



Mermerin GÜÇLÜ Makineleri

bauma

2019'un şifreleri:

Elektromobilite,

Dijitalizasyon,

Çevre!

makinaGETİR.com

**ile yeni nesil
makinecilik**

CAT® REVİZYON SEÇENEKLERİ.

İŞLERİNİZİN
TIKIR TIKIR
İŞLEMESİ İÇİN
DAHA FAZLA SEÇENEK.



Devamı 11. sayfada... »



Gücünüze güç katıyoruz!

*“İş Makinayı
Hızlı, Kolay ve
Güvenle Kirala”*

- ✓ Ücretsiz ekspertiz
- ✓ Ödeme garantisi
- ✓ En geniş makina çeşitliliği
- ✓ İkame ürün desteği
- ✓ Hızlı, kolay ve zamanında makina tedariki
- ✓ Makina yedek parça ve sarf malzeme satışı
- ✓ İkinci el makinalar için ekspertiz desteği



www.makinagetir.com

**“TÜRKİYE’NİN EN BÜYÜK
İŞ MAKİNASI KİRALAMA
PLATFORMU”**

info@makinagetir.com

Çınarlı Mah. Ozan Abay Cad. No:10 Ege Perla B Kule K:6 D:63
Konak / İZMİR

0850 888 00 88

makinagetir.com

Bir **YANMAR**

Turkey Makine A.Ş. Markasıdır.

Sektörün dijital ve elektromobil geleceği

Her 3 yılda bir Münih'te düzenlenen dünyanın en büyük iş ve inşaat makineleri etkinliği Bauma'nın 32'ncisi için sayılı günler kaldı. Sektörün hemen tüm markalarının en son ürün ve teknolojilerini tanıtmak için yarıştığı etkinlikte, bu yıl tam anlamıyla bir dijitalleşme ve elektromobilite devrimi yaşanacak.

Geçtiğimiz ay Münih'te basın mensupları için düzenlenen ön tanıtım toplantısında katılımcı firmalardan aldığımız bilgiler, sektörde hızla yaşanan bu devrimi kanıtlıyor.

Şantiye ziyaretlerimizde bazı makine sahipleri ve bakım sorumluları günümüzün makinelerini fazla elektronik bulduklarını, eskinin mekanik makinelerinin bakımının çok daha kolay ve masrafsız olduğunu söylerler. Onlara kötü bir haberim var. Oldukça geçmişte kalan bu elektronik teknolojinin üzerine şimdi bir de dijital devrim geliyor.

Yani artık daha yüksek performans, verimlilik, çevreye daha az zarar vermek ve düşük maliyet sağlamak için makinelerin sadece ana komponentleri kendi aralarında haberleşmeyecek, yapılan işin yüklenen projesine bağlı olarak makinenin birçok fonksiyonu otomatik olarak çalışacak. Günümüzde bunun örneklerini kontrol sistemleriyle donatılan makinelerde görüyoruz. Ancak artık bu sonradan uygulanan bir lüks değil, makinelerle bütünleşik sunulan bir özellik oluyor. Caterpillar'ın yeni nesil ekskavatörleri bunun ilk örneği. Şimdi Volvo, Komatsu, Hitachi, vb. markalar da buna yönelik makinelerini pazara sunuyorlar.

Bilgiye ulaşmanın, işlemenin ve iletmenin bu derece kolaylaşması neticesinde artık başlanacak bir projenin her aşaması önceden planlanabiliyor. Belirlenen makine ve araçlar bir yandan proje içerisindeki görevlerini yaparken, diğer yandan bütünün bir parçası olarak sürekli birbirleriyle iletişim halinde bulunuyorlar. Operatörlerin verimliliğini arttıran yarı otonom veya tamamen otonom kullanım seçenekleri her geçen gün artıyor.

Makine sektöründeki değişimin diğer bir başlığı ise elektromobilite. Yani makinelerde dizel motorların hakimiyeti tehdit altında. Enerji verimliliği son derece yüksek ve maliyeti bir o kadar düşük olan elektrik enerjisinin depolanmasına yönelik teknolojideki gelişmeler dikkati bu alana çeviriyor. Örneğin, HIDROMEK de ilk elektrikli modelinin prototipini bu fuarda sergilemeye hazırlanıyor.

Otomobillerde olduğu gibi iş makinelerinde de tam elektrikli veya hibrit çözümler geliştiriliyor. Ancak tam elektrikli kullanım henüz sadece kompakt makineler için mümkün görünüyor. Zira yüksek enerji yoğunluğu ile çalışan büyük ölçekli makineler için yeterli depolama ve güç iletim alt yapısı henüz bulunmuyor.

Tabi motor üreticisi firmalar da bu değişime kayıtsız kalmıyor, OEM firmalar için alternatif güç sistemleri geliştiriyorlar. Örneğin, önceden 9 litrelik dizel bir motorla çalışan bir makine için bunun yerine içerisinde 6 litrelik dizel motor ile birlikte bir de elektrik motoru bulunan hibrit bir sistem önerebiliyorlar.

Yaşanan bu devrimin bir parçası olmak için 8-14 Nisan tarihleri arasında Münih'te olmanızı tavsiye ederim.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Kaan KIRIŞCIOĞLU

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Yayıncılık A.Ş.
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 42716

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 90 - Şubat 2019



* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com



Haulotte
LET'S DARE TOGETHER



06 Haber İş makineleri sektörü yeni yılda buz kesti

08 Global Terex'in Demag mobil vinçleri Tadano'ya satılıyor

10 Haber HİDROMEK'e "Yaratılan Katma Değer" ödülü verildi

12 Haber İMDER, iş makinesi sektörünü Çin'e davet ediyor

20 Haber JCB ile Manitou arasında patent davası

22 Etkinlik Geleceğin iş güvenlikçileri ve makinecileri platformları öğreniyor

24 Haber Kamyon pazarı daraldı, Scania payını artırdı

26 Haber Türk müteahhitlerden yurtdışı atağı

30 Şantiye Anamur'daki ormanlar HİDROMEK ile gençleşiyor

34 Röportaj Onur Taahhüt, Trimble ile işev kesme hızını yüzde 300 artırdı

38 Dosya Mermerin güçlü makineleri

54 Haber Bauma 2019, kapılarını geleceğe açacak

70 Röportaj MakinaGetir.com yeni nesil makineciliği başlatıyor

78 Röportaj Platform sektörü cazibesini koruyacak

Lider. Yine. HİDROMEK.



10 yıldır Kazıcı Yükleyici Türkiye Pazar Lideri.
7 yıldır Hidrolik Ekskavatör Türkiye Pazar Lideri.
İlk kez Motor Greyder Türkiye Pazar Lideri.

Bize duyduğunuz güven ve desteğiniz için teşekkür ederiz.

* 2009 - 2018 İMDER verilerine göre.



444 6 865
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK

Birlikte Daha Güçlüyüz

İş makineleri sektörü yeni yılda buz kesti

Hemen her sektöre hizmet sağlıyor olması sebebiyle genel ülke ekonomisinin de önemli bir göstergesi olan iş makinesi satışlarındaki kan kaybı yeni yılın ilk ayında da hızlanarak devam etti. 2018 yılını %41,9'luk kayıpla tamamlayan sektör, ocak ayında önceki yıla kıyasla %75,2 daraldı.

Yurtiçinde önemli ölçüde azalan proje, inşaat ve altyapı faaliyetlerine küresel ekonomideki olumsuz gelişmelerden etkilenen madencilik sektörü de eklenince, iş makinesi satışlarındaki düşüş kaçınılmaz oldu. Sanayideki güçlü ihracat faaliyetlerine bağlı olarak görece daha iyi durumda olan depo ve istif makinesi satışları ise moral verdi.

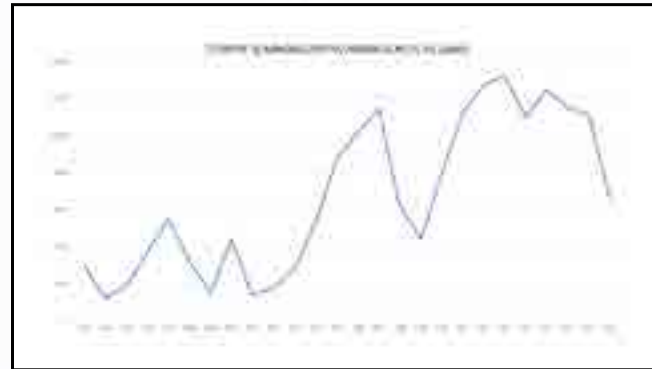
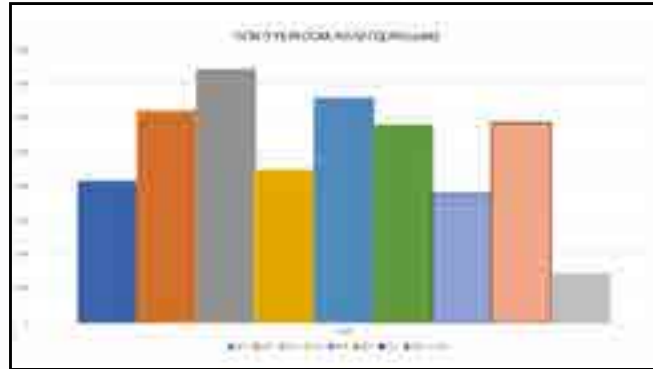
İMDER (Türkiye İş Makinaları

Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de Ocak 2019 ayı içerisinde satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 75,2 oranında azalarak 146 adette kaldı. Sektörde son yılların en zayıf ocak ayı yaşandı.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan

tahmini rakamlara göre ise Ocak 2019 ayında Türkiye'deki toplam depo ve istif makineleri pazarı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 22,9 oranında azalarak 741 adet oldu.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yaklaşık yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.



MST ekskavatörler Orman Genel Müdürlüğü'nün hizmetinde

Orman Genel Müdürlüğü, orman yollarının yapım, tamir ve bakım faaliyetleri ile orman yangınlarına müdahalede kullanılmak üzere makine parkını MST marka M300LC model 20 adet paletli ekskavatörle güçlendirdi.

Gaziantep'teki tesislerde üretilen

ve Devlet Malzeme Ofisi aracılığıyla satın alınan MST M300LC model 20 adet paletli ekskavatör, kurum yetkililerinin katılımıyla üretim tesislerinde son teknik ve fiziki muayenenin ardından teslim alındı.

Törene Orman Genel Müdürlüğü İnşaat ve İkmal Daire Başkanlığı Makine İkmal Şube Müdürü Ferit Torunoğlu, Yedek Parça ve Tamirhane Müdürü Hüseyin Cahit Demirtürk, Makina Mühendisi Celalettin Özkan, MST Genel Müdür Yardımcısı Aydın Karlı ve Türkiye Kamu Satışları Müdürü Hakan Saral katıldı.

Orman Genel Müdürlüğü'nün makine parkını yerli üretimle güçlendirme tercihinin diğer

kamu kurumlarına örnek olması gerektiğini belirten MST Genel Müdür Yardımcısı Karlı, "MST olarak yerli ve milli üretim yapıyoruz. Satış sonrasında ürünümüzle bağımız kesilmiyor, aksine en iyi hizmeti sunarak makinalarımızı sahipleniyor, markamıza değer katıyoruz" dedi.



ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



Dünyanın en büyük 3D köprüsü açıldı

Mühendisliğin sınırlarını yeni teknolojilerle birlikte her geçen gün genişliyor. Çin'de Tsinghua Üniversitesi mimarlık bölümünden Profesör Xu Weiguo liderliğindeki ekip, 3D yazıcıyla üretilen dünyanın en büyük yaya köprüsünü inşa etti.

Pekin'de bulunan 26,3 metre uzunluk ve 3,6 metre genişliğindeki köprü için yine Çin'de bulunan dünyanın en eski açık spandrel kemer köprüsü olan Anji'den esinlenilmiş. Daha fazla yük taşıma kapasitesi için kemerli olarak tasarlanmış. Köprü gerçek boyutlarından önce 1:4 ölçekte hazırlanarak yapısal gereklilikleri karşılayıp karşılamadığı test edilmiş.



İki robotik kollu 3D baskı sistemi ile 450 saatte üretilen nihai köprü, her biri ayrı basılarak yerinde birleştirilen 44 beton parçadan oluşuyor. 3D köprünün, standart köprülere kıyasla üçte bir oranda daha düşük bir maliyetle

üretildiği belirtiliyor. Köprüye yerleştirilen hassas izleme sistemi, betonun zaman içerisindeki deformasyonunu kaydederek gelecekteki 3D mühendislik çalışmalarına ışık tutacak.



Terex'in Demag® mobil vinçleri Tadano'ya satılıyor

Dünyanın önde gelen iş ve inşaat makineleri üreticisi Terex, bünyesinde yer alan Demag® mobil vinçlerini Tadano şirketine satmak üzere anlaşma sağladı.

Bünyesinde pek çok segmentte iş ve inşaat makinesini barındıran, bununla birlikte 2010 yılından bu yana yol, madencilik ve kompakt ekipmanlar gibi birimlerini elden

çıkaran Terex, son olarak Demag® mobil vinçlerini Tadano'ya satma kararı aldı. Japonya merkezli olan ve dünya çapında arazi vinçleri, platformlar ve kamyon üstü gibi vinç

çeşitlerini üreten Tadano, anlaşma çerçevesinde Demag için 215 milyon dolar ödeyecek.

Bu satışla birlikte Terex'in arazi ve paletli vinçleri, Almanya Zeweibrucken'deki üretim tesisi ve çok sayıdaki satış-servis noktası da Tadano'ya geçmiş oldu. Yasal onay prosedürleriyle birlikte satışın 2019 ortalarında tamamlanması hedefleniyor.

"Stratejik bir satış oldu"

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Terex Yönetim Kurulu Başkanı John L. Garrison, Demag® mobil



vinçlerinin son 20 yılda şirket bünyesinde dünya çapında vinç ürünleri ortaya koyduğunu belirterek, "Demag® mobil vinç işleri, tamamlayıcı ürünlere sahip küresel bir vinç şirketinin parçası olacak. Tadano; teknoloji, dağıtım ağı ve ekip üyelerine önem veren bir şirket. Dolayısıyla oldukça stratejik bir alım oldu ve bundan dolayı mutluyuz." dedi. Garrison, Demag® satışının ardından Oklahoma City'deki mobil vinç üretiminin duracağını, tesisin sadece telehandler ve platform üretimiyle devam edeceğini fakat mobil vinç parça satışlarına devam ederek müşterilerine hizmetin süreceğini sözlerine ekledi. Ayrıca İtalya'da küresel pazar için engebeli arazi vinçleri, kule vinçleri ve Avustralya'daki çekme ve taşıma vinçlerinin üretiminin de Terex bünyesinde devam edeceği açıklamada vurgulandı.

Tadano Ltd. Temsilcisi, Başkan ve İcra Kurulu Başkanı Koichi Tadano ise ürün gamlarına saygın bir vinç markası eklediklerini ve Demag®'in ürünlerinin olduğu segmentlerde küresel konumlarının daha da güçleneceğini vurguladı.



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Minimum enerji, maksimum verimlilik parolasıyla yola çıkan Ceylift mühendisleri, **Ceylift Elektrikli Forklift**leri üretti. Kapsamlı AR-GE çalışmaları sonrasında üretilen çevre dostu elektrikli forkliftler düşük maliyetler ile zorlu işlerin üstesinden geliyor.



Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam/Adana/Türkiye
T : +90 322 394 39 00 (pbx)
F : +90 322 394 39 03
www.ceylift.com

HİDROMEK'e "Yaratılan Katma Değer" ödülü verildi

ASO (Ankara Sanayi Odası) 55'inci Yıl Ödül Töreni'nde "Yaratılan Katma Değer" dalındaki ödül HİDROMEK'in oldu. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın da katıldığı törende, HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Ahmet Bozkurt'a ödül Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Ankara Sanayi Odası 1.OSB Yönetim Kurulu Başkanı Niyazi Akdaş ve Kolin İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Naci Koloğlu tarafından takdim edildi.

Ahmet Bozkurt, törende yaptığı konuşmada ülkemiz için yarattıkları katma değer ve istihdama vurgu yaparak, "Üretim teknolojilerimiz, Ar-Ge ve tasarım gücümüzle müşterilerimizin farklı



ihtiyaçlarına çözümler sunmak temel önceliklerimizdendir. Bu doğrultuda, yeni yatırımlar yapmaya ve yeni ürünler geliştirmeye devam ediyoruz. Ankara'da yer alan HİDROMEK Üretim Üssü'nde, daha önce ithal etmekte olduğumuz şanzıman, aks ve hidrolik redüktör gibi ana komponentlerin üretimini büyük ölçüde kendi bünyemizde

gerçekleştirmeye başladık. Böylece bir yandan daha fazla yerlileştirme sağlarken, bir yandan da ülkemiz için daha fazla katma değer ve istihdam yaratıyoruz" ifadelerini kullandı.

HİDROMEK, geçtiğimiz yıl da ASO'dan; 'Yaratılan Katma Değer Ödülü' ve 'İhracat Ödülü' almıştı.

Petrol Ofisi 2018 yılı madeni yağ pazar lideri oldu

Türkiye akaryakıt ve madeni yağlar ile kimyasallar sektörünün önde gelen oyuncularından Petrol Ofisi, 2018 yılında da madeni yağlar ve kimyasallar pazarının lideri oldu. Petrol Sanayi Derneği (PETDER) verilerine göre Petrol Ofisi 2018 yılında yüzde 24,7'lik pay aldığı Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazarındaki liderliğini 2010'dan bu yana aralıksız olarak sürdürerek 9'uncu yılına taşıdı.



Toplam madeni yağ üretimi 112 bin tonu aşan Petrol Ofisi, Güney Amerika'dan Asya'ya kadar uzanan geniş bir coğrafyada 35 ülkeye gerçekleştirdiği ihracatında ise 10 bin tonun üzerine çıktı. Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın 4 kıtaya yayılan başlıca ihracat pazarları arasında, Irak, Romanya, KKTC, Azerbaycan, Gürcistan, Yemen, Libya, Tunus, Pakistan, Şili, Rusya, Kosova, Bosna Hersek, Pakistan ve Şili gibi ülkeler yer aldı.

Konuyu değerlendiren Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, "Çok önemli bir altyapıya sahip olan Petrol Ofisi, faaliyet gösterdiği her alandaki güçlü ve örnek faaliyetleri ile Türkiye'ye katkı sağlamakta, sektörlerine öncülük, liderlik etmektedir. Petrol Ofisi Madeni Yağlar hem üretim hem



de geliştirme süreçlerinde ileri teknolojinin kullanıldığı 350'yi aşkın farklı ürün çeşitliliği ile Türkiye'nin bu alandaki hemen hemen tüm ihtiyaçlarına ideal çözümler sunuyor." dedi.

Petrol Ofisi Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu ise Kocaeli'ndeki fabrikalarının yıllık 140 bin ton üretim ve 65 bin ton depolama (15 bin ton bitmiş ürün, 50 bin ton ham ve yarı madde) kapasiteleri ile alanında ülkemizdeki en önemli, en modern tesislerden biri olduğunu ifade etti.

CAT® REVİZYON SEÇENEKLERİ. İŞLERİNİZİN TIKIR TIKIR İŞLEMESİ İÇİN DAHA FAZLA SEÇENEK.



Cat Revizyon Seçenekleri size daha çok opsiyon, daha az zaman kaybı ve maksimum değer sağlar. Makinenizin revizyonu daha arıza oluşmadan yapıp ekstra masraflar önlenir; hem makineniz hem de işleriniz tıkr tıkr işler.

444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE www.bmgs.com.tr

©2019 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansi" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT

25.YIL

İMDER, iş makinesi sektörünü Çin'e davet ediyor

Türk iş ve inşaat makineleri sektörünün sivil toplum kuruluşu İMDER, Çin'de gerçekleşecek önemli bir fuar organizasyonuna katılacağını duyurdu. Bu kapsamda 15. BICES Pekin Uluslararası İş, İnşaat ve Madencilik Makinaları Fuarı'nda yer alacak olan İMDER, Uzakdoğu'ya yapılabilecek ihracatlar kapsamında fuarın önemine değindi.

Fuarın, Çin iş ve inşaat makineleri pazarına hitap eden en önemli organizasyonlar arasında olduğunu belirten İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen "Sektörümüzün hedef pazarları arasında Çin başı çekiyor. Ülkede hızlı bir yapılanma, inşaat ve altyapı projelerinde artış var. Kaliteleri, üretim kabiliyetleri, mühendislik



becerileri ve AR-GE güçleri yüksek Türk iş makineleri ile bu pazarı fethetmemiz lazım. İMDER olarak geniş bir pavilyonla ülkemizi temsil etmeyi planladığımız bu önemli platforma, sektörde faaliyet gösteren tüm üretici firmalarımızı davet ediyorum" dedi.

70 ülkeden katılım sağlanacak

30'a yakın ülkeden yaklaşık 1500 katılımcıyı ve 70 ülkeden 125 bine yakın ziyaretçiyi ağırlaması beklenen fuar, 4-7 Eylül 2019 tarihleri arasında Yeni Pekin Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

Zorlu geçen 2018 yılında bile

önceki yıla kıyasla Çin pazarının yüzde 25 artış yaşadığını vurgulayan Özgen, Türkiye'nin yaklaşık 60 katı büyüklüğünde olan böylesi bir pazarda yüzde 1 pay almanın bile önemine değindi.

İMDER'in 2010 yılında kardeş kuruluş anlaşması imzaladığı Çin İş Makinaları Derneği'nin (CCMA) iş ve inşaat makineleri sektöründe faaliyet gösteren Türk üretici firmalara çeşitli konularda yardımcı olduğunu vurgulayan Özgen "Bu ülkede 'Yüz gösterme' diye bir şey var. Uzaktan bir şey satamazsınız. Çinli alıcının markayı bilmesi, görmesi, dokunması lazım. Çin'deki muadilimiz, kardeş kuruluşumuz CCMA bu konuda Türk firmalarına 'Siz yeter ki gelin, biz her şekilde yardımcı oluruz' diyor. Çin pazarına giriş yapıp yer edinmek isteyen ülkemiz üreticileri için BICES'i, katılımı en uygun organizasyon olarak görüyoruz" dedi. Özgen, fuara sektörün pek çok büyük oyuncularının da katılacağını altını çizdi.

TürkTraktör 2018'de traktör ihracatını yüzde 21 artırdı

Kuruluşunun 65. yılını kutlayan TürkTraktör, zorlu pazar koşullarına rağmen 2018 yılında toplam 34 bin 114 adet traktör ve 30 bin 914 adet motor üretti. Şirket bu sonuçlara göre, 2018'de Türkiye'nin toplam traktör üretiminin %72'sini tek başına gerçekleştirmiş oldu. Yurt içinde toplam 17 bin 655 adet traktör satışı gerçekleştiren TürkTraktör, pazardaki kesintisiz liderliğini 12. yılına taşımış oldu.

TürkTraktör'ün yurt dışı satışları ise 2018 yılında %21 oranında artarak 14 bin 502 adede yükseldi. Buna göre şirket hem son yılların en yüksek ihracat rakamına ulaştı hem de Türkiye'nin toplam traktör ihracatının %91'ini tek başına gerçekleştirdi.



TürkTraktör, 2018 senesini 3 milyar 909 milyon TL toplam ciro ile kapatırken, yurt dışı cirosu ise %68 artarak 1 milyar 893 milyon oldu.

TürkTraktör Genel Müdürü Aykut Özuner, 65 yıllık köklü geçmişiyle TürkTraktör'ün tarıma yön veren öncü bir şirket olduğunu vurgulayarak, son 32 senede pazarda 20 kez lider olmayı başardıklarını ve 130'dan fazla ülkede ürünlerinin kullanıldığını belirtti. Özuner ayrıca TürkTraktör'ün sektöre ve çiftçilere sağladığı diğer katkıları da sıralayarak Ar-Ge'ye yatırım yapan, çiftçilerin dijital tarıma uyum sağlaması için çalışan, finansman kolaylığının sağlanması için bayiler

üzerinden finans kanalları yaratıp kasko ve sigorta hizmetleri için özel bir platform oluşturan bir şirket olduğunu vurguladı.

Kazıcı-yükleyici üretimi halen gündemde

2018 yılında TürkTraktör yönetiminde Türkiye'de kazıcı-yükleyici üretebileceklerine dair yapılan açıklamanın hatırlatılması üzerine yanıt veren Özuner, "CNH Industrial'ın tarım grubu kadar diğer önemli bir uzmanlığı ise iş ve inşaat makineleri. Biz de TürkTraktör olarak Case ve New Holland markalı iş makinelerini pazara sunuyoruz. Kazıcı-yükleyici, traktör kökenli bir makine ve bizim traktör üretiminde 65 yıllık birikimimiz var. Geçtiğimiz yıl yönetimimiz tarafından yapılan Türkiye'de kazıcı-yükleyici üretimi fikri geçerliliğini koruyor. Bununla birlikte inşaat sektörünün durağanlığından iş makineleri sektörü de etkilendi. Dolayısıyla sadece doğru zamanı bekliyoruz" şeklinde konuştu.

NOW it's time to be Powerful...



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

Caterpillar'ın satış ve gelirleri yüzde 20 arttı

Caterpillar'ın 2018 yılı satış ve gelirleri, 2017 yılına göre yüzde 20'lik artışla 54,7 milyar dolara yükseldi. Yılın dördüncü çeyrek satış ve gelirleri ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 11'lik artışla 14,3 milyar oldu. 2018 yılı için global ölçekte operasyonel mükemmellik ve stratejik büyüme hedefleri koyan Caterpillar, 3 ana sektör olarak betimlediği maden, inşaat ve enerji sektörlerindeki talep artışlarını olumlu değerlendirdi.

Caterpillar özellikle son çeyrekte Kuzey Amerika'da yeni ekipmanlara olan talebin arttığını, Avrupa'da ise konut dışı inşaat faaliyetleri



ile altyapı çalışmalarında artış yaşandığını açıkladı. Firma, Orta Doğu bölgesindeki düşük seyreden satışların Avrupa'daki yüksek taleple dengelendiğini ve güçlenen ABD dolarının yüksek kur etkisinin,

global anlamda da hissedildiğini açıkladı. Çin'deki düşük talebin, bölgedeki diğer ülkelerden gelen yüksek taleplerle de dengelendiği firma raporunda belirtilenler arasında yer alıyor.

Komatsu madencilik ve inşaatteki yükselen trendi yakaladı

2018 yılında inşaat ve maden sektörlerindeki satışlara ağırlık veren Komatsu, 31 Mart 2019 tarihinde sona erecek olan mali yılının 31 Aralık 2018'e kadar olan faaliyet sonuçlarını açıkladı. Buna göre konsolide net satışlar bir önceki yıla göre yüzde 11,8 artarak 2.018,6 milyar JPY olarak gerçekleşti. Firma satışlarının artmasında; Kuzey Amerika ve Asya'nın inşaat, madencilik ve yardımcı ekipmanlar alanında artan talebinin yakalanması etkili oldu.

Şirket Avrupa'da ise Almanya ve Birleşik Krallık'ta talep artışlarıyla karşılaştı.

