

f^{orum}makina

İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

www.forummakina.com.tr

Mart 2014

Aylık sektörel yayın

NOW
it's time to be
Powerful...

om
mühendislik



www.ommuhendislik.com.tr

KOMATSU®

Her taşın altından Komatsu kalkar

Komatsu iş makinelerinizin Komtrax ve Komcare sayesinde güvencede!

Yüksek performans ve üstün dayanıklılığı bir araya getiren lastikli yükleyici **WA500**, maksimum güvenlik ve mükemmel dengeyi birleştiren **PC400** ile mermerciliğin yükünü taşıyoruz.

Komatsu kazandırır.



KOMTRAX / KOMcare



www.komatsu.com.tr • komatsu@temsamakina.com • 0216 544 58 01



komatsutr



@komatsutr



temsaglobalkomatsu

TEMSA İŞ MAKİNALARI



Aynası makinedir operatörün

Görüştüğümüz hemen her makine sahibinin sektördeki firmalardan ve devletten en öncelikli beklentisinin kalifiye operatör yetiştirilmesi konusu olduğunu söylesek yanlış olmaz. Özel araçlarını kimseye kullanırmaya kıyamayan patronlar, çok daha pahalı ve maliyetli olan iş makinelerini, istemeyerek de olsa tecrübesiz ellere bırakmak zorunda kalıyorlar.

Bu konuda gerek makine satıcı firmalar gerekse mesleki kuruluşlar bir takım çalışmalar yapıyorlar belki ama öncelikle operatörlerin de gerçekten yetişmek istemesi gerekiyor. Aynası makinedir operatörün.

Bir şantiyede işine ve makinesine saygı gösteren operatörleri şöyle bir makinesine bakarak diğerlerinden kolayca ayırt edebilirsiniz. Makinesinin içi de, dışı da tertemizdir. Kabinine girince sizi sanki evine gelmişsiniz gibi karşılar. Kendisine verilen emanete ihanet etmemekte ve bakımlarını düzgün yapmaktadır. Hortumları ve silindirleri yağ kaçaklarından kirlenmemiştir. Kovalarında kırık veya eksik tırnakla makinesini hayatta çalıştırmaz.

Makinesini temiz ve bakımlı tuttuğu gibi kullanırken de hakkını verir. Sahada nasıl konumlandıracağını, o iş için hangi çalışma modunu kullanacağını, malzemeye ne şekilde gireceğini, kamyonu nasıl yükleyeceğini, çevresindekilerin ve kendinin can güvenliğini nasıl tehlikeye atmayacağını iyi bilir. Böyle olunca yanında yetişen yeni nesil operatörlere de iyi bir örnek olur.

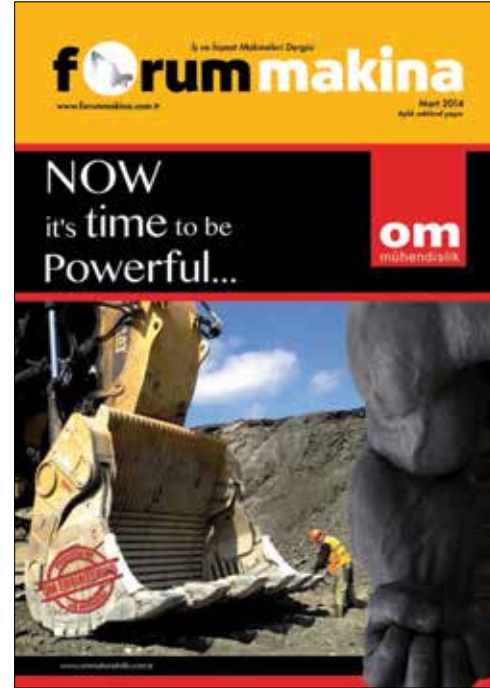
Düzgün kullanılan ve iyi bakılan makine, sahibine de kazandırır. Öncelikle arıza yaparak işten kalma riski azalır. Tamir ve bakım masrafları azalır. Üretimi artarken yakıt tüketimi düşer. En sonunda da yenilenmesi gerektiğinde, tercih edilen bir makine olarak ikinci elde yüksek fiyatlarla satılır.

Dolayısıyla bir yandan operatör yetiştirelim diye kurslar açmayı düşünürken, bu bilinci yerleştirmeye yönelik projeler de geliştirmeliyiz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

gkuyumcu@forummakina.com.tr



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör

Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
0216 388 80 13 - 0539 961 00 26
0216 388 80 14 (Faks)
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazarlarıyla Katkıda Bulunanlar

Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Suat ŞAHİN

Yazı İşleri

Cansu KAŞIKÇI
Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım

Nazlı SOLAK

Baskı

Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org.San.Bölg. 1.Cd. No:16 İstanbul
0216 444 44 03

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 31 - Mart 2014

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklere çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kuzey Yan Yol Cad. No: 30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alınteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 999 00 00-01
F. +90 312 999 00 02

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
No 17 Ulucak Beldesi
Kemalpaşa
İzmir
T. +90 232 877 78 01
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Yolu
13 KM. 543/4 Osmangazi
Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27



34



20



48



62



30



68

-  **RÖPORTAJ 20**
Özsarı Hazır Sıva, kapasitesini JCB iş makineleriyle arttırıyor
-  **RÖPORTAJ 30**
“İzmir’in ihtiyacı daha fazla döküm sahası, Türkiye’nin ihtiyacı ise daha fazla kalifiye operatörlerdir”
-  **DOSYA 34**
Türkiye hazır betonda rekora koşuyor
-  **RÖPORTAJ 48**
Ceynak Lojistik, Hidromek iş makineleri tercih etti
-  **RÖPORTAJ 62**
Hasel, Terex ve Kobelco ile Ankomak 2014’e damga vurmaya hazırlanıyor
-  **DOSYA 68**
Ekskavatör kovaları

YILLARIN GÜVENİ TÜRKİYE’NİN PAZAR LİDERİ



“Gücümüz Güveniz”



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr



İMDER verilerine göre son 5 yıldır Lastikli Ekskavatör ve son 2 yıldır Paletli Ekskavatör Türkiye Pazar Lideri.
Son 5 yıldır Kazıcı Yükleyici Türkiye Pazar Lideri.*

* Veriler 2009-2013 yıllarını kapsamaktadır.



İMDER ve İSDER'den verilen bilgiye göre yılın ilk iki ayı genelinde iş makinası satışları geçen yıla kıyasla yüzde 35,6 oranında azalırken, forklift satışları ise yüzde 7 arttı.

YILLAR	TÜRKİYE AĞIR İŞ MAKİNASI SATIŞ ADETLERİ	DEĞİŞİM
93	3.011	112%
94	1.238	-59%
95	1.858	50%
96	3.722	100%
97	5.483	47%
98	3.238	-41%
99	1.410	-56%
00	4.970	256%
01	1.971	-60%
02	1.768	-10%
03	2.645	50%
04	5.275	99%
05	8.700	65%
06	10.827	24%
07	11.500	6,2%
08	6.300	-45,2%
09	4.200	-33%
10	7.700	83%
11	11.250	44%
12	12.750	13%
13	13.200	3,5%

İMDER rakamlarına göre, Türkiye'de Ocak 2014 ayı içerisinde 449 adet, Şubat 2014'te ise 619 adet yeni iş makinası satıldı. Böylece, geçen yılın ilk iki ayındaki 1.659 adet toplam satışa kıyasla yüzde 35,6'lık bir düşüşle, 1.068 adet yeni iş makinası teslimatı gerçekleşti.

İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre ise Türkiye forklift pazarı, geçen yılın ilk iki ayına (1.505 adet) kıyasla yüzde 7 oranında artarak 1.610 adet olarak gerçekleşti.

Son dört yıl içerisinde hızlı bir büyüme sergileyerek 2013'te yeni zirvesine ulaşan sektörde bir yavaşlamanın zaten beklendiğini belirten İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, Mart ayının sektör açısından daha olumlu geçtiği yönünde bilgileri aldıklarını ifade ederek; *"Seçimlerden sonra belirsizliğin ortadan kalkmasıyla birlikte hem kamu hem de diğer yatırımların biraz daha hız kazanmasını bekliyoruz. Geleceğe umutla bakıyoruz ve 2015'te tekrar bir rekor tazelemeyi ümit ediyoruz. Bir okun, yayın gerilme zamanı vardır. Geri gider ki kendine güç toplar. Biz bu süreci öyle değerlendiriyoruz"* dedi.

2014 Türkiye iş makinası satış rakamları açıklandı



Faruk Aksoy
İMDER ve İSDER Genel Sekreteri

YILLAR	TÜRKİYE FORKLİFT SATIŞ ADETLERİ	DEĞİŞİM
70-90	9.000	
91	900	
92	1.000	11,11%
93	1.200	20,00%
94	1.100	-8,33%
95	1.400	27,27%
96	1.715	22,50%
97	2.300	34,11%
98	2.000	-13,04%
99	1.637	-18,15%
00	2.320	41,72%
01	1.155	-50,22%
02	2.500	116,45%
03	3.740	49,60%
04	5.805	55,21%
05	6.750	16,28%
06	8.750	29,63%
07	10.500	20,00%
08	8.305	-20,90%
09	4.400	-47,02%
10	7.700	75,00%
11	10.250	33,12%
12	10.900	6,34%
13	11.000	1%



Gözünüzü alabilirseniz diğer sayfalara geçebilirsiniz...

Yeni MST 642



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.mst-tr.com • info@mst-tr.com
f /MSTSANKO t /SANKO_MST





Doosan iş makinası ve forklift yetkili servisleri, Batum'da bir araya geldi

Sanko Makina tarafından her yıl, yılın ilk çeyreğinde düzenlenen ve Türkiye temsilcisi olduğu Doosan markasının yetkili servislerini kapsayan motivasyon toplantısı, bu yıl 7-9 Mart tarihlerinde Gürcistan'ın sahil şehri Batum'da düzenlendi.

Türkiye çapında tüm Doosan iş makinası ve forklift yetkili servislerinin yanı sıra Sanko Makina yönetimi ve satış direktörleri, bölge ve satış müdürlerinin de katıldığı toplantıda; 2013 yılının yetkili servis performansı ve yedek parça satışları bazında genel değerlendirmesi yapılarak en iyi performans gösteren servisler başarı plaketi ile ödüllendirildi.

2014 yılına yönelik projelerin duyurularının yapılmasından sonra servis ve yedek parça departmanları yetkilileri tarafından katılımcılara sunumlar yapılarak yenilikler hakkında bilgiler verildi. Katılımcılar, tüm gün süren toplantılar sonunda düzenlenen gala yemeğinde yerini aldı.

Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Genel Müdür Orhan Aydoğan, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Uğur Güllü ve Satış Direktörü Cem Ergun, katılımcılarla yaptıkları birebir görüşmelerde, gelenekselleşen bu gibi organizasyonların Sanko Makina için önemli olduğunu vurguladı ve ileriye dönük değerlendirmeler yaparak beklentilerini dile getirdi.

Küresel asfalt üretimi, 121 milyon tona ulaşacak

A.B.D. merkezli pazar araştırma kuruluşu Freedonia tarafından hazırlanan rapora göre, dünya asfalt üretimi yıllık ortalama yüzde 3,6 oranında artarak 2017 yılında 121 milyon tona ulaşacak.

Üretimdeki artışta altyapı çalışmalarının yoğunlaştığı gelişmekte olan ülkelerin etkili olacağı ve özellikle Asya/Pasifik bölgesinin başı çekeceği belirtiliyor. Asfalt ihtiyacının 2007-2012 döneminde azaldığı gelişmiş ülkelerde de artış olacağı, ancak 2007 seviyesine gelinmesi için daha fazla zamana ihtiyaç olacağı ifade ediliyor.

2009 yılında Kuzey Amerika'yı geçerek dünyanın en büyük asfalt pazarı olan Asya/Pasifik bölgesinde, Çin'in de 2017'ye kadar A.B.D.'ni geride bırakarak dünyanın en fazla asfalt kullanan ülkesi konumuna gelmesi bekleniyor.



Dünya Asfalt Talebi (milyon ton)

	2007	2012	2017
Toplam talep	103,10	101,2	121,00
Kuzey Amerika	35,42	25,22	31,00
Batı Avrupa	19,67	15,60	18,40
Asya/Pasifik	27,58	36,63	46,10
Diğer	20,43	22,75	25,50

Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz



İş Makinası kova ve ataşmanları alanında Avrupa'nın en büyük ve tek robot teknolojisi ile üretim yapan Ceytech Attachments; pazardaki tasarım, dayanıklılık, güvenilirlik konularındaki var olan standartları yeniden belirleyerek sektöründe öncü ve güçlü olmuştur. Bu güçle şu anda 3 kıtada 20'den fazla ülkeye ihracat yapmanın onurunu ve gururunu taşımaktadır. Seçtiğimiz coğrafyada ve ürün gamında ataşman üreticisi dendiğinde müşterilerimizin aklına ilk gelen marka olmak ve bunun sürekliliğini sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz.



CEYTECH®
a.t.t.a.c.h.m.e.n.t.s

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulvarı No: 8 Sarıçam / ADANA
Tlf: 0322 394 39 00 Pbx • Fax: 0322 394 39 03 • www.cejtech.com • info@cejtech.com



Temsa İş Makinaları, Komatsu Mining (KMG) ile büyüyor

Temsa İş Makinaları, 300 ton ve üzeri ekskavatör üreticisi Komatsu Mining Germany ile yaptığı distribütörlük anlaşmasıyla, maden sektörünün ihtiyaçlarını karşılayacak yüksek tonajlı madencilik makinalarını Komatsu'nun Almanya'daki fabrikasından getirecek.

İnşaat, altyapı ve yol yapımında kullanılan iş makinalarından çok daha büyük olan bu makinaların distribütörlüğü, bir çok ülkede iş makinası distribütörlüğü olmayan şirketlere verilirken, Komatsu, Türkiye'de Temsa İş Makinaları'nı tercih etti. Özellikle ihracat bazlı çalışan, büyük maden işletmelerinin ihtiyaçlarına hizmet verecek bu yeni ürün gamı, PC3000-PC8000 arasındaki ekskavatör modellerinden oluşuyor.



Borusan Makina'dan Yesti İnşaat'a anı plaketi

Türkiye temsilciliğini Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin yaptığı Mecalac markasının Türkiye'de ilk alıcısı olan Yesti İnşaat'a anı plaketi verildi. Firmanın İstanbul'daki merkezinde gerçekleşen plaket törenine, Yesti İnşaat ve Borusan Makina yetkilileri katıldı.

Borusan Makina İstanbul Bölge Satış Müdürü Berk Evren'den plaketi alan Yesti İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı E. Murat Pekel, Borusan Makina'nın Satış Pazarlama ve Servis Bölümleri'ne teşekkür ederek; *"Sadece makine değil, aynı zamanda güler yüz aldık"* dedi. Pekel; *"Güvenli bir liman olması nedeniyle Borusan Makina'yı tercih ettik. Mecalac 8 MCR modelini"*

almamıza en çok bu güven vesile oldu. Ayrıca çoklu atışman seçenekleri ve bunların kolayca takılıp çıkarılabilmesi de kararımızı olumlu etkileyen faktörler arasında yer aldı" ifadelerinde bulundu. Yönetim Kurulu Başkanı E. Murat Pekel, firmalarının 22 senelik bir kuruluş olduğunu belirterek, iş hayatına inşaatla başladıklarını, daha sonra buna geosentetik uygulamaları ve tedarigi kısmını da eklediklerini ifade etti.

Doğanın korunması için madenlerde oluşan atıkların ciddi bir rejimle kontrol altına alınması gerektiğini aktaran Başkan Pekel; *"1995 - 1996 yıllarından bu yana yurt içi ve dışında 11 milyon metrekare geosentetik malzeme uygulaması yaptık. Kimyasal kullanan madenlerin, atık suların, havuzların, sulama havuzlarının, endüstriyel atıkların ve son dönemde yıldızı parlayan enerji sektörünün kül atıklarının belirli bir kural içinde depolanması gerekiyor. Atık kontrolü çalışmalarımızda Mecalac 8MCR Paletli Ekskavatör modeli ile daha da güçlendik"* şeklinde konuştu.

Mecalac Türkiye Genel Müdürü Özgür Günay da plaket teslimi sırasında yaptığı açıklamada, Yesti İnşaat ile çalışmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi.



Kiralamada Kule Vinç Profesyonelleriyle Tanışın



TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovar Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İstanbul
Tel: +90 216 577 63 00 pbx Faks: +90 216 577 63 10
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara
Tel: +90 312 446 27 50 pbx Faks: +90 312 436 18 65
www.tekno.com.tr





Petrol Ofisi'nden Sanko Makina'ya özel madeni yağ serisi

Sanko Makina, OMV Petrol Ofisi ile önemli bir iş birliğine imza atarak Doosan iş makineleri için özel bir madeni yağ serisi geliştirdi.

Üç ayrı ürünü içeren "DosanOil Madeni Yağ Serisi"nin, Sanko Makina'nın satışını gerçekleştirdiği Doosan İş Makineleri için yüksek performans ve koruma sunacağı belirtiliyor. Petrol Ofisi tarafından üretilen DosanOil markalı madeni yağlar, Türkiye genelindeki tüm Sanko Makina yetkili servislerinde hizmete sunulacak.

DosanOil Madeni Yağ Serisi'nde iş makinelerinde en çok kullanılan üç çeşit ürün seçeneği bulunuyor. 'GR 80W90' dişli yağı, 'ENG 15W40' motor yağı ve 'HDR 46' hidrolik yağı ürünlerini sunan DosanOil'in, iş makinelerinin zorlu koşullara karşı performanslarını artıracığı ve ekipmaların erken aşınmasını önleyerek kullanıcılara zaman ve maliyet avantajı sağlayacağı açıklanıyor.

Ürün grubunda bulunan 'GR 80W90' dişli yağı; iş makineleri, forklift diferansiyellerinde, düz şanzıman

ve hipoid dişlilerde kullanılmak üzere geliştirildi. 'ENG 15W40' dizel motor yağı ise turbo şarjlı ve düşük emisyonlu dizel motorlar başta olmak üzere, dizel motora sahip tüm iş makinesi, forklift ve jeneratör uygulamalarında API CI-4 sınıfı 15W/40 motor yağı tavsiye edilen modeller için öneriliyor. Yüksek viskozite indeksi özelliği sayesinde enerji tasarrufu sağlayan ve komponentlerdeki erken aşınmaları önleyen 'HDR 46' hidrolik yağı; iş makineleri, forkliftler, hava kompresörleri ile tüm endüstriyel ve mobil hidrolik sistemler için tavsiye ediliyor.

Özel seri, ihtiyaca göre üretildi

OMV Petrol Ofisi Madeni Yağlar Grup Müdürü Ulvi Kılıç, Petrol Ofisi Madeni Yağları'nın pazardaki liderliğini hatırlatarak; "Son teknoloji ile üretilen ürünlerimizi sektörde lider olan firmalar ile bir araya getirmeye devam

ediyoruz. Petrol Ofisi'nin Derince'deki Madeni Yağ Teknoloji Merkezi'nde (POTEM) gerçekleştirilen Ar-Ge çalışmaları kapsamında sürekli inovatif çözümlerle ürünlerimizi yeniliyor ve gelişen ihtiyaçlar doğrultusunda özel ürünler sunuyoruz. İş makinelerinde kullanılan madeni yağlar, zorlu koşullarda çalıştıkları için sektör içerisinde özel değerlendirilmesi gereken bir grubu temsil ediyor. DosanOil ürün grubu için de özel bir çalışma süreci yürüttük ve Sanko Makina müşterilerine yüksek kalite ile maliyet tasarrufunu bir arada sunan bu seriyi ürettik" diye konuştu.

Ulvi Kılıç sözlerine şöyle devam etti: "Üretim ve satışın yanı sıra, satış sonrası hizmetlere de önem veren Sanko Makina ile iş birliğimizi uzun vadede sürdürmek istiyor ve Türkiye'nin iki büyük markasının iş birliğinden doğacak bu güç ile sektörde önemli işlere imza atacağımıza inanıyoruz."

Sanko Makina Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Uğur Güllü ise; "Bu proje ile ülke çapında kendini kanıtlamış iki büyük kuruluşun birlikteliğinin ilk meyvesini almış olduk. Bunun yanı sıra bir dünya devi olan Güney Koreli Doosan'ı da unutmamak lazım. Sanko Makina'nın temsilciğinde yıllardır iş makinası sektöründe kalitesiyle ve Sanko güvencesiyle tercih sebebi olan ve bu sayede üst sıralarda yer alan Doosan iş makineleri DosanOil sayesinde kullanıcılarına daha güçlü bağlarla bağlanmış oldu. İş makinası kullanıcıları için zaman hayatı önem taşır, iş kayıplarının saatlerle ölçüldüğü bir sektörde doğru yağı kullanmak makinelerin ömrünü uzattığı gibi yanlış kullanımlardan kaynaklanacak zaman kayıplarını da ortadan kaldırmak demektir. DosanOil tüm Doosan kullanıcıları için beklenen ve sonunda hayata geçirilen bir proje oldu" dedi.



Ulvi Kılıç
OMV Petrol Ofisi Madeni Yağlar
Grup Müdürü

Uğur Güllü
Sanko Makina SSH Direktörü



SİZ HAYAL EDİN; BİZ GERÇEKLEŞTİRELİM



STOKTAN HEMEN TESLİM

**ULUSLARARASI MARKALI
KOMPONENTLER (CUMMINS, KAWASAKI)
İLE DONATILMIŞ CHERY EKSKAVATÖR
SİZLERİN BEĞENİSİNE SUNULUYOR...**

TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖR

0212
866 91 00 pbx

www.tetas.com.tr

Adres:
Kıraç Hadımköy Yolu 50.Sokak No:2
Esenyurt - İSTANBUL

www.tetasmakina.com





IPAF CEO'su Tim Whiteman (solda) ile İSDER Platform Komitesi Başkanı Serkan Acar (sağda)

Abu Dhabi'de 14-16 Ocak 2014 tarihlerinde gerçekleştirilen INTERMAT Orta Doğu Fuarı'nda karşılıklı iyi niyet anlaşması imzalayan İSDER ile IPAF (Uluslararası Platform Federasyonu) nihai anlaşmayı 14 Mart 2014 tarihinde İSDER Genel Merkezi'nde imzaladı.

İSDER ile IPAF'ın çözüm ortaklığı, nihai anlaşma ile resmiyete kavuştu

İmza törenine İMDER ve İSDER'in Genel Sekreteri Faruk Aksoy, IPAF CEO'su Tim Whiteman ve İSDER Platform Komitesi Başkanı Serkan Acar'ın yanı sıra platform sektörünün önde gelen temsilcileri katıldı.

Sektörün gelişmesi için kaliteyi artırmanın yolunun, çalışanlara verilecek profesyonel eğitimlerden geçtiğini belirten Serkan Acar, IPAF'ın çok eski bir organizasyon olduğunu ve eğitimleri çok iyi standartlara getirdiğini vurguladı. IPAF'ın yetkili eğitim merkezlerindeki kapsamlı eğitimler sonunda personel yükseltici platform operatörlerine verilen Palfard sertifikası ile ilgili görüşlerini de paylaştı. *"Palfard'ı bir operatör ehliyeti gibi düşünebilirsiniz. Yetkilendirilmiş kullanıcı, daha iyi, daha güvenli ve daha verimli kullanım. Bu da platformların kullanımını artıracaktır diye düşünüyorum"* dedi.

Bu anlaşma ile Türkiye'deki sektör adına güzel bir adımı attıklarını inandıklarını ifade eden Serkan Acar, sektör

temsilcilerine imkânları varsa eğitim merkezi olmak adına çalışma yapmalarının firmaları için birer artı olacağını vurgulayarak, bu ortaklığın sektördeki tüm firmalara hayırlı olmasını diledi.

"Profesyonel bir başlangıç"

İSDER ve IPAF çözüm ortaklığını, başarılı bir sonuca ulaşan uzun bir çalışma süreci olarak değerlendiren IPAF CEO'su Tim Whiteman, yükseltme platformları kullanımının kolay gibi gözükse de yanlış ellerde çok tehlikeli olabileceğini belirtti. Tim Whiteman, yapılan anlaşmayı Türkiye'deki platform sektörü için profesyonel bir başlangıç olarak değerlendirdi.

IPAF'ın Türkiye'deki temsilcisi İSDER oldu

Anlaşma ile birlikte İSDER'in, IPAF'ın çözüm ortağı olurken bir anlamda da Türkiye'deki temsilcisi konumuna geldiği belirtildi. İSDER, IPAF'ın uygulama ve eğitimlerinden indirim alacak, IPAF

adına inceleme yapacak, IPAF eğitim merkezi yetkisi alacak. İSDER üyeleri ve diğer firmalar da IPAF kriterlerine ilişkin gelişmeleri İSDER üzerinden takip edebilecekler. IPAF, eğitim merkezi açmak isteyen İSDER üyelerine yüzde 25 oranında indirim yapacak.

IPAF'ın, kapsamlı eğitimler sonunda personel yükseltici platformların eğitmenlerine verdiği Palfard, uluslararası olması rağmen Türkiye'de tanınmıyor. Bu yeni ortaklık ile beraber İSDER, Palfard'ın resmi kurumlarda tanınması için bir çalışma yapacak.



Close to our customers

W200

Yüksek kaliteli kazıma sonuçları artı rakipsiz işletme maliyetleri – bu da Wirtgen W 200 'ü temsil ediyor. Ustaca otomatik fonksiyonları sayesinde, yüzey tabakalarını rehabilite ederken, ince tabakaları kazıyıp kaldırırken ya da her çeşit ince kazıma işleri yaparken bu düşük ağırlıklı kazıma makinesi gerçekten öne çıkmaktadır. Yüksek manevra kabiliyetine sahip soğuk kazıma makinesi sıkışık şantiyelerdeki kazıma işlerini bile kolaylıkla başarabilir. Siz de bu pazarın lideri çözümlerden yararlanabilirsiniz!

www.wirtgen.com/milling



ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES



WIRTGEN ANKARA

Wirtgen Ankara Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Bahçelievler Mah. Ankara Cad. No.223
PK.06830 Gölbaşı · Ankara-Türkiye
Tel:0 312 4853939 · Fax:0 312 4853948
info@wirtgenankara.com.tr

İstanbul Şubesi
Küçükyalı İş Merkezi A-27 · Maltepe/ İSTANBUL
Tel: 0 216 5180126-27 · Faks: 0 216 5180129
info@wirtgenankara.com.tr



Türkiye'nin ve Avrupa'nın önde gelen beton ekipmanları üreticilerinden IMER-L&T İş Makinaları, ilk ve ortaokullar arasında "Hayalindeki Doğayı Resmet" konulu bir resim yarışması düzenledi.

IMER-L&T, çocukların hayal gücünü iş makinelerine taşıyacak

Bu yıl ilk kez düzenlenen ve 7 Mart 2014 tarihinde başlayan yarışmada öğrenciler diledikleri resim malzemesini kullanarak ortaya çıkarttıkları eserleri 31 Mart 2014 tarihine kadar İlkbahar Mahallesi 609. Sokak No:27 Yıldız-Çankaya/Ankara adresine veya katılım@ltmikserihayalet.com adresine dijital olarak yollayabilecek. Yarışmada ilk üçe giren öğrencilerin eserleri, Ankara'da 17-19 Nisan 2014 tarihleri arasında düzenlenecek Beton 2014 fuar alanındaki IMER-L&T mikserleri üzerine uygulanarak sergilenecek. Yarışmada dereceye girecek öğrencilere Apple MacBook Air, Apple iPad Air 32 GB, Apple iPod Touch 32 GB ve Apple iPod Nano gibi ilgi çekici ödüller verilecek. Ayrıca yarışmayı kazanan ilk üç öğrenci, Ankara Oya Akın Yıldız Koleji Sanat bursuna hak kazanacak. Eser gönderen öğrenciler kadar okulların da kazanacağı yarışmaya en çok katılım



gösteren 10 okula ise kitap seti hediye edilecek. Mercedes-Benz Türkiye, Özünlül Damper, Boğaziçi Beton'un desteklediği yarışmanın sonuçları 7- 11 Nisan 2014 tarihleri arasında www.ltmikserihayalet.com sitesinden duyurulacak.

Düzenledikleri yarışma ile çocuklara iş makinelerini sevdirmeyi ve korkularını gidermeyi hedeflediklerini belirten IMER-L&T İş Makinaları Satış ve Pazarlama Sorumlusu Burcu Uygur; "Her yıl yaptığımız farklı tasarımlar bugüne kadar büyük beğeni ve ilgi topladı.

Burcu Uygur
IMER-L&T İş Makinaları
Satış ve Pazarlama Sorumlusu

Bu yıl çocuklardan gelen resimler ile tasarlanacak 3 farklı transmikslerin, geçen yıllara göre fuarda daha çok dikkat çekeceğine inanıyoruz. Organizasyonumuza destek veren Mercedes-Benz, Özünlül Damper ve Boğaziçi Beton firmalarına teşekkür ederiz. Dileriz bu organizasyon ile birlikte bu şekilde sosyal sorumluluk projelerine daha çok destek verilir. Bizim için bu projede en önemli ödülümüz 10 okula gönderilecek olan kitap setidir. Önümüzdeki yıllarda da bu organizasyonun gelişerek devam edeceğini bildirmek isteriz" dedi.

Yarışma ile ilgili detaylı bilgi almak için www.ltmikserihayalet.com internet sitesi ziyaret edilebilir.

TAŞLAR YERİNE OTURDU: CAT 988H BH

Yeni ve güçlü CAT 988H BH en büyük mermer bloklarını bile kolayca kaldırıyor; düşük yakıt tüketimi, yüksek verimlilik ve konforla iş sahalarında dengeleri değiştiriyor.



<https://twitter.com/BMGS>

<https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsisstemleri>

www.bmgs.com.tr



444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ KULAGİMİZ SİZDE

©2014 Caterpillar, ©2014 Borusan Makina ve Güç Sistemleri. Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



Temsa İş Makinaları'na ortak geliyor

28 yılı aşkın süredir Komatsu iş makinelerinin Türkiye distribütörlüğü hizmetini veren Sabancı Holding, bu alandaki büyüme fırsatlarını değerlendirmek amacıyla 2013 yılı Mart ayı içerisinde, iş makineleri alanındaki faaliyetlerini Temsa Global şirketi bünyesinden ayırarak Temsa İş Makinaları A.Ş. ünvanlı yeni bir şirket altında toplamıştı.

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Marubeni
CORPORATION

Sabancı Holding'den yapılan yeni bir açıklamaya göre; Japonya merkezli Marubeni firması, Temsa İş Makinaları'na ortak oluyor. Ortaklığın resmîyete kavuşması için Rekabet Kurumu'nun onayı bekleniyor. Ortaklıktaki çoğunluk hissesinin ise Sabancı Grubu'na ait olacağı belirtiliyor.

1858 yılında Japonya'da kurulan Marubeni firması, Türkiye kamuoyunun pek de yabancı olmadığı bir kurum. Türkiye'de 1965'ten bu yana faaliyet gösteren Marubeni, demir çelik firmaları ile çeşitli ortak projelere imza atmış ve son olarak Marmaray Projesi'nde yer almıştı. Bünyesinde 4 binden fazla çalışanı bulunan ve dünya genelinde gıdadan finansmana, enerjiden nakliye araçlarına kadar çok geniş bir alanda faaliyet gösteren firmanın yıllık cirosu 100 milyar doları aşiyor.

