

f^{orum}makina

İş ve İnşaat Makinaları Dergisi

www.forummakina.com.tr

Mayıs 2013
Aylık sektörel yayın



om
mühendislik

NOW, EARTH...
WE ARE MOVING THE

Tasarrufta **hibrid** farkı

KOMATSU HİBRİD SİSTEMİ



Üst yapı dönüş halinde



Elektrikli kule motoru/jeneratör
Kule frenlemesi sırasında enerji üretir.



Redresör



Kapasitör
Elektrik enerjisini verimli bir şekilde anlık olarak depolar ve boyarlar.



İş ekipmanının çalışması için motora gaz verildiği sırada elektrik gücü motora destek olur



Jeneratör/motor
Motorun akselerasyonuna destek olmak için, kapasitörden aldığı elektrigi kullanır.



Komatsu'nun kendisine has hibrid sisteminde, elektrikli kule motoru/jeneratör kule dönüşünün yavaşlama enerjisini toplar, rejenere eder ve bunu elektrik enerjisine dönüştürür. Dönüştürülmüş olan enerji kapasitörde depolanır ve motorun hızlanmasının gerektiği durumlarda motora destek olmak üzere jeneratör/motor tarafından kullanılır. Böylece yakıt tüketimi belirgin şekilde azalır. Bu sistemin komponentlerinin çoğu* Komatsu tarafından tasarlanıp üretilmiştir.

*Kapasitör hücreleri hariç.



Türkiye'deki ilk Hibrid Makina teslimatı
Duvan İnşaat - Zonguldak Ereğli'de yapılmıştır.



TEMSA İŞ MAKİNALARI
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsamakina.com
Tel: 0216 544 58 01

KOMATSU

				
Model		HB215LC-1	PC200LC-8	Muadil Ürün
Yakıt Tüketimi (Litre/saat)	P Mode (Power)	13,2	17,7	17,8
	E Mode (Ekonomi)	12,2	16,5	16,1



Kullanım Saati	Yakıt Tasarrufu (L)	Tasarruf Miktarı (TL)	Tasarruf Miktarı (EURO)
1000	4100	16.400	6.979
2000	8200	32.800	13.957
3000	12300	49.200	20.936
4000	16400	65.600	27.915
5000	20500	82.000	34.894
6000	24600	98.400	41.872
7000	28700	114.800	48.851
8000	32800	131.200	55.830
9000	36900	147.600	62.809
10000	41000	164.000	69.787

Komatsu HB215LC-1, Komatsu PC200LC-8 ve 20 Ton sınıfında X markalı bir muadil ürün tamamen eşit koşullarda karşılaştırmalı olarak Türkiye'de test edilmiştir. Elde edilen sonuçlara göre Hibrid HB215LC-1'in standart ekskavatörlere göre %25 yakıt tasarrufuna sahip olduğu tespit edilmiştir. Üretim miktarları karşılaştırıldığında saatte üretilen metreküp miktarı PC200LC-8 ile aynı, muadil ürüne göre %4 daha fazla olarak ölçülmüştür.

KOMATSU

Cep telefonunuzun tag'i okuyabilmesi için gereken uygulamayı <http://gettag.mobi> sitesinden yükleyin. Uygulamayı yükledikten sonra telefonunuzu tag'e yaklaştırdığınızda Komatsu mobil sitesine yönlendirileceksiniz.



www.facebook.com/komatsu
www.twitter.com/komatsu
www.youtube.com/temsaagrobakomatsu

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Teknoloji sektöre neler getiriyor?

Son yıllarda kullanıcıların sıkça dile getirdiği bir cümle var; “Makinalar artık birbirine çok benziyor. Ana aksamaları birbiriyle aynı; fark eden tek şey yedek parçası ve servisi” diye.

Ancak durumun böyle olmadığı Almanya’daki Bauma Fuarı ile birlikte tekrar gözler önüne serildi. Teknoloji yarışı gerek doğrudan makinalardaki gerekse makinaları destekleyen elektronik sistemlerdeki yeniliklerle kıran kırana devam ediyor.

Doğrudan makina üzerindeki yeniliklerin başında firmaların arka arkaya pazara sunmaya başladıkları hibrid modelleri geliyor. İlk olarak Komatsu’nun 22 tonluk HB215B LC-1 modelini duyduk ve Türkiye şantiyelerinde de görmeye başladık. Ardından Caterpillar bir sürpriz yaparak 37 tonluk 336E H modelini pazara sundu. Sonra fuarda Liebherr’in bir prototip hibrid makinası çıktı karşımıza. Diğer birçok firmanın da çalışmalarını sonlandırmak üzere olduğunu duyuyoruz. Firmalar yüzde 25’i geçen yakıt tasarrufu değerlerinden bahsediyorlar bu modellerle. Fakat ilginç olan bir nokta da, markaların her birinin hibrid kavramını farklı yorumlaması ve kendi teknolojilerini geliştirmiş olmasıdır. Bu modelleri yakından inceleyerek sizleri daha detaylı olarak bilgilendirmeye devam edeceğiz.

Benzer bir yarış güncel egzoz emisyon standartlarını sağlamak için devam ediyor. Markalar ve motor üreticileri; yakıt tüketimini arttırmayacak hatta azaltacak, makina bedeline en az miktarda yansıyacak ve kullanımı en kolay çözümü geliştirmek için kıyasıya bir yarış içindeler.

Makinalardaki elektronik kullanımı öncelikle motorlarda başlamıştı. Kalem enjektörlerin yerini elektronik kontrollü birim enjektörler aldığı zaman çok garipse miştik. Günümüzde ise operatörsüz olarak çalışan ve iletişim teknolojisinindeki gelişmeleri sonuna kadar kullanan elektronik makinalara doğru hızla yol alıyoruz. Bauma’daki Komatsu standında prototip olarak sergilenen PC210LCi modeli, makinanın bilgisayarına günlük olarak yüklenen işleri nasıl yapacağını operatöre gösterdiği gibi, şantiye şefine de ofisteki bilgisayarı üzerinden anlık olarak ne oranda tamamlandığı bilgisini verebiliyor.

Dergimizin bu sayısında, Kolin İnşaat’ın ‘İstanbul-Ankara Hızlı Tren Projesi’ şantiyesini ziyaret ederek, Sitech Eurasia’nın her marka iş makinasına uygulayabildiği ‘Trimble Makina Kontrol Sistemleri’ hakkında bilgi aldık. Yapılan işin kalitesini ve hızını artıran, kalifiye eleman ihtiyacını ve maliyetleri azaltan, şantiyelerde gece gündüz kavramlarını tarihe gömen bu sistemleri ülkemiz şantiyelerinde de artık sıkça göreceğimize şüphe yok.

Şimdi önümüzde bütün bu yenilikleri ülkemizde de görebileceğimiz Komatek 2013 Fuarı var. Sergilenecek yeni ürün ve hizmetleri, sektördeki güncel gelişmeleri ve aktiviteleri fuarda takip ederek size Haziran sayımızda sunacağız.

Katılımcılar ve ziyaretçiler için keyifli, verimli ve sorunsuz bir fuar olmasını diliyorum.

Saygılarımızla,
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr



İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Forum Makina İş ve İnşaat Makinaları
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör (Sorumlu)

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Forum Makina
Tel: 0 (216) 388 80 13
Faks: 0 (216) 388 80 14
GSM: 0 (539) 961 00 26
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Girne Mah. İrmak Sk.
E-5 Yanyol Küçükyalı İş Merkezi
D Blok No:12 Maltepe / İstanbul

Yazılarıyla

Katkıda Bulunanlar

Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN

Yazı İşleri

Nazlı SOLAK
Öznur DOĞAN

Baskı

Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org. San. Bölgesi 1. Cd. No: 16
Tel: (216) 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Forum Makina Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 21 / Mayıs 2013

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyütmek zor, yükseklerle çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



- Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
- Ekiemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
- Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00-01
F. +90 312 999 00 02

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
No 17 Ulucak Beldesi
Kemalpaşa
İzmir
T. +90 232 877 78 01
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Yolu
13 KM. 543/4 Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27



40



50



44



60



66



74

SEKTÖRDEN 6

RÖPORTAJ 40

3. Köprü'nün hafriyatı
ESA İnşaat'a (Alko) emanet

RÖPORTAJ 44

Sanko Makina,
MST'de 'kapalı gişe' oynuyor

RÖPORTAJ 50

Hızlı Tren Projesi,
SITECH sistemleriyle hızlanıyor

RÖPORTAJ 60

Özmak Makina,
XCMG ile Türkiye'deki
ezberleri değiştiriyor

CHECK UP DOSYASI 66

Check-Up dosyası:
“Lastikli yükleyiciler”

RÖPORTAJ 72

“Babadan toruna miras kalan
tek makina Caterpillar”

FUAR 74

Tarihin en büyük
Bauma Fuarı'nın ardından

KAMU İŞ BAŞINDA 84

İKİNCİ EL 87

BİLGİ 88

İHALE 92

SEKTÖREL REHBER 93



"Gücümüz Güvencemiz"



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

BU BÜYÜK GÜÇ **TÜRKİYE'NİN** ESERİ

540 LC HD



KOMATEK2013

Atatürk Kültür Merkezi - Ankara
29 Mayıs-2 Haziran 2013 Stand No:A2-40

Aytuğlu Dizel ile Cummins Türkiye arasında bayilik anlaşması imzalandı

Cummins dizel yedekleri alanında uzmanlaşarak, yaklaşık 40 yıldır müşterilerine sadece yedek parça değil, güven de veren Aytuğlu Dizel, Cummins Türkiye ile bayilik anlaşması imzaladı.

Bu anlaşma ile birlikte müşterilerine sundukları hizmet çitasını daha da yukarı taşımayı hedeflediklerini belirten Aytuğlu Dizel Genel Müdürü Güngör Aytuğlu; "Aytuğlu ile Cummins Türkiye arasında imzalanan bayilik sözleşmesi çerçevesinde müşterilerimiz orijinal Cummins ürünlerini ve yedek parçalarını firmamız-

dan Cummins güvencesiyle ve oldukça uygun fiyatlarla temin edebilecekler" dedi.

Genel Müdür Aytuğlu, bu alandaki tecrübe ve bilgi birikimlerinin, yüksek stok mevcudiyetlerinin, konuya hâkim çalışanlarının ve piyasa da sahip oldukları olumlu imajın Cummins Türkiye ile olan bu iş birliğinin temelini oluşturduğunu ifade etti.

Anlaşma kapsamında Aytuğlu Dizel, müşterilerine orijinal motor yedekleri ile birlikte Cummins'in diğer iş birimleri arasında yer alan Fleetguard filtreler, Holset



türbolar ve Valvoline marka ürünlerinin de satışını gerçekleştirecek. 1919 yılında kurulan ve halen 46 bin kişiyi istihdam eden Cummins'in dünya üzerinde aktif olarak çalışan 10 milyondan fazla motorunun bulunduğu tahmin ediliyor. 31 ila 4.200

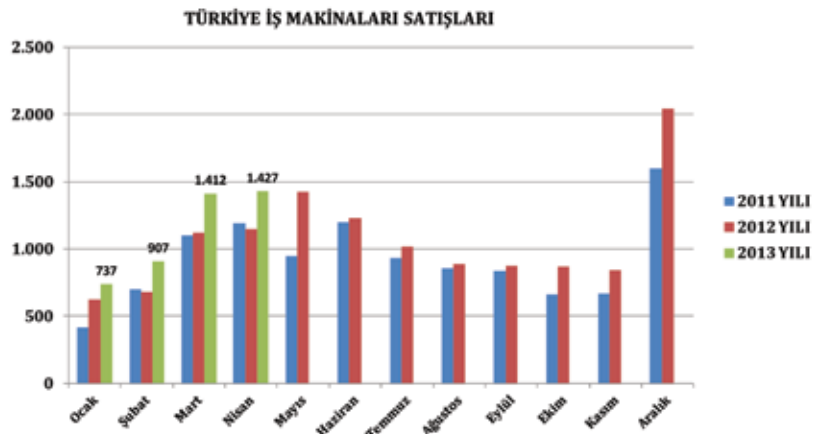
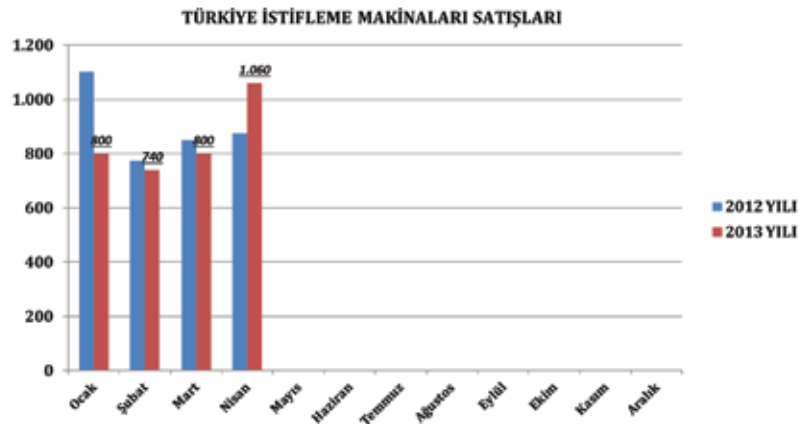
beygir gücü aralığında yılda yaklaşık 1 milyon adet motor üreten firma; iş makineleri, otomotiv, denizcilik, jeneratör, madencilik, petrol ve endüstri gibi güce ihtiyaç duyulan hemen her sektöre hizmet sağlıyor.

Nisan ayı Türkiye iş makinası satış rakamları açıklandı

İMDER ve İSDER'den verilen bilgiye göre yılın ilk dört ayı genelinde iş makinası satışları geçen yıla kıyasla yüzde 25,1 oranında artarken; istifleme makinası satışları ise yüzde 5,6 azaldı.

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Mart 2013 ayı içerisinde 1.427 adet yeni iş makinası satıldı. Böylece, geçen yılın ilk dört ayındaki toplam satışa kıyasla yüzde 25,1'lik bir artışla, 4.483 adet yeni iş makinası teslimatı gerçekleşti.

İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye İstif Makinaları pazarı, geçen yılın ilk dört ayına (3.600 adet) kıyasla yüzde 5,6 oranında küçülerek 3.400 adet olarak gerçekleşti. İş makinası satışlarındaki istikrarlı artış ilk dört ay genelinde devam ederken; istifleme makinaları pazarında da son aylarda bir canlanma göze çarpıyor. Yılın ilk 3 ayında yaşanan daralmanın Nisan ayı ile birlikte telafi edildiği söylenebilir.



YENİ

SİZ İSTEDİNİZ, BİZ DAHA DA İYİSİNİ YAPTIK.

**DAHA FAZLA GÜÇ
DAHA ÇOK YAKIT TASARRUFU
DAHA YÜKSEK HAREKET
KABİLİYETİ VE HIZ**

**EC
300D**

ASCTürk ASC Türk
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No:43 Tuzla/İstanbul
0216 581 80 00
info@asc Turk.com
www.asc Turk.com

VOLVO İŞ MAKİNALARI



Borusan Makina, Mecalac İş Makinaları'nın Türkiye temsilciliğini aldı

Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Fransız iş makinası üreticisi Mecalac'ın Türkiye temsilciliğini aldı. Yeni Mecalac ürünleri, 29 Mayıs – 2 Haziran tarihleri arasında Ankara'da düzenlenecek olan Komatek Fuarı'nda Borusan tarafından müşterilerin beğenisine sunulacak.

Özellikle şehir içi altyapı çalışmalarına uygun esnek, kompakt ve hızlı sonuç alınmasına elverişli ürünler sunduğu belirtilen Mecalac'ın; yaratıcı kompakt makina tasarımları sayesinde tek bir makina ile dar alanlarda dahi büyük işlerin üzerinden gelinmesine olanak sağladığı ifade ediliyor.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin Türkiye temsilciliğini üstlendiği grubun



endüstriyel gücü; Fransa'da 2, Almanya'da 1 ve Türkiye, İzmir'de bir yıldır faaliyet gösteren 1 fabrika olmak üzere toplam 4 fabrikadan oluşuyor. Geçtiğimiz sene İzmir Ege Serbest Bölge'de

yapılan yatırımla ürünlerinin Türkiye'de üretime başlanan Mecalac, İzmir tesisinde şimdilik tek bir modelin (6 Mcr) üretimi yapıyor. Şirket ilerleyen dönemde Türkiye pazarının ihtiyaçlarına göre

üretim kapasitesi arttırmayı planlıyor.

Türkiye'nin, inşaat, altyapı ve şebekelerin yenilenmesi alanlarındaki büyük projelerin yanı sıra Mecalac kazıcıları ve yükleyicileri için oldukça uygun şantiyeleriyle ekonomik olarak hızla gelişen, dinamik bir ülke olduğuna dikkat çeken Mecalac Grup Başkanı Henri Marchetta üretim birimlerinin yakınlığının bir avantaj olduğunu belirterek; "Müşteri bir üretim biriminin yakınında bulunduğunu bilmekten dolayı kendisini güvende hisseder" dedi.

Çok sayıda patent, tasarım ve yaratıcılık ödülü sahibi olan Mecalac'ın Fransa'da mobil ekskavatör pazarında lider konumda bulunduğu ifade ediliyor.

TAV İnşaat, Riyad Havaalanı'nda 400 milyon dolarlık terminal inşa edecek

Suudi Arabistan'ın başkenti Riyad'taki King Khaled Havalimanı Terminal-5 tasarımı ve inşaat ihalesini, dünyanın en iyi 3 havalimanı inşaat şirketinden biri olan TAV İnşaat kazandı.

TAV İnşaat'tan yapılan açıklamada, 400 milyon dolarlık yatırımla 18 ayda tamamlanması planlanan terminal binası ile şirketin şimdiye kadar üstlendiği projelerin toplam sözleşme bedelinin 16 milyar doları aştığı belirtildi.

Türkiye ve bölge ülkelerinde geliştirdiği havaalanı projeleriyle sektörün liderleri arasında yer alan TAV İnşaat, Riyad'ın Havalimanı'na inşa edilecek yeni bir terminal binasının yapımını ve tasan-

rımını üstlendi. Cidde Uçak Bakım Hangarları ve Medine Uluslararası Havalimanı projelerinden sonra ülkede aldığı üçüncü ihale olan King Khaled Havalimanı Terminal-5 Projesi ile şirket, 100 bin metrekaare yolcu terminali ve diğer tesisleri inşa edecek.

Proje kapsamında 90 bin metrekaarelik alanda; 3 bin araç kapasiteli çok katlı otopark, itfaiye binası, operasyon merkezi, enerji santrali, apron ve hava tarafı altyapısı ile Terminal-5'i diğer terminallere bağlayacak viyadükler ile yol çalışmaları da yer alıyor.

TAV Grubu İcra Kurulu Başkanı Sani Şener, projeyi değerlendirdiği konuşmasında Suudi Arabistan'daki havalimanı



TAV Grubu İcra Kurulu Başkanı Sani Şener

özelleştirmelerinin devam ettiğini, Medine'deki yatırımlarının sürdüğünü kaydederek; "Şimdi de ülkenin üçüncü büyük şehri ve başkentinin havalimanı inşaatını üstlendik ve

bundan dolayı mutluyuz. Havalimanlarının yapımı ve işletilmesinde teknoloji çok yoğun kullanılıyor. Bilgi ve birikimimizle ülkemizi gururla temsil etmeye devam ediyoruz" dedi.



METALOKS

İş Makinaları kova bom ataşman imalatı

SERTİFİKALI ÇELİKLERDEN GARANTİLİ ATAŞMAN ÜRETİMİ



Gövde Sacı
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı
St52 Ereğli Levha Sac

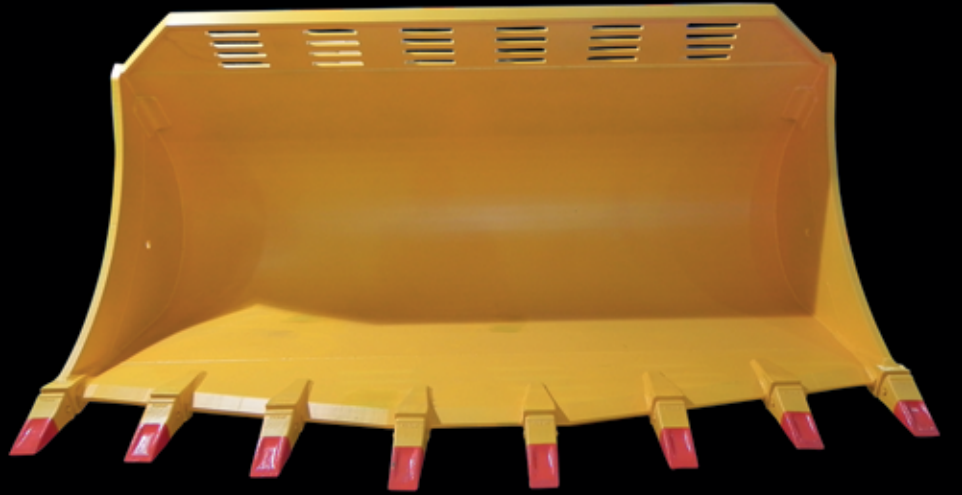
Askı Kulakları
İthal Esnemeye Mukavemetli Sac
St52 Ereğli Levha Sac

Alt Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Yan Aşınma
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı

Ön Ana Bıçak
İthal 400 - 450 - 500 Brinel Aşınma Sacı

Yan Bıçaklar
İthal 400 Brinel Aşınma Sacı



İstanbul:

Tuzla Mermerciler Org. San. Blg.
8nci Sk. No:2 Tuzla / İSTANBUL
Tel: (0216) 593 02 44 - 45 - 46 - 47
Fax: (0216) 593 02 48

Ankara:

Aydın Plastikçiler San. Sit. 595. Sk.
No: 28 - 30 - 32 Ostim / ANKARA
Tel: (0312) 394 16 92 - 93 - 94
Fax: (0312) 394 26 30

İzmir:

Ankara Caddesi N0:369/8
Naldöken / Bornova / İZMİR
Tel: (0232) 479 65 64
(0232) 478 53 28 (pbx)
Fax: (0232) 479 64 14

Temsa İş Makinaları'na yeni Genel Müdür

Sabancı Holding bünyesinde dünyanın çeşitli bölgelerinde yönetici olarak görev alan Cevdet Alemdar, 15 Mayıs 2013 tarihi itibarıyla Temsa İş Makinaları Genel Müdürü olarak atandı.

Cevdet Alemdar kimdir?

Cevdet Alemdar, 1992 yılında Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun olmuş, işletme yüksek lisans derecesini (MBA) 2000 yılında Sabancı

Üniversitesi'nden almıştır. İş hayatına 1991 yılında Ender Dış Ticaret'de Ticaret Müdürü olarak başlayan Alemdar, kariyerine 1993-2002 arasında Beksa'da Satış Müdürü, Ürün Müdürü ve Ürün Direktörü pozisyonlarıyla devam etmiş ardından 2002-2005 arasında Sakosa'da Ticaret Direktörü olarak görev almıştır.

2005 yılında Kordsa Global'e, Kordsa Brezilya Genel Müdürü

rü ve 3. Bölge Satış ve Pazarlama Direktörü olarak katılmış, 2007-2009 yılları arasında üstlendiği Thai Indo Kordsa ve KQNE Genel Müdürlüğü ile 4. Bölge Satış ve Pazarlama Direktörlüğü'nden sonra 2009-2010 yılları arasında Asya Pasifik Satış Direktörlüğü, İş Geliştirme Direktörlüğü ve KQNE Operasyon Direktörlüğü yapmıştır.

Cevdet Alemdar, Ekim 2010'dan bu yana Teknoloji



Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Cevdet Alemdar

ve Pazar Geliştirmeden Sorumlu Başkan Yardımcılığı görevinde bulunuyordu.

TIRSAN ve Gelecek Otomotiv, nakliye sektörünü Malatya'da bir araya getirdi

TIRSAN, ürünlerinin Diyarbakır, Erzurum ve Malatya Bölgeleri bayisi olan Gelecek Otomotiv ile birlikte Malatya'da nakliye firmalarını buluşturdu.

Malatya ve çevresinde faaliyet gösteren önemli nakliye firmalarının bir araya geldiği organizasyondan sonra Ersan Transport Uluslararası Taşımacılık firmasına 20 adet TIRSAN çelik akaryakıt tankeri teslim edildi.

Organizasyona Malatya Valisi Vasip Şahin, TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ve Ersan Transport Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Mesut Erdoğan katıldı. Taşımacılığın ve bölgeye katkı sağlayacak taşıma projelerinin önemine değinilen konuşmaların devamında, Ersan Transport Uluslararası Taşımacılık'ın Kuzey Irak'a akaryakıt taşıma projesi sebebiyle satın aldığı TIRSAN çelik akaryakıt tankerlerinin teslimat töreni gerçekleştirildi ve firma yetkililerine plaket takdim edildi.

Konuşmasında, taşımacılık sektöründe gelinen noktadan mutlu olduğunu söyleyen Malatya Valisi Vasip Şahin; "Taşımacılık sektöründe görev yapan firmaların sorumluluklarının bu kadar ciddi olması ve bölgemize önemli projelerin gelmesi çok sevindirici. Geçmiş yıllarda yapılan üre-



timle bugün yapılan üretim arasında çok ciddi farklılıklar var. Üreticinin sunduğu kalite ve güven ile yapılan taşımalar ülkeye ve bölgemize katkı sağlayacak" dedi.

Nuhoglu: "Müşterilerimize, katma değer yaratan ürünler sunuyoruz"

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu da konuşmasında şu sözlerle yer verdi: "Gelecek Otomotiv ile iş birliğimizin ikinci yılını dolduruyoruz. Bu iş birliği bizleri önemli yerlere taşıyarak bu bölgede özellikle Irak'a olan taşımalarda pay almamızı sağladı. Bize düşen görev, taşımacılık sektörüne daha iyi ürün, servis ve yedek parça hizmetlerini sunabilmektir. TIRSAN olarak, mühendisinden mavi yaka personeline kadar bu iş birliklerini çok önemsiyoruz. Özellikle son 10 yıldır

ulaştırma yapısında tüm yollarda standartların belirlenmesinde, kurumsal yapıların düzenlenmesi sonucunda verimlilik ile daha ekonomik ve kaliteli araçlar ortaya çıktı. Gerçek anlamda müşterilerimize katma değerli ürün sunuyoruz."

Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ise; "Yaklaşık 3 yıl önce Malatya şubemizi hayata geçirdiğimizde sizlere ürünlerin en kalitelisini sunacağımıza söz vermiştik. Bu sözü verirken önce kendimize ve iş ortaklarımıza güveniyorduk. Sizlerin bizleri sahiplenmesi ve verdiğiniz desteklerle her geçen gün büyümeye devam ediyoruz. Uzun soluklu ve büyük ölçekli olan nakliye işinin bölgemize önemli yansımalarının olacağı kesindir. Daha birçok böylesi vesilelerle bir arada olmayı temenni ederim" diye konuştu.

VÖGELE SUPER 1900-3

USTA İŞİ !



Close to
our customers



ROAD TECHNOLOGIES

Yeni Super 1900-3 Özellikler

- ▶ * VÖGELE EcoPlus * yakıt tüketimini ve gürültüyü azaltır.
- ▶ * PaveDock Assistant * kamyonların beslemesi esnasında sürücüler arasında haberleşmeyi kolaylaştırır.
- ▶ * PaveDock * itme makaraları çarpma etkisini emerek malzemenin emniyetli transferini sağlar. (OPSİYONEL)
- ▶ * AutoSet Plus * finişin nakliye pozisyonu için hazır hale getirir ve serme değerlerini hafızaya alır.
- ▶ Daha konforlu ve kolay anlaşılır ErgoPlus 3 kullanma konsepti.



WIRTGEN ANKARA

info@wirtgenankara.com.tr
www.wirtgenankara.com.tr

Wirtgen Ankara Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.

Merkez: Bahçelievler Mah. Ankara Caddesi
No: 223 06830
Gölbasi - ANKARA

Tel: 0 312 485 39 39 (pbx)
Faks: 0 312 485 39 48

Şube: Gime Mah. İrmak Sok. Küçükyalı İş Merkezi
A Blok No:27
Küçükyalı / İSTANBUL

Tel: 0 216 518 01 26-27-28
Faks: 0 216 518 01 29

JCB, 1.000.000'uncu iş makinasının üretimini kutluyor

Dünyanın önde gelen iş makinası üreticilerinden JCB, bir milyonuncu makinasının üretimini kutluyor.

Bir milyonuncu makinanın kutlaması için özel olarak hazırlanan görsel, İngiltere'deki Rocester, Staffordshire'da cam bir yapının arkasında, başarıyı kanıtlayan grafik bir kaplama içerisinde sergileniyor. Kaplamayı oluşturan resim, 900 metre kareden daha geniş bir alana sahip ve toplamda 207 cam parçadan oluşuyor.

Resepsiyon alanındaki camın arkasında bulunan bir milyonuncu makina ise, 22 tonluk JS220 model bir paletli ekskavatör. Parıltılı bir gri renkle boyanan bu makina da kutlamaların önemli bir parçasını oluşturuyor.

JCB Başkanı Sir Anthony Bamford, JCB'nin bir milyo-



nuncu makinasını üretmesi için 67 yıldan uzun bir zaman geçtiğini belirterek; *"Bu makinaların üçte biri, son altı yılda üretildi. Bu inanılmaz bir başarı. Bir milyonuncu ürüne ulaşılması, JCB ekibinin geçmişte ve şu anda gösterdiği olağanüstü çabanın bir sonucu. Devam eden büyümemize bakılırsa, JCB iki milyonuncu makinasını da oldukça kısa bir süre içinde üretecek"* diye konuşuyor.

Bu arada JCB, 67 yıllık tarihinde en büyük ürün konferansına hazırlanıyor. Küresel büyüme programının bir sonraki aşaması için kolları sıvayan JCB, önümüzdeki haftalarda 2,500'den fazla JCB bayisi ve müşterisini kutlamalarda ağırlayacak. Staffordshire'da yapılacak olan etkinliklerde JCB'nin inşaat, tarım ve endüstri serilerindeki en son model makinalarının sergileneceği belirtiliyor.

Ford Trucks, ilk kiralama operasyonunu gerçekleştirdi



Ford Trucks, ilk kiralama operasyonunu, Ford Otosan'ın kamyon pazarındaki 53 yıllık bilgi ve tecrübe birikiminin son ürünü olan Ford Cargo 1846T çekici ile Kocaeli Gölçük'te faaliyet gösteren Emsa Denizcilik'e yaptı.

Ford Otosan Kamyon İş Birimi'nden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay ile Ford Otosan Kamyon Bölge Müdürü Murat Bakış, 5 adet çekiciyi törenle Emsa Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı Emre Salargil'e teslim etti. Ford Trucks Rental hizmeti kapsamında yapılan anlaşma ile araçlar; tüm bakım, sigorta, kasko masrafları dâhil olmak üzere 36 aylığına kiralandı.

Ford Otosan Kamyon İş Birimi'nden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay törende yaptığı konuşmada, Yeni Ford

Cargo 1846T çekicinin DNA'sının "Güç, Verimlilik, Dayanıklılık ve Konfor" üstüne kurulduğunu söyledi. Kınay; *"Satın alınan çekicinin maliyetinin yapılan işin getireceği kazançtan fazla olduğu durumlarda, firmalara Ford Trucks Rental kiralama yöntemiyle destek veriyoruz"* dedi.

Emsa Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı Emre Salargil de, Ford Cargo 1846T çekicinin yakıt ekonomisini ve sürüş dinamiğini çok başarılı bulduklarını belirterek, kiralama yönteminin firmaları için önemli bir iş modeli olduğunu ifade etti.

Ford Trucks Rental Çekici Kiralama Hizmetleri kapsamı

Ford Trucks Rental Çekici Kiralama Hizmeti'nin bakım masrafları, plaka masrafları, muayene ücretleri, sigorta ücretleri, finansman giderleri, tam kapsamlı kasko, full garanti paketi, motorlu taşıtlar vergisi ve Filobil - Filo Yönetim Sistemi'ni kapsadığı belirtiliyor.

Öz sermaye ve finansal kaynakları araca değil işe yönlendirme, kredi limitini doldurmama, kiralama faturasını ay başında gider gösterebilme, personel masraflarının azalması, öngörülemeyen masrafların sıfırlanması gibi avantajları müşteriye sunduğu vurgulanan Ford Trucks Rental Çekici Kiralama Hizmeti'nde uzun dönem, kısa dönem ve buy back seçenekleri mevcut bulunuyor. C2,L1,L2,M1,M2,M3,N1 ve N2 yetki belgesine sahip firmalar bu hizmetten faydalanabiliyor.



voestalpine
ONE STEP AHEAD.

AŞINMA MUKAVEMETİ YÜKSEK SACLAR

DUROSTAT 400-450-500 ALFORM 700 M -ALPINE 1000



1) AŞINMAYA MUKAVEMETLİ SACLAR (WEAR RESISTANT STEEL PLATES)

DUROSTAT 400-450 -500

KALINLIK: 3-100 MM

GENİŞLİK: MAX. 2500 MM

BOY: MAX 12000 MM

2) ESNEMEYE MUKAVEMETLİ SACLAR (HIGH-STRENGTH STEEL PLATES)

ALFORM 700 M -960 M - 1100 M

KALINLIK: 2.50 - 60 MM

GENİŞLİK: 900 - 3000 MM

BOY: MAX 12000 MM

3) SOĞUK ÇEKME MUKAVEMETLİ SACLAR (COLD ROLLED HIGH - STRENGTH STEEL PLATES)

ALPINE 1000

KALINLIK: 1-1.2 - 1.5 MM

GENİŞLİK: 1250 MM

BOY: MAX 2500 MM

41 Ada Ata 4-2/A Kat: 11 D:48 Ataşehir / İSTANBUL

Tel: +90 216 580 84 75 Fax: +90 216 580 84 77

www.sacchi.com.tr info@sacchi.com.tr

ASC Türk, KOMATEK 2013'e büyük bir sürpriz hazırladı

Geniş ürün yelpazesi ile hizmet verdiği sektörlerin tam çözüm ortağı olmayı hedefleyen ASC Türk, her segmentten ürünlerini KOMATEK 2013'te sergileyecek. Şirketin aynı zamanda bir de sürprizi olacak.

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı (KOMATEK 2013), 29 Mayıs-2 Haziran 2013 tarihleri arasında Ankara Atatürk Kültür Merkezi'nde gerçekleştirilecek. İş makineleri sektörü için en önemli fuarların başında gelen KOMATEK, bu yıl da profesyonelleri bir araya getirecek.

Sektörün lider markalarından olan ASC Türk de KOMATEK 2013 için hazırlıklarını tamamladı. ASC Türk'ün Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat, iş makineleri pazarının 2012 yılı gibi hareketli başladığını ve bu hareketin artan bir ivme ile devam edeceği beklentisini dile getirdi. 2013 yılında birçok projenin gündemde olduğunu belirten Polat, bu projelerle ilgili alımların ve fizibilite çalışmalarının başladığını da açıkladı.

Sektörün çok hareketli olduğuna vurgu yapan Tolga Polat, özellikle Çin'deki mermer fuarından sonra özeld mermerde, genelde de madencilikte ciddi bir hareketlenme olduğuna, bunun da makina sektörüne olumlu bir hareketlilik getirdiğine dikkat çekti.

