

KOMTRAX / KOMcare / KOMPLUS / TIMrent

**WA
500
SM**

**STONE
MASTER**



Mermer sahaları için yenilendi!

- %20 daha düşük yakıt tüketimi • %15 artırılmış mermer blok kaldırma performansı
- Daha dengeli çalışma • Ağır bloklar için tasarlanmış yeni BOM ve güçlü kollar
- Tozlu ortamlarda otomatik radyatör temizliği • Elektrik kontrollü joystick kumanda

TEMSA İŞ MAKİNALARI



Satış değil, çözüm şirketi olmak

İşini zamanında ve doğru şekilde yapan bir çalışan makbuldür. Ancak asıl fark yaratanlar, yeni çözüm yolları bulup aynı işin daha çabuk, daha ekonomik ve daha güvenli şekilde yapılmasını sağlayarak ezberleri bozanlardır. Şirketler için de durum bundan farklı değil.

Eskiden sıkça kullanılan 'satış şirketi' tabiri artık pek kullanılmıyor. Firmalar kendilerini birer çözüm şirketi olarak tanımlamayı tercih ediyorlar. İş ve inşaat makineleri sektöründe de iyi satış yapmanın kuralları değişti. Müşteriler artık satıcılara "30 tonluk bir ekskavatör alacağım" demek yerine, "şöyle bir işim var, hangi makineyi almalıyım?" diye soruyorlar. Önceleri 'satış temsilcisi' olan unvanlar zaman içerisinde 'satış danışmanı' olarak değişti.

Teknolojideki gelişimin körüklediği bu değişim uzun süredir devam ediyor. Günümüzde makinelerin takibini kolaylaştıran, kullanım ve performans bilgilerinin depolanmasını, hızlı şekilde uzaklara iletilmesini ve anlamlı sonuçlar elde edecek şekilde işlenmesini sağlayan gelişmiş sistemler var. Bugünün satıcılarının görevi de bu sistemleri kullanarak müşterilerin işlerine en uygun çözümleri sunmaktır. Böylece artık sektörümüzde 'satış danışmanı' kavramından da öteye geçerek, 'satış mühendisliği' aşamasına geçmiş olacağız.

Ancak buzdağının görülmeyen asıl kısmı satıştan sonraki aşamada başlıyor. Makineleri kesintisiz ve verimli şekilde kullanmak isteyen müşteriler satış sonrası destek hizmetlerine odaklanıyorlar. Ne kadar üretken ve ne kadar az yakıt tüketiyor olsa da arıza sebebiyle işinden uzak kalan bir makinenin kimseye faydası yok. Sektördeki firmalar için bunu sağlamak çok kolay değil. Ciddi bir donanım kalifiye personel gerektiriyor. Ekonomideki dalgalanmaların derhal etki ettiği ve rekabetin fiyatları dip yaptırdığı bir sektörde bu yatırımı yapmak hiç kolay değil.

Bu sayımızda bir sektör değerlendirmesi yapmak üzere bir araya geldiğimiz Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın; teknolojik altyapı yatırımlarıyla verimliliği, hızı ve müşteri memnuniyetini nasıl bir arada artırmayı başardıklarını bizimle paylaştı.

2017, sektör açısından toplam satış rakamlarının bir önceki seneye paralel bir şekilde tamamlandığı stabil bir yıl olarak değerlendirilebilir. Detaylara bakıldığında ise kazıcı yükleyici ve greyder satışlarındaki kaybın, lastikli yükleyici ve telehandlerlar ile karşılandığı görülüyor. Büyüme beklenen mini ekskavatör pazarındaki daralma ise dikkat çeken diğer bir konu oldu. Bu değişimlerin sebeplerini önümüzdeki sayılarda sektörün uzmanları ile birlikte irdeleneceğiz.

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



www.forummakina.com.tr

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın:
"Yaptığımız tüm bu yoleculuk iyi müşteri deneyimi için!"

Onur Beton kalitesi! Betonstar ile yükseliyor

SİF'ten Türkiye telehandler pazarına iki yeni Loadall modeli

Temsa İş Makineleri'nden sehrin ekonomik greyderi: Yeni Komatsu GD535-5

DAHA KOLAY!
BORUSAN CAT ŞİMDİ WHATSAPP'TA!
Sadece numaralarıyla iletişime geçin, her 1015 telefonla işi hızla sonuç alırsınız.
Borusan CAT WhatsApp No: 0 942 388 8 028

444 1 228

TRAVEL ATION DERSİ
KOLLAĞIMIZ 81291

www.borga.com.tr

4 BORUSAN CAT

forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Kaan KIRIŞÇIOĞLU
Kardelen ÇELİK

Grafik Tasarım
Forum Makina Grafik Ekibi

Baskı
Bilnet Matbaacılık ve Yayıncılık A.Ş.
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi 1.Cad. No:16 Ümraniye / İstanbul
T. 444 44 03 F. 0216 365 99 07-08 / www.bilnet.net.tr / Sertifika No: 31345

Yayın Türü
Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

**Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz**



➤ SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

➤ FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

➤ TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim

içindekiler

SEKTÖR 6

KAMU 80

SOSYAL MEDYA 82

KİRALAMA 86

İKİNCİ EL 87

SEKTÖREL REHBER 92



34



44



60



Ford Trucks çeşitlenen inşaat kamyonları ile pazar payını artırdı

52



48

06 Sektör 2017'nin kazananı telehandlerlar oldu

08 Global AB Volvo'nun en büyük hissedarı Geely

24 Haber IVECO 2018'e yeni ağır vasıta satış ekibi ile başlangıç yaptı

26 Haber İnşaat sektörü yeni yıla pozitif girdi

34 Röportaj Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın geçen yılı değerlendirdi, gelecek hedeflerini aktardı

40 Röportaj Temsa İş Makinaları'ndan kent greyderi Komatsu GD535

44 Global Komatsu ve NVIDIA işbirliğine gitti

48 Haber Mercedes Benz Türk 2017 yılında 48.778 araç sattı

52 Haber Ford Trucks çeşitlenen inşaat kamyonları ile pazar payını artırdı

54 Yeni ürün SİF'ten Türkiye telehandler pazarına iki yeni Loadall modeli

60 Röportaj Arifhan Yapı Mühendislik sahalarında HİDROMEK'i tercih ediyor

68 Röportaj MST'nin yeni telehandlerları GapTarım'da tarım sektörü ile buluştu

74 Röportaj Delme ekipmanları uzmanı İksis Makina'da 10. yıl heyecanı

78 Etkinlik 6. İnşaat Konferansı'nda ulaşılabilir fiyatlı konut üretimi masaya yatırıldı

9 yıldır Türkiye "Kazıcı Yükleyici" Pazar Lideri.

**Nereden
Bakarsan Bak,
Lider!**

6 yıldır Türkiye "Hidrolik Ekskavator" Pazar Lideri.

* 2009 - 2017 İMDER verilerine göre.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz



2017'nin kazananı telehandlerlar oldu

2016'da olduğu gibi yıla hızlı bir başlangıç yapan iş makineleri sektörü, Temmuz ayından sonra yavaşladı ve özellikle döviz kurlarındaki artışın da etkisiyle kan kaybederek 2017'yi geçen yılın yüzde 3,4 altında tamamladı. Yılın ilk yarısında yüzde 30'un üzerinde daralmanın yaşandığı depo ve istif makineleri sektörü ise son aylardaki canlanmayla birlikte 2017'yi yüzde 13,6 kayıpla kapattı.



İMDER ve İSDER tarafından açıklanan tahmini rakamlarına göre üye firmalar tarafından Türkiye'de, 2017 yılı genelinde 11.130 adet yeni iş makinesi ve 9.109 adet yeni depo ve istif makinesi satıldı.

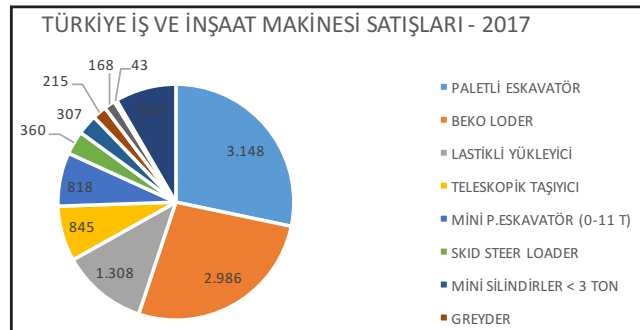
İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar rakamlarına göre, Türkiye'de İMDER'e üye firmalar tarafından Aralık 2017 ayı içerisinde satılan yeni iş makinesi sayısı, 2016'nın aynı ayına kıyasla yüzde 3 azalarak 903 adet olarak gerçekleşti. 2017 genelindeki iş makinesi satışları ise 2016'ya kıyasla yüzde 3,4 azalarak 11.130 adet oldu.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Aralık 2017 ayı içerisinde Türkiye'de İSDER'e üye firmalar tarafından 1.037 adet yeni istif makinesi satıldı. Bu rakam 2016'nın aynı ayına kıyasla yüzde 36,4'lük bir artışı ifade ediyor. Yılın 12 ayı genelindeki istif makinesi satışları ise geçen yıla kıyasla yüzde 13,6 azalarak 9.109 adette kaldı.

İMDER rakamlarına göre 2017'de satışları yüzde 24,1 artan telehandlerların ve yüzde 14,8 artan lastikli yükleyicilerin yıldızı parladı. Öyle ki, yüzde 8 kan kaybeden kompakt ekskavatörlerin dördüncülükteki yerini telehandlerlar aldı. Satışların yüzde 19 azaldığı beko loaderler ve yüzde 41 azaldığı greyderler ise yılın kaybedenleri oldu. Pazarın en çok satılan ürünü olan ekskavatörler ise geçen seneye paralel bir seyir izledi.

Depo ve istif makinelerinde satış azalmayan ürünler stacker ve akülü çekiciler oldu. Çoğunlukla limanlarda ve endüstriyel tesislerde kullanılan büyük tonajlı forkliftler ise satış kayda değer miktarda artan yegâne ürün grubu oldu.

TÜRKİYE İŞ VE İNŞAAT MAKİNESİ SATIŞLARI (adet)			
ÜRÜN	2016	2017	Değişim
PALETLİ ESKAVATÖR	3.063	3.148	2,8%
BEKO LODER	3.686	2.986	-19,0%
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	1.139	1.308	14,8%
TELESKOPIK TAŞIYICI	681	845	24,1%
MİNİ P.ESKAVATÖR (0-11 T)	890	818	-8,1%
SKID STEER LOADER	353	360	2,0%
MİNİ SİLİNDİRLER < 3 TON	287	307	7,0%
GREYDER	365	215	-41,1%
LASTİKLİ ESKAVATÖR	145	168	15,9%
MİNİ YÜKLEYİCİ (0-99 HP)	47	43	-8,5%
DİĞER	904	932	3,1%
TOPLAM	11.560	11.130	-3,7%



TÜRKİYE İSTİF MAKİNESİ SATIŞLARI			
ÜRÜN GRUBU		2016	2017
ARKA AĞIRLIKLILIKLI	AKÜLÜ	3.506	3.041
	BÜYÜK TONAJLI	18	74
	DİZEL	2.863	2.365
	LPG	52	78
Arka ağırlıklı makine satışları toplamı		6.439	5.558
DEPO EKİPMANI	AKÜLÜ TRANSPALET	1.804	1.379
	DİĞER	155	114
	REACH TRUCK	513	424
	STACKER	1.261	1.283
	TARRET/COMBI TRUCK	57	34
	TOW TRUCK(AKÜLÜ ÇEKİCİLER)	311	317
Depo ekipmanı satışları toplamı		4.101	3.551
GENEL TOPLAM		10.540	9.109

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 90'ını, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 70'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

Yeni

6 Plus Serisi



Konfor Ayrıcalık Değil,
Standart

4 İleri 4 Geri Autopowershift Otomatik Şanzıman

Havalı Süspansiyonlu Operatör Koltuğu

Klima ve Geniş Hacimli Soğutmalı Torpido

Derinlik ve Yükseklik Ayarlı Direksiyon Kolunu

Pilot Kontrollü Arka Kazıcı Joystickleri

Hidrolik Bom Kilidi



www.mst-tr.com - 444 2 767

MST

Geely, AB Volvo'nun en büyük hissedarı oldu

Çin'in en büyük özel sermayeli otomotiv üreticilerinden Zhejiang Geely Holding Group (ZGH), İsveç'in önde gelen kamyon, tır, otobüs, otomobil, iş makinesi, deniz motoru ve endüstriyel motor üreticilerinden AB Volvo'nun yüzde 8,2'ni satın aldığını duyurdu.

2010 yılında Ford Motor Company'den Volvo Car Group'u satın alarak şirketin otomotiv grubunu yeniden canlandıran Geely, AB Volvo'nun ticari araç ve endüstri mühendisliği grubunda da etkin rol oynamaya hazırlanıyor. Çinli şirket, uluslararası yatırım şirketi Cevian Capital ile anlaşarak AB Volvo'nun 88.47 milyon A hissesini ve 78.77 milyon B hissesini satın aldığını duyurdu. 3.25 milyar Euro değerinde olduğu söylenen bu anlaşmanın tamamlanması ile Geely, AB Volvo hisselerinin yüzde 8,2'sine ve oy haklarının yüzde 16,6'sına sahip olacak ve şirketin en büyük hissedarı konumuna yükselecek.

Anlaşma ile ilgili bilgi veren Geely Holding Finansal Sorumlusu ve Genel Müdür Yardımcısı Daniel Donghui Li, "Geely Holding, stratejik yatırımları ile tanınmış uzun vadeli yatırımcılardandır. AB Volvo'nun da uzun vadeli gelişimine olumlu katkılarda bulunmayı hedefliyoruz. Geely Holding küresel bilgisini, Çin pazarındaki uzmanlığını ve özellikle elektrifikasyon ve otonom sürüş alanındaki önde gelen araştırma ve geliştirme yetenekleri ile AB Volvo'nun küresel gelişimini ilerletecek ve Volvo markasını güçlendirmek için önemli katkılarda bulunacaktır." dedi.

Otonom ve elektrik teknolojileri alanında söz sahibi olan şirketler arasına girmeyi amaçlayan Geely, bu hamle ile stratejik yatırımlarına bir yenisini daha eklemiş oldu. Bu doğrultuda Geely'in yakın zamanda

Japon teknolojisi ile üretim yapan Malezyalı PROTON Holding'in hissedarı olduğu; London Electric Vehicle Company'yi (Londra Elektrikli Araç Şirketi) ve uçan otomobil şirketi Terrafugia Inc.'i satın aldığı da açıklamalarda yer aldı.

Anlaşma ile ilgili bilgi veren Geely Holding Yönetim Kurulu Başkanı Li Shufu şu açıklamalarda bulundu: "AB Volvo, ticari araçların geliştirilmesi, üretimi ve ticareti gibi pek çok konuda dünyaya liderlik etmektedir. Cevian ile AB Volvo'da sahip oldukları hisseleri almak için bir anlaşma başlattık. Bu anlaşma sayesinde AB Volvo'daki en büyük hissedar konumuna ulaştığımızı mutlulukla duyuruyoruz. Volvo Car Group'ta edindiğimiz deneyimler ışığında, AB Volvo'nun gurur duyduğu İskandinav tarihini, kültürünü, pazardaki lider konumunu, devrim niteliğindeki teknolojilerini ve çevreye olan duyarlılıklarını biliyoruz. Mevcut stratejilerin devam etmesi için Yönetim Kurulu'nda AB Volvo yönetimini destekleyeceğiz." dedi. Cevian'ın kurucularından Christer Gardell ise "Duyurulan bu anlaşma ile Cevian'ın AB Volvo'daki 11 senelik faaliyetleri sonlandırılmış oldu. 11 senelik etkinliğimiz süresince AB Volvo'nun yönetimini daha da güçlendirerek verimliliğin



artırılmasına ve temel iş alanlarına odaklanılmasını amaçladık. Bu çaba doğrultusunda AB Volvo, daha rekabetçi ve daha değerli bir şirket haline geldi. Yapısal bu iyileştirme şirketin kâr oranlarına ve piyasa değerine de yansdı. Tüm bu olumlu geliştirmelerde rol oynamış olmaktan mutluluk duyuyoruz. AB Volvo sektörü yeni bir döneme götürüyor. Yapılan bu anlaşma AB Volvo'ya sadece güçlü bir hissedar değil, aynı zamanda gelecekte değer kazanacak alanlarda stratejik uzmanlığı bulunan bir hissedar sunacak." dedi.



VOLVO GEELY

Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve
Türk mühendislerin
çalışmalarıyla üretilen
CEYLIFT FORKLİFT,
%100 yerli dizel ve
elektrikli modelleriyle
bir kez daha gösterdi ki;

**altından
kalkamayacağımız
yük yoktur.**



öncül:sefa



0322 394 3900
www.ceylift.com

CEY LIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s

Caterpillar Çin'in kamuya ait madenlerine ekipman sağlayacak

Çin'in kamuya ait en büyük enerji şirketlerinden China Energy Investment ile Caterpillar, beş yıllık stratejik işbirliği anlaşması imzaladı. Anlaşma çerçevesinde Caterpillar'ın ABD'den Çin'e ihraç edeceği madencilik ekipmanları Çin'in kamu projelerinde kullanılacak.

Caterpillar, bu anlaşma ile ayrıca Çin'in hem yer üstü hem de yer altı madenlerinde verimli ve sürdürülebilir operasyonlar gerçekleştirmeye projelerini destekleyeceğini bildirdi. Anlaşma çerçevesinde China Energy'nin de Caterpillar'ın küresel bayi ağını genişletmesine katkı sağlayarak şirketin uluslararası madencilik endüstrisindeki payını artırılmasını sağlayacağı belirtildi. İki şirket arasındaki işbirliğinin ABD ve Çin arasındaki ilişkileri güçlendirmesi ve büyümesini destekleyeceği vurgulanıyor.

China Energy Investment, Çin'in ana jeneratör üreticisi China Guodian Corporation ile kömür üreticisi Shenhua Group'un birleşmesiyle kuruldu. Konu ile ilgili açıklama yapan Caterpillar Başkan Yardımcısı ve Caterpillar Çin Başkanı Qihua Chen, "Caterpillar ve China Energy'nin arasındaki stratejik anlaşma, kömür üreticisi Shenhua şirketi ile sürdürülen uzun vadeli ilişki ve karşılıklı güven üzerine kuruludur. China Energy, Çin'de devlete ait olan işletmelerin olağanüstü bir modeli. Bu model ile Çin'deki kömür endüstrileri sürdürülebilir dönüşüme teşvik etmeyi dört gözle bekliyoruz." ifadelerinde bulundu.



7. Geoteknik Sempozyumu Tekno Maccaferri sponsorluğunda gerçekleşti

İnşaat Mühendisleri Odası'nın geoteknik mühendisliği alanındaki yenilik, gelişim ve deneyimlerin değerlendirilmesi ve yeni teknolojilerin ülke çapında yaygınlaştırılması amacıyla İstanbul'da düzenlediği Uluslararası Katılımlı 7. Geoteknik Sempozyumu, Tekno Maccaferri sponsorluğunda gerçekleştirildi.

Özellikle üniversite, kamu kuruluşları, yerel yönetimler ve özel sektör çalışanlarının yoğun katılımı gösterdiği sempozyumda, geoteknik uygulamalar, zemin mekaniği, deprem yönetmeliği gibi pek çok alanda bilgiler verildi.

Sempozyum kapsamında Tekno Maccaferri Teknik Müdürü Doğan Gündoğdu da "Kuzey Marmara

Otoyolu Projesi V27 viyadüğü G19 yaklaşım dolgusu Yeşil Terramesh İstinat Duvarı Uygulaması" konulu bir sunum gerçekleştirdi. İlgili gören sunumda Tekno Maccaferri tarafından projelerde sıklıkla kullanılan ve ileri teknoloji bir yöntem olan 'yeni nesil esnek sistem istinat duvarları ve hibrid istinat duvarı sistemleri' hakkında bilgiler verildi.





DAHA KOLAY!

BORUSAN CAT® ŞİMDİ WHATSAPP'TA!



Sadece numaramızı rehberinize ekleyin, her türlü talebiniz için bize anında ulaşın.

Borusan CAT Whatsapp No: 0 543 268 0 228

/borusancat

/borusan_cat

/borusan_cat

www.bmgs.com.tr

BORUSAN



444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE

©2018 Caterpillar, ©Borusan Makina ve Güç Sistemleri, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sansı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

HİDROMEK yurtiçi ve yurtdışı ödüllerine yenilerini ekledi

İş makineleri sektöründe küresel bir marka olma yolundaki çalışmalarına hız veren HİDROMEK, Türkiye ekonomisine katkısı sebebiyle Ankara Sanayi Odası'nın ödüllerini, tasarımdaki profesyonelliği ile de GOOD DESIGN 2018 ödüllerini almaya hak kazandı.



Yaratılan Katma Değer ve İhracat ödülleri

22 Ocak 2018 Pazartesi günü Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen ASO (Ankara Sanayi Odası) 54. yıl ödül töreninde HİDROMEK iki kategoride ödül kazandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, bakanlar, milletvekilleri, bürokratlar, iş dünyası temsilcileri, ASO Başkanı Nurettin Özdebir ve

ASO yönetim kurulu üyeleri, ASO meclis ve komite üyeleri ve çok sayıda sanayicinin katıldığı ödül töreninde 54 firmaya; ihracat, kurumlar-gelir vergisi, Ar-Ge merkezi-patent, yaratılan katma değer ve istihdam özel ödülü olmak üzere 5 ayrı kategoride ödüller verildi. Ödül kazanan firmalar arasında yer alan HİDROMEK, "Yaratılan Katma Değer Ödülü" ve "İhracat" ödüllerine layık görüldü. HİDROMEK'in ödülleri Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan ve ASO Başkanı Nurettin Özdebir tarafından, HİDROMEK Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Bozkurt'a takdim edildi.

GOOD DESIGN 2017'de iki ödül birden

İş makineleri sektöründeki 40 yıllık tecrübesi ile ürün tasarımlarında da fark yaratan HİDROMEK, dünyanın en saygın yarışmalarından GOOD DESIGN 2017'de 2 ödül kazandı.

GOOD DESIGN'dan daha önce GEN Serisi ekskavatörler ile ödül alan HİDROMEK, 2017 yılının başında pazara sunduğu HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici ve HMK 600 MG motor greyder ürünleri ile 2017 yılında da "Endüstriyel" kategorisinde iki ödüle birden layık görüldü.

1950 yılında Chicago'da kurulan GOOD DESIGN yarışması en eski ve en prestijli ödül organizasyonu olarak tanınıyor. Her yıl yaklaşık 50 ülkeden tasarımcıların ve üreticilerin katıldığı yarışmada yenilik, işlevsellik, sürdürülebilirlik ve estetik anlamda üstün özellikler sunan ürünlere ve tasarımlara ödüller veriliyor.

Bugüne kadar dünyaca tanınan German Design Award, iF Design Award ve Red Dot Award gibi saygın yarışmalarda ödüllendirilen HİDROMEK, 2017 yılının son günlerinde aldığı bu iki ödül ile birlikte 11'i uluslararası olmak üzere toplamda 13 adet tasarım ödülüne sahip oldu.



HİDROMEK'in lider takımı Antalya'da buluştu

HİDROMEK'in 2017 yılı değerlendirme toplantısı 11-14 Ocak 2018 tarihlerinde Antalya'da gerçekleştirildi. HİDROMEK'in tüm Türkiye genelinde 13 bölge müdürlüğünde yer alan satış ve satış sonrası hizmetler ekibinin katılımıyla gerçekleşen etkinlikte 2017 ve 2018 yılı değerlendirmesi yapıldı. HİDROMEK ekibi aynı zamanda düzenlenen gala yemeğinde, kazıcı yükleyici ürün grubunda 9. yıla hidrolik ekskavatör sınıfında ise 6. yıla taşıdığı Türkiye pazar liderliğini kutladı.

HMF**HYUNDAI**
HEAVY INDUSTRIES

En Dinamik Çözümleri, Önce Hyundai Düşünür!

Mümkün olan en yüksek performansı
göstermek için ihtiyaç duyduğunuz
güç Hyundai'de...

R210LC-9

Her koşulda maksimum performans sunabilecek güçte
bir ekskavatör üretmek bizim işimiz.

Hyundai R210LC-9'un güçlü motor ve hidrolik sistemi, en üst düzeyde
sunduğu operatör konforu ve ultra dayanıklı yapısı sizi her koşulda destekler.



GELECEĞİ İNŞA EDİYORUZ

Temsa İş Makinaları, Komatsu'nun 100. demo aktivitesini gerçekleştirdi

2017 yılı içerisinde müşterileri ile yoğun bir demo programı uygulayan Temsa İş Makinaları, 100. demo aktivitesini, PC390LC model paletli ekskavatörü ile Nuh Çimento tesislerinde gerçekleştirdi. Firma gerçekleştirdiği demolar ile Komatsu iş makinelerinin sağladığı yüksek verimlilik, performans ve yakıt tasarrufunu sahada gözler önüne sermeyi hedefliyor.

Temsa İş Makinaları'nın 2017 yılındaki 100. demo aktivitesi, Komatsu Japonya'da teorik ve pratik olmak üzere 2 haftalık eğitim alan, yazılı ve pratik kullanım sınavları sonunda başarı sağlayan ve Türkiye'de Komatsu Japonya tarafından sertifikalandırılan ilk operatörüyle gerçekleştirildi.

Demo aktiviteleri kapsamında, makineler üzerinde günlük operatör bakım ve makinayı doğru kullanım eğitimleri verildi. Eğitimlerin ardından, sahada Komatsu iş makinası ile yapılan üretim ve operatörlük becerileri ölçüldü. Yaklaşık 3 gün süren demolar sonunda sahadan ve makineden alınan üretim, yakıt, performans ölçüm raporları müşteriler ile paylaşıldı. Aynı ölçümler, müşterilerin kullandığı diğer makinalarla da yapılarak karşılaştırmalı saha ölçüm sonuçları elde edildi. Temsa İş Makinaları'nın test sürüşleri ile ürünlerinin performans sonuçlarını müşterilerine rakamsal olarak net bir şekilde göstermeyi başardığı ve ortaya çıkan performans kriterlerinin olumlu olması nedeniyle demo esnasında kullanılan makinelerin birçoğunun satıldığı belirtildi.



HİDROMEK kazıcı yükleyici ve ekskavatörlerde liderliğini korudu

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan verilere göre HİDROMEK, 2017 yılının hem kazıcı yükleyici hem de hidrolik ekskavatör ürün grubunda en fazla yurt içi satışı gerçekleştiren markası oldu. HİDROMEK, kazıcı yükleyici sınıfındaki pazar liderliğini 9. yıla, hidrolik ekskavatör sınıfındaki liderliğini ise 6. yıla taşıdı.

Yıllardır HİDROMEK'in liderliğini sürdürdüğü kazıcı yükleyici ürün grubunda dört tekeri eşit, ön tekeri küçük ve mini kazıcı yükleyici olmak üzere 3 alt grupta ürünleri bulunuyor. Ekskavatör ürün grubunda ise 14 - 22 ton aralığında lastikli ekskavatörler ve 14 - 51 ton çalışma ağırlığına kadar çeşitlilik gösteren paletli ekskavatörler yer alıyor. Hedeflerinin müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek marka altından karşılamak olduğunu belirten HİDROMEK, ürün kalitelerini ve portföyünü bu doğrultuda artırmaya devam edeceğini de bildirdi.



Yatırım projelerinizde büyümenin tamamlayıcı gücü

Yatırım ekipmanları leasing'inde uzman
personelimiz ve avantajlı çözümlerimizle
size zaman ve para kazandırmak için
1988'den beri yanınızdayız.

Gücümüze, hızımıza, öncü ruhumuza
ve tecrübemize güvenin.



(212) 386 96 00 | info@aklease.com

AKLease 30 YIL

Ford Trucks'tan Gürcistan ve Bulgaristan'a yeni tesisler

Global büyüme hedefleri doğrultusunda bayi ve tesis ağını güçlendirmeye devam eden Ford Otosan'ın ağır ticari araç markası Ford Trucks, Gürcistan'da yeni 4S tesisini devreye alırken, Bulgaristan'da ise üçüncü tesisinin açılışını yaptı.

Ford Trucks, Gürcistan'ın Tiflis şehrindeki yeni 4S tesisini hizmete aldı. Avrupa ve Asya arasında lojistik bir merkez olarak uluslararası yüklerin yüzde 60'ının geçiş noktasında bulunan Gürcistan, Ford Trucks'ın global büyüme planları için önemli bir ülke olma özelliği taşıyor. 1.700 m2'lik toplam alan içinde 500 m2'lik showroom alanına sahip tesiste yedek parça deposu ve servis alanı için 629 m2'lik bir alan barındırıyor. Ford Trucks müşterilerine satış, servis, ikinci el ve yedek parça olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında sunan yeni tesis, Gürcistan'da 2007'den bu yana Ford distribütörü olarak faaliyet gösteren GT Grup'un iş birliği ile inşa edildi. Konu ile ilgili konuşan Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman; "Gürcistan'da önümüzdeki yıllarda birçok altyapı ve inşaat projesinin hayata geçirilmesi bekleniyor. Dolayısı ile bu bölgedeki potansiyeli değerlendirmek için yeni tesisimiz bizim için çok önemli bir yatırımdır." dedi.

Bulgaristan'da üçüncü tesis Varna'ya

Ford Trucks, Bulgaristan'daki büyüme planı kapsamında Sofya ve Burgaz'dan sonra üçüncü tesisini Varna'da açtı. Bulavto Holding iş birliğiyle açılan tesis, Varna'da kamyon satış, servis ve yedek parça hizmetlerini bir arada sunacak. Yeni tesisle önemli bir atılım yaptıklarını belirten Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, "Varna bayimizin açılışıyla birlikte Bulgaristan'daki bayi sayımızı 3'e yükselttik. 2018 yılında Plovdiv ve Stara Zagora'da 2 tesis daha açarak buradaki büyümeyi sürdürmek istiyoruz. 2018'de Bulgaristan'ın 6 büyük şehrinin 5'inde bayi ve servis ağımız olacak" şeklinde konuştu.



Onur Taahhüt filosunu Temsa İş Makinaları ile güçlendirdi

Sabancı Holding iştiraklerinden Temsa İş Makinaları, 1981 yılında kurulan ve 2015 yılından bu yana Onur Taahhüt Taşımacılık olarak faaliyetlerine devam eden, sektörün önde gelen şirketine 128 adet kamyon satışı gerçekleştirdi.

Hırvatistan, Ukrayna, Tunus, Moldova, Suudi Arabistan, Umman, Ekvator Ginesi ve Türkmenistan'a hizmet veren Onur Taahhüt Taşımacılık, araç filosuna 2017 yılı içinde 111 adet Volvo FMX Kamyon ve 17 adet Volvo FH Çekici kattı.

Onur Taahhüt Taşımacılık, Volvo Trucks'ın yanı sıra Türkiye distribütörlüğü yine Temsa İş Makinaları tarafından yürütülen ve iş makinaları ve maden makinaları üretiminde dünyanın önde gelen markalarından Komatsu'yu da uzun yıllardır tercih ediyor.

Temsa İş Makinaları ile iş birliklerinin Komatsu markası ile 10 yılı aşkın bir süredir devam ettiğini belirten Onur Taahhüt Taşımacılık İcmal Müdürü Murat Çakmak konuyla ilgili şunları söyledi: "Temsa İş

Makinaları'nın Volvo Trucks'ın da distribütörü olmasının ardından iş birliğimizi son 1 yılda pekiştirdik ve bunun daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyoruz. Temsa İş Makinaları'nın bu konudaki en büyük artışı elinde stoklu araç bulundurmasıdır. Lokomotif bir ürün olarak Volvo Trucks'ın bizim için ayrı bir yeri var. Volvo Trucks'ı diğer markalarla kıyasladığınızda ilk

alım maliyeti yüksek gibi görünse de bunu yıllara yaydığınızda aslında çok daha iyi bir iş ortağı olduğunu ve size daha sonradan verdiğiniz paranın karşılığını işinize sağladığı faydalardan görebiliyorsunuz."

Kamyonların teslimatı için düzenlenen törende Temsa İş Makinaları'nı Kamyon Satış Grup Müdürü Kıvanç Kızılkaya ve Ankara Bölge Müdürü Utku Uzun temsil etti.



VOLVO Sahibi Olmanın Tam Zamanı
%15 PEŞİN 36 AY VADE %0 FAİZLE
SİZ DE MAKİNANIZA SAHİP OLUN.



- Kampanya **EC220D, EC300D ve EC350D** makinaları kapsamaktadır.
- Kampanya stoklarla sınırlıdır.
- Kampanya **Şubat sonuna kadar** geçerlidir.

