

YENİ CAT® 966GC İLE EKONOMİK VE VERİMLİ PERFORMANS

TÜRK MÜTEAHHİTLER
2021'DEN UMUTLU

ENKA Pazarlama Genel Müdürü

NADİR AKGÜN

*"2020 yılında müşterilerimizden
gelen taleplerin tamamını,
makinemiz kalmadı demeden
karşıladık"*

Altyapı müteahhitlerinin
çok fonksiyonlu çözüm ortağı

MECALAC
EMCR New

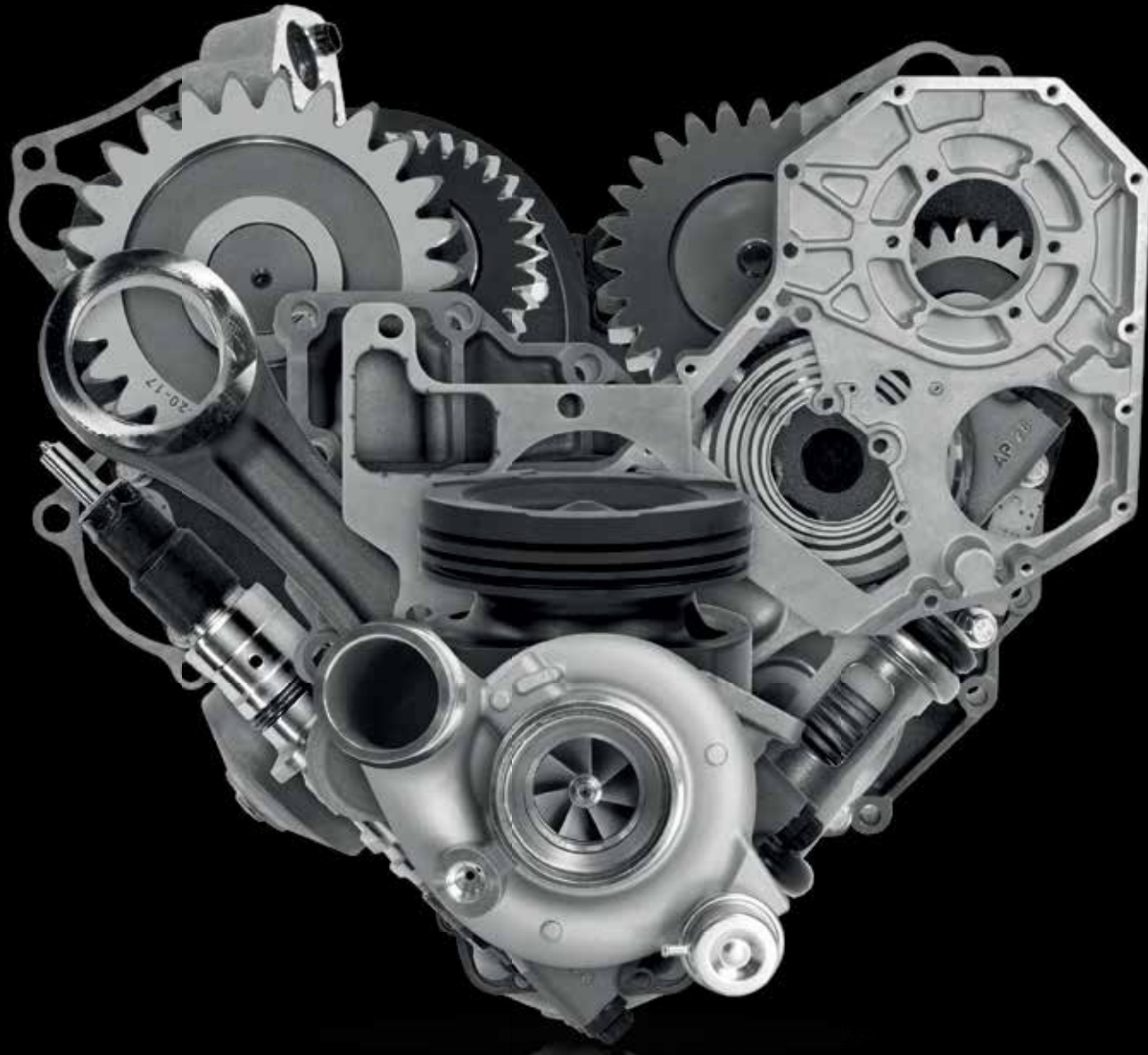


**YÜKSEK
PERFORMANSLI
CAT® 966 GC
İLE TANIŞIN**



BORUSAN

CAT



BİZİM DESTEĞİMİZ İŞLETMENİZİN TAM KALBİNDE.

Filonuz için maksimum dayanıklılık ve mümkün olan en yüksek çalışma süresini sağlamak için motor teknolojimiz kadar servis ve parça kapasitemize de yatırım yapıyoruz. Uzun vadede en iyi performans ve en yüksek değeri arıyorsanız, seçiminiz orijinal Cummins parçaları olmalıdır. Hiçbir parça orijinal Cummins kadar iyi ve uzun ömürlü çalışmaz, bütün Cummins parçaları en iyi garanti ile desteklenmektedir. Cummins motor ile çalışan ekipmanlarınızın olduğu her yerde, Türkiye servis ağıımız işletmenizin kalbindeki motorları desteklemeye daima hazırdır.

Daha fazla bilgi için, telefon 00 90 216 581 73 50 & 00 90 216 581 73 51,
e-posta parts.turkey@cummins.com, veya cumminseurope.com/tr ziyaret edin



ALWAYS ON



©2020 Cummins Ltd.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tüm detaylar düşünüldü

► www.wirtgen-group.com/road

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP, gücünü ürün markalarının mükemmelliğine borçludur. Eşsiz deneyim zenginliğine sahip - WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, BENNINGHOVEN ve KLEEMANN - WIRTGEN GROUP ekibine güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 112 - Ocak 2021
ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



Şef Mütahhitlerimiz...

► **EKONOMİ** ve uluslararası ilişkilerde yaşanan olumsuz gelişmelerin üzerine bir de Covid-19 salgını eklenince hem ekonomik hem de psikolojik anlamda daraldık. Tüm dünya ülkeleri gibi biz de bu zor günleri en az hasarla atlatmanın yollarını arıyoruz.

Salgını durdurmak için tamamen bir kapanma mümkün olamıyor. Çünkü ihtiyaçlarımızı karşılayabileceğimiz ürünlerin ve bunları satın almamızı sağlayacak gelirimizin olması gerekiyor.

İhracat ve turizm ülke olarak toplam milli gelirimizi artırmanın yollarının başında geliyor. Salgın koşullarında turizmdeki hareketliliğin kısıtlı olması, bu alandaki gelirlerimizi önemli ölçüde azalttı. Dolayısıyla gözler daha çok ihracata çevrildi.

Günümüz dünyasında ihracatı sadece mal ihracatı olarak değerlendirmek yanlış olur. Teknoloji ve know-how ile bütünleştirilen hizmet ihracatı da artık ekonomilerde büyük bir paya sahip olabiliyor. Yurtdışında müteahhitlik hizmeti veren firmalarımızın bu anlamdaki katkısı oldukça önemli.

ENR'nin son verilerine göre, 2019 yılında küresel inşaat faaliyetlerinin büyüklüğü 1,3 trilyon dolara ulaştı. Bunun yaklaşık 473 milyar dolarını ise müteahhitlerin kendi ülkeleri dışında gerçekleştirdikleri projeler oluşturdu. Türk müteahhitler bu pazarda, firma sayısı anlamında 44 müteahhit ile Çin'in arkasından ikinci sırada yer aldı. 2019 yılında elde edilen 21,6 milyar dolar gelir ile %4,6'lık bir paya sahip olduk.

Ancak, Covid-19 salgını gölgesinde geçen 2020 yılında küresel inşaat pazarının neredeyse yarı yarıya daraldığından bahsediliyor. TMB tarafından açıklanan

son verilere göre de 2020 yılında Türk müteahhitlerin 20 milyar dolarlık toplam hedefin oldukça gerisinde, yeni alınan yaklaşık 15 milyar dolarlık yurtdışı proje ile yılı tamamladıkları görülüyor.

Alınan projelerde Rusya'nın artan bir ağırlığı var. Bu ülkede alınan projelerin toplamdaki payı, 2018'de %20 iken, 2020'de %32'ye çıkmış durumda. Rusya'yı Kuveyt, Romanya, Ukrayna ve Hollanda izliyor.

Middle East Business Intelligence verilerine göre, dünya inşaat sektörünün de göz bebeği olan Orta Doğu ve Afrika ülkelerinde, 2021 yılı ve sonrası için büyük bir potansiyel bulunuyor. Öyle ki Suudi Arabistan, Nijerya ve Birleşik Arap Emirlikleri 2021 yılında yaklaşık 40'ar milyar dolarlık yeni proje gerçekleştirecek. Bölge için 2021 sonrası toplam 5,4 trilyon dolarlık bir potansiyelden bahsediliyor.

Türkiye Müteahhitler Birliği Başkanı (TMB) Mithat Yenigün, yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin mutfağı olarak gördükleri Birliğe üye firmaları, büyük şeflere benzetiyor. Küresel inşaat pazarında birer marka haline gelen bu tecrübeli şeflerin kolay yetişmediğini belirten Yenigün, bu markaların ülkemiz ekonomisi için büyük birer değer olduğunu vurguluyor.

Ben de bölgemizdeki bu büyük potansiyele kayıtsız kalmadan, ülkemize gerek döviz değer gerekse prestij kazandıran bu şeflerimizin önünün açılması gerektiğini düşünüyorum ■

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HEM SAHADA HEM HİZMETTE YENİLİK ZAMANI

Komatsu'nun iki yeni modeli PC210 ve PC500
Temsal İş Makinaları'nın yeni hizmet modeli
Kompetan ayrıcalıklarıyla satışta!

TEMSA İŞ MAKİNALARI
KOMPETAN



BAKIM MALİYETLERİNİZİ SIFIRLAYIN



KOMPONENT GARANTİSİYLE RAHATLAYIN



MAKİNANIZIN 2. EL DEĞERİNİ YÜKSELTİN



ARIZA RİSKLERİNİN ÖNÜNE GEÇİN



OPERATÖR VERİMİNİZİ ARTTIRIN



DİLEDİĞİNİZ AN VIP DESTEK ALIN

Atom Karınca
Yeni PC210

Meydan Okuyan
Yeni PC500



www.komatsu.com.tr/kompetan

- 06 ▶ **VOLVO CE**, makinelerde bir hidrolik devrime hazırlanıyor.
- 08 ▶ **JOHN DEERE**, ilk elektrikli kazıcı yükleyicisini sahada test ediyor.
- 08 ▶ **CATERPILLAR** 60 yılda 473.000 ekskavatör üreten efsane Caterpillar tesisi.
- 10 ▶ **KOMATSU** Efsane Komatsu ekskavatörler PC300 ve PC350LC yenilendi.
- 12 ▶ **TÜRKTRAKTÖR** ödüllere taçlanan başarılı bir yılı geride bıraktı.
- 14 ▶ **PETLAS**, iş makinesi ve yol dışı lastikleri ürün gamını genişletiyor.
- 16 ▶ **TMB - ANALİZ** Orta Doğu ve Afrika'da 5,4 trilyon dolarlık inşaat potansiyeli.
- 18 ▶ **THBB - ANALİZ** İnşaat sektörü 2020'yi olumlu sonuçlarla ve beklentilerle tamamladı.
- 18 ▶ **TEKFEN İNŞAAT**, Azerbaycan Merkez Bankası'nın yeni binasını inşa edecek.
- 22 ▶ **NEKA ORMAN ÜRÜNLERİ**, makine parkını 5 adet Komatsu PC210 ile güçlendirdi.
- 22 ▶ **MERCEDES BENZ TÜRK**, Arocs İnşaat serisini yeniliyor.
- 24 ▶ **ALBAYRAK İNŞAAT**, yakıt tasarrufu ve dayanıklılık önceliğiyle tercihini yeni H4 Serisi HMK 310 LC'den yana kullandı
- 28 ▶ **YENİ CAT® 966GC** ile ekonomik ve verimli performans.

**CAT®
966 GC**



- 31 ▶ **AYYILDIZ GRUP**, araç filosunu 30 adet Volvo FM500 ile güçlendirdi.
- 32 ▶ **DEĞERLENDİRME TOPLANTISI** Koşullar belirsiz, riskler büyük ve rekabet zorlu olsa da, Türk müteahhitler 2021'den umutlu.
- 34 ▶ **SSAB** Hardox® 500 Tuf ile daha hafif ve daha dayanıklı damperler.
- 36 ▶ **KOMATSU**, mobil servis hizmetini genişletti.
- 38 ▶ **MERCEDES-BENZ TÜRK**'ten 2020'de 1 milyar Euro'luk ihracat.
- 40 ▶ **NADİR AKGÜN:** "2020 yılında müşterilerimizden gelen taleplerin tamamını, makinemiz kalmadı demeden karşıladık"



- 46 ▶ **MECALAC** Altyapı müteahhitlerinin çok fonksiyonlu çözüm ortağı: MECALAC 6MCR



- 50 ▶ **SARUHAN GÜNAYDIN:** "Sektör olarak 2015-2017 dönemindeki plansız büyümenin olumsuz sonuçlarını yaşıyoruz"
- 53 ▶ **MAN**, Kamyon çekici pazarındaki gücünü korudu.
- 53 ▶ **LİNDE**, MT15 akülü transpaletini yeniledi.
- 54 ▶ **TÜRKTRAKTÖR** tarafından Türkiye'de üretilen New Holland B Serisi kazıcı yükleyiciler sahaya güç katıyor.

Birlikte her yıl daha iyiye!

2020 yılında bir olmanın gücü ile çalışmalarımızı aynı hızla sürdürdük. 2021 yılında da sağlıklı, yeni umutlarla daha iyisini yine birlikte gerçekleştireceğimize inanıyoruz.

İş makineleri sektörüne güç veren herkese saygılarımızla.



Müşteri
İletişim
Hattı

444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

VOLVO CE, MAKİNELERDE BİR HİDROLİK DEVRİME HAZIRLANIYOR

İş birliği yapan Volvo İş Makineleri (Volvo CE) ve Finlandiya merkezli Norrhydro firmaları, iş makinelerinde üretkenliği artırırken yakıt tüketimini ve CO2 emisyonunu önemli ölçüde düşüren bir dijital hidrolik tahrik ünitesi geliştiriyor.

► **VOLVO CE**, sürdürülebilir bir gelecek hedefi kapsamında gerek kendi bünyesindeki Ar-Ge çalışmalarına gerekse kurduğu harici iş birliklerine ara vermeden devam ediyor. Otonom ve elektrikli makineler alanında önemli gelişimler sağlayan Volvo CE, iş ortağıyla birlikte makinelerde bir hidrolik devrime hazırlanıyor.

NorrDigi olarak adlandırılan yeni teknolojinin detayları gizli tutulmakla beraber, çok bölmeli bir dijital hidrolik tahrik mekanizması kullandığı belirtiliyor. Bu teknoloji, geleneksel hidrolik sistemlerin kalbi olan ana kontrol valfine olan ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Ayrıca aşırı yüksek pompa kapasitesi, boru ve hortum kullanımı gerektirmiyor. Sistem daha az enerji kullanıyor ve dolayısıyla motor hacminin küçültülmesine de olanak sağlıyor.

AKILLI HİDROLİK SİLİNDİRLER

Dijital hidrolik tahrik ünitesi, gele-

neksel 2 odalı (bir iten, bir de çeken) silindirlere farklı olarak, yapılan iş gereği ihtiyaç duyulan hidrolik yüke göre 16 farklı dizilimle bağlanabilen 4 oda kullanıyor.

Norrhydro İş Geliştirme Başkan Yardımcısı Peter Stambro, bunun 16 vitesli doğrusal bir şanzımana benzetilebileceğini belirterek, "Çok odalı silindirler zaten bir süredir biliniyordu. Bizim sistemimizi farklı kılan ise bunların gelişmiş elektronik kontrol sistemleriyle bağlanma şeklidir. Bu sistemlerin kompleks algoritmaları ve hesaplama hızları, aynı makine hareketini enerjinin sadece bir bölümünü kullanarak, anlık olarak yapabilmeye olanak sağlıyor" ifadelerini kullandı.

Volvo CE Teknoloji Yöneticisi Thomas Bitter, Norrhydro ile yapılan iş birliği hakkında şunları söyledi: "Bu yeni teknoloji, teknolojik inovasyonlara yönelik yolcuğumuzun harici uzman-

larla yaptığımız iş birliğiyle geliştirilen, önde gelen ürünlerinden birisidir. Şu ana kadar yapılan araştırmalar sistemin, 30 ton üstü ekskavatörler gibi büyük ölçekli makinelerde daha fazla avantaj sağladığını gösteriyor. Bununla birlikte bu teknoloji, gelecekte elektrikli makinelerimizde de kullanılabilir. Daha yüksek olan hidrolik sistem verimliliği, akü ömürlerini ve dolayısıyla çalışma sürelerini önemli oranda artıracaktır."

SAHA TESTLERİ BAŞLADI

En geç 2024 yılında, Volvo ekskavatörlerle birlikte pazara sunulması hedeflenen bu yeni devrimsel teknoloji, konsept ve dayanıklılık testlerini geçti. Bu sisteme sahip olan 30 tonluk Volvo EC300E model paletli ekskavatör, müşterilerin gerçek çalışma koşullarında test ediliyor.

Norrhydro CEO'su Yrjö Trög, Volvo CE ile yaptıkları iş birliğinin önemini şu sözleriyle dile getirdi: "Böylesine radikal bir teknolojiyi iş makineleri sektörünün lider firmalarından biriyle iş birliği içerisinde geliştiriyor olmak, ürünün çok daha hızlı ticarileştirilmesi gibi birçok açıdan avantaj sağlıyor. Dünya standartlarında bir üretim tesisi kurmak için yatırım yapacağız. Volvo CE ile ürünümüzü bir an önce pazara sunmak için heyecanla bekliyoruz" ■

ZOR İŞLERİN USTASI

MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



JOHN DEERE, İLK ELEKTRİKLİ KAZICI YÜKLEYİCİSİNİ SAHADA TEST EDİYOR



Dünyanın önde gelen inşaat, madencilik ve tarım makineleri üreticilerinden John Deere, geliştirmekte olduğu elektrikli kazıcı yükleyici konseptini gerçek şantiye koşullarında test ederek geliştirmek üzere, Amerika merkezli elektrik, doğal gaz ve temiz enerji dağıtım şirketi National Grid ile iş birliği yapıyor.

► **JOHN DEERE** tarafından geliştirilen ve pille çalışan “E-Power” adlı elektrikli aracın, 100 beygir gücündeki bir dizel motorla güçlendirilen geleneksel kazıcı yükleyicilerle aynı kullanım kolaylığını ve performans seviyesini hedefleyeceği belirtiliyor. Dünyada bir ilk olan bu tasarımın daha düşük günlük işletme maliyetleri, daha düşük gürültü seviyesi, daha fazla makine güvenilirliği ve sıfır egzoz emisyonu sağlaması amaçlanıyor. John Deere, halihazırda elektrikli kazıcı yükleyici geliştirme sürecinin ilk aşamasında bulunuyor.

John Deere’da üretim sistemleri, teknoloji ve pazarlamadan sorumlu Global Direktör Jason Daly, temiz enerji çözümlerine büyük hassasiyet gösteren firmalardan National Grid ile John Deere’in elektrikli kazıcı yükleyici tasarımını, gerçek saha koşullarında birlikte test etmekten duydukları heyecanı dile getirerek, “**John Deere olarak akıllı teknoloji çözümlerini makinelerimize uygulayarak müşterilerimiz için yenilikçi, etkin bir şekilde test edilmiş ve güvenilir ekipmanlar geliştirmeye kararlıyız. Bu proje, sonraki elektrifikasyon testleri ve tasarım iyileştirme çalışmaları için bir temel**

oluşturacak olan kazıcı yükleyici inovasyon yolculuğumuzda önemli bir basamaktır.” Bu test sürecinin, National Grid’in iş sahalarında elektrikli ekipman kullanımını genişletmesini sağlayacağı, temiz ve esnek enerji çözümlerinin kullanımında sektöre liderlik etme taahhüdünü yeniden teyit edeceği belirtiliyor.

National Grid Başkanı Badar Khan, ABD’deki filolarına elektrikli kazıcı yükleyici ekleyen iki enerji şirketinden birisi olduklarını ifade ederek şunları söyledi: “**Endüstrimiz için devrim niteliğinde olabilecek şirket araçlarımızın elektrikleştirilmesinde önemli bir adım atmak için John Deere ile birlikte çalışmaktan heyecan duyuyoruz. Ulaşımın karbondan arındırılması, net sıfıra giden yolculukta bir zorluk olmaya devam ediyor. Bununla birlikte daha fazla elektrikli ağır hizmet araç ve ekipmanı getirmenin bu anlamda önemli bir ilerleme kaydetmemize yardımcı olacağından umutluyuz”** ■

60 YILDA 473.000 EKSKAVATÖR ÜREten EFSANE CATERPILLAR® TESİSİ

► **60 YILDAN** uzun bir süre önce kurulan ve Japonya’nın ilk yerli hidrolik ekskavatörünün üretildiği Akashi tesisinde, bugüne kadar 473.000 adetten fazla Caterpillar ekskavatör üretildi. Birçok ulusal ve uluslararası ödüle hak kazanan tesiste 2017’den bu yana yeni nesil Cat ekskavatörler üretiliyor.