Komatsu Mining Corp'un 2017 yılında satın alınmasının ardından da firmanın faaliyet gelir oranlarında artış yaşandı. Komatsu'ya bağlı tüm kuruluşların kazançlarındaki gelir vergisi de 2017 yılına göre yüzde 29,1 oranında artış gösterdi. Komatsu Ltd.'ye ait net gelir, yüzde 18,8



artışla 184,1 milyar JPY oldu. Komatsu bu mali yıldaki hedefleri arasına ise inovasyona dayalı büyüme stratejileri, mevcut işletmelerin büyümeleri ve yapısal iş temellerini güçlendirmeyi almıştı.

Volvo CE için rekor bir yıl oldu

2018 yılını güçlü bir şekilde kapatan Volvo İş Makineleri, şimdiye kadarki en iyi mali yılı geçirdiğini duyurdu. Şirket, inşaat, altyapı ve madencilik sektöründeki önemli bölgelerden gelen yüksek talepler nedeniyle rekor bir yıl yaşadığını açıkladı. Büyük pazarlardaki bu taleplerin artması, Volvo CE'nin işletme geliri ve sipariş anlamında güçlü iyileştirmeler yapmasını sağladı. Şirket, tüm yıl için net satışlarını bir önceki yıla göre yüzde 27 artarak 84.234 m SEK seviyesine yükseltti. Yılın son çeyreğinde ise net satışlar yüzde 21 artarak 20.332 m SEK seviyesine geldi.



Son çeyrekte Volvo CE, Çin'deki grup şirketi olan SDLG markalı makinelerle olan güçlü talebe bağlı olarak net sipariş alımını yüzde 9 oranında artırdı. Avrupa'da ise sipariş alımı, 2017 yılının aynı dönemine göre yüzde 2 arttı. Kuzey

Amerika'da en yüksek talep üçüncü çeyrekte yaşandı. Asya'da ise sipariş alımı yüzde 26 artarken, Güney Amerika, Afrika ve Avustralya'da azalmalar görüldü. Şirketin yıl boyunca yürüttüğü elektrifikasyon

çalışmaları, otomasyon ve bağlantılı makine prototipleri ile madencilik ve inşaat alanındaki denemeleri, geleceğin makine kullanımları açısından önemli sonuçlar verdi.

Yeni 6 Serisi Ağır Hizmet SUMITOMO Ekskavatörler İle OCAKLARDAKİ STANDARTLARI DEĞİŞTİRDİK



Üstün Japon teknolojisi ve ekskavatör uzmanı SUMITOMO tecrübesi ile inanılmazı güç düşük yakıt tüketimi değerleri elde edersiniz.

* Fotoğraflar opsiyonel ekipmanları gösteriyor olabilir.



SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

TSM GLOBAL Turkey Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İstanbul
Ankara

: 0216 500 20 20
: 0312 395 88 78

İzmir
Adana

: 0232 436 63 73
: 0322 433 32 32

Diyarbakır

: 0412 255 06 06

Bursa
Trabzon

: 0224 443 08 37
: 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

CNH Industrial'ın büyümesinde iş makineleri ve ticari araçlar katkı sağladı

CNH Industrial'ın konsolide gelirleri 29,7 milyar dolar, net gelir ise 1,1 milyar dolar olarak hesaplandı. Firma sanayi faaliyetleri net satışları 2017 yılına göre yüzde 8 arttı ve tüm segmentlerde güçlü büyüme kaydedildi.

Holdingin inşaat ekipmanları net satışları 2018'de bir önceki yıla göre yüzde 19 arttı. Özellikle pek çok bölgede kullanıcı taleplerinin artması bu büyümede etken oldu. Geçtiğimiz yılın son çeyreğinde ise bir önceki yılın dönemine göre yüzde 7 artış yaşandı. Firmanın



ticari araç satışları ise bir önceki yıla göre yüzde 4'lük bir artış gösterdi. Şirketin ürettiği motor grubu olan Powertrain'ın net satışları da

2018'in tamamında 2017'ye kıyasla yüzde 5 arttı. Motor satışlarının yüzde 50'sinin dış müşterilerden oluştuğu belirtildi.

Hitachi makine ve parça satışlarını artırdı

Hitachi Japonya mali yılının ilk üç çeyreğinde konsolide gelirlerini yüzde 8,7 artırdı. Özellikle Asya'da yeni makine satışlarının artması, Avustralya, Kuzey Amerika ve Avrupa'dan gelen taleplerle birlikte 743.192 milyon Japon yeni gelir elde edildi. Şirketin faaliyet geliri ise yıllık yüzde 29,4 artışla 85,115 milyon euroya yükseldi.

Hitachi, yeni makine satışlarıyla birlikte yedek parça satışları ve kiralamalardan gelen gelirlerini de artırdı. Şirket mali yılın kalan son çeyreğinde ise küresel ekskavatör taleplerinde 4.000 birimlik düşüş beklediğini, madencilik faaliyetlerindeki artışa bağlı olarak da büyük damperli kamyon ve büyük ekskavatör satışlarında artışlar beklediğini belirtti.



Haulotte Avrupa bazlı büyümesini sürdürdü

Haulotte Grup, 2018'de 555,9 milyon euro gelir elde ederek bir yıl öncesine göre yüzde 14'lük bir artış yaşadı. Bu artış, çoğunlukla büyük kiralama şirketlerinin yüksek performansla çalışmaya devam ettiği Avrupa bölgesinden kaynaklandı.

Orta Doğu'da yaşanan yavaşlamaya rağmen Çin ve

Avustralya'daki satışlar, şirket büyümesine katkı sağladı. Asya-Pasifik bölgesi, Orta Doğu'da gözlenen yavaşlamaya rağmen, Çin ve Avustralya'daki yüksek satışların etkisiyle yüzde 8 gelir artışı ile son buldu. Kuzey Amerika'da ise konsolide gelir yüzde 6 arttı ve platform satışları yüzde 13 artış sağladı. Ayrıca grubun Arjantin hariç Latin Amerika pazarlarında da yüzde 12'lik bir büyüme yaşadığı gözlemlendi.



Yüksek performans için her zaman Orijinal parça tercih edin!



POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.powertk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

f powertkperkins

in power-tk

automechanika
ISTANBUL

Türkiye'nin Lider Uluslararası
Otomotiv Endüstrisi Fuarı
Turkey's Leading
International Trade Fair for the
Automotive Service Industry

4 - 7.4.2019
TÜYAP, İstanbul / Turkey

Salon / Hall 7 No C 135

Manitou 2018'i tüm kıtalarda başarılı tamamladı

2018 yılının Manitou için rekorlarla dolu bir yıl olduğu belirtildi. Firmanın geliri 1,884 milyon euro olarak açıklanırken 2017 yılına göre yüzde 19'luk bir büyüme yaşandığı da vurgulandı. 2018 yılının son çeyreğine bakıldığında firmanın yer aldığı tüm bölgelerde ilerleme kaydedildi. Sektörlerin faaliyetlerine göre de inşaat en yüksek ilerleme kaydedilen sektör olurken Manitou ürünlerine sahip kiralama şirketleri de tüm kıtalarda yüksek oranda kiralamalar gerçekleştirdiler. Tarım ve endüstriyel sektörlerdeki dinamikler de Manitou'nun yükselişine katkı sağladı. Şirketin yıl sonu siparişlerinde de istenilen seviyeye ulaşıldığı belirtildi.



Michelin'in işletme gelirleri arttı

Fransız lastik üreticisi Michelin, 2018 yılında işletme gelirini artırmayı sürdürdü. Şirketin Fenner ve Camso firmalarını devralması da ABD pazarındaki payını artırdı.

Şirket 2,775 milyon euro faaliyet geliri ile 2018 yılını kapattığını duyurdu. Şirketin sabit döviz kurlarıyla satışları yüzde 4,1 arttı. Kamyon lastiği hacminde ikinci yarıda yüzde 2,7 artış görüldü.

Michelin'in karayolu taşımacılığı ve ilgili dağıtım bölümündeki satışlar, 5.852 milyon Euro tutarında gerçekleşirken iş makinelerinin de yer aldığı özel sektörler segmentinde yapılan satışlar yıllık yüzde 19,1 artışla 4.836 milyon euro seviyesinde gerçekleşti.



Cummins büyümesini her lokasyonda sürdürdü

ABD'li dev motor üreticisi Cummins, geçtiğimiz yıl gelirlerini yüzde 16 artırdığını açıkladı. Firmanın dördüncü çeyrek gelirleri ise 2017'de aynı çeyreğe göre yüzde 12 arttı. Firmanın gelirlerinin artmasında özellikle Kuzey Amerika'da artan kamyon üretimi ile küresel inşaat ve elektrik pazarlarındaki yükselen talep etkili oldu. Firmanın yıllık geliri 23.8 milyar dolara ulaştı. Geçtiğimiz yıl Silikon Vadisi'ndeki hibrit ve elektrikli sistemleri üreten Efficient Drivetrains Inc. (EDI) ve Johnson Matthey Battery Systems'i satın al an şirket, bu yıl ise 100. yaşını kutluyor.



ŞANTIYENİN YÜKÜNÜ ÇEKEN BİLİR.

Siz, işinizdeki kazanca odaklanın, gerisini şantiyenin kralına bırakın.



Renault Trucks K Serisi, sefer sayısını azaltacak, ağır yükler taşımaya uygun şasisi ile zorlu koşullarda ihtiyaç duyduğunuz performans ve sağlamlığı size bir arada sunuyor.

renault-trucks.com.tr f RenaultTrucksTurkiye

RENAULT
TRUCKS
DELIVER



JCB ile Manitou arasında patent davası

İş makineleri üreticisi JCB, geliştirdiği patenti kullandığı iddiasıyla iş makineleri üreticisi Manitou'ya dava açtı.

JCB, konuyla ilgili olarak ilgili Paris'te ilk derece mahkemesinde yapılan ön duruşma neticesinde Manitou'nun Nantes yakınlarında yer alan şirketinin, JCB'nin teleskobik yükleyicileri için geliştirdiği patentli sistemleri kullandığı ürünleri üretemeyeceği, satamayacağı veya kiralamayacağı kararı alındığını açıkladı.



Açıklamaya göre Fransız mahkemesi, Manitou'ya patentli üretimin kullanımının 13 Mart'a kadar durmasını ve mahkeme masraflarının da Manitou tarafından ödenmesi kararını çıkardı.

JCB CEO'su Greame Macdonald değerlendirmesinde Ar-Ge'ye milyonlarca pound ayıran ve müşterilerine yenilikçi mühendislik çözümleri sunan JCB'nin fikri mülkiyet haklarının dünyanın hiçbir yerinde kopyalanmasına müsaade etmeyeceklerini belirtti.

Dava açılan patentli ürün neydi?

JCB'nin patentli Longitudinal Load Moment Control (LLMC) sistemi ile donatılmış Loadall teleskopik yükleyicilerinde bulunan sensörler, arka aksta tutulan ağırlığı izliyor. Eğer arka ağırlığın, belirlenmiş bir eşiğin altına düştüğü sensörler tarafından tespit edilirse sistem hidrolikleri kademeli olarak kilitleyerek ağırlığın yavaşça arka akstan öne ilerlemesinin önüne geçiyor ve makinenin öne doğru boşalmasına engel oluyor.

Ayrıca verimlilikten kayıp vermeden operatörlere sürekli kullanım imkânı sağlamak için, makine hareket halindeyken sistemin kilitlenmesinin önüne geçiliyor.

Manitou'dan yanıt gecikmedi
JCB'nin açıklamalarına yanıt veren



Manitou ise ön mahkeme kararına itiraz ettiğini duyurdu. Konuyla ilgili bir bilgilendirme metni paylaşan Manitou yetkilileri, mahkemenin JCB'nin ilk patent üzerindeki ihtiyati tedbir talebini reddettiğini, ikinci patent ile ilgili alınan bu kararın da Manitou bayileri veya ekipman kullanıcılarının üzerinde bir etkisi olmadığını açıkladılar.

Manitou yaptığı bilgilendirmede Ağustos 2017'den önce üretilen ve satılan bazı modellerde yer alan kontrol sistemleri için geçerli olduğunu ve bu modellerin üretiminin Ağustos 2017'de durdurulduğunu vurguladı. Dolayısıyla yargılamadaki nihai sonucu etkileyecek bir durum olmadığı açıklandı.

Renault Trucks yeni Ar-Ge merkeziyle geleceğe hazırlanıyor

Fransa Lyon'da üretim yapan Renault Trucks, Saint-Priest'te ekolojik bir Ar-Ge merkezi inşa ediyor. 2021'in ilk yarısında tamamlanması planlanan tesis, 11.300 m2'lik bir alana sahip olacak. Bu büyük projenin Volvo Group'un en büyük ikinci Ar-Ge merkezi olacağı belirtildi.

Renault Trucks, bağlı olduğu Volvo Group ile birlikte başlatacakları 5 yıllık özel bir proje kapsamında, büyük bir ar-ge merkezi inşa etmek için kolları sıvadığını duyurdu. Gerek Renault Trucks gerekse de grubun diğer şirketlerinin bir arada çalışabileceği şekilde inşa edilecek olan merkez, Saint Priest şehrinde inşa

edilecek. Fransa'daki en büyük 10 ar-ge merkezinden biri olmasının hedeflendiği yapıda 1000'den fazla uzmanın çalışacağı belirtiliyor. 33 milyon Euro tutarındaki bu yatırımın inşaatının 2019 yılı yaz ayında başlayacağı ve 2021 yılının ilk yarısında ise tamamlanmasının planlandığı da belirtilenler arasında.



www.ascendum.com.tr

**TÜRK LİRASINA
%10,90
FAİZ**

VOLVO Sahibi Olmanın Tam Zamanı %20 PEŞİN 24 AY VADE %10,90 FAİZLE

İşlemler VFS Finansal Kiralama ile yapılacaktır.



- Kampanya 31.03.2019 tarihine kadar geçerlidir.
- %20 Peşin 24 ay Türk Lirasına %10,9 Faiz Oranı olacaktır.
- Kampanya, L110F, L120F, L120Gz, EC220DL, EC300DL, EC350DL, EC380DL modellerini kapsamaktadır.

*Kampanya kapsamında kredi başvurularını VFS Finansal Kiralama kabul etme veya reddetme hakkına sahiptir.
*Kampanya sınırlı stoklarla 31 Mart 2019 tarihine kadar geçerlidir.

Volvo Financial Services



Geleceğin iş güvenlikçileri ve makinecileri platformları öğreniyor

Personel yükseltici platform sektörünün sivil toplum kuruluşu Platformder, sektörün bilinirliğini artırmaya yönelik organizasyonlarını sürdürürken eğitim kurum ve kuruluşları ile ortak çalışmalara imza atmaya devam ediyor.

Son olarak bu kapsamda Marmara Üniversitesi Göztepe Yerleşkesi Teknoloji Fakültesi'nde iş güvenliği ve makine programlarında okuyan öğrencilere yönelik bir seminer gerçekleştirildi. Bu etkinliğe platform sektöründe faaliyet gösteren üretici, tedarikçi ve kiralama şirketlerinden yöneticilerle ilgili akademisyenler katılım sağladı. Seminerle birlikte okul kampüsü açık alanında sergilenen iki adet personel yükseltici platform da öğrencilerin ilgi odağı oldu.

Açılış konuşmasını yapan Platformder Genel Sekreteri Abdullah Tuncer, Marmara Üniversitesi'nin iş güvenliği koordinasyon bölümü akademisyenleri ile ve 3 aylık bir çalışmanın neticesinde protokol aşamasına geldiklerini belirtti. Marmara Üniversitesi İş Sağlığı ve Güvenliği Koordinasyon Birimi Koordinatörü Doç. Dr. Ayhan Onat



da platform sektörünün iş güvenliği ve teknik anlamda bilinmesi gerekliliğinin altını çizdi.

100 bin kişiye 13 platform düşüyor

Platformder Yönetim Kurulu Başkanı Servet Ayhan ise platform sektörünün yüzde 60'ını temsil ettiklerini belirterek, "Dernek olarak 2018 sonunda bir çalışma yaptık. 120 firma ile birebir görüşülerek, personel yükseltici platform kiralaması yapan firmaların makine parkındaki adetleri tespit ettik. Bu rakam toplamda 13.400 adet olarak karşımıza çıktı. Nüfusa oranladığımızda ise ortalama olarak her 100 bin kişiye 13 platform düştüğünü gördük." dedi. Platformder Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Saruhan Günaydın da platform sektörünün Türkiye'de 2000'li yılların başından günümüze aldığı yolu özetleyerek pek çok sektör ile akademik kurumları mümkün mertebe bilinçlendirmeye çalıştıklarını aktardı.

Öğrenciler platform özelliklerini tanıdı

Seminerde söz alan konuşmacılardan Rent Rise Genel Müdürü Erhan Acar, platform çeşitleri kullanım alanları ve güvenlik özelliklerine değindi. Personel yükseltici platformların kullanılmadığı durumlarda ne gibi ölümcül kazaların yaşanabileceğini örneklediren Acar, her fiziksel koşula uygun makinelerin olduğunu belirtti. Marmara Üniversitesi Hukuk Fakültesi İş ve Sosyal Güvenlik Hukuku Anabilim Dalı Öğretim Üyesi Doç. Dr. Saim Ocak ise iş güvenliği kapsamında çalışan platformların riskli çalışma alanlarındaki boşluğu doldurduğuna değindi ve sektörün mezunlar için yaratacağı fırsatları aktardı.

ELS Lift Üretim Müdürü Mümine Çağrın da yerli ve milli üretimin önemine değinerek ELS Lift'in platform ihracatı yapan tek yerli şirket olduğunun altını çizdi. Çağrın ayrıca gelecekte platform imalatında pek çok tekniker ve mühendise ihtiyaç olacağına dikkat çekti.

ABD ve Avrupa pazarı

Öğrencilere dünya platform pazarları hakkında rakamlar veren Genie Türkiye ve Hazar Denizi Bölgesi Ülke Müdürü Okan Acar ise 2017 yılı verilerinden yola çıkarak değerlendirmelerde bulundu. Acar, Avrupa pazarının yüzde 85'ini oluşturan 10 ülkede kiralamada kullanılan platform sayısının 280 bin adet olduğunu, bu sayının ABD'de ise 580 bin adede ulaştığını aktardı. Platform kiralama parkı doluluk oranlarının Avrupa'da yüzde 65, ABD'de ise yüzde 69 olduğunu belirten Acar, bu oranın ülkemizde zaman zaman yüzde 90 ila 100'lere geldiğini sözlerine ekledi.



Messe München

Connecting Global Competence

SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

Sektör Liderleri. Trendler. İnovasyonlar.



ZİYARETİNİZ.
İŞİNİZ.
BİLETİNİZ.



bauma, konusunda dünyanın lider ticari fuarı olmasından daha çok bu sektörün nabzıdır. Ek holler ve daha geniş alan ile yaklaşık 600.000 ziyaretçi. Daha fazla iş için!

Münih, 8-14 Nisan 2019

www.bauma.de

İletişim: Agora Turizm ve Tic. Ltd. Şti., baydar@messe-muenchen.com.tr, Tel. +90 212 241 81 71

bauma

Kamyon pazarı daraldı, Scania payını artırdı

2018 yılını 6.145 çekici, 5.609 adet kamyon olmak üzere toplam 11.754 adetlik satışla tamamlayan ağır vasıta sektörü son 10 yılı en düşük seviyede kapattı. 2017 yılına göre yüzde 36,5 daralan bu pazarda Scania, ithal çekici pazarının en çok tercih edilen markası oldu. Daralmanın yaşandığı inşaat sektöründe ise marka, off-road kamyon segmentinde TAİD verilerine göre yılı 112 adetlik satışla kapattı.

Doğuş Otomotiv'in 2018 yılı ağır ticari araç sektörü değerlendirmesi ve 2019 yılı beklentileri ve marka iletişim stratejilerinin açıklandığı basın toplantısı; İstanbul'da gerçekleşti. Şirketin pazara sunduğu Scania'nın geçtiğimiz yıl elde ettiği pazar payları ve gelecek hedefleri katılımcılara aktarıldı. Toplantıda konuşan Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, 2018 yılında mega inşaat projelerindeki hafriyat işlerinin büyük ölçüde tamamlanmasıyla kamyon pazarının yaklaşık yüzde 51 daraldığını belirterek Scania'nın payıyla ilgili şu açıklamalarda bulundu:

"Gelecekte umutluyuz"

"Ağır ticari araç çekici pazarında daralma yüzde 11 ile daha hafif hissedildi. Markamız 2018 yılını toplamda 1.177 adetlik satış ve yüzde 10 pazar payı ile tamamladı.

Çekici pazarında 1.031 adet ile yüzde 16 pazar payı elde etti. İthal çekici pazarında ise yüzde 23 pazar payı ile en çok tercih edilen marka oldu. 2019 ağır ticari araç pazarının, 10 bin adet seviyelerinde kapanacağını öngörüyoruz. Son 20 yıla baktığınızda, ortalamanın yaklaşık 25 bin adet olduğunu görebilirsiniz. Bahsettiğimiz bu yıllar içerisinde, pazar sadece üç yıl 10 bin adedin altında kalmış. 2011 yılında ise 37.276 adet ile en yüksek seviyeye ulaşmış. 2020 yılından itibaren de toplam pazar, daha önce de olduğu gibi dipten en tepeye çıkabilir ve 30 bin seviyelerinde tamamlanabilir."

Hedef pazar payını ve müşterileri korumak

Scania Satış Müdürü Gökhan Altun da Scania olarak son 5 yılda pazar payını 2 katına çıkarttıklarını belirtti. Satış Sonrası Hizmetler Müdürü



Bayazıt Canbulat ise müşterileri değişken fiyat riskinden koruyarak rekor sayıda servis anlaşması yaptıklarını ifade etti.

Scania Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Adnan Yücel ise yaptığı konuşmada ağır ticari araç sektöründe, alternatif yakıtlı, elektrikli veya otonom sürüş imkânı sunan araçların ön plana çıktığını, Scania'nın şantiyelerde otonom sürüş ile kullanılan veya elektrik ile çalışan araçlarının çalıştığını ifade etti.

Türkiye'nin mühendis kızları ustalarıyla buluştu

Limak Vakfı'nın Türkiye'de kadın mühendis sayısını artırmak, kadınların iş hayatında daha etkin olması ve karar verici mekanizmalarda yer almasını sağlamak amacıyla 4 yıl önce başlattığı; Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı ve Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) ile birlikte yürütülen Türkiye'nin Mühendis Kızları (TMK) Projesi büyümeye devam ediyor.

Etkinlikte mühendis adayı bursiyerler birbirleriyle tanıştılar ve getirmekle yükümlü oldukları sosyal sorumluluk faaliyetlerini anlatıp projeye dahil olma hikayelerini ve hayallerini paylaştılar. Ayrıca

Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Kadının Statüsü Genel Müdürü Gülser Ustaoglu, Limak Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Özdemir, UNDP Ülke Direktörü Claudio Tomasi, Ideon Kurucu Direktörü Yaprak Yapsan, Deloitte Dijital Başdanışmanı Serpil Gümüş, Borusan Holding Yönetim Kurulu Üyesi Agah Uğur ve gazeteci yazar Ayşe Arman ilham verici sunum ve motivasyon artırıcı sohbetleriyle üniversite öğrencilerine tecrübelerini aktardılar.

Organizasyonda konuşan Limak Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Özdemir, dördüncü yılına giren projede 110 öğrenciye ulaştıklarını ve mentor havuzlarının genişlediğini ifade etti. Özdemir, Limak Vakfı olarak nitelikli insan gücünün yetişmesine katkıda bulunduklarını da sözlerine ekledi.

Projeye toplam 310 öğrenciye yüksek öğrenim bursu ve 80 öğrenciye Limak Grubu ve diğer firmalar bünyesinde staj imkânı sağlandığı belirtildi.



İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağımla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING \$

Türk müteahhitlerin yurtdışı faaliyetlerinde güçlü yükseliş

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), tüm ekonomi çevreleri ve sektör tarafından ilgiyle takip edilen analizini yayınladı. "2019'a Giren Dünya Yeniden mi Şekilleniyor?" başlıklı analizde, küresel ve ulusal ekonominin yanı sıra inşaat sektörüne ilişkin tüm veriler değerlendirildi.

Son günlerde özellikle ABD Merkez Bankası (FED)'nin faizleri sanıldığı hızla artırmayacağı algısının büyük etkisiyle, yabancı fonların artan ilgisinden Türkiye'nin de olumlu biçimde yararlanmaya başladığına işaret edilen analizde, kriz yönetimi konusunda deneyimi ve esnek özel sektörü ile Türkiye ekonomisinin bu zorlu süreci de atlatmasının beklendiği belirtildi.

Yaşanan tüm jeopolitik risklere ve ticaret savaşlarına rağmen Türk firmaları, 2018 yılında yurtdışında 19,9 milyar ABD doları tutarında taahhüt projesi üstlendiği açıklanan analizde, bugüne kadar 123 ülkede üstlenilen 9.600 projenin toplam tutarının 380 milyar ABD dolarına ulaştığı kaydedildi.

2018 yılında en fazla iş üstlenilen ilk 3 ülkenin Rusya (%20), Suudi Arabistan (%15,5) ve Katar (%10,4) olduğu belirtilen raporda, "İlişkilerin normalleşmesinin ardından Rusya, bu yıl yurtdışı müteahhitlik hizmetlerimizde pazar sıralamasında lider konumuna geri dönmüştür. Rusya'da kısa sürede 2012-2015 yıllarındaki ortalama 5-6 milyar ABD doları/yıl potansiyel proje tutarına yaklaşılmasının

mümkün olacağı öngörülmektedir" yorumu paylaşıldı.

Analizde yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinde son yıllardaki performans şöyle özetlendi: "Yurtdışı müteahhitlik hizmetleri 2012-2015 döneminde yıllık 30 milyar ABD doları ile en yüksek seviyelere ulaşıldığı görülmektedir. Ancak dünyadaki siyasi ve ekonomik gelişmeler, petrol fiyatlarındaki gerileme ve Rusya ile yaşanan krizin etkisi ile bu rakam, 2016-2017 döneminde 14-15 milyar ABD doları/yıl mertebesine inmiştir. Yurtdışında yeniden yıllık proje tutarında 20-30 milyar ABD doları bandına doğru hareket ettiği gözlenmektedir."

Türkiye Müteahhitler Birliği İnşaat Sektörü Raporu'nda genel ekonomi ve sektöre ilişkin özetle şu tespitler yapıldı:

Dünya inşaat sektörü 700 milyar dolara çıkacak: Dünyada referans kabul edilen ENR'in (Engineering News Record) verilerine göre; geçtiğimiz dönemde ekonomik belirsizlikten en çok etkilenen sektörlerden biri olarak durgun seyreten küresel inşaat pazarı 2017 yılında yeniden ivmeyi

yukarı çevirerek yüzde 3,1 artışla 482 milyar ABD doları olmuştur. Uluslararası müteahhitlik pazarının büyüklüğünün 2030'larda 700 milyar ABD doları seviyelerine çıkması öngörülmektedir.

