



Makinelerin de artık bir doktoru var

Borusan Cat

MÜNECCİM ile dünyada
bir ilki gerçekleştirdi

Komatsu'nun 100. yıl şifreleri:
inovasyon, otomasyon ve
yapısal reformlar

HİDROMEK
5 kıtada yeni
hedeflere koşuyor

GC ETKİSİ
CAT[®]
ROADSHOW'DA!



BORUSAN

CAT

25.YIL

ORİJİNAL CUMMINS FARKI



- ÜSTÜN MALZEME KALİTESİ ✓
- MODERN ÜRETİM TEKNOLOJİSİ ✓
- SINIFINDA EN İYİ GARANTİ ✓

MOTORUNUZUN DAHA VERİMLİ
ÇALIŞTIĞINDAN EMİN OLUN.

RİSK ALMAYIN.
CUMMINS YETKİLİ SATIŞ NOKTASINDAN ALIN!

parts.cummins.com

The Genuine online catalog for
Holset®, Fleetguard®, Onan and Cummins parts.

Cummins Turkey Motor Güç Sistemleri Satış Servis Ltd.Şti.

Tuzla - İstanbul ■ 0216 581 73 00 ■ parts.turkey@cummins.com

cumminseurope.com/tr

[cumminsturkiye](https://www.facebook.com/cumminsturkiye)

[cumminsengines](https://www.youtube.com/cumminsengines)

[@CumminsEurope](https://twitter.com/CumminsEurope)

NOW it's time to be
Powerful...



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

Paradigma değişimi

Öyle bir bilişim çağında yaşıyoruz ki sanki dünya her zamankinden daha hızlı dönüyor, değişiyor. Bazen pek hoşumuza gitmese de teknoloji hayatımızı ve yaşam tarzımızı değiştiriyor. Sadece söyleneni yapan makinelerin yerini artık tecrübelerinden öğrenebilen yapay zekalı robotlar alıyor. Akıllı evler, otonom otomobiller tamam da robot doktorlar nedir!

Sermaye hakimiyetinin yerini yeni fikirler alıyor. Düşünüp de yapılamayacak şeylerin sınırı her geçen gün daralıyor. Dolayısıyla taze beyinlerin ortaya attığı yaratıcı projeler yatırımcıları mıkntısı gibi kendine çekiyor.

Bu değişime iş makineleri sektörü de kayıtsız kalmıyor elbette. Yeni makineler bir yandan yapılan işin niceliğini ve niteliğini geliştirirken, diğer yandan çevreye verilen zararlar birlikte güvenlik tehditlerini en aza indirgeyen özelliklere de sahip.

Ancak makinelerdeki bu gelişim de tek başına yeterli değil artık. Kullanıcılar işlerini daha kısa sürede, en düşük maliyetlerle ve kesintisiz olarak yapabilmek istiyorlar. Bu da teknolojinin tüm olanaklarının satış sonrası destek hizmetleri anlamında da kullanılmasını gerektiriyor.

Ödüllü 'Müneccim' programı hakkında bilgi almak üzere bir araya geldiğimiz Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın da sektörde 75 yıldır uygulanan reaktif iş modelinin artık yeterli olmadığını belirtiyor. Yani sadece makineyi satıp, iyi bir servis hizmeti sağlayarak aktif tutmak kullanıcıları tatmin etmiyor.

Son birkaç yıl içerisinde ciddi bir kabuk değişimi yaşayan Borusan Cat, teknolojiye baş döndürücü gelişimin avantajlarını müşterilerine sunmaya odaklanıyor. Ar-Ge departmanında çalışan 35 Türk mühendisin geliştirdiği yazılımlardan sadece birisi olan 'Müneccim', Borusan Cat'e uluslararası arenada prestijli bir ödül kazandırdı.

Programın amacı, adından da anlaşılabilirceği üzere bir müneccim gibi makinelerdeki arızaları oluşmadan önce tespit ederek iyileştirici önlemler almak. Yapay zekâ ve robot teknolojisiyle makinelerden gelen verilerle sürekli gelişen programın kısa bir süre içerisinde arızaların %90'ından fazlasını önceden tespit eder hale gelmesi hedefleniyor.

Ekonomide yaşanan daralama sektörteki diğer bir paradigma değişimini de daha belirgin hale getirdi. Küresel düşünmek. Bir araya geldiğimiz HIDROMEK İhracat Müdürü Engin Barutçuoğlu, şirkette artık yurt içi yurt dışı ayırımını kaldırdıklarını belirtiyor. Firmanın satışlarındaki ihracat payı yüzde 60'ı bulmuş durumda.

Benzer şekilde Borusan Cat, son bir yıl içerisinde Revizyon Merkezlerinde yenilediği ikinci el iş makinelerinden yaklaşık 600 tanesini yurt dışına ihraç etti. MST, Ceytech, ELS Lift, Ford Trucks, Om Mühendislik, Betonstar, İnan Makina, ALM Damper gibi birçok yerli firmamız da küresel düşünerek yeni pazarlara yelken açıyorlar.

Teknolojiye ve küreselleşmeye kayıtsız kalamayacağımız artık çok net...

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Pınar AYDIN

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanımı hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 94 - Haziran 2019

LET'S DARE

TOGETHER*



* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER



06 Haber Makine sektörü yılın ikinci yarısına odaklandı

10 Haber TürkTraktör, yılın ilk 5 ayında sektördeki ağırlığını artırdı

12 Global Cummins'ten yeni 'Performans Serisi' motorlar

14 Global Caterpillar NASA ile Mars'ta hayat tasarlıyor

18 Global Rolls Royce ile XCMG arasında stratejik iş birliği

22 Global ENERGOPRO'dan Ankara'ya stratejik yatırım

26 Haber İnşaat sahaları yeni teknolojilerle artık daha güvenli olacak

28 Röportaj Özgür Günaydın: Borusan Cat, Müneccim ile dünyada bir ilki gerçekleştirdik

34 Haber Türk Hazır Beton Sektörü, Avrupa'ya liderlik etmeye devam edecek

38 Röportaj Engin Barutçuoğlu: 5 kıtaya yayılan HİDROMEK'te yeni hedef küresel pazar payını arttırmak

44 Global Prometeon inşaat serisi lastikleriyle zor koşullara meydan okuyor

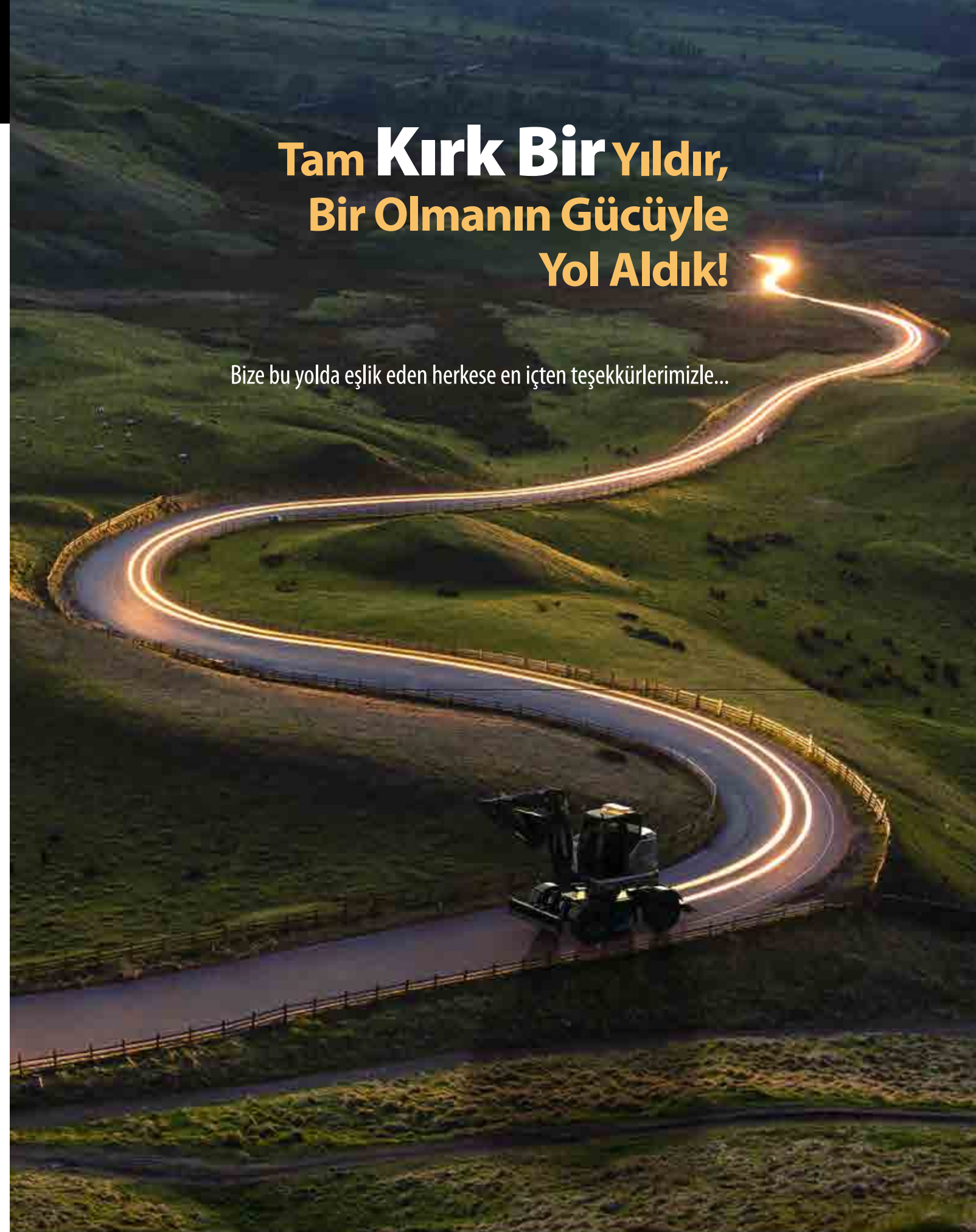
46 Röportaj Yasushi Haga, Komatsu'nun gelecek stratejilerini anlattı

50 Global JCB, lastikli yükleyicilerinin 50. yılını kutluyor

52 Haber Allison Transmission'un Türkiye'deki tek yetkili distribütörü DLS

Tam Kırk Bir Yıldır, Bir Olmanın Gücüyle Yol Aldık!

Bize bu yolda eşlik eden herkese en içten teşekkürlerimizle...



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

Makine sektörü yılın ikinci yarısına odaklandı

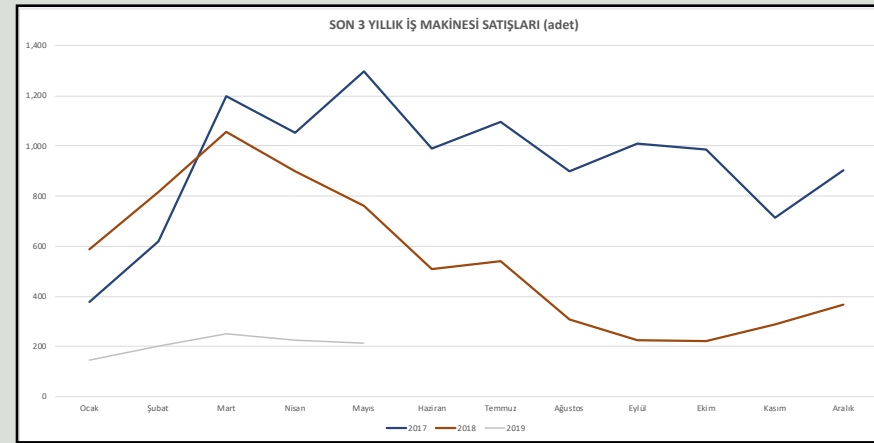
Türkiye'deki iş ve istif makinesi satışları, mayıs ayında da önceki yıllardaki seviyesinin oldukça altında kaldı. Geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla iş makinesi satışları %71,8, istif makinesi satışları ise %55,2 azaldı. Enflasyondaki ve dolayısıyla faizlerdeki azalma beklentisiyle birlikte makine sektöründe de yılın kalan döneminde nispeten bir canlanma bekleniyor.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de mayıs ayı içerisinde 215 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece aylık bazdaki daralma %71,8 olarak gerçekleşti. 2019'un ilk beş ayındaki satışların toplamı ise geçen yıla kıyasla %75 azalarak 1.039 adette kalmış oldu.



İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini rakamlarına göre mayıs ayında Türkiye'de satılan yeni forklift ve depo ekipmanı sayısı geçen yıla

kıyasla %55,2 azalarak 414 adet oldu. İlk beş ay genelindeki toplam satışlar ise geçen yıla kıyasla %49,5'lik azalışla 2.522 adet olarak gerçekleşti.



Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yaklaşık yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

2019'da 2.019 maden sahası ihale edilecek

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na bağlı Maden İşleri Genel Müdürlüğü tarafından açılan ve Resmî Gazete 'de yayınlanan ilana göre 1 Temmuz 2019 'da 60 ilde 500 maden sahası ihale edilecek.

Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürlüğü'nün (MAPEG) resmî sitesinde yayınlanacak ve en az 15 gün süre ile erişime açık olacak ihale ilanında; ihalesi yapılacak maden sahalarının il, erişim numarası, ruhsat grubu, ihale şartnamesi, paftası, koordinatlı dökümleri, alanları ve ihale tarihleri gibi bilgiler yer alıyor. Kapalı teklif ve açık artırma usulü ile yapılacak ihalelerdeki teminat miktarı, teklif edilen ihale bedelinin



yüzde 20'sinden ve taban ihale bedelinden az olamayacak.

Basına yapılan açıklamalara göre ihaleye çıkılan illerde 46 maden sahasıyla Sivas ilk sırada yer alıyor. Ardından 27 saha ile Antalya, 20 saha ile ise Afyonkarahisar geliyor. 500 maden sahası ihalesinde kömür ve linyit rezervleri başta olmak üzere metalik madenler, feldspat, kaolen gibi endüstriyel madenler, çimento, seramik hammaddeleri, kaynak tuzları kalker (micir) ve mermer gibi birçok

maden alanı ruhsatlandırılacak.

Hürriyet'ten Neşe Karanfil'in haberine göre bugüne kadar yapılan ihaleler kapsamında 2017 yılında bin 218, 2018 yılında bin 317 adet, 2019 yılının ilk çeyreğinde ise 419 adet maden sahanın ihalesi yapıldı. Bu sahalara ilave olarak yıl sonuna kadar 1.100 maden sahasını daha ihaleye çıkarmayı hedefleyen Enerji Bakanlığı, toplamda 2.019 maden sahasını ihaleye çıkarmış olacak.

ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



Dev ihale onaylandı!

İzmir – Aydın Otoyolu’nun devamında yer alan ve İzmir’den Antalya’ya kadar kesintisiz ulaşımı sağlayacak Aydın – Denizli Otoyolu için 26 Mart 2019 tarihinde ‘Yap – İşlet – Devret’ modeliyle yapılan ihale onaylandı. İhaleyi, 5,3 milyar lira yatırım bedeliyle Powerchina International Group, Powerchina Road Bridge Group ve Özgün İnşaat Ortak Girişimi kazanmıştı. İhalenin onaylanmasının ardından açıklama yapan Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, Aydın – Denizli Otoyolu’nun ülkeye kazandırılması yönünde büyük bir adım attıklarını belirterek Powerchina International Group, Powerchina Road Bridge Group ve Özgün İnşaat Ortak Girişiminin, 17 yıl 9 ay 18 gün ile en uygun teklifi verdiğini ifade etti. AA’nın haberine göre; yapımı 3 yıl sürecek otoyol, 140’ı ana gövde, 14 kilometresi de bağlantı yolu olmak üzere toplam 154 kilometre uzunluğunda olacak. Otoyol bünyesinde ayrıca 19 köprülül kavşak, 33 köprü, 19 viyadük ile 5 hizmet tesisi



bulunacak. Otoyol için 2 kesim halinde trafik garantisi verildi. Aydın-Kuyucak kesimi günlük 35 bin otomobil / eş değer, Kuyucak-Denizli kesimi ise günlük 32 bin otomobil / eş değer şeklinde olacak. Geçiş ücretleri ise kilometre bazında 5 avro/sent olarak ücretlendirilecek.

Önemli turizm merkezlerine ulaşımı kolaylaştıracak

Aydın – Denizli Otoyolu, mevcut Aydın çevre yolu otoyol ayırım kavşağından başlayarak Dalaman üzerinden Yenipazar’a, oradan

da Kuyucak ilçesinin güneyine ulaşacak. İnşa edilecek otoyolun turizm için de faydalı olacağını altını çizen Bakan Turhan, “Aydın-Denizli Otoyolu Projesi, Aydın ve Denizli kent merkezlerini birbirine bağlamanın yanı sıra Pamukkale, Efes Antik Kenti gibi önemli turizm merkezlerine de ulaşımı kolaylaştıracak. Bu sayede Ege Bölgesi’ndeki turizm, tarım ve ticaret bölgelerine güvenli ve konforlu karayolu ulaşımı sağlanmış olacak.” açıklamasında bulunurken işi alan firmalara da başarılar diledi.

Kar Maden, ilk forklift alımında Komatsu’yu tercih etti

Madencilik, seramik ve enerji sektörlerinde faaliyet gösteren ve daha öncesinde hiç forklifti bulunmayan Kar Maden, fabrikasının farklı bölümlerinde kullanmak üzere 10 adet Komatsu forklift satın aldı. Komatsu’nun 36 yıldır Türkiye distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları, forkliftleri fabrikanın bulunduğu Emirdağ Afyonkarahisar’da teslim etti.

Kendilerine demo olarak verilen Komatsu DF30 ve FD35 dizel forkliftleri, fabrika sahasında



deneyimleyerek performansından memnun kalan Kar Maden, 6 adet Komatsu FD30T-17, 2 adet Komatsu FD35T-17, 2 adet Komatsu FD45T-10 olmak üzere toplamda 10 adet forklift satın aldı. Kar Maden, satın aldığı Komatsu forkliftleri; hammadde yükleme, çıkartma, atık maddeleri dökme ve oluşan magnezyum külçelerini yüklemede kullanacak. Forkliftlerin bakımları Temsa İş Makinaları

tarafından 500 saatte bir yapılacak. Forkliftlerin teslimatı, Temsa İş Makinaları İç Anadolu Bölge Yöneticisi Çağatay Tutar temsilcileri ile Kar Mineral Maden Tedarik Zinciri Müdürü Aytekin Şeker, Genel Müdür Erhan Şeker ve Makina Bakım Yöneticisi Hayri Dirisu’nun katılımıyla Kar Madencilik Emirdağ Afyonkarahisar fabrikasında gerçekleşti.



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Minimum enerji, maksimum verimlilik parolasıyla yola çıkan Ceylift mühendisleri, **Ceylift Elektrikli Forklift**leri üretti. Kapsamlı AR-GE çalışmaları sonrasında üretilen çevre dostu elektrikli forkliftler düşük maliyetler ile zorlu işlerin üstesinden geliyor.

CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam/Adana/Türkiye
T : +90 322 394 39 00 (pbx)
F : +90 322 394 39 03
www.ceylift.com

TürkTraktör, yılın ilk 5 ayında sektördeki ağırlığını artırdı

Case ve New Holland markalı iş makinelerini başta inşaat, maden, altyapı, hafriyat, üretim ve tarım olmak üzere farklı alanlarda faaliyet gösteren işletmelere sunan TürkTraktör, sektörde yaşanan daralmaya rağmen, yılın ilk 5 ayında hem gerçekleştirdiği toplu satışlar hem de pazara sunduğu yeni ürünlerle dikkat çekti.



TürkTraktör, pazara girdiği 2013 yılından bu yana kazıcı-yükleyiciler, nokta dönüşlü mini yükleyiciler, mini ekskavatörler, teleskopik yükleyiciler, lastik tekerlekli yükleyiciler ve paletli ekskavatörlerden oluşan 6 farklı ürün grubu ile hizmet veriyor.

Konuyla ilgili yorumda bulunan İş Makineleri İş Birimi Grup Müdürü Boğaç Ertekin, "TürkTraktör 65 yıldır Türkiye'de tarımsal mekanizasyon ve tarım makineleri



alanında akla gelen ilk markalardan biri. 2013 yılındaysa iş makinelerini operasyonumuza katarak iş alanlarımızda yeni bir sayfa daha açtık. O günden bu yana gerek ürün gamımızı gerekse de satış sonrası hizmetlerimizi geliştirmek adına aralıksız çalışıyoruz. Üstün teknolojiyle donatılmış zengin ürün çeşitliliğimiz, makinelerimizin sağladığı yüksek performans ve düşük işletim maliyetleriyle; kullanıcıların verimliliği ve kârlılığını arttırmalarına yardımcı oluyoruz. Bu çalışmaların sonucunda hem pazardaki etkinliğimizi güçlendirmeyi hem de tercih edilen firma olmayı başardık. Özellikle toplu satışlarda kazandığımız ivmenin, müşterilerimizin ürünlerimize ve satış sonrası servis ve bakım hizmetlerimize duyduğu güvenin en iyi kanıtı olduğunu düşünüyoruz" dedi.

Filo alımlarında yüksek performans, güçlü destek ve cazip kampanyaların etkisi

Firmadan konuyla ilgili olarak yapılan açıklamada; TürkTraktör tarafından sunulan iş makinelerinin, işletmeler tarafından zorlu saha koşullarında gösterdiği üstün performans, verimlilik artışı, satış sonrasında sağlanan servis hizmetleri, hızlı yedek parça temini ve yeni makine alımı yapmak

isteyenler için sunulan cazip kampanyalar sebebiyle tercih edildiği belirtildi.

Türkiye'de 67 noktadaki yetkili servisleriyle de yaygın bir ağa sahip bulunan firma, müşterilerine yakın olma politikası gereği satış sonrası ağını genişletmeye devam ediyor. Donanımlı servislerinde sunduğu satış sonrası hizmetlerine ek olarak; TürkTraktör çağrı merkeziyle de müşterilerin ihtiyaç ve taleplerine kapsamlı bir şekilde cevap verirken; ürünlerine duyduğu güvenin bir göstergesi olarak sektörde bir fark daha yaratarak kullanıcılarına 1 yıl sınırsız saat garantisi sunuyor.

Omuz Omuza uygulamasıyla hızlı destek

TürkTraktör, satış ekibinin müşteri taleplerine yönelik en doğru bilgileri hızlı, şeffaf ve güvenilir şekilde sunabilmek için Omuz Omuza uygulamasını devreye aldı. Bu uygulama ile ekipler müşterilerinin yanındayken ihtiyaç duyulan ürüne dair tüm sunumları yaparak ürüne ait teknik özellikler, görseller ve videoları da makine yanına gitmeden tablet üzerinden gösteriyorlar. Mevcut kullanıcıların da yorum yaptığı bu platform sayesinde şirket, basılı broşür ihtiyacını azaltarak çevresel fayda ve müşteri iletişimi için alternatif bir kanal sağlamış oluyor.

GC ETKİSİ CAT® ROADSHOW'DA!



Adana - 16 Temmuz

16:30 – 18:30

Ankara - 19 Temmuz

16:30 – 18:30

İstanbul - 22-25 Temmuz

16:30 – 18:30

Dayanıklılık, güvenilirlik, ekonomi ve yakıt verimliliğinin yeni sembolü
Cat GC serisiyle tanışmak için sizi de Cat Roadshow'a bekliyoruz.



