

bauma 'da
yeni rekorlar

Dünya mermer
sektörü 25'inci
İzmir Marble
Fuarı'nda buluştu

**"Makine dağdan
korkmayacak, dağ
makineden korkacak"**

**TÜRK LİRASINA
YÜZDE 0 FAİZ,
YÜZDE 100
VERİMLİLİK!
CAT 950 L**

BORUSAN

CAT

25.YIL



ORİJİNAL CUMMINS FARKI



- ÜSTÜN MALZEME KALİTESİ ✓
- MODERN ÜRETİM TEKNOLOJİSİ ✓
- SINIFINDA EN İYİ GARANTİ ✓

MOTORUNUZUN DAHA VERİMLİ
ÇALIŞTIĞINDAN EMİN OLUN.

RİSK ALMAYIN.
CUMMINS YETKİLİ SATIŞ NOKTASINDAN ALIN!

parts.cummins.com

The Genuine online catalog for
Holset®, Fleetguard®, Onan and Cummins parts.

Cummins Turkey Motor Güç Sistemleri Satış Servis Ltd.Şti.

Tuzla - İstanbul ■ 0216 581 73 00 ■ parts.turkey@cummins.com

cumminseurope.com/tr

[cumminsturkiye](https://www.facebook.com/cumminsturkiye)

[cumminsengines](https://www.youtube.com/cumminsengines)

[@CumminsEurope](https://twitter.com/CumminsEurope)

NOW it's time to be
Powerful...



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

Organizasyon böyle olur

Ülkemizin stratejik konumunun ve doğal güzelliklerinin bizler için ne kadar büyük bir avantaj olduğu daha ilkokuldan itibaren hepimize öğretilir. Ancak bu avantajların hakkını verme noktasında ne kadar başarılı olduğumuz konusu biraz şüpheli. Bunu örnek olabilecek birçok alan var ancak ben konuyu fuar organizasyonları açısından değerlendirmek istiyorum.

Yaşanan hızlı dijitalleşme ile hemen her sektör gibi fuarcılık da ciddi bir değişim sürecinde. Ülkemizdeki birçok fuar artık düzenlenmiyor. İş makineleri sektörü özelindeki fuarlar da maalesef artık eskisi kadar ilgi görmüyor.

Zamanın her zamankinden daha etkin kullanılmasını zorunlu kılan günümüzün hızlı hayat temposunda katılımcıların ve ziyaretçilerin büyük maliyetlere de katlanmak pahasına bu fuar alanlarına gelmesi için yeterince motive olmalarını sağlamak gerekiyor. Önümüzde bunu başaran Bauma gibi güzel bir örnek var.

Bu başarı elbette bir tesadüf değil. Öncelikle tarihi uzun yıllar öncesine dayanan bir Bauma markası ve vizyonu var. Ancak organizatörler elimizde böyle bir değer varken bunu Avrupa'nın her ülkesinde ve her yıl farklı bir fuar yaparak kullanımlarını demiyorlar. Bauma Münih her üç yılda bir aynı yerde düzenleniyor. Böylece yeni ürünlerin gelişimi için zaman ve bunu merak eden insanlarda bir merak birikimi oluşuyor.

Fuar, Almanya'nın yerel bir fuarı olmak yerine tüm Avrupa'yı, Afrika, Orta Doğu ve Rusya'yı da hedefliyor. Hatta öyle bir çekim etkisine sahip ki Uzak Doğu'dan bile gelen birçok firma ve ziyaretçi var. Bu tanıtmaya yönelik pazarlama çalışmaları daha yapılan fuar bitmeden başlıyor.

Kurallardan taviz verilmiyor. Fiyatların yüksek olmasına rağmen ne katılımcılar ne de ziyaretçiler fuardan vazgeçmiyor, aksine her yıl yeni rekorlar kırılıyor. Fuarı ziyaret etmek isteyen bir kişi günlük 30-40 Euro bedel ödüyor. Bu bedellere ve kurallara katlanan herkes fuardan azami verimi sağlayacak şekilde, özenle hazırlanıyor. Organizatörler elde ettikleri yüksek geliri organizasyonun daha iyi tanıtılması ve kalitenin korunması için harcıyorlar.

Ve elbette fuar hitap ettiği sektörün sadece bir aynası olmakla yetinmeyip, paydaşlarına yön gösteren bir vizyona sahip. Örneğin bu seneki fuarda, sektörün yakın geleceğini temsil eden elektromobilite ve otonom çözümlere yönelik bir vurgu vardı. Ziyaretçiler çeşitli markaların bu alandaki son yeniliklerini, uygulamalı olarak inceleme şansı buldular.

Dünyanın tam ortasında bulunan ülkemizdeki tarihi yıllar öncesine dayanan fuarların da fırsatı kaçırmadan bu başarıyı sağlayabilmesi için organizatörler, katılımcılar ve ziyaretçiler olarak hep birlikte şapkayı önümüze koyma zamanı geldi de geçiyor bile.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Pınar Aydın

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanımı hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 92 - Nisan 2019

LET'S
DARE

TOGETHER*

* BİRLİKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER



06 Haber Yeni makine satışlarındaki kayıp %76'yı aştı

08 Haber Cacimler İnşaat kamyon filosunu 25 adet Volvo FMX ile güçlendirdi

10 Haber Yerli kömür, ithalatı gölgede bırakacak

12 Haber Ağır ticari araç pazarı ilk çeyrekte daraldı

14 Global Komatsu 17'nci eğitim merkezini Dubai'de açtı

16 Global Bauma'da yeni rekorlar kırıldı

18 Global TBM'den çarpıcı 2019 analizi: En hızlı daralma inşaat sektöründe

22 Haber HİDROMEK, Bauma 2019'da geleceğin iş makineleri ile iz bıraktı

24 Haber ZF, geleceğin inşaat alanlarında çalışacak çözümlerini sergiledi

26 Röportaj Michelin, ağır vasıta segmentindeki yeni serilerini tanıttı

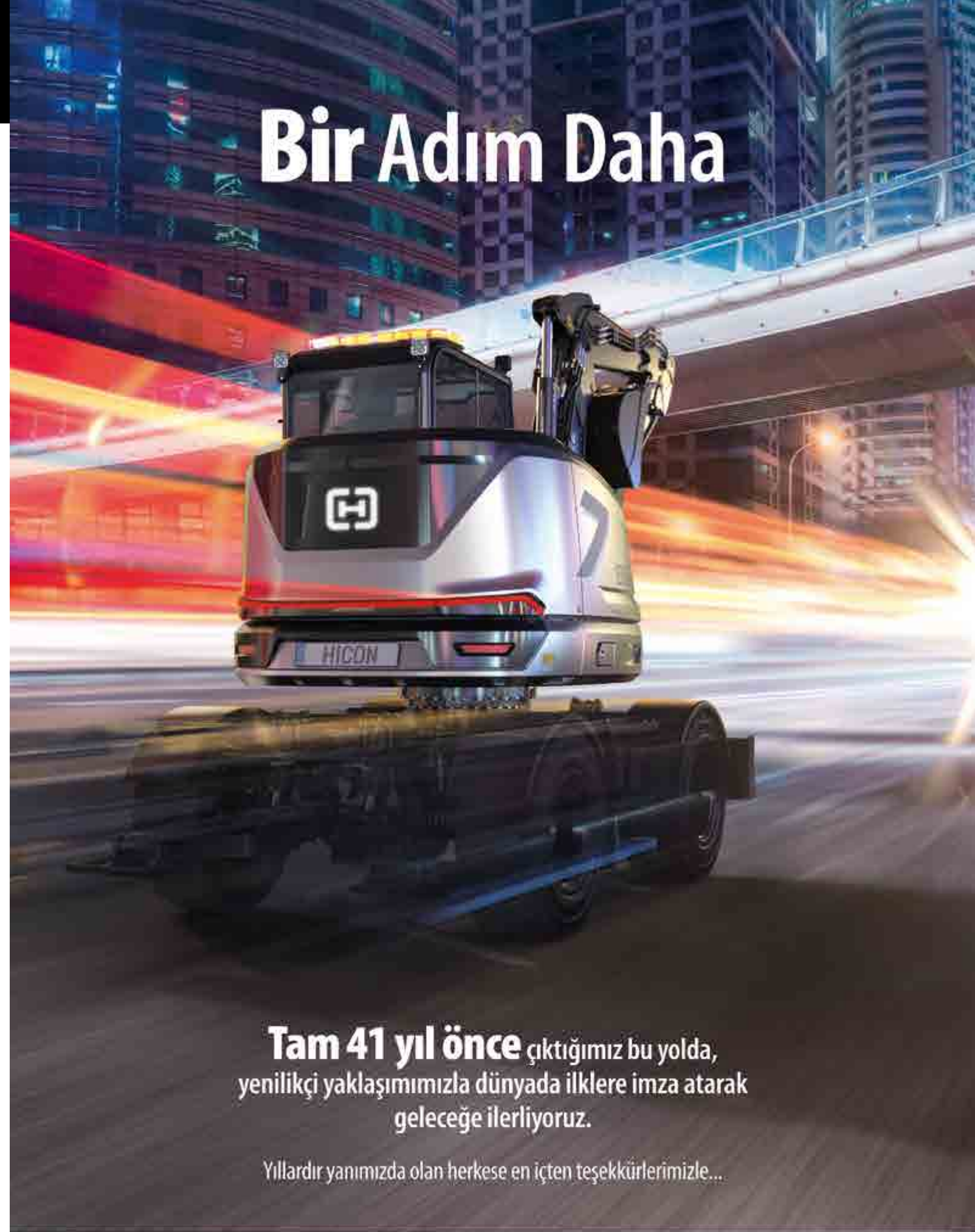
30 Global ELS Lift, Bauma'da üç yeni ürünüyle ilgi odağı oldu

36 Röportaj Acarlar Makine: "En değerli varlık olan insanı taşıyoruz"

38 Şantiye Batu Mermer makine parkını HİDROMEK ile yeniledi

42 Dosya Dünya mermer sektörü İzmir Marble Fuarı'nda buluştu

Bir Adım Daha



Tam 41 yıl önce çıktığımız bu yolda, yenilikçi yaklaşımımızla dünyada ilklere imza atarak geleceğe ilerliyoruz.

Yıllardır yanımızda olan herkese en içten teşekkürlerimizle...



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK

Birlikte Daha Güçlüyüz

Yeni makine satışlarındaki kayıp %76'yı aştı

Başta inşaat, madencilik, tarım ve endüstri olmak üzere ülkemizin hemen her sektörüne hizmet sağlayan iş makineleri sektöründeki satışlar tarihinin en düşük seviyelerinde seyrediyor. Türkiye'de 2019 yılının ilk 3 aylık dönemindeki yeni iş makinesi satışları %76,1 azalarak 597 adette kaldı.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de mart ayı içerisinde satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 77,1 oranında azalarak 251 adet olarak



gerçekleşti. Yılın ilk 3 ayındaki satışların toplamı ise geçen yıla kıyasla %77,1 azalarak 597 adet oldu.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini rakamlarına göre mart ayında Türkiye'deki toplam forklift ve depo ekipmanları pazarı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 50,3 azalarak 453 adet oldu. İlk 3 aydaki toplam satışlar geçen yıla kıyasla %40,6'lık kayıpla 1.578 adet olarak gerçekleşti.

Gerçekleşen iş makinesi satışlarının daha çok ihracatla canlılığını koruyan madencilik sektöründe ve proje bazlı alımlarda yoğunlaştığı, genel inşaat faaliyetlerindeki durgunluğun ise halen sürdüğü belirtiliyor. Çoğunlukla ihracata odaklanılan endüstriyel alanlarda kullanılan depo ve istif makinesi satışlarının bu ölçüde azalmasında ise tasarrufa giden ihtiyaç sahiplerinin eski makineleri yenileme, ikinci el veya kiralama seçeneklerini tercih etmesi etkili oluyor.

Volvo iş Makinaları'nın en büyük distribütörü Ascendum 60. Yılıni kutluyor

Portekiz, İspanya, Amerika ve Türkiye'de yürüttüğü operasyonlarla uluslararası bir erişime sahip olan Portekiz Grubu Ascendum 60. Yaşını kutluyor. GO (ileri) mottosu temel olarak hareket eden Ascendum'a ilham veren bu anlayış bir yaşam biçimi olarak da kabul ediliyor.

Kuruluşunun 60. Yıldönümünü kutlayan firma, yaptığı açıklamada şu ifadelerle yer verdi: "Ascendum 60. yaşını kutluyor. Bu anı, müşterilerimiz, ortaklarımız, tedarikçiler ve çalışanlarla paylaşıyoruz. Geçmişle ve bizi bu ana kadar getiren değerlerle gurur duyuyoruz. Bu değerleri, gelecek yıllarda, bizi daha ileriye taşıyacak büyük bilgi birikimi



olarak görüyoruz. Bunu yaparken, 60 sayısını "GO (ileri)" anlayışına dönüştürmeye karar verdik. Bu tarihe, sadece bir sayı olarak değil, bir yaşam biçimi olarak, kuruluşumuzdan beri bize ilham veren ve hepimizi başarıya götürecek bir yol olarak bakıyoruz.

Her zaman müşterilerimize odaklanıyoruz çünkü ürünlerin ve temsil ettiğimiz markaların önemini ve değerini biliyoruz. Koşullarla sınırlı olmamakla birlikte, her zaman en iyi çözümleri arayan, değer zincirindeki bir bağız. Çalışanlarımızın özveri ve profesyonelliği sayesinde hedeflerimize ulaşma yeteneğine sahibiz."

Volvo ile 60 yıllık işbirliği

Ascendum, kurulduğu yıldan bu yana Volvo ile işbirliğine devam ediyor. Şu anda Volvo İş Makinaları'nın dünyanın en büyük distribütörü olan Ascendum, "60 yıldır birlikte çalıştığımız bir marka olan Volvo ile dünyadaki çeşitli iş alanlarını ve farklı coğrafi bölgeleri geçen güçlü ve güvenilir bir ilişki içindeyiz. Müşterilerimiz için son derece başarılı ve tamamlayıcı bir hizmet yaratarak Volvo'nun güvenliğini, teknik kalitesini ve yeniliğini Ascendum'un dinamikleri ve eylem odaklı stratejisiyle birleştirmeyi başardık. Türkiye'de de Ascendum Türkiye olarak temsil ettiğimiz dünya markalarını, bayilerimizle birlikte müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz. Ülkemizin kalkınmasında önemli rol oynayan bu makinelerin, satış sonrası hizmetlerini gelişen teknolojiye paralel olarak veriyor ve müşterilerimizin de memnuniyetlerini arttırmaktan büyük mutluluk duyuyoruz." açıklamalarında bulundu.

ZOR İŞLERİN USTASI

MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



Cacimler İnşaat kamyon filosunu 25 adet Volvo FMX ile güçlendirdi

Volvo Trucks Türkiye distribütörü Temsa İş Makinaları, inşaat ve taahhüt projeleri hizmeti veren Cacimler İnşaat'a 25 adet Volvo FMX 8x4 460 kamyon teslimatı gerçekleştirdi.

35 yıla yakın süredir, yurtiçi ve yurtdışında önemli inşaat, altyapı ve üstyapı projeleri ile yer altı ve yer üstü madencilik sektörlerinde faaliyet gösteren Cacimler İnşaat, satın aldığı Volvo FMX kamyonları Akçansa'nın Çanakkale çimento fabrikasındaki kalker ve kil hammadde sahalarındaki nakliye işleri için kullanacak.

Volvo Trucks kamyonların teslimatı, Cacimler İnşaat firma yetkililerinden Yunus Cacim ve Osman Cacim'in,



Temsa İş Makinaları'ndan Bölge Satış Müdürü Ender Baykalmış'ın, Volvo Trucks 3S İzmir Bayisi Özmutlubaş Otomotiv'den Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Mutlubaş'ın ve Özmutlubaş Otomotiv Satış Direktörü Engin Demirel'in katılımlarıyla 30 Mart'ta, Çanakkale'de gerçekleşti.

140 araçlık parklarını yeni aldıkları 25 adet Volvo FMX 8x4 460 kamyon ile daha da güçlendirdiklerini dile getiren Cacimler İnşaat firma yetkilisi Yunus Cacim, şöyle konuştu: "100'ü kamyon olmak üzere ekskavator ve lastikli yükleyiciler

ile birlikte 140 araçlık parkımız var. Zorlu ve ağır koşullarda faaliyet gösteriyoruz; bu sebeple verimlilik, dayanıklılık ve güvenlik bizim için çok önemli. Bu üç unsuru da birleştiren Volvo Trucks kamyonlarla filomuz daha da güçlendi. Düşük yakıt tüketimiyle birlikte yüksek performans sağlayan Volvo FMX'lerin verimliliğimizi arttırmamızda büyük rol oynayacağını düşünüyoruz. Süreç boyunca başta Özmutlubaş Otomotiv olmak üzere, Volvo Trucks'a ve Temsa İş Makinaları'na gösterdiği ayrıcalıklı hizmet ve desteğinden dolayı da özellikle teşekkür ediyorum."

Yılın ilk çeyreğindeki makine ihracatı 4,3 milyar dolara ulaştı

Mart ayında 1,6 milyar dolar ihracat gerçekleştiren makine sektörü, Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı olan Almanya'daki sanayi üretiminde belirginleşen yavaşlamaya rağmen yılın ilk çeyreğinde ihracatını yüzde 4,4 arttırarak 4,3 milyar dolara taşıdı.

Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, yurtdışına satılan makine miktarında sağlanan yüzde 17'lik artışın ihracat bedeline arzu edildiği oranda yansımada dikkat çekerken, makine



ihracatının yarısından fazlasının gerçekleştirildiği AB ülkelerindeki ekonomik belirsizliklerin dış ticaretimiz üzerindeki olumsuz etkilerini telafi etmek adına yurtdışı temaslarını yoğunlaştırdıklarını söyledi. Karavelioğlu, ABD ve İngiltere'de yüzde 18'e yaklaşan ihracat artış oranına, ileri sanayi ülkelerinin tamamında ulaşmayı amaçladıklarını sözlerine ekledi.

İş makineleri ihracatında %43 artış

Euro'nun dolar karşısında ciddi değer kaybının ve ana pazarımız Almanya'ya yapılan ihracatın yüzde 11 düşmesinin makine ihracatında hedeflenen artışı sınırladığına dikkat çeken Karavelioğlu, "Dünyadaki

makine imalatçıları giderek daralan küresel pazarda, tekno-ekonomik kapasitelerini doldurabilmek için fiyat düşürmek zorunda kalıyorlar. Uluslararası rekabette güçlü aktörlerden biri haline gelen Türk makine imalatçıları da bu durumdan fazlasıyla etkileniyorlar" dedi.

Karavelioğlu, ihraç edilen makinelerdeki tonaj artışının iş ve inşaat makinelerinde yüzde 43, tarım makinelerinde yüzde 38, motor ve jeneratörlerde yüzde 32 olduğunu ancak toplam makine ihracat geliri artışının ihracat yüzde 4,4'te kaldığını belirterek şunları söyledi:

"Yılın ilk çeyreğinde ihraç ettiğimiz makinelerin tonajı yüzde 17 kadar artarak 750 bin tona ulaştı. Katma değeri yüksek ürünlerde rekabetçi fiyat yapmanın bazı kolaylıkları olmakla birlikte, ortalama kilogram fiyatın son beş çeyrekte kademeli olarak 6,3 dolardan 5,6 dolara kadar gerilemesinin bir önemli nedeni de iç pazardaki daralma oldu."



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Minimum enerji, maksimum verimlilik parolasıyla yola çıkan Ceylift mühendisleri, **Ceylift Elektrikli Forklift**leri üretti. Kapsamlı AR-GE çalışmaları sonrasında üretilen çevre dostu elektrikli forkliftler düşük maliyetler ile zorlu işlerin üstesinden geliyor.

CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam/Adana/Türkiye
T : +90 322 394 39 00 (pbx)
F : +90 322 394 39 03
www.ceylift.com

Yerli kömür, ithalatı gölgede bırakacak

Kömür Üreticileri Derneği (KÖMÜRDER) tarafından Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın desteğiyle bu yıl üçüncüsü düzenlenen Temiz Kömür Teknolojileri Çalıştayı ve Fuarı, 18-19 Nisan 2019 tarihlerinde, sektörün önde gelen temsilcilerinin katılımıyla İstanbul'da gerçekleşti. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in de canlı bağlantı ile katıldığı çalıştayda, yerli kömür üretiminin çevreci teknolojilerle nasıl artırılabilceği ele alındı.

T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Mithat Cansız, Kömür Üreticileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Gökbalp Büyükyıldız ve Dünya Kömür Derneği Politikalar Yöneticisi Liam Mchugh'un açılış konuşmalarıyla başlayan fuar da yerli kömür üretimini destekleyen kurumların ödüllendirildiği ICCS 2019 ödülleri de takdim edildi.

"35 milyon ton kömür ithalatı ciğerimi acıtıyor"

Türkiye Kömür İşletmeleri (TKİ) Genel Müdürü Ömer Bayrak, dünyanın ve Türkiye'nin birincil enerji kaynağının kömür olduğunu ifade ederek, 2040 yılında bile kömürün enerjideki payının yüzde 30 oranında devam edeceğini



söyledi. TKİ olarak 6 ay önce 375 milyon ton kömürü bir an önce ekonomiye kazandırmak için ihalelerini yaptıklarını ve ruhsat devri yöntemiyle firmalara sahaları teslimi ettiklerini söyleyen Bayrak, "Bu sahalarda yaklaşık 4 yıl sonra kömür üretimine geçmeyi planlıyoruz. Böylelikle bugün 30 milyon ton olan üretimimiz, 4-5 yıl sonra 45-50 milyon tona çıkacaktır. Yılda 16 milyon ton ilave bir üretimle 11-12 bin kişinin istihdamı sağlanacaktır. 35 yıllık madenci olarak yılda 35 milyon ton kömür ithalatı ciğerimi acıtıyor, keşke hiç kömür ithal etmesek de yerli kaynaklarımızı hızla ekonomiye kazandırsak" diye konuştu.

