

Kalkan'ın sert kayalarını **HİDROMEK** kırıyor

İMDER

İş makineleri sektöründe
son 10 yılın satış rekoru

ZOOMLION

Uçtan Uca Stratejisiyle, Türkiye'deki
müşteri memnuniyetini artıracak!

ENKA PAZARLAMA

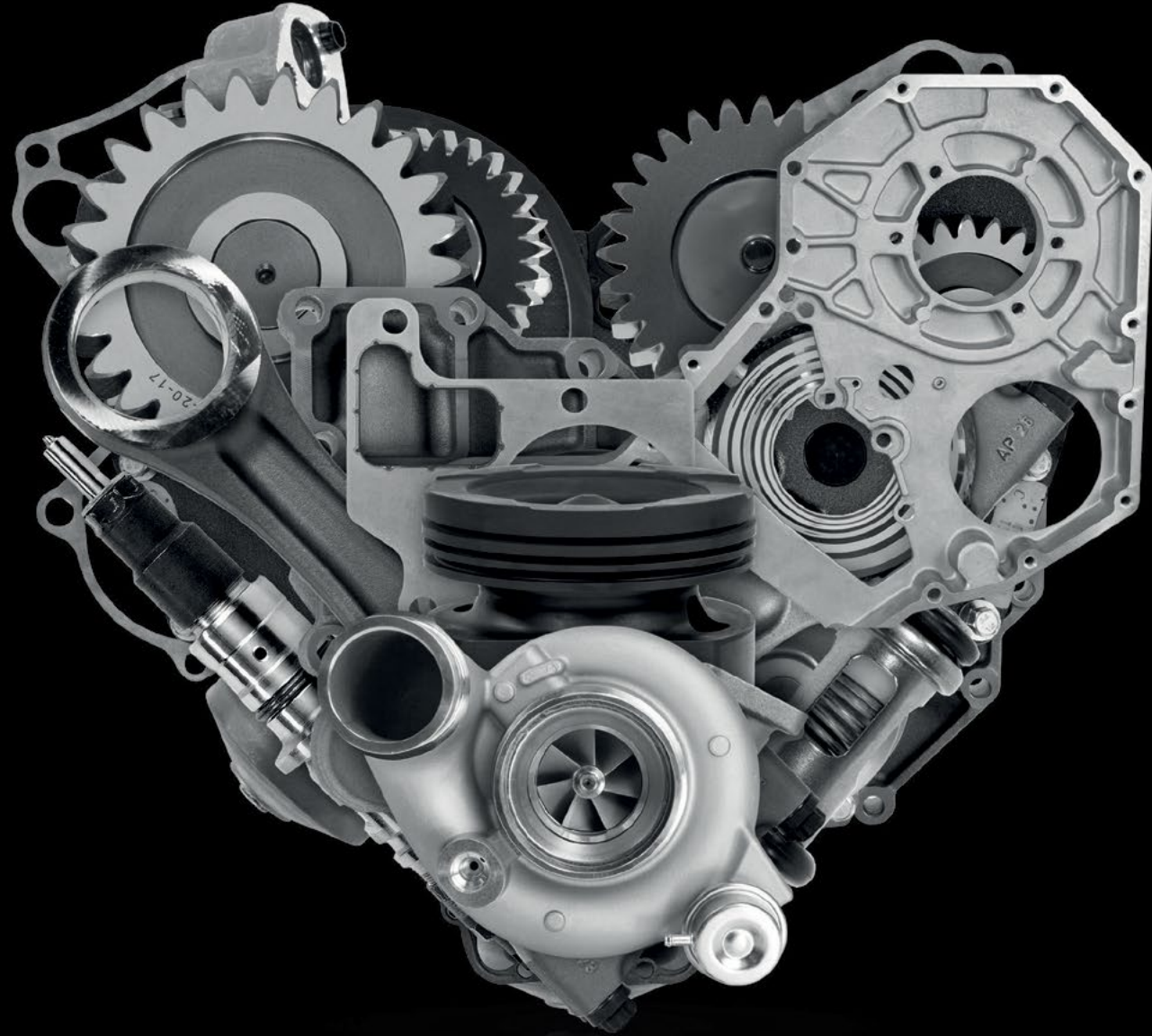
Bursa Şube Müdürlüğünü
faaliyete geçirdi

Yeni nesil
KOMATSU İş Makinaları
İstanbul'da tanıtıldı

Borusan Cat'i Seç, Faz 5'e Sorunsuz Geç!

Devamı 11. sayfada... »





BİZİM DESTEĞİMİZ İŞLETMENİZİN TAM KALBİNDE.

Filonuz için maksimum dayanıklılık ve mümkün olan en yüksek çalışma süresini sağlamak için motor teknolojimiz kadar servis ve parça kapasitemize de yatırım yapıyoruz. Uzun vadede en iyi performans ve en yüksek değeri arıyorsanız, seçiminiz orijinal Cummins parçaları olmalıdır. Hiçbir parça orijinal Cummins kadar iyi ve uzun ömürlü çalışmaz, bütün Cummins parçaları en iyi garanti ile desteklenmektedir. Cummins motor ile çalışan ekipmanlarınızın olduğu her yerde, Türkiye servis ağıımız işletmenizin kalbindeki motorları desteklemeye daima hazırdır.

Daha fazla bilgi için, telefon 00 90 216 581 73 50 & 00 90 216 581 73 51, e-posta parts.turkey@cummins.com, veya cumminseurope.com/tr ziyaret edin



ALWAYS ON



©2020 Cummins Ltd.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Hızlı ve verimli

▶ www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ▶ www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

YÜKSEK / KALİTEDE

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

BASS
SPARE PARTS

KOI
HYDRAULICS

WISDOM
SPARE PARTS

PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

✉ 0 (216) 471 18 34
0 (552) 727 22 24

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

📺 📷 📱 📧 📞 parcaci



Sayı 135 - Aralık 2022
ISSN: 2717-9389

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Forum Makina İş ve İnşaat Makineleri
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
Acıbadem Mah. Çeçen Sk.
Akasya Residence A Kule No:25A K:26
D:150 34660 Üsküdar - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



► **TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ** sektörü, 2008 yılındaki küresel ekonomik krizin ardından, 2018'e kadar geçen dönemde altın çağını yaşadı. Bu dönemdeki hemen her yıl 10 binli adetleri aşan pazar, 2013'te ise 13.200 adetle tarihi rekoruna ulaştı.

İstanbul Havalimanı, İzmir-İstanbul Otoyolu ve hızlı tren projeleri gibi çok sayıda büyük projenin hayata geçtiği bu dönemde, küresel para arzı arttığı için finansmana erişim de kolay ve uygun maliyetliydi.

2018'den pandemi yasaklarının ilk olarak gevşetilmeye başlandığı 2020 Haziran ayına kadar geçen dönemde ise sektör tam anlamıyla kan ağladı. O tarihe kadar ekonominin lokomotifleri olan inşaat sektörünün daralmaya başlaması bunda oldukça etkili oldu. Yıllık toplam makine satışları 3 binli adetlere kadar geriledi. Sektördeki birçok firma operasyonlarında daralmaya gitti. Piyasada yeterince iş olmaması sebebiyle sayısı 10 bini aşan miktarda iş makinesi, son derece düşük fiyatlarla yurtdışına ihraç edildi. Bunda, döviz kurlarında yaşanan artışın da etkisi oldu.

Zorlu geçen bu 2,5 yıllık sürenin ardından sektör yeniden toparlandı. 2021'de 8 binli adetlere ulaştığı tahmin edilen sektör, 2022'de kendini yeniden 10 binli adetlerin üzerine taşıdı. İlk 11 aylık İMDER rakamlarına göre 9.602 adede ulaşan pazarın, yine son derece canlı geçen aralık ayı sonunda 11 binlere yaklaşması sürpriz olmayacak. Birçok firmada makine teslimat süreleri şimdiden 2023'ün bahar aylarını buluyor.

Peki ama finansman maliyetinin arttığı ve bulunabilirliğinin sınırlandığı, büyük ölçekli projelerin azaldığı bu dönemde sektör neden bu kadar canlı?

Sektördeki uzmanlara göre bunun birçok sebebi var. Öncelikle kriz döneminde yurtdışına satılan makinelerin boşluğu hala tam olarak doldurulamadı. Firmalar küçülen ve yaşanan makine parklarını güçlendiriyor.

Günümüzde iş makinelerinin bir yatırım aracı olarak görülüyor olması da artışta etkili oluyor. Parasını dövizde, mevduatta veya başka bir alanda değerlendirmeyi tercih etmeyen firma sahipleri, çoğunlukla bedelini peşin olarak ödeyerek iş makinelerine yatırım yapıyorlar.

Makineleşmenin tabana yayılıyor olması sadece bugün değil, sektörün geleceği açısından da çok olumlu bir neden. Geçmişte iş makinesi denildiğinde akla sadece inşaatlar, madenler ve altyapı çalışmaları gelirdi. Günümüzde tarımdan sanayiye, hayvancılıktan geri dönüşüme kadar hemen her alandaki faaliyetlerde verimliliği önemli ölçüde artıran iş makineleri, yoğun olarak kullanılıyor.

Ülkemizde iş makineleri için 31 Mart 2023 tarihi itibarıyla yürürlüğe girecek olan Faz 5 egzoz emisyon standartlarının, bu yıl satışlarda yaşanan artışta çok önemli bir paya sahip olduğunu söylemek yanlış olmaz. Zira çevremiz ve tüm canlıların sağlığı açısından büyük bir müjde olan bu değişim gerek ilk satın alma gerekse işletme maliyetleri açısından makine sahiplerine ekstra sorumluluklar getirecek.

Sektörümüzün ve ülkemizin yeni yılda her açıdan daha sürdürülebilir ve daha verimli bir hale gelmesini temenni ediyorum.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HMK 145 LC SR Dinamik. Yenilikçi. Kompakt.

HMK 145 LC SR, kompakt yapısı, yüksek manevra kabiliyeti ve seriliği ile şehir içi ve dar alanlarda kullanıcısına hassas çalışma imkanı, yüksek performans sunar.



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HIDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü, lokomotif olma özelliğini kaybetti
- 8 ▶ **İMDER**
İş makineleri sektöründe son 10 yılın satış rekoru
- 10 ▶ **BORUSAN CAT**
müşterileri, "Servisin Sen Ol" ile zaman ve maliyet tasarrufu sağlayacak
- 10 ▶ **CATERPILLAR**
13. Cat Trial videosu yayınlandı
- 12 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
İkinci el iş makinelerinde TürkTraktör garantili hizmet dönemi
- 14 ▶ **FORD TRUCKS**
Avrupa'daki kapsama alanına Arnavutluk'u da ekledi
- 14 ▶ **PUTZMEISTER**
Akin Uysal, Putzmeister Küresel Çelik Başkanı olarak atandı
- 16 ▶ **KOMATSU**
Alman GHH firmasını satın alıyor
- 16 ▶ **XCMG**
Yeni XCMG arazi vinçlerinde Allison şanzıman standart
- 18 ▶ **RENAULT TRUCKS**
Barselona'ya 73 adet çevre dostu Renault Trucks elektrikli kamyon
- 18 ▶ **ROLLS-ROYCE'TAN**
Bell Equipment'a 5.555'inci MTU motor
- 20 ▶ **FUAR**
Madencilik sektörü İstanbul TÜYAP'ta buluştu
- 22 ▶ **FORD TRUCKS'TAN**
Çelikler Holding'e 110 yeni inşaat kamyonu
- 24 ▶ **ZOOMLION**
Uçtan Uca Stratejisiyle, Türkiye'deki müşteri memnuniyetini artıracak!



- 24 ▶ **TURPAK**
Taşıt tanıma teknolojisi şantiyelerde de yaygınlaşıyor
- 30 ▶ **TÜRKÇİMENTO**
Çimento sektörü iç pazarla daraldı
- 32 ▶ **ENKA PAZARLAMA**
Temizkanoğlu Şirketler Grubu Sahalarda Hitachi'den vazgeçmiyor
- 36 ▶ **KOMATSU**
Yeni nesil Komatsu iş makineleri İstanbul'da tanıtıldı

- 40 ▶ **HİDROMEK**
Maki Hafriyat inşaat Hidromek'i tercih etti

- 46 ▶ **TSM GLOBAL**
Yeni kırmızı Yanmar'a İzmir'den tam not geldi
- 48 ▶ **XCMG**
Dünyanın dört bir yanından müşterilerinin yanında
- 52 ▶ **ENKA PAZARLAMA'DAN**
Sanayi, madencilik ve lojistiğin yükselen yıldızı Bursa'ya önemli yatırım

- 54 ▶ **HASEL**
Kayadibi Tarım işletme sahibi Serdar Yavuz: "İşletmemiz Bobcat ile artık daha verimli"

daha fazlası için

XCMG TURKEY

Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi
Cad. Paragon Tower Kat: 11 No:
51 Çankaya - ANKARA
Tel: (0312) 287 55 58
Faks: (0312) 287 55 59
www.xcmg.com

XCMG
SATIŞ SONRASINDA DA
YANINIZDA



İNŞAAT SEKTÖRÜ, LOKOMOTİF OLMA ÖZELLİĞİNİ KAYBETTİ

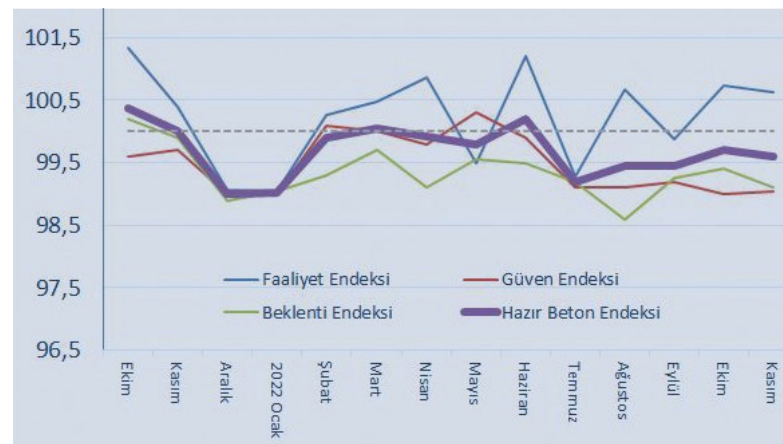
► **TÜRKİYE HAZIR BETON BİRLİĞİ (THBB)** tarafından açıklanan Hazır Beton Endeksi Kasım Ayı Raporu, Faaliyet Endeksi'nin pozitif taraftaki 2. ayını geride bırakmasına rağmen Güven ve Beklenti Endekslerinin eşik değerini altında kalmaya devam ettiğini ortaya koydu. Rapora göre Faaliyet hariç diğer 3 endeks de geçen yılın aynı dönemine kıyasla geriledi. Özellikle beklentide daha yüksek bir gerileme yaşandı. Birleşik Beton Endeksi de bileşen endekslerdeki düşüşün etkisi ile toparlanmadan uzak kaldı.

şük olduğuna işaret etmektedir” dedi. İnşaat sektöründeki verileri de değerlendiren Yavuz Işık, “3. çeyrek büyüme rakamlarında inşaat sektörünün daralması yüzde 14,1 olmuştur. Bu oran, küresel krizin yaşandığı 2009 yılından bu yana çeyreklik bazdaki en önemli küçülmedir. 2022 yılının her 3 çeyreğinde de daralan inşaat sektöründeki gerileme hızlanmaktadır. Bu performansı ile inşaat sektörü, geçmişteki ekonomik büyümede ve istihdamda lokomotif sektör olma özelliğini kavbetmiştir” dedi ■



Yavuz IŞIK - THBB Yön. Kurulu Başkanı

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “Faaliyet Endeksi, pozitif taraftaki 2. ayını geride bırakmasına rağmen bir önceki aya göre bir miktar azalmıştır. Eşik değerini altında kalmaya devam eden Güven ve Beklenti endekslerinin aynı düzeyde olması, inşaat sektörü temsilcilerinin kısa ve uzun vadeli beklentilerinin oldukça dü-



İŞ MAKİNALARI SEKTÖRÜNDE SON 10 YILIN SATIŞ REKORU



► **İNŞAATTAN MADENCİLİĞE**, sanayiden tarıma kadar hemen her sektöre hizmet sağlayan iş makineleri sektöründe yüzler gülüyor. Sektörde, kasım ayında ulaşılan 1.244 adetlik yeni makine satışıyla son 10 yılın rekoru tazelandı.

