

MARBLE 
İZMİR FAIR

ASKO HOLDİNG 
Develon'u Türkiye'ye getirdi

XCMG 
Kule vinçler şimdi Türkiye'de!

SANY
Elektrikli kaya kamyonlarını
Türkiye'de pazara sundu

BOOM 360 SERVİS MODÜLÜ ARIZAYI SESİNDEN TANIR!

Boom
360



İNDİRMEK İÇİN
QR KODU OKUTUN.



Devamı 11. sayfada... >>



BORUSAN

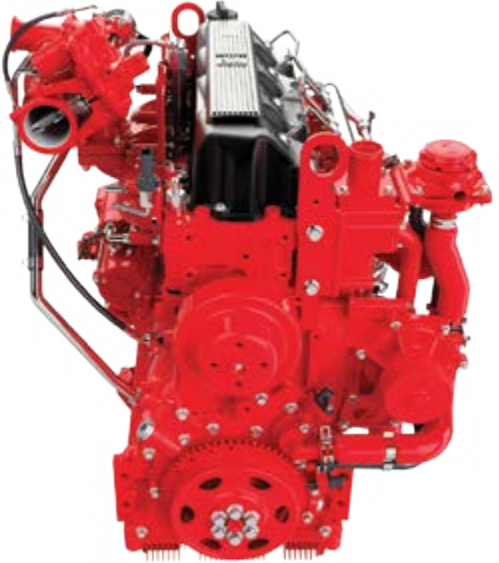
CAT

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 173 hp / 129 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins F3.8™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

F3.8
PERFORMANCE
S E R I E S



**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**



©2023 Cummins Inc.

A WIRTGEN GROUP COMPANY

VÖGELE

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiptir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegle.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara

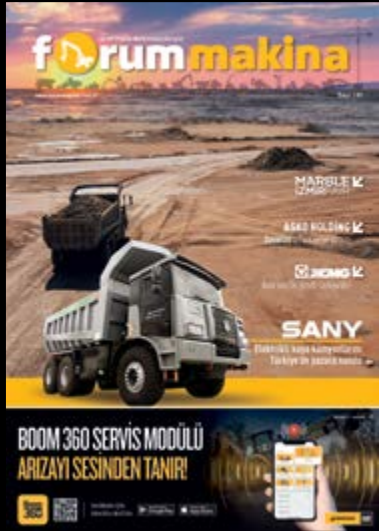
OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA



WISDOM
SPARE PARTS



 parcaci



Sayı 140 - Mayıs 2023

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



Seçimden sonra...

► **SADECE TÜRKİYE DEĞİL**, dünyanın da yakından takip ettiği bir genel seçimi geride bıraktık. Son derece gergin geçen ayların ardından yeniden gerçek gündemimize, ekonomiye ve hayata geri döndük.

Makine sektörü olarak 2020'nin ikinci yarısından bu yana güçlenerek devam eden, oldukça iyi bir dönem yaşıyoruz. Öyle ki sektör, 2022'de kendini yeniden 10 bin adet bandının üzerine atmayı başararak 11 bin 43 adede ulaşmıştı.

2023 yılında da şu ana kadar bu tablo değişmedi. Ülkemizde bu yıl hayata geçen egzoz emisyon standartlarındaki değişim ve küresel tedarik zincirlerinde devam eden gecikmeler sebebiyle artan fiyatlara rağmen piyasada hala güçlü bir makine talebi var. Yaşadığımız acı deprem de zaten yüksek olan bu talebi daha da artırdı. Bazı modeller için artık firmalar 2024 yılı teslimatı veriyorlar.

Peki iş makineleri sektörü, 2023 için öngörülen 13 binli adetlere ulaşabilecek mi? Sektörün hizmet sağladığı inşaat, madencilik ve sanayi gibi başlıca alanlardaki makine kullanım

oranlarının son derece yüksek olduğu belirtiliyor. Ülkemiz ihracatında önemli bir paya sahip olan mermer sektöründe, Çin'deki düşük talepten kaynaklanan daralmanın da iyileşme yolunda olduğu ifade ediliyor. Geçtiğimiz ay katıldığımız Marble İzmir Fuarında da bunun sinyalleri vardı.

Şu an için finansman koşulları, sektörün önündeki tek engel gibi görünüyor. Müşteriler yeni makine alımları için kredi sağlamakta zorluk yaşıyorlar. Finansman kuruluşları kredi sağlamakta isteksiz görünüyor. Ve yüzde 50'leri aşan TL kredi faizleri söz konusu. Bu şartlar altında, peşin olarak yapılan alımlar ağırlık kazanıyor.

Seçim sonrasında göreve başlayacak yeni ekonomi yönetimi ile piyasalardaki dalgalanmaların ve belirsizliklerin sona ermesi, kredi koşullarının iyileşmesi, ekonominin tamamı açısından olduğu gibi sektörümüz açısından büyük önem taşıyor.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu



45 yıldır sahaların ortak gücü!

Bu süreçte birlikte yol aldığımız ekibimize, bayilerimize, servislerimize, tedarikçilerimize, müşterilerimize ve tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz.

HİDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü kentsel dönüşüm faaliyetlerine güveniyor
- 8 ▶ **İMDER**
İş makinesi ve forklift satışları hız kesmiyor
- 10 ▶ **TMB**
Türk müteahhitler Balkanlardaki güçlü potansiyele odaklandı
- 12 ▶ **HİDROMEK**
Yenilikçi makinelerini SaMoTer 2023'te sergiledi
- 16 ▶ **AMMANN**
Çim zeminler **AMMANN** ile büyüyor
Çim Dünyası: "Fark yaratan, hep bir adım önde olan makine"
- 20 ▶ **ZOOMLION**
Türkiye'deki yatırımlarına ara vermeden devam ediyor
- 22 ▶ **PLATFORMDER**
Yönetim Kurulunda Saruhan Günaydın güven tazeledi
- 24 ▶ **HASEL**
Petrol Ofisi'nden Hyundai İş makinalarına özel HXPRO madeni yağlar
- 26 ▶ **YALE**
Akıllı tasarım ve teknolojiye odaklanan yeni kimliğini tanıttı
- 28 ▶ **SANY**
Dünya devi SANY elektrikli kaya kamyonlarını Türkiye'de pazara sundu



16



28

- 32 ▶ **ASKO HOLDİNG**
Develon'u Türkiye'ye getirdi
- 34 ▶ **BETONSTAR**
İtalya bayisi ile SaMoTer 2023'te yerini aldı
- 36 ▶ **XCMG**
60 yıllık tecrübenin ürünü XCMG kule vinçler şimdi Türkiye'de!
- 38 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
Boğaç Ertekin: "Odağımızda müşteri deneyimi var"
- 42 ▶ **ZOOMLION**
30. kuruluş yıldönümünü akıllı endüstri şehrinde kutladı
- 44 ▶ **SİF JCB**
Ağit Hafriyat ve İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Ağit:** "JCB ile operasyonlarımızı hızlı ve sorunsuz şekilde tamamlıyoruz"
- 50 ▶ **MARBLE İZMİR FAIR**
Türk doğal taşının dünyaya açılan kapısı Marble İzmir'e yoğun ilgi



36



50

ASCENDUM MAKİNA
BORUSAN CAT
ENKA PAZARLAMA
HİDROMEK
MARUBENİ
TSM GLOBAL
TÜRKTRAKTÖR

ENKA HITACHI



Hitachi Marka Yağlarda Size Özel Fırsatlar!

Kampanya 1 - 30 Haziran tarihleri arasında geçerlidir.



/ Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

İNŞAAT SEKTÖRÜ KENTSEL DÖNÜŞÜM FAALİYETLERİNE GÜVENİYOR



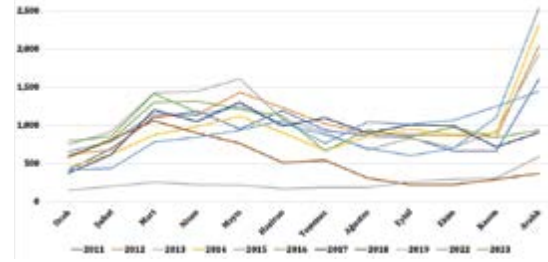
► **FAALİYETİN** ve beklentinin düşük kaldığını ortaya koyan THBB “Hazır Beton Endeksi” 2023 Nisan Ayı Raporu, kısa vadede inşaat sektöründe ciddi bir canlanma ihtimalinin zayıflığına işaret etti.

Raporda, Güven dışındaki 3 endeks, geçen yılın aynı ayına göre düşük kaldı. Özellikle faaliyetteki gerileme daha dikkat çekti. Nisan ayında beklentinin oldukça düşük bir seviyeye gelmesinde, önümüzdeki aylarda özellikle seçim sonrasında ekonominin ne yönde ilerleyeceğine ilişkin belirsizliğin etkili olduğu tahmin ediliyor. Güven Endeksi ise beklentiden farklı olarak eşik değer üzerinde, pozitif tarafta hareket etti. Güven Endeksinin özellikle kentsel dönüşümüne yönelik ortaya konan irade ve bu çerçevede uygulanmaya başlanan kamusal politikalar sonrasında yükseldiği düşünülüyor.

Kentsel dönüşüm konusunda değerlendirmelerde bulunan Türkiye Hazır Beton Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “*Ekonomi yönetimi açısından sürekli söylenen ve sürdürülebilirliğin en önemli anahtarı olan ‘yapısal dönüşüm’ inşaat sektörü açısından çok daha kritik hâle gelmiştir. Mevcut yapı stokunun depreme dayanıklı hâle getirilmesi, tüm inşaat faaliyetlerinde deprem odaklı düzenlemelerin hayata geçirilmesi yalnızca kentsel dönüşümü değil aynı zamanda ‘zihinsel dönüşümü’ de gerektirmektedir. Yaşadığımız deprem afeti sonrasında hâlen sıcaklığını koruyan kentsel dönüşüm konusunun, tüm sektörün ve politika yapıcılarının önceliği olmaya devam etmesi gerekmektedir*” dedi ■



İŞ MAKİNESİ VE FORKLİFT SATIŞLARI HIZ KEŞMİYOR



► **İNŞAAT**, sanayi, madencilik, lojistik gibi ülke ekonomisinin her sektörüne doğrudan ürün ve hizmet sağlayan Türkiye iş ve istif makinaları sektöründeki satışlar artarak sürüyor. İMDER ve İSDER tarafından paylaşılan verilere göre yılın ilk 4 ayındaki satışlar, neredeyse geçen yılı ikiye katladı.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini rakamlara göre, 2023 yılının nisan ayında Türkiye’de 1.174 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 4 ayında toplam 4.237 adet makine şantiyelere inmiş oldu. Geçtiğimiz yılın ilk 4 ayında ise 2.473 adet yeni iş makinesi satılmıştı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği’nin (İSDER) tahmini rakamlarına göre nisan ayında Türkiye’de 1.503 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 4 ayında satılan makine sayısı 5.560 adede ulaşmış oldu ■



TÜRK MÜTEAHHİTLER BALKANLARDAKİ GÜÇLÜ POTANSİYELE ODAKLANDI

► M. Erdal EREN / Türkiye Mütcahhitler Birliğı (TMB) Başkanı

► **TÜRK İNŞAAT SEKTÖRÜ**, küresel pazarda devam eden Rusya-Ukrayna savaşının olumsuz etkilerini telafi etmek için çalışmalarını sürdürüyor. Türk müteahhitlik firmalarının geçmişten bu yana faal olduğı Balkanlar da şimdilerde sektör için yeniden çeşitli fırsatlar sunuyor. Ülkeler arasında coğrafi, tarihi ve kültürel yakınlığın avantaj sağladığı bu bölge, aynı zamanda Avrupa Birliğı'nin (AB) genişleme süreci nedeniyle ve ekonomik büyüme bakımından sahip olduğı hızlı gelişim potansiyeliyle öne çıkıyor. Pek çok Balkan ülkesi, son dönemde AB fonları ile alt ve üst yapı yatırımlarına hız vermiş durumda.

Bölgenin finansman imkânları artıyor Türkiye Mütcahhitler Birliğı (TMB) Başkanı M. Erdal Eren, konuya ilişkin olarak şu değerlendirmede bulundu: "Mütcahhitlerimiz küresel pazarda uluslararası standartlarda, zamanında ve uygun maliyetli iş yapma kabiliyetleri, zor ve riskli coğrafyalarda sahip oldukları iş deneyimi ve ilişki geliştirme becerileriyle öne çıkıyor. Rusya-Ukrayna savaşının küresel çaptaki olumsuz etkileri sürerken; Suudi Arabistan ve Irak da dahil olmak üzere geleneksel pazarlarımızı yakından takip ediyor, özellikle Sahra-altı Afrika'da yeni pazarlara açılma ağırlık veriyoruz.

