



**Ateş İnşaat,
Hidromek ile
altyapı işlerinde hızlı
çözüm sağlıyor**

**Mermerin Turquality'si
Silkar
Madencilik,
ağır blokları Volvolarla
kucaklıyor**

**Çiftay İnşaat, önemli
projelerinde BMGS ve
Caterpillar'a güveniyor**

**İş makineleri
sektöründe paylaşım
ekonomisi sağlayan yeni
iş modeli**

**BENİM
FİLOM**
—İşinize gelir—

**2016 küresel sektörü
zorlamaya
devam ediyor**



**"BORUSAN VE CATERPILLAR BİZİ
DİNLEDİ. TÜRKİYE ŞARTLARI İÇİN
428F2 VE 434F2 COMFORT'U ÜRETTİ.
PİYASADAKİ EN İYİ BEKO LODER BU!"**

Devamı 11. sayfada... >>

Kiralayın Bütçeniz Şaşmasın!

“Kısa ve Uzun Dönemli Kira Çözümleri”



- Maksimum 2 yaşındaki makinalardan oluşan genç filomuzdan **KİRALAYIN!**
- Makina performansını ve yakıt tüketimini **UYDUDAN TAKİP EDİN!**
- Bakım, sigorta, arıza giderlerini ve yenilemeyi **BİZE BIRAKIN!**



www.temsaismakinalari.com • info@temsamakina.com • 0216 544 58 01 - 02



Temsa İş Makinaları

KOMTRAX / KOMcare / KOMPLUS / TIMrent

TEMSA İŞ MAKİNALARI



Kazandıran Makinalar Kazandırmaya Devam Ediyor

**Temsa İş Makinaları'ndan
Yıl Sonuna Özel Kaçırılmayacak Fırsat!
Peşinat Yok! Ara Ödeme Yok!**

1606 Euro'dan başlayan,

**36 ay
Vadeli**

**sabit ödeme fırsatlarımızı
sakın kaçırmayın.**



İŞ LEASING



Kredi talebini İş Finansal Kiralama A.Ş. dilediği, uygun gördüğü şekilde değerlendirme veya reddetme hakkına sahiptir. Gerek görülmesi halinde müşteriden ilave teminat talep edilecektir.

Kampanya 31 Aralık 2016 tarihine kadar geçerlidir.



www.temsaismakinalari.com • info@temsamakina.com • 0216 544 58 01 - 02



Temsa İş Makinaları

KOMTRAX / KOMcare / KOMPLUS / TIMrent

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Marka olmak

Küreselleşen dünyada, her alanda bir marka olabilmek yarışları var. Bu sadece büyük firmalar için değil, köşedeki küçük lokanta, hatta her bir birey için böyle. Çünkü herkes elindeki işi uzun yıllar boyunca en iyi şekilde yapmayı sürdürerek bundan maddi ve manevi tatmin elde etmek istiyor.

Sektörden sektöre, kişiden kişiye değişen bazı farklı öncelikler olmasına rağmen hepsinin temelinde; iyi bir ürününüzün olması, bunu hedef kitleye en etkin şekilde tanıtarak sunmanız ve her aşamada müşterilerinize güven sağlıyor olmanız gerekiyor.

Ancak bazıları bu çağda hâlâ bu aşamaların bir kısmını atlayarak başarılı olabileceğini sanıyor. Bunun mümkün olmadığı ise ağır faturalar ortaya çıkınca anlaşılıyor. 'İyi bir ürüne gerek yok, taş olsa satarım' devri kapandı. Hatta ürününüz ne kadar iyi olsa da bunu sürekli kılmanız gerekiyor. Buna en güncel örnek bir cep telefonu markası oldu. Pazar payını her geçen gün arttıran bu marka, sadece bir modelinde yaşanan pil problemi sebebiyle zor günler geçiriyor. Ürünleri bazı ülkelerde uçaklara dahi alınmıyor. Bundan daha kötü bir reklam olabilir mi?

Ürününüzün iyi olması yetmiyor demiştik. Onun sağlayacağı faydaları geniş kitlelere, en doğru ve net şekilde anlatmanız gerekiyor. Çeşitli alanlarda reklam ve tanıtım faaliyetleri yapmak bir yandan size yeni müşteriler kazandırırken, bir yandan da mevcut müşterilerinizin sadakatini artırıyor olabilir. Ama sadece reklam vermek te yeterli olmuyor. Ürününüzü bir bütün olarak nasıl sunduğunuz önem kazanıyor. İşte bu noktada müşterinizle ilişki kuran personelinizin önemi ortaya çıkıyor.

Yapılan araştırmalara göre işletmelerin müşteri kaybetme sebepleri arasında, müşterilerin satıcılarıyla yaşadıkları olumsuz tecrübeler ön plana çıkıyor. Fiyat veya rakip firmaların etkisi çok daha geride kalıyor. Bunu iş makineleri sektörü özelinde değerlendirecek olursak, iyi bir satış danışmanının veya servis personelinin önemi tartışılmaz. Müşterilerinizin ihtiyaç duydukları anda size ulaşabileceğini ve ulaşınca da sorunlarını çözebileceğini bilmesi, size olan güvenlerini arttıracaktır.

Bir ülke olarak iyi bir marka olabilmemiz için önce bireyler ve şirketler olarak marka olmamız gerekiyor. Bu sayımız kapsamında ziyaret ettiğimiz Silkar Madencilik, doğal taş alanında küresel bir marka olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Devletimizin geliştirdiği 'Turquality' programına da dahil olan firmanın bu konudaki kararlılığı dikkat çekiyor. Bu bilincin en bulaşıcı şekilde hızla yayılmasını diliyorum.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Cem EKER

Grafik Tasarım
Barış Polat

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Ambalaj San. A.Ş.
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 31345

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim
Orijinal Yedek Parça

**Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz**





74



34



40



42



48

06 Sektör İş makineleri sektöründe son 6 yılın en iyi Ekim ayı

20 Sektör İmser İş Makinaları, yeni tesisiyle Trakya'ya daha kaliteli hizmet götürecektir

30 Röportaj Fatih Vinç, geniş hizmet ağıyla Türkiye'yi yükseltiyor

32 Röportaj Yeniden yapılanan STFA Makina, 2017'de atağa kalkacak

34 Global 2016, küresel sektörü zorlamaya devam ediyor

38 Röportaj Çiftay İnşaat'ın önemli projelerinde Caterpillar ön planda

40 Yeni Ürün Tamamen elektrikli Kramer 5055e mini yükleyici ile çevre ve gürültü kirliliğine karşı ekonomik bir çözüm

42 Röportaj Mermerin Turquality'si Silkar Madencilik, ağır blokları Volvolarla kucaklıyor

48 Röportaj Ateş İnşaat, HİDROMEK iş makineleri ile altyapı işlerinde hızlı çözüm sunuyor

52 Röportaj Orkun Group, Temsa'nın İş Ortakları arasına katıldı

54 Röportaj 30 yıllık sektör hikâyesi, Label Makina'nın özel ürünlerinde hayat buluyor

74 Röportaj Benim Filom Direktörü Göktuğ Yılgenci: "Biz bu işi makine hizmeti veren firmaların risksiz büyüebilmesi için yapıyoruz. Onlar bizi kullanarak kazansın ve büyüsün ki, bizim de işimiz büyüsün."

Büyük İşlerin Büyük Ustası HMK 490 LC HD

Ekonomik ve güçlü motoru, ağır hizmet tipi konstrüksiyonu ve düşük yakıt tüketimi ile büyük işlerin ustası HMK 490 LC HD size yüksek performans sunuyor.



* IWUEI verilerine göre, 4 yıldır Pazar Lideri olarak Türkiye Pazar Lideri. Veriler 2012-2015 yılları arasında kapsamaktadır.

Motor Brögir Gücü: 348 HP | Çalışma Ağırlığı: 50.700 kg | Kova Kapasitesi: 2,7 m³



www.hidromek.com

HIDROMEK



Ülke genelinde hız kesmeden devam eden büyüklü küçüklü inşaat, madencilik ve altyapı çalışmaları, iş makineleri sektöründe yüzleri güldürmeye devam ediyor. Gerek ülkemizde gerekse küresel arenada yaşanan olumsuzluklar sebebiyle, tabiri caizse diken üstünde ilerleyen sektördeki iş makinesi ve forklift satışları Ekim ayında da artışını sürdürdü.

İş makineleri sektöründe son 6 yılın en iyi Ekim ayı

İMDER ve İSDER tarafından açıklanan tahmini rakamlarına göre Türkiye'de, Ekim 2016 ayı içerisinde 975 adet yeni iş makinesi ve 1.082 adet forklift sahiplerine teslim edildi.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de İMDER'e üye firmalar tarafından Ekim 2016 ayı içerisinde 975 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece aylık bazdaki satışlar 2015'e kıyasla yüzde 39,3 artmış oldu. Yılın ilk 10 ayında satılan toplam yeni makine sayısı da 2015'e kıyasla yüzde 8,8 artarak 9.644 adet olarak gerçekleşti.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Ekim 2016 ayı içerisinde Türkiye'de İSDER'e üye firmalar tarafından 1.082 adet yeni forklift satıldı. Bu rakam 2015'e kıyasla yüzde 31,3'lük bir artışı ifade ediyor. Yılın ilk 10 ayı genelindeki forklift satışları da geçen yıla kıyasla yüzde 6,7 artarak 9.088 adet oldu.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.



AKÇANSA'ya 'Betonda Mükemmellik' ödülü



Yapı malzemeleri şirketi Akçansa, Amerikan Beton Enstitüsü'nün beton dünyasındaki en yenilikçi projeleri ödüllendirdiği yarışmada Yavuz Sultan Selim Köprüsü Projesi ile Betonda Mükemmellik Ödülü'nün sahibi oldu.

Akçansa'nın, Yavuz Sultan Selim Köprüsü için Betonsa markasıyla özel olarak geliştirdiği 100+Beton adlı ürünü dünya kürsüsüne çıkı. Amerikan Beton Enstitüsü (ACI) tarafından düzenlenen Concrete Construction Yarışması'nda mükemmellik ödülünün sahibi olan Akçansa, ödülünü 24 Ekim'de ABD'de düzenlenen bir törende aldı. Beton dünyasının en prestijli yarışması kabul edilen THE ACI Excellence in Concrete Construction Yarışması'nın ödül töreninde Akçansa'yı Genel Müdür Umut Zenar ile Hazır Beton ve Agrega Genel Müdür Yardımcısı Musa Keşaplı temsil etti.

2016 yılının ilk 9 aylık döneminde 1,1 milyar TL satış geliri elde ettiği açıklanan firmanın Ocak-Eylül dönem kârı ise yüzde 7 artarak 234 milyon TL oldu. Türkiye'nin geleceğini oluşturan çok önemli mega projelerde iş ortağı olarak yer aldıklarını belirten Akçansa Genel Müdürü Umut Zenar, finansal sonuçların da bu başarıyı teyit ettiğini söyledi.

Yeni

6 Plus Serisi



Konfor Ayrıcalık Değil,
Standart

4 İleri 4 Geri Autopowershift Otomatik Şanzıman

Havalı Süspansiyonlu Operatör Koltuğu

Klima ve Geniş Hacimli Soğutmalı Torpido

Derinlik ve Yükseklik Ayarlı Direksiyon Kolunu

Pilot Kontrollü Arka Kazıcı Joystickleri

Hidrolik Bom Kilidi



www.mst-tr.com - 444 2 767



/MSTSanko



/MSTSankoMakina



/MSTSanko



/MSTSanko1

MST



Makine ve araç lastiklerine yüzde 21,8 ek gümrük vergisi

Bakanlar Kurulu'nun makine ve araç lastiklerine koyduğu yüzde 21,8'lik ilâve gümrük vergisinin, iş makineleri lastikleri ithalatını olumsuz etkilediği belirtiliyor. Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu (GTİP) 4011 tarifesini kapsamındaki uygulamadan AB ülkeleri, EFTA ülkeleri (Norveç, İsviçre, İzlanda ve Lihtenştayn) ve aramızda Serbest Ticaret Anlaşması bulunan ülkeler muaf tutuluyor.

Habertürk'te yer alan habere göre, Lastik Üreticileri Derneği (Lasid) bu kararı rahatsız edici olarak tanımlıyor. Lasid Genel Sekreteri Bahadır Ünsal, tüm üyeleri adına konuya ilişkin görüşlerini en kısa sürede ilgili mercilere ileteceklerini belirtti. Bahadır Ünsal'a göre bu karar, pazarın neredeyse tamamını Avrupalı bir markaya bırakacak ve binek lastiğinde de fiyat artışının önünü açacak.

7 yeni havalimanı yolda

Her 100 kilometrede bir havalimanı projesi kapsamında Yozgat, Rize-Artvin, Bayburt-Gümüşhane (Salyazı), Niğde-Aksaray, Karaman, İzmir Çeşme Alaçatı ve Batı Antalya havalimanlarının yapımı planlanıyor.

Anadolu Ajansı'nın edindiği bilgilere göre, yurt içinde havayolunu kullanan vatandaşların ve yabancı konukların yüzde 90'ı karayoluyla 100 kilometre yol olarak herhangi bir havalimanına erişebiliyor. 2023'te havayolunu yurt içinde kullanan her bireyin, 100 kilometre mesafe kat ettikten sonra herhangi bir havalimanına ulaşabileceği belirtiliyor.

Ulaştırma sisteminin en önemli dişlilerinden biri olan havacılıkta 2003'ten bu yana sektörün gelişmesi için köklü adımlar atıldı. Bütçe dışında alternatif finans ve yatırım kaynaklarıyla kamu-özel iş birliği çerçevesinde hayata geçirilen projelerle sivil havacılıkta özel sektörün önü açıldı.



JCB LOADALL alanlara YALE transpalet hediye

SİF İş Makinaları ve Universal Handlers iş birliği ile düzenlenen kampanya çerçevesinde, her geçen gün Türkiye'deki inşaat sahalarının vazgeçilmezi haline gelen JCB LOADALL iş makinelerinden alanlara, YALE marka tartılı manuel transpalet hediye ediliyor.

Kampanya, JCB Finans desteğiyle ve 48 aya varan vade seçenekleri ile sunulan 540-140, 540-170 ve 540-200 LOADALL modellerini kapsıyor. Stoklarla sınırlı olan kampanya, 31 Aralık 2016 tarihine kadar devam edecek.

SİF İş Makinaları ve Universal Handlers iş birliği ile düzenlenen kampanya çerçevesinde, her geçen gün Türkiye'deki inşaat sahalarının vazgeçilmezi haline gelen JCB LOADALL iş makinelerinden alanlara, YALE marka tartılı manuel transpalet hediye ediliyor.

Kampanya, JCB Finans desteğiyle ve 48 aya varan vade seçenekleri ile sunulan 540-140, 540-170 ve 540-200 LOADALL modellerini kapsıyor. Stoklarla sınırlı olan kampanya, 31 Aralık 2016 tarihine kadar devam edecek.

TÜM İHTİYAÇLARINIZ İÇİN
JCB YANINIZDA!

İnşaat sahalarının vazgeçilmez iki ürünü şimdi bir arada.
JCB marka LOADALL alımlarınızda YALE marka tartılı manuel transpalet hediye!

Üstelik 48 aya varan **JCB** desteği ile.

*Kampanya 01 Kasım - 31 Aralık tarihleri arasında geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. Kampanya 540-140, 540-170 ve 540-200 model Loadall'larda geçerlidir. SİF-JCB kampanyası sonlandırma, uzatma ya da fiyattan çekilme yetkisini saklı tutar. Bu kampanya SİF İş Makinaları ve Universal Handlers iş birliği ile hazırlanmıştır.

SİF JCB
www.sif.com.tr

Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve
Türk mühendislerin
çalışmalarıyla üretilen
CEYLIFT FORKLİFT,
%100 yerli dizel ve
elektrikli modelleriyle
bir kez daha gösterdi ki;

**altından
kalkamayacağımız
yük yoktur.**



0322 394 3900
www.ceylift.com

CEY LIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

HİDROMEK servisi artık Whatsapp kadar yakın

İş makineleri sektörünün öncü markalarından HİDROMEK, kullanıcılarına daha hızlı hizmet verebilmek amacıyla Whatsapp Hattı'nı kurdu. Bu hizmetten yararlanmak isteyen kullanıcılar, servisle ilgili acil durumlarda, **0530 105 1 105** numaralı hatta "Whatsapp" uygulaması üzerinden mesaj gönderebilecekler.

Erişim kolaylığı ile birlikte zaman tasarrufu da sağlayacak bu uygulama kapsamında kullanıcılar servisle ilgili destek gerektiren durumlarda HİDROMEK'le sadece yazdıkları metinlerle birlikte değil, gönderdikleri fotoğraf ve videolarla da iletişime geçebilecekler.

HİDROMEK'in sunduğu bu hizmetin halihazırda yurt içindeki kullanıcılara acil durumlarında cevap olacak şekilde hazırlandığı belirtildi. HİDROMEK

Whatsapp Hattı hafta içi 8.00 – 17.00 saatleri arasında, cumartesi günleri ise 8.00 – 13.00 saatleri arasında kullanıcılarına hizmet verecek.



Zorlu projeye Doka'dan ödüllü mühendislik çözümü

İstanbul'un Kartal sahilinde inşası süren İstanbul Marina projesi, değişik mimariye sahip binaları ile dikkat çekiyor. En yükseği 38 kat ve 145 metre olan 5 adet blokta; rezidans, ofis ve ticari alanlardan oluşan projede, Doka Xclimb 60 koruma perdesi ile binaların çevre boşluksuz kapatılması sağlanarak yüksek güvenli ve çalışma ortamı yaratıldı.

Doka mühendislerinin değişik mimari yapısı sebebiyle oldukça zorlu olan bu projeye özel geliştirdikleri ayaklar sayesinde, bina hareketin olduğu alanlarda bile vinç kullanımına ihtiyaç duyulmadan, panellerin kolaylıkla bir sonraki kata tırmanırken hem vinç kapasitesinden tasarruf edildiği hem de her türlü hava koşulunda kesintisiz güvenli çalışma ortamı yaratıldığı belirtiliyor.





"BORUSAN VE CATERPILLAR BİZİ DİNLEDİ. TÜRKİYE ŞARTLARI İÇİN 428F2 VE 434F2 COMFORT'U ÜRETTİ. PİYASADAKİ EN İYİ BEKO LODER BU!"

Birol Türkmen

Türkmenoğulları Hafriyat / İstanbul



Caterpillar, tamamen Türkiye şartları için özel olarak ürettiği 428F2 ve 434F2 Comfort modellerini piyasaya sundu. Sağlam, güçlü, az yakan ve Joystick kontrolleri ile operatörler rahat etsin diye...

BUNUN İÇİN VARIZ!

<https://twitter.com/BMG5>

<https://www.facebook.com/borusanmekinayogusistemleri>

www.bmgs.com.tr

BORUSAN

CAT

444 1 228 KOLAGIMIZ SİZDE

*BMGS Caterpillar, "Borusan Makine ve Uçak Sistemleri, Turan Makine Sanayi, CAT, CATERPILLAR" logosunu, "Caterpillar Birliği" ile burada yer alan konular ve diğer konularla ilgili Caterpillar ve BMGS ile ilgili olarak ayrı ayrı yazılı izinler alınarak kullanılmaktadır.

Kamu harcamaları yüzde 38 artacak; inşaat sektörü Doğu ve Güneydoğu'da şahlanacak



Türkiye İMSAD'ın (Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği) Ekim ayı sektör raporu sonuçları açıklandı. Rapora göre, 2016 yılı ikinci çeyrek döneminde inşaat harcamaları yüzde 12,2 arttı, özel sektör inşaat harcamaları ise 32,90 milyar TL'ye yükseldi.

Türkiye İMSAD Ekim ayı Sektör Raporu'nda, hükümetin açıkladığı 2017-2019 dönemine ilişkin Orta Vadeli Plan kapsamında gerçekleşecek Doğu ve Güneydoğu'ya yönelik teşvikler de sektör açısından değerlendirildi. Plan kapsamında hükümetin, kamu yatırım harcamalarını 2016 yılına göre yüzde 30 artırarak 78 milyar TL'ye yükseltme hedefine dikkat çekilerek; kararın, inşaat sektörünü hareketlendirmesi beklediği belirtildi.

Teşvikler ile Doğu ve Güneydoğu'da sanayi ve hizmet binaları da dâhil olmak üzere yaklaşık 67 bin konut inşa edilmesi, içme suyu, kanalizasyon, ulaştırma ve sulama projelerinin hayata geçirilmesi planlanıyor. Bu çalışmaların bölgede istihdam ve refahı artıracak ve özel sektör inşaat harcamalarındaki olası yavaşlamayı telafi edeceği öngörülüyor.



İnşaat sektörü genel ekonominin üzerinde büyüdü

Raporda yer alan diğer verilere göre, konut satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 17,8 artarak 108 bin 918 adet oldu. Birinci el satışlar, Eylül ayında yüzde 17,6 artarak 50 bin 972 adet olarak gerçekleşti.

2016 yılı ikinci çeyrek döneminde inşaat sektörünün, yüzde 7,0 ile yüzde 3,1 büyüyen genel ekonominin üzerinde büyüme gerçekleştirdiği kaydedildi. İnşaat sektörünün 2016 yılı toplamında da genel ekonominin üzerinde büyüme göstermesi bekleniyor.

Kalyon İnşaat, Kuzey Marmara Otoyolu'na MAN ile çıktı

42 yıldır Türkiye inşaat sektöründe birçok önemli projeye imza atan Kalyon İnşaat, çalışmalarına başlanan Kuzey Marmara Otoyolu projesinde kullanmak üzere MAN'dan 30 adet TGS 41.400 8x4 BB damperli kamyon ve 1 adet TGS 33.480 6X4 BBS çekici satın aldı.

Kalyon İnşaat'ın Arnavutköy'deki şantiyesinde gerçekleştirilen teslimat töreninde konuşan Kalyon İnşaat Makine İkmal Müdürü Ekrem Karacan, MAN'ı ağır şartlar altında gösterdiği performansı, sağlamlığı ve düşük yakıt tüketimi gibi olumlu referanslar nedeniyle tercih ettiklerini belirterek, "Özellikle 3. Havalimanı İnşaatı gibi çalışma şartlarının çok zor olduğu projelerde göstermiş olduğu

başarılı performansı yakından takip ettiğimiz MAN araçlarını tercih etmekten son derece memnunuz. MAN ile başlayan iş birliğimizin, bundan sonraki projelerde de büyüyerek devam etmesini temenni ediyoruz" dedi.

Kalyon İnşaat ile birlikte uzun bir yola çıktıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü İbrahim Altun da "Araçlarımızın kalitesi ve sağlamlığı, bu uzun ve zorlu yoldaki en temel güvencemiz. Bununla birlikte 3. Havalimanı İnşaatı projesinde bizi açık farkla öne çıkaran hizmet anlayışımız, satış sonrası hizmet kalitemiz ile her zaman Kalyon İnşaatın yanında olacağız" ifadelerini kullandı.



Hidrolik Sistemlerle Teknolojinin Buluşma Noktası



ALTAN HİDROLİK FASTER ÇABUK BAĞLANTI ELEMANLARI TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ OLMUŞTUR



Merkez : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Ömerli - Tuzla/İstanbul-Türkiye
İstanbul Şube : İTİHİS OSB 3.S. Demirler Sanayi Böl. E2 Blok No:403 Başakşehir/İstanbul-Türkiye
İzmir Şube : İmreli Sanayi Böl. C Blok 304 SA. No:4 Y.Dudullu - Ömerliye/İstanbul-Türkiye
Orman Şube : Orta Mah. Üniversite Cad. No:33 Ömerli - Tuzla/İstanbul-Türkiye
Faks Ekspres : 7/24 Geçici Servis

Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 54
Tel : +90 (212) 549 05 03 (pbx) - 549 06 96
Tel : +90 (216) 466 90 60 (pbx) - 466 90 69
Tel : +90 (216) 593 33 00 (pbx) - 593 34 54
Tel : +90 (361) 593 33 00

Faks : +90 (216) 593 33 10
Faks : +90 (212) 549 06 21
Faks : +90 (216) 366 63 84
Faks : +90 (216) 593 33 10

Tekno Asfalt yeni fabrikasında dünya standartlarında üretime başladı

Wirtgen - Benninghoven marka asfalt plantlerinin Türkiye'deki çözüm ortağı olan Tekno Asfalt, Ankara Kazan'da kurulan yeni fabrikasında gerçekleştirdiği asfalt plenti ve komponentlerinin üretimi ile başta İngiltere, Almanya, Polonya ve Romanya olmak üzere; Türki Cumhuriyetler, Orta Doğu ve Afrika'ya ihracata başladı.

Türkiye asfalt sektörünün lider markalarından Tekno Asfalt'ın üretim faaliyetlerini yürüten Tekno Endüstri, 12 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 40 bin metrekare alana sahip olan modern fabrikasında, Türkiye'de bir ilke daha imza atarak ISO 9001 EN standartlarında üretime başladı.

Wirtgen - Benninghoven marka asfalt plenti ve komponentlerinin lisanslı olarak üretiminin gerçekleştirildiği fabrikadaki yerli üretim oranının yüzde 80'leri bulunduğu belirtiliyor. Yurt içindeki uygulamalarla birlikte birçok farklı ülkeye ihracata başlayarak dünyaya da açılan Tekno Asfalt, 2017 yılı içerisinde 30 milyon TL'lik ihracat hacmine ulaşmayı hedefliyor.

Asfalt plent ve komponentleri üretimi alanında Türkiye'nin en büyük ve en teknolojik üretim tesisini olduğu belirtilen Tekno Endüstri, ihracatının yanı sıra

Türkiye asfalt sektörünü de farklı bir boyuta taşımayı hedefliyor. Odalar ve üniversiteler ile iş birlikleri sağlanarak alınan eğitimler sayesinde malzeme seçiminden kalite standartlarına, katı modelleme yöntemlerinden iş sağlığı ve güvenliğine kadar birçok detay, üretim aşamalarında birebir uygulanıyor.

Asfalt plent ve komponentleri üretiminde Türkiye'de bir ilke daha imza atılarak seri üretim modelinin kullanıldığı fabrikada, üretimin yanı sıra stoklama ünitelerinde de tam otomasyon sistemi kullanılıyor.

Tam kapasite çalışması durumunda bir aylık süre zarfında toplam

6 adet asfalt plenti üretimi kapasitesine sahip olan fabrika 120 kişiye de istihdam sağlıyor. Tesisin halihazırda 12 bin metrekare olan kapalı imalat alanının, artan talebe bağlı olarak 2017 yılı içerisinde 20 bin metrekareye çıkarılması planlanıyor.



Tekno Maccaferri, Azerbaycan ve Türkmenistan'da da hizmet sağlayacak

Tekno Şirketler Grubu ve Officine Maccaferri'nin ortaklığı olan Tekno Maccaferri, yetkili olduğu ülkeler yelpazesine Türkiye'den sonra Azerbaycan ve Türkmenistan'ı da ekledi.

Dünyanın en büyük çift bükümlü tel ağ ve türevi ürün üreticisi olduğu belirtilen Officine Maccaferri ve 1986'dan beri farklı sektörlerde faaliyet gösteren Tekno Şirketler Grubu'nun ortaklığı olan Tekno Maccaferri, Türkiye'de gerçekleştirilen başarılı geoteknik mühendislik uygulamaların ardından Azerbaycan ve Türkmenistan'ın da tek bölge yetkilisi olarak atandı. İki ülkede daha önce Aşkabat Uluslararası Havaalanı, Gökdepe-Türkmenbaşı yolu gibi projelere imza atan Tekno Maccaferri, bölge temsilciliğiyle birlikte yeni mühendislik çözüm ve teknolojilerini bu ülkelerde yaygınlaştırmaya hazırlanıyor.

