

GÜÇ VE YAKIT TASARRUFUNUN BENZERSİZ UYUMU KARŞINIZDA **VOLVO** **EC350D** BEKLEDİĞİNİZE DEĞDİ!



Volvo benzersiz ECO modu ile,
birçok çalışma koşulunda
performans kaybı olmaksızın
yakıt verimliliği sağlar.

www.ec350d.com

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No: 43 Tuzla / İstanbul
0216 581 80 00
info@ascturk.com
www.ascturk.com



Ascendum Makina ve
Volvo İş Makinaları
App Store'da sizi bekliyor.

KOMATSU®

MAKİNANIZ MAKİNAMIZDIR

Komatsu markası başta olmak üzere geniş ürün yelpazemiz, Türkiye'nin kırk bir noktasında sunduğumuz servis ve yedek parça hizmetlerimiz, kiralama, kullanılmış makina alım ve satım seçeneklerimizin yanı sıra otuz yılı aşkın süredir Temsa güvencesiyle makinamızın arkasındayız.



KOMTRAX / KOMcare



T: 0216 544 58 01 - 02 W: www.temsaismakinalari.com

TEMSA İŞ MAKİNALARI



Sektörün bilinçli operatör/şoför arayışı

Yapılan araştırmalara göre Türkiye’de yaklaşık 700 bin adet kamyon ile birlikte 300 bine yakın hafriyat, inşaat ve istifleme makinesi çalışıyor. Bu da toplam 1 milyon araç ve en az 1 milyon operatör/şoför anlamına geliyor. Vardiyalı çalışan araçları da düşünecek olursak bu rakam çok daha artacaktır.

Ağustos ayı içerisinde ziyaret ettiğimiz İstanbul Anadolu Yakası Hafriyatçılar Derneği Başkanı Kadir Koçak, sektörde bilgili ve bilinçli operatör/şoför yetiştirilmesi konusunda ciddi bir ihtiyaç olduğunu üstüne basarak söyledi. Kadir Koçak, eski dönemlere neredeyse bir kanun gibi uygulanan yağcılıktan yetiştirme usulünün, araç sayısındaki hızlı artışla birlikte kaybolmasının sektöre doğrudan ve dolaylı olarak birçok olumsuz etkisi olduğunu ifade etti.

Öyle ki, yeterli bilgi ve tecrübe birikimine sahip olmayan bu kişiler, öncelikle kendi ve çevresindekilerin can güvenliği açısından büyük risk oluşturuyor. Maalesef Avrupa birincisi olduğumuz ve dünya birincisi olma yolunda da hızla ilerlediğimiz iş ve trafik kazaları bunun en aşikâr göstergesidir. Doğru ve etkin şekilde kullanılmayan araçlardan yeterli verim alınmadığı gibi daha fazla yakıt yakılarak firma ve ülke ekonomisine de zarar veriliyor. Makineler daha çabuk yıprandığı için bakım ve onarım maliyetleri de artıyor.

Peki, günümüzdeki operatör ve şoförler nasıl yetiştiriyor? Kâğıt üzerinde ehliyet veya operatörlük sertifikası gibi resmi evraklar sorgulanıyor belki ama bunun altının dolu olması neredeyse tamamen kişiye bırakılıyor. Çünkü bırakın kamyon ve iş makinelerini, biz daha henüz otomobil ehliyetlerinin bile kursa gidilmeden verilebildiği çağları yeni atıyoruz.

Bu konuda bağımsız olarak kayda değer çalışmalar yapan kuruluşlar olduğunu biliyoruz. Müşterilerinin şantiyelerinde uygulamalı eğitimler veriyorlar. Makine sahipleri de mümkün oldukça operatör ve şoförlerinin performansını, kullandıklarını takip ediyorlar. Ancak bunlar buzdağının görünen kısmını geçemiyor.

İşte bu noktada sadece operatör ve şoförlere değil, resmi makamlara, ilgili meslek odalarına ve bu araçları satan kuruluşlara bazı görevler düşüyor. Öncelikle bu konunun ehliyetten öte bir mesleki yeterlilik gerektirdiğinin resmi kurumlarca netleştirilmesi gerekiyor. Bu alanda çalışmak isteyenlerin katılmalarının zorunlu olacağı pratik ve teorik bölümleri kapsayan ciddi mesleki kurslar olabilir. İlgili meslek odaları bu konuda üyelerini yönlendirebilir. Satıcı kurumlar teknik açıdan ihtiyaç duyulan bilgi ve donanımları karşılayabilirler.

Yeter ki bu iş kişilerin inisiyatifine bırakılmadan resmi olarak ve kalben desteklensin. Herkesin kazanacağı böyle bir yapıyı kurmaya ne dersiniz?

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad.
Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880
Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13
T. 0539 961 00 26
F. 0216 388 80 14
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazıları ile Katkıda Bulunanlar
Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Suat ŞAHİN

Yazı İşleri
Cem EKER
Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım
Nazlı SOLAK

Baskı
Bilnet Matbaacılık
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org.San.Bölg. 1.Cd. No:16
İstanbul
0216 444 44 03

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın.
Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi,
T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi’ne aittir.
İzinsiz,
kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 36 - Ağustos 2014

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklere çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var. Acarlar Makine ve Rent & Rise’in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz. Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kanuni Cad. No:30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 386 12 70 - 354 28 67
F. +90 312 386 12 71

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
Ulucak Beldesi
No:17
Kemalpaşa/İzmir
T. +90 232 877 78 01 - 02
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Cad.
13 KM. No:557
Osmangazi/Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27

ACARLAR
M A K İ N E

SEKTÖR 6

İş makineleri sektörü, Temmuz'da tatile çıktı

SEKTÖR 10

Acarlar Makine'den yeni ürün ve kampanyalar

SEKTÖR 14

Borusan Makina, yeni EMSolutions Cat Ekipman Yönetim Sistemi ile operasyon maliyetlerini azaltacak

SEKTÖR 16

HMF Makina, şantiyeleri Wanco ışık kuleleri ile aydınlatacak

SEKTÖR 18

Bulancak Belediyesi, MST kazıcı yükleyicilerini teslim aldı

SEKTÖR 24

İMDER ve İSDER'in çalışmaları, yaz boyunca da devam etti

RÖPORTAJ 30

Dünyada ses getirecek proje, Tuzla'da yükseliyor

RÖPORTAJ 36

Sahadakiler, sektörde fark yaratmayı hedefliyor

RÖPORTAJ 38

TÜBİSİS, iş makineleri sektörünün bilişim ortağı olmayı hedefliyor

DOSYA 46

Küresel pazarda dengeler tekrar değişiyor

DOSYA 54

Bizce size de bir telehandler gerek

RÖPORTAJ 70

Hafriyat sektörünün eğitimli operatör ve şoförlere ihtiyacı var

DOSYA 76

İnşaat ve yıkıntı atıkları, geri dönüşüm sektörünün bir parçası oldu

SEKTÖR 6

KİRALAMA 83

2. EL 85

SEKTÖREL REHBER 90

KAMU 96



ZOR İŞ YOK, 370 LC HD VAR.

Ekonomik güçlü motoru, dayanıklı konstrüksiyonu ve ağır hizmet tipi hidrolik sistem tasarımıyla zorlu çalışma şartlarında yüksek performans sağlar.



www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr



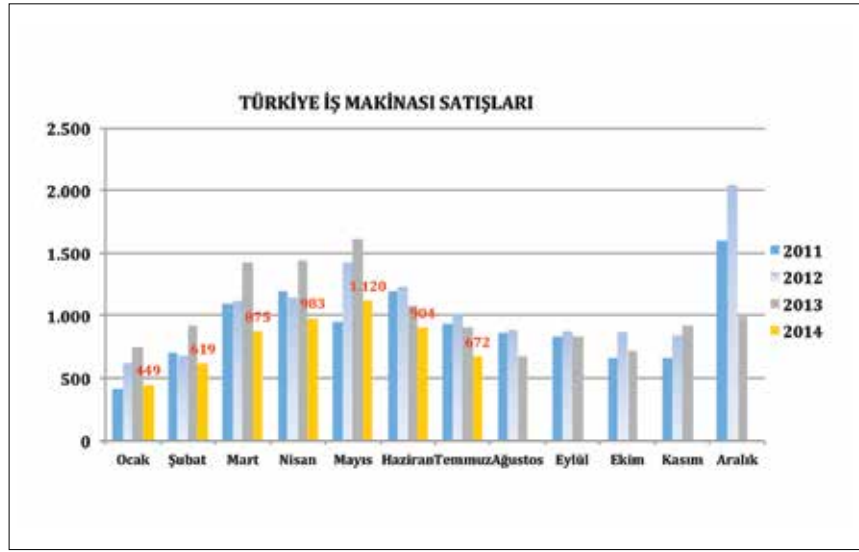


Ramazan ayı, sıcaklar, bayram tatili ve seçim beklentileri ile geçen Temmuz ayında Türkiye genelindeki iş makinesi satışları 2013'e kıyasla yüzde 25,8 oranında azalarak 672 adet olarak gerçekleşti.

İş makineleri sektörü Temmuz'da tatile çıktı

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de Temmuz 2014 ayı içerisinde 672 adet yeni iş makinesi sahiplerine teslim edildi. Bu rakam geçen senenin aynı ayında 906 adet idi. Yılın ilk 7 ayı genelindeki iş makinesi satışları ise geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 30,8 oranında azalarak 5 bin 622 adette kaldı.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Türkiye forklift pazarı, geçen yılın ilk yedi ayına (5 bin 313 adet) kıyasla yüzde 0,3 oranında azalarak 5 bin 297 adet olarak gerçekleşti. Temmuz 2014 ayı içerisinde satılan 774 adet yeni forklift ise geçen yıla (692 adet) kıyasla yüzde 11,8'lik bir artışı gösterdi.



Makine ihracatındaki artışın sürmesi bekleniyor

Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre, “kazanlar, makineler, mekanik cihazlar ve aletler, nükleer reaktörler, bunların aksam ve parçaları” faslında ihracat, yılın ilk yarısında yüzde 8,6 artışla 6,36 milyar dolardan 6,9 milyar dolara yükseldi. Aynı fasılda ithalat, döviz kurlarındaki artışa bağlı olarak yüzde 5,6 düşüşle 14,88 milyar dolardan 14,04 milyar dolara geriledi.

Makine ihracatındaki yükselişin yanında ithalatın da düşmesiyle birlikte, sektörde ihracatın ithalatı karşılama oranı da 7,1 puan yükseldi. Hürriyet'e açıklamalarda bulunan Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran, “*Makine sektörünün 2014 yılı Ocak-Temmuz verilerine göre toplam makine ihracatı, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 8,5 artarak 8,7 milyar dolar seviyesine ulaştı. Makine sektörünün ihracattaki istikrarlı artışı devam edecektir. İthalat ve ihracattaki gelişmelerin etkisiyle, 2013 yılı Ocak-Haziran döneminde yüzde 45,2 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı, 2014 yılının aynı döneminde yüzde 52,3'e ulaştı.*” ifadelerini kullandı.



Makine sektörünün dünya sıralamasında hak ettiği yeri alacağına inandığını belirten Adnan Dalgakıran, Makine Tanıtım Grubu faaliyetleri kapsamında, hedef ülke olarak belirlenmiş olan ve yoğun lobi faaliyetlerinin gerçekleştirildiği ülkelerden geri dönüşüm aldıklarını kaydetti.

Dalgakıran'ın verdiği bilgilere göre, yılın ilk yarısında Almanya'ya yapılan makine ihracatı yüzde 13,8, ABD'ye ihracat yüzde 27,9, İngiltere'ye olan ihracat ise yüzde 1,7 artış gösterdi. Türkiye'nin önemli makine ithalatçıları içinde gerilemelerin de yaşandığına dikkat çeken Başkan Dalgakıran, Rusya'ya ihracatın yüzde 7,9, Irak'a ihracatın yüzde 10,2 ve Azerbaycan'a ihracatın da yüzde 8,1 azaldığını sözlerine ekledi.



Tasarım ve Teknolojinin Adı

Yeni MST 642



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
 www.mst-tr.com • info@mst-tr.com
 f /MSTSANKO t /SANKO_MST



MST



Wirtgen Group, Benninghoven'in çoğunluk hissesini satın alıyor

Wirtgen, Vögele, Hamm ve Kleemann markalarını bünyesinde bulunduran Wirtgen Group, dünyanın asfalt karıştırma plantleri alanında teknoloji lideri üreticilerinden Benninghoven GmbH'nin yüzde 70 hissesini satın aldı. İşlemin resmîyet kazanması için ilgili rekabet kurumlarının onayı bekleniyor.

Almanya merkezli Benninghoven'in de bünyesine katılmasıyla birlikte Wirtgen Group müşterilerine kayaların parçalanmasından, asfalt üretimi, serim, sıkıştırma ve rehabilitasyonuna kadar tüm aşamalarda çözüm sağlıyor olacak.

Benninghoven ürünlerinin Wirtgen Group'un dünya genelindeki doğrudan kendine ait 55 firması ve 150 bayisi aracılığıyla pazara sunulacağı ve etkin satış sonrası hizmet ağı ile destekleneceği belirtiliyor.

Firmanın hali hazırda yöneticisi olan Bernd Benninghoven'in ise yeni yönetim kadrosuyla birlikte firmanın geleceğine yön vermeye devam edeceği bildiriliyor.

Yanmar ile Kobelco arasındaki OEM anlaşması genişletildi

İş makinesi üreticisi Yanmar Construction Equipment Co. Ltd. ve Kobelco Construction Machinery Co. Ltd. firmaları, OEM mini ekskavatör tedariki konusundaki mevcut anlaşmalarını genişletme konusunda anlaşmaya vardılar. Yeni anlaşma ile işbirliğine konu olan ürün çeşitliliği ve satış bölgeleri karşılıklı olarak artırılıyor.

Daha önce Kobelco'ya sadece Japonya'da satılmak üzere 0,5 ve 0,8 ton sınıfında 2 model veren Yanmar, bundan sonra dünya genelinde satılmak üzere toplam 10 farklı model sağlayacak.



Bölgelere göre farklılık gösterebileceği vurgulanan bu modellerden 6 tanesinin standart mini ekskavatör (0,5 - 0,8 - 1,6 - 1,8 - 2,2 - 2,6 ton sınıflarında), 4 tanesinin ise sıfır kuyruk dönüşlü mini ekskavatör (1,0 - 1,7 - 2,0 - 2,5 ton sınıflarında) kategorisinde olacağı belirtiliyor.

Kobelco markasıyla satılacak olan söz konusu modellerin Kuzey Amerika, Güney Kore ve Okyanusya bölgelerinde Ocak 2015; Avrupa ve Japonya'da ise Nisan 2015'ten sonra teslim edilmeye başlanmasının planlandığı açıklandı. Diğer bölgeler için çalışmalar devam ediyor.

Yeni anlaşma ile birlikte Kobelco da Yanmar için mini ekskavatör üretmeye başlayacak. Yanmar markasıyla sadece Japonya pazarında satılacak olan ultra dar



dönüşlü (ultra-tight turning) 4 farklı modelin (2,0 - 3,0 - 3,8 - 5 ton sınıflarında), 2015 yılı yaz ayları itibarı ile teslim edilmesi bekleniyor.

Anlaşma ile birlikte ürün geliştirme ve üretim faaliyetlerinin bölüşülmesi sebebiyle her iki firmanın kendi uzmanlık alanlarına odaklanarak karlılıklarını artıracığı belirtiliyor.

Yanmar tarafından yapılan açıklamada; Japonya'da gelişen bir pazarı olan ancak uluslararası anlamda yaygınlaşması beklenmeyen ultra kısa dönüşlü makinelerin geliştirme maliyetleri konusunda avantaj sağlanmasının beklendiği ifade edildi. Ayrıca 2,5 ton ve altındaki modellerin üretiminin artmasının birim maliyetleri azaltacağı ve böylece yatırımların daha kısa sürede geri kazanılabileceği belirtildi.

Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz



AVRUPA'nın en BÜYÜK üretim kapasitesi
ROBOT kaynak teknolojisi ile üretim
50'den fazla ülkeye İHRACAT
DEVLERİN onaylı ataşman tedarikçisi



CEY TECH

Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulv. No: 8 ADANA • Tel: 0322 394 39 00 • Fax: 0322 394 39 03
www.cej-tech.com • info@cej-tech.com



Personel yükseltici platform sektöründe 10. yılını kutlayan Acarlar Makine, müşterileriyle bir iftar yemeğinde buluştu. Yemek öncesi yapılan ürün lansmanında Haulotte'un yeni ürünleri tanıtılırken, Yapı Kredi Leasing işbirliğiyle hazırlanan özel kampanya hakkında bilgiler verildi.

Acarlar Makine'den yeni ürün ve kampanyalar

Acarlar Makine, düzenlediği farklı organizasyonlarla müşterileriyle bir araya gelerek ürün gruplarındaki gelişmeleri paylaşmaya devam ediyor. Şubat ayında Ruthmann'ın yeni nesil ürünlerinin lansmanının yapıldığı "Müşteri Günleri" etkinliğinin ardından, 15 Temmuz'da organize edilen iftar yemeğinde Haulotte'un Çin'de bulunan fabrikasında montajı yapılan akülü makaslı platform grubundaki Compact 12 ve Compact 14 modelleri, müşterilerin beğenisine sunuldu.

Ürün montajları Çin'de gerçekleştirildi

Haulotte Group'un akülü makaslı platform grubunda yer alan, 6 metreden 14 metreye kadar 10 farklı modeli, Fransa'daki fabrikanın yanı sıra Çin'deki fabrikasında da üretilmeye başlandı. Makinelerde kullanılan hemen hemen tüm parçaların Fransa'dan gönderilmesi, sadece montajının Çin'de gerçekleştirilmesi önemli bir ayrıntı olarak göze çarpıyor. Etkinliğe katılım gösteren davetlilerde, makinelerin Çin markası algısının aksine "Acarlar Makine ve Haulotte" kalitesinde olduğu algısının oluştuğu belirtiliyor. Teknik özellikler, kullanılan parçalar ve görsellik açısından Fransa menşeli modellerden ayırt edilemeyecek bu ürünlere rağbetin oldukça fazla olması bekleniyor.

Leasing kampanyasına tam not

Etkinlikte ürün lansmanına ek olarak leasing konusundaki kampanya detayları da paylaşıldı. Yapı Kredi Leasing işbirliği ile hayata geçen kampanya, katılımcılar tarafından olumlu karşılandı. Kampanya kapsamında 36 aya kadar faizsiz taksitlendirme seçeneğinden son kullanıcılar ve kiralama firmaları yararlanabilecek. Konuya ilişkin yapılan açıklamada, çok fazla yatırım yapılamayan platform sektörü açısından oldukça önemli bir gelişme olarak görülen bu kampanyanın, sektörün gelişimine katkı sağlayacağını yanı sıra kampanya sayesinde yatırım konusunda daha cesur davranılabileceği ve risksiz bir yatırım yapılacağı vurgulandı.



Reyhan Uğurlu Yücel, HMF Makina Genel Müdür Yardımcılığı'na atandı



2005 yılından beri HMF – Hyundai İş Makinaları'nın tüm pazarlama ve iş geliştirme faaliyetlerinin yanı sıra 2013'ten bu yana endüstriyel ürünler satış direktörlüğünü de yürüten Reyhan Uğurlu Yücel, 08 Ağustos 2014 tarihi itibarıyla HMF-Hyundai Pazarlama, İş Geliştirme ve Endüstriyel Satış Genel Müdür Yardımcılığı görevine atandı.

10 yılı aşkın süredir FMCG, Tüketici Elektronik, Bilişim sektörlerinde yerli ve uluslararası firmalarda çalışma deneyimine sahip olan Reyhan Uğurlu Yücel'in, İstanbul Teknik Üniversitesi'nde aldığı mühendislik eğitiminin ardından Boğaziçi Üniversitesi'nde MBA, Koç Üniversitesi'nde ise EMBA programını tamamladığı belirtildi.

Reyhan Uğurlu Yücel
HMF-Hyundai Pazarlama, İş Geliştirme ve Endüstriyel Satış
Genel Müdür Yardımcısı



En iyi "kule vinç"i işe nasıl alırsınız?

Öz geçmişine bakarak.

Adı, Soyadı	TEKNOVİNÇ
Doğum Tarihi	1986
Doğum Yeri	İstanbul, Türkiye
Medeni Durumu	POTAIN kule vinçleri ve STROS personel / malzeme asansörlerinin satış, pazarlama ve satış sonrası hizmetlerini yürütmektedir
DEĞERLER / NİTELİKLER	
Kurumsal Değerler	Proje Çözüm Ortaklığı Sürdürülebilir kalite anlayışı Yenilikçilik, gelişim tutkusunu Müşteri memnuniyeti Takım ruhu
Kurumsal Nitelikler	Liderlik, Güç, Güvenilirlik Fiyat / Kalite dengesi
İŞ DENEYİMİ	
İş Alanları	Yüksek Yapılar – Köprü / Viyadük İnşaatları HES Projeleri – AVM'ler – Havaalanı İnşaatları
REFERANSLAR	
Projeler	3. Boğaz Köprüsü / İstanbul Quasar / İstanbul Adnan Menderes Havaalanı / İzmir Nissibi Köprüsü / Adıyaman Marmaray / Sirkeci İstanbul Zorlu Center / Zincirlikuyu İstanbul Soyak Kristal Kule / İstanbul One Tower / Ankara Taşucu Çimento Fabrikası / Mersin Folkart Tower / İzmir Palu HES / Elazığ Çamlıca Camii / İstanbul
KURUMSAL HEDEF	Projelerinizde yükselmeniz için en büyük desteğiniz olmak



TEKNO PLAZA, Şehit Şakir Elkoçan Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İSTANBUL
Tel: 0216 577 63 00 Pbx Faks: 0216 577 63 10

www.teknovinc.com



Türkiye iş makineleri sektörünün öncü kuruluşlarından SİF İş Makinaları, 10 senedir hizmet verdiği Maltepe'deki Genel Müdürlüğü'nü Orhanlı – Tuzla'daki yeni adresine taşıdı.

SİF İş Makinaları'nın kalbi artık Orhanlı'da atıyor

Büyüyen iş hacmi ile paralel olarak artan personel sayısı ve daha büyük bir yedek parça deposu ihtiyacının, firmanın bu arayışa girmesine neden olduğu belirtiliyor. Titizlikle yürütülen araştırmalarla belirlenen ve ihtiyaçlara göre tasarlanan yeni ofisteki çalışma hayatı Ağustos ayı ile birlikte başladı. Maltepe'deki ofise kıyasla çalışanlarına çok daha modern ve konforlu bir çalışma ortamı sunan yeni merkezin 1.600 metrekare ile 2 kat daha büyük ofis alanı, 2.100 metrekare ile

de 4 kat daha büyük depo alanı bulunuyor. Yeni adresteki 135 metrekarelik PDI merkezi ve iş makinelerinin sergilenmesine imkân veren 3.600 metrekarelik açık alan lojistik açıdan da avantaj sağlıyor. 3 katlı merkezin çatı katında bulunan ve içerisinde kafe, spor salonu, dinlenme ve eğitim salonu olan 750 metrekare büyüklüğündeki sosyal yaşam alanı ile de SİF İş Makinaları'nın iş makineleri sektörünün Türkiye'deki Google'ı olmaya aday olduğu vurgulanıyor.



Türkiye köprülerle donanıyor

3. Boğaz Köprüsü, Nissibi Köprüsü ve İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nün masaya yatırıldığı İstanbul Köprüler Konferansı 2014, 11-13 Ağustos tarihleri arasında gerçekleşti.

Geçtiğimiz yıl 179 köprü'nün faaliyete geçirildiği ülkemizde yapımı devam eden önemli projelerden Nissibi Köprüsü ve İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nde kalıp uzmanı Doka yer aldı. Doka Genel Müdürü Ender Özatay, dünyanın en büyük orta açıklıklı 4'üncü asma köprüsü özelliği taşıyan İzmit Körfez Geçişi Asma Köprüsü'nün inşaatında kulelerin hızla yükseldiğini belirterek, *"Körfez geçiş süresini 6,5 dakikaya düşürecek köprü inşaatında yükseklikleri 54 metreye ulaşan kuleler karadan rahatlıkla görülebiliyor. Doka, hızı ve güvenilirliği ile öne çıkan bir firma. Doka'nın kalıp sistemleri diğerlerinden farklı olarak 'hızı' vaad ediyor. Projeler ultra güvenlik önlemleri eşliğinde belirlenen sürede bitebiliyor.*

Bir proje ne kadar erken biterse işletme-işçi maliyeti azalarak işletmeye para kazandırmaya başlıyor. Aynı zamanda bir projenin belirlenen süre ya da öncesinde bitmesi firmaların prestiji açısından da önemli." dedi.

Haftada ortalama 10 metre yükselen kulelerin yıl sonunda 250 metrenin üzerine çıkılarak bitirilmesinin planlandığını ifade eden Ender Özatay, *"Dört kulede toplam 88 çelik blok bulunuyor. Yaklaşık 350 tonluk en ağır bloklar yakın zamanda yerleştirilirken, en üstteki bloklar 170 ton ağırlığında olacak. İnşaatın bin 400 kişi 24 saat boyunca aralıksız olarak çalışıyor"* diye konuştu.

Köprü projeleri artacak

Nissibi Köprüsü sayesinde Adıyaman-Kahta-Siverek-Diyarbakır karayolundaki seyahat süreleri önemli ölçüde kısılacığını dile getiren Genel Müdür Özatay, şunları söyledi: *"Nissibi Köprüsü'nde kullanılan Doka otomatik tırmanma sistemi SKE sayesinde Türkiye'de bir ilke imza attık. Nissibi Köprüsü teknik özellikleri, ilk kez uygulanan yöntemler ve yenilikler bakımından Türkiye'nin inşaat endüstrisi için örnek bir köprü projesi niteliğinde. Eğik kablo askılı gergili köprü olarak adlandırılan bu köprü tipi çok çağdaş bir tasarımdır. Nissibi Köprüsü, her iki yakada bulunan 96 metre yüksekliğindeki pylonları ve 400 metrelik orta açıklığı ile her iki yönde ikişer adet karayolu taşıyor."*



Mobil / Yağ Servis Filtreleme Üniteleri



Yağ Kirlilik Ölçer Cihazları

HİDROLİK YAĞINIZI
TEMİZ TUTUN
KAZANÇLI ÇIKIN !



Off - Line Filtreleme Üniteleri

**ARGO
HYTOS**

Merkez : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
İkitheli Şube : İkitheli OSB S.S Demirciler Sanayi Sitesi E2 Blok No:404 Başakşehir/İstanbul-Türkiye
İmes Şube : İmes Sanayi Sitesi C Blok 304 Sk. No:4 Y.Dudullu - Ümraniye/İstanbul-Türkiye
Orhanlı Şube : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Orhanlı - Tuzla/İstanbul-Türkiye
Filo Ekspres : 7/24 Gezici Servis

Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (212) 549 05 03 (pbx) - 549 05 98
Tel : +90 (216) 466 90 60 (pbx) - 466 90 59
Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 34
Tel : +90 (541) 593 33 00

Faks : +90 (216) 593 33 10
Faks : +90 (212) 549 05 21
Faks : +90 (216) 365 63 54
Faks : +90 (216) 593 33 10

www.altanhidrolik.com • www.altanhidrolik.com.tr



Caterpillar iş makinelerinin Türkiye distribütörü olan Borusan Makina ve Güç Sistemleri, iş makinelerinin daha yakından takip ve kontrol edilerek, iş verimliliğinin artırılması ve operasyon maliyetlerinin düşürülmesini sağlayacak olan yeni bir hizmet modelini devreye aldı.

Borusan Makina, yeni EMSolutions Cat® Ekipman Yönetim Sistemi ile operasyon maliyetlerini azaltacak

“EMSolutions” olarak adlandırılan Cat® Ekipman Yönetim Sistemi’nin, makine verilerine uzaktan erişim sağlamak ve buna göre en uygun aksiyonları almak için geliştirildiği belirtiliyor. Kullanıcılar, ihtiyaç duydukları 5 hizmet seviyesinden birisini seçerek, Borusan Makina uzmanlarının desteğiyle ister makinelerin bakımlarını kendileri yapmaya devam ediyorlar, isterlerse bu işin detaylarını Borusan Makina’ya bırakıyorlar.

EMSolutions sisteminde, makinelerde bulunan diğer ECM’lerden (Elektronik Kontrol Modüllerinden) doğrudan veri toplayabilen Product Link® Makina Takip Cihazı teknolojisini kullanılıyor ve VisionLink® Makina Takip Web Sitesi ile gelen bu verilere erişim imkânı sağlanıyor. Bu sayede makine sahipleri ekipmanın yeri, yakıt tüketimi, uyarılar ve birçok bilgiye anında sahip olarak daha hızlı ve daha doğru kararlar alabiliyor.



5 ayrı Ekipman Yönetim Seviyesi

EMSolutions Cat Ekipman Yönetimi Sistemi’nin 5 ayrı seviyesi bulunuyor. Bu seviyeler, ekipmanların elektronik verilerine erişimini sağlayan bağlantı hizmetinden, bir filonun tam ve proaktif bir şekilde yönetilmesine kadar uzanan geniş bir yelpazeyi kapsıyor.