Yakın bağlarımız ve önemli iş tecrübemiz bulunan Balkan ülkeleri de son dönemde proje ve yatırım olanaklarıyla dikkat çekiyor.

AB'nin genişleme süreci bölge ülkeleri için önemli değişimler getirmektedir. Nisan ayında Bükreş'e ziyaretimizde bir araya geldiğimiz Romanya Başbakan Yardımcısı ve Ulaştırma Bakanı Sayın Sorin-Mihai Grindeanu da henüz resmen açıklanmamış olmakla birlikte 2,5 milyar dolar tutarında altyapı ihalesini Türk müteahhitlik firmalarının kazandığını ifade etmiştir. Bununla birlikte Romanya'da 3 milyar dolarlık bir proje portföyünün de yakın zamanda Türk müteahhitlerinin tekliflerine açılacağını biliyoruz. Ayrıca Avrupa ülkelerinin genelinde ise savaşla birlikte ve Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamında enerji yatırımları ile renovasyon projelerinden sektör için yeni fırsatlar oluşabilecektir.

Yurt dışı müteahhitlik hizmetlerimizin ülkemiz ekonomisinde döviz girdisi, ihracat, istihdam ve sektörel rekabete katkısı bakımından önemi giderek artıyor. Dünyada bir marka haline gelen sektörümüzün hızını kesen şartlar düzenlendiği takdirde ülkemiz ekonomisine katkısının katbekat artmasını öngörüyor, yılın ilk 4 ayında 4,8 milyar dolar olan yeni proje tutarımızın yılsonunda 20 milyar dolara ulaşmasını bekliyoruz. Mevcut koşullar, potansiyel projeler için finansman ihtiyacını artırmış durumdadır. İlaveten yurt dışında Türk bankaları tarafından verilen teminat mektupları ve kontr-garantilerin doğrudan kabulünde yaşanan sıkıntıların ülkemiz diplomasisinin üst düzey ikili temaslarında gündeme alınması ihtiyacı önemini korumaktadır." ■

MÜTEAHHİTLERİMİZİN BALKANLARDAKİ PROJE DAĞILIMI (1972-2023/4 AY)

ÜLKE	PROJE SAYISI	PROJE TUTARI (MİLYON \$)
ROMANYA	197	6.703
BULGARİSTAN	75	2.211
MAKEDONYA	43	1.991
ARNAVUTLUK	37	1.852
KOSOVA	30	1.488
HIRVATİSTAN	24	1.245
BOSNA HERSEK	53	1.213
SİRBİSTAN	72	945
SLOVENYA	3	881
KARADAĞ	55	412
YUNANİSTAN	12	217
TOPLAM	601	19.158

BOOM 360 SERVİS MODÜLÜ ARIZAYI SESİNDEN TANIR!

Makinenizin arızasını hemen öğrenmek için Boom360'ı telefonunuza indirin. Uygulama ile kırmızı butona basarak makinenizin sesini yalnızca 30 saniye dinletin. Yapay zekayla arıza tespiti yapıp, sizinle paylaşalım. Arıza bildirimini dakikalar içinde telefonunuza gelsin.

Boom
360



İNDİRMEK İÇİN
QR KODU OKUTUN.

Hemen İndirin
Google Play

Hemen İndirin
App Store

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI
borusancat.com

©2023 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sesi" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

BORUSAN

CAT



HİDROMEK®

YENİLİKÇİ MAKİNELERİNİ SaMoTer 2023'TE SERGİLEDİ

İtalya'da, **SaMoTer 2023** Fuarı'nda iş makinesi sektörüyle buluşan **HİDROMEK**, H4 Serisi ekskavatör ve lastikli yükleyici ürün gruplarından makinelerini sergiledi.



► **BU YIL, 3-7 MAYIS** tarihlerinde İtalya'nın Verona şehrinde düzenlenen SaMoTer fuarında, en son düzenlendiği 2017 yılında 25 ülkeden 780 katılımcı yer alırken, 86 ülkeden 84 bin kişi de fuarı ziyaret etmişti. HİDROMEK fuarda; H4 Serisine ait HMK 145 LC SR, HMK 230 NLC, HMK 310 NLC, HMK 390 NLC HD paletli ekskavatörler ile HMK 635 WL lastikli yükleyiciyi sergiledi.

H4 SERİSİ İLE YÜKSEK PERFORMANS

Bom, arm, kepçe, üst ve alt şasi olmak üzere tüm konstrüksiyonu ağır hizmet tipi olarak üretilen H4 Serisi ekskavatörler dayanıklı ve sağlam yapısıyla en zorlu sahalarda dahi yük-

sek performanslı, kesintisiz ve uzun ömürlü kullanım sunuyor. Teknolojik altyapısı sayesinde H4 Serisi ekskavatörler, sahip olduğu donanımlarla üretkenlik ve yakıt tasarrufu da sağlıyor.

Tasarım sürecinde operatörün makineyi kolay, güvenli ve konforlu kullanması amaçlanan H4 Serisi, ROPS & FOPS standardına sahip kabinleri ile maksimum güvenlik ve dayanıklılık sunuyor. İş güvenliğine özel önem verilerek tasarlanan H4 Serisi, sağ ve arka kameralarda kör noktayı en aza indirerek mükemmel görünürlük sağlıyor. Ayrıca, LED farları ile gece görüş kapasitesini önemli ölçüde iyileştiriyor. Kırmızı renkli tutamaklar

ve uyarı etiketleri de operatör güvenliğini üst seviyeye taşıyor.

HMK 635 WL ÜRETKENLİĞİ ARTIRIYOR

HMK 635 WL lastikli yükleyici, çevrim sürelerini kısaltırken üretkenliği artırıyor. Ağır hizmet tipi yükleyici, kullanıcıların yüksek performans, dayanıklılık, düşük yakıt tüketimi, çok yönlülük, operatör konforu ve güvenliği gibi beklentilerini tam olarak karşılıyor.

HİDROMEK OPERA SAMOTER'DE 2 ÖDÜLÜ KAZANDI

Yeni konsept tasarım uzaktan kumandalı operatör kabini HİDROMEK Opera, operatörün konforunu ön planda tutarak tasarlandı. Opera, HİDROMEK operatörlerinin herhangi bir HİDROMEK makinesini diledikleri yer ve zamanda, konfordan ödün vermeden uzaktan kullanmalarına olanak sağlıyor.

Şubat ayında gerçekleştirilen 24'üncü SaMoTer İnovasyon Ödül Töreni'nde HİDROMEK Opera, 'Yazılım Uygulamaları Ödülü' ve 'Özel Tasarım Ödülü'nün sahibi oldu. HİDROMEK Opera'nın ayrıca uluslararası alandaki en prestijli tasarım ödülllerinden Automotive Brand Contest'ten "Winner" ve "Best of the Best", German Design yarışmasından da "Winner" ödülü bulunuyor ■

MAKİNANIZDAKİ GÜCÜMÜZ

*Ataşman imalatında
opsiyonel çözümlerle
yanınızdayız*

LABEL



LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli

Tel: +90 530 135 40 80 - +90 536 434 43 17

satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

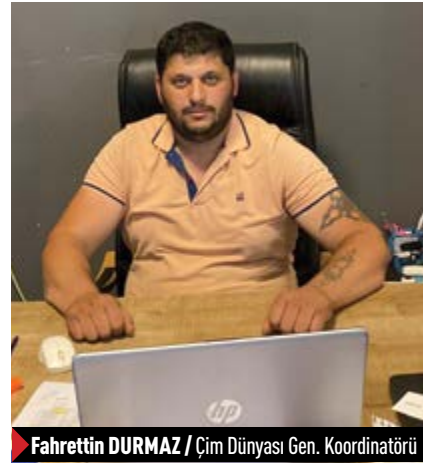
ÇİM ZEMİNLER **AMMANN** İLE BÜYÜYOR

ÇİM DÜNYASI: “FARK YARATAN, HEP BİR ADIM ÖNDE OLAN MAKİNE”

Ammann yol ve asfalt silindirleri, çevreci motoru ve yüksek performansı ile peyzaj uygulamalarının en çok tercih edilen markaları arasında yer alıyor. Türkiye'nin önde gelen çim saha üreticisi Çim Dünyası, üretim kapasitesini Ammann yama silindiri ile artırdı.

► **İZMİR** Torbalı'da bulunan 250.000 m²'lik çiftlikte hazır çim üretimi yapan Çim Dünyası Genel Koordinatörü Fahrettin Durmaz, yüksek kalitede üretim için doğru makine ve ekipman parkının kurulması gerektiğini söyleyerek firmaları hakkında bilgi verdi. Üretim kapasitesini Ammann'ın yeni seri tandem silindiri ARX23-1 modeli ile artırdıklarını söyleyen Durmaz, alışlagelmiş asfalt uygulamalarının dışında bambaşka bir zeminde aynı amaç için silindir kullandıklarını ifade etti.

Durmaz “10 yıldır Çim Dünyası bünyesinde Genel Koordinatör olarak görev yapmaktayım. Torbalı mevkiinde üretimini yaptığımız çimleri, İzmir başta olmak üzere 81 ile gönderiyor, gerektiğinde uygulama desteği sağlıyoruz. Kısa süre önce ihracatına da başladığımız çimleri, Türkiye ekonomisine katma değer sağlayan, istihdam açısından olanaklarını iyileştiren bir şirket olmayı arzuluyoruz” diye konuştu.



KALİTE HER ZAMAN ÖN PLANDA

Gerek ürünler gerekse kullanılan ekipman olarak kaliteyi her zaman ön planda tuttuklarını ifade eden Fahrettin Durmaz, “Firmamız, 5 ayrı üründe 15 yıldır müşteri memnuniyeti odaklı bir çalışma prensibi yürütmektedir. Bu memnuniyet, aynı zamanda gelecek satışlarımızın referansı olmaya devam edecek. Elde ettiğimiz ürünlerin Türkiye'nin dört bir yanında görmenin memnuniyetini yaşarken şimdi de yurtdışına hızlı bir start vermenin heyecanını yaşıyoruz. Bu ilkeler ile gelişimimizi sürdürmekteyiz. Bu sebeple, kalite anlayışımız hep yükselerek devam etmekte” dedi.

Ürettikleri ürünlerin yaygın bir pazara ulaşmasında dijital teknolo-



AMMANN

GELECEĞİN İNŞASINA TAM 15 YIL ÖNCE BAŞLADIK!

Büyük hedeflerle başladığımız bu yolda, bugün dünyanın dört bir noktasında yıldız gibi parlayarak 15. yılımızı kutluyoruz. 300'e yakın çalışanımız, 100.000 metrekarelik fabrikamız, 50'yi aşkın ülkeye yaptığımız ihracat, inovasyonla ilerleyen AR-GE departmanımız ile her geçen gün büyümeye ve gelişmeye devam ediyoruz.

15
years

BETONSTAR
CONCRETE PUMPS



ji nimetlerinden yararlandıklarını söyleyen Durmaz, “*Şu anda gelişen teknoloji ile İzmir’den, Ardahan’a kadar pek çok noktada ürünlerimiz görülmektedir ve bu kalitenin arkasındaki firma olmaktan ötürü de çok memnunuz. Sadece ürünlerimiz ile değil, ürettiğimiz ürünlerin uzun soluklu olabilmesi için tecrübelerimiz ile devam eden süreçlerimizde satış sonrası faaliyetlerimizin de önemli olduğunu vurgulamak istiyoruz. Ürünlerin uygulama alanına iletilmesi ile başlayan bu süreç, uygulama ve bakım döngüleri ile devam etmekte. Sulama tekniklerinden kullanılan bakım malzemelerine kadar bir bütün olan bu süreçte kaliteden kaçınmak bazen sonun yaklaşmasını hızlandırmakta. Müşterilerimizin uygulama sonrası bakım süreçlerinde de yanında olmaktan memnuniyet duyuyoruz*” diye konuştu.

YATIRIMDA TERCİH AMMANN

Çim Dünyası olarak yatırımlarını sürdürdüklerini ve ürün kalitesini artırma noktasında çalışmalarını de-

vam ettirdiklerini söyleyen Fahrettin Durmaz, “15 yıldır bu sektördeyiz. 15. yılın sonunda TSM Global ile yollarımız kesişti. Keşke daha önce Ammann ile tanışabilseydik. Şu andaki başarılı konumumuz eminiz ki daha üst seviyelerde olabilirdi. Fark yaratan, hep önde olan bir makine. Bu sebeple başta satış ve satış sonrası kanalındaki arkadaşlara teşekkürlerimizi borç biliyoruz. Bir telefon kadar uzağımızda olduğunuzun farkındayız” diye konuştu. Durmaz, Ammann silindirinin performansından çok memnun kaldıklarını ve üretimin ilk gününden itibaren olumlu etkilendiğinin altını çizdi.