2012 yılında Düzce'de kurulan ve 5 bin tonun üzerinde üretim kapasitesine sahip Tekno Maccaferri, müşterilerine başlangıçtan son aşamaya kadar mühendislik, dizayn, tedarik gibi hizmetler sağlayarak anahtar teslimi projelere imza atıyor. Ürettiği çift bükümlü tel ağ ve türevi malzemelerin bin 500 tonunu İtalya, İsrail ve Azerbaycan olmak üzere birçok Avrupa ve Asya ülkesine ihraç eden Tekno Maccaferri, 2 yıl içerisinde üretim hacmini 10 bin tona çıkarmayı hedefliyor.



SIRADIŐI TASARIM...

YENİ **H40 - 5RZ**

- Üç Akslı Kamyon Üzerinde 40 Metre Avantajı
- Düşük Kamyon Yatırımı
- Beş Parça Bom ile Yüksek Erişim Kabiliyeti
- Kolay Kurulum
- Yeni Elektronik Sistem-Akıllı Pompa Sistemi
- Yüke Duyarlı Hidrolik Sistem
- Düşük Yakıt Tüketimi



BETONSTAR®

BETON POMPALARI



www.betonstar.com

İstanbul Yeni Havalimanı Hava Trafik Kontrol Kulesi'nin temeli atıldı

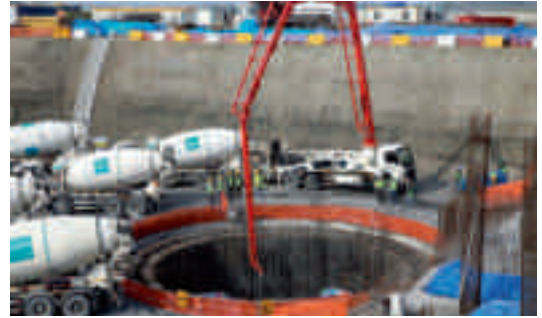
Pininfarina ve Aecom tarafından tasarlanan İstanbul Üçüncü Havalimanı Hava Trafik Kontrol Kulesi'nin temeli 26 Ekim 2016'da düzenlenen törenle atıldı.

Törende konuşan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, coğrafyalarının hava trafiğini İstanbul Üçüncü Havalimanı Hava Trafik Kontrol Kulesinden idare edeceklerini belirterek, *"Sadece Türkiye'nin değil, Asya'nın, Afrika'nın, Orta Doğu'nun, Balkanların, Kafkasların ve Avrupa'nın hava trafiğini inşallah buradan yöneteceğiz"* dedi.

Bakan Ahmet Arslan, kulenin 50 milyon liralık yapım maliyetinin 35 milyar liralık havalimanının yanında küçük kaldığını, ancak kulenin İstanbul'a katacağı değer düşünüldüğünde bir temel atma töreni düzenlenmesinin gerekli olduğuna karar verdiklerini kaydetti.

Projede ilk fazdaki birinci pistin bitme noktasına geldiğini belirten Ahmet Arslan, 3 bin 750 metre uzunluğundaki pistin 2 bin 800 metresinin asfaltının döküldüğü bilgisini verdi. Çalışmalarda şu an 3 bin ağır iş makinesi ve kamyonun kullanıldığını ifade eden Bakan Arslan, *"Projede 20 bin kişi çalışıyor. Önümüzdeki yıl çalışan sayısı 30 binin üzerine çıkacak"* dedi.

Arslan, Gayrettepe-Üçüncü Havalimanı metro projesinin bir an önce yatırım programına alınması gerektiğini belirterek, metro çalışmalarının başlaması için faaliyetlerin sürdüğünü kaydetti.



Teksan Jeneratör bayilerine yeni fabrikasını tanıttı



Ar-Ge ve teknolojiye yaptığı yatırımlarla enerji sektöründe ön plana çıkan Teksan Jeneratör, 2016 yılı değerlendirme toplantısında bayileriyle NG Sapanca Otel'i'nde bir araya geldi. Pek çok ekonomik zorluğa rağmen başarılı sonuçların sağlandığı 2016 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği ve 2017 vizyonunun paylaşıldığı toplantı kapsamında Teksan Jeneratör'ün Kocaeli Sanayi Bölgesi'nde faaliyete geçecek yeni fabrikası da ziyaret edildi.

İstanbul Sanayi Odası'nın yayınladığı 'Türkiye'nin İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu' listesine 436'ıncı sıradan giren marka, Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından hazırlanan 'Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı Firma' araştırmasında da 131 sıra yükselerek 436'ncı oldu.

MICHELIN® *XTXL*

YÜKLEYİCİNİZ İÇİN EN İYİ SEÇİM



%15 daha fazla yük kapasitesi*



%20'ye varan daha fazla tork*



%20'ye varan daha fazla dayanıklılık*

*MICHELIN XLD D1'e kıyasla



MICHELIN

İlerlemenin en iyi yolu

HİDROMEK, ilk kez katıldığı Bauma China Fuarı'nda Uzak Doğu kullanıcılarıyla buluştu

HİDROMEK, 22-25 Kasım 2016 tarihlerinde Çin'in Şanghay kentinde gerçekleşen ve iş makinesi sektörünün önemli fuarlarından olan Bauma China'da ilk kez ürünlerini sergiledi. Firmanın standında MG 460 motor greyder, HMK 220 LC paletli ekskavatör ve HMK 102 S ALPHA kazıcı yükleyici modelleri ön plana çıktı.

2013 yılında Mitsubishi Heavy Industries, Ltd.'den (MHI) satın aldığı motor greyder işkolu üzerinden Tayland'daki tesisinde üretime devam eden HİDROMEK, MG 460 motor greyder modelini bu kez Uzak Doğu pazarına sundu.

HİDROMEK fuarda ayrıca, GEN Serisi paletli ekskavatör ürün grubundan HMK 220 LC modelini, kazıcı yükleyici ürün grubundan ise HMK 102 S ALPHA modelini sergiledi. Uzak Doğu pazarındaki etkinliğini arttırmayı hedefleyen firmanın fuara katılan yetkilileri, makinelerin teknik özelliklerini ve sağladığı avantajları ziyaretçileriyle paylaştı.



Deutz ile Liebherr arasında stratejik iş birliği

İki Alman firması arasında yapılan anlaşmaya göre, 200 ila 700 kW güç aralığındaki Liebherr dizel motorların dünya genelindeki satış ve servis haklarını Deutz ile paylaşılacak.

Stage V, Tier IV, China IV ve Stage IIIA egzoz emisyon standartlarını karşılayan söz konusu motorların gelecek düzenlemelere de uygun olacağı belirtiliyor. Liebherr tarafından üretilerek Deutz markası ile pazara sunulacak olan ilk motorların 2019'da teslimata hazır olması hedefleniyor. Deutz, bu motorları kendi markası altında bayi ağı vasıtasıyla müşterilerine ulaştıracak. İki firma arasında ayrıca 150 kW kapasiteye kadar olan Liebherr makineleri için Deutz motorların kullanımında bir açılım da planlanıyor.



LIEBHERR



Yeni Volvo FMX, dünyadaki en zorlu çalışma koşulları için tasarlandı. **TÜM YENİLİKLER** volvotrucks.com.tr/fmx adresinde.

YENİ VOLVO FMX

Volvo Trucks. Driving Progress





İmser İş Makinaları, yeni tesisiyle Trakya'ya daha kaliteli hizmet götürecektir

Temsa İş Makinaları İstanbul yetkili servislerinden İmser İş Makinaları, ikinci şubesini Silivri'de devreye aldı. 2.200 metrekare kapalı, 1.750 metrekare açık alanı bulunan tesis, böylece tüm Trakya'ya daha kaliteli ve rahat bir hizmet sunacak.

Yeni tesisin açılış töreninde Temsa İş Makinaları yetkilileri ve müşteriler hazır bulundu. Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Cevdet Alemdar, yaptığı konuşmada "Tüm yatırımlar makinelerimizin arkasında durma fikriyle yapılıyor. Biz makine satışı gerçekleştiriyoruz, uzun dönem bir ilişki sunuyoruz. Her zaman makinelerimizin arkasındayız. Bu tesis de bunun çok iyi örneklerinden biri olacaktır." ifadelerini kullandı.

İmser İş Makinaları Firma Sahibi Mesut Gürgen, İmser'in bugüne gelmesindeki ana faktörü şöyle

özetledi: "Yapılmış olanlar, yapılabileceklerin en iyisi değildir, daima daha iyisini yapmak mümkündür. Bu şiarla hareket ediyoruz. Bu anlayışın bundan sonra da devam etmesi için gerekli donanım ve enerjiye sahip olduğumuzu düşünüyoruz."

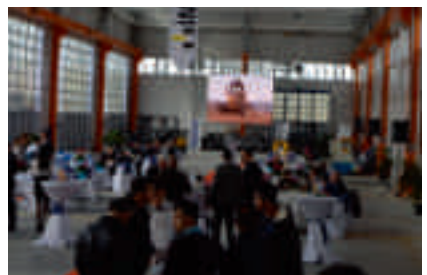
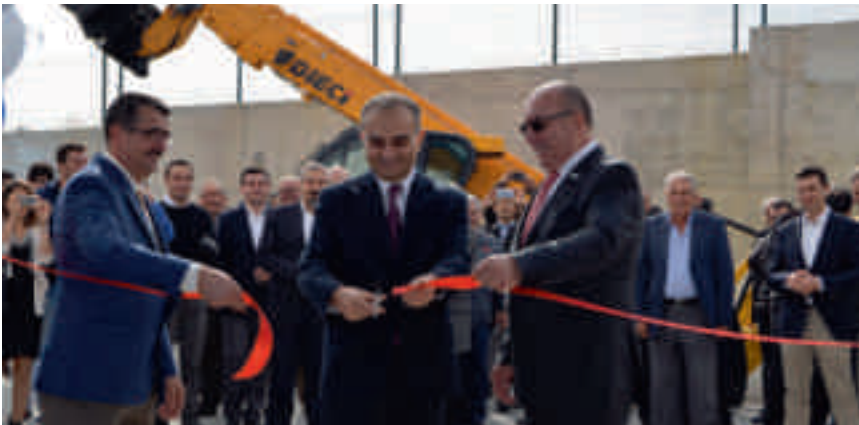
Yol belgesi alınmadan ulaşılabilecek

Temsa İş Makinaları'nın ilk yetkili servislerinden biri olduklarını vurgulayan Mesut Gürgen, Trakya bölgesine yaptıkları yatırımın sebeplerini şu şekilde açıkladı: "Sultangazi'de halihazırda

faaliyetlerini sürdüren şubemiz Trakya'ya uzak kalıyordu. İstanbul trafiğinde bir makineyi tırla nakletmek hem maliyetli hem de vakit kaybı. Ayrıca Trakya'nın tamamından yol belgesi almadan buraya ulaşmak mümkün. Dolayısıyla buradan tüm Trakya'ya hizmet verebileceğiz."

Tesisin özellikleri hakkında bilgiler veren Gürgen, bölgenin Sanayi Bakanlığı'ndan onaylı sanayi bölgesi olduğuna işaret etti. Ana yola giriş-çıkışın Sultangazi'ye kıyasla daha rahat olduğuna değinen Gürgen, 70 personel çalışacak şekilde dizayn ettiklerini belirtti.

5 milyon TL'lik yatırımla kurulduğu belirtilen yeni tesiste, revizyonlar da dâhil olmak üzere makinelerle ilgili her türlü işlem yapılabilecek.



NOW it's time to be
Powerful...



om
mühendislik



Factory
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ
Tel: +9 0 262 290 85 65
Fax: +9 0 262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Office
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi
2.Cad No:2 34775
Ümraniye - İSTANBUL
Tel: +9 0 216 365 58 91
Fax: +9 0 216 365 60 40
sales@ommuhendislik.com.tr

www.ommuhendislik.com.tr

TruckMarket'in merkezi satış noktası Sancaktepe'de hizmet verecek

Ford Trucks'ın 2. el ağır ticari araçların güvenli alım satımı için hizmete açtığı TruckMarket merkezi satış noktası, 2. el ağır ticari pazarının yoğun olduğu İstanbul Sancaktepe'de açıldı. TruckMarket, tüm marka ve model araçlara ekspertiz hizmeti, test sürüşü imkânı, anlaşmalı finans kuruluşlarınca hazırlanabilen kredi olanakları ve hızlı teslimatıyla öne çıkıyor.

Ford Trucks'ın kendi satış noktası olarak ilk TruckMarket olma özelliğini taşıyan 300 araç kapasiteli tesis, 10.000 metrekaarelik bir alanda açıldı. 2. elde en yaygın bayi ve servis ağına sahip olduğu belirtilen TruckMarket'in, bir önceki yıla göre yüzde 40 büyüdüğü vurgulanıyor. 2015 yılında toplam 800 adet olan alım-satım rakamının, 2016 yılı sonunda 1.100 adeti aşması ve 140 milyon TL finansal büyüklüğe ulaşması hedefleniyor.



Ford Trucks, "Kazanç Üssü" Türkiye turunu tamamladı

Ford Trucks müşterileri, Kazanç Üssü etkinliklerinde araçlarını ücretsiz check-up'tan geçirip bir sonraki servis girişleri için yüzde 20 indirim kazandı. Etkinliklerde yeni Ford Trucks E6 araçlar da tanıtıldı.

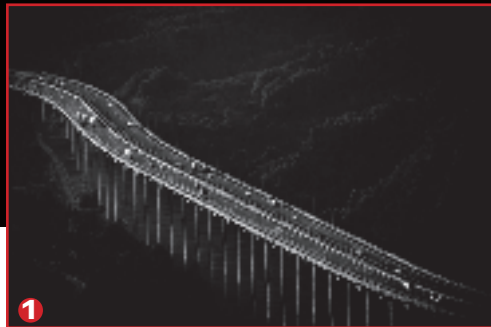
İstanbul, Ankara, Konya, Samsun, Trabzon, Malatya, Gaziantep, Kahramanmaraş, Hatay, Adana ve Kayseri şehirlerinde düzenlenen Kazanç Üssü etkinliklerine 4.500 müşteri katıldı. Yeni Ford Trucks serisi araç satın alanlara 2 yıl garantiye ek olarak 3'üncü yıl uzatılmış garanti ücretsiz olarak sunuldu.



Ford Trucks 5. Uluslararası Fotoğraf Yarışması kazananları ödüllendirildi

Ford Trucks Sanat Atölyesi'nin bu yıl 5. kez düzenlediği "Kamyoncunun Hayatı, Yollar Sizin Gözünüzle Daha Çekilir Olsun" temalı Ford Trucks Uluslararası Fotoğraf Yarışması'nın sonuçları, Logitrans Fuarı'nda açıklandı.

Tüm amatör ve profesyonel fotoğrafçılara açık olan yarışmada kamyon şoförlerinin hayatı en anlamlı ve estetik şekilde kadrlandı. Yarışmada birinci seçilen Emre Bostanoğlu 5.000 TL, ikincilik ödülünü kazanan Alev Özcan 3.000 TL ve üçüncülük ödülünün sahibi İrfan Çimen 2.000 TL'nin sahibi oldu. Kazanan listesi ve fotoğraflar <http://fordtrucksfotoğrafyarismasi.com/> web sitesinden incelenebilir.



İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağımla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz. İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.idleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING



5. İnşaat ve Konut Konferansı şampiyonları bir araya getirecek

24 Ocak 2017 tarihinde Marriott Hotel Asia'da gerçekleştirilecek olan İnşaat ve Konut Konferansı, inşaat profesyonellerinin buluşma adresi olarak 5. yılında tekrar kapılarını açıyor.

İlk senesinde 70, 2. senesinde 168, 3. senesinde ise 206, 4. senesinde 251 firmanın katılımı ile etkileşim alanını istikrarlı bir şekilde büyüten konferans, vizyon sahibi saygın konuşmacılarla birlikte inşaat sektörünün üst düzey yöneticilerinin bir araya geldiği elit bir buluşma adresi olarak gösteriliyor.

Finansman ve yatırım ekosisteminin iyileştirilmesi, kontrol edilemeyen riskler karşısında kriz yönetimi, güçlü-zayıf yönler, fırsatlar-tehditler analizleri, inşaat sektöründe değişim-dönüşüm nasıl seyrediyor, pazar büyüklüğü ile şehirleşme arasındaki sert rekabet, merhametli ve marka şehirler, global iklim hareketi ve rekabet koşulları ve benzeri pek çok konu masaya yatırılacak.

İnşaat ve Konut Konferansı'nın 5. yıla özel konu başlıkları ise "Türk İnşaat Kültürü" ve "Şampiyonlarımız". Türk İnşaat Kültürü nasıl olmalı? İnşaat Sektöründe geleneksel kültür yerini inovasyonla gelen yenilikçi kültüre mi bırakıyor? Değişim rüzgarına alışkanlık sağlarken değerlerimiz, önceliklerimiz ve ihtiyaçlarımız nasıl şekillenecek? Bölgesel şampiyonlar, ulusal şampiyon mu oluyor? Ulusal şampiyonlarımız, uluslararası arenada nasıl aksiyon alacak?

Türk inşaat sektörünün VIP buluşma noktası İnşaat ve Konut Konferansı'nın, 5. yılında günümüzün ve geleceğin şampiyonlarını bir araya getireceği ifade ediliyor. Detaylı bilgi için

www.insaatkonferansi.com adresi ziyaret edilebilir.



Acr Platform İzmir Şubesi'nin servis alanını genişletti

Türkiye personel yükseltici platform sektörünün öncü firmalarından Acr Platform, kiralama konusundaki hizmet kalitesini her geçen gün artırmaya devam ediyor.



Acr Platform İzmir Şubesi, bölgedeki personel yükseltici platform ihtiyaçlarını daha hızlı ve kaliteli teknik servis hizmeti ile destekleyebilmek için 560 metrekarelik ek servis alanını devreye soktu.

Konuyla ilgili açıklamada bulunan İzmir Bölge Sorumlusu Gaye Tan, "İzmir şubesi olarak şu an 5 adet teknik servis personeli ile hizmet vermekteyiz. Birçok firmanın tüm Türkiye için bu sayıda servis elemanına sahip olduğu düşünülür ise; bölgemizde teknik servis ve satış sonrası hizmetler anlamında en etkin kiralama ve satış firması olduğumuzu rahatlıkla söyleyebiliriz." diye konuştu.

Satış sonrası ve servis alanındaki etkin hizmetlerinin, makinelerde meydana gelebilecek olası arızalara ya da bakım taleplerine 24 saat içerisinde müdahale etme imkânı sağladığını belirten Tan, "Deneyimli kadromuz ve eksiksiz yedek parça stokumuzla, olası sorun ve mağduriyetlerin önüne geçilmektedir. İşlerine zaman kaybı yaşamadan devam etme imkânına sahip olan müşterilerimiz, gerek kendi firmaları ve gerekse iş yapmakta oldukları firmalara karşı sorunsuz ve hızlı teslimat yapabilmektedirler. Ayrıca 2016 Ekim ayı itibarıyla faaliyete geçirmiş olduğumuz yeni servis alanımızla beraber servis organizasyonumuzdaki kurumsal yapımız bir adım ileriye taşınmıştır." diyerek sözlerini tamamladı.

YILDIZLAR ANLAŞTI GÜÇ UYANIYOR



"Türkiye'nin yıllardır iyi
tanıdığı Dünyanın en büyük iş
makinaları üreticilerinden biri
olan DOOSAN şimdi MAATS
güvencesi ile Türkiye'de."



ANKARA İMERKİZE Cemalpaşa Cad. No: 7 Çankaya / Ankara Tel: +90 312 364 30 30 Fax: +90 312 364 31 30	İSTANBUL İKİSOLUĞLU BÜRESE Ömeri Mahallesi Mh. Nispetiye Sk. No: 30 Tuzla / İstanbul Tel: +90 212 344 50 30 Fax: +90 212 344 50 30	İSTANBUL LAVRANPAZ BÜRESE Nispetiye C.S.B. Sokak No: 30 E-5 Sk. No: 15 Başakşehir / İstanbul Tel: +90 212 344 50 30 Fax: +90 212 344 50 30	İZMİR BÜRESE Kıyıköy / ÇEŞME Mahallesi Akademi A Blok No: 30 / 13 Bornova / İzmir Tel: +90 232 877 07 00 Fax: +90 232 877 07 00	İZMİR BÜRESE İzmir Tesis E. Blok No: 130 Kadife / İzmir Tel: +90 232 441 01 00 Fax: +90 232 441 01 00	ADANA BÜRESE Yıldırım Mah. No: 110 Sk. No: 10 Seyhan Dışarı Sk. 1. Blok 3 / 10 Seyhan / Adana Tel: +90 322 441 01 00 Fax: +90 322 441 01 00	ANTALYA BÜRESE Akdeniz Sanayi Sitesi 3033 Sk. No: 25 Kepez / Antalya Tel: +90 312 220 30 30 Fax: +90 312 220 30 30
--	---	---	--	--	--	---

Türkiye Mütahhitler Birliği, inşaat sektörü Ekim 2016 analizini açıkladı: "Tünelin Girişinde"

Küresel krizin üzerinden 30 çeyrek geçmesine rağmen dünya ekonomisinde kalıcı istikrarın sağlanamadığı belirtilen analizde, Türkiye'de son 3 çeyrekte yakalanan büyümenin, 2017 yılında da devam edebilmesi için ekonomik ve siyasi normalleşmenin sağlanması gerektiği vurgulandı.



Tünelin Girişinde başlıklı analizde, "Dünyanın ezberi bozulmuş durumda, büyük belirsizliklerle ve yüksek risklerle dolu bir döneme girmiş bulunmaktayız." alıntısı paylaşıldı. Türk mütahhitlik firmaları tarafından 1972'den 2016 Eylül sonuna kadar 110 ülkede, 329,1 milyar dolarlık 8 bin 772 proje üstlenildiği belirtilen analizde, son beş yılda yurt dışında üstlenilen yeni proje tutarlarının

yıllık 20-30 milyar dolar bandında gerçekleştiğinin altı çizildi. Ekonomi Bakanlığı verilerine göre 2016'nın ilk 9 ayında yurt dışında 4,1 milyar dolarlık 65 yeni proje üstlenildiği kaydedildi. Projelerin ülkelere göre dağılımında ise ilk 5 ülke Bahreyn (%19,2), BAE (%15), Kuveyt (%14,7), Fas (%12,3) ve Senegal (%9,2) oldu.

2015'in son çeyreğinden itibaren

olumlu bir toparlanma ivmesi yakalayan inşaat sektörü, hem kamu hem özel sektör yatırımlarının artmasıyla 3 yılın en hızlı artışını gerçekleştirerek ikinci çeyrekte yüzde 7, ilk yarıyıl toplamında ise yüzde 6,7 büyüdü. Söz konusu artışta, 2015'te yüzde 1,2 daralan özel sektör inşaat yatırımlarının 2016 ilk yarıyıl içinde yüzde 6,9, kamu sektörü inşaat yatırımlarının da yüzde 6 artmasının etkin olduğu kaydedildi.

New Holland, demo alanlı standıyla Adana Tarım Fuarı'nda ilgi odağı oldu

New Holland, 16-20 Kasım 2016 tarihleri arasında Adana TÜYAP Uluslararası Fuar Merkezi'nde düzenlenen Adana Tarım 2016 Fuarı'nda sergilediği iş makineleriyle göz doldurdu. Standında bir ilki gerçekleştiren firma, ziyaretçilerine kendileri için hazırlanan özel 'Demo Alanı'nda ürünleri kullanarak birebir test etme olanağı sağladı.

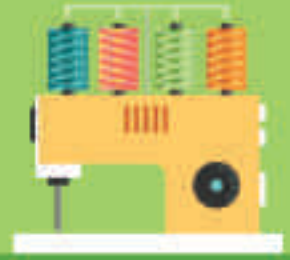
Adana Tarım Fuarı'nın bölgesinde sektörü bir araya getiren en önemli fuarlardan biri olduğunu söyleyen TürkTraktör Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir; fuarda sergilenen New Holland marka iş makineleri ve çözümlerini ise şöyle değerlendirdi: "Tarım sektörünün gelişimine, sunduğu yenilikçi tarım makine ve tarımsal çözümlere katkıda bulunan New Holland; aynı başarıyı iş makine ve çözümleri alanında da göstermeye devam ediyor. İş makineleri alanında da kısa sürede



hep yükselen bir başarı grafiği yakalamayı başardık.

Bu alana yaptığımız tesis yatırımlarına ek olarak, bu yıl içinde Türkiye'nin 11 farklı ilinde New Holland 'İş Makineleri Tatbikat Tur'u etkinlikleri düzenledik. Çiftçiler ve çiftlik sahiplerinin yanı sıra inşaat sektöründen hafriyatçı, müteahhit ve belediyelerden konuklarımızı da ağırladığımız bu etkinliklerimizde müşterilerin, ürünleri bire bir test edebilecekleri demo aktivitelerinden oldukça

etkilendiklerini gördük. Bu noktadan hareketle; Adana Tarım Fuarı'nda bir ilki gerçekleştirerek iş makineleri standımızda özel bir Demo Alanı hazırladık. 'Demo Alanı'na sahip özel standımızla ziyaretçilerden hem yoğun bir ilgi hem de çok olumlu geri dönüşler aldık. Öncü kimliğimizi farklı bir çalışmayla bir kez daha göstermiş olmaktan dolayı çok mutluyuz."



Makine ise Leasing, Leasing ise Garanti Leasing

Nakdiniz cebinizde kalsın, en hızlı çözümler ile işinizi büyütün.
İşiniz için gerekli olan ekipmana Garanti Leasing ile sahip olun.

☎ 444 33 45 🌐 www.garantileasing.com.tr / www.leasingdepo.com

🐦 f 📺 in /GarantiLeasing

 **Garanti Leasing**

2019 yılı sonuna kadar 1.071 gölet, baraj ve sulama tesisi yapılacak

Antalya'da gerçekleştirilen, baraj ve HES sektörünün Avrupa'daki en büyük buluşması olarak gösterilen 10. ICOLD Avrupa Kulübü Sempozyumu'nda, Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, barajların temiz yenilenebilir enerji kaynağı olduğunu belirterek, İstanbul'un 2071 yılına kadar su problemi yaşamayacağını altını çizdi.

Son 13 yılda 320 büyük baraj inşa ettiklerini vurgulayan Eroğlu, "DSİ yeni hedef koydu, 31 Aralık 2019 tarihine kadar 1.071 gölet, baraj ve sulama tesisi yapılacak. Bu da dünya rekorudur. Bizim ülkemiz deprem bölgesidir. O nedenle buralarda barajların yapılması ve emniyeti önemlidir. Türkiye'de çok değişik tiplerde barajlar yaptık. Yusufeli Barajı ile Türkiye'nin en yüksek barajını 2018'de tamamlamayı planlıyoruz. Ilisu Barajı'na da 2017 sonunda su tutmayı planlıyoruz. O da 24 milyon metreküp gövde hacmiyle muhteşemdir." açıklamasında bulundu.



"GAP 2019'da bitiyor"

GAP'ın (Güneydoğu Anadolu Projesi) 2019 yılında tamamlanacağını kaydeden Eroğlu, "Yaklaşık 50 milyar dolarlık projeyi bitiriyoruz. Sulamada ise Türkiye'de 6.5 milyon hektar araziye suladık. Ekonomik olarak sulanabilir arazi 8.5 milyon hektar, bunu da tamamlayacağız. Önümüzdeki üç yılı Türkiye'de sulama yılı ilan ettik. Türkiye su noktasında çalışıyor." diye konuştu.

Brisa pazar liderliğini korudu

Brisa 2016 yılının üçüncü çeyreğinde (Ocak-Eylül) pazar liderliğini koruyarak 1.272 milyon TL ciro elde etti. Şirket, brüt kar seviyesinde 378 milyon TL'ye ulaştı.

