

HİDROMEK®

yeni lastikli yükleyicisi

HMK 635 WL

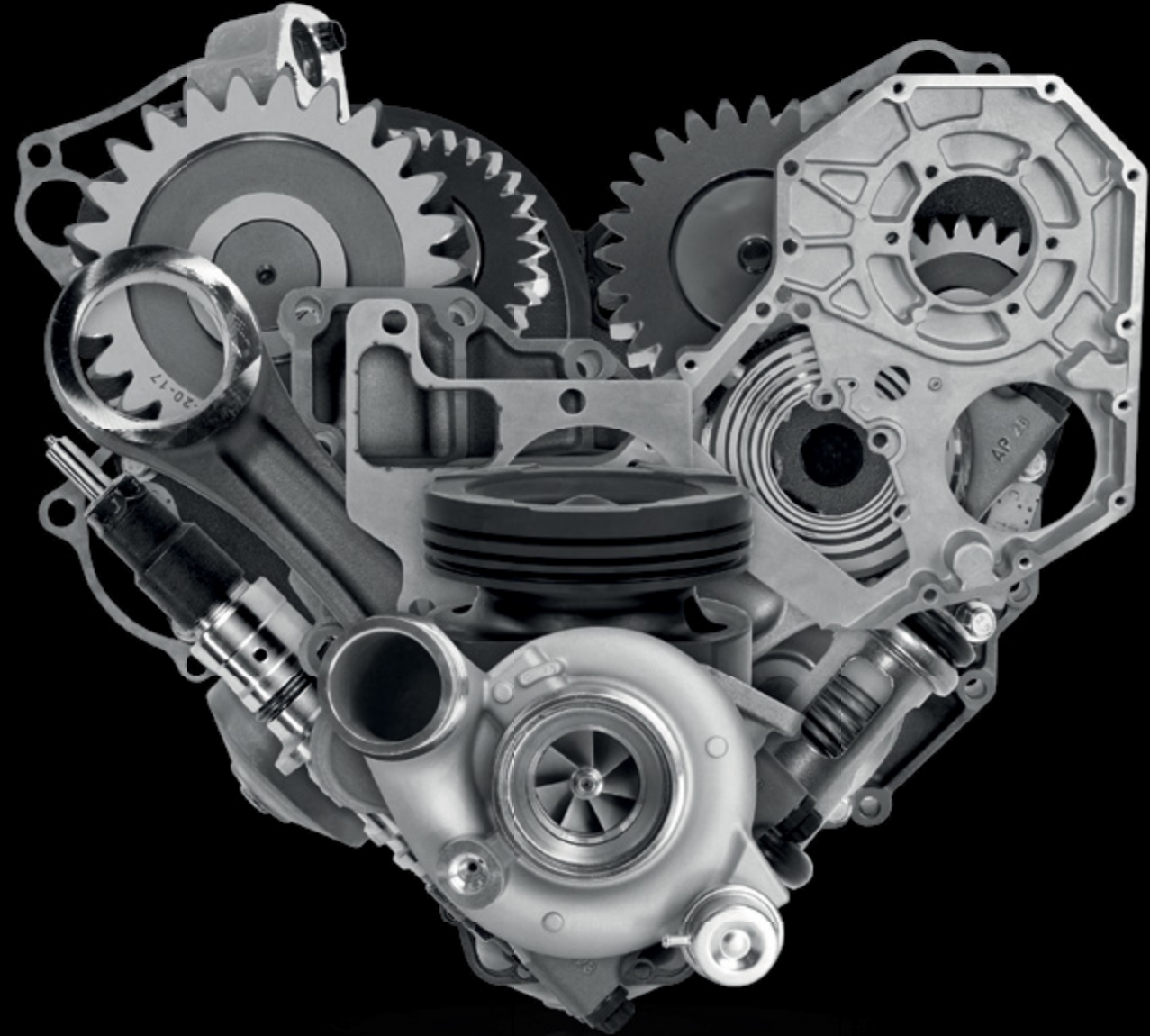
Yüzde 100 elektrikli
VOLVO İŞ MAKİNELERİ
2022'de Türkiye'de...

BETONSTAR
İhracat pazarlarına
Japonya'yı da ekledi

MÜŞTERİ DEĞER ANLAŞMALARI'NIN EN ESNEK HALİ

MDA *flexi*





BİZİM DESTEĞİMİZ İŞLETMENİZİN TAM KALBİNDE.

Filonuz için maksimum dayanıklılık ve mümkün olan en yüksek çalışma süresini sağlamak için motor teknolojimiz kadar servis ve parça kapasitemize de yatırım yapıyoruz. Uzun vadede en iyi performans ve en yüksek değeri arıyorsanız, seçiminiz orijinal Cummins parçaları olmalıdır. Hiçbir parça orijinal Cummins kadar iyi ve uzun ömürlü çalışmaz, bütün Cummins parçaları en iyi garanti ile desteklenmektedir. Cummins motor ile çalışan ekipmanlarınızın olduğu her yerde, Türkiye servis ağıımız işletmenizin kalbindeki motorları desteklemeye daima hazırdır.

Daha fazla bilgi için, telefon 00 90 216 581 73 50 & 00 90 216 581 73 51, e-posta parts.turkey@cummins.com, veya cumminseurope.com/tr ziyaret edin



ALWAYS ON



©2020 Cummins Ltd.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tüm detaylar düşünüldü

www.wirtgen-group.com/road

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP, gücünü ürün markalarının mükemmelliğine borçludur. Eşsiz deneyim zenginliğine sahip - WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, BENNINGHOVEN ve KLEEMANN - WIRTGEN GROUP ekibine güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 114 - Mart 2021
ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

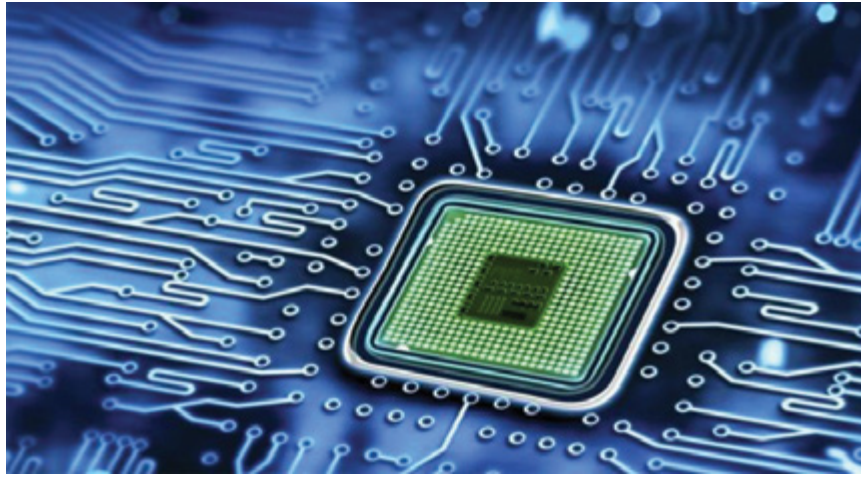
Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



Dengeleri sarsan salgın

► **1 YILI AŞKIN** bir süredir dünyamızı esir alan Covid-19 salgını sadece sağlığımızı tehdit etmekte kalmıyor, yaşam tarzımızı değiştirirken ekonomileri zorluyor. Bireysel teması azaltmak için her şeyi uzaktan, online olarak yapma eğilimi, elektronik ürünlere talebi ciddi oranda artırdı.

Hemen her alandaki tedarik zincirlerinde ciddi aksamalara neden olan salgın, akıllı telefonlardan bilgisayarlar, iş makinelerinden otomobillere kadar birçok teknolojik ürünün artık en önemli bileşenlerinden biri haline gelen çiplerin (yarı iletken) temininde de bir kıtlığı beraberinde getirdi. Bu ürünlerin arzı, aniden ortaya çıkan bu aşırı talebi karşılamakta yetersiz kaldı. Küresel çip pazarının 2020 yılında %6,5 artışla 439 milyar dolara ulaştığı tahmin ediliyor.

Yaşanan çip krizi öncelikle otomotiv firmalarını etkiledi. Küresel daralma beklentisiyle çip siparişlerini önce azaltan üretici firmalar, sonrasında gelen aşırı talebi karşılamak için yeterli çip bulamadılar. Üretimini azaltan, hatta bazı tesislerini kapatan yerli ve uluslararası otomotiv firmaları oldu. Otomotivdeki bu sorun hızla diğer sektörlerle de yansıdı. Çünkü artık çiplerin kullanılmadığı bir alan neredeyse kalmadı. Örneğin son olarak bir akıllı telefon üreticisi, yeni bir ürününün tanıtımını erteleyebileceğini açıkladı.

Talepteki bu ciddi artış, elbette yeni üretim planlarını hızlandırdı. Intel, Samsung, TSMC gibi firmalar yeni çip üretim tesislerini açmaya hazırlanıyorlar. Çin de önemli yatırımlar yapıyor. Dünya, geleceğin teknolojilerine hazırlanıyor.

İş makineleri sektörü de salgından benzer şekilde etkilendi. Salgının ilk dönemlerinde birçok fabrika kapandı veya kapasite düşürdü. Talebin azalmasına rağmen arzadaki keskin düşüşle makine teslimatlarında gecikmeler yaşandı. Bugünlerde kısmi bir dengelenme yaşansa da hala arz talebin gerisinde kalıyor. Görülüyor ki normalleşmemiz biraz daha zaman alacak.

Kıssadan hisse, Covid-19 ile birlikte dünyamızın aslında ne kadar küçük olduğunu ve hepimizin aynı gemide olduğunu gördük. Onu temiz tutmamızın, sınırlı kaynaklarını doğru kullanmamızın son derece önemli olduğunu tekrar hatırladık.

Dünyanın ateşini yükselten, canlıların sağlığını doğrudan tehdit eden fosil yakıtların sonu artık göründü. Yenilenebilir enerji kaynaklarına ve elektro mobiliteye yönelik çalışmalar artık sektörümüzün ve insanlığın geleceğine yön verecek ■

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

ENKA HITACHI

ZW310



GÜÇ YAKIT EKONOMİSİ İLE BULUŞTU!

f i t y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652

Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 06 ▶ **TMB**
Türkiye Mühendisler Birliği yeni başkanını seçti
- 08 ▶ **DOOSAN,**
Lastikli yükleyiciler için şeffaf kova geliştirdi
- 10 ▶ **BORUSAN CAT**
BORUSAN CAT'ten kompakt ve ekonomik yeni GC serisi dizel jeneratör setleri
- 12 ▶ **PETROL OFİSİ MADENİ YAĞLAR**
Sektöründeki liderliğini sürdürdü
- 12 ▶ **SUMITOMO**
Uysal Madencilik makine parkını Sumitomo ile güçlendirdi
- 14 ▶ **SCANIA**
Scania'da eğitimler için "akıllı gözlük" dönemi
- 14 ▶ **ANT YAPI**
Ant Yapı dünyanın göbek deliğinde havalimanı inşa edecek
- 16 ▶ **RENAULT TRUCKS,**
Elektro-mobilite yatırımlarına hız verdi
- 18 ▶ **THBB - ANALİZ**
İnşaat sektörünün geleceğini enflasyonun seyri belirleyecek
- 18 ▶ **TMB**
Ertelenmiş talep ve yatırımlar, inşaat sektörüne itici güç olacak
- 20 ▶ **BOĞAZİÇİ BETON**
Boğaziçi Beton halka arz için SPK'ya başvuruda bulundu
- 22 ▶ **VOLVO**
Yüzde 100 elektrikli Volvo iş makineleri 2022'de Türkiye'de
- 26 ▶ **CATERPILLAR**
Moto GP heyecanına Caterpillar da ortak oldu
- 26 ▶ **SCANIA,**fosil yakıtsız üretilen çelikleri kullanacak
- 28 ▶ **GÜNEŞ HAFRİYAT**
Güneş Hafriyat otoyol çalışmaları için 15 adet Volvo FM çekici aldı
- 30 ▶ **ÇAKMAKLAR MERMER,**
Siparişlerine Hitachi ZW370'lerle yetişiyor

- 32 ▶ **USTA HAFRİYAT**
Gönen Deri Sanayisi SUMITOMO ile büyüyor

- 34 ▶ **HİDROMEK,**
Yeni lastikli yükleyicisi HMK 635 WL'yi pazara sundu



- 40 ▶ **BETONSTAR**
İhracat pazarlarına Japonya'yı da ekledi



- 44 ▶ **FORD TRUCKS,**
Ana ihracat pazarı Avrupa'daki yayılımını Belçika'yla sürdürdü

- 46 ▶ **CYS YAPI,**
Taş ocaklarındaki yoğun çalışma temposunda Volvo ile tasarrufu hedefliyor



- 52 ▶ **ÖZÇAM İNŞAAT HAFRİYAT,**
Performans ve yakıtı, HİDROMEK HMK 390 LCHD ile optimize ediyor

- 56 ▶ **HASEL'DEN**
Yeni nesil 1202 serisi Linde dizel forkliftler

HMK 635 WL

Sahadaki Yeni Gücünüz!

276 HP | **3.5 m³** | **20.600 KG**
Güç | Kova Kapasitesi | Çalışma Ağırlığı

HMK 635 WL, sahip olduğu maksimum güç, yüksek kaldırma kapasitesi ve koparma kuvveti sayesinde kısa zamanda yükleme avantajı ile **az yakıtle çok iş üretir, yüksek verimlilik sunar.**



YENİ!



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

TÜRKİYE MÜTEAHHİTLER BİRLİĞİ YENİ BAŞKANINI SEÇTİ

Anadolu'yu inşa etmek için yola çıkan vatansever bir grup müteahhit tarafından 69 yıl önce kurulan Türkiye Müteahhitler Birliği, 33'üncü Olağan Genel Kurulu'nda yeni yönetimini belirledi. Gerçekleştirilen seçimlerin ardından Mithat Yenigün, Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) başkanlık görevini Erdal Eren'e devretti.

► **SEÇİMLERİN** ardından açıklama yapan ve bundan önce 2004-2011 yıllarında da aynı görevi üstlenmiş olan TMB Başkanı Erdal Eren, Türk müteahhitlerin gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında zor bir süreçten geçtiğini ifade etti.

Böyle bir süreçte 10 yıl aradan sonra tekrar TMB Başkanlığı görevini üstlendiğini belirten Göçay İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Eren, "Mevcut yönetimin bıraktığı noktadan daha ileriye gitmek için çalışacağız. Hem üyelerimizin hem inşaat sektörünün hem konut sektörünün hem de genel olarak ülkemizin sorunları için fikirler üretmeye, çözüm önerileri sunmaya çalışacağız. Arkadaşlarımızla beraber elimizden geldiğince bir sivil toplum örgütü olmanın sorumluluğunu yerine getirmeyi hedefliyoruz" dedi.

'STK'lar ve kamu ile iş birliğini geliştireceğiz'

Gerçekleştirilen genel kurula başkanların katıldığını kaydeden TMB



Erdal Eren / TMB Başkanı

Başkanı Eren, şöyle devam etti: "Bu, TMB'nin daha önceki yönetimiyle bakanlıklar arasındaki iletişimin iyi olduğunu gösteriyor. Ticaret Bakanımız Ruhsar Pekcan'ın da ifade ettiği gibi sivil toplum örgütleri ile Ticaret Bakanlığı'nın arasında güzel bir koordinasyon kurulmuş durumda. Sayın Bakanın kurduğu istişare kurulu ve TMB'nin kurucuları arasında olduğu DEİK üzerinden diğer STK'lar ile kurulmuş olan iyi ilişki ve koordinasyonu sürdüreceğiz. TOBB, TİM, TİSK,

DEİK gibi STK'lar ile birlikte doğru fikirler üretip, ülkemizin bu zor yıllarında problemlere çareyi birlikte arayacağız. Türkiye'nin kalkınması için STK'lar ve kamu ile iş birliğini mutlaka devam ettireceğiz ve geliştireceğiz. STK'ların kendi sorumluluklarına sahip çıkarak eleştirecekleri şeyler varsa eleştirebilmelerini ama çözüm önerilerini de ortaya koymaları gerektiğini düşünüyorum."