İş makineleri sektörünün ülkemizdeki çatı kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini rakamlara göre, kasım ayında Türkiye’de 1.244 adet yeni iş makinesi satıldı. Bundan önceki rekor, 1.100 adetlik satışla 2015 yılının kasım ayına aitti. Yılın ilk 11 ayı genelindeki satışların toplamı ise 9.602 adede ulaştı.

İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) tarafından açıklanan tahmini rakamlara göre Kasım 2022 ayı içerisinde Türkiye’de, İSDER’e üye firmalar tarafından 1.134 adet yeni depo ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 11 ayı genelindeki depo ve istif makinesi satışları 10.775 adede ulaşmış oldu ■



www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr

444 3 249



BORUSAN CAT MÜŞTERİLERİ, “SERVİSİN SEN OL” İLE ZAMAN VE MALİYET TASARRUFU SAĞLAYACAK



► **TÜRKİYE’NİN YANI SIRA** Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya’da faaliyetlerini yürüten Borusan Cat, müşterilerinin iş makinelerinde basit komponent değişimleri yapabilmelerini sağlayan “Ser-

visin Sen Ol” özelliğini online alışveriş kanalı Parts.Cat.Com’a (PCC) ekledi. Sunduğu kolay anlatımlı teknik eğitim ve videolar ile Servisin Sen Ol, Borusan Cat müşterilerine maliyet ve zaman tasarrufu sağlayacak. Borusan

Cat müşterilerinin komponent değişimlerini kendi başlarına yapabilmelerini sağlayan “Servisin Sen Ol” özelliği ile sunulan videolara ayrıca Borusan Cat’in Boom360 uygulaması üzerinden de erişim sağlanabiliyor.

SELF-SERVİSTE YENİ DÖNEM

Müşterilerine değer katan ürünler, hizmetler ve çözümler sunmaya odaklanan Borusan Cat’in PCC’ye eklediği yeni özellik ile; PCC üzerinden alternatör, termostat, 500 saatlik bakım kiti ve akü siparişi veren Borusan Cat müşterileri “Servisin Sen Ol” özelliğinden yararlanabiliyor. Bu ürünlere yönelik siparişlerle birlikte gelen ve üzerinde QR kodunun olduğu kartı okutarak ilgili ürünün değişimine yönelik talimatlara ve videolara ulaşabiliyor.

Videolar, kullanıcılara özel açılan Youtube bağlantısı yanı sıra Boom360 üzerinden de görüntülenebiliyor. PCC üzerinden gerçekleşen tüm siparişlerde olduğu gibi bu ürünlerde de tüm teslimatlar ücretsiz bir şekilde, Borusan Cat tarafından gerçekleştiriliyor ■



► **BORUSAN CAT’İN** Türkiye’nin yanı sıra Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya’da temsil ettiği Caterpillar, ürün ve hizmetlerinin fark yaratan özelliklerini yaratıcı videolarla anlatan Cat Meydan Okuma video serisinin 13.sünü yayınladı. Amerika’da çok sevilen “Goodnight, Goodnight, Construction Site (İyi geceler iş sahası) adını taşıyan

çocuk kitabından ilham alan videoda, iş sahasında tüm güçleriyle çalışan iş makineleri tanıtılıyor. Eşyaları yükseklere taşıyan vinçler, çimento tütüm gün öğüten çimento makinesi, büyük küçük demeden tüm yükleri taşıyan yük kamyonu, toprağa şekil veren ekskavatör ve zemini inşaata uygun hale getiren buldozer videonun yıldızları olarak ön plana çıkıyor. Video yoğun çalışma ile geçen bir iş günü-

nün ardından Cat temsilcilerinin 7/24 sundukları hizmetlerle iş makinelerini yeni güne en iyi şekilde hazırlamalarına odaklanıyor.

Caterpillar’ın yayınladığı yeni Cat Meydan Okuma videosu:

<https://www.borusancat.com/tr/campaign/trial13> linkinden izlenebiliyor ■

Borusan Cat’i Seç, Faz 5’e Sorunsuz Geç!



İş makineleri için Türkiye’de Faz 5’e geçiş süreci başlıyor.
Borusan Cat olarak sektör tecrübesi uzun yıllara dayanan ekibimizle ve her ihtiyaca yönelik geniş ürün gamımızla bu süreci kolaylaştırmak için hazırız.
Çözümlerimizle her zaman yanınızdayız.

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI

[borusancat.com](https://www.borusancat.com)

©2022 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, “Caterpillar Sarısı” ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar’ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



Türkiye otomotiv sektörünün ilk üretici kuruluşu **TürkTraktör**, 5 yaşını aşmamış **New Holland, CASE ve diğer her marka iş makinelerinde garantili yenileme dönemi başlatıyor.** Makineler yenileniyor, temizleniyor ve garantili olarak yeniden kullanıma sunuluyor.



SÜREÇ YERİNDE VE DOĞRU EKSPERTİZLE BAŞLIYOR

TürkTraktör, öncelikle yerinde ve doğru ekspertiz süreçleriyle iş makinelerinin eksiklerini ve ihtiyaç duyulan revizyonları belirliyor. Gerekli yenileme işlemlerinin tümünü gerçekleştiren TürkTraktör, müşteri memnuniyeti ilkeleri doğrultusunda satın alma, takas ve kiralama opsiyonlarını da sunuyor.

Hoş geldin paketi kapsamında müşterilere tanınan olanaklar arasında kredi kartı ile ödeme ve vadeli satış gibi ödeme kolaylıklarının yanı sıra nakliye çözümleri de yer alıyor. Müşteriler, TürkTraktör'den CASE ve New Holland marka yeni bir iş makinesi almak istediklerinde takas avantajlarından da faydalanabiliyor ■

2.EL İŞ MAKİNELERİNDE TürkTraktör GARANTİLİ HİZMET DÖNEMİ

► **İKİNCİ EL** iş makineleri, Ankara ve İzmir'deki TürkTraktör yetkili servislerinde revizyonun yanında ödeme kolaylıkları sağlanarak; takas, satış ve kiralama gibi farklı seçeneklerle yeniden müşterilerin hizmetine sunuluyor.

İş makinesi kullanıcılarının ihtiyaçlarına yönelik olarak yerli ve ithal ürünlerden oluşan geniş bir ürün

gamına sahip olan TürkTraktör, satış ve satış sonrası gücünü artıracak uygulamalarla sektörde fark yaratmaya devam ediyor. Müşterilerine hızlı ve etkin çözümler sunmayı amaçlayan TürkTraktör İş Makineleri birimi, ikinci el iş makinelerini garanti koşullarıyla yenileyerek, ikinci el satış ve kiralama imkanlarıyla değerine değer katıyor.



Makinanızdaki Gücümüz

Ataşman imalatında opsiyonel çözümlerle yanınızdayız



LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli

Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17

satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

LABEL



FORD TRUCKS'IN AVRUPA'DAKİ KAPSAMA ALANINA ARNAVUTLUK DA EKLENDİ

► **FORD OTOSAN'IN** global markası Ford Trucks, dünya çapındaki büyümesine Avrupa'nın en büyük pazarları Almanya, Fransa ve Avusturya'nın ardından, Balkanların önemli pazarlarından Arnavutluk ile devam ediyor.

Ford Otosan mühendislerinin sıfırdan geliştirerek ürettiği "2019 Uluslararası Yılın Kamyonu" (ITOY) ödüllü F-MAX ile Avrupa'dan yoğun talep alan Ford Trucks, Arnavutluk pazarına Albanian Motor Company iş birliği ile giriş yapacak. Ford Trucks Albania çatısı altında, Ford Trucks markası Arnavut müşterilere hizmet edecek.

Ford ile ilişkisi uzun yıllara dayanan Albanian Motor Company arasındaki iş birliği bir açılışla duyurulurken, etkinliğe Amerika

Tiran Büyükelçi Yardımcısı Demian Smith de katıldı.

Açılıшта konuşan Ford Trucks Orta ve Doğu Avrupa Bölgeler Lideri Selim Yazıcı, "Arnavutluk'un önde gelen, deneyimli kuruluşlarından Albanian Motor Company ile iş birliği yapmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. İnanıyoruz ki bu iş birliği sayesinde Arnavutluk'taki müşterilerimize mümkün olan en iyi şekilde hizmet sunacağız. Balkanlarda ve Avrupa'nın tamamında kalıcı, güçlü büyüme hedefimizi hız kesmeden gerçekleştiriyoruz. Üretim gücümüz, mühendislik kabiliyetlerimiz ve bir üst seviyeye taşıdığımız tasarım, teknoloji ve araç geliştirme becerilerimiz sayesinde Türkiye'de ürettiğimiz ağır ticari araçları 40'ı aşkın ülkeye ihraç ediyoruz." dedi ■



AKIN UYSAL, Putzmeister KÜRESEL ÇELİK BAŞKANI OLARAK ATANDI



Akın UYSAL / Putzmeister Grubu Küresel Çelik Bşk.

► **PUTZMEISTER** Türkiye COO'su Akın Uysal, aralık ayı itibarıyla Putzmeister Grubu Küresel Çelik Başkanlığı görevine getirildi.

Akın Uysal, yeni görevinde Putzmeister'in çelik bileşen üretimi için küresel ayak izini optimize etme sorumluluğunu üstlenecek. Bu görevin, şirketin kalitesinin tutarlı olmasını sağlamayı, yeni üretim yöntemleri geliştirmeyi ve küresel çelik bileşen üretim ağının kullanımını optimize etmeyi içerdiği belirtiliyor.

Akın Uysal, Putzmeister Türkiye'deki kariyerine 2007 yılında, satın alma departmanında başladı. 2013 yılında Satın Alma Müdürü olan Uysal, 2017 yılından bu yana Putzmeister Türkiye COO'luğu görevinde bulunuyordu ■



Putzmeister
Member of **SANY** Group



İş'le büyük düşün!

İhtiyacınız olan tüm iş makinelerine
kira öder gibi sahip olmanız için
İş Leasing yanınızda.

www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING

KOMATSU, ALMAN GHH FİRMASINI SATIN ALIYOR



► **KOMATSU**, Almanya merkezli yeraltı madencilik, tünel açma ve özel inşaat mühendisliği ekipmanları üreticisi GHH Group'u (GHH) satın almak üzere görüşmeler yapıyor. 1960'lı yıllarda kurulan ve halihazırda Schmidt Kranz Group'un bir parçası olan GHH, tünel açma ve bo-

şaltma faaliyetleri için yer altı yükleyicileri (LHD'ler) ve belden kırmalı damperli kamyonlardan oluşan geniş bir ürün yelpazesine sahip bulunuyor. Bu satın alma ile Komatsu, GHH'nin fabrikalarını bünyesine ekleyecek ve önemli pazarlardaki tesisleri yeniden inşa edecek.

Konuyla ilgili görüşlerini paylaşan Komatsu Mining Corp. Başkanı ve CEO'su Peter Salditt, bu satın almanın kendilerini heyecanlandığını belirterek, "Bu bize gerek mevcut yer altı ürün hattımızı genişletmek gerekse Komatsu'nun mevcut ekibiyle sinerji yaratarak yeni ürünlerin geliştirilmesi açısından avantaj sağlayacaktır. Ayrıca GHH'nin fabrikalarını bünyemize ekleyerek ve Avrupa, Güney Afrika, Hindistan ve Şili gibi madencilik alanında önemli pazarlardaki tesisleri yeniden inşa ederek, müşterilerimiz için üretim ve hizmet kabiliyetlerimizi güçlendirmeyi hedefliyoruz" dedi.

Finansal boyutları açıklanmayan satın alma anlaşmasının 2023'ün ilk yarısında tamamlanması bekleniyor ■

YENİ XCMG ARAZİ VİNÇLERİNDE ALLISON ŞANZİMAN STANDART

► **DÜNYANIN EN BÜYÜK** üç inşaat makinesi üreticisi arasında yer alan Xuzhou İnşaat Makineleri Grubu (XCMG), Temmuz 2022'den bu yana, yeni XCA400L8 model arazi vinçlerinde Allison 4970 Özel Serisi™ (SP) şanzımanın yüksek performansını sunuyor.

XCMG Vinç Satış Genel Müdür Yardımcısı Ma Qingjie, Allison ile 10 yılı aşkın süredir başarılı bir iş ortaklığı yürüttüklerini belirterek, "60 tonluk vinçlerin ardından önce 100 ve 130 tonluk, ardından şimdi ise 300 ila 500 tonluk yeni arazi tipi vinçlerimizin şanzıman donanımını sağlayan Alli-



son, her zaman yüksek kaliteli ürünlerinin güvenilir performansı sayesinde araçlarımızı destekledi. Hızlı, doğru ve istikrarlı arazi vinçleri geliştirerek sektöre liderlik etmek için Allison ile güçlerimizi birleştirmeye devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

XCMG'nin, Aralık 2021'de sertifikasyon sürecini tamamladıktan sonra 4000 Serisi™'nin güncellenen versiyonu olan 4970SP model Allison şanzımanı entegre eden ilk üretici olduğu belirtiliyor.

Allison 4970SP, yedi ileri ve iki geri vites ile maksimum 597 kilovat güce ve 3.200 Newton metreye kadar torka sahip bulunuyor. Allison tam otomatik şanzımanın, geliştirilmiş sürüş, yokuş çıkma ve manevra kabiliyeti ile araç verimliliğini artırdığı ifade ediliyor ■



MAKİNEDE VERİMLİLİK

KOVA® DA BAŞLAR!



galengroup.com.tr // galenattachments.com



info@galenattachments.com



+90312- 815 4694



Dağyaka Mevkii No: 69 Kahramankazan/ANKARA



+90 533 481 89 81



galenattachments



galengroupattachments

HARDOX®
IN MY BODY

BARCELONA'YA 73 ADET ÇEVRE DOSTU RENAULT TRUCKS ELEKTRİKLİ KAMYON

► **BARCELONA**, şehrin temizlik ve bakım hizmetlerini kapsayan en son kamu ihalesinde sıfır emisyonlu kamyonlara yatırım yaparak karbon ayak izini azaltma konusunda güçlü bir taahhütte bulundu.

CLD Sorigué, Urbaser ve Valoriza şirketlerinin temizlik ve atık toplamaya yönelik alımını gerçekleştirdiği 73 adet Renault Trucks elektrikli araç ile Katalan başkenti, sessiz, sıfır emisyonla atık toplama sayesinde yaşam kalitesini artırırken karbondan arındırma konusunda Avrupa'da bir örnek teşkil ediyor.

Renault Trucks oldukça geniş bir elektrikli ürün gamına sahip bulunuyor. Renault Trucks E-Tech D, D Wide ve D Wide LEC modelleri, belediyelerin ihtiyaçlarını karşılamak üzere arka yükleyiciler (tek ve çift bölmeli), yandan

yükleyiciler (sağ ve sol), süpürme-püskürtme tankı, damperli ve vinçli kamyonlar, kaldırma kancaları ve alçak girişli kabinler gibi özellikler ile çok çeşitli üstyapı tasarımlarıyla donatılabilir.

Tam elektrikli olan bu kamyonlar, operatörlere elektrikli araç teknolojisi ve sürüş teknikleri hakkında eğitim dönemini de kapsayan kademeli bir uygulamaya için gruplar halinde teslim ediliyor. İlk parti olarak teslim edilen arkadan yüklemeli, süpürme-püskürtme tankerli araçlar ve bir damperli kamyon şehrin sokaklarında çalışmaya başladı.

Renault Trucks, tam elektrikli, çok yönlü araç yelpazesinin yanı sıra kapsamlı dağıtım ve servis ağı ile belediye araçları segmentinde Avrupa'da pazarındaki güçlü konumunu sürdürmeyi amaçlıyor ■



ROLLS ROYCE'TAN BELL EQUIPMENT'A 5.555'İNCİ MTU MOTOR

► **KÜRESEL ENERJİ** ve tahrik sistemleri çözüm sağlayıcısı Rolls-Royce, belden kırma kamyon ve inşaat ekipmanları üreticisi Bell Equipment'a 1000, 1300 ve 1500 Serisinin 5.555'inci MTU motorunu teslim etti. Bu çevreci motorlar, sürdürülebilirlik açısından avantaj sağlayan sentetik yakıtlarla da kullanılabilir.

