



İş ve İnşaat Makinaları Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Mart 2013
Aylık sektörel yayın

Lider.

Türkiye'nin dört bir yanında, yüzlerce şantiyede, binlerce ton yük için tek bir markaya başvuruluyor. Çünkü hem bu kadar güçlü hem yakıt tasarrufunda bu kadar üstün başka yükleyici yok. Zaten bu yüzden lider, hem de yıllardır.

Volvo: Lider.*



* IMDER verilerine göre.

ASCTürk

ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0 216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.asc Turk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI



TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

Mermer ocağı çözümleri için İşi uzmanına bırakın!



Komatsu WA500-6 da kullanılan tork konverter, şanzıman ve hidrolik üniteler ve elektrikli parçaları kendisi üretir. Komatsu yükleyiciler sıkı bir kalite kontrol sistemi altında entegre üretim sistemi ile üretilmektedirler. Bu da daha az bakım gideri ve daha yüksek güvenilirlik anlamına gelmektedir. Daha detaylı bilgi için www.komatsu.com.tr adresini ziyaret edebilirsiniz.



Cep telefonunuzun tag'i okuyabilmesi için gereken uygulamayı <http://gettag.mobi> sitesinden yükleyin. Uygulamayı yükledikten sonra telefonunuzu tag'e yaklaştırdığınızda Komatsu mobil sitesine yönlendirileceksiniz.



www.facebook.com/komatsu
www.twitter.com/komatsu
www.youtube.com/temsaaglobalkomatsu

KOMATSU

TEMSA GLOBAL

İki ayrı dünyanın emisyonları...

Bu aralar iş makinaları sektörünün en sıcak gündem maddelerinin başında egzoz emisyonları geliyor. Çünkü eğer yasal açıdan yeni bir düzenleme olmazsa, 1.1.2014 tarihi itibarı ile Türkiye’de satılacak olan tüm iş makinalarının, Avrupa Birliği ülkeleri ile eş zamanlı olarak, Stage IV kategorisi egzoz emisyon standartlarına sahip olması gerekecek. Bu yeni standartları sağlamak için ise makinalar üzerinde yeni teknolojilerle birlikte ekstra bir takım ekipmanlar kullanılması gerekiyor. Durum böyle olunca, maliyeti artan makinaların fiyatlarında da hatırı sayılır artışlar kaçınılmaz oluyor.

Burada ilginç olan nokta, çevreye verilen zararın azaltılması amacıyla uygulanan bu standartların, sadece gelişmiş batı ülkeleriyle sınırlı kalması. Oysaki her geçen gün kirlenen dünyamız aynı. Bu durum, ülkemizde kapalı alanlarda sigara içme yasakları ilk uygulanmaya başlandığı zamanlara benziyor. Gittiğiniz bir restoranda, aralarında cam olmayan yan yana iki masadan birinde sigara içilirken, diğerinde içilemiyordu.

Bu şartlara uyum sağlayan makina üreticileri, gelişmiş ülkeler için ayrı, diğer ülkeler için ayrı özelliklerde makinalar üretmeye başladılar. Gelişmiş ülkelerin dünya iş makinaları pazarındaki payı fazlayken bu durum çok göze batmıyordu. Çünkü bu ülkelere yapılan satışlar, geliştirilen teknolojilerin maliyetini karşılıyor; yüksek emisyon standart duvarları da ucuz ama zararlı ürünlerin girişini önleyerek rekabette avantaj sağlıyordu. Ancak artık gelişmiş ülkeler dünya pazarının sadece yüzde 30’unu oluşturuyor. Gelişmiş ülkelerde standartları gevşetmenin yolları aranırken, Çin gibi hava kirliliğinin yaşanmaz boyutlara geldiği ülkelerde ise artık bir miktar standart mı koysak deniyor. Bize ise bu iki ayrı dünyanın emisyonlarının birleşeceği zamanı merakla beklemekten başka bir şey düşmüyor...

Sektörün önemle ihtiyaç duyduğu kalifiye eleman konusunda önemli gelişmeler yaşanıyor. İMDER’in katkılarıyla İstanbul’daki Haydarpaşa Endüstri Meslek Lisesi’nde pilot olarak hayata geçirilen “İş Makinaları Bölümü”, şimdi “7 bölgede 7 okul” projesiyle yaygınlaştırılıyor.

Geçtiğimiz ay içerisinde SİF İş Makinaları, “Umut Sarının İçinde” adıyla sektör için örnek bir projeye imza attı. AKUT ile yapılan iş birliği çerçevesinde belediye operatörlerinin, doğal afet koşullarında daha bilinçli arama, kurtarma çalışması yapmaları ve iş makinalarını daha doğru kullanmaları hedefleniyor. Proje kapsamında, 5 yıl içerisinde 1.000 iş makinası operatörünün AKUT’un profesyonel eğitimleri tarafından hem teorik hem de pratik eğitimlerle bilinçlendirilmesi hedefleniyor.

Bu gibi çalışmalarla, sektördeki satışlarla birlikte bilgi ve bilinçlenmenin de artmasını temenni ediyorum.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi

Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Girne Mah. İrmak Sk.
E-5 Yanyol Küçükalyalı İş Merkezi
D Blok No:12 Maltepe / İstanbul

Yazılarıyla

Katkıda Bulunanlar

Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN

Yazı İşleri

Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı

Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 19 / Mart 2013

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyütmek zor, yükseklerle çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



- Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
- Eklentili Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
- Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

www.acarlarmakine.com

Ankara Şube
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No: 1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00 - 01
F. +90 312 999 00 02

ACARLAR
M A K İ N E

Bursa Şube
Yeni Yalova Yolu
13 Km. 543/4
Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27



SEKTÖRDEN 6

RÖPORTAJ 42

Temsa Global, profesyonel kiralama çözümleri ile finansal açıdan avantaj sağlıyor

DOĞAL TAŞ DOSYASI 46

Türkiye'nin incileri:
Doğal taşlar

ŞANTİYEDEN 56

Türkiye'nin köklü madencilik firması Canel Münip Çoker, mermerdeki kapasitesini Volvo'larla artırıyor

YENİ ÜRÜN 60

JCB, yeni PowerBoom Serisi ile mini yükleyici sınıfındaki ezberleri bozuyor

SERVİS 63

HMF Makina ile bir servis günlüğü

ŞANTİYEDEN 66

85 tonluk Liebherr ekskavatör, Metropol İstanbul'da...

RÖPORTAJ 69

İstanbul Finans Merkezi'nin temellerini Sumitomo'lar kazıyor

RÖPORTAJ 72

GDO'lu yedek parçalara dikkat!
"Müşteriler, ürünü aldıkları firmaya güvenmek zorundalar"

PROJE 76

Türkiye'nin kıtaları birleştiren projesine finansman ödülü

ÖZEL HABER 78

Beton 2013, sektörü bir araya getirdi

HİDROMEK

"Gücümüz Güvençiniz"



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

BU BÜYÜK GÜÇ **TÜRKİYE'NİN** ESERİ

540 LC HD

MARBLE

ULUSLARARASI DOĞAL TAŞ VE TEKNOLOJİLERİ FUARI

27-30 MART 2013 İZMİR

AÇIK ALAN 116 NO'LU STAND



SİF ve AKUT'tan örnek iş birliği

SİF İş Makinaları ile AKUT tarafından hayata geçirilen 'Umut Sarının İçinde' projesi ile belediyelerde görev yapan iş makinası operatörleri, Afet Lojistik Uzmanlığı Sertifika Eğitimi alacak. Proje ile 5 yıl sonunda 1000 operatörün eğitim alması hedefleniyor.

STFA Yatırım Holding grup şirketlerinden SİF İş Makinaları ile Arama Kurtarma Derneği (AKUT), oluşabilecek herhangi bir afet sonrası arama-kurtarma çalışmaları konusundaki sıkıntıların giderilmesi için iş birliğine gitti. Umut Sarının İçinde Projesi; SİF İş Makinaları Genel Müdürü Cüneyt Divriş ve AKUT Yönetim Kurulu Başkanı Nasuh Mahruki'nin katılımıyla gerçekleşen protokol imza töreni ile başladı. İstanbul Conrad Otel'de düzenlenen organizasyona, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı Fen İşleri Müdürleri katıldı.

Divriş: "Bir ilki gerçekleştirmiş olmaktan mutluluk duyuyoruz"

İmza töreninde yaptığı konuşmada, Umut Sarının İçinde Projesi hakkında bilgiler veren SİF İş Makinaları Genel Müdürü Cüneyt Divriş, kurtarma çalışmaları esnasında hataları ve kayıpları en aza indirmek amacıyla yola çıktıklarını belirterek; "Türkiye'de 65 bin iş makinası ve 50 bin operatör var. Bu operatörlerden henüz hiçbiri dünya standartlarında arama-kurtarma eğitimi almadı. Oysa, arama-kurtarma çalışmalarında en büyük ve en kritik görevi operatörler üstleniyor. Bu nedenle, Türkiye ve dünyada afetle mücadelede kendini kanıtlamış olan AKUT ile iş birliği yaparak, ülkemizde bir ilki gerçekleştirmiş olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

Projeye ilk olarak nüfusu 12 milyonu aşan ve deprem haritasında en riskli bölgelerden biri olan İstanbul ile başlamak istediklerini söyleyen Genel Müdür Cüneyt Divriş; "Projenin bu ilk etabında İstanbul'daki 39 belediyede görev yapan yaklaşık 100 belediye operatörünün eğitilmesini hedefliyoruz. İlerleyen dönemde Umut Sarının İçinde projemizi Türkiye'nin tüm afet riski yüksek olan illerine yaymayı planlıyoruz. Bu eğitimler sonucunda Türkiye'nin dört bir yanında belediyelerde görevli yüzlerce iş makinası operatörü, enkaz kaldırma ve arama kurtarma eğitimi almış olarak bir felaket anında ülkemiz için hazır bir güç olarak bulunacak. Özel sektör, sivil toplum kuruluşu ve kamu iş birliğinde hayata geçirilen projemizin tüm Türkiye'deki kurum ve kuruluşlara örnek olmasını dileriz" diye konuştu.

Mahruki: "Nüfusun yüzde 70'i, 1. ve 2. derece deprem bölgelerinde yaşıyor"

AKUT Yönetim Kurulu Başkanı Nasuh Mahruki, Türkiye'de arama-kurtarma çalışmalarında kullanılan iş makinası sayısının artması gerektiğini ifade ederek, ülkenin afet sonrası arama-kurtarma konusunda yaşadığı sıkıntılara ve yapılması gerekenlere dikkat çekti. Türkiye'de 1900'den bu yana meydana gelen doğal afetler nedeniyle 651 bin civarında konutun yıkıldığını ya da ağır hasar gördüğünü, 87 bin kişinin öldüğünü, 210 binin üzerinde insanın ise yaralandığını dile getiren Nasuh Mahruki; "Ülkemiz doğal afetler konusunda son derece şanssız bir ülke. Türkiye'de nüfusun yüzde 70'i, birinci ve ikinci derece deprem bölgelerinde yaşıyor" ifadelerinde bulundu. AKUT Eğitim ve



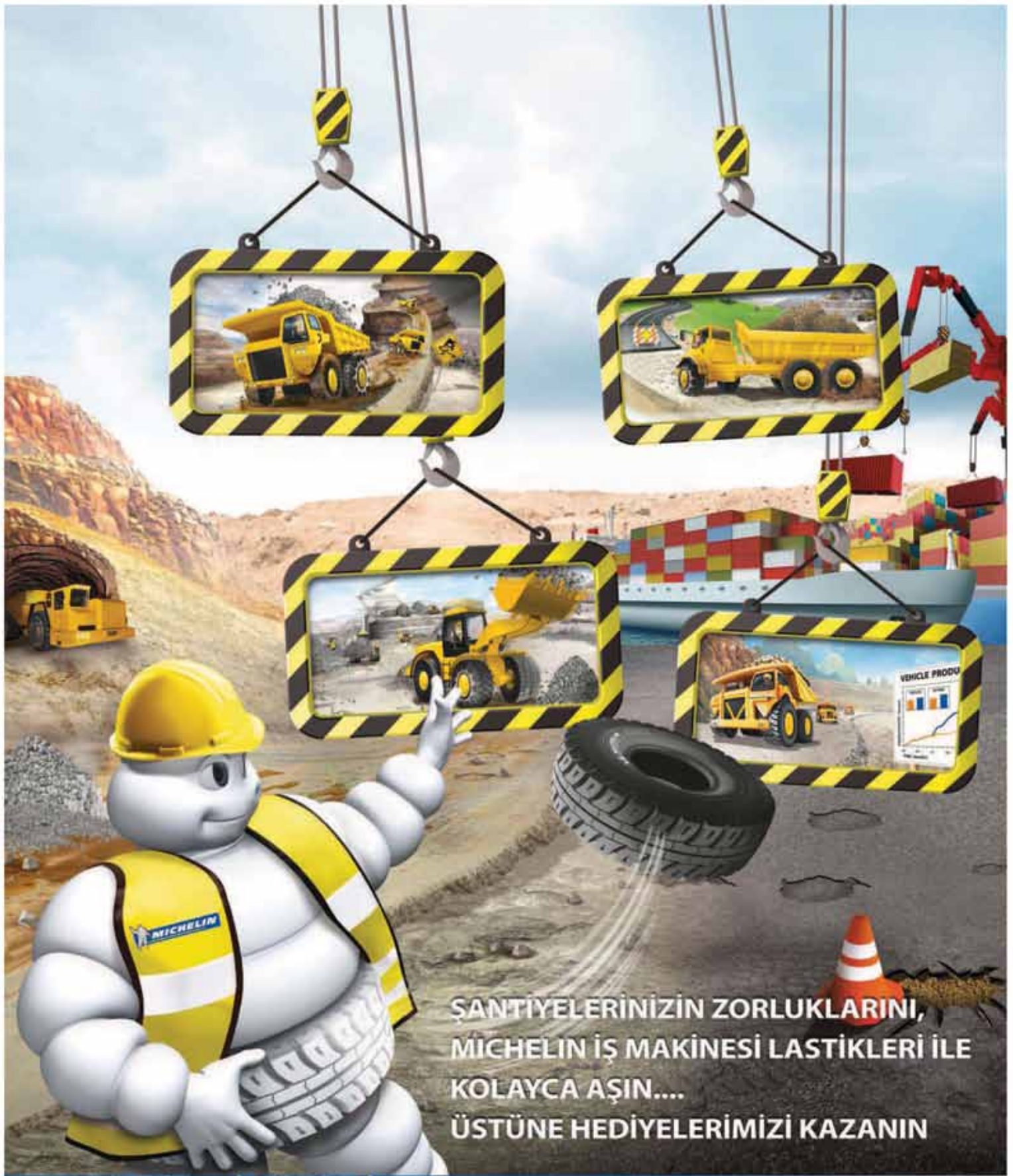
Araştırma Enstitüsü Direktörü Dündar Şahin ise; SİF İş Makinaları'nın özel sektör, kendilerinin ise sivil toplum kuruluşu olarak projeye yer aldıklarını belirterek, kamu kurum ve kuruluşlarına çağrı yaptı.

Sarılar firmasının sahibi Ahmet Sarı da projenin ülke açısından umut verici olduğunu söyledi. Fiili olarak projeye dahil olduklarını anlatan Ahmet Sarı, Van depremi sonrası, Diyarbakır'daki fuardan yeni makina alıp afet bölgesine gönderdiklerini ifade etti. Projenin sadece kamu kurumları değil, özel sektör için de önemli olduğunu belirten Sarı, çoğu belediyenin iş makinası kiralama yoluna gittiğini kaydetti. Ahmet Sarı, makina parklarında 4 bine yakın motorlu aracın bulunduğunun altını çizdi.

Eğitimler dünya standartlarında olacak

AKUT iş birliğinde hayata geçirilecek olan "Umut Sarının İçinde" projesiyle belediyelere bağlı iş makinası operatörlerine Birleşmiş Milletler, İnsani İlişkiler Koordinasyon Ofisi (OCHA) Uluslararası Arama ve Kurtarma Danışma Grubu (INSARAG) kılavuzuna uygun olarak AKUT'un deneyimlerinden, tüm dünyada ve Türkiye'de yaşanan doğru ve yanlış örneklerden derlenen eğitimler verilecek. Bu eğitimler içerik olarak dünyanın en ileri arama-kurtarma eğitimlerinden biri olacak. Eğitimlerin ardından operatörler "Afet Lojistik Uzmanı Sertifikası" almaya hak kazanacak. Böylece bu operatörler, can ve mal kaybına, yaralanmaya yol açan deprem, heyelan, su baskını, kaya ve çığ düşmesi gibi doğal afetler esnasında daha bilinçli bir şekilde arama kurtarma yapacak ve iş makinalarını daha doğru bir şekilde kullanacak. Eğitim alan operatörler sadece Türkiye için değil, diğer ülkelerde olabilecek herhangi doğal afet durumunda da arama kurtarma ekipleriyle birlikte çalışabilecek.

Bir yılda 5 kere verilecek olan bu eğitimlerin her bir kurunda en az 20 operatörün eğitilmesi hedefleniyor. Projenin bir sonraki adımında, 5 yıl içerisinde 1000 iş makinası operatörüne ulaşılması amaçlanıyor. 15 Nisan haftasında başlayacak ve AKUT Ataşehir Eğitim Enstitüsü'nde hafta içi akşam, hafta sonu ise tüm gün sürecek olan eğitimler teorik ve pratik olmak üzere iki bölümden oluşuyor. Yaklaşık 30 farklı başlıkta verilecek eğitimlerin pratik bölümü için açık alanda bir enkaz simülasyonu kurulacak ve operatörler bu enkaz alanında iş makinası kullanma pratiği yapacak. Eğitimler sırasında SİF İş Makinaları tarafından temin edilen JCB iş makinaları kullanılacak.



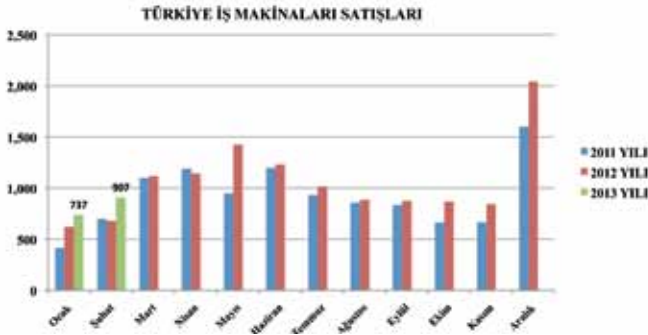
ŞANTİYELERİNİZİN ZORLUKLARINI,
MICHELIN İŞ MAKİNESİ LASTİKLERİ İLE
KOLAYCA AŞIN....
ÜSTÜNE HEDİYELERİMİZİ KAZANIN

1 Mart - 30 Nisan tarihleri arası, Michelin iş makineleri lastikleri alın,
muhteşem hediyeler kazanın... *Çekiliş yok, kura yok!

*Kampanya sadece iş makineleri lastik alımları için geçerlidir.



Şubat 2013 Türkiye iş ve istifleme makinaları satış rakamları açıklandı



İMDER ve İSDER'den açıklanan rakamlara göre yılın ilk iki ayı itibarı ile iş makinaları satışları geçen yıla kıyasla yüzde 26,1 artarken; istifleme makinaları satışı yüzde 17,9 azaldı.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Şubat 2013 ayı içerisinde 907 adet yeni iş makinası satıldı. Böylece, geçen yılın ilk iki ayındaki toplam satışa (1.304 adet) kıyasla yüzde 26,1'lik bir artışla, iki ayda 1.644 adet yeni teslimat gerçekleşti. İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye İstif Makinaları pazarı, geçen yılın ilk iki ayına (1.875 adet) oranla yüzde 17,9 oranında daralarak 1.540 adet olarak gerçekleşti.

Sanko Makina Yetkili Servisleri Kapadokya'da buluştu

Sanko Makina'nın Türkiye çapındaki 80 yetkili servisi, firmanın gelenekselleşen motivasyon toplantılarının bu seneki ayağı için 9-10 Mart 2013 tarihlerinde, Nevşehir – Avanos'ta bir araya geldi.

Oldukça kapsamlı bir gündeme sahip olan toplantıya; Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Atabay, Genel Müdür Orhan Aydoğan, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Uğur Güllü, Makina Satış Direktörü Cem Ergun, Forklift Satış Direktörü Faruk Köse, Servis Müdürü Uğur Küllük, Yedek Parça Müdürü Erdem Bulut, Bölge Müdürleri ve yetkili servislerden oluşan yaklaşık 100 kişi katıldı.



manevi açıdan elimizden gelen her türlü desteği sağlıyoruz” dedi.

2012 yılı içerisinde Türkiye genelindeki yetkili servis sayısının 72'den 80'e çıktığını belirten Sanko Makina Servis Müdürü Uğur Küllük; şirket içi iletişimin güçlendirilmesi, prosedürlerin netleştirilmesi, müşteri ilişkileri, teslimatlar, operatör eğitimleri ve 2013 yılı eğitim programı ile ilgili olarak katılımcıları bilgilendirdi.

Sanko Makina İş Makinaları Satış Direktörü Cem Ergun yaptığı konuşmada, makinalar ne kadar kaliteli olursa olsun, iyi bir satış sonrası hizmet ekibi tarafından desteklenmedikçe başarı sağlanamayacağını ifade etti. Türkiye iş makinaları pazarı hakkında katılımcıları bilgilendiren Cem Ergun, ilk olarak Komatek Fuarı'nda sergileyecekleri 3,5 tonluk yeni Doosan DX35Z mini ekskavatör ve yeni Soosan SBU Serisi kırıcılar hakkında bilgi verdi.



Forklift Satış Direktörü Faruk Köse, son 10 yılda yaklaşık 55 bin yeni forkliftin satıldığı Türkiye pazarındaki akülü forklift payının her geçen gün arttığını ifade ettiği konuşmasında, ürün hatlarına yeni bir reach truck ve 25 tonluk D250S model dizel forklift ekleyeceklerini söyledi.

2012 yılının en başarılı servislerinin ödüllendirildiği toplantının sonunda tüm katılımcılara birer plaket verildi. Akşam düzenlenen gala yemeği ve ertesi günü yapılan Kapadokya gezisi ile servisler 2013 için enerji ve moral depoladılar.



METALOKS

İş Makinaları kova bom ataşman imalatı

SERTİFİKALI ÇELİKLERDEN GARANTİLİ ATAŞMAN ÜRETİMİ



Gövde Sacı
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı
St52 Ereğli Levha Sac

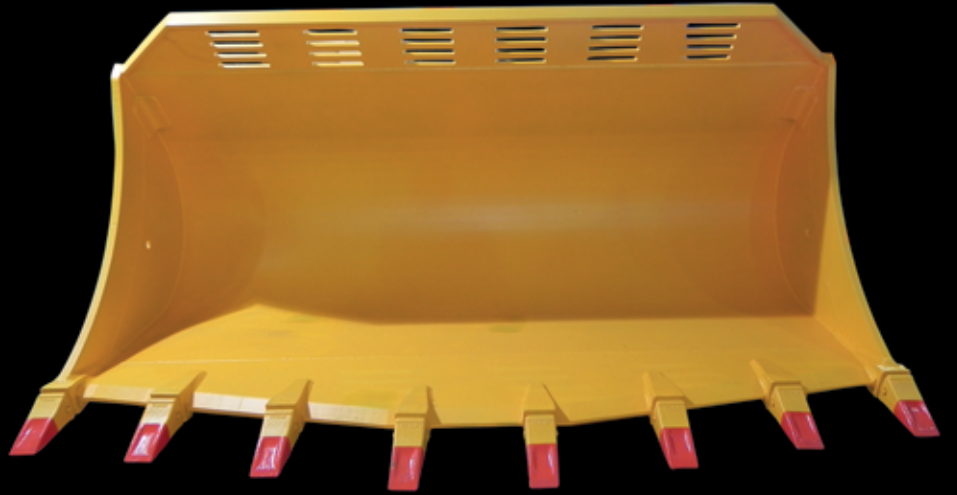
Askı Kulakları
İthal Esnemeye Mukavemetli Sac
St52 Ereğli Levha Sac

Alt Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Yan Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Ön Ana Bıçak
İthal 400 - 450 - 500 Brinel Aşınma Sacı

Yan Bıçaklar
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı



İstanbul:

Tuzla Mermereçiler Org. San. Blg.
8nci Sk. No:2 Tuzla / İSTANBUL
Tel: (0216) 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Fax: (0216) 593 02 48

Ankara:

Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sk.
No: 28 - 30 - 32 Ostim / ANKARA
Tel: (0312) 394 16 92 - 93 - 94
Fax: (0312) 394 26 30

İzmir:

Ankara Caddesi N0:369/8
Naldöken / Bornova / İZMİR
Tel: (0232) 479 65 64
(0232) 478 53 28 (pbx)
Fax: (0232) 479 64 14

Thwaites damperler, Kale Makina güvencesi ile Türkiye'de



Sektörde 35. yılını geride bırakan Kale Makina, distribütörlüğünü yürüttüğü markalar arasına bir yenisini ekledi. Gelişmiş tasarım ve fonksiyonel kullanım özellikleriyle ön plana çıkan Thwaites ürünleri, alanında lider Kale Makina

güvencesi ile Türkiye pazarındaki yerini aldı.

İngiltere'de üretilen ve 10 tona kadar yük taşıma kapasitesine sahip olan Thwaites damperlerin tüm modellerinin 4x4 tahrikli ve belden kırma dönüş özellikli olduğu



KALE

belirtiliyor. Gelişmiş ülkelerdeki şantiyelerde sıkça görmeye alıştığımız bu damperler; demir yolu projelerinde, madenlerde, yer altında, peyzaj uygulamalarında, inşaat sahalarında, geri dönüşüm işlerinde, tarım ve hayvancılık sektörlerinde kullanım alanı buluyor. Yükselabilen, 180 derece sola ve sağa dönebilen kovaları ile şantiyelerin iş yükünü hafiflettiği ifade edilen Thwaites damperlerin, ayrıca



hareket halindeyken de yüklerini boşaltabildikleri vurgulanıyor.

Halihazırda Atlas Copco, Kubota ve Gehl markalarının distribütörlüğünü sürdüren Kale Makina; sektöründeki 35 yıllık deneyimi, kompakt ekipmanlar konusunda uzmanlığı ve kaliteli satış sonrası hizmet anlayışı çerçevesinde bünyesine yeni kattığı Thwaites damperlerle birlikte sektördeki liderliğini pekiştirmeyi hedefliyor.

Bemtaş, satış ve kiralama kapasitesini büyütüyor

Portekizli kule vinç üreticisi Soima, Türkiye ve Orta Doğu'daki tek yetkili satıcısı olan Bemtaş için üretim hacmini arttırdı. Kentsel dönüşüm projelerinin hayata geçmeye başlaması ile artan talep karşısında yıllık hedefini ikiye katlayan Bemtaş, böylece Türkiye'nin en büyük vinç parkını kurmaya hazırlanıyor.

Avrupa ve Arap ülkelerinde önemli bir pazar payına sahip olan Soima, 13 yıldır Türkiye ve çevre ülkelere kule vinç satışı, kiralaması ve satış sonrası teknik destek hizmetlerini sürdüren Bemtaş için 2013'te üretim hacmini çoğalttı. Konu hakkında açıklama yapan Bemtaş Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Candar Can; "2012 yılı şirketimiz açısından çok verimli geçti. Türkiye'nin her köşesindeki inşaat firmalarına çok cazip fiyat politikası ile hizmet verdik. Gerek enerji ve konut, gerekse otel ve AVM projelerinde Türkiye'nin en büyük inşaat şirketleri ile çalışma imkanımız oldu. Özellikle kentsel dönüşüm projelerinin hayata geçmeye başlaması ile orta ve uzun vadede büyük iş olanakları ve yeni projelere hizmet verme imkanını yakaladık. 2013 yılının ilk aylarında taleplerde önemli bir artış oldu. Mevcut olan yüzde 17'lik pazar payımızı bu yıl yüzde 10 oranında daha büyütmeyi hedefliyoruz.



Bu doğrultuda Soima ile anlaşarak mevcut satış ve kiralama hacmimizi genişletme kararı aldık" dedi.

"Soima, bizi 100 kule vince kadar destekleyebilecek"

Yıl sonuna kadar ortalama 30 kule vinç satma hedeflerinin olduğunu ifade eden Fatih Candar Can, Türkiye'de kiralık vinç sektörünün de hızla büyüdüğünün altını çizdi. Can; "Piyasada adını duyurmuş bazı büyük inşaat firmaları halihazırda hala sadece kiralama yöntemi ile projelerini yürütmeye devam ediyorlar.

Sektörün ihtiyacını karşılayacak sayıda kiralık kule vinç Türkiye piyasasında bulunmamaktadır. Soima ile aldığımız yeni kararla bizi 100 kule vince kadar destekleyebileceklerini belirttiler ve bu yönde çalışmalarımız hızla devam etmektedir. Elbette bu konuda Soima'nın da desteğini göz ardı edemeyiz. Her geçen gün kiralık makina filomuza yeni makinalar ekleyerek hedeflediğimizi büyük sayıya ulaştırmak için bütün gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz ve Türkiye'deki en büyük kule vinç parkına sahip firmalarından biri olmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

WIRTGEN KAZIMA MAKİNALARI TEKNOLOJİ LİDERİ



Close to
our customers



ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES



WIRTGEN ANKARA

info@wirtgenankara.com.tr
www.wirtgenankara.com.tr

Wirtgen Ankara Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

Merkez: Bahçelievler Mah. Ankara Caddesi
No: 223 06830
Göltepe - ANKARA

Tel: 0 312 485 39 39 (pbx)
Faks: 0 312 485 39 48

Şube: Gine Mah. İrmak Sok. Küçükyaşı İş Merkezi
A Blok No:27
Küçükyaşı / İSTANBUL

Tel: 0 216 518 01 26-27-28
Faks: 0 216 518 01 29

Goodyear'dan maden ocakları için yeni yükleyici lastiği

Goodyear, daha sarsıntısız bir sürüş imkânı ile birlikte yüzde 25 daha fazla yük kapasitesi sağlayan TR-5D model yeni yükleyici lastiğini, Münih'te düzenlenecek Bauma 2013 Fuarı'nda tanıttacak.

Goodyear'ın yol dışı (OTR) lastik grubuna giren bu yeni ürünü; taş ocakları, zorlu endüstriyel uygulamalar, açık ve yer altı madenleri gibi en zorlu çalışma koşullarında kullanılmak üzere geliştirilmiş.

Başlangıçta sadece 29.5R25 ebatlarında üretilen Goodyear RT-5D tekerlekli yükleyici lastiğinin, kendi türünde bir önceki lastikle karşılaştırıldığında yüzde 25 daha fazla taşıma kapasitesi, konfor ve güçlü çekiş sağladığı vurgulanıyor.

Yüzde 25 daha fazla yük kapasitesi

Goodyear RT-5D Serisi lastikler; damak alanındaki, karkas koruyucularındaki ve katman kıvrımındaki güçlendirmeleri bir araya getiren Yüksek Dayanımlı Karkas Teknolojisi'ne sahip bulunuyor. Bu teknoloji sayesinde lastiğin daha fazla yük taşıyabildiği ve güçlendirilmiş yanakları ile zorlu koşullara karşı hasar direncinin de arttığı ifade ediliyor. Yüzde 25 daha fazla



yük taşıma kapasitesi ile verimliliğin ve dolayısıyla kârlılığın arttığı vurgulanıyor.

Düz zeminde yüzde 30 daha az titreşim CAD yazılımı ile geliştirilen yenilikçi sırt tasarımı ile darbelere ve sarsıntılara karşı yüksek düzeyde koruma sağlanırken, taş ocakları gibi zorlu koşullara sahip ortamlarda da güçlü çekiş performansı ve daha uzun kullanım ömrü sunulduğu belirtiliyor. Yönsüz yapıdaki geniş ve dayanıklı sırt yapısının, özellikle mermer gibi blok

şeklindeki ağır yüklerin taşınmasını kolaylaştırdığı ifade ediliyor.

Bir önceki versiyonu olan RT-5C ile karşılaştırıldığında, sert yüzeylerdeki titreşimi yüzde 30 oranında azaltılmış olan RT-5D'nin, operatörlere daha yüksek sürüş konforu sunacağı vurgulanıyor.

Volvo tarafından onaylandı

Yeni RT-5D yükleyici lastiği, bir önceki versiyonu olan RT-5C'nin yerini alacak. 29.5R25 ebadındaki RT-5D'nin, Volvo L220G ve L250G model yükleyicileri için orijinal lastik donanımı olarak onaylandığı kaydediliyor.

29.5R25 ebadındaki RT-5D'nin lastik başına maksimum yük miktarının; 10 km/s hızda ve 6,5 bar lastik basıncında 22,4 ton olduğu belirtiliyor. 29.5R25 ebadı ile pazara sunulan bu yeni ürün grubunun, orta büyüklükteki tekerlekli yükleyicilerin tamamını kapsayacak şekilde genişletilmesinin planlandığı ifade ediliyor.

Goodyear, Bauma 2013'te yeni bir liman lastiği olan EV4C modelini de ilk kez tanıttacak.

Ruukki'den Meiller'e özel çelik eğitimi

2009 yılından bu yana Türkiye'de faaliyet gösteren, Finlandiya merkezli özel çelik üreticisi Ruukki; Türkiye'deki en önemli müşterilerinden biri olan Meiller Doğuş Damper firmasına özel çelik malzemeleri ve bu malzemelerin kullanımıyla ilgili eğitim verdi. Ruukki'nin aşınma sacı Raex'in Türkiye'deki önemli kullanıcılarından olan Meiller firması, bu eğitimle tedarikçisinin çeşitli ülkelerdeki uygulamaları hakkında bilgi alabildiği gibi Ruukki'den aldığı çelik malzemeleri, üretiminde daha etkin kullanabilecek.

1960 yılından bu yana 30'un üzerinde ülkede iş ortaklarına sunduğu çözümler ile farklılaşan Ruukki, müşterilerine çelik alanındaki bir tedarikçiden çok daha fazlasını sağlayarak onlara aynı zamanda çözüm ortağı oluyor.

"Eğitimler son derece verimli"

"Yüksek kaliteli ürünler üretebilmemiz için tedarikçilerimizin de bizlere yüksek kaliteli ürün ve hizmet sağlamaları oldukça önemli" diye konuşan Meiller Doğuş Damper Ticaret Müdürü Kazım Tuğ, aldıkları ürünleri verimli bir şekilde kullanabilmeleri için bu tarz teknik eğitimlerin, ekipleri adına son derece faydalı olduğunu söyledi.



Aşınma sacı ve yüksek dayanımlı sac tedariki

Ruukki, Meiller firmasına ağırlıklı olarak Raex 400, Raex 450 aşınma sacı ve Optim yüksek dayanımlı sac tedarikinde bulunuyor. Raex aşınma sacı; damper, iş makinaları kovalarında ve beton mikserlerinde kullanılıyor. Optim yüksek dayanımlı sac ise ağırlıklı olarak vinç bomu, vinç bileşenlerinde, kamyon ve hareketli makinalarda karoser imalatçıları tarafından tercih ediliyor.



voestalpine
ONE STEP AHEAD.

