



**Cat® iş makinelerinde  
yakıt da garanti altında**

**Iveco inşaat serisi göz  
doldurdu**

**Acarlar'ın örümceği  
üçüncü havalimanında**

**Ritchie Bros.'tan online açık  
artırma hamlesi**

**EURO İLE DEĞİL**



**TÜRK LİRASI İLE  
ÖDEYİN!**

**DAHA FAZLA  
KOLAYLIK!**

Devamı 11. sayfada... >>



CASE Utility  
BACKHOE-  
LOADER

SINCE 1842

175<sup>TH</sup>  
ANNIVERSARY  
CASE  
CONSTRUCTION

Case

Pleszczyński & Vogel  
WARSZAWA, ZIELNA 51



**CASE İŞ MAKİNELERİ**  
tarih boyunca geliştirdiği yeniliklerle,  
iş sahalarının tüm zorluklarına pratik ve  
teknolojik çözümler sağlamaya devam ediyor.  
Bu yıl hep birlikte büyüyerek  
175. yılımızı kutluyoruz.



**WA  
500  
SM**

**STONE  
MASTER**

**%15 artırılmış  
mermer blok  
kaldırma  
performansı**



**Mermer sahaları için yenilendi!**

- %20 daha düşük yakıt tüketimi • %15 artırılmış mermer blok kaldırma performansı
- Daha dengeli çalışma • Ağır bloklar için tasarlanmış yeni BOM ve güçlü kollar
- Tozlu ortamlarda otomatik radyatör temizliği • Elektrik kontrollü joystick kumanda



## IoT'a giden yol...

Bugün hayatımızın vazgeçilmez olan cep telefonu ve internetin geçmişi aslında çok da eskiye dayanmıyor. 1G teknolojisinin bir ürünü olarak ülkemizde 1991 yılında tanıştığımız ve neredeyse bir sırt çantası boyutlarındaki ağır araç telefonları, kablosuz telefonlar üzerinden konuşabilme fikrinin ilk örnekleriydi. 1994'te 2G teknolojisi ile birlikte cep telefonları hayatımıza girdi. İlk cep telefonu görüşmesi 23 Şubat 1994 tarihinde, dönemin Başbakanı Tansu Çiller'in Cumhurbaşkanı Süleyman Demireli'ni aramasıyla gerçekleştirilmişti.

İnternetin cep telefonlarımıza entegrasyonu için 15 yıla yakın bir süre geçti. 2009 yılında 3G teknolojisi sayesinde cepten internet ile tanıştık. 1 Nisan 2016'da kullanmaya başladığımız 4,5G internetteki hız limitlerini oldukça yükseltti. 2020'lerin başında çıkması beklenen 5G ise IoT (nesnelerin interneti) ile birlikte artık çok daha farklı bir yaşamın başlangıcı olacak gibi görünüyor.

İnternet daha bugünden hayatımızın birçok alanını kapsamış durumda. Akıllı navigasyon sistemleri, gitmek istediğimiz yere en kısa sürede nasıl ulaşabileceğimizi gösteriyor. Birçok aygıtı uzaktan cep telefonumuz aracılığıyla kontrol edebiliyoruz. IoT ile birlikte ise artık bu cihazlar sadece insanların kontrolünde olmayacak; kendi aralarında da iletişim kuracaklar. Örneğin, fabrikalarda çalışan makineler toplam üretim planı çerçevesinde kendi aralarında iş planı yaparak çalışacak. İnsan beyni hızında çalışan akıllı robotlardan bahsediliyor.

Bu değişimin ayak sesleri artık makine sektöründe de oldukça yakından duyuluyor. İnternet artık sadece makinelerin yerini tespit etmek için kullanılmıyor. Sahada çalışan makinelerin performansı ve maliyetleri uydu takip sistemleri aracılığıyla ofisteki bilgisayarlar üzerinden takip edilebiliyor. Servis yetkilileri arızaları daha müşteri kendilerini aramadan görüp hızlıca müdahale edebiliyor. Operatörler, sistemden alınan raporlar çerçevesinde, makineleri daha verimli kullanmak yönünde uzmanlarca bilgilendiriliyor.

Endüstriyel açık artırma firması Ritchie Bros.'un cirosundaki internet payı her geçen yıl artıyor. Dünyanın öbür ucundaki bir projeniz için makine ihtiyacınız olduğunda, Ritchie Bros.'un uzmanlarınca incelenerek detaylı şekilde raporlanmış makineleri internet üzerinden açık artırma yoluyla alabilirsiniz. Benzer şekilde ihtiyacınız kalmayan makinelerinizi telefonunuz üzerinden bütün dünyaya pazarlayabilirsiniz.

Dergimizin ilerleyen sayfalarında gündeme taşıdığımız, Borusan Makina tarafından iş makineleri için Türkiye'de ilk kez sunulan yakıt tüketim garantisi de makinelerdeki teknolojik gelişimin bu iletişim devrimiyle harmanlanmasının bir ürünü. Borusan uzmanları, makineleri uydu takip sistemi üzerinden takip ederek, belirtilen yakıt tüketimi rakamlarından uzaklaşılması halinde müşterilerinin çalışma koşullarının ve operasyonlarının iyileştirilmesi yönünden çalışmalar yapacaklar.

IoT ile birlikte şantiyelerdeki değişimi yaşayarak izlemeye devam edeceğiz.

Saygılarımla,  
Gökhan Kuyumcu



## forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör  
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim  
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul  
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri  
Kaan KIRIŞÇIOĞLU  
Kardelen ÇELİK

Grafik Tasarım  
Forum Makina Grafik Ekibi

Baskı  
Bilnet Matbaacılık ve Yayıncılık A.Ş.  
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul  
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 31345

Yayın Türü  
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.  
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.  
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 73 - Eylül 2017

ACARLAR  
M A K İ N E

"Platform sektörünün lideri"

Haulotte  
GROUP

Yükselmek hedefinizse,  
yükseltmek bizim işimiz



➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip  
Keşif  
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri  
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro  
Bakım & Garanti  
Profesyonel Eğitim

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



50



72



44

**Ritchie Bros. artık hem sahada hem de internette kazandırıyor**



30



62

**06 Sektör** İstif makinelerindeki canlılık rakamlara da yansdı

**10 Sektör** Hidromek 2017 yılındaki 1.000'inci kazıcı yükleyicisini teslim etti

**14 Sektör** Damper gövdeleri ve kovalar için yeni nesil Hardox aşınma plakası

**16 Global** Bosch Rexroth'tan kompakt ekskavatörlerin kalbine dokunuş

**26 Haber** İstanbul'un yeni iletişim kulesi TeknoVinç ile yükseldi

**30 Global** Liebherr, 75.000'inci ekskavatörünü kutladı

**40 Sektör** JCB LOADALL 540 200 Sway'in Türkiye turu devam ediyor

**44 Röportaj** Borusan Makina'dan Cat iş makineleri için yakıt tüketim garantisi

**50 Haber** Iveco inşaat ve ağır hizmet kamyonlarını sergiledi

**52 Röportaj** Ritchie Bros. artık hem sahada hem de internette kazandırıyor

**56 Haber** Trakya'da kömürü Renault Trucks taşıyor

**62 Röportaj** Büyükşehirde hafriyatçılığın şifresi: Güvenilir makine, tecrübeli operatör

**66 Röportaj** Temsa İş Makinaları kiralama faaliyetlerine hız verdi

**72 Röportaj** Acarlar Makine'nin örümceği üçüncü havaalanı projesinde

# Hâkimiyet Sende!

Altıgen kabin tasarımının sağladığı geniş görüş açısı ve hem direksiyondan hem de joystick'den kumanda edilerek sunduğu güvenli ve kolay kullanımı sayesinde **HMK 600 MG**'de hâkimiyet sende!



444 6 465  
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

**HİDROMEK**

Birlikte Daha Güçlüyüz

## İstif makinelerindeki canlılık rakamlara da yansdı



geciktirmişti. Hatta bu sebeple ikinci el pazarında da kayda değer bir hareket yaşandığı belirtiliyor. Şimdi sektörde gözler, daha yüklü siparişlerin verildiğini duyduğumuz yılın kalan aylarına çevrildi.

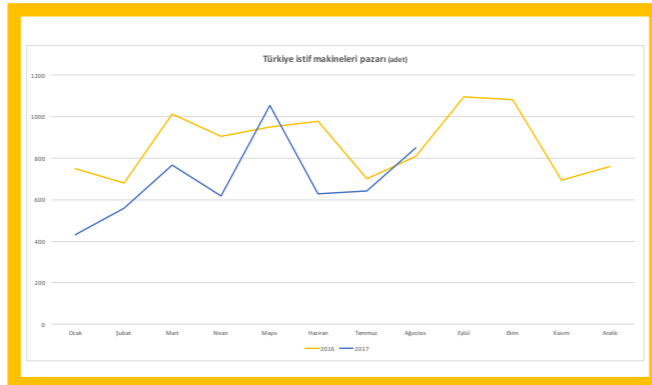
Başta Avrupa ülkeleri olmak üzere küresel ticarete yaşanan canlanmadan ülkemiz sanayi de payını alıyor. Bu canlanma çoğunlukla sanayide kullanılmakta olan istif makinesi satışlarına olumlu yansıyor. İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Ağustos 2017 ayında Türkiye'deki toplam istif makineleri pazarı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 3,9 oranında artarak 851 adede ulaştı. Bu rakamlara göre sektör, 2017'nin ilk yedi ayı genelindeki kan kaybını bir nebze de olsa azaltarak yüzde 19,6 daralmış oldu. Sekiz aydaki toplam istif makineleri satışı 5.555 adet olarak gerçekleşti.

**M**akine sektörü her zaman genel ekonominin önemli bir göstergesi olmuştur. Ülkemizdeki makineleşmenin farklı sektörlerle doğru yaygınlaşması bunu daha da anlamlı hale getiriyor. Her ne kadar Kurban Bayramı nedeniyle son bir haftası tatil olmuş olsa da sanayideki canlanma Ağustos ayında istif makinesi satışlarına olumlu yansdı. İş makinelerinde ise geçen yılın hafif altında, daha durağan bir ay yaşandı.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından, üyelerinden alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Ağustos 2017 ayı içerisinde Türkiye'de satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 4,1 azalarak 898 adet oldu. Böylece 2017'nin ilk sekiz ayı

genelinde yüzde 14,3 küçülen pazarda satılan yeni makine sayısı 7.525 adet oldu.

Sektördeki satıcı firmaların bir miktar tedbirli hareket ederek makine siparişlerini sınırlı tutması, bu zamana kadarki iş makinesi teslimat sürelerini bir miktar



**Not:** İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturduları tahmin ediliyor.

Yeni

# 6 Plus Serisi



## Konfor Ayrıcalık Değil, Standart

4 İleri 4 Geri Autopowershift Otomatik Şanzıman

Havalı Süspansiyonlu Operatör Koltuğu

Klima ve Geniş Hacimli Soğutmalı Torpido

Derinlik ve Yükseklik Ayarlı Direksiyon Kolunu

Pilot Kontrollü Arka Kazıcı Joystickleri

Hidrolik Bom Kilidi



## DEUTZ ile Liebherr iş birliği anlaşması imzaladı

Firmalar arasında yapılan anlaşma çerçevesinde DEUTZ, 200 ila 620 kW güç aralığında çeşitli uygulamalarda kullanılan Liebherr dizel motorların küresel satış ve servis haklarına sahip oldu.

DEUTZ, bu sınıftaki 4 dizel motoru kendi markası ile pazara sunacak. Motorların seri üretimine, Avrupa Birliği için Stage V egzoz emisyon standartlarının hayata geçeceği 2019'da başlanması planlanıyor. 9 ila 18 litre arası hacimdeki bu motorların EU Stage V, US Tier 4, China IV ve EU Stage IIIA egzoz emisyon standartlarını karşılayabilecek şekilde tasarlandığı



belirtiyor.

Ağır hizmet ve yol dışı uygulamalarda kullanılmak üzere DEUTZ'un mevcut ürün hattına eklenecek olan motorlar azami güç ve tork değerleriyle birlikte şöyle sıralanıyor: TCD 9.0 (300 kW-1.700 Nm), TCD 12.0 (400 kW-2.500 Nm), TCD 13.5 (450 kW-2.800 Nm) ve TCD 18 (620 kW-3.600 Nm)

DEUTZ ve Liebherr uzun yıllardır birlikte çalışıyorlar. Halihazırda Liebherr'in çeşitli ekskavator, telehandler ve beton pompası modellerinde DEUTZ'un TCD 3.6, TCD 4.1 ve TCD 6.1 model motorları kullanılıyor. Anlaşma kapsamında Liebherr'in DEUTZ'tan aldığı motor sayısında da artacağı ifade ediliyor.

## LiuGong'tan Avrupa'da iki büyük açılış

**LiuGong, Avrupa Bölgesel Genel Merkezi ve Yeni Avrupa Üretim Hattı'nın açılışını yaptı. Açılışlar sayesinde Avrupa pazarına ve küresel ticaretinde büyüme hedefleniyor.**

İnşaat ekipmanları üretiminde küresel liderlerden olan LiuGong, şirketlerinin ilk bölgesel genel merkezini Polonya'nın Varşova şehrinde açtı. Üretim kapasitelerini arttıracak yeni fabrikası ise Yine Polonya'nın Stalowa Wola şehrinde kuruldu. Çekirdek kadronun Avrupa'daki merkez noktaya yönlendirilmesiyle işbirliği ve iletişimi arttırmayı ve bu sayede müşterilere ve distribütörlere daha etkili hizmet sunmayı amaçlayan

şirket, Avrupa'daki varlıklarını güçlendirmeyi hedefliyor.

LiuGong Avrupa ve Luigong Dressta Machinery Başkanı Howard Dale, "Avrupa'da büyümek için çok önemli bir fırsat. LiuGong, ürün ve hizmetlerini sürekli geliştirmeye ve bu bölgedeki işlerini büyütme kararı, bu arzuyu desteklemek için burada genel merkezimizi açtık" dedi.

Genel merkeze ek olarak açılan

fabrikada ise Dressta'nın dozer ve boru döşeyici işletmelerine destek olunacak ve Avrupa'da satılacak olan LiuGong tekerlekli yükleyicileri ve ekskavatorları üretilecek.

LiuGong Dressta Machinery, iki açılış da kutlamak için müşterilerin, bayilerin, üst yönetimin ve yerel devlet adamlarının katıldığı iki günlük etkinlik düzenledi. Etkinliğe katılanlar yeni tesisler hakkında bilgilendirilirken kutlamalar da düzenlendi.



# Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve Türk mühendislerin çalışmalarıyla üretilen **CEYLIFT FORKLIFT**, %100 yerli dizel ve elektrikli modelleriyle bir kez daha gösterdi ki;

**altından kalkamayacağımız yük yoktur.**



0322 394 3900  
www.ceylift.com

**CEYLIFT®**  
f.o.r.k.l.i.f.t.s

## HİDROMEK 2017 yılında Türkiye pazarına 1000. kazıcı yükleyicisini teslim etti

Son 8 yıldır Türkiye kazıcı yükleyici pazarındaki liderliğini sürdüren HİDROMEK, her yıl yurt içi pazarda satışını yaptığı 1.000'inci kazıcı yükleyicisini kutlama geleneğini sürdürüyor. 2017 yılının törenle tarihe geçen şanslı HİDROMEK müşterisi, Aksaray merkezli Bozkurt Hafriyat oldu.

Bozkurt Hafriyat'ın , HMK 102 S Alpha A8 kazıcı yükleyicisi, düzenlenen bir törenle firma sahibi Serkan Bozkurt'a teslim edildi. Teslimat töreninde HİDROMEK yetkilileri tarafından firmaya bakım ve yedek parça alımlarında kullanılmak üzere 1.000 Euro'luk bir hediye çeki takdim edildi. Törene Hidromek Ankara Bölgesi Satış Yöneticisi Serkan Aygün ve Hidromek Ankara Bölgesi Uzman Satış Yetkilisi Ümit Keskin katıldı.

Teslimat sırasında düşüncelerini paylaşan Serkan Bozkurt, "Bizim böyle bir uygulamadan haberimiz yoktu. Ümit Bey aradı, müjdem i isterim diyerek 1.000'inci makinenin bize denk geldiğini söyledi. Bu bizim için şans oldu." dedi.

1.000'inci kazıcı yükleyiciyi satan HİDROMEK Ankara Bölgesi Uzman Satış Yetkilisi Ümit Keskin ise "4,5 yıldır HİDROMEK'te çalışıyorum ve ilk defa böyle bir satış tecrübem oldu. İlk duyduğumda mutlu oldum, makinemizin hayırlı olmasını diliyorum." ifadelerini kullandı.



**"Alım yaparken başka alternatif düşünmedik"**

Daha önce de HİDROMEK HMK 102 S model ve HMK 102 B model kazıcı yükleyicileri kullanan Serkan Bozkurt, tecrübeleri nedeniyle yine HİDROMEK'i tercih ettiklerini belirtti. Bozkurt, "Daha önce de aynı modeli kullandım ve makine alacağım zaman başka alternatif düşünmedim. Kazıcı yükleyici konusunda HİDROMEK'i çok başarılı buluyorum. Ayrıca HİDROMEK Aksaray'da yetkili servisi olan tek firma ve yedek parçası kolay temin ediliyor." dedi.

**HİDROMEK'in Ar-Ge faaliyetleri çok güçlü**

Makinenin yüke girişte, kaldırmada, toplamada beklentilerini karşıladığını belirten Bozkurt, HİDROMEK hakkında şu yorumlarda bulundu: "Satın aldığım HMK 102 S Alpha kazıcı yükleyici ile eski modelimizi karşılaştırdığımda, HİDROMEK'in çok güzel yeniliklere imza attığını gördüm.

HİDROMEK müşterilerinin ve operatörlerin görüşlerini önemsiyor, bu da Ar-Ge konusunda onları bir adım ileriye taşıyor. Yapacağiz dedikleri her şeyi yapmışlar, makinemizi HİDROMEK'ten almamızın bir diğer sebebi de bu. Bir diğer geliştirme ise operatörler için çok önemli olan kabin genişliği ve görüş açısında yapılmış. Operatör için ön tarafın görünürlüğü çok önemlidir, yaptığı işi görebiliyor olması gerekir.

HİDROMEK kabinini çok beğendim. Birçok makinede birinci vitesten ikinci vitese geçerken yaşanan güç kayıpları bu makinede yok. Bu bize seri çalışma imkânı ve operatör konforu sağlıyor. Makinemizi şu an devam eden hafriyat ve alt yapı işlerimizde kullanacağız, performansımızı arttıracığına inanıyorum."



DAHA FAZLA KOLAYLIK!

EURO İLE DEĞİL



TÜRK LİRASI İLE ÖDEYİN!

**SERVİS İŞÇİLİKLERİNDE TÜRK LİRASI DEVRİ!**

Borusan Cat'ten Türkiye'de bir ilk! Ekim ayından itibaren tüm servis işçilikleri Euro yerine TL ile ödeniyor. Ödemelerde daha fazla kolaylık ve memnuniyet sizi bekliyor.

<https://twitter.com/BMGS>

<https://www.facebook.com/borusanmakinevegucsystemleri>

[www.bmgs.com.tr](http://www.bmgs.com.tr)

BORUSAN

CAT

444 1 228 BORUSAN MAKİNA VE GÜÇ SİSTEMLERİ ÇAĞRI MERKEZİ KULAĞIMIZ SİZDE

©2017 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



## Cat® ekskavatör Transformers ile bir kez daha beyaz perdede

Beyaz perdede görünen Cat® iş makinası geleneğini devam ettiren Cat ekskavatör, bu ay sinemalara gelen ve Michael Bay'in yönetmenliğini yaptığı "Transformers: The Last Knight" filmindeki kahraman robot ekibine katılıyor.

Seyirciler Cat® ekskavatörü bir otomobil hurda alanında bulunan araçlar arasında Cade Yeager (Mark Wahlberg) ve bir grup kahraman Autobot'la birlikte görecekler.

### Değerlerin uyumu ve "Smart Iron" çağı

Cat® ekskavatörün filmdeki rolü ve Caterpillar ile Transformers filmi arasındaki ortak değerler hakkında bir değerlendirme yapan Caterpillar Global Pazarlama Müdürü Jessica Nunley, her iki markanın birbirine son derece uygun olduğunu belirterek: "Transformers filminin çağrıştırdığı değerler olan güç, sadakat ve koruma; Caterpillar markasına mükemmel biçimde uyuyor. Autobot'lar filmin kahramanının karşılaştığı zorluklarda ona yardım eden ortaklar rolünü oynuyor ve Caterpillar müşteri ortaklığını da aynı şekilde görüyor. Geleceğin



şantiyeleri için yeni ürünler geliştirirken yaptığımız da tamamen dönüşümle ilgili. Müşterilerimize inşaat sektörünü daha ileriye taşımak konusunda yardım etmek istiyoruz."

Caterpillar tarafından bir vizyon olarak sunulan "The Age of Smart Iron", tüm filoların aynı dili konuşmasını sağlayarak şantiyeleri dönüştürüyor ve makinelerin gelişimini her zamankinden hızlı bir şekilde gözler önüne seriyor. Global İnşaat ve Altyapı Bölümü

Pazarlama Müdürü Kurt Norris bu konuda şunları söyledi:

"Caterpillar; LINK, GRADE, PAYLOAD ve DETECT gibi Cat® Connect teknolojilerinin entegrasyonu sayesinde inşaat sektöründeki üretkenliği arttırma, verim kazanımları ve şantiyedeki işçilerin güvenliğini sağlama yolunu değiştiriyor. Artık Smart Iron çağına girdik ve bu paradigma değişimini gözler önüne sermek için simgeleşmiş Transformers ile güçlerimizi birleştirmekten daha iyi bir yol düşünmüyorum."

### "Transformers: The Last Knight" hakkında

Transformers: The Last Knight filminde insanlar Transformer'larla savaştadır ve Optimus Prime gitmiştir. Geleceği kurtarmanın anahtarı geçmişin sırları ve Transformer'ların dünya üzerindeki gizli tarihi içinde saklıdır. Şimdi dünyayı kurtarma görevi Cade Yeager (Mark Wahlberg), Bumblebee, bir İngiliz lordu (Anthony Hopkins) ve bir Oxford profesörünün (Laura Haddock) beklenmeyen ittifakına bağlıdır.

## Yatırım projelerinizde büyümenin tamamlayıcı gücü

Yatırım ekipmanları leasing'inde uzman personelimiz ve avantajlı çözümlerimizle size zaman ve para kazandırmak için 1988'den beri yanınızdayız.

Gücümüze, hızımıza, öncü ruhumuza ve tecrübemize güvenin.



## Damper gövdeleri, kovalar ve konteynerler için yeni nesil Hardox aşınma plakası

İsveç menşeli özel çelik üreticisi SSAB, yeni Hardox 500 Tuf modelini tanıtarak pazara sundu. Hardox 450 ve Hardox 500'ün en iyi özelliklerinin bir araya getirilmesiyle üretilen yeni model, tek bir aşınma plakasıyla dayanım, sertlik ve tokluk sunuyor.

0,7 ile 160 mm arasında değişen aşınma plakası kalınlıklarına sahip olan nitelikli çelik üreticisi SSAB, HARDOX aşınma plakasıyla iş makinesi kovaları ve ağır yük damperi gövdeleri için çelikler geliştirmeye devam ediyor. Firma, aşınma plakaları ile parçaların servis ömrünü uzatmayı ve ağır darbelerle karşı dayanıklılığı yeni 500 Tuf modeli ile daha da artırmayı hedefliyor. 500 Tuf, özellikle taş ocakları ile madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesinde, hacimli

çelik hurdaların elleçlenmesinde, betonarme demiri içeren beton parçalarının taşınmasında kullanılan damperlerde etkili olmak üzere geliştirildi.

Yapılan açıklamaya göre Hardox® 500 Tuf'ın, piyasaya sürülmeden önce sahada ve gerçek uygulama alanlarında zorlu testlerden geçirildiği ve ürün ömrünün iki katına çıktığı vurgulandı. SSAB'nin granit ile sürtünme aşınmasına dayanan WearCalc ve TippCalc hesaplamalarına göre ürünün -20 derecede 27 J garantili darbe enerjisine ve 475-505 HBW aralığında Brinell sertlik aralığına sahip olduğu; keskin ve ağır cisimlerle alınan darbelerde yüksek aşınma ve çökme direnci sergilediği de belirtilen özellikler arasında.



### Tüm kova tipleri için 500 Tuf

Tüm tiplerdeki kovalarda kullanılabilen 500 Tuf, daha uzun bir ömür amaçlanarak geliştirilmiş. Kullanımı esnasında bozulmayacak bir kova şekli, kolay değişir yedek parça avantajı ve en soğuk iklim şartlarında kolay kullanım gibi avantajlar 500 Tuf ile birlikte sunulan avantajlardan.

Fotoğraftaki damper gövdesinin alt levhasının Hardox® 500 Tuf ile üretildiği belirtildi. Ürün 1 yıldan uzun bir süreyle 40.000 metrik ton kırma taşı çok düşük düzeyde aşınma ile taşıdı. 6 mm'lik alt levhanın uç kısmının kalınlık ölçümünde, ortalama aşınmanın sadece %5 düzeyinde olduğu görüldü. 6 mm kalınlığa sahip HARDOX 500 Tuf ve 5 mm'lik HARDOX 450 yan plakalar, alaşım çeliklerin kaynaklarında kullanılan Mig yöntemiyle kaynak ediliyor. Hardox® 500 Tuf plakaları için 16 mm veya daha az kalınlıklarda ön ısıtmaya ihtiyaç duyulmuyor.

## Hareket Özgürlüğünüzü Önce Hyundai Düşünür!

Dar alanlarda çalışırken ihtiyaç duyduğunuz hassas kontrol gücü Hyundai'de...



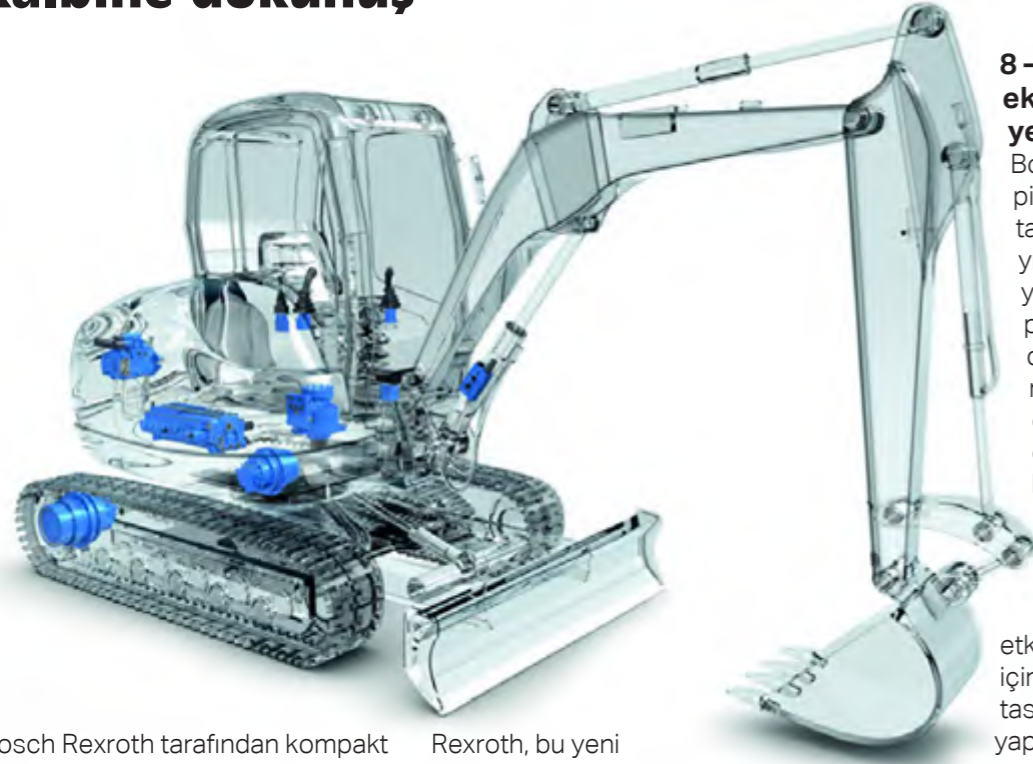
### R35Z-9

Zorlu çalışma alanlarında sizi rahatlatarak çözümleri geliştirmek bizim işimiz.

Hyundai R35Z-9, özellikle şehir içi projelerde zorluk çıkaran dar alanlarda, kompakt özellikleri ve sıfır kuyruk tasarımıyla maksimum manevra kabiliyeti sunar.

**GELECEĞİ İNŞA EDİYORUZ**

## Bosch Rexroth'tan kompakt ekskavatörlerin kalbine dokunuş



### 8 – 12 ton sınıfı ekskavatörler için yeni RS15

Bosch Rexroth, piyasadan gelen yoğun talep üzerine 2014 yılında ekskavatörlere yönelik ürün portföyüne RS15'i de ekledi. RS12 modeli 3 ila 8 ton çalışma ağırlığındaki ekskavatörlerde kullanılırken; RS15 modeli 8 ila 12 tona uygun şekilde geliştirildi. Daha fazla verimlilik ve etkin kontrol sağlamak için kontrol bloğunun tasarımında değişiklikler yapıldı. Verimliliğin artırılmasıyla iç basınç

kayıplarının azaltılması da artık bir zorunluluk haline geldi. Bunu yapmak için ÜR-GE mühendisleri, kontrol bloğunun içerisindeki kanalların yollarını yeniden düzenlerken bir yandan da çaplarını genişlettiler. Uzun yıllardır sistemleri ve valfleri optimize etme konusunda kazandıkları deneyimler sayesinde Bosch Rexroth mühendisleri aynı zamanda manevra yeteneğini de geliştirmeyi başardılar.

Üreticiler, makinelerindeki sistem mimarisini değiştirmek zorunda kalmadan yeni kontrol valflerinde değişiklik yaparken, makinenin hareketlerini güçlendirmek için aynı basınç düzeyinde daha fazla yağ akışını sisteme verebiliyorlar. Her iki valfin de girişleri 350 bara kadar olan basınçlara dayanabiliyor. Bu durum, hidroliklerin tasarımında yeni perspektifler ortaya koyarken, sistem verimliliğinde de olumlu şekilde etkiliyor.

