İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Sayı:131

bauma

24-30 EKİM 2022, MÜNİH

2022 ENR TOP 250

Türkiye uluslararası inşaat pazarındaki payını arttırdı

DSİ

DSİ'nin gençleşen makine parkı 2.309 adede ulaştı

CATERPILLAR

Bauma 2022'ye yine iddialı hazırlanıyor

Devamı 11. sayfada...

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çıtasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE SERIES

Cummins®

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniziz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**

JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

YÜKSEK KALİTEDE

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

KOI HYDRAULICS

BASS SPARE PARTS

PARÇACI İŞ MAKİNELERİ

Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

0 (216) 471 18 34
0 (507) 846 99 99

info@parcaci.com.tr
www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

parcaci

Sayı 131 - Ağustos 2022
ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.

Küresel inşaat pazarının büyük potansiyeli

MÜTEAHHİTLERİMİZ, dünyanın Covid-19 salgının tedarik zincirleri üzerinde oluşturduğu olumsuz etkiler ve ciddi oranda artan inşaat maliyetlerinin gölgesinde geçirdiği 2021 yılında, yurtdışında üstlendikleri projelerde gerek cirolarını gerekse paylarını artırmayı başardı.

ENR (Engineering News Record) tarafından her yıl müteahhitlerin bir önceki yılda ülkeleri dışındaki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirler esas alınarak hazırlanan, "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi" 2022 yılı listesi açıklandı. Türkiye, bir yıllık aranın ardından 42 firma ile listede tekrar ikinci sıraya yükseldi.

Listeye giren 250 müteahhidin kendi ülkeleri dışındaki ülkelerde elde ettikleri toplam ciro, 2020'ye kıyasla %5,35 azalarak 398 milyar dolara geriledi. Bununla birlikte bu 42 Türk müteahhit, 2020 yılında 18,3 milyar dolar olan uluslararası projelerden elde edilen toplam geliri, 2021 yılında 20,4 milyar dolara çıkarmayı başardı. Böylece Türkiye'nin uluslararası inşaat pazarından aldığı pay da %4,4'ten %5,1'e yükselmiş oldu.

Pazar araştırma şirketi Statista'nın tahmini rakamlarına göre 2020 yılında 6,4 trilyon dolar olan küresel inşaat pazarının toplam büyüklüğü, 2022'de yaklaşık 8,2 trilyon dolara ulaşacak. Bu rakamın 2030 yılında 14,4 trilyon dolara ulaşması bekleniyor.

Küresel pazarın sadece 8 yıl gibi kısa bir süre içerisinde neredeyse iki katına çıkmasını sağlayacak yatırımlara Çin, Hindistan, ABD ve Endonezya'nın liderlik edeceği belirtiliyor. Öyle ki bu ülkeler büyümenin %57'sini sağlayacaklar. ABD önemli ölçüde eskiyen altyapısını yenilemek üzere 1,2 trilyon dolarlık yatırım planını açıklamıştı. Rapora göre Asya ve Afrika'daki hızlı şehirleşme kapsamında, 2050'ye kadar 2,5 milyar insan daha şehirlere göç edecek. Bu da yeni yaşam alanlarına ve altyapıya olan ihtiyacı körükleyecek.

Günümüzde küresel inşaat pazarındaki aslan payını Çinli firmaların aldığı görülüyor. ENR'nin hazırladığı rapora göre küresel inşaat pazarından en büyük payı alan ilk 10 şirketin 8'ini, ilk 20 firmanın ise 15'ini Çinli firmalar oluşturuyor. Zirvede yer alan China State Construction firmasının 2021'deki cirosu 293 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Türk müteahhitliğinin dünyada bir marka haline geldiğini belirten Türkiye Müteahhitler Birliği Başkanı M. Erdal Eren, *"Müteahhitlerimiz, uluslararası standartlarda, zamanında ve uygun maliyetlerle iş yapma kabiliyetleri, zor ve riskli coğrafyalarda sahip oldukları iş deneyimi ve iş birliği geliştirme becerileriyle uluslararası inşaat sektöründe öne çıkmaktadır"* diyor.

Gelecekte çok daha yüksek bir hacme ulaşacak olan küresel inşaat pazarından daha fazla pay almak için doğru stratejileri belirlemek ve kararlılıkla uygulamak yeterli olacaktır ■

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

İçindekiler

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA TIKLAYINIZ

8 **HİDROMEK**
Türkiye'nin 203. en büyük şirketi oldu

8 **İMDER**
Türkiye'de yılın ilk 6 ayında satılan makine sayısı açıklandı

10 **CATERPILLAR**
Bauma 2022'ye yine iddialı hazırlanıyor

12 **ÖDÜL**
Dünyayı inşa eden Türk müteahhitler ödüllendirildi

14 **İŞ LEASİNG**
Ekonomiyi desteklemeye devam ediyor

14 **CUMMINS**
Yeni iş birlikleriyle gücüne güç kattı

16 **THBB**
Desteklere rağmen inşaat sektörü durgun

18 **DSİ'nin**
Gençleşen makine parkı 2.309 adede ulaştı

20 **TMB**
İnşaat sektörü 450 bin müteahhidin sınıflandırılmasını bekliyor

22 **TÜRKTRAKTÖR**
TürkTraktör'ün premium markası
CASE Construction 180 yaşında

24 **BOBCAT**
MaxControl ile makineler artık parmak ucunda

28 **BAUMA**
Bauma Talk'ta sürdürülebilir madencilik tartışıldı

30 **TSM GLOBAL**
SUMITOMO Türkiye'nin marka projelerine değer katıyor

34 **HİDROMEK**
Alçısan Madencilik Tesis Müdürü **Erkan Savin:**
"Ne yöne bakarsak bakalım, taleplerimize cevap verecek bir Hidromek ekibi buluyoruz!"

42 **XCMG**
XCMG ekskavatör ve yükleyiciler Hakan Makina'ya soruluyor

48 **SİF JCB**
Atlantis Hafriyat Yöneticisi **Sezer Dündar:**
"Makineye göre iş değil, işe göre makine-ekipmanla çalışıyoruz"

54 **ENR TOP 250 2022**
Türkiye uluslararası inşaat pazarındaki payını arttırdı

SUMITOMO
EXCAVATORS / PAVERS

TSM GLOBAL
Turkey Sumitomo Construction Machinery

TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz.	: 0216 560 20 20	Diyarbakır	: 0412 255 06 06
Ankara	: 0312 395 88 78	Antalya	: 0242 221 46 21
İzmir	: 0232 436 63 73	Adana	: 0322 433 32 32
Bursa	: 0224 443 08 37	Trabzon	: 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr

HİDROMEK®

TÜRKİYE'NİN 203. EN BÜYÜK ŞİRKETİ OLDU

CAPİTAL DERGİSİ tarafından her yıl hazırlanan "Capital 500 - Türkiye'nin En Büyük 500 Özel Şirketi" araştırmasının sonuçları açıklandı. Şirketlerin bir önceki yıla ait ciroları baz alınarak hazırlanan araştırmada, geçen yıla kıyasla 68 basamak yükselerek 203'üncü sıraya yerleşen HİDROMEK, makine sektöründe ise 4'üncü sırada yer aldı.

HİDROMEK, ayrıca şirketlerin net satışlarına göre listelendiği, Fortune 500 Türkiye araştırmasında, bir önceki yıla göre 38 sıra yükselerek 153'üncü sıraya yerleşmiş, makine ve ekipmanları sektöründe 3'üncü, Ankara firmaları arasında ise 28'inci olmuştu.

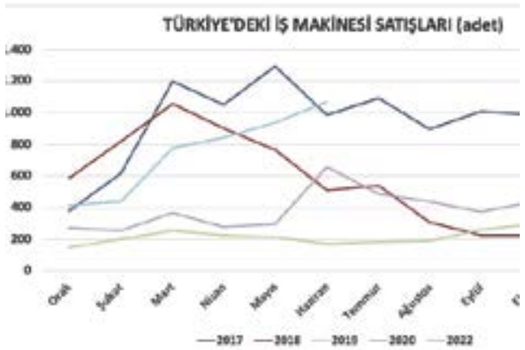
Kuruluşunun 44'üncü yılını kutlayan HİDROMEK, yurt içi ve yurt dışı faaliyetlerine tüm hızıyla devam ediyor. Firma hem üretim alanında ve ürün çeşitliliğinde hem de hizmet anlamında geliştirme çalışmalarını sürdürüyor. Mevcut yurt dışı pazarlarında güçlenmeye devam ederken yeni yurt dışı pazarlarına da giriş sağlıyor. Mevcut ürün gamına eklediği yeni modellerinin yanı sıra yarı otonom ve hibrit çalışmaları ile de AR-GE ve tasarım alanında yoğun çalışmalar yürütüyor ■

TÜRKİYE'DE YILIN **İLK 6 AYINDA SATILAN MAKİNE SAYISI** AÇIKLANDI

İNŞAATTAN MADENCİLİĞE, tarımdan sanayiye kadar hemen her sektöre ürün ve hizmet sağlayan iş makineleri sektöründe, 2022 yılının ilk yarısına ait satış rakamları belli oldu. Rekabet Kurumu kararı gereği 2020 yılının Kasım ayından bu yana sektörde satış rakamları açıklanamıyordu.

Türkiye İş Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER)tarafından açıklanan rakamlara göre, 2022 yılının ilk 6 aylık döneminde Türkiye'de toplam 4.474 adet yeni iş makinesi satıldı. Son olarak haziran ayında satılan makine sayısı 1.066 adet olarak gerçekleşti.

11 bin adedin üzerindeki bir pazar hacmine ulaşılan 2017 yılından sonra daralmaya başlayan sektör, pandeminin etkisi altında geçen 2020'nin haziran ayından sonra tekrar canlanmıştı ■



www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr
444 3 249
CEYTECH
CEYLANGROUP
PART OF YOUR POWER

CATERPILLAR, BAUMA 2022'YE YİNE İDDİALI HAZIRLANIYOR

Dünyanın lider iş makinaları üreticisi Caterpillar, 24 – 30 Ekim 2022 tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenecek olan sektörün en büyük organizasyonu Bauma 2022 için hazırlıklarını sürdürüyor.

HER ÜÇ YILDA BİR DÜZENLENEN fuara bu yıl bölgeden sorumlu bayisi Zeppelin aracılığıyla katılma kararı alan firma, "Let's Do The Work" teması altında, müşterilerine değer katan teknoloji, hizmet ve sürdürülebilirlik çözümlerini sergileyecek. Firmanın açık ve kapalı alandaki çeşitli stantlarında 70'ten fazla makine ve ataşmanlarının yanı sıra 0,5 ila 30 litre arası hacimdeki çok sayıda yeni Cat motor da gözler önüne serilecek.

GELİŞMİŞ TEKNOLOJİLER

Caterpillar'ın teknoloji ekosistemi, tek bir makinası veya geniş bir filosu olsun, müşterilerine maliyetleri düşürmek, üretkenliği artırmak ve filo kullanımını optimize etmek üzere varlıklarını izleme, otomatikleştirme ve yönetme gücü sağlıyor.

Bauma 2022'de sergilenecek teknolojiler arasında yer alan Cat Command Station, operatörlere, alışık oldukları kumandalar ve ekrana sahip sanal bir kabinde oturarak, sahanın yakınından veya kilometrelerce uzaktan, güvenli bir şekilde çalışmalarına olanak tanıyor. Ziyaretçiler fuar süresince kabine oturarak uzaktaki bir makineyi çalıştırabilme fırsatı bulacaklar.

Cat ekskavatörler için geliştirilen Cat Grade with Assist özelliği, daha az çabayla daha doğru kesimler için bom ve stik hareketlerini otomatikleştirmek üzere makine konum sensörlerini ve operatör tanımlı derinlik ve eğim parametrelerini kullanarak operatörün verimliliğini artırıyor.

TÜM ÜRÜN HATTI SERGİLENECEK

2030'a kadar tüm modellerini, önceki seriye kıyasla daha sürdürülebilir hale getirmeye odaklanan Caterpillar, fuarda, hali hazırda geliştirmeye devam ettiği akülü elektrikli modellerini de gözler önüne serecek.

Yüksek üretkenliği ve düşük yakıt tüketimiyle göz dolduran yeni nesil Cat ekskavatörlerden 1,6 ila 95 ton aralığındaki 20 tanesi fuarda incelenebilecek. 1 ila 10 ton çalışma aralığındaki 9 yeni nesil Cat mini ekskavatör; arttırılmış performans, yüksek koparma gücü, uzun bakım aralıkları ve düşük işletme maliyetleriyle ön plana taşınacak.

Lansmanı kısa bir süre önce yapılan 906, 907 ve 908 model kompakt lastikli yükleyiciler, uzun erişim konfigürasyonlarıyla sergilenecek. Bu modeller, operatörlerin verimliliğini artıran yeni kabinin yanı sıra geliştirilmiş sürüş ve tahrik sistemleriyle de dikkat çekiyor.

Büyük ölçekli modeller arasında ise 992 ve 988K XE lastikli yükleyici modelleri ön plana çıkacak. Son güncellemelerle yenilenen elektrik tahrikli 988K XE'nin, daha hızlı yokuş iniş, geliştirilmiş çekiş, daha yüksek hidrolik koparma gücü gibi özellikleriyle %5'e varan oranda daha yüksek üretkenlik sağladığı belirtiliyor ■

Kapak İçindekiler'e dön

DÜNYAYI İNŞA EDEN TÜRK MÜTEAHHİTLER ÖDÜLLENDİRİLDİ

M. Erdal EREN - Recep Tayyip Erdoğan - Mehmet Muş

Engineering News Record (ENR) Dergisi'nin 2020 ve 2021 yıllarına ait "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi" listelerinde yer alan 48 Türk müteahhitlik firması ile "Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Teknik Müşavirleri" listelerinde yer alan 6 Türk teknik müşavirlik firması Türkiye Müteahhitler Birliği tarafından ödüllendirildi. Firma temsilcileri düzenlenen törende ödüllerini Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın elinden aldı.

TÜRK MÜTEAHHİTLER, yurt dışına açıldıkları 1972'den 2022 Temmuz ayı sonuna kadar 131 ülkede 459,6 milyar dolar değerinde 11.293 proje üstlendi. Sektör bugün artık dünyada uluslararası standartlarda, zamanında ve uygun maliyetli iş yapma kabiliyetleri, zor ve riskli coğrafyalarda sahip oldukları iş deneyimi ve ilişki geliştirme becerileriyle öne çıkıyor. Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri ekonomiye döviz girdisi, ihracat, istihdam ve sektörel rekabet gücüne katkı açısından önem taşıyor.

