

TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ SEKTÖRÜ 2022 YILINDA DA HIZ KESMEDİ

DOOSAN iş makinelerinin
yeni adı **DEVELON**

BORUSAN CAT

Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Özer Şahin:

*"FAZ 5 geçişinde ve sonrasında,
her zaman olduğu gibi müşterilerimizin
yanında yer alacağız"*

ASCENDUM

Ascendum Makina'nın yeni CEO'su
Tolga Polat'tan ilk mesaj:

*"Dijitalleşme yolculuğunun
oyun kurucusu olacağız"*

**BORUSAN
CAT'İ SEÇ
FAZ 5'E
SORUNSUZ
GEÇ.**



VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES



**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**



©2023 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniziz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**



JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com

www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

YÜKSEK / KALİTEDE

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

BASS
SPARE PARTS

KOI
HYDRAULICS

WISDOM
SPARE PARTS

PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

📞 0 (216) 471 18 34
📞 0 (552) 727 22 24

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

📺 📷 📱 📧 📞 parcaci



Sayı 136 - Ocak 2023

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri MüdürüHYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCUGenel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.trYazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCUGörsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.

Satış mühendisliği

► **İŞ MAKİNALARI SEKTÖRÜ** son derece başarılı bir yılı geride bıraktı. İMDER rakamlarına göre 2022 yılında Türkiye'de 11.043 adet yeni iş makinası satıldı. Ortalama satış fiyatlarıyla yaklaşık 2 milyar Euro hacminde bir pazardan bahsediyoruz. İkinci el, kiralama, servis ve yedek parça boyutlarını da işin içine katacak olursak, bu rakam çok daha yükselecektir.

Ülke ekonomisinde önemli bir paya sahip olan bu sektör, diğer birçok sektöre doğrudan ve dolaylı olarak hizmet sağlıyor. İş makinaları birçoğunun sandığı üzere sadece inşaat ve madencilikte kullanılmıyor. Bugün Antalya'daki seralardan İzmit'teki kâğıt fabrikalarına, Ordu'daki kedi kumu tesislerinden İzmir'deki mantar tesislerine kadar birçok yerde iş makinaları çalışıyor. Bu örnekleri çoğaltmak o kadar kolay ki...

Böylesine geniş bir kullanım alanı, sektörde çalışan satış ekiplerine, yeni satış fırsatlarının yanı sıra önemli sorumluluklar da yüklüyor. Öncelikle potansiyel kullanıcılara ulaşarak, makineleşmenin sağlayacağı avantajların en doğru şekilde anlatılması gerekiyor. Akabinde, yapılacak iş ve koşullara en uygun makinaların seçimi aşaması geliyor.

Doğru makina seçimi sadece kullanıcılar için değil, ülke ekonomimiz ve doğa için de büyük önemli taşıyor. İş istenilen sürede, en az yakıtla ve arıza yaşanmadan kesintisiz olarak yapacak makine, kullanıcı açısından en ideal makinadır. Çok amaçlı kullanılabilir olması, diğer önemli bir tercih sebebi olacaktır.

Makinanın az yakıt tüketmesi, az yedek parça ihtiyacı duyması ve uzun ömürlü olması, ülke kaynaklarının daha verimli kullanılmasını sağlayacaktır. Daha az yakıt ve yedek parça kullanılması, makinaların doğayı daha az kirletmesi anlamına gelecektir.

Bu nedenle ben sektörümüzde çalışan satıcıları birer satış temsilcisi değil, satış mühendisi olarak tanımlıyorum. Çünkü bilgi ve tecrübelerinin ışığında teorik bilgileri pratiğe dönüştürerek, müşterilerine işlerini daha verimli yapabilmek üzere çözümler geliştiriyorlar. Sonuçta makinaların birer servet değerine ulaştığı günümüzde herkes kazanıyor.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HMK 62T

Kompakt! Pratik! Ergonomik!

HMK 62 T mini paletli kazıcı yükleyici;
kompakt boyutları, kendi eksenini etrafında tek noktada 360 derece dönebilme yeteneği,
konforlu kullanımı ve farklı ataşmanlarla kolaylıkla çalışabilme özelliği sayesinde
dar iş sahalarında, arazide ve tarım alanlarında benzersiz yükleyici ve kazıcı performansı sunar.



**18. ULUSLARARASI TARIM
VE HAYVANCILIK FUARI**
01-05 ŞUBAT 2023 FUAR İZMİR

Stant No:
C-4030



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü sıcak başlayan yeni yıla umutlu girdi
- 8 ▶ **İMDER**
2022 yılında Türkiye'de satılan makine sayısı 11 bini aştı
- 10 ▶ **NADİR AKGÜN / İMDER YÖN. KUR. BŞK.**
"Üretim kapasitemizi, mesaimizi artırarak yükselen talebe yetişmeye çalışıyoruz"
- 16 ▶ **DOOSAN**
DOOSAN İş makinelerinin yeni adı DEVELON
- 16 ▶ **SCANIA**
Scania P25 elektrikli kamyon İsveç madenlerinde
- 18 ▶ **MTG**
MTG'den mini makinalara özel yeni Comet Serisi tırnaklar
- 20 ▶ **SHELL**
16. kez dünyanın en iyi madeni yağ tedarikçisi seçildi
- 22 ▶ **HITACHI**
Orhan Mermer, Hitachi ile durmadan traverten üretiyor
- 24 ▶ **HİDROMEK**
Yeni K4 serisi 2 tasarım ödülü daha kazandı
- 26 ▶ **BRISA**
Sürdürülebilirlik faaliyetleriyle global liderler arasında
- 28 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
600 bininci motorunu üretti



16



22

- 30 ▶ **HİDROMEK**
Keskin İnşaat **Ali Keskin:**
"En zorlu zeminlerin hakkında Hidromek ve ekibi gelir"
- 34 ▶ **BORUSAN CAT**
Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü **Özer Şahin:**
"Faz 5 geçişinde ve sonrasında, her zaman olduğu gibi müşterilerimizin yanında yer alacağız"



34

- 36 ▶ **XCMG TÜRKİYE**
2022 yılını başarılarla tamamladı
- 38 ▶ **ASCENDUM**
Ascendum Makina'nın yeni CEO'su **Tolga Polat**'tan ilk mesaj:
"Dijitalleşme Yolculuğunun Oyun Kurucusu Olacağız"



38

- 40 ▶ **URCAN MAKİNA**
Urcan Makina Genel Müdürü **Orçun Urcan:**
"Magni ile kaliteli, çok amaçlı ve üst segment bir telehandler arayan firmalara çözüm sunuyoruz"
- 46 ▶ **VOLVO PENTA**
Volvo Penta Türkiye Genel Müdürü **Mehdi Kılıç:**
Türkiye'nin makine ve mühendislik şirketlerine güç veriyoruz
- 50 ▶ **TMB**
Türk müteahhitler yurt dışında 17,8 milyar dolarlık yeni proje üstlendi
- 52 ▶ **CASE**
Yeni modellerle güçlenen yeni D Serisi Case paletli ekskavatörlerle yüksek performans ve verimlilik

ENKA

HITACHI

Yeni ZW310-7 Serisi



En Zor Görevleri Kolayca Aşmak İçin Tasarlandı!

/ Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.trWhatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464
ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

İNŞAAT SEKTÖRÜ SICAK BAŞLAYAN YENİ YILA UMUTLU GİRDİ

► **İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN** nabzını tutan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) "Hazır Beton Endeksi" 2022 Aralık Ayı Raporu'na göre özellikle faaliyetlerde ciddi bir yükseliş gözleniyor. Raporda yer alan tüm endeksler yılı eşik değerini üzerinde tamamladı. Faaliyet Endeksi'ndeki ciddi yükseliş en çok dikkat çeken başlık oldu. Güven Endeksi'nin kritik değerini hemen üzerinde ve pozitif tarafta yer aldığı raporda, Beklenti Endeksi de 2022 yılında ilk kez eşik değeri aştı. Hazır Beton Endeksi, her 3 endeksin etkisi ile yılın en yüksek düzeyine ulaştı.

Faaliyet Endeksi'nde bu ölçüdeki pozitif hareketin ardında, mevsim normallerinin üzerinde seyreden hava koşullarının etkili olduğu belirtiliyor. Bunun yanı sıra Güven Endeksi'ndeki yükseliş, son dönemde açıklanan destek paketleri ve yeni projeler sonrasında inşaat sektörünün hareketleneceğine dair inancın göstergesi olarak yorumlanıyor.

İNŞAAT SEKTÖRÜ TIRMANIŞA GEÇECEK

Raporun sonuçlarını değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, her 3 endeksin etkisiyle Hazır Beton Endeksinin yılın en yüksek düzeyine ulaştığını söyleyerek önümüzdeki dönemde inşaat



Yavuz IŞIK - THBB Yön. Kurulu Başkanı

sektörünün canlanacağını belirtti. Ekonomi ve inşaat sektöründeki verileri değerlendiren Yavuz Işık, "Türkiye ekonomisi 9 çeyrektir pozitif büyüme göstermektedir. İnşaat sektörü ise bu 9 çeyreğin 6'sında küçülmüştür. Türkiye ekonomisi içerisinde en fazla daralan inşaat sektörünün, yılın son çeyreğine de küçülme ile girdiği görülmektedir. İnşaatın 2022 yılının üçüncü çeyreğindeki yüzde 14'lük daralma oranı son dönemlerdeki en yüksek gerilemeye işaret etmektedir. İnşaat sektörü hâlâ gerçek potansiyelini ortaya koyamamaktadır. Kasım ayı itibarıyla ipotekli konut satışlarındaki yüzde 57'yi bulan azalma, konut sektöründe finansmana erişimin ne derece önemli olduğunu göstermektedir. Bakanlıklarımızın farklı finansman modellerini hayata geçirmeleri ile birlikte bu sorunun azalacağı ve inşaat sektörünün tırmanışa geçeceği düşünülmektedir" dedi ■

2022 YILINDA TÜRKİYE'DE SATILAN MAKİNE SAYISI 11 BİNİ AŞTI

► **İNŞAAT, MADENCİLİK,** sanayi ve tarım başta olmak üzere hemen her sektörüne doğrudan veya dolaylı olarak hizmet sağlayan iş makineleri sektörü, 2022 yılını, toplam 11.043 adetlik yeni makine satışıyla tamamladı. Sektör, yoğun bir şekilde devam eden nihai kullanıcı talebinin moralıyla, yeni yıla da umutlu başladı.

İş makineleri sektörünün ülkemizdeki çatı kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini rakamlara göre, aralık ayında Türkiye'de 1.441 adet yeni iş makinesi satıldı. Sektör, son 10 yıldaki en yüksek aralık ayı satışına, 2015 yılında 2.534 adetle ulaşmıştı.

Uzun teslimat sürelerinin söz konusu olduğu sektörün gündeminde; yeni egzoz emisyon standartlarının getireceği maliyet artışı, bu makinelerin kullanım ve bakım sürecinde yaşanması muhtemel sorunlar, makine tedarikinde küresel anlamda yaşamaya devam eden gecikmeler ve yapılacak genel seçim gibi konular ön plana çıkıyor ■



PART OF YOUR POWER





TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ SEKTÖRÜ 2022 YILINDA DA HIZ KESMEDİ

İMDER YÖNETİM KURULU BAŞKANI NADİR AKGÜN:

“ÜRETİM KAPASİTEMİZİ, MESAİMİZİ ARTIRARAK YÜKSELEN TALEBE YETİŞMEYE ÇALIŞIYORUZ”

Türkiye iş ve inşaat makineleri sektörü, 2022 yılının Ocak-Eylül döneminde 1.432 milyon dolarlık ihracat ve 1.266 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirdi. Bu dönemde ihracatın ithalat karşılama oranı yüzde 113,1 oldu.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün, “Pandeminin etkisinden kurtulmaya çalışan reel sektör için 2022 yılı zor bir yıl olsa da üretim, ihracat ve istihdama yönelik çalışmalar kesintisiz devam etti. Biz de sektör olarak birlik içinde bu zorlu süreçte üretmeyi, ürettikçe büyümeye çalıştık.” dedi.

Akgün, “Türk iş ve inşaat makineleri sektörü olarak 2022 yılında yurt içi yurt dışı yoğun talepleri karşılamak için canla başla çalıştık. Her geçen gün büyüyen taleple karşı karşıyayız. Üretim kapasitemizi, mesaimizi artırarak taleplere yetiştirmeye çalışıyoruz.” diye konuştu.

133 ÜLKEYE İHRACAT YAPIYORUZ

Yüksek mühendislik kabiliyeti ile

ürettikleri üstün kaliteli makinalarla Türkiye’nin küresel rekabette önemli bir oyuncu haline geldiğini aktaran Akgün, “Türkiye pazarı adetsel olarak 2021 yılı verilerine göre, Avrupa’da beşinci sırada ve büyüme oranıyla son on yıldır ortalama en hızlı büyüyen üçüncü ülke. Avrupa, Orta Doğu, Rusya, Kuzey Afrika ve Orta Asya pazarları başta olmak üzere toplamda 133 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz.” dedi.



Nadir AKGÜN / İMDER Yönetim Kurulu Başkanı

BORUSAN CAT’İ SEÇ FAZ 5’E SORUNSUZ GEÇ.

BORUSAN CAT OLARAK, SEKTÖR TECRÜBESİ UZUN YILLARA DAYANAN EKİBİMİZLE VE HER İHTİYAÇA YÖNELİK GENİŞ ÜRÜN GAMIMIZLA BU SÜRECİ KOLAYLAŞTIRMAK İÇİN HAZIRIZ, ÇÖZÜMLERİMİZLE HER ZAMAN YANINIZDAYIZ.



DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI

[borusancat.com](https://www.borusancat.com)

©2023 Caterpillar. Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, “Caterpillar Sarısı” ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar’ın tescilli ticari markasıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT



Akgün sektöre ilişkin güncel rakamları paylaştı ve şöyle konuştu: “Dünya iş makineleri sektörünün ihracat ve ithalat hacmi toplamı, 2021 yılı verilerine göre 288,6 milyar dolar. Biz 2022 yılının Ocak-Eylül döneminde yani dokuz aylık süreçte 1.432 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik, 2022 yılı Ocak-Eylül döneminde 2021 yılının aynı dönemine göre ihracatımız yüzde 10,1 yükseldi. İthalat tarafına baktığımızda ise 2021 yılı Ocak-Eylül döneminde 937 milyon dolar, 2022 yılının aynı döneminde ise 1.266 milyon dolarlık ithalat yaptık. İthalatta değişim oranı yüzde 35,1 oldu. 2022 yılı Ocak-Eylül döneminde ihracatın ithalat karşılama oranı yüzde 113,1 olarak gerçekleşti.”

İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün Türkiye iş ve inşaat makineleri sektörünün 2023 ajansı hakkında bilgi verdi, sektöre yönelik değerlendirmelerde bulundu.

YOL HARİTAMIZDA ÜÇ ÖNEMLİ BAŞLIK VAR

İMDER olarak global ekonomide yaşanan dönüşüm sürecinde söz sahibi

olmak için çalıştıklarını aktaran Akgün, “Global ekonomide dijitalleşme, iklim değişikliği, arz zincirlerinin değişmesi gibi önemli değişimler yaşanıyor. Değişim sürecinde söz sahibi olmak adına yol haritamızı dijitalleşme, sıfır karbon ayak izi ve paylaşım ekonomisi modelleri ile şekillendiriyoruz” ifadelerini kullandı. Akgün şöyle konuştu: “Dijitalleşme hepimizin gerçeği haline geldi. Bunun farkındayız. Hedefimiz sektörel bilgi birikimimiz ile sektörümüzü dünya ile yarışır süreçlere, bilgi düzeyi ve sistematige ulaştırmak.”