Lassa markasıyla uluslararası rekabet gücünü artıran Brisa, Avrupa lastik pazarının üzerinde büyüme sergiledi ve global çapta 70 ülkedeki faaliyetleriyle satış gelirlerinde %5,2 artış elde etti. Konuyla ilgili açıklama yapan Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay; "2016 yılının ilk 9 aylık döneminde Türkiye yenileme lastik pazarı genel olarak bir daralma trendi içerisindeydi, artış gösteren tek segment ağır ticari araç lastikleri pazarı oldu. Aynı dönemde şirketimiz hem binek lastikleri hem hafif ticari araç lastikleri hem de ağır ticari araç lastikleri segmentlerinde pazarın üzerinde performans sergileyerek pazar payı kazandı. Avrupa lastik pazarı ise %0,4 büyürken, Lassa özellikle kış lastikleri ve katma değeri yüksek olan performans ürünleri segmentinde pazarın üzerinde bir performans gösterdi. Adetsel olarak Lassa markalı ihracat %9, Bridgestone markalı ihracat %12 arttı." şeklinde konuştu.

Brisa bugün; Lassa, Bridgestone, Bandag, Dayton, Kinesis ve Energizer ürünlerinin yanı sıra OtoPratik, ProPratik Lastiğim, lastik.com.tr, Probox, Bridgestone Box, Profleet, Mobilfix, Filofix gibi yenilikçi satış kanalları ve hizmetleriyle de hem bireysel hem kurumsal müşterilerinin yolculukları boyunca tüm ihtiyaçlarını karşılamayı sürdürüyor.



Yiğit Gürçay
Brisa Genel Müdürü

POWER TK

Perkins gücünüze güç katar



1100 Serisinin Size Sundukları

Bir çok aplikasyon için uygun yapı
Yüksek tork ve güç seçenekleri
Düşük gürültü seviyesi
Düşük yakıt tüketimi
Aplikasyona özel opsiyonlar
İki yıl / 2000 saat garanti

Model	Silindir Adedi	Güç	Gaz Kontrolü	Azami Tork
1103D	3	36.9-58 kW (49.5-77.8 hp)	Mekanik	196-310 Nm (145-228.6 lb.ft)
1104D	4	56-83 kW (75.1-111 hp)	Mekanik	265-418 Nm (195-308 lb.ft)
1104D	4	74.5-106 kW (99.9-142 hp)	Elektronik	420-556 Nm (309-410 lb.ft)
1106D	6	89-205 kW (119-275 hp)	Elektronik	545-1050 Nm (402-774 lb.ft)

Emisyon Seviyesi: "Eu Stage IIIA / EPA Tier-3"

POWER TK

Power TK is the Appointed Perkins Distributor for Turkey

Perkins®

THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

Fatih Vinç, geniş hizmet ağıyla Türkiye'yi yükseltiyor

"Türkiye'nin her yerine" sloganıyla ülkenin doğusundan batısına kadar uzanan Fatih Vinç, yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Geniş ve çeşitli ekipman parkıyla Türkiye'nin en büyükleri arasında gösterilen firma, sektör için stratejik öneme sahip bölgelerde yaptığı servis ve şube yatırımları sayesinde çözüm ortaklarına kesintisiz şekilde hizmet vermeye odaklanıyor.



Fatih Vinç, 2016'da yaptığı ciddi yatırımlar sonucunda platform, forklift ve vinçlerle birlikte makine parkını 850 adede çıkardı. Firmanın makine parkında kalitesiyle kendini ispatlamış 10 farklı markanın ekipmanları bulunuyor. Piyasada Fatih Vinç'i sürdürülebilir kılan hususlar hakkında açıklamalar yapan Fatih Vinç Genel Müdürü Kenan Aydın, "Yatırımlarımızı bölgelerdeki makine taleplerini doğru analiz ederek yapıyoruz. Şu anda Gebze'deki merkezimizle birlikte Eskişehir, Ankara, Bursa, İzmir, Tekirdağ olmak üzere 6 şubemiz bulunuyor. Türkiye'nin en geniş hizmet ağına sahip platform kiralama firmasıyız. Bünyemizde çalışan 85 kişiyle 40 ayrı şehirde faaliyet gösteriyoruz. Marmara Bölgesi'ndeki pazar payımız yüzde 30, Güneydoğu Bölgesi'nde ise bu oran yüzde 80'lere yükseliyor. Hizmet vermenin zor olduğu bölgelerde de oldukça etkin bir hizmet sağlıyoruz." ifadelerini kullandı.

"Makine sayımızı 1.000'e çıkarmayı hedefliyoruz"

Kiralama sözleşmelerinde müşteri lehine olan bazı maddeler bulundurdıklarını söyleyen Kenan Aydın, Türkiye'nin en uzak bölgesine dahi 1 günlük servis müdahale süresi verdiklerini kaydetti. 2017'nin kendileri için çok iyi geçeceğini vurgulayan Aydın, sözlerini şu şekilde noktaladı: "Dünya çapındaki en önemli projeler Türkiye'de gerçekleştiriliyor. Karamsarlığa kapılmıyoruz. 2017'nin ilk 3 ayında 50 makinelik bir alım yapmayı düşünüyoruz. Sonrasında şartlar müsaade ettiği takdirde makine sayımızı 1.000'e çıkarmayı hedefliyoruz. Kurduğumuz sistem ve mevcut kadromuz 1.500 makineyi sevk ve idare edebilecek seviyededir."



“Kurduğumuz sistem ve mevcut kadromuz 1.500 makineyi sevk ve idare edebilecek seviyededir.”

En Dinamik Çözümleri, Önce Hyundai Düşünür!

Mümkün olan en yüksek performansı
göstermek için ihtiyaç duyduğunuz
güç Hyundai'de...

R210LC-9

Her koşulda maksimum performans sunabilecek güçte
bir ekskavator üretmek bizim işimiz.

Hyundai R210LC-9'un güçlü motor ve hidrolik sistemi, en üst düzeyde
sunduğu operatör konforu ve ultra dayanıklı yapısı sizi her koşulda destekler.

GELECEĞİ İNŞA EDİYORUZ





Yeniden yapılanan STFA Makina, 2017'de atağa kalkacak

Temelinde kiralama deneyimi bulunan ve geçtiğimiz yıl Yale markasının distribütörlüğünü üstlenmesiyle satış kanadını da güçlendiren STFA Makina Tic. A.Ş., büyük firmaların çözüm ortağı olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Şirket, profesyonel satış sonrası hizmet ve arkasında STFA Holding gibi köklü bir kuruluş olması sayesinde, uzun soluklu projelerde sürdürülebilirlik açısından bir adım öne çıkıyor.

STFA Makina, haziran ayı sonrası yeni bir yapılanma sürecine girerek, ve kiralama ve satış operasyonlarını ayırdı. Hizmet ağını büyütmek amacıyla gerçekleştirilen bu yapılanmanın aralık sonuna kadar tamamlanacağı belirtiliyor. Yapılan iyileştirmelerle birlikte 2017'nin STFA Makina için atağa kalkma yılı olacağını vurgulayan STFA Makina Genel Müdürü Reyhan Uğurlu Yücel, satış sonrası hizmet organizasyonları hakkında şunları söyledi:

“*Kiralamada güçlü ve sürdürülebilir bir altyapıya sahip olmak gerekiyor.*”

“Satış sonrası hizmetler, bu sektörün olmazsa olmaz bir parçasıdır. Müşteriye olan sadakati artıran kısım satış sonrası hizmetlerdir. Bu yapıyı kurmak da ayrı bir uzmanlık alanıdır. İyi bir kadroya, kesintisiz bir hizmet anlayışına, güçlü yedek parça stokuna sahip olmak gerekiyor. STFA Makina olarak Türkiye’de 6 bölgede servis hizmetimiz, 100’e yakın çalışanımız bulunuyor.”

STFA Makina’yı başarılı kılan unsurlar hakkında konuşan Yücel, şirketin arkasında güçlü bir holdingin bulunmasına işaret ederek şöyle devam etti: *“Projenin büyüklüğüne göre gerektiğinde projeye özel teknisyen ve yedek makine bulunduruyoruz. Yine büyük bir müşteriye hizmet veriyorsak bölgeye yakın mobil bir servis kurabiliyoruz. Müşteri böylece bizi tercih*

ediyor ve kendi işine odaklanıyor. Kiralamada sürdürülebilir olmak çok önemlidir. Çünkü büyük şirketlerle 3, 5, 7 yıllık sözleşmelere imza atıyoruz. 5 yıl ya da 7 yıl, bunlar uzun süreler. Bu süre içerisinde firmalar kapanabiliyor bile. Dolayısıyla sürdürülebilir ve güçlü bir altyapıya sahip olmak gerekiyor. Bu yüzden Türkiye’nin en saygın kuruluşlarından biri olan STFA Holding bünyesindeki STFA Makina tercih ediliyor.”

140 yıllık bir marka olan Yale’nin ABD’de yüzde 27 pazar payının olduğuna değinen Genel Müdür Reyhan Uğurlu Yücel, şirketin Avrupa’nın en hızlı büyüyen markası olarak göze çarptığını hatırlattı.



170 yıllık tecrübeye sahip CASE'in,
ve TürkTraktör'ün güvencesiyle;

CASE
CONSTRUCTION

MAKSİMUM GÜÇ EMRİNİZDE!



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr



www.caseismakineleri.com

TürkTraktör

2016 küresel sektörü zorlamaya devam ediyor

Dünya, tıpkı Türkiye'yi örnek alırcasına 2016'yı çalkantılı bir şekilde uğurlayacağı benziyor. Küresel iş makineleri sektörü, yılın üçüncü çeyreğinde de olumsuz bir tablo çizdi.

Sektörü, bir önceki çeyrekte olduğu gibi bu dönemde de Avrupa sırtlıyor. Dövizlerdeki hareketlilik birçok firmanın tahminlerinin önüne geçerken Çin'deki kıpırdanma bir miktar iyileşmeyi beraberinde getirdi. Ülkede özellikle kamu yatırımlarının etkili olduğu belirtiliyor.

Önemli firmaların 2016 üçüncü çeyrek finansal sonuçlarını sizler için derledik:



• Bu yıl Türkiye pazarına birçok ürün sunan Caterpillar, yılın üçüncü çeyreğindeki cirosunu 9,2 milyar dolar olarak açıkladı. Geçen yıl aynı dönemde 11 milyar dolar bu rakam, yüzde 16'lık bir düşüşü ifade ediyor. Yapılan açıklamada dünyanın her yerindeki ekonomik zayıflığın devam etmesine rağmen Çin'de hem inşaat sektörünün hem de makine pazarının iyileşme gösterdiğine değinildi. Çoğu emtia fiyatlarının istikrara kavuşmaya başladığına vurgu yapılırken Caterpillar parça satışlarının son

2 çeyrekte yükseldiği belirtildi. Firmanın faaliyet kârının ise 1,8 milyar dolarlık düşüşe rağmen hedeflendiğinden daha iyi ölçüde gerçekleştiği ifade ediliyor. 2016 yılı için yaklaşık 39 milyar dolarlık bir ciro hedeflenirken 2017'de önemli bir değişiklik olmayacağı bekleniyor.

CATERPILLAR®



• Avrupa pazarındaki yükseliş ve sipariş alımındaki yüzde 17 artış, diğer pazarlardaki düşüşün önüne geçemedi. Volvo'nun net satışları yüzde 3 azalarak 11,539 milyon SEK (İsveç kronu) olarak gerçekleşti. Döviz hareketlerine göre revize edilmiş net satışlar ise yüzde 2 düştü. Firmanın sipariş alımları tüm bölgelerde artış gösterdi. Fransa ve Almanya'daki yüksek sipariş alımı, Norveç ile Rusya'daki düşük siparişlerle dengelendi. Kuzey Amerika'daki artışta Tier IV Final motorla uyumlu kompakt ekipmanların lansmanı etkili oldu. Güney Amerika'daki sipariş artışı ise Brezilya'daki SDLG talebiyle ilişkilendirildi. Asya bölgesinde de Çin dâhil olmak üzere sipariş alımları yüzde 24 arttı. Bu artışta, özellikle Çin'de Volvo ekskavatörlere ve Hindistan'da devam eden güçlü büyümeyle birlikte Çin ve Güney Doğu Asya'daki SDLG ürünlerine talep etkili oldu.



KOMATSU

1 Nisan-30 Eylül tarihleri arasındaki 6 aylık periyodun rakamlarını paylaşan Komatsu, cirosunu geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 10,8 düşüşle 796,1 milyar JPY (Japon yeni) olarak açıkladı. İlk 6 aylık satışlarda inşaat, maden ve kamu hizmeti segmentinde azalma yaşandı. Orta Doğu, Afrika, Endonezya gibi stratejik pazar olarak gösterilen bölgelerde Japon yeninin değer kaybı, bu düşüşte önemli bir etken oldu. Firma, sabit maliyetlerini düşürmeye ve satış fiyatlarını artırmaya devam edeceğini açıkladı.



HITACHI

Japon mali yılına göre açıklanan rakamlar doğrultusunda Hitachi'nin satışlarında yüzde 8,3'lük bir düşüş yaşandı ve 334,937 milyar JPY'ye geriledi. Bölge bazında açıklanan raporda Japonya'da inşaat sektöründeki makine talebinin azaldığına dikkat çekildi. Kuzey Amerika'da mini ve küçük sınıf ekskavatörlerde artış kaydedildi. Orta ve Güney Amerika'da ise altyapı yatırımlarının yavaşlaması sebebiyle makine talebinde düşüş yaşandı. Avrupa'ya bakıldığında inşaat makineleri talebi arttı. Birleşik Krallık'ın düşüşüne rağmen Fransa, İtalya, Almanya ve Kuzey Avrupa'daki talepler güçlendi. Orta Doğu ve özellikle körfez ülkelerinde gözle görülür bir düşüş olurken firma, altyapı projelerine yönelik satışlara odaklandığını ve yeni müşteri segmentlerini hedef alan Hindistan menşeli ekskavatörlerini tanıttığını hatırlattı.

Terex

Terex'in üçüncü üç aylık dönemindeki cirosu 1,255 milyar dolardan 1,056 milyar dolara geriledi. Bu rakamın 484,4 milyon dolarını personel yükseltici platformlar, 282,8 milyon dolarını vinçler ve 228,2 milyon dolarını malzeme işleme makineleri oluşturdu. Tüm bu ürün gruplarında bir düşüş hüküm sürdü.



CNH (Case ve New Holland)

Şirketin iş makineleri tarafındaki cirosu yılın üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 0,7 artarak 595 milyon euroya ulaştı. Toplam 9 aylık satışlar ise yüzde 10,7 gerileyerek 1,726 milyar euro olarak belirlendi. Asya-Pasifik ülkelerindeki olumlu yükselişin, Kuzey Amerika ülkelerindeki düşük taleple dengelendiği kaydedildi. CNH'nin tüm işkolundaki toplam cirosu ise 5,749 milyar dolara düştü.



Haulotte

Satış, kiralama ve servis faaliyetleriyle birlikte cirosunu bu dönemde 310,8 milyon eurodan 343,4 milyon euroya taşıyan Haulotte, yüzde 11 artış gösterdi. Döviz etkilerinin haricinde Avrupa'nın iyi bir performans göstermesi ve kiralama şirketlerinin yatırım harcamalarındaki toparlanma bu artışın sebepleri arasında gösterildi. Grup, 2016 için yüzde 5'e yakın bir büyüme öngörüyor.



Wacker Neuson, zorlu çevre koşullarına rağmen üçüncü çeyreğinde kazancını geliştirdi. Grup, bu dönemde yüzde 2 yükselişle 315,7 milyon euroluk bir ciroya ulaştı. Avrupa pazarındaki gelir yüzde 9 arttı. Bu yükselişte Almanca konuşan ülkelerin yanı sıra Fransa, Danimarka, İsveç ve Benelüks ülkelerinin inşaat sektörlerinden gelen taleplerin etkili olduğu vurgulandı. Buna karşılık Amerika bölgesindeki gelir yüzde 15 oranında azaldı. Çin'deki büyümeye rağmen Avustralya ve Yeni Zelanda'da bir düşüş yaşandı. Asya-Pasifik bölgesindeki gelirler ise yüzde 23 düştü. Yapılan açıklamada piyasalardaki belirsizlik seviyesinin yüksek mertebelerde olduğuna değinilerek grup gelirlerinin yüzde 21'ini oluşturan Kuzey ve Güney Amerika'daki faaliyetlerin beklentilerin altında geliştiği ifade edildi. Avrupa'nın ise genel anlamda güçlü bir satış bölgesi olarak görüldüğü kaydedildi.



**WACKER
NEUSON**
all it takes!



Deutz, yılın üçüncü çeyreğinde 258,1 milyon euroluk sipariş aldı. Bu da önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1,6'lık bir artışı ifade ediyor. Bu dönemde toplam 30.733 adet motor satışı gerçekleştirildi. Toplam gelir ise yüzde 12,1 artışla 301,1 milyon euroya ulaştı. Yapılan açıklamada ürün gamını güncelleyerek, hizmet ağını optimize ederek ve yeni müşteriler kazanarak Deutz'un gelecekteki başarısı için önemli temellerin atıldığından bahsedildi.





BÜYÜK FIRSAT!

New Holland
Kazıcı Yükleyici ve
Teleskobik Yükleyicilerde
büyük fırsat!

- ✓ 20% Peşinat,
- ✓ "0" Faiz*
- ✓ 36 Ay vade,
- ✓ Aylık ödeme.

**Sigorta dahil tüm masraflar
müşteriye aittir.*



** Kampanyamız stoklarla sınırlıdır.
* Sizi en yakın satış noktamıza bekliyoruz.*



444 56 35
musteri@turktraktor.com.tr
www.newhollandismakineleri.com



TürkTraktör

Çiftay İnşaat'ın önemli projelerinde Caterpillar ön planda

Yeraltı ve yerüstü madenciliği, taş ocağı işletmeciliği, çimento, turizm, güneş enerjisi ve inşaat sektörü gibi birçok alanda faaliyet gösteren Ankara merkezli Çiftay İnşaat, üstlendiği önemli projelerle öncü kuruluşlar arasındaki yerini koruyor. Firma, uzun yıllardır Borusan Makina ve Güç Sistemleri (BMGS) ve Caterpillar ile karşılıklı güvene dayanan bir iş ortaklığı yürütüyor.

Çiftay İnşaat, çimento sektöründe tamamladığı üst düzey taahhütlerin yanında halihazırda Denizli Çimento, Oyak Ünye Çimento ve Traçim Çimento fabrikalarının hammadde temini çalışmalarını sürdürüyor. Firmanın, ayrıca zaman içinde TKİ ve Eti Bor kurumları nezdinde değişik tarihlerde dekapaj işleri ve kömür, bor madenlerinin üretimini gerçekleştirdiği belirtiliyor.



Ziya Aydın
Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye demir üretiminin yüzde 50'si karşılanıyor

Kömür madenciliği sektöründe Avrupa'nın en modern ve Türkiye'nin 5 çeşit ürün elde eden tek lavvar tesisiyle Manisa Soma'daki TKİ Ege Linyitleri İşletmesi'nin kömür yıkama ve zenginleştirme faaliyetleri yürütülüyor. Metalik maden işletmeciliğinde de önemli projelerde imzası bulunan Çiftay İnşaat, günümüzde Sivas Divriği'de Erdemir Madencilik'e ait A-B Kafa Açık İşletmesi'nde manyetit ve



hematit cevher üretimi, A Kafa Yer Altı İşletmesi'nde manyetit üretimi ve Ekinaşı Yer Altı İşletmesi'nde manyetit üretimi ve cevher üretimine hazırlık faaliyetlerini sürdürüyor. Firmanın, bu faaliyetler sonucunda Türkiye demir cevheri üretiminin yüzde 50'sinin ve demir ihtiyacının yüzde 20'sini karşıladığı vurgulanıyor. Erzincan İliç'te ise Alacer Gold Corp.'a ait Türkiye'nin en büyük ikinci altın madeni olan Çöpler Altın Madeni'nin tüm madencilik faaliyetlerini de Çiftay İnşaat üstleniyor.

Üretimi etkileyen temel faktörler

İliç'te aylık 1.300.000 metreküp, Divriği'de ise 250.000-300.000 ton üretim gerçekleştirdiklerini belirten Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Aydın, yeni bir yerüstü maden ocağında kullanılacak makine kapasitelerini belirlerken maden planındaki konkasör ve kamyon hacimleriyle birlikte zemin etütlerini de dikkate aldıklarını ifade etti. Aydın, *"Saha içerisindeki üretim verimliliği ve maliyetleri etkileyen en temel faktörler ise eğimler, mesafeler, yakıt giderleri, operatör ve şoförleri*



"Makinelerimizin işte kalma süreleri memnun edici seviyede"

Sahadaki tüm makine ekipmanlar için temel performans kriterlerini değerlendiren Ziya Aydın, sözlerine şu şekilde devam etti: *"Bizim için düşük yakıt tüketimi-yüksek kapasite dengesi, yedek parça bulunabilirliği, bakım-onarım şartları, satın alma maliyetleri ve ikinci el değerleri önemlidir. Bu doğrultuda uzun yıllardır BMGS ve Caterpillar'a güveniyoruz. Makinelerimizin işte kalma süreleri memnun edici seviyede. Satış ekibi ve servisle çok yakın ilişkilerimizden dolayı istediğimiz desteği veriyorlar. Yakıt tüketimleri, lokasyon ve arıza kodları gibi çeşitli konularda BMGS ile yakın temastayız."*

Önümüzdeki dönemde yeni maden ocağı açmaya yönelik çalışmaları olduğunu dile getiren Yönetim Kurulu Başkanı Aydın, Kayseri Develi Öksüt ve Akarca altın madeni projelerini devreye alacaklarını sözlerine ekledi.



Tamamen elektrikli Kramer 5055e mini yükleyici ile çevre ve gürültü kirliliğine karşı ekonomik bir çözüm

Tamamen elektrikli Kramer 5055e mini yükleyici; sıfır egzoz emisyonu, güçlü performansı, off-road kullanım özelliği ve düşük işletme maliyeti ile ön plana çıkıyor.



Kramer, yeni mini yükleyici modeli ile dizel iş makinelerinin kapalı alanlarda, tünellerde ve şehir içi çalışmalarında yarattığı çevre ve gürültü kirliliğinin önüne geçiyor. Sıfır egzoz emisyonuna sahip olan ve düşük gürültü seviyesi ile çalışan tamamen elektrikli Kramer 5055e mini yükleyicinin belediyeler ve kapalı alanlarda çalışmalar açısından oldukça tercih edilir olacağı belirtiliyor.

Motor bakımı gerektirmemesi sebebiyle düşük bakım maliyetine sahip olan Kramer 5055e mini yükleyicinin bu sayede klasik modellere kıyasla ilk satın alma bedelini kısa sürede amorti edebileceği ifade ediliyor. Buna

ek olarak, elektrik gücüyle çalışan makinelerin, dizel yakıtı göre maliyet avantajı sağlamasının da göz önünde tutulması gerektiğine dikkat çekiliyor. 0.55 m³ kova hacmine sahip Kramer 5055e, 1.750 kilogramlık yük taşıma kapasitesiyle de dikkat çekiyor.

Daha verimli bir kullanım için makinede çift elektrik motoru bulunuyor. Motorlardan birisi hidrolik sistemi diğeri ise sürüşü destekliyor. Uygulamaya bağlı olarak güç, ilgili motor tarafından otomatik olarak sağlıyor. Böylece daha yüksek enerji tasarrufu elde ediliyor. Elektrikli motorlarına güç veren güvenilir akülerin şarjı, kolaylıkla standart bir elektrik prizi (230 V) üzerinden gerçekleştirilebiliyor. Makinenin şarj süresi seçilen pile bağlı olarak 4 ile 8 saat arasında değişkenlik gösteriyor. Uygulamaya ve kullanıma bağlı olarak bir şarjla 5 saate kadar çalışma süresi sağlıyor.

Kramer Genel Müdürü, Karl Friedrich Hauri ürünle ilgi yaptığı açıklamada "Müşterilerimize çevre dostu bir makine sunmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Ürünümüzün kaynakların korunmasına ve müşteri verimliliğinin artırılmasına önemli bir katkı sağlayacağını düşünüyoruz" dedi.



Şehirlerarası taşımacılıkta verimlilik: Conti Hybrid

SINIFININ EN İYİSİ*



Kilometre performansı



Yakıt tüketimi



Conti Hybrid LS3
17.5"

Conti Hybrid HS3
19.5"

Conti Hybrid HS3
22.5"

Mermerin Turquality'si Silkar Madencilik, ağır blokları Volvolarla kucaklıyor

Doğal taş sektöründe mermer, granit ve mozaik taşlarını kapsayan bir ürün yelpazesıyla üretim yapan Silkar Madencilik, uluslararası pazarlardaki güçlü hizmet ağı ve Türkiye'den dünyaya açılan markası AKDO ile öncü firmalar arasında gösteriliyor. Zorlu Center, Çağlayan Adliyesi gibi önemli yapılarda imzası bulunan firma, son dönemde yakıt avantajından dolayı Volvo ekskavatör ve lastikli yükleyicilerini tercih ediyor.

Üretim ve makinelerden sorumlu Ocaklar Direktörü **Ferhat Gülcemal**, Silkar Madencilik'in küresel faaliyetleri ve Volvo memnuniyeti hakkındaki görüşlerini paylaştı.

Silkar Madencilik bünyesinde kaç ocak bulunuyor?

Aktif çalışan 5 ocağımız var, bunların 3'ü Bursa'da, 2'si Sivas'ta bulunuyor. Bursa'da Cafe Latte koyu bej, Emperador açık bej ve Tavni bej; Sivas'ta ise Dark Olive ve Nebula Grey bejlerinin üretimini yapıyoruz. Bu sene yaklaşık 100 bin tona yakın üretim planlıyoruz.



Ürettiğiniz malzemeleri blok olarak mı, işlenmiş olarak mı değerlendiriyorsunuz?

Yaklaşık yüzde 40'ını blok olarak satıyoruz, geri kalanını Bilecik'teki fabrikamızda işliyoruz. Dünyadaki örnek olabilecek tüm projeleri takip edip Rusya, Libya, ABD gibi birçok ülkeye satış yapıyoruz. Çin'de de bir mozaik fabrikamız bulunuyor.

Projeler neden Silkar Madencilik'i tercih ediyor?

Blok, plaka, fayans, mozaik olmak üzere tüm mermer ürünlerini baştan sona kadar değerlendirip taşlarımıza katma değer sağlıyoruz. AKDO markasıyla bu konuda



“5 mermer ocağında 22 iş makinesi”

“5 yılı aşkın süredir Turquality’ye dahiliz”

dünyadaki en iyi markalardan biriyiz. Aynı zamanda 5 yılı aşkın süredir Turquality’ye dâhiliz. Devletin marka olma yönünde bir teşviki bulunuyor. Program kapsamında işçi eğitimlerinden muhasebe programlarına kadar uzanan belli zorlu standartların olması gerekiyor. Biz de tüm bu standartlara sahip ilk mermer

firmalarından biriyiz.

Ocaklarda en önemli maliyet kalemlerini neler oluşturuyor?

Akaryakıt, işçilik ve makinelerin bakım giderleri en önemli maliyet kalemleridir.

Nasıl bir makine araç parkından bahsedebiliriz?

3 adet belden kırma kamyon, 8 adet paletli ekskavatör, 11 adet lastikli yükleyiciyle birlikte 22 adet iş makinesi bulunuyor. Bunların içinde ocaklarımızda 2 adet Volvo L220 H lastikli yükleyici ve 1 adet ED380 D paletli ekskavatör çalışıyor.

Bir lastikli yükleyiciden neler bekliyorsunuz?

Yükleyici, bir mermer şantiyesinin iskeletini oluşturan en önemli makinelerden biridir. Çünkü ocakta tezgahından kamyon yüklemesine kadar kullanılıyor. Ekskavatöre göre daha fazla çalışma saati yapıyor. Buradaki ocağımız Sivas'takine göre daha alçak seviyelerde olduğu için, rampa olduğunu da göz önünde bulundurursak makinelerin ekonomik ve optimum seviyede çalışması gerekiyor.

Ekskavatörler hangi işte çalışıyor?

