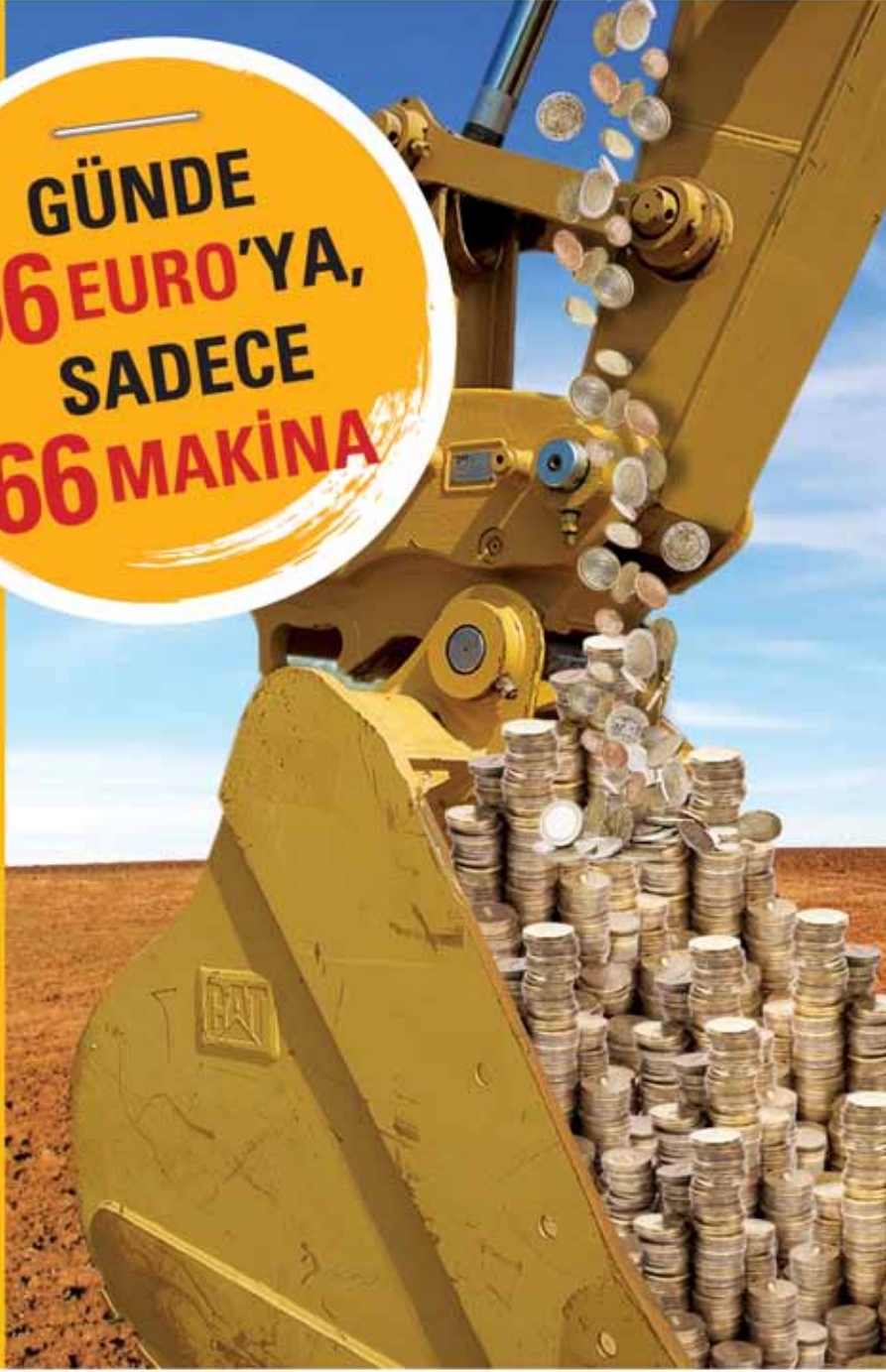


KAŞIKLA ÖDEYİN, KEPÇEYLE GÖTÜRÜN!

Şaka değil! Sınıfının lideri, her kullanıcının hayali CAT 320D şimdi günde sadece **66 Euro**'ya sizin oluyor. CAT 320D'yi şimdi alın, küçük küçük ödeyin, büyük büyük kazanın! Detaylı bilgi için hemen Borusan Makina Çağrı Merkezi'ni arayın, yalnızca **66 makina** için geçerli bu özel fırsatı kaçırmayın.

Bu kampanya sadece Yapı Kredi Leasing aracılığı ile yapılacak olan satışlarda ve ilk başvurudan itibaren 66 adet CAT 320D için geçerlidir. Aşağıdaki resim temsili olup satışa sunulan iş makinaları ile farklılık gösterebilir.



Detaylı bilgi için:

444 1 228  **BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ**
KULAGIMIZ SİZDE

www.borusanmakina.com

© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri. Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

**BORUSAN
MAKİNA**



Dizel ve elektrikli motorun mükemmel uyumu
daha **az yakıtla**
daha **çok iş**



KOMTRAX UYDU TAKİP SİSTEMİ STANDART

Makineniz üzerinde bulunan **KOMTRAX** terminali, kablosuz iletişim yöntemi ile makinenizin yeri, çalışma kaydı, makinenin durumu v.s. gibi bilgileri toplar ve size iletir. **KOMTRAX** verilerini bulduğunuz herhangi bir yerden online izleyebilirsiniz. **KOMTRAX** sadece makinenizle ilgili bilgi vermekle kalmaz, aynı zamanda makine parkınızı web sitesi üzerinden yönetebilmenizi sağlar.



%25* yakıt tasarrufu sağlayın

KOMATSU TEST STANDARTLARINA GÖRE PC220-6 İLE MUKAYESELİ DEĞER. BU DEĞER ÇALIŞMA KOŞULLARINA GÖRE DEĞİŞEBİLİR.



TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

Cep telefonunuzun tag'i okuyabilmesi için gereken uygulamayı <https://gettag.mobi> sitesinden yükleyin. Uygulamayı yükledikten sonra telefonunuzu tag'e yakladığınızda Komatsu mobil sitesine yönlendirileceksiniz.



www.facebook.com/kamsturn
www.twitter.com/kamsturn
www.youtube.com/kamsturn

KOMATSU

TEM S A GLOBAL

İnşaat sektörü lokomotif olmaya devam edecek

Görüştüğümüz birçok firma yetkililerinden son birkaç ay içerisinde pazarın daraldığına, piyasadaki nakit akışının yavaşladığına dair yorumlar alıyoruz. İMDER 'den gelen rakamlar da bunu teyit etmekle birlikte son aylardaki satışlar aylık bazda geçtiğimiz seneye paralel, kümülatif yıl toplamında ise 2011 'e kıyasla yüzde 10 daha büyük bir pazarı gösteriyor.

2009 yılındaki 4 bin 200 adetlik toplam pazar ile mukayese edilemeyecek kadar iyi bir yıl daha geçiriyoruz; ancak insanlar yine de önceki yıla göre yeşil renkli büyüme rakamlarını görmek istiyorlar. İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, yılın kalan döneminde de beklenen satış hedeflerine ulaşarak, yılın 12 bin 200'ün üzerinde rekor bir rakamla kapanacağını tahmin ettiklerini belirtiyor.

Aksoy, Türkiye'nin büyüyen ekonomisi, hayata geçen ve geçecek olan çok sayıdaki yeni projeler de düşünüldüğünde artık 10 binli rakamların altındaki yıllık iş makinası satışlarının yaşanmayacağını ifade ediyor.

Bu konuda geçtiğimiz ay içerisinde resmen başlayan Kentsel Dönüşüm Projeleri de büyük önem taşıyor. Önümüzdeki 15-20 yıllık dönemde 7 milyon binanın yıkılarak yenilenmesi ve yaklaşık 400 milyar dolarlık bir ticaret hacmine ulaşılması bekleniyor. Böylece inşaat sektörü sadece iş makinaları sektörünün değil, tüm ekonominin lokomotif olmaya devam edecektir.

Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilen patlatmalı yıkımı yerinde izleme şansı bulduk. İstanbul Sarıgazi'deki eski askeri lojmanlar sanayiye içerisinde tarihe karıştı. Beklenenden daha başarılı bir şekilde sonuçlandığını öğrendiğimiz bu yöntemin kullanımının yaygınlaşacağı aşikâr. Özellikle yüksek katlı binaların yıkımında, eğer çevre koşulları da uygunsa hem zaman hem de maliyet anlamında büyük avantaj sağladığı belirtiliyor. Elbette güvenlikten taviz verilmemeli.

Adana'daki yeni tesislerinde "Ceylift" markası ile yerli forklift üretimine başlayan; geleceğe yönelik olarak iddialı ama bir o kadar ayakları yere basan hedeflere sahip olan Ceylan Group'a dikkatlerinizi çekmek istiyorum. Daha şimdiden yüzde 85 yerlilik oranına sahipler ve uzak doğu ürünleriyle hem fiyat hem de kalite anlamıyla rekabet edebilecek seviyedeler. Avrupalı rakipleriyle de kalite anlamında başa çıkmak için ise kullanıcıların ve devletin maddi manevi desteğini bekliyorlar.

Ülkemiz ve sektörümüz için başarılı bir son çeyrek diliyoruz.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi

Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Girne Mah. Irmak Sk.
E-5 Yanyol Küçükyalı İş Merkezi
D Blok No:12 Maltepe / İstanbul

Yazılarıyla

Katkıda Bulunanlar
Serdar ENGİN

Yazı İşleri

Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı

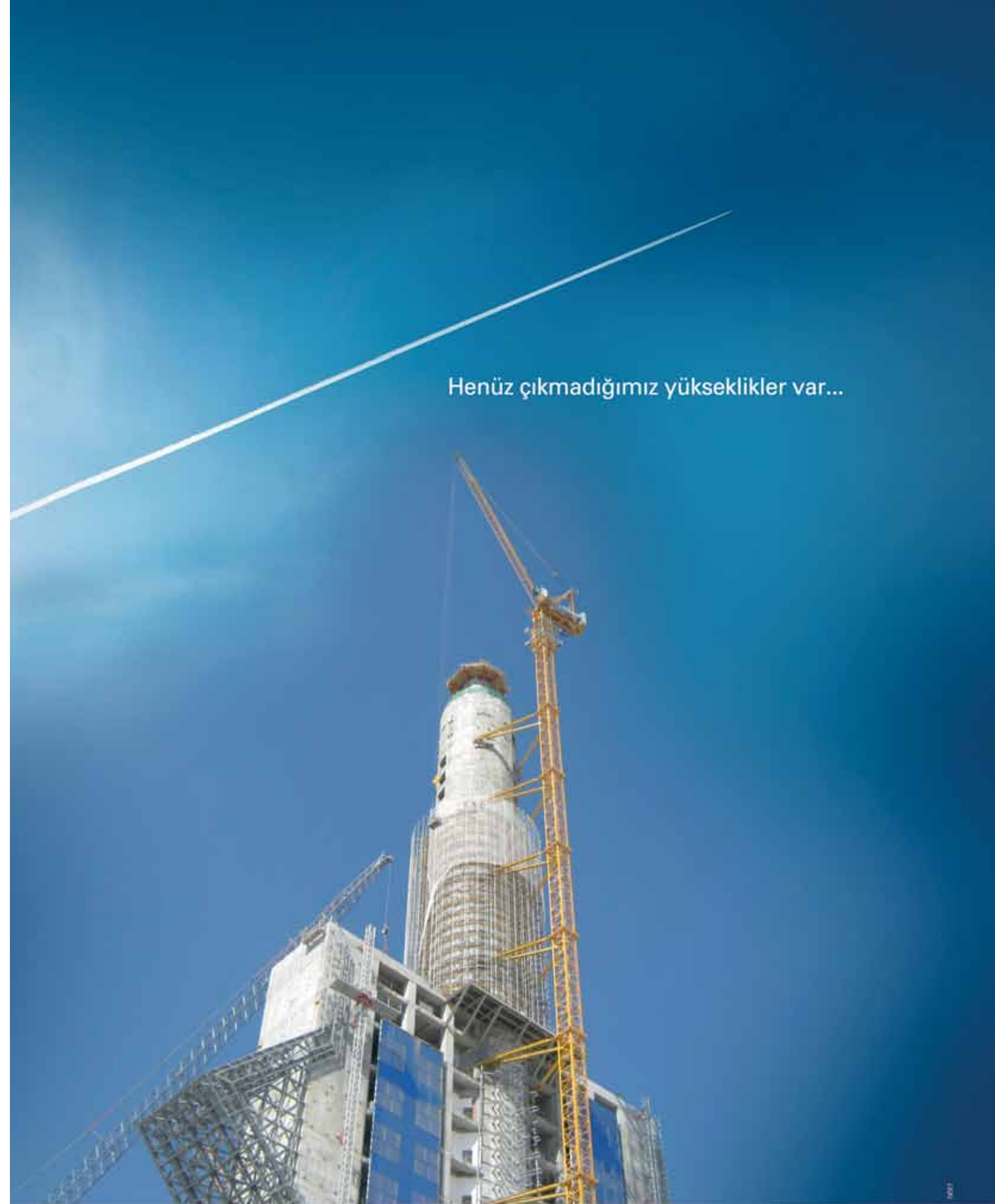
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. İki ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 15 / Ekim 2012



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovar Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
Tel: +90 216 577 63 00 pbx Faks: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel: +90 312 446 27 50 pbx Faks: +90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr





SEKTÖRDEN 6

YIKIM MAKİNALARI 26

Uzun erişimli dev yıkım makinaları geliyor

GLOBAL 34

Komatsu Hibrid Ekskavatörler: Teknolojide bir adım daha ileriye

RÖPORTAJ 36

Akkaya İnşaat, güçlü makina parkı ve tecrübesiyle yapıları güvenle yıkıyor

YENİ ÜRÜN 40

Case yeni F Serisi Yükleyiciler, daha güçlü ve daha ekonomik

RÖPORTAJ 42

Ceylan Group, bu toprakların forkliftlerini üretiyor

RÖPORTAJ 50

“Kentsel Dönüşüm, Türkiye ekonomisini 20 yıl canlı tutacak”

ŞANTİYEDEN 60

Çakırlar Madencilik’e Çukurova Ziraat’ten tam destek

SEKTÖREL GÜNDEM 64

Pazarın 10 binin altına düşmesi artık mümkün değil

RÖPORTAJ 70

Gardner Denver-Compair seyyar kompresörler Erke Group güvencesiyle Türkiye’de

ÖZEL HABER 72

Türk müteahhitlerin büyük başarısı

SEKTÖREL REHBER 78

Gücümüz Güvenceniz



KONECRANES Liman Ekipmanları, Air Rail firması ile Türkiye'de

İş makineleri sektörünün güçlü markası Ascendum Türk, yeni endüstriyel ekipmanlarıyla hava yolu, demir yolu ve limanların da güvenilir çözüm ortağı oluyor.

Alt yapı, yol yapımı, inşaat ve madencilik sektörlerine Volvo İş Makinaları, Sandvik ve Chicago Pneumatic gibi önemli markalarla hizmet veren Ascendum Türk, Air Rail Türkiye organizasyonu ile şimdi de limanların ve lojistik sektörünün güvenilir çözüm ortağı oluyor. İspanya, Polonya, Portekiz başta olmak üzere birçok ülkede hizmet veren Air Rail, sahip olduğu tecrübe ve uzmanlığını Türkiye'deki iş ortaklarının hizmetine sunuyor.

Air Rail Türkiye (ART), bünyesindeki önemli markalarla havayolları, demiryolları, limanlar ve lojistik sektörünün ihtiyaç duyduğu büyük ekipmanların Türkiye satış ve satış sonrası hizmetlerini yürütüyor. ART hakkında bilgi veren Ascendum Türk CEO'su Mahir Hocaoglu; "Demiryollarına hat bakım ve inşaat ile bakım merkezi ekipmanları; havalimanlarına yer hizmetleri ve bakım merkezi ekipmanları; limanlara ise forkliftler, konteyner istifleme ve elleçleme ekipmanları, side-lifter'lar ve liman traktörleri getiriyoruz. ART bünyesinde satışa sunulan Konecranes marka liman forklift ve ekipmanları Türkiye'de çok iyi bilinen ürünlerdir. Üstelik tüm bu ürünler için



Ascendum Türk bünyesindeki Good Rental departmanı güvencesiyle kiralama alternatifini de sunuyoruz" dedi.

Ascendum Türk'ün satış sonrası hizmetlerdeki gücü ve geniş hizmet ağına ART bünyesindeki ürünleri daha cazip hale getirdiğini belirten Mahir Hocaoglu; "Yedek parça lojistiğindeki hızımız ve servis hizmetlerindeki uzmanlığımızla, adı geçen ürünlerde de artık müşterilerimizin memnuniyetini sağlayacak Air Rail'in yurt dışı tecrübesini Türkiye'ye oluyorum" ifadelerini kullandı.

Türkiye limanları, Konecranes ile tanışıyor

Türkiye limanlarında boy göstermeye

hazırlanan İsveç merkezli Konecranes, 80 yılı aşkın tecrübesiyle sektörde faaliyet gösteriyor. Firmanın ürün hatında bulunan 10 ila 65 ton arası forkliftler, 10 ila 85 ton arası konteyner istifleme ve elleçleme ekipmanları ile liman traktörleri Türkiye'de satışa sunuluyor.

Ascendum Türk Hakkında

2010 yılının Temmuz ayına kadar Türkiye'de Volvo Otomotiv Türk bünyesinde yer alan Volvo İş Makinaları, bu tarihte Portekiz merkezli ASC Grup şirketler topluluğu tarafından Türkiye'ye getirilmeye başlandı. ASC Grup, Volvo İş Makinaları'nın Türkiye distribütörü oldu, daha sonra da ASC Türk ismini aldı. ASC Türk, Türkiye'de yatırımlarını arttırmak ve şirketi daha iyi konuma getirmek için Sandvik markasının mobil kırıcılar segmentinin distribütörlüğünü aldı. Bu satın almanın ardından holding sürecine geçiş başladı. İkinci el için "Second New"; kiralama için "Good Rental" markaları yaratıldı. Ascendum Makina Yatırım Holding A.Ş. (Ascendum Türk) çatısı altına ASC Türk, Second New, Good Rental ve Sandvik'ten sonra Chicago Pneumatic (CP) ve Air Rail markaları eklendi.

Air Rail Hakkında

Merkezi İspanya'da bulunan Air Rail, bugün ayrıca Portekiz, Polonya, Meksika, Angola ve Mozambik ülkelerinde faaliyet gösteriyor. 20'den fazla üreticinin temsilciliğini yapan firma 1.700'den fazla sayıda ekipman tedarik edebiliyor.



BENİ SEÇ FARKI HİSSET



MODEL BF 90.3
TAVSİYE EDİLEN EKSKAVATÖR ≥ 20 Ton.

MEB
THE CRUSHING EVOLUTION

www.mbcruiser.com



TÜM EKSKAVATÖRLERE UYGULANABİLİR
MB KIRICI İŞ MAKİNESİNİN UFALAMA
GÜCÜNÜ İZLE
BİR KEZ DENE: BİR DAHA ONDAN
VAZGEÇEMEYECEKSİN.

MB S.p.A. - Tel. +39 0445 308148 - info@mbcrusher.com

Ford Cargo 1846T'ye Hannover'de anlamlı ödül

Ford Otosan'ın mühendisleri tarafından geliştirilip İnönü Fabrikası'nda üretilen Ford Cargo 1846T, Hannover'de düzenlenen ticari araç fuarında 20'nin üzerinde basın mensubunun oluşturduğu jüri tarafından "2013 Yılın Kamyonu" değerlendirmesinde üçüncü seçildi.

Öte yandan firmanın mühendislik ve üretim çalışmalarını yaptığı Ford Transit Custom modeli ise ticari araçlar konusunda uzman 24 jüri üyesi tarafından en yüksek oyu alarak "2013 Yılın Ticari Aracı" seçildi.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, aldıkları ödüllerin güçlerine güç kattığını belirterek, "Yüksek Ar-Ge ve mühendislik kabiliyetimiz ile Ford dünyasının ürün geliştirme ve üretiminde çok önemli ve özel bir konumda yer almaktan gurur duyuyoruz. Bugün geliştirme ve üretiminde başrol oynadığımız iki ürünümüzle birden uluslararası derece aldığımız için fevkalade mutluyuz" dedi.



"Aldığımız ödüller bizi daha da güçlendiriyor"

Hem binek hem de ticari ürün gamındaki yeniliklerle Ford Otosan'ın Türk Otomotiv Sektörü'ndeki liderliğini sürdüreceğine emin olduklarını söyleyen Haydar Yenigün; "Ford'un yeni mar-

ka söylemi 'Go Further'a uygun olarak biz de ticari araç ürün gamımızla 'daha ileri' diyoruz. Kocaeli fabrikamızda ürettiğimiz Transit Custom'un '2013 Yılın Ticari Aracı' olmasının yanı sıra, Türk mühendisi ve işçisinin emeğiyle geliştirdiğimiz ve ürettiğimiz

Ford Cargo 1846T modelimizin de '2013 Yılın Kamyonu' üçüncüsü seçilmesinden büyük onur duyduk. Müşterilerimize her zaman en kaliteli ve en mükemmel ürünleri üreterek başarılarımızı perçinleyeceğimize inançım sonsuz" şeklinde konuştu.

Hyundai ve Cummins motor üretimi için iş birliği yapıyor

İş makineleri sektörünün önde gelen markaları arasında yer alan ve aynı zamanda dünyanın en büyük gemi üreticisi olan Hyundai, yine dünyanın en güçlü motor üreticilerinden Cummins ile iş makineleri için motor üretmek üzere Kore'de ortak bir fabrika kuruyor.



Her iki firmanın 33'er milyon dolar yatırım yaparak kurdukları ortak şirketin adı "Hyundai Cummins Engine Company" olarak açıklandı. 2014 yılında üretime başlanacak tesiste, yılda ortalama 50 bin adet, 5,9 ile 8,9 litre (150 – 300 beygir gücü) aralığında di-

zel motor imal edilecek. Kore merkezli iş makineleri üreticisi Hyundai, 2011 yılında 3,7 milyar dolar olarak gerçekleşen global satışlarını, 2012 yılında yüzde 14 artırarak 4,2 milyar dolara çıkarmayı hedefliyor. Yeni kurulacak Hyundai Cummins Engine Company'de ise yıllık

cironun 2014'de 282 milyon dolar, 5 bin 300 çalışan sayısına ulaşılacak 2022 yılında ise 3,53 milyar dolar olması hedefleniyor.

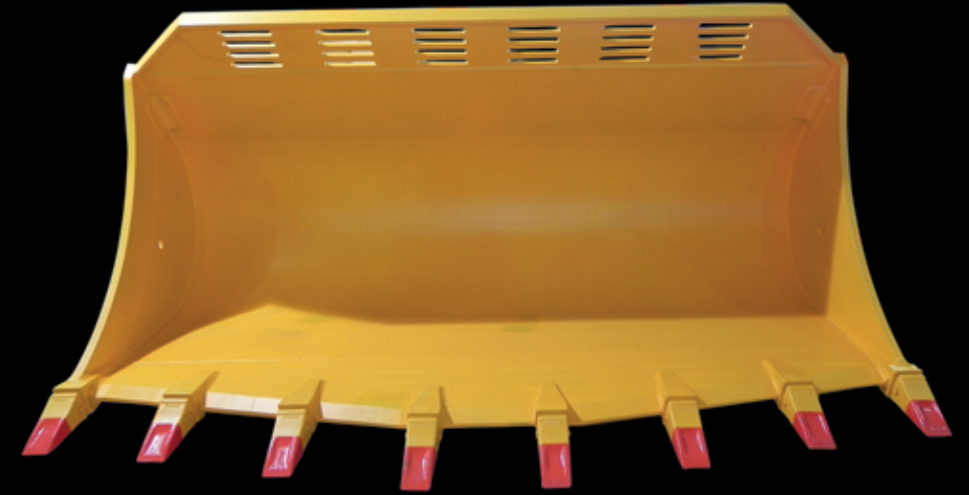
Hyundai İş Makineleri Bölümü Operasyonlardan Sorumlu Başkanı Mr. Choe Byeong-Ku, yaptığı açıklamada; "İnanıyoruz ki, yeni kurulan Hyundai Cummins motor firması, global pazarlardaki varlığımızı güçlendirmemiz için kritik bir rol oynayacaktır. 2016 yılı itibarıyla yıllık global satışlarımızı 9,1 milyar dolara çıkararak, dünyanın en büyük 3 iş makinesi üretici firmasından biri olmak istiyoruz" şeklinde konuştu.



METALOKS

İş Makinaları kova bom ataşman imalatı

SERTİFİKALI ÇELİKLERDEN GARANTİLİ ATAŞMAN ÜRETİMİ



Gövde Sacı
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı
St52 Ereğli Levha Sac

Askı Kulakları
İthal Esnemeye Mukavemetli Sac
St52 Ereğli Levha Sac

Alt Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Yan Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Ön Ana Bıçak
İthal 400 - 450 - 500 Brinel Aşınma Sacı

Yan Bıçaklar
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

İstanbul:

Tuzla Mermeciler Org. San. Blg.
8nci Sk. No:2 Tuzla / İSTANBUL
Tel: (0216) 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Fax: (0216) 593 02 48

Ankara:

Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sk.
No: 28 - 30 - 32 Ostim / ANKARA
Tel: (0312) 394 16 92 - 93 - 94
Fax: (0312) 394 26 30

İzmir:

Ankara Caddesi N0:369/8
Naldöken / Bornova / İZMİR
Tel: (0232) 479 65 64
(0232) 478 53 28 (pbx)
Fax: (0232) 479 64 14

SİF İş Makinaları'nda yeniden yapılanma süreci

Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı Mükemmellik Modeli'ni tüm faaliyetlerinde esas alan SİF İş Makinaları, 2014 yılında pazar lideri olma hedefiyle yürüttüğü yeni yapılanma sürecinde emin adımlarla ilerliyor.

SİF İş Makinaları'nı önümüzdeki dönemde pazar lideri olarak zirveye taşıma hedefiyle, Mayıs 2012'de başlatılan yeni yapılanma süreci hızla devam ediyor. Şirketin organizasyonel yapısında gerçekleştirilen değişikliklerin temelinde, SİF İş Makinaları'nın 2011 yılının Ocak ayında başlattığı Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı Mükemmellik Modeli'ni (EFQM) esas alan "2014 AGRESİF Projesi" yatıyor. Proje, SİF İş Makinaları'nın EFQM'in iş modeli doğrultusunda mükemmel bir kuruluş olmak adına müşterileri için yenileşmesini ve daha fazla değer yaratmasını hedefliyor.

Satış ve Satış Sonrası Hizmetler'den sorumlu birimlerinde yeni yapılanmaya giden SİF İş Makinaları, tarım ve iş makinaları birimlerini farklı direktörlüklerle ele alarak, tarım makinalarında atılıma hazırlanırken, iş makinalarında da müşterilerine daha konsantre hizmet vermeyi amaçlıyor.



Bünyeye yeni isimler katıldı

Türk Traktör ve tarım ekipmanları firmalarından KUHN'da yöneticilik tecrübesine sahip Umur Doğruak, SİF İş Makinaları Tarım Ürünleri Birim Direktörü olarak atandı. Doğruak, hem direkt kendisine bağlı satış ekibi, hem de mevcut bölge/bayi ekibi ile birlikte SİF İş Makinaları'nın tarım sektöründe büyümesine yönelik satış ve ürün yönetimi faaliyetlerini yürütecek.

SİF İş Makinaları bünyesindeki iş makinalarının satış ve ürün yönetimi süreçlerinden sorumlu olmak üzere ise,

sektörün güçlü firmalarından biri olan Komatsu İş Makinaları'nın Satış ve Pazarlama Müdürü Cihan Ünlü, İş Makinaları Birim Direktörü olarak ekibe katıldı.

