İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

# forum makina

www.forummakina.com.tr

Sayı:129

## VOLVO CE

Dünyanın ilk hidrojen yakıtlı belden kırma kamyonunun testlerine başladı

## HİDROMEK

Ar-Ge ve yenilikçilik gücü ile Avrupa inşaat sektörüne çözüm geliştirecek

## LIEBHERR

Şehrin kalbindeki prestijli projenin zemini, LIEBHERR LB 28-320 ile güçleniyor

## PUTZMEISTER

Beton Pompası Uzmanı Putzmeister, Sany İş Makineleriyle de Hedef Büyütüyor

# Düşük Yakıtla Yüksek Üretim ve Dayanıklılık

Devamı 11. sayfada... »

# VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çıtasını nasıl belirlediğini görmek için:
**www.cummins.com/tr**

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES

Cummins®

©2022 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniziz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**

JOHN DEERE

**WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti** • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

# YÜKSEK KALİTEDE

## OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

KOI HYDRAULICS

BASS SPARE PARTS

2022-01

# YENİ KATALOG

Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

0 (216) 471 18 34
0 (507) 846 99 99

info@parcaci.com.tr
www.parcaci.com.tr


ENJOY THE POWER.

parcaci

**Sayı 129 - Haziran 2022**
ISSN: 2717-9389

**İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü**
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

**Genel Koordinatör**
Gökhan KUYUMCU

**Haber ve Reklam İletişim**
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

**Yazı İşleri Müdürü**
Sevil KUYUMCU

**Görsel Yönetmen**
Mehmet Ali ÇELİK

**Baskı**
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

**Yayın Türü**
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

# Kalite için yatırım

**YAPTIĞIMIZ HER SATIN ALMADA** fiyat ile kalite arasında bir oran ararız. Normal koşullarda tercihimizi belirleyen kriter, o şeye olan ihtiyacımızın şiddetidir. İhtiyacımızın şiddeti arttıkça, daha yüksek bir bedel ödemeyi kabul edebiliriz. Tersi durumda ise fiyatın ucuz olması fazla bir anlam ifade etmeyecektir.

Günümüz yoğun iş hayatındaki temel öncelik, yapılan işin sürekliliğidir. Uzmanlaşmanın egemen olduğu bu sistemde, dişlilerden birinin durması, bütün sistemin zorlanmasına, hatta durmasına sebep olabilir. Hemen diğer tüm sektörlere hizmet sağlayan iş makineleri sektörü açısından da bu durum son derece önemlidir.

Yaptığımız şantiye ziyaretlerinde, elbette kullanıcılarla makinelerin performansı, yakıt tüketimi ve dayanıklılığı hakkında konuşuyoruz. Ancak konu eninde sonunda, satıcı firmanın sağladığı destek hizmetlerine geliyor. Çünkü makine durduğu zaman sebep olacağı iş kaybı, diğer bütün avantajları sıfırlayacaktır.

Dolayısıyla diğer birçok sektörde olduğu gibi iş makineleri sektörü açısından da en temel ihtiyacın işin durmaması ve en verimli şekilde devam etmesi olduğunu söyleyebiliriz. Bunu sağlayacak olan ise firmaların sunacağı destek hizmetleridir. Sunulan hizmet ne kadar kaliteli olursa, müşterilerin fiyat/kalite oranı hesabı o kadar kolaylaşacaktır. Çünkü onlar işlerinin aksamaması adına, kaliteli hizmet alabilmek için makul bir fiyat farkını ödemeye hazır olacaklardır.

Makine tedarikçisi firmalar da elbette bu ihtiyacın farkındalar ve gerek tesis gerekse personel anlamında yatırımlarını sürdürüyorlar. Sadece geçtiğimiz ay içerisinde Enka Pazarlama Antalya'da, Sif İş Makinaları Diyarbakır'da ve Putzmeister Sany İş Makinaları ise Ankara'da yeni satış ve satış sonrası hizmet tesisini hizmete açtı.

Ülkemizin temellerini kazan, yollarını ve inşaatlarını yapan, madenlerini çıkaran, en ağır yüklerini sırtlayan böylesine önemli bir sektördeki kalite, diğer tüm sektörler açısından da son derece önemlidir.

Sektörde sürdürülebilir bir yüksek kalite düzeyine ulaşmak için ise dengeli pazar koşullarının oluşması gerekiyor. Yüksek oranda dalgalanan bir pazarda yatırım yapmaya kimse cesaret edemez.

2018'de sekteye uğrayan Türkiye iş ve inşaat makineleri pazarında, son 2 yıldır satışlar iyi gidiyor. Sektörün bu yıl yeniden 10 bin adetlerin üzerine çıkacağı tahmin ediliyor. Bu durum firmaların tesislere ve nitelikli iş gücüne olan yatırımlarını arttırıyor. Olumlu koşulların devam etmesini diliyorum

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

# HMK 600 MG ile kusursuz çalışma performansı!

Altıgen kabin tasarımının operatöre geniş görüş açısı, üstün konfor ve maksimum güvenlik sunduğu **HMK 600 MG**'de tüm bıçak ve ataşman hareketlerini operatör koltuğuna entegre edilmiş elektronik kontrollü joystick'ler ile kolaylıkla sağlayabilir, sahada yorulmadan keyifle işlerinizi tamamlayabilirsiniz.

**214 HP** Güç | **1.000 Nm** Tork | **3.710 MM** Bıçak Uzunluğu

Müşteri İletişim Hattı 444 6 465 444 6 HMK | www.hidromek.com.tr

HIDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

# İçindekiler

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA TIKLAYINIZ


8 **VOLVO CE,**
Dünyanın ilk hidrojen yakıtlı belden kırma kamyonunun testlerine başladı

10 **BORUSAN CAT,**
En çok çalışılmak istenen şirket seçildi

10 **MERCEDES-BENZ TÜRK**
Türkiye'nin kamyon ihracatının yüzde 70'i Mercedes-Benz Türk'ten

12 **HİDROMEK**
Ar-Ge ve yenilikçilik gücü Avrupa inşaat sektörüne çözüm geliştirecek

14 **HYUNDAI**
2 yeni modelle belden kırma kamyon pazarında

16 **HITACHI**
Hitachi ZW370-5B yükleyici Kar Doğaltaş'a güç kattı

18 **THBB**
İnşaat sektörü konut destek paketiyle ümitlendi ama...

20 **MERCEDES-BENZ**
Dünyanın ilk ağır sınıf elektrikli kamyonu Mercedes-Benz eActros Avrupa yollarında

22 **HAREKET**
Türkiye'de tek seferde taşınan en ağır yük rekoru kırıldı

24 **MACHINEGO**
İş ve endüstri makineleri kiralamada MachineGo devri başladı

26 **ELS LIFT**
WIN Eurasia Fuarının ziyaretçileri ELS Lift ile yükseldi

26 **HYSTER**
WIN Eurasia Fuarında geniş ürün hattını tanıttı

28 **GALEN**
Yıkım ekskavatörleriyle hızlı, güvenli ve ekonomik yıkım

30 **QUICK LIFT**
Quick Lift Makine'den yerli otonom forklift ve istifleme makinesi çözümleri

32 **FORD TRUCKS**
Özel Araç Merkezi'nde müşterilerine özel araçlar üretecek

34 **BORUSAN CAT**
AKMG Madencilik güç, güven ve kalite için Borusan Cat'i tercih ettİ!

40 **LIEBHERR**
Şehrin kalbindeki prestijli projenin zemini, Liebherr LB 28-320 ile güçleniyor

42 **HİDROMEK**
Sorunsuzluk, Süreklilik ve Hızlı Çözüm Demek

50 **ENKA PAZARLAMA**
Yeni Antalya Şube Müdürlüğü ile müşterilerine daha da yakın

52 **PUTZMEISTER**
Beton Pompası Uzmanı Putzmeister, Sany İş Makineleriyle de Hedef Büyütüyor

60 **BETON 2023**
İnşaat, Hazır Beton, Çimento ve Agrega sektörleri Beton 2023'te buluşacak

ENKA HITACHI

# Uzun Ömür
# Yüksek Konfor
# Düşük Yakıt

Ürün rörortaj videosunu izlemek için QRKOD okutabilirsiniz

ZAXIS 65USB

/ Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr

Whatsapp Danışma Hattı 0530 918 3652

Müşteri İletişim Hattı 0216 446 6464

ENKA PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

# VOLVO CE, DÜNYANIN İLK HİDROJEN YAKITLI BELDEN KIRMA KAMYONUNUN TESTLERİNE BAŞLADI

**Volvo İş Makineleri (Volvo CE),** 2040 yılına kadar ulaşmayı hedeflediği net sıfır sera gazı emisyonu taahhüdüne bağlı olarak, fosil yakıtlar haricindeki sürdürülebilir güç kaynaklarına yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Şirket, hidrojen teknolojisinde çığır açmayı amaçlayan çok paydaşlı bir araştırma projesinin tamamlanmasının ardından, **dünyanın ilk yakıt hücreli belden kırma kamyon prototipi Volvo HX04'ü test etmeye başladı.**

**VOLVO CE,** halihazırda müşterilerine sunduğu akülü elektrik çözümlerinin yanı sıra, makinelerin hidrojen yakıt hücresi teknolojisiyle elektrifikasyonuna yönelik çalışmalarını sürdürüyor.

Volvo HX04, sürdürülebilir araçların araştırma, inovasyon ve geliştirilmesine yönelik olarak İsveç İnovasyon Ajansı VINNOVA, İsveç Enerji Ajansı ve İsveç Ulaştırma İdaresi koordinasyonunda, 2018 ve 2022 yılları arasında yürütülen bir araştırma projesinin sonucunda geliştirildi.

Electric Charlie olarak da adlandırılan prototip, dünyanın ilk belden kırma kamyonu olan Gravel Charlie'nin 1966'da doğduğu, Volvo CE'nin İsveç, Braås'taki tesisinde geliştirildi. İsveç Eskilstuna'daki Teknoloji Merkezindeki mühendisler, yazılım geliştirme ve yakıt hücresi test laboratuvarı aracılığıyla topladıkları bilgilerle katkıda bulundu.

Gerekli hidrojen tedarik altyapısının geliştirilmesi, projede çözülmesi gereken önemli konuların başında geliyor. Shell, Braås'taki Volvo CE test pistinde son teknoloji bir hidrojen yakıt ikmal istasyonu kurdu. Hem Shell hem de Volvo Group, Avrupa'da hidrojen kamyonlarının kitlesel pazara sunulması için koşulları geliştirmek için çalışan şirketlerin bir iş birliği olan H2Accelerate'in kurucu üyeleri arasında yer alıyor.

## SİSTEM NASIL ÇALIŞIYOR?

Volvo'nun prototip HX04 modeli, son derece hızlı bir şekilde, yaklaşık 7,5 dakikada, 12 kg hidrojenle doldurulabiliyor ve bu yakıtla yaklaşık dört saat çalışabiliyor. Yakıt hücreleri, hidrojeni oksijenle birleştirerek çalışıyor ve ortaya çıkan kimyasal reaksiyon, makineye güç sağlayan elektriği üretiyor. Bu süreçte, yakıt hücreleri ayrıca kabinin ısıtılması için kullanılabilecek ısı da üretiyor. Son derece çevre dostu olan yakıt hücreleri doğaya sadece su buharı bırakıyor.

Yakıt hücresi prensipte bir pil gibi çalışmakla birlikte, harici bir kaynaktan şarj edilmek yerine, hidrojenden kendi elektriğini üretebiliyor. Yakıt hücreli elektrikli güç aktarma organlarına sahip araçların, içten yanmalı motorla çalışan araçlara benzer çalışma süresi, menzil ve yakıt doldurma süresine sahip olduğu belirtiliyor

www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr
444 3 249

CEYTECH

CEYLANGROUP
PART OF YOUR POWER

# BORUSAN CAT, EN ÇOK ÇALIŞILMAK İSTENEN ŞİRKET SEÇİLDİ

**TÜRKİYE'NİN** yanı sıra Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya'da faaliyetlerini yürüten Borusan Cat, Sales Network tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen, profesyonellerin ve üniversite öğrencisi gençlerin en çok çalışmak istediği şirketler oylamasında "Yapı & İnşaat" kategorisinde 'En Çok Çalışılmak İstenen Şirket' oldu.

Türkiye ve İngiltere (Londra) merkezli olarak çalışmalarına devam eden Sales Network tarafından, 21 Mart - 29 Nisan 2022 tarihleri arasında düzenlenen ve online olarak yapılan oylamaya, 20 bin profesyonel ve üniversite öğrencisi katıldı. Oylamada katılımcılar çalışmak istedikleri ilk 10 şirketin yanı sıra, dokuz sektörde tercihlerinde öne çıkan üç şirketi belirledi. Bu kapsamda Borusan Cat, "Yapı & İnşaat" kategorisinde en çok çalışılmak istenen şirket olarak seçildi

# TÜRKİYE'NİN KAMYON İHRACATININ YÜZDE 70'İ MERCEDES-BENZ TÜRK'TEN

**MAYIS AYINDA** Türkiye iç pazarına 285 adet kamyon, 594 adet de çekici olmak üzere toplam 879 adet kamyon satışı gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, Türkiye pazarındaki başarılı performansını ihracatta da sürdürüyor.

Şirket, mayıs ayında Aksaray Kamyon Fabrikası'nda ürettiği 1.426 adet kamyonun 763 adedini, Batı ve Doğu Avrupa'da 10'dan fazla uluslararası pazara ihraç etti. 2022 yılının ilk 5 ayında Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyondan 7'sini üreten şirket, bu alandaki liderliğini korudu

# Düşük Yakıtla Yüksek Üretim ve Dayanıklılık

Cat® 374 ve 395'in güçlendirilmiş bom ve stik yapısı ile zorlu iş sahalarında da hız kesmeden çalışmaya devam! Artırılmış kova kapasitesi ile daha yüksek performans için tasarlanan Cat 374 ve 395 ile daha hızlı üretim yapabilir, işletme dostu yakıt ve bakım maliyetleriyle giderlerinizi minimuma indirip işinize odaklanabilirsiniz.

Boom 360 ile her açıdan kolaylık!

Google play

App Store

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

WhatsApp
İletişim Hattı:
0543 268 0228

borusancat.com

BORUSAN CAT

©2022 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

HİDROMEK®

# AR-GE VE YENİLİKÇİLİK GÜCÜ İLE AVRUPA İNŞAAT SEKTÖRÜNE ÇÖZÜM GELİŞTİRECEK

**HİDROMEK'İN TEK TÜRK** ortağı olduğu uluslararası BEEYONDERS projesi, Avrupa Birliği, Ufuk Avrupa Programı (Horizon Europe) kapsamında desteklenmeye hak kazandı. Toplam 42 ay sürecek BEEYONDERS projesi, Avrupa inşaat sektörünün karşılaştığı sorunlara teknolojik çözümler üretilmesini hedefliyor. HİDROMEK, geliştireceği otonom ve uzaktan kumandalı HMK 635 WL lastikli yükleyici ile projeye destek verecek.

Avrupa Birliği 9'uncu Çerçeve Programı olan Ufuk Avrupa, 2021-2027 yılları arasında 95,5 milyar Avro'luk bütçeyle bilim ve yenilik faaliyetlerinin desteklenmesini hedefliyor.

## 9 ÜLKEDEN 23 KATILIMCI GÜCÜNÜ BİRLEŞTİRİYOR

Destek almaya hak kazanan BEEYONDERS Projesi (Breakthrough European Technologies Yielding Construction Sovereignty, Diversity & Efficiency of Resources), Ufuk Avrupa Programı çerçevesinde "Hedef 1: İklim Nötr, Döngüsel ve Dijital Üretim" alanında yer alıyor.