Volvo Construction Equipment



Türkiye'nin önemli müteahhitlerinden Eser Holding için iflas kararı verildi

Orta Doğu, Orta Asya, Doğu Avrupa ve Afrika'da başta altyapı inşaatları olmak üzere genel müteahhitlik hizmetleri veren ve dünyanın en büyük 225 müteahhitlik firması listesinde bulunan Eser Holding ve bağlı 5 şirket için iflas kararı çıktığı duyuruldu. Eser Taahhüt'ün sahibi İlhan Adiloğlu'nun ise INTES Başkanvekili görevini sürdürdüğü kaydedildi.

Açıklamalarda sektörde 40 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösteren Türkiye İnşaat Sanayicileri İşveren Sendikası (INTES) Başkanvekili İlhan Adiloğlu'nun, beş yıl önce 6 şirketi için iflas erteleme istediği yer aldı. Bu başvuruya takriben mahkemenin Eser Holding ve bağlı beş şirket için 1 yıl süreli iflas erteleme verdiği, daha sonra yapılan yargılama sonrası ise şirketlerin kurtarılamayacağına hükmederek iflas kararı verdiği kaydedildi.

Kararın Yargıtay'a taşındığı ancak dosyaya tekrar bakan Ankara 7. Asliye Ticaret Mahkemesi'nin, daha önce verdiği iflas kararını bozmadığı belirtildi. Verilen karar ile Eser Holding A.Ş. ve bağlı şirketleri olan Eser Proje ve Mühendislik A.Ş., Eser Eksport İmport A.Ş., Gökusu Enerji Üretim A.Ş., Eser Enerji Üretim A.Ş. ve Eser Taahhüt iflas etmiş oldu.



Dünyanın en büyük 198'inci müteahhitlik firmasıydı

Eser Holding'in en önemli şirketi konumundaki Eser Taahhüt, 2012 yılında yayınlanan dünyanın en büyük müteahhitlik firmaları listesinde 228 milyon Dolarlık büyüklüğü ile 198. sırada yer almıştı. Şirket, Türkiye'nin 500 büyük şirketini sıralayan Fortune 500'e ise 279. sıradan girmişti.

Suudi Arabistan'da Kral Abdullah Üniversitesi, Riyad Kuleleri gibi birçok altyapı ve üstyapı projesinde imzası olan Eser'in, bu ülkede üstlendiği projelerin değerinin 850 milyon Dolar olduğu açıklanmıştı. Eser Holding'in ana faaliyet alanı müteahhitlik işleri olsa da şirketin enerji alanında da önemli yatırımları bulunuyor. Halihazırda 6 HES projesi olan şirketin bu alandaki yatırımları 100 milyon Doları aşıyor.

İngiliz inşaat devlerinden Carillion zor durumda

200 senelik geçmişi ile İngiliz inşaat ve hizmet sektörünün önde gelen şirketlerinden Carillion'un bankaların kredi vermeyi reddetmesi üzerine zorunlu tasfiyeye girdiği açıklandı.

Carillion'un internet sitesinde yaptığı açıklamaya göre sözleşmelerde yaşanan yüksek maliyetli gecikmeler, yeni sözleşmelerin azalması ile ortaya çıkan kârlılık uyarıları ve 1 milyar sterlini aşan ilk yarıyıl zararı üzerine şirkete mahkeme tarafından tasfiye memuru atandı. Atanan yöneticinin birinci önceliğinin alacaklılar için en iyi sonuçlara ulaşırken kamu hizmetlerinin de sürekliliğini sağlamak olduğu bildirildi.

Daha önce tamamladığı inşaat projeleri arasında Londra Operası, Süveyş Kanalı karayolu tüneli ve Kanada'da Toronto Union istasyonu gibi projeler olan Carillion, geçen yıl kazandığı ihaleyle İngiltere'de ikinci ve yeni bir Yüksek Hızlı Tren hattının yapımını üstlenmişti. Hâlâ sürdürülen bu projeye hükümetin kamu hizmetlerinin devamı için gerekli finansmanı sağlayacağı duyuruldu. Carillion, 20.000'i İngiltere'de olmak üzere tüm dünyada 43.000 kişi ile hastanelerden demiryolu hatlarına ve savunma bakanlığı tesislerine kadar değişen kesimlerde hizmet veriyor.



RENAULT
TRUCKS
DELIVER

ŞANTİYENİN YÜKÜNÜ ÇEKEN BİLİR.

Siz, işinizdeki
kazanca odaklanın,
gerisini şantiyenin
kralına bırakın.



Renault Trucks K Serisi, sefer sayısını azaltacak, ağır yükler taşımaya uygun şasisi ile zorlu koşullarda ihtiyaç duyduğunuz performans ve sağlamlığı size bir arada sunuyor.

renault-trucks.com.tr  RenaultTrucksTürkiye



Çimento sektörü büyüme hedefini bir kez daha tutturalacak

Türkiye ekonomisinin en istikrarlı destekçisi çimento sektörü, gelişen inşaat sektörü ile büyümeye devam ediyor. 2017 yılının ilk 10 ayında çimento üretiminde, geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 3,1'lik bir artış yaşandığı belirtildi. Bu dönemde üretilen çimentonun yaklaşık yüzde 10'unun ise ihracata konu olduğu vurgulandı.

Türkiye ekonomisinin lokomotiflerinden çimento sektörünü temsil eden Türkiye Çimento Müstahsilileri Birliği (TÇMB), 2017 yılı ilk 10 ayında iç satışlarda yüzde 4,4; çimento ihracatında ise yüzde 2'lik artış

gerçekleştiğini açıkladı. Ekim ayında en çok çimento ihracatının ABD'ye yapıldığını ve ihracatın (çimento+klinker) en çok artırıldığı ülkenin Haiti olduğunu belirten TÇMB Yönetim Kurulu Başkanı M. Şefik Tüzün, "Çimento ihracatımızda yıl içerisinde yükselen bir başarı yakalanmıştır. Çimento sektörünün yaklaşık 500 milyon Dolarlık ihracat hedefini yıl sonuna kadar yakalayacağız." dedi.

Açıklamalarına 2018 yılı beklentileri ile devam eden Tüzün, "Hükümetin 2018 yılı için açıkladığı yüzde 5,5 ekonomik büyümeye paralel olarak devam eden altyapı ve kentsel dönüşüm projelerinin de katkısıyla sektörümüzün

yaklaşık yüzde 5 oranında büyüyeceğini öngörüyoruz. Ayrıca çimento ihracatımız da 2017 yılıyla aynı seviyede gerçekleşerek Avrupa'daki birinci dünyadaki dördüncü büyük üretici konumumuzu koruyacağız." ifadesinde bulundu.



Tekirdağ Limanı özelleştirme ihalesini Ceynak kazandı

1969 yılından beri lojistik sektöründe faaliyet gösteren ve Türkiye'nin en büyük antrepo işletmecisi olarak tüm büyük limanlarda antrepoları, likit tankları ve hububat siloları bulunan Ceynak, Türkiye Denizcilik İşletmesi A.Ş.'ye ait Tekirdağ Limanı'nın özelleştirilme ihalesini 347 milyon 100 bin lira teklif ile kazandı. Daha önce Samsun Limanı'nın işletme hakkını da 36 yıllığına alan Ceynak, bu ihale ile işletmeleri arasına ikinci limanı da eklemiş oldu.

Konu ile ilgili açıklama yapan Ceynak Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Avcı, "Ülkemizin geleceğine ve ekonomik kalkınmasına katkıda bulunacak hiçbir yatırımdan kaçınmıyoruz. Samsun Limanı'nı Karadeniz'in en önemli lojistik üssü yaptığımız gibi Tekirdağ Limanı'nı da teknoloji ile donatacağız ve en kısa sürede İstanbul dahil Trakya Bölgesi'nin genel kargo, konteyner ve Ro-Ro taşımacılığına dair tüm ihtiyacını karşılar hale getireceğiz. Edindiğimiz tecrübeler ile uluslararası arenada da liman işletmeciliğine ilgi duyar hale geldik. Önümüzdeki günlerde bir Avrupa Liman İşletmeciliğini satın alabiliriz." ifadelerini kullandı.

130 bin metrekaresinin üzerinde bir terminal alanına sahip olan Tekirdağ Limanı, 2 bin 100 metre iskele uzunluğuna sahip. Limanda genel kargo, sıvı ve dökme yük kabul ediliyor. Avrupa'yı Asya'ya bağlayan demiryolu feribotu da bu limanı kullanıyor. Feribota bağlanan demiryolu, sınırlı olarak liman için de kullanılabilir. Tekirdağ Limanı yıllık 3 milyon ton dökme yük ve 300 bin TEU/yıl elleçleme kapasitesiyle bölge sanayisine geniş imkânlar sunuyor.



İŞİNİ
BÜYÜRKEN İZLEMEK
NE GÜZELDİR,
İŞ'İ BİLEN BİLİR!



MERLO

Türkiye'de artık
Kale Makina
Güvencesiyle!



www.kalemakina.com.tr

IVECO 2018'e yeni ağır vasıta satış ekibi ile başlangıç yaptı

2018 yılında daha büyük adetli satışlara imza atmayı hedefleyen IVECO, 16 ton ve üzeri ağır vasıta segmentinde geniş bir ürün gamından sorumlu olan satış ekibini yeniden yapılandırdı.



Sürekli sahada kalarak müşterinin taleplerini yakından takip edecek ve ihtiyaca uygun çözümler sunacak deneyimli bir satış ekibi kuran IVECO, yeni yapılanma ve ürün gamı ile 2018'de kendisinden söz ettirmeyi hedefliyor. Yeni isimlerle güçlendirilen IVECO Türkiye Ağır Vasıta Satış Birimi'nin şu isimlerden oluştuğu belirtildi: Türkiye Ağır Vasıta Satış Müdürü Hakkı Işınak, Marmara ve Doğu Karadeniz Bölge Müdürü Yusuf Pekel, Ege ve Akdeniz Bölge Müdürü Murat Uçaklı, İç Anadolu ve K.Karadeniz Bölge Müdürü Tamer Erşen, Doğu ve Güney Doğu Anadolu Bölge Müdürü Murat Aydoğan, Off Road İş Geliştirme Müdürü Korhan Yeşil, Sürüş Eğitmeni Mehmet Er ve İkinci El Satış Müdürü Haluk Korucan.

Konu ile ilgili açıklama yapan IVECO Türkiye Ağır Vasıta Satış Müdürü Hakkı Işınak şu ifadelerde bulundu: "IVECO, bünyesinde birçok markayı barındıran dünya devi CNH Endüstriyel'in bir grup şirketi. CNH Endüstriyel'in bünyesinde IVECO, ASTRA, MAGIRUS, FPT, CASE, NEW HOLLAND gibi çok büyük markalar bulunuyor. Biz de bu dev global gücü lokalde müşteri memnuniyeti ve hizmetlerini geliştirmek için kullanıyoruz. Güçlü bir ekip oluşturduk ve ben bu ekip ile çalışmaktan büyük memnuniyet duyuyorum."

Yeni Stralis çekicilerimiz yüzde 11,2 yakıt tasarrufu sağlıyor

Açıklamalarına IVECO'nun başarıları ile devam eden Işınak, "Son üç yılda, arka arkaya üç ürünümüz yılın ticari aracı seçildi. Stralis '2013 Yılının Kamyonu', Daily '2015 Yılının Panel Vanı', Eurocargo '2016 Yılının Kamyonu' ödülleri sahibisi oldu. Kamyonda Euro 6'da SCRyi ilk sunan markayız. IVECO ailesi olarak çok güçlü ve geniş bir ürün gamına sahibiz.

Euro 6 çekicilerimizden 600 bin kilometreye ulaşanlar var. IVECO yetkili satıcılarında ise 8 adet Stralis ve 4 adet Trakker demo aracımız bulunuyor. Bu araçların performans ve tüketimlerini biz telematics yolu ile merkezden de takip ediyoruz. Araçlarımızı test eden müşterilerden olumlu geri bildirim alıyoruz. IVECO yetkilileri tarafından

Avrupa'da gerçekleştirilen Stralis demolarında, her 10 müşteriden 9'u kendi filosundaki araçlara göre daha iyi yakıt tasarrufu elde ettiklerini belirtti. Yeni Stralis çekicilerde bir öncekine göre yakıt tüketiminde yüzde 11,2'lik bir azalma olduğu TÜV tarafından da belgelendi." dedi.

IVECO doğalgazda deneyimli

Açıklamalarına IVECO'nun doğalgazlı çekicileri ile devam eden Hakkı Işınak, "IVECO doğalgazlı (CNG) çekicilerde 460 HP güce ulaşmayı başarmış ilk marka. IVECO olarak doğalgaz konusunda en ileride ve en hazır markayız. Bu konuda altyapımız tam olarak tamamlandığında satışlarımız da başlayacaktır. Yeni LNG'li (Sıvı Doğalgaz) modellerimizde çift depo yakıt ile menzile 1.500 kilometreye çıktı." diyerek sözlerini tamamladı.



BETONSTAR®

BETON POMPALARI



TÜV onaylı Türkiye' nin ilk 47 metrelik BETON POMPASI

Yeni nesil tasarım,
kontrolü kolay,
5 parçalı yüksek
erişim kabiliyetli
bom yapısı

Kamyonu
yormayan ve yüksek
yakıt tasarrufu
sağlayan hidrolik
güç regülasyonu

Saatte 140 m³
beton basma
kapasitesi

Zor
betonların
pompa

Dar alanda
kolay kurulum
ve yüksek
stabilite



www.betonstar.com

İnşaat sektörü yeni yıla pozitif girdi

İnşaat malzemeleri sanayindeki gelişme ve beklentileri yakından takip eden Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği'nin (Türkiye İMSAD) her ay düzenli olarak yayınladığı İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi'nin Aralık 2017 sonuçları açıklandı. Mevsimsellik nedeniyle faaliyetlerde gerileme göze çarparken, sektöre duyulan pozitif güven ve beklenti 2018 yılında ümit verdi.

Türkiye genelinde her ay inşaat sektörünün en önemli yüz firması ile gerçekleştirilen çalışmada 3 farklı endeks türetiliyor. İnşaat Malzemeleri Sanayi Faaliyet Endeksi ile inşaat malzemeleri sanayinde sürdürülen faaliyetlerin seviyesi; İnşaat Malzemeleri Sanayi Güven Endeksi ile inşaat malzemeleri sanayinde faaliyet gösteren teşebbüslerin, ekonomi ve sektöre yönelik duydukları güven seviyesi; İnşaat Malzemeleri Sanayi Beklenti Endeksi ile inşaat malzemeleri sanayinde faaliyetlerin önümüzdeki üç aylık dönemde hangi seviyede olacağına ilişkin beklentiler ile ilgili bilgi ediniliyor. İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi ile endekslerin tümünü içeren bileşik endeks elde ediliyor.

2017 yılının nihai rakamlarını vermesi açısından önemli olan Aralık ayı raporunda İnşaat Malzemeleri Sanayi Bileşik Endeksi, bir önceki yıl verilerine göre yüzde 9,2 artış ve 8,5 puan yükseliş göstererek 99,06 puan seviyesinde kapandı. Geçen yılın aynı dönemine göre yükseliş, bir önceki aya göre ise sınırlı küçülme gösteren Bileşik Endekste mevsimsellik ile birlikte faaliyetlerin gerilediği ancak güven ve beklenti endeksinde yaşanan iyileşmenin yeni yıl için ümit

verdiği vurgulandı. Bunun yanı sıra faaliyetlerin tüm alt unsurlarında gerileme yaşandığı: iç satışların ve ihracatın düştüğü, üretim ve cirolarda da gerileme olduğu kaydedildi.

Faaliyetlerdeki düşüş beklentilere paralel gerçekleşti

Mevsimselliğin inşaat faaliyetleri üzerinde etkisini daha kuvvetli göstermeye başladığı Aralık ayında, inşaat malzemeleri sanayinde faaliyetler Kasım ayına göre 1,7 puan düştü. Bu gerilemelere rağmen faaliyet seviyesinin, geçen yılın Aralık ayının 12,7 puan üzerine çıktığı tespit edildi. Yurtiçi satışların sınırlı ölçüde gerilediği Aralık ayında, ihracat da uzun süre sonra ilk kez bir önceki ayın gerisinde kaldı. Tahsilat hızındaki gerileme ise yedi aydır sürüyor. İMSAD yaptığı değerlendirmede, faaliyetlerin Aralık ayında piyasa dinamikleri ve mevsimselliğin etkisi ile hareket ettiğini ve beklentilere paralel gerçekleştiğini bildirdi.

Güvenin temel sebebi yurtdışı pazarı oldu

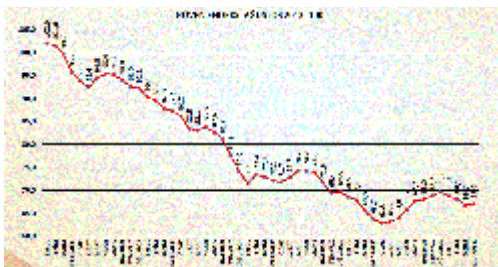
Ağustos ayından beri gerileyen Güven Endeksi, Aralık ayında sınırlı bir artış göstererek yeni yıla

pozitif girilmesini sağladı. İMSAD tarafından yapılan açıklamada, yavaşlayan ve gerileyen faaliyetlere rağmen gerçekleşen bu artışın önemli olduğu kaydedildi. Bir önceki aya göre 0,3 puan artan güven seviyesi, geçen yılın değerlerinin de 3,3 puan üzerinde kaldı. Türkiye ekonomisine olan güvenin uzun süre sonra ilk kez iyileştirme gösterirken, inşaat sektörü ve inşaat malzemeleri sanayine olan güvenin de bundan etkilendiği bildirildi. Güven artışındaki önemli sebebin ihracat pazarlarına yönelik olduğu; yurtiçi pazarlarına yönelik güvenin düştüğü göze çarptı.

Yurtiçi siparişler düştü ancak beklentiler artış gösterdi

Aralık ayında beklentiler, ekonomi ve dış politika alanında yaşanan birçok riskin etkisinde geçen üç aylık düşüş döneminden sonra 0,1 oranında sınırlı bir artış gösterdi. Raporda ayrıca beklenti endeksinin geçen yılın aynı dönemine göre 9,8 puan daha yüksek gerçekleştiği de yer aldı. Önümüzdeki üç aya ilişkin alınan yurtiçi siparişlerse ise mevsimsellik etkisini sürdürmeye devam etti. Ancak ihracat siparişlerindeki artış durağan bir gidişattan sonra Aralık ayında

yüksek gerçekleşti. Yine iç ve dış siparişlerdeki yavaşlamaya rağmen önümüzdeki üç ayın üretim, yatırım ve istihdam beklentilerinde de artışlar yaşandı.



Perkins Satış Sonrası

Orijinalliğini korur
iyi durumda kalmasını **sağlar**



Perkins Satış Sonrası,
size ömür boyu hizmet için tasarlandı

POWER TK

Power TK is the Appointed Perkins Distributor for Turkey

 **444 69 63**
www.powertk.com.tr

Uzatılmış garantiler, dizel motor yağı, eğitim merkezleri ve bulunduğunuz bölgede hizmet veren deneyimli uzman mühendislerimizle motorunuzun durumuyla her yönden ilgileniriz.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçin.

 **Perkins®**

THE HEART OF EVERY GREAT MACHINE

Hazır beton faaliyetlerindeki hareketlilik 9 ayın sonunda yavaşladı

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), inşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri 2017 yılının son değerlendirmesi ile ortaya koydu. Hazır beton sektörünün faaliyet, güven, beklenti ve bileşik endeks değerlerinin tümü, önceki aya göre eşik değerlerin altında kaldı. Bu değerler, 9 aydır hazır beton faaliyetlerinde yaşanan hareketliliğin Aralık ayında azalma trendine girdiğini gösterdi.

Türkiye genelinde her ay hazır beton üreticileri ile gerçekleştirilen çalışmada 3 farklı endeks türetiliyor. Hazır Beton Faaliyet Endeksi ile hazır beton firmalarının geçmiş bir aylık faaliyetlerinin sonuçları; Hazır Beton Güven Endeksi ile hazır beton sektöründe faaliyet gösteren teşebbüslerin, ekonomi ve sektöre yönelik duydukları güven seviyesi; Hazır Beton Beklenti Endeksi ile hazır beton firmalarının önümüzdeki üç aylık dönemde faaliyetlerinin hangi seviyede olacağına ilişkin beklentiler ile ilgili bilgi ediniliyor. Hazır Beton Endeksi ile endekslerin tümünü içeren bileşik endeks elde ediliyor.

Tüm endeksler önceki aya göre eşik değerlerin altında kaldı

Hazır Beton Endeksi 2017 yılı Aralık Ayı Raporu'na göre, Hazır Beton Faaliyet Endeksi Aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1,6'lık artış ile en fazla artış gösteren endeks oldu ancak yine de eşik değerlerin altında kaldı. Ankete katılan firmaların yüzde 15'i Aralık ayında satışlarının arttığını belirtirken satışlarında önceki aya göre azalma olduğunu ifade edenlerin oranı yüzde 37 oldu. Bu oranlar Kasım ayında yüzde 32 satış artışı ve yüzde 20 satış azalması olarak gerçekleşmişti. Alınan kayıtlı siparişlerde artış olduğunu söyleyenlerin oranı yüzde 19 iken azaldı diyenlerin oranı da yüzde 41 olarak gerçekleşti.

Hazır Beton Güven Endeksi Aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0,7'lik artış ile en fazla artış gösteren ikinci endeks oldu. Bu oran bir önceki ayda yüzde 0,9 olarak gerçekleşmişti. Endeks değerinin eşik değerlerinin altında kalması, sektörün güveninin istenilen düzeyde olmadığını ortaya koydu. Ankete katılanların yüzde 15'i yeni

istihdamı düşünürken, yeni yatırım düşünenlerin oranı ise yüzde 7 oldu. Ankete katılan firmaların yalnızca yüzde 19'u tedarikçilere vereceği siparişin önümüzdeki üç ayda artacağını düşündüğünü açıkladı.

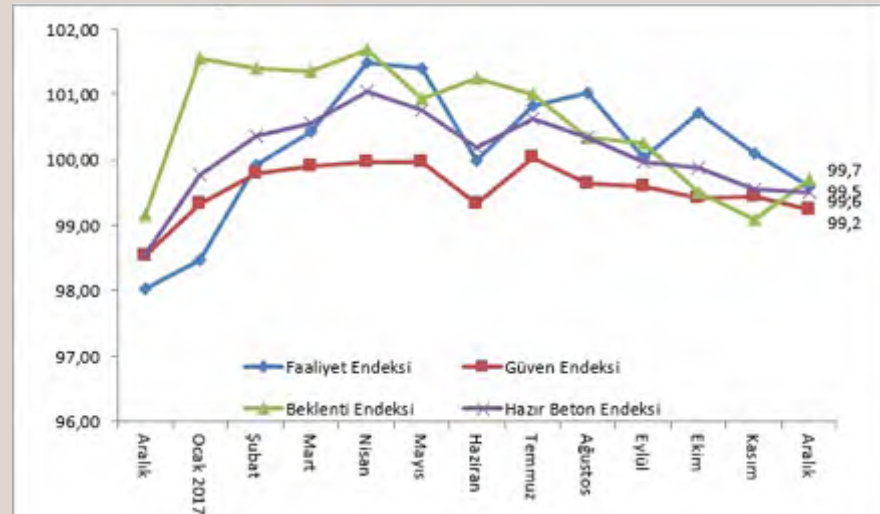
İnşaat sektöründe önümüzdeki dönemde yaşanması muhtemel gelişmeleri göstermesi açısından önemli olan Hazır Beton Beklenti Endeksi'nin Aralık ayı değeri bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 0,6 arttı. Önümüzdeki üç ayda satışlarının artacağını düşünenlerin oranı yüzde 26 iken satışların azalacağını düşünenlerin oranı ise yüzde 44 oldu. Gelecek üç ayda girdi stoklarını artıracığını söyleyen firmaların oranı ise yüzde 33 olarak gerçekleşti.

Yavaşlamanın nedeni mevsimsellik

Hazır Beton Endeksi Kasım Ayı Raporu sonuçlarını değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, Faaliyet Endeksi'nin Aralık ayında eşik değerlerin altında kaldığını, hazır beton faaliyetinde yaşanan hareketliliğin azalma trendine girdiğini belirtti.



Mevsimsellik nedeniyle Beklenti Endeksi'nde eşik değerlerin altına düşüldüğünü ancak önceki aya göre bir yükselişin göze çarptığını ifade eden Yavuz Işık, "Aralık ayı ile birlikte hazır beton faaliyetlerindeki yavaşlama hissedilir hale gelmiştir. Bu nedenle Güven Endeksi değerleri son bir yılın en düşük değeridir. TÜİK tarafından son açıklanan rakamlar ışığında 3. çeyrekte yüzde 18,7 gibi çok önemli bir büyüme ortaya koymuş olan inşaat sektörü, yılın geri kalan kısmını da hareketli geçirdi. Ancak yılın son ayında ise mevsimselliğin etkisi ile inşaat ve dolayısı ile hazır beton sektörlerinde bir yavaşlama ortaya çıkmıştır." dedi.





SİZE HANGİ İŞ İÇİN LAZIM?

Geniş ürün gamı ve ataşman yelpazesi ile bir yükleyiciden çok daha fazlası.

200 Serisi Nokta Dönüslü Mini Yükleyiciler 60, 82 ve 90 hp'lik modelleri ile tarımdan inşaat, hayvancılıktan liman işletmeciliğine kadar bir çok faaliyet alanında en büyük yardımcınız olacak. Silindirik balya, süpürge, toprak burgusu, forklift çatalı, açılır-kapanır kova, balya şişi, küreme, kırıcı, asfalt testeresi gibi **50'den fazla ataşman** ile gücünüze güç katacak.



444 56 35
musteri@turktraktor.com.tr
www.newhollandismakineleri.com



TürkTraktör

MST'nin yeni telehandlerları GapTarım'da tarım sektörü ile buluştu

Türk tarımını modern teknolojiler, bilinçli yatırımlar ve doğru uygulamalar ile daha iyi noktalara getirmek amacıyla Gaziantep'te düzenlenen GapTarım'da (Tarım, Tarım Teknolojileri ve Hayvancılık Fuarı) MST de yerini aldı. Fuarda firmanın tork konvertörlü şanzımana sahip yeni telehandler serisi ön plan çıktı.

MST İş ve Tarım Makinaları, Gaziantep tesislerinde ürettikleri 6 Plus serisi kazıcı yükleyicileri, mini ekskavatörleri, teleskobik yükleyicileri ve bu yıl üretimine başladığı 30 ton ekskavatörü tarım sektörü ile GapTarım Fuarı'nda buluştu.



MST'ye olan ilginin her geçen gün arttığını belirten MST İş ve Tarım Makinaları Satış ve Pazarlama Genel Müdür Yardımcısı Aydın Karlı, "Yerli üretici olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik ileri teknoloji ile donatılmış ekskavatörlerimizle güçlü bir ürün gamına sahip olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. 30 ton ve 22 ton sınıfındaki ekskavatörlerimizi Gaziantep'te üreterek yurtdışına daha az dövizin çıkmasını sağlıyor ve ülkemizdeki istihdamı artırmaya çalışıyoruz. Bu çabamızı takdir eden müşterilerimiz de bize her geçen gün daha çok ilgi gösteriyor." açıklamalarında bulundu.

Teleskobik yükleyicilerin tarım sektöründeki kullanımı her geçen gün artıyor
GapTarım Fuarı kapsamında en

çok ilgi çeken ürünün MST'nin Türkiye'ye sunduğu ilk ve tek yerli teleskobik yükleyicisi olduğunu vurgulayan Aydın Karlı "Özellikle tarım sektöründe kullanımı da her geçen gün artan teleskopik yükleyicilerimiz, Gaziantep üretim tesisimizde 7 metreden 17 metreye kadar 7 çeşit modelde üretilmektedir. Mevcut seride kullanılan hidrostatik şanzımana ek olarak yeni seriye tork konvertörlü şanzımana sahip yeni modellerimizi de ekleyerek kullanıcılara kendi ihtiyaçları doğrultusunda tercih yapabilme imkânı sunduk. Yeni serimizde ayrıca kabin tasarımı tamamen yenileyerek yüksek konfor, ergonomi ve estetiği teleskobik yükleyicilerimiz ile buluşturduk. Şu an için 7 metre ve 9 metre olarak 4 ton kaldırma kapasiteli ST740p ve ST940p modelini üretiyoruz, daha yüksek erişim mesafeli modeller için çalışmalarımız devam ediyor." dedi.

"Tüm modellerimizde konfor ve ergonomi açısından en iyi deneyimi yaşatmayı hedefliyoruz"

Açıklamalarına fuarda tanıtılan modeller ile ilgili bilgi vererek devam eden Karlı, ekskavatörlerinin geliştirilmesi sırasında motor seçiminden hidrolik sistemine uzanan tüm komponentlerin dünya çapında ünlü markalardan



seçildiğine dikkat çekerek "Kabin konforu ve ergonomi açısından kullanıcıya sınıfının en iyi deneyimini yaşatmayı hedefliyoruz. Bunun yanında paletli ekskavatörlerimizin, sektörün ve müşterilerin ihtiyaçları doğrultusunda bom, arm, yürüyüş takımları, alt ve üst şasi olmak üzere tüm konstrüksiyonları ağır hizmet tipi olarak üretilmektedir." dedi.

Açıklamalarını yeni 6 PLUS Serisi kazıcı yükleyicilerinin operatör rahatlığı ile sürdüren Karlı, "Müşterilerimiz tarafından büyük ilgi gören kazıcı yükleyicilerimizde de operatör konforunu önemseyerek yenilenmiş klima ve kalorifer sistemi geliştirdik. Sıcak ve soğuk havalarda bile istenilen ısıya sahip olan kabinlerimizde operatör konforunu yüksek seviyeye çıkarabilmek için havalı süspansiyonlu koltuğu standart olarak sunuyoruz. Kazıcı yükleyicilerimizde de uzun ve yorucu çalışma sürelerinin operatör üzerindeki olumsuz etkilerini en aza indirmeyi amaçladık."



HD 9 E6



DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN
444 50 04

SAĞLAM

Yüksek Teknik
Taşıma Kapasitesi

RAKİPSİZ

Rakipsiz Şasi
ve Süspansiyon Yapısı

YÜKSEK TEKNOLOJİ

EGR'siz Euro 6 Motor
(%100 HI-SCR)

**EN ZOR ÇALIŞMA KOŞULLARI İÇİN ASTRA,
ARTIK IVECO SATIŞ VE SATIŞ SONRASI GÜVENCESİYLE**

www.iveco-astra.com

**IVECO
ASTRA**

ELS Lift 3 yeni nesil ürününü Bursa'da tanıttı

Personel yükseltici platform sektöründe faaliyet gösteren ELS Lift, ar-ge çalışmaları neticesinde geliştirdiği 3 yeni ürününü, Bursa'daki tesislerinde iş ortaklarının ve paydaşlarının katıldığı bir lansman organizasyonu ile ilk kez sergiledi.

Tanıtımda konuşan ELS Lift Genel Müdürü Kerem Bayrak, "ELS Lift olarak Almanya, Fransa, Hollanda, İsviçre, Avusturya, Rusya, Suudi Arabistan ve Hırvatistan gibi büyük ekonomilere sahip 20'den fazla ülkeye ihracat yapan bir konuma geldik. Dünya kiralama sektöründe kiralama parklarına girmiş, ilk ve tek Türk markasıyız. Sektörümüze ve ülkemize inandığımız için yatırımlarımıza da hız kesmeden devam ediyoruz" dedi.

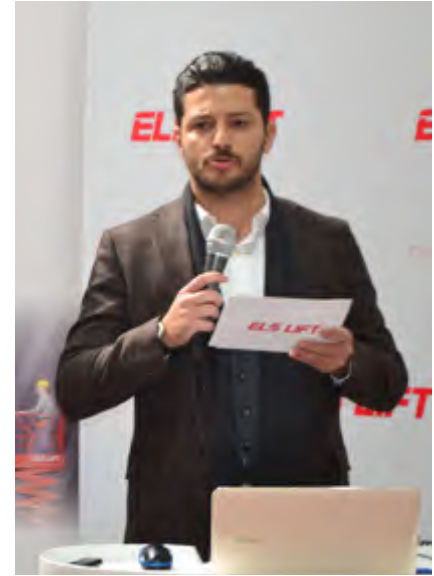
Teknolojinin çok hızlı ilerlediğini kaydeden Bayrak, "Makine sektörü her ülkede, en stratejik sektörlerden biridir. Üretim süreçleri dönüşüyor, herkes artık endüstri 4.0'dan bahsediyor. Endüstri 4.0'a adaptasyonda öncü olacak sektörün, makine sektörü olacağını düşünüyorum. Dolayısıyla biz de her daim güncel ve çağdaş yönetim yaklaşımına sahip olmak durumundayız. Ancak bu şekilde bugün başarılı olduğumuz gibi yarın da başarılı olmaya devam edebiliriz. Tabi ki bu başarıda sadece teknoloji ve üretim süreçlerini değil, değişen müşteri ihtiyaç ve beklentilerini de dikkate alıp en hızlı şekilde yanıt vermek durumundayız. Bu sebeple sahadan gelen verileri en kapsamlı şekilde analiz ederek, ürünlerimize adapte ediyoruz. Aslında kısa sürede yakaladığımız başarı da buradan geliyor" şeklinde konuştu.