Türk müteahhitlerin hedefi küresel pazardan yüzde 7 pay almak: Sektörün Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında küresel pazarda ağırlığı olan ve bölgesinde lider "Türk Müteahhitliği" markası oluşturarak yurtdışında 35 milyar ABD doları seviyelerinde proje üstlenmesi öncelikli hedeftir. 2030'larda ise uluslararası pazardan firmalarımızın aldığı payın %7'lere, diğer bir ifadeyle yılda 50 milyar ABD doları seviyesine yükseltilmesi amaçlanmaktadır.

Irak'tan olumlu sinyaller geliyor: Önümüzdeki dönemde yurtdışı inşaat pazarını etkileyecek çok çeşitli unsurlar mevcuttur. Bunların başında enerji fiyatlarının seyri ile Suudi Arabistan, Cezayir gibi Türk firmaların referanslarının güçlü olduğu pazarlardaki yatırım ortamı ve finansman koşulları gelmektedir. Rusya Federasyonu ve Irak da 2019'da sektör için önemini koruyacaktır. Irak'ta

Sahada güçlü, yakıtta verimli... TAŞTAN ÇIKARICI PERFORMANS



Komatsu yükleyiciler; dayanıklı yapı ve üstün performanslarıyla mermer ocaklarının zorlu şartlarına meydan okuyor, profesyonelleri cezbediyor.



www.temsamakina.com
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
f i k omatsuturkiye

KOMATSU®

geçen yılın sonunda kurulmuş olan Hükümet, bazı Bakanlıklara henüz atama yapılmamış olmasına karşın, ülkenin yeniden imarı ve yaşam kalitesinin yükseltilmesine verdiği önem nedeniyle olumlu bir dönemin başlangıcının sinyallerini vermektedir. Bu yöndeki gelişmeler ve mevcut güvenlik sorunlarının aşılması, firmalarımıza Bağdat ve çevresi ile Basra başta olmak üzere Irak'ta yeniden iş üstlenilebilmesi imkânı sağlayacaktır. Bu durum aynı zamanda, Irak tarafının müteahhitlik firmalarımıza birikmiş alacaklarını ödemeleri ve firmalarımızın mevcut projelerini tamamlamaları sonucunu doğurabilecektir. Dolayısıyla Irak ve Suriye'de, barış ve istikrar ortamının yeniden sağlanması bölgede 'barış ekonomisi'nin devreye girecek olması açısından da son derece önem taşımaktadır.

Sahra Altı, Hindistan ve Latin Amerika'da yeni fırsatlar: Müteahhitlerimiz yurtdışında yeni fırsatlar için bir süredir Sahra Altı Afrika, Hindistan, ASEAN Bölgesi ve Latin Amerika gibi potansiyeli olan pazarları yakından takip etmektedir. Pek çok ülkenin ilgi odağında olan Afrika'da çok çeşitli proje imkânları mevcut olup, bölge ülkelerindeki firmalarımıza yönelik olumlu bakış Türk müteahhitlik firmalarını avantajlı kılmaktadır.

Teminat mektubu sorunu çözülmesi, Eximbank desteği: Diğer yandan yurtdışında firmaların son dönemde çok sayıda pazarda teminat mektubu ve kontr-garanti sorununun arttığı gözlenmekte olup; bir an önce Türk bankacılık sistemi ve Türk bankalarının etkin tanıtımının yapılarak, bankalarımızdan alınacak teminat mektuplarının bu pazarlarda direkt kabul edilmesini sağlayacak adımlar atılması ve konunun resmi temaslarda gündeme getirilmesi önemlidir. Ayrıca mevcut Eximbank desteklerinin, müteahhitlerin finansman ihtiyacını gidermeye yönelik geliştirilmesi beklentisi sürmektedir.

İnşaat sektöründe keskin daralma başladı: Son yıllarda büyümenin lokomotifini olmuş inşaat sektörü, 2018 yılı 3'üncü çeyreğinde %5,3 oranında daralmıştır. 2017'nin ilk 9 ayında ekonomi %7,3, inşaat sektörü %9,6 büyümüştür. 2018'in aynı döneminde ise ekonomi %4,7 büyürken, inşaat sektöründeki büyüme %0,8 düzeyinde kalmıştır. Söz konusu tablo, inşaat sektöründe keskin bir daralmanın başladığını ortaya koymuştur.

Güven endeksindeki gerileme sürüyor: TÜİK tarafından açıklanan ve sektörel güvendedeki seyri göstermesi açısından



önem taşımakta olan İnşaat Sektörü Güven Endeksi'nde 2018 yılı Ağustos ve Eylül aylarındaki sert düşüşün ardından gerilemenin yılsonuna kadar sürdüğü gözlenmektedir. Aralık 2018 tarihinde İnşaat Sektörü Güven Endeksi 56,6'dan 55,4'e gerilemiştir. İnşaat sektöründe bir önceki aya göre toplam çalışan sayısı beklentisi endeksi ise %5,5 artarak 71,5 olmuştur.

Konut segmentinde desteğe rağmen satışlar geriledi: Gayrimenkul sektörü, 2018 yılının 3'üncü çeyreğinde önceki yılın aynı dönemine oranla %2,3 büyümüştür. Yılın ilk ve 2'nci çeyreğinde büyüme oranları da %3,4 ve %0,2 olarak yenilenmiştir. Böylece yılın ilk 9 ayında gayrimenkul sektöründeki toplam büyüme, %2 olmuştur. TÜİK'in Konut Satış İstatistiklerine bakıldığında; 2018 yılında Türkiye genelinde toplam 1.375.398 konut el değiştirmiştir. Konut satışlarında Mayıs-Haziran döneminde yakalanan olumlu eğilim, faiz ve fiyat indirim kampanyalarının sona ermesinin ardından terse dönmüş; toplam satışlarda Ağustos ve Eylül aylarında düşüş gerçekleşmiştir. Ekim ayında ise tapu harcı indiriminin etkisiyle satışlarda %19 artış gözlenmiştir. Harç indirimi ile konutta (%18'den 8'e çekilen) KDV indiriminin süresi, daha sonra 2018 yılı sonuna kadar uzatılmıştır. Konut satışları Kasım ayında %27 düşüş ve Aralık'ta %3 artışla 2018 yılını bir önceki yıla kıyasla %2,4 gerilemeyle kapatmıştır.



İŞ MAKINALARI, KAMYON, TRAKTÖR VE DAHA FAZLA ÜRÜNÜ ALMAK VE SATMAK İÇİN EN İYİ YOL

Ritchie Bros. Auctioneers Genel Bakış

Ritchie Bros. dünyanın en büyük endüstriyel açık artırma şirketidir. Mütevazı bir başlangıç noktasından tüm dünyadaki ekipman alıcı-satıcılarına hizmet verir konuma ilerlemiş durumdayız. Nasıl? Mükemmel müşteri hizmetleri ile rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenlemeye dikkat ederek.

Ne yapıyoruz

Geniş bir yelpazedeki kullanılmış ve kullanılmamış ekipmanların satışı için hem yerinde hem online teklifle canlı, rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenliyoruz.

► İnşaat

► Madencilik

► Taşımacılık

► Tarım

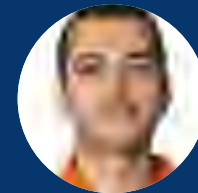
► Petrol ve Doğal Gaz

► Kaldırma & Malzeme Elleçleme

► Ormancılık ve diğer endüstriler

Nasıl yapıyoruz

Ritchie Bros. açık artırmalarının hepsi rezervsizdir. Diğer bir deyişle, minimum fiyat veya rezerv fiyat sınırlaması yoktur; her ekipman, açık artırma günü en yüksek fiyatı verene satılır. Ekipman sahiplerinin kendi ekipmanları için teklif vermelerini yasakladık. Bu, açık artırmamızda suni fiyat manipülasyonu olmadığı anlamına gelir - fiyatları alıcılar belirler, satıcılar değil.



Her türlü soru ve bilgi için iletişime geçebilirsiniz :

HASAN ER
0533 763 1170 | her@ritchiebros.com



rbauktion.com.tr
0533 763 1170

rb RITCHIE BROS.
Auctioneers®

60
YEARS

Anamur'daki ormanlar HİDROMEK ile gençleşiyor!

Orman Genel Müdürlüğü kapsamında Mersin'in Anamur ilçesindeki ormanlarda süren rehabilitasyon çalışmalarıyla ağaçların yenilenmesi hedeflenirken, bölgede iş makineleri ile titiz bir çalışma gerçekleşiyor. Bulut Kardeşler de 3 yıldır HİDROMEK ekskavatörleri ile bölgede faaliyet gösteriyor.



Bereketli Çukurova bölgesinde yer alan ve gerek iklimin tarıma elverişliliği gerekse de ormancılık faaliyetleri açısından ülkeye katma değer sağlayan Mersin topraklarının yüzde 54'ünü ormanlık araziler oluşturuyor. Böylesi bir oran göz önüne alındığında ormancılık faaliyetleri hem ekonomiye büyük katkı sağlıyor hem de bölgedeki esnaf ve hizmet sektöründe çalışanlar için ciddi bir çalışma alanı oluşturuyor. Orman Genel Müdürlüğü ve Mersin Orman Bölge Müdürlükleri de bu kapsamda gerçekleştirdikleri yenileme çalışmalarıyla bölgenin dokusunu yenilemeye yönelik çalışmalarda bulunuyorlar.

Yılların ormancısı Bulut Kardeşler

1992 yılından beri ormancılık ve nakliye hizmetleri veren Bulut Kardeşler, Mersin'in Anamur ilçesi ve diğer bölge ormanlarında faaliyet gösteriyor. Kerestelerin toplanması ve taşımacılığı faaliyetlerini sürdüren şirket, ilk olarak 3 yıl önce iş makinesi alımı gerçekleştirmiş. Bu makineler işlerinin hızını ve verimliliğini artırmakla kalmayıp kendilerini yol çalışmalarında da aktif hale getirmiş.

“3 yıl önce aldığımız HİDROMEK 140 LC paletli ekskavatör ile daha seri ve verimli bir şekilde çalışmaya başladık”

Bulut Kardeşler Yöneticisi Ahmet Bulut, iş makinesiyle ilk tanışıklıklarının HİDROMEK ile olduğunu ve süregeldiğini vurgulayarak bünyelerinde HMK 140 LC ve HMK 220 LC paletli ekskavatörün yer aldığını belirtti. Bulut, faaliyetleriyle birlikte HİDROMEK'lerin performansını şöyle değerlendirdi:

“Bulut Kardeşler olarak Orman Genel Müdürlüğü bünyesindeki alanlarda faaliyet gösteriyor ve müteahhitlerle birlikte çalışıyoruz. Orman içerisindeki rehabilite edilecek bölgelerin sorumluluğunu alan müteahhit firmalar, keresteleri kâğıt fabrikalarına göndermek veya iç piyasaya sunmak için değerlendirirler. Biz de halihazırda



Orman Genel Müdürlüğü'nün bir rehabilitasyon projesi kapsamında eski ağaçların kesilip toplanması çalışmasında yer almaktayız. Bu rehabilitasyon projesinin amacı sökülen eski ağaçların yerine yenilerinin dikilmesi ve ormanların gençleştirilmesidir.

HMK 140 LC topluyor, HMK 220 LC yol açıyor

Önceki yıllarda tomruk toplama işini kepçe ataşmanlı traktörler ile gerçekleştirdik. Bu yorucu çalışma, traktörü kullananla birlikte en az iki personelin de dışarda olmasını ve destek vermelerini gerektiriyordu. 3 yıl önce aldığımız HİDROMEK 140 LC paletli ekskavatör ile daha seri ve verimli bir şekilde çalışmaya başladık. Makinenin kule dönüşü sayesinde keresteleri her yöne koyabilmemiz bize zamandan kazandırdı.

HİDROMEK marka diğer bir makinemiz olan HMK 220 LC'yi ise 2 yıl önce başka bir firmadan 2 bin saatteyken satın aldık. Bugün 5 bin saate yaklaşan bu makinemizle de orman içerisindeki yol çalışmalarını yürütüyoruz. Makinemizin, engebeli bir arazide çalışmaları yürüttüğümüz için çukura giren veya takılı kalan

kamyonlarımızı kurtarabilmesi gibi bir misyonu da var. Dolayısıyla bizim için oldukça önemli bir ekipman.

“HİDROMEK'in yakıt oranlarının bizi cezbedtiğini ve tercih sebebimizi oluşturduğunu söyleyebilirim”

Özen gerektiren çalışma temposu

HİDROMEK'lerle yaptığımız çalışma, adeta bir duvar ustasının gibi incelik isteyen operasyonlardan oluşuyor. Makinelerin sürekli dönüşü, kerestelerin traktöre ya da taşınacak aracın römorkuna istiflenişi özen gerektiren işler. Operatörler ancak belirli bir adaptasyon döneminin ardından verimli olup çabukluk kazanabiliyorlar. Ayrıca makinenin konumlandığı ya da çalışmanın ardından park edildiği yerlere de dikkat edilmeli. Geçmiş dönemde eğimli bir araziye bırakılan ekskavatörümüzün üzerine kopan bir kaya parçası düşmüş ve hasara sebebiyet vermişti. Dolayısıyla kolay iş yoktur felsefesi bizler için de bir hayli geçerli.



HİDROMEK tercihi

İlk makinemizi alırken HİDROMEK'i tercih etmemizde daha çok çevremizden aldığımız olumlu referanslar etkili olmuştu. Kullandıktan sonra performansından ve yakıt oranlarından memnun kaldık. İkinci makine alımımız sırasında HİDROMEK'in yakıt oranlarının da bizi cezbedtiğini ve tercih sebebimizi oluşturduğunu söyleyebilirim. Drman arazisi zor bir bölge ve makine kesilen keresteleri topladığı için bir taraftan bir tarafa sürekli yürüyüş ve dönüş halinde. Bu da hafriyatta çalışan bir makineye göre çok daha fazla yürüyüş yapması, kule dönüşün çok daha sık kullanılması anlamına geliyor. Hal böyle olunca makinelerimizin yürüyüş takımı ve kule dönüş sisteminin dayanıklılığı daha fazla ön plana çıkıyor. Ayrıca bizim de

makine bakımlarına ekstra özen göstermemiz gerekiyor.

Zor şartlarda makine bakımının önemi

Çalışmalarımız bu denli dikkat gerektirirken diğer yandan da makinelerimize iyi bakmak durumundayız. HİDROMEK'i kullanmaya başladıktan sonra da herhangi bir sorun çıkarmaması, rutin bakımlarını yaptığımız sürece bize maksimum katkıyı sağlaması memnuniyet verici.

Makinelerimizin küçük müdahaleler ve bakım işleriyle ustalarımız ilgileniyor. Kendi bünyemizde çözemediğimiz durumlarda ise Mersin merkezde yer alan ve işlerini gayet iyi yapan HİDROMEK servisi Murat İş Makinaları'ndan destek alıyoruz. Son olarak ilerleyen zamanlarda tekrar HİDROMEK alımı yapmayı istediğimizi de belirtmek istiyorum.



Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu'nda...

Onur Taahhüt, Trimble ile şev kesme hızını %300 artırdı

1981'den bu yana gerek ülkemizde gerekse dünya genelinde imza attığı projelerle adından sıkça söz ettiren ve işindeki kalitesiyle birçok ödül kazanan Onur Taahhüt, tecrübeli personel kadrosu ve geniş makine parkı ile Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nin de çözüm sağlayıcıları arasında bulunuyor.

ENR listesinde son olarak dünyanın en büyük 140'inci uluslararası müteahhidi konumuna ulaşan Onur Taahhüt, başta altyapı işleri olmak üzere havaalanı, baraj, köprü ve bina yapımı gibi inşaat sektörünün hemen her alanında faaliyet gösteriyor. Firmanın halihazırda 6.500'ü aşan personelinin yaklaşık %54'ü Suudi Arabistan, %19'u Ukrayna, %15'i Türkiye ve %12'si Katar'daki projelerde çalışıyor. Onur Taahhüt son teknoloji ürünü araçlardan oluşan 3.700 adedi aşkın geniş makine parkını sadece kendi işlerinde kullanmakla kalmayıp, diğer firmalara kapsamlı kiralama hizmetleri de sağlıyor.

Onur Taahhüt Kırkağaç-Akhisar Kesimi Otoyol Proje Müdürü Ziya Özkara ile şantiyede bir araya gelerek yoğun şekilde devam eden çalışmalarını hakkında bilgi aldık.

Bir dünya firması olmalarının altında yatan en önemli sebebin, kaliteyi birinci öncelik olarak belirlemek ve işe duyulan saygı olduğunu

belirten Ziya Özkara, bu projedeki kalitelerinin de örnek gösterildiği ifade etti. Sektörde 30 yılı aşkın tecrübeye sahibi olan Özkara, dünya standartlarındaki kaliteli yapıların ise tecrübe ve teknolojinin bir araya gelmesi ile elde edildiğini vurguladı.

Kendisinden, yeni teknolojileri kullanmaya olan hassasiyetleri çerçevesinde iş makineleri için SITECH-Eurasia firmasından temin ettikleri Trimble marka makine kontrol sistemleriyle ilgili tecrübelerini de dinledik. Bu sistem sayesinde projede önemli oranda hız ve maliyet avantajı sağlamışlar.

Onur Taahhüt'ün bu projede üstlendiği görev hakkında bilgi verebilir misiniz?

Toplam uzunluğu 440 kilometre olan Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nde km 296+500 olarak belirtilen Soma-Kırkağaç bölgesinden, km 317+284 olarak belirtilen Akhisar bölgesine kadar



Onur Taahhüt Kırkağaç-Akhisar Kesimi Otoyol Proje Müdürü Ziya Özkara

olan bölümden sorumluyuz. Bu kapsamda 5 km Kırkağaç-Soma bağlantı yolu ve 8 km Akhisar bağlantı yolunu da Onur Taahhüt olarak üstleniyoruz. Üstlendiğimiz kesimi toprak işleri ve sanat yapıları da dahil olmak üzere anahtar teslim olarak yapmaktayız.

Projemizde yaklaşık 9 milyon metreküp toprak hareketi ve 1,7 milyon ton sıcak ve soğuk karışım asfalt, 200 bin metreküp beton imalatımız bulunuyor. Beton imalat işlerimiz içerisine

menfezler, köprüler, kanallar ve drenaj sistemleri de dahildir. Onur Taahhüt, üstlendiği 36 km'yi 3 yıl içerisinde bitirmeyi hedeflemektedir.

“Gebze-İzmir Otoyolu Projesi'ndeki kalitemiz örnek gösterilmektedir”

Projenin yapım aşamasında karşılaştığınız zorluklar nelerdir?

Bizim üstlendiğimiz kesim, Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nin en zorlu bölümlerinden biri. Çünkü kesimimiz oviden geçiyor ve bölgedeki su seviyelerinin çok yüksek olması, otoyolda 55-60 cm oturan yerlerin oluşmasına neden oluyor. Yıllarca üzerinde çalışılmış

ve zemin etüdü yapılmış geoteknik raporlara göre hareket ediyoruz. Bu kapsamda, yeraltı sularının dolguya ulaşmasını engellemek adına dolgu tabanlarına 2 metrelik taşlar yerleştirdik. Yol kotuna kadar dolgu yaptıktan sonra ayrıca ilave dolgu çalışmalarımız oldu ve zeminde beklenen oturmaya hızlandırmak adına ön yükleme ve sürşarj yüklerimizi artırdık.

Karşılaştığımız ancak bizi çok mutlu eden bir başka zorluk ise

bölgedeki zeytin ağaçlarının akıbeti oldu. Üstlendiğimiz kesim, zeytin tarımının yapıldığı bölgeden geçmektedir. Köylüler ile iyi ilişkiler geliştirerek, bu ağaçları mümkün olduğunca boş arazilere naklettik. Ağaçlarının kesilmesini istemeyen herkese kendi personelimiz ve makinelerimiz ile hiçbir karşılık beklemeden yardımcı olduk. Kurtarabildiğimiz kadar zeytini kurtarmak ana hedefimizdi; çünkü zeytin ağaçlarının ne denli kutsal





“Sistemi Komatsu PC270 ekskavatörlerimizde ve D85 dozerimizde kullanıyoruz”

olduğunun farkındayız. Zor yetişen ama yetiştğinde de yüksek verim sağlayan bu güzellikleri korumak, Onur Taahhüt için büyük bir mutluluk kaynağıdır.

Bu projede kullandığınız iş makineleri nelerdir?

Bu projede yaklaşık 300 adet iş makinesi ve ekipman ile yer almaktayız. Her yol şantiyesinde kullanılan ekipmanlarımızın yanı sıra özel amaçlı getirdiğimiz makinelerimiz de bulunuyor. Bu kapsamda saha şartlarına hitap eden ve 8x4 olarak nitelendirilen 70 adet kamyonumuz; ek olarak taş ocağından malzeme getirme amacıyla 5 adet 6x4 kamyonumuz var.

İş makinesinde ise ana ekipmanlarımızı ekskavatörlerimiz oluşturmakta. 20 adet ekskavatörümüzün 6 tanesi, taş

ocağında yüklemeye çalışan 50 tonluk ekskavatörlerdir. Projede 10 adet dozer ve tamamlayıcı toprak silindiri, vabil silindir, finişer, arazöz gibi ekipmanlarımız da mevcut. Projeye özel getirdiğimiz ekipmanları ise beton hendek dökme makinesi, trencher ve Sitech Eurasia'nın sunduğu Trimble marka makine kontrol sistemleridir.

SITECH-Eurasia ile ne zaman tanıştınız?

Yıllardır dünyada yaygın olarak kullanılan kontrol sistemlerini ilk kez 1992 yılında, Kınalı-Sakarya Otoyolu'nda görmüştüm. Avusturalyalılar, bu cihazın tanıtımını gerçekleştirmişlerdi. Tabii, 26 sene önce Türkiye'de böylesine gelişmiş bir iş makinesi kültürü bulunmamaktaydı. Ancak şimdi, teknoloji ilerledikçe ve rekabet arttıkça, bu tarz sistemlerin ülkemizde kullanılmaya

başlandığını görmekteyiz. İhalelerdeki rekabetlerin artması ve yüklenicilerin maliyetleri aşağı düşürme isteği, sistemlerin kullanımını artıracaktır.

Onur Taahhüt olarak bu projede, bir hafta süren demo çalışması sayesinde Sitech makine kontrol sistemleri ile tanıştık. Dünyadaki yenilikleri her zaman takip etmeye çalışıyoruz ve bu yenilikleri kullanmayı bir misyon olarak görmekteyiz. Makine kontrol sistemleri, demo kapsamında Komatsu marka PC270 model ekskavatörümüzde kullanıldı. Verimliliği ölçmek için sistemin kullanıldığı ve kullanılmadığı ekskavatörleri yan yana çalıştırarak her açıdan karşılaştırdık. Ve elde edilen verimi gördüğümüz an derhal iki ünite satın aldık. Şu anda diğer şantiyemizde de greyderlerimize uyguladık.



Sistem nasıl çalışıyor? Şu an bu projede hangi makinelerinizde kullanıyorsunuz?

Sistemde mevcut bulunan kotu ve koordinatları proje dahilinde yüklüyoruz. Program, projeyi cihaza özel kodlara dönüştürüyor ve iş makinelerindeki ekrana aktarıyor. Buradan sonrası ise operatörümüze kalıyor. Sistemi 2 adet Komatsu PC270 ekskavatörlerimizde ve 1 adet Komatsu D85 dozerimizde kullanıyoruz.

Makine kontrol sistemleri size ne gibi avantajlar sağlıyor?

Bizim projede bir milyon metrekareden daha fazla şev işimiz bulunuyor. Genelde yolumuz dolguda gittiği için, şev projesine göre +/- 3 cm hata payı ile ilerlememiz gerekiyordu. Hem sıfırlamayı doğru yapabilmek hem de işi hızlandırmak adına sistemleri makinelerimizde kullanmaya başladık. Çoğu insan bilmez ama şev kesmenin maliyeti yüksektir. Bu projede şev kesmenin, 1 metreküp toprağa ek maliyeti 50 kuruştur. Buradaki maliyet ise toplamda 4,5 milyon Lira yapıyor. İşlemi ne kadar hızlı tamamlarsanız, maliyetleri o kadar aşağı çekmiş olursunuz. Bu sistemden önce PC270 makinemiz saatte 50 metrekare şev kesiyordu. Trimble ile hızı şu an saatte 150 metrekareye çıktı. Kısacası Trimble, verimimizi yüzde 300 artırmış durumda.

“3 makinenin işini tek makine ile yapabiliyoruz”

Sistemi kullanmamız ile işçilik ve makine maliyetlerimiz de düştü. Eski sistemde en az 2 personel daha çalıştırmak zorunda kalırdık; şimdi sadece operatörler ile işimizi daha sağlıklı devam ettiriyoruz. Sistemi kullanmasak, saatte 150 metrekare şev kesebilmek için 2 makineye daha ihtiyaç duyardık. Trimble ile 3 makinenin iş hacmini tek makine ile sağlayabiliyoruz. Bu da yakıt giderlerimizi doğrudan azaltıyor.



Dozerimizde elde ettiğimiz verimden de son derece memnunuz. Bu projede toprak işlerini 30 cm tabakalar halinde serip sıkıştırmamız gerekiyor ve bu gereklilik kazık, kot gibi karmaşık işlemlere davetiye çıkarıyor. Ancak Trimble sayesinde bu angaryalardan kurtulduk ve operatörümüz sadece gidiş geliş yapıyor. Sistemin özellikle, toprak işlerinin terasman seviyesinde çok ciddi avantajlar sunduğunu vurgulamak isterim.

SITECH-Eurasia'nın sağladığı destekten memnun musunuz?

Evet, projedeki destekleri için minnettarız. Telefonla aradığımızda problemi çözmek için her türlü desteği sağlıyorlar; müdahale edemedikleri durumlarda ise 24 saat içerisinde sahaya iniyorlar.

Sistemi başka makinelerinizde de kullanmayı düşünüyor musunuz?

Kesinlikle. Proje ile koordinatları, kotu belirtilmiş tüm projelerimizde ve özellikle tesviye, kanal kazısı gibi işlemlerde hem maliyet hem de performans anlamında yüksek avantajlar sağlıyor. İlk alım maliyetleri insanların gözünü korkutsa dahi sistemler kendini 3-6 ay içerisinde amorti ediyor. Türkiye, müteahhit sayısı ile diğer ülkelerin çok daha önünde. Bu nedenle, teknolojinin nimetlerinden daha çok yararlanmamız ve örnek olmamız gerektiğini düşünüyorum.

Operatör Davut Arslantaş

15 yıllık ekskavatör operatörüyüm ve Trimble sistemlerini 7 aydır kullanmaktayım. Makine kontrol sistemi, işin verimliliğini en az yüzde 80 artırıyor. Eski sistemde topoğraf arkadaşlar ile şev kesiyorduk ve aynı yeri tekrar tekrar yapmamız gerekebiliyordu. Ama şu anda kendim kaç cm kesmem gerektiğini görüyorum ve bu sayede işime yüzde 80 hız kazandırıyorum. Bu sistemin kotlu kazıların hepsine mükemmel uyum sağlayacağını söyleyebilirim.