AŞINMA MUKAVEMETİ YÜKSEK SACLAR

DUROSTAT 400-450-500 ALFORM 700 M -ALPINE 1000



1) AŞINMAYA MUKAVEMETLİ SACLAR (WEAR RESISTANT STEEL PLATES)

DUROSTAT 400-450 -500

KALINLIK: 3-100 MM

GENİŞLİK: MAX. 2500 MM

BOY: MAX 12000 MM

2) ESNEMEYE MUKAVEMETLİ SACLAR (HIGH-STRENGTH STEEL PLATES)

ALFORM 700 M -960 M - 1100 M

KALINLIK: 2.50 - 60 MM

GENİŞLİK: 900 - 3000 MM

BOY: MAX 12000 MM

3) SOĞUK ÇEKME MUKAVEMETLİ SACLAR (COLD ROLLED HIGH - STRENGTH STEEL PLATES)

ALPINE 1000

KALINLIK: 1-1.2 - 1.5 MM

GENİŞLİK: 1250 MM

BOY: MAX 2500 MM

41 Ada Ata 4-2/A Kat: 11 D:48 Ataşehir / İSTANBUL

Tel: +90 216 580 84 75 Fax: +90 216 580 84 77

www.sacchi.com.tr info@sacchi.com.tr

İnan Makina, TET tarafından ödüllendirildi

İnan Makina, İstanbul Elektrik-Elektronik, Makina ve Bilişim İhracatçıları Birliği (TET) tarafından hazırlanan ve 2012 yılında 10 milyon doların üzerinde ihracat gerçekleştiren 60 firmaların yer aldığı 'Onur Listesi'ne 7. sıradan girdi.

Elektrik-elektronik, makina ve bilişim sektörünün en başarılı ihracatçıları, 22 Şubat'ta Four Seasons Hotel Bosphorus'da düzenlenen törenle ödüllendirildi. Geçtiğimiz yıl ihracatını 10 milyon doların üzerine çıkarmayı başaran 60 firma; Beyaz Eşya, Tüketici Elektronik, Diğer Dayanıklı Tüketim Malları, Kablolar, Elektrik-Elektronik Üretim ve Dağıtım Ekipmanları ile Makina olmak üzere 6 kategoride ele alındı. Makina kategorisinde 7.sırayı alan İnan Makina San. ve Tic. A.Ş. adına ödülü, şirketin İş Geliştirme Müdürü Adnan Edizcan aldı.

İnan Makina İş Geliştirme Müdürü Adnan Edizcan yaptığı açıklamada; "İnan



İnan Makina İş Geliştirme Müdürü Adnan Edizcan

Makina olarak, bu gururu yaşamaktan dolayı oldukça memnun olduğumuzu ifade etmek isteriz. Hedefimiz, bu gösterdiğimiz performansın çok daha üzerine çıkmak ve ülkemizi yurt dışında daha da artan bir

başarı ile temsil etmek. Geliştirdiğimiz yeni model kırıcılarımızın ve ürünlerimizin bu kadar kısa sürede bu kadar yoğun talep görmesi bizi ayrıca memnun etti" ifadelerinde bulundu.

Hidromek'ten TL ödemeli leasing kampanyası

"Yükünüzü kaldırdık" sloganı ile sunulan kampanya çerçevesinde Hidromek Maestro Serisi Kazıcı Yükleyicilere, Türk Lirası üzerinden 30 ay taksitle ve faiz ödemedensahip olunabilecek.

Makina alacakların döviz kuru riskini ortadan kaldıran kampanya; 2013 model Hidromek Maestro Serisi 102B ve 102S Kazıcı Yükleyici modellerini kapsıyor.

4-31 Mart 2013 tarihleri arasında geçerli olan bu leasing kampanyası hakkında detaylı bilgi için Türkiye genelindeki Hidromek satış noktalarıyla irtibata geçmek gerekiyor.



Mercedes-Benz Türk'e Yeni Başkan

Mercedes-Benz Türk A.Ş.'nin yeni Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Christian Genes, 1 Mart 2013 tarihi itibarıyla görevi Wolf-Dieter Kurz'dan devraldı.

1 Kasım 2009'dan bu yana Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanlığı görevini sürdüren Wolf-Dieter Kurz, Mercedes-Benz ve Smart Global Parça ve Servisi'nden Sorumlu

Başkan olarak Stuttgart/Almanya'ya gidiyor.

Rainer Christian Genes, makina mühendisliği eğitiminin ardından Daimler'de çeşitli yönetim kademelerinde sorumluluklar üstlendikten sonra 1998'de MCC Smart GmbH'ya katılarak; üretim, satın alma ve lojistikten sorumlu yönetim kurulu üyesi olarak çalışmaya başladı. 2002 yılında Bremen'deki Daimler üretim fab-

rikasında SL Roadster, SLK ve C-Serisi ürünlerinin üretim direktörlüğü görevine atandı. Genes, 2007 yılından bu yana Stuttgart/Almanya'da Mercedes-Benz otomobil üretim planlamasından sorumlu direktör idi.

Mercedes-Benz Türk'ün yeni Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Christian Genes, 1961 doğumlu, evli ve iki çocuk babası.

Henüz çıkamadığımız yükseklikler var...

Spine Tower - Soma Grubu'na Teşekkürlerimizle...



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No:35-37

A Blok Ataşehir 34750 İstanbul

Tel:+90 216 577 63 00 pbx Faks:+90 216 577 63 10

Reşit Galip Cad.No:74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara

Tel:+90 312 446 27 50 pbx Faks:+90 312 436 18 65

www.tekno.com.tr

POTAIN
by **Manitowoc**

STROS
İnşaat Akademi ve Platformları

Yusufeli, dünyanın en yüksek 3. barajı olacak

Dünyanın en büyük barajlarından biri olacak Artvin Yusufeli Barajı'nın temeli, düzenlenen törenle atıldı. Projenin 5 yıl 3 ayda tamamlanacağı açıklandı.

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın Ak Parti Grup Toplantısı'ndan canlı bağlantı ile katıldığı törende; Su ve Orman Bakanı Veysel Eroğlu ve Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik ile İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş da hazır bulundu.

Artvin'in 90 kilometre güneyinde, Çoruh Nehri üzerinde temeli atılan Yusufeli Barajı'nın yüksekliğinin 270 metreyi bulacağı, gövdesinde ise 2,9 milyon metreküp betonun kullanılacağı belirtildi. Eğrilikli ince beton kemer baraj olarak da adlandırılan proje tamamlandığında;



2,2 milyar metreküp suyun depolanacağı, 540 megavat gücündeki hidroelektrik santralinin de devreye alınmasıyla, yıllık 1.827 kilovat saat elektrik üretileceği ve milli ekonomiye 330 milyon TL katkı sağlanacağı bildirildi.

İnşaat sırasında 6 bin 800 nüfuslu Yusufeli'nin daha yüksek konumdaki Sakuk Bölgesi'ne taşınacağı, Toplu Konut İdare-

si'nin (TOKİ) ilçe halkı için göl manzaralı yeni konutlar yapmayı planladığı bilgisi verildi. Kolin, Cengiz ve Limak İnşaat tarafından 486 milyon TL ihale bedeli ile alınan proje kapsamında, 1.000 kişiye çalışma olanağı sağlanacağı kaydedildi. Projede, bölge halkının istihdamına özen gösterileceğine de dikkat çekildi.

292 metre yüksekliğe sahip Xiaowan Barajı (Çin), 271,5 metrelik Inguri Barajı (Gürcistan), 261,6 metre yüksekliğindeki Vajont Barajı (İtalya), 250 metre yüksekliğe sahip Mauvoisin (İsviçre) ile yine aynı orandaki Laxiwa (Çin) ve 249 metrelik Deriner Barajı (Türkiye) projelerinin arasında 270 metrelik yüksekliği ile Yusufeli Barajı'nın bu alanda Türkiye'yi dünya altıncılığında üçüncülüğüne yükselteceği vurgulandı.

“Çevreci ve Ekonomik” konseptiyle 800 adet Scania, Avrupa yollarında

Scania, Avrupa çapındaki önemli taşımacılık firmalarının beklentileri doğrultusunda geliştirdiği “Çevreci ve Ekonomik Scania” konseptinin uygulama sonuçlarını almaya başladı. Çevreyi korurken, taşımacılık sektörünün karlılığını artırmanın yollarının da arandığı konsept çerçevesinde, Avrupalı şirketlerin tercih ettiği 800 Scania, “çevrecilik ve yüksek karlılığın” simgesi oldu.

Scania Ürün Yöneticisi Stefan Sylvander, çevreci ve ekonomik Scania konsepti ile ton başına maliyetle sabit tasarruf sağlandığını belirterek; “Gerçek sonuçlarını doğrudan aldığımız kapsamlı çözümler sunuyoruz. Avrupa yollarında olan modellerimizin en büyük özelliği, taşımacılık sektöründe çevreciliğin yanı sıra düşük yakıt tüketim değerleriyle yüksek kar sağlamalarıdır” dedi.

Sürücülerin araç kullanma bilinci de önemseniyor

Sylvander, en büyük çevresel faydaların en verimli dizel kamyonlarla elde edildiğine de işaret ederek; “Yakıt tasarrufu, çevreci araçlarda önemli bir argümandır. Bunun yanı sıra konseptimiz çerçevesinde



Sürücü Eğitim Programlarını ve Sürücü Takip Sistemi'ni de yürütüyoruz. Çünkü yakıt tasarrufu konusunda aracın tüketim değerlerinin önemi kadar sürücülerin araç kullanma şekli ve bilincini de en üst seviyede tutmayı amaçlıyoruz” açıklamasında bulundu.

İlk olarak 2010 senesinde CO2 emisyon değerlerinin düşürülmesi ve alternatif yakıtlar üzerine geliştirilen “Ecolution by Scania” projesi, günümüzde geleneksel dizel yakıtın kullanıldığı uzun yol taşımacılığında yakıt tasarrufunu da ön planda tutuyor.

Gelişimi Yaşamak.

Ekonomik tomruk taşımada Liebherr lastik tekerlekli yükleyiciler L 550 - L 580

- Liebherr Power Efficiency (LPE): % 25 e kadar yakıt tüketimini düşürürken daha fazla güç sağlar
- Motor ve diğer komponentlerin ideal yerleşimi sayesinde daha düşük çalışma ağırlığı ile yüksek devrilme yükü ve daha fazla yol tutuşu aynı zamanda yüksek sürüş kolaylığı
- İsteğe bağlı endüstriyel uygulamalar; elverişli görüş açısı sayesinde tüm kaldırma pozisyonlarında yüksek güvenlik, geniş dönüş açısı ve yüksek kalite



Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Sti.
Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39
Yakacık/Kartal, İstanbul
Tel.: +90 216 453 1000
E-mail: info.ltk@liebherr.com
www.facebook.com/LiebherrConstruction
www.liebherr.com

LIEBHERR

Grubu

MAN kamyonlar, hem kar kürüyecek hem de mıcır dökcek

Konya Selçuklu Belediyesi, ağır hizmet filosuna 4 adet özel donatılı TGM serisi MAN kamyon ekledi.

3 adet tek kabinli ve 1 adet çift kabinli MAN TGM 18.250 model kamyon, MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. Kamu Satış Müdürü Taylan Aslanoglu ve Kamu Satış Sorumlusu Murat Mertoglu tarafından Konya Selçuklu Belediyesi yetkililerine teslim edildi.

Yoğun kış şartlarında daha iyi hizmet verebilmek için hazırlanan turuncu renkli MAN TGM serisi kamyonların, kar yağışlarıyla kolay mücadele edilebilmesi için özel donatılara sahip bulunduğu belirtildi. Damber, tuz serici, kar bıçağı üst yapıları ile donatılan araçlara, mıcır serici ekipmanının da monte edildiği kaydedildi. Böylelikle MAN TGM serisi kamyonların, kış aylarında karla mücadele çalışmalarında et-



kin rol üstleneceğine, yazın ise damber ve mıcır sericisi ile yol yapımında hizmet

vereceğine, özetle çok yönlü olarak kullanılabileceğine dikkat çekildi.

Sabiha Gökçen Havaalanı'na metro geliyor

Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı ile Pendik arasında 9 kilometrelik metro hattı inşa edilecek.

Pendik Belediyesi'nden yapılan açıklamada; Pendik-Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı Metrosu için çalışmalara başlandığı; ihalesinin Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından önümüzdeki aylarda yapılacağı belirtildi.

Dört duraktan oluşacak metro hattı inşaatının 2015 yılı sonuna yetiştirilmesinin planlandığı, proje tamamlandığında Pendik'ten hareket eden bir yolcunun, Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı'na 5 dakikada ulaşacağı kaydedildi.

Pendik-Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı Metrosu'nda yer alacak du-



rakların ise; Pendik Merkez, E-5 üzeri (Pendik-Kadıköy Metrosu ile ortak durak), Marmara Üniversitesi Eğitim ve Araştırma Hastanesi ile Yol Yapım Amirliği önündeki kavşak ve Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı olacağı bildirildi.

Pendik'in deniz, hava, kara ve demiryolu avantajına sahip önemli bölgelerden biri olduğunu ifade eden Pendik Belediye Başkanı Kenan Şahin, Pendik-Sabiha Gökçen Uluslararası Havaalanı Metrosu'nu heyecan verici bir yatırım olarak nitelendirdi.

YHT, Erzincan'a ulaşacak



Türkiye'nin ilk hızlı treni YHT, Sivas'tan sonra Erzincan'a da uzanacak. İhale, bu yıl içinde gerçekleştirilecek.

Erzincan'ın 95. Kurtuluş Yıldönümü dolayısıyla Sinan Erdem Kapalı Spor Salonu'nda düzenlenen etkinliğe katılan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, yaptığı açıklamada hızlı trenin Erzincan'a da gideceğini, böylelikle seyahat süresinin Ankara ile 2,5 İstanbul ile de 7 saate düşeceğini söyledi.

Yüksek Hızlı Tren (YHT) projelerinin

artık hayal olmaktan çıktığını vurgulayan Bakan Binali Yıldırım, ilk olarak Ankara-Eskişehir arasında uygulamaya geçirilen YHT'nin, daha sonra Ankara'dan Konya'ya ulaştığını kaydetti. 2013 yılı sonunda ise Ankara'dan İstanbul'a hızlı tren ile seyahat edilebileceğini dile getiren Bakan Yıldırım; "Ankara-İzmir ve Ankara-Sivas çalışmaları devam ediyor. Bu yıl içinde de Erzincan-Sivas arasını ihale ediyoruz" dedi.



9 SERİSİ



İş arkadaşısı dediğin işte böyle olur.

Operatör kabinde tek başına dünyaya meydan okurken, yeni Hyundai 9 serisi ekskavatörler her şeyi düşünür, ona her bakımdan destek olur. Sadece performans ve rahatlık değil, teknoloji, hız, kolay kullanım, maksimum güç... Operatörün ihtiyaç duyduğu her şey yeni Hyundai 9 serisinde.

HMF

HYUNDAI
HEAVY INDUSTRIES CO.,LTD.

Afganistan'da altın çıkaracağız



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, bir Türk şirketinin Afganistan'da bin kilometrekare alanda altın aranmasıyla ilgili 4 ihaleyi, 70 firmayı geride bırakarak kazandığını belirterek, TPAO'nun da bu ülkeye ilk etapta 100 milyon dolardan fazla yatırım yapacağını bildirdi.

Afganistan ziyaretine ilişkin açıklamalarda bulunan Bakan Yıldız, ülkede uzun vadeye yayılmış büyük iş potansiyeli gördüklerini söyledi. Afganistan programı kapsamında ilk olarak Enerji, Maden ve Maliye Bakanlarının da aralarında olduğu 8 bakanla görüştüğünü belirten Yıldız, program kapsamında son görüşmesini Devlet Başkanı Karzai ile yaptığını kaydetti.

Türkiye ile arasında derin bağlar olan kardeş ülke Afganistan'la yapılacak çok fazla iş potansiyeli olduğuna inandıklarını dile getiren Bakan Yıldız; "Afganistan'ın tabii kaynakları ve yer altı zenginliklerini kamu ve özel sektör olarak birlikte değerlendireceğiz. Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO), Mezar-ı Şerif ve Sandıklı sahalarda yapılan petrol arama ve üretim ihalesini ortaklarıyla birlikte kazanmıştı. Bu sahalar yapılacak 150 milyon dolarlık



yatırımın 3'te 1'ini TPAO yapacak. TPAO ayrıca, yatırım maliyeti 60 milyon dolar olan 4 kuyunun sondaj ihalesine teklif götürdü. Toplam maliyeti 10 milyon dolar olan 8 doğalgaz kuyusunun rehabilitasyonlarını da yapmaya başladı. Yani TPAO, ilk etapta 100 milyon dolardan fazla yatırım yapacak" diye konuştu.

Afganistan'da MTA'ya da görev düşecek

Türk şirketlerinin de Afganistan'daki yatırımlarla ilgilendiğini, bir Türk şirketinin bin kilometrekare alanda altının da olduğu kıymetli metalik madenlerin aranmasıyla ilgili 4 ihaleyi, 70 firmayı geride bırakarak kazandığını bildiren

Bakan Taner Yıldız, şöyle devam etti: "Kamu kurumu olan Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü'nün (MTA) de Afganistan'ın zengin maden kaynaklarını değerlendirme noktasında yapacak işleri olacak. Ayrıca, Afganistan'ın zengin su potansiyelini elektrik üretimine çevirmeye ilgili fırsatları da konuştuk. Ülkede, elektrik üretim sektörüne toplam 23 bin MW'lık yatırım yapılma potansiyeli var. Bu, 30 milyar dolarlık bir yatırım demek. Afganistan'da görüştüğümüz meslektaşlarımız, bu potansiyelin mümkün olduğunca Türk şirketlerince değerlendirilmesini istediklerini söyledi. Biz de Türkiye'de bunları yatırımcılarla konuşup ilgi duyanları buraya davet edeceğiz."

Geminbeli Geçidi'ne, 4 bin 200 metrelik çift tüp tünel yapılacak

Karadeniz ile İç Anadolu Bölgesi'ni birbirine bağlayan Sivas İmranlı'daki 2010 rakımlı Geminbeli Geçidi'ne, 4 bin 200 metrelik çift tünel yapılacağı ve böylelikle Suşehri - Zara arasındaki mesafenin 45 dakikadan 20 dakikaya ineceği belirtildi.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Mehmet Habib Soluk, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, geçidin önemine dikkat çekti. Karadeniz Bölgesi ile İç Anadolu ve Akdeniz'in bu yolla



birbirine bağlandığını belirten Müsteşar Mehmet Habib Soluk, tünel ve 6 kilometrelik bağlantı yollarıyla ilgili bilgi-

ler verdi. 2013 yılının Mayıs - Haziran aylarında inşaatı başlanacağını bildiren Soluk, tünelin 1275 günde bitirileceğine işaret etti.

Kış aylarında sürücülere zor anlar yaşatan Geminbeli Geçidi'nin 18 noktadan oluşan kuzey-güney aksları arasında önemli bir yeri olduğunu kaydeden Müsteşar Soluk; 54,8 kilometre olan Suşehri-Zara arasındaki yolun, tünelin tamamlanması ile birlikte 4 kilometre 600 metre kısala-acağını ifade etti.

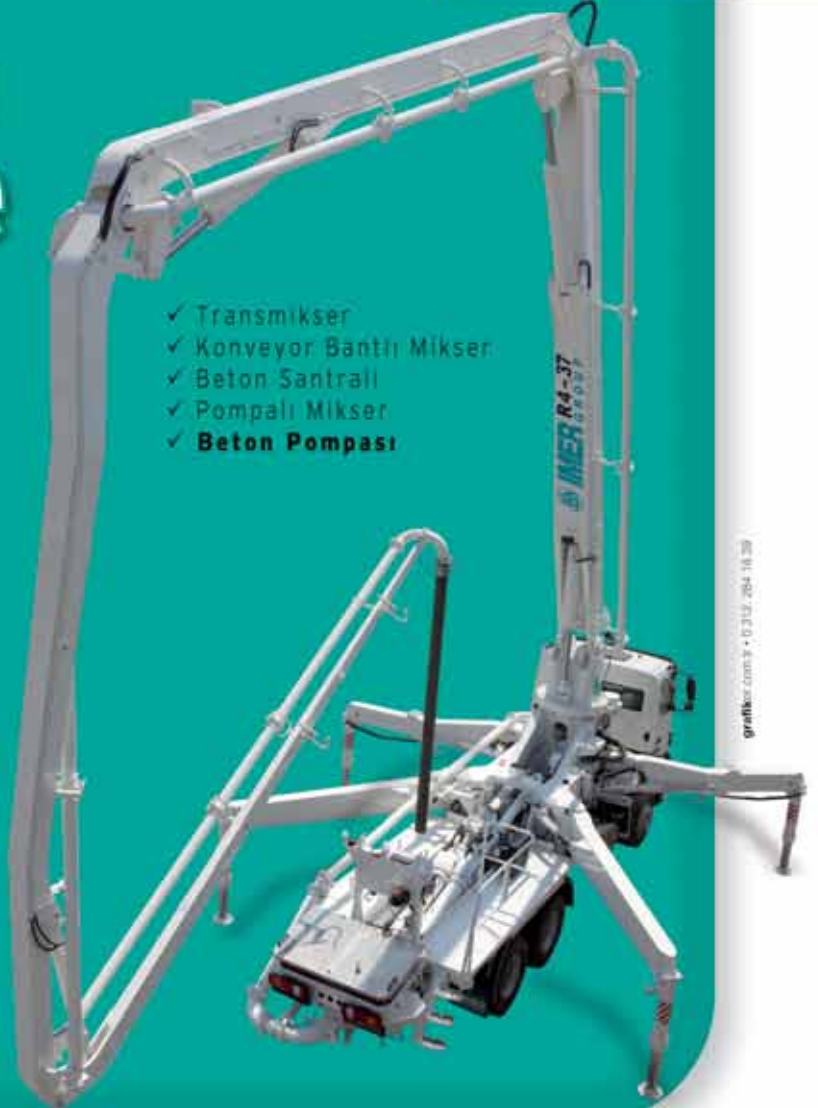


imer ailesi
büyümeye devam ediyor



Beton sektöründe dünya tercihi **Türkiye Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibarı ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmikser'de Avrupa'nın
en çok satan firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...



- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası

BETON 2013	BETON 2013 Fuarı İstanbul 10. Hall, 21-24 Şubat 2013
Bauma 2013	Bauma 2013 Fuarı Münih F-4 Açık Alan, 15-21 Nisan 2013
KOMATEK 2013	Komatek 2013 Fuarı Ankara A-3 Alan, 29 Mayıs - 2 Haziran 2013

grafiker.com.tr • 0 312 284 16 39



IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

NOW, WE ARE MOVING THE EARTH...

Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
Tel: +90 216 365 58 91 (pbx)
Fax: +90 216 365 60 40

www.ommuhendislik.com.tr



om
mühendislik



Şanlıurfa'ya 15 yeni Volvo ekskavatör geliyor

Şanlıurfa'nın Viranşehir İlçesi'nde faaliyet gösteren hafriyat firmaları, bölgede artan yatırımların doğurduğu makina ihtiyacını karşılamak amacıyla toplam 15 adet yeni Volvo ekskavatör satın aldı. Firma sahiplerinin ortak hareket ederek sipariş ettiği 15 adet EC210C ekskavatörden 9 tanesi düzenlenen törenle teslim edildi.

Teslimat töreninde ASC Türk mühendisleri tarafından yeni makinaların kullanıcılarına kapsamlı bir operatör eğitimi de verildi. Pratik ve teorik bölümden oluşan eğitim kapsamında önce her bir makina sahibinin kabin konforunu bire bir tecrübe etmesi sağlandı. Bu kabin içi eğitimin ardından kullanıcılara Volvo'nun gelişmiş motor teknolojisi hakkında bilgi verildi.

Makina başında verilen eğitimin ardından geçilen teorik eğitimde ise operatörlerin makinalarından en iyi verimi alabilmeleri için gerekli bilgi-

ler paylaşıldı. Aldıkları makineyi detaylı olarak tanıma fırsatına sahip olan operatörler ve firma sahipleri, Volvo'yu seçmekten duydukları memnuniyetin bu eğitimle daha da arttığını belirttiler.

Teslimat sırasında hazır bulunan ASC Türk ve Bölge Bayisi Ceylan Otomotiv yetkilileri, Viranşehirli hafriyatçılarla buluşmaktan duydukları mutluluğu dile getirerek, ilçenin gelişmesine katkı sağlamaya devam edeceklerinin altını çizdi.

Yakıtta tasarruf, kabinde konfor, serviste kolaylık

3 adet EC210C satın alan Nursan Madencilik'in sahibi Zeyneddin Sancak, Volvo'yu tercih etme sebebinin Volvo'nun üstün motor teknolojisi sayesinde sağlanan yakıt tasarrufu olduğunu belirterek; "Kullandığım diğer markalar arasında en seri makina Volvo. Operatörler seri makinalarda daha rahat ve verimli çalışıyorlar" şeklinde konuştu.



Nursan Madencilik Firma Sahibi Zeyneddin Sancak

EC210C'yi tercih eden diğer bir isim olan Lütfi Kızıllırmak ise kullandığı makinaları zaman içerisinde Volvo ile değiştirmeye başladığını belirterek, bu tercihindeki en önemli sebebin Volvo'nun servis imkânlarının yaygınlığı olduğunu altını çizdi.

Volvo EC210C paletli ekskavatörlerin teknik özellikleri, ASC Türk yetkilileri tarafından şöyle özetleniyor:

Daha Fazla Güvenlik

- . Yeni Volvo CareCab kabin tasarımı, operatör koruyucu yapı sayesinde güvenliği garanti ediyor.
- . Kayma önleyici basamak ve platformlar, delikli çelik levhalar sayesinde ıslak ve buzlu ortamda bile üstün tutuş yeteneği ortaya koyuyor.
- . Düşük motor emisyonu ve gürültü düzeyleri, çevre duyarlılığına yanıt veriyor.
- . Üst yapıda gömme civataların kullanılması, yürüme esnasında takılıp düşme riskini en aza indiriyor.

. Kurşun içermeyen boya ile kaplanan dış yüzeyler, çevreye zarar vermiyor.

Daha Fazla Kâr

- . Yeni nesil Volvo V-ACT motoru: Güçlü, yenilikçi ve verimli.
- . Volvo, sektöründe lider yakıt tasarrufu geleneğini devam ettiriyor.
- . Öncelikli tercih işlevine sahip gelişmiş hidrolik sistem ve tercihe bağlı bom yuздürme pozisyonu işlevi verimi artırıyor.
- . Tercihe bağlı çok amaçlı ataşman değiştirme sistemi, çok yönlü kullanım olanaklarını geliştiriyor.

Daha Fazla Konfor

- . Daha geniş, daha konforlu yeni kabin, ergonomik kumandaları emrinize sunuyor.
- . Geniş, ayarlanabilir operatör koltuğu, tüm vücudu olması gerektiği gibi destekliyor.
- . Üst kenara monte edilen ön cam sileceği, üst köşelerde dahil olmak üzere geniş bir alanı temizliyor.



Lütfi Kızıllırmak



. Titreşim sönümleme özelliği, operatörün titreşimler dolayısıyla yorgunluk yaşamasını önleyerek gün boyu çalışma olanağı sunuyor.
 . Elektronik klima sistemi, sektördeki en yüksek ısıtma ve soğutma kapasitesiyle çalışıyor.

Daha Fazla Çalışma Süresi

. Daha kolay hale getirilmiş, ze-

min seviyesinden gerçekleştirilebilen bakım işlemleri, çalışma sürelerinin uzamasını sağlıyor.
 . Kolayca erişilebilen, merkezi yağlama noktaları, yağlama işlemlerinin kısa sürede tamamlanabilmesine olanak tanıyor.
 . Kolayca okunabilen renkli LCD ekran, gerekli bilgilerin gerçek zamanlı olarak edinilebilmesine ve sorun teşhisine



imkan veriyor.

. Kolayca öğrenilebilen, kolayca kullanılabilen, daha fazla iş çıkarmayı kolaylaştıran bir sistem hizmetinize sunuluyor.

Daha Fazla Kalite

. Güçlendirilmiş şasi sayesinde, günlük yorulmalar rahatça aşılabiliyor.
 . Güçlendirilmiş bom/arm ve

kendini kanıtlamış aksamlar, sendelemeden hizmet vermeyi sürdürüyor.

. Güçlendirilmiş üst yapı, her iki taraftan kaynaklı köşeleleriyle güven veriyor.

. Kullanım ömrü boyunca yağlama gerektirmeyen, yalıtılmış palet zincir baklaları, sızıntıları önüyor ve uzun bir çalışma ömrünü garanti ediyor.

Caterpillar'dan yeni küresel rekor

Dünyanın en büyük maden ve iş makineleri üreticisi Caterpillar; uluslararası satış gelirleri, karlılık ve hisse değeri açısından 2012'yi rekorla kapattı.

İş makineleri sektörünün küresel pazar lideri Caterpillar, A.B.D. ve Avrupa'da devam eden karışıklık ve Çin'in büyümesindeki yavaşlamaya rağmen, 2012'de 65 bin 875 milyar dolarlık rekor ciro elde ettiğini açıkladı. Geçtiğimiz sene ulaştığı 60 bin 138 milyar dolarlık hasılatın yüzde 10 üstüne çıkan şirket, hisse başına kârını 2011'deki 7,40 dolar seviyesinden 8,46 dolara çıkartarak bir rekora daha imza attı. Caterpillar'ın 2011'deki 4 bin 928 milyar dolarlık karı ise yüzde 15 artarak 5 bin 681 milyar dolar seviyesine geldi.

Oberhelman: "Ekonomik koşullara rağmen başarıya ulaştık"

Küresel pazarlardaki olumsuz koşullara rağmen 2012'de önemli başarılar elde eden Caterpillar'ın CEO'su Doug Oberhelman, şirketin 2012 performansını şöyle yorumladı: "İşletme düzeyinde baktığımız zaman, 2012 zorlu ekonomik koşullara rağmen rekor satış ve kar elde ettiğimiz oldukça başarılı bir yıl oldu. ABD'nin güçsüz ekonomisini, Avrupa'nın ekonomik durgunluğunu ve Çin'in yavaşlamasını göz



önünde bulundurursak, Caterpillar güzel bir yıl geçirdi. Artan işletim kârını ve envanter seviyemizi düzenlemeyi başardık ve kalitemiz ile güvenlik önlemlerimizi arttırmaya devam ettik."

Ekonomik göstergelerdeki iyileşme devam ederse 2013 yılının da rekorlarla dolu geçebileceğini kaydeden Oberhelman, Caterpillar'ın daha da güçlü ve sağlam bir şekilde çıktığı 2012 döneminden sonra 2013 yılında da yatırımlarına kararlılıkla devam edeceğini bildirdi.

Caterpillar'ın bu güçlü performansında geçen yıl yapılan Siwei satın almasının da payı bulunuyor. Caterpillar yetkilileri satın almadan önceki döneme ait bazı usulsüzlüklerle gündeme gelen Siwei şirketinin her şeye rağmen önemli varlıklara ve güçlü bir işe sahip olduğunu hatırlatarak, bu satın almanın Caterpillar'ın performansına olumlu katkı yaptığını vurguluyor. Caterpillar'ın Siwei'ye yatırımlarını sürdürmekteki kararlılığını koruduğu ifade ediliyor.

Polimeks'ten Türkmenistan'a yüksek kapasiteli ikinci çimento fabrikası

Polimeks, Türkmenistan'ın yıllık 1 milyon ton çimento üretim kapasitesine sahip olan Lebab Çimento Fabrikası'nın kuruluşunu tamamlayarak, Türkmenistan'a anahtar teslim devretti. Polimeks, daha önce de Türkmenistan'ın Balkanabat eyaletinde inşa ettiği Jebel Çimento Fabrikası ile ikinci en büyük kapasiteli çimento fabrikasını kurmuş oldu.

14 Şubat 2013 tarihinde Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguli Berdimuhamedov ve Ukrayna Cumhurbaşkanı Viktor Yanukoviç'in katılımıyla açılışı yapılan Lebab Çimento Fabrikası, Türkmenistan'ın Afganistan - Özbekistan sınırlarına 30 kilometre mesafede, anahtar teslimi modern bir tesis olarak inşa edildi. 205 milyon Euro bedelli projenin teslimi 24 ayda gerçekleşti.

Proje, 600 bin metrekare alana inşa edildi

Polimeks İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erol Tabanca, toplam 600 bin metrekare alana inşa edilen Lebab Çimento Fabrikası'nın yapımında Polimeks'in "anahtar teslim" mantığında çalışarak tüm araştırma, fizibilite, mü-



Polimeks İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erol Tabanca

hendislik, proje, imalat, tedarik, montaj, uygulama, test ve devreye alma süreçlerini üstlendiğine dikkat çekti. Tabanca, tesisin kuruluş aşamasında, bölgede hammadde ön araştırmaları yapılarak, bölge altyapısı ve coğrafi konumuna göre uygun yer seçimi çalışmalarının bizzat Polimeks tarafından gerçekleştirildiğini, ayrıca istenen kapasiteye uygun gerekli tüm ekipmanların da taraflarınca seçildiğini belirtti.

Farklı tipte ve sınıfta çimento üretimi

Fabrikaya ilişkin ayrıcalıklı özelliklerinden de bahseden

Tabanca; "Kurulan prosesin ekipman ve teknolojileri, dünyanın konusunda önde gelen firmalarının (Siemens, Polysius, FLS, Iba, Aumund, Flender, vb) ürünleri olup, tesis tam otomasyonla çalışıyor. Fabrika, farklı tipte ve sınıfta çimento üretimi yapılabiliyor" diye konuştu. Tesisin kontrol ve yönetimi için içerisinde kumanda merkezi ve tam donanımlı laboratuvarları barındıran bir Proses Yönetim Binası yapıldığının altını çizen Erol Tabanca, ayrıca tesiste genel müdürlük ve yemekhane binası, personele yönelik tesisler ve lojmanlar ile spor alanlarının da yer aldığını ifade etti.

Tam kapasite araç ve ekipman

Tesis bünyesinde, hammadde ocakları için gerekli her türlü araç ve ekipmanlar, ocaklardan gelen malzemeyi hazırlamaya yönelik kırıcı üniteleri, On-Line Analizör, dairesel homojenizasyon ve lineer stok alanları, tam otomatik tartım ve dozajlama sistemleri, 230 ton/saat kapasiteli hammadde değirmeni, 10 bin ton kapasiteli farin silosu, 5 kademeli tek hat ön ısıtıcı, döner fırın, 2 kademeli ve roller kırıcı- lı klinker soğutma ünitesi, gaz soğutma ve torbalı filtre, 50 bin ton kapasiteli kapalı klinker silosu, 3200 Bleine'de 180 ton/saat kapasiteli çimento değirmeni, çimento tip ve üretim miktarlarına uygun 4 adet 5 bin ton kapasiteli çimento silosu, 50 kilogram torba çimento paketleme, dökme silo-bus ve vagon yükleme ile vagon boşaltma tesisi, tam donanımlı bakım grupları, Yangın-Proses-Soğutma Suyu, Merkezi Basınçlı hava merkezi ve tesisatı gibi yardımcı üniteler, tozsuzlaştırma grupları, ambarlar ve 1 yıllık yedek parça stoku, 51 hane hizmet evleri, tüm fabrikanın tefrişatı ve çevre peyzajı bulunduğu ifade ediliyor.