Rolls-Royce'un Güç Sistemleri İş Birimi Global Başkan Yardımcısı Dr. Lei Berners-Wu, bu özel motorun teslimatına yönelik olarak hazırlanan "Onur Pistonu" plaketini, Bell Equipment CEO'su Leon Goosen'e Münih'teki Bauma'da sundu.

Rolls-Royce, yakın zamanda MTU 1000, 1100, 1300, 1500 ve 4000 Serisi motorların; inşaat makineleri, endüstriyel motorlar, tarım ve madencilik uygulamalarında EN15940 standartlarındaki sürdürülebilir yakıtlarla kullanımını onayladı. Bu sentetik yakıtların, geleneksel dizel yakıta kıyasla, yanma sonucunda oluşan partikül miktarını yüzde 80 azaltmakla kalmayıp, aynı zamanda nitrojen oksit ve karbondioksit oluşumunu da yüzde 90'a varan oranda azalttığı belirtiliyor.

Rolls-Royce, güç sistemleri alanındaki "Net Zero" mottosu ile 2050 yılına kadar iklim nötr olmayı hedefliyor ■

BETONSTAR
BETON POMPALARI



H68-6RZ

GÖKLERE

UZANAN BİR

EL GİBİYİZ

betonstar.official | betonstar official | betonstar | BETONSTAR Concrete Pumps

www.betonstar.com
info@betonstar.com



MADENCİLİK SEKTÖRÜ İSTANBUL TÜYAP'TA BULUŞTU

Madencilik sektörünün prestijli fuarları arasında gösterilen **10. Uluslararası Madencilik, Tünel İnşa, Makine Ekipmanları ve İş Makineleri Fuarı**, 15 - 18 Aralık 2022 tarihleri arasında, İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi.

► **MADEN SAHASININ** seçimi, tanımlanması ve sınırlarının belirlenmesi, maden alanının çevre ve çalışma sahalarının hazırlanması, cevher elde etme, cevher hazırlama ve zenginleştirme ana başlıkları altında ürün ve hizmetlerin sergilendiği fuar, 7 salondan oluşan 40 bin metrekarelik alanda düzenlendi. 17. Uluslararası Cevher Hazırlama Sempozyumu ile eş zamanlı olarak gerçekleştirilen fuara 34 ülkeden 638 firma katıldı.



Çağdaş ALTAN / İş Finansal Kiralama A.Ş.

Fuarda 110 ülkeden gelen ve sayısının 15 bine yaklaştığı belirtilen ziyaretçiler; delici makine ve ekipmanlardan kesme-yükleme-taşıma makine ve ekipmanlarına, jeolojik etüt ekipmanlarından sondaj makine ve ekipmanlarına, öğütme-kırma-eleme-açıklama makine ve ekipmanlarından kimyasal zenginleştirme malzeme ve ekipmanlarına, iş ve işçi sağlığı ekipmanlarından jeneratörler, elektrik motorları, transformatörlere kadar her türlü ürünü tek çatı altında inceleme fırsatı buldular.

MADENCİLİK SEKTÖRÜNDE 158 BİNİ AŞKIN KİŞİ İSTİHDAM EDİLİYOR

Fuarın resmi açılış töreninde konuşan T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Şeref Kalaycı, Maden Türkiye Fuarı'nın maden sektörü açısından çok önemli bir eksikliği kapattığını belirterek, "Ülkemizde bugün madencilik sektöründe 158 bini aşkın kişi istihdam ediliyor. Madencilik sektörü maalesef ülkemizde olumsuz bir şe-

kilde algılanıyor. Sektörün algısının olumluya dönmesi noktasında özellikle Maden Türkiye Fuarı'na büyük sorumluluk düşüyor. Fuarımız bu anlamda büyük bir eksikliği gideriyor" diye konuştu.

KATILIMCI SAYISINDA YÜZDE 65'LİK BİR BÜYÜME

Tüyap Fuarlar Yapım A.Ş. Genel Müdürü İlhan Ersözlü ise Maden Türkiye Fuarı'nın her yıl daha da gelişerek ilerlemeye devam ettiğine dikkat çekerek, "Toplam 638 katılımcı firma temsilcisi ile fuarımız artık uluslararası bir kimlik kazandı. 110 ülkeden 15 bin üzerinde ziyaretçi fuarımıza bekliyoruz. Rakamlara baktığımızda katılımcı sayısında yüzde 65'lik bir büyüme yaşanıyor. Bu hali ile bölgenin en büyük ve önemli fuarı halini aldı" dedi.

MÜŞTERİLERİMİZE HIZLI, GÜVENİLİR VE SÜRDÜRÜLEBİLİR HİZMETLER SUNUYORUZ

Fuarla ilgili bir açıklamada bulunan İş Finansal Kiralama A.Ş. Pazarlama Yönetmeni Çağdaş Altan, "İş ve inşaat makinelerinde olduğu gibi inşaat sektörünün en önemli kollarından biri olan madencilik sektöründe çalışan makine ve ekipmanlarda da etkinliğimizi sürdürüyoruz. Sektörün öncü finans şirketlerinden biri olarak müşterilerimize hızlı, güvenilir ve sürdürülebilir hizmetler sunmaya devam ediyoruz. Ayrıca sektörde faaliyet gösteren firmalara projelerini etkin bir şekilde devam ettirebilmeleri için uzman ekibimizle çözüm ortağı oluyoruz. Bu gibi fuarlarda firmaları ziyaret ederek avantajlarımızı sunuyoruz" ifadelerini kullandı ■



Yarınları "Daha Yeşil" inşa etmek için **yenilendik!**



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz.: 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



FORD TRUCKS'TAN ÇELİKLER HOLDİNG'E 110 YENİ İNŞAAT KAMYONU

İnşaat ve taahhüt alanında faaliyet gösteren ve Türkiye'nin en büyük 500 şirketi arasında yer alan Çelikler Holding, filosunu Ford Trucks İnşaat Serisi'nden 110 adet 4142 XHD ile genişletti. Böylece firmanın filosundaki Ford kamyon sayısı 274'e ulaşmış oldu.

► **7 ARALIK 2022** tarihinde Rahmi Koç Müzesi'nde düzenlenen araç teslimat törenine Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Tufan, Ford Trucks Türkiye Direktörü Burak Hoşgören, Çelikler Holding Genel Müdürü Halil Ersoy ve Ford Trucks Elazığ bayisi Çetinkayalar Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Çetinkaya katıldı.

“OPERASYONEL VE ÇEVRESEL PERFORMANSIMIZI GELİŞTİRİYORUZ”

Çelikler Holding Genel Müdürü Halil Ersoy, araç filolarını yeni nesil modellerle yenileyerek hem operas-

yonel hem de çevresel performanslarını geliştirmeyi hedeflediklerini belirterek, “Zorlu inşaat sahalarında ve güç koşullarda verimli operasyonlar yürütmek bizim için çok önemli. Ford Trucks araçlar şirketimizin de çalışanlarımızın da büyük beğenisini kazandı. Yeni geliştireceğimiz projelerde de iş birliği için Ford Trucks'ı tercih etmeye devam edeceğiz” dedi.

Ford Trucks Türkiye Direktörü Burak Hoşgören ise, iş ortaklarıyla birlikte değer yaratırları uzun vadeli iş birlikleri geliştirmeye odaklandıklarını vurgulayarak, “Ford Trucks olarak öncelikli hedefimiz, müşterilerimizin

operasyonlarına verimlilik ve katkı sağlamak. Yüksek performanslı motoru, manevra kabiliyetleri ve ileri teknolojik donanımlarıyla kendini zorlu sahalarda kanıtlamış araçlarımıza çok güveniyoruz. Ülkemizdeki ticari araç ekosistemini paydaşlarımızla birlikte büyümeye devam edeceğiz” ifadelerini kullandı.

ZORLU İNŞAAT SAHALARINDA VERİMLİ, KONFORLU, DAYANIKLI

Ford Otosan mühendisleri tarafından, müşteri beklentilerine uygun olarak geliştirilen Ford Trucks modellerinin, en zorlu inşaat sahalarında ve rampalarda, en ağır yüklerde, yüksek performans ve ekonomi sağladığı belirtiliyor.

Ford Trucks inşaat serisinde yer alan araçlar 420PS'a kadar güç üreten, 9L ve 13L Ecotorq motor seçenekleriyle yüksek çekiş gücü sağlıyor. 16 vites MT ve AMT otomatik şanzıman opsiyonu ile ağır şantiye ortamlarında dahi verimli ve seri operasyon imkânı sunuluyor ■

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 34
☎ 0 (552) 727 22 24

☎ 0 (216) 471 18 30
☎ 0 (216) 481 88 88

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



ZOOMLION

ZOOMLION TÜRKİYE, İZMİR BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ'NÜ DEVREYE ALDI

UÇTAN UCA STRATEJİSİYLE, TÜRKİYE'DEKİ MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİ ARTIRACAK!

Dünyada 40'tan fazla ülkeye 600 çeşit ürün sunan Zoomlion, Türkiye yapılanmasında ikinci önemli hamlesini Ege Bölgesi'nde gerçekleştirdi. Yapılan bir açılışla **İzmir Bölge Müdürlüğü'nü devreye alan Zoomlion Türkiye**, yatırımlarına 2023 yılında da aralıksız devam edecek. Şirket, özellikle uçtan uca stratejisiyle Türkiye müşterisinin talep ettiği ürünleri Çin'de üreterek yenilikçi bir yaklaşım sunmasıyla iddiasını ortaya koyuyor.

► **İŞ, İNŞAAT VE ENDÜSTRİYEL** makineler alanında Çin menşeli global üreticilerden olan Zoomlion, İzmir Bölge Müdürlüğü'nün açılışını gerçekleştirdi. Türkiye'de iş ve inşaat makineleri pazarındaki etkinliğini daha da artırmayı hedefleyen Zoomlion, İstanbul'daki Genel Merkezinin ardından İzmir Bölge Müdürlüğü'nü Kemalpaşa'da yer alan Organize Sanayi Bölgesinde faaliyete geçirdi.

Bu yıl aynı zamanda kuruluşunun 30. senesini kutlayan şirketin ürünleri Türkiye'de 15 yıldır yer alıyor. İlk Türkiye organizasyonunun temellerini ise 2018 yılında atan Zoomlion, bu yıl itibarıyla pazarda daha etkin olmak adına yatırımlarını hızlandırdı. Ülkemizde mobil vinç, ekskavatör, beton pompası, kule vinç, fore kazık, platform ve forklift gibi tamamlayıcı ürünleri pazara sunan şirket, farklı bölgelerde açmaya devam edeceği tesislerle ürün çeşitliliğini, satış sonrası hizmetleri de kapsayan bütünleşik ve yenilikçi bir yapılanmayla daha

da güçlendirmeyi amaçlıyor. İzmir Bölge Müdürlüğü açılışında bir araya geldiğimiz Zoomlion CIFA Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki'den, 2022 yılına dair değerlendirmelerini, önümüzdeki döneme yönelik stratejilerini ve yatırımlarını öğrenme fırsatı yakaladık:

Öncelikle Zoomlion Türkiye'de nasıl yer alıyor?

Zoomlion artık Türkiye'de daha güçlü ve daha profesyonel olma hedefiyle kendi yapılanmasıyla yer alıyor. İzmir Bölge açılışımız da yeni stratejimizin İstanbul'dan sonraki ikinci adımıdır. Önümüzdeki yıl içerisinde de Ankara, Adana ve Trabzon'da kendi bölge müdürlüklerimizi açacağız. Pazarda üç önemli stratejiyle varız. Bunları "Yerleştirmek, Dijitalleştirmek ve Uçtan Uca" olarak tanımlayabiliriz.

"Artık kendi satış ağımızı kuruyoruz"

Zoomlion'un Türkiye'ye yatırım yapmasını sebepleri neler?

2018 yılında Zoomlion Türkiye'yi kurmamızın ardından üretim de dahil olmak üzere pek çok hamleyi hayata geçirme fikrimiz vardı. Ancak hem pazarı bilmiyor hem de distribütörlerimize ürün veriyorduk. Dolayısıyla pazarı iyi tanımiyorduk. Fakat artık kendi satış ağımızı kuruyoruz. Müşteri isteklerini daha iyi görebiliyoruz ve pazara da daha fazla hakim olmamızın ardından yine üretim gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

"Zoomlion'un akıllı fabrikası, daha az insanla ve robotik üretimle çalışarak bir makineyi tam 6 dakikada sıfırdan üretiyor"



Abdukeyyum ABDUWAKI / Zoomlion CIFA Türkiye Genel Müdürü

Uçtan uca stratejinizden bahsedermisiniz?

Covid ile birlikte tüm dünyada tedarik zincirinde bozulma yaşanmıştı ancak Çin bunu iyi yönetmesini bildi. Zoomlion'un sahip olduğu akıllı fabrika ve uçtan uca stratejisi sayesinde bu dönem kontrollü bir şekilde tamamlandı. Daha önceki dönemlerde ilgili ülke distribütörleri kaç adet ürün isterse veriyor ve buna göre üretim yapıyorduk. Artık bu sistemi yenilikçi yaklaşımımız sayesinde değiştiriyoruz. Fabrikadan müşteriye anlamına gelen uçtan uca stratejimizle Türkiye'deki müşterilerimizin talep ettiği makineler, satış ekibimizin CRM sistemine girdiği bilgilerle Çin'deki fabrikamızın robotlarına ulaşıyor. Dolayısıyla hazırlıklarımızı da erkenden yapmış

oluyoruz. Zoomlion'un akıllı fabrikası, daha az insanla ve robotik üretimle çalışarak bir makineyi tam 6 dakikada sıfırdan üretiyor.

Türkiye'deki ürün popülasyonunuz ve müşteri geribildirimleriniz hakkında neler söylersiniz?

Türkiye'de 3.400 adetten fazla ürünümüz bulunuyor. Bu yılın başından itibaren de şu ana kadar yaklaşık 500 adet makine teslimi gerçekleştirdik. Müşterimizin memnuniyetini görebiliyoruz. Bu memnuniyette iş yapış biçimimizi değiştirmenin ve uçtan uca stratejimizin rolü bulunuyor. Bu sayede ürünler, müşterilerin istediği şekilde üretiliyor, ardından da zorluk çekmeden pazara daha uygun bir şekilde kullanılabiliyor. Avrupa'da bile başka ►►





markalar son 10 yıldır ürünlerinde büyük değişiklikler yapmadan pazara sunarken, biz Türkiye'ye uygun şekilde bu değişiklikleri gerçekleştirdik.

2022 yılında Türkiye'deki hedeflerinize ulaşabildiniz mi? 2023 için neler hedefliyorsunuz?

Yılı güzel bir şekilde tamamlayarak hedeflerimizi de geçmeyi başardık. Dolayısıyla 2023 kapsamında daha büyük hedefler düşünüyoruz. Bölge yatırımlarımızla birlikte istihdamımızı artırmaya da devam ediyoruz. Farklı sektörlerden ürünler getirirken de önce kendi altyapımızı güçlü tutmak ve ardından ilgili ürünü pazara sunma gibi bir yaklaşım benimsiyoruz. Türkiye

ye genç nüfusu fazla olan dinamik bir ülke. Ayrıca ciddi bir iş potansiyelini de barındırıyor. 2023 yılında iyi bir Pazar bekliyoruz. Ekonomide dalgalanmalar yaşansa da pazarın durmayacağını öngörüyoruz.

“Ekonomide dalgalanmalar yaşansa da pazarın durmayacağını öngörüyoruz”

10 yıl sonrası için Zoomlion marka-

sını Türkiye'de nasıl görüyorsunuz?

Bunu, 5 yıl sonrası olarak cevaplamak gerekirse Türkiye'nin yerel bir markası olmayı hedefliyoruz. Her yerde görülebilen ve kullanılabilen bir marka olarak müşterilerin bizi adeta Türk markasıymışçasına algılamasını amaçlıyoruz. Bu kapsamda iyi bir satış sonrası ağı, yedek parça stoku ve yarı üretimi hedefliyoruz. Paralel olarak dünya genelinde de büyüme stratejimizi hızlandırdık. Türkiye ise bu büyümemizde kilit ülkelerden birisi. Hatta çevre ülkelere yönelik yatırımlar önce Türkiye'ye geliyor. Bu bakımdan Türkiye'nin çevresinde büyümemizde de Türkiye önemli bir rol oynayacaktır.

