İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

forum makina & RENT

www.forummakina.com.tr

Sayı:119

DOSYA
7/24 HER ŞEYİN BAŞI SERVİS

ASCENDUM MAKİNA
satış sonrasında da müşterilerine güven veriyor

KOLİN İNŞAAT
'Modern İpek Yolu Hattı'nın yapımında

SITECH Trimble

Makine Kontrol Sistemleri ile hız ve verimlilik kazanıyor

TÜRK MÜTEAHHİTLER YURTDIŞINDA DÜNYA ÜÇÜNCÜSÜ OLDU

BORUSAN CAT

TAM SAHA PERFORMANS
TAM SAHA DAYANIKLILIK

Devamı 11. sayfada...

SİZİN İÇİN DAHA FAZLASINI YAPMA GÜCÜ.

Esnek ürün. Küresel destek.
Sizin için daha fazlasını yapma gücüne sahip motorlar.

Cummins B6.7 Performans Serisi motor, çok çeşitli endüstriyel uygulamalarda kanıtlanmıştır. Güç, verimliliği etkilemeden daha büyük silindir hacimli motorların değiştirilmesini sağlayan 326 hp / 243 kW'a yükselir.

Eposta: engine.turkey@cummins.com
Tel: +90216581 73 00

B6.7 PERFORMANCE SERIES

©2021 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

Tüm detaylar düşünüldü

www.wirtgen-group.com/road

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP, gücünü ürün markalarının mükemmelliğine borçludur. Eşsiz deneyim zenginliğine sahip - WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, BENNINGHOVEN ve KLEEMANN - WIRTGEN GROUP ekibine güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti · Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara · 0312 485 3939 · info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

Sayı 119 - Ağustos 2021
ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Potansiyel

DOĞASI, iklimi, tarihi, doğal kaynakları, insan ve kültür çeşitliliğiyle dünyanın en zengin ülkelerinden birinde yaşıyoruz. Bu bize büyük fırsatlar yaratıyor. Tarımdan turizme, sanayiden madenciliğe, inşaattan bilişime kadar hemen her alanda yolumuz açık. İnsanımızın girişimcilik ruhunu da göz önünde bulunduracak olursak… Yeter ki bu potansiyelimizin farkında olalım ve kaynaklarımızın hakkını verelim.

"Türk gibi başla, Alman gibi sürdür, İngiliz gibi bitir" diye bir söz var. Bunu duymak hoşuma gitmese de maalesef haklılık payı da yok değil. Çünkü genellikle uzun vadeli planlar yapmak yerine günlük kolay kazançları, kestirme yolları tercih ediyoruz. Kendimiz başlayıp kendimiz bitirmeyi başardığımızdaysa olanlar ortada.

ENR, uluslararası arenada faaliyet gösteren müteahhitlerin, kendi ülkeleri haricinde gerçekleştirdikleri projelerden elde ettikleri gelire göre sıralandığı ENR 250 listesinin 2020 yılına ait sonuçlarını açıkladı. Buna göre küresel salgının gölgesinde geçen yıl genelinde, uluslararası inşaat pazarı önceki yıla kıyasla %11 daralarak 420,4 milyar ABD dolarına geriledi.

İlk 250 arasında yer alan 40 Türk firmanın bu pazardan aldığı pay ise %4,4 ile 18,3 milyar ABD doları mertebesinde gerçekleşti. İki süper güç Çin ve ABD'nin ardından, listede en fazla firması olan üçüncü ülke Türkiye oldu. Müteahhitlerimizin mühendislik birikimi, tecrübeli ekipleri, yeni teknolojilere olan yatırımları ve kararlılıkları bu anlamda önemli bir rol oynuyor.

Yakın coğrafyamızdaki gelişmeler, gelecek açısından büyük bir potansiyel yaratıyor. Rusya, Afrika ve Türki Cumhuriyetlerin yanı sıra ciddi bir yeniden yapılanma sürecine girecek olan Azerbaycan (Karabağ), Irak, Suriye ve Libya gibi ülkelerde müteahhitlerimize yeni fırsatlar doğabilir. Müteahhitlerimizin bu yoldaki tek beklentisi ise devletimizin siyasi ve finansal açıdan kanalları açık tutması.

Yeni makine satışlarının hız kesmeden devam ettiği yurt içinde de büyüklü küçüklü inşaat projeleri yoğun bir şekilde devam ediyor. Bunlar arasında yer alan Ankara-İzmir Hızlı Tren Projesi'nin Eşme-Salihli kesimini üstlenen Kolin İnşaat, önemli bir dünya rekoruna imza attı.

Türkiye'nin en büyük çaplı tünelini özel bir TBM ile açan firmanın tecrübeli ekibi; 28,5 metre ile 'En İyi Gün Dünya Rekoru', 132,2 metre ile 'En İyi Hafta Dünya Rekoru' ve 455,4 metre ile 'En İyi Ay Dünya Rekoru' elde ederek; 13,01 – 14,00 metre çapındaki tünel açma makineleri için geçerli yeni dünya rekorlarına sahip oldu.

Her alanda yeni rekorlar için fazla beklemeyeceğimize inanıyorum

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

MERMER OCAKLARININ
İŞ BİTİRİCİ İKİLİSİ

Komatsu'nun efsanevi modelleri **WA500-SM** ve **PC500 LC**,
güçleri, sağlamlıkları ve düşük yakıt tüketimleri ile
mermer ocaklarınında kazancınıza kazanç katmaya hazır.

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1846
www.komatsu.com.tr
iletisim@temsamakina.com
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
komatsuturkiye

TEMSA İŞ MAKİNALARI

KOMATSU®

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

6 **JOHN DEERE ve HITACHI**
Ortak girişimi sona eriyor

8 **SNH İNŞAAT,**
Ankara'nın kalbindeki projesinde Wirtgen Group'a güveniyor

10 **BAUMA 2022'DE**
CATERPILLAR'ı ZEPPELIN temsil edecek

10 **BRİSA**
İhracat gelirlerini %70 arttırdı

12 **İMSAD**
İnşaat malzemeleri İhracatında rekor getiren artış

14 **METSO OUTOTEC,**
Ascendum Makina güvencesiyle Türkiye'de

14 **CATTERPILLAR'IN**
Satışlarında güçlü artış sürüyor

16 **İMİB**
Maden sektörü nitelikli gençlerle parlayacak

18 **REKOR**
Türkiye'nin en büyük tünelinde dünya rekoru kırıldı

20 **VOLVO'dan**
Yılın ikinci çeyreğinde güçlü performans

20 **ZF**
Zorlu koşullara rağmen hedeflerine ulaştı

22 **KOMATSU**
Kazıcı yükleyiciler için avantajlı leasing kampanyası

24 **BETONSTAR**
Ar-Ge ekibinden bir yenilik daha: Ekranlı Kumandalar

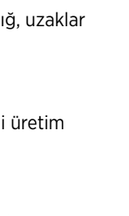
26 **ELS LİFT'İN**
Yeni Fransa distribütörü SNM Lift oldu

26 **RITCHIE BROS'TAN**
1 milyar dolarlık stratejik satın alma

28 **THBB**
İnşaat sektörü enflasyonla mücadeledeki başarıya odaklandı

30 **TÜRKTRAKTÖR'ÜN**
Yerli üretİm iş makinesi satışları 4 kat arttı

32 **ÖDÜL**
Türk müteahhitler yurtdışında dünya üçüncüsü oldu



38 **TSM GLOBAL**
Yedek parça arayanların güvenli limanı oldu

40 **KOLİN İNŞAAT,**
'Modern İpek Yolu Hattı'nın Yapımında Sitech-Trimble Makine Kontrol Sistemleri ile Hız ve Verimlilik Kazanıyor

48 **AHTAPOT DENİZCİLİK**
HİDROMEK HMK 62 SS ile gemi tahliye çalışmalarında verimliliğini arttırdı

52 **BORUSAN CAT**
Toprak sıkıştırmada GC etkisi Yeni Cat® CS12 GC kompaktör Türkiye'de

54 **GALEN**
Uzun bom-armlı makinelerle derinler sığ, uzaklar yakın oluyor

56 **TÜRKTRAKTÖR**
Armutlu Belediyesi TürkTraktör'ün yerli üretim İş makinelerini tercih etti

58 **KOMATSU**
Kazıcı yükleyiciler için avantajlı leasing kampanyası

60 **DOSYA - ASCENDUM MAKİNA**
Satış sonrasında da müşterilerine güven veriyor

60

JOHN DEERE VE HITACHI ORTAK GİRİŞİMİ SONA ERİYOR

John Deere ve Hitachi Construction Machinery firmaları, Deere-Hitachi Ortak Girişimi bünyesinde devam eden üretim ve pazarlama faaliyetlerini sona erdirmek üzere anlaştı.

JOHN DEERE VE HITACHI, John Deere'in Amerika'da Deere markalı ekskavatör serisini üretmeye, satmaya ve destekleye devam etmesini sağlayacak yeni bir lisans ve tedarik anlaşması yapacaklar.

Gerekli yasal onayların alınması ve prosedürlerin tamamlanmasının ardından 28 Şubat 2022'de yürürlüğe girecek anlaşma kapsamında:

- John Deere, ABD, Brezilya ve Kanada'da bulunan Deere-Hitachi ortak girişimi bünyesindeki fabrikaları satın alacak.
- John Deere, şu anda üç Deere-Hitachi fabrikasında üretilen Deere markalı inşaat ve ormancılık ekskavatörlerini üretmeye devam edecek. Bu fabrikalarda Hitachi markalı ekskavatörlerin üretimi durdurulacak. John Deere, Hitachi ile yaptığı tedarik anlaşması kapsamında eksiksiz bir ekskavatör ürün hattı sunmaya devam edecek.
- John Deere'in Amerika'daki Hitachi markalı inşaat ekskavatörleri ve madencilik ekipmanlarına yönelik pazarlama faaliyetleri sona erecek. Hitachi, bu ürünlerin dağıtımını ve desteğini üstlenecek.

John Deere İnşaat ve Orman Bölümü ve Güç Sistemleri Başkanı John Stone, John Deere ve Hitachi'nin Amerika Kıtası'nda uzun yıllar boyunca başarılı bir ortaklığa imza attıklarını belirterek, "Deere tarafından tasarlanmış ekskavatörlerde yeni bir sayfa açarken, mevcut ve gelecekteki müşterilerimize desteğimizi sürdürmeye kararlıyız. John Deere gelecekte de kalite ve üretkenlik mirasımızı geliştirecek ve müşterilerimizin yarının dünyasını şekillendirebilmeleri için daha akıllı, daha güvenli ve daha sürdürülebilir inşaat için temel ihtiyaca cevap veren endüstri lideri teknoloji ve makinelerin gelişimini hızlandıracak" ifadelerini kullandı.

John Deere ve Hitachi'nin ortak geçmişi, 1960'ların başındaki bir tedarik iş birliğiyle başladı. Firmalar, 1988'de Deere-Hitachi imalat ortak girişimini kurarak ABD'de ekskavatör üretimine başladılar. 1998 yılında, Kanada'da kurulan fabrikada ormancılık sektörüne yönelik makinelerin üretimini ile iş birliğinin kapsamı genişledi. 2001'de John Deere ve Hitachi, Amerika'daki pazarlama ve dağıtım faaliyetlerini birleştirdi. 2011 yılında Brezilya fabrikasının eklenmesiyle ekskavatör üretimi genişletildi ■

acarlarmakine.com

ACARLAR MAKİNE

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - Istanbul - Tél. : 0216 581 49 49 - Fax : 0216 581 49 99

YouTube

SNH İNŞAAT, ANKARA'NIN KALBİNDEKİ PROJESİNDE **WIRTGEN GROUP'**A GÜVENİYOR

Ankara şehir trafiğinin en yoğun olduğu bölgelerden birisi olan Şehit Savcı Mehmet Kiraz Bulvarı'nın yıllık ortalama Günlük Trafik (YOGT) değeri 46.918 aracı buluyor. Bulvar üzerinde Anayasa Mahkemesi, Yargıtay ve Adalet Akademisi gibi ülkemizin önemli kurumları yer alıyor.

SNH İNŞAAT A.Ş. tarafından inşası devam etmekte olan "Ankara-Bala Ayrımı-İncek Bağlantı Yolu Köprülü Kavşağı" projesi bölgeye nefes aldıracak. Proje kapsamında kurumların bağlantılarının mevcut hemzemin kavşak üzerinden sağlanması, trafik yoğunluğunun azaltılması ve transit trafik akışının sağlanması için farklı seviyeli kavşak yapılması amaçlanıyor.

Proje, Ankara-Bala (KM0+750-07 arası) 1x3 + 1x4 şeritli bölünmüş yol ve platform genişliği 28,75 metre olarak inşa ediliyor. 1,5 km uzunluğundaki projede kapsamında 96.000 ton BSK kullanılacağı belirtiliyor.

SNH İnşaat, yapım süresi kısıtlı olan bu önemli projede çözüm ortağı olarak seçtiği Wirtgen Group'un sunduğu iş makinelerine ve satış sonrası hizmet desteğine güveniyor.

En ufak pürüzlere dahi tahammül olmayan bu önemli projede Vögele marka finişerlerde Wirtgen Group'un müşterilerine sunduğu Multi-Plex sistemi kullanılıyor.

Projede kullanılan HAMM HD+ 140 VV model tandem silindirleri; mükemmel çevre görüşü, gelişmiş ergonomi, verimli sıkıştırma, yüksek manevra kabiliyeti ve daha fazla şasi kaydırma (yengeç yürüyüş) özellikleriyle dikkat çekiyor ■

BAUMA 2022'DE CATERPILLAR®'I ZEPPELIN TEMSİL EDECEK

ALMANYA'NIN yanı sıra Avrupa ve Avrasya'daki on iki ülkede Caterpillar'ın temsilcisi olan Zeppelin, 24-30 Ekim 2022 tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek Bauma 2022 Fuarında Cat® iş makinelerini, hizmetlerini ve çözümlerini sergileyecek. Önceki yıllarda firmalar dünyanın bu önde gelen ticaret fuarında ortak bir stant açıyorlardı. 2022'de bu sorumluluğu Zeppelin üstlenecek.

Zeppelin ekibinin Bauma 2022'de olağanüstü bir deneyim sergileyeceğine emin olduklarını belirten Caterpillar'ın Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'dan sorumlu başkan yardımcısı Christophe Pelé, fuar için Zeppelin'i desteklemenin ötesinde, farklı pazarlama faaliyetleriyle bölgedeki müşterilerle olan iletişimlerini güçlendirmeye odaklandıklarını ifade etti ■

Christophe Pelé

Haluk Kürkçü / Brisa CEO

BRİSA İHRACAT GELİRLERİNİ %70 ARTTIRDI

SABANCI HOLDİNG VE BRIDGESTONE CORPORATION iştiraki olan Brisa, 2021'in ilk yarısında yurtiçi ve uluslararası pazarlarda güçlü bir performans sergiledi.

Açıklanan 1 Ocak-30 Haziran 2021 dönemine ait finansal sonuçlara göre şirketin toplam cirosu geçen yılın aynı dönemine göre %71 artışla 2,9 milyar TL olarak gerçekleşirken, FAVÖK büyüklüğü 730 milyon TL'ye ulaştı. Net karı ise geçen yılın aynı dönemine göre 5 katına çıkarak 499,6 milyon TL oldu. Aynı dönemde, ihracatı tonaj bazında %66, ihracat gelirleri ise dolar bazında %70 artış gösterdi. Şirketin güçlü performansında, dengeli işletme sermayesi yönetimi, başarılı kanal ve ürün portföyü yönetiminin etkili olduğu belirtildi.

Brisa'nın başarılı ilk yarı performansını değerlendiren Brisa CEO'su Haluk Kürkçü; ***"Yılın ilk yarısında, stratejik olarak belirlediğimiz önceliklerimize odaklanarak hem yurtiçi hem de yurtdışı pazarlarda başarılı bir performans sergiledik. Otomotiv sektörünü yeniden şekillendiren mobilite ile birlikte Brisa, ana faaliyet alanı olan lastik üretiminin ötesinde yenilikçi hizmet ve çözümlerle de sektörüne öncülük ediyor."*** ifadelerini kullandı. ■

BRİSA
BRIDGESTONE LASSA

İçindekiler'e dön

İNŞAAT MALZEMELERİ İHRACATINDA REKOR GETİREN ARTIŞ

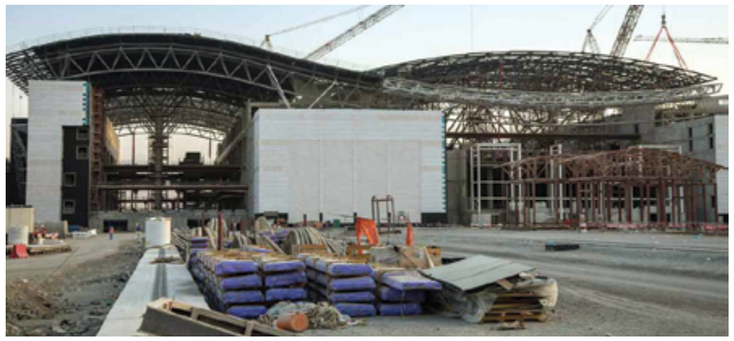
Türkiye İMSAD tarafından hazırlanan İnşaat Malzemeleri Sanayi Dış Ticaret Endeksi'nin Haziran 2021 sonuçlarına göre, yurtdışı pazarlardaki yüksek talep artışı neticesinde, inşaat malzemeleri ihracatı haziran ayında 2,89 milyar dolar, son 12 aylık dönemde ise 25,86 milyar dolar ile tarihin en yüksek seviyesine ulaştı.