EL serisi, Junior ve VM10-J

ELS Lift'in yeni ürünleriyle ilgili bilgiler de veren Bayrak; yüksek kalite, fiyat avantajları ve satış sonrası hizmetlerin, şirketin en temel öncelikleri olduğunu vurgulayarak; "Yeni JUNIOR 5.5 SP ürünümüz, hafif, sağlam ve



kompakt yapısıyla öne çıkıyor. Yüksek manevra kabiliyeti ve hassas zeminlerde çalışma imkânı sunmasıyla; AVM, otel, residence, hastane vb. binalarda, yüksekte çalışma ihtiyaçlarını karşılamak üzere geliştirildi. Yeni nesil EL serisinde de şase tasarımı, kontrol ve dönüş sistemi ile joystick kutusunda önemli yenilikler yaptık. Bununla birlikte, ürün gamımıza yeni eklenen VM10-J modelimizde de kompakt ölçüler, yüksek manevra kabiliyeti, 99 cm genişlikte şase ve bakım gerektirmeyen AC motor gibi özellikler öne çıkıyor. Geliştirdiğimiz bu ürünlerin, ülkemize ve sektöre yüksek katma değer sağlamasını hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.





CASE

CONSTRUCTION



CASE İLE İŞİN DE RAHAT CEBİN DE...

Üstün motor performansı ve
yakıt tasarrufunun
başrol oyuncusu **"COMMON RAIL"**

T Serisi Kazıcı Yükleyiciler, Common Rail motoru sayesinde
üstün motor performansını düşük yakıt tüketimi ile elde ediyor.
Standart olarak sunulan değişken debili pistonlu
pompa, yakıt ekonomisini maksimum seviyeye çıkarıyor.



Koç

CNH
INDUSTRIAL

444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



TürkTraktör

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın:

"Bu şirketi bir satış şirketinden bir müşteri deneyimi, bir hizmet ve bir çözüm şirketi haline getiriyoruz."

Tamamen müşteri odaklı yeni organizasyon yapısı, dijitalleşme projeleri, operasyon süreçlerine yönelik özel teknik birimlerin kurulması ve yeni nesil akıllı modellerin ürün gamına eklenmesi gibi pek çok gelişim ve değişimi 2017 yılı içerisinde yaşayan Borusan Cat, sektördeki geleceğin altyapısına şimdiden yatırım yapıyor.

2017 yılını gerek kurum içi yapılanma gerekse de temsil ettiği ürünler konusunda yeniliklerle tamamlayan Borusan Cat, özellikle geleceğe dönük teknolojik altyapı yatırımlarına ağırlık verdi. Konuyla ilgili olarak bir araya geldiğimiz Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın, yapılan her yatırımın pozitif müşteri deneyimi hedef alınarak gerçekleştirildiğini belirtti. Günaydın ile geçtiğimiz yılı değerlendirerek Borusan Cat'in gelecek hedeflerini konuştuk:

2017 yılında ürün segmentlerine göre pazarı değerlendirir misiniz?

2017 yılında 11 bin adedi aşan Türkiye pazarı bir önceki yıla

paralel biçimde kazıcı yükleyici ve ekskavatör ağırlıklı olarak ilerledi. Bununla birlikte kazıcı yükleyici pazarı küçülmeye ve özellikle 20 ton sınıfı orta boy ekskavatör pazarı ise büyümeye devam ediyor. Hatta son 2 yıldır satılan ekskavatör adedi kazıcı yükleyicileri geçmiş durumda. Dikkat çeken diğer önemli bir gelişme ise çoğunlukla genel inşaat ve alt yapı çalışmalarında kullanılan telehandler, kompakt yükleyici ve ekskavatörler satışlarındaki artış oldu. Telehandlerların inşaat faaliyetlerindeki kullanımı ciddi oranda artıyor. Mikro yükleyici ve kompakt makineler dar sokaklarda daha pratik şekilde iş görüyor. ABD, Japonya ve Batı Avrupa gibi gelişmiş ülkelerde de kazıcı

yükleyici pazarlarının zaman içerisindeki eğrisi hep aşağı doğru olmuş ve yerine kompakt makineler almıştır. Örneğin İspanya'da küresel ekonomik kriz öncesinde 10-15 bin bandında olan toplam iş makinesi pazarı, turizmden kaynaklanan inşaat faaliyetlerindeki artışla çoğunluğu kompakt makinelerden oluşmak üzere 30 binlere kadar çıkmıştı. Regülasyonlardan dolayı kazıcı yükleyicilerin yollara çıkmasının engellenmiş olması da alımları bu ürünlere yöneltmişti. Dolayısıyla belediyeçilik odaklı hizmet anlayışı tam olarak oturduğunda ve kurallar daha net hale geldiğinde, bu artış ülkemizde de yaşanacaktır. Pazardaki değişim bu yöne doğru gidiyor.

“Genel inşaat segmenti makinelerin pazardaki payı giderek artmakta”

Sektörde yaşanan dinamizm sizce nereden kaynaklanıyor?

Ülkemizdeki pazarı iki temel kullanım alanı üzerinde değerlendirebiliriz. Bunlardan birincisi günlük hayata yönelik genel inşaat faaliyetleridir. Türkiye bir altyapı ülkesi ve inşaat sektörünün potansiyeli kentsel dönüşüm ağırlıklı devam edecek. Ülkenin kuzeyinden güneyine, doğusundan batısına bu dönüşüm ciddi şekilde sürüyor. Zaman

zaman dış etkenler ve finansal faktörler karşısında yavaşlasa da duraksamadan devam edeceğine inanıyorum. Örneğin kentsel dönüşümün en yoğun şekilde yaşandığı İstanbul Kadıköy'e baktığımızda değişen konut ruhsatları oranının halen yüzde 10-15 civarında olduğunu görüyoruz. Bu dönüşüm, depreme karşı önemli bir güvenlik unsuru olmasıyla birlikte insanlar için bir yenileme anlamına da gelmekte. Dolayısıyla herkesin bu konuda bir iştahı var. Diğer bir kullanım alanı ise devlet yatırımlarıdır. Kuzey Marmara Otoyolu, Üçüncü Havaalanı, Çanakkale Köprüsü ve arkasından gelecek olan Kanal İstanbul Projesi büyümeye katkı sağlarken; yeni otoyollar, tren yolları ve ocaklar gibi ana projelerde de büyük segment makinelere olan talep sürecektir.

Bu doğrultuda 2018 yılı için pazar rakamları için öngörünüz ne olur?

Katastrofik bir krizden bahsetmemekle birlikte kötü senaryoları da dahil edersek ülkemizdeki iş makineleri pazarının 7-8 binin altına inmeyeceğini ve ortalama 10-12 binlerde ilerleyeceğini düşünüyorum. Genel inşaat segmentinin daha da yaygınlaşmasıyla pazarda daha büyük artış olabilir ve 20 binlere kadar ulaşabiliriz.

2017 yıl Borusan Cat açısından nasıl tamamlandı?

Geçtiğimiz yıl tarihimizin en büyük cirosuna ulaşarak 6 ülkede toplam 1 milyar Dolara ulaştık. Bunun içerisinde Türkiye'nin payı 600-650 milyon Dolar arasındadır. Yine tarihimizin en yüksek kârlarından birine imza attık. Bu kârlılığı ise makine fiyatlarıyla değil, verimlilik ve çeşitlendirme ile gerçekleştirdik. Genel inşaat ürünlerinde 1'er, 2'şer puanlık pazar payları aldık. Mermer sektöründe ise dramatik biçimde bir önceki sene satmış olduğumuz ürün sayısının tam iki katını sattık. Özellikle komponent yenileme bölümümüzün çalışmaları, mermer sektöründe büyük bir etki yarattı. Müşterimize yeni makine, yenilenmiş makine, kiralama, ikinci el gibi geniş seçenekler sunuyoruz.

Verimlilik yapımızla teknolojiyi kullandık. Kadromuzu büyütürken maliyet yapımızı da küçülttük ve daha çok lokasyon açtık. Bu hamleler 3 yıllık yeni yolculuğumuzun birinci yılıdır. Yıl sonu toplantımızı da canlı yayınlı 6





ülkede yayınlayarak Rusça, İngilizce ve Türkçe olmak kaydıyla üç dilde paylaştık.

“Uzmanlaşmaya giderek kurum içerisinde ihtiyaçlara göre 5 lider ve ekiplerini oluşturduk”

Kurum içi yapılanmanızdaki yenilikler neler?

Borusan Cat yaklaşık 2.650 kişilik bir aile. Türkiye 1.000, Kazakistan 850, Rusya 400 ve Kırgızistan, Azerbaycan ve Gürcistan operasyonlarımız ise 100'er kişiyi buluyor. Her ülkenin koşullarına göre organizasyonumuzu adapte ediyoruz. Her segmentin dinamiği farklı olduğu için yapılanmamızı da bunlara göre oluşturuyoruz. Dolayısıyla müşteri segmentasyonuna geçtik. Uzmanlaşmaya giderek kurum içerisinde ihtiyaçlara göre Türkiye'de 5 Segment ve ekiplerini oluşturduk. Büyük ölçekli makine parkına sahip filo müşterilere, genel inşaat segmentine, mermer/maden sektörüne, marine sektörüne ve elektrik güç sistemlerine odaklanan ekiplerimiz bulunuyor. Bu ekipler ikinci el, kiralama, yeni ürün, servis ve yedek parça gibi tüm konularda kendi segmentlerinde faaliyet gösteriyorlar.

Borusan Cat'in müşterilerine sunduğu teknik hizmetler hangi düzeye ulaştı?

Bu alanda Türkiye'de çok ciddi değişimler yapıyoruz ve bu

değişimlerin ilk meyvelerini almaya başladık. Eskiden her lokasyonumuzda revizyon işlemleri yapılırken artık sadece Ankara ve İstanbul'daki komponent yenileme merkezlerimizde yapılıyor. Bu da hem kuruma verimlilik hem de müşterimize hız ve kalite kazandırıyor. Kazakistan'daki komponent merkezimiz son 3 yıldır dünyanın en iyi tesislerinden biri seçiliyor. Adeta bir fabrika gibi çalışan tesiste 300 kişi iki vardiya olarak hizmet veriyor. Orada bir makinenin bakımı veya revizyonu, fabrika üretim bandı aşamaları gibi gerçekleşir. Aynı metodu Gebze'deki lokasyonumuzda da devreye aldık. Bu süreç bizi hızlandırarak komponent giriş süremizi yarı yarıya düşürdü. Örneğin bir müşterimizin Adana'da arızalı olan makinesinin komponentleri merkezlere getirilecek, daha hızlı ve kaliteli bir hizmet anlayışıyla revize edilerek kısa sürede geri sevk edilecek.

Ayrıca Borusan Cat Müşteri Merkezi'nin 444 1 CAT numarasına gelen telefonları teknik ekibimiz

yanıtlayarak anında talep yaratılıyor ve en geç 1 saat içerisinde gerekli yönlendirmelerle geri dönüş sağlanıyor. Her teknisyenimizin elinde bir dijital cihaz vardır ve görevler onlara atanmış bir şekilde hepsi hazır. Tamamen dijital sisteme geçtiğimiz için artık iş emirleri, kâğıt imzalama gibi süreçlerle zaman kaybı yaşamadan müşterilerimize odaklanıyoruz. Bu durum bize yüzde 5 ile 10 arasında teknisyen verimliliği artışı sağladı. İletişim merkezimize gelen telefonlar müşteri temsilcimizin ekranına müşterimizin isim ve şirket bilgisi olarak geliyor. Her türlü talep bu süreçten geçiyor ve bizi kimlerin aradığını biliyor, her şeyi ölçümlüyoruz. Müşterimize daha iyi hizmet verebilmek için gelişim alanlarımızı tespit ederek aksiyonlar almaya devam ediyoruz.

“Dijital sistemlerle çalışmamız teknisyen verimliliğini de artırdı”

Diğer bir yeniliğimiz ise uzmanlığa uygun kişilerden oluşan ve SWAT olarak adlandırdığımız ekiplerdir. Bu ekipler gerek sahada gerekse de bayimizin teknisyenlerinin karşılaştığı problemleri çözüyor. Akıllı telefonlarda yer alan bir uygulama sayesinde ekibimiz problemi tespit ediyor, gerekirse olay yerine en kısa sürede giderek yerinde durumu çözüyorlar.

Borusan Cat olarak lokasyon



sayımızı da 34'ten 42'ye çıkardık. Bayilik ağımıza servis hizmeti ağırlıklı 9 lokasyon daha ekledik ve sadece 2017 yılında Borusan İş Yeri adını verdiğimiz 5 hizmet noktası oluşturduk.

Müşteriye yakın olmak size neler kazandırıyor?

İş makinesi tercihi bir tecrübe işidir. Eğer bir müşteri aldığı makineden ve gördüğü hizmetten memnunsu tekrarı gelir. Örneğin İstanbul Yeni Havalimanı projesinde hizmet verdiğimiz müşterilerimiz, ürünlerimizle birlikte orada hazır bulunan yedek parça ekibimizden aldığı hizmetin ardından diğer projelerinde de bizleri tercih ediyorlar. Bu tecrübeyi tüm müşterilerimize yaşatmaya çalışıyoruz. Yeni tesis ve hizmetlere geçişimizle birlikte her birimde dijital uygulamaları devreye almamız da pozitif etki



yarattı. Örneğin akıllı telefonlardaki Borusan Cat ikinci el makine satış uygulamamızın arkasında ciddi bir süreç yatıyor. Herhangi bir makine talebi yapıldığında, anında müşteri ile irtibat kurulabilmekte. Tüm bu yenilikçi çalışmalarımız neticesinde hem müşterilerimiz hem bayilerimiz hem de kurum içi çalışanlarımız oldukça memnunar.

Yaptığımız yatırımlar, müşteri problemlerini çözmeye yöneliktir. Parçaları yeniden kullanılabilir hale getiren özel CNC tezgâhları ve taşlama makinaları gibi yatırımlar yaptık. Dolayısıyla ithalatı azaltıp ülkeye katkı sağlıyoruz.



Sürdürülebilir çevrecilik anlayışına destek oluyoruz ve müşterimizin de bakım onarım maliyetlerini düşürmüş oluyoruz. Yaptığımız tüm bu yolculuk iyi müşteri deneyimi içindir ve bu şirketi bir satış şirketinden bir müşteri deneyimi, bir hizmet ve bir çözüm şirketi haline getiriyoruz. "Müşteri Destek Anlaşmaları" kapsamlarını farklılaştırmamız da esneklik kazandırdı. Bu, bazen komple bir servis anlaşması olabildiği gibi bazen makineyi sadece uydudan izlemek üzere de hazırlanabiliyor.

"Yaptığımız tüm bu yolculuk iyi müşteri deneyimi içindir"

Teknik destek hizmetinizde geleceğe yönelik nasıl çalışmalarınız var?

Gelecek için hologramik bir yazılım üzerinde çalışıyoruz. Giyilebilir teknolojilerle donatılan ilgili teknisyenimiz sorunlu makineyi gördükten sonra gözlüğüyle makinenin hologramik görselini ve ilgili parça numarasını da görecek. Böylelikle arıza tespitini net bir şekilde yapmış olacak. Ses getiren bu projemizi Cat®

dünyasına da anlattık. Bu projeye ilgili özel bir birim kurarak bilgi işlem direktörümüz ve kadrosunu bu işe göre yeniden yapılandırdık.

Firmanızdaki bu değişim süreci nasıl karşılanıyor?

Bu değişimi çevremizdekilere sorduğumda olumlu yanıtlar alıyorum. Örneğin şirket hissedarımız daha çevik olduğumuzu, çalışma arkadaşlarımız ise daha hızlı ve görünür olduğumuzu söylüyorlar. İcra kurulu toplantılarına bazen bir teknisyenimizi bile çağırır ve şeffaflığımızı ortaya koyarız. Bayilerimiz ise hem hızlı olduğumuzu hem de SWAT ekibi sayesinde problemleri net bir şekilde çözebildiklerini ifade ediyorlar.

Kiralama işinin Türkiye'de ne kadar ilerleyeceğini düşünüyorsunuz?

Bu iş tamamen kullanıcının ihtiyacına bağlı. Mevcut bir ihtiyaç için yeni veya ikinci el bir makine almak ile kiralamak da dahil tüm seçenekleri müşterilerimize anahtar teslimi olarak sunuyoruz. Sektör kiralamayı son birkaç yılda daha etkin olarak algılasa da bizim kiralama departmanımız 20 sene önce kuruldu. 20 yıllık bu yolculukta





tecrübe var. Kiralama öğretilecek bir şey değil öğrenilecek bir iştir. Operasyonel mükemmeliyet işidir.

Makine sektöründeki teknolojik gelişimi nasıl görüyorsunuz?

İki yere gidiyor. Birincisi internet of things adı verilen makinenin kendi kendine öğrenen ve bu kullanımdan dolayı hayatı kolaylaştıran teknoloji. Bu konuya örnek olarak Caterpillar'ın otonom kaya kamyonlarını örnek verebiliriz. Yeni nesil ekskavatörlerimizde operatörlerin sürekli tekrar ettiği hareketleri kolaylaştıran ve güvenliği artıran özellikler var. Bu gelişmeler tamamen verimliliğe yöneliktir. Neticede insan hata yapmaya meyillidir ama robotlar daha az hata yapıyor ve merkezi olarak izleniyorlar.

Teknolojinin ikinci boyutu ise süreçlerdeki teknolojidir. Her ne kadar bazı müşteriler ilk alım maliyetine odaklansalar da operatör, bakım, onarım unsurları çok önemli. Bu konularda bizim çalışmalarımız sektörde etkili değişiklikler yapıp fark yaratacaktır.

“Bizimle birlikte sektörün ve ülkenin de uzun vadeli yatırım planlarına doğru gitmesi gerekiyor.”

2018 ve gelecekle ilgili beklenti ve hedefleriniz neler olacak?

Öncelikle Türkiye’de transformasyonumuza devam ediyoruz. 2018, 2019 ve 2020 planlarımız hazır. Sonraki yılların altyapılarını da hazırlıyoruz. Bizimle birlikte sektörün ve ülkenin de uzun vadeli yatırım planlarına doğru gitmesi gerekiyor. Teknolojiyle birlikte entelektüel kapasitesi yüksek, öğrenmeye açık, kendi kendini geliştiren ve gelişim alanı olan insana yatırım yapıyoruz. Bütün bunların neticesinde Borusan Cat olarak pazar payımız artacaktır. Yeni nesil ürün ve hizmetlerimizle daha iyi bir müşteri deneyimi sunacağız.

Borusan Cat'te çalışmanın ayrıcalıkları neler?

Biz çalışmamızı genç, iddialı, hırslı, hedefleri olan, mutlu çalışan, yaptığı işten zevk alan olarak tanımlıyoruz. Bizimle çalışmak isteyen çok insan var. Hatta grubun içerisinde

farklı şirketlerde olup da bizimle çalışmak isteyip ailemize katılan çok sayıda çalışmamız var. Bizim yeniliklerimiz heyecan veriyor ve bu değişim içerisinde insanlar kendilerine bir yer görüyorlar. Eskiden yatırımlarımızın yüzde 80’ine yakını servis hizmetleri ve araçlarına dönükken, günümüzde yüzde 80 oranında teknolojiye yatırım yapıyoruz.

Son olarak pazardaki rekabeti nasıl görüyorsunuz?

Öncelikle rekabet etik olduğu müddetçe güzeldir. Kapalı ekonomilerde rekabet olmaz ve ne kişiler ne de firmalar kendilerini geliştirebilirler. Borusan, “Memlekete borcum var ve bütün hayatım boyunca bunun için çalıştım” diyen bir kurucuya sahip bir şirkettir ve her çalışan bu mottoyu benimsemiştir. Kaliteli rekabette sektörün derneği olan İMDER’in de katkısı büyüktür.



Renault Trucks'dan kilometre sınırsız 2 yıl parça garantisi

Yedek parça ve servis hizmetlerine olan güveni pekiştirmeyi amaçlayan Renault Trucks, tüm dünyada yedek parça garantisini artırarak Renault Trucks yetkili servislerinden temin edilen ve montajı yapılan onaylı parçalar için 24 ay yedek parça garantisi sunuyor. Bu garanti; işçilik, etkilenen diğer yedek parçalar ve yol yardım hizmetini de kapsıyor.



Konu ile ilgili olarak bir açıklama yapan Renault Trucks Türkiye Satış Sonrası Direktörü Serkan Karataban; "Çekici ve kamyonlarımızın ilk günkü performansları ile görevlerine devam etmeleri için onaylı parça kullanımı önemlidir. Renault Trucks onaylı yedek parçalar, araçlarımızı tamamlayan en yüksek kalite standartlarında üretiliyor. Bu nedenle hem kullanıcılarımızı onaylı parça kullanımına yönlendirmek hem de memnuniyetlerini arttırmak üzere parça garantimizi 2 yıla çıkarttık. Üstelik garanti kapsamında kilometre kısıtlaması da bulunmuyor." dedi.

Yüzde 92'ye varan parça bulunurluğu ile kesintisiz operasyon

Türkiye'de çekici ve kamyon kullanıcılarının onaylı parça ve yetkili servis tercihlerinin her geçen gün arttığını belirten Karataban; "Ticari araç kullanıcıları, tasarruf yapabileceği düşüncesi ile onaylı yedek parça yerine muadil görülen parçaları kullanarak uzun vadede daha fazla



maliyetlere neden olabilecek bakım ve onarım gerekliliği ile karşı karşıya kalabiliyorlar. Böyle bir durum hem zaman kaybına neden oluyor hem de beklenmeyen maliyetlere sebebiyet veriyor. Bu nedenle her zaman onaylanan yedek parçaların kullanımı büyük önem taşıyor. Örneğin onaylı fren balatası kullanımında, balatanın ömrü 150.000 km'ye kadar uzayabiliyor. Dolayısıyla Renault Trucks olarak her zaman kullanıcılarımızı onaylı parça ve yetkili servis kullanımı için teşvik ediyoruz." ifadelerini kullandı.

Renault Trucks servislerinde yüzde 92'lere varan parça bulunabilirliği sağladıklarının altını çizen Serkan Karataban; "Onaylı yedek parça kullanımını sağlamak

adına ihtiyaç duyulan parçanın servislerde hazır bulunması da büyük önem taşıyor. Zamanla yarışılan taşımacılık hizmetlerinde araç sahiplerinin parça bulunurluğu açısından mağdur edilmemesi gerekiyor. Renault Trucks, olarak kullanıcılarımızın ihtiyaç duyabilecekleri yedek parçaları hem zamanında hem de 2 yıl garanti ile sunuyoruz." dedi.

Yetkili Renault Trucks bayilerinden temin edilen onaylı parçalar, yetkili bir Renault Trucks servisinde montajını yapıldığında 2 yıl garanti kapsamında oluyor. Garantinin geçerli olması için bakım ve onarım işlemlerinin de tavsiyelere uygun gerçekleştirilmesi gerekiyor. Yedek parça garantisi, aşınmaya tabi parçalarda kullanımdan kaynaklanan aşınma ve yıpranmaları kapsamıyor.



renault-trucks.com.tr

Temsa İş Makinaları'ndan şehrin ekonomik greyderi: **Yeni Komatsu GD535-5**



Türkiye şartları için geliştirilmiş olan ve özellikle kent içi operasyonlarda kullanılmak üzere tasarlanan Komatsu GD535-5, serinin diğer modellerine göre daha küçük ve 14 tonluk greyder sınıfında yer alan bir ürün. Komatsu'nun mevcut GD555-5 modeli ile aynı ana komponentler kullanılarak geliştirilen yeni modelin satış ekibi için düzenlenen eğitim toplantısı, Temsa İş Makinaları İstanbul Teknik Merkez'de gerçekleştirildi.

Yeni greyder ile ilgili bilgiler veren

Temsa İş Makinaları Ürün Müdürü Sertaç Varol, GD535-5'in özellikle belediyeler, orta-küçük işletmeler ve kiralama firmaları tarafından tercih edileceğini belirterek gerek ilk alım maliyeti gerekse de yakıt tasarrufu konusunda ekonomik bir ürün olduğunu ifade etti. Yeni bakım greyderinin yol yapım ve kar temizleme çalışmaları gibi kent içerisindeki pek çok projede kullanılabilir bir ürün olduğunu vurgulayan Varol; "Yeni GD535-5, Komatsu'nun Japonya Awazu şehrinde, diğer greyder serileri, orta sınıf ekskavatör, dozer ve



Temsa İş Makinaları Ürün Müdürü Sertaç Varol

KOMATSU®

yeni ürün



Temsa İş Makinaları, Türkiye’de pazara sunduğu Komatsu greyder ailesine yeni GD535-5 modelini ekledi. Serinin en küçüğü olan 14 ton sınıfındaki bu yeni modelin kompakt yapısı, cazip ilk alım fiyatı ve ekonomik işletme maliyetleri ile özellikle kamu-belediye operasyonlarında etkin bir greyder olması bekleniyor.

yükleyiciler ile birlikte üretiliyor. GD 535-5’in üzerindeki şanzıman, dizel motor, tork konvertörü, cerler, diferansiyel gibi tüm parçalar, bir büyük model olan Komatsu GD555-5 ile aynı. Yeni greyderimiz biraz daha hafif ve ön tekerlekler ile arka tekerlekler arasındaki mesafesi daha kısa. Bu da pek çok avantajı beraberinde getirerek ilk alım maliyeti, ağırlık ve bıçak boyuyla %15’e kadar büyük modellere göre yakıtta tasarruf sağlıyor” dedi.

Motor ve şanzıman

GD535-5’in, Stage IIIA sınıfında Komatsu motora sahip olduğunu belirten Varol, motor gücü mod seçme sistemi ile çalışma koşullarına göre operatörlerin P veya E modlarından birisini seçebileceğini ve bunun için kabinde yer alan konsolda kolay erişilebilir bir seçim anahtarının bulunduğunu belirterek; “Greyderimizin motorunda tıpkı GD 555’te olduğu gibi power ve ekonomi modları yer alıyor. Örneğin bir kar temizleme operasyonu sırasında operatör ekonomi modunda kullanabilirken yol kazı

çalışmalarında ise power mod daha etkili sonuçlar verebiliyor. Bu modlar hem yakıt tasarrufu hem de makinenin daha performanslı kullanımını sağlıyor.

Yine greyderde bulunan kilitli tork konvertörlü şanzıman ise yüksek hızlarda manuel vites özelliği kazanıyor. Hem otomatik hem de manual modda durma anında debriyaja basılmasına gerek duyulmuyor. Yeni nesil operatörler otomatik şanzıman kullanımını, daha eski kuşak operatörler ise manuel kullanımı tercih ettikleri için Komatsu, bu seçeneği

Yeni ürün

Komatsu GD 535 kullanıcılarına geri dönüş fan sistemini standart olarak sunuyor. Rippersiz pazara sunulan greyder, kabin içerisinde levyeeye kadar uzanan bir hidrolik hatta sahip olduğu için sonradan ripper eklenmeye uygun bir tasarıma sahip.

greyderimizde opsiyonlu olarak sunuyor. Otomatik mod, tüm vites konumlarında tork konvertörlü sürüş anlamına gelmekte. Yüksek kontrol ve tork artışı sunan bu modda kilitleme sistemi F5-F8 ve R3-R4 konumlarında çalışıyor. Örneğin vites F8 konumuna getirildiğinde, makine hızına bağlı olarak F4 ila F8 konumlarında otomatik vites değişikliği yapıyor. Manuel mod ise klasik elektronik şanzımanla aynı şekilde çalışıyor. Tüm vites konumlarında kilitli debriyaj kullanılıyor ve bu mod çift kavramalı şanzımanın verimliliğini artırıyor. Geriye doğru sürüş ise otomatik moda benzerlik göstererek işlem sıklığını azaltmada yardımcı olan bir unsur. Kilitleme (lock-up) ise motorun teklemesini önüyor. Motorun tekrar başlatılıp vitesin değiştirilmesine gerek kalmıyor. Elektronik aşırı hız koruması sayesinde de seyir hızı değiştirilecek vitesa uygun bir hıza getirilmedikçe vites düşürme kısıtlanıyor." açıklamalarında bulundu.

Ergonomik kullanım, konforlu kabin

GD535-5'in şehir içerisindeki çalışmalarda yer alacağı için yollara plakalı olarak çıkacağını vurgulayan Sertaç Varol, makinenin maliyet

avantajları ile birlikte kullanım ve kabin konusunda da yenilikçi ve konforlu bir ürün olduğunu belirterek şu açıklamaları yaptı:

"Greyderimiz trafikte rahat hareket edecek özelliklere sahip. Sahip olduğu uzun aks mesafesi, yüksek düzleştirme performansı sunarak bıçak konumunun daha kolay ayarlanmasını sağlıyor. Ayrıca bu mesafe, büyük mafsallı açısı ile birlikte bıçak erişiminin genişlemesine katkı da sağlıyor. Greyderin dar dönüş yarıçapı, daha iyi manevra yapılmasını mümkün hale getiriyor.

GD535-5'te geri vites lambasından sinyal lambasına ve geri görüş kamerası uyarılarına kadar pek çok kolay kullanım özellikleri yer alıyor. Geri görüş kamerası standart olarak sunuluyor. Kent içi dar sokaklar ve kompakt yerlerde çalışmanın beraberinde getirdiği dar yerlerdeki geri manevralarda, arka görüş kamerası oldukça katkı sağlayacaktır. Dörtgen kabin ve arka taraftaki yan direklerin sunduğu iyi görüş alanı, tüm greyder uygulamalarında operatörün güvenliğini ve üretkenliğini artırıyor. İyi konumlandırılmış bıçak bağlantısı ise bıçak tablası ve ön lastikler için engelsiz bir görüşü sağlıyor. Yine kabin

içerisindeki kontrol konsolu, öne-arkaya hareket ettirilerek operatörün kabine rahat giriş-çıkışını sağlıyor. Direksiyon simidi ise operatörün tercihiine göre eğilebilir bir yapıya sahip. Kabinin diğer konfor özellikleri arasında da operatör koltuğunun sol tarafında yer alan kişisel eşyalar için tepsi ve fincan tutucu, 12V priz, cep telefonu tepsi, hava akış hızını artıran dizaynda konumlanan klima ve opsiyonel olarak sunulan süspansiyonlu koltuk yer alıyor."

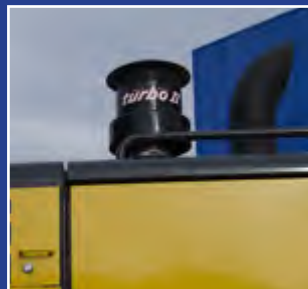
Geliştirilmiş monitör

Kabin içerisinde yer alan yüksek çözünürlüklü 3,5 inç renkli LCD monitörün operatör, bakım bilgisi ve işlem kaydı gibi özelliklere kolaylıkla erişilebilir nitelikte olduğunu belirten Varol; "Operatörlerimiz GD 535-5'in kabinini seveceği gibi monitörünü de çok sevecekler. Cep telefonundan müzik dinleme gibi eğlenceli bağlantı özellikleri yanında pedal, şanzıman, fan geri çevirme ve diğer gaz kalibrasyonları gibi pek çok ayarı rahatlıkla yapabilecekler." dedi.

**Temsa İş Makinaları
İstanbul
Avrupa Yakası
Bölge Satış
Yöneticisi
Beytem Ahmet
Bal**



GD535-5 ülkemiz için yepyeni bir ürün. Özellikle kamu kuruluşları, belediyeler ve kiralama hizmeti veren firmaların tercih edeceğini öngörüyoruz. Mevcut GD535-5 modelimizle aynı ana komponentlere sahip bulunuyor. Makinenin performansını etkilemeyen birtakım aksesuarlardan feragat edilerek daha ekonomik bir alternatif olarak geliştirildi.





Renkli LCD monitörde menüler, her fonksiyon için kolaylıkla anlaşılabilir simgeler kullanılarak gruplandırılmış. Bu durum operatörün sezgisel olarak bu bilgilere ulaşmasını sağlıyor. ECO kılavuz menüsü sayesinde operatör, düğmeye basarak işlem kaydı ve yakıt tüketimi geçmişini görüntüleyebiliyor. Böylelikle operatör kayıtlara bakarak daha az yakıt tüketimiyle kullanma adına kendini geliştirme şansı da edinmiş oluyor. Aynı şekilde motor yağı değişimi gibi bilgiler, bakım geçmişi olarak monitörde kayıtlı kalabiliyor.