Durmaz, “*Saha verimliliğimiz ilk günden ciddi düzeyde arttı. Hem makine seriliği hem düşük yakıt sarfıyatı ile tesisin gün başı maliyetlerinin önceki dönemlere göre düştüğünü söyleyebiliriz. Sizler için farklı bir proje gibi gelebilir ama bizlerin işlerini çok hafifleten bir makine olduğunu söylemekten kendimizi alıkoymayız*” şeklinde konuştu.

Başta özel alanlar olmak üzere, park ve bahçeler, kamusal alanlar, havaalanları, spor kompleksleri, sosyal tesisler, oteller gibi geniş bir kullanımı olan çim sektörünün birincil önceliği süreklilik. Genellikle uzun yıllar kullanmayı hedefleyen müşteriler doğru bakımlar sayesinde bu hedeflerine ulaşabilmekte. Bakımı kadar üretim süreçlerinin önemli olduğu çim yetiştiriciliğinde, kullanılan tohumdan sulama sistemine, suyun Ph seviyesinden zemin iyileştirmesine, ekim çalışmalarından hasat ve sevk etme şekline kadar çok hassas üretim proseslerden geçiyor.

“Çevreci, konforlu ve verimli makine”

Yeni seri Ammann ARX23-1 tandem silindirlerin güçlü ve çevreci motoru, sürüş konforu sağlayan operatör platformu, geniş bacak boşluğu, rahat koltuğu, yumuşak kalkış ve duruş teknolojisi, düşük ses seviyesi, yüksek manevra kabiliyeti, düşük işletme ve bakım maliyetleri gibi daha pek çok özelliğini incelediklerini söyleyen Fahrettin Durmaz, “*Bizlerin sahada uzun saatler çalıştığı gerçeği düşünüldüğünde operatörün yorulmuyor olması bizim için en önde gelen kriter oluyor. Makine bakımlarını kolay yapabilmek, kullanırken konforun maksimum düzeyde olması, makinenin manevra kabiliyetlerinin işimizi kolaylaştırması ve düşük yakıt sarfıyatı birleştiğinde tam anlamı ile bir “volt-ramı” sağlanmış oluyor. Bu sebeple günün sonunda keyifli bir iş çıkarmak kaçınılmaz hale geliyor*” dedi.

Ammann’ın çevreci motoruna işaret eden Durmaz, “*Bizler doğaya yeşili kazandırırken kullandığımız makine ile de çevreyi kirletemedik. Bu sebeple de Ammann tercihlerimizi sağlarken makinenin karbon ayak izinin en düşük seviyelerde olması bizler için çok önemliydi*” dedi ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.





ZOOMLION TÜRKİYE'DEKİ YATIRIMLARINA ARA VERMEDEN DEVAM EDİYOR

Zoomlion, vinçlerden personel yükseltici platformlara, ekskavatörlerden forkliftlere uzanan geniş ürün hattıyla, şantiyelerin tam çözüm ortağı olma mottosuyla, **dünya çapında olduğu gibi Türkiye'de de faaliyetlerini güçlendirerek sürdürüyor**. Firmanın Ankara Kahramankazan'da bulunan İç Anadolu Bölge Müdürlüğü, 28 Nisan 2023 tarihinde faaliyete geçti.

► **2018 YILINDA** kurulan Zoomlion Türkiye, geçen zaman içerisinde güçlenen kadrosu ve artan yatırımlarıyla dikkat çekiyor. Firma Eylül 2022'de açılışını yaptığı İstanbul Genel Merkezi ve Aralık 2022'de açtığı İzmir'deki Ege Bölge Müdürlüğü'nün ardından, Türkiye'deki üçüncü merkezi olan İç Anadolu Bölge Müdürlüğü'nün de açılışını gerçekleştirdi.

3.500 metrekare alan üzerine kurulu olan tesiste 1.200 metrekare kapalı alan bulunuyor. Bölge Müdürlüğü; satış ve satış sonrası hizmetlerin yanı sıra showroom ve yedek parça deposu olarak hizmet verecek.

Düzenlenen açılış töreninde, yıl içerisinde firmadan toplu makina alımı yapan müşterilere plaketleri verilirken, yakın zamanda makina siparişi veren müşterilerle de imza töreni gerçekleştirildi.

Firma yetkilileri açılış vesilesiyle yaptıkları açıklamada, "Eğlenceli anlar yaşadığımız açılış etkinliğimizde bizleri yalnız bırakmayan ve heyecanımıza ortak olan misafirlerimize çok teşekkür ederiz. Zoomlion ürünlerini ve hizmetlerini en iyi şekilde Türkiye'nin dört bir yanına ulaştırmaya devam edeceğiz. Bizi destekleyen tüm iş ortaklarımıza teşekkür ederiz" ifadelerini kullandı ■



Yarınları "Daha Yeşil" inşa etmek için **yenilendik!**



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr

PLATFORMDER YÖNETİM KURULUNDA SARUHAN GÜNAYDIN GÜVEN TAZELEDİ

Personel yükseltici platform sektörünün ülkemizdeki çatı kuruluşu **PLATFORMDER**'in 4. Olağan Genel Kurul Toplantısı, 16 Mayıs 2023 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirildi. Genel Kurula tek liste ile giren **Saruhan Günaydın, yeniden Yönetim Kurulu Başkanı olarak seçildi.**

AT LEASING VE SADER Akü firmalarının sponsorluğunda gerçekleştirilen Genel Kurulda konuşan Saruhan Günaydın, şunları söyledi: “2021 yılı haziran ayında, pandemi sonrası, sayın Servet Ayhan’dan almış olduğum bayrağı, daha ileriye götürmek için kurullarımızla yoğun bir çalışma sürdürmeye gayret gösterdik. Derneğimiz kurulduğundan bugüne kadar bazı başarılar kolay elde edilmedi. Kendi şirketlerimize, ailemize ayırabileceğimiz zamanı ve imkânı PLATFORMDER’in güçlenmesi için seferber ettik. Bütün faaliyetlerimizi mütevazı bütçelerle ama tarafsız kalabilmenin gönül rahatlığıyla gerçekleştirdik. PLATFORMDER olarak kuruluşumuzdan bu yana taviz vermediğimiz gönüllülük, bağımsızlık ve şeffaflık ilkelerimizle; kurumlara ve kişilere değil, konulara ve görüşlere taraf olma anlayışımızla bugünle ulaştık. PLATFORMDER; temsil ettiği sektöre çeşitli şekillerde fayda sağlamak, sektörel problemleri üyeleri vasıtasıyla tespit ederek çözüm önerileri geliştirip bu doğrultuda fa-

aliyetler yürütmek, istihdama katkı sağlamak, sektör paydaşlarını ekonomik olarak güçlendirmek ve haklarımızı bilmemize katkı sunmak için çalışmalarına devam edecektir.”

Geçmiş dönem faaliyetleri hakkında bilgi veren Günaydın; “Sivil toplum kuruluşu olmanın koşulları ve sektörün talepleri değişerek artmaya devam etmektedir. Dolayısıyla derneğimiz artık sadece bir sektör derneği değil, günümüz koşullarına göre, gerçek anlamda bir STK olarak faaliyet göstermek durumundadır. Önümüzdeki yıllarda bir ihtisas derneği olarak ilkelerini koruyan, bireysellik kaygısını aşmış ve sektör adına mücadelesini daha da ileriye götürmüş; diğer sivil toplum kuruluşları içerisinde hakkettiği yeri kazanmış; tüm kamu kurum ve kuruluşlarında sözüne itibar edilen; basit ve sığ düşünce ya da bireysel çıkarlara alet edilemeyen; tüm herkese adeta örnek oluşturan bir PLATFORMDER olması bizlerin en büyük hedefi olmalıdır” ifadelerini kullandı.



Saruhan GÜNAYDIN / Platformder Başkanı

Genel Kurul, Divan Başkanının yönetiminde; Genel Sekreter Yardımcısı Abdullah TUNCER'in geçmiş ve gelecek dönem faaliyetlerinin ve mali durumunun sunumlarını yapması ve sonrasında ibra edilmesiyle devam etti.

YENİ PLATFORMDER YÖNETİM KURULU

Genel Kurula tek liste ile giren Saruhan Günaydın, yeniden seçilerek, yeni yönetim kurulları ile güven tazeledi. Günaydın; 2023-2025 dönemi için kendilerini seçen üyelere teşekkür ederek, bu yeni dönemin tüm üyelere ve sektöre hayırlı olmasını diledi. Oy birliği ile seçilen Yönetim Listesi aşağıdaki şekilde oluştu.

Yönetim Kurulu Asil Üyeler:

Saruhan Günaydın, Kenan Aydın, Fatih Aydın, Kerem Bayrak, Sibel Aygül, Kemal İçer, Mevlut Faik Tekin

Yönetim Kurulu Yedek Üyeler:

Gökhan Gültekin, Samet Adıgüzel, Mustafa Kilit, Necip Ayhan, Halil İbrahim Sargun

Denetleme Kurulu Asil Üyeler:

Bekir Erdemli, Birkın Korkmaz, İsmail Çiçek

Denetleme Kurulu Yedek Üyeler:

Erkan Kaleci, Hasan Hilmi Ellialtıroğlu, Yasin Yaman

Mesleki Etik Kurulu ve Hakem Heyeti Üyeler:

Servet Ayhan, Eyüp Parlak, Tayfun Koç



MST

GELECEĞE GÜÇ KATIYORUZ



Çağrı Merkezi: 444 2 767 www.mst-tr.com

f mstismakinalari Instagram mstismakinalari YouTube MST İş Makinaları LinkedIn MST İş Makinaları



PETROL OFİSİ'NDEN HYUNDAI İŞ MAKİNALARINA ÖZEL HXPRO MADENİ YAĞLAR

Türkiye madeni yağ pazarının lider markalarından **Petrol Ofisi Grubu** ile **HASEL'in** iş birliği çerçevesinde, **Hyundai** iş makinelerinin periyodik bakım ve onarımlarında **HXPRO** madeni yağları kullanılacak.

► **PETROL OFİSİ GRUBU**, Türkiye'deki istif ve iş makineleri sektöründe önde gelen birçok markanın distribütörlüğünü yapan HASEL ile önemli bir iş birliğine imza attı. İş birliği kapsamında Petrol Ofisi Grubu'nun madeni yağlar alanında sahip olduğu 82 yıllık bilgi birikimi doğrultusunda HASEL'in taleplerine uygun olarak ürettiği HXPRO madeni yağları, Hyundai iş makineleri müşterileri ve

yetkili servisleri tarafından periyodik bakım ve onarımlarda kullanılacak.

İş makinelerinin daha verimli ve uzun ömürlü kullanım özellikleri sunmasını sağlayan HXPRO markalı yağlar, HXPRO markalı yağlar, Türkiye genelindeki tüm Hyundai iş makineleri yetkili servislerinde orijinal bakım yağları olarak hizmete sunulacak. Hyundai tarafından belirlenen teknik standartlara uygun geliştirilen HXPRO, Petrol

Ofisi'nin Kocaeli Derince ilçesinde bulunan ileri teknoloji madeni yağ fabrikasında üretiliyor. Madeni yağlar alanında ileri teknolojisi, yüksek üretim ve depolama kapasiteleri ile öne çıkan Petrol Ofisi, yaklaşık 140 bin tonluk yıllık üretim ve 66 bin tonluk depolama kapasiteli Derince'deki madeni yağ fabrikası ile 400'den fazla zengin ürün gamı ile tüm sektörlerle hizmet veriyor. Petrol Ofisi bu fabrikada bulunan madeni yağ teknoloji merkezinde (PO-TEM) gerçekleştirdiği ürün geliştirme ve üretim çalışmaları kapsamında sürekli inovatif çözümlerle ürünlerini yeniliyor, gelişen ihtiyaçlar doğrultusunda özel ürünler de sunuyor.

Yaptıkları iş birliği hakkında konuşan Petrol Ofisi Grubu Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, "Petrol Ofisi Grubu olarak istikrarlı büyümemizi sürdürerek yüzde 29'u aşan pazar payı ile toplam madeni yağ ve kimyasallar pazarındaki liderliğimizi 13. yılına taşıdık. Bu başarımızın ardındaki en önemli faktör ise HASEL gibi paydaşlarımızla gerçekleştirdiğimiz iş birlikleri doğrultusunda sektöre kazandırdığımız yeni ürünlerimizdir. Tüm madeni yağlarımız üstün kaliteye ve dünyanın önde gelen otoritelerinin belirlediği standartlara sahiptir. Orijinal ekipman üreticilerinin ve ekipmanların ihtiyaçlarına çözüm sunacak şekilde geliştirilir. Hyundai tarafından belirlenen teknik standartlara uygun geliştirilen HXPRO markalı yağlarımız, iş makinelerinin uzun vadede en verimli şekilde kullanılmasına ve yüksek koruma özelliği sayesinde makinelerin bakım giderlerinde önemli bir tasarruf sağlanmasına yardımcı olacak." dedi.