Yeni yapılanma ile oluşturulan Satış Sonrası Hizmetler Direktörlüğü pozisyonuna ise, SİF İş Makinaları'nda Stratejik Planlama ve İş Geliştirme Müdürü olarak görev yapan ve Türk otomotiv sektörünün öncü firmalarından TOFAŞ'ta Satış Sonrası Hizmetler alanında yöneticilik tecrübesine sahip Murat Asena getirildi.

Gama Ticaret, Zoomlion için faaliyetlerini hızlandırdı

"International Construction" dergisi tarafından her yıl açıklanan dünyanın en büyük iş makinaları üreticileri listesinde 2012 yılında 7. sıraya yükselen Zoomlion firmasının Türkiye resmi distribütörü Gama Ticaret ve Turizm A.Ş., gerek fabrika ziyaretleri gerekse yurt içi tanıtımlar, fuarlar ve yetkili servislerine yönelik organizasyonlarıyla iş makinaları sektöründeki faaliyetlerine hız kesmeden devam ediyor.

Gama Ticaret, Zoomlion firmasının beton pompa ve ekipmanlarının üretildiği Çin Halk Cumhuriyeti'ndeki teknoloji üssüne, Ağustos ayında müşterilerine yönelik bir fabrika gezisi düzenledi. Dünyanın en büyük beton makinaları üreticisi olduğu ifade edilen firmanın beton pompası üretim tesislerine yapılan iş gezisi kapsamında müşterilerin, Zoom-



Gama Ticaret ve Turizm A.Ş.
Genel Müdür Yardımcısı Hasan Namal



lion'un hem üretim teknolojisi hem de üretim kalitesini yakından görme imkânı buldukları belirtiliyor.

Gama Ticaret ve Turizm A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Hasan Namal organizasyonla ilgili olarak; "İş seyahatimize katılan değerli müşterilerimizin aldıkları ve almayı düşündükleri makinaların nasıl üretildiğini görmeleri açısından çok büyük önem taşıyan bu tarz gezilerimiz önümüzdeki dönemlerde de devam edecektir" dedi.

31 Ağustos-9 Eylül tarihleri arasında 81. İzmir Enternasyonal Fuarı'na da katılan Gama Ticaret, fuardaki alanında Zoomlion marka kamyonu monte bir beton pompası, Mustang marka mini yükleyici, E-P marka forklift, Lonking marka tekerlekli yükleyici ile Weber marka hafif iş makinalarını sergiledi.

Kampanya, 1 Ocak 2012 ile 31 Aralık 2012 tarihleri arasında şahsı adına yeni Ford Cargo satın alan perakende müşterilerin (gerçek kişilerin) kampanyaya kayıtlı olma tarihinden 31 Aralık 2013'e kadar Paro Yıldızlar Topluluğu üyesi Opet ve Sunpet istasyonlarından Ford Club Kart, Opet Kart veya diğer Parolu kartlarını kullanarak yapacakları en fazla 90.000 TL tutarındaki akaryakıt alımlarında geçerli olup, Opet'in diğer kampanyaları ile birleştirilmez. Kampanyaya katılmak için 444 3673 numaralı Ford Direkt Hattı'nın aranıp istenecek diğer bilgilerle birlikte Parolu kartın kampanyaya kaydı gerçekleştirilmelidir. Her harcama da %1 oranında baz puan yüklenmektedir. 1.000 TL'lik harcamaya ulaşıldığında 60 TL değerindeki ilave paropuan kampanyaya kaydedilen Ford Club Kart, Opet Kart veya diğer Parolu karta yüklenmektedir. Bu Paropuanlar, 28 Şubat 2014'e kadar sadece Opet ve Sunpet istasyonlarından yapılacak akaryakıt alımında harcanabilir. Opet ve Sunpet istasyonlarındaki haksız Parolu kart kullanımları için Opet ilgili kartı bloke etme ve kazanılmış Paropuanları kullandırtmama hakkına sahiptir. Opet, Petrol Piyasası mevzuatı veya EPDK uygulamalarındaki değişiklikler veya benzeri ekonomik nedenlerle kampanya koşullarını değiştirebilir veya kampanyayı sonlandırabilir. Ayrıntılı bilgi için www.ford.com.tr ve 444 3673.





Devlerin kampanyası böyle olur!

1.000 TL AKARYAKIT ALANA 70 TL AKARYAKIT DEĞERİNDE PAROPUAN HEDİYE.

Hemen en yakın Ford yetkili satıcısına geliyorsunuz, zor çalışma şartlarında işinizi kolaylaştıracak Ford Cargo ağır ticari araçlara uygun ve esnek ödeme koşullarıyla sahip oluyorsunuz. Adınıza düzenlenecek "Ford Club Card" ile 31 Aralık 2013 tarihine kadar Opet'ten yapacağınız her 1.000 TL'lik akaryakıt alışverişi sonunda 70 TL akaryakıt değerinde Paropuan kartınıza hediye olarak işleniyor. Size de bu puanları dilediğiniz akaryakıt alışverişinde kullanmak kalıyor.

FORD CARGO



ford.com.tr
facebook.com/FordCargo

MTU Türkiye, "Turgutlu Devlet Hastanesi Trijenerasyon Sistemi" ile ilklere imza attı



MTU Türkiye, ilk kamu trijenerasyon sistemi, enerjisini kendisi üreten ilk kamu hastanesi, ilk lisanssız elektrik üretimi sıfatlarını kazanan Turgutlu Devlet Hastanesi Projesi'ne imza attı.

Sağlık Bakanlığı ile Başbakanlık Toplu Konut İdaresi Başkanlığı (TOKİ) arasında imzalanan protokolle yapımı tamamlanan Manisa Turgutlu'daki, Türkiye'nin enerjisini kendi üreten yeni nesil trijenerasyon sistemli ilk kamu hastanesi, 17 Eylül 2012 tarihinde Başbakan Recep Tayyip Erdoğan tarafından törenle açıldı.

İlk kamu trijenerasyon sistemi, enerjisini kendisi üreten ilk kamu hastanesi ve ilk lisanssız elektrik üretim projesi olma gururunu yaşayan Turgutlu Devlet Hastanesi'nin trijenerasyon sistemi MTU Türkiye tarafından sağlandı.

Trijenerasyon Sistemi; elektrik, ısı ve soğutma üretimi yapan 3 ana bölüm-

den oluşuyor. Doğalgaz ile çalışan bir jeneratör aracılığıyla üretilen elektriğin daha ekonomik şartlarda temin edilebildiği; ayrıca ısıtma ve soğutma hizmetlerinin de daha az maliyetlerle sağlandığı belirtiliyor.

MTU Onsite Energy markalı 2 adet gaz motoru ile çalışan ve tamamen MTU Türkiye tarafından kurulan 1,2 MW kapasiteli sistem lisanssız elektrik üretimi kapsamında da Türkiye'de bir ilk olma özelliğine sahip bulunuyor.

MTU Türkiye uzmanlarının gerçekleştirdikleri detaylı fizibilite çalışmaları sonucunda hem çevre duyarlılığı hem de düşük işletme maliyetleri açısından büyük önem taşıdığı ifade edilen yüksek ekonomik verimliliğe sahip bu yatırımın yılda yaklaşık 2,5 Milyon TL tasarrufla kendisini en fazla iki yılda amorti etmesi bekleniyor.

344 yatak kapasiteli Turgutlu Devlet Hastanesi aynı zamanda ilçe tarihi-

nin en büyük yatırımı olma özelliğini taşıyor.

MTU Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Ali Güzel, proje ile ilgili olarak şunları söyledi: "Gerek sürekli enerji üreten doğalgazlı kojenerasyon, trijenerasyon sistemlerinde, gerekse dizel yedek enerji sistemlerinde benzerlerine göre üstün avantajlara sahip olan MTU Onsite Energy uygulamaları dünyanın birçok noktasında çok kritik uygulamalarda tercih edilmektedir.

MTU Türkiye olarak organizasyonel yayılım ve yatırımlarımızı genişleterek bu avantajları Türkiye'de kullanıcı ve yatırımcıların hizmetine sunmaktayız. Yatırım ve tesislerin ihtiyaç duyduğu enerjiyi tamamen ilgili tesisin ihtiyaçları ile dizayn ederek satış ve servisini tek elden yürütüyoruz.

Bu çerçevede ilklerin projesi olan Turgutlu Devlet Hastanesi'nin trijenerasyon enerji sistemini sağlamış olmak, MTU Türkiye için bir gurur kaynağıdır. Hepimizin vergileri ile hayata geçirilen kamu yatırımlarının bu tip sistemler ile daha verimli planlanması ve işletilecek olması da bizi ayrıca memnun etmektedir. Enerji verimliliğinin bu kadar öne çıktığı günümüzde, MTU Onsite Energy benzer projeler ile verimliliği arttırırken çevreyi de korumaya devam edecektir."

Hisarlar, Hitachi'nin tedarikçisi oldu

Dünya iş makinaları pazarında ilk büyük beş marka arasında yer alan Hitachi'ye canopy (emniyet çerçevesi) üreten Hisarlar'ın ilk sevkiyatı gerçekleşti. Dünya ekskavatör pazarının yüzde 10'una sahip ve yılda toplamda 25 bin iş makinası üreten dev firmaya üretim yapan Hisarlar, yabancı markaların çözüm ortağı olmaya devam ediyor.

Hisarlar Yurtdışı Pazarlama Direktörü Zekeriya Kıyılık; "Üretiminin yüzde 24'ünü Avrupa pazarına yüzde 76 kısmını da dünyada çeşitli ülkelere ihracat yapan bir dünya devini müşteri portföyümüze kattık. Yılda ortalama 4 milyar Euro ciro yapan Japon menşeli Hitachi için üretime devam ediyoruz" diye konuştu.

Türkiye'de geçen yıl yerli traktör üreticilerinin kabin ihtiyacının yarısından fazlasını karşılayan Hisarlar Grup, günümüzde dünya tarım sektörünün öncü firmalarından John Deere,



New Holland, Agco, Sonalika ile Türk Traktör, Erkunt, Tümosan ve Hattat gibi yerli üreticilerle ortak projeler ve çalışmalar yürütmeye devam ediyor.

Gelişimi yaşamak.

Liebherr' in L 580 Lastik tekerlekli yükleyicisi.

- Düşük yakıt tüketimi, daha az lastik ve fren aşınması nedeniyle minimum işletim masrafları
- Benzersiz motor montaj konumu sayesinde yüksek devrilme yükü
- Yenilikçi tahrik konsepti nedeniyle yapı parçalarının belirgin olarak daha az aşınması
- Tüm önemli bileşenlere en uygun servis erişimi



Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Sti.
Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39
Yakacık/Kartal, İstanbul
Tel.: +90 216 453 1000
E-mail: Info.ltk@liebherr.com
www.liebherr.com

LIEBHERR

Grubu

Acarlar Makine, Ruthmann ile şimdi daha da yükseklerle çıkacak



Ruthmann Genel Satış Müdürü Uwe Strotmann,
Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar,
Ruthmann Genel Müdürü Rolf Kulawik

Acarlar Makine, Ruthmann'ın yeni Türkiye distribütörü oldu. İstanbul Tuzla'da merkez ofisi bulunan; Ankara, Bursa ve İzmir'deki şubeleriyle de hizmet veren Acarlar Makine, Ruthmann Steiger® ürünlerinin tüm satış ve servis aktivitelerinden sorumlu olacak.

Yeni ortaklık ile ilgili olarak açıklamada bulunan Ruthmann Genel Müdürü Rolf Kulawik şunları söyledi: "Acarlar Makine, profesyonel yüksek erişim teknolojisiyle Türkiye çapında bilinen bir firma. Biz de bu firmanın Steiger® ürünlerimizin satış ve servisini yapacak olmasından son derece onur duyuyoruz. Birlikte yeni müşteri grupları geliştirmek ve pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz."

Ruthmann ile yaptığı iş birliğiyle ürün gamında genişlemeyi amaçlayan Acarlar Makine, çalışma yüksekliği 11 metre ile 100 metre arasında değişen yüksek performanslı Ruthmann çalışma platformları ile müşterilerine her amaca yönelik hizmet götürmeyi planlıyor. Ruthmann'ın en yeni dizaynı olduğu belirtilen Steiger®T460 ve T540'ın yanı sıra 3,5t (Steiger®TB270) ve

7,49t (Steiger®T330) şasi dizaynları, bu yüksek performansın göstergeleri olarak vurgulanıyor.

Ruthmann Steiger® çalışma platformlarının yanı sıra Acarlar Makine'nin ürün gamında; makaslı, eklemli, dikey, teleskopik, paletli ve römorklu personel yükseltici platformlar, cephe sistemleri, kompakt vinçler ve teleskopik yükleyiciler bulunuyor.

Kiralama konsepti olan "Rent & Rise" ile Türkiye'nin en geniş kiralık makina tedarikçilerinden biri olan Acarlar Makine, araç üstü platformlarıyla farklı müşteri gruplarına da ulaşmayı hedefliyor.

Acarlar Makine'nin kaliteli ve profesyonel satış sonrası hizmet anlayışı ve Türkiye'deki ilk IPAF eğitim merkezini kuracak olması, satış sonrasında oldukça önem veren Ruthmann'ın, Acarlar'ı tercih etmesindeki önemli kriterlerden olduğu vurgulanıyor.

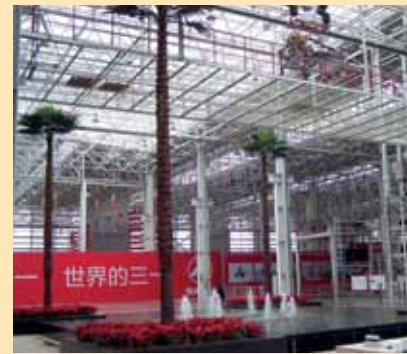


Sany, dünyanın en büyük ekskavatör fabrikasını Çin'de açtı

Shanghai yakınlarında kurulan, dünyanın en büyük ve en gelişmiş ekskavatör fabrikası olduğu iddia edilen tesiste, her 5 dakikada 1 adet ekskavatör üretililecek.

"The Lingang Industrial Park" adı verilen ve yaklaşık 818,5 milyon USD'ye mal olduğu belirtilen tesis 550 dönümü

kapalı olmak üzere 1.000 dönüm arazi üzerine kurulu bulunuyor. Verimliliği en üst düzeye çıkarmak amacıyla ham madde girişinden ürünün fabrikadan çıkışına kadarki tüm üretim süreçlerinin bilgisayarlar tarafından kontrol edildiği; ana parçaların hareketliliğin yer altı tünelleriyle sağlandığı belirtiliyor. Tesiste öncelikli olarak Çin pazarında önemli



bir hacim oluşturan 20-30 ton sınıfı ekskavatörler üretililecek.



imer ailesi
büyümeye devam ediyor

**Beton
sektöründe
dünya tercihi
Türkiye
Lideri**

- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası

**Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibarı ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmikser'de Avrupa'nın
en çok satan firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...**



IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

Yenimahalle Belediyesi, Sandvik ile maliyetlerini düşürecek



Türkiye'deki satış ve servis hizmetleri ASC Türk tarafından sağlanan Sandvik Mobil Kırma ve Eleme Üniteleri, özel sektör kadar kamu kurumlarının da gözdesi olma yolunda. Beton sant-rali için kendi üretimini yapmak isteyen Ankara Yenimahalle Belediyesi, Mobil Kırma ve Eleme Tesisi tercihini Sandvik'ten yana kullandı.

Yenimahalle İlçesi'nin bordür, kilit taşı, beton hammaddeleri ve yol alt yapı temel malzemelerinin üretimi için Mobil Kırma ve Eleme Ünitesi satın alma kararı veren Yenimahalle Belediyesi, uzun süredir çalıştığı ASC Türk ile yola devam etme kararı aldı.

Sandvik Mobil Kırma ve Eleme Üniteleri ile düşük maliyetle seri üretime başlayan Yenimahalle Belediyesi'nin yetkilileri

Fezviye Mahallesi'nde bulunan taş ocağında çalışan Sandvik mobil tesisin çalışmasını yakından incelediler. ASC Türk Yol Ekipmanları Satış Müdürü Nurettin Çevik'in de bulunduğu ziyarette bilgi veren Yenimahalle Belediye Başkanı Fethi Yaşar, belediyenin her alanda olduğu gibi makina parkında da farkını ortaya koyduğunu belirterek; "Parkımıza kazandırdığımız Taş Kırma ve Eleme Ünitesi ile kendi yol alt yapı malzeme ihtiyacımızı kendimiz karşılayarak, hem üretimimize hız kazandıracakız hem de büyük ölçüde maliyetimizi düşüreceğiz. Belediyemizin teknik kadrosu ile birlikte kaliteli üretim yapmak için bu projeyi hayata geçirdik" dedi.

Yenimahalle Belediyesi olarak ASC Türk ile uzun süredir çalıştıklarını, belediyenin makina parkında çok sayıda Volvo

İş Makinası da bulunduğunu söyleyen Fethi Yaşar, "Yenimahalle'yi Volvo ile inşa ettik. Sandvik ile de umarım betonumuz daha kaliteli olacak, tabandaki malzeme daha sağlıklı olacak ve daha hızlı hizmet vereceğiz" diye konuştu.

"ASC Türk'ün satış sonrası hizmetlerindeki başarısı tercihimizde etkili oldu"

Yenimahalle Fen İşleri Müdürü Gürol Karahisaroglu, kamu kurumları için satış sonrası hizmetlerin ve yedek parça tedarikinin önemine değinerek, garanti süresinin ve yakıt tüketiminin uygun olması sebebiyle Sandvik'i tercih ettiklerini söyledi. Belediyenin beton üretim santrali bulunduğunu, bu sayede beton ürettiklerini ve yol yaptıklarını belirten Gürol Karahisaroglu; "Bunların hepsini, kendi ocağımız olmadığı için satın alıyorduk. Ocak kurmanın daha uygun olacağını düşündük ve üretimden sonraki kısımda bizim kullanacağımız malzemeyi hem daha ekonomik hale getirmek hem de dışarıya bağımlı olmamak için böyle bir makina almayı tercih ettik" şeklinde ifade etti.

Yenimahalle Belediyesi'ne teslim edilen Sandvik OI240 Mobil Kırma Ünitesi ve QA450 Mobil Eleme Ünitesi hakkında bilgi veren Nurettin Çevik ise; "Bu tesis taşınabilir kırıcı ve taşınabilir elek olmak üzere iki bölümden oluşuyor. Saatte 250 ton üretim kapasitesine sahip. Kırma bölümü taşı kırıp alt yapı malzemesi haline getiriyor, eleme ünitesi ise taşı istenilen boyutlarda küçültüyor" ifadesini kullandı.




inan makina®
 SANAYİ VE TİCARET A.Ş.





"DÜNYA' NIN KIRICI GÜCÜ"
YENİ SERİ MTB HİDROLİK KIRICILARI
NEW SERIES MTB HYDRAULIC BREAKERS



HİDROLİK ATAÇMANLAR / HYDRAULIC ATTACHMENTS



FABRİKA - ADRES

Organize Sanayi Bölgesi, Ziya Gökalp Mah. Eski Turgut Özal Cad. No: 24 Başakşehir 34490 İSTANBUL - TÜRKİYE
 Tel.: +90 212 549 25 00 - 549 20 13 - 14 - 15 Fax: +90 212 549 22 75 Export Fax: +90 212 549 35 53 - 60
 e-mail : info@inanmakina.com & export@inanmakina.com www.inanmakina.com

Çukurova Ziraat, 5. Mersin Lojistik Fuarı'na katıldı

Hyster marka forklift ve depo içi ekipmanları ile Mersin Lojistik Fuarı'na katılan Çukurova Ziraat, lojistik firmaları temsilcileri ile bir araya geldi.

4-7 Ekim tarihleri arasında Mersin'de düzenlenen Mersin 5. Uluslararası Lojistik ve Transport Fuarı'na katılan Çukurova Ziraat, Hyster marka forklift ve depo içi ekipmanları ile fuarın dikkat çeken firmaları arasında yer aldı. Fuarı çok sayıda ürünü ile katılan Çukurova Ziraat standını Mersin Valisi Hasan Basri Güzelöğlu ve diğer kamu yetkililerinin yanı sıra demir-çelik, soğuk hava depoları ve lojistik firmalarından gelen çok sayıda yetkili ziyaret etti.

Çukurova Ziraat'ın fuardaki alanında şu makinalar sergilendi:

Hyster'in 3 tonluk dizel forklifti H3.0FT ve 16 tonluk H16XM-6 modelleri, R1.6H serisi Reachtruck, S1.2AC steaker modeli, J1.6XNT model akülü forklift, Case'in yeni



T serisi 695ST kazıcı yükleyici ve SR150 mini yükleyici modelleri.

Cummins, 1.500 kişiyi işten çıkaracak



Cummins, yavaşlayan global ekonomi sebebiyle bin 500 kişiyi işten çıkarmayı planlıyor. Firma işten çıkarmalara ek olarak, Hindistan'da 2 ve Brezilya'da 1 fabrikanın da aralarında bulunduğu birçok tesisinde üretimi yavaşlatacak. Cummins'ten yapılan açıklamada, 2012 yılı toplam gelirinin tahmin edilenden 1 milyar dolar daha az olacağı, faiz ve vergi öncesi kar beklentilerinin de yüzde 14,75'den yüzde 13,5'e düşürüldüğü belirtiliyor.

Tetaş A.Ş., Sunward ile tarım sektörüne de hizmet sağlayacak

Tarım sektörünün önde gelen organizasyonları arasında yer alan AGRO-EXPO EURASIA 2012 İzmir 8. Uluslararası Tarım Sera ve Hayvancılık Fuarı'na katılan Tetaş A.Ş., Sunward mini ekskavatör ve yükleyicilerini çiftçilerin beğenisine sundu.

Bir süre önce distribütörlüğünü aldığı Chery marka depolama ekipmanları ile iş makineleri sektörüne adım atan Tetaş A.Ş., bünyesine yeni kattığı Çinli Sunward kompakt iş makinelerini de ilk kez İzmir'deki fuarda sergiledi.

Mini ekskavatör ve mini yükleyicilerden oluşan Tür-

kiye kompakt iş makineleri pazarının yüzde 45'inin Ege Bölgesi'nde çalıştığını belirten Tetaş A.Ş. İş Makinaları Satış ve Pazarlama Müdürü Hakan Murteza, bu tarz bölgesel fuarlara katılarak nihai tüketicilere doğrudan ulaşmayı hedeflediklerini vurguladı.

Temmuz ayı itibarı ile Türkiye pazarına sundukları Sunward iş makinelerinde; Yanmar, Bosch-Rexroth, Nachi gibi kalitesi dünyaca kabul gören ana komponentler kullanıldığını ifade eden Murteza, müşterilerine sadece daha cazip fiyatlar değil, etkin satış sonrası hizmetler de sunduklarını sözlerine ekledi.



Tetaş A.Ş. fuarda; Sunward SWE08B mini ekskavatör, SWE30UB (sıfır kuyruk) mini ekskavatör, SWL2820 mini yükleyici ile birlikte CHERY FD25 ve FD35 dizel forkliftlerini sergiliyor.

Orion Fuarcılık tarafından; 20 - 23 Eylül 2012 tarihleri

arasında, İzmir Fuar Alanı'nda gerçekleştirilen AGRO-EXPO EURASIA 2012 8. Uluslararası Tarım Sera ve Hayvancılık Fuarı'na 600'e yakın firma katılıyor. Fuarı, geçen seneye göre yüzde 20 artışla 150 binin üzerinde tarım çalışanı ziyaret etti.

Zorlu Yıkım İşlerinde, Avrupa Teknolojisi, HMF Servis Güvencesi!



Avrupa'nın lider yıkım ataşmanı üreticisi, İtalyan devi Mantovanibenne şimdi HMF güvencesi ve yaygın servis ağıyla Türk inşaat sektörünün hizmetinde.



HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş.
Esentepe Mah. E-5 Yanyol No: 15 34870 Kartal-İstanbul /Türkiye
Tel: 0216 488 80 00 (pbx) Faks: 0216 488 91 91
www.hmf.com.tr





om
mühendislik

1991'den beri
%100 Türk Sermayesi %100 Türk Mühendisliği ile
En Kaliteli Ürünler ve Inovasyon Gücümüzle
YANINIZDAYIZ



Konstrüktif Makine İmalatı Sektörü'nde yurtiçi ve yurtdışı bağlantıları ile köklü bir yer edinen Om Mühendislik, 1991 yılında İstanbul'da kuruldu. OM Mühendislik modern üretim komplekslerinden oluşan 4000 m²'lik kapalı imalat alanı ile yönetim ve ticari ofislerin de dahil olduğu toplam 6.500 m²'lik bir alan üzerinde üretim ve satış faaliyetlerini sürdürmektedir.

OM Mühendislik, Mermer Sektörü'nde olduğu kadar, Madencilik Sektörü'nün Kömür, Taş ve Kum Ocakları başta olmak üzere, akla gelebilecek diğer benzer kollarında da kullanılan, her tür Loader ve Excavator için ürettiği Kova, Fork, Quick Coupler, Tek Tırnak ve Riper gibi eşsiz ürünlerle de varlığını göstermektedir.

Bunun yanı sıra, İnşaat ve Hafriyat Sektörlerinde de başta Kova imalatı olmak üzere tüm ürün yelpazesi ile profesyonel yapıda hizmet vermektedir. OM Mühendislik, satış ekibi ve uzmanlaşmış teknik kadrosu ile tüm değerli müşterilerini doğru malzeme ve ekipmana yönlendirme konusunda gereken danışmanlığı da üstlenerek; "Üretim-Satış-Satış Sonrasında" bir kalite bütünlüğü yaratmayı hedeflemiştir.



OM Mühendislik'ten Bir İlk Daha

DUBA ÜZERİ MONTELİ DENİZ DİBİ TARAMA

om
mühendislik

OM Mühendislik Makina Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

Adres	Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No : 2 Ümraniye - İstanbul
Telefon	0 216 365 58 91 (pbx) - 0 216 590 02 52
Fax	0 216 365 60 40
Web	www.ommuhendislik.com.tr
E-Posta	info@ommuhendislik.com.tr

Alfatek, Soosan ile ürün çeşitliliğini artırdı

Bünyesinde; Schwing Beton Pompaları, StetterTransit Mikserleri, Sandvik Hidrolik Kırıcıları ve JCB Vibromax Vibrasyonlu Silindirler gibi güçlü markaları bulunduran Alfatek, distribütörlüğünü yeni aldığı Soosan Hidrolik Kaya Deliciler ile ürün çeşitliliğini artırdı.

Kore'nin hidrolik kaya delici pazarındaki önemli markaları arasında yer alan Soosan, Eylül 2012'den itibaren Alfatek güvencesi ile Türkiye pazarında satışa sunulmaya başladı.

Alfatek Ürün Destek Müdürü Mesut Girit, mevcut ürünlerine benzer müşteri profiline sahip olması ve gelen talepler üzerine Soosan Hidrolik Delicileri portföylerine eklemeye karar verdiklerini belirtiyor.

Girit, Soosan'ı neden tercih ettiklerini ise şöyle açıklıyor: "Soosan, Kore pazarında Hidrolik Kaya Delici konusunda öncülük yapmış ve kalitesi ile takdir gören bir firma. Geçmiş yıllardaki deneyimleri ve elde ettikleri know-how'lar sayesinde, üstün özelliklere sahip, yeni jenerasyon Soosan Hidrolik Delicileri üretmiş ve pazara sunmuştur. Özellikle uzun yıllara dayanan tecrübesinin bir sonucu olarak Soosan tarafından imal edilen delici tabancaların da büyük katkısı ile Soosan'ı dünya pazarında söz sahibi yapan güçlü, hızlı, uzun ömürlü ve düşük işletme maliyetli bir Hidrolik Delici ortaya çıktı. Şu an dünyanın birçok yerinde Soosan Hidrolik Delicileri başarı ile çalışıyor."