Polat: "KOMATEK'e, sektörümüzün ve şirketimizin olumlu tablosu ve motivasyonu ile gidiyoruz"

İlk dört ay verilerinden hareketle ASC Türk olarak belirledikleri hedefleri gerçekleştirdiklerini ifade eden Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga



ASC Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat

Polat; "Belirlediğimiz ürün grupları üzerinde daha yoğun çalışmayı hedeflemiştik. Bunu gerçekleştirmiş bulunuyoruz. Hedeflediğimiz ürünlerde çok ciddi anlamda başarılı olduğumuzu düşünüyorum. KOMATEK'e de sektörümüzün ve şirketimizin bu olumlu tablosu ve motivasyonu ile gidiyoruz" dedi.

ASC Türk'ün KOMATEK'te Volvo marka ekskavatör, lastikli yükleyici, kompakt makineler, yol ekipmanları ve belden kırma kaya kamyonlarından distribütörlüğünü yapmakta olduğu diğer markalar olan Sandvik ve

CP ürünlerine kadar geniş yelpazedeki ürün segmentlerinin tamamını sergileyeceği bilgisini veren Direktör Tolga Polat; "Bütün müşterilerimize hitap etmesi açısından hemen bütün ürün segmentlerimizi temsil eden en az bir-iki makina fuar alanında sergilemeye çalışacağız. Geçtiğimiz senelere oranla bu sene stantlarımız biraz daha büyüdü. Bu da demek oluyor ki, daha fazla makina müşteriyle buluşturacağız. KOMATEK'te her ürünümüz olacak ama ekskavatörlerimiz ile daha ön planda olmayı planlıyoruz. Hatta fuar ziyaretçilerini bü-

yük bir sürpriz de bekliyor" dedi.

Volvo ekskavatörlerde talep arttı

Yükleyicide Volvo markasını tercih eden büyük müteahhitlerin son iki yıldır ekskavatörlerinde de Volvo'yu tercih ettiği bilgisini paylaşan Polat, Volvo ekskavatörlerin özellikle yakıt tasarrufundan kaynaklı tercih edilen bir marka olduğuna dikkat çekti.

Gerek kamunun gerekse büyük müteahhitlerin Ankara'da olmasının fuarı daha da önemli kıldığını belirten ASC Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat; "Ankara iş makinası sektörünün başkentti. Özellikle son zamanlarda büyük müteahhitlere yaptığımız büyük paket satışlar, Ankara'yı bizim için daha da önemli kıldı. Ama fuar sadece Ankara için değil, tüm Türkiye'deki müşterilerimizle bizi buluşturuyor. Ankara müşterilerimiz bir yana farklı bölgelerden, mermer sektöründen, hafriyattan gelen birçok müşterimiz var. O nedenle KOMATEK 2013, sektör profesyonellerinin ve müşterilerinin bir araya gelmesi için önemli bir platform olma özelliğini taşıyor" şeklinde konuştu.

Fuarda ASC Türk'ün standına gelecek olan ziyaretçilerin iş makinelerini bütünlüklü olarak görme şansına sahip olacaklarını belirten Tolga Polat; "Biz bütün ürün grubumuzla, bütün ürün yelpazemizle, şu an Türkiye'deki her sektöre hitap eden bir şirket konumundayız. ASC Türk olarak geniş ürün portföyümüzle her segmentten müşteriye hitap edecek durumdayız. Bu da hem sektörde, hem Türkiye'de hem de dünyada büyük oyuncu olmak anlamına geliyor" ifadelerini kullandı.



Kira öder gibi Kule Vinç sahibi olun!

**KAÇIRILMAYACAK
KAMPANYA!**

Aylık
2000 €'dan
başlayan taksitlerle

KOMATEK2013
13. Uluslararası İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri Fuarı

STAND NO: A2-20

POTAIN
by **Manitowoc**

**Bu kampanya 29 Mayıs / 28 Haziran 2013 tarihlerinde geçerlidir.
Farklı vade süreleri ve ödeme koşulları için lütfen bizimle irtibata geçiniz.
**Manitowoc Finance, BNP Paribas ve Manitowoc ülke işbirliği kapsamındadır.*



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No:35-37
A Blok Ataşehir 34750 İstanbul
Tel:+90 216 577 63 00 pbx Faks:+90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad.No:74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel:+90 312 446 27 50 pbx Faks:+90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr

Manitowoc (**) Finance



**BNP PARIBAS
LEASING SOLUTIONS**

BNP PARIBAS Finansal Kiralama A.Ş.

İş makinaları sektörü, 100 CEO'yu İstanbul'da ağırlayacak

İMDER Başkan Yardımcısı ve
Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan



T.C. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve T.C. Ekonomi Bakanlığı himayesinde düzenlenecek olan, sektörlere ilgili 100'den fazla CEO'nun da davet edileceği '2023'e 10 Kala Uluslararası İş Makinaları Kongresi' için geri sayım hızlanıyor.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER), 19-20 Eylül 2013 tarihleri arasında Pendik Greenpark Otel'de "2023'e 10 Kala Uluslararası İş Makinaları Kongresi" düzenleyecek. Dünya iş makinaları sektörünü bir araya getirecek olan kongreye, sektörlere ilgili olarak dünya genelinde toplam yaklaşık 220 milyar Dolar'lık ticaret hacmini yöneten 100'den fazla CEO da davet edilecek.

Kongre'nin amacı dünya pazarları ile yakınlaşmak

Bu uluslararası kongre kapsamında, 44 uluslararası dernek ve Türkiye'deki 7 derneğin de desteği ile Türkiye'nin 2023 projeksiyonunu, Türkiye ekonomisini ve iş makinaları sektörünü dünyaya tanıtmak, Türkiye'ye yabancı yatırımları teşvik etmek ve iş makinaları sektöründe Türkiye'nin küresel pazarlar için mamul, yarı

mamul ve yedek parça tedarikçisi olma potansiyelini göstermek amaçlanıyor.

Kongre'de, "Yatırımlar ile Dünyanın Parlayan İncisi Türkiye", "2023 Yılına Kadar Planlanan Türkiye'deki Büyük Projeler", "2023 Yatırım Projeleri Işığında İş Makinaları Talep Projeksiyonu", "İş Makinalarında Teknolojik Gelişmeler ve Teknik Mevzuatlar", "Nitelikli İş Gücü Kaynağı", "İş Makinaları Sektöründe



Yatırım (Teşvikler) ve Finansman Ortamı" başlıklı konuların ele alınacağı belirtiliyor.

Ülke sunumları, B2B ikili iş görüşmeleri ve bir de CEO kahvaltısının organize edileceği kongre süresince katılımcıların gezebilecekleri; "Geçmişten Günümüze İş Makinaları" ve "İş Makinaları" sergileri de diğer önemli etkinlikler arasında yer alıyor.

"Türkiye, son on yılda uygulanan politikalar sayesinde 'Dünyanın Parlayan İncisi' haline gelmiştir"

İMDER Başkan Yardımcısı ve Kongre Komite Başkanı Orhan Aydoğan, yıllık 6,9 milyar ABD Doları ticaret hacmini, 17 bin çalışanı, 600'den fazla sektör firmasını bünyesinde toplayan İMDER'in, kuruluşunun 11. yılında Türk ekonomisinin vazgeçilmez aktörlerinden biri haline geldiğini belirtti. Aydoğan, "2023 vizyonunda 10 milyar ABD Dolar'ı ihracat hedefi olan sektörün, 30 milyar ABD Dolar'lık bir ticaret hacmine ulaşacağı tahmin ediliyor. '2023'e 10 Kala' ile 10 yılda, binden fazla büyük proje ile yaklaşık 1,2 trilyon ABD Doları yatırımın planlandığı Türkiye, son on yılda uygulanan politikalar sayesinde 'Dünyanın Parlayan İncisi' haline gelmiştir" dedi.

Gerçekleştirilecek olan '2023'e 10 Kala Uluslararası İş Makinaları Kongresi' (www.vizyon2023turkiye.org) ile Türk iş makina ve ekipmanlarının dünyaya tanıtılacağına vurgu yapan Aydoğan; "Bu kongre ile amacımız, 2023 hedefinin Türkiye iş makinaları pazarına nasıl yansıtılacağını irdelemekle beraber, iş makinaları sektöründe Türkiye'ye yabancı yatırım yapılmasını teşvik etmek, iş makinaları sektöründe Türkiye'nin diğer ülkelere gerek mamul gerekse yarı mamul ve parça tedarikçisi olma potansiyelini göstermek, iş makinaları sektöründe yeni teknolojiler ve uygulamalar hakkında bilgi sunmak, Türkiye iş makinaları sektöründeki sorunları ve bunların muhtemel çözümlerini irdelemek ve iş makinaları sektöründe yer alan velveya bu sektörle ilgili yerli ve yabancı tüm özel sektör ve kamu sektörü girişimci ve otoritelerinin networking platformunu oluşturmaktır" şeklinde konuştu.

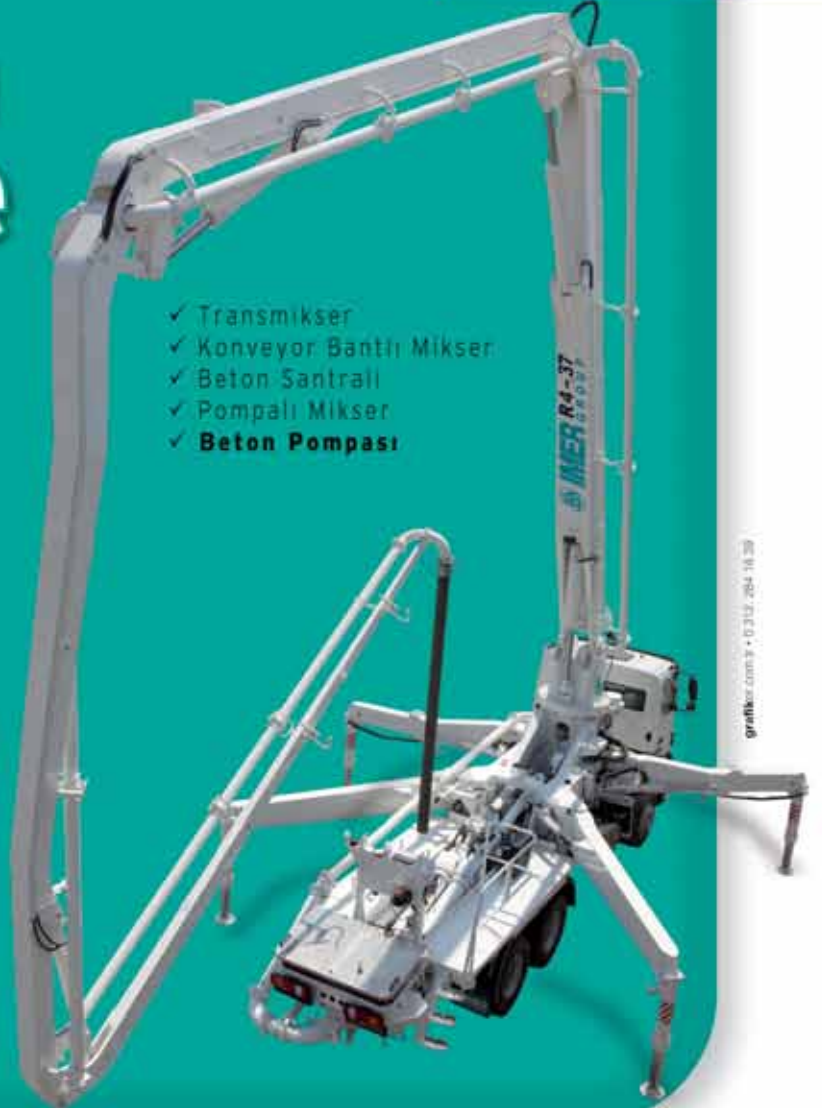


imer ailesi
büyümeye devam ediyor



Beton sektöründe dünya tercihi **Türkiye Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibarı ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmikser'de Avrupa'nın
en çok satan firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...



- ✓ Transmikser
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası

BETON 2013	BETON 2013 Fuarı İstanbul 10. Hall, 21-24 Şubat 2013
Bauma 2013	Bauma 2013 Fuarı Münih F-4 Açık Alan, 15-21 Nisan 2013
KOMATEK 2013	Komatek 2013 Fuarı Ankara A-3 Alan, 29 Mayıs - 2 Haziran 2013

grafiker.com.tr • 0 312 284 16 39



IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray
Tel: +90 382. 266 23 00
Fax: +90 382. 266 23 40

Ofis
İlkbahar Mahallesi 609. Sokak
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara
Tel: +90 312. 492 17 50
Fax: +90 312. 492 17 55

www.imer-lt.com.tr
info@imer-lt.com.tr

Ruukki, Mersin stok sahası ile artık müşterilerine daha yakın

Çelik sektörünün önde gelen firmalarından Ruukki, Borusan Lojistik tarafından koordine edilen Mersin'deki 1.200 metrekairelik stok sahasını hizmete açtı. Firma böylece müşterilerinin iş, maliyet ve zaman yükünü hafifleterek, eskisinden daha hızlı ürün sevkiyatı yapabilmeyi amaçlıyor.

Firma müşterilerinin ve basın mensuplarının katılımıyla Adana Hilton Otel'i'nde gerçekleştirilen toplantıda bir konuşma yapan Ruukki Türkiye Genel Müdürü Özgür Yalçın, Mersin stok sahası ile hizmet kalitesini artırarak sektörde fark yaratacaklarını, yakın zamanda da Türkiye'nin farklı bölgelerinde yeni stok sahaları açmayı planladıklarını belirtti. Kısa zamanda Türkiye pazarında ciddi bir büyüme gerçekleştirdiklerini ifade eden Yalçın, pazarın oldukça büyük ve hareketli olduğunu, gerek Türkiye'nin ihracat yapısı, gerekse üretim kapasitesi ile gelecek dönemde daha da fazla büyüme potansiyeline sahip olduğunu ifade etti.

Özel çelik ürünleri alanındaki bilgi birikimini, uzman olduğu inşaat ve mühendislik çö-

Ruukki Türkiye Genel Müdürü
Özgür Yalçın



zümleri birleştirerek 1960'tan günümüze faaliyet gösteren Finlandiya merkezli Ruukki, bu yatırımla birlikte 2009 yılında giriş yaptığı Türkiye pazarındaki hizmetlerini farklı bir boyuta taşıyor.

Firma, yeni stok sahası ile çelik talebinde yoğunluk olduğu durumlarda müşterilerine anında tedarik sağlayabilecek, yurt dışından gelen çelik malzemelerinin stoku müşteriler adına burada tutulabilecek ve ihtiyaç anında da en hızlı şekilde sevkiyatı yapılabilecek. Depolama hizmetinin yanı

sıra yurt içi lojistik çözümleri de sunarak ürünleri müşterinin üretim tesisine kadar ulaştıracak olan Ruukki, liman şehri olan Mersin'in konumu sayesinde Adana, Konya, Kayseri ve Ankara'daki müşterilerine en kısa sürede ürün tedariki sağlayabilecek.

Ruukki'nin yeni yatırımı ile ilgili olarak görüşlerini aldığımız Metaloks Ltd. Yönetim Kurulu Başkanı Talip Türkoğlu, Ruukki'nin ürün, sipariş tedarik ve satış sonrası destek hizmet kalitesinden duydukları memnuniyeti belirterek;

"Bu yatırımdan önce bizim sadece İzmir, Ankara ve İstanbul'da şubelerimiz vardı. Şimdi artık Adana'da da bir şubemiz var olarak düşünüyoruz" dedi.

Ruukki'nin Türkiye pazarına girmesinin, özel çelik alanındaki rekabeti artırarak fiyat/kalite konusunda sektöre avantaj sağladığını ifade eden Ceylan Grup Satış Direktörü Nazmi Kulakoğlu, tedarik zincirinin büyük önem taşıdığını ve Mersin'deki yeni stok sahasının Ruukki ile çalışmak konusunda kendilerini daha çok teşvik ettiğini söyledi.

Demir çelik ürünlerinde büyük bir bilgi ve tecrübe sahibi bulunan Borusan Lojistik, yapılan anlaşma kapsamında Mersin Limanı'ndaki deposunda yer alan 9.104 metrekairelik kapalı ve 9.325 metrekairelik açık gümrüklü alan kapasitesinin, 1.200 metrekairelik alanını Ruukki'ye tahsis etti. Borusan Lojistik'in bu alanda dış saha ve iç saha iş ortağı Ruukki'nin çok özel ürün stoklarının küresel olarak belirlenmiş "Handling Manual"a uygun olarak istiflemesini yapacağını belirtiyor.



Gelişimi Tecrübe edin.

Liebherr L 566 - L 580 Lastik Tekerlekli Yükleyicileri.

- Liebherr Güç Verimliliği (LPE) - %25'e kadar yakıt tasarrufuyla birlikte aynı anda daha fazla güç
- Azaltılmış çalışma ağırlığıyla daha yüksek devrilme yükü ve aynı kapasitede tutulan kepçe kapasitesi, daha fazla malzeme kapasitesi ve gelişmiş makina kullanımını sağlamaktadır
- Kolay servis erişimiyle birlikte fren, lastik ve sürüş komponentlerindeki düşük aşınma, zaman ve maliyetlerde tasarruf sağlanmaktadır
- Emniyet ve Konfor-kabin içerisinde her yöne mükemmel görüş ve düşük titreşim



Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Sti.
Cumhuriyet Mah. E-5 Yanyol No. 39
Yakacık / Kartal, İstanbul
Tel.: +90 216 453 1000
E-mail: info.ltk@liebherr.com
www.facebook.com/LiebherrConstruction
www.liebherr.com

LIEBHERR

Grubu

Akçansa'nın ilk çeyrekte satış geliri 234,3 milyon TL oldu

Türkiye'nin lider yapı malzemeleri şirketi Akçansa, 2013 yılının ilk çeyreğinde 234,3 milyon TL satış geliri elde ettiğini açıkladı. Şirketin dönem karı ise 22,2 milyon TL olarak gerçekleşti.

Sabancı Holding ve Heidelberg Cement ortaklığıyla faaliyet gösteren Akçansa, 2013 yılı ilk çeyrek finansal sonuçlarını kamuoyuna duyurdu. Buna göre; 31 Mart 2013 tarihi itibarıyla şirketin cirosu 234,3 milyon TL oldu. Sürdürülen faaliyetlerden vergi öncesi karı 25,7 milyon TL olurken, dönem karı ise 22,2 milyon



TL olarak gerçekleşti. Akçansa Genel Müdürü Hakan Gürdal, Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği verilerine göre, 2013 yılının ilk iki ayında çimento üretiminin geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 43 arttığını, bu dönemde üretilen çimentonun yaklaşık yüzde 20'lik kısmının ihraç edildiğini hatırlattı.

Darıca'ya tünel yapılacak

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Ulaşım Master Planı'nın Gebze Koridoru uygulamalarında işe Darıca'dan başladı.

Çalışmalarına hız veren Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, rotasını Gebze bölgesine çevirdi. Bu kapsamda belediye, D-100 üzerinde Aşıroğlu bölgesinde yaklaşık 31 metre genişlikli, 140 metre kapalı kesit dalçık (tünel) yapacak. Tünel ile Gebze Beylikbağı bölgesi, Darıca Osmangazi Mahallesi'ne bağlanacak.

Çalışmada, bölgedeki yan yollar tek yön olarak düzenlenecek. D-100 ile yan yollar arasında giriş-çıkışlar kontrollü bir şekilde yapılacak. Gebze ile Darıca arasında kuzey-güney yönünde bağlantı sağlanacak. Transit trafik tünel ile alta alınıp yerel trafik ise hemzemin kavşak üzerinden aktarılacak.



Bakan Yıldırım, Bauma 2013'te yerli firmaların stantlarını gezdi

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, 15-21 Nisan tarihleri arasında Almanya Münih'te gerçekleştirilen Uluslararası İnşaat Makinaları, İnşaat Malzemesi Makinaları, İnşaat Araçları ve Madencilik Makinaları İhtisas Fuarı'nı (Bauma 2013) ziyaret etti.

Türkiye'nin son yıllarda her bakımdan büyük gelişmeler kaydettiğini ifade eden Bakan Binali Yıldırım; buna güven, istikrar ve güçlü siyasi irade sonucu ulaştıklarını kaydetti. Türkiye'nin artık tedarik eden bir ülke değil, başka ülkeler için tedarikçi olduğunu dile getiren Yıldırım, Türkiye'nin her türlü üretim yapabildiğini ve teknoloji satın alan değil teknoloji üreten bir ülke konumuna süratle gittiğini sözlerine ekledi.

Bakan Yıldırım, Simge Grubu'na ait Emak şirketinin Alman AMW firmasına sattığı Super GT model asfalt fabrikasının tes-



lim törenine de katıldı. Yıldırım, firma sahipleri Nezir Gencer ile Peter Stamer'in samimiyetinin Türk-Alman dostluğunun en güzel örneklerinden biri olduğunu söyledi. Almanya'ya 50 yıl önce gelen Türkler'in artık işveren konumunda olduğuna dikkati çeken Binali Yıldırım, bunun Türk-Alman ilişkilerini daha da arttırdığını kaydetti.



9 SERİSİ



Ekmeğini Taştan Çıkaranlar, **Gücünü Kimden Alır?**

Tabii ki yeni Hyundai 9 serisi iş makinalarından. Yeni Hyundai 9 serisi, motor teknolojisinden gelişmiş hidrolik sistemine, kabin yapısından elektronik tasarımına her özelliğiyle operatörler ve makina sahiplerinin ihtiyaçlarına göre üretildi. Aradığınız maksimum performans ve güç, Hyundai tecrübesiyle elinizin altında.

- 2 Yıl/3000 Saat Garanti
- 7" LCD Ekran
- Hi-Mate / Uzaktan Takip Sistemi (Opsiyonel)
- Operatör Odaklı Tasarım
- Geri Görüş Kamerası
- Isıtmalı Koltuk

(Bazı teknik özellikler modele göre farklılık gösterebilir.)

HMF



HYUNDAI
HEAVY INDUSTRIES CO.,LTD.

20 yıl

İş makinaları, 2013 Yapı Fuarı'ndaydı...

1978 yılından beri yapı sektörünün tüm bileşenlerini bir araya getiren Turkeybuild İstanbul- Yapı Fuarı'nda, iş makinaları da ziyaretçileriyle buluştu.

Yapı sektörüne 36. kez kapılarını açan Yapı, İnşaat Malzemeleri ve Teknoloji Fuarı Turkeybuild İstanbul, 24-28 Nisan 2013 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. Yükseltme ve kaldırma ekipmanları alanında faaliyet gösteren birçok iş makinası firmasını ağırlayan fuarda, Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Wacker Neuson Türkiye, Palme Makina, İstanbul Vinç, Uygunlar, Arlift ve Alpin Makina gibi firmalar yer aldı.

Sergilenen ürünler...

Asıl lansmanını Komatek Fuarı'nda yapmaya hazırladığı 6 MCR model Mecalac makinasını ilk kez Yapı Fuarı'nda müşterileriyle buluşturan Borusan Makina, Genie marka Z-51/30 J model eklemli, GS-4047 ve GS-3246 model makaslı ve GR 26J model dikey teleskopik platformları ile Cat marka 262 C model mini yükleyicisini fuarda sergiledi.

Kompakt ürün pazarında önemli bir yer edinen Wacker Neuson Türkiye, 38Z3 model mini ekskavatorü, 901 SP mini yükleyicisi ve 1245 model teleskopik yükleyicisi ile fuara katıldı.

Türkiye'nin en büyük platform kiralamacılarından biri olan İstanbul Vinç, fuarda CTE marka CTS170 model İtalyan



yapımı örümcek platformu, Jekko marka SPX 527 model yine İtalyan yapımı olan örümcek vincini, Holland Lift marka Hollanda yapımı 12 ila 22 metre boylarında HL- 9714 model makaslı platformu ve Instant Upright marka mobil alüminyum iskelesi ile yer aldı.

Uygunlar ise Sinoboom marka GTJZ10 model akülü makaslı platformu ve Liugong marka forkliftini standında sundu.

Birçok markanın distribütörlüğünü üstlenen Arlift Makina, fuarda Skyjack marka makaslı platformu, Dalian forklift ve transpaletleri ile Palfinger Crane marka vinciyle kendisine ayrılan standta bulundu.

Fuarda sergilediği yeni PDR 600 Z model elle kumandalı vibrasyonlu silindirliyle dikkat çeken Palme Makina, aydınlatma ekipmanları ile demir kesme ve bükme ekipmanlarını da tanıttı.

Alpin Makina ise yerli üretimi olan M49 ve M100 model mini yükleyicilerini ziyaretçileriyle buluşturdu.

12 salon ve açık alandan oluşan toplam 81 bin metrekare üzerinde gerçekleşen 2013 Turkeybuild-İstanbul Yapı Fuarı, ürün gruplarına göre ayrılmış salonlarındaki bin 150 katılımcı ile Balkanlar, Rusya ve BDT Ülkeleri ile Orta Doğu ve Kuzey Afrika'yı kapsayan bölgedeki en büyük fuar olma özelliğini taşıyor.





BİZDE HERKESE GÖRE BİR KAMPANYA VAR.

Artık CAT® iş makinası sahibi olmak çok daha kolay! Çünkü Borusan Makina'da tüm CAT® iş makinaları için, çok avantajlı bir kampanya mutlaka var. Siz sadece modelinizi seçin, gerisini bize bırakın.

29 Mayıs- 2 Haziran tarihleri arasında Komatek Fuarı'na gelin kampanyalarımıza yakından bakın!

Borusan Makina standı, Ankara Atatürk Kültür Merkezi A2 açık alanda.



<https://twitter.com/BMGS>



<https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsistemleri>

www.bmgs.com.tr

**BORUSAN
MAKİNA**



444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ SAĞIN MİRALİ
KULAĞIMIZ SİZDE

MST teleskopik forkliftler Kırşehir şantiyelerinde çalışacak

İnşaatlarındaki hız ve verimliliği artırmak isteyen Kırşehir'in iki köklü firması, araç parklarına, Sanko Holding tarafından Türkiye'de üretilen MST marka teleskopik forkliftleri ekledi.

Kırşehirli Esat Dulkadiroğlu ve Dulkadiroğlu İnşaat firmaları, birer adet MST marka ST 8.35 model teleskopik forklift satın aldı. Firmalar makinalarını, müşterilerine 'bims' malzemesi sevk etmek için kullanacaklar. Volkanik kökenli, silikat esaslı, camsı ve gözenekli bir yapıya sahip olan bims'in; hafif agregalı yapısıyla yüksek ısıya dayanımı, ısı ve ses izolasyonu nedeniyle inşaatlardaki kullanımının her geçen gün daha da yaygınlaştığı ifade ediliyor.

İnşaatlarda katlara bims çıkarmak için 5 personelin yapacağı işi bu makinalardan birisi ile gerçekleştirebildiklerini, dolayısıyla iş verimlerinin yükseldiğini ve Kırşehir'deki müşterilerine daha çabuk ve zamanında teslimat yapabildiklerini belirten firma yetkilileri, MST'yi tercih etmelerindeki en büyük sebeplerden bi-



rinin de üretimin Türkiye'de yapılması olduğunu söylediler.

Türkiye'de üretilen ilk ve tek teleskopik forklift markası

Sanko Holding'e bağlı olarak iş makineleri alanında faaliyet göstermek üzere 1999 yılında kurulan Sanko Makina Pa-

zarlama ve Tic. A.Ş., 2006 yılından beri Gaziantep'teki 500 bin metrekare alan üzerine kurulu tesislerinde beko loder ve teleskopik forklift üretimi yapıyor.

Türkiye'deki ilk ve tek teleskopik forklift üreticisi olan Sanko Makina; üretim ve satış ile birlikte kiralama hizmeti de veriyor.

Ceylift Forklift'ler, İskenderun Demir Çelik fabrikasının yükünü hafifletecek

Adana'daki tesislerinde 'CEYLIFT' markası altında yerli olarak ürettiği forkliftler ile sektörde adını her geçen gün daha çok duyuran Ceylan Grup, İskenderun Demir Çelik Fabrikası'na hizmet veren Yıldırımlar Lojistik'e 13 adet forklift teslim etti.

İskenderun Demir Çelik Fabrikası'nda gerçekleştirilen teslimat töreninde konuşan Yıldırımlar Lojistik firma sahibi Zekeriya Yıldırım; sağlamlığı, düşük yakıt tüketimi ve performansı ile dikkat çeken Ceylift ürünlerini tercih ettiğini ifade etti. Ceylift'in yerli bir marka olmasının firmaları için tercih sebebi olduğunu belirten ve Türk Sanayicisi'nin yanında olduğunu vurgulayan



Yıldırımlar Lojistik firma sahibi Zekeriya Yıldırım, Ceylan Grup Satış Direktörü Nazmi Kulakoğlu

Zekeriya Yıldırım'a Ceylift yöneticileri tarafından bir de teşekkür plaketi sunuldu.

Ceylan Group çatısı altında faaliyet gösteren Ceytech Makine'nin Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde

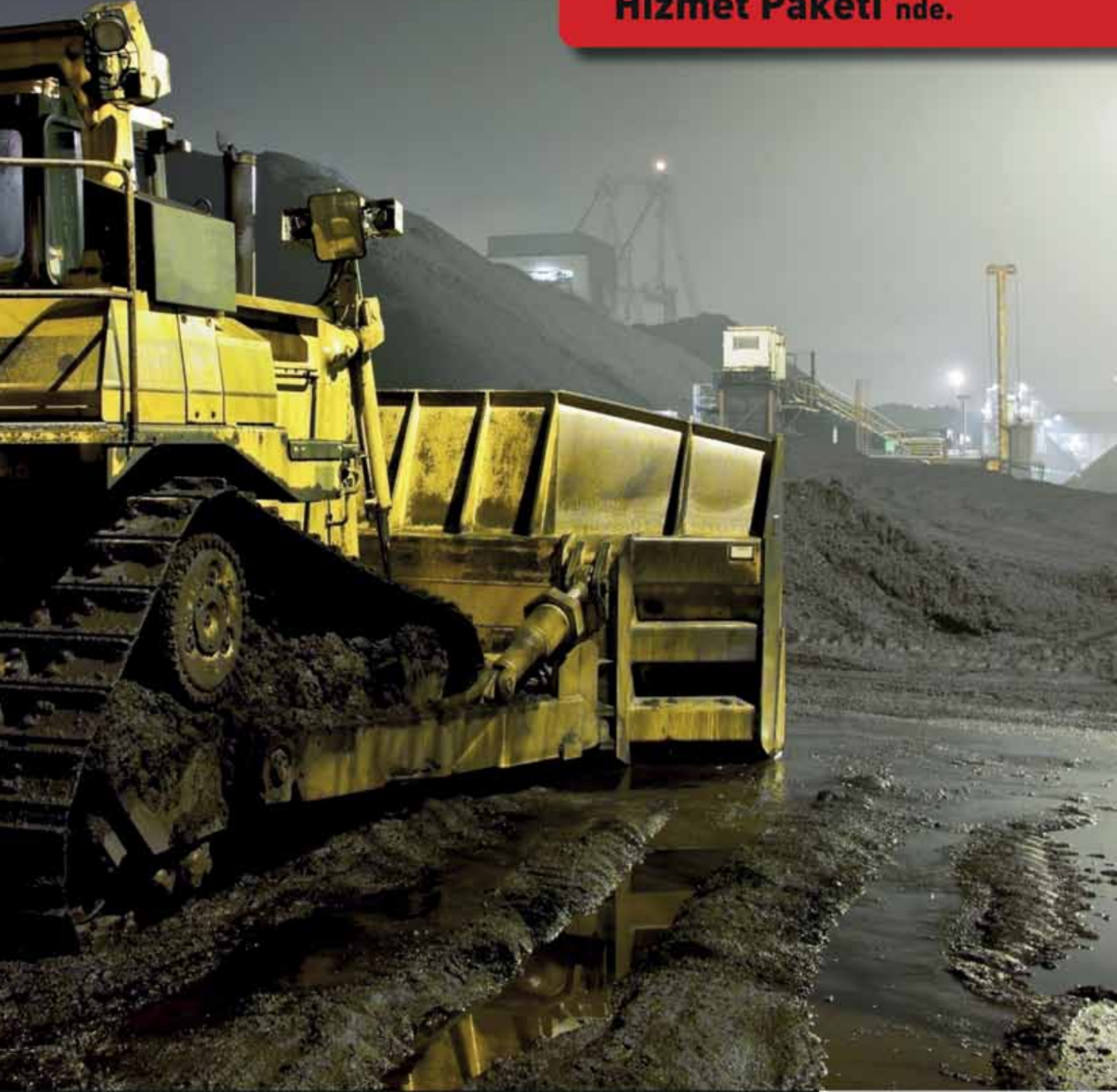
yer alan üretim tesislerinde ürettiği Ceylift marka forkliftler, "İş dünyasının yükünü hafifletme" hedefiyle 2012 yılında yola çıktı. Tamamen yerli tedarikçilerle iş birliği içerisinde çalışarak, ileri teknolojinin kullanıldığı yön-

temlerle geliştirilen Ceylift Forklift'lerde, yine yerli olarak üretilen Stage III-A egzoz emisyon standartlarında dizel motor bulunuyor.

Uzun soluklu Ar-Ge çalışmaları ve saha testleri sonucunda geliştirildiği belirtilen Ceylift Forklift'lerin; kaldırma performansı, yüksek manevra kabiliyeti, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, ergonomisi ve konforlu yapısıyla kullanıcılara hem verim hem de ekonomi sağladığı belirtiliyor.

Ceylan Grup Satış Direktörü Nazmi Kulakoğlu, satış sonrasında da kullanıcılarına kolay ulaşılabilir, hızlı ve ekonomik yedek parça ve servis hizmeti sunmak için yatırımlarını hızlandırdıklarını ifade etti.

**İnşaatın tüm yükü araçlarınızın
üstünde, araçlarınıza tam destek
Petrol Ofisi 360 Derece
Hizmet Paketi'nde.**



İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi'yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: [0212] 329 19 19 madeniyag@poas.com.tr



Kaynak Beton, araç filosunu Renault Trucks ile güçlendiriyor



Hazır beton sektöründe 20 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Kaynak Beton, bu yıl içerisinde filosuna, Optidriver+ Robotize şanzımanlı 20 adet yeni Premium Lander ve Kerax model araç kattı.

Optidriver Robotize şanzımanlı Premium Lander 380 ve Kerax 430 araçların teslimat töreni Kaynak Beton'un Bursa'da bulunan beton santralinde gerçekleşti. Teslimat törenine; Kaynak Beton Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Kaynak, Şirket Müdürü İlhan Kaynak, IMER-L&T İş Makinaları Yönetim Kurulu Başkanı Metin Uygur ve İhracat Sorumlusu Cansu Uygur, Renault Trucks Satış Direktörü Tolga Küçükşumuk, Filo Satış Müdürü Feridun Kısa ve Bölge Satış Müdürü Engin Demirel katıldı.

Beton sektöründeki faaliyetlerine 1994 yılında Çerkezköy'deki tesisinde başlayan Kaynak Beton; Gebze, Gölcük, İzmir, Çorlu ve Bursa'da bulunan 5 farklı beton tesisinde Akçansa firmasının çimento taşımacılığını yapıyor. Toplam 98 adet araca sahip olan firmanın araç parkında 60 adet mikser, 15 adet silobas çekici, 4 adet beton pompası bulunuyor.