HASEL İş Makinaları Genel Müdürü Atilla Köksal ise açıklamasında şunları söyledi: "Türkiye distribütörlüğünü sürdürdüğümüz Hyundai İş Makinaları'nın en ekonomik ve en verimli şekilde çalışmaya devam etmelerini sağlayacak madeni yağları ülkemizde kullanıcılarımıza ulaştırmak için kendi alanında öncü Petrol Ofisi ile yürüttüğümüz ortak çalışma sonucu ortaya çıkan bu ürünler, maksimum seviyede müşteri memnuniyeti sağlayacaktır." ■



A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

► www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

YALE, AKILLI TASARIM VE TEKNOLOJİYE ODAKLANAN YENİ KİMLİĞİNİ TANITTI

Forklift geliştirme ve teknoloji entegrasyonu konusunda uzmanlaşan Yale Materials Handling, marka adını **Yale® Lift Truck Technologies** olarak değiştirdi.

► **YENİ MARKANIN YALE**'in müşterilerin ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunma konusundaki gücünü de ortaya koyduğunu belirten Hyster-Yale Group Kıdemli Başkan Yardımcısı ve EMEA Bölgesi Genel Müdürü Stewart Murdoch, "İntralojistik sektörü özellikle Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'da büyüme ve yenilikçilik içinde. Tedarik zincirleri her zamankinden daha hızlı gelişirken, Yale de müşterilerini desteklemek ve karşılaştıkları zorlukların üstesinden gelmek için özel çözümler sunmak üzere geliyor. Yale Lift Truck Technologies markası, müşterilerimizin uygulamaya özel ihtiyaçları için doğru



çözümleri sunmak üzere onlarla birlikte nasıl geliştiğimizi yansıtıyor" ifadelerini kullandı.

Akıllı tasarım felsefesi ve teknoloji entegrasyonu üzerine kurulan yeni-

den markalaşmanın bir parçası olarak, Yale Lift Truck Technologies için yeni bir logo ve görsel kimlik oluşturuldu. Yeni logo, Yale'in 'Y' harfini, müşteriler için taşıdığı 'kutuları' ve maliyetleri düşürürken müşterilere yukarı doğru büyüme ve üretkenliği artırma konusunda yardımcı olma arzusunu gösteren 'okları' temsil ettiği ifade ediliyor.

Teknoloji odaklı forklift çözümleri konusunda köklü bir geçmişe sahip olan Yale'in ürünleri arasında forkliftler ve depo içi ekipmanları, robotik forkliftler, elektrifikasyon için çeşitli güç seçenekleri, yeni nesil operatör destek teknolojisi ve müşteriye özel çözümler yer alıyor. Bunların tümü Yale'in global distribütör ağı aracılığıyla müşterilere ulaştırılıyor.

Yale'nin Türkiye'de resmi tek distribütörü olan QuicLift Makina San. ve Tic. A.Ş., yaygın ve güçlü satış ve satış sonrası hizmetler ağı ile ülke genelindeki müşterilerine uluslararası hizmet sağlıyor ■



ZOOMLION TÜRKİYE İNŞAAT PROJELERİNİZDEKİ ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



ZOOMLION

Zoomlion CIFA Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16
Tuzla/İstanbul-Türkiye Tel: +90 444 1 157
E-Mail: satis@zoomlion.com Web: www.zoomlion.com.tr





DÜNYA DEĞİŞİMLİ SANY ELEKTRİKLİ KAYA KAMYONLARINI TÜRKİYE'DE PAZARA SUNDU

Ülkemizde grup şirketlerinden **Putzmeister Türkiye bünyesinde satışa sunulan SANY, yeni E-Kaya kamyonu**yla maden sahaları ve döküm ocaklarında işletme maliyetlerini dizel kamyonlara göre çok daha aşağı çekmeyi hedefliyor. Türkiye'deki çalışmalarda ortaya koyduğu performans, elektrikli yarınların maden ve kömür sahalarında da kapımızı çaldığını kanıtlıyor.

► **DÜNYADA** hızla yayılan elektrikli araç modelleri, verimlilik ve sürdürülebilirlik adına ticari araçlar ve makineler arasında da yaygınlaşıyor. Büyük iş makineleri ve kaya kamyonu üreticileri de özellikle son 10 yıl boyunca elektrikli modeller ortaya koymak için önemli iyileştirme ve

geliştirmelerde bulundular. Bu üreticiler arasında olan Dünya'nın lider iş makineleri üreticilerinden SANY, özellikle inşaat, yol ve maden sektörlerinde kullanılan iş makinelerinin elektrikli versiyonları konusunda büyük gelişmeler kaydetti. Ülkemizde grup şirketi Putzmeister Türkiye

bünyesinde pazara sunulan SANY markasının ürün yelpazesine ise son olarak elektrikli kaya kamyonu da eklendi.

Putzmeister Türkiye'de, SANY-Teknik Destek Müdürü olarak görev yapan Barbaros Yazar ile pazara sundukları SANY SKT90E elektrikli kamyonun özelliklerini konuştuk.

SANY'nin ülkemizdeki yapılanmasından ve biriminizden bahsedersiniz?

Dünyanın en büyük iş makineleri üreticilerinden SANY çok farklı ürün gruplarında üretim yapmaktadır. SANY grup üyesi Putzmeister Türkiye olarak iş makinelerinin satışını bünyemizde gerçekleştirmekteyiz.

Putzmeister Türkiye olarak 4 merkezi ve 25 yetkili servisle faaliyet gösteriyoruz. Merkezimizde bulunan uzman teknisyen ve mühendis arkadaşımızla birlikte makinelerin PDI sürecinden teslimata kadar olan tüm aşamalarından sorumluyuz. Ayrıca yetkili servislerin sorun yaşadığı arıza durumlarında merkez olarak destek olmaktadır. Yine bize bağlı olan eğitim departmanının görevi kapsamında, yıllık plan çerçevesinde makinelerle

ilgili teknik ve satış eğitimleri gerçekleştireyoruz. Ek olarak Sany ile ilgili garanti süreçlerinin takibi ve yeni teknolojilerin takibi de departmanımız tarafından yapılmaktadır.

Putzmeister Türkiye bünyesinde hangi SANY ürünleri Türkiye pazarına sunulmaktadır?

Paletli ekskavator, telehandler ve yol ekipmanları ve bu yıl itibari ile de elektrikli kaya kamyonumuzu Türkiye pazarına sunmaktayız. Önümüzdeki aylarda yeni ürün gruplarını da pazara sunmayı değerlendirmekteyiz.

Çin merkezli firmalar ile ilgili algı değişiyor mu?

SANY, ürünlerinde ABD, Avrupa ve Japonya menşeli, kalitesi tüm müşterilerimiz tarafından bilinen hidrolik ekipmanlar, motorlar ve komponentler kullanılmaktadır. SANY ürünlerinin yüksek performansı ve kalitesi müşterilerimiz tarafından da tam not almıştır. Bu memnuniyetin bir sonucu olarak da yüzlerce makine satışa ulaştık.

Bu doğrultuda müşteri memnuniyetini ölçüyor musunuz?

Müşteri memnuniyetini ölçtüğümüzde harika geri bildirimler alıyoruz. Avrupalı ve ABD'li rakipleriyle yarışacak seviyede bir memnuniyetle karşılaşıyoruz. Bunun bir sonucu olarak da 2 yıl gibi kısa bir sürede Türkiye'de 1.500'ü aşkın SANY markalı iş makinesi bulunmaktadır.

Türkiye'de yeni satışa sunduğunuz elektrikli kaya kamyonunuzdan bahsedersiniz?

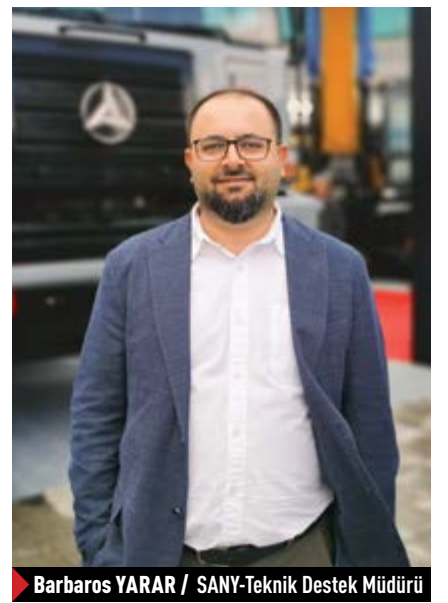
SANY'nin SKT90E olarak geçen modelini satışa sunmaya başladık. Kamyonumuzu bir ara model kaya kam-

yonu olarak tanımlıyoruz. 97 tonluk modelimizin 37 ton kendi ağırlığı, 60 ton taşıma kapasitesi ve 38 metreküp hacmi bulunuyor. 6x4 çekişli olan kamyonumuz elektrik enerjisiyle çalışıyor. Sağlamlığı ve yüksek gücüyle öne çıkan elektrikli çift motorlar, yüksek eğim derecelerinde yüksek tırmanma performansı sunuyor.

“Yüklü biçimde yokuş aşağı kullanımlarda kamyon şarj olmakta ve büyük bir maliyet tasarrufu sağlamaktadır”

SANY SKT90E'nin elektrikli kullanım özelliklerinden bahsedersiniz?

Kamyonumuzun 6 sağda ve 6 solda olmak üzere 12 adet 350 kW/saat kapasiteli lityum demir fosfat bataryası bulunuyor. Kamyonumuzdaki G serisi bataryaların fabrika verilerine göre 10 yıla yakın ömrü bulunuyor. Ürünün en önemli özelliği ise rejeneratif, yani kendi kendine şarj edebilen özelliğe sahip olması. Bu kapsamda yüklü biçimde yokuş aşağı olan kullanımlarda, fren torklu çift elektrikli motor sayesinde şarj oluyor ve büyük bir maliyet tasarrufu sağlıyor. Kullanıcılar topografyaya bağlı olarak, sahada 3-4 gün kamyonu şarj etmeden kullanabiliyorlar. Bu özellik, tüm maden ocaklarında işletme maliyetine önemli katkılar sunuyor. Diğer bir önemli özellik ise bataryaların neredeyse bir telefonda daha kısa sürede, yani 1 saatte şarj olabilmesi.

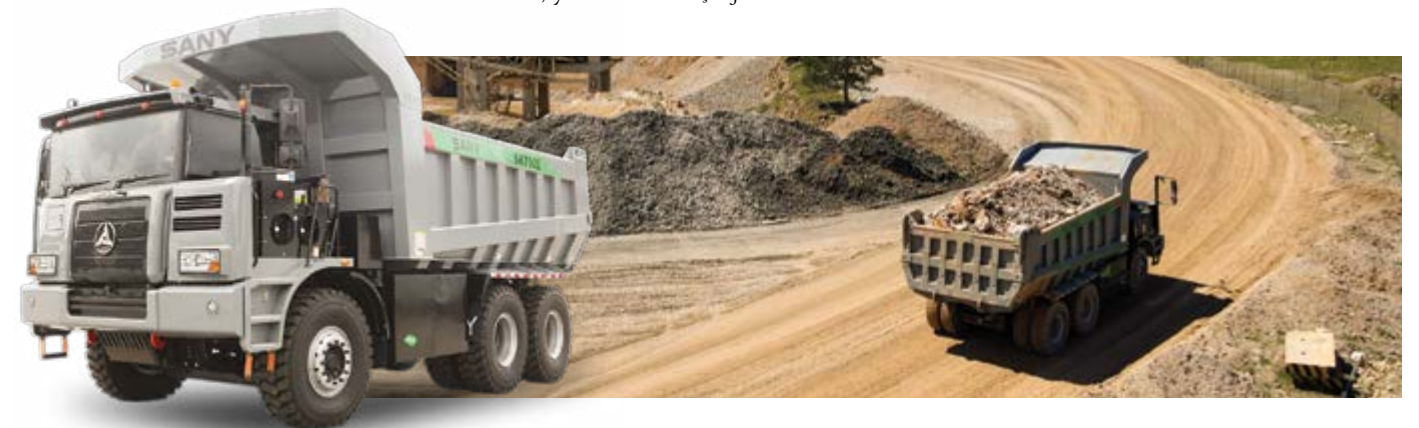


Barbaros YAZAR / SANY-Teknik Destek Müdürü

Müşteri deneyimlerinde nasıl sonuçlar alındı?