3 YILLIĞINA GÖREV ALACAK İSİMLER BELİRLENDİ

Gerçekleştirilen genel kurulda 3 yıllığına görev alacak Türkiye Müteahhitler Birliği Yönetim Kurulu'na şu isimler seçildi:



**TÜRKİYE
MÜTEAHHİTLER
BİRLİĞİ**

TMB YÖNETİM KURULU :

ERDAL EREN
BAŞAR ARIOĞLU
HÜSEYİN ARSLAN
İHSAN ÇETİNCİVİZ
DEHA EMRAL
MÜFİT EREN
SÜHEYLA ÇEBİ KARAHAN
CAHİT KARAKULLUKÇU
FERHAT NASIROĞLU
TEVFIK ÖZ
ERDEM TAVAS
KARTAL USLUEL
MURAT ÜSTAY

TMB DENETİM KURULU :

NEVZAT SAYGILIOĞLU
SELİM AKIN
ÖZGÜR PEKER

İŞ MAKİNALARINDA İKİNCİ ELİN YENİ ADRESİ



İş makinalarında ikinci el seçeneği, şimdi hiç olmadığı kadar kazançlı. Temsa İş Makinaları güvencesiyle 101 nokta kontrolünden geçmiş, garantili ve sertifikalı Türkiye'nin en seçkin ikinci el iş makinaları Platinum Used'da.



Onaylanmış
Sertifikalı 2. El



101 Nokta
Kontrolü



Uzatılmış
Garanti



Özel Finansman
Avantajları



Profesyonel Ticari
İşlemler Yönetimi

TEMSA İŞ MAKİNALARI

PLATINUM USED SHOWROOM
Akpınar Mahallesi, Tuna Caddesi No: 9A-1, 34885 Sancaktepe - İstanbul
Telefon: 0216 340 77 40 - 41 Whatsapp hattı: 0530 918 9 846
www.platinumused.com iletisim@temsamakina.com



Kabindeki bir monitör üzerinden operatöre yükleyicinin önündeki kör noktaları görebilme imkânı sağlayan yeni şeffaf kova sistemi, operasyon güvenliğini büyük ölçüde artırıyor.

► **DOOSAN INFRACORE EUROPE**, sektörün ilk lastikli yükleyici “şeffaf kova” sistemini piyasaya sürdü. Bu yenilikçi sistem, yükleyicinin önündeki görüntüleri yukarıda ve aşağıda konumlu kameralarla kaydediyor. Birleştirilen görüntüler, kavisli bir projeksiyon yöntemi kullanılarak gerçek zamanlı olarak kabin monitöründe gösteriliyor.

Yükleyicilerde kovanın ön tarafta oluşturduğu kör noktalar, şantiyelerdeki iş güvenliği açısından büyük bir endişe kaynağı olarak kabul ediliyor.

Doosan'ın yeni şeffaf kovasının, bu sebeple olabilecek iş kazalarını önleme anlamında önemli bir avantaj sağlayacağı belirtiliyor. Şeffaf kova sisteminin bir diğer avantajının da malzemeyi taşıırken sürücüyü ileri görüş perspektifi sağlayarak iş verimliliğini önemli ölçüde artırması olarak gösteriliyor.

SİSTEM İÇİN PATENT BAŞVURULARI YAPILDI

Doosan Infracore, iş makineleri için şeffaf kova ile önden projeksiyon işlevi geliştiren ve uygulayan dünyadaki

ilk şirket olarak Kore, Kuzey Amerika, Avrupa ve Çin'de patent başvurularında bulundu.

Doosan bundan önce de makinelerin çevresini gözlemleyebilen çevre izleme (AVM) sistemi ve ultrasonik sensörler kullanan bir arka uyarı sistemi gibi şirketin makine yelpazesi için ileri düzeyde gelişmiş güvenlik sistemleri de geliştirmişti.

Bir Doosan Infracore sözcüsü konuyla ilgili olarak şunları söyledi: “*Makine ve saha güvenlik standartları dünya çapında önemli ölçüde yükseltilmeye devam ederken, gelişmiş güvenlik sistemleri ekipman seçiminde önemli bir faktör haline geldi. Şantiyede sürücüleri ve diğer çalışanları koruyabilecek güvenlik özellikleri geliştirmeye devam etmeyi planlıyoruz ve daha güvenli ve kazasız şantiyeler oluşturmada ön planda olmayı hedefliyoruz.*” ■







SEKTÖRÜNDEKİ LİDERLİĞİNİ SÜRDÜRDÜ

► **TÜRKİYE** madeni yağlar ve kimyasallar pazarı PETDER verilerine göre Petrol Ofisi, her iki alandaki liderliğini 2020 yılında da sürdürdü. Petrol Ofisi, Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazarında 2010'dan bu yana üstlendiği liderliğini, 2020'de pazar payını yüzde 30,5'e ulaştırarak 11'inci yılına taşıdı. Petrol Ofisi, madeni yağlar pazarında ise 2019'da eriştiği liderliğini 2020'de ulaştığı yüzde 29,1'lik payla güçlendirdi.

2020 yılında toplam 130 bin tonu aşan satış rakamına ulaşan Petrol Ofisi, ayrıca 4 kıtada 33 ülkeye de 10 bin tondan fazla madeni yağ ihracatı gerçekleştirdi. Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın Kocaeli Derince'deki fabrikası yıllık 140 bin tonluk üretim ile 15 bin tonu bitmiş ürün, 50 bin tonu ise ham ve yarı madde olmak üzere toplam 65 bin tonluk da depolama kapasitesine sahip bulunuyor.

"Her koşulda başarıya imza atacak güç ve yeteneklere sahibiz"

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Petrol Ofisi CEO'su Selim Şiper, "Misyonumuz ve liderliğin verdiği sorumluluk anlayışı ile Petrol Ofisi olarak

her alanda en iyiyi, en doğru şekilde yapma ve müşterimize, paydaşlarımıza, sektörümüze, ülkemize fayda sağlama gayreti içindeyiz. 80 yıldır olduğu gibi bugün de tüm bunları yapacak güç ve yeteneğe sahibiz. Petrol Ofisi, büyüklüğü, gücü, tecrübesi, gelişmiş altyapısı, teknolojisi gibi birçok üstün niteliğinin yanı sıra alanlarında uzman insan kaynağı ile de her koşulda başarıya imza atmaktadır. Keza, dünyanın bugüne kadar karşılaşmadığı, öngörülemeyen küresel pandeminin sosyal yaşamdan iş hayatına kadar her alanda yarattığı zorlu koşullarda dahi başarı geleneğimizi sürdürebildik. İçinde bulunduğumuz zorlu süreçte elde edilen bu başarı, bizler için önemli bir gurur ve motivasyon kaynağı oldu" dedi ■

UYSAL MADENCİLİK MAKİNE PARKINI SUMITOMO İLE GÜÇLENDİRDİ



► **TRAKYA BÖLGESİ'NİN** önde gelen kömür ocağı işletmelerinden Uysal Madencilik, 300'ü aşkın personeli, yıllık 500 bin tonun üzerindeki üretim kapasitesi ile kurulduğu 1970 yılından bu yana sürdürdüğü çevreci madenci-

lik anlayışını, yüksek verimli üretim ile birleştirerek çalışmalarını sürdürüyor.

Bu kapsamda yatırımlarına bir yeni-sini daha ekleyen Uysal Madencilik, Sumitomo'nun 50 ton sınıfı SH490L-

HD-6 model paletli ekskavatörünü filosuna kattı. Sumitomo'nun yüksek hızı, düşük yakıt sarfıyatı, üstün koparma gücü ve yüksek kova kapasitesi ile üretim kapasitesine katkı sağladığı belirtilen SH490LHD-6 serisinin, özellikle uzun bakım aralığı ve TSM Global'in sağladığı güçlü satış sonrası hizmetleri ile işletmelerde duruş olmaksızın çalıştığı ifade ediliyor.

Yüksek çevrim hızı ile ton başı maliyeti düşürdüğü de vurgulanan Sumitomo ekskavatörlerin, ağır hizmet tipi yapısı ile zorlu ocak koşullarında yüksek verimle çalışma imkanı sağladığı belirtiliyor ■

Makinanızdaki Gücümüz

Ataşman imalatında opsiyonel çözümlerle yanınızdayız

LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
 Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli
 Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17
 satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

SCANIA'DA EĞİTİMLER İÇİN “AKILLI GÖZLÜK” DÖNEMİ



► **SCANIA**, Hollanda Zwolle'de bulunan fabrikasında kurum içi eğitim toplantılarında 'Akıllı Gözlük' kullanmaya başladı.

Covid-19 sebebiyle uzaktan çalışmanın yaygın olduğu bu dönemde Scania çalışanları çalışmalarını çevrimiçi şekilde sürdürmeye devam ediyor. Günlük çalışmalara ek olarak Zwolle'deki fabrikada personel eğitimlerinde yeni teknoloji akıllı gözlükler kullanılmaya başlandı. Akıllı Gözlükler, çevrimiçi bağlantı sırasında gözlüğü takan kişinin gördüklerini ekran

üzerinden tüm katılımcıların izlemesini sağlıyor.

Akıllı gözlükler, Scania'nın yeni V8 motoru ve yeni vites kutusunun üretimine başlama aşamasında tüm personelin eğitimi için kullanıldı. Montaj ve diğer tüm detaylar üzerinde çalışılırken, katılımcılar bulundukları yerde ekran üzerinden izleme ve öğrenme fırsatı buldular. Aynı zamanda, fiziki katılımlarda olduğu gibi sorularını da sorabildiler. Akıllı gözlükler uzaktan ve uygulamalı eğitimler için avantaj sağlıyor ■

ANT YAPI DÜNYANIN GÖBEK DELİĞİNDE HAVALİMANI İNŞA EDECEK



► **ULAŞIM** açısından oldukça zor bir bölgede yer alan Mirny şehri için hayati önem taşıyan Mirny Uçak Terminali, 3 kilometre uzunluğa sahip kalkış pistleri, 2,86 metre yapay pisti ve farklı sınıf uçaklar için 18 araçlık park yeri apronuyla bölgede önemli bir boşluğu dolduracak.

Değerli madenler tarafından zengin olan, bunların çıkartılması esnasında oluşan çukurdan ötürü dünyanın göbek deliği olarak bilinen Mirny şehrinin ulaşım sorununu çözmeyi amaçlayan proje, Ant Yapı'nın Rusya'da gerçekleştirdiği ilk devlet sözleşmesi olarak ayrı bir öneme de sahip. Şu an Rusya'da devam eden 25'in üzerinde projesi bulunan Ant Yapı, Mirny Uçak Terminali'nin 2023'te bitirmeyi hedefliyor.

li'nin 2023'te bitirmeyi hedefliyor.

RUSYA'DA GERÇEKLEŞTİRİLEN İLK DEVLET SÖZLEŞMESİ

Mirny Uçak Terminali projesinin Rusya'da gerçekleştirdikleri üçüncü havalimanı projesi olduğunu belirten Ant Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Okay, “Ant Yapı olarak Rusya'da üçüncü havalimanı projesine başlamaktan dolayı gurur duyuyoruz. İlk olarak Rusya'nın tek özel havalimanı olan Demodedevo Havalimanını tamamladık. Geçen yılın son aylarında ise Novosibirsk'de bulunan ve çok önemli bir aktarma bölgesi olan Tolmaçevo Havalimanı'nın yapımına başladık. Bugün ise ulaşım açısından zorlu Mirny şehrinin bu problemi-

ni büyük ölçüde ortadan kaldıracak Mirny Uçak Terminali projemizi başlatıyoruz.

2023 yılında teslim etmeyi hedeflediğimiz Mirny Uçak Terminali projesimiz ayrıca Rusya'daki ilk devlet sözleşmemiz olma özelliğini de taşıyor. Ant Yapı olarak yıllardır bu bölgede yaptığımız nitelikli işler sonucu elde ettiğimiz başarının en somut göstergesinin de bu olduğunu söyleyebiliriz. Ant Yapı olarak kurulduğumuz günden 30'uncu yılımızı kutladığımız 2021 yılına kadar faaliyet gösterdiğimiz Rusya, Türkiye, Amerika ve İngiltere'de toplam 10 milyon metrekarelik projeyi hayata geçirmenin de mutluluğunu yaşıyoruz” dedi ■

İş'le büyük düşün!



İhtiyacınız olan tüm iş makinelerine
kira öder gibi sahip olmanız için
İş Leasing yanınızda.

www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING





RENAULT TRUCKS, ELEKTRO-MOBİLİTE YATIRIMLARINA HIZ VERDİ

2023 itibariyle, dağıtım, şantiye ve uzun yol gibi tüm pazar segmentleri için elektrikli Renault Trucks modelleri teklif etmeye hazırlanan Renault Trucks, bunu desteklemek, pazara eksiksiz ve rekabetçi bir ürün gamı sunabilmek için elektrikli mobiliteye özel bir operasyonel organizasyon oluşturuyor. Böylece, fosil yakıtsız taşımaya yönelik desteğini de göstermiş oluyor.

► **RENAULT TRUCKS** Başkanı Bruno Blin, online olarak düzenlenen bir basın toplantısıyla markanın 2020 performansı ve gelecek planları hakkında bilgi verdi.

Covid-19 salgının damga vurduğu 2020 yılında, önceliği müşterilerinin faaliyetlerine sorunsuz devam edebilmesini sağlamak olan Renault Trucks, bu süreçte satış ve servis merkezlerinin %90'ından fazlasını açık tutarak müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamayı sürdürdü.

SATIŞ MİKTARLARI DÜŞTÜ, ANCAK SİPARİŞLER ARTTI

Salgın dönemi ve sonucunda ortaya çıkan ekonomik kriz, 2020 yılında ağır ticari araç pazarını önemli ölçüde etkiledi. Renault Trucks'un 2020 fatura hacmi, pazar trendini takip ederek %24 düşüşle 41.117 adet olarak gerçekleşti. Olumlu bir gösterge



Bruno Blin / Renault Trucks Başkanı

olarak Renault Trucks, önceki yıla kıyasla siparişlerde %12 artış kaydetti.

Renault Trucks 2020 yılında Fransa'da 17.937 adet, diğer Avrupa ülkelerinde 19.019 adet ve diğer uluslararası pazarlarda ise 4.161 adet araç satışı gerçekleştirdi. Bu araçların 26.246 adedini ağır ve orta segment araçlar, 14.871 adedini ise hafif ticari araçlar oluşturdu. Son derece hareketli olan Türkiye pazarında Renault Trucks, güçlü bir

büyümeye imza atarak 2019'da 640 araç olarak gerçekleşen satışlarını, 2020'de 1.061 adet araca taşıdı.

A Z.E. ÇEKİCİ VE ŞANTIYE VERSİYONLARI 2023'TEN İTİBAREN KULLANIMA SUNULUYOR

Renault Trucks, elektrikli mobilitate satış hacimleri için iddialı hedefler belirledi. Renault Trucks, 2025 itibariyle elektrikli araçların toplam satışlarının %10'una, 2030 itibariyle ise %35'ine karşılık geleceğini duyurdu. Nihai hedef ise 2050 itibariyle araçlarının %100'ünü fosil yakıtsız hale getirmek olarak açıklandı.

Mart 2020'de Renault Trucks, Blainville-sur-Orne tesisinde ikinci nesil elektrikli araçlarının seri üretimine başladı.

Renault Trucks, pazarda ağırlıkları 3,1 tondan 26 tona kadar değişen araçlarla kapsamlı bir "tam elektrikli" ürün gamına sahip. Renault Trucks D Z.E., D Wide Z.E. ve Renault Trucks Master Z.E.'den oluşan ürün gamı, şehir içi taşıma, teslimat, dağıtım ve atık toplama ile ilgili her tür gereksinimi karşılıyor. Ancak Renault Trucks, araç elektrifikasyonunu tüm kullanım alanlarını kapsayacak şekilde genişletmeyi hedefliyor. 2023'ten itibaren bölgesel ve bölgeler arası taşıma ihtiyaçlarını karşılayacak bir Z.E. çekicinin pazarlaması için gerekli hazırlıklar sürüyor. Bu tarih itibariyle, şehir içi şantiye için tasarlanmış tamamen elektrikli bir model de kullanıma sunulmuş olacak ■

HARDOX WEARPARTS
Your local Hardox expert for efficient wear parts solutions.

GALEN GA

İş makinaları için farklı yeteneklerde ataşmanlar üretir.

İstanbul Yolu 30.Km No:69 06980 Sarayköy Kahramankazan Ankara
Tel: (0312) 815 4694 - 95 Faks: (0312) 815 4616 • galen@galengroup.com.tr
www.galengroup.com.tr



İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİNİ ENFLASYONUN SEYRİ BELİRLEYECEK

► **TÜRKİYE HAZIR BETON BİRLİĞİ** tarafından açıklanan Hazır Beton Endeksi 2021 Şubat Ayı Raporu'na göre, geçen yılın normalleşme adımları ile yükselişe geçen inşaat ve hazır beton sektörü, yılın ilk ayında bir miktar gerilemiş olsa da şubat ayında hareketlenerek eşik değere yaklaştı.

