

RENT

Eylül • Ekim | 2016

Hasel'den etkin
kiralama çözümleri

**Mermer sektöründe de
ibre kiralamaya dönüyor**

BMGS'den
Genie platformlar için
operasyonel leasing
fırsatı

Fronius ile
akülü forkliftlerde
yüksek enerji
verimliliği devri

Mak-Ser'den
platformlara ikinci
hayat



ALPLER'İN SERİN HAVASI PARAYLA SATIN ALINAMAZ,

AMA BİR CHILLER KİRALANABİLİR!

Chiller soğutucu cihazların kiralatabileceği bir filo kuran Trane, Türkiye iklimlendirme sektörüne yeni bir hizmet anlayışı getirdi. Chiller cihazlarının kiralatabilir olması ve kira süresi boyunca garantiye sahip olması, size gerçek işinize odaklanma ve yatırım yapma imkanı sunuyor.



Trane, HVCA sektöründe hizmete sunduğu kiralık Chiller filosu ile firmalara hem finansal hem de operasyonel avantajlar sunuyor. Kiralama hizmetiyle firmaların ek sermaye kullanım ihtiyacı ortadan kaldırılarak, tüm mali gücün esas faaliyet alanına kaydırılması sağlanıyor. Trane uzmanlığı ile yetişen servis ekiplerinin sunduğu operasyonel hizmet ve garanti avantajları sayesinde iş planı hiç aksamıyor. Hizmet bakım anlaşmaları ve arıza durumlarında oluşacak iş yükü ve planlanmamış maliyetler ortadan kalkıyor.



www.trane-chiller-rental.com

IR Ingersoll Rand. | www.trane.com | 444 3 954



Depo ekipmanlarında maliyet ve enerji kontrolü

Lojistik depoları ve endüstriyel tesislerin en önemli ekipmanı olan forklift, 1800'lü yılların sonlarına doğru kullanılmaya başlanmış. 1. Dünya Savaşı'nın, savaşa destek verilmesi açısından birçok icada olduğu gibi forklifte de önyak olduğu söyleniyor. Operatörün oturarak kullandığı ilk denge ağırlıklı forkliftin öncüsü Mr. Clark'in trucktraktörü olarak biliniyor. 1923 yılında ise Yale, ilk asansörlü ve çatalları yükselebilen elektrikli forklifti üretmiş.

Artan maliyet hassasiyeti, enerji fiyatları, iş ve çevre sağlığı güvenliği kavramları günümüzde forklift ve diğer istif makineleri teknolojisini bambaşka bir boyuta getirdi. Forklift operatörlerinin saatte 1.000'den fazla kafa hareketi, 2.000 civarında ise kol hareketi yaptığı göz önünde bulundurulduğunda üretici firmalar ergonominin ve bunla paralel işçi sağlığının ne denli önemli olduğunun bilincinde. Operatör konforu için opsiyonel olan özellikler artık makinelerde standart sunuluyor. Rahat bir çalışma alanı, lojistik gibi malzeme sirkülasyonunun yoğun yaşandığı sektörlerde operatör performansını olumlu yönde etkiliyor.

Güvenlikle ilgili gelişmelerin dışında çevre temizliği ve emisyon standartları, makinelerde yeni nesil güç kaynaklarını kullanmaya itiyor. Akülü forkliftler, daha fazla kontrol ve minimum enerji kaybı anlamında dizel forkliftleri geride bırakmaya başladı, LPG'li forkliftler ise neredeyse hiç tercih edilmiyor. Sert koşullara sahip mermer sektöründe bile yakıt maliyetleri göz önünde bulundurularak akülü forklift kullanımı konuşuluyor. Enerji giderlerini kontrol etme çabası, bambaşka sektörlerin doğmasına yol açıyor. Bu sayımızda yer verdiğimiz ve oldukça ilgi çekeceğini düşündüğümüz Fronius akü şarj redresörleri, özellikle kiralama firmalarının sıkça dert yandığı akü ömrünü yüzde 50-100 arasında uzatıyor. Sağlıklı bir akü, makinenin ikinci el değerini de parlatıyor. Önümüzdeki yıllarda akülü forkliftin pazarda daha sağlam bir şekilde yer edineceği düşünüldüğünde, bu tür enerji verimliliği sağlayan yenilikçi hizmetler sektöre ilaç gibi gelecektir.

Diğer istif makineleri tarafında da teknolojik yenilikler sürüyor. Ülkemizde gittikçe gelişen depolama sistemi, alan sorunundan dolayı dikey-dar bir biçimde genişliyor. Bu da reach truck, sipariş toplama makinesi gibi depo ekipmanları segmentine ayrı bir hareketlilik katıyor. Bakalım maliyet ve enerji yönetimleri, makine gelişimlerinde daha ne kadar çok rol üstlenecek?

Saygılarımla,

Cem Eker

fm
www.fmrent.com.tr
RENT
Makine, Ekipman ve Araç Kiralama Dergisi



İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Gökhan Kuyumcu

gkuyumcu@forummakina.com.tr

Editör

Cem Eker

ceker@forummakina.com.tr

Yazı İşleri

M. Müge Bencosar Varol

mbencosar@forummakina.com.tr

Grafik Tasarım

Nazlı Solak

nsolak@forummakina.com.tr

Haber ve Reklam İletişim

Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cd. No:6
Uprise Elite Residence C1 AB Blok K:18 D:163
Kartal / İstanbul
0216 388 80 13 - 0539 961 00 26
www.fmrent.com

Baskı

Bilnet Matbaacılık ve Ambalaj San. A.Ş.
Dudullu Organize San. Bölgesi 1. Cadde No:16
Ümraniye / İstanbul
Telefon: 444 44 03 - Faks: 0216 365 99 07-08
www.bilnet.net.tr
Sertifika No: 31345

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. İki ayda bir yayımlanır.
FM Rent Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, FM Rent Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 06 | Eylül • Ekim 2016



08
Haber

Yale, yeni ve benzersiz sürücülü transpalet serisi ile operatörlere konfor, işletmelere de verimlilik sunuyor

16
Haber

Arken Jeneratör'den hızlı ve ekonomik kiralama çözümleri

20
Haber

Fronius ile akülü forkliftlerde yüksek enerji verimliliği dönemi

22
Haber

Unicarries ürünleriyle ergonomiye yakın bakış

26
Haber

Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nden Genie ürünleri için Türkiye'de bir ilk: Operasyonel leasing hizmeti

32
Röportaj

Kemal Soybelli: "Kiralama, Hasel'in büyüme potansiyeli açısından önem verdiği stratejik konuların başında geliyor"

38
Haber

Armak Dış Ticaret'in en büyük teslimatı Demirel Vinç & GMK Vinç ortaklığına oldu

40
Röportaj

Madencilikte dizel forkliftlerin modası geçmiyor

42
Haber

Makser Makina, platformlara ikinci bir hayat kazandırıyor

44
Röportaj

Rent Rise, İstanbul Avrupa Şubesi ile bölgedeki müşterilerine şimdi daha yakın

46
Röportaj

Mermer sektöründe de ibre kiralamaya dönüyor

48
Röportaj

Uzmanlar Platform'dan Türkiye'de üretilen en yüksek erişimli araç üstü platform

İş makineleri sektörü Ağustos'ta moral kazandı

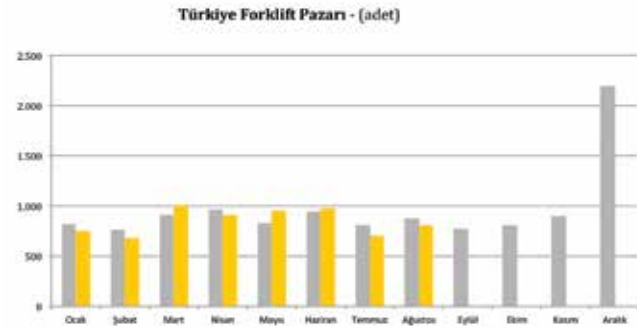
Temmuz ayındaki yüzde 25 daralma ve geleceğe yönelik endişelerle keyiflerin kaçtığı iş makineleri sektörü, Ağustos ayının güzel satış rakamlarıyla moral kazandı. Büyük şirketlerin devam eden yatırımları ile birlikte alımlarını erteleyen küçük ve orta ölçekli firmaların alımlarının artışta etkili olduğu belirtiliyor. Bir önceki yıla kıyasla Ağustos ayında iş makinesi satışları yüzde 31,7 artarken, forklift satışları ise yüzde 9,3 azaldı.



İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de İMDER'e üye firmalar tarafından Ağustos 2016 ayı içerisinde yaklaşık 936 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece aylık bazdaki satışlar 2015'e kıyasla yüzde 31,6 artmış oldu. Yılın ilk 8 ayında satılan toplam yeni makine sayısı da 2015'e kıyasla yüzde 2,9 artarak 7.933 adet olarak gerçekleşti.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Demeği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre ise Ağustos 2016 ayı içerisinde Türkiye'de İSDER'e üye firmalar tarafından yaklaşık 807 adet yeni forklift satıldı. Bu rakam 2015'e kıyasla yüzde 9,3'lük bir azalışı gösteriyor. Yılın ilk 8 ayı genelindeki forklift satışları ise geçen yıla kıyasla yüzde 2 azalarak yaklaşık 6.776 adet oldu.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.



İş makineleri sürücü eğitim kurslarına yeni düzenleme

Anadolu Ajansı'nın aldığı bilgiye göre, MEB iş makineleri ehliyet kurslarında okutulan eğitim programları 100 farklı araç için ayrı ayrı güncellenerek, bunlara iş sağlığı ve güvenliğine ilişkin yeni konular eklendi. Güncellenen programlar, Talim ve Terbiye Kurulunun onayının ardından yürürlüğe girdi.

Kurs açma şartlarında değişiklik

Yönergede, iş makineleri sürücü kurslarının açılma şartı olan 7 demirbaşın, belirlenen 20 iş makinesi arasından seçilmesiyle ilgili kolaylık sağlandı. Her kurs için en az 2 bin metrekare eğitim alanı ve bu alanda 20 metrekarelik sosyal tesis şartı getirildi.

Resmi ve özel kurumlara iş makinesi kurslarıyla protokol yaparak personeline eğitim belgesi verme imkânı sağlandı. Yazılı sınav ve uygulama sınavlarında, MEB'in meslek lisesi öğretmenlerinin görevlendirilmesi şartı konuldu.

Mevcut kursların ise bir yılda yönergeye uygun hale getirilmesi gerektiği belirtildi.



Milli Eğitim Bakanlığı'nca (MEB), İş Makineleri Sürücü Eğitim Kursları ile ilgili Yönerge'de değişikliğe gitti. Bu kapsamda, Türkiye genelinde iş makinesi operatörlük belgesi için "G" sınıfı ehliyet veren sürücü kurslarının açılma koşulları ve eğitim programlarına ilişkin düzenlemeler yapıldı.

RENT RISE
KİRALAYIN, YÜKSELİN

YÜKSEK HEDEFLERE
YÜKSEK HİZMET

Yükselmek isteyenlerin
1 numaralı kiralama tercihi...

Siz de Türkiye'nin lider platform kiralama filosunu tercih edin, şirketinizi dilediğiniz kadar yükseğe taşıyacak bir iş ortağıyla çalışmanın avantajlarından yararlanın. Rent Rise, ülke çapında yaygın hizmet ağıyla dilediğiniz yerde size hız, güven ve verimlilik sunmaya her zaman hazır.

rentrise.com.tr

0850 460 5 460

IPAF
Approved
Training Centre

ACR
grup

İstanbul Merkez
Anadolu Mah. Kanuni Cad.
No: 30 Orhanlı 34956
Tuzla - İstanbul
Tel : 0216 970 50 70
Fax : 0216 970 50 80

İstanbul Avrupa
İkitelli OSB Sefaköy San. Sit.
13. Blok No: 13-17 34500
Bağcılar - İstanbul
Tel : 0212 970 50 70
Fax : 0212 970 50 80

Ankara
OSTİM Mahallesi 100. Yıl Bv.
1229. Cad. No:1-3 06370
Yenimahalle - Ankara
Tel : 0312 970 50 70
Fax : 0312 970 50 80

İzmir
Ankara Cad. Ulucak Beldesi
No: 17 35735
Kemalpaşa - İzmir
Tel : 0232 970 50 70
Fax : 0232 970 50 80

Bursa
Demirci Mah. Ahıska Cad.
No: 191 16159
Nilüfer - Bursa
Tel : 0224 970 50 70
Fax : 0224 970 50 80

Acarlar Makine'den yeni teslimatlar

Personel yükseltici platform sektöründe kiralama firmalarının çözüm ortağı olan Acarlar Makine, teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor.



Fatih Vinç, 2016 yılına damgasını vuran 108 adetlik paket alımın ikinci partisi olan 32 adet makineyi Acarlar Makine'den teslim aldı. Önder Vinç'e, Haulotte marka HA 15 IP akülü eklemli ve Compact 12 akülü makaslı platformlarının teslimatı gerçekleştirildi. Yine 2016 yılında yatırımlarını sürdürmeye devam eden firmalardan Saral Vinç, makine parkına ikinci teslimatta HA 12 CJ +, Compact 12DX, H 18 SX, HA 18 SPX, HA 20 RTJ PRO, HA 260 PX, HA 41 RTJ PRO model makineleri dâhil etti.

Herkül Vinç, makine parkını Teupen marka LEO 36 T modeli paletli platformla güçlendirdi. Makinenin operatör ve teknik eğitimleri Acarlar Makine parkında gerçekleştirildi. ATG Ankara Tren Garı İşletmeciliği A.Ş. de Teupen LEO 36 T ve LEO 23 GT model makinelerini teslim aldı. LEO 36 T paletli platformun genel alanlarda, LEO 23 GT'nin ise food court katında hizmet vereceği belirtiliyor.



UP Makine'den Hidrovin'e personel yükseltici lift teslimatı



UP Makine, vinç, araç üstü ekipman üretimi ve teknik servis hizmeti veren Hidrovin firmasına 1 adet ELS EL12 ve 2 adet EL10T akülü makaslı personel yükseltici lift teslim etti. 3 yıl önce kurulan Hidrovin, genişleyen makine parkıyla birlikte kiralama faaliyetlerine ağırlık vererek özel bir ekip oluşturmayı planlıyor.

ELS markasını tercih etmelerindeki nedenler hakkında görüş belirten Firma Sahibi Adem Akşit, ELS personel yükselticilerinin yüksek kaliteye sahip olmasının yanı sıra UP Makine Ankara Bölge Müdürü Tuğba Erdem ve Bölge Müdürlüğü yetkililerinin olumlu yaklaşımından kaynaklı olarak ELS markasında karar kıldıklarını dile getirdi. Hidrovin, 2017 yılı içinde yaklaşık 15 adet makine alarak yatırımlarını artırmayı hedefliyor.



EL12, 12 metre çalışma yüksekliği ve 300 kilogram ağırlık kapasitesine sahip bulunuyor. EL10T ise 8-10 metrelik çalışma yüksekliği ve 240-350 kilogram ağırlık kapasitesiyle ön plana çıkıyor.

Rent Rise, Enka İnşaat'a IPAF Operatör Eğitimi verdi

Personel yükseltici platform kiralama konusunda faaliyet gösteren Rent Rise'ın IPAF Operatör Eğitimi çalışmalarını sürdürüyor.

Çalışmalar kapsamında Tiflis/Gürcistan'da Rent Rise tarafından Enka İnşaat firmasından 4 kişiye IPAF Operatör Eğitimi verildi. Eğitimi başarıyla tamamlayan katılımcıların 3A ve 3B kategorilerinde PAL Kart sahibi olmaya hak kazandıkları bildirildi.



Opsiyonlar makineye ve ülkeye göre değişebilir.

Volvo kompakt ekskavatörler tüm ihtiyaçlarınızı karşılamak için hizmetinizde. Volvo'nun kompakt makinalarıyla tanışın, **avantajlarını sahada yaşayın!**

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla/İstanbul
0216 581 80 00 info@asceturk.com www.ascendum.com.tr

Volvo Construction Equipment



Yale, yeni ve benzersiz sürücülü transpalet serisi ile operatörlere konfor, işletmelere de verimlilik sunuyor

Yale, oturarak, yaslanarak ve ayakta kullanma işlevselliği sunan MPT serisi akülü transpalet ile pazara yepyeni bir sınıf sunuyor.



Platformlu ve koltuklu modellerin kilit avantajlarını bir arada bulunduran Yale MPT akülü transpalet serisi, operatörlere ayakta durma veya dayanma seçeneği ile uzun transferler için oturma konforu sunuyor.

Universal Handlers Genel Müdürü Reyhan Uğurlu Yücel, bu makinenin sırtının benzersiz, ayarlanabilen koltuğu olduğunu belirtti ve sözlerine şöyle devam etti: *“Yükleme ve boşaltma yaparken veya dar alanlarda hareket ederken, daha iyi görebilmek için platformlu transpalet operatörlerinin yaptığı gibi ayağa kalkmak ve pozisyon değiştirmek faydalıdır. Uzun mesafelerde seyahat ederken, oturmak daha az yorucu olur ama geleneksel bir koltuk, işin bir bölümünde ayağa kalmak istediğinde operatörü kasıtlar ve rahatsızlık verir. Tek bir düğmeye dokunarak ayarlanan koltukla operatörlere oturma, ayakta durma veya dayanarak durma pozisyonlarından istediklerini seçme fırsatını vererek en iyisini sunabiliyoruz.”*



Reyhan Uğurlu Yücel
Universal Handlers Genel Müdürü

Reyhan Uğurlu Yücel, *“Kompakt bir makine olan sürücülü transpalet, hem zorlu durumlara uygun bir makine hem de transfer işi için pek çok açıdan daha üstün. Özellikle, yanlara doğru çalışma pozisyonu, hem ileri hem de geri yönde, en az zorlanma ile kolay görüşün yanı sıra geri giderken de yükün güvenli taşınmasına olanak sağlar. Bunun yanı sıra, yüklem rampalarını geçerken darbelerin daha iyi emilmesini sağlar.”* diye konuştu.

Yale bu yeni tasarımı, kamyon veya treyler yükleme ve boşaltması, uzun mesafelerde nakliye ve uzun ya da çok vardiyalı çalışma döngülerini kapsayan uygulamalarda operatörün verimliliğini artırması açısından büyük bir katkı olarak görüyor.



Verimli ve yenilikçi koltuk sisteminin, operatörlerin daha iyi iş yapmasına yardımcı olan pek çok ergonomik özellikten sadece biri olarak görüyor. Basamak yüksekliğinin düşük olması, düzenli erişimi kolaylaştırıyor ve MPT serisinin dengeli yapısı gerçek bir güvenlik hissi veriyor. Makinenin zemin alanı oldukça geniş ve sert tutma kolu operatörün hareketlerini kontrol etmesine yardımcı oluyor.

Şase genişliği 798 mm olan makine, Europaletlerin taşınması için yeterli bir ölçüye sahip. Bu kompakt makine, hassas elektronik kumanda sistemi ve iyi görüş alanı ile oldukça geniş bir manevra kabiliyetine sahip. Büyük, kolayca çalıştırılabilen kelebek anahtar yön ve hız kontrolü sağlıyor. Korna, kaldırma ve indirme butonları parmak ucuyla çalıştırılabilmesi için tutma kolunun etrafında uygun şekilde konumlandırılmış.