**ZOOMLİON
TÜRKİYE,
EGE BÖLGESİ'NDE
TAM TEŞEKKÜLLÜ
ŞEKİLDE MÜŞTERİ
MEMNUNİYETİYLE
ÇALIŞIYOR!**



Gökhan SERİ / Ege Bölgesi Supervizör

Zoomlion Türkiye'nin İzmir Bölge Müdürlüğü açılışında tesis hakkında açıklamalarda bulunan Zoomlion Türkiye Ege Bölgesi Satıştan Sorumlu Supervizör Gökhan Serin, hem satış hem de servis açısından tüm Zoomlion ürünlerine yönelik hizmet vereceklerini belirterek;

“Tesisimizde 4.500 metrekarelik kapalı alanımızda faaliyet gösteriyoruz. Zoomlion'un getirmiş olduğu ekskavatör grubu, beton pompası, vinç grubu, fore kazık grubu, personel yükseltici platformlar grubu gibi tüm ürünlere yönelik servis hizmetini vermeyi hedefliyoruz. Yeni bir



ZOOMLİON



**İNŞAAT MAKİNALARINDA
TAM ÇÖZÜM
ŞANTİYENİZDEKİ İŞ ORTAĞINIZ**



ZOOMLİON

ZOOMLİON CİFA MAK. SAN. VE TİC. A.Ş

📍 Aydıntepe Mahallesi, D-100 Karayolu Cad. No:16, 34912 Tuzla/İstanbul

🌐 www.zoomlion.com.tr



yapılanmayız ve Ege'den başlayarak Akdeniz bölgesini de içine alacak şekilde hizmet sunuyoruz. Satış ve servis ekibi kadrolarımızı genişleterek büyümeye devam edeceğiz.” dedi.

“2022 ile ekskavatöre hızlı başlangıç yaptık”

Zoomlion'un sahip olduğu avantajlardan dolayı pazara sundukları yeni bir ürün gamının hızlıca benimsendiğinin de altını çizen Gökhan Serin, “Zoomlion ekskavatör serisiyle 2022 yılının şubat ayında Türkiye pazarına giriş yaptı. Satış departmanımızın iyi çalışması, ürün kalitesi, marka kalitemizin ve bilinirliğimizin yüksek olması gibi etkenlerle iyi bir yılı geride bıraktı. Zoomlion olarak kaliteli ürün sunarken, fiyat avantajı, servis avantajı ve yedek parça bulunurluğuyla rakiplerimize karşı öne çıkıyoruz. Kendi organizasyonumuzla pazarda yer almamız da ürünlerin fiyat avantajıyla sunulmasına katkı sağlıyor. Dolayısıyla daha rahat hareket edebiliyor ve yatırımlarımızı hızlıca sürdürüyoruz” ifadelerini kullandı.



Yaygın yedek parça memnuniyet yaratıyor!

Zoomlion'un makinelerinde kullandığı komponentlerin rahatlıkla bulunabilmesi, geniş stok alanı ve yaygın yedek parçanın müşteri memnuniyetinde büyük etken olduğunu ifade eden Serin, “Bölgemizde 14 bin saate gelmiş Zoomlion marka ekskavatörlerimiz var. Bugüne kadar makinelerin

arıza sebebiyle yatması ve parça beklemesiyle ilgili bir problem duymadık ve yaşamadık. Özellikle iş makinesinde bu durum zincirleme olacak şekilde çok önemli. Biz de hem servis hem parça konusunda memnun edecek hizmeti sunuyoruz. Bölgemizde bizden dördüncü ve beşinci makinelerini alan müşterilerimiz bulunuyor. Genel olarak ise en çok beton pompası ve ekskavatöre yönelik talepler alıyoruz. Son olarak Türkiye pazarında yeni yeni yükselen platform grubunda da hızlı bir şekilde satışlarımız sürüyor” şeklinde konuştu ■



LET'S DARE

TOGETHER*

* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul - Tél. : 0216 581 49 49 - Fax : 0216 581 49 99



TAŞIT TANIMA TEKNOLOJİSİ ŞANTİYELERDE DE YAYGINLAŞIYOR

► **AKARYAKIT SEKTÖRÜNÜ** taşıt tanıma ve otomasyonla tanıştıran 20 yılı aşkın süredir katma değer sağlayan Turpak, araç filosuna sahip büyük şirketlerin tercihi olmaya devam ediyor. İstanbul'da faaliyet gösteren Gündoğar Beton; transmikser, beton pompası, silo-bas ve farklı amaçlar için kullanılan tüm iş makinelerini, Turpak'ın taşıt tanıma teknolojisi ile donatarak güvenli ve hızlı yakıt ikmali sağlamaya başladı.

Şirketin yakıt yönetimi için baştan sona çözüm sunan Turpak, geliştirdiği sistem sayesinde yöneticilerin yakıt giderlerini kontrol etmesine imkan tanıyor. Gündoğar Beton'un hazır beton tesisinde kullanılan pompa, tank ve tankerlerinde, yeni nesil Turpak NANO RFID teknolojisine yer verilirken, bu sayede araç ve makine parkı anlık olarak takip edilebiliyor.

Gündoğar Beton'un memnuniyeti çerçevesinde kendi sektöründeki tüm temsilcilere Turpak teknolojisini tavsiye ettiğini ifade eden Turpak Kamu ve Filo Satış Yöneticisi Cem Erdoğan, şirketin taleplerine yüzde yüz cevap vermek üzere bir sistem kurduklarını belirtti. Erdoğan, kullandıkları teknolojinin avantajlarını şu şekilde özetledi:

- Taşıt bazında düzenli Akaryakıt Tüketim Raporları ile km, litre, tutar, dolum tarihi, yer ve saat bilgileri takip edilir. Takip edildi-

ği sürece olası kaçakları engeller.

- Aracınız pompa tarafından otomatik olarak algılanır. Dolum bilgileri otomatik olarak transfer edilir. Taşıt sürücüsü para ödemek zorunda kalmaz.
- Her akaryakıt alımında taşıtın kilometre bilgileri otomatik olarak okunur ve raporlanır.
- Programlanmış yakıt cinsi dışında başka bir yakıt cinsi dolumunu engeller. Böylece taşıtınıza hata sonucu yanlış yakıt konulamaz.
- Tanımadığı taşıta yakıt vermez. Pompa tabancası taşıtın deposundan çıkarıldığında dolum işlemini otomatik olarak keser. Taşıt dışında başka bir yere dolum yapılamayacağı için ödediğiniz akaryakıt bedelinin taşıtlarınızın deposuna girdiğinden emin olursunuz.
- Bütün bilgiler el değmeden tam otomatik olarak aktarılır. Hiçbir sistem dışı müdahaleye izin vermez. Doğruluğundan emin olduğunuz bilgileri raporlar halinde size ulaştırır.
- Bu raporlar ile taşıtların kilometrede tükettiği akaryakıt miktarlarını karşılaştırma imkânı elde edilir. Aynı zamanda taşıtın hangi istasyonlardan ve ne zaman dolum yaptığı tespit edilir ■

ÇİMENTO SEKTÖRÜ İÇ PAZARLA DARALDI

► **ÇİMENTO SEKTÖRÜNÜN** çatı birliği TÜRKÇİMENTO, 2022 yılının ilk 9 ayına ilişkin üretim ve satış rakamlarını açıkladı. Sektörün yüzde 94'ünü temsil eden birliğin üyelerinin 2022 Ocak-Eylül döneminde çimento üretimi, geçen yıla kıyasla yüzde 8,5 oranında gerileyerek, 53 milyon 673 bin tona düştü. Üretilen çimentonun yüzde 27,2'si ihraç edildi. Bu dönemde sektörde iç satışlar yüzde 12,8 azalarak 38 milyon 772 bin tona geriledi.

Sektörün ilk 9 aylık sonuçlarını değerlendiren TÜRKÇİMENTO Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Yücelik, "2021 yılında yaklaşık yüzde 6 büyümeye yaşayan sektörümüz 2022 yılına, iç piyasada düşüş ve ihracatta artış ile başlamıştı. Rusya-Ukrayna krizi nedeniyle global emtia fiyatlarındaki artışların etkisiyle sektördeki olumsuz havanın süreceğini tahmin ediyorduk. Maalesef öyle de oldu. Eylül ayında iç satışlardaki düşüş trendi bir miktar azaldı ama tüm bölgelerde sektör olarak satışlarda gerileme gerçekleşti. 2023 yılına yönelik gecikmeden önlemler alınmalı" dedi.

İHRACAT DEĞER BAZINDA ARTARKEN, MİKTAR BAZINDA AZALDI

İhracatçı Birlikleri'nin geçici verilerine göre, 2022 Ocak-Kasım döneminde çimento sektörünün toplam ihracatı değer bazında geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 24,1 oranında artarak 1.425 milyon dolara çıktı. Toplam ihracat miktarı ise 11 ayda geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 10,4 oranında gerileyerek, 25 milyon 300 bin tona düştü. Sektörün çimento ihracatı geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 2,4'lük artış gösterdi. Klinker ihracatındaki düşüş ise yüzde 29,3'lere ulaştı. Sektörün toplam ihracatının 17,2 milyon tonu çimento, 8,1 milyon tonu klinkerden oluştu. ■



SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!



SANY
supported by **Putzmeister**

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.
A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ
T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye /SANY Türkiye



TEMİZKANOĞLU ŞİRKETLER GRUBU
SAHALARDA **HITACHI**'DEN VAZGEÇMİYOR:

ENKA PAZARLAMA İLE OLAN DOSTLUK 40 YILI AŞTI!



Kömür madeni işletmecisi olan **Temizkanoğlu Şirketler Grubu**, 1990 yılından günümüze **ENKA Pazarlama'nın** ürünlerini kullanıyor. Son olarak parkına **Hitachi ZW310-5A** model lastikli yükleyici ekleyen şirket, ekskavatörde ise yine Hitachi'nin **ZX300LCH-5A** ve **ZX490LCH-5A** modelleriyle sahalardaki verimini artırıyor.

► **BİR AİLE ŞİRKETİ OLARAK** 40 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Temizkanoğlu Şirketler Grubu, İstanbul Eyüp'teki madeninde kömür üretimine devam ediyor. Firma, makine parkında ENKA Pazarlama'nın ürünlerinden şaşmamış ve günümüzde de bu istikrarı devam ettiriyor. Şirketin ikinci kuşak temsilcilerinden Emre Temizkanoğlu ile yaptığımız söyleşide hem kömür ocağı faaliyetlerinden hem de ENKA Pazarlama ve Hitachi markasıyla olan çalışmalarından bahsettik:

Öncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

Temizkanoğlu Şirketler Grubu olarak İstanbul'da Eyüp Akpınar'da kömür madencilği yapıyoruz. Sahamız içinde kömür, kum ve kil üretimi gerçekleştiriyoruz. 1980 yılında şirketimizi babam kurdu ve bugün başka bir grup şirketimiz üzerinden devam ediyoruz. 2030 yılına kadar bulunduğumuz bölgede iznimiz mevcut. Bu ruhsatın içinde kömür kil ve kum üretimi yapmaya devam edeceğiz.

“Aylık üretim kapasitemiz hafriyat olarak 550 bin metreküp civarındır”

Ne kadarlık bir kömür üretimi yapılıyor?

Şu anda aktif olarak bir işletmemiz ve aylık üretim kapasitemiz hafriyat olarak 550 bin metreküp civarındır. Bu rakam hava durumuna bağlı azalabiliyor. Yaşadığımız bu kış aylarında 450 bin metreküp bandına inmiş durumda. Tek vardiya çalışıyoruz.

Çıkarılan kömür nerelerde kullanılıyor?

Sahada ürettiğimiz kömür, ağırlıklı sanayide değerlendiriliyor. Geçmişte yoğunluklu olarak bu bölgede evsel yakıt olarak kullanılıyordu. Ancak günümüzde üretimimizin sadece yüzde 10'u evsel yakıt olarak kullanılmaya devam ediyor. Yüzde 90'ı ise sanayi tesisleri ve termik santrallerde kullanılıyor.

Makine parkınızda hangi makineler yer alıyor?

ENKA'dan son olarak aldığımız makinelerle birlikte 11 adet ekskavatörümüz, 3 adet lastikli yükleyicimiz, 45 kamyonumuz, greyderimiz, doze-



rimiz ve arazöz gibi ara elemanlarımız bulunuyor.

Sahada sizi en çok zorlayan koşullar hakkında bilgi verir misiniz?

Biz bir açık maden işletmeyiz ve dolayısıyla en zor işimiz hava şartlarıdır. Yağmur bizi oldukça zorluyor ve özellikle kamyonlar için manevra yapma imkânı azalıyor. Sağanak veya uzun süreli yağışlarda sahada çalışma imkânsız hale geliyor Dolayısıyla ocakta birkaç gün çalışmaya ara verdiğimiz olabiliyor. Bunun dışında saha şartlarından çok etkilendiğimizi söyleyemeyiz. İlaveten makine parkımız zor şartlarda çalışmaya uygun olduğu için kısa süreli durmalar yaşayarak işletmemiz devam ediyor.

“Makinenin verimi yüksek, arıza oranı düşük, yakıt tüketimi az ve ikinci elde de değerliyse o markayı tercih ederiz”

Bir kömür ocağı işletmesinde genel olarak makinelerden beklenti nedir? Alım yaparken hangi kriterleri değerlendirirsiniz?

Normal bir ocak işletmesi olarak düşünürsek, ilk beklenti hem makinenin dayanıklı olması hem de tüketimi





min az olmasıdır. Makinenin verimi yüksek, arıza oranı düşük, yakıt tüketimi az ve ikinci elde de değerliyse biz o markayı tercih ederiz.

“ENKA’nın müşterilerine yakınlığı, makine performansı ve satış sonrası hizmet desteği yönümüzü tamamen Hitachi’ye çevirdi”



ENKA Pazarlamayla yolunuz nasıl kesişti?

ENKA ile olan iş birliğimiz uzun yıllara dayanıyor. Daha biz dünyaya gelmeden önce babam ENKA’dan ilk makineyi almış. Önceleri başka bir marka kullanırken, ENKA’nın müşterine yakınlığı, makine performansı ve satış sonrası hizmet desteği zamanla yönümüzü tamamen Hitachi’ye çevirdi. Bu işleyen tanışıklığın devamında ben de ENKA ile çalışmaya devam ettim. Günümüzde de bu memnuniyet sürüyor ve çalışmaya devam ediyoruz.

ENKA’nın hangi ürünleri parkınızda yer alıyor?

Makine parkımızda Hitachi marka 2 adet ZX300LCH-5A ve 2 adet ZX490LCH-5A model ekskavatörümüzün yanı sıra ve 3 adet ZW310-5A lastikli yükleyicimiz bulunuyor. Bir adet lastikli yükleyicimizi de bu ay satın aldık ve teslimatını bekliyoruz.

“Türkiye’de sayabileceğimiz ilk 3 makine içerisinde Hitachi de yer alır”

ENKA Pazarlama’yı ve Hitachi’yi tercih etme sebepleriniz neler?

ANKA ve Hitachi beklentilerimizi tamamen karşılıyor. Aldığımız makineelerde bugüne kadar önemli bir arıza yaşamadık. Ayrıca yakıt performansı açısından da Hitachi iş makinelerini eskiden beri tanıyoruz. Babam sektörün ilk kullanıcılarından ve makinelerin testini bizzat yapar. Ardından ben de satın almalarını gerçekleştiririm. ENKA aynı zamanda güven veren bir marka. Bir telefonla servis geliyor ve bu konuda da sorun yaşamıyoruz. Etrafında taşeronlarımıza da aldırıyoruz. ■

ENKA HITACHI

ZW550



Her Koşulda Etkileyici Güç Performans Lideri

Ürün röportaj videosunu izlemek için QRKOD okutabilirsiniz



f i s y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

Kapak

İçindekiler’e dön

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



YENİ NESİL KOMATSU İŞ MAKİNALARI İSTANBUL'DA TANITILDI

Türkiye distribütörlüğünü 1983 yılından bu yana Temsa İş Makinaları'nın sürdürdüğü Komatsu, yeni nesil iş makinalarını ve hizmet modellerini, **“İş Makinalarının Yeni Çağını Başlatıyoruz”** temasıyla İstanbul'da düzenlendiği bir lansmanda tanıttı.

