

KOMATSU®

Her taşın altından Komatsu kalkar

Komatsu iş makineleriniz Komtrax ve Komcare sayesinde güvencede!

Yüksek performans ve üstün dayanıklılığı bir araya getiren lastikli yükleyici WA500, maksimum güvenlik ve mükemmel dengeyi birleştiren PC400 ile mermerciliğin yükünü taşıyoruz.

Komatsu kazandırır.

KOMTRAX / KOMcare





om
mühendislik

NOW
it's time to be
Powerful...

Head Office

Y. Dudullu Org. San. Bölgesi
2. Cad. No: 2 34775
Ümraniye/İstanbul TURKEY
TEL : 0216 365 58 91-92
FAX: 0216 365 60 40

Factory

MAKİNA İHTİSAS ORGANİZE SAN. BÖLGESİ
5. CAD. NO: 15 41455 DİLOVASI/ KOCAELİ
TEL : 0262 290 85 65 (Pbx)
FAX: 0262 290 85 70

PRODUCED BY
OM ENGINEERING
PRODUCED BY

www.ommuhendislik.com.tr

Sektör, satışlarda istikrar bekliyor

Küreselleşen ekonomide artık şirketlerin belirli bir dönemdeki finansal rakamları tek başına fazla bir anlam ifade etmiyor. Daha çok uzun vadede sürdürülebilir bir büyüme hedefleniyor.

Ülkemizde iş ve inşaat makineleri sektöründe faaliyet gösteren firmalar da artık daha uzun vadeli planlar, yatırımlar yapıyorlar. Rekabet öyle bir evrim geçirdi ki, daha çok makine satabilmek için önce mevcutlara daha iyi destek vermek gerekiyor.

Ancak bunun için de pazarda bir istikrar aranıyor. Geleceğe yönelik yılda 1.000 yeni makine satma öngörüsüyle kurulan bir satış ve servis organizasyonunu 500 makine satışı ile ayakta tutmak mümkün olamıyor. Rekabetin kırdığı fiyatlar ve azalan kâr oranları da bunda etkili oluyor elbette. Satışlardaki dalgalanmanın (moda tabiriyle volatilitenin) fazla olması şirketlerin yatırım iştahını iyice kaçırıyor.

Aşağıdaki tablodan da görüleceği üzere Türkiye iş makineleri pazarı son 10 yılda önemli bir ivme kazandı. Büyüyen ekonomi ve inşaat sektöründeki büyüklü küçükklü projeler hemen her türlü iş makinesine olan talebi artırdı. Öyle ki, 1993-2003 dönemini kapsayan 10 yıllık süre içerisinde yılda ortalama 2 bin 847 iş makinesi satılmışken, 2003-2013 döneminde bu rakam 9 bin 170 adede ulaştı. Durum böyle olunca sektördeki marka ve çalışan sayısı da katlandı.

Günümüzde bu seviyelere göre yatırım yapan sektör oyuncuları, pazardaki daralma söylentilerinden doğal olarak rahatsız oluyorlar. Peki, sektörün istikrarını sürdürmesi için sınırı ne olacak?

Bu soruyu sordüğümüz sektör yöneticileri, en azından son 10 yıldaki ortalamanın korunmasını bekliyorlar. Ancak uzun vadedeki büyüme beklentisinden de vazgeçmiyorlar.

Cumhuriyetin 100'üncü yılı için belirlenen 22 bin adetlik pazara istikrarlı bir şekilde ulaşmayı temenni ediyoruz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad.
Uprise Elite Residence
No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880
Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13
T. 0539 961 00 26
F. 0216 388 80 14
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazılarıyl Katkıda Bulunanlar
Uğur GÜLLÜ
Serdar ENGİN
Suat ŞAHİN

Yazı İşleri
Cem EKER
Nazlı SOLAK

Grafik Tasarım
Nazlı SOLAK

Baskı
Bilnet Matbaacılık
Biltur Basım Yayın ve Hizmet A.Ş.
Dudullu Org.San.Bölg. 1.Cd. No:16
İstanbul
0216 444 44 03

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın.
Ayda bir yayımlanır.

Forum Makina Dergisi,
T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz,
kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 37 - Eylül 2014

Yükselmek sizin hedefinizse, yükseltmek bizim işimiz.

İSTER SATIN ALIN, İSTER KİRALAYIN,
hem maliyetleri azaltın, hem zamandan kazanın

ACARLAR MAKİNE ve RENT & RISE

İş büyümek zor, yükseklerle çıkmak daha zor. Ama artık Acarlar Makine ve Rent & Rise var.
Acarlar Makine ve Rent & Rise'in geniş makine filosundan istediğinizi kolayca satın alabilir veya kiralayabilir ve işinizi en ekonomik yoldan tamamlayabilirsiniz.
Projeleriniz kısa zamanda sonuçlanır, paranız cebinizde kalır.



•Makaslı Platformlar •Dikey Platformlar •Çekilebilir Platformlar
•Eklemli Platformlar •Teleskopik Platformlar •Paletli Platformlar
•Römorklu Platformlar •Hareketli Cephe İskeleleri •Cephe Asansörleri

RENT & RISE

kiralayın, yükselin!

www.acarlarmakine.com

İstanbul Merkez
Anadolu Mah.
Kanuni Cad. No:30
Orhanlı Beldesi
34956 Tuzla/İstanbul
T. +90 216 581 49 49
F. +90 216 581 49 99

Ankara Bölge Müdürlüğü
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alinteri Bulvarı
No:1/15 06370
Yenimahalle/Ankara
T. +90 312 386 12 70 - 354 28 67
F. +90 312 386 12 71

İzmir Bölge Müdürlüğü
Ankara Caddesi
Ulucak Beldesi
No:17
Kemalpaşa/İzmir
T. +90 232 877 78 01 - 02
F. +90 232 877 78 03

Bursa Bölge Müdürlüğü
Alaşar Mah.
Yeni Yalova Cad.
13 KM. No:557
Osmangazi/Bursa
T. +90 224 267 21 25-26
F. +90 224 267 21 27

ACARLAR
M A K İ N E

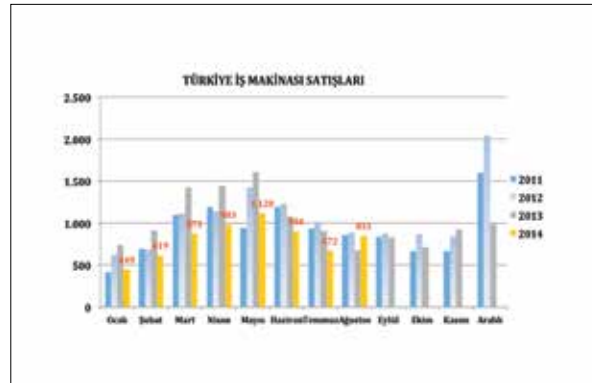


İMDER ve İSDER tarafından açıklanan Ağustos ayı Türkiye tahmini iş makinesi ve forklift satış rakamları beklentileri aştı. Ağustos ayında Türkiye genelindeki yeni iş makinesi satışları 2013'e kıyasla yüzde 25,9 oranında artarak 851 adet, yeni forklift satışları ise yüzde 24,3 artarak 777 adet olarak gerçekleşti.

Ağustos ayı satışları sektöre moral verdi

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de Ağustos 2014 ayı içerisinde 851 adet yeni iş makinesi satıldı. Bu rakam geçen senenin aynı ayında 676 adet idi. Yılın ilk 8 ayı genelindeki iş makinesi satışları ise geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 25,8 oranında azalarak 6 bin 526 adette kaldı. Yılın geneli için sektördeki genel beklenti ve temenni ise pazarın 9 bin adet mertebelerine ulaşması yönünde.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Türkiye forklift pazarı, geçen yılın ilk sekiz ayına (5 bin 938 adet) kıyasla yüzde 2,3 oranında artarak 6 bin 74 adede ulaştı. Ağustos 2014 ayında geçen yılın aynı dönemine (625 adet) kıyasla yüzde 24,3 oranında büyüyen pazarda 777 adet yeni forklift sahiplerine teslim edildi.



ABD'nin inşaat ekipmanları ihracatı yüzde 17,3 azaldı

2014'ün ilk altı aylık döneminde ABD tarafından küresel pazarlara yapılan inşaat ekipmanları ihracatı, geçen yılın aynı dönemine (18,8 milyar dolar) kıyasla yüzde 17,3 azalarak 8,93 milyar dolara geriledi.



AEM (Association of Equipment Manufacturers) tarafından açıklanan verilere göre satışlardaki azalışta en etkili olan bölgeler sırasıyla yüzde 38,6 ile Avustralya/Okyanusya, yüzde 33,1 ile Güney Amerika ve yüzde 25,4 ile Avrupa oldu. İhracatın arttığı tek bölge ise yüzde 4,3 ile Afrika oldu.

Yılın ilk altı ayında ABD tarafından en çok inşaat ekipmanı ihraç edilen ülkeler şöyle:

- Kanada – 3,51 milyar dolar (yüzde 4,6 azaldı)
- Meksika – 770,4 milyon dolar (yüzde 24,6 azaldı)
- Avustralya – 424,7 milyon dolar (yüzde 40,6 azaldı)
- Güney Afrika – 400,5 milyon dolar (yüzde 26,7 azaldı)
- Brezilya – 358,3 milyar dolar (yüzde 30,1 azaldı)
- Şili – 299,8 milyon dolar (yüzde 37 azaldı)
- Peru – 279,4 milyon dolar (yüzde 15,1 azaldı)
- Belçika – 210,4 milyon dolar (yüzde 36,3 azaldı)
- Suudi Arabistan – 206,2 milyon dolar (yüzde 43,1 azaldı)
- Çin – 189,8 milyon dolar (yüzde 21,8 azaldı)
- Rusya – 172,1 milyon dolar (yüzde 36 azaldı)



Tasarım ve Teknolojinin Adı

Yeni MST 642



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
 www.mst-tr.com • info@mst-tr.com
 f /MSTSANKO t /SANKO_MST

MST



Personel yükseltme platformlarının önde gelen üreticilerinden Fransa merkezli Haulotte, 2014'ün ilk altı ayındaki satışlarını geçen yıla (176,2 milyon euro) kıyasla yüzde 17,6 arttırarak 207,2 milyon euro ciro sağladı.

Haulotte küresel satışlarını yüzde 17,6 arttırdı

Firmadan yapılan açıklamaya göre küresel personel yükseltme platformu pazarı, özellikle Avrupa ve Asya-Pasifik ülkelerinin etkisiyle büyümeye devam ediyor. Haulotte'nin bu dönemdeki satışlarının Avrupa'da yüzde 29, Kuzey Amerika'da yüzde 26 ve Asya-Pasifik genelinde yüzde 22 artarken; Latin Amerika'da yüzde 31 azaldığı belirtildi.

Haulotte, personel yükseltme platformları açısından önemli bir pazar olan Avrupa'daki canlanmaya paralel olarak yıl genelinde de yüzde 15'in üzerinde bir büyüme hedefliyor.

Firma bu yıl içerisinde Türkiye'deki distribütörü olan Acarlar Makine'nin yüzde 50 hissesini alarak ortak olmuştu.



İnşaat sektörü güven endeksi arttı, gözler istihdamda



Son 3 yıldır kan kaybeden ve 2014 yılının Temmuz ayında 79,2 olan inşaat sektörü güven endeksi, yüzde 3 artarak Ağustos ayında 81,6 değerine yükseldi.

İnşaat sektörü güven endeksindeki artışın, alınan kayıtlı siparişlerin mevcut düzeyinin mevsim normallerinin üzerinde olduğunu değerlendiren ve gelecek üç aylık dönemde toplam çalışan sayısının artacağını bekleyen girişim yöneticisi sayısının artmasından kaynaklandığı belirtildi.

İnşaat sektöründe bir önceki aya göre alınan kayıtlı siparişlerin mevcut düzeyi endeksi yüzde 2,7 ve toplam çalışan sayısı beklentisi endeksi yüzde 3,3 arttı.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış inşaat istihdam endeksi 2014 yılı ikinci çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 3,4 oranında azalmıştı. Takvim etkilerinden arındırılmış inşaat istihdam endeksindeki azalma ise, bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 10,8'i bulmuştu. Güven endeksindeki artışın gelecek aylarda istihdama olumlu yönde yansımaları bekleniyor.

Mevsim etkilerinden arındırılmış inşaat sektörü güven endeksi

DÖNEM	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Temmuz	Ağustos	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık	YIL ORTALAMASI
2011	94,4	93,6	86,0	92,2	92,3	93,4	95,6	90,9	92,3	92,8	91,1	91,8	92,2
2012	89,7	87,3	89,7	91,1	91,0	89,0	87,7	87,4	88,6	86,1	83,9	82,0	87,8
2013	82,0	83,3	88,3	84,4	84,9	83,8	83,5	83,3	82,8	85,1	84,5	83,4	84,1
2014	87,9	81,6	78,1	78,8	80,1	80,5	79,2	81,6	-	-	-	-	81,0

Yeni yatırımlarımız ve tesislerimizle
Gücünüze güç katmaya devam ediyoruz



AVRUPA'nın en BÜYÜK üretim kapasitesi
ROBOT kaynak teknolojisi ile üretim
50'den fazla ülkeye İHRACAT
DEVLERİN onaylı ataşman tedarikçisi



CEY TECH

Organize Sanayi Bölgesi Celal Bayar Bulv. No: 8 ADANA • Tel: 0322 394 39 00 • Fax: 0322 394 39 03
www.cej-tech.com • info@cej-tech.com



Case ve New Holland iş makinelerinin Türkiye Distribütörü TürkTraktör, ilk bölge tesisini İzmir'de faaliyete geçirdi. Şirket, ikinci tesisini Ankara'da hizmete açacak.

TürkTraktör, iş makineleri yatırımını bölge tesisleriyle sürdürüyor

CNH Industrial ile tarım ekipmanları alanındaki işbirliğini iş makineleri alanına da taşıyan TürkTraktör'ün, yaklaşık 6.400 metrekarelik arazi üzerine kurulu ilk tesisi; bölgeye satış, satış sonrası hizmetler ve yedek parça satış hizmetleri vermek üzere İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Dr. Sırrı Aydoğan, TürkTraktör yöneticileri ve çok sayıda davetlinin katılımıyla gerçekleştirilen açılış töreniyle faaliyete geçti.

Açılışta konuşan TürkTraktör Genel Müdürü Marco Votta, "2014 yılı, 60. yılımızı kutlamamız sebebiyle TürkTraktör için özel bir yıl. Özel olmasının yanında ayrıca sıra dışı da bir yıl. Çünkü bugüne kadar yaşadığımız kilometre taşlarına ek olarak hala yeni zorlu projelere imza atıyoruz. Geçtiğimiz Haziran ayında Adapazarı'nda ikinci fabrikamızı açtık. Bugün de CNHi ile Koç Holding'in yeni iş birliği olan iş makineleri operasyonundaki ilk direkt satış ve servis hizmeti noktamızın açılışında bir araya gelmiş bulunuyoruz." dedi.



Türkiye iş makineleri sektörüne güven duyduklarını belirten Marco Votta, "Bu yeni işbirliği ile CNHi ile Koç Holding arasında 1967 yılında Fiat traktörlerinin üretimiyle başlayan ortaklıkta yeni bir sayfa açılıyor. Amacımız, CNHi'nin iş makinelerindeki sektörel bilgi birikimini Koç Holding'in marka değeri ile bir araya getirerek tarım sektöründeki başarılarımızı bu sektöre de taşımak." diye konuştu.

"İzmir tesisimiz, misyonumuzun ilk kilometre taşı"

Açılış yapılan İzmir Bölge Tesis'i'nin misyonuna da değinen Votta, sözlerini şöyle tamamladı: "Bir Koç Holding firması olan TürkTraktör olarak çıktığımız bu yolculukta amacımız, müşterilerimize en doğru ve kaliteli ürünleri üst düzey hizmet anlayışı ile sunmak. Bu doğrultuda müşterilerimizin ticari ve teknik ihtiyaçlarını doğru anlamak, sektördeki en önemli oyuncuların biri olmak için çok önemli."

Müşterilerimizle kuracağımız yakın temas ve onlara vereceğimiz değer ile kendimizi farklılaştıracacağız. Açılışını gerçekleştirdiğimiz İzmir tesisimiz de bu bağlamda misyonumuzun ilk kilometre taşı."

TürkTraktör İş Makineleri Direktörü Serhad Taşkınmeriç ise yaptığı konuşmada, "Dünyada yatırım araçları alanında yarattığı 30 milyar dolarlık yıllık ciro ile en önemli üreticilerden biri olan CNHi ile Türkiye'nin ekonomiye katkı anlamında en önemli değerlerinden biri olan Koç Holding, TürkTraktör çatısı altında traktör üretimiyle uzun yıllardır süre gelen ortaklıklarına, CASE ve New Holland marka iş makineleri Türkiye distribütörlüğü operasyonuna da katılmasıyla yeni bir sayfa açtı. Aslında bu ortaklık bir distribütörlük anlaşmasından çok daha fazlası anlamına geliyor. Koç Holding'in TürkTraktör firmasında ortağı olan ve CASE ile New Holland marka iş makinelerinin üreticisi CNHi bir

En iyi "kule vinç"i işe nasıl alırsınız?

Öz geçmişine bakarak.

Adı, Soyadı	TEKNOVİNÇ
Doğum Tarihi	1986
Doğum Yeri	İstanbul, Türkiye
Medeni Durumu	POTAIN kule vinçleri ve STROS personel / malzeme asansörlerinin satış, pazarlama ve satış sonrası hizmetlerini yürütmektedir
DEĞERLER / NİTELİKLER	
Kurumsal Değerler	Proje Çözüm Ortaklığı Sürdürülebilir kalite anlayışı Yenilikçilik, gelişim tutkusunu Müşteri memnuniyeti Takım ruhu
Kurumsal Nitelikler	Liderlik, Güç, Güvenilirlik Fiyat / Kalite dengesi
İŞ DENEYİMİ	
İş Alanları	Yüksek Yapılar - Köprü / Viyadük İnşaatları HES Projeleri - AVM'ler - Havaalanı İnşaatları
REFERANSLAR	
Projeler	3. Boğaz Köprüsü / İstanbul Quasar / İstanbul Adnan Menderes Havaalanı / İzmir Nissibi Köprüsü / Adıyaman Marmaray / Sirkeci İstanbul Zorlu Center / Zincirlikuyu İstanbul Soyak Kristal Kule / İstanbul One Tower / Ankara Taşucu Çimento Fabrikası / Mersin Folkart Tower / İzmir Palu HES / Elazığ Çamlıca Camii / İstanbul
KURUMSAL HEDEF	Projelerinizde yükselmeniz için en büyük desteğiniz olmak



TEKNO PLAZA, Şehit Şakir Elkoçan Cad. No:2 A Blok
Ataşehir 34750 İSTANBUL
Tel: 0216 577 63 00 Pbx Faks: 0216 577 63 10

www.teknovinc.com

anlamda artık Türkiye pazarında kendisi direkt olarak siz değerli müşterilerimizin karşısına çıkıyor” ifadelerinde bulundu.

“Bu sektörün önemli oyuncularından biri olacağız”

Yaklaşık 3.200 metrekare kapalı, 3.800 metrekare açık alana sahip yeni tesisle bölgeye satış sonrası konularında en hızlı ve kaliteli hizmet anlayışlarıyla destek vereceklerini ifade eden Taşkınmeriç, *“Mevcut makine parkına ve satış planlanan makinelere yönelik yedek parça stoku yapıldı ve bu stok her gün yeni ilavelerle de genişletilmeye devam ediyor. Mobil servis araçlarımız, gerek ürün destek gerekse teknik destek mühendislerimizle müşterilerimizin taleplerine anında çözümler üreterek hızlı dönüşler sağlayacağız. Yaptığımız yatırımların yanında bunları gerçekleştirebilmek için alanında son derece uzman ve tecrübeli bir ekip*



TürkTraktör Genel Müdürü Marco Volta ile TürkTraktör İş Makineleri Direktörü Serhad Taşkınmeriç (soldan sağa)

kuruldu ve bu ekiple beraber şu ana kadar pazardaki en yüksek servis ve hizmet standartlarını bu tesisimizde veriyor olacağız.” şeklinde konuştu.

İş makineleri sektöründe iddialı olduklarını dile getiren Serhad Taşkınmeriç, *“İzmir bölgede ve Türkiye*

genelinde sunacağımız kusursuz satış ve satış sonrası hizmetler ile 172 yıllık CASE ve 119 yıllık New Holland markalarının üst düzey ürünleri bir araya geldiğinde, yakın zamanda bu önemli sektörün önemli oyuncularından biri olacağız” diyerek sözlerini tamamladı.

Asansör beklemek tarihe karışıyor

Aynı asansör kuyusu içerisinde üst üste yerleştirilmiş iki asansör kabininden oluşan “Double Deck (çift katlı kabin)” asansörler, yüksek katlı binalarda yoğunluktan kaynaklanan bekleme sorununa çözüm olacak.

HMF Hyundai Asansör Genel Müdürü Hakan Ek; Double Deck asansörlerin satışına başlayacaklarını belirterek, *“Türkiye’de yüksek katlı binalarda bekleme süreleri sıkıntı yaratıyor. İki kabinli bu sistem sayesinde bekleme sürelerini azaltarak hem zamandan tasarruf sağlıyor hem de enerji verimliliğini maksimuma çıkartıyoruz. Bina taşıma kapasitelerini 1,8 kata kadar artırıyoruz.”* dedi.

Double Deck asansörlerin binanın yapısına veya trafiğine uygun çeşitli modelleri bulunduğu, aerodinamik kapsülü sayesinde kabin içi titreşim, gürültü gibi etkenleri en aza indirdiği ve konforlu bir ulaşım sağladığı belirtiliyor.



Hakan Ek
HMF Hyundai Asansör
Genel Müdürü



Türkiye’nin en ucuz hafriyat bedeli Gaziantep’te

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi bünyesinde hizmet veren ve aynı zamanda iştiraki olan Gazi Danışmanlık, Türkiye’nin en ucuz atık bertaraf bedelini uyguluyor.

Kentte hafriyat toprağı, inşaat ve yıkıntı atıklarının çevreye zarar verecek şekilde doğrudan ya da dolaylı olarak atılmasının önüne geçmek için söz konusu uygulamayı hayata geçiren Gazi Danışmanlık, bu bağlamda atıkların tekrar kullanım ve geri dönüşümünün yapılmasını sağlıyor. Hafriyat bedelleri ile ilgili, *“Hafriyat Toprağı, İnşaat ve Yıkıntı Atıkları Bertaraf Ücreti 15.08.2014 tarih ve 369 sayılı Büyükşehir Belediyesi Meclis Kararı ile m³ birim fiyatı 1.50 TL+KDV olup Türkiye’de uygulanan en ucuz atık bertaraf bedelidir.”* deniliyor.

CHERY



R SERİSİ



FORKLİFTE CHERY FD30 R DEVRİMİ

YENİ NESİL ÇOK FONKSİYONLU LED EKRANDA;

- Yük Tartı Sistemi
- Sürüş Hızı
- Şanzıman Yağı Göstergesi
- Yakıt Deposu Göstergesi
- Akü Durumu Göstergesi
- Hararet Göstergesi
- Direksiyon Açısı



0212
866 91 00 pbx
www.tetas.com.tr

Adres:
Kıraç Hadımköy Yolu 50. Sokak No: 2
Esenyurt - İSTANBUL
www.tetasmakina.com





Caterpillar'dan ekonomik, güvenilir ve kullanımı kolay 2 yeni telehandler modeli: TH414C GC ve TH417C GC

Azami yük kapasitesi sırasıyla 3,6 ve 4 ton olan yeni TH414C GC ve TH417C GC modellerinin azami erişim yükseklikleri ise yine sırasıyla 13,85 ve 17 metreyi buluyor. Ağır hizmet yapılı bom ve şasi, saha testleri ile geliştirilen aktarma organları, güçlü hidrolik sistem ve ergonomik operatör kabin yapısını ile yatırımların hızlı şekilde geri kazanılmasını hedefliyor.

Her iki modelde de 99 hp güç sağlayan 3,6 litre hacmindeki TCD 3.6 L4 model dizel motor kullanılıyor. Düşük yakıt tüketimi ve düşük bakım maliyetleri vaat eden bu motor, Stage IIIB egzoz emisyon standartlarının geçerli olduğu ülkelerde, bakım gerektirmeyen DOC (diesel oxidation catalyst) ile donatılabilir.

GC modellerinde bulunan 3 ileri/3 geri vitesli powershift şanzıman, yumuşak vites geçişleri ile birlikte ideal operatör kontrolü ve yük koruma sağlıyor. Sürekli dört tekerden çekiş ve ön akstaki sınırlı kaydırmalı (limited slip) diferansiyel özelliği her türlü çalışma koşulunda çekiş gücünü artırıyor. Yağ banyolu büyük disklerle çift akstan etkili frenleme, yüksek durdurma gücü sağlarken ön frenler aynı zamanda park freni olarak görev yapıyor. Bunun, harici park fren sistemlerine göre daha etkili ve güvenilir olduğu ifade ediliyor.

Güçlü dişli pompa ve akış paylaşımlı ana valf sistemi sayesinde ağır çalışma koşullarında dahi güvenilir performans

ve üç eşzamanlı hidrolik hareketin etkili kontrolü sağlanıyor. Dengeleme ayakları da dâhil olmak üzere tüm hidrolik özellikler, kabindeki tek bir joystick aracılığıyla ve kullanım hatalarını en aza indirecek şekilde oransal olarak kontrol edilebiliyor.

TH414C GC ve TH417 GC modellerinde, diğer Caterpillar telehandler modelleriyle de uyumlu olan kolay atışman değiştirme özelliği (Integrated Tool Carrier) standart olarak sunuluyor. Böylece side-shift özellikli taşıma paleti, genel amaçlı kepçe, hafif malzeme kepçesi, 4 metrelik bom ve kaldırma kancası gibi atışmanlar



Makine Özellikleri	TH414C GC	TH417C GC
Bom kademe sayısı	3	4
Azami yük kapasitesi (kg)	3.6	4
Azami erişim yüksekliği – denge ayakları yerde (mm)	13.85	17
Azami yatay erişim mesafesi (mm)	8.68	12.75
En yüksekteki azami yük – denge ayakları yerde (kg)	3	2.5
En uzaktaki azami yük – denge ayakları yerde (kg)	900	500

Özellikle kiralama firmalarının beklentileri çerçevesinde geliştirilen yeni Cat TH414 GC ve TH417C GC model telehandlerlar ile düşük işletme maliyetleri, bakım kolaylığı, güvenilirlik, dayanıklılık ve kullanım kolaylığı sağlandığı belirtiliyor.

makine üzerinde hızla değiştirilerek kullanılabilir.

Ağır hizmet yapılı bom, harici silindir tasarımı ve zincir kullanımı ile hız, en yüksekte mükemmel yük kapasitesi ve bakım kolaylığı sunuyor. Şasisi de ağır hizmet tip olarak üretilen GC modellerinin bom pivot piminin yere yakın olmasının, daha iyi sağ yan ve arka görüş açıları sağladığı belirtiliyor.

Operatöre daha geniş bir görüş açısı sağlamak amacıyla büyük düz camlar kullanılmış. Kabindeki kontroller özelliğine göre bir arada toplanmış ve gösterge paneli daha kolay okunacak şekilde düzenlenmiş. Kapı eşiği, kabin zeminin hortumla daha kolay temizleneceği şekilde tasarlanmış. GC modeller, operatörün makineyi çalıştırmadan önce şifre girmesini gerektiren bir hırsızlığa karşı caydırma sistemi ile birlikte sunuluyor. Filtreler ve yağ boşaltma hazneleri de dâhil olmak üzere tüm günlük bakım noktaları, yer seviyesinden erişilebilecek şekilde konumlandırılmış.

GELECEK TURUNCUDA SAKLIDIR.



HAMM zemin sıkıştırmada sınıfının en iyisi.

HAMM

Serie HD⁺

Serie HD CompactLine

Serie GRW 280



Serie 3000

Serie H

Serie DV



ROAD AND MINERAL TECHNOLOGIES

www.hamm.eu



WIRTGEN ANKARA

Wirtgen Ankara Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.
Bahçelievler Mah. Ankara Cad. No. 223
P.K. 06830 Gölbaşı - Ankara / Türkiye
Telefon: 0 312 4853939 - Faks: 0 312 4853948
info@wirtgenankara.com.tr

İstanbul Şubesi
Küçükyalı İş Merkezi A-27
P.K. 34840 Maltepe - İstanbul / Türkiye
Telefon: 0 216 5180126-27 - Faks: 0 216 5180129
info@wirtgenankara.com.tr



INTERMAT
Paris 2015

20-25 Nisan 2015 tarihleri arasında Paris'te düzenlenecek Uluslararası İnşaat Makineleri, İnşaat Malzemesi Makineleri, İnşaat Araçları ve Madencilik Makineleri Fuarı INTERMAT'ın tanıtım toplantısı 17 Eylül 2014 tarihinde İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi.

2015 INTERMAT'ta Türkiye rüzgârı esecek

Her 3 yılda bir gerçekleştirilen ve 2015'te 10'uncu yaşını kutlamaya hazırlanan INTERMAT Paris fuar organizasyonunda Türkiye, bu yıl İngiltere ve Amerika Birleşik Devletleri'nden sonra en çok alana sahip üçüncü ülke olacak. Başta Hidromek ve Sanko Makina olmak üzere hali hazırda toplam 17 Türk firması, fuardaki toplam 2 bin 500 metrekarelik alanda ürün ve hizmetlerini sergileyecek. Fuar tarihinin yaklaşması ile birlikte bu sayının 30'a ulaşması bekleniyor.

Tanıtım toplantısında konuşan INTERMAT Fuar Direktörü Maryvonne Lanoe, gelişen ekonomisi ve hayata geçirilen büyük projeleri ile Türkiye'nin dünya inşaat sektöründe önemli bir yere sahip olduğunu belirterek, bu nedenle 2015 INTERMAT'ın açılış günü olan 20 Nisan tarihini "Türkiye Günü" olarak organize ettiklerini ifade etti. Bir bakanlık heyetinin resmi kabulü ile başlayacak olan



Hanley&Wood Direktörü Jackie James
INTERMAT Fuar Direktörü Maryvonne Lanoe
Hanley&Wood Başkan Yardımcısı Tom Cindric
(soldan sağa)

bu günde ulusal bir sergi açılacak; Türkiye inşaat ve iş makineleri sektörlerine yönelik sunumlar yapılacak.

Fuara özel etkinlikler

Toplamda 375 bin metrekarelik sergi alanı, 4 kapalı salon, 3 açık hava sergi alanı ve 1 büyük gösteri alanında katılımcılar ve ziyaretçileriyle buluşacak olan fuarda ayrıca özel etkinlikler de düzenlenecek. Şantiye malzemeleri ve ekipmanları sektöründeki son teknolojik gelişmeler, INTERMAT İnovasyon Ödülleri'nde yarışmaya hak kazanacak. Bir diğer etkinlik olan Paris Demo kapsamında 30 bin metrekarelik bir alanda malzeme ve ekipman üreticileri, ürünlerini ziyaretçilere sunma şansı bulacak. Katılımcıların stratejilerini, yeni ürünlerini uluslararası gazetecilerle paylaşmak amacıyla fuardan 3 ay önce Pre-INTERMAT etkinliği düzenlenecek.

37 ülkeden yaklaşık 1.500 firmanın katılacağı fuarı, yüzde 34'ü Fransa dışından olmak üzere 200 bin sektör profesyonelinin ziyaret edeceği tahmin ediliyor. Yine katılımcıların yüzde 70'inin uluslararası firmalardan oluşması bekleniyor.

World of Concrete Avrupa (WOC) ile INTERMAT işbirliği

10'uncu INTERMAT, bir ilke imza atarak Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'da faaliyet gösteren beton sektörünün tüm aktörlerini Paris'te bir araya getirecek. Amerika Birleşik Devletleri'nde düzenlenen ve Kuzey Amerika beton sektörünün buluşma yeri haline gelen World of Concrete Las Vegas'ın organizatörü olan Hanley&Wood ile INTERMAT arasında varılan ortaklık anlaşması çerçevesinde fuarın 7'inci salonunun girişi, "Be Concrete" sloganı ile World of Concrete Europa (Avrupa Beton Dünyası) için ayrılacak. WOC Avrupa'nın, Avrupa ülkeleri ve Fransızca konuşulan ülkelerde bulunan beton sektörünün tüm aktörlerini misafir etmeyi amaçladığı kaydediliyor.