Güçlü ama enerji açısından verimli ve güvenli performans için, yeni nesil bir Combi MOSFET kontrolör, çekişi ve pompa motorlarını düzenliyor. Kademesiz, ilerlemeli hız kontrolü sağlıyor ve viraj almada hızı otomatik olarak düşürüyor. Eğimlerde ekstra güvenlik için makinede, rejeneratif ve otomatik park freninin yanı sıra kalkış tutma fonksiyonu bulunuyor.

İki model de (2 tonda MP20T ve 2,5 tonda MP25T) standart özelliklerin yanı sıra hızlı batarya şarj ekipmanı gibi çeşitli opsiyonlarla birlikte sunuluyor.



Kiralama Sektörüne SANKO'dan Yeni ve Yerli Çözümler



Türkiye'nin ilk ve tek yerli Teleskobik Forklifti MST Kiralama Sektörünün hizmetinde.... Üstelik Şimdi Kolayca Kiralayabilirsiniz...

Yaklaşık 30 ülkeye ihracatı gerçekleştirilen MST Kazıcı Yükleyicilerden sonra MST Teleskopik forkliftler de çok yönlü kullanım özellikleri ve geniş atışman seçenekleriyle inşaat sektöründe birçok iş için en ideal çözüm. Şimdi, MST Teleskobik Forkliftleri kolayca kiralayabilir, işlerinizi rahatlıkla çözebilirsiniz...



SANKO İŞ VE TARIM MAKİNALARI
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.mst-tr.com • info@mst-tr.com
f /MSTSANKO t /SANKO_MST



Operasyonel kiralama sektörünün aktif büyüklüğü 19 milyar 900 milyon TL'ye ulaştı



Renault, 100 bininci elektrikli otomobilinin satışını gerçekleştirdi

Elektrikli binek ve ticari araçlarda yüzde 27'lik pazar payıyla Avrupa lideri olarak gösterilen Renault, 100 bininci elektrikli otomobili olan ZOE'yi Norveç'in başkenti Oslo'da sahibine teslim etti.



Avrupa'nın en çok satan elektrikli otomobili ZOE'nin, yüzde 23'ü aşkın pazar payıyla elektrikli binek otomobiller pazarını domine ettiği belirtiliyor. Avrupa'nın lider elektrikli hafif ticari aracı Kangoo Z.E.'nin ise son üç yıldır referans niteliği taşıdığı kaydediliyor. Diğer yandan 17 bin adet satan Twizy'nin özellikle Avrupa ve Kuzey Amerika'da otomobil paylaşımı konusunda son derece popüler olması dikkat çekiyor.

Renault, 2016'nın ilk yarısında 15 bin adetten fazla elektrikli otomobil satarak (Twizy hariç) bir önceki yıla kıyasla yüzde 32'lik bir artış kaydetti. Avrupa yollarındaki her 4 elektrikli otomobilden 1'inin, Fransa'da ise elektrikli otomobillerin yarısının Renault markasına ait olduğu belirtiliyor. Renault'nun elektrikli otomobil alanındaki en büyük pazarları ise; Fransa, Norveç, İngiltere ve Almanya olarak sıralanıyor.



TOKKDER'in, bağımsız araştırma şirketi TNS Global iş birliği ile yürütmekte olduğu pazar araştırmasının 2016 yılı 1. yarıyı sonuçlarını içeren "TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu" yayınlandı.

Yayınlanan rapora göre; Türkiye yeni otomobil satışlarının 2015 yılının aynı dönemine göre yüzde 3,2 oranında arttığı 2016 yılının ilk yarısında, Türkiye operasyonel kiralama sektörü, ülkemizde satılan yeni otomobillerin yüzde 20,2'si olan yaklaşık 68 bin adet yeni aracı filosuna kattı. Böylece, 2016 yılının ilk yarısında yüzde 6 büyüme kaydeden sektörün filosundaki araç sayısı 293 bin 800 adede ulaşmış oldu.

2016 yılının ilk yarısında 4 milyar 800 milyon TL'lik yeni araç yatırımı yapan Türkiye operasyonel kiralama sektörünün aktif büyüklüğü ise 19 milyar 900 milyon TL oldu.

2015 yılında yaklaşık 4 milyar TL vergi ödeyen operasyonel kiralama sektörünün, 2016 yılının ilk yarısında da yaklaşık 2 milyar 240 milyon TL vergi ödeyerek ülke ekonomisine önemli katkı sağladığının altı çizildi.

Renault, liderliğini korudu

Söz konusu araştırma dönemi itibarı ile Renault yüzde 31,4'lük pay ile Türkiye operasyonel kiralama sektörünün araç parkında en çok tercih edilen marka olmayı sürdürürken, Renault'u takip eden markalar yüzde 15,2 ile VW, yüzde 11,4 ile Ford ve yüzde 8,6 ile Fiat olarak açıklandı.

Sektörün araç parkının yaklaşık yarısı (yüzde 53) C segment araçlardan oluşurken, B segment araçlar yüzde 27,2, D segment araçlar ise yüzde 12,7 pay aldı.

Sektörün araç parkının yüzde 94,9'u dizel araçlardan oluşurken, manuel vites araçlar yüzde 59,1 pay aldılar.

Orta, küçük ölçekli işletmeler ve bireyler operasyonel kiralamayı keşfetti

Türkiye operasyonel kiralama sektörünün gelişimi ile ilgili görüşlerini paylaşan TOKKDER Genel Koordinatörü Tolga Özgül, "Operasyonel kiralama her ölçekte işletmeye ve bireyler için kaynakları etkin kullanma ve verimlilik adına birçok avantaj sunuyor. Çok uluslu ve büyük yerel işletmeler bu avantajları uzun zaman önce keşfetti. Günümüzde orta ve küçük ölçekli işletmeler ve bireyler de operasyonel kiralama yöntemini ve sağladığı kolaylıkları keşfetmeye başladılar. Verimlilik adına sunduğu avantajların daha geniş kesimler tarafından zaman içinde anlaşılmasıyla operasyonel kiralama ülkemizde daha da yaygınlaşacaktır." açıklamasında bulundu.

Katılımcı ve Sektör Tahminleri

Özet / 2016 1.Yarıyı Sonu

	Katılımcılar	Sektör Tahmini
Araç Adedi	225.920	293.843
Alınan Araç Adedi	52.131	68.221
Satılan Araç Adedi (II.EI)	39.343	51.603
Müşteri Adedi	37.017	48.147
Alınan Araç Tutarı (TL)	3.682.680.412	4.818.733.423
Ödenen Vergiler (TL) KDV+MTV+OTV	1.710.380.441	2.239.111.466
Aktif Toplamı (TL)	15.324.158.414	19.931.376.951

TOKKDER Operasyonel Kiralama Sektör Raporu

TNS

2016.001

TOKKDER

TEREX | FINLAY

Mobil Kırma ve Eleme Makinaları şimdi peşin fiyatına **tak-sit-le**

24 ay %0 faiz
veya

36 ay %0,99

48 ay %1,99

Kampanya
31 Ekim 2016
tarihine kadar
geçerlidir

Kaçırılmayacak bu fırsat için
Temsal İş Makinaları Satış Yetkililerini arayın...

İŞ LEASING

Kredi talebini İş Finansal Kiralama A.Ş. dilediği, uygun gördüğü şekilde değerlendirme veya reddetme hakkına sahiptir. Gerek görülmesi halinde müşteriden ilave teminat talep edilebilir.



www.temsaismakinalari.com • info@temsamakina.com • 0216 544 58 01 - 02

f t y i s Temsa İş Makinaları

SA

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Caterpillar yeni D2 serisi paletli ekskavatörlerde odak noktası yakıt verimliliği

Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS), orta sınıf ekskavatör grubunda Caterpillar'ın yeni D2 serisi paletli ekskavatörlerini geçtiğimiz yıldan beri Türkiye pazarına sunuyor. Yakıt giderlerine direkt etki eden motor işletim sisteminin değişmesi, ana valf grubuna eklenen ve makine iletimini hızlandıran bir elektronik yapıya geçilmesi, Caterpillar'ın son 5 yılda yaptığı 11 milyar dolarlık Ar-Ge yatırımının yüzde 60'ını yakıt verimliliğine ayırdığını kanıtıyor.



BMGS'nin Türkiye pazarına sunduğu orta boy ekskavatörlerde 320D L'den 323D2 L'ye, 324D L'den 326D2 L'ye, 329D'den 330D2 L'ye geçiş yapıldı. Büyük sınıfta ise 336D'den 336D2 L'ye, 349D'den 349D2 L'ye bir geçiş süreci oluştu. 374D ve 390D'lerde ise tamamen F serisine geçildi.

Yeni motor kontrol sistemi: Isochronous

Caterpillar ekskavatörlerinin çok yakıt tüketmesi kavramını tamamen değiştirdiklerini belirten BMGS Orta ve Büyük Boy İş Makineleri Yöneticisi Görkem Tokel, "Bunu hem yaptığımız testlerde hem de gerçekleştirdiğimiz Quarry Days etkinliğinde müşterilerimize gösterdik. Isochronous sistemi sayesinde daha düşük devirlerde çalışan motor, daha uzun ömürlü oluyor. Caterpillar'ın hiçbir zaman performans ve üretimden yana bir kaygısı olmadı. En önemli konu yakıtı, yapılan birçok yenilik de yakıt verimliliğine yönelik oldu. D2 serisinin yayılıyor olması bizi memnun ediyor. Özellikle hafriyat segmentinde daha aktifiz." ifadelerini kullandı.

Kartuş tipli 3 filtre sistemine geçildi

D2 serisinde manuel yerine elektronik bir pompa bulunuyor. Makine ilk çalıştığında anda

yakıt sisteme pompalanıyor. Böylece hava yapmasından dolayı oluşabilecek sorunların önüne geçildiği kaydediliyor. Yine yakıt filtreleme sistemindeki bir diğer yeni özellik, 3 filtre bulunması. Ayrıca D2'lerle birlikte gelen bakım aralıklarının 500 saate çıkarılması da bakım maliyetlerinin düşmesini sağlıyor.

Yeni ara yüz, sadece 2 farklı çalışma modu

D2 serisinde, E serisinde kullanılan monitörler kullanılıyor. Eskiye oranla yüzde 40 daha büyük ve 4 katı kadar daha yüksek çözünürlüğe

sahip monitörde istenilen bilgilere kolayca erişilebiliyor. Arka kameranın yanı sıra aynanın yan tarafında bulunan kamera da güvenli çalışmayı beraberinde getiriyor. Kabinin sağ tarafında makinenin kolay kullanılabilmesi için yapılan bir değişiklik de mod seçme düğmesi. Ekran içi yerine tek bir düğmeyle çalışma modu değiştirilebiliyor.

Idle shutdown sistemi, gereksiz yakıt tüketimini önüyor

Idle shutdown sistemiyle 3 ile 60 dakika arasında ayarlama yapıldığında seçilen

dakikalardan fazla rölantide kaldığında makine kendisini durduruyor. Bu da rölantide boşa geçirilen süreyi azaltıp gereksiz yakıt tüketiminin önüne geçiyor ve çalışma saatini düşürüyor. Yüksek kapasiteli soğutma sistemi, 52 dereceye kadar aktif olarak soğutuyor. Bunun çok önemli bir özellik olduğunu belirten Görkem Tokel, "Özellik sıcak bölgelerde çalışan müşterilerimiz avantajlı olduğunu görüyor. Farklı markalarda sorunlar yaşanırken D2 serisinde böyle bir sorunla karşılaşmadıklarını söylüyorlar. Ayrıca daha yüksek kapasiteli alternatörler sayesinde farklı atışmanlar kullanmak için gerekli elektrik altyapısı sağlanıyor." dedi



İŞTE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağımla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz. İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING



Yeni Ford Focus RS, Türkiye’de

Yeni Ford Focus RS, 350 PS beygir gücü sunan 2.3 litre Ecoboost motor ve 6 ileri manuel şanzıman ile satışa sunuldu.



İleri performans teknolojileriyle dikkat çeken Yeni Ford Focus RS, otomotiv sektöründe bir ilk olan Drift Modu, Kalkış Kontrolü ve Sürüş Modları ile sürücülerine ilkleri yaşatacak.

4 farklı sürüş moduna sahip olan Yeni Ford Focus RS’nin; normal, spor ve pist modlarıyla kolaylıkla yolların ve pistlerin sürüş koşullarına uyum sağladığına dikkat çekiliyor.



Skoda, yeni SUV modeli Kodiaq’ın detaylarını ilk kez sergiledi

Skoda, yeni SUV modeli Kodiaq ile otomobil dünyasında yeni bir sayfa açmaya hazırlanıyor. Çek marka, üretim versiyonu tamamen gösterilmeden önce Kodiaq’ın yakın plan detaylarını paylaştı.



Beş koltuklu Kodiaq 720 litre ile sınıfının en büyük bagaj hacmini sunarken arka koltuklar katlandığında bu hacim 2.065 litreye çıkacak.

Aynı zamanda Skoda ilk kez Kodiaq ile 7 kişilik model opsiyonu sunmuş olacak. Pratiklik konusunda da fark yaratacak Kodiaq’ın katlanabilir ön koltuk seçeneği, 2.90 metre uzunlukta taşıma kapasitesi sağlayacak.



Yeni Clio GT-Line ve Clio R.S Türkiye’ye geliyor

Yeni Clio ile birlikte Türkiye’de yılın son çeyreğinde pazara sunulacak GT-Line versiyonu güçlü özellikler ve sportif bir görünüme sahip.

Clio GT-Line’in ön tamponunda metal hava giriş kanalları, eşikler (Clio R.S. tarzı), 16- veya 17-inç jantlar, krom egzoz çıkışı ve metal arka tampon paneli göze çarpıyor. İç mekanda aracın sportif tasarımını vurgulayan detaylar öne çıkıyor: GT-Line amblemini taşıyan deri kaplı Clio R.S. direksiyon simidi, özel döşemelere sahip Clio R.S. koltukları ve alüminyum pedal takımı.

Yeni Clio R.S. İki farklı motor ve tiç şasi seçeneği ile eşsiz bir sürüş keyfi için pek çok teknolojiyi bünyesinde barındırıyor. Yeni Clio R.S. Türkiye’de sipariş üzerine getirilecek.



Yenilenen Corolla test sürüşüne çıkarıldı

Toyota, üretiminin 50’nci yılında yenilenen Corolla’yı, yakından tanımak ve test etmek isteyenler için 20-21 Ağustos 2016 tarihlerinde Toyota Plazalarda test sürüşü günleri düzenlendi.

2015 yılında Türkiye’de 34 bin 961 adetlik satışla filo hariç en çok tercih edilen model olduğu belirtilen Corolla’nın, yenilenen modeline yoğun ilgi gösterildi.

Güçlü tasarım ve üstün kaliteyi daha fazla ön plana taşıyan yeni Corolla, Toyota’nın Under Priority ve Keen Look tasarım dilini kullanarak yeni bir ön yüze kavuştu.

Yeni Corolla’da sürüş konforunu geliştirmek adına daha yumuşak amortisör ayarları yapılarak konfor, denge ve yol tutuş seviyesi artırıldı. Yeni Corolla’nın motor seçenekleri arasında 1.4 litre D-4D turbo dizel ile 1.33 lt. ve Valvematic sistemlerine sahip 1.6 litre iki benzinli motor seçeneği de bulunuyor.



RENTLIFT
0850 5500555

**Forklift, Depo Ekipmanı veya Personel Yükseltici.
İhtiyacınız Olan Makineyi
Uygun Koşullarla Kiralayın!**

**Sürekli yenilenen,
Türkiye’nin en büyük filosu ile hizmetinizdeyiz.**

0850 55 00 555 www.rentlift.com

Genel Müdürlük

Mescit Mh. Demokrasi Cd. No:29 34956 Orhanlı - Tuzla - İstanbul Telefon: +90 216 634 21 00

Adana Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 322 428 40 71 - 72

Adapazarı Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 264 276 87 00 - 03

Ankara Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 312 354 34 84

Antalya Bölge Ofisi

Telefon: +90 242 221 21 93

Bursa Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 224 267 10 34

Çorlu Bölge Ofisi

Telefon: +90 282 673 43 46

Gaziantep Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 342 321 33 15

İzmir Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 232 436 10 32 - 39

Kartal Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 216 452 97 87

Kayseri Bölge Ofisi

Telefon: +90 352 327 25 65

Trakya Bölge Müdürlüğü

Telefon: +90 212 879 08 70 Pbx



Rentlift bir Hasel İstif Makinaları San. ve Tic. A.Ş. kuruluşudur.

Arken Jeneratör'den hızlı ve ekonomik kiralama çözümleri

Yüzde 100 Türk sermayeli Arken Jeneratör, İstanbul Sefaköy'de bulunan 7.200 metrekarelik kapalı alana sahip fabrikasında, 10 ile 2500 kVA aralığında yıllık 3.850 adet dizel jeneratör üretim kapasitesi ile faaliyet gösteriyor. Arken Jeneratör, enerjisinin ulaştığı her yere kiralama hizmeti de sunuyor.



Kiralık jeneratörler işletme maliyetini düşürüyor

Yüksek performanslı ve yakıt tasarrufu olan jeneratörleri ile kiralama taleplerine hızlı ve ekonomik çözümler sunmayı amaç edinen Arken Jeneratör firması Genel Müdürü Alaaddin Birkan Yüksel, **"Kiralık jeneratörler, özellikle şebeke enerjisinin bulunmadığı ve jeneratörü olmayan müşteriler için, kısa süreli enerji ihtiyaçlarının karşılanması durumunda ideal güç kaynaklarıdır. Çünkü işletme olarak satın almayıp kiraladığınız jeneratör, öncelikli olarak işletme maliyetini en aza indirecektir."** açıklamasında bulundu.

Arken Jeneratör; dizel jeneratör gruplarının yanı sıra marin, doğal gazlı ve portatif jeneratör grupları ile de hizmet veriyor. Firma, dizel jeneratör gruplarında; Perkins, Volvo, Mitsubishi, Baudouin, Deutz, Sdec, Weichai gibi dizel motorlar tercih ederken Linz ve Stamford marka orijinal Avrupa alternatörler kullanıyor.

Portatif jeneratör gruplarında ise Briggs & Stratton motorlu benzinli jeneratör grubunu tercih eden Arken, 2013 yılından bu yana Linz alternatörlerinin Türkiye exclusive distribütörü olarak hizmet veriyor.

Firma, jeneratör grupları için manuel, otomatik, senkron kontrol panoları, yük transfer panoları, ses izolasyon kabinleri ve römork imalatı da yapıyor. Ürün gruplarında uzaktan izleme fonksiyonu, galvaniz sac ve 20 dbA ses düşürücü egzozun ise standart olarak yer aldığına dikkat çekiliyor.

Her marka jeneratöre periyodik bakım hizmeti

Arken olarak, marka bağımsız her jeneratör için müşterilerle periyodik bakım anlaşmaları gerçekleştirdiklerini belirten Yüksel, **"Bakım anlaşmaları çerçevesinde jeneratörlerin, örneğin 2 ayda 1 kez yerinde kontrolleri yapılmakta, sarf malzemeleri değiştirilmekte, arıza verebilecek yıpranmış parçalar önceden değiştirilmekte ve jeneratörlerin boşta/yükte testleri tekrarlanarak hazır halde bekler durumda olmaları sağlanmaktadır. Burada bir önemli husus da orijinal yedek parçaların kullanılmasıdır."** şeklinde konuştu.