Bosch Rexroth tarafından kompakt ekskavatörler için geliştirilen, enerji tasarrufu ve daha yüksek kontrol hakimiyeti sağladığı belirtilen RS kontrol bloğu platformunun kullanımı yaygınlaşıyor.

Dünya genelinde hızla yaygınlaşan şehirleşme, beraberinde yeni çözüm araçları gerektiriyor. Yaşamın tüm hızıyla akmaya devam ettiği bu dar ortamlarda verimli bir şekilde çalışmak için manevra yeteneğine sahip, yüksek performanslı ve çok yönlü iş makinelerine ihtiyaç duyuluyor. Yasaların gerektirdiği egzoz emisyon ve gürültü değerleri sürekli olarak düşürülürken, kullanıcılar dar alanlarda birçok farklı görevden oluşan işlerini yapabilmek için daha hassas kontrole ihtiyaç duyuyorlar. Bu sebeple kompakt ekskavatörler kazı, kırma ve kavrama yaptıkları kentsel inşaa alanlarında giderek daha çok kullanılıyor.

### LUDV sistemi ile yüzde 10-15'e varan enerji tasarrufu

Tahrik ve kontrol teknolojilerinde dünyanın önde gelen şirketlerinden biri olan Bosch Rexroth, iş makinesi üreticileri için de uygun çözümler sunuyor. 2012 yılında SX kontrol bloğu serisini iyileştiren, ardından RS12'yi piyasaya sunan Bosch

Rexroth, bu yeni seri ile birlikte kompakt ekskavatörlerde 'akış paylaşımı sistemini' (LUDV) kullanıyor. Bu sistemde kontrol bloğu ve pompa, ekskavatörün güçlü kalbini oluşturuyor. LUDV sistemi, yapısı gereği mevcut motor gücünün tam olarak kullanımını, kumanda kontrolü mükemmelliğini ve hassasiyetini artırıyor. Ayrıca hidroliklerin tek devreli sistem olarak tasarlanması nedeniyle tasarım ve bakım açısından da ekonomik tasarruf sağlıyor. LUDV, yalnızca tek bir pompa gerektiriyor ve oldukça basit bir boru tesisatı düzenine sahip bulunuyor.

Bosch Rexroth'un pazara sunduğu yeni kontrol bloğu sayesinde makine sahiplerinin, kullandıkları ekskavatörün özelliklerine bağlı olarak yüzde 10 ila 15 enerji tasarrufu yaparken aynı zamanda üretkenliği de arttırabildikleri belirtiliyor. 15 yıl öncesinde mobil iş makinelerinin yalnızca yüzde beşi LUDV sistemine sahipken, bugün makinelerin yarısı bu sistemi kullanıyor.

**Rexroth**  
Bosch Group

The Drive & Control Company

**BETONSTAR®**  
BETON POMPALARI



## TÜV onaylı Türkiye' nin ilk 47 metrelik BETON POMPASI

Yeni nesil tasarım, kontrolü kolay, 5 parçalı yüksek erişim kabiliyetli bom yapısı

Kamyonu yormayan ve yüksek yakıt tasarrufu sağlayan hidrolik güç regülasyonu

Saatte 140 m³ beton basma kapasitesi

Zor betonların pompası

Dar alanda kolay kurulum ve yüksek stabilite



www.betonstar.com

## New York'taki yeni Türkevi projesini IC içtaş İnşaat yapacak

Lale formunda yükselecek olan yeni Türkevi projesi, New York Birleşmiş Milletler binasının karşısında yer alan ve yıkımı tamamlanan eski Başkonsolosluk binasının yerine inşa edilmeye hazırlanıyor. 20 bin metrekarelik alana inşa edilecek olan Türkevi, tasarımı sayesinde Türk kültürü, tarihi ve mimarisini yansıtacak. 35 katlı Türkevi, Fortune 500 Türkiye sıralamasında "3. En Büyük İnşaat Şirketi" olarak yer alan IC İçtaş İnşaat ve Amerika'nın önemli inşaat şirketlerinden Tishman ortaklığında inşa edilecek.

Türk kültürü, tarihi ve mimarisini yansıtacak olan bina ABD'li mimarlık firması Perkins Eastman tarafından tasarlandı. Başmimar Jonathan Stark'ın Türkiye ziyaretinde yaptığı incelemelerin ardından tasarladığı Türkevi, başta Selçuklu motifleri olmak üzere geleneksel Türk mimarisi motiflerini taşıyarak gökyüzüne lale formunda yükselecek. Yeni Türkevi'nin Türk motiflerinin modern mimari ile birleştirilmesi ile New York gökdelenlerine katılan zarif ve simgesel bir yapı olması planlanıyor.

Yeni Türkevi'ni BM'de görev yapan Türk misyonu kullanacak. Türkevi'nde BM Daimi Temsilciliği ve New York Başkonsolosluğu çalışma ofislerinin yanı sıra üst katlarda diplomatların konaklayabileceği bir rezidans da yer alacak. 200 kişilik oditoryum, toplantı ve sergi salonları ile 20 araçlık yeraltı otoparkının inşa edileceği binada yağmur sularını depolayacak bir sistem de kurulacak. Türkevi'nin "Leed Silver" yeşil bina sertifikalı olacağı da belirtildi.



## Çimento ihracatı hız kesmeden artmaya devam etti



Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği (TÇMB) tarafından açıklanan 2017 yılının ilk yarı rakamlarına göre, çimento satışlarında iç pazarda düşüş yaşanmasına rağmen yurtdışı satışları artmaya devam etti ve ihracat geliri 196 milyon dolar oldu.

TÇMB tarafından yapılan açıklamaya göre, 2017 yılı ilk yarısında çimento üretiminde geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 4,2'lik bir düşüş yaşandı. İlk yarıda üretilen 36 milyon ton çimentonun 32 milyon tondan fazlası iç satışa, 4 milyondan fazlası ise dış satışa gitti. Bu rakamlara göre, üretilen çimentonun yaklaşık yüzde 11,5'i ihraç edildi. Bu ihraçlar ile ihracat rakamlarında yüzde 1,1'lük artış gerçekleşirken, iç satışlarda ise yüzde 4,3'lük düşüş kaydedildi.

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan TÇMB Yönetim Kurulu Başkanı M. Şefik Tüzün, 2017 yılı rakamlarının beklenen yönde olduğunu; kış aylarında iklim durumundan dolayı satışlarda yaşanan düşüşlerde Mayıs ayı ile birlikte toparlanma kaydedildiğini, ancak Haziran ayında Ramazan ve bayram etkisiyle satışlarda tekrar bir daralma gözlemlendiğini belirtti.

Yılın ikinci yarısında rakamlarda daha etkileyici seviyeler görmeyi beklediklerini söyleyen Tüzün, çimento sektörünün ihracatta yine büyük bir başarıya imza attığını vurguladı. Türkiye İstatistik Kurumu ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı iş birliğiyle oluşturulan geçici dış ticaret verilerine göre; ihracatın 2017 yılı Haziran ayında, 2016 yılının aynı ayına göre yüzde 2,3 artarak 13 milyar 166 milyon dolara ulaştığını, ithalatın ise yüzde 1,5 azalarak 19 milyar 177 milyon dolara düştüğünü hatırlatan Tüzün, çimento sektörünün yüzde 11,5'lik ihracat ile ekonomiye büyük katkı yaptığını söyledi.



ÇÖZÜM ORTAĞINIZ  
OLMAKTAN  
MUTLULUK  
DUYUYORUZ!



Yakıt tasarrufu ile yatırımcısına kazandıran Volvo İş Makinaları, uzun component ömürleri sayesinde de işletme maliyetini düşürüyor ve kazanan müşteriler oluyor. Müşterilerimiz ile kurduğumuz derin ve köklü bağ, yalnızca satış ya da kiralama hizmetleri ile sınırlı değildir, satış sonrasında da **ihtiyaç duyduğunuz her an yanınızdayız!**

Volvo Construction Equipment



## Mobil DTE 10 Excel hidrolik yağı ile 1,1 milyon dolar tasarruf



ExxonMobil tarafından üretilen Mobil DTE 10 Excel premium hidrolik yağı ABD'deki bir altın madeninde kullanıldı. Yağ sayesinde ekskavatörlerde yakıt tasarrufu sağlanmasının yanı sıra makinelerin verimliliğinin ve performansının da arttığı belirtildi. ExxonMobil, ABD'deki bir altın madeninde kullanılan makinelerde premium hidrolik yağ Mobil DTE 10 Excel 46'yı denedi. Yağ sayesinde çalışmalarda kullanılan 250 ton kapasiteli Terex marka ekskavatörlerinin çalışma süresinin 160 saat arttığı, yakıt tüketiminin 81.197 litre azaldığı ve ekskavatörlerin performanslarının en üst düzeye çıktığı belirtildi. Yüksek tasarruf ve artan performans ile madenin tahmini olarak yılda 1,1 milyondan

fazla tasarruf ettiği düşünülüyor. Daha önce iki Terex O&K RH 340 hidrolik ekskavatörde sıradan bir hidrolik yağ kullanan maden işletmecisinin, kavitasyon hasarı nedeniyle meydana gelen arızalarla sıkça karşılaştığı ve mevsimsel sıcaklık değişikliklerinin yarattığı etkiler sebebiyle de birçok defa ana hidrolik pompa değiştirmek zorunda kaldığı belirtiliyor. Yaşanan ekipman arızalarını azaltmayı ve maliyetleri düşürmeyi hedefleyen şirket, denedikleri yağ sayesinde yağ kaynaklı hidrolik pompa arızasının engellendiğini, insan-makine etkileşiminin azaldığını ve bu sayede iş güvenliğinin arttığını bildirdi. Verimliliğin önemli oranda yükseldiğini söyleyen şirket, yakıt tüketimlerinin 81.197 litre azalarak

karbondioksit emisyonlarının 216 ton düştüğünü ekledi.

Özgün katık sistemiyle formüle edildiği vurgulanan bu yağın, yüksek viskozite endeksi ve güçlü kesme kararlılığı sayesinde, geniş bir sıcaklık aralığında performans sağlamaya ve en zorlu koşullarda bile makinelerin çalışmasını en üst düzeye çıkarmaya yardımcı olabildiği ifade ediliyor.

ExxonMobil Endüstriyel Pazarlama Danışmanı Kerem Kaynar konuyla ilgili "Bu örnek, yüksek performanslı yağa yapılan küçük bir yatırım sayesinde, önemli bir verimlilik artışı ve finansal kazanç sağlanmasının çok güzel bir örneğidir. Bunun yanında, tüm maden sahası işletmecileri açısından en büyük öncelik olan güvenlik kazanımları da göz ardı edilemeyecek derecede önemlidir. Saha mühendislerimizin, müşterilerimizin makinelerinin performansını artırarak karlılıklarını artırmalarından son derece memnunuz." dedi.



# İŞ MAKİNANIZI SATABİLİRSİNİZ

Nerede, ne zaman ve nasıl? Siz seçin.

## Hedefimiz İhtiyaçlarınızı Karşılama

Ritchie Bros. müşterilerine çok kanallı çözümler sunmaya odaklanmış bir şirkettir. Şirketimiz makinelerinizi sizin karar vereceğiniz yer, zaman ve satış modeliyle değerini maksimize ederek satmanıza yardımcı olur. Size satış ihtiyaçlarınızı karşılayacak benzersiz tercihler sunuyoruz.



## İhtiyaçlarınızı Karşılama Üzere Üç Farklı Çözüm



### Rezerv Fiyatı Olmayan Fiziki Açık Artırmalar

Ritchie Bros. Auctioneers dünya geneline yayılmış 40'dan fazla yerleşik müzayede merkezine sahiptir. Bu merkezlerde her yıl benzeri olmayan büyüklüklerde 350'den fazla rezervsiz açık artırma düzenleniyor. Bu açık artırmalara yerinden yada internet üzerinden online olarak binlerce Ritchie Bros. alıcısı katılım sağlıyor.



### İnternet Üzerinden Aylık Online Açık Artırmalar

IronPlanet'in web sitesi üzerinden yaptığı online açık artırmalar, işinizi kolaylaştırmak ve makinelerinizi iş programınıza ve lokasyonunuza en uygun şekilde satmanıza yardım edecek şekilde tasarlanmıştır.



### Rezerv Fiyatlı Online Pazar Yeri

Ritchie Bros. EquipmentOne ve IronPlanet Günlük Online Pazar Yeri size rezerv fiyatlı satış imkanı sunmaktadır. Bu esnek opsiyonlar alışı veya satışlarınızı Şimdi Satın Al, Teklif Yap veya Rezervli Açık Artırma modellerinden biri vasıtasıyla yapmanızı sağlar.



Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçebilirsiniz

Hasan Er | 0533 763 1170 | her@ritchiebros.com | rbauction.com.tr



Experience. Knowledge. Insight.

**rb RITCHIE BROS.**

## Hazır Beton Endeksi'nin 2017 Ağustos Ayı Raporu açıklandı: İnşaat sektörü yükselişini sürdürecektir

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), her ay düzenli olarak yayımladığı ve sektördeki faaliyet, güven ve beklentiyi ölçümlendiği Hazır Beton Endeksi 2017 Ağustos Ayı Raporu'nu açıkladı. Hazır Beton Endeksi, Ağustos ayında sektörün genel görünümünün olumlu olduğunu ortaya çıkardı.

Türkiye Hazır Beton Birliği, Hazır Beton Endeksi Raporu ile inşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri ortaya koydu. Raporda bileşik endeks olan Hazır Beton Endeksi'nin 100,34 değerine ulaşarak önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0,5 oranında artış gösterdiği, bu artışın sektör genel görünümünün olumlu olduğunu ortaya koyduğu belirtildi. Ancak Temmuz 2017'de ilk defa eşik değerine çıkan Güven Endeksi, Ağustos ayında eşik değerine ulaşamadı. Raporda sektöre yönelik şu tespitler yapıldı:

### Faaliyet Endeksi en fazla artış gösteren endekslerden oldu

Hazır Beton Faaliyet Endeksi Ağustos ayı değeri bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0,6'lık artış ile en fazla artış gösteren endekslerden biri oldu. Ankete katılan firmaların yüzde 59'u Ağustos ayında satışlarının arttığını

belirtirken, satışlarında önceki aya göre azalma olduğunu ifade eden firmaların oranı yüzde 14 oldu. Alınan kayıtlı siparişlerde artış olduğunu söyleyenlerin oranının yüzde 50'nin üzerinde olmasının, faaliyetteki hareketlenmeyi doğruladığı belirtildi.

### Güven Endeksi en az artışı gösterdi

Hazır Beton Güven Endeksi'nin temmuz ayı değeri bir önceki yılın aynı ayına göre %0,3 arttı. Bu artışın pozitif bir artış olmasıyla birlikte diğer endekslere kıyasla düşük kaldığı ifade edildi. Endeks değerinin eşik altına kalması, sektörün ekonomiye olan güvenin istenilen düzeyde olmadığını gösterdi. Ankete katılanların yüzde 11'i yeni istihdamı düşünürken, yeni yatırım yapmayı düşünenlerin oranı yüzde 15 oldu. Ayrıca ankete katılan firmaların yüzde 30'u tedarikçilere verdiği siparişlerin önümüzdeki üç ayda artacağını düşünüyor.

### Beklenti Endeksi olumlu

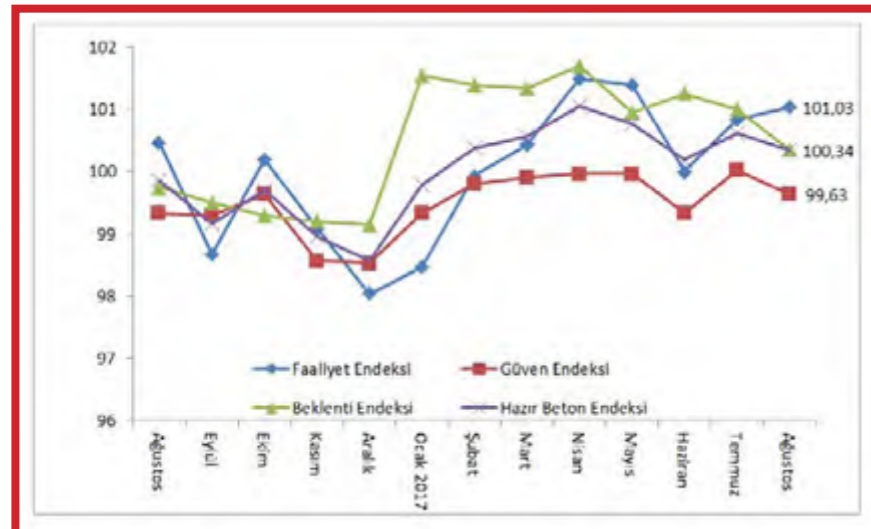
Önümüzdeki dönemde inşaat sektörünün geleceğini göstermesi açısından önemli olan Beklenti Endeksi'nin Ağustos ayı değeri bir önceki yılın aynı ayına kıyasla yüzde 0,6 oranında artış gösterdi. Önümüzdeki üç ayda satışlarının



artacağını düşünenlerin oranı yüzde 55 iken, satışların azalacağını düşünenlerin oranı yüzde 18 oldu. Gelecek üç ayda girdi stoklarını artıracığını söyleyen firmaların oranı ise yüzde 60 olarak gerçekleşti.

### Işık: "Önümüzdeki döneme ilişkin sektörün beklentisi olumlu"

Hazır Beton Endeksi Ağustos Ayı Raporu sonuçları ile ilgili görüşlerini açıklayan Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, temmuz ve ağustos aylarında Faaliyet Endeksi'nin yükselişini sürdürdüğünü ve sektörün önümüzdeki döneme ilişkin beklentisinin pozitif görüldüğünü ifade ederek eylül ayında da endeksin yükselmesi durumunda, inşaat sektörünün 3. çeyrekte de Türkiye'nin büyümesine oldukça önemli bir katkı sunacağını belirtti.



# ŞANTIYENİN YÜKÜNÜ ÇEKEN BİLİR.

Siz, işinizdeki kazanca odaklanın, gerisini şantiyenin kralına bırakın.



Renault Trucks K Serisi, sefer sayısını azaltacak, ağır yükler taşımaya uygun şasisi ile zorlu koşullarda ihtiyaç duyduğunuz performans ve sağlamlığı size bir arada sunuyor.

reault-trucks.com.tr f RenaultTrucksTurkiye

RENAULT  
TRUCKS  
DELIVER

RENAULT  
TRUCKS

## Doka'dan İstanbul Yeni Havalimanı'na 300 tır kalıp ve iskele



**10** milyar Euro'yu aşan toplam yatırım maliyeti ile Türkiye'nin devam eden önemli projeleri arasında yer alan ve ilk etabının yüzde 64,5'inin tamamlandığı belirtilen İstanbul Yeni Havalimanı'ndaki inşaat çalışmaları tüm hızıyla devam ediyor.

Doka, projeye özel mühendislik hizmetleri ile birlikte yüklenici firmalara sağladığı 300 tır kalıp ve iskele sistemi ile projenin önemli çözümlerini ortakları arasına kattı.

Bu büyük ve özellikli projenin güvenli ve hızlı bir şekilde gerçekleştirilebilmesi için Doka tarafından sağlanan ürünler arasında; d2 yüksek kapasiteli yük iskele sistemi, H20 Top ve Eco Serisi ahşap kiriş, Doka Scaff Çalışma İskelesi ve Merdiven Kulesi, XP Kenar Koruma Sistemi, Geniş Yüzeyle Kalıp Top 50, Çerçevesiz Kalıp Framax Xlife ve Çerçevesiz Kalıp Framax Xlife bulunmaktadır.

TS EN 12810 sertifikasına sahip DokaUniversal çalışma iskeleleri ve merdiven kuleleri ile projenin azami güvenlikte ilerlemesi hedefleniyor.

Yüksek kolon dökümlerinin güvenli bir şekilde yapılabilmesi için toplam 20 adet Doka Scaff çalışma iskelesi

kullanılıyor. Çalışma iskelelerinin yanı sıra kullanılan merdiven kuleleri sayesinde işçilerin gereken yüksekliğe güvenli ve hızlı şekilde ulaşması sağlanmış oldu.

PB1 alan iskelesi, otopark alanı ve terminal binası inşaatının yanı sıra 26,5 metre yüksekliğinde ve 1,5 metre döşeme kalınlığındaki otopark viyadüğünün inşasında da Doka d2 yük taşıma iskeleleri kullanılıyor. Bu uzun ömürlü iskelelerin, yüksek kapasitesi ve ekstra et kalınlığı sayesinde özellikle döşeme ve kirişlerin dökümü için firmalar tarafından tercih edildiği belirtiliyor.

Terminal binasında kullanılan XP Kenar Koruma Sistemi, geniş boşluk alanları ve uzunlukları ile Doka kalıp sistemlerine mükemmel uyum sağlayan ve statik olarak optimize edilmiş kapsamlı bir güvenlik çözümü olarak gösteriliyor.

Yüksek basınca dayanıklı geniş yüzeyle kalıp sistemi Top 50, 12 metre yüksekliğinde perdelerin dökümüne olanak sağlarken; terminal binası inşasında kullanılmak üzere tedarik edilen 12 metrelik Doka H20 Eco ürünü sayesinde uzun perde montajları hızlı ve

kolay şekilde gerçekleştirilebiliyor.

Çerçevesiz Kalıp Framax Xlife sistemi ise yüksek basınca dayanıklı yapısı sayesinde inşaatı devam eden servis tünellerinin 9 metrelik perde dökümlerinin azami güvenlikle ve hızla gerçekleştirilmesini sağlıyor.



# YEPYENİ YANMAR VI057-6A



**TSM**  
GLOBAL  
Turkey Sumitomo Construction Machinery



### JAPON DEĞİ YANMAR TARAFINDAN GELİŞTİRİLEN YENİ 6 SERİSİ VI057-6A

Güçlü ve ekonomik Yanmar motoru, yüksek koparma gücü ve üstün manevra yeteneği, gerçek sıfır kuyruk tasarımı ile projelerin vazgeçilmez...



**YANMAR**

TSM GLOBAL Turkey Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş.

İstanbul Gen. Müd.: 0216 560 20 20  
İstanbul Avrupa : 0212 486 10 30  
Ankara : 0312 395 88 78

İzmir : 0232 436 63 73  
Adana : 0322 433 32 32  
Diyarbakır : 0412 255 06 06

Bursa : 0224 443 08 37  
Trabzon : 0462 325 87 55  
Antalya : 0242 221 33 27

www.tsmglobal.com.tr

# İstanbul'un yeni iletişim kulesi TeknoVinç ile yükseldi

Çamlıca Tepesi'nde görüntü ve çevre kirliliğine sebep olan mevcut anten direkleri kaldırılarak, dijital yayına geçiş sürecini sağlamak amacıyla inşaatına başlanan Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi, TeknoVinç'in ürün kalitesi ve hizmet uzmanlığı ile 225 metreye ulaştı ve betonarme yapısını tamamladı.

1 adet Potain MCR160 kule vinç ve 1 adet NOV2032 Stros dış cephe personel ve malzeme asansörünün yer aldığı Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesine ait 145 metrelik çelik anten montajı, kule içerisinden asansör sistemi ile yükseltilecek gerçekleştirilecek. 1.200 ton ağırlığında olan çelik antenin montajı ve dış cephe çelik konstrüksiyonlarının tamamlanmasının ardından, projenin Aralık ayında tamamıyla bitirilmesi hedefleniyor.

## Projeye özel donanımlı Potain kule vinç

2016 yılı sonunda yapımına başlanan ve tamamlandığında toplam 365 metre yüksekliğe sahip olması planlanan Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi, Potain MCR 160 model yelken bomlu kule vinç ile 225 metreye kadar ulaştı. İnşaat alanının çok güçlü rüzgarların etkisi altında olması nedeniyle tercih edilen Potain MCR 160 model yelken bomlu kule vinç, bu rüzgarlardan en az etkilenecek donanımlara sahip bulunuyor. Her gün ortalama 2,5-3

metre yükselerek betonarme yapısı tamamlanan projeye 165 metrelik çelik anten montajı da yapılarak toplamda 365 metreye ulaşılacak.

1.200 ton ağırlığındaki anten çeliği proje alanında 16 eşit parçaya bölünerek özel bir raylı sistem ile kule içerisine alınıyor ve antenin birleştirme işlemleri kulenin içerisinde gerçekleştiriliyor. Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi içerisinde kurulan özel bir hidrolik sistem sayesinde ise 1.200 ton ağırlığındaki anten kulesinin tek seferde 225 metreye çıkartılarak montajının yapılması planlanıyor.

Proje tamamlandığında 360 derecelik dönüşler yaparak tüm ankraj bağlantılarını kendisinin sökmesi planlanarak projeye dahil edilen Potain MCR 160 model yelken bomlu kule vinç, Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi inşaatının en önemli ekipmanları arasında yer alıyor. Projede, kule vinçin yanı sıra Stros marka NOV 2032 UPF7 model 2 ton kapasiteli dış cephe personel ve malzeme asansörü de görev alıyor. Sahada görevli tüm çalışanların inşaata iniş ve çıkışlarını kolaylaştırarak her seferde 25 kişiyi taşıyabilen dış cephe personel ve malzeme asansörü, çalışanların en güvenli şekilde proje yüksekliğine ulaşmasını sağlıyor.

## Eyfel'den daha yüksek bir yapı

Tamamlandığında Eyfel Kulesi'nden daha yüksek bir yapı haline gelecek

olan Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi şantiye sahasında, 24 saat hizmet verebilen teknik servis destek ekibi ile TeknoVinç, projenin hızına ciddi bir katkı sağlıyor.

İstanbul'un en önemli simgelerinden biri olması hedeflenen Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi'nin 148'inci ve 153'üncü metrelerinde seyir terasları, 153'üncü ve 175'inci metrelerinde ise restoranlar hizmet verecek. İstanbul Anadolu Yakası'nın silüetine değer katacak olan Küçük Çamlıca TV-Radyo Kulesi'nin, 2017 yılının Aralık ayında açılması planlanıyor.



# KÜÇÜK İŞ MAKİNALARIYLA BÜYÜK İŞLER BAŞARIN!

**BENİM FİLOM İLE İSTEDİĞİNİZ MAKİNA, İSTEDİĞİNİZ ZAMAN,  
İSTEDİĞİNİZ YERDE EMRİNİZDE!**



Siz de Benim Filom'a katılın; profesyonel, güvenilir bir hizmet almanın ve eğitimli operatörlerle çalışmanın ayrıcalığını yaşayın. İşiniz aksamasın, şantiyeniz hiç durmasın.

**BORUSAN**  
KURULUŞUDUR

  
www.benimfilom.com

**HEMEN 0 850 210 56 00'İ ARAYIN**  
BENİM FİLOM SİZİN DE İŞİNİZE GELSİN!

**BENİM  
FİLOM**  
İşinize gelir



## Linden Comansa'nın yeni Cube kabini ile operatöre maksimum görüş

İnşaat makineleri söz konusu olduğunda, mükemmel görüş açısına, üretkenliğe ve rahatlığa tek makine ile ulaşmak çoğu zaman kolay değildir. Ancak İspanyol kule vinç üreticisi Linden Comansa'nın yeni CUBE kabini ile kule vinçlerinde konforlu bir çalışma ortamı mümkün hale geliyor. Müşterilerin ve distribütörlerin yıllar içinde verdiği önerilere göre dizayn edilen CUBE kabinleri, üretkenliği maksimum seviyede etkileyen sorunlara çözüm sunuyor.



Dört tarafı da camdan üretilmiş olan kabinler, çalışma alanının ön cepheden görünürlüğünü garanti altına alırken, kabinin yan taraflarından, zemininden ve hatta çatısından da görüş imkânı sunuyor. Böylece vinç operatörleri çevresindeki tüm hareketleri görebilirken, olası kazaların da önüne geçiliyor. Küp şeklinde, düz cam ile dizayn edilen kabinler sadece estetik görünmekle kalmıyor, aynı zamanda kavisli ön paneller ve eğik pencereler ile maksimum alan kullanımı sağlıyor. Bu tasarım sayesinde, kabinlerde bulunan aletler ve cihazlar daha etkin bir şekilde yerleştiriliyor ve kalan boş alanlar operatörün ergonomisi için kullanılıyor. Ayrıca Linden Comansa, CUBE kabinini tüm dünyada kullanılabilmesi için sıcak ve soğuk bölgelerdeki termal gereklilikleri göz önüne alarak üretiyor.

## Liebherr'den kar ve buza karşı yeni çok amaçlı lastik tekerlekli yükleyiciler



makinelere verim alınmasını sağlıyor ve operatörlere de bu verimlilikten yararlanma şansı doğuruyor. Liebherr, bu amaçla tasarladığı ve ürettiği yeni çok amaçlı tekerlekli yükleyici L 514 ve L 518 modelleri piyasaya sürdü. Belediye ve hizmet ekipleri için ideal olduğu iddia edilen yeni modeller sayesinde genel amaçlı makineler,

Liebherr, kışın kar ve buz koşullarında kullanılmak üzere tasarlanmış kompakt tekerli yükleyicileri L 514 ve L 518 modellerini tanıttı. Modeller, kar temizleme makinelerine alternatif olacak.

Çok amaçlı tekerlekli yükleyicileri kışın zorlu şartlarıyla mücadele etmek için kullanmak, kış aylarında yaz ayları kadar aktif kullanılmayan

konvansiyonel kar temizleme makinelerine daha ucuz alternatifler olarak gösterilecek.

Modeller, Z bar bağlantısı sayesinde kar ve buzla mücadelede kullanılan çeşitli ataşmanların takılmasına imkân sağlıyor. "Speeders" olarak da adlandırılan bu modeller, isteğe bağlı emisyonu uygun motorları ile 40 km/s'lik hız yapabiliyor. Kış

şartları için tasarlanan, geliştirilmiş dönüş sistemi ise belden kırma dönüşü ile arka aks dönüşünün bir kombinasyonundan oluşuyor. Direksiyonun manevra kabiliyeti sayesinde yerleşim alanlarındaki dar yerlerde yaşanan buz kaymalarında bile makine kontrolü sağlanabiliyor.

Modellerin akslarında bulunan otomatik kitleme diferansiyellerinin kaygan ve güvenilmez zeminlerde yüksek bir çekiş gücü sağladığı ve modellerin kar zinciri ile beraber kullanımında sürücüye dengeli bir sürüş sunduğu söyleniyor. Ayrıca yönlendirilmiş arka aks, makinenin belden kırma açısının 40 dereceden 30 dereceye düşürülmesini sağlıyor. İsteğe bağlı uygulanan Stage IV/Tier 4f uyumlu motor ise 40 km/s'lik maksimum hıza ulaşırken, belediye ve hizmet ekiplerinin uzun mesafelerde hızlı kış hizmeti sunmasını sağlayacak.