"Geçen yıl 100 milyon tonluk üretimle rekor kırdık"

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Zafer Benli, kaynak ve teknolojiye dışa bağımlılıktan kurtulmak için Milli Enerji ve Maden Politikası'nın planlandığına dikkat çekti. Ülke olarak elektrik üretimi ve elektrik iletim sistemi açısından elimizde bulunan en anlamlı kaynağımızın kömür olduğu belirten Benli, "MTA'nın çalışmalarıyla yer altı

kömür rezervimiz 19 milyar tona ulaştı. Geçen yıl yapılan 100 milyon tonluk üretimle rekor kırdık." dedi.

"Kömür ithalatının yüzde 60'ını yerli kömürden karşılayacağız"

Çalıştayda konuşan Türkiye Taşkömürü Kurumu (TTK) Genel Müdürü Kazım Eroğlu, ithalatı önlemek için üretim ve randıman açısından hızlı bir yapılanmaya girdiklerini açıkladı. Yerli kömür üretiminin artırılmasına yönelik projelerin yakın zamanda hayata geçeceğini ifade eden Eroğlu, "Önümüzdeki 5-10 yıllık projeksiyonda yurt dışından ithal edilen 6-6,5 milyon tonluk koklaşabilir kömür ithalatının yüzde 60-70'inin ülkemizden karşılanabileceğine inanıyorum" dedi.

ICCS 2019 Ödüllerinin kazananları:
Yatırım: Polyak Eynez
İstihdam: İmbat Madencilik
Sürdürülebilirlik: Yeni Anadolu Madencilik
Üretim: Ercan Şirketler Topluluğu
Zenginleştirme: Çiftay - Ardem
Ar-Ge: Garanti Koza Enerji
Rezervi Artırma: Polat Madencilik

Yeşil Bina, sürdürülebilirlik teması ve sürdürülebilirlik ilkeleri kapsamında oluşturulan yarışmaya, 2019 yılında Kentsel Etkileşim Merkezi konsepti ile mimari, mühendislik ve sosyal açıdan geliştirilmiş karma projeler katılabilir. Özellikle sosyal girişimcilik yönü kuvvetli, yaşadığı toplumda ortaya çıkan sosyal aksaklıkların farkında olup, akla gelmeyen ya da cesaret edilmeyen bir yaklaşımla hazırlanan projelerin öne çıkacağı vurgulanıyor. Projenin 5'inci yılında Rönesans, toplamda 100 bin gence dokunmuş olmayı hedefliyor.

Rönesans, geleceğin mimar ve mühendislerini arıyor

Rönesans Holding'in, mimarlık ve mühendislik öğrencilerine sürdürülebilirlik kültürünü kazandırmak amacıyla başlattığı ve bu yıl beşincisi gerçekleşecek 'Sürdürülebilir Geleceği Tasarla' yarışmasına başvurular başladı.



Adaylar, bu yılki konsepti 'Kentsel Etkileşim Merkezi' olarak belirlenen yarışmaya online başvuru yaparak, 16 Ağustos 2019 tarihine kadar projelerini teslim edebilecek.

TÜRK LİRASINA YÜZDE 0 FAİZ, YÜZDE 100 VERİMLİLİK! CAT 950 L



Kampanya Cat 950L iş makinelerinde, Türk lirasına 24 ay vade ve %20 peşinatla yapılan alımlar için geçerlidir.

444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ KULAĞIMIZ SİZDE www.bmgs.com.tr

©2019 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT

25.YIL

TÜRK LİRASINA

~~%9.99~~

%0 FAİZ



Renault Trucks Türkiye'de stratejik yeni atama

Renault Trucks Türkiye'de Bayi Ağı Geliştirme ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü olarak atanan Özgür Fırat, Türkiye, Kazakistan ve Orta Asya Cumhuriyetleri'ndeki operasyonlardan sorumlu olacak. İstanbul Teknik Üniversitesi Jeoloji Mühendisliği'nden mezun olan Özgür Fırat, 2006 yılında adım attığı otomotiv sektöründeki kariyerini, 2011 yılından bu yana Renault Trucks'ta sürdürüyor. 2016 yılı itibarıyla Türkiye, Kazakistan ve Orta Asya Cumhuriyetleri'ni kapsayan bölgede Bayi Ağı Geliştirme Direktörü olarak iş hayatına devam eden Özgür Fırat, gerçekleştirdiği başarılı çalışmaların ardından yine aynı bölgede artan sorumluluklarıyla çalışmalarını sürdürecektir.

Ağır ticari araç pazarı ilk çeyrekte daraldı

Yılın ilk 3 aylık döneminde Türkiye'de toplam 1.381 adet kamyon ve çekici satışı gerçekleşti. Bu dönemde 2018 yılına kıyasla yüzde 63 daralan pazarda 481 adet çekici ve 922 adet kamyon satıldı.

"Yılın ikinci yarısında toparlanma bekliyoruz"
Ağır ticari araç pazarında 2019



İMDER Bauma'da küresel sektörle bir araya geldi

İş ve inşaat makinaları sektörünün ülkemizdeki öncü kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), dünyanın her yerinden sektör profesyonellerini, satın alma yetkililerini ve global iş makinaları firmalarını bir araya getiren sektörün en önemli organizasyonlarından Bauma Münih Fuarı'na katıldı.

Fuara, İMDER üyeleri arasında; Betonstar, Elkon, E-Berk, E-Mak, ELS Lift, Hidrokon, Hidromek, Palme Makina, MST, Titan ve Tünelmak olmak üzere 11 firma katıldı. Firmalar ileri teknoloji ve gelişmiş tasarım ürünü makina ve ekipmanları ile Türk makina sektörünün gelişimini ve kalitesini tüm dünyaya bir kez daha gösterdi. Fuarda Türk firmaları uluslararası alanda yeni iş birliklerine de imza attılar. Sektörün önemli oyuncularını Türkiye'de yatırıma ve üretime davet eden İMDER yetkilileri, fuar sırasında katıldığı etkinliklerde Türk makina sektörünü tanıttı.

İMDER fuar boyunca, karşılıklı görüşmelerin de yer aldığı yoğun bir toplantı süreci geçirdi. Dünya üzerindeki pek çok noktada kardeş derneği ve çözüm ortağı bulunan İMDER, fuar sırasında bu dernekler ve kurumlar ile bir araya geldi. İMDER, Amerika Makina ve Ekipmanları Üreticileri Derneği (AEM), Çin İş Makinaları Derneği (CCMA), Kore İş Makinaları Derneği (KOCEMA), İtalyan İş Makinaları Derneği (UNACEA), Brezilya İnşaat ve Maden Teknolojileri Derneği (SOBRATEMA), Uluslararası Platform Federasyonu (IPAF) ve iş makinaları global araştırma şirketi Off-Highway Research ile görüşmeler yaptı. Toplantılarda İMDER, bu dernekler ve kurumlar ile 2019 yılında ortak olarak gerçekleştireceği faaliyetleri üzerine değerlendirmelerde bulundu, hedef pazarların mevcut durumunu ve gelecek beklentisini değerlendirerek planlamalar yaptı.

yılın ilk 3 ayını değerlendiren TAİD Genel Başkanı İhrami Eksin, "Çıkan rakamlar olumsuz gibi görünse de pazarın toparlanacağına inanıyoruz. Gerek döviz kurlarındaki dalgalanmalar gerekse yerel seçimler taleplerin ötelenmesine neden oldu. Şimdi artık yakın bir zamanda seçim olmayacak ve ekonomik gelişmeler için adımlar atılacak. Bunun da etkisiyle 2019 yılının ikinci yarısından itibaren, olağanüstü gelişmeler yaşanmadığı sürece pazarın kademeli olarak artacağına inanıyoruz. Ağır ticari araç pazarında daha önce de böyle durgun dönemler yaşandı. Bu tür düşüşlerin ardından ağır ticari araç pazarı çabuk toparlanıp beklenenin de üzerine çıkabiliyor. Ekonomideki belirsizliklerin kalkması halinde,

2020 yılında da böyle bir yükseliş yaşanabilir" ifadelerini kullandı. TAİD bünyesinde; Scania, Ford-Otosan, Iveco, Karsan, Mercedes-Benz, MAN, Renault Trucks, Volvo ve Temsa gibi ağır ticari araç markalarının yanı sıra Tırsan, Koluman, Krone, Schmitz, Otocar gibi treyler, üst yapı ve yan sanayi markaları da yer alıyor.



Kazanmak istiyorsan

DOOSAN



Doosan Infracore Co. Ltd. İş makinalarının Türkiye tek yetkili mümessili, MAATS İnşaat Makinaları Tic. Ltd. Şti.'dir.



0850 259 25 00
www.maats-doosan.com



ANKARA (MERKEZ)
Uzaycağı Cad. No:7 Yenimahalle
Ostim / Ankara
Tel :+90 312 354 33 70
Faks:+90 312 354 31 70

İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49-B
Orhanlı - Tuzla / İstanbul
Tel :+90 850 259 25 00
Faks:+90 216 482 10 22

İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ
İkitelli O.S.B. Sefaköy San. Sit.
5. Blok No:31 Başakşehir / İstanbul
Tel :+90 212 549 78 98
Faks:+90 212 549 27 87

İZMİR ŞUBESİ
O.S.B. Mahallesi Ankara Asfaltı
No: 89 / 13 Kemalpaşa / İzmir
Tel :+90 232 877 17 00
Faks:+90 232 877 17 01

BURSA ŞUBESİ
İzmir Yolu 5. Km No: 191
Nilüfer / Bursa
Tel :+90 224 441 81 66
Faks:+90 224 442 84 65

ADANA ŞUBESİ
Yeşiloba Mah. 46153. Sok. No: 13 Seyhan
Oto San. Sit. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana
Tel :+90 322 441 04 47
Faks:+90 322 441 04 49

ANTALYA ŞUBESİ
Akdeniz Sanayi Sitesi 5037. Sok. No: 35
Kepez / Antalya
Tel :+90 242 220 02 94
Faks:+90 242 220 02 95

Komatsu 17'nci eğitim merkezini Dubai'de açtı

Dünyanın önde gelen makine üreticilerinden Komatsu, Orta Doğu ve Afrika bölgesinde faaliyet gösteren bayilerinin insan kaynakları gelişimine katkı sağlamak amacıyla Birleşik Arap Emirlikleri'nde Dubai Eğitim ve Gösteri Merkezi'ni faaliyete geçirdi.



Yaklaşık 12,5 milyon dolar yatırım ile 17 bin metrekare alan üzerine kurulan yeni tesiste, bölgedeki Komatsu iş makinesi bayilerinin satış, yedek parça, servis ve makine operasyonlarına yönelik çok çeşitli eğitim olanakları sağlanacak. Bu ürün ve teknik yetkinliklere yönelik eğitimlere ek olarak, merkez aynı zamanda müşterilerin ihtiyaçları çerçevesinde makine gösterileri, saha testleri ve operatörlere yönelik eğitim programlarına da ev sahipliği yapacak. Komatsu burada yılda 500'den fazla müşteri ve bayisini ağırlamayı hedefliyor.

Dubai ile birlikte Komatsu'nun dünya genelinde 14 ülkede toplam 17 eğitim merkezi bulunuyor. Komatsu yeni merkeziyle birlikte dünyanın diğer bölgelerinde elde ettiği eğitim alanındaki bilgi ve tecrübelerini, bölgelerindeki ticari faaliyetlerini geliştirebilmeleri amacıyla Orta Doğu ve Afrika bayileriyle paylaşacak. Jebel Al Serbest Bölgesi'nde bulunan tesiste atölyeler, gösteri merkezi, iş makineleri, eğitim ve dinlenme salonları bulunuyor.

İnşaat sektörü düşük talep ve finansman sorunlarıyla mücadele ediyor

İnşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri ortaya koyan, Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) 'Hazır Beton Endeksi' 2019 Mart Ayı Raporu açıklandı.

İnşaat sektörünün en temel girdilerinden biri olan ve aynı zamanda üretiminden sonra hızlı bir süre içerisinde stoklanmadan inşaatlarda kullanılan hazır betonla ilgili bu endeks, inşaat sektörünün

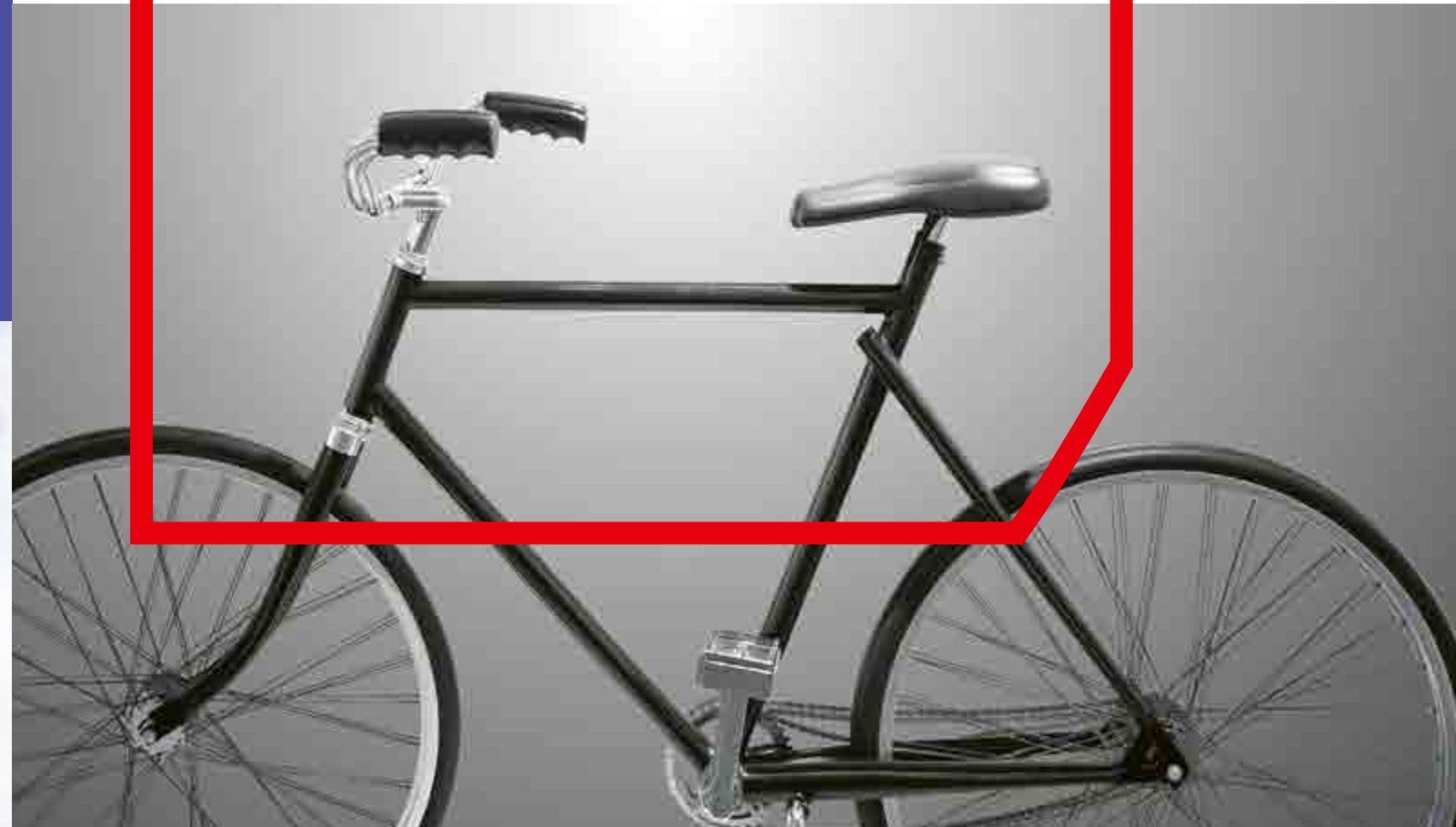


büyüme hızını ortaya koyan önemli göstergeler arasında yer alıyor. Rapordaki bütün endekslerin eşik değerinin altında olmasının,

inşaat ve bağlantılı sektörlerde hareketliliğin düşük olduğunu ve inşaat faaliyetlerinde canlanma beklentisinin zayıf olduğunu ortaya koyduğu vurgulandı. Güven Endeksi'nin en düşük endeks olmasının ise inşaat sektörüne yönelik tedbirlerin istenilen etkiyi oluşturmada yetersiz kaldığı belirtildi.

Raporu değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, inşaat ve bağlantılı sektörlerde hareketliliğin düşük olduğunu, özellikle düşük talep ve finansmana erişim sorunu çözülmeden sektörde düzelmenin oldukça zor olacağını ifade etti. Hükümetin son açıkladığı Yeni Ekonomi Programı Yapısal Dönüş Adımlarını değerlendiren Yavuz Işık, sorunlu varlıkların kurulacak olan Gayrimenkul Fonu ile yönetilmesinin inşaat sektöründeki sorunların çözülmesine yönelik önemli bir adım olduğunu sözlerine ekledi.

SADECE BU ŞEKİLDE VOLVO'DAN DAHA AZ YAKARSINIZ



Volvo iş makineleri, sahada ihtiyaç duyduğunuz gücü, yüksek performanslı Volvo motorları ve en yeni üretim teknolojileri ile daha az yakıt tüketerek sağlıyor.

Volvo Construction Equipment
Building Tomorrow



Bauma'da yeni rekorlar kırıldı

Dijitalleşmeyle birlikte fuarlara olan ilginin azaldığı günümüzde, 65'inci yılında da kapılarını güçlenerek açan Bauma Fuarı'nda gerek kapsanan fiziksel alan gerekse katılımcı ve ziyaretçi sayıları anlamında yeni rekorlara imza atıldı.



İş makineleri, yapı malzemeleri, madencilik makineleri, inşaat araçları ve ekipmanları alanında dünyanın en büyük ticari fuarı olarak gösterilen 32'nci Bauma Fuarı, 8 – 14 Nisan 2019 tarihleri arasında Münih'te düzenlendi.

Fuarda elektromobilité, otonomi ve dijitalizasyonun makine sektörünü de etkisi altına aldığı gözlemlendi. Firmalar bu alanda birçok ticari olarak satılabilir veya prototip aşamasında olan yeni ürünlerini sergilediler.

Yeni eklenen 2 hol ile birlikte toplamda 614 bin metrekare sergi alanına erişilen fuara, 63 ülkeden 3.700'ü aşkın firma katılarak ürün ve hizmetlerini sergiledi. Fuarı bu yıl 200'ü aşkın ülkeden 620 bin kişi ziyaret etti. Fuarı en son düzenlendiği 2016'da 3.425 firma katılmış ve 584 bin kişi ziyaret etmişti.

Alman ziyaretçilerin yoğunlukta olduğu fuara yurtdışından yaklaşık 250 bin kişi geldi. Bunlar arasında Avusturya, İtalya, İsviçre, Fransa, Hollanda, Rusya, İsveç, Çek Cumhuriyeti, Polonya ve İngiltere ön plana çıktı. Çin, Avustralya ve Japonya gibi denizaşırı ülkelerden gelen ziyaretçi sayısında da kayda değer bir artış sağlandığı belirtiliyor.

Fuarı sadece Çin'den yaklaşık 5.500 kişi ziyaret etti.

Yurtiçi pazarındaki daralma sonucunda ihracat faaliyetlerine ağırlık veren 190'a yakın Türk firması da fuara adeta çıkarma yaptılar. Bu firmalar arasında; Aksa, Alpin Makine, Altan Hidrolik, Boom Makina, Burçelik, Cayak, Çukurova, E-Berk, E-Mak, Elisan, Enka Systems, Göçmaksan, Hema, Hidrokon, Hidromek, Hisarlar, İnan Makina, Las-Zırh, Meka, Motus, Mst, Om Mühendislik, Palme, Pimmaksan, Teksan, Titan, Tünelmak ve Yalçın Dorse gibi markalar vardı.

Katılımcı firmaların fuardan birçok yeni iş bağlantısı ve yüklü sipariş alarak, oldukça memnun şekilde ayrıldığı belirtildi. Bir sonraki Bauma Fuarı 4 – 10 Nisan 2022 tarihleri arasında düzenlenecek.



Yeni 1200 Serisi Jeneratör Dizel Motorları

EU Stage 0 ve stage 3A, USA Tier 0 ve Tier 3 Emisyon Seçenekleri

- 7 Litre
- 6 Silindir
- 200-230-250 Prime kVA (175-195-217 kWm)

İhtiyaçlarınızı karşılayabilmek için **performans ve güvenilirlik** sağlar

POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.powertk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

f powertkperkins

in power-tk

TBM'den çarpıcı 2019 analizi: En hızlı daralma inşaat sektöründe

TMB (Türkiye Mütahhitler Birliği), 2019'un ilk çeyreğinin İnşaat Sektörü Analizi'ni, "Ekonomide Gözler, Yeni Yol Haritasında" başlığıyla yayınladı. 2019 yılının ilk çeyreğinde yaşanan küresel ve ulusal gelişmelerle birlikte, ekonomik verilerin de değerlendirildiği raporda; inşaat sektörünü ve genel ekonomik durumu iyileştirmek adına yapısal çözümlerin önemine vurgu yapılırken, "Ekonomide güven artırıcı söylemler ve eylemler ile şeffaf yönetim anlayışı ve yapısal sorunların çözümüne dair kapsamlı ve piyasa dostu bir yaklaşıma her zamankinden fazla ihtiyaç vardır." denildi.