Kesilen malzemelerin alınmasını, yıkımları, hafriyatı, hafriyatın belden kırma kamyonlara yüklenmesini ekskavatörler yapıyor.



“Ascendum Makina ve Volvo, taahhüt ettiği tüm hususları yerine getiriyor”

Son alımlarınızda neden Volvo'yu tercih ettiniz?

Volvo, mermer sektörünün en önde gelen markalarından biridir. Özellikle sektörde duyduğumuz yakıt verimliliğinden sonra deneme kararı aldık ve Volvo'da karar kıldık. Makineler sahaya ineli 6 ayı geçti. Ascendum Makina ve Volvo, taahhüt ettiği tüm hususları yerine getiriyor. Yakıt tüketimi anlamında anlatılan tüm değerler birbiriyle örtüşüyor. Yakıt giderleri sistemimizde kayıt altına alınıyor. Volvo

uydu takip sistemi Caretrack ile karşılaştırdığımızda da birebir tuttuğunu görüyoruz. L220 H, aynadan aldığı taşı 700 metre taşımasına ve şantiyedeki 15-20 derecelik eğime rağmen saatte 20-21 litre civarında bir yakıt tüketimi var. Bu rakam bizi tatmin ediyor. ED380 D de yakıt-performans dengesi anlamında memnun edici seviyelerde bulunuyor. Sonraki alımlarımızda bu kriterleri göz önünde bulunduracağız.

Operatörler Volvoları nasıl bulunuyor?

Hepsi memnun, konfor anlamında rahat olduğunu söylüyorlar. Eskiden Volvo ile çalışan operatörler olduğu için markaya yabancı değiller. Ayrıca Ascendum Makina yetkilileri, teslimat sırasında tüm operatörlerimize eğitimler verdi. Yeni operatörler katıldıkça bu eğitimler de devam edecek.

Makineleri ne kadar sürede yeniliyorsunuz?

Sektördeki geçmişimiz eski de olsa son 6 yılda kayda değer bir gelişme gösterdik. Makinelerin çoğu da 5-6 yıl içinde aldığımız makineler. Tüm ocaklarda maksimum verimlilikte çalıştığımız için makinelerin revizyon maliyeti yüksekse daha çok yenileme yoluna gidiyoruz.

Güvenlik anlamında ne tür tedbirler alıyorsunuz?

Bütün şantiyelerimizde maden mühendisleri ve iş güvenliği uzmanlarımız bulunuyor. Sürekli eğitimler yapılıyor. Sonuçta hepimiz mühendis olduğumuz için bu konulara önem veriyoruz. İtalya'daki ocakları gidip gördüğümüzde bizim aldığımız iş güvenliği önemleri daha üst seviyelerde diyebiliriz.



“İyi makineyi iyi operatörle buluşturmak gerekiyor”



20 yıldır sektörün içinde olduğunuzu söylüyorsunuz. Sektörde maksimum verim alabilmek için tavsiyeleriniz neler olur?

Operatörlerin kalitesi ve eğitimi çok önemli. En iyi makineyi getirseniz de verimsiz usta ya da operatörün elinde uygun çalışmayacaktır. Bir ekskavatörün durması, bütün ocağın yatması demektir. İşlerin 1 gün aksaması bile bütün zinciri bozuyor. Makine sektörü Türkiye’de son yıllarda hızlı ilerlediği için kalifiye eleman bulmak oldukça zor. İyi makineyi iyi operatörle buluşturmak gerekiyor. Ayrıca hammaddemizi iyi kullanarak

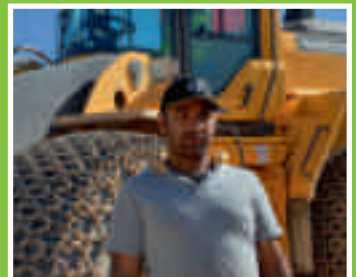
madenin fiyatını düşürmeden satıp daha uzun vadeli düşünülmeli. Çünkü sonu olmayan bir rezervde çalışmıyoruz. Yatırımların da buna göre yapılması gerekiyor. Diğer ülkelere göre özellikle blok anlamında kaliteli malzemeye sahip olmamıza rağmen satışlar, ucuz fiyatlarla yapılıyor.

Türkiye, mermer üretiminde gelişmiş ülkelere kıyasla hangi seviyede?

Türkiye mermer sektörü, son 15 yıldaki gelişimiyle ilk sıralardadır. Özellikle makine parkı, bakımı ve makinelerin yenilenmesine özen gösteriliyor. Zaten dünyada önemli bir rezerve sahibiz.

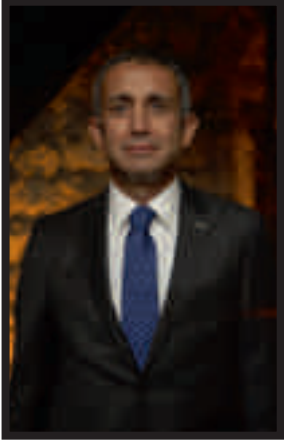
Silkar Madencilik L220 H Operatörü Hayri Şahin:

3 yıldır Silkar Madencilik bünyesinde çalışıyorum. Bu zamana kadar hep ocakta lastikli yükleyici kullandım. L220 H, kullanımı kolay, seri ve güçlü bir makine. Kabini gayet rahat, konforlu bir kullanım sunuyor. Yakıt tüketiminin diğer markalara göre düşük olduğunu duyuyorum. Bloku yüklendikten sonra rampayı çıkışı, çekiş gücü tatmin ediyor. Sarsıntı yaşanmadığı için daha güvenli çalışabiliyorum. Ayrıca malzemeyi kaldırırken görüş açısı geniş olduğu için iş sağlığı açısından avantaj sağlıyor.



CASE iş makineleri, Bursa Blok Mermer Fuarı'nda göz doldurdu

Bursa'da bu yıl ikincisi düzenlenen Blok Mermer Fuarı'nda başta gelişmiş teknoloji ürünü 921F – 1021F lastikli yükleyici ve CX370C – CX470C paletli ekskavatör modelleri olmak üzere çeşitli ürünlerini sergileyen CASE, simülasyon standı ile de ziyaretçilerin ilgisini topladı.



Fuarın kısa bir değerlendirmesini yapan Türk Traktör Satışları Sorumlusu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir; dünyanın en büyük blok mermer tedarikçileri arasında bulunan Türkiye'de böyle büyük bir fuarda ziyaretçilerle buluşmanın kendileri çok önemli olduğunu belirterek şunları söyledi: "Bu sene CASE standında sergilediğimiz

921F ve 1021F lastikli yükleyicilerimizi pazara Tier 4 motor regülasyonunda sunuyoruz. Bu motorlarda Tier4 Emisyon seviyesi SCR sistemi ile sağlanıyor. Bunun müşteri için önemini şöyle açıklayabiliriz: Bu sistem muadil egzoz emisyon sistemlerine göre yüzde 10 yakıt tasarrufu sağlıyor ve makinanın işte kalma süresinin arttırıyor. Bir başka ürün gamımız ise CX370C ve CX470CME paletli ekskavatörler. Bunlar mermer ve maden ocaklarının yoğun temposunda ihtiyaç duyulan güç, dayanıklılık ve güvenlik ihtiyaçları kapsamında birçok özelliğe sahip. Fuarda ağır iş makineleri haricinde 695ST Kazıcı yükleyici ve SR250 model nokta dönüşlü mini yükleyici hafif iş makinelerini de sergiliyoruz. Dört tekerden dönüşlü 695ST, büyük lastiklerinin de etkisiyle operatöre daha fazla güç, çekiş ve manevra kabiliyeti sunuyor."

Yeni makinelere 1 yıl sınırsız saat garantisi

İrfan Özdemir; CASE ürünlerini pazara en iyi satış ve satış sonrası hizmetlerle sunduklarını sözlerine ekleyerek, "Müşteriyle yakın ilişki kurmak kadar ihtiyaçlarına hızlı cevap vermenin de markamıza değer kattığına inanıyor ve çalışmalarımızı bu felsefe ile yürütüyoruz. Bu dinamikler iş makinesi sektörü için önemli. Müşterilerimize bir telefon uzaklığındayız. 7/24 hizmet verdiğimiz çağrı merkezi numaramız ile ülke çapında, müşterilerimizin ihtiyacı olduğu anda, servis ve yedek parça ihtiyaçlarına geniş yetkili servis ve yedek parça ağımlarımız ile en iyi hizmeti sunuyoruz. 1 yıl 2 bin saat olarak sunduğumuz garanti koşulları, yeni standart garanti koşullarıyla 1 yıl sınırsız saat olarak değiştirildi" ifadelerini kullandı.



CASE
CONSTRUCTION



CASE paletli ekskavatörlerde güç, dayanıklılık ve güvenlik bir arada

CASE'in CX370C ve CX470C ME (mass excavation) model paletli ekskavatörleri, mermer ocaklarının yoğun temposunda ihtiyaç duyulan güç, dayanıklılık ve güvenlik ihtiyaçlarına yanıt veren birçok özelliği bünyesinde barındırıyor.

Mermer ocaklarında sert darbelere ve yüklere maruz kalan makinelerin bom ve arm'ının dayanıklılığı hayati önem taşıyor. CX370C, daha kalın çelik sac ve özel bir kaynak metodu kullanılarak güçlendirilmiş ağır hizmet tipi bom ve kol ile dikkat çekiyor.

Yoğun hafriyat konfigürasyonuna sahip olan CX470C ME (mass excavation), kazı gücünü en üst düzeye taşımak amacıyla güçlendirilmiş olan daha kısa bom ve arm'ın yanı sıra daha büyük kova silindirlerine sahip bulunuyor. Ağır hizmet tipi yürüyüş takımı, daha uzun komponent ömrü ve düşük bakım masrafı sağlıyor.

Makinelerdeki Isuzu motor, gelişmiş hidrolik pompa kontrolü ve enerji tasarrufu sağlayan 5 yeni sistem ile iş ve yakıt verimliliği artırılıyor. Operatör levyelere 5 saniye dokunmadığında motoru otomatik olarak rölantiye düşüren 'Auto Idle' ve 3 dakikadan uzun süre aktivite

olmadığında motoru tamamen durduran 'Idle Shutdown' özellikleri, bu makinelerdeki yakıt tasarrufunu bir adım öteye taşıyor. Joystickler 4 farklı pozisyonda ayarlanabiliyor. Renkli geniş monitör üzerinden izlenebilen geri görüş kamerası şantiye güvenliğini artırıyor.

C Serisi Case ekskavatörlerdeki yeni akıllı hidrolik sistem ile performans ve üretkenlik konularında önemli gelişmeler sağlanmış. Kaldırma kapasitesi artırılırken iş çevirim süreleri kısaltılmış. Makinelerin çalışma ağırlıkları da artırılarak ekstra kazı gücü ve denge kazandırılmış. ROPS ve FOPS güvenlik standartlarındaki Case kabinleri operatörlere düşük titreşimli, gürültüsüz, konforlu ve ergonomik bir ortam sunuyor.



CASE 921F ve 1021F lastikli yükleyicilerle birim zamanda daha fazla üretim

921F ve 1021F model büyük tonajlı CASE lastikli yükleyicilerde ağır hizmet tipi akslar ve açık diferansiyel sistemi bulunuyor. Yeni ağır hizmet tipi akslar daha sağlam, daha büyük ve 3 parçalı gövde dizaynı ile bakım işlemleri daha kolay olacak şekilde tasarlanmış. Yüksek dayanıklılığa sahip sinterlenmiş bronzdan üretilen yağlı tip çok diskli frenler, her bir tekerlek göbeğine yerleştirilmiş. Açık tip diferansiyellerle enerji kaybı ve aşınma en alt seviyeye indirilebiliyor.

Makinenin en ağır komponentlerinden biri olan motor, alışla gelmiştense farklı olarak 921F lastikli yükleyicinin en arka bölümüne yerleştirilmiş. Böylece daha az karşı ağırlık kullanılarak makinenin ağırlık merkezi optimize edilebildiği için ön taraftaki kaldırma kapasitesi de artırılmış oluyor. Daha fazla yük taşıma kapasitesine sahip olan bu seri makineler, birim zamanda daha fazla üretim yaparak yatırımın geri dönüş süresini oldukça kısaltabiliyor.

CASE yükleyicilerin optimize edilmiş yanma sıcaklığı ile çalışan motorlarının, yakıt tüketimi konusunda da oldukça verimli olduğu belirtiliyor. Yapılan işin zorluğuna bağlı olarak operatör, 4 ayrı motor kullanım modundan birini seçerek makineyi en yüksek verimlilikle kullanabiliyor.



Ateş İnşaat, HİDROMEK iş makineleri ile altyapı işlerinde hızlı çözüm sunuyor

Yaklaşık 40 yıllık inşaat sektörü geçmişi bulunan Ankara merkezli Ateş İnşaat, Ankara ve Bursa başta olmak üzere su kanalizasyon idarelerinin içme suyu, kanalizasyon, yağmur suyu gibi altyapı işlerinde hizmet veriyor. Yurt içindeki tecrübesini son 2 yılda Türkmenistan'daki altyapı projelerine de taşıyan Ateş İnşaat, zamanın kıymetli olduğu taahhüt işlerinde HİDROMEK makinelerine ağırlık veriyor.

Şantiyelerin genel koordinatörlüğünü yürüten Yönetim Kurulu Üyesi Eset Ateş'i ziyaret ederek firma faaliyetleri ve HİDROMEK tercihleri üzerine konuştuk.

Devam eden projelerinizden bahseder misiniz?

Ankara Yenimahalle'de bölge altyapı bakım, onarım işlerini yapıyoruz. Çankaya-Mamak altyapısında çalışıyoruz. Beypazarı-Nallıhan içme suyu ve muhtelif bölgelerde sürme boru işlerinde faaliyet gösteriyoruz. Türkmenistan'da ise içme suyu, kanalizasyon, yağmur suyu ve yaya altgeçit çalışmalarımız var. Tüm bu işler ihale usulü alınan taahhüt işleridir. Hepsinde ana yüklenici olarak görev alıyoruz.

Ateş İnşaat bünyesinde kaç kişilik ekip çalışıyor?

450 kişilik bir ekibimiz var. Türkmenistan'da da 180'e yakın çalışanımız bulunuyor.

Altyapı işlerinde ne tip makineler kullanıyorsunuz?

Ankara'da yaklaşık 20 makineyle çalışıyoruz. Büyük tonajlı makineler hafriyatda daha avantajlı oluyor

fakat altyapı işlerinde yakıt tüketimi ve seriliğe önem verdiğimiz için 22 ton sınıfı makineleri tercih ediyoruz. Ekskavatörde parkımızın ağırlığını HİDROMEK oluşturuyor. Kazıcı yükleyicide ise sadece HİDROMEK'i tercih ediyoruz. Kazıcı yükleyiciler sürekli seyahat ediyor. Şehir içinde ya da yollarda herhangi bir sorunla karşılaşmayacağımız bir makineyle çalışmak istiyoruz. Dolayısıyla kazıcı yükleyici konusunda biraz daha hassasız ve farklı servislerle uğraşmaktansa tek tip markayla yolumuza devam ediyoruz. 2016 içinde 6 adet HMK 102 B ALPHA A5 kazıcı yükleyici ve 1 adet HMK 220 LC paletli ekskavatör alımı yaptık.

Sizin için iyi bir iş makinesi nasıl olmalı?

Her zaman bize az masraf çıkaracak ve işimizi hızlı yapacağımız makinelere yöneliyoruz. Yakıt tüketiminin düşük ve servis müdahalelerinin hızlı olması bizim için en önemli iki



“ Yakıt tüketiminin düşük ve servis müdahalelerinin hızlı olması bizim için en önemli iki faktördür. ”

Eset Ateş
Yönetim Kurulu Üyesi



Teknolojik açıdan HİDROMEKleri nasıl buluyorsunuz?

Makineler şantiyeye indiğinde herkesten önce ben denerim. Özellikle ALPHA Serisi son derece konforlu olmuş. HİDROMEK, teknolojik olarak iyi makineler üretiliyor ve işlerin rahat bir şekilde yapılmasını sağlıyor. Operatörler de son gelen makinelerden memnun. Sonuçta onların da çalışma koşullarının iyi olması gerekiyor.

Makineleri ortalama kaç yılda yeniliyorsunuz?

Maksimum 5 yılda bir parkımızı yeniliyoruz. Makineler, yılda ortalama 1.500 saat çalışıyor. Bakım konusunda özenli davranıyoruz. Sonuçta ekmeğimizi onlardan yiyoruz. Düzenli bakımlarda HİDROMEK'ten destek alıyoruz.

faktördür. Çünkü her beklediğimiz dakika ya da saat maliyet anlamında dezavantaj demektir. Makine sorunlarının hızlıca çözülmesi gerekiyor. Ankara gibi büyük bir şehirde vatandaşa hizmet veriyoruz. Makine durduğunda verdiğimiz hizmet aksıyor ve ana yüklenicisi olarak çalıştığımız kurum da tepki alabiliyor.

HİDROMEK'i tercih etme kararına nasıl vardınız?

Önemli olan uygun fiyata makine almak değil, alımdan sonraki süreçte zarar etmemektir. Dolayısıyla HİDROMEK'in ikinci eldeki değerini de inceledik. Tüm bunları teknik ekibimizden operatörümüze kadar tam kadro analiz ediyoruz. Ayrıca HİDROMEK yetkililerinin ilgisi de bizi memnun ediyor. Bu zamana kadar işimizi aksatacak hiçbir sorunla karşılaşmadık.

Piyasayla ilgili öngörüleriniz nasıl?

Şartlar ne olursa olsun yatırımdan kaçınmamalıyız. Aksine Ateş İnşaat olarak daha çok çalışıp yatırımlarımıza devam ediyoruz. Hep birlikte çalışırsak ülke olarak daha iyi yerlere geliriz.





Ateş İnşaat Operatörü Cemal Şahbaz:

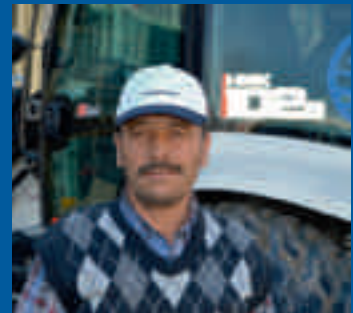
28 yaşındayım, uzmanlık alanım kazıcı yükleyiciler. Bu zamana kadar çeşitli markaları kullandım, 5 yıldır HİDROMEK kullanıyorum. 2011'de kullandığım makineyle kıyasladığım zaman HMK 102 B ALPHA'nın daha gelişmiş bir kazıcı yükleyici olduğunu söyleyebilirim. Süspansiyon sistemini tamamen değiştirmişler. Dolayısıyla daha rahat çalışabiliyorum. Operatörü yoracak hiçbir sorunla karşılaşmıyorum, yolda giderken sarsmıyor. Her türlü konforu

düşünmüşler. Yüksek manevra kabiliyeti dar sokaklarda avantaj sağlıyor. Makinenin gücü de artmış hem ön hem arka kova daha kuvvetli hale getirilmiş. Makineye bindiğimde inmek istemiyorum.



Ateş İnşaat Operatörü Ercan Işcan:

30 yıl operatörlük geçmişim var, son 6-7 senedir HİDROMEK kullanıyorum. Kullandığım HMK 102 B ALPHA A5 kazıcı yükleyiciyle Yenimahalle bölgesindeki ASKİ'nin bütün altyapı bakımlarını yapıyoruz. Dolayısıyla sürekli hareket halindeyiz. Makinede eskiye seriyeye kıyasla birçok yenilik var. Geniş görüş açısı, levyelerin kullanım kolaylığı, iki taraftan da rahatlıkla kontrol ettiğimiz çift bilgi ekranı gibi özelliklerle kabini geliştirmişler. Gücü ve performansında hiçbir sorun bulunmuyor. Seyahat ederken yormuyor ve dar alanlarda yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor.



For Earth, For Life

Kubota

Dizel motor teknolojisinde bir dünya devi olan KUBOTA 1997' den beri yaygın servis ağı ve zengin yedek parça güvencesi ile her zaman yanınızda.



Kubota Motorları Türkiye Distribütörü



altınboğa

Altınboğa Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Litros Hastane Yolu, Demirciler Çarşısı, 1. Baltaş Sanayi Sitesi

No: 10/37 34020 Maltepe - Topkapı - İstanbul / Türkiye

Tel : +90 212 612 25 00

Fax : +90 212 501 34 65

www.kubotamotor.com.tr info@kubotamotor.com.tr



Orkun Group, Temsa'nın İş Ortakları arasına katıldı

Temsa İş Makinaları'nın, özel müşterilerine makine performanslarını sürekli olarak takip edebilmeleri için sunduğu Temsa İş Ortağım Programı, genişleyerek devam ediyor. Temmuz ayından bu yana devam eden programa İGA İstanbul Yeni Havalimanı projesinin en büyük alt yüklenicisi Orkun Group da dâhil oldu.

Tüm etaplar tamamlandığında yıllık 150 milyon yolcu sayısı ile dünyanın en büyük

havalimanı olacağı belirtilen İstanbul Yeni Havalimanı, 76,5 milyon metrekare bir alana inşa ediliyor. Orkun Group, böylesine büyük bir alanın belli bir kesiminde hafriyat işlemlerine tüm hızıyla devam ediyor. Mart ayından bu yana Orkun Group bünyesinde çalışan Makine Sorumlusu Seyfi Çelik, 28 yıllık sektör tecrübesini bu projeye de yansıtıyor. Orkun Group bünyesinde yaklaşık 700 kamyon, 92 iş makinesi bulunuyor. Bunların içinde 34'e yakın Komatsu çalışıyor.

Temsa İş Ortağım Programı'nın Komatsu parkına sağlayacağı katma değerler hakkında konuşan Seyfi Çelik, "Program olmasa tahminlerimizle ya da her makinenin yanına giderek işlerimizi yürütürüz. 80-90 makineyi tek tek gezmek çok zor, fakat belli bir zaman dilimini ayırıp tek bir ekrandan net bilgileri alabiliyoruz. Böylece işin her yönüne hâkim olma imkânına erişiyoruz." diye konuştu.



Seyfi Çelik
Orkun Group Makine Sorumlusu

“Arızaları, makinelerin yanına gitmeden tespit edebilecek ve nasıl müdahale edildiğini görebileceğiz.”

70 makinenin günlük ortalama 50 ton yakıt tüketimi olduğunu

vurgulayan Seyfi Çelik, programı öncelikli olarak hangi konularda kullanacaklarına dair şu bilgileri verdi: *"Öncelikle hem Komatsu'lar arasında hem de diğer markalara kıyasla yakıt sarfiyatını yorumlama avantajımız olacak. Arızaları, makinelerin yanına gitmeden tespit edebilecek ve nasıl müdahale edildiğini görebileceğiz. Ayrıca makinelerin çalışma saatlerini takip ederek bakım planlarını zamanımızı verimli kullanacak şekilde yapabileceğiz. Bu programın bizim için son derece faydalı olacağına inanıyoruz."*

Makinelerin genel performanslarını ve Temsa İş Makinaları'nın satış sonrası hizmetler kalitesini de değerlendiren Seyfi Çelik, sözlerini şu şekilde tamamladı: *"Makinelerin geldikleri çalışma saatleri itibarıyla olumsuz herhangi bir durumla karşılaşmadık, performanslarından gayet memnunuz. Servis tarafında gece-gündüz kesintisiz hizmet alıyoruz. En geç 1 saat içinde bize ulaşıyorlar."*



Uzun vadede tüm müşterilere ulaşabilmek hedefleniyor

Temsa İş Ortağım'a son dönemde hız kazandırdıklarını ifade eden Temsa İş Makinaları SSH Uzmanı Işıl Turşucu, uzun vadede müşterilerine daha kapsamlı katkılar sağlamak adına çalışmaların devam ettiğini kaydetti. Turşucu, *"Programa filo takibi olarak başladık fakat müşterilerimize daha fazlasını sunmak istiyoruz. Kısa sürede programı daha geniş bir kullanıcıya da ulaştırmayı hedefliyoruz. Bu altyapımız sayesinde uzun vadede tüm müşterilerimize açabileceğimiz bir portal geliştirmek için çalışmalarımız sürüyor."* şeklinde konuştu.

15 adet ve üzeri makinesi için Ürün Destek Anlaşması imzalayan müşterilere sunulan Temsa İş Ortağım VIP Hizmeti sayesinde filolar hakkındaki tüm detaylar tek bir ekrandan görülebiliyor. Ayrıca Komtrax ve yağ analiz raporları da takip edilirken müşterilere özel hazırlanan kampanyalardan haberdar olunabiliyor.



Soldan sağa: • Muzaffer Akboğa – Temsa İş Makinaları Kilit Müşteriler Satış Müdürü • Beytem Ahmet Bal – Temsa İş Makinaları Bölge Satış Yöneticisi • Seyfi Çelik – Orkun Group Makine Sorumlusu • Işıl Turşucu – Temsa İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Uzmanı



30 yıllık sektör hikâyesi, Label Makina'nın özel ürünlerinde hayat buluyor

Kocaeli Gebze'de faaliyet gösteren Label Makina, işin mutfağından gelen, yılların bilgi birikimine sahip Mehmet Çağlayan önderliğinde 2005'ten bu yana ataşman, bom ve arm üretimi gerçekleştiriyor. Şantiyelerden gelen taleplere kulak veren firma, üretim hattına son olarak taş ocaklarındaki konkasörlerin ağızına sıkışan büyük çaplı taşları kırmak için bir kırıcı ünitesi ekledi. Konkasörün daha verimli çalışmasını sağlayan ünite sayesinde sıkışma probleminden doğan iş kaybının önüne geçiliyor.

Çukurova İthalat, Borusan Makina ve Güç Sistemleri gibi sektörün önemli firmalarının servis departmanında görev alan Firma Sahibi Mehmet Çağlayan, geçen yıllar içerisinde sektörün ihtiyaçlarını cebine koyarak bunlar için Label Makina'da geliştirdiği çözümleri anlattı.

Label Makina'nın üretim hattında neler bulunuyor?

Firmamız, kırıcı ünitesiyle beraber ekskavatör ve yükleyici kovaları, quick coupler, ripper, forklift ataşmanları, liman sektöründe kullanılan gemi boşaltma, malzeme istifleme ataşmanları, deniz temizlemek için kullanılan uzun bom-arm konfigürasyonu üretimi yapıyor.

Kaç kişilik bir ekiple hizmet veriyorsunuz?

Bünyemizde 15 kişi çalışıyor. Tüm personelimiz sınıfının sertifikalı uzmanlarıdır. Sac, bir kapıdan giriyor, öbür kapıdan boyalı olarak ürün çıkıyor. Tüm ürünlerimizi kendi bünyemizde yapıyoruz.

Label Makina'nın sektörde ön plana çıkan tarafları neler?

İş makinelerine milli servet gözüyle bakıyoruz. Ürünlerimizin kalitesinin aşınmaya, darbeye dayanıklı olması gerekiyor. "Makinenizdeki gücümüz" sloganıyla bu yola çıktık. Makinelere hız ve kalite katarak müşteri potansiyelimizi artırmayı hedefliyoruz.

Müşterilerimize mutlaka makinenin çalışma ortamını soruyoruz. Onlara hitap etmezseniz üründe kaliteyi yakalayamazsınız. Label Makina'yı kurmadan önce BMGS ve Çukurova İthalat'ta çalıştığım



Mehmet Çağlayan
Firma Sahibi

dönemlerde operatörlerin sahada çalışma esnasında çektikleri zorlukları raporladım. Dolayısıyla ciddi bir sermaye birikimine sahibim. Bunları gerektiği zaman kullanıyoruz. Pazarda kalıcı olmak için ürün yelpazemizi gün geçtikçe geliştiriyoruz.

Hangi malzemeleri kullanıyorsunuz?