Maliyet avantajları

GD535-5'in yakıt tasarrufunda etki eden faktörleri de dile getiren Varol; "GD535-5'i Komatsu kalitesi ile birleştirilmiş uygun ilk alım maliyeti ve yakıt tasarruflu bir greyder bakış açısından yola çıkılarak geliştirirken, 70 ton üzeri iş makinelerinde yer alan ve yakıt tasarrufu sağlayan açık sistem kumanda valfi de bu üründe kullanıldı. Ayrıca yakıtın suyunu ayıran yakıt şase filtremizin kapasitesi yaklaşık iki kat daha büyüdü. Hidrolik tankın içerisindeki filtremiz de normalde 1.000 saatte bir değişirken yeni ürünle 2 bin saate yükseldi. Bu da bakımı ve maliyetini yarı yarıya düşürmüştü oldu." ifadelerini kullandı.

Güvenlik özellikleri

GD535-5'te yer alan ve 90 derece açığa çıkabilen bıçak, diğer Komatsu greyder serileri ile aynı ebatlara sahip olmakla birlikte sac

kalınlığı daha ince tasarlanmış. Bıçak komponentinde yer alan kayar kavramalı daire tahrik ünitesi ise hem güvenliği hem de kullanım konforunu artıran diğer bir özellik. Buna göre bıçak bir darbe aldığı anda güvenlik sistemi, operatörü ve iş ekipmanlarını darbe yüküne karşı koruyor. Uygulanan basınçla frenler çözülüyor ve fren çözülünce de bıçak boşta dönerek atıl konuma geçiyor. Hidrolik kontrollü ıslak çoklu disk freni ise sızdırma yapmayan ve ayar gerektirmeyen bir sistem. Büyük fren yüzeyi, güvenli frenleme sunuyor ve bakım ömrünü uzatıyor.

Zemine yakın olması sebebiyle kirlenme ihtimali bulunan yana kaydırmalı bıçak silindirin de çift sızdırmazlık özelliğine sahip keçe kullanılmış. Yine kablo tesisatları ve kontrol ünitesi, sızdırmaz konektörlerle bağlı olup bu konektörler yüksek güvenlikle birlikte su ve toza karşı dayanıklılık sunuyor. Aküler ise su ve çamur gibi doğa koşullarından etkilenmemesi için greyderin üst kısmına alınmış.

Bakım

Komatsu GD535-5'te yakıt dolumu tandem tırmanmaya ve tandemden inmeye gerek kalmadan kolaylıkla yapılabilir. Tandemdeki delikli metal ayak plakaları ve tutmalı raylar, diğer bakım ve muayene işlemlerini güvenli hale getiriyor. Genişçe açılabilen motor kaputu kapıları da bakım noktalarına kolay erişimi sağlıyor. Su ayırıcısına sahip büyük yakıt filtresi ve yakıt ön filtreleri ise

yakıt sistemi arızalarını önlemek adına yakıtı su ve kirden arındırıyor. Greyderin uyarı ekranında, bakım için kalan süre 30 saatten azsa bakım zamanı görüntülenebilmekte. Bakım ekranına geçmek için monitördeki anahtarlar yardımcı oluyor. Bu bakım uyarı, 10 ve 200 saat aralığında monitörden değiştirilebiliyor.



BİÇAK TABLASI

Çelikten üretilen hidrolik şanzıman. Değiştirilebilir metal aşınma parçaları, kesici kenar ve bıçak uçlarını içerir. Kesici kenar ve bıçak uçları sertleştirilmiştir.

Boyutlar.....	3710 mm x 645 mm x 16 mm
Ark yarıçapı.....	329 mm
Kesici kenar.....	152 mm x 16 mm
Değiştirilebilir/Döndürülebilir yan kenarlar.....	229 mm x 496 mm x 13 mm
Bıçak çekme	
Taban GWV.....	7.945 kg
Tirmik Kazıcı ile GWV.....	8.015 kg
Riper Kazıcı ile GWV.....	8.510 kg
Bıçak altı basıncı	
Taban GWV.....	5.835 kg
Tirmik Kazıcı ile GWV.....	6.575 kg
Riper Kazıcı ile GWV.....	7.175 kg

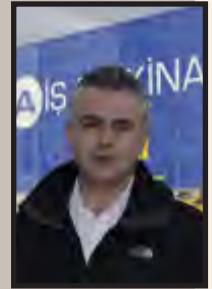


BİÇAK ARALIĞI

Yana kaydırmalı bıçak tablası:

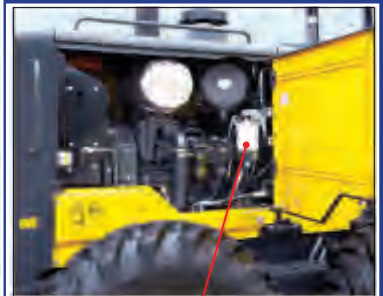
Sağ	1050 mm
Sol	970 mm
Arka lastiklerin arkasından maksimum omuz erişimi (şasi düz)	
Right	1990 mm
Left	1920 mm
Yerden maksimum kaldırma yüksekliği	480 mm
Maksimum kesme derinliği	565 mm
Bıçak eğim açısı, sağ veya sol	90 °
Bıçak ucu açısı	40 ° ileri, 3 ° geri

Temsa İş Makineleri Antalya Satış Yöneticisi Burak Yeşilören



Yeni bakım greyderimiz

GD535-5, küçük ölçekli yol yapım ve bakım işleri ile kış koşullarında yol açma operasyonları gibi alanlarda tercih edilecektir. Müteahhitlerin, kamu kuruluşlarının ve özellikle belediyelerin kiralama ihalelerini üstlenen firmaların ilgisini çekecektir. Bu ürünümüz ile rekabete yeni bir soluk getirmiş olacağız.



Yakıt ön filtresi



Komatsu ve NVIDIA işbirliğine gitti:

Yapay zeka
çalışma alanlarının
verimliliğinden
ve emniyetinden
sorumlu olacak

Maden ve inşaat ekipmanlarının dünyadaki en büyük üreticilerinden Komatsu, çalışma sahalarının daha güvenli ve verimli olmasını sağlayacak olan yapay zeka teknolojisini NVIDIA işbirliği ile sunmaya hazırlanıyor. Yapılan işbirliği neticesinde Komatsu, çalışma sahalarını görselleştirmek ve analiz etmek için NVIDIA'nın GPU teknolojisini kullanırken, makine ve ekipmanların beyinde yer alacak olan NVIDIA "Jetson AI platformu" ile de güvenlik ve üretkenliğin geliştirilmesine odaklanacak. İnşaat ve madencilik gibi ağır iş yüküne sahip olan endüstrilerde operasyonel verimlilik, iş yönetimi ve güvenlik gibi konular teknolojik çözümler ile sağlanmaya başlandı. Bu gelişmenin bir örneği olarak SMARTCONSTRUCTION (akıllı inşaa) alanına odaklanan Komatsu, NVIDIA ile işbirliğine giderek çalışma alanlarına emniyet ve verimlilik sunacak olan yeni bir çözüm geliştirdi. Sahalarda uçurulan dronelerden elde edilen genel arazi bilgileri ve güncel saha görüntüleri, NVIDIA GPU teknolojisi ile 3D olarak görselleştirilerek proje takibi için kullanılacak. Dronelara

eşlik eden diğer bir veri toplama aygıtı ise iş makineleri olacak. İş makinelerinde kullanılacak olan yazılım ve kameralar ile toplanan 360 derecelik anlık görüntüler ise NVIDIA Jetson AI platformu ile işlenerek çalışanlara yardımcı olacak.

İş makineleri, dronelar ve çalışma sahalarının diğer alanlarında kullanılan veri toplama kameralarından alınan bilgiler ile operatörlerin işlemler hakkında daha iyi bilgilendirilmesinin, çevrelerinde olup bitenden ayrıntılı bir şekilde haberdar olabilmelerinin ve daha verimli olabilmelerinin

mümkün kılınacağı vurgulanıyor. Yeni sistem ilk olarak Komatsu'nun Japonya'da geliştirdiği yaklaşık 4.000 akıllı inşaat sahasında kullanılacak.

***"Yeni yazılımın
temel hedefi
kazaların
önlenmesi olacak"***

Yeni teknolojinin merkezinde, bilgiyi işleyen Jetson AI platformu bulunuyor. NVIDIA'nın bulut teknolojisi ile çalışan Jetson



platformu, iş makinelerine yerleştirildiğinde yakınlarda çalışan işçilerin ve makinelerin anında tespit edilmesini sağlayan 360 derecelik görüntüler elde ediyor. Komatsu, çalışma sahasında bulunan tüm operatörler ile anında paylaşılacak olan bu görüntüler sayesinde işçi ölümlerinin ve araç çarpışmalarının önlenmesini mümkün olacağını belirtti.

“Yüzde 50'lere varan verim kayıpları yeni sistem ile giderilebilecek”

Yeni teknolojinin hedeflerinden bir diğerinin ise operasyonel verimliliği artırmak olduğu vurgulanıyor. Kabinlere monte edilen kameraların operatörlere daha doğru talimatlar vermek için kullanılacağı ve sürekli değişen çalışma sahası koşullarını gerçek zamanlı olarak yansıtarak operatörleri daha doğru yönlendireceği belirtiliyor.

SMART CONSTRUCTION



KOMATSU AI CONSTRUCTION SITE



Gelecekte inşaat sahalarını neler bekliyor?

Şimdilik yalnızca gerçek zamanlı kontrol için kullanılan bu yazılımın, gelecekte geliştirilerek inşaat ve maden sahalarını haritalandırma ve sanal simülasyon oluşturma gibi görevlerde kullanılması hedefleniyor. Bu doğrultuda, dronelerden alınan görüntüler sahaları haritalandırmak için kullanılabilirken, iş makinelerinden sağlanan çalışma performansı verileri ise proje takibi için depolanabilir. Yapay zeka sayesinde toplanıp işlenen harita ve çalışma performansı verileri birleştirilerek projenin plana uygun gidip gitmediğini analitik modelleme analizleri ile ortaya koyabilir.



Aklease'e Türkiye leasing sektörünün ilk 5 yıllık piyasa sendikasyon kredisini

Aklease, değişik vade ve para birimlerinde toplam 110 milyon dolarlık sendikasyon kredisini, yenilenebilir enerji ve enerji verimliliği projeleri, KOBİ'ler ve dış ticaretin finansmanında kullanacak.



İştiraki olan şirketimize olan güvenini teyit ediyor. Aklease olarak 1988'den bugüne sektörümüzdeki öncü konumumuzla, kurumsal segmentten KOBİ'ye kadar tüm yatırımcılara finansman desteği sağlıyoruz. Müşterilerimizin yatırımlarında kullanabilecekleri çok geniş ve çeşitli

Ak Finansal Kiralama A.Ş. (Aklease), toplamda 110 milyon dolarlık sendikasyon kredi anlaşması imzaladı. Hollanda Kalkınma Bankası (FMO) tarafından düzenlenen sendikasyon kredisine, FMO ile birlikte Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), Güneydoğu Avrupa Yeşil Enerji Fonu (GGF) ve Uluslararası Kalkınma için OPEC Fonu (OFID) katıldı. İşlemin diğer katılımcıları ise Hollanda Kalkınma Bankası'nın sendikasyonlar platformu yoluyla katılan diğer kurumsal yatırımcılar oldu.

Sağladıkları bu yeni kaynak sayesinde hem yenilenebilir enerji ve enerji verimliliği yatırımlarını finanse etmeye devam edeceklerini hem de ithalatın finansmanında kullanılacak dilim ile dış ticareti finanse etmeyi sürdüreceklerini ifade eden Aklease Genel Müdürü Şenol Altundaş şöyle devam etti: "Hollanda Kalkınma Bankası (FMO) ile iş birliğimiz sayesinde; FMO, EBRD, GGF ve OFID gibi sağlam finans kurumlarının ve diğer yatırımcıların katkısıyla 110 milyon dolara ulaşan, Türkiye leasing sektörünün ilk 5 yıllık piyasa sendikasyonu kredisini temin ettik. Bu uzun vadeli fon kaynağı, uluslararası finans kuruluşlarının Türkiye ve Akbank

fonlama ağına sahibiz. Türkiye'de ana yatırım kalemi olan makine-ekipman yatırımlarının finansmanı yanı sıra, uzman kadromuz ile yenilenebilir enerji yatırımları ve büyük altyapı yatırımlarında da projelerin finansmanına uygun, uzun vadeli ve rekabetçi fonlara erişim imkânımız sayesinde müşterilerimize uzun vadeli ve uygun maliyetli kaynaklarla leasing imkânı sunabiliyoruz. Bugüne kadar yaklaşık 120 mw GES, 60 mw RES finansmanı yaptık ve yenilenebilir enerji konusundaki mevcut projelerde yer almaya devam ediyoruz."

Hollanda Kalkınma Bankası (FMO) Baş Yatırım Yetkilisi Linda Broekhuizen ise yaptığı açıklamada şunlara değindi: "Hollanda Kalkınma Bankası (FMO), Aklease'e güçlü bir yatırımcı grubu ile böyle başarılı bir sendikasyon kredi anlaşmasını hazırlamaktan gurur duymaktadır. Bu anlaşma hem

Aklease' in yenilenebilir enerji projelerinde büyümesini hem de KOBİ'ler yoluyla ülkede istihdam yaratılmasını desteklemesini sağlayacaktır."

Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası EBRD Türkiye Genel Müdürü Arvid Tuerkner yaptığı açıklamada: "Türkiye'deki kaynak verimliliğini destekleme alanındaki ilk leasing sektörü ortağımız olan Aklease için heyecanlıyız. Leasing, geleneksel banka finansmanı için çekici ve değerli bir alternatif. Leasing yoluyla sağlanan fonlara daha iyi erişim, girişimci faaliyetlerini arttıracak; dolayısıyla da ülkenin daha yeşil bir ekonomiye geçişini destekleyecektir" dedi.

Green for Growth Fund (Güneydoğu Avrupa Yeşil Enerji Fonu (GGF)) Başkanı, Christopher Knowles ise konuşmasında: "Güneydoğu Avrupa Yeşil Enerji Fonu bu finans konsorsiyumuna katılmaktan ve Türkiye'deki yenilenebilir enerji ve enerji verimliliği yatırımlarının geliştirilmesine katkıda bulunarak, fonun genel misyonunu desteklemekten çok büyük memnuniyet duymaktadır" dedi.

Uluslararası Kalkınma için OPEC Fonu (OFID) Genel Müdür Yardımcısı ve Özel Sektör ve İhracat Finansmanı Operasyon Bölümü Başkanı Tareq Alnassar ise değerlendirmesinde:

"Uluslararası Kalkınma için OPEC Fonu (OFID), sosyal ve ekonomik gelişimi desteklemek için uluslararası ticareti güçlendirme amacına bağlıdır. Bu doğrultuda, Türkiye'de büyüme ve sürdürülebilir kalkınmayı teşvik etmeyi amaçlayan bu anlaşmaya katılmaktan gurur duyuyoruz" diye konuştu.

AKLease



MÜKEMMEL KONTROL, DENGE VE KONFOR



Volvo Trucks FH çekiciler, dengeli ve mükemmel kontrollü. Sarsıntısız sürüş ile daha konforlu... Temsa İş Makinaları'nın tecrübeli ekibi, geniş servis ağı ve güçlü satış sonrası desteği ile hizmetinizde!

TEMSA İŞ MAKİNALARI

Kısıklı Caddesi, Şehit Teğmen İsmail Moray Sokak, No:2/1 Altunizade
34696 Üsküdar, İstanbul **T:** 0216 545 0 777 **F:** 0216 340 77 40
talep-sikayet@temsamakina.com www.temsamakina.com

    temsamakina

Volvo Trucks Türkiye Distribütörü

Volvo Trucks. Driving Progress



Ellinci yılda da hedefler şaşmadı: Mercedes-Benz Türk 2017 yılında 48.778 araç sattı



ise en yüksek satış rakamına ulaşan ilk 2 marka arasında yerini alan Mercedes-Benz Türk, otomobil grubunun premium otomobil segmentindeki liderlik pozisyonunu 2017 yılında da korudu. 2017 yılında Türkiye'de satılan Mercedes-Benz marka araçların yüzde 52'si Mercedes-Benz Finansal Hizmetler tarafından kredilendirildi. Ayrıca 2017 yılında satılan otobüs, kamyon, hafif ticari araç ve otomobillerin yüzde 43'ü Mercedes-Benz Finansal Hizmetler tarafından sigortalandı.

Türkiye'ye toplam 1,14 Milyar Avro yatırım yapıldı

2017 yılında 82 Milyon Avro tutarında yatırım yapan Mercedes-Benz Türk'ün İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Türkiye'ye olan inançlarını kaybetmeden yatırımlarına ve yeni ürünleri pazara sunmaya devam ettiklerini belirterek şu açıklamalarda bulundu:



13.339 adet kamyon üretti. Fabrika, 6.469 adetlik ihracatla tarihinin en yüksek ihracat rakamına ulaştı. Kamyon üretimine başladığı 1986 yılından bu yana toplamda 246.147 adet kamyon üreten Mercedes-Benz Türk, 43.738 adet kamyonu da ihraç etmiş oldu.

Mercedes-Benz Türk, kuruluşunun 50. yılına denk gelen 2017 yılında, 9.128 adet kamyon, 9.041 adet hafif ticari araç, 423 otobüs, 25.588 adet otomobil ve 4598 adet ikinci el satışı gerçekleştirdi. Şirket üretim tarihinin en yüksek kamyon ihracat rakamına da 2017 yılında ulaştı.

Mercedes-Benz Türk yöneticilerinin açıklamalarda bulunduğu 2017 yıl değerlendirmesi raporuna göre, şirket iç pazarda 9.128 adetlik kamyon satışı gerçekleştiren; MBT Aksaray Kamyon Fabrikası

Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası 2017 yılında 3.795 adet otobüs üretti. İç pazarda toplam 423 adetlik satış rakamına ulaşan şirket, başta Batı Avrupa ülkeleri olmak üzere üretiminin yaklaşık yüzde 90'ına tekabül eden 3.396 adet otobüsü ihraç etti. Üretimine başladığı 1968 yılından bu yana toplam 84.865 adet otobüs üreten şirketin otobüs ihracat hacmi ise ilk ihracatın yapıldığı 1970 yılından bu yana toplam 50.120 adede ulaştı.

Hafif Ticari Araç Grubunda



Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz

"Mercedes-Benz Türk olarak toplamda 9.041 adetlik hafif ticari araç satışı gerçekleştirdik. Karşılaştırmalı hafif ticari araç pazarında yerimizi bir basamak daha yukarı çıkararak en yüksek satış adedine ulaşan ilk 2 marka arasında yerimizi aldık. Mercedes Vito, 4.159 adetlik satış ile 2017 yılında tarihinin en yüksek satış adedine ulaştı. Mercedes Sprinter ile 4.644 adetlik satış gerçekleştirdik ve Sprinter minibüslerin 30.000'incisini 2017 yılında banttan indirdik. Pick-up segmentine giriş yaparak merakla beklenen Mercedes-Benz X-Class aracımızı Aralık ayında Türkiye'de satışa sunduk. Bir ay içerisinde 238 adet X-Class satışı gerçekleştirerek Mercedes-Benz global satışları içinde en yüksek X-Class satış adedine ulaşan ülke olduk."





"2017 yılında Türkiye pazarındaki zorlu şartlara rağmen hem şehirlerarası otobüs hem kamyon pazarında geleneksel hale gelen liderliğimizi sürdürmeyi başardık. Hoşdere Otobüs ve Aksaray Kamyon Fabrikamızda yurtiçi talebin azalmasına bağlı olarak

Mercedes-Benz Türk kamyon ihracatını yüzde 38 oranında artırarak üretim tarihinin en yüksek kamyon ihracat rakamına ulaştı. Otobüs ve kamyonlarımız bugün dünyanın dört bir yanında 70'den fazla ülkeye ihraç ediliyor. Türkiye'de her üç kamyon

ihracata hız verdik ve üretimlerimizi planladığımız seviyelerde devam ettirdik. 2016 yılında Aksaray Kamyon Fabrikası'na yapılan yatırımlar, 2017 yılında meyvelerini vermeye başladı ve

ikisini ve her iki otobüsten birini Mercedes-Benz Türk olarak biz üretiyoruz. 2017'nin Mayıs ayında, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 8,4 milyon Avro tutarında yatırımla kurulacak yeni Ar-Ge Merkezi'nin temel atma törenini gerçekleştirdik. 50 yıllık tarihinde otomotiv sektörünün vergi rekortmenleri arasında yerini alan, yaptığı yatırımlar ve yarattığı istihdam ile yerel ekonomiye katkıda bulunan Mercedes-Benz Türk, diğer taraftan sürdürdüğü uzun soluklu kurumsal sosyal sorumluluk projeleriyle de toplumsal fayda sağlayarak iyi bir kurumsal vatandaş oldu. Bugün Mercedes-Benz Türk çatısı altında 6.300 kişi çalışıyor. Yarım asırdır Türkiye'de gururla var oluşumuzun en büyük destekçileri olan çalışanlarımız, müşterilerimiz, paydaşlarımız ve tüm halkımıza teşekkür ederiz."

Mercedes-Benz Türk Otomobil Grubu İcra Kurulu Üyesi Şükrü Bekdikhan:

"2017 yılında Mercedes-Benz satışları globalde 2,3 milyon adede ulaşarak bir önceki yıla oranla yüzde 9,9 büyümeye gerçekleştirdi ve Mercedes-Benz premium segmentte bu yıl da lider oldu. Aynı segmentte Türkiye'de de 25.588 adetlik satış rakamıyla ilk sıradaki yerimizi koruduk. Başarılarımızda C-Serisi Sedan, Coupé, Cabriolet, E-Serisi, A-Serisi ve CLA modelleri en önemli aktörler oldular. 2017 yılında özellikle bayi ağımla birlikte ikinci el araç satış operasyonunun yapılandırılmasına önem verdik ve yeni araç satışlarındaki kayıplarımızı bu iş alanında gidermeye gayret ettik. 2018 yılında ise bir yandan ürün portföyümüzdeki modelleri yenilerken, diğer yandan elektrikli Smart ile elektrikli araç segmentine, GLC F-Cell ile hibrit araç segmentine Türkiye pazarında da giriş yapacağız."



Sosyal sorumluluk projeleri tüm hızıyla sürdü

Mercedes-Benz Türk, 2017 yılında da sosyal sorumluluk alanındaki mevcut çalışmalarını sürdürdü. Bunlar içerisinde yer alan ve Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği işbirliğiyle 13 yıldır devam eden "Her Kızımız Bir Yıldız", 2013 yılından beri Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı ile işbirliği içinde yürütülen MobileKids Trafik Eğitim Programı ve 2014 yılında başlayan okul organizasyonu Geleceğin Yıldızı Projesi yer alıyor.

Şirket, bu etkinliklere ek olarak 2017 yılında yenilikçi, sürdürülebilir ve yaratıcı fikirleri destekleyerek "50. Yılda 50 Startup" projesini başlattı. Bu çerçevede düzenlenen yarışma sonucunda 50 startup'a tamamen karşılıksız 500.000 TL ödül verildi. Mercedes-Benz Türk ayrıca 'Otomotiv Distribütörleri Derneği Satış ve İletişim Ödülleri 2017 Gladatörleri' töreninde, "Yılın Basın Lansmanı" ve "Jüri Özel Ödülü" kategorilerinde ödüle layık görüldü.



Denetimleri kolaylaştıracak Çipli Beton için protokol imzalandı

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Yapı İşleri Genel Müdürlüğü ile Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nın inşaatlarda kullanılan betonun denetiminin elektronik ortamda yapılması için 2016 yılından beri yürüttüğü çalışmalar, Savunma Sanayii Müsteşarı Prof. Dr. İsmail Demir ile Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Müsteşarı Prof. Dr. Mustafa Öztürk'ün katılımlarıyla imzalanan işbirliği protokolü ile neticelendirildi.



şantiyelerde olduğu kadar beton üretim santrallerinden itibaren de betonların elektronik olarak denetimi sağlanmakta ve bu şekilde kayıp kaçakların sıfırlanması hedeflenmektedir. 2016'da pilot uygulamaları yapılmıştır, 172 yapıda toplam 14 bin metreküpün üstündeki beton numunelerinde bu sistem uygulanmış ve başarılı olduğu gözlemlenmiştir." ifadesinde bulundu.

İmza töreninde, yürütülen çalışmaların tüm sektörlerle referans niteliği taşıdığını vurgulayan Mustafa Öztürk, "Uzun zamandır gündemde olan bu çalışmamız, 2016 yılından itibaren yoğun bir çalışma ile sürdürüldü. Bugün imzalanan protokol ile neticelendirilen bu süreç için Savunma Sanayi Müsteşarlığı ve Yapı İşleri Genel Müdürlüğümüze teşekkür ediyorum. Bu çalışmanın inşaatlarda kullanılan diğer malzemeler, hatta farklı sektördeki malzemeler için de güvenliliğin izlenmesi açısından yapılması gerektiğini düşünüyorum." dedi.

Savunma Sanayii Müsteşarı Demir de işbirliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek betonun önemli bir konu olduğunu ve teknoloji yardımıyla çok daha etkin denetim yapılması gerektiğini vurguladı. Yürütülen çalışmanın Savunma Sanayi'nin geliştirdiği teknolojilerin diğer alanlara da uygulanabilir olduğunu gösterdiğini belirterek imzalanan protokolün diğer kamu kurumlarıyla yapılacak işbirliklerinin başlangıcı olması temennisinde bulundu.

Çalışmanın milli olacağını ifade eden Öztürk, "Afyonkarahisar'daki uygulamaları Türkiye'ye yaygınlaştırarak, betonlarımızı çiple izleme sisteminin altlığını oluşturmuş olacağız. Binalar, yapılar bazında geleceğimize daha güvenli

ve kaliteli altlıklar oluşturacağız. Sistem sadece kamu binalarında değil, tüm özel sektörün inşaat uygulamalarında da devreye girecek. Böylece nerede, ne yapıldığını, ne zaman yapıldığını, ne özellik taşıdığını takip etme imkanı olacak." diye konuştu.

Beton üretiminin her aşamasında kontroller yapılacak

2008'den itibaren kamunun yanı sıra özel sektör inşaatlarının da denetiminin Bakanlık tarafından gerçekleştirildiğini hatırlatarak proje hakkında teknik bilgilendirmelerde bulunan Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Genel Müdürü Banu Aslan Can, "Türkiye'de en çok tercih edilen yapı sistemi 'betonarma karkas sistemi'dir ve bu nedenle beton yapı güvenliğini yüzde 100 etkilemektedir. Bizler yoğun bir denetim gerçekleştiriyoruz ancak yine de hatalar, kayıp ve kaçaklar olduğunu gözlemliyoruz. Bu olumsuzlukları sıfıra en yakın hale getirebilmek için bulduğumuz en uygun çözüm, elektronik denetleme yaparak herhangi bir hilenin yapılmasını engellemektir.

Kamuoyunda 'çipli beton' olarak bilinen bu sistemle

E-Beton uygulaması

Çevre ve Şehircilik Bakanlığının inşaat yapım uygulamalarına yönelik deneyim ve bilgi birikimi ile Türk Savunma Sanayii'ndeki izleme, güvenlik ve bilişim konusundaki teknik kabiliyet, tecrübe ve bilgi birikiminin birleştirilerek yürütülen Ar-Ge çalışmaları sonucunda betonda çipli sistem (e-beton) uygulamasına geçilecek. Söz konusu protokol ile 2018 yılı ikinci yarısında Türkiye genelinde Radyo Frekansı ile Tanımlama (RFID) etiketleri kullanılarak beton denetiminin daha etkin ve verimli bir şekilde yapılacağı belirtildi. Aselsan tarafından üretimi gerçekleştirilecek olan çiplere ya da deneylerin gerçekleştirildiği cihazlara Bakanlık bilgisi/izni dışında herhangi bir müdahale yapılamayacağı ve sonuçların doğrudan yazılım sistemine aktarılacağı; deney sonuçlarının da e-devlet sistemi ile entegre edilerek yapı sahibi ya da kullanıcı ile paylaşılacağı açıklandı.



SSA

SİF SERVİS ANLAŞMALARI

İLE MAKİNANIZ KORUMAMIZ ALTINDA

SİF Servis Anlaşmaları (SSA) ile yaşı, saati ne olursa olsun, makinanızın bakımı için şimdiden anlaşalım. Hem fiyat artışından etkilenmeyin, hem de bakım zamanınız gelinceye kadar hiç bir ücret ödemeyin!



1.000 Saatte
Ücretsiz Yağ Analizi
2.000 Saatte
Operatör Çantası
4.000 Saatte
1 Yıl LiveLink Kullanımı

HEDİYE

SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr

Ford Trucks

Çeşitlenen inşaat kamyonları ile pazar payını artırdı



*Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı
Serhan Turfan*

Ford Trucks 2017 yıl sonu değerlendirmesini, 2018 yılı hedeflerini ve şirketin yeni yapılanması ile ilgili bilgileri düzenlenen basın toplantısında paylaştı. Marka, inşaat segmenti kamyonlarının üstünlüğüyle kapanan 2017'de 16 ton ve üzeri ticari araç pazar payını yüzde 27,7'ye çıkarırken birçok ülkede gerçekleştirdiği yatırımlar ile uluslararası pazarlardaki satış hacmini de yüzde 50 artırdı.

Yeni ürün ve motor teknolojisi yatırımları yapan, 4S tesis altyapı

ağını kuran ve uluslararası arenada adımlarını hızlandırarak son on yılda pazar payını iki katına ulaştıran Ford Trucks, 2017 yılında da yükselişini sürdürdü. Türkiye ağır vasıta pazarında %46'lık bir orana erişen inşaat kamyonları içerisinde önemli bir payı da olan şirket, geçen yıl değerlendirmesini ve 2018 hedeflerini yeni yönetim ekibiyle birlikte paylaştı.

Ford Trucks'ın 2014 yılından bu yana Türkiye Direktörlüğü görevini yürüten ve 2018 itibarıyla Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanan Serhan Turfan, öncelikle ağır ticari araç pazarını değerlendirerek; "2017 senesinde 16 ton ve üzeri ticari araç pazarı 18.745 adede ulaştı. Çekici segmenti ise yüzde 61'lerden yüzde 38'lere kadar düştü. Son iki yılda 16 ton ve üzeri ağır vasıtalarda yüzde 40 düşüş olsa da araçların yenilenme sürecine girmiş olması tüm sektöre umut vermektedir. Dolayısıyla bu ve önümüzdeki senelerde pazarın daha da büyüyeceğini düşünüyoruz ki bunun sinyallerini Aralık ayında aldık. İnşaata baktığımızda ise geçmişte yüzde 24'lerde olan inşaat kamyonları pazarı yüzde 46 seviyesine çıktı. Yol kamyonlarındaki yüzde 16-17'lik pay ise korunuyor." şeklinde konuştu.

"Yerli mühendislik gücümüz ile pazar payımızı yüzde 27,7'ye çıkardık"

Ford Trucks'ın pazar payının yüzde 27,7'ye geldiğini belirten Serhan Turfan şu açıklamalarda bulundu:

"Pazar liderliğine giden bu yolda sektöre sunduğumuz hizmetin kalitesini artırmayı önemsiyoruz. Bu noktada pazarın isteklerine ve ihtiyaçlarına hemen cevap vermemizi sağlayan ürün geliştirme kapasitemiz ve mühendislik gücümüz bize büyük artılar sağlıyor. Lider olabilmek için sadece satışı değil, satış sonrası servis hizmetlerini de önemsiyoruz ve 4S plazalarımız ile servis ağlarımızı güçlendiriyoruz. Bayilerimizde yedek parça bulunurluğunu ciddi oranda artırdık. Özellikle inşaat pazarının ihtiyaç duyduğu yerinde servis hizmetlerini ise 200 km çapındaki her yere hizmet götüren özel kamyonlarımız ile sağlıyoruz.

Büyüyen inşaat segmentinde her 3 kamyon dan 1'i Ford Trucks

İnşaat sektörünün yükselişi, ağır ticari araç pazarında büyük değişimler yaşanmasına yol açtı.



Satışlarımızın artmasında özellikle inşaat sektörüne sunduğumuz araçlarımızın da etkisi oldu. Ford Trucks olarak bu yükselişi iyi değerlendirek doğru yatırımlar yaptık ve ürünlerimizin müşterilerimiz tarafından beğenilmesi ile inşaat kamyonu pazarında yüzde 33'lük bir pay elde ettik. Daha ağır çalışma şartlarına uygun olarak geliştirdiğimiz 8x4 inşaat kamyonumuz 4142XD, yükleme kapasitesi artışı ile daha az seferde daha çok iş yapan hafifletilmiş mikserimiz, geliştirilen beton pompası modellerimiz ve zorlu şantiye şartlarına uygun yüksek şasi dayanımlı 3542T çekicimizi pazara sunduk. Türkiye'nin dev projeleri olan 3. Havalimanı İnşaatı, Kuzey Marmara Otoyolu ve Çanakkale

Köprüsü gibi projelerde yaklaşık 1.000 adet kamyonumuz ve satış sonrası destek ekibimiz ile yer alıyoruz. Bu yükselişimizde özellikle son geliştirdiğimiz yerli Euro 6 motorumuzun da oldukça başarılı olduğunu söyleyebilirim." dedi.