Türkiye'den tek katılımcı üye olan HİDROMEK'in yanı sıra projenin İspanya, İtalya, Belçika, Fransa, Hırvatistan, Danimarka, Finlandiya ve Hollanda'dan üniversiteler, araştırma kuruluşları, büyük ölçekli şirketler, KOBİ'ler, kamu kuruluşları ve derneklerden oluşan toplam 23 ortağı bulunuyor.

## OTONOM VE UZAKTAN KUMANDALI HMK 635 WL GELİŞTİRİLECEK

BEEYONDERS projesi ile otonom araçlar, işbirlikçi robotik, katmanlı üretim, dijital ikiz ve yapay zekâ gibi ileri teknolojilerin gerçek inşaat senaryolarında tasarımı, geliştirilmesi ve entegrasyonu çalışmaları yürütülecek.

HİDROMEK, projenin önemli ayaklarından biri olan otonom ve uzaktan kumandalı lastikli yükleyiciyi geliştirecek. HMK 635 WL üzerinden geliştirilecek olan otonom yükleyici, zorlu tünel ve yol çalışmalarında gelişmiş sürüş ve yükleme-boşaltma performansı gösterecek.

Bu doğrultuda yol planlama, nesnelerden kaçınma gibi modülleri içerecek eksiksiz bir yazılım seti geliştirilecek. Lazer radarı teknolojisi (LiDAR) ve kameralar, nesneleri algılamak ve ortamdaki diğer makinelerin yerini belirlemek için yükleyiciye entegre edilecek.

*"Ar-Ge ve yenilikçilik gücümüzün önemli bir göstergesi"*

Proje Sorumlusu ve HİDROMEK Kazıcı Yükleyici ve Lastikli Yükleyici Mühendislik Müdürü Ferhan Fıçıcı şunları söyledi:

"Akıllı, çevreye saygılı ve enerjisini verimli kullanan iş makineleri geliştirmeyi önemseyen HİDROMEK, geliştirdiği yüzde 100 elektrikli lastikli ekskavatör HICON 7W'nın ardından yarı otonom, elektrikli ve hibrit makineler için Ar-Ge faaliyetlerine devam etmektedir.

HİDROMEK'in, uluslararası Ufuk Avrupa Programı tarafından destek almaya hak kazanan BEEYONDERS projesinde yer alması, Ar-Ge ve yenilikçilik gücünün önemli bir göstergesidir. İlerleyen süreçlerde bu platformda daha nice projelere imza atmayı hedefliyoruz."

Makinanızdaki
Gücümüz
Ataşman imalatında
opsiyonel çözümlerle
yanınızdayız
LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli
Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17
satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr
LABEL

# HYUNDAI 2 YENİ MODELLE BELDEN KIRMA KAMYON PAZARINDA

**Hyundai Construction Equipment,** 28 ve 41 ton taşıma kapasitesine sahip **HA30A** ve **HA45A** model belden kırma kamyon modellerini Avrupa ve Amerika pazarlarına sundu.

**BU YENİ BELDEN KIRMA** kamyonlar, Hyundai Heavy Industries Group'un 2021 yılında Doosan'ı bünyesine katması ardından geliştirilen iş birliğinin ilk ürünü olarak gösteriliyor. Hyundai ve Doosan'ın iş makineleri alanındaki küresel yönetim ve bayilik yapıları birbirinden bağımsız olarak devam etmekle birlikte; Ar-Ge, tasarım, mühendislik, satın alma ve üretim süreçlerinde entegrasyon sağlandığı belirtiliyor.

## YÜKSEK DENGE VE DAR ALANDA DÖNÜŞ İMKÂNI

Hyundai'nin mevcut ürün hattındaki en büyük ekskavatör ve yükleyicilerle son derece yüksek bir yükleme taşıma performansı sağlayacağı belirtilen HA30A ve HA45A, sürekli 6 tekerden sürüş, sınırlı kaymalı ön ve arka diferansiyeller ve manuel olarak kilitlenebilen uzunlamasına diferansiyel özellikleriyle zorlu arazi koşullarında azami çekiş ve sürüş avantajı vadediyor.

Eğimli arka kasa ve ZF şanzımana entegre edilmiş öne monte diferansiyel ile elde edilen kompakt şasi tasarımının manevra kabiliyetini arttırdığı, böylece son derece dar dönüş yarıçapı ve yüksek denge sağlandığı belirtiliyor.

## STAGE V UYUMLU SCANIA MOTORLAR

Her iki kamyona da Avrupa Birliği için geçerli Stage V egzoz emisyon standartlarına uyumlu Scania dizel motorlar güç veriyor. HA30A, 375hp (276kW) ve 1.876Nm tork sağlayan beş silindirli, 9,3 litrelik, DC9 model turbo şarjlı motor kullanıyor. HA45A ise azami 500 hp (368kW) ve 2.476 Nm tork üreten altı silindirli, 12,7 litrelik DC13 model Scania dizel motor kullanıyor.

Otomatik veya manuel vites geçişlerine olanak sağlayan, 8 ileri 4 geri vitesli otomatik ZF şanzımana sahip olan kamyonların azami hızı 55 km/s olarak sınırlandırılmış.

Her türlü zemin ve iklim koşullarında, yıl boyunca kesintisiz çalışma olanağı sağlayan belden kırma kamyonlar, büyük ölçekli hafriyat ve malzeme hareketinin gerçekleştirildiği inşaat ve madencilik uygulamalarında tercih ediliyor

| www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING

# HITACHI ZW370-5B YÜKLEYİCİ KAR DOĞALTAŞ'A GÜÇ KATTI

**Dünyaca ünlü Burdur Beji'ne hayat veren üreticilerden Kar Doğaltaş Madencilik, ocaklarında kullandığı Hitachi ekskavatör ve Kawasaki yükleyicilerden oluşan makine parkına bir adet Hitachi ZW370-5B lastikli yükleyici daha ekledi.**

**GÖLET İNŞAATI,** yol inşaatı ve arazi toplulaştırma alanlarında faaliyet gösteren Uysallar Şirketler Grubunun madencilik firması Kar Doğaltaş Madencilik, bundan yaklaşık 3 yıl önce devraldığı, yüksek rezerve sahip ocağında günde yaklaşık 1.000 ton üretim yapıyor ve bunun yarısını işlenmek üzere çevredeki mermer fabrikalarına sevk ediyor.

Maden Mühendisi Zafer Arıbaş, Burdur Beji'nin dayanıklılığı, güçlü yalıtım özelliği ve iyi cila almasıyla sektörde öne çıktığını ve ebatlı ürünlerin Orta Doğu başta olmak üzere pek çok ülkeye ihraç edildiğini belirterek, *"Arap ülkeleri çok sıcak ülkeler, binalarının dış cephelerini bu malzemeyle kaplayarak çok iyi yalıtım elde ediyorlar. İhracatımızda Hindistan, Ürdün ve Mısır ağırlık kazanıyor"* dedi.

Zafer ARIBAŞ / Maden Mühendisi

## 2 MAKİNEYLE YAPILACAK İŞİ TEK MAKİNEYLE YAPIYORUZ

Ocakta çıkardıkları taşların en küçüğünün 12-13 ton, en büyüklerinin ise 25-30 ton ağırlığında olduğunu belirten Zafer Arıbaş, *"Bu sebeple makinelerimiz ne kadar güçlü olursa, üretim kapasitemiz o kadar artıyor. Bu bağlamda yeni yükleyicimiz Hitachi ZW370-5B bize ekstra güç kattı. Normalde iki makineyle yapılacak işi tek makineyle yaptığımız zamanlar oluyor. Operatörlerimiz makinenin kullanımından son derece memnun. Biz de gerek fiyat/performans gerekse yakıt/performans anlamında Hitachi makinelerimizden gayet memnunuz"* ifadelerini kullandı.

Zafer Arıbaş, ocaklarının merkeze uzak bir konumda olmasına rağmen ihtiyaç duydukları zaman Enka'dan servis ve yedek parça desteği alabildiklerini belirterek, bölgede Enka'nın çok sayıda makinesinin çalışıyor olmasının bu anlamda kendilerine avantaj sağladığını söyledi. Sektördeki 20 yıla varan geçmişinde farklı marka iş makineleriyle çalıştığını, bununla birlikte memnuniyetleri çerçevesinde son 3 yıldır Hitachi'yi tercih ettiklerini sözlerine ekledi

# UZMAN EKSKAVATÖR TAKIMI

## SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

**17 GÜÇLÜ MAKİNA**

**1,8-95 TON**

**AVRUPA'DA TASARLANDI, TEST EDİLDİ. UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.**

UYGUNLAR

0216 425 88 60

info@uygunlar.com

www.uygunlar.com

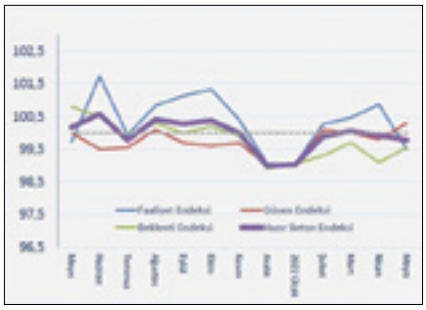
TOUGH WORLD. TOUGH EQUIPMENT.

# İNŞAAT SEKTÖRÜ KONUT DESTEK PAKETİYLE ÜMİTLENDİ AMA...

**İnşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri gösteren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) "Hazır Beton Endeksi" 2022 Mayıs Ayı Raporu'na göre,** geçen ay uygulamaya konulan konut destek paketi piyasa oyuncularının güvenini yükseltirken, bunun henüz beklentiye ve faaliyete yansımadığı görüldü.

Yavuz Işık / THBB Yönetim Kurulu Başkanı

**RAPORA GÖRE**, son 3 aydır eşik değerin üstünde yer alan faaliyet yeniden aşağı yönlü hareket ederek eşik değerin altına indi. Sınırda hareket eden Güven Endeksi yükseliş göstererek eşik değerin üzerinde konumlanırken, toparlanma gösteren Beklenti Endeksi ise henüz istenilen düzeyden uzak görünüyor. Birleşik Beton Endeksi, faaliyetteki daralmanın etkisiyle sınırlı da olsa aşağı yönlü hareket gösterdi.




Geçen yılın aynı ayına göre mayıs ayında güven hariç diğer endekslerde gerileme yaşanması dikkat çekti. Faaliyet nisan ayındaki yükselişini devam ettiremedi. Beklenti düzeyindeki gerileme ise daha yüksek bir seviyede gerçekleşti. Geçen ay uygulamaya konulan konut destek paketi sonrasında piyasa oyuncularının güveni yükselirken bunun henüz beklentiye ve faaliyete yansımadığı görüldü.

## YAPI RUHSATI SAYISI %20 AZALDI

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, *"TÜİK tarafından son açıklanan yapı ruhsatı sayıları 2022 yılında inşaat sektörünün rotasının anlaşılması açısından önemlidir. Bina sayısı, daire sayısı ve yüz ölçümü verilerine bakıldığında yapı ruhsatı sayısının 2022 yılının ilk çeyreğinde, önceki yılın aynı dönemine kıyasla %20 'nin üzerinde azaldığı görülmektedir. Geriye dönük 8 çeyrek yani son 2 yılda, yapı ruhsatı sayılarında bir azalma görülmemişti."* dedi.

Mayıs ayında açıklanan Konut Finansman Desteğine değinerek sözlerine devam eden Yavuz Işık *"2022 yılının geride bıraktığımız ilk çeyreğindeki veriler, Türkiye'nin pandeminin ekonomik etkilerinin ortadan kalkmaya başladığı 2020 yılının 3. çeyreğine geri döndüğünü göstermektedir. Bu yönüyle mayıs ayında açıklanan Konut Finansman Desteğinin ne kadar önemli olduğu bir kez daha anlaşılmaktadır. Söz konusu paketlerin, henüz piyasayı etkileyecek düzeye ulaşmadığı ancak inşaat sektörünün 2022 yılındaki rotasının belirleyicisi olacağı tahmin edilmektedir."* diye konuştu

# MAKİNEDE VERİMLİLİK

# "KOVA" DA BAŞLAR !

HARDOX® IN MY BODY

galengroup.com.tr // galenattachments.com

info@galenattachments.com

+90312- 815 4694

Dağyaka Mevkii No: 69 Kahramankazan/ANKARA

+90 533 481 89 81

galenattachments

galengroupattachments

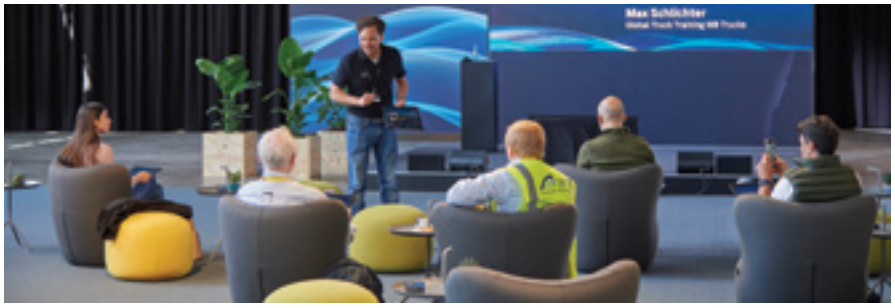
# DÜNYANIN İLK AĞIR SINIF ELEKTRİKLİ KAMYONU **MERCEDES-BENZ EACTROS** AVRUPA YOLLARINDA

**Daimler Truck,** Haziran 2021'de dünya lansmanını gerçekleştirdiği ve Wörth Fabrikası'nda seri üretimine başladığı **dünyanın ilk ağır sınıf elektrikli kamyonu eActros'u,** "Sürüş Deneyimi" adını verdiği etkinlikte uluslararası gazetecilere tanıttı. Firma Avrupa genelinde düzenleyeceği ayrı bir etkinlikte ise müşterilere altyapı, hizmetler ve elektrikle çalışan kamyonlar hakkında ayrıntılı bilgiler verilecek.

**MODELİNE BAĞLI OLARAK** üçlü veya dörtlü batarya paketleri bulunan ve menzili 400 km'ye kadar çıkabilen eActros'lar, 160 kW'a kadar şarj edilebiliyor. Üçlü bataryalar, 400A'lık bir şarj akımına sahip standart bir DC hızlı şarj istasyonunda bir saatten biraz uzun sürede yüzde 20'den yüzde 80 oranına kadar şarj edilebiliyor.

Daimler Truck, günlük dağıtım operasyonları için oldukça ideal olan eActros'ları, nakliye firmalarına e-mobiliteye geçişlerinin her aşamasında destek sağlayabilmek için danışmanlık ve servis hizmetleri dahil olacak şekilde kapsayıcı bir sistemle oluşturdu. Böylece marka, mümkün olan en iyi araç kullanma deneyimini sunmanın yanı sıra maliyet optimizasyonunda ve şarj altyapısının oluşturulmasında da destek sağlayacak.

Seri üretim eActros ilk etapta Almanya, Avusturya, İsviçre, İtalya, İspanya, Fransa, Belçika, Birleşik Krallık, Danimarka, Norveç ve İsveç'te piyasaya sürülürken diğer pazarlar için de çalışmalar devam ediyor.



## eACTROS LONGHOUL İLE MENZİL 500 KİLOMETREYE ÇIKACAK

Elektrikli araçlar konusunda uzun yıllardır önemli Ar-Ge çalışmalarına imza atan şirket, tek şarj ile yaklaşık 500 kilometre yol kat edebilen eActros LongHaul'u da 2024 yılında seri üretime hazır hale getirmeyi planlıyor. 40 tonluk kamyonun ilk prototiplerinin çeşitli testlerini gerçekleştirmeye başlayan şirket, bu yıl içinde aracın sürüş denemelerini halka açık yollarda başlatmayı amaçlıyor. eActros LongHaul, "megawatt şarj" olarak adlandırılan yüksek performanslı şarjı da mümkün kılıyor.

eActros 300 ve eActros 400 olmak üzere eActros'un farklı modelleri için de çalışmalar sürdürülürken, kamu hizmeti kullanımına yönelik üretilecek eEconic'in de temmuz ayında yollara çıkması planlanıyor. Daha düşük gürültü emisyonlarına sahip olan eEconic, bu sayede erken saatlerde gerçekleştirilen kentsel uygulamalara uygun yapısıyla öne çıkıyor.