Operatör Adnan Altun

12 yıllık ekskavatör operatörüyüm, bu projede ise şev kesme operatörü olarak görev yapmaktayım. Şev kesmenin altın kuralı tecrübe ve iyi sıfırlamadır; bu nedenle incelik önemlidir. Trimble kontrol sistemlerini bu noktada çok başarılı buluyorum. Kullanmasını bilen için büyük bir nimet. Topoğraf ile defalarca üzerinden geçmeme gerek kalmıyor ve bu sayede hem işime 3 kat hız katıyor hem de beni psikolojik olarak rahatlatıyor. Bu sistemle kestiğim şevlerin sıfırlamasından şüphe duymuyorum; arkama bakmıyorum bile.

Dayanıklılığı ve estetik güzelliği ile birlikte doğala olan özlem sebebiyle dünyada doğal taşlara olan talep artıyor. Bu anlamda oldukça zengin bir potansiyele sahip olan Türkiye'nin önünde ciddi fırsatlar var.

Sektöre bakış

Doğal taş bakımından, jeolojik yapısı itibarıyla zengin bir potansiyele sahip olan Türkiye'de bugünkü verilere göre 4 milyar m3 işletilebilir mermer, 2,8 milyar m3 işletilebilir traverten, 1 milyar m3 granit rezervi yer alıyor. Bu değerlere göre de ülkemiz, dünya doğal taş rezervinin yaklaşık %40'ını oluşturuyor.

Türkiye'nin toplam doğal taş ihracatı, 2018 yılında bir önceki yıla göre yüzde 6,8'lik düşüşle 2 milyar dolardan 1,9 milyar dolara geriledi. Bu gerilemede, ihracatın önemli bir bölümünü oluşturan Çin pazarında yaşanan daralmada etkili oldu. Buna karşılık Ortadoğu ülkelerine yapılan doğal taş ihracatında ise artış gerçekleşti.

Doğal taş sektörünün son dönemde yaşadığı zorlukların başında ruhsat ve izin sürelerinin kısaltılması geliyor. Bu konuda başta İMİB olmak üzere çeşitli kurum ve kuruluşlar, devlet nezdinde görüşmeler gerçekleştirerek çözüm yollarını zorladılar.

İhracat rakamlarında neler değişti?

Blok mermer -traverten ihracatı, bir önceki yılın aynı dönemine göre miktarda yüzde 10,93 oranında azalış, değerde yüzde 14,37 oranında azalış göstererek 5 milyon ton karşılığı 945 milyon dolar olarak gerçekleşti. Blok mermer-traverten ihracatının en fazla yapıldığı ülkeler arasında Çin 772 milyon dolarla (yüzde 18,09 azalış) ilk sırada yer alırken, bu ülkeyi 87,8 milyon dolarla Hindistan (yüzde 7,35 azalış) ve 12 milyon dolarla İtalya (yüzde 28,50 artış) takip etti. Sektör ihracatı içerisinde ikinci büyük grup olan işlenmiş mermer ihracatı bir önceki yıla göre miktarda yüzde 7,17 artış ve değerde yüzde 1,75 artış göstererek 1,67 milyon ton karşılığı 696,4 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bu ürün grubunda ihracat sıralamasında ABD birinci (194 milyon dolar, yüzde 1,84 artış) Suudi Arabistan ikinci (96,5 milyon dolar, yüzde 0,68 artış) ve Irak üçüncü (59,5 milyon dolar, yüzde 2,20 azalış) olarak yer alıyor.

İşlenmiş traverten ihracatı ise 541 bin ton karşılığı 212 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bir önceki yıl aynı dönemine göre, miktarda yüzde 0,26 artış ve değerde yüzde 1,82 oranında azalış kaydedildi. 91,5 milyon dolarla bu ürün grubunun en önemli pazarı durumundaki Amerika Birleşik Devletleri'nin ithalatı, miktarda yüzde 0,53 azalış ve değerde yüzde 4,40 oranında az aldı. Bu ülkeyi 30,1 milyon dolarla Fransa (yüzde 2,21 azalış) ve 16 milyon dolarla Avustralya (yüzde 2,17 azalış) takip ediyor.

Ancak madencilik sektörü 2019'a çok olumu başlamadı. Ocak ayındaki toplam maden ihracatı yüzde 22 azalarak 305 milyon dolarda kaldı. 140 milyon dolar olarak gerçekleşen doğal taş ihracatındaki kaybın büyük bir bölümü ise yaklaşık 10 milyon dolar azalan Çin satışlarından kaynaklandı.

*İstatistikler İMİB'den (İstanbul Maden İhracatçıları Birliği) alınmıştır.

2018 YILI TÜRKİYE GENELİ AYLIK BAZDA ÜRÜN GRUPLARINA GÖRE MADEN İHRACAT VERİLERİ			
GENEL TOPLAM			
GRUPAD	MGAD	MİKTAR (KG)	DEĞER (FOB \$)
DOĞAL TAŞ	MERMER-TRAVERTEN HAM BLOK	5.043.319.054	945.174.218
DOĞAL TAŞ	İŞLENMİŞ MERMER	1.672.934.542	696.417.346
DOĞAL TAŞ	İŞLENMİŞ TRAVERTEN	541.243.251	212.030.249
DOĞAL TAŞ	DİĞER	204.088.042	54.670.454
Toplam DOĞAL TAŞ		7.461.584.888	1.908.292.267
MİNERAL	ÇİNKO CEVHERLERİ	961.300.594	444.817.015
MİNERAL	KROM CEVHERLERİ	1.442.923.209	307.217.298
MİNERAL	TABİİ BORATLAR VE KONSANTRELERİ	829.964.030	275.493.150
MİNERAL	FERRO KROM	103.432.045	205.724.602
MİNERAL	FELDSPAT	6.672.876.687	204.693.494
MİNERAL	KURŞUN CEVHERLERİ	126.003.183	193.859.939
MİNERAL	MANYEZİT	411.373.381	131.994.362
MİNERAL	KIYMETLİ METAL CEVH.(ALTIN,vb.)	65.666.200	125.847.965
MİNERAL	BAKIR CEVHERLERİ	119.428.007	121.156.280
MİNERAL	DİĞER	8.134.113.063	642.690.090
Toplam MİNERAL		18.867.080.400	2.653.494.196
Genel Toplam		26.328.665.289	4.561.786.463

2018 YILI TÜRKİYE GENELİ ÜLKELERE GÖRE MADEN İHRACAT VERİLERİ			
GENEL TOPLAM			
GRUPAD	ÜLKE ADI	MİKTAR (KG)	DEĞER (FOB \$)
DOĞAL TAŞ	ÇİN HALK CUMHURİYETİ	3.951.600.358	773.832.499
DOĞAL TAŞ	AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ	661.676.698	299.479.152
DOĞAL TAŞ	SUUDİ ARABİSTAN	275.866.095	105.894.211
DOĞAL TAŞ	HİNDİSTAN	457.733.082	90.236.658
DOĞAL TAŞ	IRAK	233.573.701	62.350.064
Toplam DOĞAL TAŞ		7.461.584.888	1.908.292.267
MİNERAL	ÇİN HALK CUMHURİYETİ	2.207.450.312	732.262.963
MİNERAL	BELÇİKA	276.446.727	225.254.247
MİNERAL	İSPANYA	2.975.139.609	183.036.291
MİNERAL	İTALYA	2.956.090.826	152.117.688
MİNERAL	AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ	1.628.064.041	97.743.218
Toplam MİNERAL		18.867.080.400	2.653.494.196
Genel Toplam		26.328.665.289	4.561.786.463

**Mermerin
GÜÇLÜ
Makineleri**

Yeni Case CX500C ile mermer ocaklarında yüksek performans

Case marka iş makineleri, Koç Holding ile Fiat Grubu'na bağlı Case New Holland'ın (CNH) ortak iştiraki olan TürkTraktör güvencesiyle Türkiye pazarına sunuluyor. Geniş bir ürün yelpazesine sahip olan firmanın özellikle 30 ila 50 ton arası çalışma ağırlığındaki paletli ekskavatörleri mermer ocaklarında kullanılıyor.

Küçük ölçekli ocaklarda 30 ton sınıfı CX300C modeli kullanılırken, 37 ton sınıfındaki CX370C modeli ise bugüne kadar mermer sektöründe en çok tercih edilen Case modeli olarak ön plana çıkıyor. Firmanın Türkiye pazarına yeni sunacağı ve mermer sektöründe de ilgi görmesi beklenen 50 ton sınıfındaki CX500C modeli, İzmir Mermer Fuarı'nda ilk defa kullanıcıları ile buluşacak.

Gücün kaynağı dayanıklı ve güvenilir Isuzu motor
CX370C ve CX500C ekskavatörler gücünü dayanıklı ve güvenilir Isuzu motorlardan alıyor. Common rail elektronik yakıt enjeksiyon sistemi ve turbo intercooler hava emiş sistemi ile donatılan bu motorlar, yüksek motor performansını düşük yakıt tüketimi ile sunabiliyor. Yüksek basınçlı yakıtın, elektronik kontrol ünitesi denetiminde silindirlere kademeli olarak püskürtülmesi, emiş havasının silindir içerisinde turbo şarj ünitesi sayesinde yüksek basınçta gönderilmesi, soğutucular ile havanın ve yakıtın soğutulması daha fazla yoğunlaştırılması, düşük yakıt tüketimi ile sağlanan bu yüksek performansın parolası olarak gösteriliyor.



Kabin içerisinden kolaylıkla devreye alınabilen otomatik rölanti sistemi ile makinenin faaliyet durumunu joystick hareketlerinden algılayabilen C Serisi ekskavatörler, belirli bir süre sonunda motoru rölanti devrine çekerek, yakıt tüketimini azaltıyor. Benzer şekilde otomatik motor durdurma fonksiyonu sayesinde operatör makineyi belirli süre çalışır halde hareketsiz bıraktığında motor otomatik olarak duruyor.

Otomatik, Ağır ve Süper olmak üzere 3 farklı çalışma modu bulunan C Serisi ekskavatörler ile operatör, yaptığı işin koşullarını karşılayan çalışma modunu seçerek ideal üretkenlik ve yakıt tasarrufunu birlikte sağlayabiliyor.

Akıllı hidrolik sistemle daha fazla yakıt ekonomisi
Case Akıllı Hidrolik Sistemi (CIHS)

bulunan, bu sayede güçlü ve çevik hidrolik hareketlere imkân sağlayan bu makinelerdeki 4 ayrı hidrolik tasarruf fonksiyonu, genel yakıt ekonomisine katkı sağlıyor. Bunlar;

Bom Ekonomi Kontrolü: Kule dönüş ve bom indirme hareketleri esnasında motor hızı otomatik olarak 100 devir düşürülüyor.

Otomatik Ekonomi Kontrolü: Joystik kontroller bırakıldığı anda motor hızı otomatik olarak 50 devir düşürülüyor. Bu özellik joystick her bırakıldığında devreye giriyor.

Spul Strok Kontrolü: Makine üzerindeki basınç sensörleri ile

hangi çalışma konumunda olduğu (kazi, tesviye, vb.) tahmin edebiliyor. Ve bu çalışma konumlarına uygun olacak şekilde joystick sistem basınçları otomatik olarak ihtiyaca bağlı değiştirilebiliyor ve bu hem hassasiyet hem de yakıt tasarrufu sağlıyor.

Kule Dönüş Tahliye Kontrolü: Operatörler kule dönüş işlemini hızlı gerçekleştirmek için joystick kontrolünü tam strokta kullanmak isterler. Ancak kule dönüş işleminin başlaması sırasında üst şasenin ilk harekete geçirilmesi için yüksek bir yağ akışına gerek yoktur. Çünkü ilk anda üst şasenin harekete geçirecek yüksek bir yağ akışı değil, düşük ama yüksek basınçlı bir yağ akışıdır. Bu sistem sayesinde kule dönüş esnasında ilk hareketten, işlem bitinceye kadar hidrolik yağ akışı kademeli olarak artıyor. Böylece her dönüş hareketi esnasında yakıt tasarrufu sağlanıyor.

En zorlu şartlar için geliştirilen özellikler

Makinelerin sınırlarını zorlayan şartlarda çalışmak üzere tasarlanan güçlü CX370C ve CX500C modellerinde ağır hizmet tipi bom ve arm bulunuyor. Bom bağlantı uçlarında döküm çelik kullanılırken, arm ve bom içerisine

kaynaklanan iç destek plakaları ağır iş kazılarındaki bom ve arm dayanımını daha da artırıyor. Ağır çalışma şartlarında üstün performans sağlamak için kaya kovası ile birlikte sunulan bu modellerde, yürüyüş takımı tam palet koruması ile donatılmış. Bu sayede palet aşınma ömrünün daha uzun olması sağlanırken, makaraların ve paletin hasar alma riski de en alt düzeye indiriliyor. CX500C kabini 2. seviye koruma sistemi (ilave tavan üstü koruma ızgarası) ile donatılmış. Ayrıca kullanıcı ihtiyacına bağlı olarak ağır veya hafif hizmet ön cam koruma barları da isteğe bağlı olarak tüm modeller için sunulabiliyor.

Kazıcı grubu üzerindeki tüm bağlantı noktalarında (kova bağlantısı hariç) EMS burçlar standart olarak kullanılıyor. Sarı piring bilezik üzerine gömülü katı bir yağlayıcı madde burç yüzeyinde yağlayıcı bir katman oluşturarak metallerin birbirine sürtmesinin önüne geçiyor. Bu teknoloji burç ve pimlerinin kullanım ömrünü uzatırken, gresleme aralıklarının da uzun olmasını sağlıyor.

Tüm temel bakım elemanlarının hassas tasarım çalışmalarıyla konumlandırıldığı C Serisi ekskavatörlerde, tüm bakım

işlemleri zemin seviyesinden gerçekleştirilebiliyor.

Uzun süreli çalışmalarda operatörün konforunu azami seviyede tutmak için Case kabini içerisinde birçok ergonomik ve teknolojik özellik bulunuyor. Tamamen ayarlanabilir koltuk ve joystickler ile operatör uygun kullanım pozisyonunu kolaylıkla belirleyebiliyor. Yüksek soğutma performansına sahip dijital klima ile her iklim şartında yüksek konfor sağlanıyor.

5.7" renkli LED operatör ekranına sahip olan Case ekskavatörlerde, operatör birçok veriyi anlık olarak ekran üzerinden izleyebiliyor, kırıcı debi ayarını seçebiliyor, standart olarak sunulan arka ve sağ yan kameralar ile çalışma sahasına hâkim olabiliyor.



HİDROMEK ile mermer ocaklarında kesintisiz yüksek performans

Kuruluşundan bu yana geçen 30 yılın bilgi ve tecrübesiyle ürün hattını her geçen gün yeni modellerle güçlendiren HİDROMEK, paletli ekskavatör serisindeki HMK 370LC HD, HMK 490LC HD ve HMK490LC HD R Riperli modelleriyle mermer sektörünün ihtiyaçlarına çözüm sağlıyor.

Mermer ocaklarının ağır saha şartlarında dahi gösterdiği maksimum performansı ve sağladığı yakıt tasarrufu ile HİDROMEK ekskavatörlerin sorunsuz ve kesintisiz çalışma imkânı sunduğu belirtiliyor.



Zor koşullar dayanıklılık gerektirir

HİDROMEK mühendisleri tarafından çalışma koşullarının ve operatör isteklerinin titizlikle dikkate alınmasıyla tasarlanan HİDROMEK ekskavatörler; bom, arm, kepçe, yürüyüş takımları, alt ve üst şasi olmak üzere tüm konstrüksiyon ağır hizmet tipi olarak üretiliyor. Bu sayede en zorlu iş koşullarında dahi sorunsuz ve sürekli çalışma imkânı sağlayarak kullanıcılarına maksimum verimlilik sağlıyor.

Ağır çalışma şartlarına dayanıklı (HD) şasiye sahip makinelerin palet muhafazası boydan boya tam korumalı olarak sunuluyor. HİDROMEK'in tüm makinelerinde standart olarak sunulan kırıcı hattı dönüş filtresi özellikle mermer sahalarında çalışırken ortaya çıkabilecek tozun ve kirin makineye olan etkisini minimuma indirerek uzun ömürlü kullanım imkânı sağlıyor.

İşe özel çözüm sağlayan farklı konfigürasyonlar

Çeşitli uygulamalar için sunulan farklı arm ve kova konfigürasyonlarına sahip HİDROMEK paletli ekskavatörlerin, her türlü saha şartlarında maksimum performans sağladığı belirtiliyor.

Örneğin mermer sahalarında da kullanılan ve Türkiye'de tasarımı ilk olan HMK 490 LC HD R riperli paletli ekskavatörün bomu ve arm'ı özel olarak üretiliyor ve kullanılan malzemeler ile ağırlığı artırılıyor. Normalde maden ocaklarında çok büyük kayaları parçalamak için dinamit vb. ile patlatma yapılır. HMK 490 LC HD R'nin, sıyırma işlerinde kontrollü patlatma ve kırıcı olmadan kısa sürede daha fazla iş yapılmasına imkân sağladığı vurgulanıyor. Kırıcı ataşmanı kullanmak yerine HMK 490 LC HD R ile çalışmak daha kısa sürede daha fazla iş sağladığı için üretkenliği artırarak daha avantajlı oluyor.

Yakıt tasarrufu sağlayan inovatif özellikler

4 adet güç modu ve 3 adet çalışma modu, işin gereklerine uygun olarak dizel motor ve hidrolik pompa arasındaki ideal eşleşmeyi sağlıyor. Böylece daha yüksek performanslı ve ekonomik çalışma imkânı sağlanıyor. Ayrıca HİDROMEK ekskavatörlerde standart olarak sunulan, otomatik stop sistemi yakıt tasarrufu sağlarken işletme maliyetlerinin minimuma indirilmesine yardımcı oluyor. Otomatik stop sistemi, makine rölantiye geçtikten 180 saniye sonra motoru otomatik olarak durdurarak egzoz emisyonunu ve gürültüyü azaltarak doğaya ve canlılara verilen zararı azaltıyor.

Opera ile gelen kullanım kolaylığı

HİDROMEK ekskavatörlerin tasarımında, operatörün kendisini konforlu ve rahat hissetmesi, makineyi kolaylıkla kullanabilmesi amaçlanmıştır. Bu

amaç doğrultusunda HİDROMEK ekskavatörler, sınıfında ilk kez sunulan Opera (HİDROMEK Operatör Ara Yüzü) ile donatılmış. Opera, kullanım esnasında ihtiyaç duyulan birçok fonksiyonu bir arada toplayan kullanıcı ara yüzü olarak tanımlanıyor. Kolay okunabilen renkli TFT bilgi ekranı, ergonomik olarak operatörün kolay ulaşabileceği bir noktaya konumlandırılmış operatör konsolu ve elektronik kontrol üniteleri Opera'yı oluşturan başlıca komponentler olarak sıralanıyor.

SMARTLINK ile uydu üzerinden makine yönetimi

Smartlink, GSM şebekesiyle haberleşerek, GPS takip sistemi ile makinenin kullanım süreleri, coğrafi konumu, yakıt tüketim değerleri, bakım zamanları, arıza kodları gibi pek çok verinin internet üzerinden servisi ve müşteri tarafından takibini sağlıyor. Bu sistem ile daha etkili makine ve servis yönetimi sağlanıyor.

Kesintisiz performans için kesintisiz destek

Yurt içinde 8 adet HİDROMEK bölge servis merkezi, 58'i özel yetkili servis noktası olmak üzere toplam 66 noktadan servis ve yedek parça hizmeti sağlayan HİDROMEK, %99 yedek parça bulunabilirliği ve Türkiye'de çalışan herhangi bir HİDROMEK iş makinesine en fazla 100 km mesafede servis hizmeti hedefi ile çalışıyor. Müşterilerine hızlı, güvenilir ve ekonomik servis ve yedek parça hizmeti sunmaya odaklanıyor.



Temsa İş Makinaları'ndan mermercilere uçtan uca çözümler



Madencilik, Türkiye ekonomisi açısından çok önemli ve her geçen gün büyüyen bir sektör. Temsa İş Makinaları, çalışma koşulları oldukça ağır olan bu sektörün ihtiyaçlarını; güvenlik, sağlamlık, yakıt verimliliği ve teknolojik çözümleriyle öne çıkan ve 36 yıldır distribütörü olduğu Komatsu Mining grubuyla karşılıyor.

Komatsu, tüm modellerinde olduğu gibi madencilik sektörüne yönelik ürünlerinde de operatör

güvenliği ve çevre duyarlılığı ön planda tutuyor. Türkiye'deki mermer ocaklarının ihtiyaçları doğrultusunda geliştirilen WA500-6SM ile birlikte WA600-6 model lastikli yükleyiciler ve PC390LC-8M0, PC450LC-8 ve PC550LC-8 model paletli ekskavatörler, günde 21 saate yakın süreyle neredeyse durmadan çalışılan mermer ve maden ocaklarının ihtiyaçlarını karşılıyor.

WA500-6SM ile %15 daha iyi performans ve %20 yakıt tasarrufu

Komatsu WA500-6SM lastikli yükleyici modeli, yüksek motor gücü ve yüksek kaldırma kapasitesiyle öne çıkıyor. Bu modele özel olarak tasarlanan ataşman yapısının, eski seri WA500'e göre mermer bloklarını kaldırmada %15 daha iyi performans ve %20 yakıt tasarrufu sağladığı belirtiliyor. Daha az yakıtla daha fazla iş yapabilme imkânı sunduğu vurgulanan bu güçlü makine, elektrik kontrollü joystick ve kumanda sistemleri sayesinde kesilmiş ağır mermer bloklarının oldukça hassas şekilde, zarar vermeden kamyonlara yüklenmesine olanak sağlıyor. Hidrolik tahrikli fan geri çevirme özelliği ile tozlu ortamlarda radyatör otomatik olarak temizlenebiliyor.

Daha yüksek üretim kapasitelerine ulaşılan büyük ölçekli mermer ocakları için sunulan Komatsu WA600-6 lastikli yükleyicide de yüksek performansı ve yakıt

tasarrufu öne çıkıyor. Mermer ocaklarında topuk denen yerde büyük ebatlı 80-90 tonluk taşları itmede, 40-50 tonluk mermer bloklarını çatal ataşmanı ile yerden keserek kesime götürmede kolaylık sağlıyor.



Yüksek verimlilik sağlayan ekskavatörler

Mermer ocaklarında çoğunlukla blokları ripperle devirmede ve hafriyat yüklemede kullanılan Komatsu ekskavatörlerin, gösterdikleri yüksek performans, verimli yakıt kullanımı, sağlam ve kaliteli komponentleri sayesinde yıllarca sorun çıkarmadan çalışmaları sebebiyle sektörde tercih edildiği belirtiliyor.

Komatsu ekskavatörlerin yeni M0 serisinden PC390LC-8M0 modeli, pazarda en çok tercih edilen makineler arasında yer alıyor. Dayanıklılığı ve verimliliğiyle farklılaşan Komatsu PC390LC-8M0 hidrolik paletli ekskavatörün 40 ton sınıfında en yüksek verime (ton/litre) sahip ekskavatör olduğu ifade ediliyor. Yakıt tasarrufu ve yüksek performansı ile yüksek talep gördüğü belirtilen bu model; artırılmış kova ve üretim kapasitesi, güçlü bom ve arm kombinasyonu,

üstün denge ve artırılmış yürüyüş takımı ömrü özellikleri ile dikkat çekiyor.

Madencilik sektörüne hitap eden diğer bir Komatsu modeli olan 45 ton sınıfındaki PC450LC-8 paletli ekskavatör, yüksek verimliliği ile ilgi görüyor. Yine ağır-hizmet tipi uygulamalar için tasarlanan PC550LC-8 hidrolik ekskavatör, iş ekipmanları ve güçlendirilmiş şasisi ile özellikle maden ocakları için tercih ediliyor.

Temsa İş Makinaları, müşterilerinin ihtiyaçları doğrultusunda ve teknolojik gelişmelere bağlı olarak ürün portföyünü her geçen gün yenilemeye devam ediyor ve farklı özellikler ekliyor. Firma, Komatsu gibi distribütörlüğünü sürdürmekte olduğu Volvo Trucks, Crown, Dieci ve Terex Finlay gibi diğer markaları arasında yarattığı sinerji ile müşterilerinin farklı alanlardaki ihtiyaçlarına cevap vererek uçtan uca çözüm sunabiliyor.



Volvo'dan artan ocak kapasitelerine daha büyük çözümler

Türkiye'deki satış ve satış sonrası hizmetleri Ascendum Makina tarafından sağlanmakta olan Volvo iş makineleri, mermer ve doğal taş ocak işletmecilerinin önde gelen tedarikçileri arasında yer alıyor. Bunda makinelerin gelişmiş teknolojik özelliklerinden kaynaklanan yüksek üretim değerlerinin yanı sıra yakıt tüketimi başta olmak üzere toplam sahip olma maliyetlerinde sağlanan avantajların etkili olduğu ifade ediliyor.

Firma ürün gamında bulunan ve mermer sektörünün ihtiyaçları çerçevesinde özelleştirilen L350H, L220H Marble ve L180H Marble lastikli yükleyicilerle birlikte EC750EL, EC480DL, EC380DL ve EC350DL paletli ekskavatör

modelleriyle sektöre 'tam çözüm ortağı' olma vizyonu ile hizmet veriyor.

Volvo bu ürünlere ek olarak en başından bu yana teknolojisine liderlik ettiği belden kırma kaya kamyonları kategorisinde de A25G, A30G, A35G ve A40G gibi modelleriyle mermer sektörüne dört mevsim, her koşulda kesintisiz çalışabilmek üzere çözüm sağlıyor.

Ocakların amiral gemisi yeni L350F Günümüzde mermer ocaklarının artan üretim kapasiteleri, makine tercihlerinde de daha büyük modellere doğru bir değişime neden oluyor. Bu sınıfta Volvo'nun 2018 yılı içerisinde pazara sunduğu yeni nesil Volvo L350H lastikli yükleyici ve EC750EL paletli ekskavatör öne çıkıyor.

Yepyeni bir tasarıma sahip olan L350F; yeni nesil yüke duyarlı hidrolik sistemi, yeni nesil dijital ekran ve ekran bilgileri, yeni nesil elektronik alt yapısı, yeni nesil şanzıman ve akslar, ROPS&FOPS standartlarına uygun olarak üretilen Volvo kabin, Eko Pedal özelliği, direksiyonsuz kullanım sağlayan CDC konforlu sürüş özelliği, ekstra ön-arka aks yağ soğutucusu (mermer gibi ağır çalışma koşulları bulunan sahalarda ön-arka aks ömrünü uzatıyor), tersinir fan özelliği, çift yağ banyolu hava filtresi, Block Handler kiti, ve yakıt ekonomisi ile firmanın bu kategorideki amiral gemisi olarak gösteriliyor.