Maden ihracatının yıldızları ödüllendirildi

İstanbul Maden ve Metaller İhracatçıları Birlikleri (İMMİB)'nin bu yıl yedincisini düzenlediği geleneksel İhracatın Yıldızları Ödülleri sahiplerini buldu. Türkiye'nin 2013 yılında gerçekleştirdiği ihracattan en çok payı alan şirketlere dağıtılan 168 ödülün 12'si, madencilik sektöründe faaliyet gösteren şirketlere gitti.

Türkiye çapında Genel Sekreterlik bazında 40 milyar doları aşkın ihracatı ile en yüksek ihracatı gerçekleştiren İMMİB bünyesinde faaliyet gösteren İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB); 2013 yılında ihracatını bir önceki yıla oranla yüzde 20,67 artışla 5 milyar 43 milyon dolar olarak gerçekleştirdi.

Madencilik sektörünün kazananları ödülleri, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi, Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi ve İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Can Çoker'in elinden aldı.

Başkan Hasan Can Çoker, sektör olarak Türkiye ekonomisine sağladıkları katkıdan dolayı memnuniyet duyduklarını ifade ederek; "Ekonomik ve siyasi birçok sıkıntının yaşandığı 2013 yılında elde



ettiğimiz başarının temelini ihracattan aldığımız güce borçluyuz. Global pazarda lider olabilmenin en önemli göstergesinin ihracatta yakalanan başarı olduğunu söyleyebiliriz. İMMİB'in en çok ihracat gerçekleştiren şirketlere dağıttığı ödüllerden 12'sini almaya hak kazanan firmalarımızı bir kez daha tebrik ediyorum. İMİB olarak önümüzdeki yıllarda da ihracatta elde edeceğimiz başarı ile

Türkiye ekonomisine katkı sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

İMİB üyelerinden İhracatın Yıldızı Ödülü'ne hak kazananlar ise şöyle sıralandı:

Endüstriyel Mineraller dalında: Eti Maden İşletmeleri Gen. Müd., Magnesit A.Ş. ve Ekom Eczacıbaşı Dış Ticaret A.Ş.

Metalik Mineraller dalında: Tüprağ Ekspor İhr. ve Tic. Ltd. Şti., Ekin Maden Ticaret ve San. A.Ş. ve Eti Krom A.Ş. Genel Müdürlüğü

Doğal Taşlar dalında: Alfa Mermer Sanayi ve Dış Tic. Ltd. Şti., Kinan Dış Tic. Ltd. Şti. ve Dimer Mermer İnşaat San. ve Tic. A.Ş.

Ferro Alyajlar ve Diğer Madencilik Ürünleri dalında: Eti Krom A.Ş. Genel Müdürlüğü, Ak-Pa Teks. İhr. Paz. A.Ş. ve Karbonsan Zımpara Taşı San. A.Ş.

Yeni Nesil Hyundai Silindir BU PERFORMANS, ZORLUKLARI DÜMDÜZ EDER!



Modern tasarımı ve benzersiz performansı ile rakipsiz, yeni nesil Hyundai toprak ve yama silindirleri, HMF güvencesi ve servis ağıyla şimdi Türkiye'de.



- Yeni Nesil Tasarım
- Geniş Görüş Açısı
- Maksimum Verimlilik
- Yüksek Standart Donanım
- Benzersiz Operatör Konforu
- Bakım Kolaylığı

HMF

444 HMF 4
463
Müşteri İletişim Hattı

HYUNDAI
HEAVY INDUSTRIES CO., LTD.

HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş. Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan yol No:15/2 Kartal-İstanbul/Türkiye Tel:(0216) 488 80 00 (pbx) Faks:(0216) 488 91 91 www.hmf.com.tr



Özsarı Hazır Sıva, kapasitesini JCB iş makineleriyle artırıyor

20 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösterdiği Antalya piyasasında, başta hazır yaş sıva ve hazır beton ürünleri olmak üzere, önemli bir pazar payına sahip olan Özsarı Hazır Sıva firması, üretim kapasitesini JCB marka iş makineleri ile artırıyor.



Halil Sarı tarafından kurulan firmanın yönetiminde 2003'ten bu yana görev alan oğulları Süleyman ve Abdurrahman kardeşlerden Süleyman Sarı ile bir araya gelerek faaliyetleri ve iş makinesi tercihleri üzerine konuştuk.

Firmanızın geçmişinden ve faaliyet alanlarından bahsedermisiniz?

1994 yılında inşaat malzemesi ticareti ile bu işe başladık. Bir dönem renkli mozaik alanında faaliyet gösterdikten sonra, kireç üretimine geçtik. Antalya ve çevre iller genelinde bayilerimiz vardı; paketli halde kireç gönderiyorduk. Hazır sıvanın çıkışı ile birlikte, bu alana yöneldik ve çok çalışarak pazarda lider bir firma konumuna geldik.

Hâlihazırda, Kepezaltı mevkiindeki iki dönüm üzerine kurulu tesislerimizde

Özsarı Hazır Sıva Firma Ortağı Süleyman Sarı (solda) ile Antmak İş Makinaları Satış Müdürü Halil Batur (sağda)

hazır sıva üretimi yapıyoruz. Aylık 20 bin ton malzeme işliyoruz. Kaba inşaat malzemesi tedarikimiz de devam ediyor. Bununla birlikte, başka bir hazır beton üreticisinin tesisini ortak kullanarak hazır beton üretimi de yapıyoruz.

Kendimize ait 10 adet mikser ve 2 adet beton pompamız bulunuyor. Öyle ki, bu alandaki tecrübemizle birlikte mikser ve beton pompası bakım ve tamirati üzerine de faaliyet göstermek üzere bu sektördeki firmalarla görüşmelerimiz sürüyor. Satıcı firmaların güvenerek iş verecekleri güçlü bir teknik kadromuz var. Şu anda 30 kişi olan ekibimizi yeni işle birlikte 40 kişiye çıkarmayı planlıyoruz.

İş makineleri ile tanışmanız nasıl oldu?

Tesisimizdeki inşaat malzemelerini istiflemek, yüklemek ve boşaltmak için önceleri traktör kepçe kullanıyorduk. O yetmemeye başlayınca, 2006'da ilk JCB 3CX kazıcı-yükleyicimizi alarak JCB markasıyla ve SİF İş Makinaları Akdeniz Bayisi Antmak'tan Halil Batur ile tanıştık. O dönemde henüz iş makinelerini çok iyi bilmediğimiz için, seçimimizde kullananların görüşlerini dikkate aldık. Halil Bey'in ısrarı ve verdiği güven de etkili oldu elbette.

O makine ile ayda 10 bin ton malzeme yüklüyorduk. Ancak araç sayımız artınca, makinemiz yetmez oldu ve 6 yıl boyunca verimli bir şekilde kullandıktan sonra, yine SİF İş Makinaları'ndan 436eZX model bir JCB lastik tekerlekli yükleyici olarak makine parkımızı genişlettik.

Halil Bey, bize zaten baştan işimize en uygun makinenin JCB 436eZX lastik tekerlekli yükleyici olduğunu söylemişti. Ancak aklımızda soru işareti kalmaması adına, bir büyük modeli olan 456eZX lastik tekerlekli yükleyiciyi tesisimize getirerek test etme imkânı sağladı. Ama 456eZX'i görünce sahamız ve beklediğimiz iş



kapasitesi için çok büyük bir makine dedik ve en ideali 436eZX ile devam edelim şeklinde karar verdik.

Bunun dışında, başka bir firmayla ortak olarak işlettiğimiz kum ocağımız için de bir süre önce ikinci el olarak 2006 model JCB JS200LC paletli ekskavator satın aldık.

JCB 436eZX model lastik tekerlekli yükleyicinizden memnun musunuz?

Hiçbir sıkıntımız yok. Makinemiz günde 18 saat çalışıyor. Sahamıza gelen malzemeyi istifliyor ve

mikserler için bunkere malzeme yüklüyoruz. JCB 3CX kazıcı-yükleyicinin bir saatte yaptığı işi 10-15 dakikada yapabiliyoruz. İş tempomuz oldukça hızlandı. Bu yoğun iş tempomuza rağmen, makinemiz bizi hiç yarı yolda bırakmadı. Alalı neredeyse iki yıl oldu ve servise sadece periyodik bakımları için götürdük. Operatörümüz de gayet memnun. Binek arabayı kullanmaktan daha kolay, tek bir kol üzerinden her şeyi yapabiliyorsunuz. Oldukça seri ve hareket kabiliyeti de yüksek bir makine.

Antmak İş Makinaları Satış Müdürü Halil Batur

Özsarı firması ile karşılıklı güvene dayanan güçlü bir işbirliğimiz ve dostluğumuz var. Gerek makine alacakları zaman gerekse makineleri kullanırken onlara elimizden geldiğince destek oluyoruz. Onlar da makinelerine çok iyi baktıkları için verimli şekilde kullanıyorlar ve böyle olunca, değiştirmek istedikleri zaman da cumhuriyet altını gibi fazla değer kaybetmiyorlar. Bizim açımızdan bölgemizde önemli bir referans noktası olduklarını söyleyebilirim.

Makinenin arkasında durabilmek de çok önemlidir. Süleyman Bey'in bizi tercih etmesinin temel nedenlerinden biri de bu oldu bence. Nasıl kazıcı-yükleyicilerini o gün değerle takas aldıysak, bugün de ne zaman isterlerse, mevcut makinelerini alıp büyütebilme veya yenisini ekleme konusundaki desteğimiz her zaman bakidir.

JCB lastik tekerlekli yükleyiciler, oldukça uzun ömürlü ve yakıt sarfıyatı düşük makinelerdir. 'Limited Slip' diferansiyeller, makinenin gevşek zeminlerde patinaj yapmasını önleyerek böylece hem lastiklerin erken aşınmasını önüyor hem de yakıt tüketimini azaltıyor. Tek joystick özelliği sayesinde, sıradan bir insan bile makineyi kısa süre içerisinde kullanmayı öğrenebiliyor.



**JCB 436eZX Operatörü
Murat Yurtsever (solda)**

2007 yılından bu yana firmamda operatörlük yapıyorum. 436eZX ile kırılmış hazır malzemeyi önce saha içerisinde istifleyip, sonra da ihtiyaca göre gelen kamyonlara yüklenmek üzere kum bunkerine boşaltıyoruz. Makinemizde kantar olduğu için, her kovadaki malzeme miktarını ölçebiliyoruz. Tam doldurduğumuz zaman bir kovada 4 – 4,5 ton malzeme alabiliyor.

Makine bizim işimiz için gayet uygun. Alanımız dar olduğu için, manevra kabiliyeti çok önemli. Rölanti gazının biraz daha üzerindeki bir devirde yükümüzü alıp çıkabiliyoruz. Fazla bir gaz verip de çok mazot yaktırmıyoruz. Bu açıdan yakıt avantajımız var.

Tek bir joystick üzerinden tüm kova hareketleri ile birlikte makineyi durdurma, boşa alma ve ileri - geri seçimi de yapabiliyorum. Bu özellik işimizi hızlandırıyor ve yorgunluğu azaltıyor.

Makinemizin bakımlarını aksatmıyor; içini de dışını da hep temiz tutuyoruz. Bir operatörün kullandığı makineyi yıpratmaması, temiz ve zarar vermeyecek şekilde kullanması, emanete ihanet etmemesi bence en temel görevidir.



Yakıt tüketimi nasıl?

Yakıtı JCB 3CX kazıcı-yükleyiciye göre daha fazla belki ama hem daha hızlı hem de daha yüksek kapasitede çalışıyoruz. Önceden kamyonlar makineyi beklerdi. Şimdi 436eZX operatörü miksercilere; ‘İşini bitir de, bandın altını terk et’ diye korna çalıyor. Piyasadaki liderliğimizde en etkili konu, müşterinin ihtiyaçlarını zamanında karşılayabilmemizdir. Bu konuda tavizimiz olamaz.

Beton grubunda hangi araçlarla çalışıyorsunuz?

10 tane mikserimiz ve 2 tane beton pompamız var. Kamyonlarımız Renault ama son olarak 2 tane Ford Cargo aldık. Ford bizim için 1838T model özel bir çekici yaptı. Hem mikser hem de kum dorsesi takabiliyoruz. Putzmeister marka beton pompalarımızın biri 28, diğeri ise 38 metreliktir.

Yeni makine yatırımlarınız olacak mı?

Antalya büyümeye devam ediyor. Yeni yerleşim bölgeleri hızla gelişiyor. Bu kapsamda ihtiyaca cevap vermek amacıyla 2015 yılında bir hazır beton santrali kurmayı hedefliyoruz. Bunu hayata geçirebilirsek oraya yeni bir 456eZX alabiliriz. Bu noktada JCB'den başka yere de gitmeyiz. Makineden ve Antmak'tan aldığımız satış sonrası hizmet desteğinden memnunuz. Neden başka bir markayla riske girelim ki? Eskiye verip yeniyi alma konusunda da büyük destekleri oldu. Biz makinelerimize çok iyi bakıyoruz. Onlar da değer kaybı yaşatmadan, piyasanın üzerinde olacak şekilde aldılar makinemizi, yenisini verdiler.

fm

Anadolu Nakpet damper filosunu Tırsan ile güçlendirdi

Anadolu Nakpet'in araç filosuna kattığı 7 adet Tırsan damperin teslimi Tırsan Adapazarı fabrikasında düzenlenen törenle gerçekleşti.

Tırsan bayisi Gelecek Otomotiv Erzurum Şubesi tarafından satışı gerçekleştirilen damperlerin teslimat töreni Anadolu Nakpet Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Akpınar, Genel Müdürü Hüseyin Karadeniz ve Tırsan Treyler A.Ş. Teslimat Sorumlusu Mustafa Kurtuluş'un katılımı ile gerçekleşti.

Araç filolarında 35 adet Tırsan damper bulunduğunu belirten Anadolu Nakpet Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Akpınar: *“Tırsan'ı tercih etmemizdeki en önemli neden, treyler üretiminde sektörün en iyisi olması ve markaya duyduğumuz güvendir. Araçların 2. el değerinin yüksekliği, kalitesi ve dayanıklı olması da yapmış olduğumuz tercihte etkili oldu. Özellikle Tırsan Damper'in sahip olduğu teknolojik özellikler ile operasyonlarımızı daha hızlı ve kolay yapıyor olmamız bize avantaj sağlamaktadır. Yeni yatırımlarımızda da Tırsan ve Gelecek Otomotiv ile işbirliğimizin devam etmesinden memnuniyet duyacağız”* dedi.



Yerli itfaiyeler, DHMİ'ne teslim edildi

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ile DHMİ Genel Müdürü Orhan Birdal, İzmir Adnan Menderes Havalimanı'nda Volkan İtfaiye tarafından üretilen 10 adet 8x8 yangın söndürme aracının teslim törenine katıldı.

DHMİ Genel Müdürü Orhan Birdal hava kurtarma ve yangın söndürme ailesini yeni araçlarla güçlendirdiklerini söyledi.

Uluslararası ihaleye çıktıklarını dile getiren Orhan Birdal: *“İhale neticesinde yerli firmamız Volkan İtfaiye, bu ihaleyi kazanarak yüklenici sıfatıyla araçları imal etmeye başladı. Toplam değeri 35 milyon 812 bin 980 liraydı. Dünyadaki 5 ana üreticiden birisi haline gelen bu firmanın verdiği fiyat bizim için de diğerlerine nazaran daha avantajlı fiyattı. Bunun için tercih ettik. Aslında kullanmayı hiç arzu etmemekle birlikte hava işletmesinde mutlaka*

olması gereken araçlardan olan yangın söndürme araçlarını en üst düzeyde bulundurma görevimiz var. 1085 arkadaşımız, 381 itfaiye aracımızla 51 tane havalimanında hizmet veriyor” dedi.

Devlet Hava Meydanları İşletmesi'ne teslim edilen 8x8 yangın söndürme araçları, 1300 beygir motoruna sahip ve 21 saniyede olay yerine ulaşabiliyor.

17 ton su, 2 ton köpük sistemiyle dünya standartlarının üzerinde olan araçlar, A 380 de dâhil büyük uçaklara da müdahale etme kabiliyetine sahip bulunuyor.



Doğal taş ihracatı artıyor

Geçtiğimiz yılı rekor bir ihracatla kapatan madencilik sektörünün toplam ihracatı, 2014 yılının ilk iki ayında değer bazında gerilerken, doğal taş ihracatı yükseliş ivmesini korudu.

Bu dönemde madencilik sektörünün ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla miktarda yüzde 5 artışla 3 milyon 329 bin tona ulaşırken, değer bazında ise yüzde 8 azalışla 729 milyon 248 bin dolar olarak gerçekleşti. Sektörün toplam ihracatından yaklaşık yüzde 45 pay alan doğal taş sektörünün yılın ilk iki ayında gerçekleştirdiği ihracat ise yüzde 15,23 artışla 326 milyon 825 bin dolara, miktar bazında da yüzde 6 artışla 1 milyon 123 bin tona ulaştı.

Avrupa pazarı hareketlendi, Çin geriledi

Türk madencilik sektörünün en büyük ihracat pazarı olan Çin, yılın ilk iki ayında konumunu korusa da bu ülkeye gerçekleştirilen ihracatta gerileme yaşandı. Sektörün Çin'e gerçekleştirdiği ihracat yüzde 37,14 azalışla 273 milyon 711 bin dolar oldu. Bu dönemde en çok ihracat yapılan ilk beş ülke Çin, ABD, Hollanda, Irak ve Belçika olarak sıralandı.

Yeni yıl ile birlikte hareketlenen Avrupa Birliği genelinde ise maden sektörü ihracatı yüzde 45,39 artışla 177 milyon 914 bin dolara ulaştı. Bu dönemde Avrupa Birliği ülkelerinden Hollanda, Bulgaristan ve İsveç'e gerçekleştirilen ihracatta önemli oranda artış gözlemlendi. Bir önceki yılın ilk iki ayı ile kıyaslandığında; Hollanda'ya yüzde 214,96 artışla 27 milyon 959 bin dolar, Bulgaristan'a yüzde 389,86 artışla 15 milyon 139 bin dolar ve İsveç'e yüzde 3.163 artışla 13 milyon dolarlık maden ihracatı gerçekleştirildi.

Sektör yine en çok doğal taş ihraç etti

Madencilik sektörü 2014 yılının ilk iki ayında ürün grupları bazında en çok doğal taş ihraç ederken, ikinci sırayı yüzde 43 azalışa rağmen 208 milyon 106 bin dolarlık ihracatla metalik cevherler aldı.

Endüstriyel mineraller ise yüzde 30,10 artış ve 136 milyon 865 bin dolarlık ihracat rakamı ile sektörün en çok ihraç ettiği ürün grupları arasında üçüncü sırada yer aldı.

İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Başkanı Hasan Can Çoker, madencilik sektörü ihracat değerlerinin Türkiye ekonomisine yön veren en önemli etkenlerden biri olduğunu belirterek; *“Ancak maden arama ve işletme izinlerinin Haziran 2012 itibarıyla Başbakanlık'a bağlanması, üretimi ve dolayısıyla sektörün ihracatta yakaladığı başarıyı olumsuz etkiledi. İzinleri Başbakanlık'a bağlayan genelgenin ardından, mevcut ocaklar genişleyemezken yeni ocaklar da açılmaz hale gelmişti. Bu durum geçtiğimiz yıl sektörün üretimini olumsuz yönde etkiledi. Üretimdeki olumsuzluğun ihracata yansımaları ise yeni yılın ilk aylarındaki rakamlara yansdı. Ancak bu konuda geçtiğimiz günlerde sektör temsilcilerimizi umutlandıran bir gelişme oldu. İzin için Başbakanlık'a gönderilen dosyalardan büyük bir bölümünün işlemleri tamamlanarak ilgili bakanlıklara iletildi. Ancak genelgenin hala yürürlükte olması, madencilik sektöründeki engellerin devam ettiğine işaret ediyor. Sektörümüzün beklentisi, genelgenin yürürlükten kaldırılarak eskiden olduğu gibi izinlerin ilgili bakanlıklardan alınması yönünde”* dedi.

İMİB Başkanı Hasan Can Çoker

TAŞ DEVRİ ŞİMDİ BAŞLIYOR

POWERSCREEN GÜCÜ ARTIK SİF GÜVENCESİYLE SEKTÖRDE 58. YAŞINA GİREN SİF İŞ MAKİNALARI, AİLESİNE YENİ KATILAN POWERSCREEN İLE GÜÇLENMEYE DEVAM EDİYOR.

- Geniş ürün yelpazesi.
- Düşük yakıt tüketimi.
- Kısa sürede kurulum.



SİF

4444 743 | sif.com.tr

POWERSCREEN
WATEREX
BRAND

CONEXPO 2014'ten ekonomik canlanma sinyalleri



Amerika Birleşik Devletleri'nin Las Vegas kentinde, her 3 yılda bir düzenlenen ve iş makineleri alanında dünyanın sayılı organizasyonları arasında yer alan CONEXPO 2014'ü bu yıl 130 bine yakın profesyonel ziyaret etti.

Fuar, 4-8 Mart 2014 tarihleri arasında Las Vegas Convention Center'da düzenlendi. 218 bin metrekarelik alan üzerinde 2 binden fazla firma ürün ve hizmetlerini sergiledi.

1.000'den fazla yeni ürünün sergilendiği fuarda; inşaat, inşaat malzemeleri, makineler, güç ve hareket kontrol sistemleri alanındaki en yeni teknolojiler gözler önüne serildi.

170 farklı ülkeden gelen 129.364 biletli ziyaretçi arasındaki yabancı ziyaretçi sayısı (çoğunlukla Latin Amerika, Çin, Kanada ve Avrupa), 2011'e kıyasla yüzde 24 arttı. Fuara Türkiye'den de geniş bir İMDER heyeti katıldı.

Fuar süresince düzenlenen eğitim programları için 41 bin adet gibi rekor seviyede eğitim bileti satışı gerçekleştirilmesi dikkat çekti.



Beton 2013

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) ve Kalite Fuarcılık tarafından düzenlenen Beton Ankara 2014 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı, 17 - 19 Nisan 2014 tarihleri arasında Ankara'da yapılacak. Bu yıl 6. kez gerçekleştirilecek fuar; inşaat, hazır beton ve agrega sektörlerini Congressium Ankara'da buluşturacak.

Beton Ankara 2014, Congressium'da yapılacak

İstanbul Sanayi Odası, İstanbul Ticaret Odası, TMMOB İnşaat Mühendisleri Odası ve Türkiye Mühendisler Birliği tarafından desteklenen fuarda, hazır beton ve çimento ekipmanlarının yanı sıra beton santralleri, iş makineleri, kamyon ve çekiciler, transmikserler, pompalar, kalıp sistemleri, vinçler, çeşitli beton kimyasalları, otomasyon sistemleri, lastik ve akaryakıt ürünleri, sektörel makineler başta olmak üzere çok geniş bir ürün yelpazesi beton ve agrega üreticilerine ve inşaat yapımcılarına sunulacak. Fuar, ekonominin lokomotifi inşaat ve onun en temel kolu hazır beton ile ilgili sektörlerden birçok firmayı aynı çatı altında buluşturacak.

ATO Congressium, Ankara Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı

Fuar, 80.000 m²'lik kullanım alanı ve 10.000 m²'lik fuar ve sergi salonu bulunan Congressium Ankara'da yapılacak. Congressium Ankara, 5.770 m²'lik ikiye bölünebilir salon, 1.500 m²'lik üçe bölünebilir balo salonu, 400 m²'lik 2 lounge, 100 m²'lik 5 toplantı salonu, 50 m²'lik 5 küçük toplantı salonu, 3 restoran, 4.700 m²'lik ve 650 m²'lik 2 adet panoramik Ankara manzaralı çeşitli aktivitelere uygun teras, 3.107 kişi kapasiteli oditoryum ile hizmet veriyor.



MOBA® ile kusursuz yollar!



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic- Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın neredeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

ASCENDUM
Makina

www.ascturk.com

İletişim: (0216) 581 80 00

TRP
Türkiye Yedek Parça
Pazarlama





Aslanlar İnşaat YK Başkanı Mürşit Aslan: “İzmir’in ihtiyacı daha fazla döküm sahası, Türkiye’nin ihtiyacı ise daha kalifiye operatörlerdir.”



Hafriyat, altyapı, çevre düzenlemesi, yıkım, zemin ıslahı ve palplanj çakımı gibi alanlarda İzmir’in önde gelen firmalarından Aslanlar İnşaat Hafriyat Ltd. Şti.’nin Yönetim Kurulu Başkanı Mürşit Aslan ile işin başındaki kızları Mehtap Güneş Göktuğ ve Melek Aslan’la bir araya gelerek, iş ve inşaat makineleri alanındaki önceliklerini konuştuk.

Uzun yıllar STFA ve yine aynı gruba bağlı olan Temeltaş firmalarında çalıştıktan sonra edindiği tecrübe ile 1983 yılında Aslanlar İnşaat’ı kuran Mürşit Aslan, bir tane Bedford marka kamyon ile çıktığı yolda, şimdi çok sayıda makine, kamyon ve 30’u aşkın personel ile devam ediyor.

İş makineleri ile tanışmanız nasıl oldu?

Makinelerle ilk olarak STFA Grubu’nda Foça Hacılar Limanı (şimdiki adıyla Leventler) şantiyesinde çalışırken tanıştım.

Ancak asıl tecrübemi sonrasında satın alma bölümünde çalıştığım Temeltaş Madencilik’te kazandım. Burada çalışırken aldığım Bedford kamyon kendime ait ilk aracım oldu.

Sonrasında 1989 yılında kendi isteğimle şirketten ayrılarak tamamen makineci oldum. İlk iş makinem de bir traktör kepçe idi. Daha sonra bir de yükleyici aldık. O dönemde İzmir Karşıyaka gibi bir yerde piyasada iş çok ancak makine azdı. Bir süre başka firmalardan kiraladığımız makinelerle işimizi gördük ama bizi yarı yolda bırakan birisi yüzünden müşterimize mahcup olunca artık kendi makine parkımızı genişletmeye karar verdik. 1993 yılının Ağustos ayında ilk makinemiz olan Hyundai 200W lastikli ekskavatörü satın aldık. Takip eden yıllar içerisinde makine sayımız hızla arttı. Aynı camiadan olduğum için firmadan da bana oldukça destek oldular. Bizim referansımızla bu bölgedeki satışlarda önemli oranda

Mürşit Aslan
Aslanlar İnşaat Hafriyat Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı

artmıştır.

Şimdi hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz?

Bizim uzmanlığımız her türlü altyapı işleri ve İzmir’de yok denecek kadar az olan palplanj işidir. Bir dönem farklı projemiz kapsamında beton santrali ve taş ocağı işletmeciliği de yaptık. Hâlihazırda İzmir başta olmak üzere çeşitli illerde ve yurtdışı da dâhil olmak üzere her yerde piyasaya çalışıyoruz. Son olarak İzmir merkezde yapılan iki gökdelenin temeli için yerin 13,5 metre altına indik. Palplanj konusunda İzmir’de uzman olan nadir firmalardan birisiyiz. Bunun dışında yol inşaatı da yapıyoruz. Özel idarenin Aydın’daki 15 kilometrelik işini bitirmek üzereyiz.

2010 yılında Tokat’ta aldığımız bir projeyle iş hacminin büyümesinden ve taleplere yetişememekten dolayı kızlarımız adına Aslanyol İnşaat ünvanlı firmamızı kurmuştuk. Sonrasında o firmamızı da buraya taşıdık ve şimdi



iki kardeş firma olarak şirketimizin disiplin, özveri, titizlik ve samimiyetle benimsediği ilkeler doğrultusunda alanında deneyimli personel ve modern ekipmanlarla ana politikamız olan ‘Sorunsuz Hizmet Anlayışıyla’ hizmet vermeye devam etmekteyiz.

Makine parkınızda hangi araçlar var?

İş potansiyelimize göre parkımızda araç sayısı değişiyor. Şu an için 30 adedin üzerinde iş makinesi ve kamyon parkımız bulunuyor. Farklı markalar da var ama iş makinesi





konusundaki ağırlığımız Hyundai'den yanadır. 8 tane Hyundai makinemiz var. Son olarak 3 tane yeni 9 Serisi R290LC-9 model paletli ekskavatör aldık. Kanal temizleme ve derin kazı işleri için yine 2 tane ekstra uzun bomlu Hyundai ekskavatörümüz bulunuyor. Ayrıca lastikli yükleyici, greyder, silindir ve makineler üzerine uygulanmış çeşitli özel ataşmanlarımız da var. Kamyon konusunda Fatih'ler ilk göz ağrımızdı ama artık Mercedes'i tercih ediyoruz.

İş makinesinde neden Hyundai'yi tercih ediyorsunuz?

Günümüzde artık iş makinelerinin kötüsü yok. Ama biz Hyundai'yi iyi bildiğimiz ve HMF Makina ile güçlü ilişkilerimiz olduğu için tercih ediyoruz. Ayrıca Hyundai ile hem alırken hem kullanırken hem de satarken kazanıyoruz. Makinalar arıza yapmıyor. Yedek parçalarını kolay bulabiliyoruz. Motor olarak Cummins, pompada Kawasaki ve diğer ana aksamları da bildiğimiz kaliteli markalardan oluşuyor. Türkiye'de Cummins motorlar çok yaygınlaştı. Yedek parçasını bulmak kolay ve hesaplıdır. Bir süre önce bir makinamızda motor revizyonu yaptık. Başka bir marka olsa çok daha yüksek fiyatlara yapabildik. İkinci elde de bir Hyundai ekskavatörü aynı gün içerisinde iyi fiyatlarla satabilirsiniz. Bu da çok önemlidir.

Yakıt sizin için de önemli bir maliyet kalemi midir?

Elbette. Mazot eskiye göre çok pahalı ve tüm makinelerimiz çalıştığı zaman ayda 30 tona yakın mazot kullanıyoruz. Ama şimdi biraz rölantiye aldık. Aldığımız işlerde

artık mazotu karşı taraftan talep ediyoruz. Eskiden utanırdık mazot parası istediğimizde ama şimdi sadece biz değil, herkes öyle yapıyor. Hyundai'nin yakıt tüketiminden de oldukça memnunuz.

İzmir'deki iş potansiyeli nasıl?

İzmir'de işler İstanbul'a göre çok geride, öyle çok güzel işler yok. Olan işler de kıran kırana gidiyor. Biz de sadece iş olsun diye para kazanamayacağımız işlere girmiyoruz. İzmir'de şu an en büyük sıkıntı döküm alanı yetersizliğidir. Biri Gökdere'de biri de Urla tarafında olmak üzere iki tane döküm yeri var. Belediye bu hususta biraz tembellik yapıyor. Çiğli'de, Bornova'da da olması lazım. Mevcut durumda işin maliyeti çok artıyor.

Sizce sektörün en öncelikli ihtiyacı nedir?