SSAB'nin aşınmaya dirençli Hardox 400, 450, 500 sacları ve Ereğli Demir Çelik'in ST52 esnemeli sacını kullanıyoruz. Aynı zamanda bazı bom üretimlerinde esnemeye karşı avantaj sağlayan Welldox'u da kullanıyoruz. Ustalıktan geldiğimizden dolayı kaynağın ve malzemenin kalitesini seçiyoruz.





Garanti anlamında neler sunuyorsunuz?

Ürünlerimize 1 yıl garanti veriyoruz. Garanti kapsamında çatlama, kırılma gibi durumlarda en geç ertesi gün müdahalede bulunuyoruz. Bu anlamda müşteri memnuniyetini önemseyen bir firmayız.

Şu ana kadar ürettiğiniz ürünlerden referans verebileceğiniz projeler var mı?

Gürcistan Tiflis altın madeninde 3,5-4 metreküp kapasiteli 50 ve 70 tonluk ağır hizmet ekskavatör kovalarımız çalışıyor. Erzincan'daki TANAP projesindeki 3 firmada 4,2 metreküplük 85 ton sınıfı için kovalar faaliyet gösteriyor. Ayrıca Hyster ürünleri için de çeşitli ataşman üretimleri yaptık.

Yeni devreye aldığınız kırıcı ünitesi, yılların birikiminin bir ürünü aslında... Üretim fikri nasıl gelişti?

Kırıcıyı teslim ettiğimiz müşterilerimizden biri olan Naiboğlu Beton'a quick coupler ve ağır hizmet kova üretiyoruz. Ürünlerimizden duydukları memnuniyet üzerine talep doğrultusunda böyle bir çalışmaya soyunduk. Talebe odaklanıp ihtiyacı çözmenin peşine gittik. İleriki dönemde taş ocağı firmalarına konkasörle birlikte standart olarak sunulan bir



ürün haline gelebilir. Piyasada bu yönde faaliyet gösteren firmalar var fakat biz işin kökeninden geldiğimiz için güçlü ürünümüzle bir adım öne çıkıyoruz.

Ocaklar taş sıkışması problemiyle ne sıklıkla karşılaşılıyor?

Bazen günde 2 kere olabiliyor. Bu da ciddi iş kaybına sebebiyet veriyor. Taş ocağı, çalıştığı sürece para kazanıyor ve çoğu ocakta beton santrali de bulunuyor. Dolayısıyla işin durması tüm sistemi etkiliyor. Kırıcı olmayan ocaklar

yükleyici, mobil vinç ya da ekskavatör kullanıp sıkışan taşı halatlarla çıkartıyor.

Ünite nasıl çalışıyor?

Elektrik motorunu hidrolik sisteme çeviriyoruz. Konkasörün 3 metre yanına 3-6 metre arasında değişen platform yapılıyor. Bu platforma kırıcı monte ediliyor. 15 tonluk bir kazıcı yükleyicinin arka kısmı gibi de düşünebiliriz. Bir bomu, armı bulunuyor. Aynı zamanda 170 derece dönebiliyor. Kullanılan makinelerden daha çabuk bir sürede kırma işlemini tamamlıyor. Üniteye kabin, kumanda sistemi ve taş kırıldığında fırlama riskine karşı iş güvenliği açısından zırh bulunuyor.

Maliyet anlamında ne konumda bulunuyor?

Tesisin 1 aylık süre zarfında çeşitli aralıklarla durmasıyla oluşan kayıplar hesaplandığında yapılan ünite, cüzi bir fiyata denk geliyor.



Borlu çimento, inşaat sektörüne katkı sağlayacak

Batıçim fabrikasında borlu çimento üretimini gerçekleştiren Batı Anadolu Grubu, bor katkılı çimentonun hem çok daha güvenli ve dayanıklı, hem de daha çevreci olduğunu vurgulayarak gelecekte ülke ekonomisi ve sektöre büyük katkılar sağlayacağına dikkat çekti.

Bor madeninin içerisinde bulunduğu ürünün, fiziksel etkilere, sıcaklığa ve yanmaya karşı dayanıklılığı artırdığına, ayrıca üretim sırasında enerji tasarrufu sağlayarak yüzey uygulamalarında bakteri ve mantar oluşumunu engellediğine değinen Batı Anadolu Grubu İcra Kurulu Üyesi Feyyaz Ünal, konuşmasına şöyle devam etti: "Tüm bu nitelikleriyle, uygulama esnasında açığa çıkardığı ısı, su ve gaz geçirgenliği düşük, kimyasallara karşı da geçirimsiz bir beton elde edilen borlu çimento, yapı ve inşaat alanında önemli uygulama alanlarına sahip olabilir. Uygulama esnasında açığa çıkardığı ısıнын düşük olması, özellikle kütle betonlarında soğutma ihtiyacını önemli oranda azaltmaktadır. Bu artışı ve uzun yıllar dayanımından dolayı özellikle baraj gövdelerinin imalında tercih edilecek çimentodur. Ayrıca viyadük, tünel, köprü inşaatları, beton yollar, rıhtım ve sahil betonları en ideal uygulama alanlarıdır."



Brisa'dan çevre koruma çalışmaları için 869 bin dolar yatırım

2015 yılı sürdürülebilirlik raporunu yayınlayan Brisa, ekonomik, toplumsal ve çevresel sürdürülebilirlik alanında imza attığı öncü çalışmalarla Türkiye lastik sektörü liderliğini koruyor. Şirket, 2015 yılında çevre koruma çalışmalarına 869 bin ABD doları tutarında yatırım yaptı.

Brisa'nın kurulduğu yıldan bu yana 1 milyar ABD Doları'nı aşkın yatırım yaptığını ve sürdürülebilirlik çalışmalarının bu yatırımlarda önemli bir yer tuttuğunu dile getiren Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay; "Sürdürülebilirliği işinin temel yapı taşı olarak gören bir şirket olarak bundan tam otuz sene önce Yeşil Baca Ödülü'ne ve Çevre Ödülü'ne layık görülmüştük. Yıllar içinde gerçekleştirdiğimiz iyileştirmeler ve geliştirmelerle bugün birçok alanda öncülük ediyor ve liderliğimizi sürdürüyoruz. 2015 yılı da sürdürülebilirlik stratejimizin ve bu alanda yürüttüğümüz çalışmaların meyvelerini aldığımız bir yıl oldu" dedi.

Brisa, rapor döneminde enerji yönetimi ve doğal kaynakların etkili kullanımıyla ilgili dikkat çekici sonuçlar elde etti. 2008 yılına kıyasla enerji verimliliğinde 13 kat tasarruf sağlayarak birim üretim başına sera gazı salımını %22 oranında azalttı. Evsel su kullanımının azaltılması ve atık suyun geri kazanımına yönelik çalışmaları sonucu ise 2008 yılına kıyasla %46 iyileşme elde ederek 2020 yılı su tüketimini azaltma hedefinin %75'ini gerçekleştirmiş oldu.

Atıkların azaltılması konusunda da önemli çalışmalar gerçekleştiren Brisa, LASDER ile ömrünü tamamlamış lastiklerin geri dönüşümüne destek verdi ve Bandag markası ile 127.000 lastik kaplayarak hammadde tasarrufu

sağlanmasına katkıda bulundu. WWF Türkiye Yeşil Ofis programını da başarıyla uygulayan Brisa, 2014 yılına kıyasla organik atık miktarını %17,5 oranında azalttı.



JENERATÖR UYGULAMALARI 85-782 kVA OFF-ROAD 105-565 kW



ENERJİ İHTİYACINDAKİ SÜREKLİLİĞİ KOLAY VE PRATİK HALE GETİRDİK

(SORUNSUZ ve SÖLUKSUZ ENERJİ KAYNAĞINIZ)

Uygulamalar

İş makineleri
Forkliftler
Madencilik
Tarım
Ormancılık



Stage 41 Motorlar

Günümüzde sürdürülebilirlik çok çeşitli uygulamalarda kritik önem kazanmaktadır.

Bu nedenle Volvo Penta dizel motorları güvenilir ve uygulamanız ne olursa olsun uyumludur.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Sarıyer Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Teli: +90 216 655 75 00 • Fax: +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

İnşaat sektöründe kısmi iyileşmeye rağmen tahsilat sorunu devam ediyor

Türkiye Hazır Beton Birliği, her ay düzenli olarak hazırladığı ve sektördeki faaliyet, güven ve beklentiyi ölçümlendiği 'Hazır Beton Endeksi'nin 2016 Ekim ayı raporunu açıkladı. Eylül ayına göre yüzde 0,6 oranında yükselerek 99,71 seviyesine gelen beton endeksinde görülen kısmi iyileşme, 100 eşik değerini aşamadığı için yeterli görülmedi. Faaliyet dışındaki güven ve beklenti endekslerinin ortalamasının da düşük çıkması, gelişmelerin istenilen düzeye ulaşmadığını gösterdi.

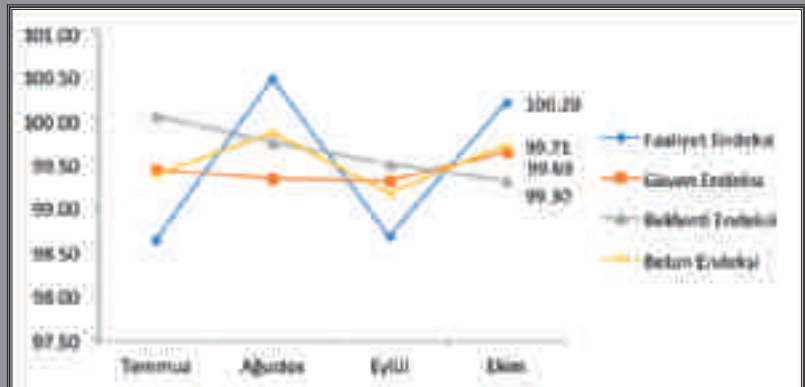


Türkiye Hazır Beton Birliği'nin Hazır Beton Endeksi'ne göre, kasım ayında inşaat faaliyetlerinde ve hazır beton üretiminde kısmi bir hareketlenme yaşandı. Ankete katılan firmaların yüzde 37'si Ekim ayında satışlarının artmış olduğunu belirtti. Firmaların yüzde 50'si ise satışlarının aynı kaldığını söyledi. Dikkat çekici en önemli noktalardan biri de Ekim ayında tahsilat sürecinde bozulma yaşandığını dile getirenlerin oranının yüzde 53'e inmesi oldu. Eylül ayında yüzde 62 olan bu orandaki iyileşme, ödemelerde sorun devam etmekle birlikte kısmi iyileşme olduğu anlamını taşıdı.

Güven Endeksi Eylül ayına göre yüzde 0,3 oranında artış gösterdi. Güven Endeksi'nin diğer endekslere kıyasla daha küçük bir artış göstermesinin arkasında özellikle ankete katılanların yüzde 57'sinden fazlasının yeni yatırım yapmayı düşünmemesinin yattığı belirtildi. Yeni bir istihdamı düşünenlerin oranı yüzde 13 iken, istihdamda azalma yaşanacağını düşünenlerin oranı yüzde 10'da kaldı.

Beklenti Endeksi Eylül ayına kıyasla negatif yönde seyretti. Anket katılımcılarının yüzde 50'sinin önümüzdeki aylarda satışların düşeceğini belirtmesi, beklenti endeksinin yüzde 0,2 düşmesine neden oldu.

Yüzde 0,6'lık sınırlı bir artış gerçekleşen Hazır Beton Endeksi ise yüzde 99,71 noktasına ulaşarak güven seviyesi olarak kabul edilen 100 barajına yaklaştı.



Söz konusu endekslerin oluşturulmasına esas teşkil eden anket ile firmalara 10 soru sorulmuştur. Her bir endeksin değeri 100'ün altında ya da üstünde olmasına bağlı olarak yorumlanmaktadır. 100'ün üzerinde olması durumunda önceki aya ait faaliyetin ya da gelecek döneme ilişkin beklentinin olumlu yönde geliştiği yorumu yapılmaktadır.

Türkiye genelinde her ay hazır beton üreticileri ile gerçekleştirilen çalışmada 3 farklı endeks türetiliyor. Hazır Beton Faaliyet Endeksi ile hazır beton firmalarının geçmiş bir aylık faaliyetlerinin sonuçları, Hazır Beton Güven Endeksi ile hazır beton sektöründe faaliyet gösteren teşebbüslerin, ekonomi ve sektöre yönelik duydukları güven seviyesi, Hazır Beton Beklenti Endeksi ile hazır beton firmalarının önümüzdeki üç aylık dönemde faaliyetlerinin hangi seviyede olacağına ilişkin beklentiler hakkında bilgi edinildi. Beton Endeksi ile endekslerin tümünü içeren bileşik endeks elde ediliyor.

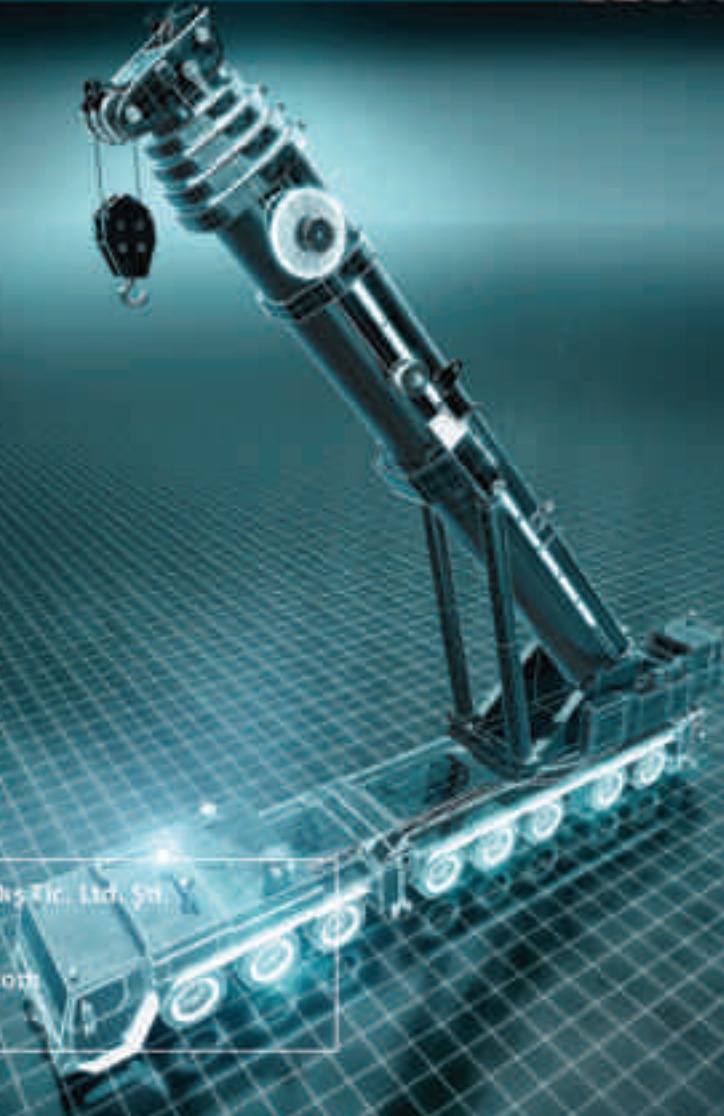
STRENX™
PERFORMANCE STEEL



STRENX, VİNÇLERDE DAHA YÜKSEĞE ERİŞEBİLMENİZİ SAĞLAR

Çelik ürünlerin bilmek tüketmek bilmeyen performans yarışında, ağırlığı daha az olan her zaman kazanır. Daha hafif ürünler için, daha ince ve güçlü çeliğe ihtiyacınız var. Tıpkı Strenx gibi bir çeliğe. Yüksek mukavemetli yapısal çelik Strenx ile vinçlerde yakıt tüketimini azaltabiliyor ve aynı zamanda yüksek taşıma kapasitesi sunabiliyor. Bu şekilde kullanıcılar bir günde daha verimli çalışabiliyor. Tüm bunlar Strenx'in en büyük avantajlarıdır. Hangi alanda kullanırsanız kullanın, Strenx çelik performansınızı artıracak.

Daha fazla bilgi için strenx.com adresini ziyaret edin.



SSAB Swedish Steel Çelik Dış Tic. Ltd. Şti.

Tel: +90 216 445 59 54

Email: info.turkiye@ssab.com

strenx.com

SSAB

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği'nden Doğu Karadeniz'in zorlu yollarına beton yol önerisi

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği (TÇMB) ve Trabzon Büyükşehir Belediyesi tarafından 23 Kasım'da Trabzon'da düzenlenen Beton Yollar Semineri'nde Doğu Karadeniz Bölgesi belediyeleri için beton yolların önemi, can ve mal güvenliği konuları masaya yatırıldı.

Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği (TÇMB) ve Trabzon Büyükşehir Belediyesi tarafından 23 Kasım'da Trabzon'da düzenlenen Beton Yollar Semineri'nde Doğu Karadeniz Bölgesi belediyeleri için beton yolların önemi, can ve mal güvenliği konuları masaya yatırıldı.

Seminerde, zorlu yol şartlarının ve sert iklim koşullarının hüküm sürdüğü bölgede, beton yolların özellikle can güvenliğine olan etkileri üzerinde duruldu. Ülkemizde son yıllarda iklim ve zemin koşulları nedeniyle beton yolların uygulamalarının arttığı Doğu Karadeniz Bölgesi'nde uygulayıcılara, beton yolların tasarımı, yapımı, performansı ve gelişen teknoloji ile birlikte yeni uygulama teknikleri hakkında bilgiler verildi.

Aşkale Çimento Genel Müdür Yardımcısı Mürsel Kaya ve Trabzon Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Daire Başkanı Hüseyin Türker'in açılış konuşmaları ile başlayan seminerde ODTÜ İnşaat Mühendisliği Öğretim Üyesi Prof. Dr. Özgür Yaman, Karadeniz Bölgesi'nde son yıllarda

uygulamaları yaygınlaşan silindirle sıkıştırılmış beton (SSB) yollar hakkında bilgi verdi. Prof. Dr. Özgür Yaman; SSB yolların klasik beton yolların aksine asfalt yolların yapımında kullanılan ekipmanlarla yapılabildiğini, hızlı bir biçimde taşıt trafiğine açılabilirdiğini ve maliyet bakımından sathi kaplamalarla yarışabildiğinin altını çizdi.

KATÜ Ulaştırma Anabilim Dalı Öğretim Görevlisi Doç. Dr. M. Vefa Akpınar, beton yolların yapımında yapılan yanlışlar ve bunların yarattığı performans problemlerinden örnekler vererek, beton yollarda uygulamaya dayalı bozulmaların çözümleri için izlenebilecek adımlar konusunda uygulayıcılara önerilerde bulundu. ODTÜ İnşaat Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Hande Işık Öztürk ise "Beton Yol Tasarımında Yeni Yaklaşımlar" başlıklı konuşmasında kaplama tasarımı yeni bir teknoloji olan mekanistik-ampirik tasarım prensipleri hakkında bilgilendirme yaptı. Öztürk, mekanistik ampirik metotta beton yolların trafik, iklim, zemin, malzeme ve yapım koşullarının daha gerçekçi modellenebilmesi nedeniyle bu metodun kullanımının yaygınlaşmasıyla daha ekonomik ve daha uzun hizmet veren beton yollar tasarlanabileceğini belirtti.



“Beton yollar maliyet açısından sathi kaplamadan daha ucuz”



Zorlu iklim ve yol koşullarında beton yol ve beton bariyer şart

Konuşmasında beton yolların can güvenliğine olan etkilerine değinen TÇMB CEO'su İsmail Bulut; "Yaşamımızın her alanında güvenliği önceliklerimiz arasına alarak, güvenli seyahat için alınacak önlemlerin başında gelen iyi bir

yol ile birlikte beton bariyerlerin yaygınlaşmasının ve bununla birlikte daha güvenli yolların oluşması TÇMB'nin öncelikli hedefleri arasındadır. Avrupa ülkelerinde yasal zorunluluk olmamasına rağmen beton bariyerlerin yaygın bir şekilde kullanılmaktadır. Ülkemizde de benzer yasal yaptırımların uygulanmasının zamanının geldiğini düşünüyoruz. Beton bariyerler alternatif sistemlerle karşılaştırıldığında dayanıklılık, estetik, sürüş konforu ve can güvenliğine olan etkilerini hepimiz yakından takip ediyoruz. Can ve mal güvenliği için; özellikle zorlu iklim ve coğrafi koşulların hâkim olduğu bölgelerde beton

yol ve beton bariyer konusuna daha fazla odaklanmamız gerekmektedir." dedi.

Etkinliğe; Trabzon, Artvin, Rize ve Gümüşhane illerinin belediye ve diğer kamu kuruluşları yetkilileri ile beton yol uygulayıcıları, çimento ve hazır beton üreticilerinin bulunduğu çok sayıda davetli katıldı.



NETLIFT

OFF ROAD



DİZEL ARAZI FORKLİFTLERİ

2 WD



100 % diferansiyel kilidi.

4 WD



Entegre güç aktarma sistemine sahip yürüyüş grubu, hidrostatik sistem, açılabilir kabin.

Compact 4 WD



Özel tasarım patentli aks ve sanzıman, Kompakt ölçüler.



Dünyanın en büyük 3 demiryolu fuarı arasında gösterilen Eurasia Rail, Mart ayında İstanbul'da düzenlenecek

ITE Turkey'nin grup şirketleri arasında yer alan EUF – E Uluslararası Fuarlık tarafından İstanbul Expo Center'da düzenlenecek Uluslararası Demiryolu, Hafif Raylı Sistemler, Altyapı ve Lojistik Fuarı - Eurasia Rail; 2 – 4 Mart 2017'de 7'inci kez kapılarını açmaya hazırlanıyor. 30 ülkeden 300 marka ve firmanın yer alacağı fuar; T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ve T.C. Devlet Demiryolları'nın ev sahipliğinde, TÜVASAŞ, TÜDEMSAŞ, TULOMSAŞ ve KOSGEB'in desteğiyle düzenleniyor.

Dünya genelinden üretici ve tedarikçilerin ürün, hizmet ve teknolojilerini sergileyecekleri fuarı, 10.000'i aşkın demiryolu profesyonelinin ziyaret etmesi hedefleniyor. Profesyonel ziyaretçilerin sektörün önde gelen üretici firmalarıyla buluşarak yenilikleri yakından takip etmelerini sağlayan Eurasia Rail, eş zamanlı düzenlenecek konferans ve seminer programları ile de sektörel bilgi ve deneyim paylaşımı konusunda önemli bir platform oluşturacak.

ITE Turkey Nakliye & Lojistik Grup Direktörü Moris Revah: "Bursa'da Türk mühendisleri tarafından Avrupa standartlarında hayata geçirilen tramvay üretimi hem Türkiye ekonomisi hem de Türk demiryolu sektörü için oldukça önemli bir yatırım. Avrupa standartlarında üretilen yerli tramvay ile Türkiye, üretim konusunda dünya standartlarını yakaladı. Demiryollarında modernizasyon ve taşıma kapasitesi arttırmak üzere başta Avrupa ülkelerinin yatırımları devam ediyor. Ülkemiz ise yaptığı üretimin ihracatını artırmak üzere yeni pazarlar arayışında. Fuar kapsamında gerçekleştirilecek ikili iş görüşmelerinin sektör ve ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacaktır" dedi.



JCB'ye iki kalemde 1.900 makinelik sipariş

İş makineleri üreticisi JCB, Birleşik Krallık'ın önde gelen kiralama firmaları arasında yer alan A-Plant ve Ardent'ten toplam değeri 75 milyon poundu bulan 1.900 adet yeni iş makinesi siparişi aldı.

İş makineleri üreticisi JCB, Birleşik Krallık'ın önde gelen kiralama firmaları arasında yer alan A-Plant ve Ardent'ten toplam değeri 75 milyon poundu bulan 1.900 adet yeni iş makinesi siparişi aldı.

Ülkenin en büyük ekipman kiralama firması olarak gösterilen ve hisseleri borsada işlem gören A-Plant, 13 tonluk JS130 paletli ekskavatörlerin ön plana çıktığı bu yeni paket alımında mini ekskavatörler, Loadall telehandlerlar, arazi forkliftleri ve jeneratörlerden oluşan 1.200 yeni makine ve ekipmanı bünyesine katacak.

150 şubesi ve 3.000 çalışanı ile hizmet veren A-Plant'in portföyünde 3.000'i aşkın müşteri bulunduğu belirtiliyor. JCB ile olan iş birliği bundan 25 yıl önce başlayan ve bugüne kadar 11.000 makine satın alan firma, geçtiğimiz yıl da JCB'ye 1.500 adet yeni makine siparişi etmişti.

Yine Birleşik Krallık'ın en büyük telehandler kiralama şirketi olarak gösterilen Ardent, 40 milyon poundluk bir yatırımla JCB'ye, çoğunluğu 20 metre erişimli telehandlerlardan oluşan 700 adet yeni iş makinesi siparişi verdi.

KAZANCINIZ DA ÜRETKENLİĞİNİZ DE EMİN ELLERDE!



Volvo'nun üstün mühendisliği, yakıt tasarrufu sağlayan teknolojileri ve konforlu kabin yapısı bu kez L120Gz için bir araya geldi. Yeni L120Gz ile üretkenliğinizi maksimuma taşıyın, kazancınızı artırmak için!

ASCENDUM
Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad.
No:43 PK 34050 Bursa / İtalya
Tel: +90 216 561 80 00
www.ascendum.com.tr

Volvo Construction Equipment



Liebherr'in, yeni rough-terrain mobil vinçlerini pazara sundu

Mobil vinç konusunda dünyanın lider markalarından Alman Liebherr, 90 ton sınıfındaki yeni LRT 1090-2.1 ve 100 ton sınıfındaki LRT 1100-2.1 rough-terrain (bozuk zemin) modellerini 2017'de Conexpo Fuarı'nda sergileyecek. Makinelerdeki temel odak noktasının yüksek performans, konfor ve kullanım sırasında yüksek güvenlik olduğu belirtiliyor.



Dünya çapındaki tüm standartları karşılayan ilk Liebherr mobil vinçler

Yeni LRT serisi vinçlerde Liebherr tarafından geliştirilen VarioBase®'in standart olarak sunulması, güvenliği önemli bir şekilde artırıyor. Maksimum yük kapasitesini hesaplayan Liccon sistemi, montaj ve yük kaldırma işlemleri esnasında kazaları önüyor. Güvenliğin, ayrıca daha iyi operatör konforu sağlamak için artırıldığı vurgulanıyor.

Kabinin diğer standart kabinlerden 220 mm daha geniş olduğu aktarılıyor. Kabin, büyük boyutlu yükleri kaldırma sırasında geriye eğilerek daha fazla konfor sağlıyor. Böylece konfor sayesinde operatörler, çalışma esnasında işine odaklanabiliyor. Bu iki yeni modelin de küresel güvenlik standartları ve ABD ANSI B30.5, Avrupa EN 13000, Avustralya Standartları ve Rusya GOST Standardı gibi tüm regülasyonlara uygun ilk Liebherr mobil vinçler olduğu bildiriliyor.

Makineler, tüm emisyon kurallarını destekleyen 264 beygir gücündeki Cummins motorla

destekleniyor. 6 vitesli Dana marka şanzıman ve 29.5 R25 lastikler, engebeli arazilerde avantaj sağlıyor. Maksimum 25 km hıza çıkan makinelerde yengeç yürüyüşü özelliği de dar alanlarda yüksek manevra kabiliyeti sunuyor.

Terex'in 300 ton kapasiteli yeni paletli vinci: LC 300

Terex, dizaynı sayesinde yüksek kaldırma kapasitesi ve şantiye sahasına daha verimli taşınma olanağı sunan yeni LC 300 paletli vinci tanıttı. LC 300'ün maksimum 300 ton kaldırma ve 1,810 mt maksimum yük moment kapasitesi bulunuyor.

Bu özellikleriyle kendi ürün gamında en büyük kapasiteli vinç olduğu belirtilen LC 300'ün; özellikle altyapı, köprü, petrokimya, enerji santrali, rüzgâr türbini gibi segmentlere hitap ettiği ifade ediliyor.