Daimler Truck, 2039 yılına kadar Avrupa, Japonya ve Kuzey Amerika'da yalnızca işletimde $CO_2$ nötr olan yeni araçlar sunmayı hedefliyor. Bu 10 yılın ikinci yarısında şirket, araç yelpazesini hidrojen bazlı yakıt hücreleriyle çalışan seri üretim araçlarla daha da desteklemeyi planlıyor. Daimler Truck, 2050 yılına kadar müşterilerine tamamen $CO_2$'siz ulaşım olanağı sunmayı hedefliyor

BETONSTAR
CONCRETE PUMPS

# G-ÜÇ TEMSİLCİLERİ!

www.betonstar.com | info@betonstar.com

betonstar.official | betonstar official | betonstar | BETONSTAR Concrete Pumps

# TÜRKİYE'DE TEK SEFERDE TAŞINAN EN AĞIR YÜK REKORU KIRILDI

**Tersan Yalova Tersanesinde bulunan 10 bin 350 ton ağırlığındaki De Transporter gemisi, yüzer havuzdan yüklenerek tersane sahasında karaya alındı. Hareket Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği,** bu çalışmayla 2020 yılında gerçekleştirdiği Türkiye tarihindeki en büyük ağır kaldırma ve taşıma rekorunu kırmış oldu.

**180 METRE UZUNLUĞUNDA,** 27 metre genişliğindeki gemi, havuzdan tersane sahasına 500 metre mesafe taşındı. Taşıma işlemi sırasında toplam 317 aks hidrolik modüler dorse ve 12 adet güç ünitesi kullanıldı.

Ağır kaldırma ve taşıma alanında Türkiye'de yeni bir rekora imza atmanın gurur ve heyecanını yaşadıklarını söyleyen Hareket Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği Genel Müdürü Abdullah Altunkum, "2020 Eylül ayında yine Tersan'da her biri 6 bin 200 ton ağırlığındaki iki yolcu gemisinin tersane sahasında yüzer havuza yükleme işlemini gerçekleştirerek Türkiye'de bir ilke imza atmıştık. Bu Türkiye'nin en büyük ağır kaldırma ve taşıma işlemiydi. Bu yıl ise kendi rekorumuzu kırarak 2 günlük bir operasyonun ardından 10 bin 350 tonluk De Transporter gemisini taşıdık. Bu projeyle sektördeki gücümüzü bir kez daha ortaya koyduk" dedi.

180 m uzunlukta ve 27 m genişlikteki De Transporter gemisi 317 adet aks, 1.992 adet lastik ve 12 adet power packli bir sistemle taşındı. 2 aylık hazırlık ve 7 günlük araç kurulum sürecinin ardından gerçekleştirilen operasyon 2 günde, toplam 10 saatlik taşıma süresinde gerçekleştirildi

ZOOMLION

# İNŞAAT MAKİNALARINDA TAM ÇÖZÜM ŞANTİYENİZDEKİ İŞ ORTAĞINIZ

ZOOMLION

Zoomlion Türkiye

ZOOMLION CIFA MAK. SAN. VE TİC. A.Ş

0 216 999 08 25

www.zoomlion.com.tr

İçmeler E5 Karayolu No: 4 Tuzla
İstanbul Türkiye

# İŞ VE ENDÜSTRİ MAKİNELERİ KİRALAMADA MACHINEGO DEVRİ BAŞLADI

**Paylaşım ekonomisine yönelik önemli bir girişim olarak hayata geçen MachineGo, ihtiyaç duyulan tüm iş ve endüstri makinelerini, www.machinego.com internet sitesi üzerinden kiralık makine arayanların hizmetine sunuyor. Makinesini kiraya vermek isteyenler de bu platform üzerinden yeni müşterilere ulaşabiliyor.**

**İŞ VE ENDÜSTRİ** makinelerine yönelik olarak kapsamlı ve dinamik pazar yeri olarak tanımlanan MachineGo, düzenlenen bir tanıtım etkinliğiyle hizmete açıldı. Çalık Grup, Mitsubishi, AktifBank, GAP İnşaat, Çalık Enerji, Workindo, NKolay, Secom, Sigortayeri ve Aktif Ventures gibi önemli şirketlerden üst düzey yöneticilerin katılımıyla gerçekleştirilen etkinlikte, sektörün ihtiyaçlarına yanıt vermeyi hedefleyen MachineGo'nun kullanımı ve sunduğu avantajlar tanıtıldı.

## EN DOĞRU MAKİNEYE EN UYGUN FİYATLA ULAŞMA İMKÂNI

Türkiye çapında aktif olarak hizmet vermeye başlayan MachineGo, inşaat ve endüstri makinelerinin kiralanmasında yenilikçi ve dinamik çözümler sunuyor. Makine kiralamak isteyenler, www.machinego.com sitesine girerek talep oluşturuyor.

(Soldan sağa) **Anıl ATASOY** / İş Geliştirme Yöneticisi, **Enes SUCAKLI** / Müşteri İlişkileri ve Operasyon Yöneticisi, **Hikmet ÖZGÖZEN** / MachineGo Genel Müdürü, **Cenk HÜRKAL** / İş Geliştirme Direktörü

MachineGo ekibi müşterinin temel ihtiyaçlarını belirleyerek, gerekirse yerinde ekspertiz yapıyor. Edinilen bilgiler ışığında kullanıcının en doğru makineye, en uygun fiyata ulaşması için makine sahipleri ile iletişime geçerek fiyat bilgisi topluyor. Toplanan fiyat bilgileri çoklu teklif usulü ile kullanıcıyla paylaşılıyor ve kullanıcı kendisine sunulan firmalar arasından nihai kararını veriyor.

## SİSTEM DAHA ŞİMDİDEN 2.000'DEN FAZLA MAKİNE ALTERNATİFİ SUNUYOR

Kişisel veri gizliliğini gözeterek hayata geçirilen MachineGo hem makine kiralayan hem de kiracı açısından mümkün olan en iyi çözümü sunmaya odaklanıyor. Sektörü yakından tanıyan deneyimli ekibi ile hayata geçirilen MachineGo sayesinde, Türkiye'nin dört bir yanından iş ve endüstri makinelerinin kiralanma sürecinin kolaylaştırılması hedefleniyor. Sistem, kısa süre içerisinde 2.000'den fazla makineyi kayıt altına aldı. MachineGo, deneyimli ekibiyle altyapısını ve kullandığı web platformunu da aşama aşama geliştirerek Türkiye genelinde makine tedariki konusunda en kapsamlı ve kurumsal hizmeti sunmayı planlıyor. Benzer iş modelinin Almanya, Türkmenistan gibi coğrafyalarda da uygulanmasının hedeflendiği belirtiliyor. Firma yetkilileri, böylece biraz da göz ardı edilmiş olan iş ve endüstri makineleri tedarikinin dijital ve global hale getirilmesinin, verimliliğin ve hizmet kalitesinin artırılmasının amaçlandığını açıkladı

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE

# KOMATSU YEDEK PARÇA

PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

0 (216) 471 18 34
0 (507) 846 99 99

info@parcaci.com.tr
www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS
parcaci

# WIN EURASIA FUARININ ZİYARETÇİLERİ ELS LIFT İLE YÜKSELDİ

**YERLİ PERSONEL YÜKSELTİCİ** platform üreticisi ELS Lift, 8-11 Haziran tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşen WIN Eurasia – Endüstriyel Dönüşüm fuarında yenilikçi ürünlerini kullanıcının beğenisine sundu.

ELS Lift, dört farklı kategorideki ürününü kullanıcılarla buluşturdu. Makaslı personel yükseltici platform kategorisindeki 8 metre çalışma imkânı sağlayan EL8-S, hafif tip makaslı personel yükseltici platform kategorisindeki Junior 5.5, dikey personel yükseltici platform VM6 ve eklemli personel yükseltici platform kategorisindeki AE15 modelleri fuarda sergilendi.

Gerek ziyaretçilerin niteliği gerekse yaşanan yoğunluktan memnuniyet duyduklarını ifade eden ELS Lift Satış Pazarlama Direktörü İrfan İşmak şunları söyledi:

***"Standımızı ziyaret eden müşterilerimizle verimli görüşmeler gerçekleştirdik ve sıcak satış yapma imkânı bulduk. Yüzde 35 oranında yurtdışından gelen ziyaretçilerimizi ağırlarken, kalan yüzde 65'lik oranda da yurtiçindeki ziyaretçilerimizi ağırladık. Yurtdışından misafir ettiğimiz ziyaretçilerimiz çoğunlukla EMEA bölgesinden katılım gösterdi."***

# HYSTER WIN EURASIA FUARINDA GENİŞ ÜRÜN HATTINI TANITTI

**TSM GLOBAL** çatısı altında yer alan dünyanın önde gelen forklift, istif makinesi ve liman ekipmanları markası Hyster, WIN Eurasia 2022 Fuarı'nda sergilediği geniş ürün hattı ve gelişmiş teknolojileriyle yoğun ilgi gördü.

8-11 Haziran tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen fuarda, Hyster'in başta lojistik sektörü olmak üzere fabrika, tesis, depo, market gibi pek çok iş kolu ve çalışma sahasının ihtiyacı elektrikli transpaletler ve istif makineleri yer aldı. Düşük enerji tüketimi, ileri güvenlik donanımı, mükemmel operatör konforu ve sürüş kolaylığı, yüksek kapasite ve hızı ile dikkat çeken Hyster depo içi ekipmanlarının, rakiplerine göre düşük yatırım ve işletme maliyeti ile öne çıktığı belirtiliyor. Fuarda Hyster'in sektörde büyük beğeni toplayan R1.4 reach truck serisi yanı sıra P1.6 ve P2.5S Biga binicili ve yaya kumandalı elektrikli transpaletleri ile S1.6 serisi istif makineleri de yer aldı.

Ürün gamında geniş elektrikli forklift seçeneğine sahip olan Hyster, fuarda J1.6XNT serisi üç tekerlekli forklift yanı sıra J2.0XN, J3.0XN ve J5.5XN serisi dört tekerlekli elektrikli forklift modellerini de sergiledi.

Hyster'in dizel forklift standartlarında çıtayı yükselten FT serisine ait 9 tonluk H9.0FT modelinin sergilendiği stantta ayrıca H3.0FT ve H5.5FT modelleri de yer aldı. Hysterin bir diğer dizel modeli H3.0UT serisi de yine fuarda sergilenen dizel forkliftlerden oldu

# SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

Doğaya önem
Verdiğinizi
Ona gösterin

TSM GLOBAL
Turkey Sumitomo Construction Machinery

**TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.**

| | | | |
|---|---|---|---|
| İstanbul Mrkz. | : 0216 560 20 20 | Diyarbakır | : 0412 255 06 06 |
| Ankara | : 0312 395 88 78 | Antalya | : 0242 221 46 21 |
| İzmir | : 0232 436 63 73 | Adana | : 0322 433 32 32 |
| Bursa | : 0224 443 08 37 | Trabzon | : 0462 325 87 55 |

www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr

# YIKIM EKSKAVATÖRLERİYLE HIZLI, GÜVENLİ VE EKONOMİK YIKIM

**İş makinelerinin çok amaçlı kullanımına yönelik mühendislik çözümleri geliştiren Galen Grup, standart ekskavatörleri, kentsel dönüşüm çalışmalarındaki yıkımların daha hızlı, güvenli ve daha uygun olan ilk alım maliyeti sayesinde daha ekonomik şekilde yapılabilmesini sağlayan, tam donanımlı ve işlevsel yıkım makinelerine dönüştürüyor.**

**ÖZELLİKLE DAR ALANLARDA,** erişimin sınırlı olduğu yerlerde veya uzun yapılarda, yıkım işleri için kullanılan yüksek erişimli ekskavatörler, her geçen gün dünya genelinde daha popüler hale geliyor. Bu makinelerin, güvenlik ve diğer mevzuat gereklerini yerine getirirken, yıkım gerilim ve streslerine de dayanacak şekilde tasarlanması gerekiyor.

Galen, son derece zor ve tehlikeli alanlarda çalışan yıkım ekskavatörleri için 3,4 veya 5 parça yıkım bom armı, kabin zırhlandırma, kabin kaldırma, arka ağırlık, yıkım makası ve özel yıkım tesisatı imalatı yapıyor.

Ataşman üretiminde yılların mühendislik ve tecrübe birikimine sahip olan Galen Grup'ta mühendisler ekskavatör yıkım bom armı yaparken öncelikle temel bağlantı ölçülerini belirlemek üzere mekanizma tasarımı yapıyor. İkinci adımda, bomun yapısal şeklinin statik gerilme analizi yapılıyor. Repotatif hesaplamaların ve yapı parametrelerindeki değişikliklerin uygulanmasıyla imalata geçiliyor. Boom-arm kaynak işlemi, kaynak görüntüleri oluşturularak başlatılıyor. Kaynak işleminin önemi gereği firma bünyesinde en deneyimli kaynakçıları istihdam ediyor. Kaynak mühendisi sıcaklığı ölçerek sürece yardımcı oluyor ve gerekirse tavlama yapılıyor.

## KALİTENİN SAĞLADIĞI GÜVEN VE UZUN ÖMÜR

Galen Grup Satış ve Pazarlama Müdürü Orkun Batuhan Yıldız, yüksek kalite sacların fabrikaya girişinden, ürünün son hali müşteriye ulaşana kadar bütün prosesleri kalite kontrole tabi tuttuklarını vurgulayarak, ***"Üretimde bronz burç, 4140 malzeme pim, Strenx (Weldox) sac, yüksek kaliteli silindir, ısıl işlemli çelik döküm gibi en kaliteli malzemeleri kullanıyoruz.***

***Montaj esnasında ölçü kontrollerini, kaynak edilen yerlerin NDT kontrollerini ve hidrolik tesisat çekildikten sonra hidrolik kontrollerini yapmaktayız. Ürün kalitesinin arttırılması, hataların azaltılması, verimliliğin arttırılması yönünde sürekli çalışmalar yapan bir kalite kontrol ekibimiz bulunuyor"*** dedi.

Galen Grup müşterilerine yıkım bom-armın haricinde; uzun erişim bom armı, kaya armı (ripper arm), teleskopik arm ve materyal taşımak için özel tasarlanmış bom-arm gibi ihtiyaca yönelik özel seçenekler sunuyor.

Halihazırda firmanın stoklarında 1 adet 27 metre erişim yüksekliğine sahip Komatsu PC450 model yıkım ekskavatörü bulunuyor.

MESSE MÜNCHEN

# ENDÜSTRİMİZİN KALP ATIŞI

## bauma, Münih, 24–30 Ekim 2022

**Dünyanın Lider İş ve İnşaat Makineleri, Yapı Malzemeleri Makineleri, Madencilik Makineleri, İnşaat Araçları ve Ekipmanları Fuarı**

**BİLETİNİ AL:**
**bauma.de/tickets**

Başarını katla: inşaat makineleri endüstrisinin geleceği bauma'da başlıyor. Tüm kilit oyuncular, akımlar ve yenilikler gelecekteki başarınız için tek bir yerde buluşuyor.