YENİ YERLİ ICON!

Ceylan Group’un A498BT1 motorlu yeni forklifti ICON markası ile şimdi satışta



*Icon Ceylift Forklift’in ekonomik markasıdır. Bayilik talepleri için Türkiye’nin her yerinden **444 3 249**’den ulaşabilirsiniz.



EFSANE KOMATSU EKSİKAVATÖRLER PC300 VE PC350LC YENİLENDİ

YENİ

Temsa İş Makinaları, distribütörlüğünü yürüttüğü Komatsu markasının 30-35 ton segmentindeki PC300 ve PC350LC paletli ekskavatörlerinin yenilenen PC300-8MO ve PC350LC-8MO modellerini Türkiye’de satışa sundu.

► **YÜKSEK KOPARMA** kuvveti ve sağlamlıkları ile segmentinin tercih edilen paletli ekskavatörleri arasında yer alan PC300-8MO ve PC350LC-8MO, yenilenen versiyonu ile daha düşük yakıt tüketimi sağladığı belirtiliyor.

GÜÇLÜ MOTOR, DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ

Özel olarak iş makineleri için geliştirilmiş olan yüksek basınçlı yakıt enjeksiyon sistemi sayesinde motor dayanıklılığı artırdığı belirtilen bu efsanevi ekskavatörlerin, zorlu koşullarda uzun yıllar sorunsuzca çalışabildiği vurgulanıyor. Yenilenen PC300-8MO ve PC350LC-8MO iki farklı bom seçeneği ile farklı çalışma şartlarına olanak sağlarken, yüksek koparma ve kazma kuvvetiyle en zorlu işleri dahi kolaylıkla tamamlayabiliyor.

Her iki modelde de bulunan ve yenilenen 260 HP güce sahip Komatsu ecot3 motor sessiz çalışması ve düşük emisyonu ile operatör konforu ve düşük yakıt tüketimi sunuyor. Düşük tüketime sahip çevreci Komatsu motor ayrıca hidrolik ve elektronik sisteminin birlikte kontrolünü sağlayarak yüksek üretkenlik sunuyor. Bu sayede PC300-8MO ve PC350LC-8MO paletli ekskavatörlerin, bir önceki modellere göre %3 oranında daha az yakıt tükettiği belirtiliyor.

OPERATÖRE YÜKSEK KONFOR VE GÜVENLİK SUNUYOR

PC300-8MO ve PC350LC-8MO ekskavatörlerin ROPS özellikli geniş kabinleri de operatör için konforlu ve güvenli bir çalışma ortamı oluşturuyor. Mükemmel ses yalıtımına

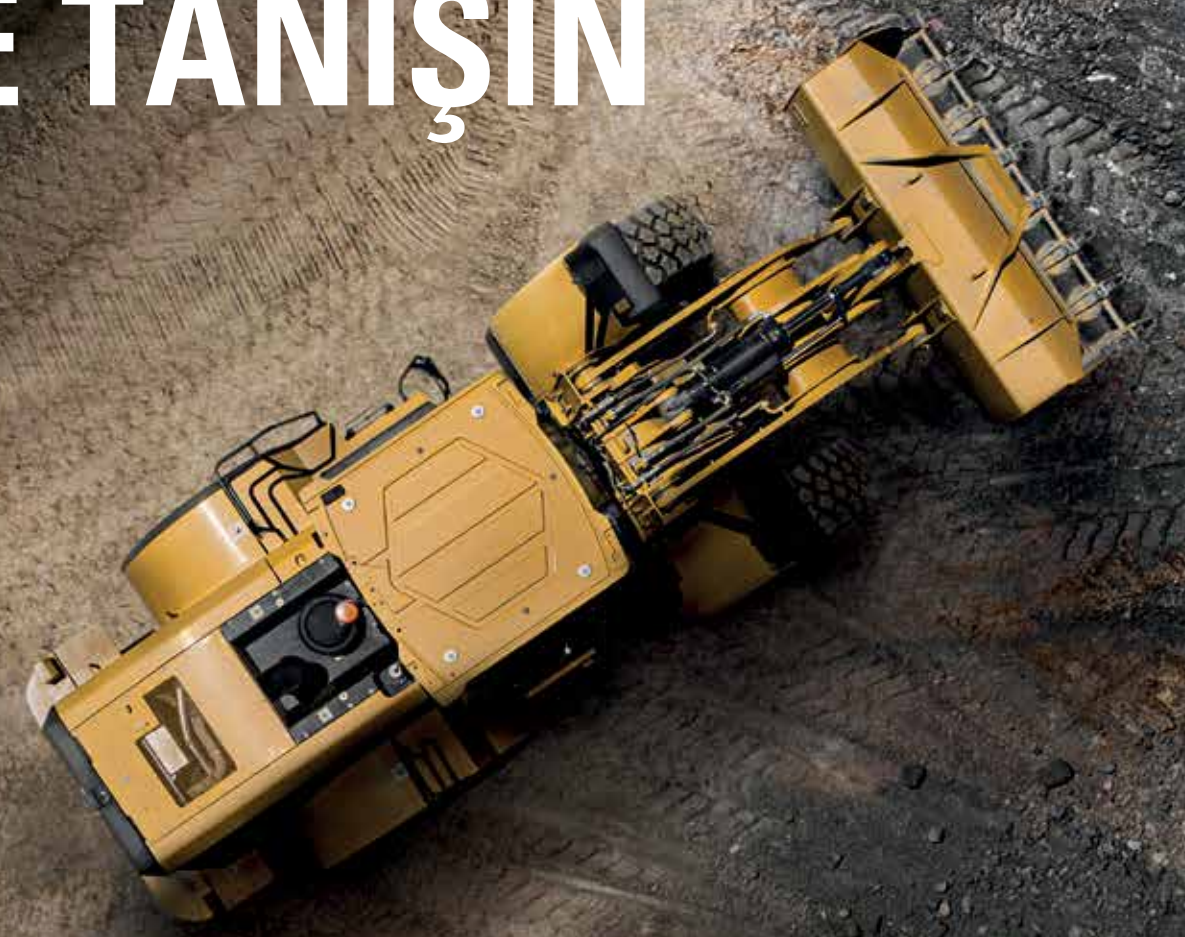
sahip olan kabinleri, sesi kaynağında azaltan sessiz motoru ve hidrolik ekipmanları sayesinde operatörler rahatsız edici bir gürültüye maruz kalmıyor ve yorulmadan çalışabiliyor.

Standart olarak sunulan arka görüş kamerasistemi, operatöre manevra ve kontrol kabiliyeti sağlarken Türkçe dil destekli LCD ekran makine ile ilgili çok detaylı veriyi kolaylıkla görüntüleme ve yönetme imkânı sunuyor.

KOMTRAX UYDU TAKIP TEKNOLOJİSİ İLE MAKSİMUM VERİM

Komatsu’nun bu makinelerde ücretsiz olarak sunduğu KOMTRAX Uydu Takip Sistemi, anlık olarak makinenin çalışmasını takip ederek elde ettiği makine performans analizleri ile makinelerin verimliliğinin artmasında önemli bir rol oynuyor. KOMTRAX Uydu Takip Sistemi ile elde edilen makine performans verileri sayesinde, Komatsu Satış ve Satış Sonrası Hizmetler ekipleri operatörün yanlış kullanımına bağlı çıkabilecek sorunlara karşı önceden müdahale ederek makinelerin en verimli şekilde çalışması ve çok daha uzun ömürlü olmasını sağlıyor

YÜKSEK PERFORMANSLI CAT® 966 GC İLE TANIŞIN



**Ton başına en düşük maliyet
Düşük yakıt tüketimi ve bakım maliyetleri
Üstün performans, daha seri yükleme
Operatör konforu**



Dayanıklı, Güvenilir, Ekonomik,
Yakıt Verimliliği Yüksek

Biz buna GC etkisi diyoruz

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228

BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAGIMIZ SİZDE

borusancat.com

©2021 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT

TürkTraktör ÖDÜLLERLE TAÇLANAN BAŞARILI BİR YILI GERİDE BIRAKTI

TürkTraktör ihracattan Ar-Ge ve patente, iş sağlığı ve güvenliğine kadar, farklı alanlardaki çalışmalarıyla 2020 yılında da başarı ve ödüllerine yenilerini ekledi.



Aykut Özuner / TürkTraktör Genel Müdürü

► **TÜRKTRAKTÖR** Genel Müdürü Aykut Özuner, pandeminin etkilerinin hissedildiği zorlu bir senede, bu başarıların kendileri için büyük bir motivasyon olduğunu belirterek, *“Uzun yıllardır, birçok alandaki yatırımlarımız ve yenilikçi çalışmalarımızla, içinde bulunduğumuz ekosistem için katma değer yaratmayı sürdürüyoruz. Ne mutludur ki bu çabalarımız her yıl üzerine yenileri eklenen başarılı sonuçlar ve ödüllerle taçlanıyor. Bu başarılarda emeği geçen bütün çalışma arkadaşlarıma teşekkür ediyorum”* ifadelerini kullandı.

MAKİNE İHRACATININ BİRİNCİSİ

Dünya genelinde 130'dan fazla ülkeye sunduğu ürünleriyle, uzun yıllardır traktör ihracatında liderliğini sürdüren TürkTraktör, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından yapılan 'Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı' araştırmasında, Makine ve Aksamları sektörü 1.si olarak seçildi.

TürkTraktör, TİM İhracatın Yıldızları Yarışması'nda, en fazla ülkeye ihracat yapan ve ihraç ürünlerine çeşitlilik katan markaların dahil olduğu 'Sınır

Tanımayan Şampiyonlar' kategorisinde 2.lik ödülüne layık görüldü.

İstanbul Sanayi Odası'nın yürüttüğü Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'nda TürkTraktör, genel sıralamada 56. basamakta yer alırken; kendi sektörünün ise 1.'si olarak açıklandı. Şirket aynı zamanda BrandFinance tarafından hazırlanan Türkiye'nin en güçlü ve değerli markalarının sıralandığı 2020 yılı listesinde 'Türkiye'nin En Değerli 37. Markası' olmayı başardı ve "En Değerli Traktör Üreticisi" seçildi.

11'İ ULUSLARARASI 190 AKTİF PATENT

Türkiye'de traktör sektöründe iki Ar-Ge Merkezi ile çalışmalarını sürdüren TürkTraktör, 2020 yılsonu itibarıyla 11'i uluslararası olmak üzere, toplam 190 aktif patente sahip bulunuyor.

TürkTraktör, Ar-Ge faaliyetleri kapsamında TurkishTime tarafından hazırlanan "Ar-Ge 250, Türkiye'nin En Çok Ar-Ge Harcaması Yapan Şirketleri" araştırmasında en fazla patent alan 10., en fazla Ar-Ge harcaması yapan 32. şirket olarak açıklandı.

İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ

İş sağlığı ve güvenliğini her zaman en öncelikli konu olarak benimseyen TürkTraktör, pandemiye karşı hayata geçirdiği Güvenli Üretim uygulamalarıyla her iki fabrikası için de TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi'ni almaya hak kazandı.

TürkTraktör İş Sağlığı ve Güvenliği alanındaki başarılı uygulamalarıyla 2020 Mayıs ayında 62.si düzenlenen British Safety Council - Uluslararası İş Güvenliği Ödülü'nü kazandı. Şirket MESS -Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası İSG Yarışmasından ise 2 ödülle döndü. TürkTraktör'ün, çiftçiler için daha güvenli çalışma alanları oluşturmak üzere hayata geçirdiği Bilinçli Çiftçi Güvenli Tarım projesi 'Altın Eldiven' ödülüne, Erenler Fabrikası saha çalışanlarının gerçekleştirdiği çalışma ise 'Altın Öneri' ödülüne layık bulundu ■



Makinanızdaki Gücümüz



*Ataşman imalatında
opsiyonel çözümlerle
yanınızdayız*

LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli

Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17

satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

LABEL

PETLAS, İŞ MAKİNESİ VE YOL DIŞI LASTİKLERİYLE ÜRÜN GAMINI GENİŞLETİYOR

Abdulkadir Özcan A.Ş. (AKO Grup) bünyesinde yer alan, ülkemiz lastik sektörünün tamamen yerli sermayeli markası Petlas, kullanıcıların çalışma alanlarındaki ihtiyaçları çerçevesinde sürekli geliştirdiği iş makinesi lastikleriyle ürün gamını genişletmeye devam ediyor.

► **PETLAS İŞ MAKİNELERİ** ve yol dışı lastikleri, yerli sermaye, yerli Ar-Ge ve mühendislik, yerli iş gücü ile Türkiye'nin tek çatı altında en büyük üretim tesis olan Kırşehir fabrikasında üretiliyor.

Tam Çelik İş Makinesi lastiklerinin ülkemizdeki ilk üreticisi ve segmentinde en fazla ürün çeşitliliğine ulaşmayı hedefleyen Petlas'ın yüksek kaliteli ve uzun kullanım ömürlü iş makinesi lastikleri, sektör profesyonelleri tarafından büyük beğeniyle karşılanıyor. Yapılmayana yapmayı kendine ilke edinen Petlas, ürünlerinde sağladığı sürekli iyileştirme ile rekabetçi gücünü artırıyor.

İŞ MAKİNESİ LASTİKLERİNDE İHTİYACA ÖZEL TERZİ İŞİ ÇÖZÜMLER

Petlas, mermer, kum ocağı ve maden gibi yol dışı segmentler için özel ola-

rak geliştirilmiş iş makinesi lastikleri ile en zorlu iş koşullarında bile ihtiyaç duyulan çekiş gücünü sunuyor. Sırt karışımı, lastiğe daha yüksek kesik alma direnci ve aşınma direnci kazandırıyor. Çalışma sırasında açığa çıkan yüksek ısı sebebiyle oluşan deformasyonlara karşı direnç, uzun kullanım ömrü ve yüksek performans vadediyor.

Petlas, iş makinesi ve yol dışı lastiklerde özellikle tam çelik iş makinesi lastikleri, lastikli yükleyici (Loader), greyder (Grader), belden kırmalı kaya kamyonu (Articulated Dump Truck) kullanıcılarının çalışma koşullarına göre özelleştirilmiş ürünler de sunuyor. Lastik taşıma, dayanım ve aşınma gibi özelliklerinden çalışma koşullarının farklı ihtiyaçlarına göre yeniden tasarlanan lastikler kullanıcılarına maliyet avantajı sağlıyor ■



PETLAS'IN RADYAL İŞ MAKİNESİ LASTİK MODELLERİ

PTX L-31 (L-3 / E-3), yükleyiciler ve belden kırmalı kaya kamyonlarında kullanılmak üzere tasarlanmış her türlü hasara dirençli bir tam çelik radyal iş makinesi lastiğidir.

PTX L-41 (L-3), özel kanal açma geometrisi sayesinde verimli kendi kendini temizleme özelliği ile üstün bir yükleyici lastiğidir.

PTX L-42 (G-2), zorlu yol ve şantiye koşulları ile her türlü hava şartında, kesiklere kopmalara, yırtılmalara karşı dirençli bir tam çelik radyal greyder lastiğidir.

PTX L-43 (L-3 / G-3), yükleyici ve greyder uygulamaları ile uyumlu tam çelik radyal lastiktir.

PTX L-51 (L-3), özel polimer yapısına sahip sırt karışımı sayesinde, kesik alma ve parça kopmasına karşı ekstra güçlendirilmiş üstün teknolojiye sahip yükleyici lastiğidir.

İş'le büyük düşün!

İhtiyacınız olan tüm iş makinelerine kira öder gibi sahip olmanız için İş Leasing yanınızda.

ORTA DOĞU VE AFRİKA'DA 5,4 TRİLYON DOLARLIK İNŞAAT POTANSİYELİ

Türkiye'nin en köklü sivil toplum örgütlerinden Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), ekonomi çevreleri ve sektör tarafından ilgiyle takip edilen İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nun Ocak 2021 sayısını yayınladı. "2021'in Başında Endişe ve Umut Bir Arada" başlığı ile yayınlanan analizde, küresel ve ulusal ekonominin yanı sıra inşaat sektöründe geçtiğimiz çeyrek döneme ilişkin veriler kapsamlı biçimde değerlendirildi.

► **PETROL** üreticisi ve ihracatçısı ülkelerde artan fiyatlarla birlikte yeni alt ve üst yapı yatırımları beklendiğine dikkat çekilen raporda, 2021 yılı için en fazla iş potansiyeli taşıyan ilk üç pazarın, toplam 40'ar milyar dolarlık proje portföyleriyle Suudi Arabistan, Nijerya ve Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) olduğu belirtildi. İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nda yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinde söz konusu tablonun, finansman temini ve yapıcı diploması ihtiyacının önemini öne çıkardığının altı çizildi.

TÜRKİYE'DE İLK 10 İÇİNDE YER ALACAK

Middle East Business Intelligence (MEED) verilerine göre, 2021 sonrası dönem için Orta Doğu ve Afrika ülkelerinde bilinen ve planlanan toplam

proje tutarının 5,4 trilyon doları aşacağını hesaplandığının vurgulandığı raporda, "Bu çerçevede, en büyük pazarın 1,2 trilyon doların üzerinde bir portföyle Suudi Arabistan olacağı öngörülmektedir. Ülkeyi yaklaşık 700 milyar dolar tutarında sözleşme tutarıyla BAE ve 400 milyar dolar üzerinde sözleşme tutarı ile de Nijerya izlemektedir. Bu ülkeleri Mısır ve Irak takip ederken; Kuveyt, Türkiye, Güney Afrika, Katar ve İran da bu çerçevede ilk 10 arasında yer almaktadır" ifadelerine yer verildi.

Çalışmada, Türkiye'ye yönelik oluşturulan olumsuz algı nedeniyle Körfez'de, özellikle Suudi Arabistan'da sektörün sorunlarının arttığına değinildi. İş dünyasının çatı kuruluşları TMB, DEİK, TOBB, TÜSİAD, TESK,

TİM, YASED ve MÜSİAD'ın Ekim ayında ortak bir bildiri yayımlayarak Türk firmalarına yönelik ambargo uygulamaları nedeniyle Suudi Arabistan yetkililerine, yapıcı diyalog ve işbirliği çağrısında bulunduğu raporda, "Toplam proje tutarı açısından Suudi Arabistan, Orta Doğu ülkeleri içinde (Irak'ın ardından) ikinci, tüm pazarlar arasında da altıncı ülke konumunda olması nedeniyle önem taşımaktadır. Türkiye aleyhine oluşturulan algının bertaraf edilmesi, özellikle Suudi Arabistan pazarında yaşanan sıkıntıların giderilmesi her zamankinden önemli hale gelmektedir" denildi.

FINANSMAN TEMİNİ İÇİN GÖRÜŞMELER YAPILIYOR

Finansman temininin öneminin rekabetin yükseldiği mevcut koşullarda daha da arttığına dikkat çekilen raporda, TMB'nin çalışmaları hakkında şu bilgiler yer aldı: "Bu doğrultuda, TMB'nin Afrika Kalkınma Bankası, Asya Kalkınma Bankası, İslam Kalkınma Bankası ile son olarak Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'yla temasları söz konusu olup; diğer ülkelerin ihracat kredi kuruluşları ile diğer uluslararası kurum ve kuruluşlarla da bu konuda çalışmalar yürütülmektedir. Üçüncü ülkelerde iş birliği kapsamında Japonya ile finansman, know-how, girişimcilik ve deneyimi içerecek güç birliği arayışı bulunmaktadır." ■

SİZİN EKİPMANINIZ, BİZİM UZMANLIĞIMIZ.



Ritchie Bros., ekipmanınız kullanım ömrünün hangi noktasında olursa olsun ondan en iyi şekilde yararlanmanıza yardımcı olacak güvenilir ortağınızdır. Makine satın almak, satmak, finanse etmek, bakımını yapmak veya değerini öğrenmek istediğinizde yanınızda.

Dünyanın en büyük, açık canlı müzayede şirketinden küresel çevrimiçi satış kanalları ağına kadar Ritchie Bros. bugün bir müzayede şirketinden çok daha fazlasıdır. Gelişimimiz, gücünü müşterilere daha fazla seçenek sunma arzusundan alır. Heyecan verici çevrimiçi müzayedelerimizin yanı sıra pazar trendi bilgileri, filo yönetimi desteği, finansman önerileri, lojistik hizmetleri ve çok daha fazla hizmet sunuyoruz. Başka bir deyişle, yalnızca satış yapmanıza yardımcı olmaktan çok daha fazlasını sunmak istiyoruz. İşletmenizin ilerlemesine, gelişmesine ve büyümesine yardımcı olmak istiyoruz. Ritchie Bros. ile ortak olduğunuzda, başarınıza yatırım yapan bir ortakla çalışıyor olursunuz. Ekipman pazarını biliyoruz ve hedeflerinize ulaşmanıza yardımcı olmak için sizinle birlikte çalışırız.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz:



Hasan Er
Türkiye

her@ritchiebros.com
0533.763.1170

rbauction.com.tr/sell



İNŞAAT SEKTÖRÜ

2020'Yİ OLUMLU SONUÇLARLA VE BEKLENTİLERLE TAMAMLADI

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan “Hazır Beton Endeksi” 2020 Aralık Ayı Raporu’na göre faiz indirimleri ile birlikte normalleşme adımlarının hızlandığı haziran ayından itibaren başlayan rüzgâr, inşaat sektörü açısından hâlen dinmedi ve sektör yılı pozitif tarafta kapattı.