Türkiye'deki mermer sektörünün en yaygın modeli olarak gösterilen L220H lastikli yükleyicinin, ikinci nesil OptiShift teknolojisi, yüksek güç ve diğer gelişmiş özellikleriyle önceki G Serisi'nden yüzde 15 daha iyi yakıt verimliliği sağladığı belirtiliyor. Volvo patentli Reverse By Braking (RBB) özelliği makine bileşenlerinin ömrünü uzatırken, operatör konforunu da artırıyor.

Frenleme fonksiyonu, operatörün motor devrini düşürerek ve servis frenlerini otomatik olarak uygulayarak yön değiştirmek istendiğinde makineyi yavaşlatıyor, böylece güç aktarma sistemi üzerindeki yük azaltılıyor.

L220F lastikli yükleyiciler, daha yüksek güç ve yakıt verimliliği sağlayan, en son emisyon düzenlemeleri ile uyumlu Volvo D13E motora sahip bulunuyor. Motor ve akslarla uyumlu çalışan yeni şanzıman daha iyi denge ve verimlilik sunuyor. Yeni konvertör düşük devirlerde daha iyi performans sağlayan artırılmış tork

çıkışı sağlıyor. Daha hızlı ivmelenme ve pürüzsüz çalışma imkânı sunan bu özellik, vitesler arasındaki geçişleri düşürüyor.

Makinenin ataşmanların duyarlılığını artırmak, bom kaldırma ve indirme hızını yükseltmek üzere tasarlanan yeni nesil yüke duyarlı hidrolik sistemi ile daha kısa çevrim süreleri sunduğu belirtiliyor.

Volvo ekskavatörlerle ocaklarda daha verimli operasyon

Önceki EC700CL'nin sağlam mirası üzerine inşa edilerek geliştirilen yeni EC750EL, Stage

IV egzoz emisyon standartlarına uyumlu, daha yüksek güç/tork sağlayan Volvo D16J motor ile güçlendiriliyor. Daha verimli ve yakıt tasarruflu bir operasyona imkan sağlamak üzere yeni elektro kontrol pozitif hidrolik sistem, bir önceki modelden daha fazla çalışma basıncı ve hidrolik akış, eşsiz entegre çalışma modu sistemi (I (Rölanti), F (Hafif), G (Genel) ve H (Ağır) ve Pmax), güçlendirilmiş bom-arm ve alt-üst ana şase, artırılmış çekiş gücü, artırılmış kule dönüş torku, mekanik açılır kapanır alt şase, çift yağ banyolu hava filtresi ve yeni nesil ekranı ile daha fazla bilgi erişim imkânı gibi özelliklere sahip bulunuyor.

Volvo EC480D paletli ekskavatör, güçlendirilmiş ağır hizmet tipi yapısıyla mermer ocaklarının zorlu şartlarında dahi yüksek performans vadediyor. Yüksek çekme dayanımlı çelikten üretilen ağır hizmet tipi bomu ve arm'ı doğa ile mücadelede güvenilirliği artırıyor. Arm'ın darbelere maruz kalan alt tarafı koruyucu şeritler desteklenmiş. Birbiriyle uyumlu şekilde çalışan güçlü Volvo D13F motoru ve gelişmiş hidrolik sistemi sayesinde makinenin yüzde 11'e varan oranda daha hızlı iş çevrim süreleri ve yakıt tasarrufu sağladığı belirtiliyor.





TSM Global'den mermercilere ocaktan limana kadar hizmet

TSM Global, temsilciliğini yaptığı marka ve ürünlerle mermer ocağından başlayarak mermer fabrikalarına ve sonrasında da ihracat limanlarına kadar müşterilerine kesintisiz hizmet sağlıyor. Japonya merkezli Sumitomo'nun ağır hizmet

tipi ekskavatörleri ile mermer ocaklarında, ardından yine temsilciliğini yapmakta olduğu Hyster forkliftlerle mermer fabrikalarında ve son olarak yine Hyster'in 52 tona uzanan geniş ürün yelpazesinde yer alan liman makinalarıyla da limanlarda müşterilerinin toplam çözüm ortağı oluyor.

Sumitomo'nun SH370LHD-6, SH490LHD-6 MASS ve SH510LHD-6 MASS modelleri mermer ocakları için en çok tercih edilen ve uygun olan modeller arasında gösteriliyor.

Özellikle makinenin uzun mesafelerde yürütülmesi gerektiğinde SH370-6LHD modeli yakıt tüketimi düşük ve ocak içi esnekliğini daha fazla sağlayan bir model olarak öne çıkıyor. SH490-LHD-6 MASS ise mermer ocaklarında uzun yıllardır kullanılmakta olan ve genel olarak mermer ocağı uygulamalarında en çok aranan model haline geldi.

Japon teknolojisi ve kalitesi mermer ocaklarında

Sumitomo ekskavatörlerin performans, dayanıklılık ve yüksek yakıt verimliliği ön planda tutularak tasarlandığı ve üretildiği belirtiliyor. Kanıtlanmış bu Japon teknolojisi ve kalitesinin mermer sektöründe faaliyet gösteren TSM Global müşterilerinin taleplerini karşılamada komple çözüm sağladığı ifade ediliyor.

Mermer ocaklarının aranan modeli olarak nitelendirilen Sumitomo ağır hizmet tipi SH490LHD-6 MASS model paletli ekskavatör, güçlü ve ekonomik motoru, düşük yakıt tüketimi, yüksek kova kapasitesi ve iş çevrim hızı ile sektördeki rekabette dikkat çekiyor.

Yeni 6 Serisi ile %13 yakıt tasarrufu ve %10 daha hızlı iş çevirimi

Daha yüksek yakıt tasarrufu elde etmek için Sumitomo'nun özel olarak geliştirdiği teknolojiler arasında; SSC yani piston strok deneyimi (ağır iş çalışması esnasında motor yükünü azaltıyor), BES yani bom aşağı enerji tasarrufu (bom indirildiğinde ve büyük yağ debisi gerektirmeyen dönüş çalışmalarında motor hızını düşürüyor), AES yani otomatik enerji tasarrufu (düşük motor yükü algılandığında buna bağlı olarak motor devrini düşürüyor), PTR yani pompa geçişinde düşüş (pompa debi gereksinimi ani pompa yükü ile azaldığında motor yükünü düşürüyor), rölantide motor kapatma, otomatik rölati ve start-stop gibi özellikler yer alıyor.

SH490LHD-6 MASS'ın yeni nesil motor ve hidrolik sistemi sayesinde Sumitomo'nun 5 serisi

ile kıyaslandığında %13'ün üzerinde bir yakıt tasarrufu sağlanmış.

Yine 5 serisiyle kıyaslandığında %10 civarında daha hızlı döngü süresi ile gelen yüksek verimlilik de SH490 LHD-6 MASS'ın öne çıkan özellikleri arasında yer alıyor.

Dayanıklı, güvenli ve konforlu bir tasarım

SH490LHD-6 MASS ekstra güçlendirilmiş ağır hizmet tipi bom ve arm yapısı, yüksek dayanıklılıkta kule dönüş şasesi, ağır hizmeti tipi korumalı kabin, yine ağır hizmet kapalı tipi yürüyüş takımları ve yan şase korumalar sayesinde en zorlu şantiye koşullarında bile yüksek performansla çalışabiliyor.

SH490LHD-6 MASS'da standart olarak bulunan geri ve yan görüş kamerası sayesinde operatör görüntüyü 7 inç'lik geniş LCD ekranda, aynı anda 2 farklı görüntüyü birden ekranda görerek izleyebiliyor; bu da operatöre hem

konfor hem de güvenli bir çalışma ortamı sağlıyor.

Yine standart olarak SH490LHD-6 MASS'da bulunan geri üfleme fanı ise, mermer ocakları gibi kirli ve tozlu ortamlar için ideal olup, operatöre radyatörü makineden inmeden temizleme imkânı sağlıyor.

SUMITOMO'nun standart olarak tüm modellerinde sunduğu EMS Kolay Bakım Sistemi, pimleri ve burçları her zaman tamamen yağlı tutarak tıkırtı sesini önüyor ve kullanım ömürlerini de önemli ölçüde uzatmaya yardımcı oluyor.

Bunun yanı sıra klima filtresine kolay erişim, kolay filtre değişimi, yüksek performanslı dönüş filtresi gibi özelliklere de sahip SH490LHD-6 MASS modelinin 5.000 saatlik hidrolik yağ değişim periyodu ve 2.000 saatlik filtre ömrünün de makinenin hem dayanıklı hem de uzun ömürlü olduğunun ekstra birer kanıtı olarak gösteriliyor.





Mermer ocaklarının güçlü, ekonomik ve güvenilir ikilisi: Hitachi ve Kawasaki

Enka Pazarlama'nın satış ve satış sonrası hizmet güvencesiyle Türkiye pazarına sunulan Hitachi ekskavatörler ve Kawasaki lastikli yükleyiciler, mermer ocak işletmecilerinin temel beklentileri olan yüksek güç, dayanıklılık ve yakıt ekonomisi özellikleriyle dikkat çekiyor.

Kawasaki'nin 95Z7 ve 115Z7 lastikli yükleyicileri ve Hitachi'nin ZX350LCH-5A, ZX400LCH-5A ve ZX490H-5A paletli ekskavatör modelleri mermer ocakları için ön plana çıkıyor. Türkiye pazarına sunulan makinelerin ağır hizmet tipi olmasının kullanıcılar uzun ve verimli kullanım ömrü açısından

avantaj sağladığı vurgulanıyor. Makinelerden temel beklentiler Mermer ocaklarında bir lastikli yükleyiciden ve bir ekskavatörden beklenenler farklıdır. Lastikli yükleyiciler blok taşıma dışında birincil öncelikle itme görevini yerine getirirler. Çünkü yapılan kesimlerin aynadan uzaklaştırılması hem işin önünü açarken hem de tezgahlama (ebatlama) kısmına taşınmasını sağlıyor. Bunun için makineden beklenen temel özellik itme kuvvetidir. İkinci görevi ise ebatlanan blokların hasarsız bir

şekilde stok sahasına taşınmasıdır. Asıl göze çarpmayan ama önem arz eden bir diğer nokta ise atık ve molozların ocak önünden döküm alanına taşınması veya kamyonu yüklenerek uzaklaştırılmasıdır.

Yükleyicilerde bir şekilde her makina ebatlanan blokları kapasitesine göre taşıyabilir ama yapılan kesimlerin aynadan uzaklaştırılması gerçek iş gücünü belirler. Kawasaki yükleyicilerin mermer sektöründeki kuvvetli imajının temelinde bunun olduğu belirtiliyor.



Ekskavatörlerde ise yıkımlarda makinanın kombine hareket yapabilmesi hem iş verimi hem de iş güvenliği açısından büyük önem taşıyor. Hitachi'nin patentli hidrolik sistemi sayesinde bunu en iyi yapabilen makine olduğu ve hareketli kısımların birbirini etkilemediği belirtiliyor.

Kawasaki 115 Z7 memnuniyeti 2.'yi aldırıyor

Mermer ocaklarında artan kapasite beklentisi makine tercihlerinde de değişikliğe sebep oluyor. Bu anlamda Kawasaki'nin 115 Z7 lastikli yükleyicisi, bu ürün grubunda oldukça ön plana çıktı. Enka Pazarlama yetkilileri, müşterilerinin bu boydaki makinanın serilik, manevra kabiliyeti, itme kuvveti ve oldukça düşük olan yakıt tüketiminden dolayı çok memnun olduklarını ve bugüne kadar Kawasaki 115 Z7 alan hemen her müşterilerinin 2. ve 3'üncüsünü aldıklarını belirtiyorlar.

Yine 2014'ten bu yana Türkiye pazarına sunulan Kawasaki 95Z7 modelinin bugüne kadar 200 adetten fazla satıldığı, kronik sıkıntıların olmaması ve bu boy bir makine için beklenenden

yüksek performans göstermesi sebebiyle kullanıcıları memnun ettiği ifade ediliyor. Boyundan büyük işler yapan makinenin genel standartlarında günümüz teknolojisinin en yeni özelliklerini barındırdığı ve özellikle eğimli ocaklarda çalışma randımanının çok yüksek olduğu belirtiliyor.

Yeni Hitachi 5A Serisi ekskavatörlerle yüksek verim ve yakıt tasarrufu

Hitachi'nin uzun yıllar Türkiye şartlarını ve mermer ocaklarını en ince detaylarına kadar inceleyerek ve yüksek kalite, dayanıklılık ve düşük yakıt tüketimi felsefesi ile geliştirerek 2016 yılında pazara sunduğu yeni 5A serisinin, önceki 3A serisine kıyasla hemen tüm modellerde %15-20 mertebesinde yakıt tasarrufu sağladığı ifade ediliyor.

Bunun temelinde, hidrolik sistemde yapılan iyileştirmeler ve motor yönetimindeki teknolojik gelişmeler bulunuyor. 5A serisi makinelerde Hitachi'nin HIOS III tipi yeni 'Akıllı Hidrolik Sistemi' bulunuyor. Bu sistem, hidrolik takviye özelliği, tanka dönen kayıp yağ miktarını azaltması,

gelişmiş bom resirkülasyon sistemi, kazı rejenerasyon özelliği, EKO modu gibi sayısız avantajları sayesinde çalışma hızını artırırken yakıt tüketimini düşürüyor. Bununla birlikte motor kumanda sistemindeki iyileştirmeler sayesinde pompanın dizel motordan çektiği güç optimize edilerek, performanstan taviz vermeden yakıtta iyileşme sağlanabilmiş.

ZX 350-5A serisi, yeni açılan ocaklarda hızlı olması ve kademeler arasında kolayca dolaşabilmesi sebebi ile tercih ediliyor. Makine, yeni nesil hidrolik sistemi sayesinde kol koparma kuvvetinde ve pamter uygulamalarında beklentileri fazlasıyla karşılıyor.

Orta ölçekli ve çok büyük yıkım yapılmayan ocaklarda kullanımı yoğunlaşan ZX400LCH-5A modeli, büyük ve kuvvetlendirilmiş alt şasesi, bomu ve ağır hizmet tipi yürüyüş takımı ile sektördeki ağır şartların üstünden gelebilecek özelliklere sahip bulunuyor.

50 ton sınıfının başarılı bir modeli olarak gösterilen Hitachi ZX 490H-5A da yüksek üretim yapılan zorlu ocakların lokomotif görevini üstleniyor.



Caterpillar'dan mermer ocaklarına özel yeni çözümler

Borusan CAT, Caterpillar'ın dünya genelinde yaygın olarak hizmet verdiği madencilik sektöründeki tecrübeleri ışığında geliştirdiği ürünleri, katma değerli destek hizmetleriyle birlikte Türkiye'deki mermer işletmelerine sunuyor.

Yüksek güç, yüksek kapasite, dayanıklılık ve düşük yakıt tüketimi değerlerinin vurgulandığı 336D2 L ve 349D2 L paletli ekskavatör ile 980L BH ve yeni pazara sunulacak olan 986K BH lastikli yükleyici modelleri mermer sektörü için ön plana çıkıyor.

Mermer ocaklarına özel BH aranjmanlı lastikli yükleyiciler

Firmanın mermer ocakları için geliştirdiği BH (Block Handler) aranjmanlı makinaları, standart yükleyicilere kıyasla farklı özelliklere sahip bulunuyor. Artırılmış arka ağırlık, ağır hizmet tipi şanzıman ve jantlar, daha büyük kaldırma



ve devirme pistonları, ekstra güçlendirilmiş kaldırma kolu gibi özellikler bunlar arasında sayılabilir. Zira bu makinelerin, oldukça ağır olan mermer bloklarını dik yokuşlarda bile dengeli, güvenli ve hiçbir güç kaybı olmadan taşınması gerekiyor. 980L BH'de dik yokuşlarda makinenin zarar görmemesi için arka ağırlıkta bir koruma yapısı, güç kaybı olmaması için de piyasa da tek olduğu belirtilen kilit kavramalı tork konvertörü bulunuyor.

980L BH modelinde bulunan güç yoğunluğu artırılmış Cat® C13 ACERT™ motor, güç ve torku yoğun bir şekilde sağlayarak yakıt tüketimini azaltıyor. Standart olarak sunulan 'Eco Mode' ve istenen güce göre uygulamalarda ve dönüşlerde oransal akış sağlayan yüke duyarlı hidrolik sistemle birlikte önceki serilere kıyasla %25'e varan bir yakıt tasarrufuna ulaşıldığı belirtiliyor.

Ağır hizmet tipi planet dişli şanzıman ve akslar, yine ağır hizmet tipi Z bar bağlantısı ve kapasitesi artırılmış

kaldırma ve devirme pistonları ağır blokların güçlü ve hızlı bir şekilde yönlendirilmesi, zor şartlarda elleçlenip stok sahasına veya kamyonu taşınabilmesine olanak sağlıyor.

Borusan CAT pazara yeni süreceği 986K BH lastikli yükleyicinin geliştirilmiş operatör kabini joystick kontrolü avantajını sunuyor. Makine, 980L BH gibi standart bir yükleyiciye kıyasla daha farklı, güçlendirilmiş bir BH aranjmanı ile gelecek. Zorlu zemin ve dar manevra alanı koşullarına sahip mermer ocağı kademelerinde rahat ve hızlı hareket edebilecek olan 986K BH'nin yüksek üretkenlik ve kullanım konforu sağlayacağı ifade ediliyor.

Dayanıklı ve ekonomik 349D2 L paletli ekskavatör

Yüksek üretkenlik ve düşük işletme maliyetleri sağladığı belirtilen Cat 349D2 L paletli ekskavatör; yüksek performans, hassas kontrol, yüksek stik ve kova kuvvetleri, bakım maliyetlerindeki azalma, ağır blokları itme ve çekme, basitleştirilmiş servis ve konforlu operatör kabini özellikleriyle dikkat çekiyor.

Mermer ocaklarında kullanılan ekskavatörler genel hafriyat ve kırma faaliyetlerinin dışında, büyük blokları itmek, çekmek, devirmek gibi ağır görevleri üstlenirler. Mermer sahalarında her ne kadar istenmese de kademeler arasında uzun mesafeler boyunca, sert zemin üzerinde yürümeleri gerekir. Bu durum standartlara kıyasla daha dayanıklı bir alt takım yapısı gerektirir.

Bu sınıftaki Cat ekskavatörlerin özel ısıl işlem görmüş ve ağır hizmet komponentlerden oluşan alt takımı sayesinde uzun çalışma saatleri boyunca sağlamlığını koruduğu belirtiliyor. Ayrıca ekstra kuvvetlendirilmiş bom ve stik yapısı ile alt takıma ve diğer komponentlere binecek ekstra yükü azaltmış oluyor.

349D2 L'nin X şekilli, kutu kesitli şasisi, yüksek burulma direnci nedeniyle bükülmeye karşı koruma sağlıyor. Presle şekillendirilmiş robot kaynaklı palet kasnak çerçeveleri, yüksek güç ve dayanıklılık sağlıyor. Muhafazalı ve yağlı tip yürüyüş ve taşıyıcı



makaralar, makinelerin mermer sahalarında daha uzun süreler boyunca çalışmasına olanak sağlıyor.

349D2L'de bulunan PPR2 zincir yapısı, mermer çalışmalarında oluşacak darbelere karşı dayanıklılığı artırıyor. Özellikle blok itme işlemi esnasında yüksek bir zemin direnci ile karşı karşıya kalan ekskavatörlerin yürüyüş takımları bundan zarar görebiliyor. Bu zincir yapısı ile bu zarar minimize edilmiş oluyor.

349D2 L paletli ekskavatörler, operatörün daha önce hangi modu seçtiğinden bağımsız olarak, makine her çalışmaya başlatıldığında optimize edilmiş şekilde Ekonomi Modu'na geçiş yapıyor. Böylece aynı miktarda işi yapmak için önceki modele kıyasla

yakıt tüketiminde yüzde 9'a varan oranda tasarruf sağlanabildiği ifade ediliyor.

Makinedeki komponentlerin ideal yerleşimi ve gelişmiş hidrolik sistem tasarımı verimliliği artırıyor. Ana pompalar, kontrol valfi ve hidrolik tank birbirine olabildiğince yakın biçimde yerleştirilmiş. Komponentler arasında daha kısa boru ve hortum kullanılmasını mümkün kılan bu yapı sayesinde sürtünme kayıpları ve basınç düşüşleri en alt düzeye indirgenmiş.

Hidrolik çapraz algılama sistemi, tüm çalışma koşullarında her iki hidrolik pompadan motor gücünün %100'üne kadar yararlanılmasını sağlıyor. Bu sayede daha yüksek ekipman hızları ve daha çabuk, daha güçlü kule dönüşleriyle üretkenlik artıyor.



bauma

2019'un şifreleri:

Elektromobilite,

Dijitalizasyon,

Çevre!

İş makineleri, yapı malzemesi makineleri, madencilik makineleri, inşaat araçları ve ekipmanları alanında, Almanya'nın Münih kentinde her üç yılda bir düzenlenen Bauma Fuarı, 8-14 Nisan 2019 tarihleri arasında 32'nci kez kapılarını açacak.

Dünyanın en büyük ticaret fuarları arasında gösterilen organizasyon, bu yıl da yeni eklenen 2 hol ve optimize edilen dış sahalarıyla 614.000 metrekareye ulaşan sergi alanıyla yeni rekorlara hazırlanıyor. 605.000 metrekare üzerinde gerçekleştirilen 2016'daki son fuara 58 ülkeden 3.425 firma katılmış ve 219 ülkeden yaklaşık 584.000 ziyaretçi ağırlanmıştı.

Yurtiçi pazardaki olumsuz koşullar sebebiyle ihracat çalışmalarına ağırlık veren Türk firmalar tabiri caizse bu yıl fuara çıkarma yapacaklar. Fuarın Türkiye operasyonlarından sorumlu olan Agora Turizm yetkililerinden aldığımız bilgiye göre, geçen yıl 142 olan Türkiye'den katılımcı firma sayısı şimdiden 180'i aşmış bulunuyor.

28-29 Ocak tarihlerinde Münih'te düzenlenen ve ürünlerini sergileyecek firmalarla küresel basın mensuplarının bir araya geldiği Bauma Media Dialog organizasyonunda kapsamlı bilgiler aldık. Elektromobilite, dijitalizasyon ve çevre kavramlarının ön plana çıktığı yeni ürün ve hizmetleri ilerleyen sayfalarımızda bulabilirsiniz.

AMMANN

150'nci kuruluş yıldönümünü kutlayan Ammann, fuarda birçoğu sezgisel teknolojilerle donatılmış 100'ü aşkın ürününü sergileyecek.

El-kol titreşimini azaltan, son motor teknolojisine sahip yeni APH serisi hidrostatik tablalı kompaktörlerle birlikte, kısa bir süre önce pazara sunulan yeni ART 280 pnömatik silindir en dikkat çekecek ürünler arasında yer alıyor. Gerek asfalt gerekse toprak üzerinde etkili olan bu silindirin çalışma ağırlığı, kolay balast sistemi sayesinde sadece bir forklift desteği ile sadece 1 saat içerisinde 9 tondan 28 tona kadar ayarlanabiliyor.

Mobil parçalama, metal ayırma ve eleme makinesi olan Ammann RSS 120-M, saatte 180 tona kadar asfaltı işleyerek, asfalt üretim tesislerinde yeniden kullanılmak üzere hazır hale getiriyor.



CATERPILLAR

Tarihindeki en çok sayıda yeni makine lansmanı gerçekleştireceği fuara, 'Kuralları Yeniden Yazmak' temasıyla hazırlanan Caterpillar, faaliyet gösterdikleri alanlarda müşterilerine avantaj sağlayan geniş makine seçeneklerini, makineler ile çalışma sahasını yönetmek için sunduğu en iyi bağlantı olanaklarını ve daha fazla yakıt verimliliği sağlayan gelişmiş teknolojilerini vurgulayacak.

Stantta yer alacak 64 üründen 20'sini yeni modeller oluşturacak. Yeni nesil Cat ekskavatör ailesinin yeni modelleri 330 GC, 330 ile 336 bunlar arasında ön plana çıkacak. Cat Connect Teknolojisi ile donatılmış olan 330 ile 336 modelleriyle, geleneksel toprak düzeltme operasyonlarına kıyasla %45'e varan oranda daha yüksek çalışma verimliliği ve önceki modellere göre %20'ye kadar daha yüksek yakıt verimliliği sağlıyor.

Dünyanın ilk yüksek elektrik tahrikli dozeri olan D6 XE, önceki D6T



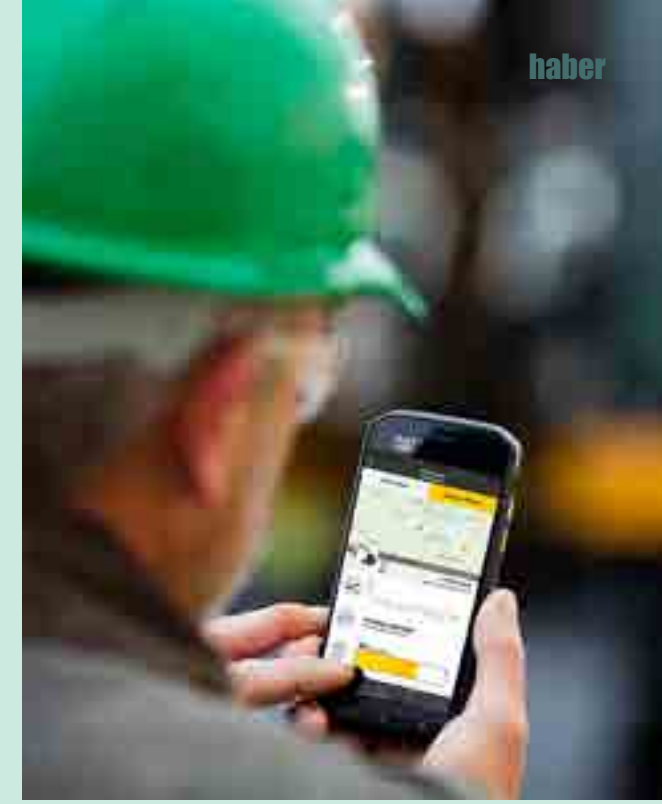
modelinden %35'e kadar daha fazla yakıt verimliliğine ve zemine iletilen sürekli güç ile hızlı toprak taşıma kapasitesine sahip bulunuyor. Firmanın ilk dizel/elektrik tahrikli yükleyicisi 988K XE, yakıt verimliliğini ve üretkenliği yeni boyutlara taşıyor.

1 tondan 10 tona kadar çalışma ağırlığında 8 yeni mini ekskavatör modeli ile birlikte lityum iyon akülerle güçlendirilen, egzoz emisyonuz, elektrikli konsept 906 modeli de gözler önüne serilecek.

Cat LINK teknolojisi, ekipman sahipleri için en basit makine izlemeyen tam filo takibi ve yönetimine kadar, farklı

ihtiyaçlar ile bütçeler için en uygun seçenekleri içeren bir yelpaze sunuyor. Yeni lanse edilen PL161 ise makine ile birlikte artık ataşmanların da çalışma saatlerini ve konumlarını izleme imkânı sağlayacak.

