilirsiniz :

HASAN ER
0533 763 1170 | her@ritchiebros.com



rbauktion.com.tr
0533 763 1170

rb RITCHIE BROS.
Auctioneers®

60
YEARS

ELS LIFT'ten avantajlı makine yenileme ve ikinci el hizmetleri

2008'den bu yana Bursa'daki tesislerinde personel yükseltici platform üreterek Türkiye ile birlikte dünya pazarlarına ihraç eden ELS Lift, sunduğu katma değerli hizmetlerle müşterilerine kazançlı alternatif çözümler de sunuyor.

Bunların başında, her marka makine için sunulan garantili revizyon hizmeti geliyor. Makinelerde kullanım sonucu bazı parçalarda hasarlar meydana gelmiş olabilir. Periyodik bakımların yanı sıra, finansal zorluklar yaşamadan, ELS Lift uzmanları tarafından yenilenmiş bir makineye sahip olmak çok zor değil.

ELS Lift güvencesindeki yenileme sürecinin adımları

- ELS Lift'e revizyona gelen her marka makinenin tüm parçaları detaylı olarak inceleniyor. Makinelerin hidrolik tesisatı, elektrik tesisatı ve mekanik parçalarının ELS Lift standartlarına uygunluğu kontrol ediliyor.



- Makine durumunun kritik değerlendirilmesinden sonra özel olarak çalışılan fiyat ve durum tespitleri müşteri onayına sunuluyor. Müşterinin belirlemiş olduğu işlemler doğrultusunda revizyon hizmetine başlanıyor.

- ELS Lift uzman ekibi tarafından makinenin tüm parçaları boya işlemine alınarak, değiştirilmesi gereken parçalar orijinaleri ile değiştirilerek makine montajı tamamlanıyor.

- Gerçekleştirilen montaj sürecinde, seri üretimdeki sıfır makine montajı yapılırken izlenen yol takip ediliyor. Yapılan tüm işlemler kayıt altına alındıktan sonra makine son kontrol ve testlere tabi tutuluyor.

- İşlem görmüş makineler CE standartlarına uygun halde ve yapılan işlemlere bağlı olarak 1 yıllık ELS Lift garantisi ile desteklenerek müşteriye teslim ediliyor.

Böylece makinelerin kullanım ömrü artırılarak daha fazla iş gücü elde edebiliyor. Her marka makineler için ELS Lift güvencesiyle sağlanan revizyon hizmetinin, yüksek teknik servis giderleri ve zaman kaybının önüne geçen, uygun maliyetli bir çözüm olduğu belirtiliyor. Ayrıca ELS Lift markalı 2. El makinelerde de 1 yıl üretici garantisi sağlanıyor.

Tüm markaları kapsayan ikinci el hizmeti

ELS Lift, yeni makine satışlarında müşterilerinin sahip olduğu her marka ikinci el makineleri, alıcıların talepleri doğrultusunda değerlendirerek başka bir ayrıcalık daha sunuyor. Firma ikinci el hizmetlerini, yurtiçi pazarın yanı sıra, potansiyelin yüksek olduğu yurtdışında da değerlendiriyor. Bununla birlikte revizyon hizmeti, sadece yenilenme ihtiyacı olan makinelerde değil, ELS Lift ikinci el parkında bulunan makineler için de talep edilebiliyor.

JLG'den operatörler için yeni koruma sistemi

Dünyanın lider yüksek çalışma platformları üreticilerinden JLG, 2004'ten bu yana operatörlerin platform dışında da güvenli şekilde çalışmalarını sağlayan 'Fall Arrest' platformlarını sunuyor. Firma şimdi sahadaki platformlara yetkili servis uzmanları tarafından haricen uygulanabilen, bir platformdan diğerine kolayca nakledilebilen yeni



bir güvenlik sistemi geliştirdi. İki çelik braket arasına uygulanan 1,8 metrelik halat ve bunun üzerinde hareket eden halkadan oluşan sisteme bağlanan operatör, yüksekte çalışırken makineyi



güvenle terk ederek belirli bir mesafe içerisinde çalışabiliyor. Sistem uçak bakımı, çatı bakım onarımı, köprü inşaatı gibi alanlarda çalışırken operatöre daha geniş hareket alanı sağlıyor.

YEDEK PARÇADA GARANTİYİ ÇOK UZATIYORUZ!



Volvo orijinal yedek parçada garanti süresi, **2 yıl** veya **6000 saate** yükseltildi.



Fatih Mh. Katip Çelebi Cd. No: 43 PK 34956, Tuzla - İstanbul
T. +90 216 581 80 00 F. +90 216 581 80 00
info@ascendum.com.tr

Volvo Construction Equipment



Yenilenen Komatsu uydu takip sistemi Komtrax bayilere tanıtıldı

Temsa İş Makinaları, 35 yıldır distribütörlüğünü yürüttüğü Komatsu'nun iş makineleri için geliştirdiği Komtrax Uydu Takip Sistemi'nin yenilenen ara yüzü hakkında bayilerini bilgilendirmek için eğitim programı düzenledi.

İlk ayağı Temsa İş Makinaları Altunizade ofisinde gerçekleştirilen eğitimlerde uydu takip sisteminin yenilenen özellikleri hakkında detaylı bilgi aktarıldı ve Komtrax sisteminin kullanımı, teknolojik altyapısı, Temsa İş Makinaları tarafından müşterilere sunulan raporlamaların yanı sıra Komtrax mobil aplikasyonu hakkında da bilgiler paylaşıldı. Bayiler özelinde düzenlenen bu eğitimler İstanbul'un



ardından Adana, Ankara, Antalya, İzmir ve Trabzon illerinde toplam 38 bayi ve 62 çalışana uygulamalı olarak verildi.

Temsa İş Makinaları, uydu şebekesini kullanarak makinelerin performans verilerini bilgisayarda görüntüleyen web tabanlı izleme sistemi Komtrax'ı 2008 yılında

hayata geçirdi. 2018'in Ocak ayında ise mobil olarak cep telefonlarından görüntüleme sistemi müşterilerin hizmetine sunuldu. Temsa İş Makinaları ülke genelindeki yaygın yetkili servis ağı ve Komtrax'dan elde edilen veriler ile etkin çözümler geliştirerek müşterilerine bütünsel hizmetler sunmaya odaklanıyor.

Enka Systems Avrupa'nın önde gelen şirketleriyle bir araya geldi

Büyük ölçekli ve küresel düzeyde operasyonlar yürüten şirketlerin yazılım ihtiyaçlarını karşılayan %100 yerli teknoloji şirketi ENKA Systems, bu yıl 4'üncü kez Londra'da düzenlenen Digital Construction Week 2018 etkinliğine katıldı.

Etkinlik kapsamında; Avrupa'nın önde gelen inşaat şirketlerinin yanı sıra İngiltere inşaat sektörüne yön veren kamu ve sivil toplum kuruluşları sektörün geleceğine dair önemli konuşmalar gerçekleştirdi. İki gün süren etkinlik esnasında

BIM stratejileri, akıllı satın alma süreçleri, iş güvenliği, telematik, robotik, sensörlü algılayıcılar, yeni nesil inşaat süreçleri gibi önemli temalar konuşulurken, sektörde kârlılığı ve verimliliği artırmaya devam etmek için daha çok dijitalleşme ve işbirliği vurgusu yapıldı.

Küresel bir marka olma stratejisi ile yola çıkan ve Bauma Rusya Fuarı'nda Küresel Ekipman Yönetim Sistemi-EGEM'in lansmanını gerçekleştiren ENKA Systems, Londra'da da yer alarak BIM Entegreli Doküman Yönetim Sistemi EDMS öncelikli olmak üzere tüm yazılım paketlerini İngiltere pazarına tanıttı.

Etkinliğin ardından bilgi sunan ENKA Systems Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Caner Umutlu, "Küresel hedeflerimiz doğrultusunda inşaat sektörünün



büyük fuarlarına katılım göstermeye devam edeceğiz. Yapı bilgi modellemesi konusunda öncü ülke olarak standartları belirleyen İngiltere'de yerli mühendislerimiz tarafından üretilmiş BIM entegreli Doküman Yönetim Sistemimizi tanıtmak ve ürünümüzün beğenilmesi bizim için çok değerli idi. Etkinlik kapsamında çok sayıda katılımcıya ürünlerimizin demo sunumunu gerçekleştirdik, müşterilerimizi ağırladık ve ileriye dönük önemli bağlantılar kurduk." dedi.

Tam 25 Yıldır
Zorlukların Karşısında,
Emeğin Yanındayız.

Nice 25 Yıl Daha
Gücünüze Güç Katmak,
Yükünüzü Birlikte Taşımak
Dileğiyle...





İnşaat sektörünün zirvesi BAU 2019 14 Ocak'ta başlıyor

Dünyanın alanındaki en önemli organizasyonları arasında gösterilen BAU 2019 Mimarlık, İnşaat Malzemeleri ve Yapı Sistemleri Fuarı 14-19 Ocak 2019 tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek.

 **BAU 2019**
January 14-19 · Munich

Başta mimarlar ve mühendisler olmak üzere inşaat sektörünün akın ettiği fuara bu sene 2.200'den fazla katılımcı ve 260.000'e yakın ziyaretçi bekleniyor. 2 yeni holün eklenmesiyle 200.000 metrekareye ulaşmış olmasına rağmen fuara olan yoğun talep sebebiyle yeni katılımcılar için yer bulmak kolay olmuyor. Bu yıl Türkiye'den de 50'ye yakın firma fuara katılım gösterecek.

Fuarın tanıtımı için İstanbul'da düzenlenen toplantıya BAU Fuar Direktörü Mirko Arend, Messe München Türkiye temsilcisi Agora Turizm Genel Müdürü Osman Bayazit Genç ve Agora Turizm Direktörü Burak Tarkan Baydar katıldı.

Mirko Arend yaptığı konuşmada 2017 yılında gerçekleştirilen son fuara 45 ülkeden 2.120 firmanın katıldığını ve 151 ülkeden 250.000 kişinin ziyaret ettiğini açıkladı. Arend, son fuarda uluslararası ziyaretçi anlamında rekor bir düzeye erişilerek 80.000 rakamına ulaşıldığını, fuarı ziyaret eden mimar ve mühendis sayısının da 67.000'i aştığını vurguladı.

Bu sene de fuarın salonların farklı konulara ayrıldığını ifade eden Arend, 2019 yılı için belirlenen 4 ana temanın (Digital, Connected, Integrated, Smart) daha teknik ve hatta daha uygulama odaklı olacağını ifade etti. Fuar esnasından düzenlenecek forumlarda inşaatın ve yaşamın



geleceği masaya yatırılacak. 18 Ocak gecesi düzenlenecek 'Mimarlığın Uzun Gecesi' etkinliği kapsamında ise yaklaşık 35.000 kişinin Münih çevresindeki 50-60 özellikli bina ve projeyi ziyaret etmesi planlanıyor.

Rönesans'ın Hollanda'daki projesinde inşaat başladı

Rönesans Holding'in Hollanda'daki şirketi Ballast Nedam'ın, Macquarie Capital ve DEME ile oluşturduğu BAAK Konsorsiyumu tarafından inşa edilecek 1 milyar Euro'luk

Blankenburg Bağlantı Yolu projesinde finansal kapanış 17 Ekim'de atılan imzalarla tamamlandı.

Hollanda'da gerçekleştirilen en büyük PPP projesi olma özelliği taşıyan projede nihai sözleşme imzalanarak inşaat çalışmaları başlatıldı. Konsorsiyum, 5,5 yıllık bir inşaat süresinin ardından, yeni yol bağlantısının bakımını 20 yıl boyunca üstlenecek. Rotterdam ile Avrupa ticaretinin kalbinin attığı Rotterdam Limanı arasındaki yol

bağlantılarını iyileştirecek olan Blankenburg Bağlantı Yolu Projesi için finansman dünyanın önde gelen finans kurumları tarafından sağlandı.



İŞİNİ
BÜYÜRKEN İZLEMEK
NE GÜZELDİR,
İŞ'İ BİLEN BİLİR!



Kutupların özel teleskopik platformu: Genie S-45 TraX

1988'den bu yana kutup bölgesindeki buzulları incelemek amacıyla faaliyet gösteren Grönland'daki bir kutup araştırma istasyonunda inşaat ve bakım çalışmaları sürdüren CH2M Hill Polar Services (CPS) firması, ulaşmanın ve çalışmanın oldukça zor olduğu bu koşullarda, S-45 TraX model özel bir Genie bom lift kullanıyor.

Genie'nin Danimarka distribütörü Jema Lift tarafından hazırlanan S-45 TraX, özel bir askeri uçak ile bölgeye sevk edildi. Her türlü ürün destek hizmetini de Jema'nın sağladığı 3.231 metre yüksekteki istasyon bölgesinde ortalama eksi 31 derece olan sıcaklığın zaman zaman eksi 55'lere kadar inebildiği belirtiliyor.

Dikeyde 15,72 metre, yatayda 11,18 metre erişim ve 227 kilogram taşıma kapasitesi sunan platform, dört tekerden çekiş ve patentli aktif osilasyon sistemine sahip bulunuyor. 4 bağımsız üçgen palet ve 30 derecelik dönüş açısı, bu zorlu ortamda bile klasik bir dört tekerden çekişli araç gibi

sürüş ve dönüş imkânı sağlıyor. Her palet, zeminle olan bağlantının kopmaması amacıyla aşağı yukarı yönde 22 derece salınabiliyor. Böylece bir yandan tırmanma kabiliyeti artarken diğer yandan hasar görme riski azaltılıyor.

Kutup koşullarına uygun olarak Genie Cold Weather Kit (ful sentetik yağ, 110V akü muhafazası, karter-enjektör ısıtıcıları, eksi 40 dereceye özel hortum yapısı) ile donatılan makinede arktik ortama özel hidrolik yağ kullanılıyor. Oksijenin azaldığı bu yüksek ortamda performans kaybı yaşanmaması için makineyi güçlendiren Deutz motor da buna uygun olarak ayarlanmış.



Haulotte, IPAF'ı destekleyen ilk üretici üye oldu

Uluslararası mobil personel yükseltme ekipmanları ve telehandler üreticisi Haulotte, tarihi bir anlaşmaya imza atarak, IPAF'ın ilk destekleyici üretici üyesi oldu. Resmi anlaşma 11 Ekim 2018 tarihinde Kuzey İrlanda Belfast'ta düzenlenen Europlatform 2018 Konferansı esnasında imzalandı.

Yüksekte çalışma ekipmanlarının küresel alanda güvenli ve verimli şekilde kullanılmasını sağlamak amacıyla faaliyet gösteren IPAF'ın yeni oluşturduğu destekleyici üyelik, bu amaç kapsamında devam eden çalışmalara destek vermek isteyen organizasyonlar için uygulanacak.

Haulotte Satış Yöneticisi Stephane Hubert anlaşma ile ilgili olarak

şunları söyledi: "Bu anlaşma, yüksekte çalışma çözümleri sunarken güvenliğe ve eğitime verdiğimiz önemin bir göstergesi olarak Haulotte açısından büyük bir fırsat oldu. Müşterilerimize sınıfının en iyi ve güvenli kullanım tecrübesini sunma vizyonumuz ile birebir uyuyor. Bu anlaşmayı imzalamaktan gurur duyuyoruz."

IPAF CEO ve Başkanı Tim Whiteman da yaptığı açıklamada, "IPAF olarak sektörümüzü daha güvenli kılarak operatörlerin akşam evlerine sağlıklı olarak dönmesini temin etmek amacıyla eğitimler

düzenliyor, güvenlik ve teknik rehberlik hizmetleri sağlıyoruz. Üyelerimiz olmadan bunları başaramayız. Haulotte'in de ilk destekleyici üyemiz olmasından çok memnunuz." ifadelerini kullandı.



M6 MCR

HEP DAHA FAZLASI



- 4 Parça Bom, 5 Silindir.
- 10km/s Hız
- 4,5m'tlik Toplam Bom Boyu

- Hızlı, Verimli ve Ekonomik
- 5m'tlik Toplam Görüş Alanı
- Tek Makine ile Çok Kullanım Alanı

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Kemalpaşa OSB Mahallesi Ankara Asfaltı Cad. No:17/2
Kemalpaşa - İzmir
Tel. +90 534 895 85 01
Bir Groupe Mecalac S.A. şirkettir

MCR MECALAC
MECALAC Türkiye Fabrika
Ege Serbest Bölge ESBAŞ Nilüfer Sk. No:34
Gazimir - İzmir
Tel. +90 232 220 11 15
Bir Groupe Mecalac S.A. şirkettir
mecalac.com

MECALAC France S.A.S.
2, avenue du Pré de Challes - Parc des Glaisins - CS 40230 - Annecy-le-Vieux
FR - 74942 Annecy Cedex
Tel. +33 (0)4 50 64 01 63
A compagny of Groupe Mecalac S.A.

Limak Vakfı ve Türkiye'nin Mühendis Kızları Projesi'ne Avrupa'da ödül yağdı

Limak Vakfı'nın iş hayatında kadınları güçlendirmek için başlattığı Türkiye'nin Mühendis Kızları (TMK) Projesi ve Limak Vakfı'nın Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Özdemir, Londra ve Barselona'da düzenlenen Stevie ve IPRA ödül törenlerinde toplam 5 ödüle layık görüldü.

Bu yıl 15'inci düzenlenen ve 74 ülkeden 3.900 başvurunun değerlendirildiği Stevie Uluslararası İş Ödülleri'nin gala gecesi, 20 Ekim 2018 tarihinde Londra'da gerçekleştirildi. Limak Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Özdemir, sivil toplum "Yılın Yöneticisi" kategorisinde Altın Stevie'ye layık görülürken, Türkiye'nin Mühendis Kızları (TMK), "Yılın En İyi Kurumsal Sosyal Sorumluluk Programı-Avrupa", Yılın En İyi İletişim ve Halkla İlişkiler Kampanyası-Kamu Hizmeti" ve "Yılın En İyi İletişim ve Halkla İlişkiler Kampanyası-Küresel Sorunlar" kategorilerinde gümüş Stevie ile ödüllendirildi.

'Doğru yolda ilerlediğimize yönelik inancımız artıyor'
Gala gecesinde konuşan Limak Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı

Ebru Özdemir, "Limak olarak, toplum için yarattığımız her katma değer uzun vadede işimize ve işimizin sürdürülebilirliğine katkı sağlayacağını bilinciyle çalışıyoruz. Bu çerçevede sosyal sorumluluk çalışmalarımızın, iş dünyasının prestijli ödülleri Stevie'ye layık görülmesi bizleri gururlandırırken, doğru yolda ilerlediğimize yönelik inancımızı artırıyor, bu alanda daha fazla çaba sarf etmek için bizleri cesaretlendiriyor" dedi.

2015 yılında hayata geçirilen ve Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP), Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı ve Millî Eğitim Bakanlığı'nın Limak Vakfı ile paydaş olduğu TMK projesi, lise ve üniversitede okuyan kız öğrencilere yönelik iki ayrı programdan oluşuyor. Üniversitelere yönelik olarak; devlet üniversitelerinin



elektrik-elektronik, endüstri, inşaat, makine, bilgisayar ve çevre mühendisliği bölümlerinde okuyan kız öğrencilere burs, mentorluk, staj imkânı ile mesleki ve kişisel gelişimlerine yönelik eğitimlere ve İngilizce dil eğitimine katılım hakkı ve mezun olduktan sonra da diğer kuruluşlarda istihdam gibi olanaklar sağlıyor. Projeye dâhil olan öğrenciler sosyal sorumluluk görevi yüklenmeye de teşvik ediliyor.

Parsan, metal şekillendirme sanayiindeki 50. yılını kutladı

Dilovası'nda ileri teknolojiye sahip tesisinde başta otomotiv, iş makineleri, tarım, deniz ve havacılık olmak üzere pek çok sektör için montaja hazır parçalar üreten Parsan, Gürış Holding'in kurucusu duayen iş adamı İdris Yamantürk tarafından 1968 yılında kuruldu.

Parsan A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Tevfik Yamantürk ile Gürış Sanayi Grubu Başkanı Dr. Mehmet Varlık'ın ev sahipliğinde Parsan Dilovası Tesisinde düzenlenen 50'inci yıl kutlamalarına çok sayıda üst düzey

kamu ve özel sektör temsilcisi katıldı.

Törende bir konuşma yapan Dr. Mehmet Varlık, yarım asırdır metal şekillendirme konusunda çalıştıklarını ve bu konuyla ilgili yatırımlarının devam ettiğini belirterek, "50 yıl önce dövme alanında faaliyete başlayan Parsan, önce Omtaş'ı olarak ve ardından Dilovası'nda kurduğu yeni tesisi ile Türkiye'nin açık ara en büyük dövme firması haline gelmiştir. Avrupa'da aks mili üretiminde birinci sırada yer alan Parsan, Dilovası Tesisinde son dövme teknolojilerine yaptığı yatırımlar ile yeni ürünlerde de dünya liderliğine aday oldu" ifadelerini kullandı.

2000 yılından bu yana Sanayi Grubu bünyesinde yer alan Asil Çelik ile kendi hammaddesini ürettirebilen Parsan, dünyada çelikten bitmiş ürüne kadar olan katma değer zincirini müşterilerine



sunabilen sayılı kuruluşlar arasında yer alıyor. Gürış Sanayi Grubu son olarak Türkiye'nin en büyük, Avrupa'nın ise (5.) büyük döküm kuruluşu olan Döktaş'ı bu yıl içinde bünyesine kattı.