World of Concrete Avrupa'nın organizatörü olan Hanley&Wood şirketinin Başkan Yardımcısı Tom Cindric, yıllık 70 milyon tonu aşan beton üretimiyle dünya altıncısı olan Türkiye'den fuara yoğun bir katılım beklediklerini ifade etti.



Yanmar

ViO38, 3885 kg çalışma ağırlığıyla (kabin ve palet ağırlıkları dahil) hafif ve kolay taşınabilir olmasının yanı sıra, dar alanlarda çalışması gerekenler için dengeyi sağlarken kendinden daha ağır makineler kadar güç ve performans üreten ideal bir mini ekskavatördür. ViO38 palet genişliğinin dışına taşmayan gerçek bir sıfır kuyruk mini ekskavatör olma özelliği, güç ve çok yönlü kullanım imkanını bir arada toplayan kompakt boyutlarıyla mükemmel uyum sağlar.

Türkiye Distribütörü
HIDROMEK A.Ş.
www.hidromek-ticari.com.tr



Yanmar Construction
Equipment Europe
www.yanmarconstruction.eu



Türkiye, asfalt üretiminde Avrupa lideri oldu

Veriler hakkında bir açıklama yapan ASMÜD (Türkiye Asfalt Mütahhitleri Birliği) ve EAPA Başkanı Ayberk Özcan, **“Türkiye’yi yıllık 41 milyon ton ile Almanya, 35,4 milyon ton ile Fransa, 22,3 milyon ton ile İtalya, 19,2 milyon ton ile İngiltere ve 18,2 milyon ton ile Polonya izliyor.”** dedi.

2013 yılında üretilen 46,2 milyon ton asfaltın hangi kurumlar tarafından kullanıldığına ilişkin bilgiler veren Başkan Özcan, 24,4 milyon ton asfaltı Karayolları Genel Müdürlüğü, 21,1 milyon asfaltı belediyeler ve 0,7 milyon asfaltı da İl Özel İdarelerinin kullandığını ifade etti. Şehirlerarası yollar, şehir içi yollar ve köy yollarında kullanılan toplam asfalt

miktarının bir önceki yıl 38,4 milyon ton olduğunu söyleyen Özcan, 2012 yılında kullanılan 15,6 milyon ton asfalt miktarının 2013 yılında 21,1 milyon tona kadar çıkmasının nedenini ise yerel seçimlerin sonucu olarak açıkladı.

Türkiye, asfalt endüstrisinde dünyada artık söz sahibi

Avrupa Asfalt Üstyapı Birliği’ne üye çok sayıda Avrupa ülkesi bulunduğu dikkat çeken Ayberk Özcan, sözlerini şu şekilde sürdürdü: **“Bu ülkeler, dünya asfalt endüstrisine yön veren ülkelerdir. Türkiye’nin tüm ülkeleri geride bırakarak asfalt üretiminde 1’inci sıraya yükselmesi büyük başarıdır. Elde ettiğimiz bu başarı, ülkemizin asfalt**

Avrupa Asfalt Üstyapı Birliği (EAPA) istatistiklerine göre asfalt üretiminde 2012 yılında Almanya’nın ardından Avrupa ikincisi olan Türkiye, 2013 yılında 46,2 milyon ton ile liderliğe yükseldi.



Ayberk Özcan
ASMÜD ve EAPA Başkanı

endüstrisinde dünyada artık söz sahibi olduğunun da göstergesidir. Büyük bir deneyim ve donanımına sahip olan ve yüksek asfalt üretimi kapasitesiyle yurtdışına açılan asfalt sektörü, ülke ekonomisinin büyümesine de önemli katkılar sağlamaktadır.”

İnşaat malzemeleri alt sektörlerinde üretim geriledi

2014 Haziran ayında önemli inşaat malzemesi alt sektörlerinde gerçekleşen üretim, geçen yılın aynı ayına göre düşüş gösterdi.

Türkiye İnşaat Malzemeleri Sanayicileri Derneği’nin (İMSAD) 2014 Ağustos aylık sektör raporuna göre, 2014’ün ilk yedi ayında konut satışları yüzde 9,7 oranında geriledi. Analizde, konut fiyatlarının inşaat malzemesi maliyetlerinden daha fazla arttığına işaret edildi.

Raporda ayrıca inşaat sektöründeki gerilemeye paralel olarak inşaat malzemeleri alt sektörlerinde de 2014 Haziran ayında üretimin azaldığı bildirildi. Son dönemlerde malzeme sektörünün büyümesinde önemli payı olan ihracat artışı durağanlaştı, buna karşın ithalat 10 milyar doların altına düştü.

İnşaat malzemeleri içinde önemli yer tutan çimento yüzde 5,3, hazır beton yüzde 10,6, düz cam yüzde 11,3, taş ve mermerler yüzde 16,6 ve plastik inşaat malzemeleri üretimi ise yüzde 2,9

oranında geriledi. Yılın ikinci çeyreğinde, inşaat malzemeleri sanayisindeki üretimde zayıf bir büyüme görüldü.

Türkiye İMSAD Başkanı Dünder Yetişener, **“Türkiye’de konut maliyetlerini arttıran en önemli unsurlar arasında, arz-talep dengesine dayanan ve bugün çok zor bulunması nedeniyle yükselen arsa fiyatları olduğunu belirtmek gerekir.”** dedi.



Dünder Yetişener
Türkiye İMSAD Başkanı



Wanco Aydınlatma Kuleleri

Tüm dünyanın tercih ettiği Amerikan Wanco Aydınlatma Kuleleri, Türkiye’de HMF güvencesi ve servis kalitesiyle hizmet veriyor.

Jenaratör olarak da kullanılabilen kuleler, Wanco’nun 25 yıllık uzmanlığı, yüksek mühendislik gücü ve rakipsiz teknolojisi sayesinde minimum yakıt tüketerek maksimum verim sunuyor.

- 360 derece dönebilen kuleler • 24 saat kesintisiz kullanılabilen yüksek verimli Kubota motor
- Saatte 1,67 litre yakıt tüketimi • 2 yıl / 2.000 saat garanti

* Ürünün kullanıldığı şartlara göre değişkenlik gösterebilir.

HMF

WANCO® The industry leader.





Özdemireller İnşaat, Hidromek'ten 46 Adet HMK 102 S kazıcı yükleyici aldı

27-28 Şubat ve 11-15 Ağustos 2014 tarihlerinde Ankara Ostim'de gerçekleştirilen teslimat törenlerine Özdemireller İnşaat firma sahibi Savaş Demirel, Ankara Makine firma sahibi Abidin Yılmaz, Hidromek Ankara Bölge Yöneticisi Serkan Aygün, Hidromek Ankara Bölge Satış Yetkilileri Tamer Özkan ve Mert İnanoglu katıldı.

Hidromek'ten alınan toplamda 46 adet HMK 102 S Maestro kazıcı yükleyici ile

makine parkını yenileyen Özdemireller İnşaat, bu makineleri Sinop, Eskişehir, Kırıkkale ve Çorum başta olmak üzere Türkiye'nin çeşitli illerinde Karayolları bakım ve onarım işlerinde kullanacak.

Hidromek Ankara Bölge Yöneticisi Serkan Aygün, Hidromek'in gerek satış sonrası hizmetleriyle gerekse müşteri odaklılığıyla Özdemireller İnşaat için doğru adres olduğunu belirterek, kazıcı yükleyicilerin hayırlı olmasını diledi.

Toplam 46 adet HMK 102 S Maestro Serisi kazıcı yükleyici, Ankara Ostim'de düzenlenen törenle Özdemireller İnşaat'a teslim edildi.



Ar-Ge ve üretim yatırımlarıyla treyler üretiminde söz sahibi markalardan olan Tırsan, 10 milyon euroluk yatırımın sonucunda son teknoloji bir kataforez tesisi kurdu. Kataforez kaplama, treylerin omurgası olan şasi ve panellerini paslanmaya karşı 10 yıl boyunca koruyor.

Tırsan, kataforez uygulamasıyla paslanmanın önüne geçiyor

5 bin 600 metrekare kapalı alana sahip Tırsan kataforez tesisinde treyler sektöründe kullanılan demir-fosfat kataforez uygulamaları yerine otobüs üreticilerinin de yaygın olarak kullandığı en etkili yöntem olan çinko tri-elektron metodu kullanılıyor. Şasiler, kataforez boya kaplama öncesinde otomatik kumlama makinesinde kumlandıktan sonra 12 farklı istasyonda, 11 farklı işlemden geçerek kaplanıyor. Gerçekleştirilen tüm işlemlerin ardından kalıcılık sağlanabilmesi için şasi ve kataforez kaplanan diğer parçalar fırınlanıyor.

Tırsan'ın tüm perdeli ve tenteli treylerlerinde hem şasiler hem de tüm kaynaklı çelik parçalar kataforez kaplanıyor. Ayrıca damperli ve Tırsan frigo araçlarda şasilere, açık kasa araçlarda ise hem şasi hem de kapaklara kataforez uygulanıyor. Bu uygulama sayesinde treylerin omurgası olan şasi, darbe ya da delinme gibi dış etkilere maruz kalsa dahi paslanma nedeniyle oluşan çürüme ve erime engellenmiş oluyor. Böylece

araçların ikinci el değeri ilk yatırım maliyetine göre korunuyor, müşterilerin yatırım geri dönüşü artıyor ve filolarının değeri yükselmiş oluyor. Tırsan, bu sayede müşterilerine 10 yıllık paslanmazlık garantisi verirken, bu yılsonuna kadar kataforez kaplamadan doğan 1.000 euroluk ek maliyeti müşterilerine yansıtmıyor.

Kataforez tesisi ile birlikte devreye giren atık su arıtma tesisi ise saatte 10 metreküp kimyasal atık su arıtan tesis olarak göze çarpıyor. Günde 200 metreküp evsel atık su ve 440 metreküp toplam su arıtabilen tesis, her ay 2 olimpik yüzme havuzunu dolduracak kadar zararsız suyun yeniden kullanıma kazandırılması kapasitesine sahip bulunuyor.

Oksijen ve nemin sac yüzeyine ulaşmasını engelliyor

Paslanmaya karşı metal yüzeylerin korozyon direncini artırmak amacıyla elektro-kimya prensiplerine dayanan ve metal yüzeylerde film oluşturan bir astar yöntemi olan kataforez, oksijen ve nemin sac yüzeyine ulaşmasını engelliyor ve uzun süreli paslanmazlık sağlıyor.



CASE
CONSTRUCTION

%00000000
SIFIRRRRRR
FAİZ!

Siz makinenizi sıfırlayın diye biz faizleri SIFIRLADIK!...





Ford Trucks'ın en büyük bayisi İstanbul'da açıldı

4S konsepti kapsamında müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında veren Ford Trucks'ın 8 bin 300 metrekarelik kapalı alanıyla en büyük bayi unvanına sahip tesisinin açılış törenine İstanbul Vali Yardımcısı Mustafa Ayhan, İstanbul Bahçelievler Belediye Başkanı Osman Develioğlu, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Koç Holding ile Ford Otosan'ın üst düzey yöneticileri katıldı.

Uzun yıllardır Ford Otosan ile işbirliği yürüten Uçar Ailesi'ne teşekkür ederek konuşmasına başlayan Başkan Ali Y. Koç, "1986 yılında İstanbul Yenibosna'da Ford yetkili servisi olarak teşkilatımıza dâhil olan ve 28 yıllık güçlü işbirliğimiz sonucunda 4S konseptiyle ağır ticari araç tesisi açma kararı alan Gaziantep Kardeşler bayimize bu yeni yatırımlarının hayırlı

olmasını diliyorum. Bu yeni tesis, Ford Trucks'ın ağır ticari araç pazarındaki rekabetçi gücü açısından önemli bir rol üstleniyor. Türkiye ağır ticari araç pazarı gelişmeye devam ediyor ve bu pazarın, ağırlıklı merkezi İstanbul olarak dikkat çekiyor. Dolayısıyla bugün açılışını yaptığımız yeni tesisimiz, hem Ford Otosan hem de sektörümüz için büyük önem arz ediyor. Ford Trucks Gaziantep Kardeşler bayimizin, İstanbul çevresindeki satışlarımız için bir kaldıraç görevi yapacağına ve Ford Trucks markasını çok daha ileri noktalara taşıyacağına inanıyorum." ifadelerinde bulundu.

"Yeni 4S konseptli bayi yatırımları, Ford Otosan'ın gücüne güç katıyor"

Müşteri beklentilerini karşılamanın her geçen gün daha da zorlaştığı günümüzde; yenilikçi, yaratıcı, kaliteli, güler yüzlü ve çözüm üreten bir anlayışla hizmet verme

Türkiye'de bayi ağı çalışmalarını sürdüren Ford Trucks, Anadolu'nun çeşitli bölgelerinde açılan bayilerin ardından, Türkiye ağır ticari araç pazarı satışlarının yüzde 23'ünün gerçekleştiği ve en büyük ağır ticari araç parkının bulunduğu İstanbul'da, Gaziantep Kardeşler Ford Trucks 4S bayisinin açılışını gerçekleştirdi.

konusunda bayilerden yana oldukça şanslı olduklarının altını çizen Ali Y. Koç, "Türkiye'nin dört bir yanında Koç ismini temsil eden bayilerimiz, topluluğumuzun en önemli rekabet avantajıdır. Büyük bir aileyiz ve tüm başarılarımızın arkasında birlik olmanın gücü ve motivasyonu bulunuyor. Biz yatırım yaparken, bayilerimiz de bizimle birlikte yatırım yapıyor ve bu sayede ağır ticari segmentte kamyon ve çekicilerimize hizmet veren Ford Trucks bayi ağıımız giderek güçleniyor. Yeni 4S konseptli bayi yatırımları, Türkiye'nin ticari gücü olan Ford Otosan'ın gücüne güç katıyor." dedi.

"Türk otomotiv sektörünün Ar-Ge'ye en büyük yatırım yapan şirketiyiz"

55 yılın getirdiği tecrübeyle bugüne kadar 180 binin üzerinde kamyon ve 550 binin üzerinde motor ürettiklerine dikkat çeken Koç, "Türkiye otomotiv sektörünün Ar-Ge'ye en büyük yatırım yapan şirketiyiz. Sektörün en büyük mühendislik merkezinin inşaatını da yılsonuna kadar tamamlayacağız. Ayrıca Ford Otosan'ın İnönü ve Gölcük tesislerindeki araç ve aktarma organları test merkezlerine yapmış olduğu toplam yatırım 21 milyon euroya ulaştı." diye konuştu.

Ford Trucks bayi atağı kapsamında şimdiye kadar Bursa, Eskişehir, Ankara, İzmir, Antalya, Diyarbakır, İstanbul, Konya, Kayseri, Mersin, Malatya ve Gaziantep şehirlerinde 4S konseptli yeni bayiler açılmıştı. Gaziantep Kardeşler ile birlikte bayi sayısı 13'e ulaştı.

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

100% Performans Şimdi %0 FAİZ Fırsatlarıyla





Bitlis İl Özel İdaresi'nin tercihi MST oldu

Makine parkını genişleterek hizmet kalitesini ve hızını arttırmayı amaçlayan Bitlis İl Özel İdaresi, kırsal altyapı hizmetlerinde kullanmak üzere 4 adet MST M644 kazıcı yükleyici satın aldı.

Sanko Makina'nın Gaziantep fabrikasını ziyaret ettikten sonra açıklamalarda bulunan İl Özel İdaresi Genel Sekreteri Yalçın Sözbilici ve Genel Sekreter Yardımcısı Çetin Taşdemir, "Açıkçası bu kalitede, kapasitede, ciddiyette ve teknolojinin en üst seviyesinde üretim yapan bir fabrika beklemiyorduk. Bu ziyaretimiz sayesinde satın aldığımız ürünlere olan güvenimiz tam anlamıyla en üst seviyeye çıktı. Fabrikanın bu şekilde üretim yapmasını sağlayan Sanko yetkililerine teşekkürlerimizi sunuyoruz. İyi ki yerli üretim olan MST M644 serisi kazıcı yükleyicileri tercih ettik. Satış sonrası hizmetler konusunda da gerekli önem verildiği takdirde dört dörtlük bir satın alma işlemi gerçekleştirmiş oluruz." dedi.

Sanko Makina Türkiye Kamu Satışları Müdürü Hakan Saral ise, makinelerin satın alınması konusunda gayret gösteren herkese teşekkürlerini sunduğunu, ürettikleri makinelerin Bitlis'e hizmet anlamında güzellikler kazandırmasını temenni ettiklerini söyledi.

Sanko Makina, satış sonrası hizmetleri kapsamında 81 ilde 60'a yakın servis istasyonu, 4 direktörlüğe bağlı her ihtiyaca cevap verebilmek üzere donatılmış gezici servis istasyonu aracı ve 10 bölge müdürlüğüyle müşterilerine hızlı bir hizmet sunuyor.

SASKİ, 7 adet MST aldı

Makine parkını Sanko Makina tarafından üretilen makinelerle güçlendiren Samsun Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü (SASKİ), 7 adet kazıcı yükleyiciyi SASKİ Tesisleri'nde düzenlenen törenle teslim aldı.

Törene, Makine İkmal-Su Arıtma Daire Başkanı Taner Meral, Sanko Makina Türkiye Kamu Satışları Müdürü Hakan Saral, Orta-Kuzey Anadolu Satış Direktörü Harun Arab, Satış Sorumlusu Bilgehan Kayış, Satış Müdürü Hürkan Tuncay ve SASKİ yetkilileri katıldı. Taner Meral yaptığı konuşmada, "Yerli üretimden memnuniyet duyduğumuz için Sanko Makina'dan 7 adet iş makinesini 3 gün içinde teslim aldık. Teslimatın bu kadar hızlı yapılması bizleri çok mutlu etti. Makineler; su ve kanal hizmetlerinde, boru döşemelerinde ve kar küreme işlemlerinde kullanılacak. Daha sonra 7 adet makine daha alarak onları da ilçelerimize göndereceğiz." dedi. Meral, makine alımı için 1,7 trilyon harcandığını söyledi.

Satış Direktörü Harun Arab ise yaptığı konuşmada yerli üretimin, cari açık rakamını azalttığına vurgu yaparak, "Bu teslimat, Sanko Makina adına da önemli bir referans oldu. Samsun gibi her geçen gün büyüyen ve gelişen bir şehrin yatırımına katkı sunmak bizi gururlandırdı." diye konuştu. Kamu Satışları Müdürü Hakan Saral da yapılan her teslimatın firma için yeni bir başlangıç olduğunu, hiçbir zaman müşteri odaklılığından uzaklaşmayacaklarını, müşteri memnuniyeti olgusunun iş makinelerinin uzun yıllar verimli çalışması ile sağlanacağını bilincinde olduklarını vurguladı.

Murat Terlemez, MST'den vazgeçmiyor



İnşaat ve müteahhitlik faaliyetlerini sürdüren Murat Terlemez, Sanko İş ve Tarım Makinaları tarafından üretilen 6 Serisi MST kazıcı yükleyici ile makine parkını güçlendirdi.

Sanko Makina Bölge Satış Müdürü İzzet Kocalar ile Bölge Satış Sorumlusu Kerem Uçar'ın katıldığı törenle, 2 adet 6 Serisi MST kazıcı yükleyici, firma yetkilileri Kadir Terlemez, Murat Terlemez ve Durdu Terlemez'e teslim edildi.

6 Serisi MST kazıcı yükleyicileri makine parklarına katmaktan büyük mutluluk duyduklarını dile getiren Murat Terlemez, "Yerli ürün olması, 2013 yılında aldığım 6 Serisi MST kazıcı yükleyicilerden öncelikli olarak yakıt ve performans değerleri ile satış sonrası hizmetlerden son derece memnun kalmam ve Sanko Makina'ya duymuş olduğum sonsuz güven tercih sebebim olmuştur." dedi. Firma yetkililerine hayırlı olması temennisinde bulunan Bölge Satış Müdürü Kocalar ise yerli üretime katkılarından dolayı Murat Terlemez ve firma yetkililerine teşekkür etti.



AŞINMA MUKAVEMETİ YÜKSEK SACLAR DUROSTAT 400-450-500 ALFORM 700 M -ALPINE 1000



1) AŞINMAYA MUKAVEMETLİ SACLAR
(WEAR RESISTANT STEEL PLATES)
DUROSTAT 400-450 -500
KALINLIK: 3-100 MM
GENİŞLİK: MAX. 3000 MM
BOY: MAX 13200 MM

2) ESNEMEYE MUKAVEMETLİ SACLAR
(HIGH-STRENGTH STEEL PLATES)
ALFORM 700 M -960 M - 1100 M
KALINLIK: 2.50 - 60 MM
GENİŞLİK: 900 - 3000 MM
BOY: MAX 18700 MM

3) SOĞUK ÇEKME MUKAVEMETLİ SACLAR
(COLD ROLLED HIGH - STRENGTH STEEL PLATES)
ALPINE 1000
KALINLIK: 1-1.2 - 1.5 MM
GENİŞLİK: 1250 MM
BOY: MAX 2500 MM

Yeni Yıldız Mah. Sanayi Cad. 605. Sokak No: 51
Dilovası / KOCAELİ
Tel: +90 262 754 71 59 Fax: +90 262 754 71 69
www.sacci.com.tr info@sacci.com.tr



MAKTEK İş Makinaları Alt Grubu'nun 21. Toplantısı 29 Ağustos'ta İMDER başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantıda konuşan Genel Sekreter Faruk Aksoy, iş makinesi sektörünün 2023 yılı ihracat hedefinin 10 milyar dolar olduğunu söyledi.

İş makineleri sektörünün hedefi: 10 milyar dolar

İş makineleri sektörünün sorunlarını yetkili mercilere aktarmak konusunda çalışmalarını sürdüren İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği), İstanbul The Green Park Pendik Hotel'de gerçekleştirdiği 21. Maktek Alt Çalışma Grubu Toplantısı'nda, kamu temsilcileri ile üye firmaları bir araya getirdi.

İMDER ve İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) üyelerinden 100 katılımcının yer aldığı toplantıya T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan Sanayi Genel Müdürlüğü, Sektörler Dairesi Başkan Vekili Zühtü Bakır, Sanayi Ürünleri ve Güvenliği Denetimi Genel Müdürlüğü, Piyasa Gözetimi Dairesi Başkanı Erol Ferhat ile Sanayi ve Teknoloji Uzmanı Ozan Emrah Gök, T.C. Ekonomi Bakanlığı'ndan Ürün Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü Daire Başkanı M. Murat Taşkın, Dış Ticaret Uzman Yardımcısı Osman Ayman, T.C. Maliye Bakanlığı'ndan Gelir İdaresi Başkanlığı, Gelir Yönetimi Daire Başkanı Mehmet Arabacı, Gelir Yönetimi Grup Başkanı Muhammet Ali Ayaz, T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'ndan Karayolları Düzenleme Genel Müdürlüğü, Denetim, Kontrol Ve Araç Muayene Daire Başkanı Yılmaz Kılavuz, Türk Standartları Enstitüsü'nden Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Vedat Demir, Müşavir Bekir Sıddık Köylü, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nden Burçin Özender, Finansal Kurumlar Birliği'nden Genel Sekreter Yardımcısı Hakan Gülelçe, Makina İmalatçıları Birliği'nden Genel Sekreter Nail Türker katıldı.

Toplantıda konuşan İMDER ve İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, Türk iş makinesi sektörünün, Avrupa'nın 4'üncü, dünyanın ise en büyük 11'inci sektörü konumunda



Faruk Aksoy
İMDER Genel Sekreteri

olduğunu vurgulayarak, **"2023 yılında makine satışlarının 22 bini geçmesini bekliyoruz. Eğer iş makinesi alanında 22 bin satış rakamını geçerse ilk 10 pazar arasına gireceğiz."** dedi. Ülkemizdeki iş ve inşaat makinesi talebinin yüzde 40'ının yerli imalatçılar tarafından karşılandığını ve bu sayıyı arttırmayı hedeflediklerini belirten Faruk Aksoy, **"İş makinesi ihracatı 10 yıl içinde sektör ihracatını 8 kat artırdı ve 1,5 milyar dolara yaklaştı. 2023 hedefinde en az 10 milyar dolarlık payı olacak, iş makinesi ithalatının ihracatı karşılama oranı yüzde yüze yaklaşacaktır"** diye konuştu.

"Avrupa'nın en büyük 4.pazarıyız"

Türk iş makinesi pazarının büyüklüğüne değinen Aksoy, **"Şu anda Avrupa'nın en büyük 4. pazarı konumundayız. Dünya sıralamasında ise 11. sırada yer alıyoruz. 2023 hedeflerimizi**



LASTİKLER İNMIŞ!

MICHELIN LASTİKLER, TÜM JCB KAZICI-YÜKLEYİCİ VE TELESKOBİK YÜKLEYİCİLERDE %20 İNDİRİMLİ!*



	KAZICI-YÜKLEYİCİ	GENEL EBAT
TELESKOBİK YÜKLEYİCİ	340/80-18	12.5/80-18
	400/70-20	16/70-20
	480/80-26	18.4-26
	440/80-28	16.9-28
	440/80-24 TL	17.0/80-24
	440/80 R 24 TL	16.9 R 24
	400/80-24 TL	15.5/80-24
	445/70 R 24 TL	17.5 LR 24
	500/70-24 TL	19.5-24
	460/70-24 TL	17.5-24
	460/70 R 24 TL	17.5 LR 24

*Bu kampanya 31 Ekim 2014 tarihine kadar geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. SİF JCB bu kampanyayı dilediği zaman sonlandırma veya uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar.



yakaladığımızda ise dünya genelinde 8. sıraya yükselmiş olacağız.” ifadelerini kullandı. Türkiye’nin bu rakamlarla iş makinesi pazarının vazgeçilmezi konumunda olduğunu bildiren Genel Sekreter Aksoy, “Özellikle Avrupa’daki büyüme hızlarının bu kadar aşağıya düştüğü bir dönemde Türkiye’nin iş makinesi pazarında büyüme hızının Hindistan ve Çin’den sonra 3. sırada yer alması, ülkemiz ve sektörümüz için ümit verici.” şeklinde belirtti. Sektörde 1.000’in üzerinde firmanın hizmet verdiğiğine değinen Faruk Aksoy, 18 bin kişiye ise istihdam sağlandığını vurguladı.

400 milyon dolarlık yatırım bekleniyor

Yurtiçinde bulunan firmaların yanı sıra sektöre yurt dışından da yatırım talepleri geldiğine işaret eden İMDER Genel Sekreteri Aksoy, yatırımların devam edeceğine dikkat çekti. Konuyla ilgili yapılan açıklamada, Avrupalı ve Uzakdoğulu firmaların araştırmalarını sürdürdükleri belirtilerek, sektör temsilcilerinin 2014-2015 yıllarında 350-400 milyon dolarlık yatırım öngördükleri kaydedildi.

Genel Sekreter Aksoy, TSE ile yapacakları ortak çalışma ile bir ARGE ve TEST Merkezi kuracaklarının da müjdesini verdi.

21. Maktek Toplantısı’nda görüşülen konular, şöyle sıralandı:

- ✓ 6502 Sayılı Kanun ile gelen Garanti Belgesi uygulaması ve sektördeki boşluk,
- ✓ Sanayi mallarında garanti ve SSH Yönetmeliği taslağı,
- ✓ İş ve istif makineleri sektörüne yönelik PGD çalışmaları ve PGD ürün eğitimleri,
- ✓ Ekonomi Bakanlığı Ürün Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü 2. El Mevzuatı,
- ✓ Yerli Tip Onay Yönetmeliği taslağı son durum,
- ✓ Ekonomi Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü model yılı uygulaması,
- ✓ KKDF konusu (%6),
- ✓ KDV iadesi konusu,
- ✓ KDV’nin %8’e indirilmesi,
- ✓ 2.el leasinglerde KDV’nin %1’e düşürülmesi,
- ✓ Leasing firmalarının talep ettikleri CE / EC belge farklılıkları,
- ✓ GTIP güncellemeleri,
- ✓ KDGM Karayolları Yük Tolerans Yönetmeliği’nde %2’den %10 toleransa çıkarılması,
- ✓ TSE standartlarından güncellenmesi gerekenler (FEM standartları),
- ✓ Ekonomi Bakanlığı tareks sisteminde ayırım yapılması veya TSE muafiyet tanınması,
- ✓ Rekabet Öncesi İş birliği Projesi (Ortak AR-GE ve TEST Merkezi),
- ✓ Bazı tüketici ürünlerinin tehlikeli kimyasal madde içeriğine yönelik piyasa gözetimi ve denetimine ilişkin tebliğ taslağı (1907/2006/EC sayılı REACH Tüzüğü),
- ✓ 2. Türkiye Makine Sektörü Strateji Belgesi ve Eylem Planı.



Kule vinç sektöründe İtalya’nın payı artıyor

İMDER yöneticileri, 4-6 Eylül 2014 tarihlerinde, kule vinç üreticisi FM Gru’nun Türkiye distribütörü ADV Makine’nin davetlisi olarak firmanın İtalya’da bulunan üretim tesislerini ziyaret etti.

Ziyaret esnasında firma yetkililerine Türkiye iş ve inşaat makineleri pazarı hakkında bilgi veren İMDER Yönetim Kurulu Başkanı H. Tamer Öztoygur, pazarı etkileyen en önemli unsur olan büyük çaplı projelere dikkat çekti. Öztoygur, *“Türkiye’nin taşımacılık, enerji, çevre, altyapı, kentsel dönüşüm ve lojistik alanlarında 750 milyar dolarlık yatırım yapması planlanıyor ve bu yatırımlar pazarın aktörleri için önemli bir fırsat olacak.”* şeklinde konuştu.

