

## BORUSAN CAT DURMAZ!

KOMATSU  
100  
yaşında

### LIEBHERR

Madenlerin yükünü hafifleten  
305 tonluk yeni dev **T 274**

## SİPARİŞ VERMENİN KOLAY YOLU ORJİNAL CAT® PARÇALARI

**PARTS.CAT.COM**, ihtiyeciniz olan tüm orijinal Cat® yedek parça alışverişinizi internet üzerinden ücretsiz kargo ve taksit imkanlarıyla 7/24 gerçekleştirebileceğiniz tek online alışveriş platformudur.



# SİZİN İÇİN DAHA FAZLASINI YAPMA GÜCÜ.



Esnek ürün. Küresel destek.  
Sizin için daha fazlasını yapma gücüne sahip motorlar.

Cummins B6.7 Performans Serisi motor, çok çeşitli endüstriyel uygulamalarda kanıtlanmıştır. Güç, verimliliği etkilemeden daha büyük silindir hacimli motorların değiştirilmesini sağlayan 326 hp / 243 kW'a yükselir.

Eposta: [engine.turkey@cummins.com](mailto:engine.turkey@cummins.com)

Tel: +90216581 73 00

**B6.7**<sup>™</sup>  
PERFORMANCE  
SERIES



©2021 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY

 **WIRTGEN GROUP**



## Tüm detaylar düşünüldü

[www.wirtgen-group.com/road](http://www.wirtgen-group.com/road)

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

**YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ.** WIRTGEN GROUP, gücünü ürün markalarının mükemmelliğine borçludur. Eşsiz deneyim zenginliğine sahip - WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, BENNINGHOVEN ve KLEEMANN - WIRTGEN GROUP ekibine güvenin.

**WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti** • Bahçelievler Mah Ankara Cad. No. 223  
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • [info.ankara@wirtgen-group.com](mailto:info.ankara@wirtgen-group.com) [www.wirtgen-group.com/ankara](http://www.wirtgen-group.com/ankara)

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



► **ÖNCEKİ** sayımızda dijitalleşmenin makine sektöründeki yansımaları üzerinde durmuştuk. Veriyi toplama, depolama, işleme ve iletme kapasitesindeki baş döndürücü teknolojik gelişmeler, bizi geleceğin çok daha verimli, ekonomik, çevre dostu ve tamamen otonom iş makinelerine doğru hızlı taşıyor.

Ancak teknolojideki bu gelişim sadece Ar-Ge mühendislerini ilgilendirmiyor. Hayatın hemen her alanında olduğu gibi şirketlerin satış ve pazarlama faaliyetlerinde de dijitalleşmenin etkilerini görüyor, yaşıyoruz. İnternet erişiminin yaygınlaşması da bu süreci hızlandırıyor.

Yapılan araştırmalara göre günümüzde 7,7 milyara yaklaşan dünya nüfusunun yaklaşık %70'inin internete erişimi var. Elon Musk'ın Starlink projesi kapsamında uzaya toplam 42.000 adet uydu gönderilmesi planlanıyor. Bu tamamlandığında, dünya genelinde kesintisiz ve çok daha yüksek hızlarda bir internet şebekesinin sağlanacağı belirtiliyor.

Yine yapılan araştırmalar gösteriyor ki, internet kullanıcılarının neredeyse artık yarısı sosyal medyayı aktif olarak kullanıyor. Bu durum, içinde bulunduğumuz "büyük veri" çağında, satış ve pazarlama faaliyetleri açısından büyük fırsatlar doğuruyor.

Firmalar; daha fazla potansiyel müşteriye, daha hızlı ve etkili şekilde ulaşabilme imkânı sağlayan dijital pazarlama kanallarını her geçen gün daha fazla kullanıyorlar. Yapılan pazarlama kampanyalarının sonuçlarının kolayca ölçülebilir olması için cazibesini daha da artırıyor.

Bu yeni pazarlama anlayışı; fuarlar, dergiler, televizyon ve radyo reklamları gibi geçmişin etkin pazarlama araçlarının tahtını ciddi anlamda sallıyor. Üzerine bir de küresel Covid-19 salgını gibi seyahatleri kısıtlayan önemli bir etken eklenince, fuarların yanı sıra artık birçok fiziksel organizasyonun gerçekleştirilemediğine tanık oluyoruz.

Sektörde faaliyet gösteren firma yetkilileri, nihai kullanıcılara doğrudan ulaşabilecekleri yerel veya tematik fuarlara katılabileceklerini, ancak ulusal bazdaki büyük ölçekli fuarların artık listelerinde yer almadığını belirtiyorlar.

Yayıncılık sektöründe de dijitalleşme doğru hızlı bir dönüşüm yaşanıyor. Haber okumak için gazete almak artık pek yaygın bir alışkanlık değil. Artık sadece geçmişin alışkanlıklarını biraz da nostaljiyle yaşamak isteyen belirli bir yaş grubunun üzerindeki basılı gazete ve dergilere ilgi gösteriyorlar. Ancak yeni kuşaklarda bu oran oldukça düşük.

Biz de sektörel bir yayıncı olarak elbette bu değişime ayak uydurmak durumundayız. Dijital dergilerimiz ve etkin şekilde kullandığımız sosyal medya hesaplarımız üzerinden iş ve inşaat makineleri sektöründeki küresel ve ulusal gelişmeleri, mesleki tecrübemizin de ışığında, ilgi çekici ve özenli bir habercilik anlayışıyla paylaşmaya devam ediyoruz.

Bununla birlikte firmalarının karar alma konumunda bulunan 40 yaş üstü okuyucularımızın basılı dergi talebini karşılamak üzere, son derece yüksek baskı ve dağıtım maliyetlerine rağmen dergimizi hala basılı olarak da yayınlamaya devam ediyoruz ■

Saygılarımla,

*Gökhan Kuyumcu*

ENKA HITACHI

ZW220



Ürün röportaj videosunu izlemek için QRKOD okutabilirsiniz



**DÜŞÜK TÜKETİM  
YÜKSEK ÜRETİM**

f i t y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı  
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı  
0216 446 6464

**ENKA**  
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



Sayı 117 - Haziran 2021

ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri  
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Acıbadem Mah. Çeçen Sk.

Akasya Residence A Kule No:25A K:26

D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye

T. +90 216 388 80 13

G: +90 532 695 15 44

www.forummakina.com.tr

gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü

Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen

Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık

Sanayi Ticaret Limited Şirketi

Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.

No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92

Ümraniye / İstanbul

Tel: 0 216 508 20 20

Faks: 0 216 508 20 45

www.teknikbasim.com

Sertifika No: 45252

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,

Forum Makina Dergisi'ne aittir.

İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi

alınıp yapılamaz.

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**100<sup>th</sup>  
Anniversary

- 6 ▶ **HİDROMEK**  
Bu yıl da Türkiye'nin Ar-Ge liderleri arasında
- 8 ▶ **THBB - Yavuz Işık**  
İnşaat sektöründe hissedilir bir hareket gözlenmiyor
- 10 ▶ **CATERPILLAR**  
Cat Command'lı otonom kamyonlar 3 milyar ton taşıdı
- 12 ▶ **BETONSTAR**  
Güçlü küresel bayi ağıyla hedeflerine koşuyor
- 14 ▶ **HITACHI**  
Söküde güçlü, yürüyüşte dayanıklı ve yakıtta tasarruflu
- 16 ▶ **DOOSAN INFRACORE**  
Pil paketi çalışmalarına hız verdi
- 18 ▶ **LIEBHERR**  
Madenlerin yükünü hafifleten 305 tonluk yeni dev: **T 274**
- 20 ▶ **KOMATSU ve HONDA**  
Güçlerini birleştirdi
- 22 ▶ **ELS LIFT**  
Hollanda merkezli Coron Access, ELS LIFT'İN distribütörü oldu
- 22 ▶ **SUMITOMO**  
Karmak İnşaat makine parkını Sumitomo ile güçlendirdi
- 24 ▶ **HİDROMEK**  
Türkiye sanayisindeki ağırlığını artırıyor
- 26 ▶ **FORD TRUCKS**  
Avrupa'daki büyümesini hız kesmeden sürdürüyor
- 28 ▶ **MEDCEM ÇİMENTO'dan**  
210 milyon dolar yeni yatırım
- 28 ▶ **BNP PARIBAS**  
Finansal Kiralama A.Ş.'nin yeni Genel Müdürü Sibel Akyar



- 30 ▶ **KOMATSU**  
İş makinelerinin köklü markası Komatsu 100 yaşında
- 32 ▶ **İMİB**  
İhracatta yaşanan sorunlar madencilik sektörünü zorluyor
- 33 ▶ **TEMSA**  
Orijinal Komatsu yedek parçalar için Temsa'dan cazip kampanyalar
- 34 ▶ **İSDER**  
İSDER'in yeni Yönetim Kuruluna Serkan Karataş başkanlık edecek
- 36 ▶ **PLATFORMDER'in**  
Yeni başkanı Saruhan Günaydın oldu
- 36 ▶ **BOĞAZIÇI BETON**  
Borsa İstanbul'da gong BOĞAZIÇI BETON için çaldı
- 38 ▶ **BORUSAN CAT**  
Hizmetlerini Müşteri Manifestosu ile taahhüde dönüştürdü
- 40 ▶ **ALTINTAŞ KARDEŞLER**  
Balıkesir'in taşını HİDROMEK ile çıkarıyor
- 44 ▶ **YENİ DUSTER**  
Şantiyelerin yeni Duster'ı yüzünü gösterdi
- 44 ▶ **AYDIN BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ**  
Filosuna 39 yeni iş makinesi
- 46 ▶ **LINDE**  
MH akülü istifleyiciler şimdi daha verimli ve güvenli
- 48 ▶ **BORUSAN CAT DURMAZ!**  
Yenilikçi çözümleri ve yeni nesil ürünleri gözler önüne serdi



- 54 ▶ **CASE**  
**CX210C** paletli ekskavatörlerle her koşulda yüksek performans ve ekonomi
- 56 ▶ **HYSTER**  
Yeni lityum-iyon forkliftleriyle geleceğe yön veriyor

# HMK 130CS

## Güçlü. Dayanıklı. Dinamik.

**138 HP** | **520 Nm** | **13.250 KG**  
Güç | Tork | Çalışma Ağırlığı

Ağır hizmet tipi tamburu, sağlam çelik konstrüksiyonu ve güçlü şasisi ile üstün dayanıklılık sunan **HMK 130 CS**, zeminin yapısına uygun maksimum sıkıştırma performansı sağlar, yüksek ve düşük titreşim frekanslarında çalışarak hem sert hem de yumuşak zeminlerde yüksek verimlilikle çalışır.

444 6 465  
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

**HİDROMEK**

Birlikte Daha Güçlüyüz



## HİDROMEK® BU YIL DA TÜRKİYE'NİN AR-GE LİDERLERİ ARASINDA

**İş makineleri üreticisi HİDROMEK, önceki yıllarda olduğu gibi bu yıl da Türkiye'nin Ar-Ge'ye en çok yatırım yapan şirketleri arasında yer aldı.**

► **HİDROMEK**, ekonomi ve iş dünyası portalı Turkishtime tarafından bu yıl 8'inci hazırlanan "AR-GE 250, Türkiye'nin En Çok AR-GE Harcaması Yapan Şirketleri" araştırmasında 2020 yılına ait verileri ile 39'uncu olurken makine ve aksamları sektöründe Ar-Ge'ye en fazla harcama yapan firmalar arasında 2'nci sırada yer aldı.

Türkiye'de Ar-Ge hafızası oluşturma vizyonunda önemli bir role sahip olan çalışma, firmaları Ar-Ge faaliyetlerinde farklı kategorilere göre sıralıyor. Söz konusu araştırmada HİDROMEK, Ar-Ge merkezinde çalışan toplam personel sayısına göre 35'inci, Ar-Ge merkezinde yürütülen proje sayısına göre ise 8'inci oldu.

### "SEKTÖRE YENİ VE TEKNOLOJİK ÜRÜNLER KATIYORUZ"

HİDROMEK Ar-Ge Teknik Destek Yöneticisi Aykut Dilden, söz konusu listede yıllardır yer almaktan büyük mutluluk duyduklarını belirterek sunları söyledi:

"2014 yılında Türkiye'nin 157'nci, iş ve inşaat makineleri sektörünün ilk teknoloji ve Ar-Ge merkezini kurduk. 2018 yılında ise 2'nci Ar-Ge merkezimiz faaliyete geçti. Bugün 3 bin metrekarelik ofis, test ve prototip atölye alanı ve yaklaşık 150 personel ile sektörümüze yeni ve teknolojik ürünler katmaya devam ediyoruz."

Kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri ürün grupları altında mühendislik ve tasarım çalışmalarımız ile sürekli geliştirmeler ve yeni ürünler için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Müşterilerimize ve tüm paydaşlarımıza ürünlerimiz ve hizmetlerimiz ile sunduğumuz değeri daha da artırmak için yeniliği ve teknolojiyi çalışmalarımızın odağında tutuyoruz. Akıllı, çevreye saygılı ve enerjisini verimli kullanan makineler geliştirmeyi önemsiyoruz. Bu kapsamda HICON alt markası altında yüzde 100 elektrikli lastikli ekskavatör HICON 7W'yu geliştirdik.



Aykut Dilden / Ar-Ge Teknik Destek Yöneticisi

Yarı otonom, elektrikli ve hibrit makineler için de AR-GE faaliyetlerimiz devam etmektedir."

### YENİ ÜRÜNLER İÇİN AR-GE ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

Son olarak gelişmiş teknolojisi ve seriliği ile ön plana çıkan, farklı tonajlarda lastikli ve paletli ekskavatörlerin yer aldığı H4 Serisini pazara sunan HİDROMEK, lastikli yükleyici ürün grubunda geliştirdiği HMK 635 WL'yi de kullanıcılarının hizmetine sundu. HİDROMEK; ekskavatör, mini ekskavatör, paletli mini kazıcı yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri ürün gruplarında da yeni ürün geliştirme çalışmalarına devam ediyor ■

# BİRLİKTE CESARET

# EDELİM



ACARLAR  
M A K İ N E

Haulotte  
LET'S DARE TOGETHER



# İNŞAAT SEKTÖRÜNDE HİSSEDİLİR BİR HAREKET GÖZLENMİYOR

**Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından hazırlanan 2021 Mayıs Ayı Raporu, Hazır Beton Endeksi'nde son bir yıldaki dalgalanmanın azaldığını ortaya koydu. Bunda özellikle faaliyet ve beklenti endekslerindeki dalgalanmanın azalmış olmasının etkili olduğu belirtiliyor.**

► **RAPORA GÖRE** mayıs ayında bütün endeksler, pandeminin etkilerinin görüldüğü geçen yılın mayıs ayına kıyasla yüksek görünüyor. Ancak oranların yüksek görünmesindeki baz etkisinin gözden kaçırılmaması gerektiği, geçen yıla kıyasla artışın en yüksek olduğu Faaliyet Endeksi'nin mayıs ayında eşik değerin altında kaldığı vurgulanıyor. Beklentinin geçen yıla kıyasla sınırlı düzeyde yüksek kalması ve Güven Endeksi'nin tam eşik değerde kalması birlikte değerlendirildiğinde, geride kalan mayıs ayında göstergelerin istenilen düzeyde oluşmadığı görülüyor.



Yavuz Işık / THBB Yönetim Kurulu Başkanı

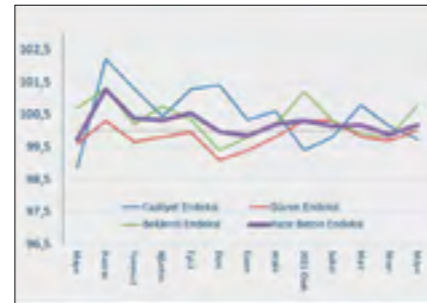
bir büyüme performansı ile yüzde 7 büyüme kaydetti. Beklentiler Türkiye'nin yüzde 6,5 civarı büyüyeceği yönündeydi. Faaliyetler bazında incelendiğinde, tüm iktisadi faaliyetlerin, geçen yıla kıyasla pozitif yönlü hareket ettiği anlaşılmaktadır. Hiç kuşkusuz Türkiye ekonomisi açısından bu çok önemli bir başarıdır ancak diğer yandan, sektörler içinde, zincirlenmiş hacim endeksi olarak en düşük iki büyüme %2,4 ile gayrimenkul faaliyetleri ve %2,8 ile inşaatta görülmektedir. Daha da ilginç olanı, geçen yılın ilk çeyreğinde bütün sektörler içinde küçülen (-%2,8) yegâne sektör inşaatı. Yani baz etkisi ile bu yıl inşaatın diğer sektörlerle kıyasla çok daha yüksek oranda büyümesi gerekirken ne yazık ki inşaat bu gerçekleşmemiştir. İkinci çeyreğin geride bıraktığımız iki ayda inşaat hissedilir bir hareketten bahsedilememektedir. Bir yandan yüksek faiz ile birlikte artan finansman maliyeti diğer yandan döviz kurundaki artışa bağlı ithal girdi maliyetlerindeki artışlar karşısında inşaat sektörü ivme kazanamamaktadır” dedi ■

## “ÖNÜMÜZDEKİ AYLARDA İNŞAAT FAALİYETLERİNDE YÜKSELME BEKLENİYOR”

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “Güven Endeksi'nin eşik değerde kalması uzun dönemli toparlanma için henüz şartların oluşmadığını göstermektedir. Mayıs ayında faali-

yet düzeyinin gerilemesiyle birlikte beklentinin yükselmesi, takip eden aylarda faaliyette yükselme ihtimalini beraberinde getirmektedir.” dedi.

