



Yeni nesil Cat® 320
Demir İnşaat'a
az yaktırıyor



Satın almak
ya da
kiralamak...

Platform sektöründe
devir hizmet devri

Derya Tuğla'nın toprağını
Komatsu çıkarıyor

ÇÖZÜMÜN
MERKEZİ:
Revizyon Merkezi



Devamı 11. sayfada... »

ATAŞMAN

BİZİM

İŞİMİZ



www.ommuhendislik.com.tr

Makine İhtisas Org. San. Bölgesi
5. Cad. No:15 41455
Demirciler Köyü Dilovası - Kocaeli
Tel: 0262 290 85 65
Faks: 0262 290 85 70
info@ommuhendislik.com.tr

Bumerang

Tarih boyunca en büyük buluşlar, koşulların en zor olduğu ortamlarda gerçekleşmiştir. Çünkü zorluklar insanları alışlagelmişin dışında, farklı çözümler geliştirmeye mecbur tutar. "Öldürmeyen bela oldurur" diye çok sevdiğim bir söz vardır.

Bugün içinde bulunduğumuz ekonomik koşullar da hepimizi oldukça zorluyor. Bir yandan azalan işlerle birlikte gelirlerimiz azalırken, diğer taraftan maliyetlerimiz artıyor ve tahsilatlarımız gecikiyor. Bu durumla başa çıkmak için otomatik bir refleks olarak hemen maliyetler kısılıp, küçülmenin yolları aranıyor.

Bireysel olarak düşündüğünüzde daha az alışveriş yaparsınız, daha az tatile çıkarsınız, hayatınızda sizi mutlu eden lükslerden birer birer uzaklaşırsınız. Şirketlerde de hemen seyahatler azaltılır, pazarlama bütçeleri kısılır, şubeler kapatılır ve personel sayısı azaltılır. Bugün sektörümüzde de maalesef bunların hepsini yaşıyoruz. Peki bu durumla nasıl başa çıkacağız? Burada yine başka beğendiğim bir söz aklıma geliyor: "En kolay çözüm, probleme hiç girmemektir." Bünyeniz ne kadar güçlüyse, zorluklara karşı o kadar dirençli olursunuz.

Ancak bizim gerek sektör gerekse ülke olarak bünyemizi zayıflatan bazı kötü alışkanlıklarımız var. Rüzgâra göre, fazla da hesap kitap yapmadan, anlık kararlar alabiliyoruz. Birbirimizden daha fazla pay almak veya gün kurtarmak için fiyatlarımızı öldürüyoruz. Dünyanın en ucuz makinelerinin ülkemizde satıldığı söyleniyor. Bir şirket için sektöründe sahip olduğu pazar payı elbette çok önemli bir göstergedir. Ancak operasyon kârlılığı bundan çok daha hayatidir. Toplam gelirlerinizle maliyetleriniz arasındaki oranı simgeler.

Serbest piyasanın rekabet ortamı, fiyatlarınızı istediğiniz şekilde belirlemenize izin vermez. Ancak sürdürülebilir bir organizasyon için de belirli sınırlar vardır. Yeterli düzeyde kâr etmediğiniz bir işi neden yaparsınız? Kâr etmelisiniz ki şirket ortaklarınıza ve çalışanlarınıza daha fazla kazandırabilesiniz. Kar etmelisiniz ki işinize daha fazla yatırım yaparsınız ve böylece müşterileriniz de memnun olarak iyi günde, kötü günde sizinle çalışmaya devam etsinler.

Bugün bunun bir örneğine de personel yükseltme platformları kiralama sektöründe tanık oluyoruz. Kriz öncesinde yüzde 90'larda olan kapasite kullanım oranının yüzde 70'lere düşmesiyle çok sert bir fiyat rekabeti yaşanıyor. Bu durum yüzde 20 daralmanın etkisini daha da artırıyor. Kâr edebilen bir kiralama firması için alınan bir makinenin belirli bir mantıklı geri ödeme süresi hesabı vardır. Kira bedeli buna göre belirlenir. Bunun altına inmek sadece zarar etmek değil, aynı zamanda müşteriye memnun edecek yeni yatırımlar için yeterli kaynağa sahip olamamak anlamına da gelir. Bu da bumerang gibi geri dönüp sektörün kendisini vuracaktır. Avrupa'ya baktığımızda, kapasite kullanım oranlarının yüzde 60-65'ler mertebesinde olduğunu görüyoruz. Makineler boş yatmasın diye fiyatlarını öldürmüyorlar.

Sürdürülebilir bir işletme için uzun vadeli, akılcı ve kararlı adımlar atmak gerekiyor. Günü kurtaracak adımlar sadece ölümü geciktirir...

Saygılarımla,
Gökhan Kuyumcu



Yeni nesil Cat 320
Demir İnşaat'a
az yaklaşıyor

Platform sektöründe
devir hizmet devri

Satın almak
ya da
kiralamak...

ÇÖZÜMÜN
MERKEZİ:
Revizyon Merkezi

444 1 228 KURUMSAL SATIŞ

www.bigo.com.tr

Forum Makina

forum makina

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri - Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

Soğanlık Yeni Mh. Balıkesir Cad. Uprise Elite Residence No:6 C1 AB Blok K:18 D:163 34880 Kartal / İstanbul
T. 0216 388 80 13 - 0539 961 00 26 F. 0216 388 80 14 / www.forummakina.com.tr - gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri
Kaan KIRIŞCIOĞLU

Grafik Tasarım
Barış POLAT

Baskı

Teknik Basım Tanıtım Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Keyap Tic. Mrk. Bostancı Yolu Cad. F1 Blok No:93 Y.Dudullu / Ümraniye / İstanbul
T. 0216 508 20 20 F. 0216 508 20 45 / www.teknikbasim.com / Sertifika No: 24871

Yayın Türü

Yerel Süreli Yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.
Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı 88 - Aralık 2018

ACARLAR
M A K İ N E

"Platform sektörünün lideri"

Haulotte

Yükselmek hedefinizse,
yükseltmek bizim işimiz



SATIŞ DESTEK

Uzman Ekip
Keşif
Geniş Satış Ağı

FİNANS

Leasing Çözümleri
Finansal Çözümler

TEKNİK SERVİS

Uzman Teknik Kadro
Bakım & Garanti
Profesyonel Eğitim
Orijinal Yedek Parça

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



06 Haber İş makinesi sektörü 200'lere demir attı

12 Haber MAN en çok satan ithal kamyon unvanını korudu

16 Haber Cat makinelerine yeni logo ile yeni görünüm

08 Global Bauma China 2018 Fuarı'ndan yeni rekorlar

26 Makale İş makineleri sektöründe mesleki eğitim

34 Etkinlik Maden Türkiye 2018 Fuarı maden sektörüne ayna tuttu

40 Röportaj Derya Tuğla yaklaşık 40 yıldır Komatsu ile kol kola

46 Röportaj Gürlek Hafriyat gücünü HİDROMEK'ten alıyor

50 Dosya 2018'den akılda kalanlar

30 Röportaj Demir İnşaat Yeni Nesil Cat 320 ile daha az yakıyor

58 Derleme Satın almak ya da kiralamak...

62 Röportaj Platform sektöründe devir hizmet devri

66 Röportaj TOKKDER kiralamacıları hesap yapmaya çağırıyor

68 Röportaj Toro Makina'da yatırımlar devam etti

Türk Lirasına güven, 36 ay vade bizden!

— HEMEN ARAYIN —
444 6 465



* Kampanya; Alpha Serisi kazıcı yükleyiciler ve HMK 220 LC, HMK 300 LC PLUS, HMK 370 LC HD GEN Serisi ekskavatörler için 31 Ocak 2019'a kadar geçerli olup, stoklarla sınırlıdır. HİDROMEK, kampanya koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

40 yıl

Sektör 200'lere demir attı

Ekonomideki daralmanın zirve yapması beklenen aylardan geçiyoruz. Likiditenin azaldığı ve faizlerin yüksek seyrettiği bu ortamda yeni makine satışları da son yılların en düşük seviyelerinde. Açıklanan Kasım satışlarına göre sektör aylık 200'lü rakamlardaki ağır seyrini sürdürüyor.

Her ne kadar makine kullanıcılarının yatırım iştahı kesilmiş olsa da sektör yılın son ayında geleneksel bir görece canlanma bekliyor. İhracattaki artışın etkisiyle en azından inşaat sektörü gibi küçülmemeyen sanayi alanda kullanımı yoğunlaşan forklift ve istif makinesi satışlarındaki tablo ise iş makineleri kadar olumsuz değil.

İMDER (Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar



rakamlarına göre, Türkiye'de 2018 yılı Kasım ayındaki yeni iş makinesi satışları geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 60 azalarak 289 adet olarak gerçekleşti. Böylece yılın ilk 11 ayı genelindeki toplam makine satışları geçen yıla kıyasla yüzde 40 azalarak 6.256 adette kaldı.

İSDER'in (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tahmini pazar rakamlara göre, Kasım ayında Türkiye'deki forklift ve istif makinesi satışları

geçen yıla kıyasla yüzde 24,4 azalarak 552 adede geriledi. Yılın ilk 11 ayı genelindeki toplam satışlar ise geçen yıla kıyasla yüzde 4,4 artarak 8.424 adet olarak gerçekleşti.

Not: İMDER'e üye olan firmaların toplam iş makineleri pazarının yaklaşık yüzde 93'ünü, İSDER'e üye firmaların ise toplam forklift pazarının yüzde 80'ini oluşturduğu tahmin ediliyor.

Makine ihracatı yüzde 16,8 arttı

Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 10'nundan fazlasını gerçekleştiren makine sektörünün, yılın ilk 11 ayı sonunda ihracata katkısı 15,7 milyar dolar oldu. Sektör ihracatının yüzde 16,8 arttığı bu dönemde, ihraç edilen makinelerin kilogram başına ortalama değeri 6,1 dolar olarak gerçekleşti. Türk makinelerinin kilogram başına ortalama değeri, sektörün birinci pazarı olan Almanya'da 8,7 doları geçti. Yılın ilk 11 ayında inşaat ve madencilik makinelerindeki yüzde 33,2 artış, tarım ve ormancılık makinelerinde yüzde 26,2'lik artış dikkat çekti.

Makine sektörünün Türkiye ekonomisinde, dış ticaret açığının daha da azalması yönünde önemli fırsatlar barındırdığına dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu şunları söyledi:

"Makine ihracatında sağladığımız istikrarlı ve hızlı artış, ürünlerimizde teknolojik ilerleme sağladığımızın önemli bir göstergesidir. Yaptığımız çalışmalarla ihracatın ithalatı karşılama oranını daha da artırmak, cari fazlaya daha çok katkı vermek istiyoruz. Devletin yerli üretimi kararlı biçimde desteklemesiyle kapanmaya başlayan makas açısından, yatırım teşviklerinin doğru konumlandırılması çok önemli."

Yılın ilk 11 ayında sektör genelinde en fazla ihraç edilen makine mal grupları klimalar, soğutma makineleri, motorlar ve aksamaları



alt sektörlerinde ihracat 2 milyar doları aştı. Bu sektörleri 1 milyar doları aşan ihracatlarıyla, yıkama ve kurutma makineleri, inşaat ve madencilik makineleri takip etti. Ülkeler bazında en dikkat çekici artışlar, yüzde 61,1 ile Hollanda ve yüzde 55,6 ile Özbekistan'da oldu. Kasım ayı sonu itibarıyla ihracatımızın ilk sıralarında yer alan ABD'ye yüzde 25 ve İngiltere'ye yüzde 22,2'lik ihracat artışı gerçekleşti. İtalya, Fransa ve Romanya'ya ihracat artışı yüzde 20'yi aştı.

ZOR İŞLERİN USTASI



MST M300 LC hidrolik ekskavatör en zor işlerin üstesinden kolaylıkla gelebilmek için tasarlandı



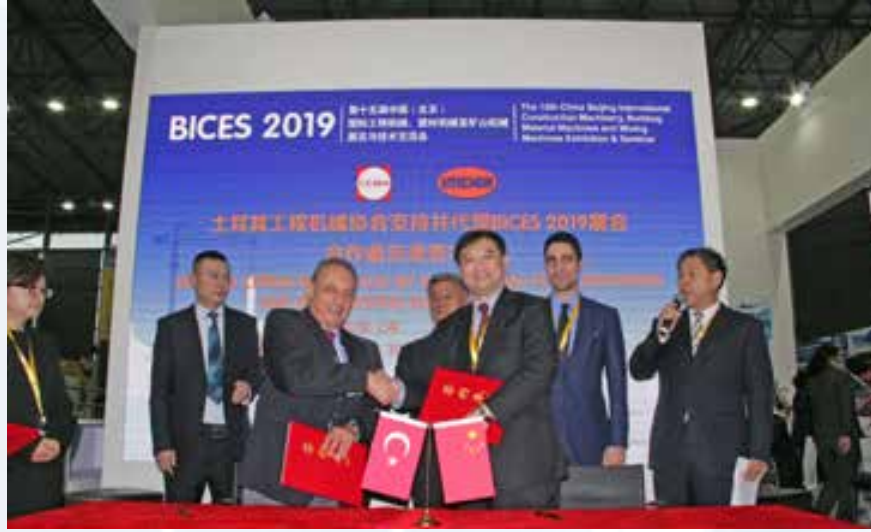
Makine sektörünün Asya'daki zirvesi bauma China 2018'de yeni rekorlar

İş makineleri sektörünün Asya Pasifik bölgesindeki en büyük organizasyonu olarak gösterilen bauma China 2018 Fuarı, 27-30 Kasım tarihleri arasında Şangay'da düzenlendi.

Açılan iki yeni hol ile birlikte toplamda 330 bin metrekarelik alana ulaşan fuarda bu yıl 38 ülkeden 3.350 firma ürün ve hizmetlerini sergiledi. Katılımcıların %73'ünü Çinli firmalar oluşturdu. Fuarı, bir öncekine kıyasla %25 artışla 212.500 kişi ziyaret etti. %94'ü Asya'dan gelen ziyaretçiler arasında Çin, Kore, Rusya, Hindistan, Malezya, Japonya, Tayvan, Tayland, Endonezya ve Singapur ön plana çıktı.

Organizatör firma Messe München Direktörü Stefan Rummel, fuarın sonuçlarından çok memnun olduklarını belirterek şunları söyledi: "Bauma China neden bölgenin lider fuarı olduğunu bir kez daha kanıtladı. Her anlamda yeni rekorlar kırıldı. Fuar, sektörün geleceğinin akıllı, dijital ve sürdürülebilir teknolojilerde olduğunu gözler önüne serdi. Biz de organizatör olarak geleceğin şekillendirilmesine yardımcı olduğumuz için gurur duyuyoruz."

Fuarda elektromobilite ve otonom



kullanıma yönelik birçok yeni ürün sergilendi. Caterpillar'ın %45'e varan oranda verimlilik artışı sağlayan yeni ekskavatörleri, sanal gerçeklik yardımıyla uzaktan kumanda edilebilen Sany ekskavatörler ve Volvo'nun operasyon verimliliğini önemli ölçüde arttıran, yeni yüksek çözünürlüklü dokunmatik ekranlı Co-Pilot destek sistemi bunlar arasında gösteriliyor.

Türk firmalar Uzakdoğu'da yeni pazarlara açıldı

Fuara Türkiye'den aralarında HİDROMEK, Betonstar ve E-Berk'in de bulunduğu 22 firma katıldı. 8 uluslararası pavyondan birisi Türkiye'ye ayrıldı. Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği de (İMDER) fuara katılarak uluslararası sektör aktörleriyle bir araya geldi.

İş ve inşaat makineleri sektörünün, büyüme oranları ve hizmet verdiği gelişmiş altyapı projeleri ile Türk ekonomisinin lokomotifini oluşturduğunu söyleyen İMDER

Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen "İş makineleri sektöründe ülkemizin pazar payını, ihracatımızı arttırmayı hedefliyoruz. Asya ve Uzakdoğu bizim önemli hedef pazarlarımız arasında. Üyelerimizle birlikte ülkemize katma değer üretmek için çok çalışıyoruz. Bauma China'da Türkiye'yi en iyi şekilde temsil ettik. Uzakdoğu'ya Türk iş makineleriyle köprü kuruyoruz" dedi.

İMDER fuarda, Çin makina sektörünün en önemli kurumları arasında yer alan kardeş derneği CCMA-Çin İş Makinaları Derneği ile bir anlaşmaya da imza attı. İMDER, CCMA'nın 2019 yılında Pekin'de düzenleyeceği 15'inci BICES Uluslararası İş Makinaları Fuarı'na resmi desteğini ülkenin önde gelen medya kuruluşlarının da katıldığı resepsiyonda verdi. İMDER üyesi Hidromek de BICES Fuarı'na katılım anlaşmasını imzalayarak BICES 2019'a katılan ilk İMDER üyesi oldu.

Bir sonraki bauma China, 24-27 Kasım 2020 tarihleri arasında düzenlenecek.



Bu ülkenin gücü her şeye yeter!

Yerli Sermaye ve Türk mühendislerin çalışmalarıyla üretilen **CEYLIFT FORKLIFT**, %100 yerli dizel ve elektrikli modelleriyle bir kez daha gösterdi ki;

altından kalkamayacağımız yük yoktur.



0322 394 3900
www.ceylift.com

CEY LIFT®
f.o.r.k.l.i.f.t.s



Meşhur Hollywood aktörü Volvo ekskavatörleri terletti

Volvo İş Makineleri, İsveçli meşhur aktör Dolph Lundgren'in rol aldığı 'Pump It Up' isimli bir kısa film ile ekskavatör serisinin hünerlerini sıra dışı bir şekilde gözler önüne serdi.

Filmde eğitmen rolündeki Dolph Lundgren, çalışma ağırlığı 1,5 ila 95 ton arasında değişen Volvo

ekskavatörleri, dayanıklılık sınırlarını zorlayan çeşitli testlerden geçiriyor. Bilinmeyen bir çölde geçen filmde makineler üzerinde Dolph Lundgren'in olduğu büyük beton blokları çekiyor; çamurlu zeminde dev lastikleri yuvarlıyor ve dünyanın ilk ekskavatör barfiksini çekiyorlar.

'Her koşulun ekskavatörleri' mesajıyla biten filmde, Belçikalı

müzik grubu Technotronic'in seslendirdiği 1989'un liste başı şarkısı 'Pump up the Jam' kullanılmış.

Sinema hayatına 1985'te bir James Bond filmi olan 'A View to a Kill' ile başlayan Dolph Lundgren, aynı yıl rol aldığı ve Sovyet boksör Ivan Drago'yu canlandığı 'Rocky IV' filmi ile ülkemizde de ilgi görmüştü.

Goodyear'dan yeni OMNITRAC karma servis ürün hattı

Goodyear'ın yeni DuraShield teknolojisine sahip OMNITRAC ürün hattı; daha fazla dayanıklılık ile birlikte gelişmiş kilometre performansı ve kaplanabilirlik özellikleriyle dikkat çekiyor.

Günümüzün karma servis uygulamaları, ağırlıklı olarak standart yol koşullarında kullanılmalarına rağmen yol dışı koşulların zorluklarına da maruz kalıyor. Bu araçlar arasında damperli kamyonlar, beton mikserleri, beton pompaları, inşaat işlerinde kullanılan düşük platformlu araçlar ve atık, geri dönüşüm, kereste ve tarım endüstrilerinde

kullanılan kamyonlar yer alıyor. Yeni OMNITRAC serisinin altısı OMNITRAC S ön aks lastiği ve dördü OMNITRAC D çeker aks lastiği olmak üzere 10 farklı ebatı bulunuyor. Seride yer alan 315/70R22.5 ebatı, sektörde bir ilk olarak, pazardaki talebin gitgide arttığı standart çekicilerin kullanımı için üretiliyor.

Goodyear'ın uyguladığı yeni bir teknoloji olan DuraShield'in, lastiğin gövdesinde oluşabilecek hasarlara karşı ekstra dayanıklılık ve kaplanabilirlik özelliği sağladığı belirtiliyor. Yeni OMNITRAC ürün hattının Goodyear MS II lastiklere kıyasla gelişmiş kilometre performansı sunduğu ve 3PMSF işaretlemesi ile kış koşulları ile ilgili tüm gereklilikleri de karşıladığı ifade ediliyor.

Yeni serinin öne çıkan diğer bir özelliği ise Radyo Frekansı İle Tanımlama (RFID-Radio Frequency Identification) teknolojisiyle lastiğin tanımlanması, yönetimi ve takibi

için geliştirilen sisteme bağlanma olanağı sunması.

Goodyear Türkiye Ticari Lastikler Satış Direktörü Şaban Güngör yeni ürünleriyle ilgili olarak şunları söyledi: "Günümüzde karma servis filosu operatörleri hem yol hem de yol dışı koşullarda kullanılabilecek çok yönlü ve dayanıklı lastikler talep ediyorlar. Türkiye pazarında çok güçlü olduğumuz bu segmentte yeni OMNITRAC lastiklerimizin daha önceki nesillerine göre DuraShield teknolojisi sayesinde daha dayanıklı ve kilometre performansı açısından daha gelişmiş bir yapıya sahip olmasıyla gücümüze daha da güç katmayı hedefliyoruz."



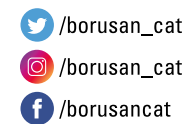
ÇÖZÜMÜN MERKEZİ: Revizyon Merkezi



Borusan Cat Revizyon Merkezi, Kazakistan ve İstanbul'dan sonra şimdi **Ankara'da!** İleri teknolojisi, 9.500 m²'lik tesis alanı ve 100'ü aşkın çalışanıyla sizlere ve ülke ekonomisine büyük katkı sağlayacak Borusan Cat Ankara Komponent Revizyon Merkezi her türlü çözüm için yanınızda.

Neler var?

- Komple bakım ve servis
- Motordan şanzımana, hidrolik komponent yenileme
- Makine onarımı
- Yenilenen makine ile azalan yedek parça ihtiyacı
- Ülke ekonomisine katkı



www.bmgs.com.tr

BORUSAN

CAT

444 1 228 BORUSAN CAT İLETİŞİM MERKEZİ
KULAĞIMIZ SİZDE



MAN, daralan kamyon pazarında payını arttırdı

MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. yöneticileri, İstanbul'da düzenlenen bir basın toplantısında faaliyet gösterdikleri ürün grupları açısından 2018 yılını değerlendirdiler. Açıklanan rakamlara göre Türkiye kamyon pazarında Ekim sonu itibari ile %11 ile çift haneli pazar payına ulaşan MAN, ithal kamyon pazarındaki liderliğini sürdürdü.

Toplantıdaki konuşmasında kamyon pazarının, 2018 yılını 12 bin adetlerde kapatacağını tahmin ettiklerini belirten MAN Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, 12 ton ve üstü kamyon pazarında yılın ilk 5 ayında 8 bin araç satılmış olmasına rağmen sonrasında yaşanan düşüşle birlikte Ekim ayı sonu itibarıyla önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 27 daralma yaşandığını belirtti.



İnşaat kamyonlarında MAN etkisi

Sektördeki daralmanın 2019 yılında da sürebileceğini ve bunun kamyon pazarına yansayacağını belirten Serkan Sara, son iki yılda toplam satışlardaki payı yüzde 45'lere çıkan inşaat serisi kamyonların 2019 yılında yüzde 25'ler bandına inebileceğini açıkladı.

Pazardaki sert daralmaya rağmen bu segmentte önde olan 3 markadan birisi olduklarını ve en yüksek pazar payına sahip ithal marka olduklarını vurgulayan Sara, "Üçüncü havalimanı inşaatında çeşitli marka araçlar vardı. Zaman içerisinde ikinci el birimimiz olan TopUsed stoklarımıza, bu araçlardan geri alım yaparak yerine çok sayıda MAN verdik. Araçlarımız bu zorlu zemin koşullarında, yarısına kadar çamura batmış şekilde çalıştılar. Biz de bu şartlara uyum sağlamak için araçlara ilave donanımlar ekleyerek araçlarımızın performansını arttırdık. Bu ilgi bizim inşaat kamyonlarına verdiğimiz önemi gösteriyor." dedi.

Yurtdışına ikinci el satışlarında artış

MAN İkinci El Satış Direktörü Aydın

Yumrukçal ise 2018 yılında yurt dışına yapılan satışların daha da önem kazandığına işaret ederek belirterek, "MAN TopUsed olarak 2018 yılında yapmış olduğumuz otobüs satışlarının yüzde 60'ını, kamyon ve çekici satışlarımızın ise yüzde 35'ini yurtdışına sattık. Bu yıl ikinci elde toplam 600 adet satış rakamı ile kapatacağız." şeklinde konuştu.

MAN'dan yeni hafif ticari araç

Ayrıca toplantıda MAN'ın hafif ticari araç portföyünü oluşturan MAN TGE'nin ilk tanıtımı da gerçekleşti. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Araç Satış Müdürü Cumhur Kutlubay yaptığı açıklamada Yeni MAN TGE'nin ağırlıklı olarak lojistik, inşaat gibi sektörlerdeki yük taşımacılığı işinde fark yaratacağını ve yolcu taşımacılığına da yeni bir soluk getireceğini belirtti. Kutlubay, araçların 9,3 ile 18,4 metreküp aralığındaki taşıma hacmi, 3,0-5,5 ton yük taşıma kapasitesi, 16-19 koltuk yolcu koltuğu sayısı, önden çekiş, arkadan itiş ve 4x4 çekiş sistemi seçenekleri ile müşterilere sunulacağını sözlerine ekledi.



facebook.com/MaatsMakina

PERFORMANS GÜVENİLİRLİK KOLAYLIK MANITOU'DUR

Önceliğiniz işinizi en verimli şekilde yapmak
Manitou'nun çözümü : yüksek üretkenlik
ve düşük işletme maliyeti sunmak üzere
tasarlanmış son derece sağlam ve
kalitesi kanıtlanmış bir Telahandler.

Manitou, çalışma hayatınızı kolaylaştıran
akıllı seçim !



www.maats-manitou.com



Yurtdışında istihdamı artırmak isteyen müteahhitlerden 5 maddelik öneri

İnşaat sektörü, hükümetin istihdamı artırmaya yönelik çalışmalarına destek vermeye devam ediyor. Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Genel Merkezi'nde 14 Aralık 2018 tarihinde düzenlenen "Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetlerinde Türk İşgücü İstihdamı" konulu panele, ilgili üç kamu kurumu olan İŞKUR, SGK, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığının genel müdürleri, bürokratları ve yurtdışında faaliyet gösteren inşaat firmalarından temsilciler katıldı.

Panelin açılışında konuşan TMB Yönetim Kurulu Üyesi Kartal Usluel, Türk müteahhitlerinin 1990'lı yıllarda yıllık 2 milyar ABD Doları tutarındaki yurtdışı projeleri kapsamında 100 binin üzerinde Türk işçisi istihdam ettiklerini belirtirken, son dönemde yılda 20-30 milyar ABD Doları düzeylerine çıkan yurtdışı müteahhitlik hizmetleri kapsamında istihdam edilen Türk işgücü sayısının ise 35 binlere kadar gerilediğine işaret etti.

Usluel, "Bizlerin ilk tercihi her zaman Türk işçisi ile çalışmak yönünde olmasına karşın uygulamada bir şeylerin yanlış gittiği aşikâr... Firmalarımız artık ağırlıklı olarak Uzak-Doğulu veya Afrikalı işgücü istihdam ediyorlar. İstihdamı teşvik düzenlemelerinde bugüne kadar yurtdışı istihdamın hak ettiği ilgiyi, desteği alamadığını görüyoruz. Ülkemizin istihdamı artırmaya en çok ihtiyaç duyduğu dönemlerden birini yaşarken yurtdışında azalan Türk işgücü istihdamını arttıracak önlemlerin bir an önce hayata geçirilmesi çok önemli" diye konuştu.