2018 hedefi Doğu Avrupa

Türkiye'deki bağımsız 4S plaza tesis sayısını 30'a çıkardıklarını vurgulayan Serhan Turfan, yurtdışı büyüme hedefleri ve dış pazarlardaki başarılarıyla ilgili olarak ise şunları söyledi:

"Üç kıtada büyümemiz devam ediyor. Afrika'daki Fas ve Cezayir yapılanmamıza Mısır ve Gana bayiliklerimizi ekledik. Orta Doğu'daki Bahreyn, Katar, Umman ve Suudi Arabistan yapılanmamıza ise Erbil ve Dammam'ı katarak

bu kıtadaki yapılanmamızı büyük ölçüde tamamladık. Rusya'da Avtotor ile olan üretim işbirliğimiz sürüyor, bu pazarda yeni bir distribütör ile anlaştık ve Bulgaristan'da da bir tesisimizi devreye aldık. Türki Cumhuriyetler bölgesinde Gürcistan tesisimizin açılışını yaptık. Tüm bu yatırımlarımız ile geçtiğimiz seneye oranla uluslararası pazarlarda satışımızı yüzde 50 büyüttük.

2017'de ihracat operasyonlarımız için büyük önem taşıyan Avrupa bölgesinde Romanya, Macaristan, Hırvatistan ve İsrail pazarlarına giriş yaptık. Özellikle Polonya Avrupa'nın en büyük pazarlarından birisi. Öncelikle bu pazarlarda başarılı olup Türkiye'de yaptığımız yatırımlarımızı buralarda da yapmayı, daha sonra ise Batı Avrupa'da da aktif olmayı amaçlıyoruz. 2018 yılında ülke sayımızı 32 çıkaracağız ve 88 tesise ulaşacağız. 2020 hedefimiz ise 50 ülkede Ford Trucks markasını yaygınlaştırmaktır."

İkinci el operasyonlarında 1.000 adede ulaşıldı

Açıklamalarına sektöre kazandırdığı katma değerli hizmetler ile devam eden Turfan, ikinci el operasyonlarının önemini vurgulayarak "Pazara 2015 yılında sunduğumuz Truck Market, 2017 yılında 1.000 adetlik araç satış rakamına ulaştı. Truck Market yeni araç satışlarımıza önemli derecede katkı sağlayan bir yapılanmadır. Müşterilerimizin büyük bir bölümü eski araçlarını getirip yenilerini alıyorlar. Biz de ikinci el operasyonlarımız ile 4 araçtan birinin takas yoluyla alınmasını hedeflemiştik. 2017'nin ikinci el ve sıfır rakamlarını oranladığımızda yüzde 20 ile bu hedefimizi tutturabildiğimizi görüyoruz." şeklinde konuştu.



Ford Trucks yönetim ekibi yenilendi

2017 yılındaki başarılarını devam ettirme hedefi ile 2018'e merhaba diyen Ford Trucks, kurum içerisinde yetişmiş 15 yılı aşkın tecrübeye sahip kadro ile yeni bir ekip kurdu. Genel Müdür Yardımcılığı görevini sürdüren Ahmet Kınay, Ocak ayı itibarıyla emekliye ayrıldı. Kınay'dan boşalan koltuğa Ford Trucks Türkiye Direktörlüğü görevini yürüten Serhan Turfan atandı. Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörlüğü görevini ise Emrah Duman sürdürürken, daha önce Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü olarak görev yapan Burak Hoşgören, Ford Trucks Türkiye Direktörü oldu.

Ford Trucks Pazarlama ve Stratejik Planlama Müdürü M. Armağan Hazar, Ford Trucks Çekya Ülke Müdürü olarak atanırken, yerine daha önce Ford Trucks Ürün ve İş Geliştirme Yöneticiliği görevini üstlenen Bahattin Topçu getirildi. Uzun yıllar Ford Otosan Ar-Ge departmanında görev alan Aysan Hoşver ise Ford Otosan İnönü Fabrikası Müdürü olarak atandı.



SİF'ten Türkiye telehandler pazarına iki yeni Loadall

İnşaat, endüstri ve tarım sektörlerindeki etkinliğini artırmayı hedefleyen SİF İş Makinaları, JCB'nin iki yeni Loadall modelini daha bu yıl itibarıyla Türkiye pazarına sundu. Bu ürünlerden 525-60 Hi-Viz, kompakt, çevik ve güçlü yapısı ile dikkat çekerken; yeni 560-80 ise güçlü motoru, yüksek kaldırma kapasitesi ve manevra kabiliyeti ile belden kırmalı modellere rakip gösteriliyor.

Farklı uygulamalar ve iş güvenliği normlarında yapılan iyileştirmeler, iş ve çalışma sahalarına göre yeni ürünlerin talebini beraberinde getiriyor. Bu durum, başta telehandlerlar ve kompakt ürünler olmak üzere yenilikçi makinelerin sayısını pazarda artırıyor. 2017 yılında satışları yüzde 24,1 artan telehandlerlara olan talep sürerken, SİF İş Makinaları da JCB Loadall'ın yeni ürünlerini pazara sunmaya devam ediyor.

Bu ürünlerden olan ve yaklaşık 2 yıldır ar-ge çalışmaları süren 525-60 Hi-Viz ile 560-80, SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyiciler ve Endüstriyel Ürünler Müdürü Mustafa Çağa'nın sunumuyla dergimize tanıtıldı. Türkiye'de yer alacak her iki yeni modelin birden çok sektörde verimli olacağını belirten Mustafa Çağa şu açıklamaları yaptı:

"Endüstriyel, tarım ve inşaat sektörlerine baktığımızda iç içe olduklarını görürüz. Bu nedenle geçtiğimiz yıllarda bir ürünün birçok alanda farklı işler yaptığına şahit olduk. Ancak iş makineleri

pazarı ihtiyaçlar doğrultusunda daha da çeşitleniyor. Biz de yeni modellerimizi belirlerken ilk olarak pazar eğilimlerini ve müşteri ihtiyaçlarını göz önünde bulundurduk.

"İş makineleri pazarı ihtiyaçlar doğrultusunda daha da çeşitleniyor"

SİF JCB olarak dünyanın ilk ve tek rotasyonsuz 20 metre telehandleri ile rakiplerimizin önündeydik. Gözümüzü daha da yükseklere dikmemizi sağlayan iki yeni modelimiz sayesinde müşterilerimize her ürün segmentinde hizmet sunabilme şansı yakaladık. Çalışma sahalarındaki spesifik işlerin ihtiyaç duyduğu makine eksikliğinin bu ürünlerle kapanacağını düşünüyoruz. En önemseydiğimiz başlıklar olan operatör güvenliği, iş verimliliği, çok yönlü kullanım imkânı ve yüksek performansın yanı sıra



düşük yakıt tüketimi ve düşük bakım maliyetleri iki yeni modelimizde ön planda."

Kompakt ve güçlü: 525-60 Hi-Viz

Özellikle dar alanlarda çalışacak makinelere ihtiyaç duyulduğunda, yeni 525-60 Hi-Viz Kompakt Teleskobik Yükleyici'nin yardımcı olacağını belirten Çağa; "2,5 ton kaldırma ve 6 metre erişim kapasitesine sahip bu ürünümüzün, tüm sektörlerde ihtiyaç duyulan kompakt ve güçlü makine ihtiyacını gidereceğini tespit ettik. Birçok makinenin yerine geçebilen, birden fazla atışman kullanılabilen makinemiz, orta segmentteki iş

makinelerinin yapacağı yükleme işlerini dar alanlarda dahi rahatlıkla karşılayabilmektedir. 525-60 Hi-viz, tarım sektöründe hayvan çiftlikleri ve yem fabrikaları; endüstriyel sektörde döküm tesisleri, geri dönüşüm tesisleri; inşaat sektöründe şantiyeler, inşaat malzemesi üreticileri, tedarikçileri, avm ve toplu konut projeleri gibi çeşitli alanlarda hizmet veren müşterilerimize hitap ediyor. 525-60 ayrıca kompakt yapısının sunduğu 1.89m kabin yüksekliği ile inşaat otoparkları, tüneller ve üretim bantlarının altında çalışabilmektedir. Çalışma alanlarında farklı ataşmanlar ile kullanılabilen 525-60 ile 6 metreye kadar yüklenecek ürünlerde daha düşük yakıt sarfiyatı ve daha düşük ilk alım maliyetleri sağlıyor olacağız.” şeklinde konuştu.

Ağır tonajlı yükleme ve istifleme: 560-80 Industrial
Z-Bar bağlantısı sayesinde ağır sanayi ya da beton santrallerinde kullanılan 10-12 ton sınıfı belden



kırmalı yükleyicilerin ikamesi olarak Türkiye pazarına 560-80 Loadall'ı sunduklarını belirten Çağa, makinenin 6 ton kaldırma ve 8 metre erişim kapasitesine sahip olduğunu belirterek;

“Bu modelimizin de tarım, inşaat ve endüstriyel tesislerinde etkin olmasını düşünerek hareket ettik. Özellikle farklı ataşman kullanılabilme avantajı ile belden kırmalı yükleyicilerin önüne geçmektedir. Birçok yürüyüş hareketini aynı anda yaparak yükleyicilere göre daha seri hareket eden ve manevra kabiliyeti yüksek olan 560-80 Loadall, yükleme ve boşaltma işlerinde de yüksek uzanma kapasitesi ile öne çıkıyor. Bu anlamda, 5 ton makine gerektiren yerlerde çalışan vinçler ya da forkliftlerin yerini de bu modelimizin alması, müşterilerimize yüksek avantaj sağlayacaktır. Endüstriyel tesislerde ağır tonajlı plakalar, çelik malzemeler, ağır makineler gibi yüksek tonajlı yükleme işlerinde; tarımda ise 4 metreküplük hafif malzeme kovası kullanılabilecek bu modelimizin tamamlayıcı makine olduğunu söyleyebiliriz.”

Tasarım

Sürekli gelişim prensibiyle hareket eden JCB'nin tüm ürünlerinin gelişmiş üretim teknikleri, robot teknolojisi, hassas boyama üniteleri ve inovatif montaj teknikleri ile bir araya getirilerek üretildiğine dikkat çeken SİF İş Makinaları Teleskobik Yükleyiciler ve Endüstriyel Ürünler Müdürü Mustafa Çağa, modellerin tümüne hakim olan tasarım özelliklerini şu şekilde aktardı: “40 yıllık tecrübe ile üretilen

Loadall'ların tasarımında azami

güç ve en az ağırlık için tümüyle kaynaklı yekpare şase kullanılıyor. Modellerimiz aynı zamanda 4CX model kazıcı yükleyicilerindeki ana komponentler kullanılarak üretilmektedir. Daha az bağlantı ve stres noktasına sahip tasarımıımızda kullanılan yekpare bom ucu da çok büyük bir avantajlar sağlıyor. Modellerimizin tasarımındaki en önemli özellik, komponentlerin birbiriyle uyumu. Bu uyum çalışma performansının yanı sıra müşterilerimize yedek parça bulma ve servis hizmetleri maliyetleri açısından da güven veriyor.”

“525-60 dar alanlarda avantajlı”

Performans

Açıklamalarına yeni Loadall modellerin performans özellikleri ile devam eden Çağa, modellerin motor özellikleri, şanzıman tipleri, maksimum kaldırma kapasitesi ve yüksekliği hakkında bilgiler verdi:

“Hidrostatik şanzıman kullanılan 525-60 Hi-Viz modelimizde 55 KW/75 hp gücünde JCB marka Tier 4F motor kullanılıyor. Bu motorumuzun en önemli özelliği emisyon standartlarını karşılaması ve 75 hp motora rağmen ekstra dizel partikül filtresi bulundurmaması. Ürünümüzün maksimum kaldırma kapasitesi 2,5 ton iken maksimum kaldırma yüksekliği ise 6 metre. Yüksekte kaldırma kapasitesi 1,75 ton olan



Loadall 525-60 Hi-Viz

yeni ürün

*“560-80; belden
kırmaçlar, 5
tonluk vinçler ve
forkliftlere muadil
bir ürün”*



modelimizin 3,5 metre maksimum uzanma mesafesi bulunuyor.

560-80 Loadall modelimizde ise 93 KW/125hp gücünde JCB marka EcoMAX Tier III motor kullanılıyor. Ürünümüzün maksimum kaldırma kapasitesi 6 ton, yüksekliği de 8 metre. En uc noktada kaldırma kapasitesi 3 ton olan modelimiz, 4,5 metre maksimum uzanma mesafesine sahip. Bu modelimizde ayrıca hem inşaat hem de endüstriyel tesislerin ihtiyacı olan geri üfleme fanı standart olarak sunuluyor.

Kompakt makine sınıfında güçlü bir ürün olan 525-60 Hi-Viz, mini yükleyici modellere de rakip olmuş durumdadır. Hem 525-60 Hi-Viz hem de belden kırma kamyonların yerini alabilecek 560-80 Loadall hareket halindeyken değiştirilebilen üç farklı yürüyüş moduna sahip. İki tekerleğin etkin olduğu yürüyüş modu makinenin başka bir alana hızlıca götürülmesini sağlarken, dört tekerleğin de etkin olduğu mod ise zorlu zemin koşullarında dahi yüksek manevra kabiliyeti sunuyor. Yengeç modu ise bina yanına yanaşılmasına ve depo içi uygulamalara yardımcı oluyor. Modellerde standart olarak bulunan LSD (Limited Slip Differential) limitli kaydırmalı diferansiyel sistemi ile kullanıcılara ayrıca arazi koşullarında ve kaygan yüzeylerde

kolay kullanım ve denge sunuluyor. Modellerde üretkenliği daha da artırmak için hızlı ataşman değişimi sağlayan hidrolik Q-Fit özelliği yer almaktadır.”

Konfor ve güvenlik

Yeni ürünlerin aynı zamanda konforlu ve güvenli olduğunu belirten Mustafa Çağa, Livelink takip sistemi ile her türlü performans ve makine takip bilgisine erişilebildiğini ifade ederek detayları şu şekilde aktardı:

“525-60 Hi-Viz modelimiz kompakt olmasına rağmen geniş bir kabine sahip ve bu kullanıcıya maksimum alan sağlamakta. Ayarlanabilir koltuk, yüksek çözünürlüklü TFT ekran, ulaşılabilir kontrol düğmeleri ve geceleri sahayı güçlü şekilde aydınlatan arka ışıkları sayesinde operatörlerin rahatça çalışabilmesi sağlandı.

Orijinal forklift çatallı ile sunulan 525-60 Hi-Viz, ataşman kullanırken üç hareketi de aynı anda yapabilme özelliği sağlayan joystick kontrol sistemine sahip. Modelin kontrolü rahat, hassas ve pürüzsüz. Geniş görüş açısına sahip kabinde ekstra olarak kullanılan geniş açılır tavan, açılır arka cam ve katlanır arka kapı her açıdan görünürlük sağlamaktadır. ROPS ve FOPS sertifikasına sahip olan kabinimiz ile operatörlere konforun yanında

Loadall 560-80



"Ürün çeşidi platformlarla artacak"

SİF İş Makinaları'nın 2017 yıl sonu değerlendirmesi ve 2018 beklentileri ile ilgili bilgi veren Mustafa Çağa, "2017 yılı telehandlerlar için çok iyi geçen kazıcı yükleyici pazarında bir azalma yaşandı. Bu azalmada en büyük etkenin telehandlerların yeni yeni farkına varılmaya başlanması ve bir yatırım aracı olarak görülmesi olduğunu düşünüyorum. Operatör sayıları artan telehandlerlar pazarı gün geçtikçe büyüyor, son 5 yıldır yüksek bir ivmede.

SİF olarak 2017 yılında da pazarın bu eğilimine önem vererek 20 metre Loadall modelimize odaklandık ve satış adetlerimizi artırdık. Tarım, İnşaat ve Endüstriyel alanlarındaki etkinliğimizi artırmak için yeni modellerimiz ile müşterilerimizin beklentilerini karşılamaya devam edeceğiz. 2017 yılında ektiğimiz tohumları 2018 yılında toplayarak hem pazar payımızı hem de satış adetlerimizi artırmayı hedefliyoruz. Müşterilerimizden gelen olumlu dönüşler, doğru yolda olduğumuzu göstermektedir.

JCB'nin gücünü yeni iki modelimizde hissediyoruz ve buradan hareketle 2018 yılında daha sürpriz modeller ile müşterilerimizin karşısına çıkacağız. Örneğin tamamlayıcı olarak gördüğümüz ve her sektörden müşterimize çok fayda sağlayacağını düşündüğümüz makaslı platformlarımızı pazara sunmaya hazırlanıyoruz. Getirdiğimiz birkaç model şu anda hem müşterilerimiz hem de bizim tarafımızdan deneniyor. Nisan ayının sonlarında, 5 metreden 16 metreye kadar olan makaslı platformlarımız ile platform pazarında da etkin olacağız." diyerek konuşmasını sonlandırdı.

güvenlik de sunmaktayız.

Loadall ürünlerinin içinde en yüksek ağırlık kaldırma kapasitesine sahip 560-80 modelimizde, operatör konforu için geniş kabin, otomotiv tarzı ergonomi, yüksek çözünürlüklü TFT ekran, 7 seçenekli klima, ekstra koltuk sırtlığı ve gece görüşü gibi özellikler bulunuyor. Tek kollu joystick ile kullanılan modelimizde bom ve yardımcı fonksiyonların kontrolü orantılı, pürüzsüz ve hassas gerçekleşmekte. Yüksek manevra kabiliyeti bulunan modelimizde kullanılan otomotiv tipi frenleme sistemi ise kontrolün daha da artmasını sağlayarak kazaları engelliyor. Birden fazla ataşman seçeneği ile bir makineden maksimum performans alınmasını sağlayan modelimiz, kolay ataşman değiştirme özelliğine de sahip."





Volvo sabit şaseli kaya kamyonları geliyor

Volvo İş Makinaları (Volvo CE), kendi markası altında geliştirdiği yeni sabit şaseli kaya kamyonu serisini 2018'in ikinci çeyreğinde pazara sunacağını açıkladı. 45 ila 100 ton arası taşıma kapasitesine sahip 4 modelden oluşan seri, şirketin İskoçya'daki Volvo Motherwell tesislerinde üretilecek.

Yeni serinin gelişiminde, Volvo Group bünyesine 2014'te katılan Terex Trucks'in bu alandaki 84 yıllık tecrübesi ile birlikte Volvo'nun teknolojik gücünün belirleyici olduğu kaydedildi. Seride 45 tonluk R45D, 60 tonluk R60D, 72 tonluk R70D ve 100 tonluk R100E modelleri bulunuyor.

Pazarda Volvo ürünlerinden beklenen standartları sağlayacak şekilde geliştirildiği belirtilen D Serisi Volvo sabit şaseli kaya kamyonlarında özellikle güvenlik ve görüş açısı anlamında kayda değer gelişimler sunulduğu ifade ediliyor. Tamamen yeni bir Volvo CE ürünü olan 100 tonluk R100E'nin ise sahip olduğu yeni teknolojiler ve yeni tasarımı ile günümüz madencilik

sektörünün üretkenlik ve maliyetler anlamındaki tüm ihtiyaçlarını karşılayan bir çözüm olduğu vurgulanıyor.

Volvo CE, kendi markasıyla birlikte Terex markası altında da kaya kamyonlarının geliştirme, üretim ve satış faaliyetlerinin bağımsız bayi ağı üzerinden devam edeceğini açıkladı.

Küresel iklim değişikliği ile mücadelede borlu çimento

Batı Anadolu Grubu, sürdürülebilir büyüme ilkesi çerçevesinde çevre ve enerji verimliliği projelerine 5 yılda toplam 97 milyon TL yatırım gerçekleştirdi.

Batı Anadolu Grubu, üretim süreçlerinde ortaya çıkan ısıyı elektriğe dönüştürmek için Batıçim ve Batisöke Çimento Fabrikaları'nda "Atık Isıdan Elektrik Enerjisi Üretim Tesisi" projelerini hayata geçirdi. Bu proje ile fabrikanın elektrik ihracatının yüzde 30'unun ısı dönüşümünden sağlandığı belirtildi. Dik Hammadde Değirmeni yatırımı sayesinde ise üretimde kullanılan elektrik enerjisinden de yüzde 25 tasarruf sağlandığı açıklamalara eklendi.

Gelecek nesillerden sorumlu bireyler olarak yaşanabilir bir dünya miras bırakmanın sorumluluklarına değinen ve şeffaflığın tüm sektör ve şirketler tarafından sahiplenilmesi gerektiğini vurgulayan Batı Anadolu

Grubu İcra Kurulu Üyesi Feyyaz Ünal, Türkiye'nin bor maden rezervleri açısından dünyanın en zengin ülkelerinden biri olduğunu hatırlatarak küresel iklim değişikliği ile mücadelede borlu çimentoyu işaret etti. Ünal, borun işlenmesi sırasında ortaya çıkan atıklardan borlu çimento ürettiklerini ve ortaya çıkan ürünün çok daha dayanıklı ve güvenli yapılar inşa etmeyi sağladığını belirtti. Borlu çimentoya yeterli talebin oluşmasını sağlamak ve ürünün kullanım alanını genişletmek için tanıtımlar yapmayı hedeflediklerini de açıklamalarına ekledi.





**Volvo iş makinesine
sahip olmanın
en hızlı ve kolay yolu**

Volvo Finans'tan geçer

**Tek bir araçtan tüm bir filoya kadar tüm Volvo iş makinesi finansman
ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.**

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

VOLVO

Volvo Finansal Hizmetler

Arifhan Yapı Mühendislik Ltd. Şti. sahibi Erkan Yağışan:

HİDROMEK ile sürpriz maliyetlere yer yok



Özellikle içme suyu, kanalizasyon ve yağmursuyu hatlarının yapımı ile dere ıslahı projeleri, çevre düzenleme, yol işleri, bakım onarım işlerinde uzmanlaşan Arifhan Yapı Mühendislik; 2010 yılından günümüze makine parkında HİDROMEK'i tercih ediyor.



Belediye kamu hizmet faaliyetlerinin üstlenilmesi için açılan ihalelere katılan firmalar; hızlı, kaliteli ve daha uygun maliyetli hizmet için rekabet halindeler. Bu ihalelerde yer alan sınırlı yapım süreleri ve kimi zaman yeni makine çalıştırma şartı gibi sözleşme maddeleri, firmaları verdikleri hizmetlerde en iyisi ve en hızlısı olmaya yöneltiyor. Artan maliyetler ise kamuya yarar sağlayan bu ihalelerin kazanılmasını daha da zorlaştırıyor. İnşaat ve altyapı şirketlerinin

tüm maliyet birimlerini etkileyen kalemlerin en büyüğü ise iş makineleri oluşturuyor. Makine tercihlerinde ilk alım maliyetleri, yüksek yakıt fiyatları gibi birçok konunun üstesinden gelmeye çalışan şirketleri en çok yoran konuların başında ise arızalar gelmekte. Kullanıcı veya üretim hatalarından

kaynaklanan sürpriz maliyetler hem zaman kaybına hem de ekstra maliyet kalemi oluşmasına neden olabiliyor. Servislerdeki aksamalar ve geciken yedek parçalar ise bu sorunları daha da artıran unsurlar.

Bina inşaatı, altyapı işleri, personel/ makine kiralama hizmetleri gibi konularda belediyelere hizmet veren Arifhan Yapı Mühendislik Limited Şirketi de 2010 yılında HİDROMEK ile tanışana kadar farklı iş makinesi markalarını bünyesinde barındırmış, artı ve eksilerini görmüş

bir firma. HİDROMEK tercihleri sonrasında sürpriz maliyetlerle karşılaşmadığını belirten firma sahibi Erkan Yağışan, sundukları hizmeti ve HİDROMEK ile edindiği tecrübeleri dergimize aktardı:

Firmanızdan ve gerçekleştirmekte olduğunuz projelerinizden bahsedebilir misiniz?

1995'te kurduğumuz aile şirketimiz ile altyapı ve bina inşaatı sektörüne girdik. 2013'te Arifoğlu Arifhan Yapı Mühendislik Ltd. Şti. adıyla kendi firmamı kurdum. Arifhan olarak hem bina yap-sat projeleri yürütüyoruz hem de kamu ihalelerine girerek belediyelerin taahhüt ve hizmet işlerini üstleniyoruz. Yapımını üstlendiğimiz ihalelerde genellikle altyapı, yol, park bahçe, su ve kanalizasyon yapım ve bakım işlerinde hizmet veriyoruz. Bunun yanı sıra yine belediyelere personel, makine çalıştırma, makine kiralama gibi hizmetler de sağlıyoruz.

Bina inşaatlarımız İstanbul Sultanbeyli bölgesinde sürerken altyapı işlerimiz Kocaeli ilinde devam ediyor. Arifhan kurulduğundan beri Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ISU Genel Müdürlüğü'nün altyapı yapım ve onarım hizmetlerini üstlenmektedir. Şu anda da hâlâ devam eden iki adet projemiz ile ISU Genel Müdürlüğü'nde yeni altyapı inşaatları yapıyoruz ve ISU Başiskele Şube Müdürlüğü'nün 24 aylık altyapı bakım onarım hizmetini sürdürüyoruz.

Makine parkınızın gelişimi geçmişten günümüze nasıl oldu?

İlk iş makinemiz olan kazıcı yükleyiciyi 1996 yılında aldık. Birçok makineye sahip olduktan sonra HİDROMEK ile 2010 yılında tanıştık. HİDROMEK'ten aldığımız ilk makine, Maestro Serisi'nin ön tekeri küçük olan HMK 102B kazıcı yükleyicilerindendi. Kullanmaya başladığımız andan itibaren HİDROMEK'ten vazgeçmedik. Yaptığımız çoğu alımda HİDROMEK'i tercih ettik ve şu anda makine parkımız ağırlıklı olarak HİDROMEK'ten oluşuyor. Makine kiralamaya ihtiyacımız olduğunda da HİDROMEK kiralamaya özen gösteriyoruz.

Mevcut makine parkınız hakkında bilgi verebilir misiniz? Kiralama yaptığınız durumlar neler oluyor?

2018 yılı itibarıyla makine parkımızda 4 adet kazıcı yükleyicimiz var ve hepsinin markası HİDROMEK. HMK 102 B model kazıcı yükleyicilerimizin 2011 ve 2015 modellerinden birer tane, 2016 modelinden ise iki tane bulunuyor. Kazıcı yükleyicilerimizin dışında 2 adet ekskavatörümüz var, bunlardan birisi 22 tonluk 2015 model HİDROMEK HMK 220 LC'dir. İş makinelerimize ek olarak 7 adet küçük tonajlı kamyonumuz var. Şu andaki projelerimiz su altyapı faaliyetleri ile ilgili olduğu için 3 adet de kanal temizleme ve kanal açma araç üstü ekipmanımız bulunuyor.

Mevcut iş hacmimizin dışına çıktığımızda ve bu işler kısa süreli olduğunda kiralama yapmayı tercih ediyoruz. Şu anda 5 tane



de kiralık makinemiz var, onlar da çoğunlukla HİDROMEK. HİDROMEK bulamadığımızda tanıdıklarımıza referans olup HİDROMEK aldırıyoruz ve daha sonra o makineleri kiralityoruz.

“Makineleri kiralarken bile HİDROMEK olmasına özen gösteriyoruz”

Kiralamada dahi tercihiniz HİDROMEK. Beğeninizin sebebi nedir?

Bizim işlerimizde makineler çok belirleyicidir. İşimizin yüzde 90'ını iş makineleri yapıyor. HİDROMEK'i ilk aldığımızda yerli olmasından etkilenmiştik. Kullandıkça sadece yerli değil aynı zamanda da iyi bir marka

olduğunu gördük. HİDROMEK geldiği noktada, makinelerde yaptıkları geliştirmeler ile kalite bakımından yabancı markaların önüne geçti. Kalitesine ek olarak yerli olduğu için distribütörler aracılığı ile satışı yapılan markalara göre daha yaygın servis ağına sahip. Servis ağlarına rahatça ulaşabiliyoruz ve sıkıntılarımızı kolay ve hızlı bir şekilde çözebiliyoruz. Sorunlarımızın çözümü noktasında HİDROMEK'ten çok memnunuz.

Bir iş makinesinde en önem verdiğiniz nokta nedir?

Kamuda ihale kazanmak çok zor, birçok rakibimizin olduğu bu ortamda kârlarımızı minimuma çekerek ihaleleri üstlenebiliyoruz. Düşük fiyatlar ile üstlenilen projeler firmaları daha çok tasarruf yapmaya yönlendiriyor. Bu tasarruf ortamını en iyi yansıtan göstergenin makine kiralama fiyatları olduğunu düşünüyorum. İş makinesi kiralayan

“Kullandığımız andan itibaren HİDROMEK'ten vazgeçmedik”



**“HİDROMEK
operatör rahatlığını
artırarak verimliliğin
yükselmesini sağlıyor”**

firmalar, tercih edilebilmek için kiralama fiyatlarını çok düşük tutmaktadırlar.

Biz bu zorlukların üstesinden bakım giderlerini en alt seviyede tutarak gelmeye çalışıyoruz. Bu nedenle sürpriz maliyetlerin çıkmaması bizim için en önemli tercih sebebi. İş makinelerini satın alsak da kiralasak da belirli bir yakıt giderimizin olacağını biliyoruz. Ancak öngörülemeyen arızalar hem işimizi aksatarak projeden geri kalmamıza yol açıyor hem de ekstra gider kalemi yaratıyor. Özellikle yaz mevsiminde makine arızası yaşadığımızda yerine ikame makine bulmakta çok zorluk çekiyoruz.

**“HİDROMEK
sayesinde sürpriz
maliyet endişemiz
kalmadı,
servislerine çok
güveniyorum”**

**Sürpriz maliyetlerin
çıkmaması sizin için en
önemli tercih sebebi.
HİDROMEK bu ihtiyacınızı
karşılıyor mu?**

8 yıldır HİDROMEK kullanıyoruz ve bu konuda hiçbir sıkıntı çekmedik. Periyodik bakımlarımızı ve filtre/yağ değişimlerimizi HİDROMEK

servisi yapıyor. Herhangi bir arıza çıkması durumunda ise hemen müdahale ediyorlar. Hiçbir problem yaşamadan sorunlarımızı hızlıca çözebiliyoruz. HİDROMEK'in servisine çok güveniyorum. Servis ağlarının ve bölge temsilcilerinin bugüne kadar göstermiş olduğu hizmetler markayı tercih etmemizdeki en büyük sebeptir. Aklimıza takılan her şeyi sorabiliyoruz, diğer markaların bu kadar ilgili olduğunu düşünmüyorum.

**HİDROMEK kendini geliştirdi
dediniz. Sizce nasıl bir
değişim oldu?**

HİDROMEK, teknolojinin tüm imkanlarını kullanıyor. Ayrıca HİDROMEK'i diğer markalardan ayıran çok önemli bir özellik daha var: operatör rahatlığı. Ben de operatörlük yaptığım için operatörün konforlu hissetmesinin işlerimiz için ne denli önemli olduğunu biliyorum. Makine ne kadar rahat olursa operatörler de o kadar iş yapar. Operatör verimliliğini artırarak işlerinizin hızını ve verimliliğini de artırabilirsiniz.

HİDROMEK'i operatör rahatlığı konusunda tüm markalardan üstün görüyorum. Son aldığımız makineler rahatlık ve yeni özellikler konusunda çok geliştirilmiş. Kullanıcılar ile görüşüp onların isteklerini dinlemişler. Diğer makineleri kullandığımızda bu fark bariz olarak kendini gösteriyor.

**Kamudaki hizmet alım
ihaleleri ile ilgili ne
düşünüyorsunuz?**

Eskiden belediyeler makine alırlardı ve projeleri kendi bünyesindeki departmanlar ile yürütürlerdi. Bürokrasi ve gider kalemleri belediyelerin daha pahalı ve daha yavaş hizmet vermesine neden oluyordu. Şu anda ihale usulü ile projeleri firmalara vermek daha çok tercih ediliyor. Firmaların ihaleleri almak için minimum fiyat teklif etmesi, belirli şartlara sahip sözleşmelere imza atması ve personellerinin kalitesi kamunun yararına oldu. Özelleştirmelerin daha da artacağını öngörüyoruz.



Serim Kısak – Operatör

25 senelik operatörüm ve 2010 yılından beri HİDROMEK ile çalışıyorum. Öncelikle HİDROMEK'e bizi düşünüp bu denli konforlu makine ürettikleri için çok teşekkür ediyorum. Konforlu olduğumuz ve rahat ettiğimiz için daha verimli çalışıyoruz. Bu konu yalnızca kabin için değil, makinelerin mekanığı için de geçerli. . Ekskavatörün seri ve pratik olması kanal kazılarında zorlanmamamızı sağlıyor. Kazıcı yükleyicisi ise bence kusursuz. Birçok marka kullandım ama HİDROMEK favorim oldu.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.



VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



Onur Beton kalitesi

BETONSTAR
BETON POMPALARI

ile yükseliyor



700 bin metreküpü aşan üretimiyle bir önceki yıla göre iş hacmini %5 artıran Onur Beton, 2017 yılındaki yeni araç yatırımlarında çoğunlukla Türkiye'de üretilen markaları tercih etti. Yüksek müşteri memnuniyeti felsefesiyle hizmet standartlarını sürekli geliştiren firma, 2018 yılında da alınan prestijli projelere bağlı olarak yatırımlarını sürdürmeyi planlıyor.

Hazır beton üretiminde önde gelen firmalar arasında yer alan Onur Beton, 1970'li yıllardan günümüze İstanbul'daki 4 adet beton santrali tesisinden inşaat sektörünün ihtiyaçlarını karşılıyor. Gerek üretim teknikleri gerekse araç ve makine parkına yaptığı yatırımlarla her daim güncel kalmayı başaran firma, 2017 yılı içerisinde Ford Trucks 3542P kamyonu monteli 2 adet Betonstar BST 40.14-5RZ mobil beton pompası alımı gerçekleştirdi. Onur Beton Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ali Onur, yeni yatırımlarıyla ilgili dergimize yaptığı açıklamada Türkiye'de üretim yapan Betonstar markası ile çalışmaktan memnuniyet duyduklarını belirtti. Hazır beton sektörünün ve Onur Beton'un geride bıraktığı yılı da değerlendiren Mehmet Ali Onur, 2018 yılında alınacak yeni projelere göre yatırımlarını sürdüreceklerini de sözlerine ekledi.

2017 yılı pazarını nasıl değerlendirirsiniz?

2017 yılı, Türkiye hazır beton sektörü için bereketli bir yıl oldu ve yüzde 5'e yakın büyümenin olduğu tespiti bulunuyor. 2017 yılının ilk 10 ayında mevsimsel yavaşlamalar dışında özellikle beton fiyatları Marmara Bölgesi'nde çok düşük seviyelerde seyretti ve dolar kuru da 3.50 seviyelerinde oldu. İnşaat sektöründe altyapı, konut ve sanayi yapılanmaları ise bölgemizde belirli bir hızda devam etti. Bununla birlikte onuncu ayda özellikle doların 3,95'lere tırmanışı ve çimento fiyatlarındaki artış, beton fiyatlarının yaklaşık yüzde 20 oranında sıçrayarak sektörün yavaşlamasına sebebiyet verdi. 2018'in ilk çeyreğinde de fiyatların getirdiği bu yavaşlamanın önümüze çıkacağını zannetmekteyiz. Onur Beton olarak biz de 2016 yılından yüzde 5 daha yukarıda olmak kaydıyla, yaklaşık 700 bin metreküplük beton üretimiyle iş hacmimizi genişlettik.



“Hazır beton pompalarında hem ekonomik hem de günümüz teknolojisine uygun alımlar gerçekleştirdik”

Bu yıldan aldığımız en önemli ders; maliyete yakın fiyatlardaki beton satışlarının ardından tüm maliyet kalemlerini gözden geçirmemiz oldu. İşimizin en önemli parçalarından olan transmikserler ve hazır beton pompalar konusunda hem ekonomik hem de günümüz teknolojisine uygun alımlar gerçekleştirdik. 2017 yılı içerisinde ihtiyaçlarımız doğrultusunda 2 adet Betonstar BST 40.14-5RZ model beton pompalarını filomuza dahil ederek araç parkımızı zenginleştirdik. Ayrıca 6 adet Ford Trucks 4142 M transmikser ve 2 adet 1842 T çekici yatırımları da gerçekleştirdik.

Betonstar'ı tercih etmenizde hangi unsurlar etkili oldu?

Betonstar Türkiye'nin yerli üretim gerçekleştiren önemli bir pompa üreticisi ve 58 metreye kadar ürünleri yer alıyor. Geçmiş dönemlerde de sabit pompa alımları yapıp servis hizmetlerinden memnun kalmıştık. Bilhassa Oğuz Diken Bey'in önderliğindeki Betonstar'ın ürün teknolojisi ve satış adetleriyle hem Türkiye'nin imarında hem de yakın coğrafyamızdaki ihracat hedeflerinde çok iyi noktalara geleceğini hissediyorum. Biz de yerli bir üreticiden satın alma yaparak onların iyi girişimciliklerini destekliyoruz. Son alımlarımızda da markanın 40 metrelik mobil beton pompalarını tercih ettik. Öncelikle ilk alım maliyeti bizim için birinci derecede önemli oldu ve avantaj yaşadık. 40 metrelik diğer marka muadilleri ile aynı performans ve verimlilikte çalıştıklarını da görüyoruz. Sonrasında ise bakım maliyetlerinin filomuzdaki diğer mobil pompa markaları ile benzer seviyelerde ve uygun olacağını düşünmekteyiz.

Bunlarla birlikte araç alım noktasında bazen bütçe, teslimat hızı, ürün kalitesi gibi hususların hepsi aynı anda uyumlayabiliyor. Fakat diğer yandan alınan bir proje doğrultusunda hızlı kararlar alıp araç parkınızı büyütmeniz gerekebilir. Bu noktada ise planlı bir satın alma ile anında teslimat yapan bir firma ile anlaşmak son derece





önemli. Betonstar bizim taleplerimizi çok hızlı cevaplayarak teslim şartlarına uyum gösterdiler.

Toplam araç parkınızdan bahseder misiniz?

85 kişilik bir şoför kadromuz ve filomuzdaki 100 civarı farklı inşaat araçlarımızla hizmet veriyoruz. Parkımız 45 civarı 8x4 transmikser, 13 mobil, 3 sabit pompa ve gerisi silobas ile mikser araçlardan oluşuyor. Tüm araç gruplarımızı 5 ila 7 yıl arası kullanır ve sonrasında elimizden çıkartırız. Dolayısıyla bakımlı ve dinamik bir filomuz bulunuyor. Pek çok konuda olduğu gibi araç parkımızla da müşteri memnuniyetimizi koruyor ve akılcı hizmetlerimizi müşterilerimize sunuyoruz.

Hadımköy'de bulunan amiral tesisimizde ise rampa alanımızın altında kıymetli bir atölye alanımız var. Burada, piyasadaki iyi bir servis firmasından çok daha güçlü servis imkanlarımız bulunuyor. Sıradan bir beton tesisinde olmayan bu atölyede, ustalarımız ve her türlü ekipmanımız ile araçlarımızın ihtiyaçlarını gideriyoruz. Bu

ayrıcılığımla birlikte elbette dışarıdan hizmet aldığımız servis noktaları da oluyor.

Beton pompası tercihlerinizde sizin için olmazsa olmaz nelerdir?

Pompa gruplarında ana hidrolik silindir ve sevk silindir kapasitelerinin doğru seçilmesi lazım. Ayrıca kullanılan boruların kalitesi önemli. Geçmiş yıllarda aşınmaya karşı duyarlı olmayan kalitede borular kullanılırken günümüzde beton pompası üreticileri bu konuya daha çok dikkat ediyorlar. Betonun kıvamının korunması ise diğer önemli bir husus. Özellikle ilk alımlarda bu konular önemli. İşletme olarak bizler tüm bu kriterler doğrultusunda alımlarımızı gerçekleştiriyoruz.

Beton dökümünde beton kalitesi ne ölçüde önemli?

Mikserden belirli bir kıvamda gelen betonun, özellikle 40 metre gibi uzun pompalarda tabliyeye gittiği noktada kıvam kayıpları oluşabilir. Burada betonun kalitesi son derece

önemli. Biz sanayi ve konut yapıları gibi projelerimizde s4 kıvamlı beton veriyoruz. Bu ürünler, 16-20 kıvam dediğimiz işlenebilirliği daha kolay betonlardır.

“Ford Trucks, transmikser ve beton pompalarında kendisini oldukça geliştirmiş bir marka”

Kamyon ve mikserde Ford Trucks'ın hangi modellerini tercih ettiniz?

Ford Trucks, transmikser ve beton pompaları alanlarında kendisini oldukça geliştirmiş bir marka haline geldi. İşletme maliyetleri olarak da rakip firmalarla aynı düzeyde olacağını beklemekteyiz. Aldığımız 8x4 4142 M araçlarımız, 8 metreküp beton taşımaya uygun transmikser üstyapılıdır. Dolayısıyla araçlarımızı istiap haddine göre seçiyor; 32 ton +%3,75+ 500 kg kuralına uygun taşımalar gerçekleştiriyoruz. Yeni Ford 1842 T çekicilerimiz ise damper ve silobas treylerler ile sahalarda çalışıyor.

Ayrıca Betonstar firması ile Ford Otosan'ın pompa üstyapılı kamyonlar konusunda ortak geliştirme çalışmaları içerisinde olduğunu biliyorum. Bu sinerji

Betonstar BST 40.14-5RZ

140 m³/saat maksimum teorik beton kapasitesi, 95 bar maksimum teorik beton basıncı, 2.100 mm piston hareket mesafesi bulunan BST 40.14-5RZ beton pompasının 650 litre beton teknesi ve 230 mm beton silindiri bulunuyor. 5 parçalı R Z açılımlı bom kısmının 39,5 m dikey ulaşım mesafesi ile 34,7m yatay ulaşım mesafeleri var. X açılımlı pedestal tipi olan bomlar, 365 derece dönüş açıları, 113 sn/devir dönüş hızı ve 125 mm boru çapıyla performans gösteriyor. Pompanın X açılımlı ön ayak aralarının 6,3 m'lik mesafesi ve dışa doğru süpürmeli arka ayaklarının ise 8,2 m mesafeleri bulunuyor.





de ortaya iyi ürünlerin çıkmasına vesile oldu. Betonstar'ın monte edildiği Ford Trucks 3542 P serisi kamyonlarımızda da bu uyuma ve performansa şahit olduk.

Müşteri memnuniyeti noktasında kendinizi beton firmaları içerisinde nasıl konumlandırıyorsunuz?

Müşteri memnuniyeti demek, müşteriye saatinde ulaşmak; istediği makineleri, istediği araçlarla sağlamak; istediği beton sınıfını ise aynı kıvamda ve aynı kalitede sunmaktır. Metrajında ve kilogramında betonu teslim etmek istikrar isteyen bir iştir. Bir şantiyesinde bulunduğumuz bir firmanın tekrar bizi tercih etmesi için pek çok nedenimiz bulunuyor. Elbette farklı firmadan fiyat alınır, değerlendirilir. Fakat biz avantajlarımızla 1-0 önde başlarız. Yine beton firmaları denetlenmeyi çok sevmez. Biz ise kontrol ve denetim sistemi çok yüksek olan şantiyelerde olmaktan mutluluk duyuyoruz. Ürünümüzün arkasındaki mühendislik bakışını onlarla paylaşmak bize haz veriyor. Türkiye'de bulunan 1.200 beton tesisi ve 500 civarı beton firması içerisinde en yüksek müşteri memnuniyetine sahip olan firmayız. İnşaat ve makine mühendislerimiz, saha teknikerimizden kalite kontrol görevlimize kadar deneyimli ve birikimli bir organizasyonuz. Bahsettiğim müşteri memnuniyetinin arkasında da bu yatıyor. Biz mühendisçe bakıyor, kendimiz kabullenmediğimiz hiçbir ürün ve hizmeti müşteriimize de sunmuyoruz. Ayrıca beton tesislerinin kurulması, yönetilmesi ve çevreye duyarlılığımız ile aldığımız pek çok ödül bulunuyor.

“Beton sektöründe en yüksek müşteri memnuniyetine sahip firmayız”

Bu hassasiyetiniz araç parkınıza ve personelinize de yansıyor...

Evet ve herhangi bir markayı seçip tamamen ucuzculuk yapmıyoruz. Hem makul hem ekonomik hem de sektöre en iyi hizmet verecek şekilde bir donanımına sahip olmamız gerek. Şoför, operatör, laborant ve sahada dolaşan görevlilerimizin her daim birikimli ve eğitilmiş olması lazım. Hem mevcut hem de aramıza yeni katılan personelimizi düzenli aralıklarla Türkiye Hazır Beton Birliği'nin mesleki eğitim kurslarına yönlendiriyoruz. Kısacası hem makineye hem de insana yatırımlarımız sürüyor.

Önümüzdeki dönemlerde yeni yatırımlarınız olacak mı?

Rami Kuru Gıda Hali önümüzdeki dönem Ispartakule'nin arkasında yer alan Altınşehir bölgesinde 400 dönümlük bir araziye taşınacak. Doğuş ve Dusa ortaklığının anahtar teslim aldığı bu projede, biz de beton tedarikçisi seçildik. 2-3 yıl aralığında devam edecek bu projede yaklaşık 400 bin metreküp betonla çalışacağız. Dolayısıyla oluşturacağımız bir mobil tesisle birlikte gerek elimizdeki mevcut araçları bu projeye kaydırarak, gerekse de yeni araç alımları ile projemizi destekleyeceğiz. Bununla birlikte halihazırda devam ettiğimiz Mesa Nuro'l ve Abdi İbrahim şirketleri gibi projelerde beton tedarikçisi olarak faaliyetlerimiz sürmekte.

Gelecekte beton şirketleri farkındalık yaratmak için nasıl bir yol izlemeliler?

Türkiye'de artık çimento fabrikaları ve hazır beton tesisleri sürdürülebilirlik konusunu gündemlerine almalı. Türkiye Hazır Beton Birliği'nin bu konuda çalışmaları bulunuyor ve biz de birliğin yönetiminde olduğumuz için bu konuyu yakından takip ediyoruz. Çevreye, geri dönüşüme ve kullanılan hammaddeyle ilgili yatırımlar, sürdürülebilirlik noktasında bir puanlama olacaktır. Özellikle doğayı ve hammaddelerin hor kullanıldığı dünyamızda Türkiye Hazır Beton Birliği'nin bu yeni vizyonunu biz de destekliyoruz. Onur Beton olarak sürdürülebilirlik konusunda yaptığımız çalışmalarla birlikte insana ve makineye yaptığımız yatırımların 2018 yılında da devam etmesini temenni ediyorum.

Onur Beton Araç-Makine Sorumlusu Kenan Ocaksönmez

Firmamızın transmikser, beton pompası ve iş makinelerinden sorumluyum.

Araçlarımızın günlük periyodik bakımlarını mutlaka yapar ve

titiz kullanırım. Son olarak 2017 yılı Eylül ayında aldığımız 40 metrelik Betonstar markalı beton pompalarını aktif olarak kullanıyoruz. Pompanın açılımı seri bir şekilde yapılabilir ve bizim için ideal. Ford 3542 P kamyonla da uyum içerisinde çalışıyor.



Celal Duyar- Beton Pompası Operatörü

5,5 yıllık beton pompası operatörlük hayatımda çeşitli markalarla çalıştım. Bizler için bir beton pompasının seri kurulumu ve toplanması, zemine sağlam basması ve betonun istenilen

ayarda dökülmesinin sağlanması oldukça önemli. Yeni 40 metrelik Betonstar BST 40.14-SRZ bu ihtiyaçlarımızı karşılayan bir ürün.



350 adedi bulan geniş makine ve araç parkında, yılların tecrübesiyle alanında önde gelen çeşitli markalara yer veren firmanın son tercihi MST oldu. Sezerler, 2 adet M644 Plus kazıcı yükleyici ile birlikte MST'nin yeni ekskavatör serisinin 30 tonluk M300LC modelini de parkına ekledi.

Firma yetkilisi Hayrettin Sezer ile bir araya gelerek faaliyetleri ve MST tecrübeleri üzerine konuştuk.

Bünyesinde birçok iş kolunu barındıran Sezerler Grup'un gelişim süreci nasıl oldu?

Sezerler Grup olarak ana temellerimiz rahmetli dedem Zeki Sezer'e ve 1960'lı yıllara dayanıyor. Kabzımallık ile başlayan faaliyet alanımız daha sonra nakliye kayıyor. 1988'de ise ilk iş makinesi ve bir kamyon alımı ile hafriyatçılığa başlanıyor. Makinelerin kıymetli olduğu 90'lı yıllarda Sakarya'da hafriyatçılık yapan kimse olmadığı için oldukça büyük iş hacmine ulaşıyor. Bu iş kollarına ek olarak 1993'te ocakçılığa da başlanıyor. Bir sallama kepçe ve bir yapay elek ile tamamen manuel olarak kum üretimi yapılıyor. İşlerimiz büyüdükçe 2 sene sonra elek tesisi kuruluyor.

Aile büyüklerimizin aynı anda hem nakliye hem hafriyat hem madencilik sektöründe hummalı bir şekilde çalışarak kurduğu temeller üzerinde yükselen Sezerler Grup, günümüzde hafriyat başta olmak üzere maden, beton, peyzaj ve iş makinesi yetkili servisi gibi sektörlerde faaliyet gösteriyor.

Tüm bu iş alanlarımız ile hafriyat yaparak başladığımız bir temel işini diğer sektördeki faaliyetlerimiz ile destekleyerek gerçekleştiriyoruz. Bir temele girdiğimizde sonuna kadar yapıp çıkıyoruz.

Madencilik ve beton sektöründeki faaliyetleriniz neler?

Madencilik faaliyetlerimiz Sakarya il sınırları içerisinde bulunan 5 adet kum ocağında gerçekleşiyor. Bu ocaklardan ikisi kum-çakıl maden ocağı, üç tanesi ise dolgu ocağıdır. Bu ocaklarımızın toplam kapasitesi, günlük ortalama 20 bin ton. Eleme tesisinde ise kapasitemiz günlük 5 bin ton. Ocaklarımızda ürettiğimiz malzemenin yüzde 50'sini kendi beton işlerimizde tüketiyoruz. Kalan yüzde 40'ı ise İstanbul'a gönderiyoruz ancak bu rakam yaz aylarında yüzde 60'ı buluyor. Biliyorsunuz ki Sakarya'nın kumu ve çakılı meşhurdur. Usta olanlar İstanbul'dan gelip buradan kum

Sezerler Grup, makine parkını güçlendirdi Yeni MST ekskavatörler Sakarya'da...

Sakarya'nın gerek ticari gerekse sosyal hayatında önemli bir etkinliğe sahip olan Sezerler Grup, madencilikten hazır beton ve hafriyata kadar geniş bir alanda sadece Marmara Bölgesi'nde değil, zemin güçlendirme çalışmaları çerçevesinde Türkiye genelinde faaliyet gösteriyor.



alırlar. Çünkü burada kirlilik oranı yüzde 0,1 ve çakılların mukavemeti dere çakılı olduğu için sağlam. Sakarya içerisinde ise ilçelere kadar uzanan yaygın bir kullanım ağıımız var.

Üretilen dolgu malzemesini de Sakarya'da yapılan büyük projelerin temellerinde kullanıyoruz. 1. Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikaların 3'te 2'sinin altyapısını ürettiğimiz hammaddemiz ile doldurduk. Çünkü hammaddemiz analiz sonuçlarına göre yüzde 98'e kadar sıkıştırılma payına sahip. Bu bölgedeki en büyük işimiz 300 bin metrekare alana sahip bir fabrika sahasıydı ve tam teşekküllü, test raporlarından da en iyi sonuçları almış güzel bir iş çıkardık. Sakarya 2. Organize Sanayi Bölgesi'nde de çalıştığımız çok büyük firmalar oldu.

Beton santralimiz de yine Sakarya'da bulunuyor ve günlük 3 bin metreküplük kapasitesi var. Kendi bünyemizde zemin teknolojileri alanında fore kazık

ve jet grout uygulamaları da gerçekleştiriyoruz. Fore kazık uygulamalarımız ile Bingöl'den Ankara'ya, Nevşehir'den Kayseri'ye hizmet verdik. Şu anda da Ankara'da 2 adet fore kazık makinemiz ve 2 tane de jet grout makinemiz var.

Şirket bünyesindeki araç ve personel sayınız nedir?

Şu anda araç parkımızın mevcudu 350. Bünyemizde 2 tondan 100 tona kadar geniş skalada 90'a yakın iş makinesi var. Kalan araçlar ise kamyon, mikser, tır ve çekici. Asıl iş kolumuz hafriyat olduğu için, hafriyat grubu bunların yüzde 55'ini oluşturuyor. Beton grubumuzu ise ağırlıklı olarak mikserler oluşturuyor. Personel sayımız ise 280 civarında.

Çok çeşitli iş makinesi parkına sahipsiniz. Peki, sizin için bir iş makinesinde önemli olan nedir?

Evet, tıpkı iş kollarımız gibi iş makinesi parkımızda çok çeşitlidir. Ancak kamyon adedimiz iş makinesi sayımızdan fazla. Makineler kamyon sirkülasyonuna yetişebilmek için durmaksızın yükleme yapıyor ve sürekli power modda en az 8 saat çalışıyorlar. Bunun sonucunda ayda yaklaşık 450 bin litre yakıt tüketiyoruz ve yakıt bizim için en önemli kalem haline geliyor. Yakıttan sonra servise önem veriyoruz. Servisin arızanın neyden kaynaklandığını hemen tespit edebilmesi, her türlü konuda destek sağlanması ve yedek parça fiyatlarının çok fahiş olmaması bizim servis konusunda önem verdiğimiz detaylardır. Bu iki ana önceliğimizden sonra ise dayanıklılık geliyor. Biz

makinelimizin ortalama 14-15 bin saat çalışmasını bekliyoruz. Zaten makinelerimiz 3-4 senede bir revize ediliyor. Çok yoğun çalıştıkları için revize edilme dönemine kadar koyduğumuz saat barajına ulaşmış oluyorlar. Biz de makinelerden daha erken pes etmemelerini bekliyoruz.

Standartlarınız yüksek. MST'nin bu standartları karşılayacağına inanıyor musunuz?

MST her konuda çok gayret etti ve özverili çalıştı. Bağlı olduğu Sanko Holding'in de Sakarya'ya ciddi yatırımları oldu. En önemlisi de yerli bir marka. Alım yaparken bu üç ana başlığı değerlendirdik. MST'nin ihtiyaçlarımızı karşılayacağını görmemiz ise markaya olan inancımızı artırdı ve bir tane alırız diye çıktığımız yolda 7 ay içinde 3 tane makine aldık. İlk görüşmelerimizde iki adet 2017 model M644 Plus kazıcı yükleyicileri; iki ay önce ise MST'nin bu sene çıkardığı paletli ekskavatör





modellerinden 30 tonluk M300LC'yi makine parkımıza ekledik. Sakarya bölgesinde örnek alınan bir marka olduğumuz için diğer hafriyatçılara ciddi bir referans oluyoruz. Bu nedenle MST'nin etkinliğinin tüm Sakarya'ya yayılacaktır.

MST'nin ilk defa bu sene ürettiği ekskavatör modelinden de aldınız ve görüşünü paylaşacak olan ilk müşterilerdensiniz. Makineyi nasıl buldunuz?

Şu anda aldığımız tüm modeller power modda yüzde 85-90 kapasitede çalışıyor. Yeni ekskavatörümüzü maden ocağında patlatılmış malzeme yüklemesi için kullanıyoruz. MST'nin teknik personelleri ile koordinasyonlu şekilde çalışıyoruz ve ufacık bir sorunda hemen müdahale ediyorlar. Makine çok dengeli,

şase ve paletleri zemine iyi oturuyor. Bu denge yüke girerken büyük bir serilik sağlıyor. Seri ve dengeli olmasına ek olarak yakıt performansının da iyi olduğunu gördük. Biz ocakta kullanılan makinelerdeki yakıt değerlerimizi düşürmek istiyorduk ve MST bu isteğimizi karşıladı. Standart malzeme tipindeki 1,5 metre küplük kova ise ocakta çıkarılan sert malzemeleri yüklemekte iyi performans gösterdi. MST uzun yıllar ekskavatör modeli üzerinde çalıştı. Ve sonuç itibari ile ortaya güzel bir ürün çıkarmış.

Kazıcı yükleyicileri ise genelde malzeme yüklemelerinde, çevre düzenlemelerinde, kanal kazılarında ve büyük makinelerin giremeyeceği yerlerde kırıcı olarak çalıştırıyoruz. Kazıcı yükleyicilerden de özellikle yakıt değerleri konusunda çok memnunuz.



Güngör Çalışkan – MST M644 Plus kazıcı yükleyici operatörü

25 yıldır operatörlük yapıyorum. Genelde kazıcı yükleyici kullanıyorum ve birçok markayı deneyimledim. MST 644 Plus'ı ise yaklaşık 3 aydır kullanıyorum ve 558 saate geldi. Gözüme ilk çarpan özellik makinenin yağlama sistemi oldu. Diğer makinelere nazaran bakımını çok kolaylaştırmışlar. Oval dizayn edilmiş ve renkli cam kullanılmış kabini ise çok konforlu. Joysticklerde tamamen yenilenmiş. Diğer makinelerde pasif durumda olan ileri-geri düğmesini aktifleştirmişler. Bu sayede kol çubuğunu kullanmadan, joystick üzerinden tüm dur-kalk ileri-geri gibi hareketleri hızlı bir şekilde yapabiliyorum. Beko tarafı da joystickli ve kullanımı çok seri ve rahat.

Operatör konforuna ek olarak makineyi oldukça seri buldum. Yüke girişinden de çok memnunuz. Zaten makineye baktığınızda yapısındaki güçlülüğü görebiliyorsunuz. Malzemeye girerken ya da yüklerken devam etsem mi etmesem mi diye düşünmüyorum, makine kendisi alıp götürüyor. Kova kapasitesi de muadillerine göre biraz daha büyük.





Sezerler Grup Sakarya'nın gelişimine sosyal sorumluluk projeleri ile katkı sağlıyor

Sakarya'nın sadece ekonomik değil sosyal alanda gelişiminde de aktif rol oynayan Sezerler Grup, son beş yıldır spor kulüplerine sponsorluk yapıyor. Sezerler Grup ortaklarından Ramazan Sezer'in Yönetim Kurulu Başkanı olduğu Sakaryaspor futbol takımı bir üst lige çıkarak önemli bir başarı sağladı. Spora olan desteğini yalnızca futbol değil, basketbol ve voleybolda da sürdüren Sezerler, Sakarya BŞB basketbol takımının da ana sponsoru olarak Süperlig'e çıkmasına katkı sağladı.



MST Tarım ve İş Makinaları Sakarya Bölgesi Satış Müdürü Erkan Ertural

En güncel komponentler ile bir araya getirilmiş yeni ekskavatörlerimiz ile bugüne kadar 30'dan fazla teslimat yaptık. Müşterilerimizden aldığımız geri dönüşler çok olumlu. Makinenin dengesini, seriliğini ve yakıt performansını çok beğendiler. MST bu modelin Ar-Ge'si için çok uzun yıllar çalıştı ve müşteri üzerinde deneme yanılma yöntemi uygulamadan kendi bünyesinde nihai sonuca vardı.

Sezerler Grup'un Sakarya bölgesinde önemli bir firma olması nedeniyle yetkilileri MST almaya ikna etmemiz bizim için çok önemliydi. Firma bünyesinde çok çeşitli makine olması ve şirketin aynı zamanda iş makineleri yetkili servisliği yapması, tüm yetkililere

iş makineleri konusunda tecrübe kazandırmış. Bu nedenle özellikle firmanın yetkililerinden Kasım Sezer'in onayını almış olmak bizim için büyük bir gurur oldu. Kasım Sezer iş makinelerinin Türkiye'deki duayenlerindendir. Aklınıza gelebilecek her türlü makineyi kullanır, teknik işlerinden anlar ve her model hakkında derin bilgi sahibidir.

Öncelikle Sezerler Grup'a kazıcı yükleyicimizi anlattık ve yetkililerin onayını aldık. Teslimattan sonra Kasım Sezer ile görüştüğümüzde bana "Kazıcı yükleyiciniz sınıfı geçti, bana soran herkese MST'nin M644 Plus modelini önerebilirim." dedi. Ekskavatör modellerimizin satışını Temmuz ayından sonra yapmaya başladık. Sezerler Grup ile de görüşerek makinenin yakıt tüketim değerlerini paylaştık. Madendeki yakıt maliyetlerini düşürmek için MST'nin yeni ekskavatörünü sipariş ettiler. Sezerler Grup, yeni modellerimiz için çok iyi bir referans çünkü madende makinemiz hiç kontak kapamadan 8-10 saat yükleme yapıyor. Muadillerinden saatte yaklaşık 8 litre daha az yakan makinemiz ile buradaki testlerden de başarıyla geçti.



Kemal Aydın – MST M300 LC paletli ekskavatör operatörü

10 yıldır operatörlük yapıyorum ve ekskavatörlerde uzmanlaştım. MST geleli 2 ay oldu; makineyi hep ben kullandım ve 250 saate yaklaştım. Makineyi ilk gördüğümde bir albenisi vardı. Kullanırken ise konfordan yana hiçbir sıkıntı yaşamadım. Koltuğu yumuşak ve ısıtılmalı, levyeleri iyi, görüş açısı tam. Her makine üreten firma operatörü düşünmüyor ama MST bizi düşünmüş. Kabin sarsıntısı minimum düzeyde ve bu da çalışırken yorulmamamı sağlıyor. Kule dönüşü, kazması ve sökümü muadillerinden aşağı değil. 1,5 metre küplük kovası ve tırnak sistemi ile ekstra avantaj elde ettik. Taş ocağımızda makineyi oldukça zorladık. Power modda çalışmamıza rağmen yakıtı muadillerine göre oldukça düşük. Piyasadaki işlerde kullanıcılara sunacağı maliyet avantajını daha da artıracaktır. Herkese tavsiye ederim.



40 yıldır aynı marka: Can Hafriyat'ın ekskavatör tercihi yine DOOSAN

1976 yılından beri Muğla ilinin Bodrum ilçesinde altyapı ve hafriyat faaliyetlerini sürdüren ve her geçen sene makine parkını büyüterek kurumsallaşan Can Hafriyat, aldığı ilk ekskavatörden bu yana DOOSAN kullanıyor. Firma, yeni ekskavatör yatırımında da DOOSAN'ın DX490LC modelini tercih ederek bölgedeki başarısını artırmaya devam edecek.

Bir inşaat projesinde makinenin ihtiyaç duyulduğu her alanda faaliyet gösteren Can Hafriyat, müşterilerine verdiği hizmetin kalitesini öncelik edinen markalardan. Sorunsuz bir hizmet için klasik bir hafriyatçı olarak değil, çözüm ortağı anlayışı ile hizmet veren firma, müşterilerine aynı zamanda danışmanlık hizmeti de sağlıyor. Bu kapsamda, makineler çalışacağı yere götürülmeden önce projeler detaylı olarak harita mühendisleri, teknikleri ve formleri ile değerlendiriliyor. Bu titiz ve dürüst çalışmaları müşteriler tarafından çok olumlu görülüyor.

Müşteri memnuniyeti ile kendini ön plana çıkarmayı başarmış olan Can Hafriyat'ın ekskavatör

konusundaki memnuniyetini ise DOOSAN karşılıyor. İlk büyük makinesini DOOSAN bünyesine geçen Daewoo'dan alan firma, makine parkında çeşitli markalara sahip olmasına karşın ekskavatör modellerinde DOOSAN'dan vazgeçmemiş. DOOSAN geleneğini devam ettiren Can Hafriyat, kısa bir süre önce makine parkına ağır hafriyat ve yükleme işlerinde maksimum performans ve tasarruf sağladığı belirtilen 50 ton çalışma ağırlığına sahip DX490LC paletli ekskavatör modelini de ekledi. Can Hafriyat'ın kurucusu Cemal Can ve Genel Müdürü Cavit CAN ile DOOSAN tercihi üzerine görüştük.

Bodrum'un en büyük hafriyatçılarındansınız. Faaliyetlerinizden bahsedebilir misiniz?

Müşterilerimize 150 kişilik tecrübeli bir ekiple destek sağlıyoruz ve firmamızın bünyesinde mühendis, mimar ve harita ekibi çalışıyor. İşlerimizi titizlik ile yürüttüğümüz için kurumsal firmalar tarafından tercih ediliyoruz. Aksoy Holding Epique Island Projesi, Ofton İnşaat, Midtown Alışveriş Merkezi, Kipa Alışveriş Merkezi ve Metro Alışveriş Merkezi gibi önemli referanslarımız var.



Bölgenin kendine özgü zorlukları var mı?

Çalıştığımız her bölgenin kendine özgü zorlukları var. Bodrum'un zemini kayalık ancak, şehir içinde çalıştığımız için patlatma imkânımız her zaman olmuyor. Bu nedenle, tüm makinelerimizde kırıcı bulunuyor. Uzun yıllar zorlu şartlara sahip Bodrum'da faaliyet göstererek özellikle kırıcı işlerde ve temel hafriyatlarında ciddi bir uzmanlık elde ettik. Yerleşimin yatay olması ise dolgu ihtiyacımızı artırıyor.

Makine parkınızda hangi ürünler bulunuyor?

İnşaat sektöründeki her işi değerlendirebilmek için bir hafriyatçıya göre ciddi rakamlarda



makine sayımız var. Kamyon ve tırlar da dahil olmak üzere, 2 tondan 55 tona kadar 80'e yakın makine ve ekipmanımız bulunuyor.