Sektörde bir ilk olan yeni Cat App sayesinde kullanıcılar telematik verilerine cep telefonları üzerinden ulaşabilecekler. Operatör kimliği özelliği sayesinde ayrı performanslar izlenebilecek ve eğitim imkanları belirlenebilecek. Ayrıca kullanıcılar seçili Yeni Nesil Cat makinelerini çalıştırmak için cep telefonlarını dijital anahtar olarak da kullanabilecekler.



CUMMINS

Motor teknolojisinin gelişimine büyük katkılar sağlayan Cummins, fuarda bundan 100 yıl önce ürettiği ilk modeli olan 6 hp gücündeki HVID ile birlikte son modelleri arasında yer alan, Stage V egzoz emisyon sınıfındaki B6.7'yi bir arada sergileyecek.

Fuara Stage V için geliştirilen teknolojilerini ön plana taşıyacak olan Cummins, halihazırda 100 ila 675 hp güç aralığındaki tüm motor ve güç üniteleri için bu standartları sağlayabiliyor. Daha az parçaya sahip sade tasarımı ile kullanıcılara bakım kolaylığı ve maliyet avantajı



sağlayan bu motorlar, kompakt ve modüler egzoz arıtma sistemleri sayesinde tasarım çalışmaları kapsamında OEM firmalarının elini güçlendiriyor. EGR sistemi olmamasından dolayı performans ve enerji kaybı önlenmesi için motorlardan daha yüksek güç ve tork elde edilebiliyor.

Madencilik serisinin ekskavatörlerde ve kaya kamyonlarında yoğun olarak kullanılan Stage V standartlarındaki QSK60 modeli (1.875-2.850 hp

arası güçte) bu fuarda ilk kez sergilenecek.

Yine yüksek güç yoğunluğu ve sadeliğiyle jeneratörler için avantaj sağlayacağı belirtilen sabit devirli G-Drive Stage V serisi motorların da ilk olarak B6.7 ve L9 modelleri ziyaretçilerle buluşacak.

Alternatif güç sistemleri alanındaki çalışmalarını da sürdüren Cummins, Hyundai ile olan iş birliği çerçevesinde geliştirdiği 3,5 tonluk elektrikli mini ekskavatörün prototipine de standında yer verecek.



DOOSAN

Mini ekskavatörlerden belden kırma kaya kamyonlarına kadar geniş bir yelpazedeki birçok yeni modelini Almanya'da sergileyecek olan Doosan'ın standında en çok dikkat çekecek olan makine, ekskavatör serisinin en büyük modeli olan DX800LC-5B olacak. Avrupa'da ilk kez sergilenecek olan ve ağır hizmet koşullarına uygun olarak geliştirilen bu modelin yüksek üretkenlik ve yakıt verimliliği ile kullanıcılara avantaj sağladığı belirtiliyor.

Doosan mini ekskavatör serisinin fuarda sergilenecek olan 2,7 ton ile 8 ton aralığındaki Stage V emisyon standartlarına uyumlu 5 yeni modeli, daha dengeli ve hassas kullanım imkânı ile birlikte yüksek kazı güçleri ile de dikkat çekecek.



Firmanın ilk malzeme elleçleme modeli olan yeni DX250WMH-5, mevcut 21 tonluk DX210W-5 modeli baz alınarak geliştirildi. Operatör görüş alanını arttırmak amacıyla kabinin hidrolik olarak yükselbildiği makine; katı atık, yıkım, geri dönüşüm ve ormancılık uygulamalarında kullanılabilir. Pazar araştırmaları ve kullanıcı

görüşleri çerçevesinde geliştirilen 30 ve 40 ton kapasiteli yeni DA30-5 ve DA40-5 belden kırma kamyonlar da ilk kez fuarda görülebilecek. Norveç'teki tesislerde üretilen kamyonlarda yeni kabin, çalışma koşullarına bağlı olarak kendinden ayarlı ön süspansiyon ve yeni tandem bogie (damper kontrol) sistemi ön plana çıkıyor.

WIRTGEN GROUP

Her biri alanında uzmanlaşmış olan Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman ve Benninghoven markalarını bünyesinde bulunduran Wirtgen Group, bir yol inşası için müteahhitlerin ihtiyaç duyabileceği tüm ürünleri, bir bütünün birer parçası olarak birbirleriyle sinerji yaratacak şekilde ve en son teknolojiyle sunduğunu, fuardaki 'Smart Synergies and Innovations' sloganı ile vurgulayacak.

En yeni modellerin, yaratıcı ve akıllı çözümlerin uygulamalı olarak sergileneceği fuarda Wirtgen Group, bir süre önce bünyesine katıldığı John Deere ile aynı çatı altında ilk kez bir organizasyonda yer almış olacak.

Aralarında birçok yeni ürününün

de yer alacağı sergilenecek 120'ye yakın ürün arasında Wirtgen; soğuk kazma, soğuk geri dönüşüm, toprak stabilizasyonu, beton serme ve yüzey madenciliği alanındaki son modellerini sergileyecek.

Vögele'nin yeni Super 3000-3i modeli, SB350 tablası ile 18 metreye kadar genişlikte serme imkânı sağlayacak. Hamm geleceğin sıkıştırma teknolojisi başlığı altında HP serisindeki yeni lastikli silindirlerini sunacak.

Kleemann tarafında taş ocakları ve daha çevre dostu operasyonlar için geliştirilen mobil kırma ve eleme alanındaki yaratıcı çözümler gözler önüne serilecek. Benninghoven'de dünya genelinde kullanılan ECO asfalt plentlerinin ve TBM taşınabilir serisinin en son modelleri sergilenecek. Çeşitli John Deere iş makineleri de fuar alanında yer alacak.

DEUTZ

Deutz, iş makineleri ve elleçleme ekipmanları için müşterilerine sunduğu geleneksel ve elektrikli tahrik sistemlerinin ideal kombinasyonlarından oluşan modüler ürün paketlerini fuarda ön plana taşıyacak.

Gelişim stratejisinin odağına elektrifikasyonu koyan firma, Manitou ile birlikte geliştirmekte olduğu 1 adet hibrit ve 1 adet tamamen elektrikli telehandler prototipini ziyaretçilerle buluşturacak. Hibrit modelin yakıt sarfiyatında şimdiden %15 tasarruf sağladığı belirtiliyor.

TCD 4.1 ile 9.0 arasındaki 4 silindirli motor serisinin tamamlayıcısı olacak olan yeni TCD 4.2 modeli ilk kez sergilenecek.

Firma 2019 yılında pazara sunacağı 9-18 litre arasındaki 4 yeni motoru (300-620 kW) ile ağır hizmet yol dışı uygulamalar için sahip olduğu ürün yelpazesini güçlendirecek.



HİDROMEK

İş makineleri sektöründeki 40 yılı aşan tecrübesiyle küresel satış ve pazarlama faaliyetlerine ağırlık veren HİDROMEK, dünyanın bu en büyük iş makineleri organizasyonunda birçok yeni modelini ilk kez gözler önüne serecek.

Kuşkusuz ki stantta en dikkat çekecek ürün, HİDROMEK tarafından HICON alt markası adı altında pazara sunacağı elektrikli ürün yelpazesinin ilk modeli HMK 70 W kompakt lastikli ekskavatör olacak. Gelecekte elektrikli araçlar alanında uzmanlaşmayı hedefleyen firmanın egzoz emisyonuz ve gürültüsüz bu ilk kompakt yapıllı elektrikli makinesi, şehir içindeki şantiyeler kadar tüneller, yer altı madenleri ve kapalı alanlar için de

biçilmiş kaftan. Bir soket ile kolayca şarj edilebilecek olan makine tek seferde 8 saat kesintisiz çalışma imkânı sağlayacak. Akıllı arka ekranı, optik güvenlik sensörü ve kırmızı uyarı lazeri sayesinde iş güvenliğine başka bir boyut kazandıracak.

HİDROMEK'in uzun süredir merakla beklenen ikinci lastikli yükleyici modeli HMK 635 WL de ilk kez bu fuarda sergilenecek. Stage V emisyon standartlarındaki Mercedes motorla güçlendirilen bu yeni çevre dostu yükleyicinin yüksek koparma, kaldırma ve çekiş gücü ile birlikte ağır çalışma koşullarındaki seriliği ve yüksek konfor özellikleriyle 20 ton sınıfındaki rekabete yeni bir boyut katacağı belirtiliyor.

Fuarda sergilenecek bir diğer yeni ürün HMK 145 LC SR kısa

kuyruklu paletli ekskavatör, şehir içi dar çalışma alanlarındaki hareket kabiliyetini büyük tonajlı makinelerin ergonomisiyle bir arada sunuyor. Opera Kontrol Sistemi, özel tasarlanmış klima yerleşimi ve kalkar kabin gibi özellikler kullanım ve bakım anlamında avantaj sağlıyor.

İlk toprak silindiri olan HMK 130 CS'yi geçtiğimiz yıl tanıtan HİDROMEK, HMK 130 CS ile birlikte ikinci toprak silindiri olan HMK 110 CS'yi de Bauma'da ilk kez sergileyecek. Ferah bir görünüm için kabin içerisinde kahverengi tonlarının kullanımı, geniş görüş açısı sağlayan büyük camlar, klima ve multimedya kontrolü sağlayan 8" dokunmatik ekran ve ağır hizmet tipi klima özelliği ile toprak silindirlerde operatöre kabin içinde üstün bir konfor sunulduğu belirtiliyor.



HYUNDAI

Fuarda ziyaretçilerini yeni kurumsal kimliği ile karşılayacak olan Hyundai, 6'sı yeni olmak üzere toplam 15 farklı modelini sergileyecek. 'Hyundai Effect' temasıyla müşterilerin gerek Hyundai makinelerinin gelişmiş teknolojisi gerekse satış sonrasında aldıkları etkin hizmet desteğiyle kendi işlerinde nasıl avantaj sağladıkları vurgulanacak. Avrupa Birliği ülkelerinde 2019 itibarıyla yürürlüğe giren Stage V egzoz emisyon standartlarını karşılayan yeni modellerden HX85A CR, HX220A L, HX300A L paletli ekskavatörlerle birlikte HL960A lastikli yükleyici ziyaretçilerle

buluşacak. 1 tonluk HX10A ve 8,5 tonluk HX85A CR kompakt ekskavatör serisinin yeni modelleri olacak.

İnşaat ve madencilik sektörlerinin beklentileri doğrultusunda geliştirilen yeni 90 tonluk HX900 L, mevcut 80 tonluk R800LC-9'un yerini alacak. HX900 L, Hyundai'nin 120 tonluk R1200-9'dan sonraki en büyük modeli olacak.

Hyundai, makineleriyle müşterilerine geliştirilmiş yakıt verimliliği, daha fazla üretkenlik ve güvenlik sağlamak üzere geliştirdiği çeşitli teknolojileri de fuarda ön



plana taşıyacak. Elektrikli Bağımsız Pompa Kontrolü (EPIC), Elektrikli Pozitif Debi Kontrolü (EPFC), otomatik güvenlik kilidi, Akıllı Çalışma Modu (IWM), uzaktan kapı kontrolü, vb.

GENIE

Günümüz inşaat ve endüstriyel sektörlerinin çevreye duyarlı ve çok amaçlı kullanım imkânı sağlayan çözümlere olan talebine kayıtsız kalmayan Genie, fuarda her geçen gün genişleyen yeni nesil elektrikli 'yeşil' çalışma platformlarını, yeni modellerle tamamlanan Xtra Capacity (XC) teleskopik bom lift serisini, yenilikçi telematik sistemlerini ve en son destek ekipmanlarını sergileyecek.

15,7 metrelik azami çalışma yüksekliği ile XC serisinin tamamlayıcısı olan yeni Genie S-45 XC, dual taşıma kapasitesi özelliği ile sınırlandırılmış şekilde

300 kg, sınırlandırılmamış şekilde 454 kg'a kadar ağırlık taşıyabiliyor. Yapılan işi önemli ölçüde hızlandıran bu özellik sayesinde inşaat sahalarının zorlu çalışma koşullarında dahi 3 kişi platform üzerinde güvenli şekilde çalışabiliyor.

Paletli Trax bom lift serisinin en büyük modeli olan azami 21,8 metre çalışma yüksekliğindeki yeni Genie S-64 Trax, etkileyici çekiş ve tırmanma özelliklerini XC serisi avantajlarıyla birlikte sunuyor.

Aküsünü kendisi şarj eden tam elektrikli yeni Genie Z-60/37 FE hibrit bom lift, geleneksel dizel modellerin üstün 4WD çekiş



özellikleriyle elektrikli araçların çevre ve ekonomik avantajlarını birleştiriyor. Mikro ölçülü yeni Genie GS-1330 elektrikli lift, 5,9 metrelik çalışma yüksekliği ve 227 kg taşıma kapasitesiyle dar alanlarda çevreci bir çözüm olarak gösteriliyor.

WACKER NEUSON

Wacker Neuson ve Kramer markaları ile kompakt inşaat makineleri alanında uzmanlaşan Wacker Neuson Group, fuarda sıfır egzoz emisyonlu elektrikli çözümleriyle boy gösterecek. Fuar alanındaki standı boydan boya kesecek olan 'Wacker Neuson Sıfır Emisyon Bulvarı' üzerinde yer alacak çok sayıda interaktif istasyonda ziyaretçiler; akülü tokmaklar, akülü vibrasyonlu tablalar, elektrikli

yükleyiciler, damperler ve mini ekskavatörlerden oluşan geniş ürün hattını test edebilecekler.

Sergilenecek yeni modeller arasında AS60e akülü tokmak, AP2560e akülü tabla, EZ17e ful elektrikli sıfır kuyruklu mini ekskavatör ve DW15e elektrikli damper yer alıyor.

Wacker Neuson tarafından geliştirilen yeni dijital çözümler arasında yer alan son derece gerçekçi bir makine simülatorü ve yedek parçaların ne kadar kolayca üretilebileceğini gösteren 3D yazıcı da fuarda ilgi çekecek.



VOLVO

İŞ MAKİNESİNE SAHİP OLMANIN EN HIZLI VE KOLAY YOLU VOLVO FİNANS'TAN GEÇER!

Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

Volvo Financial Services



KOMATSU

Yeni nesil akıllı makine teknolojileriyle inşaat sahalarındaki verimliliği arttırmaya odaklanan Komatsu, 'Smart Construction' vurgusuyla fuarda en son dijital ve çevreye yönelik ürün, hizmet ve teknolojilerinin ilk tanıtımını gerçekleştirecek. Komatsu'daki bu yeniliklerin; makine sahipleri, operatörler ve tüm inşaat sektörü açısından bir dönüm noktası olacağı belirtiliyor.

Çok amaçlı kullanıma yönelik MR-5 Serisi mini ekskavatörlerden güçlü PC4000'e, 8 Serisi kazıcı yükleyicilerden 11 Serisi ekskavatörlere ve 8 Serisi yükleyicilere kadar tüm son Komatsu ürün gamı, güvenlik ve konfor özellikleri ön planda olmak üzere gözler önüne serilecek.

İlk olarak 2013 yılında tanıtılan Komatsu Akıllı Makine Kontrol Sistemi, fuardaki demo sahasında birçok ekskavatör ve dozer üzerinde uygulamalı olarak gösterilecek olan son versiyonuyla inşaat sahalarındaki verimlilik standartlarını yükseltecek.

İş makinelerinin geleceği olarak gösterilen elektrifikasyon alanındaki çalışmalarını yıllardır sürdüren Komatsu, fuarda sergileyeceği en son modeli HB215LC-3 ve en büyük modeli olan HB365NLC-3 ile



hibrit ekskavatör teknolojisinin ekonomikliğini, ekolojik avantajlarını ve uygulanabilirliğini kanıtlamış oluyor.

Fuarda satış öncesi ve sonrasında yönelik müşteri destek faaliyetleri de paylaşılacak. İdeal filo tavsiyeleri, Komatsu CARE, KomVision ve artık tüm Komatsu makinelerinde standart olarak

sunulan KOMTRAX uzaktan takip ve yönetim sistemi gibi konu başlıkları uzmanlar tarafından ilgilenele detaylarıyla sunulacak.

Madencilik sektörüne yönelik sunulan yeni makineler arasında PC4000-11 shovel ekskavatör ön plana çıkacak. Operatöre 360 derecelik 'kuş gözü' görüş açısı sağlayan

KomVision gibi birçok yenilik bu makinede standart olarak sunuluyor.

Yine 55 ton kapasiteli HD465-8 ve 63 ton kapasiteli HD605-8 model yeni Komatsu rijit kaya kamyonları da arttırılmış motor gücü, düşük yakıt tüketimi ve yenilenen operatör platformlarıyla maden sahalarındaki verimliliği arttıracak.



SSAB

Yüksek dayanımlı çelik uzmanı SSAB, makine üreticilerinin ve kullanıcıların daha hafif, daha dayanıklı ve daha yüksek performanslı ürünlere olan taleplerine yeniliklerle cevap veriyor. Bunlardan Strenx 1100 Plus ve Hardox 500 TuF, Bauma Fuarı'nda ön plana çıkacak.

Daha güçlü, daha uzağa erişebilen ve daha ağır yükler taşıyabilen kaldırma ekipmanları için ideal bir performans çeliği olan Strenx 1100 Plus, olağanüstü kaynaklanabilme avantajının yanı sıra kaynak genelinde eşit düzeyde dayanım, germe ve tokluk sağlıyor. 4-8 mm arası kalınlıktaki 1100 Plus, 1.600 mm'ye kadar genişlikte ve



13.000 mm'ye kadar uzunlukta sunulabiliyor.

Damper gövdeleri, kovalar ve konteynerler için geliştirilen yeni nesil aşınma plakası Hardox 500 TuF, üstün aşınma ve çökme direnci ile ağır darbeler altında dahi

uzun servis ömrü sağlıyor. 500 brinell sertlikte olmasına rağmen yüksek bir kırılma direncine sahip olan 500 TuF'ün, 400 brinell malzemelere kıyasla %70 ila %100 arasında daha fazla aşınma direnci sağladığı belirtiliyor.

Büyük Buluşma!

Case paletli ekskavatör ailesinin 50 ton sınıfındaki üyesi CX500C Türkiye'de ilk kez İzmir Mermer Fuarı'nda sergileniyor!

İzmir Mermer Fuarı 27-30 Mart 2019

TürkTraktör



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



CASE

CONSTRUCTION



HITACHI

Fuar için hazırladığı özel bir mobil uygulama ile standına gelen müşterilerinin hiçbir ayrıntıyı kaçırmadan keyifle vakit geçirmesini sağlamayı hedefleyen Hitachi, fuarda 30'dan fazla makine ve katma değerli hizmetlerini sergileyecek. Ziyaretçiler kaya kamyonu simülatöründe yeteneklerini test edebilecek, bazı seçilmiş Hitachi modellerini sanal bakışla inceleyebilecekler. Kuşkusuz ki fuarda en dikkat çekecek yeni ürün, Hitachi'nin Avrupa pazarına sunduğu ilk

makine kontrol sistemi destekli modeli olan ZX210X-6 ICT hidrolik ekskavatör olacak. Operatörlere son derece yüksek kullanım hassasiyet ve operasyon kolaylığı sağlayan bu makinenin kanal kazısı ve tesviye gibi işlerin standart ekskavatörlere kıyasla %50 varan oranda daha hızlı tamamlanmasını sağladığı belirtiliyor. Kovanın belirlenen seviyeden daha fazla kazması önleniyor.

Hitachi bu makine için kontrol sistemleri alanında dünyanın önde gelen markalarından Trimble ile iş birliği yaptı. Bu sistem için makine üzerinde çeşitli sensörler, 2 adet uydu anteni ve yeni geliştirilmiş bir

kontrol valfi bulunuyor. Kullanımı son derece kolay olan sistem için öncelikle haritacılar tarafından hazırlanan 3D proje çalışması makinenin kontrol sistemine yükleniyor. Aktive edilince bom, kova ve arm hareketleri yarı otonom şekilde sadece arm levyesi kontrolü ile sağlanıyor.

Fuarda sergilenecek diğer yeni ürünler arasında, Avrupa için artık zorunluluk haline gelen Stage V emisyon standartlarını sağlayan ZX17U-6 ve ZX85USB-6 mini ekskavatörler ile birlikte ZW75-6 ve ZW95-6 kompakt lastikli yükleyiciler bulunuyor.

JLG

Bundan 50 yıl önce kurucusu John L. Grove liderliğinde, yükseklerde daha güvenli ve kolay şekilde çalışma imkânı sağlayan personel yükseltme lifti sektörünün temellerini atan JLG, fuarda yeni modelleriyle birlikte ekstra güvenlik ve verimlilik sağlayan yeni ürün özelliklerini sunacak.

Tamamen elektrikli 340AJ, 450AJ ve 520AJ model çift çeker lityum iyon akülü inşaat serisi bom liftleri, orta zorluktaki inşaat sahalarında yüksek hareketlilik imkânı sağlıyor.

1530 konsepti yeni hafif elektrikli makaslı liftlerdeki çiftli ön teker tahrik sisteminin, hidrolik tahrikliyle kıyasla daha yüksek performans ve dayanıklılık sağladığı belirtiliyor. Ön teker dönüş sistemi sıfır dönüş çapı ile dar çalışma alanlarında sıfır fark yaratıyor.



Yeni R serisi makaslı lift modelleri 2632R (9,8 m, 230 kg) ve 3246R (11,75 m, 320 kg), daha ağır personelleri daha yükseğe kaldırabiliyor.

JLG'nin fuarda sergilenecek olan SkyGuard, SkyEye ve EDC gibi yeni ürün özellikleri, operatörlerin platform içerisinde ve çevredeki

objelere karşı gerektiğinde uyarılarak daha güvenli çalışabilmesine olanak sağlıyor.

R serisi makaslı platformlar için geliştirilen yeni mobil kontrol uygulaması sayesinde operatör bir QR kodu ve Bluetooth aracılığıyla cep telefonu üzerinden makinesini uzaktan kontrol edebiliyor.

LIEBHERR

Başta inşaat ve madencilik ekipmanları satışlarındaki hızlı artışın katkısıyla 2018 yılında, tarihinde ilk kez 10 milyar Euro ciroya ulaşan Liebherr, ev sahibi olduğu Bauma 2019'da 'Birlikte. Şimdi ve Yarın' temasıyla müşterilerine en son ürünlerini ilgi çekici uygulamalarla sunacak.

Firma kule vinç, mobil ve paletli vinç, iş makineleri, malzeme elleçleme makineleri, derin sondaj, beton teknolojileri ve madencilik faaliyet alanlarının her birinde birçok yeni inovasyonunu gözler önüne serecek.

Geleneksel çelik halatlı kule vinçlerin sadece 5'te biri kadar ağırlıkta olmakla birlikte 4 kat daha uzun ömürlü olduğu belirtilen yeni fiber halatlı Liebherr kule vinç serisi Nisan ayı itibarıyla pazara sunulacak.

Liebherr'in daha fazla güç, üretkenlik, güvenlik ve kullanım kolaylığı sağladığı belirtilen yeni 8 serisi paletli ekskavatörlerinden 35 tonluk R 934 fuarda incelenebilecek. Yeni seride ilk aşamada 22-45 ton aralığındaki 7 model bulunuyor.



Mobil vinç alanında daha iyi performans, verimlilik ve hareketlilik sağlayan 4 yeni model yer alacak. 300 ton kapasiteli yeni LR 1300 SX paletli vinç, inovatif destek sistemi ile daha üstün güvenlik ve kullanım kolaylığı avantajları sunuyor.

Yeni XPower serisi büyük lastikli yükleyicilerde bulunan akıllı destek sistemleri (arka obje tespit, sensörlü lastik izleme, vb.) daha güvenli ve konforlu kullanım imkânı sağlıyor.

Fuarda ziyaretçiler, büyük ölçekli kaya kamyonları ve ekskavatörlerin yer alacağı madencilik sahasında, tek bir gösterge paneli üzerinden filo yönetiminin ne kadar kolaylaştırılabildiğine tanık olacaklar.

İlk kez tanıtılacak olan Liebherr'in interaktif kullanıcı ara yüzü programı INTUSI'nin, makinelerle ve makineler arasında kurulan gelişmiş iletişimle (IoT) şantiyelerde akıllı operasyon yönetimine geçileceği belirtiliyor.

MECALAC

Çok amaçlı kullanılabilen kompakt iş makineleri alanındaki teknolojik gelişime liderlik eden Mecalac, Bauma 2019'da da dizayn kategorisinde inovasyon ödülü adayları arasında yer alıyor. Sürekli gelişim prensibi çerçevesinde ürünlerinde performans, konfor, kullanım kolaylığı ve güvenlik kriterlerine odaklanan firma; fuarda ekskavatör, yükleyici, kazıcı yükleyici, damper ve silindirlerden oluşan geniş bir ürün yelpazesinin en son modellerini sergileyecek.

Stantta ön plana çıkacak ürünlerin başında inovasyon ödülü adayları arasında yer alan 3 tonluk TV1200 silindir geliyor. Bu sınıftaki geleneksel silindirlerde yer alan direksiyon, makineye biniş ve inişlerde düşme riski yarattığı gibi operasyon esnasında operatörün görüş ve hareket kabiliyetini sınırlandırıyordu. Operatör bir eli

direksiyonda ve diğer eli levyede iken tamburu görebilmek için eğilmek zorunda kalıyor, bu da iş kaybı ile birlikte kas ve eklem ağrılarına sebep oluyordu.

Bu tespitlerden yola çıkan Mecalac Ar-Ge mühendisleri, daha güvenli ve verimli bir silindir yaratmak için makinedeki direksiyonu kaldırdılar ve makinenin tüm kontrollerinin sağ konsol üzerindeki bir joystick üzerinden gerçekleştirilebilmesini sağladılar. Tasarımdaki geliştirmelerle birlikte operatör artık koltuğunda ayakları kısıtlanmadan, eğilmeden tamburu ideal şekilde görebiliyor ve iniş binişlerde düşme riski en alt seviyeye

indirgenmiş oluyor.

'Swing yükleyiciler' de Mecalac'ın dikkat çekecek ürünleri arasında olacak. 4 tekerden dönüş özelliğine sahip sabit şasili bu kompakt yükleyicilerin bomu kova yükseltilip arka aksı kilitlendikten sonra olduğu



yerde güvenli bir şekilde sağa ve sola doğru toplamda 180 derece açıyla dönebiliyor. Azalan manevra ihtiyacından dolayı iş performansında önemli artışlar sağlayan bu özel tasarım, hareket alanının kısıtlı olduğu yerlerde, geleneksel yükleyicilere kıyasla %20 daha dar bir çapta çalışma imkânı da sağlıyor. Fuarda firmanın bu kategorideki 6 modelinden 4,2 tonluk AS 500 sergilenecek.



PERKINS

Kullanıcılarla olan yakın iş birliği çerçevesinde geliştirdiği geniş ürün hattı ile OEM firmalar için kendi alanlarındaki ihtiyaçlarına en uygun güç çözümleri sağlamaya odaklanan Perkins, fuarda Stage V emisyon standartlarını karşılayan yeni motorlarını, çeşitli hibrit uygulamalarını ve satış sonrasına yönelik çözümlerini sergileyecek.



