

RENT

Ocak • Şubat | 2016

**Tekno'dan,
Kule Vinç Kiralama Mühendisliği**

**Temsa İş Makinaları
kiralama faaliyetlerini
hızlandırıyor**

**Trane'den
'Chiller' kiralama hizmetleri**

**Intercity CEO'sundan
operasyonel kiralama sektörü
değerlendirmesi**

**Fatih Vinç'ten
2,5 milyon euroluk
Haulotte
yatırımı**

**Çukurova Makine Kiralama Direktörü
Barış Sualp:**

**"Hedefimiz, kiralama sektöründe
ilk 3'ün içerisinde yer almak"**

**Güvenilir servis ve
avantajlı kiralama seçenekleri ile
hizmet bizden seçim sizden**

ÇUKUROVA

Çukurova Makine Kiralama ve Paz. İth. İhr. Tic. A.Ş.
İçmeler Mah. D100 Karayolu Tersaneler Kavşağı No:36 34947 Tuzla / İSTANBUL
Tel: +90 216 6251500 (PBX) / Fax: +90 216 4522025
www.cukurovamakinekiralama.com.tr



ALPLER'İN SERİN HAVASI PARAYLA SATIN ALINAMAZ,

AMA BİR CHILLER KİRALANABİLİR!

Chiller soğutucu cihazların kiralanebileceği bir filo kuran Trane, Türkiye iklimlendirme sektörüne yeni bir hizmet anlayışı getirdi. Chiller cihazlarının kiralanebilir olması ve kira süresi boyunca garantiye sahip olması, size gerçek işinize odaklanma ve yatırım yapma imkanı sunuyor.



Trane, HVCA sektöründe hizmete sunduğu kiralık Chiller filosu ile firmalara hem finansal hem de operasyonel avantajlar sunuyor. Kiralama hizmetiyle firmaların ek sermaye kullanım ihtiyacı ortadan kaldırılarak, tüm mali gücün esas faaliyet alanına kaydırılması sağlanıyor. Trane uzmanlığı ile yetişen servis ekiplerinin sunduğu operasyonel hizmet ve garanti avantajları sayesinde iş planı hiç aksamıyor. Hizmet bakım anlaşmaları ve arıza durumlarında oluşacak iş yükü ve planlanmamış maliyetler ortadan kalkıyor.



www.trane-chiller-rental.com

IR Ingersoll Rand. | www.trane.com | 444 3 954



Yatırımlar artıyor, kiralama cazip hale geliyor

Makine, ekipman ve araç kiralama sektörünün ilk dergisi olan FM Rent'in ilk sayısı, sektör tarafından yoğun ilgiyle karşılandı. Sektörün büyüme potansiyeli de böyle bir ilginin olacağını habercisiydi dersek yanlış olmaz. Biz de bu ilginin karşılığında içeriği ve dağıtım kanallarımızı güçlendirip, sosyal medyayı da etkin bir şekilde kullanarak tüm Türkiye geneline yaygın bir şekilde hitap etmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Bugün gelişmiş ülkelere baktığımızda bir ev için gerekli olan bir tornavida, bir çim biçme makinesi bile kiralanabiliyor. İnsanlar "Benim olsun" mantığından olabildiğince uzaklaşıp evinde, ofisinde veya parkında makine ekipman kalabalığı olmasına izin vermiyor.

Geçtiğimiz yıl inişli çıkışlı bir grafik çizen Türkiye iş makineleri sektöründe ise kiralama, tabir-i caizse bir kurtarıcı rolü üstlendi. Yatırım yapmaktan bir adım geri duran firmalar, çözümü kiralama yönteminde aradı.

FM Rent ailesi olarak yakından takip ettiğimiz ilki gerçekleştirilen Kiralama Zirvesi de bunu doğrular nitelikte. Sektörün önemli oyuncularından aldığımız bilgilere göre gayet faydalı bulunan zirvenin, önümüzdeki yıllarda da devamlılığının gerektiğini düşünüyorum.

Bu sayımızda gerçekleştirdiğimiz röportajlardan anlaşılacağı üzere firmalar da kiralamaya olan yatırımlarını artırıyor. Sektörde söz sahibi firmalardan Fatih Vinç, her ne kadar belirsizlikler hâkim olsa da piyasa taleplerine hızlı cevap verebilmek için makine parkını genişletiyor. Yeni bir yapılanmaya giden Çukurova, pek çok farklı sektöre hitap edebilmek açısından hedeflerini yukarıya taşımış durumda. Yine teknolojik anlamda dikkat çeken markaların temsilciliğini başarıyla yürüten Temsa İş Makinaları da kiralamaya daha sıkı sarılacağını belirten firmaların başında geliyor.

Herkese tüm belirsizliklerin yok olduğu, insanların ölmediği, sağlık, başarı ve mutluluk getiren bir 2016 yılı temenni ediyorum.

Saygılarımla,

Cem Eker



İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Gökhan Kuyumcu
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Haber Merkezi
Cem Eker
ceker@forummakina.com.tr
M. Müge Bencosar Varol
mbencosar@forummakina.com.tr

Grafik Tasarım
Nazlı Solak
nsolak@forummakina.com.tr

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cd. No:6
Uprise Elite Residence C1 AB Blok K:18 D:163
Kartal / İstanbul
Telefon: 0216 388 80 13 - Faks: 0216 388 80 14
www.fmrent.com

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Ambalaj San. A.Ş.
Dudullu Organize San. Bölgesi 1. Cadde No:16
Ümraniye / İstanbul
Telefon: 444 44 03 - Faks: 0216 365 99 07-08
www.bilnet.net.tr
Sertifika No: 31345

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. İki ayda bir yayımlanır.
FM Rent Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
FM Rent Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 02 | Ocak • Şubat 2016



16



34



30

36



20



42



40

26

06
Yeni Ürün
İstiflemeyi kolaylaştıran ileri teknoloji ürünü: Yeni Yale MP serisi transpaletler

10
Haber
Kiralama Zirvesi, hedefine ulaştı

16
Röportaj
Fatih Vinç'ten 2,5 milyon euroluk rekor Haulotte yatırımı

20
Röportaj
Çukurova Makine Kiralama Direktörü Barış Sualp: "Hedefimiz, kiralama sektöründe ilk 3'ün içerisinde yer almak"

26
Röportaj
Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen: "TeknoVinç, sektöre her zaman yol göstericilik yapmıştır"

30
Röportaj
Temsal İş Makinaları, 2016'da kiralama faaliyetlerini hızlandıracak

34
Röportaj
İlken Enerji Güç Sistemleri A.Ş. Kiralama Müdürü Ziya Haskokar: "Kiralamada önemli olan müşteriye doğru çözümü sağlayabilmektir"

36
Röportaj
Zafer Vinç Satın Alma Müdürü Yiğit İnanc: "ELS ürünleri, kalite anlamında rakipsiz"

40
Röportaj
Uzmanlar Platform YKB Yusuf Tursun: "Araç üstü platform konusunda kiralama pazarındaki en büyük pay Uzmanlar Platform'un"

42
Röportaj
Intercity CEO'su Vural Ak: "Operasyonel kiralama, ciddi büyüme potansiyeli olan ve ekonomik konjonktürden bağımsız şanslı bir sektör"

45
Kamu
Kamuda kiralama faaliyetleri sürüyor

46
Rehber
Türkiye'nin iş ve istif makineleri kiralama rehberi

Europlatform, Eylül 2016'da yapılacak



Yükseltme ekipmanları kiralama konferansı
Europlatform, 22 Eylül 2016'da Avusturya'nın Viyana kentinde gerçekleşecek. 10'uncu kez düzenlenecek olan organizasyon, IPAF tarafından organize edilerek kiralama sektöründeki üst düzey yöneticileri bir araya getirecek.



Organizasyonda kiralama sektörüne dair stratejik düşünceler paylaşılacak. Sektördeki lider oyuncuların yanı sıra müşteri hizmetleri, dijital teknoloji ve kazalara karşı alınacak tedbirler de masaya yatırılacak.

IPAF Ceo'su Tim Whiteman, Europlatform'un profesyonel konuşmacılar sayesinde kiralama sektöründe iyi bir fırsat sunduğunu belirtti.

Daha detaylı bilgi için www.europlatform.info web sitesi ziyaret edilebilir.

Forkliftlere gümrük denetimi, 1 Ocak 2016'da uygulamaya girdi

Yurt dışından ithal edilen dizel ve LPG'li forkliftler, forklift sektörü için zorunluluğu bulunan mevzuatlara uygunluğu açısından 01 Ocak 2016 tarihinden itibaren gümrüklerde denetlenmeye başladı.

Forklift denetimi esnasında, Makine Emniyet Yönetmeliği, Açık Alanda Kullanılan Teçhizat Tarafından Oluşturulan Çevredeki Gürültü Emisyonu ile İlgili Yönetmelik, Elektromanyetik Uyumluluk Yönetmeliği ve Karayolu Dışında Kullanılan Hareketli Makinelere Takılan İçten Yanmalı Motorlardan Çıkan Gaz ve Parçacık Halindeki Kirlenici Emisyonlara Karşı Alınacak Tedbirlerle İlgili Tip Onayı Yönetmeliği açısından uygunluk baz alınacak.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) konuyla ilgili olarak Stage II, Euro 2 ve Faz 2 motorlu forklift ithalatının, kullanımın ve satışının kesinlikle yasak olduğu hatırlatmasını yaparak, böyle bir durumda hem satan hem de satın alan kişinin sorumlu durumunda olduğunun altını çizdi.

Söz konusu motorlarla çalışan forkliftin tespit edilmesi durumunda kanuna göre; 6 bin TL ile 90 bin TL arası değişen para cezası uygulanarak, ithalatın veya imalatın durdurulması, medyada deşifre edilmesi, tespit edilen tüm forkliftlerin toplatılması, imhası ve sorumluların ticaretten men edilmesi gibi cezai yaptırımlar uygulanabiliyor.



SARI

HER ZAMAN KAZANDIRIR

DÜNYA DEĞİ JCB İŞ MAKİNALARI;
SEKTÖRÜN BEL KEMİĞİ KİRALAMA FİRMALARINA, MÜTEAHHİTLERE,
BELEDİYELERE, MADENCİLERE VE İŞİNİ BİLEN YATIRIMCILARA
HER KOŞULDA KAZANDIRIR.



YÜKSEK 2. EL DEĞERİ
DÜŞÜK İŞLETME MALİYETİ
DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ
YAYGIN SERVİS AĞI

SİF JCB

sif.com.tr

İstiflemeyi kolaylaştıran ileri teknoloji ürünü: Yeni Yale MP serisi transpaletler

Yale, gelişmiş verimlilik özelliklerini içeren ve daha yumuşak bir operatör deneyimi sunan yeni MP serisi akülü yaya kumandalı transpaletlerini piyasaya sundu. MP 16-22 serisi, operatör verimliliğini artıran Yale Smart Lift (akıllı kaldırma) ve Yale Smart Slow Down (akıllı yavaşlama) teknolojisini içeriyor.

Smart Lift, palet tam yatırma açısına gelmeden yükleri kaldırıp taşımaya başlamayı sağlıyor. Böylece kaldırma döngüsünün bitmesini bekleyen operatörün sürekli olarak kaldırma düğmesine basılı tutma ihtiyacı ortadan kalkıyor. Smart Slow Down özelliği ise transpalet yön değiştirdikçe yükün dengede olmasını sağlayarak operatörün kendine güvenliğini artırıyor. Teknoloji, otomatik olarak belirgin herhangi bir dönüşü algılayarak makinenin hızını uygun bir şekilde yavaşlatıyor ve operatörün viraj sırasında makine ve yük dengesini korumasını sağlıyor. Sabitlik ve denge unsurlarının, makinenin ağır işlere dayanıklı gövdeyi içeren iç tasarımıyla birlikte bir üst seviyeye çıkarıldığı belirtiliyor.

Bir soğuk hava deposu modifikasyonlu versiyonunun yanı sıra perakende uygulamaları, mağaza içi mal indirme, kamyon ve vagon yükleme ve daha kısa kullanım sürelerine sahip uygulamalar için MPC Compact ve MPSC Supercompact transpaletler de bu serinin içinde yer alıyor.

Yale Marka Müdürü Iain Friar, yeni MP serisiyle ilgili şunları söyledi: “Bu yeni transpaletler, artan verimliliği ve etkinliği sunan özellikler ve ilâve teknolojilerle operatörün ihtiyaçları doğrultusunda tasarlandı. Paletleri en dar alanlarda hızlı bir şekilde hareket ettirmek isteyenler için MP serisi akülü yaya kumandalı transpaletler, mükemmel bir çözüm. Makinenin merkezi dengesinin ilâve Smart Lift ve Smart Slow Down özellikleriyle birleştirilmesiyle operatör, ortam ve uygulama ne olursa olsun hızlı ve güvenli çalışabiliyor.”



Geniş görüş açısı sağlayan kumanda kolu geliştirildi

Ergonomik tasarıma büyük önem verdiklerini, operatörlerin önemini ve onların verimlilik üzerindeki etkilerini anlamaktan gurur duyduklarını belirten Friar, “Konfor ve verimliliğin özünde birbiriyle bağlantılı olduğunu bilen ürün tasarım ekibimiz, MP 16-22 serisine daha geniş görüş açısı sağlayan etkili bir kumanda kolu ve operatörlerin kullanımını kolaylaştıracak özellikler dâhil etti.” dedi.

Depo içi ekipman üretiminde 95 yıllık tecrübesi bulunan Yale, sektördeki en geniş çalışma alanına sahip kumanda kolunu geliştirdi. Operatörler, malzemeleri boş ve dolu paletlere yerleştirmek ve bunlardan çıkarmak için rahatlıkla konumlandırabiliyor. Bu da her hareket için gerekli süreyi azaltıyor. Orta kısma yerleştirilen kumanda kolunun, bilek hareketini minimuma indirdiği ifade ediliyor. Kaplumbağa hızı özelliği de kalabalık veya dar alanlarda rahat manevra yapılabilmesine olanak sunuyor.

Her türlü ihtiyacı karşılamak için 150Ah-375Ah arasında çeşitli akü seçenekleri sunan MP serisinde üstten akü değişimi standart sunuluyor. MP18, MP20 ve MP22 modellerinde ise yandan akü değişimi isteğe bağlı sunuluyor. Akıllı dâhili şarj aletleri, güç kullanımını izliyor ve soğutma fanı olmadan harcanan gücü yeniden şarj ediyor. Bu özelliğin daha kısa şarj süresini ve makine üzerindeki kullanım esnekliğini beraberinde getirdiği kaydediliyor.

Yüzde 7’ye varan enerji tasarrufu

Düşük sahip olma maliyetlerinin önemini bildiklerini belirten Marka Müdürü Friar, “Testlerimiz, yeni MP serisinin önceki MP serilerine kıyasla enerji kullanımında yüzde 7’ye kadar bir düşüş sağladığını göstermektedir. Ayrıca sağlam kaynaklı çelik yapı, yüksek kaliteye sahip boya ve dayanıklı olduğu kadar esnek termoplastik elastomer güç ünitesi kapağı, makinenin boya çiziklerine, çentiklere veya paslanmaya karşı dayanıklı olduğunu gösteriyor. Standart sunulan 2 yıl/4.000 saatlik garanti, ürünün her türlü unsura dayanıklı olduğunu kanıtlıyor.” ifadelerini kullandı.



RENT RISE
KİRALAYIN, YÜKSELİN

YÜKSEK HEDEFLERE
YÜKSEK HİZMET

**Yükselmek isteyenlerin
1 numaralı kiralama tercihi...**

Siz de Türkiye’nin lider platform kiralama filosunu tercih edin, şirketinizi dilediğiniz kadar yükseğe taşıyacak bir iş ortağıyla çalışmanın avantajlarından yararlanın. Rent Rise, ülke çapında yaygın hizmet ağıyla dilediğiniz yerde size hız, güven ve verimlilik sunmaya her zaman hazır.

rentrise.com.tr

0850 460 5 460

IPAF
Approved
Training Centre

ACR
grup

İstanbul Merkez
Anadolu Mah. Kanuni Cad.
No: 30 Orhanlı Beldesi 34956
Tuzla - İstanbul
Tel : 0216 970 50 70
Fax : 0216 970 50 80

Ankara
OSTİM Gül 86 Yapı Kooperatifi
Alintı Bulvarı 1/15 06370
Yenimahalle - Ankara
Tel : 0312 970 50 70
Fax : 0312 970 50 80

İzmir
Ankara Cad. Ulucak Beldesi
No: 17 35735
Kemalpaşa - İzmir
Tel : 0232 970 50 70
Fax : 0232 970 50 80

Bursa
Demirci Mah. Ahıska Cad.
No: 191 16159
Nilüfer - Bursa
Tel : 0224 970 50 70
Fax : 0224 970 50 80

Trane, kiralık chillerleriyle Türkiye iklimlendirme sektörüne farklı bir hizmet anlayışı getiriyor

İklimlendirme sistemleri ve çözümleri konusunda dünyanın önde gelen markalarından Trane, 2013 yılında 100'üncü yılını kutladı. Türkiye HVAC (Heating, Ventilating and Air Conditioning) -ısıtma, havalandırma, iklimlendirme- pazarında uzun bir süredir hizmet veren firmanın kiralama filusunda ise 15 adet chiller bulunuyor.