Yurtdışı için prime esas kazanç üst sınırı düşürülsün
USLUEL konuşmasında,

yurtdışında istihdam edilen Türk işgücü için hem gidilen ülkede hem de Türkiye'de sigorta primi ödenmekte olduğuna işaret ederek, sigortalıların prime esas kazanç üst sınırının en azından belli bir süre için düşürülmesini talep etti.

Bu yıl içerisinde işçi-işveren uyuşmazlıklarına dönük olarak Ekonomi, Maliye, Adalet, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlıkları ile ortak çalışma ile bir kanun teklifi hazırladıklarını ancak erkene alınan Genel Seçimler nedeniyle TBMM'ne sunulamadığını kaydeden USLUEL, teklifin yasalaşmasını son derece önemsediklerini sözlerine ekledi.

Etkinliğin açılışında Usluel'in ardından SGK Sigorta Primleri Genel Müdürü Savaş Alıç, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Çalışma Genel Müdürü Nurcan Önder ve İŞKUR Genel Müdürü Cafer Uzunmaya birer konuşma yaparak mevzuat ve uygulamadaki son durum hakkında katılımcılara bilgi verdi.

Sektörden istihdamı arttırıcı 5 maddelik öneri

Panelde, yurtdışında Türk işgücü



istihdamının artırılması için sektör temsilcileri tarafından ortaya konan öneriler 5 konuda yoğunlaştı:

- Çalışma mevzuatında yurtdışı müteahhitlik hizmetlerinin kendine özgü şartları ve özellikleri dikkate alınarak bir düzenleme yapılması, İş-Kur tip sözleşmelerinde iyileştirmeler yapılması,
- İşçi-işveren uyuşmazlıklarındaki belirsizliklere açıklık getirecek yasal bir düzenleme yapılması,
- Sigorta prim yüklerinin düşürülmesi,
- Hem gidilen ülke hem Türkiye'deki yükümlülüklerde ortaya çıkan mükerrerliğin giderilmesi,
- İŞKUR uygulamalarının basitleştirilmesi ve işlemlerin elektronik ortamda yapılması.

Renault Trucks modelleri 2019'a yenilenerek giriyor

Renault Trucks, 2019 ile birlikte kamyon ve çekici ürün grubunu yenilerken, ilk olarak uzun yol serisi T ve T yüksek kabinin özelliklerini tanıttı. Buna göre markanın yeni Euro 6 Step D motoru ile

donatılan T 2019 modelinin, önceki modellere göre yakıt tüketiminde ekstra yüzde 3 tasarruf sağladığı belirtildi. Ayrıca kabin içi ve sürücü konforunu arttıran yeni ekipmanlar da T serisinde yerini aldı.

T serisinde bulunan ve yol topografyasını kullanan Optivision sistemi, GPS'in tünel gibi bilgi sağlayamadığı alanlarda bağlantı koparmayarak sürücü konforunu artırıyor. Yeni ayarlarıyla Eco Hiz Kontrol Sistemi de yakıt tasarrufuna katkı sağlıyor.

Serinin yenilenen donanım özellikleri arasında siyah deri

koltuklar, yenilenen gri tavan döşemesi, iki renk seçenekli kanat aynaları, sürücü kapısında araç plaka ve bilgileri, kullanıcıya özel boş bölümler gibi yenilenmiş fonksiyon ve donanımlar bulunuyor.



Mecalac



HEP DAHA FAZLASINI HEDEFLEYENLERE + MUTLU YILLAR.

MECALAC Türkiye Showroom Satış, Servis & Yedek Parça
Kernikarasa OSB Mahallesi Ankara Asfaltı Cad. No:17/2
Kernikarasa - İzmir
Tel: +90 534 895 85 01
Bir Grubu Mecalac S.A. şirkettir

MCR Mecalac
MECALAC Türkiye Fabrika
Ege Serbest Bölge ESBAŞ Mülfer Sk. No:34
Gazimihal - İzmir
Tel: +90 232 220 11 15
Bir Grubu Mecalac S.A. şirkettir
mecalac.com

MECALAC France S.A.S.
2, avenue du Pré de Challes - Port des Glaciers - CS 40230 - Annecy-le-Vieux
FR - 74402 Annecy Cedex
Tel: +33 014 50 64 01 63
A company of Groupe Mecalac S.A.

Kan kaybının devam ettiği inşaat sektörü bir yol haritası bekliyor

Türkiye Hazır Beton Birliği'nin (THBB) hazırladığı Hazır Beton Endeksi Kasım Ayı Raporu'na göre Faaliyet Endeksi eylül ayında yılın en kötü değerini aldıktan sonra ekim ayında yaşanan toparlanmasını kasım ayında sürdüremedi. Kasım ayında inşaat faaliyetleri oldukça sınırlı düzeyde kaldı ve tüm endeksler inşaat ve bağlantılı sektörlerdeki durgunluğun devam ettiğine işaret etti. Rapor, inşaat sektörüne güvenin oldukça düşük olduğunu da ortaya koyarken son 2 aydır Güven Endeksi'ndeki yükselme dikkat çekti.

Hazır Beton Endeksi Kasım Ayı Raporu'na göre 4 endeks değeri de önceki yılın aynı dönemine göre düşüş sergiledi. Özellikle Faaliyet Endeksi'nin, geçen yılın aynı dönemine göre %2 azalması, geride bıraktığımız kasım ayında geçen yıla kıyasla inşaat faaliyetleri noktasında yavaşlamanın devam ettiğini gösterdi. Hem Güven hem de Beklenti Endeksi'ndeki azalma, ekonomideki makro değişkenlerde görülen kısmi iyileşmenin inşaat sektörüne yansımadığını net bir şekilde ortaya koydu.

Raporu değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık,

"Bu hafta açıklanan üçüncü çeyrek verisinde Türkiye ekonomisi %1,6 büyürken inşaat sektörü %5,3'lük daralma göstermiştir. Son çeyrekte inşaat sektöründe beklenen daralma, geride bıraktığımız üçüncü çeyrekte daha fazla olacaktır. İnşaat sektörünün, yeni dönemin koşullarına adapte olabilmesine yönelik olarak yol haritasının çıkarılması gerekmektedir. Önümüzdeki dönemde inşaat sektöründeki daralmanın istihdam üzerindeki olumsuz etkilerinin de rakamsal olarak ortaya çıkması ile beraber inşaat sektöründeki gelişmelerin çok daha dikkatli takip edilmesinin gerekliliği anlaşılabilecektir." dedi.



Cat makinelerine yepyeni görünüm

100 yılı aşan tarihi boyunca makinelerinin teknik özellikleri yanı sıra görünümünü de sürekli geliştiren Caterpillar, yenilenen logo tasarımıyla makinelerine bir kez daha farklı bir görünüm kazandıracak.

'Cat Modern Hex' olarak adlandırılan yeni tasarım, siyah arka planlı ve çapraz kırmızı çizgili mevcut 'Power Edge' tasarımının yerini alacak. Simgeleşmiş CAT ibaresi yeni tasarımda korunmakla birlikte, içinde ızgara görünümü olan kırmızı çerçeveli bir altıgenle, 3D hissi veren bir görünüme kavuşuyor. Altıgendeki kırmızı renk seçiminde, 1925'te pazara sunulan ilk dozerlerdeki dalgalı Caterpillar logosundan esinlenildiği belirtiliyor.

Yeni logodaki CAT ibaresinde, sarı ve beyaz renklerdeki gölgelendirme ile bir kontrast yaratılarak, daha önce olmayan bir derinlik kazandırılmış. Beyaz yerine kullanılan gümüş rengi, parlayan çelik kalitesi imajı veriyor. Bu çelik rengi ve ızgaralı kırmızı altıgen tasarımı, CAT logosundan tamamen ayrı yere konumlandırılan model numaralarında da kullanılmış.

Yeni logonun tasarımını gerçekleştiren ekibin lideri olan Ed Stemberge, yeni tasarımla



birlikte müşterilerine, almakta ve kullanmakta oldukları ürünün pazarın en iyisi olduğunu hatırlatmak istediklerini kaydetti. İş makineleri ile birlikte motor ve jeneratör setlerine de kullanılacak olan yeni tasarımın kısa bir süre içerisinde uygulanmaya başlanacağı ve 2020'ye kadar tüm ürünlere yayılacağı belirtiliyor.



YEDEK PARÇADA GARANTİYİ ÇOK UZATIYORUZ!



Volvo orijinal yedek parçada garanti süresi, 2 yıl veya 6000 saate yükseltildi.



Fatih Mh. Katip Çelebi Cd. No: 43 PK 34956, Tuzla - İstanbul
T. +90 216 581 80 00 F. +90 216 581 80 00
info@ascendum.com.tr

Volvo Construction Equipment



ELS Lift, 2019'da yeni modelleriyle birlikte küresel etkinliğini arttıracak

Dünya genelinde hızla, Türkiye'de ise daha da hızla büyüyen personel yükseltici platform pazarına 2008 yılında, Bursa merkezli bir yerli üretici olarak adım atan ELS Lift, pazara sunmak için gün sayılan yeni modelleri ve 'ELS Lift Europe' ile yeni yılda ihracat hacmini artırmaya hazırlanıyor.

Türkiye'nin öncü sanayi kuruluşlarından Elsisan A.Ş. markaları arasında yer alan ELS Lift'in ürün gamında akülü makaslı platformlar, kule dönüşlü dikey yükselticiler ve akülü eklemli platformlar yer alıyor. Firma ayrıca, yanıcı patlayıcı ortamlarda çalışmaya olanak sağlayan pnömatik kontrollü eksproof özelliğe sahip personel yükseltici platformlar da üretiyor.

ELS Lift Europe ile Avrupa'ya yakın takip

Küresel kiralama firmalarının makine parklarına giren ilk ve tek Türk markası olarak her zaman 'Yerli yerinde üretim' anlayışını benimsediklerini belirten ELS Lift Genel Müdürü Kerem Bayrak,



Avrupa pazarındaki paylarını arttırmak adına 2019 yılında; bayi yönetimi, satış, servis ve lojistik süreçlerini daha etkin bir şekilde yönetebilecekleri 'ELS Lift Europe' u açmayı planladıklarını belirterek, "Bu yatırım ile birlikte, müşteri talep ve beklentilerini çok daha etkin ve efektif bir şekilde yöneteceğimize inanıyorum. Bu yıl hedeflerimizi büyük bir oranda gerçekleştirdik. Ülkemizin bu alandaki sürdürülebilir büyümesine katkı sağlayarak ve küresel müşteri analizleri doğrultusunda geleceğe dönük önemli adımlar atarak, önümüzdeki yıl da yüzde 30 büyümeyi hedefliyoruz" dedi.

Günümüzde üretiminin %65'ini bayilerinin bulunduğu Almanya, Fransa, Rusya, İspanya, İngiltere, İskoçya ve İrlanda ile birlikte 20'den fazla ülkeye ihraç eden ELS Lift, yurtiçi pazarda ürettiği tüm ürünlerde pazar lideri olmayı, yurtdışında ise hizmet verdiği pazarlarda kalitesi ile kalıcı olmayı ve her daim ilk 5 tedarikçi arasında yer almayı hedefliyor.



2019'da 4-5 model daha geliyor

ELS Lift, 2018'de ürün hattına üç yeni model eklemişti. Bunlardan 10 metre çalışma yüksekliğine sahip VM10-J model jibli dikey platform yatay erişimi imkânı da veriyor. VM6 dikey platform 6 metre erişim yüksekliğine sağlıyor. Yeni tasarımıyla pazara sunulan Junior 5.5 SP modeli de hafif, sağlam ve kompakt yapısıyla en çok tercih edilen modeller arasında bulunuyor. Firma 2019 yılında da dört-beş yeni modeli daha pazara sunmaya hazırlanıyor.

Küresel personel yükseltici platform pazarındaki hızlı büyümenin ülkemizdeki imalatçılar açısından da uluslararası pazarda rekabet etme fırsatı sunacağını kaydeden Kerem Bayrak, "Makine sektörünün, Endüstri 4.0'a adaptasyonda öncü olacağını düşünüyoruz. ELS Lift olarak, sektörün hızla büyüyen dinamiklerine ayak uyduracak bir yapılanmaya sahip olmamız ve küresel rekabet koşullarına uygun vizyonumuzla bu büyümenin sunacağı fırsatları değerlendirerek sektöre öncülük etmeye devam ediyoruz" dedi.



SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

Sektör Liderleri. Trendler. İnovasyonlar.



ZİYARETİNİZ.
İŞİNİZ.
BİLETİNİZ.



bauma, konusunda dünyanın lider ticari fuarı olmasından daha çok bu sektörün nabzıdır. Ek holler ve daha geniş alan ile yaklaşık 600.000 ziyaretçi. Daha fazla iş için!

Münih, 8-14 Nisan 2019

www.bauma.de

İletişim: Agora Turizm ve Tic. Ltd. Şti., baydar@messe-muenchen.com.tr, Tel. +90 212 241 81 71

Metso, madencilik sektörüne yönelik yeni bakım çözümünü tanıttı

Metso, ufalama devrelerinin çalışma süresi ve performansını maksimize etmeyi amaçlayan maden ekipmanlarına yönelik yeni kestirimci bakım çözümü ile dijital Metso Metrics çözümlerine bir yenisini daha ekledi. Çözüm, 14 Kasım'da Philadelphia'da Rockwell Automation'ın ev sahipliğinde gerçekleşen Otomasyon Fuarı'nda tanıtıldı.

Metso Metrics'in, küresel madencilik sektöründeki müşterilerin ekipman ve süreçlerindeki görünürlüğü ve içgörülerini analitik, koşullu görüntüleme ve kestirimci bakım gibi Metso uzmanlığınca desteklenen çözümler aracılığıyla artırması için tasarlandığı belirtiliyor.

Metso Chief Digital Officer'I Jani Puroranta konuya ilişkin açıklamasında şunları söyledi: "Bugün maden tesislerinde verimi artırmanın anahtarı mevcut varlıkların ve süreçlerin



optimizasyonundan geçiyor. İşte bu noktada dijitalleşme ve uzman desteği – doğru verileri doğru insanlarla buluşturmak – büyük önem kazanıyor. Metso Metrics gibi yenilikçi dijital araçlarla, mineral işleme tesisleri reaktif moddan proaktif bir moda geçebilir ve sürekli iyileşmeye odaklanabilir.

Endüstriyel Nesnelerin İnterneti (IIoT) çözümü, Microsoft® Azure™ destekli Rockwell Automation FactoryTalk Cloud platformu üzerine inşa ediliyor. Metso ekipmanlarında süreç performansını değerlendirmek için kullanılan yüzlerce sensörden güvenli bir şekilde bilgileri toplayan çözüm, eskiyen ve bozulmak üzere olan parçaları da öngörebiliyor. Metso performans takımları, verileri gelişmiş machine learning algoritmalarının desteğiyle analiz ederek müşterilerin ekipman operasyon ve süreçlerini optimize etmeye yardımcı oluyor."

Rockwell Automation Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Blake

Moret, işbirliğine ilişkin şunları söyledi: "Madencilik şirketlerinin güvenlik ve verimi artırıp, enerji tüketimini azaltmak ve daha doğru karar alabilmek için süreçlerinin, ekipman performanslarının ve tedarik zincirinin görünürlüğüne artırması gerekiyor. Bu bağlı maden çözümleri madencilik şirketlerini operasyonlarından ölçülebilir somut faydalar sağlamasına olanak sağlar, daha iyi işbirliğini mümkün kılar ve verimi artırır."

Yeni madencilik çözümü Metso'nun dijital hizmetlerine katılan en son çözüm. Çözüm halihazırda Metso'nun birincil döner kırıcıları, eksantrik kırıcıları ve titreşimli eleklerinde işleme tesislerindeki diğer mineral işleme ekipmanlarına yönelik çözümlerin de portfolyodaki yerini alacağı belirtiliyor. İlk nesil Metso Metrics çözümleri taşocakları ve yüklenici tesislerdeki toplam üretimi optimize etmek üzere 2017 yılında piyasaya sunulmuştu. Metso benzer bir çözümü atık geri dönüşüm ekipmanları için de geliştirmişti.

Madencilik, agrega, geri dönüşüm ve proses sektörlerde sürdürülebilir süreçler ve doğal kaynakların akışı için ekipman ve hizmetler sunan Metso, günümüzde 50'den fazla ülkede 12 bin kişi istihdam ediyor.



İŞ'TE ÇİZGİNİZ!

Deneyimli kadromuz ve yaygın dağıtım ağıımızla şirketinize destek oluyor, hayallerinizin gerçeğe dönüşmesi için çalışıyoruz.

İş Leasing olarak sizinle birlikte büyük adımlar atıyoruz.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00

İŞ LEASING

Hem arazi hem akülü: Yeni Haulotte Pulseo HA 20 LE

Haulotte'nin yeni nesil PULSEO mobil elektrikli personel yükseltme platformu ürün hattının ilk modeli olan HA 20 LE, açık/kapalı alanlarda ve en zorlu zemin koşullarında dahi daha ekonomik, sessiz ve egzoz kirliliği yaratmayan bir operasyon vadediyor.

Hızlı şehirleşme ile birlikte artan çevre hassasiyeti, fosil yakıt kullanan araçları gözden düşürüyor. Hatta bazı yerlerde dizel araçların şehir merkezine girişi yasaklanmaya başladı. Günlük hayatımızın bir parçası haline gelen personel yükseltme platformlarında da durum farklı olmayacak. Yakın geleceğimizin bir zorunluluğu olacak bu duruma kayıtsız kalmayan Haulotte, elektrikli ve arazi araçlarının avantajlarını bir arada sunan Pulseo serisini geliştirdi.

Serinin ilk modeli olan akülü eklemli HA 20 LE, azami 20,7 metre çalışma yüksekliği ve 11,9 metre yatay erişim mesafesi sağlıyor. Okul, hastane, AVM, havalimanı gibi hassas alanlarla birlikte inşaat



sahalarının da çözüm ortağı olan yeni model 45 dereceye kadar yüksek eğimlere tırmanabiliyor. Bağımsız dört tekerden sürüş, salınım yapabilen ön aks, dört tekerden dönüş özellikleri ile birlikte engellerin kolayca aşılmasını sağlayan platformun yerden yüksek tasarımı, yüksek çekiş gücü gerektiren zeminlerde bile kolay ve güvenli kullanım imkânı sağlıyor.

Hızlı şekilde şarj edilebilen yüksek kapasiteli aküler, güç dalgalanmalarını sınırlandırarak aşırı enerji tüketimini engelleyen elektronik güvenlik sistemi sayesinde uzun çalışma sürelerini mümkün kılıyor. Sepetin yer çekimi kuvveti ile indirilebilmesi enerji

tasarrufunu arttırıyor. Hızlı yükselme, eşzamanlı hareketlerdeki serilik ve hassas kumanda edilebilme özellikleri kullanım verimliliğini arttırıyor. Akü izleme sistemi; ısı, voltaj, akım ve performans göstergelerinin daha verimli bir operasyon için analiz edilmesine olanak sağlıyor.

Haulotte Activ'Lighting sistemi karanlık ortamlarda çalışırken avantaj sağlarken; Haulotte Activ'Shield™ Bar 2.0 sistemi sıkışma ihtimaline karşı operatörü koruyor.

Yeni platform, farklı özelliklere sahip HA 20 LE ve HA 20 LE PRO model seçenekleri ve 5 yıl garantiyle sunuluyor.

Bobcat 10'uncu yılda 10.000'inci E10'unu üretti

Doosan Group bünyesinde yer alan makine ve ekipman üreticisi Bobcat, kompakt ekskavatör ürün hattının Avrupa'da geliştirilen ilk modellerinden olan ve üretimine 2008'de başlanan E10'un 10.000'incisini İngiltere merkezli kiralama firması True Plant Hire Ltd'ye teslim etti.

Günümüzde dar alanlarda daha kolay çalışma imkânı veren sıfır kuyruk özelliğinden dolayı E10z olarak adlandırılan 1.066 kg çalışma



ağırlığındaki makine, 1,82 metreye kadar derinlikte kazı yapılabilmesini sağlıyor. 80 santimetrelilik dar kapılardan bile kolayca geçebilen makinenin kendi sınıfında yüksek performans, denge, operatör güvenliği, ergonomi ve dayanıklılık anlamında öne çıktığı vurgulanıyor.

E10z'yi muadillerinden ayıran en önemli özelliklerden birinin, patentli

ayarlanabilir joystick konsolları olduğu belirtiliyor. Operatöre büyük makine kullanım hissi veren bu özelliğin dar yerlerden geçerken de avantaj sağladığı belirtiliyor.

Çoğunlukla kiralama firmaları tarafından tercih edilen bu sınıftaki makineler inşaat, yıkım, peyzaj, geri dönüşüm ve altyapı faaliyetlerinde kullanılıyor.

ELS LIFT
2.EL ile www.elslift2.com
**YENİDEN
BAŞLA!**



Her model platformunuzla “yeniden başlamak” şimdi
ELS 2.EL revizyon hizmetiyle mümkün!

Ford Trucks dünyanın en zorlu off-road maratonu Dakar'da yarışacak

Güney Amerika'da, Peru'nun Lima kentinde 6-17 Ocak 2019 tarihleri arasında düzenlenecek Dakar 2019 Rallisi'nde Ford Trucks'ın desteklediği Belçikalı VDR Truck Racing de yarışacak. Dakar 2009 yarışının birincileri Yves Rutten ve Peter Van Delm'i bir araya getiren takım, bu yıl ilk kez Ford Trucks kamyonları ile rakiplerine karşı mücadele verecek.

Türkiye'de Ford Otosan, Belçika'da ise VDR Truck Racing, dünyanın en zorlu yarışına katılacak 2 prototip yarış kamyonunu geliştirmek için güçlerini birleştirdi. Ford Trucks'ın Dakar 2019'a gönderdiği araçlar Ford Otosan Ar-Ge Merkezi'nin desteği ile tasarlandı. Prototip olarak yarış parçaları ile Belçika'da VDR Racing atölyesinde yapıldı. Daha sonra Ford Trucks mühendisleri ve VDR Truck Racing teknik ekibinin iş birliği ile montajı

tamamlanan kamyonlar, gerçek ralli koşullarında test edilerek dünyanın en zorlu yarışına hazırlandı.

"Ford Trucks olarak, dünya çapında motor sporlarını destekliyoruz"

Ford Trucks'ın global çapta motor sporlarına destek olduğunu belirten Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, "Uluslararası ağır ticari araç pazarında en büyük üreticilerden biri olan Ford Trucks olarak, 60 yıla varan kamyon üretim tecrübemizi pazarın ihtiyaçlarını karşılayan ürün geliştirme becerimizle birleştiriyoruz. Orta Doğu, Afrika, Rusya ve Türk Cumhuriyetlerin ardından Orta ve Doğu Avrupa'da büyümemizi devam ettirirken uluslararası bir marka olarak bir yandan da motor sporlarına yatırım yapıyor ve destekliyoruz. Bu kapsamda VDR Truck Racing'e 2016 yılından bu yana verdiğimiz desteği bu yıl, yeni bir iş birliği ile ileriye taşıdık. Bu iş birliği kapsamında Türkiye'de tasarlayıp ürettiğimiz Ford Trucks kamyonlarımız, ilk kez Dakar Rallisi'nde yarışacak. Maratonun gerçekleşeceği

koşullarda teste tabi tuttuğumuz araçlarımızın dayanıklılık ve gücü ile Dakar yarışında başarılı olacağına inanıyoruz. VDR Truck Racing gibi şampiyon sürücülere sahip, dünya çapında başarılı bir takım ile iş birliği yapmaktan çok mutluyuz. Ford Trucks'a güvenerek araçlarımızı dünyanın en zorlu yarışında kullanmak için bizimle iş birliğine imza atan VDR Truck Racing'e başarılar diliyoruz." dedi.

Ford Trucks, yarış kamyonları dışında, iki pilot, 4 yardımcı pilot ve 8 kişilik teknik ekipten oluşan VDR Truck Racing'e, Dakar çöllerinde ihtiyaç duyulabilecek tüm ekipmanı sağlıyor. Başarılı ekibe ayrıca Ford Trucks'ın sunduğu bir servis aracı da eşlik edecek.



Endonezya'daki kömür madeninin yükünü TA400'ler çekiyor

Endonezya'nın Doğu Kalimantan bölgesinin en küçük şehirlerinden Batuah, zengin kömür yataklarıyla dikkat çekiyor. TBK (PT Tambang Berkas Karunia) firmasının yer üstü kömür işletmesi için satın aldığı 10 adet Terex TA400 belden kırma kamyon, 5 yıl boyunca günde 18 saat çalışarak kömürün üzerindeki toprağı yumuşak zeminde uzağa taşıyacak.

TA400'lerin, madenin oldukça gevşek olan zorlu zemini ile kolayca başa çıktığını belirten Operasyon Müdürü Bhisma Dian Resnadi, operatörlerin de kamyonların performansından, özellikle gelişmiş motor teknolojilerinden oldukça etkilendiklerini belirtti.

38 ton yük taşıma kapasiteli Terex

TA400 kamyonlar 6 silindirli Scania DC13 motor ile güçlendiriliyor. Şanzıman retarder, egzoz freni ve yağlı disk frenler ideal sürüş konforu ve güvenlik sağlıyor. Her üç akstaki bağımsız tüm tekerlerden çekiş özelliği bir yandan çekiş gücünü artırırken, diğer yandan patinajı en alt seviyeye indirgeyerek lastik ömrünü uzatıyor.



BETONSTAR®

BETON POMPALARI



TÜV onaylı Türkiye' nin ilk 47 metrelik BETON POMPASI

Yeni nesil tasarım, kontrolü kolay, 5 parçalı yüksek erişim kabiliyetli bom yapısı

Kamyonu yormayan ve yüksek yakıt tasarrufu sağlayan hidrolik güç regülasyonu

Saatte 140 m³ beton basma kapasitesi

Zor betonların pompası

Dar alanda kolay kurulum ve yüksek stabilite



www.betonstar.com

İş makineleri sektöründe mesleki eğitim

Merih Özgen - İMDER Yönetim Kurulu Başkanı



kazandırılmasından geçmektedir. İşbu nedenle, İMDER Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği olarak kardeş derneğimiz İSDER- İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği ile birlikte mesleki eğitim çalışmalarına büyük önem veriyor ve eğitim komitemizle ülke genelinde her geçen gün artan faaliyetlere imza atıyoruz.

Özellikle son kullanıcılardan ve sektör temsilcilerinden aldığımız geri bildirimler, nitelikli teknik eleman yetiştirilmesi ve istihdam edilmesi konusunda iş makinaları sektörünün biraz daha özel bir ilgiye ihtiyacı olduğunu ortaya koymuştur. Bu ihtiyacın giderilebilmesi için sektörün gereksinimi olan teknik eleman; endüstri meslek liseleri, meslek yüksekokulları ve üniversiteler tarafından yetiştirilmeye çalışılmaktadır. Ancak hızla değişen teknoloji ve buna bağlı olarak değişmesi gereken eğitim sistemi ve materyallerinin de meslek liselerinde tam olarak uygulanamaması nedeni ile istenilen düzey ve kalitede öğrenci yetişmemektedir. Bu nedenle, firmalar işe aldıkları öğrencileri bir okul gibi tekrar eğitime tabi tutmakta ve belli bir seviyeye gelmeleri için maddi ve manevi çaba sarf etmektedirler. Bahsi geçen eğitim kurumlarının nitelikli teknik eleman yetiştirebilmesi için

sivil toplum kuruluşları, endüstriyel ve ticari kurumlar ile işbirliği yapmaya ve mesleki standartlarını geliştirmeye ihtiyaçları vardır. Bu ihtiyaç çerçevesinde her türlü iş makinası kullanıcısı, müşteri, operatör, eğitmen, öğrenci ve sektör mensuplarına eğitim vermek, onları bilinçlendirmek ve geliştirmek amacıyla İMDER ve İSDER olarak bir adım atmaya karar verdik ve Eğitim Bakanlığı ile 56 okulu kapsayan bir "Mesleki Eğitim İşbirliği Protokolü" imzaladık. Sektörümüzün yeni teknolojilerini bilen ve bu teknolojiyi uygulayan nesillerin yetiştirilmesinde önemli bir gelişme olan bu protokol kapsamında ilgili okullarda her yıl çeşitli etkinlikler ve eğitimler düzenlemekteyiz. Gerek öğretmenlerimize gerekse öğrencilerimize düzenlediğimiz eğitim programlarında İMDER ve İSDER'in birbirinden kıymetli üyelerinin yadsınamaz bir desteği bulunmaktadır.