BurTarm 2017

Fuarındayız,  
Stant No: 25/B



Emeğinizin karşılığını alabilmeniz için en iyi **kaliteyi** en **uygun fiyatlar** ile size sunuyoruz

Motorunuzun ilk günkü performansını koruması için her zaman **Perkins orijinal parçalarını** tercih edin!

**POWER TK**

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63  
www.powertk.com.tr

**Perkins®**

THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

f powertkperkins

in power-tk



## Liebherr, 75.000'inci ekskavatörünü kutladı

Dünyanın önde gelen makine üreticilerinden Liebherr, ilk makinesini ürettikten 63 yıl sonra 75.000'inci ekskavatörünün teslimatını kutladı. 75.000'inci makine, Liebherr Group'un ilk tesisi olan Liebherr-Hydraulikbagger GmbH'da üretilen bir A 918 Kompakt Litronic model lastik tekerlekli ekskavatör oldu.

Şirketin yaklaşık 1.700 çalışanı ile gerçekleştirdiği kutlamada bu özel makine sergilendi. A 918 Compact Litronic tekerlekli ekskavatör, dünyanın en tanınmış grafiti sanatçılarından olan Claudia Walde (diğer adıyla MadC) tarafından tasarlanan çok renkli grafiti tasarımı ile süslendi. Ekskavatörün Liebherr'in kiralama firması olan Liebherr Rental Services filosuna katılacağı belirtildi.

A 918 Kompakt Litronic ekskavatör ilk üretildiğinde yüksek erişilebilirliğe sahip, sağlam ve ergonomik mobil kazı makinesi olarak şirketin kurucusu Hans Liebherr tarafından tasarlandığı ve orijinal niteliklerini hâlâ koruduğu belirtiliyor.

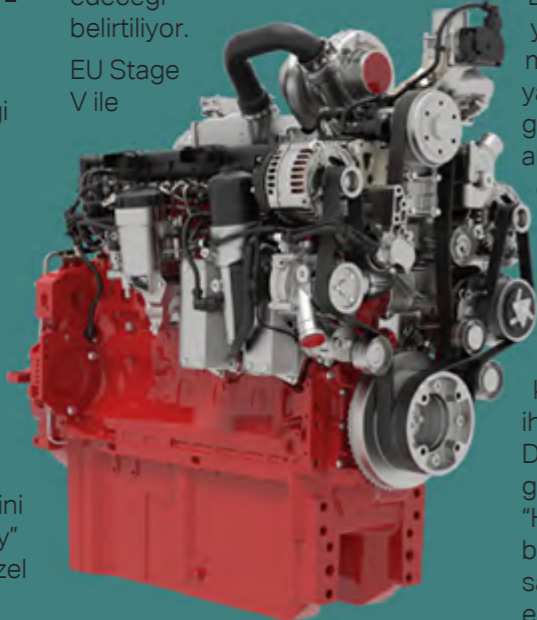
## Dünyanın ilk EU Stage V sertifikalı dizel motoru

Mobil makineler için Avrupa Birliği ülkelerinde 2019'dan itibaren geçerli olacak olan EU Stage V egzoz emisyon sertifikasına sahip ilk motor üreticisi DEUTZ oldu. Alman Federal Motorlu Taşımacılık Dairesi, 6 Eylül 2017 tarihinde DEUTZ'un TTCD 6.1 model dizel motoruna resmi olarak Stage V sertifikası verdi.

DEUTZ, 2015'te mevcut motor serisinin EU Stage V gereksinimlerini karşılayabileceğini açıklamış ve seriyi "Stage V ready" olarak etiketlemişti. Şimdi tüm dizel partikül filtreli DEUTZ TCD Serisi

motorların bunu sağlayabildiği açıklandı. İlk olarak sertifikasyonu yapılan TTCD 6.1'i Kasım 2017'den itibaren TCD 3.6/4.1/6.1/7.8 ve TTCD 7.8 modellerinin takip edeceği belirtiliyor.

EU Stage V ile



birlikte geçerli olacak partikül sınırlandırmasının tüm araçlarda dizel partikül filtresi (DPF) kullanımını zorunlu hale getireceği belirtiliyor. 10 yılı aşkın bir süredir DPF konusunda çalışmalar yapan DEUTZ'un Stage IV sınıfı motorlarında zaten bu hazırlığı yaptığı, dolayısıyla Stage V'e geçerken DPF için ekstra bir fiziksel alan ihtiyacı olmayacağı ifade ediliyor.

Çok farklı yüklerle maruz kalan makinelerdeki DPF'lerin toplanan partikülleri etkili ve güvenli şekilde yakabilmesi için gelişmiş ısı kontrol sistemine ihtiyaç duyulduğu; DEUTZ'un geliştirdiği "Heat Mode" ile bunun fazlasıyla sağlandığı iddia ediliyor.



# DOOSAN

## MİNİ EKSKAVATÖRLER

		DX35Z	DX63-3	DX80R
Motor (SAE J1349) Net		YANMAR, 3TNV88, (26,1 BG @ 2000 dev./dak.)	YANMAR, 4TNV94L, (48,5 BG @ 2200 dev./dak.)	YANMAR, 4TNV98, (54,6 BG @ 2000 dev./dak.)
Bom	mm	2.405	2.900	3.380
Kol	mm	1.200	1.600	1.700
Kova Kapasitesi (SAE)	m3	0,11	0,21	0,28
Çalışma Ağırlığı	kg	3.660	6.260	8.380



## "Yüksek üretkenlik ve düşük yakıt tüketimi"

- Otomatik Rölanti Sistemi
- Kırıcı Hattı
- Klima ve Kalorifer
- Bom Dönüş Özelliği
- Bom - Kol Kilit Emniyet Valfi
- Kauçuk veya Çelik Palet
- ROPS Kabin
- Dozer Bıçağı
- Süspansiyonlu Koltuk
- Bom ve Kabin Aydınlatma Lambaları



[www.maats-doosan.com](http://www.maats-doosan.com)



ANKARA (MERKEZ)	İSTANBUL (ANADOLU) ŞUBESİ	İSTANBUL (AVRUPA) ŞUBESİ	İZMİR ŞUBESİ	BURSA ŞUBESİ	ADANA ŞUBESİ	ANTALYA ŞUBESİ
Uzaycağı Cad. No: 7 Ostim / Ankara Tel : +90 312 354 33 70 Fax: +90 312 354 31 70	Fatih Mah. Katip Çelebi Sok. No:49-B Orhanlı - Tuzla / İstanbul Tel : +90 216 394 56 56 Fax: +90 216 394 56 90	İkitelli O.S.B. Sefaköy San. Sit. S. Blok No: 15 Başakşehir / İstanbul Tel : +90 212 549 78 98 Fax: +90 212 549 27 87	Kemalpaşa OSB Mahallesi Ankara İzmir / Bursa Tel : +90 224 441 81 66 Fax: +90 224 442 84 65	İzmir Yolu 5. Km No : 191 Nilüfer / Bursa Tel : +90 224 441 81 66 Fax: +90 224 442 84 65	Yeşiloba Mah. 46153 Sk. No: 13 Seyhan Oto San. Sit. F Blok 9 / 10 Seyhan / Adana Tel : +90 322 441 04 47 Fax: +90 322 441 04 49	Akdeniz Sanayi Sitesi 5037 Sk. No:35 Kepez / Antalya Tel : +90 242 220 02 94 Fax: +90 242 220 02 95

## New Holland, Nazıroğlu Traktör Nazilli 3S Plaza ile hizmet ağını güçlendirdi

New Holland'ın traktör ve iş makineleri alanındaki satış, yedek parça ve servis hizmetleriyle birlikte ikinci el traktör ve ürün satışlarını da tek bir çatı altında toplayacak olan Nazıroğlu Traktör 3S Plaza, Manisa Salihli'de açıldı.

1954 yılından beri faaliyet gösteren TürkTraktör'ün markalarından New Holland, Manisa Salihli ve çevre ilçelerdeki çiftçi ve müşterilere traktör satış, ikinci el traktör, iş makinesi ile yedek parça ve servis hizmetlerini sunacak olan Nazıroğlu Traktör 3S Plaza'nın açılışını yaptı. Nazıroğlu Traktör, bu plaza ile faaliyetlerini tek bir çatı altında toplamış oldu. 1.000 metrekare



Kaymakamı Turgut Çelenkoğlu, Salihli Belediye Başkanı Zeki Kayda, Alaşehir Belediye Başkanı Gökhan Karaçoban, TürkTraktör yöneticileri, New Holland bayileri ve bölge çiftçileri katıldı.

TürkTraktör Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir, törende yaptığı konuşmada "60 yıldan fazladır ürettiğimiz traktör ve ekipmanlar, Türkiye'nin her yerine yayılmış bayilerimiz, servis ve satış ağlarımızla tarım sektörünün gelişimine önemli bir katkı sağlıyor olmanın gururunu yaşıyoruz." dedi. Konuşmasının devamında, Nazıroğlu Traktör'ün hem ticari performansı hem de sağladığı müşteri memnuniyetiyle TürkTraktör'ü en başarılı şekilde temsil eden bayilerinden olduğunu belirtti. Açılan şubenin 3 ilçe ve 169 köyü kapsadığını ve modern tesislere sahip olduğunu belirten Özdemir konuşmasını "Ülkesinin geleceğine, müşterisine, marka ve şirketine güvenerek bu yatırımı yaptıkları için başta bayimiz sayın Metin Dinç olmak üzere Dinç ve

Nazıroğlu aileleri ile Nazıroğlu Traktör çalışanlarına şirketim ve camiamız adına teşekkürlerimi sunuyorum; değerli çiftçilerimize de bereket ve kazanç getirmesini diliyorum." diyerek noktaladı.

Törende konuşma yapan Nazıroğlu Traktör Yönetim Kurulu Başkanı Metin Dinç ise hizmete açılan 3S Plaza'da traktör ve tarım ekipmanlarıyla birlikte iş makineleri alanında da bölgenin ihtiyacını karşılayacaklarını belirtti. 3S Plaza'nın açılışı ile tüm satış, yedek parça ve servis hizmetleri ile ikinci el ürün satışını tek bir adresten sağlayacaklarını duyurdu. Konuşmasının devamında Dinç, "Bu plaza, sahip olduğumuz üstün hizmet anlayışıyla müşteri memnuniyetini ve sadakatini sürdürerek, artırma konusundaki kararlılığımızın en güzel ifadesi diye düşünüyoruz. Önemli yatırımlarımızdan biri olarak açılışını yaptığımız 3S plazamızın hepimize hayırlı uğurlu olmasını diliyoruz." dedi.



açık olmak üzere toplam 2.500 metrekare alana kurulan Nazıroğlu Traktör 3S Plaza; satışta 9, serviste 10 ve yedek parçada 4 olmak üzere toplam 23 kişilik uzman ekibiyle hizmete başladı.

1990 yılından bu yana New Holland bayisi olarak hizmet veren Nazıroğlu Traktör'ün 3S Plazası'nın açılış törenine Nazıroğlu Traktör adına Metin Dinç ev sahipliği yaptı. Törene Salihli



### TEKNO ŞİRKETLER GRUBU

Tekno Plaza, Şehit Şakir Elkovan Cad. No: 2 A Blok  
Ataşehir 34750 İstanbul  
T: +90 216 577 63 00 pbx F: +90 216 577 63 10  
Reşit Galip Cad. No: 74/2-3 Gaziosmanpaşa 06700 Ankara  
T: +90 312 446 27 50 pbx F: +90 312 436 18 65  
[www.teknovinc.com](http://www.teknovinc.com) [info@tekno.com.tr](mailto:info@tekno.com.tr)

## İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi yeniden 100 puanın üzerine çıktı

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD) tarafından her ay düzenli olarak yayımlanan İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi'nin Ağustos 2017 sonuçları açıklandı. 2016 yılının Haziran ayından beri ilk defa 100 puanın üstüne çıkan Bileşik Endeks ile kayıpların telafi edildiği görüldü. Temmuz ayına göre 0,94 puan artan Bileşik Endeks, geçen yılki seviyesinin 3,85 puan üzerine çıktı. Bununla birlikte, Bileşik Endeks'te, son aylarda yaşanan hızlı toparlanmanın Ağustos ayında ivme kaybettiği belirtildi. Bileşik Endeksi oluşturan Faaliyet, Güven ve Beklenti Endeksleri de Ağustos ayında yükseldi. Raporda sektöre yönelik şu tespitler yapıldı:

### Faaliyetlerde büyüme Ağustos'ta da sürdü

Temmuz ayında önemli bir genişleme göstererek 134,4'e ulaşan faaliyetlerdeki artış, Ağustos ayında da yavaşlayarak sürdü. Ağustos ayında 1,8 puan artan faaliyet endeksi sonucu faaliyetlerin orta vadeli dinamikleri güçlenmeye devam etti. Faaliyet endeksi ise geçen yılın Ağustos ayı seviyesinin 20,2 puan üzerine çıktı.

Bununla birlikte, iç pazarda doygunluk seviyesine yaklaşıldı. Yurtiçindeki satış artışı önemli ölçüde yavaşlayarak sürdü; ihracat

ise altı ay sonra bir önceki aya göre geriledi. Faaliyet Endeksi değerlendirmesinde, toparlanmanın Ağustos ayında da sürmesinin sevindirici olduğu ancak bir çok göstergenin toparlanma hızının yavaşlamakta olduğunu gösterdiği belirtildi.

### Güven Endeksi'ndeki artış yavaşladı

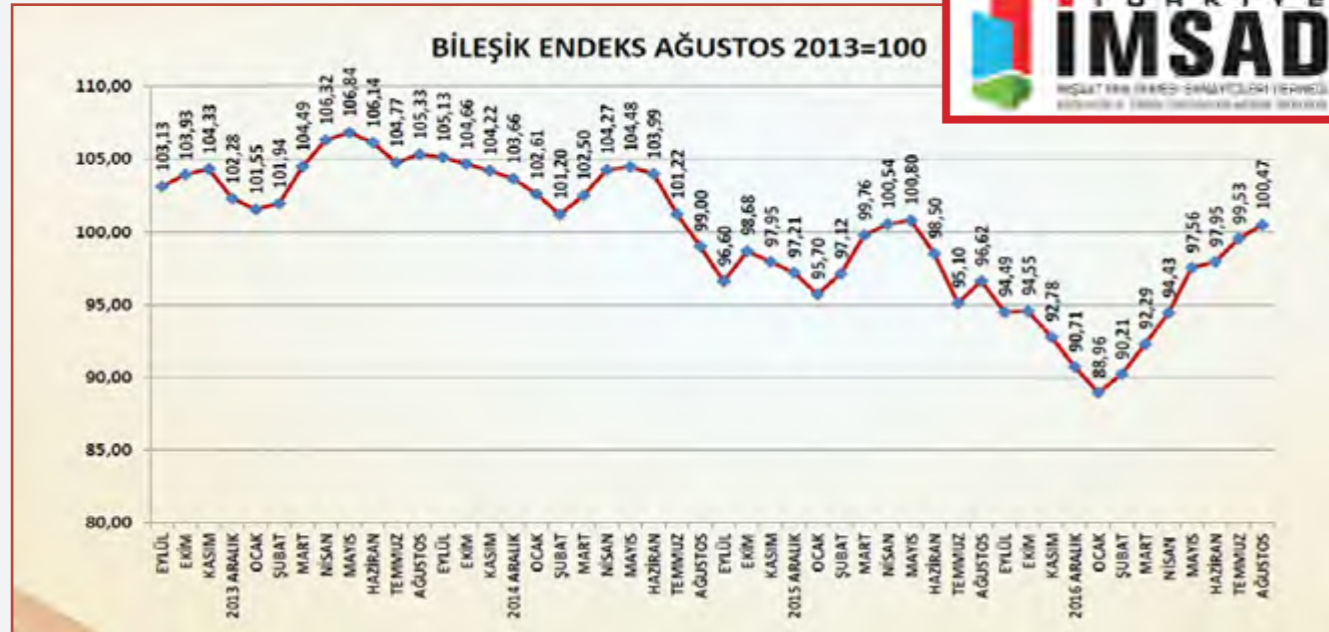
Güven endeksi, sınırlı ve kademeli artışını bir önceki aya göre 0,9 puan artırarak Ağustos ayında da sürdürdü. Bununla birlikte, güven endeksi toparlanması yavaşladı ve halen kırılğan olmaya devam ediyor. Ağustos ayında faaliyetlerdeki artışın göreceli olarak yavaşlaması da güven endeksindeki artışın sınırlanmasına neden oldu. Ancak sanayide orta vadeli dinamiklerin çalışıyor olması güven artışını desteklemeyi sürdürüyor.

Güven seviyesi geçen yılın aynı ayının güven seviyesinin 0,2 puan altında kaldı. Geçen yılın güven seviyesine bir yıl sonra geri dönülebildi. Yurtiçi pazarına yönelik güven durağanlaşırken, ihracat pazarlarına yönelik güven artışı ise sürdü. Faaliyet Endeksi değerlendirmesinde güven unsurlarında toparlanmanın yavaşlamış olmasının yeni güven artırıcı unsurlara olan ihtiyacı arttırdığı tespit edildi.

### Beklenti Endeksi geçen yıl rakamlarının üzerinde

Temmuz ayında hızlanan beklentilerdeki iyileşme, Ağustos ayında yaşanan faaliyetlerdeki yavaşlamaya rağmen sürdü. Bir önceki aya göre 1,2 puan artan endeks, geçen yılın aynı dönemine göre ise 5,7 puan daha yüksek çıktı. Böylece beklentiler geçen yılın üzerinde kalmaya devam etti. Önümüzdeki üç aya ilişkin üretim beklentileri Ağustos ayında bir kez daha sığrama gösterdi ve yeni en yüksek seviyesine ulaştı. Yatırım beklentileri artışını sürdürürken, istihdam beklentileri de güçlenmeye devam etti.

Ancak Türkiye ekonomisi ile inşaat malzemeleri sanayine ilişkin beklentilerdeki artışlar Ağustos ayında yavaşladı. Önümüzdeki üç aya ilişkin alınan yurtiçi siparişlerinin Ağustos ayında önemli ölçüde yavaşlaması sonucu iç pazarın doygunluğa yaklaştığı görüldü. Önümüzdeki üç aya ilişkin ihracat siparişlerindeki artış ise sürdü. Beklenti Endeksi değerlendirmesinde, iç siparişlerdeki artış beklentisinin yavaşlamasına rağmen önümüzdeki üç ayın üretim, yatırım ve istihdam beklentilerinde yine kuvvetli artışlar yaşandığına dikkat çekildi.



**NOW** it's time to be **Powerful...**



**Factory**  
Makine İhtisas Org. San. Bölgesi  
5. Cad. No:15 41455  
Demirciler Köyü Dilovası - KOCAELİ  
Tel: +9 0 262 290 85 65  
Fax: +9 0 262 290 85 70  
info@ommuhendislik.com.tr

**Office**  
Yukarı Dudullu Org. San. Bölgesi  
2.Cad No:2 34775  
Ümraniye - İSTANBUL  
Tel: +9 0 216 365 58 91  
Fax: +9 0 216 365 60 40  
sales@ommuhendislik.com.tr

[www.ommuhendislik.com.tr](http://www.ommuhendislik.com.tr)

## Toplam inşaat harcamaları son yılların en yüksek seviyesine ulaştı

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD), sektörün en önemli çatı kuruluşu olarak hazırladığı aylık sektör raporunu açıkladı.

İMSAD Eylül 2017 Sektör Raporu'na göre, genel ekonomik büyümenin üzerinde performans sergileyen inşaat sektörü ilk çeyrek büyümesini yüzde 6, ikinci çeyrek büyümesini yüzde 6,8 olarak gerçekleştirdi ve sektörün 2017 yılı ilk yarısını yüzde 6,4 büyüyerek kapattı.

Bu performansa bağlı olarak yılın ikinci çeyrek döneminde önemli ölçüde artan toplam inşaat harcamaları 140,2 milyar TL olarak gerçekleşti ve son yılların en yüksek seviyesine ulaştı. Eylül ayı rakamları ile birlikte, 2017 yılı ilk yarısında inşaat harcamaları 252,6 milyar TL

olarak gerçekleşti. Raporda ayrıca inşaat harcamalarının 2016 yılı ilk yarısına göre cari fiyatlarla yüzde 32,5 oranında yükseldiğine dikkat çekildi.

Raporda inşaat sektörü istihdamının, mevsimsellik ile birlikte mayıs-eylül aylarında en yüksek seviyelerine çıkarak 2,17 milyon kişiye ulaştığı belirtildi. Değerlendirmelere göre, istihdamın bayramlara rağmen geçen senelere göre artması, inşaat faaliyetlerinin de yüksek gerçekleşmekte olduğunu gösteriyor.

Yapılan işlerin seviyesi ve konut stoku hakkında fikir veren yapı

ruhsatları ile yapı izinleri ise 2017 yılının ilk yarısında önemli bir artış gösterdi. Alınan konut yapı ruhsatları 620 bin 162 daireye; alınan yapı izinleri sayısı ise 394 bin 322 daireye ulaştı. Rapor değerlendirmesinde inşaatların ya kademeli olarak başlatılacağı ya da inşaatların hemen başlaması halinde konut stokunun önemli ölçüde genişleyeceği öngörülüyor.

Konut dışı bina inşaatları ise geçtiğimiz yılın altında kalarak 25,7 milyon metrekareye düştü. Ekonomideki normalleşme tamamlanana kadar konut dışı bina yatırımlarının durağan kalmaya devam edeceği düşünülüyor.

## Türk doğaltaş sektörü ihracatında yeni hedef: 2 milyar dolar



Türk doğaltaş sektörü, 2017 yılının Ocak-Temmuz döneminde 165 ülkeye yüzde 16'lık bir artış ile 1 milyar 161 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Geçen senenin aynı döneminde bu rakam 999 milyon dolardı.

"İnadına üretim, inadına ihracat" sloganıyla hareket ettiğini dile getiren Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Mevlüt Kaya, bu çabalarının sonucunu ihracat rakamlarını arttırarak gördüklerini söyledi.

En büyük ihracat pazarı Çin'deki ekonomik durgunluk nedeniyle son üç yıldır ihracatta gerileyen Türk doğaltaş sektörü, Çin

ve Hindistan pazarlarındaki hareketlilikle birlikte tekrar artışa geçti. 2017 yılının Ocak-Temmuz döneminde Çin'e yüzde 39'luk artışla 525 milyon dolarlık doğaltaş ihraç edilirken, Hindistan'a yapılan ihracat ise yüzde 109'luk artışla 22 milyon dolardan 46 milyon dolara çıkarıldı.

Türk doğaltaş sektörünün geleneksel ihraç pazarlarından Amerika Birleşik Devletleri'ne yüzde 3'lük ihracat artışıyla 175 milyon dolarlık doğaltaş gönderildi; Suudi Arabistan'da ise 65 milyon dolarlık ihracata imza atıldı.

İŞİNİ  
BÜYÜRKEN İZLEMEK  
NE GÜZELDİR,  
İŞ'İ BİLEN BİLİR!

## Buhan Okan Acar, Genie'nin Türkiye ve Hazar Denizi Bölgesi Satış Müdürü oldu

Çeşitli endüstriler için kaldırma ve malzeme taşıma çözümleri sunan Terex'in bünyesinde bulunan Genie'nin Türkiye ve Hazar Bölgesi için yeni açılan satış müdürü görevine Buhan Okan Acar getirildi.

Orta Doğu Üniversitesi Elektronik Mühendisliği mezunu olan Buhan Okan Acar, daha sonra İstanbul Üniversitesi'nde Uluslararası İşletme Yönetimi bölümünde yüksek lisans yaptı. 2014 yılında Terex Finansal Hizmetler (TFS) ekibinin bir üyesi olarak Terex'e katılan Acar, bu görevi kapsamında bölgedeki tüm Terex birimleri müşterilerinin sorumluluğunu üstlendi. Acar, kariyerinin Terex'ten önceki sürecinde Türkiye'nin önde gelen forklift kiralama şirketlerinden birinde kiralama operasyonlarının başında bulunuyordu.

Atama hakkında konuşan Genie'nin Özel Müşteri ve İkinci El Ekipmanlar Kıdemli Müdürü Erik Geene, "Son iki yıldır Okan Bey ile yakın iş birliği içinde çalışmaktan zevk aldım. Uzun süredir sahip olduğu kiralama ve yerel pazar tecrübesinin ve derin pazar anlayışının kendisini Türkiye ve Hazar Denizi Bölgesi'ndeki müşterilerimizi destekleyecek doğru kişi haline getirdiğinden kuşku duymuyorum. Okan Bey, satış rolüne ek olarak müşterilerimizin ihtiyaçları için en iyi finansal tavsiyeler ve çözümler sunmaya da devam edecek." dedi.



## Ege'nin en büyük konteyner terminali Petlim'in kapasitesi iki katına çıkıyor

Geçen yıl faaliyete başlayan Ege Bölgesi'nin en büyük entegre limanı Petlim'in ikinci fazının inşaatı tamamlandı. İkinci fazın devreye girmesiyle, birlikte kapasite iki kat artarak 1.5 milyon TEU'ya çıkacak. SOCAR Türkiye'nin iştiraki Petlim Konteyner Terminali'nin ikinci fazının inşaatı hizmete açıldı. APM Terminals İzmir tarafından işletilen ve toplam 450 milyon dolar yatırım ile hayata geçirilen Petlim, ikinci fazın devreye girmesiyle birlikte

750 bin TEU olan kapasitesini 1.5 milyon TEU'ya yükseltecek. İnşaatın bitmesi ve işletmeye devredilmesi kapsamında 15 Eylül'de limanın rıhtımında tören gerçekleştirildi. Törende Petlim Genel Müdürü Doğan Çırakoğlu ile limanı 28 yıllığına işletecek olan dünyanın en büyük konteyner terminal işletmecilerinden APM Terminals İzmir'in Genel Müdürü Robert Hambleton, inşaatın son betonunu atarak projenin inşaatını

tamamladı. Törende konuşma yapan Çırakoğlu, limanın Türkiye'nin en büyük doğrudan yabancı yatırımcısı olan SOCAR Türkiye'nin entegrasyon vizyonunun lojistik ayağını oluşturduğuna dikkat çekerek Petlim'in tamamen Türk mühendisler ve Türk müteahhitler tarafından tamamlandığını söyledi. Petlim'in dünyanın en büyük konteyner gemilerinin yanaşabileceği bir kapasiteye kavuştuğunu ve ikinci fazın tamamlanmasıyla tüm Ege Bölgesi'nin ihracatı için gerekli lojistiği tek başına sağlayacağını belirtti.

Liman, rıhtım dizaynı ve 16 metrelik su derinliği ile 16 bin TEU kapasiteli son nesil gemilere hizmet verebilme özelliğine sahip. Terminalin ikinci fazının devreye girmesiyle birlikte elleçleme kapasitesi ikiye katlanacak olan terminalde çalışan sayısı zaman içinde 600'e ulaşacak.



## İMDER, Avrupa iş makineleri sektörü liderini konuk etti

İMDER 2017 yılı 3. Olağan Yönetim Kurulu Toplantısı, İMDER'in üyesi olduğu CECE (Avrupa Birliği İş Makinaları Federasyonu) Genel Sekreteri Riccardo Viaggi'nin de katılımıyla İstanbul'daki dernek merkezinde gerçekleştirildi.

Viaggi, İMDER Yönetim Kurulu'na gerçekleştirdiği sunumda iş makineleri sektörünün Avrupa'daki durumu, pazar trendleri ve CECE faaliyetleri hakkında bilgi verdi. Avrupa'da iş makineleri sektörünün 2016 yılında, 2011'den bu yana gerçekleşen en iyi rakamları gördüğünü belirten Viaggi, Fransa ve Rusya'nın kayda değer bir büyüme gösterdiğini sözlerine ekledi. 11-12 Ekim tarihlerinde Brüksel'de düzenleyecekleri zirveden de bahseden Viaggi, iş makineleri alanındaki bu önemli etkinlikte tüm İMDER üyelerini aralarında görmek istediklerini ifade etti.

İMDER ile birlikte Rusya, İngiltere, Hollanda, İsveç, İtalya, Almanya, Belçika, Fransa ve Avusturya ve Çek Cumhuriyeti gibi ülkelerden de iş makineleri alanındaki sektörel dernekleri bünyesinde bir araya getiren CECE, bu üyeler arasında stratejik ortaklık, lobi faaliyetleri, iletişim ve mevzuatlar konusunda çalışmalar yürütüyor.

İMDER Yönetim Kurulu toplantısında ise pazara dair tahminler yoğun gündem maddeleri arasında yer aldı. 2018 yılının artan kamu yatırımları ile sektörün büyüme kaydedeceğini öngören yönetim kurulu üyeleri, 2017 rakamlarının ise geçen yıl seyirlerinde gerçekleşmesinin beklendiğini ifade ettiler.



## İMDER'den Çin'e fuar ziyareti

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) 20-23 Eylül tarihlerinde Çin'in Pekin kentinde düzenlenen BICES 14. Uluslararası İş Makinaları Fuarı'na katıldı.

İMDER'in Çin'deki kardeş derneği olan ve Çin'in en büyük sanayi kuruluşlarının üyesi olduğu CCMA (Çin İş Makinaları Derneği) tarafından düzenlenen ve Aysa Bölgesi'nin en büyük ve önemli iş makineleri fuarları arasında sayılan Beijing Uluslararası İş Makinaları Fuarı ve Semineri'ne (BICES) yaklaşık 700 firma katıldı. Hem Çin'den hem de pek çok farklı ulustan ziyaretçiyi stadında ağırlayıp Türk iş makineleri sektörünü tanıtmaya fırsatı elde eden İMDER adına fuara Başkan Vekili Serkan Karataş, Başkan Yardımcısı Aydın Karlı, UR-GE Komitesi Başkanı Mehmet Bebek ve Genel Sekreter Vekili Oğuz Yusuf Yiğit katıldı. Hidromek'in temsilcileri de fuara katılım gösterdi.