Bir müşterimizin tesisinde sabah yüzde 60 şarj oranı ile başlayan saha çalışması, akşam yine yüzde 60 ile bitti. Yokuş aşağı inerken meydana gelen rejenerasyon sayesinde tüm gün aynı şarj oranı korunmuş oldu. Bu tecrübeler neticesinde müşterimiz kamyonumuzu almayı kabul etti. Dolayısıyla kamyonumuzun satışını gerçekleştirmeden önce, muhakkak müşterimizin sahasını görmemiz ve onlara değerler vermemiz gerekiyor.

“SANY SKT90E, kömür ocaklarında kullanılan standart kamyonlarla kıyasladığımızda daha fazla kapasite ile çalışıyor”





SANY SKT90E hem maden hem mermer ocakları için uygun bir ürün mü?

Mermer ocağında çalışabilir. Ancak belden kırma kamyonlar, özellikle mermer sahalarındaki dönüşlerde biraz daha avantajlı. Döküm sahaları ve maden ocaklarında malzeme taşımalar SANY SKT90E için en ideal ve en verimli alanlar olduğunu söyleyebiliriz. Yine kömür ocaklarında kullanılan standart kamyonlarla da kıyasladığımızda, da fazla kapasiteyle çalıştıklarını ve zorlu şartlarda daha tasarruflu operasyonlara imza attıklarını görüyoruz.

Kamyonun konfor ve süspansiyon özellikleri için neler söylersiniz?

SANY SKT90E'de operatör ve sürüş konforunu büyük ölçüde geliştirmek için geleneksel makas süspansiyonlar yerine hidro-pnömatik süspansiyon yer alıyor. Manuel vites yerine ise tam otomatik 5 ileri şanzıman bulunuyor. Bu da operatöre büyük bir sürüş konforu sağlıyor. Ayrıca tam hidrolik direksiyon, ROBS kabin ve kabin içi multimedya kullanımı, rahatlıkla birlikte sürüş keyfi de sunuyor.

SANY SKT90E'nin güvenlik özelliklerinden bahsedebilir misiniz?

Kamyonumuzda ağır tonajlar için çok uygun olan kampanalı sistem bulunuyor. Ayrıca elektrikli fren sistemi ve elektrikli geciktirici, özellikle dolu yükte yokuş aşağı ekstra güvenliği sağlıyor. Ürünümüz hem kalkışta hem de frenlemelerde, dizel kamyonlara göre

çok daha hızlı tepkiler veriyor. Bu da maliyeti düşürürken üretimin artmasına olanak tanıyor. SKT90E'nin yüksek mukavemetli ve düşük gerilim stresine sahip şasisi de diğer kamyonlara göre avantaj sağlıyor.

“Dizel kaya kamyonlarında 250 saatte bir bakım yapılırken elektrikli kamyonumuzda 1.000 saat bakım aralığı söz konusu”

Elektrikli kamyonun bakım prosedürleri nelerdir?

Elektrikli motorumuzu herhangi bir bakımı bulunmuyor. Filtre ihtiyacı ve yakıttan kaynaklı arıza ve bakım gibi kalemler ortadan kalkıyor. Bakımlar; damper kaldırma sistemi için hidro-

lik yağ, otomatik şanzıman yağı ve cer yağı değişimleriyle sınırlı. Ayrıca dizel kaya kamyonlarında 250 saatte bir bakım yapılırken elektrikli kamyonumuzda 1.000 saat bakım aralığı söz konusu. Dolayısıyla müşteriler, son derece aralıklı ve son derece düşük bakım maliyetleriyle kamyonları kullanabiliyorlar.

Son olarak gelecek öngörüleriniz neler? İş makinelerinde de elektrikli motor avantaj sağlayacak mı?

Yakın gelecekte bu kamyonlardan sahalarında daha çok göreceğiz. Sany'nin 90 tonluk modeli dışında, 105 ve daha üst tonajlara sahip ürünleri de bulunuyor. Biz de halihazırda müşteri ihtiyaçlarına göre 105 tonluk kaya kamyonunu önerabiliyoruz. İş makinelerine gelirsek; özellikle rejenerasyon sisteminin, bom ile kova hareketlerinden ötürü yükleyici ve ekskavatörde çok avantaj sağlayacağını düşünüyorum. Kepçe yüke girip çıktıkça ve kova bomu hareket ettikçe şarj dolumu daha kısa sürede olabilir ■



SANY SY500H

MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!



SANY
supported by **Putzmeister**

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.
A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ
T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye v/SANY Türkiye



ASKO Holding, bu yıl içerisinde distribütörlüğünü üstlendiği, dünyanın önde gelen iş makinesi markalarından Develon'un Stage V egzoz emisyon standartlarındaki son modellerini Antalya'da düzenlediği bir etkinlikte tanıttı.

► **9 MAYIS 2023** tarihinde Belek Kaya Palazzo Otel'de gerçekleştirilen etkinliğe, Türkiye'nin farklı bölgelerinden 300'e yakın davetli katıldı. Etkinliğe katılanlar arasında ASKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sami Konukoğlu, Hyundai Infracore CEO'su Seung Hyun, Kıdemli Başkan Yardımcısı Edward Song, Başkan Vekili Edward Chung, ASKO Holding İş Tarım Grubu Kıdemli İcra Kurulu Üyesi Levent Kiroğlu, Devlet Malzeme Ofisi Genel

Müdürü Mücahit Özdemir, İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün ve İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş da yer aldı.

“Bu ortaklığın daha geniş ufuklar açacağına inanıyoruz”

Etkinliğin açılışında bir konuşma yapan ASKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sami Konukoğlu, Develon ile kurulan iş birliğinden duydukları memnuniyeti belirterek, *“Dünya genelinde 40'tan fazla ülkede iş ortaklarımızla faaliyet gösteriyor, ihracat yapıyoruz. İş makineleri alanında küresel anlamda güçlü iki marka olan ASKO Holding ve HD Hyundai Infracore arasındaki bu ortaklığın bizlere daha fazla katkı sağlayacağına, daha geniş ufuklar açacağına inanıyoruz”* dedi.

Develon'un son teknoloji ürünü kaliteli ve güvenilir ürünleriyle müşterilerine sundukları ürün ve hizmet çeşitliliğini daha da artırdıklarını kaydeden Sami Konukoğlu, *“Ortağımız Develon ile geleceği birlikte inşa etmek fırsatına sahip olduğumuz için gurur duyuyoruz. Vizyonu ve kurumsal değerleriyle birinci sınıf ürün ve hizmetler sunarak, müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkarmayı hedefleyen Develon ile iş birliğimizi durmaksızın ileriye taşıyacağımıza adım gibi eminim”* ifadelerini kullandı.

YENİ SERİDE YÜZDE 10'U AŞAN YAKIT TASARRUFU

Hyundai Infracore CEO'su Seung Hyun, Türkiye gibi büyük ve stratejik bir pazarda, ASKO Holding gibi güçlü bir partnerle yeniden iş birliği kurmaktan duydukları memnuniyeti vurguladı. Seung Hyun, başarılarının temelinde, ürünlerinin kalitesi kadar, bayileri aracılığıyla sundukları güçlü satış sonrası destek hizmetlerinin de bulunduğunu sözlerine ekledi.

Stage V egzoz emisyon standartlarını da karşılayan yeni 7 Serisi makineleri hakkında bilgi veren Kıdemli Başkan Yardımcısı Edward Song, yeni makinelerde daha yüksek performansın yanı sıra önceki seriye kıyasla yüzde 10'u aşan yakıt tasarrufu da sağladıklarını kaydetti. Edward Song, ASKO Holding ile Türkiye'de kısa süre içerisinde çift haneli pazar payına ulaşmayı hedeflediklerini de sözlerine ekledi.

“İlk yıl 500 adedi aşmayı hedefliyoruz”

Develon'un geniş ürün hattı ve kalitesiyle kendini küresel arenada ispatlamış, güçlü bir marka olduğunu belirten ASKO Holding İş Tarım Grubu Kıdemli İcra Kurulu Üyesi Levent Kiroğlu, bu markayı yeniden Türkiye pazarına sunmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi.

100 tona kadar ekskavatör ve yükleyiciler de dahil olmak üzere tüm Develon modellerini Türkiye pazarına sunacaklarını kaydeden Levent Kiroğlu, ilk yıl için 500 adedi aşan bir satış hacmine ulaşmayı hedeflediklerini kaydetti.

Doosan İş Makinaları geçtiğimiz aylar içinde yeni bir yapılanmaya giderek adını Develon olarak değiştirmişti. İngilizce develop ve onwards (geliştir ve ilerleme) kelimelerinin bir araya gelmesi ile ortaya çıkan Develon, iş makineleri endüstrisinde global bir üst düzey oyuncu olmayı hedefliyor





BETONSTAR

İTALYA BAYİSİ İLE SaMoTer 2023'TE YERİNİ ALDI

Türkiye'nin uluslararası beton pompaları markası **BETONSTAR**, 03-07 Mayıs 2023 tarihleri arasında İtalya'da düzenlenen **SAMOTER 2023 Fuarına**, bayisi **STC-ELETTRO SIGMA** ile katıldı.

► **BETONSTAR**, 2021 yılında yaşanan pandeminin yarattığı büyük sorunlara rağmen bayi ağını genişletme ve üretiminin yaklaşık yüzde 90'ını ihraç etmenin mutluluğunu yaşamıştı. Aynı yıl globalde yaşanan tedarik zinciri sıkıntılarının yanı sıra; pek çok ülkenin kapılarını kapatmasıyla yaşanan iletişim ve ziyaret olanaklarının kesilmesine rağmen; ürün ve hizmetlerindeki çalışmalarını tüm dünyaya anlatma ve tanıtmaya çalışarak İtalya bayisiyle sözleşme imzalayarak açıldığını duyurmuştu.

Aradan geçen iki yılın ardından sektörün en büyük fuarları arasında yer alan ve beton pompası liderlerinin boy gösterdiği SAMOTER 2023; İtalya'nın Verona kentinde 03-07 Mayıs 2023 tarihleri arasında gerçekleşti. Fuara İtalya Bayisi STC-ELETTRO SIGMA ile katılan BETONSTAR satış ekibi, çeşitli fuarlara katılmanın marka itibarının güçlenmesi ve bayiyle olan ilişkilerin gelişmesindeki önemini vurguladılar.

Avrupa'nın merkezi, Akdeniz kültürünün mirasçısı ve ticaretin çok yoğun yaşandığı ülke olan İtalya, sanayisi ve ekonomik potansiyelleri ile dünya sıralamasında da milli gelire düşen payı ile ilk 10 ülke arasında yer alıyor. Sanayi ve imalatın gelişmiş bu yapısı iş makineleri ve beton

pompaları markalarına da yansımış durumda. CASE, SERMAC, CIFA, MECBO gibi pek çok markaya sahip olan İtalya ile birlikteliğin ve Avrupa pazarının adeta merkezine girişin; BETONSTAR'a kazanımlarını, firmada uzun yıllardır görev yapan Yurt Dışı Satış Direktörü Yılmaz Sarıca'ya sorduk:

AKDENİZ'DE GÜÇLER BİRLEŞTİ!

"İtalya bizler için her zaman bayilik vermek istediğimiz, hedef ülkelerimiz arasında yer almıştı. 2021 yılında gerçekleştirdiğimiz bayilik sözleşmemizin ardından geçen 2 yıl içerisinde ilişkiler, yapmak istediklerimiz ve ortak hedeflerimiz konusunda ilerledik. 2022 yılında Ekim ayında fabrikamızı ziyarete gelen STC- ELETTRO SIGMA yöneticilerimiz ile tüm modellerimizi ve yapmak istediklerimizi tekrar masaya yatırdık. SAMOTER fuarı bu kapsamda çalışmaların nihai noktasını oluşturdu.

İtalya kalite standartları açısından oldukça yüksek bir pazar; Aynı Japonya gibi düşünebilirsiniz. Kalite, müşteri memnuniyeti ve markaya olan bağlılık çok önemli; Aynı zamanda pazar fiyat odaklı da. İtalya'nın mikserli pompa pazarında kendi markası pazarın yaklaşık yüzde 80'ine hâkim. Ancak pazarda halen boşluk var. Satışın olduğu her yerde rekabet ve yarış hakimdir. Bizlerin mikserli beton pompaları AS 32 ve AS 26 pompaları İtalya pazarımız için hedeflerimiz ara-

sında. Pazarda oluşacak rekabetin ve ürünlerdeki özelliklerin BETONSTAR markasına olumlu yansıtacağını düşünüyoruz.