Motorlu araçlar teknolojisi ile iş makinaları bölümleri için yapılan çalışmalar kapsamında üyelerimiz tarafından okullara gönderilen komponent ve yedek parçalar üzerinde öğrencilerimiz dersler görmekte ve ürünleri yakından tanımaya çalışmaktadır. Meslek lisesi öğrencilerinin motor ve iş makinası bölümlerine olan tercihlerini ve ilgilerini arttırmak amacıyla, üyelerimiz tarafından seçilen okullarda "İş ve İstif Makinaları Kariyer Günleri" düzenlemekteyiz. Her yıl Mayıs



YÜKSEKLER BİZİMLE YERLE BİR



MAK-SER
PLATFORM

dL® Dingli

Mak-Ser Makina Otomotiv, Elektrik ve Elektronik San. ve Tic. Ltd. Şti.
S.S İstanbul Mermerciler San. Sit. 18. Cad. No: 33 Köşeler Köyü - Dilovası - KOCAELİ
Tel: 0 (262) 728 15 82 - Faks: 0 (262) 728 15 85

info@makser.net - www.makserplatform.com.tr



ayında özellikle 9. sınıftaki mesleki lise öğrencilerimizin bölüm seçimleri öncesinde düzenlenen Kariyer Günleri ile sektörümüze yönelmelerini sağlamaya ve iş makinaları sektörü adına farkındalık yaratmaya çalışılmaktadır. Kariyer Günleri kapsamında üye firmalarımızın temsilcileri, iş ve istif makinaları sektörünün ülke ekonomisi için önemini, genç nesillere aktarmakta ve sektördeki iş ve kariyer fırsatlarını paylaşmaktadır. Aynı zamanda üyelerimizin gerçekleştirdiği makina hibeleri ile öğrencilerimizin uygulamalı eğitimine katkıda bulunmakta ve hibe törenleri sırasındaki yarışmalarla öğrencilerimize sektörümüzü sevdirmeye ve benimsetmeye çalışmaktayız.

İş makinaları sektörü, gelişen toplumlarda önem arz eden bir unsur olup; bu çok kıymetli makinaların tamiri, bakımı ve kullanımı ile ilgili bilgilerin eksiksiz olması ve iyi yetişmiş kişilerin bu sektörü daha da büyütmesi ve geliştirmesi gereklidir. Bunu sağlamak için "Eğitim" şarttır. Eğitime verilecek en ufak desteğin ve yaratılan farkındalıkların, ileride filizlenen bir ağaç misali bizlere olumlu şekilde geri döneceğine kuvvetle inanmaktayız. Sektörümüzde gün geçtikçe büyüyen nitelikli istihdam sorununu çözmemizin yolu toplumun ve üyelerimizin verdiği destekten geçmektedir. Devlet tarafından sağlanacak destekler de bu konuda oldukça önemlidir. Mesleki ve teknik eğitimin kalitesini arttırmak amacıyla sanayi odaları ve organize sanayi bölgeleri tarafından açılan teknik kolejlerin yaygın hale gelmesi için çalışmalar yapılmalıdır. Teknik olarak oldukça iyi eğitim veren ancak kuruluş masrafları yüksek bütçelerde olan bu okulların eğitim sürecini idame ettirebilmesi için desteğe ihtiyacı bulunmaktadır. Bu okullarda okuyan öğrencilerin eğitim maliyetlerinin belli bir oranı bakanlık tarafından karşılanmaktadır ancak bunun daha kapsamlı ve yeterli bir desteğe dönüştürülmesi sektörümüz için önem arz etmektedir.

MEB destekli 56 okul projesi dahilinde, öğrencilerimize verilen

eğitim kalitesini arttırmak adına öğretmenlerimize de "Eğiticinin Eğitimi" sloganıyla programlar düzenlenmektedir.

Öğretmenlerimiz, üye firmalarımızda bulunan eğitim uzmanlarından ürün üzerinde görsel ve basılı materyal aracılığıyla aldıkları güncel bilgiler sayesinde hafızalarını tazeleme şansı bulmaktadırlar.

Türkiye'de belki de ilk defa bir sivil toplum kuruluşunun yapmış olduğu "İş Makinaları İngilizce-Türkçe Teknik Terimler Sözlüğü" ile öğrencilerimize yabancı dilde destek sağlanmaya çalışılmıştır. Bu teknik terimler sözlüğüne internet sitemizde de ayrıca yer verilmiş ve bu vesile ile daha çok öğrencimize ulaşılması hedeflenmiştir.

Eğitime verdiği önemi ve desteği gelecekte daha da arttırma amacıyla olan İMDER' in hedefleri arasında operatörlük bakım ve montaj uzmanlığı gibi dallarda eğitimler düzenlemek ve MEB onaylı sertifikasyon kurumu haline gelmek de bulunmaktadır. Bazı önemli eğitimlerin teknik bilgi sahibi olmayan kurum ve kuruluşlarca verilmesi sektörümüz açısından büyük bir risk oluşturmaktadır. Teknik bilgi ve deneyimini paylaşmaya hazır olan İMDER, üyelerinden aldığı güçle bu önemli sorumluluğu üstlenmeye hazırdır. Mesleki ve teknik liselerdeki iş makinaları bölümlerinin güçlenmesinde, sektörümüzün ve öğrencilerin geleceği adına değerli yatırımlar yapmamızda desteklerini bizlerden esirgemeyen Milli Eğitim Bakanlığının takdirlerini almaya çalışarak; okullarımız ile sektörümüz arasındaki bağları güçlendirmek, yapılacak her türlü çalışmaya kılavuzluk ederek ortak bir sesin oluşmasını sağlamak ve nitelikli iş gücü alanında çağa uyumlu nesiller yetiştirmeye destek vermek için İMDER olarak eğitim faaliyetlerimizi tüm hızıyla sürdürmeye devam edeceğiz.

Konu ile ilgili tüm platformlarda sektörümüzü başarılı bir şekilde temsil etmemizde ve sektör çalışanlarının niteliğini daha da arttırmamız için gerçekleştirdiğimiz faaliyetlerde desteğini her zaman arkamızda hissettiğimiz değerli üyelerimize ve Milli Eğitim Bakanlığına teşekkür ediyoruz.

Yeni 900 Serisi Endüstriyel Dizel Motorları

Tier 3 - Tier 4 Final ve EU Stage V Emisyon Seçenekleri

Perkins®
SYNCRO

3.6 litre
2.8 litre

2.8 litre

45-55 kW / 60-74 hp

3.6 litre

55-100 kW / 74-134 hp

Yeni Perkins 900 serisi dizel motorları off-road, inşaat, tarım ve endüstriyel gibi uygulamalarda kompakt güç çözümleri sunmaktadır.

**Bu kompakt
4 silindir motorlar
güçte, yüksek ve
düşük hız torklarında
ve yakıt tüketiminde
kullanıcı için mükemmel
performans sağlar.**



- Kompakt boyut ve montaj esnekliği
- Yüksek performans
- Tecrübeli servis ağı ve Geniş yedek parça stoğu
- Farklı opsiyon seçenekleri
- Düşük motor boyutları ile minimum montaj alanı ihtiyacı
- Tam elektronik kontrol kabiliyeti
- 20 yıl üzeri kullanım ömrü

POWER TK

Perkins Türkiye Distribütörü

444 69 63
www.power-tk.com.tr

Perkins®

KUSURSUZ ÇALIŞAN HER MAKİNEİN KALBİNDE

f power-tkperkins

in power-tk



Demir İnşaat Firma Sahibi Mikail Demir: “Yeni nesil Cat 320’nin yakıt tasarrufuna şahidim”

Kars’ın çetin şartlarında faaliyet gösteren ve altyapı ağırlıklı çalışmalara imza atan Demir İnşaat, 2018 yılı mart ayında makine parkına dahil ettiği 3 adet Yeni Nesil Cat 320 ekskavatör ve Cat 444 F2 kazıcı-yükleyiciyle çalışmalarını sürdürüyor.

Zorlu bir iklime ve dağlık coğrafi alanlara sahip Doğu Anadolu Bölgesi’nde yaşam koşulları, kullanılan yeni teknolojiler ve yapılan yatırımlarla birlikte gelişimini sürdürüyor. Bölgenin kuzeydoğusunda yer alan ve 380 adet köye sahip olan Kars ise sınırlı sayıda sektörün geliştiği, yaklaşık 600 bin adet büyük ve küçükbaş hayvanın temel geçim kaynağını oluşturduğu güzel bir kent. Kayak turizminin gelişim göstermesi, tarihi dokusu ve artan öğrenci sayısı da il ekonomisine katkı sağlıyor.

İnşaat sektörü ise her kent için farklı öneme sahip dinamikleri barındırması yanında, Kars gibi zorlu şartlarda yaşayan insanlar için yeni bağlantı yollarının açılması ve altyapıların oluşması demek. Dolayısıyla bu sektörde çalışan müteahhit ve taşeronlar yaptıkları

çalışmalarla kentin konforuna büyük katkı sağlıyorlar.

Bu firmalardan Demir İnşaat, 2004 yılından günümüze bölgede faaliyet gösteriyor ve işindeki hassasiyeti ve kalitesiyle tercih ediliyor. Firma sahibi Mikail Demir ile bir araya gelerek hem faaliyetleri hem de bu yıl içerisinde satın aldıkları yeni nesil Cat 320 ekskavatörlerin performansı hakkında bilgilerini adlık.

İnşaat sektörüne girişiniz nasıl oldu ve Demir İnşaat olarak faaliyetleriniz neler?

2004 yılından beri taahhüt işi yapan bir aile şirketi. 50 kişilik personel kadromuzla altyapı, kanalizasyon, içme suyu, menfez, köprü, okul gibi farklı alanlarda faaliyet gösteriyoruz. 2005 yılından bu yana 386 köyün yaklaşık 200’ünde çalıştık. Ağırlıklı



olarak altyapı işleri almaktayız ve taahhüdümüz altında olan farklı çalışmalarımız, 2019 yılında da devam etmek üzere sürüyor.

Bölgede çalışmanın ne gibi zorlukları var?

Kars, Erzurum, Ağrı, Muş, Ardahan ve nispeten ılıdır gibi illerde

çalışmak, batı illerine kıyasla daha zordur. Devletimiz ihalelerde vergi ve fiyatlandırma olarak batı illerinde ne veriyorsa, bölgemiz için de aynı koşul ve fiyatları istiyor. Bu da bizi zorluyor. Ancak iklim koşulları sebebiyle bölgemizde yıl içerisinde ancak 6 ay çalışabiliyoruz. Bu çalışma şartları doğrultusunda da personelimizin kışlık maaşı, SSK giderleri, araçların sigortaları gibi tüm masraflar cebimizden gidiyor. Kısacası batı illerinin 1 yılda yakaladığı büyüme oranını biz 10 yılda gerçekleştirebiliyoruz. Tüm bu faktörleri göz önüne aldığımızda da devlet nezdinde işlerimizin yoğunlaştığı dönemlerde vergi, SSK ve fonlama konularında bizleri rahatlatacak bölgesel destekler bekliyoruz.

“Batıda çalışsak işler bir hafta daha geç bitsin diyebiliriz ama Kars’ta o lükse sahip değiliz”

Coğrafi olarak da gerek köyler gerekse de Kars merkez zemininde ağırlıklı taş olduğu için çalışmalarımızda sık sık kırıcı kullanıyoruz. Bu da performansı ve iş gücünü azaltıp maliyetleri artıran bir etken. Zamanla yarışıyoruz ve iklim koşulları sebebiyle çok hızlı davranmalıyız. Batıda çalışsak işler bir hafta daha geç bitsin diyebiliriz ama burada o lükse sahip değiliz. Çünkü bölgemize yılın onuncu ayı gelmeden kar bile yağabiliyor. Dolayısıyla gece vardiyasına da sık sık kalabiliyoruz.

Sizin için iyi bir iş makinesi ne demek ve kriterleriniz neler?

Bir makinenin öncelikle az yakması ve tasarruflu olması ilk şartımız. Çünkü maliyet rekabette en ciddi kıstastır. Mazotun 6 TL’nin üzerinde olduğu günümüzde bir ihale için teklifte yer alındığında, ne kısıbırsen kardır diye düşünmek kaçınılmaz. Makine maliyetinin ardından performans ve güç geliyor. Bizim buralarda kötü komşu insanı mal sahibi yapar derler. Bizim de makine almaya ilk başlarda niyetimiz yoktu ve Kars merkezden kiralıyorduk. Fiyatlar bizi zorlayınca satın almak istedik ve ilk makinemizi 2008 yılında bünyemize kattık. Sonrasında aralıklarla bu alımlarımız sürdü.

Cat tercihiniz nasıl oldu?

Pek çok firmayla görüşme yaptık. Özellikle Borusan Cat Bölge Satış Sorumlusu Burak Bey, Cat markasını ve yeni nesil Cat’in özelliklerini bize başarılı ve eksiksiz bir şekilde aktardı. Ayrıca zemine göre Power, Eco ve Smart modları

bulunan 22 tonluk bu makinelerin saatte maksimum 13 litre yakacağı söylendi. Yine ılıdır ve Erzurum’da Cat servislerinin olması ve daha önce 2008 model bir Cat kazıcı yükleyicinin parkımızda yer alması da bu seçime katkı sağladı. Sonuç olarak aynı tonajda başka markalarda daha uygun fiyatlı makineler olmasına rağmen düzgün bir hesap yaptık ve bu kriterleri üst üste koyarak kaliteden de taviz vermek istemeyerek Cat tercihinde bulunduk. Bu doğrultuda 2018 yılı Mart ayında 3 adet yeni nesil 320 ekskavatör ile bir adet 444 F2 kazıcı-yükleyici alımı gerçekleştirildi.

“Bu yıl mazot daha pahalı olmasına rağmen Cat ile yakıt maliyetlerimizde geçen yıla kıyasla yüzde 41 tasarruf sağladık”

Geçen 9 aylık sürede yeni nesil Cat ekskavatörlerin yakıt performanslarını nasıl değerlendirirsiniz?

Makinelerimiz 1.000 saate yaklaştı ve yakıt konusunda bize taahhüt edilen rakamların aynılarını gördük. Bizim yerleşke şantiyelerimiz pek olmuyor ve farklı kilometrelerde çalışırız. Mazotu arazi araçları





ile makinelere çanta olarak tabir ettiğimiz bidonlarla ulaştırırız. Geçtiğimiz yıl bir makineye günde 4 çanta götürürken bu yıl 2,5 / 3 çantaya düşürdük. Saatlik yakıt tüketimimiz 12,2 ile maksimum 13 litrelerde seyrediyor. Son 2 yıldır kanal kazı işlerinde yer alıyoruz ve aynı işi farklı makinelerle yaptığımız 2017 yılı ile bir kıyaslama yaparsak, bu yıl mazot daha da pahalı olmasına rağmen Cat ile yakıt maliyetlerimizde geçen yıla kıyasla yüzde 41 tasarruf sağladık. Makinelerin yaptığı tasarrufa örnek vermek gerekirse; makine rölantide çalışırken operatör makineden indi ve bir dakika ardından makine uyarı sinyalleri vererek stop etti. Bu durumu bizzat gördüm ve bir kez daha Cat almakla doğru bir karar vermişiz dedim.

“Saatlik yakıt tüketimimiz 12,2 ile maksimum 13 litrelerde seyrediyor”

Eskiden Cat çok yakar ama iş



yapar derlerdi. Fakat bu düşünce yeni nesil ekskavatörlerle değişti. Makine alacak meslektaşlarıma da her fırsatta tavsiye ediyorum ve Demir İnşaat'ın sahibi olarak Cat'in yakıt oranlarına kefilim. Aradaki fiyat farkı da birkaç aylık yakıt farkı olarak her halükârda telafi ediliyor.

Operasyonlarda yeni nesil Cat'in hangi özelliklerinden yararlandınız ve tespitleriniz neler oldu?

Yakıt ile birlikte yapılan işin kalitesi de önemlidir ve makinelerin performanslarını da gözlemliyoruz. Bize sağladığı avantajları ise şöyle ifade edebiliriz:

* Makinelerin 360 derece kameraya sahip olması, operatöre büyük kolaylıklar sağladığı gibi makinenin çalıştığı alanda herhangi bir yere çarpma riski de ortadan kalktı.

* Şevli işlerde kanal ayarlaması rahatlıkla yapılıyor. Örneğin 70 derecelik bir şev yapılmak istendiğinde 2D kazı sistemi devreye girerek işte yüzde 100 hızlanma sağlanıyor. Bölgemiz içme sularında kanal derinliği standart 1,20'dir ve pek çok ilde bu derinlik 60-80 cm'dir. Dolayısıyla operatörler her zaman aynı seviyeyi tutturamayabilir. Biz makinemizi 1,30'a otomatik ayarlıyoruz ve operatör istese de bu seviyenin altına inemeyerek fazla kazı yapması engellenmiş oluyor.

* Köy ve kent içleri ağırlıklı dar alanlar olduğu için elektrik tellerinden mustarip olduğumuz anlar çok olur. Öyle bir alanda Elektronik Sınırlama Sistemi sayesinde makine bomunu en fazla

5 metre kalkacak şekilde ayarlıyoruz ve ayrıca sağa-sola dönüşleri de sınırlıyoruz. Operatörün kolu yanlışlıkla da değse bom ayarlanan seviyenin dışına çıkmıyor. Dolayısıyla güvenlik açısından da muazzam makineler.

* Daha önce bünyemizde yer alan benzer tonajdaki ekskavatörlerimizin saatte ortalama 16-17 litre yakıt sarfiyatları vardı. Ağırlıklı olarak sert zeminde power modlarında çalıştırırdık. Fakat yeni nesil Cat'lerimiz Power moduna ihtiyaç duymayarak Smart modda rahatlıkla iş görüyor ve yakıt tüketimi 13 litreyi bulmuyor.

* Cat gerçekten güçlü bir marka ve koparma gücü çok yüksek. Yeni nesil makinelerin yakıtları azaldı ama güçleri azalmadı. Kaya da olsa söküp alıyorlar ve operatör rahatlıkla oynamadan işini hallediyor.

* 22 tonluk yeni nesil ekskavatörlerimiz, diğer markaların 30 tonluk ekskavatörleri ile eşdeğer performansa sahipler. Özellikle sezon başında yoğun taşı ve zorlu 11 km'lik bir alanı 2 Cat ile 8 günde bitirdik. Başka markalar ile 20 günde bitmeyebilirdi. Dolayısıyla iş ve kapasite verimi anlamında da yüzde 40'a yakın kazancımız olduğunu belirtebilirim.

“Yeni nesil makinelerin yakıtları azaldı ama güçleri azalmadı”

Yeni makinelerinizin operatör performanslarına olumlu katkıları oldu mu?

Demir İnşaat olarak yıllık iş yapma kapasitemiz bellidir ve aşağı yukarı her yıl birbirine yakındır. Bu yıl da 100 km'nin üzerinde içme suyu altyapısı, 20 km'ye yakın kanalizasyon, okul temelleri, yol ve köprüler gibi pek çok projede yer aldık. Bu işlerin başarıyla tamamlanmasında kullandığımız makinelerin az arıza yapması, gücü ve operatörün verimli çalışmaları etkilidir. Neticede bir operatör günün 10 saate yakını makine



kabini içerisine geçiriyor. Hortum patlamalarının olmaması, temiz bir makine ile iş görmeleri gibi faktörler onlar için moraldir ve önceki makinelere göre daha iyi bir performansla çalışıyorlar.

“Cat 444 F2 kazıcı-yükleyicinin ön kovasıyla yüke girerken adeta bir dozer kadar güçlü olduğunu gördük”

Diğer bir alımınız olan Cat 444 F2 kazıcı-yükleyici için neler söylersiniz?

Makinemizin gücü, seriliği ve sağlamlığı tercih sebeplerimizin başında geliyor. Ön kovasıyla yüke girerken adeta bir dozer kadar güçlü. Bunun dışında arıza yapmaması, kazıda ve yüklemede başarılı olması, düşük yakıt tüketimi ve ikinci elinin değerli olması da bizi memnun ediyor. Coğrafi koşullardan dolayı makinemizle bazen mecburiyetten dolayı uzun mesafeler kat etmek zorunda kalıyoruz. Ancak soğutma sistemi son derece etkili olduğu için bir hararet problemi yaşamıyoruz.

Borusan Cat'in sunduğu uydu takip sistemlerinin avantajlarını gördünüz mü?

Makinelerimizi başka firmalara kiralık vermediğimiz için performansları açısından da sürekli bilgi sahibiyiz ve ölçümlemimizi yaparız. Çalışacağı yerde işinin kaç günde biteceğine dair analizlerimizi gerçekleştiririz. Bunun yanında uydu takip sisteminin avantajlarını da yaşıyoruz. Örneğin makinelerimizden birisinin bilgimiz haricinde gece çalıştığı, Borusan Cat yetkilileri tarafından uydu takip aracılığıyla tespit edildi ve bize haber verdiler. İncelediğimizde dakikası dakikasına makinenin neler yaptığını, hangi saniyelerde mola verdiğini ve ne kadar yürüdüğünü gördük. Uydu takip olmasaydı ileride bilgimiz dışında daha kötü durumlarla da karşılaşabiliydik.

Satış sonrasında aldığınız hizmetten memnun musunuz?

Eğer bulunduğumuz bölgeye yakın servis noktası olmazsa çok zorlanırsınız. Ankara veya İzmir'den servisin gelmesini beklemekle Erzurum'dan gelmesini beklemek kuşkusuz çok farklı. Dolayısıyla hızlı müdahale konusunda da Borusan Cat'ten memnunuz ve yedek parça sıkıntısı yaşamıyoruz. Türkiye stoklarında bulunmayan bir parça bile kısa sürede geliyor. Ayrıca teknik bir konuda telefonla rahatlıkla ulaşılıp bilgi alıyoruz. Başka marka makineler kullandığımızda şikâyet ve öneriler için ilgili firmayla rahat iletişim sağlayamıyorduk.

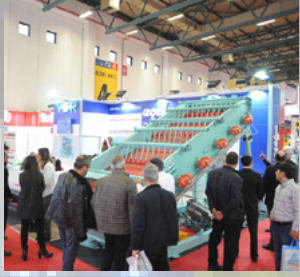


Borusan Cat Bölge Satış Temsilcisi Mehmet Burak Asar:

“6 senedir 6 ilden sorumlu olarak görev yapıyorum. Yeni Nesil Cat 320 ekskavatörlerimizle yakıt konusundaki önyargıları yıktık. 3 adet alım gerçekleştiren Demir İnşaat, makineleri kullanmaya başlamasından 6 ay sonra aldığı verimleri lanse edince bölge müşterileri de yakıt farkını görmeye başlamış oldu. Biz de içimiz rahat bir şekilde aldığımız eğitimlerdeki yakıt oranlarını bölge müşterilerine söyleyebiliyoruz.

Coğrafi yapısı birbirine benzeyen bölgemizde sezonluk işler yapılıyor. Makine arızalarında servisin hızlı cevap vermesi çok önemli. Borusan Cat olarak zorlu koşullarda faaliyet gösteren müşterilerimizi bekletmemek için elimizden geleni yapıyor ve en hızlı çözümü sağlıyoruz.”

Madencilikteki canlılık Maden Türkiye 2018 Fuarı'na yansdı



Bu yıl 8'incisi düzenlenen ve sektördeki canlılığın birebir yansıdığı gözlenen Maden Türkiye Fuarı'nda yerli ve yabancı makine üreticileriyle birlikte çeşitli konularda sektöre çözüm sağlayan tedarikçiler de teknoloji, ürün ve hizmetleriyle yerlerini aldılar.

Tüypa Tüm Fuarçılık Yapım A.Ş. tarafından, Yurt Madencilik Geliştirme Vakfı iş birliği ile düzenlenen Maden Türkiye 2018, 8. Uluslararası Madencilik, Tünel İnşa, Makine Ekipmanları ve İş Makineleri Fuarı, 13-16 Aralık 2018 tarihleri arasında sektör profesyonellerini 8. kez buluşturdu. İstanbul Beylikdüzü'deki Tüypa Fuar ve Kongre Merkezi'ndeki 5 salonda düzenlenen, 447 firmanın katıldığı ve 11.082 kişinin ziyaret ettiği fuarda, yerli ve yabancı

maden makineleri, çelik, hidrolik, motor tedarikçileri, dijital altyapı ve kontrol sistemleri konularında hizmet veren firmalar yer aldılar.

Fuarda gerçekleşen seminer, sempozyum ve açık oturumlarla da sektördeki son teknolojiler, gelişmeler, yeni düzenlemeler ve mevzuatlar ile ilgili konular değerlendirildi. Fuar süresince "Madencilik Güncel Sorunları, Yerli Maden Makineleri Üretimindeki Gelişmeler, Özel Maden Kabloları, Yüksek Dayanımlı Çeliklerle Aşınma Çözümleri, Konveyör Sistemleri ve Kullanılan Materyaller, Volvo Penta Stage V sınıfı motorlar, Ekonomik Maden Aramacılığı, Cevher Hazırlama Mühendisliği ve Çalışma Alanları, 2016-2018 Yılları Arasında Türkiye'de Yapılan Kömür Sondajlarının Çoklu Analizleri, Smart Mining" konularında etkinlikler düzenlendi.

İnşaat Sektöründe İş Sağlığı ve Güvenliğine Bakış

Çalışma hayatında, hızla endüstrileşme sürecinde "İş Sağlığı ve Güvenliği" (İSG)'nin önemi de giderek artmaktadır. Ülkemizde iş sağlığı ve güvenliği çalışmaları 1946 yılında başlamıştır. 30 Haziran 2012'de ilk kez özel bir kanunla ele alınarak "6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu"nu yürürlüğe girmiştir. İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu ile çalışma yaşamında yeni bir dönem başlatılmış, işyerlerindeki sağlık ve güvenlik şartları "korunmak" yerine "önlemek" anlayışı ile sağlanmaya başlamıştır. İş sağlığı ve güvenliği mükellefiyeti 6331 sayılı kanun ve yönetmelikleri ile birlikte ILO, WHO gibi uluslararası kuruluşlar ve AB mevzuatının gereklilikleriyle de yerine getirilmektedir. Bu kapsamda bir çok sözleşme imzalanmış ve mevzuatımıza eklenmiştir. İnşaat sektörü, İş Sağlığı ve Güvenliğine ilişkin İşyeri Tehlike Sınıfları Tebliği'ne göre "çok tehlikeli" sınıfta yer almaktadır. Yüksekte çalışma, kazı, yıkım, elektrik, yangın, kullanılan iş makineleri, ekipman ve fiziki şartlardan kaynaklı riskler mevcuttur.