Dünyanın gündemindeki konu iklim değişikliğinin sektör olarak farkında olduklarını belirten Akgün, “Temeli Paris İklim Anlaşması ile atılan sıfır karbon ayak izi ekolü ile yeşil enerji, temiz üretim ve sürdürülebilir teknolojileri kullanarak geleceğin iş ve inşaat makineleri modellerine yatırım yapıyoruz” dedi. Akgün, “Bu nedenle gündemimize paylaşım ekonomisi aldık. Hayatımıza yeni yeni girmeye başlayan ama etkisini geniş çaplı hissetmiş olduğumuz paylaşım ekonomisi kavramı da aslında bu durumun bir nevi yansıması” dedi.

YEŞİL DÖNÜŞÜM ROTASI BELİRLENECEK

Akgün, 2023 yılında kardeş dernekleri İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği İSDER iş birliğinde 3-4 Ekim 2023 tarihlerinde İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde gerçekleşecek “3. Uluslararası İş ve İstif Makinaları Kongresi ve Kiralama Zirvesi” hakkında ayrıntılı bilgi verdi.

Akgün, “Kiralama zirvesinde Türkiye’nin ihracatına önemli katkılar sunan iş, inşaat ve istif makineleri sektörünün dijital ve yeşil dönüşüm rotasını ortaya koyacağız. Sektörümüzde kiralama, paylaşım ekonomisi, üretimde lineer modelden döngüsel modele geçilmesi, sektörümüzün karbon ayak izinin azaltılması, tüm süreçlerin döngüsel ekonomi düzlemine taşınması başlıklarını konuşacağız.” dedi.

3. Uluslararası İş ve İstif Makinaları Kongresi ve Kiralama Zirvesi’ne 55’in üzerinde farklı ülkeden yaklaşık bin üst düzey sektör temsilcisi ve bürokratın katılımı bekleniyor.

CONEXPO’YA ‘TÜRKİYE DELEGASYONU’

İMDER olarak Kuzey Amerika’nın en büyük inşaat fuarı CONEXPO’ya çıkarma yapacaklarını belirten Akgün sözlerini şöyle tamamladı: “İMDER olarak uluslararası pek çok delegasyon temsilcisini standımızda ağırlayacağız. Fuara katılmak isteyen İMDER üyelerimizden “Türkiye Delegasyonu” oluşturacağız. 31207 numaralı standta Türk iş makineleri sektörünü temsil edeceğiz. Fuar Amerika’daki kardeş kuruluşumuz Amerikan İş Makinaları Üreticileri Derneği (AEM) tarafından düzenleniyor.

Amerika’nın Las-Vegas kentinde 14-18 Mart 2023 tarihleri arasında Las Vegas Kongre Merkezi’nde gerçekleştirilecek. Dünyanın en büyük iş ve inşaat sektörü fuarları CONEXPO-CON/AGG 2023 katılmak isteyen firmalar için biletler satışa sunulmaya başlandı. İMDER aracılığıyla fuara ziyaretçi olmak isteyen firmalar özel fiyattan yararlanacak ■



Makinanızdaki Gücümüz

Ataşman imalatında opsiyonel çözümlerle yanınızdayız

LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli
Tel: 0 530 321 71 76 - 0 536 434 43 17
satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

LABEL

KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



DOOSAN İŞ MAKİNELERİNİN YENİ ADI DEVELON

► **HYUNDAI DOOSAN** Infracore (HDI), iş makinelerinde hali hazırda DOOSAN olan markasını, 18 Ocak 2023 tarihi itibarıyla küresel anlamda “DEVELON” olarak değiştirdi. Değişiklik, HDI’nin HD Hyundai’nin bir yan kuruluşu olduğu Ağustos 2021’den bu yana geçen bir buçuk yıllık süre içerisinde gerçekleşti.

DEVELON, “geliştir” ve “ileri” kelimelerinin (İngilizce develop ve onwards) birleşimini temsil ediyor. Yeni marka adının, HDI’nin inovasyon yoluyla geleceğe ilerleme yönünü ve yenilikçi ürün ve çözümlerle dünyayı değiştirme niyetini ortaya koyduğu belirtiliyor.

HDI, Ağustos 2021’de HD Hyundai’nin bir yan kuruluşu olduğundan bu yana yeni markanın lansmanını planladı. Yeni marka-

nın lansmanı ile inşaat ekipmanları endüstrisinde küresel bir üst düzey oyuncu olma yolunda bir adım atmayı planlıyor.

Marka değişikliği ile birlikte HDI’nin iş makinalarında yeni DEVELON logosu kullanılacak.

HDI CEO’su Cho Young Cheul, DEVELON’un geleceğin elektrifikasyon ve otomasyon pazarına liderlik edeceğini ve müşterileri için tercih edilen bir marka olmaya devam edeceğini belirtti.

HDI, şubat ayı sonuna kadar sosyal medya aracılığıyla bir ‘Yeni Marka Vitriini’ yayınlayarak daha ayrıntılı bir marka hikayesi ve vizyonu sunmayı planlıyor. Ayrıca, yeni DEVELON markalı ekipmanlar, önümüzdeki mart ayında ABD’de Las Vegas’ta gerçekleştirilecek olan CONEXPO-CON/AGG 2023’te ilk kez tanıtılacak ■

SCANIA P25 ELEKTRİKLİ KAMYON İSVEÇ MADENLERİNDE

► **SCANIA’NIN** 49 tonluk elektrikli ağır damperli kamyonu P25, İsveç’in kuzeyinde yer alan Malmberget LKAB madeninde operasyona başladı. Scania, zorlu yeraltı maden ortamında tamamen elektrikli kamyonlarını test etme fırsatı da bulacak.

Madencilik sektöründe türünün ilk örneği olarak gösterilen Scania P25’in yük dahil toplam ağırlığı 49 tonu buluyor. Proje kapsamında güçlerini birleştiren Scania ve LKAB, bu iş birliğini geleceğe ve sürdürülebilir ulaşımına doğru önemli bir adım olarak görüyor.

Dünyanın sürdürülebilir madencilik şirketleri arasında yer alma hedefindeki LKAB; güvenli, üretken ve karbon emisyonuz bir demir-çelik endüstrisine öncülük etmek istiyor. Firma bu hedef doğrultusundaki planlamalarını, madenlerdeki demir cevherinden başlayarak, taşımacılık faaliyetlerini içerecek şekilde yapıyor.

LKAB’nin madeninde kullanılan P kabin tipi Scania P25’in adındaki 25 rakamı, 201-250KW anlamına geliyor. Scania P25’te 2 farklı kapasitede batarya seçeneği sunuluyor. 5 hücreli lityum iyon pil 165 kWh, 9 hücreli lityum iyon pil ise 300 kWh kapasiteye sahip. Aracın sürekli kullanımda 230 kW (310 HP) olan motor gücü, yüksek güç istendiği durumlarda anlık olarak 295 kW’a (400 HP) kadar çıkabiliyor. ■



MST GELECEĞE GÜÇ KATIYORUZ



Çağrı Merkezi: 444 2 767 www.mst-tr.com

f mstismakinalari m mstismakinalari y MST İş Makinaları in MST İş Makinaları



MTG'DEN MİNİ MAKİNALARA ÖZEL YENİ COMET SERİSİ TIRNAKLAR

65 yılı aşkın süredir tırnak ve kova aşınma parçaları üretimi yapan İspanya merkezli **MTG**, geliştirdiği yeni ürün grubu **COMET**'i tüm dünya ile aynı anda Türkiye pazarına sundu.

► **YENİ COMET** Serisinin, inşaat pazarının ihtiyaçları ve özellikle ülkemizde de büyüyen mini makina pazarının beklentileri doğrultusunda geliştirildiği belirtiliyor.

YENİLİKÇİ TASARIM İLE KOLAY TAK-SÖK

MTG mühendislerince özel olarak geliştirilen COMET Serisi tırnaklar, mini iş makinesi pazarının ihtiyacı olan sağlamlık, çoklu fonksiyon ve kullanım kolaylığını bir arada sunuyor. Tamamen çekişsiz olan MTG patentli üstten kilit sistemi ile yenilikçi bir tasarıma sahip COMET serisi, son derece kolay tak-sök yapılmasını imkân sunuyor. Sadece iki montaj adımı ile hızlı, güvenli ve kolay tırnak değişimi imkânı sunan tasarımı, entegre flap tutuculu kavisli pimin elle bile yerleştirilebilir ve montajlandığını gösterir klik sesi

ile işlemin tamamlanmasını sağlıyor. Sökümü de aynı kolaylıkta yapılan tırnaklar böylece kullanıcı dostu tasarımı ile sahada işleri kolaylaştırıyor.

YÜKSEK AŞINMA DİRENCİ VE DALICILIK

MTG COMET tırnakları, maksimum güvenilirlik ve daha uzun aşınma ömrü için optimize edilmiş aşınma direnci, artırılmış stabilite ve ters çevrilebilir dişler sunuyor. Yeni bağlantı tasarımı %30 daha geniş temas alanları sağlayarak daha fazla dış-adaptör stabilitesi sağlıyor. Tırnak bağlantısındaki plastik deformasyonu azaltırken, genel olarak tasarımı sayesinde tırnak adaptörünü, kilitleme ve kaynak dikişlerini kazılan malzeme akışı ve etkilerinden daha iyi koruyor.

Özel tasarımı, sağlamlığı ve iki yüzü-

Ayrıntılı
Bilgi İçin
Broşürü
İndirin



EXCAVATOR <15T

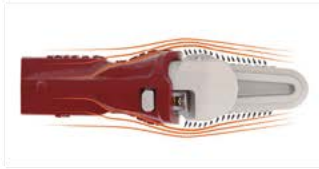
MINI LOADER

BACKHOE LOADER

nün de kullanılabilir özel formu ile COMET, küçük inşaat makineleri için sorunsuz operasyonlar sağlayan yenilikçi bir tırnak sistemi olarak gösteriliyor. Özellikle 15 ton altındaki ekskavatörler, mini yükleyiciler ve kazıcı yükleyicilerin her türlü kazma uygulaması için özel olarak tasarlanmış. MTG'nin dünya genelinde kabul gördüğü vurgulanan ileri teknolojisi, benzersiz tasarımı ve uzun ömürlü tırnak ürün grubuna, COMET serisi ile yenilikçi ve farklı bir segment daha eklenmiş oldu.

TSM GLOBAL İLE ŞANTİYELERDE

MTG tırnaklarının Türkiye'deki tek yetkili distribütörü olan TSM GLOBAL, yaygın servis ve yedek parça ağı ile gerek MTG'nin Kingmet ve Star-met modellerinin gerekse yeni COMET modelinin satış ve satış sonrası hizmetlerini sağlıyor ■

KOLAY
TAK-SÖKDAHA YÜKSEK
VERİMLİLİKDAHA UZUN
ÇALIŞMA SÜRESİMAKSİMUM
GÜVENİLİRLİK

daha fazlası için

XCMG TURKEY



Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi
Cad. Paragon Tower Kat: 11 No: 51
Çankaya - ANKARA
Tel: (0312) 287 55 58
Faks: (0312) 287 55 59
www.xcmg.com

YÜKSEK PERFORMANSLA XCMG MAKİNELERİ HER SAHADA



SHELL, 16. KEZ DÜNYANIN EN İYİ MADENİ YAĞ TEDARİKÇİSİ SEÇİLDİ

Shell, Kline & Company'nin yayınladığı madeni yağlar pazar analizi raporunda; tüketici, ticari ve endüstriyel ürünler kategorilerinde bir kez daha dünyanın 1 numaralı madeni yağ tedarikçisi olarak gösterildi. Şirket, bu yıl 16. kez bu başarının sahibi oldu.

► **SHELL MADENİ YAĞLAR**, bu yıl 20'ncisi açıklanan Kline & Company madeni yağlar pazar analizi raporunda bir kez daha küresel lider ilan edildi ve böylece 16 kez üst üste 'Dünyanın 1 numaralı Madeni Yağ Tedarikçisi' olarak gösterildi. Rapor, tüm madeni yağ tüketici pazarları, pazar segmentleri, ürün çeşitleri ve formülasyonları inceliyor. Shell, Kline & Company'nin takip ettiği tüketici, ticari ve endüstriyel pazarların üçünde de liderliğini koruyor.

Küresel ölçekteki bu benzersiz başarıdan dolayı duydukları mutluluğu ifade eden **Shell & Turcas Madeni Yağlar Türkiye Kurumsal Satışlar Direktörü Can Ayvalıoğlu**; "Uluslararası madeni yağlar pazarını 20 yıldır takip eden ve dünya çapında prestijli bir kuruluş olan Kline & Company tarafından 16 kez üst üste pazar lideri seçilmekten dolayı gurur duyuyoruz. Shell olarak küresel ölçekte 5 milyar litre satış hacmi ve %11,6'lık bir payla pazara liderlik ederken, hem müşterilerimize en iyi-

yi sunmamızı sağlayan inovasyonlara hem de dünyamız için en iyi sağlayan sürdürülebilir çözümlere odaklanıyoruz. 2019 yılında pazara sunduğumuz E-fluids portföyümüz bunun en güçlü kanıtı. Bu ürün grubumuzla araçların ve operasyonların güvenilirliğine, verimliliğine ve performansına katkı sunuyoruz. Önümüzdeki dönemde ise yeni ürünlerimizle aküler, veri merkezleri ve temiz enerji santralleri başta olmak üzere yeni nesil alanlara yönelik inovatif ürünler sunmaya hazırlanıyoruz. Tüm bu çalışmalarımızı ise doğada çözünebilir malzemeler, döngüsel iş modelleri, sürdürülebilir paketleme gibi sektöre kattığımız ilklerle doğaya ve insana saygılı bir şekilde gerçekleştiriyoruz. Böylece 2050 net sıfır hedeflerimize doğru emin adımlarla ilerliyoruz" dedi.

DERİNCE'DE ÜRETİLEN MADENİ YAĞ 65 ÜLKEYE İHRAÇ EDİLİYOR

Shell'in Akdeniz'deki en büyük madeni yağ ve gres üretim tesisi olan Derince'deki üretim tesisi, 2021 yılında

130 milyon litrenin üzerinde madeni yağ ve gres üreterek yeni bir rekora imza attı. Shell & Turcas, bölgesel madeni yağ üretim üssü konumundaki Derince Madeni Yağ ve Gres Üretim Tesisi'nden, hem iç pazara satış yaptı hem de Arjantin'den Suudi Arabistan'a, Amerika Birleşik Devletleri'nden Hollanda'ya toplam 69 ülkeye ihracat gerçekleştirdi.

Shell & Turcas; başta otomotiv olmak üzere enerji, demir çelik, inşaat, madencilik ve genel imalat gibi sektörlerde, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamak için çeşitli madeni yağ ürünlerinin üretimini, satış ve pazarlamasını da gerçekleştiriyor. Shell'in madeni yağ portföyü, otomotiv sektörüne yönelik Shell Helix ve Shell Rimula motor yağlarının yanı sıra, Shell Tellus, Shell Omala, Shell Diella, Shell Mysella, Shell Argina vb. endüstriyel yağlar ve gres markası Shell Gadus ürünlerinden oluşuyor ■



Can AYVALIOĞLU / Shell & Turcas Madeni Yağlar

İş'le büyük düşün!

İhtiyacınız olan tüm iş makinelerine
kira öder gibi sahip olmanız için
İş Leasing yanınızda.

www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING





ORHAN MERMER, HITACHI İLE DURMADAN TRAVERTEN ÜRETİYOR

Afyonkarahisar'ın İncehisar ilçesi merkezli olarak faaliyet gösteren Orhan Mermer, 1985'ten bu yana mermer ve traverten üretimi gerçekleştiriyor. Firma, kendi ocaklarından çıkarttığı blokları yine kendi fabrikasında işleyerek, dünya genelindeki birçok ülkeye plaka, fayans, mozaik ve lavabo olarak ihraç ediyor.

► **1990 YILINDA** operatör olarak başladığı çalışma hayatını, günümüzde Orhan Mermer Ocak Yöneticisi olarak sürdüren Tuncay Yaman, iş makineleri alanındaki tercihleri olan Enka Pazarlama ve Hitachi ile ilgili olarak sorularımızı yanıtladı.

Ocağınız hakkında bilgi alabilir miyiz?