Küresel gelişmelerle ilgili olarak yapılan değerlendirmede şu ifadeler yer verildi: "Küresel ekonomi, 2019 yılına yavaşlama sinyalleri sonucu artan bir tedirginlikle girmiş; yılın ilk çeyreğinde piyasaların, dalgalı bir seyir içinde güvenli limanlara sığınma çabası ile risk iştahı arasında gidip gelen bir sarkaç gibi hareket ettiği gözlenmiştir.

Bir takım olumlu gelişmelere rağmen halen devam eden ABD



- Çin ticaret savaşı, dünyanın en büyük bu iki ekonomisinden gelen olumsuz haberlerin artmasıyla yükselen resesyon endişeleri ve İngiltere'nin krize dönüşen Avrupa Birliği (AB)'nden ayrılma süreci dünya ekonomisini tehdit eden bu risklerin başında gelmeyi sürdürmektedir."

TMB Nisan 2019 İnşaat Sektörü Analizi'nde ön plana çıkan tespitler şöyle:

Ekonomide ikinci yarıda iyileşme bekleniyor

Raporda, TÜİK İnşaat Sektörü Güven Endeksi verilerine dayandırılan yorumda bu yılın ilk çeyreğinde daralmanın sürebileceği belirtildi. "Mart ayında 54,1 değerini taşıyan endeks, ilk çeyrek dönemler itibarıyla 2017 yılında 80-85 puan ve 2018 yılı ise 70-75 puan bandında seyretmiştir. Yine TÜİK'in verilerine göre Türkiye genelinde konut satışları, bir önceki yılın aynı aylarına kıyasla Ocak'ta %24,8, Şubat'ta %18,2 oranında düşmüştür. Şubat ayında 78.450 konut satılmıştır." denildi.

Öte yandan, 31 Mart yerel

seçimlerinin geride kalmasıyla yılın ikinci yarısında büyüme ve enflasyon oranlarında iyileşme beklentisinin olduğu belirtilen raporda, ekonomik aktivitede toparlanma 2020 yılına işaret edildi. Türkiye'nin potansiyel büyüme oranının yükseltilmesi, teknolojik altyapı ve eğitim sisteminin güçlendirilmesiyle yüksek kaliteli ve verimli büyümeye ulaşmasının amaçlanması sürdürülebilir kalkınma yolunda gerekli adımlar olarak sıralandı.

İnşaatta sürdürülebilir büyüme reform ile sağlanabilir

İnşaat sektörü, doğrudan veya dolaylı olarak pek çok alanda yarattığı mal ve hizmete talebi ile son derece kritik bir misyona sahiptir. Ayrıca sağladığı istihdam ve faaliyetlerinin coğrafi dağılımı nedeniyle hem yoksulluğa hem de bölgeler arası dengesizliklere çare üretebilen gerçek bir sosyal kriz kalkını olarak tanımlanmaktadır. Sağladığı döviz girdisiyle cari açığın kapatılmasında da sektör önemli rol üstlenmektedir. Bu çerçevede yerel seçimlerin ardından yeni bir ekonomik reform hamlesiyle, orta ve uzun vadede genel ekonomiyle birlikte inşaat sektöründe de sürdürülebilir büyüme gözlenebilecektir.

PPP, mega projeler ve kentsel dönüşüm önemli

Ekonomideki gelişmeler ve sektörün iç dinamikleri nedeniyle inşaat sektöründeki daralmanın 2019 yılının ilk yarısı da devam etmesi beklenmektedir. Önümüzdeki dönem Kamu-Özel İşbirliği projelerinin verimli



İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağıımızla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING

olacakları bir çerçeve dahilinde devam ettirilmesi, ekonomide güven ortamının geliştirilmesiyle mega projelerin uluslararası finansmanla hayata geçirilmesi ve kentsel dönüşüm süreci sektör için önem taşımaktadır.

Konut satışları ve yeni konut erime hızı düştü

İnşaat ruhsatı alan daire sayısının geçen yıl neredeyse 10 yıl önceki seviyesine dönmesi sektörde artan sorunların etkisiyle frene basıldığı yönünde yorumlanmaktadır. TÜİK verilerine göre Türkiye genelinde konut satışları, bir önceki yılın aynı aylarına kıyasla Ocak'ta %24,8, Şubat'ta %18,2 oranında düşmüştür. REIDIN-GYODER verilerine göre konut fiyatlarında artış hızı yavaşlamış, yeni konut erime hızı düşmüştür. Mevcut konut stoğunun yönetilebilmesi için hem yatırımcı hem de son tüketiciye yönelik kredi olanaklarının geliştirilmesi büyük önem taşımaktadır. Sektöre düşük faizli finansman



sağlanmasında, faaliyete geçen Türkiye Emlak Katılım Bankası'nın önemli işlevler üstlenebileceği değerlendirilmektedir.

Müteahhitler yurtdışında 10 bininci projeye doğru ilerliyor

Yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin ise son olarak yeniden 20 - 30 milyar ABD Doları bandına doğru hareket ettiği gözlenmektedir. Bu yıl 10 bininci projeye doğru

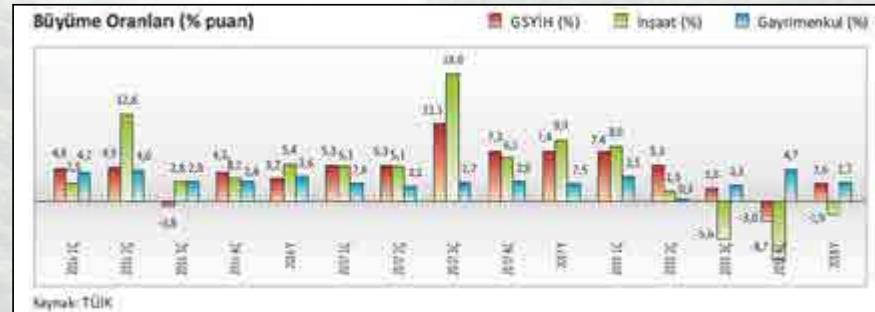
ilerlemekte olan yurtdışı müteahhitlik sektörünün yıllık yeni proje tutarının, Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında 35 milyar ABD doları, 2030'larda ise 50 milyar ABD doları seviyelerine yükseltilmesi amaçlanmaktadır. Bu sayede uluslararası pazardan firmalarımızın aldığı pay %7'lere çıkacaktır.

Hedef, Türk işgücünü 100 bine çıkarmak

Yurtdışı projelerde son yıllarda gerileme gösteren Türk işgücü istihdamının önündeki engellerin aşılmasını sağlayacak düzenlemelerin yapılması önem taşımakta, bu çerçevede yurtdışında Türk işgücü sayısının 100 bine çıkarılması hedeflenmektedir.

Rusya ve Irak önemini koruyacak

Başta enerji fiyatları ve finansman imkânları olmak üzere önümüzdeki dönemde yurtdışı inşaat pazarını etkileyecek çok çeşitli unsurlar mevcuttur. Rusya'da kısa sürede 2012 - 2015 yıllarındaki ortalama 5 - 6 milyar ABD Doları/yıl potansiyel proje tutarına yaklaşılmasının mümkün olduğu öngörülmektedir. Irak'ta barışın tesisiyle geçen yılın sonunda hükümetin kurulması, sektörel iş birliğimiz açısından olumlu bir dönemin başlangıcının sinyallerini vermektedir. Bu çerçevede Türk firmalarının birikmiş alacaklarının ödenmesi ve mevcut projelerin tamamlanması mümkün olabilecektir. Yeni dönemde ülkenin yeniden imarına yönelik projelerde daha etkin rol alınması açısından da ilişkilerin geliştirilmesi önemlidir.



Konut Satışları (2018-2019)		Şubat		Değişim (%)	Ocak - Şubat Toplam		Değişim (%)
		2019	2018		2019	2018	
İpotekli Satışlar		8.890	27.916	-68,2	15.427	56.594	-72,7
	İlk satış	3.874	12.268	-68,4	6.984	25.220	-72,3
	İkinci el satış	5.016	15.648	-67,9	8.443	31.374	-73,1
Diğer Satışlar		69.560	68.037	2,2	135.960	136.378	-0,3
	İlk satış	28.774	31.445	-8,5	56.712	62.856	-9,8
	İkinci el satış	40.788	36.592	11,5	79.248	73.522	7,8
Toplam Satışlar		78.450	95.953	-18,2	151.387	192.972	-21,5
	İlk satış	32.648	43.713	-25,3	63.696	88.076	-27,7
	İkinci el satış	45.802	52.240	-12,3	87.691	104.896	-16,4
Yabancılar Satışları		3.321	1.729	92,1	6.489	3.471	86,9

Kaynak: TÜİK



VOLVO
İŞ MAKİNESİNE SAHİP
OLMANIN EN HIZLI VE
KOLAY YOLU
VOLVO FİNANS'TAN GEÇER!

Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

Volvo Financial Services



HİDROMEK, Bauma 2019'da geleceğin iş makinaları ile iz bıraktı

Ürettiği iş makineleriyle Türkiye'yi dünya genelinde temsil eden HİDROMEK, Bauma 2019 Fuarı'nda tasarım ödüllü makineleri ile yeni ürünleri HİCON 7 W elektrikli ekskavatör, HMK 635 WL lastikli yükleyici, HMK 110 CS toprak silindiri ve HMK 150 W lastik tekerlekli ekskavatör modellerini ilk kez sektörle buluşturdu.



"Yeni ürünlerimiz ziyaretçiler tarafından ilgi ve heyecanla karşılandı"

Fuarın HİDROMEK açısından oldukça verimli geçtiğini belirten HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Ahmet Bozkurt fuar için şu değerlendirmelerde bulundu: "Dünyanın birçok ülkesinden sektör profesyonellerini bir araya getiren Bauma Fuarı küresel ölçekli çalışmalarımız için önemli bir yere sahip. HİDROMEK olarak tüm hedef pazarlarımızda payımızı artırmaya, markamızın bilinirliğini ve mevcudiyetini güçlendirmeye odaklanıyoruz. Bauma Fuarı'nı da bu amacımız doğrultusunda en iyi şekilde değerlendirdik. Bayilik arayışımızın olduğu ülkelerden bayi adayları ile görüşme imkânı sağladık. Ayrıca, Almanya ve dünyadaki diğer ülkelerde mevcut bulunan bayilerimiz ve son müşterilerimiz ile bir araya geldik; makinelerimiz hakkında görüşlerini dinledik. İleri teknoloji ve yoğun AR-GE çalışmalarımız sonucunda



ürettiğimiz yeni ürünlerimiz ziyaretçiler tarafından ilgi ve heyecanla karşılandı. Bunların başında da yeni lastikli yükleyicimiz HMK 635 WL ve %100 elektrikli, akıllı ve çevre dostu lastikli ekskavatörümüz HİCON geliyor. Dünyada üretilen ilk lastik tekerlekli elektrikli ekskavatörü bu fuarda tüm dünyadan ziyaretçilere sunmanın gururunu yaşadık. Yeni ürünlerimiz ile giderek güçlenen ürün portföyümüz, tüm ihracat pazarlarımızda daha güçlü bayilerle çalışmamıza ve müşterilerimizin beklentilerine daha iyi cevap vermemize olanak sağlayacak. Fuarda standımızı ziyaret eden ve ilgi gösteren tüm paydaşlarımıza HİDROMEK ailesi adına teşekkür ederim."



%100 elektrikli kompakt ekskavatör "HİCON 7 W": Akıllı, ekonomik ve çevre dostu

Geleceğin elektrikli araçlar kategorisinde uzmanlaşmayı hedefleyen HİDROMEK, bu kategori için yeni bir alt marka oluşturdu. Bu hedef doğrultusunda; akıllı, ekonomik ve çevre dostu olan HİCON 7 W, %100 elektrikli bir şehir ekskavatörü olarak geliştirildi.

HİCON 7 W elektrikli ekskavatörün sadece motoru değil, tüm sistemi standart makineden farklılıklar gösteriyor. Elektrikli motora ve bataryaya sahip HİCON 7 W'nin hidrolik sistemi de buna göre tasarlanmış. Enerjisini yeni nesil Lityum-ion bataryalarda depolayan yüzde 100 elektrikli HİCON 7W, sahip olduğu elektrik motoru sayesinde, daha sessiz, daha verimli ve çevre dostu olmasıyla öne çıkıyor. Sıfır emisyonlu olması ve kompakt boyutları ile çevresel etkiyi azaltan HİCON 7W, kullanıcılarına binaların içinde, bahçelerde ve parklarda, şehir içi şantiyelerde, tünellerde ve yer altında çalışma imkânı sunuyor.

Yakıt tüketiminin olmaması, verimli güç tüketimi sağlayan motoru ve bakım maliyetlerinin düşük olması HİCON 7 W'yu ekonomik kılıyor. Tek şarjla 8 saat kullanım sağlayan HİCON 7W'da bulunan standart soket makinenin kendi kendini şarj etmesini sağlıyor. Araç şarj istasyonlarında kolaylıkla 3 saatte tam şarj olan HİCON 7 W, hızlı şarj ile 30 dakika içinde de şarj olabiliyor. Ayrıca, uygun prizlere evde veya garajda da şarj edilebiliyor.

TCM

Yatırımınız ENKAiteli olsun !



ENKA
PAZARLAMA İHR. İTH. A.Ş.

www.enka.com.tr
info@enka.com.tr

İstanbul Merkez
Telefon : 0212 446 64 64 (PBX)
Faks : 0212 395 13 40

İstanbul İrt. Bürosu
Telefon : 0212 549 53 52 (PBX)
Faks : 0212 549 53 10

Ankara Bölge Md. : 0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md. : 0232 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md. : 0322 441 21 00 (PBX)
Diyarbakır Bölge Md. : 0412 251 66 68 (PBX)
Karadeniz Bölge Md. : 0462 925 22 88





ZF, geleceğin inşaat alanlarında çalışacak çözümlerini sergiledi

ZF, Münih'te gerçekleşen Bauma Fuarı'nda, aktarma organları ve şasi teknolojisinin yanı sıra ağ bağlantılı sistem çözümlerinde de bir uzman olarak, geleceğin inşaat alanları için kullanılacak inovasyonlarını tanıttı.

Yükleyiciler, mini damperli kamyonlar ya da teleskobik

yükleyici gibi kompakt araçlar, elektro mobilite alanında geleceğin ön plana çıkacak araçları arasında gösteriliyor. ZF tarafından geliştirilen 48 voltluk e-motora sahip eTrac aktarma organları sistemi, emisyonlu sürüş imkânı sağlıyor. ZF aynı zamanda bir sistem tedarikçisi olarak sadece üniteyi sunmakla yetinmeyip, aynı zamanda ön ve arka akslar, tahrik sistemleri, invertörler ve eDCU'den

(Elektrikli Tahrik Kontrol Ünitesi) oluşan bir birleşim sunuyor. Sınıfının en iyisi olduğu vurgulanan bu çözümün, çekiş ve son sürat gibi performans etkenlerinden taviz vermeksizin, geleneksel aktarma organlarıyla aynı çıktıyı sağladığı belirtiliyor.

Güvenli ve otonom

ZF, Innovation Van ve e.GO Yolcu ve Yük Taşıyıcısı'nın kısa süre içinde üretime girmesiyle, yapay zekanın inşaat operasyonlarını nasıl yalınlaştırdığını etkileyici bir şekilde ortaya koydu. Merkezi bilgisayar ZF ProAI sayesinde, iki araç şoförsüz olarak çalışabiliyor. Özellikle otomatik yük taşımacılığını uygun hale getiren Innovation Van'da büyük bir yükleme platformu bulunuyor. Uzun mesafelerde güvenle ve otonom bir şekilde işçi ve ürün taşıyabilen e.GO Yolcu ve Yük Taşıyıcısı, büyük inşaat şantiyelerinde yeteneklerini sergileyecekler.

Yanmar, 10 milyonuncu dikey su soğutmalı motorunu üretti

Kullanılabilir ölçülerdeki kompakt dizel motoru ilk üreten firma olan Yanmar, üretimine 1968 yılında başladığı dikey su soğutmalı dizel motorlarının 10 milyonuncusunu Japonya'daki Biwa tesislerinde üretti. Motor teknolojisinin gelişimine bugüne kadar önemli katkılar sağlayan firma, ürünlerinde her geçen gün daha sıkı hale gelen egzoz emisyon standartlarını sağlamakla kalmıyor; daha yüksek performans ve yakıt ekonomisi de sağlamaya odaklanıyor.



HİDROMEK Makina İmalatçıları Birliği'nin Yönetim Kurulunda

Makine ve aksamı ile ilgili imalat yapan firmaların üye oldukları sektörel bir birlik olan Makina İmalatçıları Birliği (MİB), makine sektörünün yurt içinde ve yurt dışında daha iyi tanınması, yerli makine imalatçılarının pazar payını arttırması ve gelişmesi ile ilgili faaliyetler yürütüyor. Yeni dönem için seçimin yapıldığı ve yeni yönetim kurulunun belirlendiği 17. Olağan Genel Kurulu'nda MİB'in

başkan vekili görevine HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Bozkurt seçildi.

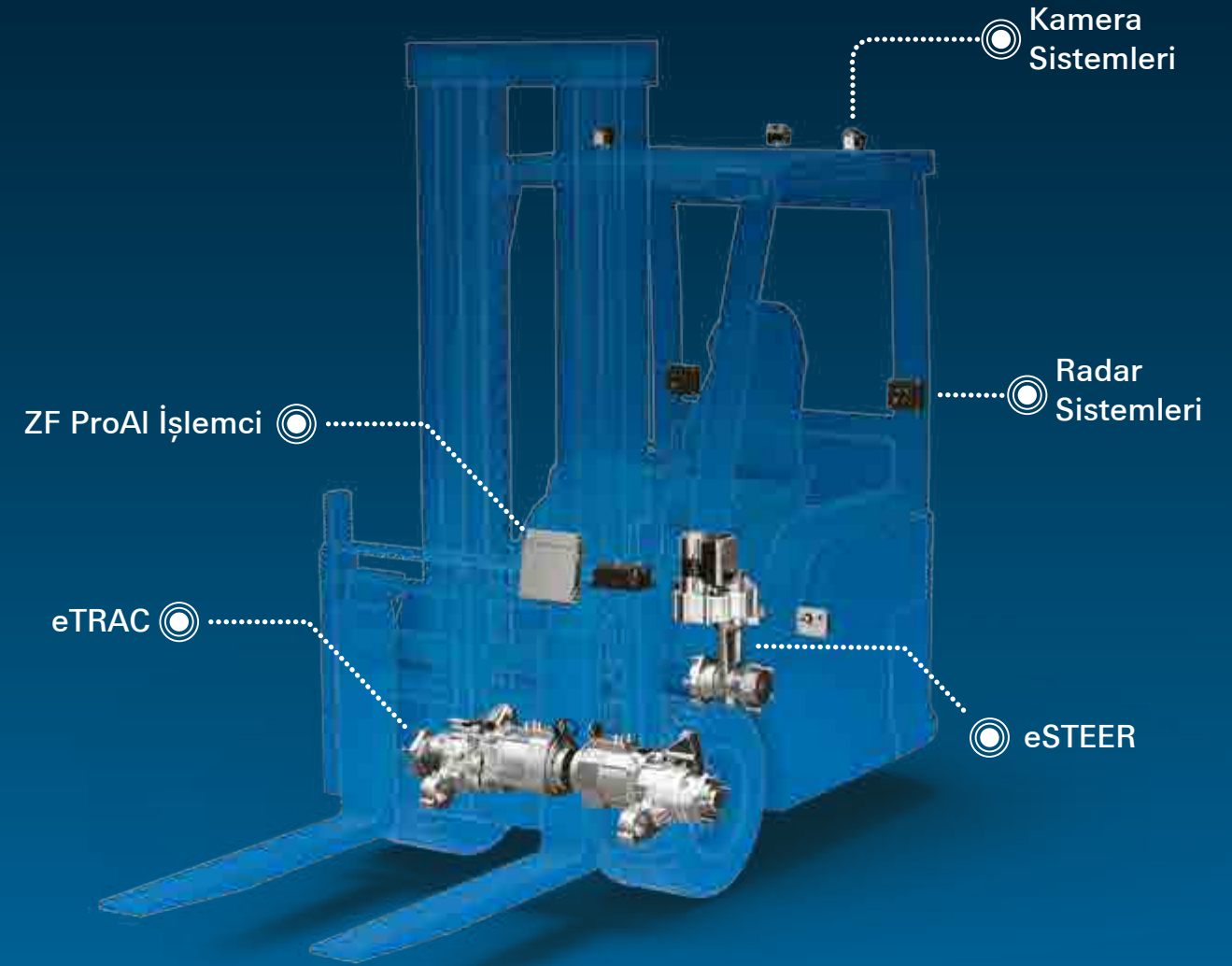
MİB yeni dönem yönetim kurulunda görev almaktan gurur duyduğunu belirten HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa BOZKURT: "Yıllardır sektörümüze çok büyük katkıları olan Makine İmalatçıları Birliği çatısı altında yer almanın gururunu yaşıyorum. Makine sektörünün gelişmesi için yürüteceğimiz çalışmalarda aktif rol almanın heyecanı içerisindeyim. Hem MİB hem de HİDROMEK olarak iş makineleri sektöründeki faaliyetlerimiz ile ülkemiz için katma değer üretmeye devam edeceğiz. Bu amaç doğrultusunda, HİDROMEK olarak yeni yatırımlar yapmaya ve yeni ürünler geliştirmeye devam ediyoruz. Yurt içinde ve yurt dışında bulunan üretim tesislerimize ek olarak Ankara'da yer alan yeni üretim üssümüzde, daha önce ithal etmekte olduğumuz şanzıman, aks ve hidrolik redüktör gibi ana komponentlerin üretimini de büyük ölçüde kendi bünyemizde gerçekleştirmeye başladık. Bu sayede daha fazla yerlileştirme ve istihdam sağlamış olacağız." dedi.