BETONSTAR®

BETON POMPALARI



TÜV onaylı Türkiye' nin ilk 47 metrelik BETON POMPASI

Yeni nesil tasarım, kontrolü kolay, 5 parçalı yüksek erişim kabiliyetli bom yapısı

Kamyonu yormayan ve yüksek yakıt tasarrufu sağlayan hidrolik güç regülasyonu

Saatte 140 m³ beton basma kapasitesi

Zor betonların pompası

Dar alanda kolay kurulum ve yüksek stabilite



www.betonstar.com

Deutz ve Manitou makinelerin elektrifikasyonu için birlikte çalışacak

Yenilikçi tahrik sistemleri alanındaki çalışmalarını hızlandıran Deutz, inşaat ekipmanları üreticisi Manitou'nun iki prototip telehandler modelini tam elektrikli ve hibrit tahrik sistemleri ile donattı.

Deutz, geliştirdiği içten yanmalı motor, elektrik motoru, akü ve güç elektroniği kombinasyonları ile müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun seçimi yapabilecekleri elektrik tahrik sistemleri sunuyor. Bu seçenek eğer istenirse tamamen elektrikli bir çözüm de olabiliyor. Bu sistemlerle verimlilikte sağlanan belirgin artışın yanı sıra işletme ve yakıt giderlerinde tasarruf sağlandığı, egzoz emisyonlarının da benzer şekilde radikal şekilde azaltıldığı ifade ediliyor.

Proje kapsamında geliştirilen tamamen elektrikli MT 1135 telehandler prototipinde 60 kW gücünde bir elektrik motoru bulunuyor. Sistem voltajının 360 volt olduğu makinedeki 30 kWh kapasiteli akü, yeterli enerji desteği sağlıyor.

Normal bir MT 1335 model Manitou telehandlerda 70 kW gücünde Deutz TCD 3.6 dizel motor bulunuyor. Prototip hibrit

modelinde ise bunun yerine 55 kW gücünde Deutz TCD 2.2 dizel motor ve 20 kW gücünde bir elektrik motoru kullanılmış.

Manitou Group Başkan ve CEO'su Michel Denis, böylesine önemli bir araştırmada Deutz gibi güçlü bir tedarikçi ile

çalışmaktan duydukları memnuniyeti dile getirerek, "Elektrikli tahrik sistemlerinin telehandlerlarımıza uyarlanması gelecek için oldukça umut verici. Deutz'un gerekli tecrübeye sahip ve uygulamalarımızın özel ihtiyaçlarını biliyor olması, elektrifikasyon alanına liderlik etmesini sağlıyor" dedi.

Deutz AG Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Frank Hiller de konuyla

yaptığı açıklamada Manitou ile elektrifikasyon çalışmalarını bir sonraki aşamaya taşımaktan duydukları memnuniyeti belirterek şunları söyledi: "E-Deutz stratejimizi geçtiğimiz sonbaharda açıklamıştık. Bu gibi ortak çalışmalarla pazarı en doğru şekilde destekleyebilmek, yenilikçi tahrik sistemleri alanında bizi rekabette bir adım öne taşıyacaktır."



Caterpillar yeni bir rekora imza attı

Başta Kuzey Amerika olmak üzere inşaat, petrol ve madencilik sektörlerindeki küresel canlılığın güçlü rüzgarını arkasına alan Caterpillar, 2018 yılının üçüncü çeyreğindeki satışlarını bir önceki yıla kıyasla %18 arttırarak 13,5 milyar dolara taşıdı.

Firma, hammadde ve nakliye maliyetlerindeki artışa rağmen fiyatlandırma, operasyon verimliliği ve maliyet disiplini alanındaki etkin çalışmaları neticesinde, hisse başına 2,88 dolar ile tarihinin



en yüksek üçüncü çeyrek kâr rakamına ulaştı.

2016'da 38,5 milyar dolar ve 2017'de 45,5 milyar dolar ciro elde eden Caterpillar, 2018'in ilk 3 ayında elde ettiği 40,4 milyar

dolarlık ciro ile yılı çift haneli bir büyüme ile tamamlamaya hazırlanıyor. Nihai kullanıcı talebinin canlılığını koruduğu, alınan siparişlerin yine güçlü bir son çeyreğe işaret ettiği belirtiliyor.

Perkins Kullanım ömrü boyunca daha düşük maliyetler için orijinal parçalar



Perkins Satış Sonrası,
ömür boyu hizmet için tasarlandı

Global bir organizasyon ve satış sonrası sağladığımız eksiksiz hizmet ve desteklerle ihtiyaçlarınızı tam olarak karşılayabiliriz. Aynı ayrı yedek parça ve kitlerden, yeniden üretilen komponentlere ve yeni yedek motorlara kadar yüksek kaliteli orijinal seçenekler ve gerçek esneklik sunuyoruz.

Dünyanın neresinde olursanız olun, Perkins'in rakipsiz ürün bilgisi, orijinal parça ve servis uzmanlığı, işinizi kesintisiz sürdürmenizi sağlar. Arıza yaşamadan.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçin.

POWER TK

Power TK is the Appointed Perkins Distributor for Turkey

444 69 63
www.powerkt.com.tr

Perkins®
KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

Komatsu madencilikle vites büyüttü

Japonya'daki zayıf pazar koşullarına rağmen başta Kuzey Amerika ve Asya olmak üzere dünya genelinde yüksek bir ivme yakalayan Komatsu, 1 Nisan-30 Eylül tarihlerini kapsayan 6 aylık dönemde satışlarını geçen yılın aynı dönemine kıyasla %13,7 arttırarak 1.318 milyar Yen (yaklaşık 11,7 milyar dolar) gelir elde etti.

Firmanın bu dönemdeki satışları



sadece Japonya'da %12,2 ve Ortadoğu'da %17,6 oranında azaldı. Komatsu, satışlarını en büyük pazarı haline gelen Kuzey Amerika'da %16,8, Avrupa'da %18,3, Çin'de %16,3 ve Asya'da %33,5 arttırdı.

Madencilik ekipmanlarına olan

güçlü talebin yılın kalan 6 aylık döneminde de devam edeceğini öngören Komatsu, beklenenden daha fazla değer kaybeden Japon Yen'inin de etkisiyle yıl geneli için satış hedefini %6,4 arttırarak 2,662 milyar Yen'e (yaklaşık 23,6 milyar dolar) çıkardı.

Volvo'nun satışları %24 arttı

Grup olarak tarihinin en güçlü üçüncü çeyreğini yaşayan Volvo'nun iş makinesi satış gelirleri de bu dönemde %24 artarak 18.598 milyon SEK'e (yaklaşık 2,04 milyar dolar) ulaştı.

Satışlardaki artışta Avrupa ve Amerika ile birlikte yavaşlarsa da büyümeye devam eden Çin'deki güçlü talebin etkili olduğu belirtiliyor. Firma, 2018 yılının temmuz, ağustos ve eylül ayları



genelinde toplam 16.861 adet yeni makine satışı gerçekleştirdi. Yüksek satış rakamları, artan kapasite kullanım oranı ve etkin maliyet kontrolü çalışmaları Volvo'nun kârlılığında da olumlu yansıdı.

Firmadan yapılan açıklamada,

küresel iş makineleri pazarı hakkında da bilgiler paylaşıldı. Buna göre ağustos ayı sonu itibarı ile bir önceki yıla kıyasla satışlar Avrupa'da %11, Kuzey Amerika'da %19 ve her ne kadar yavaşlama eğiliminde olsa da Çin'de %42 arttı.

Hitachi yıl geneli için gelir beklentisini arttırdı

Japonya'nın mali takvimine göre yılın birinci ve ikinci çeyreği olan 1 Nisan – 30 Eylül dönemine ilişkin finansal sonuçlarını açıklayan Hitachi'nin gelirleri %11,4 artarak 490 milyon Yen (yaklaşık 4,4 milyar dolar) oldu.

Japonya, Orta Doğu ve Afrika haricindeki küresel ekskavatör

talebinin arttığı belirtilen açıklamada, firmanın satışlarının Japonya'da %4,7 azalırken; Kuzey Amerika'da %21,8, Avrupa'da %8,2 ve Çin'de %17,9 oranında arttığı belirtildi.

Yılın kalan döneminde de özellikle maden firmalarının artan sermaye yatırımları çerçevesinde



Sayı 86 - Ekim 2018



TSM GLOBAL
Turkey Sumitomo Construction Machinery



yakıt sarfiyatında %20'ye varan avantaj ve daha yüksek performans

Üstün Japon teknolojisi ve ekskavatör uzmanı SUMITOMO tecrübesi ile inanılması güç düşük yakıt tüketimi değerleri elde edersiniz.

* Fotoğraflar opsiyonel ekipmanları gösteriyor olabilir.



SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

TSM GLOBAL Turkey Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İstanbul Gen. Müd.: 0216 560 20 20
İstanbul Avrupa : 0212 486 10 30
Ankara : 0312 395 88 78

İzmir : 0232 436 63 73
Adana : 0322 433 32 32
Diyarbakır : 0412 255 06 06

Bursa : 0224 443 08 37
Trabzon : 0462 325 87 55
Antalya : 0242 443 18 80

www.tsmglobal.com.tr

İnşaatta dijital dönüşümde sensör teknolojileri çığır açacak

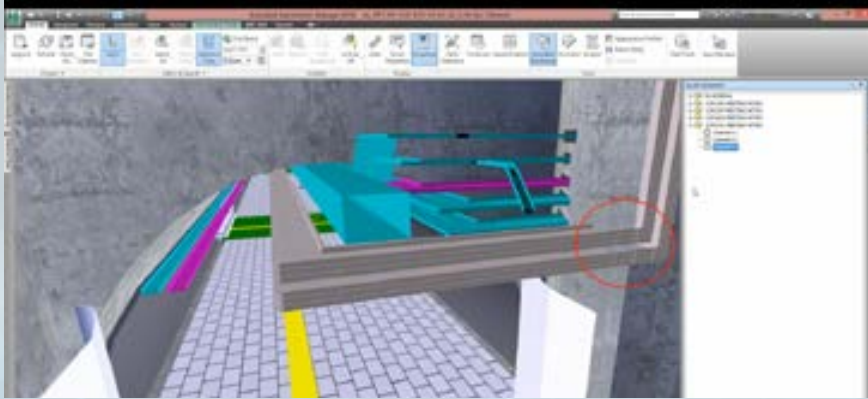
İTÜ ve ODTÜ'den öğretim üyelerinin katkılarıyla Ankara merkezli mühendislik firması Prota'nın düzenlediği "BIM ve Ötesi: İnşaat Sektöründe Dijital Dönüşüm" Sempozyumu, inşaat sektöründe yaşanan dönüşümü masaya yatırdı. Konuyla ilgili olarak Türkiye ve dünyanın önde gelen üniversitelerinden akademisyenler ve uzman konuşmacılar İstanbul Teknik Üniversitesi Süleyman Demirel Kültür Merkezi binasında bir araya geldi.

Özellikle robotik yaklaşımlar ve geleceğe yönelik teknolojiler üzerinde durulan sempozyum sunumlarında deprem sonrası bina hasarlarının tespiti, yapı tasarımında maliyet, enerji ve iş sağlığı gibi unsurların net verilerle ortaya konulması ve bina inşa aşamasında çeşitli sorunların önceden görülüp önlem alınması gibi konularda BIM (Yapı Bilgi Modellemesi) dijital teknolojilerinin önemi vurgulandı.

Sensör ve kontrol teknolojileri

Sempozyumda Carnegie Mellon Üniversitesi'nden Dr. Burcu Akıncı, inşaat ve altyapı yönetimi için sensör ve bilgi modellerinin kullanılmasına değindi. Şantiyeye gidildiğinde belli kusurların geç tespit edilmesinin maliyetleri yüzde 6 ile 12 arasında artırdığını, hatta kârları bile ortadan kaldırdığını vurgulayan Akıncı, yapı bilgi modellemesi ile hataların önceden fark edildiğini belirtti.

Akıncı sahadaki mevcut koşulların tespit edilebilmesi için 3B görüntüleme (sabit veya drone üzerinde), sensörler ile yerinde algılama, ekipmana entegre edilmiş sensörler ve elektronik etiketleme gibi durum tespitinde kullanılan ileri teknolojilerin önemini aktardı. Buna göre sensörlerden toplanan verilerle; planlanan koşulları



gösteren bina bilgi modelleri ile entegre edilmesi, inşa edilmiş durum ile planlanmış koşulların entegre analizi, aktif ilerleme takibi ve kalite kontrolü, sanal denetim, uygulanmış projenin otomatik oluşturulması, yaşam döngüsü hasar ve bozulma modellemesi, kendi kendini yönetme ve kendi kendini iyileştirme gibi fonksiyonlarla daha sağlıklı bir altyapı vizyonu hazırlanıyor.

"Yeni İstanbul Havalimanı çok güzel bir örnek"

Prota Genel Müdürü Danyal Kubin ise BIM teknolojisiyle yapı sektöründe baştan sona her şeyin kontrol altında tutulduğunu belirtti. "Hata payı sıfır ve kesinlikle sürpriz yaşamazsınız" diyen Kubin şöyle konuştu:

"Örneğin BIM'le yapılan bir inşaatta kesinlikle su basması yaşamazsınız.

ABD'de BIM ile yapılan ve kontrol edilen inşaatlarda hem maliyet yüzde 13 düştü hem de insana bağlı hataların hiç yaşanmadığı tespit edildi. Çok çok ileri bir teknoloji. Prota olarak bu sempozyumu düzenlemekteki amacımız Türkiye'de de bu sistemin yaygınlaşmasını sağlamaktır. Türkiye'de İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Ataköy-İkitelli, Kabataş-Mahmutbey metroları BIM ile tasarlandı. Bu metrolar açıldıktan sonra hiçbir hata olmayacak. Hem daha kısa zamanda ve daha az maliyetli hem de daha ileri teknolojiyle yapılmış projeler bunlar. Yeni İstanbul Havalimanı da BIM sistemine çok güzel bir örnek. Burada birçok birim BIM ile tasarlandı. BIM bir teknik, bir teknoloji bir sistem. Türkiye'de inşaat sektöründe birkaç yıl içinde bu teknoloji yaygın olarak kullanılacak."



ONAYLI OLMAYAN PARÇALAR, YALNIZCA SİZİ OYALAR.



Aracınız için seçeceğiniz parçalar, aracınızın ömrünü uzatsın; günü kurtarmasın. Hesaplı olduğunu düşündüğünüz parçalar yerine Renault Trucks Onaylı Yedek Parçalar seçerek uzun soluklu çözümler elde edin.

renault-trucks.com.tr RenaultTrucksTürkiye RenaultTrucksTürkiye



Yeni Ford Trucks F-MAX pazara sunuldu

'2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (IToy)' ödüllü Ford Trucks'ın yeni çekicisi F-MAX, Antalya'da düzenlenen bir etkinlikte kullanıcılara ve basın mensuplarına tanıtıldı. Tamamen Türkiye'de geliştirilerek üretilen yeni çekici yakından incelendi ve test edildi.



Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, Türkiye Direktörü Burak Hoşgören ve Pazarlama Müdürü Bahattin Topçu etkinlikte yaptıkları sunumlarla F-MAX'ın özelliklerini paylaştılar.

Güç ve verimlilik

F-MAX, 500PS gücü, 2500Nm Tork kapasitesi ve 400 kW motor freni gücü ile yüksek performanslı bir motora sahip. Aerodinamik, aktarma sistemi kalibrasyonu ve teknik özellikler, yakıt tüketimi açısından önceki modellere göre %6'lık iyileştirme sağlıyor. Teknik özellikler arasında E-APU teknolojisi, Eco-roll fonksiyonu ve predictive hız kontrolü (Max Cruise) de bulunuyor. Bakım maliyetlerinin %7'ye varan oranda azaltılması ve 120.000 km bakım aralıkları ile düşük işletme maliyeti sağlanıyor.



Lastik basınç ve sıcaklık göstergesi ile lastik sıcaklığı ve basınç dengesi



kontrol edilerek minimum yakıt tüketimi ve güvenli sürüş desteği elde ediliyor. Ecotorq motor ise her türlü yol koşulunda maksimum performans ve minimum yakıt tüketimi vad ediyor. 2019 yılının ikinci yarısında devreye alınması gereken Euro 6D emisyon seviyesi ise lansman itibarıyla devreye alınarak daha düşük emisyon seviyesi sunuyor.

12-vitesli ZF otomatik şanzıman ile Eco-Mode ve Power-Mode gibi farklı sürüş modları yakıt tüketimini optimize ediyor. Yeni F-MAX, değişken geometrilili bir turbo şarj, su pompası ve farklı çalışma hızlarına sahip kompresör, 400 kW motor fren gücü ve isteğe bağlı intarder ile toplamda 1000 KW frenleme gücü ile de öne çıkıyor.



Kabin

F-MAX, 2,5 metrelik geniş kabiniyle konfor ve lüks sunuyor. Kokpit tarzı konsolun tasarımı, tüm fonksiyonlara kolayca erişilebilmesini sağlıyor. Aracın tabandan tavana 2.160 mm yükseklik sağlayan düz zemini ve 260 mm'lik koltuk hareket alanı bulunuyor.

Yatak alanından ve sürücü bölgesinden erişilebilen iç aydınlatma düğmeleri, otomatik iklim kontrol sistemleri ve

direksiyon ayar özellikleri de konfor sunuyor. Tercihe bağlı sunulan mini buzdolabı ve kahve makinesi sunuluyor.

Teknoloji ve güvenlik

Ford Trucks, yeni F-MAX ile pek çok avantaja sahip olan "ConnecTruck" teknolojisini sunuyor. Bu sayede uzaktan tanı ve kablosuz yazılım güncelleme kullanılarak araç uzaktan izlenebiliyor. Özel topografik harita, F-MAX'ın yol koşullarını analiz edebilmesi anlamına geliyor ve aracın optimum hızlarda yol almasını, böylece yakıt tüketimini %4'e kadar azaltmasını sağlıyor. FMS Entegrasyonu ise ConnecTruck Modülü ve Ford Trucks bulutunun üçüncü taraf filo yönetim sistemlerinin seçili araç verilerine erişmek için bir veri ağ geçidi olarak hareket etmesini sağlıyor.

F-MAX, Adaptif Hız Kontrolü, hız tolerans seçeneekli Predictive Hız Kontrolü (Max Cruise), Gelişmiş Acil Fren Sistemi, Yokuş Kalkış Desteği, Şerit Takip Uyarısı, Adaptif Hız Sınırlayıcı Cihaz ve Elektronik Denge Kontrolü gibi özellikler sayesinde optimum yakıt tüketimi ve güvenli sürüş sunuyor.

Kamyona özel olarak entegre edilen navigasyon, web bağlantısı ve Apple CarPlay uygulaması ile Bluetooth bağlantısı gibi fonksiyonlar 7,2 inç LCD multimedya yumuşak dokunmatik ekranın içinde sunuluyor.

Volvo iş makinesine sahip olmanın en hızlı ve kolay yolu

Volvo Finans'tan geçer!



Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

VOLVO
Volvo Finansal Hizmetler

İş Leasing Genel Müdürü Mehmet Karakılıç:

“Sürdürülebilir, katma değerli ve istikrarlı bir büyümede leasing iyi bir enstrüman!”

Banka dışı finansal kurumların en önemlilerinden olan leasing sektörü (finansal kiralama), Türkiye’de 1980’li yılların sonunda oluşmaya başladı. Bu aşamada yurtdışı kurumlardan destek alarak ortaya çıkan şirketler, müşteri yatırımının tamamını finanse etmesi, esnek ödeme planları sunması ve krediye göre daha düşük maliyet sunması gibi avantajlar sağlayarak yeni bir açılım başlattılar. Günümüzde ise leasing şirketlerinin önemli bir oranını banka iştiraki olan şirketlerden oluşturuyor. Sektör hacminin yaklaşık yüzde 70’i de yine bu şirketler tarafından sağlanıyor.

Sektörün en önemli oyuncularından olan İş Leasing; yurt çapına yayılmış şubeleri, hisselerinin bir kısmını halka arz etmesi ve kuruluşundan bugüne sürekli iş hacmini artırarak pek çok projede yer almasıyla önde gelen bir leasing şirketi. Kurumun Genel Müdürlük koltuğunda ise 2017 yılından beri 28 yıllık finans kariyerine sahip olan Mehmet Karakılıç bulunuyor. Kendisi ile yaptığımız söyleşide, leasing sektörünün Türkiye ve dünyadaki durumu, Türkiye’nin finansal olanakları ve piyasalarda yaşanan gelişmelerin iş makineleri sektörüne olan etkilerini konuştuk:

Türkiye’de leasing sektörünün ne kadarlık bir hacmi bulunuyor?

Ülkemizde banka dışı finans, bankacılık kesimine göre daha sınırlı. Avrupa’da ise leasing sektörünün toplam kredi pazarından yüzde 30’lar nispetinde pay aldığını görüyoruz. Bizde bu rakamlar yüzde 2-2,5 civarı seyrediyor. Türkiye’de Finansal Kurumlar Birliği altındaki toplam sektöre baktığımızda yüzde 6’lık bir dilim var. Toplam leasing alacaklarının 70 milyar TL olduğu sektörümüzde, geçen yıl yeni iş anlamında 6,1 milyar dolarlık bir hacim vardı. Bu senenin ilk yarısı 2 milyar 973 milyon dolarla tamamlanırken sonraki süreçte hacmin durmasıyla bu yılı 4,5-4,8 milyar dolar bandında kapatacağımızı düşünüyorum.

Hangi sektörler iş hacminizde öne çıkıyor?

Leasing’in yer aldığı sektörlerin dağılımında iş ve iş makinelerini finanse etmek ilk sırada geliyor. Sonrasında tekstil, sağlık, metal işleme makineleri gibi çeşitli sektörlerin makine ihtiyaçları var. Ayrıca yenilenebilir enerji, turizm, madencilik ile savunma sanayini stratejik alanlar olarak görüyoruz.

Leasing iş modelinde ülkemizde ne gibi sorunlar yaşanıyor?