Kule vinç pazarı hakkında da açıklamalarda bulunan Öztoygur, şunları söyledi: *“Geçen sene itibarıyla 44 milyon euroluk bir pazara ulaşan kule vinç sektöründe, 2014’ün ilk 7 ayında yaklaşık 24 milyon euroluk ithalat gerçekleştirildi. İtalya’nın pazar payı ise geçen sene yüzde 33 iken, 2014’ün ilk 7 ayında yüzde 45’e yükseldi. FM Gru’nun TÜİK verilerine göre toplam ithalat son 7 ayda İtalya’dan yapılan ithalatın toplam oran içindeki payı ise yüzde 40 civarlarında seyrediyor.”*

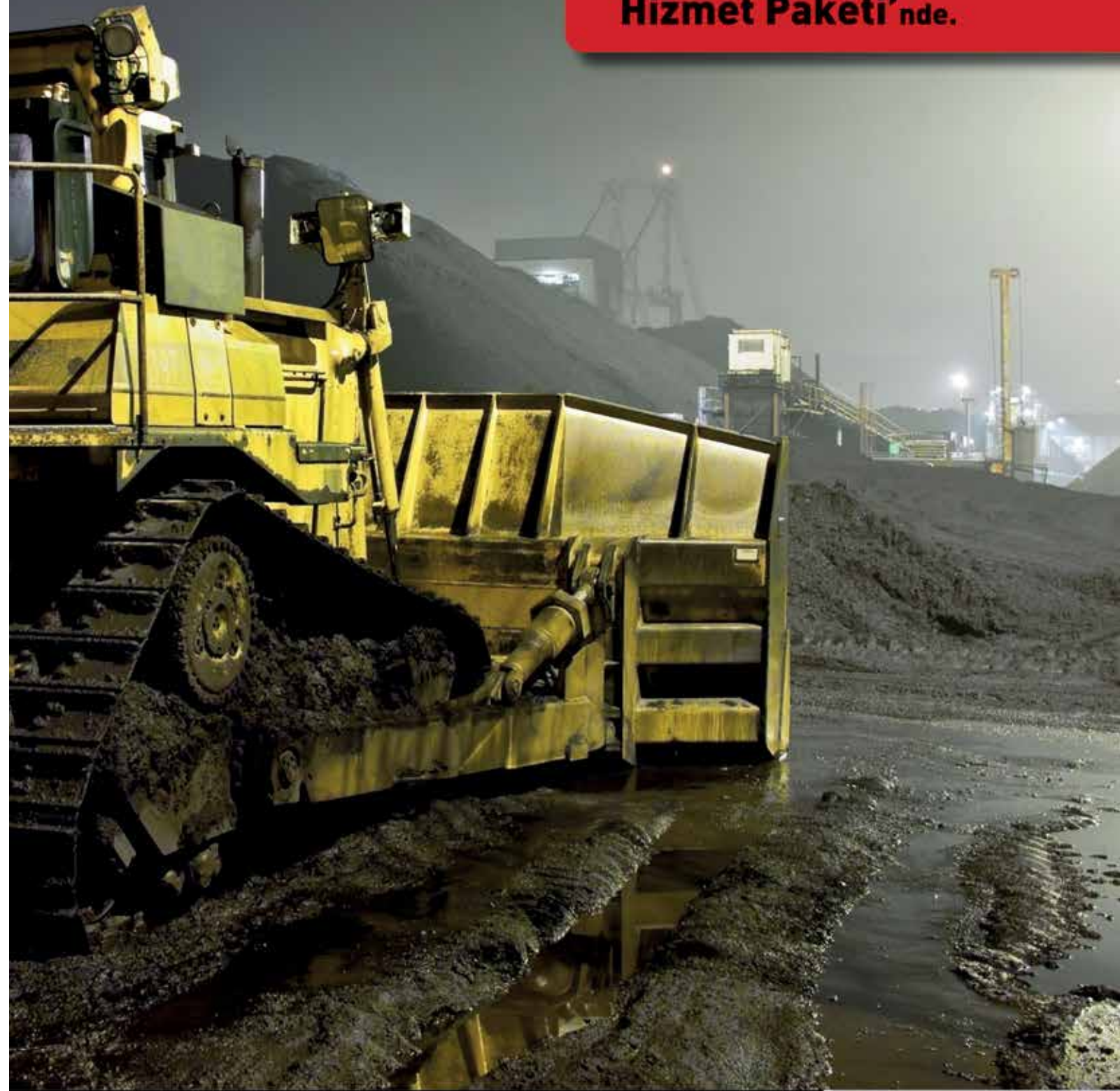
“İMDER üyesi ithalatçı firmaların yaptığı yatırımlar 4 milyar TL’ye yaklaştı”

Toplantıda Türkiye’nin yatırım stratejilerinden bahseden İMDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, Ekonomi Bakanlığı tarafından başlatılan yeni teşvik sisteminin yatırımcılar için çok cazip olduğunu belirtti.

Türkiye’nin ihracat konusunda her yıl yüzde 10 civarında bir artış hedefi tutturması gerektiğini, bunun da 10-12 milyar dolarlık bir rakama tekabül ettiğini ifade eden Aksoy, *“İMDER üyesi ithalatçı firmaların son yıllarda yaptığı yatırımlar, 2023 vizyonuna göre 10 milyar dolar ihracat yapabilmek için gerekli yatırım miktarına yani 4 milyar dolara yaklaştı. Eskiden yurtiçi pazar payında ithalat yüzde 80, imalat yüzde 20 civarındayken son 5-6 yıl içerisinde imalat yüzde 40 oranına yükseldi.”* dedi.

Türkiye’nin yerli üretime verdiği destek hakkında bilgi veren Aksoy, bu konuda devletin getirmiş olduğu yasal düzenlemelerin de altını çizdi.

İnşaatın tüm yükü araçlarınızın üstünde, araçlarınıza tam destek
Petrol Ofisi 360 Derece Hizmet Paketi’nde.



İnşaat sektöründeki çözüm ortağınız Petrol Ofisi Madeni Yağları, iş sürecinizin her aşamasında yanınızda. Üstelik şimdi size özel hazırlanan 360 Derece Hizmet Paketi’yle operasyonel maliyetlerinizi düşürebilir, iş verimliliğinizi artırabilirsiniz.

Madeni Yağ Müşteri Hizmetleri: (0212) 329 19 19 madeniyag@poas.com.tr





Rolls-Royce, RRPS'deki Daimler AG hisselerini satın aldı

Rolls-Royce CEO'su John Rishton, varılan anlaşma ile ilgili olarak, *"RRPS'yi tamamen Rolls-Royce bünyesine katmaktan dolayı memnuniyet duyuyoruz. Bu faaliyet alanı, pistonlu motorlar ürün portföyümüze ölçek ve kapasite artışı getirecektir."* dedi.

Tamamen Rolls-Royce bünyesine geçen RRPS firması CEO'su Ulrich Dohle ise, *"İyi bilinen MTU yüksek hızlı motorlarımız, MTU Onsite Energy enerji sistemlerimiz, Bergen orta hızlı motorlarımız ve L'Orange yakıt enjeksiyon sistemlerimiz ile Rolls-Royce ailesinin tam bir üyesi olmaktan"*



memnuniyet duyuyoruz." şeklinde konuştu.

Daimler AG'nin, 500 kW altındaki orta ve ağır hizmet tipi dizel motorların geliştirme ve tedarik sürecinde önemli bir iş ortağı olarak kalmaya devam edeceği belirtildi. MTU, araçlarda kullanılan bu

Rolls-Royce ve Daimler AG firmaları, Rolls-Royce Güç Sistemleri firmasındaki (Rolls-Royce Power Systems – RRPS) Daimler AG'ye ait yüzde 50 ortaklık hisselerinin toplam 2,43 milyar euro bedel karşılığında Rolls-Royce'a devri konusunda anlaşmaya vardı.

motorların yol dışı versiyonlarını inşaat, endüstriyel ve tarım alanlarında faaliyet gösteren müşterilerine sunuyor.

Bundan önce Tognum AG olarak faaliyet gösteren RRPS; pistonlu motorlar, itiş ve enerji sistemleri alanında dünyanın önde gelen markaları arasında yer alıyor. Merkezi Almanya'nın güneyindeki Friedrichshafen'de bulunan firmada yaklaşık 11 bin kişi çalışıyor. 24 yıldır ülkemizdeki müşterilerine doğrudan hizmet veren MTU Türkiye'nin, genişleyen ürün yelpazesi ile daha da güçlenerek faaliyetlerine devam edeceği belirtiliyor.

Alparslan II Barajı'nın hidrolik kaldırma tertibatını Güney Hidropar yapacak

Türkiye'nin en büyük özel barajlarından Alparslan II projesinde yer alan hidrolik kaldırma tertibatları Bosch Rexroth Ana Bayisi Güney Hidropar tarafından yapılacak.



EnerjiSA Enerji Üretim A.Ş.'ne ait üretim lisansı çerçevesinde yapılacak ve Muş ili sınırları içerisindeki Murat Nehri üzerinde bulunan Alpaslan II Barajı ve Hidroelektrik Santrali Projesi, 880 GWh enerji üretimiyle yaklaşık 400.000 hanenin yıllık elektrik ihtiyacını karşılayacak. İki adet 110MW ve iki adet 30MW gücündeki türbinleri ile toplam 280 MW kurulu güce sahip olan santral, 54,69 kilometrekare gölet alanı ile özel sektör tarafından inşa edilen en büyük barajlardan biri olacak. İnşaatına 2013 yılında başlanan baraj, 2017 yılının birinci çeyreği sonunda bitirilecek.

Güney Hidropar, Alpaslan II Barajı'nda 2 adet kapak şaftı işleme kapağı ve 2 adet kapak şaftı batardo kapak kısmının hidrolik kaldırma tertibatlarını gerçekleştirecek. Bosch Rexroth Ana Bayisi Güney Hidropar, Alpaslan II projesinden önce de Naras Barajı konik ve sürgülü hidrolik kaldırma tertibatı ve Üçgen baraj projesinin yükleme havuzu cebri boru kapağı, Akçakoyun projesinde ise çakıl geçidi batardo ve servis kapağı hidrolik sistemlerini gerçekleştirmişti.

MOBA® ile kusursuz yollar!



Asfalt makinalarına yönelik komponentler üreten ve dünyada bu konuda tüm OEM firmalarla tedarikçi olarak çalışan MOBA firmasının Türkiye'de tek yetkili distribütörü Türkiye Yedek Parça (TRP) oldu!

Moba Big Sonic Ski (Moba Uzun Duyarga Sistemi), 3 adet Sonic-Ski® sensörünün birleştirilmesiyle artık bir zeminde birbirinden uzak birçok noktadan ortalama değer hesaplar. MOBA-Matic seviyeleme sistemi bu ölçümlerin toplamından bir ortalama değer hesaplar. Bu sayede sistem düzgün kullanıldığında finisher tablasının 2-3 mm hassasiyetle serim yapmasını sağlar. Bunun sonucunda sistem tekli Sonic-Ski®'den daha etkin çalışır. Alınan her iki ortalama sayesinde yapısına bağlı olmaksızın nerdeyse her zeminden ortalama değer hesaplanabilir. Buna ilave olarak bir tuşa basarak isteğe göre sadece bir Sonic-Ski® ile referansın mı kopyalanacağı yoksa tüm sensör ölçümlerinin ortalamasından mı faydalanacağı belirlenebilir. Big Sonic Ski sistemi 9 metre ve 13 metre olarak 2 farklı ölçüde sunulmaktadır.

ASCENDUM
Makina

www.ascturk.com

İletişim: (0216) 581 80 00

TRP
Türkiye Yedek Parça
Pazarlama



TANAP'ta temel atıldı

Avrupa ve Türkiye'nin doğal gaz ihtiyacını karşılamak ve bölgede gaz çeşitliliğini sağlamak amacıyla hayata geçirilen Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı Projesi'ndeki (TANAP) Güney Kafkas Doğalgaz Boru Hattı ayağının temeli, Azerbaycan'da düzenlenen törenle atıldı.

Başkent Bakü yakınlarındaki Sangaçal Terminali'nde düzenlenen Güney Kafkas Doğalgaz Boru Hattı temel atma törenine Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev, Gürcistan Başbakanı İrakli Garibaşvili, Bulgaristan Cumhurbaşkanı Rosen Plevneliev, Yunanistan Başbakanı Antonis Samaras, Karadağ Başbakanı Milo Çukanovic ve diğer yetkililer katıldı. Törende Türkiye'yi, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız temsil etti.

Törende hatta döşenecek ilk borunun üzerine imzalarını atan devlet yetkilileri, temele indirilen borunun üzerine toprak attı.

Cumhurbaşkanı Aliyev, projenin Avrupa'nın enerji haritasını değiştireceğini belirterek, *"Doğalgazımızı dünya piyasalarına çıkararak ek gelir elde edeceğiz. Avrupa ülkeleri de yeni enerji kaynağı elde edecek. Bu asrın projesidir."* dedi.

Güney Kafkas Doğalgaz Koridoru, Şahdeniz 2 projesi kapsamında üretilen doğalgazı Türkiye ve Avrupa'ya taşıyacak. Bakü-Tiflis-Ceyhan Petrol Boru hattı ile aynı güzergahtan geçecek olan yeni boru hattı, Türkiye'de Trans Anadolu Boru Hattı (TANAP) ile birleşecek. Doğalgaz, Türkiye'den Avrupa'ya ise Trans Adriyatik Boru hattı ile taşınacak.

İFM'de yoğun çalışma devam ediyor

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından hayata geçirilecek olan, 690 bin metrekare alana sahip İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'ne ilişkin master plan ve kentsel tasarım projesi hızla sürüyor. Bakanlık denetiminde gerçekleştirilen kazı faaliyetlerinin yüzde 88'i, iksa işlerinin ise yüzde 93'ü tamamlandı.



Proje, dünyadaki örnekleriyle karşılaştırıldığında 810 bin metrekarelik emsal inşaat alanı ile Londra, New York ve Hong Kong Finans Merkezlerinden daha büyük olacak ve Dubai Finans Merkezi ile eşdeğer bir alanı kapsayacak. Park parselleri, ortak altyapılar, rüzgâr tüneli testi ve sosyal alanlara ait uygulama projeleri de Bakanlık tarafından yapılacaktır.

Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce konuyla ilgili yaptığı açıklamada, alana rahat ulaşım için Ümraniye-Ataşehir-Göztepe metro hattının Göztepe istasyonu ile finans merkezi istasyonu arasında kalan 2,4 kilometrelik kısmının imalatının, projeye eş zamanlı olarak tamamlanması için gerekli çalışmalara başlanıldığını belirtti. Bakan Güllüce, inşaatların 2018 yılı içerisinde tamamlanarak, İstanbul'da dünyanın en iyi finans merkezlerinden birinin hayat bulacağını ifade etti.

Ordu-Giresun Havaalanı Mart 2015'te açılacak

Ordu Valisi İrfan Balkanlıoğlu, Türkiye'de denize dolgu yapılarak inşa edilen ilk havaalanı olma özelliğini taşıyan Ordu-Giresun Havaalanı inşaat çalışmalarını inceleyerek, yüklenici firma yetkililerinden bilgi aldı

İncelemelerin ardından basın mensuplarına açıklamalarda bulunan Vali Balkanlıoğlu, havaalanı inşaatında altyapı ile ilgili çalışmaların bitme noktasına geldiğini belirtti. Suyla dolu alanların doldurulacağını ve sözkonusu işlemin 70 günde bitirileceğini kaydeden Balkanlıoğlu, *"Yetkililerin süratli çalışmalarına rağmen hiçbir sıkıntı olmasa dahi buraya uçak inmesine mani bir durum yok, 15-20 gün sonra bile buraya uçak inebilir ancak her şeyiyle tamamlanıp yolculara hizmet verilebilmesi için Mart ayını beklemek gerekiyor. Yani havaalanımızın bitmesinde ve hizmete açılmasında hiçbir sorun gözüküyor."* şeklinde konuştu.



Büyük alanların ustası.

Tek tıkla mükemmel iletişim:
www.wackerneuson.com.tr
İrtibat: satis-tr@wackerneuson.com



'Türkiye'nin Her
Yerinde Tek Numara
444 1848

Wacker Neuson Makina Ltd. Şirketi
Genel Müdürlük Satış - Servis
TEM Yanyol Katip Çelebi cad. No: 15
34956 Orhanlı/Tuzla/İstanbul

Wacker Neuson Makina Ltd. Şirketi
İç Anadolu Bölge Müdürlüğü Satış - Servis
Örnek Sanayi Sitesi 1266. Sok. No. 6
06374 Ostim / Ankara

Wacker Neuson Makina Ltd. Şirketi
İstanbul (Avrupa) Bölge Müdürlüğü
Sefaköy Sanayi Sitesi 15. Blok 1
34306 İkitelli/Başakşehir/İstanbul

Wacker Neuson Mak. Ltd. Şirketi
Ege Bölge Müdürlüğü Satış - Servis
Doğanlar Mah. 1401 / 1 Sok. No: 2 / A
35040 Bornova / İzmir



**WACKER
NEUSON**





Tekno Vinç, Türkiye'nin en büyük kule vinç deposunu kurdu

15 bin metrekarelik alan üzerine yaklaşık 4 milyon dolarlık bir yatırım ile kurulan tesiste, vinç ve asansör ekipmanları için oluşturulan stok sahaları ile birlikte 700 metrekarelik kapalı yedek parça deposu, eğitim ve seminer salonları, servis atölyesi, boyahane, kaynakhane, yıkama ünitesi ve özel bir asansör test merkezi bulunuyor.

Aynı anda 40 kule vincin depolanmasına olanak sağlayan tesisteki malzeme hareketliliği için de raylar üzerinde hareket eden 8 ve 12 tonluk iki adet kule vinç kurulmuş. Tüm ekipmanların barkod sistemi ile takip edildiği tesis, gerek hız gerekse güvenlik anlamında sektöre yeni standartlar kazandırıyor. Önceden yarım

günde bir vinç sevk edilebilirken, şimdi ise günde 20 vinç sevk edilebiliyor. Tesiste iş güvenliği açısından risk oluşturan yangın, elektrik, vb. etkenlere karşı ciddi önlemler alınmış.

Tekno Vinç, mümessili olduğu Potain marka kule vinç ve Stros marka inşaat asansörlerinin sadece satış değil, makine parkında bulunan 150 adede yakın ekipmanla kiralama hizmetlerini de veriyor.

“Bana güven demek yetmiyor”

Açılışta bir konuşma yapan Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen, büyük maliyetlere



Türkiye inşaat sektörünün önde gelen kule vinç ve inşaat asansörü tedarikçisi Tekno Vinç tarafından Kocaeli'ne bağlı Dilovası mevkiinde kurulan Tekno Vinç Merkez Deposu, 20 Eylül 2014 tarihinde düzenlenen törenle resmen hizmete açıldı.

Sinan Türeyen
Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı

Tesiste düzenli mesleki eğitimlerin yanı sıra müşterilerin talebi doğrultusunda konunun uzmanları tarafından iş güvenliğiyle ilgili “yüksekte çalışma” gibi eğitimler de veriliyor. Tekno Vinç, daha önce müşteri şantiyelerinde yapılan ve hata toleransının çok az olduğu denge ağırlık taşlarının imalatını daha güvenli olması amacıyla artık kendi tesisinde yapmaya başlamış.

İnşaat asansörleri için hayati güvenlik testi

Parkında bulunan tüm kiralık ekipmanları müşteriye sevk etmeden önce hassas kontrollerden geçiren Tekno Vinç, son dönemde yaşanan bir kazayla gündeme oturan inşaat asansörleri konusunda işi bir adım öteye taşıyarak özel bir test ünitesi kurmuş. Tüm inşaat asansörü kabinlerinin paraşüt fren sistemi, tesiste bire bir test edilerek mühürleniyor.

Kazaların herkesin başına gelebileceğini ancak riski en aza indirmenin mümkün olduğunu belirten Sinan Türeyen, “**Tekno olarak tüm asansörlerimizi şantiyelere göndermeden önce burada kurduğumuz bir alanda düşme testine tabi tutuyoruz. Normalde asansörlerdeki motor redüktör sisteminin kendine has frenleri gerektiğinde asansörü durdurur. Bu fren sisteminde bir arıza meydana gelmesi halinde asansörü durduracak ikincil ve son sistem ise ‘paraşüt fren sistemidir.’ Hıza duyarlı ve mekanik olarak devreye giren bu sistemin aktif olması hayati önem taşıyor.**” diye konuştu.

Açılış organizasyonu esnasında yapılan bir demo ile tanıtılan “Paraşüt Fren



Sistemi”, serbest düşüşe geçen asansörü 1-1,5 metre gibi kısa bir mesafede durduruyor. Ancak aynı bir otomobil ‘airbag’i gibi her defasında yeniden kurulması ve mühürlenmesi gerekiyor. Bu işlemi de sadece Tekno Vinç yetkilileri yapabiliyor. Yedek parça deposunda da stoklanan bu sistemin kullanılması dahi her 3 senede bir fabrikaya gönderilerek yenilenmesi zorunlu koşulluyor.





Gün-Ak İnşaat, makine parkını Hidromek ile yeniliyor

Kurulduğu 1998'den sonra uzun yıllar boyunca hafriyat ve taahhüt işleri yapan İzmir merkezli Gün-Ak İnşaat, 2011'den sonra resmi işlere ara vererek özellikle Buca bölgesindeki endüstriyel yapı inşaatlarında uzmanlaşan bir aile şirketi olarak dikkat çekiyor.



Son 2 yıl içerisinde makine parkına 4 adet yeni Hidromek iş makinesi katan firmanın Genel Müdürü Mehmet Akdulum ile projeleri, makine tercihleri ve Hidromek üzerine konuştuk.

Bugüne kadar gerçekleştirdiğiniz projelerden bahseder misiniz?

Yüklenici olarak İzmir Büyükşehir Belediyesi kuruluşu İZSU'nun Torbalı, Beydağ içme suyu ve kanalizasyon işlerindeki ihaleleri aldık. Taahhüt işleri olarak Çiğli arıtma tesisinde çamur kurutma havuzlarını yaptık. Elbistan Termik Santrali B Ünitesi'nde alt taşıeron olarak hizmet verdik. Kahramanmaraş'ın bir ilçesinde sulama kanalı işinde görev aldık. Sonrasında 2011 yılı itibarıyla resmi işlere ara verdik, özel sektöre dönüş yaptık. Gümüşhane'de yapılan bir çimento fabrikasının hafriyat işlerini aldık. Akabinde Adana'daki bir çimento fabrikasının yine hafriyat işlerini aldık, hâlihazırda proje devam ediyor. Orada 500 bin metre küplük bir hafriyat gerçekleşti. Öte yandan yaklaşık 2 yıldır Buca Organize Sanayi'de fabrika üstyapı inşaatlarına başladık. Geçtiğimiz 2 yılda 17'nci fabrikamızı yapıyoruz. Müşterilerin isteğine göre proje

ekibimiz sayesinde inşaatların projesini de üstleniyoruz.

Makine parkınızda ne tür makineler var?

Makine merakı babadan gelen bir özellik diyebilirim, makine merakımız hiç bitmiyor. Şu anda 13'e yakın makinemiz var. Makine parkımızda çeşitli markalarda paletli ve lastikli ekskavatörler ağırlıklı olmak üzere, beko loderler ve silindir bulunuyor.

Son makine alımlarınızda neden Hidromek'i tercih ettiniz?

Açıkçası bir arkadaşım, "Neden Hidromek düşünmüyorsun? Ben Hidromek'ten gayet memnunum." dedi. Bunun üzerine makineyi 1 haftalığına ödünç aldık. Baktık, makine çok hoşumuza gitti. Diğer markalara kıyasla fiyat avantajı da var. Yerli üretim olması da bizi cezbedti ve almaya karar verdik. İlk olarak 2012 yılında HMK 300 LC aldık. Ardından 2'nci makineyi almayı düşündük. Çünkü o dönem işlerimiz yoğundu. Hidromek'in İzmir'deki servis açılışında 1 tane daha HMK 300 LC aldık. Böylece elimizde 30 ton sınıfında 2 makine oldu. 1 tane de büyük bir makine alalım



“Hidromek, makine alımı yapan operatör ya da inşaat firmasına hem ekskavatör hem beko loder için kapsamlı eğitimler veriyor. Bu konuda çok memnunuz.”

Mehmet Akdulum
Gün-Ak İnşaat Genel Müdürü



dedik ve HMK 370 LC HD modelini parkımıza ekledik. Son olarak da HMK 102 S beko loderimiz geldi. Şu an makinelerin hepsinden gayet memnunuz.

Operatörleriniz de makinelerden performans olarak memnun mu?

Operatörlerimiz, Hidromek kullanmaktan dolayı memnuniyetlerini sık sık dile getiriyorlar. Bu da onların daha verimli çalışmasını sağlıyor.

Makinelerinizin yakıt tüketimini takip ediyor musunuz?

Takip ediyoruz fakat tam sistemli olamayabiliyor. Çünkü örneğin makineler bir projede 2 saat, başka bir projede 3 saat çalışıyor, zeminler farklı olabiliyor. Yani tam olarak emin olma şansımız yok ama genel anlamda Hidromek'lerin yakıt sarfiyatından memnunuz.

Servis hizmetini nereden sağlıyorsunuz?

Hidromek'in kendi servisinden alıyoruz. Örneğin Adana'da çalışan HMK 102 S beko lodere Tarsus Bölge Yöneticiliği servis hizmeti sağlıyor. Servis konusunda bir problemimiz yok, istediğimiz an servise ulaşabiliyoruz.

Makineleriniz sadece kovayla mı çalışıyor? Kırıcı da kullanıyor musunuz?

Bütün makinelerimizde kırıcı bulunuyor. Çünkü yoğunlukla

çalıştığımız Buca ilçesi, sert kaya zeminine sahip olduğu için kırıcı olmadan hiçbir iş yapamazsınız. Sadece HMK 102 S'te kırıcı yok. Ekskavatörlerimizde quick coupler (hızlı ataşman değiştirme) aparatı var. Böylece kova ile kırıcıyı kolay şekilde ve zaman kaybı olmadan değiştirebiliyoruz.

Makine konusunda öncelikli olarak hangi unsurlara dikkat ediyorsunuz?

Makinelerin teknik özellikleri, kapasiteleri elbette önemlidir. Ancak servisle ilgili bir problem yaşanmaması bizim için en önemli konudur. Bizim için işimiz önceliklidir ve makine arızası sebebiyle durma lüksümüz yok. İlk makinemiz 4 bin

272 saate geldi ve şu ana kadar makineleri boşa bekletecek ölçüde bir problemimiz olmadı.

Makinelerinizi ne kadar süre kullandıktan sonra yeniliyorsunuz?

Aslında makineleri 8 bin-10 bin saate geldiğinde masraf yaratmaması açısından yenilemek gerekiyor fakat bakımını düzgün şekilde yaptığınız takdirde daha uzun süreler kullanmaya devam edebilirsiniz. Biz bakım konusunda titiz davranıyoruz. Bu anlamda bir kademe sistemi oluşturmayı ve problemleri mümkün mertebe sanayiye gitmeden kendi içimizde çözmeyi planlıyoruz. Makinelere yabancı olmadığımız için hepimizin elinden iş geliyor.





Operatörlerinize güveniyor musunuz?

Şu an bütün operatörlerimizden memnunuz. Benim bir formenim var, onu da önce operatör olarak işe almıştık. 12-13 yıldır yanımızda olduğu için yetkili yaptık. Bütün operatörlerimizle o ilgileniyor.

Genel olarak baktığımızda ise operatörlerin herhangi bir okulu olmadığı için Türkiye’de bilinçli operatör sorunu var. Eskiden yağcılar makinenin bakımı için canla başla çalışırlardı şimdi ise operatörlerin özel yardımcısı oluyorlar. Mesela yağcı, operatörle birlikte istirahat edemez. Operatör istirahat ederken yağcı, makinenin bakımıyla uğraşır. Operatörün istirahati bittikten sonra yağcı istirahat eder. Biz eskiden beri bu şekilde gördük ama yeni

jenerasyonda böyle bir anlayış yok. Yağcılar 1 hafta içinde levveyi kullanmayı öğrenmek için yarışıyorlar çünkü bir an önce operatör olup iş değiştirmek istiyorlar. Sistem bu şekilde devam edince bilinçsiz kullanım sonucu hem makineye hem de firmaya zarar veriliyor. Aslında kendilerine de zarar veriyorlar ama farkında değiller.

Operatörlerinizin makineleri bilinçli kullanmak konusunda firmalardan eğitim alıyor mu?

Yeni makineyi alır almaz önce formenimizi sonra operatörlerimizi tek tek Ankara’daki Hidromek tesislerine eğitime gönderdik. Hidromek, makine alımı yapan operatör ya da inşaat firmasına hem ekskavatör hem beko loder için kapsamlı eğitimler veriyor. Operatöre

Hidromek Satış Yetkilisi Özcan Yıldırım:

“Hidromek 370 LC HD paletli ekskavatörümüz, diğer modellerimizde olduğu gibi kova, bom, arm ve şasisi olmak üzere tamamı ağır hizmet tipi çelik

konstrüksiyona sahiptir. Makinemiz 38 bin 350 kilogram ağırlığında olup 271 beygir gücündeki Cammon Rail yakıt sistemli Isuzu motor ve 2 adet değişken deplasmanlı pistonlu tip Kawasaki pompa konfigürasyonu ile yüksek koparma kuvveti sağlamaktadır. Ayrıca minimum yakıt tüketimi ve optimum performansı ile gerek mermer ve granit maden ocağı işletme sahipleri gerekse hafriyat sektöründeki müşterilerimiz tarafından tercih edilmektedir.”

mesleği tekrardan öğretmek mümkün değil fakat makinede kullanılan parçaları, Hidromek markasını tanıtarak makineyle ilgili püf noktalarını gösteriyorlar. Eğitim konusunda Hidromek’ten çok memnunuz.

Endüstriyel alandaki iş hacminiz gelişme gösteriyor mu?

Sanayi yapılarının üstyapı işinde çok yol kat ettik. Bir başka firmanın 5-10 yılda geleceği noktaya biz 2 yılda ulaştık. Bunun yanı sıra iş teklifleri almaya devam ediyoruz. Bugüne kadar kiminle iş yaptysak hiçbir şikâyet almadık. Biz para konusunu ikinci planda tutuyoruz, herhangi bir işe para kazanmak mantığıyla bakarsak piyasada kalıcı olamayız. Emin ve sağlam adımlarla ilerliyoruz, bir işi yaparken on kere düşünüyoruz. Bizim sektörde işi öyle bir yerden yakalarsın ki 10 yılda kazanacağın parayı 1 yılda kazanırsın ya da tam tersi 10 yılda kaybedeceğini 1 yıl içinde kaybedersin. Bizim en büyük korkumuz budur. Çünkü piyasada oluşturduğumuz bir itibarımız var.

Ayrıca biz makineleri satın alırken uzun vadelerle işi uzatmak istemiyoruz. Çünkü 2-3 sene sonra işlerimizin ne durumda olacağını öngöremiyoruz.

Piyasayı ne durumda görüyorsunuz?

Piyasa biraz durgun fakat bizim elimizde fabrika inşaatlarıyla ilgili 2015’in sonuna kadar yapılacak işler var. Bunun yanı sıra teklifler de gelmeye devam ediyor. Bizim sektörde tahsilat işleri problemlili olabiliyor. Ben bu açıdan para konularını pek önemsemem. Çalışacağımız insanlar sağlam olsun, uzun vadeli olsun, o projede devam edelim mantığıyla bakarım.

Önümüzdeki döneme ilişkin yatırım planlarınız nelerdir?

Şimdilik endüstriyel alanda devam etmeyi düşünüyoruz. Bunun yanı sıra makine konusunda da görüşmelerimiz sürekli devam ediyor. **fm**

SMP CARD kullanan müşterilerimiz orjinal yedek parça alımında çeşitli avantajlardan yararlanıyor, kazandıkları puanları diğer yedek parça alışverişlerinde de kullanabiliyorlar. Üstelik SMP Card ile birçok armağan kazanmak da mümkün.



04

S M P
C A R D
AVANTAJI

SANKO MAKİNA’dan
4/4’lük
SATIŞ SONRASI
HİZMETLER

Sanko Makina Bakım Anlaşması ile müşterilerimize ait iş makinelerinin periyodik bakımları, yedek parça gereksinimleri uzman yetkili servislerimizin ve Sanko Makina’nın güvencesi altına alınmış oluyor ve anlaşmanın sağladığı avantajlı hizmet ve ekonomik kolaylıklardan yararlanabiliyorlar.

S B A

03

01

SANKO
MAKİNA
GÜVENCESİ

Ülke geneline yayılmış yetkili servis ve yedek parça bayilerimizle Doosan kalitesini Sanko Makina Güvencesiyle birleştiriyoruz. Tüm Doosan İş Makinalarının sorunsuz çalışması için 7gün/24 saat sizin için hizmete hazırız.

YEDEK
PARÇA
GARANTİSİ

02

Modeli ve büyüklüğü ne olursa olsun tüm Doosan’ların ihtiyaç duyduğu orijinal yedek parçayı en kısa sürede müşterilerimize ulaştırıyoruz. Geniş orijinal yedek parça stoğumuz Doosan İş Makinalarının en önemli avantajlarından biri durumunda.



www.sankomakina.com.tr 4442767





Kobelco, Türkiye pazarındaki yerini almaya başladı

Adapazarı Bölge Müdürlüğü'nde iş makineleri kullanıcılarına yönelik olarak gerçekleştirilen organizasyonda katılımcılar, makineleri yakından inceleme ve kullanma fırsatı buldu. Hasel İstif Makinaları A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Halit Soybelli, Genel Müdür Ender Akbaytogan ve İş Makineleri Koordinatörü Uğur Sivrikaya'nın da katıldığı organizasyonda Kobelco Avrupa Ürün Destek Müdürü Masahiro Hamaguchi, katılımcıların sorularını yanıtladı.

Etkinlikte konuşan Genel Müdür Ender Akbaytogan, "Adapazarı'nda çok sayıda iş makinesi satıldığı için organizasyonu bu tesisimizde yapmayı tercih ettik. Bu etkinlik kapsamında Adapazarı'ndaki hafriyatçıları davet edip SK210LC, SK260LC ve SK350LC



modellerini müşterilerin beğenisine sunduk. Müşteriler, makinelere büyük ilgi duydu ve denediğimiz makineler de çok iyi neticeler verdi." ifadelerinde bulundu.