HAZİRAN AYINDA değer olarak endeksin ölçülmeye başlandığı 2013 ağustos ayından bu yana en yüksek aylık ihracat gerçekleşti. Miktar bazında ulaşılan 5,85 milyon tonluk ihracat, tüm zamanların en yüksek ikinci aylık ihracatını getirdi.

Pazarlarda, salgındaki dördüncü dalgaya rağmen büyüme beklentileri ile talep artışı sürüyor. Dış pazarlarda artan talebin yıl sonuna kadar devam etmesi, dolayısıyla ihracatta yüksek seviyelerin sürmesi bekleniyor. Temmuz ayındaki uzun tatil nedeniyle ihracat verisinin zayıflayacağı, ağustos ayından itibaren ise ihracat artışının hızlanacağı öngörülüyor.

ORTALAMA İHRACAT BİRİM FİYATLARI YÜKSELDİ

İnşaat malzemeleri sanayisinin ortalama yıllık ihracat birim fiyatı haziran ayında geçen yılın haziran ayına göre yüzde 48,5 arttı. 2020 yılı haziran ayında 0,33 dolar/kg olan ortalama ihracat fiyatı, 2021 yılı haziran ayında 0,49 dolar/kg oldu.



2021 yılının haziran ayında 8 alt ürün grubunun 7'sinde ihracat değer olarak yükseldi. Değer olarak yaşanan önemli artışlarda baz etkisi ile fiyat artışları etkisi de bulunuyor. 2021 yılı haziran ayında değer olarak en yüksek ihracat artışı yüzde 89,6 ile demir çelik ürünlerinde gerçekleşti. Demir çelik ürünleri ihracatı aylık bazda uzun süre sonra ilk kez 1,2 milyar doları da aştı. Haziran ayında değer olarak ihracat artışı ağaç ve ahşap ürünlerinde yüzde 76,1, metal bazlı ürünlerde yüzde 72 olarak gerçekleşti. Gerileme prefabrik yapılarda yaşandı.

İnşaat malzemeleri sanayisi dışındaki sanayilerin toplam ihracatı değer olarak 2021 yılı haziran ayında bir önceki mayıs ayına göre yüzde 21,7 arttı. Miktar olarak ise yüzde 22,9 artış yaşandı. İnşaat malzemeleri sanayisi dışındaki sanayilerin ortalama ihracat birim fiyatı 2021 yılı mayıs ayında 2,64 dolar/kg iken 2021 yılı haziran ayında 2,61 dolar/kg seviyesine indi ■

ASCENDUM MAKİNA GÜVENCESİYLE TÜRKİYE'DE

ASCENDUM MAKİNA maden ve taş ocakları için sabit ve mobil kırıcılar başta olmak üzere pek çok ekipman ve çözüm sağlayıcısı Metso Outotec'in Türkiye agrega satış ve satış sonrası hizmetlerinin distribütörlüğünü aldı.

Ağustos 2021 itibariyle başlayacak olan distribütörlük mobil, yarı mobil ve sabit kırma eleme ekipmanları gibi birçok Metso Outotec ürününün satış ve satış sonrası hizmetlerini kapsıyor.

Metso Outotec Kıdemli Başkan Yardımcısı Olli-Pekka Oksanen, Ascendum'un iş makineleri satış ve hizmetleri sağlamada güçlü ve tecrübeli bir şirket olduğunu belirterek; ***"İş birliğinin agrega sektöründe yeni müşterilere ulaşma, mevcut müşterilere verilen hizmet kalitesinin ve hızının artırılması noktasında fayda sağlayacağına inanıyoruz."*** ifadelerini kullandı.

Ascendum Makina CEO'su Mahir Hocaoğlu, bu iş birliğinin agrega kırma ve eleme ürün yelpazelerini genişleteceğini vurgulayarak; ***"Ascendum Makina Türkiye'de premium müşteriye sahip bir şirket ve bu anlamda Metso Outotec de müşteri profilimize uygun kaliteye sahip bir marka. Yerel uzmanlığımızı Metso kalitesiyle birleştirerek müşteri memnuniyetini artırmak, agrega kırma ve eleme çözümleri konusunda müşterilerin tercih ettiği çözüm ortağı olmayı sürdürmek istiyoruz."*** dedi.

Altyapı projelerinde, yol yapım projelerinde, inşaat ve madencilik sektörlerinde kullanılan ekipman ve hizmetlerin Türkiye distribütörü olan Ascendum Makine, 600'den fazla çalışanı ile Türkiye genelinde üç ana bayi ve üç alt satış sonrası bayisi ile hizmet sağlıyor ■

CATERPILLAR® 'IN SATIŞLARINDA GÜÇLÜ ARTIŞ SÜRÜYOR

DÜNYANIN hemen her bölgesinde ve her müşteri segmentinde satışlarını arttıran Caterpillar'ın 2021 yılının ikinci çeyreğindeki cirosu, geçen yıla kıyasla %29 artarak 12,9 milyar dolara ulaştı. Böylece firmanın 2021 yılının ilk 6 ayı genelindeki cirosu %20 artışla 24,8 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Nisan, mayıs ve haziran aylarını kapsayan bu dönemde Caterpillar'ın inşaat sektörüne yönelik satışları %40 artarak 5,7 milyar dolar, madencilik sektörüne yönelik satışları %41 artarak 2,6 milyar dolar ve enerji/nakliye sektörüne yönelik satışları %20 artarak 5 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Bölgesel bazda yapılan değerlendirmelere göre firmanın satışları; Kuzey Amerika'da %34 artarak 5,3 milyar dolar, Latin Amerika'da %72 artarak 1,2 milyar dolar, Avrupa/Ortadoğu/Afrika bölgesinde %34 artarak 3 milyar dolar ve Asya/Pasifik bölgesinde %12 artarak 2,7 milyar dolar oldu ■

MADEN SEKTÖRÜ NİTELİKLİ GENÇLERLE PARLAYACAK

Madencilik sektörüne nitelikli işgücü kazandırmak ve sektörle ilgili üniversite bölümlerini seçen öğrencilere burs vermek amacıyla geçtiğimiz yıl hayata geçirilen "Cevherimiz Sensin" projesi, ikinci yılında da genç mühendis adaylarına destek oluyor.

TÜRKİYE İhracatçılar Meclisi Maden Sektör Kurulu ve YÖK iş birliğinde gerçekleşen proje kapsamında; 2021 YKS sınavı başarı sıralamasında ilk 100.000'de yer alan ve İstanbul ile Ankara dışındaki illerde Maden Mühendisliği, Jeoloji Mühendisliği, Jeofizik Mühendisliği veya Cevher Hazırlama Mühendisliği bölümlerinden birini ilk 5 tercihi arasında kazanan öğrencilere asgari ücret oranlarında burs desteği sunuluyor. Öğrencilerin öğrenim hayatı boyunca burstan faydalanabilmeleri için her yıl 4 üzerinden 2,5 genel not ortalamasına sahip olması gerekiyor.

"MADENCİLİĞE ODAKLANACAK GENÇLERİMİZ SAYESİNDE VERİMLİLİK ARTACAK"

Üniversite sınavında başarılı olan öğrencilerin, sektörle ilgili bölümleri seçmelerini teşvik etmek için bu projeyi hayata geçirdiklerini belirten TİM Maden Sektör Kurulu ve İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Dinçer, "Ülkemiz maden açısından barındırdığı zengin rezervleriyle adından söz ettiriyor. Bu alandaki gücümüzü pekiştirmek için sektörümüzün ihtiyaç duyduğu yetkin insanları üniversite hayatından itibaren yetiştirmemiz gerekiyor. Bu düşünceden hareketle hayata geçirdiğimiz Cevherimiz Sensin burs projesi sayesinde geleceğimizi bugünden inşa ederek hem sektörümüzün hem de gençlerimizin bilgi ve birikim seviyesini daha üst noktalara taşımayı planlıyoruz. Kamuda, özel sektörde ya da üniversitelerde madenciliğe odaklanacak gençlerimiz sayesinde işlerimizin de verimliliği artacaktır. Bu projemizle gençlerimize güçlü bir kapı açtığımız gibi, sektörümüzü de onların varlığıyla daha parlak bir hale getirmenin altyapısını oluşturuyoruz. Cevherimiz olan gençlerimize elimizden geldiğince destek olmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Burs ile ilgili detaylı bilgiye www.cevherimizsensin.com web sitesi üzerinden ulaşılabiliyor.

Aydın Dinçer/ TİM Maden Sekt. Kur. ve İMİB Y.K. Bşk.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK TÜNELİNDE **DÜNYA REKORU KIRILDI**

Yapımı devam eden Ankara-İzmir Hızlı Tren Hattı projesinin Kolin İnşaat tarafından gerçekleştirilen Eşme-Salihli kesimindeki T1 Tüneli çalışmasında kullanılan Robbins Crossover XRE model TBM ile sınıfında dünya kazı hız rekorları kırıldı. 3,05 kilometre uzunluğunda olacak bu tünel, 13,7 metre kazı çapı ile bu alanda Türkiye'de açılan en büyük çaplı tünel olma unvanına da sahip bulunuyor.

PROJEDE görevli Kolin İnşaat TBM ekibi; 28,5 metre ile 'En İyi Gün Dünya Rekoru', 132,2 metre ile 'En İyi Hafta Dünya Rekoru' ve 455,4 metre ile 'En İyi Ay Dünya Rekoru' elde ederek; 13,01 – 14,00 metre çapındaki tünel açma makineleri için geçerli yeni dünya rekorlarına sahip oldular.

Bu başarıdaki en büyük faktörün tecrübeli ve nitelikli bir ekibe sahip olmaları olduğunu belirten Kolin İnşaat TBM Yöneticisi Onur Kansu, ***"Ekibimiz olası arızaları önceden tespit ederek kısa sürede çözüm sağlıyor. Ayrıca gerekli tüm bakımları zamanında yapıyor ve performansı artırmak için uygun sarf malzemelerini seçiyoruz"*** dedi.

Karışık ve zayıf zeminde kazı yaptıklarını vurgulayan Onur Kansu, ***"Kullandığımız Robbins Crossover XRE TBM hem karışık hem de zayıf zeminde yüksek performans gösteriyor. Ayrıca tork ve itme gibi parametreler açısından da çok güçlü olduğunu belirtmeliyim"*** dedi.

SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

PBA
PERİYODİK BAKIM ANLAŞMALARI

KAZANDIRIR!
Makineniz
Koruma Altında

PBA ile iş makinenizin periyodik bakımlarını kolayca yaptırabilir,
2.000, 4.000 veya 6.000 saatlik avantajlı paketlerden birini tercih edebilirsiniz.
Detaylı bilgi için lütfen arayınız.

TSM GLOBAL
Turkey Sumitomo Construction Machinery

TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz.	: 0216 560 20 20	Diyarbakır	: 0412 255 06 06
Ankara	: 0312 395 88 78	Antalya	: 0242 221 46 21
İzmir	: 0232 436 63 73	Adana	: 0322 433 32 32
Bursa	: 0224 443 08 37	Trabzon	: 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr

VOLVO'DAN YILIN İKİNCİ ÇEYREĞİNDE GÜÇLÜ PERFORMANS

VOLVO İŞ MAKİNALARI (Volvo CE), Çin'deki görece yavaşlamaya rağmen Avrupa, Kuzey Amerika ve Güney Amerika'daki güçlü satışları sayesinde 2021'in ikinci çeyreğinde cirosunu geçen yıla kıyasla %13 arttırdı. Büyük ve orta ölçekli makinelere olan talep artışı, kompakt makinelere kıyasla daha yüksek oldu.

Volvo CE'nin yılın ikinci çeyreğindeki cirosu %13 artarak 25.839 milyon SEK'e (yaklaşık 3,3 milyar dolar) ulaştı. İyileşen inşaat faaliyetleri, güçlenen müşteri güveni ve artan altyapı yatırımlarının etkisiyle alınan siparişler de %35 arttı. Alınan siparişlerde Volvo markalı ürünlerde yüksek bir artış görülürken, Çin'deki enerji kaybına bağlı olarak SDLG'de daha mütevazi bir artış yaşandı.

AVRUPA VE AMERİKA'DAKİ SİPARİŞLER %120 ARTTI

Firmanın dünyanın en büyük iş makineleri pazarı Asya genelindeki satışları yüksek seviyesini korumakla birlikte, Çin'de azalan altyapı yatırımlarının etkisiyle %12 azaldı. Alınan yeni siparişlerin %120 arttığı Avrupa, Kuzey ve Güney Amerika'da ise yılın ikinci çeyreğindeki toplam teslimatlar %5 arttı.

Toparlanmaya devam eden Avrupa iş makineleri pazarı, geçen yılın aynı dönemine kıyasla adet bazında %30 büyüdü. Kuzey Amerika'da yüksek altyapı ve konut inşaatı faaliyetleri sayesinde %35'lik bir artış görüldü. Güney Amerika pazarı, emtia talebindeki artış nedeniyle %71'lik en büyük artışı yaşadı. Yıla güçlü bir başlangıç yapmasına rağmen Çin, hükümetin altyapıya yaptığı yatırımlarını azaltmasına paralel olarak ikinci çeyrekte düşüşe geçti. ■

ZORLU KOŞULLARA RAĞMEN HEDEFLERİNE ULAŞTI

ZF, zorlu ve değişken uluslararası pazar koşullarına rağmen 2021'in ilk yarısını pozitif satış ve kazanç rakamlarıyla tamamladı. Şirket, Covid -19 salgınının önemli ölçüde etkilediği 2020'nin ilk yarısına kıyasla satışlarını %43 arttırarak 19,3 milyar euro ciro elde etti.

ZF CEO'su Wolf-Henning Scheider, 2020'nin ikinci yarısında yakaladıkları ivmeyi devam ettirdiklerini ve otomotiv endüstrisinin ekonomik toparlanmasından yararlandıklarını belirterek, ***"Aynı zamanda, organizasyon yapımızı esnek iş birliği açısından sürekli geliştirdik ve emisyonları azaltan ve araç güvenliğini artıran yenilikçi teknolojilerimizle çok sayıda yeni sipariş aldık."*** dedi.

Pandemi koşullarında çalışmanın yanı sıra, yılın ilk yarısında, yarı iletken sıkıntısı ve tedarik zincirlerindeki kesintiler gibi doğrudan etkileyici faktörler ve hammadde ve lojistik hizmetlerinde fiyat artışları yaşandı. Bu nedenle ZF, tedarik zincirlerini kısmen yeniden düzenleyerek, yerel tedarikçilere giderek daha fazla ağırlık verdi. Scheider, ***"Buna ek olarak, Avrupa'da son derece iddialı yeni CO2 emisyon limitleri ile kendini belli eden uzun vadeli eğilimler hız kazanıyor. Bu, tamamen elektrikli olan disklere olan talebi artırsa da iklimin korunması, istihdam ve insanların hareketlilik ihtiyaçları arasında bir denge kurmak çok zor olacak. Elektrik üretiminden ve elektrik şebekelerinden şarj altyapısına kadar altyapının geliştirilmesi için net bir plan, geleceğe giden yolun belirlenmesi için çok önemlidir."*** İfadelerini kullandı ■

Wolf-Henning Scheider / ZF CEO

İçindekiler'e dön

MERMERİN LİDERİ

Mermer sektörünün tercihi yıllardır hiç değişmedi. Liderlik yolculuğumuzu birlikte sürdürdüğümüz mermer sektörüne teşekkürlerimizle.

www.ascendum.com.tr

ASCENDUM

VOLVO

KOMATSU KAZICI YÜKLEYİCİLER İÇİN AVANTAJLI LEASING KAMPANYASI

Temsa İş Makinaları, Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü Komatsu'nun WB97R-5 ve WB97S-5 model kazıcı yükleyicileri için kullanıcılara ödeme kolaylığı sunan avantajlı bir leasing kampanyası başlattı.

TEMSA İŞ MAKİNALARI ve Yapı Kredi Leasing iş ortaklığıyla düzenlenen kampanya kapsamında kullanıcılara %20 Euro peşinat ile 36 ay vade ve sıfır faizli ödeme fırsatı ile sunuluyor.

Kampanya kapsamında sunulan Komatsu WB97R-5 (ön tekeri küçük) ve WB97S-5 (dört tekeri eşit) kazıcı yükleyici modellerinin yoğun çalışma ortamında yüksek verimlilik sağladığı belirtiliyor. WB97R-5 ve WB97S-5 kazıcı yükleyici modellerinde operatör konforunu en üst seviyede tutmayı ve farklı uygulama gereksinimlerini karşılamayı hedefleyen Komatsu, her iki modelde de klima, forklift çatalı, teleskopik (uzar) bom, kırıcı tesisatı gibi özellikleri standart olarak sunuyor.

WB97 serisinin Komatsu imzalı 99,2 (hp) beygirlik motoru ve tam otomatik powershift şanzımanı kullanıcılara farklı uygulamalarda kesintisiz performans sağlarken, bu modellerde standart olarak bulunan ön kova ve arka kova full joystick kontrolleri sayesinde operatörler çalıştıkları süre boyunca birçok zorlayıcı uygulamayı kolaylıkla gerçekleştirebiliyor. WB97 serilerinde yana konumlandırılan egzoz çıkışı ise ön pencereyi kapatmayarak operatörlere geniş bir görüş açısı sunuyor. Zorlu zemin koşulları düşünülerek tasarlanmış ve Komatsu'nun WB97 serisinde sunmuş olduğu sınırlı kaydırmalı diferansiyel ise yüksek çekiş gücü sağlayarak performans kaybının önüne geçiyor.