DÜNYADA MARKA HALİNE GELDİLER

Ödül töreninde konuşan TMB Başkanı M. Erdal Eren, "1972 yılında başladığımız yurt dışı faaliyetimizde 2000'li yıllarda büyük bir atılım yaparak hemen hemen her ülkede ay yıldızlı baretlerimizle projeler üstlendik. Firmalarımız otoyollar ve havaalanlarından kongre merkezlerine, raylı sistemlerden endüstriyel tesislere kadar hayata geçirdikleri çok çeşitli proje ile dünyada bir marka haline gelmiştir" dedi. Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri kapsamında katma değeri yüksek projeler ve ihracatın artırılması için teknik müşavirlik sektörünün önemine de işaret eden Başkan Eren, sektörün Ticaret Bakanlığı tarafından sağlanan desteklerle güçlendirilmesinin önemini dile getirdi. Eren ayrıca, son yıllarda ülkemizde etkin bir şekilde uygulanmakta olan Kamu-Özel İşbirliği ve Yap-İşlet-Devret projelerinde oluşan tecrübe kapsamında sektörün bir çok ülkede turizm, enerji, sağlık, ulaşım ve havayolu projelerinde sadece müteahhit olarak değil, yatırımcı ve işletmeci olarak da rol aldığını belirtti.

UKRAYNA'DA AKTİF ROL OYNAMAYA HAZIRIZ

Türk müteahhitlerin yurt dışında yıllık yeni proje tutarında yaşanan atılıma işaret eden TMB Başkanı Eren, "Müteahhitlik firmalarımızın ulaştıkları seviye ve elde ettikleri kalıcı başarıların ardından, yıllık yeni proje hedefimizi kısa vade için 30 milyar dolar olarak revize ettik. Orta vade için 50 milyar dolar olarak koruduk. Ancak büyük umutlarla başladığımız 2022 yılında, daha ilk çeyrek dönem sona ermeden çıkan Rusya-Ukrayna savaşı ile sarsıldık" dedi. Savaş nedeniyle yaşanan insanlık dramının sona ermesini dilediklerini kaydeden Eren, şöyle devam etti: "Sektörümüz açısından da gerçekleştirdiğimiz projeler içinde açık ara lider Rusya ve son yıllardaki payı giderek artan Ukrayna, bizlerin de vazgeçemeyeceği ülkelerdir. Sayın Cumhurbaşkanımız liderliğinizde devletimizin benimsediği denge politikası ile attığı yapıcı adımlar için de özel şükranlarımızı sunuyoruz. Geçtiğimiz hafta içerisinde kendilerinin huzurunda, Ukrayna'nın tahrip olan altyapısının yeniden inşası amacıyla Lviv'de Ticaret Bakanımız tarafından imzalanan mutabakat zaptı kapsamında TMB olarak müşavirlik firmalarımız ile birlikte aktif rol üstlenmeye hazırız."

İŞ LEASING EKONOMİYİ DESTEKLEMEYE DEVAM EDİYOR

SAĞLADIĞI KAYNAKLAR ve yaygın hizmet ağı ile tüm Türkiye ekonomisine olduğu gibi iş ve inşaat makineleri sektörüne de katkıda bulunmaya devam eden İş Leasing, müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışı ve sürdürülebilir büyüme stratejisi çerçevesinde elde ettiği 2022 yılı ilk yarı mali sonuçlarını açıkladı.

U. Şafak ÖĞÜN / İş Leasing Genel Müdürü

İş Leasing'in aktif büyüklüğü 17,8 milyar TL'ye ulaşırken, leasing portföyü 2021 yıl sonuna göre %27 oranında artarak 14,5 milyar TL oldu. Takipteki kredilerinin leasing portföyüne oranı sektör ortalamasının altında seyreden İş Leasing'in, konsolide net karı ise 447 milyon TL oldu. Bu sonuçlarla 2022 yılı ilk yarısında da pazar payı gelişimini sürdürmeye devam eden firma, halka açık en büyük leasing şirketi olma özelliğini korudu.

Konu hakkında açıklama yapan İş Leasing Genel Müdürü U. Şafak Öğün: ***"2022 ilk yarısında dünyada ve ülkemizde yaşanan zorlu piyasa koşullarına rağmen reel sektörümüzün makina ve ekipman yatırımlarını finanse etmeye devam ettik. Piyasanın birtakım tereddütler yaşadığı bu dönemde tamamı yerli sermayeli bir şirket olmanın bilinciyle müteşebbislerimizin yanında olarak pazar payımızı artırmaya devam ettik. Aktif kalitemizi öncelikleyen yaklaşımımız sayesinde ise takipteki kredilerimizin portföyümüze oranı ise azaldı. Zorlu koşullara rağmen İş Leasing ülkemiz ekonomisi için katma değer yarattığına inandığımız projeleri, imkanlar ölçüsünde, finanse etmeye devam edecek"*** dedi

Cummins YENİ İŞ BİRLİKLERİYLE GÜCÜNE GÜÇ KATTI

GÜÇ SİSTEMLERİ alanında dünyanın önde gelen markaları arasında yer alan Cummins Inc., 2022 yılının ikinci üç aylık dönemindeki gelirlerinin, önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 8 artarak 6,6 milyar dolara ulaştığını açıkladı.

Bu dönemde şirketin Kuzey Amerika'daki satışları yüzde 15 artarken, uluslararası satışları ise Çin'deki yavaşlama ve Rusya'daki faaliyetlerin süresiz olarak askıya alınması etkisiyle yüzde 2 azaldı. Şirket, 2022 yılı genelinde de toplam gelirinin yüzde 8 artmasını bekliyor. 2021 yılı cirosu 24 milyar dolar olarak gerçekleşmişti.

Cummins Inc. Başkan ve CEO'su Jennifer Rumsey, yüksek enflasyon ve yükselen küresel faiz oranlarının, küresel ekonomideki büyüme hızına ilişkin belirsizliği artırdığını belirterek, ***"Cummins'in ürün ve hizmetlerine olan talep güçlü kalmaya devam ediyor ve bu kapsamda biz de yıl geneli için daha önce açıkladığımız gelir ve karlılık projeksiyonumuzu koruyoruz"*** ifadelerini kullandı.

KOMATSU KAMYONLAR İÇİN HİDROJEN YAKIT HÜCRELİ ÇÖZÜMLER

Firma bu dönemde, motor freni ve silindir deaktivasyon teknolojileri alanında uzmanlaşan JVS şirketini satın alma sürecini tamamladı. Meritor için de önemli ilerlemeler kaydetti. Müşterilerin karbondan arındırma hedeflerine ulaşmalarını daha da kolaylaştıran çeşitli iş birlikleri gerçekleştirildi.

Cummins, Daimler Truck North America ve Scania ile ağır hizmet kamyonu uygulamaları için yakıt hücreli elektrikli güç aktarma organları sağlamak üzere ve Komatsu ile büyük madencilik nakliyesi için hidrojen yakıt hücresi çözümleri de dahil olmak üzere sıfır emisyonlu nakliye ekipmanlarının geliştirilmesi alanında iş birliklerini duyurdu. Cummins, Chevron ve Walmart firmaları, yenilenebilir doğal gazla çalışan Cummins X15N doğal gaz motorunu Walmart'ın ağır hizmet kamyon filosuna entegre etmek üzere ortak çalışmalar yapıyor

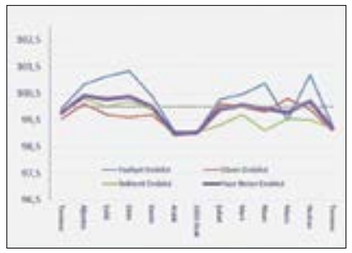
DESTEKLERE RAĞMEN İNŞAAT SEKTÖRÜ DURGUN

İnşaat sektörünün büyüme hızını ortaya koyan en önemli göstergeler arasında yer alan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) "Hazır Beton Endeksi" 2022 Temmuz Ayı Raporu'na göre haziran ayında yükselen Faaliyet Endeksi, eşiğin üstünde tutunamayarak temmuz ayında düşüş gösterdi. Geçen yılın aynı dönemine göre her 4 endeksin de gerilediğini gösteren Rapor, özellikle faaliyetteki gerilemenin daha yüksek olduğunu ortaya koydu.

Yavuz Işık / THBB Yönetim Kurulu Başkanı

YILIN BAŞINDAN İTİBAREN düşük görünen Beklenti Endeksi temmuz ayında da yükselmedi. Güven Endeksi de temmuz ayında azalarak kritik düzeyin altına geriledi. Birleşik Beton Endeksi, her 3 endeksteki azalma neticesinde aşağı yönlü hareket gösterdi.

Beklenti ve güvenin de geçen yıla kıyasla hâlen düşük kalmasının hem mevcut durumda hem de önümüzdeki dönemde inşaat sektöründe beklenen canlanmanın yaşanmayabileceğine işaret ettiği vurgulandı.



> *"İnşaat sektörü desteklenmeye devam edilmelidir"*

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, *"Konut satış rakamlarının geçen yıla göre yüksek görünmesine rağmen müteahhitlerin yeni inşaata başlama isteğinin oldukça düşük olduğu anlaşılmaktadır. Haziran ayında, geçen yıla kıyasla %40, ilk altı ayda ise %63 oranında daha fazla ipotekli konut satışının gerçekleşmesine rağmen özellikle inşaat maliyetlerindeki yükselme, pazarın hem arz hem de talep tarafında kaygı yaratmaktadır."* dedi.

İnşaat sektörünün faiz düzeyinden en hızlı etkilenen sektör olduğunu vurgulayan Yavuz Işık, *"İnşaatın, kamu bankaları kanalıyla kullandırılan düşük faizli konut kredisi imkânlarının genişletilmesi başta olmak üzere farklı kanallar ile desteklenmeye devam edilmesi gerekmektedir. Aksi takdirde, inşaatın, özellikle yılın ikinci yarısında beklenen ekonomik durgunluktan çok daha fazla etkilenmesi kaçınılmazdır."* diye konuştu

Kapak İçindekiler'e dön

DSİ'NİN GENÇLEŞEN MAKİNE PARKI 2.309 ADEDE ULAŞTI

Türkiye'nin kıymeti her geçen gün daha fazla hissedilen su kaynaklarının en verimli ve güvenli şekilde değerlendirilebilmesi amacıyla faaliyetlerini sürdüren Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü (DSİ), HİDROMEK'ten teslim aldığı 110 adet yeni iş makinesiyle makine parkını güçlendirdi ve gençleştirdi.

MAKİNELERİN resmen teslimi amacıyla düzenlenen törene katılan Tarım ve Orman Bakanı Prof. Dr. Vahit Kirişci, Türkiye'nin su zengini olmadığına dikkati çekerek, DSİ'nin içme suyu, endüstriyel amaçlı su ve tarımsal amaçlı su kullanımı alanlarında yaptığı çalışmaların çok değerli olduğunu söyledi. Kirişci, suyun etkin ve verimli kullanılması gerektiğini vurguladı.

Türkiye'de mevcut durumda 180 milyar metreküp su depolanabildiği bilgisini veren Kirişci, ***"Bunun 47 milyar metreküplük kısmı bizim dönemimizde yapılan 654 barajla sağlanmış durumdadır. Türkiye bu barajlar konusunda dünyaya da örnek olan bir ülkedir. İnşallah kısa zaman sonra Yusufeli'nde de su tutmaya başladığımızda dünya harikası barajın kendisi ve çevresini tüm Türkiye görmüş olacak"*** diye konuştu.

> *"Bütün bu faaliyetleri yürütebilmek için güçlü de bir makine parkınızın olması gerekir"*

DSİ'nin bir diğer görevinin de taşkınlara ilişkin olduğuna dikkati çeken Kirişci, şunları söyledi:

"Taşkınların vermiş olduğu zararları, geçtiğimiz yıl ve bu yıl Batı Karadeniz Bölgesi'nde yaşadıklarımızdan dolayı hepimizin çok iyi bilmesi gerekir. Taşkından korumak yine taşkın öncesi birtakım tedbirleri almak ve sonrasında da yine bu çalışmaları sürdürmek DSİ tarafından yürütülen bir faaliyettir.

Bütün bu faaliyetleri yürütebilmek için güçlü de bir makine parkınızın olması gerekir. Yeni katılacak iş makineleriyle birlikte 0-10 yaş makinelerimizin oranı yüzde 67,5 düzeyine çıkacak. Tabii ki bu oldukça iyi bir oran. Neticede bu iş makineleri, bir otomobil gibi değildir. Bu iş makinelerinde oranı yüzde 67,5'e çıkararak bizim de makine parkımız daha dinamik, daha sonuç aldırıcı bir yer haline gelecek."

> *"Toplam makine sayımız 2.709 adede ulaşacak"*

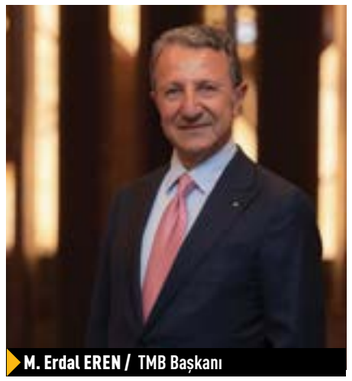
Törende konuşma yapan DSİ Genel Müdürü Lütfi Akca şunları kaydetti: ***"Bugün 110 adetini hizmete alacağımız iş makineleriyle DSİ'nin toplam iş makinesi 2 bin 309'a yükselecek. Bugün hizmete alacağımız makinelerden 60 tanesi kol uzunluğu 17 metre olan, uzun erişimli ekskavatörlerden, 50 tanesi de 9,5 metre kol uzunluğuna sahip küçük boyutlu ekskavatörlerden oluşuyor.***

Yıl sonuna kadar hizmete alacağımız makinelerle 2022 yılı Kasım ayı itibarıyla iki bin 519 iş makinesine sahip olacağız. 2023-2024 yıllarında yurt dışı teminiyle alacağımız 180 makineyle birlikte toplam makine sayımız 2 bin 709'a ulaşacak. Böylece DSİ, ülkemizin en büyük iş makinesi parkına sahip kurumu olma özelliğini devam ettirecek."

Kapak
İçindekiler'e dön

İNŞAAT SEKTÖRÜ **450 BİN MÜTEAHHİDİN** SINIFLANDIRILMASINI BEKLİYOR

Marmara Depremi'nin 23. yıldönümü kapsamında bir açıklama yapan Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren, aynı acıların tekrarlanmaması adına yapı müteahhitlerinin sınıflandırılması düzenlemesinin etkin bir şekilde hayata geçirilmesinin ve denetim sistemi mekanizmalarının güçlendirilmesinin hayati öneme sahip olduğunu kaydetti.