► **İSTANBUL FUAR MERKEZİ'NDE** gerçekleştirilen lansmanda yeni Komatsu modelleri farklı sektörlerden konukların ve basın mensuplarının beğenisine sunuldu.

dönemin herkes için daha verimli ve rahat bir dönem olmasını umduğunu belirterek, Komatsu olarak yeni nesil iş makinalarında özellikle motor teknolojilerine odaklandıklarını, yakıt tasarrufu ve egzoz emisyonları

konusunda büyük gelişmeler kaydettiklerini dile getirdi. Kenichi Sato, geleceğin şantiyelerini akıllı sistemlerin ve akıllı makinaların oluşturacağını belirterek Komatsu'nun bu konuda sunduğu çözümleri Türkiye'deki kullanıcıların hizmetine sunmak için heyecanlandığını söyledi.

**“Yeni çağda
kilit kavram
sürdürülebilirlik”**



**“Geleceğin
şantiyelerini
akıllı sistemler ve
akıllı makinalar
oluşturacak”**

Lansmanda ilk konuşmayı yapan Komatsu Satış Sonrası Hizmetler Bölümü Başkanı Kenichi Sato, Temsa İş Makinaları ile 40 yıl boyunca sürdürdükleri iş birliğinden ve Türkiye pazarında bulunmaktan duydukları büyük mutluluğu dile getirdi. Sato, yeni



KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 34
☎ 0 (552) 727 22 24

☎ 0 (216) 471 18 30
☎ 0 (216) 481 88 88

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, konuşmasında Türkiye iş makinaları sektöründe bugüne dek yaşanan en büyük dönüşümün öncüsü olmaktan gurur duyduklarını belirterek, **“Bu sene sektördeki 40. yılımızı geride bırakıyoruz. Değerli iş ortaklarımız ile omuz omuza ülkemizin birçok bölgesinde, birçok projede 30 bin iş makinası ile yer alarak ülkemizin altyapı gelişimine, ekonomisine katkı sağladık. Önümüzdeki yıllarda, bizleri, sektörümüzü içine alacak değişimin farkındayız. Vizyonunuzu, stratejimizi bu doğrultuda belirliyor, yol haritamızı hazırlıyoruz”** dedi.

İş makinalarının yeni çağında odak kavramın sürdürülebilirlik olacağının altını çizen Eşref Zeka, yeni nesil Komatsu iş makinaları ile bu yeni döneme öncü olarak girdiklerini, yeni modelleriyle ile sürdürülebilirliğe önemli katkı sağlayacaklarını ifade etti.

Eşref Zeka sözlerini **“Çok daha düşük yakıt tüketimi sunan yeni nesil iş makinalarımız ile hem tasarruf sağlayacağız, hem de daha temiz bir çevre için önemli bir adım atmış olacağız. İş makinası işimizin önemli bir parçası, ancak satış sonrası hizmetler de en az onun kadar önemli. Satış sonrası hizmetlerimizde de ilkleri başararak müşterilerimizin işine değer katmayı sürdüreceğiz”** şeklinde tamamlayarak, sözü Temsa İş Makinaları Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Burçak Birand’a bıraktı.



“Yeni nesil Komatsu’lar yakıtta yüzde 20 daha tasarruflu”

Burçak Birand konuşmasında özellikle iş makinalarının geleceğine damga vurması beklenen akıllı sistemler ve akıllı makinalar konusunda katılımcıları bilgilendirdi. Yeni nesil Komatsu iş makinalarının yüzde 20’ye varan yakıt tasarrufu, yüzde 95 oranında azaltılmış emisyonlar ve operatörlerle daha fazla konfor sunan özelliklerinden bahseden Birand, yeni nesil Komatsu makinalarının hem iş verenler hem operatörler hem de çevre için kazanç sunduğunu vurguladı.

Akıllı makina kontrol sistemlerinin yakın gelecekte birçok iş sahasında tercih edileceğini söyleyen Birand, Komatsu’nun bu alanda müşterilerine sunduğu kolaylıkları bir demo çalışması üzerinden gerçek verilerle anlattı.

Sunulan demonun aynı arazi şartlarında 80 metre uzunluğunda, 10 metre genişliğinde gerçekleştiğini belirten Burçak Birand; geleneksel iş modelleriyle sürdürülen uygulamalara göre akıllı makinaların ve akıllı sistemlerin zaman bazında yüzde 101 oranında daha verimli, yakıt tüketimi tarafında ise yüzde 74 oranında yakıt tasarruflu gerçekleştiğini belirtti.



Yeni nesil makinalarla birlikte 3yıl/6.000 saat ücretsiz bakımı orijinal parça garantisiyle sağlayacaklarını belirten Birand sözlerine şu şekilde tamamladı: **“Yeni çağda değişim sadece makina modellerimiz ve teknolojilerle sınırlı kalmayacak. Sektörde ilkleri başaran Temsa İş Makinaları olarak yepyeni hizmet modellerimizle kazancınız için çalışan sağlam iş ortağınız olmaya devam edeceğiz.”**

Davetlilerin yoğun katılımıyla gerçekleşen organizasyonda, sunumların ardından gerçekleşen lansman gösterisi izleyiciler tarafından büyük beğeni topladı. Lansman etkinliğinin sonunda sahne alan Şevval Sam, katılımcılara hatıralarında yer alacak keyifli bir akşam yaşattı.



A JOHN DEERE COMPANY



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YEDEK PARÇA. WIRTGEN GROUP orijinal parçaları eşsizdir. Kullanıcının ve makinanın taleplerine göre en iyileştirilmiş uzun hizmet ömürleri, üstün kalite ve basit montajları ile farklıdır. Piyasa liderinin kalitesi ve çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



MAKİ HAFRIYAT İNŞAAT FIRMA SAHİBİ SÜLEYMAN YILMAZ:

HIDROMEK®'İN GELİŞİMİNİ HEP GÖZLEMLEDİK VE BU SEBEPLE TERCİH ETTİK

Türkiye'nin tatil turizmindeki önemli noktalarından olup sert kayalık zeminiyle ünlü Kaş ilçesinin Kalkan beldesinde faaliyet gösteren Maki Hafriyat İnşaat, 2021 ve 2022 yıllarında HİDROMEK'ten kazıcı yükleyici ve ekskavatör alımları gerçekleştirdi. Şirket, aldığı ekskavatörleri ağırlıklı olarak Kalkan'ın zorlu kayalarını kırma işinde ustalıkla kullanıyor.

► **ANTALYA'NIN** en batısında, Fethiye ile komşu topraklarda yer alan Kalkan, Kaş ilçesine bağlı turistik bir belde. Sayısız uygarlığın yaşadığı ve doğal güzellikleriyle bilinen Kalkan, dünyanın dört bir yanından gelen turistlerin de uğrak alanı. Böylesi çekici

bir bölgede tatil merkezleri ve villa gibi inşaatların yapımı, aynı zamanda eskimiş binaların yenilenme çalışmaları gibi faaliyetler ise kaçınılmaz. Dolayısıyla burada faaliyet gösteren hafriyat şirketlerinin de zamanı çok iyi değerlendirmeleri ve bölgenin tatil

dinamiklerini etkilemeyecek şekilde hassas çalışmaları gerekiyor. Bölgenin aranan hafriyatçılarından olan Maki Hafriyat İnşaat Limited Şirketi hem çalışma disiplini hem de maharetli çalışmalarıyla bölgede ön plana çıkıyor. Şirket çalışmalarındaki bu özeni makine parkına yaptığı yatırımlarla da ortaya koyuyor. Son iki yılda HİDROMEK'ten iş makineleri alımı gerçekleştiren Maki Hafriyat İnşaat firma sahibi Süleyman Yılmaz ile Kalkan'da buluştuk.

Öncelikle şirketinizden ve faaliyet alanlarınızdan bahsedermisiniz?

Maki Hafriyat olarak Antalya'daki Kaş-Kalkan bölgesinin en büyük makine parkuruna sahip köklü bir hafriyat firmasıyız. Ticari faaliyetlerimize ise inşaat malzemeleri ve akaryakıt bayiliği ile yine bu bölgede başladık. 1999 yılının ardından hafriyat sektö-

rüne adım attık. Ayrıca hazırlıklarını sürdürdüğümüz ve devreye alacağımız turistik otel işletmeciliği, tarım sektöründe ise zeytin ve ceviz yetiştiriciliği faaliyetlerini sürdürmekteyiz.

Günümüze kadar hangi bölgelerde ne tür çalışmalar gerçekleştirdiniz?

Ağırlıklı olarak Kaş, Kalkan ve Fethiye dolaylarında çalışmalarımız oldu. Özellikle yaz aylarında taahhüt işleri kapsamında alt yüklenici olarak çalıştık. Kaş kasaba otoyolu, Söğüt Tefenli yolu, Gölhisar'da yol çalışması, Köprü Kanyon gibi işler gerçekleştirdik. Yine bölgemizde apart ve villa tarzında müteahhitlik işleri yaptık.

“Kaş-Kalkan, her yıl ekonomiye yaklaşık 1 milyar dolar katkı sağlamasıyla oldukça önemli bir coğrafya”

Faaliyet gösterdiğiniz Kalkan-Kaş bölgesinin ekonomisinden bahsederseniz neler söylersiniz?

Kalkan-Kaş bölgesi Türkiye'de GSMH kapsamında kişi başına en yüksek pay düşen yerlerden birisi konumunda. Her yıl ekonomiye yaklaşık 1 milyar dolar katkı sağlamasıyla oldukça önemli bir coğrafya. İlk villa kirala-



Süleyman YILMAZ / Maki Hafriyat İnşaat Firma Sahibi

malanı bu bölgede İngilizlerle başladı ve günümüzde 15 bine yakın villa yer alıyor. Turizmdeki gelişimi, denizinin güzelliği ve uzun kumsallarının ardında ise binlerce dönümlük seralara sahip. Bu yönüyle tarımsal açıdan da bölgenin zenginliğini ortaya koyuyor. Pek çok sebze meyvenin yetiştiği bölgemiz, ihracat odaklı faaliyetleriyle, bu konuda da ekonomiye katkı sunuyor. Aynı zamanda Türkiye'nin en büyük halinin burada kurulması ve yine büyük bir organize sanayi gıda projesinin gündemde olmasıyla da önemini ortaya koyuyor.

Bölgemiz ciddi göç alıyor ve bu da ekonomiye ekstra bir katkı sağlıyor diyebilir miyiz?

İngiltere'de oldukça popüler bir belde Kalkan, dolayısıyla İngiliz misafir-

lerin yoğun ilgisi var. Ayrıca Datça ile birlikte denize sıfır olup rutubetinin olmamasıyla, sağlık açısından da çokça tercih ediliyor. İlaveten Likya, Santos, Patara gibi uygarlıkların beşiği olması, Saklıkent kanyonu gibi doğal güzellikler, yüksek kesimlerde göçebe kültürünün olması gibi doğal ve tarihi zenginlikleri de bölgemizi pek çok konuda cazibeli hale getiriyor.

“Bulunduğumuz bölgede yenilik yapmayı ve ihtiyaçları fark ederek çözüm üretmeyi seviyoruz”





Makine parkınızdan ve makinelerle hangi çalışmalarda yer aldığınızdan bahseder misiniz?

Kamyonlarımız hariç olmak üzere irili ufaklı toplam 12 makineye sahibiz. 1,7 tonluk minilerden 40 tonluk paletli ekskavatörlere kadar farklı makinelerimiz mevcut. Bulunduğumuz bölgede yenilik yapmayı ve ihtiyaçları fark ederek çözüm üretmeyi seviyoruz. Örneğin yaşanan binaların sayısı artınca tadilatlar da aynı oranda arttı. Biz de bu alanlarda mini yükleyici ve ekskavatörlerimizle çalışıyoruz. Aynı şekilde bölgemizde palet kullanımına da öncülük ettik ve forkliftlerle hızlı bir şekilde, yükleme boşaltma çalışmaları yaptık. Bu da tasarruf sağlama ya yönelik çalışmalar olarak dikkat çekti. Ayrıca ana işimiz olan hafriyat sahalarında kullandığımız ekskavatörlerimiz bulunuyor.

İş makinesi alırken hangi kriterleri göz önüne alıyorsunuz?

Öncelikle makine alımı yaparken

tüm markaların ürünlerini internet sitelerinde yer alan doğru bilgilerle inceliyoruz. Bunun yanında ilgili markaların ürünlerini satın alanlarla bire bir görüşüyor ve yorumlarını dinliyoruz. Bölgemiz turizm bölgesi olduğu için inşaat sezonu kasım ayından mayıs ayına kadar olmak üzere 6 ayı kapsar. Dolayısıyla tüm faaliyetlerimizi bu zaman diliminde gerçekleştirdiğimiz için makine arızalarında bekleme lüksümüz yok. Zaten müşterilerimiz de hafriyat işlerinin hızlı bir şekilde tamamlanmasını isterler. Bu kapsamda iş makinesinin iyi bir servis hizmetiyle desteklenmesi bizim için çok önemli. Aynı şekilde servis ve parça maliyetlerinin uygun olması da diğer önem taşıyan konular arasında.

Çalıştığınız zeminleri de göz önüne alırsak sizin iş makinelerinizde olması gereken özellikler neler?

Bölgemiz tamamen kayalık zeminde oluşuyor. Turistik bölge olma-

sı sebebiyle de patlatma yapamıyor ve kırıcıda çalışıyoruz. Dolayısıyla biz adeta kayalara fısıldıyoruz ve operatörlerimiz de kayaların dilinden anlıyor. Hangi kayada nasıl hareket edeceğimizi artık refleks olarak biliyoruz. Bu kapsamda makinelerimizin de ona göre güçlü ve yüksek dayanımlı olması gerekiyor. Kayanın sertliğine, çalışılan alanın darlığına veya genişliğine göre makine seçimi yapabiliyoruz. Makinelerimiz sürekli kayalık olmak üzere; dik rampa ve eğimli kayalarda çalışıyor. Dolayısıyla alt takımları sağlam olan ağır hizmet tipi makineleri tercih ediyoruz.

“Adeta kayalara fısıldıyoruz ve operatörlerimiz de kayaların dilinden anlıyor”

Makine parkınızda HİDROMEK sayısının arttığını görüyoruz. Bu tercihinizin sebepleri neler oldu?

Geçtiğimiz yıla kadar yerli olmayan ve global arenada çokça tercih edilen iş makinelerinden kullandık. Ancak bu esnada HİDROMEK markasının gelişimini gözlemliyorduk. 2021 yılında ise çevremizden ve hafriyatçı meslektaşlarımızdan aldığımız bilgiler doğrultusunda HİDROMEK alımına karar verdik. Bu alımda, elbette yerli markamızı kullanma isteğimiz de etken oldu.

“2021 yılında çevremizden ve hafriyatçı meslektaşlarımızdan aldığımız bilgiler doğrultusunda HİDROMEK alımına karar verdik”



Satanı da Alanı da Memnun Eden Bambaşka Bir Teslimat Hizmeti



HİDROMEK'ten hangi makineleri aldınız?

2021 Kasım ayında HMK 102 S Supra kazıcı-yükleyici alımı yaptık. 2022'de ise HMK 140 LC ve HMK 230 LC paletli ekskavatörleri parkımıza dahil ettik. Öncelikle HİDROMEK'lerin yabancı markalardan eksigi yok fazlası var diyebilirim.

Operatörleriniz HİDROMEK'ten memnun kaldı mı?

Bir operatör için kabin konforu, makine teknik verilerinden daha fazla ön planda olabiliyor. Özellikle kırıcıda çalışan bizler için sarsıntıının olmaması rahat çalışma açısından önemli bir faktör. Daha önce filomuzda olan yabancı markaların ürünleriyle çalışırken, operatörlerimiz sarsıntıdan şikâyet edebiliyorlardı. Biz, bu şikâyetleri göz önüne alıp marka değişimine gideriz. Çünkü personelimizin konfor ve istekleri bizim için önemli. HİDROMEK de bu konforun karşılığını veriyor.