Leasing sektöründe kaynağa erişime ve mevzuata ilişkin sorunlar var. Sektör, pahalı borçlanıp ucuza borç veriyor. Kar marjları bankacılıktan ve faktoring sektöründen daha dar. Diğer finans yöntemleri kadar bilinmemesi ise bir handikap. Sektörü tanıtmak için Finansal Kurumlar Birliği (FKB) ile Anadolu’da etkili toplantılar düzenledik. Fakat yine de bir



sanayicinin finansal destek konusunda ilk aklına bankaya başvurmak geldiğini görüyoruz. Eğer kaynak ve mevzuat açısından leasing sektörü desteklenirse gelişim için önünün açık olduğunu düşünüyorum.

Finans piyasalarında yaşanan daralmanın nasıl bir etkisi oldu?

Günümüzde likiditenin olmadığı bir dönemden geçiyoruz ve bu süreç bir süre daha devam edecektir. Toplam ekonomide büyüme hızının sınırlanması noktasındayız. 2019 yılının ikinci yarısından önce bir canlanma olacağını tahmin etmiyorum. Fakat yurtdışı piyasaların bize kaynak sağlamaları konusundaki bakış açıları bir miktar değişirse olumluya daha çabuk dönebilir.

TL’yi koruma kararında yapılan değişiklikler leasing şirketlerini nasıl etkiledi?

TL konusu büyük oranda çözüldü ve leasing işlemleri yine büyük oranda Mayıs ayındaki düzenleme çerçevesinde yapılabilecek.

İŞ LEASING
30.yıl



Piyasada bizim dışımızdaki sektörlerde normal kiralama ile ilgili beklentiler vardı. Zaten Mayıs ayında yapılan değişiklikle 32 sayılı kararın 17. maddesinde döviz kredisini kimlerin kullanacağına ilişkin detaylara yer verilmişti. Şahısların döviz kredisi kullanamayacağı, özünde de döviz geliri olanlara döviz kredisi verileceği şeklinde sınırlamalar getirildi. Şahıs şirketleri bunun dışında kaldı. Belirlenen tutar sınırına göre 15 milyon doların üzerinde kredisi bulunan firmalar devam edebilecek ve bu rakamın altında olanların da gelir şartına bakılacak. Ayrıca yenileme sözleşmeleriyle ilgili bir sorun da görülüyor. Hem Finansal Kurumlar Birliği hem de İş Leasing olarak bakışımız bunların olduğu gibi devam edeceği şeklinde.

“Mevzuat bağlamında kamunun desteği olursa müşteriye istenen finansmanı daha rahat kullandırırız”

İş makineleri sektöründe durum nasıl?

Makineciler Türk Lirası olarak müşterilerine teklif verecekler. Biz leasing şirketleri ise müşterilerimize TL veya döviz finansman sağlamaya devam edeceğiz. . Fakat otomobil sektörü nasıl yapıyorsa onlar da bir şekilde hedge yaparak finans kuruluşları



ile ilerleyebilirler. Satıcı firmaların kendilerini kur riskinden korumak için kullanabilecekleri çeşitli türev ürünler var. Bu konuda çalışmaları bankalar ile görüşmelerini öneriyoruz.

Şirketler borçlanırken nelere dikkat etmeli? Bu konudaki tavsiyeleriniz nelerdir?

Sektördeki tasfiye olunacak alacaklar dediğimiz oran, bankacılıkta 3’ler civarındayken leasingde 5,30’lar civarında. İş Leasing olarak biz ise sektörün bir miktar altındayız. Bu dönemde konkordato ilanları çoğalmaya başladı. Konkordato ile işletmeler, yaklaşık 2 yıllık bir zaman kazanıyor. Fakat pek çok Türk firmasının özkaynak yapısı dolayısıyla kendi yağıya kavrulması çok mümkün değil. Mutlaka tekrar piyasada banka kredileri veya satıcı-tedarikçi finansmanına başvurmaları gerekiyor. Ama bir bakıma piyasa ve finansal kesimle ilişkiler 2 yıllığına kopmuş oluyor. Bu süre zarfında firmadan alacağı olan diğer şirketler sıkıntıya girerek bir domino etkisi de yaratılıyor. Dolayısıyla bu firmaların önce kendi hesaplarını yapıp, problemin nerede olduğunu görüp

sonrasında ise ana kreditorlerine gitmeleri gerekiyor. Bu konunun altyapısı oluşturularak finansal yeniden yapılandırılma çerçeve anlaşması da imzalanmış durumda. Bu yöntem konkordatodan daha sağlıklıdır. “Gelir ne ise gider de o cinsten olsun” en doğru prensiptir.

Leasing şirketleri borçlanmada nasıl bir destek sağlıyor?

Bizim gibi finans kurumları likitideleri ölçüsünde destek sağlayabiliyorlar. Leasing şirketleri bilanço doğrultusunda aktifinde verilen krediler, pasifinde de alınan kredilerden ibarettir. Verdiğiniz kredileri geri almakta sorun yaşarsanız, aldığınız kredinin taahhütlerini ödemekte zorluk çekersiniz. Dolayısıyla bunu karşılıklı konuşarak yapabilirsiniz. Leasingde Türk Lirası işlemleri daha kısa vadeli olmakla beraber döviz işlemleri 36 aydan 7-8 yıla kadar varan vadelerde kullanılıyordu. Kısacası leasing özünde uzun vadeli bir finansman olduğu ve bankacılığa göre küçük yapılar olduğu için çok büyük baskı altında değil. Örneğin döviz gelirli olan ve döviz kredisi kullanarak makine alan bir ihracat firması

düşünelim. O döviz gelirinden her ay kenara para atmış gibi olacaktır.

Otomotiv, depo ekipmanları ve iş makinelerinde gelişen operasyonel kiralama finansmana erişimler ne durumda?

Son kararnameyle birlikte yapılacak işlemlerde bu taraf tamamen Türk Lirasına dönmek zorunda. Özellikle döviz kredisi kullanıp yine dövizle kiraya veren sektörler yöntemlerini değiştirmek zorunda kalacaklar. Birtakım konsolidasyonlar olabilir. Çünkü operasyonel kiralama açısından belli bir ölçeğin altındaki firmaların finansmana erişimleri bu dönemde o kadar da kolay olmayabilir. Sektörümüzde ise genellikle finansal leasing yapılmakta. Yine de İş Leasing olarak iş makineleri alanında operasyonel kiralama bazında neler yapabileceğimiz üzerinde çalışıyoruz.

Ekonominin ve pazarın hareketlenmesi için neler yapılmalı?

Ekonomide sürdürülebilir bir düzey yakalanır, faiz ile kurlar sürekli değişmez ve her yıl istikrarlı bir büyüme oranı olursa ülke kalkınır. Üretime yönelik katma değerli yatırımların artması, cari açığın da önüne geçecektir. Aksi takdirde tamamı inşaat ve kamu hacamalarına dayanan bir ekonomi modeli sürdüğü müddetçe dünyadaki en küçük bir olaydan olumsuz etkileniriz. Dolayısıyla



İş Leasing Pazarlama Yönetmeni Çağdaş Altan, İş Leasing Genel Müdür Yardımcısı Şahin Emre, İş Leasing Genel Müdürü Mehmet Karakılıç, İş Leasing Pazarlama Müdürü Altan İyigün (soldan sağa)

sürdürülebilir, katma değerli ve istikrarlı bir büyümede leasing iyi bir enstrüman.

Leasingin daha aktif olması için başka neler yapılabilir?

Öncelikle müşteriye daha uygun şartlar sunmak adına kaynak maliyetlerinin düşürülmesi gerekiyor. Merkez bankası nezdindeki uzun vadeli krediler ve takasbank nezdindeki imkanların genişletilmesi gibi kamusal fonlama alanlarına daha fazla erişim alabilmeliyiz. Yurtdışı ve yurtiçi borçlanmaya ilişkin birtakım düzenlemeler hızlı yapılır, mevzuat bağlamında da kamu tarafının desteği olursa biz de kaynaklara daha rahat erişecek ve istenen finansmanı daha rahat kullanırız.

İş Leasing olarak diğer leasing firmalarına kıyasla genel payda ve iş makinelerinde etkinliğiniz ve avantajlarınız neler?

Geçtiğimiz yıl leasing firmaları içerisinde 4. sıradaydık. Bu yıla baktığımızda ise Haziran ayı sonu itibarıyla 3. konumdayız. İlk 5'te yer alan firmaların payları birbirine yakın olduğu için bu sıralama değişkenlik gösterebilir. İş makineleri sektöründeki rekabet için de bu değişkenlik söz konusu. Fakat İş Leasing olarak bizde yılların verdiği bir güven unsuru yer alıyor. Arkamızda İş Bankası'nın olması, bankanın getirdiği disiplin ve iş akışıyla hareket etmemiz, mevzuatta, operasyonel kalitede,

maliyet ve pazarlama stratejilerinde bu disiplini müşterilerimiz görüyorlar. Gerek satıcı firmalar gerekse de müşterilere her zaman değer veren bir şirketiz. Göreve geldiğimiz andan beri sürekli makine firmalarının satış ekipleriyle temas halindeyiz. Her problemde yanlarında olduğumuzu ilk ağızdan rahatlıkla söyleyebilirim.

“Mevzuat, operasyonel kalite, maliyet ve pazarlama stratejilerindeki disiplinimizi müşterilerimiz görüyor”

Şirket olarak geleceğe yönelik hedefleriniz neler?

İş Leasing olarak altyapımızı müşterilerimize daha iyi hizmet verecek şekilde geliştirmeye çalışıyoruz. Günümüzde, 2018 yılı başlangıcından farklı olarak piyasa koşullarının etkisiyle planladığımız işlerin bazılarını ertelemek durumunda kaldık. İyileşme yaşandığı takdirde operasyonel leasing tarafımızı daha da geliştirecek ve birtakım kampanyalarla satışlarımızı destekleyeceğiz. Genel olarak ihracata yönelik iş yapan firmalar ve yenilenebilir enerji gibi alanlara yönelik ilgimiz devam ediyor.

ELİNDEN HER İŞ GELİR.



New Holland nokta dönüşlü mini yükleyicilerin HİDROLİK SİSTEM seçenekleri sayesinde en zorlu ataşmanları kullanmak bile artık çok kolay.



Cat 120M greyderler Çanakkale köylerinde hizmet veriyor

8 adet Cat 120M greyder, Çanakkale'nin çevresinde yer alan köy yollarında yaz-kış İl Özel İdaresi bünyesinde çalışıyor.

Çanakkale doğal güzellikleri, tarihi önemi ve tarıma elverişli yapısıyla yaşayan bir kent. İnşa sürecine başlanan Çanakkale Köprüsü ile jeopolitik önemi daha da artacak olan şehirde, başta Kaz Dağları ve Kuru Dağı olmak üzere pek çok tepe ve engebeli arazi bulunuyor. Bu zor şartlar da yol bakım çalışmalarının düzgün ve periyodik



olarak yapılması gerekliliğini beraberinde getiriyor. Özellikle belediye sınırlarının çevresinde yer alan ve Çanakkale'ye bağlı olan köylerde yol, su, kanalizasyon, çöp hizmetleri ve imar durumları gibi pek çok konuda İl Özel İdaresi ekipleri hizmet veriyor.

Çanakkale İl Özel İdaresi'nin kapsamı alanına giren faaliyetlerden biri de hendek ve yol açma çalışmaları. Kurum, bu faaliyetleri için 8 adet 2015 model Cat 120M greyder ile çalışarak

işlerini kolaylaştırıyor. Konuyla ilgili görüş belirten Çanakkale İl Özel İdaresi Proje Müdürü Özgür Şahin, greyderlerden seri çalışma, konfor ve yakıt tasarrufu gibi konularda memnun kaldıklarını dile getirerek, "Cat 120M'i daha çok yol bakımı kapsamındaki hendek çalışmaları ve karla mücadele çalışmalarında kullanıyoruz. Ekip olarak genel bir memnuniyet söz konusu. Karla mücadelede diğer makinelerden 1,5 kat hızlı iş yapıyoruz diyenler olduğu kadar konforunu seven ve 24 saat bile makineyi kullanırız şeklinde görüş belirten operatörlerimiz mevcut. Hatta ilk etapta makineleri alırken joystickli greyder mi olur diyenler, zaman içerisinde asla başka makine almamalıyız demeye başladılar." ifadelerini kullandı.

Kullananlar yakıttan memnun
İl Özel İdaresi'nin Saha Mühendisi Gökhan Mutlu ise 2015 ve 2016 yıllarında yaptıkları alımların ardından Cat 120M'nin kalitesini diğer markalarla kıyaslayabildiklerini ve aradaki farkı gördüklerini dile getirdi. Mutlu, Cat greyderlerin avantajını ise şöyle aktardı:



"Cat 120M ile özellikle şev kesme ve hendek bakımlarında mevcut greyderlerimizden daha yüksek performans aldık. Kar küremede olsun arazi bakım yollarında olsun herhangi bir problem yaşamadık. Çalışma koşullarıyla orantılı olarak, saatte 11,5 ile 12,5 litre arası yakıt sarfiyatıyla diğer markalara göre daha ekonomik. Toplamda 8 adet Cat greyderimiz olduğunu düşünürsek bize oldukça tasarruf sağladığını söyleyebilirim."

"Çağ atlamış gibi olduk"

Filomuzda 2000 model greyderlerimiz de bulunuyor.



O makinelerin ardından ilk Cat deneyimimiz olan 120M'lere geçtiğimizde çağ atlamış gibi olduk. Konfor, ergonomi ve görüş hakimiyeti konularında olumlu geri dönüşler alıyoruz. Ayrıca operatörlerimiz joystick ile çalışmanın daha hassas ve kolay kullanım sağladığını, özellikle köy yollarında tekerlek hakimiyetinin direksiyona nazaran daha başarılı olduğunu belirtiyorlar."



Borusan Cat GCI ve Paving Ürün Yöneticisi Hayri Alper Gerkuş:

"DMO satışları bizler ve kurumlar açısından çok önemli bir payı oluşturuyor. Borusan Cat olarak hem satış öncesi hem de sonrası, proje ile müşteri desteği konularında kurumlarımızın yanında olmak istiyoruz. Caterpillar bünyesinde yaklaşık 20 milyon dolara varan bir hammadde, yedek parça ve makineyi oluşturan komponentlerin alımı Türkiye'den gerçekleşiyor. Ayrıca ilerleyen zaman içerisinde Caterpillar, bu iş birliğini daha da artırmak istiyor. Türkiye ile kurulan güzel ilişkiler, malzemelerin kalitesi, müşterilerimize sunulacak süreklilik ve performans ayrıcalıkları ise başlıca kazanımlar arasında yer alıyor."



Türkiye Müteahhitler Birliği, inşaat sektörü Ekim 2018 analizini yayınladı:

“Yurtdışında toparlanan inşaat sektörü yurtiçinde destek bekliyor”

Türkiye Müteahhitler Birliği Ekim 2018 İnşaat Sektörü Analizi’nde; “Yurtdışında toparlanma sürerken, yurt içinde yapım işlerinde kullanılan malzeme fiyatlarında özellikle son iki yıldır yaşanan yüksek artışlarla birlikte kurda öngörülmesi mümkün olmayan yükseliş nedeniyle inşaat firmalarının çok ciddi zorluklar yaşadığı ve destek beklediği” vurgusu yapıldı.

Raporda, dünya ikincisi konumundaki Türk müteahhitlerin 2018 yılının ilk 3 çeyreğindeki performansları, “Pazar genişliyor, toparlanma sürüyor” ifadeleriyle değerlendirildi. Analizde, Türk müteahhitlik firmalarının 1972’den 2018 Eylül sonuna kadar 121 ülkede üstlenilen 9 bin 400’den fazla projenin toplam bedelinin 371 milyar ABD Doları aştığı açıklandı. Analizde, “Önümüzdeki dönemde tüm dünyada daralan likidite koşulları üzerinden borçlanma maliyetlerinin artacağı bilinmektedir” denildi.

Konut sektörüyle ilgili “Alternatif yatırım araçlarındaki getiri oranlarının yüksek olmasının, gayrimenkulün bir yatırım aracı olarak tercih edilmemesine sebep olduğu gözlenmektedir” tespiti yapıldı.

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), inşaat sektörü ve ekonomi çevreleri tarafından ilgiyle takip edilen İnşaat Sektörü Analizi’nin Ekim sayısını açıkladı. “Yeni Ekonomik Program ve Ekonomik Gerçekler” başlıklı analizde, küresel ve ulusal ekonomideki göstergeler ile önümüzdeki döneme ilişkin sektörel değerlendirmelere yer verildi.

İnşaat sektöründe reel büyümenin, 2018 yılı ikinci çeyreğinde sert bir düşüşle %0,8 olduğu kaydedilen analizde, “Geçen yılın aynı döneminde %6,8 oranında büyüme



kaydetmiş olan sektörde yaşanan ani yavaşlamanın, döviz kuru, enflasyon ve faizler başta olmak üzere makro ekonomik verilerdeki olumsuz tablo ile yatırım iştahındaki azalmadan kaynaklandığı değerlendirilmektedir. Bu süreçte faaliyetlerdeki yavaşlamanın yanı sıra finansman maliyetlerinde izlenen artışlar, sektör bazında nakit akışını olumsuz etkilemiş; inşaat sektörü istihdamındaki gerileme sürmüştür” vurgusu yapıldı.

“İnşaat firmaları çok ciddi zorluk yaşıyor”

İnşaat Sektörü Analizi’nde, “Sektörde borçluluk oranları yükselmiş durumdayken, önümüzdeki dönemde de tüm dünyada daralan likidite koşulları üzerinden borçlanma maliyetlerinin artacağı bilinmektedir. Ayrıca büyümeye önemli katkıda bulunan yatırımlarda, döviz kurunda yaşanan yüksek artışların yarattığı ek maliyetler açısından kur riski unsuru mevcuttur. Yapım işlerinde ağırlıklı olarak kullanılan çimento, akaryakıt, demir, bitüm, boru gibi malzeme fiyatlarında özellikle son iki yıldır yaşanan yüksek artışlarla birlikte kurda son 6 ayda öngörülmesi mümkün olmayan yükseliş nedeniyle inşaat firmaları çok ciddi zorluklar yaşadıklarını belirtmektedir” görüşüne yer verildi.

Yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinde ise Türk müteahhitlik firmalarınca 1972’den 2018 Eylül sonuna kadar 121 ülkede üstlenilen 9.400’den fazla projenin toplam bedelinin 371 milyar ABD Doları’na ulaştığı açıklanan analizde, “Rusya ile ilişkilerdeki normalleşmenin yanı sıra enerji fiyatlarındaki artış ve Sahra Altı Afrika başta olmak üzere potansiyel pazarlardaki fırsatlar da göz önüne alındığında, 2018 yılı sonunda yurtdışında üstlenilen yeni proje bedelinin yeniden 20 milyar ABD Doları bandına ulaşabileceği” vurgulandı. Küresel pazarın genişlediği, Türk yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinde de toparlanmanın sürdüğü değerlendirildi.

Türkiye Müteahhitler Birliği Ekim 2018 İnşaat Sektörü Raporu’nda özetle şu tespitler yapıldı:

Konkordato sayısı arttı:

Piyasada nakit dönüşünün azaldığı, konkordato ilan eden firma sayısının kayda değer oranda arttığı, yatırımlar açısından bekle-gör stratejisinin korunduğu bu dönemde iş dünyasının öncelikli talebi; uzun süredir siyasetin öncelik taşıdığı gündemde önceliğin ekonomiye gelmesi olmuştur. Yaklaşan 2019 yerel seçimleriyle gündemde yeniden ağırlık

kazanabilecek politik konuların; son dönemde doğru adımları zamanında atan ve piyasa dostu politikalar uygulayan ekonomi yönetiminin öncelikli ajandasını değiştirmemesi umulmaktadır.

Konutta eğilim kampanyadan sonra tersine döndü:

Konut satışlarında Mayıs-Haziran döneminde yakalanan olumlu eğilim, faiz ve fiyat indirim kampanyalarının sona ermesinin ardından terse dönmüş; toplam satışlarda Ağustos ve Eylül aylarında geçtiğimiz yılın aynı dönemlerine göre sırasıyla %12,5 ve %9,2 düşüş gerçekleşmiştir.

Gayrimenkul yerine alternatif yatırımlar tercih ediliyor:

Alternatif yatırım araçlarındaki getiri oranlarının yüksek olmasının, gayrimenkulün bir yatırım aracı olarak tercih edilmemesine sebep olduğu gözlenmektedir.

Ekonomi yönetimi güç bir tercihle karşı karşıya:

Kur şokunun ardından ekonominin dengelenme döneminde enflasyon görünümündeki bozulma ekonomi yönetimini fiyat istikrarı ile finansal istikrar arasında güç bir tercihle karşı karşıya bırakmaktadır. Yüksek döviz kuru-yüksek enflasyon döngüsünün kırılması ve fiyat istikrarının sağlanması adına



TCMB’nin ilave faiz artışı yapması gerekeceği çeşitli ekonomistlerce ifade edilmektedir. Ancak ek faiz artışının da ekonomide sert inişe yol açabileceği belirtilmektedir.

YEP daha gerçekçi: Yeni Ekonomik Program’ın, önceki dönemlerde benimsenen salt büyüme odaklı yaklaşımdan uzaklaşmış olması ve nispeten gerçekçi hedeflerin ortaya konması piyasada memnuniyetle karşılanmıştır.

Yapısal reformlarla kırılganlıklar azaltılmalı:

Ekonomik parametrelerde kalıcı iyileşme için, reel sektör ve bankacılık bilançolarındaki tahribatı düzeltebilecek bir eylem planının; Türkiye ekonomisinin yapısal sorunlarını çözebilecek ve yatırım ortamını güçlendirecek bir ekonomik ajandanın izlenmesi önem arz etmektedir. Yatırımcı nezdinde güveni tekrar tesis etmek adına mali disiplin ve tasarruf vurgulanmalı; borç yerine öz kaynakla fonlanan bir büyüme modeli benimsenmelidir. Siyasi istikrarın ekonomik istikrarla dengelenebilmesi adına, Türkiye ekonomisinin yumuşak iniş yapması; yapısal reformlarla kırılganlıkların azaltılmasının ardından dengeli bir modelle yeniden büyümeye geçmesi gerektiği belirtilmektedir.