İMDER yetkilileri fuar boyunca toplantılar düzenleyerek hem sektör hem de dernek adına önem arz edecek faaliyetler ve işbirlikleri için zemin hazırladı. Çin Ticaret Odası ile düzenlenen toplantıda iki ülke arasındaki ticaretin gelişmesine yönelik düşünceler paylaşılırken, iki kurum arasındaki işbirliğinin de güçlendirilmesi yönünde adımlar atılması için kararlar alındı. CCMA ile düzenlenen toplantıda ise bir sonraki BICES Fuarı'nda oluşturulması planlanan Türk pavilyonu önce çıkan gündem maddesi oldu. Ayrıca Sinomach, Liugong, XCMG ve Çin Devlet Demiryolları gibi Çin'in önemli kuruluşları ile görüşmeler de gerçekleştirildi. Çinli yetkililer, 500 bin adete yaklaşan Çin iş makineleri pazarında Türk firmalara da yer olduğunu belirttiler.

Fuarın açılışından önce, CCMA (Çin İş Makinaları Derneği), KOCEMA (Kore İş Makinaları Derneği) ve AEM (Amerika Makine Ekipmanları Üreticileri Derneği) tarafından dünyanın önde gelen 50 üreticisinin iş makineleri sektörünü değerlendirdiği "T50 İş Makinaları Zirvesi" düzenlendi. Tüm dünyada faaliyet gösteren iş makinesi firmalarının CEO'ları zirvenin ilk gününde tekerlekli yükleyici ürün grubunun 2017'deki durumunu değerlendirirken, ikinci gününde ekskavatör, vinç ve kiralama sektörleri değerlendirildi.



## JCB LOADALL 540-200 Sway'in Türkiye turu devam ediyor



STFA grup şirketlerinden SİF İş Makinaları, distribütörlüğünü yaptığı JCB'nin geliştirdiği, dünyanın ilk ve tek rotasyonsuz 20 metre erişimli teleskobik yükleyicisi olduğu belirtilen JCB LOADALL 540-200 Sway'in Türkiye genelindeki tanıtım ve demo çalışmalarına devam ediyor.



SİF İş Makinaları, son olarak geçtiğimiz ay içerisinde JCB 540-200 Sway modeli ile İstanbul, İzmit, Adapazarı ve Edremit-Çanakkale'de özel tanıtım ve demo çalışmaları gerçekleştirdi. SİF İş Makinaları İstanbul Anadolu Bölge Müdürlüğü ve Bursa Şube satış ekibinin de katılımı ile gerçekleştirilen faaliyetler, bölge müşterileri tarafından ilgi ile karşılandı.

SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyici ve Endüstriyel Ürünler Müdürü Mustafa Çağa, devam eden tanıtım faaliyetleri hakkında şunları söyledi: "Markamıza çok güveniyoruz ve müşterilerimizin makinelerimizi yakından görme ve deneme imkânı sunan bu tarz organizasyonları sık sık yapmaktayız. Böylece müşterilerimiz, kendi sahalarında test ettikleri ürünlerin tüm özelliklerini kullandıkları ya da bildikleri başka marka modeller ile kıyaslama şansına sahip olarak yatırım kararı verebiliyorlar."

114 hp gücündeki JCB motora ve tümü JCM üretimi ana komponentlere sahip olan dünyanın ilk ve tek rotasyonsuz



teleskobik yükleyicisi, 5 kademeli zincirli bom yapısı ve rejeneratif hidrolik sistem özelliği ile ön plana çıkıyor. JCB 540-200 Sway 4 ton kaldırma kapasitesine, 20 metre yükleme yüksekliğine ve 15,9 metre yatay uzanma kapasitesine sahip. Yük kaldırma performansı, yükleme yüksekliği, manevra kabiliyeti, yakıt tasarruf oranı, 4x2 sürüş modu, hidrolik olarak kabin içerisinden inmeden ataşmanların değiştirilebilmesi özelliği ve çalışma performansının yüksek olması, modeli rakiplerinden ayıran en önemli özellikler olarak sayılıyor.

### JCB 540-200 Sway, operatörlerden olumlu geri dönüş alıyor

Mustafa Çağa, SİF İş Makinaları tarafından geçen sene pazara sunulan JCB 540-200 Sway modelinin inşaat ve endüstriyel alanda faaliyet gösteren birçok kuruluşta çözüm ortağı olduğunu belirtti. Çağa, bu kuruluşlara yapılan teslimatlar sonrasında makinelerinin takibini yapmaya devam eden satış ve satış sonrası ekiplerinin, belli periyotlar ile müşterilerine ziyaretler gerçekleştirerek ürün hakkındaki

düşüncelerini aldığını kaydetti. Kullanıcıların makine hakkındaki olumlu yorumlarının operatör konforu ve güvenliği ile seyahat sırasında makineye hız kazandıran ve sürüş esnasındaki yakıt tüketimini azaltan 4x2 sürüş modu özelliği üzerine yoğunlaştığını ifade eden Mustafa Çağa, sadece JCB'nin 540-200 Sway model teleskobik yükleyicisinde bulunan rejeneratif hidrolik sisteminin bom indirilirken operatörün gaza basmasına gerek duymadan kolay ve hızlı şekilde bomu indirebilmesi ise müşterilerin dikkatini bir diğer özellik olduğunu sözlerine ekledi.



Çağa, sürekli gelişim felsefesiyle hareket eden JCB'nin yapılan kullanıcı görüşmelerine ve özellikle operatörlerin görüş ve önerilerine büyük önem verdiğini vurguladı.



## Karayolları Genel Müdürlüğü makine parkına 26 yeni HİDROMEK

HİDROMEK, Karayolları Genel Müdürlüğü için özel olarak hazırladığı motor greyder, lastik tekerlekli yükleyici ve lastikli ekskavator teslimatlarını gerçekleştirdi.

Geçtiğimiz hafta yapılan teslimat ile birlikte Karayolları, makine parkına 14 adet HMK 600 MG motor greyder, 9 adet HMK 200 W lastikli ekskavator ve 3 adet HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici ekledi. Standart makineden farklı olarak turuncu renkte hazırlanan makineler Karayolları bünyesinde yol bakım-onarım ve kış mücadelesi işlerinde kullanılacak.

Önceki dönemlerde de HİDROMEK'i tercih eden Karayolları, bu alımı ile birlikte makine parkına 26 adet daha HİDROMEK iş makinesi katmış oldu.



## Ağırlığı azaldı, kapasitesi 2 ton arttı!

Ford Trucks 4142M ve 3233M Beton Mikseri, yük kapasitesini tam 2 ton artırdı. Her 10 turda 1 turluk daha fazla çimento taşıyarak hem zaman kazandırıyor, hem yakıt tasarrufu sağlıyor.

Ford Trucks  
Her yükte birlikte

444 36 73 / 444 FORD  
www.fordtrucks.com.tr



## Bakan'dan beton yola yeşil ışık

Yapı Üreticileri Federasyonu (YÜF) tarafından düzenlenen, inşaat sektörünün en önemli isimlerinin bir araya geldiği ve Kalkınma Bakanı Lütfi Elvan'ın onur konuşmacısı olarak katıldığı yemekte sektöre dair önemli açıklamalar yapıldı.

Sektör temsilcileri ile bir araya gelen Kalkınma Bakanı Lütfi Elvan, yapı malzemeleri sektörünün önemli bir ihracat potansiyeline sahip olduğuna dikkat çekti. Yıllık üretim hacmiyle Türkiye'nin Avrupa'daki beton üretiminin lideri konumunda yer aldığını ve dünya genelinde en çok beton üreten üçüncü ülke konumunda olduğu belirten Elvan, "Özellikle çimento, hazır beton, kireç sektörlerinde 2010-2016 yılları arasında toplam olarak 6 milyar dolara yakın ihracat gerçekleştirilmiştir. Buna karşın aynı dönemde bu malzemeler bazında ithalat toplamı 170 milyon dolar dolaylarındadır. Bu ciddi bir başarıdır" dedi.

Konuşmasının devamında Elvan, ekonomik, uzun ömürlü ve milli altyapı yatırımlarını tercih ettiklerini, bu nedenle beton yol kullanımı önerisine açık olduklarını belirtti.

Yemekte sektör değerlendirmesi hakkında bir sunum yapan YÜF Yönetim Kurulu Başkanı M. Şefik Tüzün, yapı ürünleri üreticileri sektörünün de 2016 yılında 9,6 milyar dolarlık ciroya ulaştığını 2017 yılı hedefinin ise 10 milyar dolar olduğunu açıkladı. Konuşmasının devamında, sel felaketlerini önleme konusunda poroz beton kullanımının önemine değinen Tüzün, beton yol ve beton bariyer teknolojilerinin kullanımıyla Türkiye'nin 1,3 milyar dolardan fazla tasarruf edeceğine değindi.





## Sektördeki yakıt rekabetinde yeni boyut: Borusan Makina'dan Cat® iş makineleri için yakıt tüketim garantisi

Caterpillar'ın iş makinelerindeki yakıt tüketimini azaltmak amacıyla son 6 yıldır sürdürdüğü ar-ge çalışmaları olumlu neticelerini veriyor. Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Türkiye'deki temsilcisi olduğu Cat® iş makinelerindeki bu gelişimi müşterilerine daha etkili bir şekilde sunmak amacıyla yakıt tüketim garantisi programını hayata geçirdi.



2017 yılındaki tanıtım faaliyetlerinde "CAT az yakar" mottosuyla dikkatleri üzerine çeken Borusan, bu yeni yakıt tüketim garantisi programı kapsamında, yeni nesil Cat® iş makinelerinin sadece üretkenlikleriyle değil, artık saat başı yakıt tüketim

değerleriyle de müşterilerine kazandıracağını vurguluyor. Program çerçevesinde Borusan, makinelerin saatlik ortalama yakıt tüketimi önceden belirtilen bir seviyeyi aşacak olursa, oluşacak yakıt faturası farkını müşterileriyle paylaşacak. Üstelik eğer müşteri isterse bu taahhüt, yapılacak bir sözleşme ile de kayıt altına alınacak.

Borusan Makina Ürün Yöneticisi Görkem Tokel ile bir araya gelerek sektördeki rekabete yeni bir boyut kazandıracak program hakkında kapsamlı bilgiler aldık. Sistem nasıl işliyor? Yakıt farkı oluşursa müşteriye nasıl ödeniyor? Bu makineler neden az yakıyor? Hepsinin cevabını röportajımızda bulabilirsiniz.

### Bu iddialı kampanyanın temeli nereye dayanıyor?

2011'den önce Caterpillar'ın makinelerini dizayn ederken temel odağında üretim bulunuyordu. Yani birim zamanda en fazla üretim yapabilen makineleri geliştirmek. Üretilen ton başına maliyet kavramı ön plana taşınıyor; ancak saat başı yakıt maliyetleri yüksek kalıyordu. Enerji fiyatlarındaki artış, günümüzde makinelerdeki toplam maliyetlerin en az %30-35'ini oluşturan yakıt giderlerinin önemini her geçen gün artırdı. İşte Caterpillar da bu gelişmeler çerçevesinde makinelerin üretim felsefesinde bir değişime gitti. Yeni hedef, en fazla üretim yaparken aynı zamanda en az yakıtı tüketmek. Geçtiğimiz son 5 yıl içerisinde bu amaçla yapılan ar-ge yatırımlarının

toplamı 11,1 milyar Dolar'ı buldu. Bu rakam, bazı makine üreticilerinin bir yıllık cirosundan fazladır. Zaman içerisinde bu çalışmalar meyvelerini vermeye başladı ve makinelerde çok büyük değişimler olmaya başladı. Bunu da müşterilerimize en iyi şekilde anlatmamız gerekiyor. Yakıt garantisi programı bunlardan birisidir.

### Makinelerdeki değişimlerden örnekler verebilir misiniz?

Tüm yeni makinelerde bu değişimin izlerini görmek mümkün. Değişimin gözlemlendiği ilk ürün grubu M serisi lastikli yükleyiciler oldu. 966M XE modeli ile bugün bazı şantiyelerde, saatte 11 litre gibi çok düşük yakıt değerleri alıyoruz. Bu sınıftaki muadil makinelerde 20-30 litreler var. Bu rakamı gördükten sonra şantiyesinde kutlama yapan müşterilerimiz oldu.

Yine H serisi yerine şu an sunduğumuz L serisi lastikli yükleyicilerde de kilitli tork konvertörden motora, hidrolik sistemden akslara kadar çok önemli geliştirmeler var. Bu sayede H serisine kıyasla %15 ila %25 arasında daha az yakıt tüketiliyor.

Sadece bunlar değil, makineler için geliştirilen birçok yenilikçi çözüm var. Mesela otomobillerdeki start stop gibi belli bir rölanti süresini geçtikten sonra makine otomatik

olarak duruyor. Böylece hiçbir iş yapmazken rölantide gereksiz yere harcadığınız yakıt cebinizde kalıyor. Ekskavatörlerde D serisinden D2 serisine geçerken yine birçok farklılık yapıldı. Isochoronous olarak adlandırılan teknolojiyle birlikte makine operatörün taleplerine çok daha etkin şekilde cevap veren bir hale getirildi. Aynı performansın daha düşük motor devirlerinde alınması mümkün olabiliyor. Böylece önekilere kıyasla %20 'ye varan oranda daha az yakıt tüketiliyor. Bu alandaki çalışmalar tüm hızla devam ediyor. Yakın bir gelecekteki hedef, 20 tonluk bir ekskavatörün sadece bir beko loder kadar yakıt tüketmesi.

Sadece ekskavatör ve yükleyicilerde değil, diğer ürün gruplarında da kayda değer sonuçlar var. Mesela paletli yükleyicilerde D'den K serisine geçerken %20'ye varan yakıt tasarrufu sağlandı.

### Kampanyanın kapsamı ve işleyişi hakkında bilgi verir misiniz?

Kampanya ilk aşamada dört Cat® modelimizi kapsıyor. Bunlar; 330D2 L paletli ekskavatör, 950GC, 966L ve 966M XE lastikli yükleyicilerdir. Müşterilerimize, aldıkları yeni makineler için 1 yıl veya 2.000 saat (hangisi önce dolarsa) boyunca, saat başına belirli bir ortalama azami yakıt tüketim garantisi





*"Kâğıt üzerinde böyle bir taahhüdü vermek çok riskli ve herkesin göze alamayacağı bir şeydir. Bunu yapabilen de tek firma var şu anda!"*

veriyoruz. Eğer süre sonunda bu değer aşılsa, fazladan tüketilen yakıtın yarısını müşterimize yedek parça olarak sunuyoruz. Bu şekilde müşterilerimizin aklındaki soru işaretlerini yazılı bir sözleşme ile gidermiş oluyoruz. Buradaki asıl amaç, ürünlerin ortalama yakıtlarını yazılı sözleşme ile taahhüt altına alıp makinalarımızın performansına olan güvenimizi göstermek ve müşterilerimizin aklında küçücük de olsa soru işareti olmamasını sağlamaktır.

#### **Bu garantiyi vermenizin koşulları nelerdir?**

Öncelikle makinenin yeni olması gerekiyor. İkincisi, verdiğimiz yakıt değerleri için belirlediğimiz minimum %25'lik bir rölanti oranı var. Üçüncüsü makinede kesinlikle Cat® ataşman kullanıyor olması gerekiyor. Çünkü bu iddialı yakıt tüketim rakamları sadece makinelerde yapılan değişikliklerle sağlanıyor. O yüzden lastiğinden tutun kovalarına kadar tam bir entegre şekilde çalışabiliyor olması lazım. Yakıt tüketimi hepsinin bir toplamıdır.

#### **Neden bir minimum rölanti oranı belirliyorsunuz?**

Bir makinenin yaktığı yakıt, rölanti

süresine bağlı olarak değişir. Örneğin bir makine hiç rölantide kalmadan sürekli çalışıyorsa, aslında az yakan bir makine olsa da fazla yakıyor gibi görünebilir. Bu sebeple makinelerdeki rölantiyi belirli bir değere sabitlememiz gerekiyor.

Makineye ve uygulamaya göre değişkenlik gösteriyor elbette ama genele baktığımızda ülkemizdeki ekskavatörler ortalama %20, yükleyiciler ise ortalama %30 rölantide çalışıyor. Biz de bunu Caterpillar'ın bu program kapsamında verdiği %25 rölantiyi baz alarak hesaplıyoruz. Ve örneğin müşterimize diyoruz ki, 330D2 L ekskavatörümüz %25 rölanti oranı ile en fazla saatte ortalama 21 litre yakıt tüketecektir.

#### **Peki, diyelim operatör yoğun çalıştı ve sadece %20 rölantide kaldı. Yine garanti vermiyor musunuz?**

Elbette veriyoruz. Programın takibini yaptığımız Vision Link üzerinden makinenin çalışırken, rölantide ve toplamda yaktığı yakıtı hem biz hem de müşterilerimiz görebiliyor. Program, enjektörlerin performansı üzerinden o işi tam olarak ne kadar yakıtla yaptığınızı size gösterebiliyor. Çalışma

süresince olan rölanti değerleri de belli olduğuna göre bunu basit bir hespla %25'e oranlayarak istenilen değere ulaşabiliyoruz.

#### **Makineler için belirlediğiniz yakıt tüketim değerleri nedir?**

330D2 L için 21 litre, 950GC için 14 litre, 966L için 18 litre ve 966M XE için 15 litre saatlik azami ortalama yakıt değerleri belirledik. Müşterilerimize verdiğimiz taahhüdün dışında kalarak güvensizlik yaratmamak



adına rakamlarda toleranslı olduk. Bizim hesaplarımıza göre müşterilerimiz bu azami değerlere yaşanamayacaklar bile. Çünkü bu makinelerimiz daha az yakıyor. Kâğıt üzerinde böyle bir taahhüdü vermek çok riskli ve herkesin göze alamayacağı bir şeydir. Bunu yapabilen de tek firma var şu anda!

#### **Kampanyaya dahil olan model sayısı artacak mı?**

Evet. İlk aşamada orta büyüklükteki ekskavatörleri ve diğer yükleyicileri dahil etmeyi planlıyoruz. Sonrasından büyük makinelere doğru yaygınlaştıracamız. 336D2 L ve 349D2 L gibi büyük ekskavatörler için saha analizleri yapmamız gerekiyor. Çünkü büyük tonajlı makinelerde yaptığımız işe göre yakıt değerleri çok değişkenlik gösteriyor.

#### **Makineleri kullanan operatörler için aradığınız belirli standartlar var mı?**

Böyle bir standart yok. Ancak zaten makine sisteme kaydılduktan sonra Vision Link programı üzerinden hem kondisyon takip mühendisimize hem de ürün yöneticisine haftalık olarak yakıt raporları gidiyor. Beklenen miktarın üzerinde gelen değerler operatörün kullanımından veya uygulamayla ilgili bir verimsizlikten kaynaklanıyor olabilir. Bunu tespit etmek amacıyla sahaya gidip analizler yapıyor ve eğitmenlerimiz aracılığıyla operatörün kullanımını izliyoruz. Ve buna bağlı olarak gerekli olan iyileştirmeleri yapmaya çalışıyoruz.

Buradaki temel hedefimiz müşteriye sadece o an için bir yakıt garantisi vermek değil;

operasyon verimliliğini yüksek, yakıt maliyetini ise düşük tutmak için sürekli olarak bir danışmanlık yapmaktır. Bu kapsamda müşterilerimiz için operatör eğitimleri de veriyoruz. Çünkü operatör yakıttaki gelişmenin en büyük etkenlerindendir. Yetkin bir operatör ile daha az yetkin olan bir operatör arasında yakıt anlamında %20'yi bulan büyük farklar oluşabiliyor. Sadece makinelerdeki iyileşmelerle değil bu eğitimleri vererek de müşterimize artı bir değer sağlamaya çalışıyoruz. Sonuçta operatörler bu eğitimi alırsa, 1 yıl veya 2.000 saatten sonra da makinelerini verimli bir şekilde kullanmaya devam edeceklerdir.

#### **Kiralama operasyonlarınızda da bu garantiyi veriyor musunuz?**

Kampanyamızı Satın Alma Opsiyonlu Kiralama (RPO) hizmetimizle birlikte de sunabiliyoruz. Müşterilerimiz RPO ile kiraladıkları makineyi 3 veya 6 ay süresinde kullandıktan sonra ister iade ediyor, isterlerse o güne kadar ödedikleri kiralaları fiyattan düşerek satın alabiliyorlar. Böylece onlar açısından belirsiz olan tek gider kalemi yakıt oluyordu. Şimdi RPO'yu bir de yakıt garantisiyle birleştirdiğimizde artık müşterilerimize, bu süre boyunca bundan daha fazla yakıt yakmayacaksınız diyebiliyoruz. Böylece artık yakıt da sanki bir sabit gider haline gelmiş oluyor. Çünkü fazlası olursa bunun yarısını biz karşılıyoruz. Yakıt garantisiyle birleştirilmiş bir RPO ile artık müşterilerimizin kafasında hiçbir soru işareti kalmayacak.

#### **Bu kampanya diğer ülkelerde de uygulanıyor mu?**

Evet, bu Caterpillar'ın bir programı. İngiltere ve Almanya'da son derece başarılı bir şekilde uygulanıyor. Avrupa'da yeni makine sunumları bizden biraz daha erken olduğu için bu programa bizden bir sene önce geçtiler. Bunun dışında da Ortadoğu ülkelerinde de bu yıl itibarıyla kullanıma başlayacaklar.



## Hareket Genel Müdürü Engin Kuzucu: "Sahip olduğumuz know-how bizi tercih edilir kılıyor"



Proje taşımacılığı ve yük mühendisliği alanında yılların birikimiyle yoluna devam eden Hareket, yeni yatırımlarını enerji taşımacılığı ve kiralama pazarına yönelik olarak sürdürüyor. Firma rüzgâr tribünlerinin taşınmasında ise Türkiye'de %30 civarında bir paya sahip.

İnşaat ve enerji sektörlerinin Türkiye'de devam eden gelişmesiyle proje taşımacılığı ve lojistiği önemini daha da artırdı. Bu alanda faaliyet gösteren firma sayısı çoğalsa da makine parkı ve yeni yatırımlarıyla fark yaratıp aklı ilk gelen bazı firmalar bulunuyor.

Bu firmalardan olan ve 1957 yılından günümüze faaliyet gösteren Hareket Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği, 1200 ton ağırlıklara kadar taşımalar

gerçekleştiriyor. Rafineri projeleri, enerji santralleri, petrokimya tesisleri ve sanayi yatırımı kapsamındaki ağır ve nitelikli parçaların taşınma ve kurulumu işlerini gerçekleştiren Hareket, son 7 yılda 65 milyon Euro'luk yatırım gerçekleştirerek bu alandaki vizyonunu ortaya koydu. Çalışmaları içerisinde %60 vinç ve %40 nakliye işleri bulunan firma, özellikle Türkiye'de son 10 yıldır gelişim gösteren rüzgâr enerjisi santralleri konusunda faaliyetlerini artırarak sürdürüyor. Hareket, makine ve araç parkı yatırımlarının önemli bir kısmını da bu alana yönelik olarak gerçekleştiriyor.

### Zengin makine parkı

Firmanın rüzgâr enerji santralleri sektöründeki ekipmanları arasında vinç kategorisinde 2 adet 300 tonluk daralan paletli Liebherr LR 1300 SXW, 1 adet 600 tonluk dar paletli Demag CC 2800-1 NT ve 1 adet 750 tonluk Liebherr LG 1750 mobil vinci bulunuyor. Kanat taşımalarında kullanılmak üzere ise; 7 adet 5 dingil, 9 adet 4 dingil Faymonville treyler, 20 adet 4 dingil, 1 adet 3 dingil Tirsan treyler, kule, nacelle hub gibi ekipmanları mevcut. Drive train taşımaları ile ilgili; 20 adet 8 dingil Faymonville ve

Tirsan, 2 adet 6 dingil Faymonville ve Tirsan, 8 adet 4 dingil Tirsan ve Makinsan treyler ve 1 adet 3 dingil Tirsan treylerleri kullanıyor. Yine araç parkında MAN, Volvo ve Iveco marka araçlardan oluşan 68 adet çekici bulunuyor. Ayrıca diğer enerji santralleri komponentlerini taşımalarında da 6 adet power pack, 92 dingil kendinden tahrikli hidrolik dorse ve 228 dingil modüler treyler kullanımları gerçekleştiriyor. Firmanın toplamda ise 25 ila 750-

ton arası 16 adet paletli ve 60 adet de mobil vinç olmak üzere 76 adet vinci bulunuyor.

414 kişilik dev bir kadro ile çalışmalarını sürdüren Hareket, Türkiye ile birlikte Azerbaycan, Türkmenistan, Gürcistan, Ukrayna, Romanya, Suudi Arabistan, Yemen gibi çevre ülkelerde de uzun veya kısa dönemli çalışmalarda bulunuyor. Hareket Nakliyat'ın iyi bir know-how'a ve yatırım vizyonuna sahip olduğunu belirten Hareket Genel Müdürü Engin Kuzucu, dergimize Hareket'in çalışmaları ve özellikle rüzgâr tribünlerinin taşınması gibi konular hakkında şu açıklamalarda bulundu:

"Çalışan güvenliği ile iş ve mal güvenliğini ön plana alarak yaptığımız hizmetlerde her zaman tercih edilir oluyoruz. Mühendis yoğun bir firmayız ve yaptığımız iş taşıma işinden ziyade bir mühendislik işi. Ekipman kullanımı, yükün yol güzergahı, yol koşulları ve iyileştirilmesi gereken durumlar, taşınacak olan ekipmanlar, ağırlık merkezinin nerede olması gerektiği gibi hesapların mühendis gözüyle yapılması gerekiyor. Hangi ekipmanın nasıl kullanılması gerektiği, hangi yollarla işlemlerin yapılacağı, emniyetin nasıl olacağı gibi pek çok konuda gerek imalatçılardan gerekse de pek çok teknik kuruluştan eğitimler alıyoruz. Böylelikle ekibimizin işlerini güvenle yapmalarını temin ediyoruz. Şirketimiz tüm faaliyetlerini ISO

9001:2008 Kalite Yönetim Sistemi, ISO 14001:2004 Çevre Yönetim Sistemi ve OHSAS 18001:2007 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemleri sertifikaları ile sunuyor.

### Rüzgâr taşımalarında Hareket

2023 hedefleri doğrultusunda Türkiye'nin elektrik enerjisine olan talebinin en az yüzde 30'unun yenilenebilir enerji kaynakları tarafından sağlanması planlanıyor. Mevcut olan yenilenebilir enerji kapasitesini ve hesaplanan toplam potansiyeli göz önüne aldığımızda, Türkiye'nin gelecekteki hedefleri tutturabilme imkânı mümkün. Yenilenebilir enerjiye yapılan ve yapılacak olan yatırımlar bizim faaliyet gösterdiğimiz enerji lojistiği alanında da iş hacminin artmasını sağlıyor ve sağlayacak. Türkiye'nin enerji lojistiğinin yıllık 150 milyon avroluk bir büyüklüğe sahip olduğu ise 500 milyon avro düzeyinde bir büyüklüğe ulaşacağımızı öngörüyoruz. Biz de Hareket olarak bu alanda gerekli tüm yatırım ve hazırlıklarımızı yapıyoruz. Son dönemde iş sahalarımıza; rüzgâr türbini bileşenlerinin taşınması, vinç ile kaldırma ve elektrik-mekanik montaj hizmetlerini de dahil ederek kapsamımızı genişlettik. Bu iş çalışmalarımız içerisinde %30'luk bir oranı kapsıyor. Türkiye genelinde ise bu taşımalarda yarıya yakın bir pazar payımız var. Sahip olduğumuz know-how bizi tercih edilir kılıyor.

### 2017 yatırımları

2017 yılında bütçemizin %30'unu yatırımlarımıza ayırdık. Özel operasyonlar için Mercedes-Benz kamyon grubunda en güçlü motora sahip ağır nakliye taşımacılığı aracı Arocs 3363 LS çekiciyi araç parkımıza kattık. Yine bir adet 750 tonluk, bir adet 100 tonluk, iki adet 130 tonluk, bir adet 200 tonluk ve iki adet 55 tonluk mobil vinci makine parkına katarak mobil vinç sayımızı 67'ye yükselttik. Ayrıca beş adet çekici, üç adet vagon tipi hidrolik rampalı dorse, bir adet 5 dingil havuz tipi hidrolik treyler, 4 ünite strand jack ve 11 adet manlift-platform satın alarak 10 Milyon Euro'luk yatırım gerçekleştirdik.

### Yeni yatırımın adı: RENTH

Pazar taleplerini değerlendirdik ve kiralama sektörüne yeni bir soluk getirecek olan RENTH kiralama şirketini kurduk. Makine yatırımlarımızı yaptık ekipman çeşitliliği de giderek artacak. Şu anda yoğun olarak platform ve telehandlerla devam eden operatörsüz kiralama yapıyoruz. Daha sonra jeneratör, kompresör ve matkaba kadar kiralama işini getirebileceğimiz bir durum oluşacaktır. Ayrıca internet üzerinden hizmet vermeyi planlıyor ve bölgelere de kesinlikle yayılmayı planlıyoruz. Sistemi kurduktan sonra sınırlı personelle, iyi bir takip mekanizması ve sistem oluşturarak işe hâkim konuma geliyorsunuz. Teknik bakım ve onarım hizmetlerini de mümkün olduğu kadar dışarıdan almak suretiyle yapmayı düşünüyoruz. Dolayısıyla minimal düzeyde bir bakım ekibi kurulması düşünüyor. Bir anlamda operasyonel kiralama gibi çalışma planlarımız var. Yine mümkün olduğu kadar uzun dönem kiralama yapmaya çalışıyoruz.

40 adet olan yüksek metraj personel yükseltici platforma ek olarak, 32 adet makaslı personel yükseltici platform ve 47 adet yüksek metraj eklemli personel yükseltici platform olmak üzere toplamda 77 adet makine yatırımı gerçekleştirdik ve makine parkındaki platform sayısını 119'a çıkardık. RENTH, Türkiye'nin en büyük oyuncusu olsun istiyoruz ve o yolda büyüyeceğiz. Öncelikle bir ismimiz var ve en başta ayırt edici özelliğimiz bu olacaktır."



# Iveco'nun inşaat ve ağır hizmet kamyonları göz doldurdu

**Iveco, inşaat serisi kamyonu olan Trakker'i yenilediği özellikleriyle birlikte tanıttı. İstanbul'da düzenlenen etkinlikte firmanın 4x2'den 8x8'e kadar off road segmentinde yer alan diğer marka ve modellerinden örnekler de sergilendi.**



Sürücü Eğitim Yöneticisi Mehmet Er katıldılar.