Yeni Doosan delicilerin stoklarına ulaştığını ve satışına başladığını belirten



Girit, satış ve teknik kadrolarının Soosan tesislerinde kapsamlı bir eğitim aldığını ve gerekli yedek parça stoklarının da tamladığını sözlerine ekliyor.

Hisarlar, Turkar markasıyla demir yollarını millileştiriyor

Hisarlar, demir yolları için ürettiği Turkar 4x4 üst yapı araçlarına bir yeni model daha ekledi. Yeni bir proje kapsamında geliştirilen Turkar 4x4'ün Demir yolu Hat Bakım ve Vagon Çekim Aracı'nın ilk testleri Çukurhisar Tren İstasyonu'nda tamamlandı.

Bu gelişmeyle birlikte, raylar üzerindeki bu tür araç ihtiyaçlarını yurt dışından ithal ederek karşılayan kamu ve özel sektör kuruluşları için artık yerli bir ürün alternatifi de yaratılmış oluyor.

Hisarlar firmasından konu ile ilgili olarak yapılan açıklamada; "Turkar markası olarak ülkemizde son yıllarda gelişen demir yolu taşımacılığı ve buna bağlı lojistik unsurların devreye girmesi bu sahadaki hizmetler için ürün çeşitliliğinin artırıl-



ması yönünde yeni projeleri devreye sokmaya devam etmekteyiz" denildi.

Scania'dan yıl sonu yedek parça kampanyası

Scania, 1 Ekim'de başlayan yedek parça kampanyası ile yılın son çeyreğinde müşterilerine cazip indirimler sağlayacak.

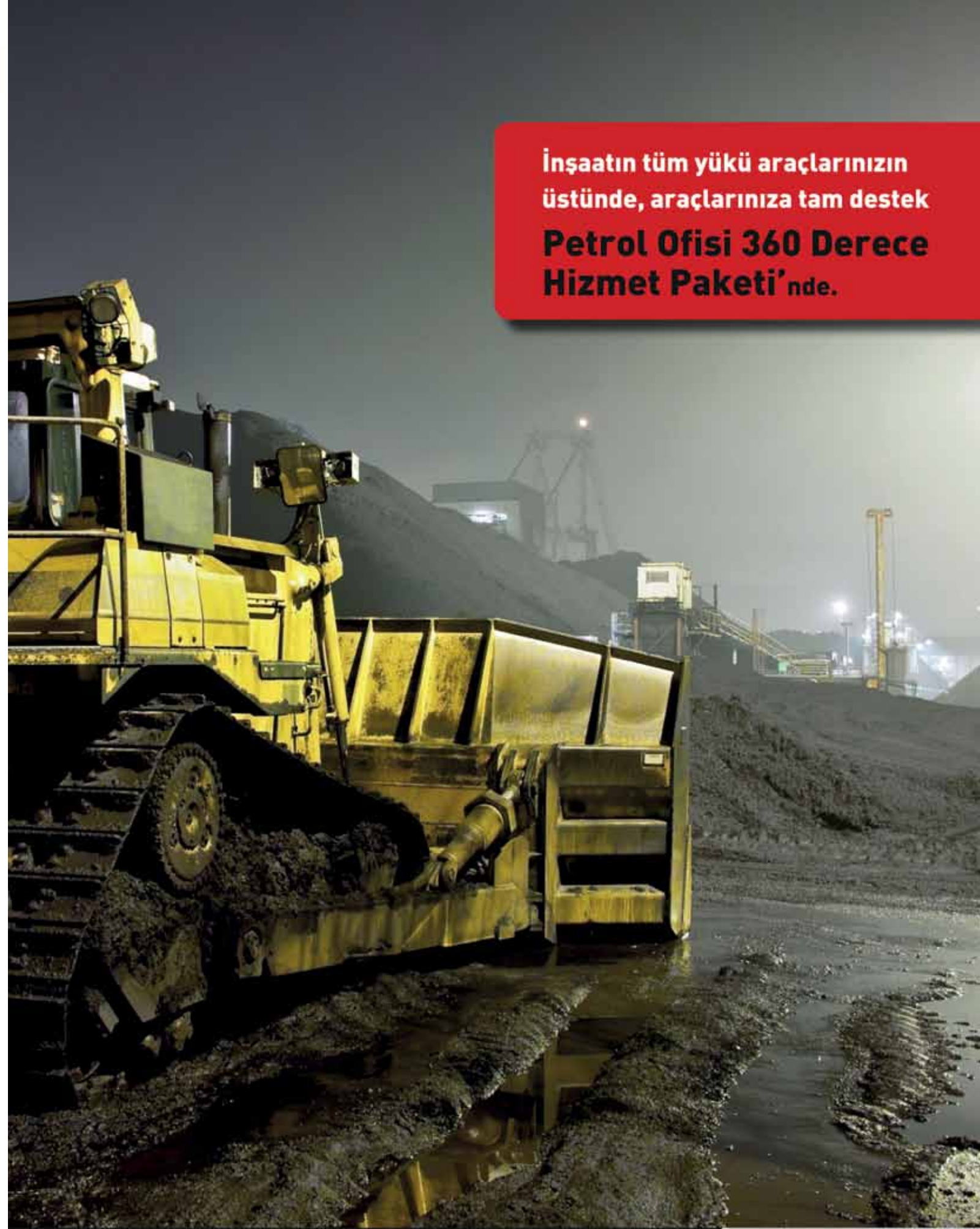
Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde, Türkiye genelinde toplam 21 Yetkili Servis noktasında başlattığı kampanya ile Scania, müşterilerinin satış sonrası hizmetlerdeki memnuniyetini artırmayı hedefliyor.

Yıl sonuna kadar geçerli olacak kampanya kapsamında Scania kullanıcılarının; soğutma, süspansiyon, transmisyon, fren ve debriyaj grubuna ait 86 yedek parçaya yüksek indirim oranları ile sahip olabilecekleri belirtiliyor.

1 Ekim'de başlayan bu kampanyanın, tüm Scania Yetkili Servis noktalarında geçerli olacağı ifade ediliyor.



İnşaatın tüm yükü araçlarınızın üstünde, araçlarınıza tam destek Petrol Ofisi 360 Derece Hizmet Paketi'nde.



İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi'yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: {0212} 329 19 19 madeniyag@poas.com.tr



Pi Makina, Cezayir ve Irak'taki önemli projelerde yer alıyor



Dünya genelindeki birçok ülkede ürünleri ve etkin satış sonrası destek hizmetleri ile yerini sağlamlaştıran Pi Makina, yaklaşık 10 yıldır faaliyet gösterdiği Irak ve Cezayir pazarlarına son aylarda çok sayıda beton santrali ve beton pompası teslim etti.

Girmak, Dorçe Prefabrik, Marmara Beton, Pikaron İnşaat, İberia İnşaat, Tanin Yapı gibi Türkiye'nin önde gelen çok sayıda inşaat firmasının, beton santrali ve beton pompaları tercihini Pi Makina'dan yana kullandığı belirtiliyor. Irak'ın Musul, Erbil, Bağdat, Kerkük gibi farklı şehirlerinde Pi Makina'nın 37 metrelik beton pompalarının yanı sıra, 100 metrelik beton

bil beton santrallerinin, 120 ve 150 metrelik sabit beton santrallerinin kullanıldığı ifade ediliyor. Türk firmalarının yanı sıra; Al Hakim, Al Dayer, Al Marhij, Anwar Alawalı gibi yerel firmalar da Pi Makina'nın müşteri portföyünde yer alıyor.

Pi Makina ayrıca, Cezayir'in farklı şehirlerinde çeşitli projeler gerçekleştiren Sarl Aslan Construction firmasına da 6 adet beton santrali temin etti. Sabit ve mobil beton santrallerinden oluşan bu makinelerin, Cezayir'de yeni şehir projeleri inşa eden Aslan Cons. Co. firmasının farklı şehirlerdeki özgün projelerinde kullanılmakta olduğu belirtiliyor.

Ruukki, Putzmeister firmasına özel çelik alanında eğitim verdi

2009 yılından bu yana Türkiye'de faaliyet gösteren, Finlandiya merkezli özel çelik üreticisi Ruukki; Türkiye'deki önemli müşterilerinden Putzmeister firmasına özel çelik malzemeleri ve malzemelerin kullanımıyla ilgili eğitim verdi. Putzmeister'in bu eğitim ile Ruukki'nin yüksek dayanımlı Optim özel çelik malzemelerini, üretimde daha verimli kullanabilmesi hedefleniyor.



1960 yılından bu yana 30'dan fazla ülkedeki iş ortaklarına sunduğu çözümler ile sektörde fark yaratan Finlandiya merkezli çelik üreticisi Ruukki; müşterilerine çelik alanındaki bir tedarikçiden daha çok, bir çözüm ortağı olabilmeyi amaçlıyor.

Ruukki'nin Türkiye'deki önemli müşterileri arasında yer alan Almanya merkezli beton pompa üreticisi Putzmeister, Türkiye'deki üretimine 2006 yılında Çerkezköy Organize Sanayi Bölgesi'nde kurduğu tesis ile başladı.

Firmanın Kalite Müdürü Hakan Yüksek, "Dünya'da beton pompalama makineleri sektöründe hem teknoloji hem de kapasite açısından öncü firmalardan olan Putzmeister olarak bizler tedarikçilerimizle ortak çalışmalar gerçekleştiriyoruz. Bu çalışmalar çerçevesinde çelik malzemeleri ve bu malzemelerin kullanımıyla ilgili olarak tedarikçilerimizden Ruukki'nin teknik ekibi buradaki ekibimize detaylı bir eğitim verdi. Çelik malzemeleri ve bu malzemelerin daha verimli kullanımıyla ilgili olan bu eğitime

çeşitli departmanlardan çalışanlarımız katıldı" dedi.

Ruukki, Putzmeister'e ağırlıklı olarak Optim 700 MC ve Optim 700 QL sac tedarikinde bulunuyor. Bu malzemelerin; vinç, kamyon ve hareketli makineler için karoser imal eden firmalar tarafından yoğun olarak kullanıldığı ve üreticilere daha iyi performans sağlayan vinç bomu ve diğer vinç bileşenleri gibi yapıları tasarlama imkânı verdiği belirtiliyor.



300 den fazla ürün - herbiri orijinal.

En iyisi için tek tuş yeter:

www.wackerneuson.com.tr

İletişim: info@wackerneuson.com.tr

Tel. (312) 385 6438, (216) 574 0474



kramerALLRAD



WACKER
NEUSON

Uzun erişimli dev yıkım makinaları geliyor

Önümüzdeki en az 15-20 yılın değişmez gündem maddesi olacağı ifade edilen Kentsel Dönüşüm Projesi, öncelikle eski yapıların hızlı ve güvenli bir şekilde yıkılmasını gerektiriyor.

Gelişmiş ülkelerdeki uygulamaları televizyon ve internet üzerinden

izlediğimiz uzun erişimli yıkım makinalarına şimdi kendi sokaklarımızda da tanık oluyoruz. İlk yatırım maliyeti oldukça fazla olan bu dev makinalar, birbirine yakın yüksek binaların çevreye en az düzeyde zarar verilerek yıkılabilmesine olanak sağlıyor. Ülkemizde sayılarının henüz 20'den az olduğunu öğrendiğimiz bu tip makinalara

olan talebin her geçen gün artacağı düşüncesiyle bu özel dosyamızı hazırladık.

Binalara belirli bir uzaklıktan güvenle müdahale edilmesini sağlayan uzun erişimli yıkım makinalarının standart makinalardan farklı pek çok özelliği bulunuyor.

Caterpillar

Borusan Makina, Türkiye'deki yıkım çalışmalarına, bu iş için özel olarak geliştirilen iki Caterpillar ekskavatör modeli ile hizmet veriyor. DEM50 UHD ve DEM70 UHD

21 metre azami dikey erişim mesafesine sahip olan DEM50 UHD modeli 6-7 katlı; azami 31 metre yüksekliğe kadar ulaşabilen DEM70 UHD modeli ise 11-12 katlı binaların yer seviyesinden yıkılmasına imkân sağlıyor.

Caterpillar, yıkım makinaları üretimi konusunda Fransız Demlone firması ile stratejik iş birliği yapıyor. Standart Caterpillar ekskavatörleri, yine Caterpillar kalite ve güvenlik standartlarında olacak şekilde Demlone tarafından özel birer yıkım makinası haline getiriliyor.

Dikey erişim mesafelerinin en önemli performans kriterleri olduğu bu makinalarda dayanıklılık ve güvenli operasyon için standart ekskavatörlerden farklı bir çok ekstra özellik bulunuyor.

Makinanın şasesi, bom ve stick birçok noktadan özel takviyelerle güçlendirilmiş. Bom ve stick üzerindeki silindir ve hortumlar gelebilecek darbelere karşı muhafaza altına alınmış. Makinalar dayanıklı ağır hizmet tipi yürüyüş takımları ile donatılmış bulunuyor.

Operatöre daha iyi görüş açısı sağlamak amacıyla 30 dereceye kadar açılabilir kabin üzerindeki ön ve yan koruma ızgaraları standart olarak sunuluyor.

Makinalarda standart olarak bulunan 'Range Master' sistemi (RMS) sayesinde



operatör gerçek zamanlı olarak güvenli çalışma koşullarına hâkim oluyor. Çeşitli noktalara yerleştirilen sensörler makinanın, ön bölmenin ve yürüyüş takımının pozisyonu hakkında anlık olarak operatörü bilgilendiriyor. Güvenlik sınırı aşıldığı takdirde ise alarm vererek uyarıyor.

Operatör, makinanın arkasına ve stick üzerine yerleştirilen kameralardan gelen görüntüleri kabin içerisindeki yüksek çözünürlüklü bir monitör üzerinden izleyebiliyor. Basınçlı hava püskürten enjektörler ile kabin üst camının toz ile kapanarak operatör görüş açısının azalması engelleniyor. Çalışma esnasında aşırı toz oluşumunu engellemek amacıyla stick üzerine monte edilen sulama siste-



mi de Türkiye'ye getirilen (Dust Buster) makinalarda standart olarak sunuluyor. Bunun bir hortum ile su kaynağına bağlanması yeterli oluyor.

Hidrolik olarak açılıp kapanabilen yürüyüş takımı nakliyede önemli avantaj sağlıyor. Makina ve parçalara ayrılan

ön ataşmanlar, özel bir depolama yapısı sayesinde tek bir tır ile taşınabiliyor. Yüksek dayanımlı özel malzemeler ve gelişmiş kaynak teknolojisi kullanılarak inşa edilen ön grup, ağır hizmet tipi arka ağırlık ile güvenli bir şekilde dengelenmiş. Makina üzerinde 3 tona kadar ağırlıktaki ataşmanlar kullanılabiliyor.



TEKNİK ÖZELLİKLER:

DEM50 UHD HVG

Motor	: Cat C9 Acert
Makina çalışma ağırlığı	: 47.210 kg
Maksimum yatay erişim	: 14 m
Maksimum dikey erişim	: 21m
Dikeyde izin verilen azami açı	: 28° (önden) 24° (yandan)

DEM70 UHD HVG

Motor	: Cat C13 Acert
Makina çalışma ağırlığı	: 67.400kg
Maksimum yatay erişim	: 17,5m
Maksimum dikey erişim	: 31m
Dikeyde izin verilen azami açı	: 17° (önden)

Hitachi

Japonya'nın önde gelen iş makinaları üreticilerinden Hitachi'nin dünya genelinde çalışan 400'ü aşkın yüksek erişimli yıkım makinası bulunduğu belirtiliyor.

16 metreden 40 metreye kadar azami erişim yüksekliğine sahip dört farklı Hitachi yıkım ekskavatör modeli bulunuyor. ZX250LC-3 (16 m), ZX350LC-3 (21-23 m), ZX470LCH-3 (25-27 m) ve ZX870LCH-3 (33-36,40 m).

Hitachi yıkım ekskavatörlerinde makina güvenli çalışma limitlerini aştığı anda bom aç alarmı operatörü sesli olarak uyarıyor. Operatör bom eğim açısını yan kabin camından görebiliyor.

Kabin, 30 dereceye kadar açı olarak operatöre yukarıyı daha iyi

görmesi için avantaj sağlıyor. Yukarıdan düşen objelere karşı operatörü koruyan FOPS özellikli kabinin ayrıca önünde ve üzerinde koruma ızgaraları bulunuyor. Renkli geri görüş kamerası operatörün saha içerisindeki çalışma güvenliğini artırıyor.

Büyük yüklere maruz kalan şase bağlantı noktaları özel olarak takviye edilmiş; hortum ve borular üzerlerine düşebilecek parçalara karşı muhafaza altına alınmış. Alt şase, zemindeki olası çarpmalara karşı çelik kapaklarla tamamen kapalı olarak tasarlanmış.



TEKNİK ÖZELLİKLER:

ZX250LC-3

Motor	: Isuzu AH-4HK1X (177 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 26.700 – 31.000 kg
Maksimum yatay erişim	: 8,7 m
Maksimum dikey erişim	: 16 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.400 – 2.600 kg

ZX350LC-3

Motor	: Isuzu AH-6HK1X (271 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 38.000 – 45.200 kg
Maksimum yatay erişim	: 12 - 12,5 m
Maksimum dikey erişim	: 21 - 23 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.400 – 3.500 kg

ZX470LCH-3

Motor	: Isuzu AH-6WG1X (349 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 56.800 – 63.500 kg
Maksimum yatay erişim	: 13,8 - 14,4 m
Maksimum dikey erişim	: 25 - 27 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.400 – 4.500 kg

ZX870LCH-3

Motor	: Isuzu AH-6WG1X (532 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 94.900 – 109.000 kg
Maksimum yatay erişim	: 21,1 - 21,6 – 22,1 m
Maksimum dikey erişim	: 33 – 36 - 40 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.400 – 6.600 kg

Hidromek

Türkiye'nin yerli iş makineleri üreticisi Hidromek, standart uygulamalar dışındaki farklı iş alanlarında da müşterilerine çözüm sağlayabilmek için önemli Ar-Ge çalışmaları yapıyor. İşte HMK370LC D Yıkım Ekskavatörü de, Türkiye'nin uzun bir süre gündeminde kalacak olan Kentsel Dönüşüm çalışmalarındaki yıkımlar için geliştirilen özel bir model.

Azami 21 metre dikey erişim mesafesine sahip olan HMK370LC D, 6-7 katlı binaların yer seviyesinden yıkılmasına imkân sağlıyor. Standart HMK370 modelinden yaklaşık 6,5 ton daha ağır olan bu özel yıkım makinasında operasyon kolaylığı ve güvenliği için birçok ekstra özellik bulunuyor.

Makina üzerindeki farklı noktalarda bulunan çok sayıda güvenlik sensörü, makinanın dengeli bir şekilde çalışmasını kontrol ediyor. Kullanım esnasında güvenlik limitlerine erişildiğinde Opera Kontrol Sistemi, operatörü sesli ve görsel olarak uyarıyor. Bu güvenlik sensörleri sayesinde atışman çalışma açısı ve zemin eğimi Opera Kontrol Sistemi monitöründen anlık olarak takip edilebiliyor.

Bomun kolayca sökülüp takılabilmeye özelliği, yıkım sonrasında oluşan hafriyatın kaldırılması amacıyla HMK 370LC D yıkım ekskavatörünün kısa sürede normal bomlu bir ekskavatöre dönüşmesine olanak sağlıyor.

Olası darbelere karşı operatörün güvenliğini artırmak için kabin ön (FG) ve üst ızgaraları (FOPS II) standart olarak sunuluyor. Yüksek katlı binaların yıkımında görüş açısını iyileştirmek amacıyla operatör kabini, 35 dereceye kadar açı olarak ayarlanabiliyor. Geri görüş kamerası ve yürüyüş sireni çevre güvenliği açısından düşünülmüş diğer HMK 370LC D özellikleri arasında bulunuyor. Güçlü motor ve hidrolik

sistem ile dayanıklı bom ve arm yapısı, 2.600 kilograma kadar ağırlıktaki atışmanlarla çalışmaya olanak sağlıyor. Bom, orta arm ve arm üzerinde bulunan emniyet valfleri, hortum kopması halinde tüm yapının kendi ağırlığıyla aşağıya düşerek çevredekiler için tehlike yaratmasını engelliyor. Atışman silindir koruyucusu ve şase yan korumaları olası çarpmalara karşı ekstra bir güvenlik sağlıyor.



TEKNİK ÖZELLİKLER: HİDROMEK HMK370LC D

Motor	: Isuzu AH-6HK1X (271 HP)
Makina çalışma ağırlığı	: 44.500 kg
Maksimum yatay erişim	: 10,8 m
Maksimum dikey erişim	: 21,4 m
Maksimum atışman ağırlığı	: 2.600 kg

Komatsu

Deprem ve dolayısıyla yıkım konusunda belki de dünyanın en tecrübeli ülkesi Japonya'nın önde gelen iş makineleri üreticisi Komatsu, yüksek erişimli yıkım ekskavatörlerinde güç ve hassasiyeti bir arada sunuyor.

Komatsu'nun bu kategoride iki özel ekskavatörü bulunuyor. 27 metre erişim yüksekliğine sahip PC450LC-8 HRD ve 23 metrelik PC350LC-8 HRD.

Büyük bom silindirleri en



yükseklerdeki hassas işlerde dahi güç ve serilik sağlıyor. Komatsu elektronik yüke du-

yarlı hidrolik sistem (CLSS), simültane atışman hareketlerinin dahi performanstan ta-

viz vermeden yapılabilmesine olanak sağlıyor.

30 dereceye kadar açı alabilen, FOPS güvenlik yapısına sahip kabin; ekstra uzun sırt destekli koltuk ve 71 db'lik düşük kabin içi gürültü seviyesi ile operatöre konforlu bir çalışma alanı sunuyor. Parmak kontrollü, geniş ve renkli ekranlı monitör üzerinden tüm çalışma ve klima ayarları yapılabiliyor. Standart olarak bulunan geri görüş kamerası şantiye güvenliği için büyük önem taşıyor.

DENEYİN

DÜNYANIN EN AZ TÜKETEN
EN ÇOK ÜRETEK
PALETLİ EKSKAVATÖRÜ



DENEMEK İÇİN:

DEMO ORGANİZASYONUNA ÖN KAYDINIZI YAPTIRMAK İÇİN
0216 395 34 60 ve ya 0533 527 54 72
NUMARALI TELEFONLARI ARAYARAK MÜRACAT EDİNİZ.

info@cukurovaithalat.com.tr
www.cukurovaithalat.com.tr



Hidrolik olarak genişleyip daralabilen yürüyüş takımı nakliye esnasında 3 metre-ye kadar daralarak taşıma kolaylığı sağlarken, çalışma esnasında 3,9 metreye kadar genişleyerek makinanın denge kabiliyetini artırıyor.

Komatsu tarafından geliştirilen

bom değiştirme sistemi ile mevcut 3 parça bomlu uzun erişimli yıkım makinası, kolayca standart bir yıkım veya hafriyat ekskavatörüne dönüştürülebilir.

Yıkım sahalarının tehlikeli ortamında ana aksamların zarar görmesini engellemek

amacıyla; şase alt kapakları, yan korumalar ve silindir muhafazaları makinada standart olarak sunuluyor.

Operatör, yaptığı işe bağlı olarak ideal performans ve yakıt ekonomisi sağlamak için 5 farklı çalışma modu arasında seçim yapabiliyor.

Monitörün sağ tarafındaki “Eko” göstergesi, makinanın o anki çalışma gücü hakkında operatöre fikir veriyor.

Yüksek dayanımlı özel malzemeler kullanılarak güçlendirilen bom, orta bom ve arm; 3 tona kadar ataşmanların kullanımına olanak sağlıyor.

TEKNİK ÖZELLİKLER:

PC350LC-8 HRD

Motor	: Komatsu SAA6D114E-3 (260hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 47.810 – 48.190 kg
Maksimum yatay erişim	: 12 m
Maksimum dikey erişim	: 23m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 3.000 kg

PC450LC-8 HRD

Motor	: Komatsu SAA6D125E-5 (353hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 58.690 – 59.140 kg
Maksimum yatay erişim	: 13,5 m
Maksimum dikey erişim	: 27,1m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 3.000 kg

Liebherr

Sektörde ürün yelpazesi en geniş markalar arasında yer alan Liebherr, yıkım konusunda da çeşitli erişim ve yürüyüş takımı konfigürasyonlarına sahip 4 ana model sunuyor.



18 ila 41 metre aralığında azami erişim yüksekliği sağlayan Liebherr yüksek erişimli yıkım makinalarının en dikkat çeken özelliği, 360 derecelik tam bir dönüş alanı içerisinde tam kapasitede kesintisiz olarak güvenle çalışma imkânı sunması. R934C (18 – 19,5 m), R944C (21-23 m), R954C (25,6-34 m) ve R974C (41 m).

Liebherr, kullanıcılarının ih-

tiyacına bağlı olarak makinalarda farklı yürüyüş takımı, bom ve stick seçenekleri sunuyor. Genişliği ayarlanabilir tip yürüyüş takımları, çalışma esnasında makinanın daha geniş bir alana oturarak den-

gesini artırırken; gerektiğinde de daraltılarak taşıma kolaylığı sağlıyor. Mekanik veya hidrolik olarak ayarlanabilen yürüyüş takımları seçenekleri bulunuyor. Liebherr Yıkım Kontrol Sistemi (Demolition Control System-LCS), bir yandan makinanın o anki eğitim açısı ile ilgili olarak operatörü bilgilendirirken, diğer taraftan güvenlik limitinin aşılmaması halinde elektronik olarak makinanın hareketlerini kısıtlıyor. Yani bulunulan koşullar için azami erişime ulaşıldığında, makinayı tehlikeye sokacak hareketlere izin vermiyor.

Operatörün yukarıyı daha rahat görebilmesi için 30 de-

receye kadar açı alabilen operatör kabini, yukarıdan veya önden gelebilecek darbelerle karşı operatör güvenliğini sağlamak için yekpare FOPS güvenlik ızgarasıyla koruma altına alınmış. Güvenliği bir ileri aşamaya taşıyan Liebherr, önde ve üstte kurşun geçirmez camlar kullanıyor.

Pistonlar, üzerine düşebilecek parçalara ve darbelerle karşı kapaklarla muhafaza altına alınmış. Yürüyüş takımındaki makara muhafazaları, ağır yükler altında manevra yaparken dahi makaraları yerinde tutuyor ve zemindeki atıkların araya girerek zarar vermesini engelliyor.

TEKNİK ÖZELLİKLER:

R934C

Motor	: Liebherr D934L (203 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 40.900 – 47.550 kg
Maksimum yatay erişim	: 12 m
Maksimum dikey erişim	: 18 – 19,5 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 1.000 – 2.500 kg

R944C

Motor	: Liebherr D936L (258 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 48.200 – 59.400 kg
Maksimum yatay erişim	: 16 m
Maksimum dikey erişim	: 21 - 23 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 1.000 – 3.000 kg

R954C

Motor	: Liebherr D936L (326 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 60.500 – 75.600 kg
Maksimum yatay erişim	: 16 m
Maksimum dikey erişim	: 25,6 – 28 - 34 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 1.500 – 3.000 kg

R974C

Motor	: Liebherr D9508 (543 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 127.200 – 131.600 kg
Maksimum yatay erişim	: 17 m
Maksimum dikey erişim	: 41 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.500 – 3.000 kg

New Holland

13 ürün grubunda 80'in üzerindeki farklı modelyle sektörün en geniş ürün yelpazesine sahip firmaları arasında yer alan New Holland, yıkım makinaları konusunda da birçok alternatif model sunuyor.

Japon partner Kobelco ile birlikte geliştirilen New Holland uzun erişimli yıkım ekskavatörlerinin 18 ila 25 metre erişim yüksekliği sağlayan iki temel modeli bulunuyor. E 485B D LCH (25 m) ve E 385B D EL/LC (18-21 m)

Operatör için ekstra bir güvenlik sağlayan kabin üstü ve ön cam koruma ızgaraları gerektiğinde açılarak cam temizliği için kolaylık sağlıyor. Bu modellerde standart olarak bulunan geri görüş kamerası çalışma güvenliğini artırıyor. Kabindeki monitor 3 ayrı kamera kullanımı imkanı sunuyor.