Belirlenen risklerin ortadan kaldırılması veya minimize edilmesi için çalışma şartlarının ve iş sağlığı ve güvenliği koşullarının incelenmesi ve gerekli düzeltmelerin yapılması gerekmektedir. Riskleri belirleme çalışmalarının o işi yapan çalışanlarla yapılması, hem riskler hemde sonuçları hakkında tüm çalışanların bilgilendirilmesi iş sağlığı ve güvenliği kültürünün oluşması ve en alt kademeye kadar güvenli çalışmanın benimsenmesi için önem arz etmektedir.

Sağlıklı ve güvenli çalışma ortamı sağlamak, çalışanlara İSG'yi anlatmak, sorumluluklarını, iş kazası ve meslek hastalığı yaşamamaları için yapmaları gereken doğruları anlatmak için eğitim vermek gerekir. Bu eğitimler etkin verilebiliyor mu? Nasıl etkin verilebilir? Sonraki yazılarımda tecrübelerime ve eğitimliliğime dayanarak bunlara değineceğim.

Tuba GÜLAP POLAT
B Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı



YOLUNUZ AÇIK OLSUN!

Özellikle kışın -düşük ve negatif sıcaklıklarda- ve her türlü hava şartlarından sonra iş yapışlarına hazır!

TURKTRAK



CASE
CONSTRUCTION

Volvo Penta sektördeki gücünü fuarda sergiledi

Endüstriyel ve marin motorları üreticisi Volvo Penta, Maden Türkiye 2018 Fuarı'na sektörde kullanımı yaygın olan 320 Bg gücündeki 8 litrelik Stage IIIA sınıfı TAD853 VE model motoru ile katıldı. Ülkemizdeki çeşitli yerli maden ekipmanı üreticilerine motor temin ettiklerini ifade eden Volvo Penta Aplikasyon Mühendisi Oğuz Bilgin, fuara katılan Yünel Elektromekanik ve sondaj makineleri üreten DBC firmasının sergilediği ürünlerde de Volvo Penta motorların yer aldığını belirtti. Bilgin, sektör hakkında genel değerlendirmelerde bulunarak şu açıklamalarda bulundu:

"Endüstriyel firmalara her türlü güç ihtiyaçları doğrultusunda kullanabilecekleri motorlar sunuyoruz. Ürünlerimiz sektördeki sondaj makineleri, jeneratör ve



maden makinelerinde de sıklıkla tercih ediliyor. Firmamızın bu sektöre sunduğu motor yelpazesi 5 litrelik 143 Bg motorlardan başlayarak 16 litrelik 700 Bg'e kadar uzanıyor. Ülke genelinde birçok üretici firma tarafında yapılan sondaj makinelerinde Volvo

Penta tercih edilmesi, sektörde önemli bir oyuncu olduğumuzun göstergesidir. Ayrıca sektöre yönelik ürün geliştiren uluslararası üreticilerden ülkemiz pazarına makine getiren bazı firmalarda da Volvo Penta motorlar yer alıyor."

Alpin Makine minileri ile fuaradaydı

İzmir'de üretim gerçekleştiren ekipman üreticisi Alpin Makine, "Yerli ve Milli" sloganıyla pazara sunduğu maden serisi yükleyici ve taşıyıcılarından LHD 1.2 miniLoader, Madenci isimli mini kamyonu ve M 75 mini yükleyicisini standında sergiledi. Firma bu yıl Afrika'daki Electra Mining, Bauma Conexpo Africa ve İzmir Agroexpo Tarım-Hayvancılık fuarlarına da katılmıştı.



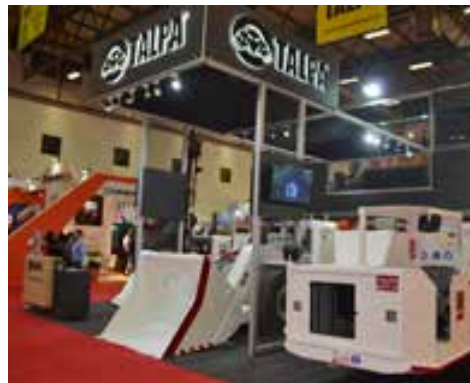
SSAB fuarda yeni kaplama teknolojilerini tanıttı

Farklı sektörlerle yönelik nitelikli çelikler üreten SSAB, Maden Türkiye 2018 Fuarı'nda Hardox'tan mamul iş makinesi kovanını sergilerken, kaplama uygulaması olan yeni ürünü Duroxite'i de tanıttı. Uygulamaya göre Duroxite ürün yelpazesi aşınma, darbe, ısı, metalin metale teması ve erozyon aşınması gibi faktörleri hedef olarak güçlendirme sağlıyor. Yumuşak çelik veya Hardox aşına levhasının üstüne krom veya kompleks karbitlerin kaynaklanmasıyla yüksek aşınma dayanımına sahip bir kaplama haline gelen Duroxite, ekipmana takılmak üzere hazır levha olarak teslim ediliyor. Fuarda ayrıca Hardox Wearparts Servis Müdürü Burak Beşler, TÜYAP Kitaplık salonunda gerçekleştirdiği sunumla SSAB mevcut ürün gamını, yeni Duroxite'i ve Hardox Wearparts hizmet ağını katılımcılara aktardı.



Talpa'nın yeraltı neferleri ziyaretçilerle buluştu

Ağır hizmet tipi makinelerle maden ve inşaat sektörlerine ürünler sunan İzmir menşeli Talpa, fuarda dar madenler için geliştirilen ADT 10 yeraltı kamyonu ile yeraltı galerileri için dizayn edilmiş LH 320 dizel yükleyicisini sergiledi.



HERKESİN HARCİ DEĞİL



Ford Trucks İnşaat Serisi tüm gücüyle işbaşında

Ford Trucks İnşaat Serisi, beton mikserinden hafriyat taşımacılığına, dar maden sahalarından zorlu şantiye alanlarına en çetin şartlar için tasarlandı. 420 PS motor ve 2150 Nm tork gücüyle her işi sırtlayan, otomatik vites ve Intarder seçenekleriyle sürüş kalitesini artıran inşaat serisiyle tanışmak için sizi de en yakın yetkili satıcımıza bekliyoruz.

Ford Trucks
Her yükte birlikte
444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr



TRUCKS

Erkom fuarda maden ekipmanlarıyla birlikte Shantui modellerini de sergiledi

İnşaat, madencilik ve endüstri sektörlerinde gerek üretim gerekse de ithal ürünleri ile boy gösteren Erkom, fuardaki geniş standında Shantui SD 16-3 dozer, Montabert hidrolik kırıcı serisi, Mine Master mekanize sondaj kulesi Face Master 1.7 modeli, Soosan maden makineleri, GHH dizel yeraltı yükleyici ve Paus personel-materyal taşıyıcı ile pek çok maden ekipmanını ziyaretçilerine sundu.

Firmanın distribütörü olduğu Çin menşeli Shantui markasının Türkiye pazarına sunduğu ürünler arasında dozer modelleri SD 16-3, SD 22, Plus SD 32-5, paletli boru döşeyici modelleri SP 45Y SP 70Y SP 90Y yer alıyor.



Hama Makina'dan madencilik sektörüne özel yükleyici

Dempo Grup, şirketi Hama Makina ile Maden Türkiye 2018 Fuarı'nda yerini aldı. Firma Türkiye'de pazara sunmaya başladığı Çin menşeli HM yükleyiciler ile ziyaretçilerini karşıladı ve 2.000 kg kaldırma kapasiteli HM 2000'i standında sergiledi. Hama'nın sunduğu HM ürün yelpazesinde, 1.600 kg'den 3.000 Kg kaldırma kapasitesine kadar yükleyiciler yer alıyor.

TOPCON, madencinin işini kolaylaştırmak için fuardaydı

Ankara merkezli olup Adana, İstanbul, Diyarbakır ile İzmir'de şubeleri bulunan, maden ile inşaat sektörlerine harita mühendisliği hizmetleri sunan Paksoy Teknik Hizmetler, arazi ölçüm ve hassas konum belirleme cihazları sektöründe ürünler veren TOPCON'u standında müşteri ve ilgililere tanıttı. Toshiba kuruluşu olan TOPCON'un GNSS alıcıları, kontrol üniteleri, referans istasyon yazılımları, robotik total station uygulamaları ile boru-tünel lazerleri inşaat ve madencilik gibi sektörlerde verim kazandırıyor.



JCB POWERBOOM İLK VE TEK

10 YIL VEYA 5000 SAAT GARANTİ
DÜNYANIN İLK VE TEK 'KAPILI' MİNİ YÜKLEYİCİSİ



SİF JCB

4444 743 | sif.com.tr

Derya Tuğla Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Ekmekçioğlu:

“1986 model Komatsu halen toprağımızı çıkarıyor!”

Derya Tuğla, Türkiye'nin ilk büyük tuğla üreticilerinden olan bir aile firması. Tekirdağ'da üretim yapan firma, iş makinelerinde 40 yıla yakın süredir sadece Komatsu markasını tercih ediyor.



Tuğla, dünya tarihinde imalatı yapılan ilk yapı malzemesi. Çok eski çağlarda yapılan her binanın bir tuğla tesisi olduğu söyleniyor. Bunun sebebi ise tuğlaların o anda üretilip bulunduğu yerde binanın inşasının gerçekleştirilmesi... Bir yapı malzemesi olarak pişmiş tuğlanın ilk kullanımı ise MÖ 400 yıllarına denk geliyor.

Derya Toprak Sanayi A.Ş. Doğalgazlı Tuğla Üretim fabrikası da Türkiye'nin ilk tuğla fabrikalarından birisi. Firmanın kurucusu olan Nurettin Ekmekçioğlu, kardeşleri ile 1950'li yılların başında girdiği tuğla üretimini, 70'li yıllarda Tekirdağ ili Süleymanpaşa ilçesine taşıdı ve ülkenin önde gelen modern tuğla üretim fabrikalarından biri haline geldi.

70 yıla yakın tuğla imalat serüveni

İşin başında bulunan Ekmekçioğlu, geçen uzun yıllara rağmen hala büyük bir özen ve sevgiyle mesleğini icra etmeye devam ediyor. Ekmekçioğlu, tuğla endüstrisinin ve iş makineleri sektörünün gelişiminin şahidi olarak bizi tarihin sayfalarında bir yolculuğa çıkardı:

“Aslen Eskişehirliyiz ama ailecek İzmir'e göç ettik. 12 yaşından itibaren bir yandan okuyup bir yandan da yaz aylarında ve boş zamanlarımda çalışmaya başladım. 4 kardeşiz ve çalışkan bir aileyiz diyebilirim. Önce abilerim şirket kurdular ve ben onlarla birlikte çalıştım. Sonra 1971 yılına geldiğimizde abilerimden ayrılarak

Tekirdağ'a geldim ve orada kendi tesisimi kurdum. İlk Komatsu iş makinemi de yaklaşık 40 yıl önce aldım. Komatsu'nun dayanıklılığını ve gücünü deneyimledikten sonra başka markayla çalışmadım.

“Bir sanayici fabrikasında oturup yatacak, tenceresinde pişirecek kapağında yiyecek!”

Tabi 48 sene önceki tuğla imalatı ile günümüz üretimi arasında ciddi



“Bir sanayici fabrikasında oturup yatacak, tenceresinde pişirecek kapağında yiyecek!”

farklar var. Artık otomasyona geçerek tünel fırın ile otomatik kurutma ünitelerimizi kurduk ve robotlarla çalışmaya başladık. Fabrikamız bugün 200 dönümlük arazisinde üretim gerçekleştiren kurumsallaşmış bir müessese olarak Türkiye'nin en yüksek kapasiteli fabrikalarından bir tanesi. Bu başarıyı işi sevmeye ve çok çalışmaya bağlıyorum. 12 yaşından bugüne fabrikalarda yatıp kalkarım. Benim felsefeme göre bir sanayici fabrikasında oturup yatacak, tenceresinde pişirecek kapağında yiyecek!

Avrupalı meslektaşlar başarılarımızı görmek için tesisimizi ziyaret ediyorlar. Ayrıca belirtmek isterim ki makineleşmemize ve otomasyona geçmiş olmamıza rağmen çalışan sayımızda bir değişiklik olmadı, 250 kişiyi istihdam ediyoruz. Mesleğe ilk başladığımız günden bugüne bizimle birlikte olup emekliye ayrılan en az 70 çalışanımız vardır. Burada bir aile gibiyiz ve bana herkes “amca” diye hitap eder.

Komatsu ile 40 yıla yakın dostluk!

Nurettin Ekmekçioğlu, iş hayatı tecrübesiyle birlikte Türkiye'deki iş makineleri sektörünün gelişimine de tanıklık etmiş bir iş insanı. Kendisi makine bulmanın zor olduğu günlerden ilk Komatsu iş makinesini alana kadar geçen

serüvenini şu sözlerle anlatıyor: “İlk zamanlar makine kıtlığından dolayı kazma kürekle çalışılırdı. Sonraları halatlı iş makineleri derken hidroliğe geçildi. İlk zamanlar dönemin distribütörlerinden çeşitli makineler aldık. Kimi zaman da bu makineleri Türkiye'ye getirmekte zorlandık. Komatsu ile ilk tanışmamız Japonya'dan gelen bir heyetin, içlerinde benim de dahil olduğum birkaç iş insanına makine satışı yapmak istemesiyle başladı. 1986'lı yıllarda paket satış dediğimiz bu satış metodu vardı. Bu metot bize aynı anda alımdan kaynaklı bir kolaylık sağladı. Biz de bundan faydalanarak ilk 1986 model Komatsu PC 400'ü bünyemize dahil ettik ve böylece Komatsu serüvenimiz başlamış

oldu. O zamanlar dönemin mevzuatı gereği makine almak çok kolay değildi. Makineyi ithalatçı bir kimlik ile almamız gerekiyordu. Ankara'ya hazine müsteşarlığına kadar giderek bu sorunu çözmeye uğraşıştık. Bu da 40 yıllık Komatsu serüvenimizin ilk hikayesidir.

“26 bin saate gelen WL 470-5 yükleyicimizin ana komponentlerinde hala hiçbir işlem yapılmadı”





Markadan duyulan memnuniyet

Zorlu başlayan serüvenimizde Komatsu'dan çok memnun kaldık ve o da ailemizin bir parçası oldu. Makine parkımızdaki Komatsular arasında; 1986 model PC 400-3 ve 2011 model PC 450-8 ekskavatör, 2007 model WA 470-5 ve 2014 model WA 470-6 lastikli yükleyici ile 2010 ve 2017 model olmak üzere 2 adet forkliftimiz bulunuyor. 26 bin saate gelen WA 470-5 yükleyicimizin ana komponentlerinde hala herhangi bir işlem yapılmadı. WA 470-6 ise 1.229 saate geldi. İlk aldığımız 1986 model emektar PC 400-3 ekskavatör ise halen sahada aktif olarak çalışmakta. Bu veriler de markadan duyduğumuz memnuniyeti göstermeye yetiyor.

Bunun yanı sıra bölgedeki Temsa İş Makinaları yetkili bayisi olan Özen Makina bize 7/24 destek sağlayarak her koşulda yardımcı oluyor ve bize her türlü yedek parça ihtiyacını sunuyor. Temsa İş Makinaları'nın sunduğu hizmet kalitesi sayesinde gerek yurtiçi gerekse yurtdışından gelecek parçalar beklemeden elimizde oluyor.

Komatsu Ayın Operatörü Türcan Balım:

"Mesleği sevmemizde Komatsu'nun gücünün ve konforunun etkisi çok"

28 yıldır Derya Tuğla'da çalışan Türcan Balım, babası ve 3 kardeşi ile birlikte bu mesleği icra ediyor.

İlk olarak Komatsu PC 400-3 ekskavatör kullanan Balım, günümüzde ağırlıklı olarak PC 450'yi kullanıyor. Ayrıca hava şartlarının ekskavatör ile çalışmaya elvermediği zamanlarda Komatsu WA 470 lastikli yükleyicisi ile de çalışan Türcan Balım, Temsa İş Makinaları tarafından Ayın Operatörü ödülüne layık görüldü. Balım, Komatsu'yu kullanmaktan duyduğu memnuniyeti ve başarılı bir operatör olmanın ipuçlarını dergimize şu sözlerle aktardı:



"Komatsu o kadar sağlam ve güçlü bir makine ki uzun yıllar bakım gerektirmiyor"

"İklimin elverişli olduğu zamanlarda fabrikamızdaki tuğlaların hammaddesi olan toprağı araziden çıkarma operasyonunu gerçekleştiriyorum. Fabrikada

ise yükleyici ile beslemeleri gerçekleştiriyorum. Bizim işimizde asıl ihtiyacımız olan unsur güçtür. Kış şartlarında zorlu koşullarda makine yüke girebiliyor mu? İstedğimiz kapasiteyi bize veriyor mu? Bu soruların karşılığını ararız ve 24 saat çalışabilecek, arızalanmayacak sağlıklı bir makine isteriz. İşte Komatsu bize bu özellikleri sağlıyor. Uzun yıllar arıza çıkarmayarak sağlam ve dayanıklı makineler ürettiyor. Kuru veya kaygan zemin fark etmeksizin en iyi verimi alıyoruz. Ayrıca operatör de kabinde rahat ediyor. 8-9 saat hem yükleyici hem de ekskavatörlerde yorulmadan çalışabiliyoruz.

Dikkatli makine kullanımı başarıyı getirdi

Firmamızın her yeni makine alımında Temsa İş Makinaları Yetkili Servisimiz Özen Makina Sahibi Ömer Girgin nelere dikkat edeceğimizi bizlere aktarır. Biz de operatörler olarak bu kuralları uyguluyoruz. Örneğin WA 470'im 4,5 metreküplük kovası ile yüke köşeli girmemem gerektiğini, lastiklerin bir maliyeti olduğunu ve fabrika içinde zemini her zaman temiz tutup taş kaçırmamam gerektiğini biliyor ve patinaj yaptırmıyorum.

Aynı şekilde PC 450 ekskavatörümüzde de yüke girerken makineyi arazide öncelikle emniyetli bir şekilde oturtuyorum. Kova tam dolmayıp tırnaklar ısınca sert yerdeyiz demektir. Tırnakların kırılmaması için bu kısımları sakın geçiyorum. Makinenin güç modunu doğru yerde kullanmak da çok önemli. Ekonomi mod yeterlikten sık sık güç mod açılmaması gerekiyor. Ayrıca ekskavatörümüzü çok kısa bir mesafe için bile olsa yürütmüyorum. Makinemizi, fabrikamıza 1,5-2 km arası mesafedeki toprak arazi alanına dahi, çekici-yarı römork ile taşırız. Saha içindeki taşlı zeminde de kaplumbağa moduna alıp yavaşça yürütür, cerlerin ısınmamasına dikkat ederiz. Bunlar basit ama dikkat edilmezse makinenin ömrünü ve çalışanların güvenliğini etkileyen unsurlar. Dolayısıyla bizde çalışan her operatör bunlara dikkat eder. Bizim için iş güvenliği de makine güvenliği de çok önemli.



Derya Tuğla Operatörü Türcan Balım, Komatsu Ayın Operatörü Ödülü'nü Temsa İş Makinaları Avrupa Yakası Yöneticisi Tayfun Okçu'dan aldı.

"Bizim için iş güvenliği de makine güvenliği de çok önemli"

Meslek sevgisi şart!

Ayın operatörü olmam benim için gurur verici. Operatör olan babam ve kardeşlerimle de bu gururu paylaşıyorum. Mesleğimizi seviyoruz ve eğer operatör bu işi sevmeden yapıyorsa kullandığı makineye bile zarar verir, arızalar oluşur. Bu da işveren ve çalışana külfet anlamına geliyor. Elbette bu mesleği sevmemde Komatsu'nun verdiği performans ve konfor çok etkili oldu."

Temsa İş Makinaları Komtrax Uzmanı Gülsemin Özgün

"Ayın operatörü seçimi için belirli kriterlerimiz mevcut. Komtrax sisteminden aldığımız raporlar sayesinde, operatörün makineyi



kullanımı hakkında tüm detaylı verilere ulaşabiliyoruz. Rölanti saati, gerçek çalışma saati, yürüyüş saati, kazı& kaldırma saatleri, yakıt tüketimi, yük analizi ve operatörün mod seçimlerini görebiliyoruz. Makinenin çalıştığı şantiye ortamını da göz önünde bulundurarak, gereksiz rölanti, gereksiz yürüyüş zamanını değerlendiriyoruz. Yük analizine göre tercih edilmesi gereken modun seçilip seçilmediğine bakıyoruz. Örneğin

%100 hafif yükte çalışan bir makinenin %100 power modu tercih ederek çalıştırılması gereksiz olup makinenin yakıt tüketimini artırır. Aynı zamanda makinede görülen arıza kodlarına ve bu arızalara operatörün müdahale süresine bakıyoruz.

Türcan Balım'ın makinesinde arıza koduna rastlanmadı

Elbette çeşitli nedenlerden dolayı zaman zaman arızaların oluşması normaldir fakat Türcan Balım'ın kullandığı makinede geçmişe yönelik arıza kodu olmadığını gördük. İşte bu noktada operatörün başarısı devreye giriyor. Operatörün servise ihtiyaç duymadan müdahale edebileceği uyarı süreleri de çok makul. Örneğin hava filtresi tıkanıklığına müdahale süresi 2 dakika. Yukarıda belirttiğim kriterleri göz önünde bulundurarak kendisinin ayın operatörü olmaya hak kazandığını söylemek isterim.

Komtrax ile anlık kontrol

Temsa İş Makinaları olarak Komtrax aracılığıyla 5.000'e yakın makineyi takip ediyor ve Ayın Operatörü seçimlerini satış ekibi ile birlikte çeşitli parametreler doğrultusunda belirliyoruz. Belirlenen müşterinin operatör performanslarını Komtrax'dan alınan veriler doğrultusunda inceleyerek ayın operatörünü tespit ediyoruz. Bölgede faaliyet gösteren Özen Makina'da 200'den fazla iş makinesi Komtrax aracılığıyla takip ediliyor. Herhangi bir arıza sinyali geldiğinde, yetkili servisimiz müşteriyi bilgilendiriyor. Çünkü her müşteri bizim gibi Komtrax'ı anlık olarak



Derya Tuğla'nın kadın Forklift Operatörü: Feride Karaman

İnsana yatırımı en önemli değerlerden biri olarak gören Derya Tuğla firması, aynı zamanda makine ekipman parkında kadın operatörlere de kapısını açmış. 1 yıl boyunca servis şoförlüğü ve ardından belediye otobüs şoförlüğü tecrübeleri bulunan Feride Karaman, bugün firmanın forklift operatörü olarak çalışıyor. Komatsu forkliftler ile olan operasyonları üstlenen Karaman; "Forklift operatörü olmak çok güzel ve işimi seviyorum. Önceki dönem şoförlük tecrübelerimin ardından operatör olmaya karar vererek buraya tavsiye ile geldim. Gün içerisinde tuğlaları kamyonu Komatsu FD 30-17 forklifti ile taşıyor ve



istifliyorum. Oldukça rahat bir makine ve şoförlüğün ardından çok daha rahat ettiğimi söyleyebilirim. Kamyonu yükleme yaparken taşıdığım ürünlere ve forklifte zarar

vermemek için dikkat gösteriyorum. İşin eğitimini tesisimizde aldım ve bundan sonra da bu mesleğe devam etmeyi istiyorum." dedi.

kendi ekranından takip etmeyebilir. İşte bu noktada yetkili servis devreye giriyor."



**Özen Makina Firma Sahibi
Ömer Girgin:**

"Bölge müşterisinin yanındayız!"

"1989'dan beri ticari faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Tekirdağ Süleymanpaşa'da Temsa İş Makinaları'nın yetkili servisi ve bayisi olarak 30 çalışanımızla hizmet veriyoruz. Toplam 3 dönümlük bir alanımız bulunmakta. Yaklaşık 1 yıl önce inşa ettiğimiz yeni yerimiz, iş güvenliği kurallarına uygun bir şekilde tasarlandı. Temsa İş Makinaları standartlarına uygun tasarlanan servisimizde motor, şanzıman, elektrik, montaj ve yıkama bölümleri birbirinden ayrılmış olarak planlandı.

6 gezici servis ile hızlı hizmet
Komtrax uydu takip sistemi ile makineleri takip eder ve olası arızalarda ilgili birimimizi makinenin çalıştığı yere yönlendiririz. 4'ü tam donanımlı olmak üzere toplam 6 gezici servis aracımız bulunmakta. Bölgedeki müşterilerimiz ağırlıklı olarak taş ocakları, beton santrali, tuğla ve karton fabrikaları ile kum ocaklarıdır. Bizim için müşteri

memnuniyeti her zaman önce gelir ve bölgemizdeki müşterilerimizin her zaman yanlarında olduğumuzu hissetmelerini sağlarız. Derya Tuğla da bizim en eski müşterilerimizden birisidir. Firmaya 1989 yılından beri hizmet veriyoruz. Henüz Komatsu kullanmayan müşterileri de Komatsu sahibi yapmak için teşvik ediyoruz."



Volvo iş makinesine sahip olmanın en hızlı ve kolay yolu

Volvo Finans'tan geçer!



Volvo iş makinesi finansman ihtiyaçlarınıza anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

VFS Finansman A.Ş.
VFS Finansal Kiralama A.Ş.

0216 655 75 00

VOLVO
Volvo Finansal Hizmetler



Gürlek Hafriyat'ın tercihi gücü ve ekonomikliği ile HİDROMEK

Hafriyatçılık, ekmeğin tam anlamıyla taştan çıkarıldığı, gerçekten zor bir meslek. Bir gün dağın başında yapayalnız bir rüzgâr santralinin temelini kazarken; ertesi gün şehrin kalabalığının içinde hassas bir kanal kazısı yaparsınız. İyi operatör bulmak, olanı da elde tutmak kolay olmaz.

Nevşehir'in Gülşehir ilçesinde bundan 15 yıl önce bu mesleğe adım atan Metin Gürlek ile Kırşehir'deki şantiyelerinde birlikte geçirdiğimiz birkaç saat içerisinde bu zorlukların hemen hepsine şahit olduk. Bununla başa çıkmak hem tecrübe hem de sabır gerektiriyor. Bugüne kadar Türkiye genelinde birçok zorlu projeye imza atan Metin Gürlek ile faaliyetleri ve büyük bir bölümü HİDROMEK'lerden oluşan makine parkı hakkında konuştuk.

Hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz?

Biz bir aile şirketi ve temel faaliyet alanımız hafriyatçılıktır. Ayrıca nakliyat, hayvancılık ve yapı marketi alanında da yatırımlarımız bulunuyor. Toplam 30 çalışanımızın 20'si hafriyat tarafındadır.

Hafriyatçılığa başlamanız nasıl oldu?

1997'de askerden döndükten sonra babam emekli maaşı ile bana damperli bir kamyon aldı.

Gülşehir Belediyesi'ne çalışıyordum. Belediyenin lastikli yükleyicisiyle beraber köylere çalışmaya gidiyorduk. Makinenin kazancının daha iyi olduğunu gördükten sonra bu iş kafama yattı. İlk makinemizi 2001'de aldık. Bir kazıcı yükleyiciydi. Sonra lastikli yükleyiciler, ekskavatörler ve kamyonlar derken bu günlere kadar geldik. Geçen 20 yılda hızlı bir büyüme gerçekleştirdik.

Çalışmalarınız coğrafi anlamda hangi bölgelerde yoğunlaşıyor?

Önceliğimiz yakın çevremiz olan Nevşehir, Kırşehir, Aksaray, Kayseri ve Niğde. İstanbul, Ankara ve İzmir gibi büyükşehirlerin çalışma koşullarını çok iyi bilmediğimiz için oralarda pek çalışmıyoruz. Bunun dışında taşeronu olduğumuz firmalar nerede iş alırlarsa, onlarla birlikte Türkiye'nin hemen her bölgesinde çalışıyoruz.