WB97 serisinin her iki modeli için geçerli olan ve kullanıcılara avantajlı ödeme seçeneği sunan leasing kampanyası 30 Eylül 2021 tarihine kadar devam edecek. Kampanyayla ilgili detaylı bilgi almak isteyen kullanıcılar www.komatsu.com.tr adresinden ödeme koşullarıyla ilgili bilgi alabilecek

İkinci El İş Makinalarımızı
Online Tur ile Görüntülü İnceleyin

Siz showroom'a kadar zahmet etmeyin diye, Türkiye'nin en seçkin ikinci el iş makinaları ayağınıza geliyor. Platinum Used satış temsilcileri dilediğiniz iş makinasını görüntülü olarak tanıtmak için telefonun ucunda sizi bekliyor.

PLATINUM USED

Platinum Used
Online Tur randevunuzu
almak için kodu okutun.

TEMSA İŞ MAKİNALARI

PLATINUM USED SHOWROOM
Akpınar Mahallesi, Tuna Caddesi No: 9A-1, 34885 Sancaktepe - İstanbul
Telefon: 0216 340 77 40 - 41 Whatsapp hattı: 0530 918 9 846
www.platinumused.com iletisim@temsamakina.com

BETONSTAR

AR-GE EKİBİNDEN BİR YENİLİK DAHA: EKRANLI KUMANDALAR

Gelişmiş teknolojiye sahip, katma değeri daha yüksek ürünler geliştirmek, günümüzde ülke ekonomilerinin en öncelikli konu başlıkları arasında yer alıyor. Çünkü, orta gelir tuzağından kurtularak refah düzeyi daha yüksek bir toplum olabilmek, ancak böyle mümkün. Bunun temelindeyse eğitim, bilgi ve tecrübe yatıyor.

SABİT VE KAMYON ÜSTÜ beton pompaları alanındaki 30 yıllık bilgi ve tecrübe birikimiyle üretim yapan Betonstar, deneyimli mühendisleri ve Ar-Ge çalışmaları ile yeni ürünler geliştirmenin yanı sıra inovasyonla ilerleyerek, bir yandan üretim maliyetlerini azaltırken, diğer yandan sektördeki kalite standartlarının yükselmesine katkı sağlıyor.

Betonstar, sektörde fark yaratmak ve rekabette öne çıkmak için her geçen gün bütçesinden daha çok payı Ar-Ge ve yenilik harcamalarına ayırıyor. Firma böylece bilimsel ve teknik bilgi birikimini artırarak, bu bilgilerin yeni uygulamalarda kullanımıyla farklı projeler üretebilmeyi ve sektöre örnekler teşkil edebilmeyi hedefliyor.

OPERASYON KOLAYLAŞIYOR, MÜDAHALELER HIZLANIYOR

Betonstar A.Ş Elektronik ve Yazılım Sorumlusu Yavuz Sancak, Ekranlı Kumandaların sektör açısından önemli bir yenilik olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Bugün Ekranlı Kumandalar sayesinde makine ile operatör arasında bağ kurarak; uzaktaki bir makineyi kullanan operatörün, ekranı görerek araca hâkim olmasını sağlıyoruz. Böylece makinede oluşabilecek tüm anlık arıza ve sorunlara anında tepki verilebiliyor. Akabinde söz konusu probleme anında hâkim olmanın verdiği avantajla operatörün hızlıca bilgilenmesini sağlayıp, çıkan hatayı ilgili birimlere anında yönlendirme şansı sağlıyoruz. Ayrıca arızanın ekranda görülmesiyle; makinede inceleme yapılarak uzun zamana yayılacak maddi kayıpların da önüne geçilmesini sağlıyoruz."

BETONSTAR EKRANLI KUMANDALAR NEDEN ÖZEL?

Geliştirdikleri bu teknoloji ile iş kazalarının önlenmesi gibi çok önemli bir sosyal sorumluluğu da yerine getirmenin gururu içerisinde olduklarını ifade eden Yavuz Sancak, "Çünkü operatörlerin dikkatinden kaçan durumların bertaraf edilmesinde ekranlı kumandaların önemi yadsınamaz. Bugün operatörlerin görüş alanı dışında, istemeden yapılan manevraların önlenmesi için kullanılan özelliği ile iş kazalarını önlemek mümkün oluyor. Örneğin; operatör önde açtığı bomların dışında arkada görmediği kör noktalar adına arka bomların kilitlenmesi özelliğiyle yaşanabilecek kazaların ve sıkıntıların önüne geçilebiliyor." dedi.

Ekranlı kumanda projesiyle; makineyi hem kontrol etme hem de makineden bilgi okuma anlamında sınırı olmayan, sürekli gelişime açık bir uygulamanın da devreye alınmasını sağlandığını belirten Yavuz Sancak; bu çalışmaların ayrıca Betonstar'ın geliştirdiği yazılım olan Smartstar yazılımı ile de entegre olmasının bütünlük ve ilerleme açısından teknolojik alt yapıyı da güçlendirdiğini dile getirerek; "Bir sonraki adım ise; bugün artık evlerimize giren akıllı ürünlerin, inşaat alanlarında da "akıllı makine" versiyonlarına ulaşmak olduğundan; inovasyon ve teknolojiye olan yatırımlarımız ve çalışmalarımız her geçen gün gelişerek devam edecektir." ifadelerini kullandı

İçindekiler'e dön

ELS LIFT'İN YENİ FRANSA DİSTRİBÜTÖRÜ SNM LIFT OLDU

BURSA merkezli personel yükseltici platform üreticisi ELS Lift, her geçen güçlenen küresel bayi ayına Fransa'da faaliyet gösteren SNM Lift firmasını da dahil etti.

Kısa bir süre önce imzalanan distribütörlük anlaşması ile ELS Lift Ailesi'ne katılan SNM Lift, Fransa'nın Pays de la Loire bölgesinde faaliyet gösteriyor. SNM Lift'in çoğunlukla 6 metre ve altı erişim kapasitesindeki personel yükseltici platformların satış, satış sonrası, kiralama ve pazarlama faaliyetlerini yürüteceği belirtiliyor.

Hedef pazara yönelik uygulayacakları satış pazarlama stratejilerine dair önemli kararlar alan şirketler, iş birliklerinin ilk müşteri buluşmasını 23-25 Haziran tarihleri arasında Fransa'da düzenlenen JDL Expo fuarında gerçekleştirdi.

Yeni bayilik anlaşması hakkında görüşlerini dile getiren ELS Lift İhracat ve EMEA İş Geliştirme Müdürü Alistair Palacıoğlu: ***"35 yıllık bir tecrübeye sahip olan SNM Grup'un alt markası olan SNM Lift, Pays de la Loire bölgesinde ELS Lift'in satış, servis ve satış sonrası hizmetler süreçlerini yürütmek ve temsil etmek için atanmıştır. Şirketimizin ilk ihracat bölgelerinden biri olan Fransa'da yeni bir iş birliğine imza attığını duyurmaktan çok memnunuz. Bu büyük potansiyele sahip olan pazar ELS Lift için kritik bir strateji alanıdır. SNM Lift'in son derece dinamik yapısı ve müşteri desteğine olan özverisi, ELS Lift'in kurumsal görüşlerine oldukça uyumludur. Bu sebeple, SNM Lift ekibini Fransa pazarındaki gelişmelerimiz de güçlü bir anahtar olarak görüyoruz."*** ifadelerini kullandı.

RITCHIE BROS'TAN 1 MİLYAR DOLARLIK STRATEJİK SATIN ALMA

KÜRESEL varlık yönetimi ve satış şirketi Ritchie Bros, kendisi gibi canlı ve online açık arttırma hizmetleri veren Euro Auctions'u 775 milyon pound (yaklaşık 1,07 milyar dolar) bedel karşılığında bünyesine katıyor.

1998'de kurulan Euro Auctions, 14 ülkede 200'den fazla çalışanı ile Euro Auctions ve Yoder & Frey markaları altında canlı ve online rezervsiz ağır ekipman açık artırmaları düzenliyor. Firma 2020 yılında; Birleşik Krallık, Kuzey İrlanda, Almanya, İspanya, Birleşik Arap Emirlikleri, Avustralya ve Amerika Birleşik Devletleri'ndeki dokuz lokasyonunda, 90.000 adede yakın ürünün, 484 milyon pound'dan fazla bir toplam değerle satıldığı 60 açık artırma gerçekleştirdi.

Bu satın alma ile Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMEA) bölgesindeki etkinliğini arttırmayı planlayan Ritchie Bros'un Yönetim Kurulu tarafından onaylanan anlaşmanın, 2022 yılının ilk aylarına kadar tamamlanması planlanıyor. Ritchie Bros., EMEA bölgesinde büyük saygı gören Euro Auctions çalışanlarını ve markasını koruyacak.

2020 yılında toplam 5,4 milyar dolarlık alım satıma aracılık eden Ritchie Bros'un cirosu ise 1,4 milyar dolar olarak gerçekleşti. Hisseleri borsada işlem gören Kanada Vancouver merkezli firmanın günümüzdeki piyasa değeri 5 milyar doları aşıyor

İNŞAAT SEKTÖRÜ ENFLASYONLA MÜCADELEDEKİ BAŞARIYA ODAKLANDI

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan "Hazır Beton Endeksi" 2021 Temmuz Ayı Raporu'na göre inşaatta uzun dönemli toparlanma için henüz koşullar gerçekleşmedi.

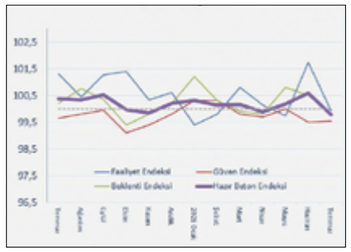
TEMMUZ ayında bütün endeksler, pandemi sonrasında Türkiye ekonomisinde toparlanmanın etkilerinin görüldüğü geçen yılın temmuz ayına kıyasla düşük kaldı. Geçen yıl düşük faiz, düşük maliyetler ve konuta olan talepteki canlılık ile beraber yol alan inşaat sektörü, bu yıl tersine dönen koşulların etkisi altında kalmaya devam ediyor. Rapora göre, haziran ayında faaliyette görülen yükselme temmuz ayında devam edemediği gibi Beklenti Endeksi de negatif tarafa geçti.

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, ***"Geçen yılın aynı ayıyla kıyaslandığında faaliyetlerimizde doğal olarak negatif yönde büyük bir fark vardır ancak sektöre olan güven geçen yıla göre fazla değişmemiştir.***

Yavuz Işık / THBB Yönetim Kurulu Başkanı

Aşılama ve normalleşme adımlarına rağmen güven ve beklenti endekslerinin düşük seyretmesinin üzerinde düşünülmelidir." dedi.

TÜİK tarafından açıklanan mayıs ayı verilerine de değinen Yavuz Işık, *"Sektörler içerisinde Ciro Endeksi en az artan sektör inşaat görünmektedir. Geçen yılın ilk altı ayındaki satışa kıyasla bu yıl konut satışları %11,5 azalmış görünmektedir. İpotekli satışlardaki azalma %60'a çıkmaktadır. İpotekli ilk el satış olarak bakıldığında daralma, geçen yıla göre %68'dir. Faiz düzeyine oldukça duyarlı olduğunu bildiğimiz inşaat sektörü, enflasyon ile mücadelede Türkiye'nin elde edeceği başarıya odaklanmıştır. Bununla birlikte son çeyrekte baz etkisi ile gerilemesi beklenen enflasyon sonrasında faizdeki gevşeme, inşaat sektörüne hareketlilik katabilecek gibi görünmektedir."* dedi



HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası

DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ
DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ
BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ
YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ

Explore the world of Hardox® wear plate
hardox.com
SSAB

TürkTraktör'ÜN YERLİ ÜRETİM İŞ MAKİNESİ SATIŞLARI 4 KAT ARTTI

Türkiye otomotiv sektörünün ilk üretici kuruluşu TürkTraktör, pandemi sürecine bağlı belirsizliklerin etkisinde geçen 2021 yılının ilk yarısında toplam satış adedini yüzde 94 artırarak cirosunu 5 milyar 576 milyon TL'ye yükseltti. Yılın ilk yarısında 25 bin 335 adet traktör ve 269 adet iş makinesi üreten şirketin ihracatının toplam ciro içindeki payı ise yüzde 30 olarak gerçekleşti.

YILIN İLK YARISINDA cirosu üretimindeki artışa bağlı olarak 5 milyar 576milyon TL'ye yükselen TürkTraktör'ün faaliyet kâr marjı ve FAVÖK marjı ise sırası ile yüzde 14,1 ve yüzde 15,5 oldu. Tüm bu sonuçlarla birlikte TürkTraktör, yılın ilk yarısını 608 milyon TL net kârla tamamladı.

TürkTraktör Genel Müdürü Aykut Özüner, belirsizliklerin devam ettiği 2021 yılının ilk yarısında üretim ve ihracatta yakalanan performansın temelinde, düşük maliyetli yüksek kalitede üretim yapmayı sürdürmelerini sağlayan Ar-Ge çalışmalarının yattığını söyledi. Verimlilik artışının Ar-Ge merkezleri sayesinde mümkün olduğunu belirten Özüner, sektörde 2 Ar-Ge merkeziyle faaliyet gösteren tek şirket olduklarının altını çizdi. Pandeminin tarımda verimliliğin ve sürdürülebilirliğin öneminin anlaşılmasında hızlandırıcı bir etki yaptığını da vurgulayan Özüner, şu değerlendirmede bulundu: ***"TürkTraktör'ü 14 yıldır kesintisiz pazar lideri konumuna taşıyan 3 önemli etkenden bahsedebiliriz. Bunlardan ilki, güçlü ve özgün Ar-Ge yeteneğimiz. Ar-Ge ve fabrika yenileme yatırımlarımız için her yıl ortalama 250-300 milyon TL fon ayırıyoruz. Diğer bir konu tarımda ihtiyaç duyulan her alanda geniş ürün yelpazesini yüksek miktarda üretebilen çok esnek bir üretim kabiliyetine sahip olmamız. Üçüncüsü ise sahip olduğumuz satış ve satış sonrası yaygın ve güvenli hizmet ağımız. Türkiye genelinde yaklaşık 500 servis ve 150 yedek parça bayimizle her noktada çiftçimizin yanındayız."***

TürkTraktör olarak 2013'te adım attıkları iş makineleri sektöründe de önemli bir boşluğu doldurduklarını belirten Özüner, ***"2020 yılında üretmeye başladığımız yerli iş makinelerinin traktör dışı gelirlerimize pozitif katkısı, ivmelenerek artmaya devam ediyor. New Holland ve Case markalı kazıcı yükleyici ürün gamını Ankara'daki fabrikamızda geçen sene üretmeye başlamıştık. Kısa sürede pazar payımızı artırdık. Yılın ilk yarısında 269 adet iş makinesi satışı gerçekleştirdik. Yılın geri kalanında da sektördeki bilinirliğimizi artırmayı ve pazar payımızı daha da yukarılara taşımayı hedefliyoruz"*** diye konuştu.

TÜRKTRAKTÖR, TÜRK TARIMININ GELECEĞI ADINA BİR MANİFESTO OLUŞTURDU

Modern tarıma yön veren şirket olma vizyonuyla sürdürülebilir tarımsal üretimde çiftçilerin her zaman yanında ve destek olmayı hedefleyen TürkTraktör, bu amacını bir manifesto aracılığıyla ilan etti. Beş maddeden oluşan TürkTraktör Manifestosu'na göre, şirket tarımda teknoloji kullanımının demokratikleşmesi için yaptığı çalışmaları hızlandıracak, çevre ve iklim değişikliği ile ilgili Türk çiftçisinin algısını güçlendirmek için projeler yürütecek, üretimde verimlilik artışı sağlayacak tarım ekipmanlarının geliştirilmesi için Ar-Ge çalışmalarına devam edecek, doğanın ve Türk tarımının korunmasına adına aldığı sorumluluğunu artıracak ve son olarak toplumda sürdürülebilirlik konusunda farkındalık çalışmaları gerçekleştirecek. ■

Aykut Özüner / TürkTraktör Genel Müdürü

TÜRK MÜTEAHHİTLER YURTDIŞINDA DÜNYA ÜÇÜNCÜSÜ OLDU

ENR (Engineering News Record) tarafından her yıl müteahhitlerin bir önceki yılda ülkeleri dışındaki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirler esas alınarak hazırlanan, "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi" 2021 yılı listesi açıklandı.

TÜRKİYE, uluslararası inşaat pazarında Covid-19 salgının etkisinde geçen 2020 yılında yaşanan yüzde 11,1'lik daralmaya rağmen listede 40 firma ile yer almayı başardı. Böylece Türkiye, olağanüstü şartlara rağmen listede 78 firmasıyla yer alan Çin'in ve 41 firma ile yer alan ABD'nin ardından üçüncü oldu.

Türk firmalar, 2020 yılında uluslararası projelerden elde ettikleri toplam 18,3 milyar ABD doları tutarında gelir ile küresel pazardan %4,4'lük pay aldı. Bu oran 2016'da %5,5, 2017'de %4,8, 2018'de %4,6 ve 2019'da %4,6 olarak gerçekleşmişti. Listede ilk 100'e giren Türk müteahhitlerinin sayısı ise 9'dan 9'ye indi. Listede 28'inci sırada yer alan Rönesans İnşaat, Türk firmalar arasında en ön sırada yer aldı.

KÜRESEL İNŞAAT PAZARINDAKİ EN BÜYÜK YILLIK DARALMA

ENR, listenin yer aldığı "Toparlanmaya Giden Yolu Açmak" başlıklı bülteninde, listenin en tepesindeki firmaların bile zorluklarından kaçamadığı Covid-19 salgınının ortaya çıktığı 2020 yılında, uluslararası inşaat pazarının bir önceki yılki 473,1 milyar ABD doları seviyesinden %11'lik daralma ile 420,4 milyar ABD dolarına gerilediğini kaydetti. Pazarda yaşanan bu daralmanın listenin yayımlanmaya başladığı 2003 yılından bu yana yıllık bazda yaşananların en büyüğü olduğuna ayrıca dikkat çekildi.