M. Erdal EREN / TMB Başkanı

TMB BAŞKANI EREN, depremlerde yıkılan binalar ve yitirilen canların sorumlusunun ihmal ve kusurlu yapılar olduğunu, dolayısıyla süreçte özellikle yetkin mühendisliğin ve yapım faaliyetleri denetiminin büyük önem taşıdığını belirtti. Ağırlaşan mali sorunların inşaat sektöründe yapılanma sürecinin tamamlanması konusunu gündemin arka sıralarına ittiğine işaret eden Eren, *"Oysa öncelik yapı güvenliğinde olmak üzere yapı müteahhitlerinin sınıflandırılması düzenlemesinin etkin bir şekilde hayata geçirilmesi ve denetim sistemi mekanizmalarının güçlendirilmesi ile sürdürülebilir kentleşmenin hayata geçirilmesi hayati önemdedir"* dedi.

Ülkemizde yaklaşık 450 bin müteahhit bulunduğunu, bu sayı oldukça yüksek iken her müteahhidin de her projeye uygun olmadığını belirten Eren, *"Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığımız geçtiğimiz dönemde yapı müteahhitlerinin ekonomik, mali, mesleki ve teknik yeterliklerine göre sınıflandırılması için mevzuat düzenlemeleri yapmıştır. Düzenlemenin etkin bir şekilde uygulanmasını ve geliştirilmesini bekliyoruz"* değerlendirmesinde bulundu.

TMB Başkanı Eren ayrıca, yaklaşık 6,5 milyon riskli yapıda hızla ihtiyaç duyulan dönüşüm için ise finansman konusunun bir sorun olarak öne çıktığını, bu çerçevede sınırlı da olsa çeşitli desteklerin ortaya konmasının memnuniyetle karşılandığını, esas olanın kentsel dönüşüm çalışmalarının "afet odaklı" yaklaşım çerçevesinde gerçekleştirilmesi olduğunu ifade etti

TürkTraktör'ÜN PREMIUM MARKASI CASE CONSTRUCTION 180 YAŞINDA

Türkiye otomotiv sektörünün ilk üretici kuruluşu olan, 68 yıllık tecrübesi ile tarım mekanizasyonu ve iş makineleri alanındaki faaliyetlerini sürdüren TürkTraktör'ün premium iş makinesi markası CASE, 180. yıl dönümünü kutluyor. TürkTraktör, CASE markasıyla Türkiye iş makineleri pazarında, geniş ürün gamıyla iddialı olmayı sürdürüyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞİ temel alarak stratejilerini belirleyen CASE, tüm operasyon ve ürünlerinde karbon ayak izini azaltmak, işyerinde iş güvenliğinden taviz vermemek, döngüsel ürün tasarımı yaklaşımını benimsemek ve yerel toplumların ihtiyaçlarına karşılık vermeye odaklanıyor. Geliştirdiği ürünlerle müşterilerinin karbon ayak izlerini azaltmalarına yardımcı olan CASE, sürdürülebilir inşaat alanındaki atılımlarıyla da dikkat çekiyor.

> *"Yerli üretime geçişimizin ikinci yılında kazıcı yükleyici satış performansımızı da ikiye katladık"*

CNH Industrial ile ortaklığını sürdüren TürkTraktör, CASE marka iş makinelerinin Türkiye distribütörlüğünü 2013 yılında üstlenerek iş makinesi sektöründe de yerini aldı. Şirket, 2020 yılında ise bu alanda yeni bir adım atarak CASE markalı kazıcı yükleyici iş makinelerini Ankara'daki fabrikasında üretmeye başladı.

Bu doğrultuda CASE markasının 180. kuruluş yıl dönümünün önemine vurgu yapan TürkTraktör İş Makineleri İş Birimi Grup Müdürü Boğaç Ertekin, ***"İnşaat şantiyelerindeki zorluklara pratik çözümler geliştirmek adına yaratıcı ve girişimci bir ruhla temelleri atılan, kökeni 1842 yılına kadar uzanan markamız CASE'in yolculuğunda 180 yılı devirmesi çok önemli bir eşik. CASE, 180 yıldır endüstriyi değiştiren ve dünya çapındaki inşaat işletmelerinin güvenini kazanan teknolojilerle birçok yeniliğe öncülük ediyor. 1957 yılında ilk kazıcı yükleyiciyi tanıtan CASE, elli yılı aşkın süredir de mini yükleyici ve lastik tekerlekli yükleyici üretimiyle elde ettiği sayısız ödülle bu alandaki uzmanlığını ve kendini yenileme kabiliyetini kanıtlıyor.***

Ülkemizde güvenin simgesi olan Koç Holding ile dünyanın en büyük tarımsal ekipman ve iş makineleri üreticilerinden biri olan CNH Industrial'ın sağlam temellere dayanan birlikteliği de önümüzdeki yıllarda CASE markası için büyük önem taşıyor. TürkTraktör olarak iş makineleri alanında "şehirleri dönüştürür, geleceğe hazırlar" amacıyla en iyiyi gerçekleştirmeyi hedefledik. Yerli üretime geçişimizin ikinci yılında kazıcı yükleyici satış performansımızı da ikiye katladık. 2022 itibariyle genel olarak da talep ve satışlarda artan bir ilgi olduğunu gözlemliyoruz. CASE markasının iş makineleri alanında 180 yıla ulaşan deneyimini TürkTraktör'ün gücü ile birleştirerek müşterilerimize sunacağımız ürün ve etkin hizmetlerimiz ile Türkiye iş makineleri pazarında büyümemize odaklanmaya devam edeceğiz" dedi.

TürkTraktör, iş makineleri özelinde halihazırda Türkiye'de yaklaşık 35 noktada satış, 125'in üzerinde lokasyonunda satış sonrası hizmeti sağlıyor. Yüksek performansı; düşük yakıt tüketimiyle sunup, düşük kullanım maliyetiyle müşterilerinin iş verimliliğini arttırmayı hedefleyen TürkTraktör bir yandan da müşterilerine hem uzaktan hem de yerinde teknik destek veriyor ■

Boğaç ERTEKİN/TürkTraktör İş Birimi Grup Müd.

Koç
CNH

YENİ Bobcat® MAXCONTROL İLE MAKİNELER ARTIK PARMAK UCUNDA

İZLEMEK İÇİN TIKLAYIN

Bobcat, operatörlerin bir iPhone veya iPad kullanarak Bobcat kompakt yükleyicilerini bir uygulama aracılığıyla uzaktan kontrol etmelerini sağlayan MaxControl Uzaktan Kumanda sistemini piyasaya sürdü. **MaxControl** sistemi, inşaat, yıkım, tarım, peyzaj, temizlik, geri dönüşüm ve genel kaldırma ve taşıma dahil olmak üzere birçok farklı uygulama için yeni bir uzaktan kumanda çözümü sağlıyor.

MAXCONTROL ile uzaktan kontrolün keyfini çıkarmak için yeni bir makine almak veya maliyetli donanım güncellemeleri gerekmiyor. Sistemin, 2004 yılına kadar uzanan Seçilebilir Joystick Kontrollerine (SJC) sahip tüm Bobcat yükleyicilerle uyumlu olduğu belirtiliyor. Halihazırda sadece iOS cihazlarda bulunan MaxControl'ün bir Android sürümü de kısa süre içinde kullanıma sunulacak.

MaxControl sistemi, yükleyicinin kabinine girip çıkmak zorunda kalmadan işleri birleştirerek, operatöre eldeki işin farklı bir görünümünü sunarak, görevleri uzaktan gerçekleştirmelerine ve işlemi maksimum konforla tekrarlamalarına olanak tanıyor. Kabin dışında çalışabilmek, farklı bir görüş açısı sağlayarak dar alanlarda yeni ve hatta daha az deneyimli operatörlere yardımcı oluyor. Büyük yükleri kaldırırken ve taşırken MaxControl kullanımı, yükün önündeki kör noktaları ortadan kaldırıyor ve çevredeki ortam hakkında farkındalık yaratıyor. Kabinin dışında olmak aynı zamanda sahadaki iş arkadaşlarıyla yüz yüze iletişime izin vererek işin daha hızlı organize edilmesini sağlıyor.

Bobcat EMEA İnovasyon Yöneticisi Vijayshekhar Nerva, MaxControl sistemi için çok daha geniş planları olduğunu belirterek, "MaxControl'ü temel için bir donanım kutusuyla diğer özelliklerin temelini oluşturan basit bir modüler çözüm haline getirmek istiyoruz. Uzaktan çalıştırma ilk özelliktir ve gelecekte Nesneden Kaçınma ve Yarı Özerklik gibi daha fazlasını eklemeyi düşünüyoruz" ifadelerini kullandı.

İKİ KİŞİLİK İŞLERİ TEK BAŞINA YAPABİLMEK

Bobcat yükleyiciyi maksimum hassasiyetle ve ek bir göze ihtiyaç duymadan bir treylere yüklemek gibi bazı iki kişilik işler artık tek başına gerçekleştirilebilecek. Operatörler, kabine girip çıkmadan kazı yapabilecek veya makineler arasında birçok kez geçiş yapmak zorunda kalmadan kamyona yükleme yapabilecekler.

Bir iOS uygulamasıyla birleştirilmiş, akıllı telefonlar için tasarlanmış kolay dokunmatik kontrollere sahip yeni bir donanım kiti olan Bobcat MaxControl sayesinde makineleri kumanda etmek, bir telefon uygulamasını kullanmak kadar kolay ve hassas oluyor. Sistem ayrıca bir operatörün kabinden ikinci bir makineyi rahatça çalıştırmak için uzaktan kumandayı kullanarak, aynı anda iki işi gerçekleştirmesine olanak tanıyor. Örneğin, bir operatör bir ekskavatörde çalışırken kamyonu yüklemek için uzaktan bir yükleyiciyi kullanabiliyor.

MaxControl sistemi, müşterinin iOS cihazıyla iletişim kurmak için Wi-Fi sinyali kullanıyor ve 100 metreye kadar bir mesafede çalışıyor. Bağlantının zayıf olduğu uzak bölgelerde, sistem operatörün 12 saat boyunca oturumunu açık tutuyor.

"Uzaktan kumandalı bir araba kullanmak gibi"

Sistemin İspanya'daki ilk kullanıcısı olan Obras y Construcciones Corbera şirket müdürü Eduard Heredia, sadece birkaç saat içerisinde kendi iPhone'u aracılığıyla yükleyicinin uzaktan güvenli şekilde kullanımında uzmanlaşabildiğini belirterek, "Montajı, sökülmesi ve kullanımı çok kolay. Sanki uzaktan kumandalı bir araba kullanmak gibi ama her zaman büyük bir dikkatle" dedi.

MaxControl sisteminin çok kullanışlı ve çok yönlü olduğunu vurgulayan Herdia, "Çünkü onu kepçeyle veya çeşitli Bobcat ataşmanlarıyla, fırçayla temizlemek veya tekerlekli testere kullanmak gibi farklı görevleri güvenli bir şekilde gerçekleştirmek için kullanabiliyorum. Ayrıca şu anda sadece bir Bobcat paletli yükleyicim var, ancak gelecekte bir mini yükleyici modeli satın alabilirim ve MaxControl ile her iki makinede de çalışabileceğim" ifadelerini kullandı.

YouTube'daki MaxControl videosu için: https://bobcat.click/MaxControlVideo

bauma TALK'TA SÜRDÜRÜLEBİLİR MADENCİLİK TARTIŞILDI

Dünyanın en büyük iş ve inşaat makineleri fuarı olarak gösterilen Bauma Münih, 24-30 Ekim tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde gerçekleştirilecek. Fuar'da ele alınacak konulara hazırlık niteliğindeki **Bauma Talk Webinarları**'nda önemli konular ele alınıyor. Son webinarın konusu sürdürülebilir madencilik oldu.

Burak BAYDAR / Bauma Türkiye Paz. ve Satış Direktörü

BAUMA MÜNIH Türkiye Pazarlama ve Satış Direktörü Burak Baydar, iş ve inşaat makinelerinin geliştirilmesi adına birçok bilimsel kurum ve enstitünün çalışmalarını olanca hızıyla sürdürdüğünü kaydetti.

Bu hazırlıkların başında, fuar sırasında gündeme gelecek konuların oluşturulması amacıyla düzenlenen Bauma Talk Webinar serisinin geldiğini söyleyen Baydar, "Bu webinarlarda Bauma 2022 Fuarı'nda ele alınacak ana konular şekilleniyor. Son yapılan Bauma Talk webinarında sürdürülebilir madencilik konusu ele alındı" dedi. Baydar, webinarda yapılan konuşmalarda geleceğin madenciliğinin daha güvenilir, verimli ve sürdürülebilir olması gerekliliğinin vurgulandığını belirtti.

MADENCİLİĞİN GELECEĞİ: OTOMASYON, DİJİTALLEŞME VE ELEKTRİFİKASYON

Webinarda konuşan Fransız Jeoloji Ofisi Jeo-Kaynaklar Direktörü Christophe Didier, sürdürülebilir madencilik için şirketlerin, çevrenin ve yerel halkın çıkarlarını korumak üzere mevcut standartların geliştirilmesi gerektiğini söyledi.

Didier şöyle konuştu: ***"Gelinen noktada madencilik sektörü yelpazeyi genel olarak sorumlu madenciliğe genişletme zorluğuyla karşı karşıya. Burada amaç, madenciliğin etkisini en aza indirmek ve paydaşlar için faydaları en üst düzeye çıkarmak. Bu durum bir madenin keşiften kapatmaya kadar tüm yaşam döngüsü boyunca geçerlidir."***

Bauma Talk'ta söz alan Aachen'daki İleri Madencilik Teknolojileri Enstitüsü Başkanı Prof. Elisabeth Clausen de iklimin korunması için büyük miktarlarda sürdürülebilir kaynaklı ham madde gerektiğini savundu.

Bu amaçla, Rheinisch-Westfälische Technische Hochschule'nin (RWTH) geleceğin madenciliği için önemli şartlardan birini ortaya koyduğunu söyleyen Prof. Elisabeth Clausen, ***"Daha yeşil ve mümkünse CO2 içermeyen bir topluma ve ekonomiye geçişi sağlamak için çok büyük hacimlerde metal ve mineral hammadde gerekiyor. Öngörülebilir gelecekte geri dönüşüm tek başına bu talebi karşılayamayacağı için sürdürülebilir ve verimli madenciliğin oynayacağı kilit bir rol var"*** dedi.

Prof. Clausen sözlerini şöyle tamamladı: ***"Geleceğin madenini tasarlamaya gelince, üç ana trend görüyor: otomasyon, dijitalleşme ve elektrifikasyon. Tam potansiyellerine ulaşmak için birlikte hareket edilmesi gerekiyor."***

Kapak
İçindekiler'e dön

SUMITOMO TÜRKİYE'NİN MARKA PROJELERİNE DEĞER KATIYOR

Yapımı devam eden Tema İstanbul 2 projesinde çalışan Sumitomo ekskavatörler; üretim kapasitesi, yakıt verimliliği ve TSM Global tarafından sağlanan güçlü satış sonrası hizmet desteğiyle projenin kesintisiz ve verimli şekilde devam etmesine katkı sağlıyor.