Malzeme elleçleme sistemleri

ZF forkliftler, istifleme araçları, havaalanları için yer destek ekipmanları, teleskopik yükleyiciler, konteyner taşıyıcıları ve daha nice malzeme elleçleme sistemleri için dişli kutuları ve teknoloji çözümleri sunuyor.

ZF, müşteri memnuniyeti odaklı çalışan yaygın servis noktaları ve müşteri hizmetleri ekibiyle sizlere hizmet sunmaktan gurur duyar.

Daha fazla bilgi için www.zf.com/tr'yi ziyaret edin.



ZF Services Türk San. ve Tic. A.Ş.
Adil Mah. Demokrasi Cad. No:17 34935 Sultanbeyli, İstanbul

0216 592 07 50
zfturk.info@zf.com

Michelin Türkiye Satış Direktörü Sertan Akçagöz:

"Lastik yakıttan sonra en büyük maliyet"

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Michelin, ağır vasıta segmentinde yeni serileri X Coach Z, XD ve X Multi HD D serilerinin ağır vasıta segmentindeki yeni ürünlerini; Michelin Ağır Vasıta Lastikleri Ticari Direktörü Sertan Akçagöz, Pazarlama Direktörü Ayşem Suner ve Ağır Vasıta Lastikleri Ürün Teknik Müdürü Recep Uçan'ın katılımlarıyla tanıttı. Etkinlikte bir araya geldiğimiz Sertan Akçagöz, Michelin Solutions hizmetlerinden lastik kiralama modelini, Türkiye'deki lastik pazarını, sektör değerlendirmesini ve gelecek beklentilerini anlattı.

İnşaat grubunda yüzde 30'luk düşüş yaşandı

İnşaat sektöründe yaşanan daralmanın lastik satışları üzerindeki etkisini değerlendiren Akçagöz: "Satışlarımızın yüzde



25'ini gerçekleştirdiğimiz inşaat grubundaki düşüş yüzde 30'a ulaştı. Geçtiğimiz yıl 1,8 milyon adet ile ağır vasıtada birçok Avrupa ülkesinin önüne geçen Türkiye pazarının bu yıl 1,5 milyon mertebesinde olması bekleniyor.

Türkiye'de madencilik her geçen gün güçlenmesi ve buradaki talebin devam etmesi bize yeni fırsatlar yarattı. İş makineleri daralmadan

en az etkilenen ürün grubumuz oldu. Hatta bazı segmentlerdeki satışlarımız arttı."

Biz sadece lastik satmıyoruz

Michelin'in bir inovasyon firması olduğunu belirten Akçagöz, sadece lastik satmadıklarını, Michelin Solution ile müşterilerine farklı hizmetler de sunduklarını söyledi. Lastik kiralama modelleri hakkında bilgi veren Akçagöz: "Lastiğin en iyisini üretiyoruz ama bununla birlikte müşterilerimize etkin bir servis hizmeti de sunuyoruz. Müşterilerimize araçlarının hiç durmamasına yönelik farklı iş modelleri geliştiriyoruz. Michelin Solution hizmetleri içinde yer alan lastik kiralama, ağır vasıtada en çok büyüyen grup. Bu modelde firmanın bütün lastik işini Michelin olarak üstleniyor, firmaya araçların hareketlilik taahhüdünü veriyoruz. Bütün lastikler Michelin'in mal varlığında oluyor. Ekiplerimiz, doğru lastiği doğru zamanda gerekirse doğru yenileme ve kaplamayla araçların hareketliliğini sağlıyor."

"Şu anda Türkiye'de arasında İstanbul'daki metrobüslerin de dahil olduğu yaklaşık 10.000 aracı yıllardır Michelin yönetiyor. Avrupa'da bu rakam 400.000'in

üzerinde. Lastik, bir filo için yakıttan sonra en büyük tüketim ve oldukça maliyetli bir ürün. Firmalar bu hizmet ile yapacakları toplam km için baştan miktarı belirli olan bir ödeme yaptıkları için ilgilerini çekiyor. Aslında bu modelin ilk doğuş şekli uluslararası nakliye idi. 7 – 8 yıl önce pilot olarak yapmaya başladık ama geçen sene itibariyle otobüs firmalarıyla ve farklı segmentlerde de bu iş modellerini kurmaya başladık."

"Kiralama modelinin de bir kırılma noktası var. 100 aracın altındaki firmalarda bu iş çok verimli olmuyor. İlk başta 4.000 araçlık parklarla başladık ve sonrasında 200 araca kadar indik. Türkiye'de kontratları genellikle 3 yıllık yapıyoruz. 3. kontratını yenileyen müşterilerimiz var. Örneğin Mars Logistics ile çalışıyoruz ve uluslararası anlamda hizmet veriyoruz. Araç Almanya'da da Lyon'da da arıza yapsa sorumluluğu üstlenerek 2 saat içinde arabayı yürütme garantisi veriyoruz. Firma, kafasından lastik işini tamamen atıyor ve araçlarının yaptığı toplam km bedelini de ay sonunda tek bir faturada ödüyor."

Kaplamanın kötü olduğuna dair yanlış bir bilgi var

Türkiye'de ağır vasıtalar için 1,8 milyonluk yeni lastik, yarım milyonluk kaplama pazarı var. Batı Avrupa'dan ayrıştığımız nokta kaplama oranının düşük olması. Birçok Avrupa ülkesinde bu oran birebirdir. Türkiye'de ise 4 yeni lastiğe bir kaplama gibi bir oran var. Ekonomiye önem veren bir milletiz, firmalarımız da öyle ancak kaplamanın kötü olduğuna dair yanlış bir bilgi var. Kalitesiz merdiven altı uygulamalar ihtiyaç sahiplerini kaplamadan uzaklaştırıyor.

Recamic kaplama ile garanti veriyoruz

Akçagöz, lastikte kaplamanın doğru yapılmasının gerçek tasarrufu ortaya çıkardığını belirtti. "Türkiye'de 11 atölyede hizmet verdiğimiz Recamic markasıyla tamamen Michelin sırt kauçuğu kullanıyoruz. İyi yapılan kaplamada yuvarlanma direncinden de feragat etmiyorsunuz. Örneğin 511 bin



km'de olan bir lastiğe kaplama yaptığımızda bir o kadar daha garanti veriyoruz ve bu inanılmaz bir tasarruf sağlıyor."

Müşteri parasını ödediği lastiği tam performans kullanmıyor

"Biz, lastiğin içine 400 bin metre ilave çelik koyuyoruz. Lastiğin altında diş açma paylarımız da var yani yüzde 25 gizli km var. Ancak bunun kullanımı sadece Türkiye'de yüzde 1. Müşteri lastiği bir kez kullandıktan sonra satıyor. Biz lastiğin performansını sonuna kadar kullanıyoruz." açıklamalarında bulundu.

"İş makineleri daralmadan en az etkilenen ürün grubumuz oldu"



"X COACH otobüs taşımacılığının lokomotifi olacak"

2019'un ilk çeyreğini değerlendiren Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü Ayşem Suner, bağımsız kuruluşlar tarafından yılın lastik üreticisi dahil birçok alanda ödüle layık görülmeyle duyulan memnuniyeti belirterek: "Michelin'in liderlik pozisyonu bizim üzerimize büyük bir sorumluluk yüklüyor. 2019'da hem binek hem de kamyon tarafında Türkiye'de de iyi bir başlangıç yaptık. Michelin, ürünleri müşterilere sunmadan önce gerçek Türkiye koşullarında lastiklerini test ediyor. Test sonuçlarında bizi memnun eden X Coach otobüs taşımacılığının lokomotifi olacak." dedi.



Michelin Türkiye Ağır Vasıta Ürün Teknik Müdürü Recep Uçan yeni lastikleri hakkında bilgiler verdi:

X Coach D ve Z ile daha uzun mesafe daha az maliyet

X Coach Z ve XD ile otobüs yolculuklarında güven ve konforu en üst düzeye taşıyoruz. Geliştirdiğimiz Infinicoil teknolojisi ile daha yüksek stabilite sağlamak amacıyla lastiği bir omzundan diğer omuza, 400 metre uzunluğundaki tek parça ekstra çelik tel ile sarıyoruz.

Bu teknoloji ile tasarlanan lastikler dayanıklılık değerlerinin de ötesinde, sürücülerin daha uzun mesafeleri kat etmesini ve yakıttan tasarruf etmesini sağlıyor. Türkiye'nin her bölgesinde 9 farklı müşteride, farklı yol koşulu ve iklim koşullarında test edilen bu lastikler, 500 bin km'nin üzerinde bir performans göstererek göz doldurdu.

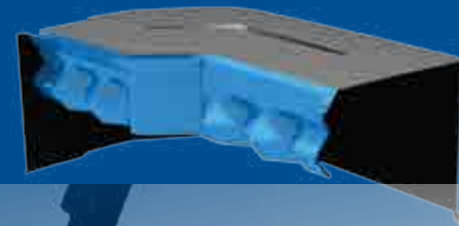


Yüksek çekiş gücü ve düzgün aşınma bir arada
Yüksek çekiş gücü ve düzgün aşınma sunan Michelin X Multi HD D hem asfalt hem de toprak yolda ağır vasıta araçları yarı yolda bırakmıyor. Optimize edilmiş sağlam sırt blokları, yarı derin kanallar ve taşıtıcılara sahip yeni kompakt sırt tasarımı ile X Multi HD D, yüksek kilometre performansı, yol tutuş direnci, gövde koruması ve çekiş gücü sağlıyor.



BFGoodrich pazarın neredeyse yüzde 90'nını karşılıyor

Michelin markası güvencesi ile üretilen BFGoodrich kamyon lastikleri, pazarın % 90'nına yakın bir kısmını karşılayacak durumda. BFGoodrich lastikleri şehir içi sevkiyatlarda daha az gürültü, güvenlik ve dayanıklılık sağlıyor. 3PMSF işaretiyle hem kuru hem de ıslak zeminde konforlu sürüş imkânı sunuyor. BFGoodrich, sert ve zorlu koşullarda gerçekleşen 'eğitim yuvası' olarak adlandırılan Baja, Dakar gibi kamyon yarışlarında ipi göğüsleyen öncü bir marka.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



ELS Lift,

Bauma'da üç yeni ürünüyle ilgi odağı oldu

2008 yılından bu yana Bursa'daki tesislerinde personel yükseltme ekipmanları üreten ELS Lift, yenilikçi ürünlerini Bauma'da gözler önüne serdi. Firma, standında dünyanın hemen her kıtasından gelen çok sayıda ziyaretçi ağırlarken, yapılan görüşmeler neticesinde 250 adedin üzerinde yeni makine siparişi alındığı belirtildi.



İngiltere, Almanya, Ukrayna, İspanya, Belarus ve Fransa bayileri ile ilişkilerini kuvvetlendirirken, her geçen gün global pazarda iş ortaklıklarına bir yenisini eklemeye devam eden ELS Lift; Çin, İtalya, Kolombiya, Peru, Finlandiya ve İzlanda'dan gelen potansiyel bayileri ile prensip anlaşmaları imzalayarak; İngiltere, Rusya ve İrlanda'da bölgesel alt distribütörlüklerini oluşturdu.

MST ile iş birliğinin ürünü yeni ETH 935 telehandler
ELS Lift'in fuarda ilk kez tanıttığı üç yeni ürününden kullanıcı dostu RT18-L dizel makaslı platform, engebeli arazilerde bile 18 metreye varan çalışma yüksekliği sağlıyor. İç mekân kullanımına uygun olan yeni VM6 dikey personel yükseltici de 6 metreye kadar çalışma yüksekliğine sahip bulunuyor. MST İş Makineleri

firması ile gerçekleştirilen iş birliği çerçevesinde üretilen ELS Lift'in ilk telehandler modeli ETH 935, 3,5 tona kadar ağırlıktaki yüklerin 9,35 metreye kadar yükseltilebilmesini sağlıyor.

ELS Lift, Bauma'da Almanya'daki distribütörü Kunze Group ile 5 yıllık ortaklığını kutladı. Yıldönümü, ELS Lift Genel Müdürü Kerem Bayrak ve Yurtdışı İhracat Geliştirme Müdürü Alistair Palacioğlu tarafından ELS Lift'in standında Kunze Group Genel Müdürü Charly Kunze'ye plaket takdim edilerek kutlandı. Gerçekleşen ödül töreninde aynı zamanda, Birleşik Krallık distribütörü EMHandling Genel Müdürü Şeref Zengin'e 'Vision Award' ve İspanya distribütörü Small Lift Genel Müdürü Jaume Puiggari'e 'Dynamic Award' plaketleri sunuldu.

GÜÇTE RAKAMLAR ORTADA

480 PS motor gücüyle 2500 Nm tork üreten Ford Trucks 1848T her zaman her işin yükünü kaldırır.

Ford Trucks
Her yükte birlikte
444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



480 PS



TRUCKS



SSAB çelikleriyle her seferde 510 kilogram ilave yük taşıma fırsatı

İtalya'nın güneyinde Lamezia Terme'de faaliyet gösteren Mantella firması, yüksek dayanımlı çelik kullanımındaki önemli tasarım gelişmelerini hayata geçirerek yenilikçi Stratosphere damperli römorkunun tasarımında çığır açtı. Yeni tasarım uluslararası 2018 İsveç Çelik Ödülü'nü kazandı.



Mantella, İskandinav çelik üreticisi SSAB'nin geliştirdiği son teknoloji malzemelerden de her yönüyle yararlanarak daha fazla dayanıklılık, daha fazla yük taşıma kapasitesi, daha düşük yakıt tüketimi ve daha az CO2 emisyon salınımı sağladı.

Önceki tasarıma oranla gövdede aşınma dirençli Hardox® 500 Tuf ve şaside Strenx® 960 kullanılmasıyla ağırlıkta sağladığı toplam tasarruf, her seferde 510 kg daha fazla yük kapasitesi anlamına geliyor.

Hardox® 500 ile gövde ağırlığında 365 kg tasarruf
Mantella'nın Stratosphere römorklarının damper gövdelerinde kullanılan Hardox® 500 Tuf aşınma plakası, önceden kullanılan Hardox®

450 kalite ile aynı düzeyde tokluk ve daha uzun bir aşınma ömrü sunuyor.

Hardox® 500 Tuf'un daha yüksek aşınma direnci sayesinde Mantella plaka kalınlığını 1 mm azaltabildi. Bu da gövde ağırlığında ortalama 365 kg tasarruf sağladı.

Hardox 500 Tuf'un sağladığı yüksek düzeyde tokluk ve çökme direncinin yanı sıra sertliğin de artması sayesinde kalınlık azaltılabiliyor. Çeliğin, yıllarca kullanıldıktan sonra bile gövde bütünlüğünü tehlikeye atmayacak bir kalınlıkta olacağı belirtiliyor.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500 aşınma çeliği kalitelerinin en iyi özelliklerini bir arada sunuyor. Alışılmışın dışında

475-505 HBW gibi dar bir sertlik aralığı sunuyor. Hardox 500® Tuf'un görece aşınma ömrü, Hardox 450®'ye oranla %30-50 daha uzun olabiliyor. Yüksek düzeydeki tokluk, keskin ve ağır cisimlerden darbe aldığı anda çelikte oluşacak çökme ve çatlaklara karşı mükemmel bir direnç sağlıyor. Hardox® 500 Tuf, -20°C'de 27 J garantili darbe tokluğuna ve -40°C'de 45 J tipik değere sahip bulunuyor.

Esnemezlik için tasarlanmış gövde

Daha ince bir malzeme kullanıldığında, damperli römork gövdesinin gövdede esnemezlik ve genel bir denge sağlayacak şekilde tasarlanması gerekiyor. Tümünüyle yüklenmiş haldeki, öne monteli hidrolik silindirli bir gövdeyi yükseltirken, gövde yüksek streslere maruz kalıyor ve doğru tasarlanmadığı takdirde yanlarda ani bir burkulma oluşabiliyor.

Bu etkiye karşı koymak için Mantella yan panellere yatay büküm ilaveleri gibi bir dizi tasarım değişikliği yaptı. Bu da tüm gövdeye gereken esnemezliği sağlıyor. Burulma esnemezliğini artırmak için hidrolik silindir ataşman, üst raylar, arka çerçeve ve devirme millerinin de yeniden tasarlandığı vurgulanıyor.



BRIDGESTONE

Radial Loder Lastiklerinin Yeni Nesli! **VJT**

Her Sahada Üstün Çekiş, Dayanıklılık, Uzun Ömür ve Konfor

Yükleyici ve dozer servisleri için özel olarak tasarlanan VJT, yenilikçi teknolojisiyle üstün çekiş ve kusursuz konfor sağlıyor.





Verim ve performans için Strenx® 960 ile tekrar tasarlama

Mantella, şasinin boylamasına kirişlerini tek bir düz Strenx® 960 rulosuna gelişmiş büküm

uygulayarak üretmeye karar vermekle oyunun kurallarını değiştirdi. Flanşları ve bağlantı levhasını birbirine kaynaklayan geleneksel bir I-kiriş yapmak yerine, Mantella presle bükme uygulayarak kaynaksız bir Z formu üretti.

Damperli römorklar genellikle son derece zorlayıcı ortamlarda arazi koşullarında çalıştırıldıkları için öngörülebilmesi zor olan çeşitli ağır yük durumlarına maruz kalabiliyorlar. Tasarımın sınırlarını genellikle yorulma belirliyor. Mantella, yorulma dayanımını optimize etmek için kaynaklama teknolojisi ve kaynaklama yerleşimi alanlarındaki geliştirme çalışmalarına ciddi yatırımlar yaptı. Kaynaklı I-kirişlerinin ortadan kaldırılması ve flanşlara kaynak dokundurulmaması sonucunda şasinin yorulma direnci büyük ölçüde artırıldı.

Hem alüminyumun hafifliği, hem çeliğin avantajları

Stratosphere serisinin yeni römork şasisi alüminyumla aynı ağırlıkta olmasına rağmen çeliğin tüm dayanıklılığı, yorulma direncini ve üretim avantajlarını da beraberinde sunuyor. Z-kirişlerin üretimi, kaynaklama gerektiren I-kirişlere göre yaklaşık %50 daha kısa sürüyor. Dahası, yanal esnemezlik %10 ve burulma esnemezliği %12 artıyor.

Mantella, Strenx® 960 çeliğe geçiş yapmakla müşterilerine sadece 145 kg daha hafif bir şasi sunmakla kalmıyor. Mekanik özellikler ve yol tutuşu açısından da üstün bir ürün sunuyor.

Ağırlığın azaltılması çevreye de fayda sağlıyor

Karayolu taşımacılığının Avrupa'da genel sera gazı emisyonlarının %17,5'inden sorumlu olması nedeniyle emisyonların azaltılması özellikle önem taşıyor. Avrupa Çevre Ajansı verilerine göre 2050'de bu emisyonların 1990'daki düzeyden en az %60 daha düşük olması ve sıfıra doğru ilerlemeye devam etmesi gerekecek.

Mantella S.r.l. Fabrika Müdürü Gregorio Mantella, ton kilometre başına CO2 emisyonlarını ve yakıt tüketimini azaltarak daha sürdürülebilir bir dünyaya katkıda bulunduklarını belirtti.



HAFİF, PRATİK, SAĞLAM!

Kompakt ölçülerıyla dar alanlarda kolay manevra yapabilen, tam yüksekte güvenli sürüş sunan, iz bırakmayan lastikleriyle zemini koruyan yeni, güçlü, pratik **EL5.5 JUNIOR / EL5.5 JUNIOR SP**



ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY

+90 224 241 30 90

www.elslift.com



**Acarlar Makine
Satış Sonrası
Hizmetler Müdürü
Emrah Güngör**

**“En değerli
varlık olan
insanı
taşıyoruz”**



Personel yükseltme platformları alanında Haulotte Group, Omme Lift, Teupen, Ruthmann ve Unic Cranes gibi alanında ön plana çıkan uluslararası markaların Türkiye ve Türkiye Cumhuriyetlerinde distribütörlüğünü yürüten Acarlar Makine'nin yılda iki kez gerçekleştirdiği teknisyenlere yönelik kurum içi eğitiminde, firmanın Satış Sonrası Hizmet Müdürü Emrah Güngör ve eğitim vermek üzere Türkiye'ye gelen Haulotte Group'un Orta Doğu ve Asya'dan sorumlu Eğitim Müdürü Dusko Ormanovic ile bir araya geldik.

Satış sonrası hizmetlerin platform sektörü için çok önemli olduğunu, dünyanın en değerli varlığı olan insanı taşıdıklarını belirten Emrah Güngör, makinede bakım vurgusu yaparak şunları söyledi: “Makinenin bakımında yapılacak en ufak hata geri dönüşü olmayan sonuçlara sebep olabilir. Bu yüzden, biz makinelerin her daim sağlıklı ve verimli çalışmasını sağlamak zorundayız.”

“Eğitim işimizin bir parçası”

Satış sonrası hizmetlerin sadece tamir süreci olarak görülmemesi gerektiğinin altını çizen Güngör: “Makinelerde orijinal parçaların kullanılması ve müşteriye teslim edilmeden

önce bütün kontrollerinin sağlıklı bir şekilde yapılması bizim temel sorumluluklarımız arasında yer alıyor. Ayrıca, operatörlerin kullanım eğitimleri, sahada gördüğümüz aksaklıklarla ilgili olarak gerek firma sahiplerinin gerekse kullanıcıların ve iş güvenliği yetkililerinin uyarılması da bizim işimizin önemli birer parçasıdır.” dedi.