Bültende, salgınla geçen 1,5 yılın ardından birçok uluslararası müteahhitlik firmasının operasyonlarını daha esnek hale getirecek adımlar attığı belirtildi. Dünya ekonomi-

Erdal Eren / Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı

sinde büyümeye dönüş beklentileri kapsamında küresel inşaat pazarında ortaya çıkacak fırsatlara da işaret edilirken, ekonomiler toparlanırken altyapı yatırımlarının pazarı destekleyebileceğine, ancak, uluslararası müteahhitlerin bazıları için öngörülemez risklerin halen büyük engel oluşturduğuna dikkat çekildi.

İLK 100 ARASINDA 7 TÜRK FİRMASI YER ALDI

Müteahhitlik firmalarının 2020 yılı uluslararası proje gelirlerine göre 2021 yılı listesinde ilk 250 firma arasına giren Türk müteahhitlerinin sayısı 40 oldu. ENR listesinde, Covid-19'un gölgesinde daralan uluslararası müteahhitlik pazarında, Türkiye'nin firma sayısı ile on yılı aşkın süredir Çin'in ardından koruduğu ikinciliğe ABD'nin 41 firma ile yükseldiği dikkat çekti.

Uluslararası proje gelirlerine göre 2021 yılı listesinde ilk 100 firma arasına giren Türk müteahhitlerin sayısı 7 oldu. Bir Türk müteahhitlik firması ilk 30 uluslararası müteahhitlik firması arasında yer aldı. Türk inşaat firmalarının elde ettikleri 18,3 milyar ABD doları tutarında gelir ile Türkiye, küresel pazardan yüzde 4,4 pay alarak ülkeler sıralamasında sekizinci oldu. Türk firmaların faaliyetleri lider pazar Rusya'nın da dahil edilerek değerlendirildiği Avrupa (8 milyar ABD doları) ve ardından Orta Doğu (5,9 milyar ABD doları) bölgesinde yoğunlaştı.

TMB Başkanı Eren: "KÜRESEL BAŞARILARIMIZ, EKONOMİMİZ İÇİN ÖNEMLİ BİR KAYNAK OLUŞTURUYOR"

ENR 250 listesi hakkında konuşan TMB Başkanı M. Erdal Eren, şunları kaydetti: "Bir kez daha müteahhitlik firmalarımızın ve teknik müşavirlerimizin yurtdışındaki başarılarının, dünyaca ünlü ENR Dergisi tarafından tescil edilişini kutluyoruz. Listede, bu yıl 40 firmamız yer almaktadır.

Her geçen gün zorlaşan rekabet şartları, 2020 yılından başlayarak tüm dünyayı sarsan salgın ve daralan pazarın ortaya çıkardığı olağanüstü şartlara rağmen firmalarımızın elde ettikleri bu başarı çok önemlidir. Firmalarımızın bu performansları neticesinde ülkemiz, Çin ve ABD'nin ardından dünya sıralamasında üçüncü olmuştur. Uzun süredir elimizde tuttuğumuz dünya ikinciliğini de bir firma farkla, geri almak üzere, bu yıl ABD'ye ödünç verdik.

Listede yer alan 40 firmamızın 34'ünün Birliğimiz üyesi olması bizi ayrıca gururlandırıyor. TMB olarak kendimizi yurtdışı müteahhitlik hizmetlerimizin merkezi olarak görüyoruz. Nitekim Birliğimiz üyesi 120 firma, Türk müteahhitlerin yurtdışında üstlendikleri projelerin %90'ını temsil ediyor. Birliğimiz üyeliği hemen hemen tüm ülkelerde bir referans olarak kabul ediliyor. Bu çerçevede, uluslararası projelere imza atmak üzere yurtdışına açılmayı hedefleyen diğer meslektaşlarımızı da Birliğimiz çatısı altında görmeye ve güç birliğimizi artırmaya davet ediyorum.

Türk müteahhitler, tüm dünyada işlerini hızlı, kaliteli ve güvenilir yapmaları ile tanınıyor. Yaşanan zor sürece rağmen, müteahhitlerimizin olumlu imajı sayesinde hedeflerimizi tutturmaya devam edeceğiz. Önümüzdeki dönem için dünya ekonomisinde toparlanmayı destekleyecek büyük altyapı projelerinin hayata geçirilecek olması bize umut vermektedir. Bu nedenle salgın öncesinde ortaya koyduğumuz yurtdışında kısa vadede 20 milyar ABD doları büyüklüğünde yıllık yeni projeye ulaşma hedefimiz sürüyor. Orta vadede ise yurtdışında yıllık 50 milyar dolarlık yeni proje üstlenmeyi hedefliyoruz.

Müteahhitlerimiz ve müşavirlerimizin uluslararası başarıları, hizmet ve mal ihracatımızda da artış ile ekonomimize daha fazla döviz girdisi sağlanması ve Türk işgücüne daha çok istihdam olanağı yaratılması anlamına geliyor. Küresel başarılarımız, ekonomimiz için önemli bir kaynak oluşturuyor. Bu başarının, ülkemize daha güzel günler için umut ve güç sağlamasını diliyoruz."

ENR'İN "DÜNYANIN EN BÜYÜK 250 ULUSLARARASI MÜTEAHHİDİ LİSTESİ"NDEKİ TÜRK FİRMALARI VE KÜRESEL SIRALAMADAKİ YERLERİ

	FİRMA LİSTESİ	2021	2020
1	RÖNESANS	28	23
2	LİMAK	56	61
3	ANT YAPI	57	80
4	YAPI MERKEZİ	68	78
5	ENKA	70	86
6	TEKFEN	80	65
7	ONUR	92	116
8	TAV	101	84
9	NUROL	102	109
10	ESTA	115	129
11	GÜLERMAK	122	124
12	ASLAN	125	**
13	SEMBOL	133	**
14	KUZU	136	142
15	KOLİN	137	94
16	YÜKSEL	144	118
17	ESER	145	158
18	IC İÇTAŞ	151	157
19	ÇALIK	157	171
20	İLK	158	213
21	GAP	162	216
22	POLAT YOL	163	203
23	ALARKO	165	189
24	DEKİNSAN	168	137
25	GÜRBAĞ	181	182
26	TEPE	183	179
27	MAKYOL	185	227
28	METAG	188	180
29	ÜSTAY	198	222
30	YENİGÜN	201	197
31	SUMMA	203	166
32	GAMA	204	212
33	NATA	205	217
34	CENGİZ	206	219
35	MBD	212	229
36	FEKA	215	**
37	IRIS	222	**
38	SMK	223	236
39	STFA	238	218
40	DOĞUŞ	239	165

DÜNYANIN İLK'LERİ VE EN'LERİNDE RÖNESANS İMZASI

Türkiye'nin küresel arenada en hızlı büyüyen şirketlerinden Rönesans İnşaat, listede 28'inci sırada yer aldı. Rönesans, aynı zamanda Avrupa'nın en büyük 9'uncu müteahhitlik şirketi olarak konumunu korurken, Türk şirketleri arasındaki liderliğini de sürdürdü.

Farklı coğrafyalarda toplam 28 ülkede faaliyet gösteren Rönesans'ın 2020 yılı sonu uluslararası konsolide cirosu 3,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Firma, gelirinin yüzde 70'ini yurt dışındaki projelerden elde ediyor.

1993 yılında Rusya St. Petersburg'da kurulan Rönesans Holding, bugün Türkiye, Rusya ve Hollanda başta olmak üzere, Orta Asya, Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'nın da bulunduğu geniş bir coğrafyada inşaat, gayrimenkul, sağlık ve enerji alanlarında ana müteahhit ve yatırımcı olarak faaliyet gösteriyor.

'İlk' ve 'en' projelerde imzası olan Rönesans Holding, uluslararası arenadaki başarısını, dünyada yeni bir enerji hattı açılmasını sağlayan Yamal LNG üretim Tesisi, dünyanın en uzun demiryolu tüneli Gotthard Base, Avrupa'nın en yüksek binası Lakhta Center, dünyanın en büyük deprem izolatörlü binası İstanbul Başakşehir Çam ve Sakura Şehir Hastanesi, Hollanda'nın en uzun kara tüneli Gaasperdammertunnel gibi geniş yelpazedeki projeleriyle sürdürüyor.

TSM GLOBAL YEDEK PARÇA ARAYANLARIN GÜVENLİ LİMANI OLDU

Güçlü tedarik zinciri ve stok yönetimi sistemi ile müşteri memnuniyetini ön planda tutan TSM Global, dünya genelinde tedarik süreçlerinde yaşanan sorunların aksine, parça bulunurluğunu daha da yüksek oranlara çıkarmayı başardı.

DÜNYANIN önde gelen iş ve istif makinesi markalarını tek çatı altında toplayan TSM Global Turkey, birbirinden farklı sektörlere hitap eden geniş ürün gamı ile pazarın önde gelen şirketleri arasında yer alıyor. Farklı sektörlerin getirdiği farklı ihtiyaçları tek çatı altında sunduğu çözümlerle harmanlayan TSM Global, tüm bu ürün grubuna ait yedek parça tedariki noktasında büyük başarı gösteriyor. Konuyla ilgili görüştüğümüz TSM Global Yedek Parça ve Tedarik Zinciri Müdürü Süreyya İnan, firma olarak iş ve istif makineleri pazarının ihtiyaç ve çeşitlenen taleplerini yakından takip ettiklerini belirterek ***"Tüm çabamız müşterilerimize orijinal ve ekonomik parça tedariki konusunda kesintisiz hizmet sunmaktır"*** dedi.

TSM Global'in ürün gamının iş ve istif makineleri markalarından oluştuğuna işaret eden İnan, bunun sonucundan birbirinden çok farklı sektörlere eş zamanlı hizmet sunduklarını kaydetti. Bunun heyecan verici bir süreç olduğunu belirten İnan, ***"TSM Global olarak farklı dönemlerde pik noktaları olan, farklı iş kollarında çalışan çok farklı bir müşteri portföyüne sahibiz. Maden ocaklarından, lojistik firmalarına, inşaattan kimya fabrikalarına, mermer tesislerinden limanlara kadar çok geniş bir yelpazeden söz ediyoruz. Bu noktada tedarik zinciri ve yedek parça olarak biz de müşterilerimizin bu farklı taleplerine en iyi hizmeti sunma noktasında adımlar atıyor, stratejiler geliştiriyoruz"*** diye konuştu.

"PANDEMİ DÖNEMİ MÜŞTERİ İÇİN BİR FIRSAT OLDU"

Tüm dünyayı etkisi altına alan pandemi sürecinin iş hayatına da önemli etkileri olduğuna değinen Süreyya İnan, resmi distribütör olarak bu sürecin orijinal yedek parça talebine olan etkilerini çok net gördüklerinin ve buna bağlı olarak stok seviyelerinde gerekli artışlara gittiklerinin altını çizdi.

Süreyya İnan, ***"Bu dönem özellikle gerek müşterilerimiz gerekse bizler için büyük bir fırsat oldu. Makine ve ekipmanlarının kesintisiz çalışmasını arzulayan müşterilerimiz orijinal parça arayışına girdi. Bunu da markaların resmi temsilcisi firmalar aracılığı ile yapmanın, esasında çok daha doğru, ekonomik olduğunu fark etti. Bizlerle profesyonel çözümlere çok daha kolay ulaşabildiklerini gördü. Tedarik süreçlerinin tıkandığı, navlun bedellerinin tarihte görülmemiş bir artışla maliyetleri şişirdiği bu dönemde, yedek parça ve bakım malzemeleri ihtiyaçlarını, güvenli liman olan resmi distribütörden temin etmeye ağırlık verdi. Bizler gibi resmi distribütör firmaların sunduğu hizmetin, esasında maliyet anlamında, çok daha fazla avantaj sunduğunu gördü"*** dedi.

ZAMANINDA ORİJİNAL VE GARANTİLİ YEDEK PARÇA

Pandemi döneminde yedek parça tedarikinde yaşanacak sorunların TSM Global olarak öngörülen bir süreç olduğunu kaydeden Süreyya İnan, ***"Zamanlaması doğru bir adım atarak müşterilerimizin ihtiyaç duyabileceği farklı ürün gruplarından binlerce kalem üründen ekstra stok yaparak müşterilerimizin süreç içinde zarar görmesinin önüne geçtik. Bu gerek finansal anlamda, gerek stratejik anlamda önemli bir hamle idi ve en büyük kazananı müşterimiz oldu"*** diye konuştu.

YAYGIN BAYİ VE GÜÇLÜ DEPO ALTYAPISI

Ekskavatörden silindire, forkliften platforma, tırnaktan filtreye çok geniş bir ürün yedek parça yelpazesine sahip olduklarını belirten Süreyya İnan, ***"İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Trabzon, Tekirdağ, Bursa, Diyarbakır ve Antalya başta olmak üzere Türkiye genelindeki bölge müdürlüklerimizde ve yetkili yedek parça bayilerimizin depolarında müşterilerimizin ihtiyaç duyabileceği pek çok ürün raftan teslim şeklinde hazır tutulmaktadır. Yaygın yedek parça ağımız ile müşterilerimizin ihtiyaçlarına hızlı cevap vermek büyük önem taşımaktadır"*** dedi.

Süreyya İnan / Yedek Parça ve Tedarik Zinciri Müd.

Gelecek dönem yatırımlarından da söz eden Süreyya İnan, ***"Gerek dijital alt yapı, gerek personel ve gerekse fiziki altyapı ile ilgili gelişen pazar şartlarına uygun daha da rekabetçi ve müşteri memnuniyetini ön planda tutan yatırım planlamalarımız bulunmakta. Artan makine popülasyonu, yaygın servis ve yedek parça ağımız bizleri daima ileriye taşımaktadır"*** şeklinde konuştu.

ORİJİNAL YEDEK PARÇA KULLANMAK EKONOMİK VE AKILLICA BİR TERCİHTİR!

Orijinal yedek parça ürünlerinin günümüz işletmeleri için ulaşımı kolay, ekonomik ve uzun vadede getirisi yüksek bir seçim olacağını kaydeden Süreyya İnan, ***"Bir ekipmanın orijinal parçasının satın alma maliyeti, yan sanayi ürünlerden yüksek olabilir ancak kullanma maliyeti çok çok daha azdır. Yan sanayi ürünler makine ve ekipmanda orta ve uzun vadede beklenmeyen inanılmaz sorunlar çıkarmakta, bağlantılı olduğu parçalardan başlayarak pek çok parçanın kendisi ile birlikte kısa zamanda arızalanmasına ve iş görememesine sebep olmaktadır. Bu değerlendirme servis kayıtlarımıza da yansımaktadır. Bu açıdan bakınca rahatlıkla orijinal parça kullanmanın ekonomik ve akıllıca bir tercih olduğunu söyleyebiliriz"*** şeklinde konuştu.

Yedek parça depolarındaki ürün guruplarından da kısaca söz eden İnan, ***"Bugün temsilcisi olduğumuz tüm markalardan stoklarımızda; motor parçasından, hidrolik sistem parçalarına, tırnaktan filtreye onbin kalemden fazla ve iki yüz bin adet ürün ile geniş bir yelpazede müşterilerimize hizmet vermekteyiz"*** şeklinde konuştu

KOLİN İNŞAAT, ‘MODERN İPEK YOLU HATTI’NIN YAPIMINDA SITECH Trimble MAKİNE KONTROL SİSTEMLERİ İLE HIZ VE VERİMLİLİK KAZANIYOR

Anadolu’yu Avrupa’ya bağlayacak olan Halkalı Kapıkule Demiryolu Hattı Projesi’nin Çerkezköy - Kapıkule hızlı tren ve demiryolu kesimi inşasında yüklenici olarak yer alan Kolin İnşaat, yapımın 2023 yılının sonunda tamamlanması için 250 adet iş makinesi ile yoğun bir çalışma gerçekleştiriyor. Bu çalışmalarında greyder, ekskavatör, dozer ve sericilerinde kullandığı Sitech Makine Kontrol sistemleri, hem verimliliği arttırıyor hem de maliyetleri dramatik bir şekilde düşürerek projede sürdürülebilirlik sağlıyor.

Orçun Gül / Kolin İnşaat Proje Müdürü

TÜRKİYE’NİN AB ülkeleriyle yüksek standartlı demir yolu bağlantısını sağlayacak olan “Halkalı Kapıkule Demiryolu Hattı Projesi’nin yapımı doludizgin sürüyor. T.C Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile Avrupa Birliği’nin ortaklaşa gerçekleştirdiği projenin en önemli kısımlarından olan Çerkezköy - Kapıkule kesimi inşasında ise hummalı bir çalışma devam ediyor. İkili ve üçlü hatlarla birlikte toplam 153 km civarı olarak tamamlanacak . Çerkezköy Kapıkule hattı; Edirne, Kırklareli ve Tekirdağ’ın hızlı tren ağına bağlanması açısından önem taşıyor. Yolcu ve yük trenlerinin seyahat sürelerinin önemli miktarda kısalacağı demiryolunda, proje tamamlandığında mevcut hat kapasitesi de 4 kat artmış olacak. 3 binden fazla kişinin istihdam edildiği hattaki çalışmaları, Türkiye’nin önde gelen inşaat şirketlerinden Kolin İnşaat, İtalyan Salini şirketi ortaklığı ile yürütüyor. IGA havalimanı projesinin ardından, çok sayıda personel ve makine ekipmanın yer aldığı nadir projeler arasında olan demiryolu inşasında 500’den fazla iş makinesi gece gündüz demeden çalışıyor. Zamanın ve verimliliğin önem kazandığı bu çalışmalarda, makinelerden optimum şekilde faydalanmak son derece önem teşkil ediyor.