“200 bin metrekarelik alanda, 55 santimetre derinliğindeki pist betonunu 60 gün içerisinde kırdık, temizledik ve teslim ettik”

Hali hazırda devam eden projeleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Şu an bulunduğumuz Kırşehir'de bir termal tesisin kanal işlerini yapıyoruz. Nevşehir'de TOKİ'nin hafriyat çalışmalarına devam ediyoruz. Gülşehir genelinde süren genel hafriyat ve yıkım işlerimiz oluyor. Ayrıca Bodrum Havalimanı'nda Gena İnşaat firmasının hafriyat taşeronu olarak çalışıyoruz. 200 bin metrekarelik alanda, 55 santimetre derinliğindeki pist betonunu 60 gün içerisinde kırdık, temizledik ve teslim ettik. Bunun dışında, Mersin Silifke'de Suryapi firmasının rüzgâr enerji santrali hafriyatını da gerçekleştirdik.

Makine parkınızda hangi makineler bulunuyor?

Parkımızdaki ekskavatör ve kazıcı yükleyicilerin tamamı HİDROMEK'tir. 1 adet HMK 220 LC, 2 adet HMK 300 LC ve 2 adet HMK 370 LC HD paletli ekskavatörümüz ile birlikte 2 adet HMK 102S ALPHA kazıcı yükleyicimiz var. Ayrıca 2 adet lastikli yükleyicimiz de bulunuyor.

Bir iş makinesinden beklentiniz nedir?

Öncelikle makinenin kesintisiz bir şekilde çalışması gerekiyor. Bunun için servis ve yedek parça desteği çok önemli. Sonrasında ekonomik olması şart. Bakımlarının



uygun maliyetli olması lazım. Biz çalıştığımız her işte yakıtı kendimiz temin ediyoruz. Dolayısıyla yakıt tüketiminin de performanstan taviz vermemek kaydıyla muadillerine kıyasla daha az olmasını bekleriz.

Neden HİDROMEK'i tercih ediyorsunuz?

HİDROMEK ile ilk olarak 2012 yılında çalışmaya başladık. Satış yetkililerinin ısrarlı ve samimi yaklaşımları, bizi ilk HİDROMEK kazıcı yükleyicimizi almaya ikna etti. Bu makineleri bizim mühendislerimiz geliştiriyor ve memleketimizde üretiliyor. Sonuçta paramız ülkemizde kalmış oluyor. Ayrıca önemli olan diğer bir konu da kendini geliştirmektir. HİDROMEK yeni modelleriyle birlikte HİDROMEK yeni modelleriyle birlikte birçok yeni özellik sunuyor. Biz makinelerimizi oldukça yoğun şekilde, neredeyse durdurmadan çalıştırırız. 19 bin saati bulan

makinelerimiz var. Bugüne kadar uzun süre aksatacak ciddi bir sorun yaşamadık. Gerek performans gerekse ekonomik anlamda da memnunuz. Operatörlerimiz de HİDROMEK'lerin kullanım kolaylığını ve konforunu beğeniyorlar.

Makinelerimizin sökü ve kırıcı işlerindeki performansını gördükten sonra Nevşehir'de iki hafriyatçı daha bizden sonra HİDROMEK aldı.

“Nevşehir'de iki hafriyatçı daha bizden sonra HİDROMEK aldı”

Yakıt tüketimi nasıl?

Şöyle bir örnek de verebilirim. İzmir Kınık'ta Kayserili bir hafriyatçı arkadaşımızla birlikte bir TOKİ çalışması yaptık. HMK 370 LC





HD'nin yanında onların 47 tonluk başka marka bir makinesi çalıştı. Aynı performansta çalışmamıza rağmen HİDROMEK'in yakıt tüketimi daha az oldu. Bunu 100 gün boyunca birlikte test ettik.

Makinenizi ne kadar sıklıkla yenilersiniz?

Makinenizi diğer birçok hafriyatçıdan daha yoğun bir



Nuri Yalçın – HMK 220 LC operatörü

2014 model makinemizi geldiğinden bu yana ben kullanıyorum. 9 bin saati geçti. Bu makinenin yürüdüğü kadar başka hiçbir makine yürümemiştir herhalde. Kanal kazısı, hafriyat, direk dikme gibi klasik işlerin yanı sıra, dağın başında yol olmayan yerlerde yüksek gerilim hattı inşaatlarında da çalıştım. Bugüne kadar önemli bir arızası olmadı. Sınıfına göre gayet güçlü. Şehir içinde çalışırken de seriliği ve kibarlığıyla her yere kedi gibi giriyor.

şekilde çalıştırıyoruz. Bundan dolayı çalışma saatleri çabuk yükseliyor. Bakım ve kontrollerini düzenli olarak yaparak, dikkatli şekilde kullanarak mümkün olduğunca uzun süreler verim almaya çalışıyoruz. Yenileme süremiz ortalama 5 ila 7 yıl arasındadır. Makinenin ikinci elde fazla değer kaybetmemesi de önemli elbette. HİDROMEK bu açıdan da avantajlı.

İnşaat sektöründeki gelişmeler sizi nasıl etkiliyor?

Hem ekonomik koşullar durumu hem de kış aylarında olmamızdan dolayı inşaat sektöründe yüzde 50'ye yakın bir kayıp var. Bu sıkıntılar

elbette bize de yansıyor. Ancak bugüne kadar kazandıklarımıza sayıp, sabredeceğiz. 2000'lere kadar memlekette fazla bir iş yoktu. Sonrasında devletimiz bugünlere kadar inşaat ve altyapı anlamında ciddi yatırımlar yaptı. Otobanlar, TOKİ, DSI, enerji santralleri, vb. ciddi bir iş patlaması oldu. Birlikte çalıştığımız müteahhitlere iş kalitesi ve ödeme koşulları anlamında avantaj sağladığımız için daha çok tercih ediliyor. 23 yıllık ticari hayatımız boyunca çalıştığımız hiçbir firmadan akaryakıt almamışızdır. Bayiliğimiz var ve akaryakıtı tamamen kendi bünyemizde sağlıyoruz.



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



2018

den

akılda

kalanlar

Son 6 ayda keyiflerin kaçtığı 2018'de sektörümüz açısından ön plana çıkan bazı gelişmeleri sizin için derledik...

Geely, AB Volvo'nun en büyük hissedarı oldu

Çin'in en büyük özel sermayeli otomotiv üreticilerinden Zhejiang Geely Holding Group (ZGH), İsveç'in önde gelen kamyon, çekici, otobüs, otomobil, iş makinesi, deniz motoru ve endüstriyel motor üreticilerinden AB Volvo'nun yüzde 8,2'sini satın aldığı duyurdu.



Renault Trucks Türkiye'de 20 yılı geride bıraktı

Otomatik şanzımanlı çekicilerin Türkiye'de payının artmasına önemli katkıları olan, uzun yıllardır yakıt tasarrufu vurgusuyla dikkat çeken ve Türkiye yollarında 25 bin aracı bulunan Renault Trucks, Türkiye'de 20. yılını kutladı.



Ekonomik greyder Komatsu GD535-5 tanıtıldı

14 tonluk greyder sınıfında yer alan ve özellikle kent içi operasyonlarda kullanılmak üzere tasarlanan Komatsu GD535-5, Temsa İş Makinaları'nın İstanbul Teknik Merkez lokasyonunda tanıtıldı.

SİF, iki yeni JCB telehandler modelini pazara sundu

JCB'nin iki yeni ürünü olan Mid-range 560-80 ve Kompakt 525-60 Hi-Viz model Loadall'lar, 2018 itibarıyla Türkiye pazarındaki yerini aldı.



İMDER'de yeni Yönetim Kurulu belirlendi

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER)'nin 9. Olağan Genel Kurul Toplantısı 21 Şubat 2018 tarihinde gerçekleştirildi. Yapılan genel kurul toplantısı sonucunda İMDER'in yeni Yönetim Kurulu Başkanı Merih Özgen oldu.



Borusan Cat "İş Yeri" konseptini devreye aldı

Müşteri odaklı yeni organizasyon yapısı ve çözümleri ile faaliyetlerine devam eden Borusan CAT, çözüm şirketi olma yolcuğuna 'İş Yeri' adı verilen yeni konsepti ile devam etti.



Tolga Atmaca, SİF İş Makinaları Genel Müdürü oldu

Otomotiv, taşıt ve yedek parça sektöründe; satış, iş geliştirme, pazarlama, satış sonrası hizmetler, marka-strateji ve bölgesel yapılandırmalar gibi görevlerde bulunan Tolga Atmaca, SİF İş Makinaları'nda genel müdürlük görevine başladı.



Kale Makina, JLG ve Merlo'nun temsilciliğini aldı

40'inci yılını yeni yatırımlar ve işbirlikleri ile kutlayan Kale Makina, personel yükseltici platform üreticisi JLG'nin ve teleskobik yükleyicileri ile ünlü Merlo'nun Türkiye'deki tek yetkili distribütörü oldu.



JCB'den ilk elektrikli mini ekskavatör: 19C-1 E-TEC

Kendi sınıfının en sessiz ve sıfır egzoz emisyonuyla çevre dostu olan JCB 19C-1 E-TEC mini ekskavatör, firmanın İngiltere'deki tesislerinde düzenlenen bir etkinlikte tanıtıldı.



Volvo, rijit kaya kamyonları pazarına 4 model ile giriş yaptı

Volvo Construction Equipment, İskoçya Motherwell'de bulunan fabrikasında yeni ürünü olan rijit kaya kamyonlarını tüm dünyaya tanıttı.

HMF Makina, yeni Hyundai R350LC-9'u pazara sundu

Hyundai'nin yeni modeli R350LC-9'un, 9 Serisi ekskavatörlerin sahip olduğu konfor ve ekonomiyi kullanıcılara sunduğu vurgulandı. Yeni modelin, mevcut R320LC-9 ve R380LC-9 modellerinin bir bütünleyicisi olduğu belirtildi.



Intermat 2018'de Türk firmalar yerini aldı

23-28 Nisan tarihleri arasında düzenlenen Intermat Paris Uluslararası İş Makineleri ve Teknolojileri Fuarı'na, yerli üreticilerden HİDROMEK, MST, Çukurova, İnan Makina, OM Mühendislik ve ELS Lift gibi sektör isimleri katıldı. İnşaat sektöründen toplam 52 Türk firması fuardaydı.



MST yeni Powershift telehandler modellerini tanıttı

Gaziantep merkezli üretici MST, mevcut hidrostatik şanzımanlı ürün gamına 2018 yılı itibarıyla tarımsal ve endüstriyel uygulamalar için özel olarak geliştirilmiş Powershift ST 7.40p ve ST 9.40p modellerini ekledi.

Türk müteahhitler makine parkını Ritchie Bros. ile değerlendirdi

Ritchie Bros., Sicim-YükselAkkord Konsorsiyumu ve İris İnşaat'tan toplamda 400'ün üzerinde iş makinesi ve çeşitli ekipman satın aldı. İlk etapta 17- 18 Mayıs 2018 tarihinde Hollanda'da gerçekleşen müzayedede 54 adet Caterpillar marka iş makinesi ve ekipman yeni kullanıcılarıyla buluştu.



SSAB'nin çelik ödülü İtalyan Mantella'nın oldu

2018 yılında 19.'sü düzenlenen uluslararası İsveç Çelik Ödülü'nü, avantajlı damper şasisiyle Mantella şirketi kazandı. Üretici, yüksek dayanımlı ve aşınmaya dirençli çeliğin avantajlarından yararlanarak şasiyi oluşturdu.



HİDROMEK yeni HMK 300 LC Plus'ı küresel pazara sundu

Yerli iş makineleri üreticisi HİDROMEK, geniş bir kullanım alanına sahip olan 30 ton sınıfındaki HMK 300 LC model paletli ekskavatörünü yeniledi. Makinenin kullanıcılardan alınan geri dönüşlerle geliştirildiği belirtildi.



Volvo Days 2018'e büyükler damga vurdu

Haziran ayı içerisinde İsveç'te düzenlenen geleneksel 'Volvo Days' organizasyonunda, bu yıl ürün gamına yeni katılan büyük kamyonlar, ekskavatörler ve lastikli yükleyiciler ön plandaydı. Toplam 72 araç katılımcılara unutulmaz şovlar sergiledi.



İzmir Mermer Fuarı makinelerle renkli geçti

MARBLE İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı, 33 ülkeden 200'ün üzerinde yabancı ve 900'ün üzerinde yerli firmanın katılımı ile tamamlanırken pek çok iş makinesi temsilcisi de ürünlerini sergiledi.



Borusan Cat Ankara ikinci el ve kiralama merkezi açık arttırmayla açıldı

Ankara İvedik'te ikinci el ve kiralama merkezi tesisini devreye alan Borusan Cat, aynı zamanda geleneksel açık artırma organizasyonunu da gerçekleştirdi ve 35 iş makinesi sahiplerini buldu.



Off-road ve yol kamyonu Iveco Stralis X-Way tanıtıldı

Iveco Türkiye, yüzde 90 yol ve yüzde 10 off-road olarak tasarlanıp hafif mikser kamyon ve çekici-damper müşterilerine avantaj sağladığı belirtilen yeni Stralis X-WAY'ı İstanbul'da tanıttı.

Türkiye'deki egzoz emisyon kısıtlamaları yeniden ertelendi

Avrupa Birliği ülkeleri ile aynı anda yürürlüğe girmesi planlanan, ancak önce 2015'e, ardından 2018'e ertelenen 'Stage IV' egzoz emisyon standartlarına geçiş tarihi, motor gücüne bağlı olarak değişmek üzere 2020 ve 2021 yıllarına ertelendi.



Komatsu VR Simülatörü, Türkiye'de ilk kez Temsa İş Makinaları ile sahalara indi

Temsa İş Makinaları, Komatsu VR Simülatörü müşterilerine deneyimletme şansı sundu. Son seri Komatsu ekskavatörlere uyarlanan VR simülatörü ile operatörlerin güvenliğini artırmanın, üretkenliği geliştirmenin ve doğru makine kullanımı sağlamanın mümkün olduğu belirtildi.



Borusan Cat, Ankara Revizyon Merkezi'ni devreye aldı

Motor, şanzıman ve hidrolik komponent revizyonları gibi kapsamlı hizmetlerin verileceği tesis, Kazakistan ve Gebze'nin ardından Borusan Cat'in üçüncü revizyon merkezi oldu.

Wacker Neuson 3,5 ton sınıfındaki iki yeni ekskavatörünü pazara sundu

İnşaat makineleri üreticisi Wacker Neuson, 3,5 ton sınıfındaki ET35 ve Sıfır Kuyruklu EZ36'nın özelliklerini duyurdu. Makineler için yenilenmiş iç tasarım, artırılmış üretim ve operatörün az yorulması için ek donanım unsurları vurgulandı.



Mecalac Türkiye'de bayilik yapılanmasına başladı

Türkiye de dahil olmak üzere Avrupa'da 5 fabrika, 7 satış şirketi, 200 bağımsız yetkili satıcı ve servis noktasıyla hizmet veren Mecalac, Türkiye'deki hizmet altyapısını oluşturma çalışmalarını hızlandırdı.



KAZDIKÇA KAZANIN!

Kompakt yapıları ve kolay taşınabilir tasarımları sayesinde New Holland mini ekskavatörler size her işte kazandırır!





Wirtgen Ankara, Benninghoven'in Türkiye'deki pazarlama faaliyetlerini üstlendi

Benninghoven Asfalt Plentleri'nin 1997'den bu yana Türkiye'deki temsilcisi olan Tekno İnşaat Makinaları ile olan işbirliği sonlandırıldı ve yetkiler bir Wirtgen Group firması olan Wirtgen Ankara'ya devredildi. Buna göre Wirtgen Ankara, markanın satış, servis ve yedek parça hizmetlerini üstlendi.

Petrol Ofisi, iş makinelerine özel tasarruflu hidrolik yağ üretti

Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi – POTEM tarafından geliştirilen yeni nesil hidrolik sistem yağı Hydro Tech HVI-E pazara sunuldu. Ürünün muadillerine oranla daha uzun ömürlü olduğu, operasyon maliyetlerini düşürdüğü ve iş makinelerinde %10'un da üzerine enerji tasarrufu sağladığı belirtildi.



HİDROMEK'in Kurucusu Hasan Basri Bozkurt hayatını kaybetti

Türk sanayisinin önde gelen isimlerinden HİDROMEK'in Kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Basri Bozkurt, 71 yaşında yaşamını yitirdi. İş dünyasının sevgi ve saygısını kazanan Bozkurt, işçilikten mühendisliğe ve iş insanlığına uzanan emek ve vizyon dolu yolculuğun simgesi oldu.

Volvo ve Skanska'dan madenciliğin geleceğine yön veren araştırma projesi

Volvo İş Makinaları, 'dünyanın ilk emisjonsuz taş ocağı' olarak adlandırılan araştırma projesiyle de gündeme geldi. Marka, dünyanın en büyük 6'nci inşaat firması Skanska ile birlikte 10 hafta boyunca test ettiği 'Electric Site' araştırma projesinin sonuçlarını bir etkinlikte açıkladı.



Kamu kurumları makine parklarını HİDROMEK ile güçlendirdi
2018'de kuruluşunun 40'ıncı yıldönümünü kutlayan yerli iş makineleri üreticisi HİDROMEK, Karayolları Genel Müdürlüğü'ne 22 adet HMK 600 MG motor greyder, 9 adet HMK 102S ALPHA A8 kazıcı yükleyici ve 4 adet HMK 640 WL lastik tekerlekli yükleyici teslim etti.

RENT



Fatih Vinç YK Başkanı
Kenan Aydın:
"Devir fiyat değil hizmet-
rekabeti devri!"

TOKKDER kiralamacıları
hesap yapmaya çağırıyor

Toro Makina yatırımlara
Haulotte ile devam etti

Satın almak
ya da
kiralamak...



30 yıl, Sayısız Çözüm, Sonsuz Güven...

Türkiye'de 1.000'in üzerinde müşterimize kiraladığımız 20.000 makina ve uyguladığımız 52.000 servis bakımı, üstün hizmet kabiliyetimizin ve bize duyduğunuz güvenin teminatı. Sektörün ilklerinden biri olarak STFA güvencesiyle hizmet veren Universal Handlers tam 30 yıldır Türkiye'de kiralamanın adı.

Nice 30 yılları birlikte kutlamak dileğiyle...



universalhandlers



T: 0216 392 18 60 www.universalhandlers.com

RENT RISE
KİRALAYIN, YÜKSELİN

YÜKSEK HEDEFLERE
YÜKSEK HİZMET

Yükselmek isteyenlerin
1 numaralı kiralama tercihi...

Siz de Türkiye'nin lider platform kiralama filosunu tercih edin, şirketinizi dilediğiniz kadar yükseğe taşıyacak bir iş ortağıyla çalışmanın avantajlarından yararlanın. Rent Rise, ülke çapında yaygın hizmet ağıyla dilediğiniz yerde size hız, güven ve verimlilik sunmaya her zaman hazır.

rentrise.com.tr

0850 460 5 460



İstanbul Merkez

Anadoluhisari Mah. Karsuni Cad. No: 30 Orhanlı 34956
Tuzla - İstanbul
Tel : 0216 970 50 70
Fax : 0216 970 50 80

İstanbul Avrupa

İçişleri OSK Katkısı Cad. No: 13, Blok No: 13-17 34500
Bağcısaray - İstanbul
Tel : 0212 970 50 70
Fax : 0212 970 50 80

Ankara

OSTİM Mahallesi 100. Yıl Bld. 1229. Cad. No:1-3 06370
Yenimahalle - Ankara
Tel : 0312 970 50 70
Fax : 0312 970 50 80

İzmir

Ankara Cad. Ulusal Rahatlık No: 17 35735
Kemalettin - İzmir
Tel : 0232 970 50 70
Fax : 0232 970 50 80

Bursa

Demirli Mah. Ahıska Cad. No: 191 16159
Nilüfer - Bursa
Tel : 0224 970 50 70
Fax : 0224 970 50 80

Satın almak ya da kiralamak İşte bütün mesele bu

10 yıl önceki küresel ekonomik krizden bu yana en düşük satış rakamlarını gören Türkiye iş makinesi ve ekipman sektörü, gergin bekleyişini sürdürürken şirketlerin ekonomik göstergeleri de bu dalgalanmaya paralel bir seyir izliyor. Dövizde yaşanan gelişmelerin ve devlet politikalarının gölgesi altında faaliyetlerine devam eden şirketlerin maliyet kalemlerini ince eleyip sık dokuduğu bu dönemde, yatırım kararı almak başlı başına güç bir eylem haline gelmeye başladı.

Teknolojik gelişmelerin etkisi ile çeşitlenen iş makinesi portföyü ve küreselleşen iş yapma biçimleri ise şirketlerin yatırım kararlarını etkileyen diğer faktörler arasında gösteriliyor.



Maliyetleri kontrol altına alarak kârlılığı artırmak, pazarda daha rekabetçi olmak veya kaliteyi önceleyip uluslararası standartlara uygun çalışmalarda bulunmak isteyen şirketlerin ilk gereksinimlerinden biri, güçlü ve efektif bir makine ekipman parkı oluyor. Yalnızca bir kazıcı yükleyiciye bağlı kalmamak, işin kapasitesine uygun ekipman seçmek ve makine parkını projenin ihtiyacına göre yönetebilmek, günümüzün olmazsa olmazları haline geldi bile.

Ne yapılıyordu?

1940'lı yıllarda yalnızca ikinci el makinenin kullanım ömrüne göre değerlendirilen yatırım maliyetleri; 2000'li yıllarda ekipmanın saatlik üretim değerlerine, günümüzde ise projeye etki ettiği toplam maliyet değerleriyle ölçülür hale geldi. Bu nedenle zorlu bir yönetime sahip olan iş makineleri parkları, yöneticilerin kendini satın almalar, bakım-onarımlar, revizyonlar, ikameler ve ikinci el değerleri gibi karmaşık ekonomik formüller içerisinde bulmasına yol açmakta.

Yoğun geçen değerlendirme ve eleme süreçleri ise makine ekipman yatırımlarında tercih edilen ekonomik modeli derinden etkiliyor. İnşaat veya maden şirketleri büyük ekipman filolarına yatırım yaparak faaliyetlerini sürdürebilirken Avrupa ve Amerika'da uzun yıllardır uygulanan ancak Türkiye için çok yeni bir modeli olan kiralama, yatırım modeli arayışında olan şirketlerin karşısına çıkan ilk alternatif oluyor. Bu kapsamda şirketler, ihtiyaç duyulan ekipmanları ihtiyaç duyulan süre boyunca kiralamayı tercih edebiliyor ya da kiralama yaparak makine parklarında bulunması gereken asıl oyuncuları tespit ediyor; yalnızca bu ekipmanlar üzerinde satın alma işlemleri gerçekleştirebiliyorlar.

Yalnızca birkaç aylığına ekipmana ihtiyacınız varsa, bunu muhtemelen kiralama yöntemini kullanarak giderebilirsiniz. Eğer ekipman ihtiyacı süreniz 5 yıla çıkıyorsa, satın alma yöntemini tercih etmek daha akıllıca gelecektir. Ancak kiralama ya da satın alma modelleri arasında kalmak, kızışan piyasa ortamında şimdiden sıkça yaşanmaya başladı.

Ne yapmalı?

Satın alma ve kiralamanın artı ve eksi yönleri, şirketlerin mevcut durumuna ve yeteneklerine; geleceğe dair yapılan planlara ve hangi ekipmanın işe avantaj kazandıracağına göre değişmektedir. İşlere değer katacak ve hayatı daha da kolaylaştıracak bu seçimde kuşkusuz ki başlangıç maliyetleri karar sürecinde önemli bir faktör oluyor. Ancak makinenin aktif kullanım süresi, servis hizmetleri, bakım-onarım masrafları ve daha fazlası başlangıç maliyetlerinden çok daha önemli hususlar olarak karşımıza çıkıyor. Peki ne zaman satın almalı, ne zaman kiralamalıyız? Forum Makina olarak hazırladığımız bu yazıda, iki modele genel bir bakış atarak işinize uygun yöntemi seçebilirsiniz.

Gerekli analizleri gerçekleştirmek için kendinize zaman tanıyın

Satın alma ya da kiralama yöntemini tercih etmeden önce, sahip olunan sermayenin gözden geçirilmesi şarttır. Şu anki durumun ötesine bakılarak yapılan aylık ve yıllık maliyet analizleri, yapılan tercihin etkisi altında gerçekleşecek maliyet kalemlerini öngörmekte son derece yardımcı olmaktadır. Satın alma, ilk etapta yüklü bir maliyet kalemi oluştursa da uzun süreli kiralamalarda bulunmak (özellikle makine kiralama süresi boyunca kullanılmıyorsa) ekonomik dengeyi daha fazla sarsabilir. Ayrıca, makine ve ekipmanların işinize getirecek maliyet-kazanç durumunu analiz etmeniz, bu analizin bir başka başlığını oluşturmaktadır.

Şirketlerin yatırım kararı almadan önce gözden geçirmesi gereken önemli maddeler şu şekilde sıralanabilir:

- Mevcut finansal durumunuz
- Yeni bir makinenin yaklaşık maliyeti ya da kullanım süresi boyunca ödenecek tahmini kira giderleri
- Envanter kontrolü ve filo yönetimi için şirketinizde mevcut olan kaynaklar ve beceriler
- Ulaştırma ve depolama maliyetleri
- Ekipman ihtiyacının sıklığı
- Yeni makinenin öngörülen ömrü
- Bir makinenin hayatı boyunca ihtiyaç duyduğu tahmini bakım ve servis maliyetleri
- Her iki seçenekle elde edilen üretim hacmi
- Özellikle projelerin özel makine ihtiyaçları

- Satın alma ya da kiralama ile sahip olunan ekipmanın işten kalma süresi
- Kiralanan veya satın alınan makineler için olası, çoklu kullanımlar
- Makinelerin test edilmesi, bakımı ve servisi için dahili kapasite

En belirleyici faktör hangi tip makinelere ihtiyaç duyduğunuzdur

Gerekli finansal değerlendirmelerden sonra, kiralama ya da satın alma yöntemini tercih etmekteki en belirleyici faktör, iş makinesinin ne sıklıkla ve ne şekilde kullanıldığıdır. Yalnızca ara sıra özellikli projelerde kullanılacak bir ekipman için kiralama yöntemini tercih etmek elzem olmaktadır. Bu noktada en önemli husus, sabit iş yükünüzün gerektirdiği ölçekte makine yatırımı yapmanızdır. Eğer yeni yatırımınızın işinin proje bitiminde biteceğini öngörüyorsanız, sabit makine parkınıza ek olarak kiralama yöntemini tercih edebilirsiniz.

Makinenin aktif çalışacağı zamanları ölçün

Tercih edilen makinenin kullanım miktarı, yatırım modelinizi belirleyen başlıklardan biri olarak değerlendirilmelidir. İşletmenizde bir ekipmanı her gün ve uzun vadede kullanıyorsanız satın almanız en doğru seçim olacaktır. Gelecekte üstleneceğiniz projelerin doğası değişse dahi öngörülen projelerdeki kullanım oranını tahmin etmek için şu örneği kullanabilirsiniz:

Teleskopik yükleyicinizin 3 aylık verilerini ele alın ve kullanıldığı tam





günlerin sayısına bakın. Bu örneğimizde, ekipmanımızın 45 gün kullanıldığını düşüneceğiz. Standartlar gereği bir işletmede ayda 22 gün çalışıldığını varsaydığımızda, ekipmanımızın üç ayda toplamda 66 gün çalışmış olmasını isteriz. Bu hesaplama ile teleskopik yükleyicimizin %68 kullanım oranına ulaştığını saptayabiliriz.