Teknoloji, yakıt ve verimlilik yönünden üst sınıf makineler

Pazara düşük bir fiyatla giriş yapmanın yanlış bir beklenti olduğuna dikkat çeken Akbaytogan, "Makinelerdeki teknolojik özellikler sayesinde müşterilerimize gözle görülür bir yakıt avantajı sunuyoruz. Makinelerde 2 tane özellik bulunuyor ve bu özellikler, başka hiçbir markada yok. Birincisi, hidrolik sistemde kendine has bir teknolojisi var. Hidrolik yağı akımı teknolojisi sayesinde yüzde 11'lik bir yakıt avantajı sağlanıyor. İkincisi de elektrik sistemi. Hafriyatçılar genelde motor kendisini toparlasın diye makineyi rölantide bırakırlar, rölanti durumunda da yakıt gideri fazla olur. Bizim makinelerimizde bütün rölanti devirlerini ayarladıktan sonra makine, kontak açık olmasına rağmen kendisini kapatıyor. Bu özelliğe otomatik rölanti durdurucusu diyoruz. Bu sistem de yüzde 9'luk bir yakıt tasarrufu sağlıyor. Öte yandan 35 ton sınıfındaki SK350LC modelinin saatte 22 litre yakması çok önemli bir husus. Muadillerine baktığınızda 30 litreden aşağı yakmayan makineler var. Makineyi ayda 250 saat çalıştırdığınızı varsayarsak, aradaki yakıt farkını kolayca hesaplayabilirsiniz. 21 tonluk SK210LC modeli de saatte 12 litre yakıyor, muadilleri ise ortalama 16-17 litre yakıyor. Saat başı oluşan

Türkiye distribütörlüğünü Ocak 2014'ten beri Hasel İstif Makinaları A.Ş.'nin yaptığı Kobelco iş makineleri, düzenlenen etkinlikte müşterilerle buluştu.



Ender Akbaytogan
Hasel İstif Makinaları Genel Müdürü

yakıt tasarrufu da herhangi bir hafriyatçıya yetiyor. Bütün bunların hesabını yaptığımızda makul fiyatlar sunduğumuzu göreceksiniz. Pazarın bu makineleri teknoloji, yakıt ve verimlilik yönünden üst sınıf makineler olduğunu görmesi gerekiyor." dedi.

Common rail sistemi ve unload valfinin yakıtta sağladığı avantajlar

Kobelco'nun yakıt konusundaki avantajlarının sebeplerini açıklayan Genel Müdür Akbaytogan, sözlerine şu şekilde devam etti: "Common rail sistemi ve unload valfi sayesinde makineler, yakıt tasarrufu sağlıyor. Makine hidrolikleri boma, arma, kepçeye ayrı ayrı hidrolik valfler vasıtasıyla yağ basar. İş bitince bu yağlar ana depoya geri gider. İkinci işe gireceği zaman ise tekrar ana depodan çıkar. Bunu da bir güçle yaptığı için yakıt harcanır fakat unload valfi, geri dönüşü geçen yağları depoladığı için yolu yarıya indirmiş olur. Ayrıca makineler üzerinde hızlı mod ve normal mod olmak üzere 2 çalışma modu bulunuyor. İşiniz acilse



hızlı modda çalıştırırsınız fakat yakıt gideriniz fazla olur. Makineyi normal modda çalıştırdığınız takdirde ise yakıt avantajı elde etmiş oluyorsunuz."

Yedek parçaları makinelerden önce temin ettiklerini belirten Akbaytogan; yeni teknisyen, mühendis ve yetkili servislerle birlikte servis ve yedek parça konusunda kimseyi zor durumda bırakmayacaklarını, yılda 400 tane ekskavatör satarak, ekskavatör pazarının 3.800-4.000 olduğunu varsaydıklarında yüzde 10'luk bir pazar payı hedeflediklerini sözlerine ekledi.

Daha az yakıt tüketimi, daha fazla iş

Organizasyonun kapsamı hakkında bilgi veren İş Makineleri Koordinatörü Uğur Sivrikaya, "Demo, ilk olarak Adapazarı'nda başladı. Çünkü Adapazarı, 12 ilin bağlantı noktası olması sebebiyle önemli bir lokasyona sahip. Biz öncelikle misafirlerimizle tanışmak istedik ve ürünlerimizin tanıtımını yaptık. Bir anlamda yeni binamızın da açılışını gerçekleştirmiş olduk. 250'ye yakın müşterimiz ziyaret etti. Bu anlamda organizasyonun gayet başarılı geçtiğini düşünüyorum. Bu tarz organizasyonlara devam edeceğiz, 2'ncisi ise Ankara'da olacak. Teknolojik soruları yanıtlamak açısından Japon misafirlerimiz de bize eşlik edecek. Amacımız, yılda 53 bin adet ekskavatör üreten ve dünya markası olan Kobelco'nun 10 yıldır Türkiye'de yer almamasının handikaplarını ortadan kaldırmak. Bu konuda Kobelco'nun pazarda çok iyi tanınması bize büyük avantaj sağlıyor. Bizim demoyla ilgili 2 tane iddiamız bulunuyordu. 1'inci rakip markalardan daha az yakıt tüketimi gerçekleştireceğimizi, 2'ncisi ise yine rakip markalardan daha fazla iş yapacağımızı iddia ettik. Bunu ispatlamak için de demoda



Masahiro Hamaguchi
Kobelco Avrupa Ürün Destek Müdürü



Hasel İstif Makinaları A.Ş. Adapazarı Bölge Müdürlüğü'nde müşterilerleriyle bir araya gelen şirket yönetimi, etkinlik bitiminde hatıra fotoğrafı çekirdi.

Uğur Sivrikaya
Hasel İstif Makinaları İş Makineleri Koordinatörü



muadil makinelerle çalışmalar yaptık. Kafalarda soru işareti bırakmayacak şekilde nihai olarak ton başına maliyet hesabı çıkardık." diye konuştu.

14 mekaniğe 4 günlük servis eğitimi

Türkiye'de çalışan Kobelco ekskavatörlere servis hizmeti verecek olan ekipten 14 mekanik, Ürün Destek Müdürü Masahiro Hamaguchi tarafından verilen ve 4 gün süren teknik eğitime katıldı. Hamaguchi eğitimle ve Kobelco ekskavatör teknolojisi ile ilgili olarak şunları söyledi: "Temel ve orta düzeyi

kapsayan bu eğitimde katılımcılara Kobelco ekskavatörlerinin tüm özelliklerini, ayarlarını, kontrollerini, sistemlerini ve sadece Kobelco'ya has olan bazı özelliklerini tanıttık. Problem tespit ve çözme konusundaki bilgi ve tecrübelerimizi paylaştık. Eğitimin çok verimli olduğuna inanıyorum. Kobelco ekskavatörleri sektörün alanında en gelişmiş ve ekonomik makineleridir. Yapılan saha testleri, rakipleriyle benzer üretim kapasiteleri ile birlikte yüzde 20'ye varan yakıt avantajı sağladığını gösteriyor."

Hasel Adapazarı Bölge Müdürlüğü hakkında

Temmuz 2013 tarihinde faaliyetlerine başlayan ve mülkiyeti tamamen firmaya ait olan Hasel Adapazarı Bölge Müdürlüğü, 5 dönüm arazi üzerine kurulu, 2 bin 500 metrekare kapalı alanı, showroom ve servis bölümleriyle dikkat çekiyor. Hasel'in distribütörlüğünü yaptığı tüm ürünlerin satış, servis ve ileri revizyon hizmetlerinin verildiği bölge müdürlüğünde, traktör montajı da yapılıyor.





Kamerun'a 740 milyon dolarlık duble karayolu

Kamerun'un çağrısını yanıtırsız bırakmayan Öztürk Holding, 1 yıldır yürüttüğü ihale sürecini sonuçlandırarak 740 milyon dolar bütçeli Double Karayolu Projesi'ne imza attı.

9 yıl gibi uzun bir süredir Afrika kıtasında birçok projeye imza atan ve Afrika'nın gelişim sürecinin takipçisi olan Öztürkler Holding, 580 kilometrelik Ebolowa- Akoml - Kribi ve Bertouri-Kentzou Double Karayolu Projesi ile Kamerun'un güney batısıyla kuzey doğusunu birbirine yakınlaştırıyor.

Öztürkler Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk, 189 km - 193 km - 198 km olarak toplamda 3 faz olan projenin bir etabını tamamladıklarını belirtti. Yusuf Öztürk, "Öztürkler Holding olarak, Türk mühendisliğini tanıtmaya ve sonraki nesillere doğru referanslar bırakma ilkeyle Afrika'da hizmetlerimize devam ediyoruz. Projemiz 60 ayda tamamlanacak. Afrika ülkelerinde üretim olmadığı için tüm kullanılacak malzemeler Türkiye'den tedarik edilecek. Bu vesileyle ülkemizin inşaat sektörüne de ciddi katkılar sağlayacak proje, Türkiye'deki diğer oyuncular için de Afrika pazarına giriş bileti niteliğinde olacak." dedi.

1,5 milyar dolarlık yatırıma Türk damgası

Rönesans Holding, Türkmenistan'da doğalgazdan benzin üretecek dünyanın en büyük tesisini inşa edecek.



Dünyada bu büyüklükte 'ilk' olma özelliğini taşıyan Gas to Gasoline (GTG) projesinin temel atma töreni, Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguly Berdimuhamedow'un katılım ile yapıldı.

Gas to Gasoline (GTG) adını taşıyan Doğalgazdan Benzin Üretim Tesisi, toplam 1,5 milyar dolarlık yatırımla yapılacak. İki firmadan oluşan konsorsiyumun müteahhitliğinde yapılacak projenin finansmanını ise Japonya Uluslararası İşbirliği Bankası (JBIC) sağlayacak. JBIC Bankası'nın kredi finansmanında projenin çevreci bir proje olması belirleyici bir etmen oluşturuyor. Bu kapsamda Gas to Gasoline projesi çevreye duyarlılığı ile de dikkat çekiyor.

2018 yılının Haziran ayında bitirilmesi öngörülen dev proje, doğalgazdan benzin üretecek bu büyüklükte yapılan ilk tesis olma özelliğini taşıyor. Tesisi, Danimarka orijinli Haldor Topsoe Firması son teknoloji kullanarak dizayn edecek. GTG Tesisi günlük 1800 ton, yıllık 600 bin ton benzin üretim kapasitesine sahip olacak. Türkmenistan'ın başkenti Aşkabat'a 50 kilometre uzaklıkta kurulacak olan tesis, yeni endüstriyel yatırımlar için ayrılan bölgede faaliyete geçecek.



Avrasya Tüneli 2016'ta faaliyete girecek

İstanbul'un iki yakasını deniz tabanının altından karayoluyla birbirine bağlayacak Avrasya Tüneli Projesi'nde çalışmalar devam ediyor.

İstanbul Boğazı'nın altından geçen 5,4 km uzunluğundaki iki katlı tüneli de kapsayan, Kazlıçeşme-Göztepe arasında toplam 14,6 km'lik bir güzergâhta, Yapı Merkezi ile SK E&C tarafından inşa edilen proje, Başbakan Ahmet Davutoğlu, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ve beraberindeki heyet tarafından incelendi.

AYGM Genel Müdür Yardımcısı Yalçın Eyigün tarafından yapılan proje sunumunun ardından şantiye alanına giden Başbakan Davutoğlu, tünelde incelemelerde bulundu. Proje için özel tasarlanan ve bentonit bulamacı kullanan tünel açma makineleri arasında 11 bar değerindeki işletme basıncı ile dünyada 1., 13,7 metrelik kazı çapı ile de 6. sırada yer alan TBM hakkında bilgi alan Davutoğlu, projenin küresel ölçekte olduğunu belirterek, tünelde günde 8 ile 10 metre ilerleme kaydedildiğine değindi. 3 bin 400 metresi su altında olan tünelin toplam geçiş uzunluğunun 5 bin 400 metre olduğunu ifade eden Davutoğlu, 9,2 kilometrelik bağlantı yollarıyla da dünyada bir ilk niteliği taşıyacağını kaydetti. Başbakan, projede iş sağlığı ve güvenliği kuramına da büyük önem verildiğine dikkat çekti.



ELS
makine

Palazzani
INDUSTRIE

UP
MAKİNE

XSPlatforms
MIGHTY CRANE

FARKLI YÜKSEKLİKLERE



FARKLI ÇÖZÜMLER



Satış ve Kiralama



Eğitim



Ekipmanlar



Servis



+90 224 241 30 90

Müşteri iletişim hattı

www.upmakine.com

up@upmakine.com

BOSB Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No.11 Nilüfer / Bursa / Türkiye

ELSISAN

1986 yılında, Talat Özışık adı altında 1 kamyon ve 1 kepçe ile hafriyat sektörüne giriş yapan Koyuncuoğlu Yapı Nakliyat Ltd. Şti., İzmir bölgesinde hafriyat ve nakliyat alanlarında yer aldığı projelerde müşteri memnuniyetini ön planda tutuyor. Firma ayrıca bünyesindeki inşaat mühendis ve teknikerleriyle anahtar teslimi endüstriyel tesis inşaatları da yapıyor.



Koyuncuoğlu Yapı Genel Müdürü Talat Özışık: “İş makinesi tercihimizde satış, makine ve satış sonrası hizmet kalitesi bir bütünün ayrılmaz parçalarıdır”

Bölgeye JCB marka iş makinesini getiren ilk firma olduklarını vurgulayan Koyuncuoğlu Yapı Genel Müdürü Talat Özışık ile bir araya gelerek, faaliyet alanları ve JCB markasını tercih nedenleri hakkında görüş aldık.

Hangi işler üzerine uzmanlaştınız?

Taşeronlarla beraber 100'e yakın çalışmamızla İzmir, Aydın, Manisa şehirlerinde altyapı, fabrika inşaatları, hafriyat, nakliyat, vidanjör alanlarının yanı sıra yol projelerinde alt taşeron olarak faaliyet gösteriyoruz.

Bugüne kadar hayata geçirdiğiniz ya da devam etmekte olan önemli projelerinizden bahsedermisiniz?

Euro Gıda'nın 80 bin metrekare büyüklüğündeki projesinde 1 yıl süren altyapı işinde görev aldık. HB İnşaat'ın Armutlu'daki işinde çalıştık, şu anda Batı Söke'deki işinde çalışmalarımız sürüyor. İzmir

1'inci Sanayi'de 15 bin metreküplük hafriyat çalışmasına başladık. Forum Bornova'nın yanındaki Seçkin Çelik firmasının 5 bin metrekarelik inşaat alanında 30 bin metreküplük bir hafriyata başlayacağız. Tamamen özel sektörlerle çalışıyoruz, ihalelere girmeyi tercih etmiyoruz. Ayrıca İstanbul-İzmir Otopanı projesinde 1 silindirimiz kiralık olarak çalışıyor. Şu an boşta olan makinemiz yok, hepsi aktif durumda.

Makine parkınızda kaç araç bulunuyor?

Parkımızda 10 tanesi JCB marka olmak üzere 25'e yakın iş makinesi,



25'e yakın kamyon, 6-7 tane de tır bulunuyor. JCB makinelerin çoğu kazıcı-yükleyici. 2 tane 4CX modeli var, diğerleri ise 3CX model. Ayrıca bir de JCB'nin Powerboom adını verdiği mini yükleyicimiz var.



“Karşılıklı güven, dürüstlük ve samimiyete JCB'nin kalitesi de dahil olunca, JCB'yi tercih etmememiz için hiçbir bahanemiz kalmıyor.”

Talat Özışık
Koyuncuoğlu Yapı Genel Müdürü



Bu sene içinde yeni makine aldınız mı?

Yılbaşından beri 17-18 makineyi parkımıza kattık. 2 ay önce de 4 tane JCB marka kazıcı-yükleyici aldık.

JCB'den aldığınız ilk makine hangi modeldi?

JCB'nin Türkiye distribütörü SİF İş Makinaları'ndan ilk olarak 1992 yılında 4CX model bir kazıcı-yükleyici almıştık. O yıllardan bugüne kadar 20'ye yakın JCB marka iş makinesi alım-satımı yapmışızdır.

Neden JCB markasını tercih ediyorsunuz?

Makine alırken öncelikle satış yetkililerinin bize yaklaşımına, hitabına, çözüm üretebilme potansiyeline dikkat ederiz. Bu anlamda SİF İş Makinaları İzmir Bölge Satış Müdürü Engin Erdem ile satış yetkililerinin ilgisi bizi çok memnun ediyor. Karşılıklı güven, dürüstlük ve samimiyete JCB'nin kalitesi de dâhil olunca, JCB'yi tercih etmememiz için hiçbir bahanemiz kalmıyor. Makinenin kalitesi, 2'nci el değerini de doğal olarak yüksek kılıyor. Biz şu an JCB makinelerini satışa çıkarsak Türkiye'nin her yerinden talep olur. Bu konuda JCB'nin dünya markası olduğunu herkes biliyor.

Satış sonrası hizmetler hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Servis konusunda bize gece-gündüz destek oluyorlar. Biz makinenin kaç saatte ve kilometrede olduğunu takip ettiğimiz için, makineyi bakıma zamanında gönderiyoruz. Zaten çoğu makinelerimiz de garanti kapsamı içerisinde olduğundan, otomatik olarak servise gitmesi gerekiyor. Onun dışındaki yağ bakımı gibi hususlarda makine nerede çalışıyorsa servis ekibi oraya geliyor. Makinelerimizin

servis hizmetini SİF İş Makinaları'nın İzmir'deki JCB yetkili servisi Alperin Otomotiv'den alıyoruz. Alperin'in sahibi Şaban Güldoğan ile yaklaşık 25 yıllık bir tanışıklığımız var. Makineyi gönderdiğimizde, işi en kısa sürede bitirebilmek için elinden geleni yaptığına inanıyoruz.

Makinelerin yakıt giderlerini takip ediyor musunuz?

Mazot konusunda ayda 180-200 bin liralık bir giderimiz oluyor. Bütün makinelerimizin yakıt giderlerini takip ediyoruz. Zaten her makinenin yakıt gideri, çalıştığı işe göre değişiklik gösterdiği için kayıt tutmak zorundayız. Makine fazla yaktığı takdirde, operatörlerimize nedenini soruyoruz, onları uyarıyoruz. Aynı konu kamyon şoförlerimiz için de geçerli.

Eski makineler ile yeni makineler arasında yakıt anlamında ne tür farklar bulunuyor?

Eski makineler saatte 8 litre yakarken şimdiki makineler 6-7 litre civarında yakıyor. Bu da kazıcı-yükleyicide makine başına minimum 1 litre fark

demek oluyor. Ayrıca teknolojiyle birlikte makinelerin seriliği de arttı. Seriliğin artması verimliliğe, verimliliğin artması da yakıta yansıyor.

Şoförlere ve operatörlere güvenli kullanım konusunda herhangi bir eğitim sağlıyor musunuz?

Bir süredir güvenlik eğitimi alıyoruz, eğitimler periyodik olarak devam edecek.

Operatörler JCB marka makineler hakkında ne düşünüyorlar?

Performansının yanı sıra konforundan da gayet memnunar. Operatörler, kabin konforlu olmadığı zaman makineyi kullanmak istemiyor. Konfor konusu, operatörün iş hâkimiyetine de etki ediyor. Operatöre ne kadar konfor sağlarsanız, yapacağınız işten o kadar verim alırsınız.

Makinelerle birlikte satın almayı istediğiniz özellikler nelerdir?

Müşterilerimizi memnun kılmak için her zaman en son seri, full özellikli makineleri tercih ediyoruz. Onun



dışında uzar bom, forklift çatalı gibi ataşmanları da sıkça kullanıyoruz.

Makinelerinizi ne kadar sürede yeniliyorsunuz?

8 bin-10 bin saatte bir makineleri yenileme ihtiyacı duyuyoruz. Çünkü makine, 10 bin saatten sonra yıpranmaya ve problem çıkarmaya başlıyor. Problem çıkarınca işlerde aksama yaşanıyor ve maliyetler artıyor. Örneğin hortum patlayabiliyor, 1 hortum patlayınca 1 teneke yağ masrafı oluyor. Böylece makinenin yevmiyesi de gitmiş oluyor. Bu tür harcamaları servis ve yedek parça için yapmak yerine yeni makine almak daha cazip. Hem makinenin 2'nci el değeri kaybolmuyor, hem de müşterilerimize karşı memnuniyeti korumuş oluyoruz. Koyuncuoğlu firmasından bir makine talep edildiği zaman o makine kesinlikle arıza yapmayacak, müşteriye yarı yolda bırakmayacak.

Ticaret anlamında piyasa ne durumda?

Tabi ki temennimiz iyi olması yönünde. Bu sene seçimlerden kaynaklı bir durgunluk vardı ama şu an piyasada bir hareketlilik söz konusu.

İzmir'de inşaat sektörüne yönelik planlanan büyük projeler var mı?

İstanbul gibi değil, fakat kentsel dönüşüm projelerinde görüşmeler devam ediyor. Bu projeler hayata geçerse hem İzmir'e hem de inşaat sektörüne bir hareketlilik gelecek.

İleriye yönelik hedefleriniz nelerdir?

Kentsel dönüşüm projeleri hız kazandığı takdirde bina inşaatı işlerinde de faaliyet göstermek istiyoruz.

Öte yandan yeni bir tesise geçip bakım ekibi kurmayı planlıyoruz.



SİF İş Makinaları İzmir Bölge Satış Müdürü Engin Erdem (solda):

"Makinelerdeki sarsıntısız sürüş sistemi sayesinde hem makinenin yıpranması minimum seviyeye iniyor, hem de kovanın içindeki malzemenin dökülmeden ulaşımı sağlanıyor. Ayrıca sistem, seyir halinde gerçekleşen yaylanmayı ortadan kaldırdığı için, operatör güvenli bir şekilde makineye hâkim oluyor. Diğer bir özellik olan lock up tork sistemi, bir noktadan başka bir noktaya seyahat esnasında, 4'üncü vitesten sonra otomatik olarak devreye girdiği anda, yüzde 25'e varan bir yakıt tasarrufu elde ediliyor. Böylece, yolda harcanacak mazot iş esnasında kullanılıyor. Eco mod sistemi ise makineyi 1500 devirde çalıştırarak diğer makinelerin 1900 devirde elde ettiği gücü elde ediyor ve yüzde 15 yakıt tasarrufu sağlanıyor. Koyuncuoğlu Hafriyat'ın hizmet verdiği firmalar da bu tür konuların bilincinde olduğu için operatörün ve makinenin onları yarı yolda bırakmayacağını biliyorlar."

Makinelerin yağlanması gres pompalarıyla değil de kompresör vasıtasıyla daha modern bir şekilde yapmak istiyoruz. Mazot dağıtımı konusunda bir araç tahsis etmeyi düşünüyoruz. Çünkü araç ve makine parkurumuz çok genişledi. Bazı konularda daha profesyonel bir şekilde davranmak gerekiyor. **fm**



JCB 4CX Operatörü Özay Karıcı:

"Bu makineyle inşaat, altyapı, tefsiye ve ince işlerde çalışıyorum. 10 yılı aşkın operatörlük tecrübeme dayanarak JCB'nin güç, yakıt ve serilik bakımından sınıfının en iyisi olduğunu rahatlıkla söyleyebilirim. Bazı makinelerde ağırlık arkada olduğu için, makine rampada veya yamaçta devrilebiliyor. Fakat JCB bu yönden dengeli bir makine. Eski modellerle kıyasladığımızda ise, Eco serisi bize her açıdan avantaj sağlıyor. Eski makinelerde seri bir şekilde çalışmak için daha fazla gaz kullanıyorduk, şimdi düşük gazla bunu sağlayabiliyoruz. Lock up tork konventörü ve sarsıntısız sürüş sistemi sayesinde makineyi güvenli bir şekilde kullanıyoruz."

POWER TK

Perkins®
THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

Perkins Orijinal Yedek Parça ile işinizi şansa bırakmayın.

- Yüksek kalite
- Maksimum güvenlik
- Marka garantisi
- Uzun kullanım ömrü
- Sürekli gelişim
- Seri üretimde kullanılan parçalarla %100 uyumluluk



Perkins Türkiye Yetkili Distribütörü; Power TK Makina Serv. San. ve Tic. A.Ş.

Yukarı Dudullu Organize Sanayi Bölgesi İmes Sanayi Sitesi E Blok 501 Sok. No:43 34774 Ümraniye / İstanbul
Tel: 0216 5945959 Fax: 0216 5945594 E-mail: info@powertk.com.tr Web: www.powertk.com.tr



“Küçük Makinalar Büyük İşler” sloganıyla yola çıkan Volvo’nun kompakt ekskavatörleri, Türkiye’nin 6 ilinde düzenlenen saha etkinliklerinde müşterileriyle buluştu.

Volvo kompakt makineler sahaya indi

Ankara (8-9 Eylül), Adana (11 Eylül), Antalya (13 Eylül), İzmir (15 Eylül), Bursa (16 Eylül) ve İstanbul’da (17-18 Eylül) düzenlenen etkinlik kapsamında ECR38, EC55 ve ECR88 modelleri sergilendi. Müşteriler, hem makinelerin teknik özellikleri hakkında bilgi alma hem de sürpriz hediyeler kazanma fırsatı yakaladı.

Etkinliğin İstanbul Anadolu Yakası ayağında açıklamalarda bulunan Ascendum Makina Satış ve Pazarlama Direktörü Tolga Polat, “6 ilimizde toplam 8 istasyon gerçekleştirdik. Etkinliğin en çok ilgi gören makinesi EC55 oldu. Volvo’nun kompakt ekskavatör pazarında yer edinmesinin sebebi de bu makinedir. Öte yandan yakıt sarfıyatı açısından da avantajlı bir konumda bulunuyor.” şeklinde konuştu.

“Önümüzdeki 3 yıl içinde bu tür etkinliklere devam edeceğiz”

Asıl amaçlarının son kullanıcıyla buluşmak olduğunu vurgulayan Tolga Polat, etkinliğin bu konuda amacına



ulaştığını belirtti. Polat, “Sadece kompakt makine satışı gerçekleştiren firmalar gibi müşteri portföyüne yüzde 100 hâkim değiliz. Çünkü kompakt ekskavatör müşterilerinin talepleri ve alışkanlıkları çok daha farklı oluyor. Makineleri kataloğlardan değil de çıplak gözle inceleyerek ve kullanarak satın almak istiyorlar. Biz de müşteri portföyümüze yeni müşteriler eklemek için bu makinelerimizi görücüye çıkardık. 8 istasyonu gezdikten sonra yeni müşterilere ulaşma oranımız artış gösterdi. Önümüzdeki 3 yıl içinde bu tür etkinliklere devam edeceğiz. İnanıyorum ki ikinci organizasyonumuzda müşterilerimizin

karşısına çok daha farklı konseptlerle çıkacağız ve 2015 yılında kompakt makineler konusunda ürün gamımızı tamamlamış olacağız.” dedi.

“10 sene sonra beko loderi piyasada pek görmeyeceğiz”

Son 5 sene baz alındığında, Türkiye’deki kompakt makinelerin büyük bir ivme kazandığının altını çizen Direktör Polat, mini yükleyicilere kıyasla mini ekskavatör pazarında yoğunluk yaşandığını ifade etti ve sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Beko loder hariç kompakt makineler bazında pazar geçen sene 1.000 adete yaklaşmıştı. Avrupa’ya baktığımızda özellikle Almanya gibi kompakt pazarının büyük olduğu ülkelerde, 15-20 sene önce toplam makine pazarının yüzde 40-50’sini beko loder oluşturunurken, bugün kompakt ekskavatör ve kompakt yükleyiciler beko loderi geçmiş durumda. Biz ise Türkiye olarak henüz bu işin başlangıcındayız fakat 10 sene sonra beko loderi piyasada pek görmeyeceğiz. Çünkü kompakt ekskavatör ve kompakt yükleyiciler;



Kadir Koçak
Koçakoğlu Hafriyat’ın Sahibi

Harun Akkoyun
Akkar İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı



tarımdan gıdaya, yıkımdan peyzaja kadar birçok sektöre hitap ediyor. Beko loder ise bir tek hafriyat sektörüyle sınırlı kalıyor. Müşterilerin geri bildirimlerine baktığımızda beko loder, hem yükleyici hem de ekskavatör olarak yüzde 100 verimlilikle çalışmıyor ama bir kompakt ekskavatör, yüzde 100 verimlilikle standart bir ekskavatör olarak çalışabiliyor.”

Sektör hakkında kısa bir değerlendirme de yapan Tolga Polat, 2014 yılının 2013’e göre yüzde 15-20 oranında bir daralmayla kapanacağını; maden, mermer, karayolları sektöründe yaşanan sıkıntılardan dolayı pazarın 8 bini geçmeyeceğini sözlerine ekledi.

“İhtiyacımız olduğu takdirde Volvo’yu tercih ederiz”

Etkinlikte Volvo’yu tercih etme sebepleri hakkında konuşan Koçakoğlu Hafriyat firma sahibi Kadir Koçak, “6 ekskavatörümüzün 4 tanesi EC290’dır. Volvo; dayanıklılık, performans ve yakıt anlamında sınıfının en iyi makinesi olarak göze çarpıyor. Bugüne kadar bu sebeplerden dolayı tercih ettik, etmeye de devam edeceğiz. Kompakt makineler konusuna değinecek olursak,

Altyapı ve tünelcilik sektörü 2 önemli fuarda bir araya geldi

İstanbul Fuar Merkezi’nde düzenlenen Tunnel Expo Turkey Fuarı’na iş makineleri, TBM (Tünel Açma Makineleri), yapı kimyasalları, delme patlatma sistemleri, projelendirme gibi çeşitli alanlarda faaliyet gösteren yerli ve yabancı birçok şirket katılım gösterdi.

İlk kez düzenlenen bir başka fuar olan NO DIG TURKEY’de ise özel boru üreticileri, bentonit sanayi firmaları, rögar kapağı üreticileri, ultrasonik ölçüm sistemleri kullanan ve mikrotünel uygulamaları gerçekleştiren firmalar, ürünlerini sergileme fırsatı buldu.

Avrupa’dan sonra Türkiye’de de kullanımına başlanan kazısız altyapı teknolojileri, sivil ve askeri uygulamalarda kullanılan beton kumaş ürünleri ve depreme, yer altı hareketlerine karşı güçlendirilmesi gereken boru hatlarını kazı yapmadan onaran CIPP sistemi, ziyaretçiler tarafından büyük ilgi gördü. 8 bine yakın ziyaretçiye kapılarını açan fuarlarda ayrıca kazısız teknolojiler ile



tünelcilik teknolojileri hakkında seminer programları ve artan kuraklık tehlikesine dikkat çekmek amacıyla Su Kayıp Kaçakları Türkiye Forumu düzenlendi. Tünel tasarımının temel ilkeleri, karşılaşılan sorunlar, yeni teknolojiler gibi ana konular sektörün önde gelen temsilcileri ve akademisyenleri tarafından tartışıldı.

Sektörün önde gelen firmalarından ERKOM, GöçMakSan, GÖKER İş Makinaları, İksis, OPAK Madencilik, Tünelmak da fuardaki yerini alarak ürünlerini müşterilerin beğenisine sundu.

yanı sıra 1 tane BL71B beko loderimiz bulunuyor. İşletme maliyeti, verimlilik, serilik, dizayn ve çelik kalitesi bakımından Volvo’dan gayet memnunuz. Müşteriler açısından Volvo’nun zaten tescillenmiş bir kalitesi var, bunu inkâr edemeyiz. Bu etkinlikte sergilenen kompakt makineler, farklı tadilat ve peyzaj işlerinde kullanılıyor. Her sektörde her çeşit makineye ihtiyaç olduğu gibi bu makinelere de çok ihtiyaç var ama biz şu an seri hafriyatla uğraştığımız için bu tonajdaki makineleri kullanmıyoruz. İlerleyen zamanlarda bu tür makinelere ihtiyacımız olursa Volvo’dan şaşmayız.”