Yeni standart Cat® GC serisi makinelerimizle tanışın.
950GC, 320GC, 330GC, 336GC, 345GC, 740GC & 140GC

444 1 228

BORUSAN ÇAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

www.bmgs.com.tr

©2019 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansi" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT

25 YIL

Cummins'ten yeni 'Performans Serisi' motorlar

Küresel motor teknolojisinin gelişimine liderlik eden markalardan Cummins, Stage V egzoz emisyon standartlarına uygun olarak geliştirdiği yeni ultra temiz motorlarını 'Performans Serisi' olarak adlandırdığını açıkladı.

3,8'den 15 litreye kadar hacimde ve 100'den 675 hp'ye kadar güçte çeşitli modelleri kapsayan yeni Performans Serisi motorların sınıf lideri güç ve tork değerleriyle inşaat, tarım ve makine elleçleme uygulamalarında üreticilere ve kullanıcılara çeşitli avantajlar sağladığı belirtiliyor.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Cummins Off-Highway Motor Birimi Başkan Yardımcısı Alexei Ustinov, "Cummins, Stage V ile istenilen seviyeleri kendi çözümleriyle ve sifıra yakın emisyon değerleriyle başardı. Tüm yeni Stage V motorlarımız, bazıları için Ocak 2020'ye kadar zamanımız olmasına rağmen

şimdiden hazır. Bunun daha ötesindeki emisyon düzenlemelerinin ne olacağı belli değil. Bu sebeple biz bu ürünlerimizi sağladığı

avantajları vurgulamak üzere yeniden adlandırdık. Daha yüksek performans ile üreticiler (OEM) için daha düşük kurulum maliyetleri ve kullanıcılar için ise daha düşük işletme maliyetleri sağlıyoruz." dedi.

Artan güç ve tork değerleri üreticilere ve kullanıcılara avantaj sağlıyor

4 silindirli F3.8 ve B4.5 Performans Serisi motorlar, kayda değer bir güç ve tork artışı ile üreticilerin makine kapasitelerini arttırarak müşterilerine ekstra değer sunma avantajı tanıyor. Bununla birlikte daha düşük hacimli bir motor kullanma imkânı sağlayarak, makinelerin mevcut üretkenliği korunurken maliyet avantajı elde edilebiliyor.

Yeni F3.8 motorun gücü yüzde 33 artışla 130'dan 173 hp'ye, azami torku ise yüzde 31 artışla 620 Nm'ye çıkarıldı. B4.5'te de benzer şekilde güç yüzde 16 artarak 173'ten 200 hp'ye, azami tork da yüzde 11 artarak 780 Nm'ye ulaştı.

F3.8 aynı zamanda Cummins'in HPP (Hybrid Power Plug-in) konseptine de sahip bulunuyor. Cummins müşterilerine artık full elektrikli veya dizel-elektrikli çözümler de sunmaya odaklanıyor. HPP kompakt jeneratör motor ile dengeli bir akü gücü sağlıyor. Sistem bir full elektrikli tahrik sistemi gibi çalışıyor ancak hem F3.8 Performans Serisi motor ile güçlendirilen jeneratör hem de

kablolu olarak şarj edilebiliyor. Bu da şarj altyapısı olan yerlerde büyük bir esneklik kazandırıyor.

EGR sistemi artık kullanılmıyor

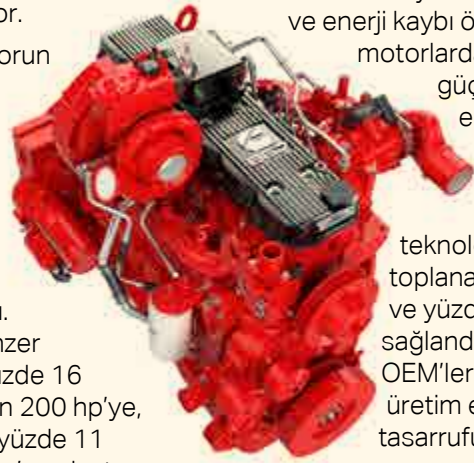
B6.7 Performans Serisi motorlar 326 hp'ye varan güç ve önceki seriye kıyasla yüzde 30 artışla azami 1.375 Nm tork sağlıyor. 9 litrelik L9 model Performans Serisi de 400'den 430 hp'ye yükselen güç ve yüzde 13 artışla 1.846 Nm azami tork sağlıyor.

Cummins, Single Module egzoz arıtma sistemi, gelişmiş yanma ve hava kontrol sistemleri sayesinde Performans Serisi F3.8, B4.5, B6.7 ve L9 motorlarında EGR sistemini kaldırdı. Böylece performans ve enerji kaybı önlenildiği için

motorlardan daha yüksek güç ve tork elde edilebiliyor. Single Module ile DPF, SCR ve üre-dozlama teknolojisi bir araya toplanarak yüzde 40 hacim ve yüzde 20 ağırlık avantajı sağlandığı belirtiliyor. Bu da OEM'lere kurulum kolaylığı, üretim esnekliği ve maliyet tasarrufu avantajı sunuyor.

Alexei Ustinov, çözümlerinin sıfır veya sıfıra yakın emisyon değerleriyle birlikte gürültü ve yakıt tüketimini de azalttığını belirterek, "Daha yüksek tork sağlanması işlerin daha çabuk yapılarak verimliliğin artmasını sağlıyor." dedi.

Performans Serisi'nin en büyükleri olan X12 ve X15 modelleri de büyük ölçekli endüstriyel ekipmanlar için 335'ten 675 hp'ye kadar güç sağlıyor.



Michelin, Avrupa'nın en büyüğünü satın aldı

Dünyanın en büyük lastik üreticileri arasında yer alan Michelin, Fleet

Solutions alanındaki gelişim stratejisi doğrultusunda, Fransa ve Birleşik Krallık'ta faaliyet gösteren Avrupa'nın en büyük telematik sağlayıcılarından Masternaut'un tamamını satın aldığını duyurdu.

Michelin'in gelişen filo pazarına destek sağlaması amacıyla satın alınan Masternaut, kullanıcılarına son teknolojiyle donatılmış teknik bir platform sunuyor. Araç filo

yönetimi ve takibini optimize edecek bütünsel telematik çözümleri sağlayan Masternaut'un yönetiminde çoğunluğu hafif ticari araçlardan oluşan 220 binin üzerinde sözleşmeli araç bulunuyor.



İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağıımızla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING





Caterpillars, NASA ile Mars'ta yaşam tasarlıyor

2004 yılında, uzayda kalıcı bir insancıl üs oluşturacak teknolojilerin geliştirilmesi için ilk adımı atan NASA, Caterpillars ile olan iş birliği ile 3D teknolojisi sayesinde Mars'taki olası yaşamı tasarlayacak.



Bilgisayar ortamında bulunan dijital tasarımların, fiziksel objelere dönüştürülmesi anlamında gelen 3D baskı hem hızlı hem de düşük maliyetli bir prototipleşmeye olanak veriyor. Başta otomotiv, tıp, mimarlık, eğitim ve endüstriyel ekipman olmak üzere pek çok sektörde kullanılan 3D teknolojisi ile Caterpillars ve Nasa çitayı biraz daha yükselterek Mars'ta bir yaşam prototipi kuracak.

3D'nin sunduğu yeni olanakları görmek

Caterpillars'ın 3D Modelleyici ve Tasarımcısı Erik Bonk'a göre, 3D mevcut teknoloji için faaliyet alanı açıyor. 3D baskının, yeniliklerin mevcut durumunu görerek sonrasında ne yapmaları gerektiğine dair çalışma imkânı sunduğunu vurgulayan Bonk, "3D baskı, bize olası bir dünya ve geleceği yeniden kurgulamanın bir yolunu sunuyor. 3D baskı yalnızca erken tasarım konseptlerini yeni yollarla görmemize izin vermekle kalmaz, aynı zamanda bir ürünün yaşam döngüsü boyunca,

müşterilerimizi destekleme biçimimizi değiştirmemize de olmanızı sağlar. Peki nasıl? Bir düğmeye basarak on yıllardır üretilmeyen bir parçayı yazdırarak. Sonuçta, bu gelişim müşterilerimizin daha verimli olmalarına yardımcı olacak." diyor.

3D baskının, Mars'ta yaşam kurulmasına etkisi ne olacak?

Bilişim sektöründe yer alan STEM (Bilim, Teknoloji, Mühendislik ve Matematik) alanında çalışanlar, gelecek için ihtiyaç duyulan yenilikleri de yönlendiriyor.

Geleceğe yön verecek dijitalin önemine vurgu yapan Bosh, "3D teknolojisi, Mars'ta hayatta kalmak için gerekli alt yapının oluşturulmasında önemli bir rol oynayacak. İnovasyonun itici gücü, yaratıcılığın ve yeniliklerin teşvik edildiği bir yer olmaktan Caterpillars olarak gurur duyuyoruz. NASA gibi gruplarla yaptığımız iş birlikleri, şimdiki ilerlemenin geleceğe taş atması olarak görülmesini mümkün kılıyor." dedi.

Caterpillars Endüstriyel Tasarım Merkezi, Mars'taki olası yaşamı örneklemek için 3D baskılı bir diorama (gerçek veya kurgu bir olayın, üç boyutlu modellemesi) üzerinde çalışıyor. Caterpillars'ın bir diğer projesi ise Dollhouse olarak adlandırdıkları, astronotların Mars'ta nasıl yaşayabileceklerini gösteren bir 3D modellemesi.

"Mars'ta bir donanım mağazası gördünüz mü?"

NASA, daha önceki uzay çalışmalarında, dünyadan ortalama 1 kilogram obje götürme maliyetinin yaklaşık 5.000 dolardan fazla olduğunu açıklamıştı. Taşıma maliyetlerinin yüksek ve alanın da yetersiz olması nedeniyle çözümü

3D yazıcılarla bulmak isteyen NASA, ihtiyaç duyulan objelerin 3D baskı ile kendi habitatlarında üretilmesinin mümkün olacağını söylüyor.

NASA yaptığı açıklamada, "NASA'nın amacı bir gün Mars'ta yaşayan insanların olması. Ancak önce birkaç zorluğun üstesinden gelmeliyiz. Mars'ta bir donanım mağazası gördünüz mü? İnşaat ve yapı malzemeleri satın almak için bir yer yok. Nakliye masrafları ise çok pahalı. İhtiyacımız olanları alamazsak veya gönderemezsek, bu yapıları nasıl inşa ederiz? NASA'nın terimi 'Yerinde Kaynak Kullanımı'dır. Bu kavram yeni değildir; insanlar binlerce yıldır çamur kullanan iglolar veya kulübeler inşa ediyorlar. Mars'taki yaşam, regolit adı verilen tozdan ve geri dönüştürülmüş malzemelerden, bağlayıcı maddelerden ve sudan oluşacaktır. Otomatik robotlar kontrol edilerek, 3D baskı yerinde habitatı kuracaktır." ifadelerini kullandı.



Kazanmak istiyorsan

DOOSAN



Doosan Infracore Co. Ltd. İş makinalarının Türkiye tek yetkili mümessili, MAATS İnşaat Makinaları Tic. Ltd. Şti.'dir.



0850 259 25 00
www.maats-doosan.com



ANKARA (MERKEZ)

Uzaycağı Cad. No:7 Yenimahalle
Ostim / Ankara
Tel :+90 312 354 33 70
Faks:+90 312 354 31 70

İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49-B
Orhanlı - Tuzla / İstanbul
Tel :+90 850 259 25 00
Faks:+90 216 482 10 22

İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ

İkitelli O.S.B. Sefaköy San. Sit.
5. Blok No:31 Başakşehir / İstanbul
Tel :+90 212 549 78 98
Faks:+90 212 549 27 87

İZMİR ŞUBESİ

O.S.B. Mahallesi Ankara Asfaltı
No: 89 / 13 Kemalpaşa / İzmir
Tel :+90 232 877 17 00
Faks:+90 232 877 17 01

BURSA ŞUBESİ

İzmir Yolu 5. Km No: 191
Nilüfer / Bursa
Tel :+90 224 441 81 66
Faks:+90 224 442 84 65

ADANA ŞUBESİ

Yeşiloba Mah. 46153. Sok. No: 13 Seyhan
Oto San. Sit. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana
Tel :+90 322 441 04 47
Faks:+90 322 441 04 49

ANTALYA ŞUBESİ

Akdeniz Sanayi Sitesi 5037. Sok. No: 35
Kepez / Antalya
Tel :+90 242 220 02 94
Faks:+90 242 220 02 95

250 bin JCB iş makinesi LiveLink ile uzaktan yakın takipte

JCB, bundan 12 yıl önce uygulamaya geçen; operatörlere ve filo yöneticilerine gerçek zamanlı veri akışı sağlayan LiveLink uydu takip sistemine kayıtlı makine sayısının 250 bin adede ulaştığını açıkladı.

Makinenin; konumu, çalışma saati, verimliliği, periyodik bakım ihtiyacı gibi pek çok veriyi internet sitesi, SMS, e-posta veya uygulama yoluyla kullanıcılarına gönderen LiveLink yeni özelliklerle güncellendi.

LiveLink Fleet: Filo yöneticilerinin yakıt tüketimi, hatalar ve rölanti süresi gibi hayati bilgileri görüntüleyerek karlılığı arttırmalarına ve karbon emisyonunu azaltmalarına olanak sağlıyor.

JCB Operatör App: Makinenin günlük kontrollerinin



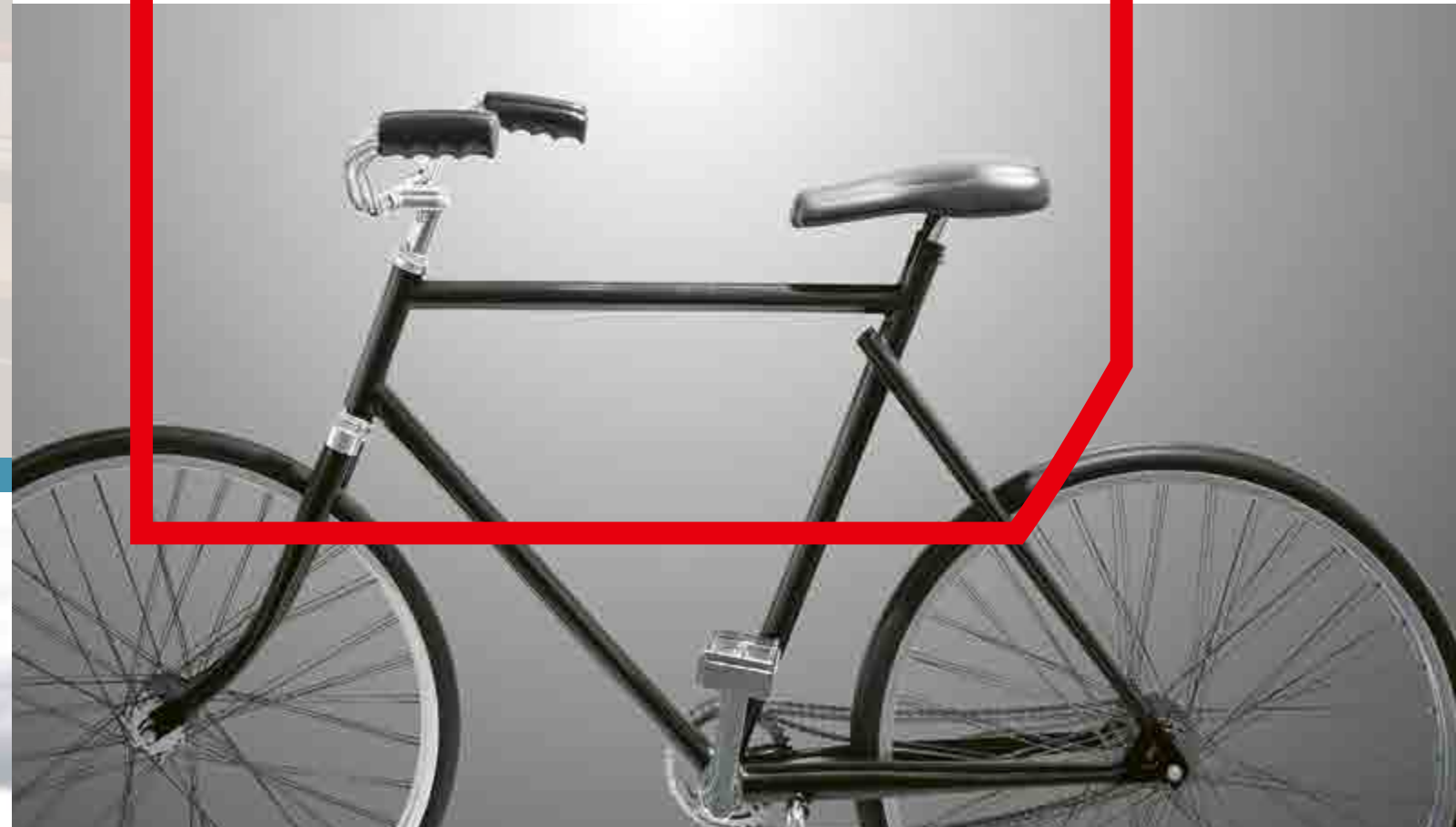
ve muayene belgelerinin dijital olarak kaydedilmesini sağlayan uygulama, kullanım kılavuzlarını da muhafaza ediyor. Bu uygulama LiveLink Filosuna bağlanarak da kullanılabilir.

Loadall Safety: Emniyet kemeri ek olarak Stage V emisyon standartlarına uyumlu bazı modellerde 5 km/saat üzerinde bir hızla giderken teleskopik bomun yüksekte olması veya uzunlamasına yük moment kontrolünün aşırı

derecede aşılması durumlarında da uyarı veriyor.

LiveLink Tag: Güç kaynağı olmayan ekipmanları izlemek için kullanılabilen LiveLink etiketi, 50 metre mesafede olan bir JCB makinesi ile iletişime geçebiliyor. Bluetooth aracılığıyla makinedeki telematik sisteme bağlanan sistem, makinenin lokasyonunu tespit ederek üzerindeki ekipmanların da sisteme dahil edilebilmesine olanak sağlıyor.

SADECE BU ŞEKİLDE VOLVO'DAN DAHA AZ YAKARSINIZ



HİDROMEK makinelerini dünyaya sergilemeye devam ediyor

HİDROMEK, 11-13 Haziran 2019 tarihlerinde Peterborough şehrinde düzenlenen ve İngiltere'nin en büyük ve özel inşaat etkinliği olarak gösterilen Plantworx 2019 Fuarı'na katıldı.

Çeşitli demo gösterileri ve canlı inşaat uygulamalarının gerçekleştirildiği fuarda HİDROMEK, HMK 102 B SUPRA kazıcı yükleyiciyi, yeni H4 Serisine ait HMK 145 LC SR, HMK 220 LC ve HMK 300 LC paletli ekskavatörleri ve lastik tekerlekli yükleyici ürün grubuna ait HMK 640 WL'yi sektöre buluşturdu.



Volvo iş makinaları, sahada ihtiyaç duyduğunuz gücü, yüksek performanslı Volvo motorları ve en yeni üretim teknolojileri ile daha az yakıt tüketerek sağlıyor.

Volvo Construction Equipment
Building Tomorrow



Rolls-Royce ile XCMG arasında stratejik iş birliği

Almanya merkezli Rolls-Royce Güç Sistemleri ile Çin'in en büyük iş makinesi üreticilerinden XCMG, madencilik endüstrisi için sürdürülebilir kalkınmayı sağlamak adına stratejik iş birliği anlaşması imzaladı.

Küresel ağır makine endüstrisinde 6. sırada yer alan XCMG, 2018 yılında 7,5 milyar dolar gelir elde ederek büyümesini devam ettirdi. XCMG, maden kamyonlarında hâlihazırda Rolls - Royce'nin MTU güç ve MTU 2000-4000 dizel motor serileri kullanıyor. İş birliği ile her iki firma da dünyadaki emisyon standartlarını karşılayan yüksek performanslı MTU dizel motorlarıyla çalışan madencilik ekipmanları sayesinde pazar potansiyellerini arttırmayı hedefliyor.

Rolls-Royce Güç Sistemleri CEO'su Andreas Schell iş birliği ile ilgili olarak, "Güçlü pazar



pozisyonu sahip ve değerli bir müşteri olan XCMG ile olan ortaklığımızı güçlendirmek bizim için büyük bir zevk. Anlaşma, her iki şirketin de dünya madencilik endüstrisine birinci sınıf çözümler sunma konusundaki kararlılığını göstermektedir." ifadelerini kullandı.

XCMG Maden Makinaları Genel Müdürü Li Zong ise "Kazan-kazan stratejisi, pazardaki pozisyonumuzu koruma ve artırma stratejimize uygun. MTU ve XCMG'nin birleşen gücü ile değer yaratacağız." dedi. İki firma aynı zamanda madencilik sektörünün daha sürdürülebilir şekilde gelişmesi ve daha düşük karbon emisyonu salınımı amacıyla yeni dijital teknolojiler, gaz motorları ve hibrit sistemleri de kapsamak üzere yeni güç ve tahrik sistemlerinin test ve onay süreçlerinde iş birliği yapmak üzere anlaştılar.

BIM aracı ile dikkat çeken Genie'nin yeni sitesi yayında

ABD merkezli Terex bünyesinde yer alan personel yükseltici platform ve teleskopik yükleyici üreticisi Genie'nin, BIM (Yapı Bilgi Modellemesi) aracıyla dikkat çeken yeni web sitesi, Kuzey Amerika'dan sonra artık küresel çapta da yayına girdi.

Mimarlar, mühendisler ve inşaat profesyonelleri, bir yapının fiziksel yapısından önce sanal olarak 3D tasarlanmasını sağlayan BIM aracı sayesinde, projelerini dijital olarak planlayabilecekler. Yenilenen Genielift.com ayrıca güncel global



endüstri standartlarına uygun olarak hazırlanan kapsamlı içeriği ile ürün filtreleme özelliği sunuyor.

Genie Pazarlama Kıdemli Müdürü Aron Sweeney, "Araştırma ve planlamadan satın almaya ve eğitime kadar müşterilerimiz artık birçok işi çevrimiçi olarak yapıyor. Mevcut sitemizi çağdaş bir dijital ara yüz ile yenilemek müşterilerimize daha yakın olmamızı sağlayacak." dedi. Genie Pazarlama Müdürü Judith

Henri ise, "Yeni web sitemiz, Genie ekipmanlarıyla ve hizmetleriyle müşterilerimizin kendi ihtiyaçlarını karşılamak için hazır. Bölgesel farklılıklara göre beş dilde uyarladığımız web sitemizde, EMEA (Avrupa, Orta Doğu, Afrika) müşterilerimiz için ana sayfadan erişilebilen yeni bir 'çevre dostu' ürün kategorisi de bulunuyor. Genie hibrit ve yüzde yüz elektrikli bom ve makaslı platformlara ayrılmış bu bölüm, Avrupa'nın emisyon ve gürültü yönetmeliklerine uygun olarak tasarlandı." açıklamasını yaptı.



Yeni 900 Serisi Endüstriyel Dizel Motorları

Tier 3 - Tier 4 Final ve EU Stage V Emisyon Seçenekleri

Perkins®
SYNCRO

3.6 litre
2.8 litre

2.8 litre

45-55 kW / 60-74 hp

3.6 litre

55-100 kW / 74-134 hp

Yeni Perkins 900 serisi dizel motorları off-road, inşaat, tarım ve endüstriyel gibi uygulamalarda kompakt güç çözümleri sunmaktadır.

Bu kompakt 4 silindir motorlar güçte, yüksek ve düşük hız torklarında ve yakıt tüketiminde kullanıcı için mükemmel performans sağlar.