Iveco Türkiye Genel Müdürü Roberta Camatta, etkinlikteki konuşmasında Iveco'nun 3,5 ton segmentinden ağır vasıtaya kadar geniş bir ürün gamına sahip olduğunu vurguladı. Her segmentte olduğu gibi off-road ve inşaat segmentinde de iddialı olduklarını belirten Camatta şu açıklamalarda bulundu:

"Iveco markasını diğer birçok markadan ayıran önemli özelliklerden biri de sadece ticari araç üreten bir marka olması. Off-road serimizde 4x2'den 8x8'e kadar her misyona göre ürünümüz var. En ağır görev aracımız Astra. Astra'yı dünyanın en zor coğrafyalarında en ağır koşullarda çalışırken görebilirsiniz. Türkiye'de Astra'lar daha çok maden ocaklarında kullanılıyor. Türkiye'de şu anda yaklaşık 140 adet Astra madenlerde sorunsuz bir şekilde görev yapıyor.

Damper ve mikser görevleri için konumlandığımız aracımız ise Trakker. Trakker 8x4 500 Bg'leri damper ve Trakker 8x4 410 Bg'leri mikser misyonları için sunuyoruz. Şu anda Türkiye'de off-road görevlerde kullanılan yaklaşık

500 adet Trakker kamyon var. Satış sonrası servis ağımız yaygın, yedek parça bulunabilirliğimiz çok yüksek."

## Çekiş, motor ve donanım

Iveco Trakker ürün ailesinde damper, mikser ve pompa uygulamalarında kullanılmak üzere; 4x2, 4x4, 6x4 ve 6x6, 8x4, 8x8 kamyon ve 6x4 çekiciler bulunuyor. 10mm'ye kadar çıkan şasi kalınlıklarına sahip araçlar çalışma şartlarına uygun olarak konfigüre edilebiliyor. Trakkerlerin standart özellikleriyle birlikte zengin bir opsiyonel donanım seçenekleri de bulunuyor.

Cursor 13, 410HP ve 500 HP motorlar ile donatılan Trakkerler'da motor freni 464 kW 2400 d/d güce sahip. Araçlarda Eurotronic şanzıman standart olarak sunuluyor. Yüke ve yola göre uygun vitesi otomatik olarak seçerek yakıt ve baskı balata masraflarını düşüren Eurotronic şanzıman, sunduğu konforla birlikte sürücü hatalarından kaynaklanan motor, şanzıman ve diğer aktarma organı hasarlarının da önüne geçiyor. Yarı otomatik kullanımda ise manevra ve off-road seçenekleri bulunuyor. Rakiplerine karşı bir avantaj olarak sunulan düşük dönüş yarı çapı,

zorlu pozisyonlarda kolay manevra kabiliyeti vadediyor.

Araçlar isteğe bağlı olarak yataklı veya yataksız, alçak veya yüksek kabin seçenekleriyle sunuluyor. Parabolik, yağma ya da havalı süspansiyon seçenekleri misyona uygun olarak seçilebiliyor. Yokuş kalkış desteği ve damper versiyonlarda retarder gibi özellikler yine standart donanımda yer alırken, tam çelik tampon ve far koruma da şantiye şartları için

geliştirilmiş. Ayrıca Trakkerlerin standart donanımları arasında güneşlik bulunuyor. Üstyapı uygulamaları için ise daha çok fonksiyon ve esnekliğe sahip ara modül olan "expansion mode" kullanılıyor.

## Ağır hizmette Astra

2016 yılından itibaren Iveco çatısı altında pazara sunulan Astra'nın kamyon şasi (HD 9 serisi), rijit kaya kamyonu (RD Serisi), belden kırmalı kaya kamyonu (ADT Serisi) ve ağır nakliye ürünleri bulunuyor. Markanın yıllardır Türkiye pazarında yer alan Iveco ile büyük oranda parça uyumluluğu, Euro 6 egzoz emisyon normunda EGR'siz (aktif rejenerasyon prosesine ihtiyaç duymayan) ve SCR sistemi ile çalışan motor yapısı gibi ayırt edici özellikleri bulunuyor.

Euro 6 egzoz emisyon normunda yer alan HD 9 kamyon şasi ürün gamında; 6X4, 8X4 ve 8X6 konfigürasyonlar yer alıyor.

Astra'nın 202.00 NM şasi burulma direnci, Cursor 500 ve 560 HP seçenekleri ve opsiyonel olarak sunulan seramik debriyaj gibi özellikleri yanında geniş yelpazede ağır hizmet tipi versiyon seçenekleri mevcut. Ayrıca Astralar farklı üst yapı uygulamaları için 4 farklı yüksek torklu PTO'lara sahip. Karartmalı elektrikli kapı camları bulunan kabinde kapı panelleri yıkanabilir ve ateşe dayanıklı malzemeden üretilmiş. Kabin içini temizleme amaçlı hava bağlantı çıkışları da ürün gamında bulunuyor.

## İnşaat ve maden uygulamalarında geniş ürün yelpazesi

Iveco ailesi off road kamyonlarıyla ilgili bilgi veren Iveco Pazarlama ve Ürün Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz, Trakker ailesinin ihtiyaçlara göre yenilediğini belirtti. Sergilenen diğer bir ürün olan Daily 4x4 çift kabinin yangınla mücadelede kar küremeye ve inşaat çalışma sahalarına kadar geniş bir kullanımı olduğunu belirten Giz, 2016 yılında 35 adet 4x4 Daily satışı gerçekleştirdiklerini de sözlerine ekledi.

Giz, büyük hacimli hafriyat ve kaya taşımalarında kullanılan Astra HD 9 off-road kamyonun, plakalı ve yola çıkabilen kamyonlar olduğunu, etkinliğin gerçekleştiği maden ocağında da sadece Astra kamyonlarının çalıştığını ifade etti.





## Ritchie Bros. artık hem sahada hem de internette kazandırıyor

Dünyanın en büyük endüstriyel açık artırma şirketlerinden Ritchie Bros., geniş bir yelpazedeki kullanılmış veya kullanılmamış ekipmanların satışı için hem sahada hem de internet üzerinden açık artırmalar düzenliyor.



Ritchie Bros. Türkiye ve Orta Asya Müdürü Hasan Er

Genel Merkezi Kanada'da bulunan şirketin Kuzey Amerika, Avrupa, Orta Doğu, Asya ve Avustralya'da 40'tan fazla açık artırma sahası bulunuyor. Sahalarının yanında, internet üzerinden 21 dilde web sitesi ve online açık artırmalar ile müşterilerine hizmet veriyor.

Sektördeki etkinliğini her geçen gün artıran Ritchie Bros., yeni çağa ayak uydurabilmek için pazarlarının dijital ayağını da güçlendirmeyi amaçlıyor. Firma bu hedef doğrultusunda, online açık artırma platformlarında ön plana çıkan IronPlanet'i 2016'da bünyesine kattı. Konu ile ilgili bilgi almak ve Ritchie

Bros.'un Türkiye'deki etkinliğini öğrenmek için Ritchie Bros. Türkiye ve Orta Asya Müdürü Hasan Er ile görüştük.

**Kısa bir süre önce Ritchie Bros., IronPlanet'i bünyesine kattı. Bu satın alma ile ilgili neler söyleyebilirsiniz?**  
Ritchie Bros., sürekli büyüyen bir

şirket. Şirket bünyesinde çalışmaya başladığım 2013 yılından bu yana, mutlaka her sene sektörün içinde bulunan firmalardan irili ufaklı alımlar yapıyor. Örneğin, Kuzey Amerika'da ağırlıklı olan, online açık artırma yapan Equipment One firması 2013 yılında satın alındı. Bunun haricinde, Benelux bölgesinde başlayıp bütün Avrupa'ya yayılan, internet tabanlı ilan listeleme şirketi olan Mascus'u 2016 yılında satın aldı. Bu platformda satıcı sattığı makineyi ve kendi iletişim bilgilerini giriyor; alıcı bu bilgileri görüp satıcıyla iletişime geçiyor. Bununla birlikte Ritchie Bros.'ta çalışmaya başladığımdan beri, hep IronPlanet'i alma stratejilerinden bahsediyorlardı. IronPlanet 1999'da kurulmuş, online açık artırma yapan bir şirket ve yıllık 1 milyar doların üzerine çıkmışlar. Caterpillar ile

ikinci el makine değerlendirme konusunda çok ciddi stratejik iş birlikleri var. IronPlanet'in alınması aslında 2016 yılının Eylül ayında başladı. Amerika rekabet kurumu bu satın almanın pazarda bir monopol oluşturup oluşturmadığını inceledikten sonra teklifimiz onaylandı. Ama zaten bu süreçte Ritchie Bros. ve IronPlanet bir araya gelmişti. Mayıs'ta bu karar açıklandı, bir hafta sonra sistemler entegre edildi. Biz de IronPlanet ile sözleşmemizi imzaladık.

### Son zamanda yapılan satın almalar açık artırmının dijital ayağını güçlendirmeyi mi amaçlıyor?

Evet, Ritchie Bros. uzman olduğu sahanın yanına dijital dünyayı eklemek için ciddi çalışmalar yapıyor. Ama şunu belirtmek lazım, Ritchie Bros. 90'lardan bu yana online açık artırma da yapıyor. Bütün fiziki açık artırmalar aslında online olarak takip edilebiliyor; katılımcı buradan teklif verebiliyor ya da makine satın alabiliyor. Ama nihayetinde, bütün bunlar aslında fiziki açık artırmının canlı yayına aktarılması ve bu işlem de saha gerektiriyor. Ancak internetten yapılan açık artırmalarda bir sahaya ihtiyaç duymuyorsunuz.

### Geçen yılın rakamlarını değerlendirdiğinizde, Ritchie Bros. için internetin önemi nedir?

İnternet satışları sürekli yükselişte. 2016 yılı boyunca alıcıların yüzde 53'ü makinelerini internet üzerinden almış. Bu rakam 2014'te yüzde 47,

2015'te ise yüzde 50'ydü. 2016'da Ritchie Bros. 356 açık artırma gerçekleştirerek 4,3 milyar Dolar iş hacmine ulaştı. 2016 yılının Haziran ayından itibaren geçen son 12 aylık süreçte Ritchie Bros. 3,01 milyar Dolar iş hacmine ulaştı; bu rakamlarda IronPlanet'in payı yüzde 32 ile 956 milyon Dolar'dır. EquipmentOne ile birleşince, internetin payı satışlarımızın yüzde 36'sını oluşturuyor. Vakti olmayanlar, açık artırma sahaslarına giderek yol parası harcamak istemeyenler ya da sadece belirli bölgedeki makineyle değil, dünyadaki her makineyi görmek isteyenler artık internete yöneliyor.

### Fiziki açık artırma ile online açık artırma arasındaki farklar nelerdir?

Online ile fiziki açık artırma arasında ciddi farklılıklar var. IronPlanet'in üst düzey yöneticilerinin de söylediği gibi, internet açık artırımında bir noktadan sonra daha ileriye gidemiyorsunuz. Fiziki açık artırmada ölçek çok daha

büyük. Fiziki açık artırmada çok canlı bir satış gerçekleşiyor. Çünkü alıcı sahada makineyi görüyor,

birçok makineyi bir arada görme şansına sahip oluyor. Bunun yanında, 3-4 bin makinenin olduğu bir açık artırmaya en az 2.000-2.500 fiili katılımcı getiriyorsunuz, bir o kadar da online katılımcı oluyor. Yüksek rakamlarda alıcıyı çekebildikten sonra zaten fiyat yerinde durmuyor, mal değerini buluyor. Online açık artırmada bu kadar çok alıcıya aynı anda hitap edemeyebiliyorsunuz. Ancak online açık artırmının da avantajları var. Örneğin IronPlanet'te müşteri makineyi göremeyeceği için tam bir ekspertiz raporu çıkartıyorlar. Bunun için bütün dünyada 300'den fazla denetmen uzmanları var. Bu kişilerin her biri ortalama 20 yıl servis deneyimine sahip oluyorlar ve bütün dünyayı dolaşıyorlar. Avrupa'da bu uzmanlardan 25 tane var. Makine nerede olursa olsun, uzmanlar oraya gidiyor ve makine başına 500 Euro'dan başlayan fiyatlarla tam bir ekspertiz yapıyor. Şöyle söyleyeyim, alıcı kendisi gidip görse bu kadar detaylı inceleyemez belki makineyi. En büyük farklılıklardan biri de makinenin yerinde satılması, bu sayede makine hareket etmemiş oluyor ve iş yükü azalıyor. Örneğin, Ritchie Bros. Hollanda sahasında Şubat ayının sonunda başlayan ve Kasım ayının sonu gibi biten 5 açık



**“Çok ciddi miktardaki makineyi en kısa sürede bütün dünyaya pazarlayabilecek, çözüm sunabilecek bir yapıya sahibiz.”**

artırma gerçekleştiriyor. Çünkü bu işin geri planında inanılmaz bir açık artırma hazırlığı var. Açık artırma hazırlandıktan sonra da o hazırlık bitmiyor. Çünkü 4.000 makine o sahadan 30 gün içerisinde çıkıyor ve bu ciddi bir iş yükü demek. Online sistemde bu iş yükünü kazanmış oluyorsunuz. Çünkü alıcı aynı zamanda garantör olan Ironplanet'e 7 gün içerisinde ödeme yapıyor ve aracını alıyor; satıcı da Ironplanet'ten parasını alıyor. Bu konuda gerçekten iyi bir sistem kurulmuş.

**“Hem rezervli hem de rezervsiz açık artırma seçeneği sunuyoruz”**

**Ritchie Bros rezervsiz açık artırma yapıyor. Ironplanet'te farklılıklar var mı?**

Ritchie Bros., rezervsiz açık artırmaya inanmış bir yapıya sahip ve bu konuda gerçekten çok başarılı. İşin içerisinde çok ciddi sektörel uzmanlık ve pazarlama altyapısı var. Bazı satıcılar rezervsiz satışa inanmış, denemiş ve faydasını görmüş. Ama bazıları da gerçekçi bir minimum fiyat garantisi ile makinelerini satmak isteyebiliyor. Bu noktada, minimum fiyat üzerinden çalışan Ironplanet

devreye giriyor. Ironplanet, internet üzerinden Kuzey Amerika'da her hafta, Avrupa'da ise her ayın son Çarşamba'sı açık artırma gerçekleştiriyor. Aylık Online açık artırma bazı esneklikleri bünyesinde barındırıyor. Mesela siz, 30 tonluk ikinci el bir ekskavatör için minimum (başlangıç fiyatı) fiyat olarak 90 bin Euro belirlediniz. Online müzayede başlıyor ve teklifler geliyor. En yüksek teklif örneğin 130 bin Euro ise makina en yüksek teklifi veren alıcıda kalıyor. Başlangıç fiyatının altında teklif verilmesi mümkün olmuyor. Ironplanet'in ikinci modeli ise online pazar yeri. Özellikle olan makineler, yani aylık online açık artırmaların canlı havası dışında satılması gereken makineler burada satılıyor. Bu makineler genelde yüksek satış değerine sahip oluyor. Örnek olarak tonajlı yaşı genç düşük saatte yada hiç kullanılmamış yüksek fiyatlara sahip dozer, greyder yada bir konkasör tesisini düşünebilirsiniz. Burada satış periyodu minimum 2 hafta yada daha uzun olabiliyor. Hemen al fiyatı konuluyor. Online pazar yerine konulan makinelerle bir sözleşme imzalıyoruz ve onu satma yetkisine belli bir süre için yalnızca biz sahip oluyoruz. Kısacası, 1. Rezerv fiyat uygulaması olmayan fiziki saha müzayedesini, 2. Aylık Online Müzayede (her ayın son Çarşamba günü), 3. Online Pazar Yeri olmak

üzere üç ayrı satış modeli var ve her modelin kendine göre artışı ya da eksisi bulunuyor, bu müşterinin taleplerine göre değişir.

**Kimler, hangi satış modelini tercih etmeli?**

Öncelikle, biz müşteriye rezervsiz açık artırma seçeneğini sunuyoruz, bu zaten Ritchie Bros.'un temelinde olan bir sistem. Bu sistemin olumlu yönü şu: makine gidiyor ve satılıyor. Biz müşteriye açık artırma tamamlandıktan sonra 20 gün içinde paranız elinizde diyebiliyoruz. Belirgin bir takvime ve işleyişe sahip. Satışın hızlı sonuçlanması için Ritchie Bros. modelini öneriyoruz. Burada finansal ihtiyaçlar da bir faktör, 1 ay içinde gereken parayı elinize ulaştıracak sistem fiziki açık artırma sistemi olan Ritchie Bros. Ama zaman ve finansal ihtiyaç konusunda biraz daha esnek olanlar ya da minimum fiyat seçeneği ile satış yapmak isteyenlere Ironplanet modelini önermekteyiz. Yine makine özelliği, niş bir ürüne Ironplanet'te satılır.

**Ritchie Bros.'ta sadece iş makinesi mi satılıyor?**

Hayır. Ritchie Bros. bir pazar yeri. Örneğin, ben bugün Hollanda'da yapılan açık artırmaya sıfır traktör, treyler, vinçler, otomobiller, ticari araçlar da satılıyor. Bugün Türkiye'de filo kiralama sektörünün



ne kadar hızlı büyüdüğünü herkes biliyor. Ritchie Bros. Avrupa'da da otomobil konusunda özellikle filo kiralama yapan firmalarla çalışmakta. Makine alan alıcı, otomobili de çok rahatlıkla alıyor. Genelde iki günlük bir açık artırmada otomobil satışları ikinci gün olur ve çerez gibi gider. Daha önce şirketin kurucusu ve onursal başkanı Dave Ritchie kendi süper lüks yatını dahi bu şekilde sattı. Bu bir inanma olayı.

**“Ritchie Bros.'un Türkiye'de sabit saha planı var.”**

**Ritchie Bros'un Türkiye'de yaygınlığı var mı? Kimlerle çalışıyorsunuz?**

15 yıldan fazla süredir Ritchie Bros.'un Türkiye'de faaliyeti var. 2009-2011'de, geçici sahalarda açık artırmalar yapıldı. Bizim şu an misyonumuz Türkiye pazarını hazırlamak. Buradaki pazar Ritchie Bros.'un üst yönetimi tarafından çok yakından takip ediliyor, büyük ve olumlu bir pazar Türkiye. Bugün örneğin tarım makineleri üretiliyor, üretici bir tarafı da var. Sadece sıfır iş makinesi olarak değil, taşıma araçları, kamyon araçları açısından bakılıyor. Bu nedenle Ritchie Bros.'un Türkiye'de sabit saha planı var. Bunun yanında, Ironplanet için de yerli ekspertiz düşünülüyor. Türkiye'de bizden büyük müteahhitlik firmalarının hemen hemen hepsi haberdar ve büyük bir kısmıyla çalışıyoruz. Üreticilerin bir kısmıyla çalışıyoruz ama hepsi radarımızda. İkinci el departmanları nedeniyle distribütörlerle de çalışıyoruz. Filo kiralama ve operasyonel kiralama yapan şirketlerle hem iş makineleri hem de iş ekipmanları konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Yelpazemiz çok geniş. Özellikle kiralama, işi çok

farklı bir yere götürüyor. Ritchie Bros. bütün bu firmalara ciddi çözümler sunuyor.

**Bir firmayla çalıştıktan sonra tekrar sizinle çalışıyorlar mı?**

Kesinlikle. Zaten Ritchie Bros.'un modeli bu, işe bir seferlik bir çalışma gibi bakılmaz; ortaklık gibi bakılır. Ben bir pazar yeriyim ve bir hizmet sunuyorum, bunun için yatırım yapmışım. Bu yatırımın memnuniyet çerçevesinde sürekli beslenmesi gerekir. Bu işin doğasında sektörü çok iyi bilmek, makineyi çok iyi bilmek, fiyatlara çok iyi hâkim olmak ve doğru tahmin yapabilmek var. Verdiğim fiyatlarda yanılma payımın yüzde 5 olması gerekiyor. Ironplanet platformunda da bir fiyat garantisini sunuyoruz ya da makinenizi biz satın alıyoruz.

**Türkiye'deki firmalar neden sizinle çalışmalılar?**

Şunu söylemeliyim ki stokta atıl vaziyette bekleyen makinalar şirketlere ciddi para kaybettirmektedir. 12 aylık periyotta bir makina ortalama %10-15 aralığında değer kaybeder. Stokta durma (alan kirası, güvenlik, asgari bakım, takip için işgücü vb.) maliyeti ve makinalara bağlanan sermaye vb. finansman maliyetleri düşünüldüğünde kayıp daha da artmaktadır.

Eskiden kısıtlıydık, rezervsiz açık artırmaya sunuyorduk. Ama şu an alternatifler var, satıcılar makinelerini farklı yöntemlerle değerlendirebiliyor. Üç modeli de ülkemizde sunuyoruz ve müşterilerimize en geniş yelpazede çözümler üretiyoruz.



Ayrıca, alıcı sadece Türkiye'de olmuyor. Bütün dünyaya seslenme şansı sunuyoruz. Ritchie Bros. çok ciddi bir ölçekte çalışıyor, inanılmaz müşteri veri tabanı var. Uluslararası makine alıcısıym-satıcısıym diyen herkes bizi tanır. Ayrıca hem alıcı hem satıcı açısından Türkiye'ye gelen ikinci el makineleri almak da avantajlı oluyor. Şunu da göz önünde bulundurmak lazım: Türk müteahhitlik firmaları, yurtdışında oldukça etkin. ENR listesinde çok fazla Türk firması var ve dünyanın her yerindedir. Biz bu firmaların da çalışıyoruz. İş yaptıkları bölgede makine almak ya da kullandıkları makineleri satmak için bizimle irtibata geçiyorlar. Amerika'da alınan bir iş için bizim Amerika açık artırmamızdan araç alan Türk firması biliyoruz. Kısacası, alıcılar ve satıcılar gönül rahatlığı ile bize gelebilir çünkü çözüm sunuyoruz. Başarısını ispat etmiş uluslararası bir pazar yeri burası. Çok ciddi miktardaki makineyi en kısa sürede bütün dünyaya pazarlayabilecek, çözüm sunabilecek bir yapıya sahibiz. Müşteri 200 makineyi benden alın dese, Ritchie Bros. onu satın alır. Çünkü en fazla 2 ay stokunda kalıyor.

**Türkiye'deki firmalar kiminle irtibata geçmeliler? Sizinle mi bölge ofislerinizle mi?**

Türkiye'deki firmaların tek muhatabı biziz. Önceliğimiz satış tabii, alımda belirli sınırlamalar var ama yardımcı olabiliyoruz. Gereken bütün bilgi web sitemizde mevcut. Ama satmak için iletişime geçecekse, bizi direkt telefonla arayabilirler çünkü doğru bir yönlendirmeye ihtiyaç duyacaklar ve en hızlı yöntem bu.

# Trakya'da kömürü Renault Trucks taşıyor

**250 milyon ton rezerve sahip Tekirdağlı linyit kömür üreticisi İbrice Maden İşletmeleri, sahasında kullanmak üzere altı adet K520 8x4 K XTREM kamyonu filosuna kattı.**

**T**ekirdağ-Malkara'da yer alan sahasında linyit kömürü üretimi yapan İbrice Maden İşletmeleri, kömür ve kömür üstü hafriyat toprağında kullanmak üzere altı adet Renault Trucks K520 8x4 K XTREM kamyonu alımı gerçekleştirdi. 300 kişilik ekibi ile açık işletme yönteminde üretim yapan firma, 1600 hektar ruhsatlı saha içerisinde toplam 250 milyon tonluk rezervi ile her sene 500 bin ton kömür üretimi gerçekleştiriyor.

Konuyla ilgili düzenlenen törende İbrice Maden İşletmeleri Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Pullukçu, 50 yıllık bir firma olduklarını ve 1985 yılından günümüze açık işletme olarak faaliyetlerini sürdürdüklerini belirtti. Pullukçu, Renault Trucks markasını ise hem kalitesi hem de Renault Trucks ekibinin ilgisi nedeniyle tercih ettiklerini vurgulayarak şu açıklamalarda bulundu:

"Yıllık olarak 700 bin ton tüvenan kömürü işliyoruz. İşletmemizde 250ton/saat kömür yıkama kapasitemiz var. Ayrıca her biri 30 ton/saat kurutma kapasitesine sahip dört ayrı tesisimizde 120 ton/saat kömür kurutuyoruz. Ağırıklı olarak Tekirdağ bölgesi, Kütahya, İzmir ve Kastamonu olmak üzere tüm Türkiye'ye kömür sevkiyatı yapıyoruz.

**Yüksek tonaja 8x4 kamyonlar** İşimizin en ağır bölümlerinden biri de yüksek tonajlı taşımacılık. Bu nedenle filomuzdaki araçlarımızı özenle seçiyoruz. Trakya'da eski bir firma olduğumuz için aldığımız makine ve kamyonlar ile bölgede

**"K XTREM ile neredeyse belden kırmalı kamyonlara yakın hacimlerde taşıma yapar hale geldik"**

öncülük yaparız. İlk kez 10 yıl önce Renault Trucks alımı yaptık ve o dönem bölgemizde Renault satışları artmıştı. Şu an ise farklı markalarla 40 adet hafriyat kamyonumuz var. Son alımımızda da bize destek olacak ve yüksek metreküplü hacimleri taşıyabilecek araçları tercih ettik. Bugüne kadar kömür üretimi hafriyat bölümünde hep 6x4 kamyonlarla çalıştık ve ilk kez 8x4 kamyonu alımı yapıyoruz. K XTREM ile neredeyse belden kırmalı kamyonlara yakın hacimlerde taşıma yapar hale geldik.

**Yakıt, servis ikinci el avantajları**

Yakıt giderimiz %65 oranındadır ve her gün düzenli olarak ölçümlerini yaparız. Renault Truckslar da yakıt konusunda pek çok markaya göre daha verimli. Zaman içinde de bu verim artarak görülecektir. Büyük bir marka olan Renault'un şanzıman ve diferansiyel gibi parçaları bilinen markalar. Bu sebeple gönül rahatlığıyla aldık. Bu alımda Renault Trucks kadrosunun da payı fazladır ve bize olan ilgilerinden memnunuz. İkinci el noktasında da Renault Trucks'ın takas desteğini görüyoruz.

**"Yenilikleri takip ediyoruz"**

İş makinelerinde ise ekskavatör, loder ve greyder gibi farklı kullanımlarla birlikte 25 adetlik

parkımız mevcut. Burada da filomuzun tek marka olması için adımlar atıyoruz. Türkiye ve dünyadaki yenilikleri takip ediyoruz. Örneğin dizel motorunu söküp elektrikli motor monte ederek bir ekskavatörümüzü elektrikli hale getirdik. Yükleyici maliyeti olarak %80 oranında tasarruf sağladık ve makine kendini 6 ay gibi bir sürede amorte etti. Türkiye'de olmayan bir makineyi de getirip getiremeyeceğimizi araştırarak satın alma ve işletme maliyeti gözüyle inceliyoruz.

**İklim ve insan faktörü**

Araçlarımız iki vardiya olarak 16 saat çalışırlar. Üretim esnasında hava şartlarıyla mücadele ettiğimiz dönemler olur ve mevsimsel faktörler kar marjlarını etkiler. Yağmur yağınca araçlar ve makineler kontak kapatır, üretim olmaz. Bununla birlikte hem operatör hem de şoför sıkıntısı çekiyoruz. Güvenli ve teknolojik araçlarımıza yetişmiş eleman bulmakta zorluk çekebiliyoruz. Yine de insana yatırım yapıyoruz ve Renault Trucks ekibinden de bünyemize aldığımız şoförlerimizle ilgili eğitim desteği alıyoruz."

**Güçlü işçi K XTREM**

Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine ise teslimat törenindeki konuşmasında, inşaat ve madencilik sahalarında K XTREM'in yakıt tasarrufu ve gücüyle kendini



ispatladığını vurgulayarak; "K XTREM kamyonlarımızın teknik taşıma kapasitesi 50 ton. Öte yandan ekstra dayanıklılık sağlayan güçlendirilmiş bir şasiye sahip. İbrice Maden İşletmeleri'nin tesislerinde birlikte yakıt tasarrufunu da gözlemleme şansımız oldu. Deneme sürüşlerinde K XTREM kamyonları ile filonun diğer araçlarına kıyasla sefer başına önemli bir yakıt tasarrufu sağlandı. Tüm bu özellikleriyle Renault Trucks K XTREM için bir maden ocağında veya inşaat sahasında çalışan güçlü bir işçi diyebiliriz" dedi.

**Yükü hafifleten bakım programı**

İbrice Maden İşletmeleri'nin araçları Renault Trucks ve Reference Servis Kontratı güvencesi ile aldığını belirten Sebastien Delepine; "Reference

Servis Kontratımız, aracın bakım işlemlerini içeriyor. Firma için özelleştirilen bakım programı sayesinde aracın hizmet dışı kalma riski minimuma indiriliyor. Ayrıca gerekli bakım çalışmalarında İbrice'nin yükü hafifletiyor. Reference kontratı sayesinde firmanın servis ziyaretlerinin planlaması, bütçe hesaplaması ve maliyet takibi yapmasına gerek olmuyor. Böylece İbrice, zaman tasarrufu sağlarken araçlarını sürekli çalışır halde sahalarda kullanarak verimliliğini de arttıracak. Bu kazanımların yanı sıra İbrice, grup şirketi olmamızın avantajını da bu alımlarında yaşadı. İbrice, yeni araçlarını VFS finansal hizmetlerinin kredilerini kullanarak satın aldı" açıklamalarında bulundu.



Araçların teslim törenine İbrice Maden İşletmeleri Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Pullukçu, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Burak Pullukçu, Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine, Satış Direktörü Ömer Bursalioğlu, Satış Sonrası Direktörü Serkan Karataban, Pazarlama Direktörü Z.Şebnem Uygurtürk, İnşaat Grup Müdürü Zafer Ariz, Bölge Satış Müdürü Gökhan Hıraca ve Volvo Finansal Hizmetler Genel Müdürü Ertan Çolak katıldılar.

**Volvo Finansal Hizmetler Genel Müdürü Ertan Çolak**

"İbrice Maden İşletmeleri ile 2006 yılından beri hem iş makineleri hem de kamyon alımlarında çalışıyoruz. Bu yatırımları bir şekilde destekliyoruz ve bu şekilde devam edecektir. Biz hem leasing hem de kredi şirketiyle faaliyet gösteriyoruz. Bu alımda da finansal kiralama kullanıldı."