TÜRKİYE'NİN ÖNDE GELEN gayrimenkul yatırım şirketleri arasında bulunan Artaş İnşaat A.Ş.'nin, Mesa ve Kantur-Akdaş ortaklığı ile Atakent'te yapımı devam eden Tema İstanbul 2 projesi, yaklaşık 1,5 milyon metrekare alan üzerine yayılmış, toplamda 2.280 adet konut inşaatını kapsıyor. Kasım 2021 yılında başlanan hafriyat çalışmaları kapsamında proje şantiyesinde yaklaşık 2,5 milyon m^3 hafriyat çıkarıldı. Oldukça zorlu bir zeminde ve şehir trafik yükünün yoğun olduğu bir lokasyonda devam eden projede kazı-sökü işleri için 70'e yakın değişik tonajlarda ekskavatör kullanılıyor. Projede çalışan firmaların pek çoğu Sumitomo'yu tercih ediyor.

Proje hakkında bilgi veren Tema İstanbul 2 Şantiye Şefi Mahmut Gökay Tekin, geniş bir inşaat sahasında yürüttükleri çalışmaların zorluğundan bahsederek makine seçiminin önemine işaret etti. Proje hakkında bilgi veren Tekin, ***"Projemiz 2021 Kasım ayında başladı. Yaklaşık 11 ay kadar oldu. Bu sahada çalışan yaklaşık 70 ekskavatörümüz var. Bu süre zarfında 2,5 milyon m^3 kadar bir hafriyat gönderildi"*** dedi.

SORUNSUZ ÜRETİM İÇİN SUMITOMO

Zorlu bir şantiyede yüksek hızda ve pek çok eş zamanlı çalışma yapıldığına işaret eden Mahmut Gökay Tekin, proje sürecinde Artaş İnşaat olarak kullanacakları makine parkını seçerken sorunsuz bir makine arayışında olduklarını söyledi.

"Biz bu projeye başlarken, sıfır makine alalım sıkıntı çekmeyelim diye başladık. Tercihimiz Sumitomo oldu. Sumitomo'yu tercih etmemizin sebebi sıkıntısız olması. İstediğimiz zaman servis ağına ulaşmamız. Yakıt ve aynı zamanda operatör konforu" diye konuşan Tekin, makine seçiminde yapılan hafriyat işinin zorluğunun da etkisi olduğunu ifade etti. Tekin, ***"Zeminimiz kireç taşı. Baya bir sıkıntı çekiyoruz bu zeminden dolayı. Ancak makinelerimizden gayet memnunuz. Kaliteli makinelerle ve iyi operatörlerle çalışıyoruz. Bu zamana kadar herhangi bir sıkıntımız olmadı. Bizim amacımız da buydu"*** diye konuştu.

> *"Sonraki projelerde de Sumitomo ile çalışmak isteriz"*

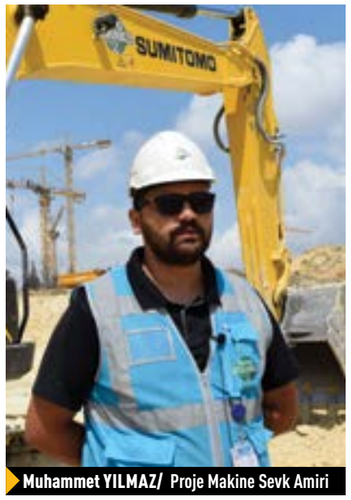
Satış sonrası hizmetlerin önemine işaret eden Mahmut Gökay Tekin, TSM Global'in sunduğu satış sonrası hizmetlerden duydukları memnuniyeti dile getirerek, ***"Servis ağı kuvvetli olan bir firma ile çalışmak istiyorduk. Bu zamana kadar herhangi bir problem yaşamadık Sumitomo açısından. Arandığı zaman gelindi. Hatta aranmadan dediler ki "bakımınız yaklaşıyor, biz geleceğiz müsaitlik durumunuz nedir?" Biz de bu nedenle bakım sözleşmesini uzattık. Memnun kaldığımız için bakım anlaşmamızı uzattık. Fiyat anlamında da arkadaşlar kimseyi üzmüyor"*** dedi.

Mahmut GÖKAY / Tema İstanbul 2 Şantiye Şefi

Şantiyede iş güvenliğinin birinci öncelikleri olduğunun altını çizen Mahmut Gökay Tekin, dar alanlarda yaptıkları çalışmalarda Sumitomo ekskavatörlerde bulunan kamera sisteminin büyük avantaj sağladığını ifade etti. Tekin, ***"Özellikle son dönemlerde dar alanlarda çalışıyoruz. Makinelerin iki taraflı kameraları var. İkisini de operatörler kullanıyor. Gayet memnunlar. Bu zamana kadar herhangi bir iş kazası da yaşanmadı bununla ilgili. İnşallah yaşanmazda. Tonaj farkı olmaksızın, biz her şekilde memnunuz Sumitomo ekskavatörlerden. Bundan sonraki projelerde de Sumitomo ile çalışmak isteriz"*** diye konuştu.

MAKİNELERİN KONTROLÜ ELİMİZDE

Projede Makine Sevk Amiri olarak görev yapan Muhammet Yılmaz da yürütülen projenin büyüklüğü ve beraberinde getirdiği zorluklara dikkat çekerek, bu zorlukların üstesinden doğru partner seçimi ile geleceklerini bildikleri için Sumitomo'yu tercih ettiklerini söyledi. Yılmaz, ***"Projede çalışan makinelerin bakım onarım işleriyle ben ilgileniyorum. Oldukça büyük bir proje. Bu nedenle sorum-***



Muhammet YILMAZ/ Proje Makine Sevk Amiri

luluğumuz da yüksek. Yaklaşık 140 blok temelimiz var. Zeminimiz kireç, yumuşak bir zeminimiz de yok. Ciddi anlamda sorumluluk gerektiren, büyük zorluklar barındıran bir proje. Bunun çözümünü de nasıl sağladık. Büyük firmalarla, büyük şirketlerle çalışarak başarılı olabileceğimize inandık. Bunlardan biri de TSM Global" diye konuştu.

Muhammet Yılmaz, ***"Özellikle satış sonrası hizmetleri çok iyi. Sumitomo bize şöyle bir hizmet sunuyor. Mobil telefonlarımızdan yüklediğimiz aplikasyonlarımızla makinelerimizi takip edebiliyoruz. Makinaların arıza, bakım onarım gibi işlemlerini takip edebileceğimiz bir aplikasyon. Bu çok ciddi bir şey. Çünkü burada kalabalık bir iş makine grubu var. Bunların bakımını yapmak tabi ki çok zor ama TSM Global bunu kolaylaştırıyor. Mobil telefonlardan bunun takibini yapabiliyoruz"*** dedi.

Satış sonrasının çok büyük öneme sahip olduğunun altını çizen Muhammet Yılmaz, TSM Global satış sonrası hizmetler ekibinin bu teknolojik altyapı yanı sıra kendilerini aradığını, bakım zamanı gelen makineleri hakkında uyarıda bulunduğunu ve bunun kendileri için ekstra bir kolaylık olduğunu ifade etti. Yılmaz, ***"Ayrıca TSM Global de bizi arayıp makinalarımızı takip ediyor. Bizi arayıp makinalarınızın bakımı geldi diyorlar. Bilgilendiriyorlar, bu konuda uyarıyorlar. Birden fazla muhatabımız, ilgilimiz var. Bu da bizim makinelerin verimli çalışmasını sağlıyor. İyi bir operatöre iyi bir makine vermeniz gerekiyor ki verim sağlayalım. Bu konuda da TSM Global bizim sorunlarımızı çözüyor"*** dedi.

GENİŞ EKRAN VE TÜRKÇE MENÜ AVANTAJI

Sumitomo ekskavatörlerin kullanıcı dostu olduğunun altını çizen Muhammet Yılmaz, ***"Sumitomolar diğer eski modellere nazaran ciddi anlamda geniş ekrana sahip. Bunu söylemem gerekiyor. Ekran menüsü Türkçe. Türkçe olduğu için herhangi bir operatör bütün menüye sade bir şekilde ulaşabiliyor. Makineden gelen uyarıyı anlayabiliyor. Arıza tespitinde nokta atışı yapabilir. Bu çok büyük bir fayda. X veya Y diğer makinelerde maalesef ekran dili Türkçe değil. O yüzden operatörler kulaktan dolma bilgilerle iş yapmaya çalışıyorlar. Ama Sumitomo'da bu böyle değil. Sumitomo'da tamamen Türkçe, kolay ve sadeleştirilmiş bir menü var"*** diye konuştu.

"Marifet muhatap bulmak"

Makine yatırımının pek çok kriteri olduğuna işaret eden Muhammet Yılmaz, en önemli kriterlerinin satış sonrası hizmet olduğunun altını çizdi. Sumitomo ekskavatörlerin yakıt verimi ile zaten kendini ispat ettiğini dile getiren Yılmaz, ***"İyi bir filtre sistemi var. Yakıt konusunda mükemmel. Harcadığı yakıta göre çok iyi bir iş verimliliği var"*** dedi.

Satış sonrasında muhatap bulmanın önemli olduğu vurgulayan Yılmaz, ***"Marifet makine almak da değil. Marifet makineyi aldıktan sonra muhatap bulmakta. Satış sonrası hizmet bulmakta. Bu konuda TSM Global gerçekten çok iyi. Öncü gelen firmalardan. Satış sonrası hizmetleri gerçekten çok iyi. Makineyi aldıktan sonra herhangi bir problem sorun olduğu zaman muhatap bulabiliyorsunuz. Anlık, en kısa sürede aksiyon alınıyor. Benim bu projede en büyük dezavantajım zaman. Biz tamamen zamanla yarışıyoruz. Şirketimizin verdiği bir tarih bir söz var. Bize bu konuda en iyi yardımcı olan da TSM Global"*** diye konuştu ■

ALÇISAN MADENCİLİK

TESİS MÜDÜRÜ **ERKAN SAVİN**:

"NE YÖNE BAKARSAK BAKALIM, TALEPLERİMİZE CEVAP VERECEK BİR HİDROMEK® EKİBİ BULUYORUZ!"

Alçı Taşı üretimi yapan Eskişehir Sivrihisar merkezli Alçısan Madencilik, ekskavatör parkını tamamen HİDROMEK'e çevirdi. Şirket, önceden sahip olduğu HMK 370 LC ile 50 milyon metreküp rezervli maden sahasında sökü yaparken, iki adet yeni HMK 230 LC ile de ebatlandırma işlemini daha yüksek bir verimle gerçekleştirmeye başladı.

İNŞAAT SEKTÖRÜNDE rüştünü ispatlayan firmalar, faaliyet alanlarını koruyarak uzun yıllar güvenle hizmet verdiği gibi, bazıları da birbirini tamamlayıcı alanlarda yer alarak iş hacmini büyütmeyi tercih edebiliyor. Tiftik Grup da başta hazır beton olmak üzere madencilik ve inşaat projeleri alanlarında Türkiye'nin farklı bölgelerinde faaliyet gösteren bir firma. Grubun iki maden şirketinden birisi olan Alçısan Madencilik ise Eskişehir'in Sivrihisar beldesi Oğlakkıran mevkiindeki tesisinde alçı taşı üretimi gerçekleştiriyor. Maden sahalarının en önemli unsuru olan ve üretimi sağlayan iş makineleri de Alçısan'ın hassasiyetle üzerinde durduğu emtialar. Son iki yıl üst üste HİDROMEK'ten ekskavatör alımı yapan şirketin Tesis Müdürü Erkan Savin ile Sivrihisar'da Alçısan Madencilik'in çalışmalarını ve yeni yatırımlarını konuştuk:

Kendinizden ve firmanızdan kısaca bahsedebilir misiniz?

Alçısan Madencilik, Tiftik Grup bünyesinde 2008 yılında kuruldu. Alçı taşı üretiyoruz ve kırma eleme ebatlandırma tesislerimizde çimento, gaz beton ve alçı fabrikalarına hammadde temini yapıyoruz. Kuruluşumuzdan bugüne kadar da kendimizi geliştirerek yer aldığımız bölgemizde ses getirdik. Tiftik Grup ise İskenderun ve Adana bölgelerinde ağırlıklı beton santralleri ve maden sahaları olan lider bir firma. Grubumuzun bir diğer firması olan Altınova Madencilik de Adana'da bölgede kum üretimi sağlıyor. Aynı zamanda grup bünyesinde kendi inşaat projelerimiz mevcut. Bu kapsamda Eskişehir'den Antalya'ya, Ankara'dan Edirne'ye kadar tüm fabrikalara hammadde temin ediyoruz.

Ne kadar bir rezerve sahipsiniz? Alçı taşını nasıl üretiyorsunuz?

Alçısan olarak 1.455 hektar ruhsatlı alanımızda; tahmini olarak 50 milyon ton ve 31 metre yüksekliğinde alçı taşı rezervimiz bulunuyor. Yıllık 1 milyon ton üretim hedefini yakaladık diyebiliriz. Bu rezervin olduğu bölgeyi katmanlara bölerek kırım işlemini gerçekleştiriyoruz. Patlatma yapmadan daha kaliteli ve temiz çalışıyoruz. Bu kapsamda iş makineleriyle söküm yapıyoruz. Ardından ebatlandırmalarla konkasör hattına, tüvenan olarak ya da doğrudan fabrikalara sevk ediyoruz. Ayrıca yılın belirli zamanlarında farklı kırım makinelerini de kiralayarak üretim hacmimizi arttırıyoruz.

Bir işletmeci olarak alçı taşıyla çalışmanın zorlukları neler?

Taşın kayaç yapısı, diğer sert madenlere göre daha hafif ve yoğunluğu 1.22 gr/ cm3 oranında. Suyu görünce gevşeyen, sıcak havada tozan, çabuk kuruyan, rüzgarla ise daha hızlı tepki veren bir malzeme. Yaz aylarında gerekli önlemleri alarak tozumayı düşürüyoruz. Çalışma ortamımızı kontrol altında tutmak ve iş makinelerimizi korumak için sulama yapıyoruz. Kışın ise tam tersine yağmurdan korunmaya çalışmak ve ortamı kuru tutmak için elimizden geleni yapıyoruz. Makinelerin çalışacağı hatlara kuru malzeme seriyor, kaymayı ve kaza riskini en aza düşürmeye çalışıyoruz. Kısacası alçıyı sulandırdığımızda ne görüyorsak, onun daha aşırısı karşımıza çıkıyor. Dolayısıyla sahanın kaygan olmaması ve ince balçık yapısıyla kaplanmaması gerekiyor. Makineleri de bu çamurdan korumak için sık sık yıkama işlemi yapıyoruz.