“Servis olarak hiçbir masraftan kısmıyoruz”

Acarlar Makine, müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşımak amacıyla hem teknik eğitimlere önem veriyor hem de servis süreci konusunda özveriyle çalışıyor. Bu konuda hiçbir masraftan kaçınmadıklarını belirten

Emrah Güngör, “Çok tecrübeli bir teknisyen kadromuz var. Teknik şeflerimiz yıllardır bu sektörün içindeler. Türkiye'nin her yerine ve Türkiye Cumhuriyetlerine servis hizmeti veriyoruz. İzmir, İstanbul, Ankara ve Bursa bölgelerimizde müşterilerimize aynı gün, bunun dışındaki yerlere ise servis programına göre en geç 2 – 3 gün içinde mutlaka hizmet veriyoruz. Servis olarak hiçbir masraftan kismayarak teknisyen arkadaşımızı şehir dışı görevler için ihtiyaç halinde uçakla yönlendiriyoruz. Müşterinin sorununu çözüyor, güvenli bir şekilde makineyi çalıştırıyor ve geri dönüyorlar.” dedi.

Emrah Güngör, inşaat sektöründeki müşterileri için sezon başlamadan önce bir kampanya müjdesi de verdi: “Makinelerin düzenli ve doğru şekilde bakımı çok önemli. Biz de bu kapsamda bakım anlaşmalarına öncelik veriyoruz. Ayrıca bakım anlaşması olan müşterilerimiz belirli önceliklere sahip oluyorlar ve yedek parçada indirimlerden faydalanabiliyorlar. Bunun yanı sıra yaz aylarında başlamayı planladığımız bir kampanya çerçevesinde eski makineleri tam anlamıyla elden geçirerek uygun fiyatlarla yenileyeceğiz.”

“Şu an piyasada bulunan en iyi diagnostik ekipman bizde”



Haulotte Group'un Orta Doğu ve Asya'dan sorumlu Eğitim Müdürü Dusko Ormanovic, ileri seviye ve derinleştirilmiş teknik bir eğitim verdiklerini belirtti ve eğitim programı hakkında şu bilgileri verdi: “Öncelikli amacımız makinenin nasıl çalıştığını anlamak çünkü nasıl çalıştığını anlarsak daha kolay



müdahale edebiliriz. Bu nedenle 12CC+ gibi uzun süredir sahada olan modelimiz ve geçen yıllarda pazara sunduğumuz Star 10AC ve Optimum 8AC gibi akülü makineler için sınıfta teorik olarak verdiğimiz eğitimi, makine üzerinde pratik olarak da pekiştiriyoruz.

Piyasada bulunan en iyi diagnostik ekipman bizde. Bu aşamada, arıza tespit cihazımız ile makineye bağlanma adımlarını ve sistem ayarlarını yapmayı konuşuyor ve yine uyguluyoruz. En önemli konulardan biri olan akülere ve bakımlarına da mutlaka değiniyoruz çünkü doğru bakım akünün ömrünü uzatıyor. Tecrübe çok önemli ancak teknisyen arkadaşlarımızın da bilgi birikimi olması gerekiyor. Eğitimler bu nedenle çok faydalı oluyor.”

“Yeni teknoloji bakım maliyetlerini azaltıyor”

Sahada kullanılan son teknoloji ve akülü makineleri de değerlendiren Ormanovic: “Yeni teknolojinin faydası, satış sonrası hizmet harcamalarını parça değişimi açısından azaltması, çünkü parça ömrü uzun ve eski teknolojiye kıyasla daha uygun maliyetli. Ayrıca bu teknolojiyle birlikte eskiye kıyasla daha hafif makineler üretebiliyoruz.”

Kullanımı kolay ve uzun ömürlü

Deneyimli eğitmen, yeni makinelerin bakım ve işletmesinin çok farklı olmadığını, diagnostiğinin güçlü olması ve bazı ayarların kullanıcı tarafından yapılabilmesinin avantaj olduğunu, çok daha güçlü ve daha yumuşak kontrol edilebildiğini sözlerine ekledi.

Haulotte olarak sundukları ilk yeni nesil akülü eklemli HA 20 LE PRO'dan sonra ABD'de tamamlanmak üzere olan başka bir projenin bilgisini de veren Ormanovic, dünyaca ünlü elektrikli araç ve motor üretimi yapan Tesla'nın vinçlerde ve limanlarda elektrikli modeller kullanmaya başlamasına dikkat çekerek, “Gelecekte şantiyelerde dizel motorlar yerini ağırlıklı olarak elektrikli modellere bırakacak.” dedi.

Sorumlu olduğu bölgedeki diğer ülkelere kıyasla Türkiye'deki makinelerde daha az arıza gözlemlediklerini söyleyen tecrübeli eğitmen, bunu bölgedeki teknisyenlerin başarısına ve teknik eğitimlerle donatılmasına bağlıyor. Meydana gelen arızalarda iklim ve coğrafi koşulların etkisine de değinen Ormanovic şunları söyledi: “Arabistan, Katar, Bahreyn, Umman ve Kuveyt gibi Orta Doğu ülkeleri çok sıcak. Türkiye'de soğuk, sıcak ve ılık gibi daha geniş ve değişik iklim koşulları var. Coğrafi şartlar da karşılaştığımız problemleri çeşitlendirebiliyor.”



Batu Mermer Yönetim Kurulu Üyesi İsa Kaçar:

**“Makine dağdan
korkmayacak,
dağ makineden
korkacak”**



2007 yılından bu yana Isparta'nın Sütçüler bölgesinde mermer ocağı işleten Batu Mermer, günümüzde aktif olan 3 ocağında, yılda ortalama 60 bin ton taş üretiyor. Amerika'dan Çin'e geniş bir coğrafyaya blok ve işlenmiş mermer ihracatı yapan firma, yeni yatırımıyla birlikte Kahramanmaraş ve Sütçüler'de iki yeni ocağı daha işletmeye başladı. Açılan yeni ocaklarda sahaya inen makinelerde göze çarpan marka ise HİDROMEK oldu.

Batu Mermer Yönetim Kurulu Üyesi İsa Kaçar ile yaptığımız söyleşide son dönemde ihracatta canlılık yaratan mermer sektörünü, mermercilikte ekipmanın önemini ve son gelişmeleri konuştuk.

Öncelikle biraz firmanızdan bahseder misiniz?

Firmamız 2005 yılında Antalya'da üç ortakla kuruldu. Sonrasında 2007 yılında Galaksi Silver dediğimiz ilk ocağımızı Isparta'nın Sütçüler bölgesinde açtık. Sütçüler'de aktif olarak üç ocağımız var. Yakında bir tanesi Maraş bölgesinde diğeri yine Sütçüler bölgesinde olmak üzere iki yeni ocak daha açacağız. Ağlasun bölgesinde de bir ocağımız var ancak şu an için aktif değil.

Sütçülerde üretilen taş hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yeni ocakta üretilen ürünün ismini henüz belirlemedik. Aktif olarak çalışan üç ocakta Galaksi Silver ve Leopar Grey dediğimiz iki seleksiyon çıkıyor. Galaksi Silver ürünü orta tonda sıcak ve güzel bir ürün. Çok koyu olmadığı için merdiven, kaplama, döşeme ve bahçe işlerinde kullanılabilir. Bu ürünün Tundra Grey, Silver Shadow, Silver Gri gibi isimlerde de duyabilirsiniz çünkü bizden

blok olarak alıp satan firmalar var. Galaksi Silver ise bizim ihracatta en çok kullandığımız ürün.

**“Mermeri
işlemenin maliyeti
yüksek”**

Hangi ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

Avustralya başta olmak üzere Sydney'in Melbourne bölgesi ve Amerika en büyük pazarlarımız arasında yer alıyor. Bunların dışında İngiltere, Almanya, İsrail ve Panama kesilmiş ebatlı ürün gönderdiğimiz ülkeler. Blok olarak ihracat yaptığımız en büyük pazarımız ise Çin.

Mevcut ocaklardaki üretim kapasitesi ve ürün bilgisi hakkında bilgi verir misiniz?

Şu an için aylık ortalama 5 bin ton taş üretiyoruz. Yaklaşık bin 500 tonunu fabrikamızda değerlendiriyoruz. Ortalama 3 bin 500 ton da blok satışımız oluyor. Kış dönemlerinde bu rakamlar biraz daha düşük, yazın daha fazla olabiliyor.

Daha çok işlenmiş mi yoksa blok satışı mı yapıyorsunuz?

Aslında blok satmayı çok istemiyoruz ama Türkiye'deki işleme maliyetlerimiz çok yüksek olduğu için blok olarak satmak daha cazip geliyor. Bloğun tonunu tartıp direkt satıyorsunuz herhangi bir gideri olmuyor. Taşta bir çatlak varsa bile sorun olmuyor çünkü işlemesini ve sağlamlaştırmasını satın alan yapıyor. Ancak mermeri işlerseniz eğer bloğun fabrikaya nakledilmesi, blok taşı keserken çatlaklardan fire vermesi, enerji, elektrik, su, makine ve eleman masraflarıyla birlikte çok daha büyük bir maliyet ortaya çıkıyor. Dolayısıyla işlenmiş mermerde, bloktan daha fazla para kazanamıyoruz.

Yeni ocaklarla birlikte üretim kapasitenizin ne kadar olmasını bekliyorsunuz?

Onlar yeni olduğu için verimini, firesini henüz bilmiyoruz. Koyu gri, çok güzel bir taşımız var. Makine ve ekipmanları sahaya indirdik, resmi prosedürler tamamlandı ve çalışanlarımız ayarlandı. Başlamak üzereyiz.

Ocaklarındaki verimlilik nasıl? Ortalama 100 ton hafriyatta kaç ton mermer çıkıyor?

Mevcut ocaklardaki hafriyatımız çok fazla. Bunu taşımanın da bir maliyeti var. Bu yüzden 3 tane belden kırma kamyonumuz bulunuyor. Çoğu ocakta kullanılmayan makine grubu bizde mevcut. Verimlilik oranı taşlara göre değişiyor. Bizim taşımızda verim ortalama %5 gibi. %95'i ise hafriyata veya moloz dediğimiz taşla gidiyor.



Mevcut ocaklarınızda ne kadarlık bir rezerviniz var?

Teknik olarak bunu bilemiyoruz. Karot ve sondaj sistemleri çalıştığınız alanı gösteriyor. Sismik hareketleri inceleyen sistemler var ama yüzde yüz bir veri yok.

Şu an Türkiye'deki mermercilik durumu nasıl?

İç piyasada eğer elindeki taş piyasada kabul edilmiş, tercih edilen bir taş ise çarkını döndürecek kadar iş yapabiliyorsun. Şu anda biz iki vardiya çalışmaya devam ediyoruz ama kış şartlarından dolayı işler yavaş ilerliyor. Bloktaki ihracat ise ne hızlı ne yavaş, geçen yıl ile aynı seviyede diyebilirim.

Doğal taş işinde en önemli sermaye makineler. Siz hangi markaları tercih ediyorsunuz?

Kesinlikle, bizde bir söz vardır: “Makine dağdan korkmayacak, dağ





makineden korkacak.” Öncesinde farklı marka makinelerimiz de vardı ancak hepsini elden çıkararak, ağırlıklı olarak HİDROMEK ile yeniledik. 6 adet HMK 370 LC HD ve 1 adet HMK 140 LC paletli ekskavatör, bir de HMK 102 S SUPRA kazıyıcı yükleyicimiz var. Bu işlemler insan gücüyle yapılacak şeyler değil, HİDROMEK ile bu işleri başaracağımıza inanıyoruz.

İş makinesini satın alırken önceliğiniz nedir?

Öncelikle, arıza verme oranı düşük ve güvenilebilecek bir servis hizmeti olmalı. Makinenin gücü ve dayanıklılığı da çok önemli. Ayrıca ocaklarda ana gider kalemimiz yakıt olduğu için elbette yakıt tüketimi de önem arz ediyor.

HİDROMEK ile ne zaman çalışmaya başladınız?

2015 yılında, bir dostumuz tavsiye etmişti. Sonrasında denedik ve memnun kaldık. Daha önce birkaç marka denedik ve memnun kalmadığımız için hepsini HİDROMEK ile değiştirdik.

“Makine parkımızı HİDROMEK ile yeniledik”

Ekskavatörleri ocakta hangi işlerinizde kullanıyorsunuz?

Ekskavatörleri öncelikle sayalama yaparken kütleyi ayırmakta kullanıyoruz. Sonrasında ise devrilen blokları çekiyoruz ayrıca

hafriyat ve kırıcı işlerinde de kullanıyoruz.

Deneyimlerinize göre HİDROMEK ekskavatörlerin en memnun kaldığınız yönleri nedir?

HİDROMEK’te arızanın az olması en önemli etken. 4 yıldır kullanıyoruz ve küçük sorunlar haricinde ciddi hiçbir problemle karşılaşmadık. Yurt dışından aldığımız makinelere göre servis ücretleri de çok daha uygun ve hızlı. Operatörler de beğeniyor makineyi. HİDROMEK’in bu standardı aynı kaldığı sürece kullanmaya devam edeceğiz. Bucak’ta bulunan servisimizden düzenli bakım için de geliyorlar ve bu bizim için çok önem arz ediyor.

HMK 140 LC ekskavatörünüzü hangi işlerde kullanıyorsunuz?

HMK 140 LC ‘yi ocakta değil, ormanda, arazide ve dağlarda yol açmak için kullanıyoruz.

HMK 102 S kazıcı yükleyicinizi de ocakta mı kullanıyorsunuz?

HMK 102 S SUPRA’yı ocakta ve şantiyede büyük makineleri meşgul etmemek adına küçük işlerde ve yine büyük makinelerin yoğunluğunu azaltmak için kullanıyoruz. Hem zaman hem de maliyet anlamında büyük avantajları oluyor.

İnşaat sektörü ile karşılaştırıldığında şu an en canlı sektör mermercilik. Sizin sektöre dair paylaşmak istediğiniz görüş ve önerileriniz var mı?

Geçmişte bürokrasi çok yavaş ilerliyordu. Bu dönemde biraz daha işler hızlandı. İzinlerimizi aldık ve yeni ocaklarımızı açtık. Türkiye için mermer çok önemli, dünyadaki mermer ihtiyacının %40’ını Türkiye’nin karşıladığı söyleniyor. Türkiye’de renklilik ve çeşitlilik çok fazla. Henüz hakkını verip veremediğimizi bilmiyorum.

İzin alma süreçleri biraz yavaş ilerliyor. Örneğin, biz yeni ocaklardaki izinler dolayısıyla 2 yıl gecikmiş durumdayız. Mevcut ocaklarda yeni alanlar ve pasa dökme alanları için de izin alarak ilerliyoruz.

Ocaklarınızda doğayı korumak adına ne gibi faaliyetler yapıyorsunuz?

Bu konuda devlet prosedürleri var. Eskiye kıyasla çok daha sıkı denetimler oluyor. Biz de bunlara

Makine Parkı Sorumlusu Veli Gökdemir

9 yıldır Batu Mermer’de Makine Parkı Sorumlusu olarak çalışan Veli Gökdemir de çalışma alanında HİDROMEK’i önceleyenlerden. Gökdemir’e uzmanlık alanı olan makineleri ve performansları konusundaki görüşlerini sorduk.

“Bütün ekskavatörlerimiz HİDROMEK, başka bir marka almadık. Hem satış sonrası hizmetlerinden hem de servisinden çok memnunuz. 2015 model ilk makinemiz şu an 11.900 saatte. Makine bu saate yaklaşmasına rağmen sadece biraz mekanik yorgunluğu ve deformasyonları var ki bu şartlarda çok normal.

Mermer ocaklarında faaliyet gösteren makinelerin çalışma şartlarını da değerlendiren Gökdemir: “Mermer şartlarında makinenin en çok zarar gören kısımları; yürüyüş aksarı, zinciri, taşıyıcı makaraları ve



uygun olarak çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Olması gereken de bu.

Madencilik oldukça tehlikeli bir alan. İş güvenliği konusunda ne gibi önlemleriniz var?

Hiçbir şey candan daha değerli değildir. Her işin kendine göre bir riski var. İş güvenliği konusu da devletin kontrolünde ilerliyor. Biz, devletin yapmamızı istediği prosedürleri yapmakla sorumluyuz ve seve seve de uyguluyor ve hassasiyetle takip ediyoruz.



istikametidir. Makine, düz bir zemine değil kayanın üzerine bastığı için doğal olarak dengeli basmıyor ve ister istemez makinenin yıpranmasına yol açıyor. Ancak HMK 370 LC HD’nin alt şasisi tartışmasız diyebilirim. Makinenin motor gücü, konforu ve manevra kabiliyeti oldukça iyi ve dolayısıyla operatörler de memnun. En beğendiğim noktalardan biri de servisi. Bir arıza olduğunda servis hizmeti kısa sürede sağlanıyor. Yani 21 gün yurt dışından gelecek bir servis hizmetini beklemiyoruz.”

Peki dağlardan aşağı dökülen pasalar değerlendirilemez mi?

Henüz yasallaşmasa da devletin hem kendi masraflarını düşürmek hem de bize yardımcı olmak adına attığı bazı yeni adımlar var. Devlet, ocağa yakın yol yapacağı yerlerde ocaktan hafriyatı alarak değerlendirecek.



Operatör Sinan Bozhaba

“Havalı koltuk çok daha konforlu”

8 yıldır operatörlük yapan ve son 5 yıldır HİDROMEK kullanan Sinan Bozhaba, yeni modellerde yapılan yenilikleri şöyle değerlendirdi: “Şu anda HMK 370 LC HD modelini kullanıyorum. Yürüyüş takımı çok dayanıklı, araya kesinlikle taş almıyor. Makaralar da uzun ömürlü. Gücü ve manevra kabiliyeti çok yüksek. Yeni modelde joystick, ekran panelleri yenilenmiş. Benim için en önemli özelliklerinden biri de havalı koltuk olması. Kullanım açısından eski makinelerde bulunan koltuk kızakları hassastı ancak havalı koltuklar hem daha konforlu hem de daha dayanıklı.

Ayrıca yine yeni modelde bulunan otomatik stop özelliği de çok kullanışlı. Makine akıllı bir hale gelmiş. Örneğin, makinenin harareti yüksek olduğunda makineyi çalışır şekilde bırakıp, öğle yemeğine gidebiliyorum. Ayarlanabilir kapatma süresinde makine kendiliğinden stop edebiliyor.”



Batu Mermer Yönetim Kurulu Üyesi İsa Kaçar, Batu Mermer Yönetim Kurulu Başkanı Galip Küçükyaman, Hidromek Antalya Bölge Yöneticisi Akay Ergün

Dünya mermer sektörü 25'inci İzmir Marble Fuarı'nda buluştu



Dünyanın alanındaki en önemli organizasyonları arasında gösterilen Marble İzmir Fuarı, 209'u yabancı olmak üzere 1.100'e yakın katılımcısı, Türkiye ve dünyanın farklı bölgelerinden binlerce doğal taş çeşidi ve makine-ekipmanlarıyla 25'inci defa mermer dünyasına ev sahipliği yaptı.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde İZFAŞ tarafından düzenlenen Marble İzmir Fuarı, 26-30 Mart tarihleri arasında fuarizmir'de düzenlendi. 150 metrekare alan üzerinde düzenlenen fuarda toplam ağırlığı 30 bin tonu bulan 1.500 ham dev blok, yarı işlenmiş ve işlenmiş doğal taşların yanında sergilenen iş makineleri de ziyaretçilerin büyük ilgisini gördü. Türkiye pazarında faaliyet gösteren küresel makine üreticileri, stantlarında sundukları ağır hizmet tipi iş makineleriyle adeta güç gösterisi yaptılar.

Yurtiçi ekonomide yaşanan durgunluktan olumsuz etkilenen makine sektörü, ihracat odaklı olarak çalışan mermer sektöründeki canlılıkla moral bulurken, fuarda birçok yeni makine bağlantısı yapıldı. Biz de Forum Makina olarak fuara katılan makinecilerle bir araya gelerek sektörün nabzını tuttuk.



ASCENDUM Makina, "Mermerin Lideri" mottosuyla dikkat çekti

ASCENDUM Makina 25. İzmir Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nda mermer ocaklarındaki en iddialı 3 Volvo modelini ziyaretçilerin beğenisine sundu. Lastikli yükleyici sınıfında Volvo'nun en büyük tonajlı modeli L350H, paletli ekskavatörde 50 ton EC480DL ve belden kırmalı kaya kamyonu olarak ise A40E modeline stantta yer verildi. ASCENDUM Makina Pazarlama ve Satış Destek Müdürü Serhan Özkan, Volvo'nun mermer sektöründeki uzun yıllara dayanan liderliğinin temelinde güçlü, tasarruflu ve yüksek üretim kapasitesine sahip makinelerin olduğunu belirtti.

"Volvo L350H rakiplerinden çok farklı"

Volvo'nun mermer sektöründeki artan üretim ihtiyacını karşılamak adına Türkiye'deki mermer ocakçılarının hizmetine sunduğu L350H lastikli yükleyici fuarın en fazla ilgi gören makinası oldu.

L350H'nin mermer sektöründeki başarısını, rakiplerinden farklı özelliklere sahip olmasına bağlayan Özkan şunları söyledi: "L350H orijinal Volvo motor ile kendi sınıfındaki en düşük yakıt tüketimine sahip. Diğer markalarda bulunmayan ve aşırı tozlu çalışma sahalarında makineye daha fazla temiz hava girişi sağlayan yağ banyolu hava filtresi de L350H modelimizin mermer ocaklarında en fazla tercih edilen makina olmasını sağlıyor."