Ekonomik gelişmelerle ilgili değerlendirmelerini de paylaşan Yavuz Işık, “Türkiye ekonomisi, 2021 yılının ilk çeyreğinde beklentilerin üzerinde



**CEYLIFT**

# NEOSERİSİ

CEYLIFT NEO serisi nitelikli özellikleriyle zaman ve mekandan tasarruf ettirirken, performans artırır.



CY3.0DNEO

YERLİ ÜRETİM

**CEYLANGROUP**  
PART OF YOUR POWER

/ceyliftforklift  
/ceylift

www.ceylift.com  
www.ceylangroup.com.tr

# CAT COMMAND'LI OTONOM KAMYONLAR 3 MİLYAR TON TAŞIDI

**Caterpillar, Cat® MineStar™ Command sistemiyle donatılan şoförsüz otonom maden kamyonlarıyla dünya genelindeki madenlerde taşınan malzeme miktarı 3 milyar ton bandını aştı. Bu başarıda, sistemi kullanarak taşınan maden çeşitliliğindeki artışın yanı sıra uygulanan Cat ve diğer marka kamyon sayısındaki artışın da etkili olduğu belirtildi.**

► **CAT MINESTAR SOLUTIONS** direktörü Jim Hawkins, “2 milyar tonluk dönüm noktasını aştığımızdan bu yana, daha fazla madeni Command kamyonlarıyla donattık ve dünyanın ilk altın madenciliği uygulamasını hayata geçirdik. 1 milyar tonu aştığımızdan beri Command sistemli maden kamyonu filomuzu yaklaşık %250 oranında genişlettik” dedi.

Günümüzde Caterpillar'ın üç kıtada (Kuzey Amerika, Güney Amerika ve Avustralya), dokuz farklı müşteri ta-

rafından işletilen 17 madende, Command otonom nakliye sistemi (AHS) filoları bulunuyor. Cat Command kullanılarak çıkarılan emtialar arasında demir cevheri, petrol kumu, bakır, kömür ve altın bulunuyor.

Command sisteminin kullanıldığı maden kamyonların taşıma kapasitesi 190 tondan 360 tona kadar uzanıyor. Command sistemli Cat maden kamyonu ürün hattında Cat® 789D, 793D, 793F, 797F ve elektrikli tahrikli 794 AC modelleri yer alıyor.

Hazır Command sistem kitleri, Cat madencilik kamyonlarının yanı sıra başka marka kamyon ve yükleme ekipmanları için de sonradan uygulanabiliyor.

## TON BAŞINA %30'A VARAN DAHA YÜKSEK ÜRETKENLİK

2013'te ilk otonom Cat kamyonlarının hizmete girmesinden bu yana, bu AHS modelleri 110 milyon kilometreden fazla yol kat etti. Mars'a düz bir gidiş-dönüş yolculuğuna eşdeğer olan bu mesafe boyunca otonom kamyon operasyonu kaynaklı herhangi bir zaman kaybı da yaşanmadığı belirtiliyor.

Ayrıca taşıma operasyonu için Command kullanan müşterilerin, ton başına %30'a varan oranda daha yüksek üretkenlik sağladıkları vurgulanıyor.

Command uygulamalarındaki verimliliğinin her geçen gün arttığını ve sistemin hızla yaygınlaştığını ifade eden Caterpillar Resource Industries Başkan Yardımcısı Marc Cameron, 140 ton sınıfındaki Cat® 785 maden kamyonunu da sisteme dahil etmek üzere çalışmalarının devam ettiğini belirtti ■

## SİPARİŞ VERMENİN KOLAY YOLU ORJİNAL CAT® PARÇALARI

Parts.Cat.Com, ihtiyacınız olan tüm orijinal Cat® yedek parça alışverişinizi internet üzerinden 7/24 gerçekleştirebileceğiniz tek online alışveriş platformudur.

## PARÇA ALIŞVERİŞİNİ PARTS.CAT.COM'DAN YAPIN VE DİĞER İŞLERİNİZ İÇİN ZAMAN KAZANIN

Zaman en değerli varlığınızdır, bu nedenle yedek parçaları satın alma şeklinizi kolaylaştırın. Parts.Cat.Com ile istediğiniz zaman, internete bağlantısı olan herhangi bir cihazdan 1,4 milyondan fazla orijinal Cat parçasına erişebilirsiniz.

Parts.Cat.Com'u kullanmak ücretsizdir ve yedek parça satın alma süreçlerinde geçen zamandan tasarruf etmenizi sağlar. Yedek parça alışverişi için daha az zaman harcamayı, günlük iş yoğunluğunuz azalsın.

## PARTS.CAT.COM AYRICALIKLARI ARTIK TEK TIK KADAR YAKIN!

Parts.Cat.Com'dan alışveriş yapan müşterilerimize kredi kartı ile ödeme imkanı sunuyoruz. Online alışveriş kanalı olma yolunda attığımız bu önemli adımda artık tüm müşterilerimiz aradığı ürünlere tek tikle Parts.Cat.Com'dan ulaşabiliyor.

### PARTS.CAT.COM İLE YAPABİLECEKLERİNİZ:

- Perça numarası, ekipman modeli veya seri numarasına göre arama yapın
- Cat parçalarının fiyatlarını ve bulunabilirliğini görüntüleyin
- Yedek parça özelliklerini karşılaştırın
- Dilediğiniz adrese ücretsiz teslimatı veya dilediğiniz Borusan Cat deposundan kendiniz teslim almayı seçin
- Borusan Cat'ten satın alabildiğiniz tüm Cat yedek parçalarına Parts.Cat.Com'dan ulaşabilirsiniz
- Yedek parça tespit kılavuzlarına erişin (SIS 2.0)
- Çeşitli ödeme seçeneklerinden faydalanın

## NEDEN ONLINE ALIŞVERİŞ?

Her geçen gün daha da gelişerek hayatınızı kolaylaştıran dijital dünyanın, iş hayatınıza da fayda sağlamasına izin verin. Online yedek parça siparişi vermek, dilediğiniz yerde, dilediğiniz zaman internet bağlantısı olan herhangi bir cihazdan alışveriş yapmanıza, Cat temsilcinizle her yerden bağlantıda olmanıza ve kendi çalışma programınıza göre parça siparişlerini yönetmenize olanak tanır.



DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN  
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228  
BORUSAN CAT SİSTEM MİNKİZ  
KULAĞIMIZ SİZDE

borusancat.com

©2021 Caterpillar, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sevisi" ile birlikte yer alan kurulum ve bakım kılavuzları Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır. İzinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT



# BETONSTAR

## GÜÇLÜ KÜRESEL BAYİ AĞIYLA HEDEFLERİNE KOŞUYOR

**Türkiye sadece yurt içinde devam eden sayısız projeleriyle değil, tecrübeli uluslararası müteahhitleri aracılığıyla da küresel inşaat pazarında önemli bir paya sahip bulunuyor. Bu yüksek iş hacmi gerek inşaat teknolojileri gerekse bu alanda kullanılan makine ve ekipmanlar anlamındaki uzmanlığı da beraberinde getiriyor.**

► **30 YILI AŞKIN** imalat tecrübesinin ışığında bundan 13 yıl önce kurulan Betonstar, geçen kısa süre içerisinde gerek ürün çeşitliliği ve kalitesi gerekse güçlü küresel bayi ağı sayesinde her geçen gün sektörde adından daha fazla söz ettiriyor.

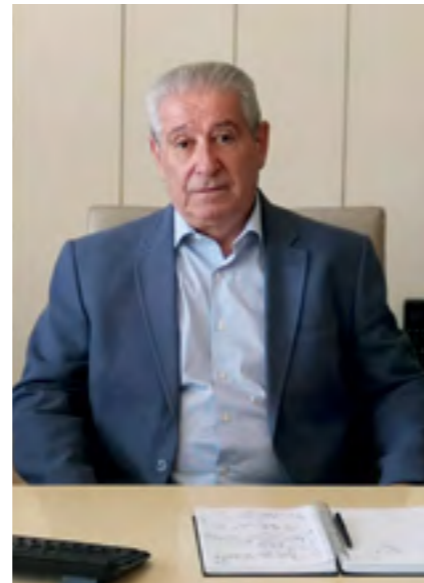
### ALINAN SİPARİŞLERİN %85'İ İHRACATA YÖNELİK

Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız ve uzun yıllardır Betonstar A.Ş.'nin Yurt Dışı Satış Direktörlüğünü yapan

Yılmaz Sarıca, kalite ve güven anlayışlarıyla markalarının sektörde farklı konumlandığını belirterek;

“Son 3 yıldır ihracat rakamlarıyla adeta rekor seviyelere ulaştık. 2021 yılı için de %85 ihracat siparişimiz bulunmakta. Tüm bu başarılar bizlere destek veren dünyanın farklı yerlerinde bulunan bayilerimiz ile sinerji yaratıyor ve gerçekleşiyor.

Çok yakın bir zamanda İsrail ve Filistin’den yeni bayilerimiz aramıza



► Yılmaz Sarıca / BETONSTAR Yurt Dışı Satış Direktörü

katıldı. Ayrıca; yine kısa bir zaman içerisinde Avrupa’nın ticaretinin çok yüksek olduğu bir iki ülke daha bayilerimiz arasına katılacaktır. Tüm bunlar rakiplere karşı müşteri taleplerine hızlı cevap vermemizde ve ülke yapılarına göre hareket etmemizde esneklik sağlıyor. Hedefimiz bu ağı her geçen gün firma imaj ve hedeflerimizle doğru orantılı olarak büyümektir.” ifadelerini kullandı.

Günümüzde 50’yi aşkın ülkeye yaptıkları ihracatta ve küresel bir marka haline gelmelerindeki en büyük payın ulusal ve uluslararası bayilerine ait olduğunu vurgulayan Yılmaz Sarıca,

“Kurumumuzun itibar ve marka imajının sınır tanımadığı noktada en büyük teşekkür; ürünlerimizi rekabet ortamında dahi farklılıklarıyla ön planda tutan bayilerimizdir. 13 yıl önce kurulan ancak bugün 30 yıllık imalat sanayi tecrübemizle sektörde örnek gösterilen bir firma olmamızda büyük katkıları olan; geçmişte bizimle yol almış ve bugün de bizlerle beraber pazarda faaliyet gösteren tüm çözüm ortaklarımıza, bayilerimize minnettarlığımız büyüktür.

Bugün Avrupa’dan, Asya’ya; Amerika’dan Ortadoğu’ya kadar uzanan bayi ağımla ihracatımız yükselmekte ve bir markanın ulaşmak istediği “Liderlik Yolundaki Başarılar” birlikte imza atılmaktadır.” dedi ■

# Makinanızdaki Gücümüz

*Ataşman imalatında opsiyonel çözümlerle yanınızdayız*

**LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.**  
Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli  
Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17  
satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

**LABEL**





Mustafa Bozkuş / İş makineleri ve saha formeni

## HITACHI SÖKÜDE GÜÇLÜ, YÜRÜYÜŞTE DAYANIKLI VE YAKITTA TASARRUFLU

**Erey Mermer, 2016 yılından bu yana Karaman'daki gri bej mermer ocağında faaliyet gösteriyor. Firma bundan iki yıl önce Enka Pazarlama'dan satın aldığı 3 adet Hitachi Zaxis 490H model paletli ekskavatörü, dört farklı ataşman grubuyla birlikte kullanarak ocaktaki işlerinin üstesinden kolayca geliyor.**

► **MERMER** ocaklarında 25 yılı aşkın bir tecrübeye sahip olan Erey Mermer iş makineleri ve saha formeni Mustafa Bozkuş, faaliyetleri ve makineleri hakkında bilgi ve görüşlerini paylaştı.

### “YILDA 55-60 BİN TON ÜRETİM YAPIYORUZ”

Mermercilikte köklü bir geçmişe sahip olan firmalarının, Karaman bölgesinde 2018'den bu yana 3 tane ocak açtığını belirten Mustafa

Bozkuş, “Gri bej ocağımızda yılda yaklaşık 55-60 bin ton üretim yapıyoruz. Taşımızın için çizgili kalsit desenleri vardır. Açık gri ve koyu gri olarak piyasaya sunuyoruz.

İnşaat sektöründeki prestijli projelerin iç ve dış cephelerinde, döşeme ve kaplama malzemesi olarak yoğun talep gören taşımız, yurtiçi projelerin yanı sıra yurt dışından da yoğun talep görüyor. Blok mermer ihraca-

tımızda Hindistan, Çin ve İtalya ön plana çıkıyor” dedi.

### “HITACHI İLE İŞLERİMİZİ SIKINTI YAŞAMADAN YAPABİLİYORUZ”

Mustafa Bozkuş, ocaklarında 2 yıldır kullandıkları Hitachi ekskavatörlerin performansını şöyle değerlendirdi: “Makinelerimizi dört farklı ataşman grubuyla faal bir şekilde kullanıyoruz. Pamter ile yıkım yapıyor, ripperle söküyor, kırıcı ile taşları kırıyor ve kovayla da yükleme yapıyoruz.

Öncelikle Hitachi ekskavatörlerin yakıt anlamında tasarruflu, ekonomik makineler olduğunu söyleyebilirim. Bununla birlikte ocağımızda kademe sayısı fazla olduğu için makinelerimizi fazla yürütmek zorunda kalıyoruz. Hitachi'lerin yürüyüş takımlarının mukavemetli olması bizim açımızdan diğer önemli bir avantaj.

Ayrıca makinelerin pompa kapasitesinin yüksek olmasından dolayı yaptığımız işte sıkıntı yaşamıyor, rahatlıkla söküp yapıyoruz.”

Mustafa Bozkuş, Enka Pazarlama'dan aldıkları satış sonrası hizmet desteğinden de son derece memnun olduklarını, yaşadıkları en küçük sıkıntılarda bile servisin hızlıca müdahale ederek sorunu giderdiğini sözlerine ekledi ■

# İş'le büyük düşün!

İhtiyacınız olan tüm iş makinelerine  
kira öder gibi sahip olmanız için  
İş Leasing yanınızda.

www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING





# DOOSAN INFRACORE PİL PAKETİ ÇALIŞMALARINA HIZ VERDİ

**Firma tarafından geliştirilen “No 1” adlı prototip pil paketi; inşaat, madencilik, tarım makineleri ve golf arabaları dahil olmak üzere elektrikle çalışan her türlü araca uygulanabiliyor.**

► **PİL PAKETLERİ**, motorlu araçlara uygulanan akü sistemlerinin en son hali olarak tanımlanıyor. Paketler belirli sayıda pili bir çerçeveye toplayan bir pil modülü, pil yönetim sistemi (BMS) ve soğutma sistemi gibi kontrol ve koruma sistemleriyle yapılandırılıyor.

Doosan Infracore pil paketinin, standart silindirik pil hücrelerini birleş-

tirerek birim voltaj ve kapasite gereksinimlerini karşılayan, esnek bir tasarıma sahip olduğu belirtiliyor. Bu standartlaştırılmış tasarım sayesinde BMS kullanılarak, paralel veya seri bağlantıdan bağımsız olarak 32 modüle kadar pil paketi konfigürasyonu sağlanabiliyor. Pil hücresi, fiziksel olarak yapısal yapıştırıcılarla fiziksel ve tel bağlamayla elektriksel olarak gelişmiş enerji yoğunluğu ve kararlılığı sunuyor.

Geçen yıl içerisinde gerçekleştirilen fizibilete çalışmalarından sonra bu alana yatırım yapma kararı alan Doosan Infracore, pil paketi işinden 2030 yılına kadar 500 milyar won (yaklaşık 444 milyon USD) yıllık satış rakamına ulaşmayı hedefliyor.

Prototip pil paketinin gerçek makine-

lerde test edilmesinden sonra ilk olarak 1,7 tonluk elektrikli ekskavatör üzerinde kullanılarak pazara sunulması planlanıyor.