## Renault Trucks Ege Bölgesi'nde iki yeni tesis ile güçlendi

Renault Trucks, Özmutlubaş Otomotiv ile İzmir ve Denizli'de iki yeni satış ve satış sonrası yetkili bayisini devreye aldı. Böylelikle firmanın hizmet noktası Türkiye genelinde 17'ye ulaşmış oldu.

Özmutlubaş Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Mutlubaş'ın ev sahipliği yaptığı tesislerin İzmir'deki açılış törenine Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine, Finans Direktörü İpek Puntar, Satış Direktörü Ömer Bursalioğlu ve Pazarlama Direktörü Şebnem Uygurtürk katıldılar.

### Hedef: 12.500 araca servis vermek

Renault Trucks ile 2013 yılında yetkili servis ve 2017 Temmuz ayında da yetkili satıcı anlaşması imzaladıklarını belirten Ahmet Mutlubaş, İzmir Pınarbaşı merkez şubelerinin ardından iki yeni tesis ile daha da güçlendiklerini belirterek "Üç ayrı tesisimiz ile Ege'de gücümüzü arttıracacağız. İzmir Kemalpaşa'da bulunan yeni tesisimiz, 2200 metrekare servis, 800 metrekare yönetim alanı ve showroom olmak üzere

3000 metrekare kapalı alana sahip. 7000 metrekare açık alan ise servis park ve ikinci el satış alanı olarak kullanılacak. Renault Trucks Denizli yetkili bayimizin ise 1700 metrekare kapalı ve 1800 metrekare açık alanı bulunuyor. Satış hizmetimizle birlikte Ege'de yılda ortalama 12.500 Renault Trucks'a satış sonrası hizmeti vermeyi planlıyoruz" şeklinde konuştu.



### Marka başarısında bayinin rolü

Renault Trucks Türkiye Genel Müdürü Sebastien Delepine ise 2017 yılını 18 yetkili servis ile kapatmayı planladıklarını ve 2018 yılında üç yeni yetkili satış ve servis noktasını daha açmayı planladıklarını belirtti. Türkiye genelinde 20 bin adedin üzerinde Renault Trucks kamyon ve çekicinin aktif olarak yer aldığını vurgulayan Delepine, ayda ortalama 6.000 civarında aracın yetkili servislerde hizmet gördüğünü ifade etti. Marka başarısında bayilerin önemine de değinen Delepine şu açıklamaları yaptı:



"Yeni girişimlerimiz ile Renault Trucks olarak Türkiye'de ticari araçlar pazarında önde gelen Avrupalı ticari araç markaları arasında yer alıyoruz. Bu başarıda değerli bayilerimizin sağladığı destek ve kusursuz hizmetin payı çok büyük. Ticari araçlar sektöründe aracın özellikleri ve iş döngüsü için sunacağı verimlilik ve performans kadar bunun sürdürülebilirliği de önemlidir. Bu nedenle aracın sürekli yüksek performansta işinin başında olması gerekir. Renault Trucks olarak müşterilerimize özel satış ve satış sonrası hizmetler sunuyoruz. Araçlarımız için planlı bakım, onarımlar ve Renault Trucks onaylı parçalar ile operasyonlarda aksama olmamasını sağlıyoruz. Araçların daha fazla yolda olmasının yanı sıra ikinci el değerlerini de koruyoruz.

### Dünya standardında servisler

Tüm dünyadaki Renault Trucks standartlarına uygun şekilde dizayn edilen servislerimizde öncelikle müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmak adına, parça bulunabilirliği, doğru teslimat ve ilk seferde doğru onarım gibi konularda kesintisiz olarak çalışıyor ve tüm çalışmaların sonuçları yakından takip ediyoruz".

# STANDART MİNİ YÜKLEYİCİLERE KAPIYI GÖSTEREN JCB POWERBOOM: DÜNYANIN İLK VE TEK KAPILI MİNİ YÜKLEYİCİSİ

- Kabin giriş ve çıkışlarında güvenlik
- Tek kol tasarımı
- 270 derecelik görüş açısı
- %46 daha geniş kabin



ŞİMDİ  
**36 AY 0 FAİZ**  
FIRSATI İLE

SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr





## Uzman Lift en büyük paket teslimatlarını gerçekleştirdi

Temsilciliğini üstlendiği markalarla kendinden yürüylü manlift platform pazarına iddialı bir giriş yapan Uzman Lift; Snorkel ve Dino Lift ürünleri ile sektörün önde gelen kiralama kuruluşlarından büyük adetli siparişler almaya başladı. Firma, son olarak aldığı toplu siparişler kapsamında Fatih Vinç, Ayhanlar Platform ve İstanbul Vinç firmalarına toplam 113 adet personel yükseltme platformu teslim etti. Bu teslimatlar sonunda, Türkiye genelindeki Snorkel platform sayısının 150 adedi aştığı belirtildi.

Uzman Lift'in paket teslimatlarının ilki Fatih Vinç ile gerçekleşti ve çeşitli modellerde 34 adet Snorkel ile birlikte 18,5 metrelik 1 adet Dinolift örümcek platform firmaya verildi. Ayhanlar Platform'a ise 50 adet akülü ve dizel olmak üzere 8 metreden 20 metreye kadar olan makaslı ve eklemli platformlar teslim edildi. İstanbul Vinç şirketine de yine aynı tip ve model platformlardan 28 adet verildi.



Uzman Lift Genel Müdürü Mehmet Karakaya, Türkiye'nin önde gelen platform kiralama firmalarında

araçlarının yüksek adetli olarak yer almaya başladığını ifade ederek, müşteri memnuniyetleri geldikçe daha geniş kitlelere ulaşacaklarını belirtti. Snorkel'in pazarda olmayan farklı ebattaki ürünlerini de yakın zamanda piyasaya sunacaklarını belirten Karakaya ürün gereksinimleri konusunda ise Snorkel yetkilileriyle birlikte hareket ettiklerini sözlerine ekledi.



Fatih Vinç Genel Müdürü Kenan Aydın, çeşitli markalardan oluşan 900 adetlik manlift parklarını, 2017'nin sonunda 1.000 adede ulaştırmak için Uzman Lift ile görüşmelerinin sürdüğünü söyledi.

Uzman Lift'i duydukları güven dolayısıyla tercih ettiklerini belirten Aydın, satın aldıkları makinelerin her yönden kaliteli olduğunu ve kendilerine servis ile ilgili birtakım kolaylıklar sunduğunu vurguladı.



Ayhanlar Platform Genel Koordinatörü Necip Ayhan ise Snorkel markasının kalitesini vurgulayarak, satış sonrası hizmetler ve yedek parça konusunda Uzman Lift'e güvendiklerini belirtti.



**STRENX™**  
PERFORMANCE STEEL

STRENX,  
VINÇLERDE DAHA YÜKSEĞE  
ERİŞEBİLMENİZİ SAĞLAR

Çelik ürünlerin bitmek tükenmek bilmeyen performans yarışında, ağırlığı daha az olan her zaman kazanır. Daha hafif ürünler için, daha ince ve güçlü çeliğe ihtiyacınız var. Tıpkı Strenx gibi bir çeliğe. Yüksek mukavemetli yapısal çelik Strenx ile vinçlerde yakıt tüketimini azaltabiliyor ve aynı zamanda yüksek taşıma kapasitesi sunabiliyor. Bu şekilde kullanıcılar bir günde daha verimli çalışabiliyor. Tüm bunlar Strenx'in en büyük avantajlarıdır. Hangi alanda kullanırsanız kullanın, Strenx çelik performansınızı artıracak.

Daha fazla bilgi için [strenx.com](http://strenx.com) adresini ziyaret edin.



SSAB Swedish Steel Çelik Dış Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 216 445 59 54  
Email: [info.turkiye@ssab.com](mailto:info.turkiye@ssab.com)  
[strenx.com](http://strenx.com)

SSAB



## Büyükşehirde hafriyatçılığın şifresi: Güvenilir makine, tecrübeli operatör

Her ne kadar iş makinelerinin kullanımı farklı alanlara doğru yaygınlaşıyor olsa da şehir hafriyatçılığı halen makine sektörü açısından büyük önem taşıyor. Önceleri 20 ton sınıfının egemen olduğu şehirlerdeki temel hafriyatlarında, 30-35 tonluk modeller artık daha çok rağbet görüyor.



şantiye alanı gibi. Hemen her sokakta bir iş makinesi ve başında bekleyen birkaç hafriyat kamyonuna rastlamak mümkün.

Nüfus yoğunluğunun yüksek ve çalışma alanlarının kısıtlı olduğu bu alanlarda devasa makinelerle çalışmak hiç kolay değil, ciddi bir uzmanlık gerektiriyor. İş makineleriyle askere

gitmeden önce çalıştığı bir serviste tanışan Recep Şeref, uzun yıllar süren operatörlük tecrübesinin ardından, yakınlarının da desteğiyle geçen yıl bir adet HİDROMEK HMK 300 LC paletli ekskavatör olarak hafriyatçılığa başladı.

2.000 saati aşan makinesiyle

Çamlıca'daki bir şantiyede bir araya geldiğimiz Şeref Hafriyat firma ortağı Recep Şeref ile büyükşehirde hafriyatçılık yapmanın koşulları ve HİDROMEK tercihleri üzerine konuştuk.

### Hangi bölgede ve hangi işlerde çalışıyorsunuz?

Bizim uzmanlık alanımız bina yıkımı ve hafriyat çalışmalarıdır. İstanbul Anadolu Yakası'nda, özellikle Kadıköy bölgesinde yoğun olarak çalışıyoruz. Ağırlıklı olarak Bostancı, Acıbadem, Çamlıca bölgelerinde hizmet veriyoruz.

### Bu bölgede bina yıkımı ve hafriyat yapmanın zorlukları var mı?

Anadolu Yakası bu konuda çok hareketli. Birtakım riskleri

### "Bu işin kalitesi tesviyenin düzgün olmasıyla ölçülür"

de barındırıyor. Çalıştığımız bölgeler insanların yoğun olduğu bölgeler. Yeri geliyor aralarında 1 metre olan binaları yıkıyoruz. Bunun için bu işlerde tecrübeli olmak gerekiyor. Zaten ustalarım da bana sahada iyi çalışmanın tecrübe işi olduğunu söylüyor. Şehir içinde operatörün tecrübesi daha da önemli. Öyle değişik işler yapıyoruz ki bunların üstesinden gelebilmek için tecrübeli olmak şart. Bir diğer sorun ise kamyonları doğru yüklemek. Karayolları Genel Müdürlüğü döküm yapılan yerlere kantar koydu bu yüzden kilo sınırimız var. Ağırlık malzemeye göre de değiştiği için operatörün ayarlama yapması zorlaşıyor.

### Bu işte sizi iyi yapan nedir? Müşterileriniz neden sizi tercih ediyor?

Makinemizi bir yılda 2000 saat kullandık, işlerimiz oldukça yoğun. İyi çalışıyoruz. Bizimle özellikle çalışmak isteyenler de var. Bu sektörde çalışmaya başladığımdan beri benim çok istediğim bir şey vardı; güzel tesviye yapmak ve şu anda piyasadaki müteahhitlerin beni tercih etmesinin en önemli sebebi yaptığım hassas tesviyedir. Makine 1 lira fazla yaksın, önemli değil. İşimi dört dörtlük yapmayı önemsiyorum. Hafriyatı kamyonlara düzgün yüklemek, çevreye zarar vermemek için ekstrasıdır. Ayrıca güveniliriz, işimizi her zaman erken teslim ediyoruz.

### Bu kadar yıllık tecrübenin ardından HİDROMEK almaya nasıl karar verdiniz?

2011 yılında, Alanya'da operatörlük yaparken çalıştığım firmanın sahibi yeni ekskavatör almak istedi. O zaman, tanıdığımız bir hafriyatçının özellikle yakıtı düşük olduğu için HİDROMEK'i önermesi üzerine bu markadan ilk alımıyı yapmıştım. Hatta HİDROMEK bize sürpriz yaparak Türkiye'de ilk siyah-beyaz makineyi bize vermişti. İlk bir buçuk ay, makine şehirden 22 kilometre uzakta, bağ bahçe işinde çalışmasına rağmen Alanya'daki bütün hafriyatçılar üşenmeden gelip makineyi test etti.

Ben de çok memnun kalmıştım, o nedenle kendi işimin patronu olduğumda da yine seçimimi HİDROMEK'ten yana kullandım. İstanbul'da 30 tonlukların tercih edilmesi nedeniyle de seçimim HMK 300 LC'den yana oldu.

### "Makinenin bom ve arm uzunluğu hafriyat işleri için büyük avantaj"

### HMK 300 LC'nin hafriyat işlerindeki performansını nasıl değerlendirirsiniz?

Makinenin en beğendiğim yönü yakıt tüketiminin muadillerine kıyasla az olması. Bomunun ve arm'ının uzun olması hafriyat işleri için büyük avantaj sağlıyor. İstanbul'da 8 metrenin altında istisna temeller var. Bu makinenin bomu ortalama 7-7,5 metreye kadar iniyor. Yıkım yaparken de uzun kol olması bizim için çok büyük bir avantaj sağlıyor. Ayrıca, en önemlisi uzunluğu sayesinde tırlara da yetişebilmesi. Kısacası bomu bize rahat yıkım ve hafriyatlarda rahat alım sağlıyor. Makinenin bizim için bir diğer avantajı ise kovanın ağır hizmet tipinde olması. Bu modelde 1,5 metreküp standart ağır hizmet kovanı var. Bize genel maksatlı kova önerisini de sundular ama demir ayıklarken kovanın ezilmemesi için biz standart modeli tercih ettik ve çok işimize yaradı.





### HMK 300 LC 'nin Kullanımı konusunda ne diyebilirsiniz?

Makine operatörü yormuyor. Makineyi yere düzgün oturtmak yeterli. Hem yere sağlam basıyor hem de sökü yaparken sarsmıyor. Sağlam yürüyüş takımı ve şasisi var. Diğer 30 tonluk muadil makinelere baktığımızda, HİDROMEK daha sağlam duruyor. Ben yıllardan beri bu makineyi kullanıyorum. Çalışmış olduğum firmada 9 tane farklı marka makine vardı, onlara da HİDROMEK aldirdim ve hâlâ çalışıyorlar. Joystick ile kullanım kolay; koltuk ve kabin de çok rahat. Hele ki yeni modeller daha da güzel olmuş. Çünkü Hidromek operatörü dinleyerek, ihtiyaçlarına yönelik geliştirmeler sağlıyor.

### Geçmiş yıllarda kullandığınız HİDROMEK makineleri ile şu an kullandığınız arasında nasıl gelişmeler gözlemliyorsunuz?

Operatörden alınan geribildirimler sonucunda kabinleri değişti



ve içinde değişiklikler yaptılar. Bomunda ve arm'ında iyileştirmeler yaptılar.

Örneğin, bomun arkasında artık kırıcı dönüş filtresi var. Biz kırıcıyı lazım olduğu zaman takıyoruz, işimiz bittiğinde ise söküyoruz. Kırıcıyı taktığımız zaman ister istemez yağa toz, toprak, pislik karışıyor. Ancak kırıcı dönüş filtresi sayesinde artık söküp takma işlemlerinde yağ temiz kalıyor. Bu makine ömrü için çok önemli bir şey.

**"HİDROMEK'in servisi güven veriyor"**

### HİDROMEK'in servis ve yedek parça hizmetlerini nasıl buluyorsunuz?

Bu işte başarılı olabilmenin olmazsa olmazı sağlanan servis ve yedek parça desteğidir. Bir makinenin önemsiz bir parça yüzünden on gün iş yapmadığını biliyorum, parçası yurtdışından geliyordu. Bizde öyle bir sıkıntı hiçbir zaman olmadı. Servisi arıyorum, bir gün önceden randevumu alıyorum. Sabah hemen geliyorlar. Bu da büyük bir güven veriyor. Bazen de işi bildiğim için parça kataloğundan bakıp ihtiyacım olan parçayı tespit ediyorum, hemen siparişini geçiyorum. Ertesi gün geliyor. Ayda bir operatörleri arayıp makinede ne olmasını istersiniz diye soruyorlar. Bunları değerlendiriyorlar ve uyguluyorlar. Bu da kullanıcı memnuniyeti getiriyor.

### Sizce makinelerden azami verim ve ömür almak için ne yapmalı?

Makinelerin uzun ömürlü olmasını istiyorsak, öncelikle dikkatli ve özenli kullanmalıyız. Bunun dışında, bakımını zamanında ve doğru bir şekilde yaparak orijinal yedek parça kullanmak hayati önem taşıyor. Ben Hidromek'in orijinal yedek parçalarını kullanıyorum ve makinemi her gün yağlıyorum. Düzenli bakımlarını Hidromek servislerine yaptırıyorum. Makine 2.000 saate ulaşmasına rağmen hala ilk günkü gibi.



"Bomunun ve armının uzun olması hafriyat işleri için büyük avantaj sağlıyor."

JENERATÖR UYGULAMALARI 85-782 kVA OFF-ROAD 105-565 kW

# ENERJİ İHTİYACINDAKİ SÜREKLİLİĞİ KOLAY VE PRATİK HALE GETİRDİK

(SORUNSUZ ve SÖLÜKSUZ ENERJİ KAYNAĞINIZ)



**Uygulamalar**  
İş makineleri  
Forkliftler  
Madencilik  
Tarım  
Ormanlık



Stage 4f Motorlar

Günümüzde sürdürülebilirlik çok çeşitli uygulamalarda kritik önem kazanmaktadır. Bu nedenle Volvo Penta dizel motorları güvenilir ve uygulamanız ne olursa olsun uyumludur.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.  
Saray Mahallesi Sanayi Çaddı No: 211 - 34758 Katranlı - İstanbul  
Teli: +90 216 656 76 00 • Faks: +90 216 489 20 70

**VOLVO PENTA**  
POWERING YOUR BUSINESS  
[WWW.VOLVOPENTA.COM](http://WWW.VOLVOPENTA.COM)

# Temsa İş Makinaları Kiralama Filosunu Büyütüyor



**Türkiye'nin önde gelen iş makinesi, kamyon ve endüstriyel ekipman tedarikçileri arasında yer alan Temsa İş Makinaları, TIM Rent markası altında sunduğu kiralama hizmetleriyle de müşterilerine çözüm sağlıyor. Firma, mevcut Komatsu, Dieci ve Terex Finlay markalarına son bir yıl içerisinde eklediği Volvo Trucks ve Crown ile ürün hattıyla birlikte hedef müşteri portföyünü de genişletmiş oldu.**

Temsa İş Makinaları, bu geniş ürün gamını yaygın satış ve servis ağı ile desteklemeye devam ederken, makine ve ekipman kiralama faaliyetlerini de her geçen gün güçlendiriyor. Şirketin ilk olarak 2009 yılında başladığı ve ağırlıklı olarak Komatsu iş makineleri ile süregelen kiralama hizmetleri, yaşanan yeniden yapılanma süreci ve özellikle son bir yıl içerisinde yapılan yatırımlar neticesinde farklı bir boyut kazandı.

9 yıldır firma bünyesinde satış ve ürün yönetimi birimlerinde görev alan Temsa İş Makinaları Kiralama Müdürü Caner İstanbul, TIM Rent ve kiralamanın ülkemizdeki geleceği üzerine konuştuk:

## Öncelikle neden kiralama?

Uzmanlaşmanın her zamankinden

daha fazla ön plana çıktığı bir çağda yaşıyoruz. Dolayısıyla işin en önemli kısmı, kiralama yaptığınız zaman makine tarafında işi profesyoneline bırakıp kendi işinize odaklanabiliyor olmanızdır.

İşletme sermayenizi son derece pahalı olan iş makineleri almak yerine asıl işiniz için kullanabiliyorsunuz. Kiralama faturalarının gider olarak işlenmesi muhasebe anlamında da avantaj sağlıyor.

Diyelim bir işiniz var ancak süresi



net değil. Kullanmanız gereken makinelerin kapasitesini, adedini ve kullanım süresini işe başlamadan tam olarak kestiremiyorsunuz. İşe başladıktan sonra söz konusu makinenin değişmesi gerekirse, sahip olunan bir makineden çok daha kolay şekilde kiralık makinenizi verip yerine daha büyük veya küçük bir modeli alabiliyorsunuz. Bu



esneklik projeler için çok büyük bir avantaj sağlıyor.

Ayrıca bir makineyi satın almak yerine kiraladığınız zaman işletme maliyetlerinizi işin en başından itibaren tam olarak kontrol edebilirsiniz. Makine çalışırken tüm bakım ve onarım hizmetlerinin sorumluluğunu tümüyle kiralayan firmaya bırakıyorsunuz. Bu da sizi hem arıza sebebiyle oluşabilecek

uzun süreli iş kayıplarından hem de hesapta olmayan maliyetlerden koruyor.

İş makinelerinin çalışma saati ilerledikçe masrafları artar ve performansları düşer. Önemli projelerde makinadaki bu performans düşüklüğünü yaşamamak için kiralama yaptığınız makineyi projenizin sonunda geri verip yeni projeniz için yeni

bir makine isteme şansınız da olabiliyor. Aksi durumda kendi makinenizi belirli bir saatten sonra satmaya çalıştığınızda hem zaman kaybediyorsunuz hem de ciddi değer kayıpları gündeme gelebiliyor.

## Sizce kimler kiralamayı tercih etmeli?

Yukarıda saydığımız sebeplerden dolayı özellikle son 3-4 yıldan beri revaçta olan kiralama, artık sadece kurumsal firmaların değil, iş makinesi ihtiyacı olan büyük küçük birçok firmanın tercihi olmaya başladı.

İş makinesi ihtiyacı olan herkesin kiralamayı da satın alma ile birlikte masa üzerindeki bir seçenek olarak değerlendirmesi gerekiyor. Herkes her zaman kiralama yapabilir. Sektörde kiralamanın daha çok kısa süreli projeler için uygun bir çözüm olduğu gibi ön yargı var. Bu kesinlikle doğru değil, kiralama uzun süreli projeler için de çok avantajlıdır.

İki yıl sürecek projesi olan bir firma makinelerini satın aldığı zaman bakım ve sigorta masraflarına ek olarak, genellikle 1 yıl veya 2.000 saat olan garanti süresi dolduktan sonra önceden kestirilemeyen onarım masrafları ile de karşı karşıya kalacaktır. Ayrıca proje sonunda makinenin bir değer kaybı söz konusu olacaktır. Müşterinin cebinden çıkacak toplam rakama bakıldığında, aslında kiralamadakinden çok da farklı olmadığını görüyoruz. Burada kiralama ile temel avantaj bir yandan maliyet risklerini en alt düzeye indirirken, diğer taraftan arızalı makine peşinde koşmak yerine asıl yapılan işteki verimliliğe odaklanabilmektir. Günümüzde otomotiv sektöründe araç satışı yapan firmalar bile kendi ihtiyaçlarını kiralama yoluyla karşılıyor.

## Firmanızın kiralama faaliyetleri hakkında bilgi verir misiniz?

Temsa İş Makinaları Kiralamaya ilk olarak 2009 yılında, sektörün kiralamaya alışkın olmadığı ama görmek istediği zamanlarda küçük bir makine parkıyla başladı. Gelenen





noktadaysa özellikle geçen yıldan bu yana kiralık makine filomuz %80 büyüdü.

Şu ana kadar tamamen ana markamız olan Komatsu'nun ürünlerini kiraladık. Bunun içerisindeki %45'lik bölümü ekskavatörler oluşturuyor. Geri kalanı ise dozer, greyder, lastikli yükleyici ve kazıcı yükleyiciden oluşmaktadır. Filomuz içerisinde forklift grubu ise %10'luk bir paya sahip.

Endüstriyel makineler alanındaki yeni markamız olan Crown da ciddi kiralama fırsatlarına sahip bulunuyor. İlerleyen dönemlerde planladığımız yatırımlarla birlikte müşterilerimiz için önemli bir çözüm ortağı olacaktır.

Yeni bünyemize katılan Volvo kamyonlar için ise bazı mevzuat değişiklikleri olduğu takdirde kiralama yapmamız mümkün olacak. Şimdiden TİM Rent'i bilen müşterilerimizden yüksek adetli Volvo kamyon kiralama talepleri alıyoruz. Gelişmeleri takip ediyor gerekli çalışmalar yapıyoruz.

#### Kiralama ile ilgili süre sınırınız var mı?

TİM Rent olarak 1 aydan 36 aya kadar bünyemizde bulunan her türlü makineyi kiralyoruz.

#### Bünyenizde olmayan farklı markaları da kiralamanız mümkün mü?

TİM Rent ile çalışan müşterilerimiz,

bünyemizde yer almayan ama ihtiyaç duydukları ürünleri de bizden isteyebiliyorlar. Profesyonelliğimiz ve bizden aldıkları desteklerden dolayı böyle talepler aldığımızı düşünüyorum. Bu da müşteri memnuniyetini sağladığımızı gösteriyor. Bu doğrultuda, ürün gamımızda olmaması şartıyla ve uygun projeler doğrultusunda başka markaları da bünyemize dahil edebiliriz.

#### İş makineleri kiralamanın zorlukları nelerdir?

Öncelikle makinelerimiz zorlu alanlarda çalışıyor ve yüksek riskler barındırıyor. Neticede kendi bünyemizdeki bir makineyi müşteriye veriyoruz. Oluşabilecek her tür riski ve kazayı düşünüyor, bu süreci güvenle kontrol altında tutuyoruz. Diğer taraftan yoğun çalışan müşterilerimizin de makine arızaları sebebiyle beklemeye tahammülleri yok. Bu sebeple ürünlerin zorlu şartlara uygun ve bu şartlara ayak uydurabilen makineler olması gerekiyor. Yine böylesi ciddi işlerle çalışan bir filoyu ayakta tutabilmek

son derece önemli. Satış sonrası hizmetler tarafının ciddi bir desteği gerekiyor. Biz de yaklaşık %90'a yakın aktif çalışma oranıyla kiralama filomuzu ayakta tutuyoruz.

#### Kiralama makine parkınızı ne kadar sürede yeniliyorsunuz?

Filomuzda maksimum 3 yaşında makineler mevcut ancak daha çok çalışma saatini dikkate alıyoruz. Uzun soluklu projelerde kira süresi sona ermeden makineyi değiştirebiliyor ve yeni makine verebiliyoruz böylece çalışma performansının güçlü kalmasını sağlıyoruz. Ortalamaya baktığımızda ise filomuzda 8 bin saati aşmamaya çalışıyoruz.



Sayı 73 • Eylül 2017



#### Sizce kiralama pazarındaki avantajlarınız nelerdir?

Temsa ve Komatsu markalarının güçlü birlikteliği 35. yılına giriyor. İki şirket birbirini iyi tanıdığı için hangi makinenin hangi projede daha performanslı çalışabileceğini ya da müşterimize makinemizi teslim ederken yapmamız gereken uyarıları iyi biliyoruz. İş makinesi sektöründe Türkiye'ye geldikten sonra distribütör değiştirmeyen nadir markalardan biriyiz. Temsa'nın deneyimi, yetişmiş personeli, mevcut yedek parça stoku ve servis hizmeti bizlere büyük bir güç sağlıyor. Biz de TİM Rent olarak bu bilgi ve tecrübeden yararlanıyoruz. Müşterilerimizle görüşürken makinelerimizin sahada her zaman ayakta ve aktif olmasını sağlayacağımızı iddia ediyoruz. Oluşabilecek arıza durumlarında gerekirse makine değişimi de yaparak müşterilerimizin projelerini askıda bırakmıyoruz.

#### Bugüne kadar yer aldığınız projeler ve ağırlıklı sektörler hangileridir?

Tanap Projesi ve 3. Havalimanı inşaatı gibi mega projelerde ana firma ve taşeron bazında TİM Rent müşterileri bulunuyor. Yine Komatsu zor işlerin makinesi olduğu için madencilik ve taş ocaklarında da kiralamalarda özellikle tercih ediliyor. Bununla birlikte bizim için hafriyat işi alan ve bir adet kazıcı yükleyici kiralayacak olan müşterimiz dahi önemlidir ve potansiyeldir. Bu sebepten her türlü projeyi ve kiralama fırsatlarını titizlikle takip ediyoruz.

#### Kiralamadan dönen ikinci el makinelerinizi nasıl değerlendiriyorsunuz?

Kiralama işinin yapılmasında bir diğer önemli nokta ikinci eldir. Makinenin ilk alım fiyatı ve ikinci el satış fiyatı arasındaki farkı net olarak hesaplayabilmek gerekiyor.

Komatsu markasının kuvveti de bizi burada rahatlatıyor. Markamız uzun ömürlü olup mekanik yapısı sebebiyle de arıza yapmadan uzun süreler boyunca işte kalabiliyor. Yine Temsa İş Makinaları bünyesinde ciddi bir tecrübeye sahip ikinci el ekibimiz mevcut. Kiralamaya gelen makinelerimiz 8.000 saati aşmadan kontrolden geçerek ikinci el filosuna katılıyor. Bu yüzden gerek yurtiçi gerekse çevre ülkelerden gelen yoğun makine taleplerini bu filodan da karşılayabiliyoruz.

#### TİM Rent için vizyonunuz nedir?

Temsa İş Makinaları'nın geçtiğimiz yıla göre kiralama filosunu %80 oranında büyütüyor ve ciddi yatırımlar yapıyor olması, şirket yönetimimizin kiralama sektörüne ne kadar inandığını gösteriyor. Türkiye'de satılan iş makinelerinin ancak % 10-15 gibi çok küçük bir kısmı kiralama sektörüne yapılmaktadır. Ancak Avrupa'da bu oran yaklaşık %50 gibi çok ciddi oranlara dayanmaktadır. Böyle bir potansiyel varken ve müşterilerimiz kiralamanın avantajlarını fark ediyorken bizler de daha büyük hedefler üzerine çalışmayı planlıyoruz. Özellikle 2018 yılının müşterilerimize büyük adetlerle ve yeniliklerle kiralama yapacağımız bir sene olacağını düşünüyorum.

#### Peki kiralama yapmak isteyen müşteriler size nasıl ulaşabilir?

Müşterilerimiz; bölgelerindeki Temsa İş Makinaları satış ekipleri, yedek parça ve servis saha yöneticileri, yetkili servislerimiz ya da direkt müşteri hattımız olan 0216 545 0 777 numarası aracılığıyla kiralık makine talebinde bulunabilirler. Bir diğer seçenek olarak da web sitemizde bulunan kiralama talep formunu doldurarak bizlerle iletişime geçebilirler. Kiralama sayfamız üzerinden tarafımıza iletilen bu bilgiler doğrultusunda sorumlu arkadaşlarımız kısa sürede müşterilerimize dönüş yapacaklardır.