Yüksel, Arken Jeneratör'ün hizmet sağladığı motor ve alternatör markalarının her biri için asgari yedek parça stokunun merkez, bölge ve bayi depolarında tutulmakta olduğunu sözlerine ekledi.

Arken Jeneratör, kendi tescilli markası ile üretmiş olduğu jeneratör gruplarının satış, kiralama ve satış sonrası hizmetlerini, İstanbul ve Ankara bölge müdürlüklerine ilave olarak Ege ve Çukurova'da bulunan 2 bölge temsilciliği ve 37 ilde yetkili bayi ile yürütüyor.

Firma; İngiltere, Kosova, Romanya, Yunanistan, Macaristan, Rusya, Azerbaycan, Kazakistan, Türkmenistan, Tayland, Gürcistan, Irak, Suriye, Somali, Etiyopya, Fas, Cezayir, Libya, Nijerya, Liberya, Senegal, Kenya, Fildişi Sahili, Gana gibi birçok ülkeye de ihracat yapıyor.



Alaaddin Birkan Yüksel
Arken Jeneratör Genel Müdürü



www.makserplatform.com.tr

MAK-SER
PLATFORM

info@makser.net

dL® Dingli

**"YÜKSEKLER
BİZİMLE
YERLE BİR"**



**Beş Yılda
2000**

SATIŞ ve SERVİS:

S.S. İstanbul Mermerciler Sanayi Sitesi
18. Cadde No: 33 Köşeler Köyü, Dilovası / KOCAELİ
Tel: 0262 728 15 82 Faks: 0262 728 15 85

İRTİBAT:

Aydınlı Mah. Dersaadet Cad. No: 33
B Blok No: 5 Tuzla / İSTANBUL
Tel: 0216 591 00 72 Faks: 0216 591 00 19

Mini yükleyici pazarındaki ezberler Kramer ile değişecek

20 yılı aşkın bir süredir başta Hyundai olmak üzere distribütörü olduğu çeşitli markalarla Türkiye iş makineleri pazarında faaliyet gösteren HMF Makina, kısa bir süre önce portföyüne eklediği Kramer marka mini yükleyici ve telehandler ürünleri ile müşterilerine yeni ve etkili bir çözüm alternatifini daha kazandırdı.



1925 yılında kurulan Kramer, halen Almanya'nın güneyindeki Pfullendorf kentinde faaliyet gösteriyor. Mevcut üç ana ürün grubundaki yenilikçi anlayışı ile müşterilerini birçok ilkle tanıştıran firma yılda yaklaşık 6.000 adetlik üretim kapasitesine sahip bulunuyor.

Boyutlarına oranla yüksek taşıma kapasitesi, yüksek manevra kabiliyeti, düşük yakıt tüketimi, kullanım kolaylığı, geniş atışman çeşitliliği ve yaygın kullanım alanı gibi özellikleriyle dikkat çeken Kramer ürünleri hakkında bilgi almak üzere HMF Makina Tarımsal Projeler Müdürü Mustafa Uyguntüzel ve HMF Makina Ürün Pazarlama Müdürü Faruk Sirek ile bir araya geldik.

HMF Makina neden Kramer'i bünyesine kattı?

Kramer, kullanıcılarına sağladığı avantajlarla Avrupa'da, özellikle Almanya'da alanında pazar lideri olan bir marka. Biz de HMF Makina olarak müşterilerimize çalışma koşullarına ve ihtiyaçlarına en uygun ürünleri sunmayı hedefliyoruz.

Ürün hattı hakkında bilgi verir misiniz?

Kramer ürün hattımız mini yükleyici, mini teleskobik lastikli yükleyici ve telehandler modellerinden oluşuyor. Mini lastikli yükleyicilerde 5035'den 5095'e kadar olan 5 serisi modellerimiz ile birlikte 8075'den 8095'e kadar 8 serisi modellerimiz var. Modellerimizde ilk rakam seriyi, sonrakiler ise standart kova kapasitesini ifade ediyor. Mini teleskobik yükleyicilerde temel olarak 5085 T, premium seride ise 8085 T ve 8095 T modelleri sunuluyor. Belden kırmasız rijit şase üzerinde ortadan bömü bu makineler; 1,7 ila 2,5 ton arası yükleri 4,5 metreye kadar yükseğe dengeli ve pratik şekilde istifleme imkânı sağlıyor. Telehandlerlarda ise 800 kilogramdan 5,5 tona kaldırma kapasitesi, 4 metreden 9 metreye kadar erişim yüksekliği olan geniş bir ürün yelpazemiz var.

Sizce neden mini yükleyici?

Müşterilerimize her zaman işleri için en uygun ürünü önermeye gayret ediyoruz. Kramer yükleyicilerin yakıt, üretkenlik, güvenlik, çevreye etki, vb. birçok açıdan sadece bekolodere değil; nokta dönüşlü yükleyicilere, klasik belden kırma yükleyicilere ve hatta forkliftlere karşı da ciddi avantajları var.

Makinelerde hangi atışmanlar kullanılabilir?

Gerekli hidrolik debi ve basıncın karşılandığı her türlü atışman Kramer'e uygulanabilir. Tüm Kramer modellerinde standart olarak sunduğumuz hidrolik quick coupler, atışmanların son derece hızlı ve kolay şekilde değiştirilebilmesine olanak sağlıyor. Makinelerde standart olan forklift çatalı dışında vinç, tomruk, silindirik balya, balya kesme, silaj kesme, çalışma platformu, belediyeler için kar küreme, tuzlama, kuru veya sulu süpürge, ot biçme, su püskürtme, vb. sayısız atışman kullanılabilir. Klasik kovalar dışında yandan veya önden devirmeli kovalarla yüklemeye avantaj sağlıyor.

Hangi sektörler, hangi uygulama alanları ön plana çıkıyor?

Makinelerimiz hemen her sahada kendine kullanım alanı bulmakla birlikte tarım, hayvancılık, inşaat, belediyeler, çiftlikler, oteller, endüstriyel tesisler, geri dönüşüm, vb. sektörler ön plana çıkıyor. Kullanım alanı olarak limanlar da bizim için çok önemli.



Mustafa Uyguntüzel
HMF Makina
Tarımsal Projeler Müdürü

&

Faruk Sirek
HMF Makina
Ürün Pazarlama Müdürü



**GÜÇ +
KONFOR = ?**

**ARADIĞIN ÇÖZÜM
HYUNDAI'DE.**

**GÜCÜNÜ
ZİRVEYE TAŞI!**

30DF-7

Güç, sağlamlık ve konforun gövdesinde hayat bulduğu Hyundai 30DF-7, üstün performansı ile asla yorulmaz, sizi yarı yolda bırakmaz.

Hyundai'yi şimdi alın, daima kazanın.

GELECEĞE TAŞIYORUZ



Fronius ile akülü forkliftlerde yüksek enerji verimliliği devri



Akülü forkliftler; toplam sahip olma maliyeti, yakıt giderleri, bakım kolaylığı ve çevre sağlığı açısından dizel forkliftlere göre artık daha sık tercih ediliyor. Verimli, güvenli ve uzun vadeli akü yönetimi konusunda hizmet veren Merlin Enerji, son 2 yıldır Avusturya merkezli Fronius marka akıllı akü şarj redresörlerinin distribütörlüğünü yürütüyor. Makinelerin ikinci el değerlerinde büyük bir paya sahip olan akülerinin ömrünü uzatan Fronius, akülü forklift kullanan nihai kullanıcılara ve kiralama firmalarına enerji tasarrufu konusunda %25 ila %45 aralığında elektrik tasarrufu sağlıyor.

Merlin Enerji Genel Müdürü Cihan Ünlü ile enerji verimliliği ve Fronius'un akülü forkliftlere sunduğu yenilikler hakkında konuştuk.

Fronius'un uzmanlık alanı nedir?

Fronius, Avusturya'nın en büyük firmalarından ve patent sayısı açısından birinci sıradadır. Özellikle invertör ve enerji teknolojileri üzerine 3 ana uzmanlık alanı bulunuyor. Fronius, kaynak robotlarında yüzde 70 pazar payıyla lider konumdadır. Özellikle büyük otomotiv firmalarında üretimde kullanılan kaynak robotları bu teknolojiyi kullanıyor. Bunun yanında güneş enerjisi sistemlerinde kullanılan invertörleri üretiyor. Bizim odaklandığımız kısım Fronius'un forklift akülerini şarj eden ürünleri. Aslında 3 farklı bölümdeki ortak ürün, esas olarak invertördür. Üretim şekli aynı ve Fronius, olası tüm komponentlerini ve PCB kartlarını kendisi üretiyor.

"Yüzde 60'ın üzerinde akülü forklift kullanımı var"

Nasıl bir açıktan bahsediyorsunuz, biraz detaylandırır mısınız?

Dizel forkliftler, geçmiş yıllarda yüzde 80 oranında daha çok tercih ediliyordu. Bugün ise pazarda yüzde 60'ın üzerinde akülü forklift kullanımı var. Özellikle gıda, tekstil, otomotiv gibi sektörlerde dizel makineler hiç kullanılmıyor. Önümüzdeki 5-10 yıl içerisinde akülü forklift popülasyonunun gelişmiş ülkelerde olduğu gibi yüzde 80-90'lara çıkması öngörülüyor.

Fronius, yüzde 30-40 enerji tasarrufu yapabildiği konusunda iddialı. Fronius'un patentli 'Ri Charging' teknolojisi son 2 yıldır pazarda mevcut. Bunu Türkiye'de yaptığımız bağımsız testler ve demolarla müşterilere gösterdik. Çoğu işletmenin en büyük gider kalemlerinden birisi elektrik ve her firma tüketimi minimuma indirmek istiyor.

Fronius'un şarj üniteleri nasıl çalışıyor ve avantajları neler?

Günümüzde kullanılan konvansiyonel cihazlar akünün geldiği andaki durumuna hiç bakmadan standart bir süre ve akım ile şarj ediyor.

Sayacın standardı 8 saat ve akünün %80 boş olduğu göz önüne alınıyor. Ancak, gerçekte akü her zaman tam boş olmuyor. Zamanla yıllar içinde kapasitesi de azalıyor. Var olan cihazlar bu durumu, teknolojileri gereği hiç dikkate almıyor, her seferinde aynı şarj programı uygulanıyor. Bunun iki dezavantajı var. Birincisi, akü çok boş geldiyse akü tam dolmuyor ve kullanım süresi vardiya boyunca yetmiyor. İkincisi, dolu geldiyse şarj esnasında daha fazla enerji vermeye çalışarak aşırı ısınma yaparak sıvı taşması oluyor. Böylece aküler gittikçe daha fazla ısınıyor. Bu da ömürlerini ciddi oranda kısaltıyor.

Fronius, yüksek frekanslı Active Inverter ürünü ve patentli 'Ri Charging' yöntemi ile bu iki sorunu yazılımında içerdiği algoritma ile tamamen önüyor.

Kiralama firmalarının en büyük sorunu olan akü bakımı kolaylaşıyor

Fronius'taki teknolojiye baktığımızda akü, ömrü boyunca 2.000 kere şarj olarsa o anki duruma (sıcaklık, kapasite, gerilim, vb.) uygun olarak 2.000 farklı şekilde şarj ediliyor. İçindeki patentli yazılım ve algoritma sayesinde her seferinde akünün durumu kontrol ediliyor. Bu sayede akü ömrünü 2-3 yıldan 5-6 yıla kadar uzatıp ve akü bakımını da kolaylaştırıyor.

Bakım kolaylığı konusunda neler sunuyor?

Şarj uygulamasını herhangi bir operatör veya teknisyen ayarlamıyor. Tak-kullan yöntemi ile hiçbir ayar gerekmiyor. Akünün voltajı, yaşı, kapasitesi hiç önemli değil ve markadan bağımsızdır. Diğer bir konu da akü ısındığı için su eksilmesinden dolayı düzenli olarak su koyulması gerekiyor. Fronius akü sıvısını kaynatmadığı için, buharlaşma olmuyor. Bu sayede su doldurma ihtiyacını azaltıp bakım aralığını 1-2 hafta mertebesinde 1-2 ay mertebesine çıkarıyor. Akünün suyu çok eksildiği zaman şarjı başlatmıyor ve otomatik arıza kodu verip uyarıyor. Eski tip cihazlar bunun farkında olmadığı için şarj işlemini durdurmuyor.

"Hedefimiz, akülerin ömrünü yüzde 50 ile yüzde 100 civarında uzatmak. Hedef kitlemiz ise büyük kiralama firmaları. Enerji verimliliği konusunda bizimle irtibata geçerek saha analizi sonrası bir enerji danışmanlığı hizmeti veriyoruz."



Cihan Ünlü
Merlin Enerji Genel Müdürü

İşletme giderleri düşüyor

Toplam sahip olma maliyetini yani işletme giderlerini ciddi oranda düşürüyor. Örnek vermek gerekirse, 3 vardiya çalışan 3 ton akülü bir forklifte bağlı 80V 620Ah akü için: %45'e varan elektrik tasarrufu (Her şarj için yaklaşık 20kWh ile yıllık 1.500 euroya varan tasarruf), vardiya bazında akü kullanım süresi artışı (+2 ila + 6 saat), %65'e varan akü tamir/bakım tasarrufu (Yılda yaklaşık 300 euro), akü faydalı çevrim ömründe ciddi artışı (+1 ila +3 yıl)

Fronius'un farklı kapasitelerde seçenekleri var mı?

Her akü boyuna, tipine göre farklı modeller var fakat bir tek model tüm aküleri, ayar dahi yapmadan eksiksiz ve tam olarak şarj edebiliyor. Diyelim ki tesisinizde geçmiş yıllarda satın aldığınız farklı 20 akülü forklift bulunuyor ve her birinin kapasitesi farklı. 20 değişik aküye 20 değişik redresör taktığınızda yanlış kullanım ihtimali ve yerleşim sorunları doğabiliyor. Fronius bunu ortadan tamamen kaldırıyor. Tek bir şarj cihazı, bütün aküleri tam şarj edebiliyor. Bu sayede akü odasında yer bulma ve ikame akü bulma sorunları yaşama ihtimaliniz kalmıyor.

Akü ömürlerini uzatmak için danışmanlık hizmeti de veriliyor

Merlin Enerji'nin Fronius dışında odaklandığı faaliyet alanları neler?

Lojistik sektöründe enerji verimliliği maalesef yeterince zaman ayrılmadığı için pek önemsenmiyor. Bir akünün toplam ömrü çok önemlidir. Yüzlerce forklift kiralandıysa bu kadar veriyi toplayıp analiz etmek son derece zor bir uğraş haline geliyor. Genelde çoğu akü tam boşalmadan erken değiştiriliyor. Ya da akü derin deşarj olana kadar kullanıldığı için ömrü azalıyor. Biz bunları önleyip optimize etmek için danışmanlık hizmeti veriyoruz. Hedefimiz, akülerin ömrünü yüzde 50 ile yüzde 100 civarında uzatmak. Hedef kitlemiz ise büyük kiralama firmaları. Enerji verimliliği konusunda bizimle irtibata geçerek saha analizi sonrası bir enerji danışmanlığı hizmeti veriyoruz.

Bunun dışında işçi sağlığı, güvenliği ve akü odasının tasarımı konularında hizmet veriyoruz. Akü odalarını 3 boyutlu tasarlayıp daha küçük bir alanda sağlıklı bir akü odasına sığabilmeleri sağlanıyor.

RENT



Ergonomik bir çalışma alanı, toplam işletme maliyetleri ve üretkenliğin yanında forkliftlerin ve depo içi ekipmanların tercih edilmesinde en önemli kriterlerden biri olarak gösteriliyor. UniCarriers, temel olarak işyeri güvenliğine odaklanmışken günümüzde operatörü çalışma sırasındaki olumsuzluktan koruyacak ve performansını sürdürmesini sağlayacak birçok çözüm ve farklı ekipman sunuyor.

UniCarriers ürünleriyle ergonomiye yakın bakış

Forkliftte çalışma alanı, tasarım ve ergonomi konusu son 30 yıldır giderek artan bir öneme sahip. İnsan bedeninde özellikle yolculuk sırasında oluşan titreşimlerin, tipik kafa ve kol hareketlerinin, genel olarak sırt, boyun ve omuz bölgeleriyle ilgili sağlık sorunlarının başlıca nedenleri olarak belirtiliyor. İsviçre'nin Gothenburg kentindeki teknik üniversitede UniCarriers Grubu ile iş birliği içinde yapılan bir araştırma, forklift operatörlerinin kafalarını saatte 1.000 kereden fazla çevirdiklerini gösteriyor. Buna ek olarak 2.000 kadar da kol hareketi yapıldığı aktarılıyor.

Artan personel maliyetleri nedeniyle çalışma ömürlerinin uzaması, sağlığın yasal olarak zorunlu gerekliliklerinin ötesinde işverenlerin odaklandığı bir konu haline geldi. Ergonomik ve kullanıcı dostu çalışma alanı, aracın daha sonraki çalışmasında da güvenliği iyileştiriyor. Bunların başında kolay kavranan kumanda levhelerinin yerleşimi, işlevselliği, konforlu koltuklar ve iyi bir görüş alanı gibi konular geliyor.

Çarpışma kazalarının yüzde 33'ü geri hareket sırasında gerçekleşiyor

Ergonomi, araca güvenli giriş ve çıkışla başlıyor. Çünkü operatör vardiya süresince forklifte ya da depo içi ekipmana birçok kez inip binebiliyor. Bu en iyi şekilde büyük, kaymayan bir basamak ve tutamak yardımıyla sağlanıyor. Günlük çalışma sırasında sürüş kazalarına karşı en iyi koruma ise geniş görüş alanıyla elde ediliyor. "Energie Textil Elektro Medienerzeugnisse" (enerji, tekstil, elektrik, ortam ürünleri) meslek derneği tarafından yapılan bir araştırma, tüm forklift kazalarının yüzde 77'sinin çarpışma kazaları olduğunu ve bunun 33'ünün geri hareket sırasında olduğunu gösteriyor. Yüksek koltuk konumuyla birlikte, asansör üzerinde hidrolik hortumlarının ve elektrik kablolarının optimum şekilde düzenlenmesi operatöre geniş görüş alanı sağlıyor.

Kabin tavanında yansımayı önleyen renkli kaplama

UniCarriers, forkliftlerini kabin tavanında yansıma yapmayan renkli bir kaplamayla sunuyor. Böylece fabrika tavanındaki ışıklardan kaynaklanan yansımalar minimuma indirgeniyor. Koruyucu tavadaki kirler, yüksek konumlara istifleme yaparken verimli bir görüş alanı sağlıyor. Kamera sistemleri ön ve arka görüş alanlarını iyileştiriyor. Uzun malları taşımak için tasarlanan yeni Tergo UFW çok yönlü reach truck, yükün uçlarının her zaman görünür olmasını sağlamak için bir geri vites kamerasına sahip bulunuyor.



Rahat bir çalışma duruşu, uzun vardiyalarda yorgunluk belirtilerini azaltarak operatörün performansını maksimum düzeyde tutuyor. UniCarriers, yüksekliği ayarlanabilir bir zemin sunuyor. Ayrıca konforlu koltuklarda bireysel olarak ayarlanabilir bel destekleri de bulunuyor. 2011'de Gothenburg Chalmers Teknoloji Üniversitesi, farklı üreticilerin reach trucklarıyla karşılaştırmalı bir ergonomi araştırması yapması sonucunda UniCarriers'a ait Atlet markasının Tergo model reach trucklarının, diğer marka reach trucklara göre daha ergonomik olduğunu gösterdiği ifade ediliyor.