► **İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN** büyüme hızını ortaya koyan en önemli gösterge olan rapora göre son yedi aydır inşaat faaliyetlerindeki yukarı yönlü hareket devam ediyor. Faaliyet Endeksi’nin en yüksek değeri ile yılı kapattığı görülen raporda, Beklenti Endeksi’nin de kasım ve aralık aylarındaki yükselişe birlikte yılı pozitif tarafta tamamladığı açıklandı. Yıl genelinde sadece haziran ayında eşik değeri aşan Güven Endeksi’nin de yılın sonuna doğru yükselişe geçmesi, raporda dikkat çeken diğer bir unsur oldu.

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “Temmuz-ağustos-eylül döneminde, yani 3. çeyrekte ekonominin toparlanmasına imkân tanıyan düşük faiz öncesinde 8 çeyrek daralan inşaat sektörü %6,4 büyümüştür. 2008 küresel krizinde dahi 7 çeyrek daraldıktan sonra %8 büyüyen inşaat sektörünün 8 çeyrek üst üste daralma göstermesi dikkat çekicidir.” dedi. İnşaat dışında herhangi bir sektörün 8 çeyrek yani 2 yıl boyunca negatif büyüme göstermediğine dikkat çeken Yavuz Işık, “Bunun anlamı, inşaat ve ona girdi veren imalat sektörleri için yalnızca 2020 yılı değil aynı zamanda 2019 da oldukça zor bir yıl olmuştur.” diye konuştu.

Faiz indirimleri ile birlikte normalleşme adımlarının hızlandığı haziran ayından itibaren başlayan rüzgârın inşaat sektörü açısından hâlen dinmemiş olduğunu ifade eden Yavuz Işık, “Bu durum sektörün yelkenlerini şişirmesine imkân tanımaktadır Yılın son çeyreğinde bu etkinin azalmış olduğu görülmekle birlikte inşaat yılı pozitif tarafta kapatmıştır” dedi ■

TEKFEN İNŞAAT AZERBAJCÂN MERKEZ BANKASI’NIN YENİ BINASINI İNŞA EDECEK

► **AZERBAJCÂN’DA** 26 yıldır faaliyet gösteren Tekfen İnşaat, Azerbaycan Merkez Bankası’nın 168 metre yüksekliğindeki yeni binasının projelendirme ve yapım işlerini anahtar teslim olarak üstlendi. Yapılan sözleşme kapsamında 36 ayda tamamlanması planlanan bina toplam 67.981 metrekarelik bir alanda, 37 kat olarak inşa edilecek ve 168 metrelik yüksekliğe ulaşacak.

Bakü’nün önemli merkezlerinden Haydar Aliyev Bulvarı’nda inşa edilecek olan Azerbaycan Merkez Bankası’nın yeni binası, daha önce yine Tekfen İnşaat tarafından tamamlanan ve saygın uluslararası inşaat ödülleri arasında biri olan “ENR Global Best Projects” listesinde kendi kategorilerinde “Dünyanın En İyi Projesi” ve “Liyakat” ödüllerini alan Bakü Olimpiyat Stadı, SOCAR Tower ve Azerbaycan Vergi Bakanlığı Binası ile yakın noktada konumlanacak.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Tekfen İnşaat Genel Müdürü Mustafa Kopuz: “Azerbaycan’daki varlığımızın 26’ncı yılında; inşaatını gerçekleştirdiğimiz SOCAR Tower, Bakü Olimpiyat Stadı ve Azerbaycan Vergi Bakanlığı Binası’na ek olarak bir üstyapı projesini daha üstlenmekten mutluluk duyuyoruz. Bu proje ile Tekfen İnşaat’ın uluslararası EPC müteahhit kimliğini ve hizmet çeşitliliğini bir kez daha kanıtlarken, Bakü’nün modern bölgesine kalıcı bir imza daha atıyoruz” dedi ■



TEKFEN
TEKFEN İNŞAAT

YENİ PC350 SAHANIN EFSANESİ İŞ BAŞINDA

Yüksek koparma kuvveti ve Komatsu sağlamlığı, düşük yakıt tüketimiyle yeni PC350’de buluştu.



Güçlendirilmiş Bom ve Arm ile Her Sahada Dayanıklı

Yüksek Güvenlikli ROPS Kabin

Yenilenen Komatsu Motor

Arka Görüş Kamerası

Yüksek Koparma ve Kazma Kuvveti

Ergonomik Kısa Levye

Geliştirilmiş Operatör Konforu

Düşük Yakıt Tüketimi

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1846
www.komatsu.com.tr
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
f i y t in komatsuturkiye

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KOMATSU®

MAKİNEDE VERİMLİLİK

00 KOVA 00 DA BAŞLAR



HARDOX
IN MY BODY

www.galenattachments.com // www.galengroup.com.tr

info@galenattachments.com

+90 312 - 815 4694

Dağyaka Mevkii No:69 Kahramankazan/ANKARA

+90 533 481 89 81

_www.galengroup.com.tr

KOVADA VERİMLİLİK

00 TIRNAK 00 TA

BAŞLAR



TIRNAK
GETİR.COM

NEKA ORMAN ÜRÜNLERİ MAKİNE PARKINI 5 ADET KOMATSU PC210 İLE GÜÇLENDİRDİ

► **TEMSA İŞ MAKİNALARI**, biokütle enerji santrallerine hammadde tedariki yapan, lojistik ve orman sektörü taahhüt işleri alanlarında faaliyet gösteren Ankara merkezli Neka Orman Ürünleri'ne 5 adet Komatsu PC210-10M0 paletli ekskavatör teslimatı gerçekleştirdi. Komatsu'nun 20 ton segmentindeki paletli ekskavatörü PC210, kompakt boyutları ve yüksek gücü ile hem şehir içi hem de şehir dışında kolay kullanım imkânı ve düşük yakıt tüketimi ile ön plana çıkıyor.

Makine parkında toplamda 6 adet Komatsu marka iş makinası bulunan Neka Orman Ürünleri Yöneticisi Özhan Zel, Komatsu PC210 hidrolik ekskavatörü tercih etmelerinde, bu makinanın her türlü saha koşulunda yüksek performansta çalışması, dayanıklılığı ve düşük yakıt tüketiminin yanı sıra Komatsu'nun sağladığı finansman kolaylığı, Kompetan avantajları dahilinde sunulan uzatılmış garanti koşulları ve satış sonrası hizmetlerinin etkili olduğunu ifade etti.

Komatsu'nun orta tonaj sınıfındaki en nitelikli ve kompakt ürünlerinden biri olan PC210 paletli ekskavatör, boyutları sayesinde her türlü sahada kolaylıkla hareket ediyor ve dayanıklı yürüyüş takımı zorlu zeminlerde bile yüksek performans ile çalışıyor. Daha güçlü bir motora ve daha yüksek kapasiteye sahip olan makinenin, uyum içinde çalışan komponentleri ve üstün Komatsu teknolojisi sayesinde bir önceki modeli PC200'e kıyasla yaklaşık %26 daha az yakıt tükettiği belirtiliyor.

Yapılan çalışmaya göre seçilebilen 5 farklı mod sayesinde optimum yakıtla en yüksek performans elde edilebiliyor. Önceki modele göre %5 daha yüksek kaldırma kapasitesine sahip PC210, sağlam yapılı ve büyük kapasiteli kovasıyla üretkenliği artırıyor. Konforlu ve güvenli ROPS kabin, süspansiyonlu koltuk, otomatik klima, arka görüş kamerası gibi özellikleri ile operatöre rahat ve güvenli bir çalışma ortamı sunuyor ■

MERCEDES BENZ TÜRK AROCS İNŞAAT SERİSİNİ YENİLİYOR

Mercedes-Benz Türk, pazar koşulları ve müşteri talepleri çerçevesinde yenilediği Arocs inşaat serisi kamyon modellerinin üretimine ve satışına başlıyor.



► **İNŞAAT** kamyon grubunun en güçlü modellerinden Mercedes-Benz Arocs 8x4 Dumper Serisi araçların motor güçlerinde revizyon yapıldı. Dört akslı çift çeker damper üst yapısına uygun Arocs kamyonların motor güçleri, 2021 yılı itibarıyla yaklaşık 30 PS artırılarak daha da güçlendirildi. Bu segmentte Mercedes-Benz Türk, Arocs 4145 K, 4148 K ve 4851 K modellerini müşterilerin beğenisine sunuyor.

Hazır beton sektöründe faaliyet gösteren müşterilerin beklentilerinin hem teknik hem de ekonomik açıdan karşılanması amacıyla araç portföyüne, 8x4 Mikser segmentindeki yeni Arocs 3740 katılıyor.

Beton pompası üst yapısına uygun çift çeker Arocs kamyonların, 2021 yılı itibarıyla motor güçleri yaklaşık 10 PS artırıldı. Bu araçların "off-road" yani arazi kullanım karakteristikleri de iyileştirildi. Bu segmentte sunulan ürünler, üç akslı Arocs 3343 P, dört akslı Arocs 4143 P ve 4443 P olarak yeniden düzenlendi ■

PERFORMANSI VE SAĞLAMLIĞI KULLANMA SIRASI SENDE!

Orijinal yedek parçalar ve %100 Temsa İş Makinaları uzmanlığıyla sağlamlığı ve performansı uzmanlarca sertifikalandırılmış en seçkin ikinci el iş makinaları Platinum Used etiketiyle hizmetinde!



Onaylanmış
Sertifikalı 2. El



101 Nokta
Kontrolü



Uzatılmış
Garanti



Özel Finansman
Avantajları



Profesyonel Ticari
İşlemler Yönetimi



TEM SA İŞ MAKİNALARI

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1 846
www.platinumused.com
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846

PLATINUM

USED

İKİNCİ ELİN YENİ ADRESİ

Alakır Tesisi

ALBAYRAK İNŞAAT

YAKIT TASARRUFU VE DAYANIKLILIK ÖNCELİĞİYLE TERCİHİNİ YENİ H4 SERİSİ HMK 310 LC'DEN YANA KULLANDI

Türkiye'nin turizm başkenti Antalya'da 35 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösteren Albayrak İnşaat, bölgedeki inşaat ve tarım faaliyetlerinin önde gelen tedarikçileri arasında yer alıyor. Firma, HİDROMEK ile uzun yıllara dayanan iş birliğini, makine parkına eklediği yeni H4 Serisi HMK 310 LC paletli ekskavatör ile perçinledi.

► **FİRMANIN KURUCUSU** Mustafa Albayrak ile Finike'deki merkez tesislerinde bir araya gelerek, oto elektrikçiliğinden 400'den fazla insana istihdam sağlayan bir şirketler grubuna uzanan başarı hikayesini dinledik.

Sizi tanıyabilir miyiz?

1954 Finike doğumluyum. 18 yaşında oto elektrikçisi olarak ilk kez vergi mükellefi oldum. 10 yıl çalış-

tıktan sonra, inşaat sektörüne malzeme temin etmek üzere depoculuk faaliyetlerimize başladık. Çimento, tuğla, inşaat demiri ve kum derken, 1996'da bunlara hazır beton üretimini ekledik. Bugüne kadar geçen zaman içerisinde gerek faaliyet alanlarımızı gerekse ürün hattımızı sürekli geliştirdik.

Hali hazırda inşaat ve tarım sektör-

lerindeki müşterilerimize agregadan hazır betona, beton elemanlarından orman ürünlerine kadar geniş bir yelpazede ürün sunuyoruz. Bunların yanı sıra hafriyat faaliyetlerimiz, soğuk hava depolarımız ve yap-sat inşaat müteahhitliği çalışmalarımızla da hizmet sağlıyoruz. 50'ye yakını idari personel olmak üzere 400'ü aşkın çalışanımız bulunuyor.

“Yıllık agrega üretimimiz 2 milyon ton, hazır beton üretimimiz ise 300-350 bin metreküp civarındadır”

Üretim kapasiteniz nedir? Hangi bölgelere hizmet veriyorsunuz?

Yıllık agrega üretimimiz 2 milyon ton, hazır beton üretimimiz ise 300-

350 bin metreküp civarındadır. Antalya'nın batı bölgesindeki Finike, Kumluca, Elmalı ve Kaş ilçelerinde yoğunlaşıyoruz. Demre'den gelen taleplere de cevap verebiliyoruz. Önümüzdeki dönemde Antalya'ya da hizmet vermeyi planlıyoruz.

Patentli ürünümüz olan kuyu büzlerini ise Antalya'nın her bölgesine dağıtıyoruz. Bu ürünümüz sayesinde su kuyuları çok daha ekonomik, pratik ve güvenli şekilde inşa edilebiliyor. Yap-sat inşaatlarımızı Finike'de ve Kumluca'da gerçekleştiriyoruz. Ayrıca kereste fabrikamızda tarım sektörü için palet üretiyoruz.

İlk iş makinelenizi ne zaman aldınız? Şu an parkınızda hangi araçlar bulunuyor?

İlk iş makinemizi 1991 yılında HİDROMEK'ten almıştık. Rahmetli Hasan Basri Bozkurt ile de o zaman tanıştık ve dostluğumuz uzun yıllar boyunca devam etti. Şasi numarası

4 olan HMK 100S model bu kazıcı yükleyicimizle dereden beton çakılı çıkarıp eliyorduk. O dönemde henüz Türkiye'de hazır beton tesisleri yoktu.

Bugün parkımızda gerek inşaat gerekse tarım sektörüne hizmet veren yaklaşık 200 adet motorlu aracımız var. İş makinelerimizin sayısı ise 20'den fazladır.

“Böylece parkımızdaki aktif HİDROMEK iş makinesi sayısı 7'ye çıkmış oldu”

Parkımızı yeni makinelerle düzenli olarak gençleştiriyoruz. Son olarak geçtiğimiz ay içerisinde

HİDROMEK'ten 1 adet HMK 310 LC paletli ekskavatör satın aldık. Böylece parkımızdaki aktif HİDROMEK iş makinesi sayısı 7'ye çıkmış oldu. 3 adet 2010 model HMK 300 LC paletli ekskavatör ile birlikte 2010 model 2 adet HMK 102S ve 1 adet HMK 102B model kazıcı yükleyicimiz bulunuyor.

Neden yine HİDROMEK'i tercih ettiniz?

HİDROMEK ile 30 yıldır çalışıyoruz ve memnun olduğumuz için tercihimiz yine bu yönde oldu. Bizim açımızdan makinelerin yakıt tasarrufu ve dayanıklılığı temel kriterlerdir.

Yeni H4 Serisi ekskavatörlerin üretkenlik, dayanıklılık ve maliyet anlamında daha avantajlı olduğu belirtilmişti. Bu açıdan yeni makinemizin performansını takip ediyoruz. İlk gelen bilgiler, iş performansında gelişme olduğunu gösteriyor. Asıl değerlendirme birkaç ay sonra ortaya çıkacaktır. ►►

Mustafa Albayrak / Albayrak İnşaat Firma Kurucusu

Bir yerlisi olarak Finike ekonomisi ve sosyal hayatı hakkında neler söylemek istersiniz?

Burası bir tarım bölgesi olduğu kadar aynı zamanda gelişen bir yerleşim bölgesidir. Denizi, havası, meyvesi, sebzesi, doğası, iklimi ve insanıyla Türkiye'nin en gözde yerlerinden biridir. Buraya tatile gelenler sonraki yıllar tekrar gelmek istiyor; hatta emeklilikleri için bir ev arayışına giriyorlar. Biz de bu ihtiyaca yönelik olarak villa ve apart inşaatları yapıyoruz.

Ekonomideki gelişmeler inşaat sektörünü doğrudan etkiliyor. Geçtiğimiz yıl kredi faizlerinin düşmesiyle müteahhitler ellerindeki konutları büyük ölçüde satabildiler. Akabinde yeniden inşaat çalışmaları başladı. Ancak son dönemde pandemi ve faizlerin yeniden yükselmesiyle satışlar ciddi ölçüde azaldı. ■



İsmail Yılmaz / HMK 310 LC Operatörü

28 yaşındayım ve 10 yıldır ekskavatör kullanıyorum. Bundan önce firmamızın Kaş'taki şantiyesinde 2010 model HİDROMEK HMK 300 LC makinesini kullanıyordum.

Yeni makinemiz geleli yaklaşık 1 ay oldu. Makine oldukça sağlam, oturaklı ve heybetli görünüyor. Bomu güçlendirilmiş. Yürüyüşleri de gayet güzel, yere sağlam basıyor. Operatörüne güçlü bir şekilde iş yapabilme hissiyatı veriyor. Bu makineden aldığım tadı, 35 ton sınıfındaki diğer marka makinelerimden alamıyorum.

DAHA GÜÇLÜ VE DAHA ÜRETKEN

En üst moda almadan, power modunda rahatlıkla çalışabiliyorum. Önceki modele kıyasla HMK 310 LC

daha güçlü, daha üretken, daha verimli ve daha hızlı. İlk gördüğümde kovanının bu kadar büyük olmasına şaşırmıştım. Tam doldurduğunda 1,6 metreküpe kadar malzeme alıyor.

Kabin konforu, koltuğu, görüş açısı, kliması, ekranı çok güzel. Her şey elimin altında. Tüm ayarlarını, göstergelerini, radyosunu ekran üzerinden dokunmatik olarak kontrol edebiliyorum.

Motor kaputu daha büyük ve hafif olduğu için açıp kapamak çok kolay. Dönüş pompasının olduğu alanın genişletilmesi hortum söküp takma işlerini kolaylaştıracaktır. Mazot, yakıt ve pilot filtrelerinin bir yere alınmış olması da bakımlar için kolaylık sağlıyor.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Başarılı Birleşim

► www.wirtgen-group.com/soil

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL TEKNOLOJİLERİ tek kaynaktan mükemmel zemin stabilizasyon çözümleri WIRTGEN zemin stabilizörleri ve Streamaster bağlantılı eleman sericileri ile HAMM silindir tüm performans sınıflarında ideal olarak eşleşirler. Mükemmel taşıma kapasiteli ve donmaya dayanıklı zeminler için Teknoloji liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

YENİ CAT® 966GC İLE EKONOMİK VE VERİMLİ PERFORMANS

1994 yılından bu yana iş ortağı Caterpillar ile faaliyetlerini Türkiye'nin yanı sıra Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya'da tek Caterpillar temsilcisi olarak sürdürmekte olan Borusan Cat, lastikli yükleyici ürün hattının önemli modellerinden biri olacak yeni 966GC'yi Türkiye pazarına sundu.

► **CAT® 966GC** lastikli yükleyici, uygun işletim maliyetlerini dayanıklı, güvenilir ve performansı kanıtlanmış CAT komponentlerinin sunduğu ekonomi ile birleştirerek farklı kullanım alanlarında verimli bir performans sağlıyor.

Bütçeye uygun ve sıra dışı değerinde bir iş makinesi olduğu vurgulanan 966GC, dikkat çekici özelliklere sahip bulunuyor. Yüksek verimli ve ekstra güçlendirilmiş gövdeler ve bağlantı noktaları, Cat Z-Bar bom yapısı, performans serisi kovalar, verimli ve düşük yakıt tüketimine sahip yeni Cat C9.3B motoru, güçlü kaldırma ve devirme silindirleri, ferah ve görüş açısı geliştirilmiş kolay kullanıma sahip operatör kabini bu özellikler arasında yer alıyor.

966GC; kamyon yüklemeleri, hafriyat işleri, malzeme taşıma, bunker beslemesi, taş ocakları, kum ve çakıl ocakları, kömür işletmeleri, stok sahaları, beton, çimento ve asfalt işletmeleri, entegre tesisleri, endüstriyel işletmeler ve şantiye hazırlık yapı projeleri, doldurma, boru döşeme ve genel temizlik gibi oldukça geniş bir kullanım alanına sahip bulunuyor.

Mevcut lastikli yükleyici ürün yelpazesinin önemli bir tamamlayıcısı olan 966GC, performansı kanıtlanmış 966H modelinin yerini alıyor.



GÜÇ AKTARMA ORGANLARI

Özel olarak tasarlanmış yeni bir yakıt püskürtme sistemine sahip olan 966GC, 219 kW (294hp) gücündeki CAT C9.3B motoru ile Stage IIIA (Tier 3/EU Stage 3A) egzoz emisyon standartlarını karşılıyor.

Makinenin hidrolik tahrikli, değişken hızlı soğutma fanı yakıt tüketimini ve ses düzeyini azaltırken, opsiyonel fan-tahrik bypass özelliği de soğuk havalarda daha hızlı ısınmaya imkân veriyor. Tozlu ve zor şartlara karşı makinenin performansını arttıran operatör tarafından kolayca kullanılabilen orijinal ters fan özelliği de makinenin standart ekipmanları arasında yer alıyor.