Makine, özel bir denge tablasına sahip bulunuyor. Bu denge, istif yüksekliğini azaltarak karşı ağırlık montaj verimliliğini artırıyor. Montaj sırasında kullanılan yardımcı vinci kaldırma kapasitesinin sadece 10 ton olması yeterli oluyor.



ORİJİNAL JCB FİLTRE

ÜSTÜN PERFORMANS VE UZUN ÖMÜR İÇİN
FİLTRE DEĞİŞTİRMENİN TAM ZAMANI



Bir takım kazıcı - yükleyici motor filtresi alana

3 adet orta tırnak

Bir takım kazıcı - yükleyici filtresi alana

5 adet orta tırnak

HEDİYE

Kampanya 03 Ekim - 31 Aralık 2016 tarihleri arasında geçerlidir. Bir takım kazıcı - yükleyici filtresinde 7 adet filtre vardır. Bir takım motor filtresinde 5 adet filtre vardır. SİF JCB kampanyayı bitirme ve şartlarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.

SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr

Avrupa'nın en büyük kiralama pazarı yine Birleşik Krallık

Yaklaşık 10 yıl önce kurulan ve 5.000'den fazla makine ve ekipman kiralama şirketi üyesi bulunan ERA, (The European Rental Association) 15 Avrupa ülkesinden alınan sonuçlar doğrultusunda 2016 pazar raporunu yayınladı. Buna göre Avrupa kiralama pazarında, yüzde 2,8 seviyesinde bir artış yaşandı. Toplam Pazar hacminin, yaklaşık 23 milyar euro mertebesinde olduğu belirtiliyor.

Rapora göre Almanya, 2014'te Fransa'yı geride bırakarak ele geçirdiği Avrupa'nın en büyük ikinci kiralama pazarı unvanını koruyor. Birinci sırada ise Birleşik Krallık yer alıyor. Aynı 15 ülkeyi kapsayan tahminlere göre 2017 yılında ise toplam pazarda yüzde 1,9'luk bir büyüme bekleniyor.

2015 kiralama pazarı verilerine göre ülkeler bazında kişi başına düşen rakamlarda Norveç, 155 euro ile ilk sırada yer alıyor. Ardından 140 euro ile İsveç, 102 euro ile Birleşik Krallık ve 82 euro ile Finlandiya geliyor. Birleşik Krallık, bu sıralamada üçüncü sırada yer almasına rağmen, daha fazla olan nüfusu itibarıyla toplam kiralama hacmi anlamında Avrupa'nın en büyüğü konumunda bulunuyor.

Raporda, kiralamanın işletmelere getirdiği avantajlar hakkındaki bilinirliğin giderek arttığı ifade ediliyor. Bu avantajların başında sermayenin daha etkili bir şekilde kullanımı, daha geniş bir makine ekipman yelpazesine erişim, uzman bakım ve servis imkânı, regülasyonlara uyum ve geliştirilmiş sürdürülebilirlik performansı geliyor.



EUROPEAN
RENTAL
ASSOCIATION

İşiniz : Oyun Alanınız.*

*UP Makine ile.



UP MAKİNE

UP RENT | UP SELL | UP SERVICE

444 57 31



"Farklı yüksekliklerde,
farklı çözümlerle,
güvenle."

ELS

Palazzani

ATN

TEROMA

MIGHTY CRANE

FE Group

BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cd. No. 11 Nilüfer, Bursa, Türkiye



/upmakine

up@upmakine.com www.upmakine.com

ASKİ'den Ankara'ya büyük yatırımlar



Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, ASKİ Genel Müdürlüğü'nün 2014 yılı yerel seçimlerinin ardından, 562 milyon lirası çevre ilçelerde olmak üzere Ankara genelinde yaklaşık 1 milyar liralık altyapı ve üstyapı yatırımı gerçekleştirdiğini bildirdi. ASKİ, 2014 yılından bugüne kadar 1.320 km içme suyu, 445 km atık su ve 228 km yağmur suyu hattı olmak üzere yaklaşık 2.000 km altyapı hattı döşedi. Ayrıca çeşitli ihtiyaçları karşılamak amacıyla 573 adet dezenfeksiyon ve klorlama ünitesi, ilçeler için 150 adet paket içme suyu arıtma tesisi ve 2 adet paket atık su arıtma tesisi, 39 su deposu, 23 kuyu, 4 hizmet binası, 2 geniş çaplı içme suyu arıtma tesisi ve 2 pompa istasyonu olmak üzere toplam 795 üstyapı tesisi inşa etti.

DSİ, Dicle nehrinin ıslahı için seferber oldu

Cizre ilçesinde bulunan Dicle Nehri ıslahı kapsamında 130 bin metreküp istifli taş tahkimat, 380 bin metreküp sedde dolgusu yapılacak. Projede 11 adet paletli ekskavatör, 10 adet paletli dozer, 2 adet paletli dragline, 3 adet yükleyici, 28 adet kamyon, 1 adet seyyar kompresör, 25 adet yatakhane treyleri, 3 adet su tankeri, 2 adet akaryakıt tankeri, 2 adet greyder, 1 adet seyyar jeneratör ve 5 adet taşıt, 6 yardımcı ekipman olmak üzere toplam 100 adet ekipman ve 100 adet personel ile 22.08.2016 tarihinden itibaren çalışılmaya başlandı.



Doğu Karadenizin taşkın riski azaltılacak



İklim değişikliğine bağlı olarak gerek kısa sürede çok fazla yağış düşmesinden, gerek dere kenarlarına yapılan geçici ve kalıcı yapılardan dolayı taşkınlar yaşanıyor. Yerleşim yerindeki bu çarpık yapılaşma sebebiyle zaman zaman yaşanan taşkınlar olumsuz sonuçlar doğuruyor. Taşkınlarla mücadelede Doğu Karadeniz Bölgesi pilot bölge seçildi. DSİ, Doğu Karadeniz Bölgesi'nin taşkın riskini azaltarak can ve mal kayıplarının önüne geçmek için çalışmalarını hızlandırdı. Farklı bölgelerdeki iş makineleri, yaşanabilecek taşkınlarla karşı önceden mücadele için bu bölgeye yönlendirildi. Rize, Trabzon ve Giresun'da 70'i DSİ Bölge Müdürlüğü'ne, 41'i ise farklı bölgelerden çekilen iş makineleri ve 10 adet treyler çekicisi olmak üzere toplam 121 adet iş makinesiyle taşkın riskine karşı adeta bir seferberlik başlatıldı. Çalışma kapsamında 12 bin metre dere ıslahı, 450 bin metreküp kazı ve her km için 740 bin metreküp rüsubat taşınması yapıldı. Çalışmaların ocak sonunda bitirilmesi hedefleniyor. Kurumun sahip olduğu iş makineleri, ait oldukları bölgedeki işler tamamlanınca ihtiyacın fazla olduğu bölgelere yönlendiriliyor. Böylece bu makineler, atıl olmaktan kurtuluyor.

EKSKAVATÖR KAZIM KONTROL SİSTEMLERİ



iDig Kazım konusunda ihtiyacınız olan çözümler sunar, iDig gerçek zamanlı bir kazım kontrol sistemidir. Kablosuz sensörler, kaynak ihtiyacı olmadan bomlara magnetler ile kolayca monte edilir. Sensörlerden bilgi, merkezi üniteye kabosuz olacak şekilde aktarılır. Sensörler aynı zamanda güneş enerjisi ile şarj olmaktadır.

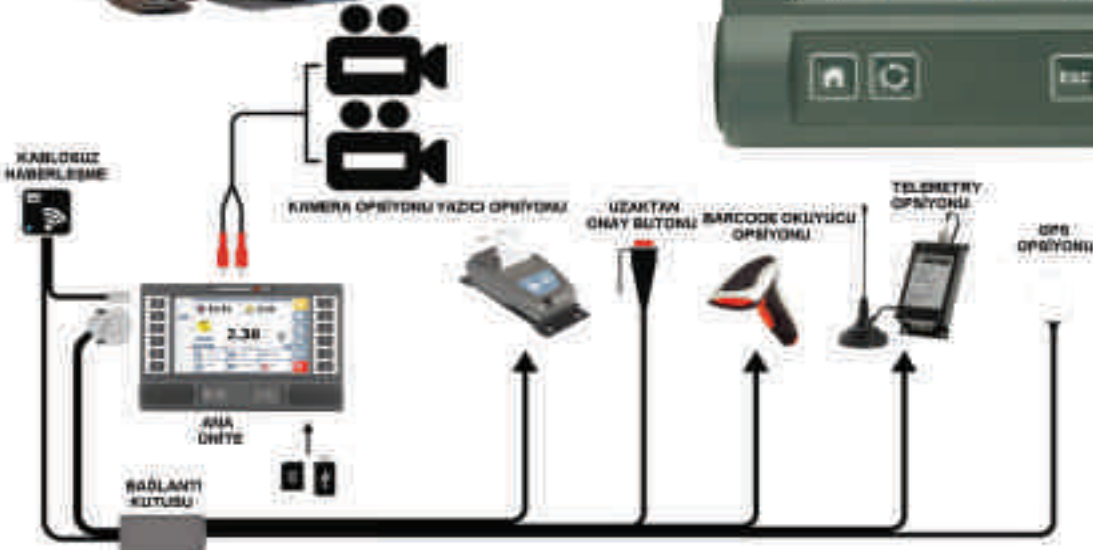
- Kazım operasyonu esnasında, kazım ile ilgili tüm bilgileri ekrana ve LED göstergeye kolayca aktarılır.
- Lazer ile ve lazersiz çalışma opsiyonu sunulmaktadır.
- Herhangi bir marka lazer alıcı ile direk çalışabilme özelliğine sahiptir. kaynak yok, kablo yok,; özellikle kablo kırılması ve koptıklarından kaynaklı arıza olasılığı tamamen sıfırdır.

Uygulamalar;

- Temel kazımı,
- Drenaj,
- Hendek
- Boru döşeme
- Toprak dolgu
- Park yeri
- Spor sahaları



LASTİKLİ YÜKLEYİCİ DİNAMİK TARTIM SİSTEMİ



Karadeniz'de 25 taşkın koruma tesisinin sözleşmesi imzalandı

İklim değişikliğine bağlı olarak gerek kısa sürede çok fazla yağış düşmesinden, gerek dere kenarlarına yapılan geçici ve kalıcı yapılardan dolayı taşkınlar yaşanıyor. Yerleşim yerindeki bu çarpık yapılaşma sebebiyle zaman zaman yaşanan taşkınlar olumsuz sonuçlar doğuruyor. Taşkınlarla mücadelede Doğu Karadeniz Bölgesi pilot bölge seçildi. DSİ, Doğu Karadeniz Bölgesi'nin taşkın riskini azaltarak can ve mal kayıplarının önüne geçmek için çalışmalarını hızlandırdı. Farklı bölgelerdeki iş makineleri, yaşanabilecek taşkınlar karşı önceden mücadele için bu bölgeye yönlendirildi. Rize, Trabzon ve Giresun'da 70'i DSİ Bölge Müdürlüğü'ne, 41'i ise farklı bölgelerden çekilen iş makineleri ve 10 adet treyler çekicisi olmak üzere toplam 121 adet iş makinesiyle taşkın riskine karşı adeta bir seferberlik başlatıldı. Çalışma kapsamında 12 bin metre dere ıslahı, 450 bin metreküp kazı ve her km için 740 bin metreküp rüsubat taşıması yapıldı. Çalışmaların ocak sonunda bitirilmesi hedefleniyor. Kurumun sahip olduğu iş makineleri, ait oldukları bölgedeki işler tamamlanınca ihtiyacın fazla olduğu bölgelere yönlendiriliyor. Böylece bu makineler, atıl olmaktan kurtuluyor.



Megakent İstanbul'un 2071 yılına kadar içme suyu sorunu ortadan kalkıyor



Dünyanın birçok ülkesinin nüfusundan fazla nüfusa sahip olan İstanbul'un uzun vadeli içme ve kullanma suyu sorununu ortadan kaldırmak ve hidroelektrik enerji üretimi sağlamak amacıyla 4 aşama halinde geliştirilen Melen Projesi'nde en önemli aşamalardan birisi olan Melen Barajı çalışmaları hızlı bir şekilde devam ediyor. Barajın 2016 yılı ödeneğinin 111.000.000 TL olup 109.153.201 TL'sinin harcadığı belirtiliyor. İstanbul'da inşaatı devam eden Melen Barajı'nın yanı sıra Sungurlu Barajı'nın da hayata geçmesi ile İstanbul'a yıllık 115,1 milyon metreküp, Osmangazi Barajı'nın tamamlanması ile de 185 milyon metreküp içme suyu temin edilecek.

İSKİ 2017 bütçesi onaylandı

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi, İSKİ Genel Müdürlüğü'nün 6 milyar 446 milyon TL'lik 2017 yılı bütçesini onayladı. Buna göre bütçenin 2 milyar 974 milyon 818 bin TL'lik kısmı yatırımlara ayrılacak. Genel kurulda 2017 yılı bütçesini meclis üyelerine sunan İSKİ Genel Müdürü Fatih Turan, 2017 yılında gerçekleştirilecek yatırımlar hakkında bilgi verdi. Önümüzdeki yıl yapılması planlanan projelerin tanıtımıyla devam eden Turan, İstanbul'un içme suyu sıkıntısı yaşamaması için gerekli planlamaları yaptıklarını, Melen'e ek olarak yeni su kaynakları arayışlarının devam ettiğini söyledi. İsaköy, Karamandere ve Sungurlu Barajlarının yatırım programına alındığını, Rezve Deresi Projesi sayesinde yıllık 235 milyon metreküp rezervi sağlanacağını bilgisini veren Turan, su kaynakları veriminin 2020 yılına kadar yüzde 70 seviyesinde artacağını paylaştı.



For Earth, For Life

Kubota

Dizel motor teknolojisinde bir dünya devi olan KUBOTA 1997' den beri yaygın servis ağı ve zengin yedek parça güvencesi ile her zaman yanınızda.



Kubota Motorları Türkiye Distribütörü



altınboğa

Altınboğa Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Litros Hastane Yolu, Demirciler Çarşısı, 1. Baltaş Sanayi Sitesi

No: 10/37 34020 Maltepe - Topkapı - İstanbul / Türkiye

Tel : +90 212 612 25 00

Fax : +90 212 501 34 65

www.kubotamotor.com.tr info@kubotamotor.com.tr

Afşar Hadimi Barajı ile 116 bin 660 dekar zirai alan suya kavuşacak



Temelden yüksekliği 127 metre olan baraj, 386 milyon metreküp depolama hacmine sahip bulunuyor. Toplamda 26 bin 900 metreküp beton dökülerek ön yüzü beton kaplama imalatı tamamlanan Afşar Hadimi Barajı'nda 2016 yılı Kasım ayı itibarıyla fiziki gerçekleşme oranı yüzde 90'a ulaştı. Projenin tamamlanmasıyla birlikte ülke ekonomisine yılda 100 milyon 389 bin TL katkı sağlanacağını belirten Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu, böylece Konya Ovası'nda toplam 223 milyon 410 bin dekar arazinin sulanmasında eksik kalan su ihtiyacı tamamlanacağını ve Konya Kapalı Havzası'nın yeraltı suyunun destekleneceğini kaydetti. Projeyle 29 bin kişiye istihdam alanı oluşturulması hedefleniyor.

Gemerek Kartalkaya Barajı, 2020'de hizmete alınacak



Sivas'ta inşa edilen Gemerek Kartalkaya Barajı inşaatında çalışmalar hızla devam ediyor. Kartalkaya Barajı'nın tamamlanmasının ardından, sulama projesinin de faaliyete geçmesi ile birlikte 34 bin 190 dekar zirai arazi modern sulama sistemine kavuşacak. Merkezi kil çekirdekli kaya dolgu tipinde inşa edilen barajın temelden yüksekliği 83 metre, depolama hacmi ise 33,16 milyon metreküp olarak tesis edilecek. Ayrıca Kartalkaya Barajı dolusavağı, sol sahilde yandan alışı kontrolsüz tipte projelendirildi. DSİ tarafından 27 Eylül 2016'da işe başlanılan baraj inşaatının Eylül 2020'de tamamlanması planlanıyor.

Maden sahasında rehabilitasyon çalışmaları

Orman ve Su İşleri Bakanlığı Orman Genel Müdürlüğü (OGM) İzmir Dikili'de 600 dekarlık maden sahasında rehabilitasyon çalışmalarını tamamladı. Rehabilitasyon çalışmaları kapsamında 2014-2018 yılları arasında İzmir genelinde toplam 861 dekarlık alanın rehabilite edilmesi hedefleniyor. Bakanlık tarafından hazırlanarak 2014 yılında yürürlüğü giren Maden Sahaları Rehabilitasyon Eylem Planı ile ülke genelinde eski maden sahaları ağaçlandırılarak orman vasfına dönüştürülüyor. Bu plan çerçevesinde faaliyetlerine devam eden orman teşkilatı bugüne kadar 5 bin 120 dekar alanda rehabilite çalışmasını tamamladı.



14 yılda 304 milyar lira yatırım yapıldı

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, son 14 yılda 304 milyar liralık yatırım yapıldığını belirterek, söz konusu yatırımın 193 milyar lirasının karayoluna, 54 milyar lirasının demiryoluna, 30 milyar lirasının haberleşmeye, 23 milyar lirasının havayoluna, 4 milyar lirasının da denizyoluna yapıldığını bildirdi. Arslan, bugüne kadar karayollarında 24 bin 891 kilometrelik bölünmüş yol ağı ile 76 ili birbirine bağladıklarını ifade etti. Yüksek hızlı tren hatlarında 1.213 km'ye erişildi. Havayolunda faal olan havalimanı sayısı 26'dan 55'e çıkarıldı. Kamu-özel iş birliğiyle yapılan yaklaşık 80 milyar liralık yatırımın 39 milyar lirası tamamlandı. Bakan Arslan, bugün itibarıyla 315 tünel bulunduğunu ve 2023 hedeflerinin 470 tünele ulaşmak olduğunu dile getirdi.



CeMAT EURASIA

Uluslararası Taşıma, Depolama, İstifleme Fuarı
Malzeme Elleçleme, Tedarik Zinciri Yönetimi ve
İntralojistik Dünyasını Tek Bir Yerde Keşfedin

16-19 Mart 2017

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
İstanbul ■ Türkiye

www.win-automation.com



Destekleyiciler



**ENDÜSTRİYEL
STRATEJİK ZİYARETİ**
Kongre Salonları • Fuarlar • Kurumsal Etkinlikler
Çoklu Çözümler • Uluslararası Etkinlikler



Deutsche Messe

CeMAT
EURASIA

WIN
EURASIA

BENİM FILOM

İşinize gelir

Benim Filom Direktörü Göktuğ Yılgenci
"Biz bu işi makine hizmeti veren firmaların
risksiz büyüyebilmesi için yapıyoruz. Onlar
bizi kullanarak kazansın ve büyüsün ki,
bizim de işimiz büyüsün."

Son birkaç yıldır, Borusan'ın şehir merkezlerinde makine hizmeti vermek yönünde çalışmalar yaptığını duyuyor; bu amaçla özellikle İstanbul'un Anadolu Yakası'ndaki bazı noktalarda küçük ölçekli makineler bulundurduğunu gözlemliyorduk.

Piyasada hali hazırda kiralama alanında faaliyet gösteren makine sahiplerinin yer yer eleştirilerine de maruz kalan bu hizmetin kapsamı hakkında yetkililerinden net bir açıklama almak istedik. Bu vesile ile de, Benim Filom'un davetlisi olarak Kasım ayı içerisinde Borusan Holding'in İstanbul BaltaLimanı'ndaki merkezinde düzenlenen basın toplantısına katıldık. Toplantıda bir araya geldiğimiz Benim Filom Direktörü Göktuğ Yılgenci, paylaşım ekonomisi ile gerek makine hizmeti veren firmalara gerekse makine hizmetine ihtiyaç duyan firmalara kayda değer avantajlar sağladığını vurguladığı projenin kapsamı ve hedefleri hakkındaki sorularımızı yanıtladı.

Benim Filom nedir?

Benim Filom, Türkiye'de ilk kez uygulanan üyelik sistemiyle Cat® markalı bekoloder (kazıcı yükleyici), mini ekskavatör ve mini yükleyici iş makinelerini üyelerinin kullanımına sunuyor. Üyeler, Benim Filom bünyesindeki 100'den fazla makineyi, saatlik, günlük veya aylık, operatörlü veya operatörsüz olarak diledikleri zaman, diledikleri işlerinde kullanıyor ve kullandıkları kadar ödeyerek işlerini risksiz büyütüyor. Yani, her üyemiz, şu anda 100'den fazla makine tüm makine filosunun sahibi gibi iş yapabiliyor. Üstelik bunun için herhangi bir makine yatırımı yapmasına gerek olmuyor.





Projenin hayata geçiş süreci nasıl işledi?

Bu kapsamda 2014 yılının ortalarından itibaren saha ziyaretlerine başladık ve görüşebildiğimiz kadar çok sektör üyesiyle bir araya gelerek sorunlarını ve ihtiyaçlarını dinledik. 2 ay içerisinde iş makinelerini kiralayan, kullanan, tamir eden, ikinci el alım satımı yapan 300'ü aşkın insanla görüştük. Bu süreç neticesinde sektördeki firmaların iki temel kategoriye ayrılabilceğine karar verdik. Bir tarafta makineyi satın alıp kiralayarak ondan para kazanmaya çalışan yani makine hizmeti veren firmalar ya da bireyler vardı. Diğer tarafta ise makineyi mevcut işlerinde kullanarak onun özelliklerinden faydalanmaya çalışan yani makine hizmeti alan firmalar vardı. Her iki tarafı da dinlediğimizde gördük ki, bir makinenin satın alınması ve kullanılarak kâr edilmesi noktasında oldukça zor bir hayat başlıyordu.

Makine hizmeti verenler için bir makine sahibi olmak demek, borçlarını ödeyebilmek için makinenin boş kalmaması, bu da sürekli iş peşinde koşmak demekti. O makineyi kullanacak nitelikli bir operatör bulmaları gerekiyordu. Bakımı, tamiri ve nakliyesi başlı başına ayrı birer iş sayılabilirdi. Ayrıca tek makine ile bütün işlere yetişemiyor, gelen iş fırsatlarının önemli bir kısmını kaçırebiliyorlardı. Örneğin, makineniz Maltepe'deyken Kağıthane'den gelen bir talebe cevap vermek lojistik açıdan zor ve maliyetli olabiliyordu. Bu sebeple bulundukları makine hizmeti veren firmalar, bulundukları bölgedeki iş potansiyeli ile sınırlı kalıyorlardı. Ayrıca müşteriler başka bir küçük iş makinası modeli de lazım dediğinde, ikinci makineyi bulmak da zor iş. Ya satın almak ya da başkasından bulmaya

çalışmak gerekiyor bu durumda da.

İşleri için makinenin fonksiyonlarını kullanmak isteyen ikinci kategorideki müteahhit ve inşaat firmalarının ise daha farklı beklentileri var. Bu grubun önceliği elindeki işi bitirmektir ve makineyi tamamen bir araç olarak görürler. İş güvenliği kuralları çerçevesinde hareket eden, nitelikli ve hızlı bir operatörü olan, işi yarıda bırakmama güvencesi verebilecek profesyonellerle çalışmak da onların hoşuna gider.

Tüm bu ihtiyaçlar çerçevesinde, makine hizmeti veren firmalar için Benim Filom üyelik sistemini yarattık. Paylaşım ekonomisi üzerine kurulu bu sistem, kullandığın kadar öde mantığıyla çalışıyor. Sistemimize kaydolan üyelerimiz, satın aldıkları paket çerçevesinde bu üç kategorideki makineden ihtiyacı olanı, istedikleri zaman, istedikleri yerde ve istedikleri kadar süreyle bizden operatörlü ya da operatörsüz temin edebiliyorlar.

Proje hangi motivasyon ve ihtiyaçlar çerçevesinde doğdu?

Projenin temelinde, 2020 yılına kadar Ar – Ge, inovasyon ve dijitalleşmeye 200 milyon ABD doları yatırım yaparak cirosundaki katma değeri yüksek, inovatif ürün ve hizmetlerin payını artırmayı hedefleyen Borusan Holding yeni iş modelleri geliştirme kararlılığı bulunuyor. Bu amaçla, faaliyet gösterdiğimiz diğer alanlarda olduğu gibi iş makineleri sektöründe de yeni fırsatlara ve trendlere odaklandık.

Projenin gündeme geldiği dönemde piyasalarda iki önemli trend vardı. Bunların ilki, kentleşmeyle birlikte küçük makinelerle olan talebin hem dünyada hem de Türkiye'de artması; ikincisi ise bir emtiyaya para bağlamadan o emtiyayı kullanarak iş yapma eğiliminin yaygınlaşmasıydı. Avrupa'da bu işin nasıl yapıldığını incelediğimizde de özellikle küçük makinelerin kullanımında sahip olmadan, paylaşım ekonomisi ya da kiralama gibi yöntemlerle makine kullanımının yüzde 85'lere kadar yükseldiğini gördük.

Edindiğimiz bu bilgiler çerçevesinde, bu iki trende uygun olarak geliştireceğimiz yeni modellerle müşterilerimiz için nasıl daha çok fayda sağlayabileceğimize odaklandık. Borusan'ın inovasyona olan desteğini, Borusan Makina'nın iş makineleri sektöründeki bilgi birikimini ve Cat® ile olan stratejik ortaklığımızı kullanarak bu dünyaya açıldık.



Benim Filom her iki tarafa ne gibi avantajlar sağlıyor?

Makine hizmeti veren işletmeler, yeni projeler ve kentsel dönüşüm çalışmalarıyla artan talebe karşılık vermek için hem adet hem çeşitlilik anlamında filolarını büyütürken kazançlarını arttırmaya çalışıyorlar. *Ancak Türkiye’de küçük iş makinesinde ortalama yüzde 40’ın altında kalan doluluk oranları sebebiyle, satın alınan makinenin ödemeleri, bakımı ve işletme maliyetleri sürdürülebilir kârlılık ve düzenli bir operasyon fırsatı sunmıyor.* İnşaatçıların da küçük iş makinelerine ve operatörlerine yönelik artan talepleri ile istenen makineyi ve profesyonel hizmeti bulmaları giderek zorlaşıyor.

Benim Filom piyasadaki bu iki taraflı ihtiyacı analiz ederek, üyelik sistemine dayanan iş modeli ile Cat® marka küçük iş makinelerini saatlik, günlük veya aylık operatörlü veya operatörsüz olarak üyelerinin hizmetine sunuyor. Makine hizmeti veren işletmeler Benim Filom’un makine parkından diledikleri zaman, diledikleri yerde, ihtiyaç duydukları makineyi kullandıkları kadar ödeyerek yararlanıyor, maliyetlerini kontrol altında tutarak işlerini risksiz büyütüyor.

Benim Filom ayrıca Borusan güvencesi ile yüksek kalitede hizmet imkânı, tek üyelik ile üç farklı makine tipi (Kazıcı Yükleme, Mikro Yükleme, Mini Ekskavator- operatörlü/operatörsüz) hizmetini verebilme gibi avantajlar sağlıyor.

İnşaat şirketleri ise piyasa koşullarında fiyatlama ile doğru makine ve operatör bulmak için vakit kaybetmiyor. Operatör bildirim sistemi

sayesinde işin maliyetini net görebiliyor ve şeffaf bir hizmet alabiliyorlar. *Şantiyedeki işlerini Benim Filom’a vermek isteyen inşaat firmalarının tüm işleri Benim Filom üyeleri adına Benim Filom makineleri ile gerçekleştiriliyor ve üyelere bu işlerin tamamının aktarılması ile üyelere ek kazanç fırsatı sağlanıyor.*

Sistem nasıl işliyor?