Türkiye bu zorlu süreci atlatacaktır:

Güçlü mali temelleri, sağlam banka bilançoları, kriz yönetimi konusunda deneyimli ve esnek özel sektör ile Türkiye ekonomisinin bu zorlu süreci de atlatacağı değerlendirilmektedir. Döviz-faiz-durgunluk döngüsünde bozulan özel sektör bilançolarının finansal istikrarsızlığa yol açmaması

için gerekli olan makro ihtiyati tedbirlerin alınması gerekmektedir. Üretim, ticaret, ihracat, istihdam açısından ekonomiyi destekleyecek bir ortamın sağlanması; uluslararası yatırım ortamı ve finans kesimi ile uyumlu olarak, kamu ve özel kesimin ortak politika ve eylemlerinin sürmesi büyük önem taşımaktadır.

Türkiye – ABD ilişkilerinde riske dikkat:

Sıkı para ve maliye politikaları dışında ayrıca, diplomatik ilişkilerde bozulan dengelerde iyileşme sağlanması da önem taşımaktadır. Bu açıdan ABD ile ilişkilerde Rahip Brunson’un serbest bırakılmasının ardından görülmeye başlanan olumlu gidişat memnuniyet verici olmakla beraber, ilişkilerde yaz döneminde belirginleşen bozulmanın sadece bu konuyla sınırlı olmadığı bilinmektedir. Suriye ekseninde Orta Doğu politikalarında çıkarların farklı olması, savunma sisteminin Rusya’dan temin edilmesi ve İran’a yönelik yaptırımlara uyum gösterilmemesi gibi konulardaki anlaşmazlığın, gelecek dönemde ABD-Türkiye ilişkilerini yeniden çıkmaza sürüklemeye riski bulunmaktadır.

Çok kutuplu yeni bir düzene doğru gidiliyor:

Küresel ekonomik aktiviteye ilişkin göstergeler son dönemde olumlu seyrini bir ölçüde korusa da, politik risklerin mevcut görünümü tersine çevirme potansiyelinin gün geçtikçe arttığı değerlendirilmektedir. Dünyanın yeni bir tarihsel dönemde olduğu; jeopolitik, siyasi ve ekonomik türbölanslar eşliğinde, çok kutuplu yeni bir düzene doğru yol alındığı belirtilmektedir.

Renault Trucks'tan Sertrans Logistics'e 100'lük teslimat

Uluslararası parsiyel ve multimodal taşımacılık hizmetleri ile tedarik zinciri yönetiminde lojistik hizmetleri sunan Sertrans Logistics, filosuna 100 adet Renault Trucks T 460 4x2 X-Low Euro 6 çekici ekledi. İstanbul Hadımköy'deki Sertrans Logistics merkez binasında düzenlenen teslimat törenine Sertrans Logistics adına Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Keleş, Transer Logistics Genel Müdürü Murat Cömert ile Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine, Satış Direktörü Ömer Bursalıoğlu ve VFS /Renault Trucks Finansal Hizmetler Ülke Müdürü Semih Pala katıldılar.

Törende konuşan Sertrans Logistics adına Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Keleş 1993 yılından bu yana Renault Trucks çekicileri kullandıklarını belirterek, "Renault Trucks çekiciler ile sağladığımız yakıt tasarrufu, maliyet tablolarımıza pozitif yansıyor. Tüm filomuz, yılda araç başına ortalama 90 bin km yol kat ediyor. Bu doğrultuda 200 araca sahip filomuzda araç başına yıllık yaklaşık 360 bin lt yakıt tasarrufu sağlıyoruz" dedi.

3 yıllık servis sözleşmesi

Yeni araçlarını Renault Trucks Excellence Servis Sözleşmesi ile teslim alan Sertrans Logistics, satış sonrası hizmetler için de ayrı bir anlaşma yaptı. 3 yıl ve 500.000 km'ye kadar geçerli olacak servis sözleşmesi kapsamında lastik, yakıt ve sürücü maliyetleri dışında aracın tüm bakım, onarım ve yol yardım hizmetleri hem yurtiçinde hem de yurtdışında Renault Trucks güvencesi altında olacağı belirtildi.



"Volvo Trucks başarısının arkasında yaygın satış sonrası ağı var"

Temsa İş Makinaları, Ağustos ayında hizmet vermeye başlayan yetkili servis Artife ServisOne'in resmi açılışını gerçekleştirdi. Gebze Şekerpınar'da yer alan tesisin açılış törenine Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, Volvo Trucks Doğu Pazarları Direktörü Per Forsberg, Uluslararası Nakliyeciler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu ve Artife ServisOne Yönetim Kurulu Başkanı Davut Berker ile davetli topluluğu katıldı.

Ağır vasıtada tecrübeli

Kamyon, treyler ve otobüs alanında uzun yıllar servis desteği ile fren, süspansiyon ve çeşitli marka parça tedarikleri sağlayan Artife ServisOne'nin Şekerpınar'daki



Volvo Trucks servisi, aynı anda 20 araca hizmet verebilecek kapasiteye sahip. Volvo Trucks standartlarına göre tasarlanan tesiste araç parkı, yedek parça deposu, servis alanları ve bekleme



salonu yer alıyor. Serviste, 24 saat yol yardım hizmeti, treyler servisi ve tamiri, fren testi, kaporta boyama, havalandırma ve mobil hizmetler veriliyor.

Törende konuşan Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, çekici pazarında paylarını yüzde 5'ten yüzde 9'lara çıkardıklarını ve inşaatta da büyümeye devam ettiklerini belirtti. Eşref Zeka, başarının arkasında, güçlü bir satış ekibi ve yüksek hizmet kalitesi ile Türkiye geneline yayılan Volvo Trucks satış sonrası ağı olduğunu ifade etti.



KOMPAKT TASARIM, PRATİK KULLANIM.

Case mini yükleyicilerin, önde alçak basamak ve ince kabin direkleriyle, yanlarda daha fazla cam alan ve ince tel kafesle iyileştirilmiş görüş alanını ve kullanım kolaylığını deneyimleyin!

TürkTraktör



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



CASE
CONSTRUCTION

Türk ve Avrupalı müteahhitler Çeşme'de buluştu

Avrupa Uluslararası Müteahhitler Birliği 2018 yılı Sonbahar Konferansı ve Genel Kurulu, 5 Ekim 2018 tarihinde Çeşme'de gerçekleştirildi. Dünya inşaat sektörünün yarısına hükmeden Avrupa'nın en büyük 91 müteahhit firmasının temsilcilerinin katıldığı toplantıya Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) ev sahipliği yaptı.

Toplantıda yaptığı konuşmada Türk müteahhitlerinin uluslararası inşaat sektöründe bir marka haline geldiğini ve 10 yıldır dünya ikincisi konumunda olduğunu vurgulayan TMB Yönetim Kurulu Başkanı Mithat Yenigün, "Türk müteahhitleri bugüne kadar 121 ülkede 370,6 milyar dolar değerinde 9 bin 400'den fazla proje üstlenmiştir. Bu yıl ise Eylül ayı sonu itibarıyla yurtdışında 12,4 milyar dolarlık yeni proje üstlendik. Yılsonunda 20 milyar dolar seviyesini yeniden yakalayacağımıza inanıyoruz. Uluslararası pazardan aldığımız yüzde 4,6 olan payın 2030'larda



yüzde 7'lere yükselmesi ve yıllık yeni iş tutarının 20 milyardan 50 milyar dolara çıkması en önemli hedefimiz. Uluslararası inşaat sektörünün yeniden yukarı yönlü ivme kazanması ise ortak projelerimizin geleceği açısından bizlere güçlü bir motivasyon sağlamaktadır.

Bugün burada yer alan Türk ve Avrupalı müteahhitlerin 2017 ENR verilerine göre üstlendikleri iş toplamı, 230 milyar dolardır. Bu tutar, 482 milyar dolara yükselen dünya uluslararası inşaat pazarının yarısını temsil etmektedir. Alternatif finansman modellerini kullanarak işbirliğimizi daha yukarı taşıyabiliriz" ifadelerini kullandı.

Dessoy: "Finansman açığına çare bulmak öncelikli gündemimiz"

Avrupa Uluslararası Müteahhitler Birliği Başkanı Philippe Dessoy, dünyada şu anda en önemli

gündem maddelerinden birinin küresel altyapı projelerindeki finansman açığına çare bulmak olduğunu belirterek, "ABD ve AB gibi küresel güçler de belli girişimlerle bu konuda farklı stratejiler geliştirmeye çalışıyor. EIC olarak bu çerçevede düzenlenen konferans ile farklı finansman araçlarının devreye sokulması konusunu tüm boyutlarıyla değerlendiriyoruz. İnşaat sektörü, Dünya Bankası, İslam Kalkınma Bankası, Türk Eximbank gibi kuruluşlar ile özel ve kamu bankaları temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirdiğimiz bu çalışmalarla çözümler üreteceğimize inanıyoruz" diye konuştu.

Genel Kurul toplantısı kapsamında düzenlenen "Gelişmekte Olan Dünyada Altyapının Geliştirilmesine Yönelik Alternatif Mali Seçenekler" konulu konferans ile katılımcılar, örnek uygulamaları dinleme imkânı buldu.

ZF Services Türk yetkili servis zincirini Mapar ile güçlendirdi

Türkiye'deki operasyonlarına 1988 yılında başlayan ZF Services Türk, kuruluşunun 30'uncu yılında sektörün köklü oyuncularından Mapar'ı yetkili servis hizmet zincirine ekledi.

Mapar Bursa yerleşkesinde yapılan ZF Service Partner sözleşmesi



imza töreninde konuşan ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu, "40 yıldır Türkiye'de otomotiv ana ve yan sanayiinde dünya çapındaki birçok markayla satış ve servis hizmetleri ile yedek parça tedarikini başarılı bir şekilde sağlayan, sorunsuz müşteri hizmetleri anlayışını kendine ilke edinen Mapar'ın ZF ailesine

katılması ile servis ağıımızın gücüne güç katacağız" dedi. ZF Services Türk ailesine yetkili servis unvanıyla katılmaktan büyük memnuniyet duyduklarını paylaşan Yalçın Şahin, "ZF standartlarında donatılmış Mapar ZF Service Partner tesislerinde otobüsten, kamyonu ve iş makinasına kadar her türlü ZF komponentine bakım ve onarım hizmeti vereceğiz" ifadelerini kullandı.

Güç aktarma organları, şasi teknolojileri ve aktif-pasif güvenlik sistemleri alanında dünyanın önce gelen markaları arasında yer alan ZF, 146.000'i aşan global iş gücü ile 40 ülkede ve 230 noktada faaliyet gösteriyor.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

“Müşterilerimiz bize, biz HİDROMEK'e güveniyoruz”

İş makineleri sektörünün Ankara'daki köklü firmalarından Akbay Hafriyat, Kastamonu'dan Niğde'ye kadar ülke genelinde devam eden projelerinde yılların tecrübe birikimine, güvene dayalı müşteri ilişkilerine ve çoğunluğu HİDROMEK'lerden oluşan güçlü makine parkına güveniyor.



Firma sahibi Hüseyin Akbay ile Anadolu'nun yüce dağı Ilgaz'daki şantiyelerinde bir araya gelerek geçmişten günümüze biraz da nostaljik olan bir sohbet gerçekleştirdik. Zira Akbay ailesinin HİDROMEK ile olan gönül bağı bundan neredeyse 30 yıl öncesine kadar uzanıyor.

Bu işe ne zaman başladınız?

Hafriyatçılık bizim baba mesleğimiz. Rahmetli babam Gazi Akbay ile Hasan Basri Bozkurt Bey 1989 yılında, HİDROMEK'in traktörlere kazıcı yükleyici ataşmanlarının montajını yaptığı dönem tanışmışlar. Sonrasında işlerle birlikte makine parkımız da zaman içerisinde gelişmiş. Kendisi makineler konusundaki bilgi ve tecrübesiyle bugün bile hâlâ sektörde hatırlanır. 2004 yılında babamı kaybettikten sonra bayrağı ben devraldım ve onun bıraktığı yerden devam etmeye çalışıyorum. Ufak tefek makine alım satım işleri de yapıyoruz.

Neden Akbay Hafriyat?

İnsanlarla ikili ilişkilere çok önem

veririm ve bu karşılıklı güven üzerine kuruludur. Bugüne kadar yazılı olarak yaptığımız iş sözleşmelerinin sayısı çok azdır. Müşterilerimiz bize telefon eder, anlaşma sağlarsak gider o işi zamanında ve eksiksiz olarak hakkıyla yapar geliriz.

Devam eden projeleriniz nelerdir?

Çankırı'daki Ilgaz Milli Parkı içerisinde kayan yolların zemin dolgu ve sıkıştırma

işlerini sürdürüyoruz. Niğde-Ankara otoyol projesinde Erkud Madencilik'in altyüklenicisi olarak çalışmaya başladık. Hafriyat kazısı, dolgu, serme ve sıkıştırma işleri yapıyoruz. Piyasa koşulları sebebiyle ister istemez sayısı azalmış olsa da Ankara'da temel hafriyatları da yapıyoruz.

“Bizim için en önemli konu servistir. Hatta makineden bile önce gelir”

İş makinelerindeki öncelikleriniz nelerdir?

Bizim için en önemli konu servistir. Hatta makineden bile önce gelir. Çünkü işimizin aksamaması lazım. Makinenin birisi arıza yapıp çalışmadığı zaman onunla birlikte çalışan 15-20 kamyonun maliyeti çok ağır olur. İsteddiğiniz her marka makineyi alıp kullanabilirsiniz. Ama her an aktif olması şart.



Makinelerin gücü, dayanıklılığı ve yakıtı da önemli elbette. Zaten bunların hepsi birbirine bağlı. Sökü gücü zayıf olan makine kendini zorlayacağı için yakıtı çok olur. Sökemeyip zorlandığı zaman pistonlara zarar verir.

Makine parkınızda hangi araçlar var?

Şu an makine parkımızda 4 adet HİDROMEK iş makinemiz var. Bunların 3 tanesi paletli ekskavatör. 1 adet 2010 model HMK 300 LC, 1 adet 2012 model HMK 220 LC ve son olarak sene içerisinde aldığımız 1 adet HMK 370 LC HD paletli ekskavatörümüzün yansıra 1 adet de 2017 model HMK 102S Alpha A5 kazıcı yükleyicimiz bulunuyor.

Neden HİDROMEK?

Her şeyden önce yıllara dayanan bir baba dostluğumuz var. HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Bozkurt'un 2002'de babamla birlikte çekilen bir video kaydı var;

ofisimde saklarım hâlâ. Babam HİDROMEK'in üretime başladığı zamanlarda demiş ki: “Gün gelecek siz HİDROMEK olarak pazar lideri olacaksınız.”

HİDROMEK bu sektördeki ezberleri bozdu. Bugün 2.000 kişiye ekmek verdiğini biliyorum. Sadece bize değil, ülke ekonomimize de kazandırıyor. Bu yüzden HİDROMEK'i tercih ediyorum.

“11 bin saate ulaşmış makinemizde bile hiç sorun yaşamadık”

Teknik konulara gelecek olursak; motorunda, pompasında, çeliğinde kaliteden taviz vermiyorlar. Isuzu motor, Kawasaki pompa, vb. Yakıt tüketimi de yaptığı işe göre oldukça iyi. Operatörlerimiz de makinenin performansını, kabinin konforunu

ve kullanımını beğeniyorlar. Makinelerin tasarımı da güzel. 2010'da aldığımız HMK 300 LC ekskavatörümüz bugün 11 bin saate ulaşmış olmasına rağmen şu ana kadar hiç sorun yaşamadık. Herhangi bir kırılma veya çatlama dahi olmadı. Zaten bunu bildikleri için ana konstrüksiyona uzun süre garanti veriyorlar.

Son aldığınız ekskavatörde hangi yenilikler dikkatinizi çekti?

Önceki model makinelerle kıyasla birçok yenilik var. Kabini daha iyi, yakıt tüketimi daha az. Benim en çok beğendiğim özellik ise otomatik durdurma özelliği oldu. Çünkü operatörler bazen makineyi çalışır vaziyette unutup yemeğe gidiyorlar. Veya yemeğe gideceğim





diye makineyi aniden durduruyorlar. Her ikisi de zararlı. Makine uzun süre rölantide kalırsa boş yere yakıt yakar. Aniden kapatılırsa da zarar görür. Otomatik durdurma özelliği sayesinde operatör makineden indikten bir süre sonra motor otomatik olarak duruyor. Bu süreyi kendiniz ayarlayabiliyorsunuz.

Kazıcı yükleyicileri hakkındaki görüşleriniz nedir?

Biz bu işe zaten kazıcı yükleyicilerle başlamıştık. İyi biliriz. Rahmetli babam 2000 yılında 4 adet HİDROMEK kazıcı yükleyici olarak, 10 yıl boyunca hizmet verdiğimiz Rize'deki Çayeli Bakır İşletmeleri'nde çalıştırmıştı. Yer altında ve çoğunlukla kırıncıyla çalışılan bu ortam makineleri çok çabuk yoruyordu. Daha önce

kullanılan başka markalardan sonra HİDROMEK'ler çok işimize yaradı. Hatta bizden sonra oradaki işletme de HİDROMEK kullanmaya başladı. HİDROMEK'in yeni model kazıcı yükleyicilerinde yakıt tüketimi ise oldukça azalmış bulunuyor.

“Yeni modellerinde yakıt tüketimi oldukça azalmış”

HİDROMEK'in servis hizmetlerinden memnun musunuz?

Makinelerin bakımı için kendi ekibimiz var. Bu konuya çok önem veriyoruz. Biz makinelerimize iyi bakalım ki onlar da işimizi aksatıp, bizi müşterilerimize karşı mahcup etmesin.

Makinelerimizde önemli bir arıza da yaşamadığımız için servisle fazla bir işimiz olmadı. Ama aradığımız zaman sağ olsunlar; Türkiye'nin neresinde olursak olalım, en kısa sürede geliyorlar.



HMK 370 LC HD Operatörü

Mehmet Badem

5 yıllık operatörüm. Bu işe yağcılıktan başladım. Yeni makinemizi 2 aydır kullanıyorum. 1.000 saati geçtik. Daha önce de aynı makinenin 2012 modelini kullanmıştım. Yeni modelde özellikle kabini çok beğendim. Koltuk çok konforlu. Levyeler daha yumuşak, beni yormuyor.

Burada, Ilgaz Milli Parkı yolları için dolgu malzemesi hazırlıyorum. Zaman zaman sökü de yapıyorum. Makine çok güçlü ve yakıt tüketimi yaptığımız işe göre normal. Ne diyeyim, gerçekten güzel makine yapmışlar.

HİDROMEK tasarım ödülleri bir ilki daha ekledi

Dünyanın en prestijli tasarım yarışmalarından Automotive Brand Contest'in tarihinde ilk kez bir iş makinesi ödül kazandı. Ar-Ge ve tasarım çalışmalarına büyük yatırımlar yapan HİDROMEK, lastikli yükleyici ürün grubundan HMK 640 WL ile yarışmada ödül kazandı. HİDROMEK, bu ödülü alan ilk seri imalat iş makinesi üreticisi olurken, sahip olduğu ulusal ve uluslararası tasarım ödüllerinin sayısı 15'e yükselmiş oldu.

Bu sene kuruluşunun 40'inci yıldönümünü kutlayan ve dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisi arasında yer alan HİDROMEK'e ait 43 binin üzerinde iş makinesi 100'den fazla ülkede çalışıyor. Üretimini her aşamasında Ar-Ge, tasarım, teknoloji ve inovasyonla iç içe olan HİDROMEK, kurduğu Tasarım Stüdyosu sayesinde yenilikçi tasarıma sahip iş makineleri ile küresel piyasada öne çıkıyor.



Bugüne kadar Red Dot Best of the Best, If Design, German Design ve Good Design gibi uluslararası ödüller de dahil olmak üzere toplam 14 adet tasarım ödülünün sahibi olan firma, Alman Tasarım Konseyi'nin düzenlediği ve bu sene 7'incisi gerçekleştirilen Automotive Brand Contest'te ödül olarak yeni bir başarıyla uluslararası arenada adından söz ettirdi.

Türkiye'nin sayılı taşıt tasarım stüdyolarından birine sahip

HİDROMEK Tasarım Stüdyo Müdürü Hakan Telışık, ödülle ilgili olarak şu açıklamalarda bulundu:

“Alman Tasarım Konseyince düzenlenen ve aday olarak gösterildiğimiz “Automotive Brand Contest 2018”de, HMK640WL

ile ödül kazandık. Bugüne kadar bu ödülü kazanan bir iş makinesi imalatçısı bulunmuyor. HİDROMEK'in “HİDROMEK Tasarım Stüdyosu”, Türkiye'nin sayılı taşıt tasarım stüdyolarından biri olma özelliğini taşıyor. HİDROMEK, “HİDROMEK Design” imzalı ürünlerin tasarım konusundaki kalite ve yenilikçi iddiasını bu ödülle bir kez daha tescillemiş oldu. Bu ödül, otomotiv firmaları arasında tasarım kalitemizin tescillenmiş olması açısından oldukça büyük önem taşıyor.”

Ödüllü HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyicinin başta taş ocağı işletmeciliği, kum, çakıl, madencilik ve beton santralleri olmak üzere birçok kullanım alanında yüksek üretkenlik ve verimlilik sağladığı belirtiliyor.