Bundan 2 sene önce chiller cihazlarının kiralatabileceği 5 adetlik bir filo kuran Trane'in birçok farklı sektörlerde farklı markalara ve işlere kısa süreli, uzun süreli ve satın alma opsiyonları ile kiralama hizmeti sunuyor. Firma, 2016 yılında filosunu 30 adede çıkarmayı hedefliyor.

Trane tarafından yapılan açıklamada, müşteri ziyaretleri ve katılım gösterilen platformlarda chiller cihazının yatırım yapmak yerine kiralabilir olması gerektiği vurgulanması yaptıklarına yer verilirken "Kira süresi boyunca garantiye sahip olunması da bu sistemin avantajlarından sadece birkaçıdır. Kiralama yöntemiyle gerçek işinize yatırım yapma imkânını buluyor ve odaklanabiliyorsunuz. Cihazların bakım, onarım masraflarıyla ayrıca uğraşmanıza gerek kalmıyor. Trane, sahip olduğu yenilikçi hizmet anlayışına duyduğu inancı hiç kaybetmeyerek sektöründe ayrı bir hizmet sahəsi kurmaya ve yeni başarılarına imza atmaya devam edecek." ifadeleri kullanıldı.

Trane Hakkında:

1885 yılında ABD'de kurulan Trane, 2008 yılı itibarıyla bir Ingersoll Rand firması oldu. 100'den fazla ülkede 400 satış ve servis ofisiyle faaliyet gösteren, 29 fabrika ve 29 bin çalışandan oluşan Trane, 50 yılı aşkın süredir Türkiye HVAC pazarında hizmet veriyor. Trane, ticari binalar, konutlar ve endüstri alanındaki faaliyetlerinin yanı sıra projeye özel, müşterilerin ihtiyacına göre tasarlanan kompakt sistemler de sunuyor.

Yerli üretim elektrikli otobüsler geliyor

Otomotiv sektörünün önde gelen firma ve yetkililerinin katılımı ile bu yıl ikincisi gerçekleştirilen Dünya Otomotiv Konferansı'nda Bozankaya'nın yerli üretim olan ilk elektrikli otobüs projesi E-Karat yoğun ilgi gördü.



Bozankaya tarafından Türkiye'de hayata geçirilen ve ilk elektrikli otobüs projesi olan E- Karat'ın çevre dostu olması, yüksek yakıt tasarruf sağlaması ve düşük bakım maliyetleri sayesinde toplu taşıma hizmetlerine değer katacağı düşünülüyor.

İstanbul, Şanlıurfa, Malatya gibi birçok ilde saha sürüşlerinin gerçekleştirildiği projede, İlk teslimatların 2016 yılı başında sonuçlanan ihaleler doğrultusunda Konya Büyükşehir Belediyesi ve Eskişehir Tepebaşı Belediyesi'ne yapılması hedefleniyor. Türkiye'deki ilk elektrikli otobüs ihalelerini kazanan E-Karat'ın aynı zamanda Almanya'nın Bonn şehri için de üretileceği belirtiliyor.

Şarj edilebilir akü ile çalışan Bozankaya E-Karat, on yıl boyunca 200 km menzil garantisi ile sunulurken tek şarjda ortalama olarak 260-320 km arasında yol yapabiliyor. Ayrıca E-Karat, elektrikli araç istasyonlarında şarj edilebildiği gibi doğrudan mobil şarj cihazı ile istasyona ihtiyaç duymadan da şarj edilebiliyor.

Kiralama Sektörüne SANKO'dan Yeni ve Yerli Çözümler



Türkiye'nin ilk ve tek yerli Teleskopik Forklifti MST Kiralama Sektörünün hizmetinde.... Üstelik Şimdi Kolayca Kiralayabilirsiniz...

Yaklaşık 30 ülkeye ihracatı gerçekleştirilen MST Kazıcı Yükleyicilerden sonra MST Teleskopik forkliftler de çok yönlü kullanım özellikleri ve geniş atışman seçenekleriyle inşaat sektöründe birçok iş için en ideal çözüm. Şimdi, MST Teleskopik Forkliftleri kolayca kiralayabilir, işlerinizi rahatlıkla çözebilirsiniz...



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.mst-tr.com • info@mst-tr.com
f /MSTSANKO t /SANKO_MST



Kiralama Zirvesi, hedefine ulaştı

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) tarafından 13 Ekim'de İstanbul Pendik Greenpark Otel'de gerçekleştirilen Türkiye'nin ilk İş ve İstif makineleri Kiralama Zirvesi, katılımcılardan tam not aldı. 400'den fazla ulusal ve uluslararası katılımcıyı bir araya getiren zirvenin, daha fazla ses getirebilmesi için 2 yılda bir yapılması hedefleniyor.



Leasing sektöründen otomobil sektörüne, son kullanıcılardan bilişim sektörüne kadar 25 konuşmacının yer aldığı İş ve İstif Makinaları Kiralama Zirvesi'nde kiralama sektörünün güçlü bir potansiyeli olduğu ve yıllık cironun 2024 yılında 2,4 milyar dolarlık büyüklüğe ulaşacağı vurgulanmıştı. Zirve sonunda görüşlerini aldığımız sektörün önemli oyuncularını ise kiralama pazarının ne denli önemli olduğuna değinerek böyle bir zirvenin devamının gelmesi gerektiğini belirtti.

İlk defa yapılan bir zirveye göre oldukça başarılı olduklarını kaydeden İSDER Genel Sekreteri Faruk Aksoy, kiralama sektörünün hızla büyüyeceğini düşündükleri için sektöre yatırım yapacak firmaları bu zirveyle geleceğe hazırlamak istediklerini söyleyerek "Türkiye'de satılan makinelerin yüzde 15'i kiralamaya gidiyor. Bunun yüzde 50 seviyesine geleceğine inanıyoruz. Kiralama sektörünün en önemli ülkesi ise ABD, sonrasında Avrupa geliyor. Bu 2 bölgenin önemli aktörleri zirvede tecrübelerini aktardı. Firmalar ve medya kuruluşları da ciddi destek verdi. 19 tane sponsorumuz vardı. Normal şartlarda bu tarz etkinliklerin hazırlığı 1 yıl sürer fakat biz 3 ay gibi kısa bir sürede hazırlıklarımızı tamamladık." ifadelerini kullandı.

Hem konuşmacı hem de katılımcılardan olumlu geri dönüşler aldıklarını kaydeden Faruk Aksoy, ufak tefek eksikliklerle ilgili çalışmalar yapacaklarını da söyledi. Aksoy, "Zirvenin uluslararası yanının biraz daha ağırlıklı olmasını istiyoruz. Dünyanın en büyük oyuncularından en az 10 tane daha firmanın katılması gerekirdi diye düşünüyoruz. Yine de birçok firma zirve için teşekkürde bulundu. Bu zirveyi 2 yılda bir gerçekleştirmeyi düşünüyoruz." dedi.



Faruk Aksoy
İMDER ve İSDER Genel Sekreteri



İş ve İstif Makinaları Kiralama Zirvesi
İstanbul / 2015

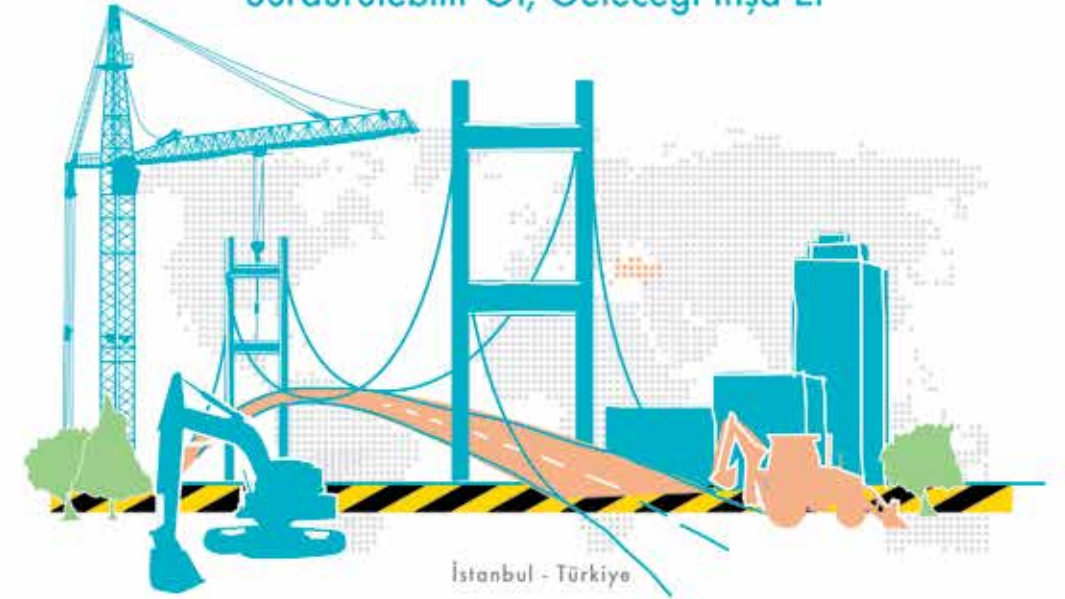
2016

20 - 21 Ekim / October 2016

www.vizyon2023turkiye.org

2. ULUSLARARASI
2nd INTERNATIONAL
İŞ MAKİNALARI
CONSTRUCTION
EQUIPMENT
KONGRESİ
CONGRESS

Be Sustainable Build Future
Sürdürülebilir Ol, Geleceği İnşa Et



GALA YEMEĞİ SPONSORLARI / GALA DINNER SPONSORS

ANA SPONSORLAR / MAIN SPONSORS



PLATİN SPONSOR / PLATINUM SPONSOR

GÜMÜŞ SPONSORLAR / SILVER SPONSORS

ÇANTA SPONSOR / BAG SPONSOR



Düzenleyen
Organized By



Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
TÜRKİYE Construction Equipment Distributors & Manufacturers Association
Bağlarbaşı Mah. Kumru Sok. No: 18 /1 Evran İş Mrkz. Kat: 1 Pk: 34844 Maltepe- İSTANBUL
Tel : +90 (216) 477 70 77 Fax : +90 (216) 441 70 71
www.imder.org.tr imder@imder.org.tr

Sahibinden.com, 2015'in 11 ayının iş makinesi satış ve kiralama verilerini açıkladı

İnşaattan madene, altyapıdan yüklemeye kadar geniş bir yelpazede ihtiyaç duyulan iş makinelerinde ibre, satın almadan kiralamaya kayıyor. 2015'in ilk 11 ayında Türkiye'de iş makineleri satışındaki yüzde 18'lik artışa karşın, iş makineleri kiralaması yüzde 138 artış gösterdi.



Toplam 10 kategoride 5 milyona yakın aktif ilanla Türkiye'nin en büyük e-ticaret platformlarından sahibinden.com'un verilerine göre satılık iş makineleri fiyatları, geçtiğimiz yılın aynı dönemine oranla yüzde 17'lik artış yaşayarak ortalama 75 bin TL oldu. Satılık makinelerde yüzde 44 ile en fazla fiyat artışının yaşandığı ürün ise ekskavatör oldu. Ekskavatörlerin 2015'in 11 aylık dönemindeki ortalama satış fiyatı 125 bin TL olarak belirlendi. Yine aynı dönemde yüzde 148'lik kiralama oranıyla ekskavatör, en fazla kiralanan ürün grubu olurken ortalama kiralama bedeli 1.234 TL oldu.

Uber ve Lyft kapsamında kiralama hizmetinin etkileri araştırılacak

ABD' de The Natural Resources Defense Council(NRDC) ve Kaliforniya Berkeley Üniversitesi'nin iş birliği ile Uber ve Lyft gibi araç kiralama servislerinin çevre üzerinde yarattığı etki araştırılacak.

Uber ve Lyft gibi araç kiralama servislerine talebin artmasıyla beraber kişisel araç satın alımının azalacağı öngörüsüyle başlatılan araştırmanın 1 yılın sonunda tamamlanması planlanıyor. Araç kiralama şirketlerinin son yıllarda altın çağlarını yaşadığını belirten araştırmacılar, bu durumun trafikte daha çok aracın yer almasına neden olduğunu ancak ilerleyen zamanlarda kişisel araç satın alımının azalmasıyla tablonun değişebileceğinin altını çiziyorlar.

NRDC ve Berkeley araştırmacıları, projenin ilk etabında araç kiralama şirketlerinin öncelikle Amerika çapındaki etkilerini araştırarak. Araştırma yöneticisi Amanda Eaken, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, söz konusu araştırmanın trafik sorununa ve kişisel araç sahibi olma konusundaki sona ışık tutabileceğini ifade etti.



DAHA YAPACAK BİR DÜNYA İŞİMİZ VAR

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağıımızla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz. **İş Leasing** olarak, sizinle birlikte bugünleri geleceğe taşıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING



Acil enerji ihtiyacının çözümü kiralık jeneratörler

Dönemsel ve sürekli enerji ihtiyaçlarını karşılamada; keşif, montaj, servis ve nakliye çözümleri ile paket servis sunan Aksa Kiralama, 1 kVA ile 3 bin kVA güç aralığında hizmet sunan jeneratör filosuyla kiralama hizmeti veriyor.



Murat Dönmez
Aksa Jeneratör Kiralama Genel Müdürü

3 kıtada bulunan tesisleriyle üretim yapan ve 160 ülkeye ihracat gerçekleştiren Aksa Jeneratör, 1995 yılından bu yana yurt içi ve yurt dışında jeneratör kiralama faaliyetleriyle hizmet veriyor. Aksa Jeneratör, kiralamanın yanında satış sonrası hizmet desteğiyle de müşterilerine kesintisiz enerji sağlamayı garanti ediyor.

Aksa Kiralama, benzinli ve dizel jeneratör gruplarından oluşan geniş ürün yelpazesi ile jeneratör kiralama imkânı sağlarken, keşif, montaj, servis ve nakliye çözümleriyle paket servis sunabiliyor. Aksa Kiralama, acil enerji ihtiyaçlarına ise mobil jeneratörler ile çözüm sağlayabiliyor.

Aksa Kiralık Mobil Jeneratörler; Türkiye’de ilk defa acil enerji gereken durumlar için dizayn edilmiş olup, 400 kVA’ya kadar tek mobil jeneratör ile, 1200 kVA’ya kadar kullanıcı sahasına ulaşmalarına takiben senkron vaziyette enerji veriyor.

“Müşteri odaklı çözümler hedefimiz”

Dönemsel projeler ve organizasyonlarda kiralık jeneratör desteği verdiklerine vurgu yapan Aksa Jeneratör Kiralama Genel Müdürü Murat Dönmez, “Müşterilerimizin ihtiyaçları, sunduğumuz çözümlerde belirleyici oluyor. Sektörüne bağlı olarak üretimin hızlı ve güvenilir sürdürülmesi gereken iş yerleri, bir dakika aksaklığın bile telafi edilemeyecek kayıplara neden olduğu hastaneler ve zamandan kazanmak için kullandığımız toplu taşıma araçlarındaki elektrik kesintileri hem maddi, manevi hem de zamanlama olarak bizlerde telafisi kolay olmayan kayıplara neden oluyor. Bu tip olayların henüz gerçekleşmeden önüne geçilmesi Aksa Jeneratör’ün üstlendiği misyon olarak büyük önem taşıyor. Aksa Jeneratör olarak hem satış hem de kiralama hizmetimizle birlikte kullanıcılarımızın elektrik kesintisi yaşamasının ve üretim kaybına uğramasının önüne geçiyoruz.” diye konuştu.

3. Boğaz Köprüsü’ne destek

Türkiye’nin en büyük kiralık jeneratör filosuna sahip olduğu belirtilen Aksa Jeneratör, mega projelerin başında gelen 3. Boğaz Köprüsü’nün inşaatında 29 adet kiralık mobil jeneratörle yaklaşık 10 MW’lık bir hizmet veriyor.

Aksa Jeneratör Kiralama Genel Müdürü Murat Dönmez, Türkiye ve dünya için çok önemli bir proje olan 3. Boğaz Köprüsü’nde imzası bulunan şirketler arasında yer almaktan gurur duyduklarını söyledi. Dönmez, “Aksa Jeneratör Kiralama olarak benzinli ve dizel jeneratörlerimizle yurt içi ve yurt dışında kiralık jeneratör hizmeti veriyoruz. 1-3000 kVA arasında Türkiye’nin en büyük kiralık jeneratör filosuna sahibiz.” diye konuştu.

Kiralama Genel Müdürü Dönmez, “Ses yalıtım sistemi sayesinde son derece sessiz çalışma özelliği ve konusunda uzman personellerimizle birçok organizasyona olduğu gibi 3. Boğaz Köprüsü’ne de enerji desteği vermek bizim için çok önemli. Türkiye’nin 2023 hedeflerini biz de paylaşıyoruz. Ülkemizi 2023 hedeflerine taşıyacak projelerden biri olan 3. Boğaz Köprüsü’ne verdiğimiz destek bizi Türkiye ile birlikte aydınlık bir geleceğe taşıyacak.” şeklinde sözlerini tamamladı.