966GC'nin, Caterpillar tarafından tasarlanarak üretilen 4 ileri/4 geri gezegen dişli şanzımanı, otomatik vites değiştirme özelliği ve tam güç vites değiştirmelerine imkân sağlayan ve hız koruma özelliğine sahip Cat Elektronik Uzun Menzilli Şanzıman kontrol sistemini içeriyor. Bu modül-



le şanzıman operatörler için sorunsuz vites değişimi sağlarken, daha hızlı iş çevrimlerine ve daha uzun ekipman kullanım ömrüne katkıda bulunuyor. Dişli; son tahrikler içerisindeki yüksek verimli akslar hidrolik olarak harekete geçirilen ıslak disk frenlerini ve özellikle ısı işlem görmüş ayna dişlilerini içeriyor. Makinede sınırlı kaymalı diferansiyeller bulunuyor.

BAĞLANTI, KOVA VE HİDROLİK

966GC'de, çok farklı uygulamaların kolayca yapılabilmesini mümkün kılan, koparma kuvveti, kaldırma ve erişme kabiliyeti sağlayan, Cat'in performansı kanıtlanmış Z-Profilü yükleyici bağlantısı bulunuyor. 966GC,

kamyonların kolay yüklenmesine imkân veren, fark yaratan boşaltma yüksekliği ile bir lastikli yükleyici için sınıfında önemli bir konuma sahip bulunuyor. Lift ve kepçenin kazma pozisyonuna dönüş boşaltmaları uygulamaya göre manuel olarak ayarlanabiliyor.

Cat Performans Serisi kepçeleri, az deneyimli operatörlerin dahi minimum zamanda, hız çevriminde ve yakıt tasarrufu yaparak %100'den 110'a kadar doluluk oranlarına erişmelerine olanak sağlayacak şekilde uzun bir alt tasarım, kavisli kenar levhaları ve geniş bir derinliği içeriyor. Dökülme muhafazası, bağlantıyı, silindirleri ve operatör kabini malzemelerin etkisinden koruyor.

Yükleyici bağlantısına güç veren 966GC'nin hızlı, yüksek güç sağlayan hidrolik yük algılayıcı sistemi diğer bir önemli özellik olarak dikkat çekiyor. Bu sistem, motor beygir gücünü korurken yakıttan tasarruf sağlıyor ve sadece yapılmakta olan işi gerçekleştirmek için gerçekten gerekli olan hidrolik akış ve basıncı yaratıyor. Böylece ısıyı düşürerek, bileşik lift ve eğim ayarlı hareketleri mümkün kılıyor. 966GC yakıttan tasarruf eden ve lastikleri koruyan, hidrolik çevrimler ve çekiş gücü arasındaki, aşırı tekerlek patinajı olmaksızın agresif yüklemeyi hassas bir şekilde dengeleyen bir tasarıma sahip bulunuyor. ►►





OPERATÖR KOLAYLIKLARI

966GC'nin tasarımında operatöre rahatlık ve kullanma kolaylığı sağlamak odak noktaları olarak baz alınmış. Ferah operatör kabini konforlu ve kumaş kaplamalı, hava süspansiyonlu koltuk bulunuyor. Operatörün sağ tarafında konumlanan kontrol paneli kolay bir kullanıma sağlıyor. Zahmet-siz, pilot kumandalı ana hidrolik sistem kontrolü bulunuyor. Operatör, kabin içerisinde bulunan monitör ile

makinanın bilgi ekranlarına kolayca ulaşabiliyor.

Görüş yeterliliği ise büyük, tavandan tabana, burulmasız ön cam ve gör-rüntüsü kalitesi artırılmış geri görüş kamerası ile sağlanıyor. On adet ha-valandırma menfezi operatörün hava akımını istediği gibi yönlendirmesine olanak sağlarken, kabine giren hava, kolayca bakımı yapılan bir harici filt-re ile filtreleniyor.



966GC TEKNİK ÖZELLİKLER

Motor	Cat C9.3B / 294 hp
Şanzıman	Cat Planet Dişli Powershift
Hidrolik	Yüke Duyarlı Piston Tip
Lastikler	26.5R25
Çalışma ağırlığı	21,5 - 23 ton
Tam dönüş emniyet yükü	13.5 - 15,5 ton

Ekstra güvenlik için 966GC'nin her tarafında, büyük platformlara erişme-ye olanak sağlayan merdivenler yer alıyor. Ayrıca, operatör kabineye ra-hatça girilebilmesi için ana kapı öne doğru açılıyor. Makinada standart olarak sunulan sarsıntısız yürüyüş sistemi ile optimum konfor sunuluyor. Bu sistem makineye gelen şoku ve malzeme dökülmesini azaltarak daha hızlı iş çevrimlerine ve üretim artışına katkıda bulunuyor.

SERVİS KOLAYLIĞI

Hidrolik ve elektriksel servis merkez-leri, rutin bakımlar için kolaylığı ve güvenliği artırarak, gruplanmış servis noktalarına yer seviyesinden erişim sağlıyor. Büyük martı kanadı yan



panelleri ve yukarı eğim ayarlı arka ızgara, filtreler ve makina çalışma-sının düzenli olarak kontrol edilmesi için bir ortalama sağlayan dolaşım-lı yağın analiz amaçlı alınmasında kul-lanılabilir, programlı yağ analizi deliklerine (S•O•SSM) kolay erişim sunuyor.

Konum takibi, coğrafi sınırlama ve süreler, yakıt tüketimi, rölanti zama-nı, vaka veya hata kodları gibi işletim parametrelerinin uzaktan izlenmesine olanak veren Cat Uydu Takip sistemi 966GC'ye daha fazla değer katıyor ■

MICHELIN & CAMSO SATIŞ EKİPLERİNİ BİRLEŞTİRDİ

► **DÜNYANIN EN BÜYÜK** lastik üreticisi Michelin, 2018 yılında gerçekleştirdiği satın alma ile bünyesine kattığı tarım ekipmanlarının yanı sıra dolgu ve çapraz katlı bezli lastik üretiminde de piyasa lideri olan Camso ile satış ekiplerini birleştirdi. Bu birleşme sonucunda, Michelin çatısı altında bulunan Camso, Kleber, Solideal, BFGoodrich, Taurus ve Rodaco markalarının inşaat, endüstriyel, liman, zirai, maden ve askeri segmentlerdeki ürünleriyle tek bir satış ekibi ilgilenecek.

Bu önemli birleşme ile tarım piyasasında, müşterilerine kapsamlı bir premium radyal lastik ve palet ürünleri yelpazesi sağlayan güçlü bir oyuncu yaratılmasının yanı sıra; altyapı sektöründe, Camso çapraz katlı bezli lastikleri ve palet teklifleriyle Michelin'i güçlendirecek. Camso'nun katılımıyla birlikte Michelin Grubu, lastik ve hizmetler alanında büyümesini sürdürürken, malzeme ve dağıtım stratejisini de sürdüreceğini doğrulamış oldu.

BİRLEŞME, YENİ TEKNOLOJİLER DOĞURACAK

Michelin ve Camso arasındaki iş birliğinin, yeni teknolojiler anlamında da heyecan verici gelişmeleri beraberinde getireceği belirtiliyor. Grubun paletler ve havasız lastiklerdeki inovasyon kapasitesini güçlendirecek. Ar-Ge uzmanlığının çift taraflı beslenmesi sonucu, ekipler Grubun sürdürülebilir hareketlilik konusunda küresel bir teknolojik lider ve karbon ayak izini azaltma konusunda başlıca bir kuvvet olarak konumunu sağlamlaştırabilecek.

Michelin, Camso'nun yol dışı hareketlilik piyasasındaki tüm yeteneklerinden faydalanırken Camso da Michelin'in özel ürün gruplarındaki uzmanlığından yararlanma şansına sahip olacak.

Her iki şirketin de deneyim ve bilgi birikiminin aktarıldığı bu dev birleşmede; Michelin ve Camso'nun "Beyond Road" ürün grubundaki radyal, bezli ve dolgu lastikler, inşaat ve tarım lastikleri, jantlanmış lastikler ve endüstriyel filo yönetimi hizmetleri bulunuyor ■



AYYILDIZ GRUP ARAÇ FİLOSUNU 30 ADET VOLVO FM500 İLE GÜÇLENDİRDİ

► **TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRLÜĞÜNÜ** Temsa İş Makineleri'nin yürüttüğü Volvo Trucks, 30 yıldır müşterilerine hazır beton, taş ocağı, kum ocağı, yol taahhüt işleriyle inşaat sektörünün birçok alanında çözüm sunan Ayyıldız Grup'a 30 adet Volvo FM500 teslimatı gerçekleştirdi.

1915 Çanakkale Köprüsü otoyol yapımı çalışmalarını da devam ettiren Ayyıldız Grup'un, 6 farklı noktadaki hazır beton santrali, 3 adet taş ocağı, 2 adet kum ocağı ve akaryakıt istasyonları da bulunuyor. Şirket, 280 araçlık geniş filosuna dahil ettiği Volvo FM500 kamyonları ağırlıklı otoyol hafriyat işlerinde kullanacak.

Filolarna ilk kez Volvo Trucks markasını kattıklarını belirten Ayyıldız Grup ortaklarından Ali Ayyıldız: "Yüksek performans ve verimlilikle çalışan, maliyet açısından da bize avantaj sunan bir marka arayışı içindeydik. Volvo Trucks'ın sağlamlığıyla birçok büyük projede kendini kanıtlamış olduğunu biliyoruz. Üretkenliği artıran, yakıt tasarrufu sağlayan ve yüksek güvenlik özellikleri sebebiyle Volvo Trucks markasıyla çalışmak tercihimizde etkili oldu" dedi.

Volvo Trucks Ülke Müdürü Utku Uzun ise "Amacımız yalnızca araç satmak değil, müşterilerimizin her ihtiyaçlarında onların çözüm ortağı olmak. Satışın yanı sıra, satış sonrası hizmetlerimizle de her zaman Ayyıldız Grup'un yanında olacağız" dedi.

Volvo FM500; çift şasi, yüksek hızlı PTO, 13 litre motor hacmi, 500 HP beygir gücü ve 375 kw güçlü motor freni gibi özellikleriyle zorlu çalışma koşullarında yüksek performans sağlarken, yüksek konfor ve güvenlik özellikleriyle de sürücüler için avantaj sağlıyor ■





İnşaat sektörünün 2020 yılı yurtdışı performansı, 2021 yılı vizyonu ve hedefleri, Türkiye Müteahhitler Birliği'nin (TMB) ev sahipliğinde ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan katılımıyla, TMB Başkanı Mithat Yenigün ile Türk Müşavir, Mühendisler ve Mimarlar Birliği (TürkMMMB) Başkan Yardımcısı İrfan Aker'in yer aldığı, 2020 yılı Yurtdışı Müteahhitlik ve Teknik Müşavirlik Hizmetleri Değerlendirme Toplantısı'nda ele alındı.

► **TÜRK MÜTEAHHİTLERİ**, Covid-19 salgını nedeniyle tüm dünyada zor geçen 2020 yılında yurtdışında 14,4 milyar ABD doları büyüklüğünde proje üstlendi. Rusya, 4,6 milyar ABD doları ile sektörün 2020 yılında en çok proje üstlendiği ülke oldu. Sektör yeni pazarlar için de çalışmalarını sürdürüyor. Batı Avrupa ve ABD'yi hedefleyen Türk müteahhitleri firma satın alımı, yerel firma kurulumları ve işbirlikler gibi yeni yöntemlerle bu

pazarlarda tutunmaya çalışıyor.

“SON PROJELER İLE RAKAM 15 MİLYAR DOLARI BULABİLİR”

Covid-19 salgını nedeniyle küresel ekonomideki olumsuz gelişmelerin yurtdışı müteahhitlik ve teknik müşavirlik sektörünü de doğrudan etkilediğini söyleyen Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, öte yandan 2020 yılına iyi bir başlangıç yapılarak yılın ilk aylarında ciddi ve prestijli projeler üstlenildiği-

ni belirtti. Küresel ekonomik sorunlara rağmen 2020 yılında 20 milyar dolarlık proje büyüklüğünün aşılabileceğini düşündüklerini dile getiren Pekcan, “Ancak, salgının küresel etkileri, yeni proje üstlenimi açısından zor bir yıl yaşamamıza neden oldu. Buna rağmen, 2020 yılında üstlendiği projeler an itibarıyla 14,4 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşmıştır. Yılsonunda üstlenilmiş olan yeni projelerin bilgilerinin de eklenmesi ile 2020 yılını 15 milyar doları aşan bir büyüklükle kapatacağımızı öngörüyoruz” dedi.

Bakan Pekcan, şöyle devam etti: “2020 yılında da firmalarımız tarafından en fazla proje Rusya Federasyonu'nda üstlenilmiş olup Rusya Federasyonu'nda üstlenilen yeni proje tutarı 4,6 milyar dolara ulaşmıştır. 2020 yılı içerisinde en fazla proje üstlenilen ilk 20 ülke arasında BDT, Ortadoğu, Kuzey Afrika coğrafyasında bulunan geleneksel pazarlarımızın yanı sıra, Romanya, Hırvatistan, Bosna-Hersek, Hollanda, Senegal, ABD, Mozambik, İngiltere gibi Balkan, Batı

Avrupa, Amerika ve Sahra-altı Afrika ülkeleri de yer almaktadır. Ayrıca, 2020 yılı içerisinde sektör tarafından Hindistan ve Afganistan gibi Asya ülkelerinde de projeler üstlenilmiştir. Sektörün, geleneksel pazarlardaki payını sürdürmesi ve yeni pazarlarda da ciddi bir büyüklüğe ulaşması, geleceğe yönelik beklentilerimizi de güçlendirmektedir.”

“FİNANSMAN TEMİNİ SAĞLANIRSA HEDEF DE AŞILIR”

TMB Başkanı Mithat Yenigün ise yurtdışında salgın nedeniyle 20 milyar dolarlık yıllık yeni proje hedefi yakalanamamış olsa da mevcut koşullarda ulaşılan düzeyi de başarı olarak kabul ettiklerini kaydetti. Küresel pazarda belirsizliklerin sürdüğüne dikkat çeken Yenigün, “Bununla birlikte, aşı çalışmalarındaki gelişmeler tünelin ucunda bir ışık olmuş, bir umut oluşmasına neden olmuştur. Bu kapsamda, 2021 yılının salgının kayıp yıl olduğu 2020'den daha iyi olacağını ümit ediyoruz. 2021 yılı hedefimiz ilk aşamada yıllık yeni proje tutarında 20 milyar dolar seviyesini tekrar yakalamak. Finansman temini konusunda somut gelişmeler olması halinde bu seviyeyi de aşabileceğimize inanıyoruz. Sonraki yıllara ilişkin hedefimiz ise yılda 50 milyar dolar tutarında yeni iş üstlenmek olacak” dedi.

Küresel pazarda artan finansman ihtiyacı kapsamında, sektörün ihtiyaç duyduğu finansmanın temini amacıyla Türk Eximbank, bankacılık sektörümüz, uluslararası kurum ve kuruluşlarla yakın iş birliği içinde çalıştıklarını belirten Mithat Yenigün, “Ayrıca, Afrika ve Asya Kalkınma Bankaları, İslam Kalkınma Bankası gibi çok taraflı kalkınma bankaları ve diğer ülke ihracat kredi kuruluşları ile de temastayız. Üçüncü ülkelerde iş birliği kapsamında özellikle Japonya, Güney Kore ve ABD ile güç birliği arayışı içindeyiz” dedi.

“EN İYİ ŞEFERLER MÜTEAHHİTLİKTE DE KOLAY YETİŞMİYOR”

Bu yıl 69. yaşını kutlayacak olan TMB'yi yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin mutfağı olarak gördüklerini ifade eden Yenigün, “Bu mutfakta



dünyaca ünlü, büyük şeflerimiz, yani üye firmalarımız çalışıyor. Koşullar belirsiz, riskler büyük, rekabet ise zorlu. Nasıl ki en iyi şefler kolay yetişmiyorsa; küresel inşaat pazarında marka haline gelmek, geldikten sonra da durumu muhafaza edip, geliştirmek kolay olmuyor. Dolayısıyla, küresel çapta öne çıkan sektörümüz ve marka haline gelmiş firmalarımızın ülkemiz ve ulusal ekonomimiz için taşıdığı önem iyi anlaşılmalıdır” diye konuştu.

“KÖRFEZ'DE SORUNLARIMIZ ARTTI”

Yenigün, hükümetin desteği ile Libya'daki sorunların çözüm sürecinin devam ettiğini belirtirken, son dönemde Türkiye'ye yönelik olumsuz algı nedeniyle sektöre Körfez'de özellikle Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde yapılan haksız uygulamaların giderilmesi için de desteğe ihtiyaç duyduklarını ifade etti.

Türk işgücüne dünyanın dört bir yanında istihdam olanağı yaratmak arzusunun, salgının yol açtığı işsizlik ortamında daha da öne çıktığını belirten TMB Başkanı Yenigün, “Bu çerçevede mevcut engellerin aşılması konusunda da hükümetimizin desteğini beklediğimizi ifade etmek isterim. Bir diğer önem arz eden konu yüksek teknolojinin inşaat faaliyetlerine entegrasyonu için de bakanlıklarımız, başta TÜBİTAK olmak üzere ilgili kurumlar, akademik dünya ile başlattığımız ve giderek de geliştireceğimiz iş birliğinin önemi ne vurgu yapmak istiyorum” dedi.

“KAMU - ÖZEL İŞ BİRLİĞİ MODELİ YURTDIŞINDA AVANTAJ SAĞLIYOR”

TürkMMMB Başkan Yardımcısı İrfan Aker de Türk mühendislik, müşavirlik ve mimarlık firmaları olarak 2020 yılı sonu itibarıyla 124 ülkede, 2 bin 197 projenin planlamadan inşaat kontrolü ve işletmeye alma gibi çeşitli aşamalarında, her coğrafyada toplam 2,6 milyar ABD doları tutarında hizmet sağladıklarını belirtti. Aker, şunları kaydetti:

“Son yıllarda, yurt dışında sözleşme bedeli 100 150 milyon dolar olan mühendislik ve müşavirlik işlerinde de yer almayı başarmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Ülkemizdeki enerji, ulaştırma, su, çevre, bina gibi birçok alandaki proje çeşitliliği ve imkânları sayesinde, firmalarımızın master plan, fizibilite, tasarım, ihale dokümanlarının hazırlanması, ihale süreci, inşaat kontrolü ve işletmeye alma hizmetlerindeengin tecrübe ve bilgi sahibi olmuş, ayrıca yap - işlet - devret ve kamu - özel işbirliği modeliyle de, firmalarımızda küçümsemeyecek bir bilgi birikimi oluşmuştur. Ülkemizdeki büyük ölçekli projelerden sağladığımız tecrübeler, iş bitirmeler ve referanslar, bizlerin yurtdışındaki ihalelerde, teknik yeterlilik yönünden çoğu zaman Avrupa ve Amerikan mühendislik/ müşavirlik firmalarının önünde yer almamızı bir başka deyişle onlardan daha yüksek teknik puan almamızı sağlamaktadır. Bu bizlere kalite - fiyat kombinasyonunun uygulandığı ihalelerde avantaj sağlamaktadır”

HARDOX® 500 TUF İLE DAHA HAFİF VE DAHA DAYANIKLI DAMPERLER

Yüksek dayanımlı çelik uzmanı SSAB, iş makinelerinden kamyonlara, otomobillerden vinçlere ve madencilik uygulamalarına kadar oldukça geniş bir yelpazedeki müşterilerine hizmet sağlıyor. Firma günümüzde İsveç, Finlandiya ve ABD'deki üretim tesislerinde yılda yaklaşık 8,8 milyon ton çelik üretim kapasitesine sahip bulunuyor.



► **DAHA HAFİF** ve daha dayanıklı olan yeni nesil yüksek dayanımlı çeliklerin sağladığı maliyet, operasyon ve verimlilik avantajlarının tecrübe edilmesiyle birlikte kullanımı her geçen gün yaygınlaşıyor.

Türkiye'de de son derece güçlü bir satış ve destek organizasyonuna sahip olan SSAB, müşterilerine sadece malzeme tedarik etmekle kalmayarak, kapsamlı bir teknik destek de sağlıyor. SSAB'nin destek hizmetleri; tasarımdan malzeme seçimine, aşınma hesaplamalarına, atölye desteğine ve üretim verimliliği önerilerine kadar tüm geliştirme zincirini kapsıyor.

Fiziksel organizasyonların gerçekleştirilemediği korona virüs salgını sürecinde, dijital iletişim kanallarındaki gelişimi bir fırsat olarak değerlendiren SSAB, dünya genelindeki üretici ve nihai kullanıcılara yönelik webinarlar (internet seminerleri) düzenlemeye başladı.