Volvo Trucks orijinal yedek parçaları artık 2 yıl garantili

Türkiye distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Volvo Trucks marka kamyonların yedek parça garanti süresi 2 yıla çıkarıldı.

İşçilik, etkilenen diğer yedek parçalar ve yurtiçi/ yurtdışı yol yardım hizmetlerini de kapsayan 2 yıl ve/veya sınırsız kilometre orijinal yedek parça garantisinin sadece Yetkili Volvo Trucks servis ağında çalışan yetkin teknisyenler tarafından takılması kaydıyla geçerli

olduğu açıklandı.

Firmadan yapılan açıklamada, üstün teknoloji ve kalite ile üretilen Volvo yedek parçaları ile araç ömrü uzarken, servis maliyetlerinin düştüğü, böylece işletme maliyetlerinde önemli oranda avantaj sağlandığı ifade edildi. Etkili arıza bulma sistemleri, özel servis takımları ve en güncel servis anlayışıyla donatılan Volvo Trucks yetkili servislerindeki teknisyenlerin en son teknolojik gelişmeleri yakalamak üzere düzenli olarak eğitimlerden geçtiği belirtiliyor.





"İlk kez bir makinenin söylenenden az yaktığını gördüm!"

Sabiha Gökçen Havalimanı ikinci pist hazırlıkları kapsamında dolgu malzemesi üretip naklini gerçekleştiren Fatih Saltık A.Ş., çalışmalarında makine parkına dahil ettiği yeni nesil Hitachi 5A ZX490LCH ekskavatörlerden de destek alıyor.

Kazı-dolgu hafriyatı ve nakli, inşaat dünyasında zamanla yarışılan bir alan. İş makinesinin kazı kapasitesi, seri dönüşler yapabilmesi, kamyonun gücü ve uygun damper hacmine sahip olması gibi unsurlar bu çalışmada büyük rol oynuyor. Gelişkin bir inşaat sektörüne sahip ülkemizde hafriyat işi yapan firmalar da pek çok kriteri göz önüne alarak makine-ekipman yatırımı gerçekleştiriyorlar.

Bu şirketlerden biri olan Fatih Saltık A.Ş., Sabiha Gökçen Havalimanı ikinci pist hazırlıkları için günlük 15 bin ton civarında malzemenin üretim ve naklini gerçekleştiriyor. Firma bünyesinde bulunan 6 ekskavatör, 20 aylık bu projede toplamda 7 milyon ile 12 milyon arası bir agrega temini sağlamak üzere çalışıyor.

A sınıfı makine yatırımı Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız şirket yöneticisi Fatih Saltık, böylesi operasyonlarda A sınıfı makine ile çalışmanın önemini vurguladı. Büyük projelerde az sayıda A sınıfı markanın yer aldığını belirten Saltık; 20, 30, 35 ve 50 tonluk versiyonların yer aldığı makine parklarına son olarak 2 adet Hitachi 5A serisi ZX490LCH yatırımı yaptıklarını belirtti. Hitachi tercihi makinenin kalitesiyle birlikte ENKA Pazarlama yetkililerinin yakın ilgisi olduğunun da altını çizen Saltık, aradan geçen zaman zarfında sahada çalışan makinelerle ilgili şu değerlendirmelerde bulundu:



"Yeni makinelerimizle yüzde 30 sökücü ve yüzde 70 patlatılmış malzeme yükleme yapıyoruz. 3'er metre küplük kovaya sahip ekskavatörlerimizle, 24 metre küplük damper treylerimizi 7 pas ile doldurmaktayız. Bu işlem, yeni seri Hitachi'nin çevikliği sayesinde 2 ila 3 dakika arasında tamamlanıyor. Böylelikle zamandan

kazanmış oluyoruz.

Yakıt ve konfor memnuniyeti Zorlu bir çalışma alanında yer almamıza rağmen yakıt ortalamamızı 28-29 litre arasında gözlemledik. İlk kez bize söylenen değerden daha az yakan bir makineyle karşılaşmış bulunuyorum. Makinelerimizi kullandığımız kısa zaman içerisinde, yakıttan kaynaklı maliyet avantajını hızlı bir şekilde fark ettik. Bu doğrultuda 50 tonluk sınıfta yer alan diğer eşdeğer markalar ile arasında ise 10 litre gibi ciddi bir fark olduğunu söyleyebilirim.

"Zorlu bir çalışma alanında yer almamıza rağmen yakıt ortalamamızı 28-29 litre arasında gözlemledik"

Konfor olarak da Hitachi'den memnunuz. 21 yıldır inşaat ve makine dünyasının içinde yer alan biri olarak operatörlükten geldim ve çekirdekten yetişme bir makineciyim. Halen de aktif bir şekilde operasyonlara katıldığım için yeni nesil Hitachi'nin teknik



özellikleri ve yakıt avantajları dışında konforunu da bizzat test ettim. Kamera, klima, radyo gibi operatör konforu için düşünülmüş tüm detaylardan memnun kaldığımı da söylemeliyim."

ENKA'nın desteği

ENKA Pazarlama ekibinin satış sürecinde ve sonrasında şantiyelerine olan ziyaretleri, ürünlerinin arkasında durmaları ve gereken her türlü desteği kendilerine vermelerini memnuniyet duydukları diğer bir

konu olarak belirten Fatih Saltık, "Bir sıkıntımız olduğunda saat gözetmeksizin yanımızda olmaları ve talep etmediğimiz halde operatör eğitimlerini vermeleri gibi hizmetleri bizim için değerli. Karlılık ve maliyet oranlarımız karşılıklı uyduğu takdirde, küçük sınıf ekskavatörler de dahil olmak üzere makine parkımızın tamamını Hitachi'ye çevirmek istiyoruz. Bu doğrultuda çalışmalarımız sürecektir." dedi.

Fatih Saltık A.Ş., Sabiha Gökçen Havalimanı ikinci pist hazırlıkları için günlük 15 bin ton civarında malzemenin üretim ve naklini gerçekleştiriyor.



MOTOR GRUBU PARÇALARDA EN İYİ TEKLİFLER PARÇAPAZARI.COM'DA!

Tüm İş Makinesi Yedek Parça İhtiyaçlarınız için
Bizimle İletişime Geçin



ISUZU Kubota KOMATSU

Perkins



0 (850) 399 72 72 | 0 (534) 891 64 31 | musterihizmetleri@parcapazari.com

EN ZORLU SARTLAR İÇİN
EN İYİ YEDEK PARÇALAR
PARÇAPAZARI.COM'DA!



"Aradığın Burada"

 ParçaPazari.com



Cat iş makinelerinin kalbi artık Revizyon Merkezlerinde atıyor

Küreselleşmeyle birlikte her geçen gün zorlaşan rekabet koşulları, her alanda daha hızlı, kaliteli ve ekonomik çözümleri zorunlu kılıyor. İş makineleri sektörünün önde gelen markalarından Caterpillar'ın Türkiye ile birlikte Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya'daki tek temsilcisi olan Borusan Cat, Revizyon Merkezleri ile geleneksel servis anlayışını değiştirerek sektördeki yenilikçi çözümlere öncülük ediyor.

Revizyon Merkezi, bir Cat iş makinesinin dışarıdan ek bir hizmet almaya ihtiyaç duyulmadan, bir üretim bandı akışıyla A'dan Z'ye yenilenebildiği tesisler olarak tanımlanabilir. 2011 yılında, Borusan

Makina ve Güç Sistemleri İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın'ın o dönemde Ülke Direktörü olduğu Kazakistan'da açılan Borusan Cat'ın ilk Revizyon Merkezi tesisi, Caterpillar tarafından da

ödüllendirildi ve diğer temsilcilere referans olarak gösterildi. Kazakistan'daki tesisin başarısını Türkiye'ye taşımak isteyen Borusan Cat, 2017 yılında Gebze ve 2018 yılında Ankara Revizyon Merkezlerini devreye alarak satış sonrası hizmet standartlarını farklı bir boyuta taşıdı. Ekonomide yaşanan olumsuzlukların etkisiyle firmaların ellerindeki mevcut makinelerin kıymetlendiği, kışın yaklaşmasıyla birlikte revizyonların planlandığı bu dönemde Borusan Cat Revizyon Merkezi Müdürü Ömer

"Aynı sayıda teknisyenle yaptığımız iş miktarı, geçmişe kıyasla neredeyse %50 arttı."



**Borusan Cat Revizyon Merkezi Müdürü
Ömer Demirkale**

Demirkale ve Gebze Revizyon Merkezi Yöneticisi Emre Karahan ile bir araya gelerek Revizyon Merkezlerini yakın plana aldık.

Neden Revizyon Merkezi?

Borusan Cat olarak 1994'ten bu yana müşterilerimize yaygın servis ağımızla hizmet sağlıyoruz. Revizyon Merkezlerinden önce makine ve komponent revizyonlarını bölgesel servis merkezlerimizde gerçekleştiriyorduk. Günümüzde 2 ana revizyon merkezimizle tüm Türkiye'ye hizmet veriyoruz. Revizyon Merkezleri ile birlikte dışarıya bir bağımlılığımız kalmadı.

Bir makine veya komponent merkezimize geldiği zaman, tamamen kendi personel ve ekipmanlarımızla A'dan Z'ye yenileyebiliyoruz.

Buradaki felsefemiz müşterilerimize en hızlı, kaliteli ve uygun maliyetli hizmeti vererek değer yaratmaktır. Çıkan her parçayı yenisiyle değiştirip daha çok parça satışı yapmak gibi bir hedefimiz yok. Caterpillar da bizden bunu istemiyor. Dağıttığımız bir komponentin içindeki parçaları yeniden kullanabilmenin yollarını arıyoruz. Bunun için çalışan mühendis ekiplerimiz ve yeniden kullanım prosedürlerimiz var. Her türlü kaynak, torna, talaşlı imalat imkânımız var. Böylece hem ülke ekonomisine hem de müşterilerimizin cebine katkı sağlıyoruz. Elbette bütün bu süreçleri Caterpillar'ın bilgisi ve onayı dahilinde, kaliteden en ufak taviz vermeden gerçekleştiriyoruz.

Burada bir fabrika gibi çalışıyoruz. İşlerimizi istasyonlara böldük. Böylece o istasyonlardaki insanları uzmanlaştırmış oluyorsunuz. Bunun iki avantajı oluyor. Birincisi hızlı adaptasyon sağlamış oluyorsunuz. İkinci olarak ise uzmanlığın getirdiği kaliteli bakım ve hızlı iş yapma



**Gebze Revizyon Merkezi Yöneticisi
Emre Karahan**

geliyor. Böylelikle bir yandan revizyon süreleri kısılırken, aynı zamanda yapılan işin kalitesi artıyor. Sürecin hızlanmasıyla birlikte inanılmaz bir verimlilik artışı sağladık. Aynı sayıda teknisyenle yaptığımız iş miktarı, geçmişe kıyasla neredeyse %50 arttı.

Bir fabrika gibi olduğunu belirttiniz. Revizyon Merkezlerinin yapısından bahseder misiniz?

Revizyon Merkezlerimiz bünyesinde 3 ana atölyemiz bulunuyor. Bunlardan ilki komponent revizyonlarının yapıldığı ana atölyemizdir. Bu atölye bünyesinde yine ayrı ayrı motor, güç aktarma

"İstanbul Havalimanında çalışan devasa 390F ekskavatörlerimizin komple revizyonlarını bundan 1,5 yıl önce 2,5 aydan uzun sürede tamamlarken, çok daha iyi planlanmış bir ekip çalışmasıyla bugün bunu 24 güne indirmeyi başardık."





ve hidrolik atölyelerimiz var. Bunların her birinin başında sorumlu birer mühendis arkadaşımız ve takım liderlerimiz çalışıyor. Gelen komponentler bir fabrikada olduğu gibi belirli proseslerden geçiyor. 'Equipment Rebuilt Shop' olarak adlandırdığımız ikinci atölyemizde bir makinenin A'dan Z'ye komple revizyonu gerçekleşiyor. En büyük Cat modellerinin dahi içine girebildiği büyük yıkama istasyonumuzdan çıkan makineler burada sökölüp dağıtılıyor. Komponentler farklı istasyonlara dağıldığı için kusursuz bir planlama gerektiriyor. Burada da bir mühendis liderliğinde güçlü bir planlama ekibimiz var. Revizyon merkezimizin üçüncü atölyesi olan 'Machine Shop' ise talaşlı imalat yapılan, katma

"Dağıttığımız bir komponentin içindeki parçaları yeniden kullanabilmenin yollarını arıyoruz"

değer sağlama anlamında sektörde fark yarattığımız bir alan. Motor rektifiye işlemleri dahi tamamen burada yapılıyor. Kendimize özel kaynakhanemiz ve tornahanemiz var. Tesisimizde en büyük makinelerimizin bile işlem görebildiği kumlama ve boyama atölyemiz bulunuyor.

Dışarıya gönderdiğiniz bir iş olmuyor mu?

Aslında 2 yıl öncesine kadar vardı. Hiç durmadan devam eden sürekli iyileştirme projelerimiz sayesinde bunu neredeyse tamamen bitirdik. Şu an yıl içerisinde az sayıdaki bazı özel durumlar haricinde dış tedarikçilerden destek almıyoruz. Dış tedarikçilerimizle çalışmamız durumunda kurduğumuz kalite sistemi ile yapılan işleri detaylı bir kontrol sürecinden geçirmeden kabulü yapılmamaktadır.

Burada yaptığımız işleri ilk aşamadan sonuçlanıncaya kadar sayısal değerleriyle ölçüyoruz. Böylece müşterilerden gelen geri bildirimlerle birlikte tüm işimizi analiz

SÜREKLİ İYİLEŞTİRME PANOSU									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
ÇALIŞAN									
KALİTE									
HIZ									
MALİYET									

etme şansımız oluyor. Nerede yanlış yapıyoruz? Neyi daha iyi yapabiliriz? Nereyi iyileştirebiliriz?

Bu iyileştirmelerin sürdürülebilir olmasıdır asıl kıymetli olan. Bu sebeple tüm çalışanlarımızın bu süreci sahiplenmesini istedik. Atölyelerimizin her bölümünde metrik sonuçlarımızı gösteren tahtalar ve sürekli iyileştirme panoları vardır. Bölümlerde çalışan arkadaşlarımız önerilerini ve hissettikleri ihtiyaçları sonuçları

da görerek bu panolara yazarlar. Böylece çalışanlarımız kendi önerileriyle birlikte gelişen bu sistemde, işlerini daha verimli ve kaliteli şekilde yapmak için çaba sarf ediyorlar.

Böyle bir süreç, güçlü bir ekip gerektiriyor olmalı?

Her bölümümüzde bir atölye mühendisimiz, kendi alanında tecrübe sahibi uzman teknisyen statüsünde takım liderlerimiz ve teknisyen ekiplerimiz var. Sürekli bir büyüme içerisinde olduğumuz için teknisyen ekiplerimizde tecrübeyle gençliği bir araya getiriyoruz.

Tabi burada teknisyen arkadaşlarımızın yetkinliği ile birlikte sistem de çok önemli. Çok hızlı ve dikkat gerektiren bir iş sirkülasyonu var. Dolayısıyla teknisyenlerimizin kullanması için her istasyonumuzda işin nasıl yapılacağına dair adımları içeren kapsamlı dokümanlar bulunuyor.

Personel eğitimleri konusunda çok hassasız. Düzenli olarak eğitim alıyorlar. Zaten eğitim merkezimiz de burada, Gebze'de. Öte yandan Revizyon Merkezimize özel iş başında eğitim veren bir eğitmenimiz var.

Müşterilerinizin Revizyon Merkezlerine yaklaşımı nasıl oldu?

Başlangıçta alışkanlıklardan kaynaklanan bazı önyargılar vardı. Bazı müşterilerimiz, "Makinem gözümün önünde olsun" diyerek makinelerini bulundukları ilden Revizyon Merkezlerine göndermek istemediler. Ama sonra gelip buradaki tesisi, teknolojiyi ve olanakları görünce ikna oldular.

Biz burada müşterilerimizin işini en az maliyetlerle, hızlı ve kaliteli bir şekilde yaparak onların güvenliğini kazanmak istiyoruz. Örneğin bir motor bloğu hasar görmüşse, teknisyenlerimiz bunu kolayca yenisiyle değiştirmek yerine en yeni teknolojileri kullanarak nasıl tamir edebileceklerinin yollarını araştırıyorlar.

Müşterilerimizden gelen geri bildirimler işimizin süreçlerini geliştirmekte bize yardımcı oluyor. Örneğin, önceleri 3-4 günü bulan komponent transfer süremizi,



lojistik partnerimiz Borusan Lojistik ile geliştirdiğimiz bir yapı sayesinde 1 günlük seviyelere kadar düşürdük. Sonuçta müşterilerimiz ceplerinden çıkan paraya ve memnuniyetlerine dikkat ediyorlar. İşlerinin İzmir'de veya Gebze'de yapılması fark etmiyor.

Bir makine veya komponent buraya gelip arıza tespiti yapıldıktan sonra müşterilerimize oldukça detaylı bir ekspertiz raporunu resimli olarak sunuyoruz. Açıkta kalan en ufak bir konu olmuyor. Ama isterlerse müşterilerimizi burada da ağırlayıp bilgi veriyoruz. Bir sonraki projemiz insanların internet üzerinden bağlanarak komponentlerini izleyebilmesi olacak.

"İşe ilk başladığımız zaman bir komponentin ortalama revizyon süresi 25-30 günlerdeydi. Geçen 1,5 yılda bu süreyi 15 gün ortalamasına indirdik"

Ortalama revizyon süreleri nedir?

Buradaki süreçleri piyasayla mukayese etmek doğru olmaz. İşin her aşamasında çok daha hassas ve detaylı şekilde çalışıyoruz. En küçük bir hataya dahi tahammülümüz yok. Kirlilik kontrolüne çok dikkat ediyoruz. Her parça streçleniyor. Zira komponentten yağa karışabilecek en ufak bir pislik bütün bir sistemi bozabilir. Ayrıca her komponent özel test ekipmanlarıyla kontrol ve

test sonrası boya işlemi yapılmadan teslimat yapılmamaktadır.

Revizyon süreleri elbette komponente bağlı olarak değişiyor. Bir motor ile hidrolik pompa revizyon süreci aynı değil. Bununla birlikte, işe ilk başladığımız zaman bir komponentin ortalama revizyon süresi 25-30 günlerdeydi. Geçen 1,5 yılda bu süreyi 15 gün ortalamasına indirdik. Bunu daha da ilerleteceğiz.

Müşterilerimize daha fazla katma değer ve hız sunabilmek için bir komponent sahada sökölürken,





yedek parça departmanımızın desteğiyle bir stok tespit ve temin çalışması yaparak parça bekleme süresini minimize ediyoruz.

Komple makine revizyonlarında da başarı hikayelerimiz var. Örneğin, İstanbul Havalimanında çalışan devasa 390F ekskavatörlerimizin komple revizyonlarını bundan 1,5 yıl önce 2,5 aydan uzun sürede tamamlarken, çok daha iyi planlanmış bir ekip çalışmasıyla bugün bunu 24 güne indirmeyi başardık.

Makine ve komponentlere garanti veriyor musunuz?

Garanti şartlarımız yine Caterpillar tarafından belirleniyor. Yeni Cat iş makinelerinin garanti süresi 1 yıldır. Revizyon Merkezlerimizde revize ettiğimiz makine ve komponentlere de 1 yıl garanti veriyoruz.

Oldukça kapsamlı ve gelişmiş test ekipmanlarımız var. Dolayısıyla komponentleri daha makine üzerine takmadan ölçerek problemleri

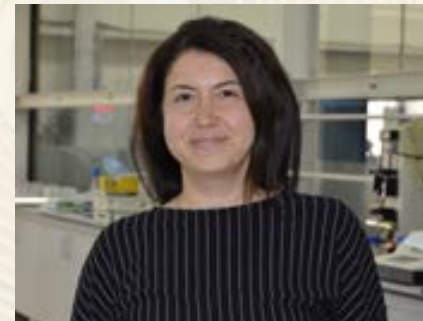


"Revizyon Merkezlerimizde revize ettiğimiz makine ve komponentlere de 1 yıl garanti veriyoruz"

görmek veya makine üzerindeymiş gibi çalıştırıp testlerini ve gerekli ayarlarını yapmak mümkün olabiliyor. 1 yıl garantimiz var ama zaten bizim de amacımız hatasız iş çıkarmak.

Kış aylarıyla birlikte revizyon sezonu başladı. Size başvuracak müşterileriniz için yeterli kapasiteniz var mı?

Kalite departmanımızdan düzenli olarak kapasite raporu alıyoruz. Müşterilerimizin gösterdiği ilgi sayesinde kapasite kullanım oranlarımız son derece yüksek seyrediyor. Süreçlerimizi hızlandırmamızın bize sağladığı ekstra iş kapasitesiyle yeni gelecek işler için de hazırız.



SOS Laboratuvar Sorumlusu Gamze İmal

Laboratuvarımızda, makinelerin motor, hidrolik sistem ve şanzıman gibi bölümlerinden alınan yağ numunelerini analiz ederek makinenin ve yağın durumunu takip ediyoruz. Olası bir sorunu daha maliyetli hale gelmeden önce erkenden tespit ederek müşterimize bildiriyoruz. Ancak bunun için yağ analizlerinin düzenli olarak yapılması gerekiyor.