Şu an faaliyet gösterdiğimiz traverten ocağımız, Afyonkarahisar'a bağlı Emirdağ'da bulunuyor. Aylık yaklaşık 1.600m³, yıllık ise toplam 15 ila 20 bin m³ arası üretim yapıyoruz.

İş makinelerindeki temel öncelikleriniz nedir?

Bizim önceliğimiz iştir. Dolayısıyla alacağımız makinelerin arıza yapmadan, kesintisiz olarak iş başında kalmasını bekliyoruz. Ayrıca gider kalemlerimiz arasında önemli bir yer tutan yakıt tüketiminin de düşük olması gerekiyor. Bununla birlikte güç ve performans olarak da beklentilerimizi karşılaması kaçınılmazdır.

Parkınızda hangi makineler bulunuyor?

Ocağımızda, Enka Pazarlama'dan almış olduğumuz 2 adet Hitachi ZW370-5B lastikli yükleyici, 1 adet Hitachi ZX490LCH-5A paletli ekskavator ve 1 adet Kawasaki Z90 lastikli yükleyici kullanıyoruz.



Tuncay Yaman / Orhan Mermer Ocak Yöneticisi

vatör ve 1 adet Kawasaki Z90 lastikli yükleyici kullanıyoruz.

Bu makinelerin performansı hakkında neler söylemek istersiniz?

Hitachi makinelerimizin gerek güç ve performansından gerekse yakıt tüketiminden son derece memnunuz. Yüksek iş enerjisi elde ediyoruz. Operatörlerimiz de makinelerimizin performansından ve kabin konforundan son derece memnun olduklarını söylüyorlar.

Enka Pazarlama'nın sunduğu servis desteğini nasıl buluyorsunuz?

Enka servis ekipleriyle sürekli irtibat halindeyiz. İhtiyacımız olduğunda, çok hızlı bir şekilde müdahale ediyorlar. Bu işi yapan tüm firmalara, Enka Pazarlama aracılığıyla Hitachi yükleyici ve ekskavatorleri kullanmalarını tavsiye ederiz ■

ENKA

HITACHI

Yeni ZX350LCH-7 Serisi



En İyisi Artık Daha İyi!



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652

Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



HİDROMEK® YENİ K4 SERİSİ 2 TASARIM ÖDÜLÜ DAHA KAZANDI

HİDROMEK'in tasarımı ve teknolojisindeki yenilikleriyle öne çıkan **yeni kazıcı yükleyici ailesi K4 Serisi**, uluslararası alanda prestije sahip **2 tasarım ödülü daha kazandı**. Yeni ödüllerle birlikte K4 Serisinin kazandığı toplam ödül sayısı 4'e çıktı.

► **'HİDROMEK DESIGN'** imzalı K4 Serisi, German Design'dan 'mükemmel ürün tasarımı' ödülünü, hemen arkasından da Good Design' yarışmasında 'endüstriyel' kategorisinde "2022 Good Design Award"

ödülünü kazandı. Kazanılan ödüllerle, HİDROMEK toplam 31'inci tasarım ödülünün sahibi olurken, 7'nci German Design ödülünü ve 4'üncü Good Design Ödülünü de kazanmış oldu.

GERMAN DESIGN ÖDÜLÜNÜ KAZANAN İLK KAZICI YÜKLEYİCİ

Türkiye'de sektörünün sayılı tasarım stüdyolarından birini bünyesinde barındıran HİDROMEK, kullanıcı odaklı tasarımlara sahip iş makineleri ile fark yaratıyor.

Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan HİDROMEK Tasarım Stüdyo Müdürü Hakan Telışık, şunları söyledi: "Yeni K4 Serimiz, bu sene IF Design ve Red Dot tasarım ödüllerini kazanmış ve bu ödüllerini dünyada ilk kez kazanan kazıcı-yükleyici olmuştur. K4 Serisinin uluslararası çok değerli German Design ve Good Design ödüllerine de layık görülmesinden ötürü büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Üstelik K4 Serisi, German Design ödülünü kazanan ilk kazıcı yükleyici olma unvanını da elde etti.

Aldığımız son ödüllerle, yaklaşık 4 sene süren, müşterilerimizi de tasarım sürecine dahil ederek yenilikçi bir tasarım süreci ile geliştirdiğimiz ve bütün tecrübemizi aktarmaya çalıştığımız K4 Serisi'nin tasarım kalitesi, 4 farklı uluslararası tasarım otoritesi tarafından tescillenmiş oldu. Bu başarıdan aldığımız motivasyonla, çalışmalarımıza daha büyük bir güç ve azimle devam edeceğiz." ■



Hakan Telışık / HİDROMEK Tasarım Stüdyo Müd.

A JOHN DEERE COMPANY

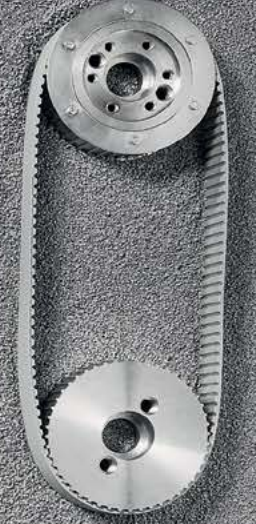


WIRTGEN GROUP



ilk seçenek.

www.partsandmore.net



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YEDEK PARÇA. WIRTGEN GROUP orijinal parçaları eşsizdir. Kullanıcının ve makinenin taleplerine göre en iyileştirilmiş uzun hizmet ömürleri, üstün kalite ve basit montajları ile farklıdır. Piyasa liderinin kalitesi ve çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

BRISA

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK
FAALİYETLERİYLE GLOBAL
LİDERLER ARASINDA

Sabancı Holding ve Bridgestone Corporation iştiraki **Brisa**, sürdürülebilir geleceğe katkı sağlamak için çalışmalarına ara vermeden devam ediyor. Şirket, son olarak, uluslararası çevresel raporlama platformu **Karbon Saydamlık Projesi (CDP) 2022’de “İklim Değişikliği” kategorisinde “Global A Listesi”nde yer alırken; çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) performansı Londra Borsası (LSEG) işletmesi Refinitiv’nin yaptığı değerlendirme sonucunda 91 puan alarak “En İyi Derece” (excellent) kategorisine girme başarısı gösterdi.**

► **2030 YILINA KADAR** doğrudan emisyon değerlerini yüzde 56 oranında azaltmayı, 2050 senesine kadar da net sıfır emisyonu ulaşmayı ve hedef alan Brisa ‘Brimiz Hepimiz İçin’ vizyonu ile başarılarına yenilerini ekliyor.

Şirket son olarak, uluslararası çevresel raporlama platformu Karbon Saydamlık Projesi 2022’de (Carbon Disclosure Project-CDP) “CDP İklim Değişikliği”

kategorisinde “Global A Listesi”ne girdi ve globalde 283 firmanın yer aldığı listeye, Türkiye’den katılma başarısı gösteren üç firmadan biri oldu. Brisa’nın Londra Borsası (LSEG) işletmesi Refinitiv tarafından çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) performansı, şeffaf ve objektif değerlendirme sonucunda ise 91 puan alarak en iyi derece (excellent) kategorisine girdi. Elde ettiği sonuçlarla global lastik endüstrisinde

birinci sıraya yükselen Brisa, otomotiv endüstrisinde 277 firma arasından 3. sırada yer aldı.

“SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK YOL HARİTAMIZDA KARARLILIKLA İLERLİYORUZ”

Brisa’nın sürdürülebilirlik alanında elde ettiği başarıları değerlendiren Brisa CEO’su Haluk Kürkcü, “Brisa olarak 2030 yol haritamızda lastik üreticisi olmanın ötesinde bir vizyona sahibiz. Bu vizyonun bir parçası olarak da tüm paydaşlarımızla daha az karbon ayak izi ile topluma örnek olmak misyonunu üzerimize alıyoruz. İklim değişikliği ile mücadelede karbonsuzlaşma yolculuğumuzu önceliklendiriyoruz. Enerji ve emisyon yönetimi, doğal kaynakların kullanımı, dögüsel ekonomi, çevreci ürün ve hizmetler, sürdürülebilir satınalma alanlarında karbon emisyonumuzu azaltan kapsamlı çalışmalar gerçekleştiriyoruz. 2050 yılı için taahhüdümüz olan net sıfır hedefimize bizleri taşıyacak tüm bu çalışmalarımız ve uluslararası bağımsız kurumlar tarafından yapılan değerlendirmeler hem yol haritamızı güçlendiriyor hem de bizleri en iyisini yapmak için cesaretlendiriyor. Aldığımız neticeler global iş dünyasında ve lastik endüstrisinde Brisa’yı liderler arenasına taşıdı. Örnek ve öncü şirket konumumuzu devam ettirmek için taahhütlerimizin işaret ettiği yoldan devam edeceğiz. Bu başarılı sonuçlarda ve sürdürülebilirlik yolculuğumuzda emeği geçen arkadaşlarımızı tebrik ediyorum.”



Haluk KÜRKÇÜ / Brisa CEO’su

ZOOMLION TÜRKİYE İNŞAAT PROJELERİNİZDEKİ ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



ZOOMLION

Zoomlion CIFA Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16

Tuzla/Istanbul-Türkiye Tel: +90 444 1 157

E-Mail: satis@zoomlion.com Web: www.zoomlion.com.tr



TürkTraktör

600 BİNİNCİ MOTORUNU ÜRETTİ

Türkiye otomotiv sektörünün ilk üretici ve tarım mekanizasyonundaki öncü firması TürkTraktör, başarılarla dolu tarihinde önemli bir kilometre taşını daha geride bıraktı. **Türkiye traktör pazarında yüzde 90'ın üzerinde yerlilik oranı ile üretim yapan şirket, 600 bininci motor üretimini gerçekleştirdi.**

► **600 BİNİNCİ MOTORUN** banıttan inmesi sebebiyle düzenlenen törende konuşan TürkTraktör Şirket Lideri Aykut Özuner, tasarımından üretimine, her aşamasında büyük bir emek bulunan motorların Türkiye'de ve dünyanın 130'dan fazla ülkesinde her gün toprağı işleyen traktörlere hayat verdiğini belirterek, *“Traktörün kalbi olarak nitelendirebileceğimiz motor üretiminde önemli bir kilometre taşını geride bıraktık. Ankara'daki fabrikamızda 600 bininci motor üretimimizi gerçekleştirdik. İlk 100 bin motorun üretimi 9 yıl almıştı, son 100 bin motoru ise 3 yıldan daha kısa sürede ürettik. TürkTraktör ailesi olarak gece gündüz demeden bugünlere gelmemiz için büyük bir özveriyle çalışan tüm mesai arkadaşlarıma gönülden teşekkür ediyorum”* dedi.

“2022’de Türkiye pazarı için Faz 5 motora sahip ilk yerli ürün üretimini gerçekleştirdik”

TürkTraktör’ün ilk motor üretimini 1994’te gerçekleştirdiğini belirten TürkTraktör Endüstriyel Operasyonlar İş Lideri Nebi Doğan Özdöngül, *“2003 yılında 100 bininci motoru banıttan indirdik. 2011 senesinde çevreye duyarlı ilk Faz 3 motor serimizin üretimine başladık. Gerek artan üretim tecrübemiz gerekse artan yatırımlarla beraber daha verimli bir şekilde üretim kapasitemizi artırdık. 2019 yılına geldiğimizde, 500 bininci mo-*

toru ürettik. Tüm dünyayı etkileyen pandemi süreci hepimiz için zor olsa da çalışanlarımızın gösterdiği üstün başarı sayesinde, üretilen toplam motor adedimizi 2022 yılında 600 bine ulaştırdık. Yine 2022’de Ankara’daki fabrikamızda dünya standartlarında bir çevrecilik algısıyla, Türkiye pazarı için Faz 5 motora sahip ilk yerli ürün üretimini gerçekleştirdik. Esnek üretim yeteneğimiz sayesinde, birçok farklı emisyon seviyesine sahip, 48 beygirden 120 beygire kadar 3 ve 4 silindirli motorları müşterilerimizin beklentileri doğrultusunda kendileri ile buluşturuyoruz. İlerleyen yıllarda da dünya standartlarında gerçekleştirdiğimiz üretimimizle sektördeki yeni teknolojileri ilk devreye alan, ülkemizin öncü şirketi olmaya devam edeceğiz” dedi.

TÜRKTRAKTÖR ANKARA FABRİKASI HAKKINDA;

Yatay entegrasyonda çeşitli imalat yöntemlerini bünyesinde barındırması, dikeyde ise ısıtma işlemi, talaşlı imalat, gövde, motor, ön aks, hidrolik kaldırıcı kompleleri montajı ve testlerini aynı çatı altında gerçekleştirebilmesiyle öne çıkıyor. Ayrıca tüm bu işlemlerin yapılmasına imkân tanınması tesisin üretim esnekliği ve kalitesini gösteriyor.

Motor bloğu, krank mili, silindir kafası, tüm gövde kutuları, hidrolik kaldırıcı parçaları, diferansiyel kutusu, fren sistemi, birçok çeşit aks, şaft ve dişliler, ön ve son ısıtma işlemleri ile Ankara Fabrikası’nda imalat hatlarında üretiliyor ■



İŞ MAKİNALARININ YENİ ÇAĞINI KOMATSU BAŞLATIYOR

Yeni nesil modelleri ve yepyeni hizmet anlayışıyla herkes için daha verimli, daha konforlu, daha kolay ve daha sürdürülebilir çağı Komatsu başlatıyor.



www.komatsu.com.tr
WhatsApp hattı: 0530 918 0 846
komatsuturkiye

KOMATSU



KESKİN İNŞAAT ALİ KESKİN: “EN ZORLU ZEMİNLERİN HAKKINDAN HİDROMEK® VE EKİBİ GELİR”

Son yıllarda inşaat sektörünün dinamizmini artırdığı beldelerden olan Antalya'nın Kaş ilçesinde faaliyet gösteren Keskin İnşaat, makine parkında 3 yıldır HİDROMEK'i tercih ediyor. Şirketin bu tercihinde HİDROMEK'in yaygın ve hızlı yanıt veren servis hizmeti ile makinelerin bölgenin kayalık zemine uygun yüksek dayanıklılığı büyük rol oynuyor.

► **ÜLKEMİZİN** turizm alanındaki gözde merkezlerinden olan Antalya'ya bağlı Kaş, özellikle pandemiden sonra Avrupa ve Rusya'dan gelen turistlerin ilgi odağı oldu. Bölgedeki artan yatırımlar ve inşaat faaliyetleri, iş makinesi yatırımlarına da ivme kazandırdı. Bölgede çalışan Keskin İnşaat Limited Şirketi de 25 yılı aşkın bir zamandır hem inşaat malzemeleri satışı hem de müte-

ahhitlik ve makine kiralama hizmetleri kapsamında hizmet sunan şirketler arasında yer alıyor. Bir aile şirketi olan Keskin İnşaat Genel Müdürü Ali Keskin ile bölgedeki hareketlilikten ve makine parklarına kattıkları HİDROMEK iş makinelerinden söz ettik.

Firma geçmişinizden ve faaliyetlerinizden bahseder misiniz?
Antalya-Kaş'ı iyi bilen ve yerlisi olan bir firmayız. Faaliyetlerimize inşaat malzemeleri satışı ile başladık. Bu işimizi, 25 sene önce müteahhitlikle ve başka projelere yönelik olarak makine tedarikçiliği ile geliştirdik. Günümüzde de tüm bu çalışmalarını devam ettiriyoruz. Babamızdan devraldığımız şirketimizi iki kardeş olarak ve iyi bir ekiple sürdürmekteyiz.

“Antalya-Kaş, yatırımcıların gözdesi olan bir tatil beldesi haline geldi”

Kaş bölgesindeki ticari hareketlilik için neler söylersiniz?

