



Makineleşmenin Türk Edebiyatı'na etkisi

makale

İş makinelerinde
ikinci bahar



Ritchie Bros. Türkiye Genel
Müdürü Hasan Er:

"İç pazardaki oyuncular yurt dışındaki ikinci el iş makinesi potansiyelini keşfetti"

**CAT MINI
EKSKAVATÖRLERDE
CAZİP FİNANS VE
TAKAS FIRSATLARI
SİZİ BEKLİYOR!**



25.YIL



ORİJİNAL CUMMINS FARKI



- ÜSTÜN MALZEME KALİTESİ ✓
- MODERN ÜRETİM TEKNOLOJİSİ ✓
- SINIFINDA EN İYİ GARANTİ ✓

MOTORUNUZUN DAHA VERİMLİ
ÇALIŞTIĞINDAN EMİN OLUN.

RİSK ALMAYIN.
CUMMINS YETKİLİ SATIŞ NOKTASINDAN ALIN!

parts.cummins.com

The Genuine online catalog for
Holset®, Fleetguard®, Onan and Cummins parts.

Cummins Turkey Motor Güç Sistemleri Satış Servis Ltd.Şti.

Tuzla - İstanbul ■ 0216 581 73 00 ■ parts.turkey@cummins.com

cumminseurope.com/tr

[cumminsengines](https://www.youtube.com/cumminsengines)

[cumminsturkiye](https://www.facebook.com/cumminsturkiye)

[@CumminsEurope](https://twitter.com/CumminsEurope)

NOW it's time to be
Powerful...



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

İkinci el pazarında hareketlilik

Ekonomide yaşanan daralma, hemen tüm sektörlerde olduğu gibi iş makinelerinde de paydaşları hesapları yeniden yapmaya, alışkanlıkları değiştirmeye yönlendiriyor. Her zamankinden çok daha değerli olan kaynaklar ile ihtiyaçlar arasındaki denge hassas şekilde yeniden kuruluyor.

Filo yöneticileri makine ve ekipman listelerini gözden geçirerek tamir edilmesi, yenilenmesi veya elden çıkarılması gerekenlere karar veriyorlar. Ancak döviz ve faizlerin son derece yüksek olduğu günümüzde yeni makine alım kararı vermek, her zamankinden daha zor. Patronlar da bu sebeple finansal anlamda avantaj sağlayacak alternatif çözümlere daha sıcak bakıyorlar.

Geçmişin yüksek kâr marjları, yapılan işlerde kullanılan makinelerin ikinci el değerinin göz ardı edilmesine neden olabiliyordu. Günümüzde ise rekabet koşulları artık tabiri yerindeyse, 'her kuruşun hesabının yapılmasını' gerektiriyor.

Son 10 yıldır ülkemizde her yıl ortalama 10 bin adet yeni iş makinesi satıldı. Yurtdışından ikinci el makine ithalatı büyük ölçüde yasak. Sadece Türkiye'de üretilmeyen makineler için devletten alınan özel izinle gerçekleştirilebiliyor. Her ne kadar verimli ekonomik ömrü daha kısa olsa da bir iş makinesinin 10 yaşından önce hurdaya çıkmayacağını varsayacak olursak, ülkemizdeki aktif iş makinesi sayısının 100 binden fazla olduğunu düşünebiliriz.

Piyasadaki iş hacminin daralmasıyla birlikte son bir yıldır bu makinelerin aktif çalışma süreleri oldukça azaldı. Buna firmaların nakit ihtiyacı da eklenince, ciddi bir satılık ikinci el makine potansiyeli oluştu. Ancak piyasadaki daralma sadece yeni değil, ikinci el satışlarını da olumsuz etkiledi. Normal zamanda 7-8 bin adetlere çıkan yıllık ikinci el pazarının bu yıl 3 binlerde kalacağı tahmin ediliyor. Dolayısıyla iç piyasadaki bu düşük talep, yüksek arzı karşılamakta yetersiz kalınca devreye küresel fırsatlar girdi.

Ritchie Bros gibi dünya genelinde canlı ve online açık arttırmalar gerçekleştiren profesyonel firmalarla birlikte Avrupa, Orta Doğu ve Türki Cumhuriyetlerden gelen ve yerli tüccarlar bu atıl kapasitenin değerlendirilmesi anlamında makine sahiplerine destek oldular.

Biz de bu hareketliliğe kayıtsız kalmayarak dergimizde ikinci el makine pazarına ışık tutuyoruz. Ülkemizde faaliyet gösteren belli başlı makine tedarikçilerinin bu alandaki çalışmalarını ve tavsiyelerini ilerleyen sayfalarımızda okuyabilirsiniz.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



[forum_makina](#) [forummakina](#) [ForumMakina](#) [forummakina](#) [Forum Makina](#)



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Pınar AYDIN

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı
Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 96 - Ağustos 2019



* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com





06 Haber 7 ayda sadece 1.391 adet iş makinesi satıldı

28 Haber Doka Kalıp, İBB'nin dev projesinde yer aldı

08 Global İnşaat ve madencilik makineleri ihracata damgasını vurdu

30 Haber Yeni üyelerle güçlenen İMDER'in Ankara Zirvesi

14 Haber Sabancı Holding, Temsa İş Makinaları'nın %41 hissesini Marubeni'ye satıyor

32 Haber Türkiye, dünya inşaat ligindeki ikinciliğini korudu

16 Haber İnşaat faaliyetlerinde kıpırdanma sinyalleri

36 Dosya: İş makinelerinde ikinci bahar

18 Global Komatsu'nun satışlarına Çin ve Asya gölgesi

44 Röportaj Hasan Er: "İç pazardaki oyuncular yurt dışındaki ikinci el iş makinesi potansiyelini keşfetti"

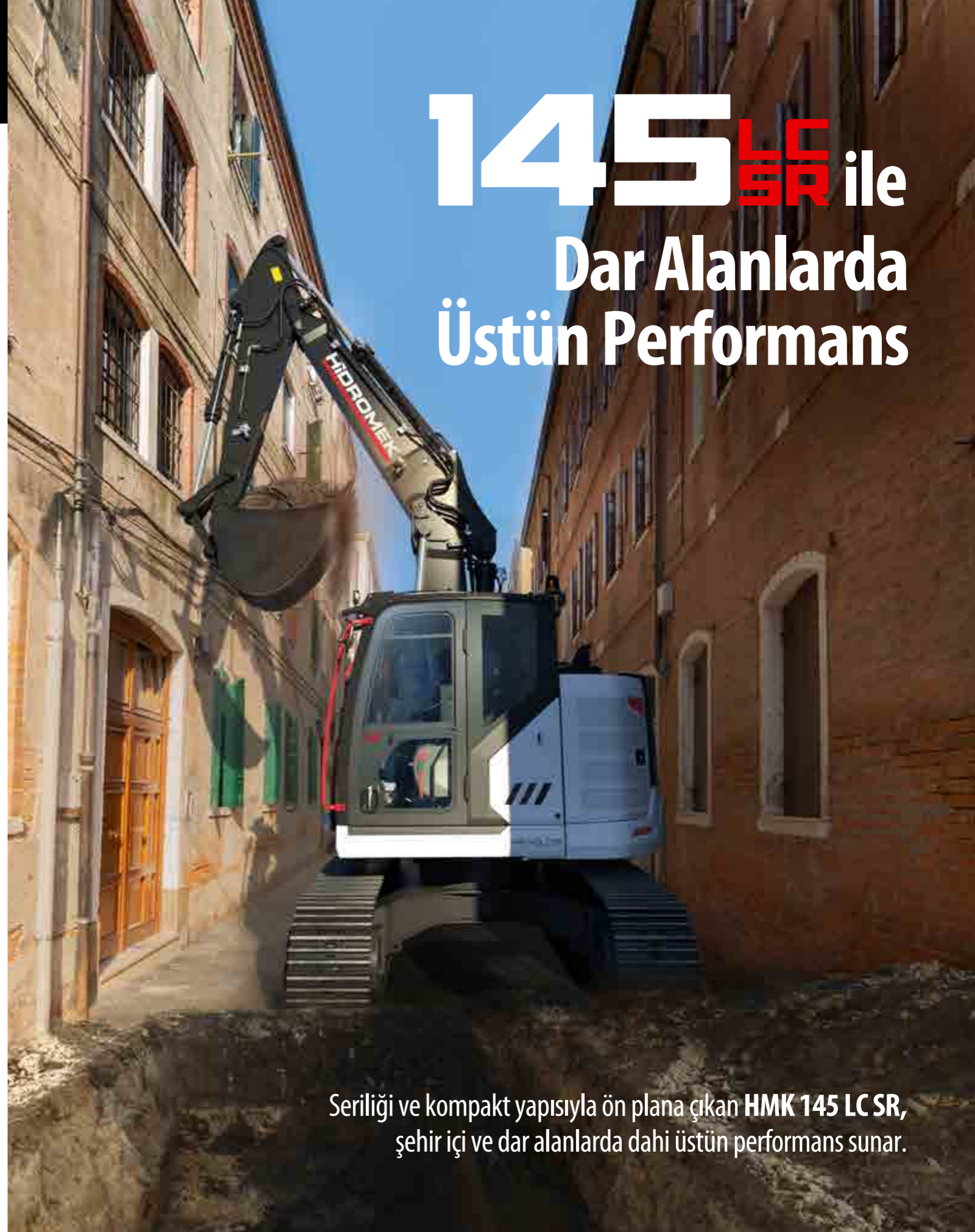
22 Global Allison şanzımanlı Scania 6x6 G500'ler, damperli kamyonları tahtından ediyor

48 Röportaj Çelik Aslan Ticaret, uzmanlığını HİDROMEK'lerle perçiniyor

26 Global İnsanın ütopyası yapay zekâ, makine sektörünü nasıl etkileyecek?

52 Makale Makineleşmenin Türk Edebiyatı'na etkisi

145 LC SR ile Dar Alanlarda Üstün Performans



Seriliği ve kompakt yapısıyla ön plana çıkan **HMK 145 LC SR**, şehir içi ve dar alanlarda dahi üstün performans sunar.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

7 ayda sadece 1.391 adet iş makinesi satıldı

2018 yılının ağustos ayından bu yana ciddi oranda daralma yaşanan iş ve istif makineleri sektöründeki satışlar temmuz ayında da yüzleri güldürmedi. Geçen yılın aynı ayına kıyasla iş makinesi satışları %66,2, istif makinesi satışları ise %45,6 oranında azaldı.

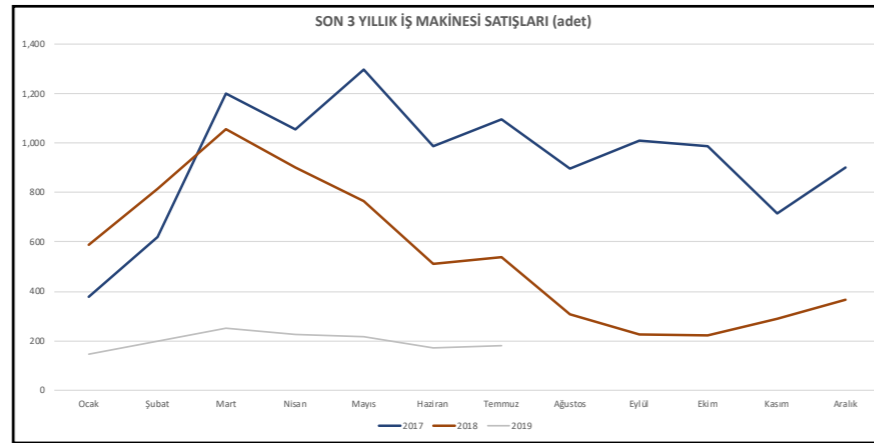
İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de temmuz ayı içerisinde 182 adet yeni iş makinesi satıldı. Oysa ki 2018 yılı temmuz ayında 539 adet yeni iş makinesi satılmıştı. Böylece yılın ilk yedi ayındaki satışların toplamı ise geçen yıla kıyasla %73,3 azalarak 1.391 adette kaldı.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini rakamlarına göre temmuz ayında Türkiye'de satılan



yeni forklift ve depo ekipmanı sayısı geçen yıla kıyasla %45,6 azalarak 415 adet oldu. İlk yedi

ay genelindeki toplam satışlar ise geçen yıla kıyasla %49,4'lük azalışla 3.267 adet olarak gerçekleşti.



Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yaklaşık yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde Kiralama Komitesi kuruldu

9 Mayıs 2019 tarihinde gerçekleştirilen T. Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi toplantısında, Meclis çatısı altında

bir 'Kiralama Komitesi' kurulması kararı alınmıştı. Bu kapsamda, söz konusu Komitenin çalışma şeklinin, konularının belirlenmesi, komite üyelerinin son haline getirilmesi ve diğer detayların ele alınması amacı ile 22 Ağustos 2018 Perşembe günü İstanbul TOBB Plaza'da Kiralama Çalışma Grubu hazırlık toplantısı gerçekleştirildi.

MAKFED ve kurucu üyeleri İMDER, İSDER ve ARÜSDER koordinasyonu ile oluşturulan TOBB – Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kiralama Komitesi'nin çalışma grubu hazırlık toplantısına FKB – Finansal Kurumlar Birliği, PLATFORMDER-

Personel Yükseltici Platform İşletmecisi İmalatçı ve Distribütörleri Derneği, TIAD - Takım Tezgahları Sanayici ve İşadamları Derneği, TAİD - Ağır Ticari Araçlar Derneği ve TOKKDER – Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği katıldı.

Konuyla ilgili olarak PLATFORMDER'den yapılan açıklamada, dünyada kiralama sektörünün önemli bir ekonomik büyüklüğe sahip olduğu belirtilerek, "Ülkemizde de her geçen gün büyüyen kiralama sektörünün resmi olarak temsil edilmesi adına dernek olarak çabamızın boşa gitmemesi, bizleri sevindirmiştir. Bizler, kiralama sektörünün tüm problemlerini Kiralama Komitesinde, sektör paydaşları ile görüşerek, ortak akıl ile problemlere çözümler üretip, kamunun da çözümün içerisinde olmasını sağlayacağız. Amacımız ülkemizde kiralama sektörünü hak ettiği seviyeye çıkarmaktır." ifadelerine yer verildi.



ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı

STFA Makine Grubu'nun yeni Genel Müdürü Hayati Kösoğlu oldu

60 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösterdiği Türkiye iş makineleri sektöründe, 1974 yılından bu yana JCB'nin distribütörlüğünü yürüten STFA Makine Grubu'nun Genel Müdürlük görevine, 19 Ağustos

2019 tarihi itibarıyla Hayati Kösoğlu atandı.

Hayati Kösoğlu kariyerinde sırasıyla; Koç Holding, Ford Otosan A.Ş., Uzel Grup, Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları ve son olarak Anadolu Landini A.Ş.'de üst düzey yönetici ve Genel Müdür rollerinde görev aldı.

STFA Grubu Yönetim Kurulu



Başkanı Adnan Nas, konuyla ilgili şunları söyledi: "STFA" grubu olarak kurumsal yapımızı yeni liderleri aramıza katarak güçlendirmeye devam ediyoruz. Bu kapsamda STFA Makine Grubu Genel Müdürlüğünü üstlenen sayın Hayati Kösoğlu'nun farklı sektörlerde edinmiş olduğu deneyimi ile grubumuza önemli katkılar sağlayacağına inanıyor, yeni görevinde başarılar diliyorum."



Mercedes-Benz Türk, tersine mentorluk programıyla yeni trendleri yakalıyor

Mercedes-Benz Türk, 26 yaş ve altı çalışanlarının, yeni teknoloji ve trendleri üst düzey yöneticiler ile paylaşmaları amacıyla ilk defa 2018 yılında hayata geçirdiği

'Tersine Mentorluk Programı'nın ikinci turunu tamamladı. 22 kişiden oluşan genç mentorlar, 3 İcra Kurulu Üyesi ve 8 direktör'e 6 ay boyunca yeni teknolojik trendler, dijitalleşme, sosyal medya, girişimcilik, yapay zekâ gibi yapılandırılmış konular üzerine mentorluk yaptılar.

Yeni jenerasyon ile önceki kuşak yöneticileri bir araya getirerek bilgi paylaşımları ile iş birliği yaratmayı hedefleyen tersine mentorluk, alışlagelen mentorluk programlarının tersine, güncel deneyimlerini önceki nesil liderlerle paylaşılmasına ve iş yapış şekillerinin değişen koşullara göre

adapte edilmesine yardımcı oluyor. Tersine mentorluk programı sayesinde; kurumların tepe yönetiminin kendi alanlarındaki gelişmelere ayak uydurmaları kolaylaşarak, güncel kalmaları sağlanıyor ve genç neslin sahip olduğu yenilikçi bakış açısıyla kurumlardaki çeşitliliğin artması sağlanıyor.



GE Yenilenebilir Enerji, Bergama'da 500'üncü rüzgâr türbin kanadını üretti

GE Yenilenebilir Enerji, LM Wind Power'ın Türkiye'de İzmir'in Bergama ilçesinde yer alan ve iki yıldır faaliyette olan yeni rüzgâr türbini kanadı üretim tesisinde, 500'üncü rüzgâr türbini kanadını ürettiğini duyurdu.

Türkiye, Avrupa ve Asya da dâhil olmak üzere dünya genelinde artış gösteren rüzgâr enerjisi talebine

yanıt vermesi amacıyla üretilen 500 adet kanadın, toplamda yaklaşık 500 MW kapasitede enerji üretecek kadar rüzgâr toplaması bekleniyor. Bu da Türkiye'deki yaklaşık 680.000 evin enerji ihtiyacını karşılamaya yetecek bir enerji kapasitesine denk geliyor.

LM Wind Power, Türkiye için verdiği 50 milyon dolar yatırım taahhüdünün bir parçası olarak Bergama fabrikasında 2019 yılının sonuna kadar 30 milyon dolarlık ek yatırım yaparak tesisi büyütme ve 300 yeni personel istihdam etme kararı aldı. Tesisi büyütme projesi, 2019 yılının Nisan ayında başladı. Bu proje ile fabrikanın GE'nin en yeni 5MW kara tipi rüzgâr türbini Cypress platformuna

monte edilecek yenilikçi iki parçalı kanatların üretimine hazır hale getirilmesi hedefleniyor. Halihazırda Bergama tesislerinde yüzde 26'sı kadın olmak üzere 450 personel çalışıyor ve bu rakamın 2020'de 700'ün üzerine çıkacağı öngörülüyor.

Resmi olarak Temmuz 2017'de açılışı yapılan Bergama tesisi, LM Wind Power'ın toplamda on beşinci fabrikası olmasının yanı sıra şirketin GE Yenilenebilir Enerji bünyesine katılmasının ardından açtığı ilk fabrika olma özelliğini de taşıyor.



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Minimum enerji, maksimum verimlilik parolasıyla yola çıkan Ceylift mühendisleri, **Ceylift Elektrikli Forklift**leri üretti. Kapsamlı AR-GE çalışmaları sonrasında üretilen çevre dostu elektrikli forkliftler düşük maliyetler ile zorlu işlerin üstesinden geliyor.

CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam/Adana/Türkiye
T : +90 322 394 39 00 (pbx)
F : +90 322 394 39 03
www.ceylift.com



Caterpillar'ın önemli toplantısı Borusan Cat ev sahipliğinde gerçekleşti

İş makinelerinin dünya lideri markası Caterpillar'ın Afrika ve Ortadoğu Bölgesi (AME) temsilcileri ile müşterileri bir araya getiren Win in AME Council toplantısı, 24-26 Haziran tarihlerinde Borusan Cat'in ev sahipliğinde İstanbul'da yapıldı. Toplantıya Caterpillar global yönetiminden önemli isimlerin yanı sıra birçok müşteri de katıldı.

Toplantıya Caterpillar'dan Grup Başkanı Denise Johnson, Avrupa Afrika ve Orta Doğu'daki temsilcilerden sorumlu Başkan Yardımcısı Nigel Lewis, Yeraltı Madencilik'i'nden sorumlu Başkan Yardımcısı Rob Hoenes ve Enerji ve Güç Sistemleri işinden sorumlu Başkan Yardımcısı Pablo Koziner katıldılar. Caterpillar üst yönetiminin yanı sıra Avrupa ve Orta Doğu'dan 10 farklı Caterpillar temsilcisi şirketin sahipleri ve en üst düzey yöneticileri ile Türkiye'den ve bölgeden büyük ölçekli müşteriler de toplantıda yer aldılar.

Müşterilerin ve temsilcilerin birbirlerini daha iyi tanıyarak ilişkilerini güçlendirmelerini hedefleyen toplantıda Caterpillar temsilcileri kendilerini ve hizmet kapasitelerini tanıtırken, müşteriler de Afrika ve Ortadoğu Bölgesindeki projeleri ve beklentileri hakkında bilgi verdiler.

Katılımcılar Borusan Holding'in Rumelihisarı'ndaki merkezinde hafta sonu sanatseverlere hizmet veren Borusan Contemporary Müzesi'ni de gezdiler ve burada düzenlenen kokteyle katıldılar.

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın Win in AME Council toplantısıyla ilgili şu açıklamayı yaptı:

“Çok başarılı ve verimli bir toplantı oldu. Konuklarımız şirketimizin yaşadığı dönüşümü çok takdir ettiler, vizyonumuzdan etkilendiler ve bazı büyük müşterilerimizi ziyaret ederek onlarla tanışma olanağı buldular. Bu önemli organizasyonu gerçekleştirme olanağı bulduğumuz için mutluyuz.”

CAT MİNİ EKSKAVATÖRLERDE CAZİP FİNANS VE TAKAS FIRSATLARI SİZİ BEKLİYOR!



Kısa kuyruk ve yüksek kova koparma kuvvetine sahip 1-8 ton aralığındaki tüm Cat Mini Ekskavatörlerde geçerli, şaşırtıcı finans ve takas fırsatları için sizi de Borusan Cat'e bekliyoruz.

*Kampanya stoklarla sınırlıdır.



444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ KULAĞIMIZ SİZDE www.bmgs.com.tr

©2019 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sans" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

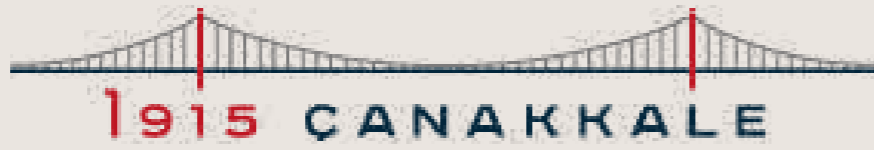
CAT

25 YIL



1915 Çanakkale Köprüsü zemin iyileştirme işleri hızla devam ediyor

Yap – İşlet – Devret modeliyle yürütülen ve tamamlandığında 2023 metre açıklığı ile 'dünyanın en uzun açıklıklı asma köprüsü' ve 333 metrelik kuleleriyle 'dünyanın en yüksek asma köprüsü' olacak 1915 Çanakkale Köprüsü'nde yoğun mesaisine devam eden Enka iştiraki Kaskaş, Avrupa Zemin İyileştirme ve Fore Kazık imalatları iş programına uygun olarak devam ettiği çalışmalarında, 2019 Temmuz sonu itibarıyla yüzde 65 ilerleme kaydetti.



Firmadan yapılan açıklamada; PE3, PE4 ve PE5 viyadük temellerindeki derin zemin karıştırma (DSM) imalatlarının başarılı bir şekilde tamamlandığı ve %25 oranında tamamlanan son viyadük temeli olan Kenar Kule bölgesindeki DSM imalatlarının ise ağustos sonunda bitirilmesinin planlandığı belirtildi.

Proje kapsamında uygulanan detaylı kalite kontrol programı uyarınca 2 adet test kazığı üzerinde

çift-yönlü kriko testi ile ön yükleme deneyleri yapıldığı ve bu testlerde çıkılabilen maksimum yükün 4,200 ton olarak ölçüldüğü açıklandı. Ayrıca çalışan fore kazıklar üzerinde kazık bütünlük deneyleri yapıldığı, DSM imalatlarından ise tam boy karot ve ıslak numune alınarak, seçilen numuneler üzerinde tek eksenli basınç deneyleri yapılarak kontrollere devam edildiği kaydedildi.