1. Seviye: BAĞLAN. Makinelerin yeri ve çalışma durumu hakkında web ya da mobil cihazlar üzerinden ulaşılabilen VisionLink uygulaması ile makinenin güncel bilgilerine bir tıkla ulaşılabilir. Ayrıca ilgili yedek parça ve servis temsilcisi, makine verilerinden en yüksek fayda sağlanabilmesi için kullanıcılara ücretsiz VisionLink® kullanım eğitimi veriyor.

2. Seviye: BİLGİLENDİR. Borusan Makina, makinelerin ve filonun durumu hakkında düzenli olarak kullanıcıları 2 sayfalık özet aylık raporlarla bilgilendiriyor ve kendi makinelerini, aynı bölgedeki benzer makinelerin performansları ile karşılaştırma imkânı sağlıyor.

3. Seviye: TAVSİYE ET. Makineleri uzaktan VisionLink ile takip eden Kondisyon Takip Uzmanları’nın kullanıcılara verdiği tavsiye ve danışmanlık hizmeti ile birlikte Yağ Analiz (S•O•SSM) verileri ve teknik muayene bulgularını birleştiren Borusan Makina, makinelerin tamir veya bakım kararlarının da daha sağlıklı verilere dayanarak verilebilmesini sağlıyor.

4. Seviye: DESTEKLE. Borusan Makina tarafından zamanında ve eksiksiz şekilde yapılan periyodik bakımları kapsayan özel Müşteri Destek Anlaşmaları ile kullanıcıların işletme maliyetleri azalırken makinelerin işte kalma süreleri uzuyor. Borusan Makina Kondisyon Takip Uzmanları da kullanıcıya destek veriyor.

5. Seviye: YÖNET. kullanıcıların Cat® iş makinesi filosunun tamir ve bakım yönetimi, tamamen Borusan Makina ekiplerince yapılıyor. Makine sahibi işine odaklanırken, Kondisyon Takip uzmanları desteği ile makinelerin maksimum performansı korunuyor, minimum arıza ile çalışarak daha fazla işte kalması sağlanıyor.

Hangi hizmet seviyesi seçilirse seçilsin, Borusan Makina uzmanları makinelerin yönetimi, verimliliği ve kârlılığın artırılması için kullanıcılara destek veriyor. Borusan Makina uzmanlığıyla sunulan Cat Ekipman Yönetimi Sistemi hakkında daha fazla bilgiye <http://www.bmgs.com.tr/ekipmanyonetimi> web sitesinden ulaşılabilir.

GELECEK TURUNCUDA SAKLIDIR.



HAMM zemin sıkıştırmada sınıfının en iyisi.

HAMM

Serie HD⁺

Serie HD CompactLine

Serie GRW 280



Serie 3000

Serie H

Serie DV



ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES

www.hamm.eu



WIRTGEN ANKARA

Wirtgen Ankara Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Bahçelievler Mah. Ankara Cad. No. 223
P.K. 06830 Gölbaşı - Ankara / Türkiye
Telefon: 0 312 4853939 - Faks: 0 312 4853948
info@wirtgenankara.com.tr

İstanbul Şubesi
Küçükalyalı İş Merkezi A-27
P.K. 34840 Maltepe - İstanbul / Türkiye
Telefon: 0 216 5180126-27 - Faks: 0 216 5180129
info@wirtgenankara.com.tr

HMF Makina şantiyeleri Wanco ışık kuleleri ile aydınlatacak

Türkiye'nin her geçen gün büyüyen ve çeşitlenen ihtiyaçlarına paralel olarak ürün ve hizmetlerini zenginleştiren HMF Makina, A.B.D. merkezli Wanco ışık kulelerini ürün yelpazesine ekledi.



Hali hazırda Hyundai iş makineleri, Hyundai forkliftler, Atlet depo içi istif makineleri, D&A hidrolik kırıcılar, Mantovanibenne yıkım atışmanları ve Airo personel yükselticilerin Türkiye distribütörü olan HMF Makina, Türkiye genelindeki 40'ı aşkın servisi ile Wanco kullanıcılarının da tüm istek ve ihtiyaçlarını karşılayacak. HMF Makina güvencesi altında olacak olan Wanco ışık kuleleri, standart olarak 2 yıl veya 2 bin saat (hangisi önce dolarsa) üretici firma garantisi ile sunulacak.

Işık kuleleri iş güvenliği ve yüksek verim sağlıyor

Son yıllarda ivme kazanan ve sayıları hızla artan baraj, otoyol, köprü, konut, vb. büyük ölçekli projelerde haftanın 7 günü ve günün 24 saati çalışmalar devam ediyor. Bu da çalışma ortamlarının iş yapmaya uygun şekilde aydınlatılmasını gerektiriyor. Ayrıca yeterli aydınlatılmayan şantiyelerde sadece iş verimi düşmekle kalmıyor, aynı zamanda ciddi iş sağlığı ve güvenliği riskleri de oluşuyor.

Yüksek aydınlatma gücü ve düşük yakıt tüketimi

Wanco ışık kuleleri, 6 kW gücündeki Kubota dizel motoru ve 4 adet metal halide lambası ile 30 bin 400 metrekaare bir alanda 5,4 lümen/metrekaare aydınlatma kapasitesi sağlıyor. Her biri 1.000 W gücünde olan 'metal halide

lambalar' birbirinden bağımsız olarak kullanılabilir. Her bir lamba kendi eksenini etrafında dönebilir yapıda olduğu için sadece ihtiyaç duyulan bölgeler en ideal şekilde aydınlatılabilir. Büyük yakıt tankı 70 saate kadar kesintisiz çalışma imkânı sunuyor. Saatte 1,67 litre yakıt tüketen Kubota motoru yüksek aydınlatma gücünü ve ekonomiyi aynı anda sağlıyor.

Hem ışık kulesi hem de jeneratör

Wanco ışık kuleleri aynı zamanda jeneratör olarak da kullanılabilir.



Böylece bir cihaz ile iki farklı ihtiyaca cevap verilmiş oluyor. Aralıksız olarak çalıştırılmaya uygun şekilde tasarlanan Wanco ışık kuleleri, böylece aydınlatma ihtiyacı olduğunda ışık kulesi, aydınlatma ihtiyacı ortadan kalktığı anda ise jeneratör olarak kullanılmaya devam edilebiliyor.

9,14 metreye kadar yükseltilebilen ışık kulesi ile daha geniş alanlar aydınlatılabilir. 2 noktadan manuel vinci ile operatörün kuleyi çalışma pozisyonundan nakliye pozisyonuna veya nakliye pozisyonundan çalışma pozisyonuna alması kısa sürelerde sağlanabilir. Düşük gürültü seviyesi ile çevresini rahatsız etmeyen Wanco ışık kuleleri sabitleyici ayakları ile çalışma pozisyonunda yere sağlam basan ve devrilme riski minimize edilmiş bir çalışma sahası sunuyor. Kolayca nakliye pozisyonuna alınabilen ışık kulesi uygun herhangi bir araç ile çekilebiliyor.

A.B.D.'de üretiliyor

1984 yılında Amerika Birleşik Devletleri'nin Colorado eyaletinde kurulan Wanco, günümüzde dizel ve güneş enerjili ışık kuleleri, elektronik trafik işaretleri, radar hız tabelaları, trafik yoğunlukölçerleri gibi geniş bir üretim hattına sahip bulunuyor. Üretim, firmanın Colorado/Denver'daki tesislerinde yapılıyor.



Yanmar

Sıfır kuyruk dönüşlü mini ekskavatör ViO33, yüksek performans, kompakt boyut, güç ve çok yönlü kullanımın tam karşılığıdır. Dar alanlardaki inşaat ve yıkım işleriniz için mükemmel bir makinedir.

Türkiye Distribütörü
HİDROMEK A.Ş.
www.hidromek-ticari.com.tr



Yanmar Construction
Equipment Europe
www.yanmarconstruction.eu



Zoomlion, Hollandalı kaldırma ekipmanları üreticisi Raxtar'ı satın aldı

İnşaat kaldırma ekipmanları alanında pazar lideri olmayı hedefleyen Çin merkezli vinç ve inşaat ekipmanları üreticisi Zoomlion, Hollandalı Raxtar'ı bünyesine kattı.

Raxtar, yük ve personel kaldırma asansörleri, taşıma platformları ve endüstriyel asansörler alanında faaliyet gösteriyor.

Zoomlion Başkanı He Wenjin, her geçen gün artan uluslararası rekabete, yavaşlayan Çin ekonomisine ve inşaat ekipmanları sektöründeki daralmaya rağmen önceden belirledikleri stratejilerinden vazgeçmediklerini belirterek, *"Dünyanın lider kaldırma ekipmanları üreticisi Raxtar'ı almamız, gerek Çin gerekse*

küresel inşaat ekipmanları sektörünün geleceğine olan inancımızın ve Çin makine sektörünün globalleşmesine yönelik çalışmalarına olan bağlılığımızın bir göstergesidir." dedi.

ZOOMLION

RAXTAR
ABOVE AND BEYOND

Bulancak Belediyesi, MST kazıcı yükleyicilerini teslim aldı

Giresun'un Bulancak ilçesinde faaliyet gösterecek 2 adet MST marka kazıcı yükleyici, belediye binası önünde gerçekleşen törenle yetkililere teslim edildi.

Törende konuşan Bulancak Belediye Başkanı Recep Yakar, kiralamanın maliyetli oluşu nedeniyle makine alımına gittiklerini belirterek; *"Göreve ilk geldiğimiz dönemde iki adet kazıcı yükleyici alacağımızı açıklamıştık. Hemen işlemleri başlattık ve kısa sürede makinelerimizi belediyemize kazandırdık. Bundan sonra kendi makinelerimiz ve operatörlerimizle, halkımızın hizmetine koşacağız"* dedi.



Yerli üretimin başta kamu alımlarında olmak üzere her alanda desteklenmesi gerektiğine dikkat çeken Hakan Saral, *"Bilinçli tüketiciler sayesinde özel sektör ve her bir fert, yaptığı alımlarda yerli malı tercih ederek kendi ülkesinde istihdam sabalarının artmasına katkı sağlamalıdır. Bu kapsamda ülkemizde üretimi yapılan yerli imalat iş makineleri hepimizin gururlandırmakta, çocuklarımıza, torunlarımıza ve genç nesillere istihdam ve iş imkanı sağlamaktadır."* diye konuştu.

Saral, konuşmasına şöyle devam etti: *"Başbakanlık'ın 2008 ve 2011 yıllarında yayımlanmış olduğu yerli ürün kullanılması konulu genelgeler*

Hakan Saral
Sanko Makina Türkiye Kamu Satışları Müdürü

ile Devlet Malzeme Ofisi aracılığıyla yapılan kamu alımlarında yerli üretim makinelerin tercih edilmesi hususunda kamu kurum ve kuruluşlarının yöneticilerinin konuya gereken duyarlılığı göstermeleri istenmiştir. Ancak; söz konusu genelgelerin bağlayıcı ve yaptırım niteliği bulunmaması nedeniyle, maalesef bazı kamu kurum ve kuruluşundaki yöneticiler, farklı gerekçeler ile yerli üretim makineleri tercih etmek yerine ithal ürünlere yönelebilmekte ve ülkemizin döviz kaynaklarının dışarıya aktarılmasına farkında olmadan destek olmaktadır. Müşteri memnuniyetini ön planda tutan, satış sonrası hizmetler konusunda gerekli hassasiyeti gösteren ve yatırım yapan, ürün kalitesi ve uzun ömürlü kullanılabilirliği ile ilgili Ar-ge ve Ür-ge yatırımlarına önem veren üretici firmalar, kamu kurumları tarafından hiç tereddüt etmeden tercih edilmelidir."

Başkan Yakar, Sanko Makina Türkiye Kamu Satışları Müdürü Hakan Saral ile Doğu Karadeniz Bölgesi Satış Sorumlusu Emre Uzuner'e yerli üretim yaptıkları için teşekkür etti. Kamu Satışları Müdürü Saral ise MST 6 Serisi kazıcı yükleyicilerin ilçeye hayırlı olması temennisinde bulundu.



ÇALIŞMA SÜRESİNİ ARTIRIN, İŞLETME MALİYETİNİ AZALTIN

Cat Ekipman Yönetimi ile makinanızın,

- Konum ve çalışma saati
- Yakıt tüketimi
- Makina kullanım bilgileri
- Sağlık durumu
- Tamirat ve bakım gereksinimi hakkında takip ve izleme yapabilirsiniz.

Makinanızdan maksimum verim almak için Cat Ekipman Yönetimi Çözümleri.

Ayrıntılı bilgi bmgs.com.tr/de/

BUNUN İÇİN VARIZ!



<https://twitter.com/BMGS>

<https://www.facebook.com/borusanmakinavegucsisstemleri>

www.bmgs.com.tr

CAT CONNECT

BORUSAN MAKİNA

CAT

444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇALIŞIYOR KULAĞIMIZ SİZDE

© 2014 Caterpillar, © 2014 Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tokat'ta 1.350 metrekare kapalı, 3.500 metrekare açık alana sahip olan yeni binada hizmet verecek.

BMGS'nin Tokat Bayisi Kırıl Makina, yeni hizmet binasını açtı

2006 yılından bu yana Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin Tokat bayiliğini yapan Kırıl Makina'nın yeni hizmet binasının açılış törenine, Tokat Belediye Başkan Yardımcısı Altan Çelik, Kırıl Makina Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kırıl ve Borusan Makina İş Makinaları Direktörü Murat Erkmen de katıldı.

Yaklaşık 500 kişinin katıldığı törende bir konuşma yapan Borusan Makina İş Makinaları Direktörü Murat Erkmen, *"Borusan Makina ve Güç Sistemleri iş ortaklarıyla birlikte yurt dışında ve yurt içinde yaptığı yatırımlarla hizmet noktalarını geliştiriyor ve hizmet kalitesini sürekli yükseltiyor. Amacımız daima müşterilerimize daha yakın*

olmak ve onların ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmaktır. Kırıl Makina'nın bu yeni binası ile Tokat'a ve Tokatlılara daha iyi hizmet verebileceğiz." dedi.

1997 yılında Orhan Burhan ve Abdullah Kırıl tarafından yedek parça satışı için kurulan firmanın, 2006 yılında Borusan Makina ile bayilik anlaşması yaparak servis hizmetine de başladığına değinen Kırıl Makina Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Kırıl ise yaptığı konuşmada, *"Borusan Makina ve Güç Sistemleri, bizlerin ufkunu açarak kurumsal yapımızı geliştirdi. Kendi öz kaynaklarımızla aldığımız yeni servis yerimizde hizmet kalitemizi daha da yükselteceğiz."* diye konuştu.

Asansör teknolojisinde akıl devrimi

HMF Hyundai Asansör'ün, gelecek kuşak asansörler olarak nitelendirilen, "ultra yüksek hızlı" asansörleri, klasik asansörlerden farklı olarak tasarlanıyor.



"Varış Noktası Seçme" olarak adlandırılan özel bir sistem kullanan HMF Hyundai Asansör, kullanıcının gitmek istediği katı asansöre binmeden seçmesini sağlıyor. Bu sistemle yolcular en uygun asansör kabinine yönlendirilerek bekleme süresi en aza iniyor, enerji verimliliği de maksimuma çıkıyor.

HMF Hyundai Asansör Genel Müdürü Hakan Ek, yüksek teknolojiyle donatılmış asansörlerin yüksek standartlarda mühendislik çalışmasından geçerek üretildiği bilgisini vererek, *"Bu asansörler, en az enerji tüketimi ile en yüksek performans sağlayacak şekilde tasarlanıyor. Kullanılan sistemler sayesinde mekanik aksam hataları en aza indirildiğinden bakım maliyetleri de minimum seviyede oluyor. Herkes binasında akıllı teknolojiye sahip asansörleri kullanarak, yüzde 30'a varan enerji tasarrufu sağlayabilir, asansör bekleme süresini kısaltabilir"* diyor.

Asfaltta hedeflere ulaşmak için yeterli ödenek gerekiyor

ASMÜD Başkanı Ayberk Özcan, hükümetin 2023 yılı için belirlediği karayolu ulaşım hedeflerinin çok büyük olduğunu belirtti.

Asfalt Mütahhitleri Derneği (ASMÜD) Başkanı Ayberk Özcan yaptığı yazılı açıklamada, Türkiye asfalt endüstrisinin gelişimini, sektörün işvereni olan Karayolları Genel Müdürlüğü'nün projeleri ve bu projeler için ayrılan ödenek miktarlarının belirlediğine dikkat çekti. Geçtiğimiz yıl karayolları için 25 milyon ton sıcak karışım asfalt kullanıldığını belirten Özcan, *"Karayollarının yanı sıra şehir içi yollarda da son 2 yıldır ortalama 15 milyon ton asfalt kullanıldı. Belediyeler tarafından yapılan yol ve asfalt yatırımları sonucunda geçen yıl yaklaşık 16 milyon ton asfalt üretimi gerçekleştirildi. 2010 sonrasında ise şehir içi yollar, karayolları ve köy yolları olmak üzere toplamda yılda yaklaşık 40 milyon ton asfalt kullanıldı."* ifadelerinde bulundu.



Gece gündüz çalışıyoruz



Wanco Aydınlatma Kuleleri

Tüm dünyanın tercih ettiği Amerikan Wanco Aydınlatma Kuleleri, Türkiye'de HMF güvencesi ve servis kalitesiyle hizmet veriyor.

Jenaratör olarak da kullanılabilen kuleler, Wanco'nun 25 yıllık uzmanlığı, yüksek mühendislik gücü ve rakipsiz teknolojisi sayesinde minimum yakıt tüketerek maksimum verim sunuyor.

- 360 derece dönebilen kuleler
- 24 saat kesintisiz kullanılabilen yüksek verimli Kubota motor
- Saatte 1,67 litre yakıt tüketimi *
- 2 yıl / 2.000 saat garanti

* Ürünün kullanıldığı şartlara göre değişkenlik gösterebilir.

HMF

WANCO® The industry leader.





Güneş enerjisinden elektrik üretimi başladı

“Sağlıklı Kent Bursa” için çevreye ağırlık veren Bursa Büyükşehir Belediyesi, kaynakların verimli kullanılması amacıyla Batı (Özlüce) Atıksu Arıtma Tesisi’nde güneş enerjisinden yararlanıyor.

Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Bursa’yı geleceğe taşıyacak projeleri bir bir hayata geçirirken enerji verimliliğine de dikkat ettiklerini kaydederek, Batı Atıksu Arıtma Tesisi’nde kurulan enerji üretim alanında incelemelerde bulundu. “Yeşil Enerji Yeşil Bursa” hedefiyle sürdürülen çalışmalar hakkında bilgi veren Başkan Altepe, yenilenebilir enerji hakkında belediye ve BUSKİ olarak faaliyetlere devam ettiklerini söyledi. Altepe, Batı Atıksu Arıtma Tesisi’nde atıl halde bulunan 4 bin metrekarelik alanda yaklaşık 600 kollektörün monte edilerek, sözkonusu güneş kollektörünün oluşturulduğunu, buradan da aylık 23 bin kwh elektrik üretiminin gerçekleştirildiğine değindi.

Kässbohrer, XXL Lojistik’e damperli silobas verdi



Tırsan’ın Almanya’daki Goch Fabrikası’ndan XXL Lojistik’e 2 adet Kässbohrer SSK.90 Damperli Silobas teslim edildi.

Teslimat töreni, Kässbohrer Satış ve Operasyonlar Müdürü Cansu Dilmen, XXL Lojistik Genel Müdürü Volker Asche ve Hochttaffl GmbH Almanya Satış Müdürü Michel Conrad’ın katılımı ile gerçekleşti.

XXL Lojistik’in gıda, içecek, otomotiv, çelik, ağır yük, dökme yük, konteyner ve silo taşımacılığı alanlarında lojistik hizmeti verdiği belirtildi. Kässbohrer ve XXL Lojistik arasındaki işbirliğinin, XXL Lojistik’in silobaslı taşımacılık alanındaki uzmanlığının Kässbohrer’in damperli silobas üretimi konusundaki mühendislik gücü ve teknik kabiliyeti arasındaki uyum sayesinde mümkün olduğuna dikkat çekildi.

Dev projede Çin ve Hint borusu tehdidi

Azerbaycan ve Türkiye’nin ortaklaşa yürüttüğü Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı-TANAP Projesi için boru tedarik ihalesinde hızla sona yaklaşıyor. İhaleye teklif verenler arasında dünya ticaret kurallarına hiçbir şekilde uymayan, haksız rekabetle dampingli ürünlerini Türkiye’ye sokmak isteyen Hintli ve Çinli üreticiler de yer alıyor.



Dünyanın gelişmiş ülkelerinde hükümet yatırımlarında yerli üreticinin korunduğuna dikkat çeken Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Namık Ekinci, Türkiye’de de bu konuya hassasiyet gösterilmesi gerektiği konusuna dikkat çekti. Ekinci, “*Uluslararası rekabet koşullarının gittikçe zorlaştığı günümüzde ülkeler, özellikle hükümet yatırımlarında yerli üreticisini korumak adına birçok önlem alıyor. Böylece yerli üretici korunmuş oluyor. Türkiye’de de bazı devlet kuruluşları kendi inisiyatifleri ile yerli sanayiye desteklemek adına yüzde 15 koruma uyguluyor*” dedi.

İnci Akü, bayilerine başarı sertifikası verdi

İnci Akü, “Sürdürülebilir Müşteri Memnuniyeti” projesinin ilk evresini verdiği eğitimler ile tamamladı.



Müşterilerinin ihtiyaç duyduğu satış sonrası desteği kusursuz bir şekilde sağlamak için Türkiye’nin ve dünyanın dört bir yanındaki bayilerine hem teknik hem de iletişim konularında kapsamlı eğitimler veren İnci Akü, satış noktasında bulunan temsilcilerinin akü kullanımı ve bakımı gibi birçok konuda bilgi düzeyini yükseltmek ve standardizasyonu sağlamak için çalışmalarını sürdürüyor. Hem teorik hem pratik olarak verilen eğitimlerin sonunda, katılımcılara uygulanan sınavda başarılı olanlara sertifika verildiği belirtiliyor.



AŞINMA MUKAVEMETİ YÜKSEK SACLAR DUROSTAT 400-450-500 ALFORM 700 M -ALPINE 1000



1) AŞINMAYA MUKAVEMETLİ SACLAR
(WEAR RESISTANT STEEL PLATES)
DUROSTAT 400-450 -500
KALINLIK: 3-100 MM
GENİŞLİK: MAX. 3000 MM
BOY: MAX 13200 MM

2) ESNEMEYE MUKAVEMETLİ SACLAR
(HIGH-STRENGTH STEEL PLATES)
ALFORM 700 M -960 M - 1100 M
KALINLIK: 2.50 - 60 MM
GENİŞLİK: 900 - 3000 MM
BOY: MAX 18700 MM

3) SOĞUK ÇEKME MUKAVEMETLİ SACLAR
(COLD ROLLED HIGH - STRENGTH STEEL PLATES)
ALPINE 1000
KALINLIK: 1-1.2 - 1.5 MM
GENİŞLİK: 1250 MM
BOY: MAX 2500 MM

Yeni Yıldız Mah. Sanayi Cad. 605. Sokak No: 51
Dilovası / KOCAELİ
Tel: +90 262 754 71 59 Fax: +90 262 754 71 69
www.sacci.com.tr info@sacci.com.tr



Avrupa Kentsel Dönüşüm Forumu



Ankara AGH Eğitimi

İMDER ve İSDER'in çalışmaları yaz boyunca da devam etti

Katıldıkları fuarlar, forumlar ve düzenlediği etkinliklerle çalışmalarını sürdüren İMDER ve İSDER, yaz mevsiminde de faaliyetlerine ara vermedi.

İMDER, Avrupa Kentsel Dönüşüm Forumu'na katıldı

12-16 Haziran 2014 tarihleri arasında kardeş dernek olan EDA (European Demolition Association) tarafından Madrid'de gerçekleştirilen, dünyanın her yerinden 220 kişinin katılım sağladığı Avrupa Kentsel Dönüşüm Forumu'na katılan İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği), Avrupa Kentsel Dönüşüm ve Yıkım Konferansı'nda "Dünyanın Parlayan İncisi Türkiye" sunumunu gerçekleştirdi. İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Halil Tamer Özyöğar, gerçekleştirdiği sunumda; Türkiye ekonomisi, yeni yatırım projeleri ve kentsel dönüşüm gibi konuların yanı sıra iş ve inşaat makineleri sektörüne, Türk makinelerine ve İMDER 2. Uluslararası İş Makinaları Kongresi'ne değindi. Katılımcıların yoğun ilgisiyle karşılaşan Özyöğar, başkanlığı döneminde ilk kez uluslararası bir kongrede sunum gerçekleştirdiğini söyleyerek, Türkiye'nin parlayan bir inci olduğuna ve bunu artık herkesin kabul etmeye başladığına dikkat çekti.

Forumda 2. Uluslararası İş Makinaları Kongresi'nin büyük ilgi gördüğü belirtilirken, Kanadalı ve İtalyan 2 büyük firmanın, sponsorluk görüşmeleri ve



kongre hakkında bilgi talep ettikleri öğrenildi.

İMDER ve İSDER, IRE 2014'e katılım gösterdi

Türkiye'de son yıllarda oldukça önemli hale gelerek büyük bir ivme kazanan kiralama sektörü, Avrupa'da da geniş yankı uyandırmaya devam ediyor.

Amsterdam'da gerçekleştirilen ve Avrupa Kiralama Birliği ERA'nın (European Rental Association) desteklediği IRE 2014 (International Rental Exhibition) Fuarı'na İMDER ve İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) de katılımlarını gerçekleştirdi. LOXAM, Kiloutou, Zeppelin, Workx Energyst, Boels Kiralama, CRAMO, Ramirent, Birleşik Kiralama, HEWDEN, HSS gibi birçok firmadan üst düzey temsilcilerin yer aldığı zirvede, dünya kiralama ve makine üretim sektörleri ve sektörün geleceği tartışıldı. Avrupa pazarını bir arada buluşturan Uluslararası Kiralama Fuarı, 3 gün sürdü.

İMDER ve İSDER tarafından yapılan

açıklamada; istif ve iş makineleri alanında kiralama sektörünün hızla geliştiği belirtilirken, özellikle istif makineleri sektöründe kiralama operasyonlarının, satış adetlerini tetikleyen en önemli unsur olduğu ifade edildi.

"Gençlik Programı" kapsamında gençlere Avrupa'ya gitme fırsatı

T.C. AB Bakanlığı Türkiye Ulusal Ajansı'na sunmuş olduğu Avrupa Gönüllü Hizmet Programı'na akredite olma talebi koordinatör, gönderen ve ev sahibi kuruluş olarak onaylanan İMDER ve İSDER, Avrupa ülkelerindeki sosyal projelerde gönüllü olarak çalışmak isteyen 17-30 yaş arası gençleri, 2014-2020 yılların arasında Avrupa'ya gönderecek. 23-25 Haziran 2014 tarihleri arasında AGH eğitimini Ankara'da tamamlayan İMDER ve İSDER ekibi, proje hazırlıklarına başladı. Projeler sonunda gönüllü başvuru almayı hedefleyen ekip, gençlerin vizyonunu ve dil eğitimini geliştirme açısından bu programın önemli olduğunu vurguladı.

Programın amacı, sosyal içerikli projelerde yer almak

Avrupa Gönüllülük Hizmeti, gençlere yönelik bir faaliyet olup, gençlerin

* Araç Ağırlığı 97/27/AT'ye göre %90 dolu depo ve %100 dolu araç sıvılarına göre verilmiştir. Ağırlığa stepne dahil edilmemiştir.



Bu hafiflik her mikserin harcı değil.

FORD CARGO

Ford Cargo 3236M, hafifletilmiş mikser yapısıyla her seferde daha fazla taşır, daha fazla kazandırır.

- 9845 kg* boş ağırlık
- Standart alüminyum alaşımli jant
- Hafifletilmiş yeni nesil arka kauçuk süspansiyon
- Hafifletilmiş 250 lt yakıt deposu

ford.com.tr



istedikleri bir AB ülkesinde 2 hafta ila 12 aylık süreler içerisinde sosyal içerikli bir projede yer almalarını sağlayan bir hizmet olarak belirtiliyor. 17-30 yaş arasındaki tüm gençleri kapsayan bu hizmet, temel düzeyde dil eğitimini de içeriyor. 28 AB ülkesinden birinde görev alacak gençlerin seyahat, yiyecek, barınma, yerel ulaşım, sigorta, bireysel bakım gibi ihtiyaçlarının karşılanacağı ve çalışmaları karşılığında cep harçlığı da alabilecekleri ifade ediliyor.