Perkins, 0,5 litreden 18 litreye kadar hacimdeki motorlarında Stage V egzoz emisyon standartlarını sağlamak için common rail yakıt sistemi ile birlikte SCR, DOC ve DPF gibi egzoz arıtma sistemlerini kullanıyor. Sistemin kompakt yapısını ve esnekliğini en güzel şekilde gözler önüne seren 1200 serisi, fuarda sergilenecek ürün arasında yer alıyor. Dizel partikül filtresinin rejenerasyon işleminin operatör veya makinenin çalışmasına engel olmayacak şekilde otomatik olarak gerçekleşmesi verimliliği önemli ölçüde artırıyor. Yeni Perkins Syncro 3.6 (3,6 lt - 134 HP) ve 2400 serisi (12,5 lt - 577 HP) ilk kez gözler önüne serilecek.

İş makinelerinin uygulamalara göre ciddi farklılıklar gösteren güç ve tork ihtiyaçları, otomobil veya denizcilikte kullanılan mevcut elektrikli veya hibrit güç çözümlerinin olduğu gibi alınıp kullanılmasını imkânsız kılıyor. Bu alanda OEM firmalarla uzun saha testlerini de kapsayan Ar-Ge çalışmaları gerçekleştiren Perkins, geleceğin hibrit teknolojisinin 3 örneğini fuarda sergileyecek. Firmanın elektrikli, mekanik ve hidrolik olmak üzere 3 farklı hibrit çözüm seçeneği bulunuyor. Bu alandaki tecrübelerin diğer OEM firmalara da uygulamada zaman ve para kazandıracağı belirtiliyor.

YANMAR

2016'da Terex'in Almanya'daki kompakt ekipmanlar bölümünü satın aldıktan sonra ürün hattını daha da geliştiren Yanmar, Bauma'da sergileyeceği yeni modellerle birlikte Avrupa'da sunduğu kompakt ürün sayısını 35'e yükseltmiş olacak.

2,3 tonluk yeni ViO23-6 mini ekskavatörün yakıt tüketimi, konfor ve güvenlik değişkenlerinin ideal bir bileşimini sunduğu belirtiliyor. Makinenin istenildiğinde 1.380 mm'den 1.550 mm'ye genişletilebilen yürüyüş takımı, daha yüksek denge kabiliyeti ve kaldırma kapasitesi sağlıyor.

Fuarda midi sınıftaki 8 tonluk ViO82 ve ViO80-2PB modellerinin dünya genelindeki ilk tanıtımı gerçekleştirilecek. ViO82'de bulunan Yanmar'ın yeni hidrolik sistemi ViPPS2i sayesinde basınç kayıplarının önlenildiği, bom ve arm'ın eş zamanlı hareketlerinde dahi operatöre kolaylık sağlandığı belirtiliyor. ViO80-2PB modelinin değişebilen uzunluktaki bomu yükleri kaldırma, taşıma ve yerleştirme operasyonlarında avantaj sağlıyor.

Yanmar Bauma 2019'da Stage V LPG kullanılabilen yeni gazlı endüstriyel motorlarının da tanıtımı yapacak. 45 kW'lık 4TN88G ve 63 kW'lık 4TN98G müşterilerin ihtiyaçlarına alternatif birer çözüm olacak. Gazlı motorların dizele kıyasla sessiz ve düşük partikül seviyesiyle daha çevreci olduğu belirtiliyor. Yanmar, LPG ve benzinli bi-fuel motorlar geliştirmekte olduğunu da açıkladı.



SCANIA



SCANIA'M HEP YOLDA.

KONU ENERJİ VERİMLİLİĞİ OLDUĞUNDA İŞİN UZMANI SCANIA...

Scania'nın işinize özel çözümler sunan farklı motor ve kabin seçenekleri, aerodinamik yapısı, düşük devirde yüksek tork üreten üstün motor ve şanzıman teknolojisi bir araya geldiğinde minimum enerjiyle maksimum performans elde edersiniz. Scania'yla yolunuz ve kazancınız bol olsun.

scania.com.tr

VOLVO

Fuara kardeş firmaları Volvo Penta, Volvo Trucks ve Volvo Financial Services ile birlikte katılacak olan Volvo İş Makineleri, 'Yarını İnşa Etmek' temasıyla bugünün ve geleceğe yönelik ürünlerini interaktif performanslarla sergileyecek. Geleceğin odağında otomasyon, bağlanabilirlik ve elektromobilite yer alacak.

Volvo fuardaki iki alanında, toplam 50 modelini yükleme, kazma, taşıma, serme, inovasyon ve servis grupları altında ziyaretçilerle buluşturacak. Satış sonrası destek hizmetler bölümü her zamankinden çok daha büyük bir vurguyla ön plana çıkarılacak.

Kısa bir süre önce kompakt ürün hattında 2020'den itibaren elektrikli geçme kararını açıklayan Volvo, ilk 2 hidrolik elektrikli kompakt makinesini Bauma 2019'da sergileyecek.

Volvo'nun dünya genelindeki 'Excavators For Any Challenge' kampanyasının bir parçası olarak Bauma 2019, Volvo ekskavatörler açısından bir yıldızlar geçidi niteliğinde olacak. Yeni 20 tonluk EC200E ile birlikte EC15E ve EC20E kompakt ekskavatörler ve uzun erişimli yıkım ekskavatörü EC750E ilk kez burada sergilenecek.

EC300E Hybrid hidrolik hibrit ekskavatör ve daha verimli kazı operasyonları için bom ve kova hareketlerinin otonom olarak gerçekleşmesini sağlayan Volvo Active Control sistemine sahip olan EC220E paletli ekskavatör ziyaretçilerin ilgisini çekecek diğer



yeni modeller olacak.

Cruise control, yokuş hız kontrolü ve OptiShift gibi özelliklerle güncellenen Volvo G serisi belden kırma kamyonlar da fuardaki yerini alacak.

Volvo Penta tarafından fuarda tanıtılacak olan Stage V egzoz emisyon standartlarına uyumlu yeni Volvo motorlarla optimum üretkenlik, yüksek işte kalma süresi ve toplam sahip olma maliyeti avantajı sağlandığı belirtiliyor.

Yeni seride motor ile egzoz arıtma sistemleri arasında ideal bir uyum sağlanmış. Stage IV sınıfındaki SCR'ye ek olarak Stage V ile birlikte Volvo motorlarda DPF de yer alıyor. Yeni



nesil DPF'lerin çalışma esnasında gerçekleşen pasif rejenerasyonu azami düzeye taşıyarak işe ara verme ihtiyacını ortadan kaldırıyor; böylece üretimde ve verimlilikte herhangi bir kayıp yaşanmıyor. Elektronik mimari altyapısı da tamamen yenilenen yeni serinin tüm modellerinde, önceki seriye kıyasla %5'e varan oranda yakıt tasarrufu sağlandığı belirtiliyor.



TCM

Tailift

CT POWER

Çözüm



ENKA
PAZARLAMA İHR. İTH. A.Ş.

www.enka.com.tr
info@enka.com.tr

İstanbul Merkez
Telefon: 0212 446 64 64 (PBX)
Faks: 0212 335 13 40

İstanbul İkt. Bölgesi
Telefon: 0212 548 55 52 (PBX)
Faks: 0212 548 53 10

Ankara Bölge Md. 0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md. 0232 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md. 0332 441 21 00 (PBX)

Diyarbakır Bölge Md. 0412 233 06 68 (PBX)
Kr. Bölge Md. 0442 228 22 88



İnternet ve dijitalleşme alışkanlıkları değiştiriyor

makinaGETİR.com

yeni nesil makineciliği başlatıyor

Yanmar Turkey Makine'nin bünyesinde 2016 yılında İzmir'de faaliyete başlayan MakinaGetir.com; ücretsiz ekspertiz hizmet ile birlikte saatlik, günlük, haftalık, aylık, yıllık ve 5 yıla kadar olan işler için operatörlü veya operatörsüz makine kiralama hizmetleriyle müşteriye avantajlar vad ediyor.

Dünya dijitalizasyona doğru evrilirken iş, inşaat ve endüstriyel makineler sektöründe de bu alana dair yenilikleri görmeyi sürdürüyoruz. Özellikle makine kiralama seçeneklerinin hem pratik olması hem de değişen işlere göre yatırımcının çeşitli makine almama isteği, yeni hizmet metotlarını geliştirdi. İnternet üzerinden yapılan aboneliklerle makine tedariki ve kiralaması da bunlardan en revaçta olanı.

Yanmar Turkey Makine A.Ş.; dünyanın önde gelen iş makinesi, tarım makine ve ekipmanları, güç sistemleri, marine ve endüstriyel motor üreticilerinden Yanmar tarafından 3 sene önce kuruldu. İzmir merkezli şirket, tarım ve enerji grubu faaliyetlerini kendi personeliyle yürütüyor. Japonya'da ürettiği motorların satış ve satış sonrası hizmetlerini ise distribütör ağı ile gerçekleştiriyor.

İnternette abonelik başlanan süreç

Şirketin yeni projesi ise "MakinaGetir.com" adını taşıyor. Yanmar, web sitesi üzerinden makine tedarikçileri ile son

kullanıcıları buluşturan bu portal için Türkiye'yi pilot bölge olarak seçmiş ve İzmir ile çevre bölgelerde çalışmalara başlamış. Sisteme göre makine ihtiyacı olan kullanıcılar web sitesine giriyor ve kendilerine en uygun makineyi, MakinaGetir.com ekibinin de yönlendirmeleriyle kiralyorlar.

Konuyla ilgili olarak İzmir'de görüştüğümüz Yanmar Turkey "MakinaGetir.com" Satış Direktörü Burak Sığ: hızlı, kolay ve güvenilir şekilde makine ihtiyaçlarını çözümlmeye çalışan dijital bir platform oluşturduklarını belirterek şu açıklamalarda bulundu:

"MakinaGetir.com, makine ihtiyacınızı internet üzerinden veya telefonla bildirdiğiniz, uzman ekibimizin ücretsiz ekspertiz hizmetiyle işin tanımını yaptığı ve sözleşmelerle de haklarınızı koruyarak tedarikçilerimiz aracılığıyla



işlerinizi tamamlayan, yaşayan bir yapı. Oluşturduğumuz altyapıda Yanmar'ın 120 yıllık kurumsal tecrübesi bulunuyor. Tedarikçilerimizi özenle seçerek belli kriterlere sahip olan ve bizim prensiplerimize ayak uydurabilecek firmaları belirledik. Onlarla anlaşmalarımızı yaparak yola çıktık. Sonrasında da bize gelen müşterilerimizden aldığımız referanslarla kendimizi duyurmayı başardık.

Makine tedarikçisine ve müşteriye faydaları

Yeni iş biçimimizle makine sahiplerini müşteriye doğru tespit edememe ve işi yapıp yapmama kararsızlığından kurtarıyor, doğru müşteriyle birlikte boşa duran makinelerini de çalıştırıyoruz. Ayrıca iş neticesinde faturayı bize kesip tahsilatı da bizden yapıyorlar. Böylelikle her iki yönde de güvencede oluyorlar.

Müşteri açısından bakıldığında ise öncelikle sahada ücretsiz ekspertiz hizmeti vererek hangi makinelerin

çalışması gerektiğine dair bir rapor hazırlıyoruz. Ardından müşterimize en yakın konumda olan ve elinde iş için uygun makineler bulunan tedarikçimizi yönlendiriyoruz. Neticede tam zamanında işleri bitmiş ve ödeyecekleri rakamların dışında sürprizlerle karşılaşmadan memnuniyetleri sağlamış oluyor. Çünkü bazen müşteriler normalin üzerinde fiyatlar ödeyebiliyorlar.

"Sahada ücretsiz ekspertiz hizmeti vererek hangi makinelerin çalışması gerektiğine, makinelerin ne kadar çalışacağına dair bir rapor hazırlıyoruz"

Her tipte makine mevcut

Sistemimiz içerisinde 1 tondan 70 tona kadar ekskavatör, yükleyiciler, kazıcı yükleyici, mini yükleyiciler, 500 tona kadar vinçler, tonaj sınırı olmaksızın akülü ve dizel forkliftler, endüstriyel veya inşaat sektörlerinde kullanılacak eklemler ya da makaslı platformlar bulunuyor. Günümüz itibarıyla 3 bine yakın makinemiz sistemde kayıtlı olarak hizmet veriyor ve bu sayı sürekli artıyor."



İzmir pilot bölge oldu

Hayata yeni geçen MakinaGetir.com için pilot bölge olarak İzmir ve Manisa gibi sanayinin yoğun olduğu şehirleri seçtiklerini belirten Burak Sığ şu detayları verdi:

"Platformumuzu genişletirken emin adımlarla ilerlemek istiyoruz. Kısa sürede tüm Türkiye'de yaygın hale gelme şansımız olabilir; fakat bunu prensip olarak benimsemiyor ve titiz davranıyoruz. Aynı titizliği makine tedarikçilerimizi seçerken de göstermekteyiz. Ekipmanlarının sağlam ve çalışır olması, makine kontrollerinin düzenli yapıldığının bize belgelenmesi, çalıştırdığı personelin iş güvenliği ve sigortasının yapılmış olması gibi detayları mutlaka kontrol ediyoruz. Çalıştığımız bölgelerdeki firmalarımızı bölgesel çözüm ortağımız olarak görüyoruz ve amacımız bulduğumuz bölgelerde A'dan Z'ye tüm makine taleplerine eksiksiz cevap vermek.

"Günümüz itibarıyla 3 bine yakın makinemiz sistemde kayıtlı olarak hizmet veriyor ve bu sayı sürekli artıyor!"

Doğru ekip-doğru makine dengesi

Sahada ve idari ofiste işinin uzmanı bir ekibimiz var. Bu ekip müşteriye ekspertiz aşamasında hangi makinelerin kaç adet ve nasıl çalışacağına detaylarını anlatıyor. Örneğin 10 günde bitmesi gereken bir iş var diyelim. Bu iş, 5 makineyle





“Amacımız bulunduğumuz bölgelerde A’dan Z’ye tüm makine taleplerine eksiksiz cevap vermek”

Yine uzman ekibimiz sayesinde küçük veya orta ölçekli projeler olduğu gibi büyük çaplı projeleri de detaylı inceleyip ihtiyaçlarına cevap verebiliyoruz. Ülkemizde bulunan mevcut makineleri ne kadar aktif hale getirirsek, genel ekonomimize o kadar katkı sağlarız diye düşünüyoruz. Yanmar şirketinin temel prensipleri arasında yer alan sürdürülebilirlik kavramını MakinaGetir.com için de ilke edindik.”



20 günde bitecekse adedi 10 makineye çıkarıp bitmesi gereken tarihte sonlandırıyoruz. Aynı şekilde

tedarikçilerimizin çalışanları da kalifiye olmak ve uzmanlıklarını geliştirmek durumundalar. Her ne kadar sorunsuz makineye sahip tedarikçileri seçsek de yaşanan olası arızalara 2 saat içinde müdahale edip süreci devam ettiriyor, daha uzun soluklu arızalarda ikame makine ile sorunu çözüyoruz.



MakinaGetir.com ile işlerimiz arttı!

2018 yılından bu yana mini ekskavatörlerle ve 5 kişilik ekiple hizmet veren İzmirli Miraç Hafriyat’ın 1,5 tondan 7 tona kadar makineleri bulunuyor. Büyük iş makinelerinin giremeyeceği yerlerde çalışan firma, MakinaGetir.com aracılığıyla müşteri hacmini artırmış. Şirket günümüzde yüzde 60 oranında MakinaGetir.com üzerinden çalışmalarını sürdürüyor. Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız Mustafa Akpınar şu açıklamalarda bulundu:

“MakinaGetir.com’un sisteminde bölgedeki tüm firmalar bulunuyor. İşin yapılacağı bölgeye en yakın ve işe en uygun makine kimde varsa o seçiliyor. MakinaGetir ekiplerinin ekspertiz yapmasının ardından

belli anlaşmalar dahilinde devreye giriyoruz. İşin yapılacağı yere ve tedarik edeceğimiz makineye göre MakinaGetir.com’a fiyat veriyoruz. Anlaşmaya varıldığı takdirde çalışmaya başlıyoruz.

Param garantide

MakinaGetir.com’un, müşteri ve bizim aramızda doğru köprü olup oluşabilecek anlaşmazlıkları için başında çözmesi, bizim için çok büyük avantaj. Sistem dışında çalışan meslektaşlarımız işin ardından bazen 4 aylık çekler alıp



mağdur olabiliyorlar. Hatta bazen 5 saat çalışan makinemiz için 1 saati rölantide geçti gibi bahanelerle 4 saatlik çalışma parası aldığımız da olmuştu. Fakat MakinaGetir.com ile işin ardından tahsilat sıkıntısı çekmiyor ve sözleşmenin ardından belirtilen günde paramızı alıyoruz.

Ayrıca mevcut müşterilerimiz yanında yeni müşteriler kazandık ve aynı yeni müşteri tekrar sistem üzerinden bize geliyor.

Kriterlere uygunuz

İş güvenliğine uygun bir firmayız. Ehliyetli ve işinin ehli operatörlerimiz ve her daim bakımları yapılmış bir makine parkımız var. MakinaGetir.com dışında çalıştığımız bazı işlerde servis ve makine tedariki konusunda

anlaşmazlıklar olurdu. Fakat sistem dahilinde her şey kayıtlı ve evraklarla takip edildiği için hem bizim nezdimizde hem de müşteri açısından bir mağduriyet oluşmuyor. Yine sistemin bizden beklediği herhangi biri arızaya karşı yeni makine teminini de sağlayabiliyoruz.

Bu işin geleceği güzel

Farklı sektörlerde web üzerinde sistemini oturtmuş pek çok

uygulama var. İş makineleri sektöründe de böylesi bir uygulamanın olması gelecek için çok önemli. Artık herkesin makine alamadığı günümüzde işler daha da kiralamaya doğru dönecek ve eldeki makineler kıymetleneyecektir. Böylesi bir kurumsal yapının da yeni nesil hafriyatçılığı oluşturmasını diliyorum.

“Gittiğimiz projede makine bizi buluyor”

İnşaat, peyzaj, mimarlık, reklam ve temizlik alanlarında faaliyet gösteren Ege Garden, Türkiye genelinde hizmet veren bir firma. Pek çok irili ufaklı projede yer alan ve sık sık farklı iş makineleri ihtiyaçları doğan şirket, bu gereksinimlerini 8 aydır MakinaGetir.com üzerinden karşılıyor. Şirket yetkilisi Utkucan Aktaş da yaşadıkları deneyimi bizlerle paylaşarak şu açıklamaları yaptı:

“Öncesinde makine ekipman konusu bizim için bir problemdi. Her değişen şantiyemiz bize de ekstra bir iş yaratıyor ve her defasında satın alma birimimize makine kiralama için bilgi veriyorduk. Fakat şimdi nereye gidersek gidelim makine bizi buluyor ve şantiyemize kadar makineyi getiriyorlar. Ağır olarak mini ekskavatör ve mini yükleyici kiralamakla birlikte proje bazında vinç ve kazıcı-yükleyici de sipariş edebiliyoruz. Tüm ürün gruplarında MakinaGetir.com ile 8 aydır memnuniyetle problemsiz çalışmayı sürdürüyoruz.

5 bin liralık iş 1.750 liraya halloldu

İhtiyacımız olan makineyi bilsek de bilmesek de MakinaGetir.com tam bir çözüm ortağı olarak bizi



doğru yönlendiriyor. Ayrıca sürpriz fiyatlarla karşılaşmıyoruz. Örneğin MakinaGetir.com bünyesi dışında olan bir firma bizden 3 makine için 5 bine TL’ye yakın bir para istedi. Fakat MakinaGetir ile çalıştığımızda aynı işin maliyeti bize 1.750 TL oldu. Artık MakinaGetir.com ile Ege’nin her çalıştığımız bölgesinde standart fiyatlarla karşılaşıyor ve kesilen faturanın ardından ödeme talebi geliyor. Bu güven de işimizi kolaylaştırıyor.

İyi makine ve işinin ehli operatör

Kullandığımız makinede yaşanan bir arıza uzun sürerse başka bir makine gönderebiliyorlar. Ayrıca proje esnasında ani ekstra makine ihtiyaçlarımıza en geç bir saat içerisinde yanıt geliyor. Yine işi bilen operatörlerle çalışıyor ve 4 saatlik işi 8 saatte yapan

insanlarla karşılaşmıyoruz. Şayet beğenmediğimiz bir durum olursa ilgili firma bize sil baştan tekrar destek olabiliyor.

Güler yüzlü ve ilgili hizmet alıyoruz

MakinaGetir.com ile ilk çalışmamız bir palmiye söküm ve başka yere taşınması işi idi. AVM olduğu için gece çalışması yapmamız gerekiyordu. Operasyon esnasında MakinaGetir.com Yöneticisi Burak Bey sabah saat 5’e kadar bizimle birlikte bekledi. Bu bizim için çok özel bir durum oldu ve ardından çalıştığımız tedarikçilerin de her zaman gülen yüzleriyle karşılaştık. Amaçları bizlere daha fazla makine sunmak yerine işlerimizi daha da kolaylaştırmak olan bu sistemin önünün uzun ve açık olacağını düşünüyorum.”



Eski depolarında kendi makinelerini kullanan fakat yaşadıkları yer değişikliğinin ardından mevcut makine parkının yetersiz geldiğini belirten Özler Kalıp İzmir Bölge Müdürü Erdi Ayhan ve

İdari Amiri Onur Kökkaya, MakinaGetir.com ile temasa geçtiklerini belirterek aldıkları hizmeti dergimize şöyle aktardılar:

Süreç hızlı ilerliyor

“İlk aşamada da internet üzerinden nasıl bir hizmet olabilir diye düşündük. Fakat sonrasında kendileri ile irtibata geçer geçmez ofisimizi ziyaret ettiler ve bize tüm süreçleri aktardılar. Bir kullanıcı adı ve bir şifre ediniyoruz. Yapılacak işi aratıp ilgili kişiye keşif için gelir misiniz diyoruz. Ardından gelip hangi makine lazımsa bize tonajına

kadar söylüyorlar. Sonrasında tekrar sisteme girip ne lazımsa tıklıyorsunuz ve süreç devam ediyor.

Genellikle forklift, silindir ve kazıcı-yükleyici konularında hizmet alıyoruz. Kendilerinin piyasa fiyatlarının altında çalıştıklarını söyleyebilirim. Başka şantiyelerden de talep geldiği takdirde MakinaGetir.com’u gönül rahatlığıyla referans veririm. Bizim gibi kurumsal firmalar, detaylarla uğraşmayı pek sevmezler. Sistemin hızlı ve sağlıklı bir şekilde yürümesini isterler. Dolayısıyla sezon haricinde makine bulmakta sıkıntıların yaşandığı ve inşaat şirketlerinin çalıştığı Marmaris taraflarına doğru da yayılmalarını isteriz.

Güvenilir alternatif

Kendilerini güvenilir bir alternatif olarak görüyoruz. Dışarıdan aldığımız hizmetler, MakinaGetir.com profesyonelliğinde olmadı. Bağımsız olarak çağırdığımız tedarikçi bile MakinaGetir.com bünyesi altında bize geldiğinde daha disiplinli ve kurumsal oluyor. Kendileri ile temasa geçtiğimizde anında bir muhatap edinebiliyoruz. Gelen personelin çalışması ve de makine kondisyonlarıyla ilgili bir sıkıntı da yaşamadık.

Özler Kalıp, hızın ve kurumsallığın avantajını yaşadı

1996 yılından günümüze inşaat dış cephe iskeleleri konusunda faaliyet gösteren Özler Kalıp, projelere inşaat ve perde kalıpları, malzeme çıkarma platformları, güvenlik ağı konsolları ve kenar koruma bariyerleri gibi ürünlerle destek oluyor. Şirketin satış, kiralama, ikinci el satış ve kurulum gibi hizmetleri mevcut.

İzforksan Makina’ya göre işin gerçek değeri ortaya çıktı

2007 yılında forklift servisi olarak çalışma hayatına başlayan İzforksan, piyasa şartlarına göre yedek parça, ikinci el satış ve kiralama gibi alanları bünyesine katmış bir firma. Günümüzde 90’a yakın forklift parkıyla kiralama yapan İzforksan, yük kaldırılması gereken inşaat, gıda, depo ve tesisler gibi pek çok alana makinelerini kirayıp servis hizmetini sunuyor.

Yaklaşık 6 ay önce MakinaGetir.com ile tanıştıklarını dile getiren Beytullah Uyarol, sistemin kendilerine olan getirilerini şöyle aktardı:

“MakinaGetir.com ekspertiz ekipleri, yer analizinin ardından çalışacak forkliftin dizel mi elektrikli mi olacağını belirtiyor. Talebe bağlı olarak biz de

alternatiflerimizi sunuyoruz. Bu sırada mutlaka makinelerimizi isteğe göre dizayn edebiliyoruz. Örneğin epoksi zeminde beyaz lastikli isteyen müşterilerimiz için forkliftlerimizin lastiklerini değiştirebiliyoruz.

7 tona kadar çıktık

Bu işe yatırım yaptık ve makine sayımızı artırdık. Sonrasında talepler arttı ve akülüde 7 tonluk forkliftlere kadar çıktık. Sistem, fiyatlar ve ödemeler konusunda da koruyucu bir yapıya sahip. Bir kişiyle muhatap olunuyor. Önceleri bazı işlerde talep edilen makineler sonradan değiştirilmek istenirdi. Bu da problem yaratırdı. Fakat MakinaGetir.com’un ekspertiz hizmeti kesin çözüm sağladı. Yine fiyat konusunda da bir standardizasyon sağlanıyor diyebilirim.



Artık benim 5 lira verdiğim bir iş için diğer firma 5,5 TL ya da 3 TL veremiyor. İşin gerçek değeri de ortaya çıkmış oluyor.

Bununla birlikte biz de firmanın beklediği kriterlere uyum sağlıyoruz. Makinelerimiz tüm evraklarıyla birlikte gider. Herhangi bir arıza yaşanırsa müdahale ediyoruz. Yedek parça sıkıntısı ise hiç çekmeden hizmet vermekteyiz.”



www.ascendum.com.tr

TÜRK LİRASINA
%10,90
FAİZ

VOLVO Sahibi Olmanın Tam Zamanı %20 PEŞİN 24 AY VADE %10,90 FAİZLE

İşlemler VFS Finansal Kiralama ile yapılacaktır.



- Kampanya 31.03.2019 tarihine kadar geçerlidir.
- %20 Peşin 24 ay Türk Lirasına %10,9 Faiz Oranı olacaktır.
- Kampanya, L110F, L120F, L120Gz, EC220DL, EC300DL, EC350DL, EC380DL modellerini kapsamaktadır.

*Kampanya kapsamında kredi başvurularını VFS Finansal Kiralama kabul etme veya reddetme hakkına sahiptir.
*Kampanya sınırlı stoklarla 31 Mart 2019 tarihine kadar geçerlidir.