Bence kalifiye operatör konusu sadece makinecilerin değil ülkenin de bir sorunudur. Bugün Türkiye'nin her tarafında üniversite var. Bence iş makineleri için en azından 2 yıllık operatörlük bölümleri açmaları

lazım. Çünkü işi hazır, makineleri veriyoruz, hepsi bilgisayarlı ama adam işi tam olarak bilmiyor. Altı ay yağcılık yapmış yapmamış, geliyor yedinci ayda operatör oluyor. Çoğu daha yağ çubuğunun yerini dahi bilmiyor. Sonra yanlış kullanarak hem makinelere hem de ülke ekonomisine zarar veriyorlar. 400-500 milyar verip aldığımız makineleri daha sağlam ellere emanet etmek istiyoruz. Biz kendimiz yetiştirmeye çalışıyoruz elbette ama yeterli olmuyor. Eğitimli olsa, okulundan gelmiş olsa çok daha iyi olur.

Makinelerinizin bakımlarını nasıl yapıyorsunuz?

Biz makinelerimize düzenli olarak bakım yapmaktayız. Kullandığımız yedek parça ve yakıt konusunda da hassas davranıyoruz. İlk aldığımız makinemizi daha yeni sattık. Ufak tefek arızalarımızı kendi ekibimizle çözüyoruz ama onun dışında genelde firmaların servisleriyle çalışıyoruz. HMF Makina'nın buradaki yetkili servisi Ful-Dam Makina bize güçlü bir destek sağlıyor, gayet memnunuz. **fm**



Aslanlar İnşaat Hafriyat Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Mürşit Aslan, Melek Aslan (solda), Mehtap Güneş Göktuğ (sağda) ve oğlu Efe Göktuğ (üstte)



Mehtap Güneş Göktuğ

Çocukluğum iş makineleriyle ve şantiyelerde geçti. Babamla hep şantiyeleri gezerdik; o zamanlar makinelerin heybetli duruşlarından korkardım. Şimdi ise alıştığımı söyleyebilirim. Üniversite eğitimimi tamamlayıp asıl mesleğim olan öğretmenliği yaklaşık 9 yıl yaptıktan sonra özel sebeplerden dolayı ayrıldım ve yaklaşık 2 yıldır babamın firması Aslanlar ve kardeş şirketimiz olan Aslanyol'un finans ve muhasebe işlerini kardeşim Melek Aslan'la beraber yürütmeye devam etmekteyiz. Sloganımız, 'Alt Yapı Üst Yapının Aynasıdır' sözünden hareketle şirket olarak bizim amacımız, yaptığımız projelerde alt yapı konusunda gelecek kuşaklara sağlam miraslar bırakmaktır.

Melek Aslan

Makinelere hep meraklıydım. Babamla beraber fuarlara gider, makinelere binerdim. Çocukluğumdan beri iş makinesi dendiği zaman aklıma Hyundai gelirdi. Önceleri bu işi hep erkek işi olarak görüyör ve babam üniversiteyi bitirdikten sonra gelmemi isterken uzak duruyordum. Ama şimdi bizi gerek ofiste gerekse şantiyelerde görenler işi ne güzel yürütüyorsunuz diyorlar. Artık şuna inandım ki bayan erkek ayrımı diye bir şey yok. İsteyince herkes her işi yapabiliyor. Biz yeniliklere açık, güvenilir ve teknolojiyi yakından takip eden bir firmayız. Her geçen gün büyüyerek, makine parkımızı yenileyerek değişik projelerde yer almaya devam etmekteyiz.

Sadık Mertçiçekçi HMF Makina İzmir Bölge İş Makinası Satış Yönetmeni

İzmir'in iş makinaları alanında en köklü firmalarından Aslanlar İnşaat ile HMF Makina'nın işbirliği, uzun yıllar öncesine dayanıyor. Mürşit Bey, Hyundai'nin gelişimini ve kullanıcılara sağladığı avantajları Türkiye'de en iyi tanımlayabilecek insanlardan birisidir. Kısa bir süre önce makina parklarına ekledikleri yeni 9 Serisi ekskavatörler, Hyundai'nin güç, verimlilik ve yakıt ekonomisi alanlarında geldiği teknolojik seviyenin göstergesidir. Mürşit Bey'in de belirttiği gibi güçlü bir satış sonrası hizmet desteği, en önemli avantajımızdan birini oluşturmaktadır. Dolayısıyla müşterinize ne kadar iyi hizmet vererseniz, siz de o kadar ön planda olabilirsiniz. Biz de bu anlamda hem satış hem de satış sonrası hizmetler anlamında bu bölgedeki yapılanmamızı güçlendirdik. Yetkili servisimizle birlikte müşterilerimizin ihtiyaçlarına çok daha hızlı şekilde çözüm sağlayabiliyoruz. Satıştaki yeni arkadaşlarımıza da işimizin sadece satmak değil, aynı zamanda sattığımız müşterimizi en iyi şekilde takip etmek ve kesintisiz hizmet vermek olduğunu öğretiyoruz. Şu anda güzel bir sistem kuruldu ve inşallah bunu daha da geliştireceğiz.





Türkiye, hazır betonda rekora koşuyor



İvmesini her geçen yıl yükselterek Avrupa'da 4 kez üst üste birincilik elde eden, ABD ve Çin'den sonraki 3. en büyük hazır beton üreticisi Türkiye, 2014'e de iddialı girdi. İnşaat alanının temel kollarından olan hazır beton sektöründe 2013 yılında yaşanan yüzde 10'luk büyüme oranının bu yıl aşılması bekleniyor. İnşaat sektöründeki hareketlilik, kentsel dönüşüm ve diğer dev projelerle canlanarak yaklaşık 9 milyar lira ciro yapan hazır beton sektöründe 2013 yılında 102 milyon metreküp üretim gerçekleşti. Sektörün büyümesinde en önemli payın, kamu projelerine ait olduğu belirtiliyor.

Günümüzde binalardan barajlara, tünellerden yollara kadar oldukça geniş bir yelpazede kullanılan hazır betonun kalitesi, olası bir afet anında can ve mal kaybı yaşanmaması için en önemli unsur olarak karşımıza çıkıyor. Özellikle 1999 Depremi'nde yaşanan felaketin boyu, 'kaliteli beton' ögesinin acilen irdelenerek, kamu ve özel sektörün ortak çalışmalarıyla farkındalığın arttırılarak denetimlerin sıklaştırılmasına örnek teşkil etti. Afetin üzerinden geçen 15 yıl içinde, kamu, sivil toplum kuruluşları ve özel sektör eliyle, depreme gerçek anlamda dayanıklı yapılar inşa edilmesi anlamında büyük yol katedildi.

Ekim 2012'de yurt çapında başlatılan Kentsel Dönüşüm seferberliği ile depreme dayanıksız olduğu tespit edilen kamu ve şahsa ait birçok yapının yenilenmesi konusu, halen sektörün ana gündeminde yer alan projelerden. 6306 sayılı Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Hakkındaki Kanun kapsamında olan ve 20 yıllık süreci kapsayan projede, birinci derece deprem kuşağında yer alan ve nüfus yoğunluğu fazla olan İstanbul, Kocaeli, Sakarya, Bursa ve İzmir gibi illerdeki yaklaşık 7 milyon evin yıkılarak, yeniden yapılması planlanıyor.

Yapılardaki kalitenin yükseltilmesi ve depreme gerçekten dayanıklı binalar üretilmesi için deprem bölgelerinde kullanılacak en düşük beton dayanım sınıfının C20 olduğu kaydediliyor. Elle dökümün aksine yüksek teknoloji kullanılarak hazırlanan, karışımdaki maddelerin oranları bilgi işlemle kontrol edilen, malzeme kalitesi standartlara uygun, taşınması ve gerekli yerlere ulaşması transmikser ile pompalar aracılığıyla gerçekleşen hazır beton teknolojisindeki kalite, yadsınamaz derecede önem arz ediyor.

THBB'nin uyarıları sayesinde günümüzde pek çok valilik ve belediye, inşaatlarda elle beton dökümü ve belli sınıfların altındaki beton kullanımına yasak getirdi. Fakat yapılan denetimlerde halen şantiye içlerinde ilkel yöntemlerle hazırlanan betonun kullanıldığı tespit ediliyor.



Türkiye'de önümüzdeki yıllarda beton kullanımında yaşanacak gelişmeler, THBB tarafından hazırlanan bir raporda şöyle sıralanıyor:

- Agregaların geri kazanımının artması
- Hazır beton üretim alanlarında geri dönüşüm tesislerinin kurulması
- İş kazalarının engellenmesi
- Betonda dayanıklılığın daha fazla talep görmesi ve ilgili araştırmaları artması
- Çevre sertifikalı yapıların kullanımının artması
- Mineral katkı betonların kullanımının artması
- Kullanılan dayanım sınıflarının artması
- Üreticiden farklı beton özelliklerinin talep edilmesi
- Dayanıklılık standartlarının gelişimi.

Kaynak: THBB

Türkiye'de nüfus artışına paralel olarak inşaat sektörünün gelişmesi, paralelinde de hazır beton üretiminin yaygınlaşmasıyla 1988 yılında kurulan ve 1991'den bu yana Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) üyesi olan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), ülkemizde güvenli ve dayanıklı yapıların inşaatı için standartlara uygun, doğru beton uygulamalarının yaygınlaşması misyonunu üstlenen tek kurum. Eğitim, denetim ve belgelendirme, yapı malzemeleri laboratuvarı, teknik araştırmalar, uluslararası çalışmalar, standart ve mevzuat çalışmaları, çevre, işçi sağlığı ve iş güvenliği, bilgi ve danışmanlık, yayın ve burs desteği, başlılı yayınlar ve internet sitesi ile kongre, fuar ve yarışma faaliyetleri ile sektörde hedefleri yükselterek, bilgi ve tecrübe paylaşımları sağlayan THBB ayrıca; Yapı Ürünleri Üreticileri Federasyonu, Kalite Derneği, Türkiye Bilişim Vakfı, Amerikan Beton Pompa Birliği ile Çevre Dostu Yeşil Binalar Derneği'nin de bir üyesi.





Beton sınıfının belirlenmesi

Hazır betonun kullanılacağı yer	Tavsiye edilen beton sınıfları
Yük taşıyan yapı elemanları Seviyelendirme betonları Dolgu betonları	GRO ve şap betonlar, BS14, BS16, BS18
Yük taşıyıcı elementler Normal yapılar Deprem Yönetmeliği'ne göre inşa edilmesi gerekli olan yapılar	BS20 ve üzeri beton sınıfları
Yük taşıyıcı elemanlar Su geçirimsiz elemanlar yüksek yapılar Erken dayanım istenen normal yapılar Yüksek durabilite istenen yapılar / Su yapıları Prefabrik yapılar	BS25 ve üzeri beton sınıfları

Teknolojik şartlarda üretilen hazır betonun en geç 2 saat içinde tüketilmesi gerekiyor. Bu nedenle tesiste üretilen taze betonun, özelliklerini kaybetmeden şantiyedeki döküm noktasına ulaştırılabilmesi, ancak transmikser denilen ve sadece bu amaçla hazırlanan beton kamyonlarıyla mümkün oluyor. Türkiye'de 8 ve 10 metreküp gibi farklı kapasitelerde kullanılan bu araçların çoğunda beton, aracın arkasından boşaltılıyor ve nakliye sırasında maddenin dökülmesini önlemek için ekolojik bir kapak bulunuyor. Tünel inşaatlarında ise kompakt beton püskürtme makinaları kullanılıyor.

Beton mikseriyle eşgüdümlü çalışan pompalar ise betonun doğru yerleştirilmesi ve uygulanması açısından çok önemli bir eleman. Önceleri çok katlı binaların yapımında, günümüzde ise hemen hemen her inşaatta yaygın bir kullanıma sahip beton pompaları, transmikserlerden aldıkları betonu uygulama yapılacak alana pompalıyor. Türkiye'de en çok kamyon bağlantılı, çeşitli uzunluklarda mobil pompalar kullanılıyor. Avrupa Hazır Beton Birliği'ne üye ülkeler arasında Türkiye, pompalı döküm oranının en yüksek olduğu ülke olarak karşımıza çıkıyor.

Hem beton mikserleri hem de pompalar, doğru kullanım ve bakım konusunda hassas makineler arasına giriyor. Bu nedenle özellikle operatörlerinin; konusunda iyi eğitim almış, araçları iyi tanıyan, bilgi sahibi insanlar olması gerektiğine dikkat çekiliyor. THBB'nin bu konuda eğitim faaliyetleri bulunuyor.

Kaynak: THBB

HASEL®

KOBELCO

EFSANE

geri döndü



HASEL® güvencesiyle yeniden **Türkiye**'de...

Mescit Mah. Atatürk Cad. No:29 Orhanlı / Tuzla - İstanbul
Tel: 0216 394 51 25 - Faks: 0216 394 51 30 - info@hasel.com

İstanbul
0216 452 97 87
Trakya
0212 879 08 70
Ankara
0312 354 34 84

İzmir
0232 436 10 32
Adana
0322 428 40 71
Adapazarı
0264 276 87 00

Antalya
0242 221 21 93
Bursa
0224 267 10 34
Çorlu
0282 673 43 46

Gaziantep
0342 321 33 15
Kayseri
0352 327 25 65

Beton Mikserleri

IMER-L&T A.Ş.



Hazır beton sektörüne yönelik treyler mikser (12-14 m3), hafifletilmiş mikser (8-9-10 m3), konveyör bantlı mikser ve pompalı mikser üretimimiz mevcuttur. Bizim işimiz; kalite üretmek ve müşteriye satış ile satış sonrasında sorunsuz destek sağlamaktır.

Şu an Türkiye’de 10.000 adedin üzerinde mikserimiz bulunmaktadır. Yurtdışında da çalışan binlerce mikserimiz vardır.

Marka yaratmak zordur ama o markayı korumak, mevcut markayı daha iyi bir konuma taşımak da büyük emek gerektirir. Biz IMER-L&T olarak markamızı daha iyi yerlere taşımak için var gücümüzle çalışıyoruz. Müşteri memnuniyetini arttırmak için Türkiye genelinde satış sonrası servisleri kurulmuştur.

Gerek imalat teknolojisi, gerekse kullanılan ekipmanlar ile Avrupa standartlarında mikser üretimi yapıyoruz. Sac malzemeyi en iyi kalitede, İsveç’ten temin ediyoruz. Tüm sac malzemelere tesisimizde özel kumlama yapıyoruz. “Robot kaynak” ile el değmeden kaynak yapıyoruz. Mikserlerimizi özel boya kabinlerinde, özel şasiler üzerinde boyuyoruz ve araç üzerine son montajı boyası tamamlanmış mikserler ile yapıyoruz.

Mikser üretiminde Mercedes’in tek onaylı üst yapı firması IMER-L&T’dir. Ford’un, MAN’ın, Renault’nun ve BMC’nin de onaylı üst yapı firmasıyız. Tüm bu özellikler IMER-L&T’yi tercih edilen bir marka haline getirmiştir.



Transmikserde yurt içi pazar payımız en az yüzde 75’tir. 2013 yılını yine yaklaşık 2000 mikser ile tamamladık.



Bu sayı hem Türkiye’de hem de Avrupa’da önemli bir üretim adedidir.

2014 yılı için genelde Türkiye’de ihtiyatlı bir beklenti hakim. Bu nedenle ihracat çalışmalarına ağırlık vermeye başladık. Şu an bizim için en önemli gelişme; firmamızın Mercedes-Benz tarafından yurt dışı araç satışı için yetkili bayi statü kapsamına alınmasıdır. Artık yurt dışında faaliyet gösteren iş ortaklarımıza Mercedes-Benz kamyonlara monteli transmikseri ihraç kayıtlı olarak temin edebileceğiz. Bu gelişme doğrultusunda Ortadoğu, Afrika ve Asya pazarında bu yıl daha etkin olmayı hedeflemekteyiz.

Beton Mikserleri

NT GRUP TRANSMİKSER LTD. ŞTİ.

NT Grup, hazır beton ve inşaat sektörlerinin ihtiyaçlarına yönelik 4-16 metreküp kapasiteye kadar Yaş Sistem, Kuru Sistem, Hafifletilmiş Tip, Semi-Treyler Tip ve Tünel Tip olmak üzere her tip transmikserlerin üretimini yapmaktadır. Toplam 11 bin metrekare alanda yeni teknoloji ve ekipmanlarla transmikser üretimi yürütülmektedir. Yurtiçi piyasanın yanı sıra 30’a yakın ülkeye de ihracat yapılmaktadır.

Söz konusu transmikserlerimizin kazan ve diğer çelik aksamaların imalatında aşınmaya dayanıklı, bükülebilir ve kaynak yapmaya elverişli özel kalite sac malzeme kullanılmaktadır. Transmikser üretiminde önemli olan taşıyıcı şase ise kamyonun şase yapısına uygun yapıda özel olarak üretilen UNP profilden bükülerek tek parça yapıda imal edilmektedir. Transmikserlerimizde kullanılan ana ekipmanlar olan redüktör, hidromotor ve pompa ile soğutucu, Avrupa orijinli olup direkt ithal edilmektedir.

Ürün portföyümüzde farklı kullanım ve fiziksel koşulları baz alarak geliştirilen ve bu nedenle ilave artılar sağlayan ürünleri sunarak inşaat firmalarımıza avantajlar sağlıyoruz. Yeni kamyonlar üzerine yapılan transmikserlerin yanı sıra firmalarımızın şantiyelerinde kullanmakta oldukları kamyonlara komple ve kısmi revizyonlar yapılarak yeni teknoloji transmikserler haline getirilerek iş performansları arttırılmaktadır. Ayrıca yürümekte olan şantiye faaliyetleri esnasında lojistik konuda sıkıntı yaşamamaları için ve/veya yaşadıklarında acil çözümler sunabilmek için sürekli kendileri ile temasta olup yerinde hizmet verecek servis ekipleri organize edilmekte ve yedek parça teslimatları yapılmaktadır. Stoklarımızda her türlü yerli veya yabancı imal yedek parçalardan yeterli seviyede tutarak ihtiyaçlara anında servis vermeye çalışıyoruz.



Sektörümüzde 2013, özellikle yılın son zamanlarında büyük projelerde olan daralma sebebi ile beklentiler bazında tamamlanmadı. Ayrıca ekonomik piyasalarda oluşan dalgalanmalar ve belirsizlikler, yıl sonu hedeflerinde sapmalara sebep olmuştur. Ama sonuç olarak 2013 yılını bir önceki yıla göre belirlenen büyüme ile kapattık.

2014’te sektörün belirli dönemlerde daha hareketli olması genel beklentidir. Piyasada bulunan ana imalatçılar arasında üretim kapasitesi

olarak ilk sıralarda yer almaktayız. Türkiye’de bulunan yerli veya yabancı ortaklı transmikser üretimi yapan firmalar, yılda toplamda 3 bin civarında yeni transmikser imalatı yapmaktadırlar. 2014 yılında ise özellikle Kentsel Dönüşüm, İstanbul 3.Boğaz Köprüsü ve 3. Havalimanı projelerinin sektörün her kesimine bir dinamizm kazandıracığı beklenmektedir. Bu projelerin belirlenen sürelerinde yapımlarının gerçekleştirilmesi de sektörün kapasite olarak büyümesine etki edeceği bir gerçektir.



Galip Yınsel
NT Grup Transmikser Genel Koordinatörü

Beton Pompaları

BETONSTAR MAKİNE SAN. ve TİC. A.Ş.



olduğu gibi dışarıdan getiriyor ya da en azından ar-ge'leri dışarıda. Türkiye'de müşterilerine hızlı bir şekilde ar-ge desteği verebilecek durumda olan tek firma biziz. Ürünlerimizde müşterilerimizin talepleri doğrultusunda hızlı iyileştirmeler yapabiliyoruz. Dördüncüsü de zaten olmazsa olmaz, hızlı ve uygun fiyatlı yedek parça desteğimizdir. İşte bütün bunları birleştirdiğiniz zaman, en iyi pompayı biz üretiyoruz diyebiliyoruz."

Bom, pedestal, şasi, ön ve arka ayaklar, beton kazanı ve su deposu gibi bir beton pompasının ana aksamalarını tamamen kendi tesislerinde ürettiklerini belirten Oğuz Diken; hidrolik aksamalarda Bosch/Rexroth, ara şanzımanda (PTO) Stiebel, uzaktan kontrol sisteminde Hetronic, bom kontrol valfinde ise Hawe gibi alanında uzman markalarla çalıştıklarını belirtti. Betonstar, Türkiye genelinde çalışan 300 adedin üzerindeki beton pompasına, Satış Sonrası Hizmet Merkezi ve bölge servisleri üzerinden destek sağlıyor.

Bir beton pompasının güvenli ve verimli şekilde uzun yıllar kullanılabilmesi için operatörlere büyük görev düştüğünü belirten Oğuz Diken, makinelerde oluşan arızaların yüzde 98'inin operatörlerden kaynaklandığını vurgulayarak **"Bu manada müşterilerimizin taleplerine istinaden veya bölgesel olarak operatör eğitimleri vermeye başladık. Diğer problemler bir şekilde çözülebiliyor ancak operatörden kaynaklanabilecek problemlerin maddi ve manevi açıdan geri dönüşü çok daha zor olabiliyor. Bu anlamda beton pompası kullanan firmalar en fazla operatörlerine yatırım yapmak durumundadır. Aynı pompayı hep aynı operatörün kullanmasına dikkat edilmeli, operatörler mutlaka yılda bir eğitime tabi tutulmalıdır. Betonstar olarak müşterilerimiz bizden bunu rahatlıkla talep edebilirler. Bu konunun önemine haiz bir firma olarak, bu konuda müşterilerimizi yönlendirmeye başladık"** dedi.

Oğuz Diken, yılda yaklaşık 350-450 beton pompası satılan Türkiye'nin, dünyanın bu alandaki en önemli pazarlarından birisi olduğunu belirterek (tahmini dünya pazarı 7.000 adet), satış sonrası hizmet konusundaki hassasiyetlerini ön plana çıkararak sektörde önemli bir paya sahip olduklarını ifade etti.



Oğuz Diken
Betonstar Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye'nin yüzde yüz yerli sermayeli beton pompası üreticisi Betonstar, 2008 yılından günümüze, toplamda 120 bin metrekareye kadar genişleme kapasitesine sahip olan İzmir Torbalı'daki 2 tesis ve İstanbul'da bir tesis olmak üzere hâlihazırda toplam 70 bin metrekare alan üzerine kurulu üç ayrı tesiste faaliyet gösteriyor. Sahip olduğu yılların bilgi ve tecrübe birikimini, konusunda uzman ekibi ve gelişmiş üretim teknolojisiyle ürettiği beton pompalarına taşıyan firma, sektörde önemli bir paya sahip bulunuyor.

Betonstar'ın ürün hattında 4 temel mobil beton pompa seçeneği bulunuyor. 24, 37, 43 ve 52 metrelik erişim yüksekliğine sahip bu modellerdeki bom parça sayısı, açılma şekli ve pedestal yapısı farklılıklar gösteriyor. BST 24.14 X modeli saatte 90 metreküp; BST 37.21 XSW-4Z, BST 43.21 XSW R25 ve BST 52.21 XSW RZ5 modelleri ise saatte 140 metreküp azami teorik beton basma kapasitesine sahip bulunuyor.

Betonstar Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Diken, bir beton pompasının en iyi olduğunu belirleyen konunun sadece fiyatı veya markası olmadığını şu sözleriyle dile getirdi: **"Farklı argümanları bir araya getirebildiğiniz zaman en iyi pompayı üretiyor oluyorsunuz. Bunları sıralayacak olursak, öncelikle bu pompanın Türkiye'de üretiliyor olması önemli bir avantajdır. İkincisi ciddi bir satış sonrası hizmet ekibinizin olması gerekiyor. Çünkü bir beton pompası diğer hemen bütün ekipmanlara göre en çok teknik desteğe ihtiyaç duyulan araçtır. Onun arıza sebebiyle durması tüm işi durduracağı gibi geri dönülmez hasar ve büyük maliyetlere de sebep olabilir. Bu konuda ciddi bir ekibimiz var. Üçüncüsü, bu iş için çok iyi arkadaşlardan oluşan ciddi bir ar-ge ekibinizin olması gerekiyor. Bu ekibi de şu anda kurmuş durumdayız. Bizim dışımızdaki bütün firmalar ya**

Beton Pompaları

KOLUMAN TİCARET A.Ş.

60'tan fazla ülkede bulunan Junjin, dünya çapında 25 bayi ile büyümesini sürdürüyor. Türkiye'de Koluman Otomotiv tarafından satış ve satış sonrası hizmeti verilen Junjin beton pompaları, 20 metreden 63 metreye kadar çok geniş yelpazede ürünleriyle inşaat sahalarında görev yapıyor. 2006 yılından itibaren Junjin ürünleri için Türkiye'de satış ve satış sonrası hizmeti veren Koluman Otomotiv, Türkiye'nin yanı sıra Irak, Azerbaycan, Türkmenistan ve bölgedeki daha birçok ihraç pazarlarında da çalışmalarını sürdürüyor.

Şu anda satışta olan beton pompası modellerimiz, şöyle sıralanıyor:

JunJin JXZZ 25-4.11HP 25m Beton Pompası: Teorik olarak saatte 110 metreküp beton basma kapasitesine, yatayda 20,5m ve dikeyde 24,3m erişime sahiptir.

JunJin JXZ 38-4.16HP 38m Beton Pompası: Teorik olarak saatte 160 metreküp beton basma kapasitesine, yatayda 33m ve dikeyde 37,1m erişime sahiptir.

JunJin JXRZ 43-5.16HP 43m Beton Pompası: Teorik olarak saatte 160 metreküp beton basma kapasitesine, yatayda 38,5m ve dikeyde 42,5m erişime sahiptir.

JunJin JJRZ 50-5.16HP 50m Beton Pompası: Teorik olarak saatte 160 metreküp beton basma kapasitesine yatayda 45,2m ve dikeyde 49,2m erişime sahiptir.



Ürünlerimiz basit, fazla elektronik aksam içermeyen, açık hidrolik sistem tipine sahip, güçlü hidrolik altyapısı, kaliteli mühendisliği ve tamamen hidro-mekanik çalışma prensibiyle sektördeki kullanıcılarımıza kolay kullanım, minimum düzeyde arıza, hızlı ve kolay arıza giderimi, düşük yakıt tüketimi gibi avantajlar ve kuru betonlar dahil her türlü betonu beton seçmeden basma gibi avantajlar sunar.

Koluman, güvenilen beton pompası markası Junjin'i geleceğe taşımak, müşteri beklentilerini maksimum düzeyde karşılamak, firma kalite standartlarını pompa üretiminde de kullanmak üzere 2012 yılında

yerileştirme çalışmalarına geçti. Bu çalışmalar çerçevesinde fabrika bünyesinde 2013 yılında bazı pompa tipleri, yerli katkı ile üretilmeye başladı.

Yeni bir beton pompası üretim, montaj tesisi kurmayı ve kapasiteyi arttırmayı planlayan Koluman ile Junjin arasındaki bağlar da söz konusu çalışmalardan dolayı günden güne güçleniyor. Bu gücün göstergesi olarak, 25, 28, 38, 43 ve 50 metreden oluşan ürün gamına, 2014 yılında lansmanları gerçekleştirilecek yeni Junjin modelleri de fuarlarda boy gösterecek. Koluman'ın Türkiye pazarındaki payı, yüzde 15 civarında öngörülmektedir.



Kamyonlar

FORD OTOMOTİV SANAYİ A.Ş.

Ford Otosan Ürün Geliştirme Merkezi'nde Türk mühendisleri tarafından tasarlanan ve Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen yerli Ford Cargo İnşaat Serisi, damper ve mikser kamyon tipleri ile çekiciden oluşmaktadır. 2010 yılı itibariyle fazlar halinde müşterinin hizmetine sunulan yeni Ford Cargo İnşaat ve Mikser Serisi, 2536D (6x2) ,3236CD (8x2), 3536D (6x4) ve 4136D (8x4) damper ile 3536M (6x4) ,3532M (6x4) ,3936M (8x4) ve 4136M (8x4) mikser modellerinden oluşmaktadır.

Dayanıklılık, performans ve düşük işletim maliyetleri ve konfora odaklanılarak tasarlanan Ford Cargo İnşaat ve Mikser serisi, ürün gamı zenginliği ve ürün özelliklerinin yanısıra satış sonrası destek hizmetleri ve üstyapı çözümleriyle inşaat, hafriyat ve hazır beton sektörünün beklentilerini en yüksek düzeyde karşılamaktadır. 360 PS/1400 NM gücündeki güçlü ve ekonomik Ecotorq motoru, mandallı tip konforlu şanzımanı, 10 mm 500 Mpa gücündeki sağlam şasisi, 750 saat bakım aralığı, standart olarak sunulan klima ve 2 yıl sınırsız km garantisi gibi rekabetçi özellikleriyle öne çıkan bu seri, rahat vites geçişleri, kolçaklı koltuk, artırılmış kabin içi konfor ve üstyapıyı görme imkânı veren yeni arka camıyla sürücülerin işlerine odaklanmasında kolaylık sağlarken, iş sahiplerinin kârını artırmaya olanak tanımaktadır.

2013 yılında hafif ve ekonomik mikser kapsamında pazara sunulan 3532M (6x4) hem ağırlık limitlerinin önemli olduğu şehir içi kullanımına uygun hem de tandem



arka aksı sayesinde off-road kullanımına uygunluğuyla farklı müşterilerin beklentilerini karşılama yeteneğini ortaya koymuştur. 3532M, inşaat kullanımına uygun 500 MPa dayanıklı şasisi, 320 PS motor gücü ve ağırlık avantajı ile müşterinin hizmetine sunulmaktadır.

6x4 sınıfında daha ağır şantiye içi kullanımlarına uygun olarak 3536M, 8x4 sınıfında ise yaprak yaylı 4136M araçlar müşteriye sunulmaktadır. Ayrıca standart motordan tahrikli PTO ile sunulan 1838T (4x2) çekici mikser araçlar da pazarda büyük ilgi görmektedir. Mikser ürün gamındaki tüm bu ürünler ile 8 m3 den 12 m3 e kadar beton mikseri uygulamaları desteklenmektedir.

1500 kişiye istihdam sağlayan Ford Otosan İnönü Fabrikası'nda aynı zamanda Euro 5 normlarına uygun, çevre dostu Ecotorq motor üretimi yapılıyor. 7,3 lt ve 9 lt silindir hacminde 260PS/320PS/360PS/380 PS güce sahip motorlar yüzde yüz Türk işgücüyle, yüzde yüz yerli üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerlilik oranı ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.

2013 yılında 16 ton ve üstü ağır ticari araç pazarı 28.000 adet seviyelerinde oluşmuştur.

Pazarın %62'sini çekici, %23'ünü inşaat ve %15'ini yol serisi araçlar oluşturmuştur. 2013'te pazar, konjonktürel nedenlerle bir önceki yıla göre %6 daralmıştır.

Ford Trucks olarak, hızla değişen pazar dinamikleri ve yoğun rekabete rağmen daralan pazarda, payımızı geçen yıla göre 1,3 puan arttırdık ve yılı %21,3 pay ile ikinci olarak kapattık.