Karayolu çalışmalarında Lander, şantiye içi faaliyetlerde Kerax tercih ediliyor

Törende konuşan Kaynak Beton Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Kaynak, 12 metre küp ve üstü çalışmalarda Kerax'ın ciddi bir üstünlüğünün olduğunu ve şasesini güçlü bulduklarını belirtti. Kaynak, Kerax araçlarla ilgili şimdiye kadar herhangi bir problem yaşamadıklarını altını çizdi.

Adnan Kaynak; "Yakıt tasarrufu, verimlilik ve bakım maliyetlerinin düşük olması sebebiyle Renault Trucks'ı tercih ediyoruz. Karayolu tonaj uygulamaları nedeniyle Premium Lander hafifliği ile büyük avantaj sağlıyor. Şantiye içi çalışmalarda ise Kerax harici bir araç düşünülemez" diye konuştu.

Küçükşumuk: "Kerax ve Lander ile inşaat alanında önemli bir adım attığımıza inanıyoruz"

Renault Trucks Satış Direktörü Tolga Küçükşumuk ise araçlarda bulunan otomatik şanzımanların kullanım kolaylığı ve konfor sağladığını belirterek, bunların aynı zamanda yakıt tüketiminde avantajlı olduğunu söyledi. Otomatik şanzımanlı araçların özellikle yanlış kullanımdan kaynaklanan hasarları da en aza indirmesiyle öne çıktığını vurgulayan Tolga Küçükşumuk, böylece müşterilerine çok yönlü kazanım sunduklarını dile getirdi.



Son yıllarda şantiye araçları ürün gamında gerçekleştirdikleri satışlarda çekicilerin ağırlık kazandığını dile getiren Satış Direktörü Tolga Küçükşumuk, bu ürünleri önemsediklerini kaydederek; "Renault Trucks'ın, özel görevler için Kerax ve Lander gibi araçları piyasaya sürmesiyle inşaat alanında önemli bir adım attığımıza inanıyoruz. Hedefimiz de bu pazarda önemli bir oyuncu hale gelmek. Bu tabii çok çabuk olabilecek bir şey değil ama gerekli yatırımları yapıyoruz" açıklamasında bulundu.

Direktör Tolga Küçükşumuk; "Önemli olan araç, üstyapı, kullanıcı kombinasyonunu iyi hesaplamaktır. Doğru kombinasyon ile herkese fayda ve verimlilik sağlanır. Şantiyelerin farklı ihtiyaçlarına uygun olarak sunduğumuz Kerax ve Premium Lander araçlarımız ile pazarda önemli bir oyuncu olma yolunda ilerliyoruz" şeklinde konuştu.

Uygur: "Araçlar kadar mikserlerin de hafif olması gerekiyor"

Kaynak Beton'un satın aldığı Lander'lerin üzerinde bulunan mikserlerin üreticisi IMER-LT'nin Yönetim Kurulu Başkanı Metin Uygur; "Şu anda Avrupa'nın en büyük mikser üreten firmasıyız. Geçen yıl bin 600 mikserle kapattık. Sanırım bu sene 2 bin mikser ulaşacağız" dedi.

Metin Uygur, hazır beton sektöründe araçlar kadar üzerine uygulanan mikserlerin de hafif olması gerektiğini belirtti. 12 metre küplük eski mikserlerin 4 bin 800 kilo olduğunu ifade eden Uygur, yaptıkları ürün geliştirme çalışmaları neticesinde şimdiki mikserleri bin 300 kilo daha hafifletirerek 3 bin 500 kiloya düşürdüklerini söyledi.



AMMANN



YENİ ARX YAMA SİLİNDİRİ

1.3 - 4.5 TON ARASI
12 FARKLI MODEL
SEÇENEĞİ

'Güvenilir İş Ortağınız'

ÇUKUROVA
ZİRAAT

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr

ÇUKUROVA

KOMATEK 2013, tarihinin en büyük ve sürprizlerle dolu fuarı olmaya hazırlanıyor

Ankara Atatürk Kültür Merkezi'nde 29 Mayıs- 2 Haziran 2013 tarihleri arasında gerçekleşecek olan 13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı (KOMATEK 2013) için geri sayım başladı. Türkiye'nin lider iş ve inşaat makinası firmalarının yeni ve özellikli ürünler sergileyeceği KOMATEK 2013, bu yıl daha fazla ziyaretçiye kapılarını açmayı bekliyor.

Sada Uzmanlık Fuarları A.Ş. tarafından organize edilen Türkiye'nin en önemli iş ve inşaat makineleri fuarı KOMATEK, bu yıl çok sayıda yeni makinayla göz dolduracak. 400'ün üzerinde firmaların ürünlerini sergileyeceği fuarı 35 bin kişinin ziyaret edeceği tahmin ediliyor.

Sada Uzmanlık Fuarları Genel Müdürü Levent Baykal, fuara ilişkin merak edilenleri Forum Makina'ya açıkladı.

Fuarda, sürpriz makinalar olacak

Türkiye'nin en büyük iş ve inşaat makinası firmalarının geçen yıllara oranla KOMATEK 2013'te daha büyük alanda ve daha fazla sayıda makina sergileyeceğini söyleyen Sada Uzmanlık Fuarları Genel Müdürü Levent Baykal, bunlar arasında birtakım özel ekipmanların bulunduğunun bilgisini verdi. KOMATEK 2013 Fuarı'nda yaklaşık 300 civarında iş makinası, 5 adet asfalt plenti, 8 adet kule vinç ve 8 adet de kırma-eleme tesisinin ziyaretçilerle buluşacağını aktaran Levent Baykal; "İş ve inşaat makineleri sektöründe Türkiye'nin lideri olan firmalarla yaptığımız görüşmelerde onların fuara, alışılmışın üzerinde



Sada Uzmanlık Fuarları Genel Müdürü Levent Baykal

sayıda makina ile katılacağını öğrendik. O firmalar, geçtiğimiz senelerde 20-22 civarında makinayla fuara katılırken bu sene 30 ila 35 makina getirecekler. Hem iş makinası sayısı daha fazla olacak hem de ilk defa bu sene 8 tane kule vinç birden sergilenecek. Bunun yanında sürpriz birtakım makinalar da fuarda ziyaretçilerin beğenisine sunulacak" açıklamasında bulundu.

"Bu yıl, uluslararası boyutta bir değişim ve atılım yılı olacak"

Baykal, 2011 yılında 400 ila 450 civarında yabancı ziya-

retçinin katılım gösterdiği KOMATEK'e bu yıl yurt dışından yaklaşık 1.000 kişinin iştirak etmesini beklediklerini söyledi. Çevre ülkelerden fuara yoğun bir ilginin olduğunu ifade eden Genel Müdür Levent Baykal, yabancı ziyaretçi sayısını en az ikiye katlayacaklarını ön gördüklerini dile getirerek; "Son bir-iki haftadır vaktimizin yarısını, yabancı ziyaretçilerin; 'Nerede kalırım? Ne gün geleyim? Kapıdan girerken bir kontrole gerek var mı?' gibi sorularını yanıtlamaya ayırıyoruz. Bu yıl mutlaka uluslararası boyutta bir değişim, atılım yılı olacak" dedi.

Fuarı, 35 bin kişinin ziyaret etmesi bekleniyor

Genel Müdür Baykal, 2011'de 33 bin kişiyi ağırlayan KOMATEK'i bu yıl 35 bin kişinin ziyaret etmesini beklediklerine dikkati çekti. Fuara girişlerde, davetiye ve kartvizit arayacaklarını belirten Baykal; "İş makineleri çocuklar için dikkat çekici olabiliyor. Onlara engel olmak gibi bir niyetimiz hiç olmadı ama prensip şu: Biz bir ihtisas fuarımız ve buraya bu sektöre ait kişilerin gelmesini sağlamaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

"Altyapısı daha sağlam olan bir fuar gerçekleşecek"

Bu yıl altyapı çalışmaları konusunda daha hazırlıklı olduklarını ifade eden Fuar Genel Müdürü Levent Baykal, geçtiğimiz yıllarda gerçekleşen problemleri KOMATEK 2013'te en aza indireceklerini belirterek şunları dile getirdi: "Geçen fuarda altyapı problemlerinden kaynaklanan elektrikle ilgili birtakım sorunlar olmuştu. Aslında bu bir kazaydı; kablounun üzerinden bir tanker



Gözünüzü alabilirseniz diğer sayfaya geçebilirsiniz...

Yeni MST 644



KOMATEK 2013 Fuarındayız...

29 Mayıs - 02 Haziran 2013 Ankara / AKM



**SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.**

www.sankomakina.com.tr • info@sankomakina.com.tr

MST

geçmişti ve o kabloyu patlatmıştı. O yüzden fuarın ikinci günü birkaç saatlik elektrik kesintisi oldu. O olay çok büyük bir şanssızlıktı. Bu sene bunların hepsini önleyecek şekilde hazırlıklarımızı yaptık. Su giderleri yapıldı. Dolayısıyla alan üstüne su birikmesi engellendi. Elektrikle ilgili çok ciddi bir tedbir aldık. Teksan, fuarımıza enerji sponsoru oldu. Bütün jeneratör altyapısını mükemmel bir şekilde onlarla oluşturduk. Bu açıdan elektrik sıkıntısı yaşamayacağımızı şimdiden söyleyebilirim. Altyapısı çok daha sağlam olan bir fuar gerçekleşecek.”

İMDER'in katkısıyla bu yıl otopark alanlarında ve tuvaletlerde de önemli gelişmeler sağlayan Sada Fuarçılık, yaklaşık 2 bin 400 araçlık ziyaretçi otoparkı ile 450 araçlık katılımcı otoparkı ayırmış ve 6 ayrı noktaya tuvalet yerleştirmiş durumda bulunuyor.

İMDER ile birlikte yurt içi ve yurt dışında tanıtım kampanyaları yapıldı

İMDER ile yaptıkları anlaşma çerçevesinde hem yurt içinde hem de yurt dışında tanıtım kampanyası başlattıklarını aktaran Levent Baykal, 2013 İntermat, Bauma China ve Bauma Münih gibi uluslararası fuarlara katılarak KOMA-

KOMATEK2013

13th International Construction Machinery, Technology and Equipment Trade Fair

TEK 2013'ü tanıttıklarını belirtti. Aynı zamanda katıldıkları fuarlar sayesinde iş birlikleri kurduklarını ifade eden Baykal; “Fuarci firmaların iş birliği, tanıtımda çok önemli yer tutuyor. Örneğin İntermat ile stant barter'i yaptık. İMDER'in misafiri olarak Kore'den bir heyet gelecek. Genel Müdür, Genel Müdür Yardımcısı ve CEO'dan oluşan yaklaşık 18 kişi, burada hem Türkiye'yi ziyaret edecek hem de Gaziantep ve Ankara'ya gidip bazı fabrikaları görecekler” dedi.

Öte yandan fuarın ikinci gününde önemli bir etkinliğin düzenleneceğinin bilgisini veren Fuar Genel Müdürü Baykal, Korelilerin Türkiye'deki yatırım planları hakkında bir görüşme yapacağını açıkladı. Bunu çok önemsediklerinin altını çizen Levent Baykal; “Bu, İMDER'in bize sağladığı inanılmaz kapılardan bir tanesi” ifadesini kullandı. Yurt içinde de billboard, gazete ve sektörel dergilerle tanıtım kampanyası yaptıklarını ifade eden Genel Müdür Baykal, Türk Hava Yolları uçaklarında Mayıs ayının başından iti-

baren fuar reklamlarının gösterildiğine dikkat çekti.

Komatek 2015 de ilkbahar aylarında olabilir

Bir sonraki KOMATEK için İMDER ile değerlendirme yapacaklarını söyleyen Sada Uzmanlık Fuarları Genel Müdürü Baykal; “Sektör, fuarın nerede yapılmasını istiyorsa, nereyi arzu ediyorsa 2015 yılında fuar orada gerçekleşecek” dedi. 2015 yılında da fuarın yine ilkbahar aylarında yapılabileceğini tahmin ettiklerini söyleyen Levent Baykal; “İMDER ile konuşup tam bir karar vermeden yeni bir şey söyleyemem. Fakat tahmin ediyorum, bu sene Eylül ayında 2023'e 10 Kala Uluslararası İş Makinaları Kongresi'ne denk gelecek şekilde yeni fuar alanının yeri ve tarihinin ilanı söz konusu olacaktır” şeklinde konuştu.

82 bin metrekare fuar alanına sahip olan Komatek 2013, 35 bin metrekare si otopark olmak üzere toplam 117 bin metrekare üzerine kurulacak. Sergileme alanının 75 bin metrekaresi açık, 7 bin metrekaresi ise kapalı alandan oluşacak. Fuar alanında, 48 bin 500 metrekare açık alan ve 4 bin 650 metrekare kapalı alan standı bulunacak.

İzmir Karşıyaka Belediyesi, 20 adet yeni iş makinası aldı



İzmir Karşıyaka Belediyesi, bünyesine kattığı 20 adet çeşitli marka ve tipte iş makinaları ile araç parkını güçlendirdi.

Filoya yeni katılan 20 iş makinasının hizmete girişi nedeniyle Latife Hanım Şantiyesi'nde düzenlenen törende konuşan Karşıyaka Belediye Başkanı Cevat Durak; “Gelişen ihtiyaçlara göre yeni araçlar alıyoruz. Hizmete giren iş makinalarımızla Karşıyaka'ya

daha çok hizmet götürebileceğiz” dedi.

Karşıyaka Belediyesi'nin Devlet Malzeme Ofisi'nden aldığı 20 araç arasında farklı hizmet üretenler de bulunuyor. Yamanlar Dağı'na yapılan Gençlik Eğitim ve Kamp Merkezi'nden sonra ihtiyaç duyulmaya başlayan kar küreme aracı, tam donanımlı ambulans, at nakil aracı, 28 metre yükseğe ulaşabilen ve ağaç budamalarda kullanılan

araç üstü platform, kamyon, asfalt kesici, yükleyici, kazıcı yükleyici, traktör, greyder gibi araçlardan oluşan iş makinaları törenden sonra Fen İşleri Müdürlüğü bünyesinde hizmet görmeye başladı.

Yeni alınan araçlarla birlikte iş alanlarının genişlediğini belirten Başkan Durak; “Aldığımız araçların hepsi iş makinası, binek aracı değil. Elzem olan ihtiyaçlarımız. Yeri

geliyor, ağaç budamak için BOM ihtiyaç oluyor. Yeri geliyor greydere ihtiyaç duyuyoruz. Zamanla, var olan araçlarımız yıpranıyor. Onları da yenileyerek, geleceği yakalamaya çalışıyoruz” dedi.

Konuşmalardan sonra zabıta için araç trafiğine kapalı yerlerde kullanılmak üzere alınan elektrikli araca binen Başkan Durak, belediye meclis üyeleri ile birlikte tur attı.





Türkiye ve Avrupa Mini Ekskavatör Satış Lideri!



KALE

Türkiye Distribütörü: Kale Makina Pazarlama A.Ş.
Adres: İAYOSB 3. Sokak No. 11 TR-34953 Tuzla, İstanbul
Telefon +90 216 593 93 00 Faks: +90 216 593 93 10

www.kalemakina.com.tr

İlk yerli arazi aracı şimdi de bilimin hizmetinde

Anadolu Üniversitesi Yer ve Uzay Bilimleri Enstitüsü, sismik araştırmalarını TURKAR 4x4 ile yapacak.

Hisarlar Grup, Türkiye'nin ilk yerli 4x4 arazi aracı TURKAR'ın yeni üst yapı modeli olan Ağır Düşürmeli Sismik Enerji Kaynak Aracı'nı Anadolu Üniversitesi Yer ve Uzay Bilimleri Enstitüsü'ne teslim etti. Teslim töreninde konuşan Hisarlar Grup CEO'su Zafer Türker, yeraltı haritalamada titreşim kaynağı olarak kullanılacak aracı, bilimin hizmetine sunmaktan mutluluk duyduklarını söyledi.

Zafer Türker, TURKAR 4x4'ün tuz serpme aracından demiryolu hat bakım aracına kadar yaklaşık 20 farklı üst yapıya sahip olduğunu ve gelen talepler doğrultusunda yeni modellerin eklenmesi ile bu sayının arttığını söyledi.



Ada Maden, filosuna 25 adet MAN TGS kattı

Ada Maden, 25 adet MAN TGS 41.400 8x4 BB kamyonu filosuna dahil etti. Damp montajına uygun olarak imal edilen son teknoloji ürünü araçlar, düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Ankara Tesisleri'nde düzenlenen teslimat törenine; Ada Maden'in Yetkilileri Bekir Onat, Celil Onat, Samet Onat ile araçların satışını gerçekleştiren MAN Bayi Mapar Otomotiv Satış Müdürü Murat Yılmaz, Volkan Seçkin,



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara katıldı.

Teslimat töreninde konuşan Bekir Onat; madencilik sek-

törünün ülke coğrafyası açısından oldukça önemli olduğunu dile getirdi. Teknolojiyi yakından takip ederek filolarını güncel tuttuklarına değinen Onat; "MAN bu açıdan

bize hem yakıt tasarrufu hem de konfor olarak büyük avantaj sağlıyor. Ayrıca satış sonrası hizmetlerde de fark yaratıyor. Bu nedenle tercihimizi MAN olarak belirledik" dedi.

Ada Maden ile çözüm ortağı olmaktan mutluluk duyduklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sara, araçların firmaya bol kazanç getirmesi temennisinde bulundu. Konuşmaların ardından araçların sembolik anahtarı firma yetkililerine teslim edildi.

Soma Holding, Merzifon'a santral kuracak

Soma Holding Yönetim Kurulu Başkanı Alp Gürkan, 2014 yılı hedeflerinin 10 milyon ton kömür üretmek olduğunu söyledi.

Soma Holding'in Amasya Merzifon'daki elektrik santrali kurma çalışmalarına ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Alp Gürkan, bölgedeki sondaj çalışmalarından iyi sonuçlar aldıklarını, bulunacak rezerve göre 270 ile 405 megawatt gücünde, temiz enerji üretimi sağlayan akışkan yatak teknolojisine



göre elektrik santrali kuracaklarını bildirdi.

Ağırlıklı olarak Manisa'nın Soma bölgesinde çalıştıklarını, 6 bin kişiye istihdam sağladıklarını ve yer altından 6 milyon ton kömür ürettiklerini anlatan Alp Gürkan; "Zonguldak çevresinde arama çalışmalarımız devam ediyor. Olumlu sonuç alırsak orada yeni bir üretim düzeni,

yapılanma kurmak istiyoruz. Tunçbilek bölgesi de önemli bir kömür sahası. Orada da ihaleye gireceğiz. Merzifon'da ise sondaj çalışmaları devam ediyor ve iyi sonuçlar alıyoruz. 2014 yılı hedefimiz, 10 milyon ton kömür üretmek. Bu rakama ulaştığımızda, Türkiye'de bir ilki gerçekleştireceğiz" dedi.

Merzifon'daki elektrik santrali yatırımını anlatan Başkan Alp

Gürkan, sahayı 30 yıl süreyle işleteceklerini, 1 milyon 250 bin ton üretim yapacaklarını ve bin 500 kişiye de istihdam sağlayacaklarını belirtti.

Yer altı kömür madenlerinde yaşanan metan gazı patlamalarını kontrol altında tutan teknolojiye sahip olduklarını ve yapacakları yatırımlarda da ilk olarak iş güvenliğine dikkat edeceklerini kaydeden Gürkan, bu bağlamda yer altında çalışan işçilerin olası bir kaza anında sığınabilecekleri, yüzeydeki oksijenle bağlantısı bulunan mekanların gerekliliğine değindi.

Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz

İş Makinası kova ve ataşmanları alanında Avrupa'nın en büyük ve tek robot teknolojisi ile üretim yapan Ceytech Attachments; pazardaki tasarım, dayanıklılık, güvenilirlik konularındaki var olan standartları yeniden belirleyerek sektöründe öncü ve güçlü olmuştur. Bu güçle şu anda 3 kıtada 20'den fazla ülkeye ihracat yapmanın onurunu ve gururunu taşımaktadır. Seçtiğimiz coğrafyada ve ürün gamında ataşman üreticisi dendiğinde müşterilerimizin aklına ilk gelen marka olmak ve bunun sürekliliğini sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz.



CEYTECH®
a.t.t.a.c.h.m.e.n.t.s

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam / ADANA
Tlf: 0322 394 39 00 Pbx • Fax: 0322 394 39 03 • www.cej-tech.com • info@cej-tech.com

Ankara-İstanbul YHT hattının yüzde 95'i tamam

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Ankara-İstanbul Yüksek Hızlı Tren (YHT) hattına ilişkin; “Zor bir iş ama yüzde 90-95 oranında altyapı bitmiş vaziyette. Üstyapı da yüzde 30 seviyelerini geçti” dedi.

Bakan Binali Yıldırım, Ankara-İstanbul Yüksek Hızlı Tren hattının Eskişehir-İstanbul bölümünün şantiye toplantılarının



her ay yapıldığını bildirdi. Bu ayki toplantıyı, Bozüyükte hat boyunca gerçekleştirilen 4 bin 100 metrelik en uzun tünelde yaptıklarını dile getiren Yıldırım, tünelin diğer iki tarafında-

ki delme işlemini bitirdiklerini bildirdi.

Söz konusu YHT hattı üzerinde yüzlerce sanat yapısı olduğunu ifade eden Yıldırım; “50

kilometreye yakın yapılmış tünel var. 10 kilometreden fazla viyadük var. Hele hele Bozüyükten Sapanca'ya kadar olan kısım, neredeyse yüzde 60'ı tünel, viyadük. Zor bir arazi. Zor bir iş ama yüzde 90-95 oranında altyapı bitmiş vaziyette. Üstyapı da yüzde 30 seviyelerini geçti. Bir hedefimiz var: 29 Ekim'e projeyi hazır hale getirmek. Bunun için arkadaşlarımız gece gündüz, yoğun bir şekilde çalışıyorlar” diye konuştu.

Shell Teknoloji Forum 2013'te, sektörler buluştu



Shell tarafından İstanbul Pendik Green Park Otel'de düzenlenen 'Shell Madeni Yağlar Teknoloji Forum 2013'te inşaat ve madencilik sektöründe faaliyet gösteren firmaların temsilcileri; trendler, geleceğin teknolojileri ve yeni fırsatlar konularında uzmanlarca bilgilendirildi.

İki gün süren etkinlik kapsamında iş ve inşaat makinelerinde kullanılan madeni yağlar da Shell Hidrolik Yağlar Ürün Uzmanı Ahmet Güven, Shell Türkiye Gres

İş Geliştirme Müdürü Özer Kılıçcioğlu, Shell Madeni Yağlar Pazarlama Müdürü Engin Durmaz ile Teknik Danışmanı Barış Burgalak tarafından ele alındı.

Shell'in Rimula (ağır hizmet dizel motor yağları), Tellus (hidrolik yağlar), Gadus (gres) ve Spirax (şanzıman ve diferansiyel yağları) adlı ürünlerinin tanıtıldığı ve faydalarının konuşulduğu etkinlikte; müşteriler tarafından bildirilen istatistikî tasarruf oranları da katılımcılarla paylaşıldı.

Türk ekonomisine katkı sağlıyor

Organizasyonda bir konuşma yapan SİF-JCB İş Makinaları Birim Direktörü Cihan Ünlü, 1956 yılında kurulan SİF İş Makinaları'nın 1974'ten bu yana JCB marka iş makinelerinin distribütörlüğünü yaptığını belirtti. Şirketin yetkin servis ağı ve kalitesini aktaran Ünlü, sosyal sorumluluk projeleri kapsamında AKUT ile gerçekleştirdikleri 'Umut Sarının İçinde' projesini anlattı. 2013 yılının Mart ayında JCB markasının 1 milyonuncu makinasını ürettiğini

bildiren Cihan Ünlü, yıl içerisinde toplamda 80 bin adet global üretim ve satış hedefi koyulduğunu söyledi. JCB'nin Türkiye'deki tedarikçilerinden satın alarak tüm dünyaya sattığı makinalarda kullandığı komponentler sayesinde 300 milyon TL ihracat sağlayan ve bu sayede Türkiye ekonomisine katkı sağlamış bir dünya markası olduğu üzerinde duran Birim Direktörü Ünlü, dünya genelinde 2 bin noktada, 750 distribütör ile yurt dışı müteahhitler için de servis ve yedek parça sunulduğu bilgisini verdi.

Konuşmasında, JCB'nin iş makineleri serisini de ele alan Birim Direktörü Cihan Ünlü, Shell ile yaptıkları iş birliğine değindi. Türkiye'de JCB marka iş makineleri için özel olarak üretilen JCB yağların makina ve parça ömrünü uzattığını, performansı arttırdığını ve yakıt ekonomisi sağladığını kaydeden Ünlü, söz konusu iş birliği sayesinde yağların Shell laboratuvarlarında JCB standartlarına göre analiz edildiğini ve SİF mühendislerine raporlandığını belirtti.

Şırnak-Van karayolunun temeli atıldı



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Şırnak-Van karayolunun Şırnak'ı Van'a, Perva-

ri'ye, Siirt'e, Çatak'a, İran ve Irak'a birleştiren en önemli ticaret yolu olduğunu söyledi.

Şırnak-Van karayolunun ilk etabı için düzenlenen temel atma töreninde konuşan Bakan Yıldırım, karayollarının kent için hayati öneme sahip olduğunu anlattı. Yıldırım, karayolunun faaliyete girmesiyle Şırnak ile Van arasındaki

mesafenin 200 kilometreye düşeceğine dikkati çekti. Proje ile Şırnak'ın Van Gölü'ne bağlanacağı bilgisini veren Bakan Binali Yıldırım; “Yaklaşık 100 milyon lira tutarındaki ilk ihale 25 kilometrelik yolu kapsıyor. Aynı şekilde Pervari tarafından yol yapımı için bugünlerde bir ihale yapılacaktır. Aynı zamanda Şırnak ve Van tarafından yol çalışmaları başlatılıp, Bestler Deresi'nde buluşacak” diye konuştu.

STOKTAN
HEMEN
TESLİM!

PEŞİN FİYATINA 24 AY TAKSİT, GERÇEK SIFIR FAİZ!

EKSKAVATÖR, YÜKLEYİCİ VE SİLİNDİRLER İÇİN GEÇERLİDİR.



4444 743 | sif-jcb.com.tr

SİF

Eğitimli belediye operatörleri, iş makinalarıyla hayat kurtaracak

SİF İş Makinaları ve AKUT iş birliğinde hayata geçirilen “Umut Sarının İçinde” projesi kapsamında belediyelerde görevli iş makinasi operatörlerine yönelik kurtarma eğitimleri başladı.

SİF İş Makinaları'nın Türkiye'de afet sonrası arama kurtarma çalışmaları konusunda yaşanan sıkıntıları gidermek için AKUT (Arama Kurtarma Derneği) iş birliğiyle hayata geçirdiği “Umut Sarının İçinde” adlı projesi kapsamında verilen eğitimlerin ilk kuru 15 Nisan'da başladı. 15-21 Nisan tarihleri arasında gerçekleşen 1'inci kur eğitimlerine Ataşehir, Beykoz, Başakşehir, Çekmeköy, Şişli ve Silivri Belediyelerinde görevli toplam 17 operatör katıldı. 2'nci kur eğitimlere ise 13 Mayıs 2013 tarihinde geçildi.

SİF İş Makinaları Kurumsal İletişim ve Müşteri İlişkileri Direktörü Esra Temel Vurgun eğitimlerle ilgili olarak yaptığı açıklamada operatör-



SİF İş Makinaları Kurumsal İletişim ve Müşteri İlişkileri Direktörü Esra Temel Vurgun

lere arama kurtarma faaliyetlerinde yeni yöntemleri öğretmekten bu eğitimlerle, kurtarma çalışmalarında iş makinalarının doğru kullanılması ve afet zamanında iş makinalarından en yüksek verimin alınmasının hedeflendiğini ifade etti. Arama kurtarma çalışmaları esnasında hataları ve kayıpları en aza indirmek amacıyla hayata geçirilen Umut Sarının İçinde projesiyle, benzeri mücadelelerde teknik kur-

tarma ve makinaların doğru yöntemlerle kullanımı konusunda bilgi eksikliklerinin tamamlanacağını açıklayan Esra Temel Vurgun eğitimlerle ilgili gözlemlerini şu sözlerle paylaştı: “Gerçekleştirdiğimiz bu ilk kura katılan operatörler nerede ve nasıl çalışmalarını gerektiğini, farklı senaryolar ve yaşanmış örnekler üzerinden durum analizleri yaparak öğrendiler. Her biri, afet alanında iş makinasının

modeline göre ne iş yapabileceğini ve nasıl bir konumda yapabileceğini uygulamalı olarak gördü. Riskli noktalarda işe müdahale etmenin ise ne kadar tehlikeli olduğunu tespit ettiler. Gerek kendi aile gerek mesleki yaşamlarında insanların hayatlarını kurtarmaya yönelik bilgilerle donatılmış olmak tüm operatörler için de büyük bir mutluluk kaynağı oldu. Birçoğu mesleki hayatlarında afet kurtarma çalışmalarında görev almış. O anlarda yaşadıkları zorlukları samimi bir şekilde eğitimler esnasında dile getirdiler. 17 Ağustos depremi, Silivri'deki sel olayı, sayısız yangınlar, çığ altında kalan insanlar... Bu eğitimi o zamanlar almış olsaydık aynı hataları yapmaz, doğruları bilirdik şeklinde açıklamada bulundular. Bu cümleleri birebir onların ağzından duyduğumuzda, SİF İş Makinaları olarak insanların hayatları için ne kadar faydalı bir projeye imza attığımızı bir kez daha anladık ve şimdi bunun haklı gururunu yaşıyoruz. Umut Sarının İçinde





ALLFETT®

MERKEZİ YAĞLAMA SİSTEMLERİ & EKİPMANLARI



Yol Dışı Araçlar



Yol Üstü Araçlar



Endüstriyel Sistemler



Servis Ekipmanları



Özel Uygulamalar



Yatırımlarınız Allfett Güvencesinde!



ALLFETT Mekanik Elektronik Sistemler San. ve Tic. Ltd. Şti.
Yeni Eyup Bulvarı, Topcular Cad. Set Üstü, No:1, 34030 Demirkapı-Rami /İstanbul
Tel: +90 212 501 32 01 Fax: +90 212 501 33 37 info@allfett.net
www.allfett.net

projesinin tüm Türkiye'ye özel sektör, kamu ve STK iş birliği açısından güzel bir örnek teşkil ettiğini düşünüyoruz."

Belediye operatörlerine dünya standartlarında kurtarma eğitimi

SİF İş Makinaları ve AKUT iş birliğinde hayata geçirilen "Umut Sarının İçinde" projesiyle, belediyelere bağlı iş makinası operatörlerine Birleşmiş Milletler, İnsani İlişkiler Koordinasyon Ofisi (OCHA) Uluslararası Arama ve Kurtarma Danışma Grubu (INSARAG) kılavuzuna uygun olarak AKUT'un deneyimlerinden, tüm dünyada ve Türkiye'de yaşanan doğru ve yanlış örneklerin derlendiği eğitimler veriliyor. Bu eğitimler içerik olarak dünyanın en ileri arama-kurtarma eğitimlerinden biri. Eğitimlerin ardından operatörler "Afet Lojistik Uzmanı Sertifikası" almaya hak kazanıyor. Böylece bu operatörlerin, can ve mal kaybına, yaralanmaya yol açan deprem, heyelan, su baskını, kaya ve çığ düşmesi gibi doğal afetler esnasında daha bilinçli bir şekilde arama kurtarma yapması ve iş makinalarını daha doğru bir şekilde



kullanması bekleniyor. Eğitim alan operatörler sadece Türkiye için değil diğer ülkelerde olabilecek herhangi doğal afet durumunda da arama kurtarma ekipleriyle birlikte çalışabilecek.

Hedef 5 yılda sertifikalı 1000 belediye operatörü

Senede 5 kur halinde düzenlenmesi planlanan eğitimlerin her bir kurunda en az 20 operatörün eğitilmesi hedefleniyor. Projenin bir sonraki adımında 5 yıl içerisinde 1000 iş makinası operatörüne ulaşılması amaçlanıyor. AKUT Ataşehir Eğitim Enstitüsü'nde hafta içi akşam,



hafta sonu ise tüm gün süren eğitimler teorik ve pratik olmak üzere iki bölümden oluşuyor. Yaklaşık 30 farklı başlıkta verilen eğitimlerin pratik bölümü için açık alanda bir enkaz simülasyonu

kuruluyor ve operatörler bu enkaz alanında iş makinası kullanma pratiği yapıyor. Eğitimler sırasında SİF İş Makinaları tarafından temin edilen JCB marka iş makinaları kullanılıyor.

SİF İş Makinaları'ndan satış rekoru...

STFA Yatırım Holding grup şirketlerinden SİF İş Makinaları, Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü JCB'den 2012 yılında yapmış olduğu yedek parça alımında, 2011 yılına oranla yüzde 41 büyümeye göstererek dünya genelindeki 250 distribütör arasında 4'üncü olarak ödül almaya hak kazandı.

2012 yılı için daha önce belirlenmiş olan 4.993.000 Avro hedefe karşın, SİF İş Makinaları 5.613.240 Avro'luk satın alma gerçekleştirerek kayda değer bir büyümeye sağladı. SİF İş Makinaları, bu hedefin yanı sıra DrivelineCover sözleşme adedi, acil sipariş yüzdesi, yedek parça satış kampanyası adedi ve ikinci derece uzaktan eğitim hedeflerini de tamamlayarak Tayland, Peru ve Umman'ın ardın-



dan JCB'nin global satış sıralamasında 4'üncülüğü elde etti.

JCB'nin İngiltere'deki Genel Merkezi'nde gerçekleştirilen, SİF İş Makinaları SSH Direktörü Murat Asena,

Servisler Müdürü Levent Şendurgut ve Yedek Parça Satış Müdürü Fatih Irwin'in katıldığı ödül töreninde plaketi JCB Yedek Parça ve Ataşman'dan Sorumlu Genel Müdür Richard Butler verdi.



Kiralamada
yeni ufuklar...



Operasyonel Kiralama

İkinci El Alım - Satım



ORTADOĞU İSTİF MAKİNELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Mescit Mah. Atatürk Cad. No:29 34956 Orhanlı - Tuzla / İstanbul
Tel: 0 216 452 97 87 Faks : 0 216 452 97 90
E- Mail: info@hasel.com Web : www.hasel.com





3. Köprü'nün hafriyatı ESA İnşaat'a (Alko) emanet



İçtaş İnşaat projelerinden Kuzey Marmara Otoyolu ve 3.Boğaz Köprüsü ayaklarının Anadolu Yakası'nda yükseleceği Beykoz Poyrazköy'deki hafriyat çalışmalarını yürüten ESA İnşaat (Alko), HMF Makina'dan aldığı Hyundai R480LC-9 paletli ekskavatör ile çalışmalarına hız katıyor.

İnşaat demirciliğinden yağcılığa, operatörlükten şoförlüğe kadar birçok işin hakkını vererek çalışan, o günlerden bugüne tabiri caizse dişini tırnağına takarak gelen Genel Müdür Ali Güngör ile bir araya gelerek, başarı hikayelerini konuştuk.