16 yıldır Kolin İnşaat bünyesinde inşaat mühendisi olarak görev yapan Çerkezköy Kapıkule Hızlı Tren Projesi Proje Müdürü Orçun Gül, saha çalışmalarındaki en büyük yardımcılarının Sitech Eurasia’nın temsilciliğini yaptığı Trimble Makine Kontrol Sistemleri olduğunu belirtiyor. İş makineleriyle yapılan faaliyetlere Sitech-Trimble ile teknolojiyi taşıdıklarını belirten Gül, birçok konuda verimlilik ve hız elde ettiklerinin de altını çiziyor. Kendisiyle hem projenin detaylarını hem de saha çalışmalarını konuştuk:

Öncelikle projeyi genel hatlarıyla anlatır mısınız?

Yer aldığımız Çerkezköy – Kapıkule kesimi hızlı tren projesi, T.C Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, AB ve Dış İlişkiler Genel Müdürlüğü ve TCDD’nin kontrolünde 2019 yılı Haziran ayında başladı. 4 yıllık bir süreyle birlikte 2023’ün sonunda hattı açmayı planlıyoruz. 530 milyon Euro’luk ihale bedelimizin yüzde 50’si, AB’nin hibe kaynaklarıyla destekleniyor. TPF S.A.- Eptisa Konsorsiyumu müşavir firmamız olarak projede bulunuyor. TCDD ise Nihai Kullanıcı sıfatıyla kontrol teşkilatı olarak yer alıyor. Projede, daha önce de Ankara-İstanbul hattının Gebze Köseköy bölümü hızlı tren projesinde birlikte çalıştığımız İtalyan Salini ile ortak olarak bu projede de devam ediyoruz. İhalemiz Çerkezköy tren istasyonundan başlıyor; tamamen

yeni bir güzergah üzerinden Çerkezköy-Büyükkarıştıran-Lüleburgaz-Babaeski-Edirne-Kapıkule istasyonları ile Trakya'daki 3 şehir sınırlarından; geçerek Kapıkule'deki mevcut hudut tren istasyonuna bağlanıyor. Hem yük hem yolcu taşımacılığı için tasarlanan güzergah, 153 km'lik çift hattan oluşuyor. Halkalı - Çerkezköy kısmı yapıldıktan sonra, mevcutta Anadolu'dan Halkalı'ya kadar gelen yeni tren hatlarımızın Avrupa'yla bağlantısı da sağlanmış olacak. Aynı yatırım şu anda Bulgaristan'da ve devamındaki ülkelerde de yoğun şekilde devam etmekte. Bu projeye, eski tabiriyle İpek Yolu'nun yeniden modernizasyonu da diyebiliriz.

Bu yatırım ekonomiyi ve iş gücünü nasıl etkileyecek?

Baktığınız zaman Trakya'da Çerkezköy ve Lüleburgaz, hem sanayinin hem de iş gücünün yoğun olduğu yerlerdir. Bölgedeki sanayi, tren ağıyla Avrupa ile kısıtlı çalışıyordu. Halihazırda tek bi konvansiyonel hat bulunuyor. Özellikle yük trenlerinin, hem hudut olan Kapıkule'de hem de güzergahı boyunca çok trafiği var. Projenin ardından artık daha hızlı bir ticaret gerçekleşebilecek.

Projenizdeki hizmet detaylarından bahseder misiniz?

153 km'lik güzergahın tamamında ve işin her kaleminde biz yer alıyoruz. Şu an bulunduğumuz ana şantiye olan Lüleburgaz ile birlikte Çorlu'da, Edirne'nin Havsa ilçesinde ve Edirne Kapıkule arasında toplam 4 şantiyemiz bulunuyor. 408 beyaz yaka ve 2.772 mavi yaka olmak üzere 3.180 kişilik personelimizle hizmet veriyoruz. Özellikle Çerkezköy ve Edirne'de şehir içerisinden geçtiğimiz için kentle, insanlarla ve trafikle etkileşim halindeyiz. Dolayısıyla yeni bir güzergah açtığımızdan ötürü; demiryolu köprüsü, altgeçit, üstgeçit, aç-kapa tünel, top down, vahşi yaşam geçişi ve menfezden oluşan toplam 350 sanat yapımız mevcut.

Zemin ve malzeme hareketliliği konusunda neler söylersiniz?

150 km boyunca Trakya Ovası'nı geçiyoruz. Bu kapsamda hem derin hem de sığ zemin iyileştirmeleri yapmaktayız. Günümüz Türkiye'sinde bu yatırımlar uzun vadeli planlanıyor. Bu bağlamda büyük boyutlu ve rezerv hacimli yapılar inşa ediyoruz. Güzergah boyunca yaklaşık 63 milyon 792 bin metreküp kazımız ve 10 milyon 334 bin metreküp dolgumuz bulunuyor.

"Kamyonlar hariç 250'ye yakın iş makinemizle hizmet veriyoruz."

Makine parkından bahseder misiniz? Bu parkta dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Kamyonlar hariç 250'ye yakın iş makinemizle hizmet veriyoruz. Her çeşit makinemiz parkımızda yer alıyor. 80 milyon metreküpü bulan toprak hareketi kapsamında ekskavatör, dozer, greyder ve loderler bizim en büyük hareket kalemimizi oluşturuyor. Ağırlıklı olarak Kolin İnşaat'ın kendi makineleri ile çalışıyoruz. Tren üstyapısı için sub-balast ve balast serimlerinde, yine kendi finişer ve silindirlerimizle çalışmalar devam etmektedir. İş makinesi tercihimizde yüksek verim ve maliyet bizim için ön planda. Makinelerin katalog kapasitelerine ne kadar yaklaşarak çalışabiliriz, bu verimliliği sürekliliği nasıl alırız? Bizim en büyük önceliğimiz bunu sağlamaktır. Çünkü makinelerimizin büyük bir kısmıyla 24 saat çalışıyoruz. Uzun süreçte baktığınızda, bir aksaklık veya verimsizlikte, büyük iş gücü kaybı, iş kaybı ve negatif maliyetlere oluşabiliyor. İş makinelerimiz haricinde 560 adet kamyonumuz bulunuyor.

İşinizin içinde teknolojinin yeri nedir?

Dijitaliteyi sahadaki makinelere yansıtmaya ve işimizde doğru veriler almaya çalışıyoruz. Dolayısıyla sahadaki makinelerimizde, makine kontrol sistemlerinden de yararlanıyoruz. Bu kapsamda 7 ekskavatör, 3 greyder ve 3 dozerde GPS'li, 1 adet finişerde ise Total Station'lu Trimble Makine Kontrol sistemi kullanıyoruz. Güzergah dolguları ve terasmanları oluştururken dozerlerde, şevlerin nihailendirilmesinde ve bazı kotlu kazılarımızda ekskavatörlerde, alt temel serimde ise greyderlerde kullanıyoruz. Özellikle greyderlerde Trimble makine kontrol sistemleriyle büyük hassasiyetleri yakaladık. Eskiden finişerle yaptığımız işi artık greydere çevirdik. Tüm bunlar bize çok büyük iş gücü kazanımı metraj kazanımı sağladı.

"Makine kontrol sistemini iş makinesine bağladığınızda imalat gece de sorunsuzca devam ediyor."

İlk ne zaman bu sistemlerle tanıştınız ve günümüzde makine kontrol sistemlerinin hangi katkılarını görüyorsunuz?

2013 yılında Kolin bünyesinde başka bir şantiyede başladım. Burada ise ilk olarak serimde finişerlerde kullandığımız tecrübelerle ilerledik. Daha sonra Sitech Eurasia'nın öneri ve tavsiyeleriyle de diğer makinelerimizde denedik ve olumlu sonuçlarını görerek devam ettik. Bir mühendis olarak makine kontrol sistemleri teknolojilerinin olumlu sonuç vereceğine her zaman inandım. En başta, etütsel olarak kişi hatalarını minimuma indirgiyor. Dozer ve greyderlerde GPS takımlarımızla +- 2 cm'lerde çalışıyoruz. Finişerlerde ise 1 cm hassasiyetlere indik.

Makine kontrol sistemini iş makinesine bağladığınızda imalat gece de sorunsuzca devam ediyor. Örneğin ekskavatörlerde eski geleneksel yöntemle şev keserken kontrolleri şablon ve insan gücü ile yapmaya çalışırdık. Gece vardiyalarında ise çalışamaz yada uygun olmayan imalatlar çıkarırdık. Şimdi ise sadece ekskavatörü Trimble ile bağlıyoruz. Operatör tek başına makinenin ekranında kestiği şevi görerek ilerliyor. İşinde büyük hassasiyet ve süreklilik sağlıyor. Yani düz işçinin şablon tutuşundaki su terazisinin insafıyla, bir dijital sistem dahilinde makinenin verdiği şev yüzeyinin hassasiyeti arasında çok büyük farklar oluyor. Ayrıca işin hızı da artarak süreklilik ve verime döndü.Minimuma inmiş hassasiyetler ile geri dönüşler kesinlikle yaşamıyoruz. Çünkü bu tür işlerde geri dönüp tekrar yapmak büyük bir maliyete sebep oluyor.

"Gerek sahadaki çözümleri gerekse servis desteği konusunda Sitech Trimble ekipmanlarının hakkını teslim etmemiz gerekiyor."

Bu sistemler kendini ne kadar sürede ödüyor?

İşin yapısına göre değişkenlik göstermekle birlikte, çok büyük kazanımları oluyor. Bir harita ekibinde 6 kişinin yaptığı işi, tek bir operatör makineye cihazı bağlayarak gerçekleştirebiliyor. Örneğin dozere bir kez bağlayınca, sahada etütsel çalışmalar ve insan faktörünü minimuma indirerek terasmanı rahatlıkla yapıyor. Alt temeli ise finişer yerine greyderle seriyoruz. Böylece finişer çalıştırmak için gereken sürücü,operatör vs gibi personel takımı yerine tek bir greyder operatörüyle tamamlamış oluyoruz. Yaptığımız metrajlar geleneksel yöntemlere göre daha yüksek oluyor ve daha v metrekarelerde çalışabiliyoruz. Özellikle gerek sahadaki çözümleri gerekse servis desteği konusunda Sitech ekipmanlarının hakkını teslim etmemiz gerekiyor.

Kolin İnşaat Etüt Proje Kısım Şefi
FURKAN NEZİROĞLU

"İnşaat Altyapı İşlerinde En ileri Teknoloji, Trimble Makine Kontrol Sistemleridir!"

Demiryolu hat projesinin Çerkezköy – Kapıkule kesiminde Kolin İnşaat Etüt Proje Kısım Şefi olarak çalışan Furkan Neziroğlu, Sitech Trimble Makine Kontrol Sistemleri'nin sahada hatalarını ortadan kaldırdığının altını çiziyor. İlk olarak harita mühendisi unvanıyla İGA havalimanı projesinde sistemlerin avantajını gördüğünü belirten Neziroğlu ile her bir makine çeşidine yönelik iyileştirmeleri konuştuk:

Harita Mühendisi olarak projenin sizi zorlayan kısımları nelerdir?
2 büyük şehir geçişimizde yaşadığımız zorluklar bulunuyor. Ayrıca şehirler arası tarım arazilerinde derin dolgularla büyük zemin iyileştirme çalışmalarımız işimizin diğer zor kısımları. Bir otoyol kadar geniş platformumuz olmadığı için bizi ince hesap yapmaya zorluyor. Derin yarmalarda şev kısımlara daha yakın çalışıyoruz.

Bugüne kadar makine kontrol sistemlerini hangi çalışmalarınızda kullandınız?

Furkan Neziroğlu / Kolin İnşaat Etüt Proje Kısım Şefi

6 yıldır altyapı işleriyle uğraşan bir mühendis olarak, makine kontrol sistemlerinin inşaat altyapı işlerinde en ileri teknoloji olduğunu söyleyebilirim. İGA havalimanı projesinde Trimble makine kontrol sistemlerini platform ve üstyapı imalatı çalışmalarında kullanıyorduk. Şu anki projemizde ise ekstra şev kesimleri ve düzenleme işlerinde de kullanıyoruz. Bu bize büyük bir rahatlık sağlıyor.

Çalışmalarınızda ve kullandığınız makinelerde hangi avantajları sağladınız?
Güvenilir oldukları, anında destek alabildiğimiz ve bir arıza karşısında hızlı reaksiyon gösterebildikleri için tercihimiz Sitech Trimble'dan yana oluyor. Dozerde reglaj amaçlı, greyderde alt temel ve üstyapı amaçlı kullanıyoruz. Finişerde ve ekskavatörlerde ise şevlerin proje kotu ve koordinat tanziminde yararlanıyoruz. Sitech'in makine kontrol sistemleri hatayı sıfıra indirgiyor. Projede şev kesmenin ve reglaj oluşturmanın hassasiyeti var. Bu hassasiyetler küçük çaplı değişkenlik gösterebiliyor. GPS'ler ile bu hassasiyetin içerisinde kalıyoruz. Projemizde özellikle 30-40 metrelerde yarmalarımız olduğu için ekskavatörü yoğun kullanıyoruz. Trimble'ı ise şevlerde aktif olarak kullanıyoruz. Tek seferde ekrandan işi takip edebiliyoruz. Metrajda kesinlikle yüzde 30-40 verimle fark ettiriyor. Esas önemli olan ise kestiğiniz şevin proje kotuyla uyumlu ve hatayı minimum seviyede götürüyor olması. Manuel yöntemlerle de çok şevler kestik fakat makine kontrolü, işi oldukça hızlandırıyor. Kısacası hem kağıt üzerindekini sahaya tam yansıtıyoruz hem de personel olarak yarı yarıya azalma avantajı elde ediyoruz.

Sizce sistemin kullanılması kolay mı?
Kullanımı rahat olduğu için akıllı telefon kullanabilen herkes, Trimble makine kontrol sistemine adapte olabilir. Teorik anlamda çok fazla haritacılık bilgisine sahip olmaksızın, Trimble makine kontrol arayüzleri sayesinde basit bir kullanım imkanı sunuyor. Bu sebepten ötürü kullanan kişilerin yaş ortalaması düşebiliyor ve buna rağmen hem hassas hem de kaliteli bir iş ortaya çıkıyor. Hazırlanan modeller, çok basit bir arayüzle dönüştürülüp projeye uyarlanıyor. Operatörler sistemi normal makineden çok daha kolay bir şekilde kullanıyorlar. Ne iş yaptıklarını da daha net görebiliyorlar.

DİZEL MOTOR
UYGULAMALARINDA
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

VOLVO PENTA
POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

Ekskavatör Operatörü
YILMAZ KOCA

“Sitech’in Trimble Makine Kontrol Sistemi ile kendi işimi kendim görüyorum”

Ekskavatör operatörüyüm ve hızlı tren projesinin yanlarındaki şevleri alıyorum. Sitech’in Trimble makine kontrol sistemini 9,5 aydır makinede kullanıyorum. Geçmişle kıyasladığımda bu sistemin çok farkı var. Her işimizi geri dönmeden ilerletiyor, tek seferde geçip bitiriyoruz. Tüm demiryolu projesi bu makineye yüklenebiliyor. Bana kalan, sadece işime geldiğimde çalışacağım bölümü ekrana getirmek. Topografa ihtiyaç duymadan 5 mm gibi bir hassasiyetle çalışıyorum. Öncesinde ise 4-5 topograf olurdu. Günde en az 70 metre şev kesmemiz gerekirken yetiştiremezdik. 5 metre ilerler sonra topografı çağırırdık. Şimdi ise 400 metreye kadar ilerleyebiliyoruz. İşimizi iki katından daha fazla hızlandırdı. Ekrandan bıçağın ucunu, şev çizgilerini

Yılmaz Koca / Ekskavatör Operatörü

ve birçok detayı görebiliyorum. Dolayısıyla bir şeften talimat almadan kendi işimi kendim görüyorum.

Alet Operatörü
ALİ COŞKUN

“İşçiliği kolaylaştırıyor ve zamandan çok ciddi tasarruf sağlıyor!”

Operatörlükte 6 yıllık tecrübeye sahibim. Daha önce havalimanında pistlerde çalıştım. Demiryolu projesinde ise serimden sorumluyum. Trimble Makine kontrol sistemleri işçiliği kolaylaştırıyor ve zamandan çok ciddi tasarruf sağlıyor. Ofset kazık işleriyle uğraşmadan ilerliyoruz. En alt zemini greyderle sıfırlıyoruz. Üzerine de finişerle 2 kat yapıyoruz. Her katmanda silindire sıkıştırma yapabiliyoruz. Ardından sub balans geliyor ve üzerine ray döşüyor. Trimble Makine kontrol sistemiyle zemin düzgün ve güzel olduğu sürece artı eksi milimlerdeyiz. Finişer Total Station’da çalışıyor. Çizgini çek, kodunu ver ve geç şeklinde işimizi kolayca özetleyebilirim.