- Kompakt boyut ve montaj esnekliği
- Yüksek performans
- Tecrübeli servis ağı ve Geniş yedek parça stoğu
- Farklı opsiyon seçenekleri
- Düşük motor boyutları ile minimum montaj alanı ihtiyacı
- Tam elektronik kontrol kabiliyeti
- 20 yıl üzeri kullanım ömrü

POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.powertk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

f powertkperkins

in power-tk

Allison Transmission, kamyonlar için tam entegre elektrikli tahrik sistemini tanıttı

Allison Transmission, orta ve ağır segment kamyonlar için üretilen en güçlü e-aks sistemlerinden biri olan AXE Serisini tanıttı. Ticari kamyonların standart şasisine aks boyunca uyacak şekilde tasarlanmış tam entegre bir elektrikli güç aktarma sistemi olan AXE Serisi'nde, elektrik motorları, 2



vitesli şanzıman, yağ soğutucular ve pompalar bulunuyor. Ayrıca, eksiksiz bir aktarma organı çözümü için güç elektroniklerini de kapsıyor.

Allison Transmission Başkanı ve CEO'su David S. Graziosi yaptığı açıklamada; "100 yılı aşkın süredir inovasyon lideri olmamızla birlikte Allison, ticari araç endüstrisinin elektrikli aktarma organları çözümleri ile de dönüşümüne öncülük ediyor" diye belirterek; "AXE Serisi, ağır hizmet tipi kamyon segmentinde bu güç seviyesi, kompakt boyut ve sade tasarımı sağlayan ilk e-aks diyebiliriz. Çözümümüz, ticari kamyonlar için geliştirilebilecek en verimli ve güçlü sistemlerden biri olduğu için gurur duyuyoruz" şeklinde açıkladı.

2019 Automotive News PACE

Ödülü finalist olan Allison AXE Serisi, orta ve ağır hizmet kamyonları için bir milyon mil tasarım ömrüne sahip. Sistem, bir veya iki vitesli elektrik motorunu ve çoklu-vites bir şanzımanı birleştirerek, ilave tahrik parçaları ve destek yapılarına duyulan ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Çift motorlu aks, 536 beygir gücünde (400 kilowatt) kesintisiz bir güce ve 738 beygir gücünde (550 kilowatt) maksimum çıkış gücüne sahip. Bu araçlar için bir tandem aks yapılandırması da mevcut. Gerikazanımlı frenleme sistemiyle, fren esnasındaki torkun yüzde 100'ü kullanılabilir. AXE Serisi'nin tam entegrasyonu, dahili soğutma sayesinde üstün verimlilik ve sınıfının en iddialı kesintisiz güç aktarımını sunuyor.

AXE Serisi, atık kamyonları, okul servisleri, ağır yük ve dağıtım kamyonları dahil olmak üzere neredeyse tüm ticari araçlarda elektrikli güç aktarımını mevcut standart şasiye entegre etmek için tek ve çift motor seçenekleriyle sunuluyor. Böylece tak çalıştır tasarım çözümü ile AXE Serisi'nin montaj sürecinde verimlilik sağlıyor.

Metso, McCloskey ile daha fazla kıracak

Agrega alanındaki faaliyetlerini güçlendirmeyi amaçlayan Metso, Kanada merkezli mobil kırma eleme

ekipmanları üreticisi McCloskey'i satın almak üzere bir anlaşma imzaladı.

Çeşitli bağımsız araştırma kuruluşlarının raporlarına göre küresel mobil kırma eleme ekipmanları pazarında, 2019-2023 döneminde, artan yol inşaat faaliyetlerine paralel olarak yılda ortalama yüzde 4 ila 6 oranında bir büyüme bekleniyor. Metso'da bu satın almayla birlikte özellikle inşaat müteahhitlerine daha geniş bir ürün yelpazesi sunarak pazardaki payını arttırmayı hedefliyor.

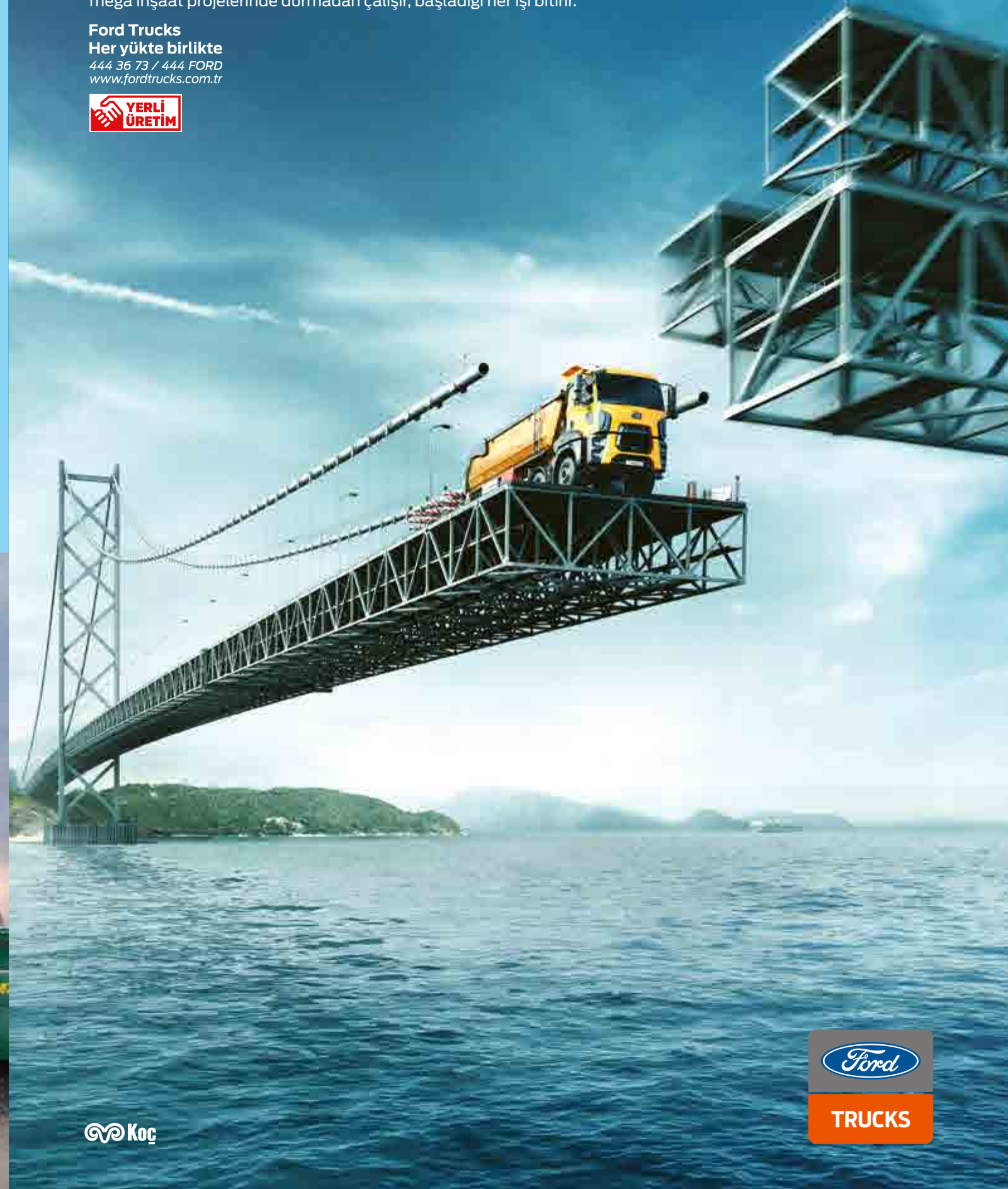
Kanada, ABD ve Kuzey İrlanda'da yaklaşık 900 çalışan bulunan McCloskey 2018 yılında 308 milyon avro ciro elde etti. 50'den fazla ülkede 14.000 çalışanı bulunan ve hisse senetleri Finlandiya Borsa'sında işlem gören Metso ise 2018'de yaklaşık 3,2 milyar avro ciroya ulaştı.



İNŞAAT BİZİMLE BAŞLAR, BİZİMLE BİTER!

Ford Trucks İnşaat Serisi dayanıklılığıyla, gücü ve verimliliğiyle mega inşaat projelerinde durmadan çalışır, başladığı her işi bitirir.

Ford Trucks
Her yükte birlikte
444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



ENERGO-PRO'dan Ankara'ya stratejik yatırım

Merkezi Prag'da bulunan uluslararası hidroelektrik santral işletmecisi ENERGO-PRO, Ankara'da türbin, jeneratör ve hidroelektrik santral ekipmanı üretilen fabrikasının açılışını gerçekleştirdi.

Açılışta konuşma yapan ENERGO-PRO Grubu'nun CEO'su Pavel Váňa, "Bu yatırımla Türkiye'ye Orta Avrupa'nın türbin imalatı alanındaki geleneksel teknik uzmanlığını getiriyoruz." dedi. Çekya'nın

hidrolik türbin üretiminde yüzyıldan uzun geçmişine dikkat çeken Váňa; uygun koşullar sunarak ülkeye uzmanlaşmış üretim teknolojileri getirmeyi amaçladıklarını ekledi. Ankara'nın merkezinden yaklaşık 30 kilometre uzaklıktaki AS02 sanayi bölgesinde bulunan ve 32 bin metrekare üzerine kurulan fabrika için yapılan yatırımın tutarının 25 milyon Avro olduğu açıklandı.

ENERGO-PRO Türkiye Genel Müdürü Celal Kozumali de konuşmasında "Ankara fabrikasının güncel olarak 53 çalışanı var ve ENERGO-PRO grubu tarafından inşa edilen Karakurt Barajı ve HES Projesi için ilk sipariş üzerinde çalışılmaya başlandı." dedi. Bu sipariş çerçevesinde 44 MW gücünde iki adet Francis türbini ve 11,5 MW gücünde bir türbin üretiliyor.



Mercedes-Benz Türk, garantili motor revizyonlarına Euro 6 serisini de ekledi

Mercedes-Benz Türk, Nisan 2017'de kamyon ve otobüs müşterileri için başlatmış olduğu Sıfır Gibi Motor hizmetine yeni ürünler eklemeye devam ediyor. İlk etapta Euro 5 motorlarla başlayan motor yenileme hizmeti, 2019 yılında Euro 6 motorlarının da portföye eklenmesiyle genişletiliyor.

Mercedes-Benz Türk tarafından 5 iş günü içerisinde tamamen yenilenen motorlara, kilometre sınırı olmaksızın 1 yıl süreyle orijinal yedek parça ve işçilik garantisi veriliyor, 24 ila 48 ay vadeli cazip kredi imkânları sunuluyor.

Mercedes-Benz Türk, daha kompleks ve hassas teknolojiye sahip Euro 6 motorlarının yenileme sürecinde gerekli olan tesis kriterlerini karşılamak için Teknik Uzmanlık Merkezi'ni ilave yatırımlarla güçlendirdi. Sadece uygun donanım ve sistemlerle donatılmış, tozdan arındırılmış tesislerde; konusunda uzman kişilerce yapılabilen bu motor yenileme işlemi için yatırım yapılan Teknik Uzmanlık Merkezi, bu konuda özel eğitim almış ekibiyle Almanya'dan sonra dünyadaki ilk motor yenileme merkezi olma özelliği taşıyor.

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Can Balaban,

müşterilerinin ihtiyaç ve isteklerine yönelik hizmet ve tesislerini sürekli yeniliklerini belirterek, "Bu doğrultuda 2017 yılında devreye aldığımız 'Sıfır Gibi Motor' hizmetimizi ilk aşamada Euro 5 motorlara sahip olan Mercedes-Benz kamyon ve otobüs müşterilerimize sunuyorduk. Yakın dönemde yenilenen tesislerimizde kamyon ve otobüslerimizdeki Euro 6 motorlarda da bu uygulamamızı sunmaya başladık. Cazip koşullarda verdiğimiz bu hizmet sebebiyle müşterilerimizden olumlu geri bildirimler aldık. İlerleyen senelerde sunduğumuz bu hizmeti daha da geliştirerek daha güzel sonuçlar alacağımıza eminim." şeklinde konuştu.



VOLVO
İŞ MAKİNESİNE SAHİP
OLMANIN EN HIZLI VE
KOLAY YOLU
VOLVO FİNANS'TAN GEÇER!

Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

Volvo Financial Services



HİDROMEK, bu yıl da Türkiye'nin en büyükleri arasında yer aldı

Bu yıl kuruluşunun 41. yıl dönümü olan HİDROMEK, İstanbul Sanayi Odası tarafından her yıl hazırlanan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" 2018 listesinde 178'inci sırada yer aldı.

Firmaların, üretimden satışların büyüklüğüne göre sıralandığı liste iş dünyasının öncülerini belirliyor. Firmalar, aynı zamanda net satışlar, brüt katma değer, öz kaynak, ihracat ve ortalama çalışan sayısı büyüklükleri gibi kriterlere göre de sıralamaya tabi tutuluyor. HİDROMEK, öz kaynak sıralamasında 25.sırada, ihracat değerlendirmesinde ise 122. sırada yer aldı.

İhracattaki yükseliş de sürüyor

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından her yıl yapılan, firmaların ihracat performanslarına göre



sıralandığı "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı 2018" araştırmasının sonuçlarına göre ise HİDROMEK, en fazla ihracat yapan ilk 1.000 firma listesinde, geçen yıla kıyasla 17 basamak yükselterek 238. sırada yer aldı. İhracatını yüzde 20 artıran firma, listede ayrıca yer verilen sektörel sıralamada ise 'Makine ve Aksamları' kategorisinde 8. sırada bulunuyor.

1999 yılında ilk ihracatını Tunus'a gerçekleştirmiş olan HİDROMEK'in bugün Kuzey Amerika dışında tüm kıtalara ihracatı bulunuyor. Bu sene kuruluşunun 41. yıl dönümü olan HİDROMEK'in 100'ün üzerinde ülkede 45 binden fazla makinesi çalışıyor.

Yeni ürünlere ve tesislere yönelik yatırımlar devam ediyor

HİDROMEK, dördü Ankara'da, biri İzmir'de, biri de Tayland'da olmak üzere altı üretim tesisinde kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli

yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri üretimi yapıyor. Bugün dünyada üretilen ilk lastik tekerlekli yüzde yüz elektrikli ekskavatörünü geliştiren HİDROMEK, Ankara Sanayi Odası 1'inci Organize Sanayi Bölgesinde, 1,4 milyon metrekareyi aşkın sanayi parseli üzerinde HİDROMEK Üretim Üssünü kurdu. Firma, üretim üssünde ilk olarak faaliyete geçen komponent fabrikasının ardından ekskavatör üretim tesisinin inşaatına başladı.

HİDROMEK, yeni komponent fabrikasında, daha önce ithal ettiği şanzıman, aks ve hidrolik redüktör gibi ana komponentlerin üretimini de artık büyük ölçüde kendi bünyesinde yapıyor. AR-GE, tasarım çalışmaları ve yaptığı yatırımlar ile her geçen gün daha fazla yerleşime sağlayan HİDROMEK, Türkiye'ye katma değer sağlıyor.



Yanmar, yükleyici üreticisi ASV'yi satın aldı

Dünyanın en büyük motor üreticileri arasında yer alan Japonya merkezli Yanmar, kompakt ekipman, paletli yükleyici ve mini yükleyici üreticisi Kuzey Amerika merkezli ASV Holdings'i satın aldığını duyurdu.

2019'un üçüncü çeyreğinde yasal prosedürlerin tamamlanması beklenen satın alma işlemi için Yanmar, ASV'ye hisse

senetlerinin tamamı için toplamda 70,7 milyon dolar ödeyecek. ABD'nin Minnesota eyaletindeki Grand Rapids şehrinde 238 bin metrekarelik tesisinde faaliyet gösteren ASV, üretim ve tasarımını yaptığı yükleyicilerin dışında OEM ekipmanları ve yedek parçaları da satıyor. ASV'nin Kuzey Amerika, Avustralya ve Yeni Zelanda'da da geniş bir bayi ağı bulunuyor.

ASV'nin satın alınmasının, Kuzey Amerika pazarındaki yükleyici segmentinde ve kompakt ekipmanlarda, kendileri için hayati bir ürün yelpazesi sağlayacağını altını çizen Yanmar Holdings İcra Kurulu Başkanı Giuliano Parodi, "Yüksek vasıflı işgücü ve kaliteli CTL / SSL serisiyle global kompakt

ekipman sağlayıcısı ASV hem Yanmar'ın kaliteye odaklanması hem de Kuzey Amerika ve küresel pazarlardaki büyüme ve genişleme planlarımız için mükemmel bir seçimdir." ifadelerini kullandı.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

İnşaat sahaları yeni teknolojilerle artık daha güvenli olacak

İnşaat sektörü, dünyanın pek çok yerinde en çok ölümlü iş kazasının görüldüğü sektörler arasında yer alıyor. Son yıllarda gelişen teknoloji ile birlikte güvenlik önlemleri de değişiyor ve teknoloji, çalışanların güvenliğini sağlamak adına birbirinden farklı güvenlik uygulamaları sunuyor.

ABD merkezli risk yönetimi şirketi Minneapolis Hays'a göre gelişen teknolojiyle birlikte günümüzde kullanılan en iyi 6 inşaat güvenliği teknolojisi şöyle;

1. Giyilebilir ve Gömülü Teknoloji: Çeşitli mobil elektronik cihazlarının ve gömülü sensörlerin

vücuda veya kişisel koruyucu donanıma yerleştirilmesidir. Akıllı gözlükler, saatler ve konum takipçileri ile çalışana ulaşabilmeyi ve çok daha verimli iş yapılabilmesini sağlamanın yanı sıra yakınlık tespiti, yorgunluk, stres seviyesi de ölçümlenebiliyor.

2. IoT (Nesnelerin İnterneti): Giyilebilir ve gömülü teknolojilerin ve GPS'lerin ürettiği gerçek zamanlı verileri IoT ile birleştirerek inşaat endüstrisindeki performansı ölçmek için kullanılır. Elde edilen bilgi ile güvenlik programlarında değiştirilebilir veya güçlendirilebilir.

3. Kurumsal Çözümler: Bilgi alışverişi yoluyla birden fazla iş sahası güvenliği birleştirilir. Yerinde teknoloji ve sensör ağıyla birlikte iş yeri güvenliği geliştirilir. Çevre, bilgi ve çalışanlar arasındaki etkileşim işçi verimliliğini arttırmaktadır.

4. Çarpışma Önleme Sistemleri: Teknolojiler, inşaat ekipmanları güvenliğini sağlamak için de gelişiyor. Kör nokta kapsamı, yakınlık algılama uyarıları, çalışanların konumlarını tespit etme, çarpışma önleme sistemleri ve ekipman operatörlerini izleyen ve performanslarının kaydını



tutan sistemler de güvenlik uygulamalarının başında geliyor.

5. Mikro Öğrenme: Güvenlik eğitimi alanda yapılırsa da çalışanlar eğitimi izlerken tam anlamıyla odaklanamazlar. Mikro öğrenme, bilgiyi kısa sürelerle ve segmentlere ayıran bir öğrenme biçimidir. Bu yöntemle elde edilen bilgiler, akıllı telefonlar ve tabletler aracılığıyla sürekli kullanılabilir.

6. Uygulamalar: Mobil uygulamalar, çalışanların güvenlik eğitimi almasını kolaylaştırırken yöneticilerin de daha verimli ve üretken olmalarını sağlıyor.



ELS LIFT / OUTPOWER THE GRAVITY

ZOR İŞLERİN
“YÜKSELENİ”!
VM10-J



ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY

+90 224 241 30 90
www.elslift.com

ELSİSAN

**YERLİ
ÜRETİM**



Makinelerin de artık bir doktoru var

Borusan Cat

**MÜNECCİM ile dünyada
bir ilki gerçekleştirdi**

Teknoloji, iş makinalarından alınan verimi arttırırken rekabet koşullarını da zorlaştırıyor. İş makinaları sektöründe artan dijitalleşme odağı ile firmalar artık sadece satış ve servis hizmetlerinin kalitesiyle değil, geliştirilen yenilikçi uygulamalar ve farklı iş modelleriyle de kıyasıya bir rekabet halinde.

Dijitalleşme odağıyla ön plana çıkan iş makinesi sektörünün ülkemizdeki lider firmalarından Borusan Cat, Müneccim (arıza tahminleme) projesiyle dünyanın önde gelen yazılım şirketlerinden SAP'ın düzenlediği Küresel İnovasyon Ödülleri'nde 'Dijital Öncü' ödülüne layık görüldü. SAP ödülleri en

itibarlı kategorisi olarak kabul edilen bu alanda ödül alan ilk Türk firma olan Borusan Cat'in yerli kaynaklarla geliştirdiği Müneccim uygulaması, nesnelerin interneti teknolojisi ile uydu takibindeki makinelerden gelen sinyalleri ve teknik bilgileri analiz ederek, olası arızaları henüz gerçekleşmeden tespit edebiliyor. Bununla da sınırlı kalmayan Borusan Cat, B'daha iş modeli ile müşterilerine makinenin arızalı komponentini başka bir komponent ile takas etme fırsatını sunuyor.

Göreve geldiği 2017 yılından bu yana müşteriye katma değer yaratmak amacıyla yaptığı çalışmalarla, firmadaki değişimin lideri olan Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın ile bir araya gelerek, Borusan Cat'in

dönüşüm sürecini ve Müneccim'in hikayesini konuştuk.

Bu göreve geldiğiniz 2017 yılında da sizinle bir araya gelmiştik. Geçen süre içerisinde sektörde ve firmanızda neler değişti?

İş makinesi sektöründe son 75 yıl boyunca hep ürün ve servis ekonomisi modeli uygulandı. Yani makine ithal edip, satışını gerçekleştiriyor, sonrasında hızlı ve etkin bir servis hizmeti veriyorduk. Doğru zamanda, doğru ürün ve yedek parça bulundurarak müşterimize değer yaratıyor, yetkin teknisyenlerimizle servis operasyonlarımızı yürütüyorduk. Bu iş modeli aslında reaktif bir yaklaşım üzerine kuruluydu. Müşteri odağımız

daima vardı ama daha çok fonksiyonel anlamda başarılıydık. Ancak değişen ve dönüşen sektör ve rekabet koşullarında, bu reaktif yaklaşım müşterilerimize en iyi deneyimi yaşatmakta yetersiz kalmaya başladı. Biz de değişime uyum sağlayarak ürün ve servis ekonomisini, deneyim ekonomisine dönüştürmek amacıyla 2 yıl içinde segmentasyonla başlayarak, dijitalleşme ve operasyonel mükemmellik alanlarında köklü değişiklikler yaptık.

Segmentasyonla başlamanızın nedeni nedir?

Müşteriye en uygun ürün ve hizmeti sunmak için önce ihtiyacını çok iyi anlamak gerekiyor. Segmentasyonun çıkış noktası

bu. Örneğin havaalanı gibi mega projelerde müşterilerimiz için makinenin sahada maksimum sürede çalışması, işin düşük maliyet ile zamanında bitirilmesi kritik faktörler. Daha küçük ölçeklerde çalışan müşterilerimiz içinse rahatlık ve kolay ulaşım ön plana çıkıyor, çünkü makineler sahada daha az kullanılıyor. İşte bu farklı beklentileri analiz ettikten sonra, Kazakistan'dan başlayarak müşterilerimizi segmentlere ayırdık. Mevcut durumda, 6 ülkede 21 segmentteki müşterilerimizin ihtiyacını tam olarak karşılamaya yönelik çözüm önerilerimizi sunuyoruz.

Dijitalleşme nerede devreye giriyor peki?

Müşteriden sonra ikinci olarak işimizde dijitalleşmeye odaklandık. Yıllardır yaptığımız ürünü tedarik etmek ve arıza meydana geldiğinde hızlı bir biçimde çözmekti. Biz dijitali hem müşteri deneyimini en üst seviyeye çıkartacak bir araç hem de operasyonel verimliliğimizi arttıracak bir güç olarak gördük ve bu alana çok ciddi yatırımlar yaptık.