Kompakt makina: akıllı seçim!

Tek tıkla mükemmel iletişim:

www.wackerneuson.com

İrtibat: info@wackerneuson.com



kramerALLRAD



**WACKER
NEUSON**

2023 yılında yerli kömürden elektrik üretim hedefi; 30 bin MW

Sektörel Fuarcılık tarafından düzenlenecek ICCI 2013 – 19. Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı öncesinde yapılan ‘Enerji Sohbetleri’ toplantısında ülkemizdeki kömürün elektrik üretimi üzerindeki potansiyeli değerlendirildi.

Toplantıya; Türkiye Kömür İşletmeleri Kurumu (TKİ) Genel Müdürü Mustafa Aktaş, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Elektrik Dairesi Başkanı Ahmet Ocak, Enerji Üretim Anonim Şirketi (EÜAŞ) Genel Müdürü Halil Alış, ICCI Yürütme Kurulu Başkanı ve Enerji Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Dr. Selahattin Çimen ile Sektörel Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Bulak katıldı.

TKİ Genel Müdürü Mustafa Aktaş, ‘Türkiye Elektrik Enerjisi Üretiminde Kömür Potansiyeli’ başlıklı konuşmasında Türkiye’nin 14,1 milyar ton kömür rezervi olduğunu belirtti. Bu rezervin yüzde 90,7’lik bölümünün linyit kömürü, geri kalan kısmının ise taşkömürü olduğunu söyleyen Aktaş, kömürle çalışan elektrik üretim santrallerinde sıfır emisyonu yakın teknolojilerin kullanılmasını sağlamaya çalıştıklarını ifade etti.



Aktaş: “336 Milyon TL gelir tahmin ediyoruz”

2012’de ihalesini yaptıkları Adana, Bursa ve Manisa’daki 3 alanın faaliyete geçirilmesi konusunu değerlendirdiklerini kaydeden Genel Müdür Mustafa Aktaş; *“Bu alanlarda 537 milyon ton kömür rezervi bulunuyor. Santrallerin kapasitesi toplam bin 320 MW, yıllık toplam elektrik üretim kapasitesi 8,6 milyar kW. Toplam yatırım oranı ise 3 buçuk milyar Amerikan doları. Özel sektör yatırımı yapılacak. Bu yatırımın karşılığında 336 milyon TL gelir tahmin ediyoruz”* diye konuştu.

2013 yılında 482 milyon tonluk kömür rezervine sahip 4 santralde, 2 bin 250 MW kapasiteli yıllık 14 mil-

yar kWh’lik elektrik üretimi gerçekleştirecek. Kütahya, Bingöl, Muğla ve Manisa’da toplam 9,2 milyar Amerikan doları tutarında santral kurulum çalışması planladıklarını anlatan Aktaş, Türkiye’nin yerli kömürden elektrik üretim kapasitesinin bugün 8 bin 140 MW’a ulaştığını, 2023 yılındaki hedefin ise kapasiteyi 30 bin MW’a çıkarmak olduğunu sözlerine ekledi.

Doğalgaz ithalatının önüne geçilecek

Enerji Üretim Anonim Şirketi (EÜAŞ) Genel Müdürü Halil Alış ise Birleşik Arap Emirlikleri Elektrik Şirketi (TAQA) ile yapılan hükümetler arası anlaşmanın 1,5 ay içerisinde parlamentoda görüşüleceğini söyledi. Afşin

– Elbistan bölgesinde kurulması planlanan santralin işletmesi için yüzde 65 TAQA, yüzde 35 EÜAŞ ortaklığında bir şirket kurulacağını aktaran Halil Alış, 12 milyar dolarlık yatırımla kurulacak santralin hayata geçmesiyle birlikte 2023 yılında Türkiye’nin 6 milyar dolarlık doğalgaz ithalatının önüne geçeceğini ifade etti.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) Elektrik Dairesi Başkanı Ahmet Ocak ise ‘Türkiye Elektrik Piyasasındaki Gelişmeler ve Değerlendirmeler’ konulu sunumunda, lisanssız elektrik üretim limitinin 1 MW’a çıkarılacağını, bu düzenlemenin ise rüzgar ve güneş enerjisi yatırımlarına olumlu katkı yapacağını söyledi.



"Ağırlığına göre koparmada
bizden daha iyi ama,
biz gece de çalışabiliyoruz..."



DOOSAN Paletli Eskavator Serisi
3 ton ile 70 ton arası çalışma ağırlığı...

Bir paçesi dardesiyle bir sığırcı etkisiz hale getirebilen
Buz Ayı'nın paçesi kaba ve koparma da talipsiz.
ama bizi kurtan paçesi kadar az görür...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.

www.sankomakina.com.tr

e-posta: info@sankomakina.com.tr



İSTANBUL MERKEZ Yakacık, Hüriyet Mah. E5 Yan Yolu Üzeri No:57 Kartal **Tel:** (0216) 453 04 00 **Faks:** (0216) 453 04 03 **İSTANBUL AVRUPA** Evren Mah. Gülbahar Cad. No:57 Güneşli **Tel:** (0212) 410 45 77 **Faks:** (0212) 657 60 00 **ADANA** Yeni Mah. Öğretmenler Bulvarı No:2 Seyhan **Tel:** (0322) 271 04 73 **Faks:** (0322) 271 04 76 **ANKARA** Bağdat Caddesi No:378 Ostim Yenimahalle - Ankara **Tel:** (0312) 354 72 77 **Faks:** (0312) 354 79 19 **DIYARBAKIR** Kantar Kavşağı, Köşkler Sitesi A Blok Kat:1 No:2 Gaziler **Tel:** (0412) 252 36 50-252 36 51 **Faks:** (0412) 251 33 75 **GAZİANTEP** Sani Konukoğlu Bulvarı Üzeri **Tel:** (0342) 211 34 82 **Faks:** (0342) 241 05 24 **İZMİR** Ankara Asfaltı Üzeri 20.Km İstiklal 40 No: 89/11-12 Ulucak Kemalpaşa **Tel:** (0232) 877 23 40 **Faks:** (0232) 877 23 45

Hidromek'ten İstanbul'da toplu teslimat

Kazıyıcı yükleyici ve ekskavatör satışlarıyla son yıllarda peş peşe pazar liderliğini yakalayan Hidromek, 2013 yılında da hız kesmiyor. İstanbul Anadolu Yakası'nda faaliyet gösteren 5 farklı firmaya toplamda 9 adet paletli ekskavatör teslim eden firma, yerli üretimle sağladığı yedek parça teminindeki kolaylık, yakıt avantajı ve güçlü performans özellikleriyle tercih ediliyor.

Ağırlıklı olarak hafriyat ve yıkım sektöründe çalışmalarını sürdüren 5 firma sahibinin ve satış gerçekleştiren Hidromek yetkililerinin katılımıyla gerçekleşen törende, makinalar sahiplerine teslim edildi. Özkoçlar Hafriyat firması; 3 adet HMK 300 LC, 2 adet HMK 220 LC ve 1 adet HMK 370 LC model olmak üzere toplamda 5 adet paletli ekskavatörü teslim aldı. C Grup İnşaat, Yeter Kardeşler Hafriyat ve Gürbüz Ferah İnşaat 1'er adet HMK 300 LC alırken, Kardelen İnşaat ise 1 adet HMK 220 LC model aracı makina parkına ekledi.

Teslimat töreninde yaptığı açıklamada toplu satışların Hidromek'in piyasadaki güvenilirliğini ve marka bilinirliğini artırmada yardımcı olduğunu söyleyen Hidromek İstanbul Satış Yöneticisi Mehmet Emin Taylan, geçen yıl gerçekleşen paket alımlarda müşterilerin makinalardan memnun kalmasının bu yılki alımların gerçekleşmesinde önemli rol oynadığını dile getirdi.

Yerli firma olmanın avantajı sunuluyor

Hidromek'in yurt dışından gelen yabancı menşeli ürünlerden hiçbir eksiğinin



olmadığının altını çizen Mehmet Emin Taylan, yerli üretimin avantajına dikkat çekerek yedek parça bulunabilirliğinde sağladıkları kolaylığın temel farkları olduğunu altını çizdi. Aynı zamanda müşterilerin karşılarında doğrudan muhatap olabilecekleri satış yetkililerinin olduğunu ifade eden Mehmet Emin Taylan, müşterilerine satış sonrası servis hizmetinde her türlü desteği sağladıklarını sözlerine ekledi.

Hidromek marka paletli ekskavatörleri tercih etme sebeplerini açıklayan firma sahipleri ise makinalar hakkında şunları söyledi:

"Makinaların yurt dışından gelen araçlardan fazlası var, eksiği yok"

Özkoçaklar Hafriyat Firma Sahibi Nihat Koçak: "Hidromek'i tercih etmemizdeki asıl etken firmanın yerli üretim yapması oldu. Diğer bir sebep ise makinanın

performansının ve sökücü gücünün oldukça kuvvetli olması. Geçen yıl da 2 adet Hidromek marka 30 tonluk HMK 300 LC paletli ekskavatör almıştık. İkisi de bugüne kadar hiçbir problem çıkarmadan istediğimiz performans gösterdi. Aynı zamanda araçlar yakıt tüketiminde diğer makinalara göre avantaj sağlıyor. Yurt dışından gelen makinalarla kıyasladığımız zaman bu makinaların fazlası var, eksiği yok diyebiliriz."

"Hidromek'ten başka makina pek içime sinmiyor"

C Grup Hafriyat Firma Sahibi Coşkun Şeker: "2006 yılında sıfır Hidromek HMK 220 LC makina almıştım. İlk aracı o olduğu için bu makineye alışkım. Hidromek'ten başka makina pek içime sinmiyor, daha doğrusu ondan başka makineyi almak istemiyorum. Geçen yıl da 30 tonluk HMK 300 model makina aldım. Bu üçüncü Hidromek marka makinam. 1-2 ay içerisinde 2 adet daha 30 tonluk Hidromek marka makina almayı düşünüyorum. Herkese de tavsiye ediyorum."

"Hidromek ile kendimizi güvende hissediyoruz"

Kardelen İnşaat Firma Sahibi Cahit Beter: "Hidromek'ten aldığım ilk makina bu. Makinayı almamda arkadaşlarımın olumlu referansları ve geçen yıl Hidromek fabrikasını ziyaretim esnasında üretimi çok beğenmem etkili oldu. Öte yandan Hidromek istediğimiz an yedek parça temin edebiliyor. Böylece kendimizi güvende hissediyoruz. Hidromek ile gerçeğe gurur duyuyoruz. Bizim memle-



Soldan sağa: Özkoçaklar Hafriyat Firma Sahibi Nihat Koçak, C Grup Hafriyat Firma Sahibi Coşkun Şeker, Kardelen İnşaat Firma Sahibi Cahit Beter, Yeter Kardeşler Hafriyat Firma Sahibi Ercan Yeter

“Bu ülkenin gücü her şeye yeter”



CEYLIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Ceylan Grup bünyesindeki Ceytech Makine tarafından üretilen Ceylift Forklift, iş dünyasının yükünü hafifletiyor. Uzun soluklu AR-GE çalışmaları sonucunda geliştirilen Ceylift Forklift'ler; kaldırma performansı, mükemmel manevra kabiliyeti, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, ergonomik ve konforlu yapısıyla hem verim hem ekonomi sağlıyor.

“Bu toprakların forklifti”



www.ceylift.com

Fabrika

Hacı Sabancı Organize Sanayi
Bölgesi Celal Bayar Blv. No: 8
Sarıçam/Adana
Tel: 0322 394 39 00
Faks: 0322 394 39 03

Merkez Ofis

CEYLAN OTOMOTİV/GAZİANTEP
3.Organize Sanayi Bölgesi 88319
Nolu Cad.No:12
Şehitkamil-GAZİANTEP
Tel: 0342 337 88 20
Fax: 0342 337 88 30
GSM: 0533 746 32 73

Adana Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Adana Mersin Karayolu Üzeri
20.Km TARSUS-MERSİN
Tel: 0 324 651 03 30 - 37
Fax: 0 324 651 03 40 - 39

Diyarbakır Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Şanlıurfa Karayolu Üzeri
3.Sanayi Sitesi O Blok
No:1-2 DİYARBAKIR
Tel: 0412 255 08 61-62-63
Fax: 0412 255 08 67

Kayseri Şube

CEYLAN OTOMOTİV
Organize San. Böl. 6.Cad.
No:36 KAYSERİ
Tel: 0 352 321 24 16-17-18
Fax: 0 352 321 39 38



ketimizde böyle bir üretimin olması bizi çok mutlu ediyor. Yerli makinamız dururken yurt dışından makina almamız çok anlamsız. Makina aldığımız müddetçe Hidromek alacağız, başka makina almayaacağız bundan sonra.”

“Arkadaşlarımızın tavsiyesiyle makinayı aldık”

Yeter Kardeşler Hafriyat Firma Sahibi Ercan Yeter: “Ben de ilk defa Hidromek marka makina alıyorum. Biz de makinayı

arkadaşlarımızın tavsiyesi üzerine aldık. Bizim için en önemli olan şeylerden biri yakıt, diğeri de istediğimiz yedek parçayı çabuk bulmak. Daha önce makinayı kullanan arkadaşlar bu konuda Hidromek’ten çok memnun, umarım biz de memnun kalacağız. Hidromek’ten bir adet makina daha almayı düşünüyorum. Şu anda görüşmeler yapıyoruz, makinanın sözleşmesini yaptık.”

“Servis hizmetinde herhangi bir problem yaşamadık”

Gürbüz Ferah İnşaat Firma Sahibi Adnan Durmaz: “Makinayı geçen yıl aldım ama henüz bir yıl dolmadı. Makina gürültü yapmadan, sakın çalışıyor. Sökü gücü de kuvvetli. Aynı zamanda boma zarar vermeden çalışıyor. Diğer kullandığım makinalardan az yakıyor, ideal bir makina. Servis hizmetinden de oldukça memnunuz. Şimdiye kadar herhangi bir problem yaşamadık.”

Düzceli Koç İnşaat, 3 adet yeni Liebherr R 926 ekskavatör aldı

1976 yılında Düzce’de kurulan Koç İnşaat, makina parkına 3 adet Liebherr marka R 926 model paletli ekskavatör ekledi.

Hidroelektrik santrallerden, toplu konut çalışmalarına kadar birçok projede yer alan Koç İnşaat, makina parkında bulunan 5 adet ekskavatör, 6 adet yükleyici ve 2 adet kazıcı yükleyiciye 3 adet Liebherr marka 926 model paletli ekskavatör kattı.



“Liebherr’i yakıt tasarrufu sağladığı önerisiyle aldık”

Daha önce de Liebherr marka makina kullandığını ifade eden Koç İnşaat Firma Sahibi Ali Koç, Liebherr’i tercih etme sebebini şöyle açıkladı: “Liebherr’in önceki Türkiye distribütöründen pek memnun kalmamıştık. O yüzden bir süre Liebherr ile çalışmaya ara vermiştik. Ancak Liebherr Türkiye olarak faaliyet göstermeye başlayınca biz de yakıt tasarrufu sağladığı önerisiyle makinaları tercih ettik. Satış yetkilileri bize verdikleri sözü tutarlarsa onlardan makina almaya devam edeceğiz.”

Öte yandan Liebherr Türkiye’de çalışan satış ekibi çalışanlarını uzun yıllar tanıdığını ve makinaları onların tavsiyesiyle aldığını dile getiren Firma Sahibi Ali Koç;

“Şu an Liebherr Türkiye’nin satış kadrosu 1995 yılından beri tanıdığımız eski dostlarımız. Onların orada çalışmaya başlaması da bizi biraz Liebherr’e yaklaştırdı. Onların da tavsiyeleri doğrultusunda hareket ettik. Yanılmayacağız diye düşünüyörüz” dedi.

“Yakıt performansından şimdilik memnunuz”

Yaklaşık 28 ton ağırlığında olan 926 model makinaları henüz 100 saat kullandıklarını söyleyen Ali Koç, şu anki ölçümlerine göre makinaların yakıt performansından memnun olduklarını dile getirdi. Ancak daha doğru ve sağlıklı ölçümleri yapabilmek için 6 aylık ya da yıllık yakıt ortalamaları baz alacaklarını ifade eden Ali Koç; “Yakıt performansı

şimdilik ihtiyacımızı karşılıyor, tahmin ettiğimiz yakıt tüketim hedefleri tutacak gibi gözüküyor” şeklinde konuştu.

“Liebherr’i kalite açısından tartışacağımız yok”

Aynı zamanda Liebherr’in kalitesinden kuşku duymadıklarını vurgulayan Firma Sahibi Koç, makina parklarındaki yaşanan diğer bazı makinaları da değiştirme zamanının geldiğini belirterek şunları söyledi: “Bugün Liebherr’i zaten kalite açısından tartışacağımız yok. Alman teknolojisine sahip, güçlü makinalar üretiliyorlar. Ancak makina parkımızdaki diğer makinaları da yenilemeden önce, bu aldığımız 3 makina ile Liebherr’in yakıt tüketiminden ve performansından da emin olmak istiyoruz.”

HAYALLER GERÇEK OLUYOR

Volvo 2013'ün en kârlı fırsatını sunuyor. Sektörün göz bebeği, yakıt tasarrufunda üstün Volvo Ekskavatörler çok özel kampanya koşullarıyla satışa sunuluyor. Volvo Finans (VFS Finansal Kiralama A.Ş.) desteğiyle, **24 aya varan vade** seçenekleri sunulan kampanyamızda uygulanacak **faiz oranı %0'dır**.

Hayallerini gerçekleştirmek isteyenleri, satış noktalarımıza bekliyoruz.



VOLVO
Financial Services

ASCTürk ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0 216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.asc Turk.com

* Kampanya stoklarla sınırlıdır
* 2012 model makinalar için geçerlidir
* 31 Mart 2013 tarihine kadar geçerlidir

VOLVO İŞ MAKİNALARI



Sanko Makina'dan Türkiye ortalamasının üstünde bir başarı



Sanko Makina, MST markası ile ürettiği kazıcı yükleyici ve teleskopik forklift yetkili servislerini, bir motivasyon toplantısı ile Batum'da bir araya getirdi. Yıl sonu değerlendirmesinin ve 2013 hedeflerinin konuşulduğu toplantıda açıklama yapan Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Sanko Makina'nın geçen yıl, iş makinaları sektöründe, Türkiye ortalamasının 2 katı düzeyinde büyüme gösterdiğini söyledi.

Gürcistan'ın Batum şehrindeki Sheraton Otel'de gerçekleşen toplantıda yaptığı konuşmada, Türkiye'de toplam iş makinaları pazarının 2012'de yüzde 15 dolayında büyüdüğüne işaret eden Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut; "Aynı dönemde Sanko Makina da yüzde 30 büyüdü. Kazıcı yükleyici pazarında ise Türkiye yüzde 30 büyürken, Sanko Makina

yüzde 60'ın üzerinde büyüme gösterdi" diye konuştu. Hüseyin Hamut, 2013 yılı hedeflerinde çitayı daha da yükselttiklerini, ihracatta ise yurt içi satıştan daha iddialı olduklarını da sözlerine ekledi.

"Türkiye'nin her yerine hızla hizmet verme donanımız, altyapımız ve kabiliyetimiz var"

Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hamut, toplantıda yaptığı değerlendirmede, yetkili servis toplantılarına çok önem verdiklerini, bunun müşteri memnuniyetinin en önemli ögesi olduğunu kaydetti. Her yıl farklı bir yerde düzenlenen toplantıların da motivasyon açısından çok büyük önem taşıdığını belirten Hüseyin Hamut; "55 ildeki yetkili servisimiz ile Türkiye'nin her yerine hızla hizmet verme donanımız, altyapımız, kabiliyetimiz ve olanağımız var" dedi.

Başarılı yetkili servisler, Bauma Fuarı'na davet edildi

Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut'un konuşmasının ardından, 2012 performans değerlendirmesi sonucunda 1., 2. ve 3. olan yetkili servisler açıklandı ve başarılarından dolayı Almanya'nın Münih şehrinde düzenlenecek Bauma Fuarı'na davet edildi. Müşteri memnuniyetini birinci önceliği olarak benimseyen ve bu bağlamda en önemli konunun satış sonrası hizmetler ve yetkili servis kalitesi olduğunu değişmeyen şirket politikası haline getirdiği ifade edilen Sanko Makina'nın bu toplantı ile bir kez daha çalışanlarıyla yetkili servisleri kaynaştırıp başarıya odaklandığı vurgulandı.

Kimler katıldı?

Toplantıya; Sanko Makina Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Ataman, Genel Müdür Yardımcısı Ertan Paşa, Satış Direktörleri Harun Arab, Aydın Karlı ve Enes Eğin, Pazarlama Müdürü Can Elvanlıoğlu, Doosan İş makinaları Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Uğur Güllü, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Erkan Dikbaş, Yedek Parça Müdürü Gökmen Köroğlu, Mali İşler Müdürü Mustafa Taslı, Sanko Holding bünyesindeki Başak Traktör'ün Arge Direktörü Zafer Özarslan ve 55 yetkili servis katıldı.

İstanbul Vinç, servis araç sayısını artırdı

Geçtiğimiz günlerde distribütörü olduğu Starlift markasıyla daha da güçlenen İstanbul Vinç Grup, şimdi de servis alanında büyüyor. Türkiye'nin 7 farklı ilinde yer alan şubeleriyle müşterilerine kiralama sonrası servis hizmeti sunan firma, servis araçlarına bir yenisini daha ekledi.

Makina parkındaki 200'e yakın araçla müşterilerine platform kiralayan İstanbul Vinç, öncelikli hedef olarak platformların servisinin ve bakımının zamanında yapılmasına özen gösteriyor. Bu doğrultuda kiralanan platformlarda oluşabilecek herhangi bir arızaya hızlı bir şekilde müdahale edebilmek için servis kalitesine son derece önem veren İstanbul Vinç; müşterilerine İstanbul, Anka-



ra, İzmir, Adana, Gaziantep ve Çerkezköy'e bulunan şubeleriyle tam donanımlı hizmet sağlıyor.

7/24 servis hizmeti

Müessili oldukları markaların yurt dışında özel eğitim almış servis elemanları ve

son teknolojiyle donatılmış servis araçları ile kiralamacılarla son kullanıcılara zamanında ve ekonomik çözümler sunduklarının altını çizen İstanbul Vinç Servis Müdürü Süleyman İçer sözlerine şunları ekledi: "Servis takvimimiz Avrupa'nın en büyük platform markalarının servis eğitiminden geçmiş, teorik ve pratik anlamda da kendini yenileyen ve eğitim fırsatlarını hiç kaçırmayan bir ekip. İstanbul Vinç Grup olarak eğitime ve hizmet kalitesine verdiğimiz değer, bizi rakiplerimizden ayıran en önemli özelliklerden biri. İstanbul Vinç Kiralama'nın sadık müşterileri, herhangi bir destek, bakım ve arıza anında onların yanında deneyimli, profesyonel ve işini ciddiye alan bir ekibin 7 gün 24 saat yanında olduğunun bilincindedir."

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul

Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

SANLAB'ın ekskavatör simülatörü Bakan'dan tam not aldı



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, TÜBİTAK desteğiyle Silikon Vadisi'ne giden 10 girişimciyi kabul etti. Girişimciler, düzenlenen toplantıda projelerini tanıttı.

TÜBİTAK Bilim İnsanı Destekleme Daire Başkanlığı (BİDEB) tarafından yürütülen 2239-Girişimcilik ve Yenilikçilik Eğitim ve Araştırma Faaliyetlerini Destekleme Programı kapsamında 10 teknogirişimci, 1 aylık program kapsamında ABD'deki Silikon Vadisi'ne gönderildi.

Bu yıl ilk defa uygulanan programa; 2009, 2010 ve 2011 yıllarında Enformasyon ve Elektromekanik/Elektrik alanlarında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Teknogirişim Sermayesi Desteği Programı'ndan yararlananlar katıldı. TÜBİTAK'ın kişi başı tüm masraflar için 21 bin dolar desteklediği girişimciler, bir aylık eğitim boyunca Silikon Vadisi'ndeki şirketlerle görüşme imkanı buldu ve diğer

ülkelerden gelen girişimciler ile yatırımcı şirketlerle bir araya geldi. Programın en önemli amacı kapsamında girişimciler, fikir ve projelerini Silikon Vadisi'ndeki uluslararası şirketlere sunma fırsatı elde etti.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, Silikon Vadisi programına katılan girişimcileri kabul etti. TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Yücel Altunbaşak'ın da katıldığı toplantıda girişimcilerle bir araya gelen Bakan Ergün, teknoloji alanındaki girişimciliği teşvik etmek ve desteklemek amacıyla 2009 yılında başlatılan teknogirişim sermayesi desteği programının büyük ilgi gördüğünü belirtti. Her yıl 100 kişiyle başlatılan bu programı 500 kişiye çıkarttıklarını anlatan Ergün; "Bu arkadaşlar arasından bazılarını da her yıl ABD Silikon Vadisi'ne göndererek tecrübelerinin daha da artmasını, uluslararası alana açılacak boyutta işler yapmalarının önünü açmak istedik" diye konuştu.

Nihat Ergün, simülatörü geliştiren SANLAB'ı tebrik etti

Bakan Nihat Ergün, konuşmasının ardından projeler hakkında bilgi aldı. SANLAB'ın iş makineleri için geliştirdiği simülatörü kullanan Bakan Nihat Ergün, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, operatörlerin bu şekilde iyi bir eğitim alabileceğini belirterek; "Uçak pilotu gibi operatörler de eğitim görüyor ve hangi iş makinasının arazi şartlarında ne tür hareket kabiliyetine sahip olduğunu, sahaya çıkmadan önce öğreniyor" dedi. Ergün, Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu nitelikli operatörleri yetiştirecek teknolojiyi geliştiren SANLAB'ı tebrik etti.

Yıllık 10 bin iş makinası için operatör eğitecek teknoloji

Simülatörün detaylı tanıtımını yapan SANLAB'ın kurucularından Salih Kükrek; "Aslında robotik ve simülasyon alanında çalışan bir firmayız. Amerika'ya gittiğimizde simülatör kısmının daha öne çıkacağını gördük ve ona göre

faaliyet gösterdik" şeklinde konuştu. Amerikan ordusuna çeşitli teknoloji tedarigi yapan bazı firmalarla anlaşma imzaladıklarını ifade eden Kükrek, iş makinası simülatörlerinin hem Türkiye'ye hem dünyaya yönelik bir proje olduğunu, iş makineleri operatörlerini yetiştirmekte kullanıldığını bildirdi. 2023 hedefleri kapsamında yapılacak yatırımlar için ihtiyaç duyulan yıllık 10 bin iş makinası için operatör eğitecek teknoloji geliştirdiklerini belirten Salih Kükrek; "Bu teknolojiyi şu anda Türkiye'nin hizmetine sunulabilecek durumdayız" ifadesinde bulundu.

Toplantıya katılan SANLAB kurucularından Evren Emre ise iş makinası simülatörleri konusunda Türkiye'de ilk ve tek firma olduklarını belirtti. Loder, beko loder, forklift ve ekskavatör simülatörlerini tasarladıklarını söyleyen Emre, teleskopik forklift, greyder, dragline ekskavatör ile dozer simülatörü geliştirmek amacıyla çalıştıklarını anlattı.

JCB'DEN YENİ YENİLİKLER

3M'YE KADAR UZAYAN BOM İCX'TE.



- DÜNYANIN İLK NOKTA DÖNÜŞLÜ KAZICI-YÜKLEYİCİSİ İLE YÜKSEK MANEVRA KABİLİYETİ
- YENİ UZAYAN BOM SAYESİNDE 3 METREYİ AŞAN KAZI DERİNLİĞİ
- DAHA UZUN YÜKLEYİCİ KOL İLE YÜKSEK DAMPERLİ KAMYONLARA ERİŞİM KOLAYLIĞI
- OPERATÖR KOLTUĞUNU DÖNDÜRMEYEN HEM KAZICI, HEM YÜKLEYİCİ İLE ÇALIŞMA İMKANI



4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF

TTM İş Makinaları'ndan Aydın Nazilli'de yeni hizmet noktası

Türkiye genelindeki 26 teknik servisi ve 6 bölge müdürlüğü ile müşterilerine Terex ürünlerinin satış sonrası servis hizmetini sunan TTM İş Makinaları, Aydın-Nazilli'de 33. teknik servis noktasını açtı.

Açılış törenine TTM İş Makinaları yetkilileri ve Nazilli Makina Firma Sahibi Ömer Yazgan'ın yanı sıra Nazilli Belediye Başkanı Haluk Alıcık da katıldı.

TTM İş Makinaları'nın Terex marka ürünlerinin bundan sonra Aydın ilindeki tüm teknik servis hizmetini Nazilli Makina sunacak. 12 teknik personeli ve 3 gezici aracıyla faaliyet gösteren Nazilli Makina, makinaların tüm bakım-onarım, şanzıman, diferansiyel ve motor revizyonu ile yedek parça hizmetlerini verecek.

Hedef, 40 teknik servis hizmet noktasına ulaşmak

Satışlarını artırmak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşıyabilmek için satış sonrası servis hizmetini çok önemsediklerinin altını çizen TTM İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Birol Uçer, bu doğrultuda hizmet noktalarını artırmayı hedeflediklerini dile getirdi. Nazilli Makina'nın, bu hedefin Ege Bölgesi'ndeki çok önemli bir adımı olduğunu ifade eden Birol Uçer, servis hizmetlerine verdikleri önemi şu sözleriyle açıkladı: "Biz makinamızın arkasında ne kadar sağlam durursak, müşterimizi ne kadar memnun edebilirsek o kadar başarılı oluruz. Buna paralel olarak benim hedefim tüm Türkiye'de 40 farklı noktada nihai tüketiciye en iyi servis ve yedek parça hizmetini sunabilmek. 40 iddialı bir rakam, Türkiye'nin hemen hemen 2 ilinde hizmet noktasına sahip olacağımız anlamına geliyor. Bundan sonra yaklaşık 2 ayda bir böyle bir açılış yapacağımızı ümit ediyorum."

"TTM İş Makinaları'nda, beklediğimiz performansın üzerinde bir çalışma tarzı görüyoruz"

Bölgesinde 2004 yılından bugüne kadar çeşitli firmaların yetkili servisi olarak faaliyet gösteren Nazilli Makina Firma Sahibi Ömer Yazgan, uzun yıllar hizmet



verdiği Terex iş makinaları konusundaki tecrübesinin kendilerine büyük avantaj sağlayacağını ifade etti. Ömer Yazgan, Terex iş makinalarının oldukça sağlam olduğunu ve böylesine kaliteli araçların satış sonrası servis hizmetini sunacak olmaktan son derece memnun olduğunu dile getirdi. TTM İş Makinaları ile çalışmaya başlayarak Terex ürünler ile tekrar buluşan Ömer Yazgan, TTM İş Makinaları hakkında şunları söyledi: "TTM İş Makinaları'nda, şu an için onlardan beklediğimiz performansın üzerinde bir çalışma tarzı görüyoruz. Daha önce çeşitli firmalarla çalışırken bazı sıkıntılar yaşadık. Ancak TTM İş Makinaları sayesinde yedek parçaya kolay ve hızlı bir şekilde ulaşıyoruz. Birol Bey'i aradığımda kendisini bulamıyorsam bile başka bir arkadaşı buluyorum. Birol Bey de 15 dakikada ya da toplantıdaysa en geç 2 saat sonra bana

geri dönüyor. TTM İş Makinaları'nın güçlü bir merkez desteği var, memnunuz."

Açılış töreninde konuşan Nazilli Belediye Başkanı Haluk Alıcık ise bu açılışın Nazilli için çok önemli olduğunu vurgulayarak; "Ömer Yazgan bizim saydığımız, sevdiğimiz bir esnaf arkadaşımız. Kendisi çok çalışkandır. Umarım başarılarının devamı gelir. Bu iş yeri öncelikle kendisine, sonra ailesine ve Nazilli'mize hayırlı olsun" dedi.



ALLFETT®

MERKEZİ YAĞLAMA SİSTEM VE EKİPMANLARI

ALLFETT MEKANİK ve ELEKTRONİK SİSTEMLER SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Yeni Eyüp Bulvarı, Topçular caddesi, set üstü No:1 Demirkapı-Ram/İSTANBUL
Tel: +90 212 501 32 01 (PBX) Fax: +90 212 501 33 37



www.allfett.net
info@allfett.net

BETON SANTRALLERİ,
BETON MİKSERLERİ,
BETON POMPALARI
VE İŞ MAKİNALARI İÇİN
MERKEZİ YAĞLAMA SİSTEMLERİ VE EKİPMANLARI



ÇEVRE DOSTU

EN FAZLA ÜRÜN SEÇENEĞİNE SAHİP ÜRETİCİ

60 ÜLKEYE İHRACAT

YÜKSEK TEKNOLOJİ VE YÜKSEK KALİTE

DÜNYANIN HER YERİNE ÜCRETSİZ YEDEK PARÇA

2 YIL SERVİS GARANTİSİ

%100 KENDİ PATENTLERİMİZ İLE ÜRETİM

İŞIKLAR Dünya Offshore 225 Şampiyonası Ana Sponsoru



En iyileri bir araya getirdik...



Tokmaklar



Beton Vibratörleri



Perdah Makinaları



El Tipi Silindirler



Kompaktörler



Keçiyaklı Silindirler



Mini Yükleyiciler



Belden Kırmalı Yükleyiciler

Türkiye Distribütörü: **KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.**

Telefon: +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

Adres: İstanbul Anadolu Yakası Organize Sanayi Bölgesi 3. Sokak No.11 Tuzla TR-34953 İstanbul - TÜRKİYE



Belden Kırmalı Yükleyciler



Lastik Tekerlekli Dönerler



Paletli Yükleyciler



Hidrolik Kırıcılar



Mini Ekskavatörler



Temsa Global, profesyonel kiralama çözümleri ile finansal açıdan avantaj sağlıyor



İzmir Aliğa'daki Petkim sahasında gerçekleştirilen Star Rafineri 2. Silo Projesi'nin kazı çalışmasında, Kadri Öztürk firması tarafından kiralanan dört adet Komatsu marka makina kullanılıyor.

Azerbaycan Devlet Petrol Şirketi Socar, 60'ı aşan petrokimyasal ürün yelpazesıyla Türkiye sanayisinin vazgeçilmez bir hammadde üreticisi konumunda olan Petkim'i satın alarak Türkiye'ye aktif yatırımcı olarak girmişti. Bu yatırımlardan biri olan Star (Ege) Rafinesi de Socar&Turcas Grup

Şirketi tarafından Petkim'de hayata geçecek. Petkim Aliğa Kompleksi içinde yaklaşık 1.400 dönüm alanda kurulacak olan Star Rafineri Projesi'nin hafriyat çalışmasını ise Yenigün-Cesaş Adi Ortaklığı gerçekleştirecek. Yenigün İnşaat'ın ana taşeron firması olan Özdenizcilik A.Ş. de 12 milyon metreküp-

lük alanın kazı ve nakliye çalışmasını üstlenerek saha hazırlık işlerini yapıyor. Projede Özdenizcilik A.Ş.'nin alt taşeronu olarak yer alan Kadri Öztürk şirketi ise Komatsu marka 2 adet PC 450, 1 adet PC350 ve 1 adet de PC 220 olmak üzere dört adet paletli ekskavatörü iki yıl süreyle kiralayan firma oldu.