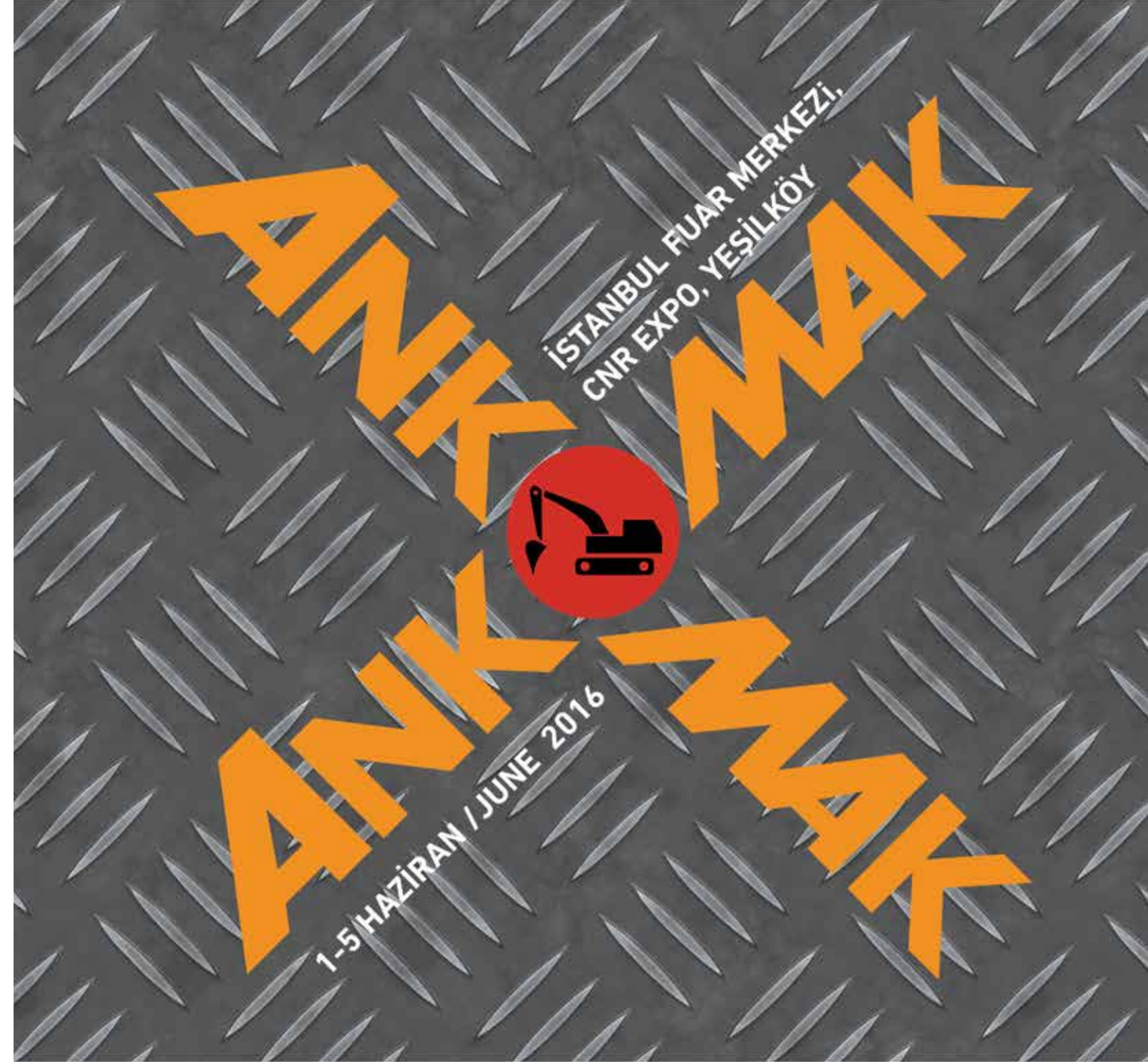
ANKOMAK
2016

21. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI,

YAPI ELEMANLARI VE İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ FUARI

21ST INTERNATIONAL CONSTRUCTION MACHINERY, BUILDING

ELEMENTS & CONSTRUCTION TECHNOLOGIES EXHIBITION



Organizator / Organiser



+90 212 291 83 10

www.ankomak.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Fatih Vinç'ten 2,5 milyon euroluk rekor Haulotte yatırımı

Türkiye'nin en geniş kiralama filosuna sahip firmalarından Fatih Vinç, makine parkını Acarlar Makine'den satın aldığı toplam 100 adet Haulotte marka personel yükselticiyle güçlendirdi. Toplam 2,5 milyon euro değerindeki yatırımın içeriği, piyasa talebi doğrultusunda ağırlıklı olarak makaslı platformlardan oluşuyor.



Fatih Vinç'in şu ana kadarki tek faturada en büyük alımı olarak nitelendirilen teslimatta Makine Genel Müdürü Serkan Acar, Fatih Vinç Genel Müdürü Kenan Aydın ve Genel Müdür Yardımcısı Abdullah Aydın hazır bulundu.

Paket içeriğinde piyasanın en çok talep ettiği ürünlere ağırlık verdiklerini söyleyen Kenan Aydın, makaslı ve eklemli platformların doluluk oranının yüzde 90'ın üstünde olduğuna dikkat çekti. Aydın, makineleri seçerken dikkat ettikleri hususları şöyle açıkladı: "Akülü ve eklemli makinelerde hem kâr marjı daha yüksek hem de rekabet şansımız daha fazla. 2015 yılını kapatmak adına bu ürün grupları daha avantajlıydı. Büyük bomlu makine pazarı şu an tatmin edici boyutta değil."

800 adetlik makine ekipman parkı, 3'te 1'i Haulotte

Fatih Vinç'in makine parkında 650'si personel yükseltici platform olmak üzere 800'e yakın makine ekipman bulunuyor. Bunların 3'te 1'ini ise Haulotte oluşturuyor. Yaşanan belirsizliklere rağmen böylesine büyük bir paket alımı ve Acarlar Makine tercihi hakkında açıklamalar yapan Genel Müdür Aydın, şunları söyledi:



"Sürekli yatırımın devam ettiği Türkiye'de kiralık makine adedi 4.000 civarında. Kaldı ki ülkenin bazı bölgeleri henüz yatırım görmedi. Mevcut projeler 7-8 yıl sürecek. Hayatımıza girmeyen projeler de bulunuyor. Buna rağmen yüzde 95 kapasiteyle çalışıyoruz. Teslim aldığımız makinelerin hepsi çeşitli projelere dağılacak. Dolayısıyla bu yatırımları yaparken belirsizlikleri, krizleri düşünmüyoruz. Çünkü büyüme potansiyeli olan bir sektörde faaliyet gösteriyoruz. Bu çizdiğimiz tabloya göre yatırım yapmak için çekinecek bir durum olmadığını düşünüyoruz."

"Pazardaki gücümüzü korumak adına alımlar devam edecek"

"Acarlar Makine, özellikle satış sonrası hizmet kalitesiyle sektörde fazlasıyla öne çıkıyor. Makineleri kısa süreler içerisinde teslim etmeleri, marka bilinirliği gibi etkenler de Acarlar Makine'yi tercih etmemizi sağlıyor. Diğer markalar, uygun fiyatlarıyla sektöre avantaj sağlıyordu fakat parite düştü. Bu da diğer markaların avantajını ortadan kaldırdı. Bildiğimiz bir marka olan Haulotte ile yolumuza devam ediyoruz, tavsiye de ediyoruz. Önümüzdeki yılda da pazardaki gücümüzü korumak adına alımlarımıza devam edeceğiz. 2019'da öngörülen platform sayısına gelindiğinde en büyük firmalar arasında yer almak istiyorsak her yıl alım yapmamız şart."

Fatih Vinç bünyesinde 90 personelin bulunduğunu kaydeden Kenan Aydın, müşterilerine sundukları hizmet kalitesiyle ön plana çıktıklarını belirtti. İdari anlamda altyapılarının hazır olduğunu dile getiren Aydın, hâlihazırda 1.200 makineyi yönetebilecek altyapılarının olduğunu sözlerine ekledi.

"Paket satışlar daha çok artacak"

Teslimat töreninde görüş bildiren Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar ise Fatih Vinç'in platform kiralama sektörünün en büyük firmalarından biri olduğuna değinerek "Fatih Vinç ile eskiden beri süregelen iyi ilişkilerimiz var. Firmanın ihtiyaçları doğrultusunda böyle bir paket satışı gerçekleştirdik. Artık paket satışlar daha çok artacak. Bunun ilk adımını da Fatih Vinç ile atmış olduk." dedi.

Acarlar Makine'nin pazardaki gücünün yüzde 50'sini satış sonrası hizmetlerin oluşturduğunu vurgulayan Serkan Acar, 2015 yılında yaklaşık 500 adet makine satışı gerçekleştirdiklerinin bilgisini verdi. 2016 yılıyla ilgili öngörülerini de paylaşan Acar, şunları söyledi: "2015'te ciddi bir artış yakaladığımız için 2016 hedeflerinde bunun üstünde yüzde 10-15 büyüme oranı ekledik. Genel pazardaki büyümeyi ise en az yüzde 30 olarak öngörüyoruz."



Serkan Acar
Acarlar Makine Genel Müdürü

Kenan Aydın
Fatih Vinç Genel Müdürü



Çiftçiler, son teknoloji tarım aletlerini kiralayabilecek

Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'nun (TKDK), tarım aletlerini kiralama yöntemiyle çiftçilere kullanma imkânı sunan makine parklarına destek vereceği bildirildi.



TKDK Proje Hizmetleri Genel Koordinatörü Adnan Uzunpınar, Anadolu Ajansı'na yaptığı açıklamada Avrupadaki çiftçilerin büyük makineleri satın almak yerine ekipman garajlarından kiralama yoluyla temin ederek kullanmayı seçtiklerine dikkat çekti. Uzunpınar, Türkiye'de ise tarımsal işletmelerin küçük boyutta olduğuna işaret ederek, çiftçilerin tarım aletlerini satın alarak veya komşusundan karşılıklı takas şeklinde kullandığına vurgu yaptı.

En üst teknolojiyle donatılmış modern makine ekipmanlarını satın alarak, bu ekipmanları çiftçilerin hizmetine sunacak yatırımcılara yüzde 65 hibe vereceklerini açıklayan Uzunpınar, "Kendiliğinden yürüyen motorlu araçlar şu an için destek kapsamında yer almıyor. Traktör ve biçerdöver desteği için Avrupa Birliği komisyonu ile görüşüp bunları dahil edeceğiz. Yatırımcılarımız, şu anda kendinden motorlu olmayan ekim, dikim, hasat, gübreleme ve toprağı işleme makineleri ile makine parkı kurabilecekler. Çiftçilerimiz de bu parklardan makineleri kiralama yöntemiyle temin edebilecek." dedi.

Bu yatırımı yapmak isteyenlere yüksek teknoloji ürünleri almalarını öneren Uzunpınar, "Makinelerin sigortası olacağı için yatırımcının hiçbir kaybı olmayacak. Çiftçimiz bu aletleri araç kiralama gibi kullanacak. Girdilerini düşürecek, masraflarını azaltacak. Üretici birlikleri ve kooperatiflerimizle makine parklarının kurulmasını sağlayabilirsek, çiftçilerimiz de modern ekipmanlarla üretim yapacaktır. Bu projeyi hayata geçirdiğimizde tarımsal üretimde Avrupa standartlarını yakalamış olacağız." şeklinde konuştu.

Hertz'den araç kiralayanlar Avrupa'ya uçuyor

Uluslararası rent a car firması Hertz, firmalarından kiralama yapan müşterilerine Hertz Uçuruyor Kampanyası kapsamında Avrupa şehirlerine seyahat edebilme fırsatı sunuyor.

Hertz Uçuruyor Kampanyası ile bir ilke imza atan Hertz, yedi gün ve üzeri araç kiralayan müşterileri ile on iki ay ve üzeri süreyle operasyonel filo kiralama anlaşması yapan müşterilerine Avrupa'nın 13 farklı şehrinde birine çift kişilik gidiş-dönüş uçak bileti hediye ediyor.

16 Kasım – 29 Şubat 2016 tarihleri arasında geçerli olacak kampanya kapsamında uçuş hakkı kazanan müşterilerin seyahat edebileceği Avrupa şehirleri ise Amsterdam, Budapeşte, Brüksel, Paris, Londra, Viyana, Berlin, Roma, Atina, Milano, Üsküp, Priştine ve Münih olarak belirlendi.



LeasePlan, Spor Toto Basketbol Ligi'nin sponsoru oldu



Dünyanın en büyük filo kiralama şirketlerinden LeasePlan Spor Toto Basketbol Ligi ile 5 yıl süreli sponsorluk anlaşması imzaladı.

Beş kıtada ve 32 ülkede 1 milyon 500 bin adede yakın dev bir araç kiralama filosunu yönetmekte olan LeasePlan, Spor Toto Basketbol Ligi'ne 5 yıl süreyle sponsor oldu. Türk Basketbolu ile ortak hedefleri olduğunu dile getiren LeasePlan Türkiye Genel Müdürü Türkay Oktay, Avrupa'nın en güçlü ligleri arasında yer alan ve bu yıl ilk kez Euroleague, Eurocup ve FIBA Avrupa Kupası'nda toplam 10 takımla temsil edilen Türk basketbolunun güçleştirdiği atılımın bir parçası olmaktan büyük mutluluk duyduklarını ifade etti.

Teksan Jeneratör, müşteri odaklı yaklaşımla büyümeyi hedefliyor

Yurtiçi satış ve satış sonrası hizmetleri ekiplerini Tuzla'daki merkezinde bir araya getiren Teksan Jeneratör, 2015 yılı çalışmalarını değerlendirdi. Toplantıda 2016 yılı stratejilerini de belirleyen firma, yüzde 100 müşteri memnuniyetini hedefleyen yaklaşımıyla pazar payı ve ihracatını artırmaya odaklanacak.



Yeni projelere yön vermek, verimliliği artırmak gibi birçok konunun ele alındığı toplantının sonunda Teksan Jeneratör'ün Kocaeli Serbest Bölge'de 40 bin metrekarelik kapalı alanda inşası devam eden ikinci fabrikası ziyaret edildi. Fabrika tamamlandığında Teksan Jeneratör'ün Türkiye'de jeneratör üretim miktarı açısından en büyük kapasiteye sahip şirket konumuna geleceği bildiriliyor.

Geliştirdiği yenilikçi ürünlerini 120'den fazla ülkeye sunan Teksan Jeneratör'ün hâlihazırda 650 çalışanı, 10 bölge müdürlüğü ve 20'ye yakın bayisi bulunuyor.



Taxi Generator, farklı ihtiyaçlara özel çözümler sunuyor

Teksan Jeneratör'ün kurumlara ve organizasyonlara özel kiralama hizmeti olan Taxi Generator, jeneratör ihtiyacının ekonomik, hızlı ve güvenilir yoldan karşılanmasını sağlıyor. Taxi Generator'ın ayrıca sağladığı kiralama süresi içinde doğabilecek maddi kayıplara karşı çözüm firmaları koruyup yatırım risklerini de ortadan kaldırdığı belirtiliyor.

Taxi Generator, 10 kVA'dan başlayarak senkronize sistemler sayesinde istenilen güce ulaşan enerji çözümlerini, hızlı servis ve uzman ekibiyle müşterilerine sunduğu kaydediliyor. Türkiye geneline yayılmış bölge müdürlükleriyle hizmet veren Taxi Generator'ın, dünyaca ünlü yıldızların konserlerinden festivallere, spor organizasyonlarından inşaat ve altyapı projelerine kadar pek çok alanda önemli referansları bulunduğu bildiriliyor. Ürünlerin ses izolasyon kabinleri, sesin önem taşıdığı ortamlarda kullanım avantajı yaratıyor.

1994 yılından bu yana her ihtiyaca yanıt verebilen Taxi Generator hakkında detaylı bilgiye www.taxigenerator.com.tr sitesinden ulaşılabilir.



ÇUKUROVA Makine Kiralama Direktörü Barış Sualp:

“Hedefimiz, kiralama sektöründe ilk 3’ün içerisinde yer almak”

ÇUKUROVA Holding kuruluşlarından olan ve Çukurova Ziraat’ın bünyesinde kurulan Çukurova Makine Kiralama A.Ş., 2009 yılında iş makinesi kiralama hizmetiyle kiralama sektörüne merhaba dedi. 2011 yılı itibariyle forklift ve depo içi ekipmanları bünyesine katarak faaliyetlerine yeni bir soluk getiren ÇUKUROVA Makine Kiralama A.Ş., hâlihazırda forklift ve depo içi ekipmanları, iş makineleri, jeneratörler, personel yükselticiler ve binek otomobiller olmak üzere beş farklı ürün grubunda kiralama hizmeti sunuyor. Firma, ilerleyen yıllarda daha fazla ürün grubunu bünyesi altında toplayarak pek çok farklı sektöre hitap edebilen bir kiralama firması olmayı hedefliyor.



Barış Sualp
Çukurova Makine Kiralama Direktörü

Biz de kiralama faaliyetleri hakkında konuşmak üzere ÇUKUROVA Makine Kiralama Direktörü Barış Sualp ile görüştük.

Firmanın kiralama faaliyetleri ne zaman ve nasıl başladı?

ÇUKUROVA Grubu, kiralama sektörünün Avrupa’daki pazar potansiyelini dikkate alarak 2009 yılında ÇUKUROVA Makine Kiralama A.Ş. şirketini kurdu. ÇUKUROVA Makine Kiralama, öncelikle kısa ve orta süreli iş makinesi kiralamasına başladı. 2011 yılıyla birlikte kiralama kadromuzu servis, operasyon, yedek parça olarak tam teşekküllü şekilde kurduk. İş makinesinden ziyade, endüstriyel ürün grubunda kiralamaya odaklanmaya ve daha çok hizmet noktasına ulaşacak bir kiralama modülüne yönelmeye karar verdik. İlk olarak Türkiye’nin A plus firmalarından olan Nestle-Erikli firmasıyla 50 makinelik bir kiralama anlaşması imzaladık. Daha sonra birçok profesyonel firma ile uzun süreli kiralama anlaşmaları yaptık. Vestel Beyaz Eşya ile uzun sürecek iş ortaklığımızı 2012 yılı itibariyle başlattık.