Üye olmak isteyen makineci ve hafriyatçıları paketler ile üyelik sistemimize dâhil ediyoruz. Ancak telefonla üyelik yapmıyoruz. Başvuran firmalarla irtibata geçip ziyaret ediyoruz. Bu bir anlamda bir iş ortaklığı olduğu için üyelerimizi seçerek hareket ediyoruz. Sonrasında üyeler almak istedikleri paketin büyüklüğüne göre bir ön ödeme yaparak sisteme dâhil oluyor. Üye olduktan sonra, ihtiyaç duydukları ve filoda yer alan herhangi bir tipteki makineyi telefon ya da web sayfası üzerinden talep ediyorlar. Benim Filom, nitelikli operatör, mazot, bakım, amortisman, makine yatırımı gibi konularla uğraştırmadan üyenin tüm ihtiyaçlarını Borusan güvencesi ile profesyonel bir şekilde karşılıyor.

Buna ek olarak, Borusan’ın profesyonel hizmetinden faydalanmak isteyen müteahhit ve inşaatçıların taleplerini de benzer şekilde ve piyasa fiyatlarından alarak üyelerimize aktarıyoruz. Şöyle ki, müteahhit bizi arayarak makine istiyorsa, üyelerimizi arayarak, “şöyle bir iş var ve biz bu işi senin üyelik paketin üzerinden yapmak istiyoruz” diyoruz. Eğer üyemiz onaylarsa, gidip o işi yapıyor ve müteahhide faturalandırıyoruz. Üyemiz de bize fatura keserek bu işin kazancını elde etmiş oluyor. Üyelerimiz arasında bir adaletsizlik olmaması için işi yönlendireceğimiz üyeyi belirlemek adına kullandığımız bir algoritma var. Bu bizim üyelerimize ek bir faydamız. Biz bu işi makineden para kazanmaya çalışanlar tarafında yönetiyoruz. Tek makinası olan makinacıdan, çok makinası olan makinacıya ve hatta küçük iş makinesi hizmeti veren hafriyatçılara kadar her firma bu sistemi kullanarak işlerini risksiz büyütebiliyor. Bunu üyelerimizde görüyoruz. Onlar kazanarak büyüsün ki, bizim de işimiz büyüsün diyoruz.



Üyelik paketleri hakkında bilgi verir misiniz?

Şu an için 4 çeşit üyelik paketimiz var. Sanki kontrollü bir telefon hattı gibi düşünün. 1 yıl içerisinde kullanılmak üzere 100, 500, 1.000 veya 1.500 saatlik paketler sunuyoruz. Örneğin, 100'lük bir paket alarak sistemimize katılan üyemiz, başlangıçta 1.500 TL'lik bir ön ödeme yapıyor.

O andan itibaren bizden makine istediği an, ister 1 saat için olsun ister 100 saat için olsun ona bu 3 tip makineden, makineler İstanbul'un neresinde konumlanmışsa oradan derhal temin ediyoruz. Burada kullandığı her saat için bize 56 TL'lik bir ödeme daha yapıyor. Böylece, üye olurken peşin vermiş olduğu ön ödeme ile saatlik maliyeti 71 TL'ye gelmiş oluyor. Paylaşım ekonomisinden faydalanarak oluşturduğumuz bu fiyatların, bu işten para kazanmak isteyen firmalar için uygun olduğunu düşünüyoruz. Bizim önceliğimiz, bu makinelerin yoğun bir şekilde çalışması ve böylece her zaman bu düşük maliyetleri sağlayabiliyor olmamızdır.

Şu ana kadar olan ilgiden memnun musunuz?

Gerçek anlamda işe başladığımız 2016'nın başından bu yana işimizi tam 3 kat büyüttümüz durumdayız. Hatırı sayılır bir üye sayısına ulaştık. Şu an bünyemizde 100'den fazla makine ve 70'ten fazla operatörümüz var. Her gün 100 farklı şantiyeye giriyoruz. Bugüne kadar çalıştığımız proje sayısı 2.500'ü geçti.

Bizim için önemli olan, üyelerimizin tekrar bizi tercih etme eğilimidir. İstatistiklerimize göre, üyelerimizin yüzde 90'ı ile bir kere çalıştıktan sonra bir kere daha çalışmaya devam ediyoruz. Yüzde 70'i bir sonraki alışverişlerinde daha büyük bir paketi tercih ediyor. Mevcut işlerini büyütme isteyen firmalar sistemimize en çok ilgi gösterenler oluyor.

İş makineleri en tehlikeli iş sınıfında yer alıyor. Bu konudaki çalışmalarınız nedir?

Borusan iş sağlığı ve güvenliği konusuna her alanda büyük önem veriyor. Benim Filom'da da durum farklı değil. Zor bir sektörde faaliyet gösterdiğimiz bilinciyle tüm operatörlerimizi çok tehlikeli sınıfı altında sürekli eğitime tabi tutuyoruz. Bu sadece operatörlerimiz için değil, satış yapan saha personelimiz ve servis ekiplerimiz için de geçerlidir. Ayrıca, çalışma ortamlarına dikkat ediyor, ücretsiz keşif yapıyor ve güvenlik riski taşıyan işlerde çalışmıyoruz.

Kısa ve orta vadeli hedefleriniz nedir?

2016 yeni yatırımlarla birlikte birçok denemeler yaptığımız, yeni şeyler öğrendiğimiz bir yıl oldu. İşimizi 3 kat büyütme bizi gayet memnun etti. 2017'de daha da büyüteceğiz. Bu sene İstanbul'un Anadolu Yakası'nı pilot bölge olarak seçtik ve burada ekibimizi güçlendirdik. 2017'de Avrupa Yakası'nda da daha aktif şekilde faaliyet

göstereceğiz.

Daha uzun vadede ise Türkiye genelinde bu modelin işe yarayabileceği her yere gitmeyi planlıyoruz. Önümüzdeki 3 sene içerisinde 15 şehre ulaşmış olmayı hedefliyoruz.

Şu an için bu tip kompakt genel inşaat makineleri ile büyümeye devam edeceğiz. Ancak üyelerimizin bizi yönlendirmesine bağlı olarak gelecekte her türlü iş makinesini bu sisteme dahil edebiliriz.

Makine kiralama alanında hizmet veren bazı firmaların sizi "işimizi elimizden alıyorlar" şeklinde eleştirdiğini duyuyoruz. Bu konudaki ne düşünüyorsunuz?

Makine sahibi olmak, eğer onu yılda sadece 1.000 saat çalıştırabiliyorsanız, pek kârlı bir iş değildir. Makinenin sürekli çalışması lazım ki masraflarını çıkarıp size para kazandırsın. Madendeki bir makine yılda aşağı yukarı 5.000 – 7.000 saat çalışır ama şehirde çalışan küçük iş makineleri sadece gündüz saatlerinde, günde ortalama 10 saat gibi bir süreyle çalışabilir; ki bu maksimumlarıdır. Fiiliyatta da piyasa işlerinde çalışan makineler yüzde 30-40'ında çalışabildiği için ortada ciddi bir kayıp var. Bizim yapmaya çalıştığımız şey de tam olarak bu kaybı, verimsizliği ortadan kaldırarak herkesin kazanabileceği bir platform kurmaktır. Dolayısı ile maksadımız tam tersi yönde verimli ve makinecilerin daha çok kazanıp daha az riskle büyüyebileceği bir model oluşturmaktır.

Mevcut üyelerimizin sistemden memnun olduklarını görüyor ve olumlu geri dönüşlerini alıyoruz. Belirttiğiniz şekilde eleştirerek tepki gösterenleri de birer fırsat olarak görüyor, en kısa sürede yanlarına giderek sistemimizi anlatıyoruz. *Bir örnekle anlatmak gerekirse, biz mahalle bakkalını öldürmüyor, aksine onlara büyümeleri için el uzatıyoruz. Gel sen hipermarket ol, sadece Kadıköy'de değil, Kağıthane'de de ol, Sarıyer'de de ol diyoruz.* Makineleri birer araç olarak düşünürsek, "araç bizim işimiz, kaç aracın olduğunu, kaç çeşit araca ihtiyacın olduğunu, işin nerede olduğunu, bakımını onarımını, operatörünü düşünme, sen git işini büyütme çalış" diyoruz. İşini büyütme vizyonu taşıyan tüm makine hizmeti veren firmalar için bunun değer yaratacağına inanıyoruz.



Türkiye'nin hızla büyüyen makine, ekipman ve araç kiralama sektörünün ilk dergisi çıktı

NEDEN

Kiralama seçeneğinin avantajlarını daha geniş kitlelere yayarak sektörün büyümesine katkı sağlamak

Kiralama yapmak isteyen kişi ve kurumlara her anlamda rehber olmak

Büyümeye bağlı olarak artan ürün ve hizmet çeşitliliğini güncel olarak tanıtmak

İstatistikler ve raporlar hazırlayarak sektörün nabzını tutmak

Sektördeki iş güvenliği konusunu gündemden düşürmemek

Sektörün ihtiyaçlarını ve sorunlarını tespit ederek doğru gelişimine katkı sağlamak



Kiralama
Rehberi
güncellendi

ÜRÜN GRUPLARI

Türkiye'deki kiralama sektörüne liderlik eden otomotiv sektörünün tecrübeleri ışığında tüm makine, ekipman ve ticari araçlara yer veriyoruz.

Güncel olarak takip edilecek olan ana ürün grupları:

- İş Makineleri** - Ekskavatör, Kazıcı Yükleyci, vb.
- Depolama Ekipmanları** - Forklift, Reach Truck, vb.
- Yükseltme Ekipmanları** - Makaslı / Araç Üstü Platform, vb.
- Kaldırma Ekipmanları** - Mobil / Kule / Araç Üstü Vinç, vb.
- Güç Sistemleri** - Jeneratör, Kompresör, vb.
- Ticari Araçlar** - Kamyon, Otomobil, vb.

KOMATSU®

Komatsu her koşulda kazandırır.



www.temsaismakinalari.com • info@temsamakina.com • 0216 544 58 01 - 02



Temsa İş Makinaları

KOMTRAX / KOMcare / KOMPLUS

TEM SA İŞ MAKİNALARI



Ford Trucks'tan 4 sayılık atış



Ford Trucks'tan 4 sayılık atış

Ford Trucks, ÖTV, MTV, faiz ve ödeme olmayan kampanyasını sosyal medyadan duyurdu. Ayrıntılı bilgi için Ford Trucks yetkili satıcılarına başvurulabilir.



Betonstar, The Big 5 Show Dubai'de

Betonstar, 21-24 Kasım tarihleri arasında düzenlenen Orta Doğu pazarının en önemli yapı ve inşaat teknoloji fuarlarından The Big 5 Show Dubai'de müşterileriyle buluştu.

Terex kazıcı yükleyici İstanbul Avrupa demosu tamamlandı



Distribütörlüğünü Ascendum Makina'nın yaptığı, 20 farklı müşteri tarafından test edilen Terex TLB890OPS, yüksek manevra kabiliyeti ve verimli kazı performansı ile ön plana çıktı. Uzun arm, sarsıntısız yürüyüş sistemi, yüzde 100 diferansiyel kilide sahip makine, 1 metreküp kurt ağızlı kova ile satışa sunuluyor.

İkinci el Actros 1841

LSnRL'de fırsat

TruckStore ve Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, finansman kampanyası avantajı sağlıyor. TruckStore'a ait Actros 1841 LSnRL araçlarda 40.000 euro krediye yüzde 0 faiz, 1 yıl boyunca sınırsız km garantisi sunuluyor.



Ovit Tüneli'ne ilk ışığı JCB JS 290 getirdi

Rize-Erzurum karayolu arasındaki Ovit Dağı mevkiinde 2012 yılında yapımına başlanılan, 14,5 km uzunluğuyla dünyanın en uzun ikinci tüneli olan Ovit Tüneli'nde artık sona gelindi. Başbakan Binali Yıldırım'ın katıldığı törende, Yıldırım'ın kullandığı JCB JS 290 paletli ekskavatörle yapılan son işlemlerle tünelde ışık görüldü.



Temsa İş Makinaları ile öncesi ve sonrası



Yetkili servis İzmir Öztem Makina'da komple revizyonu yapılan PETKİM'e ait 2000 model Komatsu D85SS-2A dozerin öncesi ve sonrasına ait fotoğraflar firmanın Facebook hesabından paylaşıldı.

Bosphorus City'de TeknoVinç imzası



Firma, en iyi mimari ödülü sahibi olan Bosphorus City projesinin Potain kule vinçlerle inşa edildiğinin bilgisini verdi.



Acarlar Makine'den 2 yeni teslimat

Firma, Ruthmann T 720 araç üstü Jumbo platformu Çevre Vinç'e, Haulotte H 18 SX 4x4 çeker platformu Hareket'e teslim ettiğini Facebook hesabından duyurdu.

Akçansa'ya pazarlama ödülü



Akçansa, Betonik City sanal gerçeklik projesiyle Markalı İçerik ve Eğlence Bölümü-Kullanıcının Ürettiği İçeriğin Kullanımı kategorisinde Felix Başarı Ödülü'ne layık görüldü.

Aşkabat Olimpiyat Stadyumu'nda sona doğru



Polimeks İnşaat'ın üstlendiği Aşkabat Olimpiyat Stadyumu'nda son aşamaya gelindi. 45 bin koltuk kapasiteli stadyum, AIMAG 2017 Asya Salon ve Uzakdoğu Sporları oyunlarının açılış ve kapanış seramonilerine ev sahipliği yapacak.



Zeybek KöprülÜ Kavşağı'nın betonları Çimsa'dan

Hazır beton ihtiyacını Çimsa'nın karşıladığı, 121 Dev Proje kapsamında yapımı devam eden Zeybek KöprülÜ Kavşağı çalışmasını Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Zolan ziyaret etti. Başkan Zolan, proje ile bölgede bekleme süresinin olmayacağını, önemli bir yakıt tasarrufu sağlanacağını ve trafik akışının daha güvenli olacağını vurguladı.

Bir imza da Suudi Arabistandan



Tekfen İnşaat, 333 kilometre uzunluğundaki Yanbu Cidde arasındaki boru hattı projesinin sözleşmesini imzaladı. 299 milyon dolarlık boru hattı projesinin anahtar teslimi olarak 47 ayda tamamlanması planlanıyor.

İnci Akü'den sektörünün ilk ve tek e-garanti uygulaması

İnci Akü markalı aküler için garanti ihtiyacı durumunda fatura ve garanti belgesi ibraz etme zorunluluğu kaldırıldı.



Ümraniye kışa hazır



İstanbul Ümraniye Belediyesi Ulaşım Hizmetleri ve Destek Hizmetleri Müdürlüğü, Ümraniye genelinde 11 adet kar küreme ve tuzlama aracı, 23 adet destek tuzlama aracı, 7 adet mini makine, 1 adet greyder, 11 adet kepçe ve yaklaşık 200 kişilik personel olmak üzere toplam 18 ekip vasıtasıyla olumsuz hava koşulları ile mücadele edecek.



Sarayönü'ne 6 milyon liralık ana cadde yatırımı

Konya Büyükşehir Belediyesi, Sarayönü'nde yaptığı prestij cadde düzenlemelerini tamamladı. 6 caddede gerçekleşen düzenlemelerde 25 bin ton asfalt kullanılırken 6 milyon lira harcandı.



Kanal çalışması sürüyor

Malatya Büyükşehir Belediyesi, Atatürk Heykeli önündeki kanal boyunu birleştirecek olan kanal çalışmasına hummalı bir şekilde devam ediyor. Köprülü kanal projesi bittiğinde hem kanaldaki muhtemel taşmaların önüne geçilecek hem de estetik bir görünüme kavuşulacak.



İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin yeni hizmet üssü

36 bin metrekare büyüklüğündeki güney bölgesine hitap edecek yeni Bayındır Şantiyesi, İZBETON ve Fen İşleri tarafından kullanılıyor. Saatte 240 ton kapasiteye sahip asfalt üretimi yapan Küçük Menderes Bölge Şantiyesi'nde ayrıca günlük 1.000 metrekare parke ve bordür de üretilecek.



Tonguç Caddesi'nde mutlu sona doğru

Antalya Büyükşehir Belediyesinin, Şarampol Caddesinin yenilenmesi çalışmaları kapsamında ulaşım çözümü olarak Tonguç Caddesinde başlattığı hemzemin geçiş, altyapı ve katlı kavşak çalışmasında sona yaklaşıyor. Raylı sistem seferlerinin aksamaması için çalışmalar büyük titizlikle yürütülüyor.



Battı-çıktıda son rötuşlar

Sivas Belediyesi tarafından şehirde ilki yapılan Halfelik battı-çıktı çalışmasının sonuna gelindi. Projenin ilk kısmının korkulukları yapılarak asfaltı döküldü.



Aydın Büyükşehir Belediyesi'nden makine yatırımı

Belediye, ağırlığı kazıcı yükleyiciden oluşan 15 adet yeni iş makinesiyle 17 ilçede vatandaşlarına daha etkin ve kaliteli hizmet verecek.



İki ilçede yıkım işlemleri

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, kent genelindeki kaçak ve ruhsatsız binaların yıkımına devam ediyor. Bu kapsamda Kartepe ve Karamürsel ilçelerindeki kaçak ve ruhsatsız binaların yıkımı tamamlandı.



Şalpazarı'nda üç ayrı mahallenin yolu asfaltlandı

Trabzon Büyükşehir Belediyesi, Şalpazarı ilçesinin üç ayrı mahallesinde asfaltlama çalışması gerçekleştirdi. Şalpazarı'nın Sayvançatak, Çarlaklı ve Doğancı mahallelerinde icra edilen çalışmalarda 2,5 km yol asfaltlanırken toplamda bin 750 ton asfalt serildi.

Fatsa'nın altyapısı yenileniyor



Ordu Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi (OSKİ) Genel Müdürlüğü, yatırım faaliyetleri kapsamında içme suyu ve kanalizasyon altyapı hatlarında sürdürdüğü yenileme, bakım, onarım ve ilave hat yapımı çalışmalarını Fatsa ilçesinde sürdürüyor. Fatsa'nın hem araç hem de yaya trafiğinin en yoğun seyrettiği Reşadiye Caddesi'nde, en son 30 yıl önce yapılan ve kullanım ömrünü bitirerek sık sık arıza veren içme suyu hatları yenilendi.

Derin deşarj hattı yenilenmesi için çalışmalar başladı



17 Ağustos 1999 depreminde hasar gören, bakım yapılmasına rağmen tam randıman vermeyen Ana Terfi İstasyonu derin deşarj hattında önemli bir çalışma yürütülüyor. Artan nüfus nedeniyle artık yetersiz kalan hattın büyütülmesi ve yenilenmesi ile ilgili çalışmalar Yalova Belediyesi ve YASKİ iş birliği ile devam ediyor.



Isırlık Kent Ormanı ve Mesire Alanı'nda çalışmalar devam ediyor

Rize Belediye Başkanı Prof. Dr. Reşat Kasap ve AK Parti Rize İl Başkanı Muhammed Avcı, yapımı devam eden Isırlık Kent Ormanı ve Mesire Alanı projesini yerinde inceleyerek çalışmaların ilerleyişiyle ilgili yetkililerden bilgiler aldılar. Projenin tamamlandığında içerisinde endemik bitki türlerini de barındıran bir sosyal mekân olarak vatandaşların kullanımına açılması hedefleniyor.

Yeni sanayi bölgesindeki su sıkıntısı çözüldü



Bitlis Belediyesi, Saray Mahallesi Veysel Karani Caddesi Yeni Sanayi mevkiinde arızalanan ana şebeke içme suyu hattı değişim çalışmaları kapsamında eski boruların yerine yaklaşık 220 metre 110 mm'lik yeni boru döşeme çalışması gerçekleştirdi.



Çerkezköy Caddesi asfalt serim çalışmaları tamamlandı

Malatya Büyükşehir Belediyesi, Atatürk Heykeli önündeki kanal boyunu birleştirecek olan kanal çalışmasına hummalı bir şekilde devam ediyor. Köprülü kanal projesi bittiğinde hem kanaldaki muhtemel taşmaların önüne geçilecek hem de estetik bir görünüme kavuşulacak.

Viraneler yıkılıyor geleceğe dönüşüm başlıyor



Kayseri Büyükşehir Belediyesi, Sahabiye Kentsel Dönüşüm Projesinde uzlaşma sağlanan binaların yıkımına başladı. Makine kullanarak binanın yıkımını başlatan Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, baharla birlikte temel atacaklarını açıkladı.

Makder Deresi ıslah ediliyor

Adıyaman Belediyesi Su ve Kanalizasyon İşleri Müdürlüğü, Kadın Doğum ve Çocuk Hastalıkları Hastanesi arkasında bulunan Makder Deresinde ıslah çalışmalarına başladı. Yapılan çalışmalarla ilgili bilgi veren ASKİM yetkilileri, yeraltı suları ile evsel atıkların aktığı deredeki çalışmalar neticesinde evsel atıkların arıtma tesisine yönlendirileceğini dile getirdi.

Kış öncesi yollar güçlendiriliyor



Eskişehir Büyükşehir Belediyesi Yol İşleri Dairesi Başkanlığı ekipleri, özellikle ilçe kırsalında mahalle-köy yollarında yürüttüğü asfalt kaplama çalışma sezonunu tamamlamasının ardından, altyapısı bozuk olan mahalle yollarının zemin güçlendirmesi ve yol genişletme çalışmalarına başladı.



Cemal Gürsel Caddesi'nde aralıksız çalışma

Giresun Belediyesi, Cemal Gürsel Caddesi'nde doğalgaz ve altyapı hatlarının tamamlanmasından sonra başlayan üstyapı çalışmalarını sürdürüyor. Belediye Başkanı Kerim Aksu, araç ve yaya trafiğinin yoğun olduğu yolun kaldırılmalarıyla birlikte tamamlanmak üzere olduğunu dile getirdi.



İnşaat ve Konut Konferansı



24 Ocak 2017

Marriott Hotel Asia

www.insaatkonferansi.com

26
GURUR
YILI

İş makinaları sektörünün
buluşma noktası.

KOMATEK2017

15. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı

Türkiye

Gücünü ve
Potansiyelini Keşfet



2015'te ulaşılan 65.000 m² net stand alanı
ve 33.000 ziyaretçi ile bölgedeki en büyük
ve en yüksek katılımlı iş makinaları fuarı

3-7 MAYIS 2017

ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ - ANKARA

komatek2017.com

Ana Destekçi



TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI
DİSTRİBÜTÖRLERİ VE ALATÇILARI BİRLİĞİ

Destekçiyeniler



T.C.
KÜLTÜR VE TURİZM BAKANLIĞI

Organizator



Tel: (312) 440 1000
www.sada.com.tr



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

PİYASA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 700 1.000 - 3.000	1.500 - 2.000 3.000 - 9.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.000 - 1.750 3.000 - 7.000	3.000 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.200 - 1.500	3.500 - 4.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.000 - 5.000	6.000 - 14.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	2.250 - 5.000	7.000 - 14.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	1.750 - 5.500	5.000 - 16.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE AŞANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

ASCENDUM Makina

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				LASTİKLI YÜKLEYİCİLER			
CATERPILLAR	336D	2011	10.110	CASE	821B	2000	20.000
DAEWOO	DX300LC	2011	9.100	CATERPILLAR	930H	2011	10.290
HITACHI	ZX280LCH-3	2006	12.100	CATERPILLAR	930H	2011	12.400
HITACHI	ZX400LCH-3	2007	8.600	CATERPILLAR	980H BH	2011	10.547
HITACHI	ZX400LCH-3	2007	10.750	HYUNDAI	770-7	2006	N / A
HITACHI	ZX400LCH-3	2010	13.400	JCB	436Z	2007	N / A
HITACHI	ZX400LCH-3	2011	7.817	KAWASAKI	92ZV-2	2010	14.616
HYUNDAI	290LC-7	2006	14.000	KAWASAKI	95ZV-2	2010	11.046
KOMATSU	PC400	2005	16.750	KAWASAKI	95ZV-2	2011	18.221
SUMITOMO	SH480	2011	14.102	KAWASAKI	KSS85ZV-2	2006	17.500
SUMITOMO	SH480	2011	15.441	KOMATSU	WA430	2004	21.500
VOLVO	EC240BLC	2006	12.100	KOMATSU	WA500-3	2009	9.663
VOLVO	EC240BLC	2006	N / A	KOMATSU	WA500-3SH	2006	26.281
VOLVO	EC290BLC	2005	11.500	VOLVO	L110F	2009	23.500
VOLVO	EC290BLC	2005	18.000	VOLVO	L110F	2013	8.788
VOLVO	EC290BLC	2007	14.399	VOLVO	L110F	2014	8.376
VOLVO	EC290BLC	2007	16.000	VOLVO	L120E	2002	29.483
VOLVO	EC290CL	2009	11.400	VOLVO	L120E	2007	31.500
VOLVO	EC290CL	2009	12.486	VOLVO	L120F	2009	10.500
VOLVO	EC290CL	2011	8.200	VOLVO	L120F	2010	11.500
VOLVO	EC290CL	2012	6.200	VOLVO	L120F	2011	16.000
VOLVO	EC300DL	2013	7.500	VOLVO	L120F	2011	17.000
VOLVO	EC360B LC	2006	12.650	VOLVO	L150E	2004	17.574
VOLVO	EC360BLC	2007	17.000	VOLVO	L150E	2004	19.500
VOLVO	EC360CL	2011	8.115	VOLVO	L150E	2006	23.850
VOLVO	EC460CL	2011	7.200	VOLVO	L150F	2009	18.075
VOLVO	EC460CL	2011	7.446	VOLVO	L150F	2010	N / A
VOLVO	EC460CL	2012	6.622	VOLVO	L150G	2011	26.123
VOLVO	EC460CL	2012	8.579	VOLVO	L150G	2013	10.000
VOLVO	EC55C	2010	10.100	VOLVO	L180E	2006	26.555
KAZICI YÜKLEYİCİLER				VOLVO	L180F	2009	25.421
TEREX	860 ELITE	2011	6.780	VOLVO	L180F	2010	14.963
BELDEN KIRMA KAMYONLAR				VOLVO	L180F	2010	17.747
CATERPILLAR	725	2004	16.630	VOLVO	L180F	2010	19.213
VOLVO	A25E	2007	12.000	VOLVO	L180F	2010	22.884
				VOLVO	L180G	2011	11.319
				VOLVO	L220F	2007	18.700
				VOLVO	L220F	2007	27.500
				VOLVO	L220F	2008	25.000
				VOLVO	L220F	2010	22.315
				VOLVO	L220F	2010	23.591
				VOLVO	L220F	2010	26.579
				VOLVO	L220F	2010	28.168
				VOLVO	L220G	2011	8.116
				VOLVO	L220G	2011	11.000
				VOLVO	L220G	2012	9.933
				VOLVO	L220G	2012	10.165
				VOLVO	L220G	2012	10.427
				VOLVO	L50F	2012	3.700
				VOLVO	L150E	2005	21.788
				VOLVO	L180G	2011	11.416
				VOLVO	L180G	2013	8.300
				VOLVO	L180G	2014	6.500