Türkiye genelinde 1.102 maden sahası ihaleye çıkacak

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'na bağlı Maden İşleri Genel Müdürlüğü (MAPEG) tarafından açılan ve 8 Ağustos 2019 tarihinde Resmî Gazete'de yayınlanan ilana göre hukuki durumları sona eren ve ihalelerinin yapılması sonucunda müracaat olmayan bin 102 maden sahası ihale edilecek.

Maden sahası ilanları, ilanın Resmî Gazete'de yayın tarihinden itibaren 15 gün süre ile MAPEG'in resmî sitesinde yer alacak. İhale ilanında;



ihalesi yapılacak maden sahaslarının il, erişim numarası, ruhsat grubu, ihale şartnamesi, paftası, koordinatlı dökümleri, alanları ve ihale tarihleri gibi bilgiler yer alıyor. Kapalı teklif ve açık artırma usulü ile yapılacak ihalelerdeki teminat miktarı, teklif edilen ihale bedelinin yüzde 20'sinden ve taban ihale bedelinden az olamayacak.

Başvurular, sahanın ihalesinin yapılacağı tarihte 09:00-09:30 saatleri arasında Maden ve Petrol

İşleri Genel Müdürlüğü, Konferans Salonunda İhale Komisyonuna doğrudan yapılacak.

ihalesi ikinci defa yapılan ancak müracaat olmayan maden sahasları, 1 – 30 Kasım 2019 tarih aralığında bir ay süreyle MAPEG web sitesinde yayınlanacak ve bu süre içinde müracaat olmaması durumunda 2 Aralık 2019 tarihi itibarıyla müracaatlara serbest hale getirilecek.

İŞTE ÇİZGİNİZİ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağımla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING



Sabancı Holding, Temsal İş Makinaları'nın %41 hissesini Marubeni'ye satıyor



Sabancı Holding'in alt iştiraklerinin portföyünde bulunan Temsa İş Makinaları hisselerinin %41'lik



payı, halen şirketteki diğer ortak olan Marubeni'ye satılıyor. Sabancı Holding 2014'te de şirketin yüzde 49'unu Marubeni Corp'a satmıştı. Böylece Japonların şirketteki payı yüzde 90'a çıkmış oluyor.

Sabancı Holding CEO'su Cenk Alper, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Sabancı Holding olarak, stratejik hedeflerimiz ve dinamik portföy yönetimi anlayışımız doğrultusunda, alt iştiraklerimize ait olan Temsa İş Makinaları'ndaki %41 payımızı Marubeni'ye satma kararı aldık.

Ortağımız Marubeni ile yaptığımız anlaşma doğrultusunda, alt iştiraklerimiz Temsa İş Makinaları'nda %10 oranında hisse sahibi olmaya devam edecek. Bu anlaşmanın, yabancı yatırımcının Topluluğumuza ve ülkemize duyduğu güvenin bir göstergesi olduğuna inanıyoruz. Yeni Neslin Sabancı'sı vizyonumuz doğrultusunda, önümüzdeki dönemde de teknolojiyi, katma değerli üretimi ve inovasyonu odağımıza alarak büyümeye devam edeceğiz" dedi.

Türkiye'nin ilk nükleer enerji santraline dev vinç

Mersin'de inşası Rusya Devlet Atom Enerjisi Kurumu (ROSATOM) tarafından sürdürülen Türkiye'nin ilk nükleer enerji santrali projesi Akkuyu Nükleer Güç Santraline (NGS), büyük boyutlu ekipmanların kurulumunda kullanılacak 3 bin ton yük kapasiteli Liebherr LR13000 paletli mobil vincin montajı tamamlandı.

Akkuyu Nükleer AŞ'den yapılan açıklamaya göre dev vinç, Liebherr şirketinin Almanya'daki imalat tesisinde eğitim görmüş makine mühendisleri ve operatörler tarafından çalıştırılacak.

Ağır yüklerin kaldırılması ve



taşınmasında kullanılan 149 metre kaldırma yüksekliğine sahip özel vinç, Akkuyu'nun 1 no'lu ünitesinin korutucu ekipmanları, reaktör kabı, buhar jeneratörleri, basınç kompensatörü ve reaktör kubbesi gibi büyük boyutlu ekipmanların

yanı sıra inşaat aşamasında olan iki güç ünitesinin kurulumunda kullanılacak.

Tamamlandığında 4 reaktörden oluşacak Akkuyu Nükleer Güç Santrali, toplam 4 bin MW kurulu güce sahip olacak.

Kazanmak istiyorsan

DOOSAN



Doosan Infracore Co. Ltd. İş makinalarının Türkiye tek yetkili mümessili, MAATS İnşaat Makinaları Tic. Ltd. Şti.'dir.



0850 259 25 00
www.maats-doosan.com



ANKARA (MERKEZ)

Uzaycağı Cad. No:7 Yenimahalle
Ostim / Ankara
Tel :+90 312 354 33 70
Faks:+90 312 354 31 70

İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49-B
Orhanlı - Tuzla / İstanbul
Tel :+90 850 259 25 00
Faks:+90 216 482 10 22

İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ

İkitelli O.S.B. Sefaköy San. Sit.
5. Blok No:31 Başakşehir / İstanbul
Tel :+90 212 549 78 98
Faks:+90 212 549 27 87

İZMİR ŞUBESİ

O.S.B. Mahallesi Ankara Asfaltı
No: 89 / 13 Kemalpaşa / İzmir
Tel :+90 232 877 17 00
Faks:+90 232 877 17 01

BURSA ŞUBESİ

İzmir Yolu 5. Km No: 191
Nilüfer / Bursa
Tel :+90 224 441 81 66
Faks:+90 224 442 84 65

ADANA ŞUBESİ

Yeşiloba Mah. 46153. Sok. No: 13 Seyhan
Oto San. Sit. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana
Tel :+90 322 441 04 47
Faks:+90 322 441 04 49

ANTALYA ŞUBESİ

Akdeniz Sanayi Sitesi 5037. Sok. No: 35
Kepez / Antalya
Tel :+90 242 220 02 94
Faks:+90 242 220 02 95

ZF'den inşaat makineleri için yeni şanzıman: **BASICPOWER**

İş makinelerinin özel çalışma koşullarında dahi üstün bir konfor seviyesi sunacak özelliklerde geliştirilen ZF'nin yeni şanzıman teknolojisi, yüksek dinamiğinin yanı sıra düşük hızlarda yüksek tork sağlıyor.

Konfor, sürüş dinamikleri, maliyet azaltma ve yakıt tasarrufuna dair gelişen ihtiyaçlar, Çin'de daha verimli tahrik sistemlerine yönelik talebi artırıyor.

ZF, mevcut ürünleri ve pazara uyarlanmış yeni gelişmeleriyle hem yerel hem de uluslararası müşterilere destek olmak amacıyla özellikle off-road pazarı için, Çin'de satış, uygulama, servis ve mühendislik uzmanlarından oluşan tam zamanlı bir ekip oluşturarak, bu yenilikçi ürünleri sayesinde, pazarlardaki kalıcı değişimi değerlendirerek aktarma organları teknolojisinde sektördeki konumunu güçlendirdi.

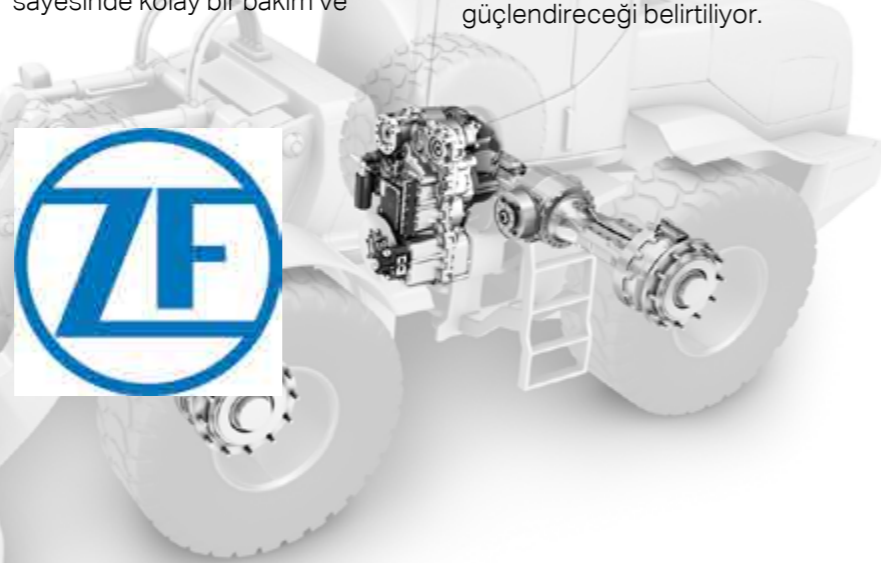
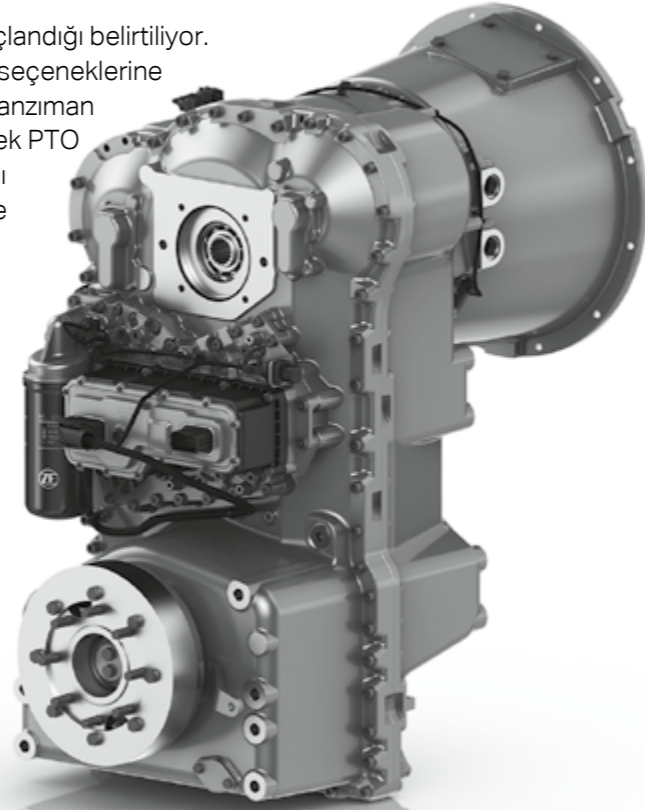
Lastikli yükleyici ve greyder şanzımanlarındaki pazar konumunu güçlendirecek

ZF'nin yeni şanzımanı BASICPOWER ile mevcut WG 200 ürün serisi daha da güçleniyor. Yeni şanzıman, köklü ERGOPOWER teknolojisine dayanmaktadır. Bu yeni neslin, firmanın lastikli yükleyici ve greyder şanzımanlarındaki pazar konumunu güçlendireceği belirtiliyor. Bu nedenle, ERGOPOWER bileşenlerinin eşzamanlı olarak makul ve en uygun maliyetlerle yerleştirilerek mümkün olan en yüksek standardizasyonun elde

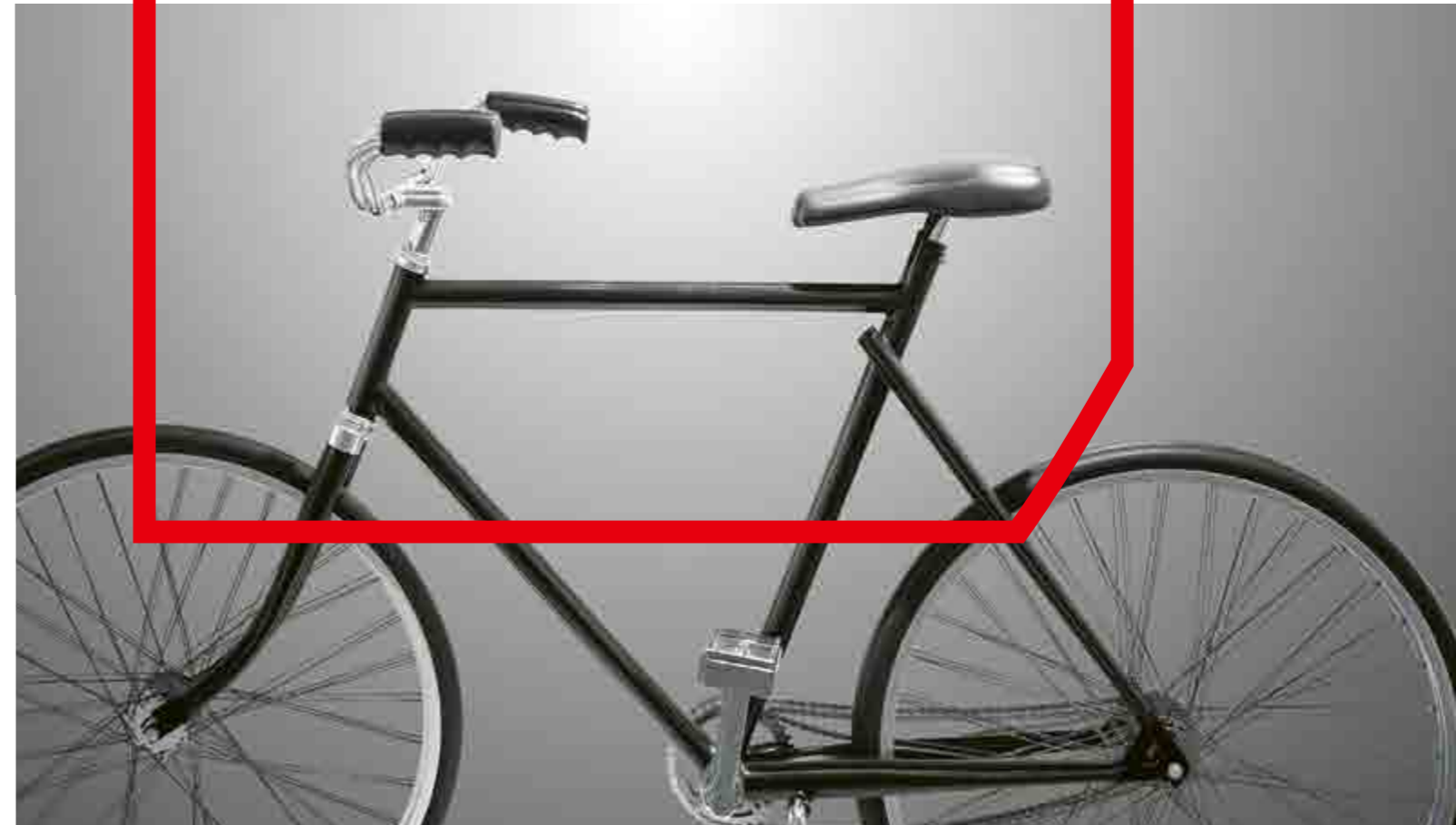
edilmesinin amaçlandığı belirtiliyor. Dört ve altı vites seçeneklerine sahip olan yeni şanzıman standart olarak tek PTO ya da isteğe bağlı olarak çift PTO ile kullanılabilir.

Yeni çözümün sunduğu avantajlarda amacın, ZF'nin ürün portföyündeki yüksek hat bileşenlerinden yola çıkarak mevcut WG 200'e kıyasla yeni şanzımanı daha da büyütme ve geliştirmek olduğu ifade ediliyor. Bu yükseltilmiş teknoloji sayesinde, pratik uygulamalarda daha yüksek çekiş eforu ve hız konusunda kesin kriterler ve bunun yanı sıra akıllı ve verimli bir vites değiştirme stratejisi ile daha yüksek bir performans seviyesi elde edildiği vurgulanıyor. Geliştirilen vites kademeleri ve minimize edilen sürtünme kayıpları sayesinde yakıt tüketimi de azaltılıyor. Azaltılmış gürültü seviyesi ve geliştirilmiş otomatik mod ile mevcut pazar standardına kıyasla daha yüksek bir konfor sağlanıyor. Kullanıcılar, bu inovasyondaki sağlam tasarım sayesinde kolay bir bakım ve

uygun toplam sahiplik maliyeti gibi avantajlar da elde ediyor. ZF şanzıman yönetimi alanındaki trendleri de belirliyor. Yeni ERGOCONTROL II ünitesi, daha geniş ve özelleştirilmiş bir işlevsellik sunan tekli araç içi hidrolik kontrolünü teknik şanzıman yönetimi ile birleştiriyor. Çin'de tasarlanan ve üretilen bu yeni teknolojinin hem üreticiler hem de kullanıcılar için konfor sağlayarak ZF'nin pazardaki konumunu güçlendireceği belirtiliyor.



SADECE BU ŞEKİLDE VOLVO'DAN DAHA AZ YAKARSINIZ



Volvo iş makineleri, sahada ihtiyaç duyduğunuz gücü, yüksek performanslı Volvo motorları ve en yeni üretim teknolojileri ile daha az yakıt tüketerek sağlıyor.

**Volvo Construction Equipment
Building Tomorrow**



Wacker Neuson sektöründeki ağırlığını arttırıyor

Kompakt iş ve inşaat makineleri alanındaki faaliyet gösteren Wacker Neuson Group, gerek zaten güçlü olduğu bölgelerdeki olumlu pazar koşulları gerekse her geçen gün gelişen bayi ağına etkisiyle gelirlerini çift haneli oranlarda arttırmaya devam ediyor.

2019 yılının ilk altı ayında küresel gelirlerini %15,2 arttırarak 950,7 milyon avroya taşıyan firma, küresel ekonomideki yavaşlamaya rağmen yıl geneli için de cirosunu %6 ila 8

oranında arttırarak 1,775 ila 1,850 milyon avro gelire ulaşmayı hedefliyor. Wacker Neuson en büyük pazarı olan Avrupa'da inşaat sektöründen gelen güçlü talep ve tarım ekipmanlarında ortalamanın üzerindeki artışın etkisiyle %15,5 artış ile 692,3 milyon avro ciro sağladı.

Kuzey Amerika'da gelişen bayilik yapısı ve Güney Amerika'daki olumlu pazar koşullarının etkisiyle Wacker Neuson'un Amerika genelindeki gelirleri %13,7 artarak 229,5 milyon avroya ulaştı.

Firmanın hedef pazarları arasında öne çıkan Çin'de 2018 başında



açtığı fabrikasındaki üretim faaliyetleri hızlanıyor. John Deere ile mini ve kompakt ekskavatörler alanında yapılan anlaşma da satışlara olumlu şekilde yansdı. Asya-Pasifik bölgesindeki satışlar %19,9 artışla 28,9 milyon avro olarak gerçekleşti.

Yedek parça uzmanı TVH Parts Holding, IPS'yi satın aldı

Endüstriyel, elleçleme ve tarımsal ekipmanlara yönelik yedek parça tedariki alanında 170'ten fazla ülkede hizmet veren Belçika merkezli TVH; İngiltere'de personel yükseltici platformlar alanında uzmanlaşan IPS (Independent Parts & Service)'yi satın aldı.

Bundan önce de 2014 yılında IPS Fransa ve 2015 yılında IPS Avustralya'yı bünyesine katan

TVH, bu satın almayla birlikte İngiltere'deki platform, yedek parça ve servis erişimini önemli ölçüde geliştirmeyi hedefliyor.

Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan TVH Parts CEO'su Dominiek Valcke, "IPS ile birlikte personel yükseltici platform yedek parçalarındaki teknik uzmanlığımız ve ticari bilgimizi güçlendireceğiz. İş birliği içerisinde müşterilerimize çok daha kaliteli teknik destek ve kapsamlı ürün portföyü sunabileceğiz." dedi.

IPS'in Genel Müdürü Kevin Shadbolt, iki firmanın entegrasyonunu sağlamak adına gerekli çalışmaların yapılacağını belirterek, "IPS'nin satın alınmasını



hem müşterilerimiz hem de ekibimiz için fırsatlar yaratması nedeniyle memnuniyetle karşılıyoruz. TVH ekibiyle olan toplantılarımız çok yapıcıydı. Dolayısıyla birlikte çalışmak için sabırsızlanıyorum." ifadelerini kullandı.

Komatsu'nun satışlarına Çin ve Asya gölgesi

İş makineleri sektörünün lider markalarında Japonya merkezli Komatsu, 2019 yılının ikinci üç aylık dönemde küresel satışlarının geçen yıla kıyasla %5,6 azalarak 609,7 milyar Yen (yaklaşık 5,6 milyar dolar) olarak gerçekleştiğini açıkladı.

Yapılan değerlendirmede Kuzey Amerika ve Okyanusya bölgelerinde madencilik ekipmanlarına olan talebin dengeli



bir şekilde devam ettiği, bunun haricindeki bölgelerde ve özellikle Çin ve Asya'da inşaat ve madencilik ekipmanlarına olan talebin azaldığı vurgulandı.

Bu dönemde Komatsu'nun gelirleri Amerika genelinde %0,3 artışla

218 milyar Yen, Avrupa'da %9,8 artışla 59 milyar Yen, Okyanusya'da %10,1 artışla 56 milyar Yen, Japonya'da %0,2 azalışla 64 milyar Yen, Çin'e %28,3 azalışla 36 milyar Yen, Asya'da %27,5 azalışla 62 milyar

Yen ve Afrika'da %23,5 azalışla 31 milyar yen olarak gerçekleşti.

Komatsu, yıl geneli için açıkladığı 2.617 milyar Yen'lik (yaklaşık 24 milyar dolar) gelir hedefini ise değiştirmede.

Perkins®
SYNCRO

3.6 litre
2.8 litre

Yeni 900 Serisi Endüstriyel Dizel Motorları

Tier 3 - Tier 4 Final ve EU Stage V Emisyon Seçenekleri

2.8 litre
45-55 kW / 60-74 hp

3.6 litre
55-100 kW / 74-134 hp

Yeni Perkins 900 serisi dizel motorları off-road, inşaat, tarım ve endüstriyel gibi uygulamalarda kompakt güç çözümleri sunmaktadır.

Bu kompakt 4 silindir motorlar güçte, yüksek ve düşük hız torklarında ve yakıt tüketiminde kullanıcı için mükemmel performans sağlar.



- Kompakt boyut ve montaj esnekliği
- Yüksek performans
- Tecrübeli servis ağı ve Geniş yedek parça stoğu
- Farklı opsiyon seçenekleri
- Düşük motor boyutları ile minimum montaj alanı ihtiyacı
- Tam elektronik kontrol kabiliyeti
- 20 yıl üzeri kullanım ömrü

POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.powertk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNENİN KALBİNDE

f powertkperkins

in power-tk

Demag mobil vinçlerinin Tadano'ya satışı gerçekleşti

Dünya çapında arazi vinçleri, platformlar ve kamyon üstü gibi vinç çeşitlerini üreten Japonya merkezli Tadano şirketi, dünyanın önde gelen iş ve inşaat makineleri üreticisi Terex'in bünyesinde bulunan Demag® mobil vinçlerini, 215 milyon dolar bedelle bünyesine kattı. Bu satışla birlikte, Demag'ın Almanya Zeweibrücken'deki üretim tesisi ve çok sayıda satış-servis noktası da Tadano'ya geçti.

Satış sonrasında Tadano Group'un kaldırma ekipmanları ürün hattı, 400 ile 3.200 ton kaldırma kapasitesine sahip sekiz kafes bomlu paletli vinçleri, Tadano'nun bu segmentteki kaldırma kapasitesini 1.200 tona çıkaran 15 adet arazi vinci, kamyon vinçleri ve kafes – teleskopik platform da dahil



olmak üzere 80'den fazla model ile zenginleşti. Böylece Tadano, tek bir yerden elde edilebilecek en kapsamlı kaldırma ekipmanı firması haline geldi.