**bauma.de**

bauma

Contact: Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Sti., baydar@agoratourism.com, Tel. +90 212 2418171

# QUICK LIFT MAKİNE'DEN *YERLİ OTONOM* FORKLİFT VE İSTİFLEME MAKİNESİ ÇÖZÜMLERİ

**Forklift, istif makinesi, depolama ekipmanları sektöründe Yale ürün grubu ile faaliyet gösteren Quick Lift Makine, Koç Holding Tasarım Entegrasyon ekibi ile geliştirilen hem otonom hem manuel kullanıma uygun şekilde çalışan forklift ve istifleme makinelerini tanıttı.**

**WIN EURASIA FUARI'NDA** hazırlanan özel demo alanında ziyaretçilerin beğenisine sunulan Yale marka otonom cihazlar büyük ilgi çekti. Üretim tesislerinin ihtiyacı tanımlı işleri tamamen otonom olarak yapan forklift ve istif makinelerinin, ekstra yüksek maliyetli alt yapı yatırımlarına da ihtiyacı bulunmadığı belirtiliyor.

*"Otonom cihazlar 24 saat durmaksızın çalışabiliyor"*

Yale Türkiye - Quick Lift Marka Müdürü Barış Can, otonom makinelerin özellikleri hakkında şunları söyledi:

"Forklift ve istif makinelerin otonom dönüşümünü yapıyoruz. Yerli çözüm ortaklarımızla birlikte bu dönüşüm için çalışıyoruz. Dünyada ve Türkiye'de otonom cihazlar son dönemde oldukça yaygınlaştı. Bizim ürettiğimiz otonom cihazlar gerektiğinde manuel olarak da kullanılabiliyor. İşletmeler piyasada olan otonom cihazları kullanıyordu, farklı işler için ise manuel makinelere ihtiyaç duyuluyordu. Sergilediğimiz ürünler hem otonom hem manuel olarak kullanılma özelliğine sahip. Bu sebeple işletmelerin farklı türde makinelere yatırım yapmasına gerek kalmıyor. Otonom cihazlar 24 saat durmaksızın çalışabiliyor."

Barış CAN / Yale Türkiye - Quick Lift Marka Müd.

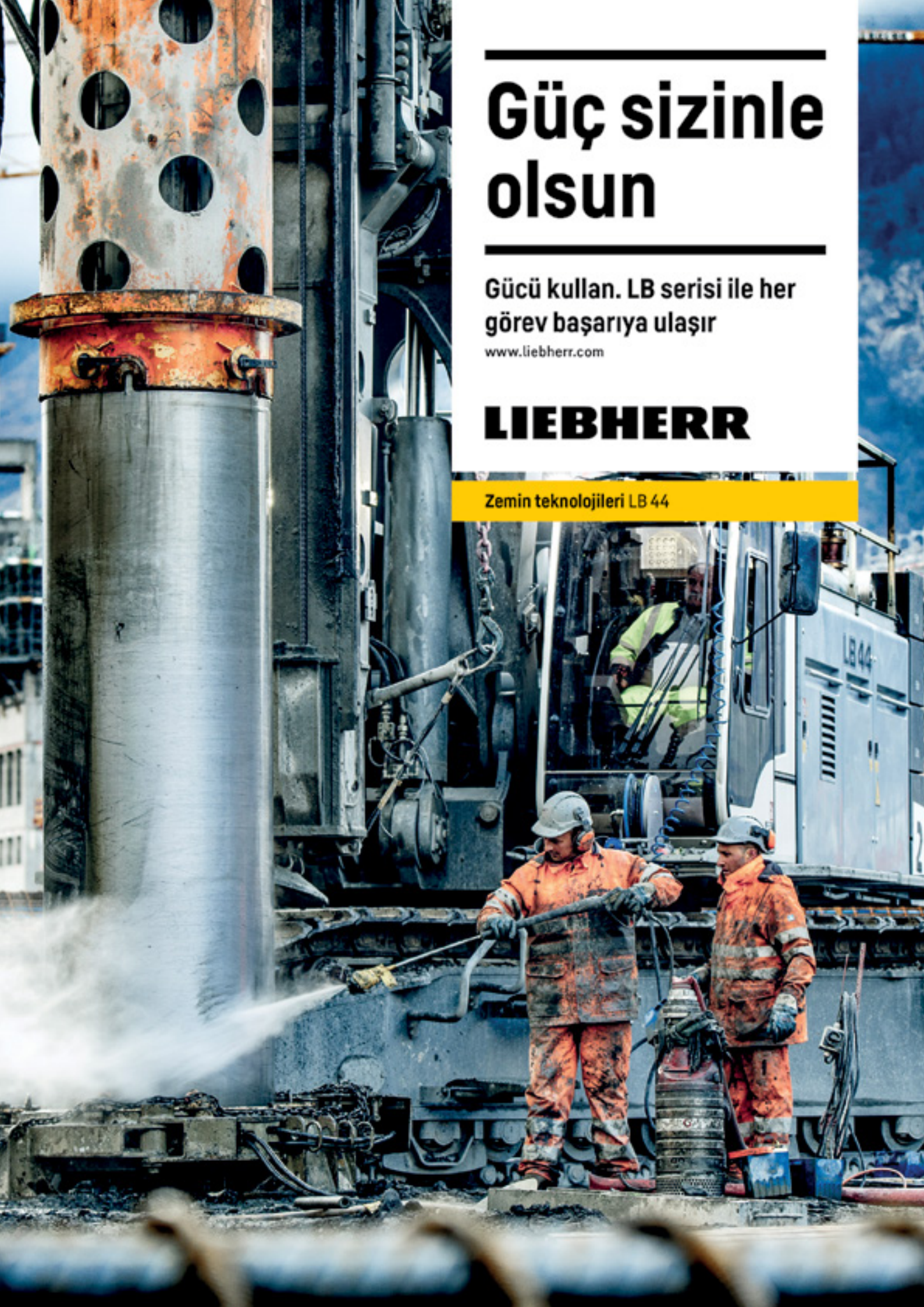
## AKILLI MAKİNELER, AKILLI ÇÖZÜMLER...

Doğal navigasyon yöntemi kullanan sistem, çalışacağı alanı kendisi öğreniyor ve ekstra bir yönlendirmeye ihtiyaç duymuyor. Sistem ayrıca makinelerin anlık olarak takibi, kullanım oranları, çalışma esnasında hangi noktalarda hangi sebeplerden dolayı durdukları gibi birçok veriyi analiz edip raporlama da yapabiliyor. Böylece üretim süreçlerinde nerelerde iyileştirmeler yapılabilir, verimlilik nasıl artırılabilir buna dair detaylı analizlerle karar vermeniz mümkün olabiliyor.

Otonom cihazların yük pozisyonlama hassasiyeti 2 mm'ye kadar sağlanabiliyor. Sistem sadece taşımada otonom olmanın ötesinde, pek çok entegrasyona da açık hale getirilebiliyor. Yerli çözümler ve yazılımlar ile tüm bu ve daha pek çok avantajı bir arada sunan Yale otonom forklift ve istif makineleri, üretim maliyetlerine olumlu etki yaparak verimliliği de artırıyor.

Fabrikada tamamen otonom çalışan Yale forklift ve istif makineleri enerji doluluk oranlarını da kendisi takip ediyor. Bataryası azalan istif makinesi, temassız şarj yöntemi ile kendi kendini şarj edip tekrar çalışma sahasına dönerek kaldığı yerden işine devam edebiliyor.

Yale geniş ürün hattı ile dikkat çekti Fuarda ikinci bir stant ile müşterilerine Yale'in dizel ve akülü forklift seçeneklerini sergileyen Quick Lift, istif çözümleri ile de dikkat çekti. İleri teknolojisi, güçlü ve sağlam yapısı ile işletmelerin ihtiyacı çözümleri tek çatı altında toplayan Yale, geniş ürün hattı sayesinde avantajlı çözümleri bir arada sundu




# Güç sizinle olsun

**Gücü kullan. LB serisi ile her görev başarıya ulaşır**

www.liebherr.com

**LIEBHERR**

**Zemin teknolojileri** LB 44

# **FORD TRUCKS**, ÖZEL ARAÇ MERKEZİ'NDE MÜŞTERİLERİNE ÖZEL ARAÇLAR ÜRETECEK

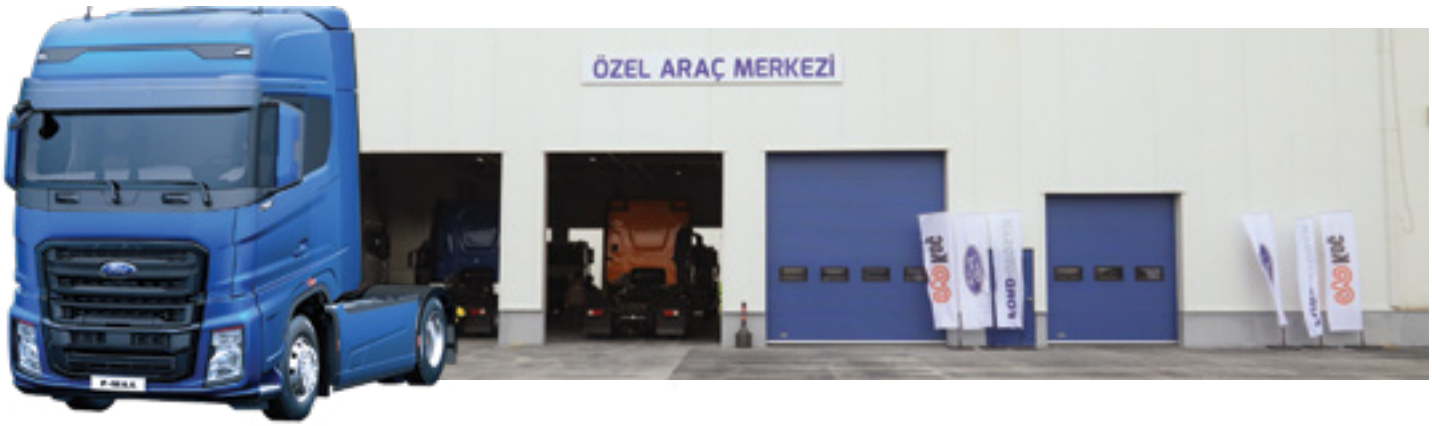
**Türkiye otomotiv sanayisinin öncü kuruluşlarından Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks,** Eskişehir Fabrikası'ndaki Özel Araç Merkezi ile **müşterilerinin özel ve kişiselleştirilmiş araç taleplerine yanıt verecek.**

**FORD TRUCKS'IN** Eskişehir Fabrikası'nın içinde kurulan Özel Araç Merkezi'nde ağır vasıta kullanıcılarının talepleri çok hızlı, esnek ve en yüksek kalitede karşılanırken müşteriye özel kişisel opsiyonlu araçlar da tasarlanıp üretilebilecek. Bu merkezde sadece donanımsal değil yazılımsal uygulamalar da özelleştirilebilirken talep doğrultusunda araçlar yeni akıllı uygulamalar ve yazılımlar gibi özel teknolojilerle donatılabilecek.

Müşterilerin ve bayilerin hızlı ve acil taleplerinin konvansiyonel yöntemler ve geleneksel seri üretim dışında daha esnek bir yapı gerektirdiğini fark eden Ford Trucks, 2 fazdan oluşan plan ile Özel Araç Merkezi'ni geliştirdi.

Ford Trucks, müşteri talepleri doğrultusunda yapılan modifikasyonların, üretim hatları yerine özel araç merkezinde yapılması ile başlayacak birinci fazda, önce stoktaki araçların müşteri taleplerine göre modifiye edilmesi kabiliyetini kazandırarak yola çıkacak.

İkinci fazda ise, üstyapı uygulamalarına uygun araç üretilmesi başta olmak üzere, teknolojik yetkinliklerin daha da geliştirilmesiyle, pazarın talep ettiği yeni niş ürünler, kişiselleştirilmiş lüks paket talepleri, araç giydirme gibi müşterinin hayal ettiği ve ihtiyaç duyduğu araçları üretebilmeyi ve dolayısıyla, stoktaki araçları hızla dönüştürme kabiliyeti ile belirli siparişler için araç teslim sürelerini iyileştirmeyi hedefliyor



KOI HYDRAULICS

BASS SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.

PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

0 (216) 471 18 34
0 (507) 846 99 99

info@parcaci.com.tr
www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

parcaci

# AKMG MADENCİLİK GÜÇ, GÜVEN VE KALİTE İÇİN BORUSAN CAT'İ TERCİH ETTİ!

**"Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz"** anlayışı ile hizmet veren Borusan Cat, hafriyat sahalarında olduğu kadar maden ocaklarında da tercih edilmeye devam ediyor. Son olarak Tekirdağ'ın Saray ilçesinde ocak işletmeciliği yapan **AKMG Madencilik, son 1 yıl içerisinde birer adet Cat 336 ve 320 GC ekskavatör, 1 adet Cat 950 GC lastik tekerlekli yükleyici ve 1 adet Cat 428 kazıcı-yükleyici alımı gerçekleştirdi.**

**TÜRKİYE'NİN** taş, kömür ve maden ocakları bakımından verimli bölgelerinden olan Trakya, Türkiye'de hayata geçirilen bina, yol ve benzeri diğer yapı işlerinde kullanılan malzemelerin ve endüstriyel hammaddelerin çokça çıkarıldığı bir bölge olmasıyla biliniyor. Ocak işletmeciliğinin ise hammaddelerin doğru ve verimli biçimde çıkarılması için işinin ehli ve tecrübeli şirketler tarafından yapılması gerekiyor. AKMG Madencilik, Trakya'daki 24 yıllık ocakçılık geçmişiyle ve ara ara yaptığı yatırımlarla hacmini büyüten ve ülke ekonomisine katkı sağlayan bir şirket. Türkiye dışında Moldova'da da ocağı bulunan şirketin kurucusu ise Murat Gökdereli. Kendisiyle yaptığımız söyleşide yeni yatırımlarını konuştuk. Bu yatırımlar hem ocak hem de makine yatırımları konularında gerçekleşmiş. Şirketin en yeni makine tercihi ise Borusan Cat'ten yana oldu. Yakın zamanda aldıkları 4 adet Cat iş makinesi ile yaptıkları ve yapacakları çalışmaları kendisinden dinledik:

**Öncelikle AKMG Madencilik Limited Şirketi'nden bahseder misiniz?**
Bayburtlu bir ailenin fertleri olarak mesleğe hafriyatçılıkla başladık. Günümüzde faaliyetlerimiz arasında kum ve taş ocakçılığı, anahtar teslim fabrika yapımı, araç kiralama hizmeti ve tarım-hayvancılık kapsamında hayvan ithalatı bulunuyor. Şu anda işimizin başında mimar olan oğlum var ve ben de destek veriyorum.

*"Moldova'da 2008 yılında devralıp güçlendirdiğimiz kum ocağımız bulunuyor."*

Sezer GÖKDERELİ/ AKMG Madencilik Yöneticisi - Murat GÖKDERELİ / AKMG Madencilik Kurucusu

**Halihazırda hangi projelerde yer alıyorsunuz ve kaç ocağınız var?**
24 senedir ocakçılık yapıyoruz. Faaliyet bölgemiz Tekirdağ'ın Saray ilçesi ve çevresinde olup kum ocağı işletiyoruz. Yine aynı bölgede iki yeni ocak için de başvurularımızı gerçekleştirdik. Ayrıca Moldova'da 2008 yılında devralıp güçlendirdiğimiz kum ocağımız bulunuyor. Altyapı alanındaki çalışmalarımız da devam ediyor. Bursa'da kurulmakta olan OSB 'de görev alıyoruz.