Makine parkımızı faaliyet gösterdiğimiz her sene geliştirmeye gayret ediyoruz. Parkımızın ana öğelerini ekskavatörler, kazıcı yükleyiciler ve nakliye grubumuz oluşturuyor. Özellikle işlerde de yer alabilmek için çoğu hafriyatçıda bulunmayan teleskobik yükleyici, silindir, konkasör gibi ürünleri de edindik. Sahip olduğumuz 2 konkasör, taş zemine sahip Bodrum'da çıkardığımız hafriyatı müşteriye dolgu olarak geri kazandırmamıza imkân sağlıyor. Yatay mimarisi olan Bodrum'da binaların etrafında ciddi miktarda dolgu ihtiyacı oluyor.

Ayrıca makinelerimizin genç ve güçlü olmasına önem gösteriyoruz ve bu nedenle makineleri 10.000 saati geçtiği an yeniliyor.

Ekskavatör grubunuzun neredeyse hepsi DOOSAN. Hangi modelleri var?

İlk aldığımız büyük makinemizi şu an DOOSAN bünyesinde olan Daewoo'dan almıştık. Memnun kaldığımız için yolumuza DOOSAN ile devam etmeye karar verdik ve o günden bu yana DOOSAN tercihimizi değiştirmedik. Makine parkımızda şu an DOOSAN'a ait; 3,5 tonluk DX35 model mini ekskavatör; 3 adet 15 tonluk DX140LC, 3 adet 22 tonluk DX225LC, 3 adet 30 tonluk DX300LC, 2 adet 42 tonluk DX420LC, 40 tonluk DX380LC, 52 tonluk DX520LC paletli ekskavatörler ve 20 tonluk DX190W model lastikli ekskavatör bulunuyor. Son yaptığımız alım ile beraber 50 ton çalışma ağırlığına sahip yeni DX490LC'yi de makine parkımıza eklemiş olduk.

DOOSAN geleneğini bozmamanızın nedenleri nelerdir?

Biz makine tercihi yaparken markanın arkasında olan firmaya oldukça önem veriyoruz. DOOSAN markasının iki sene

önce distribütörlüğünü üstlenen MAATS, bu konuda bizi hiçbir zaman üzmedi. Güçlü bir destek ile sorunlarımıza hızlı cevap verdiler.

Öte yandan DOOSAN tercihimizdeki en önemli neden yatırım maliyeti, yakıt değerleri ve makinenin sağlamlığı oluyor. İş hacmi yüksek olan projelerde yer aldığımız ve makineleri kırıcıllı kullandığımız için makinelerin dayanıklı olmasına özellikle dikkat ediyoruz. DOOSAN dikkat ettiğimiz her ayrıntıda bize olumlu cevap veriyor. Bu nedenle marka ile olan 40 yıllık dostluğumuzu devam ettiriyoruz.

Hafriyat sektörünün ve şirketinizin geleceği hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Çalıştığımız büyük firmaların sayısını artırmak ve uzun soluklu taahhüt işleri almak istiyoruz. Bu nedenle makine parkımızı da bu hedefimize göre şekillendiriyoruz. Bölgemizde büyük projelerimiz var ama turizm bölgesi olduğu için 5 aylık boşluklarımız oluyor. Biz de bunu il dışında hizmet vererek doldurmaya çalışıyoruz ve işlerimizin sayısını artırarak 5 yıl içinde tüm Ege Bölgesi'nde faaliyet göstermek istiyoruz. Organize olmuş yapımla kaliteli bir şirket haline gelme hedefimizi gerçekleştirdiğimizde, Bodrum'da oluşturduğumuz algıyı tüm Ege'de oluşturacağımıza inanıyoruz. Genellikle kurumsal firmalarla çalıştığımız için aynı dili konuşabiliyoruz ve bu da iş makinesi denilince akla ilk bizim gelmemizi sağlıyor.

Doosan DX490LC paletli ekskavatör

Güç, denge ve ekonomiyi bir arada sunduğu belirtilen Doosan ekskavatör serisinin 50 ton sınıfındaki ağır hizmet performans ekskavatörü DX490LC, Faz4 emisyon sınıfındaki Scania motor ile güçlendiriliyor. 3 metreküp kova kapasiteli makine; otomatik rölanti ve kapama sistemi, SPC akıllı güç kontrol sistemi, hızı ve çekiş gücünü otomatik ayarlayan yürüyüş sistemi, tam otomatik klima, merkezi gresleme noktaları, hava süspansiyonlu ve ısıtılabilir koltuk, uydu takip sistemi gibi gelişmiş standart özelliklere sahip bulunuyor.





Delme ekipmanları uzmanı İksis Makina'da 10. yıl heyecanı

Zemin, madencilik, tünel ve sondaj sektöründe kullanılan delici ekipmanların yedek parçaları üzerinde uzmanlaşan İksis Makina, 10'uncu yaşını kutluyor. Tamamı mühendislerden oluşan uzman ekibi ve çözüm ortağı olmayı ilke edinen ticari yaklaşımı ile Türkiye'deki bilinirliğini güçlendiren İksis, yurtdışındaki faaliyetlerine ağırlık vermeye hazırlanıyor.

Hemen her inşaat sahasında ihtiyaç duyulan zorlu ve tehlikeli delme işlemi, bu alandaki uzmanlığın ürünü olan özel ekipmanlar gerektiriyor. Günümüz teknolojisi ile çeşitlenerek geniş bir ürün yelpazesine ulaşan delici ekipmanlarının püf noktasını, zemini delen parçalarının seçimi oluşturuyor. Delik açılacak yüzeye ve yapılması gereken işleme göre çeşitlenen ve zemin ile doğrudan temas ettiği için darbe ve aşınmaya maruz kalan bu parçalar, delme işleminin kalbi olarak nitelendiriliyor.

Geniş satış mühendisi ekibi ile 2008 yılında kurulan İksis Makina, doğa ile birebir mücadele eden bu sarf malzemelerinin tedarikini sağlıyor. Dayanıklı ve verimli ürünleri hızlı bir şekilde müşterilerine ulaştıran ve ekibi ile bir satıcıdan çok çözüm ortağı olan İksis Makina Genel Müdürü Serkan Koralp, faaliyetleri hakkında şu değerlendirmelerde bulundu:

Bu sektörde bizi farklı kılan ürünlerimizin kalitesi ve satış ekibimizin tecrübesidir

"İksis Makina olarak Güney Kore firmalarından Solidrill'in ürünlerini Türkiye pazarına sunuyoruz. Mühendislik çalışması içeren maden, sondaj, zemin, tünel gibi tüm sektörlerdeki delici ekipmanların yedek parça ve aksesuarları içeren 500 kalemlik geniş bir ürün yelpazesine sahibiz. 10 yıldır faaliyet gösterdiğimiz bu sektörde bizi farklı kılan ürünlerimizin kalitesi ve satış ekibimizin tecrübesidir.

Delicilerde zemine giren ilk metal malzeme olma özelliğini taşıyan ürünlerimizin hammaddesi çeliktir. Kaliteli çelik ile Güney Kore'de üretilen ürünlerimiz, rekabete 1-0 önde başlamamızı sağlıyor. En yüksek erime noktasına sahip 'tungsten carbide' gibi elementlerin ısıtılarak uygulanarak çelikle kaynatılması ile imal edilen bu ürünler, kullanıcılara yüksek



Sefa Gülbaş

Serkan Koralp

Gencay Günay

dayanıklılık sunuyor.

Üretici firmamız sayesinde müşterilerimize zaman kaybı da yaşatmıyoruz. Stok anlamında hiçbir şekilde sıkıntı yaşamamamızın yanı sıra herhangi bir problem ile karşılaşıldığında direkt üretici firma ile görüşme imkanına sahibiz. Müşterilerin özellikli işlemleri ve zemini için üretilmiş ürünlerin tedarikini sağlayabiliyoruz. Aynı zamanda üretici firmamız da ürünlerini gelip Türkiye’de test ediyor ve bu da Türk müşterisine özel üretilen ürünleri piyasaya sunmamıza yardımcı oluyor. Kısacası müşterimizin ihtiyaçlarına yönelik her türlü malzeme son teknoloji kullanılarak temin ediliyor.”

Müşteriye doğru ürünü vermek, sarf malzemesi temin etmenin püf noktasıdır

“Ancak ürünlerin kaliteli olması bizim sektörümüz için yeterli olmamaktadır. Delici ekipmanlara sarf malzemesi temin etmenin püf noktası, müşteriye doğru ürünü vermektir. Bu nedenle, parça numarası ile satış yapmanın mümkün olmadığı bu sektördeki en önemli sermayemizi ekibimiz olarak görmektedir. İksis Makina’nın satış ekibini, eğitim hayatları boyunca edindikleri teorik bilginin üstüne saha tecrübeleri eklemiş 4 uzman

jeoloji mühendisi oluşturuyor. Ekibimiz öncelikle hangi ortamda, nasıl bir zeminde çalışıldığını ve makinelerin marka/modellerine dikkat ediyor. Tüm bu bileşenler bizim için önemli bir bütünü tamamlıyor. Bu bütünü sayesinde müşterinin ne istediğini anlamamız ya da müşterilerimizi ihtiyaçları doğrultusunda yönlendirmemiz söz konusu oluyor.”

Yakın coğrafyadaki ülkelerde de etkin olmayı hedefliyoruz

“Kore’deki üreticimiz ile bire bir çalışarak kalitemizi yükselttik ve son dönemde müşteri sayımızı oldukça artırdık. Şu anda Türkiye çapında 500’ün üzerinde müşteriye sahibiz ve markamızı bilmeyen çok az firma kaldığını düşünüyoruz. İstanbul merkezli olmak üzere Bursa ve Ankara’da şubelerimiz var. 2018 yılında maden sektörüne yapılacak yatırımlar nedeniyle bu sektörde büyük yükseliş bekliyoruz. Büyükşehirlerimizde devam eden inşaat projeleri ise bizi İzmir’de de bir şube açmaya yönlendirdi. 2018 hedeflerimiz içerisinde İzmir de bulunuyor.

Yurtiçindeki müşterilerimizden çok olumlu geri dönüşler aldık. Bu durum yurtdışına açılma ve ihracat yapma isteğimizi artırdı. Geçmişte Libya, Azerbaycan, Türkmenistan gibi bölgelere ihracatımız oldu. Şu anda ise Afrika kıtasında

bulunan birkaç ülke ile iletişimimiz sürüyor. 2018 yılında Orta Doğu ve Avrupa’da etkin olmak en önemli hedefimiz.”





2017 Hareket'in yatırım yılı oldu

Başarılarını aldığı ödüllerle tescilleyen ve sektörün önde gelenlerin yer aldığı listelerde tırmanışını sürdüren Hareket, 2017 yılı bütçesinin %30'unu yatırımlara ayırdı. Firma, 2018 yılında da yeni yatırımlarla birlikte, yüksek bir büyüme oranını hedefliyor.

2017'deki faaliyetleri ve geleceğe yönelik hedefleri üzerine açıklamada bulunan Hareket Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği Genel Müdürü Engin Kuzucu, son 7 yılda yaptıkları yatırımın 65 milyon euro olduğunu ifade etti. Kuzucu, 2010 yılı başında 180 olan çalışan sayılarının günümüzde 414'e ulaştığını belirterek, "2017 yılında da bütçemizin %30'unu yatırımlarımıza ayırdık. Teknolojinin yeni olanaklarını sunan makinelerle yatırım yapmazsanız, uluslararası alanda geri planda kalırsınız. Bu konuda Hareket dünyanın önde gelen kuruluşları arasında bulunuyor. Her yıl yayınlanan, dünyanın taşıma kapasitesi en büyük ağır nakliye hizmeti firmalarının listelendiği ICT50 listesinde 2016 yılında 24. sıraya yerleştik." ifadelerini kullandı.

Hareket yatırımlarının sürdüğünü dile getiren Kuzucu, "Portföyümüzü genişletme adına yatırımlarımıza devam ediyoruz. Şu anda Türkmenistan'da enerji santrallerinin montaj işlerini yapıyoruz. Ayrıca Ortadoğu pazarındaki faaliyetlerimizi hızlandırmak için Dubai'de bir ofis açtık" dedi.

Rüzgar enerji yatırımcılarının destekçisi

Rüzgar enerji santrali projeleri denildiğinde akla ilk gelen firma konumunda olduklarını vurgulayan Kuzucu, "Son 10 yılda toplam 2630,5 MW enerji üretim gücüne sahip olan 101 RES projesinde görev aldık. Şu ana kadar Türkiye'de gerçekleştirilen rüzgar enerji yatırımlarının yaklaşık %50'si şirketimiz tarafından taşındı ve montajı yapıldı. Rüzgar enerji yatırımcılarına anahtar teslim hizmet sunmaktayız" dedi.

Uluslararası projelerde Hareket

Cironun yüzde 50'sini ihracattan sağlanan gelirle elde ettiklerini, yeni enerji teknolojilerinin taşınması



ve montajıyla ilgili gelişmeleri de yakından takip ettikleri söyleyen Kuzucu, "Dünyanın hızla büyüyen ve gelişen ekonomisine paralel olarak yatırımlar dev boyutlara ulaştı. Başta enerji ve altyapı olmak üzere dev ölçeklerde projeler hayata geçiriliyor. Hareket olarak biz de birçok büyük projede aldık. Örneğin bölgenin enerji haritasını değiştirecek, Azerbaycan gazını Avrupa'ya ulaştıracak, Avrupa'nın enerji güvenliğini sağlayacak ve yeni gaz kaynaklarını sunacak olan Şah Deniz Projesinin 2. fazında

Hareket'ten Esenköy RES projesi kurulumu

Hareket, Nordex tarafından Türkiye'de ilki yapılan damperli sistem türbin tipi rüzgar enerji santralinin bir diğer ayağı olan Esenköy RES projesinin kurulumunu gerçekleştiriyor.

Kule ve kanat boylarından dolayı taşımalar karayolu aracılığıyla yapılamadığından, TPI İzmir'den gelen kanatlar, Ateş Çelik Bergama İzmir'den gelen kuleler ve Gempport Limanı'ndan gelen diğer ekipmanların taşınması, Bandırma Limanı'ndan Ro-Ro'ya yüklenerek sağlanıyor. Hareket, taşımada 57 metre uzunluğundaki kanatlar için 4-5 dingil Faymonville uzatmalı dorse; kule, nacelle, hub ve drive trainler için 6-8 dingil Faymonville uzatmalı dorse kullanıyor.

Toplam 9 adet N117/TS106 3,6 MW rüzgar türbininin montaj işlemlerini de üstlenen Hareket, çalışmalarını CC 2800 600 ton paletli vinç başta olmak üzere çeşitli paletli ve mobil vinçlerle sürdürüyor. 2017 Ağustos ayında başlayan çalışmalar devam ediyor.



İngiliz, Hollandalı ve Belçikalı rakiplerimizi geride bırakarak çalışmaya hak kazanmamız gibi birçok proje söz konusu. Türkiye, Türkmenistan, Azerbaycan, Özbekistan, Bulgaristan, Kazakistan, Romanya, Gürcistan, Ukrayna, Rusya, Yunanistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Irak, İran, Katar, Kenya, Mısır, Suriye, Libya, Suudi Arabistan, Ürdün ve Yemen'de önemli projelerde yerli ve yabancı şirketlere hizmetler verdik ve vermeye devam ediyoruz" bilgisini verdi.

Kaliteli rekabet için standardizasyon

Avrupa'da faaliyet gösteren vinç ve proje taşımacılığı yapan firmalara verilen ESTA Mükemmeliyet Ödülleri'nde her yıl ilk 3'te yer aldıklarını vurgulayan Kuzucu, "Bu başarılar sektörde bilinirliğimizin artması konusunda bizim için önemli" diye konuştu. Ağır tonajlı yük taşımacılığı için sektörde belli standartların oluşturulması gerektiğine dikkat çeken Kuzucu, "Bu konuda bir çalışma grubu oluşturduk. Bu çalışma grubu ile ağır yük taşımacılığı konusunda bir yönetmelik taslağı da hazırlandı. Söz konusu çalışma kara yollarına sunuldu. Bu standartların oluşması ile herkes aynı şartlarda sahada faaliyet gösterir ve daha iyi hizmet sunulur ayrıca daha doğru bir rekabet ortamı oluşur" değerlendirmesinde bulundu.



365 tonluk trafo taşındı

Hareket, Gebze GE Grid Fabrikası'ndan Derince Safi Limanı'na ağır tonajlı trafoların nakliyesini gerçekleştirdi. Ağır tonajlı trafoların Gebze fabrikadan Derince Limanı'na karayolu ile taşınması mümkün olmadığından, Tuzla UDH Limanı'na kadar karayolu, UDH Limanı'ndan ise denizyolu kullanılarak barge ile limana teslim edildi.

12,50x5,25x4,75 metre ebatlarında 364 tonluk ve 12,50x5,15x4,80 metre ebatlarında 371 tonluk trafoların taşınması, karayolu nakliyesinde 24 dingil hidrolik dorse, deniz yolu nakliyesinde ise 2000 ton kapasiteli barge kullanılarak gerçekleştirildi.



6. İnşaat Konferansı'nda "Pilot Şehirler Projesi" ve ulaşılabilir fiyatlı konut üretimi konuları ön plana çıktı

Türk inşaat ve gayrimenkul sektörünü bir araya getiren İnşaat ve Konut Konferansı'nın 6'ncısı, Ataşehir Marriott Hotel Asia'da 300'ü aşkın şirketin katılımı ile gerçekleştirildi. Eventuum'un organize ettiği ve bu yıl Bosch Ev Aletleri'nin Platin Sponsor olduğu konferansın ana konusu kentsel dönüşüm oldu.

Konferansın 2012'den bu yana 1.000'i aşkın kişiye ev sahipliğini yaptığını belirten Eventuum Genel Müdürü Pınar Kopuz, "Ülke ekonomisindeki yeri ve önemi her geçen yıl artan Türk inşaat sektörünün dinamizminden gücünü alan ve katılımcı sayısını her geçen yıl artıran fuarımıza bu sene de ilgi yoğun oldu. Amacımız inşaat sektörüyle ilgili yatırımcı, uygulayıcı ve tüm karar vericileri bir araya getirerek işbirliği fırsatlarına ve bilgi alışverişine zemin oluşturmaktır." ifadesinde bulundu.

6'ncısı düzenlenen konferansta bu yıl da sektöre orta ve uzun vadeli çözüme dönük perspektif çizen vizyon sahibi konuşmacılar yer aldı. İstanbul İnşaatçılar Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Nazmi Durbakayım'ın ve Bosch Ev Aletleri Proje Satışlar Direktörü Alper Şengül'ün açılış konuşmasını yaptığı konferansın programını şu başlıklar oluşturdu:

- Ağaoğlu Şirketler Grubu Murahhas Azası Hasan Rahvanlı "Konut Sektörü 2018 Yılı ve Sonrası Projeksiyonu"
- Sinpaş Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Sefa Çelik

"Sürdürülebilirlik"

- İnvest İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Bahattin Uçar "Kentsel Dönüşüm Rüzgârı ve Beraberinde Getirdikleri"
- Fuzulev Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Akbal "2018 İnşaat Sektörünü Bekleyen Fırsatlar ve Tehditler"
- 24 Gayrimenkul Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Yeniay "Gayrimenkul ve Yatırım Fonları"
- Cathay Group Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Alper Tuğsuz "Türk Proje Geliştiricilerinin Yurtdışı Yatırımları"
- Ceylan İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Muammer Ceylan "Sektörün Genetik Yapısı ve Yaklaşımın İyileştirilmesi"
- CRM Medya Ajans Başkanı Ramazan Becer "Satışın Altın Kuralı"

Depreme karşı seferberlikte yeni bir çözüm: Yaşanılabilir Pilot Şehirler

Türkiye'deki inşaat müteahhitliği mesleği algısını değiştirmek; çağdaş standartlarda inşaat üreten sektörün hak ettiği değere



ulaşmasını sağlamak; daha kaliteli, depreme dayanıklı binaların yapılması için gereken farkındalığı oluşturmak ve bu konuda çeşitli çalışmalar yapmak amacıyla kurulan İstanbul İnşaatçılar Derneği'nin (İNDER) Yönetim Kurulu Başkanı Nazmi Durbakayım, konferansta gerçekleştirdiği açılış konuşmasında yaşanılabilir şehirler ve ulaşılabilir fiyatlı konut üretimi konusunu ele alarak sektördeki en önemli soruna çözüm önerileri sundu. Konuşmasına 2017 yılı değerlendirmesi ile başlayan Durbakayım, 2018 yılında yapacakları çalışmaların detaylı bir analizini dinleyiciler ile paylaştı:

"Geçtiğimiz 2017 yılını kentsel dönüşüm yılı ilan ederek birçok etkinlik ile bunu vurguladık. 2017

yılı çalkantılı bir şekilde geçmiş olsa da gayri safi milli hasıladaki inşaat sektörü payı, ülke üretimi için ne denli mühim bir yerde olduğumuzu gösterdi. 2018 yılını İNDER olarak depreme karşı seferberlik ve yaşanılabilir pilot şehirler yılı olarak ilan ediyoruz. Tasarladığımız pilot şehirler, 125 ile 150 bin kişinin yaşayabileceği, şehir merkezine ulaşımı yakın ve vatandaşın da beğenisini kazanacak projelerden oluşmalıdır.”

Sektör olarak şapkamızı önümüze koyup bir kere daha düşünelim

Konuşmasına depreme hâlâ hazırlıklı olmadığımıza değinerek devam eden Durbakayım, “1999 depreminin üzerinden 18 yıl geçti. Hükümetimiz kentsel dönüşüm için birçok kanun, yönetmelik çıkardı ve radikal kararlar aldı. Ancak geldiğimiz noktaya baktığımızda hâlâ 5,5 milyon riskli konuta sahip olduğumuz ortadadır. Bakanlık tarafından öngörülen 15 yıl içerisinde elimizi hızlı tutarak bu sayıyı minimuma çekmeliyiz. Ancak bu anlayışla ve bu hızla bu mesafenin kat edilmesi mümkün değildir; sektör olarak şapkamızı önümüze koyup bir kere düşünmemiz gerekiyor. Kanunlarımızın lafzı belli, kanunların önüne engel koyup da depreme karşı olan tedbirlerin önünü kesmeyelim.” açıklamalarında bulundu.

Ulaşılabilir fiyatlı konutlar için arsa fiyatlarının düşürülmesi şart

Yaşanılabilir pilot şehirler projesinin en önemli detayını oluşturan ulaşılabilir fiyatlı konutlar için

çözüm önerileri sunan Durbakayım, “Konut sektöründe daha yolun başındayız çünkü insanoğlunun ana gereksinimlerinden olan barınmayı hâlâ tam anlamıyla karşılayabilmiş değiliz. Yurdumuzda yüzde 65’i gençlerden oluşan 80 milyon nüfus var ve konut ihtiyacı olan kesimin yüzde 85’inin gelir seviyesi orta ve altıdır. Bu kesimin barınma ihtiyacının karşılanması için de sektör olarak gelir ile giderlerimizi dengeleyerek ulaşılabilir rakamlarda konut üretmemiz gerekmektedir.

Ortalama olarak, iki kişinin çalıştığı bir ailenin aylık geliri 6 bin lira civarındadır. Konut için ayırabilecekleri miktarı düşündüğümüzde, metrekare satış fiyatlarının 2.500 ile 3.000 lira arasında olması herkes için uygun olacaktır. Bu noktada maliyetlerimize baktığımızda, en büyük gider kalemini arsa fiyatlarının oluşturduğunu görüyoruz. Arsa fiyatlarının devlet teşviki ile düşürülerek en fazla metrekare başına 500 – 1.000 TL olması lazımdır. Arsa fiyatlarının düşürülmesi harici yapılan teşvikler sadece geçici bir hareketlenme yaratacaktır.” değerlendirmesinde bulundu.

Akıllı şehirlerdeki konut fiyatları sabit tutulmalıdır

Akıllı pilot şehirler projesinin olmazsa olmazlarını paylaşılarak konuşmasını sürdüren Durbakayım, “Hayatımızın yarısı yollarda geçiyor ve herkesin barınma ihtiyacının güvenli bir şekilde karşılanması mümkün görünmüyor. Bu nedenle bizim pilot şehirler adını verdiğimiz yerleşkeler kurmamız şarttır. Hükümetlerimizin ve diğer devletlerin hayal dahi edilemeyen



projeleri gerçekleştirdiği günümüzde, basit akıllı şehirler projesinin gerçekleştirilmesini imkânsız olarak görmüyoruz. Öncelikle nasıl bir arazide, ne büyüklükte konutlar yapılacağı tespit edilmeli; sonrasında ise bu araziler devlet kanadı ile edinilmelidir. Büyükşehirlere 30 ile 60 kilometrelik mesafelerde olacak bu yerleşkeler planlanırken yatay mimaride olmasına, en az karbon salınımı için yenilenebilir enerjiler kullanılmasına ve vatandaşın beğenilerine özen göstermeliyiz.

Burada sağlanması gereken ana esas: konut rakamı satışlarının sabit tutulmasıdır. İşe başlayan müteahhitlerimiz sabit bir rakama satmak üzere çalışmalarını sürdürmelidir. Süreklilik için malının arkasından durması ve proje bittiğinde oradan çekilmemesi, sabit fiyat garantisi sunarak rakamların yükselmesine mâni olacaktır. Bu projeler hayata geçirildiğinde gerek karayolu gerekse raylı sistem ile sağlanacak ulaşım yatırımları ise ayrı bir gelir kapısı doğuracaktır. Bu gelirin kamu ve pilot şehirler yararına kullanılması, kimseyi rahatsız etmeyecek ve sistemin kendi kendine işlemesini sağlayacaktır. Bu yapıların amacına uygun olarak gerçekleştirilmesi için denetimlerin sıklaştırılması ve 250 bin civarında olan yapı müteahhidi sayısının Avrupa’daki gibi 7 bin civarına çekilmesi herkesin yararına olacaktır.” diyerek konuşmasını noktaladı.



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

KGM Tekirdağ'daki yatırımları için tören düzenledi

Tekirdağ'da karayolu ulaşımında rahatlatma sağlayacak 224 milyon TL bedelli Kapaklı-Saray ve Muratlı Çevre Yolları hizmete sunulurken, Hayrabolu-Tekirdağ Yolu'nun yapım çalışmalarına başlandı. Düzenlenen törende konuşan Bakan Ahmet Arslan, Hayrabolu-Tekirdağ Yolu ile birlikte açılışı yapılan ve temeli atılan tüm projelerin toplam 624 milyon TL bedele sahip olduğunu belirtti. Hayrabolu-Tekirdağ Yolu'nun da mevcut yola göre kılacağını, geometrik standardının artacağını ifade ederken 2x2 şeritli BSK kaplamalı olacak proje ile yerleşim yerlerinin varyant ile geçileceğini ve trafik güvenliğinin sağlanacağını sözlerine ekledi.



Türkiye'nin ilk mobil taşkın aracı hizmete alındı

Orman ve Su İşleri Bakanlığı Devlet Su İşleri (DSİ) Genel Müdürlüğü Türkiye'nin ilk mobil taşkın aracını hizmete aldı. Trabzon DSİ Bölge Müdürlüğü tarafından hizmete alınan araç ile özellikle Doğu Karadeniz'de yaşanan ani sel baskınlarında yapılacak müdahalelerin hızlı bir şekilde koordine edilerek can ve mal kayıplarının önüne geçilmesi hedefleniyor.



Tatvan-Van arası feribotla 3,5 saate düşüyor

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Türkiye-İran transit demiryolu hattının Van Gölü üzerinden bağlantısını sağlayan Tatvan-Van hattındaki feribotların yenileneceğini bildirdi. 4 eski feribotun daha yüksek hızlı ve daha yüksek kapasiteli iki yeni feribotla değiştirileceğini anlatan Arslan, bu doğrultuda başlattıkları proje kapsamında üretimi tamamlanan birinci feribotun 12 Aralık'ta ilk deneme seferini başarıyla tamamladığını kaydetti. Söz konusu feribotların hizmete girmesi ile Tatvan-Van arasında taşınan yük miktarı da 10 kat artacak.



DSİ 2017 yılında 832 tesisin temelini attı

DSİ tarafından yapılan açıklamada 2017 yılında 79 ilde 832 adet tesisin temelini atıldığı; bunların 88 adedinin baraj, 58 adedinin gölet, 100 adedinin sulama, 18 adedinin içmesuyu tesisi, 568 adedinin taşkın koruma tesisi olduğu belirtildi. Hizmette alınan tesislerin ise 111 adedinin baraj, 38 adedinin gölet, 184 adedinin sulama tesisi, 28 adedinin içmesuyu tesisi ve 147 adedinin de taşkın koruma tesisi olduğu kaydedildi.



2018'de bin 447 kilometre yol yapılacak

Karayolları Genel Müdürlüğü'nün bu yılki başlangıç ödeneği 11 milyar Lira olarak belirlendi. Bu bağlamda 2018'de 202 km otoyol, 615 km bölünmüş yol, 630 km tek platformlu yol yapılmasını planlanıyor. Bu yıl ayrıca 365 km otoyolun da ihale süreci tamamlanarak yapımına başlanacak ve ayrıca 38 kilometre uzunluğunda 91 köprü ile 47 kilometrelik 23 tünel tamamlanacak.



2.314 adet makinalı çalışma ile 4,5 milyon dekar alan taşkınlardan korundu

DSİ, taşkın koruma projelerinde 2003-2017 yılları arasında 2.314 adet toplu makinalı çalışma yapıldığını, 2017 yılında ise 240 adet toplu çalışmanın tamamlandığını ve 616 milyon TL'lik katkı sağlandığını ifade etti. Son yıllarda estetiği, emniyeti ve ekonomiyi ön plana çıkaran dere ıslahatlarının yapıldığına dikkat çeken DSİ, taşkınları önceden uyarmak için "Taşkın Tahmini ve Erken Uyarı Merkezi" kurulduğunu ve TAMBİS sistemi ile vatandaşların bilgilendirildiğini açıklamalarına ekledi.



Gebze-Orhangazi-İzmir otoyolunda son durum

İstanbul ile İzmir arası ulaşımı 9 saatten 3.5 saate indirecek Gebze-Orhangazi-İzmir otoyolunun yüzde 88'i tamamlandı. Proje kapsamındaki 36 viyadükten 17'sinin tamamlandığı, Bursa-Manisa arasındaki 19 viyadükte çalışmaların sürdüğü belirtildi. 36 viyadük, 3 tünel, 20 gişe alanı, 25 kavşak, 6 otoyol bakım ve işletme merkezi, 3 tünel bakım ve işletme merkezinin olacağı otoyolunun hizmete girdiğinde, mevcut devlet yoluna göre mesafeyi 95 kilometre kısaltarak ortalama 8-10 saatlik ulaşım süresini 3-3.5 saate indirmesi bekleniyor. Bu sayede de yılda 650 milyon dolar tasarruf sağlanması öngörülüyor.



Demiryolu yatırımlarına 10,7 milyar Lira ayrıldı

AA muhabirinin 2018 Yılı Yatırım Programı'ndan yaptığı derlemeye göre, bu yıl gerçekleştirilecek kamu yatırımları arasında 28 milyar 921 milyon 703 bin liralık yatırım bütçesiyle Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ilk sırada yer aldı. Ulaştırma Bakanlığı'nın yatırımlarına ayırdığı en yüksek tutar ise 10,7 milyar Lirayla demiryolu ulaştırması oldu.



Kızılırmak Barajı ile 3 ilde 155 Bin 650 dekar zirai alan sulanacak

Temeli Orman ve Su İşleri Bakanı Prof. Dr. Veysel Eroğlu tarafından atılan 92 metre yüksekliğindeki Devrez Kızılırmak Barajı'nda depolanacak 132 milyon metreküp su ile Çankırı'da 58 bin 750, Kastamonu'da 69 bin 650 ve Çorum'da 27 bin 250 dekar olmak üzere toplam 155 bin 650 zirai arazinin sulanmasını sağlayacak ve yılda 5 MW enerji üretilen. İnşaatının tamamlanması ile ekonomiye yılda 101 milyon TL zirai gelir sağlanacağı ve farklı mahsuller üretileceği belirtildi.



Türkiye'nin ilk taşkın depolama tesisi Terme'de inşa ediliyor

Samsun ilinin Terme ilçesinde sel ve taşkın sorununun ortadan kaldırılması hedeflenen "Taşkın Öteleme Köybucağı Depolama Tesisi İnşaatı" çalışmaları hızla devam ediyor. Proje kapsamında, Terme ilçesi Köybucağı mevkiinde yapılan Taşkın Öteleme ve Depolama havuzu, 1,5 milyon metreküp sedde alanı içerisinde 10 milyon metreküp su toplayacak. Yüksek yağışlı günlerde 8 saat su depolayabilecek "Taşkın Öteleme ve Depolama Havuzu" ilçeye taşkın suyunun direk gelmesini engelleyecek.





Her kıtada HİDROMEK

HİDROMEK, Yeni Zelanda'ya ilk makinelerini ulaştırdı.