Volvo Financial Services



Fatih Mh., Kalıp Çelebi Cd.
No: 43 PK 34956,
Tuzla — İstanbul.

info@ascendum.com.tr
T: +90 216 581 80 00
F: +90 216 581 80 00

Bizi ziyaret edin:



Hareket Proje, İspanya ofisini açtı

60 yılı aşkın bir süredir ağır kaldırma ve taşımacılık hizmetleri sunan, sektörün uzman şirketi Hareket, globalleşme yolunda önemli bir adımı da İspanya ofisini açarak attı.

Madrid'te açılan İspanya ofisiyle hedeflerinin İspanya, Portekiz ve Fransa'daki müşterilerinin hayata geçirdiği uluslararası projelerde güvenilir bir iş ortağı olmak olduğunun altını çizen Hareket İspanya Şube Müdürü Miguel Flórez de la Colina, şunları söyledi: "Hareket olarak parlak bir gelecek için hazırız. İspanya ofisimizle, Ortadoğu, Kuzey Afrika, Türkiye ve Hazar Bölgesi'nde projeler

gerçekleştiren, Güney Batı Avrupa ülkelerindeki (Fransa, Portekiz ve İspanya) şirketlere hizmet vermeyi amaçlıyoruz. Bu bölgelerdeki müşterilerimiz hem bize daha hızlı bir şekilde ulaşarak teklif alabilecek hem de Hareket'in Ortadoğu ve Türkiye merkezli profesyonel hizmeti ve geniş filosundan faydalanabilecek. EPC yüklenicileri, petrol ve gaz üreticileri, rüzgâr ve enerji (güç) üreticileri, mekanik müteahhitler ve inşaat şirketleri gibi farklı alanlarda faaliyet gösteren müşterilere ulaşmayı arzu ediyoruz."

Hareket son olarak olarak Cezayir'de Biskra Enerji Santrali, Özbekistan'da Turakurgan ve Navoi2 Kombine Çevrim Elektrik Santrali, Kamerun'da Douala Japoma Stadyum Projesi ve Belçika'daki Gare De Mons gibi uluslararası projelerde yer aldı.



ELS Lift İspanya ve İngiltere pazarlarında

Bursa'da fabrikası bulunan personel yükseltici platform üreticisi ELS Lift, İspanya'da Small Lift, İngiltere'de ise EMH şirketleri ile distribütörlük sözleşmeleri imzaladı.

Yıllık üretiminin yüzde 60'ını ihraç eden ELS Lift, yurtdışı faaliyetlerini iki yeni distribütörlük ile güçlendirmeye devam ettirdi. Firma İspanya'da faaliyet gösteren Barselona merkezli ekipman kiralama-satış şirketi Small Lift ile anlaştı. İngiltere'de ise İskoçya merkezli olup tüm İngiltere'ye hizmet edecek olan EMH ile sözleşme imzaladı.



İspanya pazarı için anahtar Small Lift olacak

Bursa'daki fabrikasında Small Lift yetkililerini ağırlayan ELS Lift, distribütörlük sözleşmesinin imzalanmasının ardından firmaya yeni makinelerini teslim etti. Teslimatta ayrıca Small Lift yetkililerine makinelerle ilgili teknik eğitimler de verildi.

Gerçekleşen toplantıda İspanya pazarına yönelik uygulanacak olan pazarlama stratejileri konuşuldu ve 14-17 Mayıs tarihleri arasında,

Barselona'da gerçekleşmesi planlanan BB Construmat Fuarı'na gönderilecek makine modelleri belirlendi. Fuara ELS Lift'i temsilen Small Lift'in katılacağı belirtildi. Konuyla ilgili konuşan ELS Lift Genel Müdürü Kerem Bayrak; "İspanya pazarı, yerel pazarımızla çok benzer özellikler taşımakta. Small Lift'in son derece dinamik yapısı ve müşteri desteğine olan özverisi, ELS Lift'in kurumsal görüşlerine oldukça uyumlu. Bu sebeple kendilerini İspanya pazarındaki gelişmelerimizde stratejik bir anahtar olarak görüyoruz." ifadelerini kullandı.

Ürün yelpazesi İngiltere'ye uyum sağladı

ELS Lift, İngiltere pazarı için anlaştığı EMH şirketine de Bursa'da yer alan fabrikalarında bir haftalık eğitim düzenledi. Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan EMH Genel Müdürü Şeref Zengin "ELS Lift'in şu anki ürün yelpazesi İngiltere pazarına mükemmel bir uyum sağladı. Makas çeşitleri ve etkileyici VM serisi ile de bize oldukça verimli iş imkânı sundu.

Ayrıca, 20-21 Mart tarihleri arasında gerçekleşmesi planlanan Scotland Build Fuarı'nda, ELS Lift'in İngiltere'deki tek yetkili distribütörü olarak ELS markalı ürün yelpazemizi kullanıcı ile buluşturacak olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz." şeklinde konuştu.

ELS Lift Genel Müdürü Kerem Bayrak ise Birleşik Krallık pazarında EMH ekibinin platform sektörün ait bilgi ve tecrübesi neticesinde ELS Lift ürünlerinin pazarı dolduracağını ifade etti.



ELS LIFT / VM10-J



ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY

+90 224 241 30 90
www.elslift.com

bauma 2019

8-14 NİSAN 2019
MÜNİH-ALMANYA
FS1103/5 Open Area

ELSIŞAN

YERLİ ÜRETİM



ciddi anlamda düşmesine neden oldu. Biliyorsunuz, makine bedelleri döviz ile ödenmekte ve krediler de döviz ile kullanılmaktadır. Kiralama fiyatları, dövizdeki artışa rağmen TL bazında bir önceki yıla göre daha da aşağı indi. Filolarına makine alımı yapan kiralama şirketlerinin ödeme gücü arttıkça da rekabet acımasızlaştı. Bu durum, sektörümüzde yaşanan şu anki vahameti yeterince açıklamaktadır.

“Yaratılan panik ortamı kiralama fiyatlarının ciddi anlamda düşmesine neden oldu”



Öz sermaye ve borç dengesi

Her ne kadar piyasada para akışı veya kredilere ulaşım kolay olsa da firmalar gelecek yatırım planlarını yaparken, öz sermaye ve borç oranını korumaları gerekir. Sonuçta global bir ticaret ortamındayız ve dünyanın başka bir tarafında kriz yaşanırken biz de etkilenebiliyoruz. Dolayısıyla her tür krize hazırlıklı olmak için borçlanmanın iyi planlanması lazım. Fakat sektör içerisinde bu öngörü yeterince bulunmuyor. Örneğin forklift kiralama firmaları bu kadar etkilenebilirler çünkü çok daha sağlıklı yatırımlar yaparak endüstriyel alanlara daha uzun vadeli kiralamarlar yaptılar.

Talep yüzde 30-35 düştü

Platform sektörünün bugünkü durumunu iki açıdan değerlendirmek lazım. Birincisi; firmaların finansal zorunluluktan dolayı yaptıkları kalitesiz rekabet ve ardından karlılığın düşmesidir. İkincisi ise; talebin sanıldığı kadar düşmemiş olmasıdır. Elbette ekonomik daralma, devlet bütçesinin kısılması, sanayi ve inşaat yatırımlarının durması gibi sebeplerden ötürü yüzde 30-35 arasında talep düşüşü yaşandı. Fakat bu düşüşü yönetilebilir olarak görebiliriz. Çünkü her yıl Türkiye’de belirli oranda bir büyüme yaşanıyor. Bu doğrultuda baktığımızda yüzde

35’in etkisi yüzde 15 olarak hissedilir. Eğer bugün daha güçlü ve daha doğru yatırım yapan şirketler olsaydı, durum çok daha iyi olabilirdi. Bakıldığında makinelerin çoğu halen çalışmakta fakat rekabetin yanlış yapılması sektöre zarar veriyor.”

Güçlü firmalar ayakta kalacak

Belli bir karlılık oranının altında yapılan ticaretin sürdürülebilir olamayacağını altını çizen Serkan Acar, yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen gelecekte umutlu olduğunu ve platform sektörünün cazibesini sürdüreceğini vurgulayarak şu açıklamaları yaptı:

“Matematik yoruma açık bir şey değildir ve kar edemiyorsanız dükkânı kapatıp gidersiniz. Sektörde sağlıklı büyüyen ve zayıf yapıları küçümsemeyecek bir oranda firma bulunuyor. 2019 zor geçecek. Bu yıl içerisinde maddi olarak zor durumdaki birkaç firma birleşebilir veya başka büyük bir firma tarafından satın alınabilir, konsolidasyonlar olabilir ya da sektörde elenmeler yaşanabilir. Dolayısıyla bugün güçlü durabilen firmalar, yarın çok daha güçlü olarak işe devam edecektir. Yine de yakın gelecekte umutluyuz ve platform sektörü dün ne kadar cazipse yarın da o kadar cazip olacaktır diye düşünüyorum. Hatta platform sektörünün iş makineleri sektöründen daha hızlı toparlanacağını



Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar:

“Platform sektörü dün ne kadar cazipse yarın da cazibesini koruyacaktır”

Personel yükseltici platform pazarında yaşanan panik havasıyla birlikte pek çok kiralama şirketinin rekabet koşullarını sertleştirdiğini belirten Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar, mevcut durumun tablosunu çizerek 2019 yılı öngörülerinde bulundu.

Üçüncü çeyreğinden itibaren yaşananlar elbette Türkiye’deki pek çok sektörü etkiledi. Platform sektörü yine de 2018’i, bir önceki yıla göre yüzde 15-20 oranında azalarak kapattı. Fakat bizler için asıl önemli olan 2019 yılıdır. Pek çok sektör için olduğu gibi, bizler için de muhtemelen krizi tecrübe edeceğimiz ve kendimizi sınavacağımız bir yıl olarak geçireceğiz.” dedi.

Sektör geçen 15 yılda büyük kriz yaşamadı

Personel yükseltici platform sektörünün Türkiye’de 15 yıla yakın bir mazisi olduğunu ve bu süre zarfında ciddi bir sarsıntıya uğramadığını belirten Serkan Acar, işlerin durgunlaşmasının sektöre olacak muhtemel yansımalarını ise şu sözlerle aktardı:

“Sektörümüz oluşmaya başladığından

günümüze kadar geline süreçte ciddi bir kriz ile karşılaşmadığı gibi, dönem denem yaşanan dalgalanmalardan da etkilenmedi. Nakit akışı vardı ve kredilere kolay ulaşım imkânı bulunuyordu. Dolayısıyla kiralama firmaları hızlı bir büyüme içerisine girerek sık sık ve küçümsemeyiz yatırımlar yaptılar.

TL bazında fiyatlar aşağı indi

Son yaşadığımız parasal daralma süreci önceki krizlerden daha farklı bir yapıda. Yüzde 80’ini kiralama faaliyetlerinin oluşturduğu platform pazarında, yanlış ve plansız yatırım yapan çok sayıda kiralama şirketinin yer aldığını görüyoruz. İşler iyi giderken bir sorun yaşamayan bu şirketler, pazarın durağanlaşmasıyla birlikte panik haline geçtiler. Yaratılan bu panik ortamı ise kiralama fiyatlarının



düşünüyorum ve 2020 yılında tekrar artan taleplerle karşılaşacağımıza kesinlikle inanıyorum.

Riskin matematiği!

Genç şirketlerin bu durumdan kesinlikle bir ders çıkarması gerekiyor. Ticaret biraz da risk alınarak yapılan bir konu fakat riskin bile matematiği var. Bu matematiğin üzerine çıkarsanız kesinlikle duvara çarparsınız.

Ticarete her zaman değişiklikler olabilir. Fakat hem kendinize hem çalışanlarınıza hem de müşterilerinize karşı dürüst olursanız ve ahlaklı, dürüst ticaretin dışına çıkmazsanız, rızkın her zaman bir yerlerde var olduğuna inananlardanım. "Kul sıkışmayınca Hızır yetişmez" atasözünde olduğu gibi sektörün toparlanması yakın gelecekte görülecektir. Elbette iyi bir planlama şart fakat bununla birlikte siz doğru olursanız doğru da sizi bulacaktır."

Acarlar Makine'nin konumu

Satışların ciddi anlamda düşeceğini beklediği bu dönemden Acarlar Makine olarak sorunsuz çıkabilecek güçte olduklarını belirten Serkan Acar, tutundukları tavrı ise şöyle açıkladı:



"Kul sıkışmayınca Hızır yetişmezmiş"

Yeni ürün: HA 20 LE PRO Akülü Eklemli Platform

Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar, Haulotte'nin personel yükseltici platform alanında yenilikleri sektöre sunmaya devam ettiğini ve son olarak 20 metrelik akülü-eklemli platformu pazara sunduğunu belirterek ürünün şu özelliklerini aktardı:

"Birçok tesis artık emisyonuz araç ve makine kullanmak için çalışmalar düzenliyor, yatırımlar gerçekleştiriyor. Şirketimiz Haulotte ile birlikte pek çok markada bu yönde çalışmalar var. Fakat çoğu şirket hibrit olarak bu ürünleri ortaya koyarken Haulotte yüzde yüz akülü ürünleri tamamen dizel performansla üretebilmeyi başardı. Bu başarıyla da farkını ortaya koydu.

RENT

"Acarlar Makine artık yüzde yüz bir Haulotte iştirakidir ve dünyanın 70 ülkesinde var olan bir firmanın Türkiye'ye yaptığı bu yatırım önemlidir. Buradan da kendilerinin pazarımızdan uzun vadeli beklentileri olduğu anlamını çıkarabiliyoruz. Dolayısıyla ülkemizde her türlü know-how'a ve maddi güce sahibiz. Müşteri çeşitliliğimiz de çok fazla ve kiralama şirketlerinin haricinde bir pazarımız var. Bununla birlikte yurtdışı müteahhlik çalışmalarında bir canlanma görüyoruz. Acarlar Makine olarak o kanalda da güçlüyüz. Buradaki gücümüzün yerini tutmasa da işlerin azaldığı zamanlarda bizim için bir kaynak teşkil ediyor. Dolayısıyla bu pazarlarla bu işin içinden çıkarız. 2019 (yılı) boyunca hiç iş yapmasak bile sektörün oyuncularıyla birlikte hareket ederek ve sektörü düzeltme yolunda çalışmalar yapabiliriz. Ben beraber hareket etme taraftarıyım ve sonuçta oyuncu adedi çok fazla olmayan bir sektördeyiz."

Geçtiğimiz yıl Paris'te tanıtılan 20 metre uzunluğundaki HA 20 LE PRO 4x4 akülü-eklemli platform, yüzde 100 aküyle çalışıyor ve dizel eklemli platformların performansına sahip. Bom hareketleri oldukça hızlı ve eş zamanlı olarak çalışabiliyor. Sahip olduğu performans, dış ortamlarda rahatlıkla kullanılabilmesini sağlarken iç mekânda ise tamamen akülü olmasından dolayı sorunsuz çalışabiliyor. Bu yenilikçi ürünün lansmanını önümüzdeki aylarda Türkiye'de yapacak ve ardından farklı metrajlarını da getirmeyi sürdüreceğiz."



HİDROMEK yedek parça temin sürelerine dikkat çekti

Sosyal medya hesaplarından yaptığı yaratıcı paylaşımlarla ilgi toplamaya devam eden HİDROMEK, son olarak havaalanında yolcu bekler gibi elinde "hidrolik pompa" yazan bir şahsı konu alan görseli yayınladı.



Revizyon deneyimleri sosyal medyada

Borusan Cat, paylaştığı bir video ile revizyon merkezlerinin etkinliğini gözler önüne serdi. Bu kapsamda Akçansa'nın ana müteahhidi olarak faaliyet gösteren Çanakkale merkezli Ekşi Kardeşler İnşaat'ın deneyimleri aktarıldı.



ELS Lift Bauma'ya hazır

Yerli platform üreticisi ELS Lift, sosyal medya hesaplarından Bauma 2019 Fuarı'na katılacağını ürün portföyünden örneklerin yer aldığı görsellerle duyurdu.



Hareket'in Cezayir operasyonlarında Demag'lar çalıştı

Proje taşımacılığı ve yük mühendisliği şirketi Hareket, Cezayir'de KAIS HRSG modül montajı gerçekleştirdi. Operasyonda ana vinç olarak 600 tonluk Demag CC2800, kuyruklu vinç olarak ise de 300 tonluk Demag CC1800 yer aldı.



Acarlar Makine'den şubat teslimatları

Personel yükseltici platform tedarikçisi Acarlar Makine, Ege Bölgesi'ne sevk edilmek üzere Haulotte HA26RTJ PRO ve Haulotte HA18PX personel yükseltici platformlarını yükledi.



Ford Trucks'tan sevgililer günü kutlaması

Ford Trucks, ödüllü çekicisi F-MAX'ın yer aldığı ve "Hep aşkla birlikte" sloganıyla sevgililer gününü konu alan bir paylaşımda bulundu.



Hasel ürün gamıyla WIN'de olacak

Hasel İstif Makineleri, 14-17 Mart tarihleri arasında düzenlenecek olan WIN Fuarı'na katılacağını sosyal medya hesabından duyurdu.



Toyota istif otomasyonu her alanda artırıyor

Toyota Industries Corporation'un depo tedarikçisi olan ve havalimanları ile parsiyel marketlerin otomasyon lojistik süreçlerinde yer alan Vanderlande firmasını bünyesine kattığını duyurdu.



Güvenli sürüş filminin başrolünde IMER L&T var

Türkiye Hazır Beton Birliği'nin çektiği güvenli transmikser sürüş filminde, IMER'in transmikseri kullanıldı. Firma, sosyal medya hesaplarından ilgili filmi yayınlarak güvenliğe dikkat çekti.



KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500 - 9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ DİKEY PLATFORM	GENIE	QS12	2014
AKÜLÜ ÇEKİLEBİLİR PLATFORM	HAULLOTTE	QUICK UP 9C	2015
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6826 RT	2011
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6832 RT	2010
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 7135 RT	2010
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM	NIFTY LIFT	HR 17 NE	2011
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	JLG	1250 AJP	2012
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	GENIE	ZX 135 / 70	2013

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah, Kanuni Cad, No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2009	12,548
DOZER	CAT	D6RXL	2007	14,025
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2007	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556	2014	15,600
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	2,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	5,486
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2014	10,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2007	23,000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2012	13,668
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120Gz	2016	3,150
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120Gz	2016	3,702

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	10,900
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	17,401
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300-5	2013	8,115
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC220DL	2014	9,937
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9,900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9,987
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	11,800



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr

secondnew



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	1,974
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	3,614
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2015	4,095
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2017	3,183
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2017	3,340
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2018	2,927
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2018	3,115
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1,417
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1,906
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	2,158
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	2,643
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	170
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	385
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	496
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	212
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	217
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	265
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	411
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	434
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	511
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432E	2011	9,400
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M316D	2015	5,227
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M318D	2016	6,812
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2018	825
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,556
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,618
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,980
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	2,056
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	2,381
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	3,317
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,320
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	2,660
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	2,400
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966M XE	2017	3,745
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966MXE	2017	3,193
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1,410
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1,540
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	3,225
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	3,917
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	4,581
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980M	2016	6,135
MOBİL KIRICI	METSO	LT1213	2016	1,730
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,305
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,380
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313F	2016	3,564
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313F	2017	2,530
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	1,200

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	323D 2L	2016	4,520
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1,240
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1,527
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	1,135
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	425
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	606
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	745
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1,029
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1,661
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2011	11,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2012	12,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	8,146
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,325
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,336
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,760
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7,397
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2,655
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2,735
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	4,338
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	4,420
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	5,910
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2018	2,360
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	14,970
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	15,370
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,135
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	19,545
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	14,328
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	15,356
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2014	16,720
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC 300-8	2014	6,275
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC 600	2013	5,795
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	24,105
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2015	3,549
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2016	3,064
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2016	3,646
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	1,837
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	2,396
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	2,681
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C	2016	1,584
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580ST	2016	3.400
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	8.285
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	11.800
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	16.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12.664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX130B	2014	6.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210B	2012	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX350	2008	13.039
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX350	2008	14.465
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH130-5	2014	5.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15.000



TürkTraktör

Koç | **CNI INDUSTRIAL** | **444 56 41**
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK 102B A5	2017	20
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK 102B SUPRA	2017	74
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LC HD	2011	12,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 140LC-3	2017	3,400
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 220LC-2	2010	13,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 220LC-3	2011	6,762
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 220LC-3	2012	8,820



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



KATEGORİ	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS EL10-T	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS EL14	2016
DIKEY PLATFORM	ATN Pfaf 1000R	2015
MAKASLI PLATFORM	Skyjack SJIII 4632	2010
MAKASLI PLATFORM	Skyjack SJIII 3226	2010
DIKEY PLATFORM	Faraone ZP16	2016
MAKASLI PLATFORM	Haulotte Compact 12	2005
ÖRÜMÇEK PLATFORM	Palazzani TSJ 23.1	2016



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Elsisan Makine Sanayi Ticaret AŞ. - BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Cd. No:11 Nilüfer/Bursa/Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90 - Faks: 0 224 242 90 20 / www.elslift.com.tr

HİDROMEK

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 220LC3	2012	9,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 220LC3	2014	8,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 300LC3	2014	8,921



Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

RENT RISE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	2007
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAB	S142	2011
TELESKOPIK PLATFORM	HAULOTTE	H23 TPX	2007
DİZEL MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	HAT5 SX	2007

Bu liste hafızalık olarak güncellenmektedir.

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALAR

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h
DOZER	CATERPILLAR	D6RHH	2006	10.411 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2016	7.380 h
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2009	8.403 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.919 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	4.989 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	25.410 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA90-6	2013	15.073 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	HB215LC-1	2013	7.554 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.478 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC220-8	2015	6.134 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC220LC-8	2015	5.081 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	9.944 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	21.586 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2016	6.718 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7EO	2007	19.242 h

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	13.736 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	747 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	6.396 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	8.142 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2017	498 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC400-8	2011	10.343 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2010	12.187 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2011	20.249 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2014	12.325 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2011	3.927 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8EO	2013	4.447 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8EO	2013	5.718 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460	2010	14.607 h

Bu liste hafızalık olarak güncellenmektedir.

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.

Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

GPS'e ihtiyaç duymadan yürüyebilen robot geliştirildi

Çöl karıncalarından ilham alan tasarımcılar, etrafını keşfedip eve otomatik olarak dönebilen bir robot ürettiler. Optik pusulaya sahip olan AntBot robotunda optik hareket sensörü bulunuyor.

Pusula polarize ışığı, optik hareket sensörü ise güneşin konumunu takip ediyor. Yapılan testte AntBot, 14 metre mesafe kat ettikten sonra başlangıç noktasına 1 cm'nin altında bir sapmayla geri döndü. Sadece 2.3 kilogramlık altı bacaklı robotun zorlu arazilerde de rahat hareket ettiği belirtildi.



Hem ısıtıp hem serinleten kumaş geliştirildi

Bilim insanlarının geliştirdiği yeni kumaş, vücut sıcaklığını ideal aralıkta tutmak için ortam sıcaklığına göre kendisini ayarlayabilecek. Maryland Üniversitesinde araştırmacıların geliştirdiği kumaşın iplikleri, doğada bulunan malzemelerden oluşan iki farklı materyal kullanılarak üretildi. Materyallerden biri nemi emerken diğeri ise uzaklaştırıyor. Metal kaplı iplikler sayesinde kumaştaki geçen ısı miktarı kontrol edilebiliyor.



Yazı yazıp hikaye uyduran yapay zeka geliştirildi

OpenAI isimli kuruluşun geliştirdiği ve kompozisyon yazabilen yapay zekanın, kendisine gerçekte var olmayan bir hikaye sunulduğunda, hayali karakterler ve olay örgüleri yaratarak yeni gerçeklikler oluşturduğu belirtildi. GPT-2 isimli yapay zeka, boşluk doldurmalı sorularda geniş alternatifler üretiyor, birçok farklı dilde yazılmış eseri anında çevirebiliyor ve bunu kullanarak yazı yazabiliyor.



İnternete bağlanan kağıttan poster

Tasarımcı Oli Woods ve firması Typified, geleneksel yöntemlerle basılan bir poster ile teknolojiyi bir araya getirdi. Gün içerisinde saatlik hava durumu tahminlerini gösteren poster, bilişimin dekorasyona da el attığını gösteriyor. Kağıtta bulunan ısıya hassas mürekkeplerin ışıkla ısıtılması sonucu postere görüntü geliyor.



Yılın girişimi "akıllı saat" Gaziantep'ten çıktı

Gaziantep'te mühendisler Mustafa Tülü ve Enes Çaldır çalıştığı işten istifa ederek 3 ayda akıllı saat üretti. "watchX" adlı akıllı saat dünyanın en büyük eğitim teknolojileri fuarında en iyi teknoloji ödülünü alarak yılın girişimi seçildi. Tülü, açıklamasında, "watchX'i bilgisayara bağlayıp kodlayarak, günlük hayatta kullanabiliyorlar. Bizi mevcut ürünlerden ayıran en büyük özelliğimiz, kullanıcıların kodladıkları projeleri gerçekten de günlük hayatta kullanabiliyor olmaları." dedi.

İsveçliler çip ile yaşıyor

İsveç'te binlerce insan mikroçipleri derilerinin altına



yerleştiriyor. Son 5 yılda 4.000'den fazla çip kurulumu yapan Biohax şirketi, insanların anahtar kartlarını, kimliklerini ve tren biletlerini bu mikroçiplere aktarabildiğini söyledi. Başparmak ve işaret parmağı arasındaki derinin altına enjekte edilen çipler, kredi kartlarından pasaporta kadar her şeyde bulunan radyo frekansı tanımlama (RFID) teknolojisini kullanıyor, akıllı telefonlar ve cihazlar tarafından okunabiliyor. Çalışmaları için pil ya da şarja da gerekmiyor.

ABD ordusu cep drone'u geliştirdi

ABD ordusu, drone teknolojisini avantaja çevirmek için yeni bir çalışmaya başladı. Oluşturulacak küçük drone'ların askerlere "ölümcül avantaj" sağlaması ve askerlere tepeden görüş imkanı vermesi bekleniyor. Ordunun askerlerin ceplerine

ya da avuçlarına sığabilecek boyuttaki gözetleme droneleri için 39 milyon dolar harcayacağı belirtildi.





DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

Kawasaki
KCM

115Z7

•VERİMLİ •AKILLI
•GÜÇLÜ •KONFORLU



ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

Web : www.enka.com.tr
E-Posta: info@enka.com.tr

İstanbul Merkez
Telefon : 0216 446 64 64 (PBX)
Faks : 0216 395 13 40

İstanbul İrt. Bürosu
Telefon : 0212 549 53 52 (PBX)
Faks : 0212 549 53 10

Ankara Bölge Md. : 0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md. : 0232 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md. : 0322 441 21 00 (PBX)
Diyarbakır Bölge Md. : 0412 251 66 68 (PBX)
Trabzon Bölge Ofisi : 0462 325 22 88



ENKA 2eENKA
www.enka.com.tr www.maviyasa.com