*"1.000 ton kumdan yaklaşık 380 kg kadar magmatik metamorfik ürün çıkarabiliyoruz."*

**Ocağınızda kum dışında hangi ürünleri çıkarıyorsunuz?**
Bölgemizde agrega üniteleri içindeki magmatik metamorfik ürünler çıkıyor. Özellikle hediyelik eşyalarda kullanılan ve parlak simi andıran bu ürünleri ihracat açısından değerlendirmeyi hedefliyoruz. 1.000 ton kumdan yaklaşık 380 kg kadar magmatik metamorfik ürün çıkarabiliyoruz. Trakya bölgesinde bu ürünü ilk biz ayrıştırmaya başladık. Ürünün ciddi bir pazarı var ve özellikle Çin, bu tür ürünlere ilgi gösteren bir ülke. Kum ise bizim en son işimiz. Simli ürünleri ayrıştırarak aldıktan sonra kumu yıkamaya hazırlıyoruz. Ardından inşaat kumu olarak değerlendirmek üzere pazara sunuyoruz.

*"100 dönüm arazimizde 15 milyon ton kapasiteli kendi rezervimiz bulunuyor"*

**Üretim kapasitenizden bahseder misiniz?**
100 dönüm arazimizde 15 milyon ton kapasiteli kendi rezervimiz bulunuyor. Şu an dekapaj aşamasındayız ve toprağı açıyoruz. Rezervimizin ne kadar olduğuna dair sondajlar gerçekleştirdik. Günlük bazda ise 4 bin tonluk kum hedefimiz var. Bölgemizde 85 metreye kadar aşağıda kum bulunuyor. Ciddi bir oran olmakla beraber biz arkaya doğru yükseltiyi baz alıyoruz. Kum önemli bir ürün ve günümüzde girmediği bir alan yok. Bölgemizde büyük bir hammadde temininin başlangıcını temsil ediyoruz. Özellikle İstanbul'da da pek fazla kum ocağının kalmadığını düşünürsek, önemli bir faaliyet gerçekleştiriyoruz. Mevcut rezervimizin yüzde 70'ini satmak ve kalan alanda da tesviye sistemini geliştirip bölge insanı için inşaata dönüştürmek istiyoruz.

**Madencilikte makine çok önemli. Neler kullanıyorsunuz?**
Makine parkımızda iş makineleri ve inşaat kamyonları bulunuyor. Son bir yıl içerisinde yeni makine yatırımları gerçekleşirdik. Bu kapsamda Borusan Cat şirketinden Cat 336, 320 GC ekskavatörleri, 950 GC yükleyici ile

428 kazıcı yükleyici modellerini aldık. Ayrıca makine parkımızda yurtdışından getirdiğimiz bir adet Cat 354 ve başka markalardan iş makineleri de bulunuyor. Kamyonlarda ise ağırlıklı olarak Renault Trucks ve Mercedes-Benz markalarını kullanıyoruz. Toplam 11 kamyonumuz mevcut. İngiltere'den aldığımız ve teslimatını beklediğimiz yıkama eleme ve paketleme ünitesiyle de tesisimizi tamamlayacağız.

*"Cat'in kalitesinin yanında Borusan Cat'in güvenilir personeli ve yaygın servis ağı da bu seçimimizde rol oynadı"*

**Neden son makine seçiminde Borusan Cat firmasını tercih ettiniz?**
Cat dünya çapında bir marka. Farklı yerlerden fiyat aldık ve hızlı bir karar vermemiz gerekiyordu. Bu kapsamda büyük bir marka olan Cat'i tercih ettik ve Borusan Cat'ten makine alımı yaptık. Cat'in kalitesinin yanında Borusan'ın güvenilir personeli ve yaygın servis ağı da bu seçimimizde rol oynadı. İstediğimiz zaman ulaşabiliyoruz ve bir malzeme temininde anında olumlu yanıt alıyoruz. Servis ağından da oldukça memnunuz. Marmara İş Makinaları Tekirdağ Borusan Cat servisiyle çalışıyoruz.

*"Cat 336, söküde son derece güçlü bir ekskavatör ve tam bir üretim makinesi!"*

**Cat 336'nın çalışma performansına yönelik izlenimleriniz neler?**
Yeni makinelerimizi farklı alanlarda kullanmak üzere aldık. Her işte yeterlilik bizim için en büyük kriter. Örneğin Cat 336 ekskavatörümüzü sert zeminlerde kullanıyoruz. Oldukça verim aldık. 336, söküde son derece güçlü bir ekskavatör. 2,4 metreküplük kovasıyla bir kamyonu 7-8 kovada doldurabiliyor. Seriliğiyle de kamyonu bekletmiyor. 4-5 bin metreküpü 14 saatte alabiliyoruz. Ayrıca oldukça sağlam bir gövdeye sahip. Yüksek beygir gücü, uygun arm - bom aralıkları ve makaralarıyla, her yönüyle avantajlı, güçlü ve tam bir üretim makinesi. Makinede yer alan kantarı da kullanacağız. Hammadde yükleyeceğimiz zaman günde ne kadar ton ürün yüklediğimizi tespit edebileceğiz. Kamyon saymadan bunu tespit etmek büyük bir kolaylık sağlayacak.

HARDOX®
WEAR PLATE

# HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

**Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası**

- DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ
- DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ
- BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ
- YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ

## *"Cat GC serisi gerçekten az yakıyor!"*

**Cat 320 GC için neler söylersiniz?**
Öncelikle Cat GC serisi gerçekten az yakıyor. Cat 320 GC'yi kilde değil normal zeminde, hazır yüklerde ve toprak malzemelerde kullanıyoruz. Başta yakıt avantajı olmak üzere birçok verimliliğini gördük. Yakıtına baktığımızda günlük 120 litreyi geçtiğini görmedik. Ortalamada ise 10-12 litre arası yakıt sarfiyatı bulunuyor. Zaten Cat'in sunduğu yakıt garantisi de 11 litre olduğunu düşünürsek son derece avantaj sağlıyoruz.

**Cat 950 yükleyici ve 428 kazıcı-yükleyici modellerini nerelerde kullanıyorsunuz?**
Yükleyicimizi stoktan yüklemeler yapması üzere satın aldık. Halihazırda kum ocağının faaliyete geçeceği aşamaya kadar döküm yerini ıslah etmesi için kullanıyoruz. Tam çalışma ve rölanti sürelerinin toplamı olarak ortalamada 14-15 litrelik yakıt sarfiyatıyla Cat'in sunduğu 14 litre garantisini de yakalıyor. Kazıcı-yükleyiciyi ise çok fazla çalıştırmadık. Genel amaçlı ihtiyaçlar için kullanıyoruz. Tesisimiz tam faaliyete geçtiğinde, bulunduğumuz bölgeyle Çerkezköy arasında kum-çakıl satış reyonunda da değerlendireceğiz.

**Makinelerin teknolojik yeniliklerini kullanıyor musunuz?**
Borusan Cat personeli bize Boom 360 uygulamasını anlattı. Makinenin hangi saatte nerede çalıştığından rahatlıkla haberdar olabiliyoruz. Ayrıca uygulama sayesinde telefondan yeni makine talebinde bulunma ve servis hizmetlerini çağırma gibi özelliklerinden faydalanıyoruz. Aynı zamanda sesli arıza uygulaması sayesinde makine çalışırken gelen sesin dinletilmesi ve ardından uzmana yönlendirilmesinin oldukça yaratıcı ve faydalı bir hizmet olduğunu düşünüyorum.

**Borusan Cat Satış Temsilcisi**
**SERCAN ÖZTÜRK**

## "BOOM 360 İLE HER ŞEY KONTROL ALTINDA!"

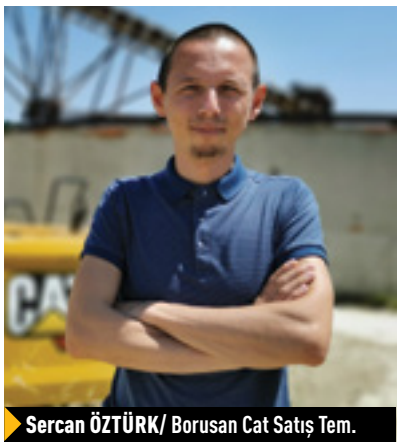
6 yıldan beri Borusan Cat'te Satış Temsilcisi olarak görev yapan Sercan Öztürk, İstanbul Avrupa yakası ve Trakya bölgesinden sorumlu olarak çalışmalarını sürdürüyor. AKMG Madencilik firması için saha tespitinin ardından ihtiyaçlarına göre makine önerilerinde bulunduklarını ve bu doğrultuda satış gerçekleştirdiklerini belirten Öztürk, Boom 360 uygulamalarının avantajlarına şöyle değindi;

*"Borusan Cat'in yenilikçi uygulaması olan Boom 360 ile müşterimiz kendi envanterine kayıtlı olan makinesiyle ilgili tüm bilgilere erişebiliyor, harita desteği ile ilgili ekipmanların konum bilgilerine ulaşabiliyor. Bu envanter içerisinden ekipman seçip, servis randevularını kolayca oluşturulabilirken, bakım ve servis ihtiyaçları da uygulama üzerinden yönetilebiliyorlar. Ayrıca yakın zamanda Boom360'a gelecek olan "Servisim Nerede?" özelliği sayesinde müşterilerimizin talep ettiği dış servis ekiplerinin şantiyeye ne kadar mesafede olduğu harita üzerinden takip edilebilecek.*

*Müşterilerimiz Borusan Cat'de kayıtlı tüm finansal bilgilerine Boom360 üzerinden ulaşabiliyor. Kullanıcılar Boom 360 ile Borusan Cat garantisiyle satışa sunulan tüm ürünlere ve bu ürünlerin teknik özelliklerine erişiyor. İhtiyaç duydukları ürünler için zaman ve mekândan bağımsız olarak teklif alabiliyorlar. Borusan Cat müşterileri yedek parça ve yeni ekipman taleplerini de Boom 360 üzerinden oluşturabiliyorlar. Aynı zamanda Borusan Cat'in tüm kampanyalarını da bu uygulama üzerinden takip edebiliyor. Ayrıca Gebze ve Ankara revizyon merkezlerimizde revizyonu yapılan komponentler kamera açısına girdiğinde Boom360 müşterilerimiz istediği zaman komponentlerinin revizyonunu canlı kameradan izleyebiliyor."*

### YAPAY ZEKANIN GELDİĞİ NOKTA: SESLİ ARIZA TESPİTİ YENİLİĞİ

Öztürk, yapay zekâ kullanımıyla oluşturulan sesli arıza sistemine de değinerek, *"Boom 360, iş makinelerinin sesini dinledikten sonra, Borusan Cat'in sesli arızayı tespit eden yapay zekâ uygulamasına erişerek olası bir arızayı 30 saniye gibi kısa bir sürede tespit edebiliyor. Borusan Cat teknik personeli ilgili arızanın tespitinin ardından sorunların hızla giderilmesi için kullanıcılarla iletişime geçiyor. App Store ve Google Play Store üzerinden ücretsiz olarak mobil cihazlara kolayca indirilebilen uygulama, Türkçe ve İngilizce özellikleri ile sunuluyor. Uygulamanın çok yakında Türkiye dışında diğer ülkelerde de kullanıma açılması planlanıyor. Uygulama hakkında desteğe ihtiyaç duyan kullanıcılar için ayrıca Whatsapp ve Çağrı Merkezi entegrasyonlarının yanında, müşteri temsilcilerine de uygulama üzerinden erişme imkanı bulunuyor"* açıklamalarını yaptı


Sercan ÖZTÜRK/ Borusan Cat Satış Tem.

# ENTEGRE KANTAR SİSTEMİ İLE ÜRETİMİNİZ HER ZAMAN KONTROL ALTINDA!

CASE CONSTRUCTION

***G-Serisi Lastikli Yükleyiciler'deki yeni dokunmatik ekrandan erişilebilen ve standart olarak sunulan entegre kantar sistemi ile, her bir kova yükünü okuyabilir ve raporlayıp kaydedebilirsiniz. Ayrıca her iş raporunuzu, gerekli gördüğünüz tüm veriler için eksiksiz bir veri seti ile tanımlayarak optimize edebilirsiniz.***

*Daha detaylı bilgi almak için 444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.*

www.caseismakineleri.com
musteri@turktraktor.com.tr
444 56 41

Koç

**TürkTraktör**

CNH

# ŞEHRİN KALBİNDEKİ PRESTİJLİ PROJENİN ZEMİNİ, LIEBHERR LB 28-320 İLE GÜÇLENİYOR

**İstanbul Şişli'de, Bulgar Vakfı Şantiyesi olarak bilinen 36 dönümlük arazi üzerinde, Taşyapı tarafından inşa edilmekte olan karma inşaat projesinin zemin güçlendirme çalışmaları devam ediyor. Çoğunlukla sert ve zorlu bir zemine sahip olan projenin fore kazık imalatlarını Liebherr LB 28-320 üstleniyor.**

**SERT ZEMİNDE** zorlu çalışmalara sahne olan şantiyeyi ziyaret ederek, Taşyapı İnşaat Zemin Grubu Şantiye Şefi Serdal Saraç'tan hem proje hem de LB 28-320 hakkında bilgi aldık.

2006 yılından bu yana Taşyapı'nın diğer birçok projelerinde de görev yapmış olan şantiye sorumlusu Serdal Saraç, Şişli'deki şantiye sahasının toplam 36 dönümden oluştuğunu belirterek, *"Proje kapsamında toplamda 4 adet kule inşa edilecek. Kulelerin yanı*

Serdal SARAÇ/ Taşyapı İnşaat Şantiye Şefi

***sıra 2 adet de az katlı bina yapılacak ve karma bir yapıya sahip olacak. Kule ve binalarda çeşitli iş merkezleri, konut alanları, otel ve konferans salonlarının yanı sıra sosyal aktivitelerin yapılabileceği alanlar ve alışveriş merkezleri de proje dahilinde yer alacak”*** ifadelerini kullandı.

## 1.500 ADET FORE KAZIK UYGULAMASI

Şantiye sahasında yapılan iksa uygulaması hakkında bilgi veren Serdal Saraç, ***“Projede iksa güvenliği açısından yaklaşık 1.500 adet Q80 santimetre çapında fore kazık uygulaması yapılıyor. Bu fore kazık çalışmaları ayrıca 5’li öngermeli ankrajlarla da desteklenerek sağlamlaştırılıyor”*** dedi.

Projede ortalama kazı derinliğinin 41 metre olduğunun altını çizen Saraç, ***“Toplam 41 metre olan derinliğin 15 metresinden sonrası oldukça sert. 15 metrenin altına indikçe aşırı sert olan grovak bir zemin bulunuyor. Ayrıca bu zeminde dayk sokulumları da bulunuyor”*** dedi.

Projenin birinci sıra fore kazık imalatlarının tamamlandığını ve ikinci sıra imalatlara geçtiklerini belirten Serdal Saraç, ***“İkinci sıra fore kazık imalatlarımız 25 metre derinlikten sonraki kısmı oluşturuyor. Projenin ikinci sıra fore kazık uygulamasını ise Liebherr LB 28-320 fore kazık makinesi üstleniyor”*** dedi.

Liebherr’in 2020 yılında makine parkına katıldığını ve sorunsuz bir şekilde çalışmaya devam ettiğini dile getiren Saraç, ***“Liebherr LB 28-320’den son derece memnunuz. Zorlu olan şantiyemizde sorunsuz bir şekilde çalışmaya devam ediyor. Ayrıca makinenin performansı ihtiyacımızı tam olarak karşılıyor”*** ifadelerini kullandı.