"Bir işi yapmanın yarısı cesarettir; diğer yarısı da beceri, çalışkanlık, dürüstlük ve işine sahip çıkmaktır" diyen Ali Gün-

gör, 1995 yılında kurduğu, bugün 800'e yakın personeli ve parkındaki 200 civarındaki iş makinası ile sektörde önemli bir yere sahip olan ESA İnşaat'ta (Alko) birlik ve beraberlik içinde güzel ve uzun soluklu çalışmalara imza attıklarına değiniyor. Uzmanlık alanları tünel ve hafriyat olan ESA İnşaat'ın (Alko) devam eden çalışmaları arasında maden, HES, hızlı tren projeleri ve sulama tünelleri de bulunuyor.

Raylı sisteme sahip en uzun asma köprü olacak 3. Boğaz Köprüsü ayaklarının inşa edileceği Poyrazköy'deki alanda hafriyat çalışmalarına hız vermek için Hyundai R480LC-9 paletli ekskavatörü tercih ettiklerini kaydeden Güngör, HMF Makina ile yıllardır memnuniyetle çalıştıklarını dile getiriyor.

Ali Bey, sizi tanıyabilir miyiz?

Sivas İmranlı Borular Köyü'ndenim. İlk-



okulu Sivas'ta okudum. 8 kardeşiz. Ailemizi babam geçindiriyordu. Ona destek olmak için erken yaşlarda çalışmaya başladım. 1974 yılında İstanbul'a geldim. İnşaat demirciliği yaptım ilk olarak. Sonrasında bir iş makinasının yağcılığını üstlendim, 3 ay sonra da operatör oldum. Ama temelimizde tüneller vardı ve Simtaş firması ile Abana, İnebolu, Sinop limanlarını yaptık. Tünel işlerinden sonra operatörlüğe devam ettim. 1981-1983 yılları arası askerlik yaptım. 1983 yılında eşim ve bir çocuğumla İstanbul'a taşındık. Zorlu şartlarda yaşamaya, çocuklarımızı büyümeye çalıştık. 1984'te Kıbrıs'a operatör olarak gittim ve ağır vasıta ehliyetimi aldım. Türkiye'ye döndüğümde kömürcülüğe başladım. Kemerburgaz'daki bir ocakta şoförlük yaptım. 1986 yılında ise bir tane kamyon aldım ama araç iyi çıkmadı ve iflas ettim. Yine aynı yıl Üsküdar-Kuzguncuk arası Erte İnşaat'ın bir projesinde görev aldım. 1988'te MNG'nin Fethiye'deki sulama tüneli işiyle uğraştım. Tünelcilik öyle kolay bir iş değil ve sürekli bulunmuyor. O nedenle boş kaldığım dönemlerde önce minibüs kullandım, sonra otobüs aldım ama yine sorunlar yaşadım. İETT'nin sınavlarına girerek şoför olmaya hak kazandım. 1995'te ise ESA İnşaat'ı (Alko) kurdum. O ara rahatsızlanıp 4 ay kadar da hastanede yattım. 1997 yılında esnafılık yapmaya başladım. Kahvehane ve büfe açtım.

"1995'ten bu yana bir gün boş kalmadık"

ESA İnşaat (Alko) nasıl doğdu?

1993 yılında kiraya vermek için kompresör almıştım. O dönemlerde Tuzla'da konnektör sistemleri ile ilgili bir proje vardı ve işi almak istediğimde bana şirket kurmam gerektiği söylendi. Ben de kızlarım Eylem, Sinem ve Aysun'un isimlerinin baş harfleriyle ESA İnşaat'ı 1995 yılında kurdum. Sonrasında MNG ile çalıştığım dönemde bir tünelleriye ih-



ESA İnşaat (Alko) Genel Müdürü Ali Güngör

tiyaç duyuldu ve talip oldum. Onlar şirket kurduğunu bilmiyorlardı. 5 ayda işi bitirdim, betonunu döktüm. ESA İnşaat olarak, o işle birlikte faaliyete başladık. 1995'ten bu yana da bir gün boş kalmadığımızı görmedik. Türkiye'nin neredeyse her bölgesinde iş yaptık.

Projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Son dönemlerde TCDD'nin hızlı tren projelerinden Yozgat-Sivas, Bandırma-Bursa-Osmaneli ve Kırıkkale-Yerköy, 3.Boğaz Köprüsü, KGM'nin Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu ile DSİ'nin Ağrı Ovası Yazıcı ve Sivas-Zara-Hafik sulama inşaatı çalışmalarımız devam ediyor. Sivas ve Kırıkkale hızlı tren hatlarındaki 6,5 kilometrelik kısmın tünellerini yapıyoruz. 3.Boğaz Köprüsü'nün ayak hafriyatı başladı. Şu an 600 bin metreküp hafriyat yapıyoruz. Ama toplamda 50 milyon metreküplük hafriyatı olan bir bölge. İzmir-İzmit Otobanı inşaat çalışmalarına da Topçular'dan başladık. 4 milyon metreküplük hafriyatını aldık. Bursa'daki hızlı tren, Sivas ve Ağrı'daki sulama tünelleri projelerimiz de devam ediyor. Sivas İmranlı'da granit fabrikamızda da faaliyete geçildi. Kendimize ait ayrıca Antalya Korkuteli'de 1,85 megawatt HES var. Akta Maden'deki 6,5 kilometrelik tünel inşaatımız ise yakın bir zaman içinde başlayacak.

25 projede ESA (Alko) imzası

Tamamlanmış projelerimizi ise Çakmak 1 HES, Alacami-Bucak HES, Ordu Akkuş Umut Barajı ve HES, Piriçli HES, Maçka Su Kenarı HES, MNG Reşadiye HES Elektrik İletim Santrali, Mersin Tarsus Gök HES, Çankırı-Gerede Doğalgaz Boru Hattı, Isparta-Antalya Doğalgaz Boru Hattı, Bakü-Tiflis-Ceyhan Ham Petrol Boru Hattı Projesi LOT-B, Konya-Karaman Doğalgaz Boru Hattı



Projesi, Aliağa-İzmir Arıtma Tesisleri ve Hafriyat İşleri, Karacabey-İzmir Doğalgaz Boru Hattı, Ömerli Barajı Şaft ve Kollektör Tünelleri, DSİ Konya Gezen-de Barajı, Alibeyköy Sulama Tünelleri İnşaatı, Bursa-Bozüyük Doğalgaz Boru Hattı Projesi, Türkiye-Yunanistan Doğalgaz-Boru Hattı Projesi, Samsun 19 Mayıs Baraj İnşaatı, Malatya Kapıkaya Baraj İnşaatı, Karaman-İbrala Baraj İnşaatı, Tuzla Arıtma Şaftları, Gölçük Taş Ocakları Taş Çıkartımı, Denizli Gökpınar Baraj İnşaatı, Tuna Barajı ve HES olarak sıralayabiliriz.

Şirket profiliniz ve misyonunuz nedir?

Biz bir aile şirketiyiz. Birlik ve beraberlik içerisinde çalışıyoruz. Çalışkanlığımızın da meyvesini alıyoruz. Şu anda 800'e yakın personelimiz var ama 2020 yılındaki hedefimiz, bu sayıyı 5 bine çıkarmak. Önümüz açık. Bunun için mücadele vereceğiz. Maltepe'deki iş merkezimizi Gebze'ye taşıyoruz bu aralar. Petlas'ın toptancı bayiliğini de almış bulunuyoruz. Hem hafriyat hem de tünel uzmanlık alanlarımıza giriyor. Granit işine girmemizin nedeni ise kardeşimizin mermer sektöründe 20 yıldan fazla çalışmış olmasıdır. Şirketimizde herhangi bir ortak yok. 2 genel koordinatörümüz var: Biri kardeşim, diğeri de damadım. Her şantiyede bir birader, amca, dayı mutlaka vardır. Bir arada



olmamız, bağımlıyı güçlendiriyor ve işlerimizde başarıya ulaşmamızı sağlıyor. Sivas İmranlı'daki köyümüze de hizmet veriyoruz, orayı unutmadık. Ben bu yıl gidip 80 dönümlük toprağa buğday ek-tim. Kendi memleketimize yatırım yapmak istiyoruz. Aslında Türkiye'deki iş adamlarının her biri, memleketlerine yatırım yapsa, orada bir tesis açıp en az 50 kişiye iş verse, ekmek kapısı açsa tüm sorunlar çözülür.

"Her işe yeni bir makinanın girmesi gerektiğine inanıyorum"

Başarınızın sırrı nedir?

Bunu geçmişimden bir örnekle anlatayım. Köyde bir gün birinin kafasına taş attım. Babam da dedi ki; "Oğlum bak! Taşı attın, adamın kafasını kırdın. Peki ne öğrendin? Düşmanını döverek değil, çalışarak ezeceksin. Hırslı olacaksın, çalışkan olacaksın". Bu sözler bana yetti. Herkes benim cesaretimi,

çalışkanlığımı konuşur. Çünkü bence bir işi yapmanın yarısı cesarettir; diğer yarısı da beceri, çalışkanlık, dürüstlük ve işine sahip çıkmaktır. Türkiye'de dürüst çalıştığın, insanlara ve çevreye saygılı olduğun, çalıştığın bir firmadan çıkarken arkanda kapıyı açık bıraktığın zaman önün daima açıktır. Gün geldiğinde herkes arkanda durur böylece. 3. Boğaz Köprüsü projesinde 20 firma ihaleye girmişti ve biz sondaydık ama işi aldık. Çünkü geçmişe yönelik yaptıkları araştırmalarda bizim ne kadar çalışkan ve dürüst olduğumuzu gördüler. Ben temelden gelen biriyim ve işin nasıl yapılacağını çok iyi biliyorum. Eski makinalarla işlerin yürümeyeceğinin farkındayım. O nedenle her işe yeni bir makinanın girmesi gerektiğine inanıyorum. 3-5 yıl dayanır bir makina. Sonrasında yenilenmesi gerekir. Bu sistem, iş yoğunluğunda yüzde 30 ile 50 oranında artışa neden olur. O kadar şantiyem var; hiç bir şefim ya da müdürüm bir sebepten dolayı iş bekletmez. Tüm yedekleri elimizde bulunduruyoruz. Kısacası, işin gereği neyse onu yapıyoruz. Ben belki aldığım makinadan 100 bin lira zarar ederim ya da belki kazanırım. Ben böyle alıştım, bu şekilde yürümek zorundayım.

Makina parkınız hakkında bizi bilgilendirir misiniz?

Parkımızda toplamda 200'e yakın makinamız bulunuyor. Tek ve çift bomlu 9 tane çeşitli markalardan jumbo delicilerimiz var. Fuardan da 3 tane aldık.

Bugün Türkiye'de hiçbir müteahhitte 12 adet jumbo delici yoktur. Robot dediğimiz beton püskürtme makinalarından 7 tane mevcut. Onu da Türkiye'de kolay kolay bulamazsınız. Orada da 3 adet siparişimiz oldu. Biri 3.Boğaz Köprüsü şantiyesine inecek. Diğer ikisi de Akta Madencilik'e gidecek. Yaklaşık 15 tane çift çeker kamyonumuz bulunuyor. HL757-7A modelden 1, HL757-9'dan 2 adet olmak üzere toplamda 3 Hyundai lastikli yükleyicimiz ile birlikte 14-15 adet de kazıcı yükleyicimiz var. 20'ye yakın paletli ekskavatör şu an şantiyelerimizde çalışıyor. Yenileri de geliyor. Parkta, çoğunluğu 30 ton sınıfında 9 tane Hyundai paletli ekskavatör bulunuyor. Kompresör, jeneratör gibi farklı birçok makina ile de faaliyetlerimize devam ediyoruz.

"İşe göre makina seçeriz"

MHF Makina'yı tercih etme nedenlerinizi öğrenebilir miyiz?

2002'de Bakü-Ceyhan boru hattını yaparken ana firma Diyarbakır'da 105 adet Hyundai R290LC-7A paletli ekskavatör almıştı. 25 tanesi de benim şantiyeme indi. Makinalar Erzurum'da zor şartlar altında çalışıyordu. O şartlarda servis sürekli olarak yanımda yer aldı. Bu ilgiden çok memnun kaldım. 2005 yılında ilk olarak 4 adet makina alarak başladık ve sonrasında HMF Makina ile devam ettim. Çok memnunuz. Servisinin yanında araç fiyatlarının uygun olması, 2. el değerinin yüksekliği ve kullanımı kolaylığı da tercih nedenlerimizden.

Makina alırken nelere dikkat edersiniz?

Elbette yakıtın da önemi büyük satın almada. Ama öncelikle biz, işe göre makina seçeriz. Bugün Boğaz Köprüsü işinde hissettim ki, 50 tonluk makina lazım. Çünkü iş daha hızlı yapılmalı. Özellikle 3.Köprü hafriyatı için yeni 4 makina, 10 da kamyon aldık. Amacımız başarılı olmak ve işin devamını da üstlenmek. O nedenle iyi bir sistem kurduk ve işleyişimiz çok güzel. Uydudan takip yönteminin yerine, şantiyeye inip iki makinanın arasında kaç kamyonun yüklenebildiğine bakarım. Yeni makinaların garantisi altındaki dönemlerde servise bakım yaptırırım. Bittiğinde ise şantiyelerimizde oluşturduğumuz tamir ekiplerimiz müdahale eder. Yağ değişimlerini onlar yapar. Sistemi bu şekilde yerleştirdik ve devam ediyoruz.



Kompakt makina: akıllı seçim!

Tek tıkla mükemmel iletişim:

www.wackerneuson.com

İrtibat: info@wackerneuson.com



kramerALLRAD



**WACKER
NEUSON**



Sanko Makina, MST'de 'kapalı gişe' oynuyor



Sanko Holding'in iş makineleri sektöründe faaliyet gösteren kuruluşu Sanko Makina, 2003 yılında üretime başladığı MST marka kazıcı-yükleyicileriyle pazardaki payını yüzde 15'e çıkardı. Üretimin yarısından fazlasını ihraç eden şirket, siparişlere yetişme telaşında.

Ürün yelpazesinde Gaziantep'teki fabrikalarında ürettiği MST marka beko loder ve telehandlerin yanı sıra, Doosan marka ekskavator, lastik tekerlekli yükleyici, kaya kamyonu, Doosan-Ingersoll Rand hava kompresörü ile dizel, LPG ve elektrikli forklift, Soosan markalı hidrolik kırıcı ve Donaldson filtrelerin de bulunduğu Sanko Makina'da başarının sırrının müşteri odaklı çalışmaktan geçtiği belirtiliyor.

2003 yılında sektörde üretici konuma gelen Sanko Makina, MST markalı kazıcı yükleyicilerini bugün 30'dan fazla ülkeye ihraç ediyor. Türk ekonomisine ciddi kazanımlar sağlayan şirket, bu bağlamda yerli üretimin daha da teşvik edilmesinden yana. Yerli Üretici sayfamızda bu sayıda, Sanko Makina'nın Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Akif Atabay ile yaptığımız görüşmeye yer veriyoruz.

Bülent Bey, Sanko Holding iş makineleri sektörünü neden kendine hedef seçti ve bu alana yatırım yaptı?

Sanko Holding'in temelleri 1904 yılında atılmıştır. Bugün tekstilin yanı sıra çimento, yapı malzemeleri, inşaat, enerji, ambalaj, tarım makineleri ve iş makineleri gibi 12 farklı sektörde faaliyet göstermektedir. Dikkat ederseniz çimento, yapı malzemeleri, inşaat, enerji ve iş makineleri inşaat anlamında



Sanko Makina Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Akif Atabay

birbirleriyle alakalı konulardır. İnşaat, Türk ekonomisi için lokomotif sektördür. İnşaat faaliyetleri sürdüğü sürece, Türk ekonomisi de yürür. Bu da giyinme, yeme- içme, ulaşım, barınma gibi farklı sektörlerin canlılığını sağlar. Son yıllarda nüfusumuzdaki artış, beraberinde yeni konut ihtiyacını da getiriyor. Ayrıca "Yapı Denetimi Uygulama Yönetmeliği" öncesi yapılan binaların inşaat kalitesi çok kötü. Bu noktada bir yıl önce çıkarılan "Kentsel Dönüşüm Yasası" çok önemlidir. Yasa ile hayata geçirilen riskli binaların yenilenmesi, inşaat sektörüne ilave bir hareket getirmiştir.

"Makina sektörüne gönül verdik"

İstanbul'daki 3.Havaalanı, Kanal İstanbul gibi projeleri de eklersek, bugün olduğu gibi önümüzdeki 5-10 yıl içinde de iş makinalarına çok yoğun bir talep olacağını söyleyebiliriz. Sanko Grubu'nun 2003 yılında yaptığı yatırım, bugün meyvelerini vermeye başlamıştır. Bu da Sanko'nun ne kadar vizyoner olduğunu göstermektedir. Sırf 3.Havaalanı Projesi için 1.000 adet yeni iş makinası talebi oluşacağını tahmin ediyoruz. Bu projenin Kanal İstanbul ile entegre çalışacağı planlanıyor. Bu açıdan bakıldığında her iki proje de gerçek anlamda çığırın projeleridir. Bu çığırın projeler çığırın talepleri de doğuracaktır. Biz tüm bu gelişmelerden memnunuz. Makina sektörüne gönül verdik. Hızla ilerliyoruz ve ilerlemeye de devam edeceğiz.

Gaziantep'teki tesisinizde hangi ürünler üretiliyor? Bu ürünlerin çıkış amacı neydi?

Gaziantep'te 500 dönüm açık, 42 dönüm kapalı alanda, MST markamızla

kazıcı yükleyici ve teleskopik forklift üretimi gerçekleştiriyoruz. Biliyorsunuz, inşaat makinaları pazarının yüzde 40'ından fazlası kazıcı yükleyicilerden oluşuyor. Çünkü bunlar, çift işlevli makineler. Hem kazı hem de yükleme işini birlikte yapabiliyorsunuz. Böylece 2 makinanın yapacağı işi, bir makina ile yapmış oluyorsunuz. Türkiye için çok uygun ve dolayısıyla bol rağbet gören bir makina. 2013 yılı içindeki talep artışı da dikkat çekici. Bizim kazıcı yükleyici pazarındaki payımız yüzde 15'lere geldi. Telehandler da dediğimiz teleskopik forkliftteki pazar payımız ise yüzde 30 civarında ve hızla artıyor.

"Teleskopik forklift pazarını geliştirmeye çalışıyoruz"

Teleskopik forklift pazarı şu anda oldukça küçük. Çünkü geliştirilmemiş bir pazar. Ama yurtdışında özellikle gelişmiş ülkelerde talep fazladır. Çünkü forkliftlerin belli bir mesafeye kadar yanaşma ve sınırlı kaldırma mesafeleri var. Ama

"Kazıcı yükleyici pazarındaki payımız yüzde 15'lere geldi. Teleskopik forkliftteki pazar payımız ise yüzde 30 civarında ve hızla artıyor"

teleskopik forkliftlerde, bu mesafeler oldukça fazla. Örneğin bizde 7 metreden 17 metre yüksekliğe kadar 7 farklı modelde telehandler var. Bunlar inşaatlarda, tarımda, depolarda, endüstriyel alanlarda ve hatta engebeli arazi şartlarında bile kullanılabilir. Biz de bu pazarı geliştirmeye çalışıyoruz. Her geçen gün





etrafınızda daha fazla teleskopik forklift görmeye başlayacaksınız.

Ürünlerinizi nasıl geliştiriyorsunuz? Ar-Ge ve Ür-Ge faaliyetleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz?

Ar-Ge ve Ür-Ge konusunda çalışan ciddi bir mühendislik kadrosuna sahibiz. Ar-Ge grubumuz daha çok temel araştırmalarda bulunuyor. Ür-Ge grubumuz ise mevcut ürünleri iyileştirmeye çalışıyor. Bizim için operatör konforunu sağlamak çok önemli ve bu konuyla Ür-Ge'nin yanı sıra direkt olarak Ar-Ge de ilgileniyor. İş makinası deyip geçmemek lazım. Günümüzde iş makinalarında klima var, araçlardaki koltuk, direksiyon simidi, pedal mesafeleri, joystick kolları, uzanma mesafeleri, binme ve inme kolaylıkları hatta bakım sırasında çabuk erişilebilirlik bile operatörlerden gelen talepler doğrultusunda geliştiriliyor. Bir diğer konumuz da yakıt. Bir makinanın kazma ve yükleme kapasitesi elbette ki önemli fakat bunları yaparken birim zamanda ne kadar yakıt harcadığı da dikkat edilmesi gereken bir konu. Bizim makinalarımız, yakıt tasarrufu açısından çok başarılı. Dediğimiz gibi, büyük paralar harcadığımız geliştirme faaliyetlerimiz için hiç durmadan çalışan kuvvetli ekiplerimiz var.

Bir yerli üretici olarak destek görüyor musunuz?

Bu soruyu sorduğunuz için teşekkür ederim. Bizim için öncelikli konulardan biride bu. Çünkü biz ciddi bir dövizi, ciddi bir katma değeri Türkiye'de bırakıyoruz. O kadar da ileri gitmişiz ki, makinanın 3'te 2'sini yerleştirmişiz. Hedefimiz, bunu daha da ileri noktalara götürmek. Bu konuda da çalışmalarımız devam ediyor. Devlet bence teşvik konusunda elinden geleni yapıyor. Başbakanlık'ın 2011 yılında yayımladığı bir genelge var; kamu kuruluşlarında yerli malı kullanımına ilişkin. Tüm kurumlara

gönderildi bu genelge ama maalesef tamamıyla uyulduğunu söyleyemeyeceğim. Burada ciddi bir sıkıntımız var. Biz biliyoruz ki kamu kuruluşlarının sağlayacağı destek yerli üretimin önünü açacaktır. Pazarın yaklaşık yüzde 10'unu kamu alımları oluşturuyor. Toplam kamu alımlarının içindeki yerli makina oranı ise yüzde 60'ın üzerindedir.

"Turquality'e sahip olmak için önemli çalışmalar yaptık"

Devletin bu anlamda yaptığı çok önemli bir iş daha var: Turquality. Bu, sadece bir belge değil; bir süreç. Buna sahip olmak için önemli çalışmalar, önemli iyileştirmeler yaptık. Tüm çalışanlarımız bu disiplinin içinde yetişiyor. Her şeyi yazıyorsunuz ve yazdıklarınızı uyguluyorsunuz. Bir süre sonra bir yaşam tarzı haline geliyor. Devlet bence elinden geleni yapıyor. İsteğimiz, genelgeye herkes uysun ve Turquality kapsamı geliştirilerek devam etsin. Farklı teşvikler geliştirilirse onlardan da yararlanmak için çaba sarf edeceğiz.

Başarınızın sırrı nedir?

Bir kere müşterimize her zaman yakınız, ciddiyetle dinleriz, geri bildirimleri fabrikaya taşırız ve dikkate alınmasını sağlarız. En önemli düsturumuz, aynı müşteriye farklı tarihlerde birden fazla makina satmaktır. Pazarlamada bir kerelik müşteri, iyi bir verimlilik göstergesi şeklinde algılanmaz. Siz bir müşterinizden birden fazla sipariş alabiliyorsanız, orada büyük veriminiz var demektir. Makinalarımız da sağlamlığı, verimliliği nedeniyle beğeniliyor. Tabii yakıt tasarrufu, bu verimliliğin en önemli parçası ve bu yüzden çok tercih ediyoruz. Makinalarımızı kullanan operatörler bizim için çok önemli. Müşteri tanımımız kapsamında onlara değer veriyor, konforlu ve rahat bir ortamda çalışmalarını için gayret gösteriyor, kendileriyle yakın temasta olmaya dikkat ediyoruz.

"Mobil servis istasyonlarımızı harekete geçirdik"

Satış sonrası hizmetlerinize ne kadar önem veriyorsunuz?

İmalat yapan yerli bir firma olarak tabii ki çok önem veriyoruz. Sadece iyi makina üreterek bu işi yürütemezsiniz. Sonuçta beko loderler, güç çalışma şartlarında çalışan zaman zaman kapasitelerinin üzerinde zorlanan makinlardır. Ayrıca belli aralıklarla mutlaka bakımlarının yapılması gerekiyor. Bu nedenle zamanında servis vermeniz şart. Bu kapsamda, hızlı hareket edebilmek ve en iyi hizmeti götürebilmek için mobil servis istasyonlarımızı faaliyete geçirdik. Bu araçlar kompresörden kaynak makinasına kadar her türlü donanıma sahip. Bu sayede müşterinin şantiyesinde ihtiyaçlarını karşılayabiliyoruz. Ayrıca çok yaygın bir servis ağıımız var. Bizim müşterilerimiz, operatörlerimiz bilirler ki, makinalarına bir şey olursa Sanko her zaman yanlarındadır.

Gelecek için ümitli misiniz?

Ümitliyiz. Burada büyüyeceğiz ve yakın coğrafyada lider firmalardan biri olacağız. Kısa sayılabilecek bir zamanda gerek çok uluslu gerekse yerli, yılların firmaları arasından sıyrılıp iç piyasada yüzde 15'lik pazar payına varmamız, üretimimizin yarısından fazlasını yurtdışına satıyor olmamız çok önemli bir olay. Fabrikamızın daha büyük kapasitelere ulaşmak için tasarlanmış altyapısı, ileri teknolojimiz ve en önemlisi yetişmiş insan kaynağımız bu uğurdaki kuvvetli ve güvendiğimiz yanlarımız. Pazarlama konusundaki yatırımlarımız artarak devam edecek. Gerek uluslararası gerekse ulusal anlamda bütün belli başlı fuarlarda MST markasını göreceksiniz. BA-UMAdan sonra IDEF 'de idik; şimdi ise KOMATEK hazırlıkları içindeyiz. Müşterilerimize, operatörlerimize de yatırımlarımız devam edecek, onlarla iş birliği içinde yeni projeler üreteceğiz.

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul

Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

2 bin 222 araç görev yapacak

Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu; “Orman yangınlarında, 2013 yılında 2 bin 222 araç ve iş makinası görev alacak” dedi.

Orman ve Su İşleri Bakanlığı’ndan yapılan açıklamaya göre Bakan Eroğlu, bu yaz sıcaklık ortalamalarının mevsim normallerinin 0,5 ile 1 derece üzerinde seyredeceğinin tahmin edildiğini belirterek; orman yangınlarıyla mücadele için bütün tedbirlerin alınmasını ve orman teşkilatının teyakkuzda olmasını istedi.

Orman yangınlarında 2013 yılında toplamda 2 bin 222 araç ve iş makinasının görev alacağını ifade eden Eroğlu, 6 idari he-



likopter, 24 su atar helikopter, 14 dromader uçak, 6 amfibik uçak olmak üzere toplam 50 hava aracının hizmet vereceğini belirtti.

Doosan Forklift Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bayi Toplantısı İzmir’de yapıldı

Sanko Makina’nın Türkiye temsilcisi olduğu Güney Kore markası olan Doosan forkliftlerin her iki yılda bir düzenlenen Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bölge Bayileri Toplantısı, 12-13 Mayıs 2013 tarihlerinde üçüncü kez Türkiye’de düzenlendi.

2007 ve 2011 yıllarında İstanbul’da düzenlenen organizasyon, bu yıl İzmir’de gerçekleştirildi. Türkiye’nin de içinde olduğu Doosan Forklift Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bölgesi’nden çok sayıda bayinin yanı sıra Doosan ve Sanko Makina yetkilile-



rinin de katıldığı etkinliğin ilk gününde teknolojik yeniliklerin duyuruları yapıldı

ve dört adet ürün demonstrasyonu içeren bir toplantı düzenlendi.

İzmir Körfezi’nde bir gemide düzenlenen gala yemeğinde ise Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Sanko Makina Genel Müdürü Orhan Aydoğan ve Sanko Makina Satış Direktörü Faruk Köse; Doosan Industrial Vehicles CEO’su Chin Won Park tarafından takdim edilen son iki yılın satış ve pazarlama alanlarındaki en başarılı Doosan Bayii ödülleri aldılar.

Organizasyonun ikinci gününde katılımcılar Efes ve Şirince gezisine katılarak dinlenme fırsatı buldu.

Kuveyt, Türk iş adamlarını yatırıma çağırıyor

DEİK Türk-Kuveyt İş Konseyi Toplantısı’na katılan Kuveyt Ticaret ve Sanayi Bakanı Anas Khaled Al-Saleh, Türk özel sektörünün Kuveyt’e gelmesini arzu ettiklerini belirterek; “İnşaat sektörlerinin yanında diğer sektörlerde de yatırımcı görmeyi talep ediyoruz” dedi.

İstanbul’da gerçekleştirilen Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Türk-Kuveyt İş Konseyi Toplantısı’nda konuşan Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye’nin en hızlı büyüyen ülkelerden biri olacağına dikkat çekerek; “Avrupa’nın peşinden gidiyoruz. En canlı büyüyen pi-



yasalardan biriyiz” ifadesini kullandı. Türk-Kuveyt İş Konseyi Başkanı İbrahim Ekşi ise iki ülke arasındaki yatırım ilişkilerinin canlanmasını gerektiğini vurgularken, TOBB Başkan Yardımcısı ve DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Halim Mete de söz konusu ülkeler arasındaki

ticaretin son 10 yılda 30 milyon dolar seviyesinden 500 milyon doların üzerine çıktığını, Kuveyt’in Türkiye’deki yatırım hacminin 1,1 milyar dolar seviyesine ulaştığını söyledi.

Kuveyt Ticaret ve Sanayi Bakanı Anas Khaled Al-Saleh, Türk yatırımcıların Kuveyt’e gelmesini istediklerini belirtti. Al Saleh; “Engeller var ve engellerin kaldırılması adına gerekeni yapacağız. Bunu yaptığımızda Türkiye’den şirketler ülkemize gelecek. Onları en iyi şekilde ağırlayacağız. İnşaat sektörlerinin yanında diğer sektörlerde de yatırımcı görmeyi talep ediyoruz” diye konuştu.

DX340LC



Doosan. Yakından bakınca, daha iyi olduğumuzu göreceksiniz...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.

www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr





Hızlı Tren Projesi, SITECH sistemleriyle hızlanıyor



Ankara-İstanbul Hızlı Tren Hattı koridorunda Gebze-Köseköy arası yaklaşık 54 kilometrelik çift hatlı demiryolun sökülerek yeniden yapımında görev alan Kolin İnşaat, SITECH Eurasia Teknoloji tarafından sunulan Trimble makina kontrol sistemleriyle zamandan ve maliyetten tasarruf sağlıyor.

Son zamanlarda sayısı giderek artan yol projelerinin hem daha kısa sürede hem de yüksek hassasiyetle hayata geçirilmesi için tasarlanan makina kontrol sistemleri, bu projelerde vazgeçilmez bir unsur olarak karşımıza çıkıyor. Yol müteahhit firmaları için plan dışı makina yatışlarının olmaması, asgari malzeme kullanımı ve işlerin tek seferde yapılması anlamına gelen bu sistemlerin kullanımı ülkemizde de giderek artıyor.

Türkiye'nin önde gelen Karayolları müteahhit firmalarından Kolin İnşaat da bu ürünleri tercih edenler arasında. Salini ve GCF ortaklığıyla; Gebze-Köseköy Kesiminin Rehabilitasyonu ve Yeniden Yapımı Projesi'nin traverse kadar olan tüm altyapı çalışmalarını üstlenen Kolin İnşaat, SITECH Eurasia Teknoloji tarafından satışa sunulan Trimble ürünleri ile yol çalışmalarındaki kalite ve verimliliğini artırıyor. Yolun proje tasarımından asfalt silindirinin son pasına kadar yol

inşaatında çözümler sunan bu sistemler; doğru eğimlerle tesviye edilmiş, muntazam olarak sıkışmış, kusursuz ve ondülasyonsuz bir nihai yüzeye ulaşılmasına imkân sağlıyor.

Proje hakkında

160 km/saat maksimum tasarım hızına sahip demiryolu hattı; toprak işleri, tarımsal amaçlı tünel ve menfezler, çeşitli yapılar, drenaj işleri, ihata inşaatları dâhil olmak üzere demiryolu alt-

yapı inşaatı; balast ve hat döşemeyi kapsayan demiryolu üstyapı inşaatı ve elektrifikasyon, sinyalizasyon ve telekomünikasyonu içeren elektromekanik işlerinden oluşuyor. Toplamda yaklaşık 2 milyon metreküplük toprak çalışmalarının olduğu yol projesinde, 1 milyon ton da üstyapı işleri bulunuyor. Mevcut iki hattın sökülerek yeniden yapılmasını kapsayan proje, yanına büyük bir hat daha eklenerek 3 hat olarak inşa ediliyor.

Makinalarda çağ atlatacak Trimble yol çözümlerinin kullanıldığı Gebze Şantiyesi'ni ziyaret ederek, bu sistemlerin nasıl çalıştığını yakından gözlemledik. Görüşlerini aldığımız Kolin İnşaat Proje Müdürü Ersan Sevim, SITECH Eurasia Teknoloji Satış Temsilcisi Özkan Uluşar ve Kolin İnşaat Üstyapı Formeni Çetin Süt, Forum Makina'ya tüm yol müteahhitlerini ilgilendirecek önemli açıklamalarda bulundular.

Haziran ayı sonunda altyapı çalışmalarının bitmesi planlanıyor

2012 yılının Mart ayında çalışmalarına başlanan projenin 29 Eylül 2013 tarihinde tamamlanması hedefleniyor. Sözleşmeye göre 30 ayda bitirilmesi gereken projenin yaklaşık 1 yıl öne çekildiğini ve bu sebeple çalışmalara hız verdiklerini ifade eden Kolin İnşaat Proje Müdürü Ersan Sevim; "Demiryolunun çalışır hale gelmesi için sinyalizasyon çok önemli. Sinyalizasyonun da denemelelerinin yapılması, hatlarının ve kablolarının döşenmesi için belli bir süre lazım. Bu amaçla bizim de altyapı çalışmalarını Haziran sonunda bitirmiş olmamız gerekiyor. Ondan sonra üstyapı, sinyalizasyon ve diğer işler yapılacak. İş zamanında yetiştirebilmek için daha fazla ekipte çalışıyoruz. Şu an tabloda yetiyecek gibi duruyor. Programda çok aksamış durumda değiliz" dedi.

"Projenin en zorlu yanı, demiryolu güzergâhından geçen hatlar"

Projeyi gerçekleştirirken karşılaştıkları güçlüklerden bahseden Ersan Sevim, projedeki en zorlu işin mevcut demiryolu güzergâhından geçen hatlar olduğunu söyledi. Özellikle Tüpraş Bölgesi'nden geçen petrol ve petrol türevlerine dayalı gaz, doğalgaz, boru ve benzin hatlarının (Botaş Hattı) problem yarattığını ifade eden Sevim, aynı zamanda mevcut fabrikaların ve tesislerin demiryolu altından sık geçişlerinin olduğunu belirterek



Kolin İnşaat Proje Müdürü Ersan Sevim

şunları söyledi: "Bu geçişlerde, farklı liman tesislerinin kendi şebekeleri ve limana geçiş noktalarında alt geçitleri var. Mesela İzmit içerisinden geçerken yaklaşık 9 kilometre enerji hattına takıldık. Burası sanayi bölgesi olduğundan dolayı bir de yük hattına ihtiyaç var. O yüzden bu dar koridora üçüncü hattı yerleştirmeye çalışıyoruz. Üçüncü hat da çoğu noktalarda çok zorlanılarak geçiliyor. Bu projedeki en büyük sıkıntı, bu geçişler ve deplasmanlar" açıklamasında bulundu.