- Kullanım oranınız %60 veya üzerindeyse, satın alma yöntemi genellikle en ideal seçimdir.
- Kullanım oranınız %40 ila %60 arasındaysa, diğer faktörlerin işletmenize nasıl etki ettiğini hesaplamanız doğru olacaktır.
- Eğer kullanım oranınız %40'ın altında ise kiralama genellikle en iyi seçimdir.

“Satın alma büyük bir idari sorumluluğu ve genel masrafları beraberinde getirir”

Projeniz neye ihtiyaç duyuyor?

Bu başlığın en önemli kuralı, işinizin kısa olması ve özellikle ekipman gerektirmesi durumunda kiralama yöntemini tercih etmeniz gerekliliğidir. Uzun bir zaman çizelgesine sahip bir projede veya birden fazla projede yer alıyorsanız, ekipmana sahip olmak daha az maliyetli bir yöntem olarak hesap edilebilir. Bu durum aynı zamanda çoklu alanlarda kullanılabilen (makaslı platform, ekskavatör, yükleyici) makineleri satın



alma fikrini destekleyecektir. İşlerinizin seyrek olması durumunda gereken ek ekipmanı kiralamak, ekstra ekipman satın almaktan daha uygun maliyetli bir çözüm olacaktır.

Ekipmanların yönetimi ve bakımı zorlu olabilir

Büyük bir iş makinesi ve ekipman filosunu yönetmek, her şirketin ilgisini çeken bir durum olarak karşımıza çıkmamaktadır. Satın alma yöntemi, uzun vadede avantajlı gözükse de ancak büyük bir idari sorumluluğu ve genel masrafları beraberinde getirir. Ekipmanınızın günde ne kadar çalıştığını, yakıt sarfiyatını, bakım zamanlarını ve nerede olduğunu takip etmek ekstra bir iş gücü kalemi yaratmaktadır.

Ayrıca bir ekipmanın arızalanması durumunda, harici ya da dahili bakım-onarım hizmetlerinden yararlanmak elzemdir. Eğer şirket bünyesinde bir ekip kurmak isterseniz, gereken bakımı ve tamirati sağlamak için araçlara, bilgisayarlara ve özel bir alana sahip olmanız şarttır. Harici servis hizmetleri ise hem yaşanan gecikmeler hem de ücretleri ile maliyet kalemlerini iyice zorlayabilir.

Eğer ekipman kiralınırsa, firmanın üzerine düşen sorumluluk yalnızca kiralama yapılan şirketi bilgilendirme olmaktadır. Eğer kalite standartlarına önem veren bir şirketten kiralama yaptıysanız, arıza yapan makinenizin yerine ikame makine alabilirsiniz ve işinize hız kesmeden devam edebilirsiniz. Kiralama opsiyonunun sunduğu en önemli avantaj, şüphesiz ki makine parkının yönetimini hizmet sağlayıcısına bırakma şansı sunması ve temel aktivitelere odaklanılabilmeyi sağlamasıdır.



KİRALAMAK HER YÖNDEN AVANTAJLI

Borusan Cat Kiralama işinize kolaylık, kârlılık, verimlilik katan özel çözümleri ve kiralama seçenekleriyle yanınızda!



Devir fiyat değil hizmet rekabeti devri !

Fatih Vinç Yönetim Kurulu Başkanı Kenan Aydın, Türkiye platform pazarındaki kiralama firmalarının, artık makine parkının büyüklüğüyle değil müşteriye sundukları hizmetle ön planda olması gerektiğini belirterek aksi takdirde firmaların ayakta kalmalarının zor olacağını altını çizdi.



“Ülke genelinde kiralama parkı kullanım oranının yüzde 70’lerde seyrettiğini görmekteyiz”

Sektörde gereksiz panik havası hakim

Platform sektöründeki geline nokta müşteri beklentilerinin düşmesi ile Türkiye’de realitenin bambaşka olduğunu belirten Aydın, firmaların panik ortamından çıkması gerektiğini belirtti. Doğru yatırım kararı, kiralama sonrası hizmetin ve finans yönetiminin önemine değinen Aydın şunları söyledi:

“Türkiye platform pazarı kiralama parkı 13 bin makineye kadar geldi. Ağustos ayı öncesi sektörde makine kullanım kapasitesi yüzde 90-95 oranlarındaydı. Bu hacim içerisinde İstanbul Yeni Havalimanı şantiyesi, 2000 civarı makine parkını bünyesinde barındırmasıyla toplu olarak önemli bir payı oluşturuyordu ve 200’lü adetlere kadar geriledi. Yine de ülke genelinde kiralama parkı kullanım oranının yüzde 70’lerde seyrettiğini görmekteyiz.

Fakat sektörümüzde bir panik ve şaşkınlık havası hakim. Bu şaşkınlığı döviz dalgalanmaları ve inşaat sektörünün yavaşlaması gibi sebepler oluşturuyor. Baktığımızda konut alanında hızlı bir düşüş gözlemlenmekte. Sektörümüzün konut inşaatlarındaki çalışma oranı %2 civarlarındadır. Platform sektörünün



dinamikleri daha farklıdır ve hidro elektrik santraller, kimya endüstri inşaatları ve ağır sanayi inşaatlarına yönelik çalışmaları bulunmaktadır. Dolayısıyla konut sektöründeki bu hızlı düşüşün sektörümüzü derinden etkilemeyeceğini düşünüyorum.

Fiyat odaklı olmak bir şeyi değiştirmiyor

Özellikle 2015 yılından itibaren makine popülasyonunda yaşanan hızlı artışla birlikte firmaların rahatlıkla makinelerini kiralayacak işler bulduklarını belirten Aydın günümüzde müşteriye ulaşmanın kolay olmadığını belirterek şu tespit ve açıklamalarda bulundu:

“Daralma öncesi dövizler ve faizler düşük, finansman maliyetleri ucuzdu. Kiralama şirketleri makine adetlerini artırdılar. Yeterli miktarda çalışan makinelerin sirkülasyon oranı da yüksekti. Dolayısıyla makine parklarını bilinçsizce anlık duruma göre büyüten, kimi zaman düşük fiyatlarla kiralamalarını artıran ve servis faturası dahi kesmeyen firmalar oldu. Bu dönemde kiralama şirketleri maliyet analizleri yapma gereği de duymadılar.

Fakat günümüzde tüm finansal argümanlar değişti. Finansman maliyetleri %30’lar oranında arttı. Makine parkı doluluk oranlarını ucuz kiralama yaparak yüksek tutmaya çalışan firmalar, cirosal anlamda bugünkü rakamlarla %30 kayba uğruyorlar. Bu da gerilemeyi hızlandırıyor. Halbuki bir maliyet analizi yapıp gelir ve giderler toplandığında,

sadece fiyat odaklı hareket eden kiralama şirketlerinin kısa süre içerisinde gelir gider dengelerini tamamen bozduğunu görüyoruz.

“Müşteri açısından baktığımızda günümüzde ucuz ekipman kiralamak, kiralama sonrası hizmetler açısından daha pahalıya mal oluyor.”

Son dönemde değişen finansal tablolardan dolayı paranın kıymeti arttı. Paranın kıymetinin arttığı yerde

zaman çok daha değerli hale geliyor. Müşterilerimiz bunun bilincindedir. Dolayısıyla ucuz kiralanan ekipmanla birlikte alınacak hizmetler de sınırlı oluyor. Kira tutarı ilk etapta uygun gibi görünse de sonrasında yaşanan hizmet eksikliğinden kaynaklanan kayıplar verimsiz bir kullanıma sebep oluyor. Tüm işlerin taahhütlü olduğunu düşünürsek bu da öngörülemez kayıplara sebep oluyor.

Firmalara hizmet için yayılıyor

Devir fiyat değil hizmet rekabeti devridir. Fatih Vinç olarak biz pazar payımızı yükseltmenin yolunun hizmetten geçtiğini düşünüyoruz. Makine yatırımlarımıza zaman zaman ara vererek altyapımızı kuvvetlendirmek için çalışmalarda bulunduk. Servis, personel ve geliştirdiğimiz programlara yaklaşık 1 milyon TL yatırım yaptık.





İşimizi büyütmek adına şubeleşmeye önem verdik. Günümüz koşullarında ise daha çok müşteriye ulaşmak için sahada olmayı tercih ediyor ve müşteri ziyaretlerini sıklaştırıyoruz. Makine doluluk oranlarına göre hareket etmeyip hizmet ve operasyonel karlılığa bakıyoruz.

“Makine doluluk oranlarına göre hareket etmeyip hizmet ve ciro hesabı yaparak operasyonel karlılığa bakıyoruz”

Büyüme doğru makinelerle olmalı

Türkiye'deki projelerin süreçleri belli ve şantiyelerde ucu açık işler yok. Daha mantıklı yatırımlar olsaydı piyasa çok zorluk çekmeyebilirdi. Kendi sistemine göre değil de işe göre büyüyen firmalar bunun zorluklarını çekiyorlar.

Platform lüks olmaktan çıkıyor

Sektörün öneminin iyi anlaşılması gerektiğine de değinen Kenan Aydın, piyasada çalışan 13 bin platformun 40

bin platforma yükselecek potansiyeli olduğunu belirterek şunları söyledi:

“Platform kullanımı lüks olmaktan çıkan bir sektör ve ihtiyaç olmaya başladı. Makine yoğunluk oranı yüzde 90 oranında Marmara Bölgesi'ndeysen günümüzde bu oran 70'e düştü. Sektörümüz giderek diğer bölgelerde de yayılıyor ve gidilecek çok yol var. 10 bin firma güvenli yükselme ekipmanlarını biliyorsa 10 bin firma da bilip kullanmıyor ve en az 10 bin firma da platformdan bihaber durumda. Şu anda platform sektörü Türkiye'de %30 lar civarında diyebiliriz.

Sektörün büyümesi ve platform kullanım oranlarının artması için de gerek Fatih Vinç olarak gerekse sektör derneğimiz olan Platformder olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Örneğin kamu kurumlarına giderek görüşmeler yapıyoruz. DMO'nın 2019 yılı itibarıyla tamamen kiralamaya dönme kararı içerisinde platformlar yoktu ve biz bunu görüşmelerimiz neticesinde gündeme aldık. Ayrıca şantiye ve fabrikaların iş güvenliği denetiminin de ilçe belediye zabıtalınca yapılmasının daha sağlıklı olacağı görüşünü dile getirdik. Yine üniversitelere giderek iş güvenliği ve yüksekte çalışmayla ilgili paneller düzenliyoruz.

Sektör bir bütündür

Her yıl yüzde 20-25 büyüyen sektörümüz makine adedi olarak yaşanan daralmadan dolayı 2019 yılında yüzde 3 civarı büyüebilir. Burada da ikinci elin önemi ortaya çıkacaktır. Elbette firmalar zorluk çekebilir fakat kimsenin bu işten çekileceğini düşünmüyorum. Neticede bu bir ticarettir. Tedarikçisi, kiralamacısı ve finans kuruluşuyla sektör bir bütündür. Tüm ayakların birbirini kollayıcı gözetici şekilde davranması gerektiğini düşünüyorum. Bu bütünlüğün bozulmaması adına firmalar hesabını doğru yapmalı, makine adetlerini ve tiplerini doğru belirleyip hizmet odaklı yaklaşımlarını artırmalıdır.”



“Her yıl yüzde 20-25 büyüyen sektörümüz yaşanan daralmadan dolayı 2019 yılında yüzde 3 civarı büyüebilir”



Two worlds, one idea.

İKİ DÜNYANIN EN İYİ KISIMLARINI BİRLEŞTİRMEK. İŞTE BAOLI DÜŞÜNCESİ.

Forklift dünyasında benzersiz ve yaratıcı bir fırsat.

Düşük maliyetler, güvenilirlik ve ileri teknolojinin birleştirilmesi.

Baoli işte budur: Çin'in girişimci enerjisi ve büyük Alman grubun gücü.

www.baoli-emea.com



Baoli

TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici:

“Artık herkes hesabını çok daha doğru yapacak”

Başlangıcından itibaren Türkiye’deki operasyonel araç kiralama sektörünün içinde bulunan ve bu süreçte yaşanan ekonomik krizlere tanıklık eden İnan Ekici, otomotiv ve araç kiralama sektöründe deneyimli bir yönetici. 2005 yılından günümüze de Yönetim Kurulu Üyesi olduğu TOKKDER’de (Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği) yaptığı çalışmalarla pazarın gelişimine katkıda bulunan Ekici, 2018 yılı Mart ayında derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığı koltuğuna geçti. 2 yıl boyunca bu görevi sürdürecektir. Ekici, göreve gelir gelmez yoğun bir gündem maddesi ile buluştu.

Ekonomide yaşanan gelişmelerin sektöre etkisini ve geleceğe dair öngörülerini öğrenmek üzere İnan Ekici ile bir araya geldik:

Ekonomideki gelişmeler sektörü nasıl etkiliyor?

2017 yılı, operasyonel araç kiralama parkının 360 bin adet civarı araç ile kapanmasının ardından 2018 yılı yükselen bir ivme ile başladı. Her yıl yüzde 13-14 arasında çift haneli büyümelerin yaşandığı sektörde bu yıl 410 bin adetlik bir filoya ulaşmayı hedefliyorduk. Fakat yaz aylarında başlayan likidite sıkıntısı, tüm ülke ekonomisinde bir daralma oluşturdu ve her sektör bu durumdan negatif etkilendi. Önce harcamalar azaldı, ardından finans ve bankacılık tarafında Türkiye’nin paraya ulaşma durumu zorlaştı. Euro ve dolardaki hızlı yükseliş,

döviz yükümlülükleri olan tüm sektörlerde bir pozisyon açığı ortaya çıkardı.

Her kiralama şirketinin etkilenme derecesi, işin yönetimi, yabancı para cinsinden portföyünün büyüklüğü ve krediyi nasıl kullandığı gibi farklı parametrelere göre değişkenlik gösterir. Biz genel olarak diğer sektörlerle nazaran daha az etkilenecek Türkiye’deki daralmadan daha büyük bir daralış yaşamadık. Sektördeki birkaç firmanın zor duruma düşmesinden ve özellikle büyük çaplı bir firmanın iflas etmesinden kaynaklanan magazinsel bir gündem oluştu. Ancak bu gelişmeler, küçük ve orta ölçekli firmalarla birlikte 4 binden fazla firmanın faaliyet gösterdiği bu güçlü yapıyı çok etkilemedi. Son dönemde sektör olarak hızlı büyümemiz ve otomotiv pazarındaki artan etkinliğimiz dikkat çekici bir unsur oldu diyebiliriz.

Gelinen noktada sektörün durumu nedir?

Son dönemde kurların biraz düşmüş olması ve bundan sonrası için tüm kiralamaları TL bazında yapacak olmamızdan kaynaklı bir rahatlama var. Dolayısıyla Kasım ayından itibaren talep tarafında bir artış yaşamaya başladık ve sektör açısından pozitif bakmaya devam ediyoruz. Bununla birlikte elbette her daralmanın doğuracağı değişimler sektörümüzde de olacaktır. Ülkemizde uzun bir süredir devam eden büyüme trendi, pek çok sektörde olduğu gibi krize karşı olan duyarlılık tarafında algı azalmasına yol açmış olabilir. Fakat artık tüm işletmeler, operasyonel verimliliğe odaklanarak daha dengeli ve sağlam bir finansal sistem için tekrar yapılanacaklar. Devletin de kurumlarıyla birlikte bazı önlemler aldığını görüyoruz.

Banka ve diğer STK’lar ile olan iş birlikleriniz bir etki yarattı mı?

13 Eylül 2018 tarihli Resmî Gazetede yayınlanan 85 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararnamesi ile operasyonel araç kiralama sektöründe yabancı para cinsinden kiralama sözleşmesinin düzenlenemeyeceği ve var olan



sözleşmelerde TL’ye dönme zorunluluğu hepimizde büyük bir panik yarattı. İlgili Bakanlıklar, BDDK, Bankalar Birliği, OSD, ODD; OYDER, İSO, İTO gibi birçok ilgili kurum, kuruluş ve STK ile görüştük, desteklerini aldık. Bütün bu çalışmalar sonucunda hedeflediğimiz değişikliği kısmen yaptırabildik. 6 Ekim’de Resmî Gazete’de yayınlanan tebliğ; 85 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararnamesini düzenleyen nitelikte ve tebliğde 85 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararnamesinin yürürlük tarihi olan 13 Eylül 2018’den önce “yabancı para cinsinden yapılmış taşıt kiralama sözleşmelerinin, sözleşme sonuna kadar aynı para cinsi ile devamı olanaklı hale getirildi”. Ancak yeni yapılacak kiralamalarda sözleşmelerdeki kira fiyatı artık TL olmak zorunda. Dolayısıyla bankalar bu süreçte bu algının yaratılması konusunda bize destek oldular. Bu gelişmelerle de beraber biz bankacılık sektörüyle olan ilişkilerimizi iyi bir noktaya getirdik. Uzun vadeli finansman konusu artık sorun olmaktan yavaş yavaş çıkıyor.

“2020 yılı sonunda 375 binlik filo büyüklüğüne ulaşırız”

Daralmaya rağmen araç kiralama önemini koruyor diyebilir miyiz?

Ekonomik daralmalarda önemli olan, ilk ortaya çıktığı an yarattığı etkiyi yönetmektir. Bu dönemlerin önemli bir bölümü psikolojiktir ve bu psikolojiyi doğru yönetmek lazım. Sektör olarak bu krizi ve sonrasındaki hukuksal ve mevzuat işleri diğer STK’lar ile iş birliği

yaparak çok doğru yönettik ve krizin etkisini azalttık. Bundan sonra atılacak adımlar için de hep birlikte çalışıyoruz. Kanun koyucular, ülkeyi yönetenler ve sektör temsilcileri yakın durmaya devam eder ve karşılıklı bilgi alışverişi olduğu sürece ani durumlardan negatif etkilenecek en aza inecektir. Bu süreçten çıktıkça sektör olarak bizim de büyüme beklentilerimiz artıyor olacak. Daralma öncesi kiralama ne kadar daha mantıklıysa yaşanan bu süreçte ve sonrasında da o kadar mantıklı. Daha uygun maliyetlerle araçları sağlıyor, hasar yönetimi, bakım, kış lastiği gibi pek çok unsuru yöneterek işin maliyet avantajını müşterimize yansıtıyoruz.

2018 yılı ne kadarlık bir uzun dönem kiralama otomobil parkı ile kapanır?

Normal şartlarda 400 binler civarı bir hacme ulaşmayı beklerken, 360 bin ile başladığımız yılı 320 binler seviyesinde bir araç parkıyla kapatacağımızı tahmin ediyoruz. Toplamda yaşanan yüzde 12’lik daralmanın önemli bir bölümünü iflas eden şirketin satılan araç parkı oluşturuyor. Sektörümüzde yaşanan daralma, nihai tüketici talebindeki düşüşten kaynaklanıyor. Pazarın daralmasıyla birlikte parkını azaltmak isteyen firmalar da olabilir. Bununla birlikte filoya satılan yeni araçlar içerisindeki pazar payımız büyüdü. 2019 ise bir toparlanma yılı olacaktır. Yıl sonuna doğru büyüme trendinin başlayacağını ve 2020 yılı sonunda yine 375 bin civarındaki filo büyüklüğüne ulaşacağımızı tahmin ediyoruz.

Günlük kiralamada durum nedir?

Kurumsal şirketlerdeki mobil hareketliliğin azalmasını turizmdeki hızlı büyüme dengeledi. Ülkemizdeki turizm bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 30 oranında büyüme gösterdi. Tek handicap ÖTV ve araç fiyat artışından kaynaklı işletme giderlerinin artması oldu. Bununla birlikte 2018 yılı ekonomik daralması başladığında kiralama şirketleri kısa dönem araç yatırımlarını zaten yapmıştı. Bu nedenle uzun döneme nazaran daha dengeli ve iyi bir sene geçti. Kaldı ki günlük kiralamada da yabancı para cinsinden borçlanılmaz ve TL finansmanı yapılır. Dolayısıyla kur farkı ya da pozisyon açığı söz konusu değildi ve kısa dönem kiralama firmaları politikalarını daha kolay yönetti.

Kiralama şirketlerinin araçları ellerinde tutma süreleri uzayacak mı?

Ağırlıklı 36 ay olan ve TOKKDER verilerine göre 32 ay olan uzun dönem kiralamalar, 47 ayla çıkabilir. Fakat bu da kira fiyatının uygunluğuyla alakalıdır. İkinci el değer düşüm yüzdesi, km’ye bağlı lastik ve bakım giderlerinin etkisi bu fiyatlandırmada etken olacaktır. Dolayısıyla kiralamaların uzayıp uzamaması da müşteri ile karşılıklı yapılan görüşmeler neticesinde oluşacaktır.

Hem araç satın alma hem işletme maliyetleri yükseldiği ve krizden önce de yatırımlar yapıldığı için, kısa dönem kiralama şirketleri araçları bir süre daha elinde tutmayı tercih edecektir. Avrupa’da ortalama günlük kiralamadaki araçların elde tutma süresi 9-12 ay. Ülkemiz de 12 ay olan bu süre 15’e çıkabilir.

“Kiralama işinin Türkiye ekonomisine katkısı olduğu çok açık ve nettir”

Segment tercihlerinde değişiklikler oluyor mu?

Bireysel olarak ekonomik daralmalarda hayatımız içerisinde yer alan lükslere sınırlamalar getirdiğimiz gibi, araç kiralama tercihleri de daha makul fiyatlı olanlardan yapılabiliyor. Bu süreci doğal olarak görüyoruz. Gerek bireysel gerekse de şirket bazında herkesin tasarruf ve verimliliğe odaklanması lazım. Özeline dönmüş baktığımızda otomotiv firmalarından

müşterilerimizin olası kabul göreceği fiyatlar konusunda uygun aksiyonlar almasını da zaman zaman isteyebiliyoruz. Ayrıca müşteriden duyduğumuz sesi onlara da iletiyoruz. Nihayetinde her ne kadar alıcı biz görünsek de asıl karar verici müşteridir. Taleplerdeki yön değişimlerine göre elbette otomotiv sektöründe bir algı oluşturuyoruz.

Ticari araç kiralamalarındaki kısıtlamalar konusunda bir gelişme yaşandı mı?

Öncelikle kiralama işi, satın almanın ikamesidir ve dünyanın hiçbir yerinde yasak değildir. Sahiplenme; şirketlerin bilançolarını zayıflatan, sermaye yapılarını daraltan, kredibilitesini azaltan bir unsurdur. Dolayısıyla kiralama işinin Türkiye ekonomisine katkısı olduğu çok açık ve nettir. Mesele sadece ticari araç meselesi değildir. Kiralama işinin önünde bir kısıt olmamalıdır. Özellikle operasyonel kiralama işi, yüzde yüz kayıtlı bir iş olduğu ve değerli evrakla sözleşme altına alındığı için kayıt dışılığı da engeller. Karayolunda hareket eden her türlü kara taşıtındaki kalite standardınız neyse, kiralama aracına bunu daha kolay uygulayabilirsiniz. KOBİ’lerin ve büyük şirketlerin ticari araç kiralama sözleşmesini yapma hakkını ellerinden almamak gerekir.

Bu konu, derneğin Yönetim Kurulu Başkanı olduğumdan itibaren en önemli gündem maddeleri arasında yer alıyor. İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası ve TOBB gibi sivil toplum kuruluşları nezdinde çeşitli girişimlerde bulunduk. Şu anda konunun Ulaştırma Bakanlığı’nın gündeminde olduğunu biliyor ve 2019 yılının başlarına kadar olumlu gelişmeler bekliyoruz.





Toro Makina'da yenilikler makine yatırımları ile devam ediyor

Yakın gelecekte uluslararası arenada daha etkin olmayı hedefleyen ve personel yükseltici platform kiralamaları yapan Toro Makina, 2018 yılı içerisinde önemli bir iş ortaklığına imza attı. Firma bu ve diğer hedefleri doğrultusunda başta Acarlar Makine'den 201 adet platform olmak üzere yeni makine yatırımları gerçekleştirdi.



İnşaat, madencilik, elektrik, otelcilik ve mekanik alanlarında faaliyet gösteren Birleşim Grup ile ortaklığa giden Toro Makina, kurum içi yatırımlarını da hızlandırarak makine parkına farklı markalardan yeni platformlar ekledi. Firmanın Yönetim Kurulu Üyesi Saruhan Günaydın, dergimize bu ortaklığın detaylarını aktarırken yeni makine yatırımlarından da söz etti.

Makine sayısı ile birlikte iş potansiyellerini de artırdıklarını belirten Günaydın, şu açıklamalarda bulundu:

2018 yılı Mayıs ayı itibarıyla de ortaklığımız Birleşim Grup şirketlerinden olan ve elektrik taahhüt alanlarında hizmet veren Erde Mühendislik çatısı altında gerçekleşti.

Bu işbirliği sayesinde hem makine sayımızı hem de iş potansiyelimizi artırıyoruz. Şu anda makinelerimizin yüzde 35'i ortağımızın projelerinde çalışıyor. Fakat yine de Birleşim Grup çatısı altında 100 makinemiz çalışıyorsa, dışarıdaki işlerde de 200 makinemizin çalışması gerektiğinin bilincindeyiz.

Ortaklıkla birlikte gelen yeni yatırımlar

Gerek Birleşim Grup ile yapılan ortaklık gerekse de piyasa koşulları göz önüne alınarak yeni bir makine alım planı oluşturdıklarını ve ilk etapta Acarlar Makine'den 201 adetlik alım yaptıklarını belirten Günaydın, "Haulotte marka 200

adet çoğu Optimum 8, Compact 10N ve Compact 12'den oluşan 8,10 ve 12 metre akülü makaslı platform ile 1 adet 16,7 metre erişimli HTL 4017 telehandler alımı yaptık. Bu makinelerimizden 75 adedi şantiyelerdeki yerini aldı. Yakın zamanda ise Mak-Ser Platform'dan 28 adet 5,5 metre makaslı Dingli platform alımı gerçekleşecek. Toplamda yıl sonu itibarıyla makine sayımızı 300'ün üzerine çıkarmayı planlıyoruz." dedi.

"Makine parkımızın ağırlıklı olarak Avrupalı makinelerden oluşmasını istediğimiz için büyük oranda Haulotte'yi tercih ettik."

Haulotte tercihinin nedenleri

Sektördeki bütün markaların değerli olduğunu ve pek çok temsilciyle görüşerek Acarlar Makine'de karar kıldıklarını belirten Günaydın, bu tercihte etken olan faktörleri şöyle aktardı:

"Satın alım sürecinde ABD, Avrupa ve Çin menşeli markaların temsilcileriyle görüştük. Tüm markaların kıymetli olduğunu biliyoruz. Fakat yakın gelecekte yurtdışına açılmayı düşünüyoruz. Batılı büyük bir yabancı kiralama şirketi ile ortaklık oluşturabiliriz. Bu plan çerçevesinde makine parkımızın ağırlıklı olarak Avrupalı makinelerden oluşmasını istediğimiz için büyük oranda Haulotte'yi tercih ettik. Elbette Acarlar Makine'ye duyulan güven ve Türkiye'nin çeşitli bölgelerine uzanan yaygın bir servis ağına olması da bu tercihte rol oynuyor.