## OTOMATİK ŞANZIMAN KONFORU

Yaklaşık 7 yıldır fore kazık operatörü olan Adem Doğan, son iki yıldır Liebherr LB 28-320’yi kullanıyor. Şişli şantiyesinde kazı yaptığı zeminin oldukça sert olduğunu belirten Doğan, ***“Liebherr bu şantiye için ideal bir makine. Tam da ihtiyaç duyduğumuz torku bize sağlıyor. Kazı yaparken makineye gu ç vermek için kumanda kolunu su rekli itmeniz gerekir. Bu nedenle elinizi kumanda kolundan çekemezsiniz. Ancak Liebherr LB 28-320 şanzıman otomatik olduğu için tek bir defa ayarladıktan sonra makine kazıyı tamamlanana kadar kendi çalışıyor. Bu da operatöre çok bu yu k bir konfor sağlıyor”*** dedi ■

### ŞİŞLİ KARMA PROJESİ :

- Toplam inşaat alanı: 532.486 m2
- Bağımsız bölüm sayısı: 791
- Toprak üstü inşaat alanı: 261.487 m2
- Toprak altı inşaat alanı: 270.999 m2

# DN MERMER GROUP

YÖNETİM KURULU BAŞKANI **MURAT YENER**:

HİDROMEK®

# SORUNSUZLUK, SÜREKLİLİK VE HIZLI ÇÖZÜM DEMEK

**TÜRKİYE,** sahip olduğu rezervlerle dünya mermer pazarının önemli bir oyuncusu olmayı sürdürürken, ülkenin farklı bölgelerinde yeni mermer ocakları devreye alınmaya da devam ediyor. Bu ocakların işletmecileri arasında olan ve aynı zamanda sahip olduğu mermer işleme fabrikalarıyla da kapsamlı bir hizmet sunan DN Mermer Group; Denizli, Antalya ve Karaman gibi farklı illerdeki taş ocaklarıyla ülkemiz mermer ihracatına önemli katkılar sağlıyor. Yer aldığı illerde yeni ocak başvuruları da yapan şirket, bu kapsamda makine yatırımlarına da hız kesmeden devam ediyor. Son alımlarında, ekskavatör tercihini HİDROMEK'ten yana kullanan firmanın Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yener ile hem mermer pazarındaki gelişmeler hem de makine yatırımları üzerine konuştuk:

Murat YENER / DN Mermer Group Yön. Kur. Bşk.

**Hali hazırda 3 farklı ildeki ocaklarında doğal taş üretimi yapan ve başta ABD olmak üzere çok sayıda ülkeye ihracat yapan DN Mermer Group; vizyon sahibi yönetim kadrosu, güçlü ekibi ve makine parkıyla üretimde süreklilik ve verimlilik sağlıyor. 2019'dan bu yana kullandığı HİDROMEK ekskavatörlerin sağlamlığı ve performansından memnun kalan firma, devreye aldığı yeni ocaklarında da başta HİDROMEK'in amiral gemisi HMK 500 LC HD olmak üzere yatırımlarına devam ediyor.**

**Öncelikle şirketinizin geçmişten günümüze olan serüvenini kısaca aktarır mısınız?**

1980'li yıllardan bugüne traverten, mermer ve kireçtaşı üretimi gerçekleştiriyoruz. Ben şirketimizde ikinci jenerasyonu temsil ediyorum ve 2003 yılında ABD-Miami'de bir depo kurarak iş hayatıma başladım. 10 yıl orada kaldıktan sonra 2013 yılında Türkiye'ye geri döndüm. Aynı sene fabrikalar grubumuzu kurduk ve 2018 yılına kadar sadece mermer fabrikacılığı yaptık. 2018 yılından itibaren ise ocakçılık faaliyetimizi de ekledik. Halihazırda traverten, mermer üretimimiz sürüyor. Denizli'de bulunan fabrikalarımız ve ocağımızın yanında, Antalya ve Karaman'da da ocaklarımız bulunuyor.

**Ocaklarınız ve üretim kapasiteniz hakkında bilgi verir misiniz?**

Fabrikalarımızın üretimini desteklemek amacıyla başladığımız ocak işletmeciliğiyle hacmimizi yükseltmeyi hedefledik. Toplamda aylık 150 bin metrekarelik üretim gerçekleştiriyoruz. Geçtiğimiz yıl fabrika üretimimiz 1,2 milyon metrekare oldu.

Ocaklardan yaklaşık 250 bin ton üretim yaptık. Aylık ortalamada da 400 bin metrekare olmak üzere mal satışı

gerçekleştirdik. Blok ve plaka gibi her formda satış yapabiliyoruz. Aktif olan 3 ocağımıza ilaveten, Antalya'da limra ve Karaman'da gri taş çıkaracağımız birer ocak daha devreye alacağız. Bu yılın ikinci yarısında izinlerin çıkmasını ve faaliyetlere başlamayı hedefliyoruz.

*"Türkiye'nin tüm sektörlerdeki ilk 1.000 ihracatçısı arasına girmeyi başardık"*

**ABD'deki faaliyetleriniz ne durumda ve nasıl bir ihracat hacminiz var?**

ABD'deki çalışmalarımız yoğun bir şekilde devam ediyor ve ABD'nin Türkiye'den yaptığı mermer ithalatının yüzde 7'sini biz gerçekleştiriyoruz. Aynı zamanda geçtiğimiz yıl Türkiye'nin tüm sektörlerdeki ilk 1.000 ihracatçısı arasına girmeyi başardık.

Ayrıca günümüzde kumlama tekniğini kullanarak ABD'ye 22 çeşit mermer sunabiliyoruz. ABD'deki üniversitelerden, kumlanmış mermerin havuz kenarları ve bahçelerde kullanılabileceğine dair test onaylarını aldık. Dolayısıyla bu konuda öncü olduk ve bir pazar yarattık. Borsaya açık olan milyar dolarlık firmaların ürün gamına bu ürünlerin girmesine vesile olduk. Üstelik sektördeki firmalar, bizim yarattığımız bu model ile Çin pazarındaki düşüşe alternatif olarak, farklı pazarlarda yeni operasyonlara imza atmış oldular.

**Bu başarınızın temelinde neler yatıyor?**

Yenilikçi fikirlerimizin yanında, bulunduğumuz her yerde iyi takımlar oluşturuyoruz. Türkiye'de 600 ve ABD'de ise 50 kişilik bir ekibimiz var. Yapacağımız yeni yatırımlarla 1.000 kişiyi geçeceğimizi düşünüyoruz. Toplamda ise 14 bin metrekare kapalı alanda ürettiğimiz ürünleri, markalı ve markasız olarak değerlendiriyoruz. Tüm bu üretim ve pazarlama başarısını DN Mermer ailesi olarak birlikte sağlıyoruz.

**Mermer sektöründe yaşanan güncel sorunlar neler?**

Pandemiden sonra navlun fiyatları bir sorun haline geldi ve Çin pazarında da düşüşler yaşandı. Hem ülkemizde hem de dünya çapında artan maliyetler, bütçe hesaplamalarını daha da zorlaştırdı. Ülkemizde ise en büyük sorun olarak karşımıza izinler çıkıyor. Kaldı ki mermer ve maden sektörü, hem yatırım hem de çalışma koşulları anlamında riskli bir iş alanı. Doğa, iklim ve değişen moda koşulları, yorucu süreçleri beraberinde getiriyor. İzin sürelerinin uzaması ise bu riskler de göz önüne alındığında, yatırımcının yatırım iştahını kaçırabiliyor.

*"Hem ocakçı, hem üretici kimliğimizle, hem de yurtdışı operasyonumuzla sektörde yer alıyoruz."*

**Sektörün geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Mermer doğal bir taştır ve doğada kötü taş yoktur. Sadece doğru bir biçimde doğru pazarı yakalamak için mücadele etmek gerekir. Biz hem ocakçı hem üretici kimliğimizle hem de yurtdışı operasyonumuzla sektörde yer alıyoruz. Yaptığımız iş, bize

# BİRLİKTE CESARET EDELİM

ACARLAR MAKİNE

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99

YouTube

üretilen taşın mutlaka satılabilecek bir pazarı olduğunu öğretti. Bir taş üretildiği bölgede satılmıyorsa mutlaka başka bir şehirde satılabilir. Bu noktada ise pazarlama faaliyetlerini hızlıca ve doğru bir şekilde sürdürmek gerekiyor.

Bizim, Türk taşını çeşitli pazarlara satabilecek kabiliyetimiz bulunuyor ve yılmadan mücadeleye devam ediyoruz.

*"Ocakların ihtiyacına uygun tipte makine alımı gerçekleştiriyoruz"*

**Sizin için en önemli araçlardan biri de iş makineleri. Bu kapsamda makine seçiminde hangi faktörler rol oynuyor?**

Biz hızlı çalışan bir firmayız ve tüm iş makinelerini düzenli aralıklarla yenileriz. Cebimizden çıkan para hesaplanabilir ancak iş kaybının neden olacağı maliyeti hesaplamak çok zordur. Makine durduğu anda iş kaybı olur ve her saniye para demektir. Makine yatarsa işçi bekler, yevmiyesini alamaz. Firma sahibi o esnada üreteceği malzemeden elde edeceği kardan mahrum kalır. Devlet alacağı hakediş payını ve gelir vergisini alamaz olur. Dolayısıyla herkes zarar eder. Bu yüzden de iş makinesinden minimum arıza yapmasını bekleriz. Bu kaybı minimize etmek adına da makine yenilemelerinde sıfır makine tercih ediyoruz. Aynı zamanda ocakların ihtiyacına uygun tipte makine alımı gerçekleştiriyoruz. Alım esnasında da ürününün arkasında olan firmaları tercih ediyoruz. Tüm çalışma sahalarımızda toplam 28 adet iş makinemiz bulunuyor.

**HİDROMEK ile olan iş birliğiniz nasıl başladı?**

2019 yılında alacağımız makineyi seçerken sektörde çalışan firmaların yerli markalara olan kısmi önyargılarını işitiyorduk. Ancak bir adet HİDROMEK alımı gerçekleştirmek istedik. Yaşadığımız memnuniyetin ardından 2 adet daha aldık. Bu makinelerden 2 adet HMK 370 LC HD ile çalışmaya devam ediyoruz. Geldiğimiz noktada ise yakın zamanda yeni HİDROMEK alımları gerçekleştirdik. 3 adet HMK 500 LC HD ve bir adet HMK 390 LC HD ekskavatörlerimizi teslim aldık. Ayrıca Karaman ocağımız için de 2 adet hazırda bekleyen HMK 500 LC HD siparişimiz bulunuyor.

*"HİDROMEK ortaya koyduğu her ürünle, her seferinde kendini yeniliyor"*

**HİDROMEK'in hangi avantajlarını gördünüz?**

HİDROMEK bizim için sorunsuzluk, süreklilik ve hızlı çözüm demek. Yakıt konusunda da çok makul bir düzeyde. Özellikle artan yakıt maliyetlerinin ardından, her makinenin saatte ne kadar yaktığını daha fazla takip ediyoruz. Yeni aldığımız HMK 500 LC HD'ler de güçlü motoruna göre oldukça makul yakıt oranları sunuyor. Üstelik HİDROMEK'in hızlı servisi ve talebe hızlı cevap sunabilen destekleri memnuniyet verici. Her ihtiyacımızda İzmir bölge yetkili servisten yeterli desteği alıyoruz.

Yerli üretime destek olmak gerekiyor. Sonunda kazanan hem Türk sanayicisi ve hem de makineye yatırım yapan firmalar olacaktır. Tüm bunları düşündüğümüz zaman yerli üretimi ve HİDROMEK'i desteklememek için bir sebep bulunmuyor. HİDROMEK ortaya koyduğu her ürünle, her seferinde kendini yeniliyor. Son olarak HİDROMEK'ten mermer sektörüne yönelik olarak da yükleyici üretmelerini temenni ediyoruz.

# HYUNDAI LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER İLE YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİN!

HYUNDAI CONSTRUCTION EQUIPMENT

www.hasel-hyundai-ce.com
0850 55 00 444

HASEL

Muammer DEMİREZEN/ Formen

**4D Madencilik formeni**
**MUAMMER DEMİREZEN**

# HİDROMEK HEM OPERATÖRÜ HEM İŞVERENİ DÜŞÜNÜYOR!

20 yıla varan süredir mermer ocaklarında ve makinelerin üzerinde olan Muammer Demirezen, DN Mermer Grubu'na bağlı 4D Madencilik'te formen olarak görev yapıyor. Denizli-Kaklık bölgesindeki iki ocakta, aylık 4.500 metreküpe varan blok üretimi gerçekleştirdiklerini belirten Demirezen, üretimdeki en büyük yardımcılarının iş makineleri olduğunu belirtti. Tecrübeli Formen, makine parklarındaki HİDROMEK'lerle ilgili deneyimlerini dergimize şöyle aktardı:

"HİDROMEK ile ilk olarak 4 sene önce HMK 370 LC HD ile çalışmaya başladık. Sağlam ve rahat olması sebebiyle hem işverene hem de operatöre yönelik avantaj sağlıyor. Son olarak da HİDROMEK'ten 4 yeni ekskavatör teslim aldık. Denizli'deki iki ocağımızda çalışmaya başlayan bu makinelerden 3 adet HMK 500 LC HD söküde ve bir adet olan HMK 390 LC HD ise kırıcı ataşmanı ile çalışıyor. Diğer marka makinelerimizle kıyasladığımızda HMK 500 LC HD ayarında bir makinemiz bulunmuyor. Yeni makinelerimizin avantajlarını hemen görmeye başladık. Öncelikle bizim için makine ne kadar sağlam olursa o kadar uzun vadeli oluyor. Çünkü hafriyat piyasasında ekskavatörler genelde toprak zeminde çalışırken biz sert yüzeyde operasyonları yürütüyoruz. HMK 500 LC HD ekskavatörlerimiz de sağlam yürüyüş takımlarına sahip. Sert zeminde aşınmaya karşı dayanım gösteriyor ve tam makara muhafazaları da bu noktada avantaj sağlıyor.

HMK 500 LC HD 'lerimizi hem hafriyatta hem riper ataşmanı ile çalıştırıyoruz. Güç ve kapasite açısından ocağımızın ana ekskavatörleri konumundalar. Hem kova kapasitesi hem de seriliği sayesinde kamyonlar uzun süre beklemiyorlar. Yakıtı ise 52 tonluk bir makineye göre oldukça avantajlı.

## GÜVENLİ KULLANIM VE OPERATÖR KONFORU

Operatörlerimiz HİDROMEK'lerin koltuğuna oturduklarında başka markalara nazaran birçok avantajı hemen görmeye başladılar. Örneğin dokunmatik ekranın olması, telefonla direkt bağlantının yapılabilmesi, gece çalışmalarında yeterli far ve ışık donanımı ve arka görüş kamerası gibi fonksiyonlar, hem konfor hem kolay kullanım sağlıyor. Diğer bir avantajı da güvenlik konusunda yaşadık. Kabin zırhı, ön koruması ve operatör komut vermediği sürece açılmayan akıllı ataşman sistemi gibi özellikler, operatörü koruyor ve makinenin ömrünü uzatıyor"

Muammer Demirezen, HİDROMEK'ten aldıkları servis hizmetlerinden memnun olduklarını belirterek, "Ayrıca makinenin bakım ve onarımları da rahat bir şekilde yapılıyor. Örneğin herhangi bir hortum sorununda değişim çok kolay gerçekleşiyor" ifadelerini kullandı ■

# YÜKSEK VERİM DÜŞÜK YAKIT

#KaliteDünyayıDeğiştirir!

**PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş**

**A:** GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ **T:** +90 282 735 1000 **M:** info.ptrsany@putzmeister.com

/sanyturkiye /sanyturkiye

**SANY**

www.sanyturkiye.com

# ENKA PAZARLAMA, YENİ ANTALYA ŞUBE MÜDÜRLÜĞÜ İLE MÜŞTERİLERİNE DAHA DA YAKIN

**İş makineleri, endüstriyel ürünler ve kaldırma ekipmanlarından oluşan geniş ürün hattıyla, 1972 yılından bu yana müşterilerine kapsamlı çözümler sunan Enka Pazarlama, yeni Antalya Şube Müdürlüğünü düzenlenen bir etkinlikle açtı.** Açılışa bölgede faaliyet gösteren çok sayıda Enka müşterisi katıldı.