18 dereceye kadar yatan koltuk ile yüksek istifleme kolaylaşıyor

Ergonomi konusunun Unicarriers tarihinde uzun bir geleneğe sahip olduğu vurgulanıyor. Depo içi ekipmanların çalıştırılması sırasında sürücülerin üzerindeki olumsuz etkiler ilk kez 1989 ile 1991 arasında araştırılmış. Bu araştırmalardaki bulgular, yeni operatör çalışma alanlarının ve araçların geliştirilmesinde etkili olmuş. Unicarriers'ın sunduğu yeni Atlet Tergo URS döner çatallı reach truck ile birlikte operatör, kişisel PIN kodunu girerek sürüşün başında çok sayıda bireysel ayar yapabiliyor. Tüm çalışma aşamalarında ergonomik bir duruş elde etmek için koltuk arkalığının da 18 dereceye kadar arkaya yatırılabilirdi kaydediliyor. Operatörün kolu ve omuz alanındaki olumsuz etkileri azaltmak için sol kolun üzerine yerleştirilen ve ön kolla birlikte hareket eden, bireysel olarak ayarlanabilir kol desteği sunuluyor. Bu hareketli ve yaylı kol desteğinin ucunda avuç içi boyutundaki işlevsel yüzeyiyle ergonomik açıdan optimize edilmiş bir çözümü temsil eden patentli mini direksiyon simidi bulunuyor. Kaldırma işlevleri için tüm çalıştırma elemanlarına mini levheler ve düğmelere sağ kol desteğinden erişilebiliyor. UniCarriers, asansör işlevlerinin kontrol edilmesini sağlayan entegre bir joysticki de standart olarak sunuyor.

HMF Makina, 2005 yılından bu yana UniCarriers Grubu'nun Atlet marka depo içi ekipmanlarının temsilciliğini yürütüyor. Atlet markasının ürün gamı arasında elektrikli transpaletler, elektrikli istif makineleri, reach truck, dört yönlü reach truck, telereach truck, raf arası istif aracı, alçak yüksek seviye sipariş hazırlama araçları yer alıyor. HMF Makina, ergonomi ve kullanım kolaylığı sunduğu belirtilen Atlet ürünleriyle güvenli servis ve bakım hizmetleri sağlayarak müşterilerinin depo içi ekipman kârlılığını artırmayı hedefliyor.

RETT



Hiab'tan 3 aks kamyon üzerine monte yeni X-HiPro 558

Araç üstü vinç segmentinin en bilinen markalarından Hiab, yeni X-HiPro 558'i pazara sundu. Son teknolojiyle donatıldığı belirtilen ve 3 aks kamyon üzerine monte edilen X-HiPro 558, 487 kNm maksimum kaldırma kapasitesine sahip bulunuyor.



Firmadan yapılan açıklamaya göre X-HiPro 558'in büyük ve hacimli yükleri kaldırmak için dizayn edildiği aktarılıyor. Makine, muadillerine göre yüzde 20 daha fazla kaldırma gücü sağlıyor. Kapasite-ağırlık oranının, yükleme işlemlerini maksimuma çıkardığı belirtiliyor. Daha uzun ve daha hafif bağımsız uzantılara sahip EP boom sistemi sayesinde optimize edilmiş uzanım sağlanıyor. X-HiPro 558, sektördeki en gelişmiş uzaktan kontrol sistemlerinden biri olduğu ifade edilen yumuşak ve hassas HiPro kontrol sistemini de sunuyor.

Tüm büyük sınıf Hiab vinçleri birçok güvenlik özelliklerini barındırıyor. Dengeleyici ayakların pozisyonunu ve kamyonun toplam ağırlığını kullanarak maksimum güvenli vinç kapasitesini hesaplayan VSL^{PLUS} özelliği ve bom katlama-açılma esnasındaki hareketleri izleyen Bom Açılma Asistanı (BDA) bunlardan bazıları olarak sayılıyor.

İngiliz kiralama şirketi Ardent'ten JCB'ye 700 makine siparişi

İngiltere Middlesex merkezli kiralama şirketi Ardent, 40 milyon poundluk (47 milyon euro) bir yatırım gerçekleştirerek, filosunu 700 adet JCB marka yeni iş makinesi ile güçlendirdi.

JCB loadall teleskopik yükleyiciler ile arazi tipi forkliftlerden oluşan 700 adet yeni iş makinesinin büyük bir çoğunluğunu, 20 metre erişim yüksekliğine sahip JCB 540-200 teleskopik yükleyiciler oluşturuyor. Bu siparişin, JCB loadall teleskopik yükleyiciler için dünyada bu yıl yapılan en büyük anlaşmayı temsil ettiği belirtiliyor.

Birleşik Krallık kiralama pazarında paylarını artırdıklarına dikkat çeken Ardent Kiralama Çözümleri Ticaret direktörü Tom Gleeson ise, "JCB makine siparişimiz, bu yıl yaptığımız en büyük yatırım oldu. Müşterilerimize en ileri teknolojiye sahip makineleri sunma konusunda yatırım yapmak için kararlıyız. JCB ve Watling JCB tarafından sağlanan servis mükemmelliği ve ürünlerin kalitesi bu güçlü ortaklığı kuran ana unsurlardan oldu." açıklamasını yaptı.

Ülke genelindeki 12 şubesi aracılığıyla hizmet veren Ardent'in 5.000 adedi aşan makine parkının mali değerinin yaklaşık 150 milyon pound olduğu açıklandı.



İş dünyasında yeni eğilim, operasyonel ve finansal kiralama



Mutlu Akar
Asseco SEE Satış Müdürü

LeaseFlex
by asseco

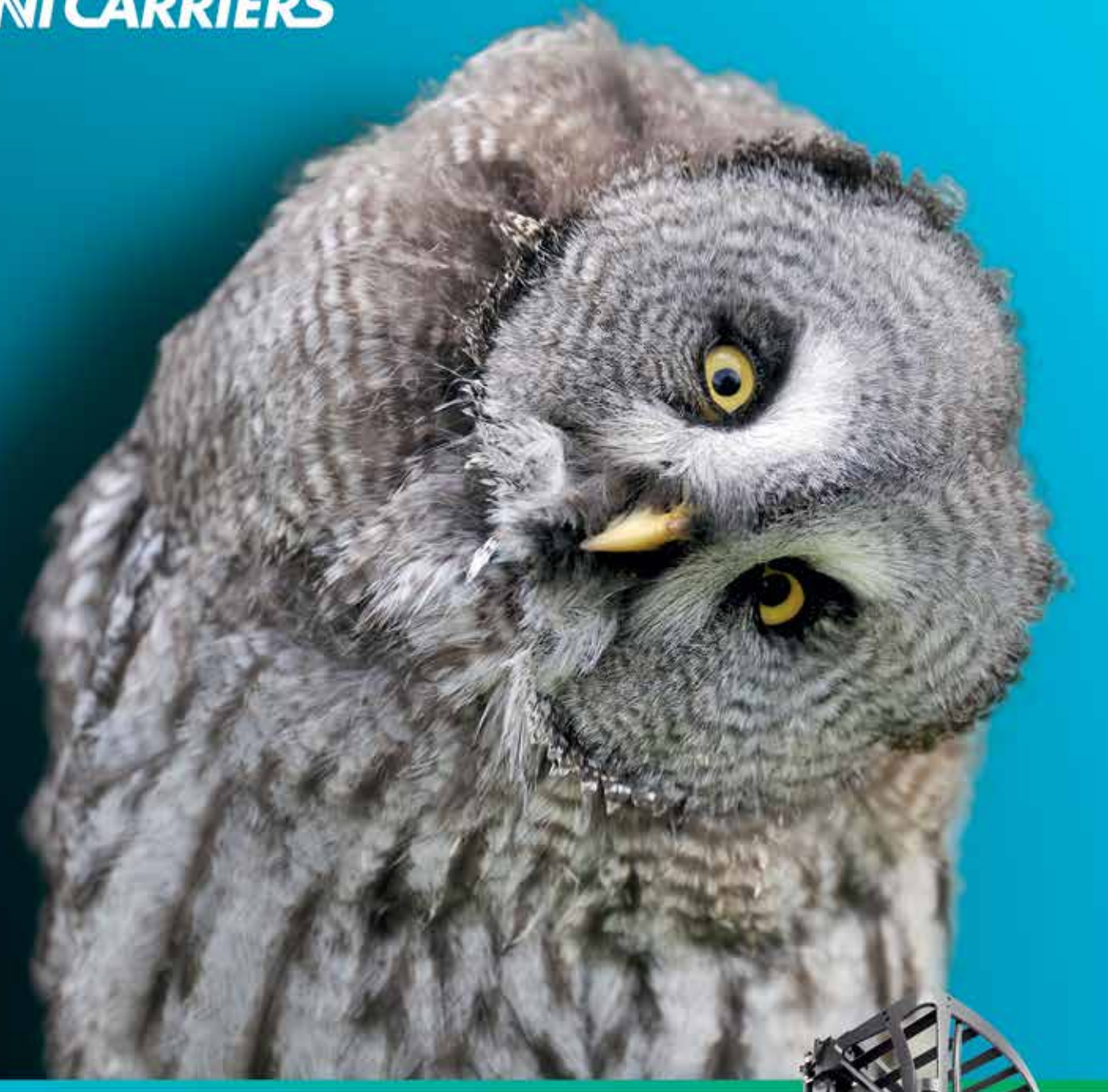


Bankacılık dışı finans alanının en önemli sektörlerinden finansal kiralama, büyüme ivmesini 2016'nın ilk çeyreğinde devam ettirdi. Sektörün aktif büyüklüğü, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 15 artarak 40 milyar 460 milyon TL oldu.

Deloitte tarafından yayımlanan rapora göre, önemli bir ivme yakalayan leasing sektöründeki işlem hacminin 2018'e kadar 64 milyar TL'ye ulaşması öngörülüyor. Finansal ve operasyonel kiralama alanında 25 yıllık deneyime sahip Asseco SEE, Ar-Ge gücüyle geliştirdiği yenilikçi çözümü LeaseFlex ile kurumlara büyüme ve rekabet etme avantajı sunuyor.

LeaseFlex çözümü, müşteri yönetiminden satış kanalları yönetimine, kredi değerlendirmesi ve onayından sözleşme yönetimine kadar müşterilerin istek ve ihtiyaçlarına göre geliştirilebilen bir yapıya sahip bulunuyor. Çözümü farklı kulan diğer faktörler ise çoklu dil, çoklu para birimi desteğiyle birlikte, küresel uyumluluk için gerekli onay ve güvenlik fonksiyonlarına sahip olarak gösteriliyor.

UNI CARRIERS



Duruşunuzu Bozmayın!

Unicarriers'in ödüllü Atlet Tergo serisi Reach Truckları, ergonomide yeni bir dönem başlatıyor.

Kişiyi özel olarak ayarlanabilen operatör kabinleri, konfor odaklı zengin fonksiyonları sayesinde mükemmel duruş, güvenlik ve sağlığı garanti ediyor. Verim, güvenlik ve operatör memnuniyeti konularındaki rakipsiz avantajlarıyla yükünüzü hafifletir, kazancınızı yükseltir.



HMF

444 HMF 463 4
Müşteri İletişim Hattı

Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nden Genie ürünleri için Türkiye'de bir ilk: Operasyonel leasing hizmeti

ABD merkezli personel yükseltici platform markası Genie'nin Türkiye ve Türki Cumhuriyetler distribütörü olan Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS), 25 Ağustos 2016 tarihinde bir müşteri günü düzenledi. Gebze'deki İstanbul Bölge Müdürlüğü'nde gerçekleştirilen etkinlikte yapılanma ve servis hizmetindeki yenilikler anlatılırken müşteri finansmanı alanında alıcıya büyük avantajlar sağlayan operasyonel leasing çalışmalar hakkında bilgiler verildi.



Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde faaliyet gösteren kiralama firmalarının ilgi gösterdiği etkinlikte, Z-33/18, Z-34/22 NDC, Z-40/23 NRC eklemli ve GR/20 J dikey platform modellerinde özel indirimler de sunuldu. Yenilikler hakkında kapsamlı bilgiler veren BMGS Genie Ürün Yöneticisi Harun Şit, şunları söyledi: **"2015 Eylül ayından itibaren Cat dışı ürünler konusunda Grup Müdürü Göksele Türkmen ile birlikte bir yeniden yapılanmaya gidildi. Bu kapsamda müşteri destek alanına yoğunlaştık. Yedek parça depomuzda çok ciddi yatırım yaptık. Hemen sonrasında özellikle Genie'yi diğer markalardan ayırtan teknik ve premium farkları anlatmak için başta çözüm ortaklarımız olarak gördüğümüz önde gelen kiralama firmalarına teknik servis eğitimleri verdik."**

Alt bayi uygulaması devreye alınıyor

"Bu kapsamdaki diğer bir yenilik olarak alt bayi yapılanmasından bahsedebiliriz. İşinde ehil, personel yükseltici platformlara hakim firmalara daha üst seviye bir servis eğitimi vererek muhtelif bölgelerde servis sağlayıcı bayilerimizi onayladık. Bu sayı ihtiyaç duyulduğu takdirde çeşitli bölgelerde giderek artacak. Aslında BMGS Türkiye dâhilinde her şubemizde Genie eğitimi almış kadromuz var. Özette, müşterilerimiz ve çözüm ortaklarımız rahat olsunlar. Sadece satış esnasında değil, satış sonrasında da en yakında mutlaka bizler olacağız."

Fiyatlama konusunda Türkiye pazarında beklentilerin yüksek olduğuna değinen Harun Şit, Genie'nin alanında dünyadaki en premium marka olduğuna vurgu yaptı. Şit, **"Ülkemizde de Genie'yi hak ettiği konuma taşımak istiyoruz. Dolayısıyla bu işle geçimini sağlayan ve geliştirmek için yatırım fırsatları düşünen bütün çözüm ortaklarımızı finansal olarak destekleyecek bir araç olarak operasyonel leasing fırsatını sunuyoruz. Kiralama firmalarının nakit akışındaki sıkıntılarını biliyoruz. Şu an aylık giderler ve ödemeler makineden alınan kira gelirleriyle karşılanamıyor. Bunun için daha az bedelle, makinenin gelecekte gelir, ödemelerden sonra bile cebinizde para bırakacak rahat bir ödeme koşulu ile Genie sahibi olma imkânı yaratıyoruz."** ifadelerini kullandı.



36 ay vade seçeneği sunulan operasyonel leasingte, ödenen kiralara piyasada ödenen kira bedellerine göre daha düşük olduğu vurgulanıyor. Böylece müşteriler, makinenin taksitini öderken gelir de sağlayabiliyor. Makineye 36 ayın sonunda ödemelerin dışında bir piyasa rayıç bedeli belirleniyor. Bu rayıç bedeli, leasing firmaları üzerinden o günkü firmanın kredibilitelerine göre 1, 2, 3 yıl daha taksitle bölünebiliyor.

Kira bedelleri gider olarak gösterilebiliyor

Operasyonel leasingin vergisel açıdan da önemli bir avantajı olduğunu kaydeden Harun Şit, konuşmasına şöyle devam etti: **"Operasyonel leasingde tüm kira bedelleri gider olarak gösterilebiliyor. Firmalar 36 ay sonunda devam etmek istemezlerse makineyi iade edebiliyorlar. Sigorta ve bakım bedelleri de zaten aylık ödemelerin içinde bulunuyor. Dolayısıyla düşük kira bedelleri ödeyerek kendi işlerinde bir canlanma yakalayabiliyorlar."**

Uygulamaya yüksek talep beklediklerine vurgu yapan Ürün Yöneticisi Harun Şit, satışların büyük bir çoğunluğunun operasyonel leasinge dönüşeceğini düşündüklerini dile getirdi. Ayrıca pazarla ilgili değerlendirmelerde de bulunan Şit, son dönemlerde hacimsel olarak daha büyük sınıftaki ve teknoloji ile fark yaratan makinelerin rağbet gördüğünü sözlerine ekledi.

İlk üretimini 1966 yılında yapan Genie, Terex bünyesinde faaliyet gösteriyor. 1985 yılında ilk üretilen eklemli platformun, günümüzde hala pazarda çalışır durumda olduğu belirtiliyor. ABD, İngiltere ve İtalya'daki üretim tesislerinin yanı sıra Çin'de Uzak Doğu pazarına hitap eden bir fabrika da bulunuyor. BMGS, 2012 yılından bu yana Genie ürünlerinin temsilciliğini sürdürüyor.



Harun Şit
BMGS Genie Ürün Yöneticisi



Küresel araç kiralama pazarında 2016-2020 arası yıllık yüzde 16,07 bileşik büyüme bekleniyor

Endüstri uzmanları tarafından hazırlanan, küresel araç kiralama pazarının mevcut durumunu ve 2016-2020 dönemi büyüme beklentilerini kapsayan "Global Car Rental Market 2016-2020" raporu yayınlandı. Derinlikli bir pazar analizine dayanan rapora göre küresel araç kiralama pazarında 2016-2020 yıllarını kapsayan dönemde yıllık yüzde 16,07 bileşik büyüme yaşanacağı tahmin ediliyor.



Raporda son üç yılda, araç kiralama faaliyetlerinin kentsel ulaşımın önemli bir bileşeni haline geldiğine ve popüler kuruluşlar tarafından sağlanan temel bir hizmet olarak büyüdüğüne dikkat çekildi.

İş seyahatlerinde lüks araç kiralama tercih ediliyor

Raporda araştırma ekibinde yer alan bir analist, turizmdeki yükselişin araç kiralama pazarındaki büyüme için önemli bir trend olacağına işaret etti. Buna göre turizm endüstrisinin son birkaç yılda yükselişe geçtiği, uluslararası turist sayısının yüzde 4,5 civarında arttığı ve 2015 yılında 1,2 milyara ulaştığı belirtildi. 2014 yılında seyahat ve turizmin küresel ekonomiye 8 trilyon dolar katkı sağladığı vurgulandı.

Raporda, iş seyahati pazarına en çok katkı sağlayan ülkeler ABD ve Çin olarak açıklandı. İş seyahatinde bulunan Çinlilerin 2015 yılında yaklaşık yüzde 14 arttığı belirtildi. Turizm sektöründe yaşanan yükselişin araç kiralama şirketleri için ekonomik faydalar sağladığı bilgisi paylaşıldı.

Rapora göre, 2015'te ABD'de iş seyahati harcamaları yüzde 5 artarak 310 milyar dolar olurken; 2016 yılında yüzde 5,6 artışla 318,9 milyar dolar olarak gerçekleşmesi öngörülüyor. İş seyahatlerinde insanların genellikle olumlu bir izlenim yaratmak için lüks arabaları tercih ettikleri bu nedenle lüks araç kiralama pazarının artış gösterdiği vurgulandı.

Akaryakıt maliyetlerindeki artış, araç kiralama sektörünü tehdit ediyor

Raporda, petrol fiyatlarındaki dalgalanmaların araç kiralama pazarı için bir tehdit oluşturduğu bilgisi yer aldı. Araç kiralama şirketlerinin artan akaryakıt fiyatları sorunuyla karşı karşıya olduğu, akaryakıttaki bu fiyat artışının araç kiralama ücretlerini artırmak için firmaları zorladığı belirtildi.