Antalya - Kaş, önce turizm ardından da tarım faaliyetleri açısından her geçen gün çok hızlı büyüyen bir lokasyon. Turizm açısından bakıldığında özellikle Rusya ve Ukrayna'dan gelenlerin ev olarak buraya yerleştiği ve sabit nüfusunun 60 bine ulaştığı bir bölgeden söz ediyoruz. Elbette bu nüfus yazın çok daha artıyor. Öte yandan tarımsal faaliyetler açısından seracılık oldukça ilerledi. Tüm bu faktörler sonucunda da Antalya-Kaş, yatırımcıların gözdesi olan bir tatil beldesi haline geldi. Bu kapsamda hem Kaş merkeze hem de yakın çevrelerine yatırımlar aralıksız sürüyor.

“Halihazırda farklı tonajlarda 10 ekskavatör ve iki adet kazıcı-yükleyiciye sahibiz”

Makinecilik faaliyetlerinizden bahsedecek olursak nasıl bir alanda ve ne kadarlık bir makine parkıyla çalışıyorsunuz?

Biz hem Kaş merkez hem de çevre köylerde faaliyet gösteriyoruz. Bölge-miz coğrafi açıdan kayalık zeminlere sahip. Makine parkımızı da bu şartlara uygun olacak şekilde oluşturmaya çalışıyoruz. Ağırlıklı olarak kırıcı kullanıyoruz ve hem ekskavatör hem de kazıcı-yükleyici tercih ediyoruz. Zeminin yıpratıcı etkisinden dolayı bir makineyi maksimum 4-5 yıla kadar kullanıyoruz. İlk makinemizi aldığımız 2000 yılından beri de bu hassasiyete özen gösteriyoruz. Halihazırda farklı tonajlarda 10 ekskavatör ve iki adet kazıcı-yükleyiciye sahibiz.



Ali KESKİN / Keskin İnşaat Genel Müdürü

Sizin için iyi bir iş makinesinin tanımı nedir?

Öncelikle ilk dikkat ettiğimiz husus satış sonrası yeterli servis ve parça hizmet desteğidir. Bir turizm bölgesinde çalıştığımız için ihtiyaç duyduğumuz an bu hizmetin verilmesi önem taşıyor. Hemen ardından ise makine dayanımı geliyor. Kayalık zeminler iş makinelerini olduğundan daha çabuk yıpratılabileceği için bom, arm ve yürüyüş takımlarının mukavemetini önemsiyoruz.

Son yıllarda HİDROMEK'i tercih ettiğinizi görüyoruz. Bu yöneliminizin başlangıcı nasıl oldu ve sebepleri neler?

Daha önce de belirttiğim gibi biz satış sonrası hizmetleri çok önemseriz. Fi-

lomuzda bulunan diğer markalara ait makinelerin bakım onarım süreçlerinde birtakım sorunlar yaşamıştık. Özellikle 3 yıl önce yoğunlaşan bölgemiz inşaat yatırımlarının ardından daha fazla ihtiyaç duyduğumuz makine yenilemelerimizde HİDROMEK'i denemeye karar verdik. Hem çevremizdeki meslektaşlarımızın olumlu yorumlarını hem de HİDROMEK'in yaşadığı hızlı ve olumlu gelişimi gözlemledik. Nihayetinde ilk olarak 2021 yılında HMK 140 LC ekskavatör ve HMK 102S Supra kazıcı-yükleyici alımı gerçekleştirdik. Bu makinelerle yaşadığımız verimin ardından tonaj büyüttük ve 2022 yılında HİDROMEK'in HMK 230 LC ekskavatörünü de parkımıza dahil ettik.





“Daha büyük tonajlı makine alımlarımızda da HİDROMEK’i tercih edeceğiz”

HİDROMEK’in hangi avantajlarını yaşıyorsunuz?

HİDROMEK, yüksek kalite standartlarında üretim yapan bir marka. Bununla birlikte yerli üretim gerçekleştirmesi de tercihimizi belirginleştirdi. Yaygın servis ağı ve herhangi bir sorunda hızlı cevap vermeleri memnuniyet verici. Sonrasında ise çalıştığımız zorlu coğrafyada makinelerin dayanıklılığı çalışmalarımızı kolaylaştırıyor. İdeal yakıt oranları ise diğer bir avantaj. Önceki nesil makinelerle kıyasla gayet avantajlı bir sarfiyat sunuyor. Bu memnuniyetimiz neticesinde daha büyük tonajlı makine alımlarımızda da HİDROMEK’i tercih edeceğiz. Ayrıca operatörlerimiz de gerek makinelerin konforu gerek sahadaki kullanım performanslarından memnunar.

HİDROMEK’lerinizin servis hizmetini nereden alıyorsunuz?

Antalya’da faaliyet gösteren yetkili HİDROMEK servisi Özgüvenirler İş

Makineleri ile çalışıyoruz. Her talebimizde gereken desteği güvenle alıyoruz. Elbette operatörlerin de makineleri tonajlarına ve yer aldıkları sahalara uygun şekilde kullanmaları gerekiyor. Ancak her şeye rağmen arkamızda güven duyduğumuz bir HİDROMEK servisinin olması bizi rahatlatıyor.

Bu yıl itibarıyla makine motor emisyonları Faz 5’e yükseldi ve satılan makineler bu normda olmaya başlayacak. Önceki makinelerle kıyasladığınızda hangi avantaj ve dezavantajları görüyorsunuz?

Teknoloji geliyor ve yaşanan değişiklikler sadece motorla sınırlı değil. Makineler daha da elektrikleşiyor ve eskiden makineler daha fazla mekanikti. Ancak motorda yaşanan emisyon yenilemeleri hem çevreye olan zararları hafifletiyor hem de makinelerin yakıt verimliliğini önemli ölçüde artırıyor.

Elbette bu makinelerle birlikte gelecek olan dizel partikül filtresi ve Adblue gibi yenilikler, makine bakımlarının daha titiz takip edilmesini gerektiren unsurlar. Biz de hem işimize olan özverimizden hem bir turizm bölgesinde faaliyet göstermemizden ötürü, gereken tüm özeni makine parkımız kapsamında göstereceğiz.

OPERATÖR GÖZÜYLE



OPERATÖR **BOLAT HALICI:**

“HMK 230 LC hem seri hem de tasarruflu”

1992 yılından beri operatörlük yapıyorum ve son 2 yıldır HİDROMEK ekskavatörleri kullanıyorum. Yeni HMK 230 LC oldukça seri ve konforlu bir makine. Dokunmatik ekranı kullanım zevkini artırıyor.

Bu bölgenin zemini oldukça sert ve yoğun olarak kırıcı kullanıyoruz. Bahçelerin, duvarların taşlarını ayırma, hafriyat temizleme ve tesviye gibi işler yapıyorum. Yerine göre yüksek modda, yerine göre düşük modda çalışıyorum. Makinemizin yakıt tüketimi, önceki nesil makinelerle kıyasla oldukça düşük. Otomatik Stop Sistemi, gereksiz yakıt tüketimini önüyor. Yürüyüş takımları hem dayanıklı hem de korunaklı. Diğer makinelerde genellikle 1 tane olan makara koruma muhafazasından bu makinede 3 adet bulunuyor ■



Bolat Halıcı / Keskin İnşaat - Operatör



**Yarınları
“Daha Yeşil” inşa
etmek için yenilendik!**



Turkey Sumitomo Construction Machinery

TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



Özer ŞAHİN / Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü

BORUSAN CAT TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ
ÖZER ŞAHİN:

**“FAZ 5 GEÇİŞİNDE VE
SONRASINDA, HER
ZAMAN OLDUĞU GİBİ
MÜŞTERİLERİMİZİN
YANINDA YER ALACAĞIZ”**

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ** sektörü açısından son derece önemli bir kilometre taşı olan 1 Nisan 2023 tarihine sayılı gün kaldı. Bu tarihten sonra üretilecek veya ülkeye ithal edilecek olan iş makinelerinin motorlarının, Avrupa Birliği için geçerli olan Stage V egzoz emisyon standartlarına uygun olması gerekiyor.

Bu makineler üzerinde, doğaya salınan zararlı gazları ve kurumu en alt seviyelere indirmek üzere bir takım yeni arıtma sistemleri bulunuyor. Bu sistemlerin sorunsuz bir şekilde çalışması için kullanım ve bakım esnasında dikkat edilmesi gereken bazı hususlar var.

Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Özer Şahin, bu süreçle yönelik sorularımızı yanıtladı.

Caterpillar ve Borusan Cat olarak bu geçiş sürecinde müşterilerinize sağlayacağınız avantajlar nelerdir?

Dünyada içten yanmalı motor kullanan makine sayısı her geçen gün hızla artıyor ve bu durum çevre kirliliğine yol açıyor. Makine sayısındaki bu büyük artışın getirdiği kirliliği azaltmak için egzoz emisyonlarına standartlar uygulanıyor. Bu standartlar hava ve çevre kirlenmesini giderek daha fazla sınırlandıracak şekilde kademelendiriliyor. 1996 yılında “Stage 1” standardı devreye girerken bugüne kadar kullanılan “Stage 3A” ve bu yıldan itibaren uygulanacak “Faz 5”, NOX (şehirlerde hava kirliliği ve asit yağmurlarına sebep olan nitrojen oksit) ve PM (astım, akciğer kanseri gibi hastalıklara yol açabilen partikül miktarı) oranlarını önemli ölçüde azaltıyor. Tüm motorlu araç üreticilerin gündeminde şimdi özellikle PM seviyesini düşürmeye odaklanan ve otoritelerce zorunlu tutulan Faz 5’e geçiş süreci bulunuyor.

Ülkemizde ise T.C Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’nın 28 Haziran’daki kararı ile resmileşen ve geçiş tarihinin 1 Nisan 2023 olarak açıklandığı Faz 5 sürecinde ithal edilen ya da üretilen tüm motorların Faz 5’e uygun şekilde olması gerekiyor. Karbon salımını olabilecek en alt seviyelere indirecek

bu yeni uygulama, motor kaynaklı çevre kirliliğinin önlenmesi açısından çok büyük önem taşıyor. Bu son derece önemli süreçle Borusan Cat olarak sürdürülebilirliği merkezine alan iş modelimiz ve ‘Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz’ anlayışımıza uygun olarak uzun soluklu bir çalışma yürüttük. Bu süreçte Faz 5 standartlarına göre üretilen motorların bakımını sağlamak adına ekiplerimiz tüm eğitimlerini ve hazırlıklarını tamamladı. Borusan Cat farkıyla, Cat ürünlerini müşterilerimizle buluşturmaya hazırlanıyoruz. Faz 5 geçişinde ve sonrasında her zaman olduğu gibi müşterilerimizin yanında yer alacağız. Müşterilerimizin ihtiyaçlarına ve beklentilerine göre şekillendirebildiğimiz Müşteri Değer Anlaşmalarımız ile iş makinelerinin bu hassas bakım sürecini en iyi şekilde sağlayarak müşterilerimize değer katacağız.

Faz 5 geçişinde makinelerinizde ne gibi yenilikler oldu?

Marka, model ve menşei fark etmek-

sizin, tüm iş makineleri, motorlar, hareketli jeneratörler ve iç su yollarında kullanılan deniz motorları Faz 5 sürecine tabi olacak. Sabit bir noktada kullanılan jeneratörler ve açık deniz taşıtlarında kullanılan deniz motoru / jeneratörler kapsam dışı kalacak.

Borusan Cat farkıyla sunacağımız yeni nesil Cat makinelerde yer alacak Cat motorlarda aftreatment (arındırma modülü) ve seramik filtreleme sistemi bulunuyor. Bu sistemler karbon salımını en aza indireyecek.

Yeni makinelerin bakım sürecinde ne gibi yeni işlemler gerekiyor? Yakıt ve AdBlue kalitesi ne kadar önemli? Bu ürünlerde nelere dikkat etmek gerekiyor?

Faz 5 motora sahip makineler hangi sahada çalışırsa çalışsın dikkat edilmesi gereken bazı konular söz konusu olacak. Bunların başında ise Euro 6 ve üzeri Euro dizel geliyor. Bu tip yakıtların yeni nesil makinelerde kullanılması kritik öneme sahip olacak.

Kaliteli Adblue sıvısı ve bu sıvının doğru ve uygun şartlarda saklanması büyük önem taşıyacak. Faz 5 motorların bakımında bu üç şartı mutlaka sağlamak gerekecek.

Yeni makinelerin kullanımında operatörlerin dikkat etmesi gereken hususlar nelerdir?

Yeni nesil Cat iş makinelerinde gerekli rejenerasyon, makine çalışırken otomatik olarak yapılacak. Operatörün herhangi bir müdahalesine ve makineyi durdurmasına gerek olmayacak. Cat modellerinde rejenerasyon sırasında herhangi bir iş kaybı kesinlikle söz konusu olmayacaktır.

Makine üzerindeki yeni sistemlerin, harici müdahalelerle devre dışı bırakılması ne gibi sorunlar doğuracaktır?

Yeni sistemde iptal söz konusu olmayacak. Bu sisteme dışarıdan müdahale edilmesi durumunda makine garanti şartlarımızın dışına çıkmış olacaktır ■

**Borusan Cat’i Seç,
Faz 5’e Sorunsuz Geç!**

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

BORUSAN CAT





2022 YILINI BAŞARILARLA TAMAMLADI

Geniş ürün yelpazesiyle dünya genelindeki 185 ülkede faaliyet gösteren **XCMG**, stratejik konumu ve yüksek potansiyeliyle bölgesinde ön plana çıkan **Türkiye'deki faaliyetlerini de her geçen gün güçlendiriyor.**



► **PAZARA SUNDUĞU** yeni ürünleri ve genişleyen distribütör ağıyla sektörde dikkat çeken markanın Türkiye'deki yöneticileriyle 2022 yılını ve hedeflerini değerlendirdik.

SATIŞLAR NEREDEYSE DÖRDE KATLANDI

XCMG Türkiye ekibi, 2022 yılında Türkiye pazarında yaptığı satışlarda önemli bir başarı yakaladı. Geçmiş yıllara kıyasla satışlarını neredeyse dört katına çıkaran firma, böylece pazardaki payını da büyük ölçüde geliştirmiş oldu. Artan makine taleplerini ve iş yükünü başarılı bir şekilde iletirmeye ve geliştirmeye devam etmek isteyen XCMG Türkiye ve distribütörleri, yeni personellerle güçlendirdiği ekipleriyle, Türkiye'nin her bir köşesindeki ürün ve satış sonrası bakım ihtiyacına cevap vermeye devam ediyor.

XCMG-SCHWING BETON POMPALARININ DİSTRİBÜTÖRÜ: ODABAŞI MAKİNA

Ürünlerinin Türkiye'nin her noktasında etkin bir şekilde tanıtılmasını hedefleyen XCMG Türkiye ekibi, 2023 senesine ilk adımlarını, XCMG-Schwing beton pompalarının distribütörü olarak Odabaşı Makina'yı ailesine dahil ederek attı.

Böylece toplamda sayısı dörde ulaşan distribütörleri sayesinde oldukça geniş bir servis ağına sahip olarak, müşterilerine her daim bakım ve servis ihtiyaçlarını giderme imkânı sunabilir hale geldi. Markanın Türkiye distribütörleri, ülkenin dört bir yanına dağılmış haldeki servis noktaları sayesinde, bir sorunla karşılaşılması halinde ola-



bildigince hızlı müdahale edebiliyorlar. Buna ek olarak, satış sonrası hizmetlerin en hızlı ve güvenilir biçimde sağlanmasını sağlamak amacıyla, distribütörlere 7/24 ulaşılabilir iletişim hatları da mevcut bulunuyor.

Merkezden kesintisiz ve güçlü destek XCMG Türkiye satış sonrası hizmetler ekibi bünyesinde, Çin'deki ana merkezden Türkiye için görevlendirilen, alanında uzman mühendisler bulunuyor. Bu mühendisler bir yandan makinelerin bakımı ile ilgilenirken diğer yandan XCMG Türkiye ekibine ve distribütörlerine yeni ürünler ve parçalarla ilgili eğitimleri veriyorlar. Bu sayede hem satışta hem de satış sonrasında görev alan personelin, her daim ürünler hakkında güncel bilgiye sahip olması sağlanıyor.