2014, geçen yıla göre daha zor bir yıl olacak. 2014'te pazarın 2013 yılına göre %10 – 13 mertebelerinde daralacağını öngörüyoruz. Bu daralmada ilk çeyrekte büyük ölçüde döviz kurlarındaki dalgalanma ve firmaların yatırım kararlarını beklemede tutmaları etkili olacaktır. Yılın ikinci çeyreğinde mevsimsel canlanmayla birlikte başta inşaat olmak üzere tüm sektörlerde bir hareketlenme bekliyoruz. 3. çeyrekte sektördeki mevsimsel durgunluk pazarı olumsuz yönde etkileyebilecektir. Pazar adetlerinde en büyük artışın yılın son çeyreğinde beklendiğini söyleyebiliriz.

Ford Trucks olarak, 2013 yılında hem yurtiçi hem yurtdışında hizmete sunduğumuz yeni ürünlerimizle segmentteki gücümüzü artırdık. 2014 yılında da ürünlerimiz, satış sonrası hizmetlerimiz ve tüm hızıyla devam eden 4S tesis yatırımlarımızla rekabetçi konumumuzu daha da güçlendirmeyi ve daralan pazarda payımızı artırmayı hedefliyoruz.

Kamyonlar

IVECO OTOMOTİV A.Ş.

Hazır Beton ve İnşaat sektörüne yönelik olarak Türkiye pazarına "Trakker" serisi araçlarımızı sunuyoruz.

Bu seride, farklı yüklerin ve çalışma ortamlarının gereklerine uygun çok sayıda seçeneğimiz bulunmakta. 4x2, 4x4, 6x4 ve 6x6 aks düzenli kamyon ya da çekici versiyonların yanında, 8x4 ve 8x8 aks düzenli kamyon seçeneklerimiz mevcut.

Trakker serisindeki 6x4 ve 8x4 modeller, "B" versiyonu adı altında, "Hazır Beton Mikseri" uygulamasının gerektirdiği "misyona özel" altyapıyı hazır olarak sunacak şekilde de sipariş edilebiliyor. Bahsi geçen B versiyonları içerisinde, son zamanlarda beton mikseri kullanıcıları tarafından yüksek talep gören boş ağırlığı düşük modeller de yer almakta. Bilindiği gibi ülkemiz yollarında ağırlık kontrolü uygulamaları günden güne artıyor. Bu durum özellikle, temelde bir off-road araç kullanıcısı olsalar da, işlerinin doğası gereği güzergahları yüksek oranda bu kontrollerin tavizsiz uygulandığı yollardan geçen hazır beton mikseri kullanıcılarını etkilemekte. Böylelikle araçların teknik kapasitelerinden çok yasal kapasiteleri öne çıkmakta ve araçların boş ağırlık değerleri çok önemli hale gelmekte. İşte bu konuda da Iveco, pazara sunduğu 6x4 aks düzenindeki 260T ve 8x4 aks düzenindeki 340T model araçlarla müşterilerine çözüm üretiyor. 7.7mm şasi kalınlığının yanında araç boş ağırlığı konusuna önem veren hazır beton mikseri kullanıcıları için tüm özellikleriyle özel olarak konfigüre edilmiş bu araçlarda elde edilen düşük boş ağırlık, aracın doluyken yasal sınırlar dahilinde daha fazla metre küp beton taşınmasına olanak sağlarken, aracın boşken harcadığı yakıt miktarını da düşürüyor.

Trakker serimizde aynı şekilde damper, vinç, beton pompası, ağır nakliye çekicisi gibi farklı misyonların değişik altyapılarını da ülkemiz şartlarına uygun olarak bulmak mümkün.



Araçlar 3200 mm'den 5820 mm'ye kadar çok çeşitli dingil mesafelerinde, 360 hp'den 500 hp'ye değişen motor güçlerinde, isteğe bağlı olarak yataklı veya yataksız kabin seçenekleriyle sunuluyor. Yataklı kabinde yüksek tavan seçeneği de ayrıca opsiyonel olarak mevcut. Araçlar manuel şanzıman ile olduğu gibi otomatikleştirilmiş şanzıman ile de donatılabilir. Parabolik, semi-eliptik ya da havalı süspansiyon seçenekleri misyona uygun olarak seçilebiliyor. Tüm bunların yanında, farklı müşteri ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik çok seçenekli bir opsiyonel donanım yelpazesi de aracın zengin standart donanımına ilaveten müşteriye sunulmakta.

Trakker serisi araçlarımız 10 mm'ye kadar çıkan şasi kalınlıkları ile, ülkemiz şartlarının gerektirdiği yüksek dayanıklılık değerlerini karşılayarak, söz konusu hazır beton ve inşaat sektörlerinde sınıfındaki rakiplerinden ayrılıyor. Bu araçlarımız bahsi geçen sektörlerde çok uzun yıllardır hizmet verirken

şasilerinin olduğu gibi tüm ana komponentlerinin sağlamlığıyla biliniyorlar. Donatılmış oldukları başarıları kanıtlanmış Cursor motorlar ise üstün rampa kabiliyetini düşük yakıt tüketimiyle birleştiriyor. Araçlar Euro-5 normuna ulaşmak için kullanılan SCR sisteminin sisteminin getirdiği düşük bakım ihtiyacı ve düşük tüketim değerleri ile de kullanıcısının yanında yer alıyor.

Trakker serisi araçlar, dünyada, söz konusu sektörlerdeki kullanımı hızla yaygınlaşan Eurotronic otomatikleştirilmiş şanzıman seçeneğini de müşteri tercihine sunarak bu konuda öncülük yapıyor. Eurotronic şanzımanlar vites değişimlerini her zaman en ideal devirlerde yaparak, hem yakıt tüketimini düşürüyor hem de motorda aşırı devir kaynaklı hasar riskini ortadan kaldırıyor. Bunlarla beraber debriyaj ömrü büyük oranda artıyor. Yükselen sürüş konforu sürücünün daha az yorulmasına ve bu sayede daha güvenli araç kullanmasına olanak veriyor. Sürücü istediği an sadece bir butona basarak yarı-otomatik sürüş moduna da geçebiliyor. 2600Nm'ye kadar çıkan tork kapasitesi ile en zor şartlarda dahi kullanıcısına hizmet verebilen Eurotronic şanzımanlar, aynı tipteki manuel şanzımana nazaran yaklaşık 70kg daha hafif olan ağırlıklarıyla donatıldıkları aracın taşıma kapasitesinin artmasına da katkıda bulunuyorlar.

Tayfun Karahasan
Iveco Araç San. ve Tic. A.Ş.
Ağır Vasıta Satış Koordinatörü



Kamyonlar

MAN KAMYON ve OTOBÜS TİC. A.Ş.

Geçen yıl inşaat segmenti kamyonlarda en çok ithal edilen marka olmayı başaran MAN, 2014'te geniş ürün yelpazesiyle tüm müşterilerde bir numara olmayı hedefliyor.

Dünyanın en güvenilir markaları arasında yer alan MAN, Türkiye'de de büyük başarılar imza atıyor. 2013 yılında İnşaat Segmenti kamyonların oluşturduğu grupta en çok tercih edilen marka olan MAN, % 14'lük pazar payına ulaşmayı başardı. 2014 yılında da pazar hedeflerini bu çerçevede belirleyen MAN, belirlediği hedef kitle içerisindeki tüm müşterilerinin ilk tercihi olmayı hedefliyor.

Tadilat ve adaptasyon sorunu yok

Rakiplerine göre en büyük avantajlarının geniş ürün yelpazesi olduğunu vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz; "Sektörün ihtiyaç duyduğu tüm araç tipi ve versiyonlarına araçlarda herhangi bir tadilat veya adaptasyona gerek kalmadan cevap verebiliyoruz" dedi.

Özellikle hafif mikser kamyonlarda ve çekici ürünlerinde standart olarak sundukları otomatik şanzıman özelliğinin de büyük fark yarattığını kaydeden Gündüz; "Bunların yanında yüksek teknolojiye sahip motorlarımız ve rakiplere oranla daha düşük araç boş ağırlıklarımız sayesinde yakıt tüketiminde son derece cimri, sefer başına taşınan yükte daha cömert, dolayısıyla



işletim maliyetlerinde çok daha düşük olmamız, bizi, diğerlerine göre çok daha cazip hale getiriyor" diye konuştu

Standart donanım çok zengin

Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz şöyle devam etti: "Özellikle şantiye ortamlarında ön plana çıkan, MAN araçlarının sağlamlığı ve dayanıklılığı, yine araç ticari ömrünü ve işletim maliyetlerini azaltmaya yönelik diğer önemli bir avantajımız. Son olarak ürünlerimizin standart donanım seviyesinin, tüm ürün gruplarımızda klimanın standart olarak sunulması gibi, rakiplere göre çok daha yüksek olması sektöre sağladığımız önemli bir avantajdır."

Hazır betonda 3 ana ürün grubu var

MAN hazır beton sektörüne mikser kamyonları, pompa kamyonları ve de mikser treyler çekiciler olarak 3 farklı ana ürün grubuyla hizmet veriyor.

1. Mikser kamyonları:

TGS 32.360 8X4 BB (Hafif mikser uygulamaları için dört akslı, çift çeker, 360 PS gücünde, otomatik şanzımanlı ve klimalı olarak teslim edilmektedir)

TGS 41.360 8X4 (Yüksek kapasiteli mikser uygulamaları için dört akslı, çift çeker, 360 PS gücünde, manuel şanzımanlı ve klimalı olarak teslim edilmektedir)

TGS 33.360 6X4 (Mikser uygulamaları için, çift çeker, 360 PS gücünde, 3 akslı, manuel şanzımanlı, klimalı ve ESP'li olarak teslim edilmektedir)

2. Pompa kamyonları:

TGS 41.400 8X4 BB (Pompa montajına uygun şasi kamyonumuz 400 PS gücündedir. 5000 mm ve 5900 mm aks mesafelerinde pazara sunulmaktadır. Bu aks mesafeleri ile 47 metreye varan pompa montajına imkan verir. Araçlarda manuel şanzıman ve klima standart olarak verilmektedir)

TGS 33.360 6X4 BB (Pompa montajına uygun şasi kamyonumuz 360 PS gücündedir. 4500 mm ve 5100 mm aks mesafelerinde pazara sunulmaktadır. 38 metreye varan pompa montajına uygun olan bu aracımızda manuel şanzıman, klima ve ESP standart olarak verilmektedir)

3. Mikser treyler çekiciler:

TGS 18.400 (MAN, mikser treyler çekiciler kategorisinde 400 bg gücünde ve otomatik şanzımanın, klimanın, ESP fren sisteminin ve çift orijinal PTO'nun standart olduğu yeni çekici ürünü TGS 18.400ü müşterilerimize sunmaktadır)



Kamyonlar

MERCEDES-BENZ TÜRK A.Ş.

Mercedes-Benz Türk 2014 yılında hazır beton sektöründeki lider konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk, hazır beton sektörünün zorlu çalışma şartlarına dayanıklı kamyonları ile birlikte güç işlerin üstesinden başarıyla gelinebileceğini gösteriyor. Mercedes-Benz Türk inşaat segmentinde müşterilerinin ve pazarın tüm ihtiyaç ve beklentilerini eksiksiz karşılayabilmek için yerli ve ithal olmak üzere geniş ürün portföyüyle uygun çözümler sunmaya devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk'ün bu segmentte sunduğu araçlar:

• **Axor 3029 B 6x4** (beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Axor 4140 B 8x4** (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Axor 3236 B 8x4** (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Actros 3236 B 8x4** (hafifletilmiş beton mikser kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Actros 4141 B 8x4** (beton mikser ve beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Axor 3340 K 6x4** (beton pompası kullanımına uygun inşaat kamyonu)



• **Actros 1941 LS 4x2** (beton mikser ve damper treyler kullanımına uygun çekici)

• **Axor 3029 K 6x4** (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)

• **Axor 3340 K 6x4** (damper kullanımına uygun inşaat kamyonu)

Mercedes-Benz kamyonları dayanıklı şasileri, düşük yakıt tüketimi, uzun bakım aralıkları, hızlı ve kolay temin edilebilen ucuz yedek parça fiyatları sayesinde inşaat firmalarının karlılıklarını arttırarak, uzun yıllar şantiyelerin vazgeçilmez araçları haline geldi.

Sektörün yer aldığı birçok fuar ve aktivitelerde katılım gerçekleştirerek pazar dinamiklerini, yeni trend ve müşteri beklentilerini yakından takip eden Mercedes-Benz Türk, ürün yenilikleri ile ilgili müşterilerinin ve pazarın ihtiyaçlarını kısa sürede eksiksiz karşılayabilmek ve sektörde liderliğini daimi kılabilmek için araştırma ve geliştirme çalışmalarını da kesintisiz yürütüyor.

Mercedes-Benz Türk benzersiz ürün kalitesi ve çeşitliliğinin yanı sıra, hazır beton firmalarına Satış, Satış Sonrası Hizmetleri, İkinci El, Finansman, Sigorta ve Servis alanlarını kapsayan tek elden eksiksiz ve entegre bir hizmet sunuyor.



Kamyonlar

SCANIA / DOĞUŞ OTOMOTİV



Diğer alanlarda olduğu gibi, inşaat segmentinde de “işe uygun araç” prensibini benimseyen Scania, bu sektöre sunduğu ürün gamını üstyapı ve uygulama tipine göre farklılaştırmaktadır. Damper, mikser, beton pompası için sunulan araçlar farklı donanımsal özelliklere sahiptir. Örneğin, damper kamyonu şantiye ortamında, yeri geldiğinde ağır tonaj altında ve kötü zeminde çalışan bir araçtır. Bu nedenle diferansiyel oranının ağır olması, aks ve süspansiyonlarının yüksek kapasiteli olması aracın ömrünü uzatmakta, tamirde geçen süreyi kısaltmaktadır. Oysa beton mikseri çoğunlukla asfaltta kullanılmaktadır. Bu araçta olması gerekenden daha ağır bir tahvil oranı kullanılması durumunda yakıt tüketimi artar ve gereksiz bir işletme maliyeti ortaya çıkar. Scania, araçların donanımlarını belirlerken bu bilinç ile hareket ederek müşterilerinin ihtiyacına uygun araç tedariki sağlar, böylelikle müşterilerine düşük yakıt tüketimi, uzun süreli kullanım ömrü, düşük servis maliyetleri gibi avantajlar sunar.

Scania'nın bir diğer özelliği araçların orijinal Scania parçalardan oluşmasıdır. Ağır ticari araç sektöründe yürür aksamı farklı tedarikçilerden alarak maliyetlerini düşürmek yaygın bir uygulamadır. Ancak Scania tüm yürür aksamını, yani motor, şanzıman, diferansiyelini ve bunlara ilave olarak tüm kabinlerini ve ön arka akslarını kendisi tasarlamakta ve üretmektedir. Kullanıcılar açısından bunun sağladığı en büyük avantaj teknik olarak en üstün kalite noktasını ve en düşük işletme giderlerini yakalayabilmektir. Çünkü hazır alınan bir şanzımanı mevcut motora adapte etmek her zaman başarılı sonuçlar vermemektedir. Yakıt tüketimleri artabilmekte, parça ömürleri azalabilmektedir. Scania, bu noktada da kullanıcılarına avantaj sağlayarak inşaat araçlarında işletme giderlerini asgariye indirmeyi amaçlamaktadır.

Ürün gamımızda bulunan modelleri özet halinde belirtecek olursak;

- Transmikser uygulamalarında P400 CB8x4EHZ genel amaçlı mikser kamyon, 9 m³ yasal taşımaya uygun P360 CB8x4MSZ mikser kamyon, 12 m³ yasal taşımaya uygun P400 CA4x2HSA çekici mikser,
- Beton pompası uygulamalarında Türkiye'de 56 m yüksekliğindeki ilk beton pompası şasi aracı olan P440 CB8x4HSZ ve müşteri talebine göre diğer yüksekliklerdeki beton pompalarına uygun araçlar,
- Agregada maden sahalarında büyük parça taşımacılığına uygun 50 ton aks kapasiteli G400 CB8x4EHZ damperli kamyon,
- Hazır agrega taşımacılığı için çelik tamponlu G400 CA4x2HSA çekici,
- Silobas uygulamaları için G400 LA4x2HNA çekici bulunmaktadır.

Scania'nın bu ürün gamındaki çekicilerde otomatik vites, klima ve retarder standart donanım olarak sunulurken, kamyon uygulamalarında araçların teknik özellikleri kullanım şartlarına ve müşteri taleplerine göre değişiklik gösterebilmektedir.



Kamyonlar

VOLVO / VOLVO GROUP TRUCKS



Volvo Kamyon olarak Türkiye pazarında müşterilerimize FMX 6x4 ve 8x4 mikser, transmikser uygulamalı FM11 4x2 çekici ve damper dorse uygulamalı FM11 4x2 çekici modellerimizi sunuyoruz. Bunların içerisinde yeni Volvo FMX, dünyadaki en zorlu çalışma koşulları için yaratıldı. FMX, dayanıklı gövdesinin altında, kullanıcısının yükünü alan, devrim niteliğindeki yeni bir direksiyon sistemi ve yoldaki bozuklukların etkisini ortadan kaldıran özel tasarımı süspansiyona sahip. İnşaat işlerinde araç kullanmak beceri gerektirdiğinden, büyük yüklerin çamura saplanmadan ve kamyonu bir zarar vermeden etkin ve hızlı bir şekilde taşınması önemlidir. Volvo FMX, güçlü olduğu kadar sağlam tamponu ve gelişmiş direksiyonundan yeni rahat arka süspansiyonuna kadar her parçasıyla inşaat operasyonlarında kamyon sürmeyi daha kolay ve güvenli bir hale getirmek üzere tasarlandı. Yenilikçi çözümler ve çığır açan özelliklerle donatılmış modern bir inşaat kamyonu olan Volvo FMX, müşterilerimizin işlerini daha kısa sürede, daha sorunsuz bir şekilde tamamlamasına yardımcı oluyor.

Yine beton sektörüne sunduğumuz FM Serisi çekicilerimiz, sürücülerin rahat çalışmalarını sağlamak için dahice fikirlerden yararlanır. Bunların başında sürücünün yükünü yüzde 85'e kadar düşürerek yorulma ve yıpranmasını azaltıp üretkenliğini

arttırırken parmak ucuyla yönlendirme özelliğine sahip Volvo Dinamik Direksiyon sistemi geliyor. Diğer taraftan Volvo FM Serisi'nin süspansiyonu da seyir dengesi ve sürüş kontrolündeki gelişmelerin kolayca fark edilebilmesine yardımcı oluyor.

FMX özelinde bakıldığında sağlamlığı ve dayanıklılığını belirgin bir Volvo üslubu ile ifade eden bir inşaat kamyonu. Tüm bunlara ilave olarak bir moloz yığınının çarptıktan sonra onarım görmeden işe devam edebilecek sağlamlıkta, çok az manevra alanı bulunan çalışma ortamlarında iki veya üç dümenlenebilir aks ile daha etkili manevra kabiliyeti sunan Tridem konseptine sahip. Ayrıca yeni havalı arka süspansiyonun tasarımında yay elemanları ve hava körüğü gibi hassas parçalar, darbeye maruz kalma risklerinin daha az olduğu tahrikli aksların üzerinde bir konuma yerleştirildiğinden, en az 300 milimetrelilik bir yerden yükseklik mesafesi ve artık kaya ile

taşların menzilin dışında kalan bir süspansiyon yapısı bulunuyor.

Yeni Volvo FM Serisi'nin en önemli özelliği, özel görevler için tasarlanmış, üretilmiş ve hazırlanmış olması. Yeni Volvo FM, bir önceli modele göre özel çözümleri ve üstyapı işlemlerini daha da kolaylaştırmak için tasarlandı ve uyarlandı. Müşteriyi gereksiz masraflardan kurtardığı ve nihai teslimatı hızlandırdığı için de daha erken kârı arttırmaya başlar. Yük kapasitesindeki artış farklılık gösterse de çoğu aks, artık bir ton veya daha fazla ekstra yükü rahatlıkla taşıyabiliyor. Bu da iş hacminde büyümenin ve yük verimliliğinde artışın önünü açıyor.

2014 yılının başları, yerel seçimler nedeniyle biraz ağır başlamış olsa da, genelde seçim sonrası emlak işlerinde artış olacağı beklenmektedir. Kentsel dönüşümün de seçim sonrası daha da hız alacağını kabul edersek, sektörün artışa geçeceğini öngörüyoruz. Diğer taraftan Türkiye'nin iki lokomotif sektörü otomotiv ve inşaatta yaşanabilecek sıkıntılarda devletin de destekleyici tedbirler alması olası.

Bu sene olamasa da bir sonraki sene sektörel artışın etkisini beton kamyonu yatırımlarında pozitif olarak görebileceğiz. Tonaj kanunun uygulanmaya başlamasından sonra bu kamyonlardaki en önemli unsur darı hafifliği oldu. Hafiflik ve dayanıklılık, mixer ve pompa kamyonlarında sektörün aranan temel yatırım kriterlerinden oldu.

Hakkı Işınak
Volvo Kamyon Satış Direktörü





Ceynak Lojistik, Hidromek iş makinelerini tercih etti

Lojistik hizmetler alanında Türkiye genelinde imza attığı geniş kapsamlı yatırımları ile son yıllarda adından sıkça söz ettiren Ceynak Lojistik, artık sadece ulusal değil, Türkiye'nin ihracatına katkı sağlayan uluslararası lojistik çözümler kimliğiyle de dikkat çekiyor.

1969 yılında kurulan Ceynak Lojistik, özellikle dış ticaret faaliyetlerinin yoğunlaştığı Marmara, Ege, Akdeniz ve Karadeniz bölgelerinde sağladığı liman hizmetleri, antrepoları, tahıl

siloları, kombine ve proje taşımacılık hizmetleri, serbest bölge işletmeciliği ve katı atık taşımacılık hizmetleri ile ön plana çıkıyor. Firma, 2010 yılında, özelleştirme kapsamında 36 yıl

süre ile işletme hakkını aldığı TCDD Samsun Limanı ile liman işletmeciliği alanına da adım atarak medyada geniş ölçüde yer almıştı.

Ceynak, bugün Türkiye genelinde 100 bin metrekareyi aşan gümrüklü ve gümrüksüz yatay depoları, 250 bin metrekareyi aşkın gümrüklü ve gümrüksüz çelik siloları ve 60 bin metreküplük sıvı depolama terminali ile tüm liman bölgelerinde hizmet sağlıyor.

Bununla birlikte, 12 yıldır İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne (İBB), Avrupa Yakası'ndaki katı atık transfer istasyonlarının işletilmesi ve katı atıkların taşınması alanında hizmet veren firma; bünyesinde bulunan 100'ü aşkın kendinden sıkıştırılmalı ve boşaltılmalı özel semi treylerler ile yılda yaklaşık 3 milyon ton katı atık taşıması yapıyor.

Firma, geçtiğimiz yıl içerisinde yaptığı 5,5 milyon Euro yatırım ile kent temizliği kapsamında İBB Katı Atık Düzenli Depolama Alanları hazırlanması ve kıyı temizliği işlerinde çalıştırmak üzere muhtelif iş makineleri alımı yapmıştı. Ceynak Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Cihangir Binici ile bir araya gelerek iş makineleri hakkındaki tercihleri ve parklarına ilk kez dâhil ettikleri Hidromek iş makineleri hakkındaki bilgi ve görüşlerini aldık.

İş makineleriyle ilk tanışmanız nasıl oldu?

İş makinelerini ilk olarak limanlardaki tahmil tahliye faaliyetlerimizde kullanmaya başladık. Gemi ambarlarında kullandığımız 2 adet küçük ekskavatörümüz vardı. 2010 yılında Samsun Limanı'nı özelleştirme kapsamında aldıktan sonra endüstriyel amaçlı daha büyük çaplı iş makinelerini de parkımıza ekledik. Ayrıca son 2 yıldır, Tekirdağ Limanı'nın işletmesini de biz yapıyoruz.

Şu an hangi tip iş makineleriniz bulunuyor?

Tüm faaliyet alanlarımız genelinde kullanılan iş makinesi, kamyon ve binek araç sayımız 450 adede yakındır.

Detaya indiğimiz zaman, öncelikle limanlarımızda Liebherr ve Fantuzzi





Cihangir Binici
Ceynak Lojistik Genel Müdür Yardımcısı

Reggiane markalı 12 adet liman vinci kullanıyoruz. Bunun dışında çok sayıda büyük tonajlı forkliftler, konteynır elleçleme işi için reachstackerlar, liman içi taşıma işleri için MAFI tipi terminal traktörleri kullanıyoruz.

Limanlar haricinde iş makinelerini en yoğun kullandığımız alan atık sahalarıdır. Burada da farklı markalarda dozer, ekskavatör, lastikli yükleyici, silindir ve paletli yükleyicilerimiz çalışıyor.

2014 yılında çok sayıda iş makinesi alımı yaptınız, değil mi?

Evet. Kent temizliği kapsamında İBB'nin, katı atık düzenli depolama alanları hazırlanması ve kıyı temizliği işlerinde çalıştırmak üzere muhtelif iş makineleri ihtiyacı oldu. Bu kapsamda yaklaşık 5,5 milyon Euro yatırım ile Hidromek ekskavatörlerini ve bunun dışında diğer markalardan; dozer, silindir ve paletli yükleyicilerden oluşan çok sayıda iş makinesi aldık.

Ceynak olarak zaten 12 yıldır İBB'nin İstanbul Avrupa Yakası'ndaki katı atık taşınması ve aktarma istasyonlarının işletilmesi işini yapıyoruz. Bu kapsamda yılda ortalama 3 milyon ton katı atığı (evsel atık), İstanbul'un Halkalı, Baruthane, Yenibosna ve Silivri'deki aktarma istasyonlarından, sayısı 100'ü aşan özel semi treylerlerimiz ile Kemerburgaz'daki atık sahasına taşıyoruz. Bu araçlar kendinden sıkıştırılmalı, boşaltılmalı ve çevreci araçlardır.

Pakete Hidromek ekskavatörleri eklemeye nasıl karar verdiniz?

Ceynak olarak yerli üretime önem veren ve destek sağlayan bir firmayız.

Mevcut özel kendinden sıkıştırılmalı semi treylerlerimizi de Türkiye'de üretiyoruz. Bugün 3 firma bunu seri olarak üretiyor. Sadece Ceynak olarak bizim satın aldığımız miktar 125 adettir. Bizimle birlikte Türkiye'de başarı sağlayan bu firmalar artık Ortadoğu'ya ve Afrika'ya ihracat yapmaya başladılar. Bu kapsamda iş makinesinde de Hidromek'i tercih ettik.

Bu yatırımı yapmadan önce düzenli atık sahasında çalışan iş makinelerinin ciddi bir analizini yaptık. Hangi markalar kullanılıyor? Neden tercih ediliyor? Temel ihtiyaçlar ve problemler nelerdir? Bu araştırmalarımızın ardından ilk aşamada deneme amaçlı olarak 4 tane Hidromek marka ekskavatör aldık.

3 tane HMK 370 LC-3 ekskavatörümüz Kemerburgaz/Odayeri Katı Atık Düzenli Depolama sahasında, 1 adet HMK 370 LC-3 LR uzun erişimli ekskavatörümüz ise Haliç ve Ayamama Deresi ıslahı, kıyı temizliği işlerinde çalışmaktadır. Uzun erişimli

makinemizi Mayıs ayından itibaren Tekirdağ Limanı'nda tahmil tahliye işlerinde kullanmayı planlıyoruz. Ucuna kova yerine kavrama (grab) aparatı takacağız. 3-5 tonluk küçük gemilerde kullanabileceğimizi düşünüyoruz.

Tecrübe ettikten sonra Hidromek ile ilgili bugünkü görüşleriniz nedir?

Hidromek bundan sonra iş makinesi tercihlerimizde ön sıralarda gelecektir. Bu sadece yerli ürün olduğu için değil. Kullanımın ardından gördük ki; Hidromek ekskavatörleri, rakipleriyle kafa kafaya gidebilecek kapasitededir. Bugüne kadar makine teknisyenlerimizden veya operatörlerimizden de herhangi bir olumsuz görüş almadık.

Bir iş makinesindeki öncelikleriniz nelerdir?

İlk alım maliyeti, verimliliği, yakıt tüketimi, arıza yapmadan işte kalma süresi, servis ve yedek parça hizmet desteği gibi birçok etken var. Bunların hepsini alt alta koyuyoruz ve bir sıralama yapıyoruz. Eğer daha önce kullandığımız makinelerse fiiliyatta elde ettiğimiz bilgilerimizi de bunlara ekliyoruz. Çünkü söylenenlerle icraatta farklı rakamlar çıkabiliyor.



Böylesine geniş bir makine ve araç parkını nasıl yönetiyorsunuz?

Limanlardaki ve diğer lojistik üslerimizdeki ekipmanlarımız 24 saat sürekli çalışıyor. Buralarda bakım ekiplerimiz bulunuyor. İstanbul'daki araçlarımız için ise Yenibosna'da bir kadememiz var. 32 kişilik bakım ekibimiz 3 vardiya olarak burada 24 saat hazır bulunuyor. Çünkü atık taşınması yapıyorsunuz ve bir aracın yolda kalması dahi büyük bir sıkıntı. Biz hiçbir zaman bu iş için kendimizi özel bir servise emanet edemeyiz.

Bu ekiplerimiz, hem kamyonların hem de iş makinelerinin performanslarını, çalışma sürelerini ve yakıt tüketimlerini düzenli olarak takip ediyorlar. Son gelen makinelerin üzerinde artık kendi takip sistemleri var. Biz buradaki verilerle kendi aldığımız sonuçları karşılaştırıyoruz. Bazen arada farklıklar çıkabiliyor. Dolayısıyla emin olmak için iki taraflı takip etmemiz gerekiyor.

Operatör ve şoförlerinizi nasıl seçiyor ve eğitiyorsunuz?

Kurumsal bir şirketiz ve personel seçimi konusunda oldukça hassas davranıyoruz. İşi daha baştan alım aşamasında sıkı tutuyoruz. Ailemize katılanlar, ciddi ön elemelerden geçiyor. Çalışanlarımızın çoğu uzun vadeli. Hiçbir zaman kısa vadeli hesap yapmıyoruz.

Operatör ve şoför adaylarımızdan öncelikle zorunlu olan ehliyet, mesleki yeterlilik belgesi (SRC) ve psiko-teknik raporu ile birlikte daha önce katıldıkları kurs ve seminerler hakkındaki bilgilerini talep ediyoruz. Bundan sonra ikinci aşamada o işin başındaki vardiya amirlerimiz kullanım ve bilgi düzeyi ile alakalı olarak imtihana alıyorlar. Bu aşamaları geçenler bir aylık deneme



süresinde de bir problem olmazsa çalışmaya devam ediyorlar.

İş makinelerindeki verimliliği ve güvenliği artırmak anlamında üretici firmalardan daha kapsamlı bir eğitim desteği bekliyoruz. Bunu tek başına kendimiz yapma şansımız pek yok. İş makinesi firmaları hali hazırda sadece makinelerin özellikleri, kullanım ve bakım hassasiyetleri konusunda makineleri teslim ederken kısa bir operatör eğitimi sağlıyorlar.