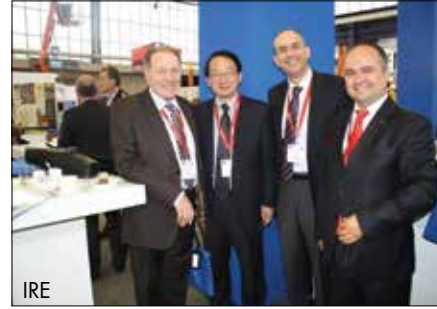
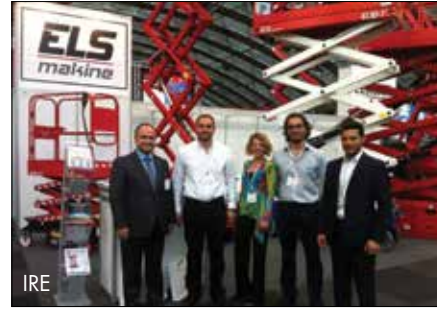
İMDER, ISO 9001 belgesini almaya hak kazandı

Yönetim Kurulu Başkanı Halil Tamer Öztoygur'ın İMDER Olağan Seçimli Genel Kurulu'nda yaptığı 2014-2015 faaliyet planı sunumunda, kurumsal yapının pekiştirilmesi adına dernek yönetim ve işleyiş tarzını belli standartlara ulaştırma amacına vurgu yapmıştı. Buna bağlı olarak başlayan ISO belgesi çalışmaları sonucunda İMDER; yönetim, işleyiş ve çalışmalarını ISO 9001 standartlarına uygun olarak düzenleyerek

PGM (Proje Gözetim Mühendislik) tarafından gerçekleştirilen denetim sonunda ISO belgesini almaya hak kazandı. İMDER, aldığı bu belge ile tüm faaliyetlerinde üye memnuniyetini, sıfır hatayı ve sürekli gelişmeyi hedefleyen bir sistemi ilke edindi.

ISO 9001 süreci, İSDER için de başlatılacak

İMDER tarafından yapılan açıklamada şu ifadeler kullanıldı: *"İşletmelerin temelini müşteriler, derneklerin temelini ise üyeler oluşturmaktadır. İMDER üyelerinin memnuniyeti ise her zaman ön planda tutulmaktadır. Gerçekleştirdiğimiz hizmetler, üyelerimizin gereksinimlerini karşılamalıdır. ISO 9001 standartları doğrultusunda, üyelerimizin memnuniyeti bir anket ile test edilmiş, tedarikçilerimizin ve çalışanlarımızın değerlendirilmesi yapılmış, bunun yanında her departmanın iş süreci standardize edilmiştir. Bundan sonraki süre içerisinde İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Ender Akbaytogan'ın da önemle vurguladığı ISO 9001 süreci, İSDER için de başlatılacaktır."*



ISO 9001, tüm iş sektörleri ve faaliyetlerindeki her türlü kuruluşa uygulanabilen kaliteyle ilgili uluslararası bir standart olup; müşteri odaklılık, liderlik, çalışanların katılımı, süreç yaklaşımı, yönetime sistem yaklaşımı, sürekli iyileştirme olgulara dayalı karar verme, karşılıklı faydaya dayalı tedarikçi ilişkileri gibi konuları barındırıyor.

Volvo Penta, Türkiye'deki yedek parça satışlarını ikiye katladı

Türkiye'de her geçen gün artan ürün popülasyonunu etkin satış sonrası hizmet anlayışı ile bir araya getiren Volvo Penta, son dört yıl içerisinde yedek parça satışlarını yaklaşık iki katına çıkararak 6 milyon Euro'nun üzerine taşıdı.

Firmanın, 2011 yılında 3,4 milyon Euro olan yedek parça cirosu, 2012'de 4,4 milyon Euro'ya, 2013 yılında ise 6 milyon Euro'ya ulaşarak üç yıl içerisinde yüzde 85 oranında artış gösterdi. 2014 yılı için öngörülen yüzde 10'luk artış ile birlikte dört yıl genelinde satışlardaki artış oranının yüzde 100'ü bulması bekleniyor.

Bu kayda değer artışa katkı sağlayan birçok etken olduğunu belirten Volvo Penta Yedek Parça Satış Sorumlusu Kadir Fırat, *"Stratejik kampanyalar, etkin yedek parça stok yönetimi, satış sonrası hizmetlerdeki uyumlu çalışma ve bayi geliştirme stratejilerimiz bu artışta önemli birer rol oynamıştır."* dedi. Kadir Fırat, müşterilerinin verimliliklerini en üst düzeyde tutmalarını sağlayan Volvo Penta servis anlaşmalarında da 2011 yılından bu yana yüzde 40'luk bir artış gerçekleştiğini sözlerine ekledi.

Volvo Penta Yedek Parça Müdürü Orhan Akçiçek de, bu süre zarfında bayi yönetim sistemlerini de geliştirdiklerini belirterek, yeni sistemin bayileriyle daha yakın olarak ilişkilerini geliştirmelerine olanak sağladığını ifade etti.



VOLVO PENTA



CASE

CONSTRUCTION

170 YILLIK YENİLİKÇİ GÜÇ

- Geniş Ürün Gamı
- Üst Düzey Üretkenlik
- Düşük Yakıt Tüketimi
- Kusursuz Satış Sonrası Hizmet



Renovia İstanbul, Fikirtepe’de hayat bulacak

Kentsel Dönüşüm’ün sembol bölgesi İstanbul Fikirtepe’de, sahibi anlaşılmaya yanaşmadığı için dokunulamayan ve 30 dönüm arsa ortasındaki görüntüsüyle kamuoyunda ilgi uyandıran “Yalnız Ev” yıkıldı.

Kentsel Dönüşüm’de Türkiye’nin sembol bölgesi Fikirtepe’de büyük projeler geliştiren VARTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Faruk Barata, 2011 yılından bu yana yaşadıkları tecrübeleri kamuoyuyla paylaştı. Son günlerde hafriyatı yapılmış 30 dönüm arazinin ortasındaki ilginç görüntüsüyle dikkat çeken “Yalnız Ev”in bulunduğu arazinin üzerinde Renovia İSTANBUL projesini hayata geçireceklerini belirten Ömer Faruk Barata, “*Kentsel Dönüşüm, sanılanın aksine rantal dönüşüm değil, adeta demirden bir leblebi.*” uyarısında bulundu.

Kartal’a 5 yıldızlı otel konforunda hastane

İstanbul Proje Koordinasyon Birimi (İPKB), Dr. Lütfi Kırdar Eğitim ve Araştırma Hastanesi’ni İSMEP kapsamında yıkıp, sismik izolasyon teknolojiyle yeniden yapıyor.



İPKB, Dr. Lütfi Kırdar Kartal Eğitim ve Araştırma Hastanesi’ni İSMEP kapsamında yıkıp, yerine 5 yıldızlı otel konforunda, onkoloji (Kanser) tedavisinde uzmanlaşmış bir genel hizmet hastanesi yapıyor. Kısa bir süre içinde inşaatına başlanacak olan 1.000 yataklı yeni hastanenin Ağustos 2017’de tamamlanması öngörülmüyor.

Akçansa’nın 6 aylık satış geliri 712 milyon TL oldu

Türkiye’nin lider yapı malzemeleri şirketi Akçansa, 2014 yılının ilk 6 aylık döneminde 712 milyon TL satış geliri elde ettiğini açıkladı.

Şirketin 2014’ün ilk yarısındaki dönem net karının ise 138 milyon TL olduğu belirtildi. Ciro yönüyle karşılaştırıldığında geçen yılın aynı dönemine göre %30 artış sağlandığı kaydedildi.

Akçansa Genel Müdürü Hakan Gürdal, Türkiye’de artan altyapı ve kamu yatırımlarının çimento sektörüne pozitif etki sağladığını belirterek, “*2014’ün ikinci yarısında da olumlu performansın sürmesini bekliyoruz. 2014’ün ikinci yarısında özellikle lider olduğumuz pazarlarda kentsel dönüşüm ve altyapı projelerinin Akçansa’yı olumlu etkileyeceğine inanıyorum*” dedi.



Global bir oyuncu olarak Türkiye ve dünyada aynı yenilikçi bakış açısıyla ilerlediklerini söyleyen Gürdal, “*Çimento sektörüne, müşteriye değer yaratarak katma değeri paylaşabileceğimiz uzun vadeli bir bakış açısıyla yaklaşıyoruz. Türkiye’de çok prestijli projelerde tedarikçi olarak yer alıyoruz. Müşteri odaklı inovasyonlara yöneliyoruz.*” şeklinde konuştu.



Çimsa’nın ilk 6 ay karı 99 milyon TL

Türkiye’nin önde gelen çimento ve yapı malzemeleri üreticilerinden Çimsa, 2014 yılının ilk 6 ayında satış gelirinin, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 14,1 artışla 535,1 milyon TL’ye ulaştığını açıkladı. Şirketin dönem karı ise 99 milyon TL olarak gerçekleşti.

Çimento sektörünün Türkiye’nin gelişimine ve ekonomik büyümeye paralel olarak gelişim gösterdiğini belirten Çimsa Genel Müdürü Mehmet Hacıkamiloglu, “*2014 yılının ilk altı ayında, Türkiye çimento sektöründeki büyüme trendi devam etti. Ülke genelinde gerçekleştirilen büyük altyapı ve üstyapı projelerinin etkisiyle çimento tüketimi arttı. Çimsa olarak sektördeki performansımızla ilk altı ayda büyümeye öncülük ettik*” dedi.

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

Tecrübemiz İşinizdeki Güvenceniz!

Düşük Kullanım Maliyeti
Bakım Kolaylığı
Eşsiz Operatör Konforu
Yaygın Satış Sonrası Hizmet Ağı





Tuzla'ya ve İstanbul'a yeni bir değer katacak olan Tuzla Viaport Marina, 500 milyon euroluk bir yatırımla hayata geçiriliyor. Yılda 25 milyon ziyaretçiye kapılarını açması beklenen proje, Türk turizmüne ve ekonomisine de doğrudan katkı sağlayacak.

Dünyada ses getirecek proje, Tuzla'da yükseliyor

2015 yılında tamamlanması planlanan ve İstanbul'un en uzun sahil şeridinde sahip olan Tuzla Viaport Marina Projesi, 30 bin metrekare ticari ve sosyal alan, 150 bin metre kare yeşil alan, 110 bin 871 metrekare rekreasyon alanı, 6 bin 500 metrekare otel inşaat alanı, alışveriş, hizmet ve servis alanları, su oyunları, eğlence parkı, seyir terasları, kafe restoranlar, parklar, çocuk oyun alanları, açık spor sahaları, yürüyüş yolları, gösteri alanları, konaklama alanı, kent meydanı ve 1500 araçlık otoparkıyla Tuzla'ya yeni bir yaşam alanı sağlayacak. 5 çipalı marina konseptinin uyarlandığı projede, günümüzde unutulmuş balıkçı barınakları yeniden inşa edilecek. Yıllar öncesinin yazlık mekânı olarak ön plana çıkan Tuzla ilçesi, bu projeye beraber 4 mevsim turizm bölgesi olarak anılacak.



Projeye birlikte Tuzla'ya 2 ayrı metro ve havaray hattı

Viaport Marina, Türkiye'de ilk defa hayata geçirilecek olan deniz oteliyle de fark yaratacak. Denizin üzerinde alışveriş yapma imkânına sahip olacak ziyaretçiler, otelde konaklama şansının yanı sıra 10 bin metrekarelik deniz suyundan oluşturulacak yüzme havuzunda da yüzebilecekler. Projeye birlikte bölgeye 2 ayrı metro ve havaray hattının da getirileceği belirtiliyor.

Proje yatırımcısı Bayraktar İnşaat'ın müteahhitliğini üstlenen Atlas Madencilik; dalgakıran, dolgu, dolgu koruma ve tarama ile t - duvar rıhtımları inşaat işlerinde Hidromek HMK 370 LC LR uzun erişimli ekskavatör kullanıyor. Biz de Atlas Madencilik Proje Müdürü Günhan Özürk ile bir araya gelerek projenin işleyişi ve HMK 370 LC LR modelinin projeye getirdiği avantajları hakkında görüştük.

Sizi tanıyabilir miyiz? Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

Proje müdürlüğü yapmamın yanı sıra aynı zamanda inşaat mühendisiyim. 20-25 senedir liman sektöründeyim, tamamen limancılık üzerine uzmanlaştım. Yaklaşık 1 senedir de bu projede görev alıyorum.



Projede bulunan diğer makineler arasında en çok işi yapan ve en az yıpranan makine Hidromek'tir. Serilik ve yakıt avantajı açısından Hidromek markasından gayet memnunuz.

Günhan Özürk
Atlas Madencilik Proje Müdürü



Bu projeyi ayrıcalıklı kılan özellikler nelerdir?

Viaport Marina sayesinde örneğin Yunanistan'dan tekneyle gelen bir turist; karaya çıkmadan otelde konaklayabilecek, alışveriş yapabilecek, denize girebilecek. Yat limanının yanı sıra proje, dünyada eşî bulunmayan ultra lüks bir balıkçı barınağını içeriyor. Genelde balıkçı barınaklarında bir mendirek yapılıdır. İçine de ponton denilen yüzer iskele koyulur. Bunun dışında herhangi bir lüksü bulunmaz. Bu balıkçı barınağını ultra lüks yapan özellikleri; usturmaçası, 4 tane parmak iskelesi, elektrikli ve suyu olmasıdır. Ayrıca burada otel, eğlence merkezi ve alışveriş merkezi de inşa edilecek. Bu proje, yap-işlet-devret modeliyle Bayraktar İnşaat'ın hayata geçireceği

bir projedir. Mukavele, geçen sene Temmuz ayında imzalandı, Eylül ayında proje fiilen başladı. Mayıs 2015'te de tamamen bitmiş olarak görücüye çıkacak. Toplamda 500 milyon euroluk bir proje olarak dikkat çekiyor.

Marina, kaç tekne kapasitesinde olacak?

Şimdilik 750 tekne olarak düşünüyoruz ama bu sayı, işverenin isteğine göre artış gösterebilir.

Bu proje, ne kadarlık bir alanı kapsıyor?

Proje 600.000 metrekarelik bir alanı kapsamaktadır. Bu alanın içinde 150.000 metrekare yeşil alan, 200 odalı beş yıldızlı otel ve 1,5 kilometrelik sahil bulunmaktadır. Bu alanın yarısı farklı kategorilerdeki

taşlarla doldurulup kara haline getirilecek bir bölgedir.

Gerçekleştirilecek dolguda kaç tonluk bir hareketten bahsedebiliriz?

2,5 milyon ton dolgu malzemesi ve yaklaşık 500 bin ton koruma malzemesi kullanacağız. 400 kilo ile 6 ton arasında değişen taşlarla mendirekleri koruyacağız.

Taşı nereden temin ediyorsunuz?

Gebze ve Hereke'deki taş ocaklarından getiriyoruz.

Liman sektöründeki tecrübenize dayanarak; bu projenin inşaatıyla, düzenlemesiyle ilgili hangi konular sizi zorladı?

Marmara Denizi'nin tabanı kil, silt ve sert kilden oluşmaktadır. Bu tür projelere başlamadan önce bir zemin etüdü yaparsınız ve etüdün sonucuna göre ortaya bir proje çıkar. Çünkü tabanda serbest bir balıkçı bulunur. Bu konuda bazı problemler yaşadık ama diğer limanlarda yaşadığımız tecrübelerle bu problemleri çözüme kavuşturduk. Dolgu sisteminin olduğu her yer zamanla oturur. Çünkü üstündeki yük, altındaki zeminin yüküne göre hareketlilik gösterir. Bu hareketliliği 1 hafta gibi kısa bir sürede ya da 6 ay gibi uzun bir sürede de gösterebilir. Etkisini 6 ay içinde gösterirse vereceği zarar daha fazla olur. Çünkü 6 ay içerisinde o projede bulunan faaliyetleri hemen hemen bitirmiş oluyorsunuz. Ama kısa bir zaman diliminde gösterirse çözümünüz de kısa süre içerisinde bulabilirsiniz. Örneğin yapımı tamamlanmış bir binaya gerçekleştirdiğiniz takviyeler çok uzun sürer fakat inşaat halindeki bir binaya istediğiniz sistemi monte





edebilirsiniz, anlık müdahale yapabilirsiniz, çözüm üretebilirsiniz. Burada da zeminin hareketine göre çözüm üretiyoruz. Öte yandan zemin şartlandırmasıyla ilgili birçok faaliyet de devam ediyor. Fore kazık makineleri, alışveriş merkezinin temelindeki fore kazıkları yapıyorlar. Bina olan yerlerin temellerinde fore kazık, geri kalan her yerde ise dolgu sistemi kullanıyoruz.

Projede ne kadar beton kullanılacak?

Burada denizin içine yerleştireceğimiz 551 tane 6,5 metre boyunda t-duvar dediğimiz duvarlar bulunuyor. Bu duvarları bir nevi rıhtım yapıyor gibi eksi 6'ya yerleştiriyoruz, üstüne dolgu yapıyoruz. Hepsinin toplamında kullandığımız beton şu ana kadar 18 bin metreküp civarında ama tamamı 40 bin metreküp olacak. Binalarla birlikte 200-250 bin metreküplük bir beton hareketi gerçekleşecek. Günde ise 2.000-2.500 metreküp beton dökülüyor. Türkiye'de yapılan limanların içinde en büyük beton hareketi olan proje, bu proje diyebiliriz.

Projede bu kadar büyük hareketlilik olması, ciddi iş makineleri gerektiriyor. Hidromek HMK 370 LC LR modelini hangi işte kullanıyorsunuz?

Bu makine, bize 29 Ekim'de geldi. Şu an otel inşaatımıza anroşman, yani 400 kiloyla 1 ton arasında değişen taşların dolgu korumasını yapıyor. Yapmış olduğumuz dolgular, karadan

12 metre ileriye bir topukla geliyor, sonrasında karaya çıkıyor. Biz bu uzun bomlu makine vasıtasıyla kotu düşürerek dolgumuzu yapıp geri çıkıyoruz. Makinenin paletinin yarısı, denizin içinde çalışıyor. Yaptığı işe baktığımızda bu makine, klasik ekskavatörlerin çalıştığı işlerde ya da bir hafriyat işinde çalışmıyor.

Makineden memnun musunuz? Bugüne kadar makineyle ilgili herhangi bir sorun yaşadınız mı?

Ben makineyi fiyatına göre tercih eden biri değilim. Çünkü makinenin ne iş yapacağını çok iyi bilirim. Çocukluğumdan beri makinelerin içindeyim. İnşaat mühendisiyim ama makinenin ne tür arıza yaptığını anlayabilirim. Makineleri iyi makine



ve kötü makine olarak gruplandırır sak bu model, çok iyi makine grubuna girer. Ekskavatörlerde serilik, dayanıklılık ve yakıt çok önemlidir. Biz bu makineyi almadan önce diğer firmalardan da fiyat almıştık. Hidromek'in kataloglarını incelediğimde bu makinenin yakıtına ve ekonomikliğine baktım ve hemen alınmasını istedim. Bu makineyi günde en az 8 saat çalıştırıyoruz. Projede bulunan diğer makineler arasında en çok işi yapan ve en az yıpranan makine Hidromek'tir. Serilik ve yakıt avantajı açısından Hidromek markasından gayet memnunuz. Günün sonunda verilere ve performansa baktığımızda, "Hidromek bu işi yapar." diyebiliyoruz. Makinenin saati şu anda 1.200 civarındadır fakat bu zamana kadar makineyle ilgili herhangi bir sorun yaşamadık.

Hidromek'in yedek parça ve servis hizmeti konusunda neler söyleyebilirsiniz?

Hidromek'e telefonu açtığımız andan itibaren 1-2 saat içinde servis bize ulaşıyor. Ben Hidromek'in arabasını gördüğümde "Nasıl bu kadar çabuk gelebildiler?" diye şaşırıyorum. Yedek parça ve servis konusundaki bu serilik, bir şantiyeci için çok önemli bir unsurdur. Çünkü biz burada zamanla yarışıyoruz.

Operatörleriniz HMK 370 LC LR hakkında ne düşünüyor?

Operatörler, makineyi kullanmak için adeta yarışıyor. Bir operatör izine



çıktığında "Ağabey o gelene kadar ben geçeyim." diyorlar. Çünkü makine, operatörlere konfor ve görüş açısı bakımından büyük avantaj sağlıyor.

Bundan sonraki süreçte de Hidromek ile çalışmayı düşünüyor musunuz?

1 tane de 30 tonluk modelini (HMK 300 LC) almayı düşünüyoruz. O makineyi de kanal kazılarında ve hafriyatta kullanacağız.

HMK 370 LC LR dışında makine parkınızda ne tür makineler bulunuyor?

Stoktaki malzemeyi yüklemek için, anroşman yapımı için, kroman denilen mendireklerde yaptığımız yürüme betonu için çeşitli marka ve makineler de kullanıyoruz. **fm**



HMK370LC LR Operatörü Mehmet Karasungur:

28 yıllık operatörlük tecrübemde çeşitli makineler kullandım. HMK370LC LR modeliyle 10 aydır çalışıyorum. Biz bu makineyle anroşman işi yapıyoruz. Zemini sabit hale getirmek için büyük kayaları denizin altına yerleştiriyoruz. İleri doğru 16 metre, derine doğru da 12-13 metre gidebiliyoruz. Makinenin uzun bom sistemi gayet iyi bir şekilde tasarlanmış. Dayanıklılık, serilik, yakıt performansı, makinenin görüş açısı, joystickler, kabin konforu açısından gayet memnunum. Makine, saatte 25 litre yakıt tüketiyor; bu makine için gayet normal bir rakam. Çünkü zor işlerde çalışıyoruz. Makine şu an 1.228 saatte ve bu zamana kadar herhangi bir arıza yaşamadık.



Hidromek Bölge Satış Yetkilisi Cem Altıntaş

Farklı uygulamalara yönelik çözümler geliştiren Hidromek, öncelikle anroşman, kanal temizleme, dere ıslahı ve kum ocaklarına yönelik özel olarak geliştirdiği HMK370LC LR modeli ile bu kapsamdaki müşteri ihtiyaçlarını tam olarak karşılıyor. 42 bin 600 kilogram çalışma ağırlığındaki makinemizde 271 hp güç sağlayan Isuzu dizel motor bulunuyor. Hidromek mühendislerince özel olarak tasarlanan 10 metrelik bom ve 6 metrelik arm, azami 11,82 metre kazı derinliği, 16,78 metre düz uzanma mesafesi sağlıyor. Yapılan işe göre değişebilmekle birlikte makinemiz standart olarak 1 metreküp kapasiteli kova ile birlikte sunuluyor.



om
mühendislik

NOW
it's time to be
Powerful...

Head Office

Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
TEL :0216 365 58 91-92
FAX:0216 365 60 40

Factory

MAKINA İHTİSAS ORGANİZE SAN.BÖLGESİ
5.CAD. NO:15 41455 DİLOVASI/ KOCAELİ
TEL : 0262 290 85 65 (Pbx)
FAX: 0262 290 85 70

PRODUCED BY
OM ENGINEERING
PRODUCED BY

www.ommuhendislik.com.tr



Bundan yaklaşık bir yıl önce faaliyete geçen web portalı “Sahadakiler”, sektöre ve B2B pazarına farklı bir soluk getirmeyi amaçlıyor. Sektörün bütün markalarını kapsayan ve inovatif bir yaklaşımın ürünü olan portal, iş makineleri sektörünün mesleki ve sosyal iletişim ağı olmayı hedefliyor.

“Sahadakiler”, sektörde fark yaratmayı hedefliyor

Portal şimdiden, 2.500’ü aşkın aktif kullanıcısı ve 18 bin takipçili sosyal medya kanalları ile çok sayıda insanın iş bulabilmesini, iş kazaları konusunda bilinçlenebilmesini ve mesleki değerlerini yükseltebilmelerini sağlamış bulunuyor.

Ascendum Makina Pazarlama ve Satış Destek Müdürü Ebru Nihan Celkan ile sektöre fayda sağlamayı amaçlayan Sahadakiler Projesi’ni, iş makineleri sektörünü ve B2B pazarını değerlendirdik.

Sahadakiler projesi nasıl doğdu?

Biz bugüne kadar hayata geçirdiğimiz çalışmalarda, “Projeyi yaptık, hemen sonuç almalıyız.” düşüncesinden ziyade, öncelikle projeyi ne için yaptığımızı çok net bir şekilde belirliyoruz. Örnek vermek gerekirse, sahadakilerden önce biz yine sahadaydık. Yol ekipmanları



ürün grubumuzu Türkiye’ye yeni getirdiğimiz dönemde “Volvo Yolda” adıyla bir proje yapmıştık. Volvo Yolda Projesi, bence sahadakilerin ayak sesleriydi. Biz bu projede dedik ki, “Biz sahaya çıkacağız, nerede yol inşaatı varsa oraya biz gideceğiz. Yol inşaatındaki insanlarla yüz yüze görüşeceğiz.” Tamamen sektörü dinlemek, duymak ve ondan sonra da bir yol haritası belirlemek üzere yola çıktık. İlk projemiz yaklaşık 2 ay sürdü. 2 ay boyunca Türkiye’nin her yerine gittik.

Projenin gelişim süreci nasıl oldu?

Yol ekipmanları bizim için yeni bir ürün grubuydu ve aslında o sektörde sanki yeni bir marka olarak ortaya çıkıyorduk. İnsanlar öncelikle o marka ile tanışmış oldular. Biz, insanlarla birebir ilişki kurduğumuz zaman önemli bir adım atmış olduğumuzu gördük. Bir sonraki sene yeniden Volvo Yolda Projesi’ni gerçekleştirdik ve alanını biraz daha daralttık. Proje yaklaşık 1 ay sürdü. Bir önceki sene görüşmüş olduğumuz insanların bizim gelişimizi beklediğini gördük. Dolayısıyla yol haritasını doğru bir şekilde çizdiğimizizi anladık. Akabinde “Biz bu projeleri nasıl geliştirebiliriz?” diye düşünmeye başladık. Bu kapsamda sosyal medya ve dijital ortamların gücünü inkâr etmek yanlış olur. Bu sebepten dolayı öncelikle Facebook’ta “Benim



Volvom” adında bir sayfa yaptık ve bir de web sitesi kurduk.

Benim Volvom Projesi’ne başladıktan sonra kısa bir süre zarfında 10 binlerin üzerinde takipçi sayısına ulaştık. Dolayısıyla herkesin “Bu iş burada olmaz.” dediği bir alanın, aslında ne kadar ihtiyacı olduğunu gördük. Sonrasında o sayfalardaki sektörde olan gelişmeleri, insanların beklentileri, nelerden mustarip oldukları gibi bilgi akışlarını kontrol etmeye başladık. Tabi biz bu projeyi Volvo markası üzerine inşa etmiştik fakat insanların iş makineleri sektöründe böyle bir platforma ihtiyacı olduğu ortaya çıktı. İnsanlar, Volvo markasını geçip bütün markalardan bahsetmeye başladılar. Biz de düşündük ve bu platformu daha geniş kapsamlı bir hale getirmeye karar verdik. Sahadakiler Projesi böylelikle hayat bulmuş oldu.

Sahadakiler’de diğer markalar da bulunuyor mu?

Sahadakiler, tüm iş makineleri sektörü için yaratılmış bir platform. Dolayısıyla sadece Volvo markası üzerine kurulmadı. Biz bu platformu kurduktan sonra bir marka olarak sadece yaptığımız ürünle sektöre değer katmadığımızı fark ettik. Özellikle inşaat sektöründeki hareketlilikten dolayı insanlar, iş arıyorlar ya da işverenler işçi arıyorlar. Baktığınız zaman insan kaynakları siteleri anlamında böyle bir platform da bulunmuyor. Biz de bu fırsatı Sahadakiler’de kullanabileceğimizi düşündük. Onun dışında iş güvenliği konusunda da bilgilendirmeler yapıyoruz. Sahadakiler, sektöre değer katan bir platform haline geldi. Şu anda 18 bine yakın takipçisi bulunuyor.



Ebru Nihan Celkan
Ascendum Makina
Pazarlama ve Satış Destek Müdürü



Sahadakiler platformu ile sektöre nasıl bir katkı sağlamayı hedefliyorsunuz?

Türkiye’de, iş makineleri sektöründeki insanların birbiriyle iletişim kurma ihtiyacı vardı. Bizim hem Facebook sayfamızda hem de web sitemizde, Türkiye’nin her yerinden operatörler birbiriyle konuşup fikir alışverişinde bulunabiliyorlar. Öte yandan iş arayanlar, işverenler bir araya gelebiliyor. Dedğim gibi iş makineleri sektörü, insan kaynakları anlamında çok fazla platforma sahip değil, genelde rastlantısal olarak iş bulunuyor.

Bunun dışında eğitim anlamında

da bir katkımız var. Dünyanın çeşitli yerlerinden sektörle ilgili videolar yüklüyoruz. Sunduğumuz bir diğer fayda da, site üyelerinin bir yedek parçaya ihtiyaçları olduğunda Türkiye’nin her yerinden birbirlerine destek olabilmeleri.

Dileyen her marka platforma dâhil olabiliyor mu?

Bilgi akışı anlamında herkese açık bir platform sunuyoruz.