Tadano Ltd. Başkan ve CEO'su Koichi Tadano, satışın gerçekleşmesinin ardından yaptığı açıklamada, "Tadano Grubu olarak ilk stratejimiz, kaldırma ekipmanı endüstrisinde dünya lideri ve müşterilerimizin her zaman ilk tercihi olmak. Demag mobil vinçlerinin satın alınmasıyla bu hedefe ulaşmak için hayati bir adım attık. Demag'ın satın

alınması; birçok pazara girmemiz, kafes bomlu paletli vinçleri ürün hattımıza eklememiz ve tüm arazi vinçlerimizin kapasite aralığını artırmamız anlamına geliyor. Demag ile birlikte çalışarak müşterilerimizin ihtiyaçlarına daha iyi cevap verecek ve onlara her zamankinden daha fazla katma değer yaratacağız."

"Tadano Grubunun 1990 yılından beri bir parçası olan Tadano Faun GmbH (TFG) ile birlikte Demag'ın güçlerinin birleştirilmesi büyük bir sinerji meydana getirecektir. 1 Ağustos tarihinden itibaren Demag mobil vinçler işletmesinin adı Tadano Demag GmbH olarak değiştirilecek ve Tadano Demag GmbH'nin CEO'luk görevini Jens Ennen yürütecek." ifadelerini kullandı.

HİDROMEK, dünyanın en büyük iş makineleri pazarlarında boy gösteriyor

Küresel pazarlama faaliyetlerini ara vermeden sürdüren HİDROMEK, 4 – 7 Eylül tarihleri arasında Çin'in başkenti Pekin'de düzenlenecek BICES 2019 Fuarı'na ve hemen akabinde, 11-15 Eylül tarihlerinde Almanya'da gerçekleşecek olan Nordbau Fuarı'nda ürünlerini müşterilerin beğenisine sunacak.

2 yılda bir düzenlenen, küresel iş ve inşaat makinesi sektörünün temsilcilerini bir araya getirecek BICES 2019 Fuarı, China International Exhibition Center New Venue'da gerçekleşecek. BICES 2017 Fuarı'nı 70'ten fazla ülke ve bölgeden 100.000'den fazla kişi ziyaret etmişti.

2014 yılında Tayland'da bulunan Mitsubishi firmasından motor greyder iş kolunun satın alınmasıyla birlikte uzak doğu pazarlarında önemli dağıtım kanallarına sahip olan HİDROMEK, diğer ürünlerini de bu pazarlara tanıtmaya fırsatı buluyor. Geçtiğimiz yıllarda giriş yaptığı Çin pazarı için yoğun bir şekilde çalışmalarına devam eden HİDROMEK, faaliyette olduğu tüm pazarlara daha yakın olmayı, rakipleri ve pazar dinamiklerini takip ederek, gerekli aksiyonları almayı hedefliyor.



15 ülkeden yaklaşık 900 katılımcının yer aldığı Nordbau Fuarı ise Kuzey Avrupa'daki inşaat sektörünü bir araya getiren en büyük ve konsept bir fuar olarak dikkat çekiyor.

HİDROMEK fuarda yeni H4 Serisine ait HMK 145 LC SR kısa kuyruk paletli ekskavatörü, HMK 220 LC, HMK 300 NLC, HMK 390 NLC paletli ekskavatörleri ayrıca HMK 140 W lastikli ekskavatörü ve HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici ürünlerini sergileyecek.



İŞ MAKİNALARI, KAMYON, TRAKTÖR VE DAHA FAZLA ÜRÜNÜ ALMAK VE SATMAK İÇİN EN İYİ YOL

Ritchie Bros. Auctioneers Genel Bakış

Ritchie Bros. dünyanın en büyük endüstriyel açık artırma şirketidir. Mütevazı bir başlangıç noktasından tüm dünyadaki ekipman alıcı-satıcılarına hizmet verir konuma ilerlemiş durumdayız. Nasıl? Mükemmel müşteri hizmetleri ile rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenlemeye dikkat ederek.

Ne yapıyoruz

Geniş bir yelpazedeki kullanılmış ve kullanılmamış ekipmanların satışı için hem yerinde hem online teklifle canlı, rezervsiz halka açık açık artırmalar düzenliyoruz.

- İnşaat
- Madencilik
- Taşımacılık
- Tarım
- Petrol ve Doğal Gaz
- Kaldırma & Malzeme Elleçleme
- Ormanlık ve diğer endüstriler

Nasıl yapıyoruz

Ritchie Bros. açık artırmalarının hepsi rezervsizdir. Diğer bir deyişle, minimum fiyat veya rezerv fiyat sınırlaması yoktur; her ekipman, açık artırma günü en yüksek fiyatı verene satılır. Ekipman sahiplerinin kendi ekipmanları için teklif vermelerini yasakladık. Bu, açık artırmamızda suni fiyat manipülasyonu olmadığı anlamına gelir - fiyatları alıcılar belirler, satıcılar değil.



Her türlü soru ve bilgi için iletişime geçebilirsiniz :

HASAN ER
0533 763 1170 | her@ritchiebros.com



rbauktion.com.tr
0533 763 1170

60 RITCHIE BROS. Auctioneers

60 YEARS

Allison şanzımanlı Scania 6x6 G500'ler, damperli kamyonları tahtından ediyor

Damperli kamyonların boyutları nedeniyle karayollarında kullanımının zor olması, ihtiyaç sahiplerini gelişen teknolojinin getirdiği yeni çözümlere yönlendiriyor. Bu kapsamda, Norveç Høyanger merkezli olarak faaliyet gösteren Per Øren AS şirketi, parkına kattığı Allison 4500 serisi retarderli tam otomatik şanzıman donanımlı Scania 6x6 G500 inşaat kamyonu sayısını her geçen gün artırıyor.

Høyanger, yaklaşık 4.000 nüfusa sahip küçük bir belediye olmasının yanı sıra gelişmiş bir endüstriyel çeşitliliğe sahip bulunuyor. 1925 yılında kurulan Per A Øren ise çok yönlü bir nakliye şirketi olarak bölgedeki sanayi için uzun zamandır hizmet veriyor. Önceleri taşımacılık hizmetleri sunan şirket, 2009'dan bu yana inşaat operasyonlarında da bölgenin en büyük hizmet sağlayıcılarından biri haline gelmiş.

Halihazırda araç parkında damperli kamyonlarla aynı işi yapan üç adet Scania inşaat kamyonu bulunan

firmanın İnşaat Departmanı Müdürü Lasse Øren, geçmişte filolarında çok sayıda damperli kamyon bulunduğunu, ancak karayollarında kullanım için çok büyük oldukları için alternatif araç arayışına girdiklerini belirterek, "Yeni Scania 6x6 G500 modelini birkaç yıl önce fuarda ekstra büyük tekerleklerle sergilenirken incelemiştik ve operasyonlarımız için ideal bir çözüm olacağını düşündük." dedi.

"Hem satın alma hem de işletme maliyeti olarak damperli kamyonlardan daha uygun"

Øren, bu araçların özellikle karayollarındaki kullanımlarında birçok avantajını gördüklerini belirterek; "Scania G500 hem satın alma hem de işletme maliyeti olarak damperli kamyonlardan daha uygun. Yerden yüksekliği operasyonlarımız için çok ideal, yükleme ve boşaltma da damperli kamyonlara göre daha hızlı. Allison tam otomatik şanzıman donanımı da birçok avantajın yanı sıra dik bir yokuşta tam yüke rağmen mükemmel bir kalkış sağlıyor. Yakıt tüketimi daha düşük olurken ve şanzıman bakım maliyetleri de minimuma indiriliyor. Yapılması gereken tek servis işlemi, planlı yağ ve yağ filtrelerinin değişimi oluyor" ifadelerini kullandı.



Ekstra büyük yerine standart tekerlekler ile de test edilen bir kamyonun bu şekilde de mükemmel çalıştığı ve diğer inşaat kamyonları gibi yol özellikleri sunduğu belirtiliyor.

Yeni kamyonlar, şirketin ilk Allison'ın tam otomatik şanzıman donanımlı araçları oluyor. Filodaki diğer araçlarda, AMT otomatikleştirilmiş manuel şanzıman bulunuyor.

Øren, Allison şanzımanların performansından çok memnun olduklarını vurgulayarak, "Çok güvenilir, vites geçişleri yumuşak ve sorunsuz olarak sağlanıyor. Her ne kadar modern damperlerdeki sürücü konforu iyileştirilmiş olsa da yeni Scania kamyonlarımız ile arasında çok fark var. Bu inşaat kamyonlarımıza uygun yeni bir projemiz var. Dolayısıyla bir yıl içinde yine bu araçlardan alım yapma ihtimalimiz çok yüksek. Tabii ki yeni araçlarımız da Allison tam otomatik şanzımanlarıyla donatılacak" dedi.



VOLVO

**İŞ MAKİNESİNE SAHİP
OLMANIN EN HIZLI VE
KOLAY YOLU
VOLVO FİNANS'TAN GEÇER!**

Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

Volvo Financial Services



Volvo'nun ilk elektrikli kompakt ekskavatörü şantiyelerde

Volvo İş Makineleri, bu yıl Bauma Fuarı'nda tanıttığı sıfır emisyonlu ilk elektrikli kompakt ekskavatörü ECR25'i, Fransa merkezli Colas Grubu'na bağlı Spac firmasına test amacıyla teslim etti.

Firma, Fransa'nın Paris dışında yer alan Saint-Nom-la Bretèche golf sahasındaki hendekleri kazmak için 2,5 tonluk ECR25 elektrikli kompakt ekskavatörü kullanmaya başladı.

Volvo CE, Elektrikli Kompakt Ekskavatör Proje Yöneticisi Elodie Guyot, "Makinemizi müşterimizin şantiyesinde görmek bizim için heyecan verici. Çalışırken minimum sessizliğin hâkim olması gereken bir yerleşim alanında, bu ihtiyacı karşılayan bir makineye sahip olmak çok önemli." dedi.



Spac Müdürü Benjamin Silvent ise ECR25 için, karbon emisyonunu ve gürültü kirliliğini sınırlaması nedeniyle şehir içi çalışmalar ve bölge sakinleri için kabul edilebilir olduğunu vurguluyor.

ECR25 elektrikli kompakt ekskavatörü sahada deneyimleyen ilk Makine Operatörü Alexandre Birot, "Geleneksel bir makine ile kanal kazısı yaparken işçilerle konuşabilmemiz için motoru durdurmamız gerekiyordu. Daha da önemlisi bütün günü kazı alanında geçirdiğimiz için çok fazla dumana maruz kalıyorduk. ECR25 ile hava kirliliği tamamen ortadan kalkıyor. Sessiz çalışması sayesinde tehlikeli

olabilecek durumlarda birbirimizi duyabileceğiz. Dolayısıyla daha güvenli bir sahada çalışmamızı sağlayacak." ifadelerini kullandı.

ECR25 elektrikli kompakt ekskavatörde, içten yanmalı motor yerine 48 voltluk lityum iyon akü ve makinenin hareketini sağlamak için hidrolikli çalıştıran elektrikli bir motor kullanılıyor. Tek seferlik bir şarj ile makine 8 saat kesintisiz bir şekilde çalışabiliyor. ECR25'in hızlı şarj seçeneği de olacak. Volvo ECR25 elektrikli kompakt ekskavatör ilk olarak 2020 yılı ortalarından itibaren belirli pazarlarda satışa sunulacak.

Volvo Trucks'ın emniyet kemeri 1 milyon hayat kurtardı

Volvo Trucks mühendisleri tarafından bundan 60 yıl önce geliştirilen üç noktalı emniyet kemerinin bugüne kadar yaklaşık 1 milyon hayat kurtardığını tahmin ediyor.

Türkiye distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Volvo Trucks'ın mühendislerinden Nils Bohlin, 1959 yılında ilk üç noktalı emniyet kemerini geliştirdi. Ardından buluşun patentini alan Volvo Trucks, hayat kurtaran bu yeniliği ücretsiz olarak tüm otomotiv sektörünün kullanımına açtı. Volvo Trucks yetkilileri, yapılan araştırmalara göre bugüne kadar 1

milyon hayatın kurtarıldığının belirtilmesine rağmen, birçok sürücünün halen emniyet kemeri kullanmadığına dikkat çekiyor. İlk ana hedefi güvenlik olan Volvo Trucks, tüm sürücülerin emniyet kemerleri kullanmaları halinde olası kazalarda can kaybının ciddi oranda önleneceğinin altını çiziyor.

Volvo Trucks'ın 2017'de yayınladığı güvenlik raporu, trafik kazalarında hayatını kaybeden sürücülerin yüzde 50'sinin emniyet kemeri kullanmış olsalar hayatta kalabileceklerini ortaya koydu. Buna göre emniyet kemeri, trafikte en büyük hayat kurtarıcı çözüm olarak değerlendiriliyor.

Sıfır kaza vizyonu ile çalışmalarını sürdüren Volvo Trucks; tüm kamyon üreticilerinin, trafik otoritelerinin, yerel altyapı planlamacılarının daha verimli ve



daha güvenli taşımacılık sistemleri oluşturmak amacıyla birlikte çalışması gerektiğine inanıyor. Bunu sağlamak amacıyla da trafik güvenliği hakkında elde ettikleri bulguları, bilgi birikimini ve uzmanlığını üniversiteler, araştırma laboratuvarları ve iş ortakları ile paylaşıyor. Trafik güvenliğinin ele alındığı tüm etkinliklerde yer alarak, yenilikçi çözümler üretmek ve geleceğin kamyonlarını tasarlamak için çalışmalarını sürdürüyor.

İnşaat ve madencilik makineleri ihracata damgasını vurdu

Küresel ekonomideki yavaşlamaya rağmen temmuz ayında 1,5 milyar dolar ihracat gerçekleştiren makine sanayii, böylece yılın ilk 7 ayındaki toplam ihracatını 10,3 milyar dolara çıkarmış oldu.

Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, sabit sermaye yatırımlarında yaşanan küresel yavaşlamaya rağmen, yurtdışına giderek daha fazla makine satılıyor olmasının sektörün başarısının konjonktürel olmadığını göstergesi olduğunu belirterek, "Korumacı tedbirler, siyasi yaptırımlar ve Brexit belirsizliği nedeniyle dünya makine ticareti azalırken, bizim ihracatımız ve dolayısı ile pazar payımız artıyor. Parasal genişleme, risk iştahını artıracak bir gelişmedir ve kısa süre içinde makinelerimizin fiyatlarına olumlu yansımaları olacaktır" dedi.

Son 12 ayda toplam 17,7 milyar dolarlık ihracat

Teknoloji savaşlarının ticareti kısıtlayıcı tedbirlere dönüşmesinin



küresel yatırım ortamında bir bozulma oluşturduğunu ifade eden Karavelioğlu, son dönemde olumlu gelişmeler yaşandığına dikkat çekerek şunları söyledi: "Makine imalatçılarımız iç ve dış

pazarlardaki gerilemeyi, teknolojik kapasitelerinde bir zaafa uğramamak için fiyat düşürerek aşmaya gayret ediyorlar. Finansmana erişimin yüksek maliyetleri nedeniyle daha düşük fiyatlarla ama daha fazla makine satmayı tercih ediyorlar. Geçtiğimiz yıl 1,5 milyon ton olan makine ihracatımız 2019'un aynı döneminde 1,75 milyon tonu aştı. Bu süreçteki stratejimiz, aylık ortalama 1,5 milyar dolar düzeyindeki ihracat gelirimizi korumaktı. Gelişmiş ülkeler arasındaki çekişmelerin nereye evrileceği hâlâ belirsizliğini korumakla beraber, finansman maliyetlerini düşürecek adımların atılmasıyla umut verici gelişmeler yaşıyoruz. Küresel yatırım ortamında yaşanacak iyileşmenin de etkisiyle ihracat gelirlerimizin de hızla artacağına inanıyoruz."

Yılın ilk 7 ayında 10,3 milyar dolar ihracat gerçekleştiren makine sektörünün başlıca ihracat pazarları içinde en yüksek değer artışı ABD, Fransa, İspanya ve Rusya'da gerçekleşti. Sektörün son 12 aylık dönemdeki toplam ihracatı da bir önceki döneme göre yüzde 6,3 artışla 17,7 milyar dolara yükseldi. Makine sanayiinde başlıca ürün grupları içerisinde ihracatını en fazla artıran sektörler ise inşaat ve madencilik makineleri, traktör, tarım ve ormancılık makineleri ile tekstil ve konfeksiyon makineleri oldu.



İnsanın ütopyası yapay zekâ, makine sektörünü nasıl etkileyecek?

14 milyar yaşında olduğu tahmin edilen evreni, kısmen de olsa etkisi altına almayı başarmış, insan dışında başka bir canlı türü olmadığı varsayılıyor. İnsanlık, bilim ve teknoloji sayesinde kendisini aşarak kusursuz bir mükemmeliyete ulaşmayı hedefliyor.

Mantık yürütebilen, öğrenen, konuşabilen, ses algılayabilen, bilgisayarların tıpkı bir insan gibi davranmasını sağlayan ve ünlü fizikçi Stephen Hawking'in "İnsanlığın son buluşu" olarak nitelendirdiği yapay zekâ bugün; şehir planlaması, havacılık, sağlık ve eğitimin yanı sıra pek çok alanda kullanılıyor. Makine sektörü ise yapay zekâ ilerlemelerine liderlik eden başlıca sektörler arasında yer alıyor.

Yapay zekâ yatırımları ile dikkat çeken Volvo CE'nin uzmanlarından Akıllı Makine Platformları Yöneticisi Johanna Huggare, Gelişen Teknolojiler Direktörü Christian Grante ve Araştırma Mühendisi Torbjörn Martinsson, yapay zekanın iş makineleri ve inşaat sektörüne etkisini değerlendiriyor.

Volvo CE'nin yapay zekâ yolculuğu

TM: Volvo, tam otomatik vites değiştirme gibi akıllı işlevlere sahip geliştirmelere neredeyse 20 yıl önce başladı. Patentli geri frenleme fonksiyonu ve her gün yapılan saha işlerinde zamandan ve enerjiden tasarruf etmek için sezgisel konum teknolojilerini kullanan Volvo Assist isimli sistemde tam olarak yapay zekâ kullanılmasa da bu çalışmalar daha karmaşık geliştirmelere kapı açtı.

JH: Volvo CE'de kullandığımız sistemlerle birlikte saha verimliliğini artırmanın farklı yollarını keşfetmeye



başladık. Çalışma sahası içinde en uygun rotayı belirlemek ve engelleri tespit etmek amacıyla yapay zekadan nasıl yararlanabileceğimizi araştırmaya başladık ve gerçek inşaat sahalarında test ettiğimiz HX1 elektrikli otonom taşıyıcı aracını yapmamız büyük bir atılım oldu.

Peki, ihtiyacımız olan ne? Christian Grante: Yapay zekanın doğru çalışmasını sağlayacak

algoritmaları oluşturmamız için büyük miktarda veriye ihtiyacımız var. Günümüzde, bu verileri sağlayan teknolojiler iş makineleri sektöründe son derece hızlı geliyor ve bu teknoloji sayesinde giderek daha fazla veri elde ediyoruz. Yakında otomasyon ve sürücü destek sistemlerinde de yapay zekayı kullanabileceğiz. Bu teknolojik bir evrim.



Yapay zekâ, neyi değiştirecek?

CG: Yapay zekâ ile birlikte, bir operatörün birden fazla makineyi kontrol edebileceği geliştirmelerin üzerinde çalışıyoruz. Teknik olarak, araştırmalarımız bizi bunu başarmaya çok yaklaştırdı. Gelecekte, gerçekleşmesi mümkün başka bir olasılık ise, makinelerimizin davranışını özel bir uygulamaya uyacak şekilde özelleştirmemiz olacak.

TM: İnşaat, doğası gereği riskli bir endüstri. Yapay zekâ, hem insanları operasyon alanlarından uzaklaştırarak maksimum saha güvenliği sağlamamıza yardımcı olacak hem de iş kaybı olmaksızın verimliliğin çok yüksek olduğu bir çalışma ortamı sağlayacak. Yapay zekâ ve teknoloji sayesinde 7/24 ve yılın 365 günü çalışan iş makineleri tasarlayabiliriz.

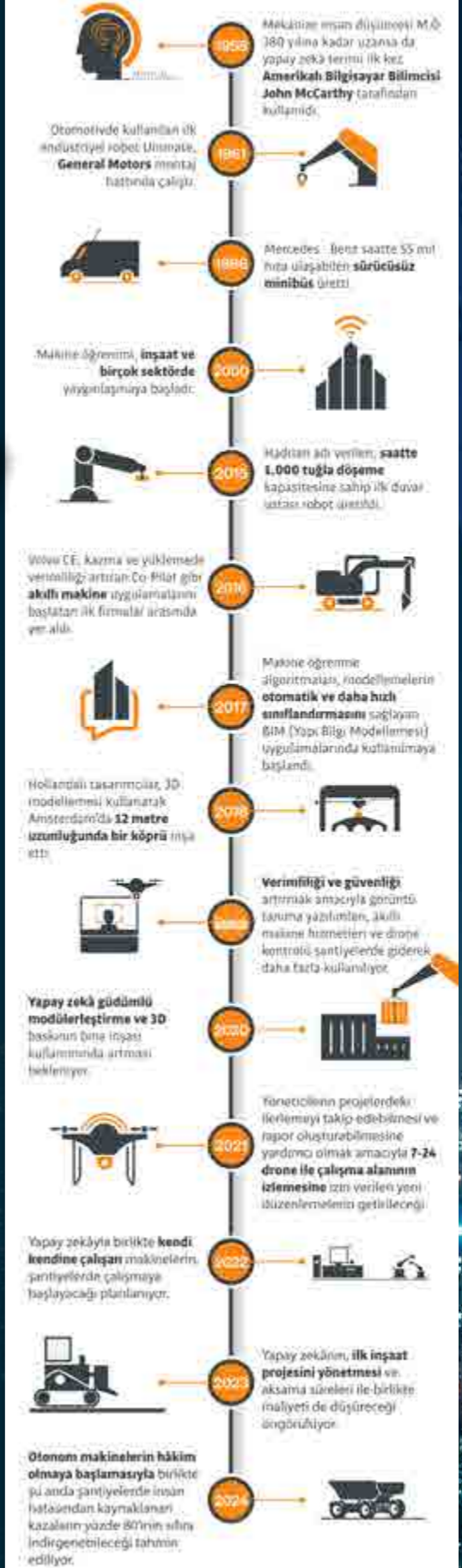
HX1 otonom taşıyıcı konsepti bizim için önemli bir adımdı ve doğru çalışabileceğini kanıtladık. Şimdi, tekerlekli yükleyiciler ve ekskavatörlerde

de aynı şeyi yapacağız. Yapay zekâ sayesinde otonom makinelerin, uzay madenciliği uygulamalarında kullanılabileceğini düşünmek artık zor değil.

Müşteriler, yeni teknolojiye nasıl adapte olacak?

JH: İnşaat sektörü, muhafazakâr ve geleneksel bir üne sahip olsa da ben bunun tersinin geçerli olduğunu düşünüyorum. Yapay zekâ olanaklarının, endüstride yapılan işi daha güvenli ve verimli hale getireceği ihtimalinin müşteriler tarafından kabul edilmeye başladığını görüyoruz. Müşterilerimizin kendisini rahat hissetmesi ve makinenin aldığı karara güvenmeye başlaması için özerk makineleri deneyimlemiş olması gerekiyor. Prototip makinelerimizi denemek amacıyla talep etmeleri de yeniliklere açık olduklarını gösteriyor.

Yapay zekâ yıllar içinde nasıl dönüştü ve gelecekte nereye gidiyor?



Doka Kalıp, İBB'nin dev projesinde yer aldı

Kuzey Marmara Otoyolu, Şehir Hastaneleri ve İstanbul Havalimanı gibi birçok önemli projede yer alan Doka Kalıp, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Katı Atık Yakma ve Enerji Üretim Tesisi Projesi'nin kalıp ve iskele sistemlerini temin etti.