Açıklanan verilerine göre şubat ayında beklenti ve güvende geçen yıla kıyasla bir yükseliş görüldü. Beklentideki gerilemeye rağmen geçen yıla kıyasla beklenti düzeyinin hâlen yüksek olduğu, Faaliyet Endeksi'nin ise diğerlerinin aksine azalış gösterdiği belirtildi.

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, "Türkiye'de geçen hafta atılan normalleşme adımları, mevsime bağlı işlerdeki yavaşlamaya rağmen sektörün güveninin ve beklentisinin yüksek kalmasında etkisi olmuştur." dedi.

Ekonomi yönetiminin yeni politikasını değerlendiren Yavuz Işık, "Ekonomi yönetiminin yeni politikası, uluslararası yatırım derecelendirme kuruluşlarınca dikkat çekici bulunmuş, bu politikanın geçen yıl düşen uluslararası rezervlerden, yüksek cari açık ve kötüleşen yatırımcı güveninden kaynaklanan kısa vadeli dış finansman risklerini hafifletmeye yardımcı olduğu ifade edilmiştir. Beklenti, son dönemdeki enflasyon odaklı bir politika setini uygulamaya koyan Türkiye'nin, yani faizi aşağı çekmede aceleci davranmayacağı'nın sinyalini veren ekonomi yönetiminin bu şekilde yoluna devam etmesidir. Bu koşullar altında Türkiye ekonomisinin ağır faiz yükünün etkisinde kalmaması için bir an önce enflasyonun istenilen noktaya gelmesi gerekmektedir. İnşaat gibi diğer sektörlerle kıyasla faize çok daha hassas olan bir sektörün yoluna devam etmesi buna bağlı görünmektedir." diye konuştu ■

ERTELENMİŞ TALEP VE YATIRIMLAR İNŞAAT SEKTÖRÜNE İTİCİ GÜÇ OLACAK

► **TÜRKİYE'NİN** en köklü sivil toplum örgütlerinden biri olan Türkiye Mühendisler Birliği (TMB) Başkanı Mithat Yenigün, Türkiye İstatistik Kurumu'nun açıkladığı 2020 yılı büyüme rakamlarını yazılı bir açıklama ile değerlendirdi. Yenigün, şunları söyledi:

"Covid-19 pandemisi nedeniyle küresel ekonomide 2020 yılında küçülme beklenirken, Türkiye'nin aynı dönemde %1,8 büyüme kaydetmesi memnuniyet vericidir. Bununla birlikte, ekonominin lokomotifi olduğu bilinen inşaat sektörünün %3,5 oranında küçülmüş olması alınması gereken tedbirlere işaret etmektedir. Nitekim, yaşanmakta olan sıkıntılar sektörün istihdam potansiyeli ve 200'ü aşkın alt sektöre yarattığı talep nedeniyle ekonominin genelinde de yansımalar bulmaktadır. Son dönemde yapılan mali yükü artırıcı ve nakit pozisyonları üzerinde etkili vergi düzenlemelerinin, bu çerçevede gözden geçirilmesinde fayda görüyoruz.

Önümüzdeki dönemde pandeminin etkilerinin zayıflaması ile atılacak normalleşme adımlarıyla, Türkiye ekonomisinde büyümenin devam etmesini bekliyoruz. Bu zor günleri atlattığımızda, ertelenmiş talep ve yatırımların sektörümüze, sektörümüzün de ekonomimize itici güç olması mümkün olacaktır. Ülkemizin sürdürülebilir büyümesi için hükümetimizin ekonomi ve hukuk alanında ortaya koyacağı reform süreci de büyük önem taşımaktadır." ■



Mithat Yenigün / Türkiye Mühendisler Birliği (TMB) Başkanı

Japonya'ya Uzanan GÜÇ ve SİNERJİ

Japon karayolu standartlarına uygun olarak yeniden tasarlanarak üretilen **BETONSTAR H37 5Z; SMARTSTAR** yazılımı ve uzaktan erişimi ile farklılık yaratıyor. Tarihten gelen Türk- Japon dostluğu **GÜCÜMÜZÜ** ve **ENERJİMİZİ** birleştiriyor.



www.betonstar.com
info@betonstar.com
betonstar official

betonstar official
betonstar
BETONSTAR Concrete Pumps

BETONSTAR
BETON POMPALARI



BOĞAZIÇI BETON HALKA ARZ İÇİN SPK'YA BAŞVURUDA BULUNDU

2003 yılından bu yana faaliyetlerini sürdüren Boğaziçi Beton, şirket paylarını halka arz etmek için 25 Mart 2021 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu'na başvuruda bulundu. Şirket, aynı tarihte halka arz sonrasında payların Borsa İstanbul'da işlem görmesi için de başvuru yaptı.

► **TÜRKİYE'NİN** ve İstanbul'un önde gelen hazır beton üreticilerinden olan Boğaziçi Beton'un sermaye artışı ve ortak satışı yoluyla paylarının halka arz edilmesi planlanıyor. Halka arz sürecinin yönetimi Vakıf Yatırım Menkul Değerler A.Ş. tarafından yapılacaktır.



Abdurrahim Zengin / Boğaziçi Beton Yön. Kur.Bşk.

Halka arz için izahname onayı başvurusu yapan Boğaziçi Beton, ana faaliyet konusu olan hazır beton üretimi ve satışı faaliyetlerinin yanı sıra agrega maden işletmeciliği ve inşaat malzemeleri ticareti faaliyetlerini de yürütüyor.

SEKTÖRÜN ÖNDE GELEN "HAZIR BETON" VE "AGREGA" ŞİRKETLERİNDEN

Kurum hakkında bilgi veren Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin: "Şirketimiz, 2003 yılında tek hazır beton santrali ile hazır beton üretimi ve satışı amacı ile kuruldu. İstanbul'da 8 sabit lokasyon ve 13 mobil lokasyon olmak üzere (yüksek hacimli hazır beton satışı yapılan projelerin içerisine kurulan hazır beton santralleri) top-

lam 21 lokasyonda, 26 adet hazır beton santrali ile hazır beton üretimi ve satışı yapıyoruz. Ayrıca kendimize ait 26 adet hazır beton santraline ilave olarak faaliyetlerini yürütmek adına kiraladığımız 4 adet hazır beton santralimiz bulunuyor. Kiralanan santraller ile birlikte toplam 30 adet hazır beton santrali ile hizmet veriyoruz. Ayrıca kendimize ait 553 adet araç, iş makinası ve makine ekipmanlarımız bulunuyor" dedi.

Kurumun 2020 yılsonu itibarıyla toplam hazır beton üretim kapasitesinin yaklaşık 6 milyon m3 olduğunu anlatan Zengin: "Sektörün önde gelen hazır beton şirketlerinden biri olmamız yanında, yıllık yaklaşık 6.000.000 ton agrega üretim kapasitesine sahip iki taş kırma tesisi ile İstanbul'un en yüksek kapasiteli agrega maden ocaklarından birini işletiyoruz" dedi.

Konut, Residence, AVM, Otel, Kentsel Dönüşüm Projeleri, Metro, Yol, Kavşak, Tünel, Alt/Üst Geçit vb. Ulaşım Projeleri, Dere Islah Projeleri, Hastane, Eğitim Kurumları inşaat işlerinde faaliyet gösteren ve müşterilerine en modern üretim modelleriyle hizmet veren Boğaziçi Beton, bugüne kadar yaklaşık 1.285 büyük projede yer aldı ■



SUMITOMO

EXCAVATORS / PAVERS



OCAKTAKİ GÜCÜNÜZ!

Üstün Japon teknolojisi ve ekskavatör uzmanı SUMITOMO tecrübesi ile inanılması güç düşük yakıt tüketimi değerleri elde edersiniz.



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



MEDYA ZİRVESİ - 2021



Tolga Polat / Ascendum Makina COO'su

YÜZDE 100 ELEKTRİKLİ VOLVO İŞ MAKİNELERİ 2022'DE TÜRKİYE'DE

Ascendum Makina, pandemi şartlarına uygun olarak dijital ortamda gerçekleştirilen etkinlikle basın temsilcileri ile bir araya geldi. Yenilikçilik yaklaşımı ile hazırlanan etkinliğin iş makineleri sektörü adına bir ilk olma özelliği taşıdığı belirtiliyor.



► **18 MART 2021** tarihinde gerçekleştirilen etkinlikte Ascendum Makina COO'su Tolga Polat, Ascendum Makina Pazarlama Müdürü Serhan Özkan ve basın temsilcilerinin sorularını yanıtladı. Geniş katılıma sahne olan dijital etkinliğin son bölümünde ise basın temsilcileri Ascendum Makina yetkililerinin hazırladığı mini yarışmada sürpriz ödüllerin sahibi oldu. Etkinliğin dijitalleşme çalışmalarının yoğunlaştığı bu günlerde tüm sektöre örnek olmak adına planlandığını belirten Polat, bundan sonraki dönemlerde de Ascendum Makina'nın benzer organizasyonlarla

sektöre öncülük etmeye devam edeceğini söyledi.

14 ÜLKE İLE VOLVO'NUN EN BÜYÜK DİSTRİBÜTÖRÜ

Soru cevap şeklinde devam eden etkinlikte Tolga Polat Ascendum Group hakkında şu bilgileri verdi: “Ascendum Group, 14 ülke ile Volvo İş Makinaları'nın dünyadaki en büyük distribütörü durumunda. Ascendum Makina olarak Türkiye'de Volvo'nun yanı sıra SDLG ve Sany markalarının da distribütörlüğünü yürütüyoruz.”

Pandemi sürecinin pek çok sektör ile organik bağlantısı olan iş makineleri sektörünü de etkilediğini belirten Polat, “Her şeye rağmen pandemi döneminde dahi müşterilerimize en kaliteli ve en hizmeti sunmaya devam ettik” ifadelerini kullandı. Bunu yapabilmelerini güçlü bayi yapıları ve paniğe kapılmadan süreci yönetmelerine bağlayan Polat şunları söyledi; “3 ana bayimizin yanında 3 bölgesel satış sonrası bayi ve toplamda 600'ü aşkın çalışanımız ile tüm Türkiye'ye hizmet veriyoruz.”

“Müşterilerimizi mağdur etmedik”

Müşterilerin mevcut makine parklarını koruma amacıyla hareket ettiklerini, bunun sonucunda satış sonrası hizmetlerin çok önemli hale geldiğini belirten Polat, “Halihazırdaki dijital sistemleri pandemi döneminde optimum şekilde kullandık. Bu sayede makineleri uzaktan sürekli gözlemleyip, olası sorunları önceden tespit ederek arıza yaşanmadan müdahale ettik” şeklinde konuştu.

Satış sonrası süreçlerinde aksama yaşanmaması adına, pandeminin başında yaptıkları yeni lojistik anlaşmaları ile yedek parça envanterlerini genişlettiklerini belirten Polat şu ifadeleri kullandı; “Müşterilerin yedek parçadan kaynaklı iş kaybı yaşamamasının da önüne geçtik. Bu dönemde kullanıcı beklentilerinde de değişiklik oldu. Aldığımız doğru kararlar sayesinde pandemi döneminde müşterilerimizi mağdur etmedik.”

Gelişimi yaşa.



Liebherr Tower Cranes
Satış ve servis hizmetleriyle
şimdi Türkiye'de

Liebherr Türkiye'den tam servis! Size sunduklarımız, beklentilerinizin ötesinde

- Yeni bir kule vinç satın alabilir veya kullanılmış kule vinçlerinizi bize satabilir
- Proje planlama aşamasından makinelerin demontaj işlemlerine kadar danışmanlık alabilir
- Her tür çalışma koşuluna uyum sağlayabilen ve tecrübeli servis ekibimizden faydalanabilir
- Size özel orijinal yedek parça ve aksesuar temin edebilirsiniz



LIEBHERR

www.liebherr.com/tc-partner/turkiye

“2040 yılında fosil yakıtlı makine üretimi sona erecek”

Düşük emisyon değerlerine sahip makineler üretmek küresel anlamda iş makinesi üreticilerinin birinci gündemi haline geldi. Volvo İş Makinaları'nın bu noktada öncü rol üstlendiğine değinen Polat, Volvo'nun bu noktada en somut adım atan marka olduğunu ve üretilen yüzde 100 elektrikli kompakt makinelerin Avrupa'da satışa sunulduğunu belirterek şu ifadeleri kullandı: “*Volvo kompakt sınıftaki üretimini büyük tonajlı makinelerde de hayata geçirmek için çalışmalar yürütüyor. 2025 yılına kadar orta ve büyük sınıftaki bazı modellerde elektrikli yükleyici ve ekskavatör seri üretimine geçilecek. 2030 hedefi ise üretimin yarısının elektrik ve hidrojen yakıtlı çalışan iş makinelerinden oluşması yönünde. Uzun vadeli ana planlarından biri de 2040 yılına kadar fosil yakıtlı çalışan makine üretmeyi tamamen bırakmak.*”

Elektrikli makinelerin Türkiye pazarında da daha sık yer alması için hazırlıklar yaptıklarını belirten Polat, Ascendum Makina olarak yüzde 100 elektrikli kompakt makineleri 2022 yılında Türkiye pazarında satışa sunmayı planladıklarını bildirdi.

İNSANSIZ MAKİNE PROTOTİPLERİ DENENİYOR

Volvo'nun elektrikli makinelerin yanı sıra sürücüsüz modeller üzerinde de çalışmalar yaptığını aktaran Polat, bu



Serhan Özkan / Ascendum Makina Pazarlama Müdürü - Tolga Polat / Ascendum Makina COO'su

projeye yönelik üretilen prototiplerin özel olarak oluşturulan bir sahada demo çalışmalarının sürdüğünü ifade etti. Projenin insan faktörünü en aza indirmeyi amaçladığını belirten Polat şunları söyledi: “*Otonom makine projesi bu özellikteki makinelerle kurulmuş bir filonun uzaktan kontrol edilip, saha şartlarına göre senkronize şekilde çalışarak yükleme ve boşaltma süreçlerini gerçekleştirmesi amaçlanıyor. Bu projeden elde edilecek verilerin ardından otonom iş makinelerinin üretiminin artması ve sahalarda daha fazla karşımıza çıkması mümkün.*”

“Büyük makinelerde pazar lideri Volvo”

Tolga Polat, Volvo İş Makinalarının küresel pazardaki etkinliğiyle ilgili olarak şunları söyledi: “*GPE dediğimiz büyük iş makinelerinde 2019 global verilerine göre Volvo dünya da yüzde 14 ile pazar lideri konumunda. Bunun yanında belden kır-*

ma kamyon sınıfında yüzde 38,7 ile dünya açık ara lider. Lastikli yükleyici sınıfında da durum farklı değil. Bu ürün grubunda da Volvo yüzde 20,7 ile tüm markalar arasında ilk sırada yer alıyor.”

2021 yılına yönelik beklentiler hakkında değerlendirmeler yapan Polat şunları söyledi, “*Türkiye’de özellikle 2017 ile 2019 yılları arasında iş makineleri pazarında yüzde 70 civarında bir daralma yaşandı. Bu daralmanın ve 2020 yılında başlayan pandeminin de etkisiyle birlikte birikmiş bir talep oluştu. 2021 yılında bu talebin realize olacağını ve 2021’de pazarın geçtiğimiz yıla göre yüzde 15 ila 20 arasında büyüyeceğini bekliyorum.*”

“Dijitalleşme kadar tecrübeli çalışan da önemli”

Ascendum Makina olarak Türkiye’ye yönelik yatırımlarının devam edeceğini belirten Polat, buna yönelik planlarının hazır olduğunu ve bu planları teker teker hayata geçireceklerini söyledi. Dijitale yönelik yatırımlarının ilk sırada yer aldığını belirten Polat, bunun yanında yeni şube yatırımları da yapacaklarını ifade ederek, “*Dijitalleşmenin önemi her geçen gün artıyor, ancak bizim sattığımız ürünler yatırım malları. Bizimki gibi premium ürünler sadece güçlü dijital alt yapılar ile değil tecrübeli ve yetkin çalışan kadroları ile gerçekleştirilebilir*” dedi. Polat, yeni açılacak şubeler için yeni istihdamlar da yapılacağını sözlerine ekledi ■



rb RITCHIE BROS.™

SİZİN EKİPMANINIZ, BİZİM UZMANLIĞIMIZ.



Ritchie Bros., ekipmanınız kullanım ömrünün hangi noktasında olursa olsun ondan en iyi şekilde yararlanmanıza yardımcı olacak güvenilir ortağınızdır. Makine satın almak, satmak, finanse etmek, bakımını yapmak veya değerini öğrenmek istediğinizde yanınızda.