Trimble sistemleri sayesinde asfalttaki pürüzler gideriliyor

Proje Müdürü Ersan Sevim, bu ürünün ilk olarak Manisa- Menemen Yol Projesi'nde denediklerini ve memnun kalarak son 1,5 yıldır diğer projelerine de yaygınlaştırdıklarını belirterek, Trimble makina kontrol sistemlerini tercih etme sebeplerini ise; "Karayollarının son yıllarda özellikle sözleşmelerde uyguladığı üstyapılarda yüzey düzgünlüğü testi meselesi var. Karayollarından ödemeleri bu testin sonuçlarına göre alıyor-sunuz. Yüzey düzgün değilse asfaltın bir kısmını kaldırıp yeniden yapmak zorunda kalıyorsunuz. Binder ve aşınma tabakalarının düzgün olması için de özellikle alt temel ve plent miks temel seviyelerinde imalatı pürüzsüz, kot seviyelerini de şartname kurallarına uygun yapmanız lazım. Durum böyle olunca, biz de ilk olarak finişerde bu sistemleri uygulamaya karar verdik ve oldukça başarılı olduk. İzmir Bölgesi'nde yapmış olduğumuz üstyapılarda ve diğer çalışmalarda mükemmele yakın sonuç-

lar çıktı. Bundan dolayı bu projede de Trimble makina kontrol sistemlerini kullanıyoruz" şeklinde anlattı.

"Bu sistemler sayesinde kalifiye elemana gerek kalmıyor"

Sistemlerin ilk etapta maliyetli görünmesine rağmen uzun vadeli projelerde birçok konuda tasarruf sağlayacağına değinen Ersan Sevim; "Karayollarının şart koştuğu testi geçmek için çok iyi imalatlar ve etüt hizmetleri yapmak gerekir. Oysa şu an piyasada o kadar çok iş ve eleman ihtiyacı var ki bunlar içerisinde kalifiye eleman bulma şansınız çok zor. Ancak sistemler sayesinde kalifiye eleman problemini ortadan kaldırmış oluyorsunuz. Çünkü onlara gerek kalmıyor. Bu önemli bir nokta" diye konuştu.

Makinaların üzerinde +/- 5 milimetre hassasiyetinde çalışan Total Station bulunuyor

SITECH Eurasia Teknoloji Satış Temsilcisi Özkan Uluşar da Trimble makina kontrol sistemlerinin nasıl çalıştığı hakkında bizi bilgilendirdi. Sistemi makina-ya kurmadan önce ellerinde bir projenin olması gerektiğini söyleyen Özkan Uluşar, bu projeyi öncelikle ofiste işleyerek, 3 boyutlu bir arazi modeli oluşturduklarını ifade etti. Daha sonra onu bilgisayara aktardıklarını belirten Uluşar, böylece makina kontrol sistemlerinin kurulmaya hazır hale geldiğini dile getirdi.

Özkan Uluşar, sistemin hangi bileşenlerden oluştuğunu ise şöyle açıkladı:



SITECH Eurasia Teknoloji
Satış Temsilcisi Özkan Uluşar

"Makinaların üstünde mast adını verdiğimiz bir direk bulunuyor. Bu direğin üstüne de prizma denilen bir cihaz konumlandırılıyor. Makina Total Station'dan aldığı anlık konum bilgisini operatörün önündeki bilgisayarda yüklü olan proje ile kıyaslayarak bıçak veya tablayı otomatik olarak proje kotuna indiriyor. Bunların yanı sıra sistemin en önemli bileşeni olan ve kontrol sistemine asıl referansı gönderen total station ile +/- 5 milimetre hassasiyetinde konum bilgisi sağlayabiliyoruz. Makina, üzerine ekstradan sensörler, prizma ve ana harness dediğimiz tesisat çekilerek bu hale geliyor. Tabi bunun yanında yarım veya bir gün boyunca bunların ölçümlemesi yapılıyor ki biz bu makinaı +/- 5 milimetre hassasiyetle çalıştırabilelim."

Total Station, saniyede 12 kez konum bilgisi gönderiyor

Total Station hakkında bilgi veren Satış Temsilcisi Özkan Uluşar bu sistemin hangi görevlerde bulunduğunu; "Burada çalışan makinada modellenmiş bir proje yüklü. Tabla, Total Station'dan aldığı referansla otomatik olarak proje kotuna göre kendini ayarlıyor. Tablanın aşağı yukarı hareketlerini, kontrol ettirebiliyoruz. Total Station bize saniyede 12 kez konum bilgisi gönderiyor. Bu sayede de operatör projenin neresinde olduğunu bilebiliyor. Prizma da patenti Trimble'da bulunan aktif takip teknolojisi ile robotik total station makina üzerindeki hedefe kilitleniyor böylece tabla veya bıçağın milimetrik kontrolünü sağlıyor" diye anlattı.

SITECH, müteahhitlere iki farklı model sistem sunuyor

Yersel referans sisteminden oluşan Total Station'un dışında bir de uydudan referans alınan GPS sistemleri bulunuyor.

Bunlar arasında bazı farkların bulunduğunu söyleyen Özkan Uluşar, şöyle ifade etti: "Uydudan referans alan GPS sistemi operatöre +/- 2 santimetre, yersel referans sistemi Total Station ise +/- 5 milimetre hassasiyeti sağlıyor. Total Station ile en fazla 1 kilometre çapında bir çalışma alanına sahip oluyoruz. Bu normal bir reglaj için yeterli oluyor. Fakat GPS'li sistemlerde ortalama 4 ila 5 kilometre yarıçapında bir alanda ve sayısız makinaı çalışabiliyorsunuz. Yani bir GPS sayesinde greyder, dozer ve ekskavatör aynı anda çalışabiliyor. Ancak bu projede daha fazla hassasiyetle çalıştığı için Total Station sistemi tercih ediliyor."

"Yol ve kanal projelerinde bu sistemi şantiyenin vazgeçilmezi olarak görüyorum"

Bu sistemlerin üstyapı makinalarında kullanılmasının çok faydalı olduğunu ifade eden Uluşar; yol, kanal, baraj ve

açık ocak projelerinde ve uzun soluklu saha çalışmalarda bu sistemi şantiyenin vazgeçilmezi olarak gördüğünü söyledi. Trimble makina kontrol sistemlerinin mükerrer işi ortadan kaldırdığını vurgulayan Uluşar; "Buradaki sistem şöyle işliyor: Dozer önden giriyor, beş santime kadar toprak işinin kabasını alıyor. Daha sonra arkasından greyder girip, işi sıfırlayıp çıkıyor. Yani tek seferde işi bitiriyorlar. Bence greyder ve dozer kombinasyonu bir şantiyenin vazgeçilmezi. Eğer şevler varsa aynı şey ekskavatör için de geçerli. Daha sonra finişerle de en son serimi yapıyoruz. Daha az zamanda mükemmel sonuçlar elde edebiliyorsunuz" ifadelerini kullandı.

"Bu sistemler, insan kaynaklı hataları ortadan kaldırıyor"

Kolin İnşaat'ta Üstyapı Formeni olarak görev yapan Çetin Süt, Trimble makina kontrol sistemlerini bu projede Cat marka 140M model greyderde, D8T model dozerde ve Vögele 1900 model finişerde kullandıklarını söyledi. Bu sistemlerin insan kaynaklı hataları ortadan kaldırdığını vurgu yapan Çetin Süt, bunun yanı sıra zamandan ve maliyetten de tasarruf sağladıklarını dile getirdi.

Aynı zamanda işin kalitesinin arttığının altını çizen Süt, sistemin sağladığı avantajlar hakkında şunları söyledi: "Bu sistem sayesinde daha önce 3 ya da 4 bıçakta yaptığınız işi, 2 bıçakta çözebiliyorsunuz. Ayrıca eskiden greyderin yaptığı reglajın arkasında en az iki kişi yapılan imalatın kotlarını kontrol ederdi. Şimdi ona gerek kalmadı. Bir kişi greyderi hem uzaktan kumanda sistemi ile kontrol ediyor hem de kot kontrolünü



Kolin İnşaat Üstyapı Formeni Çetin Süt



yapabiliyor. 8 kişi ile yaptığımız işi şu anda 2 ya da 3 kişi ile yapıyoruz. Personel maliyetinde önemli bir azalma oldu. Ayrıca üstyapı çalışmalarında işin kalitesi yüzde 300 arttı. Eski sistemlerde bir ofset hat oluşturmak için neredeyse 1 gün hazırlık yapılırken bunu kurmak birkaç dakikamızı alıyor. Böylece çok üretiyorsunuz. Dolayısıyla iş kapasiteniz ve kaliteniz artıyor. Öte yandan, örneğin greyder bir yerde reglaj yapıyor. Aynı hattan beş defa gitmek yerine iki defa gidiyor. Bu da yakıtta yüzde 300 tasarruf ettiğiniz anlamına geliyor.”

Sistem gece ve yağışlı havada da kullanılabilir

Makinaları 24 saat boyunca kullandıklarını belirten Üstyapı Formeni Çetin Süt, herhangi bir problem yaşamadan gece saatlerinde bile çalışabildiklerini söyledi. Aynı zamanda yağışlı havada

da sistemlerin çalışmasının mümkün olduğunu ifade eden Süt; “Total Station’u yağıştan koruduğunuz sürece yağmurlu havada çalışıyor. Kötü havanın, aşırı sıcaklığın, tozun, gürültünün hassasiyete etkisi elbette var. Bunu bertaraf etmenin yolu ise daha dar alanda çalışmaktan geçiyor. Örneğin 400-500 metrede çalışmak yerine 300 metrede çalıştığınız zaman problemi engellemiş oluyorsunuz. Ben bu projede finişeri ve greyderi 400 metreden fazla alanda çalıştırmadım, çalıştırmıyorum da. Sistemler 300 ila 400 metre yarıçapında bütün hava şartlarında çalışabiliyor” dedi.

Bir finişere daha Trimble makina kontrol sistemlerinden takılacak

Makina kontrol sistemlerini yaygınlaştırmaya karar verdiklerini açıklayan Formen Çetin Süt, Vögele marka 1900-2 model finişerlerine de Trimble ürünlerini takacaklarını söyledi. “İlk başlarda



bu sistemi kullanmamak için inat eden biri olarak şimdi herkese bunları tavsiye ediyorum” diyen Çetin Süt, yeni teknoloji bu sistemlere neden ön yargılı yaklaştığını şöyle açıkladı: “Eski bir operatör olduğum için her şeyi dokunarak yapmaya alışmışım. O yüzden makineyi kullanırken hissetmem lazım. Mesela kalınlığı ayarlarken o kolu çevirmem gerekir. Bu sistemlerde birçok şeyi hissedemiyorsunuz ama sistemleri kullandıktan sonra avantajlarını ve rahatlığını gerçekten görüyorsunuz. Şimdi bunları bu camiada tanıdığım herkese tavsiye ediyorum. Özellikle şantiye seferlerini, tanıdığım mühendisleri ve topoğraf arkadaşlarımı arıyorum. ‘Böyle bir sistem var, kullanırsanız bu kadar tasarruf yapar, iş kalitenizi arttırırsınız’ diyorum.”



“Daha az yorulup, daha çok iş yapıyorum”

Kolin İnşaat’ın Cat Marka 140M Model Greyder Operatörü Nevruz Palaoğlu: “Trimble marka bu sistemler makinalarıma takılmadan önce harita grubundan bir kişi dolgu yarma seviyelerini yere yazıyordu.. Trimble makina kontrol sistemleri takıldıktan sonra ise operatör kabininin içine yerleştirilen kontrol ünitesi sayesinde artık projeyi ekran üzerinden takip edebiliyorum. Kontrol ünitesinde sağ, sol ve eksen olmak üzere 3 tane çizgi var. Bunları takip ederek çalışıyorum. Otomatiğe aldığım zaman da makina kendisi gidiyor. Daha az yorulup daha çok iş yapıyorum. Dolgu gerektiğinde ya da herhangi bir malzeme eksik olduğunda onu fark edebiliyorum. Sıkıştırma payını da kendim ayarlayabiliyorum. Kırmızı çizgiyi geçince de araç, ‘dışarı doğru çıkıyorsun’ diye uyarı veriyor. Bu sistemler takıldıktan sonra iş hafifledi, çok daha seri çalışmaya başladık.”

Maden sektörü ihracatı, 4 milyar doları aştı



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız; “Maden sektörünün 2002 yılında 700 milyon dolar civarında olan ihracatı 4 milyar doları geçti” dedi.

Bakan Yıldız, 2. Avrasya-Orta Doğu, Kuzey Afrika (MENA) Madencilik Zirvesi’nin açılışında, madencilğin ekonominin temelini oluşturduğunu, kalkınmayı başlatan ana sektör olduğunu söyledi. Maden sektörünün 2002 yılında 700 milyon dolar civarında olan ihracatının 4 milyar doları geçtiğini belirten Yıldız, bu ihracatta doğal taşın yüzde 45, metalik cevherlerin yüzde 34, endüstriyel minerallerin yüzde 16, diğer ürünlerin de yüzde 5 pay sahibi olduğunun bilgisini verdi.

Yıldız, sektörün ithalatının ise şu anda 12 milyar dolar civarında bulunduğuna, ancak bu rakamı düşürmek ve ihracatı artırmak gerektiğine işaret ederek, 2023 yılında sektörün 20 milyar dolar ih-

racat gerçekleştirmesini hedeflediklerini bildirdi.

Yıldız: “Dünyadaki bor rezervlerinin yüzde 72’sine Türkiye sahiptir”

Bakan Yıldız, Türkiye’nin toplam maden üretimi itibarıyla 132 ülke arasında 28’inci, üretilen maden çeşitliliği açısından da 10’uncu sırada yer aldığını aktararak; “25 bin civarında toplam ruhsat, 13 bin civarında işletme ruhsatı var. Türkiye’nin altın potansiyeli; toplam 267 adet altın yatağında, 6 bin 500 ton civarında. Bunun 840 tonu görünür rezervdir. 1.926 ton da gümüş rezervi tespit edilmiştir. Dünyadaki bor rezervlerinin yüzde 72’sine Türkiye sahiptir ve bor konsantresi, rafine bor ürünleri, borik asit üretimleri itibarıyla da önemli seviyeler yakalanmıştır” diye konuştu.

Dünya ölçeğine bakıldığında feldspat rezervinin yüzde 23, bentonit rezervinin ise yüzde

20’sinin Türkiye’de bulunduğu bilgisini veren Yıldız; “Şu anda Beypazarı Trona Yatağı’nda büyük soda külü rezervi bulunan yapı içerisinde kurulan tesis, yılda 1 milyon ton soda külü, 100 bin ton civarında da sodyum karbonat üretimi gerçekleştirmektedir. Rezerv ve üretim miktarı açısından linyitte 14 milyar ton civarındayız. Yapılan araştırmalarda ülkemizde 650’ye varan renk ve dokuda mermer çeşidi bulunduğu tespit edilmiştir ve dünya doğal taş rezervinin yüzde 40’i Türkiye’de bulunmaktadır” şeklinde ifade etti.

Çevreye duyarlı ve toplumsal hassasiyetleri dikkate alan bir yapı kurmaya gayret ettikle-

rini vurgulayan Yıldız, İstanbul’da taş ocaklığıyla alakalı 19 tane ruhsatın çevreye duyarlılığı olmadığı için iptal edildiğini ve çevreye rağmen değil çevreyle beraber iş yapmak istediklerini ifade etti.

Türkiye’nin ilk Doğal Taş Analiz Laboratuvarı açıldı

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, MTA Doğal Taş Analiz Laboratuvarı’nı hizmete açtı. Yıldız, laboratuvarın açılış töreninde yaptığı konuşmada, tesisin, hem Maden İşleri Genel Müdürlüğü’ne hem de MTA’ya katkı sunabileceğini söyledi.

Akredite laboratuvar ihtiyacını bu tesisle gidermiş olacaklarını ifade eden Bakan Taner Yıldız; “İstihdamın arttığı, mermer üretim makinelerini ihraç eder hale geldiğimiz bir ortamda, bizim bu laboratuvara fazlasıyla ihtiyacımız vardı” dedi.

Açılışı gerçekleştirdikten sonra gözlük takıp önlük giyen ve doğal taş kesen Yıldız, laboratuvarı gezerek bilgi aldı. Laboratuvarın hizmete girmesinden önce, mermer sanayinin doğal taş analiz ve testi ihtiyacı, yurt dışındaki akredite tesislerde gideriliyordu.



Atlas Copco

Atlas Copco ile Barkom iş birliği sona erdi

Atlas Copco Focus Tricone matkapların 2009 yılından itibaren Türkiye distribütörü olan Barkom Grup ile olan distribütörlük anlaşması, her iki tarafın da ortaklaşa aldığı karar doğrultusunda sonlandırıldı.

Atlas Copco Makinaları İmalat A.Ş.’den yapılan açıklamaya göre, Barkom Grup Sondaj Makine ve Ekipmanları San. Tic. Ltd. Şti. ile distribütörlük anlaşmasının karşılıklı olarak bitirildiği belirtildi. Barkom Grup’a tüm çalışmaları

için teşekkür edildiği açıklamada; Atlas Copco Focus Tricone matkapların Türkiye pazarındaki satış hizmetlerinin Atlas Copco Makinaları İmalat A.Ş. şemsiyesi altında, direkt satış ekibiyle verileceği bildirildi.

KOMATEK2013

29 Mayıs - 2 Haziran 2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri Fuarı

ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ
ANKARA

A1-06 NO'LU STANDDAYIZ

DAHA UZUN ÖMÜRLÜ MADENCİLİK EKİPMANLARI İÇİN ÇELİKLER RUUKKI'DEN



Maden sanayine özel saclar geliştirerek dayanıklı çözümler üreten Ruukki, her türlü kullanım amacına uygun çelik malzemeleriyle güven ve gücü bir arada sunar. Yüksek yıpratıcı aşınmaya ve yüzey basıncına maruz kaldığı en zorlu koşullar için özel olarak tasarlanan Raex®, dayanımı ve tokluğu daha uzun çalışma ve daha kısa arıza süreleri sunarak madencilik faaliyetlerine benzersiz bir kolaylık getirir.

Daha ağır yük taşıyabilme kapasitesi ve düşük ağırlıktaki araçların üretimini mümkün kılan Optim® yüksek dayanımlı sac ise, yeni nesil ürün tasarımlarına ulaşılmasını sağlar.

İş ortağınız Ruukki ile zorlu her adım kolaylığa dönüşür...

Raex®

Optim®

Ruukki Metal San. ve Tic. Ltd. Şti.
Barbaros Mah. Dereboyu Cad. Fesleğen Sok. Uphill Court Sit.
A1-B Blok K.19 D.11 Ataşehir - İstanbul
Tel: +90 216 688 39 20 Fax: +90 216 688 39 23
www.ruukki.com.tr

RUUKKI

Energy-efficient steel solutions for better LIVING. WORKING. MOVING.

İstanbul'un 3. havalimanı ihalesinde rekor teklif

İstanbul'a yapılacak 3.havalimanının ihalesini, rekor teklif veren beşli Türk Ortak Girişim Grubu kazandı.

Ankara Esenboğa Havalimanı Sosyal Tesisleri'nde düzenlenen açık arttırmada, 25 yıllık kira bedeli için 22 milyar 152 milyon Avro teklif vererek ihaleyi kazanan; Limak İnş. San. ve Tic. A.Ş. - Kolin İnş. Tur. San. ve Tic. A.Ş. - Cengiz İnş. San. ve Tic. A.Ş. - Mapa İnş. ve Tic. A.Ş. - Kalyon İnş. San. ve Tic. A.Ş. Ortak Girişim Grubu oldu.

Makyol 4 milyar Avro, TAV 9 milyar Avro, Limak-Kolin-Cengiz-Mapa-Kalyon Ortak Girişim Grubu 12 milyar 682 milyon Avro, IC İttaş-Fraport Ortak Girişim Grubu'nun ise 20 milyar Avro kira bedeli teklif ettiği açık arttırma öncesinde ilk olarak Makyol ihaleden çekildi. Sonrasında ihalede en yüksek teklif olan 20 milyar Avro üzerinden



açık arttırmaya geçildi. Önce TAV, ardından ise IC İttaş-Fraport OGG'nun çekildiği arttırmada en yüksek teklifi Limak-Kolin-Cengiz-Mapa-Kalyon OGG verdi.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, ihaleyi değerlendirdiği konuşmasında katılımcı firmalara teşekkür ederek, yapılacak havalimanının Tür-

kiye'nin gelecek 30-50 yılına hitap edeceğini ve uluslararası hava trafiğinin uğrak noktası olacağını belirtti. Binali Yıldırım, 80 milyon metrekarelik alanda hayata geçirilecek havalimanı ile Türkiye'nin sivil havacılıktaki gelişiminde önemli bir vizyon kazanacağını vurguladı.

İstanbul Bölgesel 3.Havalimanı'nın Türkiye'nin 2023

havacılık vizyonunda en önemli eserlerinden birisi olacağını kaydeden Bakan Yıldırım, sıfırdan inşa edilecek havalimanı ile ülkeye ciddi bir yatırım yapılacağını söyledi. Yıldırım; "Arazide; 6 pisti, 1,5 milyon metrekarelik terminali ve her türlü diğer yardımcı tesisleriyle 80 milyon metrekarelik alanda büyük bir havalimanı kuruluyor" diye konuştu.

Proje bilgileri

2017'de açılacak İstanbul Bölgesel 3.Havalimanı;

- Avrupa yakasının Terkos Gölü civarındaki Karadeniz'in kıyısında yer alan Yeniköy ve Akpınar Köyleri arasında 7700 hektarlık alanı kapsayacak. Yapılar ise 5 x 7 kilometre boyutunda 3 bin 500 hektarlık alanda kurulacak.
- Terminal binası, hava taşımacılık tesisleri, hangarlar, tamir tesisleri, aktarma istasyonu ve pistlerden oluşacak.
- Yıllık 150 milyon yolcu kapasiteli olacak.
- Birbirinden bağımsız 6 pist inşa edilecek. Böylece Airbus A380'e de ev sahipliği yapacak.
- Jumbo jetlerin iniş ve kalkışlarına uygun olarak 3,5 - 4 kilometre uzunluğunda Karadeniz'e paralel 4, dik ise 2 pist yapılacak.
- 350 x 1500 metre kullanım alanı ve asma katı olan 6 katlı bir bina inşa edilecek.
- İnşaat süreci 3 etaptan oluşacak;

1. Apron, terminal binası, hava trafik, haberleşme ve meteoroloji sistemleri, yüksek hız ve bağlantı taksirutları, 3 adet 3750 x 45 metre paralel taksirut, 1 tane 3750 x 60 metre boyutunda cross pist ve 2 adet bağımsız paralel pist.
2. 1 adet 3750 x 60 metrelik bağımsız pist (Akpınar), 3750 x 45 metre 1 tane paralel taksirut.
3. 3750 x 60 metre boyutlarında 1 adet bağımsız pist (Yeniköy), 3750 x 45 metre 1 adet paralel taksirut, 1 tane 3750 x 60 metrelik cross pist ile 3750 x 45 metre boyutlarında paralel taksirut.
- Saatte 19 uçağın iniş-kalkış yapacağı pistlerin uzunlukları 3500 ile 4000 metre aralığında olacak.
- Kuzey Marmara Otoyolu ve 3.Boğaz Köprüsü ile entegre olacak.
- Eski demir yolu hattının güzergahından geçirilecek yeni bir raylı sistem ile Taksim'den direkt ulaşım sağlanacak.
- Terminal binası yeşil ve akıllı olarak tasarlanacak. Binada ayrıca cam zarf kullanılacak.

- Elektrik ve ısıtma gibi ihtiyaçlar, çöplerin geri dönüşümü ile elde edilecek.
- Uçuş yolları, sesi en aza indireyecek şekilde konumlanacak.
- Rüzgar hızını asgariye indirecek aerodinamik, tasarımda esas alınacak.
- Dış doku, elektrik kullanımını karşılamak üzere galvanik dokuyla kaplanacak.
- Direkt olarak kent üzerinden uçuşlar engellenecek.
- Bağlantılı olarak 1100 hektarlık ileri teknoloji sanayi ve ticaret alanı bulunacak.
- Ticari fuar alanı ve ofis binalarının da yer alacağı, üst 3 katında 5 yıldızlı otellerin konumlanacağı bir tesis inşa edilecek.
- Yapımında 100 bin kişiye iş olanağı sağlanacak.
- Dış dokuda İslam-Osmanlı motifinden esinlenecek.
- 3.Boğaz Köprüsü ile aynı anda bitirilecek.

Mükemmelliği Yaşayın...

**Sumitomo Paletli Ekskavatörleri
8 tondan 80 tona geniş ürün hattı...**

SUMITOMO



**ÇUKUROVA
ZİRAAT**

İSTANBUL : 0216 451 24 04 (Pbx)
ANKARA : 0312 395 03 03
İZMİR : 0232 436 04 37
ADANA : 0322 441 00 99

BURSA : 0224 443 54 33
EGE SERBEST : 0232 252 15 61
DİYARBAKIR : 0412 237 62 81
TRABZON : 0462 325 87 55

www.cukurovaziraat.com.tr



Doğalgazda dışa bağımlılık bitiyor

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, nükleer santrallerin 8 reaktörünün devreye girmesiyle Türkiye'nin 7,2 milyar dolarlık doğalgaz ithalatının kesileceğini bildirdi.

Nükleer santral teknolojisi konusunda, Güney Kore'nin 10 reaktörden sonra yerli üretime geçtiğini belirten Bakan Taner Yıldız, Türkiye'nin de 8 reaktörden sonra yerli üretime geçeceğini ifade etti. Yıldız; "9 ve 10. ünitelerimizin Türk mühendisliğince yapılacağına inanıyorum" dedi.

Bakan Yıldız, Türkiye'nin 2023 yılında elektrik üretimindeki nükleer payını yüzde 17 olarak hedeflediğini bildirdi. Nükleer güç santralleri yapan 30 ülkenin 7'sinin net enerji ihracatçısı olduğuna dikkati çeken Yıldız; "Biz bunları yaparken Türkiye'nin de enerji ihracatçısı bir ülke haline geleceğini söylüyoruz. Türkiye özellikle Orta Doğu'da ve bölgesinde bunları tamamlayabilecek bir enerji ihracatçısı olma yolunda ilerliyor" diye konuştu.



Havayolu ulaşımı yatırıma doymuyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, 26 olan ticari amaçlı havaalanı sayısının 49'a çıktığını, yıl sonuna kadar bunun 53'e yükseleceğini bildirdi.

Türkiye'nin sivil havacılıkta dünya ortalamasından çok yüksek oranda büyüdüğünü ifade eden Bakan Binali Yıldırım, son 10 yılda havacılık alanında ciddi yatırımlar yaptıklarını belirtti. Türkiye'de 10 yıl önce 8 milyon uçuş yapılırken bu

gün sayının 65 milyona ulaştığını, yıllar geçtikçe bu sayının daha da arttığını vurgulayan Yıldırım, Sektörün cirosunda 8, çalışan sayısında 4, havaalanları kapasitesinde 4, uçak filo kapasitesinde ise 2,5 kat büyüme sağlandığının altını çizdi.

Enerji dünyası, ICCI 2013'te buluştu



Sektörel Fuarçılık tarafından düzenlenen ICCI 2013 – 19. Uluslararası Enerji ve Çevre Fuarı ve Konferansı sona erdi. Fuar, 15 binin üzerinde ziyaretçiyi ağırladı.

ICCI 2013, 24 Nisan 2013 tarihinde İstanbul Fuar Merkezi'nde yapılan törenle

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız tarafından açıldı. Avrupa, Balkan ve Orta Doğu ülkelerinden başta olmak üzere 30 ülkeden 350 enerji şirketinin katıldığı ICCI 2013'te yeni ürünler tanıtıldı.

Türkiye'nin bulunduğu coğrafyadaki en

büyük ve en kapsamlı enerji fuarı ve konferansı olan ICCI 2013'te 10 panel ve 29 oturum düzenlendi. Fuar boyunca yaklaşık 200 akademisyen, özel sektör temsilcisi, kamu kurum ve kuruluşlarının yöneticileri yaptıkları sunumlarla enerji gündemindeki önemli konuları tartışma imkanı buldu.



Hidrolik kaya kırıcıları

ONUN GÜCÜNÜ KONTROL ETMEK SİZİN ELİNİZDE!

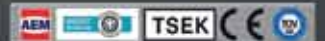
www.inanmakina.com



 **inan makina**
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

FABRİKA - ADRES

Organize Sanayi Bölgesi, Ziya Gökalp Mah. Eski Turgut Özal Cad. No: 24 Başakşehir 34490 İSTANBUL - TÜRKİYE
Tel.: +90 212 549 25 00 - 549 20 13 - 14 - 15 Fax: +90 212 549 22 75 Export Fax: +90 212 549 35 53 - 60
e-mail : info@inanmakina.com & export@inanmakina.com www.inanmakina.com





Özmak Makina, XCMG ile Türkiye'deki ezberleri değiştiriyor



Çin'in en büyük iş makinaları ve vinç üreticisi olan XCMG markasının ürünlerini Türkiye'de 13 yıldır temsil eden Özmak Makina, bugüne kadar toplam 816 adet makina satışı gerçekleştirdi. Ürün hattını genişleterek her geçen gün pazardaki etkinliğini artıran firma, 25 Mayıs'ta açılışını yapacağı Sancaktepe'deki yeni merkez ofisiyle müşterilerine daha da iyi hizmet vermeye hazırlanıyor.

Temelleri Servet Özçelik tarafından 1975 yılında atılan Özmak Makina, 1990'lı yıllara kadar Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde inşaat ve altyapı işleri yapmış. Bu tarihten sonra ikinci el makina ithalatına başlayan firma, aynı zamanda farklı markaların Marmara Bölge Bayiliği'ni de gerçekleştirmiş.

Firmanın iş makinaları alanındaki ilk distribütörlük anlaşmaları 1997 senesinde başlıyor. Bu tarihte Güney Koreli Dong Myung Topa Heavy Industries Ltd. ile hidrolik kaya kırıcıları için, 1999 senesinde ise İtalyan VF Venieri S.p.A. ile beko loder ve kompakt loder ithalatına başlayarak bu firmalarla Türkiye distribütörlüğü anlaşmaları imzalanmış.

2000 yılında XCMG ile imzaladığı bayilik anlaşmasıyla tarihinin en önemli adımlarından birini atan firma, bugün lastikli yükleyiciden asfalt ve toprak silindirine, greyderden teleskopik vince, asfalt finişerinden beton pompasına kadar uzanan geniş ürün yelpazesi ve etkin servis hizmetleriyle büyümeye devam ediyor. Attığı güçlü ve özverili adımlarla sektör-

deki olumsuz 'Çin malı' imajını değiştiren Özmak Makina'nın Genel Müdürü Cemal Turan Özçelik, Forum Makina'ya samimi açıklamalarda bulundu.

Türkiye'ye XCMG'nin hangi ürünlerini getiriyorsunuz?

2000 yılından bu yana XCMG'nin lastikli yükleyicisini getiriyoruz. O alanda iyi bir pazar payımız var. Bunun dışında greyder, silindir, ekskavatör, paletli vinç ile satışına geçen yıl başladığımız fore kazık makinaları ve son üç yıldır getirdiğimiz mobil vinçlerimiz var. Ayrıca yakın zamanda yatay sondaj makinalarını da ürün hattımıza katacağız.



Özmak Makina Genel Müdürü
Cemal Turan Özçelik

Çin ürünlerine karşı bir ön yargı vardı. Bu hala devam ediyor mu?

Çin ürünlerine karşı olan ön yargıyı kırmak kolay olmadı. O sebeple ilk dört yıl çok zorlu geçti. Ama yıllar bizim doğru iş yaptığımızı gösterdi. 2000 yılından 2004'e kadar sadece 32 adet makina satmıştık. Şu an bu sayıyı 816 adede çıkarmışsak doğru yoldayız demektir. Ancak hala ön yargı devam ediyor. Bunun sebebi de artık makinadan değil, insanların menşei üzerinden fiyat kırmaya çalışmasından kaynaklanıyor. Çünkü insanlar, Çin malını ucuz fiyatlara almaya alışmışlar. Ama şöyle bir gerçeklik var ki dünyada üretilen her makina da kullanılan motor, şanzıman ve pompa gibi komponentler, yüzde 80 oranında aynı. Eğer siz de kaliteyi yakalayacaksanız, bunları kullanmak zorundasınız. Kullandığınızda da makinanın fiyatı otomatik olarak artıyor.

XCMG'de bu komponentler kullanılıyor mu?

Evet, kullanılıyor. Mesela ekskavatörümüzde Amerika'dan getirilen orijinal Cummins motor bulunuyor. Pompası, kule dönüş motoru ve tüm hidrolik aksamı ise Japonya'dan Kawasaki marka olarak geliyor. Bir fark yaratmak için de kule

dönüş dişlimizi Almanya'dan getiriyoruz. Çin'de üretilen bir makinanın dişlisini Almanya'dan temin etmek ve o makina orada monte edip tekrar Türkiye'ye getirmek çok maliyetli. Ama biz bu maliyeti göz ardı ettik. Çünkü bizim için önemli olan kalitemiz. Çünkü biz o ön yargıyı kırmak istiyoruz. Aynı zamanda XCMG, Çin'de üretici olup da Ar-Ge konusunda bir Alman firmasından destek alan bir üreticidir. Almanya'da bir Ar-Ge firmasıyla anlaşmış, ürünlerini Avrupa standartlarına çıkarma konusunda destek almaktadır.

Makina Çin'de üretiliyor ama dünyanın en iyi komponentleri kullanılıyor diyorsunuz. Menşei kavramını kırmak için içeriğe mi bakmak lazım? İnsanlara ne tavsiye edersiniz?

Çin'de yüzlerce üretici var. Çünkü Çin'in kendi ürettiği motoru, diferansiyeli, şanzımanı, mekanik ve endüstriyel aksamı o kadar çok ki, o yüzden herkes makina yapabiliyor. Önemli olan marka ve onun arkasındaki isim. Markamız XCMG, biz Özmak Makina'yız ve ürünlerimizin arkasındayız.

XCMG'nin Çin'deki boyutları nedir? Orada güçlü bir marka mı?

Bir kere XCMG, tamamen Çin Halk

Cumhuriyeti devletinin firması. Herhangi bir yatırım ve harcama yaptığında Çin Devleti'nin gücü arkasında. Çin'de çoğu firma böyledir ama Çin Devleti, iş makinaları grubunda dünyaya XCMG ile açılmıştır. XCMG'nin 1 milyon metrekare alana kurulu bir vinç fabrikasında geçen yıl 4 bin ton kapasiteli paletli vinç üretilip bunu müşterisine teslim etmesi, gücünün en ufak bir örneği. XCMG aynı zamanda yıllık 70 bin adet lastikli yükleyici üretme kapasitesine sahip.

Çin'deki pazar payı nasıl?

Çin'de her zaman iş makinaları grubunda bir numara. Şu anda dünyanın en çok iş makinası üreten beşinci büyük firması. Vinç konusunda da adetsel üretim olarak dünyanın bir numarası. Özetle XCMG, Çin'in en büyük firması ve dünyada ilk üçe girme konusunda her yıl daha sağlam adımlar atarak ilerliyor.