Petrol fiyatlarındaki artışın gelecek dönemde araç kiralama pazarının büyümesini daha fazla tehdit edebileceği yorumu yapıldı. Bu nedenle, araç kiralama sektöründe, yakıt maliyetlerini azaltmak için CNG, LPG, biyoyakıt ve propan gibi alternatif yakıtların tercih edilebileceğine dikkat çekildi.



BİZ DAİMA BURADAYIZ.



Fabrika (Factory) : Sarımeşe Mahallesi Demirkıran Sokak No:4 KARTEPE/KOCAELİ

Tel: +90 (0262) 373 64 05 Export Sales Specialist : +90 (549) 210 1603

Fax: +90 (0262) 371 61 09

info@uzmanlarplatform.com www.uzmanlarplatform.com

facebook.com/UZMANLARPLATFORM.LTD.STI

Trane, kiralama filosunu 2017'de de genişletecek

İklimlendirme sistemleri ve çözümleri konusunda faaliyet gösteren Trane, 2013 yılında 100'üncü yılını kutladı. Türkiye HVAC (Heating, Ventilating and Air Conditioning) -ısıtma, havalandırma, iklimlendirme- pazarında uzun bir süredir hizmet veren firma, 2016'da hedeflediği yatırımları gerçekleştirerek kiralama filosunu 30 adet chillere çıkardı.



Trane, birçok farklı sektörde farklı markalara kısa süreli, uzun süreli ve satın alma opsiyonlarıyla farklı kW kapasitelerde kiralama hizmeti sunuyor. Trane tarafından yapılan açıklamada, 2016'da müşterilerine verdiği hizmetlerin karşılığında aldıkları olumlu geri dönüşlerle 2017'de filosuna daha büyük yatırımlar yapılacağı paylaşılarak şu ifadelerle yer verildi: *"Trane, 2016'da sektördeki rakiplerinden farklı olarak kiralama süresi boyunca verdikleri garantili hizmet modeliyle ön plana çıktı. Firmaların 2017'de HVAC sistemleri için yapacakları yatırım bütçelerini ana işlerine ayırmalarını, kiralama yöntemiyle ayrıcalıklı bir hizmet alacaklarını ifade ediyoruz. Ayrıcalıklı hizmetlerde cihazların bakım, onarım masraflarıyla ayrıca uğraşılmasına gerek kalmıyor. Trane, 2017 için de sahip olduğu yenilikçi hizmet anlayışına duyduğu inancı hiç kaybetmeyerek sektöründe ayrı bir hizmet sahası kurmaya ve yeni başarılarına imza atmaya devam edecek."*



Trane Hakkında:

1885 yılında ABD'de kurulan Trane, 2008 yılı itibarıyla bir Ingersoll Rand firması oldu. 100'den fazla ülkede 400 satış ve servis ofisiyle faaliyet gösteren, 29 fabrika ve 29 bin çalışandan oluşan Trane, 50 yılı aşkın süredir Türkiye HVAC pazarında hizmet veriyor. Trane, ticari binalar, konutlar ve endüstri alanındaki faaliyetlerinin yanı sıra projeye özel, müşterilerin ihtiyacına göre tasarlanan kompakt sistemler de sunuyor.



Ferhatpaşa Mh. 85. Sk.
No: 25 Ataşehir - İstanbul
Phone : 0216 660 02 60
Fax : 0216 660 02 62
E-Mail : info@toromakina.com
Web : www.toromakina.com
http://instagram.com/toromakina
https://twitter.com/toromakina



Kemal Soybelli:

“Kiralama, Hasel’in büyüme potansiyeli açısından önem verdiği stratejik konuların başında geliyor”

1999 yılında başlayan kiralama faaliyetlerini Rent Lift markası ile sürdüren Hasel İstif Makinaları, kiralama operasyonlarını iki kola ayırarak farklı müşteri ihtiyaçlarına etkin çözümler sunma hedefiyle çalışmalarını sürdürüyor.

Firma bünyesinde yürütülen kiralama operasyonları başarılı bir filo yönetimi ve takibi ile gerçekleştirilirken, güçlü servis ağı ve eğitilmiş teknisyenlerle müşteri memnuniyetinin en üst seviyede tutulmasına özen gösteriliyor.

Sektörünün önde gelen firmaları arasında yer alan Hasel İstif Makinaları’nın satış sonrası hizmetler, kısa dönem kiralama ve ikinci el operasyonlarının başında bulunan Ali Kemal Soybelli ile iş hacmindeki ağırlığı her geçen gün artan kiralama faaliyetleri ve geleceğe dair planları üzerine konuştuk.



Kiralama faaliyetlerinize ne zaman başladınız?

Kiralamaya ilk olarak 1999 yılında yatırım yaparak, Türkiye’nin önde gelen işletmeleriyle çalışmaya başladık. Saha ve çalışma koşullarını göz önünde bulundurarak bir sözleşme yapmış ve proje kapsamında müşteriyeye ait çalışan 2.el makineleri satın almıştık. Proje forklift, telehandler ve atışmanları da içeren bir projeydi. Açık söylemek gerekirse, o zaman elimizde henüz ne finansal modelleme ve full service ne de ikinci el yönetimi hakkında net veriler yoktu. Bu proje bizim için bilgi birikimimizi geliştiren ve bize vizyon katan bir proje oldu. Full service yönetiminin ilk maliyetlerini oluşturduk. Full servis, finans, kiralama operasyonel süreçleri ve ikinci el yönetimi konularında ufkumuz açıldı. Ondan sonra da Türkiye’nin gelişen ekonomisi ile birlikte kiralama talepleri ve bizim iş hacmimiz günden güne arttı.

“Yaklaşık 2.300 adetlik bir filoyu yönetiyoruz”

Kiralama filonuzun büyüklüğü ve içeriği nedir?

Toplamda 2.300 adedi aşan kiralama filomuzun yüzde 80’ini geniş bir çeşitliliğe sahip olan Linde ve Combilift marka depolama ekipmanlarımız oluşturuyor. Linde’nin 1 tondan 12 tona kadar dizel forkliftleri, 1 tondan 8 tona kadar akülü forkliftleri ve depo ekipmanlarını yaygın olarak kullanıyoruz. Combilift ile de özellikle uzun ve ağır malzemelerde işe özel çözümler sunuyoruz. 4 yöne hareket edebilen ve içten yanmalı motora sahip ilk forklift olan Combilift, forklift ile Sideloader’ın bir birleşimidir. Yüksek manevra kabiliyetine sahip, çok güvenli, yatırılan paranın karşılığını veren ve çok verimli bir çözümdür.

Büyüklüğünü ve çeşitliliğini her geçen gün artırdığımız filomuzda forkliftler dışında personel yükselticiler, telehandler ve temizlik makineleri de bulunuyor. Çalışma yüksekliği 6 metreden 43 metreye kadar olan platformlarımızın büyük bir bölümünü, uzun yıllardır iş partnerimiz olan JLG ürünleri oluşturuyor. Müşteri beklentilerine göre Genie ve Haulette markalarını da filomuzda bulunduruyoruz. Son olarak bu yıl içerisinde 122 adet yeni JLG platform siparişi verdik.

3,5 – 4 yıllık, oldukça genç makinelerden oluşan filomuzun büyük bir kısmı, uzun dönemli kiralama operasyonlarında kullanılıyor. Bununla birlikte 2. el satış ve kısa dönem kiralama operasyonlarımızın da etkinliğini artırmaya çalışıyoruz.

Operasyonlarınızı nasıl bir ekiple yönetiyorsunuz?

Hasel, yaklaşık 500 kişilik bir aile. Merkezi bir yönetimden çok bölgesel olarak hızlı ve etkin çözümler üretebildiğimiz bir yapılanmamız var. Şu an Türkiye genelindeki 12 şubemizde, 400’ün üzerinde kısa dönem ve 2. el filomuzla kiralama faaliyetlerimiz sürüyor. Satış sonrasında da 170 teknisyen ve 73 adedi sahada olmak üzere toplam 90 adet kendi servis aracımızla hizmet sunuyoruz. Ayrıca diğer iş ortaklarımız ve yetkili servislerimizle 207 adet teknisyenimiz, 102 adet servis aracımız 7/24 LINDE müşterilerine servis veriyor.



“Farklı kiralama modelleri sunabiliyoruz”

Hasel’de kiralama süreci nasıl işliyor?

Hasel olarak bugüne kadar kiraladığımız makinelerle edindiğimiz bilgi birikimi sayesinde süreçlere oldukça hâkimiz. Başlangıç sürecinde finans ve hukuk departmanının da içinde bulunduğu büyük bir ekip, projenin nasıl gitmesi gerektiği, fiyatlandırma ve sözleşmenin içeriği ile ilgili kapsamlı bir inceleme yapıyor.

Filomuzdaki tüm makinelerin teslimat öncesi çekilen fotoğraf ve videoları ile tüm bilgilerini kayıt altında tuttuğumuz bir veri tabanımız mevcut. Ayrıca sahadaki ekibimiz, müşterimizin tüm ortam ve zeminini inceliyor. Tüm bu incelemelerden sonra müşteriye uygun fiyat, kendi veritabanımızda bulunan program ile belirleniyor. Uygun fiyatın belirlenmesinde, müşterinin çalışma kültürü, yapılacak çalışmanın şekli, şartları ve saati göz önünde bulunduruluyor.

Her proje ve makine bir teknisyene zimmetlendiği için, bu personel haftada bir ya da ayda bir makinenin fotoğraflarını bahsettiğim veri tabanına yüklüyor. Böylece ekipmanlarımızın tüm süreçlerini takip edebiliyoruz.





"Makinelerimiz ortalama 3,5-4 yaş aralığında."

Filonuzun takibini nasıl sağlıyorsunuz?

Servis ve saat yönetimi için özel bir yazılım kullanıyoruz. Bu yazılım sayesinde bir makinenin teslim edildiği andan başlayarak tüm evrelerini etkin bir şekilde takip edebiliyoruz ve yönetebiliyoruz. Kendini yenileyebilen ve gelişime açık bir yazılım olduğu için müşteri talepleri ve gelişen dinamik organizasyonumuz dahilinde bu konudaki yatırımlarımız ve güncellemelerimiz devam ediyor.

Makinelerinizin yaş aralığı ve kullanım ömrü hakkında neler söylersiniz?

Makinelerimiz ortalama 3,5-4 yaş aralığında (8000-10.000 saat). Fakat sahadaki tecrübelerimizden Linde makinelerin 30-40 bin saate kadar, uzun yıllar rahatlıkla kullanıldığını görmekteyiz.

"Türkiye'de kiralama pazar payının yıldan yıla hızla artacağı öngörüsündeyiz. Biz de bu büyümenin tohumlarını şimdiden ekiyoruz. Operasyon ekibimizle birlikte, müşteri memnuniyeti önceliğimizle, her yıl yaklaşık yüzde 20 oranında filomuzu genişleterek, Türkiye'nin kiralama alanındaki öncü firmalarından biri olmayı sürdüreceğiz."

Otomatik bakım sistemimize verilen raporlar sonucu tüm makinelerin çalışma saatine göre sistemin hesaplamış olduğu bir bakım zamanı oluyor. 500 saatte bir sistem bize bakım yapılması gereken ekipmanları hatırlatıyor. Bu noktada hem teknisyen hem takım liderleri hem de servis yöneticisi 3 taraflı bir mekanizma olarak çalışıyor. 3-6 aylık süreçlerle de takım lideri sahada müşterilere nezaket ziyareti yaparak, makinelerin kondisyonu ve projenin gidişatı ile ilgili geri bildirim alıyorlar. Etkin bakım ve çalışma saati takibi, sistemin olmazsa olmaz parametrelerinden biri.

Kiralamada müşterilerinize sunduğunuz seçenekler nelerdir?

Müşterinin çalışma prensibini net bir şekilde anlayarak farklı kiralama modelleri sunabiliyoruz. Full Servis paketi bu seçeneklerden bir tanesi. Bu seçenekte müşteriye ait olan makinenin servis hizmetlerinin tümünü Hasel sağlıyor. Müşteri dilerse 1 yıl makineyi kiralayıp sonrasında satın alabiliyor. Ya da müşteri 1-5 yıllık kiralamada istediği zaman satın alma opsiyonunu değerlendirebiliyor.

Buy-Back seçeneğinde ise müşterinin elden çıkarmak istediği 2. el makinelerine ekspertiz yapıp, firma için atıl durumdaki makineler değerinde satın alınıyor.

Kısaca, müşterilerimize 1 yıla kadar kısa dönem kiralama, 1-5 yıl arası uzun dönem kiralama ve Full Servis imkânları sunuyoruz. Ayrıca filosunu değiştirmek isteyen müşterilerimizden toplu halde satın alım da gerçekleştirebiliyoruz. Linde'nin yanı sıra diğer markaların da yer aldığı 2. el makine parkımızla , firmalar için güvenilir bir adres olarak hizmet veriyoruz.

"Finans yönetimi, insan kaynağı, eğitim ve güvenilirlik unsurları bizi rakiplerimizden ayırıyor"

Sizce Hasel'i pazarda tercih edilebilir kılan özellikler nelerdir?

İyi insan kaynağı unsurunu en başa koyabilirim. Hasel'de çalışan personelimiz ve özellikle teknisyenlerimiz yaklaşık 8 yıllık bir ortalamaya sahip. Sahada Hasel algısını yaratan kişiler teknisyenler olduğu için onların gelişimine önem veriyor ve bu konuda kapsamlı eğitimler gerçekleştiriyoruz.

Bizi başarılı kılan bir başka unsurun etkin finans yönetimimiz olduğunu düşünüyorum. Bilançomuzu en verimli şekilde yönetmeye ve geliştirmeye çalışıyoruz. Özellikle kiralamada nakit akışını etkin bir şekilde yönetmek oldukça önemli.



Diğer bir unsur güvenilir makine algısını sağlamış olmamız. Bugüne kadar tüm Türkiye'de satılan 17 binin üzerinde Linde markalı makinemizin performansı, markaya olan güvenin önde gelen nedenlerinden biri. Ayrıca, pazardaki etkinliğimizi ölçtüğümüz müşteri memnuniyet anketlerimiz var. Hem kendi bünyemizde yer alan ekipler hem de Linde Almanya merkez tarafından müşteriler aranarak satış ve servis organizasyonlarımızdan memnuniyet dereceleri sorgulanıyor.

Kısaca finans yönetimi, insan kaynağı, eğitim ve güvenilirlik unsurları bizi rakiplerimizden ayırıyor diyebilirim. Hasel İstif Makinaları olarak, kalite ve güven ile özdeşleşen algımızla, bu sene Linde ile işbirliğimizin 20. yılını doldurmuş olmanın gururunu yaşıyoruz.



"Sektörün modelleme, finansal yönetim ve full servis yönetimi açılarından gelişmeye ihtiyacı var"

Türkiye'de forklift kiralamanın yaygınlığı sizce ne durumda?

Benim tahminim, Türkiye'deki 13 bin adetlik forklift pazarının yaklaşık yüzde 25- 35'inin kiralama faaliyetlerinde aktif olarak çalıştığı yönünde. Hasel açısından ise yıllık satışlarımızın ortalama yüzde 25- 35'inde kiralama operasyonu etkin rol oynuyor.

Türkiye'deki rekabet ortamını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bence kiralama modelleme, finansal yönetim ve full servis yönetimi açılarından gelişmeye ihtiyacı var. Tüm firmaların bu konularda yeniliğe açık olması gerekiyor. Özellikle dünyadaki kiralama trendlerini çok yakından takip etmemiz lazım.

Bilinçsiz iş yönetimi ve fiyatlandırma politikaları, başarısız bilançoları ve yok olan organizasyonları beraberinde getiriyor. Müşterilerin düşük fiyat beklentisi olabiliyor. Bu nedenle hem firmaları hem müşterileri bilgilendirmemiz gerekli. İMDER, İSDER ve diğer kuruluşların liderliğinde yapılacak çalışmalarla, kiralama sözleşmelerini daha verimli hale getirecek ve kiralayan tarafı da koruyacak maddelerin oluşturulması bir diğer gerekli husus.

Kiralama organizasyonlarında finansal sonuçların 5 yıl sonunda alındığı düşünülürse, sektörün ve şirketlerin sürekliliği açısından kâr-zarar analizlerinin doğru yapılması büyük önem taşıyor. Bunu aşmak için geleceğe dönük bir finansal planlama yapılması ve gerekli veri tabanlarını her firmanın kendi bünyesinde oluşturması gerekiyor. Böylelikle kiralama faaliyetlerinin daha kârlı ve verimli bir şekilde sürdürülebileceğine inanıyorum.

Biz de bu süreç içerisinde etkin rol oynayabilmek için sürekli kendimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Düzenli olarak Linde'nin Almanya ve Fransa'daki kiralama ekipleriyle bir araya gelerek, operasyon verimliliğini artırmaya yönelik KPI'ların değerlendirildiği Workshop ve benchmark çalışmaları yapıyoruz. Sonra da bu unsurları Türkiye koşullarına uyarlıyoruz.



"Fortune 500'deki yerimizi üst sıralara taşıyacağız"

Geleceğe yönelik hedefleriniz nelerdir?

Kiralama, Hasel'in büyüme potansiyeli açısından önem verdiği stratejik konuların başında geliyor. Bu nedenle geçtiğimiz 5 yılda en çok yatırımı kiralamaya yaptık. Özellikle Linde'nin Türkiye kiralama pazarı açısından ciddi beklentileri var. Türkiye'de kiralama pazar payının yıldan yıla hızla artacağı öngörüsündeyiz. Biz de bu büyümenin tohumlarını şimdiden ekiyoruz. Operasyon ekibimizle birlikte, müşteri memnuniyeti önceliğimizle, her yıl yaklaşık yüzde 20 oranında filomuzu genişleterek, Türkiye'nin kiralama alanındaki öncü firmalarından biri olmayı sürdüreceğiz. Finansal gücümüzü de artırarak, bu sene olduğu gibi gelecek yıllarda da Fortune 500 firmaları arasında yer almayı ve sıralamamızı yukarı taşımayı hedefliyoruz.

ZENT

Nissan, kiralama sektöründe Carbook ile büyüyor

Nissan'ın operasyonel filo kiralama hizmeti Carbook ile dünyanın en büyük filo kiralama şirketlerinden biri olarak gösterilen LeasePlan, tecrübelerini ve güçlerini birleştirerek uzun süreli bir iş birliğine gidiyor.



Carbook Operasyonel Filo Kiralama, müşterilerine danışmanlık yaparak kiralanacak araç sayısını, modelini, motor ve donanım özelliklerini belirlemede yardımcı olacak. Kiralama sonrası sigorta, bakım ve vergiler gibi maliyetleri takip ederken filo yönetimi desteğini de sağlayan Carbook Operasyonel Filo Kiralama, müşterilerine ilave zaman harcatmayarak yalnızca kendi işlerine odaklanmalarını sağlayacak.

Kiralama için talep edilen araç sayısı fark etmeksizin tüm bu avantajları sadece belirlenen aylık bedel üzerinden müşterilerine sunacak Carbook Operasyonel Filo Kiralama, ayrıca kiralama sırasında finansal kredi seçeneği ve araçların ikinci el satışı sırasında doğabilecek riskler için güvence sunuyor.