Katı Atık ve Enerji Üretim Tesisi Projesi ile günlük 3 bin ton evsel atık yakma kapasiteli İstanbul'daki katı atıkların yüzde 5'inin bertaraf edilerek, bu atıklardan 1,5 milyon kişinin elektrik ihtiyacını karşılayabilecek elektrik üretilmesi hedefleniyor. İBB iştiraklerinden İstaç A.Ş'nin uygulama müşavirliğini yaptığı, Hitachi Z.I. & Makyol ortaklığının yüklenicisi olduğu tesisin işletmesini de İstaç A.Ş. yürütecek.

Projenin paydaşları arasında yer alarak kalıp ve iskele sistemlerinin

hem projelendirmesini hem de teminini yapan Doka Türkiye'nin Genel Müdürü Ender Özatay, kaba yapım inşaatına Aralık 2018'de başlanıldığını belirterek, inşaatla Doka'nın ürünlerinden D2 Döşeme İskele sistemleri, Frami Xlife Panel Kalıp, Framax Xlife Panel Perde Kalıbı, 150F Tırmanır Platform Sistemi, D15 Baraj Kalıbı Sistemi, DokaScaff Uni Merdiven kulesi ve çalışma iskelesini kullandıklarını aktardı.

Mart 2020'de tamamlanacak tesis Avrupa'nın en büyüğü olacak

Özatay, "Tesisin Mart 2020'de tamamlanması planlanıyor. Tesisin kurulu elektrik gücü 78 MW/Saat olup, tamamlandığında günlük 3 bin ton evsel atık çöp bertaraf edilecek. Tesis, 1,5 milyon İstanbullunun elektrik ihtiyacını karşılayacak ve çöp depolama alanından büyük miktarda tasarruf ederek ülke ekonomisine birçok açıdan katkı sağlamış olacak. İstanbul'umuza böylesi önemli bir tesisin kazandırılmasında bizim de bir katkımızın olmasından, Doka Kalıp ailesi olarak büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz." diye konuştu.



Mevcut durumda, İstanbul'da oluşan günlük 20 bin ton atık, depolama yoluyla çok büyük bir alan kullanarak kontrol altına alınıyor. İBB Katı Atık Yakma ve Üretim Tesisi Projesi ile karbon salınımı önemli oranda önlenmesi ve çöp depolama alanından tasarruf edilerek ülke ekonomisine katkı sağlaması hedefleniyor. Tamamlandığında Avrupa'nın en büyük atık bertaraf ve enerji üretim tesisi olacak projenin çevreye koku salmayacak bir şekilde tasarlandığı ve son teknoloji kullanılarak arıtılacak baca gazı emisyonunun Avrupa normlarının da altında gerçekleşeceği ifade ediliyor.



Ford Trucks'tan Batı Avrupa pazarı için stratejik hamle

Ödüllü yeni çekicisi F-MAX ile elde ettiği başarının ardından büyüme hedefinde vites artıran Ford Trucks, TIP Trailer Services ile Batı Avrupa'da da müşterilerinin hizmetinde olacak.

Orta Doğu, Afrika, Rusya ve Türki Cumhuriyetlerin ardından Avrupa pazarlarında yeni bayi açılışlarıyla büyüyen Ford Trucks, 2020 sonunda faaliyet gösterdiği ülke sayısını 51'e çıkarmayı hedefliyor. Dünya prömiyeri IAA Hannover Uluslararası Ticari Araç Fuarı'nda gerçekleştirilen '2019 Uluslararası Yılın Kamyonu Ödüllü' yeni çekicisi F-MAX'in elde ettiği uluslararası başarıların ardından Batı Avrupa'da

servis noktalarını da hızla artıracak bir anlaşmaya imza attı.

Ford Trucks ile Batı Avrupa'nın önde gelen satış sonrası hizmet sağlayıcısı TIP Trailer Services arasında imzalanan anlaşma kapsamında TIP, Ford Trucks araçlarına garanti kapsamında ve proaktif hizmetler sunacak.

Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, iş birliğiyle ilgili değerlendirmesinde, "Ford Trucks, 60 yıllık kamyon üretim tecrübesini, farklı ihracat pazarlarına özel ürün geliştirme yeteneği ile birleştiren bir şirket olarak global arenada hızla büyüyor. Bu süreçte sıfırdan geliştirerek ürettiğimiz F-MAX'in dünya çapında aldığı takdir ve beğeni, uluslararası alanda büyüme hedefimizi ivmelendiren önemli bir itici güç oldu. Şimdi Batı Avrupa pazarlarında büyüme hedefimize paralel olarak TIP Trailer Services ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği, müşterilerimizin her zaman yanında

yer alma hedefimize önemli katkı sağlayacak. Bu iş birliğinin her iki taraf için de çok verimli sonuçlar getireceğine inanıyoruz" diye konuştu.

TIP Trailer Services Operasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Paul Beadle ise, "Bu iş birliğine imza atmaktan büyük mutluluk duyuyoruz ve Batı Avrupa'daki stratejik büyüme yolculuğunda Ford Trucks'in yanında olmayı dört gözle bekliyoruz. Bunun her iki taraf için de muazzam bir ortaklık olduğuna ve pek çok fayda sağlayacağına inanıyoruz" dedi.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



Yeni üyelerle güçlenen İMDER'in Ankara Zirvesi

Türkiye iş ve inşaat makineleri sektörünün öncü kuruluşu İMDER'in (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) Genişletilmiş Yönetim Kurulu Toplantısı, Başkent Organize Sanayi Bölgesi merkez binasında Birliğin yeni üyelerinden MEKA'nın ev sahipliğinde gerçekleşti.



"İş makineleri üretiminde Avrupa'nın 10'uncu büyük ülkesiyiz"

Türk iş makineleri sektörünün 2018 yılında bir önceki yıla oranla ihracatını yüzde 32 artırarak 1 milyar 226 milyar dolara, 2019 yılının ilk altı ayındaki ihracatını ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 41 artırarak 708 milyon dolara ulaştığını vurgulayan İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen, "Türkiye iş ve iş makinelerinde üretim olarak Avrupa'nın 10'uncu büyük ülkesiyiz. Bizler ülkemizin ekonomik büyüklüğünü ve Türkiye'ye katkımızı artırmak için yeni pazarları keşfetmek istiyoruz. Hedefimiz Çin ve Latin Amerika ülkeleri. Çin'de Türk makineleri Avrupa kalitesinde değerlendiriliyor ve Türk markalarına da bu gözle bakılıyor. Bu fırsatı iyi değerlendirerek, Çin pazarında yer edinebiliriz. Sektörümüzün ihracat deneyimi yüksek ve tecrübemiz ile Latin Amerika pazarında da söz sahibi olmamız çok yakın. Ayrıca ihracatta Türk malı algısının güçlenmesi için de çalışıyoruz. Ülke imajının korunması için nitelikli

Ankara'nın önemli sanayi kuruluşlarının yöneticilerini bir araya getiren toplantıda, İMDER'e yeni katılan Cummins, MEKA ve ZF firmalarına üyelik plakelerini, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş takdim etti.

Toplantının açılış konuşmalarını MEKA Firma Sahibi Mehmet Kaybal, Başkent Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Şadi Türk, İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen, Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir ve Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş tarafından gerçekleştirildi.



üretim desteklenmesi, sektörel mevzuatların çıkarılmadan önce de sektörü temsil eden İMDER gibi sektörel birliklerden görüş alınması öncelikli isteklerimiz arasında yer alıyor. Ayrıca enternasyonal bir fuar alanına ihtiyacımız var. Teknik ara eleman açığının giderilmesi için hareket geçmemiz gerekiyor. Başta yerel yönetimler olmak üzere kamu alımlarında yerli üretimin desteklenmesine yönelik bilincin artırılması gerekiyor." açıklamasında bulundu.

"Türkiye, 60 yıllık geçmişiyle, 260 yıllık rakiplere kafa tutuyor"

Yerli sermaye ağırlığı olarak makine sektörünün başarılı olduğunu belirten MİB Başkanı Kutlu

Karavelioğlu "Makine sektörü olarak 60 yıllık geçmişle, 260 yıllık rakiplere kafa tutuyoruz. Avrupa'nın en büyük 6. makine imalatçısıyız. 17 milyar dolar ihracatımız var. İhracatımız 17 yılda tam 10 kat arttı. Türkiye ihracatı içinde makine payı %10'a ulaştı, hedefimiz %15. Makinelerimizin %50'sini AB'ye, %10'unu ise ABD'ye ihraç ediyoruz. İş makineleri, son yıllarda ihracatını en çok arttıran alt grubumuz. 2018 yılında, %32 ihracat artışı ile 1,2 milyar doları buldu. Makine sektörü ilk 6 ayda %20 artış ile gidiyor; hâlâ çok başarılı. Sektör, yılı 1,5 milyar dolarla kapatacak." dedi.

"Üretimin yüzde 90'ını yerli, üretilenin yüzde 90'ını da ihraç ediyoruz"

Toplantıya ev sahipliği yapan beton santralleri, kırma ve eleme üreticisi MEKA Firma Sahibi Mehmet Kaybal, "Firma olarak son yıllarda kırma-elemeye ağırlık veriyoruz. 30'u mühendis 300'den fazla personelimiz var. Yaptığımız üretimin %90'ı yerli kaynak ve üretimimizin yüzde 90'ını ihraç ediyoruz. İhracat için Ar-Ge ve inovasyona çok önem veriyoruz. İngiltere' de çok tanınmış bir firma durumuna geldik neredeyse tüm prestijli projelerde MEKA yani Türkiye tercih ediliyor. 11 senedir MEKA Rusya markası ile Rusya'da ve MEKA Cezayir markası ile de Cezayir'deyiz."

"Sanayimize dört elle sarılmalıyız"

Toplantıda söz alan Başkent Organize Sanayi Başkanı Şadi Türk, hedeflerini sanayiye geliştirerek kalkınmış ülkeler arasında yer almak olarak açıkladı. Türk, "Son yıllarda dünyadaki ekonomik dalgalanmaların yansması olarak



Türkiye'ye baktığımızda neredeyse bütün sektörlerin göz bebeği olarak sanayi ön plana çıkıyor. Sanayi; yatırım yapılması gereken, üretim yapması zaman alan, marka olma yolunda emek isteyen ve kazanmanın zor olduğu bir sektör. Sanayideki sektörlerimize sadece zor zamanlarda değil, daima dört elle sarılmalıyız. Sanayideki tüm üreticilerimizin her zaman göz önünde olması gerekiyor." dedi.

"Sektör için Ankara vazgeçilmez durumda"

Yerli üretimin önemine dikkat çeken Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Nurettin Özdebir, "Orta ve yüksek teknoloji düzeyi içeren, verimliliği yüksek ve gelişmiş ekonomilerin söz sahibi olduğu makine sektörü Türkiye açısından olmazsa olmaz sektörlerin başında gelmektedir. Sektörde verimlilik artışının özellikle 2009 yılından sonra ivmelenerek yükseldiği ve imalat sanayi içinde verimliliği en yüksek birkaç sektörden biri olduğu dikkat

çekmektedir. Makine ve ekipman ihracatında ikinci sırada yer alan Ankara imalat sanayisinin teknolojik düzeyinde, iş makineleri sektörü kritik öneme haiz görünmektedir. Yalnızca yarattığı katma değerle değil aynı zamanda ileri ve geri bağlantıları ile iş makineleri sektörü Ankara açısından vazgeçilmez durumdadır. Kamu alımlarında yerli teçhizat tercih edilmeli. Bu konuda hem devlete hem de yerel yönetimlere önemli roller düşüyor." dedi.

"Sanayimizin gelişmesi için üretime destek olmaktan başka çaremiz yok"

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş, Ankara ekonomisini canlandırmak için çalışmaların devam edildiğini, bu kapsamda öncelikli olarak fuar alanının bitirilmesi gerektiğinin altını çizerek, "Fuar alanını bitirebilirsek bu durum daha çok üretim, daha çok istihdam olarak Ankara'ya yansiyacak. İstihdamı arttırmak için üretime destek olmaktan başka çaremiz yok. Ara eleman konusunda da ortak bir çalışma yapabiliriz. Ankara'yı sanayinin başkenti olacak şekilde her alanda diğer ülkelerin başkentleri ile yarışabilir bir konuma getirmek istiyoruz. Büyükşehir Belediyesi olarak mutlaka sözleşmede belli bir oranda yerli malı kullanma mecburiyeti getireceğiz. Her türlü ihtiyacımız için yerli üretime dönelim, hangi sektör olursa olsun, yer ihtiyacı konusunda yardımcı olacağıma söz veriyorum." dedi.

Toplantının ardından katılımcılar İMDER üyesi Kırma- Eleme ve Beton Santralleri Üreticisi MEKA firmasının üretim tesislerini gezdi.



Türkiye, dünya inşaat ligindeki ikinciliğini korudu

Küresel pazardaki durgunluğa ve artan risklere rağmen 'Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhid' listesinde 44 firma ile yer alan Türkiye, Çin'in ardından ikinci oldu. Üçüncü sırada ise ABD bulunuyor.

Uluslararası inşaat sektörü dergisi ENR (Engineering News Record), müteahhitlerin bir önceki yılda ülkeleri dışındaki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirleri esas alarak yayımladığı 'Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhid' listesini açıkladı.

ENR'in hazırladığı analizdeki veriler, küresel ekonomik belirsizlikten en çok etkilenen sektörlerden olan inşaat sektöründe durgunluğun devam ettiğini ortaya koydu.

Uluslararası inşaat pazarında 2017 yılında gözlenen kıvrıdanma, "Küresel pazar yönünü yeniden yukarıya mı çeviriyor?" sorularının sorulmasına neden olmuştu. Ancak ENR verilerine göre; 2018 yılında uluslararası inşaat pazarının büyüklüğü yalnızca %1'lik artışla 482,4 milyar ABD dolarından 487,3 milyar ABD dolarına çıktı. Küresel pazarın büyüklüğü, 2012 - 2014 döneminde ise 500-544 milyar ABD doları bandında seyretmişti.



ENR'in 'Küresel Pazar Risk Taşıyor' başlıklı bülteninde, küresel inşaat sektörünün 2018 yılında zayıf bir performans gösterdiği belirtilirken; halen çeşitli fırsatlar barındırıyor da içinden geçtiğimiz dönemde başarısız olan çok sayıda büyük ölçekli uluslararası firma dikkate alındığında risklerin sürdürülebileceği işaret edildi. Bülte, bu çerçevede dünya liginde yer alan firmaların risklere temkinli yaklaşarak hedeflerini küçülttüklerinden de bahsedildi.

Türk firmalarının toplam pazar payı %4,6

Listenin başında yer alan İspanya merkezli ACS'yi sırasıyla Hochtief (Almanya), China Communications (Çin), Vinci (Fransa) ve Strabag (Avusturya) firmaları takip etti.

İnşaat firmalarının yurtiçi ve yurtdışında elde ettikleri toplam gelir çerçevesinde hazırlanan 'Dünyanın En Büyük 250 Müteahhid' listesinde ise ilk 5 sırayı Çin merkezli firmalar aldı. Bu listenin

ilk 100'ünde Türkiye'den Rönesans 68'inci ve Alarko 88'inci sırada yer aldı.

Uluslararası müteahhitlik pazarının durgun seyrettiği 2018 yılında Türkiye performansını koruyarak sıralamada yine ikinci sırada yer aldı. ENR listesindeki Türk firmalarının sayısı, önceki yıla kıyasla 2 azalarak 2018'de 44 oldu. Listedeki Türk firmalarının toplam pazar payı ise aynı yıl için %4,6 oldu. Bu pay 2016'da %5,5 ve 2017'de %4,8 olarak gerçekleşmişti.

Türk müteahhitlerinin bölgesel gelirlerdeki payı ana pazarlar olan Ortadoğu'da %9,7'den %10,4'e yükselirken, Asya'da %4'ten %2,1'e geriledi. Firmamızın pazar payı, Afrika'da çok değişmeyerek %5,6 olurken, Avrupa'da ise sınırlı artışla %7'ye ulaştı.

"Zorluklara rağmen ikinci sıradayız, hedefimiz payımızı arttırmak"

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı Mithat Yenigün, ENR listesinin açıklanmasının ardından şu değerlendirmeyi yaptı:

"Küresel ve ulusal ekonomideki kırılganlıklara rağmen sektörümüzün 'dünya devler liginde', 40'ı Türkiye Müteahhitler Birliği üyesi olmak üzere toplam 44 müteahhitlik firmamız ile yerimizi koruyor olmamız büyük önem taşımaktadır.

Müteahhitlerimiz, son dönemde yurt içinde artan zorluklar nedeniyle yurtdışına daha çok yoğunlaşmış ve bu pazarlarda 2019 yılı Ocak-Temmuz döneminde 5,6 milyar ABD doları tutarında

toplam 130 proje üstlenmiştir. Böylece yurtdışı müteahhitlik hizmetlerimiz kapsamında bugüne kadar 124 ülkede 386 milyar ABD doları tutarında 9.782 projeye ulaşılmıştır. Yılsonunda ise yeni proje tutarında 20 milyar ABD doları düzeyine tekrar ulaşmayı amaçlıyoruz.

Uluslararası pazarlardaki konumumuzu daha da güçlendirmemiz için firma ölçeklerinin büyütülmesi ile firmalarımızın ortak iş yapma bilincinin artırılması ve teknik müşavirlik sektörümüzün de desteklenerek güçlendirilmesi önem taşımaktadır.

Yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin, ekonomiye döviz girdisi, ihracat, istihdam ve sektörel rekabet gücüne katkıları başta olmak üzere sürdürülebilir büyüme açısından önemi son derece büyüktür.

Bu çerçevede Birliğimiz öncülüğünde, yurtdışında yapılanmasını tamamlamış, dünya taahhüt sektöründe ağırlığı olan ve bölgesinde lider "Türk Müteahhitliği" markasını oluşturarak; uluslararası pazardan aldığımız payın 2030'larda %7'lere, diğer bir ifadeyle yılda 50 milyar ABD doları yeni iş tutarına yükselmesini amaçlıyoruz."

"DÜNYANIN EN BÜYÜK 250 ULUSLARARASI MÜTEAHHİDİ" LİSTESİNDEKİ TÜRK FİRMALARI

	FİRMA LİSTESİ	2018 yılı gelirlerine göre sıralama	2017 yılı gelirlerine göre sıralama
1	RÖNESANS	33	36
2	LİMAK	67	68
3	TEKFEN	69	98
4	TAV	71	70
5	YAPI MERKEZİ	77	82
6	ANTYAPI	87	86
7	ENKA	92	79
8	ALARKO	105	101
9	GAMA	118	108
10	ÇALIK ENERJİ	119	104
11	MAPA	126	119
12	GÜLERMAK	127	171
13	NUROL	128	154
14	ONUR	131	147
15	DOĞUŞ	135	124
16	İC İÇTAŞ	139	165
17	YÜKSEL	142	131
18	KUZU	147	142
19	DEKİNSAN	148	164
20	KOLİN	151	180
21	ESTA	156	159
22	TACA	159	**
23	YENİGÜN	163	205
24	ESER	164	150
25	KAYI	168	166
26	AD KONUT	170	**
27	GAP	172	73
28	ANEL	175	176
29	AE ARMA-ELEKTROPANÇ	176	156
30	STFA	179	170
31	TEPE	184	153
32	SUMMA	188	226
33	GÜRBAĞ	190	189
34	NATA	193	**
35	İLK	203	194
36	CENGİZ	211	225
37	ÜSTAY	216	232
38	KUR	217	237
39	POLATYOL	219	228
40	ÖZKAR	222	235
41	ZAFER	228	231
42	BAYBURT	229	195
43	MAKYOL	231	209
44	MBD	248	247

İŞTE O PROJELER

Tüm dünyada referans alınan "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi" listesine giren ilk 10 Türk firmasını bu başarıya götüren uluslararası projelerden bazıları şöyle sıralandı:

1. RÖNESANS: Türkiye listesindeki liderliğini bu yıl da koruyan ve Avrupa'nın en büyükleri arasında 9., dünya sıralamasında ise 33. sırada yer alan Rönesans'ın uluslararası projeleri arasında Türkmenistan'ın başkenti Aşgabat'ta yürüttüğü Doğalgazdan Benzin Üretim Tesisi Projesi dikkat çekiyor. Alanında en büyük olma iddiası taşıyan tesis tamamlandığında günlük ortalama 1.800 ton, yıllık ise ortalama 600.000 ton benzin ile 100.000 ton LNG (sıvılaştırılmış doğalgaz) üretim kapasitesine ulaşılacak.



2. LİMAK: Türkiye listesinde Rönesans'ı, dünya sıralamasında 67. sırada yer alan Limak izliyor. Şirket son olarak bir Türk müteahhitlik firması tarafından kazanılan en büyük kontrat bedeline sahip olduğu ifade edilen Kuveyt Uluslararası Havalimanı Terminal II Projesi'ni sürdürüyor. Proje kapsamında ilk etapta 13 milyon yolcu kapasiteli olarak inşa edilecek olan Kuveyt Uluslararası Havalimanı Yeni Terminal Binası'nın kapasitesi, ardından yapılacak iyileştirmelerle 25 milyona kadar çıkarılabilecek.



3. TEKFEN: ENR listesinde önceki yıla oranla önemli bir atılımla 69. sıraya yükselen TEKFEN'in Katar'da üstlendiği Al Khor Otoyol Projesi, sözleşme bedeli itibarıyla şirketin bugüne kadarki en büyük taahhüt işini oluşturdu. Proje, 34 km uzunluğunda toplam 10 şeritli otoyol inşası ile çok katlı 10 kavşak inşası ve toplam uzunluğu 900 km'yi bulan kablo ve yeraltı borulama kanallarının inşasını kapsıyor. Proje Nisan 2019'da, planlanandan 9 ay önce, Katar Başbakanı'nın da katıldığı bir törenle trafiğe açıldı.



4. TAV: ENR'in dünya listesinde 71. sırada bulunan TAV, geçtiğimiz yıl Avrupa'nın üçüncü büyük havalimanı olan Amsterdam Schiphol Havalimanı'nın genişletme çalışmaları kapsamında yapılan ihaleyi Rönesans Holding grup şirketi Ballast Nedam ile birlikte kazandı. Schiphol Havalimanı Ek Terminal Binası, TAV İnşaat'ın Paris'te Charles de Gaulle Havalimanı'nda gerçekleştirdiği Aéroports de Paris Genel Müdürlük

Binası'ndan sonra bir Avrupa Birliği ülkesinde kazandığı ikinci proje olma özelliğini taşıyor. Avrupa'da önümüzdeki dönem gerçekleştirilecek yeni havalimanı projeleri açısından şirketin bu başarısı büyük önem taşıyor.



5. YAPI MERKEZİ: Yapı Merkezi'nin çeşitli uluslararası projeleri arasında Doğu Afrika'da inşa edilen en hızlı demiryolu hattı olması hedeflenen Darüsselam Morogoro Projesi dikkat çekiyor. Geçtiğimiz günlerde ilk deneme sürüşü Tanzanya Ulaştırma Bakanı'nın katılımıyla gerçekleşen projede inşa edilen hat ülke için büyük öneme sahip. Yapı Merkezi, ENR'in dünya sıralamasında 77. sırada yer alıyor.



6. ANT YAPI: Ant Yapı'nın üstlendiği uluslararası işler içinde dikkat çeken Capital Towers Projesi, Moskova Nehri ile tarihi Krasnopresnenskaya Parkı'nın arasında bulunan 233.000 m² büyüklüğe sahip çok fonksiyonlu bir yaşam kompleksi... İçerisinde rezidans, ofis, kafe, restoran, spor salonu gibi çok amaçlı alanlar bulunan kompleks modern teknoloji ile doğal denge arasında bağ kuran tasarımıyla farklılaşıyor. Ant Yapı, dünya sıralamasında ise 87. sırada yer alıyor.