Ali Coşkun / Alet Operatörü

Greyder Operatörü
SİNAN DEŞDEMİR

“5-6 kişilik işi operatör tek başına yapıyor”

20 yıldan fazla operatörlük yapıyorum. Çeşitli projelerde yurtiçi ve yurtdışında çalıştım. Kolin İnşaat’ta ise 11 aydır çalışıyorum. Cat 14 M greyderi Trimble makine kontrol sistemi ile kullanıyorum. Önce ekskavatörler geliyor, fazla malzemeyi yüklüyorlar. Sonra alt dolgular yapılıyor. Greyderin işi neyse ona göre yapıyor. Sabitler ve vericilerle bağlantı kurup projeyi giriyoruz. Bıçağı kaba sistemde manuel yapıyoruz, makine kendi sıfırlama koduna geliyor. 2-3 cm kalıyor sonra otomatiğe basıp sıfırlamaya başlıyor. Son katmanda en hassas kısmı makine yapıyor. Makine bıçağı kontrol ediyor. Ben sadece ileri geri hareketi yönlendiriyorum. Yüksekliğini ise sistem kendisi ayarlıyor. Ekranda yarma, dolgu gibi her işlemi görebildiğim için sistem çok faydalı. Ayrıca kullanımı kolay ve zorluğu hiç yok. Greyder kullanımı iş makineleri arasında en zor olanlarındır. Fakat Trimble makine kontrol sistemleri sistem sayesinde 5-6 kişilik işi operatör tek başına yapıyor. ■

Sinan Deşdemir / Greyder Operatörü

İçindekiler’e dön

AHTAPOT DENİZCİLİK

HİDROMEK® HMK 62SS İLE GEMİ TAHLİYE ÇALIŞMALARINDA VERİMLİLİĞİNİ ARTTIRDI

Limanlarda tahmil tahliye ve vinç hizmetleri veren Ahtapot Denizcilik; Çanakkale'deki Akçansa Limanı'nda, özellikle gemi içerisindeki çalışmalarında yararlandığı mini loderlere yeni bir makine ekledi. Bu kapsamda HİDROMEK'in HMK 62 SS model mini kazıcı yükleyicisini filosuna dahil eden şirket, başta çimento olmak üzere dökme yüklerin istiflenme, taşınma ve tahliyesinde verimlilik, hız ve maliyet avantajı elde etmeyi hedefliyor.

LİMAN işletmelerinde çalışan firmaların yükleme boşaltmalarını en hızlı ve en verimli şekilde gerçekleştirmeleri iş gücü, maliyet ve zaman kazanımı yönlerinden önem taşıyor. Çalışan personel sayısı ve kullanılan makine ekipmanların seçimi ise başarıda rol oynuyor. Türkiye'nin güçlü karayolu nakliye ağı, uluslararası taşımalarda geçiş kotaları gibi problemler yaşamayı sürdürürken, limanlarda ise minimum sorunla çalışmalar devam ediyor. Gelen ya da giden malların tahmil ve tahliyesinde görev alan şirketler de liman işlerindeki en önemli paydaşlar arasında bulunuyor.

Yılların tecrübesiyle faaliyetlerini sürdüren Ahtapot Denizcilik, ülkemizin birçok limanındaki mal hareketlerine çalışmalarıyla katkı sağlıyor. Kalifiye bir ekibe ve güçlü bir makine ekipman parkına sahip olan şirketin ortaklarından Mehmet Doğan, kendileri için verimlilik ve hızın oldukça önemli olduğunun altını çiziyor. Bu kapsamda Doğan ile şirket çalışmalarını ve Çanakkale'deki Akçansa Limanı'nda yararlanmak üzere makine parklarına dahil ettikleri HİDROMEK'in mini kazıcı yükleyicisini konuştuk:

Öncelikle Ahtapot Denizcilik'in geçmişinden bahseder misiniz?
2002 yılında kurulan firmamızla, limanlarda tahmil ve tahliye hizmetleri veriyoruz. Geçmişe dayalı tecrübelerimizin ardından şirketimizin kuruluşuyla birlikte ihaleler almaya başladık. Eyüp Doğan ve Mehmet Doğan olarak iki kardeş ve işin tabanından gelen Tekin Dursun ile birlikte şirketimizi yönetiyoruz. İlk olarak Yılport Limanı'nda faaliyetimize başlamıştık. Günümüzde farklı bölgelerdeki limanlarda yer alıyoruz. Bunlar arasında Çanakkale'de Akçansa Limanı, İzmir Nemport Limanı, Evyap Limanı ve DubaiPort Limanı geliyor. Geçmiş dönemde de Mersin Uluslararası Limanı'nda 3,5 yıl boyunca verimli çalışmalara imza attık.

Limanlardaki çalışmalarınız nelerdir?
İzmir Nemport Limanı'nda konteyner yükleme çalışması yapıyoruz. Aralarında 30 tonluk forkliftlerin de yer aldığı 40'a yakın makinemizle konteynerlerde doldurma ve boşaltma işlerini sürdürüyoruz. Akçansa Limanı'nda, tüm kuru yük gemilerinin tahmil, tahliye ve vinç hizmetlerini, silingbeg, bigbeg yüklemeleri ve forklift hizmetlerini gerçekleştiriyoruz. Evyap ve DubaiPort Limanları'nda ise işçilik ve konteyner tahmil ve tahliyelerinden sorumluyuz. Ayrıca Zonguldak'ta petrol arama gemisine limandan lojistik destek sağlamaya da başladık. Bu kapsamda 4 adet çekici satın alarak nakliye işini de üstlendik ve bölgedeki çalışmalara hız sağlamış olduk.

Mehmet Doğan / Ahtapot Denizcilik Firma Ortağı

"Mersin Limanı'nı devraldıktan sonra aylık 400 bin tonluk tahmil-tahliye çalışmalarını 2 katından fazlasına çıkardık"

Geçtiğimiz yıl ne kadarlık tahmil-tahliye çalışması gerçekleştirdiniz?
En başta hızlı ve verimli çalışmaya gayret ediyoruz. Gemilerdeki yükleri ne kadar seri ve güvenli çalışarak boşaltırsak, bulunduğumuz yere o kadar fayda sağlıyoruz. Akçansa-Çanakkale'de geçen yıl 1 milyon ton elleçlemeye imza attık. DubaiPort'taki elleçleme işimizde, konteynerlere 10 bin TEU'luk yükleme - boşaltma gerçekleştirdik. Oldukça kapsamlı bir liman olan Mersin Limanı'nı devraldıktan sonra ise aylık 400 bin tonluk tahmil-tahliye çalışmalarını 2 katından fazlasına çıkardık.

Ahtapot Denizcilik olarak daha verimli çalışmanızın arkasında hangi faktörler var?
En önemli farkımız gerçek profesyonellerle çalışıyoruz. Ekibimizde deneyim sahibi operatörler yer alıyor. Ayrıca sıfırdan yağcılıktan başlayarak da çok operatör yetiştirdik ve bu alanda Türkiye'de öncü bir firmayız. 300'ün üzerindeki çalışanımızla hizmetlerimizi sürdürüyoruz. Başarımızın arkasındaki diğer bir faktör ise kullandığımız makinelerdir. Limana ve işe göre makineyi seçerek verim elde ediyoruz. Öncelikle çalışacağımız sahada tespitlerde bulunuruz ve makine seçimimizi ona göre yaparız. Çalışmaya başlayacağımız limanın şartnamesinde, eğer doğru olmayan bir makine yer almışsa, adeta danışman gibi yönlendirerek doğru makineyi alıyoruz.

"Limanlarda çalışmaya uygun toplamda 100'e yakın makine ile hizmet veriyoruz"

Hangi makinelerle ne tür çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?
2,5 ve 7 ton arası, 4 ve 5,5 metreye kadar kaldırma kapasiteli forkliftlerimizle her türlü yükleme boşaltma ve

istif hizmeti sunuyoruz. Ekskavatör tipi liman vinçlerimizi ise gemilerden tomruk, odun ve dökme yüklerin yüklenmesi ve tahliyesinde kullanıyoruz. Kafes bomlu vinçlerimiz ile de kereste, sunta, sac, cam gibi yüklemeler yapıyoruz. Taşınabilir ekskavatör tipi vinçlerimizi, fabrika veya depo sahalarında boşaltma hizmetlerinde kullanıyoruz. Limanlarda çalışmaya uygun toplamda 100'e yakın makine ile hizmet veriyoruz.

Yeni aldığınız HİDROMEK HMK 62 SS size ne gibi avantajlar sağladı?
Kömür gibi dökme yüklerin tahliyesi esnasında, gemilerin omurga aralıklarında bir miktar malzeme kalıyor. Yıllardır kullanmakta olduğumuz mini yükleyicilerle bu aralıklara giremiyoruz. Dolayısıyla mecburen insan gücü kullanarak, kürekle kazıyarak çıkarmak durumunda kalıyorduk.

Dolayısıyla biz de yeni bir arayışa girdik. Bu süreçte tercih ettiğimiz HİDROMEK'in HMK 62 SS mini kazıcı yükleyicisi kısa zamanda bize önemli avantajlar sağladı. Öncelikle son derece seri ve manevra kabiliyeti yüksek bir makine. Ön kepçe kapasitesi mevcut mini loderlerimizle aynı olmakla birlikte, arka tarafında ekstra bir kovasının olması sayesinde hem zamandan hem de iş gücünden tasarruf sağladık. Önceden olduğu gibi kürekle 3 kişi çalışacağına, bu makine ile sadece 1 kişi çalışıyor.

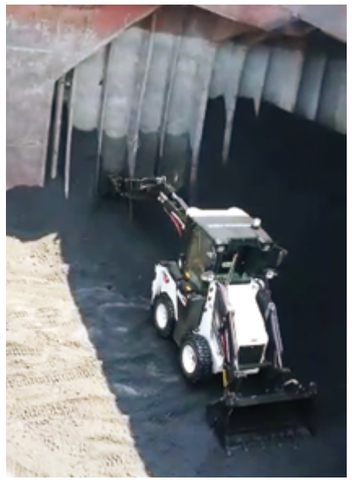
> *"HMK 62 SS ile hem zamandan hem de iş gücünden tasaruuf sağladık"*

Mini loderlerin kabin giriş kapısı önde olduğu için ön camı verimli şekilde kullanamıyoruz. Ayrıca hasar görme riski yüksek ve daha fazla tozlanma yaşanıyor. HMK 62 SS ise yandan giriş kapısı ve klimasıyla hem yaz hem kış aylarında operatöre çok daha fazla konfor sağlıyor. Joystikli olması da önemli, operatörlerimiz kolayca alıştılar ve çok memnunlar. Bu kapsamda HMK 62 SS limanlar için ideal bir makine diyebilirim. Elbette yerli ve milli bir marka olmaları, 100'den fazla ülkede makineleri çalışması HİDROMEK'e güven duymamızı sağladı.

Makinelerinizi zorlayan çalışmalar nelerdir? Ne gibi önlemler alıyorsunuz?
Makine parkımızda bizim için motor ve hidrolik aksamın bakımı çok önemli. Bu iki konuda sorun yaşanırsa çalışmalarımız çok aksıyor. Yaptığımız iş ağırlıklı olarak çimento taşımayı kapsadığı için makineler çok sık tozlanıyor. Bu da daha sık filtre değiştirmemizi gerektiriyor. Benzer biçimde motorun ve mekanik bölümlerinin yağlarının da zamanında yapılması önemli. Filomuzda 150 bin saatte sorunsuz çalışan forkliftlerimiz var. Bunu da düzenli kontrol ve bakımları sağlamamıza borçluyuz. Bu doğrultuda, yer aldığımız tüm çalışmalarda makinelerimizi kontrol eden ve bakımlarını sağlayan personelimiz bulunuyor. Arızalarda ve kapsamlı bakımlarda ise sahip olduğumuz makine temsilcilerinin, iyi bir yedek parça ağına ve hızlı bir servis hizmetine sahip olması gerekiyor.

HİDROMEK'ten mini kazıcı yükleyicimizi henüz çok yakın zamanda aldık. Ancak yaygın servis ağı ve yedek parça temini sebebiyle herhangi bir ihtiyacımız oluştuğunda en kısa süre içerisinde çözüm sağlayacaklarına inanıyoruz.

Geleceğe dair hedefleriniz nelerdir?
Çalıştığımız limanlardaki işleri belli bir seviyeye taşıdık. Hedeflerimiz arasında ise kendimizin işlettiği bir limanımız olsun istiyoruz. Ülkemizde denizcilikten daha fazla faydalanılması gerektiğini düşünüyoruz. 3 tarafı denizlerle çevrili ülkemizde karayolu nakliyesi kadar deniz yollarından da yeterince yararlanılması gerekiyor. Artık makineleşme artıyor, teknoloji gelişiyor. İndirme- bindirme-yükleme çalışmaları eskisi kadar zor değil. Denizlerimizin daha fazla kullanılması, hem trafikte rahatlık hem de maliyet avantajı sağlayacaktır diye düşünüyorum. ■



RITCHIE BROS.™

SİZİN EKİPMANINIZ, BİZİM UZMANLIĞIMIZ.

Ritchie Bros., ekipmanınız kullanım ömrünün hangi noktasında olursa olsun ondan en iyi şekilde yararlanmanıza yardımcı olacak güvenilir ortağınızdır. Makine satın almak, satmak, finanse etmek, bakımını yapmak veya değerini öğrenmek istediğinizde yanınızda.

Dünyanın en büyük, açık canlı müzayede şirketinden küresel çevrimiçi satış kanalları ağına kadar Ritchie Bros. bugün bir müzayede şirketinden çok daha fazlasıdır. Gelişimimiz, gücünü müşterilere daha fazla seçenek sunma arzusundan alır. Heyecan verici çevrimiçi müzayedelerimizin yanı sıra pazar trendi bilgileri, filo yönetimi desteği, finansman önerileri, lojistik hizmetleri ve çok daha fazla hizmet sunuyoruz. Başka bir deyişle, yalnızca satış yapmanıza yardımcı olmaktan çok daha fazlasını sunmak istiyoruz. İşletmenizin ilerlemesine, gelişmesine ve büyümesine yardımcı olmak istiyoruz. Ritchie Bros. ile ortak olduğunuzda, başarınıza yatırım yapan bir ortakla çalışıyor olursunuz. Ekipman pazarını biliyoruz ve hedeflerinize ulaşmanıza yardımcı olmak için sizinle birlikte çalışırız.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz:

Hasan Er
Türkiye
her@ritchiebros.com
0533.763.1170

rbauction.com.tr/sell

TOPRAK SIKIŞTIRMADA GC ETKİSİ

YENİ CAT® CS12 GC KOMPAKTÖR TÜRKİYE'DE

İZLEMEK İÇİN TIKLAYIN

Borusan Cat, kullanıcılara her türlü zeminde gelişmiş sıkıştırma performansı sağlayan, 12,6 ton çalışma ağırlığına sahip yeni Cat® CS12 GC model titreşimli toprak kompaktörü pazara sundu.

GÜCÜNÜ CAT® MOTORDAN ALIYOR

Hem makine hem de motoru için aynı üretici ve hizmet kaynağı olan Cat® C4.4 motorlarla donatılan CS12 GC, 2.134 mm sıkıştırma genişliğine sahip bulunuyor. Cat® C4.4 motor, 83,0 kW / 111,3 beygir brüt güç sağlıyor.

GC serisi titreşimli toprak kompaktörleri, tamburdaki yüksek genlik ve ağırlık (statik doğrusal yük) sonucu gelişmiş sıkıştırma performansı sağlıyor. 2 mm olan azami genlik, bu makine sınıfı için sektördeki en yüksek genlik değerleri arasında gösteriliyor.

MÜTEAHHİTLERİN ÇÖZÜM ORTAĞI

Yeni GC vibrasyonlu toprak sıkıştırıcı hattının, 10-12 ton sınıfında gereken performans özelliklerini sağlayabilen ideal bir makine arayan müteahhitlerin gereksinimlerini karşılamak üzere tasarlandığı belirtiliyor. Yol yapım uygulamaları için uygun performans sağlayan bu makineler sade ve şık bir tasarıma sahip bulunuyor.

SIKIŞTIRMA KALİTESİNİ ARTTIRAN TEMEL ÖZELLİKLERİ

Yüksek genlikler ve artırılmış statik doğrusal yükler, GC Serisinin sıkıştırma performansını önemli ölçüde arttırıyor.

Sıkıştırma kontrolü, daha fazla üretkenlik ve eşit dağılımlı sıkıştırma kalitesi için operatörün sıkıştırma işlemini verilen teknik özelliklere uygun biçimde tamamlamasını sağlamasına yardımcı oluyor.

ÖLÇÜM SİSTEMİ TAHMİNLERİ ORTADAN KALDIRIYOR

Bu makineler opsiyonel olarak özel MDP ölçüm teknolojisine sahip, isteğe bağlı Cat® Sıkıştırma Kontrolü gibi ölçeklenebilir teknoloji çözümleri de sunarak, müşterilerin kendi kullanımlarına uygun bir yetenek düzeyine yatırım yapmalarına ve gerektiğinde ölçeklendirmelerine olanak tanıyor.

Operatörün sıkıştırmanın spesifikasyonları ne zaman karşıladığını belirlemesine olanak tanıyan bir dizi çözüm olan Cat® Sıkıştırma Kontrolü, tahminde bulunmayı ortadan kaldırarak yeniden çalışma riskini azaltıyor ve operatörün bir sonraki işe hızla geçmesine olanak tanıyor.

Yalnızca Caterpillar'da bulunan özel bir teknoloji olan Makine Tahrik Gücü (MDP), tambur üzerindeki yuvarlanma direncini ölçerek zemin sertliğini gösteriyor.

Tüm zemin tiplerinde (yapışkan, taneli, vb.) etkili olan MDP ister düz tamburlu ister keçi ayağı kabuk kiti ile donatılmış olsun, tüm GC toprak sıkıştırıcılarda kullanılabiliyor. Tambur statik veya titreştiğinde işlev görebiliyor. MDP, tamburun titreşmesini gerektirmediğinden, kullanıldığında daha az dekompaksiyon riski oluşuyor.