Sizce bir iş makinesinin ekonomik ömrü ne kadardır?

Bu süre yapılan işe ve bakım hassasiyetine bağlı olarak değişecektir. Mesela servis bize der ki; '25 bin kilometrede yağ filtre değişimi yapacaksınız'. Bizim araçlarımız tozlu ve pis ortamda çalıştığı için biz o rakamı 3-4 bin kilometre geri alır; bakımlarımızı o şekilde yaparız. İşletme maliyetiniz biraz artıyormuş gibi gözükmesine rağmen toplamda baktığınızda, bir motor revizyonu, bir şanzıman revizyonu ve bunun için kaybetmiş olduğunuz zamanı bunlara eklediğiniz zaman size kazandıracaktır.

Yakıt ve orijinal yedek parça kullanımı konusunda da çok hassas davranıyoruz. BP bayisi olduğumuz için yakıttan yana zaten bir şüphemiz olamaz. Orijinal parça kullanmak tüm araçların ömrünü uzatır. Biz özellikle filtreler konusunda hiçbir zaman orijinalin dışına bir arayışta olmadık.

Bakımını düzenli olarak yaparsanız, üretici firmalar servis hizmetinizi yeterli düzeyde sağlayabilir ve kullanıcıyla da dirsek temasınız iyi olursa, bu işte altından kalkılamayacak sorun yoktur. Karşılaşılan sorunlara birlikte yaratıcı çözümler de üretebilirsiniz.



Ceynak Lojistik Makine Formeni Seyfullah Dursun:

30 Haziran 2013 tarihinden bu yana Kemerburgaz'daki Katı Atık Düzenli Depolama Sahası'nın hafriyat işini yapıyoruz. Hidromek markası ile daha önce çalıştığım yerde de karşılaşmıştım.

Burada çalışan 38 tonluk 3 adet HMK 370 LC-3 model Hidromek makinemiz var. Yakıt tüketimiyle, koparma gücüyle, her şeyiyle memnunuz bu makinelerden. Gücünü 3 kademeli olarak kullanabiliyoruz. Şu an çalıştığımız hafriyat biraz sert olmasına rağmen ekonomi modunda rahatlıkla çalışabiliyoruz. Yakıt tüketimi yaptığımız işe göre gayet normal. Ekonomi modunda çalışırken saatte 20 ile 25 litre arası bir yakıtımız var. Ayrıca operatörlerimiz Hidromek makinesinin kabininden diğer makinelere göre daha çok memnunuz.

Makinelerimiz 1.500 saate geldi ve herhangi bir sorun yaşamadık. Bakım olması şart değil, kafamıza takılan en ufak bir durum olduğunda Hidromek ekibini telefonla aradığımız zaman bizi doğrudan yönlendirebiliyorlar. Eğer telefonda çözemezsek, kendileri bizzat gelerek sorun neyse hızla çözüm sağlıyorlar.



Türkiye ve Avrasya Bölgesi imalat endüstrisinin en önemli fuarlarından biri olarak gösterilen WIN Automation, 19-22 Mart 2014 tarihleri arasında, İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşti.

Hannover Messe Bileşim A.Ş. tarafından düzenlenen ve Automation, Electrotech, Hydraulic & Pneumatic, Materials Handling sektörlerini tek başlık altında buluşturan fuara bu yıl da katılımcıların ve ziyaretçilerin ilgisi yoğun. Toplam 30 bin 684 metrekairelik fuar alanında, 1.950 katılımcı ürünlerini sergiledi. Fuar, Türkiye'den ve dünyadan 77 bin 204 profesyonel ziyaretçiye ev sahipliği yaptı.

“Makine sektörü geçen yıl yüzde 7 büyüdü”

Bu yıl 21.'si düzenlenen WIN Automation'ın açılışında konuşan İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) Genel Sekreteri Faruk Aksoy, makine sektörünün 2013'te 14 milyar dolar ihracat ile yüzde 7 oranında büyüdüğünü söyledi.

Leasing aracılığıyla yapılan satışlardaki vergi oranının yüzde 1'e indirilmiş olmasının sektördeki satışları olumlu etkilediğini belirten Aksoy; **“Türkiye ekonomisini de destekleyeceğimiz bir proje kapsamında bakanlıklarla yapılan önemli görüşmelerin ardından Leasing ile yapılan satışlarda KDV oranını yüzde 1'e kadar düşürmeyi başardık. Bundan sonraki amacımız ise tüm**

makine satışlarında KDV'yi yüzde 8'e düşürmek olacaktır. Eğer bu amacımıza da ulaşırsak makine sektörünün önü aydınlık” şeklinde konuştu.

Makinaların devlet tarafından denetlenmesi sektörde can güvenliği sağlıyor

İSDER olarak daha önceki yıllarda makinelerle bir standart kazandırılması konusunda çalışmalar yaptıklarını belirten Faruk Aksoy şunları söyledi: **“Biz İSDER olarak ithal edilen ve üretilen kalitesiz makinalar ile oluşacak bu tehlikeyi öngörmüştük ve hem üretici hem ithalatçı üyelerimizi, kalitede AB standartlarına çekmiştik. Makina sektöründeki bu olumsuz gelişmeyi devletin de fark etmesiyle 2012 yılında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Sanayi Ürünleri Piyasa Gözetim Denetim Genel Müdürlüğü kuruldu. Kurulan bu genel müdürlük, özellikle Türkiye'de makina üretimini ya da makine ithalatını uygunsuz şekilde yapan firmalara sık ve ani denetimler düzenlenmesi sonucu sektöre bir standart kazandırılmak hedefleniyor. Bakanlık ve İSDER**

WIN Automation'ı 77 bin kişi ziyaret etti



olarak ihtisaslaşacak 60 veya 70 denetçiyle sektöre yönelik ciddi eğitimler verilmesiyle özellikle forklift, elektrikli gezer vinç ve platform sektöründe müşteri mağduriyetlerinin önlenerek ülke ekonomisinin ciddi bir kazanç sağlamasını ve en önemlisi insan güvenliğinin korunmasını hedefliyoruz.”

2023 hedefine ulaşabilmek için fuarlara katılmak şart

Türk makine sektörünün 2023 hedefine ulaşabilmesi için WIN Automation gibi fuarlara katılımın önemli olduğunu söyleyen Aksoy; **“İSDER olarak, 2012 yılında yapılan görüşmeler neticesinde, WIN fuarlarına 2013'de katılım kararı aldık ve bu bağlamda fuarın ilk fazında 22 üyemiz katılım gerçekleştirdi. Bu birlikteliğin devamı olarak İSDER, WIN Fuarı'na 2014'de de yer almaktan da gurur duyacağımızı belirterek, 21 üyemiz 1.864 metrekaire ile katılım gerçekleştirmekteyiz. Önümüzdeki dönemde katılımcı üye firmamız çok daha yukarılara çekerek 4.000 metrekairelik bir fuar alanına sahip olmayı hedefliyoruz. Türk Makine Sektörü'nün 2023 yılındaki 100 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşabilmesi için bu tip fuarlar çok önemlidir”** şeklinde konuştu.



K

DÜNYANIN YÜKÜNÜ ANCAK BİR DÜNYA MARKASI İLE TAŞIYABİLİRSİNİZ.

Yüksek malzeme kalitesi ve Ar-Ge çalışmalarına yapılan milyonlarca liralık yatırımın ürünü Kässbohrer Low-bed size güvenli ve ekonomik taşıma imkanı sunar. 50'şer cm kademeli olarak 6 metreye kadar uzayan şasisi ve zengin opsiyon seçenekleri ile güvenli taşımacılık yapabilirsiniz. **Tüm ürünlerimiz 2 yıl Tirsan garantisi altındadır.**



www.kassbohrer.com.tr

ADANA Kİ KARDEŞ OTOMOTİV T 0322 438 00 88 ANKARA DAF-TIRSAN T 0312 812 13 70-74 ANKARA BASER OTOMOTİV T 0312 483 80 00 BURSA AĞIR VASİTA T 0224 999 40 00
DİYARBAKIR GELECEK OTİ T 0412 252 00 52 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T 444 81 44 ERZURUM GELECEK OTİ T 0442 329 04 50 ESİR EHTİ ESRAV MAKİNA OTOMOTİV
T 0222 238 25 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T 0342 238 21 00 HATAY HATAY HAS OTİ T 0326 221 82 16 İSTANBUL İKAROTİ DAF-TIRSAN T 0216 311 80 80 İSTANBUL İKAROTİ
DAF-TIRSAN T 0212 858 01 38 İZMİR HAS OTİ T 0232 455 38 00 DAF-TIRSAN T 0232 877 21 90 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T 0344 238 55 93
KOCAELİ KOCAŞANLAR OTİ T 0262 376 22 99 KONYA DAF-TIRSAN T 0332 346 00 45 MALATYA GELECEK OTİ T 0422 237 50 55 MERSİN KEMAK MAKİNA
T 0324 6821 21 MUĞLA MİLAS MENGERLER T 0252 513 79 30 SAMSUN FELEK OTOMOTİV T 0362 268 73 55-15 TRABZON HASOY T 0462 248 71 12

Kässbohrer

DAF-TIRSAN garantisi

İstifleme ve depolama sektörünün en yenileri WIN'deydi

İstifleme ve depolama sektörünün önde gelen firmaları en yeni ürünlerini WIN Automation'da kullanıcıların beğenisine sundu.

Acarlar Makine'nin fuarda ön plana çıkan ürünü HA 12 CJ+ oldu

Acarlar Makine, fuardaki standında endüstriyel tesislere yönelik geniş ürün yelpazesini sergiledi. Bunlar arasında HA 12 CJ+ ön plana çıktı. Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar, bu makineyle ilgili olarak şöyle konuştu: *“Bizim 12 metrelik eklemli bir platformumuz daha var ama o platform, buna göre biraz daha geniş. Bu makine dar alanlarda daha iyi hareket ediyor ve aynı yüksekliğe çıkıyor. Jib bomu yukarı aşağı hareketinin yanı sıra sağa sola da dönüyor. Kullanıcıya daha fazla hareket özgürlüğü veriyor. Endüstriyel tesislerde, dar mekânlarda istediğiniz hareket özgürlüğüne ulaşabiliyorsunuz. Satışını yaptığımız bir makine ve kiralama filomuzda da yer alıyor.”*

Serkan Acar, daha önce katıldıkları WIN fuarlarının hepsinden çok verim aldıklarını ve bu yılın da kendileri açısından gayet olumlu geçtiğini ifade etti.



Serkan Acar
Acarlar Makine Genel Müdürü



Up Makine Genel Müdürü Burak Önder Çılgin
Up Makine Satış ve Pazarlama Müdürü Sibel Aygül
ELS Makine Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Bayrak
(Soldan sağa)

ELS Makine, yeni ürünleri ve sürpriz transferi ile dikkat çekti

Platform sektörünün lider yerli üreticisi ELS Makine, ilk araç üstü platformu ile yeni AE15 model akülü, eklemli platformunu fuarda ilk kez kullanıcılarla tanıştırdı.

ELS ürünlerinin satış ve pazarlama faaliyetlerini sürdüren Up Makine'nin yeni Satış ve Pazarlama Müdürü Sibel Aygül, fuarda sergiledikleri ürünlerle ilgili olarak şunları söyledi: *“Lansmanını*

yaptığımız 27 metre çalışma yüksekliğine sahip olan yeni araç üstü platformumuz ve 15 metre çalışma yüksekliği olan akülü ve eklemli AE15 model yeni platformumuz kullanıcılarla ilk kez bu fuarda buluşuyor. Fuarda, ELS'nin kendinden yürüyüslü, akülü, makaslı platform serisindeki 10 ve 12 metrelik modellerimizi ve Mighty Crane ürünlerimizi de sergiliyoruz.”

Sibel Aygül, AE15 modeli ile ilgili olarak; *“Endüstriyel tesislere yönelik kompakt bir makine. Özellikle raf aralarının ve üretim hatlarının dar olduğu yerlerde, yüksek manevra kabiliyeti ile çok rahat kullanım sağlayacaktır. Ciddi bir ar-ge ve test süreci sonunda ilk kez bu fuarda sergiliyoruz. Tasarımı, gelişmiş elektronik kontrol sistemi ve yüksek malzeme kalitesi ile CE standartlarına sahip, güvenli bir makine oldu. Müşterilerimiz, bali bazırda kullandıkları piyasadaki bilinen markaların ürünleri ile karşılaştırdıklarında birçok artısını göreceklidir”* dedi.

Bizi Seçmelerinin Sebebi Çok





HMF Makine, geniş endüstriyel ürün yelpazesini sergiledi

Ülkemizdeki pazar trendlerini ve teknolojik gelişmeleri yakından takip eden HMF Makina, endüstriyel grubuyla forklift, depo içi ekipmanlar ve personel yükseltici platformlardan oluşan geniş ürün yelpazesinin yeni modelleriyle WIN Automation 2014'te bu yıl da yerini aldı.

HMF Makina İş Geliştirme ve Pazarlama Direktörü Reyhan Uğurlu Yücel, fuarla ilgili görüşlerini şöyle özetledi: “WIN

fuarı, HMF Makina olarak depo içi ekipman, personel yükseltici platform ve forklift gibi farklı ürün gamlarından ürünlerimiz ile katılmış olduğumuz önemli fuarlardan birisidir. Bu sene distribütörlüğünü üstelendiğimiz 3 farklı markamız ve 7 makinamız ile katılım gerçekleştirdik. WIN fuarlarının inovatif paylaşımlar, yeni iş ortakları arayan firmalar ve yeni işbirliklerine imza atmak isteyenler için etkili bir

platform olduğunu düşünüyoruz.”

Pazar payı her geçen gün artan akülü forklift segmentinin yeni oyuncusu Hyundai 9 serisi forkliftler, HMF standının en dikkat çeken ürünlerinden biri oldu. HMF Makina Hyundai forkliftlerin yanı sıra Avrupa'nın önde gelen depo içi ekipman markası olan İsveçli Atlet marka depo içi ekipmanlarını sergileme fırsatı buldu. Farklı genişliklerde alanlara sınırsız çözümler sunan reachtruck ve istif makinası ürünleri ziyaretçilerin beğenisine sunuldu.

UMS 160 Reachtruck ve PS 125 Stacker modellerinin, farklı depo raf sistemlerine sahip alanlarda geniş yelpazede çözüm sağladığı belirtiliyor. 2013 yılı Kasım ayında HMF Makina'nın endüstriyel ürün gamına eklenen ve birçok sektörde ihtiyaç duyulan Airo marka yükseltme platformlarının X 10 EN modeli akülü makaslı platform fuarda kalitesi ve üstün performansı ile ilgi çeken diğer bir ürün oldu. HMF Makina yetkilileri, Airo'nun iş güvenliği açısından sağladığı avantajları ve sağlamlığıyla ön plana çıkan eklemli ve dikey platform modelleri hakkında ziyaretçileri bilgilendirdi.

Uzmanlar Platform, yeni akıllı makinelerini tanıttı

2006 yılında girdiği sektördeki iddiasını, 5 milyon dolarlık yatırımla 2013 yılında faaliyet geçirdiği yeni fabrikası ile farklı bir boyuta taşıyan Uzmanlar Platform, fuarda 26 ve 30 metrelik araç üstü platformlarını sergiledi.

Yeni makinelerde bulunan güvenlik sistemleri ile artık operatörlerin hata yapma ihtimalinin en alt düzeye indiğini belirten Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Tursun, makinenin üzerinde CE yazmasının da tek başına yeterli olmadığını vurguladı. Yusuf Tursun, en son teknolojiyi kullanarak ürettikleri yeni akıllı araçlarla ilgili olarak; “Bu makinelerde artık makineyi istediğin gibi değil, makinenin istediği gibi kullanabiliyorsun. İstedğin gibi sağa sola yatıramıyorsun. Belirli seviyede kesiyor. Ayakları açmada makineler çalışmıyor veya sağa sola dönmüyor. Güvenlik lüks değil, bir zorunluluktur. Bütün makinelerde standart olarak olmak zorundadır” dedi.



Yusuf Tursun
Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı

Tursun, ülke ekonomisine sağladıkları katkıyı şu sözlerle ifade etti: “Biz bugün ayda 10 tane makine yapıyoruz ve siparişlere yetişemiyoruz. Bizden önce bunların hepsi yurtdışından geliyordu. Örneğin, şu 30 metrelik makine yurtdışında 170 bin Euro civarında

satılıyor. Biz bu makineyi 130 bin liraya satıyoruz. Ürün hattımızda 20 metreden 45 metreye kadar araç üstü platformlar bulunuyor. Ar-ge çalışmalarını sürdürdüğümüz 54 metrelik modelimizi de inşallah bir sene içerisinde piyasaya sunacağız.”

ELS
makine

Palazzani
INDUSTRIE

UP
MAKİNE

XSPlatforms

MIGHTY
CRANE

FARKLI YÜKSEKLİKLERE



FARKLI ÇÖZÜMLER



Satış ve Kiralama



Eğitim



Ekipmanlar



Servis



+90 224 241 30 90

Müşteri İletişim hattı

www.upmakine.com

up@upmakine.com

BOSB Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No.11 Nilüfer / Bursa / Türkiye

ELSISAN

Ceylift, yeni dizel forklift tasarımını ilk kez sergiledi

Forklift sektöründeki etkinliğini her geçen gün artıran Türkiye'nin yerli markası Ceylift, akülü ve dizel forklift modellerini sergiledi. Firma, müşterilerin görüş ve talepleri çerçevesinde yenilenen dizel forkliftlerin 3,5 tonluk ilk modelini de fabrikadan çıkar çıkmaz ilk kez bu fuarda sergiledi.

Türkiye'de forklift üretimine yönelik bir yan sanayi oluşturmaya çalıştıklarını ifade eden Ceytech Makine Genel Müdürü Uğur Baştürk; *"Mesela arka aksımız tamamen Türkiye'de yapılıyor. Ancak bir Avrupa ülkesi ya da Çin'deki gibi yüksek adetlerde üretmediğimiz için tedarikçileri ikna etmek, beraber yürümeye alıştırmak çok zor. İşin bu kısmında maliyetimiz de yukarı çıkıyor. Ama diyoruz ki bu yola girdik ve bunu başaracağız. Adım adım ilerliyoruz. Asansör bölümü hali hazırda yurtdışından geliyor. Bunun deneme üretimlerini fabrikamızda yaptık. Önümüzdeki günlerde hem kendimize hem de isteyen herkese asansör üretebilecek şekilde bir yatırım yapacağız"* şeklinde konuştu.

Uğur Baştürk, yeni ürünün temel özelliklerini şöyle özetledi: *"Makinelerimizin yerlilik oranını artırmak istiyorduk ve bu yolda bir miktar maliyet artışına da razı*



Uğur Baştürk
Ceytech Makine Genel Müdürü

olduk. Yenilenen makinemiz maliyet anlamında olmasa da görünüm ve fonksiyonellik anlamında önemli bir avantaj sağlıyor. Yeni dizaynla birlikte şasenin dış bölümündeki köşeli hatları kaldırdık. En önemli değişiklik, karşı ağırlıkta oldu. Önceden yurtdışından ithal ediyorduk. Bu modelle birlikte artık kendi tasarımımızla Türkiye'de ürettiriyoruz. Yeni karşı ağırlıkla birlikte makinenin ağırlık dağılımını değiştirdik ve böylece eskisine göre daha dengeli bir makine oldu. Ana şasemizde önemli bir değişiklik yapmadık ancak karşı ağırlık bağlantı, kabin bağlantı

ve yan dizaynda ufak dokunuşlarla bir miktar değiştirmiş olduk. Motor kaputumuzun malzemesini değiştirdik. Daha önce biraz daha esnekti. Şimdi daha mukavim bir malzeme. İtalya'dan getirdiğimiz direksiyon bölümünü, yerli bir tedarikçiyle anlaşarak artık Türkiye'de ürettirmeye başladık. Eskisine göre daha geniş bir ayak alanı sağlıyor ve göstergeler daha rahat görülebiliyor. Güvenlik standartlarına sahip kabinimiz de tamamen yeni çizgilerle tasarladık. Yenilenmeye 3,5 tonluk model ile başladık devamında 3 ve 2,5'a da indireceğiz."

Özismak'tan Tübitak destekli yerli üretim forklift

Heli markasının Türkiye distribütörlüğünü yapan Özismak, fuarda Tübitak'ın desteği ile tamamen yerli olarak üretilen, 1 ton taşıma kapasiteli, 3.30 yüksekliğe kaldırabilen E100 model forklifti kullanıcıların beğenisine sundu. Ürünleri ve imalatları ile ilgili olarak Özismak Satınalma Sorumlusu Serkan Sevinç; *"1 tondan 7 tona kadar taşıma kapasiteli, akülü taşıma araçlarımız var. Ayrıca SMZ marka akülü çekicilerimiz var. 3 tondan 10 tona kadar çekme kapasiteli çekiciler de ürettiyoruz. Ayrıca 1 tondan 50 tona kadar hidrolik yük asansörleri imalatımız var. Özismak olarak sektörün en eski firmalarından biriyiz ve pazarda da oldukça iyi bir konumdayız"* açıklamasında bulundu.

Serkan Sevinç
Özismak Satınalma Sorumlusu



Yeni yaratan Doosan Ailesi...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr



Hasel, fuarda geniş ürün yelpazesini ve en yeni ürünlerini sergiledi

Hasel, fuarda, distribütörlüğünü yaptığı markalardan Linde ve Combilift forkliftleri ile birlikte Tennant temizlik makinelerini de sergiledi.

Hasel Yönetim Kurulu Üyesi Ali Kemal Soybelli, Linde'nin yeni 1120 serisi Reach Truck ürünü ile ilgili olarak şunları söyledi: *"Linde'nin yeni 1120 serisi Reach Truck'ı R 16, sınıfında en iyi ergonomiye sahiptir. Sektörün standardını belirleyen Linde, yeni Reach Truck'ta da bu özelliğini sürdürüyor. Operatör koltuğunda otomatik ağırlık ayarı, ısıtmalı lüks koltuk, hız duyarlı elektrikli direksiyon, klasik Linde kolay kullanımlı çift pedal sistemi, 4 yönlü, hassas ve orantısız joystick, arka aydınlatmalar, bilgisayarlı gösterge paneli, operatör için çalışma eşyaları muhafaza alanları, rahat görüş ve güvenlik için 28 mm altı lamine katmanlı cam tavan, yük teker freni, çatalı 'tilt' edebilme olanağı, 1120 serisinin standart özelliklerinden sadece bazıları. Opsiyonel ekipmanlar açısından da oldukça zengin olan 1120 serisi Reach Truck'lara; çatal, asansör ve üst görüş kamera ve monitör sistemi, ataşman için ilave hidrolik seçeneği, 360 derece dönebilen direksiyon, operatör omuz koruma bariyeri, Linde patentli Blue Spot güvenlik ışığı gibi pek çok ilave fonksiyon eklemek mümkün olabiliyor."*

Fuara sergilenen EVO serisi dizel forkliftlerin özellikleri ile ilgili olarak Ali Kemal Soybelli; *"Yeni Evo serisi dizel forkliftlerde Volkswagen 2.01 CR dizel motor, ayarlanabilir hidrolik pompa, daha konforlu operatör koltuğu ve motor koruma sistemi gibi, verimlilik, konfor ve tasarım açısından yeni özellikler yer alıyor. Özellikle ayarlanabilir hidrolik pompa sayesinde, yüke bağlı olarak 1.600 – 2.300 rpm motor devri ile yükü maksimum hızda kaldırmak mümkün. Bu da yakıtta ciddi bir tasarruf sağlanması anlamına geliyor. Aynı şekilde yakıt tasarrufu sağlayan bu özellikler LPG forkliftlerde de yer alıyor. Yeni seri 387 ve 388 elektrikli forkliftlerde ise çift AC yürüyüş motoru ve birleşik aks sistemi, otomatik park freni, yeni konforlu koltuk ve yeni kumanda kolları yer alıyor. İki ayrı yürüyüş motoru*



Ali Kemal Soybelli
Hasel Yönetim Kurulu Üyesi



sayesinde ön tekerleklerden biri havada veya ıslak zeminde olsa bile, diğer teker forkliftin ilerlemesini sağlayacak. Otomatik park freni sayesinde yokuşlarda el frenini çekmeyi unutsanız bile forklift geri kaymayacaktır" açıklamasında bulundu.

Soybelli, fuarda sergiledikleri diğer ürünler hakkında da; *"Fuarın bir diğer ilgi odağı Türkiye pazarına yeni sunduğumuz Combilift özel taşıma ve istifleme çözümleri oldu. Özellikle profil ve boru gibi uzun ve hacimli yükler için dizayn edilen Combilift C4000 serisi forkliftler, dört yöne gidebilmesi ve kendi etrafında dönebilmesi*

sayesinde, hacimli ve uzun yükleri, küçük alanlarda kolayca naklediyor ve istifleyebiliyor. Ayrıca fuarda, sektördeki rakiplerinden, kalitesi ve patentli H2O teknolojisi ile ayrıştan Tennant temizlik makinelerinin de, üzerine binilen ve yaya kumandalı, yürüyüş motorlu 2 ayrı modelini sergiledik" diye konuştu.

Fuarın genel anlamda verimli geçtiğini belirten Yönetim Kurulu Üyesi Soybelli; *"Hasel olarak hedefimiz, gerekli sermaye ve personel yatırımları ile firmamıza ve sektöre fayda sağlayacak büyümeyi sürekli kılmaktır"* şeklinde sözlerini tamamladı.

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72



Hasel, Terex ve Kobelco ile Ankomak 2014'e damga vurmaya hazırlanıyor

İş ve istifleme makineleri sektörünün güçlü firmalarından Hasel İstif Makinaları A.Ş.'de bu aralar gündem oldukça yoğun. Firma bir yandan yeni markası Kobelco'yu İstanbul'da düzenlenecek Ankomak 2014'te sergilemeye hazırlanırken, bir yandan da mevcut Terex ürünleri için müşterilerine sıfır faiz ile 24 ay vade gibi cazip avantajlar sağlayan yeni bir kampanya sunuyor.



1985 yılından bu yana sektörde faaliyet gösteren Hasel, bir süre çeşitli markaların Türkiye mümessilliğini sürdürdükten sonra 1995 yılında sektörün küresel aktörlerinden Alman Linde markasını bünyesine katarak önemli bir atılım yaptı. Yıllar içerisinde istifleme makineleri pazarındaki etkinliğini artıran firma, daha sonra iş makineleri alanında da çeşitli yatırımlara girişti. Bu amaçla ilk olarak New Holland markası ile çalışan Hasel, bu işbirliğini bir süre sonra sonlandırarak 2008 yılında Terex kompakt ürünlerine yöneldi. Firma son olarak, Kobelco firması ile 17 Ocak 2014 tarihinde imzaladığı distribütörlük anlaşması ile bu konudaki kararlılığını gösterdi.

Hasel A.Ş. İş Makineleri Satış Müdürü Murat Evitan ile bir araya gelerek firmadaki son gelişmeler hakkında bilgi aldık.

“Linde ile forklift alanında sağladığımız başarıyı, iş makinelerine de taşımak istiyoruz.”

Linde forkliftleri ile Türkiye’de gerek satış gerekse kiralama anlamında hatırı sayılır bir müşteri portföyüne sahip olan Hasel; Terex kompakt iş makineleri ve Kobelco ekskavatörleri ile de benzer başarıya ulaşmak için ciddi bir yapılanma süreci geçiriyor.

Şirket yönetiminin iş makineleri alanındaki başarıya odaklandığını belirten Murat Evitan; **“Linde ile forklift alanında sağladığımız başarıyı iş makinelerine de taşımak istiyoruz”** dedi.

Terex ve Kobelco’nun alanlarında kendini kanıtlamış ve kullanıcılarına önemli avantajlar sağlayan markalar olduğunu kaydeden Evitan, sektördeki başarının temelini oluşturduğuna inandıkları satış sonrası hizmet alanındaki çalışmalarını şöyle ifade etti: **“Kobelco ile birlikte portföyümüze çok geniş bir müşteri kesimi daha eklendi. Şimdi bunun bize sağladığı potansiyeli daha iyi değerlendirebilmek ve getirdiği yeni sorumlulukları karşılayabilmek amacıyla gerek satış gerekse satış sonrası hizmet ekiplerimizi bilgili ve tecrübeli arkadaşlarla takviye ediyoruz. Adapazarı’nda yeni bir bölge müdürlüğü kurduk. Ayrıca hem kendi servislerimizi hem de yetkili servislerimizin sayısını artırarak güçlendiriyoruz. Terex için zaten var ama Kobelco ekskavatörler için de büyük bir yedek parça stoku hazırlıyoruz.”**

Terex ürünleri için 24 ay sıfır faizli cazip kampanya

Terex’in iş makineleri ürün hattında kazıcı yükleyiciler, mini ve midi grubu ekskavatörler, vibrasyonlu yol tamir silindirleri, mini damperli kamyonlar, lastik tekerlekli ekskavatörler, lastik tekerlekli ve mikro yükleyiciler bulunuyor. Bir süre önce yenilenen kazıcı yükleyici serisinde müşterilere; ön tekerlekleri küçük olan TLB840 ve TLB890 modelleri ile birlikte bu yıl içerisinde pazara sunulması hedeflenen dört eşit tekerli TLB990 modeli sunuluyor. Mini ve midi ekskavatör serisi ise 1,6 tondan 12,5 tona kadar çok çeşitli modelleri kapsıyor.



Hasel, leasing firmaları ile hazırladığı özel bir kampanya çerçevesinde Terex müşterileri için Euro bazında 24 ay sıfır faiz imkânı sağlıyor. Yine Türk Lirası ödeme tercih eden ve 36 ay veya 48 ay ödeme yapmak isteyen müşteriler için de düşük faizlerle cazip ödeme koşulları sunuluyor.

İlk Kobelco ekskavatörler Ankomak 2014’te sergilenecek

Bundan yaklaşık 10 yıl kadar önce CNH firması ile varılan anlaşma çerçevesinde, aralarında Türkiye’nin de bulunduğu birçok ülkeden kendi markasını çeken Kobelco, bu anlaşmanın sona ermesiyle birlikte dünya genelinde yeniden yapılanma sürecine girdi. Ülkemizdeki yeni iş ortağını bulmak amacıyla görüşmeler yapan firma nihayetinde, güçlü finansal yapısı ve sektördeki tecrübesi ile Hasel’i tercih etti.

Kobelco’nun Türkiye’de geçmişten gelen güçlü bir marka imajına sahip olduğunu dile getiren Satış Müdürü



Murat Evitan
Hasel A.Ş. İş Makineleri Satış Müdürü

Evitan; **“Yaptığımız görüşme ve pazar araştırmalarına göre Kobelco’nun gelmesini bekleyen çok sayıda potansiyel müşterimiz olduğunu görüyoruz. Bu makineye inanan, güvenen müşterilerimiz var. Kobelco zor işlerin makinesidir. Dolayısıyla işi zor olanlar da onun dayanıklılığını ve gücünü iyi biliyorlar. İlk aşamadaki hedef kitlemiz madenciler ve hafriyatçılar olacak. Hasel gibi güçlü bir firmanın Kobelco’nun arkasında olması da müşterilerin ilgi ve güvenini arttıracaktır”** ifadelerinde bulundu.