Hidrolik olarak 30 dereceye kadar açı alarak operatöre görüş kolaylığı sağlayan kabin, motor çalışmasa bile özel bir cihaz aracılığıyla düz konuma gelebiliyor.



TEKNİK ÖZELLİKLER:

E 485B D LCH

Motor	: HINO EA-P11C (346 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 52.000 – 55.000 kg
Maksimum yatay erişim	: 10 m
Maksimum dikey erişim	: 19 – 25 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.500 – 2.800 kg



Bom ve arm üzerindeki 3 kırılma noktasına yerleştirilen elektronik sensörler ilgili açılar sürekli kontrol altında tutularak; ataşman bağlantı noktası ile makinanın merkezi arasındaki mesafenin daha önce belirlenen limitlerin üzerine çıkması halinde güvenlik amacıyla operatör uyarıyor.

Ağır hizmet tipi makara muhafazaları, korunaklı hidrolik hortumlar, valf grubunun zarar görmesini önleyen alt şase koruma plakaları, ataşman silindiri koruma muhafazası gibi yıkım sahalarının karışık zemin yapısına karşı fiziksel koruma sağlayan birçok ekstra özellik bu makinalarda standart olarak sunuluyor.

Kule dönüş açısı sensörü, çalışma esnasında yürüyüş takımı ile üst yapı arasındaki açı 30 derecenin üzerine çıktığı takdirde operatörü uyararak denge kaybindan oluşabilecek olası kazaları engelliyor. New Holland yıkım ekskavatörleri, modüler ön yapıları sayesinde bom ve armları değiştirilerek kolayca normal bir ekskavatöre dönüştürülebilir.



E 385B D EL/LC

Motor	: HINO EB-J08E (280 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 40.500 – 41.100 kg
Maksimum yatay erişim	: 9 m
Maksimum dikey erişim	: 18-21 m
Maksimum ataşman ağırlığı	: 2.500 kg

Volvo

Erişim kapasitesi, güç, kontrol, güvenlik ve dayanıklılık... Volvo'nun yüksek erişimli ekskavatörlerinin geliştirilmesi aşamasında esas alınan temel kriterler olarak sıralanıyor.

3 temel model ile müşterilerine çözüm sağlayan Volvo, 21 metreden 32 metreye kadar erişim yüksekliği sunuyor. EC360C HR (21 m), EC460C HR (27 m) ve EC700B HR (32 m)

Volvo yıkım ekskavatörleri; kesici-ezici çene, ağır hizmet tipi polip ve kırıcı gibi yüksek hidrolik güç gerektiren 3 ila 3,5 ton ağırlığındaki çeşitli atışmanların kullanımına olanak veriyor.

30 dereceye kadar açılabilen kabin, operatörün atışmana olan hâkimiyetini artırırken aynı zamanda olası boyun ağrıların da en az düzeye indiriyor. Kabin koruma ızgarası (FOG), operatörün üzerine gelebilecek darbelerle karşı bir ön koruma sağlıyor.

Uzun yürüyüş takımı, modüller arka ağırlık, bom-arm emniyet valfleri ve "Total Moment Indicator" sistemi ideal denge ve güvenlik sağlıyor. Bom üzerine monte edi-



len bu sistem, azami güvenli çalışma yükü aşılması halinde operatörü otomatik olarak uyarıyor.

Opsiyonel olarak sunulan hidrolik palet genişliği ayarlama özelliği, nakliye esnasında kolaylık ve çalışma esnasında ekstra denge sağlıyor.

Volvo'nun özel hidrolik modüller bağlantı sistemi, uzun erişimli yıkım ekskavatörünü yarım saat gibi kısa bir sürede normal bir ekskavatöre dönüştürme avantajı sağlıyor.

Kabin yan koruma plakaları, kalın sacdan imal edilen yan

kapaklar, atışman ve bom silindir muhafazaları, tam makara koruma ızgaraları, alt şase koruma kapakları gibi fiziksel ekstra koruma sağlayan

özellikler de bu makinalarda standart olarak bulunuyor. Yan kapaklar, içeriye toz girmesini önleyen özel bir malzemeyle kaplanmış.



TEKNİK ÖZELLİKLER:

EC360C HR

Motor	: Volvo D12D (279 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 43.000 – 46.300 kg
Maksimum yatay erişim	: 12,9 m
Maksimum dikey erişim	: 21m
Maksimum atışman ağırlığı	: 3.000 kg

EC460C HR

Motor	: Volvo D12D (333 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 56.000 – 56.600 kg
Maksimum yatay erişim	: 16,6 m
Maksimum dikey erişim	: 27,3 m
Maksimum atışman ağırlığı	: 3.000 kg

EC700B HR

Motor	: Volvo D16E (424 hp)
Makina çalışma ağırlığı	: 81.500 – 88.500 kg
Maksimum yatay erişim	: 19,6 m
Maksimum dikey erişim	: 29 – 32 m
Maksimum atışman ağırlığı	: 3.500 kg

Lütfen HESAPLAYIN



Şimdi elinize kalem alıp hesap yapma vakti.
New Holland yükleyiciler bizzat şantiye sahipleri tarafından denendi.
Performansları ve yakıt tüketimleri kaydedildi, onaylandı.
İddia ediyoruz, sahibi olduğunuz makinadan çok daha az tüketiyoruz.
Hesaplısı varken, neden daha çok ödüyorsunuz ?

CUKUROVA NEW HOLLAND CONSTRUCTION

Tarih / Saat: 04.07.2012

Beton agregasının stok sahası düzenlenmesi ve bunker besleme.

Benim makinam litre/saat
New Holland W190 13,7 litre/saat

Çukurova 70 yıllık tecrübesi ile; Büyüyen ve gelişen Türkiye'nin ihtiyaçlarını bilir, doğru çözümler üretir.

İSTANBUL
0216 395 34 60
ANKARA
0312 354 44 50
ADANA
0322 435 11 47
İZMİR
0232 478 18 70
DİYARBAKIR
0412 251 21 90
TRABZON
0462 325 70 10

www.cukurovaithalat.com





Komatsu Hibrid Ekskavatörler: Teknolojide bir adım daha ileriye

Forum Makina Rent dergimizin Eylül 2012 sayısında yakın plana alarak incelediğimiz ve sektörde yeni bir sayfa açmaya aday Komatsu Hibrid ekskavatörler, kısa bir süre içerisinde ülkemizde de görülmeye başlanacak. Avrupa'da 2011 yılından itibaren pazara sunulan bu yeni teknolojiyi kullanan müşterilerin görüşlerini, Komatsu aracılığıyla sizinle paylaşıyoruz.

Komatsu, 21 ton sınıfındaki hibrid HB215LC'nin, standart bir ekskavatör ile mukayese edildiğinde yüzde 25 civarındaki yakıt ekonomisi ile birlikte karbondioksit salımlarında da bir o kadar azalma sağladığını vurguluyor.

Küresel çevre ile ilgili endişelerin arttığı çağımızda, kullanıcıların ihtiyaçlarını birebir karşılayacak performanstaki çevreci ürünler geliştirmesi gerektiğinin farkında olan Komatsu'nun aynı dünya görüşünde olan Avrupa'daki ilk hibrid ekskavatör kullanıcısı, olumlu yorumları ile bu makinadan ne kadar memnun olduğunu açıkça ifade ediyor.

Çevre ile mükemmel uyum

Batı Avusturya'nın Vorarlberg kentinde; çevreyi, yerel halkı ve vahşi kamp'yaşamı olası bir Rhine nehrinin taşması felaketinden korumak üzere, çok önem verilen "Yüz Yılın Su Taşkını" projesinde Lustenau merkezli Landesflussbauhof Vorarlberg firmasında yeni bir Komatsu HB215LC hibrid ekskavatör kullanılıyor.

Bu proje "International Regulation of the Rhine (IRR)" anlaşmasının bir parçası. IRR Avusturya ve İsviçre arasında 1892 yılında imzalanmış bir anlaşma. Bu anlaşma ile, Constance

gölünden yukarıya Rhine nehrinin aktığı 90 kilometrelik Avusturya-İsviçre sınırı boyunca taşkın önleme ve nehrin ekolojik özelliklerinin iyileştirilmesi amaçlanıyor. Projenin maliyetini her iki ülke ortak karşılıyor.

Landesflussbauhof Vorarlberg firmasının Proje Müdürü Otto Sohm şöyle diyor: "Yeni Komatsu HB215LC'yi bu projede kullanmayı aklımıza koymuştuk. Makinanın ekolojik profili ile çalışacağı projenin çevre korumaya yönelik olması birebir uyum sağlıyor."

Çabuk değiştirme aparatı ve KMAX tırnak sistemi ile donatılan makina, taşkın havzasının ile nehir kıyısının ıslahı ve yıllar boyunca çökelmiş olan tortu malzemenin kazılarak tekrar nehre boşaltılmasında kullanılıyor.

Makinanın operatörü Herbert Fitz, "Bu yeni hibrid ekskavatör çok seri. Şu bir gerçek ki, daha önce kullandığım geleneksel makinalardan çok daha verimli. Sessiz çalışması ve kabin konforu da oldukça etkileyici" diyerek özellikle kabin içerisindeki ses seviyesinin ne kadar düşük olduğuna vurgu yapıyor.

Yüksek yakıt verimliliği

Avusturya'nın en büyük ilk 10 madencilik ve inşaat firması arasında yer alan Bernegger GmbH; hafriyat, yıkım, geridönüşüm ve inşaat alanlarında faaliyet gösteriyor. Makina parkındaki dozer ve hidrolik ekskavatörlerin çoğu Komatsu marka olan firmanın sahibi ve CEO'su Kurt Bernegger, yeni HB215LC hibrid ekskavatörün firmasının çevre dostu imajı ile tam olarak örtüştüğünü düşünüyor. Bu makina ile sağladığı yakıt tasarrufundan da memnun olan Bernegger şöyle diyor: "Geleceğe yönelik sorumluluklarımız var. Her yıl 7,5 milyon litre dizel yakıt tüketiyoruz ve sürekli olarak teknolojinin nimetlerinden uzaklaşmadan en iyiye nasıl muhafaza edebileceğimizi düşünüyoruz."

Yeni HB215LC hibrid ekskavatör, Bernegger firmasına Komatsu'nun Avusturya distribütörü Kuhn Baumaschinen GmbH tarafından 2011 Eylül ayında teslim edilmiş ve hemen bir orman yolu yapım şantiyesine gönderilmiş. Makine her gün ana kamptan 1,000 metre yukarıda bulunan çalışma alanına yürüyerek tırmanıyor. Açılı kanal temizleme kovası ile çalışan HB-215LC, yeni dağ yolu üzerine çakıl serme, güzergâhtaki ağaç köklerini ve kayaları temizleme işlerinde kullanılıyor. Tecrübeli bir operatör olan Manfred Stoeger, bu iş için her gün hibrid makina üzerinde sekiz saatini harcıyor. Stoeger, makinanın sadece sahaya çıkışı ve inişinde dahi Komatsu PC210'a göre yüzde 25 daha az yakıt harcadığını söylüyor. Stoeger, "Makina güçlü, seri ve konforlu. Sessiz çalışıyor ve yakıt tüketimi de inanılmaz derecede düşük" diyor.



Yakıt tüketimi ve güvenlik

İsviçre'nin Lucerne şehri merkezli, 1925 yılında kurulmuş bir aile şirketi olan Aregger AG, inşaat ve yıkım konularında faaliyet gösteriyor. Makina parkında, Komatsu marka diğer makinelerin yanı sıra 24 adet Komatsu hidrolik ekskavatör bulunan firmanın yeni Hibrid HB215LC makinası yerel halk ve medyadan olumlu yorumlar almış. Aregger'in hibrid ekskavatörüne ilave ataşmanlar için özel bir hidrolik tesisat çekilmiş. Çabuk değiştirme aparatı sayesinde açılı kanal temizleme kovası ile 1,3 metre küplük ikinci bir kova arasında kolayca değişiklik yapılabilir.

Makinanın genç ancak oldukça profesyonel olan operatörü Pius Habemacher, "Bu yeni Komatsu hibrid makina gerçek bir kazanç. Onu genellikle kanal doldurma ve muhtelif çevre temizleme işlerinde kullanıyoruz" diyor. Makinayı genellikle ekonomi modunda kullandığına, standart PC210LC modeline göre yakıt tüketiminde belirgin bir azalma olduğuna işaret eden Habemacher, "Arka görüş kamerası çok işe yarıyor. Dar alanlarda çalışırken makinanın arkasında neler olup bittiğini görmek güvenlik açısından gerçekten büyük kolaylık" diyor.

Ekonomi ve çevre dengesini tutturmak

Bir başka Hibrid HB215LC Haziran 2011'de İsviçre'de Vetter AG in Lommis firmasına teslim edilmiş. Yaklaşık 100 çalışanı bulunan firmanın faaliyet alanı yıkım, yol yapımı ve su işleri. İlk Komatsu hidrolik ekskavatörünü 1981 yılında almış olan firmanın, bugün çoğu Komatsu olmak üzere 45 civarında iş makinası bulunuyor.

Tüm makinaları belirgin bir çevreci yeşil renge boyanmış olan firma, müşterilerine çevre dostu olduğu mesajını açıkça veriyor. Operatör Raphael Alpiger, "Kule dönüş hızı ve yakıt tüketimi PC210LC'den daha üstün" diyor. Firma sahibi Josef Vetter ise şunları belirtiyor: "Çevrenin korunması artık en önemli önceliklerimizden. Gerek inşaat firması olarak bizim müşterilerimiz ve gerekse onların müşterileri ekonomik kalkınma ile çevre koruma önlemleri arasında bir denge sağlamak zorundalar" diyor.



Akkaya İnşaat, güçlü makina parkı ve tecrübesiyle yapıları güvenle yıkıyor

1998 yılında İstanbul'da iş hayatına başlayan ve yıkım, hafriyat, tarihi eser restorasyonu, bina güçlendirme, kuyu temel açma gibi faaliyetleri bulunan Akkaya İnşaat; çoğunluğu Hyundai marka ekskavatörlerden oluşan makina parkı sayesinde zorlu işlerin altından kolaylıkla kalkıyor.

Ağır olarak yıkım sektöründe ön plana çıkan Akkaya İnşaat Taahhüt Turizm San. ve Tic. Ltd. Şti. 'nin Sahibi Mustafa Akkaya ile iş güvenli yıkım faaliyetleri ve Hyundai marka ekskavatörlerin kendilerine sunduğu avantajlar üzerine konuştuk.

İş makinaları sektörüyle nasıl tanıştınız?

Ben Malatya Arapgir doğumluyum. 9 yıl profesyonel olarak finans sektöründe çalıştım. O dönemlerde de bu işle ilgileniyordum. 20 yıl kadar önce yıkım için bir makina yoktu. Kompresör dahi yoktu. Bu nedenle elle yıkım yapılıyordu. Benim

de makinalı yıkımlara merakım vardı. 1998 yılında İstanbul Bahçelievler'de şirketimizi kurduk. Bir süre kiralık sistemle çalıştık. İşler devam ettikçe demir ayrıştırıcılar konusunda tanınmaya başladık. Beton kırıldıktan sonra içindeki demiri oksijen kullanmadan kovalı makinalarla ayrıştırmak ve paketlemek işinde çığır açtık.

Makinalı yıkıma ilk olarak ne zaman başladınız?

2003 yılında, arkadaşımın 98 model 22 tonluk Hyundai marka bir makinasını kiralık olarak kullanıyorduk. Onu daha sonra satın aldık. Bomu, standart makinalardan yarım metre daha

uzundu ve çok seri bir makinaydı. Tek makinayla bu işe başlamış olduk. 5 yıl kadar bu makinayı çalıştırdık. Başka kiralık makinalarımız da bulunuyordu. Zamanla makina parkımız genişledi. Uzun bomlu makinalar çıktı, onlardan da aldık.

Parkınızda toplam kaç tane iş makinası var?

Toplamda 11 tane makinaya sahibiz. En eskisi 2004, en yenisi de 2012 model olan hepsi Hyundai marka olan bir adet 21 tonluk lastikli, 22 ile 30 tonluk 8 adet paletli ekskavatörümüz var. 2 tane uzun erişimli yıkım makinamız, bir tane de skid steer loaderimiz bulunuyor. Uzun erişimli makinalarımızın ağırlığı bomuyla beraber 45 – 46 tonu buluyor ve 21 metre yüksekliğe erişebiliyor. Böylelikle 7 katlı binalara ulaşabiliyoruz

Yıkım dışında hangi sektörlerde faaliyet gösteriyorsunuz?

Ağırlıklı olarak yıkım üzerinde çalışıyoruz. Ama kuyu, temel gibi inşaat işlerinde de faaliyetlerimiz var. Kaba inşaatlarımız da oldu. Yeni yılda inşaat sektörüne de girmeyi düşünüyoruz, müteahhitlik anlamında.

Yıkım işinin püf noktası nedir?

Yıkımda en dikkat edilecek husus tedbir almaktır. Önceliğimiz insandır. Sonrasında para kazanmak amaçtır. Biz böyle düşünüyoruz ama ne yazık ki ülkemizde önce para düşünülüyor.

Şantiyelerinizde ne gibi güvenlik önlemleri alıyorsunuz?

İş güvenliği ve sağlığı konusunda gerekli bütün tedbirleri alıyoruz. Bare, emniyet kemeri, gözlük, yelek, özel ayakkabı temini zorunludur. Bunların dışında, sadece işinde uzmanlaşmış ekipler çalıştırıyoruz. Şimdiye kadar çok sayıda yıkım yaptık ama Allah'a şükür hiç can kaybımız olmadı. Bu bizim için çok büyük bir kazançtır.

İş makinaları konusundaki önceliğiniz nedir?

Yakıt tasarrufu bizim çok önemli. İşin potansiyeline bağlı ama yakıt masrafımız ayda 150 bin lirayı buluyor.



Akkaya İnşaat - Hyundai 290LC-7A Operatörü

Adil Şahin Özkan:

"22 yıllık operatörüm. Daha önce her marka ekskavatör kullandım. Hyundai makinalar çok konforlu. Kullanımda beni yormuyor ve kabini çok rahat. Görüş açısı da çok iyi."



Operatörleriniz nasıl eğitiliyor?

Çalışanlarımızı kendimiz eğitiyoruz. 10-15 gün açık bir sahada, işin nasıl yapılacağını uygulamalı olarak gösteriyoruz.

Kentsel Dönüşüm hakkında ne düşünüyorsunuz?

1999 depremiyle paralel düşünürsek, bence çok geç kalındı. Proje kapsamında kamu yıkımlarında olmadık ama 2. etap-taki ihalelere gireceğiz.

Yıkığınız özellikli binalar hangileridir?

İstanbul'da İstiklal Caddesi'nde, Galata'da, Siraselviler'de 8-10 katlı tarihi binaları, ön cephelemleri koruyarak yıktık.

Sizce sektörün temel ihtiyaçları nelerdir?

Sektörde kooperatifleşme lazım. Operatör bulmakta da zorlanıyoruz. Geleceğin en büyük sorunu, operatör eksikliği olacak.

HMF Makina ve Hyundai hakkında ne düşünüyorsunuz?

Yıllardır HMF Makina'yı tercih ediyoruz ve memnunuz. Yenilemek istediğimiz eski makinalarımızı gerçek değerleriyle alarak bizi memnun ediyorlar. Takas hizmetlerinden çok memnunuz. Zaten bu işte en önemli konu, 7 gün 24 saat yedek parça ve servis hizmet alabilmektir.

Hyundai ekskavatörlerinin bizim için en avantajlı yönü ekonomik olmasıdır. Yakıt tüketimleri oldukça avantaj sağlıyor. Ayrıca makinalar ülkemizin iklim koşullarına uygun. Hararet yapmıyor.



EUROPLATFORM Kongresi, 2013'te Türkiye'de düzenlenecek

International Power Access Federation (IPAF) ve KHL Grup tarafından düzenlenen EUROPLATFORM kongresinin, 2013 yılında İstanbul'da yapılması kararlaştırıldı.

Gelecek yıl Türkpaliye'de düzenlenecek organizasyonun, 20 Eylül 2012 tarihinde İskoçya'nın Edinburgh şehrinde 6. kez gerçekleştirilen ayağına; Houlette, JLG, Snorkel ve Genie gibi dev firmaların yanı sıra, Avrupa'daki pek çok ülkeden 120'nin üzerinde kişi katıldı. Türkiye'yi temsilen İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER)'nin yer aldığı, ana teması kiralama, finans ve yeni güvenlik konuları olan toplantıda, bilgi paylaşımında önemli konulara değinilerek, kiralama sektöründe yeni trend ve stratejiler tartışıldı.

Programda, kiralama sektöründe 13 bin makina ile 60 ülkede faaliyet gösteren RIWAL'in CEO'su Norty Turner; yaşanan krizlerden nasıl çıkılacağı konulu bir sunum yaptı. De Lage Landen'in Danışmanı Duncan Hullis ise kiralama sektörü ve finans konusunda bilgilerini paylaştı.



İSDER ve IPAF iş birliğine gitti

Program sonrasında, İSDER ve IPAF iş birliği çerçevesinde, IPAF tarafından iş güvenliği ve sağlığı ile personel platform eğitimi verilmesi yönünde karar alındı. IPAF tarafından verilen PAL Card'ların akreditasyon işlerinin ise İSDER tarafından gerçekleştirileceği belirtildi. HSS Training Center'da düzenlenen bir günlük 3a ve 3b ürün eğitimlerine katılarak PAL Card almaya hak kazanan, İSDER Komiteler Sorumlusu Abdullah Tuncer oldu.

İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Rıza-

nur Meral, üyelerinin talepleri ve sektörün faydası doğrultusunda uluslararası iş birliklerinin artarak devam edeceğini söyledi. İSDER'in FEM Yürütme Kurulu Üyeliği'nin yanında, FEM Vinç Komitesi, ERF (Avrupa Depo Raf Sistemleri Federasyonu), Dünya Forklift Birliği Üyeliği ve IPAF gibi sektör dernekleri ile önemli çalışmalar ve iş birlikleri yaptığını hatırlatan Başkan Meral; "İSDER; hem eğitim, hem sertifikasyon, hem de test merkezi olma hususunda ciddi çalışmalar yapmakta ve projeler üretmektedir. Yakın bir zamanda bu projeleri sektör ile paylaşacağız" diye konuştu.

Sınır, 10 milyon dolara düşürülmeli

Dünyanın en büyük endüstri zirveleri arasında yer alan 14. Uluslararası Metal İşleme ve Teknolojileri Fuarı (TATEF), T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı himayesinde, Makina Tanıtım Grubu (MTG)'nin desteğiyle CNR İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Fuarın açılışında konuşan Makina ve Aksamları İhracatçıları Birliği ve MTG Başkanı Adnan Dalgakıran, Teşvik Paketi'ni mental açılarından son derece olumlu bulduklarını ancak 50 milyon doların üzerinde yatırımların bu kapsamda destek alabilmesinin yanlış olduğunu ifade etti. Dalgakıran; "10 milyon dolarlık yatırım da 5 yılda

100 milyon Euro'luk bir şirkete dönüşebilirsiniz. Sınırın revize edilerek, 10 milyon dolara düşürülmesini istiyoruz" dedi.

Dünya ekonomisindeki çalkantıların sürdüğünü ve olumsuz sinyaller aldıklarını kaydeden Adnan Dalgakıran, makina sektörü olarak Avrupa'daki pazar paylarını koruduklarını bildirdi. Dalgakıran; "Türkiye'nin Avrupa'daki ihracat çöküşü, sektörümüzde yaşanmıyor. Türk makina sektörü yenilikçi bir rol üstlenmeye başladı. Birçok firma Ar-Ge'sini kurdu. Kalite olarak yukarılara doğru çıkıyoruz" diye konuştu.

Sektör olarak geçen yılın aynı dönemine göre bu yıl yüzde 10'luk bir büyümeye kaydetti.



tiklerini açıklayan Adnan Dalgakıran; "Türkiye ihracatı yüzde 3,4 artarken, biz 3 kat daha fazla büyümüşüz. Sektörümüzde kapasite kullanım oranları da yükseliyor. Ocak-

Eylül döneminde makina ihracatı 10,5 milyar dolar oldu. Bu yıl 13-14 milyar dolar ihracat rakamıyla kapatmak istiyoruz" ifadelerini kullandı.

DX340LC



Doosan. Yakından bakınca, daha iyi olduğumuzu göreceksiniz...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr





Case yeni F Serisi Yükleyiciler, daha güçlü ve daha ekonomik

Çukurova Ziraat, dünyanın en büyük full line iş makinası üreticilerinden biri olan Case iş makinalarının yeni F serisi Lastik Tekerlekli Yükleyici modellerini Türkiye pazarına sundu.

Yeni F Serisi modellerin dikkat çeken en büyük özelliği ise artırılmış motor gücüne karşın yüzde 10'a varan düşük yakıt tüketimi.

Yeni Seri, Yeni Makinalar

F Serisi ile lastik tekerlekli yükleyicilerini yenileyen Case, kullandığı yeni nesil motor ve egzoz arıtma sistemi ile iş makinaları sektörü için radikal değişikliklere öncülük etti. Yeni seride ön plana çıkan değişiklikler; daha fazla yük taşıma kapasitesi,

daha hızlı iş çevirimi ve yüksek yakıt verimliliği olarak karşımıza çıkıyor.

Yeni F serisi ile birlikte makina tonajlarını yenileyen Case, mevcut 12 ton grubunda ise 621E, 14 ton grubunda ise 721E, 18 ton grubunda ise 821E serilerini aynı tonajlarla F serisine yükseltirken; daha önce 921E olarak pazara sunulan 25 tonluk yükleyicilerini 1021F olarak yeniledi. 921F serisi ise 20 ton segmentine yönelik olarak üretilen yeni bir makina oldu.

yeni F serisi modellerinde yüzde 10'a varan yakıt ekonomisi sağlandığını vurguluyor.

Daha Fazla Güç, Daha Fazla İş

Tamamen yeni bir segmente yönelik geliştirilen 921F modeli ile daha yüksek net güç, daha yüksek devrilme yükü ve daha fazla kova koparma kuvveti sağlandığı ifade ediliyor. Daha güçlü ve hızlı hidrolik sistem sayesinde performans ve üretkenliğin de artırıldığı belirtiliyor.

Yeni serideki tam olarak açılan motor kapağı, merkezileştirilmiş göstergeler, yer seviyesindeki günlük kontrol noktaları tüm bakımların daha çabuk, kolay yapılmasını sağlıyor. Yeni geliştirilen soğutma odası (Cooling Box), makinadaki tüm sıvıların ideal sıcaklıkta tutulmasına olanak sağlıyor.

F serisinde ROPS güvenlik standartlarına (devrilme güvenliği) sahip kabinde klima standart olarak bulunuyor. Geniş iç kabin alanı operatörü rahat ettirirken, kolonlarla bölünmemiş olan ön, yan ve arka camlar her açıdan geniş görüş açısı sunuyor.

Yeni seride daha önceki serilerde olduğu gibi operatöre kullanım kolaylığı ve yakıt ekonomisi sağlayan 4 ayrı çalışma modu (standart, otomatik, azami güç ve ekonomi) bulunuyor. Yeni röleli yönetim sistemi de yakıt verimliliği için ekstra avantaj sağlıyor.

1021F ve 1121F modellerindeki daha uzun dingil mesafesi ve ağırlık merkezinin yere yakın olması sebebiyle daha dengeli olan F serisi, akslardaki soğutma sistemi ile de verimli uzun çalışma sürelerini mümkün kılıyor.

1121F serisi de 27 ton segmentine sunulan yeni bir seri oldu. Böylece Case özellikle taş ve maden ocakları gibi zorlu koşullardaki stoklama ve kamyon yükleme işleri için müşterilerine daha geniş çözüm olanağı sunmuş oldu.