Kullandığınız uygulamalardan bahsederseniz? Bunlar firmanız tarafından mı geliştirildi?

Dijitalleşme odağımız paralelinde 2017 yılında kurduğumuz veri analitiği üzerine çalışan 35 mühendisin görev yaptığı Borusan Cat Ar-Ge birimimiz ile, tıpkı bir yazılım firması gibi yeni yazılımlar geliştiriyoruz.

Müşterilerimiz servis talepleri için farklı kanallar aracılığıyla Servis İletişim Merkezimiz üzerinden bize rahatlıkla ulaşıyor. Talepleri hızla değerlendirerek geri dönüş sağlıyor ve müşteri deneyimini mükemmelleştiriyoruz.

WeKing isimli uygulamamız ile dijital ve tek bir platformda teknisyen planlama, takip ve raporlama ile kapsamlı bir operasyon yönetimini gerçekleştiriyor, çok daha hızlı hizmet vermenin yanı sıra kaynaklarımızı da etkin kullanmış oluyoruz.

Robot Süreç Otomasyonu sistemini kullanarak dış servis hizmetlerimizin tamamını dijitalleştirdik. Şu anda 50

robotumuz ve 6 yapay zekâ uygulamamız var. Üstelik sadece Türkiye'de değil Kazakistan ve Azerbaycan'da da yapay zekâ ve robotlardan faydalaniyoruz.

Servis operasyonlarımızı dijitalleştirme çalışmalarımız sonucunda hizmet verdiğimiz müşteri sayısı geçtiğimiz yıllara kıyasla yüzde 20 artmış durumda.

Operasyon yönetimi için bizzat geliştirdiğimiz uygulamamız WeKing'i ile teknisyen verimliliğimizi artırırken, müşterilerimize çok daha hızlı ulaşıyoruz.

Robot teknolojisini sadece servis operasyonlarında değil, destek fonksiyonlarda da kullanıyoruz. Muhasebe departmanımızda tekrarlanan işlerin tümünü robotlar yapıyor. Rutin işlerde kullanılan bu teknoloji sayesinde, çalışanlarımızın motivasyonları arttı ve muhasebe departmanımızın şirketimize olan bağlılığı 10 puan yükseldi.





Operasyonel mükemmellik odağına gelelim. Bu yönde aldığınız aksiyonlardan bahseder misiniz?

Şüphesiz ki operasyonel mükemmellik, bizim gibi servis hizmeti veren firmalar için oldukça kritik bir konu. Biz de bu konuda yapısal değişikliklerle müşterimize verdiğimiz hizmeti daha da ileriye götürmeyi hedefledik. 2016 yılına kadar 10 farklı merkezde gerçekleştirdiğimiz revizyon işlemlerini, biri Gebze diğeri Ankara'da olmak üzere iki Komponent ve İş Makinası Yenileme Merkezi'nde topladık ve fabrika düzenine geçiş yaptık. Ankara'daki tesisimizin kapasitesini iki katına çıkardık ve Gebze'deki tesisimizi 24,000 metrekare alana genişlettik. Standart süreçler bazlı çalışan bu tesislerde, artan

lojistik kabiliyet, geliştirilen yetenek yönetiminin getirdiği uzmanlaşma ile ortalama 60 gün olan revizyon süresini 13 güne düşürdük. Müşterimize ihtiyaç duyduğu hizmeti çok daha kısa sürede ve aynı standartlarda verebiliyoruz. Ayrıca tüm süreçlerimizi dijital olarak izleyebiliyor, optimum düzeyde planlama yapabiliyoruz. Sektörün ekonomik olarak sıkıntıda olduğu bu bugünlerde bile her iki merkezimizde çift vardiya yapıldığı dönemler oluyor.

Revizyon merkezlerimizin yanı sıra, müşterilerimizin anlık ihtiyaçlarına çözüm sağlamak adına yatırımlarımıza da ara vermeden devam ediyoruz. Günümüzde bayilerimizle birlikte müşterimizin bize ulaşabileceği, ülke genelinde 80 hizmet noktamız var.

“Yerli Müneccim arızayı öncesinden haber verecek”

Bize Müneccim hakkında bilgi verebilir misiniz?

Müşteriye en iyi deneyimi sunmak adına geliştirilen Müneccim'in fikri ilk olarak İcra Kurulu'nda ortaya atıldı. Bu tarz uygulamalar geliştirmek için müşterinin makineyi satın almasından itibaren geçtiği tüm süreçlere hâkim olmak gerekir. Müşteri makineyi satın alır, sahaya çıkarır ve çalıştırmaya başlar. Herhangi bir arıza durumunda, müşterinin üç alternatifi vardır. Bulundurduğu yedek parçayı kullanmak, varsa yedek makinesini devreye almak ya da kiralama yapmak. Ancak bunların hepsi bir maliyet. Bizim görevimiz müşterimiz için en uygun ve kaliteli servisi hızla sunmak, çünkü amacımız müşterimizin makinasının dolayısıyla şantiyesinin durmaması, operasyonlarının kesintisiz devam etmesi.

Biz arıza olduktan sonra müdahale etmek yerine, bu süreçlerin bir adım ötesine geçerek 'Arızayı daha öncesinde bilseydik ne

olurdu?' sorusunu kendimize sorduk ve Borusan Cat Ar-Ge bölümünde strateji, veri analitiği ve süreç mühendisliği birimleri çalışmaya başladı. Tamamı Türk 35 mühendisin ortak çalışmasıyla yazılımı Borusan Cat'e ait yerli Müneccim uygulaması ortaya çıktı.

'Arızayı hemen öncesinde tahmin etmek, bize rekabetin olmadığı bir ortamda müşteriye hizmet sunma şansı tanıyor. Müneccim, sürekli geliştirme çalışmalarıyla doğru arıza tespit oranını %90'a çıkaracak'

Müneccim nasıl fark yaratıyor?

Müneccim anlık veriler üzerine kurulu bir uygulama. Bir iş makinesi üzerinde ortalama 900 adet sensör var ve bu sensörlerden makinenin performansı ile ilgili birçok teknik bilgiye erişebiliyoruz. Burada gelen veri çok önemli çünkü taş ocağında kullanılan bir makine ile hafriyatta kullanılan makinenin verileri farklıdır.

Uygulama, uydu takibi sayesinde makinalardan gelen tüm veriyi topluyor, yapay zeka ve robot teknolojisiyle işliyor. Buradan hareketle, makinenin aynı tempo ve koşullarda çalışması durumunda yaşanabilecek olası bir arızayı önceden tespit ederek uyarı veriyor.

İnsanlar için kan şekeri veya kolesterolün yükselmesi nasıl bir hastalık habercisiyse, gerçek zamanlı alınan bu verilerde de bir arızanın habercisi oluyor. Müneccim, şu anda yüzde 70 – 80 oranında doğru arıza



Ortak paylaşım alanlarının öne çıktığı modern ofis konseptinde, çalışanların verimliliği de artıyor.

tespiti yapabiliyor. Başlangıçta, Türkiye genelinde çalışan 15,000 makinenin 5,000'i lokasyon bilgisinden tüm sensör raporlarına kadar veri gönderiyordu. İki yıl içinde veri alabildiğimiz iş makinesi sayısını 12,000'e çıkardık.

Müneccim'in yanında yeni bir iş modeli devreye aldınız. Bu konuda bilgi verir misiniz?

Müneccim ile amacımız makine arıza yapmadan hemen önce tespit etmek ve bu noktada müşterimize en uygun çözümü sunmak. B'daha adını verdiğimiz takas iş modelimiz işte bu noktada ortaya çıktı. Bir iş makinasının herhangi bir komponent veya parçasını başka bir makina ile takas ederek, müşterinin problemini hızla çözüyoruz. Bir motor arızası durumunda müşterimizin

makinesindeki motoru çıkararak, yeni bir motor ile takas ediyoruz. Arızalı motoru tamir ederek, yeniden kullanılabilir hale getiriyor ve başka bir operasyonda kullanıyoruz. Böylelikle hem müşterimizin makinesi durmuyor hem de hurdaya çıkacak bir komponenti yeniden değerlendirdiğimiz için döngüsel ekonomiye de hizmet etmiş oluyoruz. Motor ile başladığımız bu model ile güzel sonuçlar aldık, ileride daha da geliştirmeyi planlıyoruz.

Müneccim'de ilerisi için hedefiniz nedir?

Yapay zekanın öğrenebilme kabiliyeti sayesinde geliştirmeye devam ettiğimiz Müneccim'in doğru arıza tespit oranının yüzde 90'lara çıkmasını hedefliyoruz. Devrim yaratacak bu uygulama sayesinde arızalar henüz yaşanmadan makinelere müdahale edecek ve gerekli aksiyonları alacağız. Bu proaktif iş modeli ile müşterilerimizin bakım onarım maliyetlerini azaltırken makinelerin ömrünü de uzatmış olacağız.

“Müneccim dünyada bir ilk”

Müneccim'in başka bir örneği var mı?

Caterpillar dünyası dahil olmak üzere dünyada bunu yapan hiçbir firma yok. Müneccim dünyada bir





ilk ve bu uygulama ile 2018 yılında Türkiye'de Yılın Veri Madenciliği ve Yapay Zekâ ödülünü aldık. Sonrasında da dünyanın en büyük dijital organizasyonu olan SAP Küresel İnovasyon Ödüllerinde Dijital Öncü ödülünü kazandık. Şahsen bugüne kadar kendi adıma aldığım en gurur verici ödül bu oldu. "Caterpillar bizim için çok iyi bir stratejik partner. Cat dışında bir markayı temsil etmek gibi bir durumumuz yok. Ancak müşterilerimizin başka markalardaki makinelerinin de revizyona ihtiyacı oluyor. Geçtiğimiz yıl Kazakistan'da 30 milyon dolarlık komponent yenileme cirosunun 6 milyonu Cat harici makinelerdi. Önemli olan müşterinin tüm ihtiyacını karşılayabiliyor olmamız."

Caterpillar, Münecim ile ilgili olarak ne düşünüyor?

Bizim işimiz makine ve parça satışı ve servis hizmeti ile sınırlı değil, müşteriye en iyi deneyimi yaşatmayı hedefliyoruz. Caterpillar'ın da stratejisi paralelinde teknoloji ve dijitalleşmeyi bu yönde bir araç olarak kullanıyoruz. Münecim uygulamasına yoğun emek harcadık ve geliştirmeye devam ediyoruz. Caterpillar ve diğer CAT

temsilcileri de projemizden çok etkilendi ve şu anda projeye ilgili olarak görüşmelerimize devam ediyoruz.

Cat müşterileri, Münecim'i kullanmaya başladılar mı? Müşterilerin yapmaları gereken bir hazırlık var mı?

Müşterilerimizin yapmaları gereken hiçbir şey yok. Zaten yeni makinelerin hepsinden veriyi alabiliyoruz. Münecim 6 aydır çalışıyor ve bu hikâyenin henüz başındayız. Geliştirmeye devam ediyoruz.

"Cat'ten daha az yakan bir iş makinesi yok"

Münecim'i başka marka makineler de kullanabilecek mi?

Önceliğimiz, tüm Cat iş makinelerinde bu uygulamayı kullanabilmek. Ancak talep gelmesi halinde elbette kullanabilirler. Burada en önemli nokta, iş makinelerinden sağlıklı veriler alınabiliyor olmasıdır.

Dijitalleşmenin faydaları neler? Teknoloji, gelecekte iş makinesi sektörünü nasıl etkileyecek?

Yeni makineler yeni teknolojileri kullanarak kullanıcılar için pek çok fayda sağlıyor. Tüm dünyada iş makinelerinde dijitalleşmenin öncüsü Caterpillar ürünleri, teknoloji sayesinde hem çok daha güçlü hem de çok az yakıyor. Bugün artık Cat'ten daha az yakan bir iş makinesi yok.

Dijitalleşme esasında iş makinesi sektörünün tüm süreçlerini değiştiriyor, operasyonel verimlilik için mükemmel bir araç. Biz de servis süreçlerini dijitalleştirerek bu konuda öncü olduk. Borusan Cat'ın Türkiye genelinde çalışan 15,000 makinesinin her biri için sahada bir insan görevlendirmek mümkün değil ancak teknoloji ile bu makineleri takip edebiliyor, dijitalleşme ile de makinenin durmasını engelleyecek çözümler üretebiliyoruz.

Teknoloji ile gelecekte hangi makineye ne zaman ve nerede ihtiyaç olduğunu tespit edebilecek, stok yönetimi konusunda ciddi adımlar atabileceğiz. Örneğin, biz de dahil olmak üzere, firmalar

müşterinin ihtiyacını hızla karşılamak amacıyla milyonlarca dolarlık yedek parça stoğu bulunduruyor. Gelecekte hangi yedek parçaya ne zaman ihtiyaç duyulacağını bilerek stoğumuzu bu doğrultuda yönetecek ve inanılmaz bir israfı önlemiş olacağız.

İş makinesi sektörünün geleceğinde operatör ihtiyacı minimum olan makinelerin yaygınlaşacağını düşünüyorum. Şu an dünya genelindeki madenlerde Caterpillar'ın 1.000'den fazla kaya kamyonu tamamen otonom olarak çalışıyor.

"SITECH firmamız ile, makine kontrol sistemleri geliştiriyoruz. Çalışma alanında zemine yapılmasını istenilenler, makine kontrol sistemi üzerinden ayarlanıyor, yapılacak iş yüzde 35 daha az yakıt harcamasıyla çok daha kısa sürede tamamlanıyor."

Üreten bir firma olarak Türkiye'ye neler kazandırıyor sununuz?

Yeni nesil iş makineleri ile daha az enerji harcayarak, kısa sürede çok daha verimli işler başarıyoruz. Bu sayede İstanbul Yeni Havalimanı'nda, yüzde 96 verim ile çalışan 550 Cat makinesiyle projenin 1 yıl erken bitirilmesinde önemli bir pay sahibiyiz.

Türkiye'de ithalatı azaltacak çözümler de üretiyoruz. Komponent ve İş Makinesi Yenileme Merkezlerinde ithalata



gerek kalmayacak şekilde, çok daha fazla revizyon yapıyoruz. Teknisyenlerimizin yetkinlikleri ve verimlilikleri ciddi ölçüde artış gösterdi.

İkinci el işimizde iç pazara hizmet vermenin yanı sıra ihracat yapıyoruz. Son bir yılda 600'den fazla makineyi ihraç ederek ülkemize değer kattık.

Bundan 10 yıl sonrası için vizyonunuz nedir?

Hayalim, Borusan CAT olarak faaliyet gösterdiğimiz ülke sayısını arttırmak ve bu ülkelerde olası sorunları öncesinde belirleyerek ihtiyaca en hızlı ve doğru şekilde karşılık vermek.

Teknolojinin değiştirdiği rollere uyum sağlayacağız. Örneğin, gelecekte yedek parçayı drone'larla ulaştıracacağız. Arızası olan iş makinesine robotların müdahale edeceği bir dünya artık uzakta değil. Biz de ülkemiz adına bu geleceğe şimdiden yatırım yapıyoruz.

"Müşteri memnuniyetini merkeze koyarak, müşteri deneyimini en üst noktaya taşıyabilmek için teknolojiye daha fazla faydalanacağız. Bir şirket, değer zincirindeki paydaşlarına değer yaratamıyorsa kazanma şansı da olmaz. Müşteriden çalışana, hissedarına kadar mutlu olmazsa başarılı olamazsınız. Önce müşterimiz, sonra sektör ve en sonunda ülkemiz kazanacak."



Borusan Cat çalışanları, yenilikçi fikirlerini kamp ateşi etrafında tartışıyor.

Nurol İnşaat, Raimondi Cranes ile iş birliğine devam ediyor

Nurol Şirketler Grubu'nun bir parçası olan Nurol İnşaat, Birleşik Arap Emirlikleri, Dubai'de bulunan çok katlı konut projesi Emaar Beach Vista şantiyesinde kullanmak üzere dört yeni Raimondi LR 213 model luffer vinç satın aldı.

Nurol İnşaat'ın Palm Jumeriah ve Dubai Marina arasında bulunan turistik ada üzerinde yaptığı proje 27 konutu kapsıyor. Raimondi, 2021 yılında tamamlanması planlanan inşaatı yeni vinçlerin kurulumunu ve montajını üç ekip ile gerçekleştirdi.

Raimondi Cranes Orta Doğu Yöneticisi Wael Hasan yaptığı



açıklamada: "Nurol İnşaat'ın istediği güvenlik ve verimlilik ölçütlerini sağlamak için öncelikle vinçlerin konumlandırılmasına dair bir saha planlaması yaptık. Şantiyede mevcut yapıların içine kurulan luffer vincin yüksekliği 50, yapı dışına kurulan iki vincin yüksekliği ise 55 metre. Raimondi'nin Orta Doğu operasyon ekibi aylık periyotlarda yerinde bakım yapacak ve genel satış sonrası bakım paketinin bir parçası olarak, vinçlerin 150 metreye ulaşmasını sağlamak için atlama prosedürünü uygulayacağız" dedi.

Nurol İnşaat İş Geliştirme Müdürü Tahsin Tahmaz ise "Nurol'un Raimondi Cranes ile olan başarılı iş birliği devam ediyor. Hızla devam ettiğimiz projemizin teklif aşamasında güvenliği, yüksek kaldırma performansını ve en az aksama süresi isteğimizi vurguladık. Çevikliği ve 14 tonluk maksimum kapasitesi gibi faktörlere dayanarak Emar Beach Vista şantiyesine Raimondi LR213'ün uygun olduğuna karar verdik. Raimondi Middle East, Nurol'un şantiyelerine bilinçli hizmet sunmaya devam etti." ifadelerini kullandı.

Türk Hazır Beton Sektörü, Avrupa'ya liderlik etmeye devam edecek

Hazır beton alanındaki en büyük uluslararası kuruluş olarak gösterilen Avrupa Hazır Beton Birliği'nin Olağan Genel Kurul Toplantısı 14 Haziran 2019 tarihinde İspanya'nın Valensiya kentinde gerçekleşti. 2016 yılından bu yana başkanlık görevini yürüten Yavuz Işık, 50 delegenin oyu ve Almanya, İtalya ve Türkiye'den temsilcilerin oluşturduğu Başkanlık Divanı'nın kararıyla yeniden başkanlığa seçildi.

Yavuz Işık burada yaptığı konuşmada, Türkiye'nin hazır beton üretiminde dünyada üçüncü,



Avrupa'da ise birinci olduğunun altını çizerek, Avrupa Birliği üyesi ülkelerin toplam üretim miktarının 230 milyon üzerindenken Türkiye'nin tek başına 100 milyon metreküp beton ürettiğini kaydetti ve şunları söyledi: "ERMCO'nun en büyük üyelerinden biri olarak, gerçekleştirilen teknik ve stratejik toplantılarda, THBB'nin teknik gücü ve altyapısıyla, Avrupa hazır beton

sektöründe faaliyet gösteren ve araştırma yürüten kuruluşlarla çalışmalarımıza devam edeceğimizi ifade ettik. Türkiye, bilimsel ve teknik altyapısıyla ve deneyimiyle Avrupa'da yürütülen projelerin vazgeçilmez bir parçası olmaya devam edecek. Hedefimiz bugüne kadar başarıyla gerçekleştirdiğimiz temsili ve başkanlık görevini daha fazla sorumluluklar alarak daha ileriye taşımaktır."

1967 yılında kurulan ERMCO sürdürülebilirlik, kaynakların sorumlu kullanımı, atık beton suyunun ve kentsel dönüşümdeki inşaat atıklarının geri dönüşümü gibi hazır beton alanındaki yeni kavramları kapsayan pek çok projeyi yönetiyor. ERMCO, Avrupa'daki yirmi ülkenin hazır beton üreticilerinin üst çatısı olan ve aynı zamanda ABD, Hindistan, Japonya, Yeni Zelanda ve Güney Amerika'nın ortak üye, Kırgızistan ve Rusya'nın ise yazışmalı üye olduğu hazır beton alanındaki en büyük uluslararası kuruluş olma özelliği taşıyor.



Güvensoy İnşaat'ın maden projeleri, Renault Trucks K serisine emanet

Güvensoy İnşaat, Çanakkale'nin Çan ilçesinde Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu (TKİ) tarafından işletilen maden sahalarındaki projesinde kullandığı araç filosunu genişletiyor. Ocak 2019'da Renault Trucks K serisi kamyonları maden sahalarında test eden Güvensoy, Şubat ayında 13 adet K 520 alımı yapmıştı. K serisinden memnun kalan firma, ikinci partide 15 adet K 520 alımı daha yaparak toplam araç parkını 60 adede çıkardı.

Çanakkale'deki maden sahalarında gerçekleştirilen araç teslimatına Güvensoy İnşaat firma sahibi Gültekin Güvensoy, Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine, Satış Direktörü Ömer Bursalıoğlu, Bayi Ağı Geliştirme ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Özgür Fırat, Bölge Müdürü Gökhan Hıraca katıldı.

"Kullandığımız araçlarda performans ve dayanıklılık ilk aradığımız özellikler"

Renault Trucks K serisi kamyonların sahadaki performansına değinen Gültekin Güvensoy, "Maden ve dekapaj çalışmaları, yüksek araç performansı ve dayanıklılığı gerektirir. Operasyonlarımızda aylık 2 milyon ton yük taşıyoruz. Üç vardiyada aralıksız olarak 7 gün, en az 18 saat çalışma gibi ağır bir tempodan bahsediyoruz. Hem tonajlar hem de çalışma koşulları oldukça ağır. Bu durumda kullandığımız araçlarda, performans ve dayanıklılık ilk aradığımız özellikler. K serisini alım yapmadan önce maden sahamızda test

ettik ve çok memnun kaldık. Bu nedenle operasyonlarımızın kesintisiz devam etmesi için araç alımlarımızda Renault Trucks'ın inşaat ve maden çalışmalarına özel olarak geliştirdiği K serisine yatırım yaptık." dedi.

Tek araçlarının yükleme ve boşaltma alanları arasında günde ortalama 40 sefer yaptığını belirten Gültekin Güvensoy, "Tek sefer 5 ila 5,5 km mesafede ve bir aracımız saatte ortalama 3 sefer yapabiliyor. Sadece bir aracımızın 1 saat çalışmaması bizim için 150 ton eksik yük anlamına geliyor. Bu tarz ağır bir iş yükünde araçlarımızın dayanıklılığı tabi ki çok önemli ancak beklenmeyen arızalar söz konusu da olduğundaki hızlı çözüm de bir o kadar kritik. Bu durumda da satış sonrası hizmetler devreye giriyor. Renault Trucks K serisi seçimlerimizde aracın gücü kadar satış sonrası hizmetlerin gücü de etkili oldu." şeklinde açıkladı.

Aylık yakıt tüketimimiz, ortalama 1 milyon litre

Madencilik taşıma koşullarında ana kriterlerden birisi olmasa da yakıt tasarrufu, her taşımacılık alanında olduğu gibi önem taşıyor. Gültekin Güvensoy açıklamasında; "Tek seferde 1 litre bile tasarruf sağlasak toplam 15.000 litre anlamına geliyor. Aracın dayanıklılığı ve düşük arıza frekansı daha önemli olsa da K serisinin sunduğu yakıt tasarrufu da küçümsenemeyecek bir avantaj. Yük karşılığı tükettiği yakıt performansından oldukça memnunuz." diye belirtti.