Dünyanın en büyük, açık canlı müzayede şirketinden küresel çevrimiçi satış kanalları ağına kadar Ritchie Bros. bugün bir müzayede şirketinden çok daha fazlasıdır. Gelişimimiz, gücünü müşterilere daha fazla seçenek sunma arzusundan alır. Heyecan verici çevrimiçi müzayedelerimizin yanı sıra pazar trendi bilgileri, filo yönetimi desteği, finansman önerileri, lojistik hizmetleri ve çok daha fazla hizmet sunuyoruz. Başka bir deyişle, yalnızca satış yapmanıza yardımcı olmaktan çok daha fazlasını sunmak istiyoruz. İşletmenizin ilerlemesine, gelişmesine ve büyümesine yardımcı olmak istiyoruz. Ritchie Bros. ile ortak olduğunuzda, başarınıza yatırım yapan bir ortakla çalışıyor olursunuz. Ekipman pazarını biliyoruz ve hedeflerinize ulaşmanıza yardımcı olmak için sizinle birlikte çalışırız.



Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz:



Hasan Er
Türkiye

her@ritchiebros.com
0533.763.1170

rbauktion.com.tr/sell

MOTO GP HEYECANINA CATERPILLAR® DA ORTAK OLDU



Jack Miller / Avustralyalı Moto GP sürücüsü

► **TÜRKİYE'NİN** yanı sıra Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya'da Borusan Cat'in temsil ettiği Caterpillar, 2021 Moto GP şampiyonası için Avustralyalı Moto GP sürücüsü Jack Miller'in sponsoru oldu.

Sponsorluk anlaşması ile Miller, kask vizörüne yerleştirilen Caterpillar logosuyla 2021 Moto GP yarış sezonu boyunca yarışacak. Moto GP, dünyadaki en yüksek motosiklet

yarışı seviyesi olarak öne çıkarken, Formula 1 yarışının iki tekerlekli versiyonu olarak kabul ediliyor.

Avustralya Caterpillar Pazarlama Müdürü Cameron Balzot, "Bu sponsorluk ile Moto GP meraklıları, motor sporları ilgilileri ve ayrıca tüm dünyadaki Caterpillar sahipleri ve operatörleriyle güzel bir bağlantı kurmuş olacağız" dedi.

Jack Miller ise sponsorlukla ilgili olarak, "Bu harika bir ilişkinin baş-

langıcı. Caterpillar markasını hem yarış sırasında hem de yarış dışında temsil edebilecek olmaktan dolayı çok mutluyum. Townsville'de büyürken tüm hayatım boyunca Caterpillar makinelerinin etrafındaydım" dedi. Aynı zamanda tutkulu bir Caterpillar müşterisi olarak kısa bir süre önce Avustralya'daki Queensland ve Northern Territory Cat temsilcisiinden yeni bir D3 paletli traktör sipariş eden Miller için bu ortaklık ayrı bir önem taşıyor ■



SCANIA, FOSİL YAKITSIZ ÜRETİLEN ÇELİKLERİ KULLANACAK

Scania, tamamen emisjonsuz ürünler kullanma hedefi doğrultusunda fosil içermeyen çelik kullanımına geçerek bu alanda önemli bir farkındalık yaratacak.

► **SCANIA**, İsveçli çelik üreticisi H2 Green Steel (H2GS) şirketi ile ortaklık anlaşması yaptı. Kuzey İsveç'teki bu yeni çelik fabrikasında, hidroelektrik ve rüzgâr enerjisinden elde edilen elektrikten üretilen hidrojen kullanılması sayesinde, üretilen bir ton çelik başına karbondioksit emisyonu yüzde 95 oranında azaltılabiliyor.

Her Scania kamyonun yaklaşık 5 ton çelik içerdiği göz önünde bulundurulursa, değer zinciri boyunca emisjonsuz ürünlerin kullanılması yolculuğunda bu ortaklık dev bir adım olacak ve bu sayede firmanın sürdürülebilir taşımacılığa geçişteki konumunun güçlenecek.

H2 Green Steel'in karbon içermeyen çelik üretimine 2024 yılında başlaması planlanıyor. Mevcut plana göre Boden'de gerçekleştirilecek üretimin yaklaşık yüzde 90'lık kısmını Scania'nın talep ettiği çelik türleri oluşturacak. Bu iş birliği Scania'nın Paris Anlaşması'ndaki iklim hedeflerine ulaşmasına da katkı sağlayacak ■

Kazanmak istiyorsan

DOOSAN



Doosan Infracore Co. Ltd. İş makinalarının Türkiye tek yetkili mümessili, MAATS İnşaat Makinaları Tic. Ltd. Şti.'dir.



0850 259 25 00
www.maats-doosan.com



ANKARA (MERKEZ)

Uzaycağı Cad. No:7 Yenimahalle
Ostim / Ankara
Tel :+90 312 354 33 70
Faks:+90 312 354 31 70

İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49-B
Orhanlı - Tuzla / İstanbul
Tel :+90 850 259 25 00
Faks:+90 216 482 10 22

İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ

İkitelli O.S.B. Sefaköy San. Sit.
5. Blok No:31 Başakşehir / İstanbul
Tel :+90 212 549 78 98
Faks:+90 212 549 27 87

İZMİR ŞUBESİ

O.S.B. Mahallesi Ankara Asfaltı
No: 89 / 13 Kemalpaşa / İzmir
Tel :+90 232 877 17 00
Faks:+90 232 877 17 01

BURSA ŞUBESİ

İzmir Yolu 5. Km No: 191
Nilüfer / Bursa
Tel :+90 224 441 81 66
Faks:+90 224 442 84 65

ADANA ŞUBESİ

Yeşiloba Mah. 46153. Sok. No: 13 Seyhan
Oto San. Sit. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana
Tel :+90 322 441 04 47
Faks:+90 322 441 04 49

ANTALYA ŞUBESİ

Akdeniz Sanayi Sitesi 5037. Sok. No: 35
Kepez / Antalya
Tel :+90 242 220 02 94
Faks:+90 242 220 02 95



GÜNEŞ HAFRİYAT OTOYOL ÇALIŞMALARI İÇİN 15 ADET VOLVO FM ÇEKİCİ ALDI

► **TÜRKİYE** distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü Volvo Trucks, 38 yıldır inşaat sektöründe hizmet veren Güneş Hafriyat'a 5 adet Volvo FM460 ve 10 adet Volvo FM500 çekici teslimatı gerçekleştirdi. Şirketin bu teslimatla birlikte, 50 araçlık filosundaki Volvo Trucks sayısı 40'a ulaştı. Güneş Hafriyat satın aldığı Volvo FM Serisi ile 1915 Çanakkale Köprüsü otoyolunda Malkara ve Gelibolu'da bulunan 2 şantiyesinde çalışmalarını sürdürecektir. 1983 yılında İstanbul'da kurulan Güneş Hafriyat'ın, İstanbul ve Bitlis'te devam eden farklı projeleri de bulunuyor.

Teslimat, Güneş Hafriyat firma sahibi ve İstanbul Avrupa Yakası Hafriyatçılar Derneği (İSHAF) Başkanı Zekeriya Turan, Eyüp Turan ve Volvo Trucks Saha Satış Müdürü Ufuk Ulus'un katılımı ile gerçekleşti.

“Zorlu inşaat sahalarına dayanıklı araçlar”

Volvo Trucks'ın sunduğu ayrıcalıklı hizmetten memnun olduğunu dile getiren Güneş Hafriyat firma sahibi Zekeriya Turan şunları söyledi: “Volvo Trucks'ın projeyi en iyi şekilde anlayarak, ihtiyaçlarımızı tam anlamıyla karşılayan hizmeti sunması yatırım kararımızda etkili oldu. Bununla birlikte, daha önceki deneyimlerimizden de yola çıkarak Volvo Trucks'ın zorlu inşaat şartlarında dayanıklı araçlara sahip olduğunu, performans ve yakıt tasarrufu konusunda ise en yüksek verimliliği sağladığını biliyoruz. Satış ve satış sonrası hizmetlerdeki olumlu yaklaşımları neticesinde 2021 yılındaki filo yenileme planımızda da Volvo Trucks ile yola devam etmek istiyoruz.”

Güneş Hafriyat'ın satın aldığı Volvo FM Serisi, 13 litre motor, VEB+ ve Retarder frenlemesinin yanı sıra; çift şasi, yüksek hızlı PTO, I-Shift şanzıman, 240.000 km Mavi Kontrat servis bakım anlaşmalı özellikleriyle ön plana çıkıyor. FM Serisinin, sürücü konforu ve yüksek güvenlik özellikleriyle de zorlu çalışma koşullarında yüksek performans sergilediği ifade ediliyor ■

BNP PARIBAS'TAN İŞ ORTAKLARINA ÖZEL YENİ MOBİL LEASING UYGULAMASI



► BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş., iş ortaklarının hayatını kolaylaştıracak yeni bir mobil uygulamayı hayata geçirdi. Yeni uygulama ile sektörde bir ilk olduğu belirtilen online kredi özelliği de devreye alındı.

Profesyonel kullanım amaçlı ekipmanların finansal kiralama ile finansmanı konusunda sektördeki satıcı, distribütör ve bayilerin ekipman satışlarını artırmaya yönelik çözümler sunan BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş.'nin Genel Müdürü Kağan Yaşa, uzun zamandır üzerinde titizlikle çalıştıkları yeni mobil uygulama ile dijitalleşme alanında önemli bir adım attıklarını belirtti.

Yaşa, “İş ortaklarımız için daha önce var olan 7/24 teklif ve kredi başvurusu yaptıkları web uygulamamızı mobil uygulama haline getirdik. Çalıştığımız her iş ortağımıza özel tasarlanmış, satış hacimlerini artırmalarına yönelik yeni uygulamamızla, sektörde bir ilk olan online kredi kararı özelliğimizi de devreye aldık” dedi ■



Kağan Yaşa / BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş. Genel Müdürü

HEM SAHADA HEM HİZMETTE YENİLİK ZAMANI

Komatsu'nun iki yeni modeli PC210 ve PC500
Temsal İş Makinaları'nın yeni hizmet modeli
Kompetan ayrıcalıklarıyla satışta!

TEMSA İŞ MAKİNALARI
KOMPETAN

BAKIM MALİYETLERİNİZİ SIFIRLAYIN

KOMPONENT GARANTİSİYLE RAHATLAYIN

MAKİNANIZIN 2. EL DEĞERİNİ YÜKSELTİN

ARIZA RİSKLERİNİN ÖNÜNE GEÇİN

OPERATÖR VERİMİNİZİ ARTTIRIN

DİLEDİĞİNİZ AN VIP DESTEK ALIN

Atom Karınca
Yeni PC210

Meydan Okuyan
Yeni PC500

www.komatsu.com.tr/kompetan

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1846

www.komatsu.com.tr
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
komatsuturkiye

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KOMATSU



Mehmet Kızıl / Maden Mühendisi

ÇAKMAKLAR MERMER, SİPARİŞLERİNE HITACHI ZW370'LERLE YETİŞİYOR

Yaklaşık 37 yıldır Denizli'deki ocağında traverten üreten Çakmaklar Mermer, aldığı yoğun siparişleri yetiştirmek üzere, makine parkını 2 adet Hitachi ZW370 lastikli yükleyici ile güçlendirdi.

► **KAYNAK SULARINDA** bulunan kalsiyum karbonatın, belirli koşullar altında çözmesiyle oluşan travertenler, doğal bir malzeme olarak yapı-larda cephe kaplama ve yer döşeme amacıyla kullanılıyor.

AYLIK 10.000 TONA VARAN ÜRETİM KAPASİTESİ

2012 yılından bu yana firmada Maden Mühendisi olarak görev yapan Mehmet Kızıl, ocaklarının 11 kademeli olduğunu ve dünyanın başka bir yerinde bilinen böylesine yüksek bir traverten rezervinin bulunmadığını belirtti.

Aylık üretimlerinin yaklaşık 10.000 ton mertebesinde olduğunu ifade

eden Mehmet Kızıl, "Light Traverten olarak adlandırılan taşımız; homojen yapısı, hafifliği ve su yollu olması sebebiyle gerek yurtiçi gerekse yurtdışındaki projelerde yıllardır tercih ediliyor" ifadelerini kullandı.

Covid-19 salgının ilk günlerinde biraz yavaşlama olmasına rağmen, hemen akabinde dünyanın farklı bölgelerinden yoğun bir taleple karşılaştıklarını belirten Kızıl, bu süreçte stoklarının tamamen tükendiğini ve şu anki üretimlerinin de derhal satıldığını sözlerine ekledi.

GÜÇLÜ MAKİNE = YÜKSEK ÜRETİM
Mehmet Kızıl, makine tercihlerinde

itme gücünün ve kaldırma kapasitesinin ön plana çıktığını vurgulayarak, "Bloğu ana kütleden ayırdıktan sonra itmeyiz ve kesebilmek için altından tel geçirmek üzere kaldırmamız gerekiyor. Bu sebeple lastikli yükleyicilerimizin hem kaldırma hem de itirme kapasitesinin yüksek olması gerekiyor. Makinelerimiz güçlü kuvvetli olursa, hızlı üretim yapar ve kazanç sağlarız."

Makine parkına kısa bir süre önce kattıkları 2 adet Hitachi ZW370 lastikli yükleyicinin ocaklarındaki performansını değerlendiren Mehmet Kızıl, "Yeni makinelerimiz beklentilerimizi karşılıyor. Daha önce kullandığımız diğer makinelere kıyasla daha güçlü ve kaldırma kapasitesi daha yüksek. Yakıt yönünden de çok daha uygun" ifadelerini kullandı.

Mehmet Kızıl, Enka Pazarlama'nın Denizli'de bir yetkili servisinin bulunmasının kendileri açısından büyük bir avantaj olduğunu ve ihtiyaç halinde hızlı bir şekilde destek alabildiklerini sözlerine ekledi ■



KAYA KIRAR

KALP KIRMAZ



GALEN group

www.galenattachments.com

GÖNEN DERİ SANAYİSİ SUMITOMO İLE BÜYÜYOR

Balıkesir Gönen Deri OSB’nde sürdürülen fabrika yatırımlarında çalışan bölgenin köklü firmalarından Usta Hafriyat, makine parkını Sumitomo ekskavatörlerle genişletmeye devam ediyor.

► **TÜRKİYE’NİN** önemli tarım ve tarıma dayalı sanayi altyapısına sahip Balıkesir’in Gönen İlçesi sürdürülen altyapı ve fabrika yatırımları ile dikkat çekiyor. Bölgenin köklü firmalarından olan ve yıllardır Balıkesir ve civar illerde faaliyet gösteren Usta Hafriyat, bu yatırımlara paralel olarak makine par-

kını genişletti. Filosunu yeni aldığı Sumitomo SH350LC-6 ile büyüten Usta Hafriyat’ın ikinci kuşak yöneticilerinden Hakan Yılmaz, makine seçiminde önceliklerinin hizmet kalitesi olduğunu altını çizdi. Usta Hafriyat olarak yıllardır sürdürdükleri disiplinli ve kaliteli hizmet anlayışının kendileri için

en büyük avantaj olduğunu kaydeden Yılmaz, “Bu avantajımızı filomuza kattığımız yeni ve güçlü makinelerimizle pekiştiriyoruz” dedi.

“Oldukça sert bir zeminde sökü ve kırma işlemi yapmaktayız”

Sürdürmekte oldukları projelerden biri olan Gönen Deri OSB’deki fabrika temel kazı projesine değinen Yılmaz, “Gönen Deri OSB içinde yer alan fabrika yatırımlarının birçoğunun alt yapı işlerini firmamız tamamladı. Hali hazırda Seljel Jelatin Sanayi ve Tic. A.Ş. firmasının fabrika projesinde 120.000 m3’lük bir hafriyat çalışmasını sürdürmekteyiz. Oldukça sert, kaya bir zeminde sökü ve kırma işlemi yapmaktayız. Bu zeminin getirdiği zorluklar bölgede tamamladığımız diğer projelerle hemen hemen aynı. Ancak gerek tecrübemiz ve gerekse güçlü makine parkımız sayesinde bizim açımızdan sorun olmuyor” şeklinde konuştu.

Mevcut makine parklarında bulunan Sumitomo ekskavatörlerinden duydukları memnuniyeti dile getiren Hakan Yılmaz, bu memnuniyetin yeni makine alımlarını da beraberinde getirdiğini söyledi. Yılmaz, “Aldığımız ilk Sumitomo ekskavatörden çok memnun kaldık. Bunun üzerine elimizdeki mevcut makine parkını Sumitomo ekskavatörlerle yeniledik. Ardından aldığımız yeni makinelerle filomuzu daha da büyüttük. Halen 6 adet ekskavatör, 3 kazıcı yükleyici ve 9 adet kamyon ile bölgenin önemli altyapı firmalarından birisi olarak hizmet vermekteyiz” ifadelerini kullandı.