9. GAMA: ENR'in dünya listesinde 118. sırada yer alan Gama, son dönemde Bahreyn'in en önemli projelerinden birini yürütüyor. Devam eden Kombine Çevrim Doğalgaz Santrali Projesi (1800 MW ALBA PS5) tamamlandığında tesisin ülkenin en büyük ve bölgenin en verimli güç santrali olması hedefleniyor. Santral, bir alüminyum tesisi içinde kullanılan ve Ortadoğu'da kurulan ilk H-Class teknolojisine sahip güç santrali olacak. Santral, yapımı devam eden altıncı alüminyum

10. ÇALIK ENERJİ: ENR'in sıralamasında 119. olan Çalık Enerji ise Türkmenistan'da sürdürdüğü 1.574 MW'lık Mary-3 Kombine Çevrim Elektrik Santrali Projesi ile öne çıkıyor. Proje 2018 yılında devreye alınmış en büyük Doğalgaz Kombine Çevrim Santrali ve Orta Asya'da tek fazda tamamlanan en büyük Elektrik Santrali olma iddiasını taşıyor.

7. ENKA: ENR'in dünya listesinde 92. sırada yer alan ENKA, Moskova'da gerçekleştirdiği çok-fonksiyonlu ticaret merkezi Kaşirskaya Plaza Projesi ile dikkat çekiyor. Toplam 196.750 m²lik bir alanı kaplayan ve çevre düzenlemesiyle yaya dostu bir cazibe merkezi oluşturmayı amaçlayan Proje; perakende mağazaları, fitness salonu, sinema, eğlence yerleri, restoran ve hipermarket gibi mekânları biraraya getiren entegre bir kompleks olma özelliğine sahip... Kaşirskaya Plaza Projesi, ENKA'nın yeniden geliştirme projeleri kapsamında inşa ettiği 2. alışveriş merkezi olma özelliğini taşıyor.

8. ALARKO: Dünya sıralamasında 105. sırada yer alan Alarko'nun yine listede bulunan Makyol ile birlikte Kazakistan'da üstlenmiş olduğu Büyük Alma-Ata Çevre Yolu Yapımı ve İşletilmesi Kamu-Özel Ortaklığı Projesi dikkat çekiyor. Projenin inşaat yapım süresi 50 ay, işletme süresi ise 15 yıl 10 ay olup toplam sözleşme bedeli 1,67 milyar ABD dolarıdır.



döküm hattının elektrik ihtiyacını sağlamak için inşaa ediliyor. Hattın tamamlanmasıyla dünyadaki en

büyük alüminyum döküm tesisi olması hedefleniyor.



İş makinelerinde ikinci bahar

Geçmişin yüksek kâr marjları, yapılan işlerde kullanılan makinelerin ikinci el değerinin göz ardı edilmesine neden olabiliyordu. Günümüzde ise rekabet koşulları artık tabiri yerindeyse, 'her kuruşun hesabının yapılmasını' gerektiriyor.

Piyasadaki iş hacminin daralmasıyla birlikte son bir yıldır bu makinelerin aktif çalışma süreleri oldukça azaldı. Buna firmaların nakit ihtiyacı da eklenince, ciddi bir satılık ikinci el makine potansiyeli oluştu. Ancak piyasadaki daralma sadece yeni değil, ikinci el satışlarını da olumsuz etkiledi. Normal zamanda 7-8 bin adetlere çıkan yıllık ikinci el pazarının bu yıl 3 binlerde kalacağı tahmin ediliyor. Dolayısıyla iç piyasadaki bu düşük talep, yüksek arzı karşılamakta yetersiz kalınca devreye küresel fırsatlar girdi.

Bu hareketliliğe kayıtsız kalmayarak dergimizde ikinci el makine pazarına ışık tutuyoruz. Ülkemizde faaliyet gösteren belli başlı makine tedarikçilerinin bu alandaki çalışmalarını ve tavsiyelerini ilerleyen sayfalarımızda okuyabilirsiniz.

Bunun öncesinde, ikinci el bir makine alırken veya satarken azami fayda sağlayabilmek için dikkat edilmesi gereken bazı önemli konu başlıklarını hatırlatmak isteriz. Otomobil veya forklift gibi araçların yaklaşık ikinci değer tespiti için belli başlı kriterler kapsamında

yapılan bir değerlendirme yeterli olabiliyor. Ancak konu bir iş makinesi olduğu zaman değişkenler ve riskler çok daha fazla olabiliyor...

ALIRKEN DİKKAT!

Güvenilir kaynak: Risklerin fazla olması gerek alım gerekse sonraki aşamada güvenilir bir tedarikçiyle muhatap olmayı gerektiriyor.

Resmiyet kontrolü: Alınacak iş makinesinin resmi evrakları eksiksiz olmalı ve evraktaki seri numaraları ile makine üzerindeki uyumlu olduğu kontrol edilmelidir. Makine üzerindeki olası haciz veya rehin gibi satışı engelleyecek tüm unsurlara azami hassasiyet gösterilmelidir.

Bakım geçmişi: Makinenin raporlanabilen düzenli bir bakım ve kullanım geçmişi olması büyük bir avantajdır. İyi bakılan ve doğru şekilde kullanılan bir makinenin ekonomik ömrü daha uzun olacağı gibi kötü sürpriz maliyetleri de daha az olacaktır. Bakım ve onarımda kullanılan yedek parçaların kalitesi ve kaynağı da oldukça önemli bir göstergedir.

Ekspertiz şart: Sonuçta ikinci el bir makine alıyorsunuz, elbette bazı küçük sorunlar göz ardı edilebilir. Ancak motor, şanzıman, hidrolik pompa, bom/arm, kule dönüş, yürüyüş takımı, lastik, vb. ana komponentlerdeki sorunların maliyeti yüksek olacaktır. Bu sebeple uzman ve güvenilir bir kaynağa yaptırılacak hassas bir ekspertiz şarttır.

Makinenin yaşı yanıtmasının: Yıllara bağlı olarak bir metal yorgunluğundan bahsedilebilir ancak iş makinelerinin ikinci el değerinde çalışma saati de önemli bir göstergedir. Yoğun bir projede kısa süre içerisinde yüksek saate ulaşmış bir makine yerine, daha yaşlı ancak düşük saatli ve iyi bakılmış bir makine daha verimli olabilir.

Popüler modellerin avantajı: Bir ikinci el makine alırken popüler bir modeli tercih etmek avantajlı olabilir. Piyasada sayıca fazla olan bu modellerin servis ve yedek parça bulunabilirliği daha kolay olacaktır. Çalışılacağınız bölgede alacağınız makinenin servisinin bulunup bulunmadığını önceden araştırmak da iyi bir fikir olabilir.

SATARKEN DİKKAT!

İlk izlenim: Makinenin görsel anlamda temiz ve bakımlı olması elbette önemli. Ancak sektörün geleneklerine de dikkat edilmeli. Örneğin birçok alıcı makinenin yeni gibi tamamen boyalı olması yerine orijinal boyasıyla görmeyi tercih edebilir.

Küçük sorunlar: Yağ kaçaqları veya kırık camlar gibi pahaca ucuz ama görselliği bozan sorunlar öncelikle giderilmelidir.

Yüksek masraflar zarar ettirebilir: Makedeki yüksek maliyetli revizyonların yapılması kararı, olası piyasa da fiyatı göz önünde bulundurularak, hassasiyetle karar verilmesi gereken bir konudur.

Güven: Tarafsız bir uzman tarafından hazırlanacak bir ekspertiz raporu, özellikle internet üzerinden yapılacak satışlarda alıcıların ilgisini arttıracaktır.

En iyi alıcı komşudur: Nasıl bir ev satarken en yüksek potansiyelli alıcılar komşularınızın akrabalarıysa, makineniz için de yakın çevrenizdeki ihtiyaç sahiplerini haberdar etmelisiniz. Güvенеbilecekleri bir makineye daha yüksek bedel ödemeye hazır olabilirler.

Açık arttırmalar ve internet: Yüksek bir alıcı potansiyeline sahip uluslararası açık arttırmalarda makineler iyi fiyatlarla değerlendirilebiliyor. Ancak komisyon ve nakliye maliyetlerini de hesaba katmak gerekiyor. İnternet siteleri üzerinden yapılacak satışlarda ise hem alıcı hem de satıcı açısından güven yine en ön plana çıkan konu oluyor.

Ascendum Kiralama ve İkinci El Satış Müdürü Bülent Koçoğlu

“Sektörün önde gelen markalarından biri olarak; müşterilerimize bu alanda kurumsal hizmet sunuyoruz. Açıkçası güven burada ön planda. Makine ekspertizlerini ve geçmiş kayıtlarını büyük bir şeffaflık ile paylaşıyoruz.

Çeşitlilik, garanti ve finans avantajları

Kiradan dönen ve takasa alınan makinelerle birlikte yüksek adette stoğa sahip olduğumuz için müşterilerimize oldukça çeşitli alternatifler sunabilmekteyiz. Ayrıca makinasını satmak isteyen müşterilerimizle makine ihtiyacı olan müşterilerimiz arasında bir köprü olarak, en uygun makinaya sahip olmaları anlamında yardımcı oluyoruz.

Belirli saat ve modele kadar olan Volvo makinelerde bir yıla kadar garanti verebiliyoruz. Garantisiz olarak sunduğumuz makinalarda da müşterilerimize her zaman net oluyor ve elimizden geldiğince destek sağlıyoruz.

İkinci el makinelerin satışını çoğunlukla leasing yöntemiyle gerçekleştiriyoruz. Leasing firmaları en az makine kadar satıcı firmayı da önemsediklerinden dolayı müşterilerimiz için avantaj sağlıyoruz. Leasing ile satışta makinalara kırılma sigortası da yapılıyor. Böylece müşterimiz ciddi bir güvence daha almış oluyor. Ayrıca leasing firmaları, bizim ekspertizlerimize itibar ettiği için müşterilerimize daha ekonomik teklifler sunabiliyorlar.



Alım öncesinde dikkat edilecek hususlar

Öncelikle makinenin geçmişini öğrenilmelidir. Geçmişinde kaza gibi ciddi bir problem yaşayıp yaşanmadığı kontrol edilmelidir.

Özellikle çalışma saatinden emin olunmalı, makinenin etiketi ile ruhsatı eşleştirilmelidir.

Makinenin ekspertizi iyi yapılmalı, masraf yaratacak eksiklikler (lastik, alt takım, kova vs.) iyi hesaplanmalıdır. Yetkili servis tarafından yapılan ekspertizler tercih edilmelidir.

Makinenin kimden alındığı önemlidir. Makinenin üzerinde haciz, rehin gibi satışı engelleyecek tüm unsurlar kontrol edilmelidir.

Sektördeki daralmanın etkileri

Mevcut olumsuz ekonomik koşullar altında makine ihtiyacı olan firmalar, öncelikle iyi durumda ikinci el makine araştırıyor ya da makine kiralama yoluna gidiyorlar.

Sektördeki daralma, yeni makine satışları kadar olmasa da ikinci el ticaretini de olumsuz etkiliyor. Makine ihtiyacı azaldığı için bunun

paralelinde ikinci el makine talebi de azalıyor.

Yeni makine satışının azalmasıyla takasa alınan ikinci el makine adedi de düşüyor. Fakat çalışmayan



makine popülasyonu büyüdüğü için makinesini satmak isteyen müşterilerimizin sayısı artıyor. Buna ek olarak leasing firmalarının stoğundaki makine adetleri artıyor. Bu nedenlerden dolayı ikinci el pazarının yeni makineler kadar daralmadığını söyleyebiliriz.

Yurt dışına çok makine gidiyor

Yüksek kur ve yurtiçinde makineye olan talebin azalmasından dolayı yaklaşık bir yıldır yurtdışına çok fazla sayıda ikinci el makine satılıyor. Volvo dünya genelinde talep edilen bir marka olduğu için yurtdışına makine gönderiyoruz. Özellikle yüksek modeli, az saatte ve iyi durumdaki makinalar talep ediliyor.

Türkiye pazarındaki makinelerin motorlarının Stage III sınıfında olması Avrupa pazarında biraz sıkıntı yaşıyor. Bununla birlikte bir Avrupa firması olmamızdan dolayı yurtdışındaki müşterilerimiz bizden ve makinelerimizden son derece memnun. ”

Borusan Cat İkinci El ve Kiralama Lideri Ali Yıldırım

“Türkiye’deki ikinci el iş makineleri pazarının büyüklüğü hakkında kesin bir sayı vermek zor. İyi zamanlarda pazar büyüklüğünün 8.000 adet düzeyinde olduğunu tahmin ediyoruz. Ne var ki günümüzün mevcut durgunluk koşullarında Pazar, ihracat dâhil yaklaşık 3.000 civarına düşmüş bulunuyor.

Kapsamlı ikinci el ve kiralama hizmetleri

İş makinası ihtiyaç sahiplerine ikinci el ve kiralama ile ilgili tüm alternatif çözümleri sunarken; ikinci el garantisi, ekspertiz, temizlik ve geniş alanda sergi, açık artırma organizasyonları gibi faaliyetlerimizle yüksek operasyonel hizmet kalitesi sunuyoruz.



Cat Rental Store aracılığıyla 0-2 yaş arası iş makinası ve tamamlayıcı ürünleri kiralama olanağı sunuyoruz. Bu kapsamda Cat iş makineleri, Metso mobil kırma tesisleri, SITECH teknolojik çözümleri ve bunlara ek olarak tamamlayıcı ürünlerin de kiralama ve satış opsiyonlu kiralama hizmetlerini sağlıyoruz.

Müşterilerimize sağladığımız avantajlar arasında ikinci el makineler için sunduğumuz, çok uygun finansal çözümler de yer alıyor.

Güven ve ekspertiz ön plana çıkıyor

Makine alırken dikkat edilmesi gereken hususların başında

satıcının güvenilir olması geliyor. Bunun yanında ekspertiz kalitesi de büyük önem taşıyor. Ayrıca makine ihtiyaca göre belirlenmeli. Bir maden, taş ocağı, hafriyat veya başka bir iş olabilir. O işi en verimli ve etkin şekilde yapacak makine seçilmeli.

Yurt dışında da güvenilir bir marka

İnşaat sektörü gibi bizim açımızdan ön plana çıkan sektörlerde yaşanan daralma hem yeni hem de ikinci el iş makinesi satışlarını olumsuz etkiledi. Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye’de yılın ilk altı ayındaki yeni makine satışlarının toplamı geçen yıla kıyasla %74,1 azalarak 1.209 adette kaldı. 2018’in aynı döneminde 4.632 adet yeni iş makinesi satılmıştı. İkinci el piyasası da iyi durumda değil. İşler azaldıkça herkes elindeki makineyi satmaya, ikinci el satıcısı olmaya çalışıyor. Bu durum ise piyasada güvensizliği körüklüyor ve özellikle yurtdışından Türkiye’ye bakışı çok olumsuz yönde etkiliyor.

Revizyon merkezlerimizde yenilediğimiz çok sayıda makineyi yurt dışına ihraç ediyoruz. Borusan Cat olarak yurt dışında da son derece güvenilir bir markayız. İhracatımızda düşük saatli ve kaliteli makinelere daha fazla talep oluyor. ”



Temsa İş Makinaları İkinci El ve Kiralama Müdürü Caner İstanbul

“ Temsa İş Makinaları olarak satış ve satış sonrası hizmetlerin yanı sıra ikinci el ve kiralama filolarımızla da müşterilerimize hizmet veriyoruz. Müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak, yer aldıkları projeleri tüm detaylarıyla inceleyerek en uygun makineleri sunuyoruz. Çözüm odaklı çalışma yaklaşımımız ve geniş ürün yelpazemiz sayesinde birçok



yapacak firmalara, ilk alımda fiyat avantajı sunarak makine parklarını güçlendirme imkânı sunuyoruz. Tüm bunların yanı sıra ikinci el iş makinelerimize özel garanti ve finans çözümlerimizle de müşterilerimize destek oluyoruz.

Kurumsallaşmış firmaların uzmanlığı

İkinci el makina alımlarında müşterilerimize ilk önerimiz, işin uzmanı teknik ekiplerden destek almaları. Dış görünüm olarak çok iyi durumda olan birçok makinede, uzman ekipler tarafından detaylı kontroller yapıldığında ciddi problemler çıkabiliyor. Bu da hem maddi hem de manevi zararlara sebep olabiliyor. Bu nedenle, ikinci el makine alımı yapacaklar, gerekli kontrolleri ve testleri gerçekleştiren ve bu konuda kurumsallaşmış firmaları tercih etmelidir.

İkinci elde Komatsu tercihi

İş makinesi sektöründe yaşanan daralma ve ülke genelindeki birçok projede görülen durgunluk elbette ikinci el makina pazarını da etkiliyor. Ancak birçok müşterimiz verdiği taahhütler nedeniyle projelerine devam ediyor. Bu da firmaların ihtiyacı olan iş makineleri için alımlarını sürdürmesi demek. Yavaşlamanın da etkisiyle, firmalar alımlarda daha çok ikinci el makina

pazarına yöneliyorlar. Projelerinde aksaklık yaşamak istemeyen müşterilerimiz ise ikinci el alımlarında özellikle daha güçlü ve daha dayanıklı ürünlere yöneliyorlar. Bu açıdan baktığınızda Komatsu markası gibi ikinci el pazarında ciddi bir marka değerine sahip ürünlere olan talebin arttığını görüyoruz.

Yurt dışından yüksek modelli ve düşük saatli makinelere ilgi

2018 yılında yaşanan kur artışı sonrasında birçok ülkeden gelen ikinci el makine alım taleplerinde artış görülmektedir. İkinci elde, yüksek modelli ve düşük saatte olan makinelere olan talebin diğer makinalara oranla daha fazla olduğunu söyleyebiliriz. Yurtdışı pazarlarda, makinaların markası ve satışını yapan firma büyük önem taşımaktadır. Buradaki müşterilerimiz güvendikleri distribütör firmalardan, bildikleri marka ürünleri almayı tercih ediyorlar. Temsa İş Makinaları olarak, özellikle global pazarda tanınan ve yüksek pazar payına sahip Komatsu markasıyla birçok ülkeye ikinci el makina satışı gerçekleştiriyoruz. Komatsu, sağlamlığı ve ikinci el marka değerinin güçlü olması ile tanınıyor. Biz de bu avantajları kullanıyoruz.”



Enka Pazarlama Ürün Müdürü Gökhan Büyükkantarcioglu

“ Enka Pazarlama olarak bizler, ikinci el ticareti üzerinden kar etme odaklı çalışmıyoruz. Elbette bize müşterilerimiz tarafından yenilenmek üzere geri verilen ikinci el makinelerimiz oluyor ve bunların satışını yapıyoruz. Ancak sıfır makine satışı esnasında bize geri gelen makine dışında piyasadan ikinci el makine al-sat tarzı bir ticaretimiz yok.

Bize geri gelen bu makinelerin ise ihtiyaca yönelik revizyon, tamir ve bakımlarını yaptıktan sonra satışını gerçekleştiriyoruz. Çünkü nihayetinde Enkadan makine alan herhangi bir müşterimiz ikinci el dahi olsa aldığı makede Enka



güvencesini hissetmek istiyor. Eğer bünyemizde ikinci el bir iş makinesinin satışı gerçekleşmişse, bu satış öncesinde yapılan parça değişimi ve revizyonlar için garanti veriyoruz. Belli yaşa kadar olanlarda finansman desteği sağlıyoruz.

İlk alım değil, toplam maliyete dikkat!

İkinci el iş makinesi yatırımı yapmayı düşünen firmalar, yatırımlarını şekillendirirken sadece satın alım maliyeti üzerinden konuyu değerlendirmemeliler. Sıfır bir iş makinesini alıncada bu makinenin belli saatlere kadar herhangi bir revizyon maliyeti oluşturmayacağı öngörülür. Ancak ikinci el makede bunun irdelenmesi gerekir. Öyle ki; özellikle motor, hidrolik pompa, yürüyüş takımı, vb. revizyonu yüksek maliyet oluşturacak komponentlerin durumu incelenmeli ve şayet böyle bir maliyet oluşacak ise ona göre maliyet hesabı yapılmalıdır.

Şu hiçbir zaman unutulmamalıdır ki; ikinci el bir makinenin maliyeti, satın alma bedeli ile sorunsuz çalıştırma öncesi yapılması gereken masrafların toplamıdır. Bu nedenle bu maliyetlerin önceden tespit

edilmesi ve bunun bir rapor halinde alıcı ile paylaşılması; sadece ikinci el sat işi yapan bir firma olmadığımız ve müşteri odaklı olduğumuz için bizim satış öncesi müşterimize olmazsa olmaz bir hizmetimizdir.

Bunun dışında ikinci el makinenin değerini belirleyen bir diğer faktör ise, açıkçası o modelin ne kadar tercih edildiği. Zira, kronik sorunlar yaşayan ya da performansı beğenilmeyen bir makinenin ikinci el değeri de tercih edilmediği için düşük olabiliyor. Bu yüzden özet olarak alınacak ikinci el iş makinesinin doğru marka ve modelde olup olmadığı, revizyon ve tamir ihtiyaçlarının olup olmadığı, öncesinde bakımlarının orijinal servis bakım anlaşması olması makine değerini arttıran bir etkidir) irdelenmeli ve ikinci el değerlemesi ve alım kararı bunlar çerçevesinde verilmelidir.

İkinci elde yurt dışı kaynaklı hareketlilik

Sektördeki daralma pek tabii ki ikinci el iş makinesi pazarını da etkilemektedir. Ancak bu etki duruma göre sıfır pazarından az ya da çok olabilir. Sıfır makine yatırımının maliyetinin arttığı, yüksek döviz kurları ya da faiz oranlarının olduğu bir piyasada, şayet pazarda çalışılacak iş yoğun ise bu, ikinci el satışlarını ters etki ile yükseltebiliyor. Mevcut durumda ise ikinci el pazarındaki daralmanın sıfır pazarına göre daha az olduğunu tahmin etmemizin nedeni maalesef piyasadaki işlerin azalması değil. Şu anki ikinci el hareketliliğinin yegâne nedeninin çoğunlukla yurt dışından gelen talep olduğunu görüyoruz.

Yurt dışına ikinci el iş makinesi ihracatı; diğer birçok firma gibi, biz de yapıyoruz. Bu aslında yurt dışı talebine uygun olan ne denli makineniz olduğu ile alakalı. Çünkü her ikinci el

iş makinesi yurt dışına satılabilir özellikle olmayabiliyor. Burada her ülkenin farklı egzoz emisyon normunda makine beklentisi içinde olması, farklı yaş ve çalışma saati tercihinde olması gibi etkenler rol oynuyor. Pek tabii ki her malın alıcısı olduğu gibi her ikinci el iş makinesinin de bir alıcısı olabiliyor. Ama elinizdeki iş makinesinin yurt dışındaki doğru alıcısına ulaşmak istiyorsanız kendi makinenizin özellikleri ile alıcının beklentisini buluşturabiliyor olmanız, o alıcının da ülkesindeki koşulların ticarete ve onun adına kara uygun olması lazım.

Hitachi ve Kawasaki makinelerin yüksek marka değeri

Avrupa pazarı daha çok az saatli yeni model makineler ile ilgilenirken bir uzak doğu ülkesi daha yaşlı ve eski modeller ile ilgilenebiliyor. Elinizdeki makine bazı ülkelerin çevre kanunları gereği kullanıma uygun olabiliyor ama bir diğer ülkede uygun olmayabiliyor. Bunlar gibi birçok etken var ve sorunsuz ticaret için bunların önceden masaya yatırılması gerekiyor. Türkiye son dönemde yurt dışına çok sayıda ikinci el iş makinesi ihraç etti. Genelde geri dönüşlerin iyi olduğunu görüyoruz ki; bu yönde talep halen devam ediyor. Şunu açıklıkla belirtmek isterim ki; bu son ekonomik daralma dönemi bize ve pazara çok iyi öğretti ki; mükemmelli olduğumuz Hitachi ve Kawasaki markalarımız en doğudan en batıya kadar ciddi anlamda ikinci el talebi gördü ve global geçerli-değerli markalar olduklarını kanıtladı. Bu açıdan markalarımızla bir kez daha gurur duyduk.”