İzmir Petkim Şantiyesi'nde firma yetkilileri ile bir araya gelerek projenin hafriyat çalışması ve kiralanan Komatsu makineleri hakkında konuştuk. Aynı zamanda Kadri Öztürk firmasına makineleri kiralayan Temsa Global İzmir Bölge Satış Temsilcisi Evrim Çorum da bize kiralamanın avantajlarından ve hangi koşullarda kiralama yaptıklarından bahsetti.

Aralık ayı sonunda hafriyat çalışmaları bitecek

Üstyapı ihalesindeki sonuçlanmanın ve projelerin onaylanmasının gecikmesi nedeniyle Star Rafineri'nin hafriyat çalışması, planlanan süreden bir yıl daha uzadı. Kazı ve nakliye çalışmalarının yüzde 65'ini bitiren Özdenizcilik A.Ş., kalan kısmı da 2013 yılının Aralık ayı sonunda tamamlamayı hedefliyor.

Hafriyatta çok sayıda makina çalışıyor

Projenin hafriyat çalışmasında toplamda 21 adet ekskavatör, 6 adet dozer, 2 adet paletli kepçe, 3 adet loder, 3 adet beko loder ve 87 adet kamyon kullanılıyor. Yaz aylarında yaklaşık 140 kamyonla çalıştıklarını ifade eden Özdenizcilik Proje Müdür Yardımcısı Murad Öztürk, kış mevsiminde sayıyı 87'ye düşürdüklerini fakat yaza doğru kamyon sayısının tekrar 100'ü geçebileceğini kaydetti.

Jeolojik yapı değişken

Hafriyat çalışması yaptıkları alanda andazit taşı, bazalt, tuf gibi yumuşak ve sert karışık malzemeler olduğunu belirten Murad Öztürk, alandaki jeolojik yapının çok değişken olduğunu ifade etti. 5-6 metrelik mesafelerde farklı formlara rastladıklarını dile getiren Proje Müdür Yardımcısı Öztürk, sert zeminde ekskavatörlerin ripperli olarak çalıştığını, yardımcı araç olarak da makinelerin yanına dozerlerin bulunduğunu belirtti.

Yakıt sarfiyatı kontrol ediliyor

Nakliye araçlarında ve iş makinelerinde bulunan GPS cihazları sayesinde araçların yakıt tüketimini takip eden firma, zeminin sertliği ve yumuşaklığına göre araçların ne kadar yakıt sarf ettiğini görebiliyor. Aynı zamanda farklı döküm sahalarına gidiş güzergahlarında yolun engebesine ve durumuna göre yakıt tüketiminin ne kadar değiştiğine de dikkat ettiklerini söyleyen Proje Müdür Yardımcısı



Kadri Öztürk Firma Sahibi Murat Kılıç
Temsal Global İzmir Bölge Satış Temsilcisi Evrim Çorum

cısı Murad Öztürk, bunların hepsini her gün kontrol ettiklerini ifade etti.

İlk makina bir yıl önce geldi

Projede Özdenizcilik A.Ş.'nin taşeronu olarak faaliyet gösteren Kadri Öztürk firması ise projenin makina ve ekipman ihtiyacını karşılıyor. Bu doğrultuda Komatsu'dan 2 adet PC 450, 1 adet PC 350, 1 adet PC220 olmak üzere 4 adet paletli ekskavatör kiralayan firma, proje için ilk makinasını 29 Şubat 2012 yılında şantiyeye getirmiş. Kayseri'de baraj inşaatı, Denizli'de altyapı çalışmaları ile içme suyu inşaatı, Ankara hızlı tren yolu ve Edirne-Keşan'da içme suyu ile kanalizasyon inşaatı gibi projelerde yer alan Kadri Öztürk firmasının sahibi Murat Kılıç ise 21 yıldır hafriyat sektöründe çalışıyor.

Servis hizmeti ve yedek parça tedarikinde memnuniyet

Projelerde genellikle Komatsu marka makineler kullandıklarını ifade eden Kadri Öztürk Firma Sahibi Murat Kılıç, Komatsu ile 2000 yılından bu yana çalıştıklarını, satış sonrası servis hizmeti ve yedek parça tedarikinde şimdiye kadar herhangi bir problem yaşamadıkları için yine Komatsu'yu tercih ettiklerini söyledi. "Servisi gece 02.00-03.00 saatlerinde aradığımızda bile çıkıp geliyorlar. Bu da Temsa Global'in farklılığıdır" ifadesini kullanan Firma Sahibi Kılıç, aynı zamanda makinelerin yakıt avantajı sağladığını ve seri olduğunu da sözlerine ekledi.

Temsa Global İzmir Bölge Satış Yöneticisi Evrim Çorum:
"Müşterilerimize geniş bir ürün hattı ve güçlü bir satış sonrası ekip ile hizmet sağlıyoruz. İster satın alsınlar, isterlerse kiralasınlar. Biz, onlara en ideal iş makinası çözümleri sağlamak üzere her zaman yanlarındayız"

3 dakikada 30 metreküplük kamyon yükleniyor

Günde 3 operatörle 3 vardiya çalışarak 24 saat boyunca kazı yapan makineler, kış aylarında çalışma süresini biraz azaltarak yaklaşık 16-17 saat faaliyet göstermeye başlamış. 1 yıl boyunca Petkim sahasında görev alan makineler, bu süre zarfında yaklaşık 6.300 saat çalışmış.

Makinelerin yakıt tüketimlerinin beklentileri doğrultusunda gerçekleştiğini



Özdenizcilik Proje Müdür Yardımcısı Murat Öztürk

dile getiren Murat Kılıç, makinaların performansından son derece memnun olduklarını belirterek PC 450 model paletli ekskavatörle 3 dakikada 30 metreküplük bir kamyonu yükleyebildiklerini söyledi.

Makinalar, farklı güç modlarında kullanılıyor

Makinaların üzerinde bulunan uydu takip sistemlerini kullanan Kadri Öztürk firması, makinaları buradan rahatlıkla kontrol edebiliyor. Uydu takip sistemi sayesinde makinanın hangi modda ve nasıl bir zeminde çalıştığını görebildik-

lerini söyleyen Murat Kılıç; “Makina sert zeminde çalıştığı zaman operatör aracı power moduna alıyor. Makina güçte mi yoksa ekonomide mi çalışmış onu oradan anlıyoruz. Böylece operatörü de gözetim altına almış oluyoruz. Makina power modda çok çalışırsa daha fazla yakıt tüketiyor. Zemin çok sert olmadığı için operatörlerin genellikle ekonomi modunda çalışması bizim için daha uygun oluyor” dedi.

Operatör eğitimi

Operatörlerin makinaları daha doğru ve verimli kullanabilmeleri için Temsa Glo-

bal’in onlara eğitim verdiğini dile getiren Murat Kılıç, makinaların şimdiye kadar hiç arızalanmadığına dikkat çekti.

“Komatsu’dan şaşmasınlar”

Komatsu denilince aklına ilk gelen şeyin güç olduğunu söyleyen Murat Kılıç, yılların verdiği tecrübeler doğrultusunda firmalara; “Komatsu’dan şaşmasınlar” önerisinde bulundu. “Yine makina alsak Komatsu ile yola devam ederiz” diyen Murat Kılıç, Temsa Global’a güvendiğini ve kendilerini servis ve yedek parça konusunda hiçbir zaman yarı yolda bırakmayacaklarına inandıklarını ifade etti.



İzmir Aliğa’daki Perkim sahasında gerçekleştirilen Star Rafineri 2. Silo Projesi’nin çalışma alanı

Peki, Temsa Global'den kiralama yapabilmek için neler gerekiyor?

Temsa Global'dan makina kiralayabilmek için öncelikle makinanın belirli bir projede çalışması gerekiyor. Daha sonra makinanın projede yapacağı iş, proje süresi ve kiralama yapan firmanın kazanacağı meblağı bilmek istediklerini söyleyen İzmir Bölge Satış Yöneticisi Evrim Çorum; *"Sonuçta sıfır bir makina-yı ikinci ele düşürüp firmaya kiralityoruz. Bu riski alıp finansmanı da karşılarken baktığımız belli kısaslar var. Bunlardan biri de geçmişe yönelik finansal performans"* şeklinde konuştu.

Kiralamanın müşteriye sağladığı avantajlar

Kiralamanın müşteriye ekonomik açıdan birçok avantaj sağladığını söyleyen Evrim Çorum, kiralama sayesinde müşterinin ekstra bir finansman kaynağı aramak zorunda kalmadığını vurgulayarak finansmanı Temsa Global'in karşıladığını ve müşterinin kredibilitesine kesinlikle bir zarar gelmediğini söyledi.

"Kiralama işini layığıyla yapıyoruz"

Kiralama işinde profesyonel olduklarını ve bu işi layığıyla yaptıklarını altını çizen Evrim Çorum; *"Müşterilerimize geniş bir ürün hattı ve güçlü bir satış sonrası ekip ile hizmet sağlıyoruz. İster*



satın alsınlar, isterlerse kiralasınlar. Biz, onlara en ideal iş makinası çözümleri

sağlamak üzere her zaman yanlarında-yız" diyerek sözlerini tamamladı.



**Komatsu PC 450 Model
Paletli Ekskavatör Operatörü Hayrullah Soğancı**

"2 yıldır Komatsu marka makina kullanıyorum. Daha önce de farklı marka makinalar kullandım ama Komatsu onlara kıyasla daha seri ve güçlü bir makina. Zaten bu projedeki zemin toprak olduğu için söküp yapmakta çok zorlanmıyorum. Burada zamanla yarışıyoruz. O yüzden malzemeyi hızlı söküp, hızlı yüklemek çok önemli. Bu doğrultuda Komatsu PC 450 model paletli ekskavatörlerle işin üstesinden kolaylıkla geliyoruz."



**Komatsu PC 450 Model
Paletli Ekskavatör Operatörü Erdem Doğan**

"4 yıldır operatör olarak görev yapıyorum. Komatsu'yu da yağcılık yaptığım dönemden beri kullanıyorum. PC 450'nin performansını güç ve serilik açısından oldukça iyi buluyorum. Şimdiye kadar herhangi bir problem yaşamadım."



Canel Madencilik / Bursa Mustafakemalpaşa Mermer Ocağı

Türkiye'nin incileri: Doğal taşlar



Alp-Himalaya kuşağında yer alan şanslı ülkelerden Türkiye, 80'den fazla değişik yapıda, 120'nin üzerinde renk ve desendeki mermer rezervleriyle dünyada söz sahibi olmaya devam ediyor.

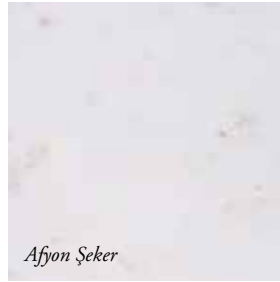
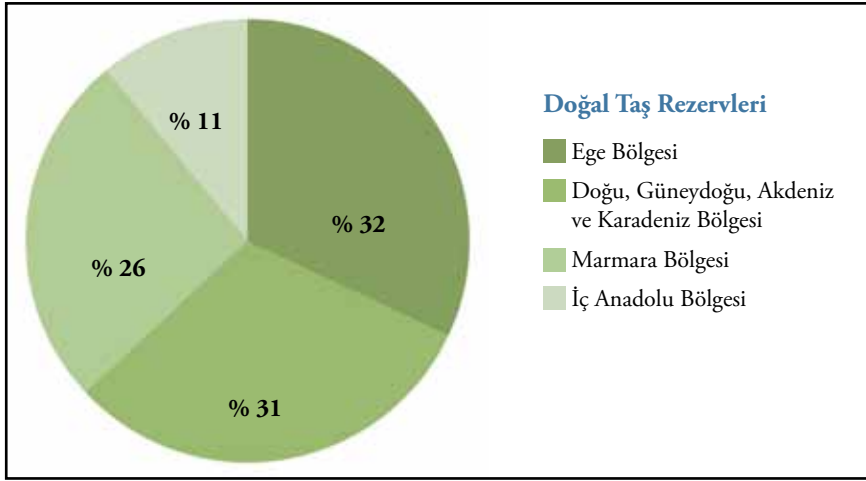
Haber: Nazlı Solak

Ülkelerin kalkınmasında büyük öneme sahip madenler açısından zengin olan Türkiye, yerleşik konumu itibarıyla dünyada en fazla çeşide sahip mermer rezervleriyle dikkat çekiyor. Pakistan'dan başlayıp İran, Türkiye, Yunanistan, İtalya, İspanya ve Portekiz'i de kapsayan Alp-Himalaya kuşağının getirisi olan doğal taşlar, bu ülkelerin üretim ve ihracatta dünyada söz sahibi olmalarını sağlıyor.

Sanayi, enerji, tarım ve inşaat sektörlerinin temel girdisi olan madenler, şüphesiz ülke ekonomileri için bulunmaz birer

nimet. Yeteri kadar değerlendirilemese de, Türkiye her anlamda 'maden zengini' bir ülke. Özellikle doğal taşta bir marka haline gelmiş ülkemizdeki geniş renk skalasına sahip mermer rezervleri, Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü (MTA) raporlarına göre 5 milyar metreküp (görünür + muhtemel + mümkün) ile dünyadaki toplam rezervlerin yüzde 40'ını oluşturuyor. Toplam rezervi 13,9 milyar ton (5,1 milyar metreküp) olan Türkiye'nin, 1,6 milyar ton görünür rezervi bulunuyor. Buna göre Türkiye, dünya tüketimini 80 yıl karşılayabilecek güce sahip önemli bir ülke.

Doğadan çıkarıldıktan sonra ticari olarak işletilebilen en eski inşaat malzemesi olan doğal taşlar; tarih boyunca insanoğlu tarafından yapılar ile anıtlarda güzelliği ve dayanıklılığı nedeniyle yer aldı. Günümüzde ise inşaat, kaplama, döşeme, heykel, mezarlık, mıcır, porselen, cam, optik ve süs eşyası ham maddesi olarak kullanılıyor. Yapı ve dekorasyonda kullanımının daha da artmasıyla doğal taşlar arasında en çok ilgiyi, endüstriyel bir ham madde olan mermer (kristalin kalker) görüyor. Diğer doğal taşlar ise; kalker, traverten oluşumlu kalker (oniks), konglomera, breş ve magmatik kökenli kayalar (granit,



siyenit, diyabaz, diyarit, serpantin) olarak sıralanıyor.

Doğal taş rezervleri, Trakya'dan Anadolu'ya uzanıyor

İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer, madencilik alt sektörler bazında analiz edildiğinde doğal taş sektörünün öne çıktığına, ülkemizde Marmara, Akdeniz ve Ege Bölgeleri başta olmak üzere Trakya'dan Doğu Anadolu'ya kadar hemen tüm coğrafi bölgelerimizde doğal taş üretiminin yapıldığına, üretim çeşidinin ise sürekli geliştiğine değiniyor.

Türkiye'de Anadolu'dan Trakya'ya kadar geniş bir alana yayılmış doğal taş rezervlerinde en büyük pay yüzde 32 ile Ege Bölgesi'ne düşüyor. Marmara Bölgesi yüzde 26, İç Anadolu Bölgesi yüzde 11 iken Doğu, Güneydoğu, Akdeniz ve Karadeniz Bölgeleri de kalan yüzde 31'lik oranı paylaşıyor.

Doğal taş üretimi yüzde 65'lik bir payla en çok Balıkesir, Afyon, Bilecik, Denizli ve Muğla'da gerçekleştiriliyor. Endüstriyel bir ham madde olan mermerin ülkemizdeki kaynakları ise; Manisa, Kütahya, Tokat, Sivas, Bayburt, Erzincan, Bitlis, Artvin, Adana, Antalya, Burdur, Diyarbakır, Denizli, Aydın, İzmir, Çanakkale, Kırklareli, İstanbul, Kocaeli, Bilecik, Bursa, Balıkesir, Eskişehir, Muğla, Afyon, Isparta, Konya, Kırşehir, Ankara, Kayseri, Niğde, Kastamonu, Çorum,

Çankırı, Malatya, Giresun, Ordu ve Rize'de bulunuyor.

Uluslararası piyasalarda en tanınmış mermer çeşitleri; Süpren, Elazığ Vişne, Akşehir Siyah, Manyas Beyaz, Bilecik Bej, Kaplan Postu, Denizli Traverten, Ege Bordo, Milas Leylak, Gemlik Diyarbaz ve Afyon Şeker olarak sıralanıyor.

Ana üreticilerden biri, Türkiye

Madencilik sektörünün en gelişen dalı olan doğal taş madencilğinde, üretimin yüzde 92,5'inin 10 ülke tarafından gerçekleştirildiğini belirten Türkiye Mer-

mer, Doğal Taş ve Makinaları Üreticileri Birliği (TÜMMER) Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onur, ülkemizin bu sıralamada yoğun nüfusu ile Çin'den sonra 2. olduğunu; Hindistan, İran, İtalya, Brezilya ve İspanya ile çekişmeler yaşadığını kaydediyor. Başkan Onur, rezerv açısından ele alındığında karbonat kökenli mermerlerde ülkemizin 10 ülke arasında 1.sırada olduğunu vurguluyor.

Başlıca mermer, traverten ve granitin bulunduğu ülkemiz; özellikle mermerdeki geniş renk skalası ve çeşitliliği, deniz ulaşımındaki kolaylığı nedeniyle dünya mermer piyasasında büyük önem arz ediyor. Türkiye'de üretimin tamamına yakını özel sektör tarafından yapılıyor. TÜMMER Başkanı Selahattin Onur, ülkemizde mermer ve doğal taş üretiminin her geçen yıl arttığını, yapılan hesaplamalara göre üretimimizin yüzde 40'ının ihracata, yüzde 60'lık kalan kısmının ise iç piyasaya yönlendirildiğini ifade ediyor.

TÜMMER Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onur, Türkiye'de bin 500 adet blok üretiminin gerçekleştirildiği mermer ocağı, 30 ile 1000 arasında kişinin çalıştığı değişik büyüklüklerde bin 800 fabrika, atölye büyüklüğünde 7 bin 500 adet işletme ve bu işletmelerde çalışan (döşemeci ustalarla birlikte) 250 bin kişinin olduğunu bildiriyor.

Türk mermerlerini 'Dünya' kullanıyor

2005 yılı itibarıyla, Amerika'dan Çin'e, Suudi Arabistan'dan Kanada'ya, Japon-

Yıllara Göre Doğal Taş Üretimi

Yıl	Üretim Miktar (Bin Ton)	İhracat Miktar (Bin Ton)	İç Piyasa Miktar (Bin Ton)
2003	6.200	2.192	4.008
2004	7.725	2.708	5.017
2005	8.250	3.226	5.024
2006	9.400	3.759	5.641
2007	9.500	4.737	4.763
2008	11.000	5.126	5.874
2009	11.500	4.997	6.503
2010	16.000	6.641	9.359

Kaynak: <http://www.stat.immcarrara.com>

2011, 2012 rakamları üretim tablosu ortalamasından hesaplanmıştır

Yıl	Üretim Miktar (Bin Ton)	İhracat Miktar (Bin Ton)	İç Piyasa Miktar (Bin Ton)
2011	18.205	7.282	10.923
2012	19.770	7.908	11.862

*İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB)
Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer*



ya'dan Rusya'ya, İngiltere'den İsrail'e kadar neredeyse dünyanın tüm ülkelerinde adından söz ettiren Türk doğal taşları, benzersiz renk ve şekilleriyle Amerika'dan Asya'ya kadar dünyanın 160 ülkesindeki binaları ve kaldırımları süslüyor, ünlü mekanlara ruh veriyor, renk katıyor. Geçmişin görkemli yapıtlarına, saraylarına, tapınaklarına, heykellerine, tarihi çeşmelere, camilere, şadırvanlara, kurnalara, hamamlara ve sütunlara hayat veren doğal taşlarımız, günümüzde dış cephe kaplamalarında, iç mekan dekorasyonlarında, peyzaj düzenlemelerinde ve en önemlisi kent mimarisinde kullanılıyor, doğal ve etkileyici görüntüsü ile yapıları değer kazandırıyor ve mekanların gözdesi haline geliyor. Sonuç olarak dünya pazarlarında giderek daha fazla yer alıyor. ⁽¹⁾

Türkiye'nin sahip olduğu zengin doğal taş rezervleri ile dünyada bu sektörde dikkat çeken ülkelerin başında geldiğini dile getiren İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer; "Ülkemiz özellikle doğal taş sektöründe renk ve desen çeşitliliğiyle öne çıkıyor. Bugün Türk doğal taşları, Beyaz Saray'dan birçok ünlü otel ve hatta Kabe'ye kadar sayısız büyük eser ve projede kullanılıyor. Türk üreticiler tasarım,

Ar-Ge ve inovasyona biraz daha ağırlık verilerse, Türk mermerinin dünyada aranan bir marka olmaması için hiçbir sebep yok. Günümüzde sektörün gelişim çizgisi düşünüldüğünde Türk mermerinin dünyada markalaşma yolunda emin adımlarla ilerlediğini söyleyebiliriz" diye konuşuyor.

Vatikan'ın en önemli kiliselerinden biri olan Saint Pierre Kilisesi'nin girişindeki sütun ve kaplamalarda Afyon İscehisar mermerlerinin kullanıldığı, ABD'de Beyaz Saray'da yetkililerin basın açıklaması yaptıkları alanda kullanılan mermerin Elazığ'da üretilen Elazığ Vişne olduğu biliniyor. Yine Alman Parlamentosu, Fransa Parlamentosu ve ABD Temsilciler Meclisi Elazığ Vişne adlı mermerimizin kullanıldığı diğer mekanlar olarak sıralanıyor. Dünyanın en önemli eğlence merkezlerinden Disneyland'da 18 bin metrekare Türk mermeri yer alırken; dünyanın dört bir yanındaki pek çok lüks otelin ıslak zeminlerinde ise Türk mermeri tercih edildiği görülüyor. ⁽²⁾

Türk taşları sadece yapılarda değil; ABD'de Florida, California, Teksas ve Arizona eyaletlerinde bir çok belediye tarafından kaldırımlarda da tercih ediliyor. ⁽³⁾

Granit ve traverten de yapı malzemesi olarak değerlendiriliyor

Türkiye'de mermerden sonra en fazla değeri, dayanıklılığı ile öne çıkan granit görüyor. Parlak, gri renkli, kristal yapılı minerallerden meydana gelen taneli görünümlü magmatik bir kayalık olan granit, aslında yeryüzünde oldukça yaygın olarak bulunabilen bir maden. Bu değerli doğal taş, özellikle inşaat sektöründe kaplama ve yer döşeme (bordür, parke) amacıyla kullanılıyor. Ülkemizde; Ordu, Rize, Trabzon, Balıkesir, Kırklareli, Kırşehir, Bolu, İzmit, Çanakkale ve İzmir civarlarında bulunan yataklardan elde ediliyor.

Yine değerli bir taş olan traverten ise mermerle birlikte kullanılan bir yapı malzemesi olarak karşımıza çıkıyor. Suyun ani olarak açığa çıkması ve karbondioksitin uçmasıyla, suya eriyen kalsiyum karbonat çok ince katmanlar halinde kayalara çöküyor ve zamanla yumuşak hatları olan travertenlere dönüşüyor. Türkiye'de bilindiği üzere Denizli, travertenleri ile öne çıkıyor. Sivas ve Mersin'de de traverten ocakları yer alıyor.

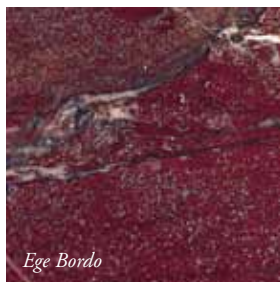
Onur: "Sektör, bugünkü noktaya 25 yıllık bir süreç içinde ulaştı"

Türkiye Mermer, Doğal Taş ve Makinaları Üreticileri Birliği (TÜMMER) Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onur, mermer ve doğal taş sektörünün bugün bulunduğu noktaya ulaşmasının yaklaşık 25 yıllık bir süreç içinde gerçekleştiğini ifade ediyor. Sektörün başlangıçta hedeflerini kısa, orta ve uzun vadeli olarak belirlediğine değinen Başkan Selahattin Onur; "İçinde bulunduğumuz günlerde, sektörümüzün büyük başarılarına imzalar atarak kısa vade hedeflerini çoktan aştığı kabul edilmelidir" diyor.

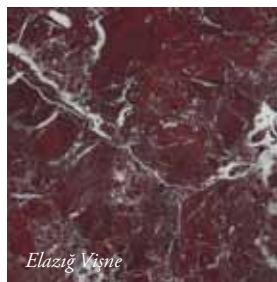
Mermer doğaltaş sektörü için stratejik eylem planı hazırlandığını ve buna göre ülke hedeflerimizin 2015'te 4 milyar dolar, 2023'te ise 10 milyar dolar olarak belirlendiği bilgisini veren TÜMMER Başkanı Onur; "Bu hedeflere ulaşmak için mevcut veriler ile yapılan hesaplamalara göre, satış fiyatlarımızda yıllık ortalama 8,5 dolar/ton civarında bir artış olması gerekmektedir. Sektörümüzün, bu gerçekleri göz önünde bulundurarak, sektör içi rekabeti engelleyici bir şekilde hareket etme mecburiyeti vardır. Sektörümüzün orta ve uzun vadeli hedefler yönünde hareket et-



Denizli Traverten



Ege Bordo



Elazığ Vişne

mesi gelecek açısından önemlidir” şeklinde konuşuyor.

Özer: “Ülkemiz, mermer-traverten ihracatında ilk sırada yer alıyor”

Türkiye’de yapılan madencilikte doğal taşların özel bir yeri olduğunu belirten İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer, toplam maden ihracatımız içinde yüzde 45’lik pay alan doğal taş ihracatında dünya sıralamasında Türkiye’nin Çin ve İtalya’nın ardından 3.sırada yer aldığını ifade ediyor. Özer; “Ülkemizin granit rezerv çeşitliliğinin sınırlı olması ve ihracatımızın tamamına yakınının mermer-traverten ürünlerinden oluşması nedeniyle toplam doğal taş ihracatında üçüncü sırada bulunuyoruz. Granit ihracatı kapsam dışında tutulup sadece mermer-traverten baz alındığında ise dünya mermer-traverten ihracatında ülkemizin birinci sırada olduğunu görüyoruz” diye konuşuyor.

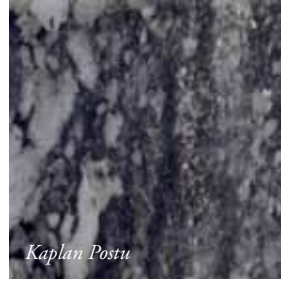
Madencilik sektörünün en önemli alt bileşeni olan doğal taş sektörünün son 10 yıllık ihracatında yukarı yöndeki ivmenin dikkatleri çektiğini söyleyen Başkan Mehmet Özer; “Sektörümüzün ihracatı son 10 yılda sadece 2009 yılında yaşanan küresel ekonomik kriz nedeniyle bir miktar sekteye uğradı. Bu dönemde yaşanan küçük kayıp bir sonraki yıl telafi edilerek sektörümüz yükselme ivmesine devam etti” diyor.

İhracat oranları artıyor

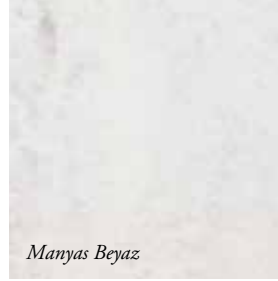
2012 yılının, madencilik sektörü açısından oldukça verimli geçtiğini söyleyen İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Özer, sektörün ihracat odaklı büyümeye devam ettiğini belirterek; “Türk madencilik sektörünün ihracatı 2011 yılına



TÜMMER Yönetim Kurulu Başkanı
Selahattin Onur



Kaplan Postu



Manyas Beyaz



Milas Leylak

kıyasla yüzde 8,2 oranında arttı. Sektör firmalarımız, gerçekleştirdikleri ihracatla ülke ekonomisine 4 milyar 182 milyon dolarlık değer kattı” ifadelerinde bulunuyor.

En çok ihracat yaptığımız ülkeleri Çin, ABD, Hindistan, İtalya ve Irak olarak sıralayan Başkan Özer, madencilik sektörünün toplam ihracatında en yüksek payı yüzde 43 ile Çin’in aldığını kaydediyor. Mehmet Özer: “Çin’e yapılan ihracat, 2011 yılına göre yüzde 21 oranında

arttı. Dünyanın yükselen değeri Çin’e ihracatın 1,8 milyar dolara ulaşması madencilik sektörünün kaydettiği önemli bir başarı oldu. Çin’e gerçekleştirilen ihracatın yüzde 64’ünü madencilik sektörü ürünleri oluşturmaktadır” şeklinde konuşuyor.

Doğal taş sektörüne bakıldığında, bir önceki yıla göre ihracatın yüzde 14 oranında arttığını ifade eden Özer, sözlerini şöyle sürdürüyor: “Doğal taşçılar; 2012 yılında 1,9 milyar dolar ihracat yaptı. Doğal taş ihracatında ilk 5 ülke ise sırasıyla Çin, ABD, Irak, Suudi Arabistan ve Hindistan oldu. Doğal taş ithalatına uyguladığı kotaya rağmen Hindistan’ın en çok ihracat yapılan ilk beş pazar arasında yer alması dikkat çekici bir gelişme oldu.”

2013’te üretimin ihracata bağlı olarak artması bekleniyor

Madencilik sektörünün, gelişmiş ülkelere bugünkü refah düzeylerine ulaşmada önemli bir rol oynayan sanayi kollarının başında geldiğini anlatan İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer, ülkemizde de sanayinin gelişmesinde madencilik sektörünün büyük önem taşıdığına, birçok sanayi dalında girdi olarak maden ürünlerinin kullanıldığına işaret ediyor.

Maden İhracatının 10 yıllık Değişimi (\$)

Yıl	Doğal Taş	Maden (Doğal Taş hariç)	Toplam
2002	302.970.448	381.689.319	684.659.767
2003	431.042.850	416.312.946	847.355.797
2004	626.128.991	581.697.964	1.207.826.955
2005	805.442.748	719.651.252	1.525.094.000
2006	1.027.367.992	1.053.351.644	2.080.719.636
2007	1.242.460.491	1.473.023.529	2.715.484.019
2008	1.402.193.493	1.838.825.790	3.241.019.283
2009	1.240.942.451	1.267.667.192	2.508.609.643
2010	1.568.219.189	2.087.081.426	3.655.300.615
2011	1.675.280.064	2.201.184.958	3.876.465.022
2012	1.903.116.787	2.278.264.245	4.181.381.032

Kaynak: İMMİB



Canel Madencilik / Bursa Mustafakemalpaşa Mermer Ocağı



diğini bildiren Mehmet Özer, bu hedef pazarlara yönelik gerekli araştırmaları yaptıklarını, sektörü tanıtmak amacıyla projeler gerçekleştirdiklerini anlatıyor. Özer, bu yıl içinde hedef pazarlara yönelik ticaret heyeti organizasyonları düzenleyeceklerini ekliyor.

İMİB Başkanı Mehmet Özer, sözlerini şöyle sürdürüyor: “Özellikle Hindistan’ın sahip olduğu taş kültürüyle Çin’e alternatif olabileceğini düşünüyoruz. Ancak Hindistan’ın uyguladığı ithalat kotası bu pazardaki en büyük engelimiz. Bu sorunu aşmak için Ekonomi Bakanlığımız ile birlikte yoğun çalışmalar yürütüyoruz. 2012 yılında kota sorununu kısmi olarak aşacak çalışmaları hayata geçirdik. Bu kapsamda, Hindistan 300 bin ton olan doğal taş ithalat kotasını önce 500 bine sonra ise 600 bin tona çıkardı. Kotaların tamamen kalkması halinde Hindistan en önemli ihracat pazarımız olabilir.”

Kaynaklar:

- (1) Dünya Pazarlarında Türk Doğal Taşları / İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMİB)
- (2) Doğal Taş Sektörü - 2012 / T.C. Ekonomi Bakanlığı
- (3) Dünya Pazarlarında Türk Doğal Taşları / İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMİB)
- Batı Akdeniz Kalkınma Ajansı (BEKA)
- İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMİB)
- Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü (MTA)
- T.C. Ekonomi Bakanlığı
- T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı

2012 yılını başarılı geçiren madencilik sektörünün, 2013 yılında da ihracatta yakaladığı yükseliş ivmesini devam ettirmesini beklediklerine değinen İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Özer, bu doğrultuda madencilik sektörünün toplam ihracatının yaklaşık yüzde 8 artarak, 4,5 milyar dolara ulaşmasını hedeflediklerini dile getiriyor. Özer; “Sektörümüzün üretimini de 2013 yılında ihracata bağlı olarak artırmayı bekliyoruz. Bu kapsamda sektörün 2013 yılında yaklaşık yüzde 3-4 seviyelerinde büyümesini öngörüyoruz” diyor.

Başkan Özer; “Türkiye’nin 2023 yılı için kilitlendiği 500 milyar dolarlık ihracat hedefinde ise Türk madencilik sektörünün doğrudan ihracat payının 15 milyar dolara ulaşacağını tahmin ediyoruz” ifadelerini kullanıyor ve sözlerini şöyle sürdürüyor: “Ancak sektörün dolaylı ihracat rakamları düşünüldüğünde yani yan sektörler için oluşturduğu değer hesaba katıldığında, sektörün Türkiye ekonomisine katkısının

70 - 90 milyar dolar seviyelerinde olacağı görülüyor.”

Özer: “Çin ve ABD’yi, iki önemli ihracat pazarımız olarak korumalıyız”

Türk madencilik sektörünün 2023 hedeflerini tutturabilmesi için her yıl yaklaşık yüzde 10 – 15 seviyelerinde ihracatını artırması gerektiği bilgisini veren İMİB Başkanı Özer, bunun için de sektörün dünya genelindeki konumunu daha da güçlendirmesinin şart olduğunu belirtiyor. Özer; “Bir taraftan yeni pazarlar bulurken diğer taraftan mevcut pazarlardaki üstünlüğümüzü kaybetmemiz gerekiyor. Bu kapsamda, Çin ve ABD’yi en önemli iki ihracat pazarımız olarak korumalıyız. Bu iki ülkedeki gelişmeler, sektörümüz açısından son derece önemli” diye konuşuyor.

Sektörde ihracatının artmasının hedeflendiği diğer pazarlar arasında; Hindistan, Suudi Arabistan, Irak, Rusya Federasyonu, BAE, Katar ve Brezilya gel-

İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB)

Türkiye İhracatçıları Meclisi’nin bağlı kuruluşları olarak faaliyetlerini sürdüren İhracatçı Birlikleri’nden biri olan, İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği bünyesinde yer alan İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB), Bakanlar Kurulu kararı ile Türkiye Maden İhracatçıları Birliği adı altında kuruldu ve 1976’da faaliyete geçti. Ünvanı 1986 yılında İMİB olarak değiştirilen kurum; maden ürünlerinin mevcut ve hedef pazarlarda tanıtımını, ihracat potansiyelinin artırılmasına katkı sağlamayı amaç edindi. İMİB’in bünyesinde 2012 yılı itibarıyla yaklaşık 2 bin 355 üye firma bulunuyor. Üye firmaların çoğu üreticilerden oluşuyor ve hepsi ihracat yapıyor.