"Büyük makinalar verimi arttırıyor maliyeti düşürüyor" Büyük makinelerin üretimi artırma ve maliyetleri düşürme noktasında çok ciddi avantaj sağladığına değinen Özkan, "Mermer



ocaklarında makina parkının daha büyük makinalarla genişletilmesinin altında yatan sebep de bu" ifadelerini kullandı. Artan ihtiyaçlarla birlikte makina parklarının bu şekilde genişlemesinin devam edeceğini kaydeden Özkan, Volvo olarak bu yöndeki talepleri karşılamak için her zaman hazırlıklı olduklarını vurguladı.

"Mermerin Lideri bu yıl da değişmeyecek"

İzmir Mermer Fuarı'na satış sonrası hizmetleri noktasında da önemli kampanyalar ve yeniliklerle katılan ASCENDUM Makina, fuara özel çalışmalar dışında, fuar sonrasında da devam edecek yedek parça ve bakım kampanyalarını müşterileri ile paylaştı. ASCENDUM Makina Yedek Parça ve Servis Satışları Müdürü

Mustafa Mümtaz Civan fuarda müşterilerin taleplerini dinlemenin yanı sıra pek çok yeniliği onlarla paylaştıklarını ifade etti. Yılın geri kalan kısmında satış sonrası hizmetler noktasında çalışmalarına devam ettiklerini belirten Civan "Sektörde öncü firma olmamız nedeniyle beklentiler yüksek. Bunu karşılamak adına biz de gerekli adımları atıyoruz. Sezonun başlaması ile birlikte bu adımların karşılığını alacağımıza inanıyorum. ASCENDUM Makina olarak bu yılı da yine "Mermerin Lideri" olarak kapatacağız" dedi.

Ascendum, Makina Fuarı'nın Gözdesi Oldu

Volvo uzun yıllardır mermer ocaklarının en fazla tercih edilen markaları arasında yer alıyor. L350H lastikli yükleyici ve EC480DL paletli ekskavatör başta



olmak mermer için özel olarak geliştirildiği belirtilen modeller ile müşterilerine kalite, yüksek üretim kapasitesi ve yakıt tasarrufunu bir arada sunmaya odaklanan Volvo, mermer alanındaki etkinliğini her

geçen gün arttırıyor. ASCENDUM Makina fuarda, 'Mermerin Lideri' mottosu ile hazırlanan standı ve son model makineleriyle önceki yıllarda olduğu gibi en çok ilgi gören markalar arasında yer aldı.

Borusan Cat'ten iki yeni ağır hizmet tipi iş makinesi lansmanı

İzmir Mermer Fuarı'nın en büyük sürprizini Borusan Cat gerçekleştirerek iki yeni ürünü mermer sektörüne tanıttı. Yüksek kapasiteli ocaklar için pazara sunulan ağır hizmet tipi Cat 986K Block Handler ve yeni nesil Cat 336 paletli ekskavatör fuara katılan ziyaretçilerin büyük ilgisiyle karşılaştı.

Borusan Cat Ekskavatör, Lastikli Yükleyici ve Belden Kırmalı Kamyon Ürün Sorumlusu Berk Derelioğlu, yeni makinelerin özelliklerini dergimiz için şöyle aktardı:

"Önceki 988K Block Handler makinemizin bir boyut küçüğü olan 986K Block Handler yükleyicimizi fuarla birlikte ilk kez tanıtıyoruz. Yeni makinemizin, tıpkı geçen yıl pazara sunduğumuz 980L Block Handler modeli gibi mermere uygun ve güçlendirilmiş bir yapısı bulunuyor. Büyük ve ağır mermer blok ile



çalışılması için sahadaki makinelerin güçlü ve dayanıklı olması gerekiyor. Dolayısıyla mermer sektörüne sadece arka ağırlığı artırılmış bir makine sunmuyor; bom kalınlığı, kapasitesi artırılmış silindirlere, kuvvetlendirilmiş kutu profilili şasesiyle mermer sahalarında tam anlamıyla dayanıklılık sağlıyoruz.

2 adet 980L BH yerine 1 tane 986K BH

Yeni 986K Block Handler ile müşterilerimizin mermer sahasında büyük blokların altında 2 makineyle çalışılmasının önüne geçip, tek başına bu işleri kısa sürede yapabilmesini sağlıyoruz.



Ataşmanlarla birlikte 60 tonluk olan bu makinemizde tonaj ve boyut farkı olmasına karşın 988K BH ile aynı kova, çatal ve lastik özellikleri mevcut. Dar olan mermer ocaklarının yollarında 986K BH, 988K BH'ye göre 1,2 m daha kısa yapısıyla daha kolay manevra



yapabilen daha kompakt bir makine. 980L BH modelimiz 32-35 ton civarı kaldırma kapasitesi sağlarken, bu değer 986K'da 40-45 ton arasını buluyor. Ayrıca aynada devrilen büyük blokları itme-sürüklemeye noktasında çok daha güçlü bir alternatif olarak avantaj da sağlayacak. Ayrıca Cat 15 ACERT motor ve yüke duyalı tip hidrolik sistemin de etkisiyle göstereceği güce ek olarak sınıfında oldukça iddialı bir yakıt sarfiyatına sahip olacak.

986K'nın kabininde direksiyon bulunmuyor. Sadece joystick yer alıyor. Blokların ne kadar tartıldığını hesaplayan fabrika çıkışlı kantar, 2 pistonlu ve kısa yapısı sayesinde mermerde avantaj sağlayan ön şasi, alt takımda baştan sonra koruma sağlayan komple zırh, fren sisteminin ömrünü uzatan aks soğutucu, 35/65-33 L4 tipi lastik ve lastiğin jant üzerinde kaymasını engelleyerek güç kaybını önleyen kilitli jantlar makinemizin diğer ön plana çıkan özellikleri arasında yer alıyor.

Pazarda oldukça fazla ilgi gören 980L BH modelimizle birlikte 2018'de satışlarımızı yüzde 15 oranında artırarak bu sınıftaki pazar lideri olduk. Şimdi 980L BH ile birlikte 986K BH'nin de katılımıyla mermer sektöründeki gücümüze güç katmış olacağız."

Yeni nesil 336 paletli ekskavatör

Fuarda Borusan Cat'in bir diğer yeniliği olan Cat 336 paletli ekskavatörün ise 40 ton sınıfında

büyük bir yenilik olduğunu belirten Berk Derelioğlu, ekskavatörün özellikleri hakkında şunları söyledi: "Cat bütün ekskavatörlerde yeni nesil teknolojiye geçiyor. Geçen yıl pazara sunduğumuz 320'nin ardından şimdi de 40 ton sınıfındaki 336'yı müşterilerimize tanıtıyoruz. Cat 336 D2L'nin yerini alan Cat 336'da kova, stik, bom, eğim ve kule dönüş sensörleri bulunuyor. Bunlar sayesinde makine operatöre eş zamanlı olarak konum veriyor. Makinenin kulesinin hangi yönde olduğu, makinenin ne kadar eğimde olduğu, kovanın yere olan uzaklığı gibi bilgiler eş zamanlı olarak operatöre sunuyor. Bunun üzerine ek olarak operatöre destek veriyor. Örneğin sisteme %3 eğimle 1 metre kazacağım dediğinizde operatörün sadece stik hareketleriyle, makine o koordinatlara göre kova ve bomunu eş zamanlı bir şekilde otomatik şekilde kontrol ederek çalıştırıyor.



Bu da operatör verimliliğine yüzde 45 katkı sağlıyor. Dolayısıyla sağlanan daha rahat ve uzun çalışma süresi, işveren için önemli bir faktör haline gelmekte.

Ayrıca bu teknolojilerden bağımsız bir şekilde, motorda yapılan bazı değişikliklerden dolayı D2 serisine göre yakıtta yüzde 8'lik bir avantajı da var. Motordaki bu değişiklikler makinenin saha üretimini yüzde 7'lik bir artışı da beraberinde getiriyor. Dolayısıyla önceki seriye göre ton başına üretim anlamında yüzde 15'lik bir verimlilik artışı bulunuyor diyebiliyoruz. Bakım maliyetlerinin yüzde 22 oranında düşmüş olması ise diğer bir avantaj. Örneğin D2 serisinde 3 bin saatte yaklaşık 37 filtre serviste değişiyorken yeni nesil 336'da sadece 14 filtre değişiyor.

336 ve 336 GC pazarda yer alacak

Tıpkı pazara sunduğumuz 320 ve 320 GC gibi 336 ve 336 GC olarak iki versiyonu da müşterilerimizle buluşturacağız. Cat 336'nın tonaj aralığı 36-40 ton olurken 336 GC ise 33-35 ton aralığını kapsayacak. Cat 336, bom, stick, alt takımlar ve kule dönüş olarak ağır hizmet tipi bir makine iken 336 GC'nin ağırlıklı olarak hafriyat ve toprak işlerinde operatörü rahatlatarak ve daha fazla yakıt tasarrufu sağlayacak bir makine olarak konumlandırmayı düşünüyoruz. Borusan Cat olarak nisan ayından itibaren müşterilerimize yeni makinelerimizi sahalarda göstererek demolarımıza başlayacağız.



GÜÇ DAİMA ELİNİZİN ALTINDA!

New Holland B110B modelinin kullanım kolaylığı, yükleyici ya da kazıcıyla çalışmalarınızda ve maksimum üretkenlik gerektiren işlerde size zaman tasarrufu sağlar.





Enka Pazarlama mermer ocaklarındaki tecrübesini konuşturdu

Fuara mermer ocaklarının olmazsa olmazı iş makinelerinin yanı sıra mermer işleme tesislerinde kullanılan istif makineleri ile de katılan Enka Pazarlama, standında Kawasaki 95Z7 ve 115Z7 model lastikli yükleyicileri, Hitachi ZX490H-5A paletli ekskavatörü ve Tailift, CT Power ve TCM marka forkliftlerinin akülü ve dizel modellerini sergiledi.

Görüşlerini aldığımız Enka Pazarlama İzmir Bölge Müdürü Kâmil Özdemir, mermer sektörünün kendileri için önemine değinerek şu açıklamaları yaptı:

"Bu sene başka hiçbir iş makinesi fuarına katılmazken Marble İzmir 2019'da yerimizi aldık. Ekonomideki yavaşlamaya rağmen diğer

sektörlere kıyasla mermer alanında olumlu yönde talepler almaya devam ediyoruz.

Özellikle son dönemde moda olan gri taşta, kısmen bazı bej taşlarda ve Ottoman taşa sahip ocakları bulunan firmaların yüksek oranda ihracatı oluyor. Dolayısıyla ciddi makine talepleri alıyoruz."



"Mermerin kalbi Ege'de atıyor"

Ege Bölgesi'nin mermer açısından büyük bir potansiyele sahip olduğunu belirten Kâmil Özdemir, "Mermer sektörün kalbi tamamen Ege'de atıyor. Afyon'dan başlayıp Denizli, Muğla, Isparta, Burdur ve Antalya'ya doğru inen güzergâh, ülkemizdeki mermer sektörünün büyük bir kısmını oluşturduğunu söyleyebilirim. Biz de Enka Pazarlama olarak hem makinelerimizin sağladığı avantajlarla hem de servis kalitemizle ve güçlü yedek parça stokumuzla müşterilerimize elimizden gelen en iyi hizmeti vermeye devam ediyoruz. Servis personelimizden üst düzey yöneticilerimize kadar tüm Enka Pazarlama olarak bu alanda yıllara dayanan çok ciddi bir tecrübemiz var."



Ocaklarda Kawasaki 115Z7 talebi artıyor

Kâmil Özdemir, mermer ocaklarında daha büyük ölçekli yükleyicilere olan talebin her geçen gün arttığını ifade ederek, "Mermer firmaları, son dönemde satış hacmi yüksek olan mermer ocaklarında üretimi arttırmak için kapasitesi yüksek yükleyicilere ihtiyaç duyuyor. Geçtiğimiz yıllarda pazara sunduğumuz Kawasaki 95 Z7 modelimizin yüksek performansı ve yakıt ekonomisiyle pazarda zaten önemli bir başarı sağlamıştık. Artan bu daha tonajlı yükleyicilere olan talebi karşılamak için bizde firma olarak Kss115 Z7 modelimizle pazarda yerimizi alıyoruz. Umarım gün geçtikçe çok daha iyi yerlerde olacağız. Kss115 Z7 makinamızın performansı, yakıt tüketimi ve dayanıklılığı ile ilgili olarak kullanan müşterilerimizden çok olumlu geri dönüşler alıyoruz. Kawasaki yükleyicilerimizle



birlikte Hitachi ZX350 LCH-5A, ZX400LCH-5A ve ZX490H-5A model paletli ekskavatörlerimizle, mermer üreticilerinin yüksek güç, dayanıklılık ve işletme ekonomisi beklentilerini karşılıyoruz.

Ayrıca fabrikası olan mermer firmaları da isteğe göre hem dizel

hem elektrikli forkliftlerimizi tercih ediyorlar. Bu alanda TCM, Tailift ve CT Power markalarımızı sunuyoruz. Kısacası Enka Pazarlama olarak ürünlerimiz, servis kalitemiz, yedek parça stoklarımız ve personelimizle kaliteli hizmeti sürdürmeye devam edeceğiz."

Hasel iki ana ürün grubu ile fuardaydı

Hasel İş ve İstif makineleri, Kobelco ve Linde markalarından mermer sektörüne hitap edebilecek örneklerle fuardaki yerini aldı. Kobelco SK 500 LC, SK 350 LC ve SK 300 LC ekskavatörler ile birlikte Linde'nin forklift ve istif makineleri de ziyaretçilere sergilendi. Özellikle Linde E 20 Euro, yenilikçi ve uzun ömürlü lityum iyon aküsüyle ilgi gördü.



Akbaytogan: Mermer sektöründe ışık görüyoruz

Hasel Genel Müdürü Ender Akbaytogan dergimize yaptığı değerlendirmelerde mermer sektöründeki hareketliliğin kendilerini memnun ettiklerini belirterek, "Mermerciler her kriz döneminde iyi ihracat yaparlar ve ticaretlerinin karşılığını düzenli bir şekilde alırlar. Dolayısıyla ihtiyaç duyduklarında makine alımı gerçekleştirirler. Biz de bu sektörde ışık görüyoruz ve fuarda da uzak

doğulu ziyaretçilerle tanışarak 8 farklı makinemiz için bağlantılar gerçekleştirdik. Dolayısıyla mermer sektöründeki hareketlilik sürecektir." dedi.

Yeni modeller gelecek

Akbaytogan fuara mevcut modellerle katıldıklarını fakat Mayıs ayında yeni 10 serisinin de ürün gamlarına eklenip Türkiye'de pazara sunacaklarını belirtti. Kobelco ile birlikte Linde endüstriyel ekipmanlarda da pek



çok sektörde iddialı olduklarını vurgulayan Akbaytogan, "1800 adet forkliftimiz kirada çalışıyor ve mali olarak çok güçlüyüz. Ürün gamımızda bulunan dizel ve akülü modellerle birlikte fuara lityum iyon akülü forkliftimizi de getirdik. Bu ürünümüze yönelik talepler alıyor ve avantajlarını müşterilere aktarmaya devam ediyoruz. Ayrıca akü tedarik ettiğimiz yerli sermayeli firmalara da lityum iyon akü üretmelerin tavsiye ediyoruz." dedi.



noktası olan Marble Fuarı'nda mermer ocaklarında önem arz eden dayanıklılık, güç ve verimlilik gibi temel özelliklere sahip makinelerimizi ziyaretçilerimize yakından anlatma fırsatı bulduk ve onların görüşlerini dinledik. Ziyaretçilerin yoğun ilgisi ile geçen fuara yurt dışından gelen ziyaretçilerin olması da sektör adına sevindirici bir durum oldu."

"Mermer sahalarına özel ekskavatörler üretiyoruz"

HİDROMEK olarak yurt içindeki faaliyetlerini 12 adet bölge yöneticiliği ve iş makinesi sektöründe donanımlı direkt satış ekibi ile devam ettirdiklerini belirten Onur Alpaydın, "Müşterilerimize sağladığımız destek ve sürdürülebilir yüksek kalite bizim için en önemli konulardan birisi. 8 adet bölge servis merkezimiz ve 57 adet yetkili servis noktamız ile müşterilerimize hızlı ve yaygın satış sonrası hizmet sunarak makine ile ilgili her türlü soruna anında cevap verebiliyoruz. Bu durum yurt dışına ihracat yapan ve çoğu projede zamanla yarışan mermer

Marble Fuarı'nın sektör için bir önemli bir buluşma noktası olduğunu belirten HİDROMEK Lastikli Yükleyici ve Motor Greyder Satış Müdürü Onur Alpaydın, fuar hakkında şu değerlendirmelerde bulundu:

"Sektör için önemli bir buluşma



HİDROMEK güçlü makineleriyle mermerin kalbine girdi

Bu yıl da Türkiye'den ve dünyadan çok sayıda sektör profesyonellerini bir araya getiren uluslararası fuarda HİDROMEK, HMK 102 S Supra kazıcı yükleyiciyi, HMK 370 LC HD ve HMK 490 LC HD paletli ekskavatörleri ayrıca HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyiciyi açık alanda bulunan standında sergiledi.

müşterilerimize de büyük avantaj sağlıyor."

Onur Alpaydın, ürün portföylerini tasarım, inovasyon ve Ar-Ge çalışmaları ile sürekli geliştirdiklerini ve bu süreçte müşterilerimizi dinleyip, ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak ilerlediklerini vurgulayarak, "Örneğin; mermer sahalarına özel bom ve arm yapısına sahip ekskavatörler üretiyoruz. Ağır hizmet tipi ürünler ürettiğimiz için zorlu çalışma şartlarına sahip mermer sektöründe makinelerimiz sıklıkla tercih ediliyor. Türkiye'nin önde gelen mermer üreticileri bizi tercih ediyor ve sektörde bize referans oluyorlar. Bu şekilde bilinirliğimiz ve yerli üretime yönelim de artmış oluyor."

HİDROMEK ekskavatörlerle kesintisiz yüksek verimlilik

Mermer ocaklarının zorlu şartlarında sorunsuz ve sürekli şekilde çalışma imkânı sağlayarak kullanıcısına maksimum verimlilik sağladığı belirtilen HMK 370 LC HD ve HMK 490 LC HD paletli ekskavatörler güçlü şasi yapısıyla birlikte boydan boya tam korumalı palet muhafazası ile sunuluyor. HİDROMEK'in tüm makinelerinde



standart olarak sunulan kırıcı hattı dönüş filtresi özellikle mermer sahalarında çalışırken ortaya çıkabilecek tozun ve kirin makineye olan etkisini minimuma indirerek uzun ömürlü kullanım sağlıyor.

HİDROMEK ekskavatörlerde standart olarak sunulan, otomatik stop sistemi yakıt tasarrufu sağlarken işletme maliyetlerinin minimuma indirilmesine yardımcı oluyor. Otomatik stop sistemi, makine rölantiye geçtikten sonra ayarlanabilir bir süre içerisinde motoru otomatik olarak durdurarak çevre korunmasına da katkıda bulunuyor.

Mermer ocaklarının jokeri HMK 102 S Supra kazıcı yükleyici

Hem yük taşıma gücünü hem de dayanıklılığını artırmak amacıyla ağır hizmet tipi akslar kullanılan HMK 102S SUPRA kazıcı yükleyici, çeşitli ataşmanlar ile mermer sahalarında malzeme taşımaktan, ocak içi yolların düzeltilmesi ve mermer kesme işlerine kadar birçok iş için kullanılabilir. Normalde büyük makinelerle yapılan bu işleri üstlenerek önemli ölçüde zaman ve yakıt tasarrufu sağlıyor.

MakinaGetir.com mermercileri yeni nesil makinecilikle tanıştırdı

Yanmar Turkey Makine bünyesinde 2016 yılında İzmir'de faaliyete başlayan MakinaGetir.com; son zamanlarda ağırlık verdiği tanıtım faaliyetlerine ev sahibi olduğu Marble Fuarı'yla devam etti.

Makine ve ekipman kiralama alanında hizmet sağlayan kuruluşlarla birlikte geliştirdiği iş modeliyle sektöre yeni bir soluk getiren MakinaGetir.com, Marble Fuarı'na katılarak hizmetlerini



mermer müşterileriyle paylaştı. MakinaGetir.com ihtiyaç sahiplerine saatlik, günlük, haftalık, aylık, yıllık ve 5 yıla kadar olan işler için operatörlü veya operatörsüz makine kiralama hizmetleri sunuyor.

Fuarda görüşlerini aldığımız Yanmar Turkey "MakinaGetir.com" Satış Direktörü Burak Sığ,

hızlı, kolay ve güvenilir şekilde makine ihtiyaçlarını çözen dijital bir platform oluşturduklarını belirterek şu açıklamalarda bulundu:

"Uluslararası anlamda ilgi gören ve mermer firmalarının yanı sıra inşaat ve madencilik gibi diğer birçok alandan da ziyaretçi çeken bu fuara katılarak kendimizi daha geniş kitlelere tanıtmayı hedefledik.



"Sistemimizde 4.000'den fazla makine ve ekipman bulunuyor"

Makinagetir.com olarak altyapımızı daha da sağlamlaştırdık. Çözüm ortaklarımızla birlikte parkımıza kayıtlı araç sayısı hızla artıyor. Şu an sistemimizde 4.000'den fazla makine ve ekipman bulunuyor. Sistemin avantajları görüldükçe gerek bölgesel gerekse çeşitlilik anlamında her geçen gün güçleniyoruz. Sadece iş ve endüstriyel makineler değil, farklı gruplardan da portföyümüze



eklemeler yaparak esnekliği sağlıyoruz. Özellikle piyasaya kendi kiralamalarını yapan ve başarılarını daha da artırmak isteyen makine çeşitliliğine sahip firmalardan bizimle çalışma talepleri alıyoruz."