ELS'den 5,5 metre alımı

Toro Makina'nın bir diğer tercihi ise Bursa'da üretim gerçekleştiren ELS Lift oldu. Sektörde az talep gören bir metraj olan 5,5 metrelik akülü makaslı platform alımı yaptıklarını belirten Saruhan Günaydın şunları söyledi:

"5,5 metre çok enteresan ve fazla talep edilmeyen bir makinedir. Bundan 10 yıl öncesine kadar 3 metrenin üzerinde hiçbir yüksekliğe ulaşamazdık. Şantiyeye bir iş yapıyorsanız merdiven getirip iskele kurmanız gerekiyordu. Yüksekliği 3 m olan kent içinde pek çok yer bulunuyor. Örneğin 3 m yükseklikteki bir kafede ayak basma 3,5 m ve insan

çalışılan yer 5,5 m olduğunu varsayalım. Böylesi alanlarda bu metrajdaki makinelerin daha fazla kiralana bileceğini düşünüyor ve tercihleri buraya doğru yönlendirmek istiyoruz. Hatta ekonomik dalgalanmalar yaşanmasaydı 5,5 metre için 100 adetlik bir alım gerçekleştirecektik.

Fiyat-performans avantajı

Baktığımızda müşteriler artık 8 ile 12 metreyi fiyat olarak ayırmıyorlar. Fakat 5,5 metrelik makinelerin yatırım maliyeti ile 8 ve 10 metrelerin yatırım maliyetleri arasında farklar ortaya çıkıyor. Bununla birlikte kâr maliyeti olarak büyük bir fark yok. Biri kendisini 35 ayda amorti ederken diğeri 22 ayda bunu sağlıyor."

Projelerde düşüş var

En büyük projeler arasında belli başlı şehir hastaneleri, havaalanı projesi ve Akkuyu Nükleer santrali gibi az sayıda işin kaldığını belirten Günaydın, "Her geçen gün düşüş gözlemleniyor. Biz de Toro Makina olarak elimizden geldiğince projeleri kaçırmamaya çalışıyoruz. Son olarak İstanbul Metropol AVM inşaatına 40'a yakın makinemizi tahsis ettik. Fakat bununla birlikte AVM yatırımları da ciddi anlamda durmaya başladı." dedi.



"Forkliftin olduğu yerde platform da olmalı"

Saruhan Günaydın platform ile birlikte forklift kiralamalarında da faaliyet gösterdiklerini belirterek, "Bahçesi ve alanı olan her yere forklift kiralyoruz. Ayrıca 4,5 metre yükleme yapan forkliftler ve istif ekipmanı olarak 12 metreye kadar yükleyen reach truckların olduğu yerde, platformların çalışmaması düşünülemez.



Yale EMEA Bölgesi Satıştan Sorumlu Başkan Yardımcısı Ian Melhuish: “Gelecek hidrojende”

Yakıt hücreleri, fosil yakıtların yakılması yerine, yakıt ile oksijenin elektrokimyasal reaksiyonu sonucunda enerji üreten bir tür batarya olarak tanımlanıyor. Yakıt olarak ise genellikle hidrojen kullanılıyor. Hidrojen ve oksijenin reaksiyonundan ise enerji dışında sadece su ve ısı ortaya çıkıyor. Zararlı emisyon veya kirletici yaratılmadığı için kapalı alanlarda büyük avantaj sağlıyor. Bulunduğu aracın bir şarj ihtiyacı da olmadığı için hidrojen deposu dolu olduğu sürece kesintisiz olarak kullanılabilir.



HYG Group bünyesinde yer alan Nuvera, forklift ve depo ekipmanları için yakıt hücreleri (fuel cell) ve sahada hidrojen üretim araçları geliştiriyor.

Bir organizasyonda bir araya geldiğimiz Yale EMEA Bölgesi Satıştan Sorumlu Başkan Yardımcısı Ian Melhuish, fosil yakıtların ömrünü tamamlamak üzere olduğu, enerji kaynaklarının daha sınırlı olacağı bir dönemde yaşadığımızı belirterek,

“Geleceğin enerjisi yenilenebilir kaynaklardan sağlanacak olan elektriğin bir formu olmalı. Yale olarak müşterilerimize en avantajlı ekipmanları sunmaya devam ediyoruz. Ürün hattımızda geleneksel kurşun-



asit akülerden lityum iyon ve hatta hidrojen yakıt hücrelerine kadar geniş bir enerji çeşitliliği sunuyoruz. Hepsi kendi alanlarında çok iyi ve yapılan işe göre ayrı avantajları var.

Gelecek ise hidrojende. Yüksek yoğunluğa sahip olduğundan dolayı enerjiyi taşımak için çok daha verimli bir yol. Biz bu teknolojiyi halihazırda ‘Nuvera engine’ olarak adlandırdığımız 1,6 ila 3 ton arasındaki yakıt hücreli ve lityum iyon akülü hibrit araçlarımızla sunuyoruz. Sadece aküyle güçlendirilmesi mümkün olmayan büyük ekipmanlara bu sistemin uygulanmasına yönelik ar-ge sürecimiz de ABD’de devam ediyor.

Dizel yakıt gibi kolayca dolduruluyor. Akü şarjı için odalar gerekmiyor ve akü değişimi için zaman kaybedilmiyor. Ayrıca tesisinizde kısa sürelerde hızlı şarj yapmak için gereken bir alt yapıya da ihtiyacınız yok. Öyle ki, bu araçlarımızı alan ABD’deki büyük sanayi tesisleri, kapasitelerini artırmak için yeni inşaatlar yapmak yerine akü şarj ve depolama alanları için ayrılan mevcut alanlarını değerlendiriyorlar.”



Ian Melhuish, nihai kullanıcıların bu farklı enerji seçenekleri arasında nasıl karar verecekleri yönündeki sorumluluğu şöyle yanıtladı:

“Karar vermenin en iyi yolu bir Yale uzmanını tesislerinize davet etmektir. Çalışma ortamınız ve kilit değişkenler üzerinde bir analiz yaparak size nasıl bir verimlilik sunabileceğimize odaklanıyor, alternatiflerimizi sunuyoruz. Karar genellikle zamana ve yatırımın geri dönüşüne bağlı oluyor.”



JCB’ye tek kalemde 500 makinelik sipariş

İngiltere’nin en büyük inşaat malzemeleri tedarikçilerinde Travis Perkins, JCB’ye toplam değeri 7 milyon Pound’u bulan 500 makinelik sipariş verdi.

Mini ekskavatör ve yüksek tip 1 tonluk damperlerden oluşan bu yeni paket ile birlikte firmanın son 10 yıl içerisinde JCB’den aldığı makine sayısının 2.700 adedi aştığı belirtiliyor. Alınan yeni makineler firmanın ülke genelindeki şubelerine dağıtılacak.



Travis Perkins Genel Müdürü Catherine Gibson konuyla ilgili olarak, “Araç kiralama faaliyetlerimize olan yatırımlarımızı sürdürürken, müşterilerimize para kazandıran ve pazar lideri inovasyonlar sunan tedarikçilerle çalışıyoruz. JCB her iki alandaki kararlılığı ile hem bize hem de müşterilerimize avantaj sağlıyor” dedi.

200 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösteren Northampton merkezli Travis Perkins, İngiltere genelindeki 660 şubesi aracılığıyla 100.000’den fazla çeşitte inşaat malzemesi ile birlikte makine ve ekipman kiralama hizmetleri de sunuyor.



United Rentals eğitimlerine IPAF sertifikası

Uluslararası Personel Yükseltme Platformları Federasyonu (IPAF), dünyanın en büyük platform filosuna sahip kiralama firması olan United Rentals ile eğitim alanında önemli bir iş birliğine imza attı.

United Rentals bünyesinde yer United Academy baş eğitmenleri, IPAF yetkilileri ile birlikte çalışarak, kendi bünyelerinde verdikleri online ve pratik eğitimleri, IPAF MEWP eğitimleri ile uyumlu hale getirdiler. Diğer bütün IPAF üyelerinin eğitim merkezleri için de uygulandığı gibi, IPAF uzmanları akreditasyon işleminin bir parçası olarak, United Rentals’ın Kuzey Amerika genelindeki iş başında eğitim verilen 500’den fazla şubesini denetlediler.



Nihayetinde varılan anlaşma çerçevesinde, United Rentals bundan böyle IPAF Sertifikalı Eğitim logosunu eğitimlerinde kullanabilecek. Bu eğitimleri başarıyla tamamlayan adaylara verilecek olan United Rentals Card, global IPAF eğitimine çok paralel bir kursu tamamladıklarını simgeleyecek.

IPAF CEO’su Tim Whiteman, dünyanın bu alandaki en büyük firması ile IPAF arasındaki bu iş birliğinin önemini vurgulayarak, “Umut ediyoruz ki diğer bütün IPAF üyesi firmalar da benzer ortaklıklarla kaliteli eğitimin önemini ve IPAF’ın dünya genelindeki platformların daha güvenli ve verimli şekilde kullanılmasına yönelik misyonunu vurgularlar” ifadelerini kullandı.

Platformder'den yeni çalışma: Türkiye'nin En Büyük Platform Kiralama Şirketleri

Personel Kaldırma ve İletme Platformları İşletmecileri Derneği (Platformder) tarafından derlenen “Türkiye'nin En Büyük Platform Kiralama Şirketleri” listesi açıklandı. Sektördeki 120 şirketin yer aldığı listede, 200 ile 2.500 arasında makineye sahip olan işletmeler, ilk 20 arasına girdiler. Dernek, bu çalışmayı aktif olarak faaliyet gösteren tüm işletmelerle iletişime geçerek ve onların beyanı ile alınan rakamları derleyerek belirledi.

Makine tipleri de belirlendi

Makine adetleri ile birlikte ürün tiplerinin de belirlendiği çalışmaya göre, Türkiye platform pazarında 9 bin 730 adet akülü makaslı, 893 adet dizel makaslı, 730 adet akülü eklemli, 772 adet dizel eklemli, 639 adet araç üstü, 145 adet dizel teleskopik, 149 adet dikey, 104 adet paletli ve 56 adet diğer olmak üzere toplam 13 bin 216 adet personel yükseltici platform bulunuyor.

Bu rakamlara göre piyasadaki makinelerin yüzde 73,6'sını akülü makaslı, yüzde 6,8'ini dizel makaslı, 5,5'ini akülü eklemli, 5,8'ini dizel eklemli, yüzde 4,9'unu araç üstü, yüzde 1,1'ini dizel teleskopik, yüzde 0,8'ini paletli, yüzde 1,1'ini dikey ve yüzde 0,4'ünü diğer platformlar oluşturuyor.

Çalışmanın sonuçlarında makaslı platformlarda akülü ve eklemli platformlarda ise dizel ürünlerin çoğunlukla tercih edildiği ortaya çıktı. Ayrıca gerek iklim gerekse de çalışma

SIR	FİRMA ÜNVANI	AKÜLÜ MAKASLI ADETİ	DİZEL MAKASLI ADETİ	AKÜLÜ EKLEMLİ ADETİ	DİZEL EKLEMLİ ADETİ	DİZEL TELES. ADETİ	PALETLİ PLAT. ADETİ	DIKEY PLAT. ADETİ	ARAC ÜSTÜ ADETİ	SOM ALTİ ADETİ	SOM ÜZERİ ADETİ	TOPLAM
1	MRT MAKİNA	1696	310	121	100	30	11	0				2.366
2	ACE PLATFORM	776	123	123	108	10	0	53	0			1.207
3	FATİH VİNC	764	95	83	78	35	7	2	10	22	0	1.102
4	HIGHLIFT PLATFORM	660	30	35	63	9	10	0			12	810
5	RYNANLAR PLATFORM	553	25	37	10	2	10	2		20		680
6	SAFAL VİNC	407	49	51	43	1	4	2		17	0	621
7	İSTANBUL VİNC	400	10	10	0	1	11	0		100	0	578
8	REACH PLATFORM	475							175			350
9	YERİT MAKİNA A.Ş.	310	4	7				1				317
10	UP MAKİNE	300	0	5	0	0	0	12	0	0	0	287
11	RENTİT MAKİNA KIR. HİZ.	195	17	21	75	30	2	0				283
12	BURSA PLATFORM	150	25	22	7	3		0		1		216
13	DOĞAN VİNC	141	0	10	20	10	0	0	10	3	0	204
14	MARMARA VİNC VE PLAT.	170	10	10				3		25		200
15	HİZEL İSTİF MAKİNALARI	145	25	22	14							206
16	MAS PLATFORM	100	10	1								200
17	TRİO MAKİNE	101	0	7				1	7			186
18	SEMAKAN HİZ. ORAL	70	35	25	20	0		11	0	0		182
19	ALMER MAKİNA	170		10								181
20	YÖKARMAKINLAR VİNC	120	15	20	20							180

koşulları nedeniyle son zamanlarda dizel makinelere olan eğilimde artış gözlemlendi.

Üst basamaklarda yer alan firmalar

Listenin ilk sırası 2.366 adet ile MRT Makina'nın olurken 2 numarada 1.207 adetle ACR Platform ve 3 numarada ise 1.102 adetle Fatih Vinc yer aldı. Üst

basamaklarda olan şirketlerin hemen hepsinde akülü makaslı oranlarının yüksek olduğu tespit edildi. İlk 20'de yer alan firmaların çoğunluğunun Marmara Bölgesi'nden olması da dikkat çeken diğer bir husus oldu.

Pazar dünyada da büyüyor

Dernek, bu çalışmasının yanında dünya platform pazarında yaşanan gelişmelere de yer verdi. Buna göre yaklaşık 530.525 adet platformun bulunduğu Amerika'da kiralama firmalarının kuvvetli olduğu görülüyor. Ardından gelen Avrupa'da ise İtalya ve İspanya gibi ülke pazarlarında hızlı büyüme görülmekte. Büyük bir parkı bulunan Çin ile birlikte Güneydoğu Asya pazarları da gelişme gösteriyor.

KİRALAMA FİYATLARI

İŞ MAKİNELERİ		
ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 6.000 - 10.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 2.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.500 3.000 - 4.000 5.000 - 7.000 6.000 - 10.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 7.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 15.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNCLER	
KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI			
ARAÇLAR	ERİŞİM	HAFTALIK (TL)	AYLIK (TL)
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORMLAR	6 - 12 metre 14-22 metre	500 - 900 800 - 4.400	1.500 - 2.000 2.300 - 14.000
DİZEL MAKASLI PLATFORMLAR	10-18 metre 22-32 metre	1.200 - 2.000 3.000 - 7.000	3.350 - 5.000 9.000 - 20.500
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORMLAR	12-16 metre	1.500 - 2.000	4.750 - 5.500
DİZEL EKLEMLİ PLATFORMLAR	18-41 metre	2.500 - 7.500	7.000 - 21.000
TELESKOBİK PLATFORMLAR	21-43 metre	3.000 - 7.500	8.500 - 21.000
PALETLİ PLATFORMLAR	17-37 metre	3.500 - 9.000	10.000 - 28.000
HAREKETLİ CEPHE İSKELELERİ			3.500 - 7.000
CEPHE ASANSÖRLERİ			2.500 - 7.000

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR			
ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



HİDROMEK makinelerini törenle teslim etti

Karayolları Genel Müdürlüğü bünyesinde kullanılmak üzere; HİDROMEK'in motor greyder, lastikli yükleyici ve kazıcı yükleyicilerinin hizmet alım töreni, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı'nın katılımıyla gerçekleşti.



Onur Beton İMER dedi

Transmikser üreticisi İMER L&T, inşaat sektörünün önde gelen firmalarından Onur Beton'un yeni transmikserlerini teslim etti.



TürkTraktör sanal gerçekliği konferansa taşıdı

Çalışanlarına VR teknolojisiyle eğitimler veren TürkTraktör, DİLET2018 Konferansı'nda firmanın Kıdemli Eğitim Uzmanı Gürhan Höke aracılığıyla "Sanal Gerçekliğin Öğrenmeye Etkisi" başlıklı sunum gerçekleştirdi.



Ford Trucks ilk kez Dakar Rallisi'nde

Ford Trucks, ilk kez yer alacağı Dakar Rallisi'nin 6-17 Ocak tarihleri arasında Peru'da gerçekleşecek yarışında yer alacağını sosyal medya hesabından duyurdu.



Tırsan ile uluslararası arenada 20 yıl!

Tırsan, 2018 yılında 41. yılını kutlarken, yurt dışı yatırımlarının da 20. yılını kutluyor. Tırsan Yönetim Kurulu Üyeleri Zeynep Nuhoğlu ve Ayşenur Nuhoğlu uluslararası yayın kuruluşlarına bu çerçevede röportajlar verip hedeflerini aktardılar.



Volvo Trucks teslimatları sürdü

Temsa İş Makinaları'nın Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü Volvo Trucks, lojistik müşterilerine adetli teslimatlarını sürdürüyor. Son olarak markayı tercih eden şirketlerden birisi de BKM Lojistik oldu ve 30 adet Volvo FH 540 ile filosunu büyüttü.



Scania Aralık kampanyası ilgi gördü

Doğu Otomotiv tarafından Türkiye pazarına sunulan Scania'nın aralık ayında düzenlediği 1.655 TL +KDV den başlayan fiyatlarla olan periyodik bakım kampanyası, markanın sosyal medyasında paylaşıldı.



Doosan kış kampanyasıyla faizleri düşürdü!

Maats İnşaat Makinaları, Facebook hesabında yaptığı duyuru ile kış kampanyasını tanıttı. "TL Faiz Oranlarımızı Düşürdük!" sloganıyla yer alan kampanyaya göre müşteriler aylık % 1,70 faiz ve sabit kur avantajıyla Doosan sahibi olabiliyorlar.



Renault Trucks'ta 2019 model serisi heyecanı

Renault Trucks, "Geliyorlar" sloganıyla yayınladığı reklam filminde 2019 model çekicilerine vurgu yaptı. Marka ilk olarak T serisi çekicilerini duyurdu.



Sarılar Group'tan dar yollar için Blade Lifter çözümü

Ovacık Rüzgar Enerjisi Güç Santrali taşımalarını gerçekleştiren Sarılar Group, rüzgar kanatlarını Blade Lifter ekipmanı ile gerçekleştirdi. Ekipman, dar yollar, dağ ve orman yerleri için rüzgar türbin kanatlarının taşınması söz konusu olduğunda verimlilik sağladığı belirtildi.



İSDER Brüksel'de!

İSDER, Platform Komitesi Başkanı Serkan Acar ve Başkan Yardımcısı Kerem Bayrak ile birlikte üyesi oldukları FEM-Avrupa İstif Makinaları Federasyonu'nun Brüksel'de düzenlenen Platform Ürün Grubu Toplantısına katıldı.



Brisa'dan akıllı fabrikayla lastikte otonom dönemi

Brisa, 300 milyon dolar yatırımla Aksaray'da kurduğu ikinci fabrikanın, lastik sektörünün ilk akıllı fabrikası olma özelliğini taşıdığını ve Endüstri 4.0'ın en iyi örneklerini sergilediğini sosyal medya hesabından paylaştı.



Tanzanya'da Göker'in santrali çalışıyor

Göker İş Makinaları, Tanzanya'ya MobilmiX60 beton santrali kurulumu gerçekleştirdi. Ekipman, silo olmasa bile kendinden montajlı çimento silosuyla beton üretebiliyor. 40 tonluk silo hacmi ise direkt olarak silobastan dolduruluyor.



Detay Trafik yeni tesisinde üretime devam ediyor

Kuzey Marmara Otoyolu ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü yönlendirme tabelaları gibi proje çalışmalarından Türkiye'nin farklı bölgelerine uyguladığı ışıklandırma, tabela ve kauçuk setlere kadar ürünler sunan Detay Trafik, İstanbul'dan Sakarya'daki kapsamlı tesisine taşındı.

TGM Kule Vinç ihracatları sürdü

Düzce merkezli TGM Kule Vinç, Rusya'da faaliyet gösteren Kran Company bayisinin 60-12 / 8 tonluk makine sevkiyatını gerçekleştirdi.



Hareket yeni sistemini denedi

Proje taşımacılığında önde gelen şirketlerden Hareket, Yeni HSS (Hareket Kaydırma Sistemi) dizaynını tamamlayıp imal etti. Sistem, ilk olarak enerji santrali projesinde kondenser montajında kullanıldı.



Tekirdağ iş makineleri ile kar önlemini aldı

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi, kar yağışının olumsuzluklarını önlemek ve ulaşımdaki aksamaların önüne geçmek amacıyla çok sayıda iş makinesi ve personel ile küreme ve tuzlama çalışmaları gerçekleştirdi.



İzmir'in kamyonları tuzları serdi

İzmir Büyükşehir Belediyesi ekipleri, köy yollarını açık tutmak için yoğun bir çalışma temposuna girdi. Bergama, Ödemiş, Beydağ ve Kiraz da özel donanımlı araçlarla kar küreme ve tuz serimi yapıldı.



Diyarbakır'da kaldırım rekoru

Diyarbakır Büyükşehir Belediyesi, yeni imar alanlarında bol miktarda kaldırım çalışmaları yaptığını ve toplamda yıl içerisinde 450 bin metrekare kaldırım çalışmasına imza attığını belirtti.



Bursa yolları bakım görmeye devam ediyor

2018'i 'yol yılı' ilan eden ve sadece kent merkezinde değil 17 ilçede de asfaltlama hamlesi başlatan Büyükşehir Belediyesi, yol bakım onarım ve asfaltlama çalışmalarını devam ettirdi.



Adana Yüreğir'i kıymetlendirecek proje sürüyor

Adana'da Sular Mevkii'ni Yavuzlara bağlayacak olan köprü çalışmaları sürüyor. Köprü, Seyhan Nehri'nin doğusu ile batısı arasındaki farkı ortadan ve 550 metre uzunluğunda 35 metre genişliğinde, 2 gidiş 2 dönüş olmak üzere 4 şerit olarak projelendirilmiş durumda.



Ordu sıcak asfalt çalışmalarını sürdürdü

Ordu Büyükşehir Belediyesi, Kayadibi-Akkese bağlantısındaki 4,5 km'lik bölümde sıcak asfalt çalışmasına başladı. Toplam uzunluğu 15 km olan yolun 11,5 km'sinde çalışmalar tamamlandı.



Giresun'da mahalleler doğalgazla buluşmayı sürdürüyor

Giresun Belediyesi, Teyyaredüzü, Güre, Erikliman ve Gaziler Mahallelerinde doğalgaz akımı sağlayacak ana boru hattının Batlama Deresi geçişi için AKSA ekipleri ile birlikte çalışmaları sürdürdü.



Muğla'ya yeni içme suyu hatları

Muğla Büyükşehir Belediyesi Bodrum İlçesi Konacık Mahallesi'nde yeni yapılan okula ve yapımı devam eden Devlet Hastanesine içme suyu sağlamak için hat çalışması başlatıldı.



Eskişehir'de beton yol dönemi

Asfalt kaplamada kullanılan malzemenin yurt dışından dövizle gelmesi ve pahalı olması sebebiyle Eskişehir Büyükşehir Belediyesi tarafından 'Beton Yol' uygulaması önünde başlatıldı.



Balıkesir'in taşları makinelerle toplandı

Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'nde Kırsal Hizmetler Daire Başkanlığı tarafından, tüm ilçe Ziraat Odalarına hibe edilen taş toplama makineleri, toplamda 6452 dekar alanda taşlı arazinin temizliğini yaparak, ıslahını gerçekleştirdi.



Afyon istasyon kavşağında sona gelindi

Afyonkarahisar'da Stad Kavşağı, Atatürk Caddesi üzerinde çalışmalarına başlanan alt geçitte sona gelindi. Çalışmalar kapsamında asfalt, kaldırım, orta refüj, bordür ve ışıklandırma faaliyetleri hızlı bir şekilde devam etti.



Kastamonu, makine parkı ile kar teyakkuzunda!

Kastamonu Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü, çeşitli iş makineleri ile kar yağışlarına karşı kar küreme çalışmalarında bulunurken Fen İşleri Müdürlüğü de şehrin muhtelif yollarında tuzlama çalışmaları gerçekleştirdi.



Çorum'un yolları asfaltlanıp genişletilmeye devam ediyor

Çorum Belediyesi, alt yapı çalışması ve yol genişletme çalışması yaptığı Alaybey Sokak ile yoğun kullanılan Karakeçili Sokağa asfalt serimi yaptı. Yeni açılan yolun 25 metre genişliğinde 650 metre uzunluğunda olduğu belirtildi.



Kamu projeleri yurt genelinde devam ediyor

Safranbolu İçme Suyu İsale Hattı ve Arıtma Tesisi çalışmaları devam ediyor

Karabük Safranbolu İçme Suyu İsale Hattı ve Arıtma Tesisinin tamamlanması ile ilçenin 2050 yılına kadar olan içme ve kullanma suyu ihtiyacı karşılanacağı, ilçeye 35,000 m3/gün kaliteli içme suyu temin edileceği belirtildi.



Kırıkkale Sulakyurt Barajı Sulama çalışmaları tamamlandı

Çalışmaları tamamlanan Sulakyurt Barajı Sulaması kapsamında 25 bin 690 dekar zirai arazinin sulanması sağlanacağı belirtildi. Proje kapsamında şebekede 18 bin 118 metre CTP boru, 70 bin 913 metre PE100 boru imalatı ile 646 adet sanat yapısı ve 15 bin metre işletme bakım yolu tamamlandı.



Afşar-Bağbaşı Hadimi Tünelinde çalışmalar sürüyor

18 km uzunluğundaki Afşar-Bağbaşı Hadimi Tünelinin 6 bin 600 metrelik kısmı klasik yöntemle açılacak olup, yaklaşık 3 bin 200 metre ilerleme sağlandı. Tünelin 11 bin 400 metrelik kısmı ise Tünel Açma Makinesi (TAM) ile açılacak. Yurtdışından ülkeye gelen TAM'ın iş sahasına transfer sürecinin devam ettiği belirtildi.



Silvan Barajı'nda hedef: 2 yıl içinde su tutulması

Atatürk Barajı'ndan sonra Türkiye'nin en büyük sulama barajı olma özelliğini taşıyan Silvan Barajı, 8 baraj ve 23 sulama tesisinden oluşuyor. Proje tamamlandığında 305 binin üzerinde kişiye istihdam, ülke ekonomisine ise yıllık 1,2 milyar lira katkı sağlanması hedefleniyor.



Kahramanmaraş Çağlayancerit Düzbağ Barajı'nda çalışmaları sürüyor

Depolanacak su ile 1.640 dekar zirai arazi sulanacağı belirtilen baraj, temelden 30 metre yüksekliğe ve ve 800.000 m³ su biriktirme hacmine sahip. Projenin tamamlanmasıyla, 2018 birim fiyatları ile ülke ekonomisine yıllık 1.290.000 TL katkı sağlanması hedefleniyor.



Rize'nin dereleri koruma altında

Rize'de maliyeti 305 milyon TL olan 17 taşkın ve rüsubat kontrol tesisi inşaatı tüm hızıyla devam etti. Bu tesislerin tamamlanması ile birlikte, Rize şehir merkezi ile beraber, 6 ilçe, 25 köy ve 15 mahallede taşkın risklerinin azalmış olacağı belirtildi.



Manisalı çiftçi, Karayağcı Barajı ile kazanacak

Manisa Gördes'te 2000 dekar araziye modern sulama ile tanıştıracak Karayağcı Barajı'nın inşaatı devam ediyor. % 37'si bitirilen barajın, 2019 yılı sonunda tamamlanacağı ve bölge çiftçisine yılda 2 milyon 560 bin lira daha fazla kazandıracağı belirtildi.