KONFOR VE GÜVENLİK ÖZELLİKLERİ

Eğimli direksiyon mili ve ayarlanabilir koltuk yorgunluğu azaltırken, izole montajlı operatör kabini ve kauçuk paspaslar gürültüyü ve titreşimi azaltarak kullanım sırasında rahatlık sağlıyor.

Geniş kabin girişinde mükemmel erişilebilirlik sağlayan açılı basamaklar, kullanışlı sağ ve sol tutacaklar ve kaymaz giriş yüzeyi bulunuyor. Kabin, güvenli, sade ve yine de konforlu olacak şekilde tasarlanmış.

İç ve dış aynalar ile mükemmel yer görüşü sağlayan GC Serisi, operatör için kullanımı kolay bir ara yüze ve güvenilir sıkıştırma sağlayan otomatik titreşim işlevine sahip bulunuyor.

Açılı basamaklar, iyi ortalanmış merdiven ve buradaki büyük çıkış açıklığı şık tasarım ve güvenliği beraberinde getiriyor. Opsiyonel arka görüş kamerası kullanımı ve güvenliği artırıyor. ■

UZUN BOM-ARMLI MAKİNELERLE DERİNLER SIĞ, UZAKLAR YAKIN OLUYOR

İş makinelerinin çok amaçlı kullanımına yönelik mühendislik çözümleri geliştiren Galen Grup, 20 ton ve üstü çalışma ağırlığındaki standart ekskavatörleri birer derin kazı ve uzun erişim makinesine dönüştüren uzun bom-arm uygulamalarıyla, makine sahiplerine yeni çalışma alanları kazandırıyor.

UZUN BOM-ARMLI ekskavatörler; temel kazılarından nehir ve deniz dibi tarama çalışmalarına; liman, hendek, set, gölet ve kanal çalışmalarından bazı yer üstü madencilik uygulamalarına kadar daha derin veya daha uzun mesafelerde çalışma gerektiren her türlü alanda kullanılıyor.

STANDART BOM-ARM İLE AYNI KONFOR VE GÜVENLİK ÖZELLİKLERİ

Galen Grup Çelik Üretim Sanayi ve Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Müdürü Orkun Batuhan Yıldız, uzun erişimli bom-armların, 20 ton ve üstü çalışma ağırlığına sahip tüm makineler için uygulanabilir olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Bu uygulama, ekskavatör çalışma aralığınıza çok yönlülük katar ve makine kullanılabilirliğini genişletir. Öncelikle standart uzun bom üreticilerinden farklı olarak, uygulamadaki ihtiyacınıza yönelik doğru uzunluğu; koparma kuvveti ve makinenin momentumu gibi statik ve dinamik analizler yaparak hesaplıyoruz. Böylece makinenizin en yüksek verimde çalışmasını sağlıyoruz. Bom armın uzunluğu sizleri korkutmasın, standart bom armın kullanım konforu ve güvenliğinde uzun erişim bom armınızı kullanabilirsiniz."

KALİTE HASSASİYETİNİN GETİRDİĞİ UZUN KULLANIM ÖMRÜ

Orkun Batuhan Yıldız, yüksek kalite sacların fabrikaya girişinden, ürünün son hali müşteriye ulaşana kadar bütün prosesleri kalite kontrole tabi tuttuklarını vurgulayarak, "Üretimde bronz burç, 4140 malzeme pim, Strenx (Weldox) sac, yüksek kaliteli silindir, ısıl işlemli döküm yüzük gibi teslimattan sonra müşterimizin sorun yaşayarak bizi erken aramaması için gereken en kaliteli malzemeleri kullanıyoruz.

Montaj esnasında ölçü kontrollerini, kaynak edilen yerlerin NDT kontrollerini ve hidrolik tesisat çekildikten sonra hidrolik kontrollerini yapmaktayız. Ürün kalitesinin arttırılması, hataların azaltılması, verimliliğin arttırılması yönünde sürekli çalışmalar yapan üç kişilik bir kalite kontrol ekibimiz bulunuyor.Şantiyede makinenin bir gün durmasının işletmeye ve çalışmaya ne kadar zarar verdiğini çok iyi biliyoruz. Bu yüzden uygunsuzluğun olduğu yerde gerekli düzeltici ve önleyici çalışmaları hemen gerçekleştiriyoruz. İmalattaki temel hedefimiz, müşterilerimize uzun yıllar boyunca verimli ve sorunsuz şekilde çalışma olanağı sağlayacak ürünler sunmaktır." ifadelerini kullandı.

Galen Grup müşterilerine uzun erişim bom-armın dışında yıkım bom armı, kaya armı (ripper arm), teleskopik arm ve materyal taşımak için özel tasarlanmış bom-arm gibi ihtiyaca yönelik özel seçenekler sunuyor.

ARMUTLU BELEDİYESİ TÜRKTRAKTÖR'ÜN YERLİ ÜRETİM İŞ MAKİNELERİNİ TERCİH ETTİ

Türk otomotiv sektörünün ilk üretici kuruluşu TürkTraktör, iş makineleri alanında da büyümeye devam ediyor. Tarım mekanizasyonundaki 67 yıllık tecrübesini iş makinelerine de taşıyan TürkTraktör, Armutlu Belediyesi'ne 2 adet yerli üretim New Holland B115 Pilot model kazıcı yükleyici teslim etti.

ARMUTLU Belediye Başkanı Mustafa Tokat ve TürkTraktör Bursa Bölge Müdürü Burak Özkan'ın katılımıyla gerçekleşen törende teslim edilen iş makineleri TürkTraktör'ün Ankara'daki fabrikasında yerli olarak üretiliyor. Armutlu Belediyesi satın aldığı kazıcı yükleyicileri su, kanalizasyon, park bahçe ve temizlik işleri gibi altyapı hizmetlerinde kullanacak.

Armutlu Belediye Başkanı Mustafa Tokat, ***"TürkTraktör'ün üretim gücü ve çatısı altında bulunduğu Koç Holding güvencesinde yerli olarak üretilen New Holland kazıcı yükleyiciler beklediğimiz şartları sağlıyor. Bölgemizde hizmet veren Aysar'ın güçlü satış sonrası hizmetleriyle, ihtiyaç dahilinde en hızlı desteğin de sağlanacağını biliyoruz. Gücü ve performansı yüksek bu makineleri bölgemize sunacağımız hizmetlerimizde en etkin ve faydalı şekilde kullanmayı hedefliyoruz."*** dedi.

Ürettikleri iş makineleri ile Armutlu Belediyesi bölge çalışmalarına katkı sağlayacak olmaktan mutluluk duyduklarını belirten TürkTraktör İş Makineleri İş Birimi Grup Müdürü Boğaç Ertekin, ***"Kazıcı yükleyiciler başta olmak üzere, iş makinelerinin yaygın şekilde kullanıldığı sektörlere yönelik yatırımlar pandemi koşullarına rağmen artış göstererek devam ediyor. Bu durumun iş makineleri pazarındaki talebi olumlu etkilediğini gözlemliyoruz. Yerli üretim kazıcı yükleyicilerimizle, belediyelerimizin kazıcı yükleyici iş makinesi ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılıyoruz. Bizim işimizin olmazsa olmazı satış sonrası hizmetler alanında da verdiğimiz iyi hizmetlerimiz ve Türkiye geneline yaygın bayi ağımızla müşterilerimizin yanındayız. Sunduğumuz makinelerin sağladığı güven ve kalitenin yanı sıra, müşterilerimize ihtiyaç duydukları parça ve servis hizmetlerini de en hızlı ve kaliteli şekilde ulaştırıyoruz. Armutlu Belediyesi'ne teslim ettiğimiz B115 model Kazıcı Yükleyicilerimizin, bölge bayimiz Aysar'ın ilgi ve güvencesinde takip edileceğine duyduğumuz güvenin rahatlığı içerisindeyiz. Bayimizle beraber TürkTraktör olarak hep birlikte Armutlu Belediyesi'nin işlerinde en yüksek faydayı sağlayabilmesi adına çalışıyor olacağız. Armutlu Belediyesi için hayırlı uğurlu olmasını diliyorum."*** dedi.

YÜKSEK DAYANIMLI KOMPONENTLER VE GELİŞMİŞ TEKNOLOJİ ÖZELİKLERİ

New Holland B Serisi Kazıcı Yükleyiciler, yüksek dayanıma sahip komponent bileşimi ve gelişmiş teknolojik özellikleriyle B110B ve B115B olarak iki farklı model seçeneği ile üretiliyor.

B Serisi kazıcı yükleyicilerde bulunan 110 beygir gücündeki motor, en gelişmiş teknolojilerden biri olan Yüksek Basınçlı Common Rail Yakıt Enjeksiyon Sistemine sahip bulunuyor. Birim yakıttan maksimum verim sağladığı vurgulanan bu teknolojinin, yüksek güç üretirken yakıt tüketiminin düşük seviyelerde kalmasını sağladığı ifade ediliyor.

Optimum dişli oranlarına sahip tam otomatik powershift şanzıman; yükleme, tesviye, dozerleme uygulamalarında tekerleklerde yüksek bir itiş gücü sağlıyor. Powershift şanzıman yol yürüyüşlerinde sunduğu sarsıntısız geçişleriyle, makinenin doğrusal biçimde hızlanmasına da destek oluyor.

B110B ve B115B modellerinin her ikisinde de standart olarak sunulan diferansiyel kilidi, kaygan ve gevşek zeminlerde tekerleklerin patinaja düşmesini önleyerek her zaman maksimum çekiş sunuyor. B110B modelinde arka aks üzerinde yüzde 100 kilitli diferansiyeller kullanılırken; B115B modelinde her iki aks üzerinde Sınırlı Kaydırmalı Diferansiyel Kilidi (LSD) kullanılıyor. ■

KOMATSU'DAN MERMER OCAKLARI İÇİN GÜÇLÜ İKİLİ: PC500LC-10 PALETLİ EKSKAVATÖR & WA500-6 SM LASTİKLİ YÜKLEYİCİ

Üstün Japon mühendisliği ve üretim kalitesinin ışığında, dünyanın önde gelen iş makinesi üreticileri arasında yer alan Komatsu, makinelerin güç ve dayanıklılıklarının sonuna kadar zorlandığı, oldukça zorlu şartların hâkim olduğu mermer ocaklarında da verimliliği, dayanıklılığı ve gücü ile ön plana çıkıyor.

KOMATSU'NUN mermer ocaklarının bu zorlu koşulları özelinde yaptığı Ar-Ge çalışmaları neticesinde geliştirdiği 50 ton sınıfındaki hidrolik ekskavatörü PC500LC-10 ve lastikli yükleyicisi WA500-6-SM modelleri, yüksek koparma ve kaldırma kuvvetleri, sağlamlıkları ve düşük yakıt tüketimleri ile mermer ocaklarının gözde iş makineleri arasında yer alıyor. Bu makinelerin uzun bakım aralıkları sahadaki iş kayıplarını önlerken, işletme maliyetlerini de aşağı çekiyor.

TAŞIN UZMANI "WA500-6-SM"

Komatsu, yükseltilmiş taşıma kapasitesi, düşük yakıt tüketimi ve mükemmel stabilitesi ile "Stone Master" yani "Taşın Uzmanı" unvanına sahip WA500-6-SM lastikli yükleyicisini Türkiye'deki mermer ve taş ocakları için özel olarak geliştirdi.

WA500-6-SM yüksek motor gücü ve yüksek kaldırma kapasitesiyle mermer ocaklarında öne çıkıyor. Standart modele göre mermer sektörü için özel olarak tasarlanan bomu sayesinde WA500-6-SM mermer şantiyelerinde kesilmiş 30 tonluk mermer bloklarını kolaylıkla kamyona yükleyebiliyor. Komatsu motora sahip WA500-6-SM, güçten ve üretkenlikten taviz vermeden düşük yakıt tüketimi ile çalışıyor.

Gürültü seviyesi düşük ve yüksek torklu motor, düşük devirlerde maksimum verim sağlayan yüksek kapasiteli tork konvertörü sayesinde %20 'ye varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Ayrıca %15 arttırılmış mermer blok taş kaldırma kapasitesi ile yüksek üretkenlik sunuyor.

Sınıfındaki en geniş iz genişliğine ve 40° bel kırma açısına sahip olan WA500-6-SM lastikli yükleyici; yürüyüş hızı, motor devri ve gaz pedalı açısını dikkate alan akıllı şanzıman sistemi, soğutma sistemli aks ve diferansiyele sahip bulunuyor. Elektronik kontrollü ergonomik joystickler ve kumanda sistemi, operatöre yüksek hassasiyetle yükleme olanağı tanırken, düşük ses seviyeli, toz geçirmez ROPS/FOPS kabin, geniş, direksiz ve düz camlarının sunduğu görüş açısı ile güvenliği ve kontrol kabiliyetini bir arada sunuyor.

MERMERE MEYDAN OKUYAN PC500LC-10

Komatsu'nun 2020 yılında tanıtılan ve 52 ton azami çalışma ağırlığındaki ağır hizmet tipi yeni hidrolik ekskavatörü PC500LC-10, Komatsu motoru ile sahada yüksek koparma performansı ve düşük yakıt tüketimi sağlarken, kabin tasarımı ve teknolojik donanımlarıyla operatöre konforlu ve güvenli bir çalışma ortamı sunuyor.

Tüm komponentleri Komatsu mühendisliği ile geliştirilen PC500LC bu sayede uyum içinde çalışarak %20 daha düşük yakıt tüketimi sağlıyor ve minimum arıza prensibi ile çalışıyor. Bom ve armı zorlu şartlara uygun olarak güçlendirilmiş PC500LC, 3,5m kapasiteli ağır hizmet kovası ve 4,0m genel kullanım kovası sayesinde sınıfındaki diğer ekskavatörlere göre daha fazla üretim yapabiliyor.

Müşterilerinin çözüm ortağı olma anlayışıyla faaliyetlerini sürdüren Temsa İş Makinaları'nın her şey dahil hizmet modeli Kompetan avantajlarına sahip Komatsu PC500LC hidrolik ekskavatör, 6.000 saat ücretsiz periyodik bakım, 3 yıl veya 6.000 saat uzatılmış komponent garantisi, ücretsiz periyodik yağ analizi ve makine sağlık raporu, ücretsiz operatör eğitimi, ücretsiz VIP Destek Hattı ve tüm bunlarla beraber en yüksek 2. el değeri gibi fırsatları da müşterilere sunuyor.

SAHALARIN KESİNTİSİZ GÜCÜ KOMATSU

Temsa İş Makinaları, satış sürecinde olduğu gibi satış sonrasında da müşterilerinin yanında. Sektörde sağlamlık ve ağır hizmet denildiğinde bomundan şasesine, yürüyüş takımlarına kadar uzun ömürlülüğü ile haklı bir üne sahip olan Komatsu iş makinelerinin, tüm komponentlerinin ve motorunun Komatsu tarafından üretilmesinin sağladığı mükemmel uyum sayesinde sahada minimum arıza riski ile çalıştığı vurgulanıyor.

Üstün ürün özelliklerini satış sonrası hizmetleri ve akıllı teknolojileri ile birleştiren Komatsu iş makineleri, mermer sektöründe faaliyet gösteren çok sayıda firma tarafından tercih ediliyor. Geniş bayi ağı ve mobil servis ekipleri ile satış sonrasında makinelerine hızlı müdahale sağlayan Komatsu, aynı zamanda KOMTRAX uydu takip sistemi, güçlü tedarik zinciri sayesinde sunduğu yedek parça tedariki gibi avantajları ile de makinelerin işte kalma sürelerini maksimuma çıkarıyor. Yüksek marka ve ikinci el değeri de Komatsu'nun mermer ocaklarında tercih edilmesinde diğer önemli bir etken olarak gösteriliyor ■

ÖZEL DOSYA

7/24

HER ŞEYİN BAŞI SERVİS

10 YILI AŞKIN SÜREDİR Türkiye genelindeki şantiyeleri ziyaret ediyor, firma yetkililerinden iş makineleri alanındaki önceliklerini, temel tercih kriterlerini soruyoruz. Elbette makinelerin teknik özellikleri kapasiteyi, verimliliği ve maliyetleri doğrudan etkiliyor. Bununla birlikte görüştüğümüz hemen herkes sanki ağız birliği etmişçesine, satıcı firmalardan aldıkları satış sonrası hizmet kalitesini ilk sıraya koyuyor.

Son derece haklılar. İş makineleri şantiyelerin baş rol oyuncusudur ve yüksek ilk alım maliyetleri sebebiyle yerine hemen bir yenisinin koyulması kolay değildir. Hızla çözülemeyen bir arıza veya bulunamayan bir yedek parça yüzünden bir makinenin durması, bütün bir projeyi durdurabilir.

Bu kapsamda, sektördeki bu hassasiyete dikkat çekmek ve ışık tutmak adına, **"HER ŞEYİN BAŞI SERVİS"** başlıklı yeni bir dosya çalışmasına başlıyoruz. Ülkemizde iş ve inşaat makinelerinin satışını gerçekleştiren başlıca firmaların satış sonrası hizmet anlayışlarını, bu alandaki yatırımlarını ve sağladıkları hizmetleri gözler önüne seriyoruz.

DOSYAMIZIN bu sayıdaki konuğu olan Ascendum Makina, altyapı projelerinde, yol yapımı projelerinde, inşaat ve madencilik sektörlerinde kullanılan Volvo İş Makinaları, SDLG İş Makinaları, SANY paletli vinç ve forekazık makinaları ve son olarak bünyesine kattığı Metso Outotec mobil, yarı mobil ve sabit kırma eleme ekipmanlarının Türkiye distribütörü olarak hizmet sağlıyor. Ascendum Makina, 1959'da kurulan ve günümüzde Türkiye'nin yanı sıra Portekiz, İspanya ve Amerika'da faaliyet gösteren Ascendum Grupo bünyesinde yer alıyor.