Erkan SAVİN / Alçısan Madencilik Tesis Müdürü

Aynada ya da zeminde malzemeyi sökümde ve taşımada hangi makineleri kullanıyorsunuz?
Büyük tonajlı ekskavatörle söküm yapıyor, daha düşük tonajlı iki ekskavatörle ise ebatlandırmayı gerçekleştiriyoruz. Bu kapsamda 1,5 -2 metrelik blokları 70-80-90 cm'lik kayaçlara indirgiyoruz. Ayrıca gönderileceği alçı, çimento veya gaz beton fabrikasına göre 40-50 cm ebat veya toz halinde de verebiliyoruz. Kamyonlara yüklemede de iki adet yükleyiciyle çalışmaktayız.

"Müşterilerimiz birkaç farklı yerden malzeme almak yerine sadece Alçısan ile çalışıyor"

Bu işte sizi tercih edilir kılan nedir ve müşterilerinize ne gibi farklar yaratıyorsunuz?
Öncelikle kalite, müşteri memnuniyeti geliyor. Sonrasında ise kapasitelere cevap veriyoruz ve talepleri karşılıyoruz. Böylece müşterilerimiz birkaç farklı yerden malzeme almak yerine sadece Alçısan ile çalışıyor. Mevsim koşullarına göre önlemleri aldığımız için de hem üretimde hem de nakliyeden kaynaklı aksamaları müşterimize yaşatmıyoruz. Bunlar da bizim öncelikli tercih edilmemize etken oluyor.

Üründe kaliteyi nasıl sağlıyorsunuz?
Alçıtaşının içine karışan kirlilik oranlarını en düşük seviyede tutuyoruz. Makine parkımız sayesinde de farklı işlemlerle bunu sağlıyoruz. Alçı malzemesinin arasında kil damarları olabiliyor. Bu damarları gözle gördüğümüz anda, olduğu yerde, konkasör hattı müdahalesiyle bertaraf etmeye çalışıyoruz. Ayrıca patlatmaya da girmiyoruz, aksi takdirde materyaller birbirine karışıyor. Aksi takdirde ayrıştırmak için yüksek maliyetler doğabilir. Tozlu yüzeylerde çalışmıyoruz ve hoşumuza gitmeyen yerleri atık alanına çekiyoruz. Bu sebeplerden ötürü de kalitemizin yüksek olduğunu düşünüyorum.

"HİDROMEK'te her zaman muhatap bulduk ve işini önemseyen insanlarla tanıştık"

HİDROMEK ile olan geçmişinizden bahseder misiniz?
İlk defa 2017 yılında parkımıza henüz 4.000 saatte olan 2013 model HMK 370 LC ekskavatör alımı yaptık. Bu makinemizi sökümde çalıştırdık ve 2 adet farklı markalı küçük sınıf ekskavatörle besledik. HİDROMEK bizi performansıyla etkilerken, en büyük faydayı ilgi, alaka ve servis desteğiyle gördük. HİDROMEK'te her zaman muhatap bulduk ve işini önemseyen insanlarla tanıştık. Biz hem Ankara'ya hem de Eskişehir'e 120 km mesafedeyiz. Ancak ne yöne bakarsak bakalım taleplerimize cevap verecek bir HİDROMEK ekibi buluyoruz.

Bu memnuniyet beraberinde iş birliğinizi artırdı mı?
Evet, memnuniyetimizle birlikte HMK 370 LC'nin ardından, daha küçük sınıf ekskavatörlerimizde de HİDROMEK'i tercih ettik. Bu kapsamda geçtiğimiz yıl yeni H4 Serisinden yeni bir HMK 230 LC aldık. Bu makineden de duyduğumuz memnuniyetin üzerine, bu yıl da 2022 model bir adet HMK 230 LC'yi daha parkımıza kattık. Böylece tüm ekskavatörlerimiz farklı markadan tek bir markaya dönmüş oldu. HİDROMEK'lerimizin desteğiyle daha güzel işler çıkaracağız.

HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ
DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ
BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ
YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası

hardox.com
SSAB

"Serilik önemli, ayrıca HMK 230 LC diğer markalara göre ekstra güçlü olmasıyla da öne çıkıyor"

H4 Serisi makinelerde sizin beğendiğiniz yönler neler oldu?

Öncelikle makineler çok pratik ve çevik. İstediğimiz noktaya girebiliyorlar. Bu sınıf makinelere göre serilik önemli. Ayrıca HMK 230 LC diger markalara göre ekstra güçlü olmasıyla da öne çıkıyor. Ayrıca teknolojisiyle operatöre de son derece yardımcı. Örneğin bir operatörün yaptığı hatalar makineyi yorabilir de yüceltebilir de. HMK 230 LC, operatörün eksiklerini ve göremediklerini bildiriyor. Makineler 24 saat 3 vardiya çalıştığı için herhangi bir sorunda, kaçakta uyarı verebiliyor. Yüksek ritimlerde çalıştığında hararet, ısı dereceleri, yağ ısıları gibi konularda tek tek bilgi de sunuyor. HİDROMEK de dışarıdan makinenin kullanım şeklini takip ediyor. Bu kapsamda SmartLink takip sistemini kullanıyoruz ve raporlarla makine durumlarını daha iyi değerlendirebiliyoruz.

SmartLink takip sistemi size neler kazandırdı?

Biz geniş bir alanda faaliyetteyiz ve en yakın makinemiz 1,5 km ötede çalışıyor. Dolayısıyla gözle kontrol edemiyorsanız bir takip programına ihtiyaç duyarsınız. Biz de bu sayede; makinenin ne kadar boşta kaldığını, rölantide ve güçte ne kadar çalıştığını, motorun zorlandığı durumları, tepkimelerini alabiliyoruz. Örneğin yaşadığımız yaz aylarında gündüz sıcaklıkları 40 dereceleri bulabiliyor. Böyle durumlarda makinelerin birkaç saat dinlenmesi gerektiğini programla anlıyoruz. Nihayetinde makinelerin 3-5 derece düşmelerini sağlıyor ve gece çalışmalarıyla da işimizi tamamlıyoruz. Ayrıca program sayesinde yakıt tüketim oranlarına da hakimiz.

HİDROMEK operatörlere memnuniyet ve konfor sağlıyor

Operatör memnuniyeti açısından baktığınızda neler söylemek istersiniz?

Yeni sessiz kabin, güçlü klima, dokunmatik ekranlar, ayak pedalı ve tercihe göre joystick kullanımı operatörlere memnuniyet ve konfor sağlıyor. Geri görüş kamerası olması ve iyi konumlandırılmış aynalar da çalışmalarda operatörlerimize kolaylık sağlıyor. Ayrıca dış görünüş olarak estetik bir tasarıma sahip olması da onları cezbediyor.

Makinelerin dayanımı konusunda izlenimlerinizi aktarır mısınız?

2021 model HMK 230 LC makinemizi bir senedir kullanıyoruz. 5.312 saate ulaştı ve işimizi durduracak bir problemle karşılaşmadık. Diğer bir

Kapak
İçindekiler'e dön

marka olan eski makinemizle bom sorunları yaşadık. Ancak HMK 230 LC'ler, yüksek tempo, zorlu iklim şartları ve 24 saat çalışmaya karşın ne bomlarda ne de hortumlarda sorun çıkarmadı.

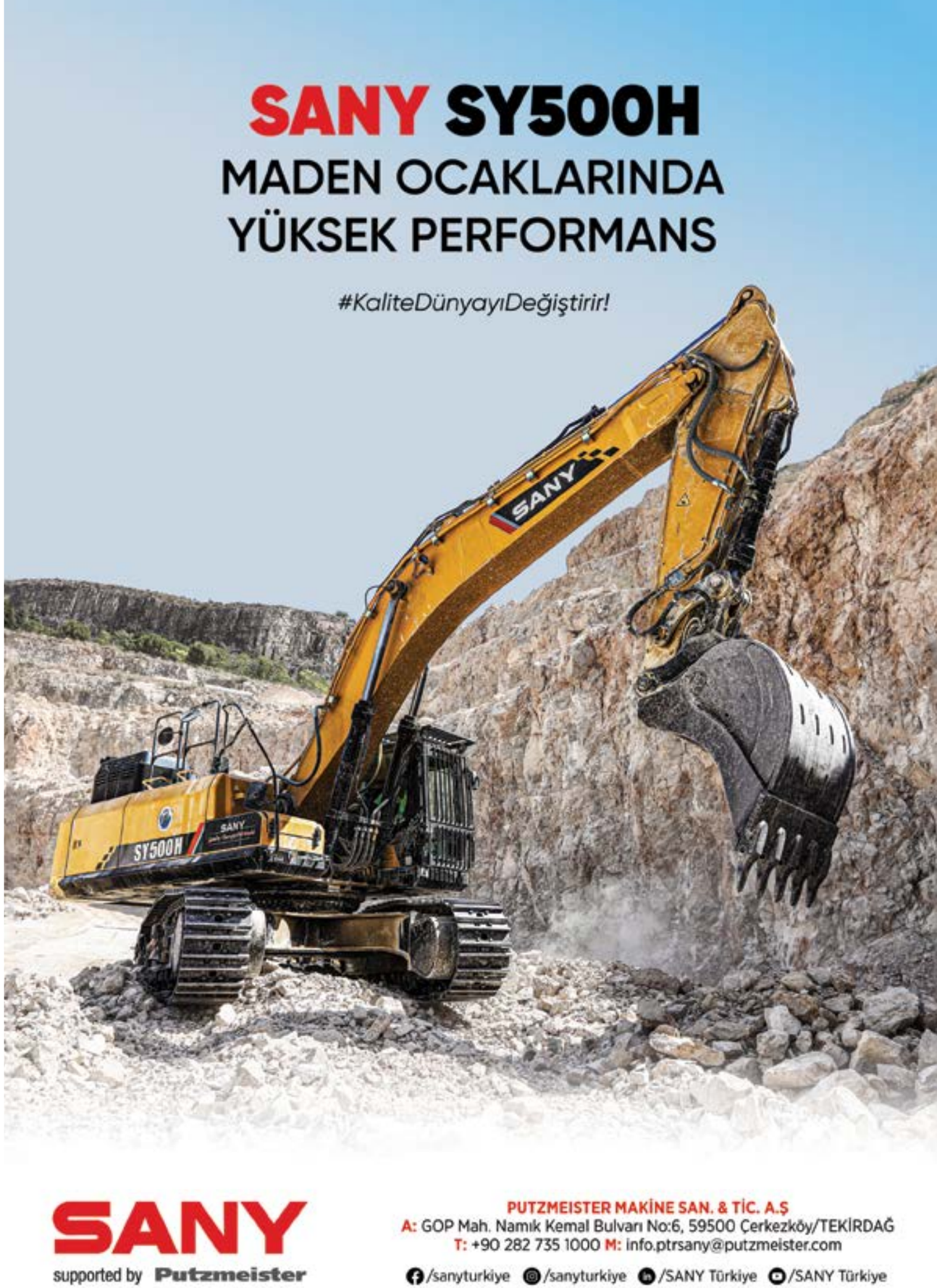
Servis hizmetini nereden alıyorsunuz?
HİDROMEK Ankara merkez servisten destek alıyoruz ve tüm makinelerimiz için bakım anlaşmamız bulunuyor. Makinelerimizin bekleme lüksü olmadığı için ihtiyacımız olan güvenilir bir iş ortağına ihtiyacımız var. HİDROMEK de hem ürünleriyle hem servis hizmetiyle bunu bize başarıyla sağladı. Çünkü bazen başka markalarda, bakım onarım taleplerimize 1 hafta sonra cevap bulabiliyorduk. HİDROMEK ise en geç ertesi gün mutlaka yanımızda oluyor.

Son olarak işinizde günümüz piyasasını nasıl değerlendirirsiniz?
Oldukça canlı günler yaşıyoruz ve stok çalışamıyoruz. Çünkü ürettiğimizi pazara anında sunuyoruz. Sevkiyatlar hızlı ve talep yoğun biçimde ilerliyor. Tedarik zincirimizi de elimizden geldiğince aksatmamaya özen gösteriyoruz. Sunduğumuz bu güven neticesinde, uzun yıllardır aynı fabrikalarla çalışmaya devam ediyoruz. Tekirdağ'dan Ankara ve Antalya'ya 550 km'leri bulan bir nakliye zincirine sahibiz.

OPERATÖRLERİN GÖZÜYLE HMK 230 LC

Musa ALEMDAR - Veysel BENİCE / Alçısan Madencilik Operatörleri

Çalıştığımız iki HMK 230 LC'den 2021 model olan makinemizle 5.000 saati devirdik. Son derece modern, konforlu ve teknolojik yapıya sahip. Kabinde koltuk rahatlığı ve klimasıyla her mevsim keyifli çalışıyoruz. Çünkü bizim gibi yoğun çalışanlarda konfor çok önemli. Güç ve serilik olarak baktığımızda da fazlasıyla memnunuz. Ağırlıklı olarak kırıcıda kullanıyoruz. Hem kalkış hem dönüşlerde bize performans ve zaman kazandırıyor. Bu sayede yüke girme dışında, kamyon yüklemelerinde de hızlı davranıyoruz ve diğer marka makinelere göre daha fazla üretim yapabiliyoruz. ■



EKSKAVATÖR VE YÜKLEYİCİLER **HAKAN MAKİNA**'YA SORULUYOR

İş makineleri sektöründe yılların tecrübesine sahip bir ekip tarafından kurulan Hakan Makina, 2017'den bu yana distribütörü olduğu XCMG ekskavatör ve yükleyicilerle pazardaki gücünü her geçen gün artırıyor.

HAKAN MAKİNA, Türkiye'deki çalışma koşullarına ve kullanıcı ihtiyaçlarına uygun özelliklerle donattığı XCMG ürünlerini, rekabetçi fiyatlarla pazara sunuyor. Firma, önümüzdeki günlerde lansmanını yapacağı elektrikli yükleyicilerle bir yandan teknolojide geldiği seviyeyi gözler önüne sererken diğer yandan çalışmaların daha verimli ve daha doğa dostu şekilde yapılabilmesini sağlayacak.

Hakan Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Palabıyık, XCMG ile olan iş birliklerinin temeli, faaliyetleri ve hedefleri üzerine sorularımızı yanıtladı.

Hakan Makina hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Doksanların başında Ankara'da üç ortaklı bir firma kurarak, ikinci el iş makinesi alım satımına başladık. Diğer sektörlerde daha önceden edindiğim tecrübelerim sayesinde kısa sürede başarılı olduk. 1996-1998 arası Samsung iş makineleri İç Anadolu bölge bayiliği yaptık. 1999 yılında Doosan markasının İç Anadolu Bölge Satış Bayiliğini alma şansımız oldu. 2002 yılına kadar da kendileriyle iş birliğimizi devam ettirdik. 2003 yılında Hyundai markasının iş makineleri İç Anadolu Bölge Satış Bayiliğini aldık ve 2008 yılına kadar devam ettirdik. 2007-2010 yılları arasında ise OKB hidrolik kırıcıların Türkiye distribütörlüğünü yürütmekle görevliydik.