Hedef, ülkenin dört bir yanındaki KOBİ ve kurumsal müşteriler

Doğru süreçte doğru iş ortağıyla çalışmak için uzun zamandır ince eleyip sık dokuduklarının altını çizen Özkök, “Operasyonel filo kiralama, Nissan Türkiye olarak geçtiğimiz yılın sonundan bu yana devam eden kararlı büyüme stratejimiz için önemli bir enstrüman niteliği taşıyor. Bir yandan Navara ve Pulsar gibi yeni ürünlerle pazar payımızı yüzde 3’ün üzerine taşıırken, öte yandan Carbook tarzı yeni hizmetlerle pazardaki yükselişimizi destekliyoruz.” ifadelerini kullandı.

Özkök ayrıca “Nissan markasının yanına, kaliteli hizmet anlayışıyla sektörde fark yaratan LeasePlan’ın gücünü katarak, ülkenin dört bir yanındaki KOBİ ve kurumsal müşterilerimize ulaşım, bu alandaki etkinliğimizi artırmayı istiyoruz.” diye ekledi.

LeasePlan Türkiye Genel Müdürü Türkay Oktay, “Tüm dünyada operasyonel kiralama sektörünün lideri olan LeasePlan, dünyanın en büyük filo kiralama şirketi olarak beş kıtada ve 32 ülkede 1.55 milyon adedi aşkın büyüklükte dev bir araç filosunu yönetmeye devam ediyor. LeasePlan Türkiye olarak ise geçtiğimiz aylarda 22 bin araçlık bir filo büyüdüğüne ulaştık. Gerek sene sonu hedeflediğimiz pazar payımıza ulaşmamızda gerekse gelecek senelerde pazar payımızı daha da artırma hedeflerimiz doğrultusunda Nissan markasıyla yaptığımız bu değerli işbirliğinin pozitif etkilerini rahatlıkla görebileceğiz.” diyerek görüşlerini ifade etti.



Zipcar, teknoloji üretim merkezi Yıldız Teknopark’ta

Otokoç Otomotiv iş birliği ile geçtiğimiz sene Türkiye’de hizmete saatlik araç paylaşım markası Zipcar, yeni hizmet lokasyonunu Yıldız Teknopark’ta açtı.



Otokoç Otomotiv Araç Kiralamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İnan Ekici, “Yıldız Teknopark’ta başlattığımız yeni lokasyonumuz ile üniversite gençliğine sağladığımız hizmetten dolayı mutluluk duyuyoruz. Her geçen gün emin adımlarla büyümeye ve daha fazla kişiyle ulaşmaya devam eden Zipcar’ı üniversite gençliği ile buluşturmak üzere iş birliklerimize devam edeceğiz.” dedi.

Aylık 10 TL veya yıllık 75 TL karşılığında üye olunan Zipcar’da saati 13 TL’den başlayan ücretlerle araç kiralanabiliyor. Sigorta gibi ilave maliyetleri kullanıcılarına yansıtmayan Zipcar 30 km’ye kadar kullanımlarda ücretsiz yakıt imkânı sunuyor.

İzmir, JCB 540-200 Loadall’ı sevdi

SİF İş Makinaları, distribütörlüğünü yaptığı JCB tarafından geliştirilen dünyanın ilk ve tek rotasyonsuz 20 metre erişimli teleskobik yükleyicisi Loadall 540-200’ün satışlarına hız kesmeden devam ediyor. Ürüne özellikle İzmir bölgesinden yoğun bir talep olduğu belirtiliyor.

STFA grup şirketlerinden SİF İş Makinaları, Loadall adını verdiği teleskobik yükleyici ürün grubunun tanıtımına hız verdi. SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyici ve Endüstriyel Ürünler Müdürü Mustafa Çağa, geçen yıl lansmanı yapılan ürünlerin son teslimatlarıyla ilgili olarak, “İzmir Bölgesi’nde sekizinci makinemizi Aydın Yapı’ya teslim ettik. Firma sahipleri, İzmir Bölge Müdürlüğü tesisimizde gerçekleştirdiğimiz müşteri günü etkinliğinde bu modelimizi test etme ve kullanma imkânı buldu ve alım kararlarını bu modelimizden yana yaptı.” şeklinde konuştu.

Teslimat sonrası görüş bildiren Aydın Yapı firmasının sahipleri Altan ve Arif Aydın, “Mobil vinçlerden farklı, çok fazla insan gücü gerektirmeyen, tek kişinin rahatça kullanabildiği, işletme maliyeti ve giderleri daha az olan bu ürünü almaya karar verdik. Makine gelir gelmez işe başladık ve ilk işimizi aldık. Her gün farklı kiralama talepleri alıyoruz. Doğru markayı, modeli seçtiğimizi ve kârlı bir yatırım yaptığımızı düşünüyoruz.” ifadelerini kullandı.

540-200’de karar kılan bir diğer İzmirli firmanın ise 1998 yılında kurulan Biva Mimarlık olduğu belirtildi. Genel Müdür Vahap Yılmaz yaptığı açıklamada, “2013’te en iyi ve güvenilir markayı tercih etmek istedik. Araştırmalarımız sonucunda JCB 3CX SM modelini satın aldık. Kazıcı yükleyicilere çok fazla ihtiyacımız oluyordu ve sürekli kiralama yapıyorduk.” dedi.

Vahap Yılmaz, “540-200 Loadall karşınıza çıktığında da, ‘Aradığımız makine işte bu’ dedik. İhtiyacımız olduğunda mobil vinç kiralaması yapıyorduk. Neredeyse tüm malzemeler paletli olarak gelmekte ve bizim için en önemli konu projelerin teslimat zamanları. 540-200, mobil vinçlerden farklı, hızlı, kullanımı kolay ve daha güvenli. SİF İş Makinaları ve JCB ile çalışmaktan gayet memnunuz ve tavsiye ediyoruz.” diye konuştu.



Foeck ile kablo ve boru döşeme işlerine hızlı, pratik ve ekonomik çözüm

63 santimetreye kadar çaptaki esnek kablo ve boruların, yerin 2,5 metre altına kadar derinliğe, saatte 1,5 kilometre gibi yüksek bir hızla ve kolayca serilebilmesini sağlayan Foeck ürünleri, en elverişsiz arazi koşullarında dahi kullanılabiliyor. Bu işte Trencher’a kıyasla 5, ekskavatöre kıyasla 20 kat daha hızlı olduğu belirtilen sistemle aynı anda 40’a kadar farklı kablo serilebiliyor.



Uzmanlık alanı olan kazısız kablo ve boru döşeme alanında 1931’den bu yana faaliyet gösteren Almanya merkezli Foeck, AKM İş Makinaları firması aracılığıyla Türkiye pazarına adım attı. Üç kuşaktır geliştirdiği ürünlerle birçok patente sahip olduğu belirtilen firma son olarak 2015 yılında Almanya’nın en yaratıcı 100 markası arasında yer aldı.

Alanında dünya lideri olan Foeck ürünlerinin Türkiye’de henüz bilinmiyor olmasına karşın; Amerika, Avrupa, Afrika, Kanada, Avusturalya, Japonya, Orta Doğu ve Kazakistan gibi birçok ülke ve bölgede yaygın olarak kullanıldığını belirten AKM İş Makinaları Genel Müdürü Alptekin Aybar, sistemin çalışma prensibini, “Sistem bir çekici (winch vehicle) ve bir örümcek (cable plough) olmak üzere iki ayrı araçtan oluşuyor. Çekici ünitenin tek görevi, kendini yere sabitleyerek çelik kablo ile örümcek üniteyi tek ünite 180 ton, çift çekiciyle 360 tona varan bir güçle çekmektir. Çekici ünitenin paletli ve lastikli seçenekleri bulunuyor. Serme işini yapan örümcek ünitenin ise farklı kapasitelerdeki üç modeli var.” diyerek özetledi.

Piyasada, ekskavatörlerle kanal açmak dışında da kablo ve boru döşeme amacıyla kullanılan çeşitli makineler bulunduğunu belirten Alptekin Aybar, “Dozerle yapılan uygulamalarda kapasite riperin azami derinliği olan 60-70 santimetreye kadardır ve sadece riperdeki çekiş gücü ile sınırlı miktarda kazı yapılabiliyor. Oysa bu sistemde çekme işini ayrı, serme işini ayrı makineler yaptığı için inanılmaz kapasitelere ulaşılabilir” dedi.

Dünya genelinde yaygın şekilde kullanılan sistemin tanıtılması ve kullanılmaya başlamasıyla birlikte ülkemizde de hızlı yaygınlaşacağına inandığını belirten Aybar, Türkiye’de telekomünikasyon, doğalgaz, vb. birçok alanda sistemin kullanılabileceğini ifade ederek, ilk alım maliyetini kısa sürede amorti edebilen bu sistemin işletme maliyetlerinin de son derece az, hızlı yıpranmadığı için de kullanım ömrünün uzun olduğunu, bu sebeple profesyonel kiralama firmaları tarafından da tercih edileceğini kaydetti.

Zor beğenen sürücülerin ilk tercihi Skoda oldu

ŠKODA



Dünyaca ünlü pazar araştırma şirketi J.D Power’ın Almanya ve İngiltere’deki araştırmalarında Skoda modelleri sınıflarında ilk sırayı almayı başardı.

J.D Power’ın, yaklaşık 15 bin Alman sürücünün katıldığı son Araç Bağlılığı Anketi’nde Skoda’nın Superb ve Fabia modelleri, sırasıyla orta sınıf ve küçük sınıf otomobiller kategorisinde birinciliği almayı başardı. Dünyanın en zorlu pazarları arasında gösterilen ve tüketicilerin titizliğiyle bilinen Almanya’da Fabia, geçen yıl da küçük otomobiller kategorisinde yine birinci seçilmişti.



Armak Dış Ticaret'in en büyük teslimatı Demirel Vinç & GMK Vinç ortaklığına oldu

Kısa bir süre önce Snorkel ve Dinolift personel yükseltici platformların Türkiye temsilciliğini üstlenen ve sektöre hızlı bir giriş yapan Armak Dış Ticaret, Demirel Vinç & GMK Vinç ortaklığında kurulan konsorsiyuma 7 adet Snorkel, 1 adet Dinolift marka platform teslimatı gerçekleştirdi. Makineler, ağırlıklı olarak endüstriyel tesislerde hizmet verecek.



Demirel Vinç & GMK Vinç ortaklığı, araç üstü dışındaki personel yükseltici platform yatırımlarını kapsıyor. Teslimatın içeriğinde ise 5 adet Snorkel 16 metre dizel eklemli, 2 adet akülü eklemli ve 1 adet Dinolift 22 metre örümcek platform bulunuyor.

Düzenlenen teslimat töreninde görüşlerini aldığımız Armak Dış Ticaret Genel Müdürü Mehmet Karakaya, bugüne kadar olan en büyük satışlarından birini gerçekleştirdiklerini dile getirdi. Teslimatı vadettikleri tarihte yerine getirdiklerini söyleyen Karakaya, makinelerin farklılıkları hakkında şunları paylaştı: *"Snorkel'in bu ürünleri muadillerine göre oldukça üstün. Şasisi ve lastikleri geniş bir dizayna sahip bulunuyor. Lastikler, rakip markalarda 21 metrelik makinelerde görebileceğiniz lastiklerdir. Makinelerin dayanıklı olması ve stabilize açısından yere sağlam basması burada ön plana çıkıyor. Ayrıca basite indirgenmiş, bütün bom hareketleri jikle yönetilebilen bir kullanım mekanizması var."*

2 yıl garanti faktörü

Snorkel'in patentli ekstra güvenlik önlemleri bulunduğu dikkat çeken Karakaya, kiralama firmalarının Snorkel ve Dinolift'i tercih etmelerinin sebeplerini şöyle açıkladı: *"Kiralama firmaları uzun süre bu makinelerden verimli bir şekilde hizmet alabilir. 2005 model makineler sektörde hala kullanılıyor ve herhangi bir problemi bulunmuyor. Firmaların büyük masraflara yol açacak sorunlar yaşayacağını düşünmüyoruz. Snorkel, makinelerinin sağlam ve dayanıklı olduğuna inandığı için 2 yıl garanti veriyor."*



Mehmet Karakaya
Armak Dış Ticaret
Genel Müdürü

&

Volkan Gemiksiz
GMK Vinç
Genel Müdürü

&

Yusuf Tursun
Uzmanlar Platform
Yönetim Kurulu Başkanı

&

Ferhat Kalsın
Arkon İnşaat
Yönetim Kurulu Başkanı

&

Hüseyin Duran
Demirel Vinç
Genel Müdür

"Kiralamacının maliyetlerini düşürecek şekilde tasarlanmış"

Makine parkında 50'ye yakın makine ekipman bulunan Demirel Vinç, nitelikli personel eksikliğinden dolayı son zamanlarda personel yükseltici platform yatırımlarına ağırlık veriyor. Demirel Vinç Genel Müdürü Hüseyin Duran, son yatırımları hakkında şunları söyledi: *"Kiralama firmalarının ihtiyaçlarına göre tasarlanması, Armak Dış Ticaret'in güvenilirliği ve arkasında Uzmanlar Platform'un olmasından dolayı tercihimizi Snorkel'den yana kullandık. Yatırım yaparken ilk alım maliyeti ve işletme maliyetlerini değerlendiriyoruz. İşletme maliyeti anlamında daha uygun koşullarda çalıştırabileceğimizi düşündüğümüz bu makineler, tabiri caizse katır gibi makineler. ABD'nin en büyük kiralama firmalarından birinin Snorkel'i satın almasından sonra kiralamacının maliyetlerini düşürecek şekilde tasarlanmış."*



Makine parkı doluluk oranının yüzde 95 civarında olduğuna vurgu yapan Hüseyin Duran, sektörde Demirel Vinç'in tercih edilmesinde profesyonel bir ekibe sahip olmalarının önemli olduğunu kaydetti. Duran, *"Şantiye koşullarına adapte olmuş, proje yönetimlerinde sorumluluk alan bir ekibimiz var. Kaldırdığımız malzemeler, değeri yüksek ürünler. Dolayısıyla amatör yaklaşımda bulunmamız mümkün değil. Bu yüzden hem yerel hem de çok uluslu şirketlerin şantiyelerinde çalışma fırsatımız oluyor."* diye konuştu.



"Snorkel'in gelişmesi için elimizden geleni yapacağız"

3. Havalimanı gibi büyük projeler için oluşan taleplere hazır olmak adına böyle bir yatırım yapmayı öngördüklerini söyleyen GMK Vinç Genel Müdürü Volkan Gemiksiz, özellikle eklemli ve makaslı platform kullanımının iş güvenliği açısından artık ağırlıklı olarak tercih edildiğini belirtti. Gemiksiz, *"İş güvenliği uzmanları endüstriyel tesislerde 2,70 metre üzerindeki bölgelerde platform kaldırma şartı koyuyor. Bu da bizim için bir etki alanı oluşturdu ve tercihimizi Snorkel ile Dinolift'ten yana kullandık. Bu tercihimizde Uzmanlar Platform'un, Snorkel ve Dinolift markalarının arkasında durması etkili oldu. Makinelerin de kemikli ve sağlam bir yapıya sahip olduğunu biliyoruz. Bu 2 markanın Türkiye'de gelişmesi için elimizden geleni yapacağız."* diyerek sözlerini noktaladı.



RENT



Madencilikte dizel forkliftlerin modası geçmiyor

Forklift kullanımının en zor olduğu ortamların başında madencilik sektörü geliyor. Fabrika şartları göz önünde bulundurulduğunda doğru ürün seçilerek makinelerden maksimum verim elde ediliyor. Temsa İş Makinaları'nın 1983 yılından beri Türkiye pazarına sunduğu Komatsu forkliftler, fabrikaların zorlu şartlarına dayanıklılığı ve farklı çözümleriyle cevap veriyor.

Temsa İş Makinaları Forklift ve Depo Ekipmanları Müdürü Eyup Kademlioğlu ile bir araya gelerek madencilik sektöründe forklift tercihlerini masaya yatırdık.



Madencilikteki forklift kullanımının toplam endüstriyel pazardaki payı nedir?

Sektör, ihracat ağırlıklı ve dolayısıyla dış piyasa koşullarına bağlı olduğu için her yıl farklılık göstermekle birlikte normal şartlarda yüzde 15-20 bir paya sahip bulunuyor. Projelerin durumu, firmaların makine parkını genişletme ya da yenileme yönündeki tercihlerine bağlı olarak dizel ve akülü paylarında da değişkenlik söz konusu oluyor.

Mermer dışında farklı maden uygulamalarında da hizmet veriyor musunuz?

Özellikle Ege Bölgesi'nde kuvars ve feldspat ocakları da ön plana çıkıyor. Burada da yükleme işlemlerinde forklift oldukça yaygın bir şekilde kullanılıyor. Kuvars, çok sert ve makinenin aksamalarına farklı etkileri olan bir maden. Ayrıca bağlantılı olarak seramik sektörü de bu işin içerisine giriyor. Madencilik sektöründeki şartlara yakın olarak tozlu ve zorlu ortamlar burada da karşımıza çıkıyor.

Dizelde 3-5 ton aralığı, akülüde 3 ton tercihi

Mermer sektöründe hangi modeller ve kapasiteler tercih ediliyor?

Komatsu, 1,5 tondan 45 tona kadar forklift üretimi yapıyor. Sektörde ağırlıklı olarak dizelde 3-5 ton aralığı, akülüde ise 3 ton tercih ediliyor.

Kimler akülü, kimler dizel forklift kullanmalı?

Dizel forkliftlerin avantaj ve dezavantajlarıyla, akülü forkliftlerin avantaj ve dezavantajları karşılaştırıldığında en önemli kriter olarak karşımıza işletme şartları çıkıyor. Akülü forklift, sektöre ilk girdiğinden bu yana bir artış gösterdi fakat tekrar dizel kullanımına dönen firmalar da bulunuyor. Çünkü her işletme aynı şartlarda çalışmıyor. Zemin şartları, ortamın tozlu olup olmaması, sıvı teması gibi etkenler devreye giriyor. Akülü forkliftler, genel olarak dizellere göre daha hassas ürünler. Akülü forkliftlerde akü suyunun eksik bırakılmaması, tam şarj-deşarj gibi konularda bakım ve kullanıma daha fazla özen gösterilmesi gerekiyor. Dizel forkliftler ise daha konvansiyonel ve genel bir makine olarak sayılıyor.

"Komatsu, mermer sektöründe rağbet gören bir marka"

Temsa İş Makinaları ve Komatsu olarak sektördeki etkinliğiniz nedir?

Komatsu, daha uygun maliyetli makine sayısının pazarda artmasına rağmen özellikle dizel forkliftlerde çok uzun süredir pazar lideri. Yıllardır lider olması, ürünün ne kadar sorunsuz ve kullanıcıyı memnun eden bir marka olduğunu gösteriyor. Komatsu, mermer sektörü özelinde de oldukça rağbet gören bir marka.

Temsa İş Makinaları olarak Ankara ve İstanbul'daki merkez servislerimiz dışında diğer bölgelerle birlikte 45 adet yetkili servisimizle hizmet veriyoruz. Servislerimiz, teknik yetenek anlamında oldukça iyi noktada bulunuyor. Satış anlamında ise endüstriyel ürün grubunda doğrudan satış ve bayi üzerinden satış operasyonlarını yürütüyoruz.