Tolga Polat
Ascendum Makina
Satış ve Pazarlama Direktörü

“Volvo’nun tescillenmiş bir kalitesi var”

Akkar İnşaat olarak 2003 yılında Volvo ile tanıştıklarını dile getiren Akkar İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Harun Akkoyun, gerçekleştirilen etkinliğin hem kendileri hem de Volvo açısından faydalı olduğunu kaydetti. Akkoyun, şöyle dedi: “EC210, 2 tane EC290, EC300 ekskavatörlerimizin

Hızlı tren, karayolu ve metro tünellerinin planlaması, inşası ve kullanımında gerekli olan makine ve ekipmanların sergilendiği Yol Yapım Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı “Tunnel Expo Turkey” ile Altyapı-Kazısız Teknolojiler İhtisas Fuarı “NO DIG TURKEY”, 28-31 Ağustos 2014 tarihleri arasında eş zamanlı olarak Türkiye’de ilk kez düzenlendi.

RENT RISE

KİRALAYIN, YÜKSELİN

450 adedi aşan kiralama parkında 22 metreye kadar makaslı, 43 metreye kadar bomlu platformların yanı sıra telehandlerlar da bulunan Rent & Rise, yalnızca platform kiralama sektörüne odaklanarak ve kalite rekabeti yaparak hedeflerini büyütüyor.

Türkiye’deki platform sektörünün büyümesinin; zamanın ve çalışan güvenliğinin değerinin artmasına bağlı olduğunun altını çizen Rent & Rise Genel Müdürü Erhan Acar, firmanın yapılanma süreci ve platform kiralama sektörü hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

Satış ve kiralama faaliyetlerini neden birbirinden ayırma ihtiyacı duydunuz?

Satış ve kiralamanın ayrılması fikri aslında yıllardır düşündüğümüz bir durumdu. Sektörün gelişmiş olduğu ülkelerde de genellikle bu modelin izlendiği görülebilir. Satış ve kiralama, aynı ürünler üzerinde dönüyor olsa da aslında birbirinden farklı özelliklere sahip iki iş. Ayrıca müşteri ve rakip firma kavramlarının iç içe geçmesini önleyerek, özellikle kiralama işi yapan müşterilerimizde oluşabilecek bazı tereddütleri gidermiş olacaktık.

Türkiye’de platform sektörünün iyi bir geleceği olduğunu gören Haulotte, Acarlar Makine’nin satış ortağı olmayı teklif edince, iki işi ayırma planımızı biraz öne aldık. Şirketlerin ayrılması işlemleri son bulunca, Rent&Rise firması olarak kiralama sektöründe kendimize yeni bir yol çizmiş olduk.

Kiralama parkınızın büyüklüğü ve kapsamı hakkında bilgi verirsiniz?

Parkımızda 450 civarında makine bulunuyor, parkın çoğunluğunu ise kullanım alanı çok geniş olan makaslı makineler oluşturuyor. Fakat son yıllarda özellikle enerji ve inşaat sektörlerinin gelişimi ile birlikte 26 – 43 metre arası bomlu makinelerin de kullanımında artış yaşıyor. Bu büyük makineler, nakliyesinden kullanılan teknolojisine kadar diğerlerinden daha farklı olduğundan teknik personelin eğitimi de giderek daha hassas ve önemli hale geliyor.



“Şu an 450 makineye sahip bir firma olarak hedefimiz, bir kaç sene içinde 1.000 adetlik yeni bir makine parkı yaratmaktır.”

Erhan Acar
Rent & Rise Genel Müdürü



Ürün portföyünüzde platform ve telehandler dışında başka ürün grubu var mı?

Şu anda, uzmanlığımız olan personel yükseltici platformlar konusunda işimizi daha da geliştirmeyi amaçlıyoruz. Başarının önemli şartlarından biri doğru şekilde odaklanmaktır ve biz de bu konuya odaklanmayı tercih ediyoruz.

Bundan sonraki süreçte kiralama parkınıza farklı markalar ya da farklı ürün grupları da eklenebilir mi?

Platformun yanı sıra telehandler da kiralityoruz fakat başka makine tipini bir süre için düşünmüyoruz, platforma odaklanmaya devam edeceğiz. Farklı bir marka konusuna gelince, farklı markalarla bir karma oluşturmak bize bazı konularda dezavantaj sağlayabilir. Bugün, kiralama firması olarak önemli miktarda yedek parça stoku bulunduran ve oldukça iyi teknik servis imkânlarına sahip olan bir firmayız. Çünkü bakım ve hızlı sorun çözmeye çok önem veriyoruz. Farklı markaları bünyemize kattığımızda ise bizim için çok önemli olan yedek parça, servis ve eğitim konularında kısa süreli bir bölünme yaşama olasılığı ortaya çıkabilir. Fakat bu konuların önlemini alacak şekilde organize olmak da gayet mümkün ve bu durumda doğru şartlar altında farklı markalar neden olmasın?

Yeni yapılanmayla beraber hizmet ağıınızda bir genişleme olacak mı?

Rent & Rise, İstanbul dışında şu anda Ankara, İzmir ve Bursa

bölgelerinde yapılanmış durumda. Bunların dışında İstanbul Avrupa Yakası, Adana ve Çorlu gibi yeni bölgeler de düşünüyoruz. Bu konuda çalışmalarımız sürüyor.

İkinci el konusunda ürünlerinizi değerlendirebiliyor musunuz? Türkiye’de ikinci el pazarı oluştu mu?

Bakımını ve takibini de çok iyi yaptığımız için makineler, Türkiye’de ikinci eller arasında değer kazanıyor. Makineyi 5 yaşından fazla elimizde tutmamaya özen gösteriyoruz.

Kiralama firması olarak güvenlik ile ilgili ne gibi önlemler alıyorsunuz?

Klasik olacak ama en önemli konu, kullanıcıların ve şantiyedeki çalışan insanların eğitimidir. Makinenin doğru ve güvenli şekilde kullanılması hayati bir konudur. Bu noktada IPAF (The International Powered

Access Federation) eğitimlerine değinmek istiyorum. Acarlar Makine 2004 yılından beri IPAF üyesiydi ve Türkiye’nin ilk IPAF eğitim merkezi olmuştur. Rent & Rise olarak biz de IPAF’ın yeni bir üyesiyiz ve şu anda üç IPAF sertifikalı eğitimci personele sahibiz. Bu kapsamda müşterilerimize IPAF eğitimini teklif ediyoruz ve bu eğitimlere olan talep giderek artıyor. Eğitim sonunda da IPAF’ın PAL (Powered Access Licence) kartını veriyoruz.

“PDI ekibimiz bulunuyor”

Biz öncelikle makinenin bakımından, riskleri kontrol edip minimuma indirmekten sorumluyuz. Sonuçta bakımlı bir makinede de bazı problemler yaşanabilir fakat burada önemli olan, tahmin edilebilir problem riskini ortadan kaldırmak. Teknik servisimize bu denli önem vermemizin bir sebebi de budur. Makinenin kiraya gidiş



Rent & Rise Genel Müdürü Erhan Acar:

“Zamanın ve çalışan güvenliğinin değeri arttıkça, platform sektörü gelişim gösteriyor”

Acarlar Makine’nin Haulotte Group ile yaptığı ortaklık sonucunda şirket bünyesinden ayrılan Acr Platform ve Mak. Kiralama Hiz. Tic. A.Ş., personel yükseltme platformları kiralama operasyonunu Rent & Rise markası ile sürdürüyor.



öncesi ve kiradan dönüşü sonrası kontrollerini yapan bir PDI (Pre-Delivery Inspection) ekibimiz bulunuyor. Bu ekip sadece PDI işiyle ilgileniyor. Gümrükten sıfır makine bile gelse önceden belirlenmiş olan kontrol prosedürlerini uygulayıp, belli başlı hareket ve ağırlık testlerini yapıyorlar. Makinenin kontrolünün doğru yapılması çok önemli bir husus çünkü gözden kaçıracağınız küçük bir kaynak çatlağı bile büyük problemlere yol açabilir, makine devrilebilir, kırılabilir.

Bunun dışında biz makineyi müşterinin çalışacağı alana götürüp teslim ediyoruz. Kullanıcıya makinenin tanıtımını, temel bakımlarını, acil indirme ve acil yürütme gibi sistemleri anlatıyoruz. Telefon numaralarımızı ve şirket bilgilerimizi veriyoruz. Makinelerin bakım bilgileri düzenli olarak kayıtlıdır. Uzun dönemli çalışan makineler için de bir ekibimiz makinelerin periyodik bakımlarını ve kontrollerini çalıştığı yerde yapıyor. Bunun dışında tüm kiralık makinelerimizin yasal periyodik kontrolleri de düzenli olarak Makine Mühendisleri Odası veya ilgili akreditasyona sahip kontrol firmaları tarafından yapılır.

Rent & Rise olarak geleceğe yönelik hedefleriniz nelerdir?

Şu an 450 makineye sahip bir firma olarak hedefimiz, bir kaç sene içinde 1000 adetlik bir makine parkı yaratmaktır. 1000 makineye

ulaştığımızda organizasyonumuzda veya sistemimizde ne tür değişiklikler olması gerektiği konusunda düşüncelerimiz başladı.

Ayrıca kendi içimizde daha verimli ve etkin çalışabilmek için kapsamlı bir bilgisayar programı (ERP) sistemi üzerinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Makinelerin daha hızlı ve kolay takip edilmesi, daha hızlı teslimatı gibi konular üzerinde kendi sistematiğimizi gözden geçiriyoruz. Öte yandan bir müşteri sadakat programı yaratmayı planlıyoruz. Sonuçta bir şeyleri her zaman geliştirmek gerekiyor. Çünkü yerinizde durma şansınız yok, ya ilerleyeceksiniz ya da geriye doğru gideceksiniz.



Türkiye'deki platform pazarı yeterli derinliğe kavuştu mu?

Bu sektöre girdiğimiz ilk yıllarda durum bugünkünden çok farklıydı. Çalışma hızı ve iş güvenliği konuları bugünküne göre çok arka plandaydı. Personel yükseltici platformların ne işe yaradığı konusunda insanları bilinçlendirmeye çalışıyorduk. Çok da uzun sayılmayacak bu süreçte sektör olarak çok yol aldık. İş sağlığı ve güvenliği konusu önem kazanmaya başladı, zaman önemli bir değer haline geldi. Bu sektörün daha fazla gelişme göstereceğini rahatlıkla öngörebiliyoruz. Daha uzun yıllar boyunca platform sektörü, Türkiye'de yeterli doygunluğa ulaşmayacaktır.

Kiralama sektöründeki rekabet durumu nasıl?

Öncelikle kendi adımıza şunu söyleyebilirim ki rekabet konusunda belli bir standardın altına düşmemeye özen gösteriyoruz. Fiyat rekabetinden çok hızlı ve kaliteli hizmete odaklıyız. Çünkü gerektiğinde hızlı ve doğru çözüm üretemezseniz zamanın değeri oldukça yüksek olduğu için müşteri sizi doğal olarak tercih etmemeye başlayacaktır. Müşteri için en önemli konulardan biri makinenin çalışma sürekliliğidir.

Piyasadaki Çin algısı ve kalitesiz ürünlerle ilgili ne düşünüyorsunuz?

Bu noktada üzerinde durulması gereken konu ürünün kalitesidir. Çin yapımı ürünler genel olarak kalitesizlik algısına sahip. Çin yapımı ürünler arasında Avrupa ve Amerika'ya oranla düşük kaliteli ürünlerin oranı daha fazla olabilir. Öte yandan bugün birçok farklı sektörde, kaliteli ürünler üreten önemli firmaların da Çin'de üretim veya montaj yaptıklarını biliyoruz. Önemli olan kaliteli ve sağlam ürünlerin Türkiye'ye gelmesidir.

“Hurda makineleri kullanmamalıyız”

Gelişmiş ülkelerde ve özellikle Avrupa'da ekonomik ömrünü tamamlayan makinelerin Türkiye'ye girişini düzenleyen bir kanun var. Bu kanun ile Avrupa'nın eskimiş ve artık hurda olmaya yüz tutmuş makinelerinin “ikinci ömrünü” Türkiye'de geçirmesi ekonomik olmaktan çıkarılarak önlenmiş oldu. Burada İSDER ve İMDER'i de anmak gerekiyor çünkü bu konuda etkili çalışmalar yaptılar. Böylece iş sağlığı ve güvenliği kapsamında Avrupa ülkelerinin artık güvensiz ve verimsiz bulduğu için kullanmadığı eski makinelerin ülkemize girişi zorlaştırılarak Türkiye'nin eskimiş makine cenneti olması engellenmiş oldu. Bu durum gerek iş güvenliği gerekse verimlilik konusunda sektörü olumlu etkileyen bir faktör olmuştur.

Kiralama fiyatlarında Avrupa Birliği ülkeleriyle Türkiye'yi kıyaslayacak olursanız, hangi konumda olduğumuzu söyleyebilirsiniz?

Türkiye'deki fiyatlar Avrupa ortalamasının bir miktar üzerinde. Platform kiralama sektörünün Avrupa'daki geçmişi çok daha eski. Avrupa'da kiralık makine adetlerinin fazla olması, belirgin bir rekabetin varlığı ve pazar doygunluk düzeyinin Türkiye'den fazla olması gibi koşullar belli bir fiyat farkı oluşturuyor.

“Makinelerin doğru kullanımı maliyetleri etkiliyor”

Bu konuda Avrupa'daki müşteri profillerini de dikkate almak gerekiyor. Çünkü platformu, iş güvenliği konusunda bizden daha önce bilinçlenmiş insanlar kullanıyorlar. Dolayısıyla yanlış veya kötü kullanım nedeniyle makinelerde hasar oluşması durumu Türkiye'ye göre daha az yaşanıyor. Oluşan hasarlar müşteriye yansıtılsa dahi, bu hasarların öngörülerek daha fazla yedek parça stok maliyeti oluşması, çalışan teknisyen sayısının artması gibi maliyetleri olumsuz etkileyen sonuçlar doğuyor. Dolayısıyla makinelerin doğru kullanımı maliyetleri doğrudan etkiliyor.





Olimpiyatlara katılan 559 teknisyen arasından üstün başarı göstererek seçilen 36 teknisyen, düzenlenen ödül töreninde başarılarını kutladı.

“Mercedes-Benz Türk Teknisyen Olimpiyatları 2014” tamamlandı

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri’nde görevli Türkiye’nin en iyi teknisyenleri, Karaköy Liman Restoran’da gerçekleşen “Teknisyen Olimpiyatları Ödül Töreni”nde bir araya geldi. Ön eleme sınavları bayi ve yetkili servislerde online olarak yapıldı. Her bir ürün grubundan en yüksek puanları alan beşer takım, toplamda 60 teknisyen, finallere katılmaya hak kazandı. dereceye giren başarılı teknisyenlerin ödülleri Bayi Ağı Geliştirme ve Satış Sonrası Hizmetleri birimleri yöneticileri tarafından takdim edildi. Türkiye’de 2003 yılından beri düzenlenen organizasyon ile Mercedes-Benz Türk, yetkili servislerinde görev alan teknisyenlerini motive etmeyi, bilgi ve beceri seviyelerini geliştirmeyi ve teknisyenlerin performanslarını yükseltmeyi hedefliyor.



Madenlerde İSG konusu, konferansta ele alınacak

Türkiye Madenciler Derneği tarafından düzenlenen Uluslararası Madenlerde İş Sağlığı ve Güvenliği Konferansı ile Sergisi, 4-5 Aralık 2014 tarihlerinde İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde yapılacak.

İçerdiği riskler nedeniyle bilgi, deneyim ve uzmanlık gerektiren çok tehlikeli risk grubundaki madencilik sektörü için iş sağlığı ve güvenliği konusunun kapsamlı bir şekilde ele alınacağı konferansa, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı yetkililerinin yanı sıra uluslararası düzeyde isim yapmış uzmanlar katılacak.

TMD tarafından 4 Aralık Dünya Madenciler Günü’ne özel olarak organize edilen etkinliğin sponsorları; Çayeli Bakır İşletmeleri, Demir Export, Eczacıbaşı, Eti Maden İşletmeleri, Meta, Türkiye Kömür İşletmeleri ve Tüpraş olarak sıralanıyor.

KGM’den fotoğraf yarışması

Karayolları Genel Müdürlüğü, Karayolu 3. Ulusal Kongresi kapsamında Şehirlerarası Yollarımız konulu bir fotoğraf yarışması düzenledi.



Karayolları Genel Müdürlüğü ile Yollar Türk Milli Komitesi tarafından 25-27 Kasım 2014 tarihlerinde Ankara KGM Halil Rıfat Paşa Konferans Salonu’nda Karayolu 3. Ulusal Kongresi düzenlenecek. Kongre kapsamında amatör ve profesyonel fotoğrafçılara yönelik bir de yarışma gerçekleştirilecek. Detaylı bilgiye www.sehirlerarasiyollarimiz.org ile www.kuk2014.org adreslerinden ulaşılabilir.



MAN, 15 Ekim’e kadar bakıma gelen araçlar için motor yağı ve yedek parçada yüzde 25 indirim yapacak. İşçilik ise sadece 100 TL olacak.

MAN’dan bakım kampanyası

Dayanıklılığı ve düşük işletme maliyetleri nedeniyle sektörde en çok tercih edilen markalar arasında yer alan MAN, 3 yaş ve üzeri Euro 4 araçlar için çok cazip bir bakım kampanyasına başladı.

MAN, servise gelerek kampanyadan yararlanan tüm kamyon ve otobüs sürücülerine anorak yelek hediye edecek. 15 Ekim’e kadar sürecektir kampanyadaki indirim, sadece bakım parçaları için geçerli olacak. Kaporta, boya ve aşınan parçalar kampanya dışında tutulacak.

Yeniye yaratan Doosan Ailesi...



SANKO MAKİNA PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.
www.sankomakina.com.tr
e-posta: info@sankomakina.com.tr





Ceylan Group'taki yerli üretim heyecanı başarılarla büyüyor

Temelleri 1982 yılında Gaziantep'te atılan Ceylan Group, 2004'te iş makineleri ataşmanları ile tanıştığı üretim heyecanını zaman içerisinde treyler ve forklift alanlarına da taşıdı. Firma günümüzde Adana Organize Sanayi'de 40 bin metrekare alan üzerine kurulan modern üretim tesisi, Ar-Ge, gelişmiş üretim teknolojileri, yönetim bilişim sistemleri, insan kaynakları ve kurumsallaşma anlamında attığı adımlar ve cesur yatırımlar neticesinde küreselleşmeyi fırsata çeviriyor.

Ceylan Group, faaliyetlerini bünyesinde bulunan Ceylan Otomotiv, Cerenler Dış Ticaret ve Ceytech Makine firmaları üzerinden sürdürüyor. Ceylan Otomotiv; Gaziantep, Tarsus, Kayseri ve Diyarbakır'daki dört şubesi aracılığıyla Volvo İş Makineleri'nin bölgedeki satış ve satış sonrası hizmetlerini sağlıyor. Grubun ihracat çalışmaları Cerenler Dış Ticaret üzerinden koordine ediliyor. Tüm üretim faaliyetleri ise Ceytech Makine bünyesindeki 3 marka ile sağlanıyor: Ceytech Attachments (iş makineleri ataşmanları), Ceytech Forklifts (dizel ve akülü forkliftler) ve Ceytreylar (treyler ve üstyapı).

Uluslararası firmaların Türkiye ve Türkiye Cumhuriyetlerindeki operasyonlarında uzun yıllar

boyunca üst düzey yönetici olarak görev aldıktan sonra 2013'te Ceytech Makine Genel Müdürü olarak Adana'ya yerleşen Uğur Baştürk ile grubun bugününü ve yarınları yönelik planlarını konuştuk.

Küresel firmalardaki tecrübelerinizden sonra neden Ceylan Group ile çalışmayı tercih ettiniz?

Uzun yıllardır tanıdığım Ceylan Group ile son olarak Volvo Kamyon'da Türkiye Cumhuriyetler Genel Müdürü olduğum dönemde de iletişim faaliyetlerine başlamışlar ve öncelikle Türkiye'de bir yapı kurarak ihracata da açılmayı düşünüyorlardı. Bu amaçla tüm bu süreci yönetecek profesyonel bir yönetici arıyorlardı, bana da teklif getirdiler.

Aileyi çok iyi tanıyordum. Volvo bayiliğinin üzerine sanayi anlamında yaptıkları yatırımlar hakikaten çok dikkat çekiciydi ve bugüne kadar yaptıkları her şeyde de çok başarılı oldular. Çünkü büyük bir arzu ve en önemlisi bir ruhla, inanarak hareket



“Volvo gibi bir başka uluslararası şirketle de rahatlıkla çalışabiliriz. Onaylı tedarikçisi olabileceğimiz yeni firmalar istiyoruz. Kapasitemizi rahatlıkla 2-3 katına çıkarabiliriz. Finansal ve fiziksel altyapımız da buna hazır.”

Uğur Baştürk
Ceytech Makine Genel Müdürü



ediyorlardı. Ben de açıkçası o süreçte kendime yeni bir misyon arıyordum. Volvo Kamyon Grubu'nun Türkiye Cumhuriyetlerindeki yapılanması için çok şeyler yapmıştım ama bundan sonra yapabileceklerim rutin işlerdi. Bir dağı devirmenize gerek yoktu, o dağı devirmiştik artık. Burada ise Türkiye'de üretilecek bir forklift vardı ortada. Bunun Türkiye'ye tanıtılması, bayi yapısının, satış sonrası hizmetlerinin kurulması ve yurtdışına açılması gerekiyordu. Diğer taraftan treyler konusu aynı şekilde fırsatlarla doluydu. Ataşman işi güzel bir yola girmiş, büyümek istiyordu. Dolayısıyla hepsinde yapılacak bir sürü iş, devrilecek birçok dağ vardı. O anlamda teklif bana çok cazip geldi ve uluslararası kariyerime burada devam etmeye karar verdim. Bu kararımdan dolayı da çok memnunum.

Ceylan Group'un üretimdeki ilk göz ağrısı Ceytech Attachments...

İş makinelerinde kullanılan çeşitli kova, ripper, forklift çatalı, vb. tüm ataşmanların üretimi amacıyla 2004 yılında kurulan Ceytech Attachments, bugün sadece Türkiye'deki distribütör firmaların değil, küresel markaların da tedarikçisi olarak faaliyetlerine devam ediyor.

Ayda ortalama 350 ton ağırlığında çelik plakanın girdiği üretim hattından 150 adedin üzerinde ataşman nihai ürün olarak çıkıyor. Geçtiğimiz yıllarda yarı yarıya olan ihracat – iç pazar oranı, bu yıl Türkiye'de iş makinesi satışlarındaki yüzde 30'u bulan daralmaya paralel olarak ihracata doğru ağırlık kazanmış. Üretimin yaklaşık yüzde 65'i, sayısı 50'yi aşkın ülkeye ihraç ediliyor.



“Volvo gibi en az 2 onaylı tedarikçi daha hedefliyoruz.”

Doğrudan veya distribütörler aracılığıyla başta Avrupa ülkeleri olmak üzere Afrika, Ortadoğu ve Türkiye Cumhuriyetlere yapılan ihracatın yaklaşık yüzde 15'ini Volvo oluşturuyor. Yüksek işgücü maliyetleri ve tehlikeli bir iş alanı olması sebebiyle Avrupalı makine üreticilerinin bu alanda güvenebilecekleri iş ortaklarıyla çalışmayı tercih ettiğini belirten Uğur Baştürk, Ceylan Group bünyesindeki kurumsallaşma kararlılığının bu alanda kendilerine büyük avantaj sağladığını şu sözlerle ifade etti: **“Patronlarımız, şirketin kurumsal bir yapıya sahip olması yolunda ciddi adımlar atıyorlar. Bizimle birlikte çalışıyorlar ama sisteme o denli entegre olmuşlar ki, aileden olduklarını anlama şansınız yok. Kurumsallık derken örnek vermek gerekirse... Uzun bir ön çalışma sürecinden sonra resmi tedarikçisi olduğumuz Volvo, her ay fabrikamıza gelir ve A'dan Z'ye her türlü iş akışımızı, iç yazışmalarımıza kadar denetler. Sadece ürünün kalitesine bakmıyorlar. Biz bu firmayla yolda yürürken takılır mıyız? Ona bakıyorlar. Aradaki iletişim de çok önemli. Çünkü böyle büyük firmalar iletişimde de çok rahat olmak istiyor. Karşınızdaki kişinin sizi anlaması, size istediğiniz cevabı zamanında verebilmesi, ürünün kalitesi kadar önemli. Ürün kaliteli ama siz o ürünü zamanında istenen yere götürebiliyor musunuz? Bizim şansımız şu, biz Volvo gibi uluslararası bir şirketin tarzını çok iyi biliyoruz. Bir başka uluslararası şirketle de çok rahatlıkla**





çalışabiliriz. Artık o kültür içimize işlemiş durumda. Bunun için yeni bir şey yapmamıza gerek yok, var zaten. Bu yüzden yeni onaylı tedarikçisi olabileceğimiz firmalar istiyoruz. Bu yönde çalışmalarımız ve görüştüğümüz firmalar var. Volvo gibi en az 2 onaylı tedarikçi daha hedefliyoruz. Kapasitemizi rahatlıkla 2-3 katına çıkarabiliriz. Finansal ve fiziksel altyapımız da buna hazır.”

“Ataşmanda artık büyüme aşamasındayız, üretimimiz her geçen gün artıyor.”

Türkiye’de ataşman üretiminde önde gelen 3 firma arasında yer aldıklarını belirten Baştürk, yurtdışında da büyüme aşamasında olduklarını şöyle dile getirdi: **“Bir pazara genellikle küçük hacimli kovalarla giriyorsunuz. Müşteri ve oradaki bayi öncelikle sizi tanımak ve güvenmek istiyor. Büyük makinede sizinle fazla risk almak istemiyor. Dolayısıyla gittikçe kova hacimleri büyüyor. Şimdi biz o büyüme aşamasındayız. İçeriye baktığımız zaman küçük hacimli kova üretimimiz son derece az, büyük kova üretimimiz gittikçe artıyor. Bu da tonajımızı artırıyor. Büyük kova üretimimiz arttıkça hem birim zamanda hem de ton bazında daha çok üretim yapmış oluyoruz. Dolayısıyla ciromuz da kazancımız da ona göre artıyor.”**

“Ceytreylar’de nitelikli ürünler üzerinde uzmanlaşıp daha çok ihracata yönelmek istiyoruz.”

Bölgenin köklü üreticilerinden Nurak firması ile ortak olarak başlayan treyler üretimi, 2012 yılında firmanın

bütün ekibi ile birlikte Ceylan Group bünyesine geçmesiyle Ceytreylar markasını aldı.

Ayda yaklaşık 60 adet treyler üretme kapasitesine sahip olan tesiste başta kapaklı damper treyler, küvet tipi damper treyler, hurda treyler, sal treyler, konteyner taşıyıcı, araç üstü damper, sıkıştırılmalı çöp transfer treyler vb. olmak üzere çeşitli üst yapılar üretiliyor.

Treyler alanında bugüne kadar daha çok yakın bölgelerinde yoğunlaşan satışlarını ihracata doğru genişletme çabasında olduklarını belirten Uğur Baştürk, **“Türkiye’de bu alanda çok fazla oyuncu var. Bunlar arasında oldukça yüksek üretim kapasitesine sahip olanlar var. Biz ise daha çok yurtiçi veya ihracattan gelen müşterilerin özel taleplerine yöneldik. Bu talebi karşılayabilecek teknolojik altyapıya sahibiz. Buna butik üretim tarzı da diyebiliriz. Nitelikli ürünler üzerinde uzmanlaşıp daha çok ihracata yönelmek istiyoruz. Bununla birlikte seri olarak üretilen ürünlerimizi**



de sürekli geliştiriyor, kalitesini ve fonksiyonlarını arttırıyoruz. Küvet damperimiz yenilendi, yepyeni bir dizayn ortaya çıkardık. Kapaklı damperimizi de yeniledik, daha işlevsel ve kaliteli bir ürün oldu. Şu an konteyner taşıyıcı üzerinde çalışıyoruz. İstanbul’un katı atıklarını taşıyan Ceynak firması, bizim ürettiğimiz yaklaşık 130 adet çöp transfer aracını kullanıyor. Bu araçlarda patenti bize ait olan birçok yenilik bulunuyor.” diye konuştu.

“Dizel forklift alanında 2 yıl içerisinde pazar lideri olacağız.”

“Bu Toprakların Forklifti” sloganı ile 2011 yılında üretimine başlanan Ceylift forkliftleri, kapsamlı kalite kontrol testlerinden geçtikten ve bölgesinde yüzde 20’ye yakın pazar payı elde ederek kullanıcıların da güvenini kazandıktan sonra artık Türkiye geneline yayılmaya hazır bulunuyor.

Ayda 45 makineye kadar üretim kapasitesi bulunan tesislerde 2,5 – 3,0 ve 3,5 tonluk üç farklı dizel modeli ile birlikte 1,6 – 1,8 ve 2 tonluk, 3 veya 4 teker seçeneği altı farklı akülü model forklift üretiliyor. 4 ve 5 tonluk iki dizel ve 3 tonluk akülü bir modelin ise yakında pazara sunulacağı belirtiliyor.

Türkiye’de üretilmeyen şanzıman ve ön aksı dışında tüm parçaları yerli olarak temin edilen dizel forkliftlerdeki yerlilik oranı yüzde 80’i buluyor. Nispeten daha yüksek teknoloji ürünü olan akülü modellerdeki yerlilik oranı ise akü hariç yüzde 20 olarak ifade ediliyor.

Gelenen noktada ortaya gayet kaliteli bir ürün çıktığını belirten Baştürk, sektördeki hedeflerini şu şekilde



anlattı: **“Kalite veya marka imajı olarak sektördeki dizel forkliftleri A,B ve C gruplarına ayıracak olursak, biz şu anda kaliteyle fiyatın ideal şekilde buluştuğu B’deyiz diyebilirim. A’ya doğru bir hareketimiz var, ancak bunun için müşterilerimize farklı motor seçenekleri, farklı komponent seçenekleri de sunmamız gerekiyor. Çünkü A klas tüketici ilk alım maliyetinden daha çok ekonomiye, verime, konfora bakıyor. B klas ise tatmin edici bir kalitem olsun ama fiyatım da iyi olsun diyen bir sınıf. Pazardan aldığımız destekle ve ürünlerimizin bugüne kadar olan başarısıyla azami 2 yıl içerisinde dizelde pazar lideri olacağımızı söyleyebilirim. Sadece Adana ve çevresindeki illere satarak şu anda bile yüzde 5’i yakaladık. Pazar liderinin yarısı kadar satış yapıyoruz. Akülüde ise biraz daha yolumuz var. Dizelden daha çok Ar-Ge ve teknik bilgi isteyen bir alan ve müşteri sınıfı da farklı. Akülüde başarılı olmak için A olmanız lazım, B diye bir şey yok. Biz şu anda A eksiyiz diyelim. A artı olursak ancak pazarda ciddi bir yer edinebiliriz.”**

“Türkiye’deki 200’e yakın forklift servisini ziyaret ettik.”

Forklift konusundaki satış ve satış sonrası ekibini güçlendirme çalışmalarına hız veren Ceylan Group, bu konudaki bayilerini oluşturuyor. Bu sektördeki kâr marjlarının düşük olması sebebiyle satış ve satış sonrası hizmetlerinin bir arada verildiğini söyleyen Genel Müdür Baştürk, **“İhracat da önemli ancak bizim için şu anda Türkiye’ye yayılmak daha önceliklidir. Bu kapsamda 200’e yakın forklift servisini ziyaret ederek kendimizi tanıttık. Hâlihazırda satış yapan 19 bayimiz oldu. Bunların çoğu satış ve servis ile birlikte kiralama da yapıyorlar. Makine dünyanın her yerinde çalışabilir. Motorumuzun özelliğinden dolayı özel bir mazot istemiyor. Aynı zamanda hararet eşiği de yüksek bir motordur. Ayrıca yüzde 40’a varan oranda yakıt tasarrufu sağlıyor. Tüm bu sebeplerden dolayı da kiralama firmaları çok yakından ilgileniyorlar ama tek sorun, bizim henüz yeterince kendimizi tanıtamamış olmamızdır.”** dedi.