2014 yılı itibariyle faaliyetlerimize kurduğumuz Hakan Makina firması ile devam ettik. 42 farklı ülke olmak üzere yüzlerce ikinci el makine satışını ve aynı anda çeşitli müteahhitlik işleri ile de ilgilendik. 2017 yılında XCMG markasının Türkiye distribütörlüğünü aldık. Günümüzde Hakan Makina firması Ankara Ostim'de 14.000 m2 alan üzerine kurulu tesislerinde, tüm faaliyetlerini aynı anda sunabilecek kapasiteye ulaşmıştır.

XCMG hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Xuzhou inşaat Makinaları Group Co., Ltd. (XCMG) 1943 yılında kurulmuştur. 1957 yılında XCMG, ilk kule vincinin başarılı üretimi ile inşaat makineleri sektörüne girmiştir. XCMG firması daha sonra resmi olarak oluşturulmuş ve sektörün ilk grup firması haline gelmiştir. 1996 yılında ise Shenzhen Menkul Kıymetler Borsası'nda işlem görmeye başlamıştır. 2003 yılında XCMG, ülkesinde inşaat makineleri endüstrisinde hem operasyonlarda hem de satış gelirlerinde 10 milyar Yuan'dan fazla üretim yapan ilk şirket olmuştur. Daha sonrasında ise, 2011 yılında küresel iş makineleri sektöründe ilk beşe girmeyi başarmıştır.

"XCMG'nin küresel iş hacmi 15,1 milyar doları aşıyor"

Dünyanın en iyi inşaat ekipmanı üreticilerinin satışlarına göre listelendiği ve yayınlandığı KHL'nin "Yellow Table" isimli tablosunda XCMG, sadece Caterpillar ve Komatsu firmalarının arkasında kalarak dünya genelinde sektördeki üçüncü sırayı elde etmiş-

Hakan PALABIYIK ve Murat PALABIYIK / Hakan Makina

tir. Şirketin en son yayınlanan tabloda belirtilen satışları, 15,1 milyar ABD dolarını aşmıştır. Bu veriler göz önünde bulundurulduğunda şirketin son yıllarda elde ettiği hızlı büyümeyi görmek mümkündür.

XCMG'nin inşaat makineleri pazarında kapladığı yerin geçtiğimiz senelerde büyük ölçüde genişlediğini ve bu sene de genişlemeye devam ettiğini söylemek mümkündür. XCMG, şu anda Çin'in En iyi 500 Şirketi listesinde 65., Çin'in En İyi 100 İmalat İşletmesi listesinde 44. ve Çin'in En İyi 100 Makine Üreticisi listesinde 2. sırada yer almaktadır.

"Biz de bu geniş üretim ve satış ağının bir parçası olmak istedik"

XCMG ile olan iş birliğiniz nasıl başladı?

XCMG Türkiye'nin resmi olarak distribütörü olmadan önceki süreçte de XCMG'nin dünya çapındaki başarılarından bir süredir takip etmekteydik. Türkiye'de ve yurtdışında bulunan müşterilerimizden XCMG için yoğun talep gelmeye başlamıştı.

Dr. Liu JIANSEN ve Hakan PALABIYIK

Bu doğrultuda Türkiye pazarında XCMG distribütörlerinin var olup olmadığını araştırmaya başladık. Yolumuz Suat Kıral ile kesişti, XCMG Türkiye yapılanmaları hakkında bilgi edindik ve çok güçlü distribütörlerle çalıştıkları öğrendik. Biz de bu geniş üretim ve satış ağının bir parçası olmak istedik.

Bu alanda neden XCMG ile birlikte çalışmayı tercih ettiniz ve iş birliğiniz hangi ürün gruplarını kapsıyor?

Hakan Makina olarak 30 seneyi aşkın bir süredir iş makinası sektöründe alım satım faaliyetleri gerçekleştiriyoruz. Bu süre zarfında birçok dünya çapında ün kazanmış ve sektörde adını duyurmuş marka ile iş birliği yapma fırsatı elde ettik. Son senelerde Çin menşeili mallara olan talebin arttığını fark etmemizle XCMG'ye olan ilgimiz yavaş yavaş şekillenmeye başladı.

"Satışlarımız her sene katlanarak artmaya devam ediyor"

2017 senesinden itibaren XCMG ürünlerinden ekskavatörlerin ve yükleyicilerin Türkiye pazarındaki satışlarını üstleniyoruz. Satışlarımız her sene katlanarak artmaya devam ediyor ve müşterilerimizin XCMG ürünlerinden memnun kaldıklarını hatta birbirlerine tavsiye ettiklerini duyuyoruz. XCMG ürünlerinin bizim çabalarımız olmadan dahi kendilerini pazarda sattırabilmesi, bizi gerçekten çok mutlu ediyor.

XCMG ekskavatörlerin ve yükleyicilerin satış sonrası hizmetleri de Hakan Makina ile yapılan iş birliğiyle gerçekleştirilmektedir. XCMG'nin son teknoloji ürünleri, Türkiye pazarına göre tasarlanarak, bölgenin kendine özgü koşulları ve çalışmaların ihtiyaçları göz önünde bulundurularak gerekli özelliklerle donatılmıştır. Operatör rahatlığının öncelikli görüldüğü XCMG ürünleri, Türkiye pazarında çekici donatımlarıyla ve rekabetçi fiyatlarıyla yer almaktadır.

Hakan Makina'nın pazarlama çalışmaları hakkında bilgi verebilir misiniz?

Hakan Makina XCMG distribütörlüğünü yaptığı süreçte pazarlama çalışmaları üzerinde ciddi anlamda yoğunlaşmıştır. Sosyal medya hesaplarına ağırlık verdik, düzenli yapılan ilginç paylaşımlar sayesinde büyük bir takipçi ve müşteri kitlesine eriştik. Forum Makina gibi sektörde uzun yıllardır önemli yer edinmiş dergilerle de zaman zaman çalışmalar gerçekleştirerek adımızı Türkiye pazarında duyurmaya devam etmek istiyoruz.

Bu çalışmaların yanı sıra Hakan Makina belli aralıklarla, özel günleri de göz önünde bulunduracak şekilde kendi personeliyle beraber müşterilerinin de katıldığı organizasyonlar düzenlemektedir. Mangal günleri, öğle yemekleri vb. düzenlenen bu organizasyonlar arasında saymak mümkündür. Bu organizasyonlar sayesinde Hakan Makina olarak hem personelimizi mutlu ve verimli tutmayı, hem de müşterilerimizle iletişimi koparmayarak gelecek iş birliklerinde güzel beraberlikler yakalamayı umuyoruz.

"Önümüzdeki günlerde XCMG elektrikli yükleyicilerin lansmanını yapacağız"

Hakan Makina'nın gelecek dair hedefleri ve projeleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Hakan Makina son dönemlerde çalışmalarını satışları arttırmak ve Çin'deki merkez ile ortak belirlenen hedeflere ulaşmak üzere yoğunlaştırmıştır. Bu sebeple Hakan Makina geçtiğimiz günlerde kendi satış ekibine ve bayilerine, sektörde bir ilki gerçekleştirerek, satış hedeflerine ulaşmalarını teşvik etme amacıyla çeşitli bonusların ve hediyelerin verileceği bir kampanya çalışması başlattı. Bayilerimiz satışlarını artırırken aynı zamanda sıfır bir araba kazanma fırsatını yakalayacak. Bu kampanya sayesinde hem bayilerimiz kazançlarını arttırma imkânı elde edecek hem de biz Çin ile birlikte belirlediğimiz agresif hedeflerimize kolaylıkla ulaşmış olacağız.

Hakan Makina bunlarla yetinmeyecek, önümüzdeki günlerde lansmanını yapacağımız XCMG elektrikli yükleyicileri de ürün gamına katarak müşterilerimize sunacağız. Yeni elektrikli yükleyiciler sayesinde, çalışmaların daha verimli gerçekleştirilmesi sağlanacak ve daha doğa dostu makineler Türkiye pazarına tanıtılacak ■

Kapak
İçindekiler'e dön

ATLANTİS HAFRİYAT YÖNETİCİSİ

SEZER DÜNDAR:

"MAKİNEYE GÖRE İŞ DEĞİL, İŞE GÖRE MAKİNE-EKİPMANLA ÇALIŞIYORUZ"

Başta Kırklareli Vize olmak üzere Trakya bölgesinde inşaat, bahçe düzenleme ve hafriyat alanlarında çalışan Atlantis Hafriyat, işe göre makine ve ekipman sunmasıyla adından söz ettiriyor. Şirketin en büyük yardımcıları ise JCB'nin dar alanlarda rahatlıkla çalışan 1CXT ve hem konforu hem de sağlamlığıyla öne çıkan 4CX kazıcı-yükleyicileri...

GELİŞEN İNŞAAT SEKTÖRÜYLE birlikte, çalışılan alana göre artan makine ekipman çeşitliliği, operasyonlarda kolaylık sağlıyor. Bu kolaylıklar zamandan tasarruf, işin daha ehil yapılması ve daha doğru bir bütçe yönetimini de beraberinde getiriyor. Bu bilince erişen firmalar ise filolarındaki iş makinelerini doğru bir şekilde kullanarak daha sürdürülebilir bir ticari hayata sahip oluyorlar. Tekirdağ merkezli Atlantis Hafriyat, bölgesindeki eksiklikleri iyi fark eden ve yer aldığı işe göre en uygun makine ve ataşmanı kullanan bir firma. Şirketin kurucusu Sezer Dündar da küçüklükten gelen iş makinesi sevgisiyle birlikte, çalışmalarının başında her zaman aktif olarak yer alıyor. Kendisiyle buluşmamızda hem çalışmalarını hem de JCB'den aldıkları iki kazıcı-yükleyici ile bölgelerinde fark yarattıkları çalışmaları konuştuk:

Makineciliğe başlangıç öykünüzü anlatır mısınız?
1984 Kırklareli doğumluyum. Çocukluğumda operatör olan komşumuzun greyderini her gün görmem ve o greyderin koltuğuna oturmamla içimdeki makine aşkı başladı. Memur bir anne babanın çocuğuyum. Ancak makine sevgisi sebebiyle önce Tekirdağ Saray Endüstri Meslek Lisesi iş makineleri bölümü ve ardından Trakya Üniversitesi iş makineleri bölümlerini bitirdim. Sonra deneyim kazanmak adına çeşitli firmalarda çalıştım. Askerlik yaptığım İzmir Narlıdere ve ardından Erzincan'da da iş makinesi operatörü olarak görev yaptım. 2009'da askerlik dönüşü yine firmalarda kazıcı-yükleyici operatörü olarak 10 yıl boyunca çalıştım. Ardından kendi firmamı kurdum.

Firmanızın ilginç de bir ismi var. Kuruluş sürecinizden ve faaliyet bölgenizden bahseder misiniz?
Firmalarda çalışırken, özellikle son 10 yıl boyunca gelişen inşaat sektörü içinde kendi şirketimi kurmayı düşünüyordum ve altyapısını hazırladım. Bu süreçte bölgemizdeki eksiklikleri gördük ve makine parkımızı ona göre kurmayı planladık. İşe göre uygun olabilecek ekipman ve ataşmanları temin ettik. Tüm bu analiz ve hazırlıkların sonunda firmamızı hayata geçirdik. Çocukluğumda Yunan mitolojisinde geçen ve beni çok etkileyen Atlas okyanusunda kaybolan şehir Atlantis'ten esinlenerek şirketimizin adını verdim. Son 4 yıldır Atlantis olarak Kırklareli – Vize ve çevresinde hizmet veriyoruz. Ayrıca Tekirdağ Saray, İğneada, Lüleburgaz gibi yerlerdeki talepleri de karşılıyoruz.

"Bir inşaat çevresindeki tüm peyzaj ve temizleme işlerini anahtar teslim yerine getirebiliyoruz"

Hangi tür işlerde yer alıyorsunuz?
Genelde çevre düzenleme işleri yapıyoruz. Aslında hafriyatçılıktan çok makine tedarikçisiyiz. İşe göre makinemizi sunuyoruz ve her iş için makine ve ataşmanımız bulunuyor. Altyapı ve üstyapı olarak hizmet veriyoruz. Kendimize ait depomuzda toprak eleme makinelerimiz var ve bahçe toprağı da temin edebiliyoruz. Bir inşaat çevresindeki tüm peyzaj ve temizleme işlerini anahtar teslim yerine getirebiliyoruz. 2 adet kazıcı-yükleyici ve bir lastik tekerlekli ekskavatörümüzle çalışıyoruz. Dar alanlarda küçük kazıcı-yükleyicimizi, büyük ve geniş alanlarda diğer kazıcı-yükleyicimizi kullanıyoruz. Daha ağır işlere girdiğimizde de lastik tekerlekli ekskavatörümüzü devreye alıyoruz. Kısacası makineye göre iş değil, işe göre makine-ekipmanla çalışıyoruz.

Sezer DÜNDAR/ Atlantis Hafriyat Kurucusu

JCB ile nasıl tanışma sürecinizi ve tercih sebeplerinizi paylaşır mısınız?
Operatörlük süreci boyunca her markadan kazıcı-yükleyici kullanma şansım oldu. Ancak JCB'yi pratiklik ve bakım avantajları açısından daha fazla tercih ettim. Uygun işletme maliyetleri, operatörü yormaması, müteahhit ve inşaat çevresi tarafından bilinirliği, seri ve performanslı çalışması gibi unsurlar markayla yakınlaşmamızı sağladı. SİF'in bölge yöneticisi Kadir Çetinkaya ile başka firmalarda çalıştığım dönemden tanışıklığım vardı. Kendisinin ilgi ve alakası sayesinde de JCB'den biri

1CXT ve diğeri 4CX olmak üzere kazıcı-yükleyici alımı gerçekleştirdik.

JCB'nin 1CXT modelini tercih etmenizin dinamikleri neler?
İnşaat sektöründe imar değişikliklerinde bina alanları da değişiklik gösterir. Bu değişim sırasında büyük makineler dolguya giremeyebiliyor ve makinelerden tam verim alınamıyor. Dolayısıyla küçük çaplı makine arayışına girdik. Çerkezköy ve çevresindeki firmalarda mini ekskavatörlerin olduğunu gördük. Ancak tek bir işlevle çalıştığı için bize uygun gelmedi. Kazıcı-yükleyiciye yakın makine arayışlarımız sonucunda JCB'nin lastik tekerlekli 1CX'ini gördük. Sonrasında ise paletli olan 1CXT'yi fark ettik ve bize hem dar hem çamurlu alanlarda daha fazla yarar sağlayacağını gördük.