“Yakıtı düşük, performansı yüksek”

Makine seçiminde özellikle yakıt tüketimi ve verimlilik kriterlerine baktıklarını ifade eden Yılmaz, “Bizim için makinenin yakıt sarfiyatının düşük olması büyük önem taşıyor. Ayrıca gerek gücü gerek hızı ge-

rek işletme giderleri ve gerekse satış sonrası hizmetleri ile bizleri memnun etmeli. Biz bu noktada Sumitomo’dan çok memnun kaldık. Hem makinelerin düşük yakıt sarfiyatlı olması, hem en zorlu sahalarda bile yüksek performans ile çalışmaları, hem de satış sonrası hizmetleri ile bizleri memnun etti. Sumitomo ekskavatörlerinin yakıt sarfiyatı düşük, performansı yüksek” şeklinde konuştu.

“Bizim için satış sonrası çok önemli”

Makinelerin performansından duydukları memnuniyetin satış sonrasında aldıkları hizmet kalitesi ile pekiştiklerini altını çizen Hakan Yılmaz, Sumitomo’yu tercihlerinde en önemli kriterlerden birinin de bu nokta olduğunun üzerinde durdu.

Yılmaz, “Sumitomo markasını tercih etmemizdeki en önemli nedenlerden biri de satış sonrası almış olduğumuz hizmet kalitesi olduğunu söylemeliyim.



Hakan Yılmaz / Usta Hafriyat Yöneticisi

Makineyi satın bir daha aramamak gibi veya servis ihtiyacımız olduğunda telefonlarımıza çıkmamak gibi bir durum hiç olmadı. Sumitomo ve TSM Global ailesi her zaman yanımızda ve bizlerin destekçisi oldu. Makinenin arkasında durdular, ihtiyaç halinde hızlıca müdahale ederek iş akışımızı desteklediler. Bunlar bizim makine tercihimizdeki önemli noktalar” dedi.



Sinan Kır / Usta Hafriyat Operatörü

“Filoya yeni katılan Sumitomo SH350LC-6’dan gayet memnunuz. Makinenin koparması, gücü, kuvveti, konfor açısından her şey çok iyi. Söküdeki kuvveti gayet iyi. Taşta olsun, sert bir zeminde olsun rahat bir şekilde çalışabiliyorsunuz. Bu tonajdaki diğer makinelerle kıyaslandığı seri bir makine. Makinenin yakıt tüketimine çok şaşırdık. Son derece tasarruflu bir makine. Aynı tonajdaki makinalara göre çok az yakıyor.” ■

GÜÇ, SERİLİK, KONFOR VE YAKIT TASARRUFU

HİDROMEK®

yeni lastikli yükleyicisi
HMK 635 WL'yi
pazara sundu



Dünya genelindeki müşterilerine daha kapsamlı çözümler sunmak amacıyla mühendislik, Ar-Ge ve tasarım ekiplerinin yoğun çalışmalarıyla ürün gamını genişletmeye devam eden HİDROMEK, yeni lastikli yükleyicisi HMK 635 WL'yi tanıttı.

► **YENİ HMK 635 WL**, HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Ahmet Bozkurt, Lastikli Yükleyici ve Motor Greyder Satış Müdürü Onur Alpaydın, Lastikli Yükleyici Ürün Geliştirme Yöneticisi Mustafa Karahan ile mühendislik ve pazarlama birimlerinin katılımı ile sektörel yayınlara özel olarak düzenlenen online bir basın toplantısında tanıtıldı.

2017 yılında pazara sunduğu HMK 640 WL modeli ile lastikli yükleyici pazarına adım atan HİDROMEK, 20,6 ton çalışma ağırlığına sahip yeni HMK 635 WL modeli ile bu alandaki müşteri portföyünü önemli oranda genişletiyor. Bu yeni modelin; taş ocağı işletmelerinde, beton santrallerinde, endüstriyel uygulamalarda, kamu hizmetlerinde ve farklı atışman kullanım imkânı ile daha birçok alan-

da düşük yakıt tüketimiyle üretken ve verimli şekilde çalışma fırsatı sağlayacağı belirtiliyor.

Endüstriyel alanda artık HİDROMEK'i daha fazla göreceğiz

HMK 635 WL'nin bugüne kadar pazara sundukları en geniş kullanım alanına sahip modellerden biri olduğunu vurgulayan Ahmet Bozkurt, toplantıda şunları söyledi:

"HMK 635 WL, bize yeni pazarlar açacak ölçüde, çok önemli bir ürün. Bugüne kadar makinelerimizi hep yollarda, inşaat ve maden sahalarının

da görmeye alışmıştık. Bu modellerle birlikte Türkiye'nin fabrikalarında, depolarında, geri dönüşüm sahalarında, beton santrallerinde ve bunun gibi daha birçok alanda daha önce ithal makinelerle gerçekleştirilen operasyonları da artık yerli makinelerle yapabileceğiz. Gerek lastikli yükleyicilerimiz gerekse diğer ürünlerimizle birlikte endüstriyel alanda HİDROMEK'i artık daha fazla göreceğiz. Bu hem ülkemiz hem de bizim için önemli bir kazanç olacak."

Üzerine hassasiyetle eğildikleri yeni modelin yaklaşık 2,5 yıl gibi bir süre içerisinde hayata geçtiğini belirten Ahmet Bozkurt, *"Yeni lastikli yükleyicimiz projenin ele alınmasından prototipin ortaya çıkmasına, saha testlerinden seri üretime kadar her aşamayı başarıyla geçti. HMK 640 WL'de olduğu gibi kaliteden ve tasarım prensiplerimizden hiç ödün vermedik. Saha testlerinden çok güzel geri bildirimler aldık"* ifadelerini kullandı.

Ahmet Bozkurt, bu modelin bir küçüğünün önümüzdeki dönemde HMK 630 WL olarak piyasaya sunulacağını, HMK 640 WL'nin hibrit modeli üzerindeki çalışmalarının da devam ettiğini sözlerine ekledi. Bu modelde hem bir dizel motor hem de elektrik sistemi olacak.

Türkiye’de ve dünyada en büyük pazar payına sahip ürün

Dünya genelindeki lastikli yükleyici pazarının (100 hp üzeri) yaklaşık yıllık 120 bin adet olduğunu belirten Onur Alpaydın, halihazırda hitap ettikleri ülkelerdeki pazarın %20-25’ini, HMK 635 WL muadili makinelerin oluşturduğunu kaydetti.

Onur Alpaydın, HİDROMEK’in ilk lastikli yükleyici modeli olan HMK 640 WL ile geçen 5 yıl içerisinde, kendi sınıfında yaklaşık %20’lik bir pazar payına ulaştığını (2019 yılı İMDER verilerine göre) belirterek, “HMK 635 WL müşterilerimizin uzun süredir beklediği bir yükleyici

ciydi. Kapasitesi itibarıyla Türkiye pazarının yaklaşık %45’ine hitap ediyor. Oldukça geniş bir kullanım alanı var. Ürünümüze güveniyoruz. HMK 640 WL ile elde ettiğimiz başarıyı yeni modelimiz ile de sağlamayı hedefliyoruz” dedi.

ETKİN GÜÇ KONTROLÜ VE YAKIT TASARRUFU

20,6 ton çalışma ağırlığına sahip olan HMK 635 WL’nin yüksek güç ve tork çıkışlı, su soğutmalı, turbo şarjlı Mercedes Benz dizel motoru, düşük devirlerde dahi yüksek tork sunarak, performansı artırırken yakıt tasarrufu sağlıyor. Birbiri ile uyumlu dizel motor, hidrolik pompalar ve şanzıman tüm çalışma şartlarında yüksek performans sunuyor.

Makinenin güç kontrollü Kawasaki marka ana hidrolik pompası sayesinde yüke girişlerde ve güce ihtiyaç duyulan zamanlarda pompanın basıncını düşürmeden, düşük devirlerde dahi



Operatör konforunu ön plana çıkartan HMK 635 WL, kullanıcısına en rahat çalışma ortamını oluşturuyor.



koparma daha kolay sağlanıyor. 300 barlık yüksek pompa basıncı çalışma verimini ve performansı artırıyor.

%18’e varan oranda ekstra yakıt tasarrufu

HMK 635 WL’de standart olarak sunulan Otomatik Yüksüzleştirme Sistemi, bom indirme ve kova boşaltma işlemlerinin yer çekimi kuvvetiyle gerçekleştirilebilmesini sağlayarak pompadan, dolayısıyla motordan ekstra güç çekilmesini önüyor. Böylece hidrolik sistem çok daha verimli hale geliyor ve yapılan saha çalışmalarına göre %18’e varan oranda ekstra yakıt tasarrufu sağlanıyor. Tamamen elektronik kontrollü olan bu özelliğin yerli imkânlarla geliştirilen makine kontrol ünitesine yüklenen yine yerli yazılımlarla sağlandığı belirtiliyor.

Ağır hizmet tipi 5 ileri, 3 geri vitesli, son teknoloji ürünü ZF Powershift şanzımanında bulunan şanzıman kont-

rol ünitesi ve HMK 635 WL ile tam uyumlu şanzıman yazılımı, vites geçişlerinin çok yumuşak ve seri bir şekilde gerçekleşmesini sağlıyor. Sistemde bulunan akıllı şanzıman ayırma özelliği (ICCO) ile yükleme ve boşaltma esnasında fren pedalına basıldığında şanzımana iletilen güç hidrolik sisteme yönlendirilerek hidrolik güç ve dolayısıyla koparma performansı artırılıyor. Bu özellik yakıt tüketimini azaltırken aks ve fren sistemlerinin ömrünü de uzatıyor.

Şanzımanın tork kilit (lock-up) özelliği, belirli bir hızın üzerine çıktığında motordan şanzımana güç aktarımını mekanik hale getirerek enerji kayıplarını önüyor. Böylece uzun mesafeli yükleme yapılan ve yürüyüşün fazla olduğu operasyonlarda ciddi anlamda yakıt tasarrufu sağlanıyor.

Otomatik vites düşürme (kick-down) fonksiyonu ile makine yüke girdiğinde sadece bir tuşa basılarak vites düşürülüyor, bu sayede makinenin çekiş kuvveti artırılıyor ve çevrim süresi kısaltılıyor. HMK 635 WL, böylelikle üretim süreçlerinde verimi artırıyor.

SIRA DIŞI TASARIMLA DENGELİ VE GÜÇLÜ PERFORMANS

HMK 635 WL’nin sıra dışı komponent yerleşimi, daha yüksek kaldırma kapasitesinin yanı sıra daha az lastik patinajı, daha dengeli ve güçlü operasyon imkânı sağlıyor.

Makinenin toplam ağırlığını minimize etmek üzere motor güç üreten bir komponent olmak dışında, dengeleyici bir ağırlık olarak da fayda sağlıyor. Motor makinenin en arka kısmına çekilirken, soğutma grubu motor ile kabin arasında yer alıyor. Böylece makinenin ağırlık merkezi geriye doğru yaklaştırılarak, operasyon anında yüke daha dengeli girmesi sağlanıyor.

Ayrıca bu özel tasarım sayesinde motor ile şanzımanın birbirine direkt bağlantı yerine, bir şaft ile bağlanması, motor veya şanzımanın servislerinin yapılmasını kolaylaştırıyor.

SERİ ÇALIŞMA VE YÜKSEK MANEVRA KABİLİYETİ

Yüksek boşaltma ve optimum yaklaşma mesafeleriyle iş çevrim sürelerini



kısaltan HMK 635 WL, üretkenliği en üst seviyeye çıkartıyor. Yürüyüş gerektiren işlerde seri hareket kabiliyeti sunarak işleri hızlandıran HMK 635 WL, 40 derecelik belden kırma açısı ile dar alanlarda yüksek manevra kabiliyeti ve kolay kullanım sunarak işlerin kısa zamanda tamamlanmasını sağlıyor.

Aynı zamanda makinede opsiyonel olarak sunulan sarsıntısız yürüyüş sistemi (MMS) yürüyüş sırasında ön bomu sarsıntıdan koruyarak kova- dan malzeme dökülmesini önüyor, operatör konforunu ve üretkenliği artırıyor. Makinenin kova hareketleri, elektro-hidrolik kontrol sistemi ve hızlı tepki veren tek eksenli parmak tip joystickler ile kontrol edilebiliyor.

İleri – geri yön kontrolü sağlayan TIPSHIFT fonksiyonu ile yüke girme ve yükleme çalışmalarında makinenin ileri-geri giderken vites kolu kullanılmadan tek bir tuşa basılarak seri bir şekilde yön değiştirilebiliyor. Z-bar bağlantısı yükleme performansını, kopartma kuvvetini ve görüş açısını, ön kol ve şasi dayanımını önemli ölçüde artırıyor.

DAYANIKLI VE UZUN ÖMÜRLÜ AĞIR HİZMET YAPISI

HMK 635 WL'de bulunan ağır hizmet tipi akslar ve şanzıman yüksek dayanıklılık ve uzun ömürlü kullanım sunuyor. Yüksek dayanımlı çelikten imal edilen ön ve arka şasisi ile yükleyici ataşman grubu sayesinde HMK 635 WL; en zor saha şartlarında dahi yüksek dayanıklılık ve dengeli çalışma imkânı sağlıyor.

OPERATÖRLER İÇİN KONFORLU VE GÜVENLİ ÇALIŞMA ORTAMI

Operatör konforunu ön plana çıkartan HMK 635 WL, kullanıcısına en rahat çalışma ortamını oluşturuyor. Geniş görüş açısı sağlayan ve sese karşı mükemmel şekilde izole edilmiş panoramik kabinde bulunan ısıtmalı, hava süspansiyonlu, ayarlanabilir operatör koltuğu, ayarlanabilir direksiyon, otomatik klima sistemi, farklı kullanımlar için düşünülmüş çok yönlü tutucu ve soğutma dolabı gibi pek çok donanım ve seçenek operatör konforunu artırıyor.

Ergonomik olarak operatörün kolay ulaşabileceği bir noktaya konumlandırılan 8 inç genişliğindeki dokunmatik kumanda paneli, makine özelliklerinin kolayca kontrol edilmesini ve makine bilgilerine kolayca ulaşılmasını sağlıyor. Buna ek olarak, HİDROMEK Operatör Ara Yüzü (Opera) ile otomatik kol kaldırma, otomatik kova toplama, motor start-stop özelliği, MSS ve otomatik vites düşürme gibi pek çok özellik kontrol edilebiliyor.

Operatör konforunun yanı sıra güvenliğinin de ön plana alındığı HMK 635 WL'nin ROPS ve FOPS sertifikalı kabininin üzerinde bulunan LED çalışma lambaları ve geri görüş kamerası, gece çalışmalarında çevre görüş kapasitesini artırıyor. HMK 635 WL'nin mekanizma tasarımı da görüş açısının daha geniş olmasını sağlıyor. Ayrıca, operatörün kabine üç noktadan temas sağlayarak güvenle erişebilmesini sağlayan ergonomik kırmızı basamaklar ve tutamaklar, kumanda kolları kilidi, park freni gibi donanımlar da güvenliği artırıyor.

BAKIMLAR DAHA KOLAY OLACAK

Makine üzerindeki servis noktalarına, zemin seviyesinden kolay erişim imkânı bakım ve servis sürecini hızlandırıyor, yakıt dolumu ve akü bakımının kolayca yapılabilmesini sağlıyor. Kabin, krik o ile manuel olarak 35 dereceye, kaput ise elektrikli aktuatör yardımı ile 80 dereceye kadar devrilebiliyor, böylelikle motor grubuna erişim kolaylaşıyor. Kaputun iki parça şeklinde açılması ve motor grubu ile şanzıman grubunun ayrı konumlandırılmış olması bakım ve servis kolaylığı sağlıyor. Bakım ve onarım durumlarında standart olarak sunulan, yana yatırılabilir kabin sayesinde kabin tamamen yerinden alınmadan işlemler kısa sürede yapılabilir.