ACARLAR MAKİNE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ DİKEY PLATFORM	GENIE	QS12	2014
AKÜLÜ ÇEKİLEBİLİR PLATFORM	HAULOTTE	QUICK UP 9C	2015
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6826 RT	2011
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 6832 RT	2010
DİZEL MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 7135 RT	2010
AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM	NIFTY LIFT	HR 17 NE	2011
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	JLG	1250 AJP	2012
DİZEL EKLEMLİ PLATFORM	GENIE	ZX 135 / 70	2013

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Acarlar Makine
Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla - İSTANBUL
Telefon 0 216 581 49 49 Fax 0 216 581 49 99 info@acarlarmakine.com / www.acarlarmakine.com



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ	KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A25D	2005	16,500	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120F	2012	13,668
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35D	2001	21,538	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220E	2005	23,617
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A35D	2001	28,634	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	16,598
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2009	12,548	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17,386
BELDEN KIRMA KAMYON	VOLVO	A40E	2009	12,866	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	16,988
DOZER	CATERPILLAR	D6R XL	2007	14,025	LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2013	17,401
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	2,500	PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2007	14,800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	SDLG	L6958L	2015	5,486	PALETLİ EKSKAVATÖR	SUMITOMO	SH300-5	2013	8,115
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2013	14,126	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC300DL	2013	10,601
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L110F	2015	9,692	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	7,257
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	VOLVO	L120E	2007	23,000	PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9,900
					PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC380DL	2013	9,987
					PALETLİ EKSKAVATÖR	VOLVO	EC480DL	2012	12,372



Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Ascendum Makina
Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:43 Tuzla / İSTANBUL
İstanbul Tel: 0216 581 80 00 - 0216 394 40 57 - 0530 977 32 72 / Ankara Tel: 0312 592 90 00 - 0312 386 28 02 - 0530 874 87 89 /
www.ascendum.com.tr





KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CATERPILLAR	740	2010	9,993
DOZER	CATERPILLAR	D7E	2017	1,973
DOZER	CATERPILLAR	D8T	2015	4,095
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1,417
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	1,906
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2016	2,158
GREYDER	CATERPILLAR	120M	2017	2,643
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2016	5,011
GREYDER	CATERPILLAR	140M	2017	3,350
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2016	943
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2016	953
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2	2017	2,449
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	428F2 LRC	2017	2,642
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2016	3,328
KAZICI YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	432F2	2018	1,355
LASTİKLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	M316D	2013	8,245
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	938K	2018	823
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	2,381
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2017	3,317
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,150
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,325
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	950L	2018	1,705
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2017	4,085
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2017	4,566
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966L	2018	2,399
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	966M XE	2017	3,622
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980H	2012	14,280
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980H	2013	11,158
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1,410
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1,540
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	1,782
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	2,300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	2,800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	3,917
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	4,217
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980L	2017	4,581
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CATERPILLAR	980M	2016	6,135
MOBİL KIRICI	METSO	IT1213	2016	1,730
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,290
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	308E	2017	1,390
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	313F	2016	3,564
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2017	2,528
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	313FLRC	2018	1,197
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	323D 2L	2016	4,516
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	326D2L	2017	1,241
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	326D2L	2018	624
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	425
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	606
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	750
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1,029

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Detaylı bilgi için:
444 1 228 KULAGIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1,740
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	330D	2018	1,740
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2016	8,146
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	2,552
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2017	4,519
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	440
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,150
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,175
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,240
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	1,735
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2,150
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2,150
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2,150
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	336D2L	2018	2,293
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2	2017	3,920
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2,660
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	2,735
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	3,650
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	3,910
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	4,324
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	4,338
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	349D2L	2017	5,915
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2013	14,970
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2013	15,370
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,135
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2013	18,285
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2014	14,328
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2014	15,356
PALETLİ EKSKAİYÖR	CATERPILLAR	390D	2014	16,720
PALETLİ EKSKAİYÖR	HYUNDAI	R290LC7	2012	6,995
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC 300-8	2014	6,275
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC 600	2013	5,787
PALETLİ EKSKAİYÖR	LIEBHERR	R954C	2010	24,105
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS-583D	2001	13,770
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	1,837
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	2,110
SİLİNDİR	CATERPILLAR	CS64B	2017	2,419
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH414C	2016	1,584
TELEHANDLER	CATERPILLAR	TH417CGC	2016	322



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2011	8,285
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	580T	2012	11,800
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695SR	2005	16,000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	1021F	2012	12,664
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	12,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2013	9,500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2015	6,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	CASE	CX130B	2014	6,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	CASE	CX210B	2012	9,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	CASE	CX350	2008	13,039
PALETLİ EKSKAİYÖR	CASE	CX350	2008	14,465
PALETLİ EKSKAİYÖR	NEW HOLLAND	E215B	2008	14,000
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH130-5	2014	5,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	SUMITOMO	SH370LC-5	2011	15,000
TELEHANDLER	MANITOU	MT1740	2007	12,000



Koç | **CNH INDUSTRIAL** | **444 56 41**
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com

Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

HİDROMEK®

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK140W	2015	11,000
LASTİKLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK200W	2011	11,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK 300LC	2010	12,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK 370LC	2009	9,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK 370LCHD	2011	12,800
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK140LC-3	2017	3,400
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK220LC-2	2010	13,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2011	6,600



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	8,820
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2012	9,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK220LC-3	2014	8,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	HİDROMEK	HMK300LC-3	2012	5,500
PALETLİ EKSKAİYÖR	KOMATSU	PC300-8	2013	11,981



Bu liste hafızlık olarak güncellenmektedir.

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı-Beyoğlu/İstanbul / 0212 393 55 00 - www.bmgs.com.tr

Hidromek Genel Müdürlük
Ayaş Yolu 25. km 1.OSB, Osmanlı Cad. No:1 Sincan/Ankara / Tel: 0312 267 12 60 - Faks: 0312 267 12 39 / www.hidromek.com.tr - www.2.elmakina.com

SİF

ELS LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY

RENT RISE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BEKOLÖDER	JCB	1CX	2016	n/a
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM4T	2013	n/a
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM4T	2013	n/a
BEKOLÖDER	JCB	3CXSM4T	2011	7500
LASTIKLI EKSKAVATÖR	JCB	JS175W	2013	n/a
MİNİ YÜKLEYİCİ	JCB	POWERBOOM 155	2013	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	DOOSAN	SLO35	2009	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	85Z-1	2015	3,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS130LC	2016	3,050
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS130LC	2016	3,397
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200LC	2013	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS200LC UZUN BOM	2013	7800
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS290LC	2012	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2010	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	JCB	JS360LC	2011	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC270	2007	n/a
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC300-7	2005	16900
TELEHANDLER	JCB	531-70	2013	6000
TELEHANDLER	JCB	531-70AG	2014	5,700
TELEHANDLER	JCB	535-95	2014	6,500
YÜKLEYİCİ	JCB	437 ZXT4	2013	6100
YÜKLEYİCİ	JCB	456EZ	2011	n/a

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

SİF İş Makinaları Pazarlama San. ve Tic. A.Ş. - Fatih Mah. Katip Çelebi Cad. No:49/1
34956 Orhanlı-Tuzla/İstanbul
Tel: 0 216 352 00 00 - Faks: 0216 352 10 04 / www.sif.com.tr

HMF

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DELİCİ	INGERSOLL RAND	DM25	1999	5,000
KOMPAKT EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	305E	2013	4,435
KOMPAKT EKSKAVATÖR	DOOSAN	DX80	2011	5,500
KOMPAKT EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R55-7A	2011	8,835
KOMPAKT EKSKAVATÖR	JCB	PB155	2013	2,800
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL760-9	2016	6,400
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HL770-7A	2008	12,000
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	HYUNDAI	HLH757-9	2016	6,600
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KAWASAKI	90ZV	2013	12,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	329DL	2011	17,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	CATERPILLAR	365C	2009	11,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	DOOSAN	DX340LC	2011	10,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK370LCHD	2011	11,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	EX255LC	2003	18,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX280CH	2007	17,000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R210LC-7	2003	14,300
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R210LC-7A	2012	15,600
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	13,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	13,800
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2006	10,200
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R320LC-7A	2010	18,000

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

HMF Makina - Esentepe Mah. Cevizli D-100 Güney Yan Yol No:15/2 34870 Kartal / İstanbul
Tel: 0216 488 80 00 - Faks: 0216 488 91 91 / www.hmf.com.tr

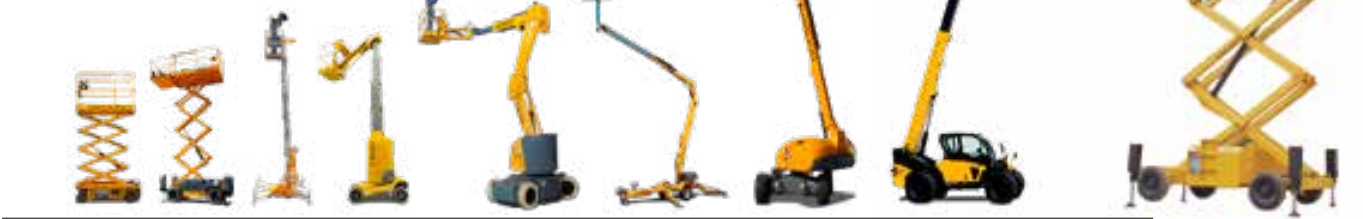
KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
MAKASLI PLATFORM	ELS LIFT	EL12	2013	352
MAKASLI PLATFORM	ELS LIFT	EL12	2017	0
MAKASLI PLATFORM	ELS LIFT	EL12	2017	5
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 3226	2010	463
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 3226	2010	553
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 3226	2010	574
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 3226	2010	581
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	427
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	486
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	492
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	521
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	522
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	562
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	563
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	588
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	596
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	618
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	627
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	643
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2010	656
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	378
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	417
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	435
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	448
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	493
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	537
MAKASLI PLATFORM	SKYJACK	SJIII 4632	2011	539
EKLEMLİ PLATFORM	HAULOTTE	HA15P	2005	n/a
EKLEMLİ PLATFORM	MANITOU	150 AET2	2004	n/a
DIKEY PLATFORM	ATN	1000R	2015	659
DIKEY PLATFORM	FARONE	ZP16	2016	n/a
DIKEY PLATFORM	HAULOTTE	STAR10	2011	1,410

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.

Elsisan Makine Sanayi Ticaret AŞ. - BTSO Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Cd. No:11 Nilüfer/Bursa/Türkiye
Tel: 0 224 241 30 90 - Faks: 0 224 242 90 20 / www.elslift.com.tr

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 8	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10N	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 10	2006
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	COMPACT 12	2007
AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM	HAB	S142	2011
TELESKOPIK PLATFORM	HAULOTTE	H23 TPX	2007
DİZEL MAKASLI PLATFORM	HAULOTTE	HA15 SX	2007

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.



ACR Platform - Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı Beldesi 34956 Tuzla/İstanbul
Tel: 0216 970 50 70 - Faks: 0216 970 50 80 / info@rentrise.com.tr - www.rentrise.com.tr

TEMSA İŞ MAKİNALAR

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	KOMATSU	HM300-2	2006	12.807 h
GREYDER	KOMATSU	GD555-5	2015	4.836 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	4.989 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2015	6.244 h
GREYDER	KOMATSU	GD675-5	2016	6.280 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA380-6	2015	7.105 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2008	13.934 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA430-6	2015	4.742 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA470-6	2016	7.317 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA500-3	2009	10.280 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	KOMATSU	WA90-6	2013	n/a
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L180F	2010	20.083 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220F	2007	18.804 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	14.176 h
LASTIKLI YÜKLEYİCİ	VOLVO	L220G	2012	17.618 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LC-3	2007	21.024 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	HIDROMEK	HMK370LC	2012	22.105 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	R290LC-7	2005	7.285 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	HB215LC-1	2013	7.554 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC200-8	2015	4.318 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC220-8	2015	4.275 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC220-8	2015	4.777 h
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC220LC-8	2008	16.142 h

Bu liste hafiflik olarak güncellenmektedir.



Temsa İş Makinaları İmalat Pazarlama ve Satış A.Ş.
Kısıklı Cad. Şehit İsmail Moray Sok. 2/1 Altunizade/İSTANBUL / Tel: 0216 544 58 01 - 0216 544 58 02 / www.temsaismakinalari.com

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 3093030	www.abdulkadirozcan.com.tr						✓		✓
ACARLAR MAKİNE	Haylotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 5814949	www.acarlarmakine.com				✓			✓	
ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 9705070	www.rentrise.com.tr				✓			✓	✓
ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 5808612	www.advmakine.com.tr			✓					
AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 3611352	www.akemgroup.com			✓	✓				
AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck ,Cleanfix	0216 5180300	www.akmismakinalari.com						✓		
ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 6600900	www.alfatekturk.com	✓							
ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 3841580	www.alimar.com.tr		✓				✓		
ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 4563038	www.altavinc.com			✓					
ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 3414530	www.ansanhidrolik.com.tr			✓	✓				
ARLIFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 6711921	www.arlift.com		✓	✓	✓				✓
ARSER	Still	0216 4202335	www.still-arser.com.tr		✓					✓	✓
ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Sandvik mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 5818000	www.ascendum.com.tr	✓					✓	✓	✓
ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 2809899	www.atilladural.com			✓	✓			✓	✓
ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 5810581	www.atlascopco.com.tr	✓					✓	✓	✓
AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 4108052	www.aytuglu.com							✓	
BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 4945527	www.kulevinc.com			✓	✓			✓	
BETONSTAR	Betonstar	0232 8685600	www.betonstar.com	✓						✓	
BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							✓	
BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Caterpillar, Metso, Mantsinen, Mecalac, Terex O&K, BESyS,Exxon Mobil, Hoist, Genie, MAK,Olympian, NGC, Atlas Copco ClydeUnion, SITECH Eurasia, MB Crusher	4441228	www.bmgs.com.tr	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓
BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 4178189	www.boskar.com.tr		✓					✓	
BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 3858450	www.brisa.com.tr						✓		
CERMAK	Takeuchi	0212 6715744	www.takeuchi.com.tr	✓					✓	✓	
CEYLİFT	Ceylift	0322 3943900	www.ceylift.com			✓					
CEYTECH	Ceytech	0322 3943900	www.ceytech.com						✓		
ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 2220156	www.celikbilekmak.com.tr			✓			✓		
ÇESAN	Çesan	0312 2670500	www.cesanas.com	✓						✓	
ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 4827818	www.cozum-makina.com							✓	
ÇUKUROVA MAKİNA	Çukurova	0324 6162678	www.cumitas.com.tr	✓	✓					✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 4565705	www.dasoto.com.tr	✓		✓	✓			✓	
DELKOM GRUP	Delkom	0312 3541384	www.delkom.com.tr								✓
DEVİRAN KEPÇE	Deviran	0212 2784763	-							✓	
EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	4442449	www.emsamak.com	✓						✓	✓
ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 4466464	www.enka.com.tr	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓
ERKE GROUP	Soilmec, PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 3603535	www.erkegroup.com	✓		✓	✓		✓	✓	✓
ERKİN İŞ MAKİNELERİ	Erkin	0256 3712933	www.worldpower.com.tr	✓		✓		✓		✓	
ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 3549300	www.erkom.com.tr	✓		✓			✓	✓	✓
ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 3860920	www.parkerturkiye.com	✓							
FORD	Ford	4443673	www.ford.com.tr						✓		
FORMAK	Formak, Baoli	0216 4526860	www.formakforklift.com			✓				✓	
FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 3932400	www.forsen.com.tr			✓			✓		
GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitex Lifting, EP	0312 2484200	www.gama.com.tr	✓	✓	✓					
GOODYEAR	Goodyear	0212 3295050	www.goodyear.com.tr							✓	
GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 2670994	www.goker.com.tr	✓							✓
GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 3050557	www.gurisendustri.com	✓						✓	✓
HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 3943210	www.hamamcioglu.com	✓						✓	✓
HASEL	Linde, Terex, Kobelco	0216 6342100	www.hasel.com	✓	✓					✓	✓
HCS MAKİNA	Liebherr	0216 4925751	www.hcs-liebherr.com.tr			✓					
HİDROKON	Hidrokon	0332 4448811	www.hidrokon.com			✓					
HİDROMEK	Hidromek	4446465	www.hidromek.com.tr	✓						✓	✓
HMF MAKİNA	Hyundai, Atlet, Airo, D&A, Mantovanibenne, Wanco, Kramer	4444634	www.hmf.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
HYTSU	Hytsu	0232 8770044	www.hytsuforklift.com.tr			✓				✓	✓
İMER-L&T	Imer-L&T	0382 2662300	www.imer-lt.com.tr	✓							
İMİ	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 4251006	www.imi.biz.tr	✓							
İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CYS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 5768080	www.ilkerler.com		✓				✓	✓	✓
İNAN MAKİNA	MTB	0212 5492500	www.mtbbreakers.com	✓		✓			✓	✓	
İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			✓	✓			✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
JUNGHEINRICH	Jungheinrich	4445864	www.jungheinrich.com.tr		✓					✓	
KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 5939300	www.kalemakina.com.tr	✓					✓	✓	
KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG Klemm, Prakla, Goldhofer	4442494	www.karun.com.tr	✓		✓			✓	✓	
KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 3836060	www.karyer-tatmak.com	✓	✓		✓		✓	✓	
KAYAKIRANLAR	Msb	0216 4664122	www.msbkircilar.com						✓		
KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 3954659	www.kentselmakina.com	✓					✓	✓	
KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 5278991	www.koza-is.com	✓							
LASZIRH	Laszirh	0212 7714411	www.laszirh.com						✓	✓	
LIEBHERR	Liebherr	0216 4531000	www.liebherr.com	✓		✓				✓	
MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Dooşan Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 3543370	www.maats.com.tr	✓	✓		✓			✓	✓
MAKLİFTSAN	Hangcha	4446553	www.makliftsan.com.tr		✓					✓	✓
MEKA	Meka	0312 3979133	www.meka.com.tr	✓						✓	
MERCEDES	Mercedes	0212 8673000	www.mercedes-benz.com.tr					✓		✓	✓
METALOKS	Metaloks	0312 3941692	www.metaloks.com.tr						✓		
MICHELIN	Michelin	0212 3175262	www.michelin.com.tr						✓		
MTU	MTU	0212 8672000	www.mtu-online.com						✓	✓	
MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 4596902	www.mundesmakina.com								✓
NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 3642400	www.netmak.com.tr		✓		✓	✓		✓	✓
OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 3655891	www.ommuhendislik.com.tr						✓		
OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 7112425	www.oymanmakina.com.tr	✓				✓	✓	✓	✓
ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 5491339	www.ozismak.com		✓	✓	✓		✓	✓	✓
ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	✓						✓	
ÖZMAK	Xcmg	0216 5450826	www.ozmakmakina.com.tr	✓		✓					
PAGE	Dillinger Hütte, Sleiþner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 5744497	www.page-ltd.com						✓	✓	
PAKSAN	Paksan	0262 4332453	www.paksan.com			✓	✓				
PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 3337579	www.paksoyteklik.com.tr								✓
PALME MAKİNA	Palme	0216 4660478	www.palmemakina.com	✓					✓		
PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 4430070	www.penamaden.com	✓					✓		
PI MAKİNA	Pi Makina	0312 4840800	www.pimakina.com.tr	✓		✓		✓			
PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 7351000	www.putzmeister.com.tr	✓					✓	✓	

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI							
				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA
QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		✓						✓
REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 5930942	www.rekarma.com.tr	✓	✓	✓	✓		✓		
RENAULT	Renault	0216 5241000	www.renault-trucks.com.tr						✓	✓	
TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 5640200	www.tirsan.com.tr					✓		✓	✓
SANDVIK	Sandvik	0216 4530700	www.sandvik.coromant.com							✓	
SANKO MAKİNA	Moxy, Mst, Soosan, Donaldson	4442767	www.sankomakina.com.tr	✓	✓			✓	✓	✓	
SCANIA	Scania	0262 6769090	www.scania.com.tr					✓		✓	✓
SITECH	Trimble	0216 2500001	www.SITECH-eurasia.com								✓
SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 3520000	www.sif-jcb.com.tr	✓					✓	✓	
SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 3991555	www.silvansanayi.com							✓	
SOLİDEAL	Solideal	0216 4891500	www.solideal.com.tr						✓		
TEKNİKA	Clark	0212 2502550	www.teknikatas.com.tr		✓						
TEKNO ŞİRKETLER GRUBU	Potain, Stros, Bennighoven Maccaferri	0216 5776300	www.tekno.com.tr			✓	✓			✓	✓
TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 8151469	www.teknomak.com.tr	✓							
TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 5445801	www.temsaismakinalari.com	✓	✓			✓	✓	✓	✓
TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 5081800	www.teramak.com.tr			✓	✓				
TETAŞ	Chery	0212 8669100	www.tetasmakina.com	✓	✓						
TGM KULE VİNC	Tgm	0380 5537414	www.tgmkulevinc.com			✓				✓	✓
TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 5900606	www.toyota-forklifts.com.tr		✓					✓	
TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Utilev, Fuchs, Mafi, Imer Access	0216 5602020	www.tsmglobal.com.tr	✓					✓	✓	
TÜNELMAK	Tünelmak	0216 5610990	www.tunelmak.com.tr	✓				✓	✓	✓	
TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 2333333	www.turktraktor.com.tr	✓					✓	✓	✓
UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 4258868	www.uygunlar.com	✓	✓	✓			✓	✓	
UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 5820040	www.uzmanlarplatform.com			✓					
UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elevateur, Faraone	0224 2413090	www.upmakine.com				✓			✓	✓
VOLVO PENTA	Volvo	0216 6557500	www.volvopenta.com								✓
WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 5740474	www.wackerneuson.com.tr	✓					✓	✓	
WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 4853939	www.wirtgenankara.com.tr	✓							

Kanser hücreleri altına hassasiyet gösteriyor

Queensland Üniversitesi'nde bilim insanlarının yürüttüğü çalışma, kanser hücrelerinin DNA'sının, "altının çekim gücüne daha güçlü biçimde kapıldığını" gösterdi. Kanserli belirlemek için altın nano parçacıklarının kullanıldığı bir test tasarlandı. Parçacıkların kanserli DNA'nın varlığı veya yokluğuna göre renk değiştirdiği belirtildi. Testin, sadece 10 dakika içinde yüzde 90'a kadar doğruluk payıyla kanseri tespit edebildiği de kaydedildi.

**Dünyanın ilk laboratuvar bifteği üretildi**

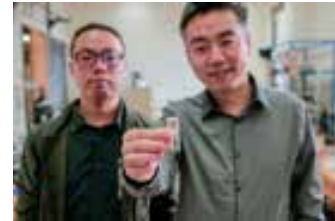
Laboratuvarda, inek hücrelerinden üretilen ilk biftek İsraili bir girişim tarafından hazırlandı. Bifteğin tadı ve dokusu bilindik geleneksel etten farksız olduğu belirtildi. Dünyanın ilk katliamsız bifteği olarak tarif edilen ve halen prototip aşamasında olan ürün, sığır eti şeklini, dokusunu ve lezzetini çoğaltmak üzere tasarlanmış dört farklı inek hücresi çeşidinden oluşuyor.

**Yapay zeka güvenlik duvarlarını aşıyor**

Çinli araştırmacılar, sanal ortamda internet sitelerinin, kullanıcının insan mı yoksa robot uygulama mı olduğunu ayırt etmek için uyguladığı, görüntüsü bozulmuş rakam, harf ve karakterin doğru şekilde girilmesi testi olarak bilinen CAPTCHA'yı geçebilen bir yapay zeka programı geliştirdi. Derin öğrenme teknikleriyle geliştirilen bir algoritma kullanan yapay zeka programı, Google, Wikipedia, Microsoft, Baidu, Alibaba ve Tencent tarafından kullanılan 50 popüler internet sitesinde test edildi. Yapay zeka, çoğu testi yüzde 50'nin üzerinde başarıyla saniyenin 20'de biri hızda tamamladı.

**Kilo vermeye yardımcı implant geliştirildi**

Bilim insanları, obeziteye karşı pile ihtiyacı duymayan yeni bir implant geliştirdi. Beyin ile mide arasında görev yapan siniri uyaran cihaz, beyne tokluk sinyali gönderiyor. 1 santimetreden daha ufak ve vücutta kullanım için güvenli olan implant, midedeki doğal çalkalama hareketlerinden hafif elektrik darbeleri üretiyor. Onları, beyin ile mideyi birbirine bağlayan vagus sinirine yolluyor. Bu hafif uyarım, beynin yalnızca birkaç gıdadan sonra dolu olduğunu düşünerek beyni kandırıyor.

**Çinliler acil durumda hayat kurtaran drone tasarladı**

Çin'de tasarlanan bir drone, acil durumlarda güvenlik ağına dönüşüyor. Cihaz, acil durumlarda yüksek bir konumda bulunan ve tahliye ihtiyacı duyan kişilere yardım için havalanıyor. Belirlenen konuma ulaşan drone, dört ayrı parçaya bölünerek içerisinde yer alan güvenlik ağını geriyor ve tahliye edilen kişilere güvenli bir alan sağlıyor.

**Laboratuvarda mini plasentalar büyütüldü**

Cambridge Üniversitesi'nde bilim insanları önce gebeliklerinin ilk 3 aylık dönemindeki kadınların plasentalarından örnekler topladı. Örneklerden çıkarılan hücreleri, yapı iskelesine yerleştiren bilim insanları, hücrelerin 10 ila 14 gün sonra 3 boyutlu organoïtlere, bir yıl sonra sağlıklı mini plasentalara dönüştüğünü duyurdu. Laboratuvarda büyütülen mini plasentalar sayesinde gebeliğin ilk 3 ayında fetüs gelişimini etkileyen ve düşükle sonuçlanabilen sorunların daha iyi anlaşılacağı, hangi ilaçların plasentaya zarar verebileceğinin keşfedebileceği belirtildi.

**Süper kütleli soğuk bir öte gezegen keşfedildi**

Dünya'ya 6 ışık yılı uzaklıkta Barnard Yıldızı'nın yörüngesinde süper kütleli bir öte gezegen keşfedildi. Habere göre bir dizi teleskopla yapılan inceleme sırasında keşfedilen gezegenin kütlelerinin, dünyanın en az 3,2 katı olduğu belirtildi. Barnard Yıldızı'nın, gezegene dünyanın güneşten aldığı enerjinin sadece yüzde 2'sini verebildiği de ifade edildi.



MORE WITH LESS.

DAHA ÇOK PERFORMANS
DAHA GÜÇLÜ MOTOR
DAHA VERİMLİ
DAHA DAYANIKLI
DAHA UZUN ÇALIŞMA ARALIĞI
HEPSİ ARTIK DAHA YALIN, DAHA KÜÇÜK, DAHA HAFİF
MONTAJI DAHA KOLAY TASARIM, EGR' SIZ ÇÖZÜM İLE YEREL VE İHRAÇ MAKİNELER İÇİN ORTAK ÇÖZÜM.
F3.8™, B4.5™, B6.7™, L9™, X12™ VE X15™
PERFORMANS SERİSİ CUMMINS MOTORLAR HAKKINDA DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN LÜTFEN SAYFAMIZI ZİYARET EDİN
CUMMINS.COM/MORE-WITH-LESS.



©2018 Cummins Ltd., Cummins Türkiye.
 engine.turkey@cummins.com +90 216 581 73 00
 cumminseurope.com/tr
 twitter.com/cumminseurope

SİZ MAKİNANIZI SEÇİN, ÖDEMESİ KOLAY!

TÜM KAZICI-YÜKLEYİCİLER TÜRK LİRASI ÖDEME SEÇENEKLERİYLE

BU FIRSATI KAÇIRMAYIN. UYGUN ÖDEME PLANLARI İLE
YEPYENİ BİR JCB MAKİNA SAHİBİ OLUN!



Kampanya 1 Ağustos - 31 Ocak 2019 tarihleri arasında tüm kazıcı-yükleyici
(ICX modelleri hariç) model makina alımlarınızda geçerlidir.

Kampanya stoklar ile sınırlıdır.

SİF JCB kampanyayı sonlandırma, uzatma yetkisini saklı tutar.

SİF **JCB**

4444 743 | sif.com.tr