SEKTÖRLERE ÖZEL WEBINARLAR

Bu kapsamda SSAB Türkiye organizasyonu da iki ayrı webinar düzenleyerek tarım makineleri ve damper üreticilerinin temsilcileri ve kullanıcıları ile buluştu. SSAB uzmanları daha hafif ve daha yüksek mukavemetli çelik kullanmanın ürünlerinde, verimlilik ve karlılıklarında yaratacağı olumlu etkilerin neler olabileceğini dile getirdiler. SSAB çelikleri kullanılarak yapılan üretimin sağladığı hafiflik, dayanıklılık, elastikiyet ve denge ile ağırlığı arttırmadan nasıl daha büyük ve etkin ürünler ortaya çıkarılabileceği örneklerle işlendi.

Kesme, şekillendirme, delme, kaynak gibi fiziki etkilerin ve ısının çelik kalitesi ve davranışına etkileri, bu etkilerin en aza indirilmesine yönelik yöntem, metot ve SSAB'in geliştirdiği özel teknikler ve malzeme davranışla-

rı anlatıldı. Farklı teknik özelliklerde ve standartlardaki çeliklerin, yüzey dayanımları ve esneme gibi özelliklerinin makina, ekipman veya takımın davranışlarına etkileri ele alındı.

SSAB Türkiye, önümüzdeki dönemde düzenleyeceği webinarlar ile bir yandan yeni nesil çeliklerinin bilinirliğini artırırken, diğer yandan uygulamadaki uzmanlığı geliştirecek.

HARDOX® İLE DAHA DAYANIKLI VE DAHA HAFİF DAMPERLER

“Damper gövde tasarımında yüksek mukavemetli çeliğin kullanımı” konu başlıklı webinar, SSAB Türkiye Ülke Müdürü Halim Karaoğlu ve Teknik Müdür Devrim Sağlam tarafından gerçekleştirildi. Geleneksel ve yeni nesil çelikler arasındaki farkların anlatımıyla başlayan webinarda, kullanım ömürleri boyunca ciddi aşınma ve darbelere maruz kalan damperlerde dünyanın lider konumundaki aşınma dirençli çeliği Hardox® kullanılarak, kullanım ömrü ve verimliliğinin önemli ölçüde artırılabilirliği vurgulandı. Ayrıca damper gövdelerinin ömrünü ve performansını iyileştirmeye yardımcı olacak farklı tasarım uygulamaları da paylaşıldı.

Damper üretici ve kullanıcılarının yüksek düzeyde bir katılım gösterdiği seminerde kamyon, çekici ve römorkların tasarım ve üretim metodlarının iyileştirilmesinin önemli faydalar sağladığı, iyileştirmelerde kullanılacak materyalin seçiminin önemi, yapılan iyileştirmelerin doğrudan finansal tasarruflar elde edilirken aynı zamanda çevreye daha az karbondioksit emisyonu yayılması sağlandığı da vurgulandı.

ÇELİK VAR, ÇELİK VAR

SSAB Türkiye Teknik Müdürü Devrim Sağlam, ST 52 gibi geleneksel çelikler ile SSAB'nin yeni nesil çelikleri arasındaki farkı basit bir deney ile şöyle anlattı:

“Biri ST 52 diğeri Hardox® olan elimizle bükülebileceğimiz kadar ince iki deney lamasını, Hardox® üstte olacak şekilde üst üste koyalım ve iki elimizle zorlayarak bükmeye çalışalım. Büküm sonucunda Hardox® malzemenin fazla bükülmeden geri teptiğini, ST 52 cins çeliğin ise bükülüp aynı şekilde kaldığını görmekteyiz. Bu, yüksek mukavemetli çeliğin akma özelliğinin sınırından kaynaklanmaktadır. Gerilme-uzama eğrisinden de görülebileceği üzere, ST 52'ye akma sınırından (yaklaşık 750

MPa) daha fazla yük uygulandığında geri döndürülemez bir noktaya geliyor ve uzamaya başlıyor. Hardox® 450 için bu sınır yaklaşık 1.250 MPa ve Hardox® 500 Tuf içinse 1.400 MPa mertebesindedir.”

ŞASİDE STRENX®, DAMPERDE HARDOX® 500 TUF

Devrim Sağlam, bir damper tasarımı için temel performans kriterlerinin yorulma, stabilite, elastik davranış ve azami dayanım olduğunu belirterek, “Geleneksel çelik kullanımı halinde tasarımcılar genellikle sadece elastik davranış, yani malzemenin geri döndürülebilir sınırına kadar yüklenmesini dikkate alırlar. Bu da daha büyük ebatlı ve gereğinden fazla çelik kullanımı demektir. Yüksek dayanımlı çelik kullanımında ise tüm kriterleri değerlendirerek daha ince, daha hafif ve daha dayanıklı yapılar tasarlayabiliriz” ifadelerini kullandı.

Günümüzde şasisinde Strenx® ve damperinde Hardox® 500 Tuf çeliklerin kullanımıyla çok daha hafif, dayanıklı ve daha fazla yük taşıyabilen havuz tipi damperler üretiliyor. Hardox® 500 Tuf çelik damperlerin özellikle taban ve yanlarında kullanılıyor.

Böylece ağırlık %20'ye varan oranda azaltılırken, aşınma ömrü %30 ila %50 aralığında artırılıyor. Hardox® 500 Tuf, Hardox® 450 ve Hardox® 500 aşınma çeliği kalitelerinin en iyi özelliklerini bir arada sunuyor. Aşınmışın dışında 475-505 HBW gibi yüksek bir sertlik aralığı sunuyor. Hardox 450® ile aynı kaynak ve büküm özelliklerine sahip olan Hardox 500® Tuf, yüksek sertlik derecesi sebebiyle %35'e varan oranda daha uzun kullanım ömrü sağlıyor. Yüksek düzeydeki tokluk, keskin ve ağır cisimlerden darbe aldığı anda çelikte oluşacak çökme ve çatlaklara karşı mükemmel bir direnç sağlıyor. Hardox® 500 Tuf, -20°C'de 27 J garantili darbe tokluğuna ve -40°C'de 45 J tipik değere sahip bulunuyor.

WEBINAR ERİŞİM LİNKLERİ:

SSAB Türkiye tarafından damper ve tarım makinelerine yönelik düzenlenen webinarlar aşağıdaki linkler üzerinden dinlenebilir:

<https://app.livestorm.co/ssab/damper-govde-tasariminda-yuksekk-mukavemetli-celigin-kullanimi>

<https://app.livestorm.co/ssab/tarim-makinalarinda-yeni-nesil-celik-kullanimi> ■





KOMATSU, MOBİL SERVİS HİZMETİNİ GENİŞLETTİ

İş ve maden makinaları üretiminde dünyanın lider markalarından Komatsu, müşterilerine kaliteli ve hızlı destek vermek amacıyla kurduğu mobil servis hizmetini, 145 araçlık filosu ve uzman kadrosu ile tüm Türkiye genelinde genişletti.

► **TÜRKİYE** distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Komatsu, müşterilerine en yakın noktada destek olabilmek, servis sürelerini kısaltarak makinalarının iş kayıplarını ve aynı zamanda işletme maliyetlerini en aza indirmek amacıyla hizmet veren Komatsu Mobil Servis ekiplerini genişleterek sahalarda da Komatsu iş makinalarının yanında. Türkiye genelinde 30 yetkili servise sahip Komatsu, sahada toplam 145 mobil servis aracı ve uzman kadrosu ile Komatsu marka makinalara çalışma sahalarında hizmet veriyor.

İş Makinası Satış Sonrası Hizmetler Ülke Müdürü İsmail Öner, Temsa İş Makinaları olarak her zaman müşterilerinin çözüm ortağı olma anlayışıyla faaliyetlerini sürdürdüklerini belirterek, **"Bu kapsamda servis noktalarımızın, makinaların çalışma sahasına uzak kaldığı bölgelerde müşterilerimizin her zaman yanındayız. Geniş-**

lettiğimiz mobil servis hizmetimiz ile Türkiye'nin her yerindeyiz. Satış sonrası hizmetlerimizi daha da ileri taşımak için çalışmaya devam ediyoruz. Bunun için gerekli tüm teknolojik alt yapıya ve uzman ekiplere sahibiz" ifadelerini kullandı.

MÜŞTERİ DESTEK MERKEZİ İLE ENTEGRE ÇALIŞIYOR

Komatsu Mobil Servis Ekipleri, onları sahada desteklemek amacıyla kurulmuş olan Komatsu Müşteri Destek Merkezi ile entegre bir şekilde çalışıyor. Komatsu Müşteri Destek Merkezi Komcall Bakım Takip ve KOMTRAX Uydu Takip Sistemi verilerini kullanarak, servis zamanı gelen makineler için, müşteriler ile temasa geçiyor ve uygun mobil servis planlamalarını gerçekleştiriyor. Temsa İş Makinaları merkezi takip hizmeti sayesinde, iş makinalarının periyodik bakımlarının operatörlerin dikkatinden kaçma ihtimalini ortadan kaldırıyor. Komatsu



İsmail Öner / Satış Sonrası Hizmetler Ülke Müdürü

Mobil Servis ekipleri 7 gün 24 saat hizmet verecek şekilde servis programları yapıyor.

Müşteri Destek Merkezi'nin oluşturduğu iş planına göre, mobil servisler hazırlık yaparak randevulu bir şekilde iş makinasına yerinde müdahale ediyor. Tüm ihtiyaçlar, müşteri destek merkezinden planlanarak temin ediliyor ve bu sayede makine sahiplerinin yedek parça stoku tutmalarına gerek kalmıyor. Teknisyenler tabletleri vasıtasıyla, yedek parça katalog ve tamir bakım kitaplarına çalıştıkları her sahada çevrimiçi olarak ulaşabiliyor. Mobil ekipler, Komatsu marka tüm iş makinaları modellerine hizmet verebiliyor ■

CASE
CONSTRUCTION



İŞİN ÖZÜ, TASARRUF

Yüksek üretkenliği düşük yakıt tüketimi ve düşük işletme maliyetleriyle sunan **Yerli üretim Case T Serisi Kazıcı Yükleyiciler**, performanstan ödün vermeden kazancınızı artırır.





MERCEDES-BENZ TÜRK'TEN 2020'DE 1 MİLYAR EURO'LUK İHRACAT

Türkiye'deki faaliyetlerinde 53 yılı geride bırakan Mercedes-Benz Türk, pandemi etkisi altında zorlu geçen 2020 yılında da Türkiye ekonomisine olan katkısını sürdürdü.

► **2020 SONU** itibarıyla Türkiye'deki faaliyetleri için toplamda 1,3 milyar Euro'yu aşkın yatırım değerine ulaşan Mercedes-Benz Türk, pandeminin etkisine rağmen otobüs ihracatından 422 milyon Euro, kamyon ihracatından 479 milyon Euro, AR-GE ve diğer alanlardaki hizmet ihracatından da 41 milyon Euro'yu aşkın gelir elde etti. Mercedes-Benz Türk, 2020 yılında yaklaşık 1 milyar Euro'luk ihracat gelirine ulaşarak Türkiye ekonomisine katkısını aralıksız sürdürdü.

Türkiye'de üretilen ve ihraç edilen her 2 otobüsten 1'i, Türkiye'de üretilen her 10 kamyonun 6'sı ve ihraç edilen her 10 kamyonun 8'i Mercedes-Benz Türk imzasını taşıyor.

İÇ PAZARDAKİ KAMYON SATIŞLARI YÜZDE 141 ARTTI

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası 2020 yılında 13.492 adet kamyon üretti. Şirket, 2020 yılında Türkiye iç pazarında kamyon satışlarını 2019 yılına göre yüzde 141 arttırarak 6.932 adede taşıdı. Mercedes-Benz Türk, kamyon üretiminin yaklaşık yüzde 59'unu ihraç ederek 2020 yılında 7.947 adetlik kamyon ihracatı gerçekleştirdi. 1986 yılından 2020 yılı sonuna kadar Mercedes-Benz Türk'ün ürettiği kamyon sayısı 289.194 adede ulaşırken, yine 1986 yılında başlayan kamyon ihracat rakamında 76.147 adede ulaşıldı.

OTOBÜS ÜRETİMİNİN YÜZDE 89'U İHRAC EDİLDİ

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası, 2020 yılında 3.611 adet otobüs üretti. Türkiye iç pazarında 2020 yılında 347 adet şehirlerarası ve 29 adet şehir içi olmak üzere toplamda 376 adet otobüs satışı gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk'ün bir kez daha Türkiye şehirlerarası otobüs pazarının lideri olduğu belirtiliyor. Şirket, başta Batı Avrupa ülkelerine olmak üzere üretiminin yaklaşık yüzde 89'unu ihraç ederek 2020 yılında 3.209 adetlik otobüs ihracatı gerçekleştirdi. 1968 yılından 2020 yılı sonuna kadar Mercedes-Benz Türk'ün ürettiği otobüs sayısı 96.287 adede ulaşırken, 1970 yılında başlayan otobüs ihracatı rakamında ise 60.713 adede ulaşıldı.

Süer Sülün: "EKONOMİNİN AŞISI ÜRETİMDİR"

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün; "Mart 2020 itibarıyla ülkemizde etkilerini hissettiğimiz Covid-19 pandemisine rağmen; 'Ekonominin aşısı üretimdir' diye-

rek Aksaray Kamyon Fabrikamız ve Hoşdere Otobüs Fabrikamızda sürdürülebilir üretime odaklandık. 2019 yılına kıyasla şehirlerarası otobüs satışlarımızda yüzde 90, kamyon satışlarımızda ise yüzde 141'lik artış ile 2020 yılını zirvede tamamladık. Pandemi döneminde müşteri memnuniyetini odağımıza alarak, müşterilerimize kesintisiz hizmet sağlamak amacıyla satış sonrası servis ağı faaliyetlerimizi bu zorlu koşullara rağmen aralıksız sürdürdük. Eylül 2020'de 95.000'inci otobüs ve Ekim 2020'de 285.000'inci kamyon üretimine imza attık. 53 yıllık toplam yatırımlarımız 1,3 milyar Euro'yu aşarken, 2020 yılında üretim, AR-GE ve hizmet ihracatımızla ülkemize yaklaşık 1 milyar Euro'luk gelir sağladık. 2021 yılında şehirlerarası otobüs ve kamyon pazarlarındaki liderliğimizi üretim, ihracat ve AR-GE alanlarında sürdürmek öncelikli hedefimiz." dedi.

eCitaro TÜRKİYE'DE GELİŞTİRİLDİ, AVRUPA'DA YOLLARA ÇIKTI

Mercedes-Benz Türk Hoşdere AR-GE Merkezi'nin Daimler otobüsleri global sorumlulukları kapsamında; eCitaro'nun karoseri, dış kaplamaları, iç donanımı, belirli elektrik kapsamı ve diyagnoz sistemleri Hoşdere AR-GE Merkezi'nde geliştirildi. eCitaro gibi yeni Körüklü eCitaro'nun da yol testleri, ekipman dayanıklılık testleri, donanım ve altyapı çalışma-

ları Hoşdere AR-GE Merkezi'nde yapıldı. eCitaro'nun 1.000.000 km yol koşullarına denk gelen şartları sağlayan Hidropuls simülasyon ünitesinde kilometre dayanım testleri de Türkiye'de yapıldı.

GÜVENİLİR 2. EL KAMYON VE OTOBÜS SATIŞLARINDA TRUCKSTORE VE BUSSTORE İMZASI

Mercedes-Benz Türk'ün kamyon ve otobüs alanındaki 2. El faaliyetlerini sürdüren TruckStore ve BusStore markaları, 2020 yılında hem iç pazar hem de ihracat pazarlarında faaliyetlerini aralıksız sürdürdü. 2020 yılında 485 adet kamyon satışı gerçekleştirirken, 62 adet de otobüs satışı yapıldı.

KURUMSAL SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİYLE 2020'DE GENÇLER DESTEKLENDİ

Mercedes-Benz Türk, kurumsal sosyal sorumluluk projeleriyle çocukların ve gençlerin temel hakları arasında yer alan "eğitim" alanında faaliyetlerini sürdürmeye 2020'deki pandemi döneminde de devam etti. Şirket, 16 yıldır "Her Kızımız Bir Yıldız", 6 yıldır "EML'miz Geleceğin Yıldızı" ve 7 yıldır "MobileKids" projeleriyle toplumun farklı alanındaki ihtiyaçlara katkı sağlıyor.

Mercedes-Benz'in toplumda kadının her alanda hak ettiği güce kavuşması, kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması hedefiyle ha-



Süer Sülün / Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı

yata geçirdiği "Her Kızımız Bir Yıldız" projesinde, 2020 yılının ilk iki ayında farklı şehirlerde "Yıldız Kızlar"ın katılımıyla kişisel ve mesleki gelişim atölyeleri düzenlendi. 2018 yılında başlayan "Bilişim Teknolojileri ve Kodlama" eğitimleri 2020 yılında çevrim içi olarak devam etti. Mercedes-Benz'in "EML'miz Geleceğin Yıldızı" projesi kapsamında, 2019/2020 eğitim-öğrenim dönemindeki zorlu pandemi koşullarına rağmen 456 yeni öğrenci Mercedes-Benz Laboratuvarları'na kabul edilirken, 276 öğrenciye aynı dönemde Mercedes-Benz Yetkili Bayilerinde staj imkanı tanındı. MobileKids Trafik Eğitim Projesi'nde 2020 yılının ilk üç ayında gerçekleştirilen eğitimler ile 500'den fazla öğrenciye 6 saat süren trafik eğitimi verildi.

HER KOŞULDA SANATA DESTEK

Mercedes-Benz Türk, 33 yıldır desteğini aralıksız sürdürdüğü İstanbul Müzik Festivali'nde bu yıl, "Çevrimiçi Gösterimler" kapsamında gerçekleştirilen Wiener Akademie "Beethoven Gala" konserine sponsor olarak pandemi döneminde de sanata desteğe devam etti ■



ENKA PAZARLAMA GENEL MÜDÜRÜ **NADİR AKGÜN:**

“2020 YILINDA MÜŞTERİLERİMİZDEN GELEN TALEPLERİN TAMAMINI, MAKİNEMİZ KALMADI DEMEDEN KARŞILADIK”

Türkiye iş ve inşaat makineleri sektörünün öncü markaları arasında yer alan ENKA Pazarlama, pandeminin etkisi altında geçen 2020 yılını yoğun bir çalışma temposuyla geride bıraktı.

► **DURAĞAN GEÇEN YILIN** ilk 5 ayının ardından, iş makineleri pazarında oluşan yoğun talebi, Türkiye pazarına sunduğu başta Hitachi olmak üzere güçlü ürün hattı ve satış sonrası hizmet ağıyla karşılayan şirket, ister bir tane isterse adetli alım yapmak isteyen tüm müşterilerinin taleplerini karşıladı.

Bu başarıyı ENKA Pazarlama'nın tecrübeli kadrosu, pazardaki öngörü yeteneği, finansal altyapısı ve satış sonrası hizmetler becerisiyle açıklayan ENKA Pazarlama Genel Müdürü Nadir Akgün ile 2020 değerlendirmesi ve yeni yıla dair konuştuk.

2020 yılını hangi başlıklarla hatırlayacağız? Hem iş hem de sosyal boyut kapsamında neler söylersiniz?

2020 yılına, önceki iki yıldan gelen ve sektörümüz dahil birçok sektörde yaşanan daralmanın etkisiyle girdik. 2020'nin daha iyi geçeceğini düşünüyorduk, fakat ocak ayında Çin'den gelen haberlerle birlikte durum kötüleşmeye başladı. Mart ayına geldiğimizde bir karar verme aşamasına geldik. Siparişlerimiz, akıp giden bir hayat, korumamız gereken kadrolar ve ulaşmamız gereken hedefler vardı. Diğer yandan ise pandemi etkisiyle herkes evde oturuyordu. Ya siparişleri iptal edecek-

tik ya da Türkiye'nin dinamiklerine, şirketimize, kadromuza güvenip hayata tam veya yarı yarıya devam edecektik. Yönetim Kurulumuzun da destekleriyle, siparişlerimizin arkasında durmaya devam ettik. Hitachi için olan 1 adetlik siparişi bile ertelemedik ya da iptal etmedik.

“Temmuz ayına gelindiğinde sektörde neredeyse makine kalmamıştı”

Bu kapsamda ENKA ve Hitachi açısından nasıl bir çalışma senesi geçirdiniz?

Şunu belirtebilirim ki, geçtiğimiz yılın Ocak-Mayıs döneminde, tüm yılda gerçekleştirdiğimiz satışların ancak yüzde 15'ini yapabildik. Bu dönemde hayat durma noktasına geldi ve sektörde tedarik zincirindeki bozulmaları da yoğun şekilde görüyorduk. Tüm bu olumsuzluklara rağmen, Hitachi arkamızda durdu ve siparişlerimizde bir sorun yaşamadık.

Haziran ayı geldiğinde ise kademeli olarak hayata dönüş ve yazdan dolayı virüsün yayılma özelliğinin azalmasıyla birlikte müthiş bir ay geçirdik.



Nadir Akgün / ENKA Pazarlama Genel Müdürü

Bu canlanmayla Mart, Nisan ve Mayıs aylarının toplam iş hacmi Haziran'da gerçekleşti. Temmuz ayına gelindiğinde ise sektörde neredeyse makine kalmamıştı. Bir anda ivme kazanan pazarda, bir adetlik talepten elli adete varan büyük paket işlere kadar hiçbir talebi 'makinemiz kalmadı' demeden karşıladık ve neredeyse tüm fırsatları satışa çevirebildik.

Böyle bir dönemde, ENKA Pazarlama olarak talepleri az veya çok demeden nasıl karşıladınız?

Bu sektördeki tecrübelerimiz, Türkiye'nin dinamikleriyle ilgili araştırmalarımız, müşterilerimiz, projelerin yapısı ve finansmanı ile ilgili sahip olduğumuz bilgiler, şantiye ziyaretlerimiz ve elbette finansal yapımız bunda etkili oldu. Birçok faktör bize, bu işin iyi sonuçlanacağını ve 2020'nin o kadar da kötü bitmeyeceğini gösteriyordu. Nitekim, elimizde net bir veri olmamakla birlikte, sektörümüzde 2019 yılına göre yüzde 70'ten aşağı olmamak kaydıyla bir büyüme yaşandığını söyleyebilirim. Elbette baz etkisi ve ertelenmiş talepler, finansman olanakları, düşük kredi faizleri gibi artılar da bu büyümeye olumlu etki etti.

Sektördeki pazar payınız için neler söylersiniz? Hangi sektörlerde etkili oldunuz?

Yükleyici ve tüm ekskavatör sınıflarındaki pazar payımızın, 2019 ve 2020 yılları için benzerlik gösterdiğini düşünüyoruz. Yol şantiyeleri, kömür, demiryolu, maden, diğer metalik madenler ve enerji sektörlerinde önemli kazanımlarımız oldu.

2021 yılında ise mermer sektörünün daha iyi olacağını düşünüyorum. Sektör, Çin'deki ekonomik gelişmelere ve oradaki mermer blok stok seviyesine bağlı hareket ediyor. Çin'deki blok stoklarının bitmeye başladığını, yeni projeler olduğunu ve bu projelere mermer ihtiyacı olacağını duyuyoruz. Çin'i takip etmek, mermer sektörünün nasıl yol alacağını söylemek için yeterli oluyor zannediyorum.

Kamu ve altyapı alanında da bir hareketlilik söz konusu mu?

Tünel, metro, DSİ ve belediye projelerinde hareketlilik yaşanıyor. Bu hareketlilik; çalışan ve proje üreten kuruluşların finansal yapısı, projenin gerçekleştirilme süresi ve proje taşeronlarına ödeme yapılması kriterlerine ►►

bağlı olarak gerçekleşiyor. Dolayısıyla, sadece bir projenin hazırlanıp dağıtılması, onun hızlı bir şekilde bitirileceği anlamına gelmiyor. Tecrübemiz bu alanda da öne çıkıyor. Ekip arkadaşlarımız 2019 ve 2020'de çok çok başarılı şekilde proje takibi yaptılar. Hangi projelerin öncelikli olduğunu ve çok hızlı ilerleyeceğini, projelerin ve yüklenicilerinin finansal durumlarını ve projelerde talep görebilecek makine ekipmanları detaylı ve titiz bir şekilde takip ettiler. Bu takip ile de her "t" anında talep edilecek ekipmanların stoklarımızda hazır olmasını sağlayabildik. Bu da bize başarıyı getirdi.

"Elbette bir kişinin tepeden yönetmesiyle değil, ekibimizin köklü oluşuyla ve yılların tecrübesiyle bu noktaya gelindi"

Satış sonrası kanadınızda nasıl gelişmeler yaşandı?

Türkiye'deki Hitachi'lerin, belki 10 bin adet makinenin, tek tek verileri ekibimizce analiz ediliyor. Bu verilerde, makinelerin çalışma aralıkları kadar, bölgelerin ve müşterilerin de çalışma yoğunluklarına bakıyoruz. Satış

sonrası ekibimizin **HITACHI ConSite** Uydu Takip programı aracılığıyla gerçekleştirdiği bu analizler neticesinde, makinelerin çalışma aralıklarına göre uygun yedek parçalar sürekli stoklarda tutuluyor. Bir tür erken uyarı sistemi de diyebiliriz. Aynı zamanda ekibimiz, projeye göre hangi parçaların daha uygun şekilde tedarik edilebileceği noktasında müşterilerimizle sürekli iletişim kuruyorlar. Bu da bize satış sonrasında büyük bir güç getirdi. Elbette bir kişinin tepeden yönetmesiyle değil, ekibimizin derin bilgi dağarcığı ve yıllar içindeki tecrübe ile bu noktaya gelindi. Genel müdür yardımcımızın da aldığı kararlar, yapılan stok çalışmaları ve müşterilerin problemlerine zamanında yetiştirilme başarısı da takdire şayandır.

Sizce 2021 yılı nasıl geçecek?

Bugün pandemi nedeniyle birikmiş değerlerin, pandemi sonrası dağıtımı konusunda herkesin çok dikkatli olması gerektiği görüşü tüm dünyada hâkim. Ertelenmiş her alım patlayabilir ve balon ekonomiye doğru bir gidiş olabilir. Bu durumda da, eğer makine eksikliği yaşanacaksa; tedarik zincirindeki bozulmadan değil, ürün yetiştirememekten ve kapasitenin artırılmamasından dolayı olabilir.

Bu yıl iyi geçecektir, elbette üst seviyede geçen 2007 ve 2017 seneleri kadar sihirli bir yıl olmayacaktır. O yıllarda dünyadaki bütün fabrikalarda 3 vardi-

ya çalışacak şekilde işçi, beyaz ve mavi yaka gücü vardı. Şu an fabrikalar ona hazır değiller ve isteseler de kapasiteyi arttıramayacaklar. Covid-19'da çok kötü bir mutasyon görülmezse, yılın ikinci yarısından sonra büyük bir ihtimalle arz-talep dengesizliği yaşanabilir. Ben sektörümüzde yüzde 20'ye yakın bir büyümenin gerçekleşebileceğini düşünüyorum.

ENKA Pazarlama olarak sektörün tüm oyuncularının iyi olmasını, iyi hizmet vermesini ve büyümesini istiyoruz. Tüm oyuncuların kadrolarını korumalarını can-ı gönülden diliyoruz.

"İşin altından kalkacak bir satış ve satış sonrası ekibiniz olmazsa istediğiniz kadar mal yığın, başkası kazanır ve siz kazanamazsınız"

Peki bu öngörüleriniz tüm sektörü kapsıyor mu? Herkes için iyi bir yıl beklenebilir mi?

Mallarınızın sorunsuz ve zamanında millileşmesini sağlayamadıktan, talebi zamanında karşılayacak stoklama yapamadıktan ve imalatçılara karşı yükümlülüklerinizi zamanında yeri-



ne getirecek finansal gücünüz olmadıktan sonra, istediğiniz kadar öngörürde bulunun...

Bunların yanında, tabii ki, birlikte işin altından kalkacak bir satış ve satış sonrası ekibiniz olmazsa, olmaz!

Bütünü oluşturan tüm bu halkaları başarılı bir şekilde biraraya getiremez ve yönetemezseniz ; istediğiniz kadar mal yığın, başkası kazanır ve siz kazanamazsınız.

15 senedir müşterimiz olan bir kuruluşun, satış sonrası hizmetlerimizden memnun oluşu sebebiyle bizi tercih etmeye devam ediyor olması, sürdürülebilir başarımızın en güzel örneğidir. Bir makine bozulduğundaki refleksimiz, onu ne kadar zamanda ayağa kaldırdığımız, yedek parça tedarikindeki hızımız, kendilerine olan davranışımız ve sorunların altına elimizi nasıl koyduğumuzla ilgili bize geri bildirimde bulunduklarında duyduklarımızdan gurur duyuyoruz. Bunları duymak, işin kendisinden daha önemli. Demek ki, doğru yoldayız.

"Kur, enflasyon, faiz üçgeninde bir denge ve sakin hareketler olması gerektiğine inanıyorum"

Sizce döviz ve faizdeki değişiklikler sektörü nasıl etkiler?

Biliyorsunuz, sektörümüz leasing ve banka kredilerindeki gelişmelere çok bağlı. Dövizdeki değişkenliğin çok yüksek olmasından dolayı, insanlar dövizle leasing yapmaktan kaçıyorlar ve TL ile işlem yapmak istiyorlar. TL'de ise karşılırlarına yüzde 20'nin üzerinde faiz oranları çıkıyor. Yüzde 20 ile borçlanmak da çok kolay değil. Bu yıl ise şaşırtıcı olarak iyi başladı. Çekinmeden leasinglerin imzalandığını, sipariş teyitlerinin verildiğini ve 2 ay sonrasının makinesine talip olunduğunu görmekteyiz. Faiz ve dövizdeki dengelenme gerçekleşirse durum daha da iyi olacaktır. Görece olarak, döviz birkaç puan artma eğilimi gösterse de faizin düşmesi ve dengede seyretmesi piyasalara moral, ivme ve yatırım iştahı sağlayacaktır.

Önümüzdeki dönemde ürün, hizmetler ve yatırım noktasında sizde ne gibi yenilikler olacak?

Kısa ve orta vadede satış sonrasında çok daha güçlenmeyi, kontrol ve hizmet noktalarımızı daha da arttırmayı istiyoruz. Mevcut yapımızda, tüm hizmet noktalarımız kendi mülkiyetimiz ve bu konuda yatırım yapmaktan çekinmiyoruz. İlk hedefimiz; tümü modern olan tesislerimizin sayısını, ekonominin elverdiği ve kaliteli elemanı tedarik edebildiğimiz sürece arttırmaktır. İkinci önemli konumuz olarak da ENKA tarzı kiralama programımızdan bahsedebilirim. Yeni kadrolarımız göreve geldi, bölgelerimiz hazır ve eğitimli durumda. Kiralık makina adedimizi ve projelere sunduğumuz çözümlerimizin sayısını arttırmayı hedefliyoruz. ►►





Kiralamanız müşterilere ne avantaj sağlıyor ve kimler tercih ediyor?

Biz, “sat geri al” modelimiz ile sıfır makineyi leasing programı içinde müşteriye sunuyoruz. Müşteri tarafından bakıldığında bu modelin aylık ödeme yükü, aynı sıfır makinenin direkt kiralanmasındaki (adi kiralama) aylık ödeme yüküne göre çok daha makul. Müşterimiz ile, en başta, birlikte tavin ettiğimiz süre ve bu süre zarfındaki leasing ödemeleri tamamlandıktan sonra, müşterinin iki alternatifi oluyor : kiralama süresi bitiminde çok iyi bir bedel ile makinenin mülkiyetine sahip olmak ya da makineyi ENKA’ya bırakmak. Bu programın diğer kazançlarına bakacak olursak ; müşteri üzerindeki ‘proje bitince makinalar ne olacak ?’ stresini tamamen ortadan kaldırmış oluyoruz. Müşterimiz tarafından projenin maliyeti projenin başından sonuna kadar sabitlenmiş oluyor. Mevcut projenin arkasına başka bir proje ekleyebildikleri zaman da uygun maliyetli ve kondisyonu iyi bir alternatifi satın alarak gerekli makina parkını kurabiliyor. Proje maliyetlerine direkt katkıda bulunan bu

program ile müşterilerimizin rekabet şansı da artıyor.

Son 2-3 senedir bu programın müşterilerimiz tarafından algısı, nasıl yorumlandığı, piyasaların beklentileri ve tabii ki ENKA tarafından operasyonel ve finansal sonuçları bir bütün halinde test edildi. Bizi genelde projelerde ihtiyaç duyulan, büyük ekskavatör ve büyük yükleyici kullanıcıları tercih ediyor. Özellikle 40 ton ve üzeri sınıflardaki ekskavatörler ile 20 ton üzeri yükleyicilerde HITACHI birinci tercih olmaktadır. Bu gücü finansal çözümler ile sunabildiğiniz zaman da projelere – dolayısı ile ülke ekonomisine -, müşterimize ve şirketimize katkı ve kazanç sunmuş oluyorsunuz. ENKA ile kazan-kazan-kazan...

“Dünya markalarıyla görüşmelerimiz var”



Yeni ürünleriniz olacak mı?

Ekskavatör ve lastikli yükleyicide lider marka Hitachi'mizin yanına, diğer makine gruplarında bazı önemli dünya markalarını kazandırmak üzerine görüşmelerimiz var. Delme, kazı ve sondaj makineleri ve ekipmanları ile vinçlerde dünya markası XCMG ile zaten anlaşmamız bulunuyor. Yol ekipmanlarında, greyder başta olmak üzere bu marka ile işbirliğimizi arttırabiliriz. Dynapac ile yol ekipmanları alanında başarılı yürüyüşümüz devam ediyor. Kaldırma ekipmanları bölümünde, dünya markaları TADANO, PALFINGER ve TCM ile büyüyen bir yapı içinde faaliyetlerimize devam ediyoruz. TCM, dizel forklift pazarında çok kuvvetli. Markanın Avrupa'dan gelen akülü ürünleriyle birlikte, bu alanda da pazar payımızı arttıracığımıza inanıyorum.

Endüstriyel grupta ise Mitsubishi motor ana ürünümüz. Balıkçı teknelerine ve büyük teknelere takılan 600 kW ile 2000 kW aralığında güç üreten deniz motorları alanında Mitsubishi oldukça kuvvetli. Biz de ENKA Pazarlama olarak markanın gücünü yanımıza alarak büyüme kararlılığı içindeyiz. Orta vadeli iş planlarımızı imalatçı ile birlikte dizayn ettik. Her iki taraf olarak da kararlı ve istekliyiz. Kısacası, ENKA her zaman olduğu gibi dinamik ve ilerleme politikasını sürdürüyor. Müşterilerimizi de memnun ettiğimiz sürece her şey yolunda olacaktır.

Son olarak pandemi süreciyle ilgili neler söylersiniz?

Pandeminin kendi iç dünyamda sosyal etkileri; yakınlarımızın ve ailelerinin zarar görmesi, büyüklerimizi kaybetmemiz iş dünyasına olan etkisinden çok daha ağır basıyor. Pandemi içinde bulunduğumuz sektörde diğer bazı sektörlerdeki kadar etki yaratmadı. En azından ENKA için öyle olduğunu düşünüyorum. Yaz aylarından kazanılmış dünyadaki ve Türkiye'deki doğal sürü bağışıklığı, virüsü zaten almış kişilerin sayısındaki artış ve aşının olumlu etkilerini düşünecek olursak; önümüzdeki yaz ayları virüsün yayılımının azalmasıyla birlikte, pandemi bir numaralı dünya konusu olmaktan çıkabilir. Tabii değişik bir mutasyon çıkmamasını umuyorum ■



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

ALTYAPI MÜTEAHHİTLERİNİN ÇOK FONKSİYONLU ÇÖZÜM ORTAĞI:

Mecalac
6MCR New

2011 yılından bu yana Türkiye’de de üretim yapan, Fransa merkezli grup şirketi Macalac, çok fonksiyonlu iş makineleri alanında uzmanlaşıyor. Ar-Ge çalışmaları için cirosunun %6 gibi oldukça yüksek bir bölümünü ayıran firma, makinelerinde birçok inovasyona imza atıyor.



► **İSTANBUL** merkezli bir inşaat taahhüt firması olan Opsiyonel İnşaat’ın satın aldığı özel seri 6MCR Black Addition’ın teslimatında bir araya geldiğimiz Mecalac Türkiye İş Makineleri Satış ve Servis Yöneticisi Serdar Kurtoglu’dan makine hakkında kapsamlı bilgiler aldık.

6MCR’NİN HEDEF KULLANICI KİTLESİ

Son derece kompakt ve fonksiyonel bir tasarıma sahip olan 6MCR modelimiz; doğalgaz, elektrik, internet, su ve kanalizasyon müteahhitlerinin yanı sıra belediye ve kamu kuruluşlarının da tüm alt yapı çalışmalarındaki ana makinesidir.

Ülkemizde şehir içindeki dar alanlarda yapılan alt yapı kazı, yükleme,

dolgu ve sıkıştırma gibi çalışmalarda genellikle, manevra kabiliyeti son derece zayıf olan kazıcı yükleyiciler kullanılıyor. Oysaki 6MCR ile bu işleri çok daha pratik ve hızlı şekilde yapabilirsiniz.

Klasik bir mini ekskavatöre kıyasla ilk alım maliyetimiz bir miktar yüksek oluyor. Ancak bir mini ekskavatör ve bir mini yükleyicinin, hatta bir forkliftin işini tek bir makine ile yapabileceğinizi düşünecek olursak, çok daha hesaplı olduğumuz anlaşılacaktır.

Makinemiz sahada görülüp tecrübe edildikçe, bu alışkanlık değişiyor. Özel şirketlerin yanı sıra birçok belediye ve kamu kuruluşuna da hizmet vermeye başladık. Devlet Malzeme

Ofisi ile yaptığımız anlaşmanın da buna katkısı oldu. Son olarak Eskişehir Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi’ne (ESKi) ve Denizli Merkez Efendi Belediyesi’ne makinelerimizi teslim ettik.

MAKİNEİNİN DNA’SI

İzmir’de üretmekte olduğumuz 6MCR tam anlamıyla bir Avrupa makinesidir. Bileşenlerinin değer bazında %52’si Türkiye’de üretiliyor. Ana komponentlerin büyük bir bölümü ise Almanya’dan geliyor. Eşdeğer tonajdaki rakip makinelerde 45-50 hp gücünde motor kullanılırken, bizim makinemizde 75 hp’lik çok daha güçlü bir Deutz dizel motor bulunuyor. Hidrolik sistemde toplam 300 litre/dakika debi sağlayan, 3 adet Bosch Rexroth marka hidrolik pompa bu-

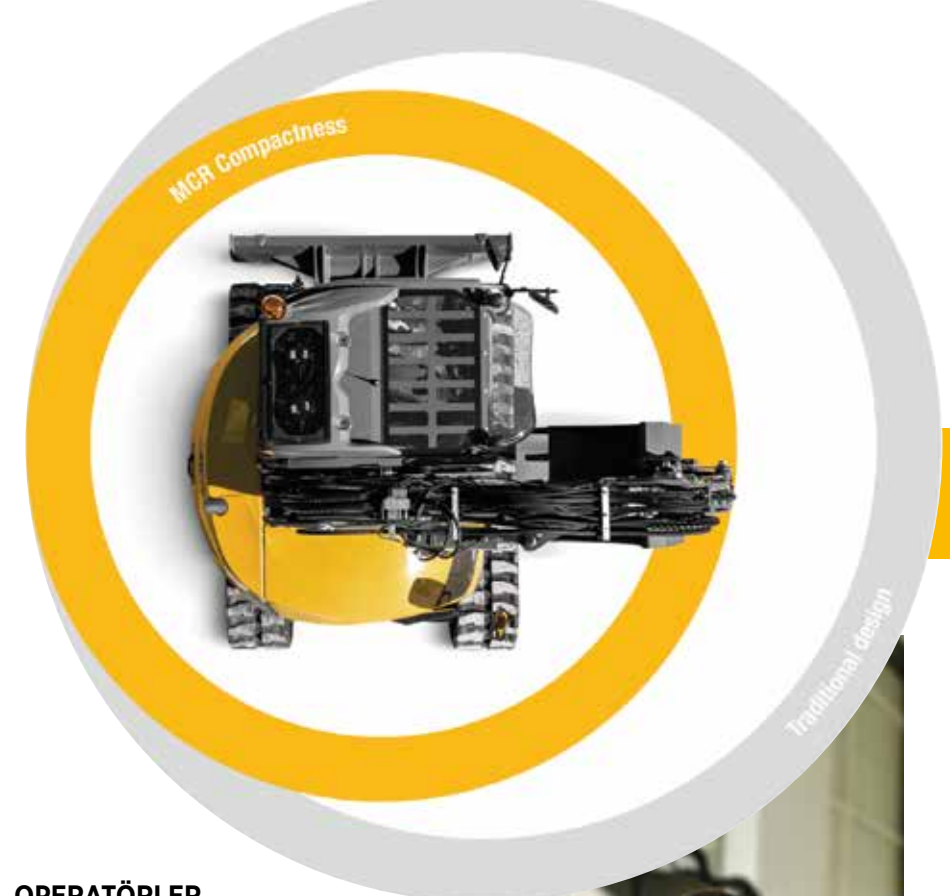
lunuyor. Yürüyüşe 2 adet değişken debili tandem pompa, kule dönüş ve bom grubuna ise ayrı bir değişken debili piston pompa hidrolik tahrik sağlıyor. Yürüyüş ile kule dönüş, bom ve ataşmanlar için ayrı pompalar olması ve güçlü bir motor, kombine hareketlerde bir yavaşlama olmasını önüyor. Böylece makine yürürken aynı anda kuleyi döndürüp, bom hareketlerini hiçbir zafiyete uğramadan yapabiliyoruz.

Yine Bosch Rexroth’tan gelen, bizim özel olarak istediğimiz patentli bir valf grubu kullanıyoruz. Makine o anda çalışsın veya çalışmasın, kendi iç akışını tazeliyor. Sürekli basıncı hazırda tutuyor. Bu sayede siz makineye komut verdiğiniz anda, istediğiniz yere, anında basınç iletiliyor. Bu oldukça önemli bir özelliktir. Örneğin, forklift ataşmanı ile ağır yükleri taşıırken makinenin zaman zaman durması, zaman zaman hareket etmesi ve yük altındayken son derece hassas hidrolik kontrol imkânı sağlaması gerekiyor. İşte bu hassasiyeti yakalayabilmek için basıncın sürekli hazır olması gerekiyor.

3 TONU BULAN YÜK KALDIRMA KAPASİTESİ

Makinemiz sınıfının üzerinde, 8-10 tonluk makinelerle eşdeğer bir kaldırma kapasitesine sahip bulunuyor. Bıçak önünde 3 metre mesafede forklift çatalı ile 2 ton, ataşmansız olarak sadece kanca ile 3 tonluk yükü zemininden kaldırabiliyor.

Cinematic olarak adlandırılan bomumuz, arm ile birlikte toplam 4 parçadan oluşuyor. Bom makas gibi geriye katlanabiliyor ve sağa sola doğru bir robot kolu gibi dönebiliyor. Siz bomu makineye doğru çektiğiniz zaman yük arka ağırlığa değil, şasiye binmiş oluyor. Yani aslında tonaj değil, teknoloji iş yapıyor. Bu da Mecalac’ın patentli bir tasarımıdır. Yük taşıma kapasitesiyle birlikte makinenin dar alanlarda çalışma kabiliyetini de artırıyor. Bomu tam olarak kaldırdığınızda, hiçbir yere çarpmadan olduğunuz yerde 360 derece dönebilirsiniz.



OPERATÖRLER DOSTU KABİN

Son derece sade, ergonomik ve fonksiyonel bir operatör kabinimiz var. Diğer yandan standart bir mini ekskavatörün kabinine benziyor. Kullanacak operatörler bindiklerinde şaşırıyor ya da ekstra bir eğitime ihtiyaç duymuyorlar. Bununla birlikte bazı ilavelerimiz var.

Bom 4 parça olduğu için kumanda kolları yeterli olmuyor. Bu sebeple bomdaki ekstra silindiri kontrol etmek için makinemizde bir de ayak pedalı bulunuyor. Ancak operatör yeterli tecrübe düzeyine sahip değilse, makine bunun kontrolünü otomatik olarak da yapabiliyor. ►►



Serdar Kurtoglu / Satış ve Servis Yöneticisi





6MCR bir mini ekskavatör olarak kullanılabildiği gibi bir mini yükleyicinin de tüm özelliklerine sahip bulunuyor. Yani operatör klasik bir mini yükleyicinin kumanda kollarındaki hareketlerin aynısını bu makinede de yapabiliyor. Joystick üzerinden tüm yürüyüş hareketlerini gerçekleştirebiliyorsunuz.

10 KM/SAATLİK HIZ İLE SERİ ÇALIŞMA

Klasik mini ekskavatörler saatte 5, mini yükleyiciler 8 kilometre azami hıza sahipken; 6MCR saatte 10 kilometre hıza çıkabiliyor. Böylece son derece seri bir şekilde bir yükü bir yerden alıp, başka bir yere taşıyabiliyor.

Sektörde paletli makinelerin çok yürütülmemesi gerektiği yönünde bir tavsiye vardır. Bizde ise bunun tam tersi, kapalı devre hidrostatik sisteme sahip makinemizi istediğiniz kadar yürütebilirsiniz. Yürüyüş takımımız buna uygun şekilde tasarlanmıştır. Yarıçapı daha geniş olan cer dişlisi, aynı zamanda ısıyı bertaraf eden bir radyatör gibi çalışıyor. Mevcut müşterilerimizden aldığımız bilgiler de bunu teyit ediyor; makinelerini 10 kilometre hızla, günde 8-10 kilometre yürüttüklerini görüyoruz.

10 SANİYEDE ATAŞMAN DEĞİŞTİREBİLİYOR

Makinemizin çok amaçlı olarak kullanılabilmesi, üzerindeki ataşmanın kolay ve hızlı şekilde değiştirilebilme-

sini gerektiriyor. Bunu, yine patenti bize ait olan M-Connect çabuk ataşman değiştirme sistemi ile çözdük. Son derece basit ancak bir o kadar da teknolojik bir mantıkla çalışıyor. Askıdaki pimleri gevşetip kasan bir silindir var. Bir ataşmanı 10 saniye içerisinde başka bir ataşmanla, kabininden inmeden değiştirebilirsiniz. Ayrıca sistem son derece hafif olduğu için kovanızın kapasitesini buna paralel olarak artırabilirsiniz.

SAATTE AZAMI 5 İLA 7 LİTRE YAKIT TÜKETİMİ

Yakıt tüketimi motor gücüyle doğru orantılıdır. Makinemiz 75 hp gibi sınıfına göre oldukça yüksek bir motor gücüne sahip. Bu da müşterilerimize işlerinde daha yüksek performans, serilik ve güç katıyor.

6MCR kazı kovası ile azami 5 litre/saat, bunun dört katı hacme sahip yükleyici kovasıyla ise azami 7 litre/saat yakıt tüketiyor. Bu değerlerin aşılması ihtimali bulunmuyor. 70 litrelik yakıt tankımız da azami yakıt tüketimi baz alınarak, 10 saat kesintisiz çalışma imkânı sağlayacak şekilde tasarlanmıştır.

EN ÜST DONANIM SEVİYESİ: BLACK EDITION

6MCR'nin en üst donanım seviyesi ve ataşmanlarıyla birlikte sunduğumuz modelini Black Edition olarak adlandırıyoruz. Birer adet yarım metreküp hacimli yükleyici kovası, 35'lik dar kazı kovası, 60'lık, 75'lik veya 90'lık olarak seçilebilen normal kazı kovası, 2 ton kapasiteli forklift çatalı ve 400 kg sınıfı hidrolik kırıcısı bulunuyor.

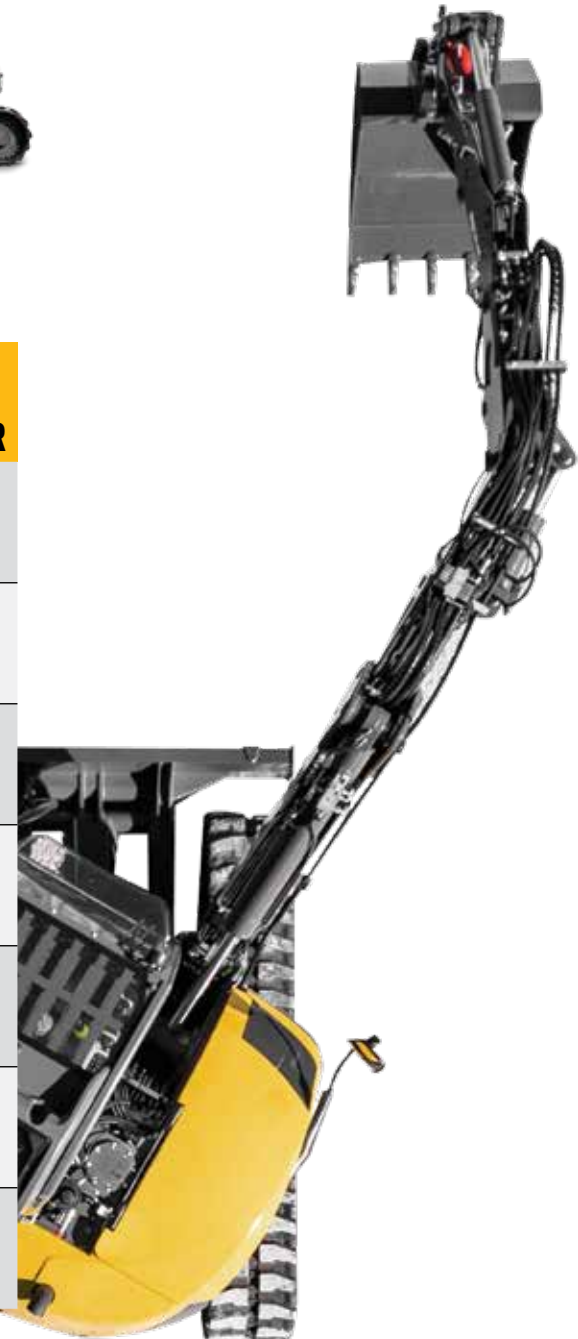
Bu modelimizde makinenin standart komponentlerine ek olarak klima, mazot transfer pompası ve 400 kilogramlık ekstra bir arka ağırlık yer alıyor. Ekstra arka ağırlık makinenin yük kabiliyetini artırdığı gibi daha dengeli bir şekilde çalışma olanağı sağlıyor. Zira makinenin arka tarafındaki 400 kilogramlık ağırlık, makine genelindeki 1 tonluk ek ağırlığa eşdeğer bir etki yaratıyor.

Adı üzerinde, bu modelimizi siyah renklerde sunuyoruz. Bununla birlikte müşterilerimizin tercihleri çerçevesinde makinemizin konfigürasyonu değiştirilebiliyor. İzmir'de üretiliyor olması bu anlamda da avantaj sağlıyor ■



Mecalac'ın İzmir'deki tesislerinde üreterek tüm dünyaya ihraç ettiği 6MCR model çok fonksiyonlu kompakt ekskavatör, geçtiğimiz yıl içerisinde Devlet Malzeme Ofisi tarafından bir yerli ürün olarak kataloğa eklenerek, kamu kuruluşları ve belediyelerin de kolayca sahip olabilmesinin yolu açıldı.

 TEKNİK ÖZELLİKLER	
Çalışma ağırlığı	6.100 kg
Motor	Deutz TD L4 Common Rail – 75 hp
Hidrolik sistem	2 adet değişken debili pompa – 300 lt/dk
Yürüyüş sistemi	Kapalı devre hidrostatik – azami 10 km/saat
Yürüyüş sistemi	5 adet yürüyüş & 1 adet taşıyıcı makara
Yük kapasitesi	3.000 kg – kanca ile bıçak önü 3 m mesafede
Azami kazı derinliği	3.800 mm





PLATFORMDER YÖNETİM KURULU BAŞKAN YARDIMCISI **SARUHAN GÜNAYDIN:**

“SEKTÖR OLARAK 2015-2017 DÖNEMİNDEKİ PLANSIZ BÜYÜMENİN OLUMSUZ SONUÇLARINI YAŞIYORUZ”

► **İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ** Kanunları çerçevesinde, ülkemizde de kullanımı zorunlu olan personel yükseltici platformlar, yüksekteki çalışmaların çok daha güvenli ve hızlı şekilde yapılabilmesini sağlıyor.

Türkiye’de bu alanda ürün ve hizmet sağlayan firmaların bir çatı kuruluşu olan PLATFORMDER-Personel Yükseltici Platform İşletmecisi İmalatçı ve Distribütörleri Derneği Başkan Yardımcısı Saruhan Günaydın ile bir araya gelerek sektörün gündemi ve hedefleri üzerine konuştuk.

SALGIN BÜYÜMEYİ %1’İN ALTINA ÇEKTE

Derneğimiz tarafından 2018 yılından bu yana düzenli olarak hazırlanan PT20 – Platform Türkiye Listesi, sektörde ön plana çıkan 52 firmanın katılımı ile 2020 yılı için yeniden hazırlandı. Listede yer alan kiralama firmalarının makine parkı, toplamda bir önceki yıla göre %0,7 büyüyerek

12.727 adete ulaştı. 2020 yılındaki %1’in altındaki büyümeye tüm dünyada etkili olan ve ülkemizi de etkileyen Covid-19 salgını ve salgına yönelik alınan tedbirler ile, yüksek döviz kurunun etkisinin olduğunu belirtebiliriz.

2020 yılında pazara giren sıfır makine sayısının, 2019 yılındaki rakamlara yaklaşarak 500 adet civarında gerçekleşeceğini tahmin ediyoruz. Bu satışlarda son kullanıcıya giden makine sayısında artış gözlenirken, ikinci el pazarında da bir hareketlenme meydana geldi. Kurdaki hareketlilik yeni yatırım maliyetlerinde kiralama firmaları açısından olumsuz bir etken olurken, borçlarını ödemede sıkıntı yaşayan firmaların makine parklarında küçülme-ye gittikleri de gözlemlendi.

TÜM DÜNYA GİBİ BİZ DE HAZIRLIKSIZ YAKALANDIK

Ağırlıklı olarak inşaat sektörüne hizmet veren sektörümüz için kış ve bahar ayları çalışma temposunun yoğun

olduğu aylardır. Çünkü havaların güzel olduğu aylarda yapılan hafriyat ve kaba inşaat çalışmalarından sonra, kış aylarıyla birlikte personel yükseltici platformların yoğun olarak kullanıldığı inşaat (elektrik, mekanik, vb.) çalışmaları başlar.

İşte 2020 yılına da böyle başlamıştık. Mevcut işler devam ediyor, yeni projeler için teklifler veriyorduk. Dernek olarak kamuya yönelik çeşitli projeler için otoritelerle görüşmeler yapıyorduk. Ancak mart ayında ülkemizdeki ilk vakaların görülmesiyle birlikte durduk. Tüm dünya gibi biz de hazırlıksız yakalandık.

Kiralama filolarımızdaki doluluk oranı %50’ler mertebesine çekildi. Ancak asıl sorun işin azalması değil, devam eden projelerde çalışacak personel bulunamamasıydı. İnsanlar haklı olarak salgından tedirgin olmuşlardı. Haziran ayından sonra vakaların azalması ve önlemlerin gevşetilmesiyle birlikte ye-

niden %100’ü aşan doluluk oranlarına ulaştık. Ve yılı %90’larda tamamladık.

SEKTÖR YENİ YATIRIM YAPAMIYOR

Gelişmiş ülkelerde kiralama filolarının doluluk oranı %65-70’leri geçmez. Eğer geçecek olursa, hemen yeni makine almak için yatırım yaparlar. Türkiye bu anlamda inanılmaz bir ülke. %90’ı aşıyoruz, ancak yatırım yapamıyoruz. Bunun başlıca sebebi, kiralama fiyatlarının makul bir düzeyde olmamasının yanı sıra finansman kaynaklarının yetersiz ve aynı zamanda yüksek maliyetli olmasıdır.

Fiyatlandırmadaki yanlışlığın temelinde ise plansız büyüme yatıyor. Büyüklü küçüklü birçok projenin devam ettiği 2015-2017 döneminde gerek mevcut firmalar gerekse sektöre yeni giren firmalar, yüksek adetli makine alımları yaptılar. Sonrasında işleri biten bu firmalar, yeni projelerde sadece borçlarını çevirebilme güdüsüyle son derece sert bir fiyat rekabeti içerisine girdiler. Fiyatlar düşünce yeni yatırım imkânsız hale geldi.

Bugün bizimle hemen hemen aynı nüfusa sahip Almanya’da 65.000 adet platform varken, bizde bu adet 15.000 adedi geçmiyor. Ülkemizin bu anlamda büyük bir potansiyeli var. İnsan boyunu aşan yükseklikte yapılacak her türlü çalışma için personel yükseltici platformlara ihtiyaç var. Ama bu fiyatlarla bunun olması

mümkün değil. Müşterilerimizi zora sokmak istemiyoruz ancak maliyetlerimizin ciddi oranda arttığı bu dönemde, onlara kaliteli bir hizmet sunmaya devam edebilmemiz için bize anlayış göstereceklerini temenni ediyoruz.

Şu an sektörde herkesin işi var. Ne kadar makine alsalar gönderebilirler. Ama kimse yatırım yapmıyor. Çünkü yeniden açığa yakalanmak istemiyorlar. Sektörümüzün geleceğe yönelik planlı bir büyüme stratejisine ihtiyacı var.

ETİK VE KALİTE ODAKLI BİR REKABET

Sadece fiyat odaklı bir pazarlama stratejisinin doğru olmadığını düşünüyorum. Etik ve kalite odaklı bir rekabet anlayışı gerekiyor. Müşterilerimize makine parkımızın güçlülüğüyle, servis desteğimizin etkinliğiyle, ödeme koşullarımızla, vb. konularda bizi seçmeleri için kendimizi anlatabiliriz. Ancak bu rekabeti sadece fiyata indirmek ne müşterilerimize ne de bizlere kazandırmayacaktır.

İNŞAAT DIŞINDA DA BÜYÜK BİR POTANSİYEL VAR

Sektörümüzün iş hacminin yaklaşık %80’i inşaat sektörüne dayanıyor. Ancak yüksekte çalışma sadece inşaat sektörüne ait bir şekli çalışma değildir. Her alanda yüksekte çalışma ihtiyacı oluyor. Ayrıca göz ardı etmemeliyiz ki, Türkiye’de yaşanan iş kazalarının %40’ı yüksekten düşmeden kaynaklanıyor.



Saruhan Günaydın / PLATFORMDER Başkan Yardımcısı

Havaalanı, tesis yönetimlerinde, dar mekânlarda yükselmek için, tüm imalat sanayinde, mekanik ve elektrik işlerinde, tüm açık ve kapalı alan reklam ve tabela işlerinde, dış cephe temizlik ve tadilat işlerinde, restorasyon işlerinde, nükleer enerjide, rüzgâr enerjisinde, güneş enerjisinde, köprü ve viyadük imalat ve bakımlarında, gıda ve perakendede, petrokimyada, medyada ve daha birçok alanda yüksekte çalışma vardır. Bu alanlarda bilinirliğin artmasıyla toplam pazar da büyüyecektir.

2021’DE PAZAR DAHA YÜKSEK ORANDA BÜYÜYECEK

Türkiye’nin gelişmekte olan bir ülke olması ve bu büyümenin merkezinde de inşaat sektörünün olması, 2021 yılında da personel yükseltici platform sektörünü ister istemez etkileyecektir. Ben yeni yılda sektörün daha yüksek bir oranla büyüyeceğini, 1.000 adedin üzerinde yeni makine alımı yapılacağını öngörüyorum.

PLATFORMDER PROJELERİNE DEVAM EDİYOR

Dernek olarak salgın elverdiği ölçüde, kamu ve özel sektöre yönelik çalışmalarımıza 2021’de de kaldığımız ►►

yerden devam edeceğiz. Devlet Malzeme Ofisi ile kamu kuruluşlarına yönelik bir kiralama anlaşması yapmak üzere görüşmelerimizi sürdürüyoruz. Böylece tüm belediye ve kamu kuruluşları, uygun fiyatlarla ülke genelindeki üyelerimizden personel yükseltici platform kiralayabilecekler.

Yine iş sağlığı ve güvenliğine yönelik çalışmalarımız devam ediyor. İSG uzmanları arasında bile ürünlerimizin kullanım amacını ve şeklini tam olarak bilmeyenler var. 12 metre yükseklikteyken platformun yürütülmemesini, indirilip yürüdükten sonra tekrar yükseltilmesi gerektiğini söyle-



PT20 - PLATFORM TÜRKİYE 2020 LİSTESİ DETAYLARI

Listesinde ilk 10 firma aşağıdaki şekilde sıralandı. Listenin başında yer alan ilk üç firma, Access International tarafından hazırlanan Access 50 – 2020 de de yer almıştı.

2020 yılında da makine parkındaki dağılımda akülü makaslı grubu toplam makine parkı içerisinde %71,94 ile ilk sıradaki yerini korurken, bunu sırasıyla dizel makaslı %8,11, akülü eklemli



%6,54, dizel eklemli %5,76, dizel teleskobik %1,08, paletli platform %0,81, dikey platform %1,67, diğer platformlar %1,38, 50 metre altı araç üstü platform %2,31 ve 50 metre üzeri Jumbo platform %0,39 olarak takip etti ■



SIRA	FİRMA	MAKİNA SAYISI
1	MRT MAKİNA	2.374
2	FATİH VİNÇ A.Ş.	1.077
3	RENT RISE	979
4	HİGHLİFT PLATFORM	896
5	İSTANBUL VİNÇ	751
6	AYHANLAR PLATFORM	687
7	SARAL VİNÇ	677
8	UZAY PLATFORM	452
9	TORO MAKİNA	335
10	RENT KİRALAMA	303

ÜRÜN GRUBU	2018	2019	2020
AKÜLÜ MAKASLI	9.252	9.174	9.156
DİZEL MAKASLI	884	889	1.032
AKÜLÜ EKLEMLİ	708	762	832
DİZEL EKLEMLİ	765	816	733
DİZEL TELESKOBİK	140	155	138
PALETLİ PLATFORM	92	87	103
DİKEY PLATFORM	144	156	213

yeniler oldu. Ancak platformun kullanım amacı zaten budur.

2020 yılında salgın sebebiyle ara vermek zorunda kaldığımız “7 Bölgede 7 Üniversite” projemize 2021’de devam edeceğiz. Böylece gerek İSG gerekse makine bölümü öğrencilerine platformları tanıtacağız. Şimdiye kadar Marmara, Arel ve Karadeniz Teknik Üniversitesi’nde seminerler düzenledik.

Yine 2020’de gerçekleştiremediğimiz VIP Fuarını 2021’de KOMATEK Fuarı ile aynı zamanda gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Salgın izin verdiği taktirde, 2-6 Haziran 2021 tarihleri arasında Antalya’da olacağız.



► **MAN KAMYON VE OTOBÜS** Tic. A.Ş., 2020 yılına ilişkin kamyon çekici pazarı satış rakamlarını açıkladı. Buna göre, 2019 yılında 7.901 adetlik satışın gerçekleştiği Türkiye kamyon çekici pazarı, 2020 yılında 17.172’ye ulaştı. Benzer bir gelişim gösteren ithal kamyon çekici pazarı da 3.024’ten, 5.904 adede çıktı. Yapılan açıklamada, 2020 yılında toplam 5.904 aracın satıldığı ithal kamyon çekici pazarında MAN, 1.215 adetlik araç satışı ile birinciliğini sürdürdü. MAN, sadece ithal araçlarla yer alma-

sına karşın genel kamyon çekici pazarında da ilk üç arasında yer aldı.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, konuyla ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Salgın sürecinin zorlu koşullarına karşın MAN olarak, gerekli tedbirler, üretim tedbirlerini alarak, lojistik sektöründe artan talebe hızlı bir şekilde cevap verdik. İki kata yakın büyüyen ithal kamyon çekici pazarında biz de benzer şekilde satış adedimizi arttırarak, yılı zirvede tamamladık. Beklen-

timiz, 2021 yılında da özellikle inşaat projelerinin yeniden hızlanması ve yeni alımların etkisi ile pazarın %15-20 civarında daha büyüyeceği yönünde.

Yeni nesil kamyon ve çekici serimiz TG3, uluslararası değerlendirmelerde ‘geleceğin aracı’ olarak tanımlanıyor. ITOY 2021 (Truck of the Year – Yılın Kamyonu) seçilen TGX başta olmak üzere, gelişmiş TG3 serisi yeni ürün yelpazemizle, bu yıl da yeni başarılarla imza atmaya, pazarda büyümeye devam edeceğiz.” ■

Linde MT15 AKÜLÜ TRANSPALETİNİ YENİLEDİ

► **LİNDE MH**, 2016’da piyasaya sürdüğü ve pazar payını artıran önemli bir ürün haline gelen MT15 akülü transpaletini, müşterileri ve iş ortaklarından aldığı geri bildirimler çerçevesinde geliştirerek yeniledi.

Yeni MT-15, lityum-iyon akü seçeneği, daha kompakt ve sağlam şasisinin yanı

sıra ergonomik kumanda kolu gibi yenilikçi özellikleriyle dikkat çekiyor.

Sınırlı manevra alanında yoğun bir çalışma temposunun hâkim olduğu depolama ve yükleme sahalarında kullanım için uygun bir çözüm olduğu belirtilen yeni MT-15, kompakt tasarımı ve 400 mm genişliğindeki dar şasisi sayesinde kamyonları kolayca yükleyip boşaltabiliyor.

İSTEĞE BAĞLI LİTYUM İYON ENERJİ ÇÖZÜMÜ

Elektrik motorlu yürüyüş ve kaldırma sayesinde, operatörün fiziksel girdisi en aza indiriliyor. 0,9 kW gücünde yürüyüş motoruyla donatılmış olan yeni MT15, 1.500 kg ‘ye kadar yüklerin kısa mesafeli taşıma görevleri için oldukça uygun maliyetli ve verimli bir çözüm sunuyor.

Yeni MT15, 48 V 20 Ah veya isteğe bağlı 30 Ah lityum iyon pil ile çalışma süresini 3 saate kadar uzatıyor. Dahili şarj cihazı, işletmenizde herhangi bir uygun güç noktasından rahat ve hızlı şarj imkânı sağlıyor. Optimum çalışma süresi için yalnızca 2,5 saat şarj edildikten sonra görevinin başına dönebiliyor. Yeni MT-15, Akü Yönetim sistemiyle, akünün kalitesini ve ömrünü koruyor.

Uzun, yere yakın şekilde monte edilmiş kumanda kolu sayesinde, yükleri daha kolay taşımakla birlikte operatör ile yük arasında yeterli güvenlik mesafesi sağlayarak daha güvenli bir operasyona imkân tanıyor. Kaplumbağa modu, yeni MT15’in dar ve kapalı alanlardaki manevra kabiliyetini artırarak, operatörün makineyi daha rahat kontrol edebilmesine olanak sağlıyor ■



TürkTraktör TARAFINDAN TÜRKİYE'DE ÜRETİLEN NEW HOLLAND B SERİSİ KAZICI YÜKLEYİCİLER SAHAYA GÜÇ KATIYOR



► **B SERİSİ** Kazıcı Yükleyiciler B110B ve B115B olarak iki farklı model adı altında üretiliyor.

110 BEYGİR GÜÇ ÜRETEK COMMON RAIL MOTOR

B Serisi Kazıcı Yükleyicilerde bilinen en ileri motor teknolojilerinden biri olan Yüksek Basıncı Common Rail Yakıt Enjeksiyon Sistemi kullanılıyor. Böylece, mekanik yakıt enjeksiyon sistemine sahip motorlara kıyasla yakıtın 6 kata kadar daha yüksek basınçta sıkıştırıldığı Common Rail teknolojisinde, her bir yakıt damlasından maksimum enerji elde ediliyor. Yakıtın yüksek verim ile yanmasını sağlayan bu teknoloji yüksek bir motor gücü üretilmesini sağlarken,

yakıt tüketiminin ise çok düşük seviyelerde kalmasını sağlıyor.

Turboşarj ve Intercooler hava emiş sistemi bulunan **B Serisi Kazıcı Yükleyici** motorları, silindir içersine daha fazla hava çekilebiliyor. Böylece çekilen daha fazla oksijen ile yakıtın çok daha verimli yanması sağlanıyor.

Motor, soğutma sisteminde bulunan 6 adet radyatör viskoz gövdeli soğutucu fan tarafından soğutuluyor. Viskoz gövdeli fan, motorun soğuk olduğu ilk çalıştırma esnasında devreye girmeyerek motorun hızlı bir şekilde ideal çalışma sıcaklığına ulaşmasını da sağlıyor. Motor ideal çalışma sı-

caklığına ulaştığında ise soğutucu fan devreye girerek makine üzerindeki hiçbir sıvının daha yüksek sıcaklıklara çıkmasına izin vermiyor.

PERFORMANSTAN VE KONFORDAN ÖDÜN VERMEYEN POWERSHIFT ŞANZİMAN

Tam otomatik Powershift şanzıman optimum tasarlanmış dişli oranlarıyla tüm yükleme, tesviye, dozerleme uygulamalarında tekerleklerde mükemmel bir itiş gücü yaratarak; işlerin daha hızlı ve yüksek üretkenlikle gerçekleştirilmesini sağlıyor. Aynı zamanda yol yürüyüşlerinde hassas vites geçişleri de sunan Powershift şanzıman, makinenin seri bir şekilde hızlanmasında da önemli rol oynuyor.

B110B ve B115B modellerinin her ikisinde de standart olarak sunulan diferansiyel kilidi, kaygan ve gevşek zeminlerde tekerleklerin patınaja düşmesini önleyerek her zaman maksimum çekiş sunuyor. B110B modelinde arka aks üzerinde %100 kilitli diferansiyeller kullanılırken; B115B modelinde her iki aks üzerinde Sınırlı Kaydırmalı Diferansiyel Kilidi (LSD) kullanılıyor.

TürkTraktör'ün 65 yıllık üretim tecrübesiyle, Ankara Fabrikası'nda üretimine başladığı ve 'yerli üretim' damgasıyla pazara sunduğu New Holland B Serisi Kazıcı Yükleyiciler, sahanın gereksinimlerini eksiksiz yerine getirecek yüksek dayanıma sahip kaliteli komponent bileşimi ve farklı teknolojik özellikleriyle kullanıcıların dikkatini çekiyor.

	B110B	B115B
Motor	FPT	FPT
Max. Motor Gücü	110 hp	110 hp
Max. Motor Torku	516 Nm	516 Nm
Silindir Sayısı / Motor Hacmi	4 / 4.5 L	4 / 4.5 L
Yakıt Enjeksiyon Sistemi	Elektronik Kontrollü Yüksek Basıncı Common Rail	Elektronik Kontrollü Yüksek Basıncı Common Rail
Hava Emiş Sistemi	Turbo + Intercooler	Turbo + Intercooler



YAKIT TASARRUFU SUNAN HİDROLİK SİSTEM VE YÜKSEK DAYANIMA SAHİP KAZICI VE YÜKLEYİCİ TASARIMI

Değişken debili pistonlu pompa kullanılan New Holland B Serisi Kazıcı Yükleyicilerde, hidrolik yağ akışı sadece hidrolik fonksiyonlar devreye alındığında sağlanıyor.

Hidrolik fonksiyonların çalıştırılmadığı yol yürüyüşü gibi durumlarda pistonlu pompa kendini minimum pozisyonuna alarak sisteme gereksiz yağ akışının önüne geçiyor. Kazıcı veya yükleyici fonksiyonları ile çalışma durumunda pistonlu pompa, işin zorluğunu algılayan yük algılama sistemi sayesinde sadece ihtiyaç miktarında hidrolik yağı sisteme pompalıyor. Bu sayede ise her zaman ideal hidrolik güç makine üzerinde sağlanırken, yüksek bir yakıt ekonomisi de elde ediliyor.

Yerli üretimle birlikte, kazıcı bom tasarımını yenileyen New Holland, daha dayanıklı bir yapıya sahip yeni nesil eğimli bom tasarımı ile karşımıza çıkıyor. Bağlantı noktaları civarında ilave plakalarla güçlendirilmiş olan eğimli bom tasarımı, B Serisi Kazıcı Yükleyicilerin performansını hem daha derine hem de daha ileriye taşıyor.

Standart olarak teleskopik arm ve kırıcı tesisatı donanımı ile sunulan bu makine üzerinde ayrıca, kabin içersinden kumanda edilebilir elektro-hidrolik bom kilidi de standart olarak sunuluyor.

6 fonksiyonlu 1.15 m hacimli yükleyici kovası ile birlikte sunulan B Serisi Kazıcı Yükleyiciler, sarsıntısız yürüyüş sistemi, otomatik kova toplama sistemi ve tesviye modu özelliklerini de beraberinde bulunduyor. ►►



NEW HOLLAND B SERİSİ



KULLANIŞLI ERGONOMİK KABİN ÖZELLİKLERİ

B Serisi Kazıcı Yükleyici kabinlerinde, operatör konforunu maksimum seviyede tutacak teknolojik ve ergonomik tasarım detayları yer alıyor.

► 10 adet kabin üstü çalışma aydınlatması ile gece çalışmalarında gündüz rahatlığı sunan B Serisi'nde yan aydınlatmalar yan kazılar için mükemmel düşünülmüş bir detay olarak karşımıza çıkıyor.

► 360° görüş sunan geniş cam yüzey alanı ile tam saha hakimiyeti sağlanıyor.

► Yüksek performanslı ısıtma ve soğutma sistemi sayesinde her türlü zorlu iklim koşullarında operatöre ideal çalışma koşulları sunuluyor.

► 2 farklı joystick kullanım seçeneğiyle her operatör, alışmış olduğu kullanım modunu makine üzerinden seçebiliyor.

► İleri-geri ve sağ-sol yönlerde ayarlanabilir joystick konsolları, operatörün istediği oturma pozisyonunda çalışmasını sağlıyor. Ayarlanabilir bilek dayamaları ise, bu konforu daha ileriye taşıyor.

► Elektro-hidrolik bom kilidi sayesinde operatör sadece bir buton yardımı ile arka kazıcı bomu yol konumu için kilitleyebiliyor.

► Tek tuş rölanti sistemi kısa süreli molalarda yakıt tasarrufunu artırıyor.

► Yarım veya tam pozisyonunda açılabilir yan camlar mükemmel bir taze hava akışı sağlıyor.

► Havuz tipi paspas, kabin içerisinde hızlı ve kolayca temizlenmesini sağlarken; farklı çok sayıdaki saklama bölmesi de operatör için kullanışlı bir ortam sağlıyor ■

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1681
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1946
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1964
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	2227
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2020	2926
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2020	2985
FORKLİFT	KOMATSU	FD70-10	2013	13869
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2017	3213
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	6938
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	7768
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	9319
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-6	2018	5522
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2018	6807
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2018	5447
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2018	1192
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2018	2743
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2020	2015
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2017	8550
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC700LC-8	2017	6390
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2018	6358
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC500LC-10	2020	2650
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R944CSHD	2017	8196

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS130 LC	2013	8.400
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200 LCH	2013	8.500

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.



TEMSA İŞ MAKİNALARI



Temaş İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.

Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1
Altunizade/İSTANBUL
Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02
www.temsaismakinalari.com.tr

SİF

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
PK.34956 Orhanlı, Tuzla - İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00
Faks: 0216 352 10 04
www.sif.com.tr

BORUSAN

CAT



Borusan Makina ve Güç Sistemleri

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37

Salıpazarı Beyoğlu - İstanbul

0212 393 55 00

www.bmgs.com.tr

444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	745C	2015	20.060
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	745C	2015	22.705
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	745C	2015	22.835
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	5.160
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	6.843
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2018	3.744
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2018	5.256
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	80Z	2013	16.711
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	80ZV-2	2011	20.734
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2013	20.023
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349	2020	2.715
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2	2016	10.130
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2	2016	10.860
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	9.425
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	10.655
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	12.505
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	329D	2012	10.950
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	345GC	2020	3.872
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	119
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	196
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	200
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	243
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	252
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	254
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	267
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	305
YÜKSELTME PLATFORMU	GENIE	GS1932	2018	312

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
FORE KAZIK	LIEBHERR	LB36	2013	15,700
GREYDER	SDLG	G9220	2017	3,824
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	14,500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2014	15,320
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2016	16,500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2016	17,500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L90F	2014	12,500
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2017	13,683
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	12,598
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	13,483
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	13,952
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8	2016	13,100
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	6,182
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	9,354
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,225
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	12,850
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	13,756

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

ASCENDUM



Ascendum Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43

Tuzla / İSTANBUL

İstanbul Tel:

0 216 581 80 00

0 216 394 40 57

0 530 977 32 72

Ankara Tel:

0 312 592 90 00

0 312 386 28 02

0 530 874 87 89

www.ascendum.com.tr

secondnew
İKİNCİ ELDEKİ MAKİNA PAZARI



ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.



ELS LIFT Makine Sanayi Ticaret AŞ.

BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No:11

Nilüfer, Bursa - Türkiye

Tel: 0 224 241 30 90 Faks: 0 224 242 90 20

www.elslift.com



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1	ABDÜLKADİR ÖZCAN	Pettas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr					•				•
2	ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com			•				•		
3	ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr			•			•	•		
4	ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr		•							
5	AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com		•	•						
6	AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com					•				
7	ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•								
8	ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•			•				
9	ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•						
10	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•					
11	ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•					•
12	ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•				•	•	•	•
13	ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•				•	•	•		
14	ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 280 98 99	www.atiladural.com			•	•		•			•
15	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•				•	•	•		
16	AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com							•		
17	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•		•			
18	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•						•		
19	BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com						•			
20	BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•
21	BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•					•		
22	BRISA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr					•				
23	CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•				•		•		
24	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•							
25	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.ceytech.com					•				
26	ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•			•				
27	ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•					•			
28	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com							•		
29	ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 616 26 78	www.cumitas.com.tr	•	•				•			



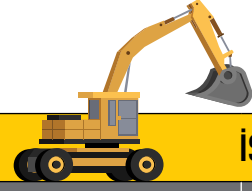
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
30	DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•			•			
31	DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr							•		
32	DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 278 47 63	-					•				
33	ELS LİFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com			•						
34	EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•				•		•		
35	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•		•	•	•
36	ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•	•	•	•	•	
37	ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•		•		•		•
38	ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•								
39	FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr				•					
40	FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•				•			
41	FORSAN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Krüger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•		•				
42	GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•						
43	GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr					•				
44	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•						•		
45	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•				•		•		•
46	HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•				•		•		•
47	HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 634 21 00	www.hasel.com	•	•			•	•	•		
48	HASEL İŞ MAK. A.Ş.	Hyundai	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•						•		
49	HCS MAKİNA	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			•						
50	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•						
51	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•				•		•		
52	HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•				•	•		
53	İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•								
54	İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 425 10 06	www.imi.biz.tr	•								
55	İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•			•		•		•
56	İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•		•		•		•		
57	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•		•			
58	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•				•			



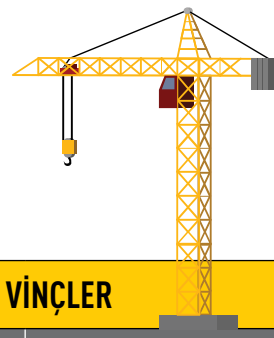
				FAALİYET ALANI									
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
59	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●				●		●		
60	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●	●			●		●		
61	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●	●			●	●		
62	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com					●				
63	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●				●		●		
64	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●								
65	LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com					●		●		
66	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●				●		
67	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●	●			●	●		
68	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		●				●	●		●
69	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●				●	●	●	●
70	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●						●		
71	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr				●			●	●	●
72	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr					●	●	●		
73	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr					●		●		
74	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com					●		●		
75	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Pfreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com									●
76	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●	●	●		●		●	
77	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr					●	●	●	●	●
78	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●			●	●		●		●
79	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●	●	●	●		
80	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●						●		
81	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr							●		
82	PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 574 44 97	www.page-ltd.com					●		●		
83	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●	●		●		
84	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr									●
85	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●				●	●			
86	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●				●		●		
87	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●	●	●		●				



				FAALİYET ALANI									
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
88	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●				●		●		●
89	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●					●		
90	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JM6, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●	●		●		
91	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr				●			●		
92	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr				●			●	●	
93	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com							●		
94	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr				●			●	●	
95	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com									●
96	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●				●		●		
97	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com					●				
98	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr					●	●			●
99	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●			●	●	●	●	●
100	TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven	0216 577 63 00	www.tekno.com.tr			●	●		●			●
101	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●				●	●			●
102	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●		●	●	●	●		
103	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●					
104	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	●	●							
105	TGM KULE VİNC	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkullevinc.com			●			●	●		
106	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●				●			
107	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann,	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●		●	●		
108	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●	●		
109	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●				●		●		●
110	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●		●		●		
111	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●						
112	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com			●			●	●		
113	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com							●		
114	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●				●		●		
115	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgenankara.com.tr	●		●	●		●	●		



KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp	2.000 - 3.000
	150 - 249 hp	3.000 - 6.000
	250 - 400 hp	3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton	1.500 - 3.000
	20 - 30 ton	3.000 - 4.500
	30 - 40 ton	5.000 - 7.000
	40 - 50 ton	6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp	4.000 - 5.000
	150 - 200 hp	5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp	8.000 - 10.000
	350 - 450 hp	10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI	
Akülü Makas	
6 - 8 Metre	1.800 - 1.980 ₺
10 Metre	2.000 - 2.200 ₺
12 Metre	2.200 - 2.420 ₺
14 Metre	2.500 - 2.750 ₺
16 Metre	4.000 - 4.400 ₺
Dizel Makas	
12 Metre	5.000 - 5.500 ₺
14-15 Metre	6.000 - 6.600 ₺
18 Metre	7.500 - 8.250 ₺
22 Metre	14.000 - 15.400 ₺
Akülü Eklemli	
15 Metre	6.500 - 7.150 ₺
Dizel Eklemli - Teleskop	
16 Metre	7.000 - 7.700 ₺
18 Metre	8.000 - 8.800 ₺
20-21-22 Metre	10.000 - 11.000 ₺
26 Metre	13.000 - 14.300 ₺
41 - 43 Metre	25.000 - 27.500 ₺
Paletli	
18 - 19 Metre	12.000 - 13.200 ₺
20 - 22 - 23 - 24 Metre	16.000 - 17.600 ₺
30 Metre	20.000 - 22.000 ₺
36 Metre	25.000 - 27.500 ₺



FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	55 - 65	800 - 900
	2 - 3,5 ton	75 - 85	1.050 - 1.150
	3,5 ton üzeri	95 - 105	1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg	20 - 30	250 - 350
	2.000 kg üzeri	25 - 35	300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg	70 - 80	950 - 1.050
	2.000 kg üzeri		

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.

Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

YENİ SERİ
İŞ BAŞINDA!

Yeni 300 serisi
New Holland Nokta Dönüşlü Mini Yükleyiciler,
yenilenen kabin dizaynı ve çok yönlü ataşman
seçeneğiyle artık Türkiye'de!

Farklı model seçenekleri, detaylı teknik bilgi
ve fiyat avantajları için bize ulaşın.



Mecalac



YERLİ
ÜRETİM

TÜRK MALI

DMO
KATALOG
ÜRÜNÜ



şimdi,
+ ZİRAİ
KREDİLENDİRME'ye
de uygun ...



rexroth
A Bosch Company

HYDAC



+ARTILARI ÇOOK!

- standart mini ekskavatöre göre;
- + forklift çatalı,
- + yükleme kovası,
- + güçlü motor *75 hp,
- + çift pompa *300 L/dk,
- + 10 km/h yürüyüş hızı,
- + QC (çabuk sök tak),
- + kinci hattı,
- + kinci dönüş hattı,
- + robotik bom,
- + sıfır kuyruk,
- + ops. ilave arka ağırlık, ...



MECALAC TÜRKİYE - FABRİKA: EGE SERBEST BÖLGESİ İZMİR - SATIŞ&SERVİS: KEMALPAŞA OSB. İZMİR
WWW.MECALAC.COM.TR - TEL: +90 232 220 11 15