Eyup Kademlioğlu
Temsa İş Makinaları Forklift ve Depo Ekipmanları Müdürü

Akülü forkliftlerde Komtrax uydu takip sistemi farkı

Ürünlerinizi farklı kılan yönlerden bahseder misiniz?

Dizel forkliftlerimizdeki çift hidrolik pompa sistemi ile forkliftlerimiz hem yakıt ekonomisi hem de performans açısından diğer markalara göre bir adım önde bulunuyor. Makine, hidrolik sistemin gücü sayesinde hiç gaz vermeden rölantide tam tonajını kaldırabiliyor. Diğer dizel forkliftlere baktığınızda tek hidrolik pompa sistemi görülmektedir. Yine dizel forkliftlerimizde hiçbir elektronik aksamın bulunmaması da sorunsuzluk açısından Komatsu'nun tercih edilmesini sağlıyor.

Akülü forkliftlerde sektörde ilk defa sunulan Türkçe LCD ekran özelliği bulunuyor. Operatör, rahatlıkla makinenin fonksiyonlarını ayarlayıp makineyle ilgili değerleri okuyabiliyor. Aynı zamanda yine sektörde sadece 2,5 ve 3 ton akülü Komatsu forkliftlerde bulunan Komtrax uydu takip sistemi özelliği sayesinde makinenin kullanımı ve performansını geriye dönük olarak daha detaylı bir şekilde raporlayabilmek mümkün oluyor.

Reisoğlu Mermer'in forkliftte Komatsu tercihi

"Akülü forklifti değerlendirmeye alacağız"

Afyon bölgesinde faaliyet gösteren Reisoğlu Mermer, 2 fabrikasında kullandığı 6 forkliftte Komatsu'yu tercih



Bilgehan Uysal
Reisoğlu Mermer Yönetim Kurulu Başkanı

ediyor. Akülü forkliftleri de değerlendirmeye alacaklarını belirten Bilgehan Uysal, bunun sebeplerini şöyle özetledi:

"Akülü forklift farklı bir teknoloji ve değişime kapalı olmamak lazım. Dizel forkliftin ciddi yakıt maliyetleri var. Kullandığımız yakıtlı elektrik arasındaki farkı görmek istiyoruz. Belki akülü forklift bize maliyet olarak katma değer sağlayacaktır. Forklift konusunda Temsa İş Makinaları'ndan kaliteli bir hizmet alıyoruz. Makinelerde bizi huzursuz edecek hiçbir olumsuzluk yok."

Mak-Ser Makina, platformlara ikinci bir hayat kazandırıyor

Dingli personel yükseltici platformların Türkiye distribütörü Mak-Ser Makina, gelişimi tamamen kendilerine ait olan özel bir program vasıtasıyla, bütün markalar için makaslı platformlara yenileme hizmeti sunuyor. Tüm sistemin yenilendiği bu operasyon sürecinin, özellikle kiralama firmaları için maliyet anlamında avantaj sağladığı ifade edilirken, makineleri eskisinden daha yeni ve kaliteli bir hale getirdiği belirtiliyor.



Mahir Polat
Mak-Ser Makina Genel Müdürü

Söz konusu yenileme programında sistem yenileme ve görsel yenileme olmak üzere 2 ayrı seçenek sunuluyor. Sistem yenilemede markadan bağımsız olarak joystick, ana kart, sensör gibi komponentler değiştiriliyor. Mak-Ser Makina'nın servis kökenli olması da firmaya ayrı bir avantaj katıyor.

"Kiralama firmaları uygulamaya oldukça ilgi gösterdi"

Kiralama firmalarının uygulamaya oldukça ilgi gösterdiğini vurgulayan Mahir Polat, *"Firmaların makine parklarında birçok markadan platform olabiliyor ve 6-7 yıllık makinelerde sistem problemleri ve parça tedariki sıkıntıları yaşıyorlar. Böyle durumlarda yazılımı bize ait olan ve hemen hemen tüm markalara uygulanabilen kumanda ve kontrol sistemleriyle eskisini değiştiriyoruz. Maliyet anlamında da firmalara büyük fayda sağlıyoruz. Stokumuz kuvvetli ve güncel parçalara sahibiz. 7 yaşındaki bir joystickle bugünkü aynısı değil. 7 yıl önceki parçayı bulmaya çalıştığınızda yüksek rakamlarla karşılaşabiliyorsunuz. Burada devreye girip 7 yıllık bir hikâyeyi ortadan kaldırıyoruz. Neredeyse bir joystick maliyetine tüm sistemi yeniliyoruz."* ifadelerini kullandı.

Azami 1 hafta içerisinde makinenin yenilendiği uygulamada, değişen ekipmanlar arasında joystick, ana kart, eğim, aç ve basınç sensörleri bulunuyor. Ayrıca selenoid valflerinde bir problem olduğu takdirde valf de değiştirilebiliyor.

Güvenlik riskine karşı görsel yenileme

Ülkemizde özellikle makaslı platformlar, joker gibi her alanda kullanılıyor. Makinelerde bir müddet sonra dış görünümde tahripler oluşarak uyarı yazıları, kumanda butonlarının göstergeleri gibi bölümler görünmez hale gelebiliyor. Bu durum güvenlik anlamında ciddi riskler oluşturmaya başlıyor.

Birçok kiralama firmasının makinelerindeki görsel yıpranmayı gidermek için uygun bir ortamı olmadığını söyleyen Mahir Polat, sözlerine şu şekilde devam etti: *"Burada da marka farkı gözetmiyoruz, hemen hemen piyasadaki tüm markalardan örneklerimiz var. Makineler, her şantiyede her zorluğa maruz kalabiliyor. Konstrüksiyonda ciddi anlamda problemler olmuyor, yine de yazıların yenilenmesi, kısmi boyaların yapılması gerekiyor. Bu tür görsel yenilemelerin maliyeti oldukça makul seviyelerde ve kiralama firmalarının müşterilerine temiz ve güvenlik açısından eksiksiz makine göndermelerinin getirisinin çok yüksek olduğunu düşünüyoruz."*



Revizyon Öncesi

Revizyon Sonrası



26
GURUR
YILI

İş makinaları sektörünün
buluşma noktası.

KOMATEK2017

15. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı

Türkiye

Gücünü ve
Potansiyelini Keşfet



2015'te ulaşılan 65.000 m² net stand alanı
ve 33.000 ziyaretçi ile bölgedeki en büyük
ve en yüksek katılımlı iş makinaları fuarı

3-7 MAYIS 2017

ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ - ANKARA

komatek2017.com

Ana Destekçi



TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI
DİSTRİBÜTÖRLERİ VE İMALATÇILARI BİRLİĞİ

Destekleyenler



T.C.
KÜLTÜR VE TURİZM BAKANLIĞI

Organizatör



Tel: (312) 440 8800
www.sada.com.tr



TARSUS GROUP

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Rent Rise

İstanbul Avrupa Şubesi ile bölgedeki müşterilerine şimdi daha yakın

Personel yükseltici platform kiralama konusunda uzmanlaşan Rent Rise, İstanbul'un Avrupa yakası ve Trakya'daki müşterilerinin her geçen gün artan ve çeşitlenen ihtiyaçlarına daha hızlı ve kaliteli şekilde çözüm sağlayabilmek amacıyla, 2015 yılının Ekim ayı içerisinde İstanbul Avrupa Şubesi'ni faaliyete geçirdi.

Açıldığında 30 makinelik bir parkla hizmet veren şubedeki makine sayısı bugün 120 adede ulaşmış bulunuyor. Şube, İkitelli Organize Sanayi gibi bölgenin merkezi bir noktasında yer alıyor ve bünyesinde 4'ü teknik servis elemanı olmak üzere 7 personel çalışıyor.

Büyüyen iş hacmine paralel yeni yatırımlar

Devam eden birçok büyük ölçekli projenin ve büyük endüstriyel tesislerin bulunduğu bölgedeki platform pazarının her geçen gün büyüdüğünü dile getiren Rent Rise İstanbul Avrupa Şube Sorumlusu Cenk Yücel, "Rent Rise olarak bu büyüme karşısında aynı hizmet kalitesini sürdürebilmek için aynı oranda büyüme sağlıyoruz. Kiralık makine parkımızla birlikte deneyimli personel sayımızı ve yedek parça stokumuzu da sürekli olarak geliştiriyoruz. Bu gelişim bizi, her geçen gün artan rekabette de bir adım öne çıkarıyor." dedi.



"Satış sonrası hizmetler şu an en iddialı olduğumuz alan"

Bölgedeki trafik yoğunluğuna rağmen arızalara aynı gün içerisinde müdahale etmeye gayret ettiklerini belirten Cenk Yücel, "Satış sonrası hizmetler şu anda en iddialı olduğumuz alan. 3 gezici servis aracı ve 4 tecrübeli teknik servis personelimiz ile bölgedeki müşterilerimize hizmet veriyoruz. Şubemizdeki geniş yedek parça stokumuz ve tecrübeli teknik servis personelimiz ile gelen teknik servis taleplerinin yaklaşık yüzde 90'ına aynı gün içerisinde müdahale ederek arızaları gideriyoruz." ifadelerini kullandı.

İş güvenliği hassasiyeti artıyor

Yasalarda hala bazı eksiklikler olmasına rağmen iş güvenliği konusunda kayda değer ilerlemeler olduğunu söyleyen Yücel, şunları söyledi: "Çalıştığımız özellikle büyük projelerdeki iş güvenliği uzmanları ile sürekli temas halindeyiz. Makinelerimizin bakımlarının düzenli olarak ve zamanında yapılması, periyodik kontrol raporlarının eksiksiz olması müşterilerimizin memnuniyetini artırıyor. Bununla birlikte kiraladığımız makineleri mutlaka bir teknik servis personeli nezaretinde teslim ediyoruz. Makine tesliminin ardından tüm kullanıcılara hem teorik hem de pratik eğitim veriyor, iş güvenliği uzmanının onayını alıyoruz. Aynı zamanda teknik servis personelimiz periyodik aralıklarla satış sonrası hizmetler birimimiz tarafından eğitime alınıyor. Personelimiz değişen iş güvenliği şartlarına uygun olarak güncel bilgilerle donatılıyor."

Güçlü makine parkı avantaj sağlıyor

İlk yatırım maliyetinin olmaması, işe uygun süre kadar kullanılabilmesi, bakım onarım giderlerinin olmaması ve projelerdeki değişken platform ihtiyacı gibi nedenlerle firmaların kiralama seçeneğine daha sıcak baktığını kaydeden Şube Sorumlusu Yücel, "Sadece İstanbul Avrupa şubemizde 120 makineden oluşan bir parkımız mevcut. Artarak devam eden bu sayı müşterilerimizin taleplerini karşılıyor. Zaman zaman projelerden farklı özelliklerde makine talebi gelebiliyor. Rent Rise olarak Türkiye'nin en büyük makine parkına sahip olmamız bu konuda da bizi ön plana çıkarıyor. Şubemizin parkında olmayan bir talep geldiğinde gerek Tuzla'da bulunan merkezimizden aynı gün, gerekse Ankara, İzmir ve Bursa'da bulunan bölgelerimizden 24 saat içerisinde makine getirip müşterimize teslim edebiliyoruz." diye konuştu.



Cenk Yücel
Rent Rise İstanbul Avrupa Şube Sorumlusu

"Uzun soluklu çalışabilmek için çalıştığınız proje kadar büyük ve dinamik olmak zorundasınız"

Bölgede devam eden 3. Havalimanı ile birlikte Kanal İstanbul gibi başlaması beklenen büyük ölçekli projeler Rent Rise İstanbul Avrupa Şubesi için büyük önem taşıyor. Gerek makine sayısı ve çeşitliliği, gerekse deneyimli teknik servis personeli sayısı açısından devam eden havalimanı projesine bölgede en hazırlıklı firma olduklarını ifade eden Cenk Yücel, "Şu anda projede iş ortaklığı yaptığımız firmalardan aldığımız olumlu geri dönüşler bu görüşümüzü güçlendirmektedir. Projede çalışan platform sayısı günden güne artıyor. Ancak, zaman içerisinde projede çalışan platform firmalarının bir kısmının çeşitli nedenlerle eleneceğini düşünüyorum. Uzun vadede sadece geniş makine parkına sahip olan ve bunu deneyimli teknik servis ekibiyle destekleyebilen firmalar çalışmaya devam edebilecekler." açıklamasını yaptı.

Şube Sorumlusu Cenk Yücel, büyük ölçekli projelerin platform sektörünün önünü açtığını, ancak bu tip projelerde çalışabilmek için sağlam bir alt yapı olması gerektiğini vurgulayarak, "Çalıştığımız sektörde aslında en kolay adım makineyi kiraya vermek. Asıl iş bundan sonra başlıyor. Bu tip projelerde hızlı servis hizmetiniz ve geniş yedek parça stokunuz yoksa kısa süre sonra aldığınız işi kaybedersiniz. Uzun soluklu çalışabilmek için çalıştığınız proje kadar büyük ve dinamik olmak zorundasınız." dedi.

RENT



Mermer sektöründe de ibre kiralamaya dönüyor



Yeniliğe açık olan firmalar, kiralamanın birçok yönünü analiz ettiğinde kiralamaya yöneliyor. 1943'ten beri Afyon bölgesinde doğal taş üretimi gerçekleştiren Reisoğlu Mermer, ana işine odaklanabilmek adına iş makinesi kullanımında kiralama yöntemini tercih eden firmalardan biri olarak dikkat çekiyor.

Reisoğlu Mermer'in, 5 ocağında Afyon beyaz mermer, gümüş, kırmızı ve Denizli traverteni, burdur beji gibi taşlar olmak üzere yaklaşık 100 metreküpün üzerinde bir üretimi söz konusu. Ürünler 2 fabrikada işlenerek 4 binin üzerinde ürün çeşidine dönüştürülüyor. Koleksiyona Efesus Stone ismi veriliyor. Firmanın ihracat gerçekleştirdiği bölgeler arasında Amerika, Orta Doğu, Asya, Avrupa bulunuyor.

Kalite ve yakıt tüketimi vurgusu

Firmanın makine parkında sektörün önde gelen markalarından 7 adet lastikli yükleyici, 3 adet belden kırma kamyon, 6 adet ekskavatör, 4 adet hidrolik kırıcı ve 6 adet forkliftle birlikte 26 adet makine bulunuyor. Üretim esnasında kullanılan iş makinelerinin tercihi konusunda açıklamalarda bulunan Reisoğlu Mermer Yönetim Kurulu Başkanı Bilgehan Uysal,



"Fiyat, yakıt ve servis hizmet kalitesi kriterleri verimliliği bir araya getiriyor. Bunların hepsi bir bileşendir. Çünkü makine, belli bir süre yattığı zaman büyük bir verimlilik kaybı oluyor. Yükleyici, kamyon ve ekskavatörde Volvo ağırlıklı çalışıyoruz. Volvo, kalite ve yakıt konusunda beklentilerimizi karşılıyor." diye konuştu.



Bilgehan Uysal
Reisoğlu Mermer Yönetim Kurulu Başkanı

"Yükleyici, kamyon ve ekskavatörde Volvo ağırlıklı çalışıyoruz. Volvo, kalite ve yakıt konusunda beklentilerimizi karşılıyor."

"Kiralama sayesinde ay sonundaki maliyeti net olarak görüp gider gösterebiliyoruz"

Ocak tarafında çalışan makinelerde son dönemde birçok markadan kiralama yaptıklarını dile getiren Yönetim Kurulu Başkanı Uysal, kiralama nedenlerini şöyle açıkladı: *"Piyasada bir düşüş mevcut fakat bizim tercihlerimiz kiralama üzerine devam ediyor. Makinelere belirli bir sermaye bağlamıyoruz. Öte yandan makinelerin bakımlarıyla, amortisman bedelleriyle uğraşmak istemiyoruz. Kiralama sayesinde ay sonundaki maliyeti net olarak görüp gider gösterebiliyoruz. Az makineniz ya da üretiminiz olur, kontrol edebilirsiniz fakat bizim gibi büyük firmalar için bu çok zor."*

"Herkes bildiği işe odaklanmalı"

Avrupa ve ABD'de makine kullanımı konusunda yüzde 80 kiralamanın olduğuna değinen Uysal, şöyle devam etti: *"Firmalar, işi artık uzmanına bırakarak detaylarla uğraşmak istemiyor. İş makinesi firmalarının uzmanlık alanı makineler. Bizim işimiz ise doğal taş, biz sadece üretime odaklanıyoruz. Kendimiz ne derece profesyonel bir ekip oluşturabiliriz? Tek konumuz da makineler değil. Madencilikle ilgili birçok zorlukla uğraşıyoruz. Bunların hepsi verimlilikle ilgili kavramlar. Herkes bildiği işe odaklanmalı."*

"Kiralama hız kazanacak"

"Bizim kiralamalarımız maksimum 2 yıl süreli. Makineler, 2 yıl içinde bakım haricinde hiçbir sorun çıkarmıyor. Diğer türlü belli bir saate ulaştıktan sonra problem başlıyor, işletme maliyetleri yükseliyor. Kiralama firmaları bunun altyapısını oluşturmuş, ikinci elde de değerlendiriliyor. Biz o piyasanın içinde olmadığımız için maddi anlamda kayıplar yaşayabiliyoruz. Kiralama sektörü gittikçe hız kazanacak. Profesyonel hizmet alanlar bunun farkına varacak."

RENT

Uzmanlar Platform'dan Türkiye'de üretilen en yüksek erişimli araç üstü platform

Araç üstü platform segmentinde önemli bir pazar payına sahip Uzmanlar Platform, 1,5 yıllık bir emeğin karşılığı olan 53 metre kapasiteli yeni makinesini müşterileriyle buluşturmaya hazırlanıyor. Büyük metrajlı olması sebebiyle üst düzey güvenlik önlemleriyle donatılan makine, özel bir mühendislik ve malzeme kullanımı sonucunda yılsonunda pazara sunulacak.



Kırma bomlu teleskobik araç üstü platform olarak geçen 53 metrelik makinenin Ar-Ge ve imalat süreçleri tamamlandı. Ürünün analiz süreci için özel analiz programları hazırlandı. Tasarım kısmı da tamamlandıktan sonra imalat siparişleri verilerek ön testleri yapıldı ve montaj aşamasına geçildi. Sorun teşkil eden bölümler revize edildi. Makinenin tüm montajının tamamlanmasının ardından yaklaşık 3 ay boyunca testler ve hassas ayarlamalar devam edecek. Makineyi hafifletmek ve mukavemeti artırmak amacıyla dünyanın en büyük özel çelik üreticilerinden biri olan SSAB'nin Weldom ve Strenx ürünleri kullanılıyor.

Son teknoloji güvenlik sistemleri

Makinenin teknolojik yenilikleri hakkında bilgiler veren Uzmanlar Platform Ar-Ge Müdürü Erman Acar, en üst seviyede bir emniyet sisteminin olduğunu belirterek **"Bomların açılmasında kullanılan halat sisteminin kopmasına karşı uyarı sistemleri bulunuyor. Ayrıca sepette yük kantar sistemleri ve rüzgârgülü de mevcut. Makine, rüzgâr şiddetine göre sadece belirli metrajlarda açılabilir. Ayakların açılma mesafesine göre yana uzanma ve yükselme sınırları otomatik olarak belirleniyor ve her ayakta ayrı bir sensör bulunuyor. Dolayısıyla operatöre hata yapma şansı vermiyor. Güvenlik sistemi olarak yabancı menşilli muadillerinden hiçbir eksiği yok. Oldukça gelişmiş bir yazılıma sahibiz. Kendi bünyemizde geliştirdiğimiz bir yazılım kullanacağız."** diye konuştu.