TürkTraktör
İş Makineleri
Grup Müdürü
Boğaç Han Ertekin

2 CASE
CONSTRUCTION
EL

“Türkiye’deki ikinci el pazarı, yeni makine satışları ile paralellik gösteriyor. Ancak bu pazardaki oyuncu sayısı yeni makine pazarındaki gibi sınırlı değil. Temsilci firmalar, ikinci el firmaları ve galerileri, vb. gibi tüketicinin tercih edebileceği çok daha fazla seçenek mevcut. Bu durum pazarın ölçülmesini zorlaştırıyor, 2019 yılında adet olarak yeni makine pazarına yakın seviyelerde bir ikinci el iş makinesi pazarı oluşması bekleniyor.

Ekspertizi yapılmış geniş ikinci el parkı

Değerinde takas alımından uygun finansman koşullarına kadar müşterilerimize her aşamada çözüm sağlıyoruz. Ekspertizleri yapılmış ve kondisyonları hakkında detaylı bilgi sahibi olunan geniş ikinci el makine parkımızla müşterilerimize daha fazla seçenek sunuyoruz. Ağırlıklı olarak Case markasından oluşan parkımızdaki revizyonlu makinelerle



müşterilerimize güvenilir bir ikinci el deneyimi sunuyoruz.

Servis desteği güçlü kurumsal firmaların avantajı

İhtiyaç sahiplerine iş makinesi satın alırken sonrasında muhatap bulabileceği, servis ve yedek parça ağı yaygın olan ve kurumsal yapıda olan firmaları tercih etmelerini öneriyoruz. Ayrıca müşterilerimizin ilgilendikleri iş makineleri hakkında detaylı ekspertiz raporu talep etmeleri, makine hakkında kapsamlı bilgi sahibi olmaları ve belirli saat ve yaş aralığını geçmiş olan iş makineleri için revizyonları yapılmış olanları tercih etmeleri önem taşıyor.

İkinci el makinelerimiz beğeniliyor ve değerini buluyor

İkinci el iş makinesi pazarında da yeni makine pazarındaki benzer

şekilde bir daralma olduğunu gözlemleyebiliyoruz. Devam eden projelerde çalışan firmalarda maliyetler gözetilerek ikinci el talebi oluşuyor olmakla beraber, kurların yükselmiş olması ve finansal koşulların önceki yıllara nazaran daha zorlayıcı olması neticesinde 2019 yılı ikinci el iş makinesi pazarının ağırlıklı olarak yurtdışı taleplere yöneleceğini öngörüyoruz. Markalarımızın ikinci elleri yurtdışından da talep görüyor, biz de TürkTraktör olarak bu noktada yüksek bir güvenilirliğe sahibiz. Ayrıca global marka değerimizin yüksek olması tercih edilmemizde önemli bir faktör. Satışı gerçekleşen ikinci el makinenin satış esnasında ve öncesinde müşteriye sunulan kondisyonu konusunda net olmak gerekir, biz de bu konuda oldukça özenli hareket eden bir firmayız.”

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

Kırıp Geçiren Kampanya!

New Holland Mini Ekskavatörlere cazip kur avantajlarıyla sahip olmak için hemen bizimle iletişime geçin.





Ritchie Bros. Türkiye Genel Müdürü Hasan Er:

“İç pazardaki oyuncular yurt dışındaki ikinci el iş makinesi potansiyelini keşfetti”

Dünyanın önde gelen endüstriyel açık artırma şirketleri arasında yer alan Kanada merkezli Ritchie Bros., uzun yılladır ikinci el endüstriyel ekipman satışlarında hem yerinde hem de online açık artırmalar düzenliyor.



Türkiye'deki ve dünyadaki ikinci el iş makineleri pazarının büyüklüğü nedir?

Bu konuda ülkemiz için çok sağlıklı bir veri bulunduğunu söyleyemeyiz. İkinci el pazarının büyüklüğünde sıfır makina pazarıyla doğrudan bağlantılıdır. Kriz öncesinde Türkiye'de 2010-2017 arasında yılda ortalama 10 bin adet seviyelerinde sıfır iş makinesi satıldığını biliyoruz. Buradan 1-10 yaş popülasyonunun yaklaşık 100 bin adet seviyelerinde olduğunu söyleyebiliriz. Ancak ikinci el pazarında satışta olan makine sayısı bu rakamın çok altındadır.

Kullanım alışkanlıkları ikinci el pazarının büyüklüğünü önemli ölçüde etkiliyor. Örneğin Batı Avrupa'da iş makineleri ikinci el değerinin korunması, çalışma verimliliği, vb. faktörler dikkate alınarak genelde 3 yaşından sonra ikinci elde satışa çıkmaktadır. Türkiye'de kullanım süresinin çok daha uzun olduğunu biliyoruz.

Ülkemizdeki popüler web listeleme portalında yaklaşık 6 bin adet satılık iş makinesi ilanı bulunmaktadır.

Son 2 yılda Türkiye ekonomisindeki yavaşlama ikinci el makine pazarını arttırmıştır. Makinaların ikinci el değerinin korunması konusundaki bilinçlenme ve ikinci el satışlarında yurtdışı pazarlarla yapılan ticaretin artışı ikinci el pazarındaki büyümeyi olumlu etkiledi. Dolayısıyla bu gelişim sıfır iş makineleri pazarını da olumlu etkileyecektir.

Dünya geneline bakıldığında ise şirketimizin yaptırmış olduğu birtakım araştırma raporlarına dayanarak kamyon ve treyler pazarı da dahil edildiğinde yaklaşık 200 milyar dolar mertebesinde bir pazar hacmi söz konusudur.

“Ritchie Bros. iş makinesi sektörünün pazar yeri ve aynasıdır”

Ritchie Bros. olarak sunduğunuz hizmetler ve sağladığınız avantajlar nelerdir?

60 yılı aşkın bir süredir ikinci el iş makinesi satışı yapan Ritchie Bros., iş makinesi sektörünün pazar yeri ve aynasıdır. Adet ve ciro olarak bakıldığında, firmamızın satış platformunun bel kemiğini fiziksel müzayedeler oluşturuyor. Dünya genelinde 200 bin ila 500 bin m2 arası büyüklüğünde 45 adet açık sahamız bulunuyor. Bunun haricinde online olarak Marketplace-e, online müzayede platformu Ironplanet ve Avrupa'nın en popüler iş makinesi web listeleme platformu Mascus da Ritchie Bros., bünyesi altında hizmet veriyor.

Ritchie Bros., büyükten küçüğe her ölçekteki firma için gerek satış gerek satın alma tarafında önemli bir çözüm ortağıdır. İş makinesi üreticileriyle de iyi ilişkilerimiz ve global iş birliği anlaşmalarımız bulunuyor. Kiralama firmaları, distribütörler ve leasing kuruluşlarıyla ise iş ortağı durumundayız. Müteahhitlik firmalarına, proje bitimine yakın dünyanın neresinde olursa olsun anahtar teslim çözüm sunuyoruz. ENR 250 listesinde yer alıp firmamızla iş yapmamış veya hiç görüşmemiş müteahhitlik firması yoktur diyebiliriz.

Yaptığımız iş tam bir ölçek, data ve risk yönetimi işidir. Yaptığımız işin hacmi ölçüsünde çözüm sunma kabiliyetiniz de artıyor. Örneğin proje bitimlerinde yüzlerce iş makinesi, kamyon grubu, kaynak makinesinden, kompresöre ayırt etmeden sahalardaki her şeyi nakliyeden itibaren maksimum 60 gün içerisinde satıp, nakde çevirme kabiliyeti olan ikinci bir organizasyon bulunmuyor. Örneğin, son 24 ayda Ritchie Bros., satış platformlarında toplamda 800 bin adet civarında iş ve tarım makinesi,



kamyon, treyler ve ataşman grubu satışı gerçekleşmiştir. Bunu tüm dünya çapında sahip olduğumuz alıcı müşteri portföyüne ve çok uzun yıllardır bu işi yapıyor olmamıza borçluyuz. Şirketimizin organizasyonel kabiliyeti, finansal gücü ve kullandığı teknoloji altyapısı da bu başarıda büyük pay sahibi.

“Makineyi, 60 günde satarak nakde çevirme kabiliyeti olan başka bir organizasyon yok”

Ekonomide ve sektörde yaşanan daralma pazarı ve sizin faaliyetlerinizi nasıl etkiledi?

Sektörde; üreticiler, distribütörler, müteahhitlik, madencilik ve kiralama firmaları, finans kuruluşları hatta sizin gibi medya kuruluşlarıyla aynı gemideyiz. Dolayısıyla istikrarlı büyüyen ve gelişen pazarların her zaman yanındayız.

Son 2 senedir iç piyasadaki alım talebi düştüğü için yurt dışı pazarlarına daha önce görülmemiş

ölçüde ikinci el makine satışı gerçekleşti. Bunun 10-15 yılda bir yaşanacak bir durum olduğunu söyleyebiliriz. İyi tarafından bakacak olursak, iç pazardaki oyuncular yurt dışındaki ikinci el iş makinesi potansiyelini keşfetti. Kapalı bir pazar yapısından, makinelerin yurt dışındaki satış piyasalarının, beklentilerinin takip edildiği ve yurt dışı dinamiklerine hâkim, etkin bir yapıya dönüştü.

“Sektörde hepimiz aynı gemideyiz”

Eskiden, makinenin ikinci el değer kaybını ve verimsiz çalışma maliyetini dikkate almayan, makineleri hurdaya çıkana kadar kullanmayı hedefleyen bir zihniyet hakimdi. Örneğin, müteahhitlik firmalarının makine bölümleri işin doğası gereği satın alma ağırlıklı çalışıyor. Ancak bundan sonraki süreçte filo yönetimine ve düzenli ikinci el satışlarına daha fazla önem verileceğini, bunun paralelinde düzenli yeni makine alımları ile birlikte filo gençleştirme gibi konuların daha fazla gündeme geleceğini düşünüyorum. Makine parkı çok büyük bir yatırım ve bu yatırımı doğru yönetip, doğru çalışmalar yapan şirketler, ciddi anlamda kazançlı çıkacaklardır.



Türkiye'deki müşteri portföyünüzde distribütörler, müteahhitler, vb. hangileri yoğunlaşıyor? Alıcı mı satıcı mı oluyorlar daha çok?

Türkiye pazarı son 2-3 yıla kadar daha çok alıcı ağırlıklı bir pazardı. Son iki yılda ise satıcı pazar tarafı öne çıkmaya başladı. Müteahhitler, bizim iş modelimizde her zaman birinci sıradadır. Ancak distribütörler, leasing firmaları, operasyonel kiralama şirketleri ve daha az kurumsal müşterileri ayırt etmesizin hepsi bizim için büyük önem taşıyor. Sonuç itibarıyla makinesini satmak isteyen herkes için pazar yeri olduğumuzu ve çözüm sunduğumuzu söyleyebiliriz.

Makineleri yurtdışında daha iyi şekilde değerlendirebilmek için nelere dikkat edilmeli?

Türkiye'den ihraç edilen ikinci el iş makinelerinin bakım noktasında eksikleri olabiliyor. Bilinçli kullanım üzerinde daha çok durulması gerekiyor. Bu aşamada operatörlerin eğitimlerinin artırılması ise çok önemli.

Türkiye'de makineler çok yoğun çalıştırılıyor. Örneğin yurt dışında,

3 yaşında bir makine için 5.000 saat civarı normal kabul edilirken, Türkiye'de bunun çok üstü olabiliyor ve bu da ikinci el değerini olumsuz etkiliyor. Türkiye'den giden makinelerin CE'li olması önemli. Ancak Avrupa'da Stage IV emisyonuna geçildi. Türkiye'de de bu standartlara geçilmesi makinelerin ikinci el değerine olumlu yansıyacaktır.

“Avustralya'daki açık artırmaya dahi Türkiye'den makine gönderdik”

Türkiye'deki müşterileriniz için hangi ülkelerdeki canlı açık arttırmalarınız ön plana çıktı?

Avrupa, bize fiziksel olarak çok yakın olduğu için önemli bir rekabet şansımız var. İspanya ve Türkiye pazarları ve makine kullanım alışkanlıkları açısından birbirine benziyor. Orada da madencilik ve mermer sektörü gelişmiş durumda.

Hollanda'dan tüm dünya alım yaptığı için orası çok daha uluslararası bir pazaryeri. Hollanda, İspanya, İngiltere ve Dubai açık arttırmalarına Türkiye'den birçok makine satıldığını söyleyebiliriz. Bunun yanında son dönemde Avustralya'da Brisbane ve Geelong açık arttırmalarına dahi Türkiye'den makine gönderdik.

Fiziki ve online satışlardaki iş hacminizin gelişimi nasıl? İnternete olan ilgi artıyor mu?

Online satışlar, her geçen gün daha fazla önem kazanıyor. Burada iki tür online satıştan bahsedebiliriz. Birincisi, fiziksel müzayedeye online katılımı yapılan; ikincisi ise Ironplanet ve Marketplace-e üzerinden yüzde yüz online olarak yapılan satışlar.

Müşterilerinize, sektöre ve genel ekonomiye sağladığınız katkılarınızı nasıl değerlendirirsiniz?

Ritchie Bros., şeffaf ve yenilikçi iş modeli ile son derece güvenilir bir iş ortağıdır. Firmamızın, müşterileriyle olan ilişkisi, karşılıklı güven temelinde uzun vadeli örneğin, Ritchie Bros.'la çalışmaya başlayıp ticari ilişkisini devam ettiren müşterilerimizin oranı yüzde doksanın üzerinde. Birçok müşterimiz; paranızı emanet ettiğiniz, birçok ticari sırrınızı paylaştığınız ve danışmanlık hizmeti aldığınız 'bankanız kadar güvenebileceğiniz bir şirket' olarak tanımlar firmamızı.

2019 geneli ve 2020'ye dair öngörüleriniz nedir?

2019 yılında yeni makine satışlarında önemli bir daralma görüyoruz. Ancak Türkiye, potansiyeli çok yüksek ve krizler konusunda deneyim sahibi bir ülke. Ben 2020 yılı ve sonrasında hızlı bir toparlanma sürecine gireceği düşüncesindeyim. Önemli olanın, geçmişte yapılan yanlışlarda ısrar edilmemesi ve ülkemiz için daha sağlıklı bir büyüme modelinin oluşturulması olduğunu düşünüyorum.

Yeniden Başla



%30'un üstünde kazanç sağlayarak sınırlı sayıdaki tam revizyonlu ve 1 yıl üretici garantili ELS Lift marka 2.el EL Serisi model makaslı personel yükseltici platformlara sahip olabilirsiniz.



Revizyon Detayları;

- Hidrolik ve Elektrik Tesisat Kontrolü
- Yeni Akü
- Yeni Korkuluk Seti
- Yeni İz Bırakmayan Tekerlekler
- Komple Boya İşçiliğiyle Yeni Görünüm
- İşlevini yitirmiş tüm ekipmanların yenilenmesi



www.elslift2.com
+90 224 241 30 90





Çelik Aslan Ticaret, uzmanlığını HİDROMEK'lerle perçinliyor

Çelik Aslan Ticaret, kurulduğu 2013 yılından bu yana Bartın'da; orman altyapı – üst yapı, sanat yapıları, içme suyu şebeke çalışmaları ve inşaat alanlarında faaliyet gösteriyor. Mevsim koşullarının belirleyici olduğu son derece zorlu sahalarda çalışan firma, uzmanlığını HİDROMEK ile güçlendiriyor.

Firmanın ortakları Çetin Aslan ve Volkan Çoğal ile yaptığımız söyleşide, firmanın makine parkında tek marka olarak yer alan HİDROMEK iş makineleri ile ilgili görüşlerini aldık.

Öncelikle firmanızdan bahseder misiniz?

Firmamız 2013 yılında Bartın'da iki ortaklı olarak kuruldu. Faaliyet

gösterdiğimiz alanlar arasında Orman Müdürlükleri'nin ihale ettiği orman altyapı – üst yapı ve sanat işleri, çevre düzenlemeleri, içme suyu şebeke çalışmaları ve inşaat bulunuyor.

Makinelerle sahada tam olarak hangi işleri yapıyorsunuz? Çalışma koşullarınız nasıl?

Makinelerimizi ağırlıklı olarak, altyapı ve üst yapı çalışmalarında yol açma, kazma, boru döşeme gibi işlerde kullanıyoruz. İşimizin gidişatını belirleyen en önemli faktör mevsim koşulları. Bu anlamda zamana karşı yarışıyoruz diyebiliriz. Kış aylarında, orman şartlarında çalışması çok riskli ve zorlu olduğu için daha çok yaz aylarında yoğunlaşan bir tempomuz var.



Makine parkınızda hangi araçlar var?

Başlangıçta bir adet lastikli ekskavatör ve kazıcı yükleyici ile başladık. Zaman içerisinde iş potansiyelimizi 10 kat artırarak makine parkımızı HİDROMEK'lerle yeniledik. Şu anda makine parkımızda iki adet HİDROMEK HMK 140 LC paletli ekskavatör ve 2 adet HİDROMEK 102 S ALPHA A5 kazıcı yükleyicimiz bulunuyor.

İş makinesini satın alırken önceliğiniz nedir?

Öncelikle arızaya tahammül edebilen bir firma değiliz çünkü makinelerimiz çalışmadan, sahada yapabildiğimiz hiçbir iş yok. Makine tercihimizde başlıca önceliklerimiz;

makinenin arıza oranının düşük olması, gücü, dayanıklılığı, yakıt sarfiyatı ve eğimli sahalarda gösterdiği performansının yanı sıra yedek parça tedarikini hızlı yapabilen, nitelikli ve bize yakın bir servisi olması.

“HİDROMEK ile işlerimizi çok daha hızlı ve verimli yapmaya başladık”

Neden HİDROMEK'i tercih ediyorsunuz?

Makineleri satın almadan önce yukarıda saydığımız önceliklerimizi göz önüne alarak, piyasadaki bütün markaları karşılaştırdık. Bu anlamda HİDROMEK tüm ihtiyaçlarımıza karşılık veren tek markaydı. Öncelikle, bölgemize çok yakın ve her problemimize çok hızlı bir şekilde çözüm bulan teknik servisleri bulunuyor. Daha önce çalıştığımız markalardaki yedek parça bulma sıkıntısı işlerimizi durdurma noktasına getirebiliyordu ancak HİDROMEK ile böyle bir sorun hiç yaşamadık. Çalışma koşullarımız engebeli ve eğimli sahalarda olduğu için HİDROMEK'in gücü, dayanıklılığı ve eğitimde çalışma kabiliyeti de bizim için



satın alma noktasında belirleyiciydi. HİDROMEK ile en zorlu koşullardaki işlerimizi çok daha hızlı ve verimli yapmaya başladık.

İşinizde, makinenin hangi teknik özellikleri ön plana çıkıyor?

Orman yollarında kimi zaman iş sahasına ulaşmak ve iş alanını temizlemek için kendisinden çok daha zorlu olabiliyor. Bu nedenle dozer bıçaklarının sağlamlığı ve performansı bizim için çok önemli. Bunun yanı sıra bazı makineler yüzde 30 eğimden sonra çalışmaz hale geliyor. Makinenin eğimli

sahadaki performansı, koparma gücü ve yürüyüş takımlarının dayanıklılığı çalışma sahalarmızda ön plana çıkan teknik özellikler.

HİDROMEK'ten memnun musunuz?

Biz şu ana kadar HİDROMEK ile ciddi hiçbir sorun yaşamadık. Bu nedenle yeni makine alımlarımızda HİDROMEK'ten vazgeçmeyeceğiz. Sadece biz değil operatörlerimiz de makinelerden çok memnun. HİDROMEK'lerle çalışmaya başlayan operatörlerimizin iş performansları da arttı. Örneğin, öncesinde mesai saatleri içerisinde





Makinelerinizin yakıt tüketimi ile ilgili ne söyleyebilirsiniz?

Firmamızın en büyük gideri mazot olduğu için bu konu bizim için çok önemli. Yakıt sarfiyatı işe göre değişiyor ancak bizim iş tempomuzda, HİDROMEK ekskavatörler piyasadaki diğer makinelerle kıyasladığımızda performansı ve yakıt tüketimi açısından bizim için son derece

verimliler.

Makineleri ne kadar sürede yenilemeyi planlıyorsunuz?

Bizim iş tempomuzda çalışma saatimiz yılda 1.000 saati aşmıyor. Makinelerimiz yeni olduğu için 4 – 5 yıl daha verimli bir şekilde

kullanabiliriz. Ancak ileride işlerimizin yoğunlaşması halinde makinelerimiz sayıca yetersiz kalabilir. Bu durumda makine parkımızı elbette genişleteceğiz.

Şu anda sektörünüz ne durumda?

Piyasalar bir süredir durgun. Bizim yoğun olarak içme suyu projelerimiz var. Bu yıl Orman Müdürlüğü'nün Bartın'da açtığı 3 içme suyu projesi ihalesinin 2 tanesini kazandık. Bunlardan bir tanesi Bartın Üniversitesi'nin içme suyu boru hattı projesi bir diğeri de Bartın'ın turistik bölgesi olan Çakraz'daki 8 kilometrelik şebeke değişimi projesi. Bunların dışında KÖYDES'in bazı projelerine devam ediyoruz.

kabininin konforlu çalışma imkânı sunması bizim için çok önemli.

Genç operatörlerin hangi konuda gelişmesi gerekiyor?

Bizim gibi tehlikeli çalışma sahalarında görev yapan operatörlerin öncelikli olarak sahayı tanıması ve gereksiz risk almaması gerekiyor. İş güvenliğinin yanı sıra makineyi işe göre doğru kullanmak ve makinenin teknik özelliklerine hâkim olmak çok önemli.

HİDROMEK ile ilgili ne düşünüyorsunuz?

HİDROMEK'in gücünden ve performansından çok memnunum. Ağırlıklı olarak ormanda çalıştığımız için makinenin engebeli arazide hiç zorlanmadan çalışması ve önündeki dozer bıçağı bizim en büyük avantajlarımızdan. Şu an kullandığım makine 1.200'üncü saatinde olmasına rağmen işimizi aksatan hiçbir durum yaşamadık. Makinenin yakıt sarfiyatının düşük olması, servisle ilgili her konuda çok hızlı bir şekilde ilgilenilmesi ve



Basri Çakır – Operatör

17 yıllık makine operatörüyüm. Son 5 yıldır Çelik Aslan Ticaret bünyesinde ekskavatör ve kazıcı yükleyici operatörlüğü yapıyorum.

İnşaat faaliyetlerinde kıpırdanma sinyalleri

İnşaat sektörünün güncel büyüme hızını ortaya koyan en önemli göstergeler arasına yer alan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) – Hazır Beton Endeksi'nin son raporuna göre faaliyette son 15 ayın en yüksek endeks değeri elde edilse de faaliyetin hâlen eşik değerinin altında olması istenilen düzeyden uzak olduğunun göstergesi oldu. Özellikle Güven Endeksi'ndeki görece yüksek düşüş, inşaat sektörünün hâlihazırda yaşadığı darboğazın devam ettiğine işaret etti. Rapora göre beklenti düzeyinin de istenilen seviyeden uzak olduğu görüldü.



THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, geride kalan temmuz ayındaki faiz indirimi sonrasında konut satışlarında ve inşaat sektöründe hareketlilik yaşanacağını belirterek, "Enflasyonda kalıcı olarak elde edilecek başarı ile paralel olarak faiz indiriminin devam etmesi yalnızca inşaatta değil aynı

zamanda ekonominin genelinde bir hareketlilik için şarttır. İstihdam artışı, vergi tahsilatı gibi diğer ekonomik göstergelerin iyileşmesi için önce ekonominin canlanması gerekmektedir. Temmuz ayında inşaat faaliyetlerindeki kıpırdanmanın faiz indirimi sonrasında devam etmesini bekliyoruz." dedi.