Otomatik veya ihtiyaç halinde tek tuşla aktif edilebilir çift yönlü, hidrolik motorlu soğutucu fan sayesinde anlık radyatör temizliğinin kolayca yapılabilmesi, tozlu ve kapalı ortamlarda çalışırken avantaj sağlıyor. Bu durum aynı zamanda radyatör kirliliğinden kaynaklanan yakıt tüketimi artışını engellerken, verimliliği artırıyor, bakım aralığını da uzatıyor ■

HMK 635 WL TEKNİK ÖZELLİKLER

Azami motor gücü	276 HP
Azami motor torku	1.150 Nm
Çalışma ağırlığı	20.600 kg
Kova kapasitesi	3,5 m ³
Statik devrilme yükü (düz)	15.900 kgf
Lastik ebadı	23.5 R 25

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazır mısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**



JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com

➤ www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



BETONSTAR

İHRACAT PAZARLARINA JAPONYA'YI DA EKLEDİ

Sektördeki 30 yılı aşan bilgi birikimi, imalat tecrübesi ve deneyimli kadrosuyla, 2008 yılından bu yana kamyon üzeri ve sabit beton pompaları üreten Betonstar, bu alanda ülkemizin küresel bir markası olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Bugüne kadar 50'den fazla ülkeye ihracat yapan firma; inovasyon, Ar-Ge ve tasarım gücünü kullanarak yakın zamanda gerçekleştirdiği Japonya ihracatının gururunu yaşıyor.

► **2008 YILINDA** sınırlı sayıda çalışan ve üretimle başlayan Betonstar'ın başarı hikayesi; bugün İzmir Torbalı'daki 100.000 m² gibi büyük ve modern ekipmanlarla donatılmış üretim merkezinde devam ediyor. Küresel beton pompası üreticileri arasında

yerini alan Betonstar; farklı kıta ve ülkelere yaklaşık 7.000 parçayı bir araya getirerek ürettiği, teknolojik alt yapı ile donatılmış beton pompalarıyla, yurt dışında da sektörde söz sahibi olarak dengelerin oluşmasında aktif rol alıyor.

Günümüzde ürünlerinde geliştirdiği teknoloji sayesinde Avrupa ve Amerika kıtalarının yanı sıra dünyanın en bilinçli tüketicilerine sahip, kalite ve standartlara önem veren, markaların gücüne ve büyüklüğüne inanan Japonya ile de çalışmaya başlamak, Betonstar'ın satış ve Ar-Ge çalışmalarındaki başarısının önemli bir göstergesi. Burada yaratılan sinerji; "Özel Dostluk & Özel Üretim" olarak adlandırılıyor.

DÜNYA DEVİ İÇİN, "ÖZEL DOSTLUK & ÖZEL ÜRETİM"

Betonstar Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Diken, bir Türkiye markası olarak kendilerini dünyanın bu en zorlu ülkesine dahi ihracat yapabilecek seviyeye getiren süreci şöyle özetledi:

"Bugün geldiğimiz noktada sektör deneyimimiz ile ürettiğimiz mobil,

mikserli, sabit ve city pump pompalarımızla dünyanın farklı kıta ve ülkelerindeki geniş bayi ağıımızın da desteğiyle varız. 30 yıllık sektör tecrübemiz bugün bizlere Japonya gibi farklı bir ülke ile tarihten gelen dostlukla beraber ticari ilişkilerimizi de geliştirme fırsatını verdi. Bu hem sektörümüz açısından hem de ülkemiz açısından önemli bir gelişme.

Japon müşterimiz Betontech, 4 Aralık 2019 tarihinde İzmir Torbalı'daki fabrikamızı ziyarette geldi. Üretim proseslerinin her aşamasını kendi gözleriyle yerinde gördüler. Sektörde en önemli ayrıçlardan biri olan boya kalitemizdeki titizliğe ve farklılıklara hayran kaldılar. 2020 yılı şubat ayında Amerika'da gerçekleştirilen ve dünyanın en önemli beton organizasyonları arasında yer alan WOC Fuarına katıldığımızda, kendilerini fuar stant alanımızda da ağırlama ve iş birliğimizi geliştirme fırsatı bulduk.



Oğuz Diken / Betonstar Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı

Fuarın ardından, Betontech firması gerçekleştireceği projelerinde Betonstar ile çalışma kararı aldı. Tarihten gelen dostluğun ticari ilişkilerimize de yansıyor olmasından dolayı gurur duyduk. Projeyi en başından beri özel dostluk ve özel üretim olarak algıladık ve tüm ekibimizle son derece hassas şekilde çalıştık."

SIKI JAPON REGÜLASYONLARI AR-GE GÜCÜYLE SAĞLANDI

Bu özel üretim için Betontech ile tüm detaylar için ortak paydada buluştuklarını belirten Betonstar Yurt Dışı Satış Müdürü Bahadır Arapoğlu:

"Bu projeyle birlikte uzun bir yolculuğun ilk adımlarını attık. H37 52'nin

ortaya çıkmasında, Betonstar'ın Ar-Ge tarafındaki farklılıklarını Japon dostlarımızın görmüş olması bizleri en çok mutlu eden hususlardan biri oldu. Çünkü talep edilen her nokta için istisnasız şekilde çalışmaları ilerlettik. Kendilerinin beklediği koşulsuz müşteri memnuniyeti, çalışma yaklaşımında esas aldığımız değerler ve adımlar projenin en önemli ayrıntıları olarak yansıdı.

Japonya'da regülasyonlar çok sıkı; Avrupa Birliği'nden farklı boyutları ve sınırları var. Bu kısıtları yakalamak için Ar-Ge bölümümüz çok çalıştı. Araç ağırlığının azami 25.000 kg olması gerekiyordu ve bu sağlandı. Bu nedenle karayollarından alınan





Bahadır Arapoğlu / Yurt Dışı Satış Müdürü

özel izin için bizim ürettiğimiz model adına başvurularına ve prosedürü aşarak zaman kaybetmelerine gerek kalmadı. Biz kendileri için proseslerimizde farklılıklar yaratarak özel bir üretim gerçekleştirdik.

Kendilerine iletilen H3Z 5Z için daha alçak bir kaide yapıldı. Avrupa Birliği'nde araç yüksekliği için 4 metreye kadar izin verilirken, Japonya'da bu uzunluk 3,8 metredir. Dolayısıyla Betonstar olarak Japonya karayollarına uygun olacak şekilde, yeni bir prosesle kaideyi farklı bir uzunlukta yaptık. Ayrıca Smartstar yazılım ekranı ile pompaya uzaktan erişimin sağlanıyor olması, yine Betonstar Ar-Ge'sinin bir ürünüdür."

SMARTSTAR İLE UZAKTAN ÇÖZÜM SAĞLANABİLECEK

Dünyanın bir diğer ucundaki dostlar için özel olarak üretilen Betonstar H37 5Z model mobil beton pompasında; Ar-Ge, güç ve tasarım ile birleşti. Japonya'da henüz bir servis ağı ve imkânı olmamasına rağmen yaşanabilecek sorun ve arızalar için şimdiden çözümler geliştirildi.

Betonstar'ın yazılım ekranı Smartstar sayesinde, müşterinin arızasını en kolay haliyle görebilmek ve çözüm önermek için pompaya uzaktan erişim sistemi ile bağlanılacak. İnternet üzerinden aracın konumu da dahil temel bilgilerini, Smartstar ekranında okunan arıza kodlarını izlemek mümkün olacak. Ayrıca

ekranların Japonca dil desteğiyle hazırlanmış olması da operatöre kullanım kolaylığı ve rahatlığı sağlayacak.

PRESTİJLİ YENİ ÜRÜNLERLE KÜRESEL PAZARLARA YAKIN TAKİP

Bünyesinde görev yapan Ar-Ge mühendisleri ile ürün gamını ve inovasyonlarını sürekli geliştirmek için büyük çaba harcayan Betonstar, sektördeki know-how yetkinliği ile farklı bir konumda yer alıyor. Betonstar ailesinin her bir üyesi bu değişime katkıda bulunarak farklı kategorilerdeki pek çok ürünü tüketiciye sunmanın gururunu yaşıyor. 2020 yılında Japonya'ya yapılan ihracat da bunlar arasında yer alıyor. Yakın zamanda ilk ürünün ardından gelen ikinci sipariş onayı da sağlanan başarının bir diğer göstergesi olsa gerek.

Betonstar, değişen dünya pazarlarını yakından takip etmeye devam ediyor. Gelişmekte olan ülkelere sürekli olarak ziyaretlerde bulunan firma, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının desteğiyle İMDER tarafından düzenlenen uluslararası Ur-Ge projesi kapsamında etkinliklere de katılarak, yeni pazar araştırmalarını sürdürüyor.

Betonstar, 2021 yılında beton pompası üreticileri için prestij klasmanında yer alan H68/6 modelinin prototipini üreterek, bu alanda kendini farklı bir konuma taşımayı hedefliyor ■



Betonstar Yurt Dışı Satış Müdürü Bahadır Arapoğlu, Betonstar Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bora Ciliv, Betontech yetkilisi ve Betonstar Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Diken



YENİ NESİL 1202
DAHA GÜÇLÜ,
DAHA SERİ...



Daha güçlü endüstriyel tip dizel motor ve daha seri hidrostatik transmisyonla sahip yeni nesil 1202 serisi içten yanmalı motorlu forkliftler, sınıfının standartlarını her açıdan yeniden belirliyor.

www.hasel-linde.com



FORD TRUCKS, ANA İHRACAT PAZARI AVRUPA'DAKİ YAYILIMINI BELÇİKA'YLA SÜRDÜRDÜ

Ağır ticari sektöründe gerek mühendislik tecrübesi gerekse de 60 yıllık mirası ile öne çıkan Ford Trucks, dünya çapında büyümesine Portekiz, İspanya ve İtalya'da arka arkaya gerçekleştirdiği açılışların ardından Belçika ile devam ediyor.

► **FORD OTOSAN** mühendislerinin sıfırdan geliştirerek ürettiği "2019 Uluslararası Yılın Kamyonu" (IToy) ödüllü F-MAX ile Avrupa'dan yoğun talep alan Ford Trucks, Batı Avrupa yayılım planlarında stratejik öneme sahip Belçika pazarına Herman Noyens Trucks NV iş birliği ile giriş yapacak.

"Sırada Almanya, Fransa, Hollanda ve Lüksemburg var"

Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, Ford Trucks'ın uluslararası büyüme yolculuğundaki bu önemli adıma ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi:

"Orta ve Doğu Avrupa'daki genişlememizi 2018'de tamamlamıştık.

Batı Avrupa'daki yapılanmamıza ise 2019'da İspanya, Portekiz ve İtalya'daki distribütörlerimizi atayarak başladık. Pandeminin getirdiği olağanüstü koşullara rağmen planlarımızı değiştirmeden Batı Avrupa'da güçlü büyüme hedeflerimizi koruyoruz. Bu kapsamda Belçika pazarına giriş yapmak bizim için kritik önem taşıyor. Ford ile ilişkisi 25 yıla dayanan Belçika'nın köklü kurumlarından Herman Noyens Trucks NV iş birliği ile yapacak olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. İnaniyorum ki, en verimli taşıma çözümleri ile değer yaratma vizyonumuz doğrultusunda Belçika'da kısa zamanda %5 pazar payına ulaşacağız."

Avrupa'nın Ford Trucks'ın ana ihracat pazarı olduğunu ve Belçika'nın

buradaki büyüme planlarında kilit bir role sahip olduğunu vurgulayan Turfan, "Gerek Batı Avrupa'nın kalbinde yer alan stratejik konumu gerekse Antwerp Limanı gibi uluslararası taşımacılıkta önemli noktalarından birine sahip olması ile Belçika lojistik faaliyetler açısından çok önemli bir pazar. Bu ülkede faaliyet göstermemiz küresel büyüme planlarımız kapsamında kritik bir adım. Ford Trucks olarak, Avrupa'daki büyüme planlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz, sırada Almanya, Fransa, Hollanda ve Lüksemburg var" dedi. ■



Serhan Turfan / Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı

CASE
CONSTRUCTION



İŞİN ÖZÜ, TEKNOLOJİ

Common Rail motor teknolojisi ve Elektronik Kontrol Ünitesi ile yakıt verimliliğini optimize eden, dayanıklı güç aktarma sistemiyle yüksek performansı garanti eden **Yerli üretim Case T Serisi Kazıcı Yükleyiciler**, her türlü zemin, iklim ve çalışma şartlarında size üstün teknoloji deneyimini yaşatır.





CYS YAPI, TAŞ OCAKLARINDAKİ YOĞUN ÇALIŞMA TEMPOSUNDA VOLVO İLE TASARRUFU HEDEFLİYOR

Taş ocakları konusunda yıllara dayanan tecrübesiyle Gaziantep ve İzmir’de faaliyet gösteren Adana merkezli CYS Yapı, makine parkını Ascendum Makina distribütörlüğünde satışa sunulan Volvo iş makineleriyle yeniledi. Yoğun çalışma saatleri ve yüksek enerji sarfiyatıyla taş ocaklarında çalışan ve Gaziantep’in taş ihtiyacının önemli kısmını karşılayan şirket, bu yeni yatırımında hem yüksek performansa hem de yakıt tasarrufuna odaklanıyor.

► **CYS YAPI**, 80 yıllık sektörel geçmişi ve tecrübesiyle, Gaziantep kent merkezine 25’er kilometre mesafede yer alan Karpuzkaya ve TOMA taş ocaklarında faaliyet gösteriyor. Türkiye’nin farklı bölgelerinde de taş ocaklarına sahip olan bu köklü şirket, yıllara dayanan bilgi ve birikimiyle Gaziantep ve çevresinin taş ihtiyacının önemli bir bölümünü karşılıyor. CYS Yapı, özellikle inşaat sektörünün hareketlendiği ve beton santrali şirketlerinin yatırımlarını hızlandırdığı bugünlerde hizmet kalitesini korumak adına çalışmalarına devam ediyor. Şirketin başında CYS Yapı’nın dördüncü nesil yöneticileri ve aynı zamanda Yöne-

tim Kurulu üyeleri olan Orhan Can ve Şahin Can yer alıyor. Taş ocakçılığı dışında başka bir iş ile uğraşmayı hayal dahi edemediklerini dergimize aktaran Orhan ve Şahin Can ile CYS Yapı’nın faaliyetlerini ve yeni Volvo iş makinesi yatırımlarını konuştuk:

Öncelikle CYS Yapı’nın temel misyonu ve faaliyet alanı nedir?

CYS Yapı, ilk olarak dedelerimizin 1940’lı yıllarda demiryolu inşaatında el ve çekiç ile taş kırarak faaliyetlerine başladığı bir şirkettir. İki kardeş olarak bizler de 1980’lerde Şanlıurfa’da babamızın yanında çalışmaya başladık ve bugün dördüncü nesil olarak işimizi sürdürüyoruz. Taş ocağı işletmeciliği bizim temel odak noktamız olup, hem belediyelere hem de özel sektöre yönelik iş yapıyoruz. Çalışmalarımız ilk olarak Malatya’da başlamış olup; şu anki merkezimiz olan Adana’da devam etmektedir. Gaziantep’te yer alan taş ocaklarımız olan Karpuzkaya’da otuz beş yıl ve TOMA’da yedi yıl, İzmir Torbalı’da yer alan taş ocağımızda ise on yıldır çalışmalarımızı sürdürüyoruz. 200’e yakın personeli istihdam ediyoruz.



Orhan Can ve Şahin Can / CYS Yapı Yönetim Kurulu Üyeleri

“Karpuzkaya taş ocağımız Gaziantep’in taş ihtiyacını önemli bir oranda karşılıyor.”

Ocak üretim ve kırıcı kapasitelerinizden bahsedebilir misiniz?

Ocaklarımızın toplamda yıllık altı-yedi milyon ton arası kapasitesi bulunuyor. En büyük ocağımız ve amiral gemimiz ise yıllık beş milyon ton civarı kapasitesiyle Karpuzkaya taş ocağıdır. Piyasadan gelen taleplerden ötürü, kapasitemizin bu yıl daha da artacağını düşünüyoruz. Gaziantep’te çalışmakta olduğumuz

birçok beton santrali bölgeye yatırım yapıyor. Dolayısıyla biz de gelecek yıl kapasitemizi arttırmayı hedefliyoruz ve bu kapsamda yatırımlarımıza devam ediyoruz. Karpuzkaya’da bilgisayar kumandalı tam otomatik konkasör tesislerimiz ve PMT tesismiz bulunuyor. 500-600 ton/saat kapasiteli dört adet kırma-eleme tesismiz mevcut olup, tam kapasitede yaklaşık olarak 1.500-2.000 ton malzeme üretebiliyoruz.

Makine parkınızda neler var ve bu parkın verimliliğini nasıl sağlıyorsunuz?

Kamyon, binek ve hafif ticari araçlarımızla birlikte 100’ün üzerinde makine ekipmanımız yer alıyor. Ana giderlerimizi, başta motorin olmak





üzere, patlayıcı, yağ, elektrik, personel ve tamir-bakım oluşturmaktadır. Kullanılan yakıtlar günlük olarak bilgisayardaki takip programına yükleniyor. Böylece taş ocağındaki maliyet hesaplamaları yapılarak maliyetin sürekli olarak takip edilmesi sağlanmış oluyor. Nitekim, şirket olarak iş makinesi tercihlerimizi yaparken de bu maliyetleri göz önünde bulunduruyoruz. Ayrıca iş makinelerimizde de kendi markalarının programları mevcut olup, ilgili marka temsilcilikleri tarafından yurt dışından da takip edilmektedir. Bu sayede kontrollü bir şekilde, her makinenin ne kadar yakıt ve yağ sarfiyatı yaptığını tek tek takip edebiliyoruz.