Ad-Blue Sistemli Yeni Nesil Motor

Tüm dünyada kademeli olarak uygulamaya geçen egzoz emisyon sınırlamaları çerçevesinde Ar-Ge çalışmalarına ağırlık veren Case, yeni F serisinin bazı modellerinde yeni nesil motorlar kullanmayı tercih etti. Dünya'da bir ilke imza atan Case, yeni seri lastik tekerlekli yükleyicilerinde AdBlue teknolojiye Tier4 motorları kullanan ilk firma oldu. Avrupa'da 2004'ten bu yana kamyonlarda kullanılan SCR teknolojisi, egzozdan çıkan gazın üzerine Ad-Blue püskürtülerek zararlı gazlarının, yüzde 90'a varan oranda indirgenmesi prensibi ile çalışıyor. Motor teknolojisinin yanında elektronik, mekanik ve hidrolik sistemlerde de yenilik ve iyileştirme yapan Case, tüm

MODEL	621F	721F	821F	921F	1021F	1121F
Azami Motor Gücü - hp	172	179	211	242	296	320
Çalışma Ağırlığı - kg	12.191 - 12.688	14.293 - 14.667	17.633 - 18.015	19.857 - 19.999	24.399 - 25.688	26.849 - 27.613
Kova Kapasitesi - m ³	2 - 2,38	1,98 - 4,2	2,32 - 3,39	2,93 - 3,63	3,49 - 4,2	3,87 - 4,78



Ceylan Group, bu toprakların forkliftlerini üretiyor

‘Bu Ülkenin Gücü Her Şeye Yeter’ sloganıyla yola çıkan Ceylan Group, Ceylift markası ile ürettiği yerli forkliftleri iş dünyasına sundu.

Vizyon 2023 Projesi kapsamında ele alınan yerli üretime teşvik çalışmaları meyvesini vermeye başladı. Jet motorundan rüzgâr türbine, füzeden tanka, bilgisayar oyunundan cep telefonuna kadar her alanda yerli üretimin yükselişe geçtiği bu dönemde son olarak, Başbakan'ın Türk malı otomobil üretimi konusunda sanayicilere yaptığı çağrı, Adana'da farklı bir girişimle karşılık buldu.

Otomotiv sektöründe köklü bir geçmişi sahip, iş makinası ataşmanı ile araç

üstü ekipman üretimi yapan Ceylan Group, Adana Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 16 bin metrekare kapalı alanda Ceylift markasıyla yerli forklift üretti.

1982 yılında Gaziantep'te kurulan ve çatısı altında Ceylan Otomotiv, Ceytech Makina, Ceytreylar ve Ceylift'in bulunduğu Ceylan Group'un CEO'su Hadi Gürışık ile üretimlerin de yapıldığı Adana'daki yeni genel merkezlerinde bir araya gelerek, Ceylift forkliftlerinin özellikleri ve gelecekle ilgili hedefleri hakkında konuştuk.

Ataşman, üst yapı derken şimdi de forklift. Neden üretimde ısrar ediyorsunuz?

Bizim amacımız, ülkemize yatırım yapmak. Para kazanmak kolay ama milliyetçi olmak zordur. Ceylan Group Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kulakoğlu ile bir araya gelmemizin en büyük etkenlerinden bir tanesi, milliyetçiliği nasıl tarif ettiğimizdi. Bu ülkede, bir kişi daha istihdam eden ya da bir doların çıkmasını önleyen veya getiren kişi milliyetçidir. Milliyetçiliğin tanımını biz böyle yapıyoruz. O zaman bir fazla üretmek lazım

diye düşünüyoruz. Bir fazla üretince de ithalatın önüne geçmiş oluyoruz. İhracat yapabiliyorsak, döviz getirmiş oluyoruz. Üretim için bir kişiye daha istihdam sağlamış oluyoruz. O zaman biz de, beynimizdeki milliyetçilik kavramına tam ulaşıyoruz. Şu an Çin'den forklift getirsek, maliyetimizin altında Türkiye'ye indiririz. Ama burada, yüzde 12 ile 15 arası, daha yükseğe mal ediyoruz. Dediğimiz gibi, topraklarımıza hizmet etmek bunu gerektirir. Bizim örnek olmamız lazım. Ayrıyeten üretim çok zevkli bir şey. Üretirken zevk alıyoruz biz. 30 Ağustos günü ilk lansmanımızı yaptık. Çünkü bizim için de bir zafer kutlamasıydı. Bölgesel lansmanlarımız da başlamış durumdayız. Yıl sonuna kadar hızlı bir tanıtım süreci içinde çalışmalarımıza devam edeceğiz.

Neden başka bir araç değil de forklift üretiyorsunuz?

Türkiye'de şu anda bir tane forklift üreticisi var. O da piyasadaki ihtiyacın yüzde 3 ile 5'ini karşılıyor. Pazar her gün gelişiyor. Şu anda 11 bin adedi bulmuş durumda. Yüzde 90'ın üzeri ise ithalat

yapıyor. Yurt dışından forklift getiren firmalar arasında büyük grup firmaları da var, küçük ferdi firmalar da. Toplamda 300 milyon dolarlık bir pazar var; yedek parçasıyla, yeni satışıyla. Bunun 200-220 milyon dolarlık kısmı ise ithal. İnterneti açıp bakın, 'Türkiye Forklift Mezarı' diye en az 20 tane yazı bulursunuz. Hakikaten de doğrudur. İşte sebebi budur. İthalat yapmak o kadar kolay ki, bir tek TSE belgeli bir servisle anlaşsanız bunu yapabiliyorsunuz.

Bu forkliftler, nerelerden ithal ediliyor?

220 milyon dolarlık bölümün içinde 3 ana bölgeden ithalat yapılıyor. Bunların ilki Çin. 25-30 marka yüzde 30'luk bir pazar payı almış durumdadır. Satış sonrası ve yedek parça hizmetleri sınırlı. İkinci olarak, yüzde 25'lik bölüm ise Kore'den geliyor. Bunların da bir kısmı yine Çin'de üretim yapıyor. Fiyatları biraz daha yukarıda. Arkalarında büyük gruplar var ama yine de satış sonrası ve yedek parça servislerinde bazı aksaklıklar olabiliyor. Ürün kalitesi, Çin'den daha iyi, kabul edilebilir bir seviyede. Kalan

“Bizim amacımız, ülkemize yatırım yapmaktır. Para kazanmak kolaydır ama milliyetçi olmak zordur.”

kısım ise Japonya ve Avrupa'daki üretimlerden oluşuyor. Türkiye'de belli bir kesimin tercih edebileceği, isteyebileceği, hakikaten kaliteli, teknolojik ürünler bunlar. Bu ürünlere de ihtiyaç var ama fiyat baremi, birden bire yüzde 35-40 gibi üst seviyelere çıkıyor. İçlerinde yedek parça ve servis anlamında çok iyi olmayanlar da var.

“İlk ve temel hedefimiz, Türkiye’de liderliği yakalamak.”

Forklift üretim düşünceniz nasıl doğdu?

Karar 5 yıl önce verilmişti. Ar-Ge ekibimizi kurduk. Pazarı araştırdık, alt yapıyı oluşturduk ve 2 yıl önce işe giriştik. Oluşturduğumuz teknik kadroya, şöyle bir talimat verdik. Dedik ki; “Siz bize, şu fiyata mal olacak ve alabileceğiniz her şeyi (parçaları) Türkiye’den alacağınız, sadece Türkiye’de olmayan malzemeleri yurt dışından getireceğiniz bir ürün yapın”. Bahsettiğim bu teknik kadro, bulabildiği her şeyi Türkiye’den tedarik ederek işte bu ürünü ortaya çıkardı. Maddi maliyet anlamında yüzde 85’i, adetsel olarak baktığımızda da yüzde 98’i yerli olan bir ürün yapıyoruz.

“Her şeyimiz yerli olsun diye de çalışıyoruz”

Henüz Türkiye’de bulunmayan parçalar nelerdir?

Şanzıman, diferansiyel ve direksiyon kolunu üreten yerli bir üretici yok şu anda. Ama bu konu ile ilgili yerli üreticilerle de temas halindeyiz. Alt yapı çalışmalarımız devam ediyor. 1-1,5 sene içerisinde bunu da yerleştirmiş oluruz diye düşünüyoruz. Bu üç parça dışında her ihtiyacımızı yerli üreticilerimizden karşılıyoruz. Her şeyimiz yerli olsun diye de çalışıyoruz.

Forkliftleriniz hangi standartlarda üretiliyor?

Ceylift Forklift, şu anda Çinlilere ait ürünlerin çok üzerindedir. Kalite olarak Korelilerin ürünlerinden de aşağıda



Ceylan Group Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kulakoğlu Ceylan Group CEO'su Hadi Gürışık

değil; denk ve hatta biraz üstündedir. Dolayısıyla piyasanın yüzde 55’inin kalitesinden üstteyiz. Türk Sanayisi ve devletimizin destekleri ile Avrupa ve Japonya kalitesine çıkacağımızdan da eminiz. Çünkü, her şeyi bir Avrupa’lı’dan daha iyi yapmamız lazım.

Hedefleriniz nelerdir?

İlk ve temel hedefimiz, Türkiye’de liderliği yakalamak. İhracat yapmak da var. 5 yıl sonra üretimin yüzde 20-25’ini ihracata ayırmış olacağız.

Şu andaki üretim kapasiteniz nedir?

Bu sene, ayda 48 tane üretecek şekilde kendimizi planladık. Yıl sonuna kadar toplamda 550 adet üretim için ayarlama yaptık. Ama talebe göre artırabilme kapasitemiz var ve oldukça yüksek. Şu anda bin 200 adet üretebilecek kapasiteye sahibiz.

“Ceytech ve Cey Treyler, Ceylift’in tedarikçisi durumunda”

Şirket içerisinde nasıl bir yapılanma ya gidildi?

Ceylift’i ayrı bir şirket olarak düşünün. Üretim ve satışta Cey Treyler ve Ceytech ile hiçbir alakası yok. Kendi satış kadrosu var. Güneydoğu Anadolu Bölge Müdürlüğü’nü kurduk. Daha sonra diğer bölge müdürlüklerimizi kuracağız. Şu anda 70’yi faturaladık. Yani ticaret başladı. Diğer yandan, Ceytech ve Cey Treyler, Ceylift’in tedarikçisi durumundalar. Şasesini Ceytech; kabinini ise Cey Treyler yapıyor. Hepsi, Ceytech çatısı altında ama üçü de farklı firmalar.

Hedef pazarlarınız nedir?

Forklift için endüstriyel sektörü, hedef pazarımız olarak görüyoruz. Şu anda her sektöre yönelik makina üretimlerimiz olduğu için, sektör kısıtlamasına gitmiyoruz.

Çin’deki yavaşlama, sizce fiyatlara nasıl yansıyor?

5-10 yıl arasında fiyat konusunda hiçbir avantajı kalmaz Çin’in. Zamanla haksız Çin rekabetinin biteceğini düşünüyorum.

Rekabette fiyatlarınız nasıl?

Çin ürünlerine oranla yüzde 12-15 pahalıyız. Kore fiyatlarının ise altındayız. Avrupa’nın ise çok altındayız.

Yerli üreticilerden destek görüyor musunuz?

Evet, bu bizi çok sevindiriyor. Bulduğumuz binaya geleli daha 15 gün olmamıştı. Yan tarafımızda çivi üreten ve hiç tanımadığımız bir firma, destek olmak için bizden forklift almıştı. İşte bu, hepimizin ihtiyacı olan bir şeydi. Şu ana gelene kadarki süreçte, bölgedeki 25-30 kadar dostumuz da bize destek verdi. Ürünlerimizi onlara da sattık.

“Türkiye’nin her yerine 24 saatte yedek parça garantisi verebiliriz”

Kiralama yapmayı düşünüyor musunuz?

Doğrudan yapacağız. Şu anda bu anlamda agresif değiliz ama talebe göre olabileceğini düşünüyoruz. Kiralama

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72



Ceylan Group, Ceytreylar markası altında her türlü kamyon üst yapısı üretiyor

firmaları için büyük avantajlar sağlayabiliriz. Her şeyden önce Türkiye'nin her yerine 24 saatte yedek parça temin garantisi verebiliriz.

Modelleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Şu anda 2,5, 3 ve 3,5 tonluk dizel forkliftlerimiz var. Elektrikli 1,8 ve 2,5 tonluk ürünler de Şubat 2013'te satışta olacak. 2013'ün ikinci yarısından itibaren de 5 ve 7 tonluk dizel araçlar üretimden çıkmaya başlayacak.

Neden renk seçeneği koydunuz?

Farklılığımız olsun istedik; "Bizde her renk olsun" dedik. 5 renkle yola çıktık, 4 renk ile devam ettik. Sarı, kırmızı, turkuaz ve beyaz renkli forkliftlerimizi alıcılarımıza sunduk. Gri renk üretimde yapmayı düşünüyorduk fakat yaptığımız oylamalarda bu renk için gerekli ilgiyi görmedik. Bu nedenle 4 renkle üretim yapmaya karar verdik.

Tümosan Motor ve pompalar hakkındaki bilgi verir misiniz?

Araçlarımızda Tümosan Diesel Stage III-A (Tier 3) motorlar yer alıyor. Türkiye'de 280 bin adet çalışan Tümosan

motor var. Konya'da üretilen yerli motor Tümosan, traktör ve kamyonetlerde de kullanılıyor. Yakıtta da çok cimri. Piyasanın en düşük mazotunu yakan motor. Yüzde 100 Türkiye'de üretiliyor. Yine tamamı yerli olan 2 pompalı hidrolik sistem ile de araçlarımız, dönüş ve kaldırma fonksiyonlarını birbirinden bağımsız olarak yapabiliyor.

"Kaliteli servis hizmeti koymadan, satışa başlamayacağız"

Mevcut modellerin temel avantajları nelerdir?

Temel avantajlarımızı şöyle sıralayabiliriz:

- Yedek parça yüzde 100 bulunur.
- Türkiye'deki en yaygın servis ağına sahiptir. Şimdilik Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde var ama kısa sürede tüm Türkiye'ye yayılacak. Kaliteli bir servis hizmeti koymadan, bölgelerde satışa başlamayacağız.
- Çift pompa olması büyük avantaj. Biri dönüş, diğeri de asansör için.
- Yedek parçada düşük maliyet olması önemli.
- Performans çok yüksek. Her makineyle başa baş rekabet edebilir.

İlk üretilen forklift firmasının kendi tesislerinde en zor şartlarda, bakımları bile yapılmadan test ediliyor



- Yerli üretim olması çok önemli bir özellik.
- Dönüş açıları, dar alanlarda bile rahat çalışmayı sağlar.
- Düşük yakıt ve çevreci motor avantajı var.
- Ani çalışmaları önleyici bir sistem var. Bu sayede güvenli bir çalışma ortamı sunuluyor.
- Geniş arka görüşe sahip.
- Ağır kullanım koşullarında, uzun süre dayanıklılık sağlayacak şekilde hazırlandı.
- Direksiyon konsolu ve göstergeler, operatöre rahatlık sağlar.
- Kırmızı, turkuaz, beyaz ve sandan oluşan farklı renk seçenekleri bulunuyor. fm

RUUKKI, YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİR, KÂRINIZI ARTTIRIR.

Ruukki'nin Raex® ve Optim® çelikleriyle kârınız yükseliyor.

Ruukki'nin aşınma sacı Raex ve yüksek dayanımlı Optim çeliğinin sunduğu avantajlar gücünüze güç katıyor. Artık fikirlerinizi özgür bırakabilir, daha hafif yapıları ve yeni damper tasarımlarınızı kolayca hayata geçirebilirsiniz. Mükemmel şekillendirme ve lazer kaynaklı ince ve büyük saclarla çok daha etkin üretim süreçlerine erişebilirsiniz. Ruukki'nin prefabrikasyon, teslimat ve destek hizmetlerinin esnekliğini de unutmamalıyız. Aşınmaya karşı ultra dayanıklılık, uzun kullanım ömrü ve daha fazla sürdürülebilirliği de ekleyince... Tamam mı dediniz? Tabii ki hayır. Henüz yüksek taşıma kapasitesi, daha fazla yakıt tasarrufu ve daha düşük karbon emisyonunu duymadınız. Güçlü çelikler size ihtiyacınız olan her şeyi sunar. Gelin, birlikte şirketinizi kanatlandıralım...



RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

GARANTİ SÜRESİNCE BAKIM BEDAVA!

JCB 3CX ve 4CX KAZICI-YÜKLEYİCİLERİN GARANTİ SÜRESİ BOYUNCA
TÜM PERİYODİK BAKIMLARI BEDAVA!

GARANTİ BİTİMİNDEN SONRAKİ 1 YIL VEYA 1000 SAAT BOYUNCA JCB
DRIVELINECOVER GÜÇ AKTARMA GRUBU KORUMA PAKETİ DE ÜCRETSİZ!
ÇÜNKÜ ÜRETTİĞİMİZE GÜVENİYORUZ!

YAKITTAN DA
KAZANIN!

DİZEL MOTOR - JCB ÜRETİMİ

ÖN AKS - JCB ÜRETİMİ

ARKA AKS - JCB ÜRETİMİ

ŞANZİMAN - JCB ÜRETİMİ

DETAYLI BİLGİ İÇİN SATIŞ VE SERVİS NOKTALARIMIZA DANIŞABİLİR, İNTERNET SİTEMİZİ ZİYARET EDEBİLİRSİNİZ.

SİF JCB BU KAMPANYAYI SONLANDIRMA, UZATMA VEYA FİYATLARI DEĞİŞTİRME YETKİSİNİ HER ZAMAN SAKLI TUTAR. RESİMDEKİ MAKİNA GÖRSELİ TESLİM EDİLEN MAKİNALAR İLE FARKLILIK GÖSTEREBİLİR. SİF JCB, KAMPANYA SÜRESİNCE ÜRETİCİNİN YAPACAĞI DEĞİŞİKLİKLER İLE BAŞKA GEREKÇELERLE MAKİNANIN TEKNİK ÖZELLİKLERİNDE, DONANIMINDA VE BAKIM KURALLARINDA DEĞİŞİKLİK YAPMA HAKKINI SAKLI TUTAR. BU KAMPANYA, TÜRKİYE SINIRLARI İÇİNDE, 2 KASIM 2012 TARİHİNE KADAR GEÇERLİDİR.



KAMPANYA DANIŞMA HATTI: 0212 337 1 522

sif-jcb.com.tr

SİF



“Kentsel Dönüşüm, Türkiye ekonomisini 20 yıl canlı tutacak”

Türkiye’de hayata geçen Kentsel Dönüşüm’ün dünyanın en büyük projelerinden biri olduğunu belirten Yıkım Müteahhitleri Derneği Başkanı Mehmet Ali Bulut, bununla birlikte sektörde önemli gelişmelerin yaşanacağını kaydetti.

Yıkım konusunda amatör olan sektörün gelişmesini sağlamak amacıyla kurulan Yıkım Müteahhitleri Derneği, Kentsel Dönüşüm Projesi çerçevesinde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı’na yıkım sektörüyle ilgili olarak teknik destek sağlıyor.

Türkiye Yıkım Müteahhitleri Derneği ne zaman kuruldu?

15 Temmuz’da kuruldu. 19 Temmuz’da da ‘Profesyonel Yıkım Teknikleri’ konulu bir sempozyum düzenlendi. Bu orga-

nizasyon kapsamında Avrupalı ve Türk yıkım şirketleri bir araya geldi. Burada amaç, profesyonel yıkım tekniklerini konuşmak, tartışmak ve Türkiye’de olmayan profesyonel yıkım tekniklerini ülkeye kazandırmaktır.

Dernek üyeleri kimlerden oluşuyor?

Yönetimsel olarak derneğimizde avukat, mühendisler ve kamu kuruluşlarından isimler ile Avrupalı ve Türk yıkım müteahhitleri var.

Derneğin amacı nedir?

Profesyonel bir çerçeve almak amacıyla bu derneği kurduk. Sektörü aynı çatı altında bir aile şeklinde toplayıp, burada firmaların eksiklerini, sorunlarını, yaptıkları hataları denetlemek ve gelişmelerini sağlamak amacıyla birliğimizi oluşturduk. Derneğimiz aynı zamanda, Kentsel Dönüşüm projesi çerçevesinde yapılacak yıkımlar konusunda Çevre ve Şehircilik Bakanlığı’nın kurumsal muhatabı olarak düşünüldü. Bu bağlamda gerek yıkım müteahhitlerine, gerek sek-

töre, gerekse de kamuya yararlı çalışmalarımız, projelerimiz de mevcut.

Kentsel Dönüşüm projesi kapsamında ilk aşamada hangi binalar yıkılacak?

Kentsel Dönüşüm’e başlangıç amacıyla yıkımlar, ilk önce kamu binalarından başlatılacak. Daha sonra da seçilen bölgelerin yıkımlarına geçilecek. Kentsel Dönüşüm’ün nerelerde yapılacağı, şu anda Bakanlık’ın bilgisi dâhilinde ve bununla ilgili çalışmalar yapılıyor. Fakat ilk etapta boş olan bazı konut alanları ve yenilenmesi gereken kamu binaları yıkılacak.

Devletin yıkılacak konutlara karar verme mekanizması nasıl işliyor?

Bakanlık, yapı denetim firmalarına yetki verdi. Firmalar; binaları inceleyerek, depreme dayanıklı olup olmadığını gösteren bir rapor düzenleyecek. Bütün binalar bu teknik araştırmayı yapıp, raporu almak zorunda olacak. Türkiye’deki bütün binalar incelendikten sonra, ne kadar depreme dayanıklı, ne kadar dayanıksız yapı olduğu ortaya çıkacak. İlk önce böyle bir çalışma yapılacak. Bölgeler de değerlendirilerek, zemin durumlarına da bakılarak en riskli bölgelerden dönüşüme başlanılacak. Çevre ve Kentsel Dönüşüm Genel Müdürümüz Sayın Vedat Gürge’nin de açıkladığı gibi, Türkiye’de bir risk haritası oluşturulacak ve burada kırmızı olarak gösterilen yerler, acil yıkım kapsamına alınıp Kentsel Dönüşüm ilk başta buralardan başlatılacak. Belki tahmin edersiniz, İstanbul’da en riskli yer neresidir diye. Yıllardır konuşulan Zeytinburnu belki de kırmızı bölge olacak ve çalışmalar ilk oradan başlatılacak. Avcılar da bu kapsam içerisinde olabilecek. Burada tamamen önem sırasına göre bir düzenleme yapılacaktır.

7 milyon konutun yıkımı planlanıyor

İlk etapta yıkım için kamu binaları seçildi. Çünkü Kentsel Dönüşüm’e bir geçiş, bir başlangıç olsun istendi. Buna göre eksiklikler ve geliştirilmesi gereken alanlar tespit edilecek ve Türkiye’nin alt yapısı hakkında bilgi sahibi olunacak. Ben



dernek başkanı olarak bir rapor sundum. Dedim ki, siz muhtemel 7 milyon konutun yıkılmasını planlıyorsunuz. 7 milyon konutun yıkılmasında profesyonel yıkım firmalarını düşündüğünüz zaman, her bir firma başına binlerce yıkılacak konut düşüyor ve bu da o firmalar tarafından uzun yıllar yapılacak bir çalışma. Dolayısıyla burada yıkım firmalarının yetersizliği ortaya çıkıyor. Bu nedenle de siz bu konutların yıkımını hızlı bir şekilde gerçekleştiremez ve amatör firmalara vermek zorunda kalırsınız. Böyle olduğu zaman da iş kazalarına sebep olursunuz. Kentsel Dönüşüm programı başladığında yıkımlarda iş kazaları olur, bunlar basına yansırsa proje krize girer. Çalışmaya, her durumu çok iyi düşünerek başlamak lazım. Bunun için de kamu binalarından bir başlangıç yapılacaktır.

Derneğinizin öncelikli görevi nedir?

Derneğimizin birçok görevi var. Öncelikli olarak Türkiye’de profesyonel yıkım firma sayısını ve niteliklerini geliştirmek için çalışıyoruz. Amatör firmalara belirli eğitimler verip, belirli bir standart boyutuna getirip, daha sonrasında A sınıfı yıkım firması olarak da projelerde görev verebilirsiniz. Türkiye’de yetersizse, bu konuda yurtdışından destek alabilirsiniz. Tamamen bu alt yapıdaki fizibilite çalışmalarını yapıyoruz.

Amatör firmaları geliştirmek için çalışmalar yaptınız mı?

Daha yolun başındayız. Türkiye’de bir yıkım yönetmeliği yok. Dernek olarak bununla ilgili birçok öneri dosyası sun-

“İlk etapta yıkım için kamu binaları seçildi. Çünkü Kentsel Dönüşüm’e bir geçiş, bir başlangıç olsun istendi.”

duk. Yönetmelikle beraber yıkım sektörünü profesyonel bir çerçeveye alıyoruz. Şu an yıkım sektöründe, yönetmelik henüz yayınlanmadığı için herhangi bir standartlık yok ama çok yakın zamanda olacaktır. Sonrasında ise belirli firmalar bu işlerde görev alabilecektir. Şimdilik 80 firma Bakanlık’a başvuruda bulundu. Bunların hangi statüde yıkım yapabileceği ve sınıflandırması (henüz yönetmelik çıkmadığı için) oluşturulmadı. Yıkım yönetmeliğinde yıkımcılar, A ve B sınıfı olmak üzere ayrılacak. A sınıfı olan yıkım müteahhitleri, sınırsız metrekareye sahip yapıların yıkımını gerçekleştirebilecek. Bünyelerinde bir çevre ve inşaat mühendisi istihdam etmekle birlikte, 30 bin metrekare yıkım iş bitirmesine sahip olmak zorunluluğuna tabi tutulacaklar.

Şu an Türkiye’de A sınıfında bir firma var mı?

Bizim MTKA olarak yüz binlerce metrekare iş bitirmemiz var. MTKA için A sı-

En iyileri bir araya getirdik...



Tokmaklar



Beton Vibratörleri



Perdah Makinaları



Belden Kırmalı Yükleyiciler



Lastik Tekerlekli Damperler



El Tipi Silindirler



Kompaktörler



Keçiyaklı Silindirler



Paletli Yükleyiciler



Mini Yükleyiciler



Belden Kırmalı Yükleyiciler



Hidrolik Kırıcılar



Mini Ekskavatörler

Türkiye Distribütörü: KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.

Telefon: +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

Adres: İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi 3. Sokak No.11 Tuzla TR-34953 İstanbul - TÜRKİYE

www.kalemakina.com.tr

“Yönetmelikle binalara alttan müdahale kesinlikle yasaklandı ve yıkımların yukarıdan aşağıya doğru gerçekleştirileceği kesinleşti”

nıfı yıkım müteahhidi olacak diyebiliriz. Ama sadece biz değil, 10'a yakın firma A sınıfı yıkım müteahhidi statüsündedir. Bu şartları sağlayamayan firmalar B sınıfı statüsünde olacak. B sınıfı firmalar, maksimumda 5 bin metreka-relik bir alanda B sınıfı yıkım müteahhidi yer alamayacak. B sınıfı firmalar, 5 bin metreka-relik 6 tane iş bitirdiklerinde A sınıfı yıkım müteahhidi olabilecekler. Yani 30 bin metreka-re iş bitirmeye sahip olacak ve bünyesinde 1 çevre, 1 de inşaat mühendisi istihdam ettiğinde A sınıfı yıkım müteahhidi belgesini alabilecek.

Yönetmelikte üzerinde durduğunuz en önemli konu nedir?

Yönetmelik özenle hazırlandı. Bazı yöntemlere izin verildi, bazılarına verilmedi. Tüm yıkımlar için geçerli olacak kesin bir kural koyuldu. Bu kapsamda binalara alttan müdahale yasaklandı ve yıkımların yukarıdan aşağıya doğru gerçekleştirileceği kesinleşti. Diyelim, 21 metre yıkım makinanız var ve 23 metreye müdahale etmeye çalışıyorsunuz. Bu durumda 21. metreden kolon kesiyorsunuz. Yani bu çökertme dediğimiz yöntem, kesinlikle yasaklandı ve sonucunda iş kazalarının önlenmesi sağlandı.