“Kiralama sektöründe ilk 5-6 firmanın içerisinde yer alıyoruz”

Şu an mevcut olan kiralık makine parkınızdan bahsedebilir misiniz?

2015 yılının Aralık ayı itibariyle toplam büyüklüğü 20 milyon dolar olan 650 adetlik endüstriyel ürüne yatırım yaptık. Endüstriyel makine parkımızın içerisinde 1,5 ton ile 9 ton aralığında forkliftler ve depo içi ekipmanlar yer alıyor. Bunlardan 60 adedi kendi üretimimiz olan ÇUKUROVA marka yerli forkliftlerden oluşuyor. Depo içi ekipman içerisinde yer alan akülü transpaletleri, akülü istifleyicileri, reach truckları, tow truckları, dar alanda çalışan turret truckları müşterilerimizin talepleri doğrultusunda karşılıyor ve geniş bir yelpazede kiralama hizmeti sunuyoruz. Türkiye’de genelde 1.000 makine ve üzeri kiralama yapan firmalar, ana oyuncular. Biz de kiralama sektöründe ilk 5-6 firmanın içerisinde yer alıyoruz.



5 ayrı ürün grubunda kiralama hizmeti

Kiralama yaptığınız diğer ürün çeşitleri nelerdir?

Endüstriyel ürün grubunda büyümeye devam ederken bir yandan da alternatif ürün gruplarıyla pazara adım attık. Hâlihazırda üretimini yapmakta olduğumuz İş Makinelerinden ÇUKUROVA 940 model yükleyiciyi parkımıza ekledik. Ekskavator, yükleyici ve kazıcı yükleyiciyi içeren bir projemiz de var. Bu projeye birlikte büyük iş makinelerine de odaklanmaya başladık ve uzun dönem kiralama olarak ilk teslimatımızı yaptık. Bunun dışında personel yükseltme platformları ve jeneratör kiralamasıyla alakalı ilk adımlarımızı attık. Bu ürün grubundaki yetkililerle birlikte piyasada hangi ürün grubunun daha ağırlıklı olarak tercih edildiğini tespit ettik. Elbette ÇUKUROVA olarak ürettiğimiz Jeneratörde de çok tecrübeli bir kadroya sahibiz ve doğru adımları birlikte atmaya özen gösteriyoruz. Son olarak 5’inci hizmet grubumuz ise binek otomobil kiralaması. İlk teslimatımızı bundan 3 ay önce 25 araçla gerçekleştirdik. Öncelikle ÇUKUROVA grubu başta olmak üzere, grup içi ve grup dışı firmalara da hizmet vermeye başlıyoruz.





“ÇUKUROVA, bu sektörün üniversitesi gibidir”

Peki, bu kadar geniş bir makine parkı çeşitliliğini desteklemek zor oluyor mu?

ÇUKUROVA, yeterli kabiliyette kalifiye personel bulundurmaya her zaman önem vermiştir. Bizler de bu felsefeyi devam ettiriyoruz. ÇUKUROVA, bu sektörün bir okulu hatta sektörde birçok mezunu olan bir üniversite gibidir. Aynı şekilde ÇUKUROVA Makine Kiralama bünyesinde çalışan arkadaşlarımızda da hem sektörün gerektirdiği belgeler hem de minimum 5 yıl iş tecrübesi şartı aranır. Bu tecrübe ile ÇUKUROVA felsefesini birleştirerek satış sonrası hizmetler tarafımızı da kuvvetli tutuyoruz. Özellikle belirtmeliyim ki ÇUKUROVA'nın senelerdir sektörde var olmasının en büyük sebeplerinden biri, yedek parça tedariki konusunda Türkiye'deki en güçlü firmalardan bir tanesi olmasıdır. Kiralama olarak yedek parça imkânımızın bu denli kuvvetli olması bizim elimizi güçlendiriyor.

Ayrıca Türkiye'de her biri kulvarında en ön sıralarda olan müşterilere hizmet veriyor olmanın getirdiği birtakım zorunluluklar var. Biz bu zorunluluklara cevap verebilecek duruma geldikten sonra bu sektöre girdik. Tüm ekipmanlarımızı ortak kullandığımız bir yazılım sayesinde takip ediyoruz. Sahadaki arkadaşlarımıza mobil servis giriş cihazları vereceğiz ve tablet bilgisayar kullanacaklar. Kayıtlarımızı teknolojik altyapı ile birleştirerek anında çözüm ve raporlama yapabilecek çok önemli adımlar attık. Bu sayede müşterilerimize de ürün/çalışma verimliliği endekslerine kolayca ulaşabilmelerini sağlayacağız.



Kiralama koşullarınızdan bahsedebilir misiniz?

Kiralama sektörü iki ana başlık altında yönetiliyor. Birincisi, kısa dönem dediğimiz bir gün ile bir yıl arasında geçen kısa dönemli kiralamalar. Bunlar sıfır veya ikinci el olarak sunuluyor. Bir yıl ve üzerinde olan kiralamalara da uzun dönem kiralamalar diyoruz. Biz ÇUKUROVA olarak 3 yıl ve üzeri kiralama yapıyoruz. Ürünlerimizin yanına servis ve yedek parça hizmetini de koyarak operasyonel kiralama yapan bir firma olduğumuzu da söyleyebilirim.

“Kiralamada tüm bu ürün gruplarını birleştiren firma olmak istiyoruz”

Kiralama yapmak isteyen bir müşteri, hangi kriterlere dikkat etmeli? ÇUKUROVA Makine Kiralama, müşterilerine ne tür avantajlar sunuyor?

Bir müşteri kiralama yapmak istiyorsa, kiralayacağı ürünün 7 gün 24 saat aktif olarak çalışmasını ister. Eğer ben bir kiralama firması ile anlaşma yaparsam, bu firmanın bana kendini hem ismen hem de referans anlamında ispatlamış olması lazım. Bunun yanında yeterli noktalarda servis ve satış sonrası hizmeti verebiliyor olduğunu bilmek isterim. ÇUKUROVA, Türkiye'nin her yerinde bayiliğe ve bölge müdürlüğüne sahip olan bir firmadır. Piyasada 1 ile 50 ürün arasında kiralama yapan onlarca bireysel kurum var. Onlar da kendi alanlarında belirli bir profesyonellik içerisinde ama bir ÇUKUROVA gibi Türkiye'nin her yerinde bu hizmeti veremezler. Bizim avantajımız bu.

ÇUKUROVA Makine Kiralama'nın hedefleri nelerdir?

Hedefimiz, kiralama sektöründe ilk 3'ün içerisinde yer almak. 5 yıl sonra hem endüstriyel tarafta hem de otomobil tarafında bilinen bir marka olmak istiyoruz. Bir otomobil kiralama firması veya bir forklift kiralama firması dediğimizde aklımıza birçok firma gelebilir. Ama her ikisini ve bahsettiğimiz diğer ürün gruplarını birleştirerek kiralama alanında büyüyen bir firma yok. Biz kiralama alanında bahsettiğimiz tüm bu ürün gruplarını birleştiren firma olmak istiyoruz. Bu sayede müşterimizin aynı bünye üzerinden forklift, jeneratör, personel yükseltici platform, gerekirse iş makinesi veya otomobil kiralayabildiği bir marka yaratacağız.

RENT

Güvenilir servis ve avantajlı kiralama seçenekleri ile hizmet bizden seçim sizden



ÇUKUROVA

Çukurova Makine Kiralama ve Paz. İth. İhr. Tic. A.Ş.
İçmeler Mah. D100 Karayolu Tersaneler Kavşağı No:36 34947
Tuzla / İSTANBUL
Tel: +90 216 6251500 (PBX) / Fax: +90 216 4522025
www.cukurovamakinekiralama.com.tr

Rolls-Royce'dan Türkiye'deki sağlık kampüslerine 30 adet MTU Onsite Energy jeneratör desteği

Sağlık Bakanlığı, 2018 yılının sonuna kadar kamu veya özel sektör kuruluşlarının desteğiyle farklı şehirlerde kurmayı planladığı toplam 35 sağlık kampüsüne yatırım yapmaya hazırlanıyor. Bu kapsamda Rolls-Royce'un tedarik edeceği MTU Onsite Energy dizel jeneratörlerle Mersin ve Bilkent'teki yeni sağlık kampüslerine 56 MW yedek güç sağlanacak.

10 adet 16 silindirli Series 4000 dizel jeneratör ve 1 adet 8 silindirli Series 1600 güç birimi Mersin ve Bilkent sağlık kampüslerinin ihalesini kazanan DİA Holding inşaat şirketine teslim edilecek. 14 adet 16 silindirli ve 5 adet 12 silindirli Series 4000 güç ünitesi ise Şubat 2016'da Bilkent'e gönderilmiş olacak.

Projeyle ilgili değerlendirmelerde bulunan MTU Türkiye Genel Müdürü Ekrem Kuraloğlu, yaptığı açıklamada "Son zamanlarda yapılan büyük yatırımlar, sağlık sektörünün Türkiye'de öncelikli bir sektör olduğunu ortaya koymuştur. Yatırımların şimdiden bu sektöre yoğunlaşması markaya duyulan güvenin göstergesi ve gelecek projelerin habercisidir." şeklinde konuştu.



Deutz ve KION Group iş birliği yeni motorla güçlenecek

Motor üreticisi Deutz ve dünyanın önde gelen forklift ve depolama ekipmanları üreticisi KION Group, uzun dönemli yeni bir anlaşma ile iş birliklerini güçlendirdiler. Anlaşma çerçevesinde, KION Group bünyesinde bulunan Linde marka forkliftlerin büyük modellerinde, Deutz tarafından geliştirilen yeni 2,2 litrelik motor kullanılacak.



Dizel ve LPG yakıt seçenekleriyle sunulan yeni motorun, Avrupa'da 2019 yılında geçerli olacak Stage V egzoz emisyon standartlarını karşıladığı belirtiliyor.

Hali hazırda iş makineleri, endüstriyel ekipmanlar ve tarım makinelerinde kullanılan dört silindirli, TCD 2.9 Deutz motor serisi baz alınarak geliştirilen üç silindirli yeni motorun dizel versiyonu 25 ila 55 kW aralığında, LPG versiyonu ise 42 kW'a kadar güç sağlıyor.



KION Group Motor ve Aktarma Organları Direktörü Ottmar Neuf, yeni motor ile ilgili olarak şunları söyledi: "Bu yeni Deutz motoru, üstün tasarımı sayesinde müşterilerimize daha kompakt makineler sunmamızı sağlayan dayanıklı bir endüstriyel motordur. Motorun dişli tahriki, uç koşullarda kullanmamıza olanak sağlayarak geniş uygulama alanı olan bir ürün hattı oluşturmamıza olanak tanıyor."

Yeni motor ve teknik özellikleri, 11-17 Nisan 2016 tarihleri arasında Almanya'da düzenlenecek Bauma Fuarı'nda tanıtılacak.

Yale SmartBelt sistemi, operatörlerin emniyet kemeri takmadan forklift kullanmalarını engelliyor

Yale, operatörlerin emniyet kemerlerini takması için çeşitli uyarılarda bulunan SmartBelt isimli yeni kilit sistemini tanıttı. Bütün dizel, LPG'li ve akülü modellerde opsiyonel olarak sunulan kilit sistemi, Yale'ın standart emniyet kemeri gibi yüksek görünürlüğe sahip kırmızı malzemesiyle hatırlatma özelliğine sahip bulunuyor.



Forkliftin gösterge panelinde yanıp sönen bir ışık, operatörü emniyet kemerini takması konusunda uyarıyor ve kemer daha sonra çıkarıldığı takdirde bir uyarı daha veriyor. Emniyet kemeri ışığı yanıp sönerken forklift hareket etmiyor. Kontrol modülü, operatörün oturduğunu ve kemerin takıldığını belirten bir sinyal aldığında forkliftin çalışmasına izin veriyor.

Hareket halinde kemerin çıkarılması, forkliftin durana kadar yavaşlamasıyla sonuçlanıyor. Kemer takılıyken forkliftten çıkmak da makineyi durduruyor. Ayrıca sistem, çalıştırma prosedürü başlatılmadan önce vites boştayken (eğer mevcutsa) el freninin devreye sokulmasını gerektiriyor.

SmartBelt kilit sisteminin emniyet kemeri, ayrıca standart ürünün acil durum kitleme mekanizmasına sahip bulunuyor. Operatör için serbest hareket ve konfor sunarken forkliftin dengesini kaybetmesi veya bir çarpma olması durumunda otomatik olarak kilitleniyor.

Yale'nin Ürün Strateji Müdürü Matthew Allen yeni ürünü şöyle açıkladı: "Forklift operatörlerinin emniyet kemerlerini sürekli kullanmaları konusunda işverenleri tarafından teşvik edilmeleri ve bu kurala uymaları gerekiyor. Ancak mevcut kilit sistemleri bile operatörlerin kemeri kullanmalarını garanti altına almak açısından yetersiz olabiliyor. Yale SmartBelt, forkliftin hareketini yalnızca sürücünün sırasıyla koltuğa oturması ve emniyet kemerini bağlaması şartlarına bağlı tutarak yanlış emniyet kemeri kullanımı sorununu çözmektedir. Diğer bir deyişle operatör kemeri bağlayıp koltuğa oturursa forklift hareket etmiyor."

Manitou'dan 13 yeni endüstriyel forklift

Fransa merkezli Manitou, endüstriyel forklift ürün gamına 6 orta ve 8 ağır tonajlı olmak üzere 13 yeni model ekledi. Böylece Manitou, 1,5 tondan 10 tona kadar uzanan ürün hattıyla tüm endüstriyel uygulamalar için çözüm sunacak.

Yeni modellerin temel özellikleri arasında hidrolik direksiyon, konforlu kabin, geniş görüş açısı, standart farlar, arka çalışma lambası ve panoramik iç dikiz aynası bulunuyor. Firma tarafından yapılan açıklamada bakım kolaylığı adına yeni ürünler tasarlanarak arıza sürelerini azaltmaya odaklanıldığı ifade edildi. Tasarımdaki basitlik ve sınırlı sayıdaki elektronik aksamaların ise arıza olasılığını önemli ölçüde düşürdüğü belirtiliyor. Ana elektronik bileşenlere erişimin kolay olduğu ifade edilirken toz ve nemden korunacak bir biçimde konumlandırıldığı kaydediliyor.



Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı Sinan Türeyen:

“TeknoVinç, sektöre her zaman yol göstericilik yapmıştır”

İlk olarak 1994 yılında Levent metro istasyonu projesinde çalışan firmaya 2 adet kule vinç kiralayarak profesyonel kiralama faaliyetlerine başlayan TeknoVinç, yaklaşık 150’ye yakın kule vinç, personel ve malzeme asansörü ile Türkiye’nin en büyük kiralama parkına sahip firmaların başında geliyor. Özellikle İstanbul’da çok özel projelere kiralık kule vinçleriyle destek veren TeknoVinç, projenin özelliğine göre zemin incelemesinden başlayarak tam teşekküllü bir “vinçleştirme hizmeti” veriyor.



Sinan Türeyen
Tekno Şirketler Grubu Kule Vinç Grup Başkanı

Kule vinç sektörünün önemli isimlerinden Sinan Türeyen ile bir araya gelerek TeknoVinç’in 20 yılı aşkın kiralama yolculuğuna dair keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

Kiralama faaliyetleriniz nasıl başladı?

Levent metro istasyonu projesi için vinç satışı konusunda son aşamaya gelmiştik. Ertesi gün dolarda yaşanan ani ve hızlı yükselişin ardından firma, bu şartlarda vinç satın almanın mümkün olmadığını

iletip kiralama talebinde bulundu. Bir organizasyon yapıp kendimize 2 adet vinç satın aldık, bakımlarını yaptık ve montajlarını gerçekleştirdik. TeknoVinç’ten evvel profesyonel kiralama yapan bir organizasyon yoktu.



“Bizdeki ürün çeşitliliği hiçbir kiralama firmasında yok”

Kiralama parkınız hakkında bilgi verir misiniz?

Kule vinç, personel ve malzeme asansörü olarak 150 parça makineye ulaştık. Bunun 120’ye yakını 5 tondan 16 tona kadar değişen, 0-6 yaş arasındaki kule vinçlerdir. Şu an Türkiye’nin en genç kule vinç parkına sahibiz ve bizdeki ürün çeşitliliği hiçbir kiralama firmasında yok. Bizim için önemli olan projeye en uygun kule vinci sunmak, ihtiyacı tam olarak karşılamaktır.

ihale sonrasına kadar her aşamada yer alarak böylesine özgün ve ilk bir uygulamada ihaleyi kazanan firmaya projeyi anlattık. Tam anlamıyla bir kule vinç “kiralama mühendisliği” sinerjisi oluşturduk. Türkiye’nin bu tip mega projelerinde yer almak bizim için gurur verici.

“Kule vinci hızlı temin edebilmek önemli”

Vinçleştirme projelerinde neden TeknoVinç tercih ediliyor?