XCMG Türkiye satış ve pazarlama ekibi de gerek sosyal medya hesaplarının güçlendirilmesi gerekse XCMG markasının sektördeki bilinirliğinin artırılması yönündeki çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Firma, 2023 yılında da XCMG ürünlerinin tanıtımına, ürünler hakkında hem müşterilere

hem de distribütörlere eğitimler verilmesine yönelik etkinlikler düzenlemeyi hedefliyor. XCMG Türkiye, 2022'de düzenlenen KOMATEK Fuarı, İzmir Mermer Fuarı ve dünyaca ünlü is makinesi üreticilerinin toplandığı BA-UMA Münih fuarı olmak üzere diğer fuarlar ve dış organizasyonlarda yer alarak XCMG ürünlerinin tanıtımını ve satışını gerçekleştirdi.

2023'TE YENİ ELEKTRİKLİ MODELLER GELECEK

Firma, Türkiye iş makineleri pazarına yönelik hedefleriyle birlikte, XCMG'nin küresel hedeflerini de gerçekleştirmek adına faaliyet gösteriyor. Sektörde yeşil enerjiye doğru bir yönelim olduğunun bilincinde olan XCMG, sürdürülebilir kalkınma ve çevrenin korunmasına katkıda bulunacak ürünlerin geliştirilmesi konusunda aktif olarak adımlar atıyor. XCMG Türkiye de bu kapsamda, XC968-EV model elektrikli yükleyicisini, 2022 yılında ilk kez Türkiye'deki müşterilerinin beğenisine sundu. Bu saf elektrikle çalışan yükleyici, sıfır emisyon mantığı ile çalışıyor.



Dolayısıyla iş makineleri sektörünün gelecekte yöneldiği fosil yakıtlardan uzak noktaya ışık tutuyor. Markanın stratejik planları çerçevesinde diğer elektrikli XCMG modelleri de Türkiye'ye getirilecek, 2023'ün öne çıkan ürünleri arasında yer alıyor.

AVRUPA VE ÇEVRE ÜLKELER İÇİN LOJİSTİK MERKEZİ KURULACAK

XCMG Türkiye ekibinin hali hazırdaki kısa vadeli hedeflerinin başında, daha büyük bir çalışma alanı yaratmak bulunuyor. Firma bu bağlamda, yakın zamanda daha geniş bir tesiste faaliyet göstermeye başlamak üzere çalışmalarını sürdürüyor. Aynı şekilde Ankara Serbest Bölgede XCMG ürünlerine ait bir alan bulunuyor. Başta Avrupa olmak üzere, tüm çevre ülkelere XCMG ürünlerinin ve yedek parçalarının hızlı şekilde teslimatını sağlamak için bir lojistik merkezi kurulması, yakın gelecekteki diğer önemli hedefler arasında gösteriliyor. Stokta hazır tutulan yedek parça miktarının artırılması ile herhangi bir sorun ile karşılaşıldığında müdahale süresinin minimuma düşürülmesi hedefleniyor.

İlerleyen süreçte Türkiye'nin Asya, Avrupa ve Afrika'yı bir noktada buluşturan stratejik konumundan da olabildigince faydalanmayı hedefleyen XCMG Türkiye; Türkçe konuşulan komşu bölgelerde de pazar payını genişletme hedefi kapsamındaki çalışmalarına aralıksız devam ediyor.

14 Ocak 2023 tarihinde hayata gözlerini yuman XCMG Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Suat Kırallı rahmetle anıyoruz ■





ASCENDUM MAKİNA'NIN YENİ CEO'SU TOLGA POLAT'TAN İLK MESAJ:

“DİJİTALLEŞME YOLCULUĞUNUN OYUN KURUCUSU OLACAĞIZ”

Volvo iş makinaları, SDLG iş makinaları, SANY paletli vinç ve forekazık makinalarının, Metso Outotec kırma eleme ekipmanlarının Türkiye distribütörü olan Ascendum Makina Tic. A.Ş. bünyesinde 22 yıldır görev yapan Tolga Polat, şirketin yeni CEO'su oldu. Tolga Polat, hedeflerinden 2023 yılına yönelik öngörülerine kadar birçok konu hakkında bilgi ve görüşlerini paylaştı.

► **DÜNYA GENELİNDE** 14 farklı ülkede, 1.500'den fazla çalışanıyla faaliyet gösteren ve 35 binden fazla iş makinası aktif olarak çalışan Ascendum Group bünyesindeki Ascendum Makina Türkiye'de önemli bir görev değişikliği gerçekleşti. 2023 yılı itibarıyla Ascendum Makina'nın yeni CEO'su olarak göreve başlayan Tolga Polat, geride bıraktığımız yıl hakkında ilk değerlendirmelerini paylaştı.

Tolga Polat, 2022 yılında iş makinaları sektörünün “üretimin talebe” yetiemediği, bunun sonucunda makina satışlarının yüksek adetlerde gerçekleştiği bir yıl olarak geçirdiği tespitinde bulundu. Pandemi ve sonrasında tüm alanlarda olduğu gibi makro ekonomi ve ticarete de koşulların yeniden oluştuğuna vurgu yapan Polat, 2022 yılında üretim kapasitelerinin, artan talebin ve Çin'den kaynaklanan lojistik problemlerinin tüm yılı etkilediğini ve bu durumun hâlâ devam ettiğini kaydetti.

“PAZAR PAYLARININ ANA BELİRLEYİCİSİ MAKİNA BULUNABİLİRLİĞİ OLDU”

Sektörde pazar payları dahil olmak üzere tüm parametrelerin bu bağlamda değerlendirilmesi gerektiğini ifade eden Tolga Polat, “Ascendum Makina'nın pazar payından memnunuz. Ancak iş makinaları sektöründe bu seneki pazar paylarının ana belirleyicisi makina bulunabilirliği oldu. Pazar payı hiç bu kadar değişken olmamıştı. Makina bulunabilirliğine göre 2022 yılında iş makinaları sektörü pazar paylarında her ay yüksek oranda inişli ve çıkışlı bir seyir izledi. Dolayısıyla bu seneki pazar paylarıyla bir okuma yapmak sağlıklı olmayacaktır” ifadelerini kullandı.

Ascendum Makina'nın hem satış hem de satış sonrası hizmetler alanında toplam çözüm ortağı yaklaşımı ile 2022 yılını oldukça başarılı tamamladığını ifade eden Tolga Polat, bu başarının 2023 yılında da devam edeceğinden emin olduğunu kaydetti. Güçlü ve çevik bir takım oyunu, inovatif süreç yönetimi, kapsamlı ve yaygın dijitalleşme ile sürdürülebilir yaratıcı bir müşteri deneyimi yaklaşımı sunmaya devam edeceklerini vurgulayan Polat, kendi liderliğinde oluşacak ayak izlerinin ilk mesajlarını da bu çerçevede vermiş oldu.

“DİSTRİBÜTÖRLÜKLERİMİZ ANA HEDEFLERİMİZLE UYUMLU”

Yeşil mutabakat kapsamında sektörün 2023 yılında EU Stage V egzoz emisyon standartlarıyla yeni bir döneme geçiş yapacağını ifade eden Tolga Polat, grubun amiral gemisi Volvo'nun bu talebe yetişmek için olağanüstü bir çalışma gerçekleştirdiğini ve hazırlıkların tamamlandığını belirtti.

2023 yılında yeni geliştirecekleri ürün gruplarına dair de bilgi veren Polat, sektörün oyun kurucusu Volvo dışındaki distribütörlerin sinerjisine dikkat çekerek, “Volvo'dan sonra iş kolumuzla ilgili aldığımız bütün distribütörler ana hedeflerimizle uyumlu, planlarımızla ve müşteri deneyimi yaklaşımımızla tutarlı du-

rumda. SANY, SDLG gibi markalarıyla tam bir sinerji içinde çalışıyoruz. Distribütörlüğünü yaptığımız, sektöründe lider bir diğer marka da Metso Outotec. Bizim yönetim ve çalışma biçimimiz Metso ile çok uydu. Kurumsal bir şirketiz ama ihtiyaç hâlinde belirgin bir esneklik yaratabiliyoruz. Bu çok önemli bir özelliğimiz. Bu anlamda Metso ile olan iş birliğimiz net bir memnuniyet ilişkisi” ifadelerini kullandı.

HIZLI KARAR ALAN ÇEVİK BİR ORGANİZASYON

2000 yılında ithalat uzmanı olarak Ascendum Makina bünyesinde göreve başlayan Tolga Polat, geçen 22 yıllık süre içerisinde şirketin her kademesinde rol aldı ve bugün şirketin yeni CEO'su oldu. Yeni rolüne dair düşüncelerini de paylaşan Polat, bu durumdan oldukça gurur duyduğunu ifade ederek şunları söyledi:

“22 sene aynı şirkette pek çok kademede çalışıp bugün bu pozisyona gelmek mutluluk verici. Sonuçta ben bu şirketin evladıyım. Bu şirkette çalışan herkesin, bir gün böyle bir şans olabilir. Bu anlamda bir rol modelim. Şirket beni yetistirdi. Şirketimize yeni girecek ve hâlihazırda çalışan herkes için bir örnek teşkil eder

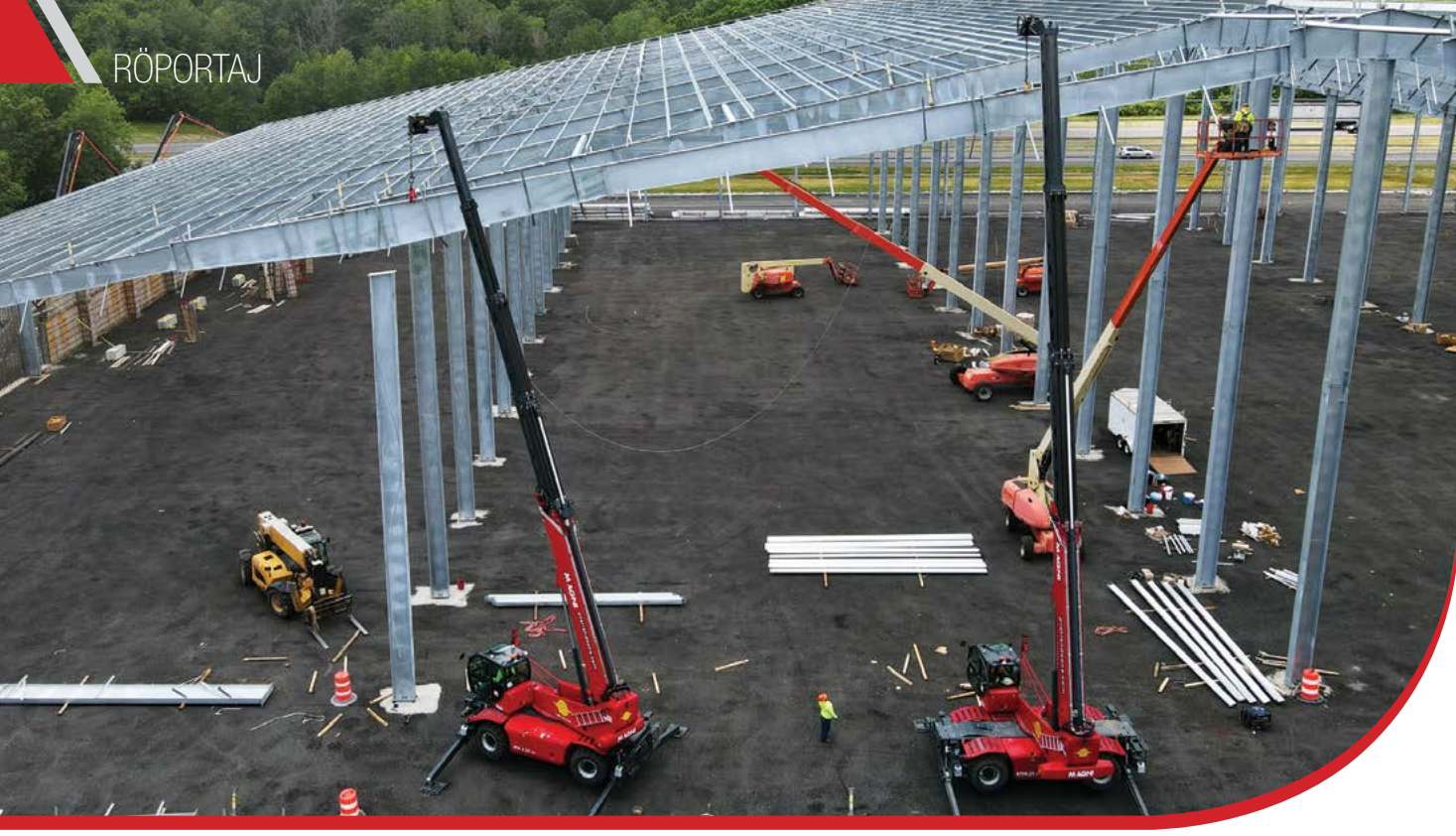
diye düşünüyorum. Bu da benim için gurur verici ayrı bir nokta.”

Etkili ve inisiyatif alan bir takım oyununun önemine ve yaratıcı çalışmanın gücüne inandığına dikkat çeken Polat, “Bir ekibin, bir departmanın veya birçok ekibin şirketi nerelere getirebileceğini çok iyi biliyorum. Çalışanlarımıza yatırım yapacak bir lider olacağım. Bu şirkette uzun süre çalıştığım için neyi iyi yaptığımızı, neyi daha iyi yapmamız gerektiğini biliyorum” dedi.

İş süreçlerinde iyi düşünülmüş stratejilerle hızlı karar alabilen, doğru sonuca ulaşmaya çalışan, çevik bir organizasyonun olacağını belirten Tolga Polat, Türkiye'nin çok dinamik bir ülke olduğu vurgulayarak, “Pazardan gelen bilgiyi doğru analiz edebilen ve bunu satışa çevirebilen şirketler başarılı olacak. Bunu da yapmanın en iyi yolu, şirketi doğru sistemler ile yönetip yapay zekadan faydalanmak. Sektörümüzde bazı şirketler bu duruma daha çabuk adapte olmaya çalışıyor, bazı şirketler ise aksiyon almada biraz geride kaldı. Biz bu konuya çok önem vereceğiz. ‘Big data’yı yönetmek ile ilgili her türlü teknolojik alt yapıyı sağlıyoruz, önemli çalışmalarımız var ve sonuç aşamasındayız. Bu konuda oyun kurucu olacağız” ifadeleriyle sözlerini tamamladı ■



Tolga POLAT / Ascendum Makina CEO'su



URCAN MAKİNA GENEL MÜDÜRÜ ORÇUN URCAN:

“MAGNI İLE KALİTELİ, ÇOK AMAÇLI VE ÜST SEGMENT BİR TELEHANDLER ARAYAN FİRMALARA ÇÖZÜM SUNUYORUZ”

Müşterilerine yeni ve ikinci el makina satışı, projelerde teknik kurulum desteği, makine kiralama ve servis-yedek parça hizmetleri sunan **Urcan Makina**, son olarak İtalyan **Magni telehandler** ürünlerinin de Türkiye distribütörlüğünü üstlendi. Firma, diğer önemli bir distribütörlüğü olan **Terex** ile mobil ve kule vinç alanlarındaki ihtiyaçları karşılamaya devam ediyor.

bünyesine yeni markaların temsilciliğini almaya da devam ediyor. Urcan Makina Genel Müdürü Orçun Urcan ile buluşmamızda, başta Magni telehandlerlar olmak üzere faaliyetlerini enine boyuna konuştuk:

Urcan Makina’nın kuruluşundan ve sunduğu hizmetten bahseder misiniz?

Urcan Makina A.Ş. olarak 2016 yılında servis ve yedek parça hizmeti vermek amacıyla kurulduk. Başta büyük montajlı çalışmalarda olmak üzere birçok proje içerisinde yer aldık. Karşımızdaki işin yapısına göre ekipler oluşturup saha hizmeti veriyor ve marka bağımsız olarak teknik ve mühendislik hizmetleri sunuyoruz. Bu kapsamda da sadece kuruluşumuzdan itibaren değil, 25 yıllık bir tecrübeye sahibiz. Ayrıca inşaat ve endüstriyel sektörlerde kullanılan farklı markalardan oluşan makinelerin distribütörlüğünü üstlenmekteyiz.