Bir yıl içinde platformda yer alan markalardan ne tür geri dönüşler aldınız?

Öncelikle herkes kendi markasından memnuniyet duyuyor. Genelde insanların, iyileştirme yönünde talepleri oluyor. İnsanlar, uzun yıllardır kurdukları ilişkiler sonucunda dostlarından birtakım taleplerde bulunuyormuş gibi davranıyorlar. Bunu inşa etmek bizim için çok önemlidir. Volvo’dan bir marka olarak değil de bir kişi olarak bahsettiklerini görüyorsunuz. Diğer markaların çalışanları da buna dâhil. Siz ne yaparsanız yapın, bir tüneldeki sıcaklığı hisseden kişi, makineyi kullanan kişidir. Dolayısıyla o kişilerin geri bildirimleri benim için çok daha önemlidir. Bu kavramlar, benim hiçbir zaman masada öğrenemeyeceğim bir şeydir. O yüzden bu platform, bize de büyük katkı sağlıyor. **fm**

TÜBİSİS, iş makineleri sektörünün bilişim ortağı olmayı hedefliyor

İş makineleri sektörünün büyüyen iş hacmi ve hızlanan iş süreçleri, hizmet veren firmaları verimliliklerini artırmaya yönelik yeni arayışlara yönlendiriyor. Sektördeki birçok firma, bilişime yüksek bütçeler ayırarak çeşitli ERP yazılımları kullanıyor. Ancak bunların başarılı olması için her alanda olduğu gibi iş makinelerinde de bir uzmanlaşmaya ihtiyaç duyuluyor.

2004 yılından beri kurumsal firmaların satış sonrası hizmetlerine çözümler sunan Tubisis Bilişim Sistemleri; stok, şikâyet, anket, sipariş, garanti, depo, yedek parça, raporlama gibi satış sonrası hizmetlere yönelik iş akışlarına uygun yazılımlar geliştiriyor.

Tubisis Bilişim Sistemleri Genel Müdürü Dr. Yusuf Kenan Yılmaz ve Genel Müdür Yardımcısı Ercan Öztürkoglu, iş makinesi sektörüne getirdikleri yenilikler ve hedefleri hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

Tubisis firmasının faaliyet alanı ve var oluş sebebi hakkında bilgi verir misiniz?

1992 yılında Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü'nden mezun olduktan sonra kendimi öğrenmeye kapatmadım, sürekli öğrenmeye devam ettim. Sırasıyla HP, IBM, Intel eğitimlerini verdim. Hâlihazırda IBM eğitimlerini vermeye devam ediyorum. Tubisis firmasının doğuş sebebi, ortaya çıkan bu bilgi birikimini ürüne dönüştürme ihtiyacı diyebiliriz. Türkiye'de yazılım sektöründe üretken olmak, yazılımları sıfırdan üretmek için bu firmayı

TÜBİSİS
BİLİŞİM SİSTEMLERİ

kurduk. Son teknolojileri takip edip, kendi framework'ümüzü üretmek ve kurumsal müşterilerimizin ihtiyaçlarını gidermek istiyoruz.

Teknopark İstanbul'da yer almanızın sebebi nedir?

Framework'ün yani ana motorun, inceleme sonucu nitelikli yazılım olarak sayılması, Teknopark İstanbul'da yer almamıza olanak sağladı.

Bilişim sektöründe hangi firma ya da firmalarla rekabet ediyorsunuz?

Biz bu ürünü satmak istediğimizde bize telaffuz edilen isim, doğrudan bizim rakibimiz olur. Genellikle de SAP firmasını söylüyorlar. Fakat biz, "SAP varsa kullanmaya devam edin ama oradaki eksik bulduğunuz noktaları biz tamamlayalım." diyoruz. Çünkü biz eksik olan, beğenilmeyen bir bölüme talip oluyoruz. SAP'nin veya başka bir ERP-Enterprise Resource Planning

(kurumsal kaynak planlaması) sisteminin üzerinde çalışabiliyoruz, oradan veri alabiliyoruz, oraya veri yazabiliyoruz. Biz, "Her şeyden yüzde 100 memnun musunuz?" diye sorduğumuzda yüzde 99 cevabını alıyorsak, yüzde 1'e talip oluyoruz ve bu anlamda açıkçası biraz rol çalıyoruz. Firmalar, programdan çok memnunsanız bize az iş düşer, az memnunsanız biz daha fazla rol çalırız. Web tabanlı bir platform sunuyoruz, ihtiyaca göre mobil bir platform sunuyoruz. Güzel ekranlar, rahat kullanım, çeşitli grafik tipleri, video oynatıcılar gibi uygulamaları ürüne yansıtıyoruz.

İş makineleri sektörüyle tanışmanız nasıl gerçekleşti?

Bir yazılım arayışı sırasında yolumuz tesadüfen SİF İş Makinaları ile kesişti ve onların küçük bir modül isteği sonucunda yazılıma başladık. Akabinde yazdığımız modülün beğenilmesi ve yararlı olmasıyla birlikte bize satış sonrası departmanı ile ilgili yeni istekler geldi. Tabiri caizse biz o departmanla büyüdük, o departman bizimle büyüdü. SİF İş Makinaları ile 9 yıldır çalışıyoruz.



“En büyük avantajımız, herhangi bir iş makinesi sektöründeki SSH (Satış Sonrası Hizmetler), lojistik gibi departmanlarla aynı dili konuşabilmemizdir.”

Tubisis Bilişim Sistemleri Genel Müdürü Dr. Yusuf Kenan Yılmaz ve Genel Müdür Yardımcısı Ercan Öztürkoglu (soldan sağa)



9 yıl içerisinde bir iş makinesi firmasındaki gelişen süreçleri, kavramları öğrenebilmek için çok çaba sarf ettik. En büyük avantajımız, herhangi bir iş makinesi sektöründeki SSH (Satış Sonrası Hizmetler), lojistik gibi departmanlarla aynı dili konuşabilmemizdir.

SİF İş Makinaları'nda uyguladığınız modül, satış sonrası hizmetler departmanının hangi bölümlerini kapsıyor?

İlk olarak satış sonrası hizmetlerin servis bölümüyle başladık. Örneğin bir yetkili servis; makinede bir arıza tespit ediyor, garanti kapsamına girmesi için formu sisteme giriyor. Servis mühendisleri bu formu açıp inceliyorlar, garanti kapsamına girip girmediğine karar veriyorlar. Eğer garanti talebi onaylanırsa aynı talep JCB'ye iletiliyor ve işin bedeli JCB'den alınarak servise aktarılıyor. İlk

başlangıç bu şekildeydi. Sonrasında bir yedek parça sipariş sistemi oluştu, SİF ile JCB arasındaki sipariş sistemi devreye girdi. Daha sonra ithalat, yoldaki mallar, satın almalar, müşteri şikâyetleri, anketler, servis denetlemeleri gibi modüller ekledik. SİF İş Makinaları'nın satış sonrası hizmetlerinin tüm bilişim yapısının oluşumuna katkı sağladık. Aslında satış sonrası hizmetler modülünün bir nevi ötesine geçtik. Çünkü hangi parçanın stoklanacağına karar verme süreci, ölü stok raporları gibi lojistikle ilgili konular da bizim programımız kapsamında bulunuyor.

Yetkili servis aşamasında neler söyleyebilirsiniz?

Servisler, mantık olarak birbirine benzer ekranlardan tüm işlerini kolayca yapabilir duruma geldiler. Tek bir ara yüz şeklinde yaptığımız tasarımlar sayesinde servislerin bilgi

kaybetme riski ortadan kalkmış oldu. Çünkü eskiden bunların hepsi bir kâğıda yazılıp arşivlenen bilgilerdi. Artık istedikleri anda, istedikleri bilgiye erişebilir hale geldiler. Her servis, kendi bölgesini ve kendisine atanmış işleri görebiliyor.

Bayiler, merkezdeki yedek parça stoklarını da görebiliyorlar mı?

Yedek parçayla ilgili her türlü geçmiş görebiliyorlar. Ne kadar sipariş girilmiş, hangi aylarda veya yıllarda satılmış, parçaların durumları gibi bilgileri bir akış şeklinde görebilme imkânına sahipler. Unutulma, siparişin gecikmesi gibi aksaklıklar yaşanmıyor. Servis siparişlerine göre depoda ilgili malzeme varsa sevkiyatı yapılıyor, depoda malzeme yoksa JCB'ye sipariş olarak geçiriliyor. O noktada sistem siparişleri değerlendiriyor, siparişin tipine göre JCB'ye hava yolu veya kara yoluyla sipariş öneri listesi hazırlıyor.

SİF İş Makinaları'nın sizin yazılımlarınızdan memnun olmasının sebebi nedir?

Aslında başarı, yazılımı kullanmaya hazır insanların varlığından geliyor. Çünkü biz, isteklerine göre uygulamalar yazıyoruz. Biz müşterilerimize, "Tam üstünüze uyan elbiseyi dikeyoruz." diyoruz. Yazılımdan bir avantaj elde edebilmek için programların size tam olarak uygun olması gerekiyor. Bu sistem, hazır yazılımlarla mümkün olmayabilir. Çünkü yazılım, yaşayan bir kavramdır. Şirket, müdür, anlayış, mevzuat gibi öğeler değişebiliyor. Yazılımın da buna uyması gerekiyor. Bizim avantajımız da burada ortaya



XN SSH Yazılımı

XN SSH, Tübis Bilişim Sistemleri'nin SİF İş Makinaları için düzenlemiş olduğu kurumsal bir yazılım programıdır. Bu program, SİF İş Makinaları'nın anket, garanti, stok, satış rakamları, şikâyet, yedek parça, raporlama, sipariş gibi satış sonrası hizmetlerine yönelik uygulamaları kapsıyor. Kolay ve anlaşılır veriler sağlayan XN SSH programı sayesinde firma performansında gözle görülür bir artış yaşanırken hedefler de sürekli olarak ileriye taşınıyor. Yapılan işlemlerin seri olması, müşteri memnuniyetini doğrudan etkiliyor.



çıkıyor. Yazılımı Türkiye'de üretiyoruz, ardından destekliyoruz. Bunun avantajını da maliyete ve müşterilere yansıtıyoruz.

İş birimi ile yazılım ekibinin oluşturduğu sinerji

Biz SİF ile ilk çalışmaya başladığımızda SSH bilgileri sorgulanabilir ve raporlanabilir biçimde saklanmıyordu. Bölgesel makine dağılımları, bir servisin bölgesindeki makine sayısı, servisin yedek parça hedefi gibi bilgilerin

bir yazılımla birlikte kayıt altına alınması sayesinde işleri çok daha kolaylaştı. İstedikleri raporları kolay bir şekilde almaya başladılar. Sistem giderek büyüme gösterdi ve zaman içerisinde bilgiler güncellendi. Buna bağlı olarak yedek parça satışlarında ciro anlamında artış başladı. SSH Direktörlüğü, Yedek Parça Müdürlüğü şu an bu programı kullanıyor ve program sayesinde atıl stok, ölü stok hesabını yapabiliyorlar. Son 5 yılda satılmayan ürünleri görebiliyorlar. Ona göre fiyatları düzenleyip, indirim

yapabiliyorlar. İş birimi ile yazılım ekibinin oluşturduğu sinerji başarıyı getirdi.

“SİF İş Makinaları, ekstra maliyetlerden kurtuldu”

Bir diğer fayda olarak SİF İş Makinaları; gümrük, taşıma firması, nakliye firması ve JCB'nin tedarik performansını ölçmeye başladı. Bir gümrükçü, malzemeyi gümrükten uzun sürede çekiyorsa ekstra bir maliyet oluyor demektir. SİF İş Makinaları, program sayesinde bu tür maliyetlerden de kurtulmuş oldu. Tüm süreçlerin aksayan yönlerini tespit edip çözüm bulduklarında kaçınılmaz bir başarı ortaya çıktı. Bunda da programın vermiş olduğu verilerin etkisi oldukça fazla.

Son olarak SMS güvenliği uygulamasını hayata geçirdik. Girişte şifre ve kullanıcı isminin yanına SMS şifresini ekledik. Bu uygulama, ihtiyaca ve kullanıcıya bağlı olarak değişebiliyor. Örneğin 500 kullanıcınız varsa, 250 kullanıcıya uygulayıp 250 kullanıcıya uygulamayabiliyorsunuz.

Sistemde bir aksama olduğunda her an destek verebiliyor musunuz?

Bu konu tamamen destek anlaşmasıyla ilgilidir. Anlaşma kapsamında bu destek verilir. Firmada ciddi bir sorun varsa bizim de sorununuz haline gelir. Ama



**SADECE YERİMİZ DEĞİŞTİ.
'İŞ'İMİZ AYNİ, 'GÜC'ÜMÜZ AYNİ.**



Fatih Mahallesi
Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956
Orhanlı -Tuzla / İstanbul
Tel: (0216) 352 00 00
Faks: (0216) 352 10 04

40
1974
2014
KIRK YILLIK
DOSTLUK

4444 473 | sif.com.tr

SİF JCB



Tübis Bilişim Sistemleri ekibi

bu sorunları yazılımla minimize etmeye çalışıyoruz. Zaten yazılımın başka bir amacı da budur. Sorunun yazılım kaynaklı olup olmaması ve bir daha yaşanmaması konusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Yazılımlarınız, SSH dışında firmanın diğer birimlerini de kapsayabilir mi?

Her departmanı kapsayabilir. Framework'ün SSH'den bağımsız olarak tasarlanmasındaki mantık da budur aslında. Şu an için konsantre olduğumuz alan, satış sonrası hizmetlerdir, fakat satış veya başka bir departman söz konusu olursa bunların üzerinde de çalışabiliriz.

Bir firma yazılım konusunda size başvuracak olursa, onlarla da sıfırdan mı başlayacaksınız? Yoksa sahip olduğunuz altyapı üzerinde birtakım düzenlemeler yaparak mı devam edeceksiniz?

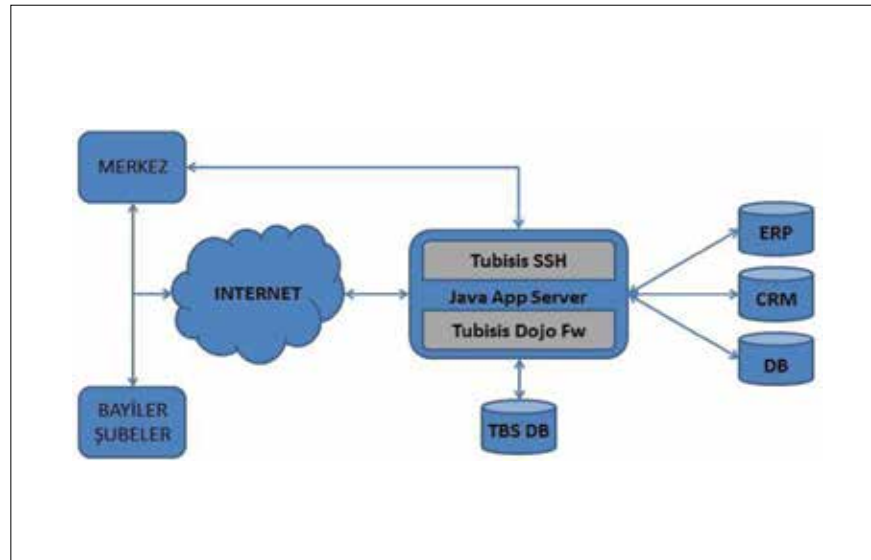
İki türlü de gerçekleştirebiliriz. Örneğin SİF İş Makinaları'ndaki bir modül, başka bir firmayla uyum göstermeyebilir. Dolayısıyla bazı kodlar sabit kalır, diğer kodlar üzerinde düzenlemeler yapabiliriz. Buna da customization (uyarlama) denmektedir. Ya da bir firma, kendi hayal güçleri kapsamında yeni bir modülle bizden bir talepte bulunabilir. Bu sefer de sıfırdan yazılım gerçekleştirebiliriz. Fakat sıfırdan yazmak demek, en temele inmek anlamına gelmez. Framework size birtakım kolaylıklar sağlıyor. User (kullanıcı), login (giriş),

güvenlik, dil desteği gibi konular sabit kalır, onun üzerine uyarlamalar yaparsınız. Bu konuda lego parçalarını örnek olarak verebiliriz. Legoda aynı parçalarla vapur, araba gibi araçlar yapabilirsiniz ama asıl maharet o parçaları bir araya getirebilmektir. Biz de modüller ve modüller arasında abstraction (soyutlama) yapmaya çalışıyoruz. Teknolojiye uyum sürecinde zorluklar yaşanmaması için katmanlı bir yapı oluşturuyoruz. Bunu oluşturduktan sonra da üstyapı, ihtiyaca göre değişiklik gösterebiliyor.

İş makineleri sektörüyle ilgili tecrübenizle paralel olarak hedefleriniz nelerdir?

Biz bu sektörün bilişim ortağı olmak istiyoruz. Bizi, kendi firmalarındaki IT-Information Technologies (Bilgi Teknolojileri) departmanı gibi

görmelerini istiyoruz. Böyle bir durumda firmalara katkımız büyük oluyor. O firmanın departmanı gibi çalışıyoruz fakat ayrı bir firmayız. Böylece firmanın teknik olarak bir eğitim alması veya ürün geliştirmesine gerek kalmıyor. Tübis'te herkes farklı bir konu üzerinde çalışıyor, bu sayede iyi bir altyapı ve ürün ortaya çıkıyor. Öte yandan biz kurulduğumuz günden beri satış ya da pazarlamaya değil sürekli üretime odaklandık. Ortaya çıkan ürünü pazarlama konusunda biraz zayıf olduğumuzu düşünüyoruz ve bu konuda kendimizi geliştirmeye çalışıyoruz. Bu kapsamda bir diğer hedefimiz de inşaat firmalarına yönelmektir. Ürün geliştirmeye her zaman devam edeceğiz ama satış ve pazarlama konuları da geliştirmek istediğimiz alanlar arasındadır. **fm**



İnşaatın tüm yükü araçlarınızın üstünde, araçlarınıza tam destek Petrol Ofisi 360 Derece Hizmet Paketi'nde.

İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi'yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: (0212) 329 19 19 madeniyag@poas.com.tr







Küresel iş ve inşaat makineleri pazarında kartların yeniden dağıtıldığı bir dönem yaşıyor. Dünyanın terazisi tekrar diğer tarafa dönüyor.

Küresel pazarda dengeler tekrar değişiyor

2008 yılında başlayan ve etkileri uzun süre devam eden küresel ekonomik kriz döneminde makine üretici firmalar için kurtarıcı olan Çin ve gelişmekte olan pazarlar durgunluğa girerken, bu sefer Kuzey Amerika ve Avrupa pazarları tekrar canlanmaya başladı. Ancak buralarda da henüz çok istikrarlı bir çıkış yaşanmıyor. Dünyanın en büyük iş ve inşaat makineleri pazarı olan Çin'e büyük yatırımlar yapan firmalar şimdi buradaki maliyetlerini azaltmanın yollarını arıyorlar.

Yılın ikinci 3 aylık dönemine ilişkin olarak açıklanan rakamlar, firmaların satışlarını değil belki ama karlılıklarını artırdığını gösteriyor. Genel beklenti 2014'ün 2013'e paralel veya birkaç puan altında gerçekleşmesi yönünde görünüyor. Sektörün önde gelen bazı firmalarının değerlendirmeleri aşağıda sizinle paylaşıyoruz.

CATERPILLAR®

Caterpillar, azalan satışlarına rağmen kârlılığını arttırdı

2014 yılının ikinci üç aylık dönemindeki satış ve gelirleri, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3,2 azalarak 14,15 milyar dolar olarak gerçekleşen Caterpillar'ın hisse başına kârlılığı ise yüzde 8 arttı.

Caterpillar Başkan ve CEO'su Doug Oberhelman, ticari faaliyetlerdeki çeşitlilik ve belirlenen stratejinin uygulanmasındaki başarı ile birlikte güçlü nakit akışı ve bilançonun finansal sonuçları olumlu etkilediğini belirtti. Oberhelman,

madencilikteki yavaşlamanın sürmesine rağmen inşaat, enerji ve taşımacılık segmentlerindeki olumlu gelişmelerin kârlılıklarını olumlu yönde etkilediğini sözlerine ekledi.

Caterpillar, bu dönemde inşaat segmentine yönelik küresel satışlarını yüzde 11 oranında arttırdı.

2014 geneli için satış ve gelir beklenti aralığını daraltan firma, 54 - 56 milyar dolar seviyesinde bir ciro hedefliyor. Daha önce açıklanan ciro beklentisi 53,2 - 58,8 milyar dolar aralığındaydı. Ciro beklentisindeki hafif azalmanın Çin, CIS, Afrika ve Orta Doğu bölgelerindeki inşaat segmentinde yaşanan azalmadan kaynaklandığı belirtildi.

KOMATSU

Komatsu, satışlarıyla birlikte kârlılığını da geliştirdi

Bu dönemdeki net satışlarını yüzde 1,1 arttırarak 4,49 milyar dolar ciro sağlayan Komatsu, faaliyet karını ise yüzde 21,1 gibi yüksek bir oranda arttırdı.

Firmadan yapılan açıklamada, madencilik segmentinden gelen talep ve satışlarındaki azalmayla birlikte Çin'deki daralan iş makinesi pazarının olumsuz etkilerinin, Avrupa ve diğer bazı bölgelerdeki iş makinesi satışlarında yaşanan artışla dengelendiği belirtildi. Otomobil



MOBA® ile kusursuz yollar!



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

ASCENDUM
Makina

www.ascturk.com

İletişim: (0216) 581 80 00

TRP
Türkiye Yedek Parça
Pazarlama

üretimindeki artışın da endüstriyel segmente olan satışları önemli oranda arttırdığı vurgulandı.

2014 geneli için satış beklentisini değiştirmeyen firma yaklaşık 18,8 milyar dolarlık bir ciro hedefliyor.

HITACHI

Hitachi, ticari verimliliğe ve küresel yönetim destek planına odaklandı

Küresel pazarda büyüme yaşanmayan bu dönemde global yönetim destek planını uygulamaya ve ticari verimliliğini geliştirmeye odaklanan Hitachi İş Makineleri (HCM – Hitachi Construction Machinery), geçen yılın aynı dönemine kıyasla satışlarını yüzde 0,6 arttırarak 1,83 milyar dolara taşıdı. Firma aynı dönemdeki faaliyet karını ise yüzde 21,1 oranında arttırdı.

HCM'nin bu dönemdeki satışları Kuzey ve Güney Amerika genelinde yüzde 1,7, Avrupa'da yüzde 25,5 ve Rusya-CIS-Afrika-Ortadoğu genelinde yüzde 49,7 artarken; Asya ve Okyanusya'da yüzde 8,8, Çin'de yüzde 18,7 ve Japonya'da ise yüzde 2,8 oranında azaldı.

2014 geneli için beklentilerini de revize eden HCM; Çin, Asya ve Okyanusya'daki ekskavatör talebinin azalma eğilimini sürdürmesi sebebiyle daha önce 210 bin adet olarak tahmin edilen ekskavatör satışlarının yüzde 9 azalarak 193 bin adet olmasını öngörüyor. Firma, madencilik makinelerine olan talebin de kısılan yatırımlarla birlikte azalmaya devam etmesini bekliyor.



Wacker Neuson, kompakt ekipman satışlarını yüzde 13 arttırdı

Oldukça hareketli bir ilk 3 ay geçiren Münih merkezli hafif ve kompakt ekipman üreticisi Wacker Neuson'un küresel satışları yılın ikinci 3 aylık dönemde geçen seneye paralel bir seyir izledi. Bu dönemde 328,4 milyon Euro ciro sağlayan firmanın faaliyet karı ise yüzde 41 oranında artarak 41,3 milyon Euro'ya ulaştı.

Wacker Neuson CEO'su Cem

Peksağlam, Avrupa ve Kuzey Amerika'daki satışlarının arttığını, buna karşın azalan talep ve para birimlerindeki dalgalanmalar sebebiyle Güney Amerika ve Asya Pasifik bölgelerindeki satışlarının beklentilerinin altında kaldığını belirtti.

Yüzde 13 oranında artan kompakt ekipman satışları ciroyu olumlu yönde etkiledi. Hafif ekipman satışları ise azalan talebe bağlı olarak yüzde 5 azaldı.

Başarılarının, Wacker Neuson Group'un küresel satış kanallarını yeni pazarlara doğru genişletme ve mevcut pazarlardaki etkinliği artırma stratejisi ile desteklendiğini belirten Cem Peksağlam şunları söyledi: *"Weidemann ve Kramer markalı ürünlerimiz de pazarda oldukça iyi bir gelişim gösteriyor. Buradaki başarımız, yenilikçi ürünlerimizin tarım sektörünün her geçen gün artan verimlilik ve üretkenlik ihtiyaçlarını karşılamasından kaynaklanıyor. Tarıma yönelik ekipman satışlarımızın çift haneli oranlarla büyüyor olması doğru yolda olduğumuzu gösteriyor."*

Kalan döneme ilişkin iyimser bakışını sürdüren firma, yıl geneli için daha önce açıkladığı 1,25 – 1,30 milyar Euro ciro hedefini değiştirmede. Haziran ayı sonu itibarı ile alınan kompakt ekipman siparişlerinin geçen yılın yüzde 30 üzerinde olması da firmadaki moralleri yükseltti.



POWER TK

Perkins®
THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

Perkins Orijinal Yedek Parça ile işinizi şansa bırakmayın.

- Yüksek kalite
- Maksimum güvenlik
- Marka garantisi
- Uzun kullanım ömrü
- Sürekli gelişim
- Seri üretimde kullanılan parçalarla %100 uyumluluk

Perkins Türkiye Yetkili Distribütörü; Power TK Makina Serv. San. ve Tic. A.S.

Yukarı Dudullu Organize Sanayi Bölgesi İmes Sanayi Sitesi E Blok 501 Sok. No:43 34774 Ümraniye / İstanbul
Tel: 0216 5945959 Fax: 0216 5945594 E-mail: info@powertk.com.tr Web: www.powertk.com.tr



Volvo, zayıflayan Çin pazarını Avrupa ve Kuzey Amerika satışlarıyla dengeledi

Yılın ilk 3 ayında yüzde 10 artan Volvo'nun küresel iş makinesi satışları, keskin şekilde düşen Çin pazarının etkisiyle yılın ikinci çeyreğinde yüzde 9 azalarak yaklaşık 2,12 milyar dolar (14.625 milyon SEK) olarak gerçekleşti.

Volvo'nun bu dönemdeki satışları Kuzey Amerika'da yüzde 25 ve Avrupa'da yüzde 11 artmasına rağmen Çin'in de içinde bulunduğu Asya'da yüzde 31 azaldı.

Bu dönemin bilançosunun Çin'deki kayda değer düşüşle şekillendiğini belirten Volvo Construction Equipment Başkanı Martin Weissburg, **"Düşüş çok ani ve hızlı şekilde gerçekleşti. Buna rağmen en hızlı şekilde önlemlerimizi alarak üretim ve stok seviyelerimizi taleple dengeli hale getirdik. Gelişmiş ülke pazarlarındaki durum çok daha parlak görünüyor. Yeni ürünlerimizle bu pazarlardaki etkinliğimizi güçlendiriyoruz."** dedi.

Volvo'nun ilk 6 ay genelindeki küresel satışları ise geçen yıla paralel şekilde yaklaşık 4,06 milyar dolar olarak gerçekleşti.



satışları yüzde 2, ağır ekipman satışları yüzde 10 azaldı. CNH'in küresel pazar payı ise değişmedi.

CNH, satışlarında önemli bir paya sahip olan Kuzey Amerika ve Avrupa pazarlarındaki canlanmaya bağlı olarak gelecek talebe cevap verebilmek amacıyla üretim seviyesini satışlarının yüzde 12 üzerinde tutuyor.



Cummins, Kuzey Amerika'daki satışlarının etkisiyle büyüdü

2014'ün ikinci çeyreğindeki küresel satışlarını yüzde 7 artıran Cummins, yaklaşık 4,8 milyar dolarlık bir ciroya ulaştı. Firmanın Kuzey Amerika'daki satışları yüzde 14 artarken, uluslararası pazarlardaki satışları ise yüzde 1 azaldı. Çin'deki güçlü talebin zayıf Meksika, Brezilya ve Hindistan satışlarıyla dengelendiği, artışta özellikle Kuzey Amerika'daki yol araçları pazarının büyümesinin etkili olduğu belirtiliyor.

Firmanın bu dönemdeki motor segmenti satışları yüzde 3 artarak 2,7 milyar dolar, komponent segmenti satışları yüzde 15 artarak 1,3 milyar dolar, güç üretim sistemleri segmenti satışları yüzde 9 azalarak 743 milyon dolar ve dağıtım segmenti satışları ise yüzde 30 artarak 1,2 milyar dolar olarak gerçekleşti.



Terex, 2014 geneli için beklentilerini değiştirmede

Kamyon grubunun Volvo'ya satan Terex, yılın bu dönemindeki küresel satışlarını yüzde 10,4 arttırarak 2,06 milyar dolar ciro sağladı.