Müteahhit veya yatırımcılar, kendisi gibi profesyonel bir firma arıyorsa birkaç kişiye

danıştıklarında “TeknoVinç ile irtibata geçin” cevabını alıyorlar. Projeye uygun kule vinci süratle temin edebilmek de önemli. Bunun müşteri için önemli bir güvence olduğunu düşünürsek biz bu güvenceyi müşterilerimizde oluşturduk.

Bu ve bunun gibi intibaların oluşturulabilmesi için kendimizi Avrupa’nın dahi sayılı kule vinç depolama tesislerinden birini inşa ederken bulduk. Şu anda Türkiye’de, Dilovası’ndaki depomuz kadar büyük bir kule vinç deposu bulunmuyor. Tüm bunların hepsi hem ekip hem de bilgi anlamında

bir güç gerektiriyor. Aksi takdirde tercih edilemezsiniz. TeknoVinç, sektöre her zaman yol göstericilik yapmıştır.

Kiralama sürecinizden bahseder misiniz?

Öncelikle projeler ile ilgili saha ekspertizleri yapılıyor. Vinçlerin nereye yerleştirileceği ve birbirleriyle olan ilişkileri inceleniyor. Hepsi planlandıktan sonra fiyatlandırmaya geçiliyor. Bu aşamaya gelmeden fiyat teklifi vermiyoruz. Sözleşme yapıldıktan sonra kule vinçlerin ikmalleri, statik bürolarla görüşmeler ve montajlar





çözümlere ihtiyaç duyan inşaat yatırımcıları bizim için kule vinç kiralama mühendisliği becerimizi geliştirmemize yardımcı oluyor.

Kiralamada kule vinçlerin güvenlik koşullarını nasıl sağlıyorsunuz?

Kule vincin kurulumundan önce bir zemin kontrolü yapıyoruz. Buna bağlı olarak statik hesap gerektiriyorsa müteahhidin statik bürosuyla temasa geçiyoruz. Gerekli altyapı çalışmaları tamamlandıktan sonra kule vinç kurulumunu gerçekleştiriyoruz. Kule vincin kullanımı esnasında düzenli periyodik kontroller yapıyoruz. Burada en önemli parçalar, en çok aşınan makara ve halatlardır. Ömrü bitmeye yaklaştığında bu parçaları değiştiriyoruz. 0-6 yaş aralığındaki kule vinçler yeni nesil makinler olduğu için üstün koruma donanımlarına sahipler. Ayrıca operatörlere de gerekli eğitimleri vererek yeni teknolojilere uyumlanmalarını sağlıyoruz. Dolayısıyla operatörler arıza çeşidine göre bizim devreye girmemizi sağlıyorlar.

“Zorlu Center’da bir kule vinç kiralama mühendisliği gerçekleştirdik”

“Kule vinç kiralama mühendisliği” tabiri firmanıza ait. Bunun anlamı nedir?

Kiralama süresi tamamlanan bir kule vinç hangi işlemlerden geçiyor?

Kule vinçler demontajı



takiben günlük 20 tır yükleme / boşaltma yapabilme kapasitesine sahip Dilovası’ndaki depomuza geldiğinde öncelikle görsel bir kontrolden geçiyor. Demontajı gerçekleştiren teknik ekip, işlem esnasında gerekli notları almasına rağmen, depo ekibi birinci kademe, ikinci kademe veya ağır bakım şeklinde teknik uygulama sürecine karar veriyor. Kule vinçler genellikle beton harcına bulanmış şekilde geldiği için özel yüksek basınçlı yıkama makinesiyle temizleniyor. Makara ve bunun gibi ekipmanlar değiştirilerek yenileniyor. Tüm bu işlemlerin sonunda, kule vinç bir sonraki görev sahasında gitmek üzere etiketlenerek stok sahasındaki yeri alıyor.

2015 sizin için nasıl geçti, 2016’yı nasıl öngörüyorsunuz?

Bu sene doluluk oranı yüzde 90’ın altına düşmedi, bu iyi anlamda çok yüksek bir oran. Satış da ise bu denli yüksek oranlara erişilemedi. Ülke ekonomisi ve yatırımlar, yurt içi ve yurt dışı belirsizliklerden dolayı nispeten yavaşlayan bir sürece girdi. Aynı 1994 yılında olduğu gibi, kiralamaya olan talepte artış gözlemlendi. Fakat her şeye rağmen kule vinç kiralama sektörü, teknik ve mali disiplinlerini kendisi belirleyerek gelişecektir.

RENT

Otokoç, Budget Macaristan ile Avrupa’ya açılıyor

Türkiye’de Haziran 2007 tarihinden bu yana Budget markası ile araç kiralama hizmeti veren Koç Holding şirketlerinden Otokoç Otomotiv Ticaret ve Sanayi A.Ş’nin Avrupa’daki ilk yatırımı Budget Macaristan ile gerçekleşti.

Macaristan’ın başkenti Budapeşte’de yeni tesisin açılışını gerçekleştiren; Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Otokoc Otomotiv Genel Müdürü Görgün Özdemir ve Otokoç Otomotiv Araç Kiralamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İnan Ekici yaptıkları konuşmalarda Otokoç Otomotiv’in yurt dışı yatırımlarını giderek arttıracığı vurgusunu yaptılar.

Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Otokoç’un, bir yandan Türkiye’de büyürken diğer yandan da Macaristan ile dört ülkede yurt dışı operasyonlarını yürüttüğünü ve orta vadede 10 bin adetlik yurt dışı araç parkına ulaşmayı hedeflediğini belirtti.

Türkiye’de Avis ve Budget markaları ile kısa ve uzun dönemli araç kiralamada lider konumunda olduklarını belirten Görgün Özdemir, “Yakın coğrafyadaki yurt dışı yatırımlarımız olan Azerbaycan, Kuzey Irak ve Kazakistan sonrasında Avrupadaki ilk yatırımımızı Macaristan’a gerçekleştirdik. Yurt dışı operasyonlarımızda 2 bin 500 adetlik bir araç parkı yönetiyoruz. Önümüzdeki dönemde iki yeni ülke yatırımı daha yapacağız.” diye konuştu.



Macaristan’da kısa süreli araç kiralama pazarında şimdiden yüzde yedi pazar payına ulaştıklarına dikkat çeken İnan Ekici ise üç yıl içinde kısa süreli araç kiralama pazarında ilk üçün içinde yer almayı hedeflediklerini, önümüzdeki yıldan itibaren uzun süreli kiralamada pazardan önemli bir pay alabilmeyi hedeflediklerini dile getirdi.

Google’dan sürücüsüz otomobiller ile kiralama hizmeti

Yahoo Autos isimli internet sitesinin haberine göre, Google ve Ford sürücüsüz otomobiller geliştirmek için bağımsız bir şirket kuracak. 2015 yılı başında ise Google’ın sürücüsüz otomobilleriyle araç kiralama servisi Uber’e rakip olmayı planladığına ilişkin basında haberler yer almıştı. Eğer söz konusu proje gerçekleşirse, Google’ın sürücüsüz otomobiller ile araç kiralama servis hizmeti veren bir şirket kurmayı planladığı tahmin ediliyor.



Otonom yani sürücüsüz seyir için gerekli yazılım ve donanım desteği konusunda Google’ın 5 yıla yakın tecrübesi bulunuyor. Sürücüsüz araç projesinin hayata geçirilmesi durumunda Ford’un otomobil konusundaki birikimini bu araçta kullanırken, kullanılan donanım ve yazılımın Google tarafından hazırlanacağı düşünülüyor.

Bilgi henüz Google veya Ford tarafından doğrulanmasa da yabancı kaynaklardan edinilen bilgilere göre, Ocak ayında ABD’de düzenlenecek olan CES 2016 Fuarı’nda söz konusu haberin kamuoyuna duyurulması bekleniyor.

başlıyor. Bu operasyonlar için sahada teknik olarak çalışan yaklaşık 50 kişilik bir ekibimiz var. Kapasitenin belirlenmesinden satın alma veya kiralama tercihine kadar projenin “vinçleştirmesini” TeknoVinç olarak biz üstleniyoruz.

Bir kule vinç ne zaman kiralanmalı, ne zaman satın alınmalı?

Kiralamada 1 sene kritik bir süredir. Sonrasında bizim için iyi fakat kiracı için olumsuz olmaya başlıyor. 15 aya kadar kiralama makul, sonrası için satın alınmasında fayda var. Ayrıca bazı firmalar projenin büyüklüğüne göre birkaç kule vinç satın alıyor, bir kaçını da kiralyorlar. Örneğin bir projede 5 vince ihtiyaç olduğunda 3’ünü satın alıp 2’sini kiralayabiliyorlar. Böylece yavaş tempoya geçildiğinde kiraladıklarını geri verip kendi vinçleriyle devam edebiliyorlar. Yatırımcı firmaların hız istemesi ve makine parkına sahip olmak istememesi, onları kiralamaya yönlendiriyor.

Zorlu Center projesi, çok önemli bir projeydi. 700 bin metrekare büyüklükte bir AVM ve rezidans kompleksi daha önce yapılmamıştı. Bunun için profesyonel ve güvenilir bir kule vinç kiralama hizmeti arayışı içindeydiler. Türkiye’de ilk defa 20’nin üzerindeki kule vinci aynı anda birbirine çarpmadan iş yapabilir şekilde konumlandırarak bir rekora imza attık. Projenin büyüklüğünden dolayı mobil vinçle sökülemeyecek bölgede kalan kule vinçler mevcut idi. Onları da kule vinç kullanarak havada söktük. Dolayısıyla bir kule vinç kiralama mühendisliği gerçekleştirdik. Zorlu GYO’nun proje ile ilgili oluşan taleplerinin tamamına cevap verebildik. İşinde profesyonel, orijinal

Temsa İş Makinaları, 2016'da kiralama faaliyetlerini hızlandıracak

Temsa İş Makinaları, kiralama sektöründe müşterilerinin ihtiyaçları ve projelerin özellikleri doğrultusunda alternatif çözümler üretiyor. Firma yetkilileri, 2016 yılının kiralamaya daha çok yoğunlaşacakları bir yıl olacağını ifade ediyor.



Temsa İş Makinaları'ndan İkinci El ve Kiralama Müdürü Orçun Küner ve Saha Destek Mühendisi Serdar Akdoğan ile bir araya gelerek şirketin kiralama konusundaki avantajları ve kiradaki makinelerin doğru bir şekilde yönetilmesi hakkında bilgiler aldık.

Yeni makine satışı, kiralama ve 2'nci elde yeni bir yapılanmaya giden Temsa İş Makinaları, kiralama ve 2'nci el operasyonlarını birleştirdi. Bu yapılanma kapsamında, 2'nci el makineler belirli kriterlerde olmak üzere garantili olarak satışa sunuluyor. Makine satmaktan öte, müşterilerine çözüm ürettiklerini belirten Orçun Küner, "Müşterilerimize hem yeni hem ikinci el makine hem de kiralama konusunda destek veriyoruz. Bunlar projenin boyutuna ve finansal koşullara bağlı olarak değişiklik gösterebiliyor. Bu bağlamda, uzun süreli projeler gerçekleştirmekte olan müşterilerimize yeni makinelerimizi önerirken kısa süreli projeler gerçekleştirmekte olan müşterilerimize ise kiralama alternatifini öneriyoruz." diye konuştu.

"Kısa süreli, yoğun yatırım gerektiren projelerde kiralama tercih edilmeli"

Kiralamayla ilgili daha detaylı açıklamalar yapan Orçun Küner, 12 ayın altındaki projelerde kiralama alternatifinin tercih edilmesinin avantajlarını vurguladı.

Küner, şöyle devam etti: "Bazı projelerin ilk yatırım maliyetleri yüksek olabiliyor. Bu tür projelerde makine parkına da yüksek bir yatırım gerekebiliyor. Bir anda büyük bir makine parkı yatırımı yapmak kolay bir iş değil. Bu durumlarda kiralama alternatifi devreye giriyor.



Orçun Küner
Temsa İş Makinaları İkinci El ve Kiralama Müdürü

Kiralama filusunda bulunan makinelerimiz 1-1,5 yaşında ve kondisyonu oldukça iyi makineler. Bunun yanı sıra her zaman dile getirdiğimiz gibi firma olarak bütüncül hizmet anlayışıyla hareket ediyor ve yüzde 100 müşteri memnuniyeti için çalışıyoruz. Orijinal yedek parçalarla yapılan periyodik bakım anlaşmamız Komcare ile makinelerimizin performanslarını üst düzeyde tutarken, Komtrax uydur takip sistemimizle de makine çalışmalarını düzenli olarak takip etmekte ve bakımlarını aksatılmadan gerçekleştirmekteyiz. Tüm bu sebeplerden dolayı da müşterilerimiz makine performanslarıyla ilgili endişe duymuyorlar."

Temsa İş Makinaları, kiralama konusunda müşterilerine Türkiye'deki 7 ana bölgesiyle hizmet veriyor. Bu bölgelerde bulunan tüm satış ekibi, kiralama projelerinde kiralama departmanına destek oluyor. Komatsu'nun ürün gamında bulunan her ürünü kiralayabilen Temsa İş Makinaları, müşterilerine herhangi bir süre koşulu getirmiyor. Şirketin kiralama parkının, şu an Türkiye'deki en büyük ikinci kiralama filosa sahip bulunduğu belirtiliyor. Parkın yaş ortalamasının ise 1-1,5 olduğu ifade ediliyor.

"Müşterilerimize her zaman en iyi hizmeti sunmak zorundayız"

Temsa İş Makinaları'nın kiralamadaki avantajları hakkında konuşan İkinci El ve Kiralama Müdürü Küner, müşterilerine merkezi olarak ulaşmalarını sağlayan İTM (İstanbul Teknik Merkezi) ve ATM (Ankara Teknik Merkezi)'nin yanı sıra tüm yurda dağılmış 41 adet bayilerinin mevcut olduğunu ifade etti. Küner, "Bizim kadar yaygın bir ağı sahip hiçbir firma yok. Temsa İş Makinaları olarak örneğin Yozgat'ta çalışan makinelere o bölgeye çok yakın bir bayimiz vasıtasıyla destek verebiliyoruz. Bu da müşteriye büyük bir avantaj ve güven kazandırıyor. Yeni, ikinci el ve kiralama faaliyetleri birbirine çok yakın durumda. Bu sayede müşteriye çözüm sunma konusunda çok hızlı davranabiliyoruz. Burada Temsa ve Komatsu markalarının güvenilirliği de ön plana çıkıyor. Dolayısıyla müşterilerimize her zaman en iyi hizmeti sunmak zorundayız. Bu yüzden operasyonel anlamda daha büyük bir organizasyona sahip olmamız gerekiyor." şeklinde konuştu.



Serdar Akdoğan
Temsa İş Makinaları Saha Destek Mühendisi





“Kiralama gittikçe büyüyecek”

Katıldıkları Kiralama Zirvesi’nde dünyanın kiralamaya doğru yöneldiğini gördüklerini belirten Orçun Küner, bu konuda Türkiye’nin uzun bir yolculukta olduğunu ifade etti. “Malım olsun, kapıda dursun.” şeklindeki anlayışın yavaş yavaş değiştiğini söyleyen Küner, Temsa İş Makinaları’nın bu konudaki geleceğe yönelik hedeflerini şöyle açıkladı: “Yeni makinelerde olduğu gibi kiralama konusunda da akla ilk gelen markalardan biriyiz. Bu alanda daha da iyi olmayı hedefliyoruz. Bu bağlamda, önümüzdeki süreçte kiralama yatırımlarımızı artırmayı planlıyoruz. Çünkü kiralamayı ufak çaplı bir iş kolu olarak değil, makine satışı ve ikinci el sirkülasyonunu da artıran bir iş kolu olarak değerlendiriyoruz. Kiralama iş hacmi arttıkça bakış açısı da değişecektir. “Doğru işe doğru makine seçilmesi” algısı yerleştikçe yatırım yerine kiralık makinelerle çözüm aranması artacaktır.”



Kiradaki makine takibinde Komtrax’tan yararlanılıyor

Temsa İş Makinaları Saha Destek Mühendisi Serdar Akdoğu, kiradaki makinelerin takibini ve kiradan dönen makinelerle ilgili organizasyonların sağlanması kısmıyla ilgileniyor. Akdoğu, satışla ilgili bir projede satış yetkililerine destek vererek projenin takibi ve sonuçlandırılması konusunda da yardımcı oluyor.

Makineleri takip konusunda uydu takip sistemi Komtrax’tan faydalandıklarını dile getiren Serdar Akdoğu, yaşanan süreç hakkında şu bilgileri verdi: “Her hafta güncel verilerimizi alıyoruz. Bu verilerimizi kendi kiralama listemizle eşleştiriyoruz. Makinelerin güncel saatleri, hangi ay kaç saat çalıştığı, nasıl faaliyetlerde bulunduğu gibi bilgileri alıyoruz ve bunun yanında teknik merkezlerimiz aracılığıyla periyodik bakımları yapıyoruz. Makinelerin 250 saatte bir bakımlarının yapılması gerekiyor, kondisyonları teknik merkezlerimizde kontrol edildikten sonra ihtiyaç olması halinde bizlere bilgi veriliyor. Ayrıca hatalı kullanımları da bu uydu sistemi sayesinde takip edebiliyoruz. Bu tür kullanımlarda çeşitli uyarıları yaparak firmaların maliyetlerini azaltabiliyoruz. Makinelerin arızalanmayıp üretimin durmaması ve kiradan iyi koşulda dönmesi açısından bunlar çok önemli.”