Makinelerin performansları ve yakıt sarfiyatları için neler söylersiniz?

Makinelerin hem gücü hem de çalışma performansı açısından operatörlerin memnun olduklarını söyleyebilirim. Örneğin parkımıza yeni dahil ettiğimiz HMK 230 LC, muadili olan makinelere kıyasla yüksek olan koparma gücüyle bizi memnun ediyor. Yakıt konusu da bizim için çok önemli. HİDROMEK'lerimiz yakıt açısından eşdeğer tonajdaki diğer marka makinelerimize kıyasla tatmin edici bir seviyede.

Satış sonrası hizmetler kapsamında nasıl bir destek alıyorsunuz?

Servis hizmetini Antalya'daki HİDROMEK yetkili servisinden alıyoruz. Sorunlarımız hızlı bir biçimde çözülüyor. En küçük bir konuda bile büyük ilgiyle yaklaşıyorlar. Zaten parkımıza baktığımızda 1 yıllık olan kazıcı yükleyicimiz HMK 102S Supra 1.900 saatte, HMK 140 LC ekskavatörümüz 1.010 saatte ve HMK 230 LC ekskavatörümüz ise henüz 410 saate ulaşmış durumda. Dolayısıyla HİDROMEK parkımız genç ve dinamik bir durumda.

OPERATÖR GÖZÜYLE



OPERATÖR ÖMER GÖZEL:

“HMK 140 LC hem seri hem konforlu!”

28 yaşındayım ve 15 yıldır bu meslekteyim. HMK 140 LC ekskavatörü 3 aydır kullanıyorum. Daha önce HMK 220 LC ve HMK 370 modellerini kullandım. HMK 140 LC yeni nesil bir makine. Hem daha seri hem de çok konforlu. Özellikle havalı koltukları, dokunmatik ekranı, yeni eklenen kırıcı için ayak pedalı gibi özellikleri kullanım rahatlığı artırıyor. Levheleri ise kullanım kolaylığıyla beniyormuyorum.



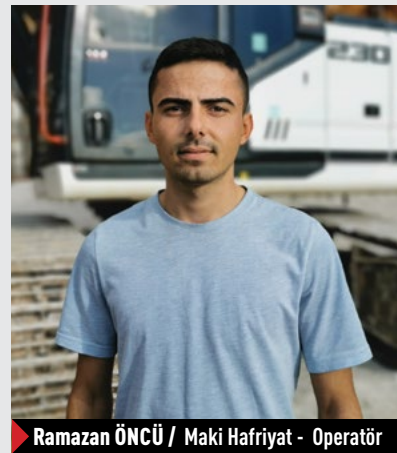
Ömer GÖZEL / Maki Hafriyat - Operatör

Biz kırıcıda çalışırız ve titreşim konforumuzu düşürür ve yorar. Ancak HMK 140 LC, kırıcıda çalışırken asla sarsmıyor. Beğenmediğim yö-nü yok diyebilirim.

OPERATÖR RAMAZAN ÖNCÜ:

“HMK 230 LC tuttuğunu koparıyor”

3 yıllık operatörüm ve yağcılıktan yetiştim. Burada HMK 230 LC modelini kullanıyorum. Henüz 410 saat oldu. Daha önce HİDROMEK kullanmamıştım. Oldukça sportif görünüme sahip ve çok şık bir tasarımı var. Hem kabin konforlu hem de levye kullanımları yormuyor. Makineyle ekonomi mo-



Ramazan ÖNCÜ / Maki Hafriyat - Operatör

dunda temel açıyorum ve dolgu yapıyorum. Güç anlamında adeta tuttuğunu koparıyor ■

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

B SERİSİ KAZICI YÜKLEYİCİLER



YÜKSEK GÜÇ, DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ

Elektronik kontrollü yüksek basınçlı common rail motor ile 110 hp maksimum güç ve düşük yakıt tüketimi!



GÜNDÜZ KONFORUNDA ÇALIŞMA

Yan aydınlatmaların da yer aldığı kabin üzerinde bulunan 10 adet çalışma lambası ile gece çalışmalarında tam saha hakimiyeti!



VERİMLİ HİDROLİK SİSTEM & GÜÇLENDİRİLMİŞ EĞİMLİ BOM TASARIMI

- Değişken debili pistonlu pompa sayesinde düşük yakıt tüketimi
- Eğimli bom tasarımı sayesinde çok daha derine kazı imkanı!



AĞIR HİZMET TİPİ AKSLAR

Yüksek dayanıma sahip, kaliteli dökümden üretilmiş ağır hizmet tipi akslar ve standart olarak sunulan diferansiyel kilidi sayesinde her zaman maksimum çekiş sunar.



EV KONFORUNDA KULLANIM RAHATLIĞI

- Joystick kolonları hem ileri-geri hem de sağ-sol yönlerinde ayarlanabilmektedir.
- Bilek dayamaları
- Ergonomik denge ayak ve teleskopik arm kontrolü



ELEKTRO-HİDROLİK BOM KİLİDİ

Kabin içerisinden kontrol edilebilen bom kilidi ile kolay ve ergonomik kullanım!

YENİ KIRMIZI YANMAR'A İZMİR'DEN TAM NOT GELDİ

Dünyanın önde gelen mini ekskavatör ve mini yükleyici üreticilerinden **Japon Yanmar**, yeni seri ürünleriyle pazarda adından söz ettiriyor. Tüm dünya ile aynı anda ülkemizde de yapılan değişikliklerle, makineler “Yanmar Kırmızısı” rengine dönüştü. **Yeni seri mini ekskavatörler gerek teknolojisi gerekse performansıyla kullanıcıların yoğun ilgisiyle karşılanıyor.**



► **İZMİR'İN** Kemalpaşa İlçesi'nde 13 yıldır hafriyat işleri yapan Tolgahan Özavcı, Yanmar markasıyla çalışmaktan duyduğu memnuniyeti gizlemiyor. “Yanmar mini makinede son nokta” diyen Özavcı, “Tüm markalara gittim. Ucuz olarak başka markalara gittim. Derken bir arkadaşımın vasıtasıyla Yanmar'ı tanıdım. Sonrasında Yanmar'ın, bu mini makinelerin motorlarını ürettiğini öğrendim. Yani motor üretiyorsa mini olarak da iyidir diye düşündüm” dedi.

Özavcı, sektörde hafriyat ve inşaat işi yapan diğer firmalarla da görüşüğünü ifade ederek, “Sonrasında arkadaşımın Yanmar marka makinesini kullandım, çok memnun kaldım. Diğer arkadaşlarımızın farklı marka mini makinelerini de kullandım, test ettim. Ölçtük, tarttık derken gün geldi Yanmar ViO17 aldık” şeklinde konuştu.

Makinenin gücünden duyduğu memnuniyeti belirten Özavcı, “Benim büyük makinalarda alıştığım konforu ve gücü sunuyor. Diğer makinalar güc olarak Yanmar'a göre biraz daha geride kalıyor. Yanmar'da bu

tam oturmuş. Güç olarak 2 tonun üzerinde bir makine gücü alıyorsunuz. Bu da sizi mutlu ediyor. Yani bu makine mininin yapılabileceğinin sonunu yaptığını düşünüyorum” dedi.

KONFOR VE PERFORMANS FARKI

Mini makinede hızın önemine değinen Özavcı, Yanmar'ın hızı ve performansından duyduğu memnuniyeti dile getirirken, kullanıcısı dostu tasarımı ve operatör konforunun altını çizdi. Özavcı, “Koltuk, her bedene göre ayarlanabiliyor. Genişlik ve rahatlık çok iyi. Bu kadar konforlu olması çok hoşuma gitti. Bakım kolaylıkları var. Kilitleri olsun, parçalara erişim olsun çok kolay. Makinede her şeyi düşünmüşler ve yapmışlar” şeklinde konuştu.

Performansa dikkat çeken Tolgahan Özavcı, “Yürüyüş de çok hoşuma gitti. Yeni modellerde yürüyüşü pedalların dışında düğmeli yapmışlar. Kırıcıyı joystickle koymuşlar. Palet açma kapamaları kullanmak çok güzel. Açık bir makine. Yani suya dayanıklı bir makine. Elektronik bu kadar fazla olacak ve bunu korumak önemli bir mesele. Yanmar bu konuda da çok iyi” diye konuştu.

KOPARMA KUVVETİ MÜKEMMEL

Yanmar'ın güçlü motoru ve yüksek koparma gücü ile rakiplerine kıyasla avantaj sağladığının altını çizen Özavcı, “Yürüyüş hızını beğendim. Koparma kuvveti zaten çok iyi. Benim mini makinede Yanmar'ı tercihimin önemli nedenlerinden biri de koparma kuvvetidir” dedi.

Bundan önce farklı marka makinaları kullandığını belirten Özavcı, “Bulduğumuz bölgedeki toprak, kırmızı topraktır. Yazın bu toprağı alamazsınız. Yanmar'da kırmızı toprakta kanal açtım. Ve performansından çok memnunum. Onun için Yanmar'ı tercih ettim” ifadelerini kullandı.

“Yanmar kesinlikle en az yakan makine”



Tolgahan ÖZAVCI

Yanmar mini ekskavatörlerin yüksek kalitesinin, teknoloji ve detaylarında gizli olduğunu kaydeden Özavcı, yakıt veriminden silindir korumasına, koltuk kalitesinden operatör konforuna, hızından sağlamlığına, pek çok yönüyle rakiplerine kıyasla avantaj sağladığını ifade etti.

Özavcı, kullanmakta olduğu Yanmar ViO17'nin gerçek sıfır kuyruk mini ekskavatör olduğunu belirterek, makinenin palet genişliğinden hiç bir şekilde taşmadığının altını çizdi.

Makinesinin yakıt açısından da son derece ekonomik olduğunu kaydeden Özavcı, “Bunu ben test ettim. Yanmar kesinlikle en az yakan makine. Motoru Yanmar olup da başka marka makinelerle de kıyasladım. Yanmar'ın kendi makinesinin daha az yakıtı olduğunu gördük. Yakıt tüketimi en düşük makinalardan biridir diyebilirim. Bu da

bizim açımızdan çok önemli bir avantajımız” diye konuştu.

Detayların önemine işaret eden Tolgahan Özavcı, standart donanımın sunduğu avantajlara değinerek, “Yanmar'da piston korumaları beni cezbedti. Piston koruması standart, hepsinde var. Benim için çok önemli bir konu. Bir pistonun çizilmesinin ne kadar zorluklar çıkardığını iyi biliyorum. Yanmar bize bunu standart olarak sunmuş, çok teşekkür ederiz. Makineyi birçok şeyden koruyor” dedi.

Garanti süresine de değinen Özavcı, “Garanti süresinin 3 yıl veya 3.000 saat (hangisi önce dolarsa) olması da beni şaşırttı. Sektördeki garanti süresi genelde 2 yıl veya 2.000 saat şeklinde oluyor. Makineyi alana kadar bunu ben de bilmiyordum. Sonrasında güzel bir sürpriz oldu” şeklinde konuştu ■



Yanmar ViO17 gerçek sıfır kuyruk tasarımı ile palet genişliğinden taşmıyor



DÜNYANIN DÖRT BİR YANINDAN MÜŞTERİLERİNİN YANINDA

2021 yılında elde ettiği 15,1 milyar dolarlık küresel ciro ile dünyanın en büyük 3'üncü iş makineleri üreticisi konumuna yükselen **XCMG**, 6 yıldır kendi şirketiyle faaliyet gösterdiği Türkiye'de de etkinliğini her geçen gün artırıyor. Şirket, satış sonrası hizmetlerinde **"15 dakika içinde yanıt ve 24 saat içinde iş tamamlama"** politikasıyla güven veriyor.

► **XCMG TÜRKİYE** Satış Sonrası Hizmetler Ekibi gerek dünya genelindeki gerekse Türkiye özelindeki faaliyetlerine ve hedeflerine yönelik sorularımızı yanıtladı.

Küresel satış sonrası hizmet politikanız hakkında bilgi verir misiniz?

Müşteri memnuniyeti, XCMG markası için her zaman en ön planda olmuştur. Müşteri memnuniyetini her daim en yüksek seviyede tutma prensibi ile hareket etmesi sayesinde müşterilerine makinelerin alımından satış sonrası bakımlarına kadar olan tüm süreçte faydalanabilecekleri fiyat danışmanlığı, teknik destek, ürün şikayetleri, onarım ve yedek parça talepleri ve satış desteği gibi profesyonel hizmetler sunmaktadır. Bu kapsamda XCMG, bilgi iletişim merkezleri, müşteri memnuniyetini artırma merkezleri, müşteri davranış analizi merkezleri ve



ürün pazarlama merkezleri şeklinde kategorize edilebilecek, dünyanın dört bir yanında kurulmuş 400 müşteri hizmetleri merkezine sahiptir.

TATİL GÜNLERİNDE BİLE YIL BOYUNCA 24 SAAT HİZMET

XCMG'nin çeşitli ülkelere dağılmış halde 5.000'den fazla servis mühendisi ve 1.500 özel servis aracı bulunmaktadır. Her zaman "15 dakika içinde yanıt ve 24 saat içinde iş tamamlama" politikamız doğrultusunda görev yapan XCMG satış sonrası hizmet ekipleri, tatil günlerinde bile yıl boyunca 24 saat hizmet verme taahhüdünü gerçekleştirmek için çalışmaktadır. Ayrıca beş kıtada yaklaşık 1 milyar adet yedek parça stoklayan binlerce yedek parça merkezi faaliyet göstermektedir.

XCMG, başarılı hizmet ağının da verdiği güven ile yedek parçaların mümkün olan en kısa süre içinde teslim edileceğine dair müşterilerine söz vermektedir. XCMG, kiralama, ikinci el araç değerlendirmeleri, takas, revizyon ve geri dönüşüm dahil olmak üzere pazar sonrası hizmetler de vermektedir.

Hizmetlerinizde teknolojiyi nasıl kullanıyorsunuz?

Son yıllarda küreselleşmeyle beraber internet teknolojilerinin de getirdiği imkanları sonuna kadar değerlendirmek isteyen XCMG, servis ve yedek parça işlemlerini küresel boyutta hızlandıracak ve kolaylaştıracak yeni bir küresel servis sistemi olan "X-GSS" uygulamasını yarattı.

X-GSS UYGULAMASIYLA KOLAY YEDEK PARÇA SİPARİŞİ

Bu uygulama sayesinde kullanıcılar

yedek parça siparişinde bulunabilmekte, ürünlerle ilgili bilgi ve manuellere ulaşabilmektedirler. Uygulamaya giriş yaptıktan sonra kullanıcılar, parça ve ürün desteği alabilmek için ürünü kodu ile arama yapıp istedikleri ürünleri istedikleri miktarlarda alışveriş sepetlerine ekleyebilmektedir. Uygulamada yorumlar ve geri dönüşler kısmı da bulunmaktadır, yani kullanıcılar, uygulama ve ürünlerle ilgili geri dönüş yapabilmektedirler.

Böylece XCMG sürecin müşteri açısından memnun oldukları ve geliştirilmesini istedikleri kısımları konusunda sürekli bir bilgi akışına sahiptir ve böylece kullanıcılar bizzat hizmetlerin iyileştirilmesine ve geliştirilmesine katkıda bulunabilmektedir. Her daim tüm müşterileri adına kapsayıcı olmayı ilke edinen XCMG; Çince, Almanca, Rusça, İngilizce, Portekizce ve Arapça

olarak 6 farklı dil seçeneği ile kullanım imkânı sunmaktadır. İnovasyonu ve gelişmeyi her zaman ileriye dönük vizyonunun bir parçası olarak gören XCMG, bu ve benzeri sistemler sayesinde müşterilerine erişimde kolaylıklar sağlamaya devam etmeyi planlamaktadır.