## Gerçek sıfır kuyruğun mucidi Yanmar'dan yeni 6 serisi kompakt ekskavatörler

**TSM GLOBAL'in Türkiye ve çevre ülkelerdeki iş ortağı olduğu Japonya menşeli Yanmar Kompakt Makineler, yeni 6 serisi ile kullanıcılara önemli avantajlar sunuyor.**

2016 yılından bu yana TSM GLOBAL tarafından Türkiye pazarına sunulmakta olan Yanmar mini ve midi ekskavatörler, Japonya'da ve dünyada kompakt makine üretiminde gerek üretim adedi gerekse teknoloji seviyesi anlamında ilk sıralarda yer alıyor. Ülkemizde de hızla gelişen kompakt makine pazarındaki rekabete yeni bir kalite standardı getiren Yanmar, tüm dünyada büyük beğeni kazanan 6 serisi mini ve midi ekskavatör modellerini kullanıcıların beğenisine sunuyor.

### Yüksek verim ve ekonomik çalışma ilkeleri

Yanmar, endüstriyel ve deniz motorları üretiminde dünya çapında bilinen güvenilir ve

geçmişi çok eskilere dayanan bir Japon markası. Japonya ve Avrupa'daki fabrikalarında, endüstriyel ve deniz motorlarının yanı sıra, tarım makineleri ve kompakt iş makineleri üretimi yapan Yanmar, Japonlara has uzun ömürlü ve yüksek kaliteli ürün üretme anlayışına sahip ürünleri ile dikkat çekiyor. Yanmar, tüm ürünlerinde yüksek verim ve ekonomik çalışma ilkesinden ayrılmıyor.

Dünya çapında üretim yapan pek çok makine üreticisine de motor sağlayan Yanmar, kendi markası ve kendi motoru ile üretmekte olduğu mini ekskavatörler ile çok uzun ve teknolojik keşifler ile dolu bir geçmişe sahip. Ekskavatör konseptinin en çok geliştirildiği coğrafya olan Japonya'da ilk "gerçek sıfır kuyruk mini ekskavatör" ü de Yanmar'ın geliştirdiği

belirtiliyor. "Gerçek sıfır kuyruk" demek, ekskavatör üst şasesi 360 derece dönüş yaparken, şasenin ön ve arka kısmının palet genişliği dışına çıkmadan dönüşünü tamamlayabilmesi olarak özetlenebilir. Bu avantaj sayesinde mini ekskavatörler, geleneksel ekskavatörlerin giremediği en dar ve kritik yerlerde bile rahatlıkla çalışabiliyor.

### Serinin ilk ürünü VIO57-6A

Türkiye pazarında özellikle VIO17, SV18, SV26, VIO33, VIO38, VIO50, VIO57, VIO80 ve SV100 modelleri ile tanınan Yanmar kompakt ekskavatörler, şimdi yeni 6 serileri ile kullanıcıların beğenisine sunuluyor.

Serinin ilk modeli olan VIO57-6A,

bir önceki seriye kıyasla yepyeni özellikler ve kullanıcı dostu avantajlar sunuyor. Kompakt makinelerin ana bileşenlerinin birbirine çok yakın ve sınırlı bir alan içerisinde yerleştirilmiş olması, çalışma ortamlarının çoğunlukla dar ve kapalı alanlar olması nedeni ile özellikle zor koşullar altında hararet yapmadan çalışabilmeleri çok önemli bir avantaj olarak ortaya çıkıyor. Bu

kapsamda yeni 6 serisinde Yanmar, makinenin soğutma sistemi, hidrolik sistem kapasitesini ciddi oranlarda artırıp, soğutma dizaynını da değiştirerek bu avantajı kullanıcılara sunuyor.

### Saat ve metre küp başına düşük yakıt maliyeti

Yanmar'ı tüm dünyada bilinen ve aranan marka yapan en önemli özelliklerin başında uzun ömür ve son derece düşük yakıt tüketen dizel motor teknolojisi geliyor. Yanmar kompakt ekskavatörlerin, kullanıcılara saat ve metre küp

başına çok önemli miktarda yakıt maliyeti avantajı sunduğu belirtiliyor. Genellikle kısa ve orta vadeli kiralama ve altyapı işlerinde kullanılan kompakt ekskavatörler için bu durum büyük önem arz ediyor.

6 serisinde ön plana çıkan bir başka özelliğin de makinenin oldukça dengeli bir şekilde çalışabilmesi olarak ifade ediliyor. Kullanıcıların kompakt ekskavatörlerde aradıkları en önemli özellikler yüksek koparma ve kazı gücü yanı sıra seri ve hızlı hareket edebilmeleridir. Yanmar'ın yeni hidrolik sistemi ve yeni Yanmar motordan aldığı yüksek güç ile kullanıcıların bu isteğini en üst düzeyde karşılarken; makine en zor koşullarda bile dengeli bir biçimde sarsılmadan çalıştırılabilir.

### Farklı ataşmanlar kullanabilme altyapısı

Yanmar 6 serisi farklı ataşman kullanımlarına hazır altyapıları ile de dikkat çekiyor. Zira kompakt

ekskavatörler farklı ataşmanlar ile bir altyapı veya bir kentsel dönüşüm projesinde pek çok işi tek başına yaparak zamandan tasarruf ve yüksek verimle iş gücü avantajı sağlayabiliyor. Yanmar'ın üstün hidrolik sistem teknolojisi ile farklı hidrolik güçler ve debiler gerektiren en karmaşık ataşmanlar için bile hazır bir altyapı sunulduğu belirtiliyor. Böylece, Yanmar sahipleri istedikleri zaman yeni ataşmanları rahatlıkla makinelerine monte ederek, projelerde avantaj sağlayabilecekler.

### TSM GLOBAL Türkiye

Yanmar'ın Türkiye ve çevre ülkeler iş ortağı olan TSM GLOBAL Türkiye, ülkemiz genelinde 8 bölge müdürlüğü ve bunlara bağlı 30'un üzerindeki güçlü bayi ağı, satış, servis noktaları ve gezici servisleri ile kullanıcılara 7 / 24 kesintisiz hizmet sunuyor.



"Yanmar'ın yeni hidrolik sistemi ve yeni Yanmar motordan aldığı yüksek güç ile kullanıcıların istediği yüksek koparma, kazı gücü ve hızlı hareket etme özellikleri üst düzeyde karşılanıyor."

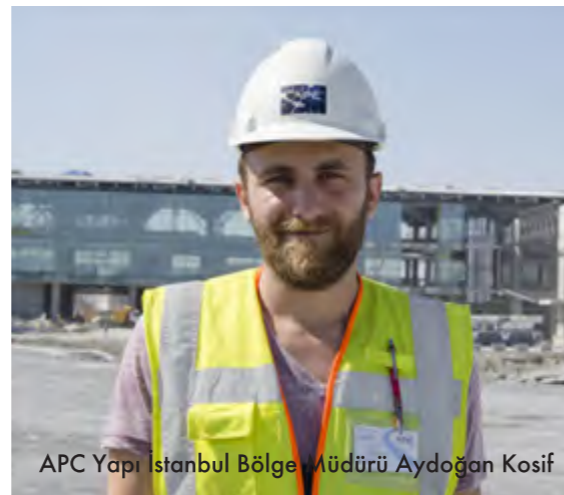


## APC Yapı ağır camları UNIC Crane ile taşıyor, montajını yapıyor Acarlar Makine'nin örümceği üçüncü havalimanı projesinde

Özellikle AVM, rezidans ve havaalanı gibi kapalı alanlarda dekorasyon ve uygulama işleri yapan APC Yapı, yeni yatırımıyla birlikte Acarlar Makine'den iki adet UNIC Crane URW 376 model örümcek platform vinç alımı gerçekleştirdi. Örümcekler ağır camların yüksek alanlara kaldırılıp montajında büyük yarar sağlıyor.

Cam imalatları, dekoratif cam ve alüminyum uygulamaları, cephe ve kompozit kaplamaları gibi çeşitli alanlarda faaliyet gösteren APC Yapı A.Ş., projeden

uygulama aşamalarına kadar tüm inşaat evrelerinde çalışmalarını sürdürüyor. Özellikle AVM, rezidans ve havaalanları gibi kapalı alanlarda hizmet veren firma, iş çeşitliliğine göre bünyesinde nitelikli makine ve ekipmanları bünyesinde barındırıyor. Son olarak Acarlar Makine'den 2 adet UNIC Crane URW 376 model örümcek platform vinç alımı yapan APC Yapı, bu makineleri üçüncü havaalanı projesi iç dekorasyon işlerinde kullanmaya başladı. Konuyla ilgili APC Yapı İstanbul Bölge Müdürü Aydoğan Kosif'in görüşlerini aldık ve UNIC



APC Yapı İstanbul Bölge Müdürü Aydoğan Kosif



Crane örümcek platformlarının çalışmasını yakından gördük.

### Firma faaliyetlerinizden bahseder misiniz?

APC Yapı olarak paslanmaz çelik dekorasyon, cam ve alüminyum sektörlerinde çalışıyoruz. "Özgün projelere parlak dokunuş" sloganımız doğrultusunda paslanmaz ve cam üzerine yapılarıdaki her türlü dekoratif işi yapıyoruz. Mimari tasarımlara uygun korkuluklar, kolon ve cephe kaplamalar, özel dizayn merdivenler, bayrak direkleri ve çeşitli mimari uygulamalar yapmaktayız. Özellikle havaalanı, AVM ve rezidanslarda çalışıyoruz. Yurtdışı işlerimizi de sayarsak 800-900 arası personelimiz mevcut.

### Hangi büyük projelerde yer aldınız?

Ankara'da Kale, İstanbul'da Makyol santral projeleri, Bağdat Caddesi Yapı Merkezi rezidans projesi, Rönesans İnşaat'ın Küçükyalı Ofis Park projesi, Zorlu ve Emaar ile Kazakistan EXPO gibi farklı lokasyon ve projelerde faaliyet gösterdik. Çalıştığımız alanda bizim kadar geniş çaplı ve kuvvetli başka bir firma yok.

### Üçüncü havaalanında aktif olarak hangi çalışmaları yapıyorsunuz?

105 kişilik bir ekiple merdiven korkulukları, pasaport bankoları, cam montajları, akrilik ahşap kaplama üzerine pasaport bankoları gibi tüm dekoratif işleri yapıyoruz. 100 kalem üzerinde işimiz var. Paslanmaz kaplamalardan tutun çelik merdivene, merdiven korkuluğundan perforje kaplamasına kadar görsel olarak pek çok işi biz gerçekleştiriyoruz. Havaalanı projesi tamamlanana kadar burada işlerimizi sürdüreceğiz.

### Çalışmalarınızda ve özellikle bu havaalanında ne tür makine ve ekipmanlar kullanıyorsunuz?

Kendimize ait 35 tonluk mobil vincimiz ve iki adet örümcek vincimiz yer alıyor. Manlift platformları ise ağırlıklı olarak kiralyoruz. Havaalanı iç inşası devam ettikçe daha çok makineye ihtiyacımız olacak. Örneğin yolcuların kontuar alanlarında çalışmak üzere manlift ihtiyaçlarımız oluyor. Bu projede hedefimiz 250 ya da daha fazla personel ile işlerimizi tamamlamak. Acarlar'dan aldığımız örümcek platform vinçlerle 300 kg civarı ağırlıktaki camları kaldırıyoruz. Vincin vantuz aparatı ise 55 kg



ve taşıma kapasitesi 500 kg. Örümcekler ile 14 metreye kadar çıkabiliyoruz ve tüm kapasiteyi kullanıyoruz. Kendi ağırlığı 4 ton olmakla birlikte en yakın mesafede kaldırma kapasitesi yaklaşık 3 tonu buluyor.

#### Örümcek tip vinçleri tercih etme sebebiniz nedir?

Örümcek platform vinçler spesifik makinelerdir. Mobil vinciin giremediği kapalı alanlarda örümceklerle rahatlıkla çalışıyoruz. Genellikle AVMLerin içerisinde kullanıyor ve döşemelerin üzerinde rahatlıkla yürütebiliyoruz. Daha öncesinde 6 metrelik camın yürüyen merdivenlerin üzerine tavana montajında kullanmıştık. Kaldı ki o yüksekliklerde camı çıkarıp takmak insan gücüyle olmuyor ve makine yardımı gerekiyor.

#### Aracın kullanımı hakkında neler söylersiniz?

Kullanımı oldukça kolay ama yine de iş güvenliğine uygun olarak kullanımı için operatör belgesi gerekiyor. 5 dakikada kaldıracağımız camı iki dakikada kaldırıyor ve operatör milimlik ölçüleri yapabiliyor. Sonuçta hızlı ve dikkatli olmak bizim için çok önemli.

### Unicrane ile dar ve kapalı alanlarda nokta atışı

#### Acarlar ile çalışmaya nasıl karar verdiniz?

Biz teklif değerlendirme usulüyle alım yaparız ve uzun zamandır Acarlar ile çalışıyoruz. Son olarak



biri COMPACT 10 diğeri COMPACT 12 model manlift makaslı platform olarak Acarlar'dan toplamda 4 makine satın almış olduk. Bu makineleri sürekli ihtiyacımız olacağından satın aldık. Gerisini ise kiralama olarak tamamlayacağız.

Acarlar Makine Satış Şefi Serhat Dunay, UNIC Crane marka örümcek platformları ile özellikle endüstriyel tesisleri hedef aldıklarını, bununla birlikte cam-çerçeve montajı ve paslanmaz işi yapan inşaat firmalarının da ilgisini çektiğini belirtti. Dunay ürün ile ilgili olarak şu açıklamalarda bulundu:

"UNIC Crane Japon menşeli ve Japonya'da imalat yapan bir firma. En büyük özelliği kompakt ve mini diyebileceğimiz vinçler üretmeleri. Kauçuk paletli bu vinçlerin benzinli, dizel veya çift enerjili elektrik motorlu versiyonları bulunuyor. Çift enerjili elektrikli versiyonlarda elektrikli motor hem yürüyüşte hem de vinç modundayken tüm hareketleri elektrikle yapıyor. Operatörün yükü görmeden ve yükün altına girmeden kumandayla hareket ettirmesi büyük avantaj. Diğer bir özelliği ise radyo kontrollü kumandaya sahip olması. Dünyada oldukça yaygın olan örümcek platformlar, Türkiye'de de adım adım artıyor.

### Geniş kapasite yelpazesi

Unic Crane örümcek platformlarımız 1 ile 10 ton aralığında değişiyor. Türkiye'ye ağırlıklı 1 ton ve 2,9 ton aralığında birkaç model getirdik. APC

Yapı'ya vermiş olduğumuz URW 376 model ise bugüne kadar getirdiklerimizin en büyük versiyon. 2,9 kaldırma kapasitesi bulunan örümceğin 15 m uzunluğunda bomu bulunuyor. Dar ve hassas zeminli alanlarda, ağır ve hassas yükleri kaldırırken büyük avantaj sağlıyor. Üçüncü havaalanı projesinde de gördüğümüz gibi kat arasında kullanılıyor. Kapalı alan çalışmalarında döşemenin üzerine çıkma kapasitesinin 4,5 ton olduğu belirtiliyor. Bu düşünüldüğünde de toplam ağırlığı 4 ton olan örümceklerimizle nokta atışı yapmış olduk."



# EN ZORLU KOŞULLAR İÇİN



Dünyadaki en zorlu çalışma koşulları için tasarlanan yeni Volvo FMX kamyonlar, şimdi Temsa İş Makinaları'nın tecrübeli satış ekibi, geniş servis ağı ve güçlü satış sonrası desteği ile hizmetinizde!

## YENİ VOLVO FMX

### TEMSA İŞ MAKİNALARI

Küçük Çamlıca Mahallesi, Şehit İsmail Moray Sokak,  
No: 2 Üsküdar 34696 İstanbul  
T: 0216 545 0 777 F: 0216 340 77 40

www.temsaismakinalari.com.tr



Volvo Trucks. Driving Progress



# Scania'dan zorlu inşaat sahaları için yeni XT Serisi kamyonlar



gerçekleştirilen çok sayıda performans testlerinde kazandığı birincilik ödülleriyle başarısını kanıtlanmasının ardından, XT ile inşaat sektöründe de çitayı yükseltmeyi hedefliyor. Scania XT, 4x2 çekicilerden 6x4 ve 8x4 kamyonlara kadar tüm dingil konfigürasyonlarıyla birlikte tercih edilebiliyor.

## XT için 105 milyon Euro ilave yatırım

Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, inşaat sektörünün ülkemiz ekonomisinin can damarlarından biri olduğunu ve yeni nesil Scania inşaat araçlarının da sağlamlık, kullanım kolaylığı, güvenlik ve düşük işletme maliyetleri ile bu alanda önemli bir fark yaratacağını ifade etti.

Eksin, Scania'nın uzun yol serisinde ulaştığı başarıyı, zorlu koşullarda çalışan inşaat araçlarında da yakalayacağından emin olduğunu belirterek şunları söyledi: "Yeni nesil araçlar için yapılan 2 milyar Euro'luk yatırımların ardından, Scania XT'nin geliştirilmesi için 105 milyon Euro ilave yatırım yapıldı. Geçen yıl S, R ve G kabinleri müşterilerimizin beğenisine sunmuştuk. Bugün yeni G kabin varyantlarının ve P kabinin



lansmanını yapıyoruz. Scania XT, müşterilerimizin beklentilerinin ötesinde bir fayda sağlayacak şekilde tasarlandı. Araçların kesintisiz çalışabilmesi için dayanıklılık en üst seviyeye çıkarıldı. Yeni teknolojiler, müşterilerimizin kazançlarını artırmak ve işletme maliyetlerini düşürmek amacıyla sektör standartlarının oldukça üzerindeki testlerle optimize edildi."

Scania XT'yi 2018 yılının ikinci yarısında Türkiye pazarına sunacaklarını söyleyen Eksin sözlerine şöyle devam etti: "Ülkemizde mega projeler hız kesmeden devam ediyor. İnşaat şu anda ülke ekonomisinin lokomotif

sektörlerinden biri. Zorlu koşullarda faaliyet gösteren firmalarımıza Scania'nın bugüne kadar ürettiği en dayanıklı aracı olan Scania XT ile önemli bir avantaj sunuyoruz. Kabin seçeneklerimiz, her türlü ihtiyaca cevap verebilen motor alternatiflerimiz, çözüm odaklı finansman ve satış sonrası hizmetlerimiz ile sektörde fark yaratacağız."

## Pazarda inşaat sektörü ve kamyon hakimiyeti

Ağır ticari araç sektöründe 16 ton üzeri pazarının son 10 yıl ortalamasının 27-28 bin civarında olduğunu belirten Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin, Türkiye'de pazarın düşme eğiliminde olduğunu da belirterek şunları söyledi; "Bu yıl 14-15 bin aralığında kapanmasını beklediğimiz bir pazar gözlemliyoruz. Son 5-6 yılda çekici pazarı yüzde 60, kamyon pazarı yüzde 40'larda civarındaydı. Şimdi ise tam tersine döndü. Bugüne baktığımızda ise kamyon pazarı yüzde 70, çekici pazarı yüzde 30 olarak gerçekleşiyor. Bunu ekonomik açıdan değerlendirirsek, kamyon pazarının genellikle inşaat ve altyapı çözümlerinde kullanıldığını, çekicilerin ise uluslararası taşımacılık veya ulusal bazlı uzun yol taşımacılığı sektöründe kullanıldığını görüyoruz. Gelişmeler pazarı bu şekilde



Yeni Scania XT serisi kamyonlarda alt koruma plakası ve güçlendirilmiş şasi gibi pek çok özellik araçların zorlu şartlarda, ağır darbelerle rağmen kesintisiz çalışabilmesine yardımcı oluyor.

doğrudan etkiledi. Scania olarak bu pazarda yüzde 24,5'lik bir payımız var. Gelecek yıl için de pazarın bu yıldan çok farklı olmasını beklemiyoruz. Ancak 2018'de biraz daha fazla çekici satılabilir. Bu da pazarı 16-18 bin adetlik seviyeye taşıyabilir. Geçtiğimiz günlerde yüzde 3-5 arasında açıklanan Türkiye büyüme rakamları gerçekleşirse ve ülkemiz ekonomisi büyük bir krize girmez ise pazarın 16-18 bin adetler aralığında şekilleneceğini tahmin ediyorum. Scania olarak pu pazardan alacağımız payı da artırma hedefindeyiz."

## Scania XT'yi inşaatçı yapan temel özellikler

Scania XT, kabin önünden 150 mm çıkıntılı bir çelik tampona sahip. Çıkıntılı ayna tasarımı, ön far koruma kafesi ve çelik tampon, "XT" Logosu ile birlikte aracın güçlü görüntüsündeki en önemli bileşenleri oluşturuyor. Yolcu tarafındaki çamurluğun üstünde yer alan yük kontrol basamağı, yüksek hava emiş ve dikey egzoz çıkışı ile kabin çevresindeki görüntü tamamlanıyor. Ayrıca kapı altı XT led farlarından, XT koltuk döşemelerine kadar pek çok aksesuar müşterilerin tercihine sunuluyor.

Dikey egzoz ve filtreleme kapasitesi 40 kilograma yükseltile





dikey hava emiş, tozlu ortamlarda tıkanmalara bağlı araç onarım ihtiyacını ve yüksek yakıt tüketimini minimuma indiriyor. 40 tonluk kapasiteye sahip çeki pimi, alt koruma plakası ve güçlendirilmiş şasi gibi pek çok özellik araçların zorlu şartlarda, ağır darbelerle rağmen kesintisiz çalışabilmesini sağlıyor.

Ayrıca araçlar üstün manevra kabiliyeti, optiruise otomatik şanziman ve mükemmel görüş alanı sayesinde, kent merkezlerindeki çalışma koşullarında bile rahatlıkla ve işi aksatmadan, güvenle hizmet vermeye devam edebiliyor.

#### Alternatif motor seçenekleri ile yüzde 10'a varan yakıt tasarrufu

Scania, yüzde 100 SCR ile çalışan Euro 6 motor seçeneklerini sürekli olarak yenileyerek zenginleştiriyor. 9 litre ve 13 litrelik sıralı ile 16 litrelik V8'lerden oluşan üç motor ailesiyle, 280-730 beygir gücü aralığında 13 farklı motor seçeneği müşterilerin beğenisine sunuluyor. Yanma odasında yapılan geliştirmeler, sıkıştırma oranı değişikliği, soğutma sistemi ve yeni yazılım sayesinde yeni motorlarda ciddi yakıt tasarrufları elde edilebildiği, örneğin yeni 16 litre V8 motor serisinde yakıt tasarrufunun yüzde 10'a kadar ulaştığı belirtiliyor.

#### Yeni kabinlerle verimli çalışma ortamı

Yeni nesil Scania kabinler dayanıklılığı, konforu ve güvenliği ile ön plana çıkıyor. Çelik kafes, genişlik, ferahlık ve kaliteli malzeme kullanımı sürücülerin verimli, dikkatli ve rahat çalışabilmesi için tüm olanakları sağlıyor. Kabin içi zemini ve motor tüneli yüksekliğine göre 4 ana segment olan S, R, G ve P isimleriyle sunulan kabinler ayrıca tavan yükseklikleri ve kabin uzunluklarıyla her türlü müşteri ihtiyacına göre özelleştirilebiliyor. Kabin içleri, yataklı, yataksız ve farklı saklama alanı seçenekleriyle müşterinin tercihine göre ayarlanabiliyor.

İnşaat müşterileri tarafından en çok tercih edilen G kabinlerle birlikte yeni lansmanı yapılan P kabin, inşaat müşterilerine daha çok ihtiyaç duyduğu görüş alanı,

iniş/biniş konforu gibi pek çok rahatlık sunuyor. Scania XT, tüm kabin seçenekleri ile birlikte tercih edilebiliyor.

#### Elektrikli el freni (AutoHold) ile rampalar daha güvenli

Scania, sektöründe bir ilke daha imza atarak, yeni nesil inşaat serisinde elektrikli el freni seçeneği sunuyor. Ağır vasıta boyutuna uyarlanan teknoloji, binek araçlara eşdeğer bir sistemle çalışıyor. Yokuş kalkış desteği (hillhold) ile tam uyum içerisinde çalışacak şekilde tasarlanan elektrikli el freni, aracı en dik rampalarda bile ileri geri kaymadan tutabiliyor, trafikteki dur kalklarda otomatik çalışıyor. Araç, uzun süre hareketsiz kalırsa, sürücü kapısı açılırsa ya da çok düşük hızlarda emniyet kemeri çıkarılırsa el freni kendiliğinden etkin konuma geçiyor.



Sayı 73 Eylül 2017



# TARIM İŞLETMELERİNİN VAZGEÇİLMEZİ!

## TARIMSAL TELESKOPIK YÜKLEYİCİ

- 6, 7 ve 9 metrelik 3 ayrı model
- 110 HP güce sahip Common Rail motor ile daha az yakıt tüketimi
- Powershift şanziman ile 40 km/sa maksimum hız
- Ters fan sistemi
- 4 adet yardımcı hidrolik çıkış
- Kabin içerisinden ataşman değiştirme
- Geniş ataşman seçeneği
- Asansör tip çeki kancası ve çok daha fazlası...



## Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

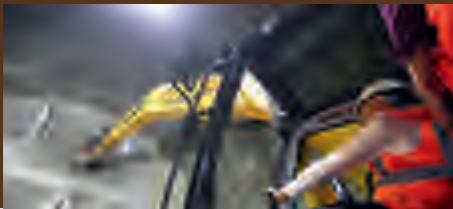
### Yenikent-Temelli Yolu'nun temeli atıldı

Eskişehir, Bursa, Afyon, İzmir'i Ankara'ya 40 km'lik yol ile bağlayacak olan 325 trilyon değerindeki projenin yapım çalışmaları tören ile başlatıldı.



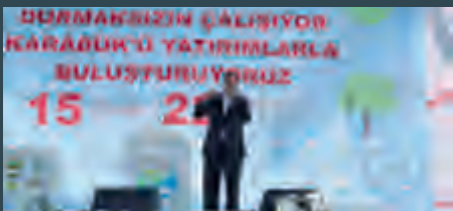
### Sabuncubeli Tüneli'nde sona gelindi

İzmir ile Manisa arasındaki ulaşımı rahatlatılacak olan Sabuncubeli Tüneli'nde ilk ışık, Manisa ve İzmir'in kurtuluş günleri olan 8 Eylül'ü 9 Eylül'e bağlayan gecede yapılan törende görüldü. Başbakan Binali Yıldırım, tünelin trafiğe açılmasıyla İzmir ve Manisa arasındaki yolun 15 dakikaya ineceğini söyledi. 2x2 şeritli, her bir tüpü 4 bin 70 metre uzunluğunda olan çift tüplü tünelin 1 Temmuz 2018'de hizmete açılacağı belirtildi.



### Orman ve Su İşleri Bakanı 15 tesisin temelini attı

Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu, Karabük'te düzenlenen merasimde toplam yatırım bedeli 225 milyon lira olan 15 adet tesisin temelini attı. Eroğlu, Karabük'e bedeli 23 milyon lirayı bulacak 12 adet yatırım müjdesini de verdi.



### Samsun-Çarşamba Devlet Yolu üzerindeki kavşak köprüleri hizmete sunuldu

Trafiği rahatlatmak amacıyla 25 Kasım 2016'da yapımına başlanan Tekkeköy, Örnek Sanayi, Petrol Ofisi ve Havaalanı Farklı Seviyeli Kavşak Köprüleri, 7 ayda tamamlanarak kullanıma açıldı. Toplam 220 Milyon TL'ye mal olan projede 2x336 m uzunluğundaki Petrol Ofisi Köprüsü Kavşağı, 2x396 m'lik Örnek Sanayi Köprüsü Kavşağı, 2x836 m'lik Tekkeköy Köprüsü Kavşağı, 1x229 m'lik Havaalanı Köprüsü Kavşağı ve 4,5 km'lik toplayıcı yollar yer alıyor. Proje sayesinde bir saat süren seyahat süresinin 10 dakikaya düşeceği belirtildi.



### Trabzon'da 40 adet taşkın ve rüsubat kontrol inşaatı devam ediyor

Trabzon'da taşkın risklerini azaltmak ve ıslah edilen derelerle birlikte, bölge illerine nezih bir çehre kazandırmak amacıyla DSİ'nin başlattığı çalışmalar tüm hızıyla devam ediyor. Bu kapsamda yapılan inşaatların toplam maliyetinin 253.418,106 TL olduğu ve çalışmaların sonuçlanmasıyla 12 ilçe, 23 köy, 31 mahalle ve toplamda 1400 dekar arazinin taşkın risklerinden korunacağı belirtiliyor.



### Çeşme'ye yapılan iki barajda sona gelindi

DSİ'nin Çeşme ve Karaburun Yarımadası'nın içme suyu problemini çözmek için başlattığı Salman ve Karareis Barajları'nın yapımında son aşamaya gelindi. Çevredeki yerleşim birimlerine yılda 900 bin metreküp içme ve kullanım suyu temin edecek olan Salman Barajı'nın gövde inşaatının tamamen bitirildiği; 51.6 metre olarak kil çekirdekli kum çakıl dolgu tipinde inşa edilen gövde için 520 bin metreküp dolgu yapıldığı belirtildi. Çeşme Yarımadası'na her yıl ortalama 2.84 milyon metreküp içme ve kullanım suyu sağlayacak Karareis Barajı'nın ise yüksekliğinin 50 metre olacağı belirtildi. İki barajın da Kasım ayı içinde bitirilmesi öngörülüyor. Barajların tamamlanmasıyla yarımada son dönemde yapılan içme suyu barajı sayısı üçe çıkmış olacak.



### Çankırı Kızlaryolu Barajı'nın temeli atıldı

Sulama ve enerji amacıyla Çankırı'ya yapılacak olan Kızlaryolu Barajı'nın yapım sözleşmesi imzalandı. Toplamda 160.000 dekar alanı sulayacak barajın eteğine kurulacak olan HES ile 5.0 MW enerji sağlanacak. Temelden 92 metre yüksekliğinde yapılacak barajın Çankırı ili, Kurşunlu ilçesinin 7 km güneydoğusunda bulunan Devrez çayı üzerine inşa edileceği belirtildi.