Fuarda sergilenen ürünümüz H47-5RZ görüntü ve fonksiyonellik açısından ziyaretçilerden tam not aldı. Biz ALLSTAR için de aynı geri dönüşleri alacağımızdan eminiz. Aslında Akdeniz'deki iki güçlü ülkenin ve firmanın beton pompası sektörü için bu fuarla müşteri karşına çıktığını ve güçlerini birleştirdiğini söylemek bu açıdan doğru olacaktır."

Sektörde pek çok markanın yaratıcısı olan İtalya'da bayilik almanın Avrupa'nın merkezinde rekabetçi bir ortamda müşteri kazanmanın ve zor bir pazarda oyuncu olma açısından önemli olduğuna değinen Sarıca sözlerine şöyle devam etti:

Takdir edersiniz ki; Avrupa'nın en büyük ülkelerinden biriyle ticaret ağını başlatmak bizler için çok kıymetli. Her ülkenin kendine göre dinamikleri var. İtalya'da kullanıcıların bir kısmı konservatif. Önemli olan bu kitlenin aklına düşebilmek; markayı tanıtmak, farklılık ve ürün çeşitliliğini yansıtabilmek. Bunu başardığınızda zaten satışa doğru adım atmış oluyorsunuz.

Biz bugün yarattıkları teknoloji ve inovasyon ile kendi markasını yaratan bir ülkenin zor pazarına; yüzde yüz Türk mühendislik gücü ile yarattığı-



Yılmaz SARICA / Yurt Dışı Satış Direktörü

mız ürünlerimizle ve İtalya bayimiz ile girebiliyorsak bu oldukça büyük bir başarıdır. Üstelik farklı modellerin siparişinin veriliyor olması ürüne ve markaya olan ilgiyi de göstermektedir. İlk beton pompamızın satışının ardından ikincisinin de yolda olması bunun bir göstergesi olmaktadır. Bu durum, zor bir pazarda kendimizi kabul ettirmek adına önemli bir adım.

30 yılı aşkın tecrübemizle; 15 yıldır üretim gerçekleştirirken inovasyon ve teknolojiyle yol almanın adeta bugün meyvelerini alıyoruz. Önümüzdeki zor bir pazar olsa da biz İtalya'nın bize tecrübe, farklılık ve ürünlerimizi yansıtmak anlamında çok şey kazandıracığı inancıyla hedeflerimizi büyütüyoruz." ■





60 YILLIK TECRÜBENİN ÜRÜNÜ XCMG KULE VİNÇLER ŞİMDİ TÜRKİYE'DE!

Sadece Çin değil, küresel inşaat makineleri endüstrisinin de önde gelen markaları arasında yer alan **XCMG'nin ürün hattında; iş makinelerinden yüksekte çalışma platformlarına, kaldırma makinelerinden forkliftlere kadar bir şantiyede ihtiyaç duyulabilecek çok çeşitli makineler bulunuyor.** Bununla birlikte XCMG açısından kule vinçlerin ayrı bir anlamı bulunuyor. Zira firmanın inşaat makineleri üretimine girişi, 1957'de üretilen ilk 6 tonluk kule vinç ile gerçekleşmiş.

► **KULE VİNCİ** üretiminde 60 senelik bir tecrübeye sahip olan XCMG; günümüzde son derece geniş bir ürün yelpazesine ve yüksek rekabet gücüne sahip büyük ölçekli bir işletme haline geldi. Firma o tarihlerden bu yana, kule vinçlerde sahip olduğu yüksek pazar payı ile sektördeki güçlü konu-

munu koruyor. XCMG kule vinçler, küresel çapta çalışan 200'den fazla profesyonel teknik personelinin de katkısıyla, kalitesi ve güvenilirliğiyle sektörün ön saflarında yer alıyor.

XCMG'nin kaldırma makinelerinin üretimini yapan fabrikada üretilen

kule vinçleri, 100'den fazla ülke ve bölgeye ihraç ediliyor. XCMG'nin geniş kule vinç ürün hattında bulunan ana ürünler; 63-500 t m Topkit Kule Vinçleri, 80-15000 t m Topless Kule Vinçleri, 80-3500 t m Luffing Kule Vinçleri ve farklı inşaat hızlarına uygun olarak tasarlanmış olan diğer inşaat vinçlerini kapsıyor.

HER İHTİYACA YÖNELİK KULE VİNÇLER

Günümüzde CE sertifikasına sahip 22 farklı çeşitte XCMG kule vinç Türkiye pazarına sunuluyor ve ilerleyen dönemde bu sayının artarak devam edeceği belirtiliyor. Türkiye pazarına giriş yapacak ürünler arasında; sabit tip, şase, yürüyüş ve ankaraj kule vinç tiplerinin tamamı bulunuyor.

XCMG kule vinçlerinde bom uzunluğu 70 metreye kadar çıkıyor; aynı şekilde uç yükü 2,6 tona ulaşabiliyor, maksimum yük ise 6 ila 10 ton arasında değişiyor. XCMG kule vinçlerin azami yüksekliği ise 300 metreye kadar erişebiliyor.

XCMG kule vinçler yüksek mukavemetli çelik malzeme kullanılarak üretiliyor. S serisi ürünlerin ana yük taşıyıcı yapısal bileşenleri, bomu daha hafif hale getirmek için geliştirilen özel teknolojiye sahip bulun-

yor. XCMG kule vinçlerde kullanılan özel çelik sayesinde sağlamlığın yüzde 30 oranında artırıldığı belirtiliyor. Bunun yanı sıra yapılan testler sonucunda, XCMG vinçlerinin kaldırma performansının sektördeki diğer vinçlere kıyasla yüzde 8 ila 16 oranında daha iyi olduğu iddia ediliyor. Arttırılan iş güvenliği önlemleri, kırılmalara karşı yüksek direnç sağlayan sistemleri ve saha şartlarına uyumluluğu sayesinde XCMG kule vinçlerin soğuk havalarda da çalışmaya uygun olduğu belirtiliyor.

Diğer XCMG ürünlerinde de olduğu gibi kule vinçlerde de operatör konforunu arttıran özellikler dikkat çekiyor. Operatörlere daha rahat bir çalışma ortamı sağlanabilmesi için klima standart olarak sunuluyor. Elektrikli sileceklerle donatılan ve geniş görüş açısı sağlayan kabin, otomotiv sınıfı konfor sunuyor. Bunun yanı sıra akıllı ekranlar sayesinde XCMG kule vinçleri, ürünün her verisinin net bir şekilde takip edilebileceği kullanıcı dostu operasyon imkânı sağlıyor.

ODABAŞI MAKİNA GÜVENCESİYLE PAZARA SUNULUYOR

XCMG kule vinçlerinin Türkiye'de satışı, halihazırda XCMG beton pompalarının distribütörlüğünü üstlenmiş olan Odabaşı Makina güvencesiyle gerçekleştirilecek. Diyarbakır'da kurulan Odabaşı Makina Otomotiv A.Ş., Türkiye'nin 16 ilinde çeşitli üreticilerin iş makinalarının ve yol sü-



pürme araçlarının distribütörlüğünü yapıyor. Şirket, 23.700 metrekairelik yeni alanında sadece satış ile sınırlı kalmayıp, robotlar tarafından otomasyonu sağlanan üretim sistemleriyle donatılmış fabrikalarında üretim de gerçekleştiriyor.

Genç ve dinamik ekibiyle satış sonrasında da her daim müşterilerinin arkasında durmaya odaklanan Odabaşı Makina, XCMG ürünlerinde herhangi bir yedek parça problemi yaşanmaması için gerekli çalışmaları tamamlamış. Ürünler Türkiye'ye gelmeden önce yedek parçaların siparişi gerçekleştirilerek XCMG ekipmanlarının yedek parçalarının depolanması ve hızlı bir şekilde olası taleplerin karşılanabilmesi için depolama merkezi ku-

rulmasına dair çalışmalar başlatılmış. Odabaşı Makina'nın alt bayileri, Türkiye genelinde müşterilerine ihtiyaç duydukları noktalarda gerekli desteği sağlamak için hazır bulunuyor.

Odabaşı Makina'nın alt bayileri kapsamında sunduğu satış sonrası hizmetlerin yanı sıra, XCMG Türkiye Satış Sonrası Servis ekibi bünyesinde görev yapan ve Çin'deki ana merkezden Türkiye pazarına destek olmak üzere görevlendirilmiş olan alanın da uzman mühendisler bulunuyor. Bu mühendisler sadece makinelerin bakımı ile ilgilenmekle kalmayıp, Odabaşı Makina ve diğer tüm XCMG distribütörlerine ürünleri ve yedek parçaları ile ilgili gerekli eğitimleri veriyorlar ■





TÜRKTRAKTÖR İŞ MAKİNELERİ DİREKTÖRÜ
BOĞAÇ ERTEKİN:

“ODAĞIMIZDA MÜŞTERİ DENEYİMİ VAR”

TürkTraktör, 2013 yılından günümüze yer aldığı iş makineleri pazarında, müşteri memnuniyetini müşteri deneyimiyle birlikte sağlıyor. Şirketin ürün yelpazesi ise 75 tonluk Yeni CX750D paletli ekskavatör ve Yeni 590SV model yerli üretim kazıcı yükleyiciyle daha da çeşitlendi.



► **İŞ VE TARIM** makineleri konusunda yılların tecrübesine sahip olan TürkTraktör, mermer fuarında ürün yelpazesinden ağır hizmet tipi ürünlerini ve kazıcı yükleyicilerini sergiledi. Odaklarına müşteri deneyimini aldıkları yeni organizasyonel yapıyla birlikte, doğru ürünü müşteriye sunma kabiliyetini daha da geliştiren şirket, ihtiyaca göre ürün yelpazesini şekillendirmeye de devam ediyor. Mermer fuarında görüşlerini aldığımız Boğaç Ertekin ile TürkTraktör’ün vizyonunu ve ürünlerindeki yenilikleri konuştuk:

Ülkemizde devreye giren yeni egzoz emisyon standartları çerçevesinde ürün hattınız nasıl şekillendi? Faz 5 geçişiyle birlikte ürün hattımız yeni seriler ile güncellenmiş oldu. Buna ilave olarak bazı çeşitlilikler ekledik. Örneğin bu yıl itibarıyla 75 tonluk CX750D ekskavatörümüzü getirmeye başlıyoruz. Daha öncesinde 50 tona kadar olan ürünlerimizi sunuyorduk. İzmir Mermer Fuarında bu yıl CX350D paletli ekskavatörümüzü, 695SV model yerli üretim kazıcı yükleyicimizi ve 28 tonluk 1121G lastikli yükleyicimizi sergiledik. Yeni Kompakt yükleyicimizi de bu sene pazara sunuyoruz. Mini ekskavatör pazarına

Sampierana ile birlikte adım atarak Türkiye’ye getirmeye başlıyoruz. Bunlara ek olarak greyderlerimizi de ürün gamımıza yakın zamanda ekleyeceğiz. Müşterilerimizi dinlemeye ve bu kapsamda ürün çeşitliliğimizi zenginleştirmeye devam ediyoruz.

“Geçen yıl Case ve New Holland olarak 300’ün üzerinde kazıcı yükleyici ürettik”

Yerli üretim yaptığınız kazıcı yükleyici pazarındaki payınız nedir?

2020 yılında başladığımız kazıcı yükleyici üretimimiz, pandeminin öncesine gelmiş olmasına ve tedarik zorluklarına rağmen katlanarak artış gösterdi. Hem kamudan hem özel sektörden ilgi gören bir ürün oldu. Bugün kamu satışlarımızın yüzde 60’ını kazıcı yükleyicilerimiz oluşturuyor. Geçen yıl Case ve New Holland olarak 300’ün üzerinde kazıcı yükleyici ürettik. Bu yıl da Faz 5 geçişini yaparak ürün gamımıza yeni modelleri dahil etmiş olduk. Önceden ST olan Case modelleri artık SV olarak üretiliyor. New Holland’daki B serileri de artık D serisi olarak üretiliyor.

Yine yeni 590SV kazıcı yükleyici modelimizi de ürün yelpazemize ekledik. Comfort adı verilen bu

özel model daha yüksek beygir gücü sunuyor. Ürününüz daha yüksek hidrolik kapasitesi, daha fazla kazı derinliği ve erişim mesafesi ile avantaj sağlayacak. Toplamda ise 2 New Holland ve 3 Case modelimizi pazara sunuyoruz. Geçtiğimiz yıllarda tek donanım paketi ile sunduğumuz modellerimizi bu sene ile birlikte Basic, Performans ve Active Performans olarak 3 farklı donanım paketi ile pazara sunuyoruz. Bu sayede farklı müşteri beklentilerine cevap verebiliyoruz.

“Türkiye’deki iş makinesi ihtiyacının yüzde 90’ından fazlasına hitap ediyoruz”

Yenilenen ürün hattınızdaki değişiklikler hakkında bilgi verir misiniz?