Türkiye Mermer, Doğal Taş ve Makinaları Üreticileri Birliği (TÜMMER)

TÜMMER; Tüm Mermer, Doğaltaş ve Makinaları Üreticileri Birliği adı altında Bakanlar Kurulu kararı ile 2000 yılında sektörün çatı birliği olarak kuruldu. 2004 yılında değişiklik yapılarak ismi Türkiye Mermer, Doğaltaş ve Makinaları Üreticileri Birliği olarak onaylandı. Birlik ve yönetimlerinin, sektörü kapsayan çalışmaları; tüm bakanlıklar, kurum ve kuruluşlar nezdinde gösterilen iş birliği, ciddiyet nedeni ile başvuru mercii olarak tanınıyor ve kabul ediliyor. Birlik bünyesinde mermer doğal taş üreticisi 88 firma, mermer makinaları üreticisi 20 firma, 13 bölgesel dernek, İZFAŞ ile İstanbul Maden İhracatçıları Birliği ve Ege Maden İhracatçıları Birliği bulunuyor.

Doğal taş sektörüne hizmet veren başlıca makina ve ekipman tedarikçilerinden fuar öncesi değerlendirmeler

İZFAŞ tarafından düzenlenen ve 27 - 30 Mart 2013 tarihlerinde İzmir Kültürpark'taki Uluslararası Fuar Alanı'nda gerçekleştirilecek 19. Uluslararası Doğal Taş ve Teknolojileri Fuarı (MARBLE 2013) doğal taş sektörünü tekrar buluşturacak. Alanında dünyanın ilk 3 fuarından biri olarak kabul edilen ve Uluslararası Fuarcılık Endüstrisi Derneği (UFI) onaylı MARBLE 2013, sektör temsilcilerinin ortak desteğiyle hayata geçirilen önemli bir organizasyon olma özelliğini taşıyor.

Bizler de Forum Makina ailesi olarak, MARBLE 2013'e paralel özel bir dosya hazırladık. Doğal taş sektörüne yönelik faaliyet gösteren önemli çözüm sağlayıcılarını ağırladığımız dosyada; en çok rağbet gören iş makinelerinden yedek parçalara, yeni ürün ve hizmetlere kadar birçok bilgiyi uzman kişilerden edindik.



ASC Türk

Satış & Pazarlama Direktörü Tolga Polat: "Madencilik sektörünün yoğun olarak kullandığı lastik tekerlekli yükleyici, ekskavatör ve belden kırma kaya kamyonu ürünlerini Volvo İş Makinaları ile bünyesinde bulunduran ASC Türk, ayrıca Sandvik Mobil Kırma-Element Üniteleri ve Chicago Pneumatic (CP) marka hidrolik kırıcılar ile de maden sektörünün yanı başında yer alıyor. Volvo'nun tüm ürünleri için sayılabilecek üstün avantajlar mermer-maden ocakları için de geçerli (Yakıt tasarrufu, güç, kalite, çevreye saygı, güvenlik ve operatör kabin konforu). Sandvik Mobil Kırma ve Element Üniteleri'nin QI240 ve QI440 modelleri, dayanıklılığı ve yüksek verimiyle



ile ocaklarda tercih ediliyor. Son serilerde öne çıkan özellikleri ise şöyle sıralayabiliriz: Volvo G Serisi lastikli yükleyiciler-



de, güçlendirilmiş hidrolikler sayesinde hem koparma kuvveti hem de kaldırma kapasitesi artırıldı. Yeni D Serisi ekskavatörlerde D13F motor, makinaı daha güçlü hale getirdi. Ayrıca yeni ECO modu sayesinde minimum performans kaybı ile daha az yakıt tüketimi sağlandı. Ayrıca güçlendirilmiş alt takım, makinaın daha dayanıklı, dengeli ve daha uzun ömürlü olmasını sağladı."

Atlas Copco

Yerüstü Delici Ekipmanlar Bölüm Müdürü Gürkan Burak Buyurgan: "Yenilikçi, yüksek performans ve verimliliği ile toplam sahip olma maliyeti düşük ürün ve hizmetleri sunmak, doğal taş sektöründe yer alan kullanıcıları ürünlerimizin sağladığı avantajlar hakkında bilgilendirerek hem yerel pazarda hem de uluslararası pazarda rekabet güçlerini arttırmak, sektöre sağladığımız temel avantajlardır. Sektörde; tel kesme ve delici makinelerimiz, taşıyıcıya monteli hidrolik kırıcılarımız, el tipi pnömomatik delicilerimiz / kırıcılarımız, basınçlı hava kompresörlerimiz ve ekipmanları ile karotlu sondaj makinelerimiz öne çıkıyor. Sektöre yönelik yeni ürünlerimiz ise Atlas Copco bünyesinde pazara sunulan tel kesme ve delici makinelerimiz ile karotlu sondaj makinelerimiz olarak karşımıza çıkıyor."





Çukurova Ziraat

Satış ve Pazarlama Direktörü Burak Ertuğrul: “Özellikle ağır hizmet hidrolik ekskavatörlerimiz, doğal taş sektöründe önemli bir yer edinmiştir. Mermer firmalarının bugüne kadar ki tercihleri Sumitomo SH370LHD-5, SH480LHD-5 Mass, SH700 LHD-5 Mass VE Case CX370C serileri olmuştur. Bu sene mermer ve maden sektörünün hizmetine yeni SH-500LHD-5 Mass 52 tonluk özel ekskavatörlerimizi sunacağız. Ekskavatörlerimiz ağır hizmet donanımları ile sektöre avantaj sağlamaktadır. Tamamı ağır hizmet dizayn edilmiş şaseleri, ağır hizmet ve mass özel boom, armları, kapalı tip ağır hizmet yürüyüşleri, dayanıklı özel kova ve ataşmanları, özel kabin korumaları ile ön plana çıkmaktadır. Kabinlerinin konforlu, yakıtta ise cimri olması nedeniyle hem operatörlere hem de işletmelere destek ve kar sağlamaktadır.”

Enka Pazarlama

Bölge Satış Müdürü Batuhan Mutlu-er: “Sektöre sağladığımız temel avantajların başında, mermer üretimi için gereken sağlam, işletme maliyeti düşük, ton başına verimi en iyi olan markalardan birkaçını ENKA olarak pazara sunmak geliyor. Pazara sunduğumuz Hitachi ekskavatörler, Kawasaki yükleyiciler ve BELL marka belden kırma kaya kamyonları; gerek işletme maliyetleri, gerek yedek parça bulunabilirliği, sağlam yapıları ve iş/yakıt oranını çok iyi dengede tutabilen makineler olması açısından



sektöre çok önemli avantajlar sağlıyor. Marble 2013’de Hitachi ZX 400 LCH-3 ve ZX 450 H-3, Kawasaki KSS 92 ZV-2

ve KSS 95 ZV-2 modelleri ile BELL B 35D’yi sergileyeceğiz. Sektöre yönelik elbette yeni ürün ve hizmetlerimiz var. Satış sonrasında makinalarımıza kadar bir dizi değişiklikler mermer sektörü adına gerçekleşecek. Örneğin, kısa bir zaman sonra bütün firmalar Tier 3B’ye ve ardından da Tier 4’e geçecek. Makineler ve modelleri de buna bağlı değişecek. Ülkemizdeki yasaların elverdiği zamanda diğer rakiplerimiz ile birlikte biz de bu teknolojiyi, sıkıntıları giderilmiş ve daha sorunsuz olarak pazara sunacağız.”

Güriş Pazarlama

Makina Satış Sorumlusu Çetin Tunal Yetimoğlu: “Doğal taş sektörü için ön plana çıkan ürünlerimiz, yıllardır ana dağıtıcısı olduğumuz, kalitesi Güriş İş Makinaları’nın yaygın servis ve yedek parça desteğiyle pekiştirilen 5,5 ton ile 70 ton arası makinalarda kullanılabilen Japon malı Furukawa marka hidrolik kaya kırıcılarıdır. Kalitesiyle üst segment kullanıcılara hitap eden Furukawa hidrolik kaya kırıcıların temel avantajları, doğal taş sektörünün ağır çalışma koşulları ve çalışılan kayaçların yüksek sertlik derecelerine rağmen uzun çalışma ömrü, düşük servis ve yedek parça maliyetleri ile yüksek kırma performansıdır. Sektöre yönelik yeni ürünümüz; Furukawa marka F70 model hidrolik kaya kırıcıdır. Makina çalışma ağırlığı 4310 kilogram, uygun ekskavatör ağırlığı 44-70 tondur.”



Hidromek A.Ş.

Pazarlama Müdürü Arda Güven: “Özellikle mermer ve büyük maden ocaklarının beklentilerini karşılamak üzere geliştirdiğimiz en yeni projemiz olan 54 ton çalışma ağırlığına sahip HMK 540 LC HD paletli ekskavatörü, Marble 2013’de sektörle buluşturacağız. Bunun yanı sıra diğer Gen serisi ekskavatörlerimizi ve Maestro serisi kazıcı yükleyicilerimizi de fuarda beğeniye sunacağız. Tasarımının her aşamasında mermer ve madencilik sektöründeki kullanıcıların ihtiyaç ve beklentileri göz önünde bulundurulmuş 54 tonluk paletli ekskavatör modelinde düşük yakıt tüketimi ile yüksek verimlilik ve dayanıklılık hedeflendi. Mermer, taş ve maden ocaklarında, büyük ölçekli hafriyatlarda, toplu konut inşaatlarında, boru hatlarında, taahhüt işlerinde tercih edilen bu tona da pek çok özellik bir arada bulunuyor.”

HMF Makina

Genel Müdürü Tamer Öztoygaz: “HMF Makina olarak Hyundai iş makinalarında paletli ekskavatör ve yükleyici modellerimiz ile doğal taş sektöründe yer alıyoruz. R520LC-9, R480LC-9, R380LC-9 gibi yenilikçi 9 serisi paletli ekskavatörlerimiz ve mermer sektörüne özel olarak üretilen, tasarımı tamamen Türk mermer sektörü göz önünde bulundurularak gerçekleştirilen HL780-9Marble modelimiz sektörde yoğun olarak kullanılmaktadır. Hyundai forkliftlerin de sektörün ihtiyaçlarını tam olarak karşıladığını söyleyebiliriz. Sektöre önümüzdeki aylarda yine Türk mermer sektörünün talepleri doğrultusunda geliştirilmiş 40 ton üzeri yeni ekskavatör modelimizi pazara sunacağız. Hyundai iş makinaları sağlamlık, dayanıklılık ve düşük yakıt tüketimi gibi özellikleri ile sektörde rekabetçi bir konuma gelmiştir. Sektörde kullanılan atışmanlarla yüksek uyum sağlayan Hyundai iş ma-



kinaları, yenilikçi hidrolik tasarım sayesinde maksimum güç ve performansı yansıtmaktadır.”



İnan Makina

İş Geliştirme Müdürü Adnan Edizcan: “Doğal taş sektörü için hidrolik kırıcı ve delici DTH (down the hole / delik dibi) bitlerimiz ön plandadır. Üstün performanslı hidrolik kırıcılarımız, yüksek vuruş enerjileri ile birçok markaya göre çok daha kısa sürede kırma işini gerçekleştirmekte, düşük çalışma basınçlarından dolayı daha düşük yakıt sarfıyatı ile çalışmakta, sağlamlık ve ömür açısından da oldukça etkileyici sonuçlar vermektedir. Bunun dışında hızlı ve uygun fiyatlı yedek parça ve servis hizmeti ile de öndeyiz. Yenilikçilikte diğer bir güçlü noktamız, müşteri taleplerine göre özel ya da genel modifikasyonları hızla gerçekleştirebilmemiz. Bu sektöre yönelik olarak geliştirdiğimiz DTH bitler, en önemli yeniliklerimizden biridir. Hidrolik kırıcılarımızda da geçen yıl yaptığımız yenilikler ise bu sektörde oldukça yoğun ilgi görmüş; bu da bizi fazlasıyla memnun etmiştir.”



Om Mühendislik

Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Volkan Tuncer: “Om Mühendislik olarak özellikle blok taşınması için forklift çatalları, çift çatallar, BT dediğimiz tek tırnak ürünü. Lastikli yükleyiciler için bu ürünü ve kaya kovalarını veriyoruz. Ayrıca bunları söküp takmaya yarayan Quick Coupler dediğimiz hızlı değişim atışmanlarını da veriyoruz. Ekskavatörlerde de yine özellikle mermer sektörüne hitaben kaya kovalarımız, ripper ve Quick Coupler'imiz var. Bu sektörde, mermer için sadece kaya kovası, eğer sökü yap-



aksa da sökü kovası öneriyoruz. Sektöre sağladığımız en temel avantaj, öncelikle işletmenin maliyetini düşürmek amaçlı ürünler tasarlamaya çalışmaktır. Örneğin, 145 santimetre yaptığımız fork ile operatör gayet kolay bir şekilde çatalın ucunu bloğun altına sokarak vakit ve yakıt kaybetmeden işini yapar. Doğru ürünün, doğru malzemenin, doğru yerde çalışması konusunda biz olabiliriz. İşletmelere yardımcı olmaya çalışıyoruz. Yani amacımız sadece ürün satmak değil, sattığımız ürünün işe gerçekten faydalı olmasını sağlamak ve işletme maliyetini düşürmek.”

LasZırh

Satış ve İhracat Müdürü Gökhan Berke: “LasZırh markası altında lastik koruyucu zincir ürünümüz yıllardan bu yana ön plana çıkmaktadır. Ürünümüz, temel olarak iki önemli avantaj sağlamaktadır. İlki; lastikleri keskin mermer parçalarına karşı koruyarak lastik yükleyicilerin daha hızlı ve verimli çalışmasını sağlamak; ikinci olarak da zincirli lastik yükleyicilerin zemine tam olarak basmasıyla, uygun çekiş yapmasını elverişli hale getirmektedir. Böylece malzemeye giren yükleyicinin tam kapasiteli



çalışmasına olanak sağlanır. Ayrıca; lastik ömrünün yaklaşık 2-3 misli artması, lastik yanak ya da sırt bölgesinde doğacak anlık yarıklar nedeniyle lastiğin çöpe atılmasını önlemeye neden olur. Sektöre yönelik en yeni çalışmamız da, kaya kamyonları için ürettiğimiz tam çekiş sağlaması ve lastiklerin aşınmasını, kesilmesini önlemek için geliştirdiğimiz koruyucu zincirdir. Böylece, tonlarca yük taşıyan kaya kamyonlarının sağlıklı sürüş yapmaları sağlanmaktadır.”



SİF İş Makinaları

Ağır İş Makinaları, Ürün Müdürü Hikmet Doğan Saka: “Doğal taş sektöründe kullanılan makinalardan beklenen performansı sunmak için JCB’nin ekskavatör ve lastikli yükleyicileri, alanlarındaki neredeyse yarım asırlık tecrübe ile, yenilikçi ve en modern üretim teknikleri ile üretiliyor. Bu sektör için ilk akla gelen makinalarımız; 38 ton sınıfı paletli ekskavatör ile 24 ton sınıfı lastik tekerlekli yükleyicilerimizdir. Sektöre sağladığımız avantajları kısaca özetlemek gerekirse; SİF JCB sadece JCB ürün kalitesi ile değil, aynı zamanda satış sonrası hizmet kalitesi ile de ön plana çıkarak, 35 adet yetkili servis ağı ile, müşterilerinin hizmetine tam vaktinde yetişmek için gerekli alt yapıya sahiptir. Sektör için özellikle 38 ton sınıfı paletli ekskavatörlerimize ve yeni piyasaya sunduğumuz 24 ton sınıfı JCB 467zx lastik tekerlekli yükleyicilerimize her bakımdan son derece güveniyoruz. Deneyen müşterilerimizden aldığımız olumlu görüşler bizleri hem çok memnun etmekte, hem de ürünlerimize duyduğumuz güvende ne kadar haklı olduğumuzu bize bir kez daha göstermektedir.”



Sanko Makina

Sanko Makina’dan yapılan açıklamada, bünyede önemli bir yere sahip olan Doosan’ın dünyada ve Türkiye’de kanıtlanmış bir marka olduğuna yer verildi. Yüksek tonajlı iş makinalarının doğal taş sektörüne sunulan ürünlerin başında geldiğine değinilen açıklamada; bu yıl Türkiye pazarına 70 tonluk Doosan DX700LC model ekskavatörün sunulacağına dikkat çekildi. DX520LC, DX480-420LC gibi yüksek tonajlı ekskavatörlerin yanı sıra DL500 ve DL420 yükleyicilerin ve Doosan Moxy kaya kamyonlarının doğal taş sektöründe tercih edildiği belirtildi. Yapılan açıklamada ayrıca, satış sonrası hizmetler alanında yaygın servis ve yedek parça ağı ile müşterilerin çözüm ortağı olunduğu, özellikle ağır şartlarda çalışan makinalara doğru zamanda ve hızlı servis hizmetinin özenle sunulduğu bilgisi verildi.



Temsa Global

İş Makinaları Direktörlüğü, Pazarlama Yöneticisi Kadir Topaloğlu: “Doğal taş sektörü için PC400-8, PC550-8 paletli ekskavatörler ve WA500-6 lastikli yükleyici ürünümüz ön plana çıkıyor. WA500-6 lastikli yükleyici üzerindeki değişken kapasiteli pistolu tip pompa sayesinde istenilen güce rahatlıkla ulaşır ve yakıt tasarrufu sağlar. Rakiplerine göre makina çalışma ölçüleri büyük olmasına rağmen şantiye içerisindeki en büyük avantajlardan biri olan dönüş yarı çapı oldukça küçüktür. PC400-8 için yıllardan beri aynı isimle mermer sektörüne hitap eden modelimiz üzerindeki, Komatsu’ya özgü hidrolik sistemiyle hem güç hem de servis bakım maliyeti açısından oldukça tercih edilen bir modeldir. Komtrax uydu takip servisimiz ise her segmente getirdiği kullanım kolaylığı ile sürekli güncellenmeye devam etmektedir. Şantiyenizdeki Komatsu makinalarınızın tüm detaylarını kolaylıkla görüntüleyebilirsiniz.”



Aracınızda ZF bulunmalı.

İşletme maliyetlerinizi düşürmek ve verimliliğinizi arttırmak için ZF Services Türk yedek parça ve servis hizmetlerinde daima yanınızda.

www.zf.com

İşletme maliyetleri düşerken aynı anda yüksek verim , az lastik aşınması ve kullanım konforu ZF'nin teknik liderliğinin başlıca vasıflarıdır.
ZF'ye her zaman güvenebilirsiniz.

Güç Aktarma ve Şasi Teknolojisi





Türkiye'nin köklü madencilik firması Canel Münip Çoker, mermerdeki kapasitesini Volvo'larla artırıyor



Çok sayıdaki mermer ocağıyla çeşitli doğal taşların üretimini ve ihracatını yapan Canel Münip Çoker Madencilik, üretimin her aşamasında kullandığı iş makinalarına titizlikle yaklaşıyor.

Türkiye'nin önde gelen madencilik şirketlerinden biri olan Canel Münip Çoker Madencilik, 1996 yılından bu yana Bursa'da bulunan Mustafakemalpaşa ve Sincansarnıç mermer ocaklarında doğal taş üretimi gerçekleştiriyor. 40 ülkeye ürün ihracat eden firma, 2012 yılında gerçekleştirdiği 35 bin metre-

küplük mermer üretimini, önümüzdeki yıllarda 40-45 bin metreküp mertebelerine çıkarmayı hedefliyor.

Canel Madencilik, Kemalpaşa ve Sincansarnıç mermer ocaklarının yanı sıra 2005 yılında açılan İnegazi ocağında emperador ve Bursa beige,

2006 yılında faaliyete geçen Unçukuru ocağında emperador, crema barla ve Bursa beige, Akhisar ocağında koyu emperador, Balıkesir'de yer alan Susurluk ocağında carresi nero, Dursunbey ocağında CX51 traverten ve Gönen ocağında ise fume emperador üretiyor.

30 yıl boyunca kum, agrega ve mıcır ocağı işleten bir firmada çalıştıktan sonra Canel Madencilik'te görev yapmaya başlayan Canel Madencilik İşletme Müdürü ve aynı zamanda firmanın Şantiye Sorumlusu Celal Sönmez, 10 yıldır Bursa'daki Kemalpaşa mermer ocağında faaliyetlerini sürdürüyor. Firmanın bütün ocaklarının üretiminden sorumlu olan Celal Sönmez ile firmanın en aktif olan Kemalpaşa'daki ocağında bir araya geldik. Üretim aşamalarından, kullandıkları makinalara, Türkiye'deki mermer işletmeciliğinden, operatör eğitimine kadar birçok konu hakkında görüşlerini aldığımız Celal Sönmez ile keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

Mermer üretim aşamaları

Türkiye'de rezervi çok olmayan ve özellikle görünümüyle ön plana çıkan emperador'un kıymetli bir taş olduğunu söyleyen Celal Sönmez, ocaktaki üretim aşamaları hakkında bizi bilgilendirdi. Üretime başlamadan önce ilk olarak taşı çıkaracakları araziye gezerek yapısını iyi buldukları yeri karotlu sondaj makinasıyla incelediklerini ifade eden Celal Sönmez şunları aktardı: *"Sondaj makinalarıyla 65 metre kadar derine inebiliyor; taşın rezervi, kalitesi ve sağlamlığı hakkında bilgi edinebiliyoruz. Bu arazi üzerinde 100'den fazla yerde karot çalışması yaptık. Böylece yer yapısı hakkındaki bilgileri kayıt altına aldık. Üretim yapmaya ihtiyaç duyduğumuz zaman da önce orman izni alıyoruz, sonra makinaları araziye gönderip dekapajını yaparak çalışmalara başlıyoruz. Dekapajdan sonra, sondaj makinası aracılığıyla taşta dikey ve yatay delikler açılıyor. Ardından kaya büyük ve yüksekse tel kesmelerle, küçükse de kollu kesmelerle dilim dilim kesiliyor. Büyük tonajlı taşlar, paletli ekskavatörler ve ripeler yardımcılığıyla devriliyor. Daha sonra, sayalama denen yöntemle ikiye bölünüyor ve ebatlanıyor. Son olarak da lastikli yükleyicilerle stok sahasına taşınıyor."*

İyi taşı bulmak şans

Bir ocağın işletilebilir olması için öncelikle taşın moda, yani satılabilir olması gerektiğini vurgulayan Celal Sönmez, ayrıca taşın sağlamlılığının da göz ardı edilmemesi gerektiğini vurguladı. Yapı-



Canel Madencilik Şantiye Sorumlusu Celal Sönmez

sına güvenerek açtıkları arazinin bile zaman zaman kendilerini yanıltabildiğini ifade eden Celal Sönmez; *"Taşın içine karot vurduğunuzda görünen malzeme bazen kesimde karşınıza çıkmıyor. Taş; çürük, kesik veya yağlı çıkabiliyor. Onun için her ne kadar karot çalışması konusunda tecrübem olsa da bu iş bir yerde kumar. Karot her zaman yüzde 100 doğru tahminde bulunmamızı sağlamıyor"* dedi.

"Bir mermer ocağında, belden kırmalı kamyonun ve iyi bir iş makinanın yoksa o iş olmaz"

Canel Madencilik, mermer ocağında ki ürünlerini çıkarmada işin başından sonuna kadar çok sayıda iş makinası kullanıyor. Firmanın makina parkında 7 adet paletli ekskavatörün yanı sıra 7 adet de lastikli yükleyici bulunuyor. Son olarak bünyesine 4 adet EC480D paletli ekskavatör ve 4 adet de L220G lastikli yükleyici olmak üzere toplam 8 adet Volvo marka iş makinası ekleyen firma, araç parkında bulunan 10 adet A20 model belden kırmalı kaya kamyonlarını da hafriyatta kullanıyor. *"Bir mermer ocağında, belden kırmalı kaya kamyonun*

ve iyi bir iş makinanın yoksa o iş olmaz" diyen Celal Sönmez, mermercilikte bu kamyonların önemli bir yerinin olduğunu altını çizerek; *"50 metre aşağıya inip o şekilde çalışıyoruz. Oradan o eğimde başka aracın çıkması mümkün değil. Kamyonlarımız eski olmalarına rağmen oldukça yüksek eğimde bile güçlü verim sağlıyor. Yaz, kış, çamur demeden bize sürekli çalışma imkânı tanıyor"* şeklinde konuştu.

"Yakıt tüketimi" ve "güç" en önemli seçim kriterleri

Firma ekskavatör alırken öncelikle makinanın yakıt tasarrufu sağlamasına ve güçlü olmasına öncelik veriyor. Büyük kayaları devirebilmek için riperin güçlü ve dayanıklı olması gerektiğine dikkat çeken Celal Sönmez, aynı tonajdaki farklı marka makinaların bir kayayı devirme sürelerinin farklı olabildiğini ve bunun da makinanın tasarımından kaynaklandığını söyledi. Yeni aldığı Volvo EC480D model ekskavatörden oldukça memnun olduğunu ifade eden Celal Sönmez, devirme konusunda makinayla ilgili herhangi bir sıkıntı yaşamadıklarını kaydetti.



“Yürüyüş takımları, aşınmaya ve kırılmaya karşı dayanıklı olmalı”

Ekskavatörlerin engebeli ve sert bir arazide çalışmasından dolayı makinaların zincir, pabuç ve makaralarının hızlı aşınabildiğini ifade eden Celal Sönmez, bunun için mermer ocağında çalışan makinaların yürüyüş takımlarının hem aşınmaya hem de kırılmaya karşı dayanıklı olması gerektiğinin altını çizdi. Diğer taraftan koparma gücü daha fazla olduğu için bom ve arm'da kısa konfigürasyon kullandıklarını belirten Sönmez, uzun bom'a ihtiyaç duymadıklarını söyledi. Hidrolik sistem ile motorun uyumlu çalışması gerektiğine değinen Celal Sönmez, yüksek hidrolik gücün, yaptıkları işte çok önemli olduğunu sözlerine ekledi.

Yükleyici seri olmalı

Firma, yükleyici tercihini de ekskavatörde olduğu gibi yine yakıt avantajı sağlayan makinalardan yana kullanıyor. Bunun yanı sıra bir yükleyicide bulunması gereken en önemli özelliğın serilik olduğuna dikkat çeken Celal Sönmez, lastikli yükleyicinin kovasıyla hızlı bir şekilde hafriyatı alması ve çatalıyla da blokları kolayca taşıması gerektiğini dile getirdi. Celal Sönmez, Volvo gibi tek kova devirme silindirli makinaların, operatörün görüş açısını ve kova hâkimiyetini artırdığını da sözlerine ekledi.

Gelişen teknoloji işin hızını ve kalitesini artırıyor

Son yıllarda iş makinası tercihlerinde de farklılıkların yaşandığını ifade eden İşletme Müdürü Sönmez, önceden

ocak sahalarında taşı, paletli kepçelerle çekmeye çalıştıklarını ancak şimdi bunu ripperlere yaptıklarını belirtti. Taşı devirme yöntemlerinde de değişikliklerin olduğunu ifade eden Celal Sönmez şunları söyledi: *“Artık kovayla pim'i elle çıkarmak gibi bir durum söz konusu değil. Quick coopler sistemi hidrolik olduğu için çok rahat. Operatör kabinden aşağıya inmeden düğmeye basarak kovayı çıkartıyor, riperi takıyor. Hangisi varsa onu kullanıyor. Ayrıca önceden bom, taşın sağlam yerini kırıp deviriyordu. Böylece taşı devirme hem çok zaman alıyordu hem de taşın özüne zarar veriyordu. Şimdi riperi, kayaya zarar vermeden rahatlıkla deviriyor.”*

Büyük lastikli yükleyici kullanımı hız ve maliyet avantajı sağlıyor

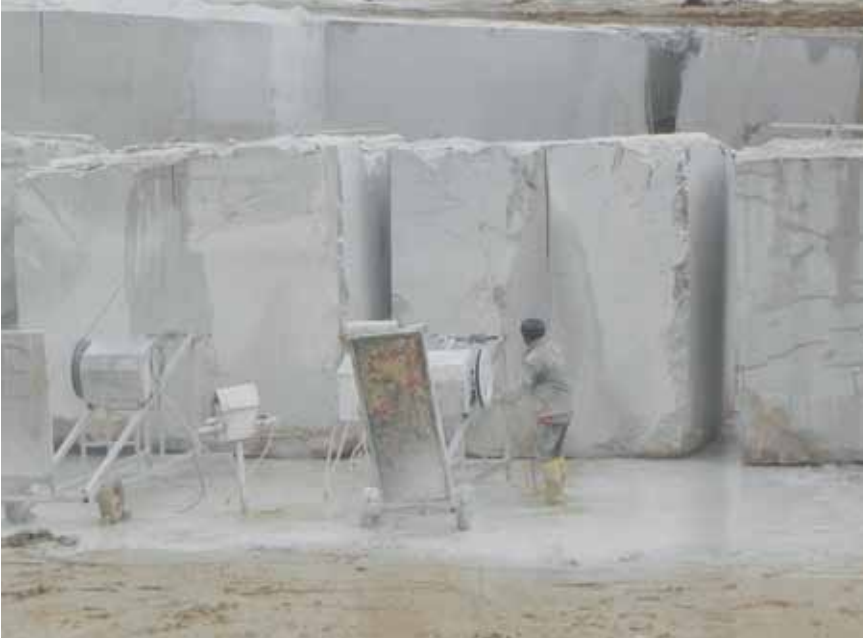
Makina ebadı konusunda da, yapılan işe göre farklı tercihlerinin olduğunu söyleyen Celal Sönmez, eğer ocak yapısı uygunsa daha büyük bir yükleyiciyle kollu kesme yönteminde tek seferde taşı alıp onu doğrudan ocak dışına çıkarmanın hem işi hızlandıracağını hem de maliyetleri azaltacağını aktardı. Yurt dışındaki ocaklarda büyük lastikli yükleyici kullanımının yaygın olduğunu belirten Celal Sönmez, bu durumda büyük ölçekli ekskavatörlere de ihtiyaç kalmadığını sözlerine ekledi.

“Makinaları en çok yıpratan, işi bilmeyen operatörler”

Mermercilik sektöründe kalifiye eleman bulmanın zorluğuna dikkat çeken Celal Sönmez, operatörlere bazı tavsiyelerde bulundu. Makinaların çabuk bozulmasına ve yıpranmasına neden olan en

önemli etkenlerden birinin operatörlerin makinaları bilinçsiz bir şekilde kullanması olduğunu belirten Celal Sönmez, operatörlerin çekirdekten yetişmesi gerektiğine vurgu yaptı. *“Bu iş oturarak olmuyor, iş disiplini çok önemli”* diyen İşletme Müdürü Celal Sönmez sözlerini şöyle sürdürdü: *“Eskiden ocaklarda her makinanın bir yağcısı olurdu. Şimdi maliyetler yüksek diye kimsede yağcı yok. Geniş kapsamlı çalışan bir ocak için bir tane bakım aracı koyup sürekli mazotunu veriyorlar. Göstermelik 3-5 defa yağ basıp dönüp, geliyorlar. Oysa yağcının devamlı makinanın yanında durması, operatörü gözlemleyerek, dinleyerek yetişmesi gerekir. Öyle adamlar şimdi bulunmuyor. Adam bir yıl yağcılık yapmış, bir bakmışsın gitmiş A firmasına ben operatörüm diyor, çkıyor makınaya. Siz de ona güveniyorsunuz. Bir bakıyorsunuz makınaya, ya yağı bol koymuş ya pim'i kesmiş ya da kayayı devirirken becerememiş taş kaymış pistonu vurmuş. Makinaları en çok yıpratan o operatörler. Bunlara çok dikkat etmedikçe ne kadar iyi bir makina da alsanız araçlar bakımsız kalıyor. Bizde her makınada bir yağcı var. Makina nasıl kullanıyor, operatör ne yapıyor bunları yerinde görüyor.”*

İyi operatörle kötü operatör arasında çok fark olduğunu söyleyen Celal Sönmez, bunu yaşadığı bir anıyla şöyle örnekledi: *“Benim bir operatörüm vardı. Bir gün çalışırken onu izliyordum, çok uğraştı bir türlü taşı alamadı. Aşağıya indirdim, gel yanıma dedim. Başka ustayı çağırdım. O makınaya bindi, hemen taşı aldı. Atasmanı taktığı gibi hafif dönderdi, çift çatalın üzerine taşı aldı ve yürüdü. Öbürüne dedim ki, gördün mü*



nasıl alıyor. O, onu yarım saat seyretti. Sonra dedi ki; "Ağabey ben o taşı yor- muştum zaten, o da aliverdi."

Hedef, yılda 45 bin metreküp mermer üretmek

Türkiye'deki mermer ocaklarının son 5-6 yıldır daha iyi işletilmeye başla- dığı ifade eden Sönmez, mermerin ikamesi olmayan bir maden olduğunu ve bunun için de bilinçli tüketilmesi

gerektiğini vurgulayarak; "Mermer, bir tekstil ürünü veya otomobil değil ki yerine yenisi koyarım diyebilesin. Bittiği zaman yeniden oluşacak bir şey yok. Son 5-6 yıldır gezdiğim, gör- düğüm kadarıyla iyi ocaklar var ama daha iyisi olabilir. Ben 2012'de kendi hedefimizi aştığımız için övünüyordum ama Belçika'da bir ocağa gittim; adamlar ayda 20 bin metreküpü az buluyor, 25 bin metreküp üretim yapı- cağız diyorlar" dedi.

Mermer artıkları bir fırsata dönüşebilir

'Pasa' olarak tabir edilen mermer artık- larının tepelerden aşağıya doğru akan çirkin görüntüsüyle hemen her ocakta karşılaşılıyor. Celal Sönmez, hem çev- re kirliliğini önlemek hem de ekonomiye katkı sağlamak açısından bu artıkların değerlendirilmesi gerektiğini vurguladı. Yasaların izin vermesi ve teşvik edilme- si ile bu artıkların kırılarak yol ve inşaat malzemesi olarak kullanılabileceğini belirten Sönmez, bu değerli artıklara yurt dışından dahi talep aldıklarını ve ihraç ettiklerini ifade etti.

"Satışçı arkadaşlar, satış başarılarıyla Ca- nel'i yuvaya yani Volvo'ya döndürdüler"

Makina parkına yeni seri Volvo marka makinalar ekleyen Canel Madencilik, aslında oldukça eski bir Volvo kulla- nıcısı. Volvo'yu neden tercih ettiklerini açıklayan Celal Sönmez şöyle konuştu: "Canel Madencilik, Türkiye'ye Volvo'yu ilk getiren 3 firmadan biri sanırım. Ben de geçmişte uzun yıllar Volvo maki- nasıyla çalıştım. Makinaların yakıtını, performansını iyi biliyorum. Benim Vol- vo'dan duyduğum memnuniyet ve satış temsilcisi arkadaşların özverili yaklaşı- mı Volvo'yu tercih etmemizi sağladı."