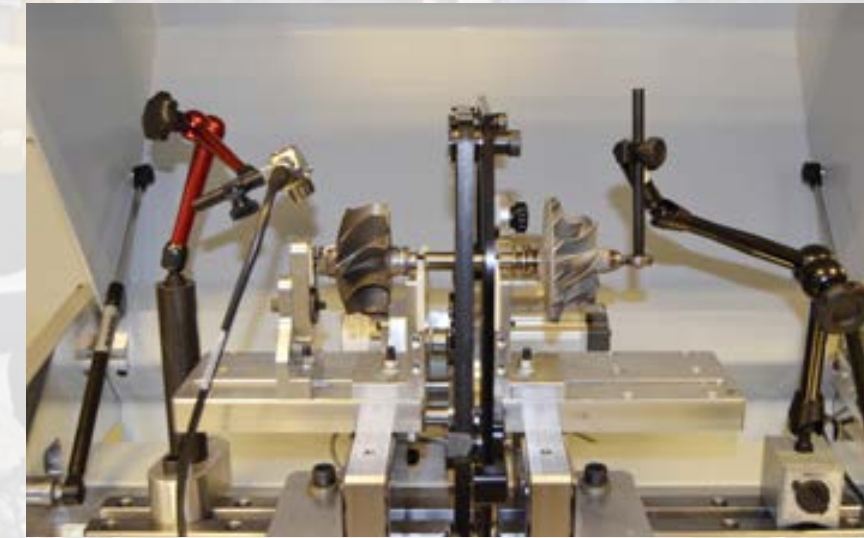
MOTOR YENİLEME BÖLÜMÜ

Bir motor revizyonu için gerekebilecek tüm ekipmanlar burada bulunuyor. Bunlar sırasıyla:

Yüzey taşlama tezgâhi: Silindir kapaklarının hasar gören yüzeyleri taşlama yapılarak standart değerlere getiriliyor.



Rektifiye tezgâhi: Bloкта gömlek yeri açıldıktan sonra gömlekler çakılıyor ve tezgâhta işleniyor.



TURBO REVİZYON MERKEZİ

İş makinelerinin akciğeri olan turboların revizyonu çok hassas bir işlem. Motora yeterli hava girişini sağlayan bu organın da düzenli olarak revizyonu gerekiyor. Revizyon Merkezi bünyesindeki bu istasyonda, en küçüğünden en büyüğüne kadar her türlü turbonun balans ayarı, revizyonu ve testleri yapılabilir. Merkezde tecrübesi 30 yıla yaklaşan bir turbo teknisyeni çalışıyor.

Honlama tezgâhi: Silindirlerin iç yüzeyleri standart ölçü ve yağ tutma özelliklerine kavuşturuluyor.



Torna tezgâhi: Krank ve eksantrik milleri polisaj işlemi ile yeniden kullanılabilir hale getiriliyor.



Kol-burç barası tezgâhi: Çalışmış piston kollarına yeni takılan burçlar orijinal ölçülerine getiriliyor.



Yuva işleme tezgâhi: Supap yuvalarında oluşan aşınmalar taşlama yapılarak gideriliyor.



İyi lastik çok sefer yaptırır

İnşaat kamyonlarında lastik rekabeti

16 ton ve üzeri ağır vasıta kamyon ile çekicilerde lastik kullanımı dikkat ve özen gerektiriyor. Bu araçlardan inşaat serisi kamyonlar ise en zorlu şartlarda ağır yüklerle yol yaptıkları için çok daha sağlam lastiklere ihtiyaç duyuyorlar. Sektörün önde gelen lastik üreticileri, son teknoloji ürünü inşaat serisi lastikleriyle bu alanda kıyasıya bir rekabet içerisindeler.

Taş ve maden ocakları inşaat sahalarında çalışan kamyon ve çekicilere uygulanan bu lastiklerden beklenen temel özellikler arasında; farklı yüzeylerde iyi tutuş, iyi frenleme, kesilme ve yırtılmalara karşı yüksek direnç, yük basıncına yüksek direnç, taş, kum, çakıl vb. etkenlerden çabuk kurtulma ve kendi kendini temizleyebilme kabiliyeti geliyor. Lastik üreticileri de bu doğrultuda inşaat sahalarına özel gövde yapısı, özel bileşenler, bozuk zeminlere uygun sırt desenlerine sahip ürünler geliştiriyorlar. Bazı inşaat kamyonu lastikleri ise zorlu arazi kullanımında maksimum hizmet ömrü sağlayan ve ağır iş makinelerinde kullanılan karkas tasarımlarından da imal edilebiliyor.

Sırt deseninin önemi

Taşıma hacmi ve sefer sıklığının önem kazandığı inşaat kamyonu lastiklerinde, sırt desenleri en önemli unsurlardan. Desenler, bir lastiğin aşınmasının nasıl olacağını belirliyor. Eğer lastik eşit oranda aşınıyorsa, daha fazla km performansı göstererek arazide ve yolda tutuşu daha fazla oluyor. Taşların lastik aralarına sıkışmasını önleyecek şekilde geliştirilen desen yapıları, aynı zamanda lastik katmanlarından olan karkas yapının zedelenmesinin de önüne geçiyor.

Yüke göre lastik

Araç üreticisinin belirlediği, araç taşıma kapasitesinin üzerine çıkmak ise lastiğin çabuk ısınmasına, yanak, omuz ve topuk bölgelerinde arıza vermesine ve daha hızlı aşınmalara neden oluyor. Dengesiz yüklemelerin de lastik ömrü üzerinde olumsuz etki yaptığı göz önüne alınırsa üretilen inşaat kamyonları lastiklerinin dayanıklılığının, yol kamyonu lastiklerinden biraz daha fazla olması gerektiğini görüyoruz.

Lastikler üzerinde yazan numaralar da lastiğin kesit genişliği, karkas yapısı, jant çapı ve yük endeksi hakkında bilgiler veriyor. Lastiğin yük endeksi, kg olarak maksimum taşıma kapasitesiyle ilgili bilgiler sunuyor. Hız endeksi ise doğru şekilde şişirildiğinde ve taşınabilecek kadar yük altında kullanıldığında, lastiğin ulaşabileceği maksimum hızı açıklayan harf kodu olarak biliniyor. Eğer lastiğin hız ve yük kapasitesi aracın çalışma şartlarına uygun değilse, lastiğin olması gereken ömrünü tamamlaması mümkün olmuyor.

Tek lastik ve çift lastik kullanımına bağlı olarak lastikler üzerinde iki farklı hız seviyesi için iki çeşit yük taşıma seviyesi belirtiliyor. Örneğin 315/80 R 22.5 154/150 M ölçüsünde;

154 ; Tekli kullanımda, 3750 Kg (8270 LBS) yük taşıma kapasitesini

150 ; Eşli kullanımda, 3250 Kg (7385 LBS) yük taşıma kapasitesini

M ; ise 130 Km/Saat sürat sınırını işaret ediyor.

İnşaatta kızıyan lastik pazarı

Başta İstanbul Yeni Havalimanı ve Kuzey Marmara Otoyol Projesi olmak üzere son yıllarda pazarı büyüyen inşaat kamyonları için lastik pazarında da bu yönde hareketlilik yaşandı. Türkiye'de üretim yapan veya pazara ürünler sunan lastik markaları kıyasıya bir rekabetle ürünlerini, inşaat kamyonu filolarına vermek için mücadele ettiler. Elbette lastik kalitesi kadar satış sonrası sunulan destekler ve hizmet biçimleri de tercihlerde etkili oldu. Bu rekabetin, önümüzdeki dönemde devam edecek ya da ortaya çıkacak yeni projeler doğrultusunda da aynı tempoda sürmesi kaçınılmaz olacaktır.

Michelin X® Works™ serisiyle kamyonları sahada yormuyor



Michelin, gerek şantiyeler ve taş ocakları, gerekse de yol ve şantiyelerde ortak kullanılan inşaat kamyon lastikleri için X® Works™ serisi ile müşterilerine geniş bir yelpaze sunuyor.

MICHELIN X® Works™ HD Z&D, yollar ve inşaat alanları için maksimum verimlilik vaat ediyor. Lastik ebadı, 13R 22.5 lastik için maksimum 90 km/h'da ön dingillerde 8.5 ton taşıma kapasitesi sunan lastikler, güçlendirilmiş tel ve lastik topuk yapısı sayesinde ekstra sağlamlık sunuyor ve lastik maliyetleri düşürüyor.

MICHELIN X Works serisinin geniş ve derin kanallara sahip lastik desen tasarımı, arazide hareket kabiliyetini kolaylaştırıyor. X® Works™ HD D desenleri, 315/80 R 22.5 ile 13 R 22.5 ebadı çeker

dingilde ve X® Works™ HD Z desenleri ile 315/80 R 22.5 ile 13 R 22.5 ebadında tüm dingillerde kullanılıyor.

MICHELIN X® Works™ T, yollar, inşaat alanları ve hafif stabilize kullanım için tercih ediliyor. 385/65R22.5 taşıyıcı dingillerde kullanılan lastik, tekrarlanan darbelerle dayanıklı özel lastik deseni ve karkas tasarımı powercoil teknolojisi ile mükemmel hale geliyor.

MICHELIN X® Works™ Z&D, kat ettikleri mesafenin büyük bir kısmını asfalt yollarda ve tesislerde geçiren son kullanıcılar için sunuluyor. CARBION™ teknolojisi sayesinde uzun ömür sunan lastikler, çeker aks üzerindeki yeni lastik deseni tasarımı, geniş ve derin çapraz kanallar sayesinde optimize arazi sürüşü imkânı, 3D kanallarla destekli kış koşullarında hareket kabiliyeti özellikleriyle dikkat çekiyor. Çeker dingilde

295/80 R 22.5, 315/80R22.5 ve 13R22.5 ebatları, tüm dingillerde ise 295/80R22.5, 315/80R22.5 ve 13R22.5 ebatları için satışa sunuluyor.

MICHELIN X® Works™ XZY XDY3 XDY+, düzenlenmemiş yollarda iyi çekiş kapasitesi ile öne çıkıyor. Tüm dingillerde 12 R 22.5 ile 12.00 R 20, motor dingilinde ise 12.00 R 20, 11 R 22.5, 12 R 22.5 ebadında satışa sunuluyor.

MICHELIN X® Works™ XYZ 3, asfalt, şantiye ve maden ocakları yolları gibi zorlu sahalarda çalışan araçların kullanımı için üretiliyor. Yol içi ve yol dışı lastikler olarak, 445/65 R 22.5, 11 R 22.5 ve 385/65 R 22.5 ebatlarıyla tüm dingillerde kullanılıyor.

MICHELIN X® FORCE™ ZH / XZH2 R serisi ise inşaat sahaları



ve maden ocaklarında ultra sağlamlık ve çekiş arayanlar için tasarlanmış. Seri ağır şart lastikleri ile birlikte kamu ve askeri özel hizmetlerde ve off-road yarışları gibi zorlu koşullar için kullanılıyor. Tüm dingiller için 13R22.5 XZH2 R ve 315/80R22.5 ebatları bulunuyor.

MICHELIN X® FORCE™ ZH / XZH2 R serisi ise maden ocaklarında ve ekstra dayanıklılık gerektiren zorlu inşaat sahalarında çekiş arayanlar için tasarlandı. Lastikler, seri ve ağır şartlarda çalışan kamu ve askeri araçlarda, off-road yarışları gibi zorlu koşullarda kullanılıyor. Tüm dingiller için 13R22.5 XZH2 R ve 315/80R22.5 ebatları bulunuyor. Güçlü karkasları sayesinde maden ocaklarındaki kullanımlarda 3 seferden fazla kaplanabiliyor.

Michelin'in pazardaki konumu nedir?

"Michelin, "Total Performance" stratejisi sayesinde ağır vasıta grubu lastikleriyle düşük maliyet, yüksek güvenlik, yüksek performans sunarak şirketlere ve sürücülere büyük avantajlar sağlıyor.

Türkiye, özellikle yol dışı ağır vasıta lastikleri segmentinde mega projeler ve ülkemizin dinamik yapısı nedeniyle uzun süredir büyüme ivmesini sürdürüyor. 2018 yılında da Türkiye ağır vasıta lastikleri pazarı son 4 yıldır olduğu gibi büyüme grafiğini korudu ve özellikle yılın ilk yarısında gerçekleştirdiği satışlara bakıldığında, yüzde 20'nin üzerinde bir büyüme gerçekleşti. Biz de Michelin Türkiye olarak, pazarın üzerinde büyümeyi başardık ve ülkemizin bu segmentteki potansiyeli grup içerisindeki pozisyonumuzu sağlamlaştırmıyoruz.

Michelin'e göre şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde kriter ne olmalı?

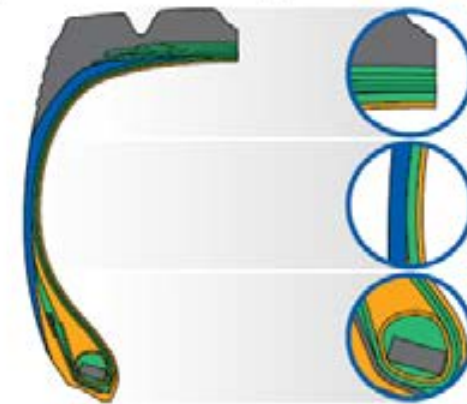
"Michelin olarak satın alma sürecinde yalnızca fiyat odaklı olarak karar verilmemesi gerektiğini, yatırım kararı olarak düşünüp uzun vadeli olarak en avantajlı olan lastiklerin seçilmesi gerektiğini düşünüyoruz. Bu kapsamda Total Performance stratejimizle aynı lastiğin yüksek kilometre ömrü, maksimum performans ve güvenliği bir arada sunması için çalışıyoruz. Lastik satın alırken dikkat edilmesi gereken kriterler; lastiklerin ağır yol koşullarına dayanabilmesi, yüksek kilometre performansı gösterebilmesi, sorunsuz tamir edilerek birçok kez alınacak hizmetin kalitesi olmalıdır. Bu sayede kullanıcılar hem lastik maliyetleri düşürebilir hem de operasyonel karlılıklarını arttırmayı başarabilirler."



GÜÇLENDİRİLMİŞ SIRT DESENİ

- Daha düşük batık hasarları
- Daha düşük oranda çelik katlarda oksidasyon
- Arttırılmış yük kapasitesi
- Daha düşük sırt ve yanak hasarları

ÜSTÜN VERİMLİLİK - DAHA ÇOK KAPLANABİLİRLİK



- Daha kalın alt kauçuk tabaka
- Metal sırt katları için güçlendirilmiş çelik teller
- Daha kalın yanak kauçuğu
- Güçlendirilmiş karkas katı
- Güçlendirilmiş koruyucu şeritleri
- Daha büyük topuk teli demeti

Pirelli, Prometeon Türkiye ile ticari araç lastik hizmetlerine odaklandı

Pirelli'nin ticari araç lastik satış ve servis hizmetleri markası olan Prometeon Türkiye, pazarda inşaat, maden ve taş ocaklarına yönelik kamyon lastiklerini sunuyor. Firma, satışın yanında 7/24 ağır vasıta lastik yol yardım ve çekici hizmeti, filo lastik izleme hizmeti ve kaplama gibi destekler sağlıyor. Son olarak üçüncü havalimanında çalışan kamyonlar içerisinde 10 binden fazla lastiğin Pirelli'ye ait olduğu da açıklanmıştı.

Prometeon Türkiye, Orta Doğu, Afrika, Rusya, Orta Asya Kafkaslar Ticaret Direktörü Gökçe Şenocak: "İnşaat segmenti lastiklerimizin tamamı ıslakta tutunma ve frenleme kategorisinde A (Sınıfının en iyisi) veya B etiket değerine sahiptir. Bu yaptığımız Ar-ge çalışmalarının sonucunda kullanıcılarımıza sağladığımız önemli faydalardan bir tanesi.

Yaptığımız lastik performans takibi ve saha testlerimize göre; sektörün en iyi kilometre performansına sahip ürünü olan G:01 serisi, daha zorlu çalışma şartları ve kısmen daha yüksek aşındırıcı zeminlerde kullanılan ve araç üreticilerinin orijinal ekipman olarak kullandığı G:88 serisi öne çıkıyor.

Ayrıca, tamamen yol dışı koşullarda (Maden, taş ocağı, şantiye içerisi) çalışan araçlarda kullanılan ve üstün dayanıklılığı ve performansı ile rekabette öne çıkan TQ:99 desenimiz inşaat segmenti ürün hattımızı oluşturuyor.

Yine aynı segmentte üretilen ve müşterilerimizin desen ismi ile özel olarak aradığı çoklu kullanıma sahip (Ön aks ve treyler akslarda) AP05 lastiğimiz de öne çıkıyor."

Bu segmentteki lastiklerimizde kullanılan teknolojilere örnek vermek gerekirse;

Pirelli patentli omuz kuşakları



arasında mukavemeti ve bütünlüğü sağlayan SATT Teknolojimiz – yine Pirelli patentli bir teknoloji olan ve lastiğin topuk bölgesinin mukavemetini artırarak en zorlu yük ve yol koşullarında bile kullanım dışı kalmamasını sağlayan HBW teknolojimizi gösterebiliriz.

Ayrıca, inşaat segmentindeki araçların çalıştığı şantiye koşulları ve yollar yüksek aşındırıcı özelliğe sahip. Çalışma güzergahlarında

kesici ve delici yabancı maddeler olabiliyor. Buna bağlı olarak lastiklerimiz son derece yüksek kesilme ve kopma dayanıklılıklarına sahip. Bu özellik de aracın servis dışı kalma ihtimalini en aza indiriyor. Ayrıca bu sayede ani lastik patlamaları sebebiyle oluşabilecek, yüklü araçların devrilmesi gibi riskleri de bertaraf ediyoruz.

Bunun dışında bu araçlar çalıştığı koşullarda bulunan eğim ve çamurlu zeminler sebebiyle özellikle yüklü halde iken yüksek çekiş gücü ve tutunmaya ihtiyaç duyarlar. Bu konuda da lastiklerimizin üstün çekiş gücü ve frenleme performansı ile lastiklerimizi kullanan araçlarda hem yük hem de yolcu güvenliğini en üst seviyede sağlamış oluyoruz.



Prometeon Türkiye'nin pazardaki konumu nedir?

"Prometeon Türkiye olarak, yatırımlarımızı ve büyümemizi hız kesmeden sürdürüyoruz. 2017 yılı bu bağlamda büyük başarılarla imza attığımız bir yıl oldu. Bu başarılarımızda en önemli etkenlerden biri de inşaat segmentinde elde ettiğimiz pazar liderliği oldu.

Türkiye'de kurulan ilk lastik fabrikasıyız. 60 yıla yakın Pirelli mirası ile çok ciddi bir know-how'ımız var. Türkiye pazarındaki başarılı çalışmalarımızın yanı sıra Prometeon Grubu içinde de önemli bir role sahibiz. Bu kapsamda Avrupa'nın kullanılan lastiklerin önemli bir kısmını İzmit fabrikamızda geliştiriyor, üretiyor ve ihraç ediyoruz. Know-how, teknoloji, inovasyon ve deneyim olarak oldukça gelişmiş bir konumdayız. İzmit fabrikamızda yer alan, sektörümüzün ilk lisanslı ArGe Merkezi'nde Prometeon Türkiye olarak ciddi Ar-Ge projelerine imza atıyor, Prometeon Grubu içerisinde konumumuzu daha da geliştirmeyi arzu ediyoruz."

Prometeon Türkiye'ye göre şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde kriter ne olmalı?

"İnşaat segmenti firmaları, yoğun çalışma şartlarında

maliyet kalemlerini düşürmek için çeşitli yöntemlere başvuruyor. Araştırmalar; müşterilerin en çok tercih ettiği maliyet düşürme yöntemi olarak yakıt ve lastiği kullandığını gösteriyor. Burada çok önemli bir noktanın altını çizmek istiyoruz. Lastikle ilgili maliyeti düşürmenin, daha uygun fiyatlı bir lastik almak olarak algılanmaması gerekiyor. Maliyetleri düşürmek, ancak en iyi birim başı maliyete sahip lastiği satın almak ve bu lastiği maksimum verimi alabilecek şekilde kullanarak toplam sahip olma maliyetini en aza indirmekle mümkündür. Bu segmentte kullanılan lastikleri seçerken özellikle lastiğin dayanıklılığı ve uzun ömrüne dikkat edilmesi gerekiyor. Lastiğin doğru şekilde kullanılarak ilk ömrünün tamamlanması ve lastikleri gerekli sertifikalandırmaya sahip yetkilendirilmiş kaplamacılar kaplatılması çok önemli. Böylece lastikten alınan verimi en yüksek seviyeye ulaştırabiliyoruz. Orta ve uzun vadede maliyetleri düşürebilmek, ancak bu adımlar eksiksiz yerine getirildiğinde gerçekleştirilebiliyor."

Hankook yol ve zemin koşullarına göre seçenekler sunuyor

Binek, arazi, SUV, kamyonet, karavan, kamyon, otobüs ve otomobil sporlarında kullanılan araçlara yönelik dünya çapında radyal lastikler üreten Hankook, dünya çapında 20.000'den fazla çalışanı ile 180 ülkede ürünlerini kullanıcılarına ulaştırıyor. Avrupa merkezi Frankfurt am Main kentinin yakınındaki Neu-Isenburg'da bulunan Hankook'un ayrıca

İngiltere, Fransa, İtalya, İspanya, Hollanda, Macaristan, Rusya, Türkiye, İsveç ve Polonya'da da temsilcilikleri bulunuyor. Firma inşaat lastiklerini tek bir segent olarak düşünmeyip kullanıcı ihtiyaçlarına göre ürünler sunuyor. Hankook bölge yöneticileri, bayi ağlarını periyodik eğitimlerle ihtiyaçları doğru anlama konusunda eğitiyorlar.

Smart Work AM09

Tüm pozisyonlarda kullanılabilir. Yakıt tasarrufu sağlayıcı dizayn, genişletilmiş sırt yapısıyla daha fazla km performansı, ağır yük ve hızla dayanıklılık, dış darbelerin etkisini azaltan kauçuk yapısı ve lastiğin yabancı maddelerden arınmasını sağlayan yeni nesil taş itici ürünün başlıca özellikleri arasında. (13R22.5 156/150K, 315/80R22.5 156/150K)

Pirelli lastikleri, İstanbul Yeni Havalimanı inşaatında çalışan çok sayıda kamyonunda kullanılıyor.