"K serisi, segmentinde yeni standartlar ortaya koyuyor"

Renault Trucks K serisinin şu ana kadar uygulanan en sıkı testlere tabi tutulduğuna değinen Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine; "K serisi, sağlamlık anlamında segmentinde yeni standartlar ortaya koyuyor. Yerden yükseklik mesafesi mükemmel ve pazarda mevcut en iyi yaklaşma açısına sahip. Dolayısıyla yüksek manevra kabiliyeti, maden ve inşaat sahaları gibi zorlu alanlarda büyük avantaj sağlıyor. Her türlü arazide olağanüstü bir çekiş gücünü garanti ediyor. Renault Trucks K Serisi, motor ve şanzıman torku sayesinde yakıt verimliliğini de artırıyor." dedi. Güvensoy İnşaat'ın K serisini test ettikten sonra alım yapmalarından duydukları memnuniyeti belirten Delepine; "Güvensoy, K serisinin güç ve performansının yanı sıra yüksek tonaj ve düşük yakıt özelliklerinden etkilendiler. Yükleme kapasitesi ve manevra kabiliyetinin operasyonlarını kolaylaştırması bizleri de memnun etti." diye açıkladı.



Operasyonel kiralama sektörü filo yatırımlarına devam ediyor

Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği (TOKKDER), bağımsız araştırma şirketi Kantar iş birliği ile hazırladığı 2019 yılının Ocak-Mart dönemine ait 'TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu'nu açıkladı. Söz konusu rapora göre, Türkiye'de gerçekleşen yeni otomobil satışları 2018 yılının aynı dönemine kıyasla yaklaşık yüzde 44 azalırken, operasyonel araç kiralama sektörü ise 2019 yılının ilk çeyreğinde Türkiye'de satılan yeni otomobillerin yüzde 10'u olan 6 bin 700 adet yeni aracı filosuna kattı.

Bu dönemde 805 milyon TL yeni araç yatırımı yapan sektörün aktif büyüklüğü ise 28 milyar 600 milyon TL oldu. 2018 yılı sonuna göre yüzde 5,7 daralan operasyonel kiralama sektörünün, filosundaki

araç sayısı toplamda 305 bin adet oldu. TOKKDER raporuna göre, ilk 3 aylık dönemde Renault yüzde 26,2'lik payı ile Türkiye operasyonel araç kiralama sektörünün araç parkında en çok tercih edilen marka oldu. Renault'u yüzde 13,3 ile Volkswagen, yüzde 13,2 ile Fiat, yüzde 10,3 ile Ford markaları takip etti. Sözleşmelerde yüzde 62,4'lük oran ile en fazla 30-42 aylık kullanım süresinin tercih edildiği açıklandı.

"Risk yönetimi her zamankinden daha önemli"

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici, küresel, bölgesel ve yerel dinamiklerin etkisiyle 2018 yılının ikinci yarısından itibaren yaşanan olumsuzlukların, bir yandan ekonomide daralmaya yol açarken diğer yandan da enflasyon ve faizlerde artışa neden olduğunu belirtti. Bu gelişmelerin doğal olarak ticaret hayatını olumsuz etkilediğine dikkat çeken Ekici, "Zaten sınırlı olan kaynakların verimli kullanımı ve risk yönetimi şirketler için her zamankinden daha önemli bir hale geldi. İşte tam bu noktada, risklerini azaltarak kaynaklarını verimli kullanmak isteyen şirketler araç ihtiyaçlarını karşılamak için satın alma alternatifini yerine operasyonel kiralama

yöntemini tercih etmeye devam ediyor" dedi.

Ekici, şöyle devam etti: "Operasyonel kiralama yöntemi işletmelere kaynaklarını verimli kullanma adına iyi bir alternatif olurken, üstlerindeki birçok riski de bertaraf etme imkânı sunuyor. Faiz, ikinci el satış fiyatı ve sigortada hasar/prim oranı gibi riskler operasyonel kiralama yöntemini tercih eden şirketler için sorun olmaktan çıkıyor. Tüm bu saydığım risk unsurları operasyonel kiralama şirketleri tarafından yönetiliyor. Ayrıca, operasyonel kiralama şirketlerin, araç parkı yönetim sistemi gibi emek, zaman ve para maliyeti azımsanmayacak ölçüde olan yüklerini hafifletiyor. Araç kiralayan şirketler tüm kaynaklarını ve konsantrasyonlarını asıl faaliyetlerine yönlendirerek hem finansal hem de kendi operasyonel verimliliklerini artırıyorlar." dedi.



Petrol Ofisi akaryakıttaki liderliğini sürdürdü

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun yayınladığı Petrol Piyasası 2018 Yılı Sektör Raporu'na göre Türkiye akaryakıt pazarı 2018'de önceki yıla kıyasla %2,3 küçülerek 27.807.222 tona geriledi. Petrol Ofisi ise 6.228.949 tonluk satışı ile bu pazardaki liderliğini sürdürdü.

Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, "Türkiye akaryakıt pazarındaki geleneksel liderliğimizi, 2018 yılında



sektörde yaşanan küçük de olsa daralmaya karşın payımızı geliştirip, %22,4'e çıkararak sürdürmek bizler için ayrı bir anlam ifade ediyor" açıklamasında bulundu.

Rapora göre önceki yıla oranla %2,44 oranında küçülmesine karşın 23.576.884 ton ile motorin

türleri, en çok satış yapılan ürün oldu ve pazarın %85,39'unu oluşturdu. 2017'ye göre %1,16'lık büyüme kaydederek 2.329.919 ton ile %8,01'lik paya ulaşan benzin türleri ise pazarda ikinci sırada yer aldı. Türkiye akaryakıt pazarında en çok satışı yapılan üçüncü ürün ise bir önceki yıla oranla %1,14 büyüme kaydederek ulaştığı 1.280.674

ton ve %4,37'lik pay ile havacılık yakıtları oldu. Pazarda, fuel oil türleri 359.919 ton, denizcilik yakıtları 43.805 ton, gazyağı 2.698 ton ve diğer ürünler de 213.321 tonluk satış rakamları ile yer aldı.

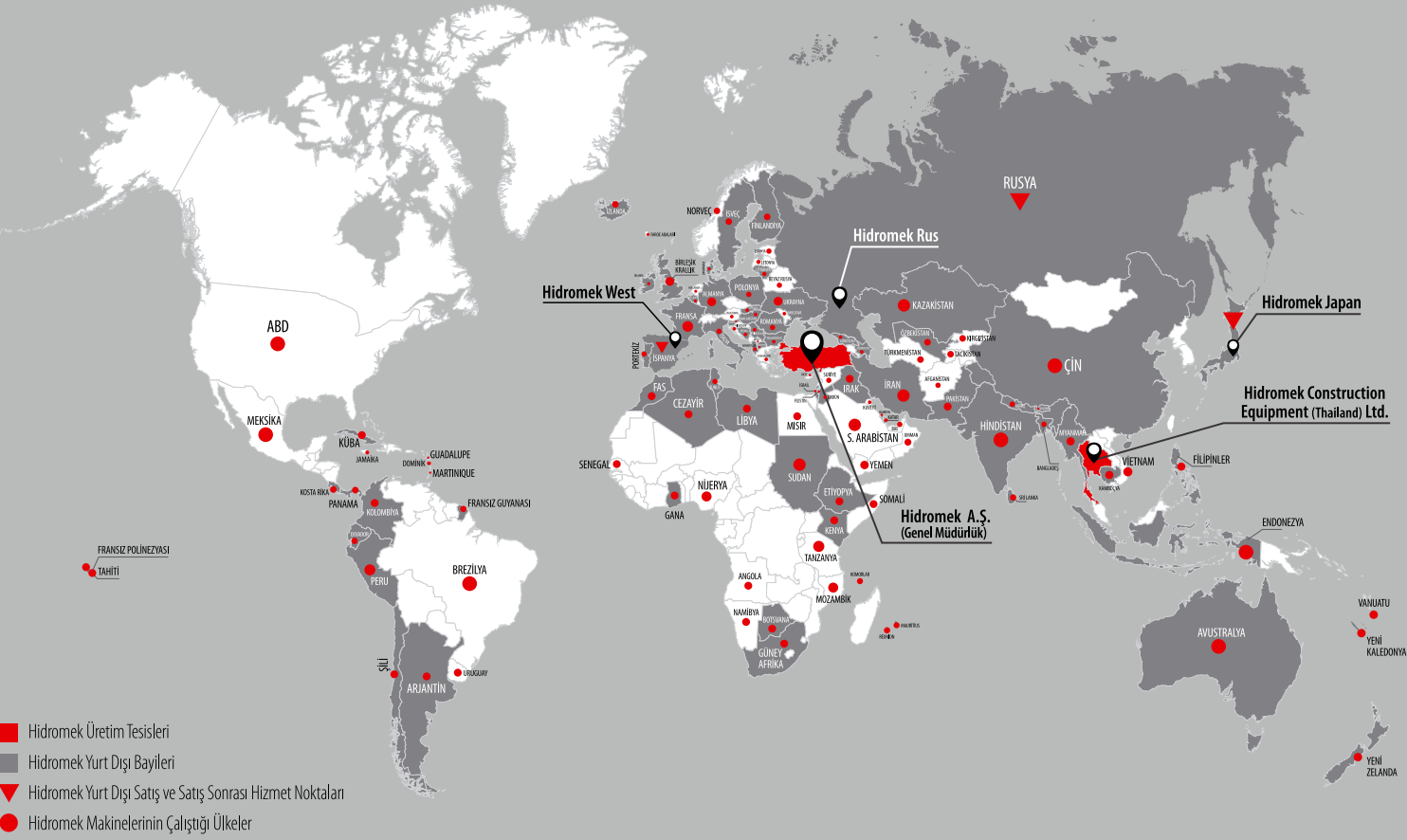


Yakıt Nakittir!

New Holland kazıcı yükleyicilerin Common Rail motor ve piston tip pompa ayrıcalığıyla siz de tanışın.

Sabit kur avantajlarından yararlanmak için son gün 31 Temmuz!





5 kıtaya yayılan HİDROMEK'te yeni hedef küresel pazar payını arttırmak

Bundan 41 yıl önce Ankara'da doğan ve günümüzde 5 kıtada 100'ün üzerinde ülkede faaliyet gösteren HİDROMEK, dünyada iş makineleri üreten en büyük firmaların sıralandığı "Yellow Table 2018" listesinde yer alan ilk ve tek Türk makine üreticisi olarak uluslararası alanda iddiasını her geçen gün artırıyor.



En başından bu yana HİDROMEK'in ihracat operasyonlarında yer alan İhracat Müdürü Engin Barutçuoğlu, firmanın dünyaya açılma öyküsünü, faaliyetlerini ve hedeflerini paylaştı. Röportajımızda firmanın bu başarı hikayesinin bir tesadüf değil; sabırla uygulanan güçlü bir stratejinin ve kararlı bir yönetimin eseri olduğuna tanık olacaksınız.

HİDROMEK'in ihracat faaliyetleri ne zaman başladı?

HİDROMEK, 1999 yılında İtalya Verona'daki SaMoTer Fuarı'na katıldıktan sonra bir adet kazıcı yükleyiciyi Tunus'a göndererek ilk ihracatını gerçekleştirdi. Bundan sonraki süreçte 2001 – 2002 yılları itibarıyla seri ihracata başladı.

HİDROMEK için ihracat ne kadar önemli?

HİDROMEK'te ihracatın önemli olduğu bilinci en başından beri vardı. Firmamızın, ihracata yönelik planlama vizyonunu çok önceden

ortaya koyması önemliydi. Yabancı markaların baskın olduğu iş makineleri sektöründe yerli bir firma olan HİDROMEK'in güven kazanması, gelişmesi ve büyümesi hepimize cesaret verdi. İhracatta ilk olarak dağıtım kanallarını geliştirmek adına planlama yaptık. Zaman içinde yurt içinde ve yurt dışındaki faaliyetler birbirlerini beslemeye başladı. Artık yurt içi-yurt dışı ayrımını kaldırdık. Çünkü HİDROMEK, dünya markası olmayı hedefleyen ve bu süreçte çok yönlü çalışan bir marka haline geldi.

HİDROMEK'in başlangıcından bu yana ihracat payı ne seviyeye geldi?

Başlangıçta yüzde 10 – 30 seviyelerindeydi. 2018 yılında satışlarımızdaki ihracat payı yüzde 60'a ulaştı. HİDROMEK olarak, ihracat payını en üst seviyeye çıkarmak için çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdürüyoruz. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından her yıl yapılan 'Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı 2018' araştırmasında

ise her yıl yükselişini devam ettiren HİDROMEK, bu yıl da geçen yıla göre yerini yükselterek 238. sırada yer aldı.

Şu andaki dağıtım kanalınızla dünyanın ne kadarına hitap ediyorsunuz?

Genel hatlarıyla yakın bölgelerden başlayarak tüm dünyaya yayılmayı tercih ettik. Orta Doğu, Avrupa, İskandinavya, Kuzey Afrika, Güney Afrika ve Güney Amerika pazarlarını hedefledik. 2013 yılında Japon Mitsubishi Heavy Industries'in greyder üretimi ile ilgili iş kolunun satın alınmasından sonra bayi ağıımızı güçlendirerek anlaşmalar yaptık. Greyder üretim fabrikamızın Tayland'da olması, farklı pazarlara yakınlaşmamızı ve ürünlerimizi tanıtarak marka bilinirliğimizi arttırmamıza yardımcı oluyor. Son dönemde ise Avustralya, Filipinler, Tayland gibi Uzak Doğu ülkeleri hedeflerimiz arasında yer aldı. Batı Afrika'da da faaliyetlerimiz başladı. Kendi ülkemizde başlayan maceramıza Almanya'dan İspanya'ya, Şili'den Kolombiya'ya, İngiltere'den Bulgaristan'a, Cezayir'den Güney Afrika'ya, Avustralya'dan Tayland'a 'kadar dünyanın birçok ülkesinde devam ediyoruz.

"Satışlarımızdaki ihracat payını 2018 yılında da artırdık"

Faaliyette olduğumuz tüm pazarlara daha yakın olmak, rakipleri ve pazar dinamiklerini takip ederek, gerekli aksiyonları almak doğrultusunda, çalışmalarımızı yoğun bir şekilde





sürdürüyoruz. Bu anlamda, yurt dışında bulunan yetkili bayilerin yönetimini, satış ve satış sonrası hizmetlerini Türkiye'deki merkezden koordine etmekle birlikte, bazı bölgelerde daha da etkin olabilmek adına İspanya'da HİDROMEK WEST, Rusya'da HİDROMEK RUS, Tayland'da HİDROMEK CE ve Japonya'da HİDROMEK JAPON olmak üzere HİDROMEK'e ait satış ve satış sonrası hizmetler merkezleri devreye alındı.

Amerika stratejinizi nasıl kurguladınız?

Amerika, kendine özel dinamikleri olan pazarlardan kurulu bir bölge. Bu nedenle oradaki stratejimizi farklı kurgulamak istedik ve öncelikle o dönemde ürünlerimizin tam uygunluk sağladığı Güney Amerika'yı hedefledik. Bu doğrultuda ABD'de katıldığımız fuarlar oldukça faydalı bağlantılar kurmamızı sağladı. Bugün Güney

Amerika'nın önemli sayılan hemen hemen bütün pazarlarında yer alıyoruz. Kuzey Amerika dışında dünyanın tüm bölgelerine ulaştık diyebiliriz. Yakın bir gelecekte burası da önceliklerimiz arasında yer alacaktır.

En güçlü olduğunuz yerler neresi?

Bölgelere ve dönemlere göre farklılık göstermekle birlikte, belli ürünlerde lider olduğumuz, ilk üç markadan biri olduğumuz veya çok güçlü olduğumuz pazarlar var. Örneğin, Tunus'ta uzun zamandır pazar lideriyiz. Cezayir, Bulgaristan, Kazakistan'da ise ilk üç markadan biriyiz. İspanya'da hızlı bir şekilde büyüyerek pazar payında ortalama yüzde 20'ye ulaştık. Fransa, İngiltere, İsveç, Danimarka ve Finlandiya'da güçlü bayi kanallarımız var. Bu ülkelerin hepsinde gelecek için daha da umutluyuz.

Dünyadaki talep çeşitliliğini nasıl sağlıyorsunuz?

Ürün çeşitliliği ve uygunluğu dünyanın farklı pazarlarına hitap eden firmamız adına önemli bir konu. Örneğin, Avrupa ile Afrika'da talep edilen ürünler özellikle opsiyonlar açısından önemli farklılıklar içeriyor. Ürün kalitesini en üst seviyede tutarak müşterilerimizin beklentilerine cevap verebilecek bir esnekliğe sahip olmak HİDROMEK'in misyonunda bulunuyor. HİDROMEK, bu konuda kendisini her geçen gün geliştiriyor. Hem kapasite artışı sağlamak hem de pazara yeni ürünler sunabilmek adına yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Bugün, dördü Ankara'da, biri İzmir'de, biri de Tayland'da olmak üzere altı üretim tesisinde kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri üretimi yapıyor. Büyüme hedeflerimiz

doğrultusunda Ankara Sanayi Odası I'inci Organize Sanayi Bölgesinde HİDROMEK Üretim Üssü kurmak amacıyla 1,4 milyon metrekareyi aşkın sanayi parseli satın alındı. Üretim üssünde, ilgili fabrikaların bir bir tamamlanarak faaliyete geçmesi planlandı. İlk olarak komponent fabrikası faaliyete geçti ve hemen ardından ekskavatör üretim tesisinin inşaatı başlatıldı.

Yeni komponent fabrikamızda, daha önce ithal ettiğimiz şanzıman, aks ve hidrolik redüktör gibi ana komponentlerin üretimi de artık büyük ölçüde kendi bünyemiz dahilinde gerçekleştiriliyor.

"Bulunduğumuz pazarlarda HİDROMEK'in kalite algısı oldukça yüksek"

Küresel anlamda kendinizi nasıl bir marka olarak konumlandırıyorsunuz?

Bulunduğumuz pazarlarda müşteri gözünde HİDROMEK'in kalite algısı oldukça yüksek ki bu da bizim markayı konumlandırırken hedeflediğimiz yüksek kalite, rekabetçi fiyat kriterleri ile uyumlu. Bununla birlikte, konumlandırmadaki diğer bir hedefimiz de dağıtım kanallarımızın, çalıştığımız iş ortaklarımızın pazardaki güvenilirlikleri, etkinlikleri ve satış sonrası hizmet kabiliyetlerinin üst



seviyede olmasıdır. HİDROMEK kalitesine güvenen ve markamızı severek ve inanarak bizimle birlikte çalışan bayilerimizin ne kadar başarılı olduğuna hep tanık oluyoruz. Dolayısıyla doğru kanalı bulduğumuz pazarlarda, doğru ürün ve fiyat stratejisiyle başarıyı elde edebiliyoruz. Makinelerimizin bizi sahada mahcup etmeyeceğinden eminiz.

Dünya pazarında talepte ne gibi değişiklikler görüyorsunuz? Yeniliklere ne derece hazırsınız?

Sektörün gelişiminde üreticilerin yönlendirmeleri önemli bir yer tutmakla birlikte özellikle Kuzey Avrupa ülkelerinden gelen müşteri taleplerinin de bu gelişime katkı sağladığını düşünüyorum. Bu bölgelerden yüzde 100 elektrikli, çevreye daha duyarlı makine talepleri artmış durumda. Bunun yanı sıra iş ve insan esaslı akıllı

sürüş sistemleri, yarı otonom yeni nesil iş makineleri gibi konularda çalışmalar bulunuyor.

Avrupa dışında, Avustralya ve Yeni Zelanda gibi ülkelerden de operatöre yardımcı olan makine sistemlerine dönük talepler geliyor. Örneğin geliştirdiğimiz ve Smartlink olarak isimlendirdiğimiz telematik sistem ile makinenin performansı, arızası, yakıt tüketimi ve verimliliği gibi birçok veriyi ölçümleyebildiğimiz ve takip edebildiğimiz sistemleri hali hazırda kullanıyoruz. Operatörün daha verimli ve hızlı çalışmasını sağlayan sistemleri ise opsiyon olarak sunabiliyoruz.

Tüm dünyada kalite, çeşitlilik, tasarım ve teknoloji ön plana çıkıyor. HİDROMEK olarak, biz de bu konularda sürekli bir gelişim içerisindeyiz. Tasarım alanında yapılan çok önemli çalışmalar neticesinde artık HİDROMEK'in kendine özgü, müşterilerin çok beğendiği bir tasarım dili var. Bu alanda aralarında Reddot Best of the Best, Automotive Brand





Contest, If Design, German Design ve Good Design gibi toplam 17 adet uluslararası prestije sahip tasarım ödüllerimiz bulunuyor. Teknoloji konusunda kaydettiğimiz gelişmeler ile artık sektöründe öncü bir firma konumuna geçmeyi hedefliyoruz.

Örneğin geleceğin elektrikli araçları kategorisinde uzmanlaşmayı hedefliyoruz. Bu sebeple, bu kategori için yeni bir alt marka oluşturduk. Akıllı, ekonomik ve çevre dostu oluşuyla ön plana çıkan %100 elektrikli HICON 7 W, kompakt yapısıyla tüneller, yer altı madenleri, kapalı alanlar ve şehir içindeki şantiyelerde kolaylıkla kullanılabilir.

Yenilikçi ve fark yaratan bir firma olarak uluslararası alanda bazen yürüyecek bazen koşacak dünya markası olma hedefimizi çok çalışarak elde edeceğiz.

Küresel organizasyonunuzun büyüklüğü nedir?

Dünya genelinde 100'ü aşkın bayimiz bulunuyor. Yine üretim faaliyetleri ile dünya genelinde 2.000'e yakın çalışanımız var.

“Yenilikçi ve fark yaratan bir firma olarak dünya markası olacağız”

Bu kadar çeşitli makineyi dünyada nasıl bir satış sonrası hizmetle destekliyorsunuz?

Satış sonrası hizmetler sektörümüz için önemli bir konu. Yurt içinde olduğu gibi yurt dışında da satış sonrası hizmetlere büyük önem veriyoruz. Bu anlamda bayilerimiz vasıtası ile yurt dışında 100'den fazla servis noktası ile müşterilerimize yedek parça ve servis hizmetini hızlı bir şekilde sunuyoruz. Gerek teknik gerekse de yabancı dil bilgileri üst seviyede olan teknik destek birimimiz, bayilerimizle sürekli irtibat halinde. Hem uzaktan hem de bayilerimizi sıklıkla ziyaret ederek sorunlarına çözüm üretiyorlar. Bunun haricinde HİDROMEK'te en önemli konulardan biri eğitim. Teknik eğitim bölümümüz de yıllık olarak bayilerimizi Türkiye'ye davet ederek eğitimler veriyor. Bayiler, hizmet

kalitelerini ve makine üzerindeki yetkinliklerini artıran eğitimlerden çok memnunar.

Yedek parça stoku bulundurmak bayilerimizin sorumluluğunda. Bu nedenle acil müdahale dahilinde gerekecek parçalar bayi stoklarında bulunuyor. Türkiye'de bulunan güçlü yedek parça depomuzun yanı sıra İspanya, Tayland, Rusya ve Japonya'daki tesislerimizden de yedek parça tedariki hızlı bir şekilde sağlanabiliyor.

İhracata yönelik hedefleriniz nedir?

HİDROMEK, hiçbir zaman birkaç tane makine satmayı hedefleyerek bir pazara girmedir. Doğru ürün ile doğru zamanda aynı hedefleri paylaştığımız bayilerle satış sonrası hizmetlerini en iyi şekilde sağlayabileceğimiz bölgelere kalıcı bir marka olmak hedefiyle girdik. Geldiğimiz noktada dünya genelindeki dağıtım kanalımlarımız oldukça geniş bir alana ulaştı. Bundan sonrasında da aynı strateji ile henüz bulunmadığımız yerlere ulaşmak ve en önemlisi ise bulunduğumuz bölgelerdeki pazar payımızı arttırmak öncelikli hedefimiz.