Hasel, Kobelco’nun SK200, SK260 ve SK350 paletli ekskavatör modellerini, 21-25 Mayıs 2014 tarihleri arasında İstanbul Tüypa Fuar ve Kongre Merkezi’nde düzenlenecek olan 20. Ankomak 2014 Uluslararası İş Makinaları Fuarı’nda sergileyecek. Kobelco’nun ürün hattında 14 ila 50 ton aralığında paletli ekskavatörler bulunuyor. **fm**





Dünya'nın üçüncü büyük demiryolu fuarı, Eurasia Rail Uluslararası Demiryolu, Hafif Raylı Sistemler, Altyapı ve Lojistik Fuarı, 6-8 Mart tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Demiryolu'nda hedef 25 bin kilometre

Fuarın açılışında konuşan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfü Elvan; "Bu yıl dördüncüsü düzenlenen ve her yıl katlanarak artan bir ilgiyle karşılanan bu fuar, Türkiye'deki demiryolu politikasının ne kadar doğru yürütüldüğünün de önemli bir göstergesidir. 2003 yılı öncesine kadar Türkiye'de demiryolları unutulmaya yüz tutmuştu. Demiryollarını, 2003 yılından itibaren bir devlet politikası olarak ele aldık ve öncelikli sektör olarak belirledik. Bu politikayla birlikte demiryolları hızlı bir gelişim sürecine girdi. Bizzat Atatürk tarafından refah ve ümran yolu olarak kabul edilen demiryolları yeniden Türkiye'nin gündemine girdi" şeklinde konuştu.



Son 11 yılda demiryollarına 20 milyar TL'lik yatırım yaptıklarını vurgulayan Bakan Elvan; "Bu yatırımlarla 11 yılda 1.366 kilometresi yüksek hızlı tren hattı olmak üzere toplam 1.724 kilometre yeni demiryolu hattı yaptık. 2 bin 500 kilometrelik kısmının yapımı devam ediyor. 2023 yılına kadar yapılacak olan yatırım hedefi ise yaklaşık 100 milyar Türk Lirası'dır. 3 bin 500 kilometre yüksek hızlı tren hattı, 8 bin 500 kilometre hızlı demiryolu, 1.000 kilometre de konvansiyonel demiryolu yapma hedefimiz var. Bu yatırımlarla 2023 yılına kadar toplam demiryolu hat uzunluğunu 25 bin kilometreye taşımayı hedefliyoruz" dedi.

Fuarın ilk gününden itibaren Kentiçi Raylı Ulaşım, Mevzuat, Test Yolları, Yerleşme ve Kümelenme, Demiryolu



Ağı Gelişimi, TCDD Yüksek Hızlı Tren Proje Sunumları ve Demiryolu Güvenliği, İletişim, İhale konu başlıkları altında konferanslar düzenlendi.

2013 yılında 287 firmanın katıldığı fuara, bu yıl 25 ülkeden 300'ün üzerinde firma katılarak sektördeki son teknolojilerini sundu. İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin ürettiği ilk yerli tramvay da fuar girişinde sergilendi.



SMP CARD kullanan müşterilerimiz orijinal yedek parça alımında çeşitli avantajlardan yararlanıyor, kazandıkları puanları diğer yedek parça alışverişlerinde de kullanabiliyorlar. Üstelik SMP Card ile birçok armağan kazanmak da mümkün.



04 S M P
C A R D
AVANTAJI

SANKO MAKİNA'dan
4/4'lük
SATIŞ SONRASI
HİZMETLER

Sanko Makina Bakım Anlaşması ile müşterilerimize ait iş makinalarının periyodik bakımları, yedek parça gereksinimleri uzman yetkili servislerimizin ve Sanko Makina'nın güvencesi altına alınmış oluyor ve anlaşmanın sağladığı avantajlı hizmet ve ekonomik kolaylıklardan yararlanabiliyorlar.

S B A

03

01
SANKO
MAKİNA
GÜVENCESİ

Ülke geneline yayılmış yetkili servis ve yedek parça bayilerimizle Doosan kalitesini Sanko Makina Güvencesiyle birleştiriyoruz. Tüm Doosan İş Makinalarının sorunsuz çalışması için 7gün/24 saat sizin için hizmete hazırız.

YEDEK
PARÇA
GARANTİSİ

02

Modeli ve büyüklüğü ne olursa olsun tüm Doosan'ların ihtiyaç duyduğu orijinal yedek parçayı en kısa sürede müşterilerimize ulaştırıyoruz. Geniş orijinal yedek parça stoğumuz Doosan İş Makinalarının en önemli avantajlarından biri durumunda.



www.sankomakina.com.tr 444 2767





Dünyanın sayılı içme suyu temin barajlarından olan Melen Barajı'nın temeli, Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu'nun da katıldığı törenle atıldı. Melen Barajı'nın yaklaşık 700 milyon metreküp suyu biriktireceğini ve İstanbul'a yılda 1 milyar metreküpten fazla su vereceğini anlatan Eroğlu, hayata geçirilecek projelerden Osmangazi ve Sungurlu Barajları hakkında da bilgi verdi.

Projeyle ilgili detaylı bilgiler veren DSİ Genel Müdürü Akif Özkaldı; "Sözleşmesi 17.12.2012 tarihinde imzalanarak işe başlandı. Büyük Melen Çayı su potansiyelinden yararlanarak İstanbul şehir merkezinin 2071 yılına kadar olan içme, kullanma, endüstri suyu ihtiyaçlarının karşılanması ve hidroelektrik enerji üretiminin hedeflendiği Melen Barajı, tamamlandığında İstanbul iline yılda 1 milyar 77 milyon metreküp su temin potansiyeli oluşacak" diye konuştu.



Melen Barajı'nın temeli atıldı

Sistemin 2. aşamasında yer alan Melen Barajı ile İstanbul'a yılda 1 milyar 77 milyon metreküp su temin edilecek.



Sistem, 4 aşamadan oluşuyor

Melen Sistemi'nin aşamaları hakkında bilgi veren Özkaldı, barajın sistemin 2. aşamasında inşa edilmesi planlandığını kaydederek; "Proje bünyesindeki Melen Barajı, Melen Sistemi'nin depolama tesisidir. Toplamda 4 aşamadan oluşan Melen Sistemi'nin birinci aşamasında; 7'si inşaat, 3'ü imalat, 1'i enerji temini olmak üzere toplam 11 iş grubu halinde, Melen Regülatörü, Melen Terfi İstasyonu ve Deposu, 36 kilometresi tünel, 153 kilometresi boru hattı olmak üzere 189 kilometre uzunlukta isale hattı, Cumhuriyet Arıtma Tesisi ve Terfi Deposu'ndan oluşan Cumhuriyet tarihimizin en büyük içmesuyu temin sistemi olarak 2012 yılında hayata geçirildi" dedi.

Bugünün fiyatları ile yaklaşık 3 milyar TL'ye mal olan sistemin ilk aşaması ile Melen Çayı'ndan alınan

yıllık 268 milyon metreküp suyun 189 kilometre uzunluğundaki iletim hattıyla Kağıthane'ye getirildiğini ifade eden Genel Müdür Özkaldı; "Melen Sistemi'nin 2. aşamasında, 3 metre çapında, 153 kilometre çelik boru isale hattı, ilave terfi istasyonları, terfi depoları ve arıtma tesisinin 2. kademesi Melen Barajı yer alıyor. 3. Aşamada ise 3 metre çapında, 153 kilometre çelik boru isale hattı, ilave terfi istasyonları ve terfi depoları ile arıtma tesisinin 3. kademesi; son olarak da 4. aşamada ilave terfi istasyonları ve terfi depoları ile arıtma tesisinin 4. kademesi inşa edilecek" şeklinde açıklamalarda bulundu.

Melen Barajı Proje bilgileri:

Yeri: Baraj, Batı Karadeniz Bölgesi'nde İstanbul Boğazi'nin 170 km doğusunda, Düzce ve Sakarya illerini birbirinden ayıran Büyük Melen Çayı üzerinde, Düzce Uğurlu Köyü'ne 2,5 km, Sakarya Ortaköy beldesine de 5 km mesafede, Büyük Melen Çayı'nın Karadenize döküldüğü kıyının yaklaşık 7 km güneyinde kalıyor.

Kret uzunluğu: 945 metre

Temelden yüksekliği: 124 metre

Talvegden yüksekliği: 99 metre

Gövde dolgu hacmi: 2 milyon 80 bin metreküp

Depolama hacmi: 694 milyon metreküp

Tipi: Silindire sıkıştırılmış beton

Bedeli: 213,8 milyon TL

Bitiş tarihi: 7 Mart 2016

ANKOMAK 2014

20. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI,
YAPI ELEMANLARI ve İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ FUARI

21-25
MAYIS 2014
TÜYAP
İSTANBUL



www.ankomak.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR

EKSKAVATÖR KOVALARI

İş makinelerinin gelişim tarihi hakkında bir kitap yazılacak olsa, ekskavatörlerin icadı sektördeki altın çağının başlangıcı olarak kabul edilebilir. Çünkü tarımdan madencilğe, hurdacılıktan bina yıkımına kadar hemen her alanda kullanılabilen ve yapılan işi bu ölçüde kolaylaştıran başka bir makine çeşidi henüz bulunmuyor.

Ekskavatörler, artık ülkemizde de pazarda en çok satılan makine çeşidi olan kazıcı yükleyicilerin tahtını salıyor. 2013 yılında her iki makineden de yaklaşık 4 bin adet satıldı. Kompakt ekskavatörleri de göz önüne alacak olursak, ekskavatörler artık Türkiye’de de en çok satılan makine türü konumuna geldi.

Popülasyonu hızla artan bu makinelerden azami verim almak için doğru kova seçimi büyük önem taşıyor. Birçok kullanıcı belki pek dikkat etmiyor ama yanlış veya bakımsız bir kova ile çalışmak sadece bakım maliyetlerini arttırmıyor; aynı zamanda makine ile yapılan üretimi azaltıyor ve yakıt tüketimini artırıyor.

Makinelerin gücünden azami fayda sağlayabilmek için işe, zemin ve malzeme koşullarına göre en uygun kovanın seçilmesi gerekiyor. Satıcı firmalar çeşitli alternatifler sunuyorlar ama en pahalısı her zaman en uygun seçim olmuyor.

Örneğin, zorlu ve aşındırıcı maden sahaları için geliştirilen, üzerinde ekstra aşınma parçaları bulunan, standartlara göre daha ağır ve pahalı bir kovayı şehir içi hafriyat çalışmasında kullanmak maliyetleri artıracak gibi ağırlığından dolayı makineyi zorlayacak ve üretimi de yavaşlatacaktır. Taş ocakları için geliştirilen, V-tipi ağızlı bir kaya kovasıyla tesviye yapmak ise düşünülemez bile...

İdeal bir kovadan beklenen; dayanıklı ve uzun ömürlü olması kadar çalışılan malzemeye en kolay şekilde girmesi, tam olarak dolması ve boşalmasıdır. Ekskavatör kovalarının ağızı daha dar olduğu için yükleyicilere göre doldurma oranı daha düşüktür. Ayrıca, kovanın iyi doldurulması sadece operatörün maharetine bağlı değildir. Kovanın tasarımı da önemlidir. Kovanın iyi dolmaması kadar boşaltırken içinde malzeme kalmasının da bir üretim kaybı olduğu unutulmamalıdır.

Kovanın malzemeye girişini sağlayan iki temel güç bulunmaktadır: Kova toplama kuvveti – FB (Bucket Curling Force) ve Kol sıkıştırma kuvveti – FS (Bucket Crowd Force)

FB = (Kova silindir gücü / Arm D) x (Arm A x Arm C / Arm B)

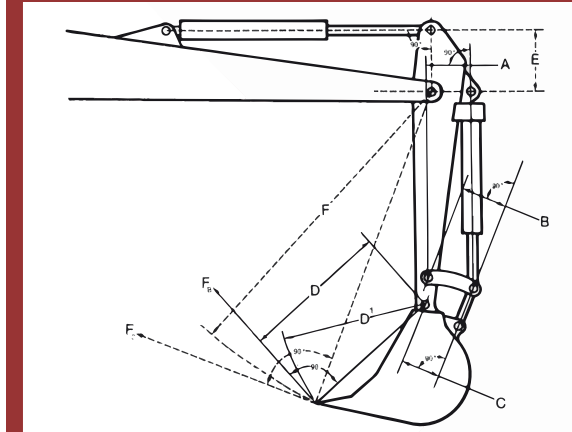
Kova silindir gücü, sistem basıncı ve silindir kafasındaki yüzey alanı ile bağlantılıdır. Dolayısıyla daha büyük silindir kullanımı bu gücü arttırmaktadır.

Arm D uzunluğu kovanın iç yarıçap ölçüsü olarak da adlandırılabilir. Formülde bölen olduğu için bu uzunluk arttıkça, yani kova uzadıkça güç azalmaktadır.

FS = (Kol silindir gücü x Arm E) / Arm F

Yine kol silindirinin büyük olması bu gücü arttıracaktır. Ayrıca, kol (Arm E) ve kova (Arm F) uzunluğunun artması ise gücü azaltmaktadır.

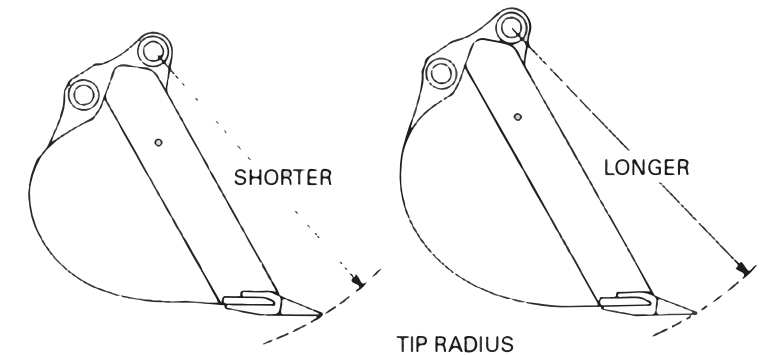
Bu iki kuvvetin birleşimi, ekskavatörlere diğer makinelere kıyasla daha yüksek bir kova etki gücü sağlamaktadır. Dolayısıyla bir ekskavatör kovasını doldurmak hem daha kolay hem de daha ekonomiktir.



Çalışılan koşullara uygun kova seçerken kova bıçak genişliği ve kova iç yarıçap uzunluğu en temel değişkenler olarak ön plana çıkıyor. Genel bir kural olarak geniş bıçak ağızlı kovaların kolay kazılabilen malzemelerde; dar ağızlı kovaların ise zor kazılan malzemelerde kullanıldığı söylenebilir. Zor söküş işleri için daha yüksek güç sağlayan iç yarıçapı daha kısa kovalar seçilmelidir. (Kaynak – Caterpillar Performance Handbook 42)

Maliyetlerini ve üretimlerini profesyonel anlamda takip eden firmalar, uzman kova üreticilerinden temin ettikleri, kendi saha ve malzeme koşullarına göre özel olarak tasarlanan kovaları tercih etmektedirler. Çünkü üretimde yaşanacak kayıpların, kova veya tırnak maliyetleri yanında çok önemsiz kalacağını iyi bilmektedirler.

Sadece kovanın değil, kova üzerindeki tırnakların da performans üzerinde doğrudan etkisi vardır. Kullanıcılar burada aşınma direnci ile dalıcılık özelliği arasında seçim yapmak durumundadır. Çünkü malzeme özelliği gereği bir tırnak her iki özelliğe aynı anda sahip olamıyor. Yüksek söküş gücü gerektirmeyen dekapaj işlerinde genellikle malzemece şişkin ve aşınmaya karşı dirençli ağır hizmet tipi tırnaklar tercih ediliyor. Kil gibi sıkışık malzemelerde ise dalıcı tırnaklar kullanılıyor. Yapılan bazı testler, yanlış tırnak seçimiyle üretimde oluşan kayıpların yüzde 45 gibi ciddi rakamlara ulaşabildiğini gösteriyor.



Sektörde faaliyet gösteren başlıca satıcı ve üretici firmaların bu alandaki ürün ve bilgilerini sizin için derledik.



Caterpillar'ın yeni nesil ekskavatör kovaları, geliştirilen geometrileri ile daha iyi dolum imkânı sağlarken, aynı zamanda daha yumuşak ve hızlı kazı yaparak iş çevirim sürelerini kısaltıyor.

35 yılı aşkın süredir müşterilerine kendi tasarlayarak ürettiği ekskavatör kovalarını sunan Caterpillar'ın ürün hattında 4 temel kova seçeneği bulunuyor:

1. Genel amaçlı kovalar (GD - General Duty): Toprak, kum veya mıcır gibi aşındırıcılığı az malzemeler

ve yumuşak kazı işleri için geliştirilen kovalar.

2. Ağır hizmet kovaları (HD - Heavy Duty): Çalışma koşullarının iyi bilinmediği veya değişken olduğu durumlarda çoğunlukla tercih edilen, genel amaçlı kovalara göre daha kalın taban ve yan aşınma plakalarına sahip kova türüdür.

3. Zor hizmet kovaları (SD - Severe Duty): Patlatılmış kaya gibi aşındırıcılığı yüksek koşullar için geliştirilen bu kovalar, ağır hizmet tipine göre yüzde 50 daha kalın taban

aşınma plakalarına ve yüzde 40 daha geniş yan aşınma plakalarına sahip bulunuyor.

4. Ekstra ağır hizmet (ED - Extreme Duty): Kum taşı ve maden gibi aşındırıcılığı aşırı derecede yüksek malzemeler için geliştirmiştir. Aşındırıcı ve delici malzemelere karşı ekstra zırhlandırılmıştır.

Caterpillar, kovalarla birlikte çalışılan malzemenin aşındırıcılığına, sertliğine ve diğer ihtiyaçlara bağlı olarak oldukça geniş bir tırnak yelpazesi de sunuyor. Ayrıca kovaların yan kenarları için koruyucu ve kesici parçalar da isteğe bağlı olarak uygulanabiliyor.



Çukurova Ziraat tarafından sunulan ekskavatör kovaları, makinenin yapacağı işe göre genel olarak kaya kovası, kazı kovası ve genel hizmet kovası olarak üç sınıfa ayrılıyor. 35 ton ve üstü makineler ağırlıklı olarak taş ve diğer maden ocaklarında çalıştığı için bu makinelerde kaya kovası kullanımı tercih ediliyor. Nadiren de olsa bazı kazı ve hafriyat işlerinde çalışacak olan 35 ton makinelerde da kazı kovası tercih edilebildiği belirtiliyor. 30 ton ve altı makineler da daha uygun maliyet avantajı sağlamak amacıyla genel hizmet veya kazı kovası tercih ediliyor.

Bu kovalarda kullanılan kazıcı,

koruyucu ve aşınma parçaları da, yine makinenin yapacağı işin niteliğine göre farklılıklar arz ediyor. Kaya kovalarında, hem aşınma hem de kırılmaya mukavim kaya tipi tırnaklar kullanılıyor. Yine bu kovalarda kullanılan bıçaklar, diğer uygulamalara göre daha kalın Hardox ve muadili 400 Brinell sertlikteki saçlardan seçiliyor. Yüksek aşındırıcı ortamlarda ana bıçağın hızlı aşınmasını engellemek amacı ile adaptör aralarına aşınma segmenti de uygulanabiliyor. Genel hizmet ve kazı işlerinde çalışacak kovalarda ise daha çok aşınma dayanımlı tırnaklar tercih ediliyor. Kolay kazı şartları için ise daha uygun maliyetler elde etmek için genel hizmet tırnakları sunuluyor.

Adana Organize Sanayi Bölgesi'ndeki modern fabrikasında ürettiği kova ve ataşmanları dünya genelindeki 30'u aşkın ülkeye ihraç eden Ceytech Makine, sektörün önde gelen bazı makine üreticilerinin de doğrudan tedarikçisi olarak hizmet sağlıyor.

Özellikle ekskavatörler için kendi uzman Ar-Ge ekibi tarafından tasarlanan Ceytech markalı kovalar; genel amaç, ağır hizmet ve ekstra ağır hizmet olarak üç sınıfta, özel aşınma çelikleri kullanılarak imal ediliyor.

Kullanım sırasında çıkabilecek sorunları en alt seviyeye indirmek amacıyla kovalarında en kaliteli aşınma parçalarını kullanmayı tercih eden firma; müşterilerinin ihtiyaç duymaları halinde hızlı tedarik sağlayabilmek amacıyla aşınma parçaları ve aşınma plakaları için güçlü bir stok bulunduruyor.

Fabrikadaki gelişmiş teknik altyapının; aşınma çeliğini en hassas şekilde kesmeye, işlemeye ve montajına olanak sağladığı belirtiliyor. Ustalık gerektiren kaynak işlemleri ise robot kaynak makinelerinin de desteğiyle, acele



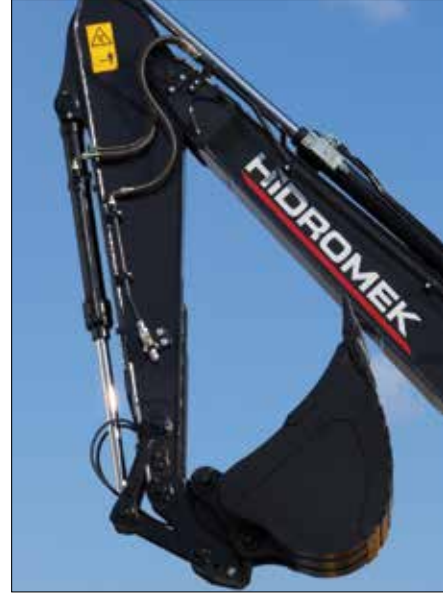
etmeden, hassas ve en iyi sonuç alınacak şekilde gerçekleştiriliyor. Üretimden çıkan her ürün, fabrikadan çıkmadan önce kalite ve ölçüm

testlerine tabi tutuluyor. Sadece bu testleri geçebilen ürünler kullanıcılara sevk ediliyor.

Ceytech Makine, onaylı tedarikçisi olduğu markalar dışındaki ürünlerinde aşınma parçaları tercihini müşterilerine bırakıyor. Bu konuda tecrübesiz olan müşterilerinin memnuniyetini artırmak amacıyla onlara teknik açıdan destek sağlayarak en uygun çözümü sağlıyor. Firma, güçlü satış sonrası hizmet ekibi ile müşterilerinin ürünün arkasında gerektiği gibi bir satış sonrası hizmete sahip olabilmelerini sağlıyor.

Sanko Makina, ekskavatörlerde 30 ton çalışma ağırlığından başlamak üzere yerli üretim ağır hizmet ve talebe göre kaya kovaları kullanıyor. Bu kovalarda gerek dayanıklılık, gerek uygun fiyat ve gerekse de bulunabilirlik açısından müşterilerin talep ettiği orijinal Doosan bıçak ve tırnaklar sunuluyor.





Hidromek, standart dışı uygulamalar haricindeki genel uygulamalar için müşterilerine kendi ürettiği 3 ana kova çeşidi sunuyor: Genel amaçlı, ağır hizmet tipi ve kaya kovası.

Genel amaçlı olarak tabir edilen kovalar daha çok kanal kazısı, hafriyat gibi genel altyapı işlerinde kullanılıyor. Bu sınıftaki kovaların kapasitesi 0,8 metreküp (1.050 mm) ile 2 metreküp (1.410 mm) arasında değişiyor. Ağır hizmet kovaları sökü yapılan aşındırıcı ortamlarda; kaya kova ise madenin ocakta sökülmesi veya ocaktan

kopartılan madenin çekilmesi, taşınması vb. uygulamalarda kullanılıyor. Üçgen ağızlı kaya kovası gibi değişken tasarımların bazı maden sahalarında performans artışı sağladığı ifade ediliyor.

Çalışılan malzemeye göre değişmekle birlikte; tırnak, kova ağızı, yan kesici duvarlar ve kova arkasındaki destek sacları gibi parçaların daha yüksek dayanımlı malzemelerden (Hardox, vb.) üretilmesinin dayanıklılık ve ömür açısından fayda sağladığı belirtiliyor.

Volvo iş makinelerinin Türkiye mümessili olan Ascendum Makina, ekskavatörler için iki temel kova alternatifi sunuyor: Genel amaçlı kovalar – GP (General Purpose) ve ağır hizmet tipi kovalar – HD (Heavy Duty)

Her iki kova tipi için de sabit pimli (direct fit) ve hızlı ataşman değiştirme sistemli (Quick Coupler) seçenekleri bulunuyor.

Makineler için sunulan kovaların şekil ve kapasitelerinin; kovaların kullanılacakları uygulamaya, malzeme yoğunluğuna ve ekskavatör güvenli kullanım limitlerine bağlı olarak değişkenlik gösterdiği belirtiliyor.

Genel amaç kovalarının sökü işlemi yapılmayan işlerde ve yoğunluğu düşük, az aşındırıcı malzemeler için ideal olduğu belirtiliyor. En çok kullanıldığı alanlar hafriyat ve hazır malzeme uygulamaları olarak ifade ediliyor.

Ağır hizmet tipi kovalar ise genellikle madencilik ve taş ocaklarında kullanılıyor. Gevşek kaya-toprak, patlatılmış kaya-toprak, sökü gerektiren kaya ve madenler gibi yüksek dayanım, penetrasyon ve koparma gücü isteyen uygulamalara yönelik tasarlandıkları belirtiliyor.

Özellikle ağır hizmet tipi kovalarda, kova yan plakalarını korumak ve penetrasyonu artırmak için kaynaklı ya da civatalı 'side cutter' olarak adlandırılan yan kova aşınma plakaları da isteğe bağlı olarak sunuluyor.

Ağır hizmet tipi kovaları, kovanın altını ve yanlarını korumak amacıyla aşınma şeritleri ile donatılabilir.

Tüm Volvo ekskavatör kovaları, Volvo tırnak sistemi ile donatılıyor. Volvo, farklı uygulamalar için oldukça geniş bir tırnak yelpazesi sunuyor.



Sif İş Makinaları tarafından 'Techpart' markası ile üretilen kovalarda hammadde olarak temelde iki sac çeşidi kullanılıyor. Aşınmaya maruz kalan bölümlerde yüzey sertliği 400-450 HB olan saclar, aşınma olasılığı daha düşük olan bölgelerde ise St52-3 kalitesinde saclar tercih ediliyor. Tüm bu malzemelerin orijinal ve kalite belgesine sahip olmasına özen gösteriliyor.

Türkiye'deki JCB marka ekskavatörler için dört farklı kova alternatifi sunuluyor. Ancak temel olarak ağırlığı 22 ton altındaki ekskavatörlerde standart olarak genel kullanım kovası; 22 ton üzerindeki ekskavatörler için ise ağır hizmet tipi kovalar kullanılıyor. Firma, müşterilerinin talebine göre daha yüksek mukavemetli kovalar da tedarik edebiliyor.

1.Genel kullanım kovası (GP Kova)

Sert zeminde sökü yapmaya uygun olmayan genel kullanım kovaları; kum, çakıl, genel hafriyat malzemesi gibi hafif ve orta sertlikteki zemin koşulları için üretiliyor. Kullanılan sacların yüzde 35'i 400-450 HB yüzey sertliğinde aşınmaya dirençli çelikten, kalan kısımlar St52-3 malzemeden üretiliyor.

2.Ağır hizmet kovası (HD Kova)

Ağır hizmet kovaları; orta sertlikteki zemin koşullarına uygun, düz bıçaklı kaya kovaları olarak tanımlanıyor.



Türkiye'deki kova üretimini merdiven altından endüstriyel boyuta taşıyan ilk firmalardan olan Om Mühendislik, sadece ürettiği standart ekskavatör kovaları ile değil, müşterilerinin uygulama alanlarına göre özel olarak tasarlayarak fonksiyonellik kattığı ürünleriyle de dünya genelinde kabul görüyor.



Genel kullanım kovalarına göre daha yüksek kalınlıkta aşınma sacları kullanılarak üretiliyor. Sökü yapmaya uygun olan bu kovaların yapısında yüzde 44 oranında aşınma sacı kullanılıyor.

3.Delta ağızlı kaya kovaları

Müşteri ihtiyaçları çerçevesinde isteğe bağlı olarak sunulan bu kovalar, orta ve üst sertlikteki zemin koşullarına uygun ve delta bıçaklı (üçgen ağızlı) olarak üretiliyor. Penetrasyonu yüksek ve sökü yapmaya uygun olan kovaların yüzde 46'sı aşınmaya dirençli sacdan üretiliyor.

4.Ekstra ağır hizmet kaya kovaları

Yine isteğe bağlı olarak sunulan diğer bir kova çeşidi olan delta bıçaklı bu kovalar, quarzit gibi aşırı



aşındırıcı malzemelerde çalışmak için üretiliyor. Askı sacı hariç kovanın tamamında aşınmaya dirençli çelik kullanılıyor.

Techpart kovalarının en önemli özelliklerinden birisinin de arkaya doğru daralan tasarımları olduğu belirtiliyor. Bu tasarım sayesinde kova aşınmasının ve makinenin yakıt tüketiminin azaldığı ifade ediliyor.

Türkiye'de sektördeki birçok makine satıcısı firmaya da istedikleri standartlarda kova üreten firmanın şantiye deneyimleri çerçevesinde geliştirdiği ekskavatör kovaları temel olarak 3 ana grupta toplanıyor: Genel amaçlı kullanım kovaları, kaya kovaları ve dekapaj kovaları. Kaya kovalarında sökü gücü ön plana çıkarken, dekapaj kovalarında sökü ile birlikte yüksek doldurma kapasitesi de hedefleniyor. Genel amaçlı kullanım kovaları ise hafriyat, altyapı ve çevre düzenleme gibi işler için tercih ediliyor.

Om Mühendislik, kovalarının dayanıklı ve uzun ömürlü olması kadar fonksiyonel olmasına da azami önem veriyor. Kovanın malzemeye kolayca girerek hızlı ve iyi dolmuş şekilde çıkması bekleniyor. Bu amaçla kovanın bıçak açısı,



gelecek kuvvetler de dikkate alınarak tasarlanıyor. Kovanın malzemeye zor girmesi ve kovanın tam olarak dolmamasının yüksek maliyetlerle birlikte iş kaybına da yol açtığı ve büyük ölçüde tasarım hatalarından kaynaklandığı belirtiliyor.



İş makinelerinde en önemli ve en kritik parçaların başında aşınma parçaları geliyor

Tarkan AĞAR

*Silvan Sanayi A.Ş. İş Makineleri
Yedek Parça Satış ve Pazarlama Müdürü*

Bizim için bir arabanın lastiği neyse iş makinesinin tırnağı da odur. İş makinelerinde tırnak grubu en önemli ve kritik parçadır. Birçok ürüne alternatif yaratabilirsiniz ancak tırnaksız çalışma şansınız yoktur. Bizler için en önemli ve ilk bakış açımız müşterimizin doğru seçim yapması. Bu anlamda makinenin tonajı ve çalıştığı alan bizim için temel kriterdir. Mermer ocağı mı, kum ocağı mı, taş ocağı mı veya herhangi bir çinko, bakır, kurşun çıkaran bir ocak mı, baraj mı yol mu? Yanlış bir alana kaliteli olduğuna inandığınız bir tırnak göndermenize rağmen verim alamazsınız.