Türkiye’nin ilk “MERMER” adlı forklifti geliyor

Volvo iş makineleri bayiliğinden dolayı mermercileri ve ihtiyaçlarını iyi bilen Ceylan Group, bu alanda bir ilke imza atarak “MERMER” adlı bir modeli pazara sunmaya hazırlanıyor. Bu makine için mermer sektöründeki müşterilerini dinlediklerini belirten Baştürk, **“Sadece mermerciler için özel olarak geliştirdiğimiz bu ürün için öncesinde onların isteklerini dinledik, çalışma koşullarını araştırdık. Fabrika ve atölyelerinizde ihtiyaçlarınız nedir diye sorduk. Bize anlatılanları ve tecrübelerimizi bir araya getirerek onlara özel bir paket hazırladık. Adına da ‘MERMER’ dedik. Mermerin kendisi zaten kesici bir unsur olduğu için mermerciler dolgu lastik istiyorlardı, öyle oldu. Mermer tozu radyatörleri kolayca doldurduğu için daha geniş petekli radyatör kullandık. Ağır yüklerin altına girerek makineyi zorladıkları için hidrolik yağ kolayca ısınıyordu. Bu yüzden makineye ekstra hidrolik yağ soğutucusu koyduk. Yükleyicilerde**

olduğu gibi ön aksın kapalı olması hararete karşı avantaj sağlayacağı için bunu tercih ettik. Brandalı kabini standart yaptık. Müşteri istediği zaman topluyor, yağmur olduğu zaman kapatıyor. Operatör böylelikle yağmur altında rahat bir şekilde çalışabiliyor. Makinenin 3,5 ton kapasitesi var, çünkü mermercilerde artık 3 ton devri geçti. Yükler ve paletler ağırlaştı. Makinede ayrıca ‘full free’ olarak adlandırılan bir özellik de var. Mermerciler konteynerin içine girip yükleme yapıyorlar. Konteynerin içerisinde çatalın kalkması ama mastın yükselmemesi gerekiyor. Buna full free deniyor. Çünkü mast yükselirse konteynerin içinde tavana çarparsınız. Biz bunu mermerciye standart veriyoruz. Bir de fabrikada pasa olarak adlandırılan mermer kırıklarını toplamak için kendi tesislerimizde ürettiğimiz özel pasa boşaltma ataşmanını da paketin içerisinde sunuyoruz. Biz bütün bunları topladık, makinenin arkasına da MERMER yazdık, oldu size özel bir mermer makinesi.” şeklinde konuştu. fm





Mercedes-Benz Türk'ten yeni servis hizmeti

Mercedes-Benz Türk, yeni hizmeti "Servis Sözleşmesi" ile kamyon sahiplerine özel avantajlarla bakım/onarım hizmeti veriyor.

Her ihtiyaca uygun içeriklere sahip "Temel Paket", "Esnek Paket" ve "Tam Paket" olarak 3 farklı alternatifle sunulan Mercedes-Benz "Servis Sözleşmesi" hizmetini alan kamyon sahipleri, kendi belirledikleri süre boyunca araçlarının bakım/onarım işlemlerini, Türkiye'de bulunan tüm Mercedes-Benz yetkili servislerinde avantajlı koşullarla yaptırmaya şansına sahip oluyor. Aracının tüm bakım ve onarım masraflarını önceden bilen müşteriler, hiçbir beklenmedik ani masraf ile karşılaşmıyor ve bakım-onarım işlemlerini, ek bir ödeme yapmaksızın, dilediği yetkili serviste yaptırabiliyor.



M. Şefik Tüzün TÇMB'nin yeni başkanı oldu

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Votorantim Çimento San ve Tic A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEO'su, TÇMB Başkan Vekili Mustafa Şefik Tüzün seçildi.

Sabancı Holding Çimento eski Grup Başkanı Mehmet Göçmen'in Sabancı Holding Enerji Grup Başkanlığı'na atanmasının ardından 16 Eylül 2014 tarihinde toplanan TÇMB Yönetim Kurulu, boşalan başkanlık görevine M. Şefik Tüzün'ü getirdi. Birlik'in 21. Başkanı olan M. Şefik Tüzün, 28.02.2008 tarihinden bu yana Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği'nin çeşitli organlarında görev aldı.

1955 yılında Ankara'da doğan Tüzün, ODTÜ Makine Mühendisliği'nde, 1978 yılında lisansını, 1981'de yüksek lisansını tamamladı. Çalışma hayatına 1978 yılında Etibank'ta Proje Mühendisi olarak başlayan Tüzün, 1979'da Danimarka Üniversitesi'nde Araştırma Mühendisi, 1980-1982 yılları arasında ODTÜ'de Araştırma Görevlisi olarak görev yaptı.

STFA, enerji grubu şirketi Enerya'da Partners Group ile ortak oldu

STFA Yatırım Holding, enerji yatırımlarını yürüten şirketi Enerya'ya yüzde 30 hisse ile ortak olması için dünyanın en önemli finans kuruluşlarından biri olan İsviçreli Partners Group ile anlaştı. Anlaşma ile Partners Group bu büyüklükte bir yatırımla ilk kez Türkiye enerji pazarına girdi.



Türkiye enerji sektöründe en önemli oyuncularından biri olan Enerya, hızlı büyümesini uluslararası piyasalarda söz sahibi bir yabancı ortakla birlikte sürdürecektir. Partners Group ile STFA Yatırım Holding, 4 Eylül Perşembe günü Çırağan Sarayı'nda STFA Yatırım Holding CEO'su Mehmet Ali Neyzi, Enerya Genel Müdürü Aslan Uzun ve Partners Group adına Özel Finans Yatırımları Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi René Biner ve Özel Altyapı Yatırımları Başkanı Brandon Prater'ın katılımı ile düzenlenen imza töreni ile ortaklıklarını açıkladı.

30 milyar euro iş hacmi ile dünyanın en büyük özel sermaye, altyapı ve gayrimenkul yatırım şirketlerinden biri olan İsviçreli Partners Group, STFA Yatırım Holding ile Enerya çatısı altında güçlerini birleştirecek, başta doğal gaz dağıtımı olmak üzere enerji sektöründe ortak yatırımlar yapacak.

İnci Akü, Moskova'da Starter Grup ürünlerini tanıttı



Sektörün en büyük Türk sermayeli markası ve ihracat lideri olduğu belirtilen İnci Akü, bu yıl 18'si düzenlenen Uluslararası MIMS Powered By Automechanika Moscow 2014'te yerini aldı.

25-28 Ağustos 2014 tarihleri arasında Moskova'da düzenlenen ve yaklaşık 50 ülkeden 1.650'ye yakın kurumun katıldığı fuarda İnci Akü, tüm starter grup ürünlerini tanıttı. Yaklaşık 32.000 ziyaretçinin bulunduğu fuarda İnci Akü tüm starter grup ürünlerini tanıttı. İnci Akü'nün özellikle Start Stop AGM Serisi ürünleri ziyaretçilerin beğenisini topladı.

İŞLETME MALİYETLERİNE SERVET HARCAMAYIN!



Bir dizel motora yatırım yaparken sadece başlangıçtaki tutara yoğunlaşmak her zaman en iyi seçeneği sunmaz. Yüksek bakım tutarları, kısıtlı destek ya da yüksek yakıt tüketimi yüzünden düşük fiyatlı bir ekipman "kanınızı kurutabilir". Volvo Penta dizel motor teknolojisinde bir dünya devi ve dizel ağır hizmet dünyasındaki en büyük üreticilerinden biridir. Çalışma süresi ve düşük operasyon maliyetlerinin ilk önceliğiniz olacağını biliyoruz.

Bağımsız bir üretici olarak, müşterilerimizi, design sürecinden uygulamaya ve dünya çapındaki Volvo Penta bayileri aracılığıyla satış sonrası servisleriyle destekliyoruz.

Karlılığınızı arttırmaya ve işletim maliyetlerinizi düşürmeye odaklandık, ya siz?

VOLVO PENTA

www.volvopenta.com

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Volvo İş Merkezi

İçerenköy Mahallesi Engin Sokak No: 9 34752 Ataşehir - İstanbul
Tel : 90 216 655 75 00 • Fax : 90 216 469 29 72

Üretici kimliği ile birlikte aynı zamanda distribütör bir firma olarak ürün hattında bulunan makine ve ekipmanlar ile kurulduğu 1976 yılından beri inşaat, madencilik ve endüstriyel alanlarda faaliyet gösteren müşterilerine hizmet sunan ERKOM, Çin merkezli Sunward markasının da Türkiye distribütörü oldu.

ERKOM, Sunward'ın Türkiye distribütörü oldu

ERKOM böylece kırma, delme, yüzey şartlandırma ve yer altı madencilik alanlarında yoğunlaşan ürün hattına başta hafriyat, kaldırma ve zemin güçlendirme olmak üzere yeni faaliyet alanları da eklemiş oldu.

Sunward distribütörlüğünü ilk olarak 28-31 Ağustos 2014 tarihleri arasında İstanbul'da düzenlenen Tunnel Expo Turkey Fuarı'nda duyuran firma, ilk olarak 21 ton sınıfındaki SWE210 model paletli ekskavatörü alanında sergiledi.

ERKOM Satış Direktörü R. Bora Oygür ile yeni ürünleri hakkında konuştuk.

Sunward markası ile nasıl bir araya geldiniz?

Biz müşterilerinin ihtiyaçlarına gerçekçi çözümler sunmayı hedefleyen bir firmayız. Bu amaçla dünyanın farklı bölgelerinde olduğu gibi 20 yılı aşkın bir süredir Çin'de de faaliyet gösteriyoruz. Hatta orada Hebei Erkom adında bir firmamız da bulunuyor. Bir süredir takip ettiğimiz Sunward firmasının ürün çeşitliliği ile birlikte kaliteye ve Ar-Ge'ye verdiği önem çerçevesinde bizim için son derece uygun bir partner olacağına karar verdik. İlk ekskavatörümüzü Tunnel Expo'ya getirdik, Kasım ayındaki maden fuarında ise bütün tonajlardaki makineleri sergileyeceğiz.

Ürün hattında hangi makineler bulunuyor?

Öncelikli olarak getirdiğimiz 15 ila 47 ton arası çalışma ağırlığındaki paletli ekskavatör grubunun ardından fore kazık makineleri, diyafram duvar makineleri ve paletli vinçler gibi diğer ürünler ile çalışmalarımıza da devam edeceğiz. Sunward'ın ürün hattında bunlar dışında kompakt iş makineleri, telehandler ve forklift gibi endüstriyel amaçlı makineler, yol ekipmanları ve kömür madencilik ekipmanları da bulunuyor.

Bu ürünler mevcut müşteri portföyünüze hitap ediyor mu?

Ekskavatörlerin oldukça geniş bir kullanım alanı var. Bunlar arasında inşaat ve taahhüt firmaları, taş ocakları, madenciler ve hafriyatçılar ön plana çıkıyor. Biz bu firmalara hidrolik kırıcılarımız ve diğer ürünlerimizle zaten yıllardır hizmet veriyoruz. Yeni ürünlerimiz için bu alandaki satış ve satış sonrası hizmet organizasyonumuzu güçlendirmemiz yeterli olacaktır.



“Performans, dayanıklılık ve işletme maliyetleri anlamında müşterilerimize avantaj sağlayacağımıza inanıyoruz.”

R.Bora Oygür
ERKOM Satış Direktörü



Sunward ekskavatörlerinin ürün kalitesiyle ilgili olarak neler söyleyebilirsiniz?

Sunward'ın kurucusu ve sahibi olan He Qinghua, kaliteye ve Ar-Ge çalışmalarına büyük önem veren bir profesördür. Bu sebeple daha 1999 yılında kurulmuş olmasına rağmen Çin'in en hızlı büyüyen firmaları arasında yer alıyor. Ürünlerinin tüm telif hakları kendilerine aittir.

Ekskavatörlerde kullanılan komponentlere baktığımızda; Isuzu ya da Cummins motor, Kawasaki KPM Grubu pompalar, KYB yürüyüş motorları ve dönüş motorları bulunuyor. 33 ton ve altındaki ekskavatörlerde Isuzu, 33 ton üstündeki ekskavatörlerde ise Cummins motorlar kullanılıyor.

Bilindiği üzere bunların hepsi yüksek teknoloji ürünü ve kaliteli Japon, Alman veya Amerikan menşeli komponentlerdir. Çelik konstrüksiyon anlamında firmanın fabrikası ve gerçekleştirdiği diğer imalatlar da etkileyici düzeyde. Performans, dayanıklılık ve işletme maliyetleri

anlamında müşterilerimize avantaj sağlayacağımıza inanıyoruz.

Ekskavatörlerinizin fiyatları hangi mertebede olacak?

Bizim önceliğimiz hiçbir zaman sadece fiyat olmadı. Sunward gibi kaliteli bir ürünle ve makul fiyatlarla bu piyasada yer almayı hedefliyoruz. Dolayısıyla bizim adımızı koyduğumuz, adımızı düzgün bir şekilde devam ettirebileceğimiz ürün olması bizim için önemliydi. Öyle olduğuna karar verdik ve bu işe başladık.

Ekskavatör pazarındaki hedefiniz nedir?

2015 genel seçimlerin de olduğu, bu sebeple nispeten pazar tahmini yapmak için zor bir yıl. Ancak biz ilk yıl için yüzde 5, daha sonrasında ise yüzde 10'luk bir pazar payı hedefliyoruz. Türkiye ekskavatör pazarını normal koşullar için 3.000 adet olarak öngöreceğiz olursak, bu da ilk yılımızda 150 adet civarında bir satış anlamına geliyor. **fm**





Türkiye temsilciliğini Hamamcıoğlu Müesseseleri'nin yaptığı Bobcat'in yeni nesil iş makineleri, düzenlenen roadshow etkinliğinde müşterilere tanıtıldı.

1.000.000'uncu Bobcat, Türkiye turuna çıktı

İstanbul'da başlayan etkinliğin ilk ayağı, Tuzla Orhanlı'daki Hamamcıoğlu Merkez Binası'nda gerçekleştirildi. 15 gün süren etkinlikte, yurtdışından gelen profesyonel demo operatörleri hünerlerini sergiledi.

1997 yılında iş makinesi sektörüyle tanışan ve 2012 yılından beri Hamamcıoğlu Müesseseleri'nde İnşaat ve Maden Ekipmanları Genel Satış Müdürlüğü yapan Emre Öztürk ile roadshow etkinliğinde bir araya gelerek, sektörü ve ürünlerini değerlendirdik.

Düzenlediğiniz roadshow hakkında bilgi verir misiniz?

Bulunduğumuz dönemde artık kompakt iş makinelerini müşterilere tanıtmak gerekiyor. Bu tür etkinlikler, hemen hemen her firmanın standart olarak düzenlediği bir aktivite halini aldı. Bu yılki etkinliğimiz; Marmara, Karadeniz, İç Anadolu ve Güney Anadolu Bölgelerini kapsamaktadır. Yaklaşık olarak 4 bin kilometrelik bir yol kat ettik ve 9 show noktası seçtik. Bu etkinlik için profesyonel 3 kişilik demo ekibi de buraya geldi. Alışlagelmiş demolarda makineler ön planda oluyor fakat biz Bobcat ataşmanlarını demo operatörleri ile tanıttık.

Bu etkinlikte 1 milyonuncu makinenin de heyecanı yaşandı. 1 milyonuncu makine, tüm üretilen makineleri mi kapsadı?

Bobcat, 1958 yılından bugüne kadar 1 milyon adet mini yükleyici üretti ve bu sayı da bu yıla tekabül etti. Demo için getirdiğimiz S650 modeli de 1 milyonuncu makinenin anısına farklı donanımlarla sipariş ettiğimiz bir makinedir. Üstündeki bom süspansiyon sistemi, hidrolik açılan ataşman kilitleri oldukça ilgi gördü. S650, endüstri, inşaat ve tarım gibi farklı sektörlerde kullanılabilen bir makinedir. Roadshowumuzun konsepti olan 1 milyonuncu makineyi müşterilerimize özellikle tanıtmak istedik. Buradaki bütün ataşmanlar, aynı makineyle birlikte çalıştı. Toplam



96 çeşit ataşman bulunuyor ve S650 modeli, bu ataşmanlardan 66 tanesini kullanabiliyor.

S650 modelinde hangi çeşit ataşmanlar kullanılabilir?

Kovalı süpürge, peyzaj işlerinde kullanılan burğu ataşmanı, fiber optik uygulamaları için asfalt freze ataşmanı, geri dönüşüm sektöründe kullanılan grapple ataşmanı, demir çelik sektörüne uygun dozer bıçağı gibi ekipmanlar kullanılabilir. Bu demoya getirmediklerimiz yaklaşık 35-40 adet ataşman daha mevcut ve özel orman ataşmanları da bulunuyor. Özel orman ataşmaları ile 25-30 metrelik ağaçları ortasından parçalayıp,



En düşük işletme gideri sağlayan, her sektörde çalışabilen ve en zengin ataşman seçeneği sunabilen Bobcat, markasını dünyada sınıfının lideri yapmaktadır.

Emre Öztürk

Hamamcıoğlu Müesseseleri
İnşaat ve Maden Ekipmanları Genel Satış Müdürü



doğayla karıştırdığınızda bir törf tabakası yaratabiliyorsunuz. Bobcat markasını ataşmansız düşünmek çok yanlış olur. Bu makinelerin özelliği, işlevi, verimliliği; ataşman zenginliği sayesinde katbekat artıyor.

Roadshowda ön plana çıkaracağınız diğer makineler hangileri oldu?

Paletli mini yükleyicilerin kullanımını tanıtmak istedik. Ülkemizde paletli kompakt makineler fazla rağbet görmüyor. Paletli makine, lastikli makineye göre daha yavaş çalışan, işletme giderleri daha yüksek olan bir makine olarak algılanıyor. Hâlbuki paletli makine, lastik patlaması riskini ortadan kaldırıyor ve engebeli arazide rahatlıkla çalışabildiği için mevsimsel şartlardan etkilenmiyor.

Mini ekskavatör ve telehandler tarafında neler söyleyebilirsiniz?

Bobcat'in mini yükleyicide dünya pazar payı yüzde 40 olduğu için herkes Bobcat'i mini yükleyiciyle biliyor fakat Bobcat, 1982 yılından

beri mini ekskavatör de üreten bir firma. Son çıkan E serisi mini ekskavatörler, sektörün en yüksek koparma gücüne sahip makinelerdir. Ayrıca 5 ton sınıfında 48,5 beygir gücüyle E 50, sınıfının en yüksek beygir gücüne sahiptir. Bu özellik sayesinde makine, 6 tonluk ekskavatörlerin çalıştığı imkânlarda çalışabiliyor; kırıcı kullanmadan birçok alanda söküm yapabiliyor. Yenilenmiş kumanda paneli, kullanacağınız ataşmanın görüntüsünü ekrana getirerek, operatörün hangi hidrolik debide çalışması gerektiğini gösteriyor. Geri kalanını makinemiz hallediyor. Böylelikle bir makineyi birden fazla operatör kullanıyorsa hepsini doğru şekilde yönlendirebiliyor.

“TL470 modeli, Macaristan'da düzenlenen tarım fuarında tasarım ödülü aldı”

Telehandler tarafına gelecek olursak, dünya kompakt makine pazarının yanında telehandler pazarının da yükselişe geçtiğini gören Bobcat, 2010

yılında aldığı bir kararla tüm ürün yelpazesini yeniledi. Bu demomuzda ön plana çıkardığımız TL470 modeli, 7 metreye kadar uzanabilme özelliğiyle tarım sektörünün en üst limitindeki makine olarak göze çarpıyor. Çünkü 8 metreden sonra makineler, inşaat sektöründe kullanılıyor. Makinenin 2 parçalı bomu, tarımsal alanlarda avantaj sağlıyor. 3 parçalı bomlu makineler engebeli tarım arazilerinde çalışırken, sarsılmadan dolayı şaseleri veya bomları zarar görüyor. TL470, Macaristan'da düzenlenen tarım fuarında tasarım ödülü almış bir modeldir.

Hidrostatik şanzıman özelliği, makinedeki vites kavramını ortadan kaldırıyor. Dolayısıyla dişli ve transfer kutusu da olmadığı için minimum servis gideri sağlıyor. Aynı zamanda motor, makineye paralel konumlanarak denge konusunda büyük avantaj sağlıyor. Kolay servis erişimi ve alçak motor yüksekliği azami görüş sağlarken, günlük bakımlar çok kısa süre alıyor.





Bobcat'ın bütün telehandlerları hidrostatik özelliğe sahiptir. Öte yandan sektördeki hiçbir telehandler, 18 metrede şaseyi 140 santimetre sağ veya sola yatıramıyor. Bu şase salınım özelliği, gerek lastik üzerinde gerekse stabilize ayaklar üzerinde her zaman aktif durumdadır ve operatörlere ekstra hareket şansı tanıyarak işi kısa sürede bitirmelerine imkân tanımaktadır.

Mini yükleyici, mini ekskavatör ve telehandler alanında Türkiye'deki pazar payınız nedir?

Mini yükleyicide yüzde 30 oturmuş pazar payımız bulunmaktadır. Fakat Türkiye pazarı sadece 300 adet ve daralmaya devam ediyor.

Mini ekskavatörlerde ise biraz daha farklı bir durumla karşı karşıyayız. Biz, mini ekskavatöre gerekli önemli biraz geç göstermiş bir firmayız. Çünkü mini ekskavatör, aslında

kullanım alanı açısından büyük yaygınlık göstermiyor. Bu yıl 4-5 ton sınıfı mini ekskavatörler, Temmuz sonuna kadar 80 adet satılmış, oysa geçen yıl teraslama işleri sebebiyle 270 adet satılmış. Kısacası mini ekskavatörler, hala yerinde kullanılmıyor. Park, bahçe, peyzaj işleri ivme kazandığında Bobcat de buradaki yerini alacaktır.

Telehandler pazarına değinecek olursak, bu alanda da yüzde 15'lik bir



Tahsin Can / Can Hafriyat:

“İstanbul'da yıkım, dere ıslahı, hızlı tren, köprü, peyzaj, bahçe düzenlemesi, dolgu işlerinde faaliyet gösteriyoruz. 2 tane mini ekskavatör, 7 tane de mini yükleyici olmak üzere toplam 9 tane Bobcat marka makinemiz bulunuyor. 10'uncu makineyi de yakın zamanda alacağız. Makinelerimizin hepsi lastikli küçük modeller. Çünkü küçük makinelerin dar ve sıkışık alanlarda hareket kabiliyeti daha yüksek oluyor. Ataşman olarak 5 tane süpürgemiz ve açılır kapanır kovamız var. Bobcat'i tercih etmemizdeki en büyük etken, piyasanın en kullanışlı makinesi olmasıdır. Bugüne kadar bizi işlerimizde hiçbir zaman yarı yolda bırakmadı. Yakıt konusunda ise gayet avantajlı ve ekstra maliyetimiz olmuyor. Yedek parça ve servis konusunda da gece gündüz Hamamcıoğlu'ndan destek alıyoruz. Bugün yiyecek, içecek, giyim konusunda dünyanın en büyük firmaları neden tercih ediliyorsa, Bobcat de bu işin uzmanı olarak görülüyor.”



pazar payını yakalamaya çalışıyoruz. Telehandler konusunda sektörün önde gelen firmaları var fakat biz de kendimizi bu alanda göstermeye başladık. Çünkü makineyi tanıtmaya fırsat bulduğumuzda farklı özellikleri hemen göze çarpıyor. Makinelerimizin tek bir performans değeri bile rakiplerimizden düşük değil. Bu da bize güven veriyor.

Son olarak, Bobcat markasını sınıfında lider yapan en önemli hususlar nelerdir?

En düşük işletme gideri sağlayan, her sektörde çalışabilen ve en zengin ataşman seçeneği sunabilen Bobcat, markasını dünyada sınıfının lideri yapmaktadır. **fm**



Uluslararası inşaat sektörü dergisi Engineering News Record'un (ENR) düzenlediği dünyanın en büyük 250 müteahhitlik firması sıralamasında geçtiğimiz yıl listede 38 firmayla yer alan Türkiye, bu yıl firma sayısını 42'ye çıkardı. Bu sayı ile Türkiye, Çin'in ardından 2'nci sıradaki yerini korudu.

Dünyanın en büyük 250 müteahhitlik firmasının 42'si Türk

ENR

Listenin ilk 100'ü arasında bu yıl 52'nci sırada ENKA, 53'üncü sırada Rönesans, 83'üncü sırada TAV ve 86'ıncı sırada Polimeks yer aldı. Zirvedeki Çin, bu yıl 62 firma ile listeye dahil oldu.

Listede yer alan Türk müteahhitlik firmalarının uluslararası pazarlarda elde ettiği gelirler, 20,4 milyar dolara ulaştı. Böylece firmalar, gelirlerini bir önceki döneme göre yüzde 21,4 artırdı. Firmaların gelirlerinin listedeki firmaların toplam gelirleri içerisindeki payı da yüzde 3,3'ten yüzde 3,8'e çıktı. 2013 yılında en fazla gelir elde ettikleri pazarlar ise 8,2 milyar dolar ile Rusya Federasyonu'nun da içerisinde yer aldığı Avrupa, 6,3 milyar dolar ile Ortadoğu, 3,6 milyar dolar ile Türkiye Cumhuriyetleri'nin de yer aldığı Asya ve 2,1 milyar dolar ile Afrika pazarları oldu.

Firmaların toplam yurtdışı gelirleri ise yüzde 6,4 artış kaydederek 2013 yılında 544 milyar dolara ulaştı. Bölgeler itibarıyla bakıldığında uluslararası proje gelirlerinde Sahraaltı Afrika'da yüzde 19,9, Latin Amerika'da yüzde 14,6 ABD'de yüzde 9,7 Avrupa'da yüzde 9, Asya ve Avustralya'da yüzde 5,7 artış gerçekleşti.



Orta Avrupa'da büyük başarılarla sahip uluslararası bir yüklenici konumunda. Şirketin Genel Müdürlüğü'nü, aynı zamanda Yönetim Kurulu Üyeliği de yapan Levent Kafkaslı yürütüyor.

103 IC İctaş İnşaat

Dünyanın en büyük 250 şirketi arasında 2013 yılında 129. olan IC İctaş İnşaat, bu yıl 26 basamak yükseldi ve 103. sırada yer aldı. Türk müteahhitler arasında da 6. olan şirket, IC İbrahim Çeçen Yatırım Holding A.Ş.'nin lokomotifidir. Yurtdışı ile yurtdışı makro ölçekli ve özellikle projelerde 40 yılı aşkın deneyim ve bilgi birikimiyle tercih edilen IC İctaş İnşaat; havalimanı, liman, tren, yol ve köprü inşaatları gibi pek çok başarılı projeye imza attı. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı İbrahim Çeçen yürütüyor.

107 Ant Yapı

1991 yılında kurulan Ant Yapı Sanayi ve Ticaret A.Ş., ENR'nin listesinde bu yıl 107. sırada yer aldı. Geçtiğimiz yıl 94'lük elde eden şirket, Türkiye sıralamasında ise 7. oldu. Şirketin önemli yurt dışı projeleri arasında Türkmenistan Mary Atıksu Arıtma Tesisi ile Lebap İçme Suyu Arıtma Tesisi, Rusya Moskova'daki Atlantis Alışveriş Merkezi, Delovoy İş Merkezi, Mitino Spor, Kültür, Eğlence ve Ticaret Merkezi, Alman Mühendislik Merkezi, A101 Toplu Konut Projesi, Ibis Otel, Panavto Monet Residence sayılabilir.

116 Nata İnşaat

2013 yılında 150. sıradan listeye giren Nata İnşaat, bu yıl ivmesini yükselterek 116. oldu. 1998 yılından bugüne pek

çok altyapı, üstyapı ve uluslararası projelere imza atan şirket, arıtma tesisinden kanalizasyon inşaatına, köprülülük kavşaktan üst geçit projelerine ve son olarak gerçekleştirdiği 90 adet karayolu köprü inşaatına kadar sayısız alanda çalışmalarına devam ediyor. Namık Tanık'ın Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı sürdürdüğü şirket, özellikle Türkmenistan bölgesine yaptığı yatırımlarla dikkat çekiyor.

127 Yapı Merkezi

Bir önceki yıl 159. basamakta bulunan Yapı Merkezi, bu yılki listeye 127. sıradan girdi. 1965 yılında çağdaş yapı projeleri üretmek amacıyla kurulan Yapı Merkezi İnşaat ve Sanayi A.Ş., Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan, Sudan, Etiyopya, Cezayir ve Fas'ta önemli inşaat projelerine imza attı. Kurduğu şirketlerle özellikle tüneller, köprüler, viyadükler, su toplama ve temin sistemleri gibi sayısız projeyi başarıyla tamamlayan Yapı Merkezi, raylı sistemler konusunda bir dünya markası haline geldi.

132 Yüksel İnşaat

En başarılı 250 şirket arasında geçtiğimiz yıl 124, bu yıl ise 132. olan Yüksel İnşaat, kurulduğu 1963 yılından bu yana yurt içinde gerçekleştirdiği önemli altyapı projelerinin yanı sıra pek çok uluslararası başarıya da imza attı. Kazakistan, Afganistan, Suudi Arabistan, Özbekistan, Gürcistan, Ukrayna, Romanya, Dubai, Katar, Ürdün, Libya ve Irak gibi çok sayıda ülkede önemli projeler yüklenen şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Emin Sazak sürdürüyor.



İşte ENR'nin düzenlediği dünyanın en büyük 250 inşaat şirketinin yer aldığı listeye giren Türk müteahhitleri

52 Enka İnşaat

Müşteri gereksinimleri ve sıfır kaza taahhüdü ile insan hayatını ve çevreyi korumaya odaklanmış başarılı projeleriyle geçtiğimiz yıl listeye 79. sıradan giriş yapan Enka İnşaat ve Sanayi A.Ş., bu yıl 52. sıraya yerleşti ve Türk müteahhitleri arasında lider oldu. İnşaat mühendislik bilgisi ve tecrübesi gittikçe genişleyen bir coğrafyada kullanılan Enka İnşaat'ın Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı M. Sinan Tara, Genel Müdürlüğü'nü ise A.Mehmet Tara yürütüyor.

53 Rönesans İnşaat

St. Petersburg'da Erman Ilıcak tarafından 1993 yılında kurulan, Rönesans Holding'in lider şirketi durumundaki Rönesans İnşaat, yurt dışında üstlendiği inşaat projeleriyle ENR listesinde bu yıl 53. sırada yer aldı. Geçtiğimiz yıl 64. olan şirket, uluslararası arenada ağır sanayi tesisleri, altyapı, konut ve kamu binaları gibi yapıların tasarımlarında uzmanlaşarak, yatırımcıların tercih ettiği önemli bir yüklenici durumuna geldi.

83 TAV İnşaat

Havaalanı yapımında lider marka olma yolunda 2003 yılında kurulan TAV İnşaat, 2013 yılında 103. sırada yer aldığı ENR listesinde bu yıl 20 basamak yükselerek 83. oldu. Şirketin yurt dışı projeleri arasında; Katar Doha Hamad Havalimanı, Birleşik Arap Emirlikleri Abu Dabi Uluslararası Havalimanı, Suudi Arabistan Medine Prens Muhammed bin Abdulaziz Uluslararası Havalimanı, Tunus Enfidha Hammamet Havalimanı, Mısır Kahira Havalimanı, Umman Muscat Havaalanı sayılabilir.

86 Polimeks İnşaat

Listeye 2013 yılında 90. sıradan giriş yapan Polimeks İnşaat, bu yıl 86. sırada yer alarak Türk müteahhitler arasında 4. oldu. Temelleri 1995 yılında atılan şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Erol Tabanca yürütüyor. Polimeks İnşaat'ın üstyapı projeleri arasında anıtlar, devlet binaları, oteller, spor kompleksleri, müze ve tiyatrolar, konut projeleri, alışveriş merkezleri, park ve eğlence yapıları, sağlık ve eğitim tesisleri bulunuyor. Şirket ayrıca altyapı ve ulaşım ile endüstriyel projeler de gerçekleştiriyor.

101 Tekfen İnşaat

Temelleri 1956 yılında kurulan bir mühendislik danışmanlık şirketine uzanan, bugün ise Tekfen Holding A.Ş.'nin bir yan kuruluşu olan Tekfen İnşaat ve Tesisat A.Ş., bu yıl listeye 101. sıradan girdi. Geçtiğimiz yıl 85. sıradan giren şirket, Türkiye, Ortadoğu, Kuzey Afrika, Kafkasya ve Orta Asya, Doğu ve





138 Onur Taahhüt

Karayolları ulaşım altyapısında önemli çalışmalara imza atmış Onur Taahhüt, geçen yıl 135.'lik elde ettiği listede bu yıl 138. oldu. 1981 yılında Çetin İşletmeleri adı altında faaliyete başlayan ve 1991'de Onur Taahhüt Taş. ve Tic. Ltd. Şti. adını alan şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Onur Çetinceviz yapıyor. Şirket, Hırvatistan, Ukrayna, Tunus, Moldova, Suudi Arabistan, Umman, Ekvator Ginesi ve Türkmenistan'da önemli projelere imza atmaya devam ediyor.