“Müşterilerimiz bize güven duyuyor ve projeyi başarıyla tamamlayacağımızı biliyorlar”

► **ENDÜSTRİYEL ALANLARDA** ve büyük inşaat projelerinde hem satışı hem de kullanımı hassas, yükte de pahada da ağır makineler kullanılıyor. Büyük projelerde yer alan bu makinelerin seçimi de en az proje

kadar hassasiyet isteyen süreçlerle ilerlemek durumunda. Makine satışı, servisi, kurulumu ve doğru makinenin müşteriye önerilmesi gibi alanlarda büyük bir tecrübeye sahip Urcan Makina, bu uzmanlığı neticesinde

Projelerde nasıl ekiplerle yer alıyorsunuz?

Katma değerimizin öne çıktığı, mühendislik bilginizi kullanabileceğimiz işleri yapma taraftarıyız. Yani bir proje içerisinde inşaat mühendisleri ve mavi yaka çalışanlardan çelik montaj teknisyenleri, mekanikerler hidrolikçi, elektrikçi gibi bir birinden bağımsız uzmanlıklar gerekiyorsa, bu kapsamda kadromuzu oluşturuyoruz. Hem Türkiye’den hem de yurtdışından çalıştığımız şirketler bulunuyor. Örneğin Çanakkale’de iki kule arasında kule vinçleri kurduk. Bir dünya rekoru olarak 240 tonluk kule vincini 343 metreye çıkardık. İşin kurulum çalışması ve demontajı 22 ay sonunda tamamlandı. Müşterilerimiz bize güven duyuyor ve projeyi başarıyla tamamlayacağımızı biliyorlar.

Vinç taleplerinde müşterilerinize nasıl çözümler sunuyorsunuz?

Öncelikle proje kiralama yapıyoruz. 24 ay veya 36 ay gibi uzun soluklu çalışmalarda varız. Kısa dönemli kiralamalarda yer almıyoruz. Müşterilerimizin projelerinde mühendislik hizmetini de sunuyoruz. Örneğin müşteri bize 6 adet kule vinç istiyorum makine talebi ile gelmişse, en optimal çalışmayı yapıp hesaplamalarımız neticesinde bu ihtiyacı daha az sayıda makine ile de yapmasını sağlıyoruz.

Distribütörlüğünü yeni üstlendiğiniz Magni teleskopik yükleyicilerinin geçmişinden kısaca bahseder misiniz?

İtalyan menşeli Magni, teleskopik yükleyiciler içerisinde özellikli makineler sunmasıyla biliniyor. Merkezi

Bologna’ya yakın olan Magni’nin geniş bir ürün yelpazesi var. Zaten İtalya, kaldırma ekipmanları üretiminde haklı bir üne kavuşmuş bir ülke. Bu ünün serüveni, aslında ikinci dünya savaşının ardından pek çok fabrikanın kapanmış olmasıyla birlikte başlıyor. Halk, devletin çağrısı kapsamında evlerinin bahçesinde muhtelif sanayi makineleri, vinçler ya da farklı makineler veya aparatlar üretmeye başlıyor. Aradan geçen zaman zarfında bazı butik üretimlerin büyüdüğü görülüyor. Magni de bu kapsamda hayata geçen markalardan bir tanesi.



Orçun URCAN / Urcan Makina Genel Müdürü

Magni’nin sunduğu telehandler modellerinin pazarda ne kadarlık bir payı var?

Geçtiğimiz yıl Türkiye’de yaklaşık 800 telehandler satıldığı tahmin ediliyor. Bunun 600 tanesi küçük tonajlılardan oluşuyor. Magni ise spesifik ve yüksek tonajlı makineler ağırlıklı bir yelpazeyle sahip. Kamera sistemleri, kabindeki koltuk seçenekleri, büyük ekran, aydınlatma sistemleri ve kumandalarına kadar üstün kaliteyle müşterilere sunuluyor. Aynı zamanda bizim yer aldığımız büyük projelere uygun kalitede ürünler sunuyor ve hem inovasyondan hem de kaliteden asla ödün vermiyor. Bugün baktığımızda Amerika’da da pazar lideri konumunda.

Magni’nin rotating telehandlerlarının özellikleri neler?

Rotating modelleri çok fonksiyonlu olmasıyla biliniyor. Örneğin bu ürünlerin atasmanları sayesinde bir makine ile 4 farklı makine özelliğine sahip olabilirsiniz. Bu sayede itfaiye birimleri, asfalt çalışmaları, farklı belediye hizmetleri, istifleme ve inşaat sektöründeki farklı gereksinimler gibi pek çok alanda kullanılabiliyor. Q-Fit uygulaması sayesinde bomun ucuna takılan bir aparat, tüm atasmanları tanyabiliyor. Bu atasmanlar arasında ağaç kesici, silindir kaldıracı, beton mikseri, kova, sepet gibi çok sayıda seçenek yer alıyor. Operatör, bağlamak gibi bir uğraş içine de girmiyor. Tambur dediğimiz bir makara sistemiyle kolaylıkla değişim sağlanıyor. Lastik değiştirici ise iki taraftan lastiği tutup çekip alabiliyor.



Magni'nin ağır hizmet versiyonları kaç tondan başlıyor?

10 tondan başlayıp, 16, 20, 24 ve 27 şeklinde devam ederek 50 tona kadar kaldırma kapasitesine sahip ağır hizmet telehandlerları bulunuyor. Bu teleskopik yükleyiciler, açık veya yer altı madenlerinde, mermercilik gibi dallarda olağanüstü performans için üst düzey çözüm sunuyor. Ayrıca uzun soluklu projelerin olduğu endüstriyel alanlarda ve sanayi tesislerinde de tüm beklentileri karşılıyor.



“İşinde fark yaratmak isteyen kiralama firmaları için Magni ideal bir markadır”

Tüm bu özelliklerini göz önüne aldığımızda Magni hangi kullanıcılara hitap ediyor diyebiliriz?

Özellikli ve üst segment bir telehandler arayan müşteriler Magni'yi tercih edebilir. Profesyonel kiralama yapmak ve işinde fark yaratmak isteyen kiralama firmaları için Magni ideal bir markadır. Özel projelerde makinesiyle birden fazla farklı uygulamayı güvenle yapmak isteyen şirketler Magni'yi tercih edebilir. Yine hem yükleyici olarak kullanmak isteyen hem de inşaat sahalarında 3-4 ataşman kullanmak isteyen inşaat sektörü mensupları için en optimum seçenektir. Son olarak ürününden uzun süreli ekonomik ömür bekleyen kullanıcılar Magni'den memnuniyet duyacaklardır.



Distribütörlüğünü üstlendiğiniz Terex ile nasıl çalışmaya başladınız?

Terex ile süre gelen ilişkilerimiz sayesinde mümessiliği üstlendik. Bizim müşterileri tanımamız, geçmişten gelen diyaloglarımız ve bize duyulan güvenden ötürü 2021 yılında Terex'in mobil vinçlerinin satışlarını üstlendik. Memnuniyet kapsamında 2022 yılında kule vinçlerin distribütörlüğünü de aldık.

Terex kule vinçler yüksek tonajlarda oldukça iddialı

Terex vinçlerinizin kapasite ve özelliklerinden kısaca bahseder misiniz?

35 – 90 ton (metrik) kaldırma kapasitesindeki arazi tipi vinçlerimiz bulunuyor. Optimum yerden yükseklik ve dört farklı sürüş modu ile en zorlu arazi şartlarında sorunsuz çalışabiliyor. Esneklik, dayanıklılık ve düşük bakım onarım maliyetleri düşünüldüğünde, Terex arazi vinçlerinin günlük operasyonlar için en doğru seçim olduğunu belirtebiliriz. Kule vinçlerde ise 2 ila 66 ton arasında modellerimiz mevcut. Kendinden kurulabilen ve gergisiz versiyonlarımız var. Özellikle belli bir tonajın üzerinde Terex kule vinçleri oldukça iddialı. Biz de zaten bu bölüme odaklanmaktayız. Örneğin yeni çıkan CTT 292-12 kule vinç modelimiz, 12 ton sınıfında 70 metrede 3 ton kaldırması ve serbest duruşta 64 metre olmasıyla segmentindeki en üstün makine. Rakiplerde bu sınıfta makine olmaması ve en yakın 16 tonda ürünler sunmaları bize ayrı bir ayrıcalık sağlıyor.

Urcan Makina bünyesindeki diğer distribütörlükler nelerdir?

ASCOM S.p.A Denizcilik ve Endüstriyel kaldırıcılar ile ABI Trailers Srl Denizcilik ve Endüstriyel taşıyıcılar ürünlerinin de distribütörüyüz. Bu iki markanın ürünleri, tekne taşıyıcılığı ve kaldırıcılığının yanında; boru fabrikalarına boru kaldırma ve taşıma, rüzgar türbin kanatları kaldırma ve taşıma gibi farklı endüstrilere de çözüm sağlıyor. Tekne kaldırıcı ve taşıyıcılar niş ürünlerdir. Yılda ortalama 3-4 adet satılabilirler. Aynı şekilde teknisyenlik yıllarımda bu makinelerin kurulumlarını da gerçekleştirdim. 1997 yılında kurulumunu yaptığım



SANY SY500H

MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!



SANY

supported by Putzmeister

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.

A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ

T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye v/SANY Türkiye

makineyi, 2017 yılında satın aldım. Electroelsa ise inşaat, yük ve personel asansörleri üretiyor. Kısa bir süre önce Electroelsa'nın Türkiye ve Orta Asya temsilcisi olduk.

Urcan Makina olarak satış sonrası hizmetler ekiplerinizden bahsedermisiniz?

Bünyemizde konularında uzman bir ekip olmakla birlikte, yetkili servislerimizde Türkiye genelinde 60 kişiye yaklaşan teknik kadromuz bulunuyor. İş akışına göre arızaları bölge servislerimizle çözüyor ve onlara uydu servisler adını veriyoruz. İç Anadolu, İskenderun, Antalya, Alanya, İzmir, Manisa, Kocaeli gibi bölgelerde bu servisler mevcut. Bu da lojistik ve maliyet avantajı sağlıyor. Bununla birlikte daha komplike makinelerin ona-



rımlarında kendi kadromuzu devreye alıyoruz. Yine kilit müşterilerimizden bizimle direkt çalışmak isteyenler de olabiliyor.

“Pandemide yurtdışına bu kadar makine çıkışı olmasaydı, makine sektörü bugün kriz içerisinde olabilirdi.”

Peki Türkiye’de kule vinç pazarını nasıl görüyorsunuz?

Pandemi döneminde mobil vinçlerin yurtdışına çok satılması kadar kule vinçlerin satışı da gerçekleşti. Hatta bu segmentte de ikinci el kule vinçlerin büyük bir kısmı ülkeden çıktı. Pandemide yurtdışına bu kadar makine çıkışı olmasaydı, makine sektörü bugün sıkıntı içinde olabilirdi. Dolayısıyla yeni makinelere ihtiyaç devam ediyor. Ancak böylesi güvenliğin önemli olduğu bir ürün grubundaki alımlarda fiyatın ucuzluğu yerine güvenliğin ve kalitenin ön planda olması gerekiyor.

Toplam vinç pazarı için neler söylersiniz?

Öncelikle biz mobil vinçler içerisinde, oldukça limitli derecede satılan arazi vinçlerinde varız. 2022 yılı boyunca sadece 30 arazi tipi mobil vinç satışı gerçekleştiğini tahmin ediyoruz. Lastikli ve paletli vinçleri de ekleyecek olursak, bu sayı 100 adedi buldu. Kule vinçte de ülke genelinde yaklaşık 50 makinelik bir satış gerçekleştiğini öngörüyoruz.

Pazar koşullarını nasıl görüyorsunuz ve 2023 öngörüleriniz neler?

Sektörümüz hareketli ve ülkemiz yüksek potansiyele sahip. Ayrıca yurtdışında iş yapan müteahhitler de sektörümüze katkı sağlıyor. Bu hareketlilik önümüzdeki iki yılda da devam edecektir diye düşünüyorum. Telehandler pazarındaki aktiflik, düşük tonajlı modellerde daha fazla olabilir. Toplam pazar ise ülkemizde 700-800 adet civarlarında. Dünya genelinde bu rakam 40 binleri bulabiliyor. Dolayısıyla telehandler pazarı büyümeye devam ediyor. Ancak hangi segment olursa olsun ucuz makine yerine kaliteli ürünün seçilmesi ve ürünlerin sürdürülebilir olması önem arz ediyor. Aksi halde dünya genelinde hiçbir ikinci el değeri olmayan atıl bir filoya sahip olacağız ■



* BIRLIKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com



Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul - Tél. : 0216 581 49 49 - Fax : 0216 581 49 99





VOLVO PENTA TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ MEHDİ KILIÇ:

TÜRKİYE’NİN MAKİNE VE MÜHENDİSLİK ŞİRKETLERİNE GÜÇ VERİYORUZ

2022 yılını hem jeneratör hem de farklı endüstriyel ve denizcilik sektörlerine yönelik yüksek adetli motor satışlarıyla kapatan **Volvo Penta**, yakaladığı bu yüksek ivmenin bu yıl da devam edeceğini öngörüyor.

► **ALANINDA** dünyanın önde gelen markalarından Volvo’nun motor üretici şirketi Volvo Penta, uzun yıllardır ülkemizde yaygın iş ortakları ve geniş servis ağıyla hizmet veriyor. Pandemi sonrasında hemen her alanda artan talep, şirketin motor ve jeneratör satışlarında gözle görülür artışı beraberinde getirdi. Volvo Penta Genel Müdürü Mehdi Kılıç ile bir araya gelerek geçtiğimiz yılı değerlendirdik ve yer

aldıkları pazarlarla ilgili beklentilerini öğrendik.

Volvo Penta açısından 2022 nasıl tamamlandı?

Volvo Penta olarak geçtiğimiz yılı satış rekorları kırarak kapattık. Bu satışlar içerisinde başta jeneratörler olmak üzere farklı sektörlerle sunduğumuz motorlar yer aldı. Jeneratör piyasası gerçekten hareketli günler

geçiriyor. Ürün verdiğimiz ve makine üretimi gerçekleştiren iş ortaklarımız, Avrupa da dahil olmak üzere çeşitli ülkelere yüksek adetli ihracatlar gerçekleştiriyorlar. Müşterilerimiz olan bu OEM’ler arasında Türkiye’nin 3. büyük jeneratör şirketi konumuna ulaşan KJ Power ardından Aksa ve İşbir şirketleri yer alıyor.

“Volvo Penta Türkiye tarihinin rekor satışı”

Özel uygulamalara yönelik motor satışlarınız hakkında neler söylersiniz?

Off-road alanda da ivme kazanarak satış adetleri artmıştır. Bu kapsamdaki müşterilerimiz arasında; sondaj makineleri üreticisi DBC, gelişen madencilik ve mermer sektöründe faaliyet göstererek kamyon ve yükleyici üreten Ersencer, Adana’da don olme makineleri üreticisi Gener gibi firmalar bulunuyor. Yine Ankara’da kazık çakma makineleri üreticisi Tekyön Tunel de motor talebini artırmış olup, değişik coğrafyalardaki ülkelere ihracat yapmaktadırlar. İnşaat sektörüne baktığımızda ise İzmir’de Betonstar ile çalışmalarımız sürerken, kuru tip beton pompaları üreticisi Royal Makine’ye de motorlarımızdan vermeye başladık.

“Sahil Güvenlik’in 200 teknesine 2’şer adet D8-450 hp motorlarımızdan verdik”

Bu alanlardaki hareketlilik, denizcilik sektörü için de geçerli mi?