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL

İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 / www.ascendum.com.tr

secondnew



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON				VOLVO	L220G	2011	9.303
CATERPILLAR	735	2007	8.361	MİKRO YÜKLEYİCİ			
CATERPILLAR	740	2008	9.870	HYUNDAI	HSL650-7A	2011	3.641
CATERPILLAR	740	2010	8.270	MİNİ EKSKAVATÖR			
CATERPILLAR	740	2011	6.670	CATERPILLAR	302.5C	2012	575
DOZER				CATERPILLAR	303.5D	2011	2.750
CATERPILLAR	D6T	2011	4.587	CATERPILLAR	303.5E	2013	2.079
GREYDER				CATERPILLAR	303.5E	2014	611
CATERPILLAR	140M	2014	1.740	CATERPILLAR	305E	2012	1.815
KAZICI YÜKLEYİCİ				CATERPILLAR	305E	2012	1.815
CATERPILLAR	428	2007	9.320	CATERPILLAR	305E	2012	2.281
CATERPILLAR	428E	2011	5.253	CATERPILLAR	305E	2013	1.786
CATERPILLAR	428E	2011	7.284	TAKEUCHI	TB138 FR	2011	5.110
CATERPILLAR	428F	2013	1.517	PALETLİ EKSKAVATÖR			
CATERPILLAR	428F	2014	1.686	CATERPILLAR	312D	2014	2.040
CATERPILLAR	428F	2014	1.764	CATERPILLAR	312D	2014	2.698
CATERPILLAR	428F	2014	2.110	CATERPILLAR	312D	2015	2.251
CATERPILLAR	428F	2014	2.505	CATERPILLAR	320DL	2008	5.100
CATERPILLAR	428F	2014	2.907	CATERPILLAR	323D2 L	2015	1.750
CATERPILLAR	428F	2014	3.355	CATERPILLAR	329D	2015	4.010
CATERPILLAR	428F2	2015	1.630	CATERPILLAR	329D2	2015	2.771
CATERPILLAR	428F2	2015	2.469	CATERPILLAR	329D2	2015	2.956
CATERPILLAR	432E	2008	13.250	CATERPILLAR	329DL	2012	7.514
CATERPILLAR	432F	2012	4.800	CATERPILLAR	330D2	2015	3.474
CATERPILLAR	432F	2013	2.047	CATERPILLAR	330D2	2015	3.700
CATERPILLAR	432F	2013	2.172	CATERPILLAR	330LD	2008	12.074
CATERPILLAR	432F2	2015	1.267	CATERPILLAR	336D	2009	20.737
CATERPILLAR	432F2	2015	1.838	CATERPILLAR	336D	2010	19.454
CATERPILLAR	432F2	2015	2.283	CATERPILLAR	336D	2013	5.264
CATERPILLAR	432F2	2015	2.342	CATERPILLAR	336D	2014	3.974
CATERPILLAR	432F2	2015	2.520	CATERPILLAR	336D	2014	4.585
CATERPILLAR	432F2	2015	3.129	CATERPILLAR	336D	2015	5.540
CATERPILLAR	434E	2007	10.991	CATERPILLAR	336D	2015	6.015
CATERPILLAR	434E	2007	11.780	CATERPILLAR	336D2	2015	3.530
CATERPILLAR	434E	2008	4.300	CATERPILLAR	345CL	2008	20.012
CATERPILLAR	434E	2008	9.245	CATERPILLAR	349D2	2015	6.012
CATERPILLAR	434E	2011	7.380	CATERPILLAR	385C	2007	8.887
CATERPILLAR	434E	2011	13.317	HITACHI	ZX350LCH-3	2008	20.000
CATERPILLAR	434F	2014	2.033	HITACHI	ZX350LCH-3	2008	20.000
JCB	3CX-SM-4T	2012	3.232	HITACHI	ZX520LCH	2008	32.510
LASTİKLİ EKSKAVATÖR				HITACHI	ZX520LCH-3	2008	32.000
CATERPILLAR	M316D	2011	5.280	KOMATSU	PC400LC-8R	2008	14.550
CATERPILLAR	908H	2012	1.410	PLATFORM			
CATERPILLAR	938K	2014	1.314	GENIE	GS2632	2012	200
CATERPILLAR	938K	2015	4.754	GENIE	GS2632	2012	499
CATERPILLAR	950H	2007	8.900	GENIE	GS2669RT	2012	195
CATERPILLAR	950H	2009	8.600	GENIE	GS3246	2013	120
CATERPILLAR	950H	2014	4.032	GENIE	GS3246	2013	255
CATERPILLAR	950H	2014	4.537	GENIE	GS3369RT	2012	745
CATERPILLAR	950H	2015	3.945	SERİCİ			
CATERPILLAR	950H	2015	4.603	CATERPILLAR	AP600D	2012	635
CATERPILLAR	950H	2015	5.710	CATERPILLAR	AP655D	2010	2.587
CATERPILLAR	962H	2014	6.702	CATERPILLAR	AP655D	2012	2.770
CATERPILLAR	966H	2015	4.810	CATERPILLAR	AP655D	2012	3.328
CATERPILLAR	980H	2014	1.947	SİLİNDİR			
CATERPILLAR	980H BH	2014	2.397	CATERPILLAR	CB24	2013	795
CATERPILLAR	980H BH	2014	2.745	CATERPILLAR	CB-434D	2011	1.250
CATERPILLAR	980H BH	2014	3.259	CATERPILLAR	CB-434D	2011	1.580
CATERPILLAR	980H BH	2014	3.530	CATERPILLAR	CS56B	2014	677
CATERPILLAR	980H BH	2015	5.527	CATERPILLAR	CS56B	2014	1.356
KAWASAKI	KSS85ZV-2	2007	18.800	CATERPILLAR	CW34	2013	283
KAWASAKI	KSS85ZV-2	2008	20.000	CATERPILLAR	PF-300C	2011	1.352
KAWASAKI	KSS85ZV-2	2008	27.080				
KOMATSU	WA380-6	2011	9.140				
VOLVO	L150 G	2012	14.450				

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

İletişim bilgileri
444 1 228 KULAKTİMİZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr



MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKO LODER				HITACHI	ZX400	2007	15.000
JCB	4CX	2007	N / A	HITACHI	ZX 280	2010	11.880
TEREX	840 PS	2012	6.250	HİDROMEK	HMK 220	2007	N / A
TEREX	860 Elite	2011	4.500	HİDROMEK	HMK220LC-2	2007	13.000
TEREX	860 Elite	2011	6.150	HYUNDAI	290 LC-3	2000	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ				KOMATSU	PC 270	2007	15.000
HITACHI	ZW220	2010	N / A	KOMATSU	PC 300-7	2005	N / A
SİLİNDİR				KOMATSU	PC350LC-8	2008	13.100
XCMG	XG 120	2005	N / A	KOMATSU	PC78US-8	2010	7.000
MİNİ EKSKAVATÖR				LIEBHERR	R904	2000	N / A
TEREX	TC 50	2013	N / A	NEW HOLLAND	E 265	2005	10.700
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				NEW HOLLAND	E135B SR	2010	N / A
CAT	318	2005	14.000	NEW HOLLAND	E305	2005	16.500
CAT	323	2006	22.000	NEW HOLLAND	E305	2006	8.000
CAT	320D	2012	7.000	NEW HOLLAND	E305	2006	11.000
CAT	324D	2007	10.850	SAMSUNG	SE 240LC-3	1999	N / A
DAEWOO	SOLAR225LV-V	2005	16.200	SAMSUNG	SE350LC-2	1997	N / A
HITACHI	ZX 250LCH-3	2007	N / A	SUMITOMO	290	2006	13.000
HITACHI	ZX 350	2005	17.000	SUMITOMO	SH 290	2006	17.000
HITACHI	ZX 350	2007	N / A	SUMITOMO	SH200	1998	N / A
HITACHI	ZX 350 LCH-3	2007	N / A	VOLVO	EC 360	2012	12.000
HITACHI	ZX 350 LCH-3	2008	N / A	VOLVO	EC290BLC	2004	20.000
YOL SİLİNDİRİ				XCMG	XG 120	2005	N / A
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>							

Hasel

Cumhuriyet Mah. E-5 Yan Yol Üzeri No:11 34876 Yakacık - Kartal / İstanbul • Tel: 0850 55 00 666 • www.haselvitrin.com

HİDROMEK

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİLER				PALETLİ EKSKAVATÖR			
CASE	695 SR	2010	3.950	HITACHI	ZX650LCH-BE	2002	15.000
HİDROMEK	HMK102B	2010	8.600	HITACHI	ZX 350	2005	14.000
HİDROMEK	HMK102B	2012	5.700	HİDROMEK	HMK 220LC-3	2011	11.000
HİDROMEK	HMK102B	2012	N / A	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	10.000
HİDROMEK	HMK102S	2010	6.215	HİDROMEK	HMK 300LC-2	2007	11.000
HİDROMEK	HMK102S	2013	5.800	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
JCB	1CX	2011	5.000	HİDROMEK	HMK 370LC	2010	6.500
JCB	1CXEC	2012	1.800	HİDROMEK	HMK 140LC-3	2013	6.890
JCB	3CX-SM-4T	2012	2.408	HİDROMEK	HMK220LC	2011	7.880
VOLVO	BL71	2006	9.960	HİDROMEK	HMK220LC-3	2013	5.000
<i>Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.</i>				HİDROMEK	HMK300LC	2010	12.500
				HİDROMEK	HMK370LCHD	2012	4.272
				HYUNDAI	R360LC-7A	2007	12.700
				KOBELCO	SK 310	1998	9.069
				VOLVO	EC210CL	2011	8.565

Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

MARKA				MODEL				ÜRETİM YILI				ÇALIŞMA SAATİ			
FORKLİFT															
HYUNDAI				25L/7				2010				5.000			
KAZICI YÜKLEYİCİ															
MST				MST444				2006				11.000			
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ															
DAEWOO				M300-V				2005				12.000			
HYUNDAI				HL 760-7A				2010				8.500			
HYUNDAI				HL757-7				2006				14.000			
HYUNDAI				HL770-7A				2008				10.000			
HYUNDAI				HL780-9				2011				8.000			
KAWASAKI				Z90V-2				2013				8.000			
MINİ YÜKLEYİCİ															
LUIGONG				CLG365A				2013				N / A			
PALETLİ EKSKAVATÖR															
CAT				302.5				2011				4.000			
HITACHI				EX285LC				2002				15.000			
HITACHI				ZX280LCH				2005				14.000			
HITACHI				ZX280LCH-3				2007				13.000			
HITACHI				ZX350LCH-3				2005				17.000			
HITACHI				ZX650				2005				27.000			
HIDROMEK				HMK220LC				2005				14.000			
HYUNDAI				R110LC-7A				2012				7.800			
HYUNDAI				R180LC-9				2013				4.000			
HYUNDAI				R210LC-7A				2014				5.500			
HYUNDAI				R250LC-7				2007				12.500			
HYUNDAI				R290LC-7				2004				13.000			
HYUNDAI				R290LC-7				2006				12.000			
HYUNDAI				R290LC-9				2012				8.300			
HYUNDAI				R320LC-7A				2007				12.000			
HYUNDAI				R320LC-7A				2007				12.000			
HYUNDAI				R320LC-7A				2007				13.000			
HYUNDAI				R320LC-7A				2010				13.000			
HYUNDAI															
SERİCİ															
ABG				TITAN 325				1998				N / A			

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

SEIF

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ				
BEKOLODER				JCB	JS200LC	2006	14.000				
CAT	434	2011	N / A	JCB	JS200LC	2006	N / A				
HİDROMEK	HMK101S	2000	N / A	JCB	JS200LC	2008	10.000				
HİDROMEK	HMK102B	2012	3.100	JCB	JS290LC	2012	6.500				
JCB	1CX	2006	13.374	JCB	JS330	2007	7.498				
JCB	1CX	2006	N / A	JCB	JS330LC	2007	6.954				
JCB	1CX	2007	5.000	JCB	JS360LC	2011	8.140				
JCB	1CX	2008	N / A	SİLİNDİR							
JCB	1CX	2011	5.500								
JCB	1CXEC	2013	3.000								
JCB	3CX4T	2003	14.000								
JCB	3CX4WSSM	2004	9.000								
JCB	3CX-4WS-SM	2008	9.000	VİBROMAX	VM106D	2005	8.300				
JCB	3CX-4WS-SM	2008	11.500	VİBROMAX	VM115D	2006	8.300				
JCB	3CXSM	1995	N / A	VİBROMAX	VM115D	2007	8.300				
JCB	3CXSM4T	2008	N / A	TELEHANDLER							
JCB	3CXSM4T	2010	6.700								
JCB	3CXSM4T	2010	8.500								
JCB	3CXSM4T	2012	6.000								
JCB	3CXSM4T	2012	6.191								
JCB	3CXSM4T	2016	96	JCB	530-70FS	2005	6.000				
JCB	3CXSMEC	2007	9.000	JCB	531-70	2012	9.000				
JCB	3CXSMEC	2007	15.000	JCB	535T95	2012	7.000				
JCB	3CXSMEC	2013	6.500	JCB	535T95	2012	7.500				
JCB	3CXSMEC	2014	2.098	JCB	540-140	2012	5.000				
JCB	4CX	1993	17.000	MANITOU	MLT-X 735	2015	4.600				
JCB	4CX4WS	2000	N / A	TOPRAK SİLİNDİRİ							
JCB	4CX4WSSM	2004	8.600								
JCB	4CX4WSSM	2004	N / A	VOLVO	SD130D	2012	1.150				
JCB	4CX4WSSM	2009	12.000	YÜKLEYİCİ							
JCB	4CX4WSSM	2010	9.972								
JCB	4CX4WSSM	2013	6.500								
JCB	4CXSM	1997	N / A								
MST	M544 T PLUS	2012	4.500								
MST	M544 T PLUS	2012	4.500								
NEW HOLLAND	B115-4PS	2008	9.057								
VOLVO	BL71B	2012	6.000								
VOLVO	BL71B	2012	6.500								
VOLVO	BL71B	2012	6.000								
FORKLİFT								CAT			
JCB	TLT30D	2005	N / A								
JCB	TLT30D	2007	10.000								
MİNİ YÜKLEYİCİ								JCB			
BOBCAT	S130	2007	4.000								
JCB	POWERBOOM 155	2013	520								
PALETLİ EKSKAVATÖR				JCB							
CASE	CX135	2006	14.000								
CAT	330	2006	17.022								
HYUNDAİ	R290LC-7	2006	6.500								
JCB	8035ZTS	2013	2.500								
JCB	8085ZTS	2010	4.592								
JCB	JS130LC	2012	6.000	VOLVO							

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

TİP	MARKA	MODEL	ÇALIŞMA YÜKSEKLİĞİ	ÜRETİM YILI	2. EL SATIŞ FİYATI (Euro - KDV Hariç)	ADET
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAB	S142	14 m	2011	12.000 ₺	3
DİZEL TELESKOPİK PLATFORM	Haulotte	H 23 TPX	22.5 m	2007	44.000 ₺	1
PALETLİ PLATFORM	Ommelift	3700 RBDJ	37 m	2010	118.000 €	1
HAREKETLİ CEPHE İSKELESİ	Scanclimber	SC1000	50 m	2008	8.000 €	1
	Scanclimber	SC1000	50 m	2005	8.000 €	1
DIŞ CEPHE ASANSÖRÜ	Scanclimber	SC1432	80 m	2007	5.000 €	1
	Geda	500 Z/ZP	110 m	2008	1.500 €	1
DIŞ CEPHE PLATFORMU	Scanclimber	SC4700				

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul

Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALARI

MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİK Lİ YÜKLEYİCİLER				KOMATSU	PC220LC-8	2007	13.822
ÇUKUROVA	940	2011	7.528	KOMATSU	PC270-8	2006	14.189
KAWASAKI	KSS95ZV	2005	33377	KOMATSU	PC270-8	2008	10157
KOMATSU	WA320-6	2014	8.340	KOMATSU	PC270-8	2009	12.028
KOMATSU	WA380-5	2004	15.870	KOMATSU	PC290LC-8	2015	N / A
KOMATSU	WA420-3	1998	7.532	KOMATSU	PC300-7	2005	7347
KOMATSU	WA430-5	2005	18.446	KOMATSU	PC300-7	2005	10.065
KOMATSU	WA430-6	2011	15.955	KOMATSU	PC300-7	2006	12.463
KOMATSU	WA470-3A	1998	N / A	KOMATSU	PC300-7	2006	17993
KOMATSU	WA470-5	2004	16.716	KOMATSU	PC300-7	2006	18.727
KOMATSU	WA470-5	2005	14.374	KOMATSU	PC300-7	2007	9.800
KOMATSU	WA470-5	2005	17.581	KOMATSU	PC300-7	2007	14.295
KOMATSU	WA470-5	2005	20.462	KOMATSU	PC300-7	2007	17837
KOMATSU	WA470-6	2011	20.532	KOMATSU	PC300-7E0	2007	17.621
KOMATSU	WA480-5	2005	25.201	KOMATSU	PC300-8	2008	11.166
KOMATSU	WA480-5	2006	21.551	KOMATSU	PC300-8	2008	12.203
KOMATSU	WA480-6	2010	21.016	KOMATSU	PC300-8	2008	14.561
KOMATSU	WA600-6	2015	4.300	KOMATSU	PC300-8	2010	9.168
LIUGONG	CLG856 III	2012	7.018	KOMATSU	PC350LC-7	2005	14.796
VOLVO	L150C	1997	N / A	KOMATSU	PC350LC-7	2005	16.299
VOLVO	L150C	1998	22.377	KOMATSU	PC350LC-7	2005	21.291
VOLVO	L150E	2006	19.581	KOMATSU	PC350LC-7	2006	15.488
VOLVO	L150G	2011	16.144	KOMATSU	PC350LC-7	2007	18.598
VOLVO	L150G	2012	18.257	KOMATSU	PC350LC-7	2007	16.187
VOLVO	L180E	2005	24.954	KOMATSU	PC350LC-7E0	2006	21.148
VOLVO	L180E	2005	25.180	KOMATSU	PC350LC-7E0TEB	2007	19.224
VOLVO	L180E	2006	27.002	KOMATSU	PC350LC-8	2008	9.830
BELDEN KIRMA KAMYON				KOMATSU	PC350LC-8	2008	12.999
KOMATSU	HM300-2	2006	N / A	KOMATSU	PC350LC-8	2008	14607
KOMATSU	HM300-2	2006	N / A	KOMATSU	PC350LC-8	2010	10.575
KOMATSU	HM300-2	2007	7.867	KOMATSU	PC350LC-8	2010	15482
KOMATSU	HM300-2	2007	13.862	KOMATSU	PC350LC-8	2011	8.851
GREYDER				KOMATSU	PC390LC-8	2016	6
KOMATSU	GD655A-5	1989	N / A	KOMATSU	PC400-8	2013	6.943
KAZICI YÜKLEYİCİ				KOMATSU	PC400LC-7	2004	4.610
KOMATSU	WB97S-5	2008	4.852	KOMATSU	PC400LC-7	2004	17.328
GREYDER				KOMATSU	PC400LC-8R	2008	9.821
KOMATSU	GD655A-5	1989	N / A	KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.162
PALETLİ EKSKAVATÖRLER				KOMATSU	PC450LC-7	2005	15.746
CATERPILLAR	329D	2010	8.819	KOMATSU	PC450LC-7	2005	16.771
DAEWOO	SL330LC-V	2000	N / A	KOMATSU	PC450LC-7	2005	17.323
HITACHI	ZX500LCH-BE/31	2005	21889	KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.035
JCB	JS330LC	1998	10339	KOMATSU	PC450LC-7	2005	18.434
KOMATSU	PC200LC-8	2008	12.692	KOMATSU	PC450LC-7	2005	19.270
KOMATSU	PC200LC-8	2008	13.775	KOMATSU	PC450LC-7	2007	16.572
KOMATSU	PC220-8	2011	10.924	KOMATSU	PC450LC-8	2008	21.913
KOMATSU	PC220-8 T3A	2007	7349	KOMATSU	PC450LC-8	2011	19.000
KOMATSU	PC220LC-7	2005	14.558	KOMATSU	PC450LC-8R	2010	15017
				KOMATSU	PC550LC-8	2011	14.302
				KOMATSU	PC600LC-8R	2013	18.816
				KOMATSU	PC600LC-8R	2008	14.830
				TELEHANDLER			
				DIECI	AGRI STAR 37.7	2015	280

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Temsal İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.

Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altınizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						⌘				⌘
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				⌘				⌘		
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				⌘			⌘	⌘		
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			⌘							
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			⌘	⌘						
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						⌘				
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	⌘									
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		⌘				⌘				
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			⌘							
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			⌘	⌘						
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		⌘	⌘	⌘						⌘
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		⌘					⌘	⌘	⌘	⌘
ASCENDUM MAKİNA	Volvo, Sandvik, Air Rail, SDLG Chicago Pneumatic, Moba, Sany	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	⌘					⌘	⌘	⌘		
ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			⌘	⌘			⌘			⌘
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	⌘					⌘	⌘	⌘		
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com								⌘		
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			⌘	⌘			⌘			
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	⌘							⌘		
BLUMAQ	Blumaq	0216 3668557	www.blumaq.net								⌘		
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	⌘		⌘	⌘	⌘	⌘	⌘	⌘	⌘	⌘
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		⌘						⌘		
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						⌘				
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	⌘					⌘		⌘		
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		⌘								
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						⌘				
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikkilekmak.com.tr		⌘				⌘				
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	⌘						⌘			
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com								⌘		
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	⌘	⌘					⌘			

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	☐		☐	☐			☐			
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								☐		
DEVİRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-						☐				
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	☐					☐		☐		
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto, Palfinger	0216 4466464	www.enka.com.tr	☐	☐	☐	☐	☐			☐	☐	☐
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	☐		☐	☐		☐	☐	☐	☐	
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	☐		☐		☐		☐			
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	☐		☐			☐		☐		☐
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	☐									
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					☐					
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		☐					☐			
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			☐			☐				
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	☐	☐	☐							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr						☐				
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	☐							☐		
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	☐					☐		☐		☐
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	☐					☐		☐		☐
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	☐	☐				☐	☐	☐		
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			☐							
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			☐							
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	☐					☐		☐		
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	☐	☐		☐		☐		☐		
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		☐					☐	☐		
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	☐									
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	☐									
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		☐				☐		☐		☐
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	☐			☐		☐		☐		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			☑	☑			☑			
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		☑					☑			
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	☑					☑	☑			
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	☑		☑			☑	☑			
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	☑	☑		☑			☑	☑		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						☑				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	☑					☑	☑			
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	☑									
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						☑	☑			
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	☑		☑				☑			
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	☑	☑		☑			☑	☑		
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		☑					☑	☑		
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	☑						☑			
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					☑		☑	☑		
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						☑				
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						☑				
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						☑	☑			
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com										☑
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		☑		☑	☑		☑	☑		
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						☑				
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	☑				☑	☑	☑	☑	☑	
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		☑	☑	☑		☑	☑	☑		
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	☑						☑			
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	☑		☑							
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						☑	☑			
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			☑	☑						
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr										☑
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	☑					☑				
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	☑					☑				

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	☐		☐		☐					
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	☐					☐		☐		
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	☐	☐	☐	☐		☐				
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					☐			☐		
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					☐			☐	☐	
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com								☐		
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	☐	☐			☐	☐		☐		
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					☐			☐	☐	
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com										☐
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	☐					☐		☐		
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com						☐				
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						☐				
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		☐								
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			☐	☐			☐			☐
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	☐									
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	☐	☐			☐	☐	☐	☐		
TERA MÜMESSİLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			☐	☐						
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	☐	☐								
TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 5537414	www.tgm-kulevinc.com			☐				☐	☐		
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		☐					☐			
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	☐					☐		☐		
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	☐				☐	☐		☐		
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	☐					☐		☐	☐	
UNIVERSAL HANDLERS	Yale	0216 3921860	www.yaleturkey.com		☐					☐			
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	☐	☐	☐			☐		☐		
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			☐							
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				☐			☐	☐		
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								☐		
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	☐					☐		☐		
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	☐									



Google artık dudak okuyor

Google'ın yapay zekâ bölümü Deep Mind ve Oxford Üniversitesi'nden araştırmacılar, piyasanın en iyi dudak okuma yazılımını geliştirdiler. BBC'den binlerce saatlık video ile eğitilen sinir ağı, videolardaki konuşmaları yüzde 46,8 isabetle algılayabili.



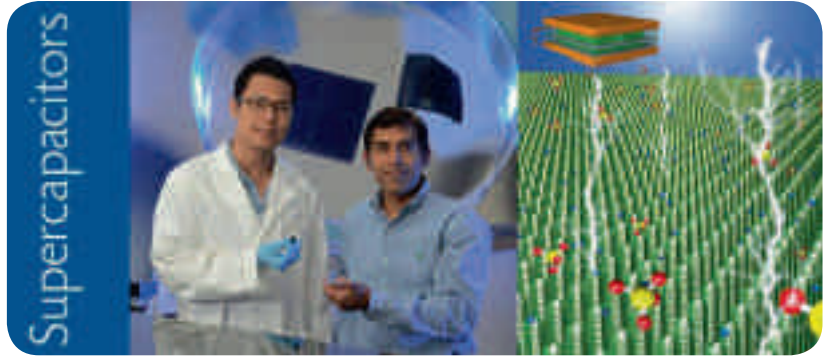
Aselsan, yeni Ar-Ge merkezini açtı

ASELSAN Araştırma Merkezi, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının onayıyla Ar-Ge merkezi statüsüne kavuştu. Böylece şirketin Ar-Ge merkezi sayısı 6'ya çıktı. Merkezde, ASELSAN'ın faaliyet alanlarındaki teknolojik hakimiyetini korumak ve daha da ileriye taşımak amacıyla orta-uzun vadede önemi artacağı öngörülen teknoloji alanlarına ait uygulamalı araştırma çalışmaları yürütülüyor.



Uçaklara türbülans uyarısı yapacak uydu fırlatıldı

ABD Ulusal Okyanus ve Atmosfer İdaresi (NOAA), pilotları türbülans konusunda önceden uyaracak yeni bir uydunun fırlatıldığını duyurdu. ABD Ulusal Okyanus ve Atmosfer İdaresi'nden (NOAA) yapılan açıklamaya göre, daha hızlı türbülans alarmı vermesi beklenen uydu, bulut dalgalarının daha net görüntülerini yayınlayacak.



Saniyeler içinde şarj olan süperkapasitör geliştirildi

University of Central Florida'da görev yapmakta olan bilim adamları, 30 bin kezden fazla şarj edilmiş olmasına rağmen yeni gibi çalışmasını sürdüren, yeni bir süperkapasitör geliştirdiler. Kapasitör, lityum iyon pillerden 20 kat daha uzun süre dayanabiliyor.

WhatsApp'ta görüntülü konuşma devri

Facebook'un bir süre önce satın aldığı mesajlaşma uygulaması WhatsApp'a görüntülü konuşma özelliği eklendi. Yeni özellik Android, iOS ve Windows işletim sistemli cihazların tamamında kullanılabilecek.



Görme engelliler için konuşan gözlük

İsrail'de bilim insanları görme engellileri ya da görme kaybı yaşayanlar için bir gözlük geliştirdi. Bu gözlük, yazılı metinleri seslendiriyor. Cihaz sayesinde restoranlardaki menüler, trafik levhaları ve kâğıt paralar görme engelliler için kabus olmaktan çıkıyor.

Motorunuzun Arkasındaki



Gerçek Güç



FP Diesel

Cummins® Dizel Motor Yedekleri



İş makinaları, jeneratörler,
marine ve endüstriyel
makinalarınız için,

- ✓ **Uzun Ömürlü**
- ✓ **Sağlam**
- ✓ **Yüksek Performanslı**

lider yedek parça markası.



FP Diesel, **FEDERAL MOGUL** grubunun ağır hizmet motorları için yedek parça üreten prestijli bir markasıdır.

İdealtepe Mah, Dik Sk.No:13, Maltepe, 34841, İstanbul

Tel: 0(216) 410 80 52 (pbx) | Fax: 0(216) 416 50 93

yedekparca@aytuglu.com | www.aytuglu.com

Cummins®, Cummins Corp. Firmasının tescilli ticari markasıdır.



TÜM İHTİYAÇLARINIZ İÇİN JCB YANINIZDA!

İnşaat sahalarının vazgeçilmez iki ürünü şimdi bir arada.
JCB marka LOADALL alımlarınızda YALE marka tartılı manuel
transpalet hediye!

Üstelik 48 aya varan **JCB** **FINANCE** desteği ile.



*Kampanya 01 Kasım – 31 Aralık tarihleri arasında geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. Kampanya 540-140, 540-170 ve 540-200 model Loadall'larda geçerlidir. SİF JCB kampanyayı sonlandırma, uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar. Bu kampanya SİF İş Makinaları ve Universal Handlers işbirliği ile hazırlanmıştır.

SİF **JCB**