İş makinelerinde sürdürülebilirlik konuları konuşulduğunda en önemli başlıklardan birisi de çevreye olan etkisi ve karbon emisyonlarıdır. Tüm Türkiye bu dönüşümü geçirecek. Bununla birlikte elbette ürünlerin çeşitli etkilerine dokunma imkânımız oluyor. 13 tondan 75 tona kadar olan ekskavatör grubumuz bulunuyor. Yükleyicilerde ise 28 tona kadar olan ürün gamımızda her türlü uygulama alanına çözüm suna-



Boğaç ERTEKİN / İş Makineleri Direktörü

biliyoruz. Ayrıca çeşitli fonksiyonel işlerde kullanılmak üzere kompakt yerli kazıcı yükleyicimiz bulunuyor. Müşterilerimizin ihtiyacına göre ürün sunabilme kabiliyetine sahibiz. Ürün çeşitliliğimiz, Türkiye’de iş makinesi alanındaki talebin yüzde 90’ından fazlasına hitap ediyor.

TürkTraktör olarak iş makinesi sektöründe kendinizi nasıl konumlandırıyorsunuz?

2013 senesinde TürkTraktör, iş makinesi sektörüne giriş yaptı. Kendimizi büyütürken, etkimizi artırarak faaliyetlerimizi yaygınlaştırıyoruz. Bu etkinliğimiz içinde bayi ağımız önemli bir yer tutuyor. Kendi ekiplerimiz ve servis gücümüzle müşterimizin yanındayız. Aynı zamanda hem yerli üretim yapan bir sanayi kuruluşuyuz hem de ithal iş makinelerini pazara sunuyoruz. Hepsinin bütününde de müşteri deneyimini odağına alan bir şirketiz. 2021 yılında organizasyonel yapımızda bazı değişiklikler de yaptık. Hiyerarşinin daha az olduğu, çevik çalışan, müşterimizi daha da fazla odağa aldığımız bir çalışma yapısına döndük. Müşteride yarattığımız etkiyi ve izlenimleri dinliyoruz. Bu da bize kendi işimizi dizayn ederken büyük katkı sağlıyor.





“Ekonpar ile kullanılmış komponentleri revizyondan geçirip, kaliteli bir biçimde pazara tekrar sunuyoruz”

Sürdürülebilir bir iş modelinde satış sonrası ne kadar önemli?

Makinelerin sahada bilfiil çalışabiliyor olması, işte kalma süreleri, bakım zamanlarının takip edilmesi, arızada hızlı müdahale refleksi hem iş gücü hem de bir altyapı gerektiriyor. Ekonpar adıyla yenileştirilmiş komponent işimizi lanse ediyoruz. Bu işimiz aynı zamanda inovatif ve sürdürülebilir bakış açımızı da ortaya koyuyor. Ekonpar ile kullanılmış komponentleri alıp, revizyondan geçirip kaliteli bir biçimde pazara tekrar sunuyoruz. Yine ayrıca CNH ile birlikte yürüttüğümüz Fleetpro projemiz bulunuyor. Bu kapsamda paletli ekskavatör alt takımları için özel üretilen parçalarla alternatif sunuyoruz. Böylece hem çeşitlilik yaratıyoruz hem de sürdürülebilir olarak dönüşüm ekonomisine katkı sağlamış oluyoruz.



Bu dönüşümde hangi komponentler öne çıkıyor?

İlk olarak driveline üzerinden ürünlerimizi hızlı bir şekilde çıkardık. Daha sonra motoru da dahil ettik. Ardından hidrolik sistemden bazı komponentlerimizi de kattık. İşimiz hızlı bir şekilde büyüyor ve oldukça ilgi görüyor.

İş makinesi Türk Traktör için faaliyetinin ne kadarını oluşturuyor?

İş makinelerini büyüme alanımız olarak adlandırıyoruz. Tamamen müşteri deneyimine ve ihtiyaçlara odaklı bir ya-

pıyla operasyonel süreçlerimizi büyütüyoruz. Aynı zamanda müşterilerimiz tarımla da kesişiyor. Bayi organizasyonumuz içerisinde de tarımla benzer yanlarımız mevcut. Hem bayi ağımız hem direkt ekiplerimizle olan iki yaklaşım gösteriyoruz. Dolayısıyla doğru yapıları kurmak ve müşteriye doğru yönlendirmek işimizde önem taşıyor.

Pazarın genel durumuyla ilgili görüşleriniz neler?

Geçtiğimiz yıl hızlı devam eden pazar, özellikle yılın son çeyreğinde oldukça güçlüydü. Bu yılın ilk çeyreğine baktığımızda talep devam ediyor. Türkiye’de altyapı ihtiyaçları, madencilğe dönük talepler, farklı sektörlerden gelen iş makinesi talepleri sürüyor. Şubat ayında yaşanan deprem hepimizi üzdü. Ardından yapısal bir ihtiyaç ortaya çıktı. Dolayısıyla bölge için olan iş makinesi talepleri sektörümüzü etkileyecektir. TürkTraktör olarak biz de depremde iş makinelerimiz, operatörlerimiz ve servis personelimiz ile bölgedeydik. Bundan sonrası için de bölgedeki ihtiyaçları anlayarak işimizin yapısal konumunda ve sosyal sorumluluk anlamında götürebileceğimiz hizmetlere dair çalışmalarımıza devam ediyoruz. Umuyoruz ki ülkemiz ve milletimiz bir daha benzer bir felaket ile karşılaşmaz ■

CASE
CONSTRUCTION



**FAZ 5'E GEÇİŞTE
TECRÜBE KONUŞUR!**

ZOOMLION 30. KURULUŞ YILDÖNÜMÜNÜ AKILLI ENDÜSTRİ ŞEHRİNDE KUTLADI

Küreselleşme adına çalışmalarını aralıksız sürdüren Zoomlion, 11-14 Mayıs 2023 tarihleri arasında Çin'in Changsha şehrindeki merkezinde düzenlediği gösterişli etkinliklerle, dünyanın dört bir yanından gelen müşterileriyle **30. kuruluş yıldönümünü kutladı.**

► ZOOMLION'un "Yeni Çağa Teknoloji Selamı" etkinlikleri serisi, 11 Mayıs'taki ihtişamlı bir açılış töreni ile başladı. Yurtiçi ve yurtdışından katılan yaklaşık on bin misafir, dünyanın en büyük ve en eksiksiz inşaat makineleri sanayi üssü olarak gösterilen ZOOMLION Akıllı Endüstri Şehrini ziyaret

etti. Bu modern tesis, sektördeki ilk tüm süreçli akıllı ekskavatör üretim fabrikasını ve diğer akıllı üretim tesislerini bünyesinde bulunduruyor.

TÜRKİYE'DEN 30 MÜŞTERİ KATILDI

Etkinliğe; Birleşik Arap Emirlikleri,

Endonezya, Singapur, Türkiye, Brezilya, Amerika Birleşik Devletleri ve Hollanda gibi 40'tan fazla ülkeden, 500'e yakın deniz aşırı müşteri katıldı. Bunların birçoğu, Çin'in "Kuşak ve Yol Projesi" üzerindeki ülkelerden geliyordu.

Türkiye'den de 30 müşteri bu geziye katılarak ZOOMLION'un en son teknoloji üretim tesislerini deneyimledi. Türkiye'den gelen katılımcılar, ZOOMLION'un dünya çeşitli ülkelerinde gelen VIP müşteriler için 11 Mayıs günü düzenlediği teşekkür yemeğine de katıldılar. Katılımcılar ZOOMLION'un 30 yıllık başarı öyküsünün yanı sıra deniz aşırı ticaretteki etkili performansına da tanık oldular.

Akşam yemeği etkinliğinde, yakın zamanda yeni makine siparişi veren müşterileri ile imza törenleri düzenlendi. Çok sayıda deniz aşırı müşteri, ZOOMLION ile uzun vadeli ortaklıklar kurmaya olan güçlü ilgilerini dile getirdi. İmza törenlerinin ardından ZOOMLION Başkan Yardımcısı Yuan Ye, karşılıklı takdir göstergesi olarak müşterilerle çeşitli hediyeler sundu.

ZOOMLION, akşam yemeğinde küresel müşterilerine sadece Çin lezzetlerinden oluşan bir ziyafet sunmakla kalmadı, aynı zamanda Çin'in geleneksel kültürel performanslarını da



sergileyerek keyifli ve sürükleyici bir deneyim sağladı. Canlı performanslar, klasik bir dans, Kung Fu, akrobasi ve Sichuan operası yüz değiştirme yoluyla geleneksel Çin kültürünün büyüleyici cazibesini gösterdi.

Katılımcılar takip eden günlerde Zoomlion Akıllı Endüstri Şehirlerini gezerek üretim teknolojilerini yakından deneyimlediler. Bunun yanı sıra Çin

kültürünü, doğasını, günlük hayatını deneyimleyebilecekleri şehir turlarına da katıldılar. Hunan bölgesi ve Avatar filminin çekildiği Zhangjiajie Ulusal Parkı gezildi.

Müşterileri ile her zaman sağlam ve uzun vadeli ilişkiler kurmayı ilke edinen ZOOMLION, özenle hazırladığı bu etkinlikte misafirlerine unutulmaz anlar yaşattı.

KUŞAK VE YOL PROJESİ BÖLGESİNDEKİ SATIŞLAR YÜZDE 100 ARTTI

ZOOMLION, son yıllarda "küresel köy" anlayışı ve "yerelleşme" felsefesiyle yurt dışı iş modellerindeki dönüşümünü hızlandırıyor. Geçen 30 yıl içerisinde küresel pazarlarını uçtan uca derinden geliştiren, iş modelini dijitalleşme ile güçlendiren, stratejik yapısını sürekli iyileştiren ZOOMLION'un, kilit ürün ve pazarlarda önemli ilerlemeler kaydettiği belirtiliyor. Firma 2022'de Kuşak ve Yol Projesi güzergahı üzerindeki Endonezya, Hindistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan ve Türkiye gibi ülke ve bölgelerdeki satışlarını yüzde 100'un üzerinde arttırdı. 2023'ün ilk çeyreğinde de ZOOMLION'un yurt dışı gelirlerinin, yıllık bazda yüzde 123 arttığı belirtiliyor.

Çin'in 2013 yılında duyurduğu ve İtalya'nın da iş birliği ile 2049 yılında tamamlamayı planladığı Kuşak ve Yol Projesi, Çin-Roma medeniyeti birliği olarak da yorumlanan modern ipek yolu konseptini ifade ediyor.

Projede ulaşım ağları, enerji ağları ve telekomünikasyon yoluyla uluslararası entegrasyon hedefleniyor. Projenin kapsadığı bölgenin dünya GSMH'nın yüzde 42'sini, dünya nüfusunun yüzde 64'ünü, karaların yüzde 40'ını, bilinen enerjinin yüzde 75'ini oluşturduğu belirtiliyor. Çin, kuruluşunun 100. yılı olan 2049'a kadar projeyi tamamlamak için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor ■





AĞIT HAFRİYAT VE İNŞAAT YÖNETİM KURULU BAŞKANI
MUSTAFA AĞIT:

“JCB İLE OPERASYONLARIMIZI HIZLI VE SORUNSUZ ŞEKİLDE TAMAMLİYORUZ”

100’e yakın iş makinesiyle Adana’nın önde gelen hafriyat şirketleri arasında yer alan **Ağıt Hafriyat**, inşaat sektörünün ihtiyaçlarını karşılarken halen devam eden enkaz kaldırma çalışmalarında da yer alıyor. **Şirketin en büyük yardımcıları arasında ise JCB’nin kazıcı-yükleyicileri var.**

► **MÜŞTERİ BEKLENTİLERİYLE** birlikte bir değişim dönemi içinde olan hafriyatçılıkta artık bazı firmalar tarafından profesyonel olarak niteleniyor. Bu firmalar arasında olan Ağıt Hafriyat İnşaat Limited Şirketi; uzun yıllara dayanan tecrübesi, zengin makine parkı ve geniş kadrosuyla hizmet veriyor. Özellikle depre-

min ardından enkaz çalışmalarının ve yeni inşaatların sürdüğü Adana’da faaliyetlerini sürdüren şirket, filosunu genç tutmaya ayrı bir özen gösteriyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Ağıt ile çalışmalarını ve kendileri için ayrı bir öneme sahip olan JCB kazıcı-yükleyicilerini konuştuk:

Öncelikle şirket geçmişinizden ve çalışma alanınızdan bahsedebilir mi-

Ağıt Hafriyat İnşaat olarak 30 yıla yakın bir süredir hafriyat ve inşaat sektörlerinde faaliyet gösteriyoruz. Bir aile şirketiyiz. Henüz 13 yaşındayken öğrencilik yıllarımda aile mesleğimize ilgi duymaya başladım ve eğitimimle paralel bir biçimde işin içinde olmaya çalıştım. Günümüzde etkin olduğumuz bölgeler arasında Adana başta olmak üzere Hatay, Kahramanmaraş, Osmaniye, Gaziantep, Mersin ve Niğde yer alıyor. Hem makine tedariki hizmeti sunuyoruz hem de inşaat sektöründe çeşitli konutlar ve sanayi tesislerinin imalatını gerçekleştiriyoruz.