### Aydın Yenipazar'da modern zirai arazi sulama sistemi çalışmaları devam ediyor

Aydın'ın Yenipazar ilçesinde devam eden Dalama sulaması yenileme çalışmalarında yüzde 46 fiziki gerçekleştirme sağlandı. Çalışmaların tamamlanmasıyla 51 bin dekar zirai arazi modern sulama sistemine kavuşacak. Proje kapsamında 8 bin 574 metre ana kanal, 254 bin 509 metre kanalet, 60 bin 445 metre işletme-bakım yolu ve 674 adet sanat yapısı imalatı yapılacak. 37 milyon 660 bin TL'ye mal edilecek projenin önümüzdeki yıl sonunda tamamlanması bekleniyor.



### Ankara Güdül Kırkkavak Barajında sona gelindi

Ankara'ya menba kalitesinde içme suyu sağlayacak olan Ankara İçme Suyu II. Merhale (Gerede Sistemi) Projesi kapsamında yapılan Güdül Kırkkavak Barajı'nın inşasında sona gelindi. Ekim ayı sonu itibarıyla tamamlanması hedeflenen barajda depolanacak su ile 4 bin 500 dekar zirai arazinin sulanması sağlanacak. Projenin tamamlanması ile birlikte bölgede tarıma dayalı sanayinin geliştirilmesi ve bölge halkının refah düzeyinin artırılması hedefleniyor.



### Türkiye'nin en yüksek barajı olacak

Artvin'de inşa edilen ve tamamlandığında 270 metre yüksekliği ile dünyanın en yüksek 3., Türkiye'nin ise en yüksek barajı unvanını kazanacak olan Yusufeli Barajı'nın HES çift eğrilikli ince kemer baraj tipinde olacağı belirtildi. Baraj, 540 MW gücü ile yılda 1 milyar 827 milyon kilowatt saat enerji üretimiyle ülke ekonomisine yıllık 450 milyon lira katkı sağlayacak. 4 milyon metreküp beton kullanılacak olan barajda yüzde 64 fiziki gerçekleştirme sağlandı. Yusufeli Barajı'nda kullanılacak beton ile 50 bin adet konut inşa edilebiliyor.



### Karamürsel-İhsaniye Barajı'nda yüzde 30 fiziki gerçekleştirme sağlandı

Kocaeli ili, Karamürsel ilçesinde yapımına devam edilen İhsaniye Barajı'nda yüzde 30 fiziki gerçekleştirilmeye ulaşıldı. Yapılan baraj ile çevrenin 2050 yılına kadar olan içme ve kullanma suyu ihtiyacının karşılanması ve sulama projesinin tamamlanması ile 20 bin 240 dekar zirai araziye sulaması planlanıyor. Sakarya Havzası'nda bulunan Yalacdere üzerinde inşa edilen barajın 9 milyon metreküp suyu depolayacağını ve yüksekliğinin 69 metreyi bulacağını belirtildi.





### Borusan'dan altın fırsat

Zorluk düzeyi düşük uygulamalar için tasarlanan yeni D6, D7, D8 Dozer ve 320, 349 Ekskavatör Genel Hizmet Alt Takım alternatifleri Borusan Makina'da satışa sunuldu.



### Çin'in çalışma platformları pazarı büyümeye devam edecek

Uzman pazar araştırma ve tahmin şirketi Off-Highway Research tarafından yapılan yeni bir araştırmaya göre, çalışma platformlarının Çin pazarındaki boyutu 2014-2016 yılları arasında iki katına çıkmış ve 2020 yılına kadar da iki katına çıkmaya devam edecek. Diğer inşaat ve kaldırma ekipmanları ise ezici bir durgunluk yaşıyor.



### IMER Group teslimatlarına devam ediyor

2017'nin ilk 6 ayında 1007 adet transmiksör üreten IMER-L&T İş Makinaları A.Ş., iş ortağı Yolyapı Firması'na 5 adet transmikseri teslim etti.



### Ormanlar MST Mini Ekskavatörler ile ağaçlandırılacak

Orman Genel Müdürlüğü ağaçlandırma faaliyetlerinde kullanmak üzere makine parkını MST marka M55 model 15 adet yerli üretim mini ekskavatör ile güçlendirdi. Devlet Malzeme Ofisi aracılığıyla satın alınan iş makineleri, kurum yetkililerinin katıldığı fabrika ziyaretinin ardından kontrol edildi.



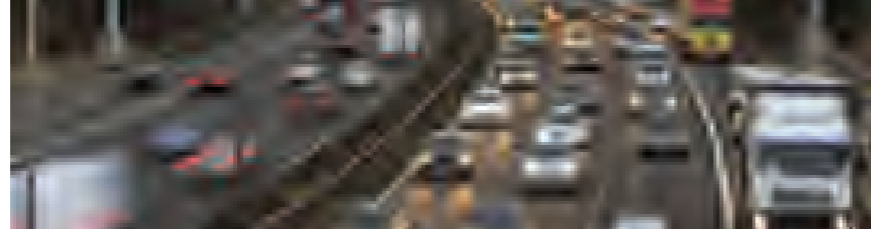
### Dünyanın en büyük elektrikli aracı Komatsu'dan

Elektrifikasyonun kamyon ve otobüs gibi araçlarda da yaygınlaşması, enerji depolama birimlerinin kapasitesinin artmasına neden oldu. Bu alanda yeni bir rekor Komatsu'dan geldi. 700 kWh'lik pil takımına sahip Komatsu damperli kamyon, yakıt tasarrufu ve emisyon azaltımı açısından oldukça etkili. Yılda 50.000 ile 100.000 litre mazot tüketen kamyonun elektrikliye dönüştürülmesi, elektrifikasyon çağı için önemli bir kilometre taşı oldu.



### Avrupa'daki filo yönetim sistemleri 2021'de 14.1 milyona ulaşacak

M2M/loT analisti Berg Insight'ın yeni bir araştırma raporuna göre, Avrupa'daki ticari araç filolarında konuşlandırılan aktif filo yönetim sistemleri sayısı 2016 yılının dördüncü çeyreğinde 6,6 milyona ulaştı. En büyük filo yönetim sistemleri şirketlerinin aktif olan toplam birimi ise 100,000'den fazla. Rakamlara bakıldığında, bileşik yıllık büyüme hızında yüzde 16.4 büyüyen bu sektörün 2021 yılında 14.1 milyona ulaşması bekleniyor.



### 7. Ulusal Asfalt Sempozyumu ve Sergisi düzenleniyor

Karayolları Genel Müdürlüğü, Yollar Türk Milli Komitesi ve Türkiye Asfalt Müteahhitleri Derneği tarafından nitelik ve nicelik olarak geliştirilmiş, uzun ömürlü, yüksek performanslı, çevreyle dost, kaliteli asfalt yol yapımıyla ilgili olarak bilimsel araştırmaların, pratik deneyimlerin ve yeniliklerin paylaşılması ve geleceğin stratejilerinin belirlenmesi amacıyla düzenlenen 7. Ulusal Asfalt Sempozyumu ve Sergisi, 29-30 Kasım 2017 tarihleri arasında Ankara Sheraton Ankara Hotel & Convention Center'da yapılacak.



### Tırsan, Türkiye'nin ilk swap body aracını üretti

Tırsan, intermodal taşımacılık için özel olarak geliştirdiği yeni ürünü Kässbohrer Swap Body'i piyasaya sürdü. 21 Eylül'de Tırsan Ar-Ge merkezinde tanıtımı yapılan, intermodal taşımacılığına özel olarak geliştirilen treylerin daha düşük navlun değeri, daha hızlı operasyon süresi, düşük bakım giderleri ve yüksek ikinci el değeri ile nakliyecilere birçok avantajı aynı anda sunacağı belirtildi.



### İzmir Belediyesi'nde Erkom makineleri

40. yılını kutlayan Erkom, İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne Aksal İnşaat Şantiyesi'nin katı atık sahasında kullanılması üzere Shantui marka dozer ve kompaktör teslimatı gerçekleştirdi.



### Ford Trucks büyümeye devam ediyor

Ford Trucks, dünya çapındaki satış ve servis ağını büyütmeye devam ediyor. Yeni durak, Mısır'ın Abou Rawash şehri oldu.



### Koluman'dan finansal değerlendirme

Koluman Otomotiv Endüstri A.Ş. Mali ve İdari İşler Müdürü Önder Bilir, şirketlerin nakit akış politikaları ile ilgili değerlendirmelerini Taysad ile paylaştı. Bilir, döviz endekslili kredinin riskli ancak daha az maliyetli bir yöntem olduğunu söyledi.



### Otokar'ın Toplumsal Cinsiyet Eşitliği Ödülü Çanakkale Belediyesi'nin oldu

Türkiye'nin öncü otomotiv sanayi şirketi Otokar, toplumsal cinsiyet eşitliği için çalışmalar yürüten kurumları desteklemeye devam ediyor. Kadın istihdamı konusunda örnek uygulamaları hayata geçiren Çanakkale Belediyesi, Toplumsal Cinsiyet Eşitliği Ödülü'ne layık görüldü.



### Hitachi'den yeni hibrid hidrolik ekskavatör

Hitachi, yeni hibrid hidrolik ekskavatörünün tanıtı. ZH210-6 modeli inşaat ekipmanları için iki yılda bir düzenlenen uluslararası Matexpo Fuarı'nda müşterilere sunuldu.



### CAT D10 dozer 40. yılını kutluyor

Keskin kenarlı yükseltilmiş dişli dizaynı ile dozer pazarını değiştiren Cat D10, 40. yaşını kutluyor. Caterpillar'ın dünyanın en büyük ve en güçlü dozeri olması için ürettiği model, farklı tasarımı, esnek yürüyüş takımı ve beygir gücüyle büyük madenlere ve ağır inşaat faaliyetlerine destek oldu.



### Delinmeye karşı 12 yıl garantili

Ford Transit, aracın imalat kalitesini 12 yıl süreyle delinmeye karşı garanti vererek vurguluyor.



### Öztreyler'in internet sitesi yenilendi

Yenilenen yüzüyle Öztreyler, internet sitesini güncelleyerek ürünlere, servis ağlarına ve tesislere daha kolay erişim imkânı sağladı. Ayrıca şirket, 30 adet HDR 670 dorse ihracaatını Ukrayna'ya gerçekleştirerek ülke ekonomisine katkıda bulundu.



### Aksaray Belediyesi altyapı çalışmalarını sürdürüyor

Aksaray Belediyesi, il genelinde başlattığı altyapı çalışmalarına yeni açılan yollardaki altyapı ve kanalizasyon şebekesi çalışmaları ile devam ediyor. Belediye Başkanı Haluk Şahin Yazgı'nın başlattığı altyapı seferberliğiyle şehrin birçok mahallesinin şantiye alanına dönüştüğü söyleniyor.



### Ankara'da asfalt rekoru

Ankara Büyükşehir Belediyesi Başkanı Melih Gökçek, Haziran, Temmuz ve Ağustos aylarında toplam 239 kilometre uzunluğundaki bulvar ve caddelere 3 milyon tondan fazla asfalt serildiğini ve bunun bir rekor olduğunu belirtti. Bu miktarın 747 bin 655 tonunun kent merkezinde kullanıldığını ifade eden Gökçek, çevre ilçelerin köylerinde de 500 kilometre yol asfaltlandığını söyledi.



### Diyarbakır'a 304 bin ton asfalt serildi

2017 yılında kent merkezinde 500 bin ton asfalt sermeyi hedefleyen Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi, mart ayından eylül kadar olan dönemde bulvar, cadde ve sokaklara toplam 304 bin ton sıcak asfalt serdi. Bakım ve onarım çalışmalarında ise 60 bin ton sıcak asfalt kullanıldı. Ayrıca yeni açılan yollarda yağmur suyu drenajı, temel, alt temel ve PMT çalışmaları da yapılıyor.



### Trabzon Belediye Başkanı, yol çalışmalarında yapılacak olan yasal düzenlemenin müjdesini verdi

Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu, Trabzon ili genelinde sürdürdükleri yol çalışmalarına ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Trabzon'un engebeli bir araziye ve 22 bin km ile en büyük yol ağına sahip olduğunu söyleyen Gümrükçüoğlu, yol çalışmalarında karşılaştıkları zorluklardan bahsetti. Geçen sene 310 bin ton asfalt ve 50 milyon TL'lik beton yol yaptıklarını belirten Gümrükçüoğlu, 2017 Eylül ayında 280 bin ton asfalt döktüklerini; sene sonuna kadar 300 bin tonun üzerine çıkacaklarını söyledi. Trabzon'a önemli avantajlar sağlayacak olan bazı yasal düzenlemelerinin de müjdesini verdi.



### Yol genişliği 5 katına çıkacak

Malatya Büyükşehir Belediyesi'nin il genelinde başlattığı yeni yol açma, genişletme, asfaltlama ve düzenleme çalışmaları devam ediyor. Belediye, Pütürge ilçesinde bulunan, 14 mahallenin ulaşımını sağlayan ve Adıyaman'a bağlanan 12 kilometrelik grup yolunda yol genişletme ve altyapı çalışmaları yapıyor. Çalışmalar kapsamında yolun genişliği 3 metreden 15 metreye çıkarıldı.



### İğdir Belediyesi şehir genelinde çalışmalar yapıyor

İğdir Belediyesi, bütün mahallelerdeki altyapı ve üstyapı çalışmalarını şehir şantiye alanına çevirdi. Belediye Başkanı Murat Yikit yapılan çalışmalar ile İğdir'a daha çağdaş ve güzel bir görünüm kazandırmak istediklerini söyledi. 2017 yılı içerisinde, özellikle ara sokaklarda tahribata uğrayan yolların tamamını asfalt ve parke ile buluşturmayı hedefleyen Yikit, hizmetlerini vatandaşların talepleri doğrultusunda yaptıklarını ifade etti. 2017 yılı için 70bin ton asfalt ile yaklaşık 30 km yol, 190 bin metrekare parke ile yaklaşık 20 km yol yapılması planlanıyor.



### Ordu'da 210 noktada çalışma yürütülüyor

Ordu Büyükşehir Belediyesi Başkanı Enver Yılmaz, 210 noktada hem altyapı hem de yol çalışmaları yaptıklarını, ildeki yol çalışmalarının yüzde 80 seviyesinde tamamlandığını belirtti. Altınordu ilçesindeki Çakalçıkmaç bölgesinde yapılan kavşağın tamamlandığını, kavşaktaki şerit sayılarının artırılarak yolu genişlettiklerini ekledi. Ayrıca, Ünye ve Fasa ilçelerinde de benzer kavşakların yapılacağını müjdesini verdi.



### Sivas-Karşıyaka'da köprülü kavşak yapımına başlanıyor

Karşıyaka'yı şehir merkezine yakınlaştıracak yeni köprülü kavşağın şantiyesi kurularak çalışmalarına başlandı. Sivas Belediye Başkanı Sami Aydın, bulvarı ve mevcut demiryolunu üstten geçecek şekilde bir köprülü kavşak planladıklarını, projenin şehrin merkezinin dışında ikinci bir kuzey aks olacağını belirtti. Köprülü kavşağın devamında yer alacak olan 200 metre uzunluğa ve 30 metre genişliğe sahip yeni Karşıyaka Köprüsü'nün inşaatı ise devam ediyor.

### Antalya Kruvaziyer Liman Projesi'ne onay

Kruvaziyer ve Yat Liman Kompleksi Projesi'ne Büyükşehir Meclisi'nden onay çıktı. YPK tarafından da onaylanan projenin artık ihaleye hazır hale geldiğini belirten Büyükşehir Belediye Başkanı Menderes Türel, yap-işlet-devret modeliyle yapılacak projenin turizme büyük ivme kazandıracağını söyledi. Proje 300 küsür dönüm üzerine, havaalanına yakın olması nedeniyle Lara Birlik plajına yapılacak. 300 metrenin üzerinde 4 geminin yanaşabileceği projeye otel, ticari alan, yat kulübü ve 420 yat kapasiteli marina da yapılacak.



### Artvin'de teleferik projesi için çalışmalar başladı

Çoruh Üniversitesi Seyitler Yerleşkesi ile Çarşı Mahallesi Efkar Tepesi arasında yapılacak olan 3 istasyonlu ve ortalama 8 dakikalık ulaşım süreli teleferik hattı için ihale çalışmaları başladı. Birinci etap için gereken kamulaştırmaların yapıldığı, Ekim ayı içerisinde ihaleye çıkacağı belirtildi. Şehir içi ulaşımında yeni bir çığır açacak olan proje, Artvin turizmine büyük katkı sağlayacak.



### Çeşme'de iletim hatları ve su şebekeleri yenileniyor

Özellikle yaz aylarında Çeşme'de su sıkıntılarının yaşanması üzerine, eskiyen ve kaçaklara neden olan tüm iletim hatları ve su şebekeleri yenileniyor. 84 kilometrelik iletim hattı ile 712 kilometre uzunluğunda içme suyu şebekesini kapsayan yatırımın 37.4 milyon liralık ilk etabı başladı. İlk etapta Ildırı, Germiyan, Şifne ve Reisdere mahallelerini kapsayan çalışmalar kapsamında 143 kilometre içme suyu şebekesi ile 50 kilometre uzunluğunda iletim hattı döşenecek. Ayrıca 61 kilometrelik branşman borusu ve 45 kilometrelik ana isale hattının imalatı da yatırım kapsamına alındı.



## PİYASA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK(TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500-9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2007	22.382
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25E	2008	15.800
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35E	2008	10.845
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35E	2008	12.033
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2012	9.630
BEDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40F	2012	9.650
GREYDER	CHAMPION	740T	1987	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK100B	1995	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	1CX EC	2014	1.260
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B115B-4PS	2010	N / A
LASTIKLI EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX190W-3	2011	9.500
LASTIKLI EKSKAVATÖR	VOLVO	EW180C	2010	12.900
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2010	N / A
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	92ZV-2	2010	14.616
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA320-3	2000	N / A
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA420-3	2003	15.800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	SDLG	LG958L	2015	N / A
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2010	24.855
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2012	20.550
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2007	31.500
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2011	16.820
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150E	2006	23.850
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2011	24.050
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2009	25.421
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2008	N / A
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2009	28.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	9.933
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	10.999
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	11.064
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	13.100
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.610
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L350F	2013	N / A
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L70F	2011	9.545
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L70F	2012	11.497
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	XCMG	ZL30G	2011	N / A

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	325DL	2008	7.860
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D	2012	11.975
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2012	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2007	14.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2007	15.650
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2010	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX400LC-3	2007	17.965
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX520LC-3	2014	6.400
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC HD	2012	2.792
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LC HD	2012	3.626
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R450LC7A	2011	11.677
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R520LC/9	2011	8.843
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-8	2008	9.246
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305B HL	2010	10.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH210LC-5	2013	8.550
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210BLC	2007	15.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210CL	2010	12.640
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210CL	2010	13.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC240BLC	2006	9.175
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005	11.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2011	11.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2013	8.860
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2009	20.646
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2010	11.745
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2011	8.115
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2012	9.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2012	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	6.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	7.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460BLC	2009	18.067
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2011	7.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2012	16.050
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2013	10.400
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC700CL	2012	11.675
TRAKTÖR	MASSEY FERGUSON	MF265	1989	N / A
TRAKTÖR	SAME	90	1998	3.558
TRAKTÖR	UNIVERSAL	445	1995	1.453



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina  
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL  
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /  
www.ascendum.com.tr

secondnew

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.524
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.790
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.984
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.988
DOZER	CATERPILLAR	D7R	2001	16.000
DOZER	CATERPILLAR	D8R	2001	12.595
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2015	2.750
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2012	5.705
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2014	3.262
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	1.885
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	2.018
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	2.110
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F	2015	2.297
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2015	1.882
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2015	1.907
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2015	2.008
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432E	2011	8.480
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F	2013	3.828
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F	2013	7.100
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2015	2.375
KAZICI YÜKLEYİCİ	MASTAŞ	M544PLUS	2011	5.600
KOMPAKTÖR	CATERPILLAR	PF-300C	2010	2.831
LASTIKLI EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M313D	2011	6.845
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2015	3.745
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950G	1999	43.200
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950G	2002	34.558
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	2.988

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:  
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri  
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2006	12.000
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2007	9.800
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	5.000
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	15.200
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2007	6.037
BEKOLU YÜKLEYİCİ	CASE	695ST	2011	5.500
BEKOLU YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B100B	2011	8.500
LASTIKLI EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M316D	2007	12.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	8.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12.664
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2012	12.471
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	921E	2008	13.000

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.320
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.796
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962H	2016	2.829
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966G	2000	47.365
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966H	2014	4.990
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980H	2014	6.959
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988F	1996	33.095
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988H	2007	34.590
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	236D	2016	788
MİKRO YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	246C	2013	1.744
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	302.5C	2011	1.148
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	313FGC	2016	2.160
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	325C L	2002	22.840
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	33602	2016	3.540
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	345D	2011	10.979
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2012	12.155
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC130-8	2013	5.769
PALETLİ EKSKAVATÖR	KUBOTA	U17-3A	2013	2.899
PALETLİ EKSKAVATÖR	MECALAC	8MCR	2015	0
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305B	2011	8.727
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2008	17.075
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2010	10.188
PLATFORM	GENIE	GS3246	2013	120
PLATFORM	GENIE	GS3246	2013	255
PLATFORM	GENIE	GS3369RT	2012	745
TELEHANDLER	MANITOU	MT 732	2012	3.614

**CASE**  
CONSTRUCTION



**TürkTraktör**



444 56 41  
musteri@turktraktor.com.tr  
www.caseismakineleri.com



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WB93R-2	1999	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	TEREX	860 ELITE	2012	7.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX 250LCH-3	2007	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX450-3	2011	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350LC-8	2008	13.100
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305	2005	8.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	SAMSUNG	SE350LC2	1997	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH200	2005	11.750
PALETLİ EKSKAVATÖR	TEREX	TC 50	2013	N / A

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Cumhuriyet Mah. E-5 Yan Yol Üzeri No:11 34876 Yakacık - Kartal / İstanbul • Tel: 0850 55 00 666 • www.haselvitrim.com



**HİDROMEK**

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	62SS	2012	4.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B	2012	6.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B SUPRA	2014	5.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX 350	2005	15.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	12.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	11.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC	2010	12.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LCHD	2012	7.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HİDROMEK	HMK370LCHD	2012	9.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210CL	2013	4.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Hidromek Genel Müdürlük  
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com







FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI								
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr									✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓					✓
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓	
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr				✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com				✓	✓				
AKSA	Aksa, ALT	0216 6810000	www.aksa.com.tr						✓			
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatektrk.com	✓								
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr			✓			✓			
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com				✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr				✓	✓				
ARLIFT	Palfinger, Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com			✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr				✓			✓	✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları, TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓	
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com				✓	✓		✓		✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓	
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com									✓
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com				✓	✓		✓		
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓							✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com								✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS, Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK, Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia	4441228	www.bmgs.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr			✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓			
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓		
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com			✓						
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓			
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr			✓			✓			
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓							✓	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com								✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI								
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓						✓	
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓				✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr									✓
DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 2784763	-								✓	
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓	✓	
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto, Palfinger	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓			✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓			✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓		
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓		✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓								
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr							✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com			✓					✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr				✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓						
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr								✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓								✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓						✓	✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓						✓	✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓					✓	✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr				✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com				✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓							✓	✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓	
HYTSU	Hytisu	0232 8770044	www.hytisuforklift.com.tr			✓					✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓								
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓								
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com			✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓			✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI												
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER			
İSTANBUL VİNC	Starlift, Jekko, Mantall, CTE, Holland Lift, Instant Upright, IPS	4441629	www.istanbulvinc.com			✓	✓									
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓											
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Ausa, Atlas Copco	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓						✓		✓				
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓				✓		✓				
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓			✓		✓				
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com													
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓								✓				
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓												
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com							✓		✓				
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓										
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓		✓				
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓							✓				
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓												
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr						✓			✓		✓		
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr									✓				
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr									✓				
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com									✓				
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com													✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓		✓				✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr									✓				
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓			✓				✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓			✓		✓				
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓												
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓										
PAGE	Dillinger Hütte, Slepner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com									✓		✓		
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com				✓	✓								
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr													✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓						✓						
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓								✓				

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI												
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER			
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓										
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓										✓		
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓			✓						
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr									✓		✓		
TIRSAN	Tirsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr									✓		✓	✓	
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com											✓		
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓					✓	✓	✓		✓		
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr									✓		✓	✓	
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com													✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓										✓		✓
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com													✓
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr													✓
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr									✓				
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr											✓	✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓												
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓					✓	✓	✓	✓	✓		
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr									✓	✓			
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓											
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulvinc.com									✓			✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr											✓		
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓										✓		✓
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓										✓	✓	✓
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓										✓		✓
UNIVERSAL HANDLERS	Yale	0216 3921860	www.yaleturkey.com											✓		
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓								✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com											✓		
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elevateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com											✓		✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com													✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓												✓
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓												

### Besinler uzun süre tazeliğini koruyacak

Meyve ve sebzelerde salınan etilen, bozulmayı ve çürümeyi hızlandırır. Normal ambalajlar ise geçirgenlikleri nedeniyle su buharı ve oksijenin dolaşımına girmesine yol açar ve bu da besinin etrafında etilen birikim oluşturur. Ancak Sabancı Üniversitesi, çürümeyi ve bakteri oluşumunu engelleyerek besinlerin daha iyi korunmasını sağlayacak nano kil tüpleri içeren polietilen film geliştirdi. Geliştirilen film, test aşamalarını başarıyla geçti.



### British Airways ev çöplerinden jet yakıtı üretecek

British Airways, çöplükleri yet yakıtına dönüştürmek için yenilenebilir yakıt firması Velocys ile ortaklık girişimi başlattı. Önerilen tesisler, sıradan ev çöplerinin yüz tonlarcasını, jet yakıtı da dahil olmak üzere yenilenebilir yakıtı dönüştürüyor. 2050 yılından önce emisyonunu %50 düşürme kararı alan British Airways, bu ortaklıkla hedefine doğru ilk adımı attı.



### Güvenlik önlemlerinde yeni yöntem: Kalp

Telefon ve bilgisayarlarda artık yaygın olarak kullanılmaya başlanan biyometrik doğrulama sistemleri yöntemleri gün geçtikçe artıyor. Parmak izi yöntemini takiben ortaya çıkan göz tarama sistemlerine kısa bir süre önce Apple'ın Face ID'si eklenmişti. Bu defaki yeni yöntemin hedefi ise kalp. Araştırmacılar, kalp büyüklüğünün ve şeklinin kişiye özel olmasından yola çıkarak bu yöntemi geliştirdiler.



### Otoparkların doluluk oranı cep telefonundan görülebilecek

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) kent genelindeki otoparkların tek merkezden yönetilmesi için çalışma başlattı. Çalışma kapsamında İstanbul'da otoparklara yerleştirilecek 1.500'de fazla sensörden toplanacak veriler sayesinde bu alanlardaki doluluk oranları mobil cihazlara indirilen "İBB Yol Gösteren" uygulamasıyla sürücülere ulaştırılacak.



### PPG sürücüsüz araçlar için akıllı boya üretiyor

Dünyanın önde gelen boya ve yüzey kaplama şirketi PPG, sürücüsüz araçların sağlıklı bir şekilde çalışabilmesi için büyük bir öneme sahip olan karoser yüzeylerinde, yüksek teknolojiye sahip, kendi kendini temizleyen boyalarla çözümler üretmeye başladı. Sensörler üzerinde kullanılan yeni nesil boyalar sayesinde, otomobiller sağlıklı bir şekilde kendi aralarında iletişim kurarken, nesne ve canlıları daha keskin ve hatasız şekilde tanımlıyor. Ayrıca doğası itibarıyla sürekli kirlenen araçlarda, sensörlerin çamur, toz, kir ya da suyla kapanmaması için kendi kendini temizleyebilen bir boya teknolojisine de yer veriliyor.



### Alzheimer başlamadan fark edilecek

İtalya'da bulunan Bari Üniversitesi araştırmacıları, Alzheimer hastalığını başlamadan 10 yıl önce fark edilebilecek yapay zeka geliştirdi. Ekibin geliştirdiği algoritma, hastalığın beyinde oluşturduğu ilk belirtilerden olan küçük yapısal değişimleri belirleyebiliyor. Hastalarda yapılan testler sonucunda, Alzheimer hastalığını yüzde 86 oranında fark eden yapay zeka, hafif farkındalık sorunlarını ise yüzde 84 oranında belirleyebildi.



### Continental ile elektrikli araçlar kablosuz şarj edilebilecek

Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen Continental TechShow 2017 etkinliğinde tanıtılan yeni nesil kablosuz şarj çözümü ile elektrikli araçlar kablo olmadan, kolayca şarj oluyor. Enerjiyi, zeminde konumlanan bir şarj ünitesinden aracın altındaki alıcı üniteye kablosuz aktaran teknoloji, elektrikli bisikletler için de kullanılabilir.

# İŞİNİZ ZOR, BİLİYORUZ.

42 senedir, iş makineleriniz için temin ettiğimiz kaliteli ve orijinal yedek parçalarla, Cummins motorlara güç katıyoruz.

10.000  
Çeşidin Üzerinde  
Cummins Dizel Motor  
Yedek Parça  
Stoğu

## MINEX

FUARI'NDA standımıza bekliyoruz!  
STAND NO: Hall-A Stand: A114

7. MADENCİLİK, DOĞAL KAYNAKLAR 18-21 EKİM 2017  
VE TEKNOLOJİLERİ FUARI FUARİZMİR KONGRE MERKEZİ



Cummins® Türkiye  
YETKİLİ BAYİSİ

KALİTELİ CUMMINS® MOTOR YEDEKLERİNDE DOĞRU ADRES.

DİSTRİBÜTÖRLÜKLERİMİZ



AYTUĞLU  
DİZEL LTD.

www.aytuglu.com 0(216) 410 80 52 (pbx)



# ESKIYİ GETİR, YENİYİ GÖTÜR

SEZONUN EN CAZİP FIRSATI  
YİNE SİF JCB FARKIYLA



Kampanya 15 Eylül - 31 Ekim 2017 tarihleri arasında, 3CX ve 4CX model Kazıcı-Yükleyicilerde geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. SİF JCB kampanyayı sonlandırma, uzatma ya da fiyatları değiştirme yetkisini saklı tutar.

**SİF JCB**

4444 743 | [sif.com.tr](http://sif.com.tr)