Smart Work DM09

Yol içi ve yol dışı kullanım için çeker aks lastiği Islak, kuru ve çamurlu zeminlerde etkili çekiş gücü sunuyor. Geliştirilmiş blok tasarımı, taşları etkili bir şekilde boşaltarak, lastiğin ömrünü uzatıyor.

Merkezdeki bloklar, farkedilir bir sürüş performansı ortaya koyarak dayanıklılığı artırıyor. 295/80R22.5 152/148K, 13R22.5 156/150K, 315/80R22.5 156/150K

SmartWork TM15

Treyler aksı için özel diayn edilmiş model, yol içi ve dışında kullanılıyor. Genişletilmiş kanal genişliği sayesinde farkedilir çekiş gücü, taş iticileri sayesinde kanal merkezlerinde taş tutmayı önleme ve Doğrusal kanalları sayesinde maksimum dayanıklılık ve su tahliye performansı modelin özellikleri arasında. (385/65R22.5 160K)

DM04

Çamurda ve şantiyelerde sağlam sürüş gücü sunan çeker aks lastiğinin açık omuz tasarımı, lastik üzerinde toprak kalmasını önüyor. Geniş sırt blokları ve özel sırt bileşeni kesik ve delinmelere karşı performans sağlıyor. Kaplanabilirlik özelliği ise işletme giderlerini düşürüyor. (11R22.5 148/145G, 1200R20154/150G, 12R22.5 152/148G, 1200R24 156/153G, 13R22.5 154/150K, 315/80R22.5 156/150K)



Ağır Vasıta Lastikleri Satış Müdürü Doğa Yiğit

Hankook'un pazardaki konumu nedir?

"Hankook küresel pazarlarda faaliyet gösteren bir Güney Kore firması. Biliyorsunuz pek çok zaman Türkiye için örnek teşkil edebilecek ülkeler arasında sayılan, teknoloji kullanımı ile diğer ülkelerden kendisini ayırmayı bilmiş bir kültür içerisinde geliyoruz. Teknoloji konusundaki önderliği lastik sektörüne taşıyarak, kullanıcılarımızın ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap verebilecek ürünleri üretiyoruz. Bu da doğal olarak pazarda büyüme trendi yakalayıp, her geçen gün daha çok kişiye ulaşmamıza vesile oluyor."

Hankook'a göre şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde kriter ne olmalı?

"Şantiye lastikleri çok zorlu alanlarda çalıştıkları için sırt bandı çabuk aşınır, normal yol kullanımına oranla çok daha hızlı biter. Bu hızlı döngü içerisinde iki kıstas öne



çıkmakta:

- Sırt kauçuğunun kesilmelere karşı dayanıklılığı: bu etken direk kauçuk teknolojisinin etkisi altında geliştirilebilir.
- Karkasların (Kauçuk altındaki iskeletin) güçlü bir dayanıklılık göstermesi: Kaplanabilir karkaslara sahip lastiklerin kullanılması en ekonomik yöntem olacaktır. Yani kullan at lastik almak yerine tekrar tekrar kaplatılarak kullanılacak lastikleri seçmeniz işletmenizin giderlerini düşük seviyede tutmanızı sağlayacaktır."

Continental her koşulda dayanıklı lastikler sunuyor

Continental, HD serisini ve ekstra hizmet anlamına gelen ED serisini inşaat sahalarında çalışan kamyonlar için sunuyor. Hem yol hem de yol dışı koşullar için yeni ve dayanıklı hamur yapısıyla kesilme, kopma ve yolunmalara karşı direnç sağlayan ED, özellikle derin kesikleri ve batmaları önleyen yapısı, oluşan kesiklerin yüzeysel kalmasını ve gövdeye işlememesini hedefliyor.

Seride ikinci ve üçüncü katları ekstra güçlendirilmiş dört katlı kuşak yapısı bulunuyor. Noktasal yüke, basınca fark yaratan yüksek dayanıklılık, gövde yorgunluğu sonucu oluşan tel kırılmalarına karşı koruma sağlıyor. ED versiyonu ile kalınlaştırılmış kuşak teli sarılımları, daha da güçlü kuşak ve sırt yapısı sayesinde darbelere direnci kuvvetlendiriyor. Lastiklerin bu sert bileşenleri, kesintisiz çekiş gücü oluşumuna da katkı veriyor. Gövde yapısı pek çok kez kaplanmaya imkân sağlıyor.

Lastiklerin sırt deseni, her türlü

yol ve hava koşulunda maksimum yol tutuşun yanında, yüksek km performansı vadediyor. Lastik gövdesinde ise ağır yüklerde dahi ezilmeyi engelleyen omuz yapısı ve artırılmış karkas dayanımı bulunuyor. Lastik desenleri ise sahadaki taşların lastikte toplanmasını engelliyor. Şantiye grubu müşterileri Continental'i ayrıca yüksek kaplama performansı sayesinde de tercih ediyorlar.

Continental'in ön aks için olan **HSC 1 ve HSC 1 ED** modellerinde, 3 ve 4 oluklu yapısı sayesinde hem yola hem de yol dışı koşullara tam uyum sağlayan sırt yapısı bulunuyor. HSC 1 385/65 R 22.5, 295/80 R 22.5, 315/80 R 22.5, 11 R 22.5, 12 R 22.5 ve 13 R 22.5 ebatlarında bulunurken HSC 1 ED ise 315/80 R 22.5, 12 R 22.5 ve 13 R 22.5 olarak pazarda yer alıyor.

HDC 1 ED ve HDC 1 modelleri çeker akslar için sunuluyor. Yüksek yoğunlaşmış basınca karşı koyan lastikler, malzeme yorgunluğunun yol açtığı çatlakları önüyor. HDC 1, 295/80 R 22.5 ve 12.00 R 24



için sunulurken HDC 1 ED 315/80 R 22.5, 12 R 22.5, 13 R 22.5 ebatlarında sunuluyor.

Treyler dingillerinde kullanılan **HTC 1 ve HTC 1 ED** ise hasarı yüzeyde bırakarak karkası daha iyi koruyan yapısı, Yüksek yoğun basınca dayanıklı olması ve tüm hava koşullarında yolda ve arazide güvenilir yol tutuşu ve kavrama özellikleriyle ön plana çıkıyor. Her iki model de 385/65 R 22.5 ve 445/65 R 22.5 ebatlarında bulunuyor.



Petlas'tan her akşa uyabilecek lastik çözümleri

Continental'in pazardaki konumu nedir?

2002 yılında distribütörlük ile başlayan, 2008 yılında ise tam anlamıyla Türkiye pazarına giren Continental, geride bıraktığı 10 yıl itibarıyla bayileriyle birlikte sürekli olarak pazarda daha fazla büyüyerek, kısa sürede pazar payını artırmıştır. Türkiye'de bu yıl 10. yılımızı geride bırakıyoruz ve en büyük hedefimiz, pazar ihtiyaçlarını birebir karşılayan ürünlerimiz ile müşterilerimize en uygun şekilde hizmet etmek. Bunun yanı sıra tüm servis noktalarımız ve yaygın bayi ağımız ile filo maliyetlerini büyük oranda düşüren çözümlerimizi de (Yeni Lastik + Kaplama+ ContiPressureCheck) müşterilerimiz ile buluşturmaya devam edeceğiz.

Continental Türkiye olarak, 10 yıldır Türkiye'de, Continental AG'nin küresel stratejileri ile paralel, hızlı bir büyüme trendi içine girdik. Kendimize koyduğumuz tüm hedefleri aştık. Türkiye'de en hızlı büyüyen lastik firması olarak geldiğimiz noktada elde ettiğimiz başarıları yaygın satış temsilcilerimize ve Continental ailesinin değerli çalışanlarına borçluyuz. Continental dünyası içerisinde Türkiye, Continental Türkiye'nin de dahil olduğu EMEA bölgesinde hem binek hem de kamyon lastikleri kategorisinde en hızlı büyüyen ülke konumunda. Kamyon lastikleri segmentinde ise ülkemiz Avrupa'nın en büyük yenileme pazarı konumunda yer alıyor.

Continental'e göre şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde kriter ne olmalı?

Kullanım amacına en uygun lastiği seçmek daima ilk kriter olmalıdır. Şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde ise öncelikle yol şartları ve lastiklerin ne kadar yol dışı ve asfalt zeminde kullanılacağı tespit edilmelidir. Kullanılan asfalt dışı zeminin zorluk seviyesi incelenmeli ve bu iki kritere göre lastik seçimi yapılmalıdır. Bunun dışında nasıl bir teknoloji ile üretildiği, kesilme direnci, kilometre performansı, dayanıklılık ve kaplanılabilirlik de göz önünde bulundurulması gereken önemli kriterler arasında yer alır.

Aşırı yük yani fazla tonaj, uygun olmayan hava basıncı ve ısı, lastiğin ömrünü doğrudan etkileyen ve

birbirini tetikleyen olumsuz dış etkenler arasında sayılır. Kullanım alışkanlığı ve bakımına göre değişen performans düşüşü, lastikten beklenen tam ömrünü alamamanın yanında kaplama fırsatının da kaçırılmasına sebep olur. Continental, Türkiye'de aşırı yük faktörünün tehdidinde olan segmentlerdeki ürünlerinde Extra Duty (ED) teknolojisine sahip lastiklerini kullanıyor. Kullanıcılara tercihlerini yaparken öncelikle segmente uygun doğru lastiği seçmeleri konusunda destek olmaya önem veriyoruz. Çünkü fiyat yerine ilk tercihin daima çalışma segmentine uygun lastiğin seçiminin olması gerektiğini düşünüyor, bunu yoğun Ar-Ge çalışmalarımızla kanıtıyor ve bu doğrultuda da kullanıcılarımıza tavsiyelerde bulunuyoruz.



Continental Türkiye Kamyon Lastikleri Satış Müdürü Hartwig Kühn

Abdulkadir Özcan Şirketler Grubu (AKO Grup) bünyesinde 2.000.000 m²'lik alan üzerinde yer alan 350.000 m²'lik kapalı alana sahip fabrikada her türlü kara taşıtı lastiğinin yanı sıra savaş uçağı lastiği de üreten Petlas, ağır vasıta araçlarda yüke ve yola göre lastikler sunuyor. Yine AKO Grup bünyesinde, 1993 yılında hayata geçen AKO Lastik Kaplama ise, bugün Ankara, Çayırova, Mersin ve Denizli'deki tesislerde toplam 5.000 m² üzerindeki kapalı alanda orbit ve soğuk sistem lastik kaplama teknolojileriyle üretimini sürdürüyor.

SH 100, Ön aks ve ilave aks kullanımlarına uygun. Asfalt zeminde dengeli sürüş, yük altında dengeli basınç dağılımı ve defalarca kaplamaya uygunluk lastiğin özellikleri arasında yer alıyor. (315 80 R 22.5, 295 80 R 22.5)

RM 905 model yol dışı lastiği çekiş aksı için tasarlanmış. Lastiği zorlayan her tür arazi şartlarında performans vadeden RM 905, yol dışında her aksta kullanılabiliyor. Geniş oluklar çamurun hızlı tahliyesini sağlıyor. (13 / R 22.5)

SC 700 hem yol hem de yol dışında kullanılabiliyor. Hasar direnci ve yüksek yol tutuş ise lastiğin iddialı olduğu alanlar. (315 80 R 22.5, 13 R

22.5, 12 R 22.5)

RC 700 çekiş aksı için tasarlandı ve yine yol ile yol dışında kullanılıyor. Yüksek km performansı ve hasar direnci lastiğin avantajları arasında bulunuyor. (315 / 80 R 22.5, 12 / R 22.5)

Petlas'ın pazardaki konumu nedir?

"PETLAS, Türkiye iş ve inşaat makineleri pazarındaki gücünü ve payını sürekli olarak artırmaktadır. Bu pazarda, farklı ihtiyaçlara yanıt veren ürünlerimizle yer alıyoruz. Diğer taraftan, kaplama sektörünün ülkemizde yüzde 30-35 bant aralığında seyreden pazar payı, şu an için gelişmiş ülkelerin çok gerisindedir. PETLAS ve AKO Kaplama sinerjisinin, var olan kaplama direnç eşiğinin aşılmasına ve ülkemiz ekonomisi için önem taşıyan bu pazarın büyümesine katkı sağlayacağına inanıyoruz."

Petlas'a göre şantiye ve inşaat lastikleri seçiminde kriter ne olmalı?

"Şantiye ve inşaat, taahhütlerin söz konusu olduğu alanlardır. İşin sektöre uğramaması, belirlenen, planlanan ve taahhüt edilen süreler içerisinde işlerin tamamlanması ve elbette maliyet kontrolü büyük

önem taşımaktadır. Doğru lastik seçimi ve kullanımı, iş makinelerinin performansına, kullanım ömürlerine ve işletme maliyetlerine doğrudan etki yapmaktadır.

Lastiklerin, en zorlu koşullarda bile ihtiyaç duyulan performansı, yüksek kesik alma ve aşınma direnci gösterecek kalitede olması önemlidir. Diğer yandan lastikler, çalışma sırasında açığa çıkan yüksek ısı sebebiyle oluşan deformasyonlara karşı dirençli olmalıdır.

Öte yandan, kaplama hizmetleri de iş makinesi ve kamyon lastiklerinde ürün değer döngüsünde bir mihenk taşı olma özelliği taşıyor. Ürün kalitesinin yanı sıra, satış öncesi ve sonrası hizmetler, uzun kullanım ömrü ve bu ömür boyunca yüksek performans için büyük önem taşımaktadır.

Yerli Ar-Ge ve iş gücü ile üretilen, kalitede dünya standartlarını aşan ürünlerimiz, yurt sathında yaygın hizmet yapılanmamız, PETLAS ve AKO Kaplama sinerjisiyle sunduğumuz değerler, iş ve inşaat makinesi sahip ve işletmecilerine düzenli çalışma gücü ve maliyet avantajı sağlamaktadır."



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Yozgat-Sorgun Taşlık Göleti inşaatı sürüyor

7 bin 110 dekar zirai araziye suya kavuşturacak "Yozgat-Sorgun Taşlık Göleti" inşaatında çalışmalar hızla devam etti. Gölet, homojen toprak dolgu tipinde ve 10,12 milyon metreküp su biriktirme hacmine sahip. Proje tamamlandığında 7 bin 110 dekar tarım alanı sulanacağı açıklandı.



Bolu Tekke Barajı'nın gövde dolgu imalatları tamamlandı

108 milyon TL sulama faydası ve 8 milyon TL içme suyu faydası sağlayacak Bolu Tekke Barajı'nda çalışmalar sürüyor. 2019 yılında tamamlanması hedeflenen projede %90 fiziki gerçekleşme sağlandı. Projeye 155 bin 550 dekar zirai arazi sulanacak, Gerede, Dörtdivan ve Yeniçağa ilçelerinin içme ve kullanma suyu ihtiyaçları sağlanacak.



Yusufeli Barajı yüzde 60'a ulaştı

Artvin'de, yapımı tamamlandığında kemer baraj sınıfında 275 metre yüksekliğiyle Türkiye'nin birinci, dünyanın üçüncü en yüksek barajı olacak Yusufeli Barajı ve HES'te yüzde 60,6 fiziki gerçekleşme sağlandı.



Isparta -Eğirdir Sarıdris göleti tamamlandı

Sarıdris Göleti inşaatı tamamlanarak bölge halkının kullanımına hazır hale getirildi ve su tutulmaya başlandı. Gölet'te depolanacak yıllık 830.000 m³ su ile 860 dekar zirai arazinin sulanması sağlanacağı belirtildi.



Akpınar Pekmezci Barajı'nda faaliyetler doludizgin sürdü

Kırşehir İli Akpınar İlçesi Pekmezci Köyü sınırlarında yapımına başlanan ve depolayacağı 1,45 milyon m³ su ile 3.870 dekar tarım arazisini su ile buluşturacak Gölet inşaatında çalışmalar devam etti. Yaklaşık 190.000 m³ gövde dolgu hacmine sahip Gölette; katof kazısı, enjeksiyon işleri, menba batardosu, kondüvi imalatı, dolusavak perde betonları, ulaşım yolları ve enerji nakil hattı tamamlandı.



Hasankeyf'te tarihi kale kapısı bölünerek taşındı

Manisa şehir merkezine yılda 6 milyon m³ içme ve kullanma suyu temin edecek. Konuyla ilgili konuşan DSİ 2. (İzmir) Bölge Müdürü Ali Fuat Eker, sahadaki enjeksiyon çalışmaları tamamlandığını, derivasyon kazı çalışmalarının bittiğini, zeminin bazı bölgelerinde zayıf ve ayrışmış malzeme tespit edildiğini ve temizlendiğini belirtti. Eker yakında demirsiz betonla dolgu yapıp çalışmaların hızlanacağını sözlerine ekledi. Ilisu Barajı Gölü suyu altında kalacak olan antik kent Hasankeyf Kalesi'nin orta kapısı olarak bilinen tarihi kale kapısının 3 parçaya bölünerek taşınma işlemi gerçekleşti. Devlet Su İşleri yetkileri, ikinci kısmın 125 ton, üçüncü kısmın ise 147 ton ağırlığında olduğunu ve 96 tekerlekli kendinden modüler SPMT aracı ile taşınma işlemini yapıldığını belirttiler.



JCB POWERBOOM İLK VE TEK

10 YIL VEYA 5000 SAAT GARANTİ
DÜNYANIN İLK VE TEK 'KAPILI' MİNİ YÜKLEYİCİSİ



SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr



HİDROMEK'ten 40. Yıl nostaljisi

40 yıl önce Ankara'da üretime başlayan ve bugün dünya çapında 6 üretim tesisine sahip olan HİDROMEK, sosyal medya hesaplarından fabrikasında ilk üretilen ürünler arasında yer alan iş makinelerini paylaştı.



Pi Makinalar baraj yapımında çalıştı

Yapımını ERG İnşaat'ın üstlendiği; dünyanın altıncı, Türkiye'nin ise en yüksek barajı olan Artvin Deriner Barajı'nın yapımında çok sayıda Pi Makina'nın inşaat araçları kullanıldı.



Ödüllü F-Max reklamlarda

"Uluslararası Yılın Kamyonu Ödülü" alan Ford Trucks F-Max'ın reklam filmi geçtiğimiz içerisinde hem sosyal medyada hem de ulusal basında yayınlanmaya başladı.



THBB 30 yılı geride bıraktı

Türkiye Hazır Beton Birliği 30. yılını İstanbul Swissotel'de düzenlenen bir gala ile kutladı. Ayrıca yıldönümüne özel hazırlanan tanıtım filmi de sosyal medya hesaplarından paylaşıldı.



Adam Kule'nin potansiyeline ödül

Forbes dergisinin en çok getiri potansiyeli olan konut projeleri araştırmasında, yatırımcısına kendi bölgesinde yüksek getiriyi sağlayan proje Adam Kule seçildi.



Tekfen'in Al-Khor'u açıldı

Tekfen İnşaat'ın yer aldığı Katar'daki Al-Khor Expressway Projesi'nde InterChande D ve A köprülül kavşak törenle açıldı



İGA ilk uçuşunu gerçekleştirdi

29 Ekim 2018 tarihinde açılışı gerçekleşen İstanbul Havalimanı'nın ilk uçuşu Ankara'ya gerçekleşti. Görevliler yolcuları çiçeklerle karşıladı.



Yeni offshore motoru tanıtıldı

Borusan Cat, Facebook sayfasında yeni deniz itme motorunun tanıtımını yaptı. VM 32 E motorun, 560 kW/ silindir ile hem güvenilirlik ve dayanıklılık hem yüksek güç çıkışı arayan offshore müşterileri için tasarlandığı belirtildi.



Volvo iş makinalarının yeni reklam filmini yayınladı

Volvo iş makinalarının Türkiye distribütörü Ascendum Makina, ünlü aktör Dolph Lungren'in yer aldığı reklam filmini Facebook sayfasında paylaştı.



İMDER Yönetim Kurulu toplandı

İMDER Yönetim Kurulu toplantısı 9 Ekim tarihinde yoğun katılımı ile dernek merkezinde gerçekleşti. Toplantının ilk bölümünde İMDER, Ekonomi ve Strateji Danışmanı Can Fuat Gürlesel ağırlandı.



En yüksek ve en geniş yük taşıdı

Hareket ekibi 86 m yükseklik ve 95 m genişlik ile 1840 ton ağırlığında en yüksek ve en geniş yükü taşıdığının duyurusunu yaptı. Aynı zamanda yükün dubaya yükleme ve boşaltma işlemi ile kendinden tahrikli römork SPMT tarafından gerçekleştirildi.



Atlas Copco Grammer Müşteri Günleri'ndeydi

Atlas Copco müşterileriyle Endüstri 4.0'e kapsamındaki "Smart Connected Assembly" konseptini konuşmak ve deneyimlemek için müşterileriyle buluştu.



Demir Export'tan: Kansere karşı "Pembe iş makineleri"

Kadınlarda meme kanserinin erken teşhis edilmesinin önemine dikkat çekmek için filousundaki iş makinelerini pembeye boyayan Demir Export, etkinliğini sosyal medyasından paylaştı. Bu kapsamda firmanın birer adet kaya kamyonu, greyder, paletli ekskavatör ve paletli dozeri boyandı.



Limanlarda Actros 1842 L rüzgarı

Eti Lojistik, tamamı Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası üretimi olan 20 adet Mercedes-Benz Actros 1842 LS ADR'li araç ile filosunu güçlendirdi. Araçlar ağırlıklı olarak liman içi taşımacılıkta kullanacak.