146 Cengiz İnşaat

Cengiz Holding'e bağlı olan ve 1987 yılında kurulan Cengiz İnşaat San. ve Tic. A.Ş., ENR'nin listesinde bu yıl 146. sırada bulundu. Geçtiğimiz yıl listeye 127. sıradan giren şirket, Azerbaycan, Bosna Hersek, Irak ve Kazakistan'da otoyol, köprü, viyadük, tünel, metro, demiryolu, baraj, havalimanı, liman, şehir altyapısı gibi çeşitli inşaat işleri gerçekleştiriyor. Yurt içinde de çeşitli projeleri hayata geçiren şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Mehmet Cengiz yürütüyor.

150 Hazinedaroğlu İnşaat

ENR'nin geçtiğimiz yıl hazırladığı listede 200. olan Hazinedaroğlu İnşaat, bu yıl 50 basamak birden yükseldi ve 150. sıraya yerleşti. 1971 yılında İstanbul'da kurulan ve inşaat sektöründe ana müteahhitlik ile proje geliştirme hizmetleri veren bir grup olan Hazinedaroğlu, Türkiye'nin yanı sıra Azerbaycan, Rusya, Bulgaristan, Irak, Libya, Moldova, Romanya, Ukrayna gibi ülkelerde gerçekleştirdiği üst ve altyapı inşaatlarıyla pek çok başarıya imza attı.

153 Atlas Grup

Geçtiğimiz yıl 145, bu yıl ise 153. sıradan ENR listesine giriş yapan Atlas Grup, kurulduğu 1983 yılından bu yana Kuzey Amerika, Avrupa, Asya ve Kuzey Afrika'da; konut, eğitim ve sağlık tesisleri, endüstriyel yapılar, LNG terminalleri ve altyapı projeleri yükledi. İnşaat teknolojilerini yakından takip eden şirket, araştırma ve geliştirme faaliyetlerine büyük önem veriyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Yunus Doğan yürütüyor.

157 Çalık Enerji

Türkiye'nin önde gelen enerji şirketlerinden Çalık Enerji, geçtiğimiz yıl 111. olarak girdiği listeye bu yıl 157. sıradan yerleşti. 2000'li yılların başından bu yana Türkmenistan'da gaz yakıtlı enerji santrallerinin mühendislik, tedarik ve inşaat işlerinde lider yüklenici durumuna gelen şirket, Irak, Özbekistan ve Gürcistan'ın da aralarında bulunduğu pazarlarda mühendislik, tedarik ve inşaat ihaleleri aldı. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Ahmet Çalık yürütüyor.

162 Alarko Taahhüt Grubu

2013 yılında 176, 2014'te ise 162. sırada yerini alan Alarko Taahhüt Grubu, yurtiçi ve yurtdışında genel müteahhit olarak havaalanı, raylı sistem, endüstriyel tesis ve benzeri işlerin anahtar teslimi yapımını gerçekleştiriyor. Şirket; Katar, Umman, Yemen, Fas, Cezayir, Tunus, Libya, Özbekistan gibi bölgelerde büyük kapsamlı projeler alıyor. Alarko Şirketler Grubu'nun Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı İshak Alaton yapıyor.

163 Limak İnşaat

1976 yılında kurulan Limak İnşaat, geçtiğimiz yıl 180. olduğu listede yükselişe geçerek bu yıl 163. sıraya yerleşti. Havalimanı, liman, otoyol, baraj, hidroelektrik santral, arıtma tesisi, endüstriyel tesis, boru hattı ve otel inşaatlarında uzmanlaşan şirket, bugün en saygın ve önde gelen global inşaat şirketleri arasında bulunuyor. Limak İnşaat, uluslararası arenada daha çok Suudi Arabistan, Pakistan, Mısır, Kosova, Makedonya, Gürcistan ve KKTC'de yatırımlar yapıyor.

169 Kayı İnşaat

ENR'nin listesinde 2013'te 171. olan Kayı İnşaat, bu yıl 169. sırada yer aldı. 1991 yılında kurulan ve proje hayatına endüstriyel bina inşaatlarıyla başlayan şirket, zamanla konut, eğitim kurumları, enerji ve diğer altyapı sistemleri inşa etmeye başladı. Uluslararası faaliyetleri 1994 yılında Türkmenistan'la başlayan ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Coşkun Yılmaz'ın yaptığı Kayı İnşaat; Azerbaycan, Rusya, Kazakistan, Cezayir, Ukrayna, Litvanya, Birleşik Arap Emirlikleri ve Bulgaristan'da da yatırımlarına devam ediyor.

172 Mapa İnşaat

1978 yılında faaliyete başlayan Mapa A.Ş., ENR listesinde 172. sıraya yerleşti. MNG Şirketler Topluluğu'nun iki ana müteahhitlik şirketinden biri olan Mapa A.Ş., altyapı inşaatları konusunda uzman bir yapıya sahip. Bulgaristan, Birleşik Arap Emirlikleri, Cezayir, Katar, Libya, Suudi Arabistan ve Umman'da ofisleri bulunan şirket; karayolu, köprü ve tünel inşaatları, su arıtma tesisleri, baraj ve hidroelektrik ile termik santraller gibi alanlarda faaliyet gösteriyor. Şirket, geçtiğimiz yıl 146. sırada bulunuyordu.

176 Eser Taahhüt

Geçtiğimiz yıl 182. olan Eser Taahhüt, bu yıl 176. sıraya yerleşti. Ortadoğu, Orta Asya, Doğu Avrupa ve Afrika'da faaliyet gösteren, alanında lider bir uluslararası inşaat ve mühendislik şirketler grubu olan Eser Holding'in ana şirketi konumundaki, 1986 yılında faaliyete geçen Eser Taahhüt ve Sanayi A.Ş., başta altyapı inşaatları olmak üzere genel müteahhitlik hizmetlerini sürdürüyor. Şirket, Suudi Arabistan, Azerbaycan, Türkmenistan, Kamerun ve Nijerya'da başarılı işlere imza atmaya devam ediyor.



İŞ MAKİNALARI SEKTÖRÜNÜN ve ÜLKENİN EN BÜYÜK FUARI

SINIRLI MİKTARDA SERGİLEME ALANIMIZ KALMIŞTIR

KOMATEK 2015

14. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



24
GURUR
YILI

6 - 10 MAYIS 2015

ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ
ANKARA

Ana Destekçi



TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI
DİSTRİBÜTÖRLERİ VE İMALATÇILARI BİRLİĞİ

Destekleyenler



T.C.
KÜLTÜR VE TURİZM BAKANLIĞI



Organizatör



Tel: (312) 440 8800
www.sada.com.tr



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.



179 Nurol İnşaat

2013'te 208. sırada bulunan Nurol İnşaat, bu yıl 179. sıraya yükseldi. Türk inşaat ve taahhüt sektörüne yaptığı büyük katkıları ve referansları ile şirket, güçlü makine parkıyla baraj, köprü, tünel, yol gibi altyapı ve ulaşım, konut, tesis inşaatlarını da başarıyla gerçekleştiren; Rusya, Türki Cumhuriyetler, Afganistan, Körfez Ülkeleri, Kuzey Afrika, Gürcistan ve Polonya'daki yatırımlarıyla bir dünya markası haline geldi. Holdingin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Nurettin Çarmıklı yürütüyor.

184 İlk İnşaat

ENR listesine bu yıl 184. sıradan girişini yapan İlk İnşaat Taahhüt San. ve Tic. Ltd. Şti., kara ve deniz petrol ile gaz tesisleri, konut, fabrika, otoyol, köprü, arazi geliştirme, liman yapıları gibi çeşitli alanlarda Türkiye, Türkmenistan, Azerbaycan, Rusya, Malezya ve Birleşik Arap Emirlikleri olmak üzere 6 ülkede faaliyetlerini devam ettiriyor. Şirketin prestijli projelerinin başında Hazar Denizi'ne karadan 71 km mesafede kurulmuş olan Magtymguly Drilling and Collector Riser Platform geliyor.

187 Summa Turizm

Geçtiğimiz yıl 198., bu yıl ise 187. sırada yerini alan Summa Turizm, 1989 yılında uluslararası inşaat projelerini üstlenmek amacıyla Ankara'da kuruldu. 1990'da Türkmenistan'da aldığı bir proje ile ilk yurtdışı faaliyetlerine başlayan şirket, bugün 5 farklı ülkede 70'den fazla anahtar teslim projeyi tamamladı. Altyapı ağırları, su tesisleri, baraj, arazi ıslahı, enerji nakil ve boru hatları, konut ve kamu binaları alanında faaliyet gösteren şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Selim Bora yürütüyor.

191 Bayburt Grup

Geçtiğimiz yıl listede yer almayan Bayburt Grup, bu yıl 191. sıradan giriş yaptı ve Türk müteahhitler arasında 24. oldu. 1987 tarihinde kurulan Bayburt İnşaat Nak. San. ve Tic. Ltd. Şti., yurtdışında

baraj, gölet, yol, sulama ve drenaj, köprü, kanalizasyon, içme suyu gibi altyapı projeleri gerçekleştirdi. Buradan edindiği bilgi ve birikimi yurtdışına da taşıyan şirket, Türkiye-Gürcistan (Kars-Tiflis) Demir Yolu İnşaatı projesine imzasını attı. Şirketin İdari Koordinatörlüğü'nü Yusuf Koç yapıyor.

194 Aslan Yapı

2013'te 189. olan Aslan Yapı, bu yıl 194. sıradaki yerini aldı. Sorunlara kalıcı çözüm getiren anlayışıyla yüzlerce projeye imzasını atan şirket, deneyimli insan gücü ve son teknoloji makine parkıyla faaliyetlerine devam ediyor.

195 Kontek İnşaat

Geçtiğimiz yıl 174, bu yıl 195. sıradan ENR listesine giren Kontek İnşaat, 1995 yılında özellikle yurtdışı müteahhitlik sektöründe faaliyet göstermek amacıyla İstanbul'da kuruldu. Aynı yıl Moskova ofisini de açan şirket, kurulum sözleşmesi ve Rusya Federasyonu İnşaat Lisansları ile her türlü üstyapı ve altyapı inşaatlarını tasarlama ve uygulama yetkisine sahip oldu. Şirket, Moskova, Odessa ile Sibirya bölgesindeki Khanti Mansiysk, Uray, Yugorsk ve Surgut bölgelerinde başarılı projeler gerçekleştirmeye devam ediyor.

198 Taca İnşaat

ENR listesine 2013'te 201. sıradan giren Taca İnşaat, bu yıl 198. oldu. 1988 yılında kurulan ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Tayyar Akkurt'un yaptığı Taca İnşaat, genel müteahhit olarak Türkiye ve yurtdışında birçok projeyi tamamladı. Şirket; havalimanı, liman, yol, köprü, su tesisleri, elektrik santralleri gibi altyapı ihaleleri ve tasarla&inşa et teknik ofisi ile dünya çapında proje yönetimi ve genel müteahhitlik inşaat hizmetleri sunmaya devam ediyor.

200 Metag İnşaat

İdil Grup bünyesinde bir proje ve mühendislik şirketi olan Metag İnşaat Ticaret A.Ş., geçen yıl 190. olduğu listede bu yıl 200.lük elde etti. Şirket, 1967'den

bu yana Afganistan, Rusya, Suudi Arabistan, Sudan, Kazakistan, Özbekistan, Romanya ve Türkiye olmak üzere çeşitli ülkelerde önemli inşaat projeleri gerçekleştirdi. 2001 yılında yeniden yapılanan ve İdil Grup'tan bağımsız çalışmalarına devam eden şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Sibel Kerimoğlu yapıyor.

203 Rasen İnşaat

Listede geçtiğimiz yıl 196, bu yıl ise 203. olan Rasen İnşaat, özellikle çok uluslu şirketlerin uluslararası projelerini, anahtar teslim üstlenmek amacıyla kuruldu. Türkiye, Rusya ve diğer gelişmekte olan ülkelerde inşaat sektöründeki payını her geçen gün arttıran şirket, farklı sektörlerde de yatırım yapıyor. Şirketin projeleri arasında Moskova'daki Snegirl Eco, Wine House, Barrin House, Mercury City Tower, Setun Lake House sayılabilir.

206 Gama

ENR'de bu yıl 206. olan Gama Holding, 1959 yılından bu yana güç santralleri, petrol, çimento, petrokimya ve gaz tesisleri, fabrikalar, yüksek binalar, su arıtma tesisleri ve iletim hatları, köprü ve çeşitli altyapı yatırımlarını gerçekleştiren şirketlere sahip bulunuyor. Şirket, sağlam mali yapısı ve uzman iş gücüyle yurtiçi ve yurtdışındaki pazarlarda üstlendiği işleri kaliteli yapması ve zamanında tamamlaması ile tanınan uluslararası bir firma konumunda. M. Ergil Ersü, Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini sürdürüyor.

212 Yenigün İnşaat

İlk olarak 2008 yılında ENR listesine adını yazdıran Yenigün İnşaat, bu yıl 212. sırada yer aldı. Kuruluşu 1973 yılına dayanan şirket, ilk olarak 1995 yılında Rusya Moskova'daki Gazprom Bilim ve Teknoloji Merkezi projesiyle yurt dışı çalışmalarına başladı. En büyük 10 uluslararası Türk inşaat firması içinde yer almayı vizyon edinen şirketin ABD, Suudi Arabistan, Rusya ve Polonya'da ofisleri bulunuyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Mithat Yenigün yürütüyor.

215 Lotus Müteahhitlik

Doğal kaynakları sürdürülebilir kılma, zamanı ve canlılığı koruma hassasiyeti ile üretilen projeleri geleceğe yapılan en önemli yatırım olarak gören Lotus Müteahhitlik, ENR'nin listesine 2 yıl üst üste 215. sıradan girdi. Su arıtma tesisleri, gölet ve sulama, isale hattı ve kanalizasyon şebekesi, enerji tesisleri, endüstriyel yapılar ve maden tesisleri gibi alanlarda faaliyet gösteren şirket, Azerbaycan'da önemli altyapı projelerine imzasını attı. Ceyranbatan'daki ileri teknoloji kullanan en büyük su arıtma tesisi projesi, bunlardan biri.



Her kurban, lösemili çocuklara can!

Kurban Bayramı'nda
LÖSEV'e vekalet vererek
hem kurbanlarınızı
dini usullerle kestirebilir
hem de bu bağışlarınızla
lösemili ve kanserli
çocuklarımıza
hayat verebilirsiniz.

BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV



ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60



İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

www.losev.org.tr



LÖSEV, kâr amaçsız ve kamu yararına çalışan bir vakıftır. Gelirinin tamamı, lösemili ve kanserli çocukların mücadeleye aktarılmaktadır.

217 Tepe İnşaat

Geçtiğimiz yıl 188, bu yıl ise 217. sıradan listeye giriş yapan Tepe İnşaat Sanayi A.Ş., Bilkent Holding'in güçlü yapılarından biri olarak, yılların deneyimi ile pekişmiş şirket kültürü, sağlam temeller üzerine kurulmuş mali yapısı ve saygın kurumsal kimliği ile Türkiye ve dünyada yapı sektörünün yenilikçi ve gelişime odaklı lider kuruluşları arasında bulunuyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Ali Haydar Kurtdarcan yürütüyor.

219 Kolin İnşaat

2013'te 242. sırada yer alan Kolin İnşaat, bu yıl ivmesini yükselterek 219. sıraya yerleşti. 1977 yılında kurulan şirket ile birlikte Kolin Şirketler Grubu'nun da temeli atılmış oldu. İnşaat-taahhüt iş kolunda faaliyet gösteren şirket, grubun ana şirketi ve itici gücü konumunda bulunuyor. Şirketin iş portföyünde ulaştırma ve altyapı projeleri başta olmak üzere, tarım ve enerji ile bina, konut ve endüstriyel tesis projeleri de yer alıyor. Kolin İnşaat'ın, Libya, Azerbaycan, Uganda, Sırbistan gibi ülkelerde yatırımları yer alıyor.

224 Doğu İnşaat

Bu yıl 224. sıraya yerleşen Doğu İnşaat, yurtiçinde ve yurtdışında üstlendiği altyapı ve üstyapı projeleriyle kendi sektörünün lider şirketleri arasında bulunuyor. Şirket, dünya çapında aktif inşaat çalışmalarını yürüten şirketlerin katılımıyla kurduğu ortak girişim ve konsorsiyumlarla Türkiye, Orta Doğu, Doğu Avrupa ve Rusya coğrafyasında çeşitli raylı toplu taşıma projelerinin gerçekleştirilmesinde rol alıyor. Doğu İnşaat; Kazakistan, Katar, Libya, Rusya, Ukrayna, Hindistan, Vietnam gibi ülkelerde çeşitli projeler yükleniyor.

228 Gürbağ Grup

1992 yılından bu yana deneyimli kadro, makine ve ekipmanlarıyla yurtiçi ve yurtdışında pek çok projeye imzasını atan Gürbağ İnşaat A.Ş., geçtiğimiz yıl 243. sıradan girdiği ENR listesinde bu yıl 228.'lik elde etti. Küresel kaynakların korunmasına, enerji tasarrufuna ve iş gören sağlığına büyük önem veren şirketin halihazırda baraj, arıtma tesisi, konut projeleri bulunuyor. Daha çok Irak'ta yatırımları olan şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Halil Bağban yürütüyor.

230 STFA

1938'de Sezai Türkeş ve Feyzi Akkaya tarafından köprü inşaatı için kurulan STFA, geçen yıl 240. olduğu listede bu yıl 230. sırada yer aldı. İlk yurtdışı temaslarını Libya'da gerçekleştiren şirket, zamanla dünyanın en saygın Türk müteahhitleri arasına girdi. Firmanın faaliyet alanları arasında marina inşaatları, altyapı işleri, petrol, gaz ve enerji tesisleri, temel mühendisliği ve yönetim danışmanlığı bulunuyor. 3 farklı kıtada gerçekleştirdiği başarılı projelerle tanınan STFA'nın Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı Alp Taşkent yürütüyor.

235 Gap İnşaat

Bu yıl listeye 235. sıradan giren Gap İnşaat, Türkmen kamu otoritelerinin birçok farklı projede tercih ettiği bir şirket konumunda bulunuyor. İdare merkezi İstanbul'da bulunan şirket, Aşkabat'taki merkez şubesi ve tüm Türkmenistan'a yayılı şantiyeleri ile faaliyet gösteriyor. Altyapı, üstyapı, konut ve endüstriyel tesis projelerinde tercih edilen saygın bir müteahhit şirketi olan Gap İnşaat, yenilikçi, çevreye ve doğaya saygılı bir çözüm ortağı olarak faaliyetlerine devam ediyor.

242 Zafer Taahhüt

Uluslararası inşaat projelerinde büyük deneyime sahip Zafer İnşaat A.Ş., ZAF Grubu'nun lider üyesi konumunda bulunuyor. Bu yıl ENR listesine 242. sıradan giriş yapan şirket, 18'i aşkın farklı ülkede 31 farklı noktadaki çalışmalarını sürdürüyor. Ankara merkezli olarak faaliyet gösteren, İstanbul Bölge Ofisi ve yurtdışı ofisleri ile faaliyetlerine devam eden firmanın Irak, Afganistan, Kırgızistan, Kazakistan gibi birçok ülkede inşaat yatırımları bulunuyor.

245 AE Arma

Ekim 2001'de Türk mühendislik ve müteahhitlik sektörünün iki güçlü ve lider firması Arma Mühendislik ile Elektropanç Elektrik Sanayi şirketlerinin birleşerek kurdukları AE Arma-Elektropanç, ENR listesine bu yıl 245. sıradan girdi. Çok amaçlı konut, eğitim ve ticaret yapıları, sağlık ve alışveriş merkezleri, turizm ile eğlence tesisleri, endüstriyel yapılar ve havaalanları inşa eden şirket, 3 kıtada elektromekanik taahhüt işleri yapan bir teknik müteahhit olarak başarılarını sürdürüyor.

247 Gülermak İnşaat

1958 yılından günümüze toplu taşıma, raylı sistemler ve endüstriyel projeler konusunda yerel ve uluslararası pazarda önemli rol oynayan Gülermak Ağır Sanayi İnşaat ve Taahhüt A.Ş., ENR'nin hazırladığı listeye bu yıl 247. sıradan giriş yaptı. Anahtar teslim raylı sistemler konusunda öncü olan şirket, 70 kilometreden fazla yer altı tüneli ve 40'ın üzerinde metro istasyonu inşa etti. Küresel boyutta bilinirliğe sahip Gülermak, baraj ile TBM ve NATM yoluyla tünel yapımında önemli başarılarına imza atmaya devam ediyor.

249 TML İnşaat

Türkiye'nin en büyük inşaat şirketleri ve dünya çapında tanınan lider yüklenicilerden olan TML İnşaat, bu yıl ENR'nin düzenlediği dünyanın en büyük müteahhitlerinin yer aldığı listeye 249. sıradan girdi. 1992 yılında kurulan, yurtiçinde ve yurtdışında önemli projelere imzasını atan şirket, asma köprü, otoyol, tünel, su temin sistemleri, liman, fabrika, enerji santrali, petrol ve LNG terminali ile konut yapımında uzmanlaşmış konumda bulunuyor. Şirket, Gürcistan, Rusya, Bosna Hersek, Libya, Azerbaycan, Kuveyt, Irak, Birleşik Arap Emirlikleri ve Suudi Arabistan'da çalışmalar yapıyor. **fm**

Haberde kullanılan tüm fotoğraflar Tekfen İnşaat'a aittir.

ISDER

www.isder.org.tr

**imDER**

www.imder.org.tr

2015 2. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

"2023'e 8 Kala"

İstanbul / TÜRKİYE
www.vizyon2023turkiye.org



1.000 FARKLI YATIRIM
PROJELERİ
750 MİLYAR USD

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ
250 MİLYAR USD

YATIRIM TEŞVİK
ve
FİNANSMAN

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ
VE
TEKNİK MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ
140 MİLYAR USD

KENTSEL DÖNÜŞÜM
400 MİLYAR USD

DÜNYA İŞ VE İNŞAAT
MAKİNALARI
SEKTÖR SUNUMLARI

B2B İKİLİ
İŞ GÖRÜŞMELERİ

CEOLAR BULUŞMASI
220 MİLYAR USD'Yİ
YÖNETENLER

Sponsor **MAKİNE
TANITIM GRUBU**
www.makinetanitimgrubu.com.tr

Organizasyon

imDER

TÜRKİYE
İş Makinaları Distribütörleri
ve İmalatçıları Birliği



Cat PM200, Edirne'de çalışıyor

Edirne ile Sazlıdere arasında lokal asfalt kazı çalışmalarını Günlalt'ın taşeronu olarak sürdüren Öz Zenginler Asfalt, projede yeni aldığı freze makinesi (asfalt kazıyıcı) Cat PM200'ü kullanıyor. Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nin sosyal medyada yer verdiği projenin yıl sonuna kadar devam edeceği belirtiliyor. Cat PM200 ile gerçekleştirilen kazının 6 santimetre kalınlığında olduğu kaydediliyor.



#FordBenimYolBenim ilgi topluyor

Ford Trucks'ın, sosyal medya üzerinden başlattığı #FordBenimYolBenim uygulaması, araç sahipleri tarafından ilgiyle takip ediliyor. Ford Cargo aracı olanlar, uygulamaya girerek çektikleri fotoğrafları paylaşıyor. Foto Muhabiri Coşkun Aral danışmanlığındaki seçici kurul tarafından oylanan fotoğraflar arasında dönem birinciliğini elde eden karenin sahibi, Ford Trucks Sürücü Kiti kazanıyor.



TruckStore Roadshow'u yollardaydı

Mercedes-Benz'in ikinci el kamyon faaliyetlerini yürüttüğü TruckStore, bu yıl Hatay, Mersin, İzmir ve Denizli'de ilgilileriyle buluştu. Çekiciden treylere kadar her marka, model ve yaşta araçların müşterilere sunulduğu TruckStore Roadshow'u, sosyal medyadan da duyuruldu. Eski kamyonların takasa verildiği, garanti, finansman ve sigorta hizmetlerinin de yer aldığı TruckStore Roadshow'u yoğun ilgi gördü.



Castrol Ford Team Türkiye şampiyon oldu

İnci Akü'nün ulusal sponsorlarından biri olduğu Castrol Ford Team Türkiye, Ford Otosan 32. Kocaeli Rallisi'nde topladığı puanlarla sezonun bitimine bir yarış kala takımlar klasmanında şampiyonluğunu ilan etti. 30 milyon dolarlık marka değerini yakalayan ve bu yıl 30. yaşını kutlayan İnci Akü, haberi internet sitesi ve sosyal medya hesaplarından duyurarak, kazanan takımı tebrik etti.



Hidromek'in 'selfie' yarışması devam ediyor

Hidromek, sosyal medya üzerinden başlattığı 'selfie' yarışmasında katılımcılara hediyeler dağıtıyor. Hidromek iş makinesiyle çekindikleri fotoğrafları şirkete ulaştıran kullanıcılar arasından haftanın ve ayın birincileri belirleniyor. Hafta birincileri HMK 370 LCHD paletli ekskavatörün 1/40 ölçekli modeline sahip olurken ay birincileri ise Iphone 5 için yarışıyor.

SİF'in Michelin lastik kampanyası devam ediyor

JCB iş makinelerinin Türkiye distribütörlüğünü yapan SİF İş Makinaları, JCB kazıcı yükleyici ve teleskopik yükleyicilerde Michelin markalı lastik alımlarında yüzde 20 indirim yapıyor. 31 Ekim 2014 tarihine kadar devam edecek kampanya ile ilgili bilgi SİF İş Makinaları'nın internet sitesi ve sosyal medya hesaplarından edinilebiliyor.



İş ortakları ziyaret ediliyor

Türkiye'nin en büyük transmiksör fabrikasını bünyesinde bulunduran; Mercedes-Benz, Renault, Ford ile MAN'ın tek onaylı üst yapıcısı İMER-L&T İş Makinaları, iş ortaklarına yaptığı ziyaretlere devam ediyor. Şirketin sosyal medya hesabında yer alan haberde Akar Beton ziyareti kapsamında Bayram Sarı'ya plaket verildiği belirtilerek, "15 yeni mikserin işlerini daha çok açmasını dileriz" deniliyor.



HMF'den 0 sorun kampanyası

Hyundai iş makineleri, Atlet depo içi ekipmanlar, D&A hidrolik kırıcılar, Mantovanibenne yıkım atışmanları, Airo personel yükseltici platformlar ve Wanco ışık kulelerinin Türkiye distribütörlüğünü yapan HMF Makina, Hyundai ekskavatörler için peşinatsız, faizsiz ve 36 ay ödeme kolaylığı sağlanan bir kampanya başlattı. Şirket, sosyal medya hesapları ve internet sitesinden kampanyayı duyurdu.



Mutlu Akü'den özel Marin Serisi

Türkiye'nin köklü kuruluşlarından Mutlu Akü'nün deniz, göl ve nehirlerde çalışan araçların marş ve enerji ihtiyacını karşılamak için geliştirdiği akümülatörler, alıcılar tarafından ilgiyle karşılanıyor. Türk Loyd'u sertifikalı olan ve derin deşarj özelliğine sahip Marin Serisi, çevre emniyeti için alev almaz nitelikli malzemelerden üretiliyor. Ürünler hakkında detaylı bilgi, şirketin internet sitesi ve sosyal medya hesaplarından alınabiliyor.

MST, Vanlı ziyaretçilerle buluştu

Sanko Makina tarafından Gaziantep'teki 42.000 metrekarelik kapalı alanda, modern teknoloji ile donatılmış tesislerde üretimi yapılan MST markalı iş makineleri, 5. Van İnşaat ve İş Makinaları - 1. Belediye İhtiyaçları fuarları kapsamında ilgilileriyle buluştu. 04-07 Eylül 2014 tarihleri arasında Van Fuar Alanı'nda ziyarette açık olan fuarda Sanko Makina, MST markalı kazıcı yükleyici, teleskopik yükleyici ve mini ekskavatör ürünlerini beğeniyeye sundu. Haber, sosyal medyada yer aldı.





Odunpazarı'na Sanko'dan forklift

Eskişehir Odunpazarı Belediyesi, Sanko Makina'dan aldığı forklifti parkına ekledi. Fen İşleri Müdürlüğü'ne teslim edilen 2014 model 3 tonluk Doosan marka forklift ile halka daha kaliteli ve hızlı hizmet götürmek amaçlanıyor.



Altındağ, kentsel dönüşümde marka

Ankara Altındağ Belediye Başkanı Veysel Tiryaki'nin öncülüğünde başlayan kentsel dönüşüm hareketine vatandaşlardan tam destek geliyor. Ekipler bu sayede ilçede kavgı gürültü olmadan yıkımlarını gerçekleştiriyor.



Karatay'da çocuk parkları artıyor

Konya Karatay Belediyesi, yeni bağlanan mahallelere çocuk parkı kazandırmaya devam ediyor. Sayısı 40'a çıkan parklar ile çocukların rahat ortamlarında oynamalarına imkan sağlanıyor. Park yapımlarının devam edeceği belirtiliyor.



Konak'ta metruk binalar yıkılıyor

İzmir Konak Belediyesi tarafından ilçe genelinde tehlike saan metruk binalar tespit edilerek yıkılıyor. Belediye ekipleri son 5 ayda 16 terk edilmiş binayı yıktı. Ekipler son olarak Çimentepe Mahallesi 609 Sokak'ta çalıştı.



Vadi Park Projesi devam ediyor

İstanbul Arnavutköy Belediyesi ekiplerince yapımına başlanan Vadi Park Projesi, kaldığı yerden tüm hızıyla devam ediyor. Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri çalışmalar esnasında belediye parkında bulunan iş makinelerinden faydalanıyor.



Çimlendirme çalışmaları sürüyor

Çankırı Belediyesi, kent içindeki kavşaklarda çimlendirme ve çiçeklendirme çalışmalarına başladı. Çalışmalar, karayolları ekiplerinin yol yapım faaliyetlerinin tamamlanmasının ardından kent giriş ve çıkış noktalarında gerçekleştiriliyor.



Kilitli parke yapımına başlandı

Zonguldak Çaycuma Belediyesi tarafından kurulacak organik ürünler pazarı için gerekli altyapı çalışmaları kapsamında kilitli parke yapımına başlandı. Çalışmaların ardından alanın ahşap malzeme ile kapatılacağı belirtildi.



Belediye İş Merkezi, 7 katlı inşa edilecek

Karabük Belediyesi tarafından yaptırılan Belediye İş Merkezi inşaatı tüm hızıyla devam ediyor. Mülkiyeti belediyeye ait olan yaklaşık 4 bin metrekarelik alan üzerine inşa edilen merkez, A ve B blok olarak inşa edilecek ve 7 katlı olacak.



Yeraltı çöp istasyonu yapımı sürüyor

Sinop Belediyesi tarafından şehrin muhtelif yerlerinde yapımı gerçekleştirilen yeraltı çöp istasyonlarına 12 adet daha eklendi. Vatandaşlardan gelen yoğun talep üzerine ekipler, önemli cadde ve merkezlere istasyon yerleştirmeye devam ediyor.



Asfalt çalışmaları hızlandırılıyor

Sakarya Sapanca Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri tarafından başlatılan İstanbul'da Caddesi asfalt çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor. Ekipler, faaliyet esnasında belediye parkında bulunan iş makinelerini kullanıyor.



416 kamyon hafriyat çıkarıldı

Kayseri Develi Belediyesi, Develi Meslek Yüksekokulu'na yapılacak iki blok için hafriyat çalışmalarını sonlandırdı. Ekiplerce yapılan temel kazma ve hafriyat çalışmalarında toplam 416 kamyon moloz çıkarıldı.