Denizcilik alanında Volvo Penta olarak iyi bir yılı geride bıraktık. Önceki daha küçük teknelere motor verirken geçtiğimiz yıl yat üreticisi Sirena

ile iyi bir ivmeleme yakaladık. Sirena dünyanın her yerine yat satışı yapan büyük bir firma. 3’lü veya 4’lü şekilde IPS motor uygulamaları ile daha büyük yatlara da ürün verebilir durumdayız. Bu da denizcilik alanındaki olumlu referansımızı hızlı bir şekilde çoğaltıyor. Aynı şekilde denizcilik sektörünün ticari kısmında, tersanelerden de artan talepler görüyoruz. Özellikle Tuzla ve Yalova bölgelerini hareketli noktalardan sayabiliriz. Yine Sahil Güvenlik’in 200 teknesine 2’şer adet D8-450 hp motorlarımızdan verdik. Bu satış bizim en büyük projelerimiz arasında yer alıyor.

“Volvo Penta güven verdiği için daha fazla bedel ödenerek tercih ediliyor”

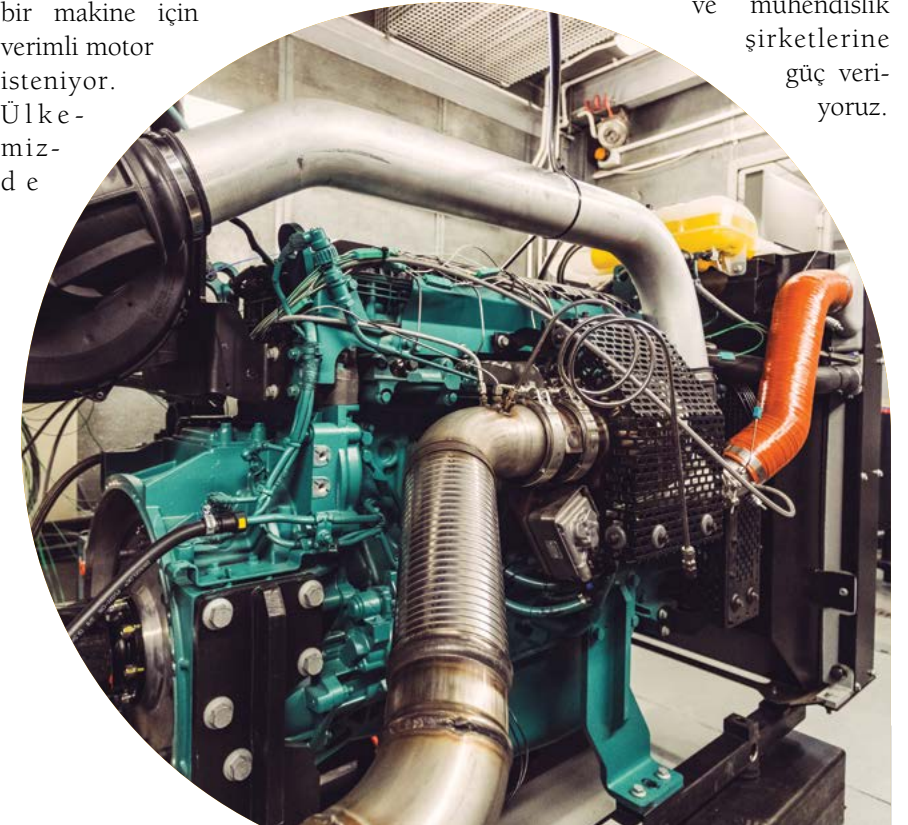
Makine üreticileri ve jeneratör ihtiyacı olanlar neden sizi tercih ediyorlar?

Öncelikle hangi makine olursa olsun işte kalma süresi çok önemli. Kimse-nin arızaya tahammülü olmadığı gibi, bu sebepten ötürü ucuz motor ve makine arayışları da azaldı. Dolayısıyla iyi çalışan, durmayan bir makine için verimli motor isteniyor. Ülkemiz-



Mehdi KILIÇ / Volvo Penta Türkiye Genel Müdürü

çok gelişen maden sahalarında çalışan makinelerden farklı endüstrilerde kullanılan ürünlere kadar pek çok alan için bu kıtas geçerli. Volvo Penta insanlara ve müşterilerine güven verdiği için daha fazla bedel ödenerek tercih ediliyor. Keza bu güveni, motorlarımızın yakıt sarfiyatında da görüyoruz. Yer aldığımız her sektörde daha az yakan bir motor için hassasiyet gösteriyoruz. Tüm bunların sonucunda da Türkiye’nin makine ve mühendislik şirketlerine güç veriyoruz.



VOLVO PENTA

2023 yılı için değerlendirmelerini- zi alabilir miyiz?

Bu yıl motor satışlarının yüksek adet-lerde devam edeceğini düşünüyoruz. Merkezimizden 5.000 adet motor ala-bilsek, satacağımızı düşünüyorum. Bu pazarda jeneratör de yine önemli bir noktada. Özellikle Ukrayna savaşı jeneratör ihtiyacını o ülkeye yönelik daha çok tetikledi. Ayrıca yine Orta-doğu, Afrika, Türkiye Cumhuriyetler gibi bölgelere de jeneratörler ihraç edilmeye devam ediyor.

1 Mart 2023 itibarıyla ülkemizde motor egzoz emisyon seviyele- rinde yeni standartların devreye girecek olması pazarı nasıl etkile- yecek?

Makine motorlarında ülkemizde Faz 5'e geçiş için geç bile kaldık. Dolayısıyla hem verim hem çevresel koşullar için Avrupa ile birlikte hareket etmekte fayda görüyorum. Ancak bu değişiklik standby jeneratörleri kap-samıyor ve tüm dünyada Faz 2 olarak devam ediyor. Öte yandan ülkemiz pazarı, zaten on-road araçlarda Euro 6 motorlarına geçişten ötürü bu de-ğişikliğe aşina konumda. Bizim ürün verdiğimiz makine üreticilerinin bir-çoğu Avrupa pazarlarına Faz 5 mo-torlu makine de verdikleri için işin tekniğine hakimler.

Volvo Penta olarak bu geçişe altyapı-mız ve sunduğumuz ürünlerle zaten hazırız. Ortadoğu ve Afrika ülkelerin-de geçerli olan Faz 3'te olduğu gibi,



hangi lokasyonda hangi emisyon nor-mu geçerliyse o kapsamda ürünleri-mizi sunmaya devam edeceğiz.

**“Akü kapasiteleri
ve hızlı şarj arttıkça
elektrikliye dönüşüm
daha da hızlanacaktır”**

En önemli gündem maddelerimiz-den biri olan elektrikleşmede Vol-vo'nun çalışmalarından bahseder misiniz?

Günümüz dünyasında en hızlı büyü-yen ve yayılan enerji biçimi elektrik enerjisi. Hem makineleşmede hem de mobilitede akü kapasitesi ve hızlı şarj arttıkça elektrikliye dönü-şüm daha hızlanacaktır. Biz de Volvo grup olarak akü fabrikamızı kurduk ve kamyonlara akü tedariki konusunda çalışıyoruz. Aynı zamanda Vol-vo'nun BES adı verilen ve 50-100-150 KW-lik güç paketlerinden oluşan modüler sis-temlerini de jeneratör sektörüne tanıtmaya

başladık. Dolayısıyla pek çok arenada gidişat elektrikli. Diğer bir enerji kaynağı olarak hem hidrojen hem de dizel yakıtı kullanan motorlarla ilgili de Volvo Penta'nın çalışmaları sürü-yor. Hem elektriği hem de hidrojeni kapsayan yakıt hücresi ise markamı-zın üzerine eğildiği diğer bir inovatif konu olarak öne çıkıyor. Ülkemizde TOGG gibi oluşumların yaygınlaşma-sı da elektrikleşmeye geçişin hızlan-masına katkı sağlayacaktır.

**“Türkiye’de satış
sonrası alanında 40
bayiye ulaştık”**

Volvo Penta olarak Türkiye’de yeni yatırımlar düşünüyor musunuz?

Türkiye, Volvo Penta için önemli bir pazar. Satış adetlerimiz her geçen gün daha da artıyor. Hem yurt içinde kul-lanılan hem de ülkemizden makine ihraç eden şirketlere güç sunuyoruz. Yapılanma olarak da satış sonrası alanında 40 bayiye ulaştık. Bu sayıyı önümüzdeki zaman diliminde daha da artırmayı hedefliyoruz. Her yön-den yaşadığımız bu artışlar ivmemi-zin giderek hızlandığını gösteriyor ■



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

TÜRK MÜTEAHHİTLER YURT DIŞINDA 17,8 MİLYAR DOLARLIK YENİ PROJE ÜSTLENDİ

Türkiye'nin en rekabetçi hizmet alanlarından olan yurt dışı müteahhitlik hizmetleri kapsamında Türk müteahhitler, Rusya-Ukrayna savaşının tüm olumsuzluklarına rağmen 2022 yılında 17,8 milyar dolarlık proje üstlendi.

► **SEKTÖRÜN 2022 YILI** yurt dışı performansı ve 2023 yılı vizyonu ile hedefleri, Türkiye Müteahhitler Birliği'nin (TMB) ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda ele alındı.

Toplantıda konuşan Ticaret Bakanı Mehmet Muş, yurt dışında tamamlanan her projenin, sadece bir yapı olmanın ötesinde, ülkemizi temsil eden birer eser niteliği taşıdığına dikkat çekerek, “Pandemi, savaş gibi tarihte çok az rastlanan tüm olumsuz koşullara rağmen enerjisini koruyan, müteşebbis ruhundan ödün vermeyen ve azimle çalışan firmalarımızı ben gönülden tebrik ediyorum” diye konuştu.

BAĞIMSIZ DEVLETLER TOPLULUĞU LİDERLİĞİNİ KORUDU

Bakan Muş, yurt dışındaki projelerin ilgili şu bilgileri aktardı: “Bölgesel

olarak baktığımızda, 2022 yılında proje büyüklüğü bakımından Bağımsız Devletler Topluluğu yüzde 37,6 ile yine birinci sırada. İkinci sırada ise payı yüzde 24,5 ile iki katına çıkan Avrupa Bölgesi bulunuyor.



Mehmet Muş / Ticaret Bakanı

Ortadoğu ise yüzde 18,5 ile bu sene üçüncü sırada. Yüzde 12,7'lik pay ile Sahra-altı Afrika bölgesinde de yerimizi sağlamlaştırdığımızı görüyoruz. İlk 10 ülkeye baktığımızda, Rusya birinci sıradaki yerini korumakla birlikte, bir önceki sene 11 milyar dolar civarında bir büyüklük ile rekor kırılmışken savaşın sonucu olarak bu sene ise 2 milyar dolar değerinde bir proje büyüklüğüne ulaşılmış durumdadır.”

Geçen yıl Romanya, Polonya, Macaristan ve Tanzanya'nın ilk 10 ülke içinde bulunduğu dikkat çeken Bakan Mehmet Muş, “Artık hedefimiz Batı Avrupa ve Amerika kıtasıyla, Asya-Pasifik ülkeleri olmalı. Pazarlarımızı bu bölgelere doğru genişletmenin yollarını hep birlikte aramalıyız. Asya-Pasifik bölgesine yönelik olarak firmalarımızın çabalarını dikkatle izliyor ve gereken diplomatik desteği sağlamaya çalışıyoruz” ifadelerini kullandı.

Bakan Muş, Türk yurt dışı teknik müşavirlik sektörünün de son yıllarda marka haline geldiğini ve dünyadaki konumunu yükselttiğini belirterek, sektörün 2022 yılında yıllık proje bedelinin yüzde 55 civarında artarak 236 milyon dolar olduğunu kaydetti.

“Sektör Avrupa’da daha çok sayıda ve katma değeri yüksek projeler üstleniyor”



M. Erdal Eren / TMB Başkanı

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren ise Türk müteahhitlerin 2021 yılında küresel pazarda daralma yaşanmasına rağmen salgından toparlanma sürecinin etkisi ve petrol fiyatlarındaki artışa bağlı olarak yurt dışında 31 milyar dolar tutarında yeni proje üstlenildiğini ancak geçtiğimiz yıl Rusya-Ukrayna savaşının faaliyetler açısından dengeleri değiştirerek sektör için büyük bilinmezlikler getirdiğini söyledi.

Başkan Eren, konuşmasını şöyle sürdürdü: “Bugün ‘Türk müteahhitliği’ dünyada artık bir marka haline gelmiştir. Türk müteahhitlik firmaları faaliyetlerini ağırlıklı Avrasya ve Orta Doğu’da sürdürürken, Afrika’da rakipleri karşısında öne çıkmakta ve Avrupa’da giderek artan sayıda ve katma değeri yüksek projeler üstlenmektedirler.”

TMB Başkanı Eren, üstlendiği projelerle Türkiye'nin inşaat malzemeleri ihracatına da önemli biçimde destek olan sektörün öncelikli hedeflerinden birinin yurt dışı projelerde istihdam edilen Türk işgücü sayısının artırılması olduğunu vurguladı. Eren, “Bu konudaki çabalarımızın önündeki iki büyük engel olan işçilerimizden alınan gelir vergisi sorununu, Sayın Cumhurbaşkanımızın talimatları ve Hazine ve Maliye Bakanlığımızın girişimleri neticesinde geçtiğimiz ay itibarıyla çözdük. İkinci sorun olan hukuki

uyuşmazlıklar konusunda da yine Sayın Cumhurbaşkanımızın talimatları ve Ticaret Bakanlığımızın kararlılığı çerçevesinde ocak ayı sonuna kadar çözüme ulaşıp olacağız” dedi.

“Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri bir takım oyundur”

Savaşla birlikte Rusya’da birinciliği muhafaza ettiklerini, Ukrayna’daki projelerin ise sektöre uğradığını söyleyen Eren, yaşanan insanlık dramını üzüntüyle takip ederken diğer taraftan ülkenin geleceğine destek vermek amacıyla savaş sonrasında Ukrayna’nın yeniden imarı sürecinde rol almak için çalıştıklarını aktardı.

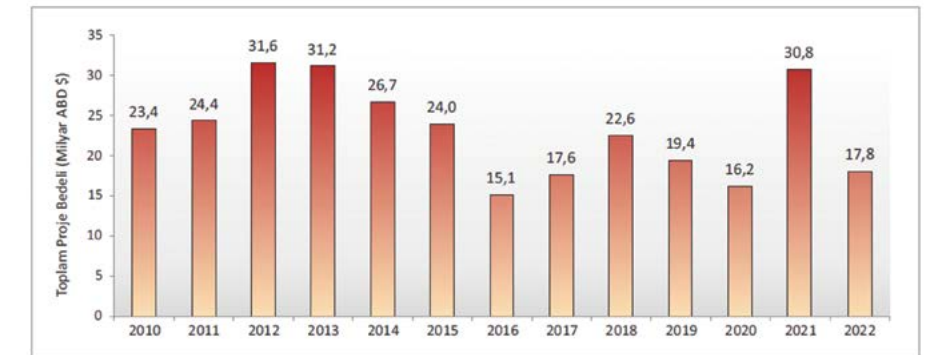
Eren, Irak ve Körfez ülkelerinin sektör için önemini koruduğuna işaret ederken, “Irak’a yakın zamanda bir müteahhitlik heyeti ziyareti düzen-

leyeceğiz. Önümüzdeki 10 yıl içinde hayata geçirilmesi öngörülen yaklaşık 3,3 trilyon dolar tutarında proje ile bölgede öne çıkan Suudi Arabistan ile sektörel temaslar geçen yıl hız kazandı. Suudi Arabistan’a da bir müteahhitlik heyeti ziyareti için çalışmalar başladık” şeklinde konuştu.