2000 yılından bugüne XCMG'de teknolojik açıdan ne gibi gelişmeler görüyorsunuz?

Benim 2000 ve 2013 model makinalarım arasında standart bir otomobile dünyanın en iyi marka otomobili kadar fark var. Konfor, dış görüntü, kullanılan aksamaların kalitesi ve güvenliği





açısından her anlamda muhteşem bir gelişme yaşandı. Zaten böyle olduğu için 2000'den 2004'e kadar 32 makina satabilmişken, 2013 yılının Mayıs ayına geldiğimizde 816 adet makina sattık diyebiliyoruz. Makinalarımızda böyle bir gelişmeyi yapamasaydık, bugüne kadar Türkiye pazarına Çin menşei ürünle girmeye çalışıp, bir iki yıl içerisinde pes eden firmalar arasında olurduk.

'Önemli olan ikinci makina satılabilir' denir. Aynı müşteriye ikinci bir makina daha satabiliyor musunuz?

Tabi ki. Esasen bizim için zor olanı müşteriye ilk makina satmaktır. İlk makina teslim ettikten sonra müşteri aldığı hizmet ve makina verimi sonucunda yeni alımlarında XCMG'yi tercih etmektedir. Müşterilerimiz arasında bu şekilde bir çok örnek verebilirim. Ankara'da Data Madencilik firmasında 12 adet, İstanbul'daki Paksoy Beton'da 4 adet lastikli yükleyicim, yine İstanbul'da Varol Beton'da 3 adet lastikli yükleyicim, Zetaş AGT firmasında 3 adet paletli ve 2 adet mobil vincim kullanılıyor. Aynı zamanda Kütahya'daki Koçhan Madencilik'te de 4 adet lastikli yükleyicim bulunuyor. Koçhan Madencilik'in kullandığı bu yükleyicilerden 2 tanesi, Türkiye'ye ilk getirdiğimiz modellerdir. 22 ve 29 ton segmentinde makinalar. Pazar lideri olan başka bir marka ile benim markam arasında yüzde 10 fiyat farkı varken, müşteri tereddütsüz XCMG aldı. Çünkü bize güveniyor. Özmak Makina bunu satıyorsa, 'Bu makina iyidir' dedirtebiliyoruz. Bizim başarımızın sırrı bu.

Farklı bir satış tarzınız var. Mesela internet sitenizde fiyatlarınız yazıyor. Bu sektörde pek görünmeyen bir şey. Fiyatlarınızı açık bir şekilde göstermeniz sebebi nedir?

Tamamen samimiyet. Yani müşteri şuna inanıyor: 'Ben herkesle aynıyım. Özmak Makina ailesine girdiğimde, ben üvey



evlat muamelesi görmüyorum.' Biz her müşteriye eşit yaklaşırız, koşullar hiç değişmez. Fiyat internette yazan fiyattır. Kesinlikle vadeli satış yapmayız, peşin satarız ve hiçbir zaman nakliye ücreti fiyatlarımıza dâhil değildir. Böyle net bir çizgimiz var. Ben hiçbir zaman çizgimden taviz vermem. Böyle olduğu için de firma çalışanlarımız 10, 15 yıllıktır. Taviz vermediğim için 2000 yılında ilk getirdiğim makina alan müşterim benden makina almaya devam ediyor.

Bu işte satış sonrası çok önemli. Bu anlamda müşterilerinize nasıl destek sağlıyorsunuz?

İşin içine hafta sonu girmediği sürece bizim ertesi gün hizmet politikamız var. Bunu mümkün olduğunca uygulamaya çalışıyoruz. Çünkü müşterilerimiz, bu makinalar sayesinde para kazanıyorlar ve onların arıza yapmadan çalışmasına ihtiyaçları var. Ben her çalışıma, 'O makina her ay leasing taksitini sen ödüyormuşsun gibi düşün ve müşteriye öyle hizmet et' diyorum. Bizim de kömür ocağımız, kilitli parke taşı tesisimiz var. Biz de makina çalıştırıyoruz. Benim formenim beni aradığında, ben o telefonu 'Acaba bir sorun mu var da beni arıyor?' telaşıyla açıyorsam, müşterim aradığında da ona aynı hassasiyetle yaklaşıyorum.

Müşteriler Çin makinalarına nasıl yaklaşmalılar? Siz ne tavsiye edersiniz?

Çin'den makina getiren bir firmayla konuşuyorlarken müşterilerime 3 soru sormalarını tavsiye ediyorum. Birincisi, ne

kadar zamandır Çinlilerle çalışıyorsunuz? İkincisi, şimdiye kadar kaç adet makina sattın? Üçüncüsü ise bu işe ne kadar devam edebilirsin? Bu işe girip 1 yıl sonra bırakıp kaçan çok firma oldu. Çünkü Çin malları fiyatı itibarıyla satıcı firmalara çok cazip geliyor. 'Biz koca firmayız. Bu kadar satış ağımla kıyamet gibi satarız' diyorlar. Çok yanlış. Çünkü Çin malı ürün satmak hiçbir ürünü satmaya benzemez. Çinlileri anlamak lazım.

Çin kültürü, farklı değil mi?

Kesinlikle farklı. Çin'de başarının sırrı, hızlı reaksiyon vermekten, hizmeti ve yedek parçayı müşteriye zamanında teslim etmekten geçiyor. Çin'i ve onların çalışma mantığını anlamak çok önemli.

Peki, müşteriye ne vaat ediyorsunuz? Sizden makina alan birisi ne kazanacak?

Bir kere, bugün Türkiye'de yatırım yapacak her firmanın birinci kuralı, yatırım maliyetini aşağıya çekmek olmalı. Hepimizin dedelerinin söylediği bir şey vardır: Satarken değil, alırken kazanırsın. Kentsel Dönüşüm ile birlikte en çok beton santralleri ve konkasörler kullanılıyor. Bu yatırımı yaparken, sattığınız betonun fiyatı rakiplerinizinkinden çok farklı olmaz. O yüzden genel giderinizi değiştirmelisiniz. Mesela daha pahalı bir makina almazsın da benim makina-mı alırsınız. Ben müşterilerime 'Yatırım maliyetlerinizi iyi hesaplayın!' diyorum.

Bugüne kadar makinası yattığı için işinden geri kalan müşterileriniz oldu mu? Böyle bir korku sizce yerinde mi? Müşteriler belki bundan korkuyordur...

Ben sattığım her makinanın sahibiyim. O makinaların üzerinde benim ismim yazıyor ve XCMG kullanan her müşteriye ihtiyacım var. Bu sektörde, kartvizitinde cep telefon numarası yazan tek firma sahibiyim...

Bizi seçmelerinin sebebi çok



PALME[®]
Makina

Ankara
Atisan Sanayi Sitesi Abdülhalik
Renda Cad. No:25 Ostim
Tel +90 312 385 17 53 pbx
Faks +90 312 354 18 10

İstanbul (Anadolu)
Şerifali Mahallesi Mevdudi
Sok. No : 20 Ümraniye
Tel +90 216 466 04 78 pbx
Faks +90 216 466 04 79

İstanbul (Avrupa)
İkitelli OSB Sefaköy San. Sit. 13.Blk
No:28 İkitelli Küçükçekmece
Tel +90 212 549 85 52
Faks +90 212 549 85 54

İzmir
Umurbey Mah. Şehitler Cad.
No:96 Alsancak
Tel +90 232 463 37 52 - 53
Faks +90 232 463 37 50

Fabrika
Atisan San. Sit. 1573. Cad.
No : 34-36 Ostim / ANKARA
Tel +90 312 385 95 34 pbx
Faks +90 312 385 95 36

www.palmemakina.com

"yerli üretimin güz aklı"



Tekno Maccaferri'den Düzce'de önemli yatırım

Galvanizli tel ağ ürünleri üreticisi Officine Maccaferri, Tekno Şirketler Grubu ortaklığıyla dünyadaki 29. fabrikasını Düzce'de açtı.

Avrasya Bölgesi'ndeki ana üretim üssü olarak planlanan Tekno Maccaferri'nin Düzce'deki fabrikası, düzenlenen törenle faaliyete başladı. 6 milyon TL'lik yatırım ile 6 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplamda 10 bin metrekaare alan üzerine kurulan fabrikanın üretim kapasitesinin 10 bin ton olduğu belirtildi.

İthal edilen ürünlerin başında gelen ve inşaat, geoteknik ile çevre mühendisliği uygulamalarında kullanılan çift bükümlü galvanizli tel ağ üretiminin yapılacağı tesisin tam kapasiteye ulaştığında; Orta Doğu, Afrika ve eski demir perde ülkeleri ile Akdeniz'e kıyısı bulunan çevre ülkelerin de tüm ihtiyacını karşılayabileceği kaydedildi. 100 kişinin istihdam edilmesi planlanan fabrikanın ilk etapta 5 bin ton olan üretim kapasitesinin yaklaşık bin 500 tonunun çevre ülkelere ihraç edilmesi planlanıyor. 2 yıl içerisinde kapasitenin 10 bin tona çıkarılması hedefleniyor.



Penzo: "Türkiye 'BRICS'in bir üyesi olmalıdır"

Tekno Maccaferri'nin farkının anahtar teslimi projeler olduğunu söyleyen Officine Maccaferri Yönetim Kurulu Başkanı Alessandro Maccaferri; tünel uygulamaları sektöründe de Türkiye'de önemli bir pazar oluştuğuna dikkati çekerek; "Bu pazarda yeni teknolojiler anlamında ciddi katkılar sağlayacağız" dedi. Başkan Maccaferri; "Projenin başlangıç aşamasından itibaren, mühendislik değerlendirmelerinde, dizayn aşamasında,

tedarik ve son uygulama aşamasına kadar müşterilerimize teknik desteği sağlayarak anahtar teslim hizmetler veriyoruz" diye konuştu.

CEO Luigi Penzo, Türkiye'nin sahip olduğu doğal kaynakların, gelişen ekonomisi ve tarihsel birikimiyle gelişmiş ülkeler arasında yer alması gerektiğine inandıklarını kaydederek; "Bu nedenlerle Türkiye 'BRICS'in bir üyesi olmalıdır" ifadesinde bulundu. Tekno Maccaferri ortaklığının karşılıklı güven ve başarı ile devam eden

uzun süreli iş ilişkisinin doğal sonucu olarak oluştuğunun altını çizen Penzo; "130 yılı aşkın teknik deneyim ve engin bilgiye sahip dünya çapındaki Maccaferri firması Türk pazarında sektör lideri Tekno Şirketler Grubu'nun birleşmesiyle oluşan Tekno Maccaferri, doğru temeller üzerinde yükseliyor" şeklinde konuştu.

Türk ekonomisinin çok hızlı büyüdüğünü ve gelişen pazarın kendileri için büyük fırsatlar doğurduğunu vurgulayan CEO Luigi Penzo; "Türkiye'de doğrudan ve aktif olarak rol almak, Maccaferri olarak bizi çok heyecanlandırıyor. Faaliyet gösterdiğimiz ve göstereceğimiz tüm sektörlerde başarılı olacağımıza inanıyoruz. Açılışını yaptığımız Türkiye'deki ilk yatırımımız da bunu kanıtlıyor" ifadelerini kullandı.

Coşkunoglu: "Düzce'deki bu ilk fabrikamız ile bölge-mize en modern üretim tesisini kazandırdık"

Tekno Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Altay Coşkunoglu ise konuşmasında; "25 yıllık iş birliğinden sonra gerçekleştirdiğimiz yeni ortaklık ile Türkiye'deki en ge-



lişmiş geoteknik mühendislik uygulamalarına başladık. Düzce'deki bu ilk fabrikamız ile de bölgemize en modern üretim tesisini kazandırdık" dedi.

Maccaferri markasının alanında dünyada bir numara olduğunu söyleyen Coşkunoglu, çift bükümlü tel ağ türevlerinin üretilceği Düzce'deki tesis ile Türk ekonomisine önemli bir katkı sağlanacağını bildirdi. 10 ayrı ana grupta 30'a yakın çeşitteki geniş ürün yelpazesi ile ilk etapta yıllık 5 bin ton üretim yapılacağı bilgisini veren Coşkunoglu; bu rakamın ihracat oranlarındaki artış ve pazarın büyümesiyle 10 bin tona çıkacağını belirtti.

Çelik fiber üretimi 2015'te başlayacak

Üretimin yapılacağı çift bükümlü galvaniz tel ağ ürünlerinin özellikle kara, hava ve demir yolları ile liman altyapıları, heyelan bölgeleri ve nehir kıyılarında koruma amaçlı kullanılacağını söyle-



yen Altay Coşkunoglu, bu bağlamda ilk uygulamanın Kocaeli Hereke'deki 1 milyon metrekairelik alanda kaya ve taş düşmelerine karşı koruma yollu yapıldığını aktardı.

Türkiye'nin tünellecilikte de gelişim gösterdiğini ve bu bağlamda 10 bin ton kapasiteli çelik fiber üretiminin de 2015 yılında başlayacağını açıklayan Başkan Coşkunoglu; "90'lı yıllarda galvaniz tel ağ üretimi üzerine böyle bir tesis açmayı düşünmüştük. Fakat Türkiye hazır değildi. Şimdi

talep arttı. İthalatın da önemli oranda yükselmesiyle harekete geçtik. Yakın bir zamanda da yine Türkiye'de büyüme gösteren tünellecilik alanında ihtiyaç duyulan çelik fiber ürünleri üretimine de başlayacağız" diye konuştu.

Yüzde 80 pazar payı hedefleniyor

Faaliyete başlayan tesisle rekabetçi konumun güçlendiğine dikkati çeken Başkan Altay Coşkunoglu, yüzde 80 pazar payı hedeflediklerini belirtti. Üretimde ilk etap-

ta yüzde 25 ihracat hedefi koyduklarına da değinen Coşkunoglu, bu bağlamda ilk olarak Azerbaycan, Türkmenistan, Fransa ve İngiltere gibi çeşitli ülkelerden talep aldıklarını kaydetti.

Düzce Vali Yardımcısı Erdoğan Ülker de hem ülkenin hem de Düzce'nin her geçen gün geliştiğine değindi. Kentin sanayi tesislerinde artış yaşandığını belirten Ülker, söz konusu tesisin, çevre ve alt yapı düzenlemelerinde kendilerine katkı sağlayacağını söyledi.

Mercedes-Benz Türk yetkili servisleri, geceleri de hizmet verecek



Türkiye kamyon ve otobüs pazarının lideri Mercedes-Benz Türk, müşterilerine sunduğu servis hizmetlerine bir yenisini daha ekliyor.

Araçlarının devamlı çalışır halde olmasını tercih eden, çalışma saatleri içerisinde araçlarını bakım ya da

onarım için servise teslim ederek zaman kaybetmek istemeyen kamyon ve otobüs müşterilerinin taleplerini göz önünde bulunduran Mercedes-Benz Türk, müşterilerinin bu ekonomik kaygılarına cevap vermek amacıyla "Gece Ek Servisi" çalışmasını başlattı.

Bu çalışma kapsamında Mercedes-Benz Türk yetkili servisinden önce alınmış randevu ile müşteriler, araçlarını akşam saatlerinde servise bırakarak sabah teslim alabiliyorlar. Küçük onarım ve bakım çalışmaları için akşam 18.00'de servise bırakılan araçlar; gece 00.00'da veya ertesi günün sabahında teslim alınabilecek.

Şu an için "Gece Ek Servis" hizmeti verecek olan Mercedes-Benz yetkili servisleri şunlar:



Kamyon ürün grubu için: Gelecek Erzurum, Mengerler İkitelli, Mengerler Kocaeli, Hasmer Düzce ve Has Hadımköy

Otobüs ürün grubu için: Mengerler Otogar İstanbul, Has İzmir ve Gelecek Erzurum



Check-Up dosyası: “Lastikli yükleyiciler”



İkinci el bir lastikli yükleyici alırken nelere dikkat etmek gerekir? Fiyatını belirleyen değişkenler nelerdir? Kırmızı noktalar hangileridir? İşletme maliyetlerini azaltmak ve satarken de kazanmak için kullanırken dikkat edilmesi gereken hususlar nelerdir?

İşte bütün bu soruların cevaplarını konunun bir uzmanından, Borusan Makina ve Güç Sistemleri A.Ş. İkinci El Müdürü Ali Yıldırım'dan aldık.

Lastikli yükleyiciler oldukça uzun ömürlü makinelerdir

Lastikli yükleyiciler uzun ömürlüdür; ekskavatörlere veya kazıcı yükleyicilere kıyasla daha uzun çalışma saatlerince kullanılabilirler. Türkiye’de son yıllarda ekskavatör talebindeki ciddi artış ile birlikte lastikli yükleyicilerin kullanıldığı alanlar daha sınırlı hale geldi. Lastikli yükleyicilerin bazı segmentler hariç hazır malzeme yükleme işlerinde kullanılmaları, özellikle şase kısımlarının daha az yıpranmalarına ve ana komponentlerini revizyon etmek suretiyle çok daha uzun süreler kullanılmalarına neden olmaktadır. Bu sebeple lastikli yükleyiciler ikinci el piyasasında

çok fazla takasla dönen bir makina türü de değildir. Türkiye’deki makinaların ortalamalarına bakarsak, takasla gelen lastikli yükleyiciler ortalama 8 yaş ve 14-15 bin saat civarındadır. Marka, model ve kullanım koşullarına bağlı olarak değişmekle birlikte motor ortalama 20 bin saatte, şanzıman ve diferansiyeller ise 15 bin saatte revizyon edilip, makinaya ikinci bir ömür katılabilir. Türkiye’de bu makinaları 40 - 50 bin saatlere kadar kullanan müteahhitlerimiz var.

Bilinçli şekilde yapılan görsel ekspertiz yüzde 50 fikir veriyor

İkinci el bir lastikli yükleyicinin durumu hakkında yapacağımız bazı basit görsel ve teknik incelemelerle ciddi manada fikir sahibi olmak mümkün. Bize neredeyse yüzde 60-70 fikir verecek olan görsel ekspertiz için makinanın etrafında doğru

noktalara bakarak atacağımız bir tur yeterli olacaktır. Bunlar herkesin kolaylıkla yapabileceği şeyler.

Orta sınıf bir makinada lastik yenileme maliyeti 12 bin Avro’yu bulabiliyor

Adı üzerinde, lastikli yükleyiciler için lastik önemli bir performans ve maliyet kalemidir. Burada lastiklerin radyal ya da bezli olması, diş derinliği, kaplama olup olmadığı, kaplamanın sonuna gelip gel-





Borusan Makina ve Güç Sistemleri A.Ş.
İkinci El Müdürü Ali Yıldırım

mediği önemli değişkenlerdir. Orta sınıf makinalarda bir lastiğin değişimi yaklaşık 3 bin Avro olup toplamda ise 12 bin Avro yapar. Kaplama olacaksa da 5-6 bin Avro'yu bir kalemde gözle görebiliyoruz. Radyal lastiklerde çelik bir iskelet vardır. Bu iskelet yatay olarak 5 santimetreye kadar hasar almadığı sürece kaplayıp kullanabiliyoruz. Özellikle yanaklarda olan yatay kesikler radyal lastiklerde çok önemlidir.

Günümüzde çeşitli lastik kaplama teknolojileri var. Sıcak kaplama, soğuk kaplama ve orbit kaplama. Son dönemlerde tercih ettiğimiz orbit kaplamadan müşterilerimiz de son derece memnun. Biraz daha pahalı olmasına rağmen tercih ediyorlar.

Lastiklerin durumu makinanın üretimini ve yakıt tüketimini de doğrudan etkiler. Dış derinliği yetersiz bir lastikte yere tutunma zayıf olacağı için makina



patinaja gidecek ve yüke girişi zayıf yapacaktır.

Kova görsel olarak incelenebilir

Kova, kaynakla üretilen bir parça olduğu için üzerindeki olası kaynak ve çatlaklar son derece önem arz ediyor. Burada çok fazla kaynak ve tamirat yapılmış olması istenmez. Çünkü kaynak işlemi, malzeme gerilimleri yaratan bir işlemdir. Yaptığınız yeri tamir eder gibi görünürsünüz ama yüzeyde ekstra gerilimler oluşup ilave çatlaklara mahal verebilir. Ayrıca ma-

alesef Türkiye'de kaynak işleri tekniğiyle yapılmıyor. Ocak şartlarında, aceleyle çatlayan yere seyyar bir kaynak makinasıyla ilave dikiş vurulup geçiliyor.

Kovanın darbelere ve aşınmaya maruz kalan bölümleri büyük bir masraf yaratabilir. Kovanın önündeki ağır bıçağının durumu önemlidir. Aşıntı miktarı, üzerinde çatlak olup olmadığı gözle kontrol edilebilir. Orta sınıf bir lastikli yükleyicide; bıçağı, adaptörü, tırnağı, pimi, segmenti, ekstra aşınma plakaları ve işçisiyle bir kovanın yenilenme masrafı 5-6 bin Avro'yu bulabilir. İşe uygun seçilmeyen veya kötü durumda olan bir kova malzemeye doğru giremeyeceği için üretimi azaltacağı gibi yakıt tüketimini de yine olumsuz yönde etkiler.

Bom üzerinde çatlak, kaynak veya takviye kabul edilemez

Makina üzerindeki en önemli parçalardan birisi de bomdur. Değişken darbelere maruz kalan, yükte adeta savaşılan kısımdır. Dolayısı ile bu derece önemli bir parçanın üzerindeki her türlü, çatlak, kaynak ve takviye önemlidir; olması istenmez. Özellikle bomun ana şaseye bağlantı yerlerindeki çatlak ve kaynaklar çok daha fazla önem taşır. Çatlak tipi ve lokasyonuna göre bomun tamirâtı tabi ki mümkündür ancak bu tür parçalarda daha önce bahsettiğimiz şekilde kaynak hep ilave gerilimler yapacağından, bu da ilave potansiyel çatlaklara neden olacağından istenmez. Bom üzerindeki pim burç boşlukları kontrol edilmelidir. Makinayı çalıştırıp, kova yerde iken aşağı-yukarı hareketler yaparak, pim burç boşlukları gözlenebilir. Pim ve burçlar günlük olarak greslenmesi gereken parçalardır. Kurumuş bir pim burç yağ almıyor demektir, sarmıştır. Pim veya burç bozuk olabilir. Her ikisi de bozuk olup yerini de bozmuş olabilir. Bu bizim için en kötüsüdür. Çünkü hem pim hem burç hem de yerini bara dediğimiz bir işlemden geçirmek gerekir. Bu da yaklaşık 3-4 bin Avro'luk ortalama maliyet demektir.

Ön ve arka şase bağlantı noktasının tamirâtı külfetlidir

Lastikli yükleyiciler ön ve arka olarak iki ana şaseden oluşur. Bunlar göbekte iki adet büyük pimle birbirine bağlanır. Yüke yanlış veya darbeleri girmek, yağlama eksikliği gibi nedenler, burada çatlama-lara ve aşırı aşıntı nedeniyle boşluklara neden olabilir. Tamirâtı külfetlidir. Makina çalışırken kova öne basılarak göbeği hareket ettirmek suretiyle anlaşılabilir.





Aşıntı miktarı pim burç yatağını bozmayacak seviyedeyseniz, pim burç revizyonu ile tamirati mümkün ancak yeri de bozulmuşsa o zaman işlem külfeti biraz daha artıyor ve bara dediğimiz bir işlemle burç yatağını da işlememiz gerekiyor. Ön ile arka şaseyi ayırdığınız için oldukça fazla bir emek işi var. Ekskavatördeki göbek dişlisini değiştirmeye benziyor. Masrafı da 4-5 bin Avro'yu bulabilir.

İkinci el makinada ilk intiba çok önemlidir

Kullanılmış bir makinanın dış görünümü çok şey anlatır. Kabinin temizliği, kaportasındaki bozulmalar, filtreleri makinanın o güne kadarki kullanımı hakkında önemli bilgiler verir. Kabinin içine terlikle girip çalışacak hassaslıkta operatör arkadaşlarımız var. Ama bazı makinaya da giriyoruz, inanın içerisindeki çamuru kürekle kazısanız çıkmıyor. Onun makinaya bakış açısıyla diğer arkadaşımızın bakış açısı çok farklı. Dolayısıyla makina alırken ilk intiba çok çok önemlidir.

Bir makinanın bakım anlaşmasının olması veya en azından üzerinde kaliteli filtre kullanılıyor olmasından bile makina sahibinin bakış açısı hakkında çok ciddi fikirler elde edebiliyoruz. Eğer makina Caterpillar ise ve MDA olarak adlandırdığımız düzenli bakım anlaşması kapsamındaysa, geçmiş SOS (programlı yağ analizleri) raporlarından da ana komponentleri hakkında fikir sahibi olabiliyoruz. Yaptığınız düzenli bakım anlaşmasının maliyetinin bir kısmı aslında ikinci el değeri olarak size geri dönebiliyor.

Boyanmış bir makina şüphe yaratır

Makinanın boyasının orijinal olması önemlidir. Boyanmış bir makina çok ca-



zip değildir. Borusan Makina olarak revize ettiğimiz makinaların eski halini de fotoğraflarla kayıt altına alarak müşterilerimize sunabiliyoruz. Ama bilmediğimiz bir yerden makina alırken boyanmış bir makina bazı şeyleri sizden gizleme yöntemi olarak kullanılabilir. Örneğin, daha önce bahsettiğim kaynaklar. Bir kaynağı yaparsınız, çok güzel taşlarsınız, üzerine de macunu atarsınız, basarsınız boyayı. Dolayısıyla boya bir şüphe yaratır. Altında bir şey var mıdır yok mudur diye sorarsınız. Bir şey olmayabilir de ancak dediğimiz gibi şüphe yaratır. Boya kesinlikle olmamalıdır demiyoruz tabi, boya da olacak. Bu sadece alacağınız yerde bir şüphe yaratır diye parantez açmak için söylüyorum.

Bayılma testi motor, şanzıman ve frenlerin durumunu gösteriyor

Yükleyicilerin motor, şanzıman ve frenlerini kontrol etmek için sektörde işin tekniğine önem veren servis teknisyenlerinin iyi bildiği bir test var. Stall (bayılma) testi adını verdiğimiz bu test aslında birçok firmanın da kataloglarında vardır. Makinanın bu aksamalarının yük altında davranışlarını irdelediğimiz, 10-15 saniye süren ancak uzman kişilerce yapılması gereken bir testtir.

Öncelikle makine boştayken tam gaz rölanti devrini ölçerek not ederiz. Lastikli yükleyiciler için bu değer yaklaşık 2.200 – 2.300 devirdir. Bu arada şanzıman ayırma switch'ini devre dışı bırakırız. Yani test süresince şanzıman yükte olmalıdır. Daha sonra fren pedalına sonuna kadar basarken, aynı anda makina dördüncü vitesine alıp, ileri veya geri yönlerden birini seçeriz.

Makinayı ileri veya geri gitme komutu

verirken frenle de durdurmaya çalışıyoruz. Ayağımız frende olduğu için gitmiyor ama gitmeye çalışıyor. Şanzıman zorluyor ve motor da birtakım tepkiler veriyor. Bu testle beraber biz ne yapmış oluyoruz? Bir kere frenleri test etmiş oluyoruz. Makina gidiyor mu, gitmiyor mu? Gidiyorsa zaten frenler zayıftır; diskler balatalar derken 6-7 bin Avro'luk bir masraf bizi bekliyor demektir. Test süresince makinanın gitmiyor olması lazım. Bu testin tek handikabıdır. Makinanın frenlerinin sağlam olması lazım. Eğer makina gidiyorsa, şanzıman ve motoru tam yüklemeyeceğimiz için testi sonlandırmamız gerekir.

Frenler sağlamsa, yani makina hareket etmiyorsa, 4. vitesinde ve ileri yönde iken makinanın boşta kaydettiğimiz tam gaz devrinden, belli miktarda bir düşüm gerçekleşecektir. Düşecektir, çünkü biz motordan şanzımanla beraber bir güç talep etmiş oluyoruz ve motor bu gücü karşılamak için devrinden normal olarak biraz verecektir. Düşeceği izin verilen en düşük devir miktarı birçok üreticinin kataloglarında mevcuttur. Ortalama devir düşüm miktarı 150-200 devri geçmemelidir. Yani boşta tam gaz devrinin 2.300 olduğu bir ortamda 2.100-2.150 civarına düşüp motorun bu yükün altından kalkıyor olması lazım.

Şimdi burada iki şık var. Motor bu gücü karşılayamayıp bayılmaya kadar gidecek ölçüde devir kaybediyorsa (1.700 – 1.800 devir); motor revizyon istiyor demektir. İkinci şıkta ise motor 150-200 devir düşeceğine, örneğin 50 devir düşerse bu durumda şanzıman yeterli gücü

talep etmemiş demektir. Şanzımda iç kaçak vardır ki gücü içeride yiyordur. Şanzıman revizyonu gerekebilir.

Diferansiyeller için ses ve vuruntu testi yapılabilir

Akslar ve diferansiyeller de önemli kelimeler ama maalesef kapalı birer kutu. Çalışırken çıkardığı sesler fikir verebilir. Zaten ses verme seviyesine ulaşan bir diferansiyel, bu şekilde fazla çalışamaz. Yakın zamanda ciddi problem yaratacak demektir. Diferansiyeller ve şaftlar, ilk kalkışta ve frenleme esnasında boşluklar nedeniyle vuruntu yapabilir. Şaftta bir sıkıntı varsa özellikle dönüşlerde daha fazla belli eder. Yağ değişimleri düzgün yapılan bir diferansiyel 15-20 bin saatleri görebilir.

Motorun kontrolü ve egzoz dumanının bize bildirdikleri

Egzoz gazından duman olarak motor içindeki bazı verileri dışarıya atıyoruz aslında. Dumanın rengi çok önemlidir. Siyah, mavi, beyaz üç çeşit duman atabilir. Her birinin başka anlamı vardır.

Siyah duman egzozdan dışarı mazot atıyoruz demektir. Eğer filtreler temizse yakıt sistemindeki olası bir problemden bahsedilebilir. Enjektör, mazot pompası veya turbo arızası olabilir.

Mavi duman yanan yağ anlamına gelir. Motorun içindeki aşınmalarının arttığı ve silindirlerde yeterli sıkıştırmanın yapılmadığının işaretidir. Motor revizyonu gerekebilir. Beyaz duman ise en tehlikeli olabilir. Bir şekilde motor suyunun yanma sürecine dahil olduğunu gösterir. Blok, silindir çatlağı gibi ciddi problemler olabilir.

Mekanikte yüzde 100 sızdırmaz eleman yoktur. Sıfır bir motorda da birtakım kaçaklar olacaktır. İzin verilen belli bir üfleme (kompresyon) değeri vardır. Her motorun kataloğunda yazar. Bu yine manometre cinsi aletlerle teknisyen tarafından ölçülebilir ama başka bazı göstergeleri de vardır. Kompresyon basınçları artmış bir motor sıkıştırdığı havayı doğrudan motor bloğuna verecektir. Bloğun içindeki bu kaçak hava ise sürekli blok dışına kaçmayı isteyecektir. Üst kapakla silindir bloğunun, blokla karterin, manifoldların vs birleştiği yerlerden motor kaçak vermeye çalışacağı için bu tip motorlarda, yani aşınması yüksek iç kompresyonu artmış motorlarda motor dış yüzeyinde yüksek miktarlarda yağ



kaçakları görürsünüz. Büyüklüğüne göre bir motor revizyonu ortalama 4 bin Avro'dan 20-25 bin Avro'ya kadar çıkabilir.

Şanzımdaki masraflar da aşağı yukarı motorla benzerdir. Ama içindeki hasar durumuna göre değişir. Çünkü şanzıman revizyon için açtığınız zaman genellikle dişlileri kullanmayı öngörüp, rulmanları, conta ve keçeleri değiştirme öngörüsünde bulunuruz. Ama ana dişli-lerde veya kavrama gruplarında değişim ihtiyacı varsa masraf boyutu artabilir.

İkinci eldeki ortalama değer kaybı ilk yıl yüzde 15, sonraki her yıl yüzde 10

İş makinalarının ikinci eldeki değerini etkileyen çok sayıda değişken var. Marka önemli bir etkidir. Ayrıca kanunlardaki ve K.D.V. oranlarındaki değişikliklerle birlikte satıcı firmaların yeni makinalar için düzenlediği kampanyalar da ikinci el makinalara olan talebi ve fiyatlarını doğrudan etkiliyor. Dolayısıyla bu biraz tecrübeyle orantılı bir kavramdır. Kesin bir şey söylememek ve ürün gruplarına göre değişmekle beraber iş makinalarında ortalama ilk sene için yüzde 15, takip eden senelerde ise her sene için yüzde 10'lar mertebesinde bir değer kaybı söz konusudur. Bunu söylerken makinaların yılda ortalama 2 bin saat çalıştığını varsayıyoruz.

Makinanın nerede çalıştığı da elbette çok önemlidir. Örneğin taş ocakları makinaları oldukça yıpratıcı ortamlardır. Gelen darbeler neticesinde oluşan deformasyonlar çok daha fazladır. Hazır malzeme yükleyen makinalarda ise çok daha düşük yıpranma seviyeleri görülebiliyor.

Doğru kullanım ve düzenli bakım, hem çalışırken hem de ikinci elde kazandırıyor

Operatörün bir yükleyiciyi kullanma tarzı, makinanın ikinci el kondisyonuna etki eden en büyük etkenlerden biridir. Örneğin, yüke çapraz girmemesi, dönüşleri makina dururken değil hareket halinde iken yapması, fren sistemini çok sık kullanmaması, yüke uygun viteste girmesi, günlük yağlama kurallarına uyması gibi faktörler makinanın yıpranma seviyesine dolayısı ile ikinci el kalitesine olumlu yönde etki yapmaktadır.

Ayrıca makinaların bakım ve kontrollerinin düzenli olarak yapılması büyük önemli taşıyor. Periyodik bakım anlaşmaları bu konuda ciddi faydalar sağlamakta. Bu bakımlar sadece yağ ve filtre değişimi anlamına gelmiyor. Düzenli yağ analizleri ile olası riskleri, dolayısıyla masrafları ve iş kayıplarını en aza indirerek aynı zamanda makinanın kalitesine dolayısı ile ikinci el değerine de katkı sağlayabiliyorsunuz.



İnci Akü, İSDER ve üyelerini Manisa'daki üretim tesisinde ağırladı

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER), İnci Akü'nün daveti üzerine 5.Forklift Sektör Komitesi Toplantısı'nı 14 Mayıs 2013 tarihinde firmanın Manisa'daki üretim tesisinde gerçekleştirdi.

Bünyesinde 12 tane sektör komitesi bulunduran İSDER, bunlardan en önemlisi olan Forklift Sektör Komitesi'ndeki 29 üye yetkilisi ile İnci Akü'nün temelleri 2010 yılında atılan Manisa'daki yeni üretim tesisine misafir oldu. İlk defa kendi dernekleri dışında bir tesiste toplantı düzenleyen İSDER, 10 bin metrekare kapalı olmak üzere 100 bin metrekare alana sahip tesisi, toplantı öncesi gezme fırsatı yakaladı.