1CXT'nizin temel iskeletinin özellikleri neler ve hangi alanlarda değerlendiriyorsunuz?
Paletli makinemizin üzerinde hızlı değiştirme aparatı bulunuyor. 60'lık ve 40'lık kovalarımız, 1,20 genişliğinde tesviye kovamız, taş temizlemek için ızgara kovamız mevcut. İstediğimiz ataşmanı hızlıca takıp değiştirebiliyoruz. Ayrıca orijinal hidrolik kırıcı hattına sahip. Dar alanlarda bina ve restorasyon yıkımlarında kullanıyoruz. Seri ve performanslı çalışmasıyla öne çıkıyor.

"JCB 1CXT; 1.80m genişliği, 2m boyu ve 4 ton civarında ağırlığa sahip olmasıyla oto kurtarıcılarında ve kamyonetlerde taşınabiliyor"

JCB 1CXT'yi muadili makinelerle kıyaslarsanız sizde fark yaratan yanları neler oldu?
JCB kendi mini teleskopik yükleyicilerinde kullandığı altyapıyı 1CXT'de kullanıyor. Bu da paletin tırmanma ve geri manevralardaki tutunma özelliğine olumlu etki ediyor. Ayrıca ebat olarak rakipleri daha büyük ve daha ağır. 1CXT 1.80 genişliği, 2 metre boyu ve 4 ton civarında ağırlığa sahip olmasıyla oto kurtarıcılarında ve kamyonetlerde taşınabiliyor. Çünkü bu tip vasıtalar otoyollarda maksimum 4 tona kadar taşıma yapabiliyorlar. 1CXT de sınıfında bu tip araçlarla taşınan tek makine olarak öne çıkıyor. Dolayısıyla makinemizi uygun bütçelerle çalışacağımız yere taşıyabiliyoruz.

"1CXT'nin kauçuk paletleri her zeminde güvenle tutunarak çalışabilme imkânı sağlıyor"

Bu makinenin operasyonlarınızda sunduğu avantajlar neler?
Ters yönde çalışabilen radyatör fanı sayesinde kolay kolay temizlenmeye ihtiyaç duymuyoruz. Yükseklik ve genişlik oranları sayesinde kullanımda rahat kontrol edebiliyoruz. Büyük çaplı makineler bazen ufak bir taşa çarptığında bile devrilme riskiyle karşı karşıya kalabiliyor. 1CXT ise güvenli bir kullanım sunuyor. Ayrıca yapılan işin süresini, seriliği sayesinde oldukça kısaltıyor. Yüksek manevra kabiliyeti sayesinde 2 metrekarelik bir alanda bile rahat dönüş gerçekleştiriyor. 1CXT'nin kauçuk paletleri her zeminde güvenle tutunarak çalışabilme imkânı sağlıyor. Fabrika gibi kapalı alanlarda kauçuk paletlerin yerlere zarar vermemesi de diğer bir artı yönü. Ayrıca işin ağırlığına ve makinenin hava almasına bağlı olarak yakıt oranlarından da memnunuz. Bakım aralıkları da son derece uygun.

Neden JCB'den 3CX yerine 4CX alımı gerçekleştirdiniz?
10 yıl boyunca 3CX'i memnun bir şekilde kullandım. Bununla beraber 4CX'i manevra kabiliyeti, yüksek itme performansı, farklı zeminlerde yüksek tutunum, sağlamlık ve konfor gibi özelliklerinden dolayı tercih ettik. Ayrıca Advance Easy kontrol, koltuğa monte joystick, orijinal kırıcı tesisatı gibi birçok makinede olmayan farklılıklar da seçimimizi etkiledi.

"JCB 4CX benim için 100 üzerinden 100 puanlık bir makine"

4CX'in size sunduğu avantajlardan örnekler verir misiniz?
4CX benim için 100 üzerinden 100 puanlık bir makine. Diğer makinelerin ağırlığı 11 tona kadar çıkarken 4CX 9,5 ton olmasıyla hem hafiflik hem verimli bir yakıt sarfiyatı sunuyor. Ayrıca yıllardır kazıcı-yükleyici kullanan biri olarak sadece JCB'lerin metalinin esnediğini gördüm. Diğer makinelerin bom ve pimlerinde kırılma ve çatlamalar yaşanıyor. 4CX'in kepçesini kaldırdığınızda ise esnemeyi görebiliyorsunuz. Ayrıca yüksek tutunma oranı ve bizi yormaması da çalışmalarımızda kolaylık sağlıyor. 10 saat boyunca aralıksız yorulmadan çalışabiliriz.

Makinenizdeki uzaktan kontrol sistemini aktif olarak kullanıyor musunuz?
4CX makinemizdeki JCB LiveLink Uydu Takip Sistemi sayesinde, telefondan baktığımızda depodaki yakıtın yüzdesini görebiliyoruz. Bilgisayar ortamından ise yakıt verilerini, bakım aralıkları hakkındaki bilgileri, makinenin konumunu takip ediyoruz. Herhangi bir elektrik kesintisi olduğunda bile makinemiz sinyal vermeye devam ediyor. Bu da makinenin ve parçalarının çalınma riskine karşı caydırıcı oluyor.

JCB kazıcı-yükleyicilerinizin operatör konforu açısından avantajları neler?
Her iki makinemizde de üst düzey joystick kontrol performansı bulunuyor. Dokunmatik konusunda da aynı hassasiyete sahipler. 4CX ile güneş altında çalışırken klimasından maksimum düzeyde yararlanıyoruz. Kabinde orijinal kahve makinesi olması da konforu artırıyor. Tüm bunlara ek olarak, makinelerimizin görsel açıdan iyi bir estetiğe sahip oluşu da operatörlerin ilgisini çekiyor.

"JCB SİF servis ekibi çalışırken son derece titiz davranıyor ve bakım onarım sonrası bir yağ damlası bile bırakmıyorlar"

Makineleriniz kaç saate geldi ve bakım onarım konusunda nasıl bir destek alıyorsunuz?
2019 model olan 4CX 3.000 saate geldi ve 2020 model 1CXT ise 500 saate yaklaşıyor. 4CX'nin 500 saatte bir ve 1CXT'nin 250 saatte bir bakımları yapılıyor. İstanbul Başakşehir'den servis hizmetini alıyoruz ve bakım sözleşmemiz bulunuyor. Profesyonelce ihtiyacımız olan her an gelip müdahale ediyorlar. JCB SİF servis ekibi çalışırken son derece titiz davranıyor ve bakım onarım sonrası ortalıkta bir yağ damlası bile bırakmıyorlar. Kendi çözebileceğimiz bir durum varsa, telefon bağlantısıyla yedek parça siparişini de hemen veriyor ve hızlıca teslim alarak sorunu çözüyoruz. Ayrıca takip sistemimiz aracılığıyla arazideyken de bizi bulabiliyorlar.

"Makinelerimizi taşımak için nakliyeye verdiğimiz 1.000 – 1.500 TL, bizi ileride 30 bin TL'lik tamir masrafından kurtarıyor"

SİF JCB servisinin bakım esnasında gösterdiği özen dışında, sizin de makine kullanımında ayrıca

hassas olduğunuz hususlar var mı?
Makinelerimizi yıpratmamaya çalışırız ve kullanırken kapasitesinin üzerine çıkmayız. Maalesef ülkemizdeki pek çok firma, makinesiyle sınırları zorluyor. Bu da yüksek maliyetli hasarlara sebep oluyor. İşe uygun makine seçmemek de bu yanlışlıklardan birisi. Bugün ekskavatörün 2-3 saatte alacağı hafriyat, 10 sene önce kazıcı-yükleyici ile 2-3 günde alınıyordu. Bu da uzun vadede büyük hasarlara ve yıpranmaya sebebiyet verirdi. Ayrıca kazıcı-yükleyicilerimizi 30 km'den uzak mesafelerdeki çalışmalarımıza götürürken yolda sürmüyoruz. Makinelerimizi taşımak için nakliyeye verdiğimiz 1.000 – 1.500 TL, bizi ileride 30 bin TL'lik tamir masrafından kurtarıyor.

Makinecilikte gördüğünüz ve düzeltilmesi gereken ne gibi yanlışlıklar var?
En başta eğitimsizlik geliyor. Gençlerin operatör ehliyeti alır almaz, kendilerini tecrübeli operatörlerle aynı kefeye koymamaları ve sabretmeleri gerekiyor. Aksi takdirde şova yönelik kullanım, ciddi yaralanmalar ve can kayıplarıyla sonlanabilir. Abartılı makine kullanımları yapılırsa, insan yapısı olan makinelerin hortumunun nerede patlayacağı ve pimin nerede kırılacağını bilemezsiniz. Yine makinelerin bakımlarını zamanında yapmazsanız ciddi mali külfetler de ödemek durumunda kalırsınız.

Son olarak günümüz piyasası için neler söylersiniz?
Geçtiğimiz yıldan bugüne inşaat sektöründe yüzde 25'lik bir düşüşü gözlemledik. Çevre düzenleme, ev yapım gibi kişisel işler de bizde joker etkisi yarattı. Bu fırsatı JCB 1CXT ile de iyi değerlendirdik. İşimizin yüzde 50'si de bu alandan geliyor.

YAŞAR EMİN SOLMAZ
SİF İŞ MAKİNALARI
ÜRÜN MÜDÜRÜ

1CX MAKİNALARIMIZ hem mini yükleyici hem de mini ekskavatör olarak kullanılabilmeleri nedeniyle müşterilerimiz tarafından tercih edilmektedir. Kompakt boyutları sayesinde, büyük makinaların çalışamayacağı alanlarda çalışabilmelerinin yanı sıra normal kazıcı yükleyici makinalara göre daha düşük olan yakıt tüketimi, işlerin daha verimli şekilde yapılmasını sağlamaktadır.

1CX-T modelimizin yürüyüş grubunun paletli olması makinaya nemli topraklarda, çamurlu alanlarda ve eğimli yüzeylerde çalışma kabiliyeti sağlamaktadır. 1CX-T üzerinde kullanılan paletli yürüyüş altyapısını, JCB uzun süredir mini yükleyiciler üzerinde uygulamaktadır. Easycontrol 1CX makinalarımızda bulunan güç yönetim sistemi, makinanın debi ve basıncını çalışılan uygulamaya özel olarak ayarlamaktadır. Bakım

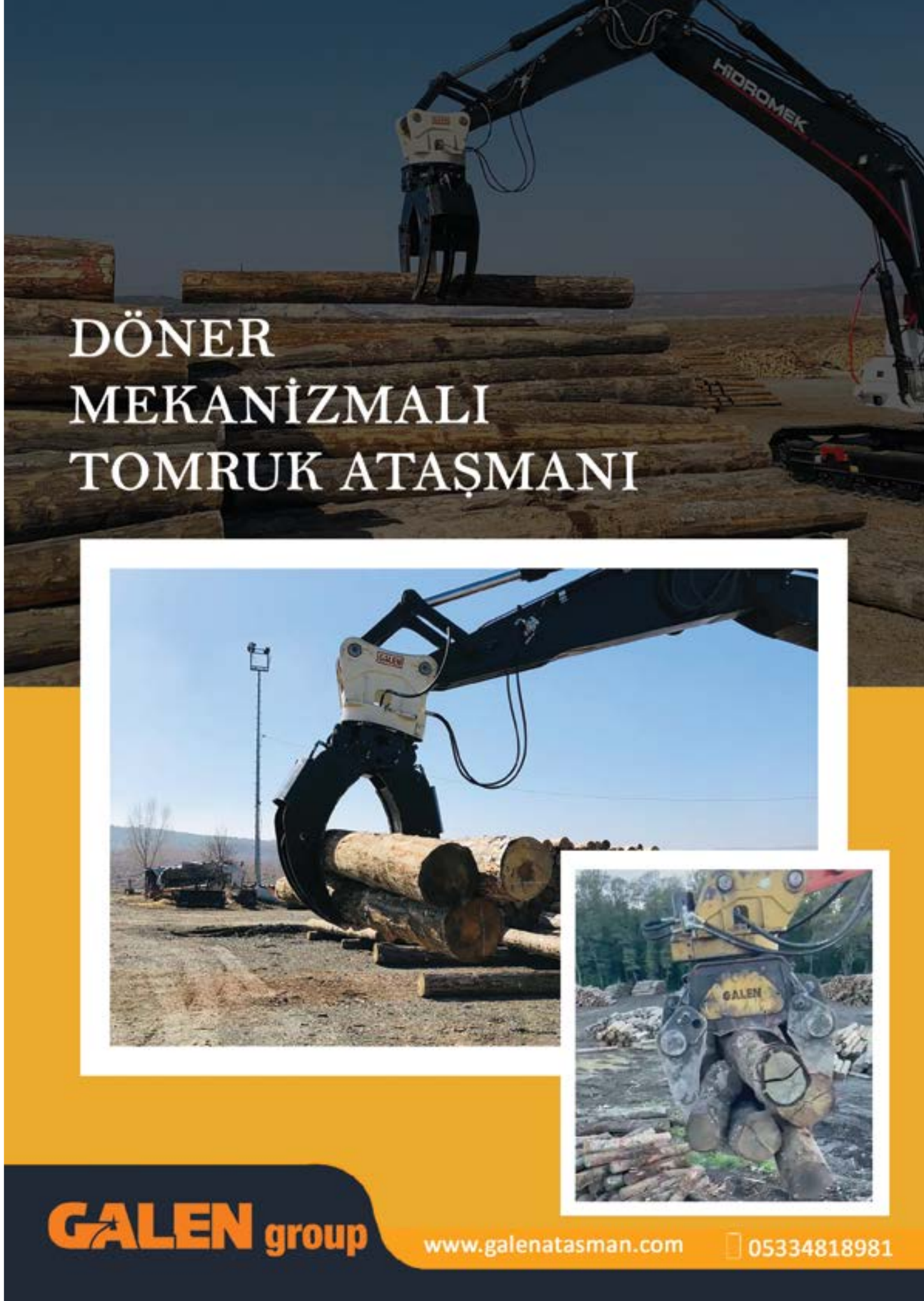
Yaşar Emin SOLMAZ / SİF İş Mak. Ürün Müd.

aralığının rakiplere göre yüksek olması, makinanın işletme maliyetlerini düşürmektedir.

ABDULKADİR ÇETİNKAYA
SİF İŞ MAKİNALARI
SATIŞ YÖNETİCİSİ

SİF İŞ MAKİNALARI olarak 6 satış bölgesi ve 7 merkez servis olmak üzere tüm Türkiye'de hizmet vermekteyiz. Satış yapılanmamız kapsamında, 12 yıldır SİF İş makinaları bünyesinde Trakya bölgesinden sorumlu satış yöneticisi olarak çalışmaktayım. Atlantis Hafriyat kurulduğu günden beri hizmet verdiğimiz müşterilerimizdendir. Bizler de Atlantis Hafriyat'ın başardığı projeleri sürekli olarak sosyal medya ve diğer kanallardan takip etmekteyiz. Gelecekte büyüyen iş hacimleriyle birlikte çok daha fazla çalışma imkânı bulacağımızı düşünmekteyiz

Abdulkadir ÇETİNKAYA / SİF İş Mak. Satış Yön.