2,5 kilometrelik asfalt kaplandı

Kastamonu Bozkurt Belediyesi ekipleri, semtin ara sokak ve caddelerini asfalt ile kapladı. İlçe merkezinde toprak yol kalmaması için çalışan ekipler, 3 cadde ve 4 sokakta yapılan çalışmalarda toplam 2,5 kilometre asfalt kaplama yaptı.



Çarşamba Pazarı yenileniyor

Eskişehir Odunpazarı Belediyesi, Çarşamba Pazarı çevresini yenilemek için çalışmalara başladı. Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri Vişnelik ve Akarbaşı mahalleleri genelinde kaldırım yenileme ve asfalt çalışmalarında bulunuyor.



Ana isaleye 13 metrelik boru döşenecek

Tekirdağ Çerkezköy Belediyesi, Hükümet Caddesi üzerinde bulunan 800'lük ana isale boru hattında TESKİ tarafından koordine edilen çalışmalara tüm hızıyla devam ediyor. İçme suyu ana isale hattına yaklaşık 13 metrelik boru döşeneceği bildiriliyor.



Yağmur Suyu Drenaj Projesi devam ediyor

KKTC Gazimağusa Belediyesi, yağmur suyu drenaj projesi kapsamında Piyale Paşa Bölgesi'nde drenaj hattı çalışması başlattı. Yaşar Doğu Sokak'ta Bayındırlık Birimi ekiplerince yürütülen çalışmaların, diğer sokaklarda da yapılacağı kaydedildi.

İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	<i>makina ağırlığı</i> 2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	<i>motor gücü</i> 70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	<i>erişim yüksekliği</i> 10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	<i>makina ağırlığı</i> 15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	<i>motor gücü</i> 125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	<i>motor gücü</i> 250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	<i>makina ağırlığı</i> 6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	<i>serme kapasitesi</i> 500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR		HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPIK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR		GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

JENERATÖRLER				
ARAÇLAR	STAND BY GÜÇ - kVA	GÜNLÜK (TL)	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
SABİT	15 - 45 70 - 120 150 - 300 350 - 500 700 - 800 1.000	100 - 150 70 - 250 300 - 400 550 - 750 1.100 - 1.300 1.500 - 1.750	200 - 300 350 - 500 550 - 700 1.000 - 1.700 2.200 - 2.500 3.000 - 3.500	500 - 750 1.000 - 1.400 1.400 - 2.000 2.750 - 4.500 6.000 - 7.000 9.000 - 10.000
MOBİL	70 - 200 300 - 450 600 - 700	300 - 500 900 - 1.000 1.400 - 1.600	700 - 1.200 2.000 - 2.500 4.000 - 5.00	2.000 - 3.500 6.000 - 6.500 10.000 - 12.000

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	695 SR	2010	3.950	CAT	330 CLME	2004	N / A
HİDROMEK	HMK 101S	2000	N / A	CAT	330 D	2006	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2003	N / A	DAEWOO	130 PEX	2000	N / A
HİDROMEK	HMK 102S	2011	2.900	DAEWOO	DH 220LC	1996	N / A
HİDROMEK	HMK102B	2007	9.200	DAEWOO	SOLAR340LC-V	2006	N / A
JCB	4CX-4WS	2000	6.500	FIAT HITACHI	FH 355	2002	33.800
JCB	4CX-4WS	2002	N / A	FIAT HITACHI	FH355	2002	20.750
MASTAŞ	MST 444	2006	5.500	FIAT HITACHI	FH 300	1994	30.000
NEW HOLLAND	LB115	2005	12.000	HITACHI	ZX 350	2005	N / A
VOLVO	BL 71	2006	9.960	HİDROMEK	HMK 220LC	2010	11.600
VOLVO	BL71	2006	6.500	HİDROMEK	HMK 220LC	2010	N / A
LASTİKLİ EKSKAVATÖRLER				HİDROMEK	HMK 300LC	2010	6.200
HITACHI	ZX 170W-3	2010	N / A	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	8.630
HITACHI	ZX 210W-3	2008	5.200	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	N / A
HİDROMEK	HMK 140W	2010	6.270	HİDROMEK	HMK 370LC	2010	N / A
HİDROMEK	HMK 200W	2010	3.900	HYUNDAI	R210LC-7	2007	18.700
HİDROMEK	HMK 200W	2010	N / A	HYUNDAI	R290LC-7A	2005	13.000
HYUNDAI	170W-7	2005	7.000	HYUNDAI	R290LC-7A	2006	9.500
				HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.730
				KOBELCO	SK 310	1998	9.069
				KOMATSU	PC 350	2005	12.358
				KOMATSU	PC 350	2007	13.150
				KUBOTA	KX1213A	2011	1.600
				SUMITOMO	SH 350	2005	15.000
				SUMITOMO	SH 350	2005	N / A
				VOLVO	EC 55	2007	6.810

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km, 1. Organize Sanayi Bölgesi, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara

0312 267 12 60 - 0312 267 12 39 (Faks) / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

HİDROMEK®

TİP	MARKA	MODEL	MODEL YILI	FİYAT
AKÜLÜ DİKEY PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	STAR 12	2005	20,000 €
	HAULOTTE	STAR 6	2004	5,750 €
	HAULOTTE	QUICK UP 9 DC	2007	4,000 €
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	SCANCLIMBER	SC 1000 (70 M)	2005	25,000 €
	SCANCLIMBER	SC 4000 (50 M)	2005	40,000 €
CEPHE PERSONEL VE MALZEME ASANSÖRÜ	SCANCLIMBER	SC 1432 (80 M MAST)	2007	52,500 €
DİZEL MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	H 15 SX	2007	34,000 €
	HAULOTTE	H 15 SXL	2007	35,500 €
	HAULOTTE	H 18 SXL	2007	39,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 DX	2007	22,000 €
AKÜLÜ MAKASLI PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2006	10,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2006	9,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2006	11,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 12 RTE	2004	18,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10 N	2007	11,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 12	2007	13,500 €
	HAULOTTE	COMPACT 8	2007	9,750 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €
	HAULOTTE	COMPACT 10	2007	12,000 €

Acarlar Makine

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul

Tel: 0216 581 49 49 - Faks: 0216 581 49 99 / info@acarlarmakine.com - www.acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				BELDEN KIRMA KAMYONLAR			
CATERPILLAR	325D	2007	12.000	VOLVO	A25D	2004	10.300
CATERPILLAR	330	2003	N / A	VOLVO	A25D	2005	13.200
CATERPILLAR	330	2005	N / A	VOLVO	A25D	2005	14.200
DAEWOO	420	2005	6.000	VOLVO	A25D	2007	12.800
HITACHI	ZX350	2004	9.863	VOLVO	A30D	2005	12.950
HITACHI	ZX520	2006	14.080	VOLVO	A30D	2007	12.400
KOMATSU	PC300	2008	11.000	VOLVO	A40D	2005	12.260
KOMATSU	PC300-6	1999	18.000	VOLVO	A40D	2005	13.100
KOMATSU	PC300-7	2007	13.700	LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER			
KOMATSU	PC450	2007	12.330	CATERPILLAR	950H	2010	15.000
KUBATO	KX080-3	2011	N / A	FIAT HITACHI	W220	2007	17.000
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	KAWASAKI	80ZV-2	2008	22.629
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	KAWASAKI	92 ZV	2010	8.500
KUBATO	KX121-3A	2012	N / A	KAWASAKI	92 ZV	2010	10.000
SAMSUNG	SE280LC-2	1999	16.580	KAWASAKI	95 ZV II	2007	19.000
SUMITOMO	SH450	2006	13.776	KAWASAKI	70 ZV-2	2007	12.600
SUMITOMO	SH450	2007	9.004	KAWASAKI	90 ZV-2	2007	15.350
VOLVO	EC240BLC	2005	13.000	VOLVO	L150E	2004	23.562
VOLVO	EC240BLC	2006	12.000	VOLVO	L150E	2006	N / A
VOLVO	EC290BLC	2008	6.100	VOLVO	L150F	2010	16.872
VOLVO	EC290BLC	2008	11.900	VOLVO	L150F	2010	19.856
VOLVO	EC360B LC	2007	13.884	VOLVO	L150G	2011	11.223
VOLVO	EC360B LC	2010	8.250	VOLVO	L180C	1994	N / A
VOLVO	EC360BLC	2002	N / A	VOLVO	L180C	1998	34.000
VOLVO	EC360BLC	2006	13.244	VOLVO	L180D	2000	22.785
VOLVO	EC360BLC	2007	12.000	VOLVO	L180E	2006	13.000
VOLVO	EC360C	2010	10.000	VOLVO	L180F	2010	8.729
VOLVO	EC460B LC	2006	13.849	VOLVO	L220E	2003	24.000
VOLVO	EC460B LC	2007	7.200	VOLVO	L220G	2011	8.500
VOLVO	EC460B LC	2008	11.452	VOLVO	L220G	2011	9.500
VOLVO	EC460B LC	2008	13.384	KAZICI YÜKLEYİCİLER			
VOLVO	EC460BLC	2008	8.168	CUKUROVA	880	2012	920
VOLVO	EC460BLC	2008	12.170	NEW HOLLAND	L115B	2010	4.000
VOLVO	EC460BLC	2008	13.675	VOLVO	BL71	2006	12.000
VOLVO	EC55C	2009	4.900	VOLVO	BL71PLUS	2012	2.740
VOLVO	EC55C	2009	5.700	Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.			
VOLVO	EC55C	2011	4.300				
VOLVO	EC55C	2011	4.500				
VOLVO	EC290CL	2010	10.800				

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİK TEKERLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	303.5D	2011	1443	CASE	721	2006	6544
CATERPILLAR	303CCR	2010	2882	CATERPILLAR	914G	2001	9292
CATERPILLAR	305 ECR	2012	1390	CATERPILLAR	930H	2012	3066
CATERPILLAR	305CR	2012	1937	CATERPILLAR	950H	2008	13227
CATERPILLAR	305CR	2012	2468	CATERPILLAR	962G II	2005	9934
CATERPILLAR	305E	2012	2200	CATERPILLAR	966G	2000	22130
CATERPILLAR	305E	2012	1485	CATERPILLAR	966GII	2004	22271
CATERPILLAR	305E	2012	1105	CATERPILLAR	966GII	2004	21276
CATERPILLAR	305E	2012	733	CATERPILLAR	966GII	2004	23974
CATERPILLAR	305E	2012	861	CATERPILLAR	966GII	2005	19434
CATERPILLAR	305E	2013	2582	CATERPILLAR	966H	2006	19289
CATERPILLAR	305E	2013	1484	CATERPILLAR	966H	2008	21800
CATERPILLAR	305E	2013	1329	CATERPILLAR	966H	2008	8360
CATERPILLAR	305E	2013	1283	CATERPILLAR	966H	2009	22016
CATERPILLAR	320C MH	2005	8850	CATERPILLAR	966H	2012	2875
CATERPILLAR	320D	2013	1780	CATERPILLAR	IT62H	2007	17320
CATERPILLAR	320DL	2006	12520	KAWASAKI	90ZV-2	2008	15000
CATERPILLAR	324D	2006	11855	KAWASAKI	95ZV	2006	7316
CATERPILLAR	324DL	2006	11760	KOMATSU	WA430-5	2006	25693
CATERPILLAR	325D	2006	16581	NEW HOLLAND	170	2011	5972
CATERPILLAR	325D	2006	11427	VOLVO	L110F	2010	17852
CATERPILLAR	325D	2009	8620	VOLVO	L120	1993	34185
CATERPILLAR	329D	2013	2143	VOLVO	L120F	2011	6051
CATERPILLAR	329D	2013	2103	VOLVO	L120F	2012	5931
CATERPILLAR	330D	2006	16429	VOLVO	L150F	2010	11570
CATERPILLAR	336D	2010	13910	VOLVO	L150G	2011	10359
CATERPILLAR	336D	2010	14890	VOLVO	L180E	2006	25241
CATERPILLAR	336D	2012	3960	PALETLİ YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	336D	2012	2012	CATERPILLAR	963B	1999	20003
CATERPILLAR	336D	2013	2442	CATERPILLAR	963C	2007	19707
CATERPILLAR	345C	2007	20573	CATERPILLAR	963C	2007	19885
CATERPILLAR	345CL	2008	25139	CATERPILLAR	973C	2004	25414
CATERPILLAR	345CL	2008	24240	CATERPILLAR	973C	2006	13340
CATERPILLAR	345D	2008	22010	CATERPILLAR	973C	2008	18000
CATERPILLAR	345D	2008	23204	KAZICI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	345D	2008	19602	CATERPILLAR	428E	2011	5600
CATERPILLAR	345D	2011	11195	CATERPILLAR	428E	2011	3508
CATERPILLAR	345DL	2008	18502	CATERPILLAR	428E	2011	4046
CATERPILLAR	349D	2013	4410	CATERPILLAR	428E	2012	4393
CATERPILLAR	349D	2013	3902	CATERPILLAR	432E	2008	9850
CATERPILLAR	365C	2006	24100	CATERPILLAR	432F	2013	1901
CATERPILLAR	365C	2007	34920	CATERPILLAR	434E	2006	7318
CATERPILLAR	365C	2007	25102	CATERPILLAR	434E	2006	7318
CATERPILLAR	365C	2007	33560	CATERPILLAR	434E	2007	9600
CATERPILLAR	385B	2004	24466	CATERPILLAR	434F	2013	1437
CATERPILLAR	385C	2006	21900	JCB	1CX	2006	3275
CATERPILLAR	385C	2007	26100	NEW HOLLAND	B110-4PS	2007	10100
HITACHI	ZX250LCH-3	2006	11320	VOLVO	BL71	2006	8563
HITACHI	ZX280LC	2005	23573	GREYDERLER			
HITACHI	ZX350LCH	2005	18650	CATERPILLAR	120M	2012	1158
HYUNDAI	R290LC-7	2005	8990	CATERPILLAR	140H	2002	8960
KOMATSU	PC300-7	2005	17786	CATERPILLAR	140H	2005	11975
LIEBHERR	R954C	2011	6888	KOMPAKTÖR			
BELDEN KIRMA KAMYONLAR				CATERPILLAR	AP755	2008	3700
CATERPILLAR	735	2008	8115	DiĞER			
CATERPILLAR	740	2004	9577	CATERPILLAR	279C	2011	433
DOZERLER				GENIE	S65	2011	200
CATERPILLAR	D6N XL	2011	860	HOIST	ECH6	2011	523
CATERPILLAR	D6N XL	2013	241	HOIST	P720	2011	570
CATERPILLAR	D8L	1985	15000	HOIST	P720	2011	2844
CATERPILLAR	D8L	1986	33954	TEKERLEKLİ EKSKAVATÖR			
TEKERLEKLİ EKSKAVATÖR				CATERPILLAR	M318C	2005	14250
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							



Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0 (216) 581 80 00 - 0 (216) 394 40 57 - 0 (530) 977 32 72
Ankara Tel: 0 (312) 592 90 00 - 0 (312) 386 28 02 - 0 (530) 874 87 89
www.ascturk.com



Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul
0212 393 55 00 - www.bmgsc.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CASE	580	1998	22.620	CAT	324	2007	8.836
CASE	695	2005	12.650	CAT	320 CL	2005	15.228
CAT	432	2007	7.900	CAT	320CL	2005	19.103
CAT	442D	2004	11.000	HITACHI	ZX280LCH	2006	16.683
ÇUKUROVA	883	2007	7.500	HİDROMEK	HMK220LC-3	2010	5.800
ÇUKUROVA	885	2005	N / A	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10.600
HİDROMEK	HMK102B	2007	7.500	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.877
JCB	3CX	2011	6.000	HYUNDAI	R360LC-7	2005	13.574
JCB	4CX	1996	14.000	JCB	8085	2011	4.450
JCB	4CX	2004	15.200	JCB	8055 ZTS	2011	561
JCB	4CX-4WS-SM	2004	10.000	JCB	JS200LC	2003	16.000
JCB	4CX-4WS-SM	2005	10.600	JCB	JS200LC	2005	8.977
JCB	4CX-4WS-SM	2007	13.000	JCB	JS200LC	2006	7.303
MASTAŞ	442	2003	6.503	JCB	JS200LC	2008	5.400
MASTAŞ	542	2007	2.840	JCB	JS240LC	2006	8.141
NEWHOLLAND	B115-4PS	2007	9.000	JCB	JS330	2007	7.498
NEWHOLLAND	LB90B	2008	5.500	JCB	JS330LC	2007	7.115
VOLVO	BL61	2005	N / A	JCB	JS330LC	2008	4.651
VOLVO	BL71 PLUS	2007	8.641	JCB	JS360LC	2010	6.962
				JCB	JS360LC	2010	7.341
				JCB	JS360LC	2010	10.500
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER				KOBELCO	SK330 KT VI	2002	25.000
MANITOU	MLT731T	2007	N / A	KOMATSU	PC200-8 T3A	2007	7.628
MANİTOU	731	2007	N / A	VOLVO	EC 360BLC	2007	15.700
				YUCHAI	YC135-7	2008	7.693
YÜKLEYİCİLER							
HİTACHİ	ZW 180	2010	9.686				
JCB	456E	2007	10.800				
JCB	456ZX	2006	13.180				
KOMATSU	WA450-1	1986	15.000				
SİLİNDİR							
VIBROMAX	VM116 D	2004	9.514				
LASTİKLİ EKSKAVATÖR							
SAMSUNG	SE210W	1996	25.500				

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖRLER			
CAT	950G	2000	17.960	CAT	325C	2003	15.449
CAT	966G	2000	19.539	CAT	325D	2008	8.129
CAT	972GII	2004	14.839	CAT	330C	2003	20.500
CAT	972GII	2004	20.895	CAT	336D	2011	5.646
CAT	972GII	2005	18.106	DAEWOO	SL290LC-V	2000	N / A
KOMATSU	WA380-6	2007	11.920	HITACHI	ZX500	2005	21.889
KOMATSU	WA420-3	1998	7.532	HITACHI	ZX670	2006	22.053
KOMATSU	WA420-3	1998	12.975	HITACHI	ZX670	2006	25.411
KOMATSU	WA470-3	1998	N / A	KOBELCO	330SK	2004	12.000
KOMATSU	WA470-5	2004	16.716	KOMATSU	PC200-7	2004	16.164
KOMATSU	WA470-5	2005	17.581	KOMATSU	PC200-7	2005	14.921
KOMATSU	WA470-5	2005	18.000	KOMATSU	PC200-8	2006	10.130
KOMATSU	WA470-5	2005	18.236	KOMATSU	PC200LC-8	2010	5.212
KOMATSU	WA470-5	2005	18.719	KOMATSU	PC270-8	2009	12.028
KOMATSU	WA470-5	2005	19.018	KOMATSU	PC300-7	2005	15.400
KOMATSU	WA470-5	2005	19.160	KOMATSU	PC300-7	2005	18.301
KOMATSU	WA470-5	2005	19.858	KOMATSU	PC300-7	2006	17.993
KOMATSU	WA470-5	2005	20.462	KOMATSU	PC300-7	2007	13.183
KOMATSU	WA470-5	2007	12.036	KOMATSU	PC300-7	2007	15.122
KOMATSU	WA470-5	2007	13.405	KOMATSU	PC300-7	2007	17.833
KOMATSU	WA470-6	2010	8.415	KOMATSU	PC300EO-7	2007	10.480
KOMATSU	WA470-6	2010	12.665	KOMATSU	PC300EO-7	2007	14.294
KOMATSU	WA480-5	2005	25.201	KOMATSU	PC350LC-7	2005	16.400
KOMATSU	WA480-5	2006	21.534	KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488
VOLVO	L150C	1998	22.377	KOMATSU	PC350LC-7EO	2005	21.291
VOLVO	L180E	2005	25.180	KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	15.217
VOLVO	L180E	2005	N / A	KOMATSU	PC350LC-8	2008	12.605
VOLVO	L70C	1997	55.000	KOMATSU	PC350LC-8	2008	14.607
GREYDER				KOMATSU	PC350LC-8	2010	8.981
VOLVO	G740	2005	6.694	KOMATSU	PC350LC-8	2011	6.658
DOZERLER				KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.146
CAT	D8R	2000	9.000	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.207
KOMATSU	D155AX-6	2010	9.396	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.421
KOMATSU	D65EX-15	2005	13.377	KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.562
KAZICI YÜKLEYİCİ				KOMATSU	PC350LC-8	2011	7.671
KOMATSU	WB97S-5	2008	4.000	KOMATSU	PC400LC-7	2004	15.000
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.700
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.026
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434
				KOMATSU	PC450LC-7	2005	19.198
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	14.960
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	16.572
				KOMATSU	PC450LC-7	2007	17.000
				KOMATSU	PC450LC-8	2011	16.500
				KOMATSU	PC550LC-8	2010	9.830
Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.							



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İSTANBUL
0 (216) 352 00 00 - 0 (216) 352 10 04 (Faks)
www.sif.com.tr



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL
0 (216) 544 58 01 - 0 (216) 544 58 02
www.temsaismakinalari.com



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Grup, Omme Lift, H.A.B Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLİFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓				✓	✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail Chicago Pneumatic, Moba	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓		✓		
BEYER MAKİNA	Beyer	0312 8151459	www.beyer.com.tr	✓							
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net							✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi, Terex Finlay	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓				✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓					✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA İTHALAT	Link-Belt, Clift, McCloskey	0216 3953460	www.cukurovaiithalat.com	✓	✓	✓				✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com	✓	✓						

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ÇUKUROVA ZİRAAT	Sumitomo, Ammann, Astra, Mafi, MTG, Fleetguard, Hyster, Utilev	0216 4512404	www.cukurovaziraat.com.tr	✓	✓			✓		✓	✓
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr		✓	✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVVRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-						✓		
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓					✓		✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓		✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					✓			
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
FORTIMER	Shangli	0216 3943681	www.fortimer.com		✓					✓	✓
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						✓		
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓						✓	
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓					✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓					✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓				✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HI-TECH KULE VİNÇ	Jarlway	0312 3946923	www.hi-techkulevinc.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓					✓		✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓		✓	✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓					✓	✓
IMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
İNAN MAKİNA	MTB, IHI	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓		✓	✓	
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓			✓	
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓			✓	✓
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓					✓
MAATS	Manitou, D'avino, MRT Atlas Weyhausen, DitchWitch	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓							✓
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓							✓
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓		✓	
RUUKKI	Ruukki	0216 6883920	www.ruukki.com.tr								✓
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Doosan, Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓		✓	
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkullevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TUNÇ FORKLİFT	Yale	0212 2443198	www.tuncforklift.com		✓					✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							
YEKSAN TREYLER	Yeksan	0380 5497617	www.yeksan.com.tr					✓			

KALİTELİ ÇELİKTE KALİTELİ ÜRÜNLERE



çelikte uzman kuruluş



400 - 450 - 500 BRINEL AŞINMA ÇELİKLERİ
HARDOX
RAEX
ABRAZO
DILLIDUR
QUARD
DUROSTAT
FORA
XAR
ROC
CREUSABRO

S690-900-960-1100 MUKAVEMET ÇELİKLERİ
WELDOX
OPTİM
RQT
S690
S700
QUEND
DILLIMAX
DOMEX
NAXTRA
DOCOL

PROFESYONEL EKİP

ÇOKLU OKSİJEN KESİM
260 AMPER PLAZMA KESİM
460 AMPER PLAZMA KESİM
4 KW 1500X3000 LAZER KESİM
6 KW 2500X4000 LAZER KESİM
12 METRE BOY ABKANT BÜKÜM
CNC/PLAZMA OKSİJEN KESİM
DELİK/HAVSA/KILAVUZ

KOVA İMALAT VE TAMİRİ
İŞ MAKİNASI ATAŞMANLARI İMALATI
DAMPER BÜKÜM VE İMALATI
HAZIR BİÇAK VE ATAŞMANLAR

PROJE BAZLI HER TÜRLÜ TAHHÜT HİZMETLERİ
SİLİNDİR BÜKÜM İŞÇİLİKLERİ
HER TÜRLÜ TALAŞLI İMALAT
KAYNAK ve MONTAJ İŞÇİLİĞİ



ANKARA
Aydın Plastikçiler San. Sit. 595.Sk. No:28 - 30 - 32 Ostim/Ankara
Tel: 0312 394 16 92 - 93 - 94 / Faks: 0312 394 26 30

İZMİR
Ankara Cad. No:369/8 Naldöken/Bornova/İzmir
Tel: 0232 479 65 64 - 478 53 28 / Faks: 0232 479 64 14

İSTANBUL
İstanbul Anadolu Yakası Org. San. Bölge. 8.Sk. No:2 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 593 02 44 - 45 - 46 - 47 / Faks: 0216 593 02 48

www.metaloks.com.tr
info@metaloks.com.tr

ADI : İl yollarında asfalt kaplama, bakım ve onarım işleri
YERİ : İzmir
İHALE EDEN : İzmir Büyükşehir Belediyesi
YÜKLENİCİ : İzbeton A.Ş.
BEDELİ : 428.769.336,81 TRY

ADI : Kelkit-Köse grup içme suyu ve içme suyu paket arıtma tesisi inşaatı yapım işi
YERİ : Gümüşhane
İHALE EDEN : İlbank
YÜKLENİCİ : Dağ Hafriyat İnşaat
BEDELİ : 16.895.730,00 TRY

ADI : Yüksekova - Onbaşlar - Çobanpınar 3 kısım beton yol yapım işi
YERİ : Hakkari
İHALE EDEN : İl Özel İdare
YÜKLENİCİ : Eser İnşaat Gıda Sanayi ile Haşim Akın ortak girişimi
BEDELİ : 12.125.480,00 TRY

ADI : Bozyazı Gözce Köyü arazileri taşkın koruma inşaatları
YERİ : Mersin
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Eres İnşaat Taahhüt
BEDELİ : 8.778.132,27 TRY

ADI : Toroslar Gözne Göleti ve Sulaması yapım işi
YERİ : Mersin
İHALE EDEN : DSI
YÜKLENİCİ : Onay İnşaat
BEDELİ : 7.670.000,00 TRY

ADI : 2014 İstanbul Avrupa 2. bölge müteferrik su ve kanal yapım, bakım, onarım işi
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : İstanbul Su ve Kanalizasyon İdaresi
YÜKLENİCİ : Şark İnşaat
BEDELİ : 6.615.337,00 TRY

ADI : Çeşmeli - Mersin - Tarsus ile Tarsus - Pozantı otoyolu üstyapı onarım işleri
YERİ : Mersin
İHALE EDEN : Karayolları Genel Müdürlüğü
YÜKLENİCİ : Ayhanlar Yol Asfaltlama Sanayi
BEDELİ : 48.864.686,00 TRY

ADI : Ereğli - Halkapınar - İvriz yol yapım işi
YERİ : Konya
İHALE EDEN : Karayolları Genel Müdürlüğü
YÜKLENİCİ : Murat Çakır ve Atlantis Tıbbi Malzemeler ortak girişimi
BEDELİ : 16.198.950,00 TRY

ADI : Ballıöz Göleti ve Sulaması yapım işi
YERİ : Hatay
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Aksu İnşaat ile İskanoğulları İnşaat ortak girişimi
BEDELİ : 11.593.957,26 TRY

ADI : Atıksu Scada Projesi 2. Kısım Kadıköy Havzası Otomasyon işi
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : İstanbul Su ve Kanalizasyon İdaresi
YÜKLENİCİ : Siemens Sanayi ve Ticaret A.Ş.
BEDELİ : 8.668.000,00 TRY

ADI : Yüksekölek Göleti ve Sulaması yapım işi
YERİ : Mersin
İHALE EDEN : Devlet Su İşleri
YÜKLENİCİ : Ali Tatlıdil
BEDELİ : 7.568.590,00 TRY

ADI : Asfalt yapımı, parke taşı döşeme, sathi kaplama işleri
YERİ : Batman
İHALE EDEN : Batman Belediyesi
YÜKLENİCİ : İstanbul Asfalt Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.
BEDELİ : 6.486.328,00 TRY

ADI : Mudurnu-Göynük Yolu muhtelif kesimlerinde toprak tesviye, sanat yapıları ve üstyapı yapım işi
YERİ : Bursa
İHALE EDEN : Karayolları Genel Müdürlüğü
YÜKLENİCİ : İrem İnşaat Yapı ile Sancar İnşaat Yapı ortak girişimi
BEDELİ : 18.732.500,00 TRY

ADI : Abdülkadir Aksu Bulvarı D-400 Karayolu bağlantısı köprülü kavşağı yapım işi
YERİ : Gaziantep
İHALE EDEN : Gaziantep Büyükşehir Belediyesi
YÜKLENİCİ : Enam İnşaat Taahhüt
BEDELİ : 14.583.740,17 TRY

ADI : Gelibolu - Eceabat Ayr. - Anıt İl Yolu muhtelif kesimlerinde toprak işleri, sanat yapıları, üstyapı
YERİ : Çanakkale
İHALE EDEN : Karayolları Genel Müdürlüğü
YÜKLENİCİ : Ayyıldız Nakliyat
BEDELİ : 9.498.248,35 TRY

ADI : Asya Bölgesi müteferrik içmesuyu inşaatı yapım işi
YERİ : İstanbul
İHALE EDEN : İstanbul Su ve Kanalizasyon İdaresi
YÜKLENİCİ : HMC Yapı Sanayi
BEDELİ : 7.847.400,00 TRY

ADI : Samandağ Sulaması
YERİ : Hatay
İHALE EDEN : DSI
YÜKLENİCİ : ASG Çevre Enerji İnşaat
BEDELİ : 6.867.110,56 TRY

ADI : Dörtöl Palas Çayı ıslah çalışması
YERİ : Hatay
İHALE EDEN : DSI
YÜKLENİCİ : Özerk İnşaat Taahhüt Hafriyat ile İskanoğulları İnşaat Nakliyat ortak girişimi
BEDELİ : 6.391.285,00 TRY



Cummins Orijinal Yedek Parçaları

“Orijinalini Korum” - Güvenebileceğiniz Kalite

Motor parçalarının performans, güvenilirlik ve dayanıklılık değerlerinde gerçek bir farklılık vardır. Yakından bakınca, tasarım, imalat çalışmalarındaki farklılığı siz de göreceksiniz. Her Cummins Orijinal Yedek Parçası, üretim hattında en son teknoloji hassas kalite testlerinden geçirilmektedir. İşte bu sebeptendir ki, Cummins Orijinal Yedek Parçaları her zaman kullanmaya değer parçalardır.

Cummins Avrupa Dağıtım Ağı, Tüm Avrupa servis noktaları ve Yetkili Bayileri ile parça desteği sağlamaktadır.

Daha fazla bilgi için, lütfen Cummins Türkiye veya Yetkili Bayi ile irtibata geçiniz.

Aytuğlu Dizel Yedek Parça San. ve Tic. Ltd. Şti.

İdealtepe Mahallesi, Dik Sokak.
 No:13, Maltepe, 34841, İstanbul
 T: 0(216) 410 80 52
 F: 0(216) 416 50 93
 yedekparca@aytuglu.com
 www.aytuglu.com



GÜNDE 29 €^{dan}
başlayan taksitlerle

KAZDIKÇA KAZAN KAZANIRKEN ÖDE

JCB MARKA
KAZICI-YÜKLEYİCİLERE ÖZEL
JCB FINANCE** ÖDEME PLANI
SİZLERİ BEKLİYOR. GÜNDE 29
EURO'DAN BAŞLAYAN TAKSİTLERLE
YÜKÜNÜZÜ HAFİFLETİN, YÜKSEK
YAKIT TASARRUFU SAĞLAYAN
EVLADİYELİK BİR JCB SAHİBİ OLUN.



+ KURBAN BAYRAMINA ÖZEL
SON GÜN 31 EKİM!

SİF JCB bu kampanyayı dilediği zaman sonlandırma veya uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar.

SİF JCB kampanya süreci boyunca üreticinin yapacağı değişiklikler ve diğer gerekçelerle makinenin teknik özelliklerinde ve donanımında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

Bu kampanya; Türkiye sınırları içerisinde, 31 Ekim 2014 tarihine kadar arasında JCB marka kazıcı-yükleyiciler için geçerli olup, stoklarla sınırlıdır.

* Günde 29 Euro ödeme seçeneği, JCB 3CX SM modeli içindir.

** Powered by BNP Paribas Finansal Kiralama A.Ş.



4444 743 | sif.com.tr

SİF JCB