TÜRKİYE'NİN
MAKİNECİLERİ



TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI DİSTRİBÜTÖRLERİ
VE İMALATÇILARI BİRLİĞİ

www.imder.org.tr



15. BICES Pekin Uluslararası İş, İnşaat ve Madencilik Makinaları Fuarı

**DÜNYANIN EN BÜYÜK İŞ MAKİNALARI
PAZARI TÜRK ÜRETİCİLERİ BEKLİYOR**

**4-7 EYLÜL 2019
PEKİN, ÇİN**

www.e-bices.org

T.C Ticaret Bakanlığı “Milli Katılımı Desteklenecek Fuarlar Listesi”ne giren BICES Fuarı kapsamında katılımcı firmalara %70 oranında destek sağlanacaktır.

Fuar ve Milli Katılım hakkında detaylı bilgi için iletişim:
imder@imder.org.tr - www.imder.org.tr - 0216 477 70 77

Prometeon inşaat serisi lastikleriyle zor koşullara meydan okuyor

Pirelli marka kamyon, otobüs, tarım ve iş makinesi lastiklerinin lisanslı üreticisi Prometeon, dayanıklılık, uzun ömür ve kaplanabilirlik özellikleriyle ön plana çıkan ve pazarın yaklaşık %95'ini kapsayan geniş bir inşaat segmenti ürün yelpazesine sahip bulunuyor.



Prometeon'un yüksek performanslı inşaat lastikleri serisi G88, güçlendirilmiş taban deseni ve çevresel blokları sayesinde kopma ve kesilmelere karşı ekstra direnç sağlıyor. Boylamasına yerleştirilmiş zikzak ve geniş omuz kanalları, her türlü yüzeyde yol tutuş performansını en üst düzeye çıkarıyor. Geniş ve derin çapraz kanallar, yol tutuşun ve çekişin zor olduğu kaygan inşaat sahalarında

dahi yüksek performans sunuyor. G88 serisi ön ve çeker aksta 12R 22,5 - 13R 22,5, 315/80 R22,5, 12.00/R 20, 12.00/R 24 ve 325/95 R24 gibi geniş bir ölçü yelpazesi ile pazara hizmet sunuyor.

Yeni nesil "G:01 II" kendi segmentinde en zorlu zeminlerde çığır açıyor 315/80R22.5 ve 295/80R22.5 ölçülerinde yapılan geliştirmelerle pazara sunulan "G:01 II" serileri, kopma ve kesilmelere karşı yüksek dayanıklılık sağlarken uzun lastik ömrü ile en zorlu koşullarda bile yüksek performans vadediyor. Yenilenen yapısı ve özellikle ön aks deseni "FG:01 II"de tüm kanallarında bulunan taş iticiler sayesinde, inşaat sahalarında sık karşılaşılan taş batmaları sonucu karkasın hasar görmesinin önüne geçerek, kullanıcılarına üstün kaplanabilirlik performansı sağlıyor. Ek olarak, bu seride artırılmış dolu/boş oranı, asfalt yol koşullarında daha uzun kilometre ve yüksek performans sunuyor.

Ayrıca, çeker aks lastiği olan TG:01 II, yönlü taban deseni sayesinde asfalt yollarda üstün çekiş ve akustik konfor sağlıyor.

Treyler ve ön aks kullanımında 385/65R22.5 ölçüsü ile pazara

hizmet veren AP05 II, sağlam karkas tasarımı, güçlü kuşak paketi ve patentli teknolojisi "sıfır derece kuşak" yapısı sayesinde kesilme ve delinmelere karşı üstün dayanıklılık ve yapısal bütünlük sağlarken, üstün kaplanabilirlik ve uzun karkas ömrü sunuyor. Yüksek dış derinliği, artırılmış iç ve dış sırt kalınlığı sayesinde de yüksek kilometre performansından ödün vermiyor.

Prometeon en zorlu saha koşullarında lastiklerine güveniyor

İnşaat/hafriyat segmentindeki lastiklerden verim alabilmenin en önemli yollarından olan kaplanabilirliğini karkas dayanıklılığı ile maksimize eden Prometeon, Pirelli endüstriyel ve ticari lastiklerinin kalitesine, performansına ve dayanıklılığına duyduğu güvenle "kaplama ve kaplanabilirlik garantisi" veriyor. Bu sayede, Novateck yetkili kaplamacılarında kaplanan lastikler 1 yıl daha üretici firma güvencesi altına alınıyor.



Volvo Penta, elektromobilité çözümlerini limanlara taşıyacak

Güçlü bir elektromobilité platformu geliştirmek adına çalışmalarını aralıksız sürdüren Volvo Penta, liman ve terminal operasyonlarına yönelik en son teknolojilerin sergilendiği Rotterdam'daki TOC Europe 2019 fuarında tamamen elektrikli çalışan emisyonuz terminal traktörünü tanıttı.

Elektrikli terminal traktörünün arkasındaki mühendis ekibi, Volvo'nun otobüs ve kamyon uygulamalarındaki elektromobilité teknolojisini kullanarak, aracı 10 aydan daha kısa bir sürede tamamen elektrikli hale dönüştürdü.

Volvo Penta Elektromobilité Direktörü Niklas Thulin, "Terminal traktörlerinin, konteyner taşıyıcılarının, istif makinelerinin ve ağır forkliftlerin yoğun kullanımı,

elektrifikasyon için çok uygun hale getiriyor. Şu anda sahip olduğumuz bilgilere göre, malzeme taşıma segmentindeki birçok

uygulamada elektrikli ekipman kullanımının maliyeti çok daha az" ifadelerini kullandı.

Mühendislik ekibi, elektrikli tahrik sistemini gelişmiş bir terminal traktörüne uyarlayarak bunun yaratacağı zorluklara ve fırsatlara dair tecrübe sahibi oldu. Bu tecrübe, OEM'ler için tahrik sistemleri tasarlarlarken çok değerli olacak.

Volvo Penta Yeni Teknoloji Geliştirme Proje Lideri Lars-Gunnar



Carlsson, işin kurgusunda çok önemli bir aşama kaydettiklerini belirterek, "Yaparak öğrendik ve işimizin gelişimini sürekli test ederek değerlendirdik. Tahrik sistemini bir araç sistemine uyarlarken, o araca özel fonksiyonları programlamak da dahil olmak üzere elektrikli tahrik sistemleri hakkında çok daha geniş ve derin bilgi düzeyine ulaştık. Bundan sonraki aşamada, elektrikli terminal traktörünü kendi ortamı olan limanlarda çalıştırarak daha fazla keşfedeceğiz." dedi.

Scania, üçüncü kez Yeşil Kamyon ödülünün sahibi oldu

Scania, Almanya'nın önde gelen ticari araç dergileri VerkehrsRundschau ve Trucker tarafından desteklenen "Yeşil Kamyon 2019" ödülleri, R 450 sınıfında bir kez daha en verimli ve en çevreci ağır ticari taşıt seçilerek bu kategoride üst üste üçüncü kez ödülün sahibi oldu.

13 aracın karşılaştırmalı yakıt testi sonucunda en iyi ekonomik değeri elde eden aracın ödüllendirildiği



yarışmada, yaklaşık 32 ton yüklü treyleri 500 beygir gücüne kadar olan çekiciler tarafından taşınması sırasında elde edilen veriler belirleyici oluyor.

Testlere katılan Scania R 450, 353 km uzunluğundaki test güzergahında 80,42 km/s ortalama hız ve 100 km'de 23,25 litre dizel

yakıt tüketimi ile kilometre başına 738 gram sera gazı (CO2) yaydı. Scania G 410 modeli ise 100 km'de 24,02 litre dizel tüketimi ve kilometre başına 762 gram sera gazı yayımı (CO2) ile çevreci sıralamada üçüncü sırada yer aldı.



WABCO'nun ZF'ye satışı onaylandı

Binek otomobiller, ticari araçlar ve endüstriyel çözümlere yönelik mobilite sistemleri geliştiren dünyanın önde gelen teknoloji grubu ZF Friedrichshafen AG, ağır hizmet tipi ticari araçlar için elektronik frenleme, denge, süspansiyon ve şanzıman otomasyon sistemi üreticisi WABCO'nun satın alınmasına yönelik yapılan işlemin onaylandığını duyurdu.

27 Haziran 2019 tarihinde yapılan hissedar oylamasında, WABCO'nun ödenmemiş sermayesini temsil eden hissedarların yüzde 68'i, 2019 Mart ayında gerçekleşen WABCO'nun ZF'ye satışı işleminin onaylanması lehinde oy kullandı.

Yaklaşık 40 milyar Euro tutarındaki bu birleşik satışla; yeni bir küresel entegre sistemler sağlayıcısı oluşturulacağı ve her iki firmanın birbirini tamamlayan uzmanlık alanlarının otomotiv ve endüstriyel sektörlere büyük bir katma değer sağlayacağı, ZF tarafından yapılan basın açıklamasıyla belirtildi.

Konuyla ilgili bir açıklama yapan ZF CEO'su Wolf-Henning Scheider, "WABCO yönetimi ile ticari

araç sektöründe verimlilik, güvenlik, otomasyon ve bağlantılı teknoloji ve hizmetlerle otomotivin geleceğini şekillendireceğiz." ifadelerini kullandı.

Ticari araçlara yönelik emniyet ve verimliliği geliştiren ürün ve hizmetler sunan Wabco; entegre fren sistemleri,



havalı süspansiyon sistemleri ve şanzıman otomasyon kontrolleri tedarik ederken aerodinamik, telematik ve filo yönetimi çözümleri alanında hizmetler sağlıyor. 40 ülkede yaklaşık 16 bin çalışanı bulunan şirket 2018 yılında yaklaşık 3,3 milyar Euro gelir elde etti.





**“Türk
müteahhitlerinin
dünyadaki
başarılarını
desteklemek
istiyoruz”**

2021 yılında 100. kuruluş yılını kutlayacak olan dünyanın en büyük iş ve endüstriyel makine üreticilerinden Komatsu, Türkiye’de Temsa İş Makineleri ile olan iş birliğini 36 yıldır aralıksız olarak sürdürüyor. Komatsu Orta Doğu İstanbul Şube Genel Müdürü Yasushi Haga ile Temsa İş Makinaları ofisinde gerçekleştirdiğimiz söyleşide; Komatsu’nun geleceğe dair stratejileri ve Türkiye iş makineleri pazarı hakkında konuştuk.

Bize kendinizden bahseder misiniz?

2007 yılında Komatsu’ya bir satış personeli olarak katıldım. 4 yıl bu göreve devam ettikten sonra sırasıyla; Uluslararası Lojistik Departmanı’nın ihracat bölümünde, Afrika ve Hindistan bölgesinde Pazarlama Departmanı’nda, GCC ülkeleri olan Umman, Kuveyt, Katar’da faaliyetlerde görev yaptım. 2018’in Kasım ayı itibarıyla

Türkiye, Azerbaycan ve Gürcistan bölgesinden sorumluyum.

Global anlamda Komatsu hakkında bilgi verir misiniz?

Komatsu’nun ürünleri İnşaat Madenciliği / İşletme Ekipmanları ve Endüstriyel Makineler olarak ikiye ayrılıyor. İnşaat Madenciliği ve İşletme Ekipmanları kategorisinde; inşaat ve madencilik makineleri ile ekipmanları, forkliftler, ormancılık ekipmanları, geri dönüşüm ekipmanları ve tünel makineleri bulunuyor. İşletme Ekipmanları ve Endüstriyel Makineler kategorisine ise metal dövme ve zımbalama presleri ile takım tezgâhları bulunuyor. Komatsu olarak tüm dünyada faaliyet gösteren dünyanın en büyük iki iş makineleri üreticisinden biriyiz.

“Global stratejimizin üç aşaması var”



Komatsu’nun geleceğe nasıl hazırlanıyor?

Komatsu’nun başkanı ve CEO’su sayın Hiroyuki Ogawa, 2019’dan 2021 yılına kadar orta vadeli bir yönetim planı ortaya koydu. Bu süreç, 2021 yılında Komatsu’nın 100. kuruluş yılı olması nedeniyle de önemli. Bu süreçte yapacağımız her şeyi Japon yönetim kültüründe ‘beklentilerin ötesine geçme’

anlamına gelen ‘dantotsu’ değerini ön plana koyarak yapacağız.

Global stratejimizin üç aşaması var. Birincisi, inovasyon ile değer yaratmak olacak. Başta otonom sistemler, elektrikli makineler ve 5G gibi uzaktan kontrolleri sağlayacak teknolojileri geliştireceğiz. Şu anda 5G, kamyonlarda otonom sistemler ve elektrikli makineler üzerinde çalışmalar gerçekleştiriyoruz.

Teknoloji, sektörümüzün gelişimi için çok önemli. Örneğin, drone ile müşterilerimizin çalışma sahalarını kontrol ederek tespitlerde bulunabiliyoruz. İkinci aşama olarak hem üretim hem de sonrasında en güncel Komatsu reformlarını distribütörlerimize doğru bir şekilde entegre ederek, sürdürülebilir büyümeyi sağlamayı amaçlıyoruz. Son aşamada da Komatsu olarak kendi içimizde gerçekleştireceğimiz yapısal reformlar var.

Gelecekte iş makinelerinin tamamen otonom olacağına inanıyor musunuz?

İş makinelerinin bir anda bu seviyeye geleceğini düşünmüyorum. Bence, otonom sistemler müşterilerin talebine ve pazar beklentilerine göre gelişecek. Örneğin, Japonya gibi gelişmiş ülkeler için otonom makineler bir ihtiyaçtır. Ama işe ihtiyacı olan nüfusu yoğun bir ülkede otonom sistemlere rağbet bu kadar fazla olmayabilir. Bu sistemler genç ve tecrübesiz operatörlerin gelişimi için gerekli ve önemlidir.



Elektrikli makinelerin geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Komatsu olarak geleceğin enerjisi haline gelecek elektrikli makineler üzerinde çalışmalarımıza devam ediyoruz. Örneğin, Bauma'da tamamen elektrikli mini ekskavatörümüzü sergiledik. Şu anda seri üretimde değil, yüzde yüz elektrikli bir makineyi pazara sunacak doğru zamanlamayı bekliyoruz. Enerjisini tamamen elektrikten alacak bir iş makinesinin maliyetleri daha yüksek olduğu için bu konudaki öncelik müşteriler tarafından kabul edilebiliyor olması. Elektrikli araç üretim maliyetlerin düşürülebildiği noktada daha da yaygınlaşacaktır. Hem otonom sistemler hem de elektrikli makineler sektörümüzün geleceğinde etkili olacak.

Komatsu'nun dünya genelinde en güçlü olduğu bölge ve segmentler nelerdir?

Dünya'nın her bölgesinde etkin şekilde faaliyet gösteriyoruz. Bununla birlikte Japonya başta

olmak üzere madencilik ve inşaat faaliyetlerinin yaygın olduğu Endonezya ve Filipinler gibi Güneydoğu Asya ülkelerinde çok güçlüyüz. Avrupa, Çin ve ABD'de gibi yüksek hacimli bölgelerde de geniş ürün hattımız, inovatif teknolojilerimiz ve güçlü satış sonrası destek hizmetlerimizle pazar payımızı arttırmaya yönelik çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

“Hem otonom sistemler hem de elektrikli makineler sektörümüzün geleceğinde etkili olacak”

Türkiye'deki pazar hakkında ne düşünüyorsunuz?

Türkiye, Orta Doğu bölgesinin en büyük ve önemli pazarı. Lastikli ve paletli ekskavatör, dozer, yükleyici, greyder, belden kırmalı kamyon gibi ana ürünlerimizle ön plana çıkıyoruz.

Son yıllarda Türkiye'de bu ürünlere yönelik yıllık pazar ortalama 5 bin adet civarında gerçekleşti. Şu anda ise geçmişle karşılaştığımızda makine satışlarında düşüş var. Ancak bu geçici bir süre. Komatsu olarak, birkaç yıl içinde pazarın canlanarak Türkiye'deki büyümemize devam edeceğimize inanıyoruz.

Türkiye'de en aktif olduğunuz alan hangisi?

İnşaat faaliyetlerinde bir yavaşlama yaşanmakla birlikte madencilikte hareketlilik sürüyor. Bu sektör çeşitliliği firmalar için denge unsuru olabiliyor. Ayrıca Türk müteahhitleri hem yurt içinde hem de yurt dışında inşaat ve madencilikte başarılı bir grafik sergiliyorlar. Biz de onları desteklemek istiyoruz.

Yakıt sarfiyatını azaltmak için neler yapıyorsunuz?

Bizim, makine geliştirirken önceliğimiz müşterilerimizin ton başına yakıt maliyetlerini azaltmak. Geliştirmelerimiz ile verimliliği en yüksek seviyede tutarak yakıt sarfiyatını düşürüyoruz.



Türkiye'de son dönemde iş makinesi kiralama faaliyetlerinde artış gösteriyor. Bu konuda ne düşünüyorsunuz?

Japonya'da kiralama oranı %50'nin üzerinde. Türkiye'de ise bu oran henüz %10'u aşmıyor. Sadece Türkiye'de değil tüm dünyada kiralama trendi yaygınlaşmış durumda. Bu hizmetin sağladığı avantajlarıyla çok daha popüler ve etkin hale geleceğini düşünüyorum.

Kiralama faaliyetlerinin artması sizi nasıl etkileyecek?

Komatsu alanında dünyanın en büyük firmaları arasında yer alıyor ve global anlamda marka bilinirliğimiz çok yüksek. Ürünlerimizin verimliliği, dayanıklılığı, yüksek ikinci el değeri ve yaygın satış sonrası hizmet desteği kiralama faaliyetlerinde markamızı olumlu etkileyecektir.

Satış sonrası hizmetleriniz hakkında neler söylemek istersiniz?

Müşterilerimizin satış sonrasında memnuniyetleri bizim için çok önemli. Komatsu olarak, satış

sonrası hizmetlerin en önemli noktasının eğitim olduğunu biliyoruz ve geçtiğimiz aylarda Dubai'de yeni bir eğitim merkezi açtık. Dünyadaki bütün distribütörlerimizin teknik gelişimine katkı sağlamak ve onları son teknolojiye entegre etmeyi amaçlıyoruz.

Komatsu olarak Türkiye'deki hedefleriniz nelerdir?

Tüm dünya genelinde olduğu gibi burada da başta madencilik ve inşaat olmak üzere tüm segmentlerindeki pazar payımızı arttırmak istiyoruz. 1983 yılından bu yana Türkiye yolculuğumuzdaki partnerimiz Temsa İş Makinaları ile çalışmalarımızı etkin şekilde devam ettirerek, pazarda daha güçlü ve yaygın bir marka olmayı hedefliyoruz.



JCB, lastikli yükleyicilerinin 50. yılını kutluyor

JCB, lastikli yükleyici üretimindeki 50. yılını yeni rekorlarla kutluyor. Günümüzde 4 kıtada yaklaşık 150 ülkede faaliyet gösteren firma, 2.000'in üzerindeki distribütörü aracılığıyla ürünlerini tüm dünyaya sunuyor.

İsmi kurucusu Joseph Cyril Bamford'un baş harflerinden alan İngiltere merkezli JCB, 1945 yılında iş makineleri ve ekipmanları üretmeye başladı. 1969 yılında yine İngiltere merkezli Chaseside Engineering firmasını bünyesine katarak ürün portföyüne lastikli yükleyici de ekleyen JCB, ilk yılında sadece 298 adet lastikli yükleyici üretti.

Geçtiğimiz 50 yılda şirket, ödüllü yükleyici serisi ile bir dünya markası haline geldi ve ürünlerini 4 kıtada 150'den fazla ülkeye sunmaya başladı. İngiltere, Hindistan, Brezilya ve Çin de dahil olmak üzere dünyanın farklı bölgelerindeki tesislerinde lastikli yükleyici üreten JCB, bu yıl aynı zamanda büyük bir yatırımla kurulan Staffordshire'daki lastikli yükleyici tesisinin 20. yılını kutluyor.



Üç kıtada 25 farklı lastikli yükleyici ürettiyor

JCB İnovasyon ve Büyüme Sorumlusu Tim Burnhope, 50. yıl dönümü dolayısıyla yaptığı açıklamada "Son 50 yılda, lastikli yükleyici ürün yelpazesi ürün portföyümüzün büyük bir bölümünü oluşturdu. JCB, üç kıtada ürettiği 25 farklı lastikli yükleyiciyi sektöre sunuyor. Yenilikçi ürün yelpazemizle, dünya çapında hızla büyüyen sektörde satışlarımızı artırmak için çok iyi bir konumdayız. Geleceğe yönelik vizyonumuzda inovasyon seviyesini daha da yukarı çıkarmayı taahhüt ediyoruz." ifadelerini kullandı.

• JCB tarafından tasarlanan ilk lastikli yükleyiciler, eski Chaseside modellerinin yerini alan 413 ve 418

modellerinin piyasaya sürülmesiyle 1971'de şantiyelere indi. Bu makineler belden kırma şasisinin ön kısmına monte edilen ve daha iyi görüş açısı sağlayan bir operatör kabineine sahipti. Aynı tarihlerde üretilen hidrostatik şanzımanlı 110 model paletli yükleyici, firmanın 1972 yılında tasarım ödülü alan ilk ürününü oldu.

• 1973 yılında üretimine başlanan 423 ve 428 modelleri ile firma ağır yükleyici sınıfında da müşterilerine çözüm sağlamaya başladı. Bir yıl sonra 418 ile ikinci tasarım ödülü geldi.

• İnşaat, madencilik, tarım ve geri dönüşüm gibi çeşitli uygulama alanlarına yönelik çözümler geliştiren firma, 1980'lerin başında 428 model toprak sıkıştırıcısını piyasaya sürüldü. Tarım uygulamalarına yönelik 410 Farm Master modeli 1983'te pazara sunuldu. Paralel kaldırma kolları sayesinde malzeme taşımada avantaj sağlayan 410, 420 ve 430 modelleri de bu sırada geliştirildi. Operasyon sürekliliği amacıyla üzerinde 1.000 poundluk yedek parça bulunan 410M-1B model askeri yükleyiciler ilk kez 1984'te teslim edildi.

• 1987'de kompakt sınıfa da adım atan JCB, aynı zamanda ilk defa kabini de belden kırma şasisinin arka kısmına monte edilen ilk kompakt yükleyicisi 406'yı üretti. Buna takip eden yıllarda 408 ve 408 Farm Master modelleri de katıldı.

• Kompakt modellerin başarısını takiben büyük modellerini de yenileyen JCB, 1994 yılında 411, 412S ve 416'yı piyasaya sürdü. Sadece bir yıl sonra 414S, 426, 436ZX ve JCB'nin ilk teleskopik bomlu yükleyici modeli 409TM üretili. Firma böylece bir telehandler ile bir belden kırma lastikli yükleyicinin avantajlarını Loadall serisinde birleştirmiş oldu.

• 1997'de JCB, yükleyicisi için Kraliçe'nin İhracat Başarı Ödülü'nü ve 412 Farm Master Servo Plus için İngiltere Kraliyet Tarım Topluluğu Gümüş Madalya Ödülünü aldı. Sınıfının lideri yeni 456ZX ile birlikte 410ZX ve 411ZX hidrostatik kompakt modelleri ve iki ilave Telemaster modeli TM200 ve TM270 seriye katıldı.

• 2000'li yılların başında, şirketin 407, 408 ve 409 hidrostatik yükleyicileri, TM300 Telemaster ve 456HT yükleyicisinin eklenmesiyle, şirketin lastikli yükleyici ve teleskopik yükleyici ürün yelpazesi oldukça genişledi.