Yıkımlarda hangi yöntemler kullanılacak?

Birçok yıkım tekniği var ama biz temel olarak 3 sınıftan bahsedebiliriz. İlk olarak, makinanızın binaya erişmesini konu alabiliriz. Yüksekliğinin, binanın en yüksek noktasına erişmesini hesap



Istanbul Sarıgazi'deki eski askeri lojmanlar patlatma yöntemiyle sanjeler içerisinde yıkıldı

edersek, bu bağlamda doğrudan yıkım yapabilirsiniz. Makinanızın azami erişim yüksekliği, yıkım yapacağınız binanın boyuna yetiyorsa doğrudan yıkılabilir. Erişim sağlanamadığı zaman ise yukarıda kalan katlar için kat eksiltme yöntemini kullanabilirsiniz. Binada, makinanın yetişemediği kısımlar kat kat eksiltilecek, yetişeceği kısma kadar yıkılır. Bunun için de genellikle mini makinalar kullanılır. Onun dışında kullanabileceğimiz diğer yöntem, karot delme ve kesmedir. Bu durumda kesilen parçaları vinçle alarak yine kat eksiltme yapılabilir. Eskiden olduğu gibi kompresörlerle ya da balyozlarla da katlar kırılabilir. Amatör dediğimiz balyozla kırma da izin veriyoruz. Bunlar iç metotlardır. Bir de patlayıcı kullanarak yine doğrudan bir yıkım gerçekleştirebilirsiniz. Yani özetlersek; makinanın binanın en üst noktasına erişmesiyle doğrudan yıkım, erişemediği durumlarda kat eksiltmek yapılan yıkım ve son olarak da patlayıcı kullanılarak yine doğrudan yıkım olacaktır.

Siz hangi yöntemi tercih edersiniz?

Ekonomik olarak düşünürsek ve binanın statik yapısı da buna uygunsa mini makinalı kat eksiltme yöntemi ile yıkım yapmak daha uygundur. Hem de sadece bir makinada bir operatör çalıştırıldığı için insani kaza riski daha azı indirgenmiştir. Operatör makinanın içerisinde güvendedir. Bu yöntemde öncelikle binanın katındaki üst döşemeler kırılarak donatı demirleri açığa çıkarılır. Daha sonra donatı demirleri, giriş ve kolon bağlantılarından oksijenle kesilerek toplanıyor ve yüksek katlı binalar



da paket haline getiriliyor. Vinçle ya da oluşturulmuş kontrollü bir yolla aşağıya indiriliyor. Daha sonra kolonlar, giriş bağlantılarından kesilerek kırılıyor. Kırıldıktan sonra yine açığa çıkan demirleri alıyorsunuz ve sonra kolonlara sıra geliyor. Bu arada makinanın, döşemeyi kırdıktan sonra bir alt kata inmesi lazım. Makina, alt katta döşemenin üzerinde biriken enkazı, kovanı ve bomunu kullanarak önüne çekiyor ve bir rampa



oluşturuyor. Bu rampadan da bir alt katın döşemesine iniyor. Karşısına çıkan kirişleri kırıyor. Açığa demir çıkıyor, kesiliyor, alınıyor. O kat yok oluyor. Enkazı zemin kata gönderebilmek için çoğu zaman sökülen asansörün boşluğu kullanılıyor. Bu durumda iş güvenliğinin sağlanması gerekiyor. Asansör boşluğu kullanılamıyorsa, dışardan bir boru vasıtasıyla çöp şut inşa ediliyor.

Mini makinalı kat eksiltme yöntemi, Avrupa'nın kullanmış olduğu yıkım yöntemidir. En doğru seçenek de budur. İş sağlığında insani kaza riski en az olan metot budur. Fakat yönetmelikte şöyle bir şey olacak: Mini makinanın binaya çıkarılması için bir teknik rapor alınması zorunlu tutulacak. Çünkü 10 tonluk bir makineyi binaya çıkarırsınız ama binanın statik yapısı buna izin vermiyorsa, binanın döşemeleri kırılabilir. Sadece teknik üniversitelerin değil, statik inşaat mühendislerinin de bu konu hakkında hazırlayacakları raporlar kabul edilecek. Bunların haricinde bir yol daha var. Ağır hasarlı ya da yanında heyelan oluşacak bir unsur söz konusu olmuş (şebeke borusu patlamış, bina kaymış ya da hafriyat çalışması var). Bina çökmek üzere. Bu gibi özel durumlarda, binanın en hızlı, kontrollü ve güvenli bir şekilde yıkımı gerektiğinden, en uygun yöntemi kullanmak size kalmış. Örneğin, halat bağlayıp istediğiniz yöne doğru çekersiniz.



niz ve yıkarsınız. Yani acil durumlar için yönetmelikle belirlenen metotlar dışına çıkılabiliyor.

Kentsel Dönüşüm çalışmalarında sizce patlatma yöntemi mi daha çok tercih edilecek?

Patlayıcı yıkımın yapılabilmesinin birinci ilkesi, etrafta yeterince güvenli alanının oluşturulmasıdır. Güvenli alan

oluşturulmuşsa ve bina çok yüksek katlı, zemin alanı da çok fazla değil ise patlatma yöntemi, tahmini olarak diğerlerine göre ekonomik anlamda daha uygun olabilir. Diyelim, etrafı çok müsait 15 katlı binanın yıkımını yapmak istiyorsunuz. Neler yapacaksınız? Şu anda Türkiye standartlarında uzun erişimli makinalar, en fazla 8-9 katlı seviyelere ulaşabiliyor. Fakat sizin eli-



nizde 18 katlı bir proje var. Kat eksiltme yöntemiyle, 8 katı keseceksiniz. Bunun için 8-10 haftalık bir çalışma yapmanız gerekiyor. O süreçte, çalışma alanına yakın yaşayan insanları rahatsız ediyorsunuz, çevreyi kirlatiyorsunuz, her gün toz oluşumuna sebep oluyorsunuz. Fakat patlayıcı yıkımda o kadar süreci beklemezsiniz, çevre ve gürültü kirliliğine yol açmazsınız, 10 günlük çalışmayı, 10 saniyede yapabiliyorsunuz. Hızlı bir süreçle, yapıların bitimini de erkene almış oluyorsunuz. 3 aylık kira kazancınız oluyor. Burada bir maliyet geri dönüşü var. Aynı şey, Bakanlık için de söz konusu. Kentsel Dönüşüm kapsamında, binası yıkılacak vatandaşlara kira yardımı yapılacak. Dolayısıyla tüm bu faktörler göz önünde bulunduruluyor.

“Patlayıcı yıkımlar, Türkiye’de pek çok bölgede kullanılacak”

Patlayıcı yıkım metodu, ekonomik anlamda çok yüksek gözükür ama değildir. Ancak bu teknoloji dünyada henüz yaygınlaşmadığı ve az sayıda firma yaptığından dolayı, kar marjı çok yüksek bir tekniktir. 200 bin liraya mal ettiğiniz patlayıcı yıkımı, dünyada 3-4 milyon gibi rakamlara yapıyorlar. Bizim amacımız, bu teknolojiyi Türkiye’ye kazandırmak ve bu hizmetleri yurt dışına götürüp ülke ekonomisine kazanç sağlamak. Çünkü bunu dünyada sadece 15-20 firma yapıyor ve inanılmaz yüksek paralar kazanıyorlar. Bu bizim ekonomimize de

faydalı olacak. Patlayıcı yıkımlar, Türkiye’de pek çok bölgede kullanılacak.

Örnek olarak, 28 katlı bir binayı kat eksiltme ve patlayıcı yöntemiyle yıkmanın maliyeti nedir?

28 katlı bir binanın zemin kata kadar yıkılması için tahmin ediyorum; 1-1,5 milyon TL harcarsınız. Patlatmayı seçerseniz, rakam 800 bin TL’yi geçmez. Bina kat sayısı ne kadar yüksek ise, patlayıcı yıkım maliyeti o kadar düşüyor. Ancak alçak katlı ve geniş yapılar da, patlayıcı metot çok pahalı kalıyor. Dolayısıyla yüksek yapılarda daha çok patlayıcı yöntemin kullanılacağını düşünüyoruz.

Kentsel Dönüşüm için mevcut makineler yetersiz kalacak

Makina parkı açısından Kentsel Dönüşüm sürecine Türkiye hazır mı?

Bana göre yıkım makineleri ve ekskavatörler, Kentsel Dönüşüm projesi için yetersiz. Sektör olarak, hem nitelik, hem de sayı bakımından arttırmaya ihtiyacımız var. Şu an bile şantiyelerde iş makinası bulma sorunu yaşanıyor ki daha Kentsel Dönüşüm tam olarak başlamadı. İş makinası firmalarıyla yaptığımız toplantılarda, kendilerine; “Stoklarınızı arttırın!” önerisinde bulundum. Dikkate alındı. Örneğin Borusan Makina, Caterpillar markasıyla 2 makina getiriyor. Bunları sektöre kiralama hizmeti ile sunacak. Belki bu makinelerden Türkiye’ye 30-40 tane daha lazım.

Türkiye’de Kentsel Dönüşüm, sektör açısından hareketlilik oluşturacak değil mi?

Kentsel Dönüşüm, Türkiye ekonomisini 20 yıl ayakta canlı tutacak bir proje. Binalar yıkılacak, geri dönüşümleri olacak. Zaten bu proje, İstanbul’da olası büyük bir depremde milyonlarca insanın enkaz altında kalması durumunda Türkiye’nin nasıl bir durumda olacağı düşünüldükten ortaya çıktı. Bunun için uzman olmak gerekmiyor. Allah göstermesin, İstanbul’da çok yüksek şiddette bir deprem olduğunda, binaların yüzde 50’si yıkılmış, insanlar enkaz altında kalmış olduğunda, ne halkı kurtaracak ekip dünyanın bir yerinde var, ne de kimsenin buna gücü yeter. Şehir giriş-çıkışları kapanır. Kimse bir yere gidemez, bir yerden de gelemez. Korkunç bir felaketle sonuçlanır. Bu durum öngörüldüğü için İstanbul’da bir Kentsel Dönüşüm hareketinin kaçınılmaz olduğu ortaya çıkıyor. İlk hedef budur. Diğer hedef de bunun zorunlu olarak yapılması gereği. Çünkü bu sayede ekonomi canlı kalacak. Sürekli istihdam, sürekli iş hacmi olacak. Gayrimenkul almak için yurt dışından, özellikle Arap ülkelerinden ülkemize geliyorlar. Yatırım olarak Türkiye’yi tercih eden çok kişi var. Dolayısıyla çok iyi bir proje olacağını düşünüyorum.

İstanbul dışında hangi iller proje kapsamına alındı?

Sayın Gürgeç’in burada bir açıklaması var. Nüfus yoğunluğu ve riski olan bölgeler dikkate alınacak. Bu bağlamda;

Acele İşe SmartSeal® Karışır

Acil sızdırmazlık elemanı ihtiyaçlarınızda
SmartSeal® uzmanlığı hizmetinizde.

SmartSeal®’in Avantajları

- Yüzlerce sızdırmazlık elemanı dizaynı
- Müşteriye özel üretim
- Farklı ortam ve koşullar için özel malzemeler
- 24 saatte teslim



Kastaş Kauçuk San. ve Tic. A.Ş.
Atatürk Org. San. Böl. 10001 Sok. No:19 35620 İzmir / TÜRKİYE
Tel : +90 232 376 8826 Fax: +90 232 376 8757
smartseal@kastas.com.tr www.kastas.com.tr





İstanbul, İzmir, Bursa, Ankara ön plana çıkıyor.

Yıkım projeleri, sigorta altına alınacak

Sektör temsilcileri, derneğiniz ile irtibata geçmeliler mi?

Dernek yönetimi yıkım sektöründe tecrübeye sahip uzmanlar tarafından oluşturulduğu için ve bu uzmanların bilgilerine yıkım sektörünün gerçekten ihtiyacı olduğunu düşünerek; evet, bunu söyleyebilirim. Yıkım müteahhitlerinin derneğimize üye olması, onlar için çok faydalı olacaktır. Çünkü bizim amacımız, sektörü geliştirmek. Bakanlık'a sunduğumuz önerilerle, basına verdiğimiz bilgilerle, firmalara verdiğimiz uyarı ya da eğitimsel mesajlarla, biz zaten burada sektöre hizmet veriyoruz. Katılmalarında fayda var. Ayrıca, Türkiye'de yıkım projelerinde sigorta poliçesi düzenlenilemiyor. Çünkü sigorta şirketleri bunun riskini hesaplayamıyor. Herhangi bir yönetmelik ve çalışma standardı bulunmadığı için, haklı olarak bir risk analizi yapamıyorlar. Özellikle yönetmelik çıktıktan sonra, yıkım projelerine sigorta poliçesi düzenleme zorunluluğu geliyor. Bu da sigorta sektöründe, ciddi bir istihdam ve işlem hacmi yaratacaktır. Ama amaç bu değildir, amaç yıkım projelerini sigorta altına almaktır. Bununla ilgili sigorta şirketleriyle görüşmeler yaptık. Euroka Sigorta'nın Teknik Genel Müdür Yardımcısı ile görüştük. Kendileri, bu konu ile ilgili bir çalışma yapıyor.

Öncelikli olarak dernek üyelerimize (belirli bir standarda getirildiklerini düşünerek) bu hizmetin sunulmasını öngördük. Dolayısıyla burada, sigorta konusunda dernek üyelerinin bir avantajı var. Bazı bankaların genel müdürlükleriyle görüşmeler yapıldı. Özellikle onların talebi olduğu için bir proje başlattık. Kentsel Dönüşüm yıkımları kapsamında, yıkım müteahhitlerine kredi desteği konusunda çalışmalar yaptık. Buna göre, alınacak ihalelerde yüzde 3 geçici teminat ve yüzde 6 kesin teminat ile yüzde 9'luk bir teminat mektubu kredisi gerekiyor. Ayrıca makina sayılarını arttırabilmek için leasing desteği de var. Bununla ilgili bir paket programı hazırlıyorlar. Bunlar da öncelikli olarak dernek üyelerimize sunulacak. Bizimle irtibata geçmeleri, sektör temsilcilerimiz için her bakımdan avantajlı olacaktır.

Kentsel Dönüşüm Projesi, patlayıcı yıkımlarla bir şov ile dünyaya duyurulacak

Türkiye'de planlanan Kentsel Dönüşüm projesi, dünyanın en büyük projelerinden biri olarak da nitelendirilebilir. Bunun örnekleri vardır elbette ama bu ülkemiz açısından çok büyük bir proje. Türkiye'de hiç kullanılmamış ve dünyada da pek yaygın olmayan profesyonel dinamitli patlayıcı yıkım yöntemi sektöre kazandırılacak. 5 Ekim 2012 tarihinde, Sayın Başbakanımızın da katılmasını beklediğimiz organizasyon kapsamında yıkımlar eş zamanlı başlatılacak. Patlayıcı

yıkımlarla dünyaya bir şov yapılacak ve bence çok da başarılı olacak.

Proje kapsamında ülkemize yabancı firmalar da gelecek mi?

Kentsel Dönüşüm'ün başlatılacağı bilgisi, özellikle düzenlediğimiz sempozyum sonrası Avrupa'da çalkalanmaya başladı. Avrupa Yıkımcılar Birliği aracılığıyla birçok firma beni doğrudan aradı ve Türkiye'ye yatırım yapmak istediklerini söylediler. Ben de bu konuda tecrübelerine açık olduğumuzu ve Türkiye'de onları görmekten mutluluk duyacağımızı belirterek, kendilerini davet ettim. Ama henüz ziyarete gelen firma olmadı. Sınırım projenin başlamasını bekliyorlar. 5 Ekim sonrasında, pek çok yabancı firmanın Türkiye'ye akın edeceğini düşünüyorum.

Son olarak eklemek istedikleriniz nelerdir?

Halka söylemek istediğim tek bir şey var. Türkiye'de yıkım sektörü henüz gelişmekte ve daha da profesyonelleşecek. Bakanlık, yıkılmasına karar verilen binaların sahiplerine, öncelikli olarak 'Kendin Yık!' mesajı verecek. Yıkamazsa da Bakanlık tarafından yıkılacak. Dolayısıyla burada bina sahiplerinin de yıkım firmalarına ihtiyacı olacak. Bu konuda, dernek yönetimi ile temasa geçip, profesyonel yardım alabilirler. Bilgi hattı oluşturulacak ve derneğimiz özellikle 5 Ekim sonrasında daha aktif hale gelecek ve herkes tarafından tanınacak. fm

CASE
CONSTRUCTION



Şantiyenizdeki Çözüm Ortağınız...



İhtiyacınız olan tek marka CASE iş makinaları.



"GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ"

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr

ÇUKUROVA
ZİRAAT



Çakırlar Madencilik'e Çukurova Ziraat'ten tam destek

1948 yılından itibaren İstanbul'daki Sultangazi Cebeci bölgesinde mıcır, agrega ve asfalt üretimini gerçekleştiren Çakırlar Madencilik firmasının Teknik Müdürü Emin Cindar, satış sonrası servisin ve hızlı yedek parça teminin kendileri için makinanın kalitesinden dahi önemli olduğunu belirterek, makinaların herhangi bir servis ihtiyacı halinde Çukurova Ziraat'tan istedikleri hizmeti gördüklerini söylüyor.

Yaklaşık 40 yıldır Çakırlar Madencilik'te faaliyet gösteren ve firmanın tüm iş makinalarından ve ekipmanlarından sorumlu olan Teknik Müdür Emin Cindar ile Çakırlar Madencilik ve kullandıkları makinalar üzerine bir söyleşi gerçekleştirdik.

Çakırlar Madencilik'i tanıyabilir miyiz? Çakırlar, yaklaşık 1948 yılından beri faaliyette olan ve babadan oğla geçen bir firma. İstanbul Sultangazi Cebeci Mevkii'nde mıcır ve agrega üretimini gerçekleştiren firmamız bunun dışında Asfaltan adını verdiğimiz ayrı bir şirket-

te sıcak asfalt üretiminde de bulunuyor. Burada iki tane asfalt plenti ve bir tane de taş ocağımız var. Üretimlerimizin hepsini bu bölgede gerçekleştiriyoruz. Ürünlerimiz genel olarak İsfalt'a ve belediyelere veriliyor. Diğer taraftan, Yalova'da da bir ocağımız var. Talep veya

ihtiyaç doğrultusunda bu ocağı da açıp çalıştırabiliyoruz.

Burada ne tür iş makinaları kullanıyorsunuz?

Üretim esnasında yükleyici ile paletli ekskavatörleri, nakliye ve taşıma işlerinde de kamyonları kullanıyoruz. Şu anda 9 adet ekskavatör, yaklaşık 45 adet de kamyonumuz var. Makina parkımızda 1 adet SH 700, 2 adet SH 480, 3 adet SH 370 olmak üzere 6 adet Sumitomo marka ekskavatörümüz hizmet veriyor.

Üretim kapasiteniz konusunda bilgi verebilir misiniz?

Tam kapasitede çalıştığımız takdirde aşağı yukarı günlük 20 bin ton mıcır ve agrega üretimi gerçekleştiriyoruz. Bu sayıyı talebe göre artabiliriz fakat şu an bunun üzerine çıkmak, makina parkı ve kırıcı tesislerin yeniden kurulması hususunda birtakım farklı alt yapılar gerektirdiği için fazla yatırım yapmamıza neden oluyor. Bunun için üretimimizi şimdilik bu civarlarda gerçekleştirmeyi tercih ediyoruz.

Gelişen teknoloji ile birlikte kapasiteleriniz arttı mı?

1948 yılından bugüne elbette kapasiteler çok değişti. O zamanlar bize, 5 metre küplük kamyonlar çok büyük geliyordu. 10 kamyon ürün sattığımızda, bu 75 ton ederdi. Bu da bizim için çok büyük bir rakamdı; böylece iyi iş yaptığımızı düşünürdük. Oysa şimdiki kamyonlar 25-30 metre küplük hacme sahip. Şimdi günde 15 bin ton üretim dahi bizi memnun etmemeye başladı. Çünkü işçilik, makina parkları ve maliyetler büyüdü. Eskiden 2 tanker mazot aldığımız zaman bir hafta kullanıyorduk. Şimdi günde 1 tanker mazot tüketiyoruz. Dolayısıyla her şey büyüyünce mecburen kapasiteler de büyüdü.

Ekskavatörlerinizi hangi işlerde kullanıyorsunuz?

Genellikle küçük makinalarımızı hafriyat, büyük makinalarımızı kırıcı ve sökümde kullanıyoruz. Dinamitle patlattığımız malzemelerde tam olarak kırılmadan kalan çatlak yerler olabiliyor. SH700 daha büyük ve güçlü bir makina olduğu için bu çatlakları koparmada onu devreye sokuyoruz. SH370'ler ise küçük ve dar keşçili olduğundan genellikle onları toprak hafriyatlarında veya taşlı arazilerde madenin üzerini açmak için kullanıyoruz. SH480'lerin



Çakırlar Madencilik Teknik Müdürü Emin Cindar

birine, ve SH370'e hidrolik kırıcı taktık. Diğer SH480'i de hafriyatta kullanıyoruz. Ayrıca, hazırlanan malzemelerin kamyonlara yüklenmesinde çalışan 5 adet loderimiz de var. Aslında yüklemede loder kullanmanın devri geçti. Çünkü loderler paletli ekskavatörlere göre çok daha maliyetli.

Ekskavatör devrine tamamen bir geçiş mi oluyor dersiniz?

Loderin sadece bir lastiği 15 bin lira. 4 lastik almak zorundasınız, bu da 60 bin lira eder. Oysa bir makinaya takılan iki paletin fiyatı 15 bin lira. Dolayısıyla loderle göre paletli ekskavatör çok daha uygun. Öte yandan paletleri 5 yıl boyunca kullanabiliyoruz. Ayrıca loderde arkaya ve öne zincir takıyorsunuz. Bugün bir tane zincir 6 bin 500 lira. Zincirin kullanım ömrü de 2 yıl sürüyor. Diğer taraftan yakıt açısından loder ekskavatörden daha az maliyetli olabilir ama genel bir maliyet hesaplaması yaptığınızda loderin masrafı kesinlikle daha fazla.

Ekskavatör alırken nelere dikkat ediyorsunuz?

Bizim için satış sonrası servis ve yedek parça temini konusu her şeyden önce geliyor. Öncelikle buna dikkat ederiz. Sumitomo Ekskavatörleri'nin yakıt tüketimi de çok düşük, özellikle seçim kriterlerimizden bir tanesi de bu. Ekskavatör çok iyi bir marka olabilir veya çok

“Geçmişte ortak çalışmalarımız olduğu için Çukurova Ziraat ile aramızda uzun yılların getirdiği bir güven ve bu güvenden kaynaklanan bir ticaret var.”

sağlam olduğuna inancınız, güvenciniz vardır ama yakıt tüketimi fazla ve bunun arkasında duran bir satış sonrası servis desteği ve yedek parça temini yoksa kalitenin hiçbir önemi kalmıyor. Öte yandan Sumitomo marka makinalar ve yedek parçaları çok pahalı değil. Ayrıca bütün samimiyetle belirtmeliyim ki, Çukurova Ziraat'ten istediğimiz her an makinalarla ilgili satış sonrası servis desteği görüyoruz. Bizleri hiç yalnız bırakmıyorlar. Artık bir ekip olmuş durumdayız. Geçmişte ortak çalışmalarımız olduğu için Çukurova Ziraat ile aramızda uzun yılların getirdiği bir güven ve bu güvenden kaynaklanan bir ticaret var. Bizim için güven çok önemli. Tabi



önem arz ediyor. Kurulduğumuzdan bu yana çok farklı markalar kullandık ama Sumitomo'ları bu taş ocağında kıramadık. Makinaların dayanıklılığından dolayı son derece memnunuz.

Makinalarınızı kaç yılda yeniliyorsunuz?

Bundan 20-25 yıl önce Türkiye'ye makina getirmek hakikaten problemli. Hollanda, Fransa, Belçika, Almanya gibi Avrupa ülkelerine gidip ikinci el makina almak için uğraşır dururduk. Fakat şimdi leasing yöntemleri ile makina almak kolaylaştı. Dolayısıyla makinaya ulaşmak kolay olunca yenilemek kaçınılmaz oluyor. Makinalar burada günde 10 saat çalışıyor. Belli bir zaman geçtikten sonra artık aşınan makina elbette değiştirmek gerekiyor. Biz de bir makina en fazla 5 yıl kullanıyoruz. Öyle okşaya değil de kıra kıra kullanıyoruz. Ama 5 yıl sonra makina aldığımız firmaya verip yenisiyle değiştiriyoruz.

Makinaların verimli kullanılması konusunda bir destek aldınız mı?

Makinalarla ilgili olarak Çukurova Ziraat ile bakım sözleşmelerimiz var. Bakımlar onlar tarafından yapılıyor. Makinalar garanti süresinde olduğu için bakım sözleşmesi yapmak zorundayız da zaten. Aksi takdirde garantiden faydalanamıyoruz.

Öte yandan, daha önce Sumitomo kullandığımız için operatörlerimizin hepsi Çukurova Ziraat tarafından eğitilmiş-

“Sumitomo makinaların dayanıklılığından dolayı son derece memnunuz”

ki makinanın bütün parçaları kusursuz bir şekilde olacak diye bir kaide yok. Burada önemli olan parçanın en kısa zamanda temin edilmesi. Çukurova Ziraat çalışanları aciliyetimize göre en kısa zamanda parçayı bize teslim ediyor. Bu konuda şimdiye kadar Çukurova Ziraat ile hiçbir problem yaşamadık.

Makinalarda teknik anlamda aradığınız özellikler neler?

Bu ocaklarda makinaların çalışabilmesi için öncelikle hakikaten sağlam olması gerekir. Çünkü sonuçta burası bir taş ocağı, pamuk tarlası değil. Toprak ve hafriyatla uğraşmıyorsunuz, karşınızda bir taş kütlesi var ve taş ile uğraşmak da hakikaten zor iş. Bu sebeple makinaların dayanıklılığı bizim için büyük bir



ti. 2006 yılında aldığımız makina ile 2012'de aldıklarımız arasında kullanım açısından belirgin bir farklılık yok. Dolayısıyla operatörün ikinci kez eğitilmesine gerek duymadık. Zaten biz operatörlerimizi kolaylaştırmayız, hepsi uzun soluklu çalışır. Düzenli çalışan, makinasına önem veren adam buradan emekli olur gider.

Yakıtın işletme giderleriniz içerisindeki yeri ve makinalarınızın bundaki payı nedir?

Tabi şimdiki motorlar eskilerine göre yakıt konusunda çok daha tasarruflu. Şimdi işteki verimliliği, ton başına maliyetleri düşürmek önem arz ediyor.

Makinanın tonajı büyüdükçe yakıt artıyor belki ama yaptığı iş de ona göre daha fazla oluyor. Örneğin biz önceden

35 tonluk ekskavatörle bir kamyonu 15 kepçeyle doldururken, şimdi 70 tonluk makina ile 5 kepçeyle doldurabiliyoruz. Tabi yakıt biraz artıyor ama zamandan tasarruf ediyoruz. Kamyonlar önceden günde 35 sefer yaparken, şimdi 50 sefer yapabiliyor. Dolayısıyla aslında orada da yakıtı doğrudan etkileyen bir tasarruf var.

Her makinanın yakıtını profesyonel olarak takip edebiliyor musunuz?

Makinaların yakıt tüketimini elbette takip ediyoruz ancak bunu bize ekstra bir iş yükü oluşturacak kurallara sokmuyoruz. Zaten yeni makinaların hepsinin performansı aynıdır. Ancak makina belli bir yıpranma zamanı geçirdiğinde veya operatör makinanın performansında bir düşüş tespit ettiğinde müdahale ediyor, gereken bakım ve kontrollerini yapıyoruz.