Terex Başkan ve CEO'su Ron DeFeo, yılın ilk 6 aylık döneminin faaliyet alanı ve bölgesel anlamda önemli değişiklikler gösterdiğini belirterek, **"Personel yükseltici platform alanında oldukça güçlü bir dönem geçirdik. Bu dinamizmin yılın kalan bölümünde de sürmesini bekliyoruz. Vinç segmentimizde de gelişim sürüyor. Geçen çeyrek içerisindeki satışlarımız rezervasyonlarla başa baş olarak gerçekleşti."**



FARKLI YÜKSEKLİKLERE



FARKLI ÇÖZÜMLER



Satış ve Kiralama



Eğitim



Ekipmanlar



Servis



+90 224 241 30 90

Müşteri iletişim hattı

www.upmakine.com

up@upmakine.com

BOSB Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No.11 Nilüfer / Bursa / Türkiye



Alınan yeni siparişler ise geçen yılın yüzde 12 üzerindedir. İnşaat, malzeme taşıma ve liman çözümleri segmentlerindeki satışlarımız da beklentilerimiz yönünde gerçekleşti. Coğrafi olarak değerlendirecek olursak, yüzde 35 büyüyen Batı Avrupa ve yüzde 15 büyüyen Kuzey Amerika büyümenin lokomotifleri oldular. Dünyanın geri kalanı ise aynı performansı göstermedi.” dedi.

Terex 2014 geneli için daha önce açıkladığı ciro tahminini değiştirmeyerek 73 – 7,5 milyar dolar bandında tuttu.



Manitowoc, 2014 hedeflerini revize etti

Manitowoc’un ikinci çeyrekteki vinç satışları geçen yıla kıyasla yüzde 6,4 azalarak 606,1 milyon dolar mertebesinde gerçekleşti. Bu dönemde aldığı siparişler yüzde 19 azalarak 491 milyon dolar olan firmanın ilk 6 ay genelinde aldığı siparişler ise geçen yılın yüzde 6 üzerinde bulunuyor.

2014 yılı geneli için ciro beklentisini hafif aşağı yönde revize eden firmanın Başkanı ve CEO’su Glen E. Tellock, **“Yılın ikinci 3 ayındaki vinç satışlarımız, Kuzey Amerika’da paletli bomlu ve zor zemin vinçleri pazarında devam eden ekonomik baskıdan, Latin Amerika ve Asya-Pasifik bölgelerindeki yavaşlamadan ve Rusya’da devam eden projelerdeki gecikmelerden olumsuz etkilendi. Önümüzde gelişme yönünde büyük bir potansiyel var. Biz pazardaki fırsatları en iyi şekilde değerlendirmek için stratejimizden taviz vermeden yolumuza devam ediyoruz.”** dedi.



Deutz, gelirlerini yüzde 10,3 arttırdı

Dizel motor üreticisi Deutz, 2014’ün ikinci çeyreğindeki cirosu geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 10,3 oranında artarak 410,7 milyon Euro’ya ulaştı. Firma, artan kapasite



PALFINGER

Palfinger, 1 milyon Euro’luk ciroya koşuyor

kullanım oranına bağlı olarak faaliyet karını da (20,1 milyon Euro) ikiye katladı.

Deutz, bu 3 aylık dönemdeki motor satış adedini yüzde 10 arttırarak müşterilerine toplam 54 bin 622 adet yeni motor teslim etti. Ancak alınan yeni siparişler geçen aya göre (414,2 milyon Euro) kayda değer şekilde azalarak 332,6 milyon Euro’ya geriledi.

Geçen yılın yüzde 13,8 üzerinde olan ilk 6 aylık 753,4 milyon Euro’luk cirodaki artışın firmanın faaliyet gösterdiği tüm bölgelerde (EMEA – Amerika – Asya & Pasifik) benzer şekilde gerçekleştiği kaydedildi.

Ticari araçlarda ve denizcilikte kullanılan kaldırma ekipmanları konusunda uzmanlaşan Palfinger, yüzde 13,7 büyümeye sağladığı yılın ilk 6 aylık döneminde 540,1 milyon Euro ciro sağladı.

Satışlarının yaklaşık yüzde 70’ini Avrupa’da gerçekleştiren firma, yılın kalan döneminde de kısmi bir büyümeye bekliyor. Firma yöneticileri, yılı çift haneli bir büyümeye rakamı ve tarihinde ilk kez 1 milyar Euro üzerinde bir ciroyla kapatmayı hedefliyorlar. **fm**



Yeniye yaratan Doosan Ailesi...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.

www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr



Bizce size de bir TELEHANDLER gerek...

Hayatın her alanında olduğu gibi iş makinelerindeki evrim de hız kesmeden devam ediyor. Kullanıcıların her geçen gün değişen, artan ve çeşitlenen ihtiyaçları makinelere doğrudan yansıyor. Bazıları eski popülerliğini kaybederek piyasadan çekilirken; daha güçlü, daha hızlı, daha ekonomik, daha verimli ve daha çok amaçlı kullanılabilenler ön plana çıkıyor. İşte telehandlerlar da bu yeni nesil makineler arasında dikkat çekiyor.

TELEHANDLER DOSYASI



İnşaattan tarıma, madencilikten endüstriyel uygulamalara kadar geniş bir kullanım alanına sahip olan bu araçlar dünya genelinde olduğu gibi ülkemizde de hızla yaygınlaşıyor. AEM (American Equipment Manufacturers) rakamlarına göre küresel telehandler pazarı 2008 yılında zirve yaparak 39 bin adede ulaştıktan sonra ekonomik krizi takip eden yıllarda 20 ila 30 bin adet bandında değişti. Makineleşmenin yaygın olduğu gelişmiş ülkelerde yoğunlaşan bu satışların yüzde 60'ının Batı Avrupa'da, yüzde 20'sinin Kuzey Amerika'da ve kalan kısmının ise Güney Amerika, Orta Doğu, Afrika ve Avustralya'da gerçekleştiği tahmin ediliyor. Yapılan araştırmalara göre 2013-2018 döneminde pazarın yıllık bazda yaklaşık yüzde 8 oranında artması öngörülüyor.

İnşaat, tarım ve geri dönüşüm sektörlerinde yoğunlaşan Türkiye'deki telehandler satışları da yıllar içerisindeki istikrarlı artışını

YILLAR	TÜRKİYE TELEHANDLER SATIŞLARI (yıl/adet)
2005	110
2006	170
2007	200
2008	176
2009	180
2010	155
2011	315
2012	337
2013	395

sürdürerek son olarak 2013 yılında 395 adede ulaştı.

Telehandlerları cazip kılan nedir?

Bir forklift ile bir vincin özelliklerini bir arada sağlayan telehandlerlara Türkçe'de tam olarak karşılık gelen bir isim bulunamıyor olması da çok amaçlı kullanımını teyit ediyor sanki. Teleskopik forklift, teleskopik yükleyici, teleskopik taşıyıcı, vb.

İleriye ve yukarıya doğru uzanabilen tek bomu olan telehandlerlar, hemen her türlü zemin koşulunda kolayca hareket imkânı sağlayan bir yürüyüş sistemine sahip bulunuyor. Ayrıca üzerine uygulanabilen kepçe, balya atışmanı, çalışma platformu, süpürge atışmanı ve vinç gibi daha birçok araç ile birlikte her çeşit yükün 30 metreye varan yüksekliğe kadar taşınması, depolanması, istiflenmesi ve yüklenmesine olanak sağlıyor.

Farklı uygulamalar için çeşitli modeller

Uygulama alanına göre özellikleri farklılık gösteren telehandlerlar temelde üst yapının sabit veya

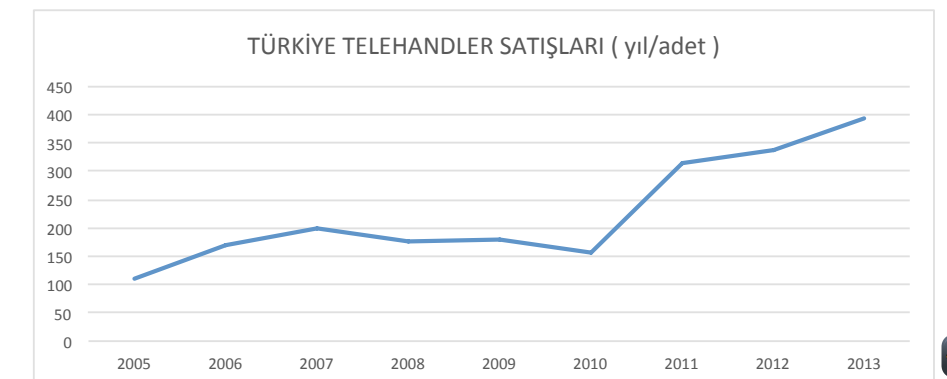
hareketli olmasına göre düz şasili ve rotasyonlu olarak ayrılıyor. Bu ana kategoriler kapsamında kullanım alanına göre birçok farklı model seçeneği de sunuluyor ve üzerlerinde o işe göre özel bazı ekipman ve özellikler bulunabiliyor. En temel performans kriterleri ise kaldırma yüksekliği ve yük taşıma kapasitesi olarak ifade ediliyor.

Pazarın büyük bir bölümünü oluşturan düz şasili telehandlerlar, 5 metreden 18 metreye kadar kaldırma yüksekliği ve 6 tona kadar yük taşıma kapasitesine sahip bulunuyor. Tarımda ve geri dönüşüm tesislerinde genellikle erişim yüksekliği 9-10 metreye kadar olan modeller kullanılıyor. İnşaatlarda kullanılan telehandlerlar yüksekliğe ve kaldırma kapasitesine göre değişkenlik gösteriyor.

Asgari 14 metrelik erişim yüksekliğinden başlayan rotasyonlu modeller, oldukları yerde 360 derece dönebildikleri için özellikle bina inşaatları ve endüstriyel yapı uygulamalarında sanki birer vinç gibi kullanılıyorlar. Kullanımı 20-25 metrelik modellerde yoğunlaşan bu kategoride 30 metreyi bulan seçenekler de sunuluyor.

Artık yük kapasitesi 35 tonu bulan modeller var

Kullanım alanındaki çeşitliliği fark eden üreticiler sadece daha uzun değil, daha yüksek taşıma kapasitesine sahip modeller geliştirmeye devam ediyorlar. Standart modellerde 6 tona kadar olan kaldırma kapasitesi artık günümüzde 40 ton sınırlarını zorluyor. Sektörün bilinen markalarından Manitou, MHT10225 modeli 22,5 ton azami taşıma kapasitesi sağlıyor. Türkiye'de henüz bir satış kanalı olmadığını gördüğümüz İtalyan Magni markası



bu alanda lider görünüyor. Firma, HTH 35.12 modeli 35 ton gibi yüksek bir kapasite sunuyor. Makinenin azami erişim yüksekliği olan 11,7 metredeki taşıma kapasitesi dahi 18 tonu buluyor. Bu makineler inşaat ve maden sahalarında büyük ve ağır görevler üstlenebilirler.

Temel seçim kriterleri ve performans

Bir telehandler alırken öncelikle yapılacak işin ihtiyaçlarının doğru şekilde belirlenmesi gerekiyor. Ayrıca bu sadece yükseklik ve yük kapasitesi olarak da düşünülmemelidir. Yük kaldırma amacıyla alınan bir telehandler kazı yapmak için doğru bir araç olmayabilir. Dar alanlarda gereğinden büyük bir makine ile hareket etmek daha zor olacaktır.

Markaya ve modele göre değişmekle birlikte bazı özellikler isteğe bağlı olarak sunulabiliyor. Mesela bazı ataşmanların kullanımı makine üzerinde ek hidrolik hat olmasını gerektiriyor. Bozuk zeminlerde öndeki yükün daha dengeli taşınması için sarsıntısız sürüş sistemi (ride control) büyük avantaj sağlıyor. Şanzımanı boşa alma (transmission disconnect) özelliği, gerektiğinde tüm gücün bom performansını arttırmak için kullanılmasına imkân sağlıyor.

Yürüyüş ve çekişin ön plana çıktığı modellerde mekanik, yük ve yüksekliğin ön plana çıktığı modellerde hidrostatik şanzıman tercihi yapılabilir. Hidrolik pompanın kapasitesi, kullanılan ataşmanların gücünü olduğu kadar bomun açılıp kapanma süresini, dolayısıyla yapılan işin hızını doğrudan etkileyebilir.

Yükseklik ve aşırı yük riskinden dolayı güvenlikle ilgili özellikler makineler üzerinde genellikle standart olarak bulunuyor. Yukarıdan düşen nesnelere ve devrilmeye karşı dayanıklı kabin tercihi yapılmalıdır.

Makinelerin birçoğunda 3 farklı dönüş modu bulunuyor. Bir otomobil gibi hızlı hareket ederken ön tekerden dönüş, keskin dönüş imkânı veren dört tekerden dönüş (ön ve arka tekerler ters yönde) ve dar alanlarda hareket kabiliyetini arttıran yengeç yürüyüş (ön ve arka tekerler aynı yönde).

Operatörün konforu, verimini doğrudan etkiliyor. Mekanik kontrollerin yerini alan servo kontroller daha az yorgunluk ve hassas kullanım hassasiyeti sağlıyor. Yine havalı koltuk, klima ve görüş açısı gibi özellikler ön plana çıkıyor.

Bütün bunlar çerçevesinde bir telehandlerden güvenli bir şekilde yüksek performans sağlamak için makinenin özelliklerini iyi bilmek ve yükün ağırlık merkezine her an hâkim olmak gerekiyor.

Türkiye'de bu alanda faaliyet gösteren belli başlı markaları sizin için inceledik...



HAULOTTE

Türkiye'de Acarlar Makine tarafından pazara sunulan Haulotte'in telehandler ürün grubunda 7 farklı model bulunuyor. Firma, kısa bir süre önce 10 metre kaldırma yüksekliğine sahip 3 yeni kompakt ürününü piyasaya sürmüştü. 3,2 ton, 3,5 ton ve 4 ton kapasiteli bu üç yeni model, kompakt boyutları ve yeni bom tasarımı ile daha geniş görüş açısı ve daha kolay bakım imkânı sağlıyor. HTL3210 ve HTL4010 modellerinde denge ayakları, HTL3510 modelinde ise ±10 derecelik gövde düzleme fonksiyonu standart bir özellik olarak bulunuyor.

Yüksek verimlilik

Arka aksın kilitlenip şasinin sertleştirilmesiyle ideal denge sunan bütün Haulotte telehandler modelleri, yüksek çıkış gücüne sahip dizel motorları sayesinde yük kaldırma ve yere koyma uygulamalarında yükseklik ve mesafe ne kadar olursa olsun azami hassasiyetle çalışabiliyor. Yol ve saha modlarının iyi şekilde tanımlanmış olması, olası bir karmaşıklıkla önleyerek güvenli

manevra yapılmasını sağlıyor. Yol modundayken denge ayaklarının istem dışı olarak inmesini otomatik olarak engelliyor. Bu gibi özellikleri ve ışıklı-sesli ikazları, kullanıcının aklı geride kalmadan tamamen kendi işine odaklanabilmesini sağlıyor.

Haulotte telehandlerlar, oldukça hızlı ve kolay şekilde değiştirilebilen geniş ataşman seçenekleri ile tüm ihtiyaçlara uygun çözümler sunuyor. Makinelerin güçlü şasi yapıları ve yüksek denge özellikleri oldukça geniş yük toleransı veriyor. Bu da, daha yüksek verim (daha ileri, daha yüksek, daha fazla yük) anlamına geliyor.

Haulotte HTL4017

Haulotte telehandler ürün grubundaki en yüksek erişim kapasiteli model olan HTL4017, 4 tonluk kaldırma kapasitesine ve 17,2 metrelik azami erişim yüksekliğine sahip. 12,85 metreye kadar yatay erişim sağlayan bu model, kompakt ölçüleri sayesinde yüksek manevra kabiliyeti ile dikkat çekiyor.



Haulotte

	HTL3210	HTL3510	HTL4010	HTL3614	HTL3617	HTL4014	HTL4017
Azami yük kapasitesi	3,2 ton	3,5 ton	4 ton	3,6 ton	3,6 ton	4 ton	4 ton
Azami yükseklik	10 m	9,8 m	10 m	13,6 m	16,7 m	13,6 m	17,2 m
Azami yükseklikteki kapasite	2,5 ton	2 ton	2,5 ton	3 ton	2,5 ton	3 ton	2,5 ton
Azami yatay erişim	7,2 m	7,2 m	7,2 m	9,8 m	12,85 m	9,8 m	12,85 m
Kapalı halde uzunluk	4,96 m	4,96 m	4,96 m	6,43 m	6,56 m	6,47 m	6,76 m
Genişlik	2,26 m	2,26 m	2,26 m	2,43 m	2,43 m	2,43 m	2,43 m
Kapalı halde yükseklik	2,38 m	2,42 m	2,42 m	2,60 m	2,60 m	2,67 m	2,67 m
Ağırlık	7.850 kg	8.500 kg	8.600 kg	10.710 m	11.600 kg	11.400 kg	12.100 kg



CATERPILLAR®	TH337C	TH414C	TH417C
Azami yük kapasitesi	3,3 ton	3,7 ton	4 ton
Azami erişim yüksekliği	7,3 m	13,7 m	17,3 m
Azami yükseklikteki kapasite	2,0 ton	3,0 ton	3,0 ton
Çalışma ağırlığı	7.045 kg	10.205 kg	12.440 kg

CATERPILLAR

İş makineleri alanında dünyanın en geniş ürün yelpazesine sahip olan Caterpillar, telehandler grubunda da çeşitli uygulama alanları için farklılaştırılmış çok sayıda model sunuyor. Markanın Türkiye distribütörü olan Borusan Makina ve Güç Sistemleri, pazarın ihtiyaçları doğrultusunda müşterilerine Cat Telehandler modelleri ile cevap veriyor. En çok kullanılan modeller arasında ise TH337C, TH414C ve TH417C sayılabilir.

Caterpillar telehandlerlar, kullanıcılara daha verimli ve kârlı şekilde çalışma imkânı sağlayan yenilikçi makineler olarak tanınıyor. Bu makinelerin sağladığı yüksek üretim, düşük işletme maliyeti ve azami verimlilikleri ile Avrupa pazarının en çok satılan ve yakıt tasarrufunda birinci sırada gelen makineleri arasında bulunduğu ifade ediliyor.

İhtiyaç duyulan gücü ve hızı Cat motordan alan her üç modelde de 4 hızlı powershift şanzıman bulunuyor. Motor gücünü anında yönlendiren şanzıman kesme düğmesi ile çoklu yağ pompalarının bileşimi, hidrolik döngü sürelerini hızlandırıyor. Yüke duyarlı hidrolik sistem, hızlı bom hareketleri, dar dönüş çapı ve tek elle kullanılabilen joystick levye ise toplam iş verimini artırıyor.

Yerden yüksekliğin fazla olması, sürekli dört tekerden çekiş ve limited slip özellikli diferansiyeller en bozuk zeminlerde çalışabilmeyi mümkün kılıyor. Uzun aks mesafesinin doğru ilerleme esnasında sağladığı yüksek denge ve makinenin yüksek manevra kabiliyeti, operatörün zorlu koşullarda dahi hassas sürüş yaparak daha hızlı iş çevirim sürelerine imza atmasına taban yaratıyor.

Motor, şanzıman ve hidrolik sistem için ayrı radyatörlerin bulunduğu özel soğutma bölümü (square wave core), en tozlu ve kirli ortamlara bile tıkanmayan özel bir tasarımla geliştirilmiş.

Borusan Makina'dan konu ile ilgili olarak yapılan açıklamada; telehandlerların Türkiye'de genel



inşaat alanlarında, çok katlı AVM ve konut projeleri, günlük inşaat ve hafriyat projeleri, endüstriyel alanlarda limanlar ve lojistik uygulamaları, tarım alanlarında ise çiftçilik, besicilik, tahıl ambar ve depolarında yükleme ve uzanma ihtiyacı olan her alanda kullanılmakta olduğunu belirtti. Açıklamada ayrıca Türkiye'deki telehandler kullanımının Avrupa ülkelerine kıyasla yüzdesel anlamda henüz oldukça düşük olduğu, ancak artan şehir içi şantiyeleri, gelişen tarım faaliyetleri ve endüstriyel uygulamalar ile birlikte her geçen gün yaygınlaştığı ifade edildi.



MERLO

1964 yılında kurulan ve alanında İtalya'nın önde gelen üreticileri arasında yer alan Merlo'nun ürün hattında telehandler, personel platformu ve beton mikserleri bulunuyor. Üretiminin yüzde 90 gibi büyük bir bölümünü kendi tesislerinde gerçekleştiriyor olmasıyla dikkat çeken firma sadece yüzde 10 oranda dış alım yapıyor.

Ürün hattında, inşaat sektörüne yönelik Panoramic ve Roto serisi ve DBM beton mikserleri, tarıma yönelik Turbofarmer ve Multifarmer grubu, MPR personel platformları ile yaklaşık 50 farklı ürün bulunuyor. Panoramic serisi, 33 farklı modelden oluşuyor. Yükleme kapasitesi 10 tona, kaldırma yüksekliği ise 18 metreye kadar ulaşabilen bu modellere ek olarak, tarıma yönelik Turbofarmer grubunda ise 16 farklı model bulunuyor.

Koza İş Makinaları'nın Türkiye temsilciliğini yaptığı Merlo, Roto serisi kule dönüşlü telehandlerlar ile özellikle köprü ve tünel projeleri gibi erişimin zor olduğu şantiyelerde etkin çözüm sağlıyor.

Merlo'nun ürün hattında bulunan 10 farklı kule dönüşlü Roto

telehandler modeli, 6 tona varan yükleme kapasitesi ve 30 metreye varan kaldırma kapasitelerine sahip bulunuyor. Tüm Roto modelleri 360 derece kule dönüşü yapabiliyor. Roto Serisi, aynı zamanda bir vinç, platform ve forklift olma özelliğiyle çok amaçlı olarak kullanılabilir.

Roto MCSS serisi, operatör konforunu ön planda tutuyor. 25 metre ve üzeri modellerde kabin 18 dereceye kadar hidrolik olarak yatabiliyor ve böylece operatörün sorunsuz yük takibi yapmasını sağlıyor. Böylelikle hata riski de azaltılmış oluyor. Merlo'nun kule dönüşlü telehandler modellerinde ön plana çıkardığı, Space11 ve XA kalıp yerleştirme ataşmanları ile etkili çözümler sunuyor.

Space11, bağlı olduğu Merlo'nun azami erişimine dikeyde 11 metre, yanal ve yer seviyesi altında 8 metre ekstra erişim imkânı sağlıyor. Space11 sayesinde Roto, diğer özelliklerine ek olarak yanal çalışabilen bir asansör vazifesi de görebiliyor.

XA kalıp yerleştirme ataşmanı ise XA kalıplarının yerde montajının tamamlanarak, aynı makineye

bağlı personel platformu aracılığı ile sorunsuz ve iş güvenliği yüksek bir şekilde yerleştirilmesi ve sabitletmesini sağlıyor.

Space11 ve Merlo üretimi personel platformlarının en önemli özelliğinin ise tüm işlemlerin uzaktan kumanda ile platform üzerinden yapılabilir olması olarak gösteriliyor.

Koza İş Makinaları Genel Müdürü Burak Öztoygur, Merlo'nun avantajlarını şöyle özetliyor: **"Makinelerimizde kullanılan Merlin yönetim sistemi üzerinde tüm veriler gerçek zamanlı olarak görülebiliyor; hatta rutin yapılan işler, hafızaya alınarak otomatik olarak tekrarlanabiliyor. Bu sayede verimlilik artarken, maliyetler çok daha sağlıklı kontrol edilebiliyor. Dizayn ve mühendislik de dâhil olmak üzere tamamı kendi üretimi olan geniş orijinal ataşman seçenekleri ile beraber değerlendirildiğinde Merlo, konvasiyonel çözümlere oranla çok daha verimli çözümler sunuyor."**



	R40.26 MCSS	R40.30 MCSS	R60.24 MCSS
Maksimum kaldırma kapasitesi	4.000 kg	4.000 kg	6.000 kg
Maksimum yükseklik	26 m	29.20 m	23.99 m
Maksimum yükseklikteki kapasite	1.500 kg	1.500 kg	3.000 kg
Maksimum öne uzanma	22.90 m	25.50 m	20.33 m
Maksimum öne uzanmada kapasite	150 kg	400 kg	850 kg
Çalışma ağırlığı	10.050 kg	19.200 kg	18.750 kg

MST	ST 7.40	ST 9.35	ST 17.30
Azami yük kapasitesi	4,0 ton	3,5 ton	3 ton
Azami erişim yüksekliği	6,35 m	8,7 m	16,3 m
Azami yükseklikteki kapasite	3,2 ton	2,6 ton	1,2 ton
Azami yatay erişim	3,30 m	4,9 m	12,3 m
Azami yatay erişimdeki kapasite	1,0 ton	0,7 ton	0,7 ton
Motor gücü	100 hp	100 hp	100 hp
Hidrolik debi	100 lt/dak	100 lt/dak	100 lt/dak
Çalışma ağırlığı	7.360 kg	9.980 kg	12.220 kg

MST

Türkiye'nin ilk ve tek yerli telehandler üreticisi olan Sanko İş ve Tarım Makinaları, makinelerini Gaziantep'teki 40 bin metrekare kapalı alana sahip fabrikasında üretiyor. Firmanın ürün hattında, tasarımı Türk mühendislerce yapılan 7-17 metre arası azami kaldırma yüksekliği ve 3-4 ton arası azami kaldırma kapasitesine sahip toplam 7 farklı model bulunuyor. ST 7.40, ST 8.35, ST 9.35, ST 9.40, ST 11.35, ST 13.35 ve ST 17.30

Türkiye pazarında tarım ve geri dönüşüm ile ilgili uygulamalarda özellikle 7-9 metre segmentinde bulunan makineler ön plana çıkıyor. Kompakt şasisi ve 20" ebadındaki jantı ile dar alanlarda yüksek manevra kabiliyetine sahip olan ST 7.40 modeli, özellikle dar istifleme alanlarına sahip geri dönüşüm işletmelerince tercih ediliyor. Tarımda ve özellikle pamuk, çırçır, hububat gibi sektörlerde ise yükleme, boşaltma ve istifleme alanındaki güçlü özellikleri ile ST 9.35 ön plana çıkıyor.

Her iki modelde de müşterilere makine üzerinde standart bir donanım olarak sunulan geri üfleme fanı, operatöre radyatörü makineden inmeden temizleme imkânı sağlıyor. Joystick kumanda ve tam otomatik vites seçenekleri de seri ve rahat kullanım için operatöre önemli oranda avantaj sunuyor.

MST telehanler ürün hattında, inşaat sektörünün ihtiyaçları çerçevesinde geliştirilen MST ST17.30 modeli, kabin içerisinde operatöre sağladığı geniş görüş açısı ve kullanıma uygun farklı ataşman seçenekleri ile şantiyelerin vazgeçilmezi olmaya aday görünüyor. İnşaat alanlarında iskele

kurma ihtiyacı yaratmadan istenilen malzemenin beşinci kata kadar iletilmesini sağlayan ST 17.30, aynı zamanda dış cephe onarım ve bakım çalışmalarında da yüksek hareket ve manevra kabiliyeti ile dikkat çekiyor.

MST'nin yerli üretici olmasının diğer önemli bir avantajının da yedek parça ve servis hizmetlerinde hızlı tedarik ve uygun fiyat sağlanabilmesi olduğu belirtiliyor.

Sanko İş ve Tarım Makinaları Ürün Müdürü Bora Karaosmanoğlu, Türkiye'de genel anlamda tarım, inşaat, geri dönüşüm ve endüstriyel alanlardaki telehandler kullanımının her geçen sene arttığını belirterek, **"Geçtiğimiz 5 sene içerisinde telehandler pazarı günden güne artarken, özellikle 2014 yılının ilk 6 ayında büyük bir artış yaşandı. Bu dönemde genel iş makinesi pazarında yüzde 30'un üzerinde bir düşüş görülmesine rağmen, telehandler pazarında yüzde 34'lük bir artış söz konusu."**



Büyüyen pazarda Sanko İş ve Tarım Makinaları olarak pazar payımızı her sene arttırmaktan dolayı gurur duyuyoruz. İnaniyorum ki, tek yerli üretici olarak MST markasını Türkiye'de pazar lideri olarak göreceğimiz günler çok yakındır." diye konuşuyor.



JLG

İnşaatlardaki işçilerin yükseklerle hızla erişebilmeleri ve daha güvenli şekilde çalışabilmeleri için bir makine geliştirme düşüncesiyle 1969 yılında John L.Grove tarafından kurulan JLG, geçen süre içerisinde yenilikçiliğe verdiği önemle bu alandaki teknolojik gelişmelere öncülük ediyor.

JLG telehandlerlar günümüzde ağır konstrüksiyon işlerinde, enerji sektöründe (güç istasyonları, rüzgar türbinleri, vb.) genel inşaat faaliyetlerinde, madencilikte, tarımda, peyzaj işlerinde ve yıkım çalışmalarında yoğun şekilde kullanılıyor. Ürünler, çalışma koşulları zorlaşan ve beklentilerin arttığı iş alanlarında yüksek performans, optimum üretkenlik ve azami güvenlik sağlayacak şekilde geliştiriliyor.