• JCB'nin bazı yükleyicilerinde de kullandığı Dieselmotor serisi, Dieselmotor Streamliner aracı ile 2006 yılında dizel otomobiller için dünya kara hız rekorunu kırarak firmanın motor üreticisi kimliğini de kanıtlamış oldu.

• 2014'te kabin tasarımında yeni bir çağ başlatan yeni 'JCB CommandPlus' kabin tanıtıldı. Bu yeni ROPS yapılı kabinle donatılan ilk model olan 457, operatöre çok geniş geniş bir görüş ve çalışma alanı sunuyordu.

• Son on yıl içerisinde firmanın



yükleyici hattı yeni modellerle genişlemeye devam etti. Serinin en büyük modeli olan 467 2012, en küçüğü olan 403 ise 2017'de pazara sunuldu.

• Bu dönemde global faaliyetlerini de güçlendiren JCB, 2012 yılında Hindistan tesislerinde lastikli yükleyici üretimine başladı. 2014 yılında Brezilya'da 426 modeli ve 2017 yılında da Çin'de ilk kez lastikli yükleyici üretimine başladı.

Şirket günümüzde tanıttığı Stage V egzoz emisyonlarına uyumlu güç aktarma organlarıyla birlikte müşterilerinin gelecekteki ihtiyaçlarını karşılamak için hazır olduğunu gösterdi.



Allison Transmission'un Türkiye'deki tek yetkili distribütörü DLS oldu

Hali hazırda Allison Transmission'un Belçika, Hollanda ve Lüksemburg'da resmi distribütörü olarak hizmet veren Drive Line Systems (DLS), firmanın Türkiye'de de tek yetkili distribütörü olarak hizmet vermeye başladı.

DLS Türkiye Operasyon Müdürü Celal Özyürek, yeni distribütörlük anlaşması ile ilgili olarak; "Allison Transmission, orta ve ağır hizmet tipi araçlar için lider tam otomatik şanzıman üreticisi konumdadır. Allison ile 1967'den bu yana devam eden iş birliğimiz neticesinde gerek ürünler gerekse satış sonrası hizmetler konusunda rakipsiz bir deneyim ve bilgi birikimine sahibiz. Bu doğrultuda Türkiye'de de birlikte büyük başarıları imza atarak, sektörümüze de değer katacağımıza inanımız tam." diye belirtti.

Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, Türkiye'de bayi ağlarını daha da geliştirdiklerini belirterek; "DLS ile iş birliğimiz Türkiye'de yürüttüğümüz operasyonlara büyük değer katacak. Müşterilerimize yakın iş birliği içinde olmak için 2019 yılında her bölgede en az bir satış sonrası hizmet noktamız olabilmesi adına hızla çalışıyoruz" şeklinde açıkladı.

DLS Türkiye Operasyon Müdürü Celal Özyürek ise "Allison Transmission ürünlerinin servisi, Allison yedek parçaları ve yeni şanzıman satışları konusunda en verimli ürün ve



hizmetleri sunmak üzere hazır bulunuyoruz. Müşterilerimiz için 7/24 ulaşabilecekleri bir destek sunuyoruz." dedi.

Allison şanzımanları; atık, inşaat, itfaiye ve acil durum, dağıtım, otobüs, karavan, savunma ve enerji



gibi farklı alanlardaki uygulamalarda kullanılıyor. 80'den fazla ülkede faaliyet gösteren Allison, dünya çapında yaklaşık 1,400 distribütör ve bayi lokasyonu ile satış sonrası hizmetlerde de geniş bir servis ağına sahip bulunuyor.

Doğuş Otomotiv Scania'da görev değişiklikleri

Doğuş Otomotiv Distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren Scania'da 1 Haziran 2019 tarihinden geçerli olmak üzere Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Adnan Yücel

Satış Sonrası Hizmetler Müdürü, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Bayazıt Canbulat Satış Müdürü, Satış Müdürü Gökhan Altun ise Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü olarak görevlerine başladı.

Scania, 2018 yılını toplamda 1.177 adetlik satışı ile yüzde 10 pazar payına ulaştı. Çekici pazarında 1.031 adet ile yüzde 16 pazar payı elde eden firmanın ithal çekici pazarında ise yüzde 23 ile en çok tercih edilen marka olduğu belirtiliyor.



AHS Madencilik, Uygunlar'dan dördüncü Liugong yükleyicisini aldı

Marmara Bölgesi'nin önde gelen agrega üreticilerinden AHS Madencilik, satın aldığı yeni 856H ile parkındaki Liugong lastikli yükleyici sayısı dörde yükseldi.

AHS Madencilik, Bursa'da üç farklı lokasyonda bulunan taş ocağında agrega üretimini sürdürüyor. Karacabey, Yenişehir ve Gölcük'te bulunan ocaklarda, kalker taşından agrega üretimi yapan firma, ağırlıklı olarak beton santralleri ve asfalt üretim tesisleri ile çalışıyor. Altyapı çalışmalarında kullanılmak üzere dolgu malzemesi de üreten firma ayrıca bölgedeki kamu kurumlarına da mıcır temin ediyor.

2017 yılında makine parkını yenileme kararı alan firma, farklı markalarda çeşitli lastikli yükleyicileri şantiye sahasında test etti. Yapılan demo çalışmaları sonucunda Uygunlar Dış Ticaret'ten ilk olarak Liugong 856H modelini almaya karar verdiklerini belirten AHS Madencilik Şantiye Şefi Muharrem Öztürk, "LiuGong 856H model lastikli yükleyici, daha üçüncü demo gününde dikkatimizi çekmişti. Birkaç gün denedikten sonra Liugong 856H'ı makine parkımıza kattık. Çok kısa bir süre sonra da ikinci makineyi sipariş ettik." dedi. Öztürk, ilerleyen dönemde Liugong 936E model ekskavatör modelini de makine parkına kattıklarını belirtti. Son olarak 2019'un ilk yarısında artan üretim hacmi kapsamında yeni bir lastikli yükleyiciye daha ihtiyaç duyduklarını kaydeden Muharrem



Öztürk, "Yeni makine arayış sürecimizde yine Uygunlar Dış Ticaret ile görüştük ve Liugong 856H model lastikli yükleyiciyi makine parkımıza kattık. Bu alım ile birlikte Liugong sayımız dörde yükseldi." dedi.

"Günde 20 saat çalışan ilk makinemiz 7 bin saati sorunsuz aştı"

2017 yılında almış oldukları Liugong yükleyicilerden birinin 7 bin çalışma saatini doldurduğunun, diğerinin de 4 bin saatin üzerine çıktığını vurgulayan Öztürk, "7 bin saatin üzerinde olan makinemiz günde yaklaşık 20 saat çalışıyordu. Bu yoğun tempoya rağmen hiçbir sorun yaşamadık. Yakıt tüketimi hep beklentimizin altında kalırken, performansında da hiç düşüş olmadı." dedi. Liugong ile ilk tanıştıkları dönemde markaya karşı önyargılı olduklarını belirten Öztürk, "Demodan sonra görüşlerimiz

değişmeye başladı. Liugong'un çok geniş makine parkına sahip bir marka olduğunu öğrendik. Ayrıca Uygunlar Dış Ticaret'in yaygın servis ağına sahip olması da tercihimizi olumlu etkiledi. Özellikle bölgede hizmet veren Aves İş Makinaları, her türlü sorunumuzla yakından ilgilendi." dedi.

LiuGong 856H'in yakıt tüketim değerlerinin muadillerinden düşük olduğunu ve beklentilerinin de altında değerler kaydettiklerini belirten Öztürk, "Gördüğünüz gibi şantiyemizin çalışma şartları oldukça zorlu. Ancak gerek Liugong 856H yükleyici gerekse de Liugong 936E ekskavatör, beklentilerimizi karşılamayı başardılar. Güçlü, seri ve dayanıklı makineler. Liugong ile ilk çalışmaya başladığımızda, operatörlerimizden tepki göreceğimizi düşündük ancak iki haftalık kullanımdan sonra olumlu dönüşler almaya başladık. Çünkü hem performansı hem de konforu, operatörlerin son derece hoşuna gitti" dedi. Uygunlar Dış Ticaret ile tanışmış olmaktan mutluluk duyduklarını da kaydeden Öztürk, "Uygunlar Dış Ticaret firmasının, iş makineleri sektöründe oldukça güçlü ve iddialı olduklarını öğrendik. Liugong'un bu derece geniş ve güçlü makineleri olduğunu öğrenmemiz bize çok şey kattı. Güçlü olan firmaların, güçlülerle çalışması gerekiyor. Biz de tercihimizi Liugong'tan yana kullanıyoruz." dedi.



TIRSAN, üç dernek ile “Ağır Taşımacılık Günü” etkinliği düzenledi

Tırsan, 19 Haziran Çarşamba günü Adapazarı fabrikasında “Ağır Taşımacılık Günü” etkinliği çerçevesinde Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD), Ağır Nakliyeciler Derneği (AND) ve Ağır Yük Kaldırma ve Taşımacılar Derneği (AKT) üyesi 50’nin üzerinde ağır taşımacılık firmasını ağırladı. Etkinlik esnasında Tırsan, ağır yük taşımacılığına uygun, kaliteli ve çok fonksiyonlu Low-Bed ürün gamını da ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Etkinliğe Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu ev sahipliği yaparken, AKT Derneği Başkanı Ahmet Altinkum, AND Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Görmezoğlu, TAİD Derneği Başkanı İlhami Eksin, Kässbohrer Yönetim Kurulu Üyesi ve TAİD Başkan Yardımcısı İffet Türken, Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç, Ürün Yönetimi Müdürü Çetin Sarvan ve dernek üyeleri katılım gösterdi. Katılımcılar, gerçekleştirilen sunum ile Tırsan ve genel ürün gamı hakkında detaylı olarak bilgilendirildiler. Sunumun ardından Ar-Ge merkezi, Prototip Test ve Ölçüm merkezi ve Low-Bed fabrikasını gezen ziyaretçiler, araçlar hakkında detaylı bilgiler edinirken yüksek kaliteli Low-Bed araçlarını da yakından inceleme fırsatı buldular.



“Avrupa’nın bir numarası olmayı hedefliyoruz”

Etkinliğin açılışında konuşma yapan Çetin Nuhoğlu, Tırsan’ın hedefinin Low-Bed üretim kalitesi ve üretim sayısı olarak Avrupa’nın bir numarası olmak olduğunu ve bu hedef doğrultusunda bir teknik ekip oluşturulduğunu belirtti. Nuhoğlu, “Teknik ekibimiz, sektörü tanıyan ve sektörün tüm ihtiyaçlarına hakim deneyimli arkadaşlarımızdan oluşuyor. Avrupa’da bir numara olmak konusunda iddialyız. Sahip olduğumuz, Avrupa’nın en geniş ürün gamındaki bütün ürünlerimizde Avrupa’da bir numara olmayı hedefliyoruz.” açıklamalarında bulundu.

Tırsan olarak ilk olarak 1998 yılında Almanya’nın Goch şehrinde fabrika kurarak Avrupa’ya açıldıklarının altını çizen Çetin Nuhoğlu, “Bu yatırım sayesinde Almanya’ya yatırım yapan ilk uluslararası şirketlerden biri olduk ve iş ortaklarımızla birlikte birçok başarılı projeye imza attık. Sonrasında ise 2012 yılında Rusya fabrikamızı ve 2017 yılında Almanya’daki ikinci fabrikamızı Ulm’de devreye aldık. Fabrikalarımıza ek olarak

2018 yılında İtalya ve Fransa’da ofislerimizi açtık. Yurt dışı yapılanmamızın yardımıyla da şu anda 55’ten fazla ülkeye ihracat yapıyoruz. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) de geçtiğimiz günlerde açıkladığı İlk 1.000 İhracatçı Firma Listesi’nde başarıımızı tescilledi. Tırsan olarak, 2017 yılında 90. sırada yer aldığımız listede 2018 yılında 45. sıraya yükseldik. Ek olarak, otomotiv sektöründe 10. sıraya yükselirken, treyler sektöründe liderliğimizi devam ettirdik” ifadelerini kullandı.

“Yurt dışına açılalım ve hep birlikte büyüyelim”

Uluslararası taşımacılara özellikle de bu dönemde yurt dışına açılmaları konusunda tavsiyede bulunan Çetin Nuhoğlu, konuyla ilgili şunları söyledi: “Yurt dışına açılalım ve hep birlikte büyüyelim.

Ülkemizdeki taşımacılık firmalarının birçoğu yurt dışında faaliyetlerde bulunuyor, bu konuda yetkinlikleri var. Yurt dışında bizler için büyük fırsatlar var. Bu nedenle bugün buradaki birlikteliğimizi çok önemsiyorum. Özellikle sektörün önde gelen oyuncularını ile birlikte olmaktan mutluluk duyuyorum.” dedi.

Rent & Rise kiralama parkını Yanmar-Himoinsa aydınlatma kuleleri ile güçlendirdi

2003 yılından bu yana personel yükseltici platform kiralama alanında hizmet veren Rent & Rise, makine parkını Yanmar-Himoinsa aydınlatma kuleleri ile çeşitlendirdi.

Son derece pratik ve etkin olan mobil aydınlatma kuleleri, geçici aydınlatma ihtiyaçlarına hızlıca cevap vererek kullanıcılara kesintisiz çalışma olanağı sağlıyor. Maden ocakları, yol ve köprü inşaatları, beton döküm işlemleri, havalimanları, belediye hizmetleri, afet ve acil durum hizmetleri, spor aktiviteleri, şantiyeler, konser ve diğer etkinlikler ile gece yapılan kurulum işlemleri için artık olmazsa olmaz bir ekipman olarak değerlendiriliyor.

Küçük ve büyük motorlar, tarım makineleri ve ekipmanları, iş makineleri, enerji sistemleri, marin ekipmanları, makina parça ve komponentleri alanlarında faaliyet gösteren Yanmar; kullanıcılara

kompakt, dayanıklı, güvenilir ve çok yönlü kullanılabilen 11 farklı aydınlatma kulesi modeli sunuyor.

Rent & Rise’in da parkına AS4006 modelinden bir adet eklediği Yanmar Apollo Start serisi aydınlatma kuleleri, manuel kule direkleri sayesinde rekabetçi çözümler sunarken; Apollo Compact aydınlatma kuleleri, hidrolik direkleri ile 9 metrelik yüksekliğe 25 saniyenin altında ulaşabiliyor ve tam tur, 360 derecelik dönüş açısı sağlıyor. Apollo aydınlatma kulelerinde 4,5-7,5 kW aralığında değişen Yanmar dizel motorlar kullanılıyor. 384.000 lümen ışık gücünde olan Yanmar aydınlatma kuleleri, 100 litre gibi büyük bir yakıt tankı kapasitesine sahip oldukları için led armatürlerle tek depo yakıt ile 150 saate kadar hiç durmadan çalışabiliyorlar. Araç arkasına takılarak taşınabilmesi sayesinde arazi koşullarında bile kolayca sevk edilebiliyor.

Yanmar motorlarla yüksek güç ve uzun kullanım ömrü

İzmir’de gerçekleşen teslimatta Rent & Rise İzmir Bölge Sorumlusu Gaye Tan, Rent & Rise İzmir Bölge SSH ekibi, Yanmar Enerji Sistemleri Satış Mühendisi Ezgi Onur, MakinaGetir Satış Müdürü Burak Sığ ve MakinaGetir Satış Sorumlusu Cenk Hürkan hazır bulundu.

Rent & Rise İzmir Bölge sorumlusu Gaye Tan, filolarına yeni bir ürün ekleyerek müşterilerine sundukları hizmet kapsamını genişletmek istediklerini belirterek, “Yaptığımız pazar araştırması sonucunda aydınlatma kulesi eklemeye karar verdik. Tercihimiz Yanmar-Himoinsa’dan yana oldu. Önümüzdeki dönemlerde aydınlatma kulesi kiralama ihtiyacının artacağını düşünüyoruz.” dedi.



Yanmar Enerji Sistemleri Satış Mühendisi Ezgi Onur ise bölgedeki önemli referans müşterilerine vurgu yaparak şunları söyledi: “Bu ürünümüz hali hazırda Petkim tesislerinde de kullanılıyor ve oldukça memnunuz. Rent & Rise ekibinin de aynı şekilde memnun kalacağını düşünüyoruz. Yanmar-Himoinsa aydınlatma kulelerinde Yanmar motorları bulunuyor. 3TNV tipi bu güçlü motorlar uzun kullanım ömrüne ve düşük bakım maliyetlerine sahip. Aynı zamanda zorlu saha, çevre ve iklim şartlarına karşı oldukça dayanıklı. Motorunun yanı sıra ürünümüzün kabini de yine kendi fabrikalarımızda üretilmekte ve muadillerine göre daha kalitelidir.”

Yanmar MakinaGetir Satış Müdürü Burak Sığ ise Rent & Rise ve MakinaGetir olarak kiralama alanındaki iş birliklerinin yaklaşık 6 aydır devam ettiğini, bununla birlikte şimdi ürünlerini de tercih ettikleri için büyük memnuniyet duyduklarını ifade etti.



Serik Acısu Çayı'nda ıslah çalışmaları devam ediyor

DSİ 13. Bölge Müdürlüğü, tarım alanlarının ve yerleşim yerlerinin taşkınlarından korunması amacıyla Antalya'da ıslah çalışmalarına devam ediyor. Şu ana kadar yapılan çalışmada 92 dere ıslahı ile Antalya şehir merkezinin 143 yerleşim yeri ve 176 bin 835 dekar arazi taşkınlarla karşı korundu.



Yapay nehirde sona gelindi

Diyarbakır'da Kralkızı Dicle Projesi kapsamında verimli tarım arazilerini suyla buluşturacak 218 kilometrelik yapay nehir, tamamlanma aşamasına geldi. Orman ve Su İşleri Bakanlığı öncülüğünde yürütülen Güneydoğu Anadolu Projesi (GAP) kapsamında Devlet Su İşleri DSİ tarafından yürütülen proje ile 4 milyon dekar toprak alan suya kavuşturulacak ve bu sayede 450 bin kişiye iş imkânı sağlanacak.



Manisa'ya can suyu olacak barajın % 25'i tamamlandı

1810 araziye su sağlayacak olan Manisa Alaşehir Horzum-Alayaka Barajı'nın % 25'i tamamlandı. Üreticilere her yıl yaklaşık 2 milyon lira daha fazla kazandıracak projenin şu ana kadar yaklaşık 26 bin m3'lük gövde dolgusu inşa edilirken, yıl sonuna kadar 130 bin m3'lük dolgunun tamamının bitirilmesi hedefleniyor. Çalışmalarına yoğun bir şekilde devam edilen baraj, 2021 yılında tamamlanarak kullanıma açılacak.



DSİ, Aksaray'da 5 bin 116 dekar araziye sulama sistemiyle buluşturdu

DSİ, Aksaray'da yaptığı yatırımlarla bölgedeki tarımsal faaliyetlerin geliştirilmesine yönelik olarak 2019 yılında toplamda 5 bin 116 dekar tarım arazisini borulu şebeke sistemi ile sulamaya kavuşturdu. İnşaatları devam eden Aksaray Ulırmak Sulaması Yenilemesi, Ortaköy Harmandalı Göleti ve Sulaması, Gülağaç Sofular Göleti ve Sulaması projelerinin de tamamlanması ile bölgede toplam 216 bin 500 dekar tarım arazisini modern sulama sistemi buluşacak.



Sera Gölü, dragline iş makinesi ile temizleniyor

DSİ 22. Bölge Müdürlüğü'nün, Trabzon'un önemli turizm merkezleri arasında yer alan Akçaabat Sera Gölü'nde başlattığı temizlik çalışmaları devam ediyor. Ankara'dan özel olarak getirilen Dragline iş makinesi ve paletli ekskavatörler ile gölün zemininde biriken rusubi malzeme temizleniyor. Çalışmaların tamamlanmasının ardından göl yeniden hizmete açılacak.



Çine Çayı'nda ıslah mesaisi

Aydın'ın Koçarlı ilçesinde kurulacak olan Adnan Menderes Müzesi ile entegre bir proje olan Çine Çayı'nın ıslah çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor. 2018 yılında Devlet Su İşleri (DSİ) 21. Bölge Müdürlüğüne 35 milyon 787 bin 923 lira bedel ile ihale edilen ve şu anki değeri 81 milyon 500 bin lira olan Çine Islahı Projesi'nin yüzde 5'i tamamlandı. Islah çalışmalarını kapsayan 17,5 kilometre güzergâhın yıl sonunda tamamlanması planlanıyor.



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Üreticiyi sevindirecek düzenleme

Şiddetli yağışlar sonrasında taşkınlarla neden olan Manisa Turgutlu Irlamaz Çayı yeniden düzenleniyor. DSİ 2. Bölge Müdürlüğü tarafından 11 kilometrelik hatta başlatılan yatak tanzim çalışmasının 3 ay sonra tamamlanması planlanıyor. Binlerce dekar arazinin taşkın riskinden kurtulmasıyla binlerce tarım üreticisi de rahat bir nefes alacak.



Mardin'de yollar onarılıyor

Karayolları Genel Müdürlüğü 9. Bölge Müdürlüğü, Mardin yollarında çalışmaya başladı. 860 metre uzunluğundaki Kızıltepe Köprüsü Kavşağı da dahil olmak üzere köprü işleri ve üst yapı işlerine hız verildi.



DSİ binlerce hektar araziye toplulaştırdı

DSİ, tarımsal faaliyetleri gerçekleştiremeyecek hale gelmiş arazilerin, modern tarım işletmeciliğine uygun olarak yeniden düzenlenmesi amacıyla başlattığı arazi toplulaştırması çalışmalarına tüm Türkiye'de devam ediyor. Kayseri, Kırşehir, Nevşehir'de tamamlanan toplulaştırma ile 66 bin 116 hektar arazi tarıma uygun hale getirildi.



Hasankeyf turizmin cazibe merkezi olacak

Hasankeyf Kaymakamlığı ve DSİ, Hasankeyf'te tarihi eserleri koruma ve Arkeopark denilen Kültürpark alanının çalışmalarına devam ediyor. Bölgede, Ilisu Barajı'na su tutulduktan sonra bu alanın turistler için cazibe merkezi olması amacıyla çevre düzenlemeleri çalışmalarına başlanacak.



Serik Acısu çayı'nda ıslah çalışmaları devam ediyor

DSİ 13. Bölge Müdürlüğü, tarım alanlarının ve yerleşim yerlerinin taşkınlarından korunması amacıyla Antalya'da ıslah çalışmalarına devam ediyor. Şu ana kadar yapılan çalışmada 92 dere ıslahı ile Antalya şehir merkezinin 143 yerleşim yeri ve 176 bin 835 dekar arazi taşkınlarla karşı korundu.



Çiftçinin dört gözle beklediği Karayağcı Barajı'nın %44'ü tamamlandı

Manisanın Gördes ilçesinde 2017 sonbaharında inşasına başlanan Karayağcı Barajı'nın yüzde 44'ü tamamlandı. 2020 yılında tamamlanacak proje ile birlikte 2000 dekar araziye modern sulamayla tanışacak ve proje bölge çiftçisine yılda yaklaşık 2,65 milyon lira daha fazla kazandıracak.



Menemen - Aliğa - Çandarlı Otoyolu Çalışmaları devam ediyor

2017 yılında yapımına başlanan ve 3 gidiş 3 geliş toplamda 6 şeritli planlanan Menemen-Aliğa-Çandarlı Otoyolu'nda 12 adet köprü, 2 adet hemzemin kavşak, 7 adet ücret toplama alanı, 3 adet otoyol hizmet alanı, 6 adet viyadük, 36 adet köprü ve 1 adet tünel yapım çalışmalarına yoğun bir şekilde devam ediliyor.





Türkiye, INNIPORM'a partner ülke olarak katılıyor

Bu yıl 8 – 11 Temmuz 2019 tarihleri arasında Rusya – Ekaterinburg'da gerçekleştirilecek INNOPROM 2019 Fuarı'nda Türkiye Partner ülke olarak katılacak. Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği bünyesinde milli katılım organizasyonu gerçekleştirilecek fuarın 10'uncu yılında 20 ülkeden 600 firmanın katılım sağlaması ve 50.000 profesyonel iş insanının ziyaret etmesi bekleniyor. Fuarın resmi açılışının ise Rusya Devlet Başkanı Vladimir PUTIN ile Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip ERDOĞAN'ın yapması bekleniyor.



Makine zirvesi Vizyon 2030 temasıyla gerçekleştirildi

Makine İmalat Sanayii Dernekleri Federasyonu'nun (MAKFED) "Vizyon 2030" temalı Makine Zirvesi 13 Haziran 2019'da Fairmont İstanbul Hotel'de gerçekleştirildi. Makine sektörünün geleceğinin yol haritasını çizmek üzere sektörün ve endüstrisinin önemli temsilcileri bir araya geldiği zirvenin açılış konuşmasını MAKFED yönetim kurulu başkanı Adnan Dalgakıran yaptı.



Rönesans Holding, Göztepe'nin yeni evini inşa ediyor

Rönensans Holding, Göztepe Spor Kulübü için Gürsel Aksel Stadyumunu inşa ediyor. İzmir'in konak ilçesinde bulunan 34,651 metrekaare arsa üzerine inşa edilen stadyumun yapımı 2019'un sonunda tamamlanacak.



Meka, İMDER ailesine katıldı

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) sosyal medya hesaplarından MEKA Kırma & Eleme ve Beton Santralleri Teknolojileri'nin İMDER'a katıldığını duyurdu.



HİDROMEK ihracattaki yükselişine devam ediyor

5 kıtada 100'ün üzerinde ülkede faaliyet gösteren HİDROMEK, 2018 yılı Türkiye İhracatçıları Meclisi ilk 1000 ihracatçı firması listesi'nde 2017 yılına göre 17 sıra yükselerek 238. sırada yer aldı.



Ascendum, Volvo iş makinelerinde revizyon kampanyası başlattı

Ascendum, Volvo iş makinelerinde motor, şanzıman ve aks revizyonlarında işçilik ve tüm yedek parçalarda yüzde 25 indirim kampanyası başlattı. Haziran ayı sonuna kadar devam edecek kampanya kampsamında iş makinelerine özel check-up programı da uygulanacak.



Borusan Cat'e lansman ödülü

Borusan Cat, Dubai'de düzenlenen RevUp toplantısında Caterpillar temsilcilikleri arasında yeni nesil Cat ekskavatör serisinin lansmanını en iyi yapan temsilcilik seçilerek 3 ödül birden almaya hak kazandı.



Tırsan Treyler ihracat sıralamasında yükseliyor

Tırsan Treyler, Türkiye İhracatçıları Meclis tarafından yapılan "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı Araştırması'nın 2018 raporunda; treyler sektöründe ilk sırada yer alırken otomotiv sektöründe 10. tüm sektörlerde ise 45. Sırada yer aldı.



PB'den dünyanın en yüksek platformu

Almanya merkezli platform üreticisi PB, dünyanın en yüksek makaslısını tanıttı. Yeni S370-24 ES 4x4'ün çalışma yüksekliği 37,5 metre. Yük kapasitesi 750 kg olan platform, emisjonsuz, dayanıklı ve elektrohidrolik özellikleri sayesinde aynı zamanda çevre dostu.



JCB, 3CX Kompakt beko loder'ini tanıttı.

JCB, yol ve otoyol bakımı için tek bir makine çözümü olarak yeni kompakt beko loder'ini tanıttı. Üç yıl içinde geliştirilen 3CX, yol bakım endüstrisi müşterileri için özel olarak geliştirildi.



Mega projede sona gelindi

Sur Yapı'nın Kepez-Santral bölgesinde 8 milyar TL yatırımla hayata geçirdiği 19 bin bağımsız bölümden oluşan Antalya Projesi'nde sona gelindi. Türkiye ve Antalya ekonomisine bugüne kadar 1,2 milyar TL katkı sağlayan projede 23 kule vinç ve 1500'ün üzerinde işçinin 24 saat aralıksız olarak çalışıyor. 6417 konutun teslimine Aralık 2019'dan itibaren planlanıyor.



Mini'de dev kampanya

Enka Pazarlama, stoklarla sınırlı mini ekskavatörlerinde TL'ye %0 faiz kampanyası başlattı.



CeMAT Fuarı lojistik sektörünü Rusya'da bir araya getirecek

Lojistik, intralojistik ve lojistik teknolojilerini bir çatı altında toplayan CeMAT Russia fuarı, 24-26 Eylül tarihleri arasında Moskova/Rusya'da düzenlenecek.



Pi Makina, Türkiye Ormancılık Sektörü buluşmasında ürünlerini sergiledi

Ormanların ve ormancılık sektörünün geliştirilmesi amacıyla düzenlenen Türkiye Ormancılık Sektörü Buluşması (TORSEB) etkinliği, 12 -16 Haziran tarihleri arasında, Ankara'da Orman Genel Müdürlüğü'nün (OGM) yerleşkesinde gerçekleşti. Fuar niteliği taşıyan organizasyonda Pi Makina, etkinliğin halka açık son iki gününde kazıcı yükleyici, yükleyici, mini yükleyici, greyder ve çekici Kamyonlarını sergiledi.



Çorum'da yol çalışmaları hız kesmeden devam ediyor

Çorum – Osmancık arasındaki mesafeyi 50 ortalama 50 kilometreye düşürerek yol çalışmaları devam ediyor. Çorum – Gölyazı, Laçın – Osmancık şeklinde iki etaptan oluşan çalışmalar bittiğinde yol, 2 metre genişliğinde refüj ve kenar boşluğu dahil toplam genişliği yaklaşık olarak 32 metre, geliş gidiş olmak üzere ikişer şeritten oluşan yolun 1 şerit genişliği 12 metre olacak.

Kaynak: İHA



Balıkesir'in kırsal mahallesinde yol çalışması

Balıkesir'e bağlı Sındırgı Belediyesi kırsal mahallelerde yol yapım atağı başlattı. Büyükşehir yasasıyla mahalle statüsüne kavuşan kırsal mahallelerde kış aylarında zarar gören yerlerde yol bakım ve onarımı, yol genişletmesi ve yeni asfalt çalışmalarına devam ediyor.



Manisa Büyükşehir Belediye'sinden yerli üretime destek

Manisa Büyükşehir Belediyesi, düşük maliyetli, dayanıklı ve yerli üretim olması nedeniyle 17 ilçesindeki yol çalışmalarında asfalt yerine beton uygulaması yapıyor.



Alaşehir'de yollar onarılıyor

Manisa'nın Alaşehir ilçesinde Kestanederesi, Dağarlar ve kırsal mahallelerinde yol yapım ve genişletme çalışmaları devam ediyor. Alaşehir'deki tüm bozuk yollarında onarılması amacıyla başlatılan çalışmalar kapsamında belediye ekipleri her gün 2 – 3 mahalle ziyaret ederek sorunları kayıt altına alıyor.

Kaynak: İHA



MASKİ çevre kirliliğine savaş açtı

Manisa Su ve Kanalizasyon İdaresi (MASKİ) Genel Müdürlüğü, vatandaşların daha sağlıklı bir çevrede yaşamaları adına, 17 ilçede 455 kilometrelik alanda dere demizliği projesini hayata geçirdi. Hem çevre kirliliğine hem de taşkınlarla sebep olan 611 ton rüsubat dere yataklarından temizlendi.



Antalya'da yayla yollarında çalışma

Antalya Büyükşehir Belediyesi, Toroslar'daki yayla yollarını yaz sezonuna hazırlamak için çalışma başlattı. Belediyeye bağlı ekipler, Alanya'nın Demirtaş Vadisi'nde bulunan Özvadi, Uğrak ve İmamli mahallelerinin Toros Dağları'nda bulunan yaylalarında kış sonrasında meydana gelen çukur ve göçükleri onarıyor.



Alaşehir'de yollar onarılıyor

Manisa'nın Alaşehir ilçesinde Kestanederesi, Dağarlar ve kırsal mahallelerinde yol yapım ve genişletme çalışmaları devam ediyor. Alaşehir'deki tüm bozuk yollarında onarılması amacıyla başlatılan çalışmalar kapsamında belediye ekipleri her gün 2 – 3 mahalle ziyaret ederek sorunları kayıt altına alıyor.



Emet – Tavşanlı yolunda yoğun çalışma

Emet – Tavşanlı yolunun 16 kilometrelik bölümünde yol çalışması 70 kişilik ekip ve 9 iş makinesiyle yoğun bir şekilde sürüyor. Heyelan riski taşıyan bölgede görevlendirilen başka bir ekip de çalışmalar başladı.



Kuş cenneti'nde yol çalışması

Kırşehir'in tarihi güzellikleri ile ünlü Seyfe Gölü Kuş Cenneti bölgesinde yol yapım çalışmaları devam ediyor. İl Özel İdaresi tarafından sürdürülen yol yapım çalışması Seyfe Gölü ve Gümüşkumbet arası 3.5 kilometrelik alanı kapsıyor.



Tatvan Belediyesinden hummalı çalışma

Bitlis'in Tatvan Belediyesi ilçe merkezinin çeşitli yerlerinde yol yapım, onarım, kanal ve kaldırım bakımları, içme suyu ve kanalizasyon, alt yapı çalışmalarına tüm hızıyla devam ediyor. Belediye ayrıca, Temiz Şehir Temiz Tatvan kampanyasıyla halk ile iş birliği yürütüyor.



Konyaaltı, sıcak asfalt ile kaplanıyor

Bu yıl içinde 8 bin ton sıcak asfalt yol yapan Konyaaltı Belediyesi, Hurma Mahallesi'nde yeni yapıların tamamlandığı 291 ve 256 Sokakta sıcak asfalt yol yapım çalışması başlattı. Ekipler, asfalt çalışmalarının tamamlanmasının ardından kaldırım yapımına başlayacaklar.



Diyarbakır'da asfaltlama çalışmaları sürüyor

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi Yol Yapım Bakım ve Altyapı Koordinasyon

Daire Başkanlığı, Sur ilçesinde bulunan eski Mardin yolu ve Bağlar ilçesinde bulunan eski Siverek yolunda başlattığı sıcak asfalt çalışmaları devam ediyor. İki hafta içinde tamamlanması hedeflenen çalışmalar kapsamında eski Mardin yoluna 5 bin eski Siverek yoluna ise 6 bin ton olmak üzere 11 bin ton asfalt serilecek.



Çorum'da yol çalışmaları hız kesmeden devam ediyor

Çorum – Osmancık arasındaki mesafeyi 50 ortalama 50 kilometreye düşürerek yol çalışmaları devam ediyor. Çorum – Gölyazı, Laçın – Osmancık şeklinde iki etaptan oluşan çalışmalar bittiğinde yol, 2 metre genişliğinde refüj ve kenar boşluğu dahil toplam genişliği yaklaşık olarak 32 metre, geliş gidiş olmak üzere ikişer şeritten oluşan yolun 1 şerit genişliği 12 metre olacak.



Erdemli'de asfalt çalışmaları sürüyor

Mersin'e bağlı Erdemli Belediyesi, mahallelerde yol bakım ve asfalt çalışmalarını sürdürüyor. İlçenin pek çok noktasında yapım, onarım ve bakım faaliyetlerine devam eden ekipler çalışmalarını yaz boyu sürdürecek.



KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	8 - 12 metre 14-22 metre	700 - 1.000 1.100 - 4.500	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.300 - 2.000 4.500 - 7.000	3.750 - 7.000 14.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-15 metre	2.000 - 2.500	6.000 - 7.000
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	3.000 - 7.500	8.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	18-36 metre	3.500- 10.000	12.000 - 28.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	GENIE	GS3232	1
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	HAULOTTE	HA41PX	2
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6826RT	10
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6832RT	3
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ7135RT	2

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah, Kanuni Cad, No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2011	9,358	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	9,190
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2012	8,721	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	10,580
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2013	10,250	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2015	9,568
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2013	10,320	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	11,000
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2013	10,320	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2015	12,800
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2011	11,900	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L250G	2015	n / a
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40F	2012	10,373	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2012	12,600
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L550	2015	12,527	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10,441
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556 XP	2016	8,253	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	11,230
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2017	1,696	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2018	1,750	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	11,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2016	3,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2014	8,400	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2016	7,160
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692	PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2012	8,900
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	10,600					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2006	24,056					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	8,885					

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	1974
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	9
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	1528
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1417
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	2158
GREYDER	CATERPILLAR	12M	2018	2320
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	383
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	177
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	190
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	252
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	356
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	361
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	364
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	468
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2018	856
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	280
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	333
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	360
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	360
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	372
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	420
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	430
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	450
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	455
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	460
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	490
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	515
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	650
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CB10	2018	3
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CB7	2018	0
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	C554B	2018	1433
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	C554B	2018	1635
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CW34	2013	1615
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CW34	2018	5
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M318D	2016	6812
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	760
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	789
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	816
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	888
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1145
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1325
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	1664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	1786
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966MXE	2017	3227
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966MXE	2017	3745
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2014	11710
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180G	2011	14082
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180G	2014	12877
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2011	17312
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2011	17643
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	236D	2016	625
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	236D	2016	900
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	262C 2	2012	987
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	30500	2016	335
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	30500	2016	1263
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	303.5E CR	2018	0

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	303.5E CR	2018	172
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2018	2
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2018	996
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1305
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1380
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	4
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	4
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320D	2011	8555
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	405
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	451
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	1135
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	2
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	3
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	405
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2018	425
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2012	13605
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	6586
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	7258
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	8395
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	8580
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2015	10135
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	6163
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	8154
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	823
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	880
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	962
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1760
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2008
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7125
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7330
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2	2016	7005
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16636
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16714
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16750
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17110
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17120
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	18937
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15485
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15536
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC 300-8	2014	6275
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC 600	2013	5795
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2017	1985
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12535
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963C	2003	12498
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2010	10192
SERİCİ	DEMAG	DF135C	2000	15295
SERİCİ	DEMAG	DF135C	2000	18025
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C	2016	1584
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C GC	2016	1555
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

2nd CASE
INTEL

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	8,285
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	16,000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12,664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	902V-2	2013	18,000
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	440	2007	N/A
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX130B	2014	6,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210B	2012	9,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX350	2008	13,039
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX350	2008	14,465
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX250LC-3	2008	24,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280LC-3	2011	14,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	TAKEUCHI	TB153FR	2013	7,934

Koç | **CNH INDUSTRIAL** | **444 56 41**
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

HİDROMEK

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A5	2017	3,800
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A5	2017	5,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B SUPRA	2017	74
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2012	13,217
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2016	2,450
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S A8	2017	4,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	3CX14M3WM	2015	4,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	13,500

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

SİF

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
PALETLİ EKSKAVATÖR	DAEWOO	225LC	2006
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC270	2007
TELEHANDLER	JCB	535-95	2014
TELEHANDLER	JCB	535-95AGRI	2015
YÜKLEYİCİ	JCB	456eZX	2011
YÜKLEYİCİ	JCB	WLS456eZX	2014

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

HMF

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
DELİCİ	INGERSOL RAND	DM25	1999
GREYDER	XCMG	GR-180	2012
HYUNDAİ	HYUNDAİ	R290LC-7A	2011
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAİ	HL780-9	2011
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAİ	HL760-9	2016
MINİ EKSKAVATÖR	HYUNDAİ	R55-7A	2011

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	Skyjack	SJIII 46	2011
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DİKEY PLATFORM	Faraone ZP8	ZP8	2016
DİKEY PLATFORM	Faraone ZP16	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Elsisan Makine Sanayi Ticaret A.Ş. - BİTİSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Cd. No:11 Nilüfer/Bursa/Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90 - Faks: 0 224 242 90 20 / www.elslift.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280	2007
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LCHD	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAİ	R290LC-7A	2005
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300S	2010
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005



RENT RISE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	3
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10DX	1
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	4
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 14	4
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2
TELEHANDLER	HAULOTTE	HTL 3617	1

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

MAATS

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
TELEHANDLER	MANITOU	MLT-X 735	2015	6,680
TELEHANDLER	MANITOU	MRT 1432	2005	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MRT-X 2550	2018	1,000
TELEHANDLER	MANITOU	MT 625 T	2013	8,125
TELEHANDLER	MANITOU	MT 732	2011	9,153
TELEHANDLER	MANITOU	MT1233 S	2000	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MT-X 1840	2016	8100
TRENCHER	DITCH WITCH	R300	2010	850
Y.YATAY SONDAJ	DITCH WITCH	JT30 AT	2013	4,300

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Maats İnşaat Makinaları Ltd. Şti – Uzunçayırı Cad. No: 7 Ostim / Ankara / Tel: 0 312 354 33 70
Whatsapp : +90 530 915 54 24 www.maats.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KANYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	25.410 h
DOZER	CATERPILLAR	D6RIII	2006	10.411 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
FORKLIFT	KOMATSU	FD25	2008	n / a	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.261 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.576 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.919 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.478 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	9.666 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	21.586 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2016	6.718 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2017	5.081 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7	2007	21.318 h
LASTIKLI EKSKAVATÖR	KOMATSU	PW180-7	2017	5.793 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC7E0	2007	19.242 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	DAEWOO	M300-V	2006	15.017 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	13.736 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2011	15.348 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2011	10.490 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-6	2017	4.841 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	8.142 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2014	12.249 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	8.152 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	5.963 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	n / a
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC400-8	2011	10.343 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2011	20.249 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2011	18.690 h

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzoldato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekolader ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓		✓		
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com						✓		
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓					✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓				✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-							✓	
ELS LİFT	Els	0224 2413090	www.elslift.com				✓				
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓					✓		✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓		✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓			✓	✓	
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bingleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr	✓	✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓	✓				✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓	✓			✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓	✓					✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Dooşan Atlas Weyhausen, Ditch Witch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓	✓				✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓	✓						
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipper, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Profan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓	✓		✓				
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓						✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr						✓		✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulvinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs, Mafi, Imer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

Bosch, uçan taksiler için sensör geliştiriyor

2030 yılında tüm dünyada hava taksileri ile ortalama 1 milyar yolculuk yapılacağı öngörülüyor. Hava taksilerinin büyük bir kısmı ise pilotsuz çalışabilecek teknolojiye sahip olacak. Bosch, emniyetli uçuşları sağlamak adına son teknoloji sensörler geliştirmeye başladığını duyurdu.



Robot köpekler sokağa iniyor

ABD'li robot şirketi Boston Dynamics, Spotmini adını verdiği robot köpeğin seri üretimine yıl sonunda başlayacak. Yılda bin adet üretim hedeflenen robot köpeklerin boyu 84 santimetre ve 30 kilo. 90 dakikalık çalışma gücüne sahip otonom robot köpekler nesneleri algılayabiliyor ve toplayabiliyorlar.

Ferrari'den Hibrit Hiper Otomobil

Ferrari, ilk seri üretim PHEV (Plug-in Hibrit Elektrikli Araç) ve aynı zamanda dört tekerlekten çekişli ilk spor otomobil modeli olan SF90 Stradale'yi tanıttı. Ferrari SF90 Stradale 1000 HP'lik gücü, 1.57 kg/HP'lik ağırlık/güç oranlaması ve 250 km/s'de 390 kg yere basma kuvveti gibi değerleriyle, bir hiper otomobil olarak karşımıza çıkarken, marka tarihinde bir ilk olarak V8 motoru ürün gamının en tepe noktasına yerleştiriyor. 90° açılı V8 silindirli turbo beslemeli motor 780 HP ile Ferrari tarihinin en yüksek güç üretimine sahip sekiz silindirli motoru olma özelliğini taşıyor. Diğer 220 HP gücü ise üç adet elektromotor tarafından sağlanıyor.



Geleceğin ulaşım aracı uçan taksinin prototipi tamamlandı

ABD merkezli Alaka'i Technologies şirketi tarafından üretilen uçan taksi Skai'nin prototipi 4 yıllık çalışma sonucunda tamamlandı. FAA (Federal Havacılık Kurulu) sertifikasının alınmasıyla birlikte seri üretime geçecek uçan taksinin tasarımını BMW için tasarımlar yapan Dreamworks tarafından hazırladı. Drone mantığıyla çalışan Skai, 4 saat boyunca havada kalabiliyor ve 1 tanesi pilot toplamda 5 yolcu taşıyabiliyor. Uçan takside oluşacak olumsuz durumlara karşı bir de paraşüt sistemi bulunuyor.



Amazon'un patronu Jeff Bezos, Ay'a inmesi planlanan aracı tanıttı

Jeff Bezos, 2024 yılında Ay'ın güney kutbuna inmesi planlanan Blue Moon (Mavi Ay) adlı uzay aracını tanıttı. BE-7 adı verilen, 4 bin 535 kg itiş gücünde yeni bir motor kullanılacak uzay aracının, uzayda bilimsel araştırmalar sürdürülebilirlik için gerekli teçhizat, uydu ve yüzey araçları yerleştirilmesi bekleniyor.



10 dakikada şarj edilebilen pil 300 km menzil vadediyor

Çinli araştırmacılar, 10 dakikalık şarj ile 300 kilometrelik mesafe kat edilmesine olanak sağlayan yeni bir lityum iyon pil teknolojisi geliştirdi. Endüstri uzmanlarına göre, hızlı şarj teknolojisindeki gelişmeler elektrikli araçların kullanımını daha da yaygınlaştıracak.



Bilim insanları, insan hayatında devrim yaratacak bir buluş gerçekleştirdi

Dünyanın en büyük sorunlarından birisi olan kan ihtiyacının önüne geçmek isteyen bilim insanları, A kan grubunu O kan grubuna dönüştürebilen bir yöntem keşfettiler. Bu dönüşüm sırasında insanların bağırsaklarında bulunan bir bakteriyel enzim kullanıldı. Enzimler sayesinde A kan grubunun proteinleri ayrıştırılarak temel anlamda O kan grubunun oluşması sağlandı.



HEP DAHA FAZLASI



- ➔ 4 Parça Bom, 5 Silindir
- ➔ 10km/s Hız
- ➔ 4,5mt'lik Toplam Bom Boyu

- ➔ Hızlı, Verimli ve Ekonomik
- ➔ 5m'lik Toplam Görüş Alanı
- ➔ Tek Makine ile Çok Kullanım Alanı

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Konya'da OSB Mühürleri Arakarı Arafalı Cad. No 1977
Konya'da Satış
Tel: +90 332 895 88 01
Bir Gröpe Mecalac S.A. şirkettir

MCR Mecalac
MECALAC Türkiye Fabrika
Ege bölgesi Bölge 25845 Akdenizli No 54
Bakırçay - İzmir
Tel: +90 332 220 11 15
Bir Gröpe Mecalac S.A. şirkettir
mecalac.com

MECALAC France S.A.S.
2 Avenue du Pré de Challes - Parc des Guirauds - CS 40230 - Annecy-le-Vieux
FR - 74942 Annecy Cedex
Tel: +33 04 50 44 01 83
Acompagny du Gröpe Mecalac S.A.



YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİYORUZ!

CASE'in lastik tekerlekli yükleyicilerine
cazip kur avantajları ile sahip olabilirsiniz.
Son gün 31 Temmuz!

TürkTraktör **65**
TürkTraktör
65 yaşında



www.caseismakineleri.com
musteri@turktraktor.com.tr



444 56 41

CASE
CONSTRUCTION