Son olarak, diğer firmalara makina alımı konusunda ne tavsiye edersiniz?

Madencilik hakikaten zor bir sektördür. Bu ocaklarda güçlü ve zorlu işlerin altından kalkabilecek makinalara ihtiyacınız var. Sumitomo'yu tavsiye ederim, bizi hiç yarı yolda bırakmadı. Öte yandan Çukurova Ziraat hakikaten işini disiplinli bir şekilde yapıyor; ben onu görüyorum.

Çakırlar Madencilik Ocağı SH480 LHD Operatörü Sabit Bulut
2005 yılından beri Sumitomo marka ekskavatör kullanıyorum. Bundan önce SH 450 model ekskavatör kullanmıştım. Eski modelle, yeni SH480 LHD Sumitomo ekskavatörü kıyaslasam bu daha kullanışlı. Çünkü bunun eski modele göre daha uzun bir şasesi var. Böylece makina yere daha iyi yerleşiyor ve dengeli duruyor. Yakıt tüketimi de oldukça düşük. Ayrıca, hem tasarım hem de çalışma sistemi olarak da Sumitomo'yu çok beğeniyorum. Daha önce kullandığım Sumitomo'da da hiç problem yaşamadım, o yüzden herkese tavsiye edebilirim.





Pazarın 10 binin altına düşmesi artık mümkün değil

Türkiye'de ekonominin yapı taşlarından biri olan ve ülke gelişimi göstergesi olarak kabul edilen iş makineleri sektörünün 10 yıldır ilk ve tek derneği olan İMDER'in Genel Sekreteri Faruk Aksoy ile gündemdeki konulara yönelik bir söyleşi gerçekleştirdik.

“2012, Türkiye'deki iş makineleri sektörü tarihinin en iyi yılı olacak” Ekonomideki gelişmelerden en çok etkilenen sektörlerden biri de kuşkusuz iş makineleri sektörü. Yatırımlara yönelik faaliyet gösteren iş makineleri sektörünün canlanması da durağanlaşması da pazarın durumuna bağlı. Bazı firmaların son 2-3 aydır piyasada bir durğunlaşma olduğunu ifade etmesine karşın İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütör ve İmalatçılar Birliği)

Genel Sekreteri Faruk Aksoy, 2012 yılının en verimli yıllardan biri olduğunu belirtiyor.

“İş makineleri sektörü, geçen yılı 11 bin 150 adet civarında makina satışıyla tamamlamıştı. Bu rakam, tarihimizin en iyi ikinci yılı anlamına geliyor. 2007 yılında, 11 bin 500 adet makina satışı gerçekleştirerek en yüksek rakama ulaşmıştık. Bu yıl ise 2011'e göre yüzde 10 civarında bir büyüme yaşayarak

yaklaşık 12 bin 200-12 bin 350 adetlik bir rakama ulaşılacağını tahmin ediyoruz. Eğer bunu gerçekleştiresek 2012 yılı tarihimizin en iyi yılı olacak.”

“Pazarın 10 binin altına düşmesi artık mümkün değil”

Son dönemde Türkiye'de açıklanan çok sayıda kentsel dönüşüm projeleri, diğer inşaat yatırımları, baraj, yol ve hızlı tren projeleriyle pazarın hareketlendiğini ve buna bağlı olarak da iş ve

inşaat makinelerinin canlılık kazanarak önümüzdeki yıl yüzde 10 daha büyüyeceğini öngörüyor. Bu projelerin hepsinin değerlendirilmesi sonucunda 2023 yılına kadar yaklaşık 1.000 büyük projenin gerçekleşeceğini ifade eden Aksoy, bu projelerin şimdiye kadar sadece 15-20 tanesinin başladığını; plan ve bütçelerin tamamlanmasıyla diğerlerinin de hayata geçeceğini vurguluyor. Faruk Aksoy, “Türkiye'nin büyüyen gayri safi milli hasılası ve ekonomisi sebebiyle, iş makineleri sektörünün bundan sonra 10 binli rakamların altına düşmesi çok da mümkün değil” diyor.

“DMO'nun eskiden olduğu gibi protokolle alım yapmasını bekliyoruz”

DMO (Devlet Malzeme Ofisi)'nin sektör için önemli bir satış argümanı olduğunu ve geçen yılki toplam satışlarının yaklaşık yüzde 12,5'inin DMO aracılığıyla kamu kurumlarına yapılan satışlardan sağlandığını söyleyen Faruk Aksoy, DMO'nun bu yıl yeni bir yöntem uygulaması sebebiyle kamu kurumlarına yılın ilk 4 ayında satış gerçekleştirilemediğini kaydetti. Yeni yöntemle gündeme gelen dönemsel ve yıllık toplu gönderimlerin realize olması ve satışların gerçekleşmesi için belli bir sürecin gerektiğini söyleyen Aksoy, DMO'nun önceki yıllarda olduğu gibi satıcı firmalarla yıllık protokol yaparak satışlarını doğrudan gerçekleştirmesini beklediklerini ifade ediyor.

“DMO, kanunlar çerçevesinde satıcı firmalarla pazarlık eden ve üzerine belli oranda kar koyarak kamu kurumlarının ihtiyaçlarını karşılayan bir kurumdur. Kendisine gelen talepleri ivedilikle karşılamak durumundadır. Belediyeler ve diğer kamu kuruluşları sadece uzun vadeli değil, acil ihtiyaçları doğrultusunda da makina alıyordular. Dolayısıyla da çok uzun süreli planlama yapmıyorlar. Bu yüzden de DMO'nun bu uygulamadan muhtemelen dönüş yapacağını, yine protokol yöntemine geçeceğini kanaatindeyiz. Biz de bu doğrultuda çalışmalarımızı sürdürüyoruz.”



İMDER, Güney Koreli yatırımcıları Türkiye pazarıyla buluşturuyor

Bu yılın Nisan ayında iş birliği ve kardeş destek anlaşması imzalanan Güney Kore İş Makinaları Derneği KOCEMA'nın davetlisi olarak Eylül ayı içerisinde Kore'de düzenlenen Conex 2012 İş Makinaları Fuarına katılan İMDER heyeti, ziyaret çerçevesinde çok sayıda firmanın üst düzey yöneticisi ile bir araya geldi. KOCEMA ile bilgi paylaşımı ve ortak organizasyonlarla karşılıklı olarak birbirlerini desteklediklerini söyleyen Faruk Aksoy, Koreli dernek üyelerinin daha önce de Türkiye'ye gelerek kendilerini ziyaret ettiğini ve Sanayi Bakanlığı ile de görüşmelerini belirtti. Görüşmeler sonucunda Kore'deki üretici firmaların Türkiye'de imalat yapmak için ciddi bir araştırma yaptıklarını öğrendiklerini açıklayan Aksoy; “Yaptıkları bu araştırmaların neticesinde, biz de onlara Türkiye'de önemli derecede lojistik hizmeti veriyoruz. Böylece, Koreli yatırımcılar ile Türkiye arasında bir köprü oluşturuyoruz” diyor.

“2023'e 10 Kala Dünya İş Makinaları Kongresi” Mayıs ayında İstanbul'da düzenlenecek

İMDER, bu yıl içerisinde Ankara'da gerçekleştirilen Vizyon 2023 toplantısının daha kapsamlısı olacak yeni bir uluslararası kongre için hazırlanıyor. “2023'e 10 Kala Dünya İş Makinaları Kongresi” adını taşıyan ve 2013 Mayıs ayı içerisinde İstanbul'da düzenlenecek olan kongreye; OEM firmaları, onlara

komponent ekipman sağlayan firmalar, distribütör ve satıcı firmaların yanı sıra kamu kuruluşları, üniversiteler ve müteahhitler gibi hem üretici hem kullanıcı bütün paydaşlar katılacak.

İki gün sürecek olan kongreye yaklaşık 80 CEO'nun ve uluslararası yöneticinin katılacağını söyleyen Faruk Aksoy; “Amacımız Türkiye'nin 2023 vizyonu doğrultusunda, ülkenin gelişmekte olan sürecinde bizleri, üreticileri, sektörü ve kullanıcıları neler beklediğini, yeni teknolojilerin ve teknik mevzuatların neler olacağını konuşmak. İlgili Bakanlıklar ve diğer kamu kuruluşları ile görüşüyoruz. Onların da burada CEO'larla ikili iş görüşmeleri olacak. Kongre kapsamında CEO'lar kahvaltısı düzenlenecek. CEO'lara Türkiye'ye yatırım yapmaları konusunda davetlerde bulunulacak. Bu kahvaltıda Başbakan'ımızı ve Bakan'larımızı da davet edeceğiz. Kahvaltıda takiben Dünya Ekonomi Forumunu düzenleyeceğiz. Brezilya'dan, Amerika'dan, Japonya'dan, Çin'den, Kore'den, Hindistan'dan ve Avrupa'dan sektörel yönetici ve şirket yöneticilerini davet edeceğiz. Burada onlar kendi ülkelerinde, bölgelerinde ekonomik açıdan ne gibi gelişmelerin yaşandığını anlatacaklar. Sonuç olarak 2023 vizyonu ile ilgili olarak hedefimiz Türkiye makina sektörü ihracatının 100 milyar dolarlık hacme ulaşmasıdır. Bunda da iş makinasına düşen 10 milyar dolarlık payı gerçekleştirmek ve o aşamalara getirmek için sadece yerli sermayeye yatırımlarıyla yetinmeyip, globalleşen

“Türkiye’nin büyüyen gayri safi milli hasılası ve ekonomisi sebebiyle, iş makinaları sektörünün bundan sonra 10 binli rakamların altına düşmesi çok da mümkün değil.”

dünyada uluslararası firmaların ilgisini yatırım yapmak üzere Türkiye’ye çekmektedir” diyor.

İMDER, başarılı geçtiği takdirde bu toplantıyı “Uluslararası İş ve İnşaat Makinaları Kongresi” adı altında iki yılda bir düzenleyerek gelenekselleştirmeyi düşünüyor.

Sektör komitesi çalışmaları hızlanıyor

İMDER, bünyesinde bulunan 12 sektör komitesi ile üyelerinin talepleri ve ihtiyaçlar doğrultusunda ortak çalışmalar yürütüyor. Sektör komitelerinin; üyelerinin teknik ve mevzuat sıkıntıları ile gelecek dönemdeki pazara yönelik bilgi alma ihtiyacından doğduğunu ifade eden Faruk Aksoy, komitelerin 2 - 3 ayda bir topladığını ifade ediyor. İMDER, en son bu yılın Eylül ayında toplanan komite üyelerini, Ocak ayında tekrar bir araya getirmeyi planlıyor.

Kırma-eleme tesisleri, kırıcı ve konkasör sektörü ile ilgili olarak 13 Kasım’da Ankara’da bir zirve gerçekleştirecek olan İMDER, üyelerinin yanı sıra sektörde bulunan yaklaşık 22-23 firmaya da davet gönderecek. Sanayi ve Ekonomi Bakanlığı’nın da bu toplantıya katılmasını planladıklarını söyleyen Faruk Aksoy; “Sektörün ortak sorunlarının çözülmesine, ileriye dönük düşüncelerin konuşulmasına ve bir araya gelmelerine ihtiyacı var. Aynı zamanda sektörde önemli bir payı bulunan imalatın, ihracata yönelik gücünün artırılması için Ekonomi ve Sanayi Bakanlığı



ğı ile ciddi bir çalışma yürütüyoruz ve bunu sektöre anlatmak, sektörle değerlendirmek istiyoruz. Bu zirveyi, sektör komitelerinin tekrar aktif olması ve faaliyetlerinin bir şekilde birbirine duyurulması amacıyla yapıyoruz” diyor.

KOMATEK 2013, Türkiye’nin en büyük fuarı olacak

2013 yılının Eylül ayında Ankara’da düzenlenecek olan KOMATEK Fuarı’na hazırlanan İMDER, organizasyonun Türkiye’nin en büyük fuarı olmasını bekliyor. Fuar alanını daha da genişleteceklerini ve 2013 yılında büyük alanda fuar yapmayı beklediklerini söyleyen Faruk Aksoy, konuyla ilgili olarak şunları söyledi: “2011 yılında düzenlenen KOMATEK Fuarı Türkiye tarihinin en büyük fuarı oldu. 36 bin kişi ziyaret etti. Eğer alan planlarımız gerçekleşirse fuar alanımız net 120-125 bin metrekarelere çıkacak. Bu Türkiye’nin en büyük fuar alanı. Yine bir rekor olacak.”

1 yaşını geçen ekskavatör, beko loder ve yükleyicilerin Türkiye’ye girmesi mümkün olmayacak

Yeni yasaya göre, 2012 yılından itibaren üretilen beko loder, ekskavatör ve yükleyici ürün grubundaki iş makinaları, üretildiği yıl içerisinde ithal edilmek zorunda kalacak. Yeni ve kullanılmamış ekskavatör, beko loder ve yükleyicilerin yıl sonu itibarı ile gümrükten çekilerek millileştirilmesi gerektiğini vurgulayan Faruk Aksoy, diğer iş makinaları için böyle bir durumun söz konusu olmadığını söylüyor.



“Bu mevzuat geçen yıl Japonya’da gerçekleşen depremten dolayı yumuşatılmıştı fakat bu yıl esneklik yok; aynı şekilde devam edecek. Gümrüklerde olan beko loder, ekskavatör ve yükleyiciler yıl sonu itibarıyla çekilmek zorunda. Bunların millileştirilmesi gerekecek, aksi takdirde 1 yaşındaki makinanın Türkiye’ye girmesi mümkün olmayacak. Eski otomobillerde de model uygulaması vardı. Ağustos’ta çıkan 2013 model bir otomobil için Ağustos-Eylül-Ekim-Kasım-Aralık olmak üzere son beş aylık bütün otomobiller bir sonraki yılın modelinde sayılıyordu. Bu da karmaşaya yol açıyordu. Bir de bunun insanları yanılttığı yönünde Bakanlık’ın bir kararı var. Tabi Bakanlık bu kararı tek başına değil, bütün kurumlarıyla beraber sektörle tartışarak alıyor. Dolayısıyla makinaların üretim yılı ile model yılı artık aynı. Bu bizde uygulanıyordu, şimdi bütün sektörlerde uygulanacak.”

Siz Çalışırken, Yanıbaşınızdayız...



Chicago Pneumatic, 1901 yılından bu yana çok çeşitli uygulamalar için tasarlanmış yüksek performanslı araç gereç ve ekipmanı beklentiniz olan en yüksek kalitede üretiyor. Dünyanın tüm bölgelerinde yerel müşteri merkezlerine sahip olan ve ülkemizde ASC Türk tarafından temsil edilen Chicago Pneumatic tarafından üretilen kırıcı, ekipman ve hava kompresörleri, inşaat, yıkım ve madencilik sektörlerinin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde özel olarak tasarlanmaktadır.

Satın aldığınız her Chicago Pneumatic ürününün arkasında güçlü orjinal yedek parça stoğu ile birlikte geniş ve güvenilir bir servis desteği sunan ASC Türk vardır. Çok çeşitli ekipman, hidrolik ataşmanlar, sanayi tipi ve portatif kompresörler, aksesuarlar ve atölye ekipmanından oluşan geniş ürün gamımız hakkında ayrıntılı bilgi edinmek için www.cp.com adresindeki internet sitemizi ziyaret edin.



Güney Kore'ye stratejik ziyaret



Türkiye İş Makinaları Sektörü, Güney Kore Bilgi Ekonomisi Bakanlığı ve Kore İş Makinaları Birliği'nin özel daveti üzerine 18-22 Eylül 2012 tarihlerinde Güney Kore'ye bir ziyaret gerçekleştirdi. Ziyarete başta makina sektörü olmak üzere iki ülke arasındaki ticaretin geliştirilmesi için yapılacak çalışmaların değerlendirildiği bildirildi.

T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının önderliğinde Başbakanlık Yatırım Ajansı, İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçılar Derneği (İSDER), Türkiye İş Makinaları Distribütörleri İmalatçıları Birliği (İMDER) ve Makina Tanıtım Grubu'ndan oluşan kalabalık heyet, Güney Kore'nin önde gelen iş makinaları üreticilerinin üst düzey yöneticileri ile bir araya geldi.

Kore İş Makinaları Derneği KOCEMA ile İMDER arasında bu yılın Nisan ayında imzalanan iş birliği ve kardeş dernek anlaşması kapsamındaki karşılıklı çalışmalar da hız kazanıyor. Bu doğrultuda İMDER, 19-22 Eylül tarihleri arasında KOCEMA tarafından Güney Kore'de organize edilen Conex 2012 İş Makinaları Fuarı'na güçlü bir heyet ile katıldı. İMDER, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, OAİB-Makina Tanıtım Grubu, Başbakanlık Yatırım Ajansı fuardaki tanıtım stantlarında ziyaretçilere Türkiye hakkında bilgi verdiler.

Türk Heyetinin Kore Bilgi Ekonomisi Bakanlığı, Kore İş Makinaları Birliği ile Hyundai, Doosan ve Dong Yang gibi Kore'nin bu sektörde önde gelen firmalarıyla üst düzey görüşmeler ger-

çekleştirdiğini söyleyen Cüneyt Divriş; "Seul'de düzenlenen CONEX İş Makinaları Fuarı'nda T.C. Bilim Sanayi Teknoloji Bakanlığı, Makina Tanıtım Grubu, Başbakanlık Yatırım Ajansı ve İMDER olarak dört ayrı stantta dünyanın 22 ülkesinden gelen üreticilerle bir araya geldik" dedi. Fuar faaliyetleri kapsamında Kore tarafından Türkiye için özel olarak düzenlenen 'Dünyanın Parlayan İncisi Türkiye' konferansının gerçekleştirildiğini belirten Cüneyt Divriş; "Türk Heyet Başkanı T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü Süfyan Emiroğlu ile T.C. Seul Büyükelçisi Naci Sarıbaş'ın açılışını gerçekleştirdiği konferansta Türkiye ekonomisi, Türk iş makinaları sektörü ve Türkiye'nin yatırım imkanları masaya yatırılırken, toplantı çerçevesinde Sanayi Genel Müdür Yardımcısı Zühtü Bakır, Başbakanlık Yatırım Ajansı Kore Temsilcisi Veyis Neo Toprak, OAİB-Makina Tanıtım Grubu Başkanı Serol Acarkan ve İMDER olarak sunumlar yapıldı" şeklinde ifade etti.

Türk delegasyonu onuruna verilen ve Güney Kore özel sektörünün de katıldığı yemekte KOCEMA Başkanvekili K.S Ko'nun Türkiye'ye yatırım sözü verdiğine dikkat çeken Cüneyt Divriş; "Ziyaretin en ilginç detaylarından biri de, Kore Bilgi Ekonomisi Bakan Yardımcısının cari açık, strateji ve yatırım konularında iş birliği teklif etmesiydi" diyerek sözlerini tamamladı.

Caterpillar, 2015 için hedeflerini revize etti



Amerika'nın Las Vegas şehrinde düzenlenen MINExpo International 2012 Madencilik Fuarı'na katılan Caterpillar, revize ettiği 2015 hedeflerini açıkladı.

Fuar'da konuşan Caterpillar Başkan ve CEO'su Doug Oberhelman, dünya ekonomisinin geleceği için belirsizlik yaratan birçok jeopolitik ve ekonomik faktör bulunduğunu, ancak buna rağmen önümüzdeki yıllar için dengeli bir küresel ekonomik büyüme öngördüklerini söyledi. 2015 yılında 80 ila 100 milyar dolar aralığında bir ciroya ulaşmayı hedeflediklerini belirten Doug Oberhelman, "Caterpillar olarak, geçmişte üstesinden gelmeyi başardığımız gibi gelecekte de olabilecek herhangi bir ekonomik daralmaya karşı önlemlerimizi şimdiden alıyoruz. Böyle bir şeyin gerçekleşeceğine inanmıyoruz, fakat olduğu takdirde de güçlü ve karlı kalmaya hazırız" dedi.

Caterpillar, 2015 için daha önce 15 ila 20 dolar olarak açıkladığı hisse başı tahmini kar rakamını düşürerek, 12 ila 18 dolar olarak revize etti. Çin'deki daralmanın bu değişiklikte en önemli etken olduğu yorumları yapılıyor.

BU KAMPANYA DEPOYU FULLER!

Şimdi Borusan Makina'dan 428F ve 434E model kazıcı yükleyici alanlar 3.000 TL değerinde mazot hediye çeki kazanıyor.

Hem de çekilişsiz kurasız! Hemen Borusan Makina'yı arayın, depoyu fulleyin.

Bu teklif 01.10.2012 – 30.11.2012 tarihleri arasında, sadece CAT 428F ve CAT 434E MODEL kazıcı yükleyici alımlarında geçerlidir. Teklifimiz stoklarla sınırlıdır.



Detaylı bilgi için:

444 1 228
CAT
www.borusanmakina.com

BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ
KULAGIMIZ SİZDE

BORUSAN
MAKİNA

CAT

© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri. Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sırtı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



Gardner Denver-Compair seyyar kompresörler, Erke Group güvencesiyle Türkiye’de

Zemin teknolojileri konusunda Türkiye’nin lider markaları arasında yer alan Erke Group, şimdi de Gardner Denver-Compair mobil kompresörlerini Türkiye’deki müşterileriyle buluşturuyor.

2008 yılında Amerika merkezli Gardner Denver firması bünyesine geçen Compair ürünlerinin inşaatın sağlığa, gıdadan dışçilere kadar birçok sektörde kullanım alanı bulunuyor.

Erke Group Genel Koordinatörü Gürol Özferendeci, yüksek ürün kalitesi ve etkin satış sonrası hizmet anlayışları çerçevesinde, zemin teknolojileri konusundaki liderliklerini mobil kompresörler alanına da taşıyacaklarını ifade ediyor.

“Biz sadece Gardner Denver Compair seyyar kompresörleri temsil ediyoruz”

Birçok sektör için kompresörler, hava kurutucular, hava filtre-

leri ve çeşitli kimyasallar üreten Compair, 2001 yılında Amerika’nın büyük sanayi kuruluşlarından Gardner Denver tarafından satın alındı. Dünyanın en büyük kompresör imalatçısı olan firmanın yıllık cirosunun 2 milyar dolar mertebesinde olduğu belirtiliyor. Avrupa ve Amerika’daki tesislerinde üretim yapan firmada yaklaşık 6 bin 100 personel çalışıyor. Sanayiden inşaatla, denizcilikten uzay teknolojilerine kadar birçok alanda kullanılan yüzlerce model ve tip kompresör Gardner Denver grubu bünyesinde toplanıyor.

Gürol Özferendeci, 2012 yılı içerisinde resmiyet kazanan distribütörlüklerinin, Compair’in sadece seyyar kompresörlerini kapsadığını belirtiyor ve şöyle diyor: “Gardner Denver



Compair seyyar kompresörlerinin geniş ürün yelpazesindeki küçük, orta ve büyük kapasitedeki tüm modellerinden stoklarımızda yeteri kadar bulundurmaya gayret edeceğiz. Şu an sadece kompresörlerin kendisini değil, gerekli olan tüm yedek parça ve özel Compair yağları da stoklarımızda hazır bulunuyor.”

Dünya markalarının özel harmanı: Gardner Denver-Compair Kompresörler

Gardner Denver, yıllar içerisinde Compair ve Demag gibi daha birçok markayı bünyesine katmış. Gürol Bey, böylece bu alanda dünyadaki en gelişmiş teknolojilerin harmanı olan Gardner Denver -Compair kompresörlerin ortaya çıktığını belirtiyor.

Garner Denver-Compair, sektörde kompresörlerinde vida grubunu kendi üreten nadir firmalar arasında yer alıyor. Bunun temelinde ise Demag bulunuyor. Demag’ın dünyada kompresörlerdeki vida grubunu ilk yapan firmalardan birisi olduğu ifade ediliyor.

“TurboScrew” teknolojisi, yüzde 38’e varan oranda yakıt tasarrufu sağlıyor

Kompresör dünyasındaki en önemli yenilikler arasında sayılan TurboScrew, Compair ile Cummins ortaklığıyla 2001 yılından beri sürmekte olan çalışmalar neticesinde geliştirilen bir teknoloji. Bu teknoloji ile Cummins motorlar üzerindeki turbonun benzeri bir sistem, kompresör vida grubuna da eklenmiş bulunuyor. Böylelikle daha küçük motor ve vida grubuyla daha yüksek basınç ve kapasite yakalandığı ifade ediliyor. TurboScrew teknolojisiyle yüzde 38’e varan yakıt tasarrufu sağlandığı ve 3-4 yılda kompresörün kendisini amorti ettiği ifade ediliyor. Firmadan yapılan açıklamada, muadil kompresörlerle yapılan belgelenmiş karşılaştırma çalışmalarında Compair’in, 1.000 saatlik çalışma süresi sonunda toplam 13 bin 500 litre yakıt tasarrufu sağladığı; bu rakamın da bugünkü mazot fiyatıyla yaklaşık 20 bin 800 Euro’ya karşılık geldiği belirtiliyor.

Özferendeci bu teknoloji ile ilgili olarak şunları söylüyor: “Motordan çıkan ısınmış ve basınçlı havayı hiç kayba uğratmadan aynen alıp vida grubumuzda da kullanıyoruz. Bu çok önemli bir yakıt tasarrufu sağlıyor. Çünkü diğer markalarda ısınmış havayı dışarıya atıp, vida grubuna yeniden sıcak hava vermek için başka bir sistem kullanıyorsunuz. Compair kompresörlerindeki bu sistem ile motorun turbosundan çıkan ısınmış, enerjiyi emmiş havayı yeniden vida grubuna vermek suretiyle çok daha ekonomik, çok daha hızlı ve çok daha pratik kullanım imkanı sağlanıyor. Sağlanan bu yakıt tasarrufu ile yılda ortalama bin saat çalışan bir kompresörün 3-4 yılda kendini amorti etmesi mümkün olabiliyor.”



Erke Group Genel Koordinatörü Gürol Özferendeci

Yedek parça ve yağ stokları hazır; teknik eğitimler sürüyor

Erke Group, Compair ile ilgili gerekli bütün yedek parça, yağ, teknik ekip ve servislerini hazırlamış durumda. Bu konu için oluşturulan 4 kişilik özel servis ekibinin eğitimlerinin sürdüğü belirtiliyor. Kompresörlerde kullanılan yağın çok önemli olduğunu vurgulayan Özferendeci, müşterilerinin stoklarında yeterince bulunan Compair’in özel yağlarını kullanmalarını önemle tavsiye ediyor.

Erke Group, Compair için 2013’te yüzde 10 pazar payı hedefliyor

Çoğunlukla Avrupa, Güney Kore ve Çin menşeli ürünlerin kullanıldığı Türkiye kompresör pazarının yıllık satış hacmini yaklaşık 3 bin adet olarak tahmin ettiklerini belirten Özferendeci, Compair olarak 2013’ten itibaren bu pazarda yüzde 10 pay almayı hedeflediklerini söylüyor.

Türkiye’de hemen her kapasitede kompresör satılıyor. Küçük kapasiteli kompresörleri daha çok belediyeler, su ve elektrik dağıtım idareleri kullanıyor. Büyük kompresörler ise büyük ölçekli inşaat projeleri ve zemin teknolojileri için tercih ediliyor.

Zemin teknolojileri konusunda önemli bir portföye sahip olan Erke Group, Compair için mevcut müşterileri ile birlikte tüm belediyeler, diğer kamu kuruluşları ve inşaat taahhüt firmalarına hizmet sağlamayı planlıyor.