"Canel Ma- dencilik ile ilişkimizi hiç koparmadık"

ASC Türk İş Makinaları Bölge Satış Temsilcisi
Metin Öz:
"Makinaları-

mızın az yakıt tüketmesi ve çalışmalarda yüksek performans göstermesi Canel Madencilik tarafından tercih edilmemizi sağladı. Biz Canel Madencilik ile olan ilişkimizi hiç koparmadık; onları sık sık ziyaret ediyorduk. Özellikle Celal Bey ile ilişkimizin iyi olma- sı ve daha önceden beri Volvo'ya olan hayranlığı ve güveni bu satış gerçekleştirilmemizde etkili oldu. An- cak sadece makinanın performansının ve ilişkilerin iyi olması yetmiyor. Bunların hepsini bir bütün olarak ele alırsak her şeyi iyi yaptığımız için bu satış ger- çekleştirdiğimizi düşünüyorum."

"Volvo kullanmak bir ayrıcalıktır"

Volvo EC 480D model paletli ekskavatör operatö- rü Recep Portakal:

"Yaklaşık 10 yıldır operatör olarak gö- rev yapıyorum. Daha önce Volvo'nun EC 460B modelini kullan- mıştım. Yeni aldığımız EC480D model maki- na, 460'a göre daha güçlü ve konforlu.



Mermer üretiminde makinanın koparma gücü çok önemli. EC 480D'yi hem ripperle hem de kovayla kullanıyorum. Riperi daha çok taş çekmede, itmede ve yıkımlarda kullanıyorum. Ağır ve zor işlerde ise makina- yı genelde F modunda çalıştı- rıyorum. Makinayı F moduna aldığım zaman çift pompa dev- reye giriyor. Böylece daha güçlü hidrolik ve koparma gücü sağlıyor. Şu an makina henüz 20 saat çalışmış durumda ve ortalama yakıt tüketimi yaklaşık 20 litre. 50 tonluk bir makina olmasına ve hafriyat da çalışmama rağmen yaktığı yakıt gayet iyi. Volvo'nun diğer markalara göre kullanımı oldukça rahat. O yüzden Volvo kullanmak bir ayrıcalıktır. Kullanmayı bildikten sonra makina kendisi işi görüyor."



JCB, yeni PowerBoom Serisi ile mini yükleyici sınıfındaki ezberleri bozuyor

SİF İş Makinaları, JCB tarafından geliştirilen yeni PowerBoom Serisi mini yükleyicileri Türkiye pazarına sundu.

Firma tarafından, 'dünyanın en güvenli, en verimli ve en konforlu mini yükleyicisi' olarak nitelendirilen yeni PowerBoom hakkındaki sorularımızı, SİF İş Makinaları Ürün Müdürü Cihan Çolpan cevaplandırdı. Kendisi ile birlikte ürünü yakından inceleme ve kullanma fırsatı da bulduk.

PowerBoom nedir?

Piyasada halihazırda kullanılan mini yükleyicilere kıyasla önemli avantajlar sağlayan, tamamen farklı bir ürün çeşididir. PowerBoom'un tasarımı, 1977 yılında JCB tarafından icat edilen ve JCB'nin dünya genelinde pazar lideri olduğu teleskobik yükleyicilerde kullanılan tase-

rımın aynısıdır. On binlerce teleskobik yükleyicide kullanılarak kendini kanıtlamış olan bu sistemin mini yükleyicilere adapte edilmesi sonucunda dünyanın en güvenli ve en verimli mini yükleyicisi ortaya çıkmıştır.

Yeni ürünün daha önceki JCB Robot Serisi mini yükleyicilerden farkı nedir?

Yeni Seri, JCB'nin bundan önceki Robot Serisi mini yükleyicilerine oldukça benziyor. Ancak konfor ve güvenlik anlamında önemli gelişmeler sağlandı. Ayrıca, eski seride toplam 8 model vardı ve mini yükleyici pazarının sadece yüzde 53'üne hitap edebiliyorduk. PowerBoom Serisi'nde ise tonaj ve kaldırma sistematiğine göre 11'i lastikli, 7'si paletli olmak üzere toplam 18 farklı model bulunuyor. Böylece artık bu pazarın yüzde 98'ine hizmet verebiliyoruz. Çok amaçlı olarak

kullanılabilen makinalarımızla birlikte 30'un üzerinde atışman seçeneği de sunuyoruz.

Üretim nerede yapılıyor?

Yeni seri ile birlikte, İngiltere'deki fabrika kompakt ekskavatör grubuna bırakıldı. Mini yükleyicilerimiz artık JCB'nin Amerika Birleşik Devletleri'ndeki yeni tesislerinde üretiliyor.

Neden A.B.D. tercih edildi sizce?

JCB'nin yeni bir fabrika için Amerika'yı seçmesinin temel sebebi; bu ürün grubundaki dünya pazarının yarıya yakınının orada olmasıdır. Türkiye'de kazıcı-yükleyicilerin popülaritesi neyse, Amerika'da da mini yükleyicilerin popülaritesi o kadar yüksek. Türkiye'de kazıcı-yükleyicilerin yolda yürüme yasağı olmaması; hem kompakt ekskavatör hem de mini

yükleyici pazarının uzun süre büyüyemesine sebep oldu. Ama son zamanlarda önemli bir canlanma yaşanıyor.

Türkiye’de pazarın büyümesinin sebebi nedir?

Türkiye’deki mini yükleyici kullanımı, özellikle fiber optik kablo döşeme projeleri ile birlikte hız kazandı. Fiber optik kablo trencher’ları (dar kanal kazı atama) kazıcı-yükleyicilerde kullanamıyor, istediğiniz kesim izini yapamıyorsunuz. Bu iş şu an İstanbul’da bitmek üzere belki ama Anadolu’ya doğru yayılıyor. Türkiye’de son 2 yılda mini yükleyici satışlarında ciddi bir artış oldu. 2012 yılında satılan makina sayısının 400 adet civarında olduğunu tahmin ediyoruz. Bunlardan da yaklaşık 150-200 adedi fiber optik işi için kullanılmıştır. Makinanın şantiyelere girerek bir anlamda keşfedilmesi ile birlikte, tarımdan, endüstriyel tesislere ve yol projelerine kadar kullanım alanı da her geçen gün genişliyor.

PowerBoom’un sırrı, ona ödül kazandıran özellikler nedir?

Klasik mini yükleyicilerde, kovanın bağlı olduğu, paralel olarak aşağıya ve yukarıya doğru hareket eden birbirine bağlı iki kol vardır. Bu yapıdan dolayı makinanın kabinine ön camdan girmek durumdasınızdır. PowerBoom’larda ise tek taraflı yükleyici kolu bulunuyor. Klasik mini yükleyicilere oranla yüzde 20 daha fazla çelik kullanılarak geliştirilen bu yapı sayesinde, kabine, teleskobik yükleyicilerde olduğu gibi sol taraftaki normal bir kapıdan girmeniz mümkün oluyor. Bu yapı, hem iş güvenliği hem de üretkenlik anlamında çok yüksek değerlere ulaşmayı sağlıyor.



*SİF İş Makinaları
Ürün Müdürü
Cihan Çolpan*

Tek kollu yapı nedeniyle güç ve kaldırma kapasitesinde bir azalma söz konusu mu? Denge problemi var mı?

En çok sorulan soru bu. Piyasada bu işi yapan 10 markadan 9 tanesinde çift yükleyici kolu var. Sadece bizde tek kol var. O zaman insanlar daha farklı bakıyorlar. Mukavemeti yeterli olacak mı? Devrilecek mi? Anlatılan dayanımı sağlayacak mı?

Bundan önceki Robot Serisi’nde de tek yükleyici kol tasarımı vardı. Türkiye’de bugüne kadar teslim ettiğimiz Robot Serisi makina sayısı 100’den fazladır ve yükleyici kolu ile ilgili olarak hiç problem yaşamadık.

Makina çalışırken denge problemi yaşanmaması için komponentler, klasik bir mini yükleyiciye kıyasla farklı şekilde yerleştirilmiştir. Pompa olsun, motorun

yerleşimi olsun, hidro motorların yerleşimi olsun. Çünkü bir yük kaldırdığı zaman bir tarafa doğru ağırlık değişimi olacaktır.

Makinalarda herhangi bir güç kaybı da yok. Hatta önceki modellere oranla daha da hızlı çalışıyorlar. Motorlarda ve hidrolik tasarımda önemli değişimler oldu. Belirli bir tonajın üzerindeki modellerde JCB kendi motorunu kullanıyor.

Diğer makina üreticileri neden bu yapıyı kullanmıyorlar?

JCB, teleskobik yükleyicileri 1977’de ilk olarak geliştiren firmadır ve tek taraflı teleskobik yükleyici kolunun lisans haklarına sahip bulunuyor. Patentin lisans süresi dolduğu için bu yapıyı teleskobik yükleyici grubunda kullanan firmalar var. Ancak, PowerBoom grubunda bu lisans hala devam ediyor. Bundan dolayı bu tasarımı kullanmak isteyen firmalar ya JCB ile ortak üretime gitmek; ya da telif hakkı için bedel ödemek durumundalar.

Bu makinanın en dikkat çeken özelliklerinden birisi kabin demiştiniz galiba?

Evet. PowerBoom, kapısı olan tek mini yükleyicidir. Hareket alanımızı kısıtlayan 2 tane yükleyici kolumuz olmadığı için kabini istediğimiz kadar genişletebiliyoruz. PowerBoom Serisi bir makinanın koltuğunda oturan operatörün görüş açısı 270 derecedir. Sıradan bir mini yükleyicide ise bu değer 160 dereceyi geçmiyor. Böylece operatöre yaklaşık yüzde 60 daha fazla görüş açısı sunuyoruz.





Ayrıca, klasik mini yükleyicilere kıyasla yüzde 46 daha geniş kabin içi hacim sunuyoruz. Yine etkin ses izolasyonu sayesinde, 76 desibel gibi çok düşük bir gürültü seviyesi bulunuyor.

Kontrol panelinin ön camın üst köşesinde olması görünürlükte bir avantaj sağlıyor. Bu tip makinalar genellikle yükleme amaçlı kullanılıyor. Yükleme noktasında onu görmek avantaj sağlıyor. Zaten ölü bir nokta olduğu için normal kullanım da görüş açınızı kapatmıyor.

Güvenlik açısından sağladığı avantajları biraz açabilir misiniz?

Operatör makineye, klasik mini yükleyicilerde olduğu gibi kovanın üzerinden tırmanarak değil, kapıdan kolayca binme imkânına sahip. Özellikle kaygan ve çamurlu zeminlerde çalışırken oluşan iş kazası riski en az seviyeye indirgenmiştir oluyor.

Ayrıca, diyelim ki yükleyici kolunu orta noktaya kadar kaldırdınız ve makina arıza yaparak durdu. Klasik mini yükleyicilerde, özellikle bir de ön camı varsa, hiçbir şekilde dışarı çıkamazsınız. Bu tip makinaların genellikle ön camsız olarak



kullanılmasının bir sebebi de budur. Hani arada bir boşluk bulursam çıkabilirim diye.

Hatta bazı durumlarda makineye binmiyorsunuz. Örneğin, dairesel trencher gibi büyük bir ekipman kullanıyorsanız ve o da ters tarafta duruyorsa, binmek çok zor oluyor.

Yakıt tüketimi hakkında ne söyleyebilirsiniz?

Mini yükleyicilerin Türkiye'de en çok satılan modelleri 70-75 beygir gücü sınıfında olanlardır. Bu sınıftaki klasik makinaların saatlik yakıt tüketimi ise yaklaşık 6-7 litre civarındadır. PowerBoom ile birlikte biz bundan 1,5 litreye varan miktarda tasarruf sağlıyoruz.

Bu yakıt avantajının sebebi nedir?

Birincisi, bahsettiğim sınıftaki modellerde JCB'nin kendi motoru kullanılıyor. Bu motorlar ciddi bir yakıt avantajı sağlıyor. Oysa bu tip makinaların üreti-

cilerinin çoğunluğu Amerikan menşeli firmalar ve yakıt konusunda nisbeten rahat davranmışlar. Ama Türkiye'de biz o kadar rahat değiliz. JCB her ne kadar üretimini A.B.D.'ye taşımış olsa da, Avrupalı bakış açısı devam ediyor ve bu yüzden yakıt tasarruflu makinalar geliştirmeye devam ediyor.

Bakım-onarım kolaylığı da bu makinelerde önemli, değil mi?

Elbette. Eski modelimize göre bakımların çok daha kolay olduğunu söyleyebilirim. JCB eskiden radyatörü arka kapak üzerinde tutuyordu. Şimdi üst tarafa taşıdı. Bu tip makinalar kazalarda genellikle forkliftler gibi arka taraftan darbe alır. Çünkü en kör nokta orasıdır. Dolayısıyla radyatörün arka kapakta olması zarar görme ihtimalini artırıyor. Ayrıca bu yeni tasarım sayesinde motor ve filtrelelere ulaşmak çok daha kolay oluyor.

PowerBoom Serisi'nde eski modellere oranla yüzde 38 daha az hidrolik bağlantı parçası kullanılmış. Ne kadar çok hortum ve bağlantı ekipmanı kullanırsanız hidrolik yağ kaçağı ihtimaliniz de o kadar artar.

Teslimatlar başladı mı? Müşterilerinizden ne gibi yorumlar alıyorsunuz?

Evet, teslimatlarımız Ocak ayında başladı. Gerek tarım gerekse inşaat sektöründeki müşterilerden yoğun talep alıyoruz. Müşterilerimiz makineyi çok seri buldular. Ciddi bir memnuniyet var. Mart ayından itibaren başlayacağımız tanıtım demolarıyla yeni ürünlerimizin sağladığı avantajları daha geniş kitlelere yaşayarak gösterme imkânı sağlamayı planlıyoruz.



HMF Makina ile bir servis günlüğü



HMF Makina Merkez Servisi'nde iş makinaları doktorlarıyla bir araya gelerek, şantiyede bir makinanın yeniden doğuşuna şahit olduk.

Serviste bir günün nasıl geçtiğini hiç merak ettiniz mi? İşe kaçta başlanıyor? Hangi müşteriye kim, nasıl gidiyor? Gerekli malzemeler nasıl temin ediliyor? Müşteri şikâyetleri nasıl alınıyor ve günlük akış ne şekilde düzenleniyor? Mühendis ve teknisyenler nasıl çalışıyor?

Bu soruların cevaplarını bulmak için bir günümüzü HMF Makina'nın Gebze'deki Merkez Servisi'yle geçirdik. Yaklaşık 2 yıl önce faaliyete geçen ve bir anlamda Türkiye'deki tüm servislerin desteklendiği bu merkez, İstanbul'un tamamına ve Gebze'nin de bir bölümüne hizmet veriyor. Avrupa Yakası'nda yeni açılan Öz Makina etkinlik kazandığında, buradaki iş yoğunluğunun düşeceği söyleniyor. Bu merkezde 2 servis mühendisi, 6'sı

yetkin ve 6'sı yardımcı olmak üzere 12 teknisyen, 2 kaynakçı görev yapıyor. Servis Mühendisi İsmail Oruç, operasyonlardan sorumlu. Yine Servis Mühendisi olan Yusuf Işık ise endüstriyel ürünlerle ilgileniyor. Fakat asıl destek; İstanbul Kartal'daki HMF Makina Genel Merkezi'nde görev yapan Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Feridun Çoğalan ve ekibinden geliyor.

Tüm araçlar, takip sistemiyle kontrol ediliyor

Merkeze gittiğimizde Servis Mühendisi İsmail Bey ile konuşma fırsatını yakalıyoruz. İsmail Bey işini, müşterilerden gelen şikâyetleri almak, servis çıkarmak ve tekliflendirme yapmak olarak özetliyor. İsmail Bey; "Bugün için yapacağım işleri

dünden belirliyorum. Müşteri şikâyetlerini direkt ben alıyorum. Saat 14.30'a kadar böyle geçiyor. Kalan yarım saatte teklifleri hazırlıyorum. Sonraki 3 saatte ise pazarlıklar yapıyor. Yani ertesi gün ne yapacağımı, bir gün öncesinden 18.00 gibi netleştiriyorum. Bunların plan içerisinde yürütmesi gerekiyor. Arıza listelerinin depoya gönderilmesi ve ertesi sabah malzemelerin hazır olması çok önemli. Buna göre ekiplerimiz, belirlenen güzergahlara doğru malzemelerle birlikte yola çıkıyor. Onlarla gün içinde sürekli iletişim halinde bulunuyorum" diyor. Sahip oldukları 5 servis aracında da takip sistemi olduğu bilgisini veren Mühendis İsmail Bey, böylelikle işlemlerin uygulanıp uygulanmadığı konusunda bilgi edindiğini sözlerine ekliyor. Kısacası, İsmail Bey'in servisteki bir günü böyle geçiyor.

Merkez Servis'te satışa da destek oluyor

Gebze'de bulunan bu Merkez Servis'te, satışa destek konusunda, ekipman ve yetkin personelle motor ve pompa da dahil her türlü revizyon yapılabilir. Hyundai iş makinelerinde, Mitsubishi ve Cummins olarak 2 farklı motor bulunuyor. 9 Serisi ekskavatör ve yükleyicilerde ise uydu takip sisteminden yararlanılabiliyor. Bu sistemle makinenin performansı ile bakım ve kullanım geçmişini; servis, kullanıcı ve üretici kontrol edebiliyor. Mühendis İsmail Bey, makinelerin arızalı olduğunu belirten kırmızı kodların ekranda görülmesiyle Kore'den yani üretici firmadan arandıklarını, arızalar hakkında bilgi alışverişinde bulunduklarını anlatıyor.

Sorumluluğu altında çok sayıda müşterileri olduğunu belirten Servis Mühendisi İsmail Bey, bazı müşterilerinde 1, bazılarında ise 70 iş makinesi olduğunu altını çiziyor. Ana deponun ve yedek parça biriminin şirketin Kartal'daki genel merkezinde olduğunu söyleyen İsmail Bey, Türkiye'de bulunmayan parçaların 7-8 iş gününde Kore'den getirilebileceğini vurguluyor.

Bakıma alınacak makinenin düz zemine çekilmesi şart

Gebze'deki merkezde operasyonlardan sorumlu Servis Mühendisi İsmail Oruç ile görüştükten sonra, Kocaeli Kartep'e'de bizi bekleyen Hyundai Robex 210 LC-7A model paletli ekskavatörün 2000



HMF Makina Merkez Servis Mühendisi
İsmail Oruç

saatlik bakımını yapmak üzere; teknisyenler Muhsin Balaban ve Hasan Ortağüle ile yola koyuluyoruz. Bu 1 saatlik seyahatte, Muhsin ve Hasan Bey'i daha yakından tanıma şansını elde ediyoruz.

Muhsin Bey, 33 yaşında ve 15 yıllık deneyime sahip bir teknisyen. Servise gidecekleri makinelerin uygun bir sahada olması gerektiğini ve sahiplerini bu konuda ikaz ettiklerini söylüyor. Zeminin düz olmasının önemi üzerinde duruyor. Hidrolik bakım için cer yağlarının seviyelerine getirmek gerektiğini, bu yüzden makinenin çalışır durumda kalmasının zorunlu olduğunu vurguluyor. Aksi halde bakımın çok uzun zaman alacağını sözlerine ekliyor.

Sektör, nitelikli eleman istiyor

Hasan Bey ise bu işin eğitimini almış, daha genç bir teknisyen. Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları

Derneği (İMDER) ile İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) tarafından desteklenen İstanbul Haydarpaşa Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nin (HATEM) Motorlu Araçlar Teknolojisi Alanı'nda İş Makinaları Bölümü'nde 4 yıl eğitim görmüş ve 2011 yılında mezun olmuş. "İş bulmam zor olmadı. Çünkü piyasada çok fazla ihtiyaç var. Okurken bile işimiz hazırды" diyen Hasan Bey, 'nitelikli eleman' sorununa bu sözleriyle parmak basıyor. Teknisyen Hasan Bey; "Elbette tecrübe de gerekli. Ama ben şu anda makina sistemlerini tanıyorum. O okul bana güçlü bir altyapı sağladı" diyor.

İMDER ve İSDER'in katkılarıyla oluşturulmuş 'İş Makinaları Bölümü'nde imkanlar her geçen gün artıyor. Firmalar makina bağışlayarak, eğitime destek olmaya devam ediyor. Bu yıl bir firmanın yeni beko loder hediye ettiğini belirten Hasan Bey, makinalardaki parçaların sö-



HMF Makina Merkez Servis Teknisyenleri
Muhsin Balaban ve Hasan Ortağüle



külüp tekrar takılarak pratik yapma olanaklarının böylelikle daha da arttığını, özellikle 2012'den sonra mezun olacak öğrencilerin, iş hayatlarında kısa bir süre içinde 'usta' unvanını alabileceklerini söylüyor.

Türkiye'deki ara eleman sıkıntısı konusunu 'Mesleki Eğitim Memleket Mese-

lesi' temasıyla gündemde tutan İMDER Yönetim Kurulu ve İMDER - İSDER Eğitim Komitesi Başkanı Cüneyt Divriş, çözüm projelerini Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Milli Eğitim Bakanlığı'yla paylaşıyor. Proje kapsamında, HATEM'in İş Makinaları Bölümü için ders, eğitim, çalışma ve uygulama gibi ihtiyaçların karşılanabileceği bir bina yapılması ve içinin araç-gereçle donatılması söz konusu. Başkan Cüneyt Divriş ayrıca, ilgili bölüme bilgisayar laboratuvarı kuracaklarını, anlaştıkları firmadan ilk etapta 20 bilgisayar alınarak öğrencilerin hizmetine sunulacağını ve bu sayede en az 4-5 yıl ihtiyaçların karşılanabileceği müjdesini veriyor.

Bir makina adeta yeniden doğuyor

Merkezden yaklaşık 70 kilometre kadar yol aldıktan sonra Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü (İSU) tarafından yapılan bir çalışmada kullanılan, Sarılar firmasına ait 2011 model Hyundai marka paletli ekskavatör bizi operatörü İrfan Yıldız ile karşılıyor.

Operatör desteğiyle makina, düz ve rahat çalışabilecek bir alana çekiliyor. Düz zemin, motor ve hidrolik yağına bakı-

labilmesi için önemli. Daha sonra cer yağlarının seviyesi ayarlanıyor. Hidrolik yağının değiştirilebilmesi için bomu tamamen açılıyor. Hidrolik, motor ve kule yağları tamamen boşaltılıyor. 2000 saatlik bu bakımda neredeyse hemen hemen tüm sıvı ve filtreler değiştiriliyor. Çıkan atık yağlar, HMF Merkez Servisi'ne götürülüyor. Orada da geri dönüşüm için depolanıyor.

Cer yağlarının ilk seferinde 500, sonrasında ise her 1000 saatte değiştirilmesi gerekiyor. Hidrolik yağ 2000, motor yağının ise 250 saat sonrasında yenilenmesi şart. 20 tonluk bu makina için komple 10, sistemi de dahil edersek 14 tenke yağ kullanılıyor. Kule dönüş ve cer yağları aynı. Cer için 8-8, kule için de 4 litre yağ gerekiyor. Şase ve mazot filtrelerinin 250 saatte yenisiyle değiştirilmesi zorunlu.

Bakım, yetkili servisler tarafından yapılmalı

Bazı makina sahiplerinin bakımlarını kendi yöntemlerince yaptığını biliyoruz. Teknisyen Muhsin Bey, en garantili bakımın yetkili servisler tarafından yapılacağını ve böylelikle ikinci el değerinde de artış yaşanacağını vurguluyor. Bilinçli firmaların bu şekilde çalıştığını belirten Muhsin Bey, bakım anında ne kadar sıkıntı yaşanırsa yaşansın her şeyi tek tek kontrol ettiklerini söylüyor ve ekliyor: "Makinamızın her zaman arkasındayız."

En kritik bakım olarak nitelendirilen 2.000 saatlik bakımını bitirdiğimiz 2011 model Hyundai Robex 210 LC-7A, operatörü İrfan Yıldız'a teslim edilerek işine kaldığı yerden devam ediyor. Bizse 2,5 saatlik çalışmanın ardından, malzemelerimizi toplayıp 70 kilometre uzaklıktaki merkeze dönüyoruz. Teknisyenlerimiz Muhsin Balaban ve Hasan Ortagüle'nin bir günü de işte böyle geçiyor.



85 tonluk Liebherr ekskavatör, Metropol İstanbul'da...



Türkiye'nin en prestijli projelerinden biri olan Metropol İstanbul'un 1 milyon metreküp alan üzerindeki kazı ve nakliye çalışmasını üstlenen OmoCan Madencilik, şehir içi hafriyatlarda görmeye pek alışık olmadığımız 85 tonluk Liebherr marka R 974C model paletli ekskavatörle yükünü hafifletiyor. R 974C için; *"Bu makina, dört makinanın işini yapıyor"* diyen OmoCan Madencilik Firma Ortağı Muharrem Kanşıray; Liebherr'den satın aldığı her iki makinanın da sökücü gücü ve seriliğinden oldukça memnun olduğunu söylüyor.

1990 yılında Bursa'da inşaat –nakliye sektöründe faaliyete göstererek çalışmalarına başlayan OmoCan Madencilik; Nuh Beton Santralleri'ne agrega, Bursa Çimento'ya hammadde ve Bursa-Yenişehir Havaalanı'na inşaat yapı malzemeleri nakli yaparak önemli projelerde yer almış. İstanbul'daki çalışmalarına da 1998 yılında Atatürk Havalimanı pist

yapımındaki nakliye işi ile başlayan firma, daha sonra Gebze Taş Ocaklarında, Sabiha Gökçen Havaalanı yapımında, Formula 1 inşaatında, Anadolu Ray projesinde, liman ve sahil dolgularında, büyük inşaat-konut projelerinde hafriyat işleri yapmış. En son olarak da İstanbul'un Ataşehir'deki gözde projelerinden Metropol İstanbul'un temel kazı ve

nakliye çalışmasını üstlenen OmoCan Madencilik, proje için satın aldığı Liebherr marka R 974C ile R 954C model paletli ekskavatörlerle işin üstesinden kolaylıkla geliyor. 85 ton ağırlığındaki R 974C'nin kova kapasitesi 5,8 metreküp. R 974C model paletli ekskavatör ise 50 ton ağırlığında ve 2,3 metreküplük kova hacmine sahip bulunuyor.

OmoCan Madencilik Firma Ortağı
Muharrem Kanşıray



“İşimizin en zor kısmını Liebherr makinalarla yaptık”

Daha önce birçok farklı marka iş makinası kullanmalarına rağmen Liebherr'i ilk defa denediklerini söyleyen OmoCan Madencilik Genel Müdürü Cengiz Kanşıray, Liebherr ile çalışmaya karar vermelerini şöyle açıkladı: “Metropol İstanbul projesi için makina ihtiyacımız oldu. Piyasada biraz araştırdık. Liebherr'e gittik, orada tam da istediğimiz makinalar hazır bulunuyordu. O anda makinaları bize teslim ettiler. İyi ki almışız diyoruz. Çünkü işimizin en zor kısmını Liebherr makinalarla yaptık.”

“Bu sayıda kamyonun karşılama-sında ancak böyle makinalar işimizi görürdü”

Kamyon tercihini de Mercedes'ten yana kullanan firma, hafriyatların nakliyesini, 13 metreküp kasalı yaklaşık 150 adet Actros 1840 model araçlarla yapıyor. Bu sayıdaki kamyonun doldurulmasında yüksek kapasiteli bir makinaya ihtiyaç duydukları için 85 tonluk bir ekskavatör almaya karar verdiklerini açıklayan Cengiz Kanşıray, “Kamyonlar sırada çok beklemesinler diye işimizi hızlı yapmak adına böyle yüksek tonajlı bir makina aldık” dedi. R 974C model makinanın 30 tonluk bir kamyonu 2,5 kovaıyla yaklaşık 1,5 dakikada doldurduğunu ifade eden Cengiz Kanşıray, günde yaklaşık 300 araçla nakliye yaptıklarını belirterek; “Bu sayıda kamyonun karşılama-sında ancak böyle makinalar işimizi görürdü” ifadesini kullandı.

“R 974C, bizi bu projeden kurtaran makina oldu”

Yaklaşık 7 aydır kullandıkları makina-

ların sökü gücünden ve seriliğinden oldukça memnun olduklarını belirten OmoCan Madencilik Firma Ortaklarından Muharrem Kanşıray ise özellikle R 974 C model paletli ekskavatörün projenin üstesinden gelmelerini sağlayan makina olduğunu vurguladı ve sözlerine şunları ekledi: “Makinaların her ikisi de güçlü. Ancak özellikle R 974C bu sene bizi bu projeden kurtaran makina oldu. Günde 400-430 kamyonu bir araçla yüklediğimiz zamanlar var fakat makina seri ve büyük kovalı olduğu için araçlar boş beklemek zorunda kalmıyor.”

“Bir makina, dört makinanın işini yapıyor”

R 974C için “Büyük projelerde arasak bulamayacağımız makina” diye bahseden Muharrem Kanşıray, makinanın yakıt avantajı ve performans üstünlüğü sağladığını vurgulayarak şunları kaydetti: “R 974C, dört makinanın işini yapıyor. Bu yüzden maliyet açısından 3 makina hep avantajlısınız. Ayrıca yan tarafımızda çalışan arkadaşlar hep kırıcı kullandılar. Biz kırıcıya gerek duymadan malzemeyi söktük. Bu da çok önemli.”

Satış sonrası servis hizmetinde sınır yok

OmoCan Madencilik'e makinaların satışını gerçekleştiren Liebherr Makina Satış Yöneticisi Serkan Çakmakçı, büyük proje çalışmalarında hızın önemli bir yere sahip olduğunu ve bu doğrultuda müşterilerini mağdur etmemek için olası bir arızada onlara anında satış sonrası servis hizmeti sunduklarını dile getirdi. “Türkiye'nin neresinde olursa olsun bize telefon geldiğinde aynı gün içerisinde makinaya müdahale edebiliyoruz” diyen Serkan Çakmakçı aynı

zamanda makinalarının maliyet avantajı sağladığını da belirtti. Serkan Çakmakçı; “Üretim kapasitesini ton başına maliyete böldüğümüz zaman 85 tonluk bir makina için 58- 60 litrelik mazot sarfiyatı gayet normal, kabul edilebilir ölçüler” şeklinde konuştu.

“Bu projeye makinalarımıza güvenerek girdik”

Şehir içinde hafriyatla çalışan bu tonajda başka makinanın olmadığına dikkat çeken Serkan Çakmakçı, bu satışın kendileri için çok önemli olduğunu altını çizerek şunları ifade etti: “Hem geçmişte başarılı projelere imza atmış olan OmoCan Madencilik firmasına makina satmış olmamız hem de makinalarımızın Metropol İstanbul gibi prestijli bir projede çalışıyor olması bizim için çok önemli. Biz bu projeye makinamızın seriliğine, performansına, yakıt sarfiyatına ve bununla birlikte sağlamış olduğumuz yedek parça ve servis hizmetine güvenerek girdik. Bunda da başarılı olduğumuza inanıyoruz. Aynı zamanda bu proje bizim birçok alanda önümüzü açtı.”



Proje hakkında

TOKİ iştiraki Emlak Konut Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı ile birlikte Varyap - Gap İnşaat Ortak Girişimi'nin İstanbul Finans Merkezi kapsamında inşa edeceği Türkiye'nin en büyük projelerinden biri olan Metropol İstanbul, Doğu Ataşehir'de hayata geçecek. Üç yüksek bina ve 1.500'ün üzerinde bağımsız üniteden oluşarak; rezidans, ofis, alışveriş merkezi, eğitim kurumu ve rekreasyon alanlarıyla Türkiye'nin en büyük karma projelerinden biri olması planlanan Metropol İstanbul, toplam 2,5 milyon metre-küplük arsa üzerine kurulacak.

Özgün ve iddialı kentsel tasarımı, mimari-teknik özellikleri ve konumu ile dünya standartlarında inşa edilecek projenin, 1,5 milyar TL yatırım bedeli ile 2014 yılında tamamlanması ve tüm fonksiyonları ile 2015 yılı başında hizmete açılması hedefleniyor.



OmoCan Madencilik Şantiye Şefi Uğur Keleş: "Servis denince akla gelebilecek her hizmeti Liebherr'de gördük"

"Şantiye kurulduğundan beri Liebherr marka R974 C ve R954 C model paletli ekskavatörleri kullanıyoruz. Makinaların yakıtından ve satış sonrası servis hizmetinden de oldukça memnunuz. Makinalar, araç parkurumuzu yavaşlatmadan seri ve hızlı bir şekilde hafriyatı dolduruyor. Bu projede kendi hatamızdan dolayı işten geri kaldığımız oldu. Ancak servis çok hızlı ve seri bir şekilde müdahale etti. En büyük arızaları bile çok kısa bir süre içerisinde çözdüler. Liebherr servis hizmeti konusunda mükemmel. Servis denince akla gelebilecek her hizmeti Liebherr'de gördük."



R 974C Operatörü Sabahattin Cabir: "Bu şantiyede, bu makina kadar seri olan başka bir araç yok"

"Yaklaşık 24 yıldan beri bu işi yapıyorum. Daha önce 3 yıl yurt dışında Liebherr marka lastikli ekskavatör kullanmıştım. Ancak bu ebattaki bir makinayla ilk defa çalışıyorum. Şu an bu şantiyede, bu makina kadar seri olan başka bir araç yok. Makina sert zeminde, 30 metre derine indiğimiz yerde bile kırıcı kullanmadan sökü yapıyor. Normalde başka makinalarda kırıcı kullanılıyor fakat biz hiç kırıcı kullanmadan malzemeyi aldık. 13 metreküplük bir kamyonu 2, maksimum 3 kepçede doldurabiliyorum. Aynı zamanda çok ekonomik bir makina. Dışarıdan baktığınız zaman bu makinanın 80 ya da 100 litre mazot yaktığını düşünebilirsin ama 60 litre mazot yakıyor. Öte yandan makinanın kullanımı kolay, herhangi bir sarsıntısı yok. Herkese tavsiye ediyorum."



R 954C Operatörü Alaeddin Şahin: "Makina, operatörü yormuyor"

"15 yıllık operatörüm. Liebherr marka makınayı ilk kez kullanıyorum. R 954C'yi R974'e göre daha hafif sökü gerektiren yerlerde kullanıyoruz. Ancak bu da çok güçlü bir makina. Hatta makinanın en çok hoşuma giden yönü, sert zeminde bile son derece seri bir şekilde sökü yapması. R 954C ile 5,5 kovayla bir kamyonu dolduruyorum. Aynı zamanda makina bulunduran farklı güç modlarını zeminin sertliğine göre kullanıyorum. Diğer taraftan kabini son derece konforlu; koltuğu geniş ve rahat. Kliması, teybi var. Makina dengeli ve dolayısıyla içinde çalışan operatörü yormuyor. Bu işte saatte 38 litre yakıt harcıyor. Bu da yaptığı işe göre gayet normal."



İstanbul Finans Merkezi'nin temellerini Sumitomo'lar kazıyor



Finans dünyasının ve ekonominin gelişiminde büyük önem taşıyacak İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin (İFM) Ergü Hafriyat tarafından gerçekleştirilen kazı çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor.