Mermer sektöründe de gelişen teknolojiyle birlikte birçok farklı yaklaşımlar gözlemlendiğini belirten Burak Sığ, "Biz burada özellikle ışık kuleleri ve jeneratör gruplarımızla hizmet vereceğimize inanıyoruz. Fuarda makine parkımızın tüm

çeşitliliğini sergileme şansımız olamayacağı için sadece 6 farklı ürün sergileyebildik. Her firmaya eşit mesafede olduğumuz vurgulamak amacıyla bunları belirlerken farklı markaları seçmeye gayret ettik ve farklı iş gruplarına özel makineler sergiledik. 1 adet Yanmar mini ekskavatör, 1 adet Himoina ışık kulesi, 1 adet Thor mini yükleyici, 1 adet Still forklift ve 2 adet Haulotte personel yükseltme platformunu sergiledik."

Temsa İş Makinaları'ndan mermer ocaklarına bütünleşik çözümler

Temsa İş Makinaları, 25. İzmir Mermer Fuarı'na distribütörlüğünü üstlendiği Komatsu ve Volvo Trucks markalarıyla katılarak müşterilerine tamamlayıcı çözümlerini sergiledi. Komatsu ürün grubunda iş makineleri ile birlikte dizel forkliftler de yer alırken Volvo Trucks kanadında ise şantiye ve nakliye çözümlerinden örnekler sergilendi.

Komatsu WA500-6SM ile daha yüksek performans ve yakıt tasarrufu

Fuarda, Komatsu'nun PC390, PC450 ekskavatörleri, dizel forkliftleri ve mermer sektörü için özel olarak geliştirdiği WA500-



6SM lastikli yükleyicisi sergilendi. Fuarın en çok ilgi gören makineleri arasında yer alan ve taşın uzmanı olarak anılan WA500-6SM, yüksek motor gücü ve yüksek kaldırma kapasitesiyle öne çıkıyor. Bu modele özel olarak Temsa İş Makinaları Adana Kova ve Ataşman Üretim Tesisinde üretilen ataşman sayesinde eski seri WA500'e göre mermer bloklarını kaldırmada yüzde 15 daha iyi performans gösterdiği ve yakıtta da %20 tasarruf



sağlandığı belirtiliyor. WA500-6SM, mermer şantiyelerinde kesilmiş mermer bloklarını kolaylıkla kamyonu yükleyebiliyor.

Ülkemizde inşaat faaliyetlerinin yavaşladığı bu dönemde maden ve enerji sektörlerine ağırlık verdiklerini belirten Temsa İş Makinaları Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Grup Müdürü Burçak Birand, şunları söyledi: "Komatsu dünyanın en büyük iki makine üreticisinden birisi ve 36 yıldır süren iş birliğimiz ile Türkiye'nin en uzun süreli distribütörlük anlaşması unvanına sahibiz. Komatsu ile maden ve mermer sektörlerine ihtiyaca yönelik, dayanıklı, verimli ve teknolojik makineler sunuyoruz. Ayrıca, Temsa İş Makinaları olarak satış sürecinde olduğu gibi satış sonrasında da müşterilerimizin her zaman yanındayız. Sağlamlık ve ağır hizmet dendiğinde bomundan şasesine ve yürüyüş takımlarına kadar Komatsu'nun uzun ömürlü olduğu sektörde bilinen bir gerçek. Bunu satış sonrası hizmetlerimizle birleştirdiğimiz zaman müşterilerimiz için tercih sebebi oluyor. Müşterilerimize daha iyi hizmet sunmak ve işine değer katabilmek için hizmet noktalarımızı arttırmayı da sürdürüyoruz."

Fuardan önce WA500-6SM ile bir ay boyunca çeşitli bölgelerde demo faaliyetleri gerçekleştirdiklerini ve çok olumlu sonuçlar aldıklarını belirten Burçak Birand, "Müşterilerimize etkin satış ve satış sonrası hizmetlerimizle birlikte kiralama alternatifi de sunuyoruz. Mermer sektörüne yeni veya ikinci el makine kiralamaları da gerçekleştirdik. Dolayısıyla satışlarla birlikte daralan pazarda kiralamayı da bir avantaj olarak görüyoruz." şeklinde konuştu.

Volvo Trucks, avantajları da fuardaydı

Temsa İş Makinaları, fuarda I-Shift otomatikleştirilmiş şanzıman ile donatılmış Volvo FH 540 4x2 çekici, Volvo FH 500 4x2 çekici ve Volvo FMX 460 8x4 damperli kamyon modellerini sergiledi.

I-Shift şanzımanların kullanım kolaylığı ile birlikte sürüş hatalarından doğabilecek yakıt sarfiyatını engellediği, yüksek eğimli yokuşlarda, engebeli ve yol dışı arazilerde güvenli ve rahat bir sürüş sağladığı belirtiliyor.

Temsa İş Makinaları Kamyon Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Grup Müdürü Kıvanç Kızılkaya, "Mermer ocakları yapısı gereği yüklü tırmanmaların ve dar alanda manevraların fazla olması nedeni ile yüksek verimli ve sağlam yapıları araçlara gerek



duyar. Volvo kamyonlar, mermer ocaklarının yapısal özelliklerine bağlı olarak karşılaşılan zorluklarda, mukavemeti artırılmış çift şasi ve şasi aralığının genişliği ile de rakiplerinden bir adım öne çıkıyor. Bu özelliklerle araçlarımızın daha verimli ve uzun ömürlü olduğunu söyleyebiliriz.

Araçlarımızın yüksek tork ve motor gücü de rakiplerinden farklılaştığı önemli diğer bir özelliği. Bunun yanı sıra müşterilerimizin ihtiyaçlarına ve şantiyelerin zemin özellikleriyle koşullara uygun olarak araçlarımızı yapılandırabiliyoruz. Şantiyenin komple topoğrafyasını çıkarıp; gerekli malzeme, şasi uzunluğu, lastik ebadı, çapı, deseni ve damperine kadar en uygun olabilecek aracı ortaya koyuyor; şantiyelere terzi usulü araç üretebiliyoruz." ifadelerini kullandı.

Kârlılığın anahtarının toplam maliyetlerde saklı olduğunu ve doğru kamyon, doğru hizmet ve doğru destek ağı ile kârlılığın yükseltilebileceğini belirten Kıvanç Kızılkaya sözlerini şöyle tamamladı: "Volvo Trucks, her kamyonu ve hizmeti, yakıt maliyetlerini azaltmaya, işletim süresini ve üretkenliği artırmaya odaklanarak tasarlıyor ve üretiyor. Bu da toplam satın alma maliyetinde büyük avantaj sağlıyor.

Biz, ilk kilometreden itibaren satış sonrası hizmetlerimiz ile müşterilerimizin her zaman yanında oluyoruz. Müşterilerimize sadece araç satmıyoruz, sattığımız her aracı hala kendi aracımız gibi görüyoruz. Geniş servis ağıımız ve uzman ekibimiz ile satış sonrasında müşterimize değer katmaya devam ediyoruz. Teknik özelliklerimizin yanı sıra bizi rakiplerimizden ayırtıran en önemli farkımız ise işte bu."





TSM Global 'ocaktan limana' çözümlerini sergiledi

Fuara Sumitomo ekskavatör ve Hyster forkliftleri ile katılan TSM Global, mermer üreticilerine sunduğu kapsamlı 'ocaktan limana' çözümleri yoğun ilgi gördü. Sergilenen ürünler arasında SH370LHD-6 ve SH490LHD-6 MASS modelleriyle birlikte Hyster'in 5 ton kaldırma kapasiteli H5.0FT ve 3 ton kaldırma kapasiteli H3.0XT dizel forkliftleri, 1,6 ton kaldırma kapasiteli J1.6XNT MWB 3 teker akülü forklift, 3 ton kaldırma kapasiteli J3.0XN akülü forklift, 5,5 ton kaldırma kapasiteli J5.5XN6 lithium-ion akülü forklift ve 32 ton kaldırma kapasiteli H32XM-12 ağır tonaj forklift modelleri yer aldı.

Fuarla ilgili değerlendirmelerde bulunan TSM Global iş makinelerinden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Burak Ertuğrul, firma olarak bu yeni pazar şartlarına göre organize olduklarını ve müşterilerine en avantajlı ve en iyi hizmeti sunma anlamında yatırımlarını sürdürdüklerini dile getirdi.

"Fuar süresince müşterilerimizden büyük ilgi gördük"

Müşterilerin daima yanında olduklarını ifade eden Ertuğrul, "İzmir Mermer Fuarı bizler için müşterilerimizle bir araya geldiğimiz önemli bir etkinlik. Bu sene de mermer sektörüne yönelik ürünlerimiz ile fuardaki yerimizi aldık. Fuar süresince müşterilerimizden büyük ilgi gördük ve bu durum bizleri fazlasıyla memnun etti diyebilirim. Temsilcisi olduğumuz Japon devi Sumitomo'nun ürün kalitesi ve TSM Global olarak sunduğumuz kusursuz hizmet politikası, başta mermer ve madencilik sektörü olmak üzere hizmet verdiğimiz tüm sektörlerdeki müşterilerimiz tarafından yüksek memnuniyetle karşılanmaktadır" dedi. Müşteri memnuniyetinin birinci öncelikleri olduğunun altını çizen Burak Ertuğrul, başarılı bir fuar geçirdiklerini sözlerine ekledi. TSM Global forklift, istif ve liman ekipmanlarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Can Demirel, Hyster markasının geniş ürün grubunun bilinen ve tercih edilen ürünler olduğunu söyleyerek fuarda

sergiledikleri forkliftlerin donanım ve özellikleri ile mermer sektörünün taleplerine tam olarak cevap verdiğini ifade etti.

TSM Global olarak her zaman en iyi satış ve satış sonrası hizmetleri vermeyi hedefleyen bir ekibe sahip olduklarını ve pazarda elde ettikleri satış adetlerinin memnuniyet verici olduğunu belirten Can Demirel, "Özellikle mermer sektörü gibi katma değeri yüksek bir pazarda faaliyet gösteren müşterilerin elbette en büyük talepleri sorunsuz makine ve sorunsuz satış sonrası hizmetler. Biz Hyster markamızla yüksek performanslı, dayanıklı ve düşük yakıt sarfiyatına sahip ürünler sunmaktayız. Bu ürün kalitemizi satış sonrası hizmetler ile de birleştirerek müşteri memnuniyetimizi artırmaktayız." dedi.



Sumitomo yeni 6 Serisi ile yüksek verim, yüksek kazanç

Sumitomo'nun SH350LC-6, SH370LHD-6, SH490LHD-6 MASS ve SH510LHD-6 MASS modelleri Türkiye'deki mermer ocaklarında en çok tercih edilen modeller olarak ön plana çıkıyor. Büyük çaplı ocak işletmelerinde, 72 tonluk SH700LHD-5 MASS modeli kullanılırken sektördeki büyümeye paralel olarak bu tonaj sınıfındaki talebin giderek arttığı belirtiliyor.

Fuarda sergilenen SH370LHD-6 ve SH490LHD-6 MASS modellerinin,

Sumitomo'nun verimliliği artırılmış hidrolik pompa ve "Sumitomo Akıllı Hidrolik Kontrol Sistemi" (SIHS) teknolojisi ile birleşen güçlü motoru sayesinde, yüksek güç, verimlilik, performans, serilik ve kullanım kolaylığı sunduğu belirtiliyor.

Ekstra güçlendirilmiş MASS ve ağır hizmet tipi bom ve arm yapısı sayesinde Sumitomo ekskavatörler özellikle ripper ile çalışmalarda yüksek performans gösteriyor. Yüksek stres direnci makinenin en zorlu yüklerde bile rahat çalışmasını sağlıyor.

Sumitomo ekskavatörlerin mermer sektöründe aranan bir diğer özelliği ise ağır hizmet tipi, zırhlı yürüyüş takımları olarak gösteriliyor. Özel ısıtılmış işlem görmüş ve güçlendirilmiş yürüyüş takımları, zırhlı yapısı ile ekstra koruma sağladığı gibi daha fazla olan makara sayısı sayesinde daha seri hareket kabiliyeti sunuyor.

Hyster forkliftler ağır yüklerin altından kalkıyor

1 tondan 54 tona kadar full line forklift, liman makinası ve depo içi ekipman üreticisi olan Hyster,



mermer ocakları ve fabrikalarda 3-5,5 ton kaldırma kapasiteli dizel ve akülü forkliftleri, liman-depo alanları ve blok istif sahalarında ise 32 ton ve 16 ton kaldırma kapasiteli ağır tonajlı forkliftleri ile hizmet veriyor.

Hyster'in fabrikalarda bandıl halindeki mermer plakaların konteynıra istiflenmesinde özel mermer ataşman uygulamaları da bulunuyor. 5,5 ton kaldırma kapasiteli H5.5FT modeli ile 3 ton ağırlığındaki ve 3 metre uzunluğundaki bandıl halindeki

mermer plakaları, konteynerin içine rahatlıkla yüklenebiliyor.

Hyster'in 8 ila 32 ton arası yüksek tonajlı forklift modelleri ise daha yüksek kapasiteli yüklemeler ve özellikle mermer bloklarının yükleme operasyonunda lastik tekerlekli yükleyicilere alternatif olarak taleplere cevap veriyor. Liman yüklemelerinde ise konteynıra yüklenmiş mermerleri Hyster RS46-33CH model reachstackerlar elleçleyerek, gideceği limana sevke hazır hale getiriyor.

TürkTraktör, C serisi CASE ekskavatörlerin en yenisi CX500C'yi tanıttı

Mermer sektörünü için 35 ton üstü paletli ekskavatör modelleriyle ön plana çıkan CASE, fuarda C Serisinin en yeni ve en büyük modeli olan CX500C'yi ilk kez gözler önüne serdi. Firma, standında ayrıca CX370C paletli ekskavatör ile birlikte 921F ve 1021F lastikli yükleyiciler de yer aldı.





Türkiye'nin mermer rezervi ve çeşitliliği anlamında dünyanın en şanslı ülkelerinden birisi olduğunu belirten CASE Direkt Satış Grup Müdürü Boğaç Ertekin, "Dolayısıyla bu fuar hem ülkemiz hem de küresel mermer sektörü açısından oldukça önemli. İş makineleri sektörü açısından da sektörün en önemli organizasyonları arasında yer alıyor. Sadece mermercileri değil, madencileri ve inşaat sektörünün her alanından ilgilileri de buraya çekiyor. Biz 4 yıldır yer alıyoruz ve bu yıl da katılımın iyi bir seviyede olduğunu görüyoruz." dedi.

"Tüm yol boyunca güvenilebilecek bir partner"

Boğaç Ertekin, mermer ocaklarının oldukça zorlu çalışma koşullarına sahip olduğunu belirterek, "CASE, ürünlerinin tamamında, iş makinelerinin kullanıldığı zorlu saha çalışmalarında ihtiyaç duyulan yüksek performans, güç, dayanıklılık ve güvenlik özelliklerini



bir arada sunuyor. Değişen ihtiyaçlara göre de yeni ürünleriyle ürün gamını büyümeye devam ediyor. Bu önemli fuarda, mermer sektörünün ihtiyacına yönelik C Serisi Paletli Ekskavatörleri olan

CX500C serisinin ilk tanıtımını yapıyoruz. Zorlu saha çalışmaları için tasarlanmış CX500C ile kullanıcılara, dayanıklılık, yüksek performans, yakıt verimliliği ve konforu maksimum seviyede tutan bir ürün sunuyoruz." ifadelerini kullandı.

Madencilik sektörünün de diğer tüm makine sahipleri gibi güçlü bir satış sonrası hizmet desteği beklediğini vurgulayan Boğaç Ertekin, "Performans, üretkenlik, yakıt tüketimi ve satış sonrası hizmetleri bir arada değerlendirerek genel işletim maliyetine odaklanan CASE; Ankara, İzmir ve Gebze'de bulunan bölge müdürlükleri başta olmak üzere Adana, Antalya, Balıkesir, Denizli, Diyarbakır, Erzurum, Gaziantep, Konya, Tekirdağ, Trabzon, Van ve Zonguldak'taki yetkili servisleri ile yaygın bir ağına sahip. Sektörün en büyük yedek parça deposuna sahip olmamıza ve donanımlı servislerimizle sunduğumuz satış sonrası hizmetlerimize ek olarak; çağrı merkezimizle müşterilerimizin ihtiyaç ve taleplerine kapsamlı bir şekilde cevap veriyoruz. Ürünlerimize duyduğumuz güvenin bir göstergesi olarak da sektörde fark yaratan 1 yıl sınırsız saat garanti sunuyoruz. Dolayısıyla bu da müşterilerimiz açısından tüm yol boyunca güvenebilecekleri bir partner olarak değerlendirilmemizi sağlıyor." dedi.



Büyük Buluşma Büyük Kampanyalar!

Case paletli ekskavatör ailesinin **50 ton** sınıfındaki üyesi **CX500C** artık Türkiye'de!

Detaylı bilgi almak ve sektörün en cazip kampanyalarından yararlanmak için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

TürkTraktör



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



CASE

CONSTRUCTION



25. yılın hediyesi, Borusan Cat dünya birincisi

Bu yıl sektördeki 25. Yılı kutlayan Borusan Cat, geliştirdiği yapay zeka uygulaması "Müneccim" ile SAP Innovation Awards yarışmasının en prestijli kategorisi olan "Digital Trailblazer / Dijital Öncü" kategorisinde dünya birincisi oldu.



Pi Makina 'Turquality' programına katılacak

Pi Makina, Mart 2019 itibarıyla Ekonomi Bakanlığı'nın, yurt dışı faaliyetlerdeki finansal ve stratejik desteği anlamına gelen 'TURQUALITY' programına katılmaya hak kazandı.



İMDER'den genç sporculara destek

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), Haydarpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde düzenlenecek futbol turnuvasında "İş Makinası Teknolojisi Dalı" öğrencilerinin forma sponsoru oldu.



Caterpillar'a bahar geldi erken geldi

Dünyanın önde gelen inşaat ve madencilik ekipmanları üreticisi Caterpillar, 2019 yılının ilk çeyreğinde satışlarını ve gelirlerini yüzde 5 artırdı. 2019 yılının ilk çeyreğinde satışlar ve gelirler %5 arttı.



Sektörün yeni ismi Limak, Platformder üyesi oldu

2018 yılında İzmir'in Torbalı bölgesinde kurularak personel yükseltici platform sektörüne adım atn Limak Lift İstif Ve İnşaat Makineleri Platformder üyesi oldu.



Derin deniz deşarj projesi Ergene'yi kurtacak

Doğu İnşaat'ın tek yüklenici olarak yapımını üstlendiği, artırılmış endüstriyel atık suların bir boru hattıyla birlikte Marmara Denizi'ne deşarjını sağlayacak derin deniz deşarj projesi tamamlandı. 10 adet OSB'nin ortaya çıkardığı atık sular proje kapsamında yapılan toplama hatları, tüneller ve derin deşarj sistemi ile Marmara Denizi'nin alt akımına verilecek.



Conexpo Latin America Fuarı 2 Ekim'de başlıyor

2015 yılında 90'ın üzerinde ülkeden 33 bine yakın ziyaretçiyi ağırlayan Conexpo Latin America Fuarı, bu yıl kapılarını 2 Ekim'de Şili'de açıyor. 2026 yılına kadar inşaat sanayi hacmini iki katına çıkarmayı hedefleyen Latin Amerika'nın ev sahipliğini yapacağı fuar, firmaların yerel ve bölgesel pazardaki varlığını genişletecek ortamı sunuyor.



Elliott Equipment yeni platformunu tanıttı

Elliott Equipment Company, yeni V60 malzeme taşıma ve anten çalışma platformunu tanıttı. 63 metre çalışma yükseliğine sahip platfrom 1,000 kg taşıma kapasitesine sahip.



Hitachi'den mini yenilik

Stage V emisyon gereksinimlerine uygun olarak üretilen Hitachi'nin yeni Zaaxis-6 mini ekskavatörü, temel peyzaj işleri, bina içi yıkım ve inşaat projelerinde yüksek performansından ödün vermiyor.



Ford Trucks'tan Suudi Arabistan'a 100 adetlik büyük teslimat

Suudi Arabistan'ın önde gelen müteahhitlik ve yol inşaatı şirketlerinden Saad Saeed Al-Saadi & Sons, 1 milyon kilometrelik bir uzunluğa sahip yol projelerinde kullanmak üzere 100 Adet Ford Trucks'ı filosuna kattı.

Ford Trucks, Suudi Arabistan'daki bayisi Al-Jazirah Vehicles Agencies Company (AJVA) aracılığıyla 100 adet 2019 model 6x4 Ford Trucks'ı teslim etti.

Damperlerin kamyonlara montajının gerçekleştirildiği Arabian Metal Industries genel merkezinde düzenlenen teslimat töreninde konuşan Ford Trucks



Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, Ford Trucks'ın Orta Doğu pazarındaki büyümesine önemli katkı sağlayacak bu büyük çaplı teslimata ilişkin değerlendirmesinde şunları kaydetti:

"Ford Trucks olarak 60 yıllık kamyon üretim tecrübemizi farklı ihracat pazarlarına özel ürün geliştirme yeteneğimizle birleştiriyoruz. Suudi Arabistan'da 100 adet 2019 model 6x4 Ford Trucks'tan oluşan en büyük teslimatımızı gerçekleştirdik. Araçlarımızın, ülkenin altyapısını geliştirmeye katkı sağlayacak yol inşaatı projelerinde Saad Saeed Al-Saadi & Sons şirketini

destekleyecek olmasından büyük mutluluk duyuyoruz."