JLG'nin ürün hattında, yapılacak işin özelliklerine göre seçim yapılabilecek 2,5 tondan 4,0 tona kadar taşıma kapasitesine ve 5,6 metreden 17 metreye kadar erişim yüksekliğine sahip çok sayıda telehandler modeli bulunuyor. Bunlar Kompakt Serisi, PS Serisi ve RS Serisi başlıkları altında toplanıyorlar. Powershift şanzımanına

sahip olan PS Serisi dışındaki diğer serilerde güç tamamen hidrostatik olarak aktarılıyor.

Hidrostatik güç aktarımına sahip olan JLG Kompakt Serisi, dar ve kalabalık çalışma alanlarındaki işlerde tercih ediliyor. Bu seride 2,5 – 3,5 ton arası kaldırma kapasiteli ve 5,6 – 6,9 metre arası kaldırma yüksekliğine sahip 4 model bulunuyor: 2906H, L2906H, 2505H ve 3507H.

JLG 3700 PS Serisi, 3,7 ton kaldırma kapasitesine sahip olan 6,1 metre kaldırma yüksekliği sağlayan 3706 PS ve 7,3 metre kaldırma yüksekliğine sahip 3707 PS modellerinde oluşuyor. 4 ton azami kaldırma kapasitesi sağlayan JLG 4000 PS Serisi ise 13,7 metrelik 4014 PS ve 17,3 metrelik 4017 PS modellerini kapsıyor.

Yükseklerde daha fazla yük kapasitesi sunan RS Serisi'nde 3614 RS ve 4017 RS modelleri bulunuyor. 3614 RS modeli 3,6 ton azami yük taşıma ve 14 metre azami erişim imkânı sağlıyor. 4 ton yük kaldıracı olan 4017 RS modeli ise azami 17 metre yüksekliğe kadar erişebiliyor.

Çevreye ve diğer canlılara karşı olan sorumluluk bilinci çerçevesinde tüm JLG telehandlerlar, Stage IIIB egzoz emisyon ve EN 15000 çevre standartlarına tam uyumlu olarak üretiliyor. Makinelerde bulunan tek joystick kontrolü, operatörün tüm işleri daha kolay, hassas ve düzgün şekilde yapmasına olanak sağlıyor. Oransal kontroller sayesinde daha düzgün ve hassas yağ dolaşımı sağlanarak kaldırma ve indirme fonksiyonlarının hızlanması, günlük çalışma verimini artırıyor.

JLG Türkiye distribütörü Karyer-Tatmak JLG Ürün Sorumlusu Erdinç Ünlübay, **"İki kat çelik kaplanarak daha dayanıklı hale getirilmiş dış bölümler, yine iki kat kalınlaştırılarak güçlendirilmiş sepet sistemi, bakım ve onarımının daha kolay olmasını için motor bloğunun yan tarafta olması ve otomatik denge ayarı ile operatöre sağlanan kolay ve güvenli kullanım avantajı gibi sebeplerle satış grafiğimiz her geçen gün yükselmektedir."** dedi.



JLG

	3507 H	4014 PS	4017 PS	4017 RS
Azami yük kapasitesi	3,5 t	4,0 t	4,0 t	4,0 t
Azami erişim yüksekliği	6,9 m	13,7 m	17,3 m	17,1 m
Azami yükseklikteki kapasite	2,6	2,0 t	1,0 t	2,5 t
Azami yatay erişimdeki kapasite	1,35	1,15 t	0,5 t	0,5 t
Motor gücü	102 hp	100 hp	100 hp	100 hp
Hidrolik debi	102 lt/dak	113 lt/dak	150 lt/dak	100 lt/dak
Çalışma ağırlığı	8,1 t	10,75 t	12,31 t	11,5 t

DIECI

1962 yılında kurulan ve telehandler denildiğinde akla ilk gelen markalar arasında yer alan İtalya merkezli Dieci, ilk teleskopik yükleyicisini 1983 yılında pazara sundu. Kalite, güvenlik ve sürdürülebilir yenilik ilkelerini üretim felsefesi olarak kabul eden Dieci, 2011 yılında açılan 120 bin metrekare kapalı alana sahip yeni üretim tesisinde yılda yaklaşık 4 bin adet makine üretimi yaparak 80 ülkeye ihraç ediyor.

2010 yılından bu yana Sabancı Holding iştiraklerinden Temsa İş Makinaları firması ile Türkiye’de kullanıcısı ile buluşan Dieci markası, Temsa’nın yaklaşık 30 yıldır birçok sektörde sağladığı deneyimi ile birlikte yaygın yedek parça ve servis ağını da aktif olarak kullanıyor.

Dieci telehandlerlar, 6 ile 25 metre arasında değişen kaldırma yüksekliği ve 2,5 tondan 21 tona kadar olan kaldırma kapasitesi ile toplamda 110 farklı modelde üretiliyor. Firma bu geniş ürün gamı ile kullanıcılarının tüm ihtiyaçlarına tek bir marka ile cevap verebilmeyi hedefliyor.

Dieci telehandlerlar, yaygın olarak kullanılan çatal ve kovalı modellerinin yanı sıra makinelerin üzerinde standart olarak bulunan “quickcoupler” (hızlı ataşman değiştirme sistemi) sayesinde de ataşmanların kolayca değişimine imkân sunuyor. Böylece malzeme ve personel sepetleri, vinç, kanca, açılabilir kova, kar küreme ataşmanı, tomruk ataşmanı, balya ataşmanı ve iğne uçlu çatal gibi daha birçok ataşman kolayca makineye uygulanarak kullanılabilir.

Güvenliği ön planda tutan Dieci, tüm modellerinde standart olarak bulunan “Yük Sınırlama Sistemi” ile gerek standart gerekse özel amaçlı üretilmiş tüm ataşmanların esnek ve hassas kullanımını sağlıyor ve yük artışından kaynaklı riskli durumlarda kullanıcıyı uyarıyor. Böylece makinenin kendini kontrol altında tutması ve kullanıcı hatalarının en az seviyeye indirilmesi sağlanıyor. Makinelerde bulunan arka denge ağırlıkları, devrilmeye karşı koruyucu sistemler ve bazı modellerdeki denge ayakları ile de kullanıcılar her zaman Dieci’nin güvencesi altına alınıyor.



Dieci, patenti kendisine ait olan “Bom Denge Sistemi” ile de bozuk zeminlerde bile yükün çatal üstünde kalmasını sağlayarak, yük kaldırma anında kontrolün bom üzerinde tek bir noktada bırakılmamasını ve çalışmanın güvenli bir şekilde tamamlanabilmesini hedefliyor. Bu sistemle hem güvenlik ön planda tutulmuş olup hem de taşınması istenilen yük her zaman kontrol altında tutularak makinenin uzun saatler sorunsuz kullanımı amaçlanıyor.

Dieci’nin tarım sektörüne yönelik AGRI Serisi telehandlerları, kullanıcılara yüksek performans ve konforu bir arada sunuyor. Makinelerin üzerinde standart olarak bulunan tarım tipi lastikler ve geri üfleme fanı zorlu koşullarda bile makinelerin tam verimle ve kesintisiz hizmet vermesini sağlıyor. AGRI Serisi’nin yeni modellerinde bulunan arka kuyruk mili, kullanıcıya birçok

işi tek makineyle yapabilme avantajı veriliyor. Aynı güçteki traktörlere kıyasla üstün performans ve geniş ürün yelpazesinin kullanımını mümkün kılıyor.

Dieci firması makine üzerindeki ana komponentlerle ilgili olarak alanında dünyanın teknoloji lideri olan markalarıyla ortak çalışmalar yapıyor. Motorlarda Iveco, Perkins ve Yanmar gibi, hidrolik aksamalarında ise Bosch, Rexroth ve Sauer gibi markalarla işbirliği içinde olan Dieci firması, hem kalite ve performans hem de satış sonrasındaki talep edilebilecek tüm ihtiyaçların kolayca çözümü için kullanıcısına avantaj sunuyor.

Sektörde birçok yeniliğin de öncüsü olan İtalyan üretici, son olarak hidrostatik şanzımanlı Agri Plus modeli ile İtalya Montecchio’daki fabrikasından Çek Cumhuriyetindeki Humpolec’e kadar 878 kilometrelik bir mesafede telehandler ile yapılan en uzun yolculuk alanında Guinness



Dünya rekoruna imza attı. Dieci Agri Plus, 5 noktada mola vermek kaydıyla günde ortalama 160 kilometre yol kat ederek 36 saatte hedefine ulaştı.

Dieci, 2000 yılında üretimine başladığı Pegasus isimli döner telehandlerları ile de kullanıcılarına alternatif çözümler ve avantajlar sağlıyor. 16 ile 25 metre arası değişen kaldırma yüksekliği ve 3,8 tondan 6 tona kadar değişebilen kaldırma kapasitesi ile 360 derece kule dönüşü ve 4 adet denge ayağıyla üretilmekte bu makineler, kullanıcıların özel projelerinin vazgeçilmez ekipmanı olmaya devam ediyor.

WACKER NEUSON

Kompakt iş ve inşaat makinelerinin uzmanı Wacker Neuson, müşterilerinin çeşitli kullanım alanlarına uygun, 4 ila 6 metre azami kaldırma yüksekliğine sahip dört farklı telehandler modeli sunuyor.

Günlük çalışma koşullarının değişken ihtiyaçlarını karşılayabilmeyi hedefleyen Wacker Neuson, farklı kaldırma kapasitelerine, ölçülere ve çeşitli ataşman uygulamalarına sahip modelleriyle müşterilerine alternatifler arasından seçim imkânı sağlıyor.



Model	Kaldırma yüksekliği	Yük kapasitesi	Motor gücü	Çalışma ağırlığı
TH408	4,145 mm	800 kg	26 hp	2,270 kg
TH412	4,503 mm	1,200 kg	31 hp	2,700 kg
TH522	5,471 mm	2,200 kg	49 hp	4,200 kg
TH625	6,080 mm	2,500 kg	68 hp	5,055 kg

Wacker Neuson’un kompakt telehandler serisinden bulunan TH408, TH412, TH522 ve TH625 modelleri; yüksek performans, değişik bağlantı şekilleriyle sağlanan kullanım çeşitliliği, yüksek manevra kabiliyeti ve kompakt yapıları ile yükseklerle kolayca istifleme yapma imkânı sağlıyor.

Wacker Neuson telehandlerları, operatörü ve makineyi güvence altına almak amacıyla aşırı yük durumunda koruma sağlayan Dikey Kaldırma Sistemi (VLS) ile donatılmış.

Bu sistem, makinenin hiçbir verim kaybı olmadan uzunlaması yönünde devrilmesini önüyor. Diğer sistemler hidrolik fonksiyonları kapatarak işi durdururken VLS, yüksek yükler altında dahi teleskopik hareketlerdeki kısmi bir otomasyonla operasyonun güvenli ve hassas şekilde sürmesini sağlıyor. Operatör işine bağlı olarak kepçe modu ile istifleme modu arasında seçim yapabiliyor.

Kepçe modunda çalışırken bomun indirilmesi esnasında teleskopik kol her zaman kapalı kalıyor. Teleskopik kolun otomatik kapanmasıyla bomun indirilmesi oranı öyle ayarlanıyor ki, azami yük olsa dahi makine hiçbir zaman aşırı yük durumunda kalmıyor. Bu durum yüklemadaki verimi arttırırken aynı zamanda otomatik hareketlerle kullanımı kolaylaştırıyor.

İstifleme modunda çalışırken yüklem sisteminin açısı göz önünde bulunduruluyor. 40 dereceden az olan açılarda aşırı yük durumuna girilirse öncelikle teleskopik kol içeri çekiliyor. Aşırı yük durumu kalkınca geri çekilme duruyor. 40 dereceyi aşan çalışma açılarında ise kepçe modunda olduğu gibi bom indirilirken teleskopik kol her zaman kapalı kalıyor. Aşırı yüke erişene kadar bomu indirmek ve teleskopik kolu uzatmak mümkün olabiliyor. Otomatik geri çekme özelliği sebebiyle makine hidrolik fonksiyon kaybı olmadan her zaman güvenlik sınırları içerisinde çalışabiliyor. Bu, güvenli ve verimli çalışma imkânı sağlıyor.



JCB

Telehandlerların öncüsü JCB, 1977 yılından beri bu ürün grubu ile inşaat, tarım ve endüstriyel sektörlerde faaliyet gösteren müşterilerine hizmet veriyor.

Dünya genelinde sahip olduğu yüzde 32'lik pazar payı ile telehandler konusunda pazar lideri olan JCB'nin Türkiye'de distribütörlüğünü yürüten SİF İş Makinaları da, önümüzdeki 2 sene içerisinde bu ürün grubunda pazar lideri olmayı hedefliyor.

SİF İş Makinaları, Türkiye'deki inşaat sektörüne yönelik olarak, kaldırma kapasitesi 3 ile 4 ton aralığında, yükleme yüksekliği ise 5 ile 17 metre aralığında olan 5 farklı ürünü sunuyor: 531-70, 540-140, 540-170 ve TM320.

Senelerdir tarım sektörüne yaptığı yatırımlarla da öne çıkan SİF İş Makinaları, 2012 yılından bu yana SİF Tarım Birimi ile bu sektördeki faaliyetlerini sürdürüyor. Kaldırma kapasitesi 1,5 ile 5 ton ve yükleme yüksekliği 4 ile 14 metre aralığındaki 6 farklı JCB telehandler modeli, SİF Tarım Birimi'nin piyasadaki vazgeçilmez ürünleri konumunda bulunuyor: 515-40 ve 524-50 kompakt telehandlerlar; 531-70 AG, 535-95 AG, 550-80 AG ve 535-140 Cotton Master.

İngiltere'de üretilen JCB marka telehandlerları rakiplerinden ayıran en önemli özelliğin makine üzerindeki en önemli 3 komponentin - motor, transmisyon ve aksların - JCB model kazıcı-yükleyiciler ile aynı olması olarak belirtiliyor. Böylelikle, her iki ürünü aynı şantiyede kullanan



firmalarda hem sürüşte operatör için hem de aynı yedek parçaların kullanılabilmesi sayesinde makine sahibi için avantaj sağlandığı vurgulanıyor.

JCB telehandlerlar ile birlikte sunulan geniş atışman seçenekleri ve makinelerde standart olarak bulunan hızlı değiştirme aparatı Q-fit'in müşterilere büyük kolaylık yarattığı da ifade ediliyor.

JCB Teleskobik Yükleyicilerin ön plana çıkan bazı özellikleri şöyle özetleniyor:

- JCB'nin kendi üretimi olan JCB Dieselmaks motor: Daha fazla güç, daha fazla tork ve daha fazla verimlilik sunar.
- Yekpare Bom Yapısı: Şasi daha kalın ve mukavemetli sacdan üretilmiştir. Şasi üzerinde yük stres noktaları yekpare çelikten üretilmiş ve kaynak kullanılmamıştır. Şasi üzerinde kaynak noktaları yüzeye yatay ve geniş bir şekilde yerleştirilmiştir. Maksimum güç ve minimum ağırlık için tümüyle kaynaklı, tek parça şasi, saha zararına karşı bomdan geçirilen hortumlar ve katlanan ışıklar, daha az bağlantı ve stres noktasına sahip entegre bom burnu ve tek parça kapatma plakasına sahip U- şekilli bom yapısı önemli farklarıdır.
- Yer seviyesinden bakım ve servis kolaylığı: JCB teleskobik yükleyicilerde motor ve şanzımana erişim kolaylaştırılarak, arıza durumunda onarım süresi minimuma indirilmiştir.
- Düşük maliyetli bakım giderleri ve

aynı zamanda servis aralıklarının uzun olması.

- Operatör konforu, güvenliği ve görüş açısının sınıfında en iyisi olması: Rops Fops kabin özelliği, en geniş kabine sahip olması, en iyi konfor ve stil özelliklerini sunması, göstergeler ve düğmelerin uygun gruplandırılması, kullanımı daha da kolaylaştırmaktadır. Göz hizasında bulunan görsel ve sesli otomatik yük uyarı sistemi, maksimum yük ve uzanma mesafeleri aşılmaya başlandığında otomatik devreye giren ve hidroliği kesen sistem sayesinde operatör güvenliğini sağlamaktadır.



- Yüksek ikinci el değeri: Makine dayanıklılığının ve ömrünün uzun olması, makinenin ikinci el değerini artırmaktadır.

- Reverse Fan Özelliği: JCB teleskobik yükleyicilerde radyatör şasiye dik olarak yerleştirilmiştir. Bu sayede hava akışı hızlanmakta ve geri üfleme fanı geliştirilerek tozlu ortamda radyatörün temizlenmesi sağlanmaktadır.

- Uzun aks mesafesi ve düşük ağırlık merkezi: Çalışırken ve sürüş esnasında denge sağlanmasına yardımcı olmaktadır.

BOBCAT

2010 yılında telehandler alanındaki konsantrasyonunu ve pazardaki etkinliğini artırma kararı alan Bobcat, sektör talepleri çerçevesinde tüm modellerini yeniledi. 60 yıllık üretim tecrübesinin de bir ürünü olan bu yeni modellerde daha fazla üretkenlikle birlikte üstün yük taşıma ve denge kombinasyonu sunuluyor.

Bobcat teleskopik ürün gamı 5,2 metreden 17,5 metreye kadar kaldırma yüksekliği ve 2.200 kilogramdan 4.000 kilografa kadar taşıma kapasitesine sahip 9 farklı modelden oluşuyor.

İdeal yük dağılımı ve üstün kaldırma performansına sahip olan TL2250, TL360 ve TL470 modelleri çevre düzenleme, tarım ve hayvancılık alanında bir yükleyici gibi kullanılıyor. Dayanıklı şasi yapısı, her türlü koşulda zorlanmadan çalışmalarını sağlıyor.

2 metre genişlik ve 2 metre



yüksekliğindeki dar açıklıklardan dahi geçebilen T2250 modeli teleskopik modeller arasında kompakt yapı sınırlarını zorluyor. 2,2 ton ağırlığındaki yükü 5,2 metre kadar kaldırabilen bu model, mevcut Bobcat marka mini yükleyici atışmalarını da kullanabiliyor.

Oldukça dar bir dönüş çapına ve yüksek çekiş gücüne sahip olan TL470 modeli, 2,5 tona kadar olan yükleri kamyon kasası veya çimento silolarına rahatlıkla yükleyebiliyor.

Tüm Bobcat modellerinde bulunan hidrostatik yürüyüş sistemi sınırsız hız seçeneği ile birlikte yüksek tork sağlıyor. Bu sistemde, şanzımanlı yürüyüş sistemine sahip modellere kıyasla daha az komponent

kullanılmasının makineye hafiflettiği, arıza riskini ve servis giderlerini minimuma indirdiği belirtiliyor.

Bobcat, 4 tonluk yükleri 7 metreden 17,5 metreye kadar kaldırabilen modelleri ile inşaat sektöründe yıllardır kullanılıyor. Bu seride özellikle 14 ve 18 metrelik modeller, 2,6 metre stabilize ayak açıklığı ile dar şantiye ortamlarında önemli ölçüde avantaj sağlıyor.

Zamana karşı yarışılan şantiyelerde işi seri ve doğru şekilde yapmak, sadece verimliliği değil, en önemli gider kalemlerinden birisi olan yakıt sarfiyatını da doğrudan etkiliyor.

Örneğin, telehandler doğru pozisyonlanmadan yüksek bir noktaya yük bırakmaya çalışmak





sorun yaratır ve güvenli şekilde tekrar pozisyon almak yaklaşık 5 dakika vakit kaybettirebilir. Oysa Bobcat, bağımsız şasi/ stabilize ayak yapısı ile şantiyelerde böyle bir sorun yaşanmasını önüyor. 140 santimetre sağa veya sola kayabilme özelliği makineyi yerinden hareket ettirmeden yükü bırakmayı mümkün kılıyor. Bu patentli “şasi salınım” özelliği, Bobcat telehandlerlara sınıfında önemli bir avantaj sağlıyor.

Bobcat, yeni egzoz emisyon standartlarını sağlamak için DOC (Dizel Oksidasyon Katalizörü) kullanıyor. Bunun DPF’e (Dizel Partikül Filtresi) göre daha hesaplı olduğu ve servis giderlerinde düşüş sağladığını iddia ediyor.

Türkiye’de Hamamcıoğlu firması, Bobcat telehandlerlar için yurt içi ve yurt dışında çalışan inşaat ve endüstri firmalarına 7/24 satış ve satış sonrası hizmet desteği veriyor.

CASE ve NEW HOLLAND

CNHi kuruluşu bünyesinde yer alan Case ve New Holland marka telehandlerların tasarım felsefesinde üretkenliğe, yakıt verimliliğine, bakım kolaylığına ve operatör konforuna odaklanıldığı belirtiliyor. 60 yıllık



köklü bir geçmişe ve deneyime sahip olan Türk Traktör, 100’ün üzerindeki tarım ekipmanları bayisi ve iş makinesi alanına yaptığı yatırımlarla birlikte Case ve New Holland marka telehandlerlarını etkin satış ve satış sonrası hizmet anlayışıyla birlikte Türkiye pazarına sunuyor.

Firmanın ürün portföyünde Case markalı TX130-33, TX130-45, TX140-45 ve TX170-45 modelleri ve New

Holland markalı LM1333, LM1345, LM1445 ve LM1745 modelleri bulunuyor. Kullanıcılar 3,3 tondan 4,5 tona kadar kaldırma kapasiteleri ile birlikte 13 metre, 14 metre veya 17 metrelik azami kaldırma yüksekliklerinden kendilerine uygun olanı seçebiliyorlar.

CASE; Case telehandlerlar uzun dingil mesafesi, alçak bom pivot noktası ve en uygun karşı ağırlıklarla



CASE	TX130-33	TX130-45	TX140-45	TX170-45
Azami yük kapasitesi	3.3 ton	4.5 ton	4.5 ton	4.5 ton
Azami erişim yüksekliği	13m	13m	14m	17m
Azami yükseklikteki kapasite	2500kg	4000kg	3600kg	3000kg
Azami yatay erişim	8.75m	8.65m	9.33	12.54m
Azami yatay erişimdeki kapasite	1150kg	1800kg	1500kg	450kg
Motor gücü	99bg	118bg	118bg	118bg
Hidrolik debi	115 l/dk	115 l/dk	115 l/dk	115 l/dk
Çalışma ağırlığı	9900kg	10630kg	11460kg	12300kg



kullanıcısına sağlam bir duruş sunuyor. Yüksek kaldırma gücü ve kaldırma kapasitesi ile birlikte kısa iş çevrim süreleriyle de azami verimlilik sağlanıyor.

Case TX Serisi telehandlerlar, güçlü ve ekonomik FPT (Fiat Power Train) motorlarına sahip bulunuyor. Bu motorlar, düşük yakıt tüketimi ve yüksek tork değeri ile makineye en zorlu saha koşullarında bile yüksek çekiş avantajı sağlıyor. Case telehandlerların açık görüş açısı, operatörlerin verimliliğini arttırdığı kadar güvenliğini de sağlıyor. TX Serisi makineler, dört vitesli powershift şanzıman ve kullanımı kolay üç farklı tekerlek dönüş modu sayesinde sahada oldukça çevik ve hızlı şekilde hareket edebiliyorlar. Tam olarak yukarı kaldırılabilen motor kapağı ve yan tarafa yerleştirilmiş motoru ile yer seviyesinden servis ve düzenli bakım kolaylığı sağlanıyor. Case TX170 modeli 4,5 tonluk kaldırma kapasitesi ile sınıfının en yüksek performans sağlayan makineleri arasında yer alıyor.



NEW HOLLAND; New Holland telehandler modelleri de çeşitli sektörlerdeki farklı müşteri ihtiyaçlarına karşılık verecek bir çeşitlilik sunuyor.

Makineler bom tamamen uzatılmış ve kaldırılmış halde bile mükemmel bir görüş alanı sunuyor. Ağırlık merkezinin ideal tasarımı azami performans ve güvenlik için olağanüstü denge sağlıyor. Gelişmiş hidrolik sistem sayesinde eş zamanlı hareketler dahi verimli ve azami hassasiyet ile gerçekleştirilebiliyor. İdeal şekilde modüle edilen powershift şanzıman, yüksek çekiş kuvveti ve kısa çevrim süreleri sağlıyor.

Geniş atışman seçeneği, makinelerin çok amaçlı kullanımına olanak sağlayarak şantiyelerdeki iş verimliliği artırıyor.

Türk Traktör İş Makineleri Direktörü Serhad Taşkınmeriç, Türkiye’deki telehandler pazarının gelişimi ile ilgili görüşlerini şöyle özetledi: **“Telehandler ürününün Türkiye’de**

toplam iş makineleri pazarından aldığı pay son yıllara kadar yüzde 2 bandında seyrediyordu. Son yıllarda hem inşaat alanlarında hem de tarımsal uygulamalarda artan kullanımla beraber bu oran yükselmeye başladı. Geçen sene sonunda leasing ile yapılan satışlarda KDV oranının yüzde 1’e çekilmesiyle beraber, bu sene toplam pazardan aldığı payın yüzde 4,5’lere ulaştığını görüyoruz. Kentsel dönüşüm, gelişen tarım sektörü, telehandler ürününün çok çeşitli atışman seçenekleriyle kullanılabilir olması ve pazarın artık daha spesifik ve kompakt makinelerle yönelmeye başlamasıyla beraber bu oranın ilerleyen yıllarda daha da artacağını düşünüyoruz. Türk Traktör olarak bizler de ürün gamımızda bulunan farklı kaldırma yüksekliği ve kapasitelerine sahip modellerimizle pazarın ihtiyaçlarına cevap veriyoruz.”

MANITOU

Türkiye’de telehandler kullanımı her geçen gün yaygınlaşmakla birlikte 14 metre ve 18 metre sınıfı makineler genel olarak inşaat sektörü başta olmak üzere üstyapı konut projeleri, endüstriyel tesisler, çelik ve prefabrik konstrüksüyon yapı imalat ve montajı, tünel projeleri, rüzgar enerji üretim tesisleri, çimento sektörü ve kiralama sektöründe kullanılıyor.

Maats İnşaat Makinaları tarafından Türkiye pazarına sunulan 18 metre sınıfı Manitou MT-X 1840 telehandlerın, azami 17,55 metre kaldırma yüksekliği ve azami 4.000 kilogram kaldırma kapasitesi ile 18 metre sınıfında Türkiye’de en çok kullanılan makina olduğu belirtiliyor.

Manitou MT-X 1840’ın belirgin

NEW HOLLAND CONSTRUCTION	LM 1333	LM1345	LM 1445	LM 1745
Azami yük kapasitesi	3.3 ton	4.5 ton	4.5 ton	4.5 ton
Azami erişim yüksekliği	13m	13m	14m	17m
Azami yükseklikteki kapasite	2500kg	4000kg	3600kg	3000kg
Azami yatay erişim	8.75m	8.65m	9.33	12.54m
Azami yatay erişimdeki kapasite	950kg	1800kg	1500kg	450kg
Motor gücü	99bg	118bg	118bg	118bg
Hidrolik debi	115 l/dk	115 l/dk	115 l/dk	115 l/dk
Çalışma ağırlığı	9900kg	10630kg	11460kg	12300kg



özellikleri arasında yüksek operasyonel kapasitesi, seri çalışma hızları, Privilege serisi konforlu operatör kabini ve patentli JSM® (Joystick Switch & Move) joystick ve çekici dış tasarımı yer alıyor. 1840 modelinde standart olarak sunulan ve ileri-geri yön seçimi dahil diğer tüm hidrolik bom ve ataşman kontrollerini içeren Manitou patentli JSM® joystick sayesinde operatör her iki elini de aynı anda sürekli olarak joystick ve direksiyon üzerinde tutarak çok daha seri çalışma imkânına sahip oluyor. Makinede kullanılan 101 beygir gücündeki Perkins motor özellikle düşük yakıt tüketimi ve egzoz emisyon değerleri yanı sıra düşük devirlerde ürettiği yüksek tork değeri ile öne çıkıyor. (400 Nm – 1400 RPM)

Bozuk arazide yüksek performans

MT-X 1840 geniş açılım sağlayan iki adet ön denge ayakları üzerinde azami taşıma kapasitesi olan 4.000 kilogram yükü 12,0 metre yüksekliğe kaldırabiliyor. Makine denge ayakları yere basılı konumda iken azami 4.000 kilogramlık yük ile yatayda 5,5 metre ileriye uzanabiliyor. MT-X 1840 ayrıca 1.200 kilogramlık bir palet ile azami 11,40 metre yatay erişim kapasitesine sahip. Ağır hizmet tipi sabit ön ve osilasyonlu arka akslar ile toplamda ± 9 derecelik ayarlama açısı sunan şasi seviyeleme/yatırma (frame levelling) sistemi ile MT-X 1840 bozuk arazilerde dahi güvenli bir şekilde



taşıma ve istifleme yapılabilmesine olanak sağlıyor. Tork konvertörlü, daimi 4 tekerden çekişli ve 4 ileri / 4 geri hız kademeli transmisyon sistemi sayesinde MT-X 1840 maksimum 25 km/saat yol hızı ve yüklü konumda 10.000 daN gibi oldukça yüksek bir makine çekiş gücü sunuyor. Telehandler durduğu anda otomatik olarak devreye giren park fren sistemi makinaya yokuş yukarı kalkışlarda ilave destek sunuyor.