İstanbul'un en büyük projelerinden olan Ataşehir konumlu İFM'deki 383 bin metrekarelik hafriyat alanı, 32 metrelik kazı derinliğine sahip. Şu an Maltepe sahilindeki deniz dolgu çalışmalarında kullanılan hafriyatın toplam büyüklüğü 8,5 milyon metreküp. Çalışmaların ise yıl sonuna kadar tamamlanacağı belirtiliyor.

Hafriyatın ardından metro ve altyapı çalışmalarının başlayacağı; sonrasında ise otel, rezidans, ofis ve AVM inşaatlarına geçileceği vurgulanıyor. Birçok

banka ve SPK gibi kurumların genel merkezlerini de bünyesinde barındıracak merkezin 1,300 günde bitirileceği bildiriliyor.

İstanbul'u finans merkezi haline getirecek proje hakkında bilgiler veren Ağaoğlu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ağaoğlu, İFM'nin çok prestijli bir iş olduğunu ve böylelikle Türkiye'nin 2023 yılına kadar dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olması yolundaki hedefe yaklaşılabileceğini söylüyor. Ali Ağaoğlu, Ataşehir'in uzmanı

olduklarının altını çiziyor ve merkezin altyapısını oluşturacaklarını, finans kuruluşlarının ise kendi projelerini uygulamaya koyacağını kaydediyor.

2016 yılının ilk yarısında tamamlanması planlanan merkezin tüm hafriyat işleri, ortak altyapıları, ulaşım yolları, kapalı ve açık otoparkları, metro istasyonunun inşaatına ait betonarme imalat işleri, proje alanının zemin iyileştirmesi ile tüm yapısal ve bitkisel peyzaj işlerinin Ağaoğlu'nun kendi kaynakları ile yapılacağı vurgulanıyor.

Şantiyede 7/24 çalışılıyor

İstanbul Finans Merkezi'nin kazı çalışmaları yürüten Ergü Hafriyat'ın sahibi Ekrem Şahin, 'İstanbul'un en büyük projesi' olarak tanımladığı İFM'nin altyapı işini üstlendiklerini söylüyor. Hafriyat çalışmalarının 560 günden 360 güne çekildiğini dile getiren Şahin; "Ali Ağaoğlu bize; 'Yapacaksınız!' dedi, biz de; 'Yapacağız!' dedik. Çalışmaları 360 günde bitireceğimize dair söz verdik. Kazıya 28 Aralık'ta başlamıştık. Bu yılın sonunda bitirmeyi hedefliyoruz" diye konuşuyor.

Şantiyede çalışan kayıtlı 360 araç olduğunun altını çizen Şahin, toplam hafriyatın ise 8,5 milyon metreküp olduğunu vurguluyor. Makinaların İFM şantiyesinde devamlı hareket halinde olduğunu anımsatan Ekrem Şahin, çift vardiya halinde 24 saat çalıştıklarını ifade ediyor. Toplam 13 adet SUMİTOMO ekskavatörün çalıştığı şantiyede SH480, SH370, SH350, SH300 ve SH210 model ekskavatörlerle; 10 metre kazı derinliğine indiklerini ve günde yaklaşık 1,800 kamyonluk malzeme çıktığını belirten Şahin, hafriyat çalışmasının belirlenen tarihte bitirilmesi için bu rakamın 2,200 olması gerektiğini, bu bağlamda 30 kamyonun daha projeye dahil edilmesinin yararlı olacağına değiniyor.

"Çukurova Ziraat'ten çok memnunuz"

1985 yılında Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün ayaklarındaki hafriyat işini alarak sektöre girdiğini belirten Ekrem Şahin, Ağaoğlu Şirketler Grubu'nun birçok projesinde altyapı çalışmalarında bulunduğunu anlatıyor. 1994'te iş makina-



siyla tanıştığını kaydeden Şahin, 1996 yılında ise Bursa Mustafakemalpaşa'da bir kömür ocağı çalışması için ilk makinalarını aldıklarını belirtiyor.

Parklarında 25 iş makinasının bulunduğunu ifade eden Ekrem Şahin, İFM'nin Ataşehir'deki şantiyesinde kullanılmak üzere Çukurova Ziraat'ten yeni 2 adet daha Sumitomo SH480LHD-5 model paletli ekskavatör aldıkları bilgisini veriyor.

Makinalarının çoğunluğunun Sumitomo marka paletli ve lastikli ekskavatör, dozer ve paletli yükleyicilerden oluştuğunu kaydeden Şahin, markayı tercih etme nedenlerini ise şöyle anlatıyor: "3 temel neden var: Yakıt, dayanıklılık ve hizmet. Yakıtta ekonomik olması, bizim için çok önemli. Sürtünen parçaların kolay kolay

"Kamyonların taşıdığı kirlilik için şantiye içinde özel bir yol yaptık. Altyapısını oluşturduğumuz yola önce beton, sonra da asfalt döktük. Ayrıca, biri otomatik olmak üzere 3 tane havuzumuz var. Kamyonları burada temizliyor; daha sonra yolluyoruz."





aşınmaması da avantaj. Ayrıca, satış ve servis ekiplerinin güler yüzlülüğü, sıcak kanlılığı da tercih nedeni oluyor. İstedğimiz zaman, Cumartesi-Pazar demeden servisteki arkadaşları direkt cep telefonlarından arayabiliyoruz. Bize her defasında yardımcı oluyorlar. Çukurova Ziraat'ten çok memnunuz"

Ekrem Şahin, 24 - 50 ton arası toplamda 13 adet Sumitomo marka makinaları olduğunu kaydediyor. En eski makinanın 2006 model olduğuna yer veren Ekrem Şahin, makinaların bakımlarına gösterdikleri özenin üzerinde duruyor ve hiçbir makinanın yaşlanmayacağına vurgu yapıyor. Sumitomo marka makinalara özel bir pim-burç sisteminden bahseden Şahin, makinanın (suyla temas etmediği sürece) yağının 1000 saatte bir değiştirildiğine dikkati çekiyor.

Kamyonlar şantiyede yıkıyor

İstanbul Finans Merkezi projesine değinen Ekrem Şahin, elde edilen hafriyat toprağının Maltepe sahilindeki deniz dolgusu çalışmalarında kullanıldığına değiniyor. Ataşehir ile Maltepe noktaları arasında sefer yapan kamyonların lastiklerinde taşınması muhtemel kirlilik için önlem aldıklarına işaret eden Şahin, şöyle konuşuyor: "Kamyonların taşıdığı kirlilik için şantiye içinde özel bir yol yaptık. Altyapısını oluşturduğumuz yola önce beton, sonra da asfalt döktük. Ayrıca, biri otomatik olmak üzere 3 tane havuzumuz var. Kamyonları burada temizliyor; daha sonra yolluyoruz."

Ekrem Şahin, kamyonların kurallara uygun tonajda malzemeyle şehir merkezine çıkması konusunda da yine şantiye içine 2 kantar yerleştirdiklerini, bu sayede her bir kamyonun kendi ağırlığı da dahil olmak üzere 41,5 - 42 tona tartıldığına dikkati çekiyor. Kamyonların



27 - 28 ton yük ile yol aldığını anlatan Şahin, damperlerin de 22 metreküp olduğu bilgisini veriyor.

Araçlar, turnike sistemi ile kayıt altına alıyor

Şantiyeye kurdukları turnike sistemi hakkında bilgiler veren Şahin; "Hiçbir hafriyatçıda olmayan bir sistem bu. Kamyon şoförü kartını okutuyor ve gideceği yerin fişini alıyor. Aynı şekilde yakıtını dolduruyor. Başka türlü 300 kamyonu kontrol edemezdik" şeklinde konuşuyor. Şahin, günde 40 bin litrenin üzerinde yakıtın tüketildiğini ekliyor.

Büyük projelerden haberdar olduklarına işaret eden Ekrem Şahin, 3.Boğaz Köprüsü'nün ayaklarının hafriyat çalışması teklif verdiklerini hatırlatıyor. Sektör açısından İstanbul'a bakıldığında oldukça canlı bir gelecek gördüğünü söyleyen Şahin; Terkos'da inşa edilecek 3. Havaalanı, Kanal İstanbul ve Kentsel Dönüşüm projelerinden umutlu olduklarını söylüyor.

İşe yeni başlayacak hafriyatçılara önerilerde bulunan Şahin; "Sadece iş almak için uğraşmamalılar. İşin hesabını,

kitabını, maliyet analizlerini çok iyi yapmaları gerek ki işleri doğru düzgün gidebilsin" diyerek sözlerinin tamamlıyor.



Remzi Doruk
Ergü Hafriyat'ın Baş Operatörü

"25 yıllık operatörüm. Her marka makinaları kullandım. Sumitomo ekskavatörler, güç ve yakıt tasarrufu konusunda çok önde. Fazla arıza yapmıyor. Buradaki şantiye sahasında zemin sert ve sökü önemli. Özellikle SH480LHD-5 modeli, diğer markalara göre daha güçlü, seri ve kullanımı güzel."



GDO'lu yedek parçalara dikkat! “Müşteriler, ürünü aldıkları firmaya güvenmek zorundalar”



Türkiye'deki rafların çoğunlukla Çin menşeli yedek parçalarla dolduğunu ve bunların bir kısmının orijinaline benzer şekilde ambalajlanıp etiketlenmiş ürünler olduğunu belirten Aytuğlu Dizel Genel Müdürü Güngör Aytuğlu, firmalarının kaliteli, güvenilir ve uygun fiyatlı Cummins motor yedek parçalarını bulmak için doğru bir adres olduğunu söyledi.

Cummins Dizel motorlar ülkemizde ve Dünya'da oldukça yaygın olarak iş makinalarından jeneratörlere, denizcilikten, endüstriyel uygulamalara kadar, kısacası güç gerektiren her alanda yıllardır güvenle kullanılıyor. 1919 yılından günümüze, hizmet veren Cummins Dizel Motor sayısı 11 milyonun üzerinde...

Aytuğlu Dizel, dünyanın en büyük yedek parça üretimine sahip firmalarından Federal Mogul'un bir markası olan FP Diesel'in Türkiye resmi yetkili satıcılığını yürütüyor. Bunun yanı sıra Türkiye yetkili satıcısı olduğu Amerikan Interstate McBee, PAI International ve Pro Power Product markalarının da yedek parçalarını satışa sunan firma; eski, yeni tüm

Cummins motor modellerine ait her türlü yedek parçayı Orijinal Cummins veya Amerikan Yan sanayi olarak müşterilerine temin edebiliyor. 38 yıldır sektörde olan Aytuğlu, yılların bilgi birikimi, konusunda uzman ve dinamik satış ekibiyle Cummins yedek parça gereksinimi olan her alanda destek ve hizmet vermeye devam ediyor.

Profesyonel danışmanlık hizmeti

Yedek parça tedarikinin yanı sıra müşterilerine birçok avantaj da sunan Ayтуğlu Dizel, danışmanlık hizmetiyle de Cummins motorlar ile ilgili yedek parçalar için müşterilerin aklına takılan her türlü konuda onları bilgilendirip, destek sağlayabiliyor. 38 yıllık birikimle sahip oldukları derin tecrübelerini müşterileriyle paylaşarak onların sorunlarına çözüm ürettiklerini söyleyen Güngör Ayтуğlu, şunları ifade etti: *"Müşteriler ürünün parça numarasını bulamadığında veya makinası için hangi parçanın uygun olup olmadığı konusunda tereddüde düştüğünde bizim samimiyetimize güvenirler ve bunu bize sorarlar. Biz de varsa konuyla ilgili elimizden gelen her türlü yardımı paylaşmaktan, biraz olsun sıkıntılarına çare olmaktan mutluluk duyarız. En çok karşımıza çıkan ve sıkça, doğrulanmak için tarafımıza danışılan konulardan birisi; dış görünüşleri birbirine çok benzeyen NT855 model Cummins motorların pistonları ile ilgili sorular oluyor. Zaman zaman ustalar dış çapları aynı 10'larca tip NT855 piston parça numarası arasından, hangisini kullanmaları gerektiğini tespit etmekte güçlük çekerler. Aynı şekilde pistonların benzerliği konusu 6BT5.9 model Cummins motorlarda da karşımıza çıkıyor. Her 102mm pistonun birbirinin yerine uyabileceği düşünülüyor. Biz de, onlara Cummins'in tanımlamış olduğu, motorlarının seri numarasına uygun, doğru kompresyon oranına sahip en orijinal pistonu öneririz. Burada bizim üzerinde önemle durduğumuz konu; yedek parça taleplerinin motor seri numarasına (ESN) ya da CPL (Control Parts List) numarasına göre olması. Eğer motor etiketi bir şekilde düşmüş ise, motor bloğundaki çakma numaranın bulunup bize bildirilmesi... Böylece hazırladığımız tekliflerin Cummins'in önerdiği en doğru parçalarla ve en düşük hata oranı ile müşterimize sunulması mümkün olmakta."*

Zengin ve güçlü stok

Stoklarında orijinal Cummins marka yedek parçaların dışında, birçok kaliteli alternatif markanın ürünlerini de bulunduran Ayтуğlu Dizel, her müşterisine motorun seri numarasına göre özel bir çalışma yaparak en doğru Cummins yedek parçayı veriyor.

İstanbul Anadolu yakasında bulunan iş



Ayтуğlu Dizel Firma Sahibi Güngör Ayтуğlu

yerlerinde, gereken her parçayı temin edebilecek stok kapasitesine sahip olduklarının altını çizen Güngör Ayтуğlu; *"Müşterimiz Cummins motor yedek parçalarını Orijinal Cummins olarak satın almak istiyorsa o şekilde veriyoruz. Aynı zamanda Orijinal Cummins malzeme kullanmasının kendilerine sağlayacağı avantajları da belirterek, arzu ederlerse daha uygun fiyatlı olan ve kaliteleri global olarak kanıtlanmış markalara ait yan sanayi ürünleri alternatif teklif olarak kendilerine sunabiliyoruz. Dolayısıyla firmamıza gelen, ya da kargoyla ürünlerini teslim alacak olan müşterilerimizin, yapmış olduğu alışverişten memnun olarak ayrıldıklarına inanıyoruz"* şeklinde konuştu.

Öte yandan yeni üretilen ve Türkiye'de ihtiyaç duyulan yeni seri Cummins motorların yedek parçalarını en kısa sürede bünyesine eklemeyi prensip edinen Ayтуğlu, Cummins'in "Quantum" serileri olarak da adlandırılan QSB, QSC, QSL ve QSX gibi yeni seri motorları için gereken yedek parçaları da stoklarında bulunduğunu belirtti.

"Bu sahte ürünlerin ülkemize girmesi, en başta tüketicinin her geçen gün bilinçlenmesi ve ucuza aldığı malzemenin aslında uzun vadede yarardan çok zarar getirdiğini görmesi ile hızlı bir şekilde azalacak. Ben buna inanıyorum"



Satış ekibi

Stoklarda yedek parça çeşidi 10.000'i buluyor

Araçların arıza sebebiyle 1 dakika bile çalışmaması, iş sahipleri için büyük zararlara yol açabiliyor. Güçlü yedek parça stoku ile müşterilerini zor anlarda yalnız bırakmak istemeyen müessese, stoklarında yaklaşık 10.000 çeşit yedek parça bulunduruyor.

Piston, segman, gömlek, motor yatakları, burçları, contaları, supapları gibi rektifiye malzemelerinde daima yüzde 100 bulunabilirliklerinin olduğunu vurgulayan Güngör Aytağlu, Türkiye'nin neresine olursa olsun, siparişlerin aynı gün içinde sevke hazır hale geldiğini belirtti.

Kaliteli yedek parçalar için uygun fiyatlar

Kaliteli Cummins yedek parçaları denince Türkiye'de akla gelen en uygun adres olmak için yaklaşık 38 yıldır emek verdiklerine dikkat çeken Güngör Aytağlu, fiyat konusunda oldukça avantajlı olduklarını söylüyor. Ürünlerini üretici ya da ana dağıtıcılardan doğrudan ithal ederek maliyetleri en düşük seviyelerde tutan firma, malzemeleri toptan fiyatlarıyla stoklarından piyasaya sunuyor. Ödemelerde kullandığı mail order sistemiyle müşterilerine avantaj sağlayan firma, diğer taraftan Akbank ile yaptığı anlaşma kapsamında peşin fiyatına 6 ay taksit imkânıyla da malzeme satışı yapabiliyor.

"Ürünümüzün arkasındayız"

Firma, herhangi bir problemde veya arızada ürünlerinin arkasında duruyor. Problemlerin genellikle bilgi eksikliğinden,

rektifiye hatalarından, kullanılan yağdan, ürünün kullanım şekline ya da operasyonel hatalardan kaynaklanabildiğini söyleyen Güngör Aytağlu; "Çok nadir de olsa karşılaşılan problemlerin kaynağı ürünlerin kalitesi ile ilgili olmuyor ama biz yine de böyle durumlarda müşterinin mağduriyetinin hafiflemesi düşüncesiyle, elimizi taşın altına sokuyoruz ve müşteriden gelebilecek talepleri mümkün olduğunca karşılıyoruz. Sorun malzeme hatasından, yanlış paketlemeden, hatalı numaralandırma gibi bir durumdan kaynaklanmış ise konuyu distribütörü olduğumuz firmamızla paylaşıyor ve üzerimize düşeni derhal yapıyoruz" dedi.

Sahte yedek parçalara dikkat!

Piyasaya giren malları kontrol eden sıkı bir denetleme mekanizması olmamasından ötürü Çin'den Türkiye'ye her türlü markanın sahte olarak girmesinden duyduğu memnuniyetsizliği dile getiren firma sahibi, özellikle orijinal Cummins olarak paketlenmiş taklit yedek parçaların piyasada yaygınlaştığını vurguluyor. Sahte ürünlerin kutu ve etiketleri orijinallerine çok yakın bir şekilde dizayn edildiğinden aralarındaki ayrımı pek çok kimsenin yapamadığını ifade eden Aytağlu, Cummins'in bunu engellemek için Dünya çapında ciddi çalışmalar ve gerekli düzenlemeleri yaptığını ve ülkemizde de ilgilileri uyararak, son kullanıcıları aydınlattığını söyledi.

Firmaların kısa süre içinde daha titiz davranacaklarına inandığını belirten Aytağlu; "Bu sahte ürünlerin ülkemize girmesi, en başta tüketicinin her geçen gün bilinçlenmesi ve ucuza aldığı malzemenin aslında uzun vadede yarardan çok zarar getirdiğini görmesi ile hızlı bir

şekilde azalacak. Ben buna inanıyorum" diye konuştu.

"Müşteriler, ürünü aldıkları firmaya güvenmek zorundalar"

Sahte ürünlerde kalitenin orijinaline göre oldukça düşük olduğunu ve bu sebeple araçların kısa zamanda arızalanabileceğini söyleyen Güngör Aytağlu, aynı zamanda bu tür sahte yedek parçaların birbirine uyumsuz, toplama ürünlerle bir araya getirilebildiğinden ve gerekli hassasiyette teknik kontroller yapılmadan satışa sürüldüğünden, ciddi problemler doğurabileceğini ifade ederek sözlerine şunları ekledi: "Sahte ürünlerin orijinali ile aynı olmasını beklemek elbette ki imkânsız. Eğer teknik anlamda yetersiz ya da üretim hatası söz konusu olan bir malzemeden -GDO'lu Yedek Parçalardan- söz ediyorsak, motorda çok kısa zamanda bir problem görülebiliyor. Kalite nispeten daha iyiye o zaman, motorda beklenen kilometre veya saatten önce bir sıkıntı oluşabiliyor ve ne yazık ki müşteri motorunu bu sefer kaliteli Cummins yedek parçalar ile tekrar rektifiye yaptırmak zorunda kalıyor."

Müşterilerin bu sahte ürünlerden ve olası risklerinden kurtulabilmesi için ürünlerinin arkasında duran, güvenilir adreslerden, kaliteleri Dünya'ca kanıtlanmış ürünler almaları gerektiğinin altını çizen Aytağlu; bünyelerinde kaliteli, güvenilir ve uygun fiyatlı, Orijinal Cummins veya FP Diesel, Interstate McBee, PAI International ve Pro Power gibi yan sanayi Cummins ürünlerini de bulundurduklarını vurguladı.

Son teknoloji teknik ölçüm cihazları

Cummins motor yedek parçalarının yanı sıra ikinci iş kolu olarak teknik ölçüm cihazlarının da satışını gerçekleştiren firma, 90'lı yıllardan beri bu konudaki çeşitli cihazların ithalatını yapıyor. Firmanın bu konuda en çok öne çıkan ürünü ise cisme dokunmadan uzaktan ölçüm yapma teknolojisine sahip "lazerli ısı ölçme tabancaları" (Non-contact Thermometers) olarak gösteriliyor. Bu son teknoloji ürünlerle uzak mesafelerden bile rahatlıkla ve güvenle ısı ölçmek mümkün oluyor.

Günümüzde fiyatları oldukça uygun seviyelere inen, gelişmiş teknolojileri ile daha keskin ve yüksek ölçüm değerlerine ulaşan; kızılötesi teknoloji ile ısı

ölçmeye yarayan “lazerli ısı ölçme tabancaları,” motor ustalarının olası arızaları önceden kolayca tespit etmesinde de büyük fayda sağlıyor. Dokunmadan ölçüm yapabilen ısı ölçme tabancaları ile örneğin bir motorun egzoz manifoldlarındaki harareti, uzaktan, motora dokunmadan öğreniyor ve sonrasında gereken müdahaleleri yapılabiliyorsunuz.

Her ustanın sahip olması gereken araçlar

Bu cihazların ısı ölçmeyi gerektiren her yerde kullanılabildiğini söyleyen Güngör Aytuğlu; cihazlar sayesinde silindirde veya enjektörde bir problem olup olmadığını, motoru açmaya gerek kalmadan anlamının mümkün olduğunu belirterek şunları dile getirdi: “Örneğin motorumuz 6 silindirli ve 6 ayrı egzoz çıkışı var. Ustamız sorunlu çalıştığı söylenen motora biraz yaklaşıyor, her bir egzoz manifold çıkışının ısını ölçüyor. Birinde ısı çok farklıysa problemin hangi silindirde ya da enjektörde olduğunu anlıyor ve sadece o gözü açarak sorunu çok daha hızlı bir şekilde çözüme ulaştırıyor. Bu lazerli ısı ölçme tabancalarını kullanan ustalardan duyduğumuz esprili durum ise cihazların kullanımındaki teknik yararlarının yanı sıra, bu cihazı kullanmanın oldukça “havalı!” olduğunu ve kendilerini diğerlerinin bir adım önüne geçirdiğini mutlulukla ve tebessümle bizimle paylaşıyor olmaları.”

Lazerli ısı ölçme tabancaları sayesinde termostatin açılıp açılmadığını, yani arızalı olup olmadığını kontrol etmek de çok kolay. Termostatı yerinden sökmeden giriş ve çıkış kısımlarındaki ısı ölçüm farkını ustaların gördüğünü ve sorunu hızlıca çözebildiğini dile getiren Güngör Aytuğlu, bir teknenin şaftında salgı olup olmadığını, rulmanların ısınıp ısınmadığını anlamının da bu cihazlarla mümkün olduğunu söyledi. Bunların



her ustanın sahip olması gereken araçlar olduğunu belirten Aytuğlu, motorlar dışında, ısı ölçümü yapılabilecek her alanda da kullanılabildiğini; örneğin bir elektrik bağlantısının, sigortanın, asfalt yüzey ve döküm potu ısısının ya da gıda endüstrisinde soğukluk derecelerinin de bu cihazlar sayesinde kontrol edilebildiğini sözlerine ekledi.

Devir ölçme tabancaları ile ustaların işi kolaylaşıyor

Motor ustaları ve teknisyenleri tarafından en çok tercih edilen cihazlarından bir diğeri de yine cisme dokunmadan motorun devrini ölçebilen “devir ölçme tabancaları”

Bunların dışında raflarında; endüstriyel gözlem kameraları, rutubet ve ışık ölçme cihazları, dijital multimetreler, pense ampermetreleri, ses (gürültü) ölçme ci-

hazları, yüzey boya kalınlığı ölçüm cihazları, izolasyon test cihazları, rüzgar ölçme cihazları ve karbon monoksit/gaz kaçağı tespit cihazları bulunduruyor.

Yeni hizmet merkezi ile daha etkin çözüm sağlanacak

Aytuğlu Dizel, önümüzdeki Mayıs ayı içerisinde, İstanbul Küçükalyalı E-5 Karayolu üzerindeki yeni hizmet merkezine taşınacak. Konum olarak oldukça merkezi bir noktada bulunan, daha geniş depolama alanı ve yönetim ofislerine sahip bu yeni hizmet merkezi ile müşterilere daha etkin çözümler sunulması hedefleniyor.



Türkiye'nin kıtaları birleştiren projesine finansman ödülü

Euromoney'in her yıl verdiği dünyanın en prestijli ödüllerinden biri olan "Avrupa'nın En İyi Finansman Anlaşması" ödülünü bu yıl Türkiye'den Avrasya Tüneli Projesi aldı. Ödül, toplamı bir milyar 246 milyon ABD Dolarına yaklaşan mega yatırımın 960 milyon ABD Dolarlık yüzde 78'ine yakın bir kısmını oluşturan finansman anlaşması kapsamında verildi.

Türkiye'ye duyulan güven ödüllendirildi

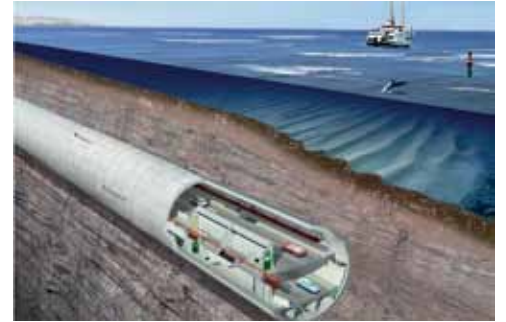
Her yıl dünyadaki başlıca yatırım anlaşmalarını, gerek ölçekleri itibarıyla gerekse oluşturulan finans modelindeki özen, etkinlik ve yaratıcı yenilikler gibi kriterlerle değerlendiren Euromoney tarafından Avrasya Tüneli Projesi'ne verilen bu ödül, hem her yönüyle Proje'ye hem de Türkiye ekonomisine duyulan güveni simgeliyor. İnşaat süresini kapsayan ilk 4,5 yılı geri ödemesiz toplam 18 yıl vadeli fon paketiyle bugüne kadar Türkiye'deki Yap-İşlet-Devret projeleri arasında en uzun vadeli finansmanı temin eden Proje'nin küresel bankacılık sektöründe yaşanan zorluklara rağmen düşük maliyetli yapısının da Euromoney tarafından dikkate alındığı belirtiliyor.

"Bu projenin açtığı kapıdan daha nice yatırımcılarımızın geçeceğine güveniyoruz"



Ödül töreninde konuşan ATAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Başar Arıoğlu, Avrupa'daki yatırım bankalarının Türkiye'deki özel sektörü desteklemesinin önemine dikkat çektiği açıklamasında, "Bir mega proje niteliğindeki Avrasya Tüneli'ndeki finansman modelimizle birlikte Avrupa ile ortak vizyonu paylaşan iş yapma anlayışımız da ödüllendirilmiş oldu. Avrupalı yatırım bankaları EIB ve EBRD, çok üst düzey kriterlerde projeleri değerlendiriyorlar. Onların bu Proje'de bulunması Proje'nin çevreye ve toplumsal yaşama katkısını da tescil ederken Proje'nin finansal açıdan güvenilirliğini de onaylıyor. Türkiye ekonomisinin geldiği düzeyden etkileniyorlar ve dinamizmimizden yararlanmak istiyorlar. Bu ödül ile birlikte Türkiye'nin özel sektörünün Avrupa Birliği'ne girdiği bir kez daha tescillenmiştir. Türkiye için Yap-İşlet-Devret modelinde yeni nesli temsil eden Avrasya Tüneli Projesi'nin açtığı kapıdan daha nice yatırımcılarımızın geçeceğine güveniyoruz." dedi.

ATAŞ CEO'su Seung Soo Lee de bu önemli projenin iki ülke arasındaki eskiden beri iyi olan ilişkileri taçlandırdı.



ğını ve Kore hükümetinin ihracatı destek bankaları olan Kexim ve Ksure'un katkısının da projenin gerçekleşmesinde önemli yer tuttuğunu belirtti.

Güçlü özsermaye yatırımı da finansman modelinde önemli yer tutuyor

Önümüzdeki 30 sene boyunca münhasıran Avrasya Tüneli'nin inşası ve işletmesi amacıyla kurulan ATAŞ'ın, Türkiye'nin en büyük inşaat firmalarından Yapı Merkezi ve Güney Kore'nin önde gelen gruplarından SK Engineering and Construction Ltd. tarafından eşit ortaklıkla sağlanan toplam 286 milyon ABD Dolarlık özsermaye yatırımı da finansman modeline güç katan faktörler arasında yer aldı.

Kazlıçeşme ile Göztepe arası 12 dakikaya iniyor

İstanbul'da Kazlıçeşme'den Göztepe'ye uzanan, Avrupa yakasında Cankurtaran





ve Asya yakasında Selimiye arasında deniz altından inşa edilecek tünel ile karayolu ulaşımı sağlayacak olan Avrasya Tüneli Projesi, gerek Yap-İşlet-Devret modeli çerçevesinde özel sektör girişimiyle yapılıyor olması gerekse işletme aşamasında kullanıcılarına sağlayacağı önemli zaman ve yakıt tasarrufuyla sadece İstanbul trafiğini rahatlatmakla kalmayacak, aynı zamanda Türkiye ekonomisine de ciddi faydalar sağlayacak.

İstanbul Boğazı'nda alternatif ve hızlı bir karayolu geçişi sağlamak amacıyla, halen yapım aşamasında bulunan Marmaray Projesi'nin 1,8 kilometre kadar güneyinde inşa edilecek olan proje, mevcut iki köprü'nün trafik yüklerini paylaşarak İstanbul'a daha dengeli ve hızlı bir şehir içi ulaşımı kazandıracak. Avrasya Tüneli güzergahını kullananlar, Kazlıçeşme ile Göztepe arasında 100 dakikayı bulan seyahat sürelerini 12 dakikaya kadar indirebilecekler.

İstanbul güvenli, hızlı ve çevreye saygılı bir ulaşım altyapısı kazanacak

55 ayda tamamlanması planlanan Avrasya Tüneli Projesi, Asya ile Avrupa arasın-

da doğrudan ulaşım kolaylığı ve hızlı bir geçiş güzergahı yaratacak. Azalan seyahat süresi ve artan güvenilirlik gibi önemli ekonomik ve fiziki faydalar sağlayacak olan proje, yakıt tüketimi, sera gazı ve diğer emisyonlarda ve gürültü kirliliğinde azalmalara katkıda bulunacak. İstanbul, doğal güzelliğini ve silüetini hiç etkilemeyen, ekolojik dengeleri gözetken, deniz yaşamına zarar vermeyen, çevre dostu bir ulaşım altyapısına kavuşacak.

Deniz tabanının altındaki bölüm 3,3 kilometre

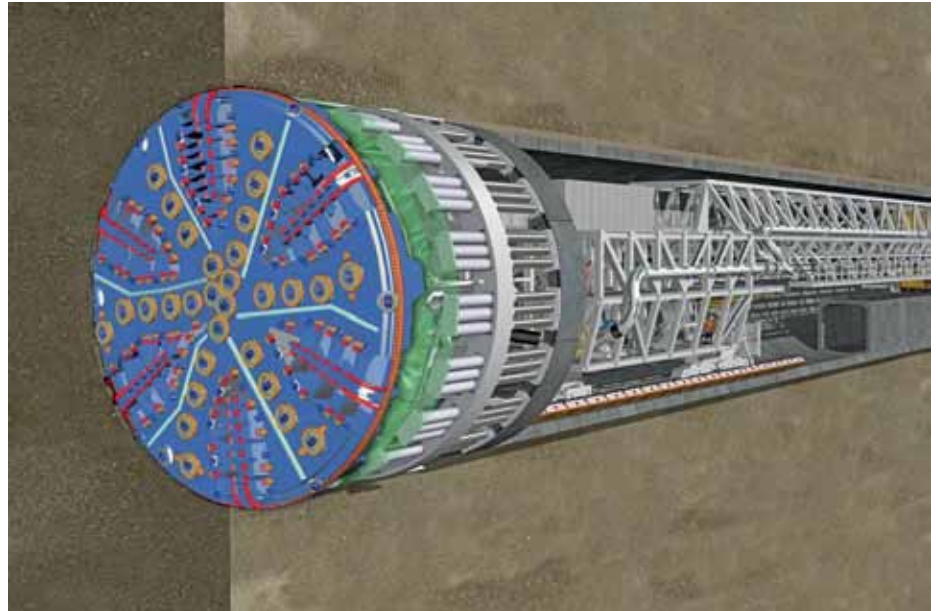
Proje, İstanbul Boğazı'nı deniz tabanının altından geçecek 5,4 kilometrelik iki katlı bir tünelin inşaatıyla birlikte, Avrupa yakasında Kennedy Caddesi ve Asya yakasında D100 İstanbul-Ankara Devlet Karayolu'nun genişletilmesi ve bağlantı yollarının iyileştirilmesinden oluşuyor.

Toplam uzunluğu 14,6 kilometre olan

güzergâhta, tünel; deniz tabanının en derin olduğu noktada 61 metreden ve 25 metre örtü kalınlığının altından geçiyor. Deniz tabanının altındaki bölüm 3,3 kilometre uzunluğunda olacak. İki katlı olarak inşa edilen tünelin Boğaz geçişi bölümünde, deniz tabanının altındaki kaya katmanları TBM (Tünel Açma Makinesi) teknolojisiyle aşılacak. Proje 13,7 metre TBM kazı çapı ile dünyada 6. sırada yer alıyor. İki yıldır süren kapsamlı çalışmalarla çevreyle bütünleşen ve topluma etkisi değerlendirilen projenin tasarımında, tüm güvenlik önlemleriyle birlikte deprem güvenliği de ön planda tutuldu. Richter ölçeğine göre 7,5 şiddetindeki sarsıntılara dayanıklı olarak tasarlanan tüneli, olası tsunami dalgaları da etkilemeyecek.

Yaklaşım yolları tamamlandığında İBB'ye teslim edilecek

Asya-Avrupa yaklaşım yolları ve yol genişletme çalışmaları tamamlandığında, bağlantı yollarıyla birlikte İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim edilecek. Genişletme ve iyileştirme çalışmaları, Florya-Sirkeci Sahil Yolu'nda Kazlıçeşme'den başlayacak ve Kennedy Caddesi'ndeki çalışmalarla mevcut yol 6 şeritten 8 şeride çıkarılacak. Asya yakasında ise D100 Karayolu, Göztepe Kavşağı'na kadar olan bölümde 8 şeride çıkarılacak, mevcut kavşak ve kesişmelerin yerini alt geçitler alacak ve yayalar için yeni üst geçitler yapılacaktır.