İş makinelerindeki temel öncelikleriniz nelerdir?

Belirttiğimiz gibi yakıt konusu bizim için önemli konuların en başında geliyor. Bizim iş sürecimizde, her bir iş makinesinin bir kimlik kartı vardır; bu sayede aylık ve yıllık takiplerini yaparız. Söz konusu takiplerimizin sonuçları ışığında, herhangi bir makine artık elverişli ve verimli değilse elimizden çıkarıp yeniliyoruz. Ayrıca makinelerin aktif kalması ve çalışmanın kesintiye uğramaması açısından

yedek parça ve serviste problem yaşanmaması birbirini tamamlayan zincirleri oluşturuyor.

“İki Volvo iş makinemizden birisi 24 bin diğeri 22 bin saate ulaştı ve henüz motora anahtar vurmuş değiliz”

Yeni Volvo yatırımlarınızdan bahsederseniz?

İlk kez 2012 yılında iki adet EC 380DL ekskavatör olarak Volvo markasını filomuza katmıştık. Bu iki Volvo makinemizden birisi 24 bin saate diğeri 22 bin saate ulaştı ve henüz motora anahtar vurmuş değiliz.

Son yatırımımızla iki adet EC 480DL, bir adet EC 380DL ekskavatör ile iki adet L150H yükleyici alımı gerçekleştirdik. Önceden aldığımız Volvo iş makinelerinden duyduğumuz memnuniyet bu alımlarımızda belirleyici faktörlerden birisi oldu. Ayrıca söz

konusu alımlarımız ile ilgili olarak bölge temsilcileri de son derece yardımcı oldular. EC 480DL'lerden birisi TOMA'da olmak üzere, tüm yeni iş makinelerimiz Gaziantep'te çalışacaktır.

Gaziantep ekonomisi hakkında bilgi verir misiniz?

Gaziantep güçlü bir ekonomi ve sanayiye sahip olan, Orta Doğu'ya yakın olduğu için ve sınır ülkelerinin Suriye, Irak ve İran olmasından dolayı hareketli bir şehir. Buna paralel olarak, nüfus ve yatırımlar da artmaya devam ediyor. Gaziantep'te çalışmaya başladığımızda 500 bin olan nüfus, bugün iki buçuk milyonu geçmiş durumda. Genel olarak ekonominin kötü olduğu zamanlarda bile Gaziantep güçlü bir kent olma konumunu sürdürmeyi biliyor. Dolayısıyla biz de makinelemizi yenileyerek ve güçlendirerek, giderek büyüyen Gaziantep ekonomisine ayak uydurmaya çalışıyoruz. Bu anlamda bizimle çalışan iş ortaklarımızı mağdur etmemek önceliklerimiz arasında yer alıyor. Amacımız, çalışmalarımızı sürdürürken hizmet ve ürün kalitemiz doğrultusunda her daim ilkeli bir şekilde yolumuzda ilerlemektir.

CYS Yapı İşletme Müdürü YUSUF İNAN:

“Volvo ile ton başı maliyetimizi %10 geriye çekeceğiz!”

2010 yılından beri CYS Yapı'da çalışan ve şu anda “İşletme Müdürü” olarak görev alan Yusuf İnan, yeni Volvo yatırımlarıyla birlikte hedefledikleri tasarruf miktarını şöyle aktarıyor:

“Yaptığımız işler çok büyük kar marjı olan işler değil. Rakiplerimiz var, dolayısıyla maliyetleri geriye çekmemiz ve verimliliği artırmamız gerekiyor.

Bunu da kaliteli makinelerle yapabiliriz. Bu anlamda, makinelerdeki yakıt tasarrufu bizler için önemli ve motorin konusunda makinenin çalışması esnasındaki saatlik yüklemesinde yaktığı miktara dikkat ediyoruz. Eskiden kullandığımız makineler, saatlik birimle 1 ton taşı yüklemek için 0.08 litre yakıt yakıyordu. Biz Volvo'da bu oranı 0.06'ya düşüreceğimizi düşünüyoruz. Dolayısıyla yeni iş makinelerimizle birlikte, ton başı maliyetimizi de yüzde 10 oranında geri çekmiş olacağız. Geniş kapsamlı araştırmalarımız neticesinde, farklı markalarda 44-45 litrelik yakıt sarfiyatları olduğunu gördük. Volvo EC 480DL ekskavatörlerin ise 30-34 litre arası yaktığı biliniyor; fakat biz bu durumu çalışmaya başladığımızda bizzat



Yusuf İnan / CYS Yapı İşletme Müdürü

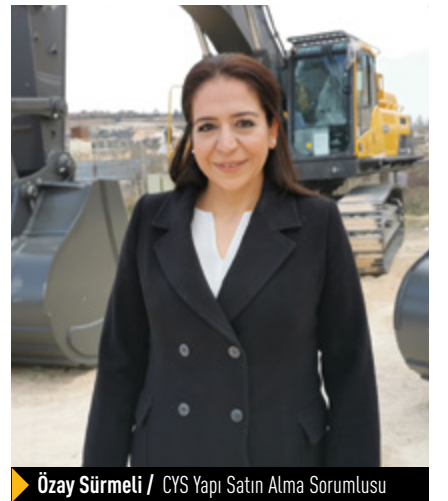
değerlendireceğiz. Saatte yüklediği tonajı baz alır ve bu tonajın 600 ton olduğunu düşünürsek, bu noktada da amacımız birim maliyetlerimizi geriye çekmek olacaktır.”

CYS Yapı Satın Alma Sorumlusu ÖZAY SÜRMEİ:

“Makinelerimizin verilerini ve verimliliklerini bilgisayar üzerinden takip ediyoruz”

“Tüm makinelerimizin bakım sözleşmeleri mevcut olup, bu doğrultuda

500-1.000-2.000 saat gibi bakımların tarih ve saatlerini kesinleştiririz. Yakıt tüketim bilgilerini ise günlük, haftalık ve yıllık olarak görebiliyoruz. Bu bilgiler de bize kıyaslama ve maliyet çıkarma şansı veriyor. Aynı şekilde depoda ne kadar motorin olduğu bilgisi de kullandığımız tek bir program üzerinden görülebiliyor. Bu anlamda, sürekli olarak depo birimimizle bağlantıdayız ve tüm parçalarımızı da bu program sayesinde görebiliyoruz. Güncel teknolojik gelişmelere uygun olarak makinelerimizin verilerini ve verimliliklerini sistem üzerinden düzenli olarak takip ediyoruz.”



Özay Sürmeli / CYS Yapı Satın Alma Sorumlusu



**CYS Yapı Formeni
HASAN HÜSEYİN AVŞAR:**

**“Tüm makine parkımızı
Volvo’ya çeviririz gibi
görünüyor.”**

“Şirket yöneticileri Orhan Can ve Şahin Can ile çalışmaya 1982 yılında başladım. İlk olarak aşçı yardımcılığı göreviyle başlayan iş hayatım, yağcılık göreviyle devam etti. İlerleyen zamanda ise makinelere geçiş yaptım. Tecrübe kazandıktan sonra operatör oldum; şu anda ise iş makinesi formeni olarak çalışmaktayım. Ben bu

şirkette büyüdüm, kendimi geliştirdim ve bu şirkette çalışmaktan her zaman keyif aldım. Öyle ki, küçük yaştan itibaren ocaklarda çalıştığım için, ocak içerisinde yer alan makineler ile ilgilenmekten aldığım zevk, bir çocuğun kendi oyun alanında oyuncağıyla oynamasından aldığı zevk ile eşdeğerdir.

Genel formen olarak, Volvo markasını kullanmaktan memnunum ve söz konusu yeni Volvo yatırımında benim de görüşlerim alındı. Makineler arıza vermiyor, sağlam çalışıyor, servisi aradığımız an hemen geliyor. Mesela, şu an aramamız halinde bir saat sonra servis burada olur. Yedek parçayı da istediğimiz zaman temin ede-



Hasan Hüseyin Avşar / CYS Yapı Formeni

biliyoruz. Volvo’dan verim almaya devam ettikçe tüm makine parkımızı Volvo’ya çeviririz gibi görünüyor.”

**Ceylan Otomotiv Genel Müdürü
MEHMET HAKAN KARAALP:**

**“CYS’de makinemizin
olması da bir ayrıcalık”**

“Bizim gibi şirketler için CYS Yapı’ya ürün vermek oldukça önemli. Özellikle belirtmeliyiz ki, alanında lider bir firma olmasından dolayı bu durum bizim için bir ayrıcalık teşkil etmektedir. Şirket sahipleri yaptıkları işe, dede mesleği olmasından ve

işlerini sevmelerinden ötürü oldukça hakimler; sektörde sözleri dinlenir ve referans olarak alınırlar. Söz konusu iş makinelerinin alım sürecinde, ekip olarak kendileri için gerekli fizibiliteyi yaptık. Taş ocaklarında nelere ihtiyaç duyabileceklerini tespit ettik. Bu doğrultuda takas çalışmalarını da yaparak yeni Volvo’larımızı teslim ettik. Karşılıklı olarak memnuniyetimiz sürdükçe, ticaretimiz ve dostluğumuzun da süreceğini düşünüyorum. Bundan sonra daha güzel ve büyük projelere hep birlikte imza atacağımızı temenni ediyorum.” ■



Mehmet Hakan Karaalp / Ceylan Oto. Genel Müd.



**DİZEL MOTOR
UYGULAMALARINDA
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.**



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

ÖZÇAM İNŞAAT HAFRIYAT, PERFORMANS VE YAKITI HİDROMEK HMK 390 LCHD İLE OPTİMİZE EDİYOR

Taş ocaklarından hızlı tren projelerine kadar birçok altyapı ve hafriyat projesinde yer alan Özçam İnşaat Hafriyat; Sivas ve çevresindeki çalışmalarında yoğun mesai harcayan iş makineleri ve kamyonlarıyla hizmet veriyor. Firma; müşterilerine zamanında hizmeti sunmak adına, makine parkının performans ve yakıt sarfiyatını ölçümleyerek maksimum verim alabileceği makinelere yöneliyor. Özçam İnşaat'ın 2009 yılında başladığı HİDROMEK serüveni ise son olarak 2020 yılında makine parkına katılan HMK 390 LCHD paletli ekskavatör ile devam ediyor.

malzemelerin fabrika içerisine nakliyesine kadar olan süreci yönetiyoruz. Bunun dışında Sivas merkez ve Yıldızeli ilçesinde 2 adet hazır beton santralimiz de yer alıyor. Yakın zamanda ise benzin istasyonumuzu devreye alacağız.

Makine parkınızdan bahseder misiniz?

Alt yüklenici kimliğimizle birlikte makine parkımızı da genişlettik. Kamyon parkımızı 30 hafriyat grubu aracımız ve 20 adet beton grubu aracımız oluşturuyor. 5 yükleyici, 5 ekskavatör ve diğerleri greyder, silindir gibi iş makinelerinden olmak üzere toplam 15 adet iş makinemiz de, parkımızda yer alıyor.

*“HİDROMEK’in
bizde özel bir yeri
vardır”*

► **SEYAHAT SÜRESİNİ** azaltarak hızlı, emniyetli ve konforlu ulaşımı sağlamak, ayrıca demiryollarının ulaşımındaki payını da artırmak amacıyla yatırım yapılan hızlı tren projeleri; mühendisinden taşeronuna ve işçisine tüm emek verenlerin özverili çalışmalarıyla yurdun çeşitli bölgelerinde devam ediyor. İçerisinde, inşaat ve altyapı sektörlerinde belli bir uzmanlığa erişmiş yetkin kişi ve kuruluşların yer almasının elzem olduğu bu projelerin Ankara-Sivas

ayağında da sona gelindi. Üzerinde toplam 404 km uzunluğunda hat ve 8 istasyonun yer aldığı projenin Kırıkkale - Yerköy hattında, 150 km'lik alanında yaklaşık 3,5 yıl çalışan Sivaslı Özçam İnşaat, uzmanlığıyla Sivas bölgesinde de önemli çalışmalara imza atıyor. Faaliyetleriyle birlikte, Sivas'taki ilk HİDROMEK markalı iş makinesini kullanan firma olmasıyla da bilinen Özçam'ın yöneticilerinden Halil Çam ile çalışmalarını ve makine parklarını konuştuk:

Öncelikle Özçam şirketinin hikayesini anlatır mısınız?

Sivaslı bir aileyiz, ağabeyim Bekir Çam ve kardeşim Tahir Çam ile birlikte çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ben 1995 yılında lisenin ardından, iş makinelerinde yağcı olarak çalışma hayatuma başladım. 2013 yılına kadar da operatör olarak devam ettim. 1993 yılında, bir iş makinesi ve kamyonla küçük çapta başladığımız iş hayatımız, 2000'li yıllarla birlikte çeşitli projelerde yer almamızla gelişti. Ağırıklı olarak hafriyat

ve yol işleri yaptık. Bugün 100'ü aşkın çalışanımızla faaliyet gösteriyoruz.

Yer aldığınız projelerden örnekler verir misiniz?

2013'ün sonlarında Kolin - Limak - Cengiz - Mapa ortaklığıyla, alt taşeron olarak hızlıtren projesinin Kırıkkale-Yerköy bölümünde altyapı işlerini gerçekleştirerek 150 km'lik alanda yaklaşık 3,5 yıl çalıştık. İşin yüzde 50 oranındaki üstyapı işlerini de biz gerçekleştirdik. Ankara-Sivas

hızlı tren projesinde sona gelindi ve artık test sürüşlerine başlandı. Biz de servis yollarında son çalışmalarımızı tamamlıyoruz.

Diğer güncel çalışmalarımız arasında Sivas Votorantim çimento fabrikası yer alıyor. 2023 yılı sonuna kadar sözleşmemizin olduğu projenin alt yükleniciliğini yürütmekteyiz. Bu kapsamda Votorantim'in 3 farklı taş ocağının işletmesini üstlendik. Ocakların hammadde üretimini yapıyor,



Halil Çam / Özçam İnşaat Yöneticisi



HİDROMEK ile ilk ne zaman tanıştınız ve sizin için önemi nedir?

İş hayatımızda ilk ekskavatörümüzü 2001 yılında aldık. İlk HİDROMEK'le ise 2009 yılında tanıştık ve Sivas'taki ilk HİDROMEK markalı HMK 200 W model lastik tekerlekli ekskavatörü biz aldık. Çalıştığımız şirketlerden Kolin'in mühendis ve yöneticilerinin makineyi oldukça beğenmesi üzerine, ekskavatörümüz 6 ay kadar Niğde otobanı projesinde çalıştı. Palletli ekskavatörlerin kesemediği şevleri HİDROMEK HMK 200 W'nin kestiğini gördük. Hem Sivas'ta ilk kez kullanılması hem de yer aldığı projelerde başarılı işler çıkarmasıyla HİDROMEK markasının bizde özel bir yeri vardır.

Parkınıza katılan diğer HİDROMEK deneyimleriniz neler oldu?

2011 yılında almış olduğumuz HİDROMEK HMK 370 LCHD ekskavatörü ve 2012 yılında ise ilk kazıcı yükleyicimiz olan HMK 102 B Maestro'yu parkımıza kattık. 2013 ve 2016 yıllarındaysa birer adet HMK 370 LCHD daha makine parkımıza katarak en son alımı geçtiğimiz yıl HMK 390 LCHD ile tamamladık.

HİDROMEK'ler ile devam etmenizin sebepleri neler?

Biz işveren olarak, marka seçiminin ziyade çalışmasına bakmayı tercih ederiz. Hangi makineden verim alabiliyorsak ve iş yapış gücü olarak

hangisi çalışmamıza uyuyorsa, o makineyi almak zorundayız. Makinenin ilk alım maliyetinden ziyade, ikinci el maliyeti bizim için çok daha önemli. Bununla birlikte 2011 yılında aldığımız ve 20 bin saate kadar ağır hizmette çalıştırdığımız HİDROMEK HMK 370 LCHD'nin motorunda veya başka bir bölümünde, hiçbir zaman önemli bir arıza yaşamadık. Ağır hizmette de makinelerin ihtiyacımızı karşılaması, servis ağlarının geniş olması, yabancı



menşeli makinelerde yaşanan yurtdışından parça bekleme gibi sorunların olmaması, yerli ve milli olması gibi sebepler de tercihimizi daha çok HİDROMEK'e yöneltmemizi sağladı.