Eskişehir'de 222.222'nci Ford Trucks

Eskişehir'in alan kodu olan 222 numarası, Eskişehir'de üretilen 222.222'nci Ford Trucks kamyoneti ile buluştu. Araç, uzun yolun ustalarıyla buluşmak için alkışlarla banttan indi.



Uygunlar yeni LuiGong ürününü Türk pazarı ile buluşturacak

Çin'in en büyük ve kapsamlı iş makineleri üreticisi olan LiuGong distribütörlüğünü üstlenerek kapsamını daha da genişleten Uygunlar Dış Ticaret, markanın 9 tonluk sıfır kuyruk kompakt ekskavatörlerini Türkiye'ye getirmeye hazırlanıyor.



Nevşehir'e İNS Makina beton santrali

Sabit ve mobil beton santralleri üretimi yapan ihracatçı firmalardan İNS Makina, Nevşehir'de kurulmak üzere 100 m3/h sabit beton santrali sözleşmesi imzaladı.



Hitachi'nin elektrikli el aletleri distribütörü Kale Hırdavat oldu

Hitachi Elektrikli El Aletleri ve Aksesuarları segmentinin Türkiye distribütörlüğünü Kale Hırdavat ve Makina A.Ş. devir aldı. Türkiye çapında Kale Hırdavat tek yetkili satıcı olacak ve servis hizmetlerini de sağlayacak.

Bobcat teslimatları sürüyor

Hamamcıoğlu Müesseseleri'nin Bursa servisi, Bolaca Gıda Hayvancılık firmasına Bobcat marka T35105L ve S530 model mini yükleyici teslim etti.



MERLO telehandlerlar Kale Makina güvencesi ile Türkiye'de

3 tondan 12 tona kadar kaldırma kapasitesi bulunan, 6 metreden 30 metreye yüksekliğe ulaşan ve geniş ürün gamına sahip MERLO telehandlerların Türkiye distribütörlüğünü Kale Makina üstlendi.





Yılsa Uluslararası Taşımacılık hizmet kapsamını genişletti

Dünya ticaretinde gerçekleşen teknolojik yeniliklere ayak uydurabilen ekipman ve makina aracılığı ile ağır nakliye, ağır kaldırma işleri ve montaj projelerini hızlı bir şekilde gerçekleştirme hedefine sahip Yılsa, nakliye alanına beton köprü kirişi taşımacılığında kullanılacak modüler dorseler ilave etti.



21 adet Tırsan treyler teslim edildi

Irak'a yaptığı taşımalarla öne çıkan Taha Kargo, filosuna 21 adet Tırsan Perdeli Maxima Plus ekledi. Tırsan Adapazarı üretim tesislerini gezen Taha Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha, ileri teknoloji ile yapılan üretim sürecinden etkilendiğini belirtti.



IMER İş Makinaları'nın karınca mikseri bu kez Türkiye için üretildi

Transmikser ve beton nakil araçları; inşaat ve hafriyat makineleri imalatında Avrupa'nın önde gelen firmalarından IMER, yurt dışına daha önce birçok kez satışı yapılan 4 mektreküp kapasiteli 'Karınca Mikseri' Türkiye pazarında ilk defa İzmit Belediyesi için üretti. Kamyon P.T.O'sundan tahrikli bu transmikserin uzunluğu 7067 mm, yüksekliği ise 3415 mm.



Betonstar Avustralya'ya ilk teslimatını gerçekleştirdi

Om Mühendislik tarafından kurulan ve yüzde 100 Türk sermayeli olan Betonstar, Avustralya'daki ilk teslimatını ve bayi eğitimini gerçekleştirdi. Test edilen Smartstar'ın (Akıllı Beton Pompası Sistemi) rakiplerini geride bırakan üstün özellikleri ile beğeni topladığı kaydedildi.



New Holland Soma'da güvenli sürüş eğitimleri verdi

Bilinçli Çiftçi, Güvenli Tarım Hareketi kapsamında yürütülen 'New Holland Güvenli Sürüş Eğitimleri'nin ilk saha etkinliği Manisa Soma'da, Türkiye'nin önde gelen maden



firmalarından Demir Export'un daveti ve desteğiyle düzenlendi. 2 gün boyunca bölgedeki çiftçilere ve Demir Export çalışanlarına hem teorik hem de sahada uygulamalı olarak güvenli sürüş eğitimleri verildi.

ENKA Pazarlama mermer sektöründe aktif olmaya devam ediyor

ENKA Pazarlama İhracat A.Ş., Burakhan Mermer'e bir adet Hitachi marka ZX 400 LCH paletli ekskavator teslimatı yaptı.



ASKİ gücüne güç kattı

ASKİ Genel Müdürlüğü Kanalizasyon Daire Başkanlığı, Ceyhan Atıksu Arıtma Tesisi Avrupa Birliği hibe projesi kapsamında 7 gün 24 saat Adanalıların hizmetinde olacak 7 araç ile etkinliğini artırdı. Makine parkına eklenen 2 adet kombine kanal temizleme aracı, 2 adet vidanjör, 1 adet 14 tonluk damperli kamyon, 1 adet konteyner taşıma vinci ve 1 adet kanal görüntüleme robotu ile 3 yıllık süreçte yapılan 600 km altyapı yatırımlarının daha da artırılacağını belirtildi.



Antalya'nın 5 mahallesinde kanalizasyon çalışması

Antalya Büyükşehir Belediyesi, Batı ilçelerinde eş zamanlı olarak sürdürülen altyapı çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. Ekipler son olarak Demre'nin Büyükkum, Gökyazı, Karabucak, Kayaaltı ve Beymelek mahallelerinde kanalizasyon hattı yapımına başladı. Yaklaşık 2 milyon 500 bin lira yatırım bedeli ile hayata geçirilen altyapı projesiyle Demre'nin altyapı sorunun biteceği bildirildi. Kaş, Elmalı ve Kemer ilçelerinin 10 milyon Lira maliyetli altyapı çalışmaları ise büyük ölçüde tamamlandı.



Aydın ilinin yol hamlesi açıklandı

Şehrin merkezden uzak kısımlarına dahi hizmet götüren Aydın Büyükşehir Belediye Başkanı Özlem Çerçioğlu, "Vatandaşlarımızdan ve Muhtarlar Toplantısı'nda muhtarlarımızdan gelen talepleri değerlendirdik. Bu planlamaya göre önümüzdeki 1.5 yılda yol ekiplerimiz Aydın'ın dört bir tarafında 1.600 kilometre daha yol yapacak. Yolu olmayan mahalle, bozuk yol bırakmayacağız." dedi.



Ankara'da 3 ayrı kavşak ile yollar yeniden düzenlenecek

Başkent'in trafiğinin kilit noktalarında rahatlatma sağlayacak üç yeni projenin Haziran ayında başlanacağı açıklandı. Üç kavşak projesinin; Mevlana Bulvarı - Dikmen Caddesi Kesişimi Alt Geçit Projesi, Samsun Yolu Türk Telekom Binası Önü Araç Alt Geçidi Projesi ve Akköprü Kavşağı Düzenleme Projesi olduğunu açıklayan Başkan Tuna, 1,5 aya kadar yapım ihalesine çıkmayı planladıklarını ve 3 ay içinde tamamlanacağını bildirdi.



Çankırı Belediyesi kendi asfalt rekorunu kırdı

2017 çalışma programı kapsamında gerçekleştirilen yaklaşık 45 bin ton asfalt çalışması ile kendi rekorunu kıran Çankırı'nın Belediye Başkanı İrfan Dinç, yeni asfalt plenti sayesinde kendi asfaltını üreten bir belediye haline geldiklerini belirtti. 50 bin ton temel malzemesinin kullanıldığı yollara ayrıca 100 bin metrekare sathi kaplama yol çalışması yapıldığı; 41 bin metrekare parke, 18 bin m bordür, 1.565 metrekare karo, 2050 metrekare hissedilebilir yüzey kaplama çalışması gerçekleştirildiği bildirildi.



GASKİ 110 bin metre sondaj kuyusu açtı

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi GASKİ Genel Müdürlüğü altyapı çalışmalarının yanı sıra mahalleye yaptığı sondaj kuyusu çalışmaları ile bölgelerin yaşam şartlarını iyileştiriyor. Son 4 yılda 242 yerleşim biriminde 707 adet sondaj kuyusu açan GASKİ, bu kuyularda 110 bin metre sondaj yaptı ve 2 bin 481L/sn insani tüketim amaçlı içmesuyu standardına uygun suya ulaşarak kullanıma sundu.



Çorum'un 150 milyon TL'lik projesi hayata geçiyor

Belediye Başkanı Muzaffer Külcü, yaklaşık üç yıldır üzerinde çalıştıkları Koçhisar Barajı isale hattı ve yeni içme suyu arıtma tesisinin 2018 yılında yapımına başlanacağını belirtti. İçme suyu yatırımlarını çok yönlü olarak sürdürdüklerini belirten Külcü, yeni projeye bir çalışmayı Koparan bölgesinde de yürüttüklerini vurgulayarak yıllardır boşa akıp giden su kanallarını bir araya getirdiklerini ve yeni içme suyu kaynağı oluşturduklarını ifade etti.



Giresun Belediyesi 2017 yılı hizmetlerini paylaştı

Giresun Belediyesi, 2017 yılında da birçok yeni projeyi hayata geçirerek 5.500 metre su şebeke hattı yapıldığını, yol çalışmalarında 20.000 ton asfalt kullanıldığını, 8000 metreküp yol betonlama yapıldığını ve 120.000 metreküp parke yol ve kaldırım döşendiğini belirtti.



Erciş'te su arıtma tesisi kuruluyor

Erciş içme suyu temini projesinin ilerleme ve bilgilendirme toplantısı Çevre ve Şehircilik Bakanlığı AB Yatırımları Dairesi Başkanlığında yapıldı. Proje ile Erciş ilçesinin altyapı sorununun tamamen bitirileceği belirtilerek projede şu an itibarıyla fiziki çalışmaların sonuna gelindiği bildirildi. Projenin tamamlanmasıyla birlikte günde 35 bin 860 metreküp suyun artılacağı ve 135 bin kişiye yetecek seviyede su temin edileceği kaydedildi.



DİSKİ'den Kulp'a altyapı yatırımı

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi DİSKİ Genel Müdürlüğü, sözleşme bedeli 11 milyon 106 bin TL olan dev bütçeli altyapı yatırımı ile Kulp'un bütün çehresinin değişeceğini belirtti. Proje kapsamında Kulp, Çınar, Çermik ve Kocaköy'ün altyapısı 39 kilometre kanalizasyon ve 49 kilometre içme suyu şebekesi ile yenilenecek ve yeni hatlar döşenecek.



16. yüzyıldan kalan eser restore ediliyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi, 16. yüzyıldan kalan ve yıkılmak üzere olan Namazgah Hamamı'nı restore ediyor. Agora bölgesindeki tarihi hamam, yaklaşık 1 milyon 140 bin liralık yenileme çalışmasından sonra Temmuz ayında yeniden hizmet vermeye başlayacak.



Kocaeli tramvay hattının ikinci etap çalışmaları başlıyor

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi tarafından geçtiğimiz yıl Ağustos ayında hizmetine sunulan Akçaray tramvay hattının 2.2 km'lik 2. Etapına, ihaleyi üstlenen Emre Ray Enerji İnşaat tarafından başlanıyor. 2.2 km uzunluğundaki 2. etapla 4 yeni istasyon yapılacağı; durakların Seka Devlet Hastanesi, Kongre Merkezi, Okullar Bölgesi ve Plajyolu mevkiilerinde bulunacağı belirtildi. Projenin tamamlanması ile Kocaeli'ndeki tramvay hattı uzunluğu 22 km'ye çıkartılmış olacak.



PİYASA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500 - 9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2005	16.500
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2007	22.382
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25E	2008	15.800
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35E	2008	10.845
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35F	2012	9.630
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2008	18.545
DOZER	CATERPILLAR	D6R	2007	7.700
KAZICI YÜKLEYİCİ	TEREX	860 SX	2011	10.050
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX190W-3	2011	9.500
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EW180C	2013	2.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV-2	2010	26.992
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	92ZV-2	2010	14.616
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	K92ZV-2	2010	17.085
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	KSS85ZV-2	2007	17.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA420-3	2003	15.800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	LG958L	2015	2.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	LG958L	2016	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2010	24.855
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2011	21.988
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	12.224
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	12.435
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	15.950
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2014	14.875
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150E	2002	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150F	2010	12.800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2011	24.050
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2012	21.585
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2014	16.200
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L150G	2014	16.250
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180D	2001	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180E	2005	15.095
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2008	28.160
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2011	11.175
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	10.999
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2014	8.671
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2014	9.300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2014	N / A
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220H	2015	9.148
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2012	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	DOOSAN	DX300LC	2011	9.750

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX250LC-3	2207	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7A	2008	14.546
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R450LC-7A	2011	11.677
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300-5	2014	5.790
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC210CL	2010	13.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2005	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290BLC	2006	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290CL	2012	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2013	8.860
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2015	6.445
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2015	6.455
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC350DL	2014	10.642
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360BLC	2005	21.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360BLC	2006	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360BLC	2007	8.100
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2009	11.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2009	20.646
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC360CL	2010	10.325
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2012	9.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2012	13.191
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	7.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	10.900
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	12.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2014	9.822
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2014	10.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2014	10.834
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2010	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC460CL	2011	10.478
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	10.753
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC700CL	2012	12.200
TRAKTÖR	MASSEY FERGUSON	MF265	1989	N / A
TRAKTÖR	SAME	90	1998	3.558
TRAKTÖR	UNIVERSAL	445	1995	1.453

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina

Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL

İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /

www.ascendum.com.tr

secondnew
İKİNCİ EL BİRİNCİ EL FİYATLARI

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.790
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.984
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9.988
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2016	4.750
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2016	5.701
DOZER	CATERPILLAR	D9R	1995	43.810
DOZER	CATERPILLAR	D9T	1998	40.780
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2015	3.900
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	3 CX	2013	5.704
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	3CX14M3WM	2014	5.442
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	3CX14M3WM	2014	5.879
LASTİKLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	M313D	2011	6.845
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	930K	2015	2.057
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938G	2007	13.065
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2015	3.850
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2015	4.879
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950G	2002	34.558
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2015	9.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2016	3.158
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950GC	2017	220
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	3.710
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	3.743
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.060
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.144
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.320
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.359
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.796
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	4.855
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950H	2016	5.042
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962H	2016	4.682
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	962H	2016	6.461
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966G	2000	17.895
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966G	2000	47.365
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966H	2011	8.490
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980G	1998	27.020
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980H	2014	6.961
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988F	1996	33.095
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	988H	2007	34.590
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L 180E	2006	18.052
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L 180E	2006	18.129
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L 220E	2006	18.150
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2008	22.100
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	323	2006	12.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	301.8C	2010	5.125
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	302.7D	2015	1.202
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	302.7D	2015	1.323
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2014	1.820
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2014	2.073
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2016	1.940
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2016	2.244

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2016	2.712
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	325DL	2007	19.910
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2015	4.132
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2015	4.615
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2016	3.530
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2016	4.238
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2016	4.252
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2016	4.448
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2	2016	6.654
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	2.885
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	3.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2012	18.695
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	4.059
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	4.385
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	4.430
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	4.456
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	5.110
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	5.175
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	5.200
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	5.540
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D	2016	6.803
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D L	2014	6.180
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D L	2014	6.726
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2	2016	6.467
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	349D2	2016	7.440
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2007	9.525
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2012	12.155
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2013	10.550
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954 HD	2011	24.335
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	20.660
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	21.050
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2010	24.105
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2011	20.100
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954C	2011	20.455
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305B	2011	8.727
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300-5	2012	11.315
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH350LC-5	2014	6.264
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH350LC-5	2014	6.692
PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC290	2005	12.815
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2008	17.075
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	963D	2011	11.983
TELEHANDLER	MANITOU	MT 732	2012	3.614

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:

444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2004	15.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2005	16.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2006	12.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580SR	2007	9.800
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580ST	2014	5.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	5.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	8.000
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SM	2003	N/A
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	15.200
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2007	6.037
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695ST	2011	5.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	102B	2012	7.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B100B	2011	8.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B110B	2015	80
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	B115B	2013	4.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	NEW HOLLAND	LB110	2003	14.000
LASTIKLI EKSİKAVATÖR	CATERPILLAR	M316D	2007	12.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	8.662

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12.664
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	CASE	921E	2008	14.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-5	2006	30.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	BOBCAT	S650	2014	2.008
MİKRO YÜKLEYİCİ	CASE	410	2006	2.914
MİKRO YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HSL 850 - 7A	2015	643
MİKRO YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HSL 850 - 7A	2015	1.749
PALETLİ EKSİKAVATÖR	CATERPILLAR	320D	2014	3.300
PALETLİ EKSİKAVATÖR	CATERPILLAR	330DLME	2008	13.290
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HITACHI	ZAXIS 250	2013	7.241
PALETLİ EKSİKAVATÖR	KOBELCO	SK330-VI	2003	15.000
PALETLİ EKSİKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385B	2012	17.692
PALETLİ EKSİKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385B	2012	18.412
PALETLİ EKSİKAVATÖR	SUMITOMO	SH240-3	2005	19.000
PALETLİ EKSİKAVATÖR	SUMITOMO	SH330	2008	15.500
TELEHANDLER	MERLO	P34.7	2008	9104
TELEHANDLER	WACKER NEUSON	TH522	2016	850



444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



TürkTraktör

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

HİDROMEK

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B	2012	8.145
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B	2014	4.800
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102B MAESTRO	2014	5.800
KAZICI YÜKLEYİCİ	HİDROMEK	HMK102S	2012	N / A
KAZICI YÜKLEYİCİ	JCB	4CX14H3WV	2013	5.610
LASTIKLI EKSİKAVATÖR	HYUNDAI	R170W-7A	2010	N / A
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	10.000
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9.500
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	12.800
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	11.500
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC	2010	12.500
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2013	6.800
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HYUNDAI	R140LC-9	2013	6.380
PALETLİ EKSİKAVATÖR	HYUNDAI	R140LC-9	2013	6.380



Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

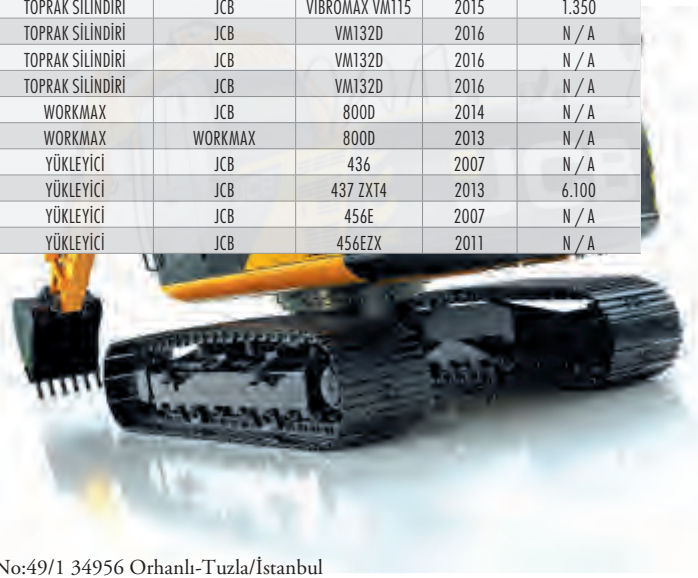
Hidromek Genel Müdürlük

Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKOLODER	CASE	695	2004	N / A
BEKOLODER	CASE	580SR	2006	N / A
BEKOLODER	CASE	695SR	2006	N / A
BEKOLODER	CAT	434	2008	N / A
BEKOLODER	HİDROMEK	HMK102S	2003	N / A
BEKOLODER	JCB	1CX(KISA BOM)	2007	8.777
BEKOLODER	JCB	1CXEC	2013	565
BEKOLODER	JCB	1CXEC	2013	N / A
BEKOLODER	JCB	3CX4T	1998	N / A
BEKOLODER	JCB	3CX4WSSM	2004	23.500
BEKOLODER	JCB	3CX4WSSM	2005	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2010	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2011	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2012	10.000
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2012	10.000
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2012	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2012	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2013	9.148
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2013	N / A
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2015	4.743
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2011	7.100
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2013	9.389
BEKOLODER	JCB	3CXSM4T	2013	N / A
BEKOLODER	JCB	4CX4WS	1996	N / A
BEKOLODER	JCB	4CX4WSSM	1998	N / A
BEKOLODER	VOLVO	BL71B	2013	9.448
MİNİ YÜKLEYİCİ	JCB	POWERBOOM 190	2007	N / A
MİNİ YÜKLEYİCİ	JCB	POWERBOOM 225	2016	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX250LC-3	2006	13.188
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2005	11.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	8055ZTS	2012	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200LC	2006	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200LC	2013	7.800
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200LC	2013	7.862
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2010	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	16.900

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	N / A
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350-7E0	2007	17.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	KUBOTA	U48-4	2011	8.314
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E215	2006	12.557
PALETLİ EKSKAVATÖR	TAKEUCHI	TB215R	2014	1.282
TELEHANDLER	JCB	531-70	2013	5.471
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2009	15.950
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2011	18.805
TELEHANDLER	JCB	531-70 AGRI	2011	20.500
TELEHANDLER	JCB	535-95 AGRI	2014	N / A
TELEHANDLER	JCB	540-140	2006	N / A
TELEHANDLER	MANITOU	MLT-X 735	2015	N / A
TELEHANDLER	MANITOU	MT 1030 ST	2012	N / A
TELEHANDLER	MERLO	P38.13	2011	2.257
TELEHANDLER	MERLO	P3813EE	2014	1.200
TELEHANDLER	NEW HOLLAND	LM 6.32	2015	1.410
TELEHANDLER	NEW HOLLAND	LM 6.32	2015	1.658
TELEHANDLER	NEW HOLLAND	LM 6.32	2015	2.415
TOPRAK SİLİNDİRİ	JCB	VIBROMAX VM115	2015	1.350
TOPRAK SİLİNDİRİ	JCB	VM132D	2016	N / A
TOPRAK SİLİNDİRİ	JCB	VM132D	2016	N / A
TOPRAK SİLİNDİRİ	JCB	VM132D	2016	N / A
WORKMAX	JCB	800D	2014	N / A
WORKMAX	WORKMAX	800D	2013	N / A
YÜKLEYİCİ	JCB	436	2007	N / A
YÜKLEYİCİ	JCB	437 ZXT4	2013	6.100
YÜKLEYİCİ	JCB	456E	2007	N / A
YÜKLEYİCİ	JCB	456EZK	2011	N / A



SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1 34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
FORKLİFT	HYUNDAI	30BH-9	2017	10
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016	4.000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L45	2002	20.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	JCB	155 POWERBOOM	2013	3.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280LC	2005	14.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280LC-3	2007	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280LC-3	2007	18.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7A	2014	5.600
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7A	2014	6.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-9	2013	6.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R320LC-7	2006	14.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R320LC-7A	2011	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R35Z-9	2013	3.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R360LC-3	2003	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2003	13.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2005	12.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R360LC-7	2006	12.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R380LC-9	2011	14.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R520LC-9	2012	12.000

Bu liste haftalık olarak güncellenmektedir.

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	8085	2013	4.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC350-7	2005	24.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305	2010	17.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E305	2011	16.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E385	2010	16.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	NEW HOLLAND	E485	2006	9.700
PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH350LDH	2008	11.000
SİLİNDİR	HYUNDAI	HR120C-9	2015	1.000
TELEHANDLER	KRAMER	KR2706	2016	800



HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

T�P	MARKA	MODEL	�AL��MA Y�KSEKL��	�RET�M YILI	2. EL SATI� F�YATI (Euro - KDV Hari�)	ADET
AK�L� D�KEY PLATFORM	AK�L� �EK�LEB�L�R PLATFORM	QUICK UP	11 DC	10,5 m	2015	
AK�L� MAKASLI PLATFORM	AK�L� �EK�LEB�L�R PLATFORM	QUICK UP	9 DC	9,5 m	2015	
AK�L� MAKASLI PLATFORM	AK�L� D�KEY PLATFORM	GENIE	QS 12	5,45 m	2014	
AK�L� MAKASLI PLATFORM	AK�L� EKLEML� PLATFORM	GENIE	Z 4525 J	15,94 m	2013	
HARAKETL� CEPHE �SKELES�	AK�L� MAKASLI PLATFORM	GENIE	GS 3246	11,75 m	2012	
HARAKETL� CEPHE �SKELES�	AK�L� MAKASLI PLATFORM	GENIE	GS 3246	11,75 m	2012	
DI� CEPHE ASANS�R�	AK�L� MAKASLI PLATFORM	JLG	3246 ES	11,68 m	2012	
DI� CEPHE ASANS�R�	D�ZEL EKLEML� PLATFORM	GENIE	ZX 135/70	43,15 m	2013	

ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/ stanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA     MAK NALARI

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

KATEGOR�	MARKA	MODEL	�RET�M YILI	�AL��MA SAAT�
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	7.250 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2014	7.684 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2015	7.092 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2016	6.224 h
DOZER	KOMATSU	D155AX-6	2016	6.242 h
DOZER	KOMATSU	D65EX-16	2014	2.910 h
GREYDER	VOLVO	G930	2006	N / A
KAZICI Y�KLEY�C�	KOMATSU	WB975-5	2008	4.852 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	L180F	2010	17.873 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	L180F	2010	18.140 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	L180F	2010	20.083 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	L180F	2010	22.997 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	L220F	2007	18.804 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	WA320-3	1998	N / A
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	WA420-3	1999	N / A
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	KOMATSU	WA500-6	2014	8.453 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	VOLVO	L150E	2003	28.993 h
LAST�KL� Y�KLEY�C�	VOLVO	L150G	2011	16.144 h
PALETL� EKS�AVAT�R	HITACHI	ZX670LC-3	2012	19.242 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	EC460	2010	14.607 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC220LC-8	2008	16.142 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC270-8	2006	14.189 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC270-8	2009	12.028 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC300-7	2005	10.065 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC300-7	2005	7.347 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC300-7EO	2007	17.621 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-7	2005	14.796 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-7EO	2006	21.148 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-7EO	2007	14.504 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-7EO	2007	19.646 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-7EO	2007	9.677 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-8	2010	17.086 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-8	2012	11.899 h

KATEGOR�	MARKA	MODEL	�RET�M YILI	�AL��MA SAAT�
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC350LC-8	2013	6.621 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2010	12.187 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2010	9.259 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2014	5.250 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2014	5.493 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2014	6.514 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2016	6.268 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC450LC-8	2016	7.331 h
PALETL� EKS�AVAT�R	KOMATSU	PC550LC-8	2014	5.770 h
TELEHANDLER	KOMATSU	AGRI STAR 37.7	2015	280 h

Temsa     Makinaları  malat Pazarlama ve Satış A. .

Kısıklı Cad.  ehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/ STANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓				✓
ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓				✓		
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓		
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓							
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓						
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓				
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓									
ALIMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓				
ALTA VİNC	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓							
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓						
ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓						✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓	✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vınc ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓		
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓			✓			✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓		
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com								✓		
BEMTAŞ KULE VİNC	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓			✓			
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓							✓		
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							✓			
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS,Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK,Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, Sitech Eurasia, MB Crusher	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓						✓		
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr							✓			
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓						✓	✓		
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com		✓								
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com							✓			
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr		✓					✓			
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓							✓		
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com									✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓						✓		

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓			
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr									✓	
DEVİRAN KEPÇE	Devran	0212 2784763	-							✓			
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓		✓	
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Atlas Copco, Dynapac, Schmitz, Iveco, TCM, Tailift, KCP, Cometto, Palfinger	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓				✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓			✓	✓	✓	
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓			
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓				✓		✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓									
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr					✓					
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com		✓					✓			
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardeli, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓				
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓							
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓			
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓								✓	
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓						✓		✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓						✓		✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓					✓	✓	✓	
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓							
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓							
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓						✓		✓	
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓			✓		✓	
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr		✓						✓	✓	
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓									
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓									
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓					✓		✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓			✓			✓		✓	
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bingleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓			

				FAALİYET ALANI									
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ										
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓			
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓		✓		
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Groye, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓		✓		
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Dulevo	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓			✓	✓		
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓				
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓		✓		
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓									
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓		✓		
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓					✓		
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓		
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓		
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓							✓		
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓			✓	✓	
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓				
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓				
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓		✓		
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com										✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓		✓	
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓				
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓		✓		✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓		
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓							✓		
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓							
PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓		✓		
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓						
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoytekni.com.tr										✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓				
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓				
Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓					
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓		✓		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓			
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr					✓		✓	
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.sitech-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvasanayi.com						✓		
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 5537414	www.tgm-kulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UNIVERSAL HANDLERS	Yale	0216 3921860	www.yaleturkey.com		✓					✓	
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

9 saatte tren istasyonu ve demiryolu inşa edildi

Çin'de görev yapan bir grup işçi, Fujian eyaletinde bulunan bir fuarda yeni bir tren istasyonu ve demir yolunu sadece



9 saat gibi bir sürede inşa ettiler. Ülkenin bütün demiryolları organizasyonlarından sorumlu olan Chine Tiesiju Grubu Müdür Yardımcısı Zhan Daosong, işçilerin hızlı olmalarını, 7 farklı grup halinde organize bir şekilde çalışmalarına bağlıyor. Aynı gruptaki işçiler, aynı anda farklı görevleri icra ederek genel süreci hızlandırıyorlar.

Zihindeki görseller bilgisayar ortamına aktarıldı

Kyoto Üniversitesi'nde yapılan araştırmalarda derin sinirsel ağları kullanan ekip, Deep Image Reconstruction(Derin Görsel Yapılandırması) şeklinde adlandırılan bir yöntemle insanların zihnini okuyarak zihinlerindeki görselleri bilgisayar ortamına aktarmayı başardı. Bu kapsamda görselde yer alan en soldaki fotoğraflar, deneklere gösterildi; daha sonrasında ise deneklerin beyninden sağda yer alan görseller elde edildi.



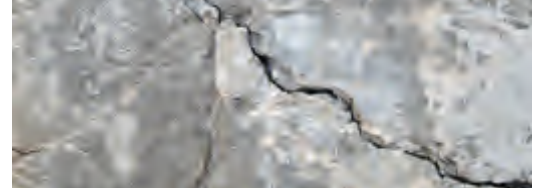
Robot asistan işten kovuldu

Heriot-Watt Üniversitesi tarafından Six Robots & Us için yürütülen bir deney ile İskoçya'da ilk 'ShopBot' asistanı test edildi. Fabio olarak adlandırılan robot, müşterilerin mağazada yüzlerce ürünü bulmasına yardımcı olmak için programlanmıştı. Ancak Fabio'nun arkadaki gürültü nedeniyle talepleri anlamakta güçlük çekmesi, "Et nerede?" denildiğinde "Et reyonunda" gibi yardım sağlamayan cevaplar vermesi süpermarket müşterilerini memnun etmedi. İnsanlara göre daha az satış yapan Fabio, müşterilerin kişisel bir etkileşimi sevdikleri görüşü öne sürülerek 1 haftadan kısa sürede işten çıkarıldı.



Kendini onaran beton geliştirildi

Binghamton Üniversitesi'ndeki bir araştırmacı ekibi, beton karışımına Trichoderma reesei mantarı katarak kendisini tamir edebilen beton yapabileceklerini keşfetti. Selüloz üretme kabiliyeti nedeniyle ticari kullanım için talep gören bu mantar türü, çimentonun temel bileşenlerinden biri olan kalsiyum karbonat üretimine de neden oluyor. Mantar katkılı betonlar, kendi kendini iyileştirebilmesiyle daha sağlam yapılar oluşturulabilir.



Her yere ödeme yapabilmenizi sağlayacak 'Türkiye Kart' duyuruldu

Denizbank, PTT, Turkcell, Türk Telekom ve Vakıf Katılım Bankası'nın işbirliği sonucunda ortaya çıkan bu sistem ile paranın dijitalleşmesi yolunda ülkemizde atılan en büyük adım hayata geçirilmiş oldu. Vatandaşların gerek kartla, gerek cep telefonu ile istediği her an para transferi yapmasını sağlayacak ilk yerli sistemde banka hesabı olmayan vatandaşlar da düşünülmüş. Tüm illerin toplu ulaşımında da bu kart geçerli olacak.



Kadınlar erkeklerden biyolojik olarak daha güçlü

Güney Danimarka Üniversitesi'nin araştırması, yaşam koşullarının hem erkekler hem de kadınlar için oldukça sert olduğu kıtlık, salgın gibi kriz dönemlerinde, kadınların çok daha uzun yaşadığını gösterdi. Bu gücün en önemli kaynağının östrojen hormonu olduğu belirtildi. Bilim dergisi PNAS'ye konuşan araştırma ekibinden Epidemiyoloji Profesörü Virginia Zarulli, ölüm oranlarının çok yüksek olduğu bu dönemlerde özellikle bebek ölümlerinde farklılık gözlemlediklerini vurgulayarak "Salgın ve kıtlık dönemlerinde yeni doğan kız bebeklerin yeni doğan erkek bebeklere oranla hayatta kalmaya daha meyilli olması, çok çarpıcı." dedi.