“Kiradan dönen makinelerimizi titizlikle yönettiğimiz bir süreçle tekrar kiraya hazır hale getiriyoruz”

Kiradan dönen makinelerin tekrar kiraya hazır duruma gelmesi için yapılan çalışmalar hakkında da bilgi veren Akdoğu, sözlerini şu şekilde bitirdi: “Makine müşterimizden döneceği zaman müşteri sahasında bir ön ekspertiz yapıyor ve daha sonra makineleri teknik merkezlerimize çekiyoruz. Detaylı incelemelerin ardından gerekli aksiyonlar alınıyor ve makineleri tekrar kiralamaya hazır hale getiriyoruz. Bu kadar titiz bir süreç yürütmemizin arkasında, müşterilerimize iyi kondisyonda makineleri sağlayabilmek hedefi yer almakta.”

RENT

İmalat Sanayisinin Kazandıran Fuarları

WIN EURASIA Automation



OTOMASYON

Uluslararası Endüstriyel Otomasyon Fuarı



ELECTROTECH

Uluslararası Enerji, Elektrik ve Elektronik Fuarı



HYDRAULIC & PNEUMATIC

Uluslararası Akışkan Gücü Teknolojileri Fuarı



MATERIALS HANDLING

Uluslararası Taşıma, Depolama, İstifleme ve Lojistik Fuarı

17 - 20 Mart 2016

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
İstanbul ■ Türkiye

www.win-automation.com



Deutsche Messe

WIN Fuarları Kazandırır!

WIN
EURASIA

Hannover Messe Bileşim Fuarı A.Ş.
Tel: +90 212 334 69 00
Fax: +90 212 230 04 80
Email: info@hf-turkey.com

Destekleyenler



BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

İlken Enerji Güç Sistemleri A.Ş. Kiralama Müdürü Ziya Haskokar: “Kiralamada önemli olan müşteriye doğru çözümü sağlayabilmektir”

1961 yılında kurulan İlkerler Holding çatısı altındaki grup şirketlerinden İlken Enerji Güç Sistemleri A.Ş., 2006 yılından bu yana Ilift marka forklift ve Ipower marka jeneratörlerin üretimini gerçekleştiriyor. Yerli üretim vizyonu ile faaliyetlerini yürüten firma, geçtiğimiz Mayıs ayında yerli üretici olmanın avantajlarını da kullanarak uygun fiyatlarla operasyonel kiralama hizmeti sunmaya başladı.



Ziya Haskokar
İlken Enerji Güç Sistemleri A.Ş. Kiralama Müdürü

Kiralama faaliyetlerinize ne zaman başladınız?

Kiralama faaliyetlerimize geçtiğimiz Mayıs ayında başladık. Kiralama yapabilmemiz için ek bir yatırıma ihtiyacımız yoktu. Fabrikada yeteri kadar stokumuz mevcut. Dolayısıyla bir tercih yapmak yerine “İster satın alın ister kiralayın” dedik. Mayıs ayından bu yana da yirmi altı firma ile kiralama faaliyeti gerçekleştirdik.

En çok tercih edilen ürün gruplarınız nelerdir?

Ipower marka jeneratörler ve Ilift marka akülü forkliftler çok tercih edilen ürünler. Jeneratörde 10 kVA'dan 2.500 kVA'ya kadar hizmet verebiliyoruz. Forkliftde ise 1,6 ton ile 3,5 ton arası değişen geniş bir ürün gamına sahibiz. Bunların dışında bir projede veya bir şantiyede ihtiyaç duyulabilecek her türlü ekipmanı da sağlayabiliyoruz.

Kiralama konusunda hangi bölgelere hizmet veriyorsunuz?

Türkiye geneline hizmet vermekteyiz. Marmara Bölgesi, Trakya, Eskişehir, Kütahya, Balıkesir, Bursa gibi sanayinin güçlü olduğu bölgelerde ise daha yoğun çalışıyoruz.



Satış ve kiralamayı avantajları ve dezavantajları konusunda kıyaslısanız neler söyleyebilirsiniz?

Kiralama sanki havaya verilmiş bir para gibi düşünülüyor. Böyle bir imaj var. Ancak bir fabrikayı incelediğimizde on yıllık bir iş için her beş yılda bir makinelerini yenilemesinde fayda olduğunu görüyoruz. Örneğin: makineyi 100 bin liraya satın alıyor. Makinenin bakımı, personel istihdamı gibi harcamaları nedeniyle beş yıl içinde 30 bin lira daha masraf yapmak durumunda kalıyor. Beş yılın sonunda 130 bin lira harcadığını makineyi satmak istersen en fazla 80 bin lira ediyor. Bu durumda büyük bir zarar var. Bu yüzden biz diyoruz ki: “Bu makineyi almanıza gerek yok. Sadece ayda bir kez fatura ödeyeceksiniz. Bu fatura karşılığında biz size beş yıl boyunca hem makineyi vereceğiz hem de arıza durumunda bakımını ve servisini sağlayacağız. Size hiçbir sorumluluk bırakmayacağız.” Bu farkı algılayabilen firmalar, satın almak yerine kiralamaya yöneliyorlar. Bunların dışında yaşanan ekonomik krizlerde satın almadan kaçınan müşteri

profili kiralamaya yöneliyor. Dolayısıyla ekonomik krizlerin de kiralama açısından bir fırsat yarattığını söyleyebiliriz.

“Kiralamanın satışı geçeceğine inanıyorum”

Kiralama yolunu kimler tercih etmeli?

Üretimde on yılını planlamış firmaların kesinlikle kiralaması lazım. Satın alması büyük bir hata ve külfet. Kapasiteleri eğer üç forkliftin veya mesai saatleri sekiz saatin altındaysa satın almalılar. Firmaların ihtiyacına, çalışma ve mesai saatine göre kiralama seçeneğini düşünmesi gerekiyor. Önemli olan müşteriye doğru çözümü sağlayabilmektir.

Ilift ve Ipower markaları kiralama sektörüne ne gibi avantajlar sunuyor?

Öncelikle kiralama fiyatlarımız diğerlerine göre çok daha uygun. Ürünlerimizin kalitesine güveniyoruz ve müşterilerimizden bu anlamda olumlu geri dönüşler alıyoruz. Bununla birlikte belki de en büyük avantajımız bu ürünlerin Türkiye’de üretilmesidir. Burada üretildiği için yedek parçalarımız ucuz ve kolay bulunuyor. Bunların dışında kiralama yaptığımız firmalara bir nevi danışmanlık hizmeti de sunuyoruz. Talep geldiğinde fabrikaya gidiyor, çalışma şartlarını ve makinelerini inceliyoruz. Bu alandaki yeni teknolojileri anlatıyoruz.



Gereğinden fazla makine bulunduruyorsa bilgilendiriyoruz. Gerekliyse demo makinesi bırakıyoruz. Firma deniyor, inceliyor, ne kiralayacağını biliyor. Ayrıca müşterilerimiz bir Türk markası tercih ederek ekonomik kalkınmaya da destek oluyorlar.

“Yedek parçalarımız ucuz ve kolay bulunuyor”

Servis ağınızdan bahsedebilir misiniz?

Öncelikle yetkili servislerle, gerekli durumlarda ise merkezden ekiplerimiz ile en geç 48 saat içinde arızalara müdahale ediyoruz. Bunun dışında zaten kiralamada üç tip servis modeli vardır. Üretim yapan büyük firmaların forklift kısmında sorun yaşandığında dayanma sürelerinin otuz iki dakika olduğunu öğrendik. Otuz iki dakika boyunca mal orada birikmemeli. Bizim tolere edebileceğimiz otuz iki dakikamız var. O süre zarfında bir oda ve teknik eleman ekibi ile çözüm bulunması gerekiyor. Buna mega model diyoruz. Meganın bir başka modeli de similar model. Bu modelde de önemli olan sekiz saat içerisinde kiralama

yapan firmanın ihtiyacına bir şekilde cevap vermek. Bir de korner modelimiz var. Bu model, üretimin çok yoğun ve acil olmadığı durumlarda gerçekleşir. “Bizde iki ya da üç forklift var. Ekibiniz gelene kadar biz bunları kullanırız.” dedikleri durumlar için geçerlidir.

Gelecek hedefleriniz ve 2016 yılı için öngörüleriniz nelerdir?

İlk altı ayın çok canlı geçeceğini zannetmiyorum. Hedeflerimiz 2016 yılı sonuna. Fakat kiralamanın satışı geçeceğine inanıyorum. Adetisel hedef koymak ise çok zordur. Ancak ilk hedefimiz fabrikanın üretilen ve satış yapmak. İstikrarlı bir iç büyümenin yayılımını hızlandırıyoruz. İlkerler Holding, uzun bir geçmişe sahip köklü bir firmadır. Bugün bir fabrikaya gittiğimizde fabrikayı yöneten torunun babasının bizi tanıdığını biliyoruz. Bunun avantajlarını kullanmaya çalışıyoruz. Kiralama konusunda da saman alevi gibi parlamayacağız, lamba gibi ışılayacağız...

İlken Enerji; Çatalca'daki 11.000 metrekarelik tesisinde IPower marka jeneratör, Çorlu'daki 7.500 metrekarelik tesisinde ise Ilift marka yerli forklift üretimi yapıyor.

Sanayi kuruluşları, oteller ve büyük siteler İlken Enerji'nin hizmet verdiği müşteriler arasında ön plana çıkarken; Libya, Irak, İtalya ve Polonya ise en çok ihracat yapılan ülkeler arasında yer alıyor.

Zafer Vinç Satın Alma Müdürü Yiğit İnam: “ELS ürünleri, kalite anlamında rakipsiz”

Kiralık vinç ve liman yükleme boşaltma hizmetleriyle 1986 yılında faaliyetlerine başlayan Zafer Vinç, 2012 yılında personel yükseltici lift kiralama sektörüne giriş yaptı. Zafer Vinç, günümüzde makine parkını genişleterek tüm Türkiye’ye hizmet verme anlayışıyla değil, daha yerel ve marka kalitesinden ödün vermeden çalışmayı ilke ediniyor. Firma, personel yükseltici lift konusunda ise UP Makine’nin kurulduğu günden bu yana ELS markasını tercih ederek parkındaki ELS ürünlerine revizyon programı uyguluyor. Makineler böylece 3-4 yıl daha aktif bir şekilde kullanılıyor.



Yiğit İnam
Zafer Vinç Satın Alma Müdürü

Zafer Vinç’te Satın Alma Müdürlüğü görevinin yanı sıra IPAF eğitmeni ve A sınıfı iş güvenlik uzmanı da olan Yiğit İnam ile firmanın profesyonel kiralama hizmetleri ve UP Makine ile olan ilişkileri konusunda UP Makine’nin Bursa’daki tesislerinde bir araya geldik.

Personel yükseltici lift kiralama sektörüne giriş sebebiniz nedir?

Vinç sektöründe kalifiye eleman anlamında sorunlar var. Yaptığımız iş riskli ve tecrübeli elemanlar gerekiyor. Bir diğer yandan trafik ve yol izinleri, yakıt problemleri gibi konular da var. Bu sebeplerden dolayı personel yükseltici lifte yönlendik. Ayrıca iş güvenliği kanunu değişince makinelere olan talebin artacağını gözlemledik. Kanunlar yokken de iş güvenliğine önem veriyorduk fakat kanunlarla birlikte resmiyete dökmüş olduk.

Nasıl bir makine ekipman parkınız var?

Parkımızda yaklaşık 80’i akülü makaslı personel yükseltici lift olmak üzere 160 adede yakın makinemiz bulunuyor. Bunların 40’ı araç üstü vinç, 15’i mobil vinç, 10’u kule vinç ve kafes bomlu vinç, 1’i paletli vinç.

Ayrıca forkliftlerimiz de var. Personel yükseltici lift parkımızın yüzde 40’ını ELS markası oluşturuyor. Dizel makineleri pek tercih etmiyoruz.



Makine parkınızı nasıl bir organizasyonla yönetiyorsunuz?

Kocaeli Derince, İstanbul Yenibosna, Florya ve Beylikdüzü olmak üzere 4 şubemiz bulunuyor. Toplamda 130 kişilik bir ekimiz var.

Hangi sektörler personel yükseltici lifte ihtiyaç duyuyor?

Sürekli olarak hizmet verdiğimiz büyük fabrikaların dışında günlük olarak havalandırma, elektrik, yangın tesisatı, ışıklandırma sektöründe faaliyet gösteren firmalar kiralama yapıyor. Onun dışında yeni kurulan antrepolarda da personel yükseltici lifte ihtiyaç duyuluyor.

UP Makine ile nasıl tanıştınız?

Sektörde faaliyet gösteren bir firma vasıtasıyla tanıştık. ELS ürünlerinin yanı sıra farklı bir markayla da çalışıyorduk. O markada çeşitli sorunlar çıkmasının ardından ağırlığı ELS’ye verdik. UP Makine, sektöre girdiğinden beri omuz omuza yürüdüğümüz bir firma.

Personel yükseltici liftte sizin için kritik olan noktalar nelerdir?

Akü grubunun daha uzun ömürlü olması gerekiyor. Personel yükseltici lift konusunda ELS ürünleri, kalite anlamında rakipsiz. Fiyat olarak da gayet uygun bir konumda bulunuyor.

ELS Revizyon Programı



Kaliteyi yaratan farklar neler?

Traksiyoner akü sistemine geçtiler, makinelerin korkuluk sistemini değiştirdiler, şasisini daralttılar. Ar-Ge çalışmaları sürekli devam ediyor ve kendilerini geliştiriyorlar. Biz de iç içe olduğumuz için bu gelişime şahit oluyoruz. Ayrıca yedek parça bulunabilirliği de çok önemli. Telefon açtığımızda en kısa sürede elimize ulaşıyor. Bir diğer konu da revizyon programı. Makineyi gönderiyoruz, makine çeşitli revizyonlara uğruyor. Böylece 3-4 yıl daha sıfır bir makine kullanmış oluyorsunuz ve amortisman bedelinin de üzerine çıkmış oluyorsunuz. Bu da kiralama firması için büyük bir avantaj. Bu programı yabancı markalar yapamıyor.

Programı kaç makineye uyguladınız?

6 makineye uyguladık. Mekanik aksamı değişmesi gereken 3 makine daha kaldı, zamanı geldikçe devam edeceğiz.

Sektörde rekabet ve müşteri beklentisi nasıl?

Günlük kiralama açısından bizim faaliyet gösterdiğimiz bölgenin potansiyelinin 3-4 sene daha devam edeceğini düşünüyoruz. Onun haricinde uzun süreli kiralama yaptığımız 2-3 projemiz var. Genel Müdürümüz Zafer Küçükengin, her zaman “Para için değil, adınız için yaşayın.” der. Önce marka imajına önem veriyoruz. Onun için Türkiye’nin her yerine yayılma gibi bir düşüncemiz yok, daha çok bölgesel anlamda anında müdahale anlayışına sahibiz. Müşteriler de arıza oranı minimum olan ve yedek parça açısından avantajlı markaları tercih ediyorlar.

IPAF eğitimiyle ilgili ne tür çalışmalar yapıyorsunuz?

2017 ya da 2018 yılında IPAF'ın Türkiye'de iyice etkili olacağını düşünüyorum. PAL Card'ın şu an herhangi bir resmi onayı bulunmuyor. Bu konuyla ilgili bir eğitim yeri planlıyoruz. Eğitim kurumu olabilmemiz için belirli standartlar talep ediyorlar. Yapılan hataların önüne geçmek, makineden ziyade insan hayatını kurtarıyor. Firmalarla iş güvenliği anlamında koordineli çalışıyoruz.

Operatörler en çok hangi yanlışları yapıyor?

En önemlisi kullanım kılavuzunu, bakım kitapçığını okumuyorlar. Ülkemizde "Bana bir şey olmaz." zihniyeti hâkim olduğu için makine üstünde kaldıklarında hemen telefona sarılıyorlar. Bu konuda operatörlerin bir yardımcısı olması gerektiğini anlatıyoruz. Yanlarında telefon olmayabilir. Bu durumda nasıl kurtulabilecekleri konusunda çalışmalar yapıyoruz.



UP Makine Genel Müdürü Burak Önder Çılgin:

Zafer Vinç ile sektöre giriş yaptığımız yıllarda tanıştık. İlk tanıştığımız günden bugüne kadar yanımızda olan, ürünlerimize inanan, yerli üretime destek veren, gerçek anlamda partner diyebileceğimiz bir firma.

Türkiye, potansiyeli olan ve çok hızlı büyüyen bir ülke. Makine kiralama, Türkiye'de eski yıllarda gelişigüzel yapılıyordu. Ülkemizin Zafer Vinç gibi kiralama işkoluna saygı duyan, maddiyat odaklı iş yapmayan firmalara çok ihtiyacı var. Firmalar tabi ki işini yapacak, karşılığını alacak fakat karşılığını aldığı zaman da hakkıyla hizmetini verecek. Bu bilinç yavaş yavaş oluşmaya başladı. Zafer Vinç de bu konuda örnek alınabilecek firmaların başında geliyor.



Yiğit İnəm
Zafer Vinç
Satın Alma Müdürü

Sibel Aygöl
Up Makine
Satış ve Pazarlama Müdürü

Burak Önder Çılgin
Up Makine
Genel Müdürü

Müşterilerinize teklif verirken makine tercihleri nasıl belirleniyor?

Makinelerin çalışma yüksekliği anlamında sorunlar olabiliyor. Müşterilere yerden tavana olan yüksekliği soruyoruz, proje ölçülerini alıyoruz. Sürekli çalıştığımız firmalar bilinçli oluyor fakat yeni firmalara çalışma yüksekliğini soruyoruz. Mobil vinçleri ise yer etüdü yapmadan göndermiyoruz.