Fore kazık makinalarında açık ara Türkiye liderliği

Erke Group, Soilmec markası ile zemin teknolojileri konusundaki yıllara dayanan iş birliğinin meyvelerini topluyor. Gürol Bey bu pazarla ilgili olarak şunları ekliyor: “Türkiye’de yaklaşık 1.000 adet fore kazık makinası çalışıyor. Buradaki pazar payımız yaklaşık yüzde 50’dir. Erke Dış Ticaret olarak piyasada edindiğimiz olumlu itiba, etkin servis hizmetlerimiz ve ürünlerimizin kanıtlanmış kalitesi sebebiyle satışlarımız tatmin edici düzeydedir. ERKE olarak 25 yıldır Türkiye’de zemin işlerinin önemini özellikle vurguluyoruz. Nihayet 25 yıl sonra da olsa kentsel dönüşüm projeleriyle zemin işlerinin öneminin anlaşılmasından ve uygulamaya başlamasından mutluyuz.”



Haberdeki tüm resimler Tekfen İnşaat'a aittir.

Türk müteahhitlerin büyük başarısı

Dünyaca ünlü inşaat dergisi Engineering News-Record (ENR), 2012 yılının en iyilerini açıkladı. Listedeki 225 şirketin arasında, 33 Türk müteahhitlik firması da yer alıyor.

ENR tarafından düzenlenen 'Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhidi' listesinde 33 firma ile bulunan Türkiye, bu yıl da ikinciliğini korumayı başardı. Şirketlerin, yıllık toplam iş hacmine göre belirlendiği çalışmada, geçtiğimiz yıl 31 firma ile yer alan Türkiye, bu yıl sayıyı 33'e çıkarttı ve Çin'in ardından, dünyayı inşa eden en büyük 2. ülke oldu. Türk müteahhit şirketleri, 16 milyar dolarla yurt dışı gelir sıralamasında 10.'luk elde etti.

İlk 100'de Türkiye'den 6 şirketin bulunduğu listedeki firmalar; Polimeks İnşaat, Rönesans İnşaat, Tekfen İnşaat, Gama, Enka, Ant Yapı, Tav İnşaat, Yüksel İnşaat, Çalık Enerji, Cengiz İnşaat, Alarko Taahhüt Grubu, Onur Taahhüt, Mapa İnşaat, Yapı Merkezi İnşaat, Nata İnşaat, Nurol İnşaat, Kayı İnşaat, Tepe İnşaat, GAP İnşaat, IC İbrahim Çeçen, Metag İnşaat, Rasen İnşaat, Doğuş İnşaat, Yenigün, Limak İnşaat, Taca İnşaat, Summa, Eser, STFA, Atlas Grup, Beta Tek İnşaat, Kontek İnşaat ve Makyol olarak sıralandı.

Bakan Çağlayan, 33 şirkete plaket verdi

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, ENR'nin listesine girmeyi başaran 33 Türk şirket için düzenlenen plaket törenine katıldı. Firmaları başarılarından dolayı kutlayan Çağlayan, 2011 yılında da benzer bir durum yaşandığını hatırlatarak, Türkiye'nin gelecekte dünya şampiyonu olabileceğini ifade etti. Türk müteahhit firmalarının birer övünç kaynağı olduğunu dile getiren Bakan Zafer Çağlayan, 1972-2002 yılları arasında 44 milyar dolarlık taahhüt gerçekleştirdiğini, sonraki süreçte ise 180 milyar dolarlık taahhüt üstlenildiğini anlattı.

Türkiye Müteahhitler Birliği Başkanı Emin Sazak ise krizin devam eden etkilerine rağmen ikincilik elde edildiğini ve bunun büyük bir başarı olduğunu söyleyerek, Türkiye'nin son 4 yıldır 30'un üzerinde firma ile listede yer aldığını bildirdi. Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Nurettin Özdebir de, dünyaca ünlü 225 firma arasına giren ve 16'sı Ankaralı olan 33 firmayı kutladı.

İşte Dünyanın En Büyük Uluslararası Türk Müteahhit Şirketleri:

POLİMEKS İNŞAAT, TAAHHÜT ve SANAYİ TİC. A.Ş.

Dünyanın en büyük 225 uluslararası inşaat şirketi arasında 56. olan Polimeks, Türkiye'de ilk sırada yer aldı. Erol Tabanca (Yönetim Kurulu Başkanı), Cem Siyahi (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı) ve Abdullah Gözener (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı) ortaklığıyla kurulan Polimeks, yurt içi ve yurt dışındaki başarılı çalışmaları ile dünya inşaat sektöründe üst sıralarda seyretmeye devam etti. ENR Dergisi tarafından 2011'de yılın en büyük şirketleri arasına 59. sıradan giren şirket, 31 Türk firması arasındaki birinciliğini korumuştur.

RÖNESANS İNŞAAT

Türkiye'nin en büyük ikinci uluslararası müteahhidi konumunda olan Rönesans İnşaat, ENR tarafından belirlenen listeye 2007'den bu yana ilk 100'de girmeyi başardı. 2011 yılında 69. sırada yer alan şirket, bu yıl 81. oldu ve Türkiye ikinciliğini korumaya devam etti. 1993'de Erman Ilıcak tarafından kurulan Rönesans İnşaat, en büyük pazarı olan Rusya ve Türkmenistan'ın dışında Türkiye, Ukrayna, Avusturya, Azerbaycan, Libya, Suudi Arabistan ve Katar'da da faaliyet gösteriyor.

TEKFEN İNŞAAT ve TESİSAT A.Ş.

Tekfen Holding bünyesinde faaliyet gösteren Tekfen İnşaat, dünyanın en büyük uluslararası faaliyet gösteren müteahhitleri arasında 88. sırada yer alarak, Türkiye 3.'sü oldu. Firmaların bir önceki yıl yurt dışında aldıkları iş miktarları baz alınarak oluşturulan listede Tekfen İnşaat, 2011 yılında 110. olmuştu. 56 yıldır Türkiye'nin gelişmesine katkıda bulunan önemli alt yapı projelerini gerçekleştiren Tekfen Taahhüt Grubu, 1977'den itibaren yurt dışına açılmaya başladı. Şu anda

devam eden projelerinin yüzde 97'si ise yurtdışında gerçekleştiriliyor.

GAMA

1959'da faaliyete başlayan ve GAMA Endüstri, GAMA Enerji, GAMA International BV, GAMA Güç Sistemleri Mühendislik ve Taahhüt ile GAMA Ticaret ve Turizm grup şirketlerinin bağlı olduğu GAMA Holding A.Ş., ENR tarafından oluşturulan dünyanın en büyük uluslararası müteahhit firmaları arasında 94. sırada yer alarak, Türkiye 4.'sü oldu. GAMA, 53 yıllık geçmişinde, yurt içi ve yurt dışındaki pazarlarda üstlendiği işlerde kaliteden ödün vermemesi ve zamanında bitirme esasına dayanan yönü ile uluslararası çapta tanınıyor.

ENKA İNŞAAT VE SANAYİ A.Ş.

Türkiye'nin önde gelen inşaat şirketlerinden Enka İnşaat ve Sanayi A.Ş., 'Sıfır Kaza' taahhüdü ile insan hayatını ve çevreyi korumaya odaklı projeleriyle ENR dergisinin belirlediği dünyanın en büyük uluslararası müteahhitlik firmaları arasında 95. sırada yer alarak, Türkiye'de ilk 100'e giren 5. firma oldu. 1957'de kurulan ve Sinan Tara'nın Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürüttüğü ENKA'nın grup şirketlerinden Enka Pazarlama, iş makineleri ve ekipmanı, ağır taşıtlar, malzeme taşıma ekipmanı ve enerji sistemlerinin temsilciliğini yürütüyor.

ANT YAPI İNŞAAT, SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

1991 yılında kurulan ANT Yapı, ENR dergisinin sonuçlarına göre dünyanın en büyük uluslararası müteahhitlik şirketleri arasına 100. sıradan girmeyi başardı ve Türkiye 6.'sı oldu. 2011'de 131. olan ANT Yapı, son 3 yıldır en büyük 225 müteahhit firma arasında yer alıyor. Yurt dışı proje yatırımlarının çoğu Rusya'da bulunan ANT Yapı'nın, Bosna Hersek ve Ukrayna'da da girişimleri mevcut.

**TAV İNŞAAT**

Dünya hava limanı inşaat sektöründe önde gelen bir güç olma yolunda ilerleyen ve 1997 yılında İstanbul Atatürk Hava limanı inşaatıyla faaliyete geçen TAV Tepe Akfen Yatırım İnşaat ve İşletme A.Ş. (TAV İnşaat), ENR dergisi tarafından oluşturulan dünyanın en büyük uluslararası müteahhitlik firmaları arasında 106., Türkiye sıralamasında ise 7. oldu.

YÜKSEL İNŞAAT

ENR dergisinin, 2012 yılı Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitlik Firması Listesi'nde 120. olan Yüksel İnşaat, Türkiye sıralamasında da 8.'lik elde etti. 1963 yılında Ankara'da kurulan Yüksel İnşaat, yurt içinde gerçekleştirdiği alt yapı projelerinin yanı sıra uluslararası projelere de imza attı. Şirketin Kazakistan, Afganistan, Suudi Arabistan, Özbekistan, Gürcistan, Ukrayna, Romanya, Dubai, Katar, Ürdün, Libya ve Kuzey Irak'ta yatırım projeleri bulunuyor.

ÇALIK ENERJİ SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Uluslararası inşaat sektörü dergisi ENR'nin her yıl firmaların kendi ülkeleri dışında gerçekleştirdikleri iş hacimleri dikkate alınarak hazırlanan 2012 yılının inşaat devleri listesine Çalık Grubu iki şirketle girdi. Grup şirketlerinden Çalık Enerji, listeye 129. sıradan giriş yaparak, Türkiye'de 9. oldu. Listede Çalık Enerji'nin toplamda 486.3 milyon dolar gelir elde ettiği belirtildi.

CENGİZ İNŞAAT SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

1980 yılında inşaat alanındaki faaliyetleri ile başlayan ve

enerji, maden, turizm gibi sektörlerle yönelik yatırımlarıyla gelişen Cengiz İnşaat, ENR dergisinin düzenlediği Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitleri adlı listede bu yıl 132. olarak, Türkiye sıralamasında 10.'luk elde etti. En büyük yatırımları inşaat alanında olan şirketin ağırlıklı olarak otoyol, köprü, tünel, baraj, liman, metro, demir yolu, hava limanı, boru hatları, telekomünikasyon, turistik tesisler ve konut yatırımları var.

ALARKO TAAHHÜT GRUBU

Yurt içi ve yurt dışında genel müteahhit olarak havaalanı, raylı sistem projeleri, büyük alt yapı işleri, sanayi tesisleri, iş merkezleri, oteller, hastaneler ve benzeri projelerin yapımını gerçekleştiren Alarko Şirketler Grubu'na ait Alarko Taahhüt Grubu, ENR'nin düzenlediği Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitleri adlı listeye 135. sıradan girerek, Türkiye 11.'si oldu.

ONUR TAAHHÜT ve TİCARET LTD.ŞTİ.

Alt yapı inşaatlarında deneyim sahibi olan, kendi makina gücü ile üstlendiği işleri zamanında ve kaliteli bir şekilde yapmayı ilke edinen, her türlü alt yapı ve asfalt projelerini hızla yürütebileceği iş makinası parkına sahip Onur Taahhüt ve Ticaret Ltd. Şti., ENR'nin düzenlediği ve dünya devlerinin yer aldığı listeye 136. sıradan girdi ve Türkiye 12.'si oldu.

MAPA İNŞAAT ve TİCARET A.Ş.

MNG Şirketler Topluluğu içerisinde faaliyet gösteren inşaat şirketlerinden, 1978 doğumlu MAPA İnşaat ve Ticaret A.Ş.,

ENR dergisinin hazırladığı ve dünyanın en büyük uluslararası müteahhit firmalarının yer verildiği listeye 142. sıradan giriş yaparak, Türkiye 13.'sü oldu. Alt yapı inşaatları konusunda uzman olan MAPA İnşaat'ın Bulgaristan, Birleşik Arap Emirlikleri, Cezayir, Katar, Libya, Polonya, Suudi Arabistan ve Umman'da da ofisleri bulunuyor.

YAPI MERKEZİ İNŞAAT ve SANAYİ A.Ş.

Yapı Merkezi Grubu'nun ilk şirketi olarak 1965 yılında kurulan ve büyük ölçekli genel müteahhitlik projeleri ile metro ve raylı sistemler, köprüler, viyadükler, kat otoparkları, turistik tesisler, konutlar ve entegre endüstri tesisleri projelerini gerçekleştiren Yapı Merkezi İnşaat, ENR'nin listesinde 143., Türkiye sıralamasında ise 14. oldu. Raylı sistemler alanında bir dünya markası olan Yapı Merkezi, ENR dergisinin Dünyanın En Büyük 225 Müteahhitleri listesinde de 1998 yılından beri yer alıyor. Toplu Ulaşım / Raylı Sistemler dalında ise 1998'de 4., 1999'da 3., 2000 yılında da dünyanın en büyük 7. büyük şirketi olmuştur.

NATA İNŞAAT, TURİZM, SANAYİ ve TİCARET

36 yıldır alt ve üst yapı projeleri gerçekleştiren Nata İnşaat, ENR tarafından düzenlenen Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitleri listesine 148. sıradan giriş yaptı ve Türkiye 15.'si oldu. Endüstriyel yapıların inşasında birçok projeye sahip olan Nata İnşaat'ın gerçekleştirdiği bina projeleri arasında Toplu Konutlar gibi konut yatırımları ön planda yer alıyor. Yol, köprü, içme suyu, arıtma ve kanalizasyon işlerini de üstlenen şirket, sanat yapıları da inşa ediyor.

NUROL İNŞAAT ve TİCARET A.Ş.

Nurol Holding şirketlerinden Nurol İnşaat ve Ticaret A.Ş., ENR tarafından düzenlenen ve dünya devlerine yer verilen listede 154., Türkiye sıralamasında ise 16. konuma yerleşti. 300 milyon doları aşan makina parkına sahip Nurol İnşaat, Rusya Federasyonu ve Türkiye Cumhuriyetleri kapsayan, Körfez Ülkeleri'nden Kuzey Afrika'ya, Gürcistan ve Bulgaristan'a kadar üç kıtaya yayılan faaliyet alanına sahip bulunuyor.

KAYI İNŞAAT, SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

1991 doğumlu, proje hayatına endüstriyel bina projeleri gerçekleştirerek başlayan Kayı İnşaat, ENR dergisince hazırlanan ve Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitleri adlı listeye 160. olarak katıldı ve Türkiye sıralamasında 17. konumda bulundu. 3 kıtada 25'i aşkın bölgede faaliyet gösteren Kayı İnşaat, uluslararası faaliyetlerine 1994 yılında Türkmenistan'da başladı ve Azerbaycan, Rusya, Kazakistan, Ukrayna, Litvanya, Birleşik Arap Emirlikleri ve Bulgaristan'da proje yatırımları yaptı.

TEPE İNŞAAT SANAYİ A.Ş.

Bilkent Holding kuruluşlarından olan Tepe İnşaat Sanayi A.Ş., ENR dergisinin hazırladığı ve dünyanın en büyük uluslararası müteahhit firmalarının yer aldığı listede 162., Türkiye sıralamasında ise 18. oldu. Yurt içi ve yurt dışında, özellikle Orta Avrupa, Asya, Kuzey Afrika ve Orta Doğu'ya yaptığı projelerle büyüyen Tepe İnşaat; konut, alışveriş merkezi, hastane, eğitim binaları, endüstriyel tesisler ve alt yapı işleriyle hayatın her alanında yer almaya devam ediyor.

**GAP İNŞAAT, YATIRIM ve DIŞ TİCARET A.Ş.**

Temel iş sahalarından biri inşaat sektörü olan Çalık Holding'in şirketlerinden Gap İnşaat da ENR'nin düzenlediği ve inşaat devlerinin yer verildiği listede 165. sıraya yerleşerek, Türkiye sıralamasında 19. oldu. Yıllık toplam gelirinin 328.6 milyon dolar olduğu GAP İnşaat, Çalık Grubu'nun tekstil sektöründeki fabrika inşaatlarını gerçekleştirmek üzere kuruldu. Şirketin, Aşkabat'da merkez şubesi ve Türkmenistan'da şantiyeleri bulunuyor.

İC İBRAHİM ÇEÇEN YATIRIM HOLDİNG A.Ş.

Enerji, alt yapı, turizm, inşaat ve sanayi kollarında faaliyet gösteren IC İbrahim Çeçen Yatırım Holding, ENR dergisinin 2012 yılının en büyük uluslararası müteahhit firmaları listesinde 168., Türkiye sıralamasında ise 20. oldu. İbrahim Çeçen'in Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürüttüğü holding şirketlerinden İçtaş İnşaat, Türkiye'deki en büyük makina ve ekipman filolarından birine sahip bulunuyor.

METAG İNŞAAT TİCARET A.Ş.

İdil Grup bünyesinde bir proje ve mühendislik şirketi olan METAG İnşaat Ticaret A.Ş., ENR dergisinin inşaat sektöründe 2012 yılının en iyilerini belirlediği Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Müteahhitleri adlı listede 173. olarak, Türkiye sıralamasında 21.'liği elde etti. METAG, 1967'den bu yana Afganistan, Rusya, Suudi Arabistan, Sudan, Kazakistan, Özbekistan, Romanya ve Türkiye'de inşaat projeleri gerçekleştirdi.

RASEN İNŞAAT ve YATIRIM TİCARET A.Ş.

Uluslararası projeler için özel olarak kurulan Rasen İnşaat, ENR'nin düzenlediği listeye 175. sıradan giriş yaparak, Türkiye 22.'si oldu. Rasen İnşaat'ın faaliyet alanları arasında ko-



nutlar, kentsel alt yapı boru hatları, GSM telekomünikasyon, su arıtma tesisleri, sosyal ve rekreasyon alan inşaatları, endüstriyel tesisler, hidroelektrik santraller, karayolları ve tüneller, havaalanları ve terminal binaları, limanlar gibi alt ve üst yapı proje yatırımları bulunuyor.

DOĞUŞ İNŞAAT ve TİCARET A.Ş.

Yurt içinde ve yurt dışında üstlendiği alt yapı ile üst yapı projeleri ile büyük başarılarla imza atan Doğuş Grubu şirketlerinden Doğuş İnşaat ve Ticaret A.Ş., ENR dergisinin düzenlediği Dünyanın En Büyük 225 Uluslar arası Müteahhitleri adlı listede 178. sırada yer alarak, Türkiye 23.'sü oldu. Şirket, 1950 yılından bu yana 12 milyar doları aşan 170 projeyi tamamladı.

YENİGÜN İNŞAAT A.Ş.

38 yılı aşkın bir süredir taahhüt alanında faaliyet gösteren ve hem yurt içi, hem de yurt dışında gerçekleştirdiği konut projelerinin yanı sıra sosyal tesisler, idari ve askeri binalar, lüks konut merkezleri, alışveriş merkezleri, yüksek kalitedeki oteller ve ofis binaları ile endüstriyel tesis yatırımları olan Yenigün İnşaat, ENR dergisinin düzenlediği ve dünyanın en büyük 225 uluslar arası müteahhidinin yer verildiği listeye 179. sıradan girerek, Türkiye 24.'sü oldu.

LİMAK İNŞAAT SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

1976 yılında mühendislik ve müteahhitlik hizmetleri vermek amacıyla kurulan Limak İnşaat, ENR dergisinin düzenlediği ve inşaat sektöründeki dünya devlerinin yer aldığı listeye 181. sıradan girdi ve Türkiye'de 25. oldu. Kuruluşunu izleyen ilk yıllar, tesisat projeleri, fabrika montajları, çelik kapı gibi alanlara yoğunlaşan Limak İnşaat, 1979 yılı sonrasında baraj, sulama tesisleri, boru hatları, arıtma tesisleri, fabrika, otoyol ve yol işlerini üstlendi.

TACA İNŞAAT A.Ş.

1984 yılında Tayyar Akkurt tarafından kurulan TACA İnşaat, ENR'nin hazırladığı ve 2012 yılındaki iş hacimleri araştırılarak oluşturulan Dünyanın En Büyük 225 Uluslar arası Müteahhitleri listesinde 191., Türkiye sıralamasında ise 26. oldu. TACA İnşaat'ın yurt içi ve yurt dışında üstlendiği işler arasında, otel, alışveriş merkezleri, konut ve prefabrik konutlar, bilgi işlem merkezleri ve alt yapıları, bina otomasyonları ve güvenliği gibi çalışmalar bulunuyor.

SUMMA TURİZM YATIRIMCILIĞI A.Ş.

Uluslar arası inşaat projelerini üstlenmek amacıyla 1989 yılında Ankara'da kurulan Summa Turizm Yatırımcılığı A.Ş., ENR dergisinin hazırladığı dünyanın en büyük 225 uluslar arası

müteahhit firmalarını değerlendirdiği çalışmada 193. sırada yer aldı ve Türkiye 27'si oldu. Şirket, 5 farklı ülkede, 70'den fazla projeyi hayata geçirdi.

ESER İNŞAAT ve ENDÜSTRİ A.Ş.

Orta Doğu, Orta Asya, Doğu Avrupa ve Afrika'daki alt ve üst yapı inşası çalışmaları kapsamında faaliyet gösteren, uluslar arası inşaat ve mühendislik şirketler grubu olan Eser, ENR'nin belirlediği dünyanın inşaat devleri arasındaki yerini 198. sıradan aldı ve Türkiye 28.'si oldu. Eser'in şirketler grubu içerisinde makina ve enerji şirketleri ile proje, mühendislik ve müşavirlik şirketleri de bulunuyor.

STFA İNŞAAT GRUBU

1938 yılında ülkedeki köprü inşaatlarını gerçekleştirmek amacıyla Sezai Türkeş ve Feyzi Akkaya tarafından kurulan STFA, ENR dergisinin oluşturduğu listeye 201. sıradan girerek; Türkiye 29.'su oldu. Alt ve üst yapı inşaat sektöründe faaliyetlerine devam eden STFA, ilk olarak Libya, sonrasında da birçok ülkede gerçekleştirdiği yatırımlarla uluslar arası pazardaki yerini aldı.

ATLAS GRUP

1983 yılından bu yana Kuzey Amerika, Avrupa, Asya ve Ku-



zey Afrika'da proje yatırımları olan Atlas Grup, ENR tarafından düzenlenen ve dünyanın en büyük 225 uluslar arası müteahhit firmasının belirlendiği listede 202. sıraya yerleşerek, Türkiye 30.'su oldu. Şirket konut ve alt yapı projelerinin yanı sıra sağlık, turizm, ticari ve endüstriyel tesislerin inşası çalışmalarında da yer alıyor.

BETA TEK İNŞAAT

Türkiye'de doğalgaz boru hatları, LNG depolama tesisleri, hava ayırma tesisleri, endüstriyel projeler ile konut ve ticari yatırımlar gerçekleştiren Beta Tek İnşaat, ENR dergisinin belirlediği dünyanın en büyük 225 uluslar arası müteahhitleri listesinde 211. sıraya yerleşerek, Türkiye 31.'si oldu. Beta Tek İnşaat'ın Rusya, Riyad, Libya, Ukrayna, Kazakistan ve Ceza-yir'de ofisleri bulunuyor.

KONTEK İNŞAAT

1995 yılında özellikle yurt dışı müteahhitlik sektöründe faaliyet göstermek amacıyla İstanbul'da kurulan Kontek İnşaat, ENR'nin düzenlediği listedeki 213. sıra ile dünyadaki en büyük 225 uluslar arası müteahhitlik firmaları arasındaki yerini aldı. Şirket aynı zamanda Türkiye 32.'si oldu. Yurt içi ve yurt dışında banka, otel, alışveriş ve iş merkezleri gibi ticari projeleri hayata geçiren şirket, üniversite kompleksi, tiyatro, konser salonu, stadyum, okul, öğrenci yurdu, konut gibi pek çok sosyal projeyi hayata geçirdi.

MAKYOL İNŞAAT, ENDÜSTRİ, TURİZM ve TİCARET A.Ş.

Ağır inşaat ve alt yapı, ticari gayrimenkul, konut geliştirme ve turizm yatırımları alanlarında hizmet sunan Makyol İnşaat, ENR dergisi tarafından hazırlanan Dünyanın En Büyük 225 Uluslar arası Müteahhitleri adlı listeye 214. olarak girdi ve Türkiye'den katılan son firma oldu. Makyol, sektöründe önde gelen Türk ve yabancı firmalarla yurt içi ve yurt dışında kurduğu ortak girişim projelerini yürütmeye devam ediyor.

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x		
ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme, Hinowa, Scancimber, Geda, Unic-Ranes	0216 5814949	www.acarlarmakine.com			x				x	x
ALFATEK	Jcb Vibromax, Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x							
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x					x	
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar	0216 6557500	www.volvo.com.tr	x						x	x
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x							
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x							
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x	x	x	x	x	x	x
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x					x	
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x		
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com							x	
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x					x	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x						
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x		x		x	x	
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x		x		
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr							x	
DELTA MAKİNA	Delta sontaj makinaları	0312 3861545	www.deltamakina.com	x							
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x		
EDAŞ MAKİNA	Terex, Dsb, Rsl, Lebrero, Veneta, Gruen, Safer-Sicom, Palazzani, Batmatic, Intrame	0312 3941097	www.edasmakina.com	x							
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi, Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x		x	x
ERNAK OTOMOTİV	Kamyon destek	0216 3952480	www.ernak.com.tr						x		
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr						x		
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x		
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x						x	
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x
HİDROMAK	Hidrolock	0322 4286838	www.hidromak.com.tr						x	x	
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x							
HİPSAN HİDROLİK	Hidrolik Pompa, Revizyon, Servis, Yedek Parça	0212 2640046	www.hipsan.com.tr							x	
HKM İŞ MAKİNALARI	Hkm	0216 4994585	www.hkm.com.tr						x	x	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Kwanglim	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x					x	
HİSAR ÇELİK DÖKÜM	Pabuç, istikamet, cerler	0216 4647000	www.hisarcelik.com							x	
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	İhimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x							
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x					x	
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbts	0212 5492500	www.inanmakina.com						x	x	
KALE METAL	Kubota, Gehl, Ausa, Dynapac	0262 6411991	www.kalemetal.com	x					x	x	
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x		
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x	x	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x		
KERVANCI İŞ MAKİNALARI	Dnb, Krv, Dns, Klein, Cmv, Junjin	0216 3153580	www.kervanci.com.tr						x		
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x							
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x		
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x							
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x					x	x
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x							
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x	x		
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x		
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x		
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr							x	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com							x	
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x		
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x					

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x	x	
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr							x	
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x		
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x							
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x		
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x						x	
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x		
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x		x	
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauktion.com.tr								x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x		x	
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/							x	
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x		x	
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x			
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com							x	
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x	x	
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x		
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x		
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Hyster, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x	
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x	
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x							
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x		x	
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x				x	
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com							x	
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x							
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x							

KOCAMAN LASTİĞE KOCAMAN HEDİYE!

Loder, kaya kamyonu, greyder, vinç ve liman ekipmanı lastiklerinizi Bridgestone ya da Lassa markalı alın, her 10.000 TL'lik alışverişe **500 TL değerinde Teknosa Hediye Çeki** kazanın!



Kampanya 1 Eylül-31 Aralık 2012 tarihleri arasında yetkili Lassa ve Bridgestone bayilerinden yapılan Bridgestone ve Lassa ve markalı iş makinesi dış lastikleri alımında (ibeko loder ve forklift lastikleri hariç) geçerlidir. Belirtilen dönem ve ürün gruplarındaki KDV dahil her 10.000 TL'lik faturalanan tutar için 500 TL değerinde Teknosa Hediye Çeki verilecektir.

BRIDGESTONE

SA

LASSA

İMKANSIZI İSTEYENLER VOLVO KULLANIR

Benzersiz uzanma mesafesi ve güçlendirilmiş koluyla Volvo EC360CHR zorlu yıkım koşullarında, ulaşılmaz denilen yüksekliklerde imkansızı mümkün kılıyor. Volvo gücü işlerinizi kolaylaştırır.



ASC Turk www.ascturk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI