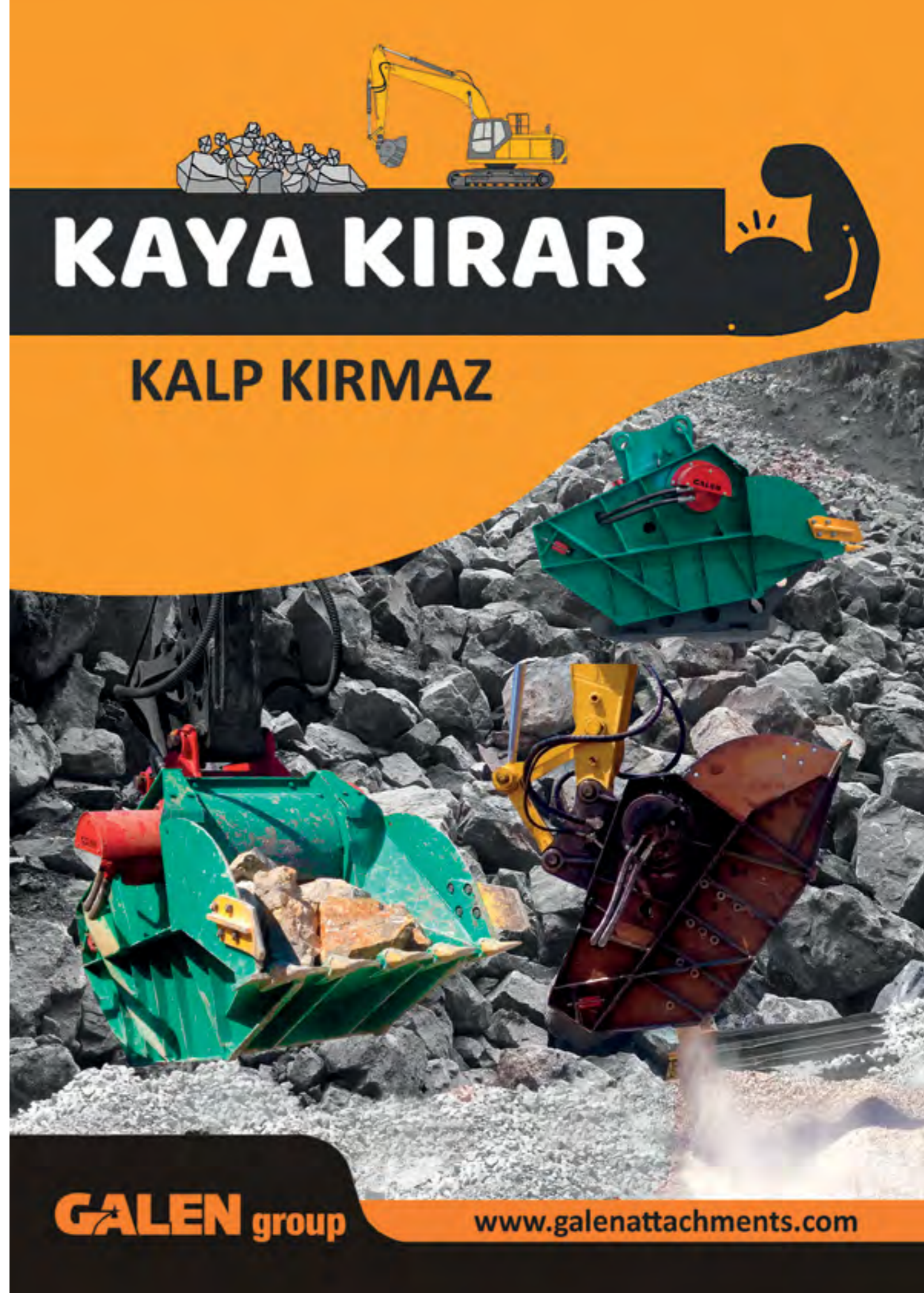
## “KÜRESEL MOTOR PAZARINDA LİDER OLMAYI AMAÇLIYORUZ”

Daha önce Doosan Infracore, içten yanmalı motor ile elektrikli motor tahriki arasında bir orta adım olan şirketin hafif hibrit güç aktarma teknolojisini başarıyla geliştirmişti. Hibrit güç aktarma sistemi, içten yanmalı motora elektrik motorları ve piller ekleyerek güç atışması, gelişmiş yakıt oranı ve çıkışı ve azaltılmış karbon emisyonu sunuyor.

Kore'nin en iyi motor üreticisi olduklarını belirten Doosan Infracore CEO'su Sohn Dong-yeon, “*Otomobiller, gemiler, endüstriyel makineler ve askeri araçlar için ürettiğimiz motorları, bu alanda lider olan Almanya gibi Avrupa ülkelerine ve Çin'e ihraç ettik. Hibrit güç aktarma organlarının gelişimini hızlandırarak ve içten yanmalı motorlardaki bu büyük paradigma değişiminde elektrikli tahrik teknolojileri geliştirerek küresel motor pazarında lider olmayı amaçlıyoruz*” dedi ■

# KAYA KIRAR

## KALP KIRMAZ



**GALEN** group

[www.galenattachments.com](http://www.galenattachments.com)

# MADENLERİN YÜKÜNÜ HAFİFLETEN 305 TONLUK YENİ DEV: **LIEBHERR T 274**

Geniş ürün portföyüyle dünya genelinde olduğu gibi Türkiye’de de birçok önemli projenin makine ve ekipman tedarikçisi olan Liebherr, maden sahaları için geliştirdiği, 305 ton yük taşıma kapasitesine sahip yeni kaya kamyonu T 274’ü tanıttı.



► **YENİ T 274** kaya kamyonun, 20 milyon saati aşkın saha tecrübesine sahip olan T 284 modeli baz alınarak geliştirildiği belirtiliyor. Yeni model, 363 ton kapasiteli T 284 ile 240 ton kapasiteli T 264 modelleri arasındaki boşluğu doldurarak, madencilik sektöründe Liebherr’in elini güçlendirecek.

## GÜÇLÜ VE GÜVENLİ TAHRİK SİSTEMİ

3.650 hp gücündeki MTU motor ile güçlendirilen T 274’te Liebherr’in “Litronic Plus AC” tahrik sistemi bulunuyor. Bu sistemin, yüklü tırmanışlarda dahi geleneksel mekanik tahrik sistemlerine kıyasla sürekli bir hız sağladığı, bunun da iş çevirimi sürelerini önemli ölçüde kısaltarak üretimi artırdığı ifade ediliyor. T 274, 6.035 hp’lik dinamik fren gücüyle yokuş inişlerde de güvenlik ve verimlilik sağlıyor.

Daha hızlı iş çevrimiyle bir yandan

üretim kapasitesi önemli ölçüde artarken, aynı zamanda elde edilen düşük yakıt tüketimiyle daha düşük ton başına maliyet rakamlarına ulaşılabilirliği belirtiliyor.

## ZORLU KOŞULLARA DAYANIKLI

En zorlu koşullara uygun olarak geliştirilen yeni T 274, eksi 40 dereceye varan aşırı soğuklarda ve deniz seviyesinden 5.000 metreye kadar olan yükseklikteki sahalarda kullanılabilir.

Tasarımında operatörleri ve bakımlarını yapan teknisyenlere konfor, güvenlik ve kolaylık sağlayan detaylara özen gösterilmiş.

Son derece yüksek üretim rakamlarına ulaşılan büyük maden sahalarında ideal yükleyici kamyon eşleşmesi üretim ve maliyetler açısından hayati önem taşıyor. Yeni T 274’ün, 47,5 metreküp kepçe kapasiteli Liebherr R 9800 ekskavatör ile ideal bir uyum

sağladığı, 4 seferde kamyonun doldurulabildiği belirtiliyor.

İsteğe bağlı olarak sunulan “Trolley Assist” sistemi sayesinde T 274, üzerindeki bir pantograf aracılığıyla (özellikle tırmanışlarda) elektrik sistemine bağlanabiliyor. Böylece yakıt tüketiminin yanı sıra CO2 emisyonlarında da ciddi bir azalma sağlanıyor. Bu sistemle donatılan 38 adet T 284 model kaya kamyonun hali hazırda iki şantiyede, son derece verimli ve çevreye duyarlı şekilde çalıştığı vurgulanıyor ■

## T 274 KAYA KAMYONU TEKNİK ÖZELLİKLER

Yük kapasitesi	305 ton
Yüklü ağırlık	528 ton
Motor	MTU – 3.650 hp
Tahrik sistemi	Liebherr Litronic Plus AC
Azami hız	53 km/saat
Lastik ölçüleri	53/80 R 63

Gelişimi yaşa.



## Liebherr Zemin Makinaları

- Dayanıklı ve sağlam tasarım sayesinde uzun ömür
- Akıllı hidrolik ve dizel motor sistemi nedeniyle düşük emisyon ve yüksek verim
- Yenilikçi kontrol konsepti sayesinde kullanım rahatlığı
- Birbirleriyle uyumlu ekipmanları ile mükemmel verim
- Mükemmel servis desteği sayesinde maksimum saha çalışma verimi

Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Şti.  
Yakacak Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39  
Kartal/İstanbul  
Tel.: +90 216 453 1000  
E-mail: info.ltk@liebherr.com  
www.facebook.com/LiebherrConstruction  
www.liebherr.com

# LIEBHERR

# KOMATSU VE HONDA GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ

Japonya'nın alanlarında teknoloji lideri şirketlerinden Komatsu ve Honda, değiştirilebilir mobil batarya paketleriyle güçlendirilen elektrikli mikro ekskavatörler ve buna yönelik olarak her türlü inşaat uygulaması için batarya paylaşım sistemi geliştirmek üzere birlikte çalışma kararı aldılar.

► **ÇEVRESEL ETKİLERİ** düşük ürünler geliştirmek üzere çalışmalarına hız veren firmalardan Honda, mobil güç paketi (MPP – Mobile Power Pack) ürün hattını her geçen gün geliştirirken, Komatsu ise ilk akülü elektrikli mini ekskavatörünü 2020 yılında Japonya pazarına sunmuştu.

Firmaların ilk ortak ürünü, yaklaşık 400 kg çalışma ağırlığına sahip olan Komatsu PC01 modeli olacak. PC01 mobil güç paketiyle birlikte elektrikli güç ünitesine (eGX) sahip olacak. Peyzaj, altyapı, tarım ve canlı hayvan yetiştirme sahaları gibi geniş bir kullanım alanına sahip olacak ilk elektrikli PC01'in 31 Mart 2022'ye kadar tanıtılması planlanıyor.

Sadece gürültü ve ısı değil, gürültü kirliliğine de sebep olmadığı için tüm açık ve kapalı alanlarda kullanı-



mi mümkün olacak. Elektrikli PC01, bataryasının kolayca değiştirilebilir olması sayesinde şarj için zaman kaybetmeyerek işine devam edebilecek.

Her iki firma ilk makinenin tanıtımının ardından saha testleri, güçlü bir

satış sonrası hizmet desteği ve piyasada etkin bir batarya değişim sistemi geliştirmek üzere iş birliğini sürdürecekler. Sistemin PC01'den sonra da 1 tona kadar olan diğer mikro ve mini Komatsu ekskavatörlere de uygulanacağı belirtiliyor ■





[facebook.com/MaatsMakina](https://facebook.com/MaatsMakina)

# PERFORMANS GÜVENİLİRLİK KOLAYLIK MANITOU'DUR

Önceliğiniz işinizi en verimli şekilde yapmak  
Manitou'nun çözümü : yüksek üretkenlik  
ve düşük işletme maliyeti sunmak üzere  
tasarlanmış son derece sağlam ve  
kalitesi kanıtlanmış bir Telahandler.

Manitou, çalışma hayatınızı kolaylaştıran  
akıllı seçim !




**MAATS**

[www.maats-manitou.com](http://www.maats-manitou.com)

**MANITOU**  
HANDLING YOUR WORLD

# KARMAK İNŞAAT MAKİNE PARKINI SUMITOMO İLE GÜÇLENDİRDİ



► **EGE BÖLGESİ'NİN** önemli inşaat firmaları arasında yer alan Karmak İnşaat, maden ocakları ve inşaat projeleri için makine parkını Sumitomo SH490LHD-6 ekskavatörleri ile güçlendirdi.

Çeşitli maden ocakları ve inşaat projelerinde ana yüklenici veya alt yüklenici/taşeron olarak faaliyet gösteren Karmak İnşaat, en son makine parkına dahil ettiği SH490LHD-6 serisi ağır hizmet tipi ekskavatörlerle gücüne güç kattı. Yürütmekte olduğu projelerin zorlu koşullarına uygun makine tercihinde bulunduk-

larını belirten Karmak İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erdoğan Karaman, Sumitomo ekskavatörlerinin gücüne ve teknolojisine güvendiklerini dile getirdi. İşletmelerin ihtiyacı çözümlerin giderek çeşitlendiğini kaydeden Karaman TSM Global'in de bu noktada sunduğu hizmet ve avantajlardan memnuniyet duyduklarını ifade etti. **"Makinelerimizi PBA paketi ile birlikte aldık. Böylece makinelerimizin bakımlarını hem zamanında ve uzman ellerce yaptırmış olacağız hem de daha ekonomik bir çözüme kavuşacağız"** diye konuştu. Erdoğan Karaman önümüzdeki dönemde çalışmakta oldukları sodyum feldspat

sahasında yüksek verimle üretim yapacaklarından kuşkularının olmadığını da altını çizdi.

Sumitomo'nun yüksek hızı, düşük yakıt sarfiyatı, üstün koparma gücü ve yüksek kova kapasitesi ile işletmelerin üretim kapasitesine katkı sağlayan SH490LHD-6 serisi, özellikle uzun bakım aralığı ve güçlü satış sonrası hizmetleri ile işletmelerde duruş olmaksızın çalışmaya imkan tanıyor. Yüksek çevrim hızı ile ton başı maliyeti düşüren Sumitomo ekskavatörleri, ağır hizmet tipi yapısı ile zorlu şantiye ve ocak koşullarında yüksek verimle çalışma imkanı sunmakta ■

# HOLLANDA MERKEZLİ CORON ACCESS, **ELS LIFT**'İN DİSTRİBÜTÖRÜ OLDU

► **ÜRETİMİNİN** %65'ini ihraç eden ve global ölçekteki bayi ağına yeni bölgeler eklemeye devam eden ELS Lift, Bursa'daki fabrikasında bir araya geldiği Amsterdam merkezli Coron Access firması ile distribütörlük sözleşmesi imzaladı.

Hollanda'nın başkenti Amsterdam'da personel yükseltici ekipman kiralama ve satış hizmetleri vermekte olan Coron Access ile gerçekleştirilen top-

lantıda Hollanda pazarına yönelik uygulanacak satış ve pazarlama stratejilerine dair önemli kararlar alınırken; 8-12 Eylül tarihleri arasında ELS Lift ürünlerini kullanıcı ile buluşturacakları, Belçika'da gerçekleşmesi planlanan Mat Expo fuarı hakkında ön görüşmeler yapıldı. Bu görüşmede ELS Lift ile Coron Access arasında distribütörlük sözleşmesi imzalanarak iş birliği resmîyet kazandı.

Görüşmeye dair düşüncelerini dile getiren ELS Lift İhracat ve EMEA İş Geliştirme Müdürü Alistair Palacioğlu: **"Coron Access'in, Benelüks bölgesinde ELS Lift satış, servis ve satış sonrası hizmetler süreçlerini yürütmek ve temsil etmek için bir iş birliğine imza attığımızı duyurmaktan çok memnunuz. Benelüks bölgesi, oturmuş bir pazar ama yine de büyük potansiyele sahip bir pazardır ve bu ELS Lift için bir strateji alanıdır. ELS Lift ürünleri geçmişte Hollanda'da zaten satılmıştı, ancak bir temsilci-**



Alistair Palacioğlu/ ELS Lift İhr. ve EMEA İş Geliş. Müd.

**miz olmaması nedeniyle varlığımız, müşterilerimizin ihtiyaç duyduğu desteği verecek kadar donanımlı değildi. Bu nedenle gerçekleştirmiş olduğumuz bu yeni ortaklık bizim için son derece önemlidir. Coron Access'in ortak müşterilerimize her açıdan mükemmel destek vereceğine inancımız tam"** ifadelerini kullandı. ■



# SUMITOMO

EXCAVATORS / PAVERS

# ORJİNAL YEDEK PARÇA MAKİNEİNİZİ KORUR!



**TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.**

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20	Diyarbakır : 0412 255 06 06
Ankara : 0312 395 88 78	Antalya : 0242 221 46 21
İzmir : 0232 436 63 73	Adana : 0322 433 32 32
Bursa : 0224 443 08 37	Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr



**TÜRKİYE'NİN  
500 BÜYÜK SANAYİ  
KURULUŞU**

**148.**



## **HİDROMEK®** TÜRKİYE SANAYİSİNDEKİ AĞIRLIĞINI ARTIRIYOR

**İş makineleri sektörünün küresel markaları arasında yer alan HİDROMEK, Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşları listelerinde de üst sıralara tırmanmaya devam ediyor.**

► **İSTANBUL SANAYİ ODASI** tarafından açıklanan 'Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu' (ISO 500) 2020 araştırması şirketlerin bir önceki yıla ait üretimden satışlar verilerine dayanarak hazırlanıyor. Firmalar aynı zamanda, brüt katma değer, öz kaynak ve ihracat gibi kriterlere göre de sıralanıyor. HİDROMEK, ISO 500 2020 araştırmasında özel sektör şirketleri arasında bir önceki yıla göre 39 sıra

yükselerek 148'inci oldu. Yine özel sektör şirketleri arasında öz kaynak sıralamasında 20'nci sırada yer alan HİDROMEK, ihracat sıralamasında ise 114'üncü oldu.

HİDROMEK Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) tarafından üretimden satışlar kriterine göre hazırlanan 100 Büyük Sanayi Kuruluşu Listesi'nde geçen yıla göre 12 basamak yükselerek 30'uncu sırada yer aldı.

### **HİDROMEK ÜRETİM ÜSSÜ'NÜN İNŞAASI SÜRÜYOR**

HİDROMEK, dördü Ankara'da, biri İzmir'de, biri de Tayland, Çonburi'de yer alan altı üretim tesisinde kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri üretiyor. Ankara Sanayi Odası 1'inci Organize Sanayi Bölgesi'nde 1400 dönümü aşkın sanayi parseli üzerinde HİDROMEK Üretim Üssü'nün inşasına devam eden HİDROMEK, burada ilk olarak faaliyete geçen komponent fabrikasında daha önce ithal ettiği şanzıman, aks, hidrolik redüktör ve hidrolik silindir gibi ana komponentlerin üretimini büyük ölçüde kendi bünyesinde yapıyor. Aynı alanda ekskavatör üretim fabrikasının inşası devam ediyor ■

**HYUNDAI**  
CONSTRUCTION EQUIPMENT



**YENİ HX SERİSİ!**

Akıllı yakıt tüketimi ve yüksek performans ile geleceği şekillendirin!

# FORD TRUCKS, AVRUPA'DAKİ BÜYÜMESİNİ HIZ KESMEDEN SÜRDÜRÜYOR

**Ağır ticari sektöründe gerek mühendislik tecrübesi gerekse de 60 yıllık mirası ile öne çıkan Ford Trucks, Batı Avrupa'daki stratejik büyümesini Lüksemburg pazarına adım atarak sürdürdü.**



Serhan Turfan / Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı

► **2019** Uluslararası Yılın Kamyonu (IToy) ödülünün sahibi olan çekicisi F-MAX başta olmak üzere, Ford Otosan mühendislerinin Eskişehir'de sıfırdan geliştirdiği ürün portfolyosu ve yenilikçi teknolojiler ile uluslararası arenada yoğun talep gören Ford Trucks, Batı Avrupa yayılım planlarında stratejik öneme sahip Lüksemburg pazarına yeni distribütörü GTTS iş birliği ile giriş yapacak.

## “SIRADA ALMANYA, FRANSA VE HOLLANDA VAR”

Ford Trucks'ın uluslararası büyüme planlarına pandemiye rağmen, kilit önem taşıyan pazarlarda ardi ardına açılışlar ile önemli adımlar attıklarını belirten Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, şunları söyledi:

“Pandemiyle birlikte yükselen e-ticaret trendi, tüm dünyada lojistik ve

nakliye ihtiyacını artırdı. Pandeminin bu etkisine paralel olarak, global çapta özellikle kamyon, çekici talebinde artış devam ediyor. Ağır ticari endüstrisi, 2021'e büyüme ivmesiyle başladı, önümüzdeki dönem bu büyümenin devam edeceğini öngörmekteyiz. Bu rüzgârı da arkamıza alarak, Batı Avrupa'nın tamamına yayılma hedefimize hız kesmeden devam ediyoruz. Geçtiğimiz aylarda Belçika'daki ilk distribütörümüzü atayarak büyümemizi sürdürdük, şimdi de hız kesmeden Lüksemburg'daki bayi yapılanmamızı tamamlıyoruz. Ağır ticari sektöründe kalite ve hizmet beklentisinin en yüksek olduğu pazarlardan biri olan Lüksemburg'da sektörün önde gelen, tecrübeli kuruluşlarından GTTS ile iş birliği yapmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. Lüksemburg'un markamız için önemli fırsatlar barındırdığına inanıyoruz. Burada, en verimli taşıma çözümleri sunan modellerimizle yeni müşterilerimize değer yaratmayı hedefliyoruz.”

Avrupa'nın Ford Trucks'ın ana ihracat pazarı olduğunu ve Lüksemburg'un büyüme planlarında önemli bir role sahip olduğunu vurgulayan Turfan, “Ford Trucks olarak, Batı Avrupa'da kalıcı ve güçlü büyüme için gerekli hazırlıklarımızı tamamlıyoruz, sırada Almanya, Fransa ve Hollanda var” dedi ■



# 100<sup>th</sup> Anniversary

Komatsu iş makinaları, kalitesi, teknolojisi ve performansı ile dünyanın her kıtasında ve işin her sahasında 100 yıldır değer yaratıyor.



MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI  
0850 480 1846  
www.komatsu.com.tr  
iletisim@temsamakina.com  
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846  
komatsuturkiye

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KOMATSU®

# medcem çimento'dan

## 210 MİLYON DOLAR YENİ YATIRIM

► **EREN HOLDİNG**'in iştiraki Medcem Çimento, 210 milyon Amerikan doları yatırım ile Mersin'de bulunan mevcut fabrikasının kapasitesini yıllık 3,5 milyon ton klinker üretiminden 6,5 milyon tona çıkaracak. Medcem Çimento, yeni yatırımı ile dünyanın en büyük üretim hattına sahip çimento üreticileri arasında yer alacak.

Yatırım için gerekli her türlü yasal izin sürecini tamamlayan ve gerekli ana ekipmanların alımı için Alman menşeli firmalarla anlaşan Medcem Çimento, imalat çalışmalarına aktif olarak başlarken, diğer yandan fabrika sahasındaki inşaat çalışmalarına hız verecek. 2021 Ağustos ayı başında ise inşaat işlerine ağırlık verecek Medcem Çimento, 210 milyon dolarlık yatırımı ekseninde gerçekleştireceği çalışmalarını 20 aylık sürede tamamlayarak, 2023 yılının ilk çeyreğinde yeni üretim hattında üretime başlayacak.

Kamerun ve Tunus'ta öğütme tesisleri, Rusya'da ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde

terminalleri bulunan Medcem Çimento, yakın zamanda önemli bir pazar olan Amerika Birleşik Devletleri'nde de yeni bir terminal açacak.

### “DÜNYANIN EN BÜYÜK ÇİMENTO ÜRETİCİLERİNDEN BİRİ OLACAĞIZ”

Yatırım planıyla ilgili açıklamada bulunan Medcem Çimento Genel Müdürü Murat Kahya: “Şirket olarak kısa vadede başlamayı düşündüğümüz yatırım planlarımız ve çalışmalarımız son hızla devam ediyor. Genç bir şirket olsak da sektörün en önemli oyuncularından birisiyiz. Tek hatta ülkemizin ve Avrupa'nın en büyük tesisimiz. 210 milyon Amerikan doları yatırımımız ile Mersin'de bulunan fabrikamızda yaklaşık %90'lık bir kapasite artışı sağlayacağız. Yeni yatırımımız ile dünyanın en büyük çimento üreticilerinden biri, ülkemizin en büyük tesisi ve ihracatçısı olacağız. Global pazarda bir numaralı ‘Türk çimento markası’ olma hedefimize ulaşmak istiyoruz.” dedi ■



## FİNANSAL KİRALAMA A.Ş.'NİN YENİ GENEL MÜDÜRÜ SİBEL ALYAR

► **DÜNYANIN** en büyük mali kuruluşlarından BNP Paribas Grubu'nun iştiraki olan BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş.'nin Genel Müdürlüğü görevine, 1 Mayıs 2021 tarihi itibarıyla, Sibel Alyar atandı.

İstanbul Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, Kimya Mühendisliği bölümünden mezun olan Alyar, yine İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde Uluslararası İşletmecilik Yüksek Lisans Programını tamamladı. 20 yılı aşkın süredir finansal kiralama yani leasing sektörüne sahip olan Sibel Alyar, 2010 yılından beri BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş. ailesinde Satış ve İş Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapıyordu.

Türkiye'de TEB ve BNP Paribas Grubu iştiraki olarak 2010 yılından bu yana hizmet veren BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş., müşterilerine değer yaratan çözümler geliştirerek rekabetçi kalmalarını, faaliyet ve bilançolarını sürdürülebilir bir şekilde büyümeleri için ihtiyaç duydukları esnekliği sağlıyor ■



Sibel Alyar / BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş. Genel Müdürü

**HARDOX®**  
WEAR PLATE

## HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklenmesi veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası



DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ



DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ



BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ



YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ



hardox.com

SSAB





**100<sup>th</sup>**  
Anniversary

*bir gelecek için teknolojik inovasyon ve üretim aracılığıyla değer yaratmak* olarak duyurdu ve kurumsal değerlerini ise *“hürs, azim, iş birliği ve özgünlük”* olarak tanımladı.

Bu doğrultuda akıllı teknolojiler, entegre sistemler, dijitalleşme, sıfır atık ve sıfır emisyon konularını odağına alan Komatsu, sonraki 100 yıl boyunca madencilik, inşaat, ormancılık, endüstriyel makine ve tarım sektörlerine hizmet sunmayı, yenilikçi ürün ve teknolojileriyle bu sektörlerdeki müşterilerini, sürdürülebilirlik hedefleri için desteklemeyi amaçlıyor.

Japonya merkezli Komatsu dünya geneline yayılmış 85 üretim tesisi ve 46 yedek parça merkezi ile hizmet veriyor. Geçtiğimiz son 10 yılda 600 bin iş ve maden makinesi ile endüstriyel ürünü müşterileri ile birleştiren Komatsu, ürettiği makinaların tüm parçalarını kendi bünyesinde üretmesi ve forkliftten kaya kamyonuna tüm segmentlerde ve her tonajda üretim yapması ile rekabette öne çıkıyor. 100 yıllık tarihinde sektörde pek çok ilke imza atmış olan Komatsu, dünya genelindeki 17 eğitim merkezi ile de sektörde kalifiye iş gücünü desteklemeye devam ediyor.

Komatsu ayrıca kuruluş ruhuna sadık kalarak faaliyet gösterdiği coğrafyalardaki toplumlar için de değer yaratmayı sürdürmeye devam etmeyi hedefliyor. Bu çabanın bir yansıması olarak geçen yıl Komatsu çalışanlarını hem işte hem de kişisel yaşamlarında iyilik peşinde koşmaya teşvik eden çevrimiçi platform “One World One Komatsu” projesini hayata geçirdi. Çalışanların sürdürülebilirlik odaklı kampanya ve yarışmalara katılabildikleri, fikirlerini paylaşabildikleri ve iş arkadaşlarıyla etkileşim kurabildikleri platform, bireysel eylemleri, daha geniş kapsamlı ortak bir harekete dönüştürerek birlikte daha sürdürülebilir bir gelecek yaratmayı amaçlıyor ■

## İŞ MAKİNALARININ KÖKLÜ MARKASI KOMATSU 100 YAŞINDA

**Küresel iş ve maden makinaları sektörünün sağlamlığı ve yüksek kalitesi ile öne çıkan üreticilerinden Komatsu, kuruluşunun 100’üncü yılını kutluyor.**

► **TÜRKİYE**, Azerbaycan ve Gürcistan distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları’nın yürüttüğü dünyanın önde gelen iş, maden ve endüstri makinaları üreticisi Komatsu, içinde bulunduğumuz 2021 yılında 100. yaşını kutluyor. 100. yıl kapsamında, Japon üretici Komatsu “Birlikte Değer Yaratmak” marka vaadi ile geçmiş deneyimini gelecek yıllara aktarma yol haritasını ve 100 yıllık yolculuğunu özetleyen “100 Yıl Birlikte Değer Yaratmak” videosunda tanıttı.

İş ve maden makinalarının lider markası Komatsu 1921 yılında Japonya’nın Komatsu şehrinde, bölgedeki bakır madenin kapatılmasının ardından, buradaki ekonomik değerin sürdürülebilmesi amacıyla kuruldu. Bu tarihten itibaren üstün kalite ve teknoloji, inovasyon, küresel erişilebilirlik, çalışanların ve toplumun gelişimi ilkeleriyle faaliyetlerini sürdürdü. Yatırımlar, stratejik satın almalar ve iş birlikleri ile etki alanını genişletti. Türkiye pazarına ise 1983 yılında Temsa İş Makinaları iş birliği ile girdi. Türkiye’nin sektördeki en uzun süreli iş birliği olan bu distribütörlük çerçevesinde, Temsa İş Makinaları üstün Komatsu ürün ve hizmetleri Türkiye, Azerbaycan ve Gürcistan pazarlarına sunuyor.

100. YILA ÖZEL YENİ KURUM KİMLİĞİ

Bir asrı geride bırakan Komatsu, kuruluşundan beri uyguladığı değerleri 100. yılında sürdürülebilirlik çerçevesinde yeniden ele aldı. Müşterileri ve toplumlar için hizmet odaklı bir yaklaşım belirleyen ve birlikte büyüyüp birlikte gelişmeyi amaçlayan dünya devi Komatsu 100. Yılında marka vaadini “Birlikte Değer Yaratmak” olarak yenilerken, marka amacını ise *“İnsanların, iş dünyasının ve gezegenimizin birlikte geliştireceği sürdürülebilir”*



İş makinaları için farklı yeteneklerde ataşmanlar üretir.

**GALEN GA**

**HARDOX**  
WEARPARTS  
Your local Hardox expert for efficient wear parts solutions.

Istanbul Yolu 30.Km No:69 06980 Sarayköy Kahramankazan Ankara

Tel: (0312) 815 4694 - 95 Faks: (0312) 815 4616 • galen@galengroup.com.tr

www.galengroup.com.tr



# İHRACATTA YAŞANAN SORUNLAR MADENCİLİK SEKTÖRÜNÜ ZORLUYOR

**İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB), Türkiye ekonomisi için stratejik öneme sahip olan maden sektörünün ihracat faaliyetlerinde yaşadığı sorunları, Ticaret Bakanı Dr. Mehmet Muş ile yapılan bir toplantıda masaya yatırdı.**

► İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Dinçer, Ege Maden İhracatçıları Birliği (EMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mevlüt Kaya, Türkiye Madencilik Derneği (TMD) Yönetim Kurulu Başkanı Ali Emiroğlu ve Türkiye Mermer Doğal Taş ve Makinaları Üreticileri Birliği (TÜMMER) Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Alimoğlu ve TÜMMER Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Serter'in katılımı ile gerçekleştirilen görüşmede; navlun fiyatlarındaki anormal artışlar, yüksek liman masrafları, konteyner hasarları ve konteynerleri sağlayan line'ların keyfi uygulamaları ile payload aşımaları sorunları detaylıca ele alındı.

## “NAVLUN FİYATLARINDAKİ ANORMAL ARTIŞLARI BAKANIMIZA AKTARDIK”

Yapılan görüşmeyle ilgili açıklama yapan İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Dinçer, “Öncelikle navlun fiyatlarındaki anormal artışları Bakanımıza aktardık. Yüksek hacimli

alışmaların yapılması, buna karşın limanlardaki kapasitenin düşürülmesi ve konteyner arzındaki daralma, navlun fiyatlarının yükselmesine sebep olmaya devam ediyor. Rakamlarla örnek vermek gerekirse, pandemi öncesi süreçte 2019'da Çin Halk Cumhuriyeti'ne yapılan yüklemelerde 20'lik konteyner fiyatları

350-450 USD bandında iken, 2021 yılında bu rakam 1.900 USD'ye ulaştı. Amerika'ya yapılan doğal taş yüklemelerinde ise 2020 Aralık'ta navlun bedeli yaklaşık 1.600 USD iken, Mayıs 2021'de 6.500 USD'ye yükseldi. Söz konusu artışlar sebebiyle firmalarımızın sorunlarını bertaraf edebilmek adına alternatif çözümler üzerinde değerlendirmelerde bulduk ve kuru yük gemileri ile taşımacılık için fiyatlar aldık ancak benzer durumda ton başına 20-25 USD olan fiyatların 80 USD'ye kadar çıktığını gözlemledik” dedi.

## YÜKSEK LİMAN MASRAFLARI DA MASAYA YATIRILDI

Görüşmede yüksek liman masraflarına da değindiklerini ifade eden Dinçer,



Aydın Dinçer / İMİB Yönetim Kurulu Başkanı

çer, “İstanbul, Bursa ve Kocaeli'deki limanlarda ilaçlama ve lashing adı altında daha önceden konteyner başına 50-100 TL gibi fiyatlar ödenen hizmetler için 400-450 USD bedeller istendiği ve firmaların astronomik tutarları ödemeye mecbur bırakıldığı bilgisini aldık. Firmalarımızın zor durumda bırakıldığı bu konuyu da Bakanlığa taşıdık. Yanı sıra konteynerlere ilişkin line'lardan kaynaklı sorunlar da yaşanıyor. Mısır Port Said Limanı'nda konteynerlerde hasar olduğu söylenerek birçok firmaya fahiş cezalar uygulanıyor ve teslimatlar uzun süre limanda bekletiliyor, firmalarımız alıcı karşısında zor duruma düşüyor” diye konuştu.

Liman işletmelerinin, konteynerlerin payload aşımaları (azami taşıma kapasitesi aşımı) esnasında yalnızca 10-20 kiloluk aşımarda dahi 6 ila 10 bin TL arasında para cezaları uyguladığının altını çizen Dinçer, “Özellikle doğal taş yüklemelerinde, yüksek tonajlı bloklarda bu türden ağırlığı fazla olan malzemelerde ufak farklar oluşurken, hassas hesaplamalar yapılmıyor. Beyanname kapatmalarda tolere edilebilen +/- yüzde 5 fark gibi, firmalarımızın fahiş cezalara maruz kalmamaları için, payload aşımalarında da yüzde 3-5 oranında bir tolere uygulanması gerekiyor” diye konuştu ■



**ZİNCİRİNİ**  
KOMATSU'DAN YENİLEYENE  
MAKET HEDİYE



AYNI FİYATA ORJİNALI VARSA  
HAYDİ KOMATSU'YA!

HİDROLİK POMPA  
REVİZYON PARÇALARINDA



**DEV**  
İNDİRİM

## ORJİNAL KOMATSU YEDEK PARÇALAR İÇİN TEMSA'DAN CAZİP KAMPANYALAR

**İş ve maden makinaları üretiminde dünyanın lider markalarından Komatsu'nun Türkiye Distribütörü Temsa İş Makinaları, satış sonrasında 2 avantajlı kampanya başlattı. Satış sonrasında da müşterilerine desteğini kesmeyen Komatsu, hidrolik pompa revizyon parçalarında %60'a varan indirim sunarken, orijinal zincir alımlarında maket hediye ediyor.**

► SADECE BİR SATIŞ DEĞİL aynı zamanda bir hizmet şirketi misyonu ile müşterilerine her zaman çözüm sunma bakış açısı ile faaliyetlerini sürdüren Temsa İş Makinaları, bu çerçevede müşterilerine her zaman uygun fiyatlarla sunduğu orijinal yedek parça kalitesi ve yetkili servis uzmanlığı ile sağlamlığı ve gücü ile öne çıkan Komatsu iş makinalarının ilk günkü performansını uzun yıllar devam ettirmesini sağlıyor.

“Aynı fiyata orijinali varsa haydi Komatsu'ya” sloganıyla hayata geçen hidrolik pompa revizyon kampanyası kapsamında, Komatsu Yetkili Servislerinden yılsonuna kadar PC200, PC300 ve PC400

ekskavatörlerinin hidrolik pompasını revizyona sokmak isteyen müşteriler, orijinal yedek parçada %60'a varan indirimlerden yararlanabiliyor. Kampanya sayesinde Komatsu PC200, PC300 ve PC400 sahipleri avantajlı fiyatlarla, daha uzun yıllar orijinal Komatsu kalitesi ile makinalarının yüksek performansını koruyabilecekler.

Ayrıca yıl sonuna kadar Komatsu yetkili servislerinde paletli Komatsu iş makinasının zincirini, Komatsu kalitesini taşıyan orijinal zincirle yenileyen herkese PC-210LC-10 maketi hediye ediliyor. Kampanya tüm Komatsu paletli iş makinası zincirlerini kapsıyor ■

# İSDER'İN YENİ YÖNETİM KURULUNA SERKAN KARATAŞ BAŞKANLIK EDECEK

► **TAŞIMA**, kaldırma ve istifleme makineleri sektörünün yüzde 80'inden fazlasını temsil eden İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) 8. Olağan Genel Kurul Toplantısı İstanbul'da gerçekleştirildi. 2016 yılından beri İSDER Başkan Vekili/Sayman görevlerini sürdüren Serkan Karataş, oy birliği ile derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığına seçildi. Çukurova Grubu'nda Genel Müdürlük görevini yürüten Serkan Karataş, İSDER'in yeni döneminin hayata geçireceği projeler ile sektörde adından daha fazla söz ettireceğini belirtti.



Serkan Karataş / İSDER Yönetim Kurulu Başkanı

## “YÜKSEK UYUMLULUK VE VERİMLİLİK İÇERİSİNDE YOL ALACAĞIZ”

Yeni dönemde İSDER Yönetim Kurulu yapılanmasının üyesi olduğu Avrupa İstif Makinaları Federasyonu (FEM) yönetimi örnek alınarak şekillendiğini belirten Karataş, sözlerine şu şekilde devam etti:

“İSDER olarak çalışmalarımızı yürütürken birçok alanda örnek aldığımız ve bize rehberlik eden üst kuruluşumuz FEM'i organizasyonel anlamda da rehber olarak Başkan

Yardımcılığı sistemimizi yeni bir yapıya kavuşturduk. Böylelikle her bir başkan yardımcımız dernek çatısı altında uzman oldukları alt sektörler ve alanlardan sorumlu en üst yetkili olacak. Her bir alt sektörün birbiri ile yüksek uyum ve verimlilik içerisinde yol almasını hedefliyoruz.”

## “KÜRESEL TİCARET SAVAŞLARINDA TÜRKİYE'NİN YERİNİ SAĞLAMLAŞTIRACAĞIZ”

“İstif makineleri sektörünün ihracatının artırılması ve küresel ticaret savaşlarında Türkiye'nin yerinin sağlanmasını öncelikli amaçlarımız arasında” diyen Serkan Karataş

ayrıca Türk sanayinde öncü çalışmalara imza atan istif makineleri sektörünün verimli üretimi ve dinamik iç pazar konularını çalışma merkezlerine alacaklarının da altını çizdi. Karataş sözlerine şu şekilde devam etti:

“Teknoloji ve dijitalleşme odağında verimli üretimi sağlayarak ihracata pozitif katkı sunacak yatırımların artırılması gerekiyor. Her fabrikada yer alan vinç, forklift, platform ve raf sistemleri gibi 'istif makineleri' üretimin her kademesinde görev almakta ve sanayinin olmazsa olmazları arasında bulunmaktadır. İstif makineleri sektöründe ülkemizden dünya markası çıkması hayal değildir. Üyelerimiz halihazırda sanayiye teknoloji ile bütünleştiren yenilikçi girişimlerde bulunuyorlar. Küresel rekabette gücümüzü korumak ve artırmak için yeni yatırımlara ihtiyacımız var. Türkiye'nin coğrafi konumu ve imalattaki tecrübesini fırsata çevirerek global ölçekli markaların ülkemizde üretim yapmalarını teşvik etmeyi ve istif makineleri alanında küresel anlamda üretim üssü olmayı hedefliyoruz. İSDER, Türk makine sanayinin kapasitesinin farkında olan ve üyelerinin bu yenilikçi girişimlerini beslemeye her zaman hazır olan bir dernek. Yeni İSDER döneminde gerek kamudan gerek uluslararası paydaşlarımızdan alacağımız desteği maksimum seviyeye çıkararak üyelerimizin ve Türk sanayinin daha güçlü bir şekilde yanında yer almayı amaçlıyoruz. Genç ve dinamik dernek kadromuzun ise yeni yönetimin yol haritasında en önemli pusulalardan biri olacağına inanıyoruz.” ■



## YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeye, asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**



JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahçelievler Mah Ankara Cad. No. 223  
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com

www.wirtgen-group.com/ankara

## PLATFORMDER'İN YENİ BAŞKANI SARUHAN GÜNAYDIN OLDU

► **PERSONEL** yükseltici platform sektöründe faaliyet gösteren işletmeci, imalatçı, distribütör, tedarikçi ve hizmet sağlayıcı firmaları bir araya getiren Platformder'in 3. Olağan Genel Kurul Toplantısı, 17 Haziran 2021 Perşembe günü İstanbul'da gerçekleştirildi. Genel Kurula tek liste ile giren Saruhan Günaydın, Platformder'in yeni Yönetim Kurulu Başkanı oldu.

Genel Kurul açılış konuşmasını yapan önceki Yönetim Kurulu Başkanı Servet Ayhan, Platformder'in kuruluşundan bugüne kadar yapmış oldukları önemli çalışmalarını anlatarak, seçilecek yeni yönetimin de aynı şekilde

çalışmasını ve sektörü hakkıyla temsil eden bir sivil toplum kuruluşu olması gerektiğinin altını çizdi.

2019 yılından bu yana Yönetim Kurulu Başkan Vekilliği ve Saymanlık görevini yürüten yeni Başkan Saruhan Günaydın, teşekkür konuşmasına, Platformder'in sektörün önemli bir aktörü olarak bugünlere taşınmasında önemli katkısı olan Servet Ayhan'a teşekkür ederek başladı. Saruhan Günaydın konuşmasının devamında sektörün kurumsal bir yapıda gelişmesi adına yapacakları faaliyetleri üyelere paylaştı. Sektörün bir ihtisas derneği olma yolunda emin adımlar ile ilerle-

yeceklerini belirten Günaydın, 2021 – 2023 döneminin tüm üyelere ve sektöre hayırlı olmasını diledi.

Platformder'in oy birliği ile seçilen yeni Yönetim Kurulunun asil üyeleri; Saruhan Günaydın - Yönetim Kurulu Başkanı (Toro Makine), Fatih Aydın - Sayman (AVK Aydın Vinç), Kenan Aydın - Genel Sekreter (Fatih Vinç), Kerem Bayrak - Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı (ELS Lift), Gökhan Gültekin - Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı (Terex Türkiye), Necip Ayhan - Yönetim Kurulu Üyesi (Ayhanlar Platform), Eren Yıldıztekin - Yönetim Kurulu Üyesi (Highlift) ■



Saruhan Günaydın / Platformder Yönetim Kurulu Başkanı

## BORSA İSTANBUL'DA GONG

**BOĞAZIÇI BETON İÇİN ÇALDI**

► **TÜRKİYE'NİN** ve İstanbul'un önde gelen hazır beton ve agrega üreticilerinden Boğaziçi Beton'un halka arz süreci tamamlandı. 3 Haziran 2021 tarihinde Borsa İstanbul Yıldız Pazarı'nda işlem görmeye başlayan Boğaziçi Beton'un Gong Töreni, 16 Haziran Çarşamba günü gerçekleşti.

Geçtiğimiz günlerde talep toplama dönemini başarıyla tamamlayan Boğaziçi Beton'un, "Sabit Fiyatla Talep

Toplama" yöntemiyle gerçekleştirilen halka arzında 114.000.000 TL nominal değerli payların satışı yapılmış, halka arz büyüklüğü 399.000.000 TL olarak gerçekleşmişti. Boğaziçi Beton'un, halka arzı 42.380 gerçek ve tüzel kişinin katılımıyla gerçekleşmişti. Halka arz edilen payların yüzde 60'ı yurt içi bireysel yatırımcılara, yüzde 30'u yurt içi kurumsal yatırımcılara ve yüzde 10'u ise yurt dışı kurumsal yatırımcılara dağıtılmıştı.

### TÜM YATIRIMLARIMIZI BÜYÜK BİR TITİZLİKLE GERÇEKLEŞTİRDİK..."

Süreci başarı ile tamamlamış olmanın dolayı çok mutlu olduklarını dile getiren Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin: "Tüm bu süreçte Boğaziçi Beton'a inanarak ve güvenerek yatırım yapan tüm yatırımcılarımıza teşekkür ediyoruz. Ülkemizin geleceğini sağlam yapılarla inşa edecek çok büyük bir aileye kavuştuk. Biz de bu güveni daha ileriye taşıyacağız" dedi ■



*New*  
**GENERATION  
AE15**

**ELS LIFT**

info@elslift.com  
www.elslift.com

BORUSAN

CAT®

# HİZMETLERİNİ MÜŞTERİ MANİFESTOSU İLE TAAHHÜDE DÖNÜŞTÜRDÜ



**Borusan Grubu şirketlerinden Borusan Cat, sektöründe bir ilke imza atarak, müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini ve müşteri deneyimini en üst seviyede tutacak "Müşteri Manifestosu"nu yayınladı.**

► **ŞEFFAFLIĞI**, adil rekabeti, müşterilerini her daim desteklemeyi ve daha birçok konuyu kapsayan manifesto, Borusan Cat'in operasyonlarını yürüttüğü 6 ülkede uygulanacak.

"Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz" anlayışı ile Türkiye'nin yanı sıra Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya'da faaliyetlerini yürüten Borusan Cat, kurum içinde görev alan, tüm ülke operasyonlarından ve endüstrilerden temsilcilerin oluşturduğu Müşteri Konseyinin hazırladığı Müşteri Manifestosunu yayınladı. Manifesto, müşteriye sunulan hizmeti ve deneyimi daha da mükemmelleştirmek

ve Borusan Cat'in sorumluluk sahibi kurum kültürünü daha da güçlendirmek için yol gösterici bir rehber olma özelliği taşıyor.

## MANİFESTO 8 MADDEDEN OLUŞUYOR

Genel ve ağır inşaat, madencilik, enerji ve ulaşım endüstrilerinde geniş ürün yelpazesi, kendi geliştirdiği teknolojiler ve müşteri deneyimini en üst seviyeye taşımaya hedefleyen ürün ve hizmetlerle müşterileri için komple bir çözüm üretici olan Borusan Cat'in Müşteri Manifestosu 8 maddeden oluşuyor. Pro aktif çözümler sunmayı odağına alan şirket, bu manifesto ile

müşterilerine vadettiği tüm hizmetleri birer taahhüde dönüştürüyor.

"Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz" yaklaşımına, koşulsuz müşteri memnuniyeti sağlayarak ulaşabileceğine inanan Borusan Grubu şirketlerinden Borusan Cat, Müşteri Manifestosu ile müşterilere verilen tüm sözleri, şeffaf bir anlayışla yerine getirmeyi, adil rekabete saygı duymayı, müşterilerini uzun dönemli iş ortağı olarak görerek onları her daim desteklemeyi taahhüt ediyor. Dijitalleşmenin tüm olanaklarını kullanarak müşterileri olası sorunlardan uzak tutmayı ve çözümler üretmeyi, teknoloji ile müşterilerin ihtiyaçlarına tam olarak cevap veren yenilikçi ve yaratıcı çözümler sunmayı, müşteri geri bildirimlerine kulak vererek iş süreçlerini bunlara göre şekillendirmeyi, öncü uygulamalarla sektöre liderlik etmeyi ve sürdürülebilir bir dünya ve toplum için tüm çalışmalarını sorumluluk bilinciyle yürütmeyi garanti ediyor.

Manifesto hakkında detaylı bilgi için: [Borusan Cat Müşteri Manifestosu](#) ■



## DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.  
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul  
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO  
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS  
[WWW.VOLVOPENTA.COM](http://WWW.VOLVOPENTA.COM)



# ALTINTAŞ KARDEŞLER BALIKESİR'İN TAŞINI HİDROMEK®

## İLE ÇIKARIYOR

► **MARMARA BÖLGESİ'NİN** Güney Marmara Bölümü'nde yer alan ve topraklarının bir kısmı Ege Bölgesi'ne de uzanan Balıkesir, hem otoyol projelerinin tam ortasında yer alması hem de yeni yatırımlara açık bir il olmasıyla önemini her geçen gün daha da artırıyor. Ayrıca yatırım gerçekleştirilen çevresindeki büyük illere yakınlığı da bu kenti stratejik olarak önemli kıyor. Balıkesir kökenli Altıntaş Kardeşler de kömür, beton, nakliye, inşaat malzemeleri, akaryakıt ve turizm

alanlarındaki yatırımlarıyla kent ve çevresinde ticari faaliyetlerini geliştirerek sürdüren bir şirket olarak dikkat çekiyor. Konut inşaatı faaliyetleri, Altıntaş Kardeşler'i bölgedeki inşaat sektöründe önemli bir aktör haline getirirken, sahip olduğu beton santralleri ve taş ocağı da şirketin çeşitli büyük projelerde önemli bir tedarikçi konumunda olmasını sağlıyor.

Firmanın kurucu ortaklarından Abdullah Altıntaş, böylesi yatırıma açık

bir bölgede Altıntaş Kardeşler olarak kendilerini sürekli geliştirdiklerini ve makine parkına da ihtiyaçlar doğrultusunda yenilerini eklediklerini dergimize ifade ediyor. Biz de kendisiyle çalışmalarını ve yeni HİDROMEK yatırımlarını konuştuk:

### Öncelikle iş hayatınızda bugünlere geliş yolculuğunuzdan bahsedermisiniz?

Balıkesir-Dursunbey kökenli, 3 kardeşli bir aile şirketiyiz. Ticari serüvenimiz ilk olarak 80'li yılların başında, kamyonlarımızla nakliye yaparak başladı. Dursunbey'de kömür ocakla-

rı çoktur ve buradan çıkan kömürleri, Manisa Turgutlu'dan Ankara'ya kadar civar bölgelere taşıdık. Kömür taşımacılığına tuğla işimizi de ekleyince inşaat malzemelerine giriş yapmış olduk. 1986'da bugünkü şirketimizin temelini oluşturarak kum, çimento ve kireç bayiliklerine de geçiş yaptık. 2004 yılında ise ilk hazır beton üretim tesisimizi kurduk. Bölgemizdeki bir taş ocağıyla çalışmaya başladık. İlk beton santralimizin açılmasının ardından 2006 yılında, Balıkesir ili merkezine 35 km mesafedeki Şamlı Taş Ocağı olarak bilinen kendi ocağımızı devreye aldık. Geldiğimiz noktada taş ocağımız ve 11 adet hazır beton santralimizle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ayrıca Balıkesir'in çeşitli ilçelerinde yaptığımız konut projeleriyle de inşaat sektöründe öncü firmalar arasındayız. Yine geçtiğimiz yıl, akaryakıt sektörüne de ilk adımımızı attık ve Susurluk yolu üzerinde akaryakıt istasyonumuzu devreye aldık. Turistik otel ve düğün salonları yatırımlarımız da bölgemizdeki diğer çalışmalarımız arasında yer alıyor. Günümüzde 500'e yakın personelimizle, bu saydığımız alanlarda bölgemiz ekonomisine katkı sağlayarak çalışmalarımızı devam ettiriyoruz.

*“Güney Marmara Bölgesi'nin en büyük hazır beton tedarikçileri arasında konumlanıyoruz”*

### Hangi bölgelerde beton santrallerinin yer alıyor?

Balıkesir merkez, Şamlı, Dursunbey, Bandırma, Gönen ve Karacabey gibi farklı bölgelerde toplam 11 adet beton santralimiz bulunuyor. 120 m<sup>3</sup> / saat kapasiteyle ve 2 m<sup>3</sup>'lük santral mikseriyle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Santrallerimizde otomasyon sistemli, bunkerli ve TSE -EN 206 kalite belgeli olarak çalışmaktayız. Homojen beton karışımı üretim gerçekleştiriyoruz. Toplamda günlük 10 bin m<sup>3</sup> beton üretimi hacmimizle,

**Balıkesir ve çevresinde yıllardır konut inşaatı ve beton üretimi faaliyeti gerçekleştiren Altıntaş Kardeşler, yatırımlarını da aralıksız olarak sürdürüyor. Hazır beton hizmetini kendi taş ocağında çıkardığı taşlarla destekleyen ve İzmir-İstanbul Otoyol Projesi'ne 1,5 milyon tonluk malzeme vermesiyle de dikkat çeken şirket, son olarak makine parkına HİDROMEK'ten iki yeni ekskavatörü dahil etti. Altıntaş Kardeşler'in Şamlı Taş Ocağı'nda çalışmaya başlayan HMK 310 LC ve HMK 390 LCHD model yeni ekskavatörleri, böylece şirketin günlük 5000 ton taş üretim kapasitesinde önemli bir rolü de üstlenmiş oldular.**

Güney Marmara Bölgesi'nin en büyük hazır beton tedarikçileri arasında konumlanıyoruz. Faaliyet alanlarımız arasında yer alan inşaat ve konut çalışmalarımız için kendi beton santrallerimizde ürettiğimiz betonu kullanıyoruz. Ayrıca Balıkesir organize sanayi bölgesinde kurulu büyük işletmelerin önemli bir bölümünün hazır beton dökümünde de yer aldık. Dolayısıyla inşaat projelerinde yer alan her türlü dizaynda beton üretme kabiliyetine sahibiz. Hazır beton

sektöründeki üretim kabiliyetimizi yurtdışına da taşımak üzere hazırlıklarımız sürüyor. Bu kapsamda Ukrayna'da bir beton santrali kurmak üzere harekete geçtik.

### Taş ocağınızdaki çalışmalarınızdan bahsedermisiniz?

Hazır beton üretiminde kullanılan tüm kırma taş ürünleriyle, piyasa tarafından istenen her çeşit taş ve dolgu malzemelerinin üretim ve satışını gerçekleştiriyoruz. Şamlı Taş Ocağı



Abdullah Altıntaş / Altıntaş Kardeşler Kurucu Ortağı



kırma ve öğütme tesisimizde, standartlara uygun şekilde günlük 5.000 ton üretim kapasitesine sahibiz. 2018 ve 2019 yıllarında 1,5 milyon tonluk üretim gerçekleştirirken, geçtiğimiz yıl ekonomik ve sosyal koşullardan ötürü 950 bin ton üretime eriştik. Bölgemizdeki ekonomik hareketliliğin daha da artacağını öngörüyoruz. Bu doğrultuda biz de yatırımlarımıza devam ediyor ve Gönen'de yeni taş

ocağımızı devreye almak üzere çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

#### Geçmişte yer aldığınız büyük projelerden örnek verir misiniz?

Türkiye'nin en önemli yol yatırımlarından biri olan İzmir-İstanbul otoyol projesinde, viyadük ve yol beton döküm işlemi gerçekleştirdik. Ayrıca soğuk alt temel malzemesi ve sıcak asfalt malzemesi tedarikini sağladık.

Bu kapsamda 3 santralimizden toplamda 1,5 milyon tonluk seçme malzeme verdik. Çalışmalarımızı da taahhüt edilen zaman içerisinde başarıyla tamamladık.

**“Her bir tesisimizde birden fazla makineyle yedekli olarak çalışıyor, hizmetlerimizi aksatmamaya gayret ediyoruz”**

#### 11 santral ve bir taş ocağı, geniş bir makine parkını gerektiriyor olmalı. Araç ve makine parkınız için neler söylersiniz?

20 beton pompası, 70 transmikser ve damperlerimiz olmak üzere toplamda 200 kamyonlardan oluşan bir filoya sahibiz. Her geçen gün artan hazır beton talebini karşılamak üzere de Altın Beton markamızla yatırımlarımıza devam ediyoruz. Bu kapsamda son olarak 16 adet yeni transmikserli kamyonu parkımıza dahil ettik. İş makinesi olarak ise

farklı markalardan oluşan 20'den fazla lastikli yükleyici ve ekskavatörlerimizle hizmet veriyoruz. Her bir tesisimizde birden fazla makineyle yedekli olarak çalışıyor, hizmetlerimizi aksatmamaya gayret ediyoruz. Ayrıca kamyonlarımızın ve makinelerimizin bakımlarına da çok önem veriyoruz. Kendi bünyemizdeki kadremizde düzenli arazaların tamirini gerçekleştiriyoruz.

#### Bir iş makinesi tercih ederken nelere dikkat edersiniz?

Yakıt, servis ve yedek parça önceliklerimiz arasında yer alıyor. Makine 1 gün yattığı zaman bizim zararımıza oluyor ve makinelerin durması, sözümüzü yerine getirmemek anlamına geliyor. Özellikle taahhütlü olarak 2 vardiyada çalıştığımız otoyol projesi gibi vaktinde tamamlanması gereken işler göz önüne alındığında, çalışmaların kesintisiz sürmesinin önemi daha iyi anlaşılıyor. Dolayısıyla parça bulunurluğu, çabuk temin ve anında müdahale edebilecek bir servis yapısı bizim için oldukça önemli. Yakıt konusunda da elbette her makine bir değer sunuyor fakat operatörün kullanımı ve çalışma koşulları gibi değişkenler de yakıtı etkiliyor.

“Hem kullanım hem de servis ve parça konusunda çevremizden aldığımız



olumlu referanslar, HİDROMEK'i tercih etmemizi sağladı”

#### HİDROMEK alımına nasıl karar verdiniz?

Öncelikle yerli üretim olması ve ardından hem kullanım hem de servis ve parça konusunda çevremizden aldığımız olumlu referanslar, bizim HİDROMEK markasını tercih etmemizi sağladı. Bu doğrultuda artan talebi karşılamak adına Şanlı Taş Ocağımızda çalışması

için bir adet HMK 310 LC ve bir adet HMK 390 LCHD alımı gerçekleştirdik.

#### Yeni makinelerinizin performansı için neler söylersiniz?

Yeni makinelerimiz taş ocağı gibi zorlu bir alanda söküde oldukça başarılı performans gösteriyorlar. Aynı zamanda da güçlü ve seri makineler. Özellikle operatörlerimiz de çok memnun. Onların memnuniyeti bizim de mutlu olmamızı sağlıyor.

#### Operatör RAMAZAN ÇEKİLİ

#### Yeni HİDROMEKLER daha teknolojik ve seriler, ayrıca söküde oldukça başarılılar.

16 yıllık operatörüm ve Balıkesirliyim. 14 aydır Altıntaş Kardeşler şirketinde çalışıyorum. Bugüne kadar pek çok markadan ekskavatörü deneyimledim. HİDROMEK'in daha önce 2014 model HMK 220 LC eks-

kavatörünü bizzat kullanmıştım. Şirketimize yeni alınan HİDROMEK'leri beğeniyle kullanıyorum. İlk olarak bünyesinde barındırdığı teknolojile-



Ramazan Çekili / Operatör

rin daha da gelişmiş olması dikkatimi çekti. Tüm operasyonun, radyo ve müzik sistemi de dahil olarak tek bir dokunmatik ekranda toplanması ve kullanıcıya sunulması oldukça hoş. Konfor açısından da oldukça rahat, havali koltukları çok beğendim.

Şu an ocakta aynadaki patlamış taş kamyonu yüklüyorum. Makineler ve sistemi sorunsuz çalışıyor. Sökü yönünden de oldukça güçlü ve seri bir makine. Makineyi P modunda kullanıyorum ama bazen işin zorluğuna göre veya gelen kamyonları çabuk çıkarmak için en ağır moda da alıyorum. Bu kapsamda yaptığı işe göre düşük yakıt tüketiminden de memnunum ■

# ŞANTİYELERİN YENİ DUSTER'İ YÜZÜNÜ GÖSTERDİ



► **KONFOR**, tasarım ve güvenlik özellikleriyle Türkiye SUV pazarının önde gelen modelleri arasında yer alan, şantiyelerde ve madenlerde de sıkça görmeye alıştığımız yeni Dacia Duster, beklenen otomatik EDC şanzıman opsiyonuyla birlikte Eylül ayında ülkemizde satışa sunulacak. Yeni Duster gelişmiş sürüş, konfor ve güvenlik özellikleriyle dikkat çekiyor.

Bugüne kadar 1.9 milyonun üzerinde satış adedine ulaşan Duster, 2019 yılından bu yana Avrupa'da perakende

SUV satışlarında kendi sınıfının lideri konumunda bulunuyor. Günlük kullanımın yanı sıra outdoor kullanım için de ideal bir yol arkadaşı olan Duster, yeni yüzüyle bu başarısını daha da ileriye taşımayı hedefliyor.

## VERİMLİ MOTORLAR VE BEKLENEN EDC ŞANZIMAN

Yeni Duster'ın yenilenen motor gamı sürüş keyfini daha düşük karbon emisyonlarıyla mümkün hale getiriyor. Tüketicilerin merakla beklediği

otomatik EDC şanzıman ise TCe 150 bg motorla kombine ediliyor. Yenilenen yüzüyle birlikte bir diğer öne çıkan özellik ise LPG deposunun kapasitesi. ECO-G 100 bg seçeneğindeki LPG deposunun kapasitesi yüzde 50 artırılarak 49,8 litreye ulaştı.

6 vitesli EDC otomatik şanzıman, 4x2 çekişli TCe 150 bg benzinli modelde sunuluyor. 4x2 veya 4x4 olarak sunulan dizel motorlu dCi 115 bg modelinde ise 6 vitesli manuel şanzıman yer alıyor. Fabrika çıkışlı benzin ve LPG'li ECO-G 100 bg modelinde de 6 vitesli manuel şanzıman bulunuyor.

## DAHA FAZLA GÜVENLİK

Standart olarak sunulan hız sınırlandırma, yeni nesil ESC'nin yanı sıra Yeni Duster'da birçok sürüş destek sistemi (ADAS) sunuluyor. Kör Nokta Uyarı Sistemi, Park Asistanı, Yokuş Kalkış ve 4x4 versiyonlar için Yokuş İniş Destek Sistemi gibi özellikler, bu sistemler arasında yer alıyor. Ayrıca önde bir, yanlarda birer ve arkada da bir adet olmak üzere toplamda 4 adet kameradan oluşan 360 derece kamera sürücünün işini kolaylaştırıyor ■

## AYDIN BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ FİLOSUNA 39 YENİ İŞ MAKİNESİ

► **AYDIN** genelindeki içme suyu, kanalizasyon, yağmur suyu ve tarımsal sulama alt yapı işlerini sürdüren Aydın Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü (ASKİ), is makinesi filosunu 37 adet kazıcı yükleyici, 1 adet toprak silindiri ve 1 adet greyder ile güçlendirdi.

Kentin ihtiyaçları doğrultusunda Aydın'ın her köşesinde kalıcı, işlevsel ve modern alt yapı hatları oluşturmak için çalışan ASKİ ekiplerinin gücüne güç katacak olan yeni makineler, Atatürk Kent Meydanında sergilendi.

Yeni makinelerle Aydınlılara daha fazla hizmet edeceklerini belirten Aydın Büyükşehir Belediyesi Başkanı Özlem Çerçioğlu, "Kaynaklarımızı halkımızın ihtiyaçları doğrultusunda daha fazla hizmet edebilmek için etkin ve verimli kullanıyoruz. Araç filomuza kattığımız 39 yeni is makinesi ile ASKİ ekiplerimiz çok daha hızlı çalışmalar gerçekleştirecekler. Aydınlıların hizmetine giren bu araçlarımızın hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum" dedi ■

## BİRİNCİ ELDEN TEK FARKI İKİNCİ EL OLMASI

TruckMarket titizlikle incelenmiş, eksiksiz, hasarsız ikinci el ağır araçları sunar; size sadece TruckMarket'e güvenmek kalır. Yeni araç kalitesinde ikinci el ağır vasıtalar Ford Trucks güvencesiyle TruckMarket'te. TruckMarket Türkiye'nin her yerinde.

444 36 73 / 444 FORD  
www.fordtrucks.com.tr



# TRUCK MARKET

2. ELDE FORD TRUCKS GÜVENCESİ

WWW.TRUCKMARKET.COM.TR

Ford

TRUCKS

Her yükte birlikte



Linde Material Handling

Linde

HASEL



## LINDE MH AKÜLÜ İSTİFLEYİCİLER ŞİMDİ DAHA VERİMLİ VE GÜVENLİ

Linde MH'nin 1,2 ton dan 1,6 tona taşıma kapasitesine sahip L14 - 16 AS/AS AP ve D12 - 14 AP model akülü istifleyicileri, verimliliğin yanı sıra yükün ve operatörün güvenliğini artıran özelliklerle yenilendi.



► **L14-16AS/ASAP** model denge ayaklı istifleyiciler 1,4 - 1,6 ton arası yükleri 5.300 mm raf yüksekliğine kadar kolaylıkla istiflerken, D12 - 14 AP model katlanabilir platformlu çift istifleyiciler toplamda 1,2 - 1,4 ton arası iki paleti üst üste taşıyarak intralojistik operasyonlarında zaman kazandırıyor.

### OPTILIFT SAYESİNDE YÜKLER DAHA HASSAS İNDİRİLİP KALDIRILABİLİYOR

Linde MH'nin daha yuvarlak hatlı bir tasarıma sahip olan yeni D ve L modellerin alçak konumlandırılmış olan uzun kumanda kolu (yaya kumandalı modeller için) sayesinde operatör ve ekipman arasındaki mesafe sayesinde operatör intralojistik faaliyetleri sırasında güvenli bir alanda kalarak gerek yükün gerekse operatörün güvenliğini sağlıyor.

Buna ek olarak daha alçak konumlandırılan kumanda kolu, yük merkezine yakın olması sebebiyle operatörün yükü daha rahat taşımasını sağlarken aynı zamanda ekipmanın manevra kabiliyetini artırıyor.

Linde MH'nin patentli Linde OptiLift özelliği ile yükler daha hassas bir şekilde indirilip kaldırılabilir. Son asansör yüksekliğinde veya yere indirilirken asansör otomatik olarak yavaşlıyor ve yükün hasar görmesi, sarsılması veya düşmesi engellenebiliyor ■

## GÜVENİLİR ARKADAŞ

Size en uygun çalışma koşullarını sağlamak üzere düşünülmüş ergonomik kabin tasarımı ve konfor odaklı detaylarıyla yerli üretim New Holland B Serisi Kazıcı Yükleyiciler, size daima bir konfor alanı sağlayacak en iyi dostunuz!



**NEW HOLLAND**  
CONSTRUCTION



# BORUSAN CAT



BORUSAN CAT DİJİTAL ÇÖZÜMLERİYLE SEKTÖRDE FARKLILAŞIYOR

## BORUSAN CAT DURMAZ!

### YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLERİ VE YENİ NESİL ÜRÜNLERİ GÖZLER ÖNÜNE SERDİ

**İş makineleri alanında geliştirdiği teknolojiler ve hizmet çeşitliliğiyle dikkat çekmeyi sürdüren Borusan Cat, YouTube üzerinden gerçekleştirdiği “Borusan Cat Durmaz” etkinliğiyle ürün ve hizmetlerini sergiledi. Şirketin dijitalleşen altyapısı ve çözüm odaklı dijital hizmetlerinin ön plana çıktığı etkinliğin sunuculuğunu ünlü televizyon programcısı Ali İhsan Varol üstlendi.**

► **DÜNYANIN ÖNDE GELEN** iş makinesi üreticilerinden Caterpillar'ın ülkemizle birlikte toplam 6 ülkedeki temsilcisi olan Borusan Cat, özel bir organizasyona imza attı. Bu kapsamda “Borusan Cat Durmaz” sloganıyla, 3-4 Temmuz tarihlerinde Borusan Cat'in dijitalleşen altyapısı ve sektörde fark yaratan hizmetlerinin tanıtıldığı online bir etkinlik düzenlendi. Ünlü TV programcısı Ali İhsan Varol'un sunduğu ve Borusan Cat YouTube kanalı üzerinden yayınlanan

digital etkinlik, ayrıca çeşitli yarışmalarla desteklenerek izleyenlerin katılımıyla interaktif bir şekilde gerçekleşti. Dijital dönüşümüyle birlikte, tamamen yenilediği ürün gamıyla da köklü bir değişiklik geçiren ve özellikle pandemi döneminde bu yatırımlarının karşılığını gören Borusan Cat, online platformda düzenlenen bu etkinlikte yenilikçi ürün ve hizmetleriyle adeta gövde gösterisi yaptı.

Etkinliğin, Borusan Cat'in geçirdiği dijital dönüşümü ürün ve hizmetlerle birlikte net olarak ortaya koyduğunu belirten Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Hasan Tahsin Güven ile İzmir'de buluşarak kapsamlı bir söyleşi gerçekleştirdik. Güven, hem etkinliğin önemini, hem de çalışmalarını eşliğinde 2020 yılını ve 2021 öngörülerini dergimiz için değerlendirdi.

#### “Borusan Cat Durmaz” etkinliğinin kapsamı nedir?

Pandemi dönemi öncesinde zaten Borusan Cat olarak gerek fuarlar gerekse çeşitli aktivitelerle müşterilerimizle bir araya geliyorduk. Bununla birlikte dijital alanda da önemli yatırımımız vardı. Dolayısıyla müşterilerimiz ve paydaşlarımızla artık dijital ortamlarda buluşalım, ürünlerimizi hizmetlerimizi, çözümlerimizi, kullandığımız teknolojileri, işimizi nasıl yaptığımızı onlarla paylaşalım istedik ve bu etkinliği düzenlemeye karar verdik.

Aylarca süren hazırlığın sonunda 40 sayfalık senaryosu olan özel bir etkinlik ortaya çıktı. Hem sektörümüzde bir ilk olması hem de ülkemizde pek yapılan bir aktivite olmaması sebebiyle dikkat çekti. YouTube kanalımızdan yayınladığımız etkinlikte ürün ve hizmetlerimizi detaylı olarak anlattık. Sürpriz ödüllü yarışmalar ve etkinliğe özel kampanyalarla da destekledik. Aynı zamanda Caterpillar dünyasında da örnek bir etkinlik oldu. Hedefimiz her zaman dediğimiz gibi daha iyi bir dünya için çözüm üretmek. Biz Borusan ailesi olarak da Borusan Cat olarak da var gücümüzle çalışıyoruz. Bundan sonra da çalışmaya devam edeceğiz.

#### Bu etkinliğin, dijital alandaki yatırımlarınızın sergilendiği bir sahne olduğunu söyleyebilir miyiz?

Evet gerçekten zirveye giden bir yol. Yayınımız, ülkemizle birlikte temsilcisi olduğumuz 6 ülkenin davetlileri tarafından da izlendi. Ayrıca Caterpillar'da bölgemizde tanıtımlar yaparak etkinliğimizi duyurdu. Bu etkinliği, tamamen ekibimizin hazırlaması ve global anlamda ses getirmesi Borusan Cat olarak başarımızı gösterir nitelikte. Biz Cat'in bölgedeki en iyi temsilcilerindeniz. Caterpillar'ın temsilcilerine yönelik parça ve servis konularındaki altın gümüş ve bronz gibi puanlamalarında, 150'den fazla temsilci içinde ilk 10'da yer alıyoruz.



Bu 10 temsilci arasında, bizim sorumluluğumuz altındaki Kazakistan ve Uzak Doğu Rusya da bulunuyor.

#### Peki Borusan Cat neden durmaz?

Koşullar ne olursa olsun biz durmuyoruz. Her zaman sahada müşterilerimizle beraberiz. Makinelerimiz büyük projelerde, çok zor koşullarda çalışıyor. Biz de koşullar ne kadar zor olursa olsun, müşterilerimize çözümlerimizle kesintisiz olarak hizmet vermeye devam ediyoruz. O yüzden Borusan Cat durmaz.

#### Neden Ali İhsan Varol?

Etkinliğimizin konsept ve içeriğine geçtiğimiz şubat ayından bu yana çalıştık. Birçok aday belirledik ve hepsini değerlendirdik. Duruş, entelektüel yapı ve imaj gibi birçok açıdan değerlendirmeler yapıldı. Ali İhsan Varol'un, bizi en iyi şekilde temsil edecek ve müşteri nezdinde en iyi kabul göreceği isim olduğuna karar verdik.



Hasan Tahsin Güven / Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü

*“Ne satış, ne servis, ne diğer operasyonlarımızda pandemi döneminde bir günlük bile kesinti olmadı”*

#### Dijital dönüşüm ve dijital hizmetler Borusan Cat için ne anlama geliyor?

Dijital dönüşüm Borusan Cat için çok eskilere dayanıyor, fakat 2017'den sonra bir vizyon farklılığına gittik ve özellikle dijitalde büyük oranda yatırım yapıyoruz. İlk Covid-19 vaka-sının görülmesini takiben, 13 Mart 2020'de pandemi kuralları Türkiye'de geçerli olmaya başladı. Biz de sahip olduğumuz teknolojik altyapı sayesinde bir gün sonra hizmetlerimizi uzaktan yönetir halde geldik ve hiçbir kesinti olmadan bu hizmetlerimizi devam ettirdik.

Örneğin, bugün teknisyenlerimiz artık cep telefonlarındaki “WeKing” uygulamasıyla uzaktan iş ataması yapıyoruz. Hiç ofise uğramadan atanan işleri kabul edip müşteriye gidebiliyorlar. İşlerini bitirdikten sonra da müşteriyle mutabakat yapıp işini kapatıp, başka bir çalışmaya girişebiliyorlar.

Bütün işimizi pandemi öncesinde de dijital tarafa yönlendirmiştik. Baktığımızda süreçlerimizde 130'un üzerinde robot çalışıyor, otomasyonu



Orjinal Cat Filtreler	Makine Expertizi	S.O.S Yağ Analizi	İşçilik (Opsiyonel)
Açınma Parçaları (Opsiyonel)	Uzablmış Garanti (Opsiyonel)	Cat Yağ (Opsiyonel)	
Yürüyüş Takımları (Opsiyonel)	Enjektör (Opsiyonel)	Exchange Parçalar (Opsiyonel)	
<b>ADRESE TESLİM PARÇALAR</b>	<b>UZMAN BAYİ DESTEĞİ</b>	<b>SORUNSUZ BAKIM HİZMETİ</b>	

sağlıyor. Çözüm üreten ve müşteriye değer katan bir yapıda çalışıyoruz.

*“Pandemi döneminde iş yapış şeklimizi değiştirdik, reaktif modelden proaktif modele geçtik”*

#### Bu kapsamda diğer özel dijital hizmetleriniz ve avantajlarınız neler?

“PCC” (part.cat.com) adlı online yedek parça satış platformumuz, sektörümüzde müşteriye sunulan ilk online çözümlerden birisidir. Pandemi bu çözümümüzü daha da güçlendirdik. Döneme uygun geliştirmelerle inter-

net üzerinden parça satış ve hizmet satışına başladık, geçen yıl hayal bile edilemeyen rakamlara ulaştık. 250'ye yakın müşteri, düzenli olarak buradan parça tedariki yaptı. Bu yıl ise bu rakam iki katına çıkmış durumda ve Cat dünyasında örnek gösteriliyor. Müşteri memnuniyeti seviyemiz daha da yükseldi. Bu çözümlerimiz ve kesintisiz hizmetin karşılığında olumlu geri bildirimler alıyoruz.

Elbette hizmetlerimiz, ürün sat ve servis ver işinin de ötesine geçti. Pandemi döneminde iş yapış şeklimizi değiştirdik, reaktif modelden proaktif modele geçtik. Örneğin “Müneccim” uygulamamız sayesinde, iş makinelerine yerleştirilen nesnelere interneti teknolojisi ile arıza olasılıklarını, herhangi bir sorunla karşılaşmadan çok önce tespit ediyoruz. Müneccim; tamamen Borusan'ın Cat'in ar-ge ekibinin yaptığı bir Ar-Ge uygulaması. Makineler üzerinde bulunan yüzlerce sensörden her gün milyonlarca satır veri akışı gerçekleşiyor. Sistem sayesinde arıza olasılığı yüzde 97'lere varan bir hassasiyetle tespit edilebiliyor.

#### Revizyon hizmetlerinizdeki yeni iş modelleri neler?

18 Mart 2020 tarihinde, yenileştirilmiş komponentler hizmetimizi büyüttük ve bir Exchange Merkezi'miz olan B'daha Tesisimizi daha Adana'da açtık. Proaktif İş Modeli B'Daha kapsamında; müşterilerimizin eski komponent-

lerini belli bir bedelle alıyor, revizyon merkezimizde yenileştiriyoruz. Örneğin makinenin ekonomik ömrü bitmiş olan motorunu Cat standartlarında revize ediyor ve stokluyoruz. Ömrü tamamlanmış her türden komponentini veren müşterimiz, işini aksatmayacak şekilde raftan yenileştirilmiş başka bir komponenti isterse satın alabiliyor, isterse kiralayabiliyor. Böylece işini hızlı şekilde çevirebiliyor. Örneğin bir motor revizyonu kabaca 10 -15 gün sürer. Beklemek istemeyen müşterimiz, kiralama veya satın almayla yenisini alıp takabiliyor ve böylece bekleme süresi 1-2 güne iniyor. Pandemi dönemindeki en önemli çözümlerimizden birisi de budur. Şu anda bu işimizi büyütüyoruz.

*“2020'nin ikinci yarısında, insanların pandemiye rağmen, pandemiyle birlikte yaşamayı öğrenmesi sonucunda pazardaki yükseliş sürdü.”*

#### 2020 sektör açısından nasıl bir yıldır?

Pandemiye rağmen işmakinelere sektöründe pazar beklentilerin üzerinde büyüdü. Bu durumun birkaç sebebi



var. Özellikle 2018 ve 2019 yıllarında, Türkiye'den yurtdışına 10 bin adet civarında olduğu söylenen ikinci el makine çıkışı oldu. Özellikle düşük saatli makineler çok satıldı ve Cat olarak bakarsanız da, ikinci el değerinin yükselmesi sebebiyle ciddi talep gördü. Ayrıca 2019'un üçüncü çeyreğine kadar, talepteki ötelemeler de daralmanda rol oynadı. Var olan işlerde bile firmalar yatırım yapmak için beklediler.

2020'nin ikinci yarısında, insanların pandemiye rağmen, pandemiyle birlikte yaşamayı öğrenmesi sonucunda pazarda canlanma yaşandı. Büyük çaplı projelerdeki azalmaya rağmen, ötelenen mevcut işler ve piyasadaki makine popülasyonunun azalmış olması artışta önemli oranda etki yaptı.

Haziran ayında hükümetin can suyu kredisi adı altında verdiği ucuz maliyetli krediler, özellikle küçük müşteri ve hafriyat grubunda pozitif etki etti.

#### Peki 2020 yılı dijitalleşmeyle birlikte Borusan Cat için nasıl geçti?

Pandeminin hayatımıza girmesiyle birlikte nisan ayından itibaren satış operasyonlarındaki fiziki müşteri ziyaretlerimizi durdurduk. Kendimize müşterilerimize daha kolay nasıl ulaşabiliriz ve müşteri ihtiyaçlarını daha kolay nasıl belirleriz sorularını sorduk. Akabinde Mayıs ayıyla birlikte iş yapış şeklimizi köklü bir şekilde değiştirdik.

Çağrı merkezimizin etkinliğini arttırdık. Satış ekibinin çalışma stilini tamamen değiştirdik. Fırsat yönetimini



etkinleştirdik. Bu kapsamda çeşitli kanallardan gelen fırsatları topluyoruz. ISR ve MISR modellerimizde çalışan 15 arkadaşımız, müşterilere buldukları yerden doğrudan telefon ve dijital kanallarla hizmet veriyorlar. Ek olarak müşterilerin ihtiyaçlarını önceden tahmin eden yapay uygulamalarımızdan gelen fırsatlardan da değerlendiriyoruz. Yaratılan tüm bu fırsatlar havuzda toplanıyor. IMC adını verdiğimiz ekibimiz, bu fırsatları değerlendirerek ekiplere dağıtıyor. Yeni değiştirdiğimiz coverage modelimizde, bir grup telefon ve dijital kanallarla müşteriye ulaşıyor. Sahada olan ekibimizi ise geleneksel müşterilerin taleplerini karşılamaktan ziyade, söz konusu fırsatlardaki duyumları anlamlandırıp sahaya çıkanlar olarak tanımlıyoruz.

**“2020 yılında PCC üzerinden yapılan satışlar 12 kat büyüyerek rekor kırdı”**

**Satış ekibinizin sahada olamaması, işlerinizi nasıl etkiledi?**

Bugüne kadar bize dijital kanallardan ulaşan müşterimize, hiçbir fiziki görüşme olmadan 12 adet makine teslimatı yaptık. Yine ön plana çıkar-



dığımız kazıcı-yükleyici kampanyasıyla ilgili gelen 100 soru, kampanyaya olan ilgiyi gösterdi. Online’den parça satışlarımız pandemi öncesine kıyasla ciddi oranda arttı. “Online alımda kargo bedava” veya halen devam eden “kredi kartına ilave taksitler” gibi kampanyalar düzenledik. 2020 yılında PCC üzerinden yapılan satışlar 12 kat büyüyerek rekor kırdı. Portföyümüz 4-5 müşteriden 250 müşteriye çıktı. Bu yıl ise 500’ün üzerindeyiz. Müşteriyi dinleyip, onun gerçekten ihtiyacının ne olduğunu ve beklentilerini doğru tespit ettik. Şartlar da buna müsait olunca, müşteri de bu değişime bariyer koymuyor. Bu bir süreç ve sektör, tüm bu hizmetlerimizin faydaların gördükçe her geçen gün kabul görür hale geldi.

**“2021’in sonunda pazarda neredeyse yüzde 40 ve 50’ye yakın bir büyüme olacağını öngörüyoruz”**

**Pazar koşulları ve Borusan Cat açısından 2021 yılını nasıl değerlendirirsiniz?**

2021’e başlarken belli bir büyüme öngörümüz vardı. Şu anda her ne kadar İMDER’den bir veri alamıyor olsak da, pazar büyüklüğünü belli verilerle ölçüyoruz. Geldiğimiz noktada Türkiye iş makineleri pazarı, yıl başında öngördüğümüz rakamların üzerine çıkacak gibi görünüyor. Bir rakam telaffuz etmek mümkün değil ama 2021’in sonunda pazarda neredeyse yüzde 40 ve 50’ye yakın bir büyüme olacağını öngörüyoruz.

Özellikle madencilik, mineral ve mermer sektörü hareketli. Bu sektörler ihracata yönelik çalıştığı için pandemi, kurlar ve ekonomideki dalgalanmalardan en az ve belki de pozitif etkilendiler. Ayrıca tarımda da bir büyüme görüyoruz. Diğer taraftan Azerbaycan Karabağ bölgesinin yeniden imarında, Türkiye’deki büyük firmalar ile çalışan taşeronlar pazara pozitif etki yapıyor. Genel inşaat segmentinde 20-30 ton sınıfı makineler, kazıcı-yükleyici ve mini ekskavator pazarında da beklentinin üzerinde bir büyüme var ■



Hasan Tahsin Güven, Ali İhsan Varol

Etkinliğin sunuculuğunu üstlenen TV programcısı Ali İhsan Varol; **“Borusan Cat neden durmaz? Şunu gördük ki Borusan Cat durursa, birçoğumuz da onunla birlikte dururuz. O yüzden Borusan Cat hiç durmasın ve durmayacak gibi de gözüküyorlar açıkçası”** ifadelerini kullandı.

**LÖSEV**  
Lösemili Çocuklar Vakfı

**TÜM BANKA  
ŞUBELERİNDEN  
LÖSEV BAĞIŞ**

**ALO LÖSEV  
0312 447 06 60**

**ONLINE BAĞIŞ  
losev.org.tr**

Vekaleten kurban kesiyoruz çünkü...

**Her Kurban  
Lösemili  
Çocuklara  
Can!**



Bağış yapmak için  
QR kodu okutabilirsiniz



# CASE CX210C

## CONSTRUCTION PALETLİ EKSKAVATÖRLERLE

### HER KOŞULDA YÜKSEK PERFORMANS VE EKONOMİ

Case'in C serisi paletli ekskavatör grubunun 20 ton sınıfındaki modeli CX210C, Common rail elektronik yakıt enjeksiyon sistemi ve turbo intercooler hava emiş sistemi ile donatılan, güçlü Isuzu motor ile kullanıcıya yüksek performans ve düşük yakıt tüketimi vadediyor.

► **ÜRÜNLERİNDE** operatör konforunu ve performansı odağında tutan Case'in, CX210C ekskavatörün güvenilirliğini kanıtlamış Akıllı Hidrolik Sistemi ve ergonomik makine kontrolü sayesinde, tüm çalışma periyotlarında benzersiz bir güç ve yakıt tasarrufu deneyimi sağladığı belirtiliyor.

Otomatik, ağır ve süper olmak üzere 3 farklı çalışma modu bulunan CX210C ile kullanıcılar, mekanik bir ayarlama

gerektirmeden 10 farklı kırıcı debi ayarını operatör ekranına kaydedebiliyor ve kendi uygulama koşullarına uygun çalışma modunu seçerek ideal üretkenliği elde edebiliyor.

*CX210C paletli ekskavatörün üstün enerji yönetiminin temelinde 5 farklı tasarruf kontrolü özelliği bulunuyor:*

- Hidrolik yağ akışını elektronik olarak kontrol ederek motorun aşırı yüklenmesini önleyen tork kontrolü
- Bom indirme işlemlerinde ve kule dönüş esnasında motor hızını düşürerek arada yakıt tasarrufunu arttıran bom ekonomi kontrolü
- Kule dönüş esnasında en ideal hidrolik yağ akışı ve basıncı sağlayarak hidrolik güç dağılımını optimize eden kule dönüş tahliye kontrolü



- Kazma ve tesviye işlemleri sırasında otomatik hidrolik basınç ayarı sağlayan ve yakıt sarfiyatını azaltarak operatör için daha üstün bir kazı kontrolü yaratan levye hareket kontrolü
- Makinenin faaliyet durumunu joystick hareketlerinden algılayarak kabin içerisinden kolaylıkla devreye alınabilen rölanti fonksiyonları;

**Otomatik Rölanti:** Fonksiyon ekrandaki düğme ile etkinleştirilirse, joystick / pedallar 5 saniye kullanılmadığında motor devrini düşürüyor.

**Otomatik Motor Kapama:** Motor rölanti devrinde belirli bir süre çalıştıktan sonra yakıt tasarrufunu optimize etmek için otomatik olarak kapatılıyor.

#### OPERASYON VE GÜVENLİK KONFORU ÖZELLİKLERİ

CX210C model ekskavatörler, uzun süreli çalışmalarda operatörün konforunu maksimum seviyede tutmak adına birçok ergonomik ve teknolojik özellik barındırıyor. Daha güvenli bir çalışma ortamı sağlamak için geliştirilen 7 inç LCD ekran ile operatör birçok veriyi anlık olarak ekran üzerinden izleyebiliyor, kırıcı debi ayarını seçebiliyor, standart olarak sunulan arka ve sağ yan kameralar ile çalışma sahasına daha fazla hâkim olabiliyor.

Operatörün rahatlığı için gürültü ve titreşim seviyelerini düşüren yeni si-

lindir yastıklamaları, ayarlanabilir hava süspansiyonlu koltuk ve joystick sistemi ile kullanıcılar kendilerine en uygun kullanım pozisyonunu kolaylıkla belirleyebiliyor.

Önceki modellere kıyasla %25 daha fazla hava akımı sağlayan ve yüksek soğutma performansına sahip dijital klima ile her iklim şartına uyum sağlayacak şekilde konforlu bir çalışma ortamı sağlanıyor.

CX210C kabini, ilave tavan üstü koruma ızgarası ile operatöre ekstra koruma sağlıyor. Ayrıca müşteri ihtiyacına göre ağır veya hafif hizmet tipi ön cam koruma barları da isteğe bağlı olarak sunuluyor.

#### BAKIM KOLAYLIĞI

CX210C model ekskavatörlerde daha kolay temizlik ve verimli soğutma işlemleri için radyatörler yan yana konumlandırılmış. Otomatik yakıt kesme özelliğine sahip yakıt transfer pompası, düzenli dolumlarda bekleme sürelerini azaltıyor. Tüm filtreler ve periyodik kontrol nok-

talari ideal bir biçimde gruplandırılmış ve tüm bakım işlemleri zemin seviyesinden kolaylıkla gerçekleştirilebiliyor. Kova bağlantısı hariç kazıcı grubu üzerindeki diğer bağlantı noktalarında standart olarak sunulan EMS burçlar, makinenin bakım aralıklarını uzatarak, günlük ve haftalık bakım sürelerinin azalmasını sağlıyor ■



# İÇTEN YANMALI MOTORLARIN SUYU ISINDI

# HYSTER

## YENİ LİTYUM-İYON FORKLİFTLERİYLE GELECEĞE YÖN VERİYOR



► **GEÇMİŞTE** elektrikli forkliftler, içten yanmalı motorlu (ICE) muadilleri kadar 'dayanıklı' olmadıkları için tercih edilmemekteydi. Doğru uygulama ile eşleştirildiğinde elektrikli forkliftler verimli şekilde çalışsalar da, endüstri genelinde eşdeğer bir ICE forklift ile karşılaştırıldığında %70 veya daha az verimlilik sağladıkları yönünde bir görüş hâkimdi. Elbette "şimdiye kadar".

Hyster Europe'dan Platform Lideri Phil Ireland, Hyster® lityum iyon forkliftlerdeki en son gelişmeleri ve neden ortak yanlış kanıların işletmelerde optimal çözüm fırsatlarının kaçırılmasına neden olduğuyla ilgili değerlendirilmelerde bulundu.

### "ARTIK BİR LİTYUM İYON FORKLİFTİ, BİR DİZEL FORKLİFT GİBİ KULLANILIRSINIZ"

Ireland, "2020'de Hyster, tam entegre lityum iyon akülere sahip J7.0-9.0XNL serisini piyasaya sürdü. 7-9 ton kaldırma kapasitesine sahip bu sıfır emisyonlu elektrikli forkliftler, teknoloji ve forklift tasarımındaki önemli gelişmeler sayesinde hızlı şarj etme olanağının yanı sıra ICE forkliftle karşılaştırılabilir bir performans sunmaktadır. Bu yönüyle artık bir lityum iyon forklift alabilir ve onu "bir dizel forklift gibi" kullanabilirsiniz" dedi.

Phil Ireland "Elektrikli forkliftlerle ilgili ortak bir itiraz ise çalışma sü-

residir. Bu aküler çok fazla güç depolayabilir ancak lityum iyon forkliftler yapılan operasyonlardan önce yeniden şarj etme için zaman ve alt yapının hesaba katılması gerektiğinden, ICE forkliftler daha basit bir seçenek haline gelmişti. Ancak lityum iyon akü ile şarj etme bu durumu değiştirmektedir" diyerek geliştirilen şarj sisteminin avantajlarına değindi.

"Akü değişimi yapma ve ayrı bir şarj odası ihtiyacını ortadan kaldırarak, iki veya üç vardiyalı operasyonlarda akü kolayca şarj edebilir. Akünün bakımı elektrolitik akülerin aksine, sulama veya eşitleme gerektirmez. Haftanın yedi günü, tek vardiyada

kullanılan elektrolitik akülü forkliftte 16 saat boyunca her altı döngüde bir eşitleme yapılmalıdır" şeklinde konuşan Phil Ireland, "Ayrıca, lityum iyon akü, yüksek seviyelerde enerji tasarruflu frenleme akımının emilmesine izin vererek çalışma süresini uzatır ve verimliliği artırır. Bu çalışma modu yalnızca elektrikli bir forkliftte mümkündür ve frenlerde daha az aşınma ve yıpranma sağlayarak bakım maliyetlerini düşürür" dedi.

### SIRRI VOLTAJDA SAKLI

Yeni Hyster ® J7.0-9.0XNL serisi hakkında bilgiler veren Ireland, "J7.0-9.0XNL serisinin temel farklarından biri voltajdır. 350V teknolojisi, yüksek güçlü şarj ve yoğun performans sağlar. Yoğun kullanımda sık aralıklı şarj veya kapasite kaybından kaynaklanan performans kaybı bulunmamaktadır.

Daha yüksek voltaj sistemi, 50kW'a kadar şarj etmeyi sağlayarak süreci hızlandırır. Lityum iyon akü, boş haldeyken 80 dakikadan daha kısa bir sürede %100 şarja ulaşabilir. Daha da önemlisi, yüksek güçlü şarj hızlı bir basınç artışı - belirli uygulamalar için bir dakikalık şarj, dört dakikaya kadar sürüş zamanı oluşturabilir" şeklinde konuştu.

Yüksek voltaj uygulamasının diğer avantajlarına da değinen Ireland, "Daha düşük voltajlı aküler, aynı güç seviyesi için daha yüksek bir akıma neden olur ve yoğun çalışma döngülerinde aşırı ısınabilir. Aksine, 350V akü, hem yoğun kapasiteler ve sürekli ağır hizmet kullanımına sahip uygulamalarda yüksek verimlilik (çalıştığı saat başına ton cinsinden) sağlar" dedi.

Bu özellikleri ile Hyster'in bu yeni elektrikli forklift serisinin istenen dayanıklılık ve verime sahip olduğunu belirten Phil Ireland, bakım maliyetlerinin düşüklüğünün altını çizdi. Ireland, "Hyster® J7.0-9.0XNL serisi aynı zamanda dayanıklı güç aktarımına, basit mühendisliğe, daha uzun servis aralıkları ve forkliftin kullanım ömrü boyunca dayanacak şekilde üre-

tilmiş bileşenlere sahiptir, bu sayede forkliftin bakım ihtiyacı en aza iner" şeklinde konuştu.

Hyster® J7.0-9.0XNL serisinin özelliklerini birçok noktada büyük avantaj sağladığına kaydeden Phil Ireland "Ayrıca ele alınması gereken bir başka önemli efsane daha bulunmaktadır: "Elektrikli forkliftler her zaman aşırı ısınır". Hyster® J7.0-9.0XNL forkliftler, yalnızca ısı oluşumunu büyük ölçüde azaltan yüksek voltajlı (ve dolayısıyla düşük akım) bir sistemle tasarlanmakla kalmaz, aynı zamanda, özel olarak tasarlanmış su soğutmalı motorları ve tahrik kontrol cihazı içermektedir. Bu sayede forkliftin genel verimliliği artar. Akü izleme sistemleri akünün az veya aşırı şarj edilmesini yakından takip etmek için dahil edilmiştir" dedi.

### SARI FORKLİFTLER İÇİN YEŞİL BİR OPSİYON

"Hyster® J7.0-9.0XNL serisi elektrikli forkliftler sıfır emisyon üretmektedir. Bu, çevreye verilen zararı azaltmak isteyen kuruluşlar için bir avantajdır. Küresel olarak, IC motorlu araçlara daha katı mevzuatlar ve yasaklar uygulanmasına başlamıştır. Kuruluşlar bu nedenle daha fazla elektrikli araçlar kullanmayı tercih etmektedir" sözleriyle dünyadaki elektrikli forklift kullanımına yönelik dönüşüme değinen Ireland Hyster® J7.0-9.0XNL serisinin özelliklerinden söz ederek bu dönüşümde neden tercih edildiklerine ışık tuttu.

Hyster® J7.0-9.0XNL serisi forkliftler ek havalandırma olmadan dahili olarak çalıştırma ve şarj etme imkânı iç / dış mekânda kullanıma uygun şekilde kirliliğe yol açmayan bir seçenek sunduğunu kaydeden



Phil Ireland / Hyster Europe Platform Lideri

Phil Ireland, "Elektrikli forkliftlerin yüksek seviyede denetlenebilir olması sayesinde, forkliftler dar koridor aralığına sahip yerler gibi dar alanlarda çalışmak için idealdir.

Hyster® lityum iyon forkliftler hem çalışırken hem de rölantideyken daha sessizdir, operatör konforunu artırır, aynı zamanda kentsel alanlardaki dış mekân operasyonlarının gürültü seviyesi mevzuatına uygun olmasını sağlar ve komşuları rahatsız etmez" dedi.

### UYGULAMAYA BAĞLIDIR

Geliştirilen bu elektrikli forklift teknolojisinin sunduğu avantajların altını çizen Phil Ireland, elektrikli forklift tercihinde Hyster'in uzman bayi ağından destek alınması gerektiğine işaret ederek "Her çözümün her uygulama için doğru olmadığını unutmamak önemlidir. Lityum iyonla çalışan elektrikli forkliftler daha pahalıdır ancak uzun bir çalışma ömrüne sahiptirler ve doğru uygulama ile eşleştirdiklerinde maliyeti telafi edebilecek verimlilik kazanımları sunacaklardır. Hyster, hem şirket içinde hem de güvenilir bayi ağımız aracılığıyla, ICE'den elektrikli geçiş, doğru şarj stratejileri ve doğru çözümü uygulamanın özel ihtiyaçları ile eşleştirme konusunda uzmandır" şeklinde konuştu



BORUSAN

CAT

**Borusan Makina ve Güç Sistemleri**

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37  
Salıpaazarı Beyoğlu - İstanbul  
0212 393 55 00  
www.bmgs.com.tr

444 1 228 KULAGİMİZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	15.408
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2018	7.529
GREYDER	CATERPILLAR	12M	2017	4.255
GREYDER	CATERPILLAR	12M	2018	6.400
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2012	9.691
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2015	5.185
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2015	6.905
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2018	2.520
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950G	2020	3.803
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962L	2017	17.885
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962L	2017	19.690
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470	2016	9.040
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	0
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	0
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	0
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	190
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	208
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	219
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	232
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	285
PLATFORM	GENIE	GS1932	2018	460
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS54B	2014	5.400
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH357D	2018	5.627

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
GREYDER	VOLVO	G740B	2005	4.700
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580ST	2016	5.489
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580ST	2016	6.128
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2006	17.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	434E	2007	8.050
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	721F	2017	11.750
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2017	15.300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	921F	2016	17.600
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556XP	2017	12.733
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556XP	2018	9.500
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	SR150	2015	1.268
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	SR150	2015	1.734
MINİ EKSKAVATÖR	CASE	CX36	2010	7.300
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210C	2020	1.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336DLME	2010	14.743
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX250LCH-3	2013	13.283
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOBELCO	SK350LC	2015	14.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOBELCO	SK350LC	2016	14.300
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385B	2007	11.900
TELEHANDLER	CASE	TX130	2015	660

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

2.EL

**TürkTraktör**

Koç

CNI INDUSTRIAL

444 56 41  
musteri@turktraktor.com.tr  
www.caseismakineleri.com

**TEMSA İŞ MAKİNALARI****Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.**

Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1  
Altunizade/İSTANBUL  
Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02  
www.temsaismakinalari.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1.990
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2019	5.720
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	6.950
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2014	9.013
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2018	1.810
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX450LCH-3	2013	18.540
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2018	6.695
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305B	2011	13.017
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUNWARD	SWE365G	2014	9.564

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.



**ELS LIFT**  
OUTPOWER THE GRAVITY.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	ELS	EL12	2016
MAKASLI PLATFORM	JLG	2646	2000
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP8	2016
DIKEY PLATFORM	Faraone	ZP16	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016
PALETLİ ÖRÜMCEK	Palazzani	TSJ 23.1	2016

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

**ELS LIFT Makine Sanayi Ticaret AŞ.**

BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd.  
No:11 Nilüfer,  
Bursa - Türkiye  
Tel: 0 224 241 30 90  
Faks: 0 224 242 90 20  
www.elslift.com



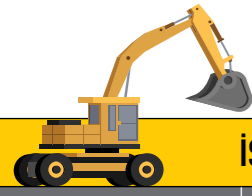




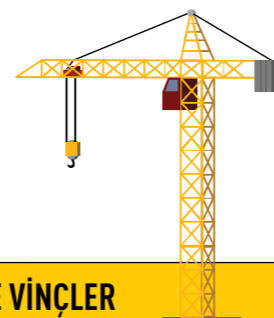
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI														
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER					
59	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr	•													
60	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•						
61	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	•		•			•		•						
62	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•	•				•	•						
63	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						•								
64	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•						
65	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	•													
66	LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						•		•						
67	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•					•						
68	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•	•				•	•						
69	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com			•				•	•						•
70	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr			•				•	•	•	•				
71	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	•							•						
72	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr						•		•	•	•				
73	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•						
74	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						•		•						
75	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						•		•						
76	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com														•
77	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		•		•	•		•		•					
78	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•	•	•				
79	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	•				•	•		•						•
80	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		•	•	•		•	•	•						
81	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	•							•						
82	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								•						
83	PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 574 44 97	www.page-ltd.com						•		•						
84	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			•	•		•		•						
85	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr														•
86	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	•					•	•							
87	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	•					•		•						



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI														
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER					
88	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•		•			•		•						
89	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•						•		•					•
90	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		•										•		
91	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•		•		•						
92	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr						•					•			
93	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr						•					•	•		
94	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com											•			
95	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr						•					•	•		
96	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com														•
97	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•						•		•					
98	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com							•							
99	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr							•	•						•
100	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		•					•	•	•	•	•			
101	TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven	0216 577 63 00	www.tekno.com.tr			•	•			•							•
102	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	•						•	•						•
103	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	•	•				•	•	•	•					
104	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			•	•										
105	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	•	•												
106	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			•							•	•			
107	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		•									•			
108	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann,	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•		•					•	•				
109	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•					•	•			•				
110	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•								•		•			•
111	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•				•							
112	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			•											
113	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com							•				•	•		
114	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com													•	
115	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•							•		•				
116	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgenankara.com.tr	•		•	•						•	•			



## KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp	2.000 - 3.000
	150 - 249 hp	3.000 - 6.000
	250 - 400 hp	3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton	1.500 - 3.000
	20 - 30 ton	3.000 - 4.500
	30 - 40 ton	5.000 - 7.000
	40 - 50 ton	6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp	4.000 - 5.000
	150 - 200 hp	5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp	8.000 - 10.000
	350 - 450 hp	10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000
YÜKSELTME EKİPMANLARI	
Akülü Makas	
6 - 8 Metre	1.800 - 1.980 ₺
10 Metre	2.000 - 2.200 ₺
12 Metre	2.200 - 2.420 ₺
14 Metre	2.500 - 2.750 ₺
16 Metre	4.000 - 4.400 ₺
Dizel Makas	
12 Metre	5.000 - 5.500 ₺
14-15 Metre	6.000 - 6.600 ₺
18 Metre	7.500 - 8.250 ₺
22 Metre	14.000 - 15.400 ₺
Akülü Eklemli	
15 Metre	6.500 - 7.150 ₺
Dizel Eklemli - Teleskop	
16 Metre	7.000 - 7.700 ₺
18 Metre	8.000 - 8.800 ₺
20-21-22 Metre	10.000 - 11.000 ₺
26 Metre	13.000 - 14.300 ₺
41 - 43 Metre	25.000 - 27.500 ₺
Paletli	
18 - 19 Metre	12.000 - 13.200 ₺
20 - 22 - 23 - 24 Metre	16.000 - 17.600 ₺
30 Metre	20.000 - 22.000 ₺
36 Metre	25.000 - 27.500 ₺

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	45 - 55	700 - 800
	2 - 3,5 ton	55 - 65	800 - 900
	3,5 ton üzeri	70 - 80	950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton	55 - 65	800 - 900
	2 - 3,5 ton	75 - 85	1.050 - 1.150
	3,5 ton üzeri	95 - 105	1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg	20 - 30	250 - 350
	2.000 kg üzeri	25 - 35	300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.

Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

# CASE

CONSTRUCTION



# İŞİN ÖZÜ, DESTEK

**Yerli üretim Case T Serisi Kazıcı Yükleyiciniz** nerede olursa olsun, ihtiyaç ve taleplerinizi hızla karşılayan servis ağı ve zengin yedek parça stoğuyla CASE desteğini her daim yanınızda hissedin!



**15MWR**  
LASTİKLİ EKSKAVATÖR

**MECALAC**

**HEPSİ  
BİR ARADA**

**&**

**KISA  
KUYRUK**



**LODER  
FORKLİFT  
EKSKAVATÖR**



**MECALAC TÜRKİYE - FABRİKA:** Ege Serbest Bölgesi İZMİR - **SATIŞ&SERVİS:** Kemalpaşa OSB. İZMİR  
[www.mecalac.com.tr](http://www.mecalac.com.tr) - **TEL:** +90 232 220 11 15