**Nadir AKGÜN** / Enka Pazarlama Genel Müdürü - **Manabu ARAMİ** / Hitachi Ortadoğu Başkanı

**DOĞASI VE İKLİMİYLE** Türkiye'nin tarım ve turizm başkenti olan Antalya, komşu illeri Burdur ve Isparta ile birlikte başta mermer olmak üzere madencilik alanında da son yıllarda ciddi bir gelişme kaydetti. Bunun neticesinde bölgede çalışan iş makinesi sayısında da önemli bir artış yaşanıyor. Bu duruma kayıtsız kalmayan Enka Pazarlama, müşterilerine daha hızlı çözüm sağlamak ve daha iyi hizmet verebilmek için Döşemealtı mevkiindeki yeni Antalya Şube Müdürlüğünü açtı.

Yeni şube müdürlüğü 1.000'i kapalı olmak üzere toplam 4 000 metrekare alana sahip bulunuyor. Şubeden 10 personel ve 4 gezici servis aracı ile hizmet verilecek.

## ANTALYA, BURDUR VE ISPARTA'YA HİZMET SAĞLANACAK

Konu hakkında açıklamalarda bulunan Enka Pazarlama Makina Satış Müdür Yardımcısı Alper Karadağ, yeni şube müdürlüğünün ağırlıklı olarak Antalya, Burdur ve Isparta illerine hizmet sağlayacağını belirterek,

*"Burdur ve Isparta mermer ve maden ağırlıklı bir bölge. Birçok diğer bölge müşterilerimizin ocakları da bu bölgede bulunuyor. Antalya'da hafriyat ve tarımın yoğun olduğu bir bölge ve burada da iş makinası kullanımı yoğun olarak devam ediyor*" ifadelerini kullandı.

Alper Karadağ, bölgedeki iş makineleri pazarının son yıllarda yüksek oranda büyüdüğünü belirterek, ***"Enka olarak da satış adetlerimizi her yıl yükselterek devam ediyoruz. Şirketimizin, 2021 yılında pandemi ekonomisinin getirdiği olağanüstü şartlara ve tedarik zincirindeki bozulmalara rağmen temsilciliğini yaptığı markaların kalitesiyle önümüzdeki yıllarda da sektördeki payını yükselterek devam edeceği kanaatindeyim***" dedi.

## *"Daha hızlı çözümler ve daha iyi hizmet"*

Bölgedeki makine adedinin fazla olması ve müşterilere satış, servis, yedek parça olarak daha hızlı çözümler ve daha iyi hizmet verebilmek adına böyle bir yatırıma gidildiğini ifade ederek şunları söyledi:

*"Bölgelerimizde güncel eğitimleri almış olan kendi personellerimizle daha iyi hizmet veriyoruz. Böylece müşteri iletişimi güçleniyor ve sorunların çözüm süreleri daha kısa oluyor. Satış aşamasında müşterilerin bölgelerimizde bulunan makinaları görme imkanları bulunuyor. Güçlü yedek parça stoku ve deneyimli personelimizle burada onlara tüm hizmetleri sunacağız."*

Halihazırda ülke genelinde 5 bölge müdürlüğü ve 1 şube ile hizmet sağladıklarını belirten Alper Karadağ, önümüzdeki dönemde yeni yatırımlarının olacağını sözlerine ekledi ■

BETON POMPASI UZMANI **PUTZMEISTER, SANY İŞ MAKİNELERİYLE** DE HEDEF BÜYÜTÜYOR

Putzmeister SANY

PUTZMEISTER TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ **ALİ BİLGİÇ:**

# BÜYÜK BİR YAPININ PARÇASI HALİNE GELDİK, **SANY**'İ TÜRKİYE'DE ÜRETİM ÜSSÜ HALİNE GETİRMEK İSTİYORUZ!

**Ülkemizde 40 yıla yakın bir süredir faaliyet gösteren Alman beton pompası üreticisi Putzmeister,** Tekirdağ fabrikasında gerçekleştirdiği üretimi, ürün yelpazesi ve müşterilerine sağladığı geniş satış sonrası servis ağıyla inşaat sektörünün en önemli tedarikçilerinden biri konumunda. Üstelik Türkiye, Putzmeister'ın Avrupa'daki en önemli pazarları arasında yer alıyor.

**ŞİRKETİN 2012 YILINDA** Çinli Sany bünyesine geçmesiyle yaşanan sinerji ise Putzmeister'ın yer aldığı birçok ülkede olduğu gibi Türkiye'ye de yansıyor. Son olarak Ankara'da açılan yeni servis merkeziyle şirket, hem Putzmeister hem de Sany müşterilerinin ihtiyaçlarını daha fazla karşılayacak. Putzmeister Türkiye'nin 16 yıllık Genel Müdürü Ali Bilgiç ile Ankara'daki tesis açılışında bir araya geldik ve son gelişmeleri kendisinden dinledik:

**Öncelikle Putzmeister'ın şirket yapısından ve yaşanan değişimlerden bahseder misiniz?**

Putzmeister 1958'de Almanya Stuttgart'ta kurulan ve hem adet hem de kalite bakımından beton pompası konusunda lider bir şirket. 2008 krizinden sonra dünyada birçok pazar küçülürken, Çin büyümeye devam etti. Süreç içinde Çinli Sany şirketi Putzmeister'ı satın aldı. Şu anda Sany

hissedarlığında bir Alman şirketi olarak devam ediyoruz. Sany ise dünyada beton pompası ile birlikte birçok iş makinesini bünyesinde üretiyor ve 25 milyar Euro'luk ciroya sahip dev bir şirket olarak dikkat çekiyor. 40 bine yakın çalışanı olan Sany, ekskavatör, vinç, liman ekipmanları, yol makineleri, beton pompası, kamyon, santral ve mikser gibi birçok kalem makineyi üretip pazarlara sunuyor.

*"Ankara'da devreye aldığımız bu yeni serviste de Putzmeister beton pompaları ile Sany'nin ekskavatör ve yol makinelerine hizmet veriyoruz"*

**Putzmeister'daki bu değişim sizi nasıl etkiledi?**
Büyük bir yapının parçası haline geldiğimiz için finansal olarak daha da güçlendik. İki senede ise Türkiye'ye Sany'nin ürünlerini de sunmaya başladık. Sany'nin ürün portföyünü ve gücünü kullanmak istiyoruz. Ankara'da devreye aldığımız bu yeni serviste de Putzmeister beton pompaları ile Sany'nin ekskavatör ve yol makinelerine hizmet veriyoruz.

**Sany bünyesine geçiş, Putzmeister'ın kalitesini nasıl etkiledi?**
Sany'nin Putzmeister'ı almasının sebeplerinden birisi de know-how transferiydi. Çinliler, ürünlerini geliştirmek için Putzmeister'a yönelik olan kalite sistemlerini ve süreçleri Çin'deki ürünlerine adapte etmeye çalıştılar. Putzmeister'ın kalitesinin ise Sany'nin satın almasından sonra daha da geliştiğini söyleyebiliriz. Maddi koşullar daha elverişli olduğu için Ar-Ge'ye daha fazla yatırım yapma imkanı oldu.

*"Putzmeister olarak bu yıl tahminen 250 adet beton pompasını, ülkemiz içerisinde müşterilerimize teslim etmiş olacağız"*

**Ali BİLGİÇ / Putzmeister Türkiye Genel Müdürü**

**Beton pompasında Türkiye ve dünyada nasıl bir pazar görüyorsunuz?**
Türkiye'de 2018 yılı öncesine baktığımızda, yıllık 450 adet beton pompası satış ortalamasını görüyoruz. 2021 yılı ise 280-300 adet civarı beton pompası satışıyla kapandı. Bu sene, 450 adet kamyona monte beton pompası satılacağını tahmin ediyoruz. Putzmeister olarak biz de bu yıl tahminen 250 adet beton pompasını, ülkemiz içerisinde müşterilerimize teslim etmiş olacağız. Bu da yüzde 50'den biraz daha fazla pazar payı anlamına geliyor.

Dünyaya baktığımızda ise Çin dışında yıllık rakam 3.500 adet civarında. Türkiye yüzde 15'lik paya sahip ve Avrupa'nın büyük pazarı. Putzmeister de

3.500 adedin kabaca 1.500'üne sahip. Bu rakam, Çin dışındaki pazarlarda toplam yüzde 40'lık pay demek oluyor. Geçtiğimiz yıl Çin'in pazarı ise 9.000 adetti ve bu rakamın 4.500 adedini Sany gerçekleştiriyor.

**Putzmeister'in başarısının altındaki dinamikler neler?**

Bir kere Türkiye'de veya başka bir yerde Putzmeister aldığınızda, dünyanın her yerinde kullanabilirsiniz ve her yerde servis ağımız mevcut. Ayrıca ikinci el değerinden ötürü anında paraya çevirebilirsiniz. Üçüncü neden ise teknoloji ve kaliteye çok önem veriyoruz. Diğer bir faktör ise uygun maliyet. Metreküp başına en düşük maliyetler Putzmeister'da. Bir yıl içerisinde bir Putzmeister ürünü, diğer markalardan en az 5-6 gün daha az servise gider. Yani 5-6 gün daha fazla çalışır. Parça değişimi söz konusu olduğunda da rakiplerin 7-8 saatte değiştireceği parçayı Putzmeister 2 saatte gerçekleştirebiliyor. Yaygın servis ağı ve hızlı müdahale sayesinde makineler yatmıyor. Kullanılan komponentler ise 1. sınıf üretim. Ayrıca geçmiş 10 yılda ürettiğimiz her makinenin ve her parçanın geçmişini takip etme şansına sahibiz.

**İhracat faaliyetleriniz ve hedeflerinizden bahseder misiniz?**

Japonya, ABD ve Avrupa pazarları gibi birinci sınıf ürünler tercih eden gelişmiş pazarlara ihracat gerçekleştiriyoruz. Nihayetine de yıllık 125 milyon Euro'luk ihracat hedefine ulaşabiliyoruz. Bu yıl da yine 550 adetlik ürün ihracat hedefimiz bulunuyor. 750 kişilik bir ekiple çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Büyüme trendindeyiz ve büyümemiz devam edecektir.

*"Türkiye'de 2021 yılını 250'ye yakın Sany marka ekskavatör satış adedi ve yüzde 8'e yakın pazar payıyla kapattık"*

**Sany ile birlikte iş makinesinde stratejiniz nedir?**

İlk adım olarak geçtiğimiz yıl Sany ekskavatör ürünlerini ülkemiz pazarına sunmaya başladık. 2021 yılını 250'ye yakın Sany marka ekskavatör satış adedi ve yüzde 8'e yakın pazar payıyla kapattık. İlk sene için iyi bir rakam ve bu sene ise tedarik zincirindeki problemlere rağmen 400 adedi geçeceğimizi düşünüyorum.

**Sany'nin büyüklüğü ve kalitesi için neler söylersiniz?**

Sany son iki senedir 100 bin adedin

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

# Hızlı ve verimli

www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

**WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti** • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

üzerinde üretim ve satış yapıyor. Bu yönüyle de dünyada adet bazında en çok ekskavatörü üretip satıyor. Özel bir şirket olan Sany'nin üretimin yüzde 25'i dış pazara yönelik. Ancak Çin pazarında yaşanan bir miktar gerilemenin ardından ihracat rakamı artabilir. Bu hacmiyle de Sany, dünyada iş ve inşaat makinelerinde üçüncü marka konumunda. Biz de başta Türkiye olmak üzere Türki Cumhuriyetler ve bazı Orta Doğu ülkelerini yöneten ekip olarak, Sany'nin bölgemizde daha başarılı olması için çalışıyoruz.

**Sany ekskavatörlerinin başarısındaki faktörler ve hedefleriniz neler?**

Öncelikle iyi bir ekip kurduk. Ayrıca Putzmeister ülkemizde uzun yıllardır zamandır faaliyet gösteriyor. Distribütör bir şirket değiliz ve ana şirket olarak güven veriyoruz. Orta vadede ise Sany'nin diğer iş makinelerini ve liman ekipmanlarını ülkemizde sunmak istiyoruz. Yine Sany'i Türkiye'de bir üretim üssü yapmak planlarımız arasında. Bu kapsamda 2023-2025 yılları arasında bu planı devreye almak ve üretimimizin yüzde 80-90'ını Avrupa'ya ihraç etmek istiyoruz.

**Bu sene iç pazarı genel olarak nasıl yorumluyorsunuz?**

Türkiye'de bu yıl 500 adet makine satabileceğimiz bir potansiyel var. İnsanlar enflasyondan da çekindiği için makine alıp kenara koymak istiyorlar. Bunun yanında inşaat sektörü de hareketli ve 100 milyon metreküpün üzerinde beton hacmi mevcut. İş makineleri pazarı, yıl sonunu eski gösterişli günleri gibi 10 binin üzerinde kapacatak gibi görünüyor. Fakat biz ve rakiplerimiz satmakta değil ürünleri tedarik etmekte zorlanıyoruz. Covid münasebetiyle zincirde kopmalar oldu ve maliyetler de yükseldi. Örneğin makinelerimizde kullandığımız çeliğin fiyatı, döviz bazında ikiye katlandı.

**Putzmeister ve Sany olarak ülkemizde yeni yatırımlarınız olacak mı?**

İstanbul'a yeni bir satış ve merkez servis inşa edeceğiz. Ayrıca fabrikamıza 6-7 milyon Euro civarında makine ve bina yatırımı yaptık. Türkiye'de 2 markalı olmaktan dolayı çok mutluyuz. Kendi başarımızla birlikte inşaat sektörünün de önümüzdeki 10 yılda çok daha iyi yerlere geleceğini düşünüyorum.

Carsten von der GEEST / Putzmeister Grup Yön. Kur. Üyesi

**Putzmeister Grup Yönetim Kurulu Üyesi CARSTEN VON DER GEEST**

## "ANKARA'DAKİ YENİ TESİS, MÜŞTERİLERİMİZİN ÇALIŞMALARINA DEĞER KATACAK!"

Ankara tesisi açılışına katılan Putzmeister Grup Yönetim Kurulu Üyesi (CCO) Carsten Von der Geest Türkiye pazarının önemine değinerek; ***"Türkiye, bizim beton pompaları satışlarımızdaki en büyük pazarlardan bir tanesi. Türkiye fabrikamız ve Türkiye organizasyonumuz da Genel Müdür Ali Bilgiç önderliğinde başarılı çalışmalara imza atıyor. Putzmeister olarak Türkiye'de üretilen ve Türkiye ile dünya pazarlarına sunulan birçok ürün ve komponente sahibiz. Son iki yılda yaşanan pandemi süreçlerinde de Türkiye organizasyonumuz gelişim gösterdi. Şimdi de bir büyüme sürecine girdiler ve devam edeceğini umuyoruz"*** şeklinde konuştu.

### DÜNYA ÇAPINDA GÜVENİN MARKASI

Von der Geest Putzmeister'ın müşterilerine dünya çapında sunduğu değer ve güveni, Ankara tesislerinde de yaşatacaklarının altını çizerek, ***"Ankara, Putzmeister'ın büyük ve profesyonel bir servisi oldu. Buraya gelen müşterilerimiz birinci sınıf hizmet alacaklar ve biz de kendilerine işlerinde değer katacağız. Dünya çapında da hem iyi bir bayi ağımız hem de tıpkı Ankara'da olduğu gibi kendi profesyonel tesislerimiz bulunuyor. Müşterilerimiz de aldıkları kaliteli satış sonrası hizmetle, makinelerini değerli bir şekilde yıllar sonra bile iyi bir şekilde satabiliyorlar"*** dedi.