Saad Saeed Al-Saadi & Sons Yönetim Kurulu Başkanı Saad Al-Saadi ise, Ford Trucks'ın Suudi Arabistan'daki bayisi AJVA ile iş birliğinden duydukları memnuniyeti ifade ederek, "Bu ortaklık sayesinde altyapı projelerinde çok sayıda görevi yerine getirebilen teknolojik olarak gelişmiş kamyonlara sahip olduk. Yeni araçlarımız Suudi Arabistan'ın Abha, El-Kasım, Mekke, El-Cumum ve Al-Karamah bölgelerini kapsayan yol ağına yaklaşık 1 milyon kilometrelik bir katkı sağlayacak yol çalışmalarımızda kullanılacak" dedi.

Renault Trucks, müşterilerine macera dolu bir deneyim yaşattı

Renault Trucks, her yıl düzenlediği özel müşteri etkinliğini bu yıl, Bahreyn Uluslararası Pisti'nde Orta Doğu'dan seksen, Afrika, Türkiye ve Cezayir'den yüzlerce kişi dahil olmak üzere dünyanın her köşesinden 450'den fazla katılımcıyla gerçekleştirdi. Renault'un farklı model çekici ve kamyonları, dünyaca ünlü Formula 1 pistinde boy gösterdi.

Renault Trucks Xperience Days 2019, dört ayrı maceraya bölünen alanda uluslararası taşımacılık profesyonellerine keyifli bir deneyim yaşattı.

İlk etapta Renault Trucks'ın uzun yol T serisi, inşaat gamı olan K ve C serisi araçların en yeni modelleri ile test sürüşleri gerçekleştirildi.



İkinci ve üçüncü bölümlerde Renault Trucks'ın ürün, güvenlik, yakıt tasarrufu, satış sonrası ve finansal hizmetler gibi toplam çözümlerini kapsayan atölye çalışmaları düzenlendi. Renault Trucks'ın uzman ekibi ve müşteriler, toplam sahip olma

maliyetlerini en ideal noktaya getirerek karlılıklarını arttıracakları akıllı taşımacılık çözümlerini birlikte incelediler. Böylece hem Renault Trucks'ın çözümleri hem de müşterilerin beklentilerinin aynı anda paylaşıldığı interaktif bir platform yaratıldı.

Son olarak dördüncü bölümde, katılımcılar eğlence ve macera dolu bir sürüş deneyimi yaşadı. Profesyonel sürücüler ile katılımcılar, cesaret gerektiren Land Rover Experience sürüşleri ve Renault Clio otomobiller ile yarış pistinde kopilotluk yapma deneyimini heyecan dolu dakikalarla tamamladılar.



Bursa Büyükşehir Belediyesi çalışmalarına hız verdi

Karayolları Bölge Müdürlüğü işbirliği ile Panayır KöprülÜ Kavşağı'nı hizmete açan Bursa Büyükşehir Belediyesi, Karacabey İlçesi Karakoca Mahallesi'nde 1500 metre köy içi asfalt kaplama imalatını da tamamladı.



Manisa Büyükşehir Belediyesi'nden asfalt rekoru

4 yıllık asfalt sezonu içerisinde ulaşılması güç bir rekora imza atan Manisa Büyükşehir Belediyesi, 19 milyon 855 bin 643,23 metrekare alanı kaplayan 3 bin 383 km'lik yola asfalt döşedi.



Kuşadası Belediye çalışmalarına yaz ayarı

Son 4 yılda yaptığı 756 bin 399 metrekare asfalt, 263 bin 932 metrekare parke, 99 bin 133 metre bordür, 87 bin 977 metrekare kaldırım çalışması gerçekleştiren Kuşadası Belediyesi, havaların ısınmasıyla beraber asfalt, parke ve kaldırım çalışmalarına hız verdi.



Karlıova Belediyesi, Kığı Belediyesine iş makinesi hibe etti

Karlıova Belediye Başkanı Veysi Bingöl, "Araç yetersizliğinin ne olduğunu bilen bir belediyeyiz. Elimizde bulunan bir adet kazıcı yükleyici iş makinesini Kığı'ya hibe ettik." dedi.



Haliliye kırsalında yollar yenileniyor

Şanlıurfa'nın Haliliye kırsalında yer alan Akdoğan, Bakımlı, İkiağz ve Mağarcık mahallelerinde yol yapım çalışmaları başladı.



Bodrum'da turizm sezonuna hazırlık

Turizm sezonuna hazırlık yapan Bodrum Belediyesi, yarımada genelinde bakım onarım ve asfalt çalışmalarına devam ederken, oluşturulan acil müdahale ekipleri aciliyeti olan hasarlı yollara hızlı bir şekilde çözüm üretiyor.



Ordu Büyükşehir Belediyesi'nden moloz temizliği

Yapımının yüzde 95'i tamamlanan Çikolata Park'ta çevre düzenlemesi esnasında ortaya çıkarak çevreye rahatsızlık veren inşaat atıkları ve moloz yığınları Ordu Büyükşehir Belediye ekipleri kaldırdı.



KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	8 - 12 metre 14-22 metre	700 - 1.000 1.100 - 4.500	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.300 - 2.000 4.500 - 7.000	3.750 - 7.000 14.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-15 metre	2.000 - 2.500	6.000 - 7.000
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	3.000 - 7.500	8.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	18-36 metre	3.500 - 10.000	12.000 - 28.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Manisalı çiftçilerin yüzü gülecek

İnşasına 2017 yılında başlanan Sarma Barajı'ndan çiftçilerin yüzünü güldürecek haber geldi. 2020 yılında su tutulması planlanan Barajın yarısı tamamlandı. Baraj 9050 dekar araziye modern sulama ile buluşturacak ve bölge üreticisine her yıl ortalama 7,4 milyon lira ek gelir sağlayacak.



Malatya'nın umudu Yoncalı Barajı olacak

Tarım ve Orman Bakanlığı ve DSİ Genel Müdürlüğü iş birliğinde devam edilen Yoncalı Barajı'nın inşaatı yüzde 80 seviyesine geldi. Bu yıl 22 milyon 500 bin liralık ödenek ayrılan barajın devreye girmesiyle birlikte Arguvan ovasındaki 174 bin 90 dekar saha sulu tarıma açılacak.



DSİ, 17 yılda Rize'de taşkınları önlemek için 703 milyon t'l harcadı

Rize'de 21 adet taşkın koruma tesisinde inşaat çalışmaları hız kesmeden devam ediyor. Çalışmalarla ilgili geçmişe dönük bilgi veren DSİ Genel Müdürü Mevlüt Aydın, son 17 yılda 55 taşkın koruma tesisine 703 milyon TL harcanarak 94 yerleşim yeri ve 15 bin 380 dekar tarım arazinin korunduğu açıkladı.



İstanbul – İzmir arasını 3,5 saate indirecek otoyolda 65 km daha hizmete açıldı

Gebze – Orhangazi – İzmir Otoyolu'nun yapım çalışmaları tamamlanan Balıkesir Kuzey ve Batı Kavşakları ile Akhisar-Saruhanlı Kavşakları arası hizmete açıldı. Çalışmaları devam eden yapım çalışması tamamlandığında 348 km'si otoyol, 42 km'si bağlantı yolu olmak üzere toplamda 426 km uzunluğundaki otoyol İstanbul – İzmir arasını 3,5 saate indirecek.



1,9 milyar yatırım yapılan Ordu çevre yolunun ilk etabı açıldı

Ordu'da şehir içi geçişi rahatlatarak güvenli ve hızlı bir ulaşım hizmeti sunmak amacıyla 21,4 km uzunluğunda yapılan Ordu çevre yolunun 10,7 km'lik ilk etabı açıldı.



66 bin kişiye istihdam sağlayacak sulama projesinde sona gelindi

DiS 15. Bölge Müdürlüğü tarafından, Şanlıurfa'nın Viranşehir ilçesinin 43 kilometre doğusunda, Mardin'in ise 55 kilometre batısında yer alan Derik İlçesi, Boyaklı ve Ambarlı köylerinin güneyinde bulunan Mardin depolama çalışmalarında yüzde 65 fiziki gerçekleşme sağlandı. Proje bittiğinde toplamda 66 bin kişiye istihdam sağlayacak ve 834 bin 380 dekar araziye hizmet edecek.



Yusufeli Barajı'nda 79 metre yüksekliğe ulaşıldı

Temelden yüksekliği 275 metre olarak projelendirilen, çift eğrilikli beton kemer kategorisinde Türkiye'nin en yüksek, dünyanın 3. en yüksek barajı olacak Yusufeli Barajı'nın yükseliği 79 metreye ulaştı. Yılda 1 milyar 888 milyon kilovatsaat enerji üreterek milli bütçeye yıllık 600 milyon TL katkı sağlayacağı öngörülen baraj 600 bin eve enerji sağlayacak. Barajın 2021 yılının Nisan ayında bitmesi planlanıyor.



ACARLAR
MAKİNE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ DİKEY PLATFORM	GENIE	QS12	2014
AKÜLÜ ÇEKİLEBİLİR PLATFORM	HAULOTTE	QUICK UP 9C	2015
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6826 RT	2011
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6832 RT	2010
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 7135 RT	2010
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM	NIFTY LIFT	HR 17 NE	2011
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	JLG	1250 AJP	2012
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	GENIE	ZX 135 / 70	2013

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com

ASCENDUM

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	CATERPILLAR	D6R XL	2007	14,025
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2015	n / a
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	1CX	2014	3,400
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966 H	2008	13,000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L550	2015	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556 XP	2016	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2017	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2018	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	2,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	5,486
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2014	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2006	24,056
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120Gz	2016	3,040

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120Gz	2016	3,150
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120Gz	2016	n / a
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	8,885
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	9,190
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	10,580
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	10,900
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	16,988
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US	2008	8,484
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC220DL	2014	9,937
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC220DL	2017	n / a
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2016	n / a
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10,441
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	11,230
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	11,800
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2012	n / a

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr

secondnew

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	1,974
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	9
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	1,528
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1,417
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	2,158
GREYDER	CATERPILLAR	12M	2018	2,320
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	383
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	1,468
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	1,698
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	1,877
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	2,549
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	177
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	190
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	252
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	314
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	356
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	361
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	364
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	389
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	394
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	395
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	562
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	856
LASTİKLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	M318D	2016	6,812
LASTİKLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	M320D	2017	3,159
LASTİKLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	M320D	2017	4,032
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2018	825
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	760
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	789
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	816
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	888
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,556
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,618
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	1,970
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	2,056
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2007	36,066
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,145
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,325
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	2,660
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	1,664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	1,786
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966MXE	2017	3,255
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966MXE	2017	3,745
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	3,917
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	4,581
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2014	11,508
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180G	2014	12,877
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	262C 2	2012	987
MOBİL KIRICI	METSO	LT12T3	2016	1,730
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	30500	2018	988
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	303.5E CR	2018	0
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	303.5E CR	2018	172
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	305E	2018	2
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,305
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,380
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	4
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	4
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	320D	2011	8,476

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	405
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	451
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	885
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	1,207
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1,240
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	3
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	627
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	1,135
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	405
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	425
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	454
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	745
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	750
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	6,586
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	7,194
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	8,395
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	8,580
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	10,135
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	5,881
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	8,154
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	702
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	823
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	880
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	943
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	962
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,760
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2,008
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7,125
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7,330
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	349D2	2016	7,005
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2,655
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	4,479
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,135
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	19,545
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	15,550
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16,750
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17,110
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17,120
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	14,259
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15,485
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15,536
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	17,072
PALETLİ EKSKAİYATÖR	KOMATSU	PC 300-8	2014	6,275
PALETLİ EKSKAİYATÖR	KOMATSU	PC 600	2013	5,795
PALETLİ EKSKAİYATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2013	10,542
PALETLİ EKSKAİYATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12,535
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2010	10,192
SERİCİ	DEMAG	DF135C	2000	15,295
SERİCİ	DEMAG	DF135C	2000	18,025
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CB10	2018	3
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CB7	2018	0
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS54B	2018	1,433
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS54B	2018	1,635
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	1,837
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CW34	2013	1,615
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CW34	2018	5
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C	2016	1,584
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C GC	2016	1,555
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

2^{CASE}
IEL

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	8.285
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	11.800
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	16.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	NH	B110B	2015	1.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12.664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12.500
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CASE	CX130B	2014	6.000
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CASE	CX210B	2012	9.500
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CASE	CX350	2008	13.039
PALETLİ EKSKAİYATÖR	CASE	CX350	2008	14.465
PALETLİ EKSKAİYATÖR	DOOSAN	DX225	2016	2.679
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HITACHI	ZX160LC-3	2014	7.800
PALETLİ EKSKAİYATÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14.000
PALETLİ EKSKAİYATÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15.000
SKİD STEER	CASE	440	2007	n / a

Koç | CNH INDUSTRIAL | 444 56 41 müşteri@turktraktor.com.tr www.caseismakineleri.com

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

HİDROMEK

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B SUPRA	2017	74
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2012	13,217
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2016	2,450
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S A8	2017	4,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	MST	M642 T	2017	2,887
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HİDROMEK	HMK220LC2	2010	13,500
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2011	6,762
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	8,820



Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9,500
PALETLİ EKSKAİYATÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2014	8,921



Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

SİF

ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
PALETLİ EKSKAVATÖR	DAEWOO	225LC	2006
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC270	2007
TELEHANDLER	JCB	535-95	2014
TELEHANDLER	JCB	535-95AGRI	2015
YÜKLEYİCİ	JCB	456eZX	2011
YÜKLEYİCİ	JCB	WLS456eZX	2014

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	Skyjack	SJIII 46	2011
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone ZP8	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone ZP16	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

HMF

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
DELİCİ	INGERSOL RAND	DM25	1999
GREYDER	XCMG	GR-180	2012
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL780-9	2011
MİNİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R55-7A	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280	2007

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LCHD	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7A	2005
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7A	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300S	2010
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr



Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

RENT RISE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAB	S142	2011
TELESKOPİK PLATFORM	HAULOTTE	H23 TPX	2007
DİZEL MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	HA15 SX	2007

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.



ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	CATERPILLAR	D6RIII	2006	10.411 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2016	7.380 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.919 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	4.989 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	9.666 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	DOOSAN	M300-V	2006	15.017 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	25.410 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA90-6	2013	15.073 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.478 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	21.586 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2016	6.718 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7	2007	21.318 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7E0	2007	19.242 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	13.736 h

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzoldato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALIMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekolader ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓		✓		
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com						✓		
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS,Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK,Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, SITECH Eurasia, MB Crusher	4441228	www.bmgs.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓					✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓				✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVРАН KEPÇE	Devran	0212 2784763	-							✓	
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓	✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac, CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger, HBM Nobas, Hitachi Sumitomo, Xilin, Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓	✓	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓			✓	✓	
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bingleopart, Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓	✓				✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓	✓			✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓	✓					✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Dooşan Atlas Weyhausen, Ditch Witch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓	✓				✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓	✓						
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipper, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoyteknik.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Profan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓	✓		✓				
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓						✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr						✓		✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr						✓		✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓				✓	✓	✓
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr						✓		✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓		✓
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com							✓	
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr							✓	
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon,Crown	0216 5445801	www.temsaimakinalari.com	✓	✓				✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev,Fuchs,Mafi,Imer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓		✓
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓					✓	✓	✓
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓		✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓				✓	✓
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓						✓	✓
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

Google, drone ile kargo teslimatı yapacak

Google'ı da içinde barındıran Alphabet'in alt kuruluşu Wing son bir buçuk yıldır drone ile ilaç ve gıda gibi ürünlerin teslimatı üzerinde denemeler yapıyordu. Avustralya havacılık otoritesinin onayladığı proje ile kargo teslimatına başlayacak Google drone'larının bazı ana yollara yaklaşması yasaklanırken, drone'lar sadece gündüzleri hizmet verecek.



Genetik hastalıklar, yerli yazılımla 1 saatte öğrenilebilecek

Ege Üniversitesi teknoparkında genetik hastalıkların belirlenmesine yönelik çalışmalar yapan Prof. Dr. Hüseyin Onay, normal şartlarda günler süren genetik tanı sonuçlandırma sürecini, yerli imkanlarla ürettiği test kiti ve yapay zeka yazılımıyla 1 saate düşürdü.



50 yıl önce spermi dondurulan koç baba oldu

1968 yılında Sydney Üniversitesi'nde başlatılan bir proje ile 5 yaşında spermi dondurulan Sir Freddie isimli



koçun, 50 yıl sonra sağlıklı kuzuları dünyaya geldi. Sir Freddie, spermi bozulmadan en uzun süre dondurulan canlı olarak da tarihe geçti.

Dünyanın en hızlı otomobili elektrikle çalışıyor

Dünyanın en hızlı ve güçlü otomobili Pininfarina Battista, Cenevre Motor Fuarı'nda tanıtıldı. Fren beygir gücü 1,900 ile Formula 1 araçlarının iki katı düzeyinde olan elektrikli otomobilin, maksimum hızı saate 400 km. 2,6 milyon dolarlık fiyatı ile dikkat çeken otomobil tek akü ile 450 km yol yapabiliyor.



Üç boyutlu yazıcıda insan kalbi üretildi

Organ nakli bekleyen hastalar için umut olacak araştırmada, İsrailli bilim insanları, gerçek insan dokusu ve damarları kullanarak üç boyutlu yazıcıda aslına en yakın kalp üretmeyi başardı.



Elektrik 50 yıl gençleştirdi

Boston Üniversitesi'nde yapılan bir araştırmada, elektrotlar yardımıyla beyninin belli noktalarına elektrik verilen 70 yaşındaki birinin hafızası, 20 yaşındaki sağlıklı bir insan hafızası ile aynı seviyeye getirildi.



Savunma sanayisinde önemli gelişme

Savunma sanayisinde önemli bir gelişmeye imza atıldı. İlk milli silahlı drone sistemi olan Songar, otomatik makineli tüfekle 10 km yarıçaplı menzilde gerçek zamanlı görüntü aktarabilmesinin yanı sıra 200 mermi ile 2 bin 800 metre irtifada kullanılabilir.



Kanada, laboratuvarı üretilen etleri yiyecek

Laboratuvar ortamında ilk et üretimi, İsrail kökenli Aleph Farms isimli şirket tarafından geçen yıl gerçekleştirilmişti. Kanada resmi haber ajansı CanadianPress'in haberine göre ülkedeki bazı şirketler, gelecek yıllarda, tek bir hayvanı kesmeye bile gerek kalmadan tavuk, sığır ve koyun etini laboratuvarı üretmeye başlayacak.



HEP
DAHA
FAZLASI

KAZI



YÜKLEME



TAŞIMA



ÇABUK SÖN TAK



- 4 Parça Bom, 5 Silindir
- 10km/s Hız
- 4,5mt'lik Toplam Bom Boyu

- Hızlı, Verimli ve Ekonomik
- 5m²'lik Toplam Görüş Alanı
- Tek Makine ile Çok Kullanım Alanı

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Konyaaltı DSB Mithatpaşa Arkaçarı Anadolı Cad. No: 1972
Konyaaltı - İZMİR
Tel: +90 552 895 80 00
Bir Gröppe Mecalac S.A. şirkettir

MECALAC Türkiye Fabrika
Ege Bölgesi Bölge 25845 Nispetiye Sk. No: 34
Bakırçay - İZMİR
Tel: +90 232 220 11 15
Bir Gröppe Mecalac S.A. şirkettir
mecalac.com

MECALAC France S.A.S.
2, Avenue du Pré de Challes - Parc des Glaciers - CS 40230 - Annecy-le-Vieux
FR - 74942 Annecy Cedex
Tel: +33 (0)4 50 44 01 83
A company of Gröppe Mecalac S.A.

İŞ MAKINALARI, KAMYON, TRAKTÖR VE DAHA FAZLA ÜRÜNÜ ALMAK VE SATMAK İÇİN EN İYİ YOL

Ritchie Bros. Auctioneers Genel Bakış

Ritchie Bros. dünyanın en büyük endüstriyel açık artırma şirketidir. Mütevazı bir başlangıç noktasından tüm dünyadaki ekipman alıcı-satıcılarına hizmet verir konuma ilerlemiş durumdayız. Nasıl? Mükemmel müşteri hizmetleri ile rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenlemeye dikkat ederek.

Ne yapıyoruz

Geniş bir yelpazedeki kullanılmış ve kullanılmamış ekipmanların satışı için hem yerinde hem online teklifle canlı, rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenliyoruz.

- İnşaat
- Madencilik
- Taşımacılık
- Tarım
- Petrol ve Doğal Gaz
- Kaldırma & Malzeme Elleçleme
- Ormancılık ve diğer endüstriler

Nasıl yapıyoruz

Ritchie Bros. açık artırmalarının hepsi rezervsizdir. Diğer bir deyişle, minimum fiyat veya rezerv fiyat sınırlaması yoktur; her ekipman, açık artırma günü en yüksek fiyatı verene satılır. Ekipman sahiplerinin kendi ekipmanları için teklif vermelerini yasakladık. Bu, açık artırmamızda suni fiyat manipülasyonu olmadığı anlamına gelir - fiyatları alıcılar belirler, satıcılar değil.



Her türlü soru ve bilgi için iletişime geçebilirsiniz :

HASAN ER

0533 763 1170 | her@ritchiebros.com



rbauktion.com.tr
0533 763 1170

rb RITCHIE BROS.
Auctioneers®

60
YEARS