Gelecek dönemde parkınızı büyütmeyi düşünüyor musunuz?

2016'da 110 adede çıkarmayı planlıyoruz. Akülü eklemli personel yükseltici liftlere doğru bir talep olduğu için oraya yatırım yapmayı düşünüyoruz. Kule vinç konusunda da yatırım yapmayı planlıyoruz.



LeasePlan, dünya çapında filosu 1.5 milyon araca ulaşan ilk şirket oldu

Dünyanın en büyük filo kiralama şirketlerinden LeasePlan Corporation N.V, dünya çapında yeni bir rekora imza attı.

2014 yılında dünya çapında 1.4 milyon araç filosuna sahip olan LeasePlan, bu yıl yüzde 8 artışla global çaptaki filo araç sayısını 1.5 milyon adede ulaştırdı.

LeasePlan Corporation Ticari Direktörü (CCO) Nick Salkeld, "Sadece filo büyüklüğü konusunda değil, yaptığımız tüm işlerde pazar lideri olmayı sürdürmek istiyoruz. Müşterilerimiz için hayatı kolaylaştırırken, büyüme konusundaki gayretimizi, müşteri hizmetindeki mükemmelliğimizi ve pazar lideri olma taahhüdümüzü sürdüreceğiz." açıklamasında bulundu.



Leaseplan, Türkiye'de de hızlı büyüdü

LeasePlan Türkiye Genel Müdürü Türkay Oktay, LeasePlan'ın global büyümesinin yanı sıra Türkiye'de de hızlı büyüdüğünü ifade etti. Oktay, konuyla ilgili olarak, "Bu yıl sektör, Türkiye'de yönettiği filo büyüklüğü açısından yüzde 10 civarında büyümeye ulaştı. LeasePlan olarak ise yüzde 25 büyüdük. Son iki yıldır sektörün en hızlı büyüyen şirketlerinden biriyiz. Yılsonunda müşterilerdeki araç sayımız 18 bin adete ulaşacak." diye konuştu.

DRD operasyonel kiralama sektöründe ödül alan tek marka oldu

Operasyonel kiralama sektörünün önemli pazar payına sahip firmalarından DRD, kullanıcı odaklı web sitesi, Filomatik online raporlama hizmeti ve DRDrive mobil uygulaması gibi teknolojiye dayalı pazarlama uygulamaları ile Accenture Dijitalleşme Endeksi değerlendirmesi kapsamında Türkiye'nin Dijital Öncüsü Ödülü'ne layık görüldü.



Accenture, Vodafone, Boğaziçi Üniversitesi, Orta Doğu Teknik Üniversitesi ve Türkiye Bilişim Vakfı iş birliği ile Türkiye'nin en dijital şirketlerini belirlemek amacıyla Accenture Dijitalleşme Endeksi değerlendirmesi gerçekleştirildi. Araştırmada dijital strateji, dijital hizmetler ve dijital operasyonel yetkinlikler kategorilerinde değerlendirilen şirketler içerisinde DRD, ana sektörü hizmet faaliyetleri olmak üzere operasyonel kiralama alanı içerisinde ödül alan tek marka oldu.

Dijitalleşme ödülünün sahibi DRD'nin mobil uygulaması DRDrive araç sürücülerine tek tuş yardımıyla yol ve yardım hizmetleri sunarken, Filomatik online raporlama hizmeti ile ise kullanıcılara diledikleri zaman, diledikleri yerde filolarıyla ilgili her türlü veriyi ulaşabilme imkânı sunuluyor.

Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Tursun: “Araç üstü platform konusunda kiralama pazarındaki en büyük pay Uzmanlar Platform’un”

Gelişen iş sağlığı ve güvenliği kanunlarıyla birlikte araç üstü vinçler, artık insan sepeti ataşmanıyla kullanılamıyor. Dolayısıyla profesyonel kiralama hizmeti veren firmalar da araç üstü platformlara rağbet gösteriyor. Türkiye’nin en büyük yerli araç üstü platform üreticilerinden Uzmanlar Platform, 45 metreye kadar erişim mesafesine sahip ve Avrupa standartlarına uygun ürünleriyle önemli kiralama firmaları tarafından sıkça tercih ediliyor. Firma, ürün gamına son olarak 14 metre erişim mesafesine sahip minibüs üstü platformu ekledi. 53 metre kapasiteli yeni ürünün ise Ar-Ge çalışmaları devam ediyor.



Yusuf Tursun
Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı

Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Tursun, Uzmanlar Platform’un kiralama sektöründeki etkinliğini ve öne çıkan noktaları, FM Rent okuyucuları için paylaştı.

Bir araç üstü platformun verimli ve güvenli olması için ne tür çalışmalar yapıyorsunuz?

Avrupa standartları Türkiye’de oturduğundan dolayı makinelerde moment kontrol sistemi ve alan kontrol sistemini kullanmak zorundasınız. Makinelerdeki bu sistemler sayesinde riskleri operatörlerin elinden almış oluyoruz. Operatör, makineyi istediği gibi kullanamıyor. Ayrıca her bir makineyi teslim alan firmaların operatörleri için fabrikamızda eğitim veriyoruz. Bunların dışında bu tür makinelerde her malzemeyi kullanamazsınız. Ayaklarda, kulede, bomlarda, zincirlerde, pistonlarda özel malzemeler kullanıyoruz.



Kiralama sektöründe nasıl bir pazar var?

Sektörde bundan öncesine kadar araç üstü vinçlere takılan sepetler yaygındı. Araç üstü vinçlerle araç üstü platformların yapısı ve kullanım amaçları birbirinden çok farklı. İnsan kaldırma makinesiyle yük kaldırmamız imkânsız. Hem can kaybı hem mal kaybı yaşanması açısından firmalar artık bilinçlendi. İş sağlığı ve güvenliği kanunlarının rayına oturmasıyla birlikte araç üstü platform kiralama konusu daha profesyonel bir şekilde yapılmaya başladı. Firmalar, piyasanın talebiyle doğru orantılı olarak kendi bulunduğu faaliyet alanlarını da büyütüyor. Dolayısıyla kiralama sektöründe son 5 yılda gözle görülür bir yükseliş var. Platform kiralama sektörünün, 2020 yılına kadar 3 katı büyüme göstermesi muhtemel.

Kiralama firmalarındaki etkinliğinizden bahsedermisiniz?

Araç üstü platform konusunda kiralama pazarındaki en büyük pay Uzmanlar Platform’undur. 2007 yılının birinci ayında üretime başladık, o günden bugüne kadar 700’e yakın makine üretimi gerçekleştirdik. Bunun 650’sini iç pazara sattık. Son 1 senedir de ağırlık verdiğimiz yurtdışına yaklaşık 50 makine ihraç ettik. Ortadoğu, Rusya, Suudi Arabistan, Kuveyt, Fas’a ihracat gerçekleştiriyoruz. Araç üstü platform konusunda en büyük yerli üreticilerden biriyiz, başka bir işle uğraşmıyoruz. Uzmanlar Platform’un tek uzmanlığı, araç üstü platform.

Kıralamada hangi kapasitede makineler tercih ediliyor?

Özellikle 26 metrenin altındaki makineler genelde belediyelerde, itfaiyelerde, sinyalizasyon ve MOBESE sistemlerinde kullanılıyor. Diğer makineler ise makaslı platformların çalışmayacağı yerlerde tercih ediliyor. Kendinden yürüyüslü makineler günlük değil de aylık, haftalık olarak kiralanıyor. Çünkü 12 metre kapasiteli bir makaslı platformu 1 günlüğüne kiralamak isterseniz nakliye maliyeti yüksek oluyor. Burada araç üstü platformlar devreye giriyor fakat bir fabrika içinde ya da kapalı alanlarda ise yine kendinden yürüyüslü makaslı platformlar kiralanıyor. Önemli kiralama firmalarının tercih ettiği 43 ve 45 metre fly bomlu makinelerimiz, en iddialı olduğumuz ürünler. Türkiye’nin her yerinde bu makinelerimiz faaliyet gösteriyor. Ayrıca Ar-Ge çalışmaları devam eden TÜBİTAK destekli 53 metre kapasiteli makinemiz de var. İmalatı yüzde 70 oranında bitti. En geç 6-7 ay sonra hazır olacağını tahmin ediyoruz.



Yeni modeliniz minibüs üstü platformun avantajları neler?

Türkiye’de fazla pazarı oluşmadı fakat önümüzdeki yıllarda fazlasıyla kullanılacak. 14 metre çalışma yüksekliğine sahip bu makinelerden Kuveyt’e 4 adet gönderdik. Tozlu, yağmurlu, karlı ortamlarda aracın üstüne koyduğunuz her malzeme deforme



oluyor. Bu makinelerde ise malzemeleri minibüsün içinde saklayabiliyorsunuz. Servis ve bakım anlamında ideal bir makine, araç üstü platformlardan eksikliği yok, fazlası var.

Uzmanlar Platform olarak sektördeki farkınız nedir?

Uzmanlar Platform için satış sonrası hizmet ve kalite vazgeçilmez prensiplerdir. Güvenlik konusunda da kesinlikle taviz vermiyoruz. Her ürettiğimiz makinenin fabrikada bütün testlerini gerçekleştirip teslim ediyoruz. Makinelerde bir sorun olduğunda en geç ertesi gün mutlaka yardımcı oluyoruz. Bu konularda bilinçli olan kiralama firmaları zaten bizi tercih ediyor. Ayrıca ikinci el konusunda değer kaybetmeyen tek firma Uzmanlar Platform’dur. Uzmanlar Platform, araç üstü platform konusunda Türkiye’ye öncülük yaptı.



RENT

Intercity CEO'su Vural Ak:

“Operasyonel kiralama, ciddi büyüme potansiyeli olan ve ekonomik konjonktürden bağımsız şanslı bir sektör”

Türkiye'nin önde gelen operasyonel filo kiralama şirketlerinden Intercity'nin CEO'su Vural Ak, Intercity'nin kiralama faaliyetleri açısından 2015 ve 2016 değerlendirmesi yaparken, Türkiye'nin operasyonel kiralama sektörü hakkında değerlendirmelerde de bulundu.



Vural Ak
Intercity CEO'su

Mevcut kiralık araç parkınızın büyüklüğü, ürün çeşitliliği ve operasyonel kiralama sektöründeki pazar payınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

Intercity 2015 yılı sonunda 40 bin araçlık filosu, yüzde 16 pazar payı, 1 milyar lirayı aşan cirosu, 2.5 milyara yaklaşan aktif büyüklüğü ve 430 çalışanıyla Türkiye'nin en büyük operasyonel filo kiralama şirkettir. Filosunda, küçük bir bölümü hafif ticari olmak üzere, pazarda mevcut her markadan binek otomobil bulunmaktadır. Doğal olarak çoğunluk pazarda daha çok tercih edilen ve kabul gören standart / ekonomi sınıfı araçlardan oluşmaktadır. Bunlar arasında da aslan payını Renault, Fiat, Mercedes, Ford, Volkswagen gibi yaygın markalar oluşturmaktadır.

Firmanızın müşterilerinize sağladığı avantajlar nelerdir?

Sürdürülebilir, yenilikçi ve kaliteli hizmet anlayışımız. Müşterilerimize sözleşmelerle sözünü verdiğimiz hizmetleri ülke çapında 7x24, yani Türkiye'nin her yerinde ve her zaman kesintisiz aynı hız ve aynı standartta verebiliyor olmamız. Hizmet anlayışımıza uygun şekilde kurduğumuz altyapımız. Bunlar farklılık konusunda ilk aklıma gelenler.

Hizmet tarafında odaklandığımız en güncel konu “sürüş güvenliği ve eğitim”. Eğitim Türkiye'nin kanayan bir yarısı. Bu sorun, trafik terörü ve trafik kazaları ile maalesef bizim işimizin de ayrılmaz bir parçası. Bu konuda kalıcı bir çözüm sunabilmek için kurumsal ve bireysel müşterilerimizin tamamına Intercity Sürüş Akademisi'nde

güvenli ve verimli sürüş teknikleri konularında kapsamlı eğitimler sunuyoruz.

Kiralama sektörü açısından risk ve fırsatlar neler olabilir?

Genel olarak sektöre yeni giren ve pazar payını artırmak isteyen firmaların uyguladıkları

zararına satış politikaları, rekabet ortamının bozulmasına, müşteri memnuniyetinin ve sektöre duyulan güvenin azalmasına neden olmaktadır. Sürdürülemez fiyat politikaları ile sadece günü kurtarmaya ve kısa vade pazar payı kapmaya çalışan bu şirketler aslında sektörümüze ciddi anlamda zarar veriyorlar.



Tabii bir de işimizin doğası gereği “banka dışı finansal kurum” olarak faaliyet gösteriyor olmamızla rağmen, bu sektöre girişin serbest olması ve sektörde BDDK gibi bir düzenleyici / lisans verici / kural koyucu bir üst kurumun olmaması da uzun vadede işimizin standartlarını ve dinamiğini oldukça olumsuz yönde etkileyen bir durum. Böyle “düzenleyici” bir kurumun tespit edeceği kuralların ve sektöre giriş şartlarının / standartlarının getirilmesi, orta ve uzun vadede sektörün yararına olacaktır diye düşünüyorum.

Intercity açısından 2015 yılını değerlendirirseniz neler söyleyebilirsiniz?

Intercity açısından 2015 yılı çok başarılı geçti. 2014 yılına benzer bir şekilde özellikle kurlardaki volatilité çoktu. Üç ay arayla iki tane genel seçim yaşandı. Bir anlamda jeopolitik gelişme ve riskler ekonomik hayatın önüne geçti. Bunlara rağmen 2015 senesinde şirket yönetimimiz, öngörülü davranarak aldığı erken önlemlerle, risk yönetiminde ciddi bir başarı sağladı. Sektördeki rekabet her geçen yıl giderek artıyor. Böyle bir ortamda Intercity karlılığını nerdeyse 2014 yılının iki katına çıkarttı. Bir yandan da



yukarıda belirttiğimiz finansal büyüklüklere ulaşarak 2015 yılını geçen sene koyduğu hedeflerin tamamını aşarak kapattı. 2015 yılında bu başarıyı yakalamak için yapılan yeni yatırım tutarı 1 milyar liranın üzerindedir.

2016 hedefleriniz arasında neler yer alıyor?

Intercity'nin 2016 yılındaki öncelikli hedefi firmanın filo büyüklüğünü 50 bin araç seviyelerine, yatırım toplamını 3.0 milyar, ciro büyüklüğünü ise 1.5 milyar liraya çıkararak piyasadaki liderliğini daha da güçlendirmek. Bunun için bu sene de aynı geçen sene gibi yaklaşık 1 milyar lira bir bütçe ayıracağız. Bu hedefe ulaştığımızda Intercity tek ülkede sahip olunan filo büyüklüğü açısından Avrupa'nın ilk 10 büyük kiralama şirketi arasında yerini alacaktır.

2016 yılında yerli yabancı sermaye piyasaları ile sermaye piyasası işlemlerine

odaklanmayı, özellikle Uzak Doğu ve Japonya başta olmak üzere, uluslararası piyasalardaki banka ve yatırımcı ilişkilerimizi daha da üst seviyeye getirmeyi hedefliyoruz. Bu sayede işimizin temel unsurlarından biri olan kaynak yaratımı konusunda Intercity için çeşitlilik ve rekabet avantajı yaratacağımıza inanıyoruz.

Bundan başka Intercity 2015'te bıraktığı yerden devam ederek Intercity İstanbul Park'ı 2016'da da, 365 gün “işleyen” bir otomotiv, ticaret, eğitim ve eğlence merkezi olarak geliştirmeye devam edecektir. Intercity Sürüş Akademisi'nde otomobil ve lastik üreticileriyle ortaklıklar yaparak yukarıda bahsettiğimiz eğitimleri yılda 50 bin kişiye ulaşacak şekilde geliştirmeyi planlıyoruz. Ayrıca Akademi'nin ileri sürüş teknikleri ve performans sürüşü eğitimlerinin yanısıra Alman Porsche ile ortak olduğumuz Porsche Driving Center da faaliyetlerine devam ediyor olacak. Tabii ki 2015'te olduğu gibi ulusal ve uluslararası yarış

organizasyonlarını da birer birer Türkiye'ye getirmeye devam edeceğiz.

Kiralama sektörü ile ilgili olarak 2016 yılına ilişkin öngörüleriniz nelerdir?

Operasyonel kiralama, makro göstergeler açısından ciddi büyüme potansiyeli olan ve bu anlamda ekonomik konjonktürden de bir bakıma bağımsız olan şanslı bir sektör. 2016 başlarken Türkiye için yine hem bölgesel hem de yerel belirsizliklerin bazıları ciddi birer endişe unsuru olarak içeride ve dışarıda devam ediyor. FED'in faiz artırımı adımı sonrasında, gelişmekte olan ülkeler ile ilgili algı da çok olumlu değil iken, Türkiye'nin makro anlamda avantajlarını (büyüme var, bütçe disiplini göreceli olarak sürüyor, cari işlemler açığı azalıyor...) kullanabilmesi için politika uygulaması kapsamında hata yapmaması ve ülke olarak yapısal reformlara yoğunlaşması lazım. Bu manada her şeyin yolunda gitmesi ve doğru politikaların uygulanması halinde 2016 yılının olumlu bir şekilde geçmesini bekliyorum. Her işte olduğu gibi, ülke açısından da fark yaratacak unsur “yönetim, yönetim, yönetim...” olacaktır.