"Yüksek metrajlılara talep artıyor"

Uzmanlar Platform'un tüm ürünlerinde olduğu gibi 53 metre kapasiteye sahip yeni makine de dünya ülkelerindeki tüm standartları karşılıyor. Bu tür yüksek metrajlı makinelere olan talebin gittikçe arttığına değinen Erman Acar, şöyle devam etti: **"Türkiye, bu sektöre almaya başladı. İşin kolaylığı anlaşıldıkça makineler yaygınlaşıyor. Özellikle yüksek binaların inşa edilmesi bunda büyük etken. Yüksek metrajlı makineler dış cephe temizliği, bakım, onarım, reklam panoları, rüzgârgülleri ve inşaat sektörünün her aşamasında kullanılıyor."**



"Ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacak"

50 metre üstündeki makineleri Türkiye'de yapan başka bir imalatçı olmadığına değinen Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Tursun, **"Büyük metrajlı makinelerin katma değerleri daha yüksek. 50 metre üstü sınıftan son 3 senede Türkiye'ye giren tahmini makine sayısı yaklaşık 35'i buluyor. Bu da yaklaşık 1 milyon TL'ye tekabül ediyor. Dolayısıyla bunların ülkemizde üretilmesi, ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacak."** ifadelerini kullandı.

"5.000'den fazla araç üstü platform, araç üstü vinç varsa 1.000'i riskli üretim"

İmalat yapan firmaların kontrol edilmediğini belirten Tursun, merdiven altı imalat sebebiyle haksız rekabet yaşandığına vurgu yaptı. Tursun, konu hakkındaki görüşlerini şöyle paylaştı: **"Makineyi maliyetinin altında satan firmalar var. Kullandıkları malzemeler tamamen uygunsuz. Hatayı operatörün elinden alan moment kontrol sistemi ve alan kontrol sistemi hiçbir şekilde kullanılmıyor. Satış sonrası servis hizmeti yok, mühendis çalıştırılmıyor. Türkiye'de pazarı oluşturan 5.000'den fazla araç üstü platform ya da araç üstü vinç varsa 1.000 tanesi riskli üretimlidir. Bu makinelerden yaşamını yitiren insan sayısı 30'u geçti. Araç üstü vinçlere sepet takıp insan kaldırmak da başlı başına sorun. Platformlar tamamen insanlara göre dizayn ediliyor. Sac kalınlığı, kullanılan malzeme, statik ayarları tamamen farklı üretiliyor. Dolayısıyla yük makinesiyle de insan kaldıramazsınız."**

Pazar değerlendirmesi

Son olarak genel bir pazar değerlendirmesinde bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Tursun, sözlerini şu şekilde noktaladı: **"Platformlara inanılmaz bir ihtiyaç var. Çünkü iş sağlığı yasaları artık oturmaya başladı. 2-3 metreden sonra bu makineler kullanılmak zorunda fakat şu anki ekonomik durumdan dolayı tüm pazar paylarında olduğu gibi bizde de bir daralma söz konusu. İhracat operasyonlarımız da petrol fiyatlarından dolayı bir düşüş gösterdi. Geçtiğimiz yıl bu dönemlerde imalattaki makine sayısı 60-70 iken şu anda yarı seviyelere düştü. Yine de araç üstü platform sektöründe en büyük pay Uzmanlar Platform'a ait."**



Yusuf Tursun
Uzmanlar Platform Yönetim Kurulu Başkanı



Erman Acar
Uzmanlar Platform Ar-Ge Müdürü



Kamuda kiralama faaliyetleri sürüyor...



Samsun Büyükşehir Belediyesi'nin ihalesini yaptığı muhtelif iş makineleri kiralama işi 4.870.800,00 TRY bedelle Öz Demireller Hafriyat Nak. Tic. ve San. Ltd. Şti. tarafından alındı.

Trabzon Beşikdüzü Belediyesi'nin açtığı iş makinesi ve kamyon kiralama ihalesini 331.200,00 TRY bedelle Özener Turizm Sağlık Tem. Gıda Oto. San. ve Tic. Ltd. Şti. yüklendi.



Diyarbakır Hani Belediyesi tarafından açılan iş makinesi kiralama ihalesi 174.000,00 TRY bedelle Megün Hafriyat İnş. Nak. Pet. Üm. Mad. San. ve Tic. Ltd. Şti. tarafından üstlenildi.



Giresun Özel İdaresi'nin açtığı ekskavatör kiralama ihalesini 173.950,00 TRY bedelle Güngör Kardeşler Petrol Tur. İnş. Nak. Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti. üstlendi.



Van Özalp Belediyesi'nin ihaleye çıkardığı iş makinesi kiralama işi 156.450,00 TRY bedelle Turgay Siler tarafından yüklendi.

KGM 10. Bölge'nin iş makinesi kiralama ihalesini 464.000,00 TRY bedelle Öz Aydın Grup Tur. İnş. Nak. Org. Yemek ve Tem. Hizm. Gıda San. Tic. Ltd. Şti. yüklendi.



Adıyaman Sincik Belediyesi tarafından ihaleye çıkarılan 1 adet paletli ekskavatör kiralama işi 140.000,00 TRY bedelle Özbeyler Taşımacılık Tem. İnş. Gıda Akaryakıt San. Tic. Ltd. Şti.'nin oldu.

Bolu Belediyesi'nin ihale ettiği ekskavatör, kazıcı yükleyici, damperli kamyon, açık kasa kamyonet kiralama işini 128.000,00 TRY bedelle Yeni Bolu Tır Nak. Hafr. İnş. Nalburiye Tur. Tic. ve San. Ltd. Şti. aldı.



2016

20 - 21 Ekim / October 2016

www.vizyon2023turkiye.org

2. ULUSLARARASI
2nd INTERNATIONAL
İŞ MAKİNALARI
CONSTRUCTION
EQUIPMENT
KONGRESİ
CONGRESS

Be Sustainable, Build Future
Sürdürülebilir Ol, Geleceği İnşa Et



GALA YEMEĞİ SPONSORU / GALA DINNER SPONSOR



ANA SPONSORLAR / MAIN SPONSORS



PLATİN SPONSORLAR / PLATINUM SPONSORS



RESMİ HAVAYOLU SPONSORU / OFFICIAL AIRLINE SPONSOR



KONGRE KİTAPÇIĞI REKLAM SPONSORU
CONGRESS BROCHURE ADVERTISEMENT SPONSOR



ÇANTA SPONSORU
BAG SPONSOR



KIYAFET SPONSORU
COSTUME SPONSOR



KONGRE KALEMİ SPONSORU
CONGRESS PEN SPONSOR



Düzenleyen / Organized by



Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği
Turkey Construction Equipment Distributors & Manufacturers Association

Bağlarbaşı Mah. Kurmu Sok. No: 18 /1 Evran İş Mrkz. Kat: 1 Pk: 34844 Maltepe- İstanbul
Tel : +90 (216) 477 70 77 - Fax : +90 (216) 441 70 71

www.imder.org.tr - imder@imder.org.tr

Star Trek Sonsuzluk filminin ana sponsoru Enterprise

Star Trek Sonsuzluk filminin ana sponsoru araç kiralama firması Enterprise, 25 Ağustos tarihinde Zorlu Center'da filmin gala gösterimini gerçekleştirdi.



Karyer Tatmak, CIFA beton ekipmanları ile Instagram'da



Distribütörlüğünü yaptığı markaların satış, satış sonrası servis ve yedek parça hizmetlerinin yanı sıra kiralama hizmeti sunan Karyer Tatmak bünyesinde bulunan CIFA beton ekipmanlarının bundan böyle Instagram'da yer aldığını duyurdu.

TEB Arval, müşteri memnuniyet anketlerine dikkat çekti

TEB Arval, sosyal medya üzerinden yaptığı duyuruda, düzenli olarak gerçekleştirdikleri anketler ile müşteri ve sürücülerin memnuniyetini ölçerek, alınan bildirimler ile kendilerini geliştirdiklerinin altını çizdi.



İstanbul Vinç, Şehzade Cami çalışmasında

İstanbul Vinç'in sadece örümcek platform ve mini paletli vinç kiralamaları için kurduğu Örümcekçi,



17 metreden 37 metreye kadar erişim imkanı sunan ve 4 tona kadar kaldırma kapasitesi olan ürünler ile Türkiye'nin 7 farklı noktasında hizmet veriyor. İstanbul Vinç, son olarak Örümcekçi ile Şehzade Cami çalışmasında da tercih edildi.

TeknoVinç, Yavuz Sultan Selim Köprü projesinde yer aldı

Kule vinç kiralama hizmeti sunan Teknovinç, sosyal medya üzerinden yaptığı duyuruda 26 Ağustos'ta açılışı gerçekleştirilen Yavuz Sultan Selim Köprü projesinde yer almaktan gurur duyduğunu belirtti.



Garanti Filo ile İleri Sürüş Teknikleri Eğitimi



Garanti Filo, müşterilerinin kiraladıkları araçları güvenli sürbilmeleri için sürüş teknikleri eğitimi veriyor. Eğitimler, yılın belirli dönemlerinde teorik ve pratik uygulamalar ile gerçekleştiriliyor.

Budget Kart sahiplerine kampanya

Budget Kart ile 10 gün araç kiralayan müşteriler, 1 gün ücretsiz kiralama hakkı kazanıyor. Tüm araç kiralamalarında ise yüzde 20 indirim fırsatı sunulduğu belirtiliyor.



Uzmanlar Platform, yerli makine üretiminin önemine vurgu yaptı

Avrupa standartlarına uygun ürünleriyle kiralama firmaları tarafından sıkça tercih edilen yerli araç üstü platform üreticisi Uzmanlar Platform sosyal medya üzerinden yaptığı paylaşımında yerli makine üretiminin önemine dikkat çekti.

LeasePlan'den yol filmi önerileri

Sosyal medya üzerinden çarşamba günlerine özel yol filmi önerilerinde bulunmaya başlayan LeasePlan'ın ilk film önerisi Küçük Gün Işığım isimli film oldu.



BMGS'de revizyon süresini beklemeye son

Borusan Makina ve Güç Sistemleri, revizyon saati gelen hidrolik pompa veya motorunu getiren müşterilere, stoklarında 1 yıl garantili yenileştirilmiş hidrolik pompa veya motor ile beklemeden değişim imkânı sunuyor.



Hertz'den "Kiral ve Satın Al" hizmeti

Hertz'in ilk olarak Amerika'da uygulamaya başladığı "Rent2Buy" yani "Kiral ve Satın Al" hizmeti Türkiye'de. Hizmet kapsamında kiralanan araç 3 güne kadar kullanılıp test edilerek, cazip fiyatlarla satın alınabiliyor.



Rent Rise, sahadan görseller paylaştı

Rent Rise, sosyal medya hesabından servis, bakım, PDI ve sevkiyat aşamalarını içeren görseller paylaştı.



Avis, müşterilerine Singapur'u indirimli keşfetme fırsatı sunuyor

Avis, müşterilerine Uzakdoğu ülkesi Singapur'da, yüzde 15 indirim fırsatının uygulandığı araç kiralama kampanyasını duyurdu. Kampanya 31 Aralık 2016 tarihine kadar geçerli olacak.



Universal Handlers'tan "Doğru parçalarla en iyi sonuç vurgusu"

Yale marka forklift ve depo içi ekipmanlarının satış ve servis faaliyetlerinin yanı sıra uzun süreli operasyonel kiralama hizmeti sunan Universal Handlers, orijinal parça kullanımının önemine dikkat çekti.



Garajyeri'nde kasko güvencesi

Kişiden kişiye araç kiralama platformu Garajyeri, kendi aracılığı ile kiralanan araçların kullanım boyunca Doğa Sigorta güvencesi ile tüm risklere karşı kaskolandığını belirtti.



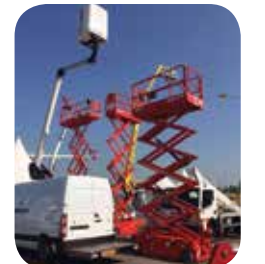
Ascendum Makina'dan dünyanın en büyük belden kırmalı kaya kamyonu

Kiralama faaliyetlerine 2010'un ikinci yarısında başlayan Ascendum Makina, dünyanın en büyük belden kırmalı kaya kamyonu olma özelliğini taşıyan Volvo A60H'yi Kasım ayında Türkiye'de satışa sunacağını duyurdu.



ELS Lift, Verticaaldagen Benelux 2016'ya katıldı

Hollandalı partneri Kraan-en Truck Service B.V., ELS Lift markasıyla Gorinchem'de düzenlenen Verticaaldagen Benelux 2016 fuarına katıldı.



İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14 - 22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10 - 18 metre 22 - 32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12 - 16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18 - 41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21 - 43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17 - 37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (EURO)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (EURO)	AYLIK (EURO)
DİZEL FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG / BENZİNLİ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFT	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALET	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİ	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



FİRMA ADI	TELEFONU	İNTERNET ADRESİ	DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ
ADV Makine	0216 5808612	www.advmakine.com.tr					✓				
Akem Group	0216 3611352	www.akemgroup.com					✓				
Aksa Jeneratör	0216 6810000	www.aksa.com.tr		✓							
ALD Automotive	4448830	www.aldnet.com						✓			
Ascendum Makina	0850 3601272	www.ascendum.com.tr			✓						
Avis Filo	0212 4442847	www.avis.com.tr						✓			
AVK Aydın Vinç Kiralama	0216 6420090	www.aydinvinc.com							✓	✓	
Aydın Vinç	0224 2713952	www.aydinvincgroup.com	✓		✓	✓			✓		✓
Aydıntaş Vinç	4441661	www.aydintasvinc.com.tr	✓						✓	✓	✓
Ayhanlar Platform	0216 6329403-04	www.ayhanlar.com	✓						✓	✓	
Bemtaş Kule Vinç	0216 4945527	www.kulevinc.com					✓				
Beyha İnşaat	0216 4989490	www.beyhainsaat.com			✓						
Borusan Makina ve Güç Sistemleri	0212 8671500	www.catrentalstore.com/tu/borusanmakina		✓	✓					✓	✓
Boskar İstif Makinaları	0216 4178189	www.boskar.com.tr	✓								
Coşkun Vinç	0216 3140804	www.coskunvinc.com	✓						✓	✓	
Coşkunlar Vinç	0262 6466254	www.coskunlarvinc.com							✓		
CYB Mühendislik	0264 2790055	www.cybmuhendislik.com.tr	✓			✓					
Çelik Motor Filo	0262 6782900	www.celikmotorfilo.com						✓			
Çukurova	0216 6251500	www.cukurovamakinekiralama.com	✓	✓	✓			✓		✓	
Das Makina	0216 5481340	www.dasoto.com.tr								✓	
DRD Filo Kiralama	0212 9111500	www.drd.com.tr						✓			
Duramak	0216 5777555	www.duramak.com					✓				
ED Makine	0212 4727980	www.edmakine.com			✓						
Fatih Vinç	0262 6433039	www.fatihvinc.com	✓							✓	
Fleet Corp Filo Kiralama	0212 3235252	www.fleetcorp.com.tr						✓			
Garanti Filo	0212 3653100	www.garantifilo.com.tr						✓			
Gen Power	0312 6413222	www.genpower.com.tr		✓							
Hasel İstif Makinaları	0216 6342100	www.hasel.com	✓							✓	
Hareket Proje Taşımacılığı	0216 3114141	www.hareket.com.tr							✓	✓	✓
Hedef Filo	0212 3683200	www.hedeffilo.com						✓			



FAALİYET ALANI									
DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ	

FİRMA ADI	TELEFONU	İNTERNET ADRESİ	DEPO EKİPMANLARI	GÜÇ SİSTEMLERİ	İŞ MAKİNELERİ	KAMYONLAR	KULE VİNÇLER	OTOMOBİLLER	MOBİL VİNÇLER	YÜKSELTME PLATFORMLARI	DİĞERLERİ
Intercity	0216 6457000	www.intercityrentacar.com						✓			
İstanbul Vinç	4441629	www.istanbulvinc.com							✓	✓	✓
Jungheinrich İstif Makinaları	0216 4308000	www.jungheinrich.com.tr	✓								
Kayseri Platform	0352 3312838	www.kayseriplatform.com.tr								✓	
KRT Vinç	0262 6443505	www.krtvinc.com	✓						✓	✓	
LeasePlan	0212 3357100	www.leaseplan.com.tr						✓			
Makliftsan	0216 4520747	www.makliftsan.com.tr	✓							✓	
MRT Makina	0216 3945656	www.mrtmakina.com.tr	✓		✓						
Rent&Rise	0850 4605460	www.rentrise.com.tr								✓	
Salim Vinç	0216 6342720	www.salimvinc.com	✓						✓	✓	
Saral Vinç	0262 3117011-12	www.saralvinc.com							✓	✓	
Sarılar İnşaat	0212 2949438	www.sarilarinsaat.com	✓		✓			✓	✓	✓	
Sarılar Uluslararası Nakliyat	0262 6418589	www.sarilar.com.tr	✓					✓	✓	✓	
Sistem Vinç	0262 6443125	www.sistemvinc.com	✓						✓	✓	✓
Still Arser İş Makinaları	0216 4202335	www.still-arser.com.tr	✓								
Teb Arval	0212 3375500	www.tebarval.com.tr						✓			
TeknoVinç	0216 5776300	www.teknovinc.com					✓				✓
Teksan Jeneratör	0216 3945070	www.teksanjenerator.com.tr		✓						✓	
Teknik İstif	4441147	www.teknikistif.com	✓							✓	
Temsa İş Makinaları	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com.tr	✓		✓						
Tera Mümessillik	0216 5081800	www.teramak.com.tr					✓				✓
TGM Kule Vinç	0216 8536559	www.tgmkulvinc.com.tr					✓				
Toyota İstif Makinaları	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr	✓								
Toro Makina	0216 6600260	www.toromakina.com	✓							✓	
Trane	4443954	www.trane.com									✓
TSM Global	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓		✓					✓	
Universal Handlers	0216 3921860	www.universalhandlers.com	✓							✓	
UP Makine	444 57 31	www.upmakine.com								✓	
Zafer Vinç	0212 5997212	www.zafervinc.com	✓						✓	✓	✓

ELS

YerliYerindeÜretim



☎ 444 57 31

ELS

OUTPOWER THE GRAVITY.

Organize Sanayi Bölgesi, Lacivert Cadde, No:11 - 16140 Nilüfer / BURSA - TÜRKİYE

Tel: + 90 224 241 30 90 els@elslift.com www.elslift.com

Türkiye Resmi Distribütörü: ELSİŞAN

Her ihtiyaç için bir **Yale** mutlaka vardır.



- Dizel ve LPG'li Forklift
- 3 ve 4 Tekerlekli Elektrikli Forklift
- Transpalet
- İstifleyici
- Sipariş Toplayıcı
- Çekici
- Reach Truck
- Dar Koridor İstifleyici (VNA)



www.yaleturkey.com 0216 392 18 60

universalhandlers