# DÖNER MEKANİZMALI TOMRUK ATAŞMANI

GALEN group

www.galenatasman.com

05334818981

Mesut AVŞAR / Servisler ve Tek. Des. Müd.

**Putzmeister Servisler ve Teknik Destek Müdürü MESUT AVŞAR**

## "MAKİNEYİ İLK ÖNCE SATICI, SONRASINDA İSE SERVİS HİZMETLERİ SATAR"

**Türkiye'deki servis ağınızdan bahseder misiniz?**

Putzmeister olarak Anadolu ve Avrupa yakası olmak üzere İstanbul'da 2, İzmir'de 1 ve Ankara'da bu yıl yeni devreye aldığımız servisimizle beraber, toplamda 4 adet merkez servisimiz bulunmaktadır. Ayrıca Putzmeister kapsamında 7 yetkili servis ile 12 noktada, Sany iş makineleri olarak da 15 yetkili servis ile 15 noktada olmak üzere, bayilerimiz ile toplamda 27 noktada, merkez servislerimiz dahil 31 noktada müşterilerimize hizmet vermekteyiz. Uzman servis kadromuz ile 300'den fazla personel ve 100'e yakın servis aracı ile müşterilerimizin servis, yedek parça ihtiyaçlarını hızlı bir şekilde karşılamaktayız.

**Ankara'daki yeni tesisinizin özellikleri neler?**

Yeni tesisimizde 15 personel ve 5 gezici servis aracımızla hizmet veriyoruz. İş makinesi ve beton pompası popülasyonumuz arttıkça ekibimiz de büyümeye devam edecektir. 1.300 metrekare kapalı alanda ve 700 metrekare açık alanda faaliyet veriyoruz. Kolonsuz bir yapıda 13 metre yükseklikteki kapalı alanımızda bakım onarım hizmetleri sunuyoruz. Bu sayede 8-9 adet beton pompasına aynı anda rahatlıkla hizmet veriyoruz. Ekskavatörleri de dahil edersek bu sayının çok daha artacağını söyleyebilirim.

**Müşterilerinize satış sonrası hizmetler anlamında nasıl bir taahhüt veriyorsunuz?**

Makineyi ilk önce satıcı sonrasında ise servis hizmetleri satar sözü çok doğru bir tespittir. Her makine arıza yapabilir ancak önemli olan arızaya hızlı cevap vermektir. Bundan daha önemlisi ise insan ilişkileri. Biz çözüm odaklı ve müşteri memnuniyetini sağlayan bir şirketiz. Servis ve yedek parça konusunda da yeni lokasyonlarımızla büyümeye devam etmeye çalışıyoruz. Müşterilerimize makineyi satarken her zaman yanlarında olduğumuzu belirtiyor ve gece gündüz farketmeksizin müdahale ediyoruz. Aynı zamanda uzun yıllara dayanan tecrübesiyle teknik personelimiz, markaya duydukları aidiyet duygusuyla müşterilerimize en profesyonel hizmeti sunuyor.

**Beton pompası alanındaki tecrübeleriniz iş makinesine nasıl yansıyacak?**

Sany markası 10 yıl önce Putzmeister'ı bünyesine kattı. Dolayısıyla Ankara tesisimizle birlikte, Sany'nin Putzmeister'ı satın almasının da yıl dönümü. Geçtiğimiz yıl Sany ekskavatörleri ülkemize getirmeye başladık ve ürün gamındaki diğer makineleri de getireceğiz.

Putzmeister markasının müşterilere vermiş olduğu güven sayesinde, Sany ekskavatörlerini ve diğer ürünlerini de çok rahat satabileceğimizi, gerekli servis - yedek parça hizmetini verebileceğimizi düşünüyoruz. Bunun için gerekli altyapı bizde mevcut. Tecrübeliyiz ve ve başarılı olacağımızı düşünüyorum

# ELS LIFT

# Pratik Güç

+90 224 241 30 90

info@elslift.com
www.elslift.com

# İNŞAAT, HAZIR BETON, ÇİMENTO VE AGREGA SEKTÖRLERİ **BETON 2023**'TE BULUŞACAK

**Türkiye Hazır Beton Birliği** tarafından düzenlenen ve **TG Expo** tarafından organize edilen **"Beton 2023 Hazır Beton Kongresi ve Fuarı"**, hazır beton, çimento, agrega ve inşaat sektörlerini bir araya getirecek.

**BETON 2023** Hazır Beton Kongresi 15-17 Mart 2023 tarihlerinde; Beton 2023 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı ise 15-18 Mart 2023 tarihlerinde Yeşilköy'de İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

2021 yılı resmî verilerine göre hazır beton sektörü 4 milyar doları aşan cirosu, 35 bini aşan istihdam hacmi ve yıllık 105 milyon metreküpü bulan üretimiyle Türkiye ekonomisi ve inşaat sektörü açısından büyük önem taşıyor.

## KONGRE, SEKTÖRÜN GELİŞİMİNE IŞIK TUTACAK

Beton 2023 Kongresi'nde; betonda döngüsel ekonomi ve sürdürülebilirlik; hazır beton sektöründe endüstri 4.0 ve dijitalleşme; beton özelikleri, bileşenleri, tasarımı ve testler; özel betonlar ve uygulamaları; beton yollar ve kara yolu beton güvenlik yapıları; betonda yenilikçi yaklaşımlar ve ürünler; üretim aşamasında ve yerindeki betonda nitelik denetimi; betonun dayanıklılığı (dürabilitesi) ve iç yapı özellikleri; hazır beton sektöründe güncel konular ve yapısal uygulamalar başlıkları altında sektörümüzün gelişimine katkı sağlayacak bildiriler sunulacak.

## YILIN EN ÖNEMLİ SEKTÖREL BULUŞMASI: BETON 2023 FUARI

Beton 2023 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarında; inşaat, hazır beton, çimento ve agrega sektörleri ile ilgili son teknolojik ürünler, araç, makine ve ekipmanlar, hizmet ve donanımlar sergilenecek. Fuarda hazır beton ve çimento ekipmanlarının yanı sıra beton santralleri, iş makineleri, kamyon ve çekiciler, transmikserler, pompalar, kalıp sistemleri, vinçler, çeşitli beton kimyasalları, otomasyon sistemleri, lastik ve akaryakıt ürünleri, sektörel makineler başta olmak üzere çok geniş bir ürün yelpazesi hazır beton ve agrega üreticilerine ve inşaat yapımcılarına sunulacak. Avrupa, Asya, Afrika ve Orta Doğu'dan çok sayıda profesyonel katılımcının ziyaret etmesi beklendiği fuar, ekonominin lokomotifi inşaat ve onun en temel kolu hazır beton ile ilgili sektörlerden birçok firmayı aynı çatı altında buluşturacak.

# DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

VOLVO PENTA

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

BORUSAN CAT

**Borusan Makina ve Güç Sistemleri**
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı Beyoğlu - İST.
0212 393 55 00 www.borusancat.com
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

| KATEGORİ | MARKA | MODEL | ÜRETİM YILI | ÇALIŞMA SAATİ |
|---|---|---|---|---|
| BELDEN KIRMA KAMYON | CAT | 740B | 2013 | 10,455 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2017 | 3,430 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2017 | 4,502 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2017 | 4,572 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2017 | 4,800 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2018 | 2,358 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2018 | 3,772 |
| GREYDER | CAT | 120M | 2018 | 5,202 |
| KAZICI YÜKLEYİCİ | CAT | 428F2 | 2017 | 7,087 |
| KOMPAKTÖR | CAT | CB-434D | 2008 | 2,917 |
| KOMPAKTÖR | CAT | CS54 | 2012 | 1,790 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CAT | 962H | 2014 | 16,325 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CAT | 962H | 2014 | 17,964 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | HITACHI | ZW220 | 2010 | 18,536 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CAT | 320GC | 2021 | 679 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CAT | 320GC | 2021 | 1,037 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CAT | 349D L | 2014 | 28,015 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CAT | 374DL | 2014 | 30,945 |
| PALETLİ YÜKLEYİCİ | CAT | 963D | 2010 | 29,765 |
| PALETLİ YÜKLEYİCİ | CAT | 963D | 2010 | 29.765 |

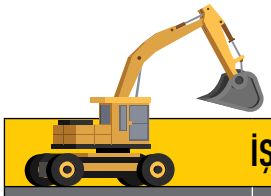
**TürkTraktör** 2.EL CASE CONSTRUCTION

Koç | CNH INDUSTRIAL | 444 56 41 musteri@turktraktor.com.tr www.caseismakineleri.com

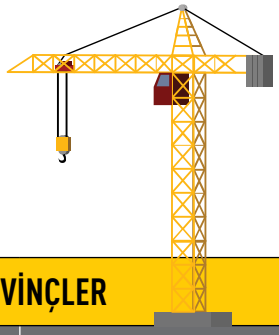
| KATEGORİ | MARKA | MODEL | ÜRETİM YILI | ÇALIŞMA SAATİ |
|---|---|---|---|---|
| KAZICI YÜKLEYİCİ | CASE | 695SR | 2006 | 18.000 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CASE | 821F | 2017 | 15.300 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CASE | 821F | 2020 | 4.500 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CASE | 821F | 2020 | 4.800 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | CASE | 821F | 2020 | 4.900 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | DOOSAN | DL300 | 2006 | 20.000 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | HITACHI | ZW310 | 2007 | 22.000 |
| LASTİKLİ YÜKLEYİCİ | LIUGONG | CLG856 | 2011 | 18.000 |
| MİNİ EKSKAVATÖR | CASE | CX36 | 2010 | 7.300 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CASE | CX130 | 2014 | 14.800 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CASE | CX210C | 2017 | 7.000 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | CASE | CX350C | 2016 | 6.000 |
| PALETLİ EKSKAVATÖR | HITACHI | ZX350LCH-3 | 2015 | 15.076 |

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION
YAKIT TASARRUFUNDAN ÖDÜN VERMEYEN PERFORMANS!
Dünyanın en ileri motor teknolojilerinden Common Rail yakıt enjeksiyon sistemine sahip B serisi kazıcı yükleyicilerle yakıt ekonominiz güvende, performansınız garanti!
Detaylı bilgi için hemen size en yakın New Holland bayii ile iletişime geçin.
YERLİ ÜRETİM
TürkTraktör
YAKIT
COMMON RAIL
Koç
www.newhollandismakineleri.com | 444 56 35
CNH



# KİRALAMA FİYATLARI



## İŞ MAKİNELERİ

| ARAÇLAR | BÜYÜKLÜK (hp, ton) | AYLIK (Euro) |
|---|---|---|
| LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER | 50 - 149 hp<br>150 - 249 hp<br>250 - 400 hp | 2.000 - 3.000<br>3.000 - 6.000<br>3.250 - 8.000 |
| MİNİ YÜKLEYİCİLER | 2 - 3 ton | 1.500 - 2.500 |
| BEKOLU YÜKLEYİCİLER | 70 - 115 hp | 1.200 - 1.500 |
| TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER | 10 - 15 m | 2.500 - 4.000 |
| PALETLİ EKSKAVATÖRLER | 1 - 20 ton<br>20 - 30 ton<br>30 - 40 ton<br>40 - 50 ton | 1.500 - 3.000<br>3.000 - 4.500<br>5.000 - 7.000<br>6.500 - 9.000 |
| LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER | 15 - 25 ton | 2.500 - 4.000 |
| GREYDERLER | 125 - 150 hp<br>150 - 200 hp | 4.000 - 5.000<br>5.500 - 6.500 |
| DOZERLER | 250 - 350 hp<br>350 - 450 hp | 8.000 - 10.000<br>10.000 - 14.000 |
| TOPRAK SİLİNDİRLERİ | 10 - 15 ton | 2.000 - 3.000 |
| ASFALT SİLİNDİRLERİ | 6 - 11 ton | 2.000 - 3.500 |
| ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR | 500 - 1.000 t/saat | 8.000 - 15.000 |

## KULE VİNÇLER

| KAPASİTE | AYLIK (Euro) |
|---|---|
| 6 - 8 ton | 3.500 - 4.000 |

| YÜKSELTME EKİPMANLARI | |
|---|---|
| **Akülü Makas** | |
| 6 - 8 Metre | 1.800 - 1.980 |
| 10 Metre | 2.000 - 2.200 |
| 12 Metre | 2.200 - 2.420 |
| 14 Metre | 2.500 - 2.750 |
| 16 Metre | 4.000 - 4.400 |
| **Dizel Makas** | |
| 12 Metre | 5.000 - 5.500 |
| 14-15 Metre | 6.000 - 6.600 |
| 18 Metre | 7.500 - 8.250 |
| 22 Metre | 14.000 - 15.400 |
| **Akülü Eklemli** | |
| 15 Metre | 6.500 - 7.150 |
| **Dizel Eklemli - Teleskop** | |
| 16 Metre | 7.000 - 7.700 |
| 18 Metre | 8.000 - 8.800 |
| 20-21-22 Metre | 10.000 - 11.000 |
| 26 Metre | 13.000 - 14.300 |
| 41 - 43 Metre | 25.000 - 27.500 |
| **Paletli** | |
| 18 - 19 Metre | 12.000 - 13.200 |
| 20 - 22 - 23 - 24 Metre | 16.000 - 17.600 |
| 30 Metre | 20.000 - 22.000 |
| 36 Metre | 25.000 - 27.500 |

## FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

| ARAÇLAR | KAPASİTE | GÜNLÜK (Euro) | AYLIK (Euro) |
|---|---|---|---|
| DİZEL FORKLİFTLER | 0 - 2 ton<br>2 - 3,5 ton<br>3,5 ton üzeri | 45 - 55<br>55 - 65<br>70 - 80 | 700 - 800<br>800 - 900<br>950 - 1.000 |
| LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER | 0 - 2 ton<br>2 - 3,5 ton<br>3,5 ton üzeri | 45 - 55<br>55 - 65<br>70 - 80 | 700 - 800<br>800 - 900<br>950 - 1.050 |
| AKÜLÜ FORKLİFTLER | 0 - 2 ton<br>2 - 3,5 ton<br>3,5 ton üzeri | 55 - 65<br>75 - 85<br>95 - 105 | 800 - 900<br>1.050 - 1.150<br>1.350 - 1.450 |
| AKÜLÜ TRANSPALETLER | 500 - 2.000 kg<br>2.000 kg üzeri | 20 - 30<br>25 - 35 | 250 - 350<br>300 - 400 |
| PALET İSTİFLEYİCİLER | 600 - 1.600 kg | 25 - 35 | 400 - 500 |
| REACH TRUCK MAKİNELER | 1.000 - 2.000 kg<br>2.000 kg üzeri | 70 - 80 | 950 - 1.050 |

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.
Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

BELDEN KIRMALI
TELESKOPİK
YÜKLEYİCİ
JCB TM320
JCB
JCB
SiF JCB
sif.com.tr

# KÜÇÜK MAKİNALAR TAM PERFORMANSLA İŞ BAŞINDA

Gelişmiş motor ve hidrolik sistemleriyle Volvo kompakt ekskavatörler, inşaat, tarım, hayvancılık ve şehir içi çalışmalarda zorlu işleri tam performans ile yapmak için geliştirilmiştir. EC60E, ECR88D, ECR18E ve ECR35D Volvo kompakt ekskavatörler, yüksek yakıt verimliliği, uzun çalışma ömrü, geniş iç hacim ve görüş açısı, dar ortamlarda yüksek hareket yeteneği özellikleriyle işinizin hızlı, güvenli ve verimli tamamlanmasını; tam performansla sonuca ulaşmanızı sağlar.

**www.ascendum.com.tr**

ASCENDUM

VOLVO