RENT



Hertz, 41'inci şubesini Ordu'da devreye aldı

Business Travel Awards tarafından 2015 yılının en iyi araç kiralama markası seçilen Hertz, son 6 ay içerisinde Türkiye genelinde 10 yeni kiralama noktasını faaliyete geçirdi. Hertz, son olarak Ordu-Giresun Havaalanı'nın açılışıyla birlikte bölgeye yatırım yaparak Ordu'ya 41'inci şubesini açtı.



Nur Hidayetoğlu
Hertz Türkiye Genel Müdürü

Yerli turist sayısındaki artış ve ulusal havayolu trafiğinin artmasına bağlı olarak araç kiralama sektöründe de yoğun bir talep artışıyla karşılaştıklarına dikkat çeken Hertz Türkiye Genel Müdürü Nur Hidayetoğlu, "Şehirlerarası yolculuklarda araçla seyahat etmek yerine uç ve kiralama yöntemini tercih edenlerin sayısı her geçen gün artıyor. Tüketiciler, şehirlerarası seyahatlerini havayoluyla gerçekleştirerek indikleri yerde araçlarını kiralarak yollarına devam ediyorlar. Böylelikle hem zamandan tasarruf sağlanmış oluyor hem de daha konforlu bir seyahat deneyimi yaşıyor." dedi.

DHMİ tarafından açıklanan bilgiye göre Ordu-Giresun havaalanının açılışından bu yana toplam yolcu sayısının 100 bini aştığına dikkat çeken Nur Hidayetoğlu, bölgedeki potansiyeli "Dünyanın ilk araç kiralama markası olarak, 2015 yılı içerisinde operasyonumuzu hem ülke içinde hem de ülke sınırları dışında genişlettik. Her yeni şube açılışında olduğu gibi Ordu için de öncesinde birçok araştırma ve fizibilite çalışması yaptık. Bir şehirde şube açmadan önce o kentin ekonomisini, turizm hareketlerini ve potansiyelini inceliyoruz." şeklinde değerlendirdi.

Kiralama şirketinden 12 milyar dolarlık sipariş

Saab'ı satın alan National Electric Vehicle Sweden (NEVS), birçok özel şoför servis platformu ile iş birliği yapan finansal kiralama şirketi Çinli Panda New Energy şirketine 12 milyar dolar tutarında 150 bin elektrikli Saab üretecek.

2019 yılında Türkiye'de pazara sunulacak olan yerli otomobilin prototiplerini hazırlayan NEVS, Çinli finansal kiralama şirketinden dev bir sipariş aldı. Panda New Energy şirketi için hazırlanacak 250 bin adetlik 12 milyar dolar tutarındaki siparişin, 150 bin adetlik bölümünün elektrikli Saab 9-3'lerden oluşacağı belirtilirken, kalan 100 bin adedin ise NEVS firmasının birlikte çalıştığı Çinli şirketlerle geliştirilen ortak araçlar olduğu kaydediliyor.

Dünyanın en büyük elektrikli araç kiralama şirketi olacak

150 bin adet Saab 9-3 sedan elektrikli aracın 2020 yılının sonuna kadar teslim edilmesi planlanırken, sipariş teslimi ile Panda New Energy'nin dünyanın en büyük elektrikli araç kiralama şirketlerinden biri olmayı hedeflediği belirtiliyor.



Kamuda kiralama faaliyetleri sürüyor...



İstanbul Arnavutköy Belediyesi tarafından açılan iş makinesi kiralama ihalesini Ünpet Akaryakıt kazandı

İstanbul Arnavutköy Belediyesi tarafından ihalesi yapılan iş makinesi kiralama işi 582.000,00 TRY bedelle Ünpet Akaryakıt Tur. Tem. Taş. ve Nak. San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından yüklenildi. İş makinesi kiralama hizmet alımı işi kaçak yapıların yıkımının yapılması için gerçekleştirildi.



Çorum İl Özel İdaresi'ne ait iş makinelerinin 2016 yılı kiralama bedeli belirlendi

Çorum İl Özel İdaresi İl Genel Meclisi'nde, İl Özel İdaresi makine parkında bulunan makine ve ekipmanların kiralanması ile ilgili 2016 yılı kiralama bedeli teklifi görüşüldü. Kiralamada tercih edilen bazı iş makinelerinin 2016 kiralama bedelleri ise şöyle: Greyderlerin köylere yakıt karşılığı, şahıs şirket ve müteahhitlere saat başına 310 liradan, kamu kurumlarına 248.80 liradan, dozerlerin köylere yakıt karşılığı, şahıs şirket ve müteahhitlere saat başına 413 liradan, kamu kurumlarına 331 liradan, lastik tekerli yükleyicilerin köylere yakıt karşılığı, şahıs şirket ve müteahhitlere saat başına 288 liradan, kamu kurumlarına 232 liradan kiralanması uygun bulundu.



Gıda, Tarım ve Hayvancılık Ordu İl Müdürlüğü filosuna 10 araç kiraladı

Gıda, Tarım ve Hayvancılık Ordu İl Müdürlüğü, araç filosuna 7 adet araç satın alırken 10 aracın teminini ise kiralama yoluyla sağladı. Araçların, Ordu genelinde yürütülen hayvan aşılama ve gıda denetimleri olmak üzere bitkisel ve hayvansal üretim alanındaki çalışmaların sürdürülmesi amacıyla kullanılacağı belirtildi.



KASKİ Genel Müdürlüğü, araç filosuna dahil ettiği 157 araç ve iş makinesinde kiralama yolunu tercih etti

Akkaya Temizlik İnşaat firması, Kahramanmaraş Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürlüğü'ne (KASKİ) 36 aylık süreyle 157 araç ve iş makinesi kiraladı.



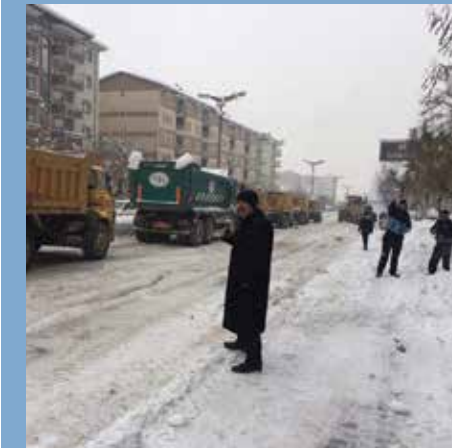
Kocaeli Darıca Belediyesi tarafından açılan iş makinesi kiralama ihalesini Mez İnşaat kazandı

Kocaeli Darıca Belediyesi tarafından açılan iş makinesi kiralama ihalesini 644.220,00 TRY bedelle Mez İnşaat Tem. Tur. Gıda Teks. Paz. San. ve Tic. Ltd. Şti. kazandı.



Muş Belediyesi, kar temizleme çalışmaları için 10 adet iş makinesi kiraladı

Yoğun kar yağışı sonrası kar temizleme çalışmalarına başlayan Muş Belediyesi, araçların yetersiz kalması üzerine 10 adet iş makinesi kiraladı. Muş Belediyesi, kiralanan araçlarla beraber 40 iş makinesi ve 120 personelle kar temizleme çalışmalarında 24 saat süresince kesintisiz hizmet verdi.



Samsun Büyükşehir Belediyesi muhtelif iş makineleri kiralama ihalesini Samsun Anakent İmar kazandı

Samsun Büyükşehir Belediyesi'nin ihalesini yaptığı muhtelif iş makineleri kiralama işi 3.172.360,00 TRY bedelle Samsun Anakent İmar İnş. Mad. Tic. ve San. Ltd. Şti'nin olurken açılan bir diğer iş makineleri kiralama ihalesini 442.800,00 TRY bedelle Öz Demireller Hafriyat Nak. Tic. ve San. Ltd. Şti. kazandı. Samsun Büyükşehir Belediyesi tarafından ihaleye çıkarılan üçüncü bir iş makinesi kiralama işini ise 127.385,00 TRY bedelle Samer Turizm Nak. İnş. Tem. Güv. Medikal Özel Sağlık Hizm. Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti. aldı.



FAALİYET ALANI									
DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ	

FİRMA ADI	TELEFONU	İNTERNET ADRESİ	DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ
ADV Makine	0216 5808612	www.advmakine.com.tr					✓				
Akem Group	0216 3611352	www.akemgroup.com					✓				
Aksa Jeneratör	0216 6810000	www.aksa.com.tr		✓							
ALD Automotive	4448830	www.aldnet.com						✓			
Ascendum Makina	0850 3601272	www.ascendum.com.tr			✓						
Avis Filo	0212 4442847	www.avis.com.tr						✓			
AVK Aydın Vinç Kiralama	0216 6420090	www.aydinvinc.com							✓	✓	
Aydın Vinç	0224 2713952	www.aydinvincgroup.com	✓		✓	✓			✓		✓
Aydıntaş Vinç	4441661	www.aydintasvinc.com.tr	✓						✓	✓	✓
Ayhanlar Platform	0216 6329403-04	www.ayhanlar.com	✓						✓	✓	
Bemtaş Kule Vinç	0216 4945527	www.kulevinc.com					✓				
Beyha İnşaat	0216 4989490	www.beyhainsaat.com			✓						
Borusan Makina ve Güç Sistemleri	0212 8671500	www.catrentalstore.com/tu/borusanmakina		✓	✓					✓	✓
Boskar İstif Makinaları	0216 4178189	www.boskar.com.tr	✓								
Coşkun Vinç	0216 3140804	www.coskunvinc.com	✓						✓	✓	
Coşkunlar Vinç	0262 6466254	www.coskunlarvinc.com							✓		
CYB Mühendislik	0264 2790055	www.cybmuhendislik.com.tr	✓			✓					
Çelik Motor Filo	0262 6782900	www.celikmotorfilo.com						✓			
Çukurova	0216 6251500	www.cukurovamakinekiralama.com	✓	✓	✓			✓		✓	
Das Makina	0216 5481340	www.dasoto.com.tr								✓	
DRD Filo Kiralama	0212 9111500	www.drd.com.tr						✓			
Duramak	0216 5777555	www.duramak.com					✓				
ED Makine	0212 4727980	www.edmakine.com			✓						
Fatih Vinç	0262 6433039	www.fatihvinc.com	✓							✓	
Fleet Corp Filo Kiralama	0212 3235252	www.fleetcorp.com.tr						✓			
Garanti Filo	0212 3653100	www.garantifilo.com.tr						✓			
Gen Power	0312 6413222	www.genpower.com.tr		✓							



FAALİYET ALANI									
DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ	

FİRMA ADI	TELEFONU	İNTERNET ADRESİ	DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ
Hasel İstif Makinaları	0216 6342100	www.hasel.com	✓							✓	
Hareket Proje Taşımacılığı	0216 3114141	www.hareket.com.tr							✓	✓	✓
Hedef Filo	0212 3683200	www.hedeffilo.com						✓			
Hidro Teknik	0216 3948040	www.hidro-teknik.com	✓								
Intercity	0216 6457000	www.intercityrentacar.com						✓			
İstanbul Vinç	4441629	www.istanbulvinc.com							✓	✓	✓
Jungheinrich İstif Makinaları	0216 4308000	www.jungheinrich.com.tr	✓								
Kayseri Platform	0352 3312838	www.kayseriplatform.com.tr								✓	
LeasePlan	0212 3357100	www.leaseplan.com.tr						✓			
Makliftsan	0216 4520747	www.makliftsan.com.tr	✓							✓	
MRT Makina	0216 3945656	www.mrtmakina.com.tr	✓		✓					✓	
Rent&Rise	0850 4605460	www.rentrise.com.tr								✓	
Salim Vinç	0216 6342720	www.salimvinc.com	✓						✓	✓	
Saral Vinç	0262 3117011-12	www.saralvinc.com							✓	✓	
Sarılar İnşaat	0212 2949438	www.sarilarinsaat.com	✓		✓			✓	✓	✓	
Sarılar Uluslararası Nakliyat	0262 6418589	www.sarilar.com.tr	✓					✓	✓	✓	
Sistem Vinç	0262 6443125	www.sistemvinc.com	✓						✓	✓	✓
Still Arser İş Makinaları	0216 4202335	www.still-arser.com.tr	✓								
Teb Arval	0212 3375500	www.tebarval.com.tr						✓			
TeknoVinç	0216 5776300	www.teknovinc.com					✓				✓
Teksan Jeneratör	0216 3945070	www.teksanjenerator.com.tr		✓							
Temsa İş Makinaları	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com.tr	✓		✓						
Tera Mümessillik	0216 5081800	www.teramak.com.tr					✓				✓
TGM Kule Vinç	0216 8536559	www.tgmkulvinc.com.tr					✓				
Toyota İstif Makinaları	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr	✓								
Universal Handlers	0216 3921860	www.universalhandlers.com	✓							✓	
Zafer Vinç	0212 5997212	www.zafervinc.com	✓						✓	✓	✓

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

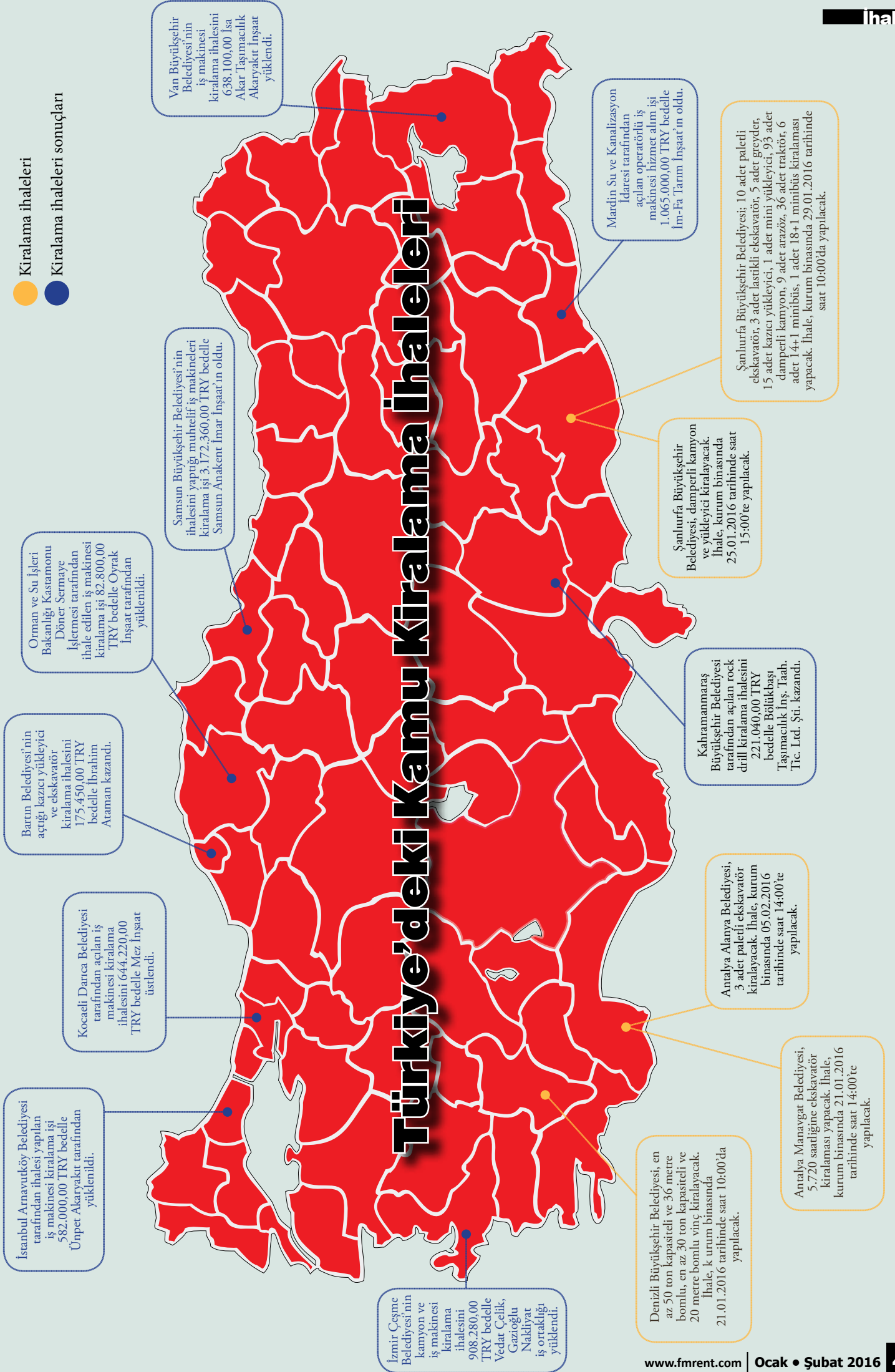
YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOPİK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (EURO)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (EURO)	AYLIK (EURO)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyat sabıplarina tabmini bir fikir vermesi amacıyla sekülden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör v.diger kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarina danışınız."

● Kiralama ihaleleri
● Kiralama ihaleleri sonuçları



Hepsini kiralayabileceğinizi biliyor muydunuz?



- Dizel ve LPG'li Forklift
- Transpalet
- Sipariş Toplayıcı
- Reach Truck
- 3 ve 4 Tekerlekli Elektrikli Forklift
- İstifleyici
- Çekici
- Dar Koridor İstifleyici (VNA)

universalhandlers

www.yaleturkey.com | 0216 392 18 60