Ascendum Makina Türkiye Yedek Parça ve Servis Satışları Müdürü Mustafa Civan, dosya kapsamındaki sorularımızı yanıtladı.

Türkiye'deki satış sonrası destek hizmetleri yapılanmanız hakkında bilgi verir misiniz?
Ascendum Makina, Türkiye genelinde 21 servis noktasıyla, alanında uzman 144 servis teknisyeni ve 95 gezici servis aracı ile Volvo iş makinesi nerede ise bulunduğu konumda, 81 ilde hizmet vermektedir.

33 servis mühendisi ve toplamda 250 kişilik satış sonrası hizmet yapılanması ile müşterilerine kesintisiz hiz-

ASCENDUM

SATIŞ SONRASINDA DA MÜŞTERİLERİNE GÜVEN VERİYOR

met veren Ascendum Makina, teknisyen başına düşen makine adedi oranı ile Türkiye'de öncü konumda olması sebebi ile makinelere en hızlı şekilde müdahale ediyor ve müşterilerine mükemmele yakın bir SSH hizmeti vermeyi amaçlıyor.

İstanbul Tuzla' da bulunan 6.000 m2'lik merkez yedek parça deposundaki envanter, yüksek parça bulunabilirlik oranı ile Volvo müşterilerine en hızlı hizmeti verebilmeyi hedefliyoruz. Son teknoloji ve ekipmanların kullanıldığı ana depomuzda, lojistik yatırımları ile müşterilerinin sadece bugünkü değil gelecekteki ihtiyaçlarına da cevap verebilmek için çalışıyoruz.

Özellikle son dönemlerde Volvo müşterilerilerinin yedek parça termininde zaman kaybı yaşamaması adına tüm şube ve bayilerinde yedek parça stoklarını genişleterek yedek parça bulunabilirlik oranlarını arttıran Ascendum Makine, bu sayede müşterinin Türkiye'nin neresinde çalışıyor olursa olsun ihtiyaç duyduğu yedek parçaya en hızlı şekilde ulaşmasını sağlıyor.

Satış sonrası hizmet performansınızı ve müşteri memnuniyetini nasıl ölçüyorsunuz? Burada ön plana çıkan sonuçlar nelerdir?

Ascendum Makina olarak her bir müşterimiz için verilen servis ve yedek parça hizmetlerinin hedeflenen en kısa sürede sağlanıp sağlanmadığını ölçerek, müşterilerimizin ihtiyaç ve taleplerine odaklanıp, çalışma sahalarına uygun çözümler üretiyoruz.

Müşteri İletişim Hattı ile müşterilerin ürün ve hizmetlerle ilgili geri bildirimlerini değerlendirilip hızlı ve kalıcı aksiyonlar alınıyor. Ayrıca müşterilerimizle düzenli görüşmeler sağlanıyor, verilen yedek parça/servis hizmetinin geliştirilmesi için birlikte çalışıyoruz. Böylece müşteri deneyimini sürekli mükemmele yakın noktada tutmayı başarıyoruz.

Ayrıca şubelerimizden ve bayilerimizden gelen SSH talepleri de sistemimizde kayıt altına alınarak en hızlı şekilde çözüm üretiliyor.

Ortalama servis ve yedek parça temin süreleriniz hakkınızda bilgi verir misiniz?

Ascendum Makina olarak, servis ve yedek parça hizmet hızı ve bunun ölçümlenip geliştirilmesini her zaman öncelikli hedeflerimiz arasında yer alıyor. Bunun için teknolojik yatırımlara büyük önem veriyor, sonuç olarak servis hızımızı her geçen gün artırıyoruz.

Örneğin, 2021 yılının ilk 6 ayında müşterilerin arıza, bakım, revizyon talepleri sonrasında makinelerine servis süresi ortalama 1,36 gün olarak gerçekleşti. Bu oran ile Ascendum Makina sektördeki öncü ve iddialı firmalardan biridir.

Ascendum Makina ana deposundaki yedek parçalar Türkiye' nin her yerine en geç 1-2 iş günü içerisinde ulaşabiliyor. Acil durumlarda, geliştirdiği lojistik alt yapısı ile yurtdışından uçak yüklemesi ile parçaların tedarik edilmesi mümkündür. Karayolu ile sipariş edilen parçalar haftada 3 kez Gent/Belçika deposundan sevk edilmektedir.

Ayrıca, FAS (First Aid Service) hizmeti sunan Ascendum Makina, bu hizmeti ile Volvo müşterilerinin acil yedek parça ihtiyaçlarını ana depoda bulunması halinde 7 gün 24 saat karşılayabilmektedir.

Kullanıcılara sağladığınız SSH hizmet paketleriniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Makinelerin performansını ve verimliliğini ve olası arızaların önceden tespitini yapabilmek amacıyla, Makine Destek Mühendisleri sahada analiz ve raporlama yapmaktadırlar. Bu hizmetin temelini oluşturan Matris raporu ile makinanın performansı ve kullanım detayları incelenmektedir.

VISA

Volvo İleri Servis Anlaşmaları (VİSA) ile Volvo makina sahipleri işlerine odaklanırken makinelerinin bakımları, diagnostik kontrolleri Ascendum Makina tarafından yapılıyor.

Her bir müşterinin ihtiyacına, bütçesine göre 3 farklı VİSA bakım anlaşması ile Volvo kullanıcıları/sahipleri VİSA nın sağlamış olduğu ayrıcalıklardan faydalanabiliyor.

VİSA ile makineler profesyonel bir ekip tarafından düzenli takip edilirken, arızaların önceden tespit edilmesine katkıda bulunuyor. Periyodik kontroller ile makinenin performansı ve işte kalma süresini arttırmaya çalışarak makinenin 2. el değerinin korunması ve artmasına katkıda bulunuluyor.

VİSA bayi ve müşteri arasındaki ilişkiyi de güçlendiriyor. Düzenli servis kontrolü iki tarafın da temas halinde kalmasına yardımcı olup, özgün ve güçlü bir ortaklık yaratıyor.

Bu kapsamda müşterilerimizin ihtiyacına ve bütçesine göre bakım anlaşmaları 3 farklı paket alternatifi ile sunuluyor.

VİSA Basic Bakım Anlaşmaları ile müşterilerin bütçelerine en uygun çözümü sunuluyor. Düzenli ve makinenin bulunduğu konumda yapılan bakımlar, her bakımda yapılan kontroller ile makineler yakından takip ediliyor. Volvo sahipleri bakım maliyetlerini önceden planlayabilirken, sürpriz bakım maliyetleri ile karşılaşmıyor.

VİSA Standart Bakım Anlaşmaları ile makinelerin bakımları aksatılmadan yerinde yapılıyor. Bu bakım anlaşması kapsamında her bakımda makinenin belirlenmiş komponentlerinden yağ numuneleri alıp analizler yaparak, oluşabilecek arızaların önüne geçmeyi ve makinelerin işte kalma süresini arttırılması hedefleniyor.

Matris uygulaması sayesinde makinenin performansını ve operatör alışkanlıkları sürekli takip edilip daha verimli bir performans için önerilerde bulunuluyor. Aynı zamanda sabit bakım fiyatları ile Volvo müşterilerileri maliyet kontrolünü yapabiliyor.

ECP Bakım Anlaşmaları, Volvo müşterilerine 3 yıl veya 6.000 saate kadar komponent garantisi verirken, yağ analizi, Matris, More Care Inspection uygulamaları ile makinelerin tam kapsamda kontrolleri sağlanarak müşterilerilerimizin makinelerini düşünmeden işlerine odaklanması sağlanıyor.

MATRİS

MATRİS programı ile makinelere ait tüm bilgilere ulaşabiliyor. Makinenin performansı, yanlış kullanım ve operatör alışkanlıklarını grafikler ve istatistikler ile raporlayarak müşterilerilere sunuluyor. Bu kapsamda sürekli iyileştirmeyi hedefliyor; kullanıma bağlı oluşacak arıza ve aşınmaların önüne geçiliyor.

YEDEK PARÇA

Yedek parçada sektörde 2 yıl 6.000 saat garanti sunan tek ve öncü marka olan Volvo, orijinal yedek parçalarla müşterilerine yüksek performans ve düşük işletme maliyeti sağlamaktadır.

YAĞ ANALİZİ

Yağ analizi, Ascendum Makina ve müşterilerin potansiyel problemlerin bir adım önünde olmasını ve bu sayede daha problem oluşmadan aksiyon alınabilmesine olanak tanıyor. Volvo tarafından geliştirilmiş yağların belirlenen spektelere göre kontrolü sağlanıyor ve sonuçlar detaylı olarak incelenerek raporlanıyor. Makine/komponent ömrünün maksimum seviyede tutulmasına yağ analizleri önemli katkıda bulunmaktadır.

UZATILMIŞ GARANTİ

Volvo müşterilerine farklı seçeneklerde 10.000 saate kadar "uzatılmış garanti" seçenekleri sunularak, makinelerin garantilerini full veya komponent garantisi seçenekleri ile koruma altına alınıyor.

Kullanıcılar SSH anlamında neden firmanızı seçmeliler?

Ascendum Makine, 60 yılı aşkın uluslararası tecrubesiyle satış sonrası hizmetler konusunda her zaman daha ileriye gitmeyi hedeflemektedir. Bunun sonucu olarak yapılan tüm yatırımlar ve müşterimize sunulan tüm hizmetler, sürdürülebilir ve günümüz şartlarında işletme maliyetlerine katkı sağlayacak şekilde tasarlanıp uygulamaktadır ■

MAKİNEDE VERİMLİLİK
"KOVA"DA
BAŞLAR

www.galenattachments.com // www.galengroup.com.tr
info@galenattachments.com
+90.312 – 815 4694
Dağyaka Mevkii No:69 Kahramankazan/ANKARA
+90 533 481 89 81
_www.galengroup.com.tr
HARDOX IN MY BODY

BORUSAN CAT

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37
Salıpazarı Beyoğlu - İstanbul
0212 393 55 00
www.bmgs.com.tr
444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	15,415
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740B	2013	9,981
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	4,507
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2018	2,865
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2018	4,352
GREYDER	CATERPILLAR	12M	2018	6,400
GREYDER	CATERPILLAR	140GC	2019	4,191
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2012	9,691
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F	2013	6,300
PALETLİ EKSKAVATÖR	DOOSAN	DX400LC-5	2017	8,621
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX400LCH-3	2012	9,950
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2011	11,940

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1
Altunizade/İSTANBUL
Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02
www.temsaismakinalari.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2020	1,990
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2020	2,930
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2020	2,565
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2010	40,990
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2017	6,955
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	329D	2012	12,330
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	M316D	2013	9,710
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC138US-2E1	2007	11,270
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC400-8	2013	14,215
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8	2011	12,255
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC700LC-8	2017	7,530

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

İçindekiler'e dön

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2016	5,489
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2016	6,128
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695 SM	2003	18,000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2006	17,000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	721F	2017	11,750
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2017	15,300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2017	15,300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	921F	2016	17,600
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556XP	2017	9,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	LIEBHERR	L556XP	2018	12,733
MİNİ EKSKAVATÖR	CASE	CX36	2010	7,300
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210C	2020	1,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX250LCH-3	2013	13,283
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 300LC	2011	13,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC	2011	N/A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC	2011	14,100
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC	2011	N/A
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOBELCO	SK350LC	2015	14,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOBELCO	SK350LC	2016	14,300
TELEHANDLER	CASE	TX130	2015	660
TELEHANDLER	CASE	TX170-45	2017	1,130

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

2.EL CASE CONSTRUCTION

TürkTraktör
Koç | CNH INDUSTRIAL
444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
FORE KAZIK	LIEBHERR	LB36	2013	15,700
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2017	6,338
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2018	6,886
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2018	7,843
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2018	9,220
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2018	10,117
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2018	10,549
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2018	16,087
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2018	17,207
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150H	2019	12,021
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	13,491
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC550LC-8	2016	13,960
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC600LC-8	2016	13,110
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2015	11,976
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2017	10,892
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2017	11,300

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

ASCENDUM

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 216 581 80 00 - 0 216 394 40 57
0 530 977 32 72

Ankara Tel: 0 312 592 90 00 - 0 312 386 28 02
0 530 874 87 89
www.ascendum.com.tr

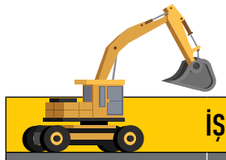
secondnew İKİNCİ ELDEN DAHA FAZLASI

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1	ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						●				●
2	ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				●				●		
3	ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				●			●	●		
4	ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			●							
5	AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			●	●						
6	AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						●				
7	ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	●									
8	ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		●				●				
9	ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 456 30 38	v			●							
10	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			●	●						
11	ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		●	●	●						●
12	ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		●					●	●	●	●
13	ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	●					●	●	●		
14	ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 280 98 99	www.atilladural.com			●	●			●			●
15	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	●					●	●	●		
16	AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								●		
17	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			●	●			●			
18	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	●							●		
19	BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							●			
20	BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	●		●	●	●	●	●	●	●	●
21	BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		●						●		
22	BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						●				
23	CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	●					●		●		
24	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		●								
25	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						●				
26	CEYTREYLER	Ceytreyler	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					●					
27	ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		●				●				
28	ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	●						●			
29	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								●		

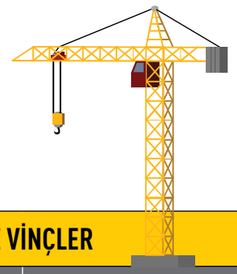
	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
30	ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	●	●				●	●	●		●
31	DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	●		●	●			●			
32	DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								●		
33	DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						●				
34	ELS LIFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				●						
35	EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	●					●		●		
36	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	●	●	●	●	●			●	●	●
37	ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	●		●	●		●	●	●	●	
38	ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	●		●			●		●		●
39	ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	●									
40	FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					●					
41	FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		●					●			
42	FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			●			●				
43	GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr						●		●		
44	GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	●	●	●							
45	GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						●				
46	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	●							●		
47	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	●					●		●		●
48	HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	●					●		●		●
49	HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	●	●				●	●	●		
50	HASEL İŞ MAK.	Hyundai	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	●							●		
51	HCS MAKİNA	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			●							
52	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			●							
53	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	●					●		●		
54	HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		●					●	●		
55	IMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	●									
56	IMI	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 425 10 06	www.imi.biz.tr	●									
57	İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		●				●		●		●
58	İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	●			●		●		●		
59	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com				●	●		●			

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
60	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		●					●			
61	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
62	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
63	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
64	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkiricilar.com						●				
65	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
66	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●									
67	LASZIRH	Laszırh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						●		●		
68	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●					●		
69	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
70	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		●					●	●		●
71	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●	●	●
72	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●							●		
73	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
74	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
75	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						●		●		
76	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						●		●		
77	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										●
78	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●		●	●		●		●	
79	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●	●	●
80	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●				●	●		●		●
81	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
82	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●							●		
83	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
84	PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 574 44 97	www.page-ltd.com						●		●		
85	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●		●		●		
86	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoyteknik.com.tr										●
87	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●					●	●			
88	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●					●		●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
89	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
90	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		●
91	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
92	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
93	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
94	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
95	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								●		
96	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
97	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										●
98	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
99	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						●				
100	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						●	●			●
101	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●				●	●	●	●	●
102	TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven	0216 577 63 00	www.tekno.com.tr			●	●			●			●
103	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●					●	●			●
104	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon,Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●			●	●	●	●		
105	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●						
106	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	●	●								
107	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			●				●	●		
108	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
109	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann,	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●			●	●		
110	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
111	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
112	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
113	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●							
114	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				●			●	●		
115	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
116	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
117	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgenankara.com.tr	●		●	●			●	●		



KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER

KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI	
Akülü Makas	
6 - 8 Metre	1.800 - 1.980₺
10 Metre	2.000 - 2.200₺
12 Metre	2.200 - 2.420₺
14 Metre	2.500 - 2.750₺
16 Metre	4.000 - 4.400₺
Dizel Makas	
12 Metre	5.000 - 5.500₺
14-15 Metre	6.000 - 6.600₺
18 Metre	7.500 - 8.250₺
22 Metre	14.000 - 15.400₺
Akülü Eklemli	
15 Metre	6.500 - 7.150₺
Dizel Eklemli - Teleskop	
16 Metre	7.000 - 7.700₺
18 Metre	8.000 - 8.800₺
20-21-22 Metre	10.000 - 11.000₺
26 Metre	13.000 - 14.300₺
41 - 43 Metre	25.000 - 27.500₺
Paletli	
18 - 19 Metre	12.000 - 13.200₺
20 - 22 - 23 - 24 Metre	16.000 - 17.600₺
30 Metre	20.000 - 22.000₺
36 Metre	25.000 - 27.500₺

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.
Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

TLB SERİSİ

BEKO LODER

MECALAC

YÜKSEK PERFORMANS, UZUN ÖMÜR.

2011 yılında 6MCR üretimine Türkiye'de başlayan MECALAC, bu sene Kazıcı-Yükleyici üretim hattını İngiltere'den Türkiye'ye taşıdı. Beraberinde ise 6.000 m2'lik kapalı alana sahip yedek parça depoları ile...

Yerli üretimin avantajları, kolay ulaşılabilir orjinal yedek parça ve ucuz servis hizmetleri ile MECALAC, TLB Serisi Kazıcı-Yükleyicileri beğeninize sunuyor.

MECALAC TÜRKİYE - **FABRİKA:** Ege Serbest Bölgesi İZMİR - **SATIŞ&SERVİS:** Kemalpaşa OSB. İZMİR
www.mecalac.com.tr - **TEL:** +90 232 220 11 15