Aksoy: "Üyemizin tesisini hayranlıkla gezdik"

Forklift sektöründe hizmet veren en büyük firmalardan birinin İnci Akü olduğunu söyleyen İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, böyle bir komite üyesine sahip olmaktan dolayı gurur duyduklarını belirtti. İnci Akü'nün daveti üzerine Mayıs ayındaki toplantıyı Manisa'da yapmaya karar verdiklerini açıklayan Faruk Aksoy; "İnci Akü yaklaşık 2 yıldır bir fiil toplantılarımıza katılıp çalışmalarımıza destek oluyor. En son Mart ayında gerçekleşen Forklift Sektör Komitesi'nde İnci Akü bizleri Manisa'daki tesislerine davet etti ve komitenin bir sonraki toplantısının orada yapılmasına yönelik oy birliğiyle bir karar çıktı. Böylece 72 ülkeye ihracat yapan ve 550'den fazla kişiye istihdam sağlayan Türkiye'nin en önemli ve en büyük akü üreticisi üyemizin tesislerini hayranlıkla gezmiş bulunduk" diye konuştu.

Toplantının içeriği hakkında bilgi veren Faruk Aksoy, Proje Gözetim Mühendislik (PGM) firmasıyla yaptıkları anlaşma kapsamında PGM'nin hazırlamış olduğu teknik mevzuat ve çalışmaları Forklift Komitesi'nde nihai hale getirip Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na ileteceklerini söyledi. Bakanlık'ın onayından geçtikten sonra, İSDER'in forklift, elektrikli gezer vinç, kule vinç, mobil vinç ve diğer iş ekipmanlarında periyodik kontrol ve bakım konusunda yetkili bir kuruluş olacağını açıklayan Aksoy, böylece sektördeki faaliyetlerin en iyi şekilde yürütülmesi amacıyla işi belli bir standarda ulaştırmaya çalışacaklarını ifade ederek; "Artık bu işin sahibi olarak devreye gireceğiz. Türkiye'nin endüstri yatırımcılarına en iyi şekilde hizmet vermeyi ve bu doğrultuda Türkiye ekonomisinin gelişmesini hedefliyoruz" dedi.



70 civarında eğiticiye forkliftlerle ilgili 1 günlük eğitim programı düzenlenecek

Sektöre kalitesiz ve CE standartlarına uygun olmayan ürünlerin girmeye başlamasından duyduğu memnuniyetsizliği dile getiren İSDER Genel Sekreteri Aksoy; "Eline çantasını alan 3-5 tane forklift getiriyor. Çeşitli illerde, bölgelerde servis hizmeti bile sağlayamayan kişiler, bu piyasada iş yapmaya çalışıyor. Belli etik kurallar koyarak haksız rekabeti önleyecek şekilde sektörün faaliyet yürütmesini ve hizmet vermesini hedefliyoruz" açıklamasında bulundu.

Bu doğrultuda Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Ekonomi Bakanlığı ile Çalışma Sosyal ve Güvenlik Bakanlığı'nda ürün güvenliği ve denetimi ile ilgili Genel Müdürlük'ün kurulduğunu aktaran Aksoy; "Bu Genel Müdürlük'ün amacı, Piyasa Gözetim Denetim faaliyetlerinin tüm Türkiye genelinde sadece sanayi ürünlerine yönelik yürütülmesi. Geçen hafta ilkini gerçekleştirdiğimiz bir eğitim programı oldu. Orada iş makinaları, kule vinçler, mobil vinçler, elektrikli gezer vinçler ve forkliftlerle ilgili eğitim düzenlendi. Fakat forklifte bizim istediğimiz manada bir eğitim olmadı. Çünkü 2 gün olması planlanan eğitim, 1 gün ile kısıtlı kalmıştı. Bunun için özellikle İstanbul Bölgesi'ne bakan 70 civarında eğiticiyi toplayıp bun-

lara çeşitli forkliftlerle ilgili 1 günlük bir eğitim programı düzenlemeyi planlıyoruz. Bununla ilgili Bakanlık'la görüşmelerimiz var. Aynı zamanda denetçiler için onlara yol haritası çizecek eğitim kitapçıkları hazırlıyoruz. Anlaşılır, daha görsel ve evrak üzerinden iş kontrol edebilecekleri bir kitapçık hazırlayıp bununla denetçilerin ve bizim yaşadığımız sıkıntıları en aza indirip, ortak paydada buluşmaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

Paker: "İSDER'e üye olmaktan gurur duyuyoruz"

İSDER ve üyelerine ev sahipliği yapmaktan dolayı son derece memnun olduğunu dile getiren İnci Akü Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Göksel Paker de toplantıda yaptığı konuşmada; "Biz, ürünlerimizi tüm dünyaya tanıtabilmek ve enerji deposu adıyla sektörleriyle bütünleşecek şekilde çalışmalar yürütebilmek için elimizden geleni yapıyoruz. Ürünümüzün kullanıldığı bütün sektörlerde o sektörü daha iyi anlayabilmek adına derneklere üye olmaya gayret gösteriyoruz. Üyesi olmaktan gurur duyduğumuz İSDER'i de bu anlamda değerlendiriyoruz. Müşterilerimizin ne gibi ihtiyaçları olduğunu doğrudan birinci ağızdan öğrenebilmek, pazardaki trendler konusunda fikir sahibi olabilmek ve çalışmalarımızı bu doğrultuda düzenleyebilmek için derneklelerle iş birliğini sürdürmeyi amaçlıyoruz. İSDER ile de bu amaçla çok önemli bir iş birliği içerisinde olduğumuzu düşünüyoruz" ifadelerinde bulundu.

İnci Akü Genel Müdür Yardımcısı (Satış ve Pazarlama) Kadir Kaymakçı ise konuşmasına, davetlerini kabul ettiği

için İSDER'e teşekkür ederek başladı ve şunları dile getirdi: "Manisa'nın enerji deposu olarak, enerji depolama konusunda daha fazla aktif olmaya karar verdik. Geçmişte otomotiv sektöründe ağırlıklı olan çalışmalarımızı enerji depolamanın gerektiği her yerde var olmak üzere biraz daha yoğunlaştırdık. Bunun bir göstergesi olarak da bugün gezdiğimiz fabrikamıza, bu vizyon ve misyon çerçevesinde yatırım yapıyor ve geliştiriyor. Dolayısıyla misyonumuz, enerji depolamada uzun ömürlü hızlı çözümler sunmak. Bundan sonra bu anlayışla çalışıyoruz. Gerek Türkiye'de gerekse dünyanın değişik coğrafyalarında birtakım yapılanmalarla 100. yılımızda dünyanın en iyi ilk 10 firması arasına girmeyi hedefliyoruz."



Ar-Ge Ekibi

İnci Akü hakkında

1984 yılında Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde Cevdet İnci tarafından kurulan İnci Akü, 2012 yılı itibarıyla Manisa'da yıllık 4,5 milyon, Kiev/Ukrayna'da 300 bin adet üretim gerçekleştiriyor. Üretimini yüzde 60'ını yurt dışına ihraç eden İnci Akü, otomotiv yan sanayi sektörünün ikinci, kendi sektörünün de TURQUALITY belgesini alan ilk firması olarak faaliyet gösteriyor. 14 Eylül 2009 tarihinde Sanayi Bakanlığı'ndan Ar-Ge Merkezi



belgesini alan firma, sektöründe ilk, Türkiye'de 54. tescilli Ar-Ge Merkezi'ne sahip bulunuyor. Ar-Ge mühendisleriyle sektördeki kullanıcıların

artan ihtiyaçlarına uygun ağır vasıta serisi geliştiren İnci Akü, Super Heavy Duty serisi adı verilen bu akülerde güçlendirilmiş plakalara ek olarak glassmat seperatörler kullanıyor. Bu özel seperatörler sayesinde akünün çevrim ömrü ve vibrasyona karşı dayanımı artıyor. Endüstriyel araç sektörünün büyük bir kısmına akü tedarik eden İnci Akü; Linde, Hyundai, Komatsu, Doosan, Arlift, Toyota ve Doosan gibi markaların da ihtiyaçlarına da cevap veriyor.

İstanbul'a, 21. Yüzyıl'ın örnek şehirleri kurulacak

Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, Güney Kore ziyareti esnasında yaptığı açıklamada, İstanbul'un Anadolu ve Avrupa Yakası'nda kurulacak olan yeni şehirlerde son aşamaya gelindiğini ve projenin kamuoyuna yakın zamanda tanıtılacağını söyledi.

Kurulacak şehirlerin çevresi, altyapısı, bilim merkezleri ve fuar alanlarıyla dünyadaki benzerlerini aratmayacak şekilde tasarlandığını ifade eden Bakan Erdoğan Bayraktar; "Bu şehirler, 21.Yüzyıl'ın örnek şehirleri olacak" dedi. Hükümetin 2023 yılı hedeflerinden birinin, afet riski altındaki alanlarda dönüşüm çalışmaları olduğunu belirten Bakan Bayraktar, Türkiye'de yaklaşık 19 milyon konut stokunun, 6 milyon 500 bininin depreme dayanıksız olduğunu söyledi. Bunun için geçen yıl bir kanun çıkardıklarını kaydeden Bayraktar, bu konutların 20 yıllık bir sürede bölüm bölüm dönüştürüleceğini belirtti.

İstanbul'un Anadolu ve Avrupa Yakası'na kurulacak yeni şehirlerin son durumu hakkında bilgi veren Bakan Erdoğan Bayraktar, bu şehirler için dünyadaki örnekleri incelediklerini söyledi. Gerek İstanbul'a yapılacak gerekse kentsel dönüşüm sonrası or-



taya çıkacak şehirlerin 21. Yüzyıl'a uygun olarak tasarlandığını vurgulayan Bayraktar: "İnsanların yerleşim alanlarında; çevresi, altyapısı, ulaşımı, sosyal donatı alanları, engelliler için kolaylaştırılmış mekânları, çocuk oyun alanları, eğitim imkanları, bilim merkezleri ve fuar alanlarının yanı sıra enerji verimliliği yüksek, su tasarruflı, yağmur sularının tekrar kullanılabilirdiği, sıvı ve katı atıkların ayrıştırıldığı, çevreye duyarlı mekanlar olacak" dedi.



“Babadan toruna miras kalan tek makina Caterpillar”



Altyapı ve hafriyat sektöründe hizmet veren Özgüray Hafriyat, kısa bir süre önce filosuna kattığı 2 adet Caterpillar 432 F kazıcı yükleyicinin performans ve yakıt tüketiminden son derece memnun.

Istanbul genelinde çeşitli büyüklükteki hafriyat, yıkım, altyapı, taahhüt ve dere ıslahı gibi projeleri üstlenen Özgüray Hafriyat, Borusan Makina'dan 2 adet Caterpillar 432 F kazıcı yükleyici aldı. Şu anda Ciner Holding projelerinden Kemerburgaz'daki Kasımpaşaspor Tesisleri'nin hafriyat, altyapı ve çevre düzenlemesini yapan şirketin ortaklarından Alper Özen, filoya yeni dâhil ettikleri Caterpillar 432 F kazıcı yükleyicilerden büyük verim aldıklarını belirtti.

Makina parkında 7 adet iş makinası bulunuyor

30 yıldır hafriyat sektörünün içinde olduklarını belirten Şirket Ortağı Alper Özen, babalarından devraldıkları ve 3 kardeş sahiplendikleri firmada 10 kişinin istihdam edildiğini kaydetti. Özen, şirketin filosunda çeşitli markalarda 2 adet ekskavatör, 2 adet kazıcı yükleyici ile 'ilk göz ağrısı' olarak nitelendirdikleri, babadan toruna kalan 1981 model Caterpillar 955 paletli yükleyici ve yeni alı-

nan F Serisi 432 model kazıcı yükleyicilerle birlikte toplam 7 tane iş makinası olduğunu söyledi.

Ortak Alper Özen, Caterpillar marka makinalar için 'çok yakar' algısı nedeniyle kazıcı yükleyici almakta temkinli davrandıklarını, fakat kullanmaya başladıklarında diğer marka makinalarla aralarında önemli bir oranda yakıt tasarrufu olduğuna dikkati çekti. “Bundan böyle Caterpillar'ın dışında başka bir marka makina

Özgüray Hafriyat Şirket Ortağı Alper Özen
Borusan Makina Satış Temsilcisi Erman Pektuncer



kesinlikle almam” diyen Alper Özen, Cat marka makinaların yakıt tasarrufuyla birlikte, operatör konforu ve seriliği de beraberinde getirdiğini anlattı.

Saatte 4,5 litre yakıyor

Cat F Serisi 432 kazıcı yükleyiciler üzerinde değerlendirme yaptıklarını, diğer marka makinalara göre performansla yüzde 30'luk artışa karşın yakıtta önemli oranda tasarruf sağlandığı bilgisini veren Özen; “Makinayı, Kemerburgaz'daki şantiyeden Cihangir'deki çalışmaya, deposunu doldurarak çıkardık. Operatörden makinanın çalışma saatini tutmasını istedik. Cihangir'deki çalışma bittikten sonra, makınayı bir petrol istasyonuna çektik ve depoyu yine doldurduk. 475 TL'lik yakıt aldı, 4,07'den. Bunu çalışma saatine vurduğumuz zaman da KDV'siz 16 TL gibi bir rakam yaptı. Litreye böldüğümüzde de saatte 4,5 litre oldu. İşin gerçeği burada ben de şaşırdım. Şu gidişatla aylık hesabımıza göre yaklaşık 800 TL yakıt tasarrufumuz var. Bu, göz ardı edilebilecek bir rakam değil” diye konuştu.

Cat makinaların, 2.el değerinde de bir kayıp olmadığını aktaran Özen, sözlerini şöyle sürdürdü: “Aylık yaklaşık 800 TL yakıt kârı ile yılda 8-10 bin TL tasarruf sağlanıyor. Ben makınayı 4 yıl çalıştırsam, 40 bin lira bir kâr olacak.”

Klima ve joystickler operatörün işini kolaylaştırıyor

Filoya yeni katılan 432 F Serisi'ni uzun dönem kullanmayı düşündüğünü belirten Ortak Özen, Caterpillar marka

makinaların sağlamlığının tartışılmaz olduğuna, her yönüyle çok başarılı üretildiğine yer verdi. Şirket olarak operatörlerin konforuna büyük önem verdiklerini, bu bağlamda Caterpillar iş makinalarında bulunan klima ve hassas joystick özelliklerinin de alımda tercih nedeni olduğunu vurgulayan Özen; “Artı ve çarpı levye kullanımı diye bir olgu var. Kimi operatör artı levye, kimisi de çarpı levye kullanıyor. Ama Cat bunu çözmüş. Bir düğmeyle levye bir artı, bir çarpı oluyor. Tüm operatörler rahatlıkla bu makinaları kullanabiliyor” şeklinde konuştu.

Özen, makinalardaki diğer yenilikleri ise şöyle sıraladı: “Yeni bir özellik ile radyatör, sökmekten temizlenebiliyor. Kaldırma ağırlığı ise rakiplerine göre yarım

ton daha fazla. Estetik olarak da değişmiş. Makina çamura battığında ise bir tuşla kurtulabiliyoruz. Ayrıca lastiklerinin dar olması nedeniyle dönüş kabiliyetinde de avantaj sağlıyor.”

Özen: “Operatörüm olursa, makina da alırım”

Borusan Makina'nın satış ve satış sonrası hizmetler ekiplerine duyduğu güveni dile getiren Alper Özen, düzenli bakım anlaşması yaptığının altını çizdi. Sektördeki en büyük sıkıntının kalifiye eleman olduğuna değinen Özen; “İyi operatör artık yetişmiyor. Bu sektör ileride sadece bu sorun yüzünden tıkanacak. Yoksa makinalar her geçen gün kendini yeniliyor. Yakıtta, performansta, sağlamlıkta iyileşiyor. Bizim için çalışanlarımız çok önemlidir. Özellikle operatörlerimize her türlü imkânı sunarız. Bu sezon Sivas'tan 4-5 eleman alıp kendim yetiştirmeyi düşünüyorum. O zaman makina parkını ikiye katlayacağız. Operatörüm olursa, makina da alırım” ifadelerini kullandı.

Özgüray Hafriyat'ın şantiyesinde Caterpillar 432 F kazıcı yükleyici ile çalışma yapan Operatör İbrahim Anaçoğlu, makinadan memnun kaldığını belirterek; “Yaklaşık 2 yıldır Caterpillar marka kazıcı yükleyici kullanıyorum. Yeni F Serisi, gerçekten çok güçlü. Yükte hiçbir zaman zorlanmıyor. Yakıt olarak da sınıfına göre çok iyi. Yol tutuşu süper ve kasise girdiğinde süspansiyon sistemi sayesinde hiç hissettirmiyor. Ayrıca joystickli olması çok faydalı” dedi. Anaçoğlu, yeni F Serisi'nin konforundan da övgüyle bahsetti.



Operatör İbrahim Anaçoğlu



Tarihin en büyük Bauma Fuarı'nın ardından

İş ve inşaat makinaları alanında dünyanın en büyük organizasyonları arasında yer alan ve her 3 yılda bir düzenlenen Bauma Fuarı, 15-21 Nisan 2013 tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlendi.

Avrupa iş makinaları pazarındaki daralmanın devam etmesine rağmen, bugüne kadarki en büyük Bauma or-

ganizasyonu olan fuara bu yıl rekor sayıda Türk firması katıldı. Öyle ki, ana yabancı firma çatısı altında katılanlar hariç olmak üzere 124 katılımcı ile Türkiye en fazla firma ile temsil edilen beşinci ülke oldu.

Toplam 570 bin metrekare alan üzerinde düzenlenen fuara 57 ülkeden 3 bin 400 firma katıldı. 16 holden oluşan kapalı

alanın büyüklüğü 180 bin metrekare olarak açıklandı. 390 bin metrekare üzerine kurulan açık alanda ise teşhir alanları ile birlikte bazı firmaların demo sahaları bulunuyordu.

530 bin kişinin ziyaret ettiği belirtilen bu dev organizasyona katılarak, sektördeki en son gelişmeleri takip etme imkânı bulduk.





Ammann

Yol ve asfalt konularının uzmanlarından Ammann, Stage IIIB standartlarındaki yeni toprak silindirlerini, ARX 90 ve ARP95 AC asfalt silindirlerini, AFT 800 asfalt serici ve yeni bir serme tablasını fuarda ilk kez sergiledi.



Bomag

Sıkıştırma uzmanı Bomag, yol konusundaki uzmanlığını asfalt kazıma makinalarına ve sericilere de taşıyor. 13 metrelik tablayla sergilenen BF900C model serici, 1,7 ila 5 metre arasında serim sağlayan tablayla sergilenen BF300C ve 1 metre kesme genişliğine sahip BF1000 asfalt kazıyıcı firmanın fuardaki geniş stant alanında ön plana çıkan yeni ürünler oldu.



Caterpillar

Fuarda yeni kompakt ekskavatörlerden AP300D sericiye, 6020B şovel maden ekskavatöründen yeni serici teknolojisine kadar birçok yeni ürün sergileyen Caterpillar'ın dev holünde şüphesiz en dikkat çeken ürün yeni 336E H hibrid ekskavatör oldu.

300'ü aşkın patente sahip olan 37 tonluk yeni Caterpillar 336E H, dönüşlerde atıl kalan enerjinin depolanarak tekrar kullanılması sağlıyor.

Daha düşük motor devirlerinde ama daha yüksek hidrolik güç kullanımı prensibi ile çalışan bu yeni hibrid ekskavatörün, standart modele kıyasla yüzde 25'e varan oranda yakıt tasarrufu sağladığı belirtiliyor. Herhangi bir elektriksel depolamanın olmadığı araçta hidrolik akümülatörlerin bulunması dikkat çekiyor.

Fuar esnasında düzenlenen basın toplantısında konuşan Caterpillar CEO'su Douglas R. Oberhelman, küreselleşen dünya pazarlarında Caterpillar ürünlerinin taklit edilebileceğini ancak güçlü bayi ağının asla mukayese edilemeyeceğini söyledi. Avrupa ekonomisindeki olumsuzlukların etkisini aşacaklarına inandığını belirten Oberhelman, uyguladıkları etkin stok yönetim sistemi ile küresel bayi ağlarını şoklara karşı koruduklarını ifade etti.

Çukurova Makina, dünya genelindeki 40'ı aşkın bayileriyle bir araya geldi

Bauma'ya üçüncü defa katılan Çukurova Makina, fuarda 885 ve 888 model kazıcı yükleyicileri ile birlikte yeni 980 model lastikli yükleyicisini de sergiledi.

Küresel satış organizasyonlarını büyük ölçüde tamamladıklarını ve toplam satışları içerisindeki ihracat payının her geçen gün arttığını söyleyen Çukurova Makina İhracat Satış Yöneticisi Gül Nalçacı, Bauma'nın, dünya genelindeki sayısı 40'ı geçen bayileriyle bir araya gelmek ve yeni iş birlikleri kurmak için mükemmel bir organizasyon olduğunu belirtti.

Birlikte çalışacakları bayileri belirlerken özellikle sürekliliğe dikkat ettiklerini ifade eden Gül Nalçacı, sadece satış değil, satışın devamının gelebilmesi için ürünün arkasında duran bir satış sonrası hizmet anlayışına da sahip, bölgesinde bu konularda deneyimli ve güçlü firmaları seçtikleri söyledi.

Gül Nalçacı, ihracat konusundaki çalışmalarının geçmişini hakkında şunları söyledi: "Açıkçası biz ihracat bayi ağıımızı yaklaşık 6 yıl önce kurmaya başladık. O zaman sıfırdan bir başlangıç



yaptık ve ilk çıkış noktamız komşu ülkeler oldu. Mesafesi daha yakın, iletişimi, nakliyesi, operasyonu vesaire daha kontrolümüz altında olacak ülkeleri tercih etmiştik. İlk olarak Orta Doğu ile başladık. Daha sonra Afrika ve aynı zamanda Avrupa devreye girdi. Kriz öncesi Avrupa bizim çok iyi ihracat yaptığımız bölgelerden biriydi, özellikle İspanya pazarı. Ama kriz sonrası çok ciddi bir düşüş yaşadı. Ama bu bizi aslında yıldırmadı ve yeni bölge arayış-



larına itti. Bu yeni bölge arayışı içerisinde CIS (Bağımsız Devletler Topluluğu) Bölgesi, Rusya, Eski Sovyet Ülkeleri, Türkmenistan ve Kazakistan'a ihracatımız başladı. Asya'da birkaç ülkeye satış yapıyoruz. Bundan iki yıl kadar önce de Güney Amerika pazarına girdik. İlk olarak Brezilya ile başladık. Şu an bölgenin yaklaşık

yüzde 80'ine ihracat yapıyoruz. Güney Amerika, Arjantin, Peru ve Kolombiya'ya gayet güzel adetlerle ihracat yapıyoruz.”

Çukurova Makina'nın ürün hattında kazıcı yükleyici, ekskavatör, lastikli yükleyici ve forkliftler bulunuyor. İhracatlarında kazıcı yükleyicilerin önemli bir paya sahip olduğunu vurgulayan Gül Nalçacı, girdikleri yeni pazarlarda ürünlerinin kullanıldıkça daha çok talep aldıklarını belirterek şunları söyledi: “İlk aşamada ürünlerimizi çok fazla bilmiyorlar ama inceleyip kullandıktan sonra beğeniyorlar. Çünkü toplam kalite bazında baktığınız zaman büyük oyunculardan hiçbir farkımız yok. Günümüzde artık önemli olan ideal komponent birleşimidir. Motor, şanzıman, dingil, hidrolik sistem. Burada kullandığımız ürünlerin kaliteli olması en önemli birinci etken. İkinci etken ise üretim kalitemizdir. Burada Türk üreticiler gerçekten çok yol aldılar. Operatör konforu konusunda da ciddi gelişmeler kaydettiğimizi düşünüyorum. Sadece biz değil, diğer yerli rakiplerimiz de bu şekilde. Yabancı rakiplerde de bu arada gerilemeler olabiliyor. Çünkü üretim maliyetlerinde Avrupalı üreticiler birtakım sıkıntılar yaşadıkları için tedarik zincirlerinde daha düşük kalitede malzeme kullanımına gidebiliyorlar.”



Doosan

Açık alandaki 4 bin 500 metrekairelik geniş bir alanda ziyaretçilerini ağırlayan Doosan, bünyesinde bulunan Bobcat markası ile birlikte güncel emisyon standartlarına uygun olarak geliştirilen birçok yeni modelini tanıttı. 71,5 tonluk DX700LC paletli ekskavatör, yeni DL420 lastikli yükleyici, MT41 belden kırma kamyon ve DT160 yüksek kapasiteli teleskopik yükleyici yeni ürünler arasında sayılabilir.

Hidromek, fuarın en aktif firmaları arasındaydı

İş makineleri sektöründe Türkiye'nin bir markası olarak küresel etkinliğini her geçen yıl artıran Hidromek, 2013 Bauma Fuarı'nda da bu kararlılığını sergiledi. Güzel bir tasarıma sahip standın önünün komşu firmanın uygunsuz yüksek tasarımı sebebiyle kapanması tek handikap oldu.

Hidromek, makinelerini sadece ana standında değil, fuar alanı içerisindeki çeşitli noktalarda da sergileyerek görünürlüğünü artırdı. Fuarın batı çıkışına konuşlandırılan lastikli ekskavatör, tam da Avrupa'nın, özellikle Alman inşaat firmalarının sıkça tercih ettiği bir makina türüydü. Fuar girişinde dağıtılan çantalara da yine Hidromek sponsor olmuştu. Firma ayrıca küresel basın mensupları ve bayileri için de bir akşam yemeği düzenledi.

Genişleyen ürün hattındaki hemen tüm ürünlerini fuarda sergileyen Hidromek, Türkiye'de de Komatek Fuarı'nda ilk kez tanıtacağı yeni 'Maestro Supra' Serisi kazıcı yükleyicilerini ilk kez küresel pazara tanıttı. Mevcut modellere kıyasla hidrolik sisteminde ve kabininde önemli yenilikler sunan yeni Supra Serisi'nin üretim artışı ile birlikte yakıt ekonomisi de sağladığı belirtiliyor. Fuarda 102B Maestro Supra modeli sergilendi.

Operatör güvenliği konusunda ciddi Ar-Ge çalışmaları yapan



Hidromek, fuarda 'ROPS' güvenlik standartlarına sahip kabini de ilk kez sergiledi. Türkiye'de ilk olarak tanıtımı kısa bir süre önce yapılan HMK540LC HD modelinin prototipi üzerinde gördüğümüz bu kabinin zaman içerisinde tüm Hidromek ekskavatör modellerine uygulanacağı belirtiliyor.

Halihazırda dünya genelinde 55'in üzerinde bayisi bulunan Hidromek, Türkiye dışında özellikle Rusya, Avrupa, Afrika ve Güney Amerika pazarlarında faaliyet gösteriyor. Rusya pazarındaki etkinliğini artırmak isteyen firma, bu ülkedeki sayısı 20'yi bulan bayilerini güçlendirmek amacıyla bir satış sonrası hizmetler ve bayi destek merkezi açmaya hazırlanıyor.



Hyundai

50 ve 80 ton sınıfı ekskavatörleriyle madencilik sektörünün dikkatini çeken Hyundai, Bauma'da sergilediği 120 tonluk yeni devi R1200-9 ile adımlarını daha da sağlamlaştırdı. 760 beygir gücündeki 23 litrelik Cummins motor ile güçlendirilen makinede 6,7 metrekiplük kova bulunuyor.

Fuarda prototip olarak sergilenen ve Ar-Ge çalışmaları'nın devam ettiği belirtilen R220LC HI-POSS modeli, iş makinaları sektöründe önemli bir yenilik olarak sunuluyor. HI-POSS (Hyundai Intelligent Power Optimal Sharing & Energy Saving) olarak adlandırılan yeni sistem ile geleneksel sistemlere kıyasla yüzde 20 yakıt tasarrufu sağlanacağı belirtiliyor.

IMER-L&T, Aksaray'da ürettiği mikserini, yine Türkiye'de üretilen bir kamyon üzerinde sergiledi

Son yıllarda ülkemizde yaptığı yatırımlarla Avrupa'nın en büyük transmikser üreticisi konumuna gelen IMER-L&T, Türkiye'de üretilen 8,7 metrekiplük kapasiteli bir transmikserini Ford 3536M kamyon ile birlikte ilk kez Bauma'da sergiledi.

Yerli mikser ve yerli kamyon kombinasyonu sergileyerek bu işe ilk başladığı günden beri hayalini kurdukları bir ideali gerçekleştirdiklerini belirten IMER-L&T Yönetim Kurulu Başkanı Metin Uygur; *"Türkiye'den ilk kez iki transmikserin sergilendiği ve dünyanın en önemli fuarı kabul edilen Bauma Fuarı'nda yer almaktan ülkemiz adına gurur duyduk. Fuar'da 125 Türk üretici yer almıştır. Avrupalı firmalar Türkiye'nin hızlı ilerleyişini ve başarısını bir kez daha görmüştür. Dilerim 3 yıl sonra yeniden düzenlenecek olan fuarda ülkemizden daha çok katılımcı olur"* dedi.

3 sene önce doğal afet sebebiyle beklentilerin altında kalan fuarın bu yıl kendileri açısından oldukça verimli geçtiğini ifade eden Metin Uygur; Çelikler Holding, Özkar İnşaat, Özgüven Mühendislik, Saka Beton, Lara Beton, Konya Çimento, Ford, MAN, Mercedes-Benz, Erişsan, Ünlü Beton, İnci Grup, Yeter İnşaat, Modern Beton, TML İnşaat, Yeksan Treyler gibi daha birçok firma yetkililerinin ziyareti ile stantlarının renklendiğini söyledi.

IMER-L&T fuardaki standında; Aksaray fabrikasında üretmiş olduğu Ford 3536M kamyona monteli 8,7 metrekiplük kapasiteli transmikserini, Mercedes-Benz 4140 B kamyona monteli 29 metre ve 8 metrekiplük pompalı mikserini, IHIMER mini yükle-



yici ve mini ekskavatör modellerini, IMERINT alçı-sıva-şap ve küçük inşaat makinalarını sergiledi.

Fuarda ayrıca patenti Imer Group'a ait olan ve ülkemizde de 2014 yılından itibaren transmikserler üzerinde isteğe bağlı bir özellik olarak sunulmaya başlanacak olan 'Key Life Sistemi' tanıtıldı. Bu sistemin çalışma prensibine göre öncelikle kazanın arkasında bulunan ve çıkarıldığında kazanın dönme sistemini bloke eden anahtar yerinden çıkarılıyor. Daha sonra 'Adam kapağının' civataları sökülüyor. Ve son olarak ta 'Adam kapağının' altında bulunan yeni kapak, mevcut anahtar ile güvenli bir şekilde açılarak kontrole başlanıyor.

Bu sistem ile birlikte kontrol sırasında kazanın ağırlık ve başka sebeplerle dönerek bir kazaya sebep olması önleniği belirtiliyor.



İnan Makina, hidrolik kırıcılarla başlayan ve zaman içerisinde çeşitlenen ürün hattını sergileyerek küresel bir ataşman markası olduğunu gösterdi. İnan Makina İş Geliştirme Müdürü Adnan Edizcan, Bauma'nın alanında dünyanın en büyük organizasyonu olduğunu belirterek, gelecek yıllarda fuardaki alanlarını büyütmek istediklerini ifade etti. Firma, 4-10 ton arası ekskavatörler ve kazıcı yükleyicilerde kullanılmak üzere geliştirilen ve 360 derece dönebilen yeni yıkım makasını bu fuarda ilk kez sergiledi.



JCB

Fuarın açık alanında bulunun JCB standının en yoğun olduğu anlar şüphesiz ki yine dans eden makinalar şovunun olduğu saat başlarıydı. Daha önceki şovlara kıyasla insan ve dansın daha çok kullanıldığı yeni şov ziyaretçilerin beğenisini kazandı.

Stage IIIB egzoz emisyon standartlarındaki birçok yeni modeli sergileyen JCB, yeni 4CX 'Wastemaster' modeliyle geri dönüşüm ve atık sektörüne özel bir çözüm sunuyor.

Motor üretim teknolojisini geliştiren ve üretim kapasitesini her geçen gün artıran JCB'nin egzoz emisyon çözümlerindeki dikkat çeken nokta ise dizel partikül filtresi (DPF) veya SCR sistemlerine ihtiyaç duyulmaması oldu.



Koluman Motorlu Araçlar, karayollarının yaz-kış tüm bakımlarının tek bir ana taşıyıcı ile yapılmasını sağlayan yeni 'Sistem Aracını' tanıttı. Bu yeni aracın, kolayca değiştirilebilen 3 temel platform yapısı üzerinde yol süpürgeci, tuz serpici, kar pulluğu, tünel yıkayıcı, vb 13 farklı ekipmanın kullanılmasına olanak sağladığı belirtiliyor.



Komatsu

Sektörün küresel oyuncularından Komatsu, hidrolik makinalarla elektronik sistemlerin bütünleştiği yeni bir kontrol sistemini bu fuarda ilk kez sergiledi. 'Intelligent Machine Control' (Akıllı Makina Kontrol) olarak adlandırılan bu sistem ile operatörlere günlük olarak verilen işlerin hangi anda ve ne oranda tamamlandığı proje müdürleri tarafından bilgisayar üzerinden takip edilebilecek. Ayrıca operatörler de yaptıkları işin hangi mertebesinde olduklarını anlık olarak makinadaki ekran üzerinden görebilecekler. Prototip olarak sergilenen sistemin ne zaman gerçek hayata uygulanacağı açıklanmadı.

Geçerli en son egzoz emisyon standartlarına sahip yeni birçok modelin sergilendiği büyük Komatsu fuar alanında, Türkiye'de de satışa sunulan yeni HB215LC hibrid ekskavator de bulunuyordu.



Liebherr

Ev sahibi durumunda olan Liebherr, fuardaki en büyük yapıya sahip markaydı ve 10'dan fazla yeni ürünün dünya prömiyerini gerçekleştirdi. Yeni kompakt yükleyiciler, R922 paletli ekskavator, HS8300D hibrid paletli vinç, LTM1750-9 mobil

vinç sergilenen yeni ürünler arasındaydı. 47,5 metrekiplük dev ekskavator kovası fuarın fotoğraf hatırası olarak hafızlara kazındı. Elektrik depolama sistemini ve hidrolik akümülatörleri bir arada bulunduran hibrid ekskavator prototipi de sektörün geleceği açısından ilgi çekiciydi.

Om Mühendislik, madencilik sektörüne yönelik ürünlerini sergiledi

Konstrüktif makina imalatı sektöründeki uzmanlığının üzerine 2001 yılından bu yana her türlü iş makinası için atışman üretimi yapan Om Mühendislik, Bauma'da dünya madencilik sektörüne bilgi ve tecrübe birikiminin en son ürünlerini sundu. Fuar 2010'dan sonra bu yıl ikinci kez katıldıklarını belirten Om Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Diken; "Bauma, dünyanın en önemli fuarı ve sektörün en iyi isimleri burada. Biz de kendimizi göstermeye geldik" dedi.

Madencilik sektörüne yönelik ürünlerini fuarda sergilediklerini kaydeden Oğuz Diken; "Esasında, farklı bir segmente geçtiğimiz için buradayız. Gamımızda artık sadece inşaat değil, madencilik sektörüne yönelik de ürünlerimiz bulunuyor. Böylesine büyük bir sektöre üretim yapmaya fiziksel ve teknik anlamda hazır olduğumuzu gördük, kendimize güvendik ve üretime başladık. Ürünlerimizi dünya ile buluşturmak üzere de fuardaki yerimizi aldık" diye konuştu.

Özellikle madencilik alanında kullanılan ürünlerin ciddi anlamda mühendislik bilgisi gerektirdiğine değinen Diken; "Girdiğimiz ürün gamı tehlikeli olabilecek boyutta ve asla hata yapmamanız lazım. Çünkü yapılan her hata, ülkenin itibarına zarar getiriyor ve bu 'Türk Mali' algısına olan bakış açısını değiştiriyor" ifadelerini kullandı.

Türk mallarına karşı olumsuz bir tavır olmadığını, aksine her zamankinden daha da fazla güven duyulduğunu vurgulayan



Başkan Diken; "Fuar süresince Kanada, Belçika, Kazakistan gibi birçok ülke ile yeni ilişkiler kurduk. Onlarla şirketimizin geçmişi ve referanslarını paylaştık. Görüşmelerimiz çok olumlu. Türk mallarına karşı kesinlikle ön yargı yok. İnsanlar ürünlerimize ve bize güveniyor" şeklinde konuştu.

Fuarların şirketlere olan faydalarını anlatan Yönetim Kurulu Başkanı Diken, İzmir'de her yıl düzenlenen Uluslararası Doğal Taş ve Teknoloji Fuarı'na katıldıklarını ve verim aldıkları bilgisini vererek, yurt dışında gerçekleştirilen fuarlardan ise Bauma'ya 2.kez katıldıklarını hatırlattı. "Bauma'nın heyecanı bir başkalı" diyen Başkan Oğuz Diken; bir sonraki katılımı, Eylül ayında Güney Afrika'da gerçekleştirilecek Bauma Fuarı'nda daha kapsamlı bir şekilde göstereceklerine işaret etti.

Palme Makina, yeni PDR-Z Serisi hidrolik el kumandalı silindirlerini tanıttı

2004'ten itibaren Bauma'ya katılan Palme Makina, fuarda ilk kez sergilediği zincirsiz olarak geliştirilen tamamen hidrolik çalışan yeni PDR-Z Serisi el kontrollü vibrasyonlu silindirleri ve ışık kuleleri ile iş makinaları sektöründeki etkinliğini artırdı.

120'den fazla Türk firmasının katılmasından dolayı gurur da duydukları fuardan oldukça memnun kaldıklarını belirten Palme Makine Genel Müdürü Umur Yılmaz, Avrupa'da yaşanan ekonomik kriz sebebiyle son birkaç yıldır rotayı çevirdikleri Orta Doğu pazarından; Katar, Kuveyt, Libya, Irak, Azerbaycan ve Kazakistan gibi ülkelerden yoğun siparişler aldıklarını söyledi.

Daha büyük çaplı makinalarla güçlendirdikleri iş makinaları ürün hattı hakkında da bilgi veren Umur Yılmaz, "Biz üretimimize ilk olarak perdah, master ve vibratör grubu beton makinaları ile başlamıştık. O dönemde kendimizi kısmen inşaat



makinası üreticisi olarak tanınılıyorduk. Ancak zamanla teknolojiyi yakından takip ederek teknik kadromuzu ve deneyimimizi geliştirdikçe, asfalt grubunda da var olabileceğimizi gördük. Türkiye'de de böyle bir açığın, ihtiyacın olduğunu tespit ettik. Bu da zaten kullanıcılarımızın teveccühü ile ortaya çıktı. Bu konuda ciddi bir yol aldık. Hem mevcut olan modellerimizi

geliştirmeye hem de mevcut modellerimize yeni modeller, farklı özellikler ve farklı opsiyonlar eklemeye devam ediyoruz. 2012 yılının ortalarından itibaren de asfalt grubunda PDR 1200 model operatörlü yama silindirimizle ciddi bir atığa geçtik. Müşterilerimizden aldığımız olumlu yorumlar bizi biraz daha fazla cesaretlendirdi. Şimdi 13 tonluk silindirimizin de Ar-Ge

çalışmalarını tamamıyla bitirdik. Pazara sunabilmek için bazı teknik prosedürlerin tamamlanmasını bekliyoruz” dedi.

Fuarda, yeni aydınlatma kulelerinin oldukça ilgi çektiğini ifade eden Umur Yılmaz, kaldırım yanarşma problemini tamamen ortadan kaldıran zincirsiz, hidrolik tahrikli, yeni PDR-Z Serisi el kontrollü vibrasyonlu silindirleri için de dünya genelindeki bayilerinden siparişler almaya başladıklarını kaydetti.

Umur Yılmaz, fuardaki katılımcı Türk firma sayısının artışından duyduğu



memnuniyeti ise şöyle ifade etti: “Bugün 120 olan firma sayısının gelecekte 500’leri bulmasını isterim. Şu anda da zaten Bama’daki beşinci katılımcı ülkeyiz. 10 yıl sonrasında da en büyük katılımcı ülkelerden birisi oluruz umarım. Sadece bizlerin değil, kullanıcılarımızın, bizim gibi yerli imalat yapan herkesin burada var olmasını, en azından o mücadeleyi verebilmesini arzu ediyoruz. Bunun için de Türkiye’deki organizasyonlar, dernekler, kuruluşlar, bakanlıklar nezdinde de tabi yerli imalatçı olarak her zaman destek beklediğimizi ben bir kez daha vurgulamak istiyorum. İmalatçının fazlasıyla desteğe ihtiyacı var.”

Sanko Makina satışlarındaki ihracat payını artırmayı hedefliyor

Merkezi konumu, ilgi çekici stant tasarımı, gelişmiş ürünleri ve müşterilerine ikram ettiği Antep baklavası ile fuarda her zevke hitap eden Sanko Makina, halihazırda yaklaşık yüzde 50 olan satışlarındaki ihracat payını artırmayı hedefliyor.

3 yıl öncesine kıyasla fuarın bu yıl çok hareketli geçtiğini belirten Sanko Makina Uluslararası Satış ve Pazarlama Direktörü Cenk Baykara, stantlarına farklı coğrafyalardaki çeşitli ülkelerden çok sayıda ziyaretçi geldiğini ve yeni iş bağlantıları kurduklarını ifade etti.

Küreselleşen dünyada ihracat için büyük fırsatlar bulunduğunun altını çizen Cenk Baykara, “Yurt içi satış ile ihracat arasındaki denge çok önemlidir. Bir tarafta bir sıkıntı olduğu zaman diğer taraf kurtarır. Sadece yurt içi pazar ile yaşayamayız. Çünkü yurt içinde pazar zaten belli bir noktada duruyor. Pazar payını artırırız ama pazarı büyütmeye şansımız yok. O nedenle burada denge biraz daha ihracata fazla kayıyor. Yani yüzde 30’a yüzde 70 gibi olmalı. İhracat ile çok daha geniş bir coğrafyaya satış yapma şansı olduğu için adetler ister istemez çok daha fazla oluyor” dedi.

Antep’teki tesislerinde ürettikleri kazıcı yükleyici ve teleskopik yükleyici modellerini dünyanın birçok ülkesine ihraç ettiklerini ve buralardan gelen bilgiler çerçevesinde ürünlerini geliştirdiklerini belirten Cenk Baykara, küresel satış operasyonları hakkında şunları söyledi: “Afrika’da oldukça iyi bir çizgi yakaladık. Rusya ve CIS dediğimiz eski Sovyetler Bir-



liği bölgesinde ciddi bir yapılanmamız ve ivmemiz var. Doğu Avrupa’da iyi bir organizasyonumuz var ama bu bölge hala kendisini krizden toparlayamadı. Batı Avrupa ile ilgili birtakım projelerimiz var. Yakın zamanda onları da açıklayacağız.”

Cenk Baykara, teleskopik yükleyici alanında Avrupa’nın, kazıcı yükleyicilerde ise Doğu Afrika ve Rusya pazarlarının ön plana çıktığını ifade etti. Ürünlerdeki değişen egzoz emisyon standartlarına hazır olduklarını belirten Baykara, “Herkes gibi biz de hazır olmak zorundayız zaten. Teknik bölümdeki arkadaşlarımız bu konudaki çalışmaları hassasiyetle yapıyorlar. Kullandığımız komponentler ve ürün geliştirme konularında iş birliği yaptığımız firmalarla ortak projeler yürütülmüyor. Güncel emisyon standartlara sahip yeni ürünlerimiz, tarihi geldiği zaman pazara sunulacaktır” dedi.



Fuar, Sanko Makina ve Doosan yetkililerinin buluşmasına da sahne oldu. Sanko Holding Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, İş ve Ziraat Makinaları Grup Başkanı Sami Konukoğlu, Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut ve Sanko Makina Genel Müdürü Orhan Aydoğan’dan oluşan Sanko Makina heyeti Doosan Industrial Vehicle CEO’su C. W. Park ve Doosan Infracore CEO’su Y.S. Kim bir araya gelerek yeni yatırımlar, Türkiye ve küresel pazarlarındaki gelişmeler hakkında bilgi ve görüşlerini paylaştılar.



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı



Türkiye Cumhuriyeti
Ekonomi Bakanlığı

2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

19-20 EYLÜL 2013 / İSTANBUL

www.vizyon2023turkiye.org



THE SHINING PEARL OF THE WORLD

DÜNYANIN PARLAYAN İNCİSİ TÜRKİYE

KONGRENİN ANA BAŞLIKLARI

KENTSEL DÖNÜŞÜM

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ

YATIRIM PROJELERİ

EĞİTİM ve İNSAN KAYNAKLARI

TEŞVİK ve FİNANSMAN



İMDER-TÜRKİYE İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Atatürk Cad. Esin Sok. No:9 HU-BA Apt. Kat:1 Daire:4 34742 Kozyatağı - Kadıköy İSTANBUL
Tel: 0090216 477 70 77 - Faks: 0090216 477 70 71 E-mail: imder@imder.org.tr

www.imder.org.tr



Volvo

Müşterilerine sunduğu ürün ve hizmetleri 'Rock to Road' konsepti ile fuardaki geniş açık ve kapalı alanlarında sergileyen Volvo, birçok yeni ürününü de fuarda ilk kez tanıttı. Kuyruksuz kompakt ekskavatör modelleri ECR25D, ECR58D ve

ECR88D ile birlikte P6870C asfalt serisi ve EC480D HR yıkım ekskavatörü de ilk kez bu fuarda sergilendi.

Fuar esnasında düzenlenen basın toplantısında bir konuşma yapan Volvo İş Makinaları Başkanı Pat Olney, 2012'te

ekskavatör ve lastikli yükleyici toplamında elde ettikleri yüzde 15 pazar payı ile Çin'de lider olduklarını belirterek; 2013'te daha durağan bir dünya pazarı beklediklerini ifade etti. Rusya'da ekskavatör, Kuzey Amerika'da lastikli yükleyici ve Hindistan'da kazıcı yükleyici üretimi için yatırım yaptıklarını söyleyen Pat Olney, SDLG markası ile Brezilya'da üretim yapacaklarını kaydetti.

Volvo Penta, motorlar için geliştirilen yeni start-stop özelliği ile birlikte 'Tier 4 Final' çözümlerini tanıttı. Volvo Kamyon ise inşaat sahalarının yıldızı olmaya aday yeni FMX Serisi'ni ziyaretçilerin beğenisine sundu.



Wacker Neuson

1 milyar Avro'luk bir ciroya ulaşarak önemli bir çıkış yakalayan firma, yeni 'şemsiye marka' stratejisi altında inşaat sektörünün birçok alanına hitap eden birçok yeni ürünü sergiledi. Marka çeşitliliğini bir bütün altında güçlendirmeyi hedefleyen Wacker Neuson, küresel pazarlardaki etkinliğini de artırmayı hedefliyor. Mini ekskavatörlerindeki VDS sistemi gibi birçok yeniliğe sahip olan firmanın standının her noktasında bir ürün demosu ve makine şovu izlemek mümkündür.

Wirtgen Group

Yol ve zemin yapılandırma teknolojileri konusunda bünyesindeki 4 marka ile (Wirtgen, Vögele, Hamm ve Kleemann) birçok yeniliğe öncülük eden Wirtgen Group, Baum'daki 10 bin 500 metrekarelik alanında 29 yeni ürününü ilk kez tanıttı. Firmanın küçük bir şehir havasındaki geniş alanında sadece yeni ürünler değil, yeni teknolojiler de özel olarak tasarlanan bölümlerde tanıtıldı.

Önemli ölçüde yakıt tasarrufu ve operasyon kolaylığı sağlayan yeni 3 Serisi Vögele asfalt sericiler, yeni Wirtgen asfalt kazıyıcılar, Hamm markası altındaki yeni silindirler ve yeni Mobicat Evo serisi çeneli Kleemann mobil kırıcılar ziyaretçilerin yoğun ilgisiyle karşılaştı.



KOMATEK2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



29 Mayıs - 2 Haziran 2013
ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ - ANKARA

Organizatör



Ana Destekçi



Destekleyen Kurum ve Kuruluşlar





Afyon Belediyesi, şehrin en gözde semtlerinden biri olan Harbiş'te asfalt serim çalışmalarına başladı. Kaldırımları geçen yıl tamamlanan Kocatepe, Nazmi Saatçi ve Gazi Mahalleleri'nin yollarına da sıcak asfalt serileceği belirtildi. Doğalgaz çalışmaları sonrası bozulan yolların ise yenileneceği kaydedildi.



Bayburt Demirözü Belediyesi, 2013 yılı çalışma programları dahilindeki çevre düzenlemeleri kapsamında Esentepe Mahallesi, Fatih Sultan Mehmet Caddesi'nde toprak kaymasını ve görüntü kirliliğini engellemek amacıyla istinat duvarı yapımına başladı.

Bursa Yenişehir Belediyesi, merkezde bulunan ana caddelerde yıkama işlemine başladı. Zabıta, Fen İşleri ile İtfaiye Müdürlüğü'ne bağlı ekipler tarafından yürütülen cadde yıkama çalışmalarında, iş makineleri tarafından tretuvar kenarlarında bulunan çamurlar kazındı. Kuka ve vidanjörler ile de ana giderlerin temizliği yapıldı.



Antakya Belediye Başkanı Doç.Dr.Lütfü Savaş, görev süreleri içerisinde 2 milyon TL yatırımla 10 yeni iş makinasını halkın hizmetine sunduklarını söyledi.



Trabzon Belediyesi asfalt sezonuna hızlı girdi. 31 Mart'ta asfalt sezonunu açan belediye, 1 ay içerisinde 20 bin ton asfalt yol yaptı. Başkan Dr.Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu, 2013 yılında 150 bin ton asfalt hedefi ile yola çıktıklarını kaydetti.



03 - 06 Ekim 2013

3. ARAÇÜSTÜ EKİPMAN FUARI

www.cnrarusder.com

CNREXPO İSTANBUL

**arūsder
'13**



***“En kapsamlı belediye, araç,
araç üstü ekipman ve iş makinaları fuarı”***



CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 444 267 Faks: 0 212 465 64 50

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

CNRHOLDING

www.cnrexpo.com



Tokat Belediyesi, çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Esentepe Mahallesi Mustafa Güngör Caddesi 6.Sokak'ta asfalt ekipleri tarafından yol düzenleme ve sathi asfalt kaplama çalışmalarına başlandı. Alipaşa Mahallesi Gazipaşa Caddesi'nde yıpranmış bulunan yolun yeniden asfaltlama çalışmaları tamamlandı. Gülbahar Hatun Mahallesi Plevne Caddesi Plevne Lisesi önünden geçen DSİ'ye ait Sol Sahil Sulama Kanalı üzerinde yapılan kapama çalışmaları ise devam ediyor. 1.etap kanal üzeri kapama çalışmalarının tamamlanmasının ardından Fen İşleri Müdürlüğü'ne bağlı ekipler, 2.etapta hafriyat çalışmalarına devam ediyor.



Van Çaldıran Belediyesi, baharla birlikte ilçede yatırım ve hizmetlere hız verdi. İlçenin birçok noktasında çalışmaların süratle devam ettiği, Fatih Mahallesi'nde daha önce temeli atılan taziye evinin kaba inşaatının ise bitme aşamasında olduğu bilgisi verildi.



Kastamonu İhsangazi Belediyesi, ilçe merkezi ile Çay Mahallesi Ilgaz Çayı üzerinde bulunan iki köprü arasında çevre düzenleme çalışmalarına başladı. Parke taşı döşeme, yaya kaldırımı ve bisiklet yolu yapımının yanı sıra yeşil alanların da oluşturulacağı bildirildi.



Sivas Belediyesi tarafından ihalesi yapılan Şehitler Parkı, Sivas Belediye Başkanı Doğan Ürgüp tarafından medyaya tanıtıldı. 'Yeşil Sivas' sloganıyla yola çıkan belediyenin; park, bahçe ve yeşillendirme çalışmalarına bir yenisini daha ekleyerek, başarılarını bu büyük proje ile taçlandırmayı amaçladığı belirtildi.

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PW180C	2008	3.642	CATERPILLAR	936F	1992	25.500
VOLVO	EW180C	2012		KOMATSU	WA320-5	2006	9.259
VOLVO	EC55	2006	8.900	VOLVO	L60F	2008	
VOLVO	EC55	2006	25.900	VOLVO	L90F	2010	10.620
KOMATSU	PC220	2005	12.800	VOLVO	L90F	2009	81.000
VOLVO	EC210B	2006	13.500	VOLVO	L110F	2007	18.847
VOLVO	EC240B	2005		VOLVO	L110F	2008	23.000
VOLVO	EC240B	2004	49.000	VOLVO	L110F	2008	22.700
VOLVO	EC240B	2007		VOLVO	L150C	1996	
CATERPILLAR	318	2006	5.210	VOLVO	L150C	1995	
CATERPILLAR	320	2005	9.379	VOLVO	L150C	1997	13.425
KOMATSU	PC270	2006	11.600	VOLVO	L180C	1998	
KOMATSU	PC300	1998	19.816	KOMATSU	WA420	2000	25.000
DAEWOO	SL290	2004	12.500	FIAT HITACHI	ZW310	2007	18.586
HITACHI	ZX280	2006	12.600	FIAT HITACHI	ZW310	2008	10.720
HITACHI	ZX280	2005		VOLVO	L180E M	2006	12.900
CATERPILLAR	325D	2007	12.000	VOLVO	L180E	2005	18.000
VOLVO	EC290B	2006		VOLVO	L180E M	2005	17.000
VOLVO	EC290B	2006		VOLVO	L180F M	2008	9.512
VOLVO	EC290B LC	2003	11.500	VOLVO	L180F M	2010	8.300
VOLVO	EC290B LC	2005	15.632	VOLVO	L220F	2007	
VOLVO	EC290B LC	2006	10.960	KAWASAKI	95 ZV II	2006	12.400
VOLVO	EC360B LC	2005	16.500	KAWASAKI	95 ZV II	2006	10.500
VOLVO	EC360B LC	2005	9.300	KAWASAKI	95 ZV II	2007	8.700
VOLVO	EC360B LC	2006	8.000	KAWASAKI	95 ZV II	2007	14.910
VOLVO	EC360B LC	2006	10.879	BEKO LODERLER			
VOLVO	EC360B LC			VOLVO	BL71	2008	7.300
CATERPILLAR	330 B	1996		VOLVO	BL61PLUS	2010	4.849
CATERPILLAR	330 B	1997		VOLVO	BL71PLUS	2006	9.200
CATERPILLAR	330 C	2005	24.000	VOLVO	BL71	2006	6.700
CATERPILLAR	330 C	2005	17.300	ABG TITAN	325	2000	
CATERPILLAR	330 CL	2004	24.570	BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
CATERPILLAR	330 CL	2005	30.000	VOLVO	A25D	2006	8.900
CATERPILLAR	330 C	2005	14.450	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	EC460B LC	2007	7.200	VOLVO	A40F	2011	0
VOLVO	EC460B LC	2006	13.352	VOLVO	A25E	2007	5.750
VOLVO	EC460B LC			VOLVO	A30D	2005	10.500
VOLVO	EC460B LC			VOLVO	A30D	2005	11.030
HITACHI	ZX450	2008	6.250	VOLVO	A30D	2005	11.100
SUMITOMO	SH450	2006	7.910	VOLVO	A25D	2007	7.500
SUMITOMO	SH450	2007	9.004	VOLVO	A35E	2008	8.970
SUMITOMO	SH450	2007	7.417	VOLVO	A35E	2007	8.960
KOMATSU	PC450	2007	12.330	CATERPILLAR	725	2003	13.330
KOBELCO	SK450	2002		CATERPILLAR	725	2003	11.645
DAEWOO	420	2005	6.000	TEREX	TA30	2000	
HITACHI	ZX520	2006	14.080	TEREX	TA30	2000	11.480

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASC TÜRK MAKİNA TİCARET A.Ş.
 Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
 İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
 Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
 www.ascturk.com

secondnew//

EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR 6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR 10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR 12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR 18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR 21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR 17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ		3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ		2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET 500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ 600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK 1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER

ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.000	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATI	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATI
DOZERLER							
CATERPILLAR	D6MLGP	1997	8807	CATERPILLAR	345CL	2008	22555
CATERPILLAR	D7G	1986	20500	CATERPILLAR	345CL	2008	19500
CATERPILLAR	D8T	2011	2809	CATERPILLAR	345CL	2008	25130
				CATERPILLAR	385B	2004	24466
				NEW HOLLAND	E265 BJ	2010	3671
BELDEN KIRMALI KAMYONLAR				LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	740	2004	9577	CATERPILLAR	KSS9021V	1998	21000
CATERPILLAR	740	2006	10208	CATERPILLAR	914G	2006	11124
CATERPILLAR	740	2007	9359	CATERPILLAR	950H	2012	1402
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				CATERPILLAR	962H	2012	406
CATERPILLAR	302.5C	2011	1020	CATERPILLAR	966G	2000	25514
CATERPILLAR	303.5D	2011	1830	CATERPILLAR	972G	1999	26545
CATERPILLAR	303.5D	2011	1847	CATERPILLAR	972G	2005	10466
CATERPILLAR	303.5D	2011	1864	CATERPILLAR	980G	2004	16370
CATERPILLAR	303C	2010	2703	CATERPILLAR	980G	2004	14174
CATERPILLAR	303C	2010	2510	CATERPILLAR	980GII	2004	16370
CATERPILLAR	303C	2010	1835	CATERPILLAR	980GII	2004	16074
CATERPILLAR	303C	2010	2682	CATERPILLAR	980GII	2004	15524
CATERPILLAR	303C	2010	2370	HYUNDAI	HL 780-3A	2004	8200
CATERPILLAR	303CR	2004	5650	KAZIYICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303CR	2007	3500	CATERPILLAR	885	2008	2000
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1260	CATERPILLAR	432	2005	7500
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1250	CATERPILLAR	434E	2006	10510
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1250	CATERPILLAR	434E	2006	10490
CATERPILLAR	320	2006	9500	CATERPILLAR	434E	2006	6004
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	434E	2007	8035
CATERPILLAR	320D	2006	9115	CATERPILLAR	442D	2003	11260
CATERPILLAR	320DL	2010	6545	KOMPAKTÖR			
CATERPILLAR	323D	2007	10798	CATERPILLAR	246C	2011	1037
CATERPILLAR	330C	2004	11048	CATERPILLAR	AP755	2009	2232
CATERPILLAR	330C	2004	10800	CATERPILLAR	CB434	2008	3044
CATERPILLAR	330C	2004	11200	CATERPILLAR	PF300C	2010	1496
CATERPILLAR	330D	2006	14283	GREYDERLER			
CATERPILLAR	330D	2006	16253	CATERPILLAR	120M	2011	650
CATERPILLAR	330D	2006	13730	CATERPILLAR	12H	2004	12600
CATERPILLAR	330D	2006	17398	CATERPILLAR	140H	2005	11551
CATERPILLAR	330D	2007	9672	CATERPILLAR	140M	2008	4500
CATERPILLAR	330D	2007	11100	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	330DL	2008	22500	CASE	988P	2002	8800
CATERPILLAR	330DL	2008	20435	CATERPILLAR	M318	1997	14861
CATERPILLAR	330DL	2008	21646				
CATERPILLAR	345B	1999	14034				
CATERPILLAR	345BLME	2004	14000				
CATERPILLAR	345BLME	2004	14000				
CATERPILLAR	345C	2008	18195				
CATERPILLAR	345CL	2007	19250				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:



© 2012 Caterpillar, © 2012 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün isimleri Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır. İzinsiz olarak kullanılamaz.



EKİPMAN KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNALARI		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	motor gücü 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	makina ağırlığı 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	motor gücü 70 - 115 hp	1.500 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	erişim yüksekliği 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	2.000 - 3.500 3.500 - 5.000 5.000 - 8.000 8.000 - 11.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	makina ağırlığı 15 - 25 ton	2.500 - 5.000
GREYDERLER	motor gücü 125 - 150 hp 150 - 200 hp	3.000 - 5.000 5.000 - 8.000
DOZERLER	motor gücü 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 15.000 15.000 - 20.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	makina ağırlığı 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	serme kapasitesi 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 13.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ EKSKAVATÖR			
CAT	325C	2003	15,449	KOMATSU	PW180-7	2007	6,690
CAT	330C	2003	20,495	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CAT	365C	2007	19,524	CAT	966F	1994	23,408
CAT	385B	2004	25,919	CAT	966G	2000	19,500
CAT	385C	2007	22,064	CAT	980GII	2004	14,153
DAEWOO	SL290LC-V	2000	0	KOMATSU	WA320-6	2010	10,937
FIAT KOBELCO	EX285	2004	26,069	KOMATSU	WA420-3	1998	7,532
HİTACHI	ZX250LCH	2007	12,194	KOMATSU	WA470-3	1998	0
KOMATSU	PC270-7	2005	9,204	KOMATSU	WA470-6	2010	12,663
KOMATSU	PC270-7	2005	12,062	KOMATSU	WA480-5	2005	25,201
KOMATSU	PC300-6	2000	27,309	KOMATSU	WA480-5	2006	21,534
KOMATSU	PC300-7	2004	19,211	VOLVO	L180E	2006	17,200
KOMATSU	PC300-7	2005	10,592	TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PC300-7	2006	11,036	DIECI	DEDALUS 183 30.7	2005	
KOMATSU	PC300-7	2007	12,749	DOZERLER			
KOMATSU	PC300-7EO	2007	10,051	CAT	D8N	1990	19,062
KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21,291	KOMATSU	D155AX-5	2005	19,258
KOMATSU	PC350LC-7EO	2006					
KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	17,000				
KOMATSU	PC450LC-7	2005	19,198				
KOMATSU	PC450LC-7	2007	14,647				
KOMATSU	PC650-5	1996	27,247				
SUMİTOMO	SH200LC-3	2006	13,517				
VOLVO	EC360BLC	2006	12,284				
KOMATSU	PC300-7	2007	13,767				
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>							

TEMSA GLOBAL A.Ş.
www.komatsu.com.tr
komatsu@temsaglobal.com
Telefon: 0216 544 58 01

TEMSA GLOBAL

KİRALAMA HİZMETİ ALIM İHALELERİ

• Muğla'ya bağlı Konacık Belediyesi tarafından 1200 saat paletli kırıcı ekskavatör kiralama hizmet alımı işi ihaleye çıkacak. İhale, 10.06.2013 tarihinde, saat 14.00'da yapılacak.

• Devlet Su İşleri 22. Bölge Müdürlüğü tarafından 7 adet paletli ekskavatör kiralama hizmet alımı için ihale açılacak. İhale, 10.06.2013 tarihinde, saat 10.00'da düzenlenecek.

• Yozgat Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü tarafından kepçe ve kamyon kiralama hizmet alımı ihalesi yapılacaktır. İhale, 10.06.2013 tarihinde, saat 11.00'da olacak.

• Antalya'ya bağlı Oba Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından belediye birimlerinde kullanılmak üzere iş makinası kiralama hizmet alımı işi ihale edilecek. İhale, 05.06.2013 tarihinde, saat 14.30'da yapılacak.

• Adıyaman Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından asfalt kazıma makinası ve greyder kiralama hizmet alımı ihaleye verilecek. İhale, 05.06.2013 tarihinde, saat 14.30'da gerçekleştirilecek.

• Etimesgut Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından kamyon ve iş makinası kiralama işi hizmet alımı ihaleye çıkacak. İhale, 04.06.2013 tarihinde, saat 10.00'da düzenlenecek.

• Erdek Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, kazıcı ve yükleyici kiralama hizmet alımı için ihale açacak. İhale, 31.05.2013 tarihinde saat 09.00'da yapılacak.

• Devlet Su İşleri (DSİ) Erzurum 8. Bölge Müdürlüğü tarafından ekskavatör kiralama hizmet alımı işi ihaleye çıkacak. İhale, 31.05.2013 tarihinde, saat 10.00'da olacak.

• Gaziantep'e bağlı Şahinbey Belediyesi tarafından belediyenin hizmet alanı içerisindeki yollarda tesviye, dolgu ve reglaj çalışması için iş makinası ve kamyon kiralama hizmet alımı işi ihaleye verilecek. İhale, 24.06.2013 tarihinde, saat 11.00'da düzenlenecek.

• Hakkâri Belediyesi Satın Alma Komisyon Başkanlığı tarafından paletli ekskavatör (kırıcı) kiralama hizmet alımı ihalesi yapılacaktır. İhale, 13.06.2013 tarihinde, saat 14.00'da gerçekleştirilecek.

• Kadıköy Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından ekskavatör ve kazıcı-yükleyici kiralama hizmet alımı ihalesi yapılacaktır. İhale, 29.05.2013 tarihinde, saat 10.00'da gerçekleştirilecek.

• Çankaya Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü tarafından 1 adet freze asfalt kazıma makinası kiralama hizmet alımı işi ihale edilecek. İhale, 03.06.2013 tarihinde, saat 11.00'da yapılacak.

• Bölge Müdürlüğü- 7. Bölge Samsun Diğer Özel Bütçeli Kuruluşlar Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü tarafından DSİ 7. Bölge taşkın koruma, ıslah, tanzim ve tahkimat işleri için paletli ekskavatör ve kamyon çalıştırılması hizmet alımı ihale edilecek. İhale, 11.06.2013 tarihinde saat 10.00'da olacak.

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x				
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scanclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x		
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			x							
AKEM DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	Raimondi, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com.tr			x							
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 478 66 66	www.aksa.com.tr						x				
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x									
ALIMAR MAKİNE	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		x				x				
ALTA VİNÇ MAKİNA LTD. ŞTİ.	TGM GRU SRL	0216 456 30 38	www.altavinc.com			x							
ANSAN HİDROLİK SANAYİ	Ansan	0262 341 42 41	www.ansanhidrolik.com.tr			x							
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		x	x	x						x
ARSER İŞ MAKİNELERİ	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x						x		
ASC TÜRK	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.ascturk.com	x					x	x	x		
ATILLA DURAL MÜMESSİLİK	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 280 98 99	www.atilladural.com			x							
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x									
AYTUĞLU DİZEL LTD. Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	FP Diesel, Cummins,	0216 4108052	www.aytuglu.com								x		
BEMTAŞ İŞ MAKİNALARI	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			x							
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x									
BİG LİFT MAKİNA LTD. ŞTİ.	Palfinger	0212 670 37 75	www.biglift.com.tr			x							
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x	x	
BOSKAR İSTİF MAKİNALARI	Caterpillar, Tennant	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x						x		
BRİSA BRIDGESTONE	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x				
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x		
CEYLİFT FORKLİFTS	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x								
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		x				x				
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com								x		
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x						x		
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x								
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x		
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x			
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr								x		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DiĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
DEVİRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 2784763							x				
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x				
ENKA PAZARLAMA Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi,	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x			x	x	
ERKE DİŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x	x	
FORD CARGO	Ford Kamyon	4443673	www.ford.com.tr					x					
FORMAK FORKLİFT MERKEZİ	Baoli	0216 451 04 51	www.baoli.com.tr		X								
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x				
FORTIMER İSTİF MAKİNALARI	Shangli	0216 394 36 81	www.fortimer.com		x								
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x				
GÖKER İŞ MAKİNALARI	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x							x		
GÜRIŞ İŞ MAKİNALARI	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	x					x	x	x	x	
HAMAMCIOĞLU MÜES.	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com		x				x			x	
HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x		
HCS MAKİNA A.Ş.	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			x							
HELI FORKLİFTLERİ	Heli	0216 383 60 60	www.heliforkliftleri.com		x								
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 394 69 23	www.hi-techkulevinc.com.tr			x							
HİDROKON LTD. ŞTİ.	Hidrokon	0332 239 17 60	www.hidrokon.com			x							
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x									
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, D&A, Mantovanibenne	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x						x		
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		x								
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	Ihimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x									
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x						x		
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x		x		
İSTANBUL VİNÇ LTD. ŞTİ.	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	0212 444 16 29	www.istanbulvinc.com.tr			x							
JUNGHEINRICH İSTİF MAK.	Jungheinrich	0216 312 47 07	www.jungheinrich.com.tr		x								
KALE MAKİNA PAZARLAMA A.Ş.	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x		x		
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr						x				

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x					x		x		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						x				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com						x				
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x									
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com						x				
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x									
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x					x	x		
MAKLİFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x								
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x									
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr					x		x			
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr						x				
MICHELIN LASTİKLERİ	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr						x				
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr								x		
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com								x		
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr			x							
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						x				
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x		x							
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x		x		
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			x							
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr								x		
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x					x				
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x									
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x					x				
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x							x		
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr						x				
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x		
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x			x		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI								
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS
RITCHIE BROS.	Açık Arttırmalar	0216 3945465	www.rbauktion.com.tr									x
TIRSAN TREYLER	Treyler imalatı	0216 5640200	www.tirsan.com					x		x		
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/							x		
SANKO MAKİNA PAZ.	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x		x		
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x				
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com							x		
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x	x		
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x			
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x			
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu,JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x		
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		x							
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x		
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x								
TEMSA GLOBAL KOMATSU	Komatsu, Dieci, Pramac, Omg	0216 5445801	www.komatsu.com.tr	x	x			x		x		
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 651 51 52	www.teramak.com.tr			x						
TGM KULE VİNÇ LTD. ŞTİ	TGM	0380 553 74 14	www.tgmkullevinc.com			x						
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		x							
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 244 31 98	www.tuncforklift.com		x							
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x				x		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			x						
VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 7500	www.volvopenta.com							x		
WACKER NEUSON MAKİNA	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x								
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x								



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptendir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak,
No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
T: 0(216) 410 80 52
F: 0(216) 416 50 93
yedekparca@aytuglu.com
www.aytuglu.com



JCB **OPERATÖR**

**BİR ADAMIN ÖYKÜSÜ BU.
ADINI BİLMEZ AMA TANIRSINIZ.
SIRADAN SANIRSINIZ.
BİR KABİNE GİRER, BİR DEVE DÖNÜŞÜR.
KOLLARI SARI ÇELİKTE.
TEK ELİYLE DAĞ DELER. KAYALARA KAFA TUTAR.
TUTTUĞUNU KOPARIR, UN UFAK EDER.**

**O, JCB OPERATÖR.
HİKAYESİ KOMATEK'TE.**

JCBOPERATOR.COM

**KOMATEK 2013
ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ, ANKARA
29 MAYIS - 2 HAZİRAN 2013, SİF JCB STAND A2-45**

SİF

JCB