“HMK 370 LCHD'yi yıllarca sorunsuz kullanmamızın ve çok memnun kalmamızın ardından HMK 390 LCHD ile tanıştık”

HİDROMEK'lerin tonaj-yük-yakıt dengesinden ve son alımınız olan HMK 390 LCHD'den bahsedermisiniz?

HMK 370 LCHD'yi yıllarca sorunsuz kullanmamızın ve çok memnun kalmamızın ardından HMK 390 LCHD ile tanıştık. Yeni makinemizle saatte 3 kamyon daha fazla yükleme yapabiliyoruz. Bir ekskavatörümüz yılda rahatlıkla 2 bin saat çalışıyor. Ayrıca yeni HMK 390 LCHD ile daha az yakıt harcamış olacağız. Yeni ekska-

vatörümüzün 2,2 metreküplük kova kapasitesi, performansı ve sağladığı yakıt tasarrufu ile muadili olan makineler arasında ön plana çıktığını görüyoruz.

“En büyük avantajlardan biri satış sonrası hizmetler”

Servis hizmetini nereden alıyorsunuz?

Sivas'taki HİDROMEK Yetkili Servisinden alıyoruz ve en büyük avantajlarımızdan biri de budur. Parça tedariki konusunda hiç sıkıntı çekmiyoruz. Bölge servisimiz ve gerektiğinde de devreye giren merkez servisimizden rahat hizmet alıyoruz. Ayrıca firma yetkili ve yöneticilerinin ilgisini de her daim hissediyoruz. İmkanımız olsa parkımızı tamamen HİDROMEK'e dönüştürmek isteriz. Çalışmalarımızın daha da artacağını ve makine parkımızda giderek daha da yerli iş makinelerine döneceğimize inanıyoruz.

Özçam şirketinin başarısının temelinde ne var?

Bizim en büyük nedenimiz dürüstlük ve çalışmaktır. İşimizden asla taviz vermeyiz. Çalıştığımız yerlerle ikili ilişkilerde de hiç kopmadık. 3 kardeş



olmamız da bir avantaj sağlıyor. Ağabeyim genel işlerle, ben şantiyelerle ilgileniyorum. Gerektiğinde halen kamyonun da iş makinesinin de kol tuğuna oturur çalışırım. Dolayısıyla sürekli bire bir işimizin başında olmak zorundayız. İşlerimizi gününde bitirmeye ve hizmet memnuniyetini sağlamaya çalışıyoruz.

Sivas ekonomisini ve kentteki genel hafriyat çalışmalarını nasıl görüyorsunuz? Yeni projeler var mı?

Sivas ekonomi açısından kısıtlı bir kenttir. Standart bağlanan işler dışında, bir gelişim yaşanmak isteniyorsa dışarı açılmak önemlidir. Hafriyatçılığa baktığımızda da eski çalışma metotlarının değiştiğini görüyoruz.

Artık bir operatör ve bir makine alınarak kar elde etmek zor oluyor ve sadece sermayesi olan firmalar ayakta durabiliyor. Özellikle yaşadığımız son dönemlerde sermayesi olmayan firmalar ayakta durmakta zorlandı. Eski kar marjlarının artık olmaması birtakım sonuçlar doğuruyor. Dolayısıyla en az yüzde 80'lik bir sermayeniz yoksa para kazanmak da ayakta kalmak da zor.

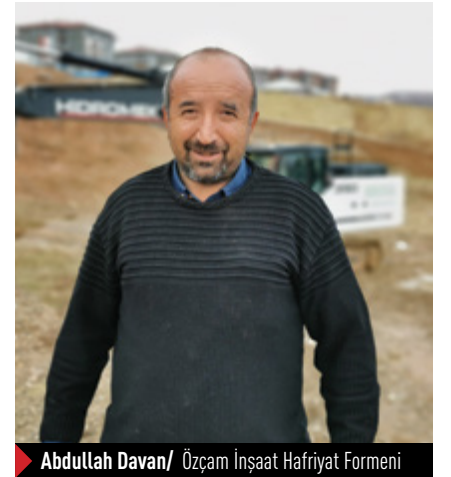
Kentte devam eden diğer projeler arasındaysa Sivas - Erzincan Yüksek Hızlı Tren projesi, etaplar halinde ilerlemeyi sürdürüyor. Ayrıca sulama barajı çalışmaları ve küçük organize sanayi bölgelerindeki altyapı çalışmaları devam etmekte.

Özçam İnşaat Hafriyat Formeni ABDULLAH DAVAN:

“HMK 390 LCHD ile yükleme performansımız daha da arttı!”

35 senelik operatörüm ve şirketimizde formenliğe terfi ettim. Sorumluluğumda 7 adet iş makinesi bulunuyor.

Benim için iyi makine arızasız, tehlikesiz, düzgün çalışan, başımı ağrıtmayan makinedir. Makine parkımızda 13 senedir HİDROMEK var. Yeni makinemizi de HİDROMEK'ten seçtik. Her şeyiyle dört dörtlük ve en çok arızasız oluşundan memnunuz. Hem işini kesintisiz yapan hem de söküşü ve araç yükleme anlamında ideal bir makine. Yükleme performansımız daha da arttı. İhtiyacımız olduğu zaman da yetkililer anında ulaşım sağlıyor. Sivas'ta ve çevresinde HİDROMEK'in çok yaygın olduğunu biliyorum ■



Abdullah Davan/ Özçam İnşaat Hafriyat Formeni



HASEL'DEN YENİ NESİL 1202 SERİSİ LINDE DİZEL FORKLİFTLER

Türkiye iş ve istif makineleri sektörünün önde gelen tedarikçilerinden Hasel İstif Makinaları, Linde MH'nin 2 tondan 3,5 tona kadar taşıma kapasitesine sahip, en son teknolojiyle tasarladığı yeni nesil 1202 Serisi içten yanmalı motorlu forkliftlerini pazara sundu.

► **LINDE MH'nin** yeni nesil 1202 serisinde H20, H25, H30 ve H35 modelleri bulunuyor. Daha güçlü, daha seri, daha sağlam ve dayanıklı motto-suyla tanıtılan yeni forkliftler, safskan birer yarış atına benzetiliyor.

Bir safskan yarış atının tek özelliğinin sürati, dayanıklılığı ve performansı olmadığı; yarışı kazanmak için her zaman etrafında olanların farkında olmasının ve sürücüsünün komutlarına anında tepki verebilmesinin onu rakiplerinden ayırdığı ifade ediliyor. Bu bağlam-



da yeni nesil 1202 serisi içten yanmalı motorlu forkliftlerin de onları diğerlerinden ayıran ve öne çıkaran birçok özelliğe sahip olduğu belirtiliyor.

DAHA GÜÇLÜ VE DAHA SERİ

1202 serisinin kalbinde, yüksek torklu yeni endüstriyel tip dizel motor bulunuyor. Güç kaybı olmaksızın gücü yürüyüş hidromotorlarına ve asansör hidrolıklarına aktararak, operasyonların hem daha seri ve daha performanslı hem de düşük yakıt tüketimiyle yürütülmesini sağlıyor.

Bu forkliftlerin liman, üretim veya dış alanlarda, uzun vardiyalarda ve zorlu şartlarda görevden göreve hızlı bir şekilde koşabilmesi için özel olarak tasarlandığı belirtilen hidrostatik şanzıman ve aktarma organları gerek yürüyüş gerekse asansörü operatörün isteğine uygun bir şekilde yüksek performansta çalışıyor.

DAHA DAYANIKLI VE GÜVENLİ

Dayanıklı şasi ve kabinin yanı sıra tilt silindiri ve daha ince olan asansör profillerinin açılı yapısı sayesinde, operatörler yüklerle çalışırken daha iyi bir görüş açısına sahip oluyor. Böylece azami ölçüde can ve mal güvenliği sağlanıyor. Bu özelliklerin, yeni nesil 1202 serisinin daha dayanıklı ve daha yüksek çalışma kapasiteli olmasını sağladığı belirtiliyor.

STANDART OLARAK LINDE CONNECT FİLO YÖNETİM SİSTEMİYLE ENTEGRE

Ekipmanlarda standart bir özellik



olarak sunulan bir veri aktarım ünitesi sayesinde, forklift sürekli olarak Linde Connect Filo Yönetim Sistemi-ne bağlantı halinde bulunuyor ve tüm operasyon verilerini doğrudan Linde Connect Filo Yönetim Sistemine iletiyor. Bu özellik sayesinde makinenin çalışma planları daha verimli yapılabılırken, planlı bakım duruşları da daha hassas bir şekilde organize edilebiliyor.

HER AÇIDAN ERGONOMİK TASARIM

Yeni nesil 1202 serisi dizel forkliftler, operatörün ihtiyaçlarını her açıdan karşılayacak şekilde ergonomik olarak tasarlanarak üretiliyor. Operatör kabininde kontrol panelinden koltuğa kadar, her şey titizlikle ideal kullanım ve operatör ergonomisi düşünülerek tasarlanmıştır.

ALMAN TİCARET GAZETESİ'NDEN H20-H35'E ÖDÜL!

Bu yeni nesil forkliftleri zorlu performans testlerine sokarak test eden Alman Ticaret Gazetesi VerkehrsRundschau, neredeyse tam puan olan 1,4 ile ödüllendirdi.

17 kriter üzerinden özel bir sahada yapılan zorlu testte, 3 operatör ve 32 paletli yarı römorkun yükleme ve boşaltılması simüle edilerek ekipmanların toplam istifleme performansı, enerji tüketimi ve kullanım rahatlığı en üst limitlerine kadar zorlandı.

Yüksek konfor, ergonomik tasarımıyla ve güçlü emniyet sistemlerine sahip yeni nesil Linde 1202 serisi dizel forkliftlerin en zorlu koşullarda dahi sergilediği olağanüstü performansın göz doldurduğu ifade ediliyor ■



BORUSAN

CAT

**Borusan Makina ve Güç Sistemleri**

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37
Salıpazarı Beyoğlu - İstanbul
0212 393 55 00
www.bmgs.com.tr

444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740B	2014	13.757
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740B	2014	18.690
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	745C	2015	22.705
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	745C	2015	22.835
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	5.160
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2020	1.980
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA 420-3	1998	25.902
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349	2020	2.715
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	329D	2012	10.950
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	330D	2006	24.176
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2010	20.822
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	345GC	2020	3.872
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	190
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	194
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	208
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	219
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	232
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	264
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	273
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	285
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	374
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	460

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1.681
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1.946
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1.964
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	2.227
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2020	2.926
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2020	2.985
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2018	1.192
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-6	2018	2.743
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX400LC-3	2013	21.424
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2016	7.707

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

TEMSA İŞ MAKİNALARI

**Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.**

Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1
Altunizade/İSTANBUL
Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02
www.temsaismakinalari.com.tr



ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016

ELS LIFT Makine Sanayi Ticaret AŞ.

BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd.
No:11 Nilüfer, Bursa - Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90
Faks: 0 224 242 90 20
www.elslift.com

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2006	17.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2010	5.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEWHOLLAND	B110B	2015	4.500
MİNİ EKSKAVATÖR	CASE	CX36	2010	7.300
MİNİ EKSKAVATÖR	NEWHOLLAND	E16B	2016	2.473
MİNİ YÜKLEYİCİ	CASE	SR150	2015	1.268
MİNİ YÜKLEYİCİ	CASE	SR150	2015	1.630
MİNİ YÜKLEYİCİ	CASE	SR150	2015	1.734
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	324DL	2012	15.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15.000
SERİCİ	VÖGELE	SÜPER 1900	2006	15.600
TELEHANDLER	CASE	TX130	2015	660

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

2.EL

**TürkTraktör**

Koç

CNH INDUSTRIAL

444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com





FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1	ABDÜLKADİR ÖZCAN	Pettas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr					•				•
2	ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com			•				•		
3	ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr			•			•	•		
4	ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr		•							
5	AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com		•	•						
6	AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com					•				
7	ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•								
8	ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•			•				
9	ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•						
10	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•					
11	ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•					•
12	ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•				•	•	•	•
13	ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•				•	•	•		
14	ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 280 98 99	www.atiladural.com			•	•		•			•
15	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•				•	•	•		
16	AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com							•		
17	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•		•			
18	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•						•		
19	BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com						•			
20	BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•
21	BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•					•		
22	BRISA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr					•				
23	CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•				•		•		
24	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•							
25	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.ceytech.com					•				
26	ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•			•				
27	ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•					•			
28	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com							•		
29	ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•			•	•	•		•



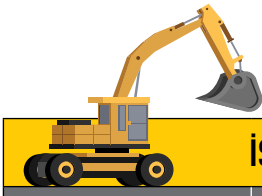
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
30	DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•			•			
31	DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr							•		
32	DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 278 47 63	-					•				
33	ELS LİFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com			•						
34	EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•				•		•		
35	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•		•	•	•
36	ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•	•	•	•	•	
37	ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•		•		•		•
38	ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•								
39	FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr				•					
40	FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•				•			
41	FORSAN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Krüger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•		•				
42	GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•						
43	GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr					•				
44	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•						•		
45	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•				•		•		•
46	HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•				•		•		•
47	HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 634 21 00	www.hasel.com	•	•			•	•	•		
48	HASEL İŞ MAK. A.Ş.	Hyundai	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•						•		
49	HCS MAKİNA	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			•						
50	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•						
51	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•				•		•		
52	HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•				•	•		
53	İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•								
54	İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 425 10 06	www.imi.biz.tr	•								
55	İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•			•		•		•
56	İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•		•		•		•		
57	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•		•			
58	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•				•			



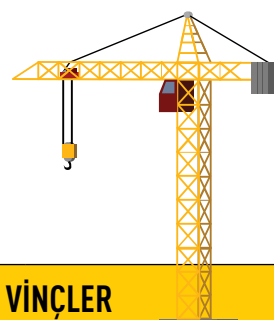
	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
59	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
60	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
61	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
62	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						●				
63	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
64	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●									
65	LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						●		●		
66	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●					●		
67	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
68	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		●					●	●		●
69	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●	●	●
70	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●							●		
71	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
72	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
73	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						●		●		
74	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						●		●		
75	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										●
76	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●		●	●		●		●	
77	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●	●	●
78	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●				●	●		●		●
79	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
80	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●							●		
81	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
82	PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 574 44 97	www.page-ltd.com						●		●		
83	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●		●		●		
84	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										●
85	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●					●	●			
86	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●					●		●		
87	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			



	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ M	FOR	VİNÇ	YÜKS	KAM	ATAŞ	KİRA	YEDE	FİNA	DİĞE
88	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		●
89	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
90	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
91	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
92	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
93	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								●		
94	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
95	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										●
96	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
97	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						●				
98	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						●	●			●
99	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●				●	●	●	●	●
100	TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven	0216 577 63 00	www.tekno.com.tr			●	●			●			●
101	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●					●	●			●
102	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon,Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●			●	●	●	●		
103	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●						
104	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	●	●								
105	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			●				●	●		
106	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
107	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann,	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●			●	●		
108	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
109	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
110	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
111	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●							
112	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				●			●	●		
113	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
114	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
115	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgenankara.com.tr	●		●	●			●	●		



KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp	2.000 - 3.000
	150 - 249 hp	3.000 - 6.000
	250 - 400 hp	3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton	1.500 - 3.000
	20 - 30 ton	3.000 - 4.500
	30 - 40 ton	5.000 - 7.000
	40 - 50 ton	6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp	4.000 - 5.000
	150 - 200 hp	5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp	8.000 - 10.000
	350 - 450 hp	10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000



FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	55 - 65	800 - 900
	2 - 3,5 ton	75 - 85	1.050 - 1.150
	3,5 ton üzeri	95 - 105	1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg	20 - 30	250 - 350
	2.000 kg üzeri	25 - 35	300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg	70 - 80	950 - 1.050
	2.000 kg üzeri		

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.

Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

GÜVENİLİR ARKADAŞ

Ağır hizmet tipi güç aktarma sistemi ve güçlendirilmiş plakalar ile yeni eğimli bom tasarımı sayesinde her tür uygulamaya uygun şekilde tasarlanan B Serisi Kazıcı Yükleyiciler, güvenilir bir dost gibi dayanıklı ve her koşulda sizin yanınızda!



15MWR
LASTİKLİ EKSKAVATÖR

MECALAC

**HEPSİ
BİR ARADA**

&

**KISA
KUYRUK**



**LODER
FORKLİFT
EKSKAVATÖR**



MECALAC TÜRKİYE - FABRİKA: Ege Serbest Bölgesi İZMİR - **SATIŞ&SERVİS:** Kemalpaşa OSB. İZMİR
www.mecalac.com.tr - **TEL:** +90 232 220 11 15