Bu kapsamda TMB’nin İslam Ülkeleri Müteahhitler Federasyonu’nun (FOCIC) yeni dönem yönetiminde Başkan Yardımcılığı düzeyinde temsil edilecek olmasının önemini vurgulayan TMB Başkanı Eren, sektörün Kamu-Özel işbirliği konusundaki deneyi çerçevesinde de önümüzdeki dönemde yeni projeler üstlenmeyi ve ülkelerde yatırımcı olarak da yer almayı hedeflediklerini belirtti. Eren, “Faaliyetlerimiz çerçevesinde ihtiyaç duyduğumuz finansmanın temini amacı ile Bakanlığımız öncülüğünde çok taraflı ve bölgesel kalkınma bankaları ve diğer ülke ihracat kredi kuruluşları ile ilişkiler geliştiriyoruz. Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri bir takım oyundur” ifadelerini kullandı ■



Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetlerinde Yıllık Proje Tutarı (2010 - 2022)



Kaynak: Ticaret Bakanlığı



YENİ MODELLERLE GÜÇLENEN YENİ D SERİSİ CASE CONSTRUCTION

PALETLİ EKSKAVATÖRLERLE YÜKSEK PERFORMANS VE VERİMLİLİK



► **13 İLE 75 TON** çalışma ağırlığı arasındaki geniş bir ürün gamı ile pazara sunulan yeni D Serisinde; CX130D, CX350D ve CX500D modelleriyle birlikte pazara ilk defa sunulan 20 ton sınıfındaki CX220D, 40 ton sınıfındaki CX380D ve 75 ton sınıfındaki CX750D modelleri de yer alıyor.

KENDİNİ KANITLAMIS ISUZU MOTOR

Yeni D Serisi CASE paletli ekskavatörlerde, güvenilirliğiyle iş makineleri sektöründe de kendini kanıtlamış olan Isuzu motorlar bulunuyor.

Türkiye için bu yıl geçerli olacak olan Faz 5 egzoz emisyon standardındaki yeni D Serisi paletli ekskavatörler, yüksek performans ve verimliliği, daha çevreci ve temiz bir teknolojiyle birlikte sunuyor. Geliştirilen hidrolik pompa sistemiyle operatörlere daha yüksek performans ve seri iş çevrim süreleri sağlanıyor.

Yakıt enjeksiyon sisteminde yüksek basınçlı common rail teknolojisini kullanan bu motorlarda; hava emiş sistemi intercooler entegreli turbo şarj ünitesinden oluşuyor. Yakıtın yüksek basınçta sıkıştırılması ve turbo şarj ünitesi sayesinde oksijen derişiminin artırılmasıyla, yüksek motor gücü ve düşük yakıt tüketimi elde edildiği belirtiliyor. Gelişmiş motor teknolojisi sayesinde önceki seriye kıyasla daha düşük yakıt tüketimi sağlandığı ifade ediliyor.

Gereksiz yakıt tüketimi engelleniyor Standart otomatik rölanti sistemi ile makinenin faaliyet durumunu joystick hareketlerinden algılayabilen yeni D Serisi paletli ekskavatörler, belirli bir süre sonunda motoru rölanti devrine düşürerek yakıt tüketimini

Makinelerin sınırlarını zorlayan zorlu çalışma koşulları, makine sahiplerinin ve operatörlerin dayanıklılık, performans ve verimlilik beklentilerini her geçen gün arttırıyor. Bu beklentilere odaklanan CASE, Faz 5 egzoz emisyon standardındaki yeni D Serisi ekskavatörleriyle kullanıcılarına her açıdan güven vad ediyor.



azaltıyor. Benzer şekilde otomatik motor durdurma fonksiyonu sayesinde operatör makineyi belirli süre çalışır halde rölanti devrinde hareketsiz bıraktığında, motor otomatik olarak duruyor ve böylece gereksiz yakıt tüketiminin önüne geçiliyor.

Otomatik (A), Ağır (H) ve SP (Hız Öncelikli) olmak üzere 3 farklı çalışma modu bulunan yeni D Serisi paletli

ekskavatörler ile operatör, uygulama koşullarını karşılayan uygun çalışma modunu seçerek ideal üretkenlik ve yakıt tasarrufunu birlikte elde edebiliyor. Case Akıllı Hidrolik Sistemi (CIHS) bulunan, yenilenmiş hidrolik pompa sistemiyle birlikte güçlü ve çevik hidrolik hareketlere imkân sağlayan yeni D Serisi, 4 ayrı hidrolik tasarruf fonksiyonuyla birlikte genel yakıt ekonomisine katkı sağlıyor.





■ Hidrolik yağ akışının elektronik olarak kontrol ederek motorun aşırı yüklenmesini önleyen **Tork Kontrolü**.

■ Bom indirme işlemlerinde ve kule dönüş esnasında motor hızını düşürerek yakıt tasarrufunu arttıran **Bom Ekonomi Kontrolü**.

■ Kule dönüş esnasında en ideal hidrolik yağ akışı ve basıncı sağlayarak hidrolik güç dağılımını optimize eden **Kule Dönüş Tahliye Kontrolü**.

■ Kazma ve tesviye işlemleri sırasında otomatik hidrolik basınç ayarı sağlayan ve yakıt sarfiyatını azaltarak operatör için daha üstün bir kazı kontrolü yaratan **Levy Hareket Kontrolü**.

Ek olarak CX220D, CX350D ve CX380D model D Serisi paletli ekskavatörlerde; bom aşağı hareketiyle birlikte, yağ akışını arma aktararak armın daha hızlı açılmasını sağlayan

ve güçten tasarruf ederek düşük yakıt tüketimi sağlayan **Bom Yağ Rejenerasyonu** fonksiyonu bulunuyor.

YÜKSEK DAYANIM, ARTTIRILMIŞ GÜVENİLİRLİK

Yüksek dayanım ve uzun ömürlü kullanım üzere tasarlanan yeni D Serisi CASE paletli ekskavatörler, önceki seriye göre güçlendirilmiş bom ve arm yapısıyla dikkat çekiyor. Bom bağlantı uçlarında döküm çelik kullanılırken, arm ve bom içerisine kaynaklanan iç destek plakaları ağır iş kazılarındaki bom ve arm üzerine gelen gerilmeleri karşıyor. Güçlendirilmiş kova bağlantı kulakları ile zor kazı ve söküş çalışmalarında önemli oranda gerilim sönümlemesi sağlanıyor.

Kazıcı grubu üzerindeki tüm bağlantı noktalarında (kova bağlantısı hariç) EMS burçlar standart olarak kullanılıyor. Sarı pirinç bilezik üzerine gömülü katı bir yağlayıcı madde burç yüzeyinde yağlayıcı bir katman oluşturarak metallerin birbirine sürt-

mesini önüyor. Bu teknoloji burç ve pimlerin kullanım ömrünü uzatırken, gresleme aralıklarının da daha uzun olmasını sağlıyor.

VERİMİ ARTIRAN KONFOR VE ERGONOMİ ÖZELLİKLERİ

Yeni D Serisi CASE paletli ekskavatörlerin kabinlerinde bulunan birçok ergonomik ve teknolojik özellik, uzun süreli çalışmalarda operatörün konforunu maksimum seviyede tutma hedefiyle sunuluyor. Tamamen ayarlanabilir koltuk ve ergonomik joystickler ile operatör uygun kullanım pozisyonunu kolaylıkla belirleyebiliyor ve ideal çalışma ortamına sahip oluyor.

Yüksek soğutma performansına sahip dijital klima her iklim şartında yüksek konfor sağlıyor. 5.7" renkli LED operatör ekranı sayesinde, operatör birçok veriyi anlık olarak ekran üzerinden izleyebiliyor, kırıcı debi ayarını seçebiliyor ve standart olarak sunulan arka ve sağ yan kameralar ile çalışma sahasına hâkim olabiliyor ■



ENTEĞRE KANTAR SİSTEMİ İLE ÜRETİMİNİZ HER ZAMAN KONTROL ALTINDA!

CASE
CONSTRUCTION

G-Serisi Lastikli Yükleyiciler'deki yeni dokunmatik ekrandan erişilebilen ve standart olarak sunulan entegre kantar sistemi ile, her bir kova yükünü okuyabilir ve raporlayıp kaydedebilirsiniz. Ayrıca her iş raporunuzu, gerekli gördüğünüz tüm veriler için eksiksiz bir veri seti ile tanımlayarak optimize edebilirsiniz.

Daha detaylı bilgi almak için 444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.



www.caseismakineleri.com | 444 56 41

BORUSAN

CAT

**Borusan Makina ve Güç Sistemleri**

Meclis-i Mebusan Cad. No:35-37 Salıpazarı Beyoğlu - İST.
0212 393 55 00 www.borusanecat.com

444 1 228 KULAĞIMIZ SİZDE

KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
DOZER	KOMATSU	D85EX-15	2013	9,690
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980H	2016	23,345
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980H	2016	30,705
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980L	2018	12,441
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980L	2020	4,040
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CAT	980L	2020	5,995
MİKRO YÜKLEYİCİ	BOBCAT	S770	2016	4,087
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	336D	2012	12,040
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	336D	2013	16,340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	336D2L	2015	11,340
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	345GC	2020	4,331
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	345GC	2020	6,066
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	345GC	2020	6,742
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	345GC	2021	5,247
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D L	2013	17,915
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D L	2013	22,935
PALETLİ EKSKAVATÖR	CAT	349D2	2016	19,035
PALETLİ EKSKAVATÖR	KOMATSU	PC450LC-8	2012	13,778

TürkTraktör

2.EL CASE CONSTRUCTION



KATEGORİ	MARKA	MODEL	ÜRETİM YILI	ÇALIŞMA SAATİ
KAZICI YÜKLEYİCİ	CASE	695ST	2016	5.300
KAZICI YÜKLEYİCİ	HMK	102B	2004	10.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	HMK	102S	2004	9.500
KAZICI YÜKLEYİCİ	MST	644T	2013	10.300
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	1010	18.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2007	19.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821E	2008	18.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2015	19.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	821F	2020	5.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	CASE	921F	2015	17.900
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	HITACHI	ZW 250	2008	28.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	NH	W170B	2008	17.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİ	NH	W170B	2008	17.000
MİKRO YÜKLEYİCİ	NEWHOLLAND	L318	2021	650
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	130C BLADE	2018	6.599
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX370C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	CASE	CX500C	2018	13.500
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX350LCH-5A	2017	17.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HITACHI	ZX530LCH-5A	2016	22.000
PALETLİ EKSKAVATÖR	HYUNDAI	290 LC	2008	12.600

Koç

CNH INDUSTRIAL

444 56 41
musteri@turktraktor.com.tr
www.caseismakineleri.com



Bu liste aylık olarak güncellenmektedir.

Kapak

İçindekiler'e dön

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak
internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz

İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-cc.com

HASEL | HYUNDAI
CONSTRUCTION EQUIPMENT

Satanı da Alanı da Memnun Eden
Bambaşka Bir Teslimat Hizmeti



sendeo
İstediğin gibi sende o

sendeo
#İstediğinGibiSendeo

LIUGONG



UZMAN EKSKAVATÖR

TAKIMI

SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

**17 GÜÇLÜ
MAKİNA**

1,8-95 TON

**AVRUPA'DA
TASARLANDI, TEST EDİLDİ.
UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.**

UYGUNLAR

0216 425 88 60

info@uygunlar.com

www.uygunlar.com

TOUGH WORLD. TOUGH EQUIPMENT.

Koç

Instagram Twitter Facebook LinkedIn /SendeoTurkiye | sendeo.com.tr



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						•				•
2 ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
3 ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				•			•	•		
4 ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
5 AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			•	•						
6 AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						•				
7 ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•									
8 ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•				•				
9 ALTA VİNC	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•							
10 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
11 ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•						•
12 ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•					•	•	•	•
13 ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları, TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Metso mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•					•	•	•		
14 ATILLA DURAL	Liebherr, Alimak, Altec,	0212 280 98 99	www.atilladural.com			•	•			•			•
15 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
16 AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuclu.com								•		
17 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•			•			
18 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
19 BENİM FİLOM	Benim Filom	0850 210 56 00	www.benimfilom.com							•			
20 BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•	•
21 BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
22 BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						•				
23 CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
24 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•								
25 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
26 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
27 ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•				•				
28 ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•						•			
29 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
30 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•	•	•		•
31 DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitec, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•	•			•			
32 DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								•		
33 DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						•				
34 ELS LIFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				•						
35 EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•					•		•		
36 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac, CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger, HBM Nobas, Hitachi Sumitomo, Xilin, Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•			•	•	•
37 ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•		•	•	•	•	
38 ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•			•		•		•
39 ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•									
40 FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					•					
41 FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•					•			
42 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Krüger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•			•				
43 GALEN GROUP	Galen, Metalon	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•				•		•		
44 GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang, PrimeTech, Manitec Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•							
45 GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						•				
46 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
47 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
48 HAMAMCIOĞLU	Bobcat, Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•					•		•		•
49 HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
50 HASEL İŞ MAK.	Hyundai	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•							•		
51 HCS MAKİNA	Liebherr	0216 492 57 51	www.hcs-liebherr.com.tr			•							
52 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•							
53 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
54 HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•					•	•		
55 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•									
56 İMI	Venieri, Astec, Arjes, GF Gordini	0312 425 10 06	www.imi.biz.tr	•									
57 İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•				•		•		•
58 İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•		•		•		•			

					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI										
59	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart, Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•			•			
60	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•			
61	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
62	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
63	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
64	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						•				
65	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•							•		
66	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	•									
67	LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						•		•		
68	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•					•		
69	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
70	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		•					•	•		•
71	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•	•	•
72	MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	•							•		
73	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
74	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
75	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						•		•		
76	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						•		•		
77	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prrreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										•
78	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		•		•	•		•		•	
79	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•	•	•
80	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	•				•	•		•		•
81	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		•	•	•		•	•	•		
82	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	•							•		
83	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								•		
84	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			•	•		•		•		
85	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										•
86	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	•					•	•			
87	PARÇACI İŞ MAKİNALARI	Koi Hydraulics, BASS Spare Parts, Wisdom Spare Parts, Komatsu	0216 481 8888	www.parcaci.com.tr								•		

					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI										
88	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	•					•		•		
89	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•		•		•		•			
90	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•					•		•		•
91	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		•						•		
92	REKARMA	Crown, Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•		•		•		
93	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr						•		•		
94	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					•			•	•	
95	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								•		
96	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					•			•	•	
97	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										•
98	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•					•		•		
99	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						•				
100	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						•	•			•
101	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		•				•	•	•	•	•
102	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	•					•	•			•
103	TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	•	•			•	•	•	•		
104	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			•	•						
105	TETAŞ	Chery	0212 866 91 00	www.tetasmakina.com	•	•								
106	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			•				•	•		
107	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		•					•			
108	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Iteco, Mafi, Carer, Mtg	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•		•			•	•		
109	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•				•	•		•		
110	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•					•		•		•
111	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•			•		•		
112	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			•							
113	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				•			•	•		
114	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								•		
115	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•					•		•		
116	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•					•		•		

FAZ 5 Motorla Yenilenen 300 Serisi Nokta Dönüslü Mini Yükleyiciler ile Tanışın!

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

- Yeni Common Rail Motor
- Makine hakkında birçok parametre ve verinin takip edilebildiği ve birçok ayarın kişiselleştirilebildiği yeni operatör ekranı
- Standart özellik olarak sunulan geri görüş kamerası
- Yeni eklenen sürünge hız özelliği sayesinde asfalt testeresi, asfalt frezesi gibi ataşmanlarla çok düşük ve sabit hızlarda hareket ederken, bu ataşmanlar için maksimum hidrolik debi sunulabiliyor.



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35



STAGE V



Motor gücü

55 kW - 81 kW

Kaldırma kapasitesi

3100 kg - 4100 kg

Kaldırma yüksekliği

7m - 20m

SİF JCB

sif.com.tr

KÜÇÜK MAKİNALAR TAM PERFORMANSLA İŞ BAŞINDA

Gelişmiş motor ve hidrolik sistemleriyle Volvo kompakt ekskavatörler, inşaat, tarım, hayvancılık ve şehir içi çalışmalarda zorlu işleri tam performans ile yapmak için geliştirilmiştir. EC60E, ECR88D, ECR18E ve ECR35D Volvo kompakt ekskavatörler, yüksek yakıt verimliliği, uzun çalışma ömrü, geniş iç hacim ve görüş açısı, dar ortamlarda yüksek hareket yeteneği özellikleriyle işinizin hızlı, güvenli ve verimli tamamlanmasını; tam performansla sonuca ulaşmanızı sağlar.

www.ascendum.com.tr