Platformder, sektörün gündemini Ankara'ya taşıdı

Platformder Yönetim Kurulu Üyeleri, iki gün süren program kapsamında Millî Eğitim Bakanlığı Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürlüğü ile Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü, KOSGEB ve Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı İş Sağlığı ve Güvenliği Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü Başkanlıklarındaki yetkililerle Ankara'da görüşmelerde bulundu.

Platformder yetkilileri ilk olarak personel yükseltici platform operatörlüğü konusunda yaşanan problemleri ve sektörün taleplerini yazılı olarak Şube Müdürü Ahmet Şivan Akdağ aracılığıyla Millî Eğitim Bakanlığı Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürlüğü'ne ilettiler.

Akabinde Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü'nü ziyaret eden yönetim kurulu üyeleri, personel yükseltici platformların müfredata ders olarak eklenmesi, motorlu araçlar alanında gelişen teknolojiler doğrultusunda bir zümre toplantısı yapılarak müfredatın yeniden gözden geçirilmesi ve eğitimcinin eğitimi konularındaki görüşlerini Genel Müdür Prof. Dr. Kemal Varın Numanoğlu ile paylaştı.

Programın ilk gününde son olarak KOSGEB Başkan Yardımcısı Ahmet Akdağ'ı ziyaret eden Platformder yönetimi, personel yükseltici platform sektörünün KOSGEB desteklerinden daha fazla yararlanmasını talebinde bulundu.

Platformder, son olarak Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı İş Sağlığı ve Güvenliği Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü Başkanlığı (İSGÜM) İş Ekipmanları bölümüyle ortak çalışmalar yürütmek amacıyla çalışma ziyaretinde bulundu. Platformder, Yönetim Kurulu Başkanı Servet Ayhan, İSGÜM



ziyareti sonrasında yaptığı açıklamada iş ekipmanlarının kullanımı ve periyodik kontrolleri ile ilgili olarak İSGÜM ile iş birliğine giderek uygun ekipman kullanımlarını yaygınlaştırmayı amaçladıklarını belirtti. Bu amaçla 8 Ağustos'ta Yükseltilebilen Seyyar İş Platformlarının Periyodik Kontrolleriyle ilgili bir çalıştayın düzenleneceğini, yine İSGÜM başta olmak üzere ve ilgili kamu, kurum ve kuruluşlarının da katılımı ile 24 Ekim'de özellikle iş güvenliği uzmanlarına yönelik bir seminer düzenleneceği bilgisini verdi. İSGÜM Başkanı Erol Tekçe ise, iş ekipmanlarının kullanımı ve periyodik kontrolleri ile ilgili yetkili kurum olarak Platformder ile her türlü iş birliğinden yana olduklarını ifade etti.

Makineleşmenin Türk Edebiyatı'na etkisi

Edebiyat, yüzyıllar boyunca insanı, toplumu ve en genel anlamıyla içinde yaşamış olduğumuz evreni anlamlandırdığımız ve ifade ettiğimiz en köklü sanat dalı olmuştur. Nitekim, dönemine ayna tutan eserler toplumun kalıcı belleği haline gelmiştir. Özellikle 19. yüzyılın ikinci yarısından itibaren etkili olan realizm akımı, toplumsal etkilerin edebiyatta daha geniş bir alanda yer teşkil etmesini sağlamıştır.



Konularını gerçeklerden, insandan ve toplumsal dönüşümden alan eserler sadece edebi bir zevk vermekle kalmazlar; döneminin olaylarına, gelişmelerine, değişimlerine ve atmosferine de ışık tutarlar. Toplumda büyük değişimlere neden olan olayların başında da endüstrileşme süreci içinde makineleşme gelir.

Dünyadaki ilk makineleşme faaliyetlerin kökleri M.Ö yıllarındaki tarım toplumuna dayanır. Binlerce yıl boyunca basit el aletleri ile tarım yapan insanlığın, Sümerlilerin M.Ö 4000 yıllarında sabanı keşfetmesiyle hayvan gücünden yararlanmaya başlaması, makineleşmeye atılan ilk adım olarak kabul edilmektedir.

Günümüzdeki modern anlamda makineleşmenin tarihi, 18. ve 19. yüzyıllarda buhar gücüyle çalışan makinelerin endüstriyi doğurması sonucunda ortaya çıkan Sanayi



Devrimi ile başlar. Sanayi Devrimi, sadece endüstride değil toplumsal anlamda da köklü değişimler meydana getirdi. İşte bu değişimleri konu edinen başlıca sanat da o dönemde diğer sanat dallarıyla kıyaslandığında daha fazla gelişmiş ve kitlelere ulaşabilirliği daha kolay olan edebiyat oldu.

Makineleşme, insan hayatına sağladığı pek çok faydanın yanı sıra tüm dünyada; ekonomik, siyasal ve toplumsal olumsuzlukları da beraberinde getirmiştir. Bu nedenle

konusunu toplumdan alan dönemin yazarları için, sanayileşme ve sanayileşmenin toplumsal etkisi edebiyatın başlıca konulardan biri olmuştur.

İngiltere'de ortaya çıkan sanayi terimi, 1774'te İngiliz James Watt'ın buhar makinesini kullanmasıyla başlamış ve makineleşme dünya ekonomisindeki yerini almıştır. Özellikle Avrupa'da hızla gelişen makineleşme faaliyetleri başta tarım olmak üzere her alana yayılmış ve tüm dünyayı etkisi altına almıştır.



"Türk ekonomisinin temeli tarımdır"

Türkiye'de makineleşme

Bir tarım toplumu olan Osmanlı Devleti'nde makineleşme, 19. yüzyılın ikinci yarısında küçük çaplı olarak başlamıştır. Tarımda makineleşmeyi ilk kullananlar İzmir çevresinde tarım arazileri işleten İngilizler olarak bilinmektedir. Anadolu tarımını makine ile tanıştıranlar ise başta Rumeli olmak üzere Bulgaristan ve Yunanistan'dan gelen göçmenler olmuştur.

Anadolu'da yayılan sanayi hamleleri ile birlikte toprak sahipleri de tarımda makineleşme girişimlerine başlamışlardır. Örneğin 1867 yılında Edirne'de bir çiftlik sahibi, İngiltere'den bir buharlı harman makinesi edinmiş ve 1879 yılında da Trakya'da bir çiftçi yine İngiltere'den bir harman makinesi ile buharlı pulluk ithal etmiştir.

Osmanlı Devleti'nin son yıllarda girdiği savaşlar, tarımda etkisini gösteren makineleşmeye darbe vurmuş ve Türkiye Cumhuriyeti kurulana kadar makineleşme devlet politikalarında kendine önemli bir yer edinmemiştir.

Türkiye Cumhuriyeti'nin kurulmasının ardından "Türk ekonomisinin temeli tarımdır." diyen Mustafa Kemal Atatürk'ün önderliğinde makineleşmeye yönelik yapılan ilk hamle, 1923 yılında çiftçilerin tarım makinelerinden yararlanmasını

sağlamak amacıyla, tarım araçlarının Ziraat Bankası eliyle ithali ve üreticiye gümrüksüz dağıtılması yönünde bir kanun çıkarılmasıdır.

Daha sonrasında 1934 yılında uygulamaya konan 1. Sanayi Planı kapsamında makineleşmenin yaygınlaştırılmasına yönelik önlemler alınmıştır. 1948 yılında çiftçilerin modern tarıma uygun olarak ihtiyaçlarının karşılanması için Zirai Donanım Kurumu kurulmuştur. Türkiye'de başta traktör olmak üzere tarımdaki makineleşmedeki büyük artış Marshall Yardımı ile 1950'li yıllarda gerçekleşmiştir.

Makineleşmenin toplumsal hayata etkisi

Cumhuriyet yıllarında da tarım toplumu kimliğinden ayrılmayan Türkiye'de, 1950'li yıllar itibarıyla tarımda makineleşmenin yaygınlaşması olumlu ve olumsuz sonuçlar doğurmuştur. Makineleşme, köylerde insana olan ihtiyacı azaltarak kırsalda işsizliğin artmasına neden olmuş, bunun sonucunda da iç göç olgusunu ortaya çıkarmıştır. Türkiye'de 1927 yılında gerçekleştirilen ilk nüfus sayımında 13,648,22 kişi olan ülke nüfusunun %75,78'ini köy nüfusu, %24,22'si ise şehir nüfusu oluşturuyordu. 1950'li yıllarda iç göçte önemli bir artış olmuş, sonrasında da her geçen yıl kırdan kente göçün oranı artmıştır. 2009 yılında köy nüfusu yüzde 32'ye 2012 yılında ise yüzde 27'ye düşmüştür.

Türkiye'deki plansız ve hızlı göç dalgalanması toplumsal hayatta; çarpık kentleşme, şehirlerdeki alt yapı yetersizliği, gecekondulaşma ve köylü ile kentli arasındaki kültür çatışmasına neden olmuştur. Toplumsal hayatın değişmesine neden olan tüm bu olumsuzluklar Köy Edebiyatı'nın oluşmasına da zemin oluşturmuştur. 1940'tan 1970'li yıllara değin tarım işçilerinin çalışma ve yaşama sorunları dönemin yazarlarının da başlıca konusu olmuştur.

"İlk türk traktör HSG"



İlk Türk yapımı Traktör Zirai Kuvvet Makineleri Kursüsü'nde (Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makineleri Bölümü) 3 Türk Mühendis tarafından üretildi.



Makineleşme, Türk Edebiyatı'na giriyor

Cumhuriyet Dönemi'nde yetişerek başta sanayileşmenin etkileri olmak üzere, tarımda makineleşme, işçi sorunları, kırdan kente göç ve değişen toplum yaşamını işleyen önemli yazarlar arasında Orhan Kemal, Talip Apaydın, Mustafa Kutlu, Yaşar Kemal, Kemal Tahir ve Fakir Baykurt gibi önemli isimler bulunmaktadır.

Türk Edebiyatı'nın usta kaleminden Orhan Kemal, başta Bereketli Topraklar Üzerinde isimli eseri olmak üzere pek çok romanında Anadolu'daki toprak dünyasını, işçilerin problemlerini, tarımdaki makineleşmenin toplumsal hayata etkisini işlemiştir. Orhan Kemal, başta göç olgusu olmak üzere büyük şehirlerdeki gecekondu mahallelerini, fabrikalaşmayı, geleneksel ile modernizmin çatışmasını eserlerinde konu edinerek tarım toplumundan sanayi toplumuna geçiş aşamalarının tümüne edebiyatıyla tanıklık etmiştir.

Orhan Kemal - Bereketli Topraklar Üzerinde

"Orta Anadolu'nun seksen evlik köylerinden Ç. köyünün erkekleri o yıl da çalışmak için çeşitli iş bölgelerine dağıldılar. Sekizi onu Kayseri Dokuma fabrikasına gitti, dördü beşi Sivas çimento fabrikası, cer atölyesine. İçlerinden üçü de Çukurova'nın yolunu tuttu..."

Bereketli Topraklar Üzerinde, tarımda makineleşmenin ortaya çıkardığı olumsuzlukları yansıtan en çarpıcı eserlerin başında gelir. Dönemin toplumsal olaylarına ışık tutan eserde Çukurova'da yaşayan

işçilerin ve buraya gelen mevsimlik ırgatların hayat mücadelesi ve köyden kente göç olgusu anlatılmaktadır.

Tarımda makineyi ilk kez kullanan romanın baş kahramanlarından Veli ve Yusuf'un ağzından anlatılan şu bölüm, değişen topluma dair çarpıcı bir kanıt niteliğindedir.

Veli farkında bile değildi Yusuf'un. Ceplerinden birtakım fotoğraflar çıkarıp gösteriyordu:

— Bunları Çukurova'nın köyünde çektirdiydik. Bak, Patoz!

Köse Hasan:

— Patoz ne?

— Harman makinesi, dedi Veli. Yusuf hemen aldı:

— Doğru, harman makinesi. Sen bilmezsin! Ali:

— Sen biliyor muydun? dedi. Yusuf aksi aksi baktı:

— Bilmem mi? Ne diye bilmiyecekmişim? Veli resimde kendini göstererek:

— Beni görüyor musun? dedi.

Hasan başını salladı:

— Görüyorum.

— Ordaki ben var ya, benim yanımdaki de usta. Lâkin zorlu ustadır. Makinenin dilinden bir anlar ki.

....

— Cevap ver lan: Makine öksürünce, arıza nerdedir. Bil

bakalım!

— Makine, motor deyip geçme, dedi. Ben şimdi motor üzerine, makine üzerine kim çıkarsa çıksın önüme, evvel Allah, herkesle imtihan olurum. Motor, de, orda dur. İçini ciciğini bilirim!

Adım adım sanayi ülkesine...



Orhan Kemal, Türk Edebiyatı'nda toplumsal gerçekçi akımının öncülerindedir.



"Demir ağlarla ördük anayurdu dört baştan"

Türkiye'de traktörle başlayan makineleşme adımları, sanayileşme hareketleri kapsamında İstanbul ve Ankara merkezli olmak üzere ülke geneline yayılarak farklı tesisler ve yapıların inşasıyla hızlanmıştır. Sanayileşme yatırımlarının yoğun olduğu bir ülkede modernizm ve toplumsal değişimin en bariz şekilde görülebileceği alanlardan biri ulaşım, o dönem için ağırlıklı olarak demiryolları olmuştur.

Osmanlı Devleti'nde batılı sermayedarlar ile birlikte başlayan demiryolu hamleleri, 1923 yılında demiryollarının devletleştirilmesi ile devam etmiştir. 1932 ve 1936 yıllarında hazırlanan 1. ve 2. beş yıllık sanayileşme planlarında, demir-çelik, kömür ve tüm bu yapıların inşası için gerekli olan makine gibi temel sanayi yatırımlarına öncelik verilmiştir.

1929 yılında İstanbul'da Ford Otomobil Montaj fabrikası, 1932'de 12 ilde (Kırıkkale, Karabük,

Zonguldak, İstanbul, İzmir, Hatay, Bursa, Samsun, Kocaeli, Sivas, Tekirdağ, Çanakkale) demir çelik fabrikaları, 1936'da Ankara'da Çubuk Barajı, 1939'da Sivas'ta

Demiryolu Makineleri Fabrikası, Sivas - Erzurum demiryolu Karabük Demir Çelik Fabrikası ve 1943'te Zonguldak - Kozlu arasındaki demiryolu da dahil olmak üzere birçok fabrika, köprü ve yol Cumhuriyet döneminde yaygınlaşmaya başlayan makineleşme sayesinde inşa edilmiştir.



Tüm bu faaliyetler kapsamında tarım toplumundan sanayi toplumuna geçiş yapan Türkiye'de sanayi, köyden kente göçen onlarca işçinin de birincil istihdam kaynağı olmuştur. Sanayileşme hamleleri ile birlikte şehirleşme gelişmiş, yaşam kalitesi yükselmiş, iş imkanları ile birlikte üretim artmış, sosyal ve kültürel kalkınma artmaya başlamıştır.

Türk Edebiyatı'nda sanayileşme, özellikle 1960'lı yıllardan itibaren ekonomik kalkınma ve toplumsal yaşama olan etkileri çerçevesinde işlenirken, tren ve demiryolları köyden kente göç eden işçiler için geçim kaynağı ve umudun simgesi olarak yer almıştır.

Nazım Hikmet Ran- Memleketimden İnsan Manzaraları

Türkiye'de 1966 yılında yayınlanan Memleketimden İnsan Manzaraları isimli şiir kitabında, dönemin simgeleşmiş yapılarından Ankara Garı'ndan kalkan trenin yolcularının durumunu anlatır. Köylüler, işçiler, memurlar, jandarmalar ve hükümlülerin yer verildiği bu bölüm, edebiyatın toplumsal bellek yaratma konusunda en başarılı sanat olduğunun da kanıtı niteliğindedir.

"...Ankara Garı'na bahar, İstasyon polisinde artan gizli bir telaşla, Üçüncü mevki bekleme salonunda köylü yapı işçileriyle Ve büfesinde göbekli bir marula benzeyen İstanbul hasretiyle gelir..."

Pınar Aydın
Forum Makina Editörü



Hasankeyf-2 Köprüsü'nde sona gelindi

Batman'ın Hasankeyf ilçesinde çalışmaları 6 yıldır aralıksız süren ve bin 80 metre uzunluğu ile Türkiye'nin en uzun köprülerinden biri olacak Hasankeyf-2 Köprüsü'nde çalışmalar tüm hızıyla devam ediyor. 850 milyon bütçeyle yapılan Hasankeyf-2 Köprüsü'nün iki yakasını birleştiren tek şeridi, tek yönlü olarak eylül ayının sonunda hizmete açılacak.



Çorlu trafiği rahatlayacak

Karayolları Bölge Genel Müdürlüğü, Çorlu'nun İstanbul yönü girişinde pek çok bağlantı yolunun bulunduğu Ağır Bakım Kavşağı'nda yol genişletme çalışmaları başlattı. Çalışmalar ile birlikte ilçedeki trafiğin rahatlaması, ulaşımın kolaylaşması ve düzenlenen kavşaklarda daha güvenli seyahat edilmesi hedefleniyor.



Yalova derelerinde kışa hazırlık çalışmaları

DSİ, Yalova Teşvikiye mahallesi sınırları içerisinde yer alan ve Marmara denizinin etkisi altında kalan Kapuzdere'de kışa hazırlık kapsamında çalışmalar başlatıldı. Derelerdeki çalışma kapsamında taban ve şevlerin stabil hale getirilme faaliyetlerine iş makineleriyle devam ediyor.



Bağkonak Gölet'inde çalışmalar devam ediyor

Isparta, Yalvaç Bağkonak Gölet'i inşaatında çalışmalar sürüyor. Depolama hacmi 1 milyon 750 bin metreküp olan gölet inşaatının tamamlanması ile birlikte 5 bin 890 dekar mümbit tarım arazisinin suya kavuşması planlanırken bölge halkı ve ekonomiye yılda 8 milyon 835 bin TL gelir getirmesi hedefleniyor.



Samsun Terme ve Salıpazarı ilçelerinde taşkın mesaisi

DSİ ekipleri, ağustos ayı boyunca Samsun'un Terme ve Salıpazarı ilçelerinde yoğun yağışlar nedeniyle meydana gelen yağışların neden olduğu taşkınlarla iş makineleri ile müdahale etti. Ekipler, dere yataklarındaki mevcut duvar veya tahkimatlarda taban oyulması nedeniyle oluşacak zararları önlemek için brit çalışmaları başlattı.



Karadere İçme Suyu Tesisleri'nde sona doğru

Bolu'nun Salıbeyler Mahallesi mevkiinde yapımı devam eden Karadere İçme Suyu Tesisleri'nde çalışmalar sürüyor. Kentin 2055 yılına kadar içme suyu ihtiyacını karşılayacak projenin 2020 yılı içinde tamamlanması öngörülüyor.



Pazaryeri'ni Bursa'ya bağlayan yolda çalışma

Karayolları Genel Müdürlüğü ekipleri, Bilecik'in Pazaryeri ilçesini Bursa'ya bağlayan 7 yolda, bakım ve yol genişletme çalışmaları başlattı. Pazaryeri'ni Gümüşdere köyüne bağlayan bölümde yol genişletme ve yol çevresi düzenleme çalışması gerçekleştirilirken, Pazaryeri ilçesini Bursa'ya bağlayan Ahi Dağı'nın 5. Etap yol çalışmalarına ve İnegöl'e bağlı Kurşunlu mahallesi ile Güzelyurt kavşağı arasındaki yol çalışmalarına devam ediliyor.



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Rize-Artvin Havalimanı'nın yüzde 40'a yakını tamamlandı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından Rize'nin Pazar ilçesi olan Yeşilköy'de 766 hektarlık alanda projelendirilen Rize Artvin Havalimanı çalışmalarına hız kesmeden devam ediliyor. Temeli 2 yıl önce atılan ve deniz dolgusuna inşa edilen projenin yüzde 40'a yakını tamamlandı.



Kırık Tüneli, Rize-Erzurum arasında 220 kilometreye düşürecek

Rize'nin İkizdere ilçesi ile Erzurum'un İspir ilçesi arasında yapımı süren, Türkiye'nin en büyük tünellerinden Ovit Tüneli'nin devamı olarak yapımına başlanan Kırık Tüneli'nin inşaatı devam ediyor. Yaklaşık 3 kilometre uzunluğunda, iki geliş ve iki gidiş çift tüple inşa edilen ve vadiyi şehir merkezine bağlayacak tünelin yapımının yüzde 80'i tamamlandı. Çalışmaları devam eden tünelin 2020 yılında hizmete açılması planlanıyor.



Bergama'lı çiftçilerin yüzü gülecek

İzmir'in Bergama ilçesindeki Musacalı Barajı'nın çalışmaları yaz aylarıyla birlikte hız kazandı. Yüzde 23 fiziki gerçekleştirme oranına ulaşılan barajın gövde dolgusuna başlandı. 1 milyon 100 bin m3 dolgu yapılacak barajın 2022 yılında tamamlanmasıyla birlikte, çiftçiye ek gelir getirmesi ve ekonomiye yılda 16,5 milyon lira katkı sağlaması planlanıyor.



Silvan Barajı'nda sona doğru

GAP kapsamında, Atatürk Barajı'ndan sonra Türkiye'nin ikinci büyük sulama barajı olma özelliğini taşıyacak Silvan Barajı'nın yapımına tüm hızıyla devam ediliyor. Günlük yaklaşık 10 bin metreküp dolgu yapılan baraj, 175,50 metre yüksekliği ve 8 milyon 743 bin metreküplük dolgu hacmiyle Avrupa'nın en yüksek ön yüzü beton kaplı barajı olacak. Fiziki gerçekleştirme oranı yüzde 60'a ulaşan proje tamamlandığında ülke ekonomisine yıllık 1,7 milyar lira katkı ve 300 bin kişiye de istihdam sağlaması planlanıyor.



Karakurt Barajı'nda çalışmalar tam gaz

Türkiye'de asfalt çekirdekli kaya dolgu tipinde inşa edilen ilk baraj olma özelliği taşıyan, Aras nehri üzerinde inşa edilen Karakurt Barajı'nda çalışmalar devam ediyor. Yüzde 40 fiziki gerçekleştirme seviyesine ulaşılan barajın 2019 yılı sonunda işletmeye geçmesi hedefleniyor.



TEM Otoyolu'nda onarım ve yenileme çalışmaları

Karayolları Genel Müdürlüğü ekipleri, TEM Otoyolu'nun İzmit Doğu Kavşağı-Adapazarı Kavşağı arasında üstyapı onarım ve yenileme çalışmaları başlattı. İlk olarak İstanbul - Ankara yönü ulaşımına kapatılarak gerçekleştirilecek çalışmalar etaplar halinde devam edecek.





Platformder, Afrika inşaat forumunu destekleyecek

Platformder, Boğaziçi İhtisas Fuarı ile yaptığı iş birliğiyle birlikte 3-4 Eylül 2019 tarihlerinde Wow Convention Center-İstanbul'da düzenlenecek olan TACS 2019, Türkiye Afrika İnşaat Forumunda destekleyici kurum olarak yer alacak



Enka İnşaat, Ummu Qasr limanı çalışmalarına devam ediyor

Enka'nın Irak'ta bulunan Ummu Qasr Limanı projesi tüm hızıyla devam ediyor. Proje yüzde 44,63'lük tamamlanma oranına ulaşırken proje kapsamında 1822 adet beton blok imalatı gerçekleştirildi ve rıhtım temeline 232 adet blok yerleştirildi.