Türkiye'deki satış sonrası hizmet ekibiniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Titiz çalışmaları ve Çin'deki üreticilerle asla kopmayan irtibatları sayesinde XCMG Türkiye ekibi, müşteri memnuniyetinden hiç ödün vermeden tüm satış sonrası işlemlerin yürütülmesinin garantisini vermektedir. XCMG Türkiye Satış Sonrası Hizmetler ekibi bünyesinde her zaman Çin'deki ana merkezden Türkiye'de görev almak üzere yollanmış alanında uzman mühendisler bulundurmaktadır. Kendileri Tür-





DOWNLOAD FOR FREE
X-GSS APP

On Apple App Store or the Google Play Store



XCMG Türkiye ekibinin hassas davrandığı noktalardan biridir. Yedek parçalarının en kısa sürede tedarikinin sağlanması ve distribütörler aracılığıyla ihtiyaç sahibi müşterilere ulaştırılması satış sonrası hizmetlerin hızlı ve sorunsuz bir şekilde tamamlanabilmesi için büyük önem arz etmektedir.

Bu alandaki hedefleriniz ve yatırım planlarınız nedir?

XCMG Türkiye ekibinin şu anki kısa vadeli hedeflerimizden ilki daha büyük bir çalışma alanı yaratmaktır. Bu bağlamda yakın zamanda daha geniş bir tesise geçmek konusunda çalışmalar sürmektedir. Aynı şekilde Ankara Serbest Bölge'de XCMG ürünlerine ait bir alan mevcuttur. Bu alanda bir de yedek parça deposu oluşturmak için faaliyetler devam etmektedir. Gelecekteki dönemde de XCMG Türkiye ekibini genişletmeye devam ederek müdahale süresini kısaltmak ve yedek parça kapasitesini giderek artırmak hedeflenmektedir ■

kiye'ye geldiklerinde sadece makinele-
rin bakımı ile ilgilenmekle kalmazlar,
aynı zamanda XCMG Türkiye ekibine
ve distribütörlerine yeni gelen ürünler
ve parçalarla ilgili gerekli eğitimleri de
vermektedirler. Bu sayede hem satış-
ta hem de satış sonrasında görev alan
personel her daim ürünler hakkında
güncel bilgiye sahiptir.

BAŞARININ TEMELİNDE SORUNSUZ YEDEK PARÇA TEDARİKİ VAR

XCMG Türkiye, distribütörlerinin
sahip olduğu geniş servis ağı sayesinde
müşterilerine her daim bakım ve
servis ihtiyaçlarını giderme imkânı
sunar. Türkiye distribütörleri, ülke-

nin dört bir yanına dağılmış haldeki
servis noktaları sayesinde bir sıkıntı
ile karşı karşıya gelindiğinde olabili-
diğince hızlı müdahale etmektedirler.
Buna ek olarak, satış sonrası hizmet-
lerin en hızlı ve güvenilir biçimde
sağlanmasını mümkün kılmak ama-
cıyla distribütörlere 7/24 ulaşabile-
ceğiniz iletişim hatları da mevcuttur.
Türkiye distribütörleri, servislerinde
mutlaka alanında uzman mühendis-
ler barındırmaktadır. Bu sayede dis-
tribütörler kendilerine ait kurdukları
satış sonrası hizmet ekipleriyle her
daim hizmete hazırdır.

Başarılı satış sonrası hizmetlerinin te-
melini oluşturan yedek parçaların da
sorunsuz bir şekilde tedarik edilmesi,



HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası



DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ



DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ



BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ
YAKIT TÜKETİMİ



YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ



Explore the world of
Hardox® wear plate



hardox.com

SSAB

ENKA PAZARLAMA'DAN SANAYİ, MADENCİLİK VE LOJİSTİĞİN YÜKSELEN YILDIZI BURSA'YA ÖNEMLİ YATIRIM

Uzun yıllardır başta otomotiv olmak üzere Türkiye sanayine öncülük eden şehirler arasında yer alan Bursa, gerek TOGG gibi bu alanda açıklanan yeni yatırımlarla gerekse yüksek madencilik potansiyeliyle bölgenin çekim merkezi olma özelliğini sürdürüyor.



► **BÖLGENİN** bu yüksek potansiye-line kayıtsız kalmayan Enka Pazarlama; iş makineleri, endüstriyel ürünler ve kaldırma ekipmanlarından oluşan geniş ürün portföyüyle bölgedeki müşterilerine daha etkin şekilde destek sağlamak üzere, Bursa Şube Müdürlüğünü faaliyete geçirdi.

Kasım ayında düzenlenen bir açılış etkinliğiyle faaliyete geçen şubenin özellikleri ve hedefleriyle ilgili sorularımızı, firmanın İstanbul Anadolu Bölge Müdürü Serdar Emre Göçener ve Bursa Şube Satış Müdürü Aykut Yılmaz yanıtladı.

Tesisiniz hakkında bilgi verir misiniz?
Bursa'nın en merkezi ilçelerinden olan Nilüfer'de ve sanayi sitelerinin kesişim noktasında olan şubemiz, deneyimli satış ve satış sonrası hizmetler kadrosu ile 18.11.2022'de değerli müşterilerimizin hizmetine açılmıştır. 3 kattan oluşan bu merkezimizde makina satış, forklift satış, servis mühendisi ve bir asistanla çalışmalarımıza başlamış bulunmaktayız.

Yerimizin elverişli olması nedeniyle geniş bir yedek parça depomuz da mevcut olup, özellikle Yalova, Eskişehir, Kütahya gibi çevre illere yedek parça tedarikinde zaman kaybını engellemek amacıyla sürekli canlı tutulacaktır. Burada ENKA Pazarlama olarak distribütörlüğünü yaptığımız HITACHI, TCM, XCMG ve HELI başta olmak üzere tüm markalarımıza satış ve satış sonrası hizmetlerini vermek ana hedefimizdir.

Buradan hangi illere hizmet sağlayacaksınız?

Bursa başta olmak üzere Yalova, Eskişehir ve Kütahya illerine Bursa Şube Müdürlüğümüzden hizmet vereceğiz.

Sunacağınız hizmetlerin kapsamı nedir?

Distribütörlüğünü devam ettirdiğimiz tüm ürünlerin satış ve satış sonrası hizmetlerinin yanı sıra Şubemize bağlı yetkili servislerimizle olan koordinasyonumuzu da geliştireceğiz. Bursa, Eskişehir ve Kütahya'da bulunan, 20 yılı aşkın bir süredir birlikte çalıştığımız 3 tecrübeli yetkili servisimiz, faaliyetlerini Bursa Şubemizin gözetimi altında sürdürmeye devam edecekler.

Yeni tesis müşterilerinize ne gibi avantajlar sağlayacak?

Bursa ve çevre illeri, uzun yıllardır Enka Pazarlama ile yoğun ticaret yapan ve müşteri sadakatının üst düzey olduğu bir bölgedir. Burada bir şube açıp yerleşik bir adresimizin olduğunu müşterilerimize göstermek, aslında



Serdar Emre GÖÇENER / İst. Anad. Bölge Mtd.



Aykut YILMAZ / Bursa Şube Satış Müdürü

çok daha önce planlanmasına rağmen, pandeminin araya girmesiyle iki senelik bir rötarla bu seneye kısmet oldu.

Daha önce de belirttiğimiz gibi müşterilerimizle çok uzun yıllara dayalı dostlukların kurulduğu Bursa, Türkiye'nin sanayileşmede en önde gelen illerinden biri olması, madenleri ve limanları ile ihracata olan desteği, kara ve demiryolu ağlarında Marmara-Ege, Ege-İç Anadolu geçiş güzergahları üzerinde olmasıyla 2021 itibarıyla da nüfus bakımından da İzmir'den sonra en kalabalık şehrimiz olmuştur. Bu nedenle de zaten yeni açılan yerli elektrikli otomobil fabrikası TOGG ve bunun beraberinde kurulmaya başlanan uluslararası batarya firmalarının da Gemlik ve etrafına fabrikalar kurmaya başlaması, bu bölgenin sadece Türkiye'nin değil, bu anlamda

dünyada da bir merkez haline gelmesini sağlamıştır.

İşte bu nedenle gelişmekte olan bu büyüklükteki bir bölgeyi artık İstanbul'dan değil, bu işin merkezinden yani Bursa'dan kontrol etmek ve burada şubeleşmeye gitmek artık Enka Pazarlama açısından kaçınılmaz olmuştur.

Bunun haricinde müşterilerimizden gelen taleplere anında cevap verebilmek, telefon yerine yüz yüze görüşebilmek açısından da getirdiği faydalar tartışılmaz. Ayrıca uzaktan kontrolle ulaşamadığımız ya da bilmediğimiz birçok müşteri potansiyelinin ortaya çıkacağı ve ilerleyen 5 yıllık dönemde buradan sağlanan getirinin ve müşteri memnuniyetimizin de en az iki katına çıkacağı da aşikardır ■





KAYADİBİ TARIM İŞLETME SAHİBİ SERDAR YAVUZ:

“İŞLETMEMİZ BOBCAT İLE ARTIK DAHA VERİMLİ”

Türkiye’nin et ve süt ürünleri cenneti olan Balıkesir’de faaliyet gösteren Kayadibi Tarım, saha çalışmalarını, Hasel’in Türkiye pazarına sunmaya başladığı Bobcat’ın T35 105 L model teleskopik yükleyicisi ile en verimli biçimde hızlandırdı.

► **MAKİNELEŞMENİN** ilk olarak sahalarda başladığı tarım ve hayvancılık sektörü, teknoloji ve imkanların artmasıyla birlikte çok çeşitli makine ve ekipmanlarla buluşuyor. Bu makineler içerisinde yer alan telehandlerlar ise hem çiftçilerin hem de hayvancılıkla uğraşanların pek çok noktada imdadına yetişiyor. Makineleşmenin ticari faaliyetlerine sağladığı katma değeri iyi bilen firmalardan olan Kayadibi Tarım da birkaç yıl kepçeli traktör kullanımının ardından, telehandler ürününe geçiş yaptı. Ana iştirak alanı süt üretimi olan işletmenin başındaki Serdar Yavuz ile hem çalışmalarını hem de yeni aldıkları Bobcat marka telehandlerleri konuştuk:

Öncelikle şirketiniz ve faaliyet alanınızdan bahseder misiniz?

Sayısı 300 sağmala yaklaşmış bir işletme olarak damızlık süt sığırı ve besi danası yetiştiriciliği yapıyoruz. 6 yıldır Balıkesir’de, Bandırma ile Karacabey arasındaki Yenice köyünde faaliyet göstermekteyiz. İlk etapta

AB destekli olarak çalışma hayatımıza başladık. Günümüzde 40 dönümlük alanımızda halihazırda günlük yaklaşık 4 ton süt üretimimizle çalışıyoruz. Avusturyalı Simental cinsi kombine ineklerimizle hem et hem süt verimi yüksek ürünleri iç pazara sunuyor ve verime odaklı çalışıyoruz.

“40 dönümlük alanımızda halihazırda günlük yaklaşık 4 ton süt üretimimizle çalışıyoruz”

Üretim kapasiteniz ve süt kaliteniz hakkında neler söylersiniz?

İşletmemiz AB onaylı çiftliktir. Altyapımız 10 ton süt üretime uygun bir kapasiteye sahip. Sağmallarımızın hem et hem süt verimi yüksek. Birçok kombine ırka göre de yağ ve protein oranı daha yüksek süt veren bir işletmeyiz. Aynı şekilde ürettiğimiz sütte de toplam canlı bakteri sayısı genelde 10 bin civarındadır. Piyasada menşei belli olmayan sütler mevcut, bu sütler bakteri yükü çok yüksek olabiliyor aynı zamanda zoonoz hastalık riski de söz konusu. Dolayısıyla biz veterinerimiz gözetiminde hem testlerimizi düzenli olarak yapıyoruz hem de tesisimizde hijyene maksimum özeni gösteriyoruz. Tüm bunlar bir araya geldiğinde de ortaya yüksek kaliteli bir iş şekli çıkmış oluyor.

Ürünlerinizde verimi artırmak için neler yapıyorsunuz?

Öncelikle her sürecimizi koordine bir şekilde yönetiyoruz. Makine ekipman parkımız, personelimiz, saha ünitelerimiz ve işletme makine envanterimiz uyumlu çalışıyor. Özellikle makine ekipman parkı çok önemli. 100 sağmal ile işe başladığımızda bir kepçe ve traktör ile çalışıyorduk. Ancak 280 adede ulaştınca sadece yeme odaklandığımızı gördük ve makine alımı için araştırmalara başladık. Neticede telehandler alımı gerçekleştirerek Bobcat’i parkımıza kattık.



Serdar YAVUZ / Kayadibi Tarım İşletme Sahibi

“Bobcat T35 105L telehandlerleri aldıktan sonra, ne kadar doğru bir seçim yaptığımızı ve hatta almakta geç bile kaldığımızı anladık”

Neden Bobcat’i tercih ettiniz?

Piyasada çokça olan ve haklı bir üne sahip olan mini yükleyicilerinden dolayı Bobcat ismine aşinaydık. Ayrıca markanın Türkiye satışını gerçekleştirmeye başlayan Hasel’i, güven veren bir şirket olarak biliyoruz. Kendilerinin yaklaşımı da çok belirleyici oldu ve bize bu güveni sağladılar. Bu kapsamda Bobcat T35

105L telehandlerleri aldıktan sonra, ne kadar doğru bir seçim yaptığımızı ve hatta almakta geç bile kaldığımızı anladık.

Peki Bobcat size neler kazandırdı?

Öncelikle ciddi zaman kazanıyoruz ve yakıttan tasarruf ediyoruz. Örnek vermek gerekirse önceden traktör ve kepçesi ile 4 tur atarken, şimdi tek seferde yüksek neme sahip hayvan yemi olan silajı alıp dökülebiliyoruz. Daha hacimli ve güçlü olan bu teleskopik makine bizi çok hızlandırdı. Yine bir sezonda bize gelen 15-20 tır dolusu yonca balyalarını traktöre göre çok daha seri bir şekilde indirebiliyoruz. Aynı zamanda engebeli alanlarda şasi dengelemesi özelliğini kullanıyoruz. Gece ışıklandırma, bom aydınlatmaları, makine uyarı sistemi ve konforunu seviyoruz.



Bobcat T35 105L Telehandler; İstiften Yüklemeye Kayadibi Tarım'ın Her Operasyonunda!

Kayadibi Tarım'ın makine parkından ve operasyonel süreçlerinden sorumlu isim olan Volkan Can İslam, dergimize 1,5 ay önce aldıkları Bobcat T35 105L'nin performansını ve bu süre zarfında işletmelerine olan etkisini aktardı.

Hayvancılıktaki en büyük gider kalemlerini neler oluşturuyor?

Yem ve hayvanların sağlık kapsamındaki bakımları, en büyük giderleri oluşturuyor. Özellikle yemlerin çoğunu ithal olarak alıyoruz ve kurlar yükseldikçe maliyetler de haliyle artıyor. Yem olarak arpa, mısır, soya, ayçiçeği küspesi ve kanola kullanıyoruz. Yemleri harmanlayarak kendimiz yem haline getiriyoruz. Bu maliyetleri kontrol ederken işimizi de en verimli şekilde yapmak zorundayız. Bu noktada da bizi hızlandıracak makinele- rin önemi devreye giriyor.

Tesisinizdeki belli başlı makineler neler?

Kepçeli traktörümüz, yem karma makinemiz ve mini yükleyicimiz bulunuyor. Ayrıca son olarak Bobcat'ın T35 105L model telehandlerini parkımıza dahil ettik.

Telehandler almaya nasıl karar verdiniz ve nerelerde kullanıyorsunuz?

Traktör kepçemizin yem alma kapasitesi düşük olduğu için bir arayışa girdik. Telehandlerlerin bom uzama özelliği bizi etkiledi. Karma makine- mize yemi hazırladıktan sonra depo- ya dizme, gübre yükleme, yonca ve samandan oluşan balyaların indirilip kaldırılması gibi operasyonlarda tele- handlerimizi kullanıyoruz.



Volkan Can İslam / Kayadibi Tarım Makine Parkı ve Operasyonel Süreçler Sorumlusu

“T35 105L farklı alanlarda çok işimize yarıyor”

Uzatma özelliğini nerede kullanıyorsunuz?

Sıvı ve katı olan gübre, seperatör makinemizde kuru hale gelir. Ardından çıkan gübreyi değerlendirerek enerji firmalarına veririz. Bu işlem esnasında bomu uzayan telehandler vasıtasıyla gübreyi kamyonlara yükleriz. Ayrıca depomuzun çatısında herhangi bir müdahale yapılacaksa yine telehandlerimizden faydalıyoruz. Dolayısıyla T35 105L farklı alanlarda çok işimize yarıyor.