Doğru ürün seçimi özellikle ekskavatörde çok önemlidir. Yükleyici ya da beko loaderların çalıştığı yer genellikle bellidir ama ekskavatör her yerde çalışabiliyor. Öyle toprak yapıları vardır ki bir tırnağı 7-8 saat içinde bitirebilir; ya da öyle toprak yapıları vardır ki aynı şantiyede aynı yerde bir bakmışsınız ki 7-8 saatte biten tırnak, 700 saatte bitmeye başlamış. Derine indikçe veya yukarı çıktıkça yani stabil kalmadığı sürece her zaman tırnağın ömrü artı eksi yönünde sürekli değişir ve çok büyük farklarla değişebilir.

Makinenin durma maliyetinin çok daha büyük olduğunu düşünüyoruz

İkinci bakış açımız da ürünün kesinlikle kaliteli olması.

Olabildiğince kaliteli yapıyoruz; bin saat değil binbeşyüz saat gitsin, ikibin saat gitsin. Çünkü işletmelerde, makinenin durma maliyeti birim başına oluşan kayıp özellikle altın madenlerinde, gümüş madenlerinde değerlendirdiğinizde çok fazladır. Bu maliyetin yanında aşınma ürünlerinin maliyeti gerçekten çok komik kalmaktadır.

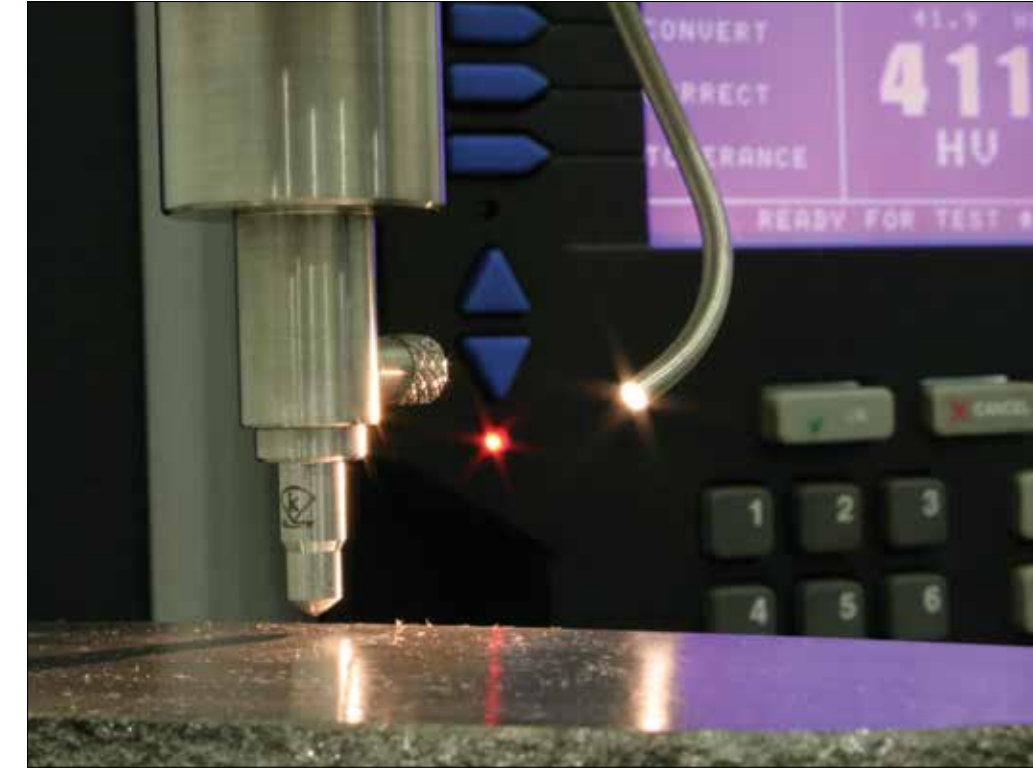
Kalite nedir? Tırnağın hammaddesi çeliği oluşturan olmazsa olmaz bazı materyaller vardır. Siz bir çelik yapmak istiyorsanız bunun içine yüksek miktarda krom koymak zorundasınız, yüksek miktarda molibden koymak zorundasınız; birkaç tane kritik element vardır bunlardan kaçma şansınız yoktur. Bunları koymadığınız zaman yine çelik oluşur ama çok zayıf, en ufak darbeye kırılan, çok çabuk aşınan, en ufak bir ısıda yamulan, kavisleşen ürünler üretirsiniz. Çeliği çelik yapan değerleri biz koyuyoruz, hammaddeden kaçmıyoruz. Buna paralel ısıl işleminin ve kalite kontrolünün eksiksiz ve doğru yapılması gerekiyor.

Kalite kontrol Türkiye’de çok eksik ve yetersiz

Kalite seçerken kaliteli çelik üretiminden kaçmayacaksınız, kalite kontrolden kaçmayacaksınız ve çalıştığı yeri çok iyi bilip etüd edeceksiniz. Bu işlemleri yaparken de bu işi son derece doğru ve bilime dayalı yapmanız çok önemli,

Silvan’ın farkı biraz da burada. Bir ürünün alyajı ve döküm metodu, kalıptan çıkma süresi, ısıl işlem esnasında fırında kalma süresi, soğuma süresi gibi krtitik işlemler ve zamanlar çok önemlidir. Eksik veya fazla olduğunda ürünün kırılabilirliğini artırabiliyorsunuz veya aşınma süresini azaltabilirsiniz. Son kalite kontrolleri yaparken de tüm prosesleri uygulamanız, tüm evreleri gerçekleştirmeniz gerekiyor. Basit bir örnekle malzeme iç yapısını kontrol etmediğiniz bir süreçte oluşabilecek bir çatlağı gözden kaçırsanız ürünün kırılmasına sebep olursunuz ki kırılma sebebinde tespit edemezsiniz. Önce materyal, sonra döküm şekliniz, sonra ısı işlem şekliniz ve en önemlisi kalite kontrolünüz. Bütün bu evreler doğru bir şekilde olursa bir tırnak kaliteli bir tırnaktır. Bu anlamda Türkiye’de özellikle kalite kontrol çok eksik hatta ithal ürünlere hiçbir şekilde uygulanmıyor. Tırnakların yüzeysel çatlak kontrolü, ultrasonik kontrolü, sertlik kontrolü, kimyasal analizleri, ölçüsel kontrolü mutlak şekilde yapılmalı. Bu olmazsa olmaz bir kuraldır. Aksi takdirde sorun ile hatta çok büyük sorunlar ile karşılaşmanız mutlak. Ancak söylediğim gibi özellikle ithal ürünler ülkemizde ithal et sat mantığıyla gerçekleşiyor.

Bazı kuruluşlar bizden artık şartname istemeye başladı. Bilinçli müşteriler bu ürünün içeriği, sertliği nedir, ölçüsel kontrolü, ultrasonik



kontrolü, çatlak kontrolü gibi kalite kontrolleri yapıldı mı gibi sertifikalar istiyorlar. Sektör biraz ona doğru kaymaya başladı. Kendini garantiye alıyor müşterilerimiz maalesef, bu da sektöre olan güvensizlikten oluşuyor. Artık devlet ihalelerinde de şartnameler çok ağırlaştı. Birçok bilgi kanunlar çerçevesinde ihale kanunları ile belirlenmiş bir şekilde üreticiden isteniyor. Basit bir örnekle önceleri bir devlet kurumu ihalesine 20 tane firma giriyorsa ihaleye 3 firma girmeye başlıyor. Kalan firmalar maalesef istenilen şartları yerine getiremiyorlar. İstenen şartlar biraz trajikomik ama zaten olması gereken şeyler.

Firmalar ‘Makinem durmasın, çalışsın’ mantığı ile çukura battıklarının farkında değil

Silvan, 1957’de kurulmuş ve bu işi ilk yapan kuruluşlar arasında ilk sırada yer alıyor. Biz sektörün şuanda yüzde 50’sine hâkimiz. Ve gördüğümüz kadarıyla bu konuda sektördeki nihai kullanıcıların en fazla yüzde 20’si bilinçli hareket ediyor, bu kullanıcılarda ağırlıklı büyük ölçekli kurumsal firmalar. Onun dışındakiler eski mantıkla sadece tırnak olsun yeterli diyorlar maalesef. Yine maalesef sektörün büyük kısmı ne ürün seçimine, ne kaliteye dikkat ediyor sadece mantık iş makinesinde durmasın çalışsın mantığı. Ama bunu yaparken de her gün çukura battıklarının farkında değil. Çünkü tırnak kırılıyor veya erken aşınıyor, makine yatmasın diye alelacele bir yerlerden rastgele isteniyor. Bekleme

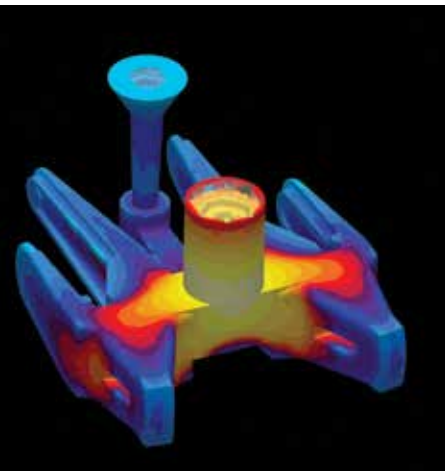




süresi uzun olduğunda kullanıcı ne bulursa takmaya başlıyor. Bir süre sonra makinenin kovasına zarar veriyor, hidroliğine zarar veriyor, yakıt tüketimi değişiyor, çıkarılan maden veya hafriyat tonajı düşüyor en önemlisi de iş makinasız çalışmadan duruyor, zaman kaybınız ve inanılmaz durma maliyeti ile karşılaşılıyorsunuz. Kullanıcı ucuz tırnak pahalı tırnak diye son derece basit bir hesap yaparken öte yandan verilen zararlar çok düşünülmemekte maalesef.

Silvan tarafından üretilen tırnak modelleri

Tırnaklarda çalışılan alana, toprak yapısına ve yapılan işe göre üretim yapıyoruz. Çok aktif olmayan şantiyelere kısa tip tırnak üretiyoruz. Zorluk derecesi arttıkça bu tırnak uzayabiliyor, kilosu artabiliyor, ısıt işlemleri değişebiliyor. Onun



dışında çok ağır koşullar için ısı işlemleri bittikten sonra tırnakların ön tarafına indüksiyonla ayrı bir sertlik kazandırıyoruz. Indüksiyon yaptığımız ürünleri diğerlerinden ayırmak ve tanıtmak amaçlı olarak uç kısımlarını kırmızıya boyuyoruz. Bunu da çok zor koşullu yerlere veriyoruz. Ürün çeşitlerimizi kısa tip, uzun tip, ağır hizmet uzun tip, abrazyon tip ve ekstra indüksiyonlu tip olarak sınıflandırabiliriz.

Piyasada genel olarak uzun ve ağır hizmet uzun tırnak tipleri kullanılıyor. Hafriyatta genelde kısa tip kullanılır. Mermer ocakları genelde uzun tip ağır hizmet kullanır. Bakır, cüruf, silisli ortamlara abrazyon tipi dediğimiz tip kullanılabiliyor. Bu örnekler çoğaltılabilir. Ancak genel amacımız daha öncede söylediğim gibi doğru alana doğru tırnağı vermek. Bu konuya kesinlikle ticari bakmıyoruz. Uzun vadeli ve uzun soluklu kalıcı bir ticaret anlayışımız var. O yüzden 57 yıldır işimizin başındayız ve hiçbir zaman kalitemizden ödün vermedik.

Ürünlerimiz tank gövde ve paletlerinde kullanılan olabilecek en iyi çelikten üretiliyor

Ürünlerimizde NASA'nın Amerika'da üretilen tankların paletlerinde ve gövdelerinde kullandığı zırh çeliği olan SAE 4330 alıyayı kullanıyoruz. Yine ayrıca NASA ile bağlantılı kullanılan füze taşıma rampalarında kullanılan palet pabuçlarında

yine bu alıyayı kullanılmakta. Bu verileri Amerika dökümcüler derneği ve Nasa'nın sitesinde de bulabilirsiniz. SAE 4330 teknik olarak çok üstün olabilecek en iyi çeliktir. Isıya, aşınmaya, kırılmaya ve soğuğa dayanıklı bir çelik. Bizim ürünlerimiz eksi 40'a kadar dayanabiliyor. Aynı şekilde artı 40'larda da kullanılabileceğiniz bir ürün. İş makinesinde bu da çok önemlidir. Bazı ürünler vardır ki eksi 20 derecede taktığınız zaman civatayı sıkarken çatlar. Bizler bu konuda ürünlerimizi gerek bünyemizde gerekse de akademik üniversitelerde teste tabi tutarız.

Tırnağın performans üzerine etkileri

Kurumsal çalışan firmalar sadece tırnağın aşınma ömrünü hesaplamaz. O tırnak ile ne kadar hafriyat kaldırdığını, ne kadar maden çıkarıldığını da hesaplar. Birim maliyetleri takip eder. Basit bir örnekle: A malı 700 saat çalışmakta, Silvan'da 700 saat çalışmakta ama çıkardığınız hafriyat tonajı değişmiş! Eğer operatörünüze güveniyorsanız, eski ve uzman bir operatörse direk kovanın topladığı cevhere bakarsınız yani çok kötü yapı bir tırnakla çok hafriyat kaldıramazsınız. Çünkü şekli ve dalış açısı çok önemlidir. Kullanıldıkça dalış açısını kaybetmemesi de çok önemlidir.

Ayrıca tırnağın değişmediği

zamanlar oluyor. Çok yüksek rakımda çalışan makinenin tırnağını çok rahat değiştiremiyorsunuz. Özellikle kaynaklı tiplerde oraya sizin komple kaynak makinesini çıkarmanız gerekiyor. Bir baraj ortamına mesela her zaman gidemiyorsunuz. Arabaların bile zor gittiği taşlı yollardır bunlar. O yüzden bu konularda her ne kadar müşteri yedekli çalışsa da biz değişimin zor olduğunu ve bunun da çok büyük zaman aldığını düşünüyoruz.

Makineyi nasıl seçiyorsanız kullandığınız yere göre, tırnağı da seçmek zorundasınız

Biz sadece kova imalatı yapmıyoruz. Kova önüne bağlanan kepçe önünü yani ana bıçakları, adaptörleri, aşınma segmentlerini ve tırnak ekipmanlarını üretiyoruz. Verdiğimiz ürünler ile mümkün olduğunca ana kovayı korumaya çalışıyoruz.

Nasıl iş profilinize, alanına göre iş makinesini seçiyorsanız kullandığınız yere göre de tırnağı seçmek zorundasınız. Ekskavatör kullanıcılarında ürün seçimini kendilerinin yapmalarını veya teknik yardım almalarını, kaliteye önem vermelerini tavsiye ediyoruz.

İhracat ve Türkiye'deki Pazar koşulları

Silvan olarak ürünlerimizin yüzde 60

Tarkan Açar
Silvan Sanayi A.Ş. İş Makineleri
Yedek Parça Satış ve Pazarlama Müdürü

ile yüzde 70'ini dünyanın geniş bir coğrafyasına ihraç ediyoruz. Çeşitli kaynaklardan aldığımız verilere göre Türkiye'deki iş makinelerinde kullanılan aşınma parçalarının yıllık toplamı 3.000-3.500 tonu buluyor. Biz de yaklaşık bunun 1.500 tonuna hitap ediyoruz, Türkiye'de yüzde 40-50 arasında bir pazar payımız mevcut.

Yine bu raporlara göre Türkiye'deki sektörün yüzde 30-35'ini de ithal ürünler oluşturmakta. Ancak maalesef ülkemize getirilen aşınma parçaları tamamen fiyat endeksli ve ticari mantıkla getirilmekte. Dolayısıyla Silvan bakış açısına çok ters düşmekte. İçeriği gereği kırılmayan ama çok çabuk aşınan ürünler bunlar. Ziyaret ettiğimiz müşterilere de bu ürünlerin aslında ucuz olmadığını, aşınma testleri, birim üretim başına düşen maliyetler, makinelerin durma zamanı ve termini gibi kriterleri değerlendirdikleri zaman çok pahalı ürünler olduğunu anlatmaya çalışıyoruz.

Müşterilerin bilinçlendirilmesi için yapılan çalışmalar

Müşterilerin bilinçlenmesi konusunda



bayilerimizle sürekli görüşüyoruz, toplantılar yapıyoruz, fuarlara katılıyoruz. Çünkü tezgâh arkasında bayilerimiz var ve müşteriler doğrudan bayilerimize gidiyor. Her gelen müşteriye Silvan'ı anlatıyorlar. Silvan'ı anlatırken bir yandan da aslında ürünün nasıl kalitelere olması gerektiğini anlatıyorlar. Üretim akışımızı gösteren kataloglardan çok yardım alıyoruz, her bölgeye ulaştırmaya çalışıyoruz. Yıl içerisinde düzenlediğimiz seminerler oluyor. Tek tek üretim proseslerimizi aktarıyoruz.





Ekskavatör kovaları

Yük. Mak. Müh. Oğuz DİKEN
Om Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı

Kovanın kalitesini belirleyen temel özellik, kovanın iskeletidir. Nasıl ki, tüm canlıları ayakta tutan temel bir iskelet sistemi varsa, kovaların da bir iskelet sistemi vardır. Temel olarak bu iskelet sistemi üzerine inşa edilen kovalar, kaliteli kovanın ilk aşamasını sağlamış sayılırlar. Ancak, hepimizin de bildiği gibi doğada yaşayan canlıların türlerine göre iskelet sistemi de farklılıklar oluşturmaktadır. Kovaların da çalışma ortamlarına göre iskelet yapısı farklılıklar oluşturmalıdır. Bu nedenle



kovanın çalışacağı ortam tam olarak bilinmelidir. Ortamına göre kovanın iskeletinin esnek veya rijid olması gerekebilir.

Yüksek kova dolumu için gerekenler

Kovalardaki “full fill” oranı kavramı, birinci derecede malzemenin yığılma açısına bağlıdır. Her malzemenin yığılma açısı farklılıklar arz eder. Yani her malzeme “full fill” oranını sağlayamaz. Kova hacmi CECE veya genellikle SAE normuna göre hesaplanır ve bu hacim ile anılır. Malzemenin “yığılma açısı” özelliği, kova hacminden daha fazla malzeme almasına veya tam tersi daha az malzeme almasına neden olur. Çalışma anında genelde görülen kova arkasındaki boşluk ise tamamıyla kova dizaynından veya kovanın yanlış alanda kullanılmasından kaynaklanır. Bu da maliyetin artmasına neden olan ciddi bir faktördür. Ancak genel olarak dizaynın bu olaya sebebiyet verdiğini

söyleyebiliriz. Gelişmiş ülkelerde kova seçimi çok büyük önem taşıırken, ülkemizde maalesef bu konuya çok önem verilmektedir. Sınırlı sayıda kullanıcı bu konunun önemini bilmekte ve bilinçli davranmaktadır. İşlenen malzeme ile ilgili olarak kova dizaynı önem taşımaktadır. Arkada boşluk kalma problemi ancak doğru dizayn ile yok edilebilir.

Tasarımın yakıt tüketimine etkisi

Yukarıda açıklanan tüm faktörler makinenin verimine ve yakıt tüketimine etki eden faktörlerdir. Kova basit bir yapıya sahip olmasına rağmen, sürekli gelişmelere açık bir üründür. Üzerinde birçok detay bulunur. Kova dizaynı yakıt tüketimindeki en önemli faktördür. Söz gelimi kova arkası boşluk, hem verimliliği düşüren ve bu nedenle de yakıt tüketimini artıran bir faktör olarak karşımıza çıkar. Bunu fark etmek ve görmek herkesin

tespit edebileceği bir sonuçtur. Ancak, kovada bu şekilde görünür bir problem yoksa dahi yakıt tüketimi fazla olabilir. Bunu salt basit gözlem ile tespit etmek mümkün değildir. Bu değişiklikleri yaparken, firmalar mühendislik yeteneğini ve tecrübelerini dizayn ile buluşturarak, özgül yakıt sarfiyatı tespiti yoluna gitmelidir. Görünür hatanın dışında bu yolla yüzde 5 oranında yakıt tasarrufu sağlanabilir.

Doğru kova seçimi

İşe göre kova seçimi yapmak temel olarak, kova üreticisi firmanın her türlü teknik donanıma sahip olduğu kabul edilmek kaydıyla kova ömrüne, üretim verimliliğine ve yakıt tasarrufuna etki yapar. Burada geliş güzel ve bilinçsizce kopyalama yöntemi ile imal edilen kovalardan bahsetmiyoruz. Kova üretim teknolojisine sahip, tecrübe ve mühendisliği ile yönlendirme yeteneği olan bir firmadan, yanlış bir seçim yapılarak kovanın verebileceği zararlardan bahsediyoruz. Kovanın uygun seçilmemesi, başta ve en önemlisi müşteri memnuniyetsizliğine yol açacaktır. Devamında ise hasarın boyutuna bağlı olarak, göreceli iş kayıplarına ve ciddi maliyetlere neden olacaktır.

Om Mühendislik olarak yıllardır üzerinde hassasiyetle durduğumuz en önemli konu budur. Mutlaka uygun kova seçimi yapılmalı ve müşteri yanıltılmamalıdır. Bu durum hem üreticiye, hem satışı yapan firmaya ve hem de son kullanıcıya zarar vermektedir. Yurtdışı satışlarımızda, firma olarak hazırladığımız soru föyüne cevap almadan seçim yapılmaktadır. Yurtdışı bayilerimiz bu konuda eğitilmekte ve bunun dışındaki çalışma tarzları kabul edilmemektedir. Daha önce de belirttiğim üzere, son derece sınırlı sayıda nihai kullanıcı ne istediğini bilmekte, bunu dışında kova seçimi tarafımızdan yönlendirilmektedir. Bu detaylar bir nevi know-how içermektedir.

Yük. Mak. Müh. Oğuz Diken
Om Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı





Orhangazi Samanlı Tüneli'nde ışık görüldü

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, Orhangazi Samanlı Tüneli ışık görme töreni nedeniyle geldiği Yalova'da, Altınova Hersek Körfez Geçiş Köprüsü şantiyesinde incelemelerde bulundu.



Bakan Lütfi Elvan, hedeflerinin 2015 yılında İstanbul'u Bursa'ya otoyollarla bağlamak olduğunu bildirdi ve 2017 yılında İzmir ile olan bağlantının tamamlanacağı sinyalini verdi.

İstanbul-Yalova-Bursa-İzmir Otoyolu'nun üzerinde incelemelerde bulunduklarını belirten Bakan Elvan; **"Samanlı Tüneli, bu otoyol projesinin en önemli bölümlerinden biri. Aşağı yukarı 7**

kilometrenin üzerinde tünel söz konusu. 3,5 kilometrelik 2 ayrı tünel var. Bu tüneller de tamamlanma aşamasına geldi" diye konuştu.

Törende bir konuşma yapan Bülent Arınç ise, 3 bin 500 ve 3 bin 600 metre uzunluğundaki tünellerin 2 yıl içerisinde gerçekleştirildiğini belirterek, Türkiye'de günde 200 metrelik tünel açıldığı bilgisini verdi.

Gerede Tüneli ile Ankara'nın 2050 yılına kadar su ihtiyacı karşılanacak



Orman ve Su İşleri Bakanlığı Devlet Su İşleri (DSİ) Genel Müdürlüğü tarafından inşa edilen, 31,58 kilometre uzunluğu ile ülkemizin en uzun tüneli olma özelliğini taşıyan ve Ankara'nın 2050 yılına kadar içme suyu ihtiyacını karşılayacak olan Gerede Sistemi'nde sona yaklaşıldı.



Bolu'nun Gerede ilçesinin kuzeydoğusundan başlayan, Ankara İçmesuyu 2.Merhale Projesi Gerede Sistemi, Gerede Havzası'ndan gelecek yıllık 226 milyon metreküp suyu, Gerede-Ulus Deresi üzerinde tamamlanan Işıklı Regülatörü ile çevrilerek 31,58 kilometre uzunluğuyla ülkemizin en uzun tüneli olma özelliğini taşıyan 4,5 metre çapındaki iletim tüneli vasıtasıyla Çamlıdere Baraj Gölü'ne cazibeli olarak aktaracak şekilde inşa ediliyor.

Tünel' de 18 bin 890 metreye ulaşıldı

Işıklı Regülatörü, Tünel Giriş ve Çıkış Yapıları ile Tünel Çıkışı Ulaşım Yolu tamamlanan projenin, 31,58 kilometre uzunluğundaki su iletim tünelinde ise 18 Bin 890 metreye ulaşıldı. Bu yılsonu itibarıyla tamamlanması planlanan proje ile günlük ortalama içme-kullanma su tüketimi 1 milyon metreküp olan Ankara'nın 2015-2050 yılları arasındaki nüfus artışı ve kullanım ihtiyaçları da göz önünde bulunduruluyor.



TÇMB'nin yeni Başkanı Mehmet Göçmen oldu

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği'nin Ankara'da gerçekleştirilen 56'ıncı Genel Kurulu Toplantısı'nda yeni yönetim belli oldu. 2011'den itibaren 2 dönem Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürüten Mustafa Güçlü, başkanlık koltuğunu Sabancı Holding Çimento Grup Başkanı Mehmet Göçmen'e devretti.

Mehmet Göçmen, Galatasaray Lisesi ve Ortadoğu Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümü ve Syracuse Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Yüksek Lisans mezunu. Lafarge ve Akçansa'da uzun yıllar çeşitli kademelerde görev yapan Mehmet Göçmen, 2009 yılından bu yana Sabancı Holding Çimento Grup Başkanlığı görevini de yürütüyor.



OYAK Çimento Grubu, 2013 yılı son çeyreğine dair mali tablo ve dipnotlarını yayınladı

2013 yılında Türkiye'nin çimento iç talebi, ortalamanın çok üzerinde, yüzde 12 büyürken, OYAK Çimento Grubu'na bağlı halka açık 5 şirketin toplam satışları yüzde 17 arttı.



2013 yılında Türkiye'nin çimento iç talebi, ortalama büyümenin çok üzerinde, yüzde 12 büyürken, OYAK Çimento Grubu'na bağlı halka açık 5 şirketin toplam satışları yüzde 17 arttı. Yıllık toplam 1.3 milyar TL ciroya ulaşan Adana, Mardin, Bolu, Ünye ve Aslan Çimento, esas faaliyet karını ise yüzde 52 artırarak 344 milyon TL'ye, faiz, vergi ve amortisman öncesi karını (FAVÖK) ise yüzde 41 geliştirerek 415 milyon TL'ye ulaştırdı. Şirketlerin ortalama FAVÖK marjı ise yüzde 33'ü aştı.

Marmaray, bu projenin devamı olan Avrasya Tüneli, İzmit Körfez Geçişi, Çukurova Havalimanı, İstanbul metro projeleri, Melen, Artvin, Ayvalı ve Ilısu Barajları, Türkiye'nin pek çok yerinde inşa edilen entegre sağlık kompleksleri, Çamlıca Camii, Başbakanlık Binası, Emaar Square ve daha pek çok altyapı ve konut projesine çimento ve beton sağlayıcısı 2013 yılı boyunca OYAK Çimento Grubu idi. Bu projelerin neredeyse tümünde müşterilerine en hızlı, doğru ve üstün kaliteli hizmeti sağlayan OYAK Beton, özel projeler için yaptığı Arge çalışmaları ile üstün özellikli pek çok beton tipini Türkiye'de ilk kez üretmeyi başardı.

Altyapı projeleri odaklı olmak üzere çimento iç satışlarının 2014 yılında da %6 büyümesini öngören OYAK Çimento Grubu, olası riskleri göz önünde tutarak bu yılı da sektör lideri olarak tamamlamayı hedefliyor.



Adliye Sarayı'nın temel kazı çalışmaları başladı

Manisa'nın Soma ilçesinde yapılacak olan Adliye Sarayı'nın temel kazı çalışmaları başladı. Yeni Adliye Sarayı'nın yaklaşık 7000 metrekare kapalı alana sahip olacak şekilde en son teknolojiler ile donatılmış bir bina olması planlanıyor.



Belediyenin yol çalışmaları devam ediyor

Eskişehir Tepebaşı Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü yol ve kaldırım yapım çalışmalarına aralıksız devam ediyor. Bu kapsamda Ertuğrulgazi Mahallesi'nde yer alan Beşevler Mevkii'nde yollara karo taşlar döşenirken kaldırımlar da yenilendi.



Ek Hizmet Binası'nın temeli atıldı

Hatay- Erzin Belediyesi'nin protokolle İlçe Tarım Müdürlüğü'ne verilmek üzere ihalesi yapılan Ek Hizmet Binası'nın temeli atıldı. İnşaat çalışmaları için beş aylık bir yapım süreci öngörülmüyor. Çalışmaların bitmesiyle birlikte İlçe Tarım Müdürlüğü'nün eski binasının bulunduğu alan park haline dönüştürülecek.



Bodrum'da asfalt çalışmaları devam ediyor

Muğla Bodrum Belediye Başkanı Mehmet Kocadon, devam eden asfaltlama çalışmalarını yerinde inceledi ve yetkililerden bilgi aldı. Toplam olarak 10 gün süreceği tahmin edilen asfaltlama çalışmaları sonunda çizgi çekilme işlemi başlayacak. Yollar daha sonra Bodrumluların hizmetine sunulacak.



Çaycuma Belediyesi'nden yol çizgi çalışması

Zonguldak Çaycuma Belediyesi tarafından Yeşiltepe Mahallesi ve Velioglu-Perşembe grup yolunda çizgi çalışması yapıldı. Bu çalışmanın hem araç sürücülerinin hem de yayaların can ve mal güvenliğinin sağlanması açısından önemli olduğu vurgulandı.

İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	<i>makina ağırlığı</i> 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER	<i>erişim yüksekliği</i> 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	<i>motor gücü</i> 125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	<i>motor gücü</i> 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	<i>serme kapasitesi</i> 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

YÜKSELTME EKİPMANLARI

ARAÇLAR	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR 6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR 10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR 12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR 18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR 21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR 17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ		3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ		2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT 0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET 500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ 600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK 1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER

ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.000	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	320 DL	2006	7.914	CATERPILLAR	950H	2010	10.000
CATERPILLAR	325D	2007	12.000	CATERPILLAR	950H	2010	N / A
CATERPILLAR	330 C	2004	13.000	FIAT HITACHI	ZW310	2007	18.586
DAEWOO	420	2005	6.000	HYUNDAI	HL740-9	2011	3.000
DAEWOO	DX300	2006	N / A	KAWASAKI	90 ZV-2	2006	24.200
DAEWOO	DX300	2006	N / A	KAWASAKI	95 ZV II	2007	19.000
HITACHI	ZX520	2006	14.080	KAWASAKI	70 ZV-2	2007	12.600
HITACHI	ZX400	2007	17.730	KAWASAKI	85 ZV	2010	13.200
KOMATSU	PC300-6	1999	18.000	KAWASAKI	90 ZV-2	2007	15.350
KOMATSU	PC300-6	2000	N / A	VOLVO	L150C	1997	13.425
KOMATSU	PC300-6	2008	11.000	VOLVO	L150E	2004	12.750
KOMATSU	PC270	2006	11.600	VOLVO	L150G	2011	11.223
KOMATSU	PC450	2007	12.330	VOLVO	L180C	1994	N / A
SAMSUNG	SE280LC-2	1999	N / A	VOLVO	L180C	1998	34.000
SUMITOMO	SH450	2006	7.910	VOLVO	L180C	1998	35.000
SUMITOMO	SH450	2006	13.776	VOLVO	L180D	2000	22.785
SUMITOMO	SH450	2007	9.004	VOLVO	L180E	2006	N / A
VOLVO	EC240BLC	2005	13.000	VOLVO	L180F	2010	8.729
VOLVO	EC240BLC	2006	8.835	VOLVO	L180F	2010	13.000
VOLVO	EC240BLC	2006	12.000	VOLVO	L220E	2003	24.000
VOLVO	EC290BLC	2008	12.000	VOLVO	L220E	2005	15.655
VOLVO	EC290BLC	2011	9.900	VOLVO	L220E	2006	17.572
VOLVO	EC360B LC	2005	16.500	VOLVO	L220G	2011	8.725
VOLVO	EC360B LC	2007	13.884	VOLVO	L220G	2011	9.000
VOLVO	EC360B LC	2007	N / A	VOLVO	L220G	2012	7.000
VOLVO	EC360B LC	2010	6.400	VOLVO	L220G	2012	7.000
VOLVO	EC360B LC	2010	8.250	VOLVO	L90E	2005	26.000
VOLVO	EC360BLC	2004	N / A	BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI			
VOLVO	EC360BLC	2006	13.244	CATERPILLAR	725	2003	11.645
VOLVO	EC360BLC	2007	12.900	CATERPILLAR	725	2003	13.330
VOLVO	EC460B LC	2006	13.790	VOLVO	A25D	2004	15.500
VOLVO	EC460B LC	2007	7.200	VOLVO	A25D	2005	13.200
VOLVO	EC460B LC	2008	12.512	VOLVO	A25D	2006	8.430
VOLVO	EC460B LC	2008	13.384	VOLVO	A25D	2007	7.500
VOLVO	EC460BLC	2005	16.500	VOLVO	A25D	2007	9.430
VOLVO	EC460BLC	2008	13.675	VOLVO	A30D	2005	12.950
VOLVO	EC460BLC	2008	15.100	VOLVO	A30D	2007	10.200
KAZICI YÜKLEYİCİLER				VOLVO	A30D	2007	12.100
VOLVO	BL61B+	2009	6.000w	VOLVO	A30D	2007	12.400
DOZERLER				VOLVO	A40D	2005	12.260
CATERPILLAR	D8T	2007	15.000	VOLVO	A40D	2005	13.100
CATERPILLAR	D6R II	2005	9.770	LASTİKLİ EKSKAVATÖR			
KOMPAKT EKSKAVATÖRLER				VOLVO	EW180C	2012	560
VOLVO	EC55C	2009	5.700				
VOLVO	EC55C	2009	N / A				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.



ASCENDUM Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.ascturk.com

secondnew
İKİNCİ ELDEN DAHA FAZLA

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	325C	2003	15.449	CATERPILLAR	966F	1993	23.408
CATERPILLAR	325D	2008	8.129	CATERPILLAR	966G	2000	19.539
CATERPILLAR	330C	2003	20.495	KOMATSU	WA320-5	2007	N/A
CATERPILLAR	385B	2004	25.919	KOMATSU	WA380-6	2009	10.486
CATERPILLAR	385C	2007	22.064	KOMATSU	WA420-3	1998	7.532
HİTACHI	ZX280	2005	13.921	KOMATSU	WA420-3	1998	12.975
KOMATSU	PC200-8	2006	10.130	KOMATSU	WA470-3	1998	N/A
KOMATSU	PC200LC-8	2010	5.212	KOMATSU	WA470-5	2004	16.716
KOMATSU	PC220LC-8	2007	9.783	KOMATSU	WA470-5	2005	N/A
KOMATSU	PC270-7	2005	12.062	KOMATSU	WA470-5	2005	19.160
KOMATSU	PC300-7	2004	19.211	KOMATSU	WA470-5	2005	19.858
KOMATSU	PC300-7	2004	14.950	KOMATSU	WA470-5	2005	18.236
KOMATSU	PC300-7	2006	17.993	KOMATSU	WA470-5	2005	18.719
KOMATSU	PC300-7	2007	17.833	KOMATSU	WA470-5	2005	20.462
KOMATSU	PC300EO-7	2007	14.294	KOMATSU	WA470-5	2005	19.618
KOMATSU	PC350LC-7	2005	16.400	KOMATSU	WA470-5	2007	13.405
KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21.291	KOMATSU	WA470-5	2007	12.036
KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488	KOMATSU	WA470-6	2010	8.410
KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15.217	KOMATSU	WA470-6	2010	12.665
KOMATSU	PC350LC-8	2008	14.607	KOMATSU	WA480-5	2005	25.201
KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.146	KOMATSU	WA480-5	2006	21.534
KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.562	KOMATSU	WA480-6	2012	4.020
KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.671	DOZERLER			
KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.207				
KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.421	CATERPILLAR	D8R	2000	9.000
KOMATSU	PC350LC-8	2010	8.981	KOMATSU	D155AX-6	2010	9.396
KOMATSU	PC400-8R	2010	8.592	GREYDERLER			
KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746				
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434	VOLVO	G740	2005	10.811
KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.700	VOLVO	G740	2005	10.000
KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ			
KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.026				
KOMATSU	PC450LC-7	2007	14.647	VOLVO	L180E	2006	22.789
KOMATSU	PC450LC-7	2007	N/A				
KOMATSU	PC450LC-8	2011	16.500				
NEW HOLLAND	E385B PL	2009	8.157				
VOLVO	EC360BLC	2005	N/A				
VOLVO	EC360LC	2006	17.000				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL
0 (216) 544 58 01 - 0 (216) 544 58 02
www.temsaismakinalari.com



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695	2005	12.650	CAT	324	2007	7.550
HİDROMEK	102S	2007	7.000	CAT	320 CL	2005	15.228
JCB	1CX	2008	2.750	CAT	320CL	2005	19.103
JCB	3CX	2006	9.681	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	5.800
JCB	4CX	1996	14.000	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10.600
JCB	4CX-4WS-SM	2000	25.000	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.877
JCB	4CX-4WS-SM	2007	13.000	HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.574
JCB	4CX-4WS-SM	2007	13.000	JCB	330 LC	2007	5.983
JCB	4CX-SM	1997	27.000	JCB	8055 ZTS	2011	561
KOMATSU	WB93 S-5	2006	5.800	JCB	JS200LC	2003	16.000
KOMATSU	WB93 S-5	2010	4.258	JCB	JS200LC	2006	18.477
MST	544PLUS	2011	1.173	JCB	JS200LC	2006	7.303
NEWHOLLAD	LB110	2006	8.841	JCB	JS200LC	2008	5.400
VOLVO	BL61	2005	12.837	JCB	JS240LC	2006	8.141
VOLVO	BL61	2007	9.500	JCB	JS330	2007	7.498
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER				JCB	JS330LC	2005	10.815
SAMSUNG	SE210W	1996	25.500	JCB	JS330LC	2007	7.115
JCB	JS175W	2006	12.482	JCB	JS360LC	2010	10.500
YÜKLEYİCİLER				JCB	JS360LC	2010	7.341
CAT	966F	1992	36.592	KOBELCO	SK200	1993	35.000
CAT	966FII	1993	20.329	KOBELCO	SK330 KT VI	2002	N / A
JCB	426EZ	2012	268	KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7.628
KOMATSU	WA450-1	1986	15.000	KOMATSU	PC300-7	2005	8.080
TELEHANDLER				VOLVO	EC 360BLC	2007	15.700W
MANİTOU	731	2007	N / A	SİLİNDİR			
MANİTOU	732	2006	11.699	VIBROMAX	VM116 D	2004	9,514
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.
E-5 Maltepe Kavşağı, Atatürk Cad. Sakarya Sk. No:40 Maltepe/İSTANBUL
0 (216) 325 00 00 - 0 (216) 352 10 04 (Faks)
www.sif.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	FİYATI (Euro)	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	FİYATI (Euro)
DİZEL FORKLİFT				AKÜLÜ FORKLİFT			
LINDE	H16D-350	2007	10.250	LINDE	E15-324	2005	9.500
LINDE	H16D-350	2008	12.500	LINDE	E16C-335	2005	12.000
LINDE	H20D-350	2003	7.500	LINDE	E16C-335	2007	14.000
LINDE	H25D-351	2004	8.750	LINDE	E16C-335	2009	16.000
LINDE	H25D-351	2006	11.500	LINDE	E20P-335	2009	17.250
LINDE	H25D-351	2008	13.500	LINDE	E25-336	2002	11.000
LINDE	H30D-351	2006	12.000	LINDE	E30-336	2003	12.000
LINDE	H30D-351	2007	13.000	LINDE	E30-336	2006	17.500
LINDE	H30D-351	2008	14.000	LINDE	R14-115	2005	12.000
LINDE	H30D-393	2008	15.000	LINDE	R16S-115	2009	16.0001
LINDE	H40D-394	2008	28.000	LPG FORKLİFT			
LINDE	H60D-396	2009	39.000	LINDE	H20T-392	2007	9.500
				LINDE	H25T-351	2007	9.000
				LINDE	H25T-392	2007	11.000
				LINDE	H30T-351	2008	11.500
				LINDE	H45T-394	2005	16.250
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Hasel Genel Müdürlük
Alemdağ Cad. Site Yolu, Toya Sk. No:4 34768 Ümraniye/İstanbul
0216 634 21 00 - 0216 634 14 54 (Faks)
www.hasel.com / info@hasel.com



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303.5D	2011	1443	CATERPILLAR	908H	2010	3140
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1250	CATERPILLAR	914G	2001	7567
CATERPILLAR	305E	2012	2200	CATERPILLAR	914G	2001	9292
CATERPILLAR	305E	2012	912	CATERPILLAR	914G	2001	5596
CATERPILLAR	305E	2012	1356	CATERPILLAR	930H	2011	792
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	938H	2012	3190
CATERPILLAR	320DL	2006	12520	CATERPILLAR	938H	2012	2193
CATERPILLAR	323D	2007	10798	CATERPILLAR	962G II	2005	9934
CATERPILLAR	324D	2007	18020	CATERPILLAR	962H	2012	407
CATERPILLAR	324D	2008	8320	CATERPILLAR	966G	2000	23500
CATERPILLAR	324DL	2006	11760	CATERPILLAR	966G	2000	23497
CATERPILLAR	325D	2006	19185	CATERPILLAR	966G	2000	23358
CATERPILLAR	325D	2006	16581	CATERPILLAR	966H	2008	8360
CATERPILLAR	329D	2012	2710	CATERPILLAR	IT62H	2007	17290
CATERPILLAR	329D	2012	3002	VOLVO	L220F	2010	8511
CATERPILLAR	329D	2012	1472	KAZIYICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	329D	2012	1842	CATERPILLAR	428E	2007	7900
CATERPILLAR	330C	2004	18150	CATERPILLAR	428F	2013	1534
CATERPILLAR	330D	2006	16253	CATERPILLAR	428F	2013	1588
CATERPILLAR	330D	2007	8610	CATERPILLAR	432D	2003	12234
CATERPILLAR	336D	2011	2335	CATERPILLAR	434E	2008	3243
CATERPILLAR	336D	2012	2440	VOLVO	BL71	2007	10235
CATERPILLAR	336D	2012	1550	PALETLİ YÜKLEYİCİ			
CATERPILLAR	336D	2012	2805	CATERPILLAR	963C	2006	19710
CATERPILLAR	336D	2012	2467	CATERPILLAR	973C	2006	13340
CATERPILLAR	336D	2012	2012	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER			
CATERPILLAR	345C	2007	20575	CATERPILLAR	M313	2012	2604
CATERPILLAR	345CL	2008	22565	CATERPILLAR	M316D	2008	3200
CATERPILLAR	345CL	2008	25140	CATERPILLAR	M318	1997	14861
CATERPILLAR	345CL	2008	24238	GREYDERLER			
CATERPILLAR	345D	2008	18800	CATERPILLAR	740	2004	9577
CATERPILLAR	345D	2008	22015	DOZERLER			
CATERPILLAR	345D	2008	21820	CATERPILLAR	D6N XL	2008	5445
CATERPILLAR	345D	2010	18290	CATERPILLAR	D6N XL	2011	855
CATERPILLAR	345D	2010	17000	CATERPILLAR	D6N XL	2013	240
CATERPILLAR	345D	2010	16000	CATERPILLAR	D6NXL	2006	3200
CATERPILLAR	345D	2010	12370	CATERPILLAR	D7G	1986	20500
CATERPILLAR	349D	2011	3225	CATERPILLAR	D8L	1985	15000
CATERPILLAR	349D	2012	3690	CATERPILLAR	D8L	1986	34000
CATERPILLAR	374D	2012	3530	DİĞER			
CATERPILLAR	385B	2004	24466	CATERPILLAR	ECH6	2011	523
HITACHI ZAXIS	350LCH-3	2006	12100	CATERPILLAR	P720	2011	570
VOLVO	EC 360B	2002	12000	CATERPILLAR	257B3	2011	800
VOLVO	EC240CL	2011	2250	CATERPILLAR	279C	2011	422
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri Genel Müdürlük
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul
0212 393 55 00 - www.bmg.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				KAZICI YÜKLEYİCİLER			
DAEWOO	SOLAR 300LC-V	2004	14.000	CAT	432D	2005	N / A
FIAT HITACHI	FH 355	2002	33.800	CAT	432E	2006	N / A
FIAT HITACHI	FH355	2002	20.750	HİDROMEK	HMK 102B	1994	N / A
FIAT HITACHI	FH 300	1994	30.000	HİDROMEK	HMK 102S	2003	N / A
HİDROMEK	HMK 220 LC	2010	10.600	HİDROMEK	HMK 102S	2010	8.000
HİDROMEK	HMK 300LC	2010	11.000	HİDROMEK	HMK 62SS	2012	300
HİDROMEK	HMK 370LC	2010	8.604	JCB	4CX-4WS	2002	N / A
HİDROMEK	HMK 370LC	2011	14.000	JCB	4CX-4WS	2003	12.500
HİDROMEK	HMK 370LC	2011	7.600	NEW HOLLAND		LB115	2005
HYUNDAI	R210LC-7	2007	18.700	N / A			
HYUNDAI	R290LC-7A	2007	10.000	VOLVO	VOLVO BL 71	2006	9.960
HYUNDAI	R320LC-7	2006	9.600	VOLVO	BL71	2006	N / A
HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.730	ASFALT SERİCİLER			
KOBELCO	SK 310	1998	N / A	BLOWKNOX	PF180H	1994	N / A
KOMATSU	PC 350	2005	12.358	BLOWKNOX	PF180H	1996	(1) N / A
KOMATSU	PC 400	2006	N / A	BLOWKNOX	PF180H	1996	(2) N / A
SUMITOMO	SH 350	2005	15.000	DYNAPAC	11011K	1993	N / A
SUMITOMO	SH 350	2005	N / A	DYNAPAC	F15C	1997	N / A
VOLVO	EC 55	2007	6.810	BLOWKNOKX	PF180H	1994	N/A
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER				DYNAPAC	F15C	1997	N/A
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5.200	DYNAPAC	11011K	1993	N/A
HYUNDAI	170W-7	2005	N / A	ASFALT KAZIYICI			
				CMI	TR225	1992	N/A
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km, 1. Organize Sanayi Bölgesi, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara
0312 267 12 60 - 0312 267 12 39 (Faks) / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com



TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ				
	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ				
	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM				
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

Acarlar Makine İstanbul Genel Müdürlük
Anadolu Mah. Kuzey Yan Yol Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 - Faks: 0216 581 49 99 / info@acarlarmakine.com - www.acarlarmakine.com



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Stramaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						x		
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, Hinowa, Geda Lift, Scanclimber	0216 5814900	www.acarlarmakine.com			x	x			x	x
ADV MAKİNA	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			x					
AKEM DIŞ TİCARET	Raimondi, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com.tr			x					
AKSA JENERATÖR	Aksa	0212 4786666	www.aksa.com.tr						x		
ALFATEK	Sandvik, Schwing, Stetter	0216 6600900	www.alfatekturk.com	x							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		x				x		
ALTA VİNÇ	TGM GRU SRL	0216 4563038	www.altavinc.com			x					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	02623414241	www.ansanhidrolik.com.tr			x					
ARLİFT	Palfinger, Skyjack, Nifty, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		x	x	x				x
ARSER	Still, Combilift	0216 4202335	www.arser.com.tr		x					x	
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik Mobil Kırıcılar Chicago Pnömatik	0216 5818000	www.ascturk.com	x					x	x	x
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak HEK, Altec Cranes	0212 2809899	www.atilladural.com			x					
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810515	www.atlascopco.com.tr	x							
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, Interstate McBee, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							x	
BEMTAŞ	Soima	0216 4945527	www.kulevinc.com			x					
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	x							
BİG LİFT	Palfinger	0212 6703775	www.biglift.com.tr			x					
BORUSAN MAKİNA	Caterpillar, Terex-O.K., Mantsinen, Metso, Thwaites, Genie	0212 3935500	www.borusanmakina.com	x	x		x	x	x	x	x
BOSKAR	Caterpillar	0216 4178189	www.boskar.com.tr		x					x	
BRİSA	Bridgestone	0216 5443500	www.bridgestone.com.tr						x		
CERMAK	Takeuchi, Terex-Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	x					x	x	x
CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		x						
CEYTECH	Ataşman imalatı	0322 3943900	www.cey-tech.com						x		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		x				x		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar	0212 4827818	www.cozum-makina.com							x	
ÇUKUROVA İTHALAT	New Holland	0216 3953460	www.cukurovaithalat.com	x	x					x	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	x	x						
ÇUKUROVA ZİRAAT	Case, Sumitomo, Ammann, Furukawa, Fleetguard, Hyster	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	x	x			x		x	x
DAS OTOMOTİV ve JENERATÖR	Terex Cranex, Genie	0216 4565705	www.dasvinc.com			x	x			x	
DELKOM GRUP	Bo-Rocks, Zodiac, Kuvars	0312 3541384	www.delkom.com.tr							x	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
DELKON MAKİNA	Diamond Driitech, Excera, Goldenroc, Sun Drill, Datc	0216 3662464	www.delkon.net	x						x	
DEVVRAN KEPÇE	Ataşman imalatı	0212 278 47 63							x		
EMSAMAK	Padley & Venables, Amg, Rds	0216 3605100	www.emsamak.com	x					x		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Mitsubishi, Bell, Hitachi Sumitomo, Tadano Faun, Atlas Copco Dynapac, Snorkel, Fpt, NK Power, Sole Diesel, Hanshin Diesel, Mahindra Konan, Iveco, Schmitz Cargobull, Cometto, Tailift, CT-Power, Tcm, Sdmo, Technodrive, Claas, McCormic, Orkel, Lemken, Skorsky	0216 4466464	www.enka.com.tr	x	x	x	x	x		x	x
ERKE DIŞ TİCARET	Fuwa, Kobelco, Locatelli, Faresin, Solimec, Southerin Wire, PTC, Grindex, Compair, IHC Merwede, Leffer, Powerink, Toyo, SAICI	0212 3603535	www.erkegroup.com	x		x	x		x	x	x
FORD CARGO	Ford	4443673	www.ford.com.tr					x			
FORMAK	Baoli	0216 4510451	www.baoli.com.tr		X						
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Abi, Banut, Delmag, Doppstadt, Kröger, Pile Dynamics	0212 3932400	www.forsen.com.tr			x			x		
FORTIMER	Shangli	0216 3943681	www.fortimer.com		x						
GAMA TİCARET	Zoomlion, Mustang, Longgong	0312 4094500	www.gama.com.tr	x	x	x					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						x		
GÖKER	Gomaco	0312 4421157	www.goker.com.tr	x						x	
GÜRİŞ	Gürüş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	x					x	x	x
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Sullair, Towerlight	0216 3943210	www.hamamcioglu.com		x				x		x
HASEL	Linde, Terex, Tennant, Gumasol, Lift-Fit	0216 6342100	www.hasel.com	x	x					x	x
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			x					
HELI	Heli	0216 3836060	www.heliforkliftleri.com		x						
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 3946923	www.hi-techkulevinc.com.tr			x					
HİDROKON	Hidrokon	0332 2391760	www.hidrokon.com			x					
HİDROMEK	Hidromek	0312 2671260	www.hidromek.com.tr	x							
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, D&A, Mantovanibenne	0216 4888000	www.hmf.com.tr	x	x					x	
HYTSU FORKLİFT SAN.	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		x						
İMER-L&T İŞ MAKİNALARI	İhimer, Imer-L&T	0312 4921750	www.imer-lt.com.tr	x							
İLKERLER OTOMOTİV	Perkins	0212 6139200	www.ilkerler.com		x					x	
İNAN MAKİNA	Mtb, Ga, Mtc, Mtd, Mtbits	0212 5492500	www.inanmakina.com						x	x	
İSTANBUL VİNÇ	Holland Lift, Instant Upright, IPS, Jekko	02124441629	www.istanbulvinc.com.tr			x					
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	02163124707	www.jungheinrich.com.tr		x						
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	x					x	x	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
KALLİ MAKİNA	Okb	0312 3940774	www.kallimakina.com.tr					x			
KARUN GRUP	Manitovoc, Bauer, Grove, Klemm, Goldhofer, Muller, Rayco-Wylie, Rtg, Tesmec, Prakla	0312 3944300	www.karun.com.tr	x				x		x	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com					x			
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com					x			
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo , Weber Mt, Red Rhino	0216 6636060	www.koza-is.com	x							
LASZIRH A.Ş.	Lastik zincirleri	0212 7714411	www.laszirh.com					x			
LIEBHERR MAKİNE	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	x							
MAATS İŞ MAKİNALARI	Manitou, D'avino, Mühlfhauser, Aerolift, Liftex, Bor-it, Denso, Raci	0312 3543370	www.maats.com.tr	x	x				x	x	
MAKLİFTSAN	Shantui	0216 452 07 47	www.makliftsan.com.tr		x						
MEKA	Beton santralleri	0312 3979133	www.meka.biz	x							
MENGERLER	Mercedes	0212 4843300	www.mengerler.com.tr				x		x		
METALOKS	Ataşman imalatı	0216 5930244	www.metaloks.com.tr					x			
MICHELIN	Michelin	0212 3175200	www.michelin.com.tr					x			
MTU MOTOR TÜRBİN SAN.	Motor ve otomasyon sistemleri	0212 8672000	www.mtu.com.tr							x	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld Twin otomatik yağlama sistemler, Pfrundt	0216 4596902	www.mundesmakina.com							x	
NET MAK METAL MAKİNA	Netlift, Netinox, Dolezych, Holmatro, Easy Mover, Gunnebo, Edmo Lift, Niftylift, Camlok, Böcker, GKS Perfect, Sperian, Carlstahl, Modulift, Master Mover	0216 3642400	www.netmak.com.tr			x					
OM MÜHENDİSLİK	Ataşman imalatı	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr					x			
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com	x	x	x		x			x
ÖZMAK MAKİNA	Xcmg, Venieri, Belle, Topa/Win	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	x	x						
PAGE	Tırnak, palet pabuçları, bıçaklar, Hisar, Mapa	0216 5744497	www.page-ltd.com			x		x	x	x	
PAKSAN MÜH. MAK. SAN.	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			x					
PAKSOY TEKNİK HİZMETLER	Topcon makina kontrol sistemleri	0212 4422444	www.paksoytekni.com.tr							x	
PALME MAKİNA	Palme	0312 3851753	www.palmemakina.com	x				x			
PARKER PLANT	Parker	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	x							
PENA MADEN	Tünel ekipmanları	0312 4430070	www.penamaden.com	x				x			
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	x						x	
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr					x			

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
REKARMA MAKİNA	Crown, Avant, Leguan, Aerogo, Valla	0216 5930942	www.rekarma.com		x					x	x
RENAULT TRUCKS	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					x		x	
RITCHIE BROS.	-	0216 3945465	www.rbauction.com.tr								x
TIRSAN TREYLER	Tırsan	0216 5640200	www.tirsan.com					x		x	
SANDVIK END.	Sandvik	0216 4530700	www.smt.sandvik.com/tr/							x	
SANKO MAKİNA	Doosan, Moxxy, Mst, Soosan, Atlas, Ingersoll-Rand, Rocla, Montabert	0216 4530400	www.sankomakina.com.tr	x	x			x		x	
SCANIA TÜRKİYE	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					x			
SITECH EUROASIA TEKNOLOJİ SERVİS	Trimble	0212 3935500	www.sitech-eurasia.com							x	
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Jcb Vibromax	0216 3520000	www.sif.com.tr	x					x	x	
SİLVAN SANAYİ	Tırnak, bıçak, yürüyüş takımları	0216 3991555	www.silvansanayi.com						x		
SOLİDEAL LASTİK	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						x		
TATMAK - KARYER	Bomag, Marini, Terex, Comedil, Eickhoff, Dulevo, Comac, Allu,JLG, Schalke, Lintec	0216 3836060	www.tatmak-karyer.com	x	x					x	
TEKNİKA A.Ş.	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		x						
TEKNO İNŞAAT	Potain, Stros, Bennighoven	0216 5776300	www.tekno.com.tr			x	x			x	
TEKNOMAK END.	Sim, Svedala Demag, Moba	0312 3862211	www.teknomak.com.tr	x							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	x	x			x		x	
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian, Ulma	0216 6515152	www.teramak.com.tr			x					
TGM KULE VİNÇ	TGM	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			x					
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		x						
TUNÇ İSTİF MAKİNALARI	Yale	0212 2443198	www.tuncforklift.com		x						
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Kato, Feeler	0216 4258868	www.uygunlar.com	x	x	x					x
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			x					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				x			x	x
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								x
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wacker.com.tr	x							
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	x							

KALİTELİ ÇELİKTE KALİTELİ ÜRÜNLERE



çelikte uzman kuruluş



400 - 450 - 500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ
HARDOX
RAEX
ABRAZO
DILLIDUR
QUARD
DUROSTAT
FORA
XAR
ROC
CREUSABRO

S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ
WELDOX
OPTİM
RQT
S690
S700
QUEND
DILLIMAX
DOMEX
NAXTRA
DOCOL

PROFESYONEL EKİP

ÇOKLU OKSİJEN KESİM
260 AMPER PLAZMA KESİM
460 AMPER PLAZMA KESİM
4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
CNC/PLAZMA OKSİJEN KESİM
DELİK/HAVSA/KILAVUZ

KOVA İMALAT VE TAMİRİ
İŞ MAKİNASI ATAŞMANLARI İMALATI
DAMPER BÜKÜM VE İMALATI
HAZIR BIÇAK VE ATAŞMANLAR

PROJE BAZLI HER TÜRLÜ TAHHÜT HİZMETLERİ
SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
HER TÜRLÜ TALAŞLI İMALAT
KAYNAK ve MONTAJ İŞÇİLİĞİ



ANKARA
Aydın Plastikçiler San. Sit. 595.Sk. No:28 - 30 - 32 Ostim/Ankara
Tel: 0312 394 16 92 - 93 - 94 / Faks: 0312 394 26 30

İZMİR
Ankara Cad. No:369/8 Naldöken/Bornova/İzmir
Tel: 0232 479 65 64 - 478 53 28 / Faks: 0232 479 64 14

İSTANBUL
İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölge. 8.Sk. No:2 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 593 02 44 - 45 - 46 - 47 / Faks: 0216 593 02 48

www.metaloks.com.tr
info@metaloks.com.tr

ADI : İçmesuyu Tesisleri Yapım İşi
YERİ : Kahramanmaraş Afsin
SÜRESİ : 730 gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Cem-Sel İnşaat
BEDELİ : 51.312.000,00 TRY

ADI : İletim Hattı 3. Kısım İnşaatı
YERİ : İzmir
SÜRESİ : 540gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Anılcan İnşaat
BEDELİ : 44.342.000,00 TRY

ADI : İçmesuyu İsale Hattı
YERİ : KKTC Girne
SÜRESİ : 730 gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Arsan Arıtma ve İnşaat ile Mitaş
 Proje İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 38.778.000,00 TRY

ADI : İçmesuyu İsale Hattı
YERİ : Hatay
SÜRESİ : 730 gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : MRM Turizm İnşaat
BEDELİ : 36.468.598,31 TRY

ADI : İçmesuyu Arıtma Tesis
YERİ : Hatay
SÜRESİ : 750 gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Delta İnşaat
BEDELİ : 19.689.000,00 TRY

ADI : Kuzey Ankara Camisi, Külliye,
 Otopark ve Kongre Merkezi Yapım İşi
YERİ : Ankara
SÜRESİ : 999 gün
İHALE EDEN : Ankara Büyükşehir Belediyesi
YÜKLENİCİ : İhlas Holding, Belbeton ve
 Ulubol İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 119.000.000,00 TRY

ADI : Başlar Barajı Yapım İşi
YERİ : Diyarbakır
SÜRESİ : 900 gün
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Ünitek İnşaat ve Gündoğu
 İnşaat Ortak Girişimi
BEDELİ : 10.627.484,20 TRY

ADI : İçmesuyu Arıtma Tesis
YERİ : Balıkesir
SÜRESİ : 165 gün
İHALE EDEN : Ayvalık Belediyesi
YÜKLENİCİ : Bilik Yatçılık ile BPM Mimarlık
 Ortak Girişimi
BEDELİ : 20.844.973,10 TRY

ADI : 381 Konut İnşaatı
YERİ : İstanbul Bakırköy
SÜRESİ : 600 gün
İHALE EDEN : TOKİ
YÜKLENİCİ : Yılkanur İnşaat San.
BEDELİ : 37.700.000,00 TRY

ADI : Toprak İşleri, Sanat Yapıları,
 Köprü ve Üstyapı İşleri İnşaatı Yapım İşi
YERİ : Kahramanmaraş
SÜRESİ : 850 gün
İHALE EDEN : Karayolları Genel Müdürlüğü
YÜKLENİCİ : Gül İnşaat Nak. Mad.
BEDELİ : 43.322.450,00 TRY



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak.
 No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
 T: 0(216) 410 80 52
 F: 0(216) 416 50 93
 yedekparca@aytuglu.com
 www.aytuglu.com



40. YIL HATRINA 40 GÜN 40 GECE KAMPANYA

2014 MODEL JCB İŞ MAKİNALARINDA
40 AYA VARAN ESNEK ÖDEME KOŞULLARI.



LIVELINK UYDU
TAKİP SİSTEMİ
VE ANAHTAR TİP
IMMOBİLİZER
HEDİYE.

SİF JCB bu kampanyayı dilediği zaman sonlandırma veya uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar. SİF JCB kampanya süresi boyunca üreticinin yapacağı değişiklikler ve diğer gerekçelerle makinenin teknik özelliklerinde ve donanımında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Bu kampanya; Türkiye sınırları içinde, 3 Mart - 11 Nisan 2014 tarihleri arasında geçerli olup, stoklarla sınırlıdır.



4444 473 | sif.com.tr

SİF JCB