Ant Yapı'dan anlamlı destek

Ant Yapı, 2010 yılından bu yana devam eden Bodrum Müzik Festivali'nin destekçileri arasında yer alacak. Festival kapsamında elde edilen gelir, otizmliler için kullanılıyor.



WIN EURASIA Fuarı için hazırlıklar başladı

6 ticari fuarı bir araya getiren, 360° İmalat Sanayii'ni buluşturan WIN EURASIA Fuarı, 12 - 15 Mart 2019 tarihinde İstanbul, Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşecek.



Prometeon'dan özel "PSS22 PISTA" serisi

Pirelli marka endüstriyel ve ticari lastiklerin üreticisi Prometeon, askeri ve özel amaçla kullanılan araçlar için ürettiği PS22 PISTA serisini tanıttı. Zorlu arazi koşullarına yönelik geliştirilen "PS22 PISTA" serisi çamur, kum, çimen gibi değişken yüzeylerde üstün yol tutuş ve dayanıklılık sağladığı belirtiliyor.



Borusan Cat'ten cazip fırsatlar

Borusan Cat, 1 - ton aralığındaki tüm Cat Mini Ekskavatörlerinde geçerli finans ve takas fırsatlarının yanı sıra piyasa değerinde peşin ödeme avantajıyla ikinci el iş makinelerini satın alıyor.



Rönesans İnşaat, Avrupa'nın en büyükleri arasında

Rönesans İnşaat, "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhitleri" 2019 listesinde geçtiğimiz yıla göre üç sıra birden yükselerek 33'üncü oldu. Rönesans İnşaat, listede Avrupa'nın en büyük 9'uncu müteahhitlik şirketi olurken, sıralamada en büyük Türk müteahhitlik şirketi olma unvanını da sürdürdü.



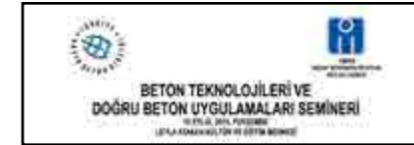
İMDER, makine sektörünü Latin Amerika'da temsil edecek

İMDER (İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) 2-5 Ekim tarihleri arasında Şili'nin başkenti Santiago'da düzenlenecek olan Latin Amerika bölgesinin en büyük ve prestijli iş makineleri fuarı Conexpo Latin Amerika'da Türk iş ve inşaat makineleri sektörünü temsil edecek.



Beton Teknolojileri semineri düzenleniyor

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) ile Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği (TMMOB) iş birliğine ile düzenlenen "Beton Teknolojileri, Doğru Beton Uygulamaları Semineri", 19 Eylül 2019 tarihinde Kocaeli Leyla Atakan Kültür ve Eğitim Merkezi'nde yapılacak.



Tekfen ve Sabancı yeni teknolojiler için iş birliğinde

Tekfen Holdinge bağlı Tekfen Tarım, Ar-Ge faaliyetlerinde bulunmak ve yeni teknolojiler geliştirmek amacıyla Türkiye'nin önemli araştırma merkezleri arasında yer alan Sabancı Üniversitesi Nanoteknoloji Araştırma ve Uygulama Merkezi (SUNUM) ile iş birliğine imza attı.



HİDROMEK, NordBau Fuarı'nda boy gösterecek

HİDROMEK, 11- 15 Eylül 2019 tarihlerinde Almanya'nın Neumünster kentinde The Holstenhallen Exhibition Center'da düzenlenecek olan NordBau 2019 Fuarı'nda, iş makinelerini müşterilerinin beğenisine sunacak.



Ford Otosan Eskişehir Yarı Maratonu'nda

Ford Otosan, 1982 yılından bu yana İnönü fabrikasıyla faaliyet gösterdiği Eskişehir'de, ilk kez düzenlenen yarı maratonun isim sponsorluğunu üstlendi. 1 Eylül'de gerçekleştirilen Ford Otosan Eskişehir Kurtuluş Yarı Maratonu'nda Ford Team koşu takımı da yerini aldı. Maratona yapılan her bir kaydın yüzde 10'u Türkiye Omurluk Felçlileri Derneği'ne bağış olarak aktarıldı.



SİF'ten yeni yetkili servisler

JCB marka iş makinelerinin Türkiye distribütörü SİF İş Makinaları, Düzce ve Başakşehir'de iki yeni servisi noktasıyla hizmet vermeye başladı.



TürkTraktör ve New Holland kalkınma programında

TürkTraktör ve New Holland kalkınma programında TürkTraktör ve New Holland marka tarımsal ekipmanları, 13. Etap Kırsal Kalkınma Yatırımlarının Desteklenmesi Programı kapsamına alındı. Program hakkında detaylı bilgi almak isteyen müşteriler, 30 Eylül 2019 tarihine kadar New Holland bayilerinden başvuru yapabilirler.



Tırsan, yeni mezunlarını verdi

Tırsan'ın süreç iyileştirme, strateji yönetimi, ekip çalışması ve liderlik gibi konuları kapsayan Yalın Lider Geliştirme Okulu (YLGO) ikinci mezunlarını verdi. Dokuz ay süren eğitimin ardından 30 Tırsan çalışanı başarı sertifikalarını aldı.



Elazığ'da yollar onarılıyor

Elazığ Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler, şehir genelindeki yol modernizasyon ve yeni yol yapım çalışmalarına tüm hızıyla devam ediyor. Çalışmalar kapsamında, Ulukent – Doğukent mahalleleri arasındaki yol 800 metre uzunluğunda, 18 metre genişliğinde ve 6 şerit olarak yeniden düzenlendi. Yol, asfalt serim çalışmalarının tamamlanmasının ardından hizmete açılacak.

**Manisa'da yol çalışmalarına bayram mesaisi**

Manisa Büyükşehir Belediyesi Yol Yapım ve Onarım Dairesi Başkanlığı ekipleri, bozuk yolların onarımı ve yenileme çalışmalarına bayramda da hız kesmeden devam etti. Mevsimsel koşullar gereği asfalt sezonunun kapandığı Selendi, Demirci ve Gördes yollarındaki çalışmaların kışa girmeden tamamlanması planlanıyor.

**Giresun'da yoğun çalışma**

Giresun Belediyesi; Aksu, Hacı Hüseyin, Teyyazedüzü mahallerinde başlattığı yol ve kaldırım çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. Konakyanı, Bağcılar ve Hamam sokaklarında tamamlanan altyapı çalışmalarının ardından çevre düzenlemeleri yapılan yollar vatandaşın kullanımına açılacak.

**Karaman'da asfalt çalışmaları**

Karaman'da kent genelinde başlayan asfalt ve yol bakım çalışmalarına bayramda da devam edildi. Kentte yol onarım çalışmalarının ardından Larende mahallesi, Abdullah Sabri Ülgen caddesi, Yeni mahalle ve Buğday pazarı girişinde asfalt serilme çalışmaları yapıldı.

**Rize sahil yolu onarılıyor**

Rize Belediyesi, Rize merkezinden sahile ulaşımı sağlayan yaya yollarında temizleme ve beton çalışmaları başlattı. Şehrin farklı noktalarında devam eden bakım ve onarım çalışmaları kapsamında viyadük altlarında bulunan yaya yollarının onarımı tamamlanarak hizmete açıldı. Baskı beton, engelli rampa çalışmaları ve geniş çaplı peyzaj çalışmalarına ise devam ediliyor.

**Erciyes Üniversitesi'nin trafik problemi çözülüyor**

Kayseri Büyükşehir Belediyesi, Erciyes Üniversitesi kampüsü içerisindeki trafiğin düzenli akışını sağlamak ve otopark sıkıntısını çözmek adına proje geliştirdi. Proje kapsamında, kampüsün yollarında bakım, onarım, genişletme çalışmaları ile birlikte 350 araçlık bir otopark yapılması planlanıyor.

**Şarkışla yolları asfaltlanıyor**

Sivas Belediyesi ekipleri, Şarkışla ilçesinde yoğun altyapı çalışmaları başlattı. Ekipler; kanalizasyon, su ve yağmur suyunun geçtiği yollarda kilit parke çalışmalarıyla birlikte yollarda asfaltlama yaptı.

**Sinop yolları kışa hazırlanıyor**

Sinop Belediyesine bağlı Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, yol bakım ve asfaltlama çalışmalarına devam ediyor. Merkez ilçelerden köy yollarına uzanan çalışmaların kışa girmeden tamamlanması planlanıyor.

**Başkent OSB'yi rahatlatacak çalışma**

Ankara Büyükşehir Belediyesi ekipleri, Sincan Organize Sanayi bölgesine kesintisiz ulaşımı sağlayacak alt geçitli kavşaktaki çalışmalarına devam ediyor. Alt geçidin büyük bir bölümün asfalt serim işlemi tamamlandı. 562 metre uzunluğundaki alt geçidin hizmete girmesiyle birlikte daha güvenli ve kontrollü bir şekilde kesintisiz ulaşım sağlanacak ve bölgedeki trafik yoğunluğu azalacak.

**Antalya'da yaz mesaisi**

Antalya Büyükşehir Belediyesi Alanya ekipleri, yoğun yağışlar sonrasında göçük ve heyelan nedeniyle zarar gören yerlerde, bakım onarım ve dolgu çalışması başlattı. 50 km'lik Taşatan Yolu'nun yaklaşık 30 km'sinde dolgu ve güçlendirme çalışması yapılırken oluşan çukurlara yama, bozulan yollara ise asfalt kaplama çalışması gerçekleştirildi.

**Adana'da iş makineleri durmuyor**

Adana Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı, Adana Su ve Kanalizasyon İdaresi (ASKİ) ekipleri, kentteki altyapı çalışmalarının ardından yol bakım, onarım ve asfaltlama çalışmalarına devam ediyor. Ekipler, öncelikli olarak Orkide Caddesi ile Yeşil Bulvar arasındaki yollarda asfaltlama çalışması yapacak.

**Düzce Belediyesi'nden yoğun çalışma**

Düzce Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, şehir merkezinde üstyapı düzenleme, yol yapım, bakım ve onarım çalışmalarına ağırlık verdi. Trafik yoğunlaştığı güzergahlarda çalışma yapan ekipler, Hastane Caddesi üzerinde yeni kavşak yapımının tamamlanmasıyla birlikte etaplar halinde çalışmalarına devam edecek.

**Ünye'de asfalt çalışmaları devam ediyor**

Ordu Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığına bağlı ekipler, kent genelinde 19 ilçede alt yapı ve yol çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Öncelikli olarak Kale, Düzsaylan ve İnkur mahallelerini Akkuş-Niksar kara yoluna bağlayan güzergâhta asfalt çalışması başlattı.



KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	8 - 12 metre 14-22 metre	700 - 1.000 1.100 - 4.500	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.300 - 2.000 4.500 - 7.000	3.750 - 7.000 14.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-15 metre	2.000 - 2.500	6.000 - 7.000
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	3.000 - 7.500	8.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	18-36 metre	3.500 - 10.000	12.000 - 28.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	HAULOTTE	HA41PX	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	GENIE	GS3232	1
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6826RT	4
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ6832RT	2
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJ7135RT	2

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah, Kanuni Cad, No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATI	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATI
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2013	10,320	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2008	25,800
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2011	11,900	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	11,000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2012	8,900	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2015	12,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L550	2015	12,527	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2017	10,078
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556 XP	2016	8,253	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L250G	2015	13,694
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2017	1,696	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2012	12,600
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6948	2018	1,750	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC350DL	2017	3,404
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2017	5,395	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10,441
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2011	25,687	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	11,230
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	24,500	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	26,068	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	11,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2016	3,178
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2014	8,400					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	10,600					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	8,885					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	9,190					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2013	10,580					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2015	9,568					

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr





KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
AKÜLÜ PLATFORM	GENIE	GR20	2015	77
AKÜLÜ PLATFORM	GENIE	GR26J	2016	184
AKÜLÜ PLATFORM	GENIE	Z30/20NRJ	2015	200
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2015	7,203
DOZER	CATERPILLAR	D7R	2006	16,530
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	2,636
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2016	4,474
KOMPAKTÖR	BOMAG	BW 213D-5	2016	2,994
KOMPAKTÖR	BOMAG	BW 213D-5	2016	3,000
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CS54	2012	5,470
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	CW34	2018	5
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	324
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	466
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	670
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2018	855
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	320GCXZ	2018	1,516
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390D	2013	19,545
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390DL	2014	17,936
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390DL	2014	18,978
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16,636
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	16,714
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17,110
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	17,120
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2014	18,937
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	14,259



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15,485
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	390F	2015	15,536
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2013	10,025
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C GC	2016	1,552
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12,664
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12,500
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	440	2007	N/A
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX130C	2017	3,961
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210B	2012	9,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210B	2014	10,298
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280LCH-3	2011	14,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	TAKEUCHI	TB153FR	2013	7,934



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

TürkTraktör

HİDROMEK

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B A5	2015	4,500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B SUPRA	2017	74
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2013	6,900
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	13,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2014	8,921



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
DELİCİ	INGERSOL RAND	DM25	1999
GREYDER	XCMG	GR-180	2012
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	757	2016
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL780-9	2011
MİNİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R55-7A	2011
MİNİ EKSKAVATÖR	JCB	JCB85Z	2015
PALETLİ EKSKAVATÖR	DAEWOO	225LC	2006
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280	2007
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R140-LC	2017
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH3005	2010
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005
TANDEM SİLİNDİR	JCB	VMT-260-120	2015
TANDEM SİLİNDİR	JCB	VMT-260-121	2016
TELEHANDLER	JCB	535-95AGRI	2015



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
DOZER	CATERPILLAR	D6R111	2006	10.411 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	2.967 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.261 h	LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	3.576 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US-8	2017	1.131 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.919 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US-8	2017	3.128 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	9.666 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	21.586 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-7E0	2007	19.242 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2017	5.081 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2010	13.736 h
LASTIKLI EKSKAVATÖR	KOMATSU	PW180-7	2017	5.793 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2011	20.249 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	DAEWOO	M300-V	2006	15.017 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2011	18.690 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2011	15.348 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2015	13.293 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-6	2017	4.841 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	11.158 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2014	12.249 h	PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8E0	2013	5.718 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h	TELEHANDLER	DIECI	ICARUS 40.17	2011	3650 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h	TELEHANDLER	DIECI	ICARUS 40.17	2014	586 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h					
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2013	25.410 h					

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	3
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10DX	1
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 14	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	OPTIMUM 8	2
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12DX	1
TELEHANDLER	HAULOTTE	HTL 3617	1



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

MAATS

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
TELEHANDLER	MANITOU	MLT-X 735	2015	6,680
TELEHANDLER	MANITOU	MRT 1432	2005	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MRT-X 2550	2018	1,000
TELEHANDLER	MANITOU	MT 625 T	2013	8,125
TELEHANDLER	MANITOU	MT 732	2011	9,153
TELEHANDLER	MANITOU	MT1233 S	2000	N/A
TELEHANDLER	MANITOU	MT-X 1840	2016	8100
TRENCHER	DITCH WITCH	R300	2010	850
Y.YATAY SONDAJ	DITCH WITCH	JT30 AT	2013	4,300



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Maats İnşaat Makinaları Ltd. Şti - Uzaycağı Cad. No: 7 Ostim / Ankara / Tel: 0 312 354 33 70
Whatsapp : +90 530 915 54 24 www.maats.com.tr

ELS LIFT

OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Elsisan Makine Sanayi Ticaret AŞ. - BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Cd. No:11 Nilüfer/Bursa/Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90 - Faks: 0 224 242 90 20 / www.elslift.com

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI																
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER							
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓											
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓													
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓													
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓														
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com				✓	✓												
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com																	
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓																
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓															
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com				✓													
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr				✓	✓												
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com			✓	✓	✓												
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr			✓														
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓																
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com				✓	✓												
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓																
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuclu.com																	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com				✓	✓												
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓																
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com																	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	4441228	www.bmgs.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr			✓														
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr																	
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓																
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com			✓														
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com																	
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr			✓														
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓																
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orclaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com																	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓															

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI																
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER							
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓													
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr																	
DEVİRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-																	
ELS LİFT	Els	0224 2413090	www.elslift.com				✓													
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓																
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac, CT Power, Mitsubishi, FPT, TCM, Tailift, Palfinger, HBM Nobas, Hitachi Sumitomo, Xilin, Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓													
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓														
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓																
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr																	
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com			✓														
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓														
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓														
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr																	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓																
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓																
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓																
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓															
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓														
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓														
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓																
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓	✓														
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr			✓														
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓																
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓																
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com			✓														
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓														
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Binglepart, Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓													

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI											
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER		
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr	✓											
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓					
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓	✓				✓	✓					
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓	✓			✓	✓					
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓						
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓					
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓											
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓					
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓	✓					✓					
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, Ditch Witch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓	✓			✓	✓					
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓				
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓					
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓				
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr					✓							
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr					✓							
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com					✓	✓						
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com												✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓				
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr					✓							
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓	✓			
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓				
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓					
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓	✓										
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipper, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com					✓	✓						
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓								
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr												✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓				✓							
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Prolan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓				✓							
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓	✓	✓									
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓				✓	✓						

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI											
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER		
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓										
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓					
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr							✓			✓		
TIRSAN	Tirsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr							✓			✓	✓	
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com												✓
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓				✓	✓	✓				
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr							✓			✓	✓	
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com												✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓						✓			✓		
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com										✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr										✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr							✓					
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr						✓	✓			✓		✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓											
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓				✓	✓	✓	✓			
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr							✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓										
TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com							✓			✓	✓	
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr							✓			✓		
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs, Mafi, Imer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓	✓					✓			✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓									✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓									✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓							✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com							✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com							✓			✓	✓	
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com												✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓									✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓											

Intel'den ilk yapay zekalı işlemci

Intel, İsrail'de bulunan üretim merkezinde ilk yapay zekalı işlemcisini üretti. 10 nm Ice Lake işlemci mimarisini kullanan Nervana NNP-1 isimli yapay zekalı işlemciyi ilk kullanan şirketlerden birinin Facebook olduğu açıklandı.



Beyin gücüyle bilgisayar oyunu oynanabilecek

İsviçre'nin Zürih kentindeki ETH Üniversitesi'nde geliştirilen bir sistem sayesinde motor becerileri ahsar görmüş insanların beyin gücüyle bilgisayar oyunu oynamaları sağlanıyor. Gelecekte hastaların kendi kendilerine tekerlekli sandalyelerini kontrol etmesinin hedeflendiği çalışmaya gönüllü olarak katılan felçli bir hasta, bu sistemi kullanarak Beyin Sürücüsü aldı oyunu oynamayı başardı.



Milli drone silah kuşandı

Yakın zamanda TSK envanterine girecek Türkiye'nin ilk milli silahlı drone sistemi Songar'a otomatik makineli tüfekten sonra bomba atar entegre edildi. Lazer mesafe ölçer, balistik hesaplama ve nişangah gibi donanımlarla vuruş hassasiyeti ve etkinliği artırılacak Songar'a, olası tehditlerin uyarılmasına yönelik olarak anons sistemi de eklenecek

Kan testi, 5-10 yıl içerisinde ölüp ölmeyeceğimizi söyleyecek

Yale Üniversitesi'nde yapılan yeni bir araştırmaya göre, kan testleri aracılığıyla insanların ne kadar daha yaşayacaklarına dair veriler elde edilebiliyor. Farklı biyolojik verileri toplayan kan testi, bir kişinin 5 ila 10 yıl içerisinde ölme ihtimalini değerlendiriyor. Her yaş grubundan 44 bin denek üzerinde gerçekleştirilen testte, tüm yaş gruplarından erkekler ve kadınlarda tutarlı bir sonuç verildiği açıklandı.



Fast food, kargaların da kolesterolünü artırdı

ABD'de Hamilton Koleji'nde yapılan araştırmada California eyaletinde şehir merkezi, banliyö ve kırsalda yaşayan 140 karga yavrusunun vücut kitle indeksi, yağ rezervleri ve hayatta kalma oranları incelendi. Çalışma, şehir merkezinde yaşayan kargaların, kırsaldakilere göre daha yüksek kolesterol seviyesine sahip olduklarını ortaya koydu. Araştırmaya göre fast food yiyen kargalar, hiç yememiş olanlara göre yüzde 5 daha fazla kolesterole sahip.



Huawei'den 6G hamlesi

2009 yılından bu yana 5G geliştirmeleri için 5 milyar dolar yatırım yapan Huawei, 5G teknolojisi ile ilgili çalışmalarına tüm dünyada sürdürürken yaptığı açıklama ile büyük ses getirdi. Yapılan açıklamaya göre şirket, 6G teknolojisi için Ar-Ge çalışmalarına yönelik bir ekip kurarak çalışmalara başladı.

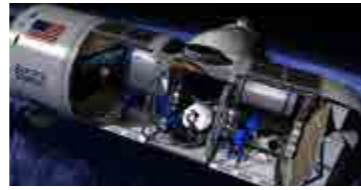
Klon köpek, Çin'de polis oldu

Çin'li bilim insanlarının Yunna Eyaleti'nde görev yapan yedi yaşındaki dişi bir polis köpeğinden klonladıkları Kunxun isimli köpek mesleki eğitimlerinin ardından resmi olarak göreve başladı. İki köpeğin DNA benzerliklerinin yüzde 99,9'un üzerinde olduğu uluslararası bağımsız bir kuruluş tarafından da onaylandı.



NASA Uzay İstasyonu turizm merkezi oluyor

ABD Uzay ve Havacılık Dairesi NASA, uzay istasyonunun 2020'den itibaren turizme açılacağını duyurdu. Sadece gidiş dönüş biletlerinin milyon dolara ulaşacağı tahmin edilen seyahatler, 30'ar gün olarak yılda iki kez yapılması planlanıyor. Uzayda geçirilen zaman için turistlerin ortalama 35.000 dolar harcayacağı tahmin ediliyor.



Karşınızda dünyanın ilk elektrikli ralli otomobili

Alman otomobil üreticisi Opel, Corsa-e isimli dünyanın ilk elektrikli ralli otomobilini üretti. İlk hareket anından itibaren 136 H (100 kW) güç ve 260 Nm tork üreten Corsa-e, ilk kez Eylül ayında gerçekleşecek Frankfurt Otomobil Fuarı'nda müşterilerinin beğenisine sunulacak.



HEP DAHA FAZLASI

KAZI



YÜKLEME



TAŞIMA



ÇABUK SÖK TAK



- 4 Parça Bom, 5 Silindir
- 10km/s Hız
- 4,5m'lik Toplam Bom Boyu

- Hızlı, Verimli ve Ekonomik
- 5m'lik Toplam Görüş Alanı
- Tek Makine ile Çok Kullanım Alanı

MCR MECALAC

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Kırmızıcağaç OSB Mahallesi Ankara Ağıllı Cad. No: 177
Konya/Konya - Türkiye
Tel: +90 334 898 88 01
Bir Gröüpe Mecalac S.A. şirkettir

MECALAC Türkiye Fabrika
Ege Sorbest Bölge ESBAŞ Nilüfer 34. No: 36
Bismilir - İzmir
Tel: +90 232 220 11 11
Bir Gröüpe Mecalac S.A. şirkettir

MECALAC France S.A.S.
2, avenue du Parc de Chalze - Parc des Glaciers - CS-40200 - Anancy-le-Vieux
FR - 76442 Anancy Cedex
Tel: +33 (0)6 90 42 01 43
A company of Gröüpe Mecalac S.A.

mecalac.com

Gelişimi yaşa.

Liebherr Tower Cranes
**Satış ve servis hizmetleriyle
şimdi Türkiye'de**



Liebherr Türkiye'den tam servis! Size sunduklarımız, beklentilerinizin ötesinde



- Yeni bir kule vinç satın alabilir veya kullanılmış kule vinçlerinizi bize satabilir
- Proje planlama aşamasından makinelerin demontaj işlemlerine kadar danışmanlık alabilir
- Her tür çalışma koşuluna uyum sağlayabilen ve tecrübeli servis ekibimizden faydalanabilir
- Size özel orijinal yedek parça ve aksesuar temin edebilirsiniz

LIEBHERR