2022 ENR TOP 250 TÜRKİYE ULUSLARARASI İNŞAAT PAZARINDAKİ PAYINI ARTTIRDI

ENR (Engineering News Record) tarafından her yıl müteahhitlerin bir önceki yılda ülkeleri dışındaki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirler esas alınarak hazırlanan, **"Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi"** 2022 yılı listesi açıklandı. Türkiye, bir yıllık aranın ardından 42 firma ile listede tekrar ikinci sıraya yükseldi.

COVID-19 salgının tedarik zincirleri üzerinde oluşturduğu olumsuz etkiler ve ciddi oranda artan inşaat maliyetlerinin gölgesinde geçen 2021 yılında, listeye giren müteahhitlerin kendi ülkeleri dışındaki ülkelerde elde ettikleri toplam ciro, 2020'ye kıyasla %5,35 azalarak 398 milyar dolara geriledi. Ancak bu gerilemede, İspanyol firmalar ACS ve Hochtief'in bu yıl beklenenin altında ortak bir ciro açıklamasının etkili olduğu belirtiliyor.

BÜYÜK ÖLÇEKLİ ALTYAPI PROJELERİ SEKTÖRÜ SÜRÜKLÜYOR

ENR'ın bülteninde, küresel inşaat pazarında salgın döneminde ortaya çıkan ve halen tam anlamıyla çözülmemiş olan tedarik zinciri krizi ile bazı ekonomiler için de Ukrayna'daki savaşın olumsuz etkilerine, bu çerçevede artan inşaat maliyetleri ve risklerinin kontrol altında tutulmasının zorluğuna işaret edildi. Bültende, genel olarak ise ilk 250 müteahhit firması gelirlerinin 2021 yılında toparlandığının görüldüğü belirtildi.

Bu toparlanmada, dünya genelinde devam eden büyük ölçekli altyapı projelerinin etkili olduğu belirtiliyor. Bunlar arasında; ABD'de devam eden 1,2 trilyon dolarlık altyapı yatırımları, Suudi Arabistan'daki Vision 2030 projesi ve Çin'deki 1,1 trilyon dolarlık altyapı yatırımları ön plana çıkıyor. Avrupa'nın sürdürülebilir ortak geleceğini kurmak üzere geliştirilen 800 milyon avroluk "NextGenerationEU" paketi kapsamında Balkanlar ve İskandinav ülkelerindeki inşaat çalışmaları da sektöre önemli oranda katkı sağlamaya devam ediyor.

TÜRK FİRMALARIN CİROSU 20,4 MİLYAR DOLARA ULAŞTI

2021 yılındaki performansıyla Türkiye, listede 42 firma ile yer aldı ve böylece firma sayısına göre dünya ikinciliğini bir yıllık aranın ardından geri aldı. Listede 79 firmayla birinci yine Çin olurken, üçüncü sırada 41 firma ile ABD bulunuyor.

Türk firmalar, 2020 yılında 18,3 milyar dolar olan uluslararası projelerden elde ettikleri toplam gelirleri, 2021 yılında 20,4 milyar dolara çıkarmayı başardı. Böylece Türkiye'nin küresel inşaat pazarından aldığı pay da yüzde %4,4'ten %5,1'e yükselmiş oldu. Bu oran 2016'da %5,5, 2017'de %4,8, 2018'de %4,6 ve 2019'da %4,6 olarak gerçekleşmişti. Listede ilk 100'e giren Türk müteahhitlerinin sayısı ise 9'dan 9'ye indi. Listede 28'inci sırada yer alan Rönesans İnşaat, Türk firmalar arasında en ön sırada yer aldı.

Türkiye, uluslararası gelirlere göre 2022 yılı listesinde bir sıra yükselerek 7. oldu. Bu rakamla Türkiye, İngiltere, Avusturya ve Japonya'nın önünde yer alıyor. Müteahhitlik firmalarının 2021 yılı uluslararası proje gelirlerine göre 2022 yılı listesinde ilk 100 firma arasına giren Türk müteahhitlerinin sayısı 8 oldu. İki Türk firması (Rönesans ve Limak) ilk 50 firma arasında yer buldu.

Bölgesel olarak bakıldığında; Türk firmalarının faaliyetleri 2021 yılında ağırlıklı olarak Rusya dahil Avrupa (8,8 milyar dolar), Orta Doğu (5,6 milyar dolar), Afrika (3 milyar dolar) ve Asya (2,5 milyar dolar) bölgelerinde yoğunlaştı.

"Türk müteahhitler küresel pazarda zoru başardı"

Raporu değerlendiren Türkiye Müteahhitler Birliği Başkanı M. Erdal Eren, müteahhitlerimizin uluslararası

M. Erdal EREN / TMB Başkanı

pazarda artan sorunlara rağmen zoru başardığını ve söz verdiği üzere küresel devler liginde ülkemizin adını yeniden ikinci sıraya taşıdığını belirterek şunları söyledi:

"42 firmamızın 2022 yılı ENR listesinde yer almasının gururunu yaşıyoruz. 'Türk müteahhitliği' dünyada bir marka haline gelmiştir. Müteahhitlerimiz, uluslararası standartlarda, zamanında ve uygun maliyetlerle iş yapma kabiliyetleri, zor ve riskli coğrafyalarda sahip oldukları iş deneyimi ve iş birliği geliştirme becerileriyle uluslararası inşaat sektöründe öne çıkmaktadır. Geleneksel pazarlarımızda sorunların sürdüğü ve finansman ihtiyacımızın arttığı bir dönemde bu başarının kazanılması ayrıca önemlidir. Küresel inşaat pazarından aldığımız paydaki artış da sevindiricidir.

Geçen yıl salgının belli ölçüde kontrol altına alınması ve petrol fiyatlarında görülen artışın etkisiyle yurt dışında 31 milyar dolarlık yeni proje büyüklüğüne ulaşmış, bu doğrultuda yıllık yeni proje hedefimizi kısa vadede 30 milyar dolar olarak revize etmiştik. Ancak 2022 yılının henüz başında Rusya-Ukrayna savaşı ile sarsıldık. Yaşanan insanlık dramının sona ermesi en büyük dileğimizdir. Savaş nedeniyle bölgesel iş kaybının yaşanması da kaçınılmazdır. Yüksek seyreden petrol fiyatları ile Körfez ülkeleri ile ısınan siyasi ilişkiler ise sektörümüzü destekleyebilecek olup küresel inşaat sektörünün ilgi odağı haline gelen Sahra-altı Afrika pazarında rekabet için finansman kaynaklarına ihtiyaç duyulmaktadır. Diğer öne çıkan hedefimiz; gerekli düzenlemelerin yapılması halinde yurt dışı projelerimizde istihdam edilen Türk işgücü sayısının, mevcut 35 binler seviyesinden 100 bine yükseltilmesidir." ■

ENR'İN **"DÜNYANIN EN BÜYÜK 250 ULUSLARARASI MÜTEAHHİDİ LİSTESİ"**NDEKİ **TÜRK FİRMALARI**

	FİRMA LİSTESİ	2021 yılı listesi sıralamasındaki yeri	2020 yılı listesi sıralamasındaki yeri
1	RÖNESANS	24	28
2	LİMAK	50	56
3	YAPI MERKEZİ	58	68
4	ENKA	59	70
5	ANT YAPI	62	57
6	TEKFEN	76	80
7	ONUR	82	92
8	ESTA	93	115
9	ALARKO	108	165
10	TAV	110	101
11	SEMBOL	111	133
12	MAPA	114	**
13	ÇALIK ENERJİ	117	157
14	ASLAN YAPI	118	125
15	GÜLERMAK	120	122
16	KUZU	125	136
17	NUROL	129	102
18	SUMMA	130	203
19	ESER	144	145
20	YÜKSEL	146	144
21	MAKYOL	151	185
22	İLK	159	158
23	CENGİZ	161	206
24	KOLİN	162	137
25	METAG	165	188
26	GAP	168	162
27	ÜSTAY	171	198
28	MBD	175	212
29	POLAT YOL	177	163
30	DEKİNSAN	178	168
31	YENİGÜN	192	201
32	TEPE İNŞAAT	196	183
33	GURBAG	207	181
34	IC İÇTAŞ	208	151
35	FEKA	210	215
36	BAYBURT GRUP	215	**
37	STFA	219	238
38	SMK	223	223
39	NATA	224	205
40	İRİS	231	222
41	ZAFER	242	**
42	DOĞUŞ	243	239

BORUSAN CAT

Borusan Makina ve Güç Sistemleri
Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı Beyoğlu - İST.
0212 393 55 00 www.borusancat.com
444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
BELDEN KIRMA KAMYON	CAT	740B	2013	10.465
GREYDER	CAT	120M	2017	3.430
GREYDER	CAT	120M	2018	3.772
GREYDER	CAT	120M	2018	5.202
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	966H	2006	25.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	CAT	262D3	2015	4.990
MİKRO YÜKLEYİCİ	CAT	262D3	2016	5.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	329DL	2012	14.470
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	374DL	2014	30.945
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	374F	2016	21.380
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R934C	2014	11.136
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954 HD	2011	14.324
PALETLİ YÜKLEYİCİ	CAT	963D	2010	29.765
SİLİNDİR	CAT	CS54	2012	1.790

TürkTraktör 2.EL CASE CONSTRUCTION

Koç | CNH INDUSTRIAL | 444 56 41 musteri@turktraktor.com.tr www.caseismakineleri.com

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	VOLVO	BL71	2007	14.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	721C	2002	18.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2020	4.500
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2020	4.800
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2020	5.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	JCB	426EZ	2012	16.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX210C	2020	3.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX350C	2016	20.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX210	2006	16.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-3	2015	12.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-5A	2017	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000

Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Kapak İçindekiler'e dön

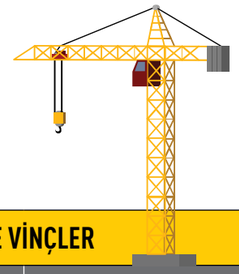
	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1	ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						●				●
2	ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				●				●		
3	ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				●			●	●		
4	ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			●							
5	AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			●	●						
6	AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						●				
7	ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	●									
8	ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		●				●				
9	ALTA VİNÇ	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			●							
10	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			●	●						
11	ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		●	●	●						●
12	ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		●					●	●	●	●
13	ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Metso mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	●					●	●	●		
14	ATİLLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 280 98 99	www.atilladural.com			●	●			●			●
15	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	●					●	●	●		
16	AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								●		
17	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			●	●			●			
18	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	●							●		
19	BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							●			
20	BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	●		●	●	●	●	●	●	●	●
21	BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		●						●		
22	BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						●				
23	CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	●					●		●		
24	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		●								
25	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						●				
26	CEYTREYLER	Ceytreyler	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					●					
27	ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		●				●				
28	ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	●						●			
29	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
30	ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	●	●				●	●	●		●
31	DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	●		●	●			●			
32	DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								●		
33	DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						●				
34	ELS LIFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				●						
35	EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	●					●		●		
36	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	●	●	●	●	●			●	●	●
37	ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	●		●	●		●	●	●	●	
38	ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	●		●			●		●		●
39	ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	●									
40	FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					●					
41	FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		●					●			
42	FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			●			●				
43	GALEN GROUP	Galen, Metalon	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		●				●		●		
44	GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	●	●	●							
45	GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						●				
46	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	●							●		
47	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	●					●		●		●
48	HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	●					●		●		●
49	HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	●	●				●	●	●		
50	HASEL İŞ MAK.	Hyundai	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	●							●		
51	HCS MAKİNA	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			●							
52	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			●							
53	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	●					●		●		
54	HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		●					●	●		
55	IMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	●									
56	IMI	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 425 10 06	www.imi.biz.tr	●									
57	İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		●				●		●		●
58	İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	●			●		●		●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
59	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			●	●			●			
60	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		●					●			
61	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
62	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
63	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
64	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkiricilar.com						●				
65	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
66	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●									
67	LASZIRH	Laszırh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						●		●		
68	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●					●		
69	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
70	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		●					●	●		●
71	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●	●	●
72	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●							●		
73	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
74	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
75	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						●		●		
76	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						●		●		
77	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										●
78	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●		●	●		●		●	
79	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●	●	●
80	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●				●	●		●		●
81	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
82	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●							●		
83	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
84	PAGE	Dillinger Hütte, Sleipner, Durel, Yokohama, Dufendofin	0216 574 44 97	www.page-ltd.com						●		●		
85	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●		●		●		
86	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoyteknik.com.tr										●
87	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●					●	●			

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
					İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
88	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●					●		●		
89	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
90	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		●
91	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
92	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
93	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
94	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
95	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								●		
96	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
97	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										●
98	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
99	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						●				
100	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						●	●			●
101	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●				●	●	●	●	●
102	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●					●	●			●
103	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon,Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●			●	●	●	●		
104	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●						
105	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	●	●								
106	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			●				●	●		
107	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
108	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Iteco, Mafi, Carer, Mtg	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●			●	●		
109	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
110	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
111	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
112	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●							
113	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				●			●	●		
114	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
115	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
116	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	●					●		●		

KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000

KULE VİNÇLER

KAPASİTE	AYLIK (Euro)
6 - 8 ton	3.500 - 4.000

YÜKSELTME EKİPMANLARI	
Akülü Makas	
6 - 8 Metre	1.800 - 1.980
10 Metre	2.000 - 2.200
12 Metre	2.200 - 2.420
14 Metre	2.500 - 2.750
16 Metre	4.000 - 4.400
Dizel Makas	
12 Metre	5.000 - 5.500
14-15 Metre	6.000 - 6.600
18 Metre	7.500 - 8.250
22 Metre	14.000 - 15.400
Akülü Eklemli	
15 Metre	6.500 - 7.150
Dizel Eklemli - Teleskop	
16 Metre	7.000 - 7.700
18 Metre	8.000 - 8.800
20-21-22 Metre	10.000 - 11.000
26 Metre	13.000 - 14.300
41 - 43 Metre	25.000 - 27.500
Paletli	
18 - 19 Metre	12.000 - 13.200
20 - 22 - 23 - 24 Metre	16.000 - 17.600
30 Metre	20.000 - 22.000
36 Metre	25.000 - 27.500

FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.
Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."

HAKAN MAKiNA
Serhat Mah. Mehmet Akif Ersoy Cad. No:26
Yenimahalle/Ankara
Cep Tel: 0530 220 02 02
Tel: 0312 334 71 72- 0312 354 49 15
www.hakanismakinalari.com

muratpolatbyk
@xcmgturkiye
Hakan Makina XCMG Türkiye

XCMG
HAKAN MAKİNA