Yassıören & Odayeri arası trafiğe açıldı

KMO Kuzey Marmara Otoyolu (KMO), Facebook sayfasında 29 Ekim tarihinde Yassıören & Odayeri arasını trafiğe açtığını ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'ne trafiğin bu hat üzerinden başladığını duyurdu.



Büyük servis yarışmasının finali İstanbul'da oldu

Renault Trucks Türkiye Genel Merkezi'nde gerçekleştirilen ve 3'ü Türk toplam 12 servis teknisyeni takımının yarıştığı START By International yarışması tamamlandı. Yarışmaya toplamda 191 takım ve 600 yarışmacı katılmıştı.



FABO'nun ihracatları sürüyor

FABO Makina, mey-1230 Mobil Kum Eleme ve Yıkama Tesisi'ni Suudi Arabistan'a ihraç ettiğini hesabından yayınladı.



Keles'te altyapı seferberliği

Bursa Büyükşehir Belediyesi, dağ yöresi ilçelerinden Keles'te de altyapıyı yenileme çalışmalarına başladı. İçme suyu, kanalizasyon ve yağmur suyu hatlarının yanında su depolarını da kapsayan 10 milyon TL bütçeli yatırımla, Keles'in sorunsuz bir altyapıya kavuşacağı belirtildi.

**Korkuteli-Güzle yolu asfaltlama çalışmaları yapıldı**

Antalya Büyükşehir Belediyesi Kırsal Hizmetler Dairesi Başkanlığı ekipleri, Korkuteli ilçesinde Güzle mahallesinin 7 km'lik grup yolunda, alt yapı ve stabilize çalışmalarını tamamladı. Ardından sathi asfalt uygulamasına geçildi.

**Çerkezköy'deki çalışmaları Katar Heyeti izledi**

Tekirdağ'ın Çerkezköy ilçesi Kızılıpınar Mahallesi Çorlu Caddesi'nde devam eden SSB çalışmaları esnasında Katar'dan gelen bir heyet incelemelerde bulundu. Heyet üyeleri çalışmaların son derece yenilikçi ve başarılı olduğunu belirterek Katar için örnek teşkil ettiğini belirttiler.

**İldem semti asfaltlandı**

Kayseri Büyükşehir Belediyesi, hava koşullarının da uygun olması nedeniyle asfalt çalışmalarını geçtiğimiz ay sürdürdü. İldem'de D bölgesinde yapılan çalışmalarla 12 metre genişliğinde ve 2 bin 300 metre uzunluğundaki yol asfaltlanırken semtte toplam 10 bin ton asfalt kullanılacağı belirtildi.

**Adana'da bozuk yol kalmıyor**

Adana Büyükşehir Belediyesi, Ekim ayı boyunca, Fen İşleri Ekipleri aracılığıyla şehrin 32 farklı noktasında asfalt kaplama, yol onarımları ve sathi kaplama çalışmaları gerçekleştirdi.

**Sivas'ta yeni bulvarın çalışmaları sürüyor**

Üniversiteyi Sivas şehrine yakınlaştıracak olan 70 metre genişliğinde ve ortasından hafif raylı taşıma sistemi geçecek olan Recep Tayyip Erdoğan Bulvarı çalışmaları sürdü. Yol dolgu işlerinin devam ettiği bulvarda asfaltlamaya da geçildi.

**Dere ıslahı selin önüne geçecek**

Yaz ayında sel felaketi yaşayan Menemen Çukurköy'de üs kuran ve bu felaketin bir daha yaşanmaması için seferber ilan eden İzmir Büyükşehir Belediyesi, köyün içinden geçen ve şiddetli yağışlarda hasara neden olan derede ıslah çalışmasına başladı. Dere ıslahının 6 ayda tamamlanacağı belirtildi.

**Porsuk caddesi yenilendi**

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi'nin sorumluluğunda bulunan Beylikova ilçesinin Porsuk Caddesi'nde, Yol Yapım Bakım ve Onarım Dairesi'ne bağlı ekipler tarafından asfalt kaplama çalışması yapıldı. Bu çerçevede 1500 metre uzunluğunda ortalama 8 metre genişliğindeki cadde kaplandı.

**Turnasuyu'na düzenli kanalizasyon hattı**

Ordu Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü, Gülyalı ilçesi Turnasuyu Mahallesi'nde kanalizasyon hattı çalışmalarına başladı. Şebeke sistemi ile işleyecek olan kanalizasyon hatları çalışmasını Yalı ve Merkez Sokakta sürdüren ekipler, 1.000 metre kanalizasyon hattı borusu döşedi.

**Muğla'nın çizgilerini Büyükşehir çiziyor**

Muğla Büyükşehir Belediyesi, il genelindeki yollarda yatay/düşey işaretleme çalışmaları kapsamında 4830 noktada el uygulama ve 4140 kilometre uzunluğunda yolların çizimini yaptı.

**Çarşamba Çayı rekreasyon çalışmaları sürüyor**

5 yılda Bozkır ilçesine 77 milyon TL yatırım yapan Konya Büyükşehir Belediyesi, ilçenin çehresini değiştirecek Çarşamba Çayı Rekreasyon Projesi çalışmalarını da sürdürüyor. Yaklaşık 3 milyon TL'lik yatırımla mesire alanına dönüşecek alan için çalışmalar Ekim ayında da devam etti.

**Kütahya caddelerinde altyapı ve yol çalışmaları sürüyor**

Ahmet Derin ve Bülent Erkalavuz Caddelerinde yağmur suyu, içme suyu döşeme hattı, kanalizasyon ve asfalt çalışmaları devam etti. Yağmur suyu çalışmaları kapsamında çeşitli çaplarda yaklaşık 5 bin m. uzunluğunda koruge boru döşendi. Bölgede ardından asfalt çalışmaları başladı.



PİYASA FİYATLARI

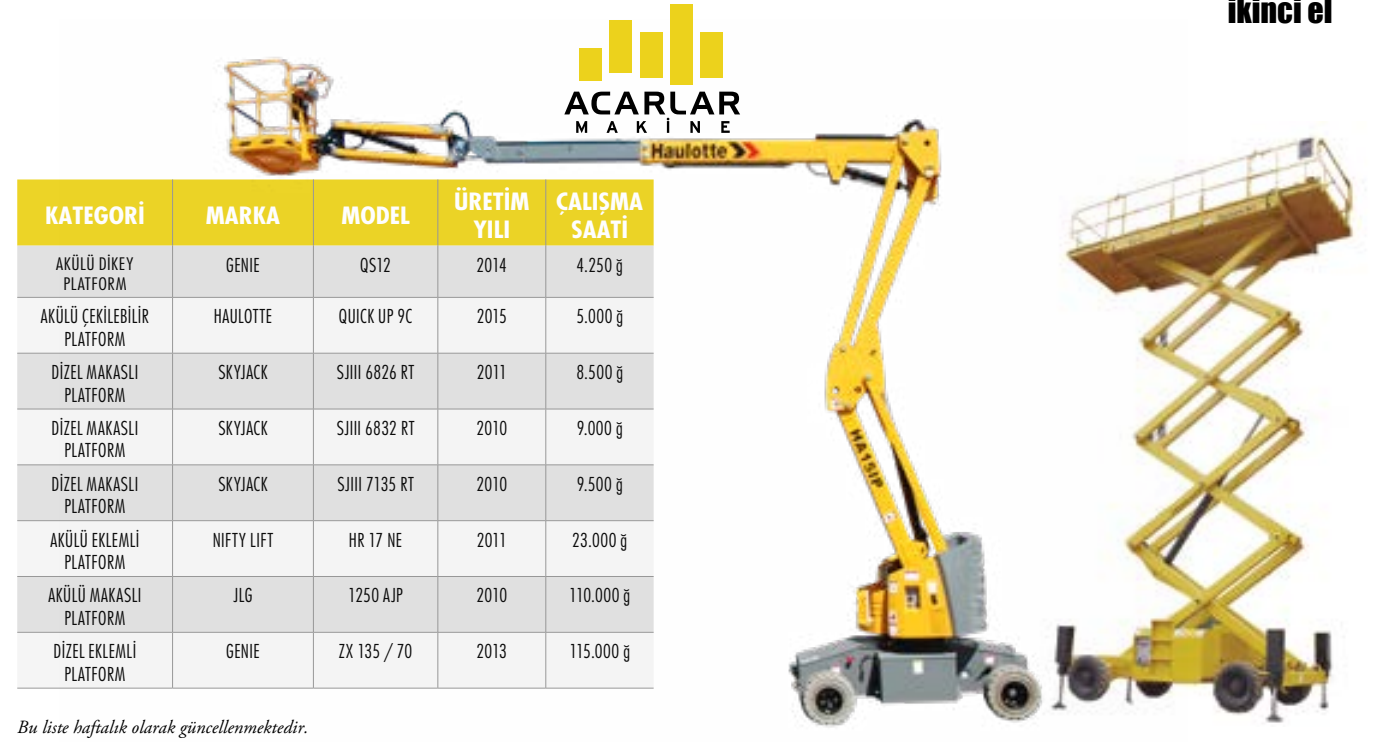
İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500- 9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah, Kanuni Cad, No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14.126
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2005	16.500	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9.692
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35D	2001	21.538	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2007	23.000
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35D	2001	28.634	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2012	13.668
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2008	34.400	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220E	2005	23.617
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2009	12.548	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	16.598
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2009	12.866	PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2014	11.435
DOZER	CATERPILLAR	D6R XL	2007	n / a	PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2007	14.800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	2.500	PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300-5	2013	8.115
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	5.486	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2013	10.601
					PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	7.257
					PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9.900
					PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9.987



Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr





KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.790
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.988
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	1.973
DOZER	CATERPILLAR	DBT	2015	4.095
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1.850
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	3.740
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	478
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2015	3.955
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2018	1.904
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2017	810
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2017	2.108
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2017	1.750
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	434F2	2017	1.276
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	303.5E CR	2017	289
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2012	4.345
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2016	1.782
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2016	2.004
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2017	823
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2017	1.125
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2017	1.774
KOMPAKT EKSAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2017	1.970
KOMPAKT EKSAVATÖR	KUBOTA	U10-3	2015	2.116
KOMPAKT EKSAVATÖR	KUBOTA	U10-3	2015	2.727
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	2.642
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	2.721
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	2.725
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	2.761
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.015
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.062
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.175
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.232
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.421
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	3.508
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	5.256
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	2.381
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	3.317
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.150
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.304
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.325
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1.595
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	3.324
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	4.027
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2018	988
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980M	2016	6.135
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988H	2007	34.600
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2012	15.800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2012	16.690
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2012	17.911
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2012	18.685
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L250H	2015	15.130
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L250H	2015	15.410
MOBİL KIRICI	METSO	LT1213	2016	1.730
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	323D	2017	2.805
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	914
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1.337
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1.338
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1.937
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	2.075
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	624

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2017	1.469
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2017	1.577
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2017	1.685
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2017	2.965
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	425
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	606
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	750
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1.029
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1.171
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1.208
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1.301
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2011	6.314
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2017	2.343
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2017	3.055
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	2.945
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	3.380
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	4.818
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	8.146
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	2.760
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	2.820
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	2.972
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	3.044
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	3.758
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	3.830
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	440
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	865
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.150
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.175
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.240
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.351
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.378
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.472
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1.735
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	3.845
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2	2017	3.920
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	1.060
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	1.460
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	1.603
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2.310
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2.360
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2.478

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	3.908
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	3.910
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2018	1.024
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2018	1.546
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	374DL	2011	19.235
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	14.970
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	15.370
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16.135
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16.340
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	14.200
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	14.328
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	15.050
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	15.356
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	16.140
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	16.330
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	16.720
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	15.530
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	15.660
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	15.945
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.000
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.400
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.455
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.507
PALETLİ EKSAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.965
PALETLİ EKSAVATÖR	HITACHI	ZX350LCB-3	2012	12.165
PALETLİ EKSAVATÖR	HYUNDAI	R290LC7	2012	6.995
PALETLİ EKSAVATÖR	KOMATSU	PC 300-8	2014	6.275
PALETLİ EKSAVATÖR	KOMATSU	PC 600	2011	19.004
PALETLİ EKSAVATÖR	KOMATSU	PC 600	2013	5.787
PALETLİ EKSAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	21.050
PALETLİ EKSAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	24.105
PALETLİ EKSAVATÖR	VOLVO	EC360	2005	20.000
PALETLİ YÜKLEYİCİ SİLİNDİR	CATERPILLAR	963B	2010	27.180
	CATERPILLAR	CS64B	2018	1.021



2nd CASE
IEL

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2006	17,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	8,285
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	8,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	16,000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12,664
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12,500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2013	9,500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2015	6,000
PALETLİ EKSAVATÖR	CASE	CX130B	2014	6,000
PALETLİ EKSAVATÖR	CASE	CX210B	2012	9,500
PALETLİ EKSAVATÖR	CASE	CX350	2008	13,039
PALETLİ EKSAVATÖR	CASE	CX350	2008	14,465
PALETLİ EKSAVATÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14,000
PALETLİ EKSAVATÖR	SUMITOMO	SH130-5	2014	5,500
TELEHANDLER	MANITOU	MT1740	2007	12,000
TELEHANDLER	MANITOU	MTX1440	2013	2,630
TELEHANDLER	MANITOU	MTX1440	2013	3,337

Koç | CNH INDUSTRIAL | 444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

HİDROMEK®

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTIKLI EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK140W	2015	11000
LASTIKLI EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK200W	2011	11.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	12.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	12.800
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	13.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2007	12.000
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	13.593



Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2011	6.600
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2011	9.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	8.820
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2014	8.500
PALETLİ EKSAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2012	5.500
PALETLİ EKSAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2013	11981



Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

SİF

RENT RISE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	JCB	437ZX4T	2013	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	JCB	437ZX4T	2013	n / a
MINİ EKSKAİYÖR	DOOSAN	SL035	2009	n / a
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS200LC	2007	11,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS290LC	2012	9,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS290LC	2017	1,680
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2010	10,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2011	9,600
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2011	11,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2011	n / a
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2014	4,850
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC270LC	2007	15,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300LC-7E0	2005	14,000



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

HMF

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DELİCİ	INGERSOLL RAND	DM25	1999	5.000
KOMPAKT EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	305E	2013	4.435
KOMPAKT EKSKAİYÖR	DOOSAN	DX80	2011	5.500
KOMPAKT EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R55-7A	2011	6.000
KOMPAKT YÜKLEYİCİ	JCB	PB155	2013	2.800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016	6.400
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL770-7A	2008	12.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HLH757-9	2016	6.600
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90Z-V	2013	12.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	329DL	2011	17.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	365C	2009	11.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	DOOSAN	DX340LC	2011	10.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HIDROMEK	HMK370LCHD	2011	11.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİTAHCİ	EX255LC	2003	18.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİTAHCİ	ZX280CH	2007	17.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R140LC-9	2014	7.800
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R210LC-7	2003	14.300
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R210LC-7A	2012	15.600
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	13.800
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	13.800
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10.200
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R320LC-7A	2010	18.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R320LC-7A	2010	19.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R320LC-7A	2011	14.300
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC-3	2003	17.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2006	12.000

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R380LC-7A	2011	14.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R520LC-9	2010	14.600
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R520LC-9	2012	13.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	JCB	JS360LC	2010	11.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	16.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	NEW HOLLAND	E305	2010	9.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH300-5	2007	18.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH300-5	2008	16.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH300-5	2010	10.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH350LDH-3B	2008	14.000
PALETLİ EKSKAİYÖR	VOLVO	EC290BLC	2005	12.500
PALETLİ EKSKAİYÖR	VOLVO	EC290BLC	2006	13.500
TELEHANDLER	JCB	531-70	2013	5.000
TELEHANDLER	MERLO	P36.7	2014	6.600



HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	FİYATI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	7,500 €
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2006	8,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	9,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	9,500 €

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.



ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALAR

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2014	7.817 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2015	7.092 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.836 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-3	1998	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİTACHI	ZX350LCH-3	2007	21.024 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK370LC	2012	22.105 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	7.285 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	HB215LC-1	2013	7.554 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.148 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC220-8	2015	4.275 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC220-8	2015	4.777 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC220LC-8	2008	16.142 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC270-8	2006	14.189 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2015	5.658 h

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2015	7.217 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2015	7.935 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2017	498 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC400-8	2011	10.343 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2010	12.187 h
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2014	5.770 h



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haylotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALIMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓			✓	✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓			✓	
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS,Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK,Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, SITECH Eurasia, MB Crusher	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com			✓					
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr			✓			✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓						✓	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓					✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 2784763	-							✓	
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓	✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com			✓				✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓						✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓						✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓					✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓						✓	✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr			✓				✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CYS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓			✓	✓
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bingleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓		✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓				✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Dooşan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Sleiþner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekNIK.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓						✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓		✓			✓	
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr						✓		✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓			✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓		✓
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓			✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓		✓
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com							✓	
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs, Mafi, Jmer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓		✓
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓		✓
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓		✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓				✓	✓
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Élévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓		✓
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

İlk katlanabilir akıllı telefon üretildi

Merkezi ABD-California'da bulunan ancak kökleri Çin'e dayanan Royole şirketi, FlexiPai adını verdiği yeni telefonunu Pekin'de düzenlenen lansmanla tanıttı. BBC'de yer alan habere göre, telefon kapalı haldeyken üç farklı küçük ekran işlevi görebiliyor. Ön yüz, arka yüz ve katlanan bölümdeki ekranlar, aynı anda farklı görüntüleri yansıtabiliyor.

**Ağırlığının 40 katını taşıyan drone geliyor**

Bilim adamları ağırlığının 40 katını taşıyabilecek türden dronelerin geliştirilmesi için çalışıyor. İnsanlığın yararına olabilecek bu droneler, acil bir durumda ağır

kapıları açabilme veya ağır nesneleri kaldırabilme fonksiyonlarını üstlenebilecek. Bu araştırma ile özellikle birden fazla droneun imece usulü çalışabilmesi hedefleniyor.

Her hava koşulunda çalışacak otonom otobüs

Japon yaşam tarzı markası MUJI, 2020 yılında Finlandiya'da kendi kendine

gidecek olan bir servis otobüsü tasarlamak için Finlandiya'nın özerk sürüş şirketi Sensible 4 ile bir araya geldi. Gacha Servis Otobüsü adı verilen taşıtın, her hava koşulunda çalışabilen dünyanın ilk

otonom toplu taşıma aracı olacağı belirtildi. Halihazırda yoğun yağmur, sis ve kar, otonom araçların kontrolünü engellemesine rağmen Gacha'nın her hava koşuluna karşı son derece dayanıklı olduğu belirtildi.

**İnsansı robot ders anlattı**

Bina48 isimli insansı robot, 100'den fazla üniversite öğrencisine ahlak felsefesi konusunda ders anlattı. İngiltere'deki bir üniversitede gerçekleşen ders, yapay zeka adına umut verdi. Bu ders deneyimini değerli kılan ise dersin interaktif yapılması oldu. Bina48, öğrencilerle iletişim kurarak sorulan soruları başarıyla cevapladı.

**Cilt kanserine çare geliyor**

Cilt kanserine çözüm geliştirildi. Bilim insanları tarafından geliştirilen özel bir aşı kanserli 8 fareye denendi. 54 gün süren test sonunda deneklerin iyileştiği gözlemlenirken, aşının etkisinin de iyileşme süreci sonrasında dahi devam ettiği de gözlemlendi. Testler sonucunda %100 oranında başarıya ulaşan bilim insanları, aşının insanlık için büyük önem taşıdığını belirtti.

**Elektrikli Pocket Rocket kolaylık sağlayacak**

Stuttgart merkezli Sol Motors, şehirlerde ulaşımı kolaylaştırmak için Pocket Rocket isimli bir bisiklet tipi geliştirdi. Özgün tasarıma sahip olan Pocket Rocket, alüminyum çerçevesi sayesinde sadece 55 kg ağırlığa sahip. 6 ve 8 Bg güçlere sahip bisikletler, saatte 50 ve 80 km hıza ulaşabiliyorlar. Android ve iOS uygulama üzerinden takip edilebilen bisikletlerde frenle enerji toplayabilen ve bataryasını doldurabilen rejeneratif fren sistemi bulunuyor.



MORE WITH LESS.

DAHA ÇOK PERFORMANS
DAHA GÜÇLÜ MOTOR
DAHA VERİMLİ
DAHA DAYANIKLI
DAHA UZUN ÇALIŞMA ARALIĞI
HEPSİ ARTIK DAHA YALIN, DAHA KÜÇÜK, DAHA HAFİF
MONTAJI DAHA KOLAY TASARIM, EGR' SIZ ÇÖZÜM İLE YEREL VE İHRAÇ MAKİNELER İÇİN ORTAK ÇÖZÜM.
F3.8™, B4.5™, B6.7™, L9™, X12™ VE X15™
PERFORMANS SERİSİ CUMMINS MOTORLAR HAKKINDA DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN LÜTFEN SAYFAMIZI ZİYARET EDİN
CUMMINS.COM/MORE-WITH-LESS.



©2018 Cummins Ltd., Cummins Türkiye, engine.turkey@cummins.com +90 216 581 73 00 cumminseurope.com/tr twitter.com/cumminseurope

SİZ MAKİNANIZI SEÇİN, ÖDEMESİ KOLAY!

TÜM KAZICI-YÜKLEYİCİLER TÜRK LİRASI ÖDEME SEÇENEKLERİYLE

BU FIRSATI KAÇIRMAYIN. UYGUN ÖDEME PLANLARI İLE
YEPYENİ BİR JCB MAKİNA SAHİBİ OLUN!



Kampanya 1 Ağustos - 30 Kasım 2018 tarihleri arasında tüm kazıcı-yükleyici
(ICX modelleri hariç) model makina alımlarınızda geçerlidir.

Kampanya stoklar ile sınırlıdır.

SİF JCB kampanyayı sonlandırma, uzatma yetkisini saklı tutar.



4444 743 | sif.com.tr