Pratik çözümler

Ayrıca, MT-X 1840 da kullanılan CAN-BUS işletim sistemi ve HMI (Human Machine Interface) kullanıcı arayüzü sayesinde bir çok ilave fonksiyonun yanı sıra operatöre gösterge panosu

üzerinden on-board diagnostik ve on-board kalibrasyon imkanı sunuyor. Kabin içerisinde yer alan hidrolik ataşman debi kontrol sistemi sayesinde bum ucunda bulunan hidrolik ataşman hattına gönderilen yağ akışının debisi kullanılan ataşmana göre ayarlanabiliyor. Bu sistem sayesinde sürekli aynı miktarda yağ akışına ihtiyaç duyan süpürge ataşmanı gibi ataşmanlar operatör tarafından otomatik full akış ayarında kullanılabiliyor. Ayrıca ataşmanların makineye çalışır durumda kolayca takılıp-sökülebilmesi için geliştirilmiş olan ECS (Easy Connect System) sistemi de MT-X 1840'da standart olarak sunuluyor. ECS sistemi motor çalışır halde devreye alındığında ataşman bağlantı kaplinlerindeki basıncı devre dışı bırakarak ataşmanın makineden kolayca sökülebilmesini ve diğer ataşmanın da makineye yine kolayca takılabilmesini sağlıyor. **fm**



SMP CARD kullanan müşterilerimiz orijinal yedek parça alımında çeşitli avantajlardan yararlanıyor, kazandıkları puanları diğer yedek parça alışverişlerinde de kullanabiliyorlar. Üstelik SMP Card ile birçok armağan kazanmak da mümkün.



04 S M P
C A R D
AVANTAJI

Sanko Makina Bakım Anlaşması ile müşterilerimize ait iş makinalarının periyodik bakımları, yedek parça gereksinimleri uzman yetkili servislerimizin ve Sanko Makina'nın güvencesi altına alınmış oluyor ve anlaşmanın sağladığı avantajlı hizmet ve ekonomik kolaylıklardan yararlanabiliyorlar.

S B A

03

01

SANKO
MAKİNA
GÜVENCESİ

Ülke geneline yayılmış yetkili servis ve yedek parça bayilerimizle Doosan kalitesini Sanko Makina Güvencesiyle birleştiriyoruz. Tüm Doosan iş Makinalarının sorunsuz çalışması için 7gün/24 saat sizin için hizmete hazırız.

SANKO MAKİNA'dan
4/4'lük
SATIŞ SONRASI
HİZMETLER

YEDEK
PARÇA
GARANTİSİ

02

Modeli ve büyüklüğü ne olursa olsun tüm Doosan'ların ihtiyaç duyduğu orijinal yedek parçayı en kısa sürede müşterilerimize ulaştırıyoruz. Geniş orijinal yedek parça stoğumuz Doosan İş Makinalarının en önemli avantajlarından biri durumunda.



www.sankomakina.com.tr 4442767



Hafriyat sektörünün eğitilmiş operatör ve şoförlere ihtiyacı var



İstanbul'da günden güne artan kentsel dönüşüm projeleri kapsamında, şehir içinde sıkça iş makinesi ve kamyon görmek mümkün. Bu projelerle birlikte hafriyat sektörünün önem kazanması sonucu, operatör ve kamyon şoförü sayısında da doğal olarak bir artış görülüyor. Fakat Türkiye'de bilinçli operatör ve şoför konusunda henüz profesyonel bir eğitim sistemi geliştirilmiş değil.

Anadolu Yakası Hafriyatçılar ve Damperli Kamyoncular Derneği Başkanı Kadir Koçak, hafriyat sektörünün ihtiyaçlarını, problemlerini, operatör ve şoför konularının önemini Forum Makina Dergisi ile paylaştı.



Derneğimize üye kaç hafriyatçı bulunuyor?

Anadolu Yakası'ndaki toplam 300-350 hafriyatçının 200'ü bize kayıtlı.

Sizin sorumlu olduğunuz bölgede tahmini kaç tane iş makinesi var?

Ekskavatör olarak 1000 civarında diye tahmin ediyorum. Beko loderlerle beraber bu sayı artıyor. Kamyon sayısı olarak da 4000 civarındadır.

Bir hafriyatçı, İstanbul'da hangi işlerle uğraşıyor?

Hafriyatçılar; İstanbul'da kanal, altyapı, temel, yol, yıkım gibi işlerde faaliyet gösteriyor. Yıkım konusunda ise hafriyatçıların daha çok tecrübesinin olduğunu düşünüyorum. Yıkım işini profesyonel yapan firmaların geçmişini incelediğinizde, çoğunlukta hafriyat sektörüyle uğraştıklarını görürsünüz.



“Operatörlerin çoğunun makine kullanımını eğitim almadan, deneme-yanılma yöntemiyle öğrendiğini görüyoruz. İş makinesi operatörlüğü ve kamyon şoförlüğüyle ilgili zorunlu kurslar açılmasını istiyoruz.”

Kadir Koçak

Anadolu Yakası Hafriyatçılar ve Damperli Kamyoncular Derneği Başkanı



Hafriyatçılar olarak ne gibi problemler yaşıyorsunuz?

En büyük problemimiz, bilinçli operatör ve kamyon şoförü eksikliğidir. Şoför konusunda, kazalardan dolayı sektörden çok sayıda şikâyet alıyoruz.

Operatör ve şoför konusunda sizce nasıl uygulamalar olması gerekiyor?

İlk olarak operatörden önce her firmanın bir yağcısı olması gerekiyor. Bu çok önemli bir husustur. Eskiden firmalar, makineyi aldıklarında önce bir yağcuyu bünyelerine katarlardı çünkü insanlar, makineye gözü gibi bakarlardı. Ama şimdi böyle bir sistem yok.

“İş makinesi operatörlüğü ve kamyon şoförlüğüyle ilgili zorunlu kurslar açılmalı”

Operatörlerin çoğunun makine kullanımını eğitim almadan, deneme-yanılma yöntemiyle öğrendiğini görüyoruz. İş makinesi operatörlüğü ve kamyon şoförlüğüyle ilgili zorunlu kurslar açılmasını istiyoruz. İnsanların hem alaylı hem de mektepli olması şarttır. Örneğin 1 ay önce bir makinenin yağ filtresi değişmesi gerekiyordu. Operatör, hortumları söktükten sonra ters bağlamış, anında motor arıza verdi ve bana ekstra bir masraf çıktı. Bunun haricinde makinenin ömrüyle, yakıtıyla ilgili operatörden kaynaklı birçok sorun yaşıyoruz.

“Bu eğitimler, bize yakıt konusunda da büyük avantaj sağlayacak”

Makineciler ve Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı bir araya gelip bu konuda gerekli düzenlemeleri yapmaları gerekiyor. Kamyon şoförlerine ise vitesin, frenin, retarderin faydalı bir şekilde kullanılması gibi konularda gerekli eğitimler verilmesi gerekiyor. Bu eğitimler, bize yakıt konusunda da büyük avantaj sağlayacaktır.

İyi bir operatör-şoförle kötü bir operatör-şoför, yakıt ve verimlilik konusunda ne gibi farklar oluşturuyor?

Örneğin herhangi bir hafriyatı, iyi bir



operatör 12 saatte yüklüyorsa kötü bir operatör, 24 saatte yüklüyor. En basiti vakit kaybı açısından azımsanmayacak bir fark bulunuyor. Bunun haricinde diyelim ki iyi bir operatör, 10 tane kamyon çıkarıyorsa, diğeri 15 tane kamyon çıkarıyor. Bu da ciddi bir iş farkı yaratıyor. Operatörün yükleme yaptığı sırada kaç kova yüklediğini de sayması gerek. Kamyonların, aşırı yüklemekten dolayı ceza yediği durumlar olabiliyor. İyi bir operatör, bizi her açıdan kazançlı duruma getiriyor. İyi bir şoför ise yakıt konusunda bize her zaman avantaj sağlıyor. Yakıtı az yakan şoför; temkinli gidiyor, lastiği ve freni yıpratmıyor, böylece araba kırılmıyor. Kaza riskini de en aza indirgemiş oluyor. İyi bir kamyon şoförü; kırmızı ışığı gördüğü an ayağını gazdan alması ve retarderi de bir diş çekerek arabanın ışığa gelene kadar durmasını sağlamalıdır. Böylece fren balataları ve dişliler yıpranmamış olur.

Bilinçli operatör ve şoför eksikliği dışında başka sorunlarınız var mı?

İstanbul'da kamyon sayısı giderek artış gösteriyor. Artışın en büyük sebepleri, kentsel dönüşüm projelerinden dolayı şehir içindeki yıkımların artması ve şehirdeki döküm sahalarının uzak mesafede olmasıdır. Sahaların uzaklığından dolayı 10 araçla yapacağınız işi 20-30 araca çıkartmak zorunda kalıyorsunuz. Bir hafriyat dökümü yapmak için de ortalama gidiş geliş 80 kilometre yol kat ediyorsunuz. Tabi araç sayısı çoğalınca kaza sayısı da buna bağlı olarak artıyor.



“Yasak saatlerinin düzenlenmesini istiyoruz”

Başka bir problemimiz de yasak saatler uygulaması. Kamyon, bazen trafiğe takıldığı zamanlarda saatini geçirebiliyor. Özel arabayla alternatif yolları deneyerek trafikten kaçma şansımız oluyor ama kamyonun böyle bir imkânı yok. Kamyon, anayoldan çıkamıyor. Şoför de ceza yememek için hızlı gidince kaza riski oluşuyor. Kanuna göre yasak saatlerle ilgili şoförlere 20 ceza puanı yazılıyor, 5 sefer yediği zaman bu ceza 100 puan oluyor ve şoförün ehliyetini alıyorlar. Bu sebepten dolayı şoförlerin sektörde iş bulma şansı çok az oluyor. İyi şoförler de genelde

işlerini değiştiriyorlar. Yasak saat ceza puanının az miktarda olmasını ve yasak saatlerinin düzenlenmesini istiyoruz. Biz, çalışma saatlerinin 09.00-17.00 saatleri arasında olması için bir öneride bulunduk.

“Nebati toprağı değerlendirmeliyiz”

Diğer bir konu olarak, İstanbul'da yeni araziler üstünde mutlaka 1 ya da yarım metre nebati toprak vardır. Biz, hafriyatı vatandaşın bahçesine döktüğümüz zaman suç işlemiş gözüküyoruz. Cezası da 126 bin lira. Hâlbuki bizim kanunumuzda bitkisel toprağı değerlendirmek esastır diye bir yönetmelik bulunuyor. İlerleyen senelerde problem yaşamamak



İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul

Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

için nebati toprağı mutlaka değerlendirmeliyiz.

Atıkların geri dönüşümüyle ilgili Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın bir çalışması var. Bu konudaki düşünceleriniz nelerdir?

Molozların ve demirlerin, belirtilen döküm sahalarından ayrı bir yerde toplanması gerekiyor. Biz, molozu döktüğümüz yerden dolayı bazen ceza yiyebiliyoruz. Moloz için ayrı bir yer yapılması lazım, şu anda öyle bir yer de yok.

“Yönetmelikte, hafriyatçı çıkan nitelikli malzemeyi bertaraf etme zorunluluğu var”

Hafriyatlar artık eskisi gibi sadece 1 kat inmiyor. Yerin altı da değer kazandığı için en az 20-30 metre inilen yerler var. Buradan da zaman zaman agrega çıkabiliyor. Örneğin bir yol yapılıyor, yol yapımında yeraltından çıkabilen malzemeleri değerlendiriyoruz fakat usulsüz bir iş yapıyormuşuz gibi suçlu konumunda oluyoruz. Bizi bu konuda teşvik etmeleri gerekiyor. Yönetmelikte, hafriyatçı çıkan nitelikli malzemeyi bertaraf etme zorunluluğu var. Malzemeyi kullanma ya da depolama hakkımız da var ama depoladığımız zaman bize ceza kesiyorlar. Çünkü kaçak kısmına sokuyorlar.

“Kararların çoğu masa başında alınıyor”

Bir kanun çıkarılırken hiçbir zaman tek taraflı düşünülmemelidir. İşin muhatabının da görüşü alınmalıdır. Kararların çoğu masa başında, şantiyeye inilmeden alınıyor. Bu tür sıkıntılardan dolayı sektörü bırakan insanlar tanıyoruz.

Hafriyatçılar, makine tercihinde hangi kriterlere önem veriyor?

Makinelerin seri, güçlü, yakıt avantajı ve uzun vadede kendini kanıtlamış olması bizim için en önemli özelliklerdir. Şehir içinde çalışan makinelerin, bugün seri ve güçlü makineler olması lazım. Bir sokakta hafriyat yapacağımız zaman kamyonlarla sokağı kapatmak mecburiyetinde kalıyoruz. İyi bir makine, 15-20 dakikada 10 tane kamyonu o sokaktan çıkarabiliyor. Fakat yavaş bir makine ve performansı düşük bir operatörle hem yaptığımız işten verim alamıyoruz hem de sokaktaki yaya ve



araç trafiğini aksatmış oluyoruz.

Son zamanlarda kompakt makinelerin satışında bir artış gözlemleniyor. Sizin parkınızda da bu makinelerden var mı?

Genelde peyzaj firmaları ve çevre düzenleme işlerini yapanlar bu makineleri tercih ediyor. Hafriyatçılığın ağır olarak tanımladığımız işlerinde böyle makineler pek rağbet görmüyor.

Türkiye'deki iş makinesi firmalarıyla ilgili ne düşünüyorsunuz?

Makinecilerin rekabet etmesi bize avantaj sağlıyor. Ne kadar çok makine satan varsa biz de o kadar ucuza makine satın alırız. Yerli sanayinin oluşması da bu sektörün gelişmesine,

maliyetlerin ve fiyatların düşmesine faydalı oluyor.

Ayrıca iş makinesi üreticilerinden ekskavatörlere kantar konulmasını istiyoruz. Yüğü ekskavatör yüklediği için kantarın ekskavatörde olması bizim açımızdan avantaj sağlayacaktır diye düşünüyorum.

Hafriyat piyasasındaki iş ve rekabet durumu nasıl?

İşler iyi görünüyor. Rekabet olan yerde kalite olur. Rekabet, işveren için de iyidir ama rekabeti rekabet gibi yapmak gerekir. Yani düşman gözüyle yapılmamalıdır. “X bir firma bu işi yapıyorsa ben de yapabilirim.” denmemelidir. Hesabı, kitabı yaparak işe koyulacaksınız. Piyasada herkese yetecek kadar iş var. **fm**

Operatör Koltuklu Vibrasyonlu Silindirler

İşık Kuleleri

İşık Balonları

Elle Kumandalı Vibrasyonlu Silindirler

Vibrasyonlu Tokmaklar

Asfalt Beton Kesme Makinaları

Tablalı Kompaktörler

www.palmemakina.com

İnşaat ve yıkıntı atıkları, geri dönüşüm sektörünün bir parçası oldu

Hazırlayan: Cem Eker

Ekonomik büyüme, sanayileşme, nüfus artışı gibi kavramların tüketime yansıdığı artışla beraber atık miktarında da doğal olarak bir artış görülmektedir. Dolayısıyla artan atık miktarıyla birlikte gelen sorunlar, atık yönetimi için çeşitli planları hayata geçirmeyi zorunlu kılmaktadır. Atıkların çevre ve insan sağlığı açısından bir tehdit olmaktan çıkarılarak ekonomik faydaya dönüştürülmesini amaçlayan atık yönetim stratejileri, tüm dünyada giderek önem kazanmakta ve sürdürülebilir kalkınma yaklaşımının da temelini oluşturmaktadır.



Kaynaklar:

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Altyapı ve Kentsel Dönüşüm Hizmetleri Genel Müdürlüğü
Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı
Orman ve Su İşleri Bakanlığı
İSFALT
Alternatifürk

Geri dönüşüm, atık malzemelere çeşitli fiziksel ve kimyasal işlemler uygulanarak, yeni ürün ve malzemeler oluşturmak için yapılan imalat sürecinin tümüdür. Geri dönüşümde amaç; hammadde tüketimini ve enerji kullanımını azaltmak, hava, su ve toprak kirliliğini önlemek, çöp ve atık malzeme miktarını minimum düzeye indirmektir. Günümüzde geri dönüşüm, modern atık azaltma yönteminin en önemli bileşeni olarak sayılıyor.

Katı atıkların yüzde 13-29'unu inşaat ve yıkıntı atıkları oluşturuyor

Hammaddenin en çok tüketildiği sektörlerin başında inşaat sektörü geliyor. Bu sektörde tüketilen malzemeleri sayacak olursak; beton, asfalt, ahşap, çatı atıkları, alüminyum, demir gibi malzemelerdir. İnşaat ve yıkıntı atıkları bileşenleri; inşaat tekniğine, inşaatta kullanılan malzemelerin cinsine bağlı olarak değişim gösteriyor. Şehirlerde oluşan katı atıkların hacimsel ve ağırlık anlamında yüzde 13-29'unu inşaat ve yıkıntı atıkları oluşturuyor. Ayrıca deprem, sel gibi doğal afetler sebebiyle de önemli miktarda inşaat ve yıkıntı atıkları meydana geliyor. Talep ve tüketim açısından bakıldığında, geri dönüşümün özellikle inşaat alanında yaygın bir şekilde uygulanmasının önemli miktarda ekonomik ve hammadde kaynağı sağlayacağı tüm dünyada kesinlik kazanmıştır.

Dünya ülkeleri, inşaat ve yıkıntı atığının ne kadar önemli olduğunun farkında

Avrupa ülkelerinde inşaat atıklarının yüzde 75'i depolanıp yüzde 25'i geri kazanılıyor. Özellikle Danimarka'da belediyeler, inşaat atıklarını ayrı olarak topluyor. Avustralya'da yıkıntı atığının yaklaşık yüzde 30'u geri kazanılıyor. New York'ta inşaat, yıkım, tadilat yapan firmalar, atıklar için lisanslı taşıyıcı firmalardan konteyner temin ediyorlar. Hollanda, 1993-2000 yılları arası yapılan çalışmalar ile geri kazanılabilir inşaat ve yıkıntı atıklarının depolanmasını yasakladı. İngiltere'de inşaat ve yıkıntı atığının kontrolü ve düzenli çöp depolama alanına bir bedel karşılığı bertaraf edilmesi kararı çıkınca ülkede birçok yerde inşaat ve yıkıntı atığı geri dönüşüm tesisleri kurulmaya başlandı. Bunun yanında inşaat ve yıkıntı atığı; İspanya, İtalya, Portekiz ve Yunanistan gibi ülkelerde çok az miktarda geri kazanılıyor. Çünkü bu ülkelerde doğal agrega kaynakları yeterli miktarda bulunuyor.



Kentsel dönüşüm projeleri, geri dönüşüm sektörüne hız kazandı

Son yıllarda ülkemizde artarak devam eden kentsel dönüşüm süreci, 6306 sayılı Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Hakkındaki Kanun'un yürürlüğe girmesiyle birlikte hız kazandı. Önümüzdeki 20 yılda 6,5 milyon adet bağımsız konutun yıkılarak güvenli binalara dönüştürülmesi planlanmakta, buna bağlı olarak 500 milyon ton inşaat ve yıkıntı atığının ortaya çıkması beklenmektedir.

Kentsel dönüşümün bu kadar yoğun yaşandığı ülkemizde, doğal olarak geri dönüşüm uygulamaları da önem kazanmış oluyor.

"İnşaat ve Yıkıntı Atıklarından Geri Kazanılan Ürünlerin Kullanım Kriterlerinin Belirlenmesi Amacıyla Ortak Hizmet Uygulaması Protokolü" imzalandı

Miktarı gün geçtikçe artan inşaat ve yıkıntı atıklarından kaynaklanan çevre sorunlarının giderilmesi, kısıtlı depolama sorununa katkı sağlanması ve bu atıkların ekonomik faydaya dönüştürülmesi amacıyla "İnşaat ve Yıkıntı Atıklarının Değerlendirilmesi Projesi" geliştirildi. Projenin uygulanması için TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi (MAM) ile Altyapı Kentsel Dönüşüm Hizmetleri Genel Müdürlüğü arasında, "İnşaat ve Yıkıntı Atıklarından Geri Kazanılan Ürünlerin Kullanım Kriterlerinin Belirlenmesi Amacıyla Ortak Hizmet Uygulaması Protokolü" imzalanarak çalışmalar başladı.



İnşaat ve yıkıntı atıklarından tuğla, çimento, beton ürünleri ve asfalt üretimine ilişkin deneysel çalışmalar tamamlandı

Protokolün temel amacı, inşaat ve yıkıntı atıklarının her bir grubu için geri kazanıma ve yeniden kullanıma yönelik kriterlerin belirlenmesi, etkin ve verimli bir geri kazanım sistemi için atık yönetim planlaması, seçici yıkım ve yıkım planlaması gibi konularla birlikte gerekli mevzuatın geliştirilmesi olarak belirtiliyor. Protokol kapsamında inşaat ve yıkıntı atıklarından tuğla, çimento, beton ürünleri ve asfalt üretimine ilişkin tüm laboratuvar ölçekli deneysel çalışmalar tamamlandı ve kullanılan metot ve ulaşılan sonuçlar raporlandı. Projenin 3'üncü aşamasında ise laboratuvar ölçekli deneysel çalışma bulguları doğrultusunda endüstriyel ölçekli çalışmalar başladı.

İkizler Toprak, yeşil tuğla üretimini gerçekleştirdi

Proje yüklenicisi TÜBİTAK MAM tarafından İkizler Toprak San. ve Tic. Ltd. Şti ile gerçekleştirilen işbirliği kapsamında, firmanın Kocaeli fabrikasında inşaat ve

yıkıntı atıklarından tuğla üretimi başarıyla gerçekleştirildi. 3 tipte üretilen 13,5'lik tuğlalar, 8 gün süreyle doğal korumaya bırakıldı ve akabinde Hoffman fırınlara alınarak fırındı. Yeşil tuğlalar, fırınlardan alınarak ülkemizde üretilen standart tuğlaların karakteristik özelliklerini ve performans şartlarını düzenleyen TS EN 771-1 Standardı kapsamında deneylere tabi tutuldu. Alınan sonuçların olumlu olduğu kaydedildi.

Akçansa, yeşil çimento üretimi için düğmeye bastı

Protokol kapsamında Akçansa, İstanbul fabrikasında inşaat ve yıkıntı atıklarının çimento hammaddesine ilave edilerek endüstriyel ölçekte çimento üretimine başladı. 3 bin ton karışık haldeki atık, değişik yüzdelere kullanılarak üretim gerçekleştirildi. Üretim sürecinde TÜBİTAK MAM Çevre ve Temiz Teknolojileri Enstitüsü, baca gazı ölçümü yaparak tehlikeli gaz emisyonunu takibe aldı.

İSTON, beton grubu ürünlerin üretimine başladı

Projenin bir diğer paydaşı İSTON A.Ş.'nin (İstanbul Beton Elemanları ve Hazır Beton Fabrikaları San. ve Tic. A.Ş.) Tuzla fabrikasında, inşaat ve yıkıntı atıklarından geri kazanılan



Her kurban, lösemili çocuklara can!

Kurban Bayramı'nda
LÖSEV'e vekalet vererek
hem kurbanlarınızı
dini usullerle kestirebilir
hem de bu bağışlarınızla
lösemili ve kanserli
çocuklarımıza
hayat verebilirsiniz.



BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV



ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60



İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

www.losev.org.tr



LÖSEV, kâr amaçsız ve kamu yararına çalışan bir vakıftır. Gelirinin tamamı, lösemili ve kanserli mücadelede aktarılmaktadır.

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

beton atıklar kullanılarak kent mobilyası, parke, menhol, betonarme boru gibi beton ve beton grubu ürünlerin üretimini gerçekleştirildi. İSTON tesislerinde bu ürünlerin performans testleri sistematik olarak gerçekleştirilerek ürünlerin kalitesi ve standartlara uygunluğu araştırılıp kullanım kriterlerinin netleştirileceği belirtildi.

ABD’de 44 eyalette, inşaatlarda geri dönüştürülmüş beton agregası kullanmak zorunlu

Beton, inşaatlarda en fazla kullanılan madde olarak göze çarpıyor. Avrupa’da 12 binden fazla işletme, yılda 300 milyon metreküp beton üretiyor. ABD’de 44 eyalette inşaatlarda geri dönüştürülmüş beton agregası kullanmak zorunlu hale getirildi. Beton geri dönüşüm tesislerinde parçalanmış beton, tekrar kum ve çakıl gibi malzemelere dönüştürülüyor. Üretilen bu malzemeler; peyzajda, sivalarda ve yol döşemelerinde kullanılabilir.

İSFALT, atık kullanarak İstanbul’da yol üretimi gerçekleştirdi

Yol projesi ve asfalt serimi gerçekleştiren İSFALT A.Ş. (İstanbul Asfalt fabrikaları ve Ticaret A.Ş.) tarafından deneysel çalışma sonuçlarına dayalı olarak İstanbul Arnavutköy Mavigöl Caddesi Erciyes Sokak’ta 8 metre genişliğinde, 100 metre uzunluğunda dolgu, alt temel, plantmix ve bitümlü temel tabakalarında değişik yüzdelerde atık kullanarak yol üretti. Ağır vasıta trafiğinin olduğu sokakta yol performans değerleri takibe alındı.

Öte yandan 100 metrelik yolun her iki yanındaki bölümlerde de İSTON tarafından inşaat ve yıkıntı atıklarından üretilen banket ve parkeler döşendi.

Projenin bundan sonraki aşamalarında TÜBİTAK MAM önderliğinde ülkemizde geri kazanım odaklı bir inşaat ve yıkıntı atıkları yönetim sisteminin geliştirilmesinde girdi olarak kullanılabilecek teknik, hukuksal ve eğitsel konularda dokümantasyonların üretileceği ifade ediliyor.

Hollanda ve Belçika’da geri kazanım ile ilgili çeşitli konular ele alındı

İnşaat ve yıkıntı atıklarının yönetim işleyişini incelemek ve çeşitli araştırmalar yapmak üzere Altyapı ve Kentsel Dönüşüm Hizmetleri Genel Müdürlüğü, Adıyaman Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü ve TÜBİTAK MAM kurumlarından oluşan bir heyet, Belçika ve Hollanda’ya bir ziyaret gerçekleştirdi.



Yeşil tuğla üretimi



Teknik çalışma programı kapsamında FIR (Uluslararası Geri Dönüşüm Federasyonu), Hollanda’da İYA geri dönüşüm sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin ulusal derneği olan BRBS ve Belçika’nın Flaman bölgesinde atık yönetimi ve toprak ıslahın konularında mevzuatın geliştirilmesinden sorumlu Flaman Hükümeti’ne bağlı bir kamu kuruluşu olan OVAM (Flaman Kamu Atık Ajansı) ile 4 özel sektör kuruluşu ziyaret edildi. Seçici yıkım, inşaat ve yıkıntı atıklarının geri kazanım odaklı yönetim sisteminin işleyişi, geri kazanım süreçleri ve atıklardan geri kazanılan ürünlerin alternatif konuları ayrıntılı olarak ele alındı. Görüşmelerde FIR ve OVAM ile işbirliği geliştirilmesi ve ortak projelerde yer alınması vurgulandı.