Beton 2013, sektörü bir araya getirdi



Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından düzenlenen Hazır Beton Kongresi ile Beton, Agregat, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı (Beton 2013), Yeşilköy'deki İstanbul Fuar Merkezi'nde 21-24 Şubat 2013 tarihlerinde gerçekleştirildi. Hazır Beton Kongresi, Prof. Dr. Süheyl Akman onuruna düzenlendi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO), İstanbul Ticaret Odası (İTO), Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği (TMMOB) İnşaat Mühendisleri Odası ve Türkiye İnşaat Sanayicileri İşveren Sendikası (İN-TES) tarafından desteklenen fuarın ana sponsoru; Ford Trucks, resmi sponsorları ise BASF Yapı Kimyasalları, Hacıoğulları Beton, Kar Beton, Kavanlar Beton, Kavuklar Beton, Nuh Beton, Sitaş

Beton ve Ulu Beton olarak sıralandı. Bu yıl 4. kez düzenlenen fuarda katılımcılar, son teknoloji ürünlerini ziyaretçilere sundu. Toplam 30 bin metrekare açık ve kapalı alanda gerçekleştirilen organizasyonda; iş makineleri, kamyon ve çekiciler, transmikserler ve pompalar, beton santralleri ve otomasyon sistemlerinin yanı sıra sektöre yönelik pek çok ürün görücüye çıktı.



Alfatek, Soosan hidrolik kaya delicisini ilk kez sergiledi

Bünyesinde Schwing&Stetter ve Sandvik gibi markaları barındıran Alfatek, Beton 2013'teki standında hazır beton sektörüne yönelik ürünlerini tanıttı. Alfatek'in İstanbul Avrupa Yakası ile Trakya'daki satış, servis ve yedek parça hizmetlerini yürüten Vento Makina'nın Kurucu Ortağı Hakan Koralp, Schwing



marka beton ekipmanları ile Stetter mikserlerden oluşan ürün gamıyla sektöre hizmet verdiklerini anlattı. Madencilik sektörü için de Sandvik hidrolik kırıcıları müşterilere sunduklarını kaydeden Hakan Koralp, Soosan hidrolik kaya delicinin lansmanını Beton 2013'te yaptıklarını belirtti. Koralp; "Fuarda lansmanını yaptığımız yeni ürünümüz Soosan hidrolik kaya delici, sektörün parlayan yıldızı olacak" dedi.



Betonstar, 52 metre boyundaki 6 bomlu yerli üretim beton pompasını görücüye çıkardı

Yerli üretici Betonstar, ürün gamına eklediği 52 metre ve 6 bomlu yeni pompayı, Beton 2013'te alıcılara sundu. Betonstar Genel Müdürü Ali Babaoğlu, daha önce 5 bomlu üretilen 52



metrelik beton pompalarına göre manevra kabiliyeti ve beton basma düzeyi daha elverişli olan bu pompayı, ilk defa fuarda sergilediklerini belirtti. Hazır beton sektöründe geçtiğimiz yıl yaşanan daralmayı değerlendiren Genel Müdür Ali Babaoğlu, önümüzdeki yıldan umutlu olduklarını belirterek; "2013 yılı hem yurt içi hem de yurt dışı pazarlarımıza iyi gelecek" diye konuştu.



Enka, KCP beton pompalarını alıcılara sundu

Güney Koreli KCP'nin temsilciliğini alan Enka Pazarlama, ürünlerini Beton 2013'te sergiye çıkardı. Enka Pazarlama İhracat İthalat A.Ş. Ağır Taşıtlar Satış Müdürü S. Korhan Yeşil, Güney Kore'de yüzde 60 ile pazar lideri olan KCP markasının temsilciliğini 2012 yılının Ekim ayında aldıklarını anlattı. Enka



olarak, 30 yılı aşkın bir süredir Türkiye'de önemli markaların mümessilliğini yaptıklarını ifade eden Satış Müdürü Korhan Yeşil; "Enka güvencesiyle, KCP kamyon üstü beton pompa ekipmanlarıyla hizmet veriyoruz. İlk etapta 24, 38, 42 ve 52 metre olarak ayarladığımız 4 ana segment var ama müşterilerimizin taleplerine göre çeşitli ürün seçenekleri de sunuyoruz" diye konuştu.



Ford, Beton 2013'te mikserlerini tanıttı

12 metreküplük mikserli 4136M 8x4 ile 4136D damperin yanı sıra hafif ve ekonomik yönüyle öne çıkan yeni 3532M model araçlarını sergileyen Ford Cargo'nun Kamyon İş Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı Tufan Altuğ, inşaat ve hazır beton sek-



törüne yönelik ürünlerinin her geçen gün arttığını dile getirdi. Kamyon İş Birimi Pazarlama Müdür Yardımcısı Tufan Altuğ; "Türkiye Hazır Beton Birliği'nin düzenlediği bu fuar çok etkin. Sektörün ihtiyaçlarına cevap veren ve tüm iş ortaklarının aynı çatı altında bulunduğu bir platform. Biz de burada ürünlerimizi müşterilerimizin beğenisine sunduk" ifadelerini kullandı.



Gama, Zoomlion elektrikli sabit pompa ile tasarrufa dikkat çekti

Gama Ticaret ve Turizm A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Hasan Namal, Beton 2013'te birden fazla yeni nesil ürün sergilediklerini anlattı. En önemli şeyin tasarruf olduğunu ve bu amaçtan yola çıkılarak elektrikli sabit pompa üretildiğini kaydeden



Genel Müdür Yardımcısı Hasan Namal; "Zoomlion elektrikli sabit pompa ile elektriğin tedarik edilebildiği her yerde beton basılabilir. Dizel motorlu araçlara göre, parasal anlamda yüzde 30-40 oranında tasarruf sağlanabiliyor. Yakıtın bu kadar değerli olduğu bir sektörde, elektrikli araçlar daha cazip bir alternatif olacaktır" diye konuştu.



IMER-L&T, doğa temasını öne çıkardı

Beton 2013'te ziyaretçilerin ilgi odağı olan 12 metreküplük treyler ve 9 metreküplük akvaryum görünümlü mikserleriyle IMER-L&T, çevreci kimliğini öne çıkardı. IMER-L&T Satış ve Pazarlama Sorumlusu Burcu Uygur, doğaya katkı sağlamak



amacıyla çalıştıklarını ve bu bağlamda geri dönüşümlü malzemeler kullandıklarını dile getirerek; "Beton 2013'te doğa temasına vurgu yapmaya çalıştık. Mikserlerimizde akvaryum temasını işledik. Fuar süresince isimlerini aldığımız ziyaretçilerimiz için de Aksaray'da birer fidan dikeceğiz" ifadelerini kullandı.



Mercedes-Benz Türk, sektöre yönelik kamyonlarını sergiledi

Beton 2013'e katılan Mercedes-Benz Türk, standında Axor 4140 B 8x4 (damperli kamyon), Axor 3236 B 8x4 ve Axor 3029 B 8x4 (beton mikserli kamyon) modellerini sergiledi. "Bu yıl inşaat sektörünün çok canlı geçeceğini düşünüyoruz" diyen Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, inşaat sektörünün Türkiye ekonomisinin lo-



komotifi olduğunu söyledi. Bahadır Özbayır; "Amiral gemimiz; kamyonlarımız. İnşaatın olduğu her yerde hazır betona ve dolayısıyla kamyonlara ihtiyaç var. Betonun bir şekilde taşınması ve dökülmesi gerekiyor. Bu bağlamda, beton pompası ve mikserlerine uygun araçları üretmek de bize düşüyor" dedi. Özbayır, Türkiye'nin en büyük kamyon üreticisi olduklarının altını çizerek, başarılarının ardındaki temel nedenin müşteri odaklı çalışmaları olduğunu belirtti.



Tünelmak, Adroit 450'yi tanıttı

Hem beton püskürten hem de basabilen makina olma özelliği ile Adroit 450, Tünelmak standında müşterilere sunuldu. Tünelmak İş Makinaları Pazarlama Uzmanı Melike



Yıldırım, Adroit 450 adlı makinanın saatte 50 metreküpe kadar beton basabilecek kapasitede olduğunu belirterek; "Fuarda ilk kez sergilediğimiz Adroit 450, hem tünel hem de otoyollarda rahatlıkla kullanılabilecek bir makina" şeklinde konuştu.

MOBA® ile kusursuz yollar!

MOBILE AUTOMATION



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

• T.C. Devlet Demiryolları İşletmesi Genel Müdürlüğü (TCDD) Demiryolları Yapım Dairesi tarafından ihale edilen Ankara-Sivas Demiryolu Projesi, Yerköy- Yozgat-Sivas arası altyapı ikmal inşaatı kesim 3 (km: 433+500-461+000) yapım işi sonuçlandı. İhaleyi, 277.223.185,00 TRY sözleşme bedeliyle G.C.F Generale Costruzioni Ferroviarie S.P.A. kazandı.

• T.C. Başbakanlık Toplu Konut İdaresi Başkanlığı-TOKİ tarafından ihaleye verilen Antalya 33.000 seyirci kapasiteli stadyum inşaatı yapım işi neticelendi. İhaleyi, 79.440.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Akay İnşaat A.Ş. kazandı.

• Konya Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Daire Başkanlığı tarafından ihaleye verilen Spor ve Kongre Merkezi inşaatının yapım işi sonuçlandı. Demars İnşaat Turizm Tic. Ltd. Şti. 52.370.000,00 TRY sözleşme bedeliyle ihaleyi kazanan firma oldu.

• İçmesuyu Dairesi Başkanlığı Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından ihale edilen Konya'daki Mavi Tünel İçmesuyu İshale Hattı yapım işi neticelendi. İhaleyi, 198.500.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Taşeli İnşaat Ticaret ve Sanayi Ltd. Şti. ve Cem-Sel İnşaat Turizm ve Ticaret Ltd. Şti. kazandı.

• İstanbul İl Özel İdaresi İmar Yatırım ve İnşaat Daire Başkanlığı Yapı Kontrol Müdürlüğü tarafından ihale edilen İstanbul İli Sancaktepe Eğitim ve Araştırma Hastanesi ikmal inşaatı yapım işi sonuçlandı. 77.560.000,00 TRY sözleşme bedeliyle ihalenin yüklenicisi Şahinler Yapı Proje San. ve Tic. Ltd. Şti oldu.

• 10. Bölge Müdürlüğü Çevre ve Orman Bakanlığı Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından ihale edilen Diyarbakır'daki Pamukçay Barajı Sulaması işinin yüklenicisi belli oldu. 54.300.000,00 TRY sözleşme bedeliyle projeyi Ufuk İnşaat Taahhüt Nak. San. ve Tic. Ltd. Şti. yüklenecek.

• İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından ihaleye çıkan Başakşehir stadyum inşaatı yapım işinin sonuçları belli oldu. 134.949.900,00 TRY sözleşme bedeliyle Kalyon İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş. ile Asıl İnşaat Taahhüt ve San. Tic. Ltd. Şti ihalenin yüklenicisi oldu.

• İçmesuyu Dairesi Başkanlığı Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından ihale edilen Musabeyli (Yozgat İçmesuyu) Projesi arıtılmış su ishale hatları, depolar, pompa istasyonu ve tayip regülatörü yapım işinin yüklenicisi belli oldu. 58.700.000,00 TRY sözleşme bedeliyle projeyi, İncekaya İnşaat San. ve Tic. Ltd. Şti. gerçekleştirecek.

• Karayolları Genel Müdürlüğü-Elazığ 8. Bölge Müdürlüğü tarafından ihaleye çıkan Karayolları 8. Bölge Müdürlüğü sorumluluğundaki devlet ve il yollarında rutin bakım ve buzla mücadele hizmetlerinin yapım işinin sonuçları belli oldu. Projeyi, 34.308.000,00 TRY sözleşme bedeliyle Ömürlü İnşaat Yapı Malz. San. ve Tic. Ltd Şti ile HMC Yapı Sanayi Tic. Ltd. Şti. gerçekleştirecek.

KOMATEK2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



29 Mayıs - 2 Haziran 2013
ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ - ANKARA

Organizatör



Ana Destekçi



Destekleyen Kurum ve Kuruluşlar



KİRALAMA HİZMETİ ALIM İHALELERİ

• Gaziantep İl Özel İdaresi Altyapı Hizmetleri Daire Başkanlığı, Gaziantep İli 46 adet iş makinası kiralama hizmet alımı için ihale açacak. İhale, 05.04.2013 tarihinde, saat 10.00'da olacak.

• Kars Özel İdaresi Genel Sekreterlik tarafından 2008 model ve üzeri 15 adet kamyon ve 4 adet kırıcı paletli ekskavator kiralama hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 04.04.2013 tarihinde, saat 10.30'da yapılacaktır.

• Karayolları Genel Müdürlüğü- Van 11. Bölge Müdürlüğü, Sathi Kaplama Şantiye Şefliği emrinde araç ve iş makinası çalıştırılması hizmet alımı işi ihalesinde bulunacak. İhale, 03.04.2013 tarihinde saat 14.00'da yapılacaktır.

• Didim Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, Fen İşleri Müdürlüğü çalışmalarında kullanılmak üzere 240 gün süreliğine taşıt ve iş makinası kiralama hizmet alımını ihale verecek. İhale 03.04.2013 tarihinde, saat 10.00'da gerçekleştirilecek.

• Orman Genel Müdürlüğü- Isparta Bölge Müdürlüğü tarafından iş makinası kiralama hizmet alımı işi ihale edildi. İhale, 02.04.2013 tarihinde, saat 10.00'da yapılacaktır.

• Şanlıurfa'ya Siverek Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından iş makineleri ve araç kiralama hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 26.03.2013 tarihinde saat 14.00'de olacaktır.

• Seyhan Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından, Seyhan İlçe Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü bünyesinde iş makineleri çalıştırılması hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 29.03.2013 tarihinde saat 08.30'da olacaktır.

• İzmir Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü (İZSU) 6 ay süre ile Çiğli Atıksu Arıtma Tesisi Çamur Kurutma Yatakları'nın kapatılması için iş makinası çalıştırılması hizmet alımı için ihale yapacaktır. İhale, 28.03.2013 tarihinde, saat 14.00'da meydana gelecek.

• Kahramanmaraş Özel İdaresi İşletme Müdürlüğü, iş makinası ve kamyon kiralama hizmeti alımı ihalesinde bulunacaktır. İhale 28.03.2013 tarihinde, saat 09.00'da gerçekleştirilecek.

• Osmaniye'ye bağlı Düziçi Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü Harcama Yetkilisi, araç ve iş makinası kiralama hizmet alımını ihale edecek. İhale, 28.03.2013 tarihinde, saat 14.00'da gerçekleştirilecek.

• Eskişehir'e bağlı Odunpazarı Belediyesi, iş makinası kiralama hizmet alımı için ihale açacaktır. İhale, 21.03.2013 tarihinde, saat 11.00'de meydana gelecek.

• Alanya Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, belediyenin birimlerinde kullanılmak üzere 325 Hp motor gücünde ripperli dozer kiralama hizmet alımı için ihalede bulunacaktır. İhale, 26.03.2013, saat 11.00'da yapılacaktır.

• İzmir'e bağlı Mordoğan Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından 2013 yılı iş makineleri kiralama hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 25.03.2013 tarihinde, saat 10.00'da düzenlenecek.

• Kayseri'ye bağlı Develi Belediyesi, iş makinası kiralama hizmet alımı için ihale yapacaktır. İhale, 22.03.2013 tarihinde, saat 14.00'da meydana gelecek.

• Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü (TIGEM) Ceylanpınar Tarım İşletmesi Genel Müdürlüğü, yakıt ve operatörü işletmelerine ait, toplam 10 adet kamyonun 3 yıllık kiralama hizmet alımı için ihale açacaktır. İhale, 02.04.2013 tarihinde saat 14.00'da olacaktır.

• Orman Genel Müdürlüğü Isparta Bölge Müdürlüğü tarafından 1 adet paletli ekskavator (akaryakıtı yükleniciye ait, operatörlü, çalışma ağırlığı 22 ton ve üzeri, kırıcı aparatlı) ve 1 adet dozer (akaryakıtı yükleniciye ait, operatörlü, en az 230 Hp ve üzeri, bıçak ve tarak aparatlı) kiralama hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 21.03.2013 tarihinde, saat 10.00'da gerçekleştirilecek.



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı



Türkiye Cumhuriyeti
Ekonomi Bakanlığı

2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

19-20 EYLÜL 2013 / İSTANBUL

www.vizyon2023turkiye.org



THE SHINING PEARL OF THE WORLD

DÜNYANIN PARLAYAN İNCİSİ TÜRKİYE

KONGRENİN ANA BAŞLIKLARI

KENTSEL DÖNÜŞÜM

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ

YATIRIM PROJELERİ

EĞİTİM ve İNSAN KAYNAKLARI

TEŞVİK ve FİNANSMAN



İMDER-TÜRKİYE İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Atatürk Cad. Esin Sok. No:9 HU-BA Apt. Kat:1 Daire:4 34742 Kozyatağı - Kadıköy İSTANBUL
Tel: 0090216 477 70 77 - Faks: 0090216 477 70 71 E-mail: imder@imder.org.tr

www.imder.org.tr

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR 6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR 10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR 12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR 18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR 21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR 17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ		3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ		2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET 500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ 600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK 1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER

ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.000	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
EKSKAVATÖRLER				KOMATSU	WA420	2000	25.000
VOLVO	EW 160C	2011	2.447	FIAT HITACHI	ZW310	2007	18.586
KOMATSU	PW180C	2008	3.642	FIAT HITACHI	ZW310	2008	10.720
KOMATSU	PC220	2005	12.800	VOLVO	L180D	2000	18.950
VOLVO	EC55	2006	8.900	VOLVO	L180E M	2006	12.900
DAEWOO	225	2005	14.000	VOLVO	L180E	2005	18.000
KOMATSU	PC270	2006	11.600	VOLVO	L180E	2005	17.000
KOMATSU	PC300	1998	19.816	VOLVO	L180F	2008	
VOLVO	EC210B	2006	13.500	VOLVO	L180F	2010	8.300
HITACHI	ZX280		12.600	CATERPILLAR	980	2005	23.800
VOLVO	EC290B LC	2007	10.669	CATERPILLAR	980G	2003	30.285
VOLVO	EC290B LC	2004	18.031	CATERPILLAR	980G	2005	25.000
VOLVO	EC290B LC	2005		CATERPILLAR	980G	2005	21.183
VOLVO	EC290B LC	2006	10.960	CATERPILLAR	980G	2005	11.000
VOLVO	EC360B LC	2005	16.500	KAWASAKI	90ZV	2006	12.500
VOLVO	EC360B LC	2005	9.300	KAWASAKI	95 ZV II	2006	12.400
VOLVO	EC360B LC	2006	4.500	KAWASAKI	95 ZV II	2006	10.500
VOLVO	EC360B LC	2005	4.000	KAWASAKI	95 ZV II	2007	8.700
VOLVO	EC360B LC	2006	10.879	KAWASAKI	95 ZV II	2007	14.910
VOLVO	EC360C	2010	6.000	BEKO LODERLER			
CATERPILLAR	330 C	2005	24.000	VOLVO	BL71PLUS	2011	4.252
CATERPILLAR	330 C	2005	17.300	VOLVO	BL71	2008	7.300
CATERPILLAR	330 CL	2004	24.570	VOLVO	BL71	2006	6.700
CATERPILLAR	330 CL	2005	30.000	ABG TITAN	325	1999	
CATERPILLAR	330 C	2005	14.450	ABG TITAN	325	2000	
CATERPILLAR	330 C	2005		ABG TITAN	325	2000	
VOLVO	EC460B LC	2007	7.200	DEMAG	110C	1995	6.350
VOLVO	EC460B LC	2006	13.352	DEMAG	115C	2002	
HITACHI	ZX450	2008	6.250	DEMAG	110C	1997	4.300
SUMITOMO	SH450	2006	7.910	DEMAG	130C	1997	14.730
SUMITOMO	SH450	2007	9.004	DYNAPAC	F14C	1997	12.630
SUMITOMO	SH450	2007	7.417	BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
KOMATSU	PC450	2007	12.330	VOLVO	A25D	2006	8.900
HITACHI	ZX520	2006	14.080	VOLVO	A35D	2002	13.200
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				VOLVO	A40F	2011	0
CATERPILLAR	936F	1992	25.500	VOLVO	A40F	2011	0
KOMATSU	WA320-5	2006	9.259	VOLVO	A25D	2007	5.050
VOLVO	L60F	2008		VOLVO	A25E	2007	4.800
VOLVO	L110F	2007	18.847	VOLVO	A25E	2007	5.750
VOLVO	L110F	2008	23.000	CATERPILLAR	725	2003	13.330
VOLVO	L110F	2008	22.700	CATERPILLAR	725	2003	11.645
VOLVO	L110F	2008	22.000	TEREX	TA30	2000	11.480
VOLVO	L110F	2008	24.000	DOZERLER			
VOLVO	L120E	2003	23.700	CATERPILLAR	D6N LGP	2005	12.500
VOLVO	L150C	1998					
CASE	921E	2008	11.000				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASC TÜRK MAKİNA TİCARET A.Ş.

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL

İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72

Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89

www.asc Turk.com

secondnew

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNALARI		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	motor gücü 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	makina ağırlığı 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	motor gücü 70 - 115 hp	1.500 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	erişim yüksekliği 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	2.000 - 3.500 3.500 - 5.000 5.000 - 8.000 8.000 - 11.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 15 - 25 ton	2.500 - 5.000
GREYDERLER	motor gücü 125 - 150 hp 150 - 200 hp	3.000 - 5.000 5.000 - 8.000
DOZERLER	motor gücü 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 15.000 15.000 - 20.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	serme kapasitesi 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 13.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ EKSKAVATÖR			
CAT	325C HEX	2003	15,449	KOMATSU	PW180-7 HEX	2007	6,690
CAT	330C HEX	2003		LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CAT	345 HEX	2002	20,961	CAT	966F WL	1994	23,408
CAT	365C HEX	2007	19,524	CAT	980GII WL	2004	14,153
CAT	385B HEX	2004	25,919	KAWASAKI	KSS90Z IV WL	2004	
CAT	385C HEX	2007	22,064	KAWASAKI	KSS95 IV WL	1998	15,238
DAEWOO	SL290LC-V HEX	2000	0	KOMATSU	WA320-6 WL	2010	10,937
FIAT KOBELCO	EX285 HEX	2004	26,069	KOMATSU	WA380-5 WL	2004	20,888
HİTACHI	ZX250LCH HEX	2007	12,194	KOMATSU	WA380-6 WL	2007	11,293
HİTACHI	ZX280LCH-3 HEX	2007	9,932	KOMATSU	WA420-3 WL	1998	7,532
HYUNDAI	R360LC-7A HEX	2009	8,673	KOMATSU	WA420-3 WL	2000	19,237
HYUNDAI	R360LC-7A HEX	2009	8,521	KOMATSU	WA430-5 WL	2004	21,655
HYUNDAI	R360LC-7A HEX	2009	9,545	KOMATSU	WA430-5 WL	2006	16,569
KOMATSU	PC200-7 HEX	2004	15,660	KOMATSU	WA430-6 WL	2008	10,871
KOMATSU	PC220LC-8 HEX	2006	9,000	KOMATSU	WA470-3 WL	1998	0
KOMATSU	PC220LC-8 HEX	2007	5,144	KOMATSU	WA470-3 WL	2000	
KOMATSU	PC220-8 HEX	2010		KOMATSU	WA470-5 WL	2004	15,980
KOMATSU	PC270-7 HEX	2005	9,204	KOMATSU	WA470-5 WL	2005	18,480
KOMATSU	PC270-8 HEX	2008	8,941	KOMATSU	WA470-5 WL	2005	8,225
KOMATSU	PC300-6 HEX	2000	27,309	KOMATSU	WA470-5 WL	2007	13,405
KOMATSU	PC300-7 HEX	2004	19,211	KOMATSU	WA480-5 WL	2005	25,201
KOMATSU	PC300-7 HEX	2005	10,592	KOMATSU	WA480-5 WL	2006	21,534
KOMATSU	PC300-7 HEX	2006	11,036	KOMATSU	WA500-3 WL	2006	21,806
KOMATSU	PC300-7 HEX	2005	9,200	VOLVO	L180E WL	2006	17,200
KOMATSU	PC300-7 HEX	2007	12,749	VOLVO	L220E WL	2005	
KOMATSU	PC300-7 HEX	2007	11,868	GREYDER			
KOMATSU	PC300-7 HEX	2007	14,129	CAT	120H G	2007	3,361
KOMATSU	PC300-8 HEX	2008	10,404	DOZERLER			
KOMATSU	PC350LC-7EO HEX	2005	21,291	CAT	D8N D	1990	19,062
KOMATSU	PC350LC-7EO HEX	2006	16,989	KOMATSU	D155AX-5 D	2005	19,258
KOMATSU	PC350LC-8 HEX	2008	14,469				
KOMATSU	PC400LC-7EO HEX	2006					
KOMATSU	PC450LC-7 HEX	2005	19,198				
KOMATSU	PC450LC-7 HEX	2007	14,647				
KOMATSU	PC650-5 HEX	1996	27,247				
SUMİTOMO	SH200LC-3 HEX	2006	13,517				
VOLVO	EC360BLC HEX	2006	12,284				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

TEMSA GLOBAL



Ankara Çankaya Belediyesi, temizlik filosuna kattığı yeni model temizlik araçlarıyla Çankaya'da günde iki kez çöp toplama işlemi gerçekleştiriyor. Çankaya Belediye Başkanı Bülent Tanık, 2012 model 121 aracı temizlik filosuna kattıklarını belirtiyor.



Ankara Keçiören Belediyesi'nin projelerinden Neşet Ertaş Sanat ve Gösteri Merkezi'nin yapımında son aşamaya gelindi. İnşaat alanında incelemelerde bulunan Belediye Başkanı Mustafa Ak, merkezin mimari yapısı ile Ankara'ya yeni bir kimlik katacağını vurguladı.



Ankara Şereflikoçhisar Belediyesi, Hilmi Babacan tarafından Parlasan Köyü'ne gönderilen prefabrik muhtarlık bürosunun koyulacağı alanda hafriyat ve temel atma çalışmaları yaptı. Büro, temeli atılan alana vinç yardımıyla yerleştirildi.



Antalya Büyükşehir Belediyesi'nin yeniden düzenlediği Hasan Subaşı Caddesi'nde altyapı çalışmaları tamamlandı. Beton ve asfaltlama çalışmalarının ardından ekipler, beton kaplama çalışmalarına hız verdi.



Antalya Kepez Belediyesi, gecekonduların yoğun olduğu Baraj Mahallesi'nde yeni yol açma, asfalt, yeşil alan düzenlemesi ve yağmur suyu drenaj çalışmalarında bulunuyor. Belediye Başkanı Hakan Tütüncü, hizmet koordinasyon toplantısında Muhtar Osman Uç ile görüştü.



Aydın Büyükşehir Belediyesi, Atatürk Bulvarı üzerindeki trafik yoğunluğunu azaltmak için planlanan Battı-Çıktı Projesi'nde inşaat çalışmalarına başladı. Proje imalatında 267 adet 120 santimetre çapında ve 17 metre uzunluğunda fore kazık kullanılacak. 321 metre uzunluğundaki proje, toplam 767 metre uzunluğa sahip olacak.

İKİNCİ EL STOK LİSTESİ

PROJE KODU	MODEL YILI	MARKA	MODEL	ÇALIŞMA SAATİ	STOK DURUMU	FİYATI	STOKLANDIĞI YER
KM120008	2005	KOMATSU	PC300-7	8080	STOKTA	82.000 €	UNIV HANG
KM120011	2006	JCB	JS175W	12482	STOKTA	45.000 €	UNIV HANG
KM120014	2011	JCB	8055 ZTS	398	STOKTA	55.000 €	INTER
KT120001	2007	DELITZ-FAHR	A VECTOR 30.7	4700	STOKTA	34.000 €	INTER
KM120017	1998	JCB	3CX	10000	STOKTA	18.000 €	INTER
KM120020	2005	HITACHI	ZW160	15450	STOKTA	49.000 €	ALPERİN İZM
KM120021	2006	JCB	JS200	7200	STOKTA	57.500 €	UNIV HANG
KM120022	2007	JCB	JS200	7500	STOKTA	60.000 €	UNIV HANG
KM130001	2010	JCB	JS290	6500	STOKTA	85.000 €	UNIV HANG
KM130002	2010	JCB	JS360LC	10500	STOKTA	105.000 €	INTER
KT130001	2007	MANİTOU	732	5000	STOKTA	30.000,00 €	ALPERİN İZM
KT130002	2004	HIDROMEK	HMK102S	4500	STOKTA	26.250,00 €	ALPERİN İZM
KM130005	2005	JCB	3CX SUPER	14000	STOKTA	26.250,00 €	ATESSAN
KM130003	2005	JCB	3CX-SM-4T	10350	STOKTA	26.000,00 €	ATESSAN
KM130004	2008	JCB	JS200W	2870	STOKTA	78.000,00 €	UNIV HANG

4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF JCB

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ				
	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ				
	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

RENT & RISE
 kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com
ACARLAR
 MAKİNE



Muğla Bodrum Belediyesi, 28 yıldır altyapı ve çevre düzenlemesi bakımından ihmal edilen Cevat Şakir ve Gümbet Mahalleleri'nde çalışma başlattı. Proje gereği altyapı ve ardından çevre düzenleme çalışmaları yapılacak mahallelerde, 17 kilometre içme suyu borusu da döşeneceği belirtildi.



Nevşehir Ürgüp Mustafapaşa Belediye Başkanı Levent Ak, beldedeki Gomeda mevkiinde Maden Tetkik ve Arama Enstitüsü tarafından daha önce başlatılan sıcak su arama çalışmalarında, 58 dereceye 2 bin 200 metrede ulaşıldığını belirterek, bölgenin 1 milyon 250 bin metrekarelik bir turizm alanı olduğunu söyledi.



Yalova Çınarcık Belediyesi, yaz aylarında artan nüfusa cevap veremeyen isale hattını yenilemeye başladı. 70 kilometrelik ana ve 20 kilometrelik tali hat olmak üzere toplam 90 kilometre isale hattı değiştirilecek. Proje 4 milyon 600 bin TL'ye mal olacak. Çalışmaların 7 ay içinde bitirilmesi bekleniyor.



Sivas Büyükşehir Belediyesi, Turkuaz Projesi çalışmalarını hızlandırdı. Eski Sanayi Kentsel Dönüşüm adıyla da anılan proje kapsamında gerçekleştirilen yıkım çalışmalarına, Belediye Başkanı Doğan Ürgüp de katıldı.



Sakarya Sapanca Belediyesi, ilçe genelinde ana güzergahlarda yer alan ağaçları gerekli bakımlardan geçiriyor. Belediye ayrıca Kırkpınar'a yeni parklar kazandırıyor. Fen İşleri'ne bağlı ekipler, belediyenin filosunda bulunan iş makinalarını kullanıyor.

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x				
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scanclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x		
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			x							
AKEM DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Raimondi, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com.tr			x							
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 478 66 66	www.aksa.com.tr						x				
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x									
ALIMAR MAKİNE	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		x				x				
ALTA VİNÇ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TGM GRU SRL	0216 456 30 38	www.altavinc.com			x							
ANSAN HİDROLİK SANAYİ	Ansan	0262 341 42 41	www.ansanhidrolik.com.tr			x							
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		x	x	x						x
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x						x		
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.ascturk.com	x					x	x	x		
ATİLLA DURAL MÜMESSİLİK	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 280 98 99	www.atilladural.com			x							
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x									
AYTUĞLU DİZEL LTD. Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	FP Diesel, Cummins,	0216 4108052	www.aytuglu.com								x		
BEMTAŞ İŞ MAKİNALARI	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			x							
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x									
BİG LİFT MAKİNA LTD. ŞTİ.	Palfinger	0212 670 37 75	www.biglift.com.tr			x							
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x	x	
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x						x		
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x				
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x		
CEYLİFT FORKLİFTS	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x								
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		x				x				
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com								x		
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x						x		
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x								
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x		
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x			
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr								x		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DiĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x				
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x				
ENKA PAZARLAMA Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi,	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x			x	x	
ERKE DİŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x	x	
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr					x					
FORMAK FORKLİFT MERKEZİ	Baoli	0216 451 04 51	www.baoli.com.tr		X								
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x				
FORTIMER İSTİF MAKİNALARI	Shangli	0216 394 36 81	www.fortimer.com		x								
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x				
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x							x		
GÜRIŞ İŞ MAKİNALARI	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	x					x	x	x	x	
HAMAMCIOĞLU MÜES.	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com		x				x			x	
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x		
HCS MAKİNA A.Ş.	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			x							
HELI FORKLİFTLERİ	Heli	0216 383 60 60	www.heliforkliftleri.com		x								
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 394 69 23	www.hi-techkulevinc.com.tr			x							
HİDROKON LTD. ŞTİ.	Hidrokon	0332 239 17 60	www.hidrokon.com			x							
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x									
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, D&A, Mantovanibenne	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x						x		
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		x								
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	Ihimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x									
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x						x		
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x		x		
İSTANBUL VİNÇ LTD. ŞTİ.	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	0212 444 16 29	www.istanbulvinc.com.tr			x							
JUNGHEINRICH İSTİF MAK.	Jungheinrich	0216 312 47 07	www.jungheinrich.com.tr		x								
KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x		x		
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x				

				FAALİYET ALANI									
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x		x		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x				
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x									
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x				
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x									
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühhlhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x					x	x		
MAKLİFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x								
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x									
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x		x			
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x				
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x				
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr								x		
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com								x		
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr			x							
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x				
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x							
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x		x		
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			x							
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr								x		
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x				
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x									
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x				
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x							x		
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x				
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x		
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x			x		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauktion.com.tr										x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x			x		
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/								x		
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x			x		
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x					
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com								x		
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x		x		
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x				
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x				
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu,JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x			
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		x								
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x			
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x									
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x			x		
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 651 51 52	www.teramak.com.tr			x							
TGM KULE VİNÇ LTD. ŞTİ	TGM	0380 553 74 14	www.tgm-kulevinc.com			x							
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		x								
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 244 31 98	www.tuncforklift.com		x								
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x					x		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			x							
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com								x		
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x									
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x									

CUMMINS® MOTOR

YEDEK PARÇALARINDA



YILLIK

UZMANLIK

İş makineleri, jeneratörler ve kamyonların yanı sıra endüstri ve denizcilik sektöründe oldukça yaygın bir kullanıma sahip olan Cummins® dizel motor yedek parçalarının yer aldığı geniş stoklarımızda, hem Amerikan yan sanayi, hem de Orijinal Cummins® parçalar bulunmaktadır.

Distribütörlüklerimiz



AYTUĞLU
DİZEL LTD.



www.aytuglu.com | yedekparca@aytuglu.com

Tel: (0216) 410 80 52 (pbx) Fax: (0216) 416 50 93

STANDART MİNİ YÜKLEYİCİLERE KAPİYİ GÖSTERİR.

DÜNYANIN İLK VE TEK KAPILI MİNİ YÜKLEYİCİSİ

- İlk kapılı mini yükleyici Powerboom ile kabin giriş ve çıkışlarında operatör güvenliği
- Tek kol tasarımının sağladığı 270 derecelik görüş açısı ile kullanım rahatlığı
- %46 daha geniş kabin ve kabin içi ses izolasyonu ile operatör çalışma konforu
- 31 farklı ataşman seçeneği ile her işte sınırsız üretkenlik

