

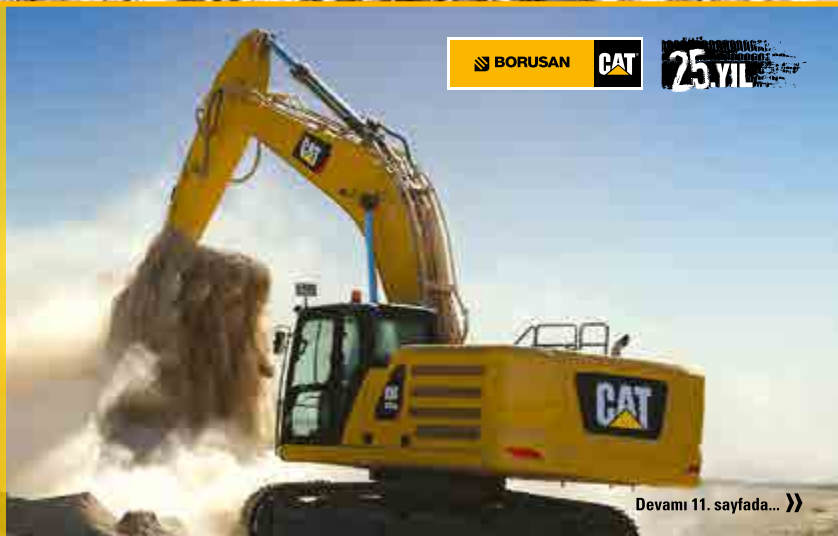


Makine kontrol sistemleriyle hızlı, kaliteli ve düşük maliyetli çözümler

Yeni Cat® 336 GC

Türkiye Roadshow'una çıktı

YAKIT VERİMLİLİĞİNİN EN YALIN HALİ



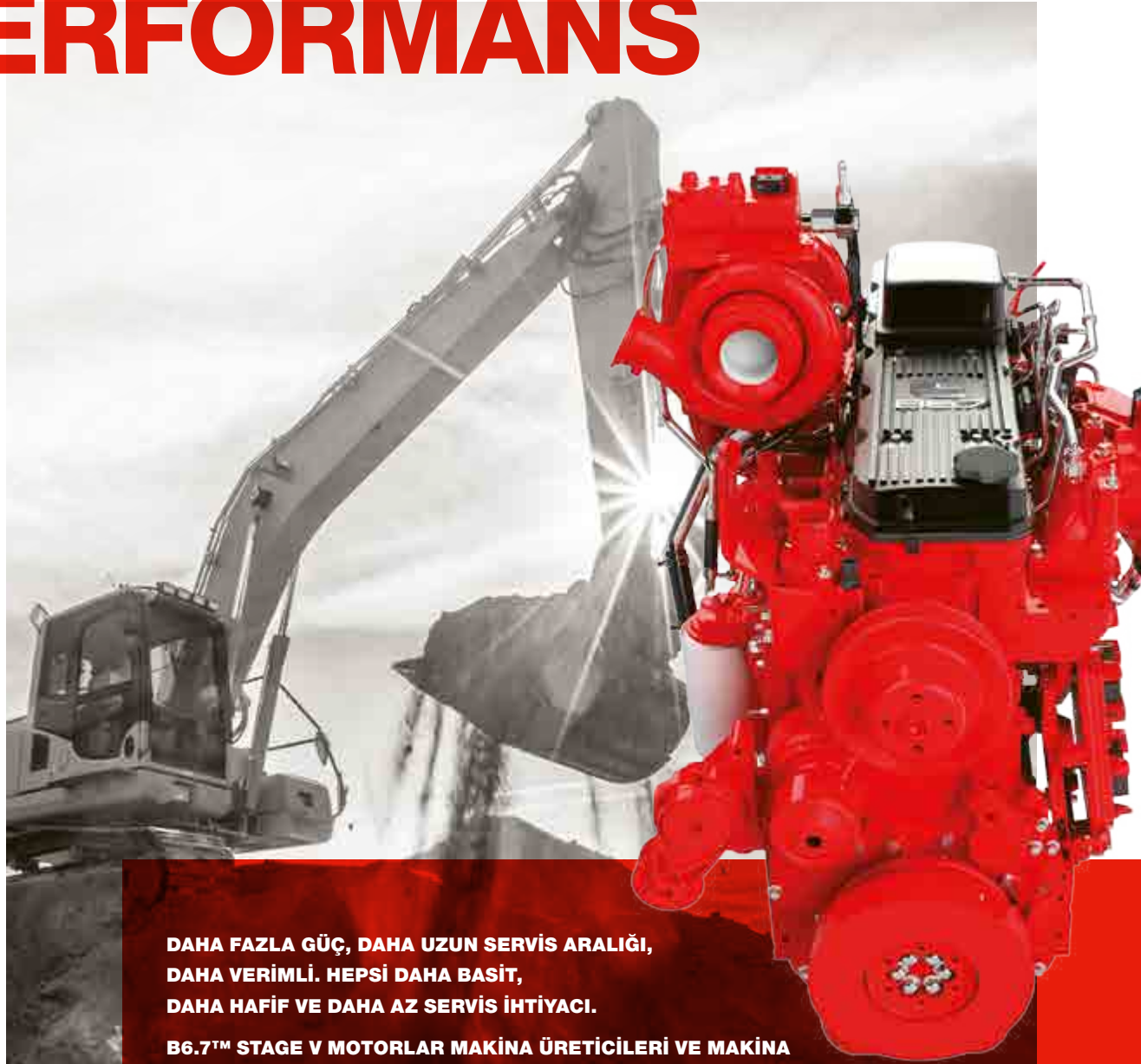
BORUSAN

CAT

25 YIL

ÇIĞIR AÇAN PERFORMANS

B6.7™



DAHA FAZLA GÜÇ, DAHA UZUN SERVİS ARALIĞI,
DAHA VERİMLİ. HEPSİ DAHA BASİT,
DAHA HAFİF VE DAHA AZ SERVİS İHTİYACI.

B6.7™ STAGE V MOTORLAR MAKİNA ÜRETİCİLERİ VE MAKİNA
OPERATÖRLERİNE BENZER FAYDALARI SAĞLAR. DAHA YÜKSEK GÜÇ,
MAKİNANIN KABİLİYETİNİ ATTIRMA FIRSATI SUNAR. DAHA BASİT VE EGR'
SİZ TASARIM, DAHA KOLAY VE EKONOMİK MONTAJ. KULLANICI İÇİN DE,
DAHA ETKİLİ, GÜVENLİ VE EKONOMİK ÇALIŞMA FIRSATI SUNAR.

B6.7™ MODELİN, MOTOR PERFORMANS STANDARDINI NASIL
BELİRLEDİĞİNİ CUMMINSEUROPE.COM/TR 'DA İNCELEYİN.



ALWAYS ON



©2019 Cummins Ltd. Cummins Turkey Motor Güç Sistemleri Satış Servis Ltd.Şti.
engine.turkey@cummins.com parts.turkey@cummins.com +90 216 581 73 00

NOW it's time to be
Powerful...



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

Bize kaç makine gerek?

Bir ülkedeki iş makinesi satışları, ekonomideki canlılığın önemli bir göstergesidir. Çünkü bu makineler madenlerden inşaatlara, tarımdan sanayiye kadar hemen her alanda kullanılıyor.

Son 10 yıl içerisinde Türkiye’de 100 bin adetten fazla yeni iş makinesi satıldı. Bu da her yıl ortalama 10 bin makine anlamına geliyor. Ancak ekonomideki son gelişmeler ışığında, geçtiğimiz yıl 6.500 adede gerileyen satışların bu yıl 3 bini dahi geçmesi sürpriz olacak. Peki sonuçta bir milli servet olan bu makineler bizim için yeterli mi? Türkiye’ye her yıl kaç makine gerek?

Pazar araştırma firması Off-Highway Research’ün tahminlerine göre 2018’de dünya genelinde yaklaşık 1 milyon 130 bin adet yeni iş makinesi satıldı. Sektör, 2015-2016’daki 700 binli diplerinden sonra, global ekonomideki canlılıktan dolayı yeniden en yüksek seviyelerine ulaştı. Orta Doğu ve Afrika dışındaki hemen her bölgede artış kaydedildi.

En büyük pazar olan Çin’de yaklaşık 300 bin, Kuzey Amerika’da 200 bin, Avrupa’da 178 bin ve yükselen yıldız Hindistan’da 98 bin adet makine satıldı. Bize benzer nüfustaki Almanya, İngiltere ve Fransa gibi gelişmiş ülkelerdeki yıllık satışlar 30-40 binli adetleri buldu.

80 milyonu aşan genç nüfusu ile gelişmekte olan bir ülke olarak onlardan daha fazla yeni evlere, yollara, sanayi tesislerine, enerjiye, gıdaya, vb. birçok yatırıma ihtiyacımız var. Dolayısıyla 10 binli makine satışları bile bizim için yeterli sayılmaz. Ama her şey ekonomiye dayanıyor sonuçta.

Bir de nitelik ve nicelik kavramları var tabi. Sahip olduğumuz makine sayısı kadar, bunları ne kadar verimli kullandığımız da önem taşıyor. Yapılan iş için en doğru makineyi seçmek ve hakkını vererek kullanmak sadece sahibine değil, bütün ekonomiye katkı sağlayacaktır.

Hakkını vermek tabiriyle hem çok amaçlı kullanmayı hem de kullanırken azami verim sağlamayı kastediyorum. Gelişmiş ülkelerde, üzerinde ataşman değiştirme sistemi olmayan makine görmek pek mümkün değil. Hatta İskandinav ülkelerinde, ekskavatörleri neredeyse birer berbere dönüştüren ‘tilt rotator’ sistemleri de son derece yaygın olarak kullanılıyor. Bizde de satıcı firmaların makinelerin çok yönlü kullanımı teşvik edici çalışmalar yapabileceğini düşünüyorum.

Makineleri daha verimli kullanmak önceden sadece operatörlere bağlıydı. Günümüzde artık onlara destek olan birçok sistem geliştirildi. Uydu takip sistemleri üzerinden kullanım alışkanlıkları izlenerek iyileştirici eğitimler sağlanabiliyor. Bunun bir ileri aşamasında ise makine kontrol sistemleri var. Operatör önündeki bir ekran üzerinden yaptığı işi 2D veya 3D olarak görebiliyor. Böylece işini çok daha seri, hatasız ve düşük maliyetlerle yapabiliyor.

Kaynakların çok değerli olduğu bu günlerde verimsizliğe kayıtsız kalamayız!

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum_makina forummakina ForumMakina forummakina Forum Makina

forummakina

YATIRIMCI VE SAĞLAYICI

Makine kontrol sistemleriyle hızlı, kaliteli ve düşük maliyetli çözümler

Yeni Cat® 336 GC Türkiye Roadshow'una çıktı

YAKIT VERİMLİLİĞİNİN EN YALIN HALİ

forummakina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Pınar AYDIN

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanımı hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 95 - Temmuz 2019

LET'S
DARE

TOGETHER*

* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER



06 **Haber** İlk 6 aydaki makine satışları yüzde 74 azaldı

10 **Haber** Komatsu'dan kırıp geçiren kampanya

16 **Haber** Ağır ticari araç pazarında beklentiler 2020'ye kaydı

18 **Haber** HİDROMEK, en büyükler arasındaki yerini koruyor

20 **Haber** Madenciler, sektörü ayağa kaldırmak için yetkililerin kapısını çaldı

26 **Röportaj** Makyol'un çalışmalarına Sitech desteği

30 **Röportaj** Karamehmet Mermer, ocaklarda HİDROMEK ile çok daha güçlü

34 **Global** Bobcat'ın ilk elektrikli mini ekskavatörü E10e banttandır

36 **Global** JCB ilk rotasyonlu telehandlerini pazara sundu

39 **Haber** Operasyonel kiralama sektörü KDV indirimi bekliyor

48 **Haber** KSE Madencilik, Topcon ile ekskavatörlerinin performansını katladı

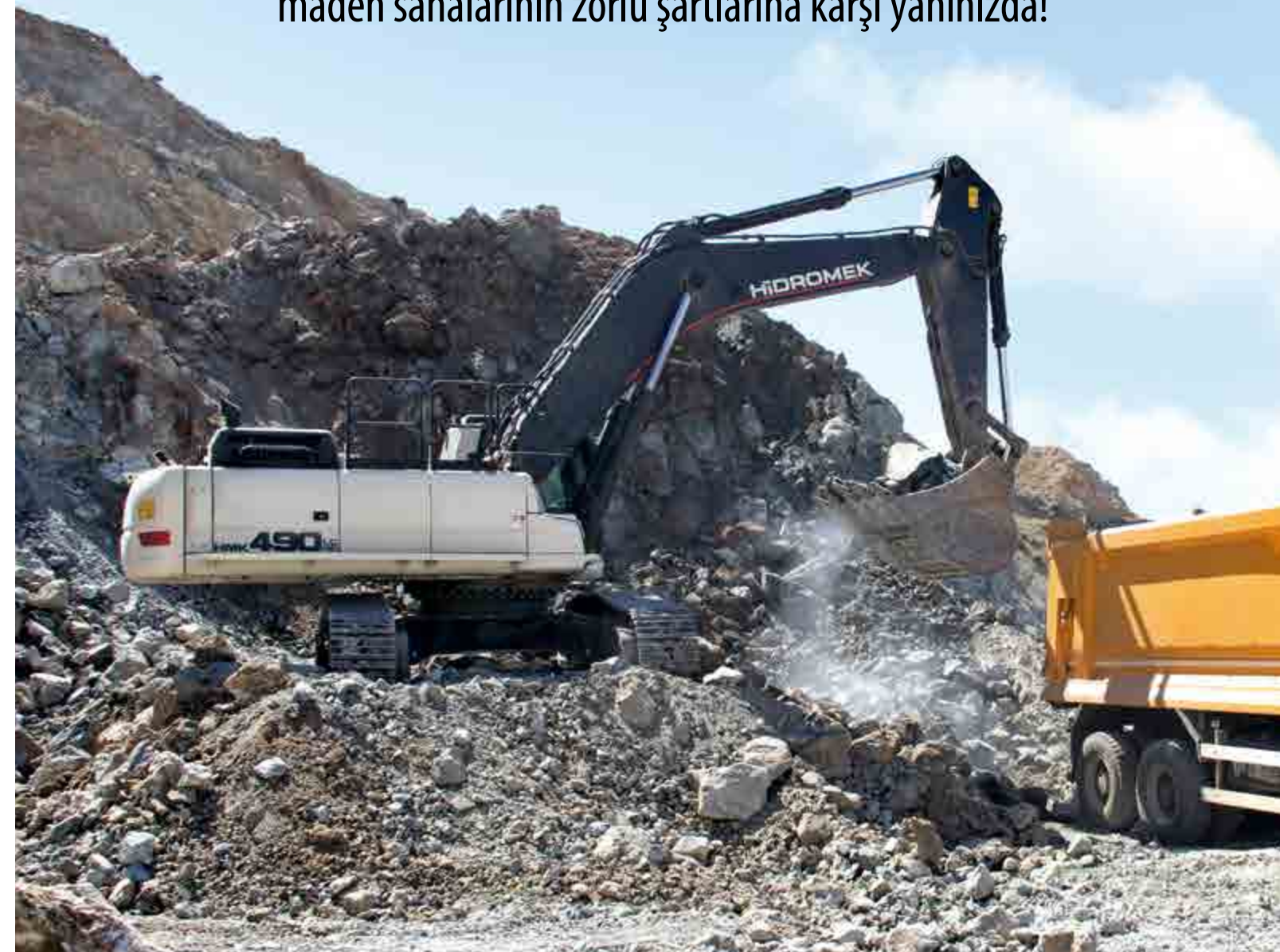
42 **Global** Türk müteahhitler, yurtdışında 20 milyar dolara koşuyor

46 **Global** Volvo'dan elektromobilite ve çevre adına yeni yatırımlar

50 **Etkinlik** Yeni Cat® 336 GC Türkiye Roadshow'una çıktı

En Sert Kayalara HMK 490 LC HD ile Meydan Okuyun!

Gücü, dayanıklılığı ve sağladığı yakıt tasarrufu ile HMK 490 LC HD, maden sahalarının zorlu şartlarına karşı yanınızda!



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

İlk 6 aydaki makine satışları yüzde 74 azaldı

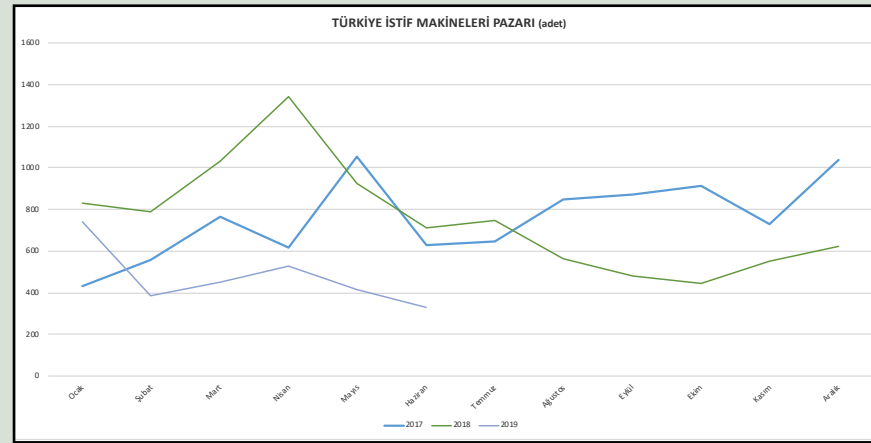
İnşaattan madencilığe, tarımdan sanayiye kadar çok çeşitli bir müşteri portföyüne hizmet sağlayan iş ve istif makineleri sektöründe yılın ilk 6 ayındaki satışlar, tabiri caizse 'dibe vurdu'. 2018'e kıyasla yılın ilk 6 ayındaki yeni iş makinesi satışları %74,1, istif makinesi satışları ise %49,9 azaldı.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de haziran ayı içerisinde 170 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece aylık bazdaki daralma %66,4 olarak gerçekleşti. Bu yılın ilk altı ayındaki satışların toplamı ise geçen yıla kıyasla %74,1 azalarak 1.209 adette kaldı. 2018'in aynı döneminde 4.632 adet yeni iş makinesi satılmıştı.



İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini rakamlarına göre haziran ayında Türkiye'de satılan yeni forklift ve depo ekipmanı sayısı geçen yıla kıyasla %52,9 azalarak

330 adet oldu. İlk altı ay genelindeki toplam satışlar ise geçen yıla kıyasla %49,9'luk azalışla 2.852 adet olarak gerçekleşti. 2018'in aynı dönemindeki satışlar 5.634 adet mertebesindeydi.



Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yaklaşık yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

İnşaat sektöründe bir canlanma görülmüyor

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan "Hazır Beton Endeksi" 2019 Haziran Ayı Raporu, inşaat sektöründe mevcut ve beklenen faaliyet düzeyinin yeterli olmadığını ortaya koydu. İnşaat sektörünün en temel girdilerinden biri olan ve aynı zamanda üretiminden sonra hızlı bir süre içinde stoklanmadan inşaatlarda kullanılan hazır betonla ilgili bu Endeks, inşaat sektörünün büyüme hızını ortaya koyan en önemli göstergelerden birisi olarak gösteriliyor.

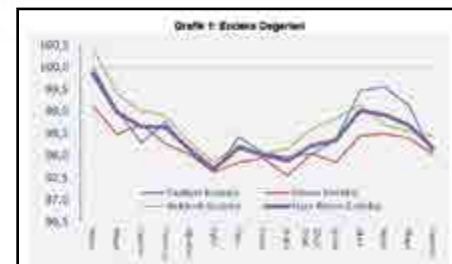
Özellikle Güven Endeksi'ndeki görece yüksek düşüşün hem



makro ekonomik gelişmeler hem de inşaat sektörünün hâlihazırda yaşadığı darboğazın bir arada olmasından kaynaklandığını ve sektörde bir canlanma işaretinin bulunmadığını ortaya koyduğu belirtiliyor.

Raporla birlikte ekonomik gelişmeleri değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, "Enflasyon rakamlarında özellikle gıda enflasyonu ile birlikte görülen gerileme beraberinde enflasyona endekli konut kredilerinde bir hareketlilik ortaya

çıkılabilecektir. Ancak, bunun kısa vadede inşaat sektörü üzerinde önemli bir etki yaratmasını beklemiyoruz. Temmuz ayındaki toplantıda Merkez Bankasının faiz indirme olasılığının, düşen enflasyon ile artması, konut kredilerinin asıl belirleyicisi olacaktır. Temmuz ayındaki olası bir faiz indiriminin, konut kredisi gibi diğer kredi türlerine kıyasla faiz haddine çok daha fazla duyarlı olan kredi hacmini tetikleyecek seviyede olmasını beklemiyoruz. İnşaat sektörü, önünü göremediği sürece Türkiye'nin büyümesine maalesef katkı sağlayamayacaktır." dedi.



ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



Caterpillar'ın satışları inşaat ve madencilikle arttı

2019 yılının ikinci üç aylık dönemine ilişkin finansal sonuçlarını açıklayan Caterpillar'ın bu dönemdeki cirosu geçen yıla kıyasla yüzde 3 artarak 14,4 milyar dolar olarak gerçekleşti. Böylece ilk 6 aydaki gelir toplamı yüzde 4 artışla 27,9 milyar dolara ulaşmış oldu.



Firmanın gelirlerinde en büyük paya sahip olan inşaat sektörüne yönelik satışları yüzde 5 artışla 6,5 milyar dolar, enerji ve nakliye

yönelik satışları yüzde 4 azalışla 5,5 milyar dolar ve kaynak endüstrisine yönelik satışları ise yüzde 11 artışla 2,8 milyar dolar oldu.

Bölgesel bazda yapılan değerlendirmede Kuzey ve Güney Amerika'daki satışların arttığı, bununla birlikte Asya-Pasifik ve EMEA (Avrupa, Orta Doğu, Afrika) bölgelerinde ise kısmi azalma yaşandığı belirtildi.

Caterpillar yılın kalan dönemini için satışlarında sınırlı seviyede bir artış öngörüyor. 2019'un ikinci çeyreği sonu itibarıyla alınan siparişlerin ilk çeyreğe kıyasla 1,9 milyar dolar azalarak 15 milyar dolara gerilediği belirtildi. Firmanın 2018'deki cirosu 54,7 milyar dolar olmuştur.

Çin ve Asya'daki daralama Hitachi'nin satışlarına yansdı

Dünyanın önde gelen makine üreticilerinden Hitachi'nin 2019 yılı nisan, mayıs ve haziran ayları genelindeki satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 2,3 azalarak 235 milyar Yen (yaklaşık 2,2 milyar dolar) oldu.



Firmadan yapılan açıklamada, Çin ekonomisindeki yavaşlama ve Asya ülkelerindeki seçimler sebebiyle hidrolik ekskavatörlere olan talebin kısmen azaldığı, bu azalışın yılın kalan döneminde de devam etmesinin öngörüldüğü belirtildi.

Bununla birlikte madencilik ekipmanlarına ve özellikle ultra büyük ölçekteki makineler (150 ton üstü kaya kamyonları ve 300

ton üstü ekskavatörler) olan talebin, madencilik firmalarının devam eden yatırım kararlılığıyla devam ettiği belirtildi.

Bu dönemde, Hitachi'nin küresel ticaretinde önemli paya sahip olan bölgelerden Asya-Okyanusya'daki

satışları yüzde 11,3 azalarak 68 milyar Yen, Çin'deki satışları yüzde 17,8 azalarak 26,5 milyar Yen ve Avrupa'daki satışları yüzde 1,4 azalarak 28 milyar Yen olurken; Kuzey Amerika'daki satışları yüzde 23 artarak 47 milyar Yen ve Japonya'daki satışları yüzde 3,6 artarak 41 milyar Yen olarak gerçekleşti.

Dünyanın en büyük kiralama firması cirosunu arttırdı

Kuzey Amerika ve Avrupa'da faaliyet gösteren ve son yıllarda yaptığı rakip satın almalarla dünyanın en büyük kiralama firması konumuna gelen United Rentals, 2019'un ikinci çeyreğinde gelirlerini yüzde 21,1 arttırarak 2,29 milyar dolara taşıdı.

2018 yılı içinde gerçekleştirilen BakerCorp ve BlueLine satın almalarının ciro artışına katkı sağlarken, filo üretkenliğinde yüzde 3,1 azalmaya sebep olduğu belirtiliyor. Firma bu dönemde ikinci el makine satışlarından 197 milyon dolar gelir elde etti. Faiz ve vergi öncesi kar ise yüzde 18,3 artışla 1,1 milyar dolar olarak gerçekleşti.



Sayı 95 • Temmuz 2019



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Minimum enerji, maksimum verimlilik parolasıyla yola çıkan Ceylift mühendisleri, **Ceylift Elektrikli Forklift**leri üretti. Kapsamlı AR-GE çalışmaları sonrasında üretilen çevre dostu elektrikli forkliftler düşük maliyetler ile zorlu işlerin üstesinden geliyor.

CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam/Adana/Türkiye
T : +90 322 394 39 00 (pbx)
F : +90 322 394 39 03
www.ceylift.com

Volvo, iş makinesi satışlarını yüzde 10 arttırdı

Avrupa ve Kuzey Amerika gibi stratejik pazarlardaki olumlu koşullar, servis faaliyetlerine odaklanma, üretim kapasitesindeki esneklik ve sıkı maliyet kontrolü çalışmaları Volvo İş Makinelerinin (Volvo CE), 2019'un ikinci üç aylık dönemindeki finansal tablolarına olumlu yansdı.

Volvo CE; nisan, mayıs ve haziran ayları genelindeki gelirlerini geçen yıla kıyasla yüzde 10 arttırarak 26.814 milyon İsveç kronu (yaklaşık 2,8 milyar dolar) ciro elde etti.



Böylece yılın ilk 6 ayındaki gelir toplamı da geçen seneye kıyasla yüzde 12 artışla 45.317 milyon İsveç kronuna (yaklaşık 4,8 milyar dolar) ulaşmış oldu. Firmanın aldığı siparişler toplamda yüzde artarken, SDLG siparişleri ise Çin'deki güçlü yükleyici ve ekskavatör talebinin etkisiyle yüzde 28 arttı.

Bu dönemde dünya genelindeki toplam iş makinesi pazarına yönelik yapılan değerlendirme ise Avrupa'da yüzde 5, Kuzey Amerika'da yüzde 7, Güney Amerika'da yüzde 6 ve Çin pazarının yüzde 8 büyüdüğü, Çin dışındaki Asya pazarının ise yüzde 11 azaldığı belirtildi.

Komatsu'dan kırıp geçiren kampanya

Temsa İş Makinaları'nın 36 yıldır distribütörlüğünü yürüttüğü Komatsu'dan, PC200-8 ve PC200LC-8 model ekskavatör alacak olanlara Komatsu JTHB 160 model kırıcı hediye edilecek.

31 Ağustos'a kadar geçerli olacak ve 'Bu Kampanya Her Yeri Kırıp Geçirecek' sloganıyla hayata geçirilen kampanya kapsamında PC200-8 ve PC200LC-8 model ekskavatör satın alarak, Komatsu sağlamlığını, gücünü ve güvenliğini tercih edenler, JTHB 160 kırıcının da sahibi olacak.

Operatör ve çevresi için güvenlik ve emniyet özellikleri ön planda tutularak tasarlandığı vurgulanan bu ekskavatörlerde; geri görüş kameraları, kabin üzerindeki yürüme alanlarında güvenlik bantları ve operatör dostu kısa levyeler bulunuyor. Son teknoloji ürünü ekskavatörlerin ROPS sertifikalı kabini ile devrilmelere ve darbelere



karşı operatörlere ekstra güvenlik sağladığı belirtiliyor.

Gelişmiş ve akümülatörsüz teknolojisinin yenilikçi yaklaşımı ve sade tasarımı ile büyük beğeni

toplayan Komatsu JTHB hidrolik kırıcıların kırma uygulamalarında yüksek performans ve üstün darbe enerjisi sağladığı ifade ediliyor.

YAKIT VERİMLİLİĞİNİN EN YALIN HALİ



Dayanıklı, Güvenilir, Ekonomik, Yakıt Verimliliği Yüksek

Biz buna GC etkisi diyoruz.



Yeni standart Cat® GC serisi makinelerimizle tanışın.
950GC, 320GC, 330GC, 336GC, 345GC, 740GC & 140GC

444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE www.bmgs.com.tr

©2019 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT

25 YILI

Doosan Bobcat yönetiminde önemli değişiklikler

Dünyanın önde gelen kompakt ekipman üreticilerinden Doosan Bobcat, küresel organizasyonunda yenilikler ve beş üst düzey atama gerçekleştirdi. Yeniden yapılanmayla birlikte firmanın geniş bir ürün hattıyla müşteri odaklı çözümler geliştirme stratejisi çerçevesinde, tüm bölgelerdeki faaliyetlerinin entegrasyonu ve dünya genelindeki ticari faaliyetlerin güçlendirilmesi hedefleniyor.

Türkiye'nin de bünyesinde yer aldığı EMEA (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Bölgesi Başkanı olarak atanan Gustavo Otero, bundan önce kompakt ve telehandler



ürünlerinden sorumlu Başkan Yardımcısı olarak görev yapıyordu.

Yeni yapılanma kapsamında Mike Ballweber Bobcat Kuzey Amerika Başkanı, Alvaro Pacini Bobcat global satın almadan sorumlu Kıdemli Başkan Yardımcısı, Troy Kraft global mühendislikten sorumlu Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Youngmin Kwan ise global strateji, operasyonel

mükemmeliyet ve toplam kalite yönetiminden sorumlu Kıdemli Başkan Yardımcısı olarak atandı.

Atanan beş yeni yöneticinin doğrudan raporlayacağı Doosan Bobcat CEO'su Scott Park, yeni yapılanma ile küresel bir ekip olarak daha yakın çalışacaklarını, bunun da yaratıcılığa ve başarının sürekliliğine katkı sağlayacağını ifade etti.



Komatsu ve Temsa İş Makinaları web siteleri yenilendi

Temsa İş Makinaları ve distribütörlüğünü yürüttüğü Komatsu markasının kullanıcı dostu yeni web siteleri, tasarım ve işlevsellikleri ile dikkat çekiyor. Müşterilerin talepleri ve satın alma davranışları dikkate alınarak, onlara daha iyi hizmet verebilecek, aradıkları bilgiye en hızlı ve kolay şekilde ulaşabilmelerini sağlayacak şekilde yenilediği belirtilen web siteleri hem mobil cihazlar hem de bilgisayar üzerinden kullanımına uyumlu olarak hazırlandı.

İnteraktif ana sayfası ile kullanıcıların kalma süresini artıran SEO uyumlu yeni Komatsu web sitesinde ayrıca gelişmiş bir CMS paneli bulunuyor. Sitedeki



'model karşılaştırma ekranı' ile modeller arasında farklılık gösteren donanımlar kolayca kullanıcının dikkatine sunuluyor. Ayrıca yeni 'model filtre ekranı', kullanıcıların ihtiyaçları doğrultusunda kendilerine uygun modeli kolayca seçmelerine imkân sağlıyor.

Komatsu web sitesi müşterileri ile dijital hızında iletişim kuruyor. Kullanıcılar ilgilendikleri ürün ile ilgili satın alma ya da kiralama formları ile ilgili birime taleplerini anında gönderebiliyor. Ayrıca beğendikleri ürün ile ilgili bilgileri ya da broşürlerinin gönderimi, WhatsApp ve mail ortamında tek tıkla kolayca yapılabilir. WhatsApp ya da arama özelliği sayesinde iletişim

kanalları üzerinden tek bir tıklama ile hızlıca ilgili birimlerle iletişime geçilebiliyor.

Komatsu web sitesi bu yenilikçi özelliklerle müşterilerin kullanımına açılırken, markanın distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinalarının web sitesi de yüzünü yeniledi. Komatsu, Volvo Trucks, Crown, Dieci ve Terex Finlay ile müşterilerine uçtan uca çözümler sunan Temsa İş Makinaları'nın yenilenen web sitesi müşteri ve çözüm odaklı anlayışını ortaya koyuyor. Kullanıcı dostu ve mobil uyumlu sitede kullanıcılar çok daha az tıklamayla tüm ihtiyaçlarının cevaplarına ulaşabiliyorlar.

İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağıımızla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING

ENKA, Shantui ve Chimach'ın Türkiye distribütörü oldu

Başta Hitachi ve Kawasaki olmak üzere iş makineleri, vinç, forklift ve endüstriyel ekipmanlar alanında dünyanın önde gelen markalarını Türkiye pazarına sunan Enka Pazarlama, Çin merkezli Shantui ve Chimach markalarını da bünyesine kattı.

1980'den bu yana faaliyet gösteren Shantui'nin, yıllık 10 bin adedi bulan üretim kapasitesiyle bu alanda dünyanın önde gelen markaları arasında yer aldığı ve küresel anlamda yaklaşık %17-18 pazar payına sahip olduğu belirtiliyor. Dozer dışında farklı ürünleriyle geniş bir ürün hattına sahip olan firma aynı zamanda birçok dünya markasının da önemli bir komponent tedarikçisi konumunda bulunuyor.



Enka Pazarlama, maksimum 900 HP güc ve 120 farklı modeli bulunan Shantui'nin ilk aşamada 150 – 350 HP güc aralığındaki, dünya markası komponentlere ve ağır hizmet tipi donanımlara sahip olan 3 dozer modelini Türkiye'ye getirecek.

Chimach, dünyanın en büyük altıncı iş makineleri üreticisi olan XCMG Grup bünyesinde yer alıyor.

Enka Pazarlama ile olan iş birliği kapsamında markanın zemin sondaj makineleri, platform, teleskopik forklift ve mikro yükleyici gruplarındaki çeşitli modelleri Türkiye pazarına sunulacak.

Yeni mümessillikler hakkında Enka Pazarlama'dan yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi: "ENKA'nın yıllar içindeki değişmez stratejisine uygun olarak, dünyanın lider markalarını ENKA'nın hizmet kalite ve güvencesi ile pazarın beklentisi ve dinamikleri doğrultusunda ihtiyaç sahiplerine sunmayı hedefliyoruz."

Mercedes – Benz Türk, 15 yıldır kız öğrencilerin geleceğine dokunuyor

Mercedes-Benz Türk'ün, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ile birlikte kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması amacıyla 15 yıl önce başlattığı 'Her Kızımız Bir Yıldız' projesi devam ediyor. Kız öğrencilerin, gelenekselleşen İstanbul ziyaretleri çerçevesinde 26 Temmuz tarihinde bir basın toplantısı da düzenledi.

Projede yapılan yeniliklerin ve gelişmelerin aktarıldığı basın toplantısında konuşan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Kadınlar ve kız çocuklarının güçlendirilmesi çarpan etkisi yaratarak ekonomik büyümeyi ve her alanda gelişmeyi hızlandırıyor. Biz de üzerimize düşen sorumlulukları yerine getirmeye çalışıyoruz. Bu yıl projemize; üniversite sınavına hazırlık paketi, İngilizce dil eğitimi, kodlama programı gibi kızlarımızın

ihtiyaçlarına katkıda bulunacak bazı yenilikler ekledik." dedi.

ÇYDD Genel Başkanı Prof. Dr. Ayşe Yüksel ise, "Her Kızımız Bir Yıldız; kızların sadece eğitimine değil, kişisel gelişimlerine de yatırım yaparak istihdam edilebilmelerine katkı sağlayan uzun soluklu ve çok değerli bir proje. Mercedes-Benz Türk ile 15 yıldır kızlarımızın güçlenmesine için çalışmak ÇYDD olarak bizler için çok değerli." ifadelerini kullandı.



Sayı 95 - Temmuz 2019



facebook.com/MaatsMakina

PERFORMANS GÜVENİLİRLİK KOLAYLIK MANITOU'DUR

Önceliğiniz işinizi en verimli şekilde yapmak
Manitou'nun çözümü : yüksek üretkenlik
ve düşük işletme maliyeti sunmak üzere
tasarlanmış son derece sağlam ve
kalitesi kanıtlanmış bir Telahandler.

Manitou, çalışma hayatınızı kolaylaştıran
akıllı seçim !



www.maats-manitou.com



Ağır ticari araç pazarında beklentiler 2020'ye kaydı

Haziran ayındaki görece toparlanmaya rağmen ağır ticari araç satışlarındaki düşüş devam etti. Ocak-Haziran dönemi kapsayan yılın ilk altı ayında Türkiye'de toplam 3.315 adet yeni kamyon ve çekici satışı gerçekleşti. Böylece sektör 7.966 adet satışın gerçekleştiği 2018 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 58,4 daralmış oldu.

Haziran ayındaki toplam 765 adet satışın gerçekleştiği sektör, azalan bir ivmeyle birlikte 2018'in aynı ayına kıyasla yüzde 12,3 daraldı.



"Pazarda hareket 2020 yılında başlayabilir"

TAİD Genel Başkanı İhsan Eksin, 2019 yılının ilk yarısını değerlendirirken, ağır ticari araç pazarındaki daralmanın 4 yıldır üst üste sürdüğünü belirterek, "Ağır ticari araçlar bir yatırım ürünü olduğu için iş potansiyeli görüldükçe talep artıyor. Potansiyel görülmedikçe talep düşüyor. Türkiye pazarı son 20 yıldır ortalama 25 bin adetlerde seyrediyor. Satışlar son 4 yıldır pazar ortalamasının altında gerçekleşiyor. İnşaat sektöründe mega projelerin tamamlanması iç pazara yansırken, ithalatın daralması uluslararası çalışan büyük lojistik firmalarımızı da etkiliyor.

Bu veriler ışığında ve piyasaya baktığınızda 2019 yılını 6-6.500 adet ile kapatabiliriz gibi görünüyor. Ancak 2020 yılı makroekonomik dengelerin oturması ile birlikte toparlanmanın başlayacağı yıl olabilir. İstatistiklere baktığımızda yaklaşık 55 bin adetlik bir pazarın ötelendiği görülüyor. Ekonomideki belirsizlikler ortadan kalktıkça ötelenen taleplerin 2020 yılında devreye girebileceğini öngörüyoruz." dedi.

TAİD bünyesinde; Scania, Ford Trucks, Iveco, Karsan, Mercedes-Benz, MAN, Renault Trucks, Volvo ve Tamsa gibi ağır ticari araç markalarının yanı sıra Tırsan, Koluman, Krone, Schmitz, Otocar gibi treyler, üst yapı ve yan sanayi markaları da yer alıyor.

STFA Grubu'nda önemli görev değişiklikleri

Türkiye'nin en köklü inşaat şirketleri arasında yer alan STFA Grubu'nda iki önemli görev değişikliği gerçekleşti. STFA İnşaat Grubu Genel Müdürlüğü görevine Recep Çimen atanırken, 2013 yılından bu yana Grup CEO'luğunu ve İnşaat Grubu Genel Müdürlüğü'nü yürüten Aslan Uzun görevinden ayrıldı.

1986 yılında STFA Grubu'na katılan Recep Çimen, STFA İnşaat Grup şirketleri bünyesinde sırasıyla Mekanik İşler Direktörlüğü ve STFA Makine Grubu Genel Müdür Yardımcılığı görevlerini üstlendi. Çimen, son olarak Umman Bölge

Başkanlığını da kapsayan STFA İnşaat Grup Başkan Yardımcılığı görevini yürütüyordu.

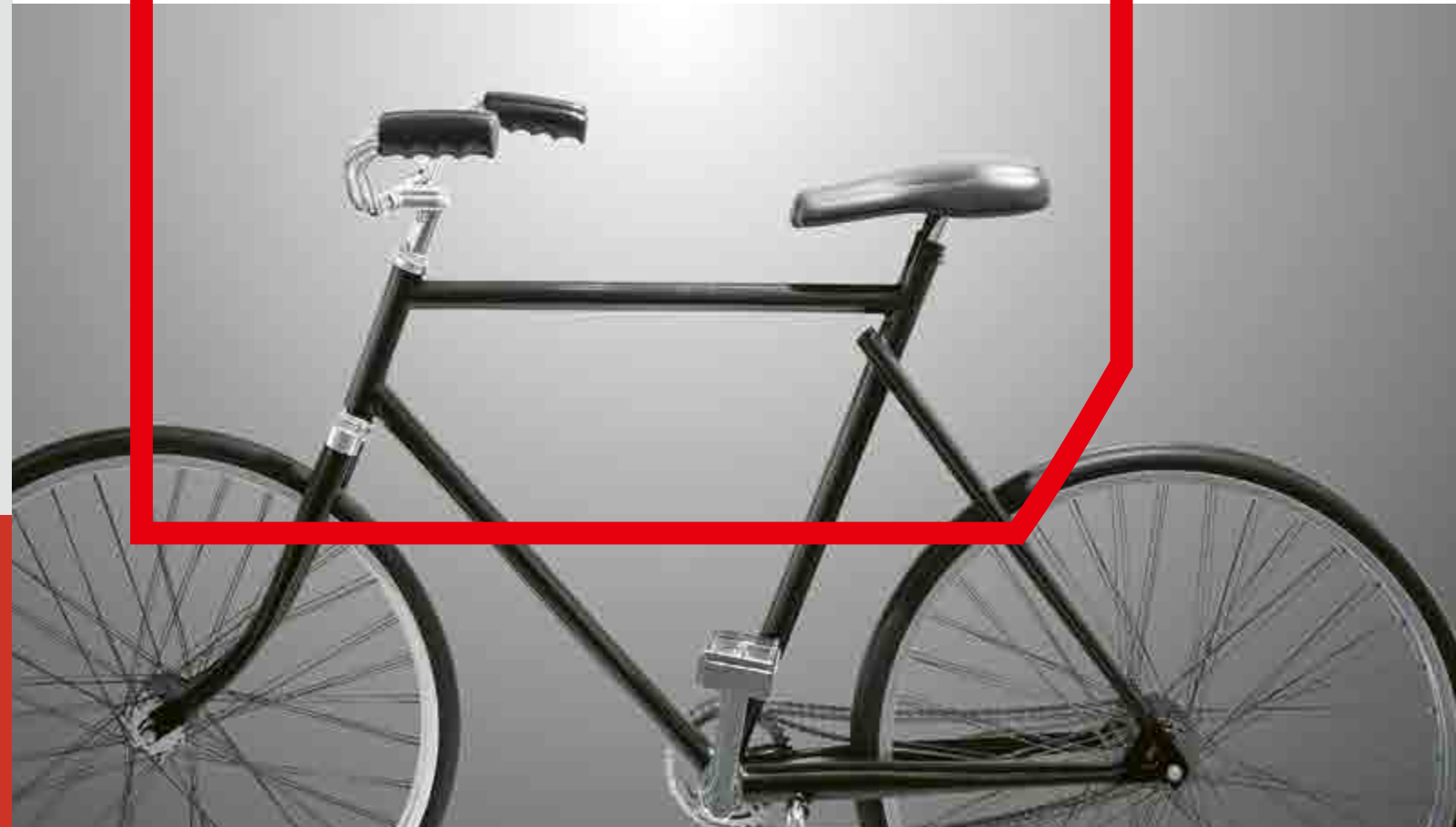
2013 yılında Enerji Grubu ile birlikte STFA Grubu'na katılan ve 31 Temmuz 2018 tarihi itibarıyla grup CEO'luğunu ve STFA İnşaat Grubu Genel Müdürlüğü'nü yürüten Aslan Uzun 16 Temmuz 2019 tarihinde görevinden ayrıldı. Yeni bir atama yapılınca kadar, Grup CEO görevi ve sorumluluklarının Yönetim Kurulu Başkanlığı uhdesinde olacağı açıklandı.

STFA Grubu adına açıklama yapan Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Nas, konuyla ilgili olarak yaptığı açıklamada "Kariyer planları



doğrultusunda görevinden ayrılan Sayın Aslan Uzun'a grubumuza yaptığı değerli katkılar için teşekkür ediyor, Sayın Recep Çimen'i de şimdiye kadar ifa ettiği farklı görevlerde olduğu gibi yeni görevinde de değer katmaya devam edeceği ve başarılı olacağı inancıyla kutluyorum." ifadelerini kullandı.

SADECE BU ŞEKİLDE VOLVO'DAN DAHA AZ YAKARSINIZ



Volvo iş makineleri, sahada ihtiyaç duyduğunuz gücü, yüksek performanslı Volvo motorları ve en yeni üretim teknolojileri ile daha az yakıt tüketerek sağlıyor.

Volvo Construction Equipment
Building Tomorrow



HİDROMEK, en büyükler arasındaki yerini koruyor

HİDROMEK, Fortune Türkiye, CRIF ve Dun & Bradstreet Türkiye tarafından hazırlanan Fortune 500 Türkiye'nin En Büyük Şirketleri Listesi'nde 226. sırada yer aldı.

Bu yıl 12'ncisi gerçekleştirilen, finansal kurumlar ve holdingler dışındaki tüm sektörleri kapsayan ve şirketlerin 2018'deki net satışlarına göre değerlendirildiği Fortune 500 Türkiye listesinde HİDROMEK, Türkiye'nin en büyük 226'nci; makine ve ekipmanları sektörünün ise en büyük 4'üncü şirketi oldu.

HİDROMEK bundan önce de Türk sanayisi için referans kabul edilen, İstanbul Sanayi Odası tarafından yapılan araştırmalar sonucu hazırlanan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" 2018 listesinde 178'inci, Türkiye İhracatçılar



Meclisi (TİM) tarafından açıklanan "Türkiye'nin 1000 İhracatçı Firması 2018" araştırmasında ise 238. sırada yer almıştı.

Fortune 500 listesinde Türkiye Petrol Rafinerileri AŞ (TÜPRAŞ), 88,6 milyar liralık net satışla birinci, EPIAŞ 63,8 milyar lirayla ikinci, THY 62,9 milyar lirayla üçüncü sırada yer aldı.

Aynur Eke, FKB'nin yeni Yönetim Kurulu Başkanı oldu

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini temsil eden Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) yeni başkanı Vakıf Faktoring Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Aynur Eke oldu.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Başkanı Mehmet Ali Akben'in yanı sıra finans sektörünün önemli temsilcileri, 94 üye şirketin temsilcileri ve Finansal Kurumlar Birliği yönetiminin hazır bulunduğu VII'inci Olağan Genel Kurulu'nda sektör temsil kurulu, yeni yönetim kurulu ve başkanı seçildi.

Banka dışı finans sektörünü temsil eden kurumlardan biri olan Finansal Kurumlar Birliği'nin Başkanı olmasından dolayı gururlu olduğunu ifade eden Aynur Eke, "Yeni Yönetim Kurulu olarak, sektörlerimizin dinamiklerine ve hassasiyetlerine şimdiye kadar olduğu gibi birleştirici, uzlaştırıcı bir yaklaşımla katkıda bulunmayı hedefliyoruz." dedi. Aynur Eke; Hazine ve Maliye Bakanı Sayın Berat Albayrak'ın banka dışı kesimin büyütülmesi ve geliştirilmesi

yönünde irade beyanlarının kendilerini umutlandırdığını sözlerine ekledi.

FKB üyeleri arasında Arena Faktoring A.Ş., Atılım Faktoring A.Ş., Halk Faktoring A.Ş., Halk Finansal Kiralama A.Ş., İş Finansal Kiralama A.Ş., Kent Faktoring A.Ş., Koç Fiat Kredi Finansman A.Ş., Koç Finansman A.Ş., Orfin Finansman A.Ş., Şeker Finansal Kiralama A.Ş., Volkswagen Doğu Finansman A.Ş. ile Yapı ve Kredi Finansal Kiralama A.Ş. yer alıyor.



POWER TK

Perkins gücünüze güç katar



1100 Serisinin Size Sundukları

Bir çok aplikasyon için uygun yapı
Yüksek tork ve güç seçenekleri
Düşük gürültü seviyesi
Düşük yakıt tüketimi
Aplikasyona özel opsiyonlar
İki yıl / 2000 saat garanti

Model	Silindiri Adedi	Güç	Gaz Kontrolü	Azami Tork
1103D	3	36.9-58 kW (49.5-77.8 hp)	Mekanik	196-310 Nm (145-228.6 lb.ft)
1104D	4	56-83 kW (75.1-111 hp)	Mekanik	265-418 Nm (195-308 lb.ft)
1104D	4	74.5-106 kW (99.9-142 hp)	Elektronik	420-556 Nm (309-410 lb.ft)
1106D	6	89-205 kW (119-275 hp)	Elektronik	545-1050 Nm (402-774 lb.ft)

Emisyon Seviyesi: "Eu Stage IIIA / EPA Tier-3"

POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.powertk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

f powertkperkins

in power-tk

Madenciler, sektörü ayağa kaldırmak için yetkililerin kapısını çaldı

Madencilik sektörünün önde gelen temsilcileri, başta izin bedelleri olmak üzere madencilik sektörünü olumsuz etkileyen sorunlara çözüm üretmek için Ankara'da hükümet yetkilileriyle bir araya geldi.

Madencilik sektörünün 2019 yılının ilk çeyreğinde 9,2 küçüldüğünü ve ihracatın 5 milyar dolardan 4 milyar dolara gerilediğini belirten sektör temsilcileri, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Şeref Kalaycı, Tarım ve Orman Bakanlığı Bakan Yardımcısı Mustafa Aksu ve Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürü Cevat Genç ile yaptıkları toplantıda yaşadıkları sorunları ve acil önlem alınması gereken konuları görüştü.

"Yatırım düşerse sektörün dışa bağımlılığı artacak"

Görüşme kapsamında açıklama yapan birlik ve STK Başkanlarından oluşan sektör temsilcileri; izin prosedürleri, mülkiyet sorunları ve orman mülkiyet bedellerinin yüksekliliğinin yatırımcıların belini bükmesine dikkat çekti.

Diğer sektörlerdeki yatırımcılara bedelsiz arazinin yanı sıra yol, su, elektrik ve alt yapı gibi teşvik hizmetleri verildiğinin altını çizen temsilciler, madencilerin ise çok ağır orman izin, ruhsat, kamulaştırma, maden kapama, rehabilitasyon ve devlet hakkı bedeli ödemek zorunda

birakıldıklarını ifade etti. 2015 yılından itibaren 2 – 3 kat artırılan ruhsat bedelleri nedeniyle madencilik projelerine yatırımların azaldığını ifade etti. Türkiye'de maden arama faaliyetlerinin ve yatırımının düşmesi sonucunda madencilik sektörünün dışa olan bağımlılığının artacağı uyarısı yapan temsilciler, madencilerin ödeyeceği bedellerin hakkaniyetli olması taleplerini iletiler.

"Bürokratik engeller kaldırılmalı"

Madencilik sektörünün sürdürülebilir olması adına bakanlıklar, kamu kurum ve kuruluşları arasındaki koordinasyon eksikliğinin giderilerek bürokratik engellerin kaldırılması gerekliliğini ifade eden sektör temsilcileri, yapılan görüşmede maden ruhsat işlemlerindeki onay süreçlerinin kısaltılması, madencilik faaliyetleri için alınması gereken zorunlu izin süreçlerinin en geç birkaç ay içerisinde olumlu veya olumsuz sonuçlandırılmasının elzem olduğu talebinde bulundu.

"Yatırımcılara fırsat eşitliği yaratacak idari ve yasal adım atılmalı"

Yeni çıkan her yasa ve yönetmeliğin sektörün yükünü azaltmak yerine, daha da ağırlaştırdığına dikkat çeken sektör temsilcileri, sektörün sorunlarını çözecek, maden arama faaliyetlerini teşvik edecek, arama izinlerini kolaylaştıracak, orta-küçük işletmelerin yükümlülüklerini azaltacak, izinlerdeki belirsizlik ve öngörülebilirlik sorunlarının yaşanmasını önleyecek, stratejik ve kritik madenlerin üretimini arttıracak, yasalara saygılı tüm yatırımcılara fırsat eşitliğini sağlayacak idari ve yasal adımların zaman geçirilmeden hemen atılması noktasında hükümetten yardım talebinde bulundular.

Çözüm için çalışma yapılacak

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Şeref Kalaycı ve Maden ve Petrol İşleri Genel Müdürü Cevat Genç, maden ruhsatlarına ilişkin sektör temsilcilerinin



talepleri başta olmak üzere kendi bakanlık ve kurumlarını ilgilendiren sorunların çözümü noktasında idari ve yasal olarak her türlü adımı atmaya hazır oldukları belirtildi.

Kendisi de madencilik sektöründen gelen Tarım ve Orman Bakanlığı Bakan Yardımcısı Mustafa Aksu görüşme sonrasında sosyal medyadan yaptığı açıklamada, "Madencilik Sektörü Temsilcilerini Bakanlığımızda ağırladık. Faaliyetleri ve sorunları hakkında bilgiler aldık. Sektörün gelişmesi adına neler yapılabileceğini değerlendirdik." ifadelerini kullandı.

Ankara'daki görüşmelerinden olumlu izlenimlerle ayrılan sektör temsilcileri, sektörün yaşadığı sorunların çözümü için adım atıldığında memnun olacaklarını ifade etti.

Sektörün önde gelen isimleri sorunların çözümü için birleşti

Ankara'da yapılan toplantıya sektörü temsilen; İstanbul Maden İhracatçıları Birliği Başkanı Aydın Dinçer, Altın Madencileri Derneği Başkanı Hasan yücel, Aydın Sanayi Odası Başkanı Mehmet Yunus şahin, Genel Madenciler Derneği Başkanı Cemil Ökten, Türkiye Madenciler Derneği Başkanı Ali Emiroğlu, TÜMMER Başkanı İbrahim Alimoğlu, Ege Maden İhracatçıları Birliği Başkanı Mevlüt Kaya, Ege Madenciler Derneği Başkanı Hakan Ürün, Çanakkale Madenciler Derneği Başkanı Mehmet Naci Tülek, Agregatörleri Birliği Başkanı Şevket Kuruç, SERHAM Seramik, Cam ve Çimento Hammaddeleri Üreticileri Derneği Başkanı Ahmet Gümüştürk, KÖMÜRDER Başkanı Gökbalp Büyükyıldız, TOBB Madencilik Meclisi Başkanı İsmet Kasapoğlu katıldı.

BU KAMPANYA HER YERİ KIRIP GEÇİRECEK

PC200-8 ve PC200LC-8 model ekskavatör satın alarak Komatsu kalitesini tercih eden herkese yüksek performans ve üstün darbe enerjisi sağlayan **Komatsu JTHB 160 Kırıcı hediye!**



www.komatsu.com.tr
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
f i n komatsuturkiye

KOMATSU®



İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen: "Çin, sektörümüz için fırsatlarla dolu"

Avrupa Birliği üye ülkeleri de dahil olmak üzere toplam 133 ülkeye ihracat gerçekleştiren Türk iş makineleri sektörü öncelikli hedef pazarlarından Çin'i yakın markaja aldı. Sektörün öncü kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), Çin'de gerçekleştirilecek BICES Pekin Uluslararası İş, İnşaat ve Madencilik Makinaları Fuarı için geri sayıma başladı.

Her iki yılda bir olmak üzere bu yıl 15'incisi düzenlenecek olan BICES fuarı, 4-7 Eylül 2019 tarihleri arasında Pekin Yeni Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek. 30'a yakın ülkeden yaklaşık 1.500 katılımcıyı ve 70 ülkeden 125 binden fazla ziyaretçiyi ağırlaması beklenen fuar, İMDER'in kardeş kuruluşu Çin İş Makinaları Derneği (CCMA) ile devlet kurumları tarafından düzenleniyor.

Yüzde 10 büyüme bekleniyor

Dünyanın en büyük iş ve istif makinesi pazarı olan Çin'de bu yıl yüzde 10'luk bir pazar büyümesi

beklendiğini dile getiren İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen, şunları söyledi: "Çin, dünya iş ve istif makineleri sektöründe büyüme oranı en yüksek olan pazar. 2016-2017 yılları arasında yüzde 45 büyüdü. Geçen yıl dünya piyasaları açısından çok zorlu geçti ancak Çin iş makineleri sektörü 2018'de bile önceki yıla kıyasla yüzde 25 artış kaydetti. Çin hükümeti 2019 yılında 127 milyar USD değerinde yeni demiryolu projesi, 35 milyar USD değerinde 300 yeni belediye projesi ve 19 milyar USD değerinde altyapı projesi gerçekleştireceklerini açıkladı."

Çin Parlamentosu'nun, ülkeye yapılan yabancı yatırımlara ilişkin yeni bir yasağı onayladığına işaret eden Özgen, "Bu yasa ile yabancı şirketler için şeffaf bir ortam yaratılarak, ülkede faaliyet gösteren yabancı şirketlerin karşılaştığı güçlüklerin ortadan kaldırılması hedefleniyor. Hükümet müdahalesini kaldıran yasa taslağı 1 Ocak 2020'de yürürlüğe girecek" ifadelerini kullandı.



Son teknolojiye sahip ürünler sergilenecek

Fuarın, Çin iş ve inşaat makineleri pazarına hitap eden en önemli organizasyon olduğunu belirten İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen, sözlerine şöyle devam etti:

"15'inci BICES, sektördeki büyük oyuncuların boy gösterip, son teknolojilerle donanmış ürünlerini sergileyeceği bir fuar olacak. Biz de fuarda üyelerimizle hem Türk iş makinelerini güçlü şekilde temsil edeceğiz hem de Avrupa, Uzakdoğu ve dünya pazarlarının eğilimlerini takip edeceğiz. Üyelerimizden E-Berk Makina, Hidromek, MST İş Makinaları ve Titan Makina BICES Fuarı'na katılarak inovatif ürünlerini Uzakdoğu pazarında tanıtacaklar. BICES Fuarı, aynı zamanda İMDER'in talebi ve Makine İhracatçıları Birliği'nin destekleri ile T.C. Ticaret Bakanlığı 'Milli Katılımı Desteklenecek Fuarlar Listesi'nde yer almaktadır. Bu kapsamda katılımcılar; yer kirası, nakliye, ulaşım ve standa ilişkin giderleri için Bakanlık'tan destek alabilmektedir. Türk milli katılım alanında yer almak isteyen firmalar için başvuru süreci devam etmektedir. Tüm üretici firmalarımızı Pekin'de 'yüz göstermeye' davet ediyorum."

CT POWER



ÇÖZÜM

Tailift



ENKA
PAZARLAMA İHR. İTH. A.Ş.

www.enka.com.tr
info@enka.com.tr

İstanbul Merkez
Telefon : 0216 446 64 64 (PBX)
Faks : 0216 395 13 40

İstanbul İrt. Bürosu
Telefon : 0212 549 53 52 (PBX)
Faks : 0212 549 53 10

Ankara Bölge Md. : 0312 387 40 00 (PBX)
İzmir Bölge Md. : 0332 877 18 19 (PBX)
Adana Bölge Md. : 0322 441 21 00 (PBX)
Diyarbakır Bölge Md. : 0412 251 66 68 (PBX)
Karadeniz Bölge Md. : 0462 325 22 88



İstanbul Havalimanı'nın 3. pist çalışmaları tüm hızıyla sürüyor

İstanbul Havalimanı'nın 2020 yılının ikinci yarısında hizmete açılması planlanan 3.pist ile İstanbul Havalimanı, bu sayıda pist ile bağımsız paralel operasyon yapabilen Türkiye'de ilk, Avrupa'da ise Amsterdam'dan sonra ikinci havalimanı olacak.

Üçüncü pist faaliyete geçtiğinde İstanbul Havalimanı, 3 bağımsız pist ve yedek pistlerle 5 adet operasyonel piste sahip olacak. Yeni pistin yapımı tamamlandıktan sonra hava trafik kapasitesi saatte 80 uçak kalkış-iniş sayısından 120'ye çıkarken, havayollarının slot esnekliği de artacak. Ayrıca iç hat uçuşların opere edildiği pier'e yakın bir konumda olan 3.pistin tamamlanması ile birlikte mevcut taksi süreleri de yüzde 50 azalacak.

"İstanbul Havalimanı, ülkemizin gelişmesinde lokomotif güç olacaktır"
İnşaatı devam eden İstanbul

Havalimanı 3. pisti hakkında açıklamada bulunan İGA Havalimanı İşletmesi İcra Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü H. Kadri Samsunlu: "Sıfırdan, rekor bir sürede inşa edilen dünyanın en büyük havalimanı olan İstanbul Havalimanı, Türkiye'nin en önemli projeleri arasında yer alıyor. Dünya'da eşi benzeri görülmemiş başarılı ve neredeyse kusursuz bir dev taşınmanın ardından operasyonlarımız tüm hızla sürüyor. Dünya üzerinde hem inşaatı hem taşınması ile bu özelliklere sahip bir havalimanı yok. Bunu başarmanın da ayrıca gururunu yaşıyoruz. 6 Nisan 2019 tarihinden bu yana yaklaşık 17 milyon 500 bin yolcuyu ağırladık. Yolcuların böyle büyük bir yapıda her türlü konfora en kolay yolla sahip olacakları bir havalimanı oluşturmak için var gücümüzle çalıştık. Üç bağımsız pistimizi, gelecek yılın ilk 6 ayı içerisinde hizmete almayı hedefliyoruz.

İnşaatı devam eden üç bağımsız pistin tamamlanması ile birlikte sağlayacağı konfor ve zaman tasarrufuyla bu hizmet kalitesi iddiamızı da zirveye taşıyacağız. İstanbul Havalimanı ülkemizin en önemli ekonomik varlığıdır. Ülkemizin gelişmesinde lokomotif güç olacaktır." dedi.

Taksi trafiğini hızlandıracak çalışmalar devam ediyor

İstanbul Havalimanı'nda uçak taksi sürelerini daha da azaltmak için de diğer yandan ekstra çalışmalar sürüyor. Bu kapsamda, taksi yolları yüzey altına yerleştirilmesi planlanmış trafiği hızlandıracak loop sensörleri, mikrodalga bariyerleri, kumanda kontrol panelleri ve stop bar montaj çalışmalarına başlandı. Ayrıca yapılan bu çalışmalar esnasında kış öncesi yapılması planlanan taksi yolu asfalt ve boya tamir bakım çalışmaları da uygulamaya sokuldu.

Komatsu daralan pazara rağmen büyümesini sürdürdü

Komatsu'nun Türkiye distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları, 2019'un ilk yarısında yüzde 70 daralan pazara rağmen elde ettiği yüzde 11,5 pazar payı ile büyüme sağladı.

Sektörde yüksek kaliteli ve dayanıklı ürünlerinin yanı sıra,



müşterilerinin çözüm ortağı olma anlayışıyla farklılaşmaya odaklanan Komatsu, bu dönemdeki en yüksek satışlarını maden sektöründe gerçekleştirdi. En çok talep gören Komatsu iş makinalarının

ise sağlamlığı ve güvenlik donanımlarıyla dikkat çeken 20-25 ton arası lastikli yükleyiciler ile 40-55 ton arası paletli ekskavatörler olduğu belirtildi.

TOPCON

PAKSOY

Daha kazançlı bir inşaat sahası için...

TOPCON MAKİNE KONTROL SİSTEMLERİ



Reglaj (sıfırlama), alt temel, temel ve sıcak asfalt seriminde;

- Tahmini ve rastgele iş yapmayı ortadan kaldırır.
- İşten alınan verim, üretkenlik ve kalite artar.
- İşletme maliyetleri belirgin bir biçimde azalır.
- Yakıt maliyetleri minimuma düşer.
- Sadece gereken miktarda malzeme kullanımı sağlanır.
- Tel çekme ve kazık çakma ihtiyacı ortadan kalkar.
- Proje tek seferde sahaya uygulanır.

PAKSOY TEKNİK HİZMETLER TİCARET LTD. ŞTİ.

ANKARA

Balgat Mah. Ziyabey Cad. 1416. Sok. No: 24 06520 Çankaya
Tel: (0.312) 473 77 22 • Faks: (0.312) 473 77 25
E-mail: makinekontrol@paksoytekni.com.tr

İSTANBUL

Levent Mah. Altıezen Sokak No:33 Levent Beşiktaş
Tel: 0212 442 24 44 Fax: 0212 442 30 90

www.topconmk.com
www.paksoytekni.com.tr

Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu'nda... Makyol'un çalışmalarına Sitech desteği

Yarım asırlık bilgi birikimini ve deneyimini güçlü teknikler ile harmanlayarak faaliyetlerini sürdüren Makyol İnşaat, hem ulusal hem de uluslararası yatırımlarda akla gelen ilk taahhüt şirketlerinden. Yap-İşlet-Devret modeli ile ihale edilen ve öncelikli projeler arasında yer alan Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nin ana yüklenicilerinden olan Makyol, Türkiye'nin sanayi kentlerinin birbirine bağlanmasına konforlu ve kaliteli yollar yaparak katkı sağlıyor.

Projeye sahip olduğu ana yüklenici kimliğinin yanı sıra kurduğu Merkeztaş Madencilik ile alt yüklenici olarak da hizmet veren şirket, İzmir İstanbul otoyol projesinin Özaltın- Makyol adi ortaklığı ve Astaldi S.P.A kesiminde asfalt üretimi, serme ve sıkıştırma uygulamaları yaparak Makyol A.Ş.'nin de vizyonunu genişletiyor. Üstyapı alanında Makyol'a diğer projelerde de söz sahibi olma fırsatı getiren Merkeztaş A.Ş. ile çalışmalarını yürüttüğü Özaltın- Makyol adi ortaklığının Manisa Kırkağaç

kesiminde karayolları kamu özel sektör ortaklığı bölge müdürlüğüne ait Manisa ili Akhisar ilçesi Sakarya taş ocağının işletmesini de üstlenerek elde edilen ham madde ile asfalt imalatı yapıldığı bildiriliyor.

Makyol / Merkeztaş Proje Müdürü Özgür Demir:
"Projenin üstyapı işleri Makyol imzası taşıyor"

Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi hakkında bilgi aldığımız Makyol- Merkeztaş Proje Müdürü Özgür Demir, "384 km otoyol, 49 km bağlantı yolu olmak üzere 433 km uzunluğu olan otoyol projesinin fiziksel olarak yüzde 88'i tamamlandı. Asfaltlanan 230 km yolun bir kısmında bağlantıların yapılmaması nedeniyle trafik hâlâ



işlemiyor ancak projenin kademeli olarak 2020 yılına kadar tamamen bitirilmesi planlanıyor.

Makyol olarak bu projede belirli kesimlerin yapımını üstlendik. Bu kapsamda 44 km'lik Orhangazi – Bursa kesimini ve Göçay İnşaat ile köprünün yaklaşım viyadüğünden hemen sonraki 10 km'lik bir kesimini tamamladık. Şu anda Özaltın İnşaat



ortaklığı ile Kırkağaç-Manisa arasında yer alan 44 km'lik kesimin üstyapı işlerini yapıyoruz ve bu kapsamda asfaltlamada faaliyet gösteriyoruz." diyor.

Gelişmiş teknolojiler zamandan kazandırdığı gibi kaliteyi de artırıyor

Açıklamalarının devamında projenin zorluklarından bahseden Demir, "Üstyapı faaliyetlerinde, belirli yerlerde öngörülen oturmalarla sorun yaşanabiliyor. Otoyollar yapılırken, öncelikle geoteknik ve jeoteknik raporlar üretilir; bu kapsamda hangi kilometrede neler olduğu, nerelerin doldurulacağı, geoteknik projelendirme aşamasında etüt edilir.

Bizler de dersimize çalışarak bu raporları sahaya uygularız. Ancak oturma yaşanması öngörülen bölgelere özellikle dikkat ediyoruz ve bu da bekleyerek gözlemlememizi gerektiriyor. Bir diğer sorunumuz ise heyelanlı bölgeler. Tüm toprak işleri tamamlanıyor, şevler kesiliyor, üstyapı hazırlanıyor ancak belirli bir kesim kayıp düşebiliyor.

Zaman ile yarıştığımız projelerde hız, ayrı bir önem kazanıyor. Makyol olarak kaliteye çok önem veriyoruz ve konforlu, uzun ömürlü yollar yapmamız ile ünlüyüz. Milimetrik hatalar dahi nokta atışı işler yapmamızı engelleyebiliyor. Bu sorunların yaşanmaması için projede son teknoloji makineler ve gelişmiş sistemler ile yer alıyoruz." bilgisini paylaştı.

Sitech makine kontrol sistemleri ile kaliteli yollar

Çalışmaların devam ettiği Kırkağaç-Manisa arasında Sitech Eurasia'nın sunduğu Trimble marka makine kontrol sistemlerine sahip greyderler ile yer alan Makyol, projeye sıfıra yakın hata payıyla hız, kalite ve maliyet avantajı kazandırmış. Biz de yoğun çalışmaların devam ettiği Kırkağaç-Manisa arasında yer alan 44 km'lik kesime giderek Sitech ve distribütörlüğünü üstlendiği Trimble saha çözümleri ve makina kontrol sistemleri hakkında bilgi aldık:



Makyol-Merkeztaş A.Ş. Makine Şefi Murat Kardeş:
"Sitech ile hız, kalite ve maliyet avantajı elde ediyoruz"

Projede ne kadar iş yükünüz kaldı ve kaç kişilik ekip ile yer alıyorsunuz?

850 bin ton soğuk karışım, 400 bin ton civarı sıcak karışım ve 140 bin ton aşınma ile toplam 1 milyon 300 tonluk bir imalatımız var. Bu iş yükünü 122 kişilik ekibimiz ve eklenecek 20 personel ile bu sene tamamlamayı hedefliyoruz.

Bu proje için nasıl bir makine parkı oluşturuldu?

Asfalt grubumuzda toplamda 50 adeti bulan asfalt serme makinelerimiz, 1900'lük finişerlerimiz ve lastikli/ tandem silindirlerimiz var. Ana ekipmanlarımıza destekleyici olarak kamyon, arasöz, bobcat, kazıcı yükleyici, yükleyici ve greyderler bulunuyor. Bunların yanı sıra asfalt plentimiz, mekanik plentimiz ve bir de konkasörümüz var. Böylesine büyük bir proje için büyük tesislerin kurulması şarttı.

Sitech ile ne zaman tanıştınız?

Sitech ile 2007-2008 yıllarında, Fas'ta üstlendiğimiz otoyol projelerinde tanıştık. Türkiye'ye

Makyol-Merkeztaş A.Ş.kalite Kontrol Mühendisi Niyazi Örün: "Kalitesi ile dünyanın her yerinden geçer not alan işlere imza atıyoruz"

Makyol'un kalite vizyonu hakkında bilgi aldığımız Makyol İnşaat Kalite Kontrol Şefi Bayram Atılğan, hem Gebze-Orhangazi-İzmir Projesi'nde üstyapı aşamasında bulunmuş. Geçmişten günümüze Makyol tarafından yapılan tüm projelerin dünya kalitesinde olduğunu vurgulayan Örün, "Bu projede ortaya koyduğumuz iş, Türk Standartları Enstitüsü'nün yanı sıra Amerika Birleşik Devletleri Standartları'na (ASTM), Amerika Devlet Yolları Standartları'na (AASHTO), İngiliz Standartları'na (BSI) ve yer yer Alman Standartları'na (DIN) uymaktadır. Bu uygulamalar ile kalite standartlarımızın gerçekten yüksek olduğu aşikardır; yollarımız teslimatını yaptığımız andan itibaren 20 yıl kullanıma dayanıklıdır." diyor.

Peki, bu kalite nasıl elde edilmekte? Sorumuza yanıt veren Örün, kalitenin birinci şartı kaliteli insandır diyerek açıklamasına şu şekilde devam etti: "Kalite, işi yapan kişilerin bilinçli olması ile başlar. Bilinçle beraber başlayan kalite, hammadde kalitesi ile devam ederek üretimin son aşamasına kadar sürer. Hammaddenin doğru bir şekilde üretilmesi, doğru sıcaklıkta ve doğru şekilde serilmesi kaliteli ve bilinçli insanlara bağlıdır. Kalite ise tecrübe demektir."





henüz gelen lazer sistemli okuyucular, o dönemde Fas'ta mevcuttu ve Sitech'in kontrol sistemleri yalnızca greyderlerde değil, serici grubunda da aktif olarak kullanılmaktaydı.

Türkiye'de ise 2015 yılında Orhangazi kesimini yaparken Sitech 3D GNSS sistemine sahip iki greyder ile tanıştık. Greyderler böylesine bir teknolojiye sahip olmalarının yanı sıra joystick ile donatılmışlardı. Levveye alışmış operatörlerimiz ile biraz şaşırırsak da kullandıkça faydasını gördük ve vazgeçilmezimiz oldu.

Trimble'ı hangi makinelerde kullanıyorsunuz? Sistem nasıl işliyor?

3D GNSS sistemini şu an CAT marka 140M greyderlerimizde kullanıyoruz. Sistem şu şekilde işliyor: Topoğrafımız projeyi çizip cihazın bilgisayarda kurulu olan programına yüklüyor. Bu program, projeyi cihazın anlayacağı kodlara dönüştürüyor ve sisteme aktarıyor. Bundan sonrası ise operatörümüze kalıyor. Eğer hammadde kabaysa,

arazi sertleşmişse veya 15 cm'den fazla malzeme varsa öncelikle manuel olarak burayı temizliyor. Daha sonrasında kontrol sistemi devreye girerek makineye yüklenen kodlara göre otomatik bıçak ayarlamasını yapıyor; operatöre ise sadece yöne ve hıza karar veriyor.

“Yalnızca operatör ve greyder var, hataya ise yer yok”

Size ne avantaj sağlıyor?

Bize birçok ve en önemli kalemlerde avantaj sağlıyor. Öncelikle, işimizin hızını çok fazla artırdı. Sitech sistemlerini kullanmadan önce günde maksimum 150 metreyi bitirebiliyorduk. Şu an ise malzeme seviyesine göre 250, 300 ya da 500 metreleri görebiliyoruz. Zamandan tasarruf ettirmesi ise yüzde 40 oranında yakıt tasarrufu elde edilmesine olanak sağlıyor.

Bir diğer avantajı ise işin kalitesini artırması. Maksimum +/- 3 cm

hata payı toleransımızı, 3D GNSS sistemi rahatlıkla karşılıyor. Manueldeyken bu seviyeleri yakalayamadığımız durumlar ile çok fazla karşılaşılırdık ve bu da bize teslimat sorunları olarak geri dönüyordu.

Üçüncü ve bence en önemli avantajı, insan gücünden kâr ettirmesi. Eski usul çalışmalarda, makinenin arkasında topoğraf ekibi olurdu ve kodları sürekli kontrol ederek operatörü yönlendirmek zorunda kalırdı. Ayrıca, işlerde operatörün kalitesi ön plana çıkardı. Tabii, bir operatör ne kadar iyi olursa olsun mutlaka hatalar oluyordu. Yeni kontrol sistemimizde ise 5 kişinin yaptığı işi 1 kişi ile, 2-3 makinenin yapacağı işi tek makine ile doğru bir şekilde yapabiliyoruz. Kısacası, yalnızca operatör ve greyder var, hataya ise yer yok.

Bu sistemin ülkemizde yaygınlaşacağını düşünüyor musunuz?

Kesinlikle yaygınlaşmalı. Ancak ülkemizde öncelikle operatör eğitimi sorunu aşılmalıdır. Çünkü bu sistemleri kullanabilecek operatör sayısı çok az. Bunun yanı sıra topoğraflar da bilgi konusunda eksikler. Teknik bir sorun ile karşılaşıldığında kimse çözemiyor. Bu nedenle firmalar, personellerini bu sistemlere eğitim ile teşvik etmeli, makineler gerekirse eğitimli operatörler ile teslim edilmelidir.

Yaygınlaşma ve eğitim konusunda da distribütör firmalara büyük işler düşmekte. Zaman ile birlikte maliyetlerin de geri çekilmeye başladığı çağımızda, teknoloji müthiş önemli. Ancak bu teknolojileri yalnızca satarsanız ve kullanıcıya destek olmazsanız, herkesin eli kolu bağlanır. Her konuda olduğu gibi, makine kontrol sistemlerinde de müşteriye her an yardımcı olmak ve onların yanında olmak önemli.

Peki, Sitech eğitim konusunda yanınızda oldu mu?

Biz daha önce bu sistemin başka marka alternatiflerini kullandık. Ancak Sitech ile tanıştıktan sonra, o firmalar ile olan ilişkimiz kopma noktasına geldi. Çünkü hem Trimble kendini yaptığı işler ile ispatlamış durumda hem de Sitech ekibi ile her zaman yanımızda. Telefon ile aradığımızda hemen yardımcı oluyorlar, uzaktan müdahale edilemeyen durumlarda ise anında ekiplerini yolluyorlar.



Greyder Operatörü Salim Arat

15 yıllık greyder operatörüym ve şu an Trimble kontrol sistemleri ile donatılmış CAT 140M serisinden yeni nesil joystickli greyderi kullanıyorum. Bence bu sistemin en iyi yanı, kendi kendine çalışma imkânı sunması. Eski düzende, greyderin peşinde bir sürü çalışan olurdu ve atacağım adımlarda topoğraf ekibine danışmak zorunda kalırdım. Ancak şimdi, topoğrafların yüklediği projeyi ekrandan görerek kaç cm kazılacağını ya da dolacağını öğreniyorum ve kimseye bir şey sorma ihtiyacı duymuyorum.

Diğer bir avantajı ise işimi büyük ölçüde kolaylaştırması. Sitech sistemleri olmasa projemiz bu kadar hızlı ilerleyemezdi. Minimum hata payı ile çalışıyorum. Eğer malzeme çok kalınsa ya da fazlaysa kabasını almak için müdahalede bulunuyorum. Kalanı, makine hallediyor.

“Sitech ekibi, her zaman yanımızda”

Şu an yalnızca greyderlerinizde kullanıyorsunuz, başka makinelerde de denemeyi düşünüyor musunuz?

Evet, faydasını gördükçe kullanım alanlarımızın daha da artmasına özen gösteriyoruz. İlk etapta maliyeti yüksek geliyor ama sistem kendini 6 ay-1 yıl gibi kısa sürede amorti ediyor. Çevremize de tavsiye ediyoruz ancak bahsettiğim operatör, topoğraf ve servis hizmetleri üçgeni sağlam olmalı. Gelecekte bu sistemlerin yaygınlaşması kaçınılmaz. Şu an greydere baktığımızda direksiyon göremiyoruz; otonom teknolojiler geliştikçe operatör de göremeyeceğiz.



Topoğraf Abdullah Bağcı

Çekirdekten yetişme bir topoğraf olarak mesleğime 2005 yılında başladım. Trimble'ı ise bu projede tanıdım. İlk başta biraz zorlansak da alışınca bırakamadık. Bu sistem ile çok rahatız; istediğim her şeyi görebiliyorum ve istediğim yerde değişiklikler yapabiliyorum. En çok korktuğum şey, projeyi program ile dönüştürürken uyum sorunu yaşamaktı. Ancak Trimble ile böyle bir sorun yaşamadık.

Daha önce tek antenli olan total kontrol sistemlerinden kullanmıştık ancak istediğimiz verimi elde edememiştik. Çünkü sistemin sürekli greyderi görmesi gerekiyordu. Trimble makine sistemleri ise direkt GPS üzerinden çalışıyor. Bu sayede makineye projeyi bir kere yüklememiz yeterli oluyor. GPS'i görmese bile işlevinden hiçbir şey kaybetmiyor. El GPS'lerimiz ise hem greyderi kontrol etmemize hem de projeye müdahale etmemize olanak sağlayarak iki taraflı işlem yapmamıza yardımcı oluyor.

“Daha basit, daha hassas ve kesinlikle daha konforlu”

Bu sistemi kullanmadan önce, örneğin, ekibimle terasman sıfırlaması yaparken şev kazığı çakmam, ip altı yapmam gerekirdi. 500-600 metre yer çakmamız, benim yarım günümü bedel. Devamında ise sürekli kotları takip etmek şarttı. Ama Sitech'in sunduğu sistem ile bu iş yüküm ortadan kalktı; cihaz ile ilgilenen bir kişi ve greyder operatörü yeterli oluyor, kontrole gerek bile kalmıyor. +/- kotlarda istediğim verimi alabiliyorum ve kotları sistemde istediğim gibi ayarlayabiliyorum. Normalde banket kısmında yaşanan kırılmalara ayrı bir işçilik yapmam gerekirdi ancak Trimble ile bu işlemler de gerek kalmadı. Üstyapı işlerinde yapılan tüm işlemleri, Trimble de yapabiliyor. Greyder bıçağından koordinat okuması dahi yapabiliyorum. Kısacası, angarya işlerimizi Trimble hallediyor. Daha basit, daha hassas ve kesinlikle daha konforlu.



Karamehmet Mermer, ocaklarda HİDROMEK ile çok daha güçlü

Sektörde, mermerin duayeni olarak bilinen rahmetli iş adamı Mehmet Özcan tarafından 1954 yılında Afyon'da kurulan Karamehmet Mermer, 9 mermer ocağından çıkarılan ürünün yüzde 95'ini Orta Doğu, Afrika, Karayipler, A.B.D. ve Avrupa ülkelerine ihraç ediyor. Firma, yılda 250 bin ton ham maddenin çıkarıldığı zorlu ocak koşullarını ise HİDROMEK ile kolaylaştırıyor.

Aile şirketinin 3. kuşak üyesi olan firmanın ocaklarından sorumlu müdürü Cihan Özcan ile Mermerin üniversite şehri olarak tanımladığı Afyon'da yer alan firmanın genel merkezinde bir araya gelerek mermer sektörünü, mermercilikte iş makinesinin önemini ve sektörün geleceğini konuştuk.

Öncelikle biraz firmanızdan bahseder misiniz?

Şirketimiz, 1954 yılında iş insanı rahmetli dedem Mehmet Özcan tarafından Afyon'da kuruldu. Halihazırda firmamızın ocaklarından sorumluyum. Babam Remzi Özcan ise şirketimizin yönetim kurulu başkanı.

“Afyon mermerin üniversite şehridir”

Afyon mermerin kalbi olarak biliniyor. Afyon için mermer ne ifade ediyor?

Türkiye mermer sektörü 2018 yılında toplamda 2,2 milyar dolar ihracat yaptı. Bu rakamın yüzde 16'sını Afyon tek başına üstleniyor. Bu anlamda Afyon, hem ekonomisinin yüzde 60'ının mermere dayalı olduğu sektörün en büyük üreticisi hem de mermerin üniversite şehridir. Yılların getirdiği bilgi birikim ve deneyimle birlikte Afyon ve Marmara Adası mermer sektörünü başlatan ve dünyada da markalaşmış yerlerin başında gelir.

Türkiye'de Afyon Kocatepe Üniversitesi mermerin analizinin yapılabildiği laboratuvarlara sahip. Bu sektörümüz için çok



önemli çünkü Rusya gibi soğuk bölgelerden sipariş geldiğinde, müşterilerimiz öncelikli olarak mermerin yoğunluğunu, kristal yapısını, cila ve sertlik kapasitesini, soğuğa dayanıklılığını belgeleyen dünya çapında geçerli bir ürün sertifikası talep ediyor.

Şu anda Afyon'da 400'ün üzerinde mermer firması var. Firmaların

Türkiye genelinde çalıştırdığı ocak sayısı ise 100'ün üzerinde. Sadece Afyon değil, firmaların Burdur, Denizli, Antalya, Marmara Adası, Balıkesir, Kayseri, Mersin, Adana'da da ocakları bulunuyor.

“Türkiye’de mermere dair yanlış bir algı var”

Türkiye’de mermerin iyi değerlendirildiğini düşünüyor musunuz?

Türkiye’de mermerin ham madde olarak ihraç edildiği ve işlendikten sonra Türkiye pazarına ithal edildiğine dair yanlış bir algı var. Çin’den yüzde 1 – 2 oranında mermer ithal ediyoruz. Asıl ithal ettiğimiz ürün Türkiye’de çok

olarak Çin’e satıyor. Blok mermer satışı da ülkemiz ekonomisine döviz girdisi sağlaması açısından çok faydalı.

Firmanızın kaç ocağı bulunuyor? Yıllık üretim kapasiteniz nedir?

Ortalama verimliliği yüzde 11 olan aktif altı ocağımız var. Ocaklarımızın üç tanesi Afyon, iki tanesi Burdur, bir tanesi de Karaman’da. 2 fabrikamızda yaklaşık 500’e yakın çalışmamız bulunuyor. 2018 yılında ortalama 500 bin metrekare fabrika üretimimiz, ocaklarda da 250 bin tonun üzerinde ham madde üretimimiz oldu. Yakın zamanda Karaman, Kayseri, Mersin, Adana’da açmayı planladığımız ocaklar var.

Ocaklarınızda üretilen taşla ilgili bilgi verebilir misiniz?

Bizim iki ana ürünümüz var. Biri Afyon Emirdağ’da çıkardığımız duvarlarda, havuz kenarlarında, mutfak ve banyolarda kullanılabilen Silver Traverten ve yine Afyon’da bulunan Şuhut’taki ocağımızda çıkardığımız genellikle zeminde kullanılan Maya Grey. Karamehmet Mermer olarak 2004 yılı itibarıyla Silver Travertenin dünyaya tanıtılmasında öncü olduk. Firmamız hem ham madde olarak hem de değerli taş olarak dünyadaki en büyük Silver Traverten üreticisi konumunda. Silver Traverten, tüm dünyada Türkiye haricinde sadece İran’ın bir bölgesinde çıkarıldığı gibi kıymetli bir taş.

2018 yılında ürünlerimizin yüzde 95’ini ham madde olarak Endonezya, Hindistan ve Çin’e, ebatlı ürünümüzü ise 30’un üzerinde ülkeye ihraç ettik.





Mermer üretiminin en önemli maliyet kalemleri nelerdir?

Ocaktaki en büyük giderimizin başında mazot geliyor. Bunun yanı sıra işçilik, elektrik ve iş makinelerimiz de diğer gider kalemleri arasında.

Ocaklarda nasıl çalışıyorsunuz?

Her ocakta, satış, üretim ve rezervine bağlı olarak kademelenmeye gidiyoruz. Ocak kademelerinin boylarının maksimum 7 metre olmasına dair yasal zorunluluğa uyarak çalışmalarımızı planlıyoruz. Örneğin bazı ocaklarda patatesleme dediğimiz, kademesi olmayan, 200 – 300 ton ham maddenin direkt olarak toprağın içinden çıkarıldığı işlemlerde daha büyük makinelere ihtiyacımız oluyor. Her ocağın ihtiyacı farklı olduğu için, sahalarımızı potansiyeli dahilinde sistemli bir şekilde işletiyoruz.

Makine parkınızda hangi araçlar var?

Makine parkımızda; 22 adet lastikli yükleyici, 17 ekskavatör, 11 belden kırmalı kaya kamyonu ve 5 adet fantini bulunuyor.

İş makinesi alırken önceliğiniz nedir?

Satın alacağımız makineyi ocaklarımızın ihtiyacına göre belirliyoruz. Makine tercihimizde önceliğimiz markanın güvenilirliği, makinenin gücü, dayanıklılığı, fiyatı ve nitelikli bir servisi olması. Mermer ocağında en önemli şey makinenin sürekli aktif olması çünkü iş makinesi çalışmayan ocakta hiçbir işlem yapamayız. Bu nedenle servisinin sadece hızlı olması değil aynı zamanda arızası olan makineye en doğru şekilde müdahale eden ve yedek parça tedarikini çok hızlı yapabilen markaları tercih ediyoruz.

Makine parkınızda ön plana çıkan marka hangisi?

Son yıllarda özellikle ekskavatörde HİDROMEK'e yöneldik. 3 adet ekskavatörümüzün yanı sıra uzun vadedeki makine alımlarında da HİDROMEK'i tercih edeceğiz.

HİDROMEK ile ne zaman çalışmaya başladınız?

HİDROMEK köklü ve yerli bir marka olması nedeniyle her zaman aklımızdaydı. 2012 yılında ilk makinemiz HMK 370 LC HD paletli

ekskavatörü satın aldık. Sonrasında memnun kaldığımız için 2 tane daha aynı modelden aldık. Buradaki en önemli etken HİDROMEK'in satış müdürlerinin bizimle kurduğu iletişim oldu. Sık sık ziyarette bulunmaları, her konuda çok hızlı bir şekilde bizimle ilgilenmeleri bizim için önemliydi.

“HİDROMEK makineler diğer markalara göre daha düşük maliyetle daha fazla verimlilik sağlıyor”

HİDROMEK'ten memnun musunuz?

Çok memnunuz. Öncelikle yakıt maliyeti açısından diğer markalara göre daha düşük maliyetle daha fazla verimlilik sağlıyor. Gücü ve performansından da çok memnunuz. Afyon bölge servisinden aldığımız gerek servis

hizmetinde gerekse yedek parça tedarikinde şu ana kadar hiçbir problem yaşamadık. Ayrıca yakın zamanda ocağımızda denediğimiz HMK 490 LC HD paletli ekskavatörden de gayet memnun kaldık.

HİDROMEK ile bugüne kadar kritik bir arıza yaşadınız mı?

Şu ana kadar önemli bir sıkıntı yaşamadık. Mermere yönelik kullanım için HİDROMEK ekskavatörlerin yürüyüş takımları dayanıklı. Ama biz çok zorlu koşullarda çalışıyoruz ve makineleri uzun süreli kullanıyoruz. Bu yüzden sadece ekskavatörlerin yürüyüş takımlarında ve cerlerinde yıpranmalar yaşadık. Bu zamana kadar pek çok farklı marka kullandık ancak HİDROMEK kullandığımız en dayanıklı makine oldu. Makineye doğru zamanda doğru müdahaleyi yapmak çok önemli. Biz, her makinenin karnesini tutarken, ocak şeflerimiz de makinelerimizin kontrollerini düzenli olarak sağlıyor. Makinelerimizin 250 saatte bir yapılması gereken periyodik bakımlarını mutlaka tam zamanında yaptırıyoruz.

İş makinelerinizi ne sıklıkla yeniliyorsunuz?

Biz bu konuda çok bilinçli bir şekilde hareket ederek makineden alabileceğimiz en yüksek verimi elde ediyoruz. 7 yılın altında kullandığımız hiçbir makinemiz olmadı. Raporları analiz ederek servis sürelerine, makine bakımına ve kullanımına özen gösteriyoruz. Makineyi bilinçli bir şekilde kullandığımız için 17 – 22 bin saat arasında tam verimlilikle kullanabiliyoruz.



Teknolojinin iş makinelerine faydası neler?

Teknoloji, makinenin çok daha verimli kullanılmasını sağlıyor. Eskiden makinelerden herhangi bir veri elde edemiyorduk. Şu anda uydu takip sistemi ile makinenin çalışma saatini, performansını, yakıt tüketimini görebiliyoruz. Bu veriler üzerinden analiz yaparak çalışma yöntemimizi de revize ediyoruz. Örneğin, haziran ayında iş makinelerimiz mesai saatlerinin içinde hiç rölantide kalmadı. Teknolojideki bu gelişmeler operatörlerin de makineyi bilinçli kullanmasını zorunlu kılıyor.

Firma olarak geleceğe dönük hedefleriniz neler?

Madencilik, ekonomik daralmadan doğrudan etkilenen bir sektör. Ticaret Odası verilerine göre yıl sonunda sektörde, toplamda yüzde 10 – 12 arasında düşüş yaşanacak. Dünyadaki ekonomik ve siyasi gelişmeler de ihracatımızı etkiliyor. Ancak biz, piyasanın ve müşterilerimizin talebi

doğrultusunda büyümemizi arttıracacağız. Uzun vadede yeni ocaklar açarak büyümemizi sürdürmek istiyoruz.

“Sektörel gücümüzü uluslararası alanda daha iyi kullanmalıyız”

Öngörülen düşüş mermer sektörünü nasıl etkileyecek? Sektörü iyileştirecek tavsiyeleriniz neler?

Firmaların bu daralmayı iyi okuyarak doğru bir strateji geliştirmesi gerekiyor. Türkiye mermer sektörü, daralma zamanını fırsata çevirerek özellikle fuarlar aracılığıyla yeni pazarlarda kendine yer bulabilir. Sektörel gücümüzü uluslararası alanda daha iyi kullanarak ülkemiz ekonomisine fayda sağlayabiliriz.

Makine üreticilerine yönelik tavsiyeleriniz nedir?

Afyon şehir cirosunun ortalama yüzde 60'ı mermerden sağlandığı için operatörlük yaygın bir meslek. Operatörler ise usta çırak ilişkisi içerisinde yetişiyor. Bir işveren olarak makine üreticileri tarafından operatörlere daha fazla sertifikalı eğitim verilmesini isterim. Bu hem meslek çalışanlarını hem de bizleri bilinçlendirir. Bunun yanı sıra makine eğitimleri de çok önemli, makinemizi ne kadar iyi tanırsak o kadar iyi verim alabiliriz.



Bobcat'ın ilk elektrikli mini ekskavatörü E10e banttan indi

Dünyanın önde gelen kompakt ekipman üreticilerinden Doosan Bobcat, ilk elektrikli kuyruksuz mini ekskavatörü olan 1 tonluk E10e'nin ilkinin üretim bandından indiğini açıkladı.

Çek Cumhuriyeti'nin Dobris şehrindeki tesislerde üretilen E10e'nin öncelikli olarak Avrupa, Kuzey Amerika ve sonrasında Asya pazarlarına sunulacağı açıklandı. Banttan inen ilk makine de Hollanda'daki yetkili Bobcat bayisi Inter-Techno firması tarafından demo çalışmaları ve kiralama faaliyetlerinde kullanılacak.

Yılda 2.000 makinelik kapasiteye sahip olan Dobris'teki üretim bandında, E10e ile birlikte dizel motorlu E08 ve E10z mini



ekskavatör modellerinin üretimi de devam edecek. Tesisin talebe bağlı olarak üretim kapasitesini arttıracak esnekliğe sahip olduğu belirtiliyor. Yeni E10e, sadece 71 santimetre olan kuyruksuz dönüş çapı ve emisyonlu oluşuyla en dar kapalı alanlarda bile kullanılabilir. Bakım gerektirmeyen lityum-iyon aküye sahip olan makine, tek şarj ile 4 saat çalışabiliyor. İsteğe bağlı olarak sunulan 400V'luk süper şarj ile yaklaşık iki saat içerisinde yüzde 80 oranına şarj edilebiliyor.

Doosan Bobcat EMEA (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) bölgesi mini ekskavatör ürün hattı yöneticisi Jarry Fiser, yaptığı açıklamada, "Pazar talebinin beklentilerimizden ve üretim kapasitemizden de yüksek olmasından çok memnunuz. E10e, alternatif güç kaynaklarını genişletmeye yönelik yolculuğumuzun sadece bir başlangıcı. Şu anda 2019 üretim kapasitesi tükendi ve 2020'de yapılacak teslimatlar için sipariş almaya devam ediyoruz." ifadelerini kullandı.

Avrupa'nın kiralama devi Loxam, Ramirent'i satın alıyor

Avrupa'nın en büyük makine ve ekipman kiralama şirketleri arasında yer alan Fransa merkezli

Loxam, Finlandiya merkezli kiralama firması Ramirent'in hisselerinin tamamını satın almak için resmi teklifte bulunduğunu duyurdu.

Loxam'ın, satın alma için Ramirent hissedarlarına yaklaşık 970 milyon euro teklif ettiği açıklandı. 2018 yılında 712 milyon euro ciro elde eden Ramirent'in İskandinavya, Orta ve Doğu ve Avrupa'daki 9 ülkede 294 şubesi ve yaklaşık 2.900 çalışanı bulunuyor.

Satın almanın gerçekleşmesiyle birlikte 1.000 şube ve 600.000 birimden fazla ekipmana sahip olacak şirketin Avrupa'nın en büyük, dünyanın üçüncü ekipman kiralama firması konumuna gelebileceği belirtiliyor. Resmi satın alma teklifinin yapılmasının



ardından açıklama yapan Loxam CEO'su Gérard Déprez, "Loxam, Ramirent'in satın almasıyla birlikte yeni pazarlara ve ürün çeşitliliğine sahip olacak. Coğrafi olarak birbirimizi tamamlayacağız ve müşterilerimize daha geniş ölçekli ve kaliteli hizmet vereceğiz. Finansal olarak güçlü ve rekabetçi yapımızla pazarındaki varlığımızı daha da güçlendireceğiz." ifadelerini kullandı.

RAMIRENT



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

IPAF CEO'su Tim Whiteman görevinden ayrıldı

Uluslararası Platform Federasyonu (IPAF) CEO'su Tim Whiteman 15 yılın ardından görevinden ayrıldı. Whiteman'ın yerine atanacak isim belirlenene kadar CEO görevini IPAF eski başkanı Andy Studdert geçici olarak yürütecek.

IPAF'a 2004 yılında göreve başlayan Tim Whiteman, federasyonun uluslararası etkinliğini artıran isimlerin başında geliyordu. O dönemde İngiltere'de 400'e yakın üyesi bulunan IPAF, gelirinin yüzde 95'ini iç piyasadan elde ediyordu. IPAF, bugün yaklaşık 70 ülkeden 1,400 üyesi ile dünyanın en büyük platform organizasyonu olma özelliği taşıyor. Konuyla ilgili bir açıklama yapan Tim Whiteman: "Personel yükseltici platformların daha güvenli ve verimli şekilde kullanılması için



kendini adayın IPAF'ın dünya çapındaki üyeleriyle çalışmak benim için ayrıcalıktı." dedi.

JCB ilk rotasyonlu telehandler'ını pazara sundu

Avrupa'da her geçen gün artan rotasyonlu telehandler talebine kayıtsız kalmayan JCB, 'Hydraload' serisinin ilk modeli olan 555-210R'yi tanıttı.

Firmanın bu alandaki 40 yılı aşkın tecrübesi çerçevesinde geliştirilen yeni 555-210R azami 5,5 ton yük kapasitesi ve azami 20,5 metre erişim yüksekliğine sahip bulunuyor. Öncelikle Avrupa'da



pazara sunulacak olan yeni modelin hızlı kurulum ve hareketlilik özellikleriyle mobil vinçlerin daha ekonomik bir alternatifi olacağı belirtiliyor.

Gelişmiş JCB Ecomax motor ile güçlendirilen makinede JCB Livelink telematik sistemi standart olarak sunuluyor. Denge ayakları tek tuş üzerinden ayarlanabiliyor ve hızlı şekilde denge sağlanıyor. Yüksek kapasiteli yağ akışı iş çevirim sürelerini kısaltıyor. Düşük seviyeli motor yerleşimi servis işlemlerini kolaylaştırıyor. Alçak bom tasarım ve kamera kitleri operatöre mükemmel bir görüş açısı sağlıyor.

RFID teknolojisiyle özel olarak geliştirilen JCB ataşmanlar otomatik olarak doğru yük skalasını sunarak daha güvenli bir operasyon sağlıyor.

JCB'ye İngiltere'nin en büyük Loadall siparişi

İngiltere'nin önde gelen kiralama şirketlerinden Ardent Hire Solutions, JCB'ye önümüzdeki 2 yıl içerisinde teslim edilmek üzere 1.110 makine siparişi verdi.

Toplam 75 milyon sterlin değerindeki makineler arasında kompakt 525-60'tan 550-80'e kadar çeşitli Loadall modelleri bulunuyor. Ardent, JCB'den aynı zamanda 3CX kazıcı yükleyiciler, arazi forkliftleri ve 7T Hi-Viz model damperler de alıyor.

Ardent Pazarlama Müdürü Anuj Patel, İngiltere'nin en büyük



telehandler filosuna sahip kiralama firması olduklarını belirterek, "Bu satın alma ile makine parkımız daha da güçlenecek. Gelişmiş teknolojisi ve tüm filoda bulunan telematik uygulaması JCB tercihimizde kritik rol oynadı." dedi.

Ülke genelinde 11 deposu bulunan Ardent'in makine parkında ortalama yaşı 2 yıl olan yaklaşık 5.000 adet ekipman bulunuyor. Firma; konut, altyapı ve kamu hizmetleri alanında faaliyet gösteren müşterilerine kapsamlı kiralama hizmetleri sağlıyor.

YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİYORUZ!

CASE'in lastik tekerlekli yükleyicilerine cazip kur avantajları ile sahip olabilirsiniz.

TürkTraktör 65
TürkTraktör 65 yaşında



www.caseismakineleri.com
musteri@turktraktor.com.tr



444 56 41

CASE
CONSTRUCTION



TürkTraktör yeni nesil ustalar yetiştiriyor

Bu hareket dâhilindeki çalışmalarına bir yenisini ekleyen TürkTraktör'ün, MEB Meslekî ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü ve Türkiye İş Kurumu Genel Müdürlüğü (İŞKUR) ile ortaklaşa gerçekleştirdikleri Geleceğim Güvende projesine seçilen 92 mesleki ve teknik lise öğrencisi, kendilerine özel tasarlanan teorik ve iş başı eğitimlerinin ardından Türkiye'nin dört bir yanındaki TürkTraktör Yetkili Servisleri'nde stajlarını tamamladılar.

Otomotiv sektöründe 'Satış Sonrası Hizmetler' alanında duyulan 'Yetişmiş Teknik Eleman' ihtiyacını karşılayacak olan projenin staj sonrası ilk dönem mezunları, şirketin yetkili servislerinde iş hayatına adımlarını attılar.

Projeye 1.000'den fazla öğrenci başvurdu

Otomotiv sektöründeki 'nitelikli işgücü' ihtiyacına çözüm olma amacıyla gerçekleştirilen projeye dahil olmak için ilk etapta Türkiye'nin dört bir yanından 1.000'den fazla öğrenci başvuruda bulundu. TürkTraktör Bölge Servis Sorumlusu, TürkTraktör Servis Yetkilisi, Motorlu Araçlar Alan/Bölüm Şefi ve Okul Aile Birliği Temsilcisi'nin oluşturduğu komisyon tarafından



değerlendirilen başvurular sonucunda, kriterlere uygun olarak seçilen öğrenciler projeye kabul edildi. Öğrenciler Teknik Servis ve Ürün, Kalite, Çevre ve İş Sağlığı Güvenliği, Toplumsal Cinsiyet Eşitliği, Endüstri 4.0, Kötü Alışkanlıklardan Korunma konularına ek olarak Davranışsal Eğitimler ve Müşteri Odaklı Servis Eğitimi'ni kapsayan geniş bir eğitim programına katıldılar.

Geleceğim Güvende projesi ile güncel teknolojiye hâkim, dijital dönüşüme ayak uyduran, teorik ve pratik anlamda teknik altyapıya sahip yeni nesil ustalar yetiştirmeyi amaçladıklarını vurgulayan TürkTraktör Genel Müdürü Aykut Özünler şunları söyledi: "Ülkemizin kalkınmasında kilit role sahip sanayi sektöründe istihdamı daha cazip hale getirmek ve sektörümüzün yetişmiş teknik elemana olan ihtiyacına katkı sağlamak hedefiyle "Geleceğim Güvende" projesini hayata geçirdik. Okul ve özel sektör iş birliğinin en

güzel örneklerinden biri olan bu proje kapsamında, Case IH ve New Holland markalarımızın servisleri ile mesleki ve teknik eğitim okulları arasında iş birlikleri oluşturarak, işgücünün doğru işyerlerine yerleştirilmelerini sağlayacak bir istihdam programının uygulanmasını gerçekleştirdik. Projemiz 48 şehirdeki Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri'nin dahil olmasıyla 2017 yılının aralık ayında başladı.

Program dahilinde öğrencilerimiz öncelikle kendileri için hazırlanan teorik ve iş başı eğitimlerine katıldılar. Ardından da servislerimizdeki stajlarına başladılar. Aradan geçen yaklaşık 1,5 yılın ardından bugün 92 öğrencimiz programı başarıyla tamamladı. Gençlerimizin geleceğe güvenle bakmasını sağlayan bu değerli projede emeği geçen tüm öğretmenlerimize, servislerimize, ailelere ve TürkTraktör bünyesinde projeyi yürüterek katılımcılara mentorluk yapan tüm ekibimize ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Ancak en büyük teşekkürü bu programa başvurarak gelecekleri için sağlam bir adım atan öğrencilerimize sunuyorum. Şimdi onlar için iş hayatı başlıyor. Eminim ki, başarılı olacak ve TürkTraktör'ün odağına aldığı müşteri memnuniyetinin artarak sürdürülmesinde önemli roller üstlenecekler."



Volvo Trucks, son 20 yılın en yüksek pazar payına ulaştı

Temsa İş Makinaları, 2017 yılından bu yana Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü Volvo Trucks'ın 2019 ilk yarıyıl sonuçlarını açıkladı. Volvo Trucks, daralan pazara rağmen pazardaki payını yüzde 7,3'e çıkarırken aynı zamanda son 20

yılın en yüksek pazar payına ulaştı. Volvo Trucks, 2019 yılının ilk yarısı itibarıyla yüzde 59 daralan ağır kamyon pazarında %7,3 pazar payına ulaşırken, 16 ton kamyon ve çekici pazarında ise haziran ayında %10,2'lik pazar payı yakaladı.

Operasyonel kiralama sektörü KDV indirimi bekliyor

Türkiye operasyonel araç kiralama sektörü, 2019 yılının ilk yarısını döviz kurları, enflasyon ve faizlerde yaşanan artışın etkisiyle daralarak geçirdi. Yaz aylarına girilmesiyle günlük kiralama alanında hareketlilik yaşansa da sektör, geçtiğimiz yıllarla karşılaştırıldığında yaz sezonu performansının beklentilerin aşağısında kalmasını bekliyor.

Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği (TOKKDER) Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici, bazı şirketlerin faaliyetlerini sürdürmek için tasarrufa gitme yönünde adımlar attığını belirterek, "Bu gelişmeler araç filosu bulunan şirketlerin en önemli tedarikçisi konumundaki operasyonel kiralama sektörünün bir miktar küçülmesine neden oldu. Operasyonel kiralama sektörü 2019 yılının ilk çeyreğinde 2018'in sonuna göre yüzde 5,7 küçüldü." ifadelerini kullandı.

Sektörün bu yılki faaliyetlerini daha güçlü bir şekilde sürdürebilmesi için vergi oranlarında düzenlemeye



ihtiyaç duyulduğunu belirten İnan Ekici, "Araç kiralama şirketlerinin aktifinde bulunan ve en az iki sene aktifte tutulmuş olan binek otomobillerin satışında uygulanan yüzde 18'lik KDV oranının, yüzde 1'e indirilmesine yönelik bir düzenleme yapılması, sektörümüzün finansal sıkıntılarına ve likidasyon sorunlarına karşı ciddi bir teşvik olacaktır" dedi.

2025 yılında 20 milyon kişi aracını paylaşacak

Rekabetçi ekonomik koşullar sonucunda tasarruf ve paylaşım ekonomisi kavramlarının hem sektör oyuncularını hem de bireyler arasında giderek popülerleştiğini belirten İnan Ekici sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Örneklerine giderek daha sık rastlamaya başladığımız saatlik kiralama hizmeti, Türkiye'de de kısa dönem araç kiralama hizmetleri



arasında bir seçenek olarak yer almaya başladı. Müşteri tarafında paylaşım ekonomisinde büyümeyi destekleyen ana unsur ise 'tasarruf' kavramı oldu. Bu noktadan hareketle, görünen o ki araç paylaşım sektörünü 10 seneden kısa bir sürede 5 kat gibi inanılmaz bir büyüme bekliyor. Küresel rakamlara bakarsak 2015 yılında 4,8 milyon üye, 102 bin araç olan araç paylaşım pazarının; 2025 yılında 20 milyon üye ve 500 bin araca çıkacağı tahmin ediliyor."

Bridgestone, TomTom Telematics'i bünyesine kattı

Dünyanın önde gelen lastik ve kauçuk üreticilerinden Bridgestone'un iştiraklerinden Bridgestone Europe, 910 milyon Euro değerinde bir anlaşmayla dijital filo çözümleri sağlayıcısı TomTom Telematics'in (Telematics) satın alma işlemlerini tamamladığını açıkladı.

Bu yatırımla birlikte Bridgestone, dijital kapasitesini güçlendirmeye devam ediyor. Avrupa'da iki haneli büyüme kaydeden bir endüstrinin bir numaralı firması olan Telematics, Bridgestone stratejisine paralel olarak şirketin filo operasyonlarını daha etkili ve verimli kılacak ve mobilite çözümlerinin kapsamını genişletecek.

Yeni dönemde Telematics, Bridgestone bünyesinde bağımsız



bir iş kolu olarak operasyonlarına devam ederken, Bridgestone'un güçlü marka değeri, geniş müşteri tabanı, global erişimi ve perakende ağından faydalanacak. Ayrıca şirketin Avrupa'da ve faaliyet gösterdiği diğer bölgelerde hazır bulunan büyüme planlarını hızlandırmak amacıyla Bridgestone'un yatırımlarından ve potansiyelinden yararlanılacak.

Anlaşmanın Bridgestone'un mobilite çözümleri lideri olma yolculuğunda önemli bir kilometre taşı olduğuna değinen Bridgestone Corporation Başkan Vekili, Bridgestone EMEA Başkanı ve

Genel Müdürü Paolo Ferrari; "Bugün filo bazlı mobiliteye talep hızla büyürken bu çözümlerin etkinliği ve verimliliği filoların rekabette kalabilmelerinin anahtarı haline geliyor. Sunduğu ekonomik ve çevresel değer göz önüne alındığında filo yöneticileri her zamankinden daha güvenilir ve yenilikçi bir iş ortağına ihtiyaç duyuyor. Bridgestone ve TomTom Telematics bu talebi karşılayacak araçlara, öngörüye ve deneyime sahip. Bu anlaşma aracılığıyla, sektörümüzü mobilitenin geleceğine taşıyacak çok güçlü bir filo çözümleri merkezinin yaratılışına şahitlik ediyoruz." dedi. TomTom Telematics CEO'su Harold Goddijn ise "Bridgestone'un TomTom Telematics'in yeteneklerinin ve gücünün farkında olması ve bu iş kolunun gerçek potansiyeline ulaşarak büyümesini hedeflemesi bizleri çok mutlu ediyor." dedi.

TOMTOM
TELEMATICS
a Bridgestone company

Cummins stratejik yatırımını sürdürüyor

Geniş bir ürün hattıyla dünya genelindeki müşterilerine güç sistemleri alanında çözüm sağlayan Cummins Inc., hidrojen yakıt hücre modelleri ve hidrojen üretim ekipmanları alanında uzmanlaşan Hydrogenics Corporation firmasını bünyesine katıyor.

Bundan 24 yıl önce Kanada Ontario merkezli olarak kurulan ve günümüzdeki piyasa değerinin yaklaşık 290 milyon dolar olduğu tahmin edilen Hydrogenics firmasının halihazırda Almanya, Belçika ve Kanada'da üretim tesisleri bulunuyor.



Cummins Inc. Başkan ve CEO'su Tom Linebarger, alanında dünyanın lider tedarikçisi olan Hydrogenics ile anlaşmaya varmadan duydukları memnuniyeti belirtti.

Hydrogenics Corporation Başkan ve CEO'su Darly Wilson ise yeni

nesil teknolojileri üstlenerek gelişimi için uygun ortamı yaratmak için vizyon ve yaratıcı bir ruh gerektiğini belirterek, 24 yıldır yakıt hücreleri ve hidrojen çözümleri alanında sektöre önderlik ettiklerini kaydetti.

HARDOX®
WEAR PLATE

DAMPER GÖVDELERİ İÇİN YENİ NESİL HARDOX®

METALEXPO
DEMİR, ÇELİK, METAL ÜRÜNLERİ & ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ FUARI
11 - 14 EYLÜL 2019
İstanbul Fuar Merkezi

Salon 10
Stand No 01



SSAB Swedish Steel Çelik Dış Tic. Ltd. Şti.
+90 216 445 59 54
info.turkiye@ssab.com
www.ssab.com.tr

SSAB

Türk müteahhitler, yurt dışında 20 milyar dolara koşuyor

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), makro ve mikro ekonomik verileri küresel ve ulusal ölçekte titiz bir çalışmayla bir araya getirdiği, bu nedenle sektörün yanı sıra tüm ekonomi çevrelerinin de ilgiyle takip ettiği İnşaat Sektörü Analizinin Temmuz 2019 sayısını yayımladı.

‘Sırada Ekonomi Var’ başlıklı İnşaat Sektörü Analizinde; Türk müteahhitlik firmalarının, son dönemde yurt içinde artan zorluklar üzerine yurtdışına daha çok yoğunlaştığı vurgulanarak, “Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetleri’nde 2019 yılı Ocak- Haziran döneminde 5,1 milyar ABD doları tutarında toplam 109 proje üstlenilmiştir. Böylece bugüne kadar üstlenilen proje sayısı 9 bin 700’ü aşarak toplam proje tutarı 386 milyar ABD dolarına ulaşmıştır.” denildi.

Sektörün son dönemde çok sayıda ülkede proje takibine ağırlık verdiği kaydedilen raporda, “Mevcut tablo, bu yıl sektörün yurtdışında 10 bininci projesini üstleneceği ve yeni proje tutarında 2018’de yakaladığı 20 milyar ABD doları düzeyine tekrar ulaşacağı şeklinde yorumlanmaktadır.” ifadesine yer verildi.

“Katma değeri yüksek projelere ihtiyaç var”

Raporda, “Müteahhitlerimizin katma değeri yüksek projelerde yer almasının temin edilmesi bir diğer öncelikli hedeftir. Uluslararası pazarlardaki konumumuzu daha da güçlendirmemiz için firma ölçeklerinin büyütülmesi ile firmalarımızın ortak iş yapma bilincinin artırılması ve teknik müşavirlik sektörümüzün de desteklenerek güçlendirilmesi önem taşımaktadır.” değerlendirmesi de yapıldı.

“Dünya”, “Türkiye” ve “İnşaat Sektörü” ana başlıkları altında toplanan Türkiye Müteahhitler Birliği İnşaat Sektörü Analizinde özetle şu tespitlere yer verildi:

Konjonktür doğru değerlendirilirse daha olumlu bir tablo çizilebilir:

ABD ve Avrupa Merkez Bankalarının parasal genişlemeye dönük kararları, konjonktürün doğru değerlendirilmesi halinde Türkiye’nin önümüzdeki bir yıllık süre için telaffuz edilen yaklaşık 177 milyar ABD doları tutarındaki dış yükümlülüğünü hem daha kolay hem de daha ucuza yenileyebilmesinin, dolayısıyla kur ve enflasyon tarafında daha olumlu bir tablonun oluşmasının önünü açabilecektir. Bu anlamda fonlama açısından küresel görünüm de olumlu beklentiler sunarken Türkiye’nin fırsatları değerlendirmesi gerekecektir.

Sektörde daralma sürüyor:

Ekonominin lokomotifi olan inşaat sektöründe geçen yıl başlayan daralma bu yılın ilk çeyreğinde de sürmüştür. 2018 yılının son iki çeyreğinde %5,6 ve %8,7 oranında küçülen sektör, bu yılın ilk çeyreğinde de %10,9 düzeyinde daralmıştır. TÜİK’in Ocak-Mart 2019 GSYH verileri, ana sektörler kapsamında en fazla daralmanın inşaatla gerçekleştiğini ortaya koymuştur. Son üç aylık inşaat faaliyetlerine ilişkin alt endeks ise, 2018 yılı ocak ayında 95,6 iken Eylül’de 61,5’e gerilemiş ve aralık ayında 59,9 olmuştur. Sektördeki daralmanın bir göstergesi olan endeks, 2019 yılı haziran ayında ise 55,4 düzeyine inmiştir.



6 bine yakın dosyanın temmuz ayında sonuçlanması bekleniyor:

Yüksek maliyet artışları nedeniyle işleri durma noktasına gelen ve iflasa sürüklenen yükleniciler için getirilen tasfiye/devir/ süre uzatımı düzenlemesi ile ilgili ciddi belirsizlikler ve sıkıntılar yaşanmaktadır. Daha önceki benzer uygulamalardan farklı olarak, bu kez işveren idarelere yapılan başvuruların değerlendirilmesinde Hazine ve Maliye Bakanlığı’nın görüşünün alınması şartı getirilmiştir. Bu çerçevede Hazine ve Maliye Bakanlığı’na iletilmiş sözleşme tutarı yaklaşık 170 milyar TL olan 6 bine yakın dosyanın başvurularının temmuz ayı içinde sonuçlandırılması beklenmektedir. Ayrıca benzer sıkıntıların bir daha yaşanmaması için önümüzdeki döneme yönelik olarak hem idareleri hem firmaları mağdur etmeyecek, piyasadaki fiyat dalgalanmalarını adil biçimde yansıtabilecek bir fiyat farkı hesap yöntemi belirlenmesi sektörün öncelikli talepleri arasında yer almaktadır.

Yapısal reformlar uygulamaya konulmalı:

Seçimlerin tamamlanması ve ABD ile S-400 konusunda kaydedilen gelişmeler ile siyasi belirsizlikler kısmen de olsa geride bırakılırken; sıra ekonomideki sorunların çözümü için atılacak adımların seçimine ve atılmasına gelmiştir. Ekonominin verimli ve şoklara karşı dayanıklı hale getirilmesi amacı taşıyan orta ve uzun vadeli yapısal reformların uygulamaya konulması gerekmektedir.

Türk bankalarının etkin tanıtımı yapılmalı:

Müteahhitlerimizin yurtdışında son dönemde çok sayıda pazarda teminat mektubu ve kontr-garanti sorunu artmıştır. Çözüm için Türk bankacılık sistemi ile Türk bankalarının etkin tanıtımının yapılarak, bankalarımızdan alınacak teminat mektuplarının bu pazarlarda doğrudan kabul edilmesini sağlayacak adımlar atılması ve konunun resmi temaslarda gündeme getirilmesi önemlidir.

Rusya’da yeniden 5-6 milyar dolar:

Rusya, 1972 yılından bu yana müteahhitlerimizin tüm yurtdışı projelerinden aldığı %19,7’lik payla lider konumunu sürdürmektedir. Rusya’da kısa sürede 2012-2015 yıllarındaki ortalama 5-6 milyar ABD doları/ yıl potansiyel proje tutarına yaklaşılmasının mümkün olduğu öngörülmektedir.

Irak’ın yeniden imarında önemli pay alınabilir:

Irak’ta ‘Barış Ekonomisinin’ devreye girmesi büyük önem taşımaktadır. Bu çerçevede Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) tarafından Bağdat’ta “Irak’ın Yeniden İmarı için Türkiye-Irak İnşaat Forumu” düzenlenmiştir. Forum’un ikincisinin Türkiye’de düzenlenmesi yönünde çalışmalar sürmektedir. Türk müteahhitlerinin Irak’ta birikmiş alacaklarının ödenmesi ve mevcut projelerinin tamamlanması ile savaşın ardından başlaması beklenen yeniden imar çalışmalarından geçmişten gelen ortak çalışma deneyimi kapsamında önemli pay alabileceği değerlendirilmektedir.

2,5 trilyonluk Afrika pazarı:

Afrika Kitasal Serbest Ticaret Bölgesi Anlaşması’nın 7 Temmuz’da yürürlüğe girmesiyle; 1,2 milyar insanın yaşadığı 2,5 trilyon ABD doları ekonomik büyüklüğe sahip dünyanın en büyük ticari pazarı devreye girmiştir. Bu gelişme, inşaat sektörünün son dönem potansiyel pazar olarak yakından takip ettiği kıtada Türk ürünlerinin dolaşımını ve yaygınlaşmasını kolaylaştırarak bölgede proje üstlenen müteahhitlerimizi girdi akışında destekleyebilecektir.

Japonya’yla üçüncü

ülkelerde iş birliği: Son dönemde üçüncü ülkelerde iş birliği girişimleri kapsamında başta Afrika ve Avrasya olmak üzere Türk firmalarının girişimcilik yeteneği ile yerel pazar bilgisinin, Japonya’nın finansman imkânları ve teknolojisiyle buluşturulması hedeflenmektedir. Bunun için TMB tarafından Japon Bakanlık, KURuluş ve firmaları ile birlikte çeşitli etkinlikler gerçekleştirilmiştir.

Konut fiyatları düşüyor:

Türkiye genelinde konut fiyatları ve stok erime hızı düşmektedir. 2019 yılı sonuna kadar uzatılan vergi teşvikine rağmen yılın ilk yarısında konut satışlarında gerileme artmış, ekonomideki belirsizlik ortamı arz ile talebin buluşamadığı tabloyu oldukça belirgin kılmıştır. Türkiye’de halen konut ihtiyacı mevcut iken satışlardaki bu durum, yüksek faiz nedeniyle alıcıların birikimlerini mevduatta değerlendirmesi, düşen alım gücü ve geleceğe yönelik endişelerin bir sonucu olarak açıklanmaktadır. Sektör temsilcileri belirsizliklerin ortadan kalkması ve finansman koşullarının iyileşmesi halinde ancak yılın son çeyreğinde konut segmentinde toparlanma beklentisini dile getirebilmektedir.



TürkTraktör, sanal gerçeklikle mesleki eğitime farklı bir soluk getirdi

TürkTraktör Ankara ve Erenler fabrikalarında kurduğu 'Sanal Gerçeklik Eğitim Laboratuvarları'nda çalışanlarına yeni teknolojilerden yararlanılarak etkin öğrenme platformu sunuyor.

Sanal Gerçeklik eğitimleri ile iş kazalarının önlenmesi, hurda maliyetlerinin azaltılması ve aynı zamanda kalite problemlerinin önüne geçilmesi hedefleniyor. Eğitimlerin bilimsel zeminde

öğrenmeye etkisi ise Avrupa Birliği projesi kapsamında Hacettepe Üniversitesi ile yapılan deneysel çalışmalarla araştırıldı. Akademik camiada bu kapsamda yapılmış dünyadaki ilk çalışma niteliği taşıyan bu deneysel çalışma neticesinde Sanal Gerçeklik teknolojisiyle verilen eğitimlerin, öğrenmeye etkisinin %81 olduğu tespit edildi. Öte yandan TürkTraktör'ün üretim hatlarından alınan insan kaynaklı hata verilerindeki %89'luk düşüş trendi ise yapılan deneysel çalışma verilerini doğrular nitelikte gerçekleşti. TürkTraktör'ün bu öncü çalışması, projenin yabancı ortaklarının da desteğiyle Avrupa'nın çeşitli ülkelerinde tanıtıldı ve kullanılmaya başlandı. Türkiye'de geliştirilen yeni bir metodun Avrupa Birliği ülkelerine yaygınlaştırılması özelliğinden ötürü proje, "Teknoloji Geliştirme" projeleri kapsamına giriyor.

Laboratuvarlarda eğitime katılan çalışanlar; öncelikle 2 boyutlu ve 3



boyutlu ortamda detaylı bir eğitim alıyor. Bu aşamada, çalışanlar İSG ve kalite açısından tüm detayları ve püf noktalarını öğreniyor. Eğitimin uygulama kısmında ise her çalışan Sanal Gerçeklik gözlüğü yardımıyla eğitimin uygulama kısmını gerçekleştiriyor. Bu sırada diğer katılımcılar da tatbik edilen uygulamayı anlık olarak 3 boyut destekli dev ekrandan takip edebiliyor. Mayıs 2018'de faaliyete geçen laboratuvarlarda bugüne kadar işitme engelli çalışanlar da dâhil olmak üzere toplam 400'ün üzerinde saha çalışanı, 8 farklı içerik dahilinde eğitimler aldı.

Alp Burak Ergün, Zoomlion Cifa Türkiye'nin genel müdürü oldu

Dünyanın ise en büyük 10 iş makinası üreticisi arasında gösterilen Zoomlion Heavy Industry Science and Technology Co., Ltd. tarafından, Türkiye'de 2018 yılında yüzde 100 yabancı sermayeyle kurulan Zoomlion Cifa Mak. San. ve Tic. A.Ş. 'de genel müdürlük görevine 1 Ağustos 2019 tarihi itibarıyla Alp Burak Ergün atandı. Kendisi firmanın kuruluşundan bu yana Operasyon ve Tedarik Zinciri Direktörü olarak görev yapıyordu.

Firma, portföyünde yer alan Zoomlion marka kule vinçler, mobil vinçler, beton santralleri, transmikserler, arazi vinçleri, inşaat



asansörleri, personel kaldırıcı platformlar ve tarım makinelerinin yanı sıra CIFA marka beton pompalarının da satış, yedek parça ve servis hizmetlerini sağlıyor.

Konuyla ilgili bir açıklamada bulunan Alp Burak Ergün şunları söyledi: "2018 yılı ağustos ayında resmi faaliyetlerine başlayan firmamız; Türkiye'de gerçekleştireceği fabrika yatırımlarını malum ekonomik belirsizlik sebebiyle ötelemişti. Firmamız şu anda 14 farklı ülke ile birlikte Türkiye'deki distribütörlerimize her konuda destek vermektedir.

Türkiye'de Zoomlion

dizaynı ve markası altında ve tüm süreçlerde şirketimiz personellerinin denetlemesinden geçmek üzere bazı ürünleri üretirmeye başlamış durumdayız. Bu ürünleri halihazırda Avrupa, Kuzey Afrika ve Orta Doğu'daki distribütörlerimize ve Zoomlion grubunun diğer şirketlerine satmaya başladık."

1992 yılında kurulan, inovasyon ve küresel satın almalarla kısa sürede sektörün önde gelen firmaları arasına katılan Zoomlion Heavy Industry günümüzde 9 ana kategoride 800'e yakın farklı ürün sunuyor. 100'den fazla ülkede ticari faaliyetlerini sürdüren firmanın Çin dışında İtalya, Almanya, Hindistan, Brezilya ve Belarus'ta üretim tesisleri bulunuyor.



TÜRKİYE'NİN
MAKİNECİLERİ



TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI DİSTRİBÜTÖRLERİ
VE İMALATÇILARI BİRLİĞİ

www.imder.org.tr



15. BICES Pekin
Uluslararası İş, İnşaat ve Madencilik Makinaları Fuarı

DÜNYANIN EN BÜYÜK İŞ MAKİNALARI
PAZARI TÜRK ÜRETİCİLERİ BEKLİYOR

4-7 EYLÜL 2019
PEKİN, ÇİN

www.e-bices.org

T.C Ticaret Bakanlığı "Milli Katılımı Desteklenecek Fuarlar Listesi"ne giren BICES Fuarı kapsamında katılımcı firmalara %70 oranında destek sağlanacaktır.

Fuar ve Milli Katılım hakkında detaylı bilgi için iletişim:
imder@imder.org.tr - www.imder.org.tr- 0216 477 70 77

Volvo'dan elektromobilite ve çevre adına yeni yatırımlar

Volvo İş Makineleri (Volvo CE), İsveç'in Eskilstuna şehrinde bulunan mevcut tesislerine, elektrikli ve otonom makinelerinin müşterilerine sergileneceği bir arena, yeni bir Ar-Ge test yolu ve burada yer alan fabrikası için enerji geri kazanım sistemi kuracağını açıkladı.

Volvo CE, sektörde rekabetçi kalabilmek, müşterilerine daha iyi hizmet vermek ve sürdürülebilirlik hedeflerini gerçekleştirmek adına uzun vadeli stratejik yatırımlarına devam ediyor. İsveç'in Eskilstuna kentinde bir dizi önemli yatırıma imza atan firma, özellikle elektrikli ve otonom makinelerini test etmek ve ürünlerini müşterilerine canlı olarak göstermek için kullandığı 45 hektarlık mevcut Müşteri Merkezi'ne 12 hektar daha ekleyecek.

Bu yatırım, Volvo CE'ye 5G teknolojisi ve gerekli şarj altyapısı ile desteklenen sahada makinelerinin prototiplerini, gerçeğe uygun ve zorlu bir sahada güvenli bir şekilde müşterilerine sergileme imkânı sağlayacak.

Fosil yakıtsız alternatifler de geliştiren Volvo CE, Eskilstuna'daki Müşteri Merkezi'nde dizele

alternatif olan yenilenebilir yakıt HVO (hidro-işlenmiş bitkisel yağ) üzerinde çalışmalar yapacak. Bitkisel ve hayvansal kaynaklardan üretilen yenilenebilir yakıt olan HVO, CO2 emisyonunu yüzde 90'a kadar azaltıyor. Ayrıca kullanımı için motorlarda özel bir modifikasyon ihtiyacı da bulunmuyor.

Volvo CE'nin EMEA (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Bölge Başkanı Carl Slotte, yeni yatırımla ilgili yaptığı açıklamada, "Yeni inovasyon alanımız, müşterilerimize ve sektörümüze yarınları inşa etme taahhüdümüz için büyük bir gelişme. HVO'ya geçişimizle birlikte

sadece gelecekte değil bugün için de sürdürülebilirliği artırmak için adım attığımızı gösteriyoruz." dedi.

Geleceğin makineleri geliştiriliyor

Teknoloji Merkezi'ndeki Ar-Ge projeleri için bir elektromobilite ve otomasyon test yolunun yapımına başlandı. Bu pist, 2018 yılı sonbaharında İsveç'te bir taş ocağındaki Elektrik Sitesi projesinde test edilen ödüllü HX2 elektrikli ve otonom yük taşıyıcılarına ev sahipliği yapıyor. HX2 modellerinin, 2019'un son aylarından önce ilk ticari



uygulamaya hazır olacak şekilde optimize edildiği belirtiliyor. Telekomünikasyon firması Ericsson tarafından sahaya kurulan 5G direği, uzaktan kumanda edilen makinelerle son derece kısa sürelerde iletişim kurma imkânı sağlıyor. Ayrıca operatör firma Telia ile yapılan iş birliğiyle 5G iletişim ağının İsveç'teki ilk endüstriyel kullanımı gerçekleştirilmiş oldu.

Daha az enerji daha çok tasarruf

Volvo CE, sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda daha az enerji tüketimini sağlamak için önemli bir yatırım daha gerçekleştiriyor. Firma, aks ve şanzıman fabrikasındaki en büyük iki enerji tüketim kaynağını azaltmak için kurduğu sistem sayesinde, makine parçalarının yüksek bir sıcaklıkta ısıtıldığı ve sonrasında güçlü bir yüzey ve uzun ömür için soğutulduğu sertleştirme merkezi ile bileşenlerin ısıtıldığı

boya merkezinde üretilen ısıнын yaklaşık yüzde 60'ını koruyarak ve bunu boyahaneye transfer ederek enerjinin geri kazanılmasını sağlayacak. Kurulumuna 2019 yılının nisan ayında başlanan sistemin Eylül ayında tamamlanması planlanıyor. Sistemin fabrikadaki toplam enerji tüketimini yüzde 4 oranında azaltacağı tahmin ediliyor.

Eskilstuna fabrikası Genel Müdürü Anders Bergstrand, "Fabrikada

enerji tüketiminin üstesinden gelme sorumluluğunu taşıyan coşkulu bir ekip kurduk. Son yatırımlarımız, sürdürülebilirlik yolculuğumuzun sadece bir parçası." ifadelerini kullandı.

Sıfır karbona doğru

Sürdürülebilirlik stratejisinin uygulanmasından da sorumlu olan EMEA Bölgesi (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Kurumsal İletişim Başkan Yardımcısı Anne Bast, karbon salınımını azaltma hedefleriyle ilgili olarak yaptığı açıklamada, "Eskilstuna'daki bu mükemmel uygulamalar, karbon ve diğer atıklardan arındırılmış bir şantiye geliştirme yolundaki hedefimizin sadece bir parçası. Fakat daha fazlasını yapabiliriz. Daha iyi bir gelecek için yenilikçi ve sürdürülebilir çözümlerimizin sınırlarını zorlayacak gücümüz var. Bu çözümler hem bizim hem de müşterilerimiz için çok fazla şey ifade ediyor çünkü bu çözümler verimliliği ve çalışma süresini geliştirirken aynı zamanda maliyeti de düşürüyor." dedi.



KSE Madencilik, Topcon ile ekskavatörlerinin performansını katladı

Çanakkale'nin Lâpseki ilçesinde bulunan Tümad Madencilik'in altın madeninde tek taşeron olarak çalışan KSE Madencilik, burada gerçekleştirdiği hafriyat, şev kesme ve cevher çıkarım işlerinde çalışan 3 adet Hitachi ZX350 LCH model paletli ekskavatöründe, Topcon'un 3D makine kontrol sistemini kullanıyor.

KSE Madencilik Arazi Şefi Ozan Kocacık, maden ocağı içerisindeki ölçümlerin yoğunluğu, şev açıları ve uygulama projelerinin çokluğundan dolayı bundan 2,5 yıl önce, daha maden başlarken yaptıkları planlama çerçevesinde makine kontrol sistemleri ile çalışmaya başladıklarını belirtti.

Daha az hata ve daha çok verim

Ozan Kocacık, projeli uygulamalarda kullandıkları makine kontrol sistemlerinin



sağladığı avantajları şöyle ifade etti: "Bu sistemle birlikte kişi bazlı hata payının minimize ederek uygulamadaki hız ve verimimizi önemli ölçüde artırdık. Operatörlerimiz başlangıçtaki kısa alışma sürecinin ardından sisteme alıştılar ve şimdi gayet memnundur. Çok daha hassas ve bir o kadar hızlı şekilde çalışabiliyorlar. Makinelerimizin performansından artık tam olarak faydalanabiliyoruz. Ayrıca artık makine başında sürekli bir harita ekibi bulundurmamız da gerekmiyor."

Topcon tercihiyle çekim kapasitesi etkisi

Bundan önce başka markalarla da çalıştıklarını belirten Ozan Kocacık, son alımlarındaki Topcon tercihi hakkında şunları söyledi: "Bu tarz sistemler birbirine eşdeğer olsa da biz Topcon'un ekstra rahatlığını yaşadık. Topcon ailesinin bize sağladığı kolaylıklar sayesinde hızlı ve kolay şekilde sisteme

dahil olduk. Uygulamada da bazı kolaylıkları var ancak bizim açımızdan asıl belirleyici olan çekim kapasitesi oldu."

Tüm haritalama işlemleri tek çatı altında

Paksoy Teknik Hizmetler Tic. Ltd. Şti., 30 yıla varan tecrübesiyle arazi ölçüm cihazları, lazer tarayıcı cihazları, insansız hava araçları, fotoğrametrik yazılım-donanım ve mimari programların ve ilgili yazılımların ithalatı, eğitimleri ve teknik servis hizmetleri alanında hizmet sağlıyor.

Bir Toshiba kuruluşu olan Topcon Corporation firmasının Türkiye'deki tek yetkili temsilciliği 1996 yılından bu yana sürdüren firmanın Makine Kontrol Sistemleri Marmara Bölge Sorumlusu Kadir Özkan, müşterilerine sağladıkları avantajları şöyle ifade etti:

"Bizim en büyük avantajımız; GNSS, Optik, Hassas Tarım, İHA ve Mobil Lidar gibi aklınıza

gelebilecek bütün haritalama işlemlerini tek bir çatı altında sağlıyor olmamızdır. Bünyemizde harita mühendisleri, teknikerleri, jeofizik ve jeoloji mühendisleri bulunuyor. Yine servisimizde elektronik ve makinelerden sorumlu mühendisler bulunmakta. Arazide müşterilerimizin karşısına makine ilgili de sorun çıksa, haritalama ile ilgili de sorun çıksa tek bir kurumsal firma ile muhatap olacağız ve bu sorunları 30 yıllık deneyimimizle hemen ya uzaktan bağlantı kurarak ya da en kısa zamanda sorunu yerinde halledip müşterilerimizin zaman ve iş kaybını engellemeye çalışıyoruz."

İşin hızını 3 kata yakın hızlandırma imkânı

Makine kontrol sistemlerinin, yapılan işe bağlı olmakla birlikte oldukça kısa süreler içerisinde kendini amorti ettiğini kaydeden Kadir Özkan, sistemin genel avantajlarını şöyle açıkladı: "Topcon Makine Kontrol Sistemleri gerek yakıt tasarrufu gerekse işin hızlı ilerlemesi anlamında kullananlara önemli avantajlar sağlıyor. Örneğin, Konya'daki bir DSİ kanal projesinde sistemimizi kullanan müşterimiz, sistem takılmadan önce 1 günde ancak 70 metrelik kanal açabiliyorken, takıldıktan sonra günde 190 metreye kadar çıktıklarını belirtmişti. Buradan yola çıkarak, sistemimizin yapılan işi 3 kata yakın hızlandırdığını tecrübe etmiş olduk. Bu aynı zamanda 3 kat yakıt tasarrufu anlamına geliyor. Yakıt fiyatlarının cep yaktığı günümüzde çok önemli bir avantaj. Ayrıca işin hassasiyeti arttığı için ekstra kazı ya da dolgu yapmak da gerekmiyor. Böylelikle projede zamandan, yakıttan ve malzemeden kara geçilebiliyor."

Her marka ve model ekskavatöre kolay uygulama

Harita Mühendisi Kadir Özkan, KSE Madencilik firmasının



ekskavatörlerinde kullanılan Topcon 'X53i Ekskavatör' model makine kontrol sisteminin her marka ve modele kolayca montaj edilebildiğini belirterek, "Uygulama 2 anten, 4 sensör, 1 alıcı ve 1 dokunmatik ekrandan oluşuyor. Montaj, kalibrasyon ve eğitim süreçleri bizzat tecrübeli yetkililerimiz tarafından yürütülüyor. Müşterilerimiz sistemin kurulmuş halini görüyorlar. Onlara sadece projeyi yüklemek ve ekrandan takip etmek kalıyor. Sistemin kullanımı oldukça kolay ve dokunmatik kontrol ekranı üzerinden tüm ayrıntılı bilgilere ulaşılabilir. Eğer sahadaki ekiplerin veya operatörlerin ulaşmasını istenmeyen projeye ilgili veriler veya benzeri sekmeler varsa bunlar kapatılabilir."

Tüm Topcon ürünleri gibi güncellenebilen yapıya sahip olan bu sistem son teknoloji ürünü olan Site Link gibi diğer sistemlerle de uyumlu olarak çalışabiliyor. Topcon Site Link; uzaktan

erişim/destek, dosya transferi, mesajlaşma ve ileri seviye raporlama teknikleri ile ofisten makineye, makineden ofise ve makineden makineye iletişimi sağlayarak, saha iletişimi ve yönetimini sağlayan bir sistemdir."





Yeni Cat 336 Türkiye Roadshow'una çıktı

Yeni nesil Cat ekskavatörlerin 40 ton sınıfındaki ilk modeli olan 336'yı geçtiğimiz aylarda pazara sunan Borusan Cat, genel inşaat ve hafriyat uygulamaları için geliştirilen 336 GC paletli ekskavatörü Adana, Ankara ve İstanbul'da gerçekleştirdiği bir dizi etkinlikle müşterilerinin beğenisine sundu. Müşterilerinin yoğun katılım gösterdiği etkinliklerde ziyaretçiler, yeni Cat 336 GC paletli ekskavatörün yanı sıra 434 F2 Comfort kazıcı yükleyici ve yeni nesil bakım ve onarım aracını da inceleme fırsatı buldular.

Daha yüksek çalışma verimliliğiyle birlikte önceki serilere göre yüzde 15'e varan yakıt, yüzde 20'ye varan tasarrufuyla ön plana çıkan 336 GC paletli ekskavatörün İstanbul Sancaktepe'de düzenlenen lansmanında Borusan Cat ekskavatör, lastikli yükleyici, greyder ve dozer Ürün Sorumlusu Berk Derelioğlu ile bir araya gelerek GC serisi hakkında bilgi aldı.

“Cat 336 GC için de yakıt garantisi veriyoruz”

Şehir içi çalışmaları ve hafriyat uygulamaları için özel olarak geliştirilen 336 GC hakkında bilgi veren Derelioğlu, “6,5 metre bom ve 3,2 metre stik ile özellikle şehir içi hafriyat

müşterilerimiz için geliştirilen 336 GC paletli ekskavatörümüzün en önemli avantajı yakıt ve bakım maliyetlerinin düşük olması. 336 GC, bir önceki seriler ile karşılaştırıldığında yakıtta yüzde 15'e, bakımda ise yüzde 20'ye varan oranda tasarruf sağlıyor. Borusan Cat olarak müşterilerimize 20 tondan 45 tona kadar ekskavatörlerimizde yakıt garantisi veriyoruz ve sözleşmemizde bunu yazıyoruz. Makinenin rölanti süresine bağlı olarak yakıt garantisi değişiyor. Örneğin, 336 GC'nin yüzde 30 rölantide saatte ortalama 24 litre olarak belirlendi. Makinenin 1 yıl veya 2.000 saatte oluşacak yakıt farkını, sözleşmede yazan daha önce belirlenmiş bir kat sayı çarpıyoruz ve çıkan tutar kadar yedek parçayı müşterimize sunuyoruz.”



Bakım maliyetlerinde yüzde 20'ye varan tasarruf

Yeni Cat 336 GC'de yapılan değişiklikler ile bakım maliyetlerinde de yüzde 20'ye varan tasarruf sağlandığını ifade eden Derelioğlu, “Makinede yaptığımız bir dizi geliştirme ile müşterilerimizin bakım maliyetlerini de düşürüyoruz. 336 GC değişen filtre sistemiyle de dikkat çekiyor. Önceki modellerde her 500 ve 1.000 saatte

değiştirilmesi gereken birincil ve ikincil hava filtresi bulunuyordu. Artık bir tane ön filtreleme sistemi var ve bu alan değiştirilmiyor, sadece temizlenerek kullanılıyor. Kapasitesi artırılan hava filtreleri ise artık 1.000 saatte bir değiştiriliyor.

Genel bir bilgi vermek gerekirse, önceki modellerle karşılaştırıldığında 4 bin saatte 54'e yakın filtre değiştirilirken, 336 GC'de 25 filtre değişiyor ve maliyetler yarı yarıya düşüyor.”

Motor devri düştü, performans yükseldi

“Şehir içinde dar alanlarda çalışma olanağı sağlayan 336 GC'de 20 – 35 ton arasındaki makinelerde kullanılan C7.1 motor bulunuyor. Böylece, Cat'te yaygın kullanılan bir motor olması nedeniyle müşterilerimizin parça bulabilmesini



de kolaylaştırıyoruz. Aynı zamanda ürün gamında farklı makinesi olan müşterilerimiz, her iki makinede de aynı parçaları kullanabilecekler. 336 GC'de yapılan en önemli yeniliklerden biri de makinenin devrinin düşürülürken daha fazla güç sağlayacak performansa çıkarılması. Devir düştüğü için de ciddi bir yakıt tasarrufu sağlanıyor. Ayrıca yeni 336 GC'de birbirine seri şekilde bağlanan yeni nesil hidrolik pompalar bulunuyor. Bu da yakıt tüketimine olumlu yönde katkı sağlıyor.”

Operatör verimini artıracak yenilikler

336 GC'nin operatörler için de ekstra çalışma verimliliği



sağladığını belirten Derelioğlu, “Yeni nesil Cat ekskavatörlerin tümünde olduğu gibi 336 GC'de de 'Akıllı Mod' bulunuyor. Makine, istenilen çalışma devri ve gücünü otomatik olarak sağladığı için operatörün mod değiştirmesine de gerek kalmıyor.

Önceki D ve D2 serilerine göre 336 GC'nin daha farklı bir kabini var. En dikkat çeken özelliklerinin başında makinenin anahtarsız çalıştırma özelliği geliyor. Bas çalıştır özelliği ile çalışan makinede, operatörlerin kişiselleştirebileceği özellikler de mevcut. Operatörler, makineyi kendine ait bir şifre ile kullanabiliyor ve joysticklere hareket ataması yapabiliyor. Kabinde bulunan dokunmatik 8 inçlik

ekrandan yanda ve arkada bulunan kameralar ayrı ayrı veya aynı anda izlenebiliyor. Diğer makinelerimizde olduğu gibi Uydu Takip Sistemi ile Product Link programı sayesinde makinenin konumu, kullanımı ve diğer verileri de telefondan takip edebiliyorlar. Bu özelliklerin yanı sıra çalışma konforu düşünülerek, koltuklar genişletildi ve operatörün çalışırken rahatça telefonla

konuşabilmesi için bluetooth bağlantılı hoparlör sistemi eklendi.”





336 mı 336 GC mi? İhtiyacınız olan hangisi?

Müşterilerin ihtiyaçlarına yönelik doğru makine alımının önemli olduğunun altını çizen Berk Derelioğlu, "Müşterilerimiz eğer saatlik maliyeti, uzun erişimi ve kazı derinliğinin fazla olmasını istiyorsa 336 GC'yi tercih etmeli. Şehir içinde çalışan hafriyatçılar, inşaat firmaları, kum ocakları ve kiralama firmaları için 336 GC diğer modellerimiz ile beraber artık çok önemli bir opsiyon olacaktır." ifadelerini kullandı.

"Her koşulda müşterilerimizin yanındayız"

Borusan Cat yeni nesil ekskavatörlerin lansmanına geçen yıl 320 ve 320 GC ile başlamıştı. Bugün itibarıyla yeni seriden 21-23 ton sınıfında 320 ve 320 GC, 30 ton sınıfında 330 ve 330 GC, 35-40 ton sınıfında 336 ve 336 GC ve 45 tonda 345 GC modelleri Türkiye



pazarına sunuluyor. 336 ve 345 GC'nin ülke çapında şantiyelerdeki demoları devam ediyor. Yakın zamanda 336 GC için de demolara başlayacaklarını belirten Berk Derelioğlu, "Roadshow'dan aldığımız dönüşler olumlu yönde. Sektörümüz için zor bir yıldan geçiyoruz ancak biz Borusan Cat olarak her koşulda müşterilerimizin yanında olduğumuzu göstermek istiyoruz. Müşterilerimize her konuda destek vermeye devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

434 F2 Comfort kazıcı yükleyici de yoğun ilgi gördü

Lansmanda sergilenen Cat 434 F2 Comfort kazıcı yükleyiciler hakkında bilgi veren Borusan Cat Genel İnşaat Ürünleri Sorumlusu Alp Aral, "Makinemiz, gücü ve performansı ile ön plana çıkıyor. Dört eşit tekerli 434 F2 modelimizde 3 farklı yürüyüş modu bulunuyor. 1,15 metre küp yükleyici kovası, arkasında ise 60 cm genişliğinde kazıcı kovası ile yüksek performans



gösteren kazıcı yükleyicimiz kuru tip ön akslarıyla günlük bakıma ihtiyaç duymuyor. Arka frame grubu da kuru tip olarak tasarlanmış ve herhangi bir bakım veya gres yağı kullanımı gerekmiyor. Bu sayede makinenin ömrü uzuyor. Operatörler motor kaputunu kolayca açarak günlük bakımlarını rahatlıkla gerçekleştirebiliyorlar.

Orijinal olarak Michelin lastiklerle Türkiye pazarına sunduğumuz bu kazıcı yükleyicimizin arka kazı kısmında bulunan ekskavatör tip bom yapısı ekstra kazı erişimi ve hareket kabiliyeti sağlıyor. İstenilen güce göre hidrolik akış sağlayan yüke duyarlı piston tip pompası sayesinde, makinenin ihtiyacından fazla yakıt yakması da önleniyor."

Yeni Nesil Cat mini ekskavatörler dinamikleri değiştirecek

1 – 3 ton ve 7 – 10 ton arasındaki yeni nesil mini ekskavatörlerin 2020 yılında Türkiye'de satışa sunulacağı bilgisini veren Aral, "Son yıllarda Türkiye pazarında mini makinelerle yönelik bir trend var. Şehir içinde kullanım ihtiyacı duyulduğunda bu makineler devreye giriyor. Yeni nesil Cat mini ekskavatörler, pazardaki bütün



dinamikleri değiştirecek özelliklere sahip. Örneğin makinenin yürüyüş kontrolü levye yerine joystickler üzerinden sağlanıyor. Diğer dikkat çekici bir özellik ise 'cruise kontrol' sistemi. Bu sayede makineyi belli bir hızda sabitleyerek otomatik şekilde yol alması sağlanabiliyor." dedi.

Gezici servis araçları ile makine bakımı çok daha hızlı ve pratik

Borusan Cat mühendisleri tarafından tasarlanan; donanımı, kullanışlılığı ve ergonomik yapısıyla ön plana çıkan yeni nesil bakım ve onarım aracının da tanıtıldığı etkinlikte Bursa Servis Teknisyeni Agah Türker araç hakkında bilgi verdi:

"Türkiye'de ilk aşamada 3 adet bulunan bakım aracımızın 2 tanesi Bursa'da bir tanesi ise Antalya'da bulunuyor. Aracımız için seyyar bir atölye diyebiliriz. Makineye pek çok konuda müdahale edebildiğimiz aracımızda; makinelere doğrudan olarak yağ sağlayabildiğimiz yağ

pompalarımız, takım sandıklarımız, parça raflarımız, 12 kW jeneratörümüz ve kompresörümüz bulunuyor. Teleskobik ve ayarlanabilir aydınlatma sistemi ile özellikle havanın erken karardığı kış aylarında, hava karardığında dahi bakım hizmetlerine hız kesmeden devam edebiliyoruz. Gezici aracımızla yıkama da yapabiliyoruz. Eskiye göre hem daha hızlı hem de daha pratik hizmet verebildiğimiz servis aracımızdan müşterilerimiz de çok memnun. Bu nedenle ilerleyen zamanlarda araç sayımız artacaktır."



Doka Türkiye, ihracat ve BIM'deki fırsatlara odaklandı

Son yıllarda ülkemizde Kuzey Marmara Otoyolu, Şehir Hastaneleri ve İstanbul Havalimanı gibi birçok önemli projede yer alan kalıp ve iskele firması Doka Türkiye; sektörde yaşanan daralma sonrasında ihracattaki fırsatlara odaklandı.

Kalıp ve iskele sektörünün inşaat sektörünü takip ettiğini ifade eden Doka Türkiye'nin Genel Müdürü Ender Özatay, "Bu dönemde büyümeye çalışmak yerine ihracatı ve verimliliği, dolayısıyla da karlılığı, arttırmaya odaklanmak doğru strateji olacaktır." açıklamasında bulundu.

"Hizmet verdiğimiz coğrafya genişledi, ihracatımız arttı"

Türkiye inşaat sektöründeki yeni başlayan projelerin sınırlı olduğunu söyleyen Özatay, ihracattaki canlanmaya dikkat çekerek, "Sektörün yüzde 40 seviyesinde küçülmesine rağmen ihracat çok arttı. Bu yılki şansımız iç pazarda daralma varken aktif olduğumuz diğer pazarda iyi cirolar yaparak aradaki açığı kapatabilmek oldu. Şu anda satışlarımızın yarısını ihracat oluşturuyor. Doka Türkiye olarak



Irak, Azerbaycan, Türkmenistan, Özbekistan, Tacikistan ve Kazakistan'dan sorumluyuz. Özellikle Irak ve Azerbaycan'da çok önemli projelere imza attık. Bu başarıların ardından şirketimizin merkezi, Cezayir pazarını da Doka Türkiye'ye verdi. Orta Doğu'nun en büyük projelerinden biri olarak dikkat çeken Irak Merkez Bankası'nın yanı sıra Azerbaycan'daki Port Bakü ve La Luna Oteli projelerinde yer alıyoruz. Köprü ve konut projelerine de devam ediyoruz." dedi.

BIM ile zamandan ve maliyetten tasarruf

BİM sistemi hakkında da bilgi veren Özatay, BİM'in bir platform olduğunu ve bu platformda tüm paydaşların projelerini ortak bir alanda katı bir model üzerinde çalıştıklarını belirtti. Böylece uygulama sırasında çıkabilecek tüm sorunları önceden bu sistem üzerinde görerek çözebildiklerini anlatan Ender Özatay, şöyle devam etti:

"Böylece hem zamandan hem de maliyetten önemli oranda tasarruf edilebiliyor. Eğer bu sistemi yaygınlaştırabilirsek maliyetlerimizi aşağı çekebiliriz ve ürün ve hizmetlerimizi daha ucuza satabiliriz. Türkiye'de kullanılmaya başlandı. Birçok firma tüm ürünlerini BİM'e taşıdı. Bizde örnek 1-2 proje

üzerinde çalışıyoruz. Henüz genel kullanıma açmadık. Örnek projeleri tamamladıktan sonra açacağız. Bu yıl sonuna kadar tamamlamış oluruz. BIM teknolojisinin Türkiye için bir fırsat olduğunu düşünüyorum. Çünkü tüm firmaların üzerinde bir maliyet baskısı var. Bu maliyet baskısını aşmak içinde BIM kullanılabilir. Yapılan incelemelere göre inşaat sektöründe verimlilik yüzde 40 seviyelerinde. Bu da şu anlama geliyor. Aslında yaptığımız tüm işlemleri 2 defa yapıyoruz. Bu da zaman ve maliyet kaybına yol açıyor. Verimliliği arttıran uygulamaların kullanılması hem inşaat firmaları hem de malzeme tedarik edenler için oldukça değerlidir" diyerek sözlerini tamamladı.



Ford Otosan'dan Türkiye'de şanzıman üretimi için önemli hamle

Güçlü Ar-Ge geleneğiyle motor ve arka akstan sonra araçtaki en önemli diğer aktarma organı olan şanzımanı Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretmeye hazırlanan Ford Otosan, üreteceği yerli şanzımanları test etmek için Ford Otosan mühendislerinin emekleriyle geliştirip kurduğu şanzıman test odalarını devreye aldı.

Türkiye otomotiv sektörünün öncü şirketi Ford Otosan, geçtiğimiz yıl Türkiye'de bir ilke imza atarak 49,5 milyon avro yatırımla çalışmalarına başladığı yerli şanzıman üretimi için önemli bir gelişme daha kaydettiğini duyurdu.

Ford Otosan mühendislerinin yaklaşık 2 yıldır üzerinde çalıştıkları yerli şanzımanı Eskişehir'de ürettiği kamyonlarda kullanmayı hedefleyen şirket, devreye aldığı yeni test odaları ile milli kaynakların ülke içinde kalmasına katkıda bulunacak. Ford Otosan mühendislerinin tamamen kurum içi imkanlarla tasarladığı şanzıman test merkezleri önemli bir maliyet avantajı sağlamanın yanı sıra şirketin global arenadaki rekabet gücünü de artıracak.

Yenigün: "Türk otomotiv sanayi için kilometre taşı niteliğinde bir gelişme"



Yerli şanzıman üretiminin otomotiv sanayisi için kilometre taşı niteliğinde bir gelişme olduğunu vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, şunları kaydetti:

"Ford Otosan olarak, geçtiğimiz yılın başında 49,5 milyon avro yatırımla ilk yerli ağır ticari şanzımanı üretmek için çalışmalara başlamıştık. Ürettiğimiz şanzımanları 2021 yılından itibaren kamyonlarımızda kullanmayı planlıyoruz. Ancak, üretim sürecinden önce şanzımanlar, dünya çapında rekabet edebilmeleri, dayanıklılığını, kalitesini ve teknolojisini kanıtlaması için binlerce saat süren testlerden geçiriliyor. Ford Otosan mühendislerimizin geliştirdiği şanzıman test odaları ile hem ciddi bir maliyet avantajı sağladık, hem de milli kaynakların ülkemiz içinde kalmasına ön ayak olduk. Uluslararası tüm standartları karşılayan test merkezlerimizde 3.000 saatin üzerindeki testleri tamamladık. Oldukça başarılı sonuçlar elde ettik."

Ford Otosan'ın bugün Türkiye'nin en büyük otomotiv şirketi olmasını 1961 yılında başlayan Ar-Ge

çalışmalarına borçlu olduğunu vurgulayan Yenigün, "Türkiye'nin sıfırdan motor ve araç geliştirebilen ve üretilen tek otomotiv şirketi olarak, bugün Ar-Ge yetkinliğimiz, uzun yıllara dayanan bilgi birikimimiz ve geliştirdiğimiz motor teknolojileri ile otomotiv sektöründe dünya çapında rekabet edebilecek güce ulaştık. İnovasyonun başarıya giden yolda önemli bir itici güç olduğu bilinciyle, yurt dışına teknoloji lisansı veren ilk Türk otomotiv şirketi olarak, sektörümüzün patent liderliğini de elimizde bulunduruyoruz. Tasarımdan itibaren proje süreçlerinin içinde olmak, dış kaynak bağımlılığını tamamen ortadan kaldırarak bizleri ortaya çıkardığımız ürünün tam anlamıyla sahibi olma noktasına getirdi. Sahip olduğumuz mühendislik bilgi birikimi çok önemli boyutlara ulaştı" dedi.

Türk mühendisleri tasarladı ve geliştirdi, şimdi patenti alınacak Ford Otosan, Türk mühendisler tarafından tasarlanan ve geliştirilen test merkezleri için dünyada ilk olma özelliğine sahip bir konsept de geliştirdi. Şirket geliştirdiği şanzıman test konsepti ve yazılımları dahil gerekli patentleri almak için çalışmalarını sürdürüyor. Test odalarında kullanılan tüm yazılımlar ve mekanik dizayn Ford Otosan mühendisliğinin bir eseri olarak öne çıkıyor. Eskişehir'de toplam 3 adet şanzıman test odasını devreye alan Ford Otosan'ın kontrol ve yazılım kısmı açık kaynak kodlu olup sürekli geliştirilebilir nitelikte olmasıyla dikkat çekiyor.



Büyükmenderes'te temizlik çalışması

DSİ, Afyonkarahisar'ın Dinar ilçesinden doğarak Ege Denizi'ne dökülen Büyük Menderes nehrinin ilçe merkezinden geçen bölümlerinin temizlik çalışmalarına devam ediyor. İncili mahallesi ve Atatürk mahalleleri arasında yapılan çalışmalara hem DSİ hem de Dinar Belediyesi Atölye Amirliği araçları eşlik ediyor.



Horzum – Alayaka Barajı'nda yoğun mesai

1080 dekar araziye su verecek Manisa Alaşehir Horzum-Alayaka Barajı'nın çalışmalarına devam ediliyor. Şu ana kadar 26 bin m³'lük gövde dolgusu tamamlanan baraj üreticiye her yıl yaklaşık 2 milyon lira daha fazla kazandıracak. Yüzde 25'i tamamlanan barajın yol sonuna kadar 130 bin m³'lük dolgusunun daha tamamlanması hedefleniyor.



Tunca Nehri'nde temizlik

DSİ 11. Bölge Müdürlüğü ekipleri, Edirne'de kuraklık ve sıcak hava nedeniyle debisi düşen Tunca Nehri'ni temizleme çalışmaları başlattı. Nehrin yatağına akıntıyla gelen kumların oluşturduğu adacıkları ve sazlıkları iş makineleri ile temizleme çalışması yaz boyu devam edecek.



Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde bakım çalışmaları

Karayolları Genel Müdürlüğü, Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde bakım çalışması başlattı. 4 şeridi kapatılarak çalışmalara başlanan köprüde trafik işaretleme ve yol çalışması yapılmasının ardından köprü trafiğe yeniden açılacak.



Mersin'de yeni imar yolları açılıyor

Mersin'e bağlı Toroslar ilçesinde yol açma, genişletme ve onarım çalışmaları devam ederken, Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler Darsekisi, Ayvagediği ve Hacgediği Mahallelerinde yeni imar yollar açarak, vatandaşların hizmetine sundu.



Ermenek'te yol çalışması

Karayolları Genel Müdürlüğü ekipleri, Karaman'ın Ermenek ilçesine bağlı Mut yolundaki bakım ve onarım çalışmalarına devam ediyor. Mut yolu üzerinde, Kayaönü ve Çamlıca mevkielelerinde devam eden yol yapım çalışmaları tamamlandıktan sonra bölgedeki trafik olağan akışına dönecek.



İhsaniye Barajı yıl sonuna yetiştirilecek

DSİ Genel Müdürlüğü tarafından Kocaeli'de çalışmalarına devam edilen İhsaniye Barajı'nda sona gelindi. Bugüne kadar 514 bin 314 metreküp kazı, 165 bin 421 metreküp beton, bin 418 ton püskürtme betonu, 5 bin 347 kilogram ankraj ve kaya bulonu, 2 bin 790 metre enjeksiyon delgisi, 121 metreküp enjeksiyon imalatı yapılan baraj projesi tamamlandığında bölgenin içme, kullanma ve sulamasında kullanılacak su ihtiyacı giderilmiş olacak.



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Artvin'de içme suyu seferberliği

DSİ Çoruh Projeleri 26. Bölge Müdürlüğü'nce inşa edilen Artvin içme suyu arıtma tesisi inşaatında çalışmalar devam ediyor. İnşa edilen konvansiyonel tip arıtma tesisi tamamlandığında günde 22 000 m³ su arıtılarak Artvin Şehir Merkezine memba kalitesinde içme suyu olarak verilecek.



Kanuni Bulvarı'nda çalışmalar tam gaz devam ediyor

Trabzon sahil yolunda bulunan Akyazı kavşağından başlayan ve Erzurum yolunun Çağlayan kavşağına son bulan, toplamda 25 kilometre olarak planlanan Kanuni Bulvarı'nda çalışmalar devam ediyor. Şu ana kadar 10,5 kilometresi tamamlanarak hizmete açılan bulvarın 2,5 kilometresi daha tamamlanarak 29 Ekim tarihinde açılması planlanıyor.



Reyhanlı Barajı'nda yoğun çalışma

DSİ 6. Bölge Müdürlüğü çalışmaları kapsamında Reyhanlı Barajı çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor. Tamamlanan Afrin Çayı Davutlar Regülatörü ve Derivasyon kanalıyla birlikte Afrin Çayı'nın suları Reyhanlı Barajı rezervuarına aktarılmaya başlanacak. Depolanan suyla Amik Ovası'nda 600 bin dekar alanda modern sulama yapılabilecek. Proje tamamlandığında ise Afrin Çayı'ndan Reyhanlı Barajı'na yıllık 21 hektometreküp su temini sağlanacak.



DSİ, yurt genelinde sulama çalışmalarına devam ediyor

DSİ, suyun projelendirilmesi ile sulama ihtiyacı olan bölgelerde çalışmalarını yoğun bir şekilde sürdürüyor. Çankırı, Koyunbaba Barajı'nda iş makineleri ile devam eden çalışmalar tamamlandığında 102 bin 910 dekar tarım arazisine sulama yapılabilecek.



Kars, yolları kışa hazırlanıyor

Yazın gelmesiyle birlikte Kars'ta başlatılan yol yapım çalışmaları Şavşat – Ardahan, Dığor – Tuzla yolu üzerinde devam ediyor. Karayolları Genel Müdürlüğü ekiplerince sürdürülen çalışmalar ile kışa girmeden Kars yollarındaki bakım çalışmalarının tamamlanması planlanıyor.



Ankara -Niğde Otoyolu 2020'de tamamlanacak

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından 2018 yılında başlanan Ankara – Niğde Otoyolu'nun çalışmalarına hız verildi. Ankara Gölbaşı'ndan başlayarak, Niğde Gölçük kavşağına sona erecek 330,25 kilometre uzunluğundaki otoyol tamamlandığında iki şehir arasındaki mesafe kısaltılarak, bölge trafiğinin de yoğunluğu azaltılmış olacak.





TR5 Electro Command serisi, çiftçinin yüzünü güldürecek

Türkiye'de bir ilk olarak TürkTraktör fabrikalarında tasarlanan ve üretilen yerli yarı otomatik transmisiyona sahip TR5 Electro Command™ Serisi, yüksek performans ve ekonomik kullanımı bir arada sunuyor. 4 silindirli Turbo-Intercooler donanımına sahip S8000 motora sahip seri 88 hp – 98 hp ve 110 HP olmak üzere üç farklı motor gücü seçeneği sunmasının yanı sıra 155 litrelik yakıt deposu ile uzun süre çalışma imkânı ile verimliliği artırıyor.



Rönesans, Başakşehir Şehir Hastanesinde sona geliyor

Rönesans Sağlık Yatırım (RSY) tarafından Japon Sojitz ortaklığı ile Kamu Özel İş birliği (PPP) modeli kapsamında 1.000.000 metrekare alanda inşaatına devam edilen Başakşehir Şehir Hastanesi'nin çalışmaları tüm hızıyla sürüyor. Türkiye'nin en büyük 3. sağlık yatırım projesi olan Şehir Hastanesi binası 2.068 adet sismik izolatör ile dünyanın en büyük sismik izolatörlü binası olacak.



HİDROMEK, WhatsApp hattı ile siz neredesiniz orada

Maden ocaklarındaki yedek parça ihtiyacını karşılamak için kullanıma sunulan HİDROMEK Yanımda WhatsApp hattı ile, HİDROMEK, Türkiye'nin her yerine profesyonel servis ağı sağlıyor.



Borusan Cat'ten Türk Lirasına sıfır faiz

Borusan Cat, Cat 950L tekerlekli yükleyicilerde 24 ay vade ve yüzde 20 peşinat ile Türk Lirasına sıfır faiz fırsatı sunuyor.



TürkTraktör, tarihe sahip çıkıyor

TürkTraktör, Yozgat Sorgun'daki arkeolojik kazılara makine ve danışmanlık desteği vererek Türkiye'nin kültür bilgi birikiminin ortaya çıkmasına katkı sağlıyor. TürkTraktör, kazı ekiplerine kepçe ve traktör sağlıyor.



Enka Pazarlama'dan Hitachi kampanyası

Enka Pazarlama, Hitachi ZX300 Ekskavatör, ZW220 yükleyici ve Mini Ekskavatör modellerinde geçerli TL'ye yüzde 20 peşinat ve 24 ay vade ile yapılan alımlarda geçerli kampanya başlattı.



Türkiye'nin makinecileri Rusya'ya çıkarma yaptı

Rusya Federasyonu'nun en büyük sanayi fuarlarından INNOPROM'da bu yıl 45 katılımcısıyla partner ülke olarak katılan Türkiye, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Ticaret Bakanlığı ve Türkiye Tanıtım Grubu desteğiyle Ekaterinburg'ta bir dizi tanıtım çalışmaları gerçekleştirdi. Fuarın ilk gününde Tataristan Cumhurbaşkanı Rüstem Minnihanov ile görüşen Makine İhracatçıları Birliği Başkanı ve Ticaret Odası ile iş birliği protokolü imzaladı.



Makaslı platformda ELS Lift fırsatı

ELS Lift, sınırlı sayıdaki tam revizyonlu ve 1 yıl üretici garantili 2. El makaslı personel yükseltici platformlarda yüzde 30'un üzerinde kazanç sağlama olanağı sağlıyor.



Man, gençlerle buluşuyor

Gençlerin, çekirdikten yetişmesini sağlamak amacıyla kurulan Man, Beceri Eğitim Merkezi'ne başvurular hız kesmeden devam ediyor. Eğitime katılmak isteyen gençlerin beceri.egitim.merkezi@man.eu adresinden başvuru yapmaları gerekiyor.



Uygunlar Dış Ticaret A.Ş. Platformder üyesi oldu

Liugong, Dressta, Sinoboom, Kato gibi iş makineleri üretiminde dünya markalarının distribütörlüğünü yürüten Uygunlar Dış Ticaret A.Ş., Platformder üyesi oldu.



Pompa operatörlerini THBB belgelendirecek

Türkiye Hazır Beton Birliği Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezi (THBB MYM), Beton Pompa Operatörü ulusal yeterliliğinden sınav ve belgelendirme yapmak üzere Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) tarafından yetkilendirildi.



Kumport'tan büyük vinç yatırımı

Kumport Liman Hizmetleri ve Lojistik, 2019 yılındaki en büyük yatırımlarından biri olan 10 adet liman vincini teslim aldı. 2 adet rıhtım vinci ve 8 adet saha vinci ile saha operasyonlarını güçlendirmeyi hedefleyen Kumport, Türkiye'nin en büyük liman vinçlerine de ev sahipliği yapıyor.



IVECO Otomotiv, Fırat Uluslararası Nakliyat'a 3 adet Stralis çekici teslim etti

IVECO, Fırat Uluslararası Nakliyat firmasına 3 adet Stralis AT440S46 T/P Retardırlı ve ADRli çekici teslim etti. Teslimat törenine firma sahiplerinden Osman Gümüş, Filo Yönetim Müdürü İsa Akıncı, IVECO Türkiye Bölge Satış Müdürü Yusuf Pekel, IVECO Otomotiv Satış Müdürü Korhan Yeşil ve IVECO Otomotiv Bölge Satış Yetkilisi Mete Geçör katıldılar.



Erdemli'de unutulmaya yüz tutmuş yol yeniden hizmete açıldı

Mersin'in Erdemli ilçesinde 1962 yılında açılan ancak bakımsızlık nedeniyle kullanılmayan yolun beton kaplama yol modeli, sıcak asfalt ve serme asfalt yapım çalışmaları tamamlanarak bir kısmı yıllar sonra hizmete açılırken, yolun çalışmalarına devam ediliyor.



Aydın'da yol çalışması mesaisi

Okulların kapanmasının ardından Aydın Büyükşehir Belediyesi, yol bakım çalışmalarına hız verdi. Efeler, Çevre Bulvarı'nda asfaltlama, Yenipazar, İnönü Caddesi, Didim, Azerbaycan Caddesi, Söke ve Bozdoğan'da yol bakım çalışmalarına devam edilirken Ortaklar – Söke yolu onarım çalışmaları bitirilerek ulaşıma açıldı.



Sarıçam Deresi'nde hummalı temizlik çalışması

Adana Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi (ASKİ), Çevre Koruma ve Kontrol Daire Başkanlığı ile Park ve Bahçeler Daire Başkanlığı, Sarıçam Deresi'nde iş makinelerinin yoğunlukta olduğu temizlik çalışması başlattı. Sarıçam Deresi Madama ve Ulubatlı Hasan Mevkiinde 1 hafta sürecek temizlik çalışmaları, derenin D 400'e kadar olan bölümünde devam edecek ve yılın belirli zamanlarında tekrarlanacak.



Alaşehir'in yolları yenileniyor

Manisa'ya bağlı Alaşehir'de mahallelilerin toz, toprak ve çamurlu olması nedeniyle rahatsız olduğu Şahyar ve Çeşneli'yi birbirine bağlayan toprak yollar belediyeye bağlı ekipler tarafından iş makinelerinin yoğun çalışmasıyla yenileniyor.



Karaman'ın köy yollarında çalışma

Karaman ilinin merkez ilçesine bağlı Yuvatepe köyünde yol yapım başladı. Kış aylarına girilmeden yapımı, bakımı ve onarımı tamamlanması planlanan çalışmaları Karaman Valisi Fahri Meral yerinde inceledi.



Büyükçekmece – Hadımköy arası yol yapım çalışmaları devam ediyor

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, yol yapım ve alt yapı çalışmalarına hız verdi. Büyükçekmece'den başlayarak Hadımköy yolunun Kırac Kavşağına ulaşan 4 km'lik yol ve alt yapı çalışmasında devam edilirken, Harem ve Göztepe arası asfalt kaplama çalışmalarında da sona gelindi.



Manisa'da asfalt çalışması

Manisa Büyükşehir Belediyesi ekipleri yol yapım, onarım ve asfalt çalışmalarına yoğun mesai harcıyor. Temel malzemesi daha önceden serilen ancak çalışmaların durdurulduğu Demirci, Gördes ve Selendi mahallelerinde başlatılan asfalt çalışması toplamda 300 kilometrelik bir yolda yapılacak.



Düzce'nin yaraları sarılıyor

Düzce'de etkili sağanak nedeniyle meydana gel sel baskınından ve heyelandan etkilenen Akçakoca ilçesine bağlı Uğurlu köyünde yol yapım ve temizlik çalışmaları başladı. 180 evin hasar gördüğü, 41 binanın yıkıldığı ve zarar gören yolların çalışmaları için bölgeye İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden de iş makinesi gönderildi.



İzmir'in derelerinden 65 bin ton atık çıkarıldı

İZSU Genel Müdürlüğü yağışlı mevsimin bitmesinin ardından derelerde temizlik çalışmalarını hızlandırdı. Başta Meles ve Arap olmak üzere yaz aylarında kokuya neden olan dereler temizlendi. İlçe merkezindeki derelerden çıkarılan malzeme miktarı 65 bin tonu (3 bin 250 kamyon) buldu.



Şanlıurfa'da yoğun çalışma

Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi, yoğun yağış alarak zarar gören Akçakale, Birecik ve bölge kırsalında yoğun çalışma başlattı. Ağırlıklı iş makinelerinin katıldığı çalışma ile bakıma alınan yollar kışa girilmeden güvenli ve rahat yolculuk için elverişli hale getirilecek.



Van'da deprem bölgelerine zemin-etüt çalışması

Van Büyükşehir Belediyesi, deprem bölgesi Çaldıran'da yeni imara açılacak alanlarda zemin-etüt çalışmalarına başladı. 824 hektarlık alanda, sağlıklı kentleşme için yapılan çalışmalarda deprem risk haritası da ortaya çıkarıldı.



Başkentte göl temizliği

Ankara Büyükşehir Belediyesi ekipleri, Çubuk 1 Baraj Gölü'nde kötü koku ve haşereleri engellemek için ekskavatör ve yükleyiciler kullanarak kapsamlı bir dip çamur temizliği gerçekleştiriyor. Yapılan çalışmalar tamamlandığında Keçiören İhlamur Parkı'na da temiz oksijen sağlanacak.



Kayseri, kavşaklarında çalışma devam ediyor

Kayseri Büyükşehir Belediyesi, bulvar ve Şehir Hastanesi katlı kavşağı üzerinde hastaneye yapılan alternatif yol çalışmalarına tüm hızıyla devam ediyor. Çalışma kapsamında, Sarımsaklı Taşkın Kanalı üzerinde bulunan köprü 30 metreden 50 metreye genişletilirken kanal ve geçitlerde de genişletme, bakım ve onarım devam ediyor.



Alanya'da yol çalışması

Antalya Büyükşehir Belediyesi, Alanya kırsalındaki yollarda bakım, onarım ve yol yapım çalışmalarına devam ediyor. Yaz sezonu ile birlikte çalışmalara başlayan Alanya Hizmet Birimine bağlı ekipler, kapsamında bugüne kadar Gümüşkavak, Kızılcaşehir, Türkler, Dim Grup Yolu, Başköy, Alanya Merkez sahil yolu ve 25 Metrelik yol, İmamalı, Kargıcak Grup yolu, Mahmutseydi Gedevet Grup yolu, Ispatlı, Süleymanlar, Türktaş, Çamlıca, Özvadi, Keşefli, Aliefendi, Kayabaşı ve Hacıkerimler mahallelerinin grup yollarındaki çalışmalarını tamamladı.



KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	8 - 12 metre 14-22 metre	700 - 1.000 1.100 - 4.500	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.300 - 2.000 4.500 - 7.000	3.750 - 7.000 14.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-15 metre	2.000 - 2.500	6.000 - 7.000
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	3.000 - 7.500	8.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	18-36 metre	3.500- 10.000	12.000 - 28.000



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	GENIE	GS3232	1
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	HAULOTTE	HA41PX	2
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6826RT	10
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6832RT	3
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ7135RT	2

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2013	10,320	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	11,000
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2011	11,900	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2015	12,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L550	2015	12,527	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2017	10,078
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556 XP	2016	8,253	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L250G	2015	13,694
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	LG948	2017	1,696	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2012	12,600
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	LG948	2018	1,750	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC350DL	2017	3,404
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	LG958L	2017	5,395	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10,441
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2011	25,687	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	11,230
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	24,500	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	26,068	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	11,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2016	3,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2014	8,400	PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2012	8,900
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	10,600					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	8,885					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	9,190					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	10,580					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2015	9,568					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2008	25,800					

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr





KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	513
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	570
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	2.636
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2018	558
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2018	592
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2018	629
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CB10	2018	3
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CB7	2018	6
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CW34	2018	5
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	324
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	466
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	670
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	855
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	5
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	5
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	5
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	6
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	6
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.145
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.279
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1.325
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966H	2012	23.505
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7.125
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	7.330
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2	2016	7.005
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16.340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	19.545
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390DL	2014	17.936
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390DL	2014	18.978
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.636
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16.714
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17.110
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17.120

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	18.937
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	14.259
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15.485
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15.536
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963C	2003	12.498
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2010	10.205
PLATFORM	GENIE	GR20	2015	77
PLATFORM	GENIE	Z30/20NRJ	2015	200
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C	2016	1.584
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C GC	2016	1.552
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmg.com.tr



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	
DOZER	CATERPILLAR	D6RIII	2006	
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2017	
KAZICI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WB93R-5	2016	
LASTIKLI EKSKAVATÖR	KOMATSU	PW180-7	2017	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	DOOSAN DAEWOO	M300-V	2006	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	902V-2	2011	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-6	2017	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2014	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US-8	2017	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US-8	2017	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7E0	2007	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2011	



Koç | CNH INDUSTRIAL | 444 56 41 müşteri@turktraktor.com.tr www.caseismakineleri.com

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A1	2014	5.750
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A5	2015	4.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A5	2017	5.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B SUPRA	2017	74
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC2	2010	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2014	8.921



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

Hidromek Genel Müdürlük

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
DELİCİ	INGERSOL RAND	DM25	1999
GREYDER	XCMG	GR-180	2012
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	757	2016
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL780-9	2011
MİNİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R55-7A	2011
MİNİ EKSKAVTÖR	JCB	JCB85Z	2015
PALETLİ EKSKAVATÖR	DAEWOO	225LC	2006
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280	2007
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R140-LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH3005	2010
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005
TANDEM SİLİNDİR	JCB	VMT-260-120	2015
TANDEM SİLİNDİR	JCB	VMT-260-121	2016
TELEHANDLER	JCB	535-95AGRI	2015



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h
DOZER	CATERPILLAR	D6RIII	2006	10.411 h
FORKLİFT	KOMATSU	FD25	2008	n / a
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.261 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.576 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.919 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	9.666 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2017	5.081 h
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PW180-7	2017	5.793 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	DAEWOO	M300-V	2006	15.017 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2011	15.348 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-6	2017	4.841 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2014	12.249 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	5.963 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	25.410 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.478 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	21.586 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2016	6.718 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7	2007	21.318 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7EO	2007	19.242 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	13.736 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2011	10.490 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	8.142 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	8.152 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC390LC-8	2016	n / a
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC400-8	2011	10.343 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2011	20.249 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2011	18.690 h



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altınizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	3
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10DX	1
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	4
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 14	4
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr



MAATS

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
TELEHANDLER	MANITOU	MLT-X 735	2015	6,680
TELEHANDLER	MANITOU	MRT 1432	2005	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MRT-X 2550	2018	1,000
TELEHANDLER	MANITOU	MT 625 T	2013	8,125
TELEHANDLER	MANITOU	MT 732	2011	9,153
TELEHANDLER	MANITOU	MT1233 S	2000	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MT-X 1840	2016	8100
TRENCHER	DITCH WITCH	R300	2010	850
Y.YATAY SONDAJ	DITCH WITCH	JT30 AT	2013	4,300

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Maats İnşaat Makinaları Ltd. Şti – Uzunçayırı Cad. No: 7 Ostim / Ankara / Tel: 0 312 354 33 70
Whatsapp : +90 530 915 54 24 www.maats.com.tr



ELS LIFT

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	Skyjack	SIII 46	2011
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2013
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone ZP8	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone ZP16	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Elsisan Makine Sanayi Ticaret AŞ. - BTO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Cd. No:11 Nilüfer/Bursa/Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90 - Faks: 0 224 242 90 20 / www.elslift.com.tr

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzoldato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekolader ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓		✓		
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com						✓		
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓					✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓				✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-							✓	
ELS LİFT	Els	0224 2413090	www.elslift.com				✓				
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓					✓	✓	
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓	✓	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓			✓	✓	
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bingleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓	✓				✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓	✓			✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓	✓					✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Dooşan Atlas Weyhausen, Ditch Witch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓	✓				✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓	✓						
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipper, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Profan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓	✓		✓				
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓						✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓			✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulvinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs, Mafi, Imer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

İstanbul'da test sürüşü yapılacak ilk otonom araç tanıtıldı

Dünyanın en büyük otomotiv mühendislik firmaları arasında yer alan AVL'nin İstanbul'daki merkezi AVL Araştırma ve Mühendislik Türkiye mühendislerinin çalışmaları sonucunda otonom teknolojisi geliştirilen hibrit özellikli ilk sürücüsüz araç İstanbul'da test sürüşüne hazır hale geldi. Uluslararası güvenlik standartlarına göre geliştirilen otonom araç, ilk olarak L2 seviyesinde testlere başlayacak.



Elon Musk'un çılgın projesi

Tesla Motors ve SpaceX şirketlerinin kurucusu Elon Musk, insan beynini bilgisayar arayüzlerine bağlayacak teknolojileri geliştirecekleri yeni şirketi Neuralink'i duyurdu. Musk, maymunlar üzerindeki çalışmalar sonucunda bilgisayarların beyin gücüyle kontrol edilmesini başardıklarını ve insanlar üzerinde deneylere başlayabilmek için düzenleyici kuruluşlara başvuruda bulunduklarını ifade etti.



Birlikte video izleyen şempanzelerin bağları güçleniyor

Dünyanın en önemli bilim topluluklarından biri olan Londra merkezli The Royal Society'nin

yaptığı araştırmaya göre şempanzeler ve bonobo maymunları tıpkı insanlarda olduğu gibi beraber film veya televizyon izleyen insanların hissettiği gibi birbirlerine bağlılık ve yakınlık hissediyor.

Dünyanın ilk sıvı mıknatısı üretildi

Lawrence Berkeley Ulusal Laboratuvarı'ndaki bilim insanları, dünyanın ilk sıvı mıknatısını üretti.



Araştırmacılar, 3 boyutlu yazıcı ile oluşturdukları 1 mm'lik manyetik sıvı damlalarına 20 nanometrelik milyarlarca demir oksit parçacığı sığdırdı. Science dergisinde yayınlanan araştırma sonucunda sıvı mıknatıslar özellikle robotik ve elektronik alanında bu yapıların kullanılacak.

3 insan, düşünce gücüyle iletişim kurmayı başardı

Washington Üniversitesi araştırmacıları, iki kişinin yalnızca zihinlerini kullanarak üçüncü bir kişinin görevini yerine getirmesine yardımcı olacak bir yöntem geliştirdi. Daha önce de haberini yaptığımız BrainNet arayüzünün kullanımıyla gerçekleştirilen üç kişilik deneyde, iki kişi Tetris benzeri bir oyun hakkında üçüncü bir kişiye yalnızca düşüncelerini kullanarak bilgi aktarımı gerçekleştirdi.



Yapay zeka, ilk kez aşı üretti

Avustralya'da bulunan Flinders Üniversitesi'ndeki bir grup bilim insanı, yapay zeka kullanarak grip aşısı geliştirdi. 20 yıl boyunca ABD tarafından fonlanan araştırma sonucunda yapay zekanın tasarladığı ilk aşı, yakın zamanda ABD'de bulunan bazı kliniklerde 12 ay süreyle test edilecek.

İsveç'teki iş görüşmelerini yapay zeka yapacak

İsveç'in başkenti Stockholm merkezli teknoloji şirketi Furhat Robotics, Tengai isminde halkla ilişkiler uzmanlarının yerine mülakatlara girebilecek robot tasarladı. İsveç'in Upplands-Bro Belediyesi'ndeki iş başvurularında kullanılmaya başlandı.



Türk mühendisler, dünyanın ilk mobil hastanesini üretti

Bodrum'da yaşayan bir grup Türk mühendis, dünyada ilk olan bir projeye imza atarak bir otobüsü mobil hastaneye dönüştürdü. Doğal afet ve trafik kazalarında aktif olarak kullanılabilecek 8+1 hasta kapasiteli mobil hastane bünyesinde ayrıca 2 yoğun bakım ünitesi barındırıyor.



Toyota, Japonya için ay keşif aracı üretecek

Japon Uzay Araştırma Ajansı (JAXA), hücre yakıt teknolojisiyle çalışacak bir insanlı Ay keşif aracı üretmek üzere Toyota Motor Şirketi ile anlaştı. 3 yıllık bir araştırma – geliştirme süresinin ardından 2022 – 2024 yıllarında aracın prototipi üretilecek. Anlaşma kapsamında 2027 yılına kadar test ve seri üretim aşamaları tamamlanacak aracın 2029 yılına Ay'a gönderilmesi planlanıyor.



HEP
DAHA
FAZLASI

KAZI



YÜRENE



TAŞIMA



ÇABUK SÖK TAK



- 4 Parça Bom, 5 Silindir
- 10km/s Hız
- 4,5m't'lik Toplam Bom Boyu

- Hızlı, Verimli ve Ekonomik
- 5m²'lik Toplam Görüş Alanı
- Tek Makine ile Çok Kullanım Alanı

MCR MECALAC

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Kemalpaşa OSB Marmarosa Anıtları Caddesi No:17/2
Kamalıpaşa - İzmir
Tel: +90 536 895 95 01
Bir Gröup Mecalac S.A. g'ekolite

MECALAC Türkiye Fabrika
Ege Bölgesi Bölge 559A6 Nüfus 24 Top 24
Gaziosmanpaşa - İzmir
Tel: +90 232 220 11 15
Bir Gröup Mecalac S.A. g'ekolite

mecalac.com

MECALAC France S.A.S.
2, avenue du P'tit di Châties - Parc des Gröupés - CS 20700 - Annecy-le-Vieux
FR - 74942
Tel: +33 (0)4 50 62 01 83
A company of Gröup Mecalac S.A.



VOLVO

İŞ MAKİNESİNE SAHİP OLMANIN EN HIZLI VE KOLAY YOLU VOLVO FİNANS'TAN GEÇER!

Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

Volvo Financial Services