Geri dönüşüm, ekonominin yanı sıra çevreye de sahip çıkıyor

Sonuç olarak geri dönüşüm, çağımızın olmazsa olmazı bir sektör haline geldi. Artık tüm gelişmiş ülkeler, geri dönüşümün ekonomiye sağladığı faydaların da farkında. Fakat bu sektörün ekonomik yararlarından çok manevi bir yararı da bulunuyor. Ülkemizde bu tür uygulamaların devam etmesi durumunda her şeyden önce yıkımların sebebiyet verdiği “çevre kirliliği” son bulmuş olacaktır. “Çevreye saygısıyla tanınan bir ülke olmak” dünyada da örnek bir ülke konumuna gelmek demektir. Çevreye saygı kavramının da en büyük dostu geri dönüşümdür. **fm**

ISDER
www.isder.org.tr



imDER
www.imder.org.tr

2015 2. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

“2023’e 8 Kala”

İstanbul / TÜRKİYE
www.vizyon2023turkiye.org



1.000 FARKLI YATIRIM
PROJELERİ
750 MİLYAR USD

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ
250 MİLYAR USD

YATIRIM TEŞVİK
ve
FİNANSMAN

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE
TEKNİK MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ
140 MİLYAR USD

KENTSEL DÖNÜŞÜM
400 MİLYAR USD

DÜNYA İŞ VE İNŞAAT
MAKİNALARI
SEKTÖR SUNUMLARI

B2B İKİLİ
İŞ GÖRÜŞMELERİ

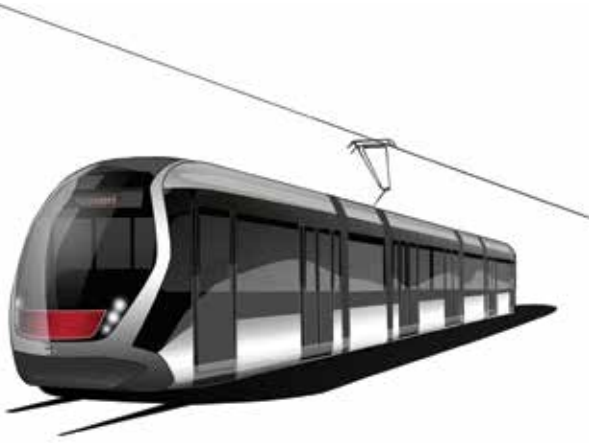
CEOLAR BULUŞMASI
220 MİLYAR USD’Yİ
YÖNETENLER

Sponsor **MAKİNE**
TANITIM GRUBU
www.makinetanitimgrubu.com.tr

Organizasyon

imDER

TÜRKİYE
İş Makinaları Distribütörleri
ve İmalatçıları Birliği



Kayseri’de tercih, yerli üretici Bozankaya oldu

Toplu taşıma hizmetlerinde duyulan ihtiyaç doğrultusunda 17,5 kilometrelik hattını 35 kilometre olarak geliştiren Kayseri, yeni araç alımı için Bozankaya A.Ş.’nin yerli üretimi olan yüzde yüz alçak tabanlı tramvaylarını tercih etti.

Toplu taşımacılık çözümleri için son teknolojiyle yeni araç projeleri geliştiren Bozankaya A.Ş. ile Kayseri Büyükşehir Belediyesi arasında 42 milyon Euro değerinde 30 yeni raylı sistem aracı alım sözleşmesi imzalandı. Türkiye’de bugüne kadar yapılan en uygun maliyetli tramvay ihalesi olarak ön plana çıkan araçlar, yüksek yolcu kapasitesi ile de dikkat çekiyor.

Hilti, deprem projesine çözüm ortaklığı yapacak



Hilti, İstanbul’daki yapıların olası bir depremde gösterecekleri performansı analiz etmek için İTÜ) tarafından gerçekleştirilen ve İSTKA tarafından desteklenen Mevcut Yapılarda Deprem Performansının Saptanma Projesi’nin çözüm ortakları arasında yer aldı.

İstanbul Fikirtepe’de bulunan gerçek binalar üzerinde yapılacak testlerle İstanbul’daki mevcut binaların durumunu ortaya koyacak olan bu proje, kentsel dönüşüm sürecinde de önemli bir rol oynayacak. Fikirtepe bölgesinde yer alan ve kentsel dönüşüm çalışmaları kapsamında yıkılacak olan bir bina ile İstanbul’da bu binadan daha az dayanıklı olan ve diğer binaları temsil edecek ikinci bir bina test edilecek. Şiddeti giderek artacak bu testlerin, binaların farklı depremler karşısında göstereceği performans konusunda önemli veriler elde edilmesi bekleniyor.

Limak Çimento, Afrika pazarında

Global çimento markalarının faaliyetinde olduğu Afrika pazarındaki fırsatı değerlendirmeyi hedefleyen Limak Çimento ile Fildişi Sahili’nin önde gelen şirketlerinden Afrikbat arasında, 50 milyon Dolar’lık çimento öğütme ve paketleme tesisinin ortaklık sözleşmesi imzalandı. Tesis, ülkenin en büyük şehri ve eski başkenti olan Abidjan’da kurulacak.



“Limak Afrika SA” şirketinin kuruluşu nedeniyle Ankara’da düzenlenen imza törenine Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, Afrikbat S.A CEO’su Edoh Jean-Claude Ayanou ile Fildişi Sahili Cumhuriyeti’nden kalabalık bir heyet katıldı. Tesisin yıllık 1 milyon ton çimento öğütme ve 1 milyon metreküp hazır beton üretim kapasitesine sahip olacağı belirtilirken temeli Aralık 2014’te atılması planlanıyor, 2015 yılı Ekim ayında ise üretime başlaması öngörüldü. Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, global bir oyuncu olmak için ilk adımı attıklarını ifade ederek, ilerleyen dönemlerde Blok Üretim Tesisi ve Prefabrik Ürünler Fabrikası da inşa ederek tesisi büyültmeyi planladıklarını belirtti.



Vefa’nın büyük inşaat şirketlerinin çözüm ortağı olan markası Vekon, 2022 Dünya Kupası organizasyonu kapsamında altyapı ve üstyapı çalışmalarının hız kazandığı Katar’da, 1092 adet Vekonas katlanır konteynerden oluşan işçi kampını 1 ay gibi kısa bir zaman dilimi içerisinde hayata geçirdi.

Vekon, 1092 konteynerlik işçi kampını 1 ayda kurdu

Vekon Genel Müdürü Özgül Yücel, Al Khor şehrindeki işçi kampının kurulumu için kısıtlı bir süreye sahip olmaları nedeniyle projede Vekonas katlanır konteynerlerin tercih edildiğini dile getirdi. Yücel, “*Vekonasların kurulumunda 80 kişi çalıştı ve 12 adet mobil vinç kullanıldı. Tümü yatakhane olarak kullanılan ve bir bölümü birleşimli konteyner binalarından oluşan şantiyedeki binaların toplam büyüklüğü ise 26 bin 50 metrekareyi buluyor. Vekon’un yüksek konteyner üretim kapasitesi, Vekonas’ın nakliyyede sağladığı maliyet avantajları ve benzersiz kurulum hızı sayesinde beklentileri karşılayan bir çözüm sağladık.*” ifadelerinde bulundu.

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	<i>makina ağırlığı</i> 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	<i>erişim yüksekliği</i> 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	<i>motor gücü</i> 125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	<i>motor gücü</i> 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	<i>serme kapasitesi</i> 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

“Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.”

PIYASA FİYATLARI

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR		HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR		GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER				
ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45	100 - 150	200 - 300	500 - 750
	70 - 120	70 - 250	350 - 500	1.000 - 1.400
	150 - 300	300 - 400	550 - 700	1.400 - 2.000
	350 - 500	550 - 750	1.000 - 1.700	2.750 - 4.500
	700 - 800	1.100 - 1.300	2.200 - 2.500	6.000 - 7.000
	1.000	1.500 - 1.750	3.000 - 3.500	9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200	300 - 500	700 - 1.200	2.000 - 3.500
	300 - 450	900 - 1.000	2.000 - 2.500	6.000 - 6.500
	600 - 700	1.400 - 1.600	4.000 - 5.00	10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695 SR	2010	3950	CAT	330	2006	N / A
HİDROMEK	HMK 101S	2000	N / A	CAT	330 CLME	2004	N / A
HİDROMEK	HMK 102B	2008	N / A	CMI	TR225	1992	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2003	N / A	DAEWOO	130 PEX	2000	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2005	7694	DAEWOO	DH 220LC	1996	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2008	954	DAEWOO	SOLAR340LC-V	2006	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2010	8500	FIAT HITACHI	FH 355	2002	33800
HİDROMEK	HMK 102S	2011	2900	FIAT HITACHI	FH355	2002	20750
JCB	3CX	2006	N / A	FIAT HITACHI	FH 300	1994	30000
JCB	4CX-4WS	2000	6500	HITACHI	ZX 350	2005	N / A
JCB	4CX-4WS	2002	N / A	HITACHI	ZX280LCH	2006	11100
JCB	4CX-4WS	2003	12500	HİDROMEK	HMK 220LC	2010	11600
MASTAŞ	MST 444	2006	5500	HİDROMEK	HMK 220LC	2010	N / A
MASTAŞ	MST 542	2007	N / A	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	8630
NEW HOLLAND	LB115	2005	12000	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	N / A
VOLVO	BL 71	2006	9960	HYUNDAI	R210LC-7	2007	18700
VOLVO	BL71	2006	6500	HYUNDAI	R290LC-7A	2005	13000
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER				HYUNDAI	R290LC-7A	2006	9500
HITACHI	ZX 170W-3	2010	N / A	HYUNDAI	R290LC-7A	2011	N / A
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5200	HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12730
HİDROMEK	HMK 200W	2010	3900	KOBELCO	SK 310	1998	9069
HYUNDAI	170W-7	2005	7000	KOMATSU	PC 350	2005	12358
DİĞER				KOMATSU	PC 350	2007	13150
DAEMO	180	N / A	N / A	KOMATSU	PC 400	2006	14360
ÖNDERSAN	2.5 TON	2005	N / A	KUBOTA	KX1213A	2011	1600
				SUMITOMO	SH 350	2005	15000
				SUMITOMO	SH 350	2005	N / A
				VOLVO	EC 55	2007	6810

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km, 1. Organize Sanayi Bölgesi, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara

0312 267 12 60 - 0312 267 12 39 (Faks) / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

HİDROMEK®

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

Acarlar Makine

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul

Tel: 0216 581 49 49 - Faks: 0216 581 49 99 / info@acarlarmakine.com - www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				BELDEN KIRMA KAMYONLAR			
CATERPILLAR	325D	2007	12.000	TEREX	TA25	1999	N / A
CATERPILLAR	330	2003	29.000	VOLVO	A25D	2004	10.300
CATERPILLAR	330	2005	26.000	VOLVO	A25D	2005	13.200
DAEWOO	420	2005	6.000	VOLVO	A25D	2005	14.200
HITACHI	ZX350	2004	9.863	VOLVO	A25D	2007	12.800
HITACHI	ZX520	2006	14.080	VOLVO	A30D	2005	12.950
KOMATSU	PC300	2008	11.000	VOLVO	A30D	2007	12.400
KOMATSU	PC300-6	1999	18.000	VOLVO	A40D	2005	13.100
KOMATSU	PC450	2007	12.330	VOLVO	A40D	2005	N / A
KUBATO	KX080-3	2011	3.280	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	CATERPILLAR	950H	2010	15.000
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	KAWASAKI	80ZV-2	2008	22.629
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	KAWASAKI	92 ZV	2010	8.500
SAMSUNG	SE280LC-2	1999	16.580	KAWASAKI	92 ZV	2010	10.000
SUMITOMO	SH450	2006	7.910	KAWASAKI	95 ZV II	2007	19.000
SUMITOMO	SH450	2006	13.776	KAWASAKI	70 ZV-2	2007	12.600
SUMITOMO	SH450	2007	9.004	KAWASAKI	90 ZV-2	2007	15.350
VOLVO	EC210BLC	2005	12.910	KAWASAKI	90ZIV	2006	19.983
VOLVO	EC240BLC	2005	13.000	KAWASAKI	92ZV-2	2011	4.580
VOLVO	EC240BLC	2006	12.000	KAWASAKI	92ZV-2	2011	5.316
VOLVO	EC290BLC	2008	6.100	VOLVO	L120E	2003	29.500
VOLVO	EC360B LC	2007	13.884	VOLVO	L120F	2010	10.000
VOLVO	EC360B LC	2010	8.250	VOLVO	L150E	2004	23.562
VOLVO	EC360BLC	2002	N / A	VOLVO	L150F	2010	16.872
VOLVO	EC360BLC	2006	13.244	VOLVO	L150F	2010	19.856
VOLVO	EC360BLC	2007	12.000	VOLVO	L150G	2011	4.400
VOLVO	EC360CL	2010	10.000	VOLVO	L150G	2011	7.021
VOLVO	EC360CL	2011	3.950	VOLVO	L150G	2011	11.223
VOLVO	EC460B LC	2006	13.849	VOLVO	L150G	2012	9.000
VOLVO	EC460B LC	2008	11.452	VOLVO	L150G	2012	9.000
VOLVO	EC460B LC	2008	13.384	VOLVO	L150G	2012	12.491
VOLVO	EC460BLC	2008	8.168	VOLVO	L180C	1994	34.409
VOLVO	EC460BLC	2008	12.170	VOLVO	L180C	1998	34.000
VOLVO	EC460BLC	2008	13.675	VOLVO	L180D	2000	22.785
VOLVO	EC55C	2009	4.900	VOLVO	L180E	2006	13.000
VOLVO	EC55C	2009	5.700	VOLVO	L180F	2010	8.729
VOLVO	EC55C	2011	4.300	VOLVO	L220E	2003	24.000
VOLVO	EC55C	2011	4.500	VOLVO	L220G	2011	8.500
VOLVO	EC210CL	2010	8.700	VOLVO	L220G	2011	9.500
VOLVO	EC360CL	2011	8.700	VOLVO	L220F	2010	13.726
VOLVO	EC460CL	2010	7.325	GREYDER			
VOLVO	EC460CL	2010	7.372	VOLVO	G940	2006	6.000
KAZICI YÜKLEYİCİLER				DOZER			
CUKUROVA	880	2012	920	CAT	D6N	2006	8.700
NEW HOLLAND	L115B	2010	4.000				
VOLVO	BL71PLUS	2012	2.740				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303.5D	2011	1.443	CASE	721	2006	6.542
CATERPILLAR	303CCR	2010	2.882	CATERPILLAR	914G	2001	9.292
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1.390	CATERPILLAR	962G II	2005	9.934
CATERPILLAR	305CR	2012	1.937	CATERPILLAR	966G	2000	22.130
CATERPILLAR	305CR	2012	2.468	CATERPILLAR	966G	2000	23.497
CATERPILLAR	305E	2012	514	CATERPILLAR	966GII	2004	21.276
CATERPILLAR	305E	2012	861	CATERPILLAR	966GII	2004	22.271
CATERPILLAR	305E	2012	987	CATERPILLAR	966GII	2004	23.974
CATERPILLAR	305E	2012	1.101	CATERPILLAR	966GII	2005	19.434
CATERPILLAR	305E	2012	1.356	CATERPILLAR	966H	2006	18.000
CATERPILLAR	305E	2012	2.200	CATERPILLAR	966H	2008	8.360
CATERPILLAR	305E	2013	1.283	CATERPILLAR	IT62H	2007	17.313
CATERPILLAR	305E	2013	1.321	KAWASAKI	90ZV-2	2008	15.000
CATERPILLAR	305E	2013	2.582	KAWASAKI	95ZV	2006	7.316
CATERPILLAR	305E	2013	3.834	KOMATSU	WA470-5	2006	18.260
CATERPILLAR	320C MH	2005	8.850	NEW HOLLAND	170	2011	5.972
CATERPILLAR	320D	2012	700	VOLVO	L110F	2010	17.852
CATERPILLAR	320DL	2006	12.520	VOLVO	L120	2012	5.272
CATERPILLAR	324D	2006	11.855	VOLVO	L120	2012	5.930
CATERPILLAR	325D	2006	11.427	VOLVO	L120F	2011	6.051
CATERPILLAR	325D	2006	16.581	VOLVO	L150F	2010	11.990
CATERPILLAR	329D	2013	2.103	VOLVO	L150G	2011	10.359
CATERPILLAR	329D	2013	2.142	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	330D	2006	16.253	CATERPILLAR	963B	1999	20.000
CATERPILLAR	336D	2010	7.780	CATERPILLAR	963C	2006	19.710
CATERPILLAR	336D	2011	9.600	CATERPILLAR	963C	2007	5.600
CATERPILLAR	336D	2012	2.012	CATERPILLAR	963C	2007	19.885
CATERPILLAR	336D	2012	3.586	CATERPILLAR	973C	2005	22.500
CATERPILLAR	336D	2013	1.358	CATERPILLAR	973C	2006	13.340
CATERPILLAR	336D	2013	2.342	CATERPILLAR	973C	2008	18.000
CATERPILLAR	336D	2013	2.442	KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	345C	2007	20.575	CATERPILLAR	428E	2006	9.073
CATERPILLAR	345CL	2008	24.238	CATERPILLAR	428E	2012	4.043
CATERPILLAR	345CL	2008	25.140	CATERPILLAR	432F	2013	1.400
CATERPILLAR	345D	2008	22.015	CATERPILLAR	432F	2013	1.874
CATERPILLAR	345D	2008	22.600	CATERPILLAR	434E	2006	7.318
CATERPILLAR	345D	2011	11.194	CATERPILLAR	434E	2007	8.470
CATERPILLAR	345DL	2008	18.500	CATERPILLAR	434E	2007	9.600
CATERPILLAR	349D	2013	3.664	CATERPILLAR	434F	2013	1.437
CATERPILLAR	349D	2013	3.898	CATERPILLAR	434F	2013	1.437
CATERPILLAR	349D	2013	4.155	JCB	3CXSM	2010	5.200
CATERPILLAR	365C	2007	25.105	GREYDERLER			
CATERPILLAR	365C	2007	33.500	CATERPILLAR	120M	2012	1.155
CATERPILLAR	374D	2012	3.530	CATERPILLAR	140H	2002	8.960
CATERPILLAR	385B	2004	24.466	DİĞER			
HITACHI	ZX350LCH	2005	18.650	CATERPILLAR	279C	2011	422
KOMATSU	PC300-7	2005	17.500	GENIE	S65	2011	200
LIEBHERR	R954C	2011	6.882	HOIST	ECH6	2011	523
BELDEN KIRMA KAMYONLAR				HOIST	P720	2011	570
CATERPILLAR	735	2006	8.198	HOIST	P720	2011	2.844
CATERPILLAR	735	2008	8.115				
CATERPILLAR	740	2004	9.577				
DOZERLER							
CATERPILLAR	D6N XL	2011	855				
CATERPILLAR	D6N XL	2013	240				
CATERPILLAR	D6R	2004	17.339				
CATERPILLAR	D8L	1985	15.000				
CATERPILLAR	D8L	1986	34.000				
CATERPILLAR	D8T	2012	6.065				
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							



Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.ascturk.com



Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpaazarı-Beyoğlu/İstanbul
0212 393 55 00 - www.bmg.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695	2005	12.650	CAT	324	2007	8.836
CAT	442D	2004	11.000	CAT	320 CL	2005	15.228
JCB	3CX	2011	6.000	CAT	320CL	2005	19.103
JCB	4CX	1996	14.000	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	5.800
JCB	4CX	2004	15.200	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10.600
JCB	4CX-4WS-SM	2004	10.000	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.877
JCB	4CX-4WS-SM	2007	13.000	HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.574
KOMATSU	WB93 S-5	2006	5.800	JCB	8055 ZTS	2011	561
KOMATSU	WB93 S-5	2010	4.258	JCB	JS200LC	2003	16.000
MASTAŞ	442	2003	6.503	JCB	JS200LC	2005	8.977
NEWHOLLAD	B115-4PS	2007	9.000	JCB	JS200LC	2006	7.303
NEWHOLLAD	LB90B	2008	5.500	JCB	JS200LC	2008	5.400
VOLVO	BL61	2005	12.837	JCB	JS240LC	2006	8.141
VOLVO	BL71 PLUS	2007	8.641	JCB	JS330	2007	7.498
				JCB	JS330LC	2007	7.115
				JCB	JS330LC	2008	4.651
				JCB	JS360LC	2010	6.962
				JCB	JS360LC	2010	7.341
				JCB	JS360LC	2010	10.500
				KOBELCO	SK200	1993	35.000
				KOBELCO	SK330 KT VI	2002	25.000
				KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7.628
				KOMATSU	PC450LC-7	2006	16.045
				VOLVO	EC 360BLC	2007	15.700
				YUCHAI	YC135-7	2008	N / A

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CAT	950G	2000	17.960	CAT	325C	2003	15.449
CAT	966G	2000	19.539	CAT	325D	2008	8.129
CAT	972GII	2004	14.839	CAT	330C	2003	20.500
CAT	972GII	2004	20.895	CAT	336D	2011	5.646
CAT	972GII	2005	18.106	DAEWOO	SL290LC-V	2000	N / A
KOMATSU	WA380-6	2007	11.920	HITACHI	ZX500	2005	21.889
KOMATSU	WA420-3	1998	7.532	HITACHI	ZX670	2006	22.053
KOMATSU	WA420-3	1998	12.975	HITACHI	ZX670	2006	25.411
KOMATSU	WA470-3	1998	N / A	KOBELCO	330SK	2004	12.000
KOMATSU	WA470-5	2004	16.716	KOMATSU	PC200-7	2004	16.164
KOMATSU	WA470-5	2005	17.581	KOMATSU	PC200-7	2005	14.921
KOMATSU	WA470-5	2005	18.000	KOMATSU	PC200-8	2006	10.130
KOMATSU	WA470-5	2005	18.236	KOMATSU	PC200LC-8	2010	5.212
KOMATSU	WA470-5	2005	18.719	KOMATSU	PC270-8	2009	12.028
KOMATSU	WA470-5	2005	19.018	KOMATSU	PC300-7	2005	15.400
KOMATSU	WA470-5	2005	19.160	KOMATSU	PC300-7	2005	18.301
KOMATSU	WA470-5	2005	19.858	KOMATSU	PC300-7	2006	17.993
KOMATSU	WA470-5	2005	20.462	KOMATSU	PC300-7	2007	13.183
KOMATSU	WA470-5	2007	12.036	KOMATSU	PC300-7	2007	15.122
KOMATSU	WA470-5	2007	13.405	KOMATSU	PC300-7	2007	17.833
KOMATSU	WA470-6	2010	8.415	KOMATSU	PC300EO-7	2007	10.480
KOMATSU	WA470-6	2010	12.665	KOMATSU	PC300EO-7	2007	14.294
KOMATSU	WA480-5	2005	25.201	KOMATSU	PC350LC-7	2005	16.400
KOMATSU	WA480-5	2006	21.534	KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488
VOLVO	L150C	1998	22.377	KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21.291
VOLVO	L180E	2005	25.180	KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15.217
VOLVO	L180E	2005	N / A	KOMATSU	PC350LC-8	2008	12.605
VOLVO	L70C	1997	55.000	KOMATSU	PC350LC-8	2008	14.607
GREYDER				KOMATSU	PC350LC-8	2010	8.981
VOLVO	G740	2005	6.694	KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.658
DOZERLER				KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.146
CAT	D8R	2000	9.000	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.207
KOMATSU	D155AX-6	2010	9.396	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.421
KOMATSU	D65EX-15	2005	13.377	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.562
KAZICI YÜKLEYİCİ				KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.671
KOMATSU	WB97S-5	2008	4.000	KOMATSU	PC400LC-7	2004	15.000
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.700
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.026
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	19.198
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	14.960
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	16.572
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	17.000
				KOMATSU	PC450LC-8	2011	16.500
				KOMATSU	PC550LC-8	2010	9.830
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İSTANBUL
0 (216) 352 00 00 - 0 (216) 352 10 04 (Faks)
www.sif.com.tr



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL
0 (216) 544 58 01 - 0 (216) 544 58 02
www.temsaismakinalari.com



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, H.A.B Ruthmann, Scanclimber	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLİFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓				✓	✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail Chicago Pneumatic, Moba	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓		✓		
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	✓							
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net							✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi, Terex Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓					✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA İTHALAT	Link-Belt, Clift, McCloskey	0216 3953460	www.cukurovaiithalat.com	✓	✓	✓				✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	✓	✓						

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ÇUKUROVA ZİRAAT	Sumitomo, Ammann, Astra, Mafi, MTG, Fleetguard, Hyster, Utilev	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	✓	✓			✓		✓	✓
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr		✓	✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-						✓		
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓					✓		✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓		✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					✓			
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
FORTIMER	Shangli	0216 3943681	www.fortimer.com		✓					✓	✓
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						✓		
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓						✓	
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 3946923	www.hi-techkulevinc.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓		✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	✓
IMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
İNAN MAKİNA	MTB, IHI	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓		✓	✓	
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓			✓	
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓			✓	✓
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓				✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT Atlas Weyhausen, DitchWitch	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSL, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓		✓	
RUUKKI	Ruukki	0216 6883920	www.ruukki.com.tr								✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvan-sanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓		✓	
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgm-kulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TUNÇ FORKLİFT	Yale	0212 2443198	www.tuncforklift.com		✓					✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com							✓	
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							
YEKSAN TREYLER	Yeksan	0380 5497617	www.yeksan.com.tr					✓			

KALİTELİ ÇELİKTE KALİTELİ ÜRÜNLERE



çelikte uzman kuruluş



400 - 450 - 500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ
HARDOX
RAEX
ABRAZO
DILLIDUR
QUARD
DUROSTAT
FORA
XAR
ROC
CREUSABRO

S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ
WELDOX
OPTİM
RQT
S690
S700
QUEND
DILLIMAX
DOMEX
NAXTRA
DOCOL

PROFESYONEL EKİP

ÇOKLU OKSİJEN KESİM
260 AMPER PLAZMA KESİM
460 AMPER PLAZMA KESİM
4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
CNC/PLAZMA OKSİJEN KESİM
DELİK/HAVSA/KILAVUZ

KOVA İMALAT VE TAMİRİ
İŞ MAKİNASI ATAŞMANLARI İMALATI
DAMPER BÜKÜM VE İMALATI
HAZIR BIÇAK VE ATAŞMANLAR

PROJE BAZLI HER TÜRLÜ TAHHÜT HİZMETLERİ
SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
HER TÜRLÜ TALAŞLI İMALAT
KAYNAK ve MONTAJ İŞÇİLİĞİ



ANKARA
Aydın Plastikçiler San. Sit. 595.Sk. No:28 - 30 - 32 Ostim/Ankara
Tel: 0312 394 16 92 - 93 - 94 / Faks: 0312 394 26 30

İZMİR
Ankara Cad. No:369/8 Naldöken/Bornova/İzmir
Tel: 0232 479 65 64 - 478 53 28 / Faks: 0232 479 64 14

İSTANBUL
İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölge. 8.Sk. No:2 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 593 02 44 - 45 - 46 - 47 / Faks: 0216 593 02 48

www.metaloks.com.tr
info@metaloks.com.tr



Meram'da asfalt seferberliği

Konya Meram Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü, ilçe genelinde asfalt çalışmalarına devam ediyor. Ekipler Gülbahçe Mahallesi'nde sıcak asfalt çalışması yaparken, Loras ve Çomaklı Mahallesi'nde de sathi kaplama yaptı. Soğuk asfalt çalışmaları da sürüyor.



Yeni Kırklareli inşa ediliyor

Kırklareli Belediyesi tarafından sıcak asfalt çalışmalarına başlandı. Başkan Mehmet Kesimoğlu, yapacakları üst yapı çalışmaları ile birlikte Kırklareli'nde bozuk yol kalmayacağını, yeni şehri inşa etmeye başladıklarını söyledi. Çalışmaların Kasım ayında bitirileceği belirtildi.



Odunpazarı'nda parola: Sorunsuz üst yapı

Eskişehir Odunpazarı Belediyesi, gerçekleştirdiği üst yapı çalışmalarıyla kent halkına düzenli yol, kaldırım ve caddeler kazandırmaya devam ediyor. Belirlenen program dahilinde çalışmalarını gerçekleştiren ekipler, Gökmeydan Mahallesi'nde sıcak asfalt uygulamasında bulunuyor.



Yeni imar yolları açılıyor

Zonguldak Çaycuma Belediyesi, 7 ayrı bölgede 1.210 metre yeni imar yolu açılmasının ardından yol çalışmaları yapıyor. Son olarak ekipler, Çaycuma Vergi Dairesi ile sebze pazarı arası bağlantı yolunu açtı. Başkan Bülent Kantarcı, çalışmaların sürdüğünü belirtti.



Asfaltlama çalışmaları sürüyor

Tekirdağ Çorlu Belediyesi, yol yapım ve asfaltlama çalışmalarını ilçenin çeşitli bölgelerinde eş zamanlı yürütüyor. Belediye şantiyesindeki tam otomasyonlu asfalt plantinde üretilen ve laboratuvar testlerinden geçen asfalt, Çorlu'nun yerlerine serilmeye devam ediyor.



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak.
No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
T: 0(216) 410 80 52
F: 0(216) 416 50 93
yedekparca@aytuglu.com
www.aytuglu.com



GÜNDE 29 €^{dan}
başlayan taksitlerle

KAZDIKÇA KAZAN KAZANIRKEN ÖDE

JCB MARKA
KAZICI-YÜKLEYİCİLERE ÖZEL
JCB FINANS** ÖDEME PLANI
SİZLERİ BEKLİYOR. GÜNDE 29
EURO'DAN BAŞLAYAN TAKSİTLERLE
YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİN, YÜKSEK
YAKIT TASARRUFU SAĞLAYAN
EVLADİYELİK BİR JCB SAHİBİ OLUN.



SİF JCB bu kampanyayı dilediği zaman sonlandırma veya uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar.

SİF JCB kampanya süreci boyunca üreticinin yapacağı değişiklikler ve diğer gerekçelerle makinenin teknik özelliklerinde ve donanımında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

Bu kampanya; Türkiye sınırları içerisinde, 4-29 Ağustos 2014 tarihleri arasında JCB marka kazıcı-yükleyiciler için geçerli olup, stoklarla sınırlıdır.

* Günde 29 Euro ödeme seçeneği, JCB 3CX SM modeli içindir.

** Powered by BNP Leasing.



4444 473 | sif.com.tr

SİF JCB