“Hasel'in başta yedek parça ve servis gibi hizmetlerle destek verecek olması da bizi cezbedti”



Bobcat alımında Hasel'in nasıl bir etkisi oldu?

Son 1 yıldır telehandler alımını zaten düşünüyorduk ve bu konuda araştırmalar yaptık. Başka çiftliklerde nelerin kullanıldığını gördük. En son Bursa tarım fuarında Hasel yetkilileriyle görüşmemizin ardından da kararımızı verdik. Hasel'in başta yedek parça ve servis gibi hizmetlerle destek verecek olması da bizi cezbedti. Dolayısıyla Bobcat markasını tercih etmiş olduk.

Bobcat T35-105 L hakkındaki ilk izlenimleriniz neler?

Makinemiz henüz çok yeni ve 52 saatte geldi. Bizzat ben kullanıyorum, oldukça da memnunum. Öncelikle kabin konforu açısından tatmin edici bir kullanım sunuyor. Orijinal kliması her mevsim rahat çalışmaya olanak tanıyor. Bomdaki kaldırma-uzatma- yükseltme indirme ve kova hareketlerinin hepsini aynı anda yapabiliyorum. Makinenin altı komple kapalı, kabin geniş, otomatik ve manuel çalışan geri üfleme fanı var. Güneşlik, ön cam ve tavan cam koruma, makineyi korumaya alan bir sistem mevcut. Bizim için her şeyi önceden düşünüp makinede standart hale getirmişler.

“Düz, ters ve yengeç adlı 3 yürüyüş modu, çalışmalarımızda kolaylık sağlıyor”

Manevra kabiliyeti olarak neler söylersiniz?

İlk olarak seri bir makine olduğunu söyleyebilirim. Ayrıca düz, ters ve yengeç adlı 3 yürüyüş modu, çalışmalarımızda kolaylık sağlıyor. Telehandlerdeki şasi dengeleme (frame levelling) işlevi, makinenin maksimum kaldırma yüksekliğinde 2.500 kg'a kadar kaldırmasını sağlıyor. Özellikle eğik zeminlerde bu fonksiyon işe yarıyor. Fonksiyon, yükü düz bir şekilde iletmemize olanak tanıyor.

Makinenin bakım ve kontrolleri için neler söylersiniz?

Radyatör temizliği ve yağ değişimleri gibi günlük/kısa dönemli bakımlar oldukça rahat gerçekleşiyor. Ters fan özelliği ise çalıştığımız tozlu ortamlarda bize rahatlık sağlıyor. Ayrıca bu sayede gübre ve yem tozlarının motora girerek motorun hararet yapmasının önüne ge-

çiyoruz. Yine genel bakımlar açısından makinemizin muadili olan diğer markalar 250 saatte bir bakıma giderken, Bobcat'te bu sürenin 500 saat olması işletme açısından da avantaj oluyor. Servis desteğimizi de Bursa içerisindeki Hasel'in yetkili servislerinden alacağız. Yine makinelerin Stage 5 emisyon seviyesinde olması, çevreyi de koruyucu bir özellik olarak öne çıkıyor. Aynı zamanda egzoz salınımının yok denecek kadar minimum olması, çalışan bizler ve hayvanlarımızın sağlığı açısından da artı değer sağlıyor.

Bobcat'in en çok hangi özelliği sizi cezbedti?

Kesinlikle uzar bom diyebilirim. Her yere rahatlıkla erişebiliyoruz. Özellikle dikey olarak 10 metre uzamasıyla kolaylık sağlıyor ve güvende hissediyoruz. Genellikle 1,5 tonluk yükü taşıyoruz ancak bazen gübrelerde 2,5 tona kadar ağırlık çıkabiliyor. Bu kapsamda da makine, risk çubuğu sayesinde kapasitesini aşacak bir yükte karşılaştığında bize uyarı veriyor. Bu sebepten ötürü güvenli bir şekilde operasyonlarımızı yürütebiliyoruz.



Hasel İş Makinaları Marmara Bölge Satış Yöneticisi Batuhan Uygun:

“Bobcat Telehandler ile Operatörler Konforlu, İşletmeler Avantajlı”

2022 yılının ocak ayı itibarıyla Türkiye pazarına Hasel tarafından sunulmaya başlanan Bobcat ürünleri,



Batuhan UYGUN / Hasel İş Makinaları

telehandler ürünleriyle de farklı sektörlerde ön plana çıkıyor ve öncelikli tercih ediliyor. Bu sektörler arasında yer alan tarım ve hayvancılık ise hareketli bir pazara sahip. Konuyla ilgili olarak görüşlerini aldığımız Hasel İş Makinaları Marmara Bölge Yetkilisi Batuhan Uygun, 7, 8 ve 10 metrelik telehandlerlerin tarım ve endüstriyel işletmelerde çok sevildiğini belirterek; “Telehandler ürünü, ülkemiz yüzdelik ölçüme bakıldığında ortalama yüzde 65 civarlarında tarım ve hayvancılık sektöründe kullanılıyor. Bu da oldukça ciddi bir oran. Biz de Bobcat ürünü- müzle bu pazarda ürünlerime has müşterilerimize pek çok avantajlar sunuyoruz” dedi.



İNSAN GÜVENLİĞİ VE ÇEVRE AVANTAJI

Bobcat'ın telehandler ürün gamının sunduğu avantajlar arasında güvenlik ve kullanım konforunun önemli rol oynadığını belirten Uygun; “Makinemiz erişilemeyen alanlara rahat erişim sağlamakla operasyonel kolaylık ve konfor sağlıyor. Operatörler de makinelerimizi kullanırken adeta ev konforuyla deneyimliyorlar. Ayrıca Stage V motor emisyon seviyelerine biz 1 sene öncesinden geçtiğimiz için bu alanda daha tecrübeliyiz ve müşterilerimize çevreci bu bilinci aşıyoruz. Bunun getirdiği konforu da müşterilerimize hissettiriyoruz” ifadelerini kullandı. Rops-Fops özellikli kabin ve diğer güvenlik sistemlerini

ise, “Operatör, ön çelik ve üst çelik ızgaralar sayesinde bir ürünü taşıırken güvenlik kaygısı gütmüyor. Makinemizin altı ise tamamen kapalı dizayn edilmiş. Bu özellik, engebeli arazilerde makineye hasar verecek herhangi bir durumun önüne geçiyor” sözleriyle aktardı.

ŞASE DENGELEME SİSTEMİ OPERASYONLARI KOLAYLAŞTIRIYOR

Makinendeki Şasi Dengeleme (Frame Levelling) Sistemi'nin avantajlarını da aktaran Batuhan Uygun, “Şasi yerinden makinemiz sağa sola oynayabiliyor. Bu da yükleme yapılırken operatörlere son derece kolaylık sağlıyor. Makinemizde ayak bulunmamasına

rağmen, ayak varmışçasına bir hareket kabiliyeti kullanıcılara sunuluyor. Aynı zamanda yürüyüş modları, ileri-geri joystick, tüm modların görüldüğü 5 inç dijital ekran gibi özellikler, makine verimini ve kullanım zevkini daha da artırıyor” dedi.

FONKSİYONELLİK BOBCAT T35 105 L İLE ÜST SEVİYEDE!

Batuhan Uygun, makinenin ayırt edici özelliklerine de değinerek; “Havaların erken karardığı zamanlarda operatörlerin daha rahat çalışması gerekiyor. Bu kapsamda da halojen sürüş lambaları, tepe lambaları ve bom aydınlatma lambaları, Bobcat T35 105L ile birlikte opsiyonel değil, standart olarak sunuluyor. Aynı şekilde makinemizi, Michelin 460*70 R24 Power CL lastikleriyle birlikte müşterimize sunuyoruz. Bunlar dışında telefon tutacağından güneşliği ne kadar pek çok özellik Bobcat' in orijinal hali olarak geliyor. Yine orijinal klima ve orijinal forklift çatalları da makinemizin full donanım olarak sunulmasında rolü olan diğer unsurlar” ifadelerini kullandı.

BOBCAT SERVİSTE HASEL İLE DAHA DA AVANTAJLI

Hasel olarak satış sonrasına yönelik müşterilere sağladıkları desteğe de değinen Uygun, sözlerini şöyle tamamladı: “Pek çok ilde yetkili servislerimiz mevcut. Hasel'in halihazırda yapılanması, birçok ilde Bobcat için de geçerliliğini koruyor. Ayrıca Bobcat, diğer makinelere oranla servis ve garanti süreçlerinde daha da avantajlı. Diğer markalarda 1 yıl veya 2.000 saat olan garanti sürelerini, biz Bobcat ile 3 yıl veya 3.000 saat olarak sunuyoruz. Aynı şekilde 250 saatteki bakım aralıkları bizde 500 saat olarak işleniyor. Bu yönüyle de firma sahiplerine bir avantaj sağlıyor. Hyundai İş Makineleri, Kobelco, Linde gibi alanlarının lider firmalarıyla çalışan Hasel, sahip olduğu özgüven ve deneyimini Bobcat ile de başarılı bir şekilde devam ettirip müşterilerine kaliteli hizmeti sağlıyor”

3 yıl veya
3.000 saat
garanti standart
500 saat bakım
aralığı



Daha fazla güç ile daha yükseğe erişin!



Bobcat® S590 Nokta-dönüşlü Mini Yükleyici

Bobcat® S590 nokta-dönüşlü mini yükleyici, popüler olan 500 şasi sınıfında en yükseğe kaldıran ve en güçlü olan modeldir.



Kaldırma Kapasitesi: 979 kg
Kaldırma Yüksekliği: 3023 mm
Motor Gücü ve Torku: 68 HP / 252 Nm



HASEL | **Bobcat®**

İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44
hasel-bobcat.com

BORUSAN

CAT

**Borusan Makina ve Güç Sistemleri**

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı Beyoğlu - İST.
0212 393 55 00 www.borusancat.com

444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980H	2016	23,345
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980H	2016	30,705
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980L	2018	12,441
MİKRO YÜKLEYİCİ	BOBCAT	S770	2016	4,087
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	336D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D L	2013	17,915
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D L	2013	22,935
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D2	2016	19,035
PALETLİ EKSKAVATÖR	LIEBHERR	R954 HD	2011	14,324

TürkTraktör

2.EL



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695ST	2016	5.300
KAZICI YÜKLEYİCİ	HMK	102B	2004	10.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HMK	102S	2004	9.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	MST	644T	2013	10.300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	1010	18.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2007	19.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	18.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2015	19.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2020	5.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	921F	2015	17.900
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HITACHI	ZW 250	2008	28.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	NH	W170B	2008	17.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	NH	W170B	2008	17.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	NEWHOLLAND	L318	2021	650
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	130C BLADE	2018	6.599
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX500C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-5A	2017	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	290 LC	2008	12.600

Koç

CNH

444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Kapak

İçindekiler'e dön

Model yaşı
5 yılı geçmeyen,

**CASE,
NEW HOLLAND
VE HER MARKA
İŞ MAKİNESİNİZİ,**

**TürkTraktör güvencesi ile
değerinde satın alıyoruz.**

2.EL

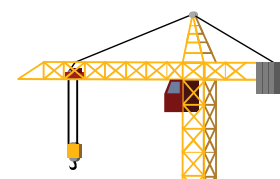
TürkTraktör

Yerinde
Ekspertiz
Hizmeti

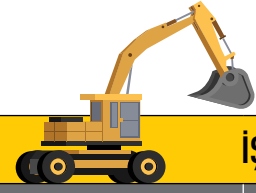
**TürkTraktör
Güvencesi**

Doğru
Fiyatlandırma

Değerinde
Satın Alma



KİRALAMA FİYATLARI



İŞ MAKİNELERİ

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK (hp, ton)	AYLIK (Euro)
LASTİK TEKERLEKLİ YÜKLEYİCİLER	50 - 149 hp 150 - 249 hp 250 - 400 hp	2.000 - 3.000 3.000 - 6.000 3.250 - 8.000
MİNİ YÜKLEYİCİLER	2 - 3 ton	1.500 - 2.500
BEKOLU YÜKLEYİCİLER	70 - 115 hp	1.200 - 1.500
TELESKOBİK YÜKLEYİCİLER	10 - 15 m	2.500 - 4.000
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1 - 20 ton 20 - 30 ton 30 - 40 ton 40 - 50 ton	1.500 - 3.000 3.000 - 4.500 5.000 - 7.000 6.500 - 9.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15 - 25 ton	2.500 - 4.000
GREYDERLER	125 - 150 hp 150 - 200 hp	4.000 - 5.000 5.500 - 6.500
DOZERLER	250 - 350 hp 350 - 450 hp	8.000 - 10.000 10.000 - 14.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	10 - 15 ton	2.000 - 3.000
ASFALT SİLİNDİRLERİ	6 - 11 ton	2.000 - 3.500
ASFALT SERİCİLER / KAZIYICILAR	500 - 1.000 t/saat	8.000 - 15.000



FORKLİFT & DEPO İÇİ EKİPMANLAR

ARAÇLAR	KAPASİTE	GÜNLÜK (Euro)	AYLIK (Euro)
DİZEL FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.000
LPG/BENZİNLİ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	45 - 55 55 - 65 70 - 80	700 - 800 800 - 900 950 - 1.050
AKÜLÜ FORKLİFTLER	0 - 2 ton 2 - 3,5 ton 3,5 ton üzeri	55 - 65 75 - 85 95 - 105	800 - 900 1.050 - 1.150 1.350 - 1.450
AKÜLÜ TRANSPALETLER	500 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	20 - 30 25 - 35	250 - 350 300 - 400
PALET İSTİFLEYİCİLER	600 - 1.600 kg	25 - 35	400 - 500
REACH TRUCK MAKİNELER	1.000 - 2.000 kg 2.000 kg üzeri	70 - 80	950 - 1.050

"Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir.

Rakamlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız."



İş makinaları için farklı yeteneklerde ataşmanlar üretir.

İstanbul Yolu 30.Km No:69 06980 Sarayköy Kahramankazan Ankara

Tel: (0312) 815 4694 - 95 Faks: (0312) 815 4616 • galen@galengroup.com.tr

www.galengroup.com.tr



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Sarayı Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

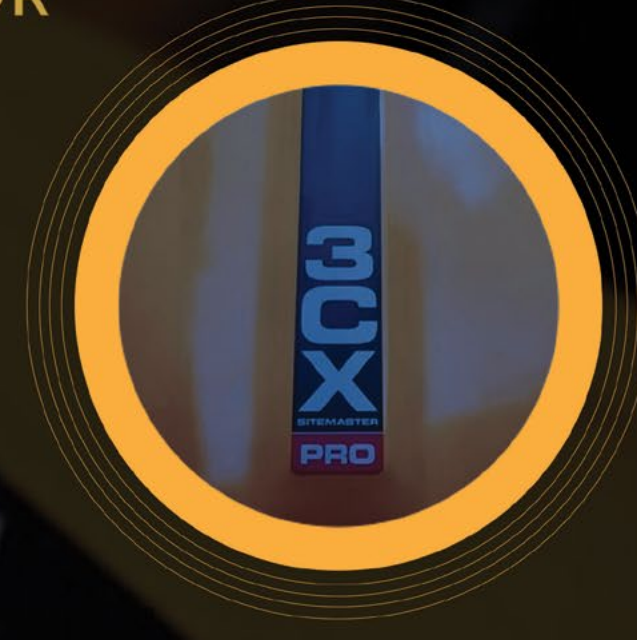
POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

YAKINDA

GELİYOR



ECO



PRO



PLUS

SİF JCB

www.sif.com.tr

V.İ.S.A. İŞİNİZE, MAKİNANIZA DEĞER KATAR

Volvo İleri Servis Anlaşmaları (V.İ.S.A.) bakım paketinin çok ötesinde önleyici, koruyucu bir servis anlaşmasıdır. Düzenli yetkili servis kontrollerinden arızaların önceden tespitine ve iş sahasında mobil servis bakımlarına kadar sağladığı avantajlarla makinanızı korur; performansını artırır. V.İ.S.A. anlaşma kapsamındaki bakım ve servis hizmetleri ile işinize, makinanıza değer katar.

www.ascendum.com.tr