Nasıl bir ekibiniz bulunuyor?

200’e yakın personelimiz bulunmaktadır. Bu sayı içerisindeki 120 kişilik bir ekip, iş makineleri faaliyetlerimizde çalışmaktadır. Geriye kalan ekibimiz ise yap-sat ve sanayi inşaatlarımızda yer almaktadır.

Hangi müşteri gruplarına nasıl bir makine parkıyla hizmet sunuyorsunuz?

100’e yakın iş makinesiyle; sanayi şirketleri, lokal şirketler, müteahhitler, çiftçiler ve kamu müteahhitlerine hizmet vermekteyiz. Parkımızda ekskavatör, kazıcı-yükleyici, küçük tonaj ve kapasitedeki iş makineleri ile uzun bomlu ekskavatörlerden oluşan geniş bir yelpazeye sahibiz. Bünyemizde 50 tona kadar ekskavatörlerimizi de barındırmaktayız.

“Bir şantiye ne kadar çabuk biterse, işler de o kadar çabuk büyür.”

Sizce hafriyatçılık şekil mi değişiyor?

Evet. Şantiyesi olan bir müşteri, haritacının işlem yaptığı aşamadan tutun da inşaatın bitim noktasına kadar olan tüm iş makinelerini tedarik edecek bir iş ortağı arıyor. İster rutin çalışmalarda ister acil bir durumda, ma-

kine tedarik etme stresi yaşamadan çalışmaların devam etmesini istiyor. Bu kapsamda da karşısında sorun yaşamayacağı bir makine tedarikçisini görmek istemektedir. Yani sadece tek bir şirketle muhatap olarak, komple çözümü tercih ediyor. Aksi takdirde makine almaya kalktığında ciddi bir zaman kaybı yaşayacaktır. Bu da bir şantiyede para kaybı anlamına gelmektedir. Artık sektör bu bilince erişti. Bir şantiye ne kadar erken biterse, işlerin büyümesinin de bu denli hızlı olacağı fikri daha fazla sektör mensubu tarafından benimsenmektedir. Dolayısıyla, Ağıt Hafriyat ailesi olarak değişen dünya ile birlikte müşterilerimizin talep ettiği şekle yönelik iş yapma yöntemlerimiz değişmektedir.

“Müşterilerimize tek noktadan çoklu makine tedariki imkanını sunuyoruz”

Bu noktada siz ne tür çözümler sunuyorsunuz?

Müşterilerimize tek noktadan çoklu makine tedariki imkanını sunuyoruz. Yıllara dayanan tecrübelerimizin sonucunda toplumda oluşturduğumuz güvenle bu hizmeti sunmaktayız. Bu güven müşterimize konfor sağlıyor.



Makine parkımızı inşaat-hafriyat kamyonlarıyla da destekliyoruz. Yakın zamanda ise şantiyelere jeneratör tedariki sunmayı ve elektrik kesintilerinde destek olmayı hedefliyoruz.

“Çalışma hızından ve müşteri memnuniyetinden geri kalmamak adına tüm parkımızı yeniledik”

Sizin için iş makinelerinde öncelik nedir? Parkınızı nasıl yönetiyorsunuz?

Bir makine öncelikle yakıt tasarrufu sağlıyor ve iyi iş yapan bir servisi barındırıyorsa bizim için birinci sıradadır. 2 yıl öncesine kadar parkımızda 5-6 yıllık makineler bulunuyordu. Ancak zamanla hem yakıt hem servis ihtiyacı kapsamında ciddi giderlerimiz olduğunu gördük. Çalışma hızından ve müşteri memnuniyetinden geri kalmamak adına, tüm parkımızı sıfır makine ve kamyonlara çevirdik. Halihazırda filomuzdaki makineler maksimum 2



yaşındadır. Makinelerin 6.000 saati dolunca elimizden çıkarıyor, kamyonlarımızı da 3 sene kullandıktan sonra yenilerini almaktayız.

Peki bu genç filoyu nasıl yönetiyorsunuz?

Makinelerin motor saatlerini takip ediyor, başta yakıt sarfiyatı olmak üzere kullanım değerlerini ölçüyoruz. Bünyemizde yer alan operasyon odamızdaki canlı ekrandan, makine ve kamyonların takibi yapılarak saat ve yakıt verilerini almaktayız. Bu verileri günlük olarak işlemekle birlikte

haftalık ve aylık raporlara dökülerek bu süreçleri takip etmekteyiz.

Örneğin bir makinenin filomuzdaki muadillerine göre bir litre fazla yakıtını tespit edersek önce kaçak ve arıza olup olmadığına bakmaktayız. Çünkü ayda 200 saat demek, 200 litrelik yakıt sarfiyatı anlamına gelir. Operatör kaynaklı yanlış bir kullanım yoksa ve bakımların ardından aynı problem yaşıyorsa, o makineyi elimizden çıkartma yolunu seçmekteyiz. Kendi kadememiz bulunmakla birlikte bizi aşan durumlarda ise servislerden faydalanıyoruz.

“Çocukken ilk mail adresimi JCB Mustafa adıyla aldım”

Parkınızdaki kazıcı-yükleyicilerin JCB markalı olduğunu görüyoruz. Bu tercihin sebeplerinden bahseder misiniz?

Biz 1993 yılında Adana'ya ilk kez gelen JCB 4 CX kazıcı-yükleyicisini 1999 yılında parkımıza dahil ettik. Benim de ilk göz ağrım olan bu makine ile aramda hem beğeniden kaynaklı hem de duygusal bir bağ oluştu. Öyle ki o yıllarda oluşturduğum ilk mail adresimi JCB Mustafa adıyla aldım. JCB gelişim sağlayan, Ar-Ge'ye önem veren büyük bir marka. Makinelere dair aklımdan geçen bir iyileştirme fikrini, kısa bir süre içerisinde JCB bünyesindeki yeni makinelerde görebiliyorum. Dolayısıyla JCB'yi iyi bir Ar-Ge ekibiyle ve sahayı iyi takip ederek çalışan bir marka olarak görüyorum.

Kaç adet JCB makineniz var ve hangi avantajlarını görüyorsunuz?

Toplamda JCB markalı 30'a yakın 3CX ve 4CX modelimiz bulunuyor. ▶▶



Kolayca Kirala makinaparkuru.com

Makina Kiralamanın En Kolay ve Güvenilir Yolu

İster iş makinası kiralamak için talep oluşturun, ister makina sahibi olarak kolayca taleplere teklif gönderin. Talebiniz ile ilgilenen üye iş makinası sahipleri de fiyat tekliflerini size göndersin.

Teklifler geldiğinde size sms ve e-posta gönderelim. Sizde teklif verenle iletişime geçip kolayca talebinizi iletip makinanızı güvenle kiralayın.



Makinayı
Kiralayın



Makina
Bul



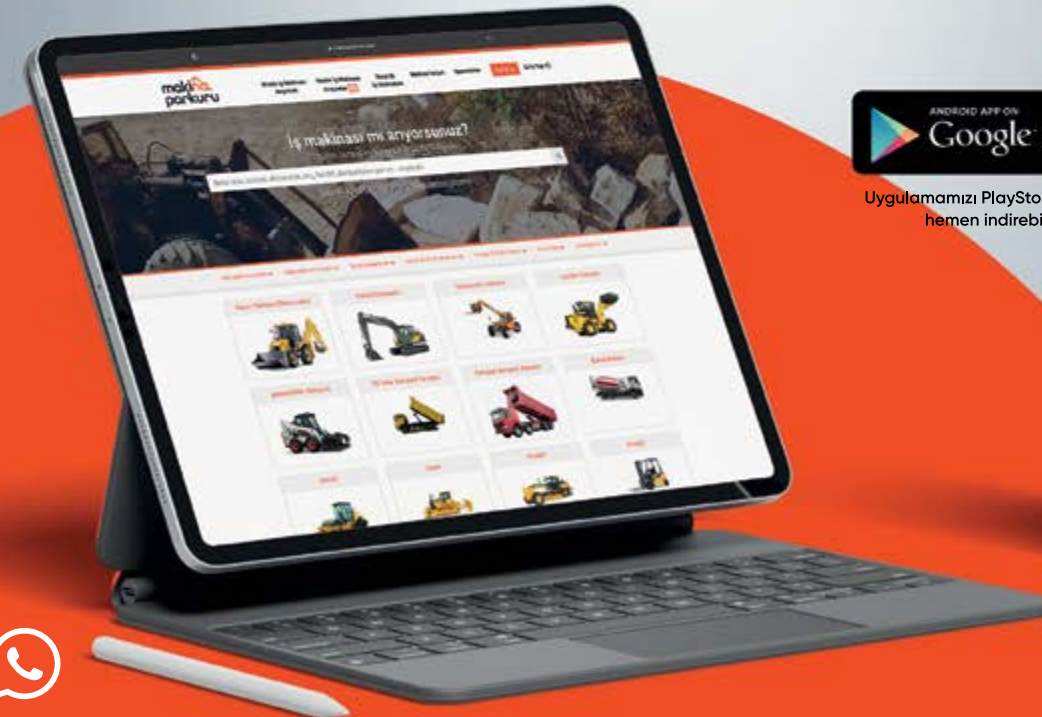
2. El Makina
Al/Sat



Operatör
Bul



Makinayı
Takip Et



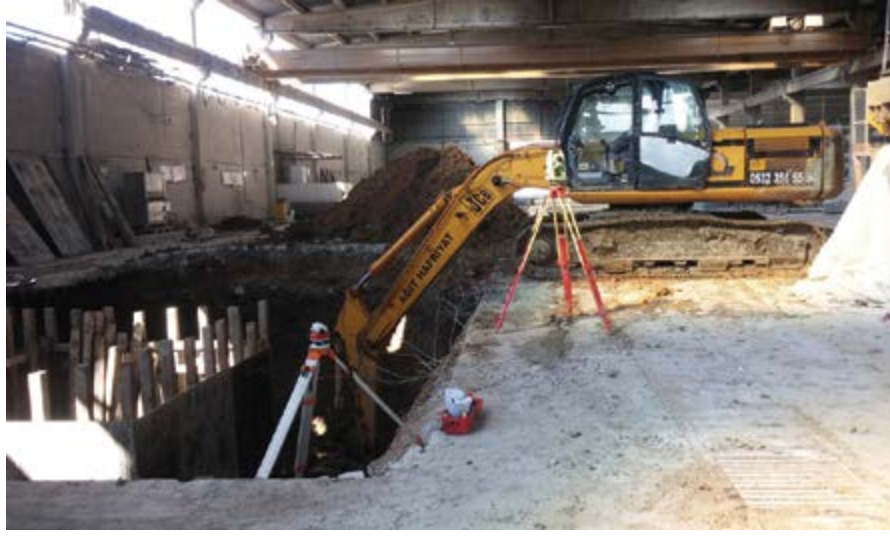
Uygulamamızı PlayStore'dan
hemen indirebilirsiniz



0530
549 8699

Instagram Facebook Twitter LinkedIn : makinaparkuru

**makina
parkuru**



Halihazırda 24 adet olan ekskavatör parkımızı oluşturmaya başlarken, aldığımız ilk ekskavatör de JCB markalıydı. JCB bizim işi oylanmadan ve hızlı bir şekilde bitirmemize olanak tanıyor. Seriliği ve pratikliğiyle operasyonlarımızı sorunsuz tamamlıyoruz. Ayıca operatörler de severek kullanıyor. Yaptığımız aylık analizlerde de yakıt oranlarından memnun olduğumuzu söyleyebilirim.

“Tüm birikimimizi sektörümüze aktararak daha çok fayda sağlamayı hedefliyoruz”

Yeni yatırımlarınızdan bahsedersiniz?

Kurumsallaşma çalışmalarımızı hızla sürdürüyoruz. Geleceğin teknolojisini yakalamak ve daha iyi hizmet vermek için dijital dönüşüme yatırım yapıyoruz. Bu kapsamda 2 yıldır üzerinde çalıştığımız iş makinesi web sitemizi oluşturacağız. Tüm birikimimizi sektörümüze aktararak daha çok fayda sağlamayı hedefliyoruz. Yine bir yıl sonra makinelerimiz için kendi servis alanımızı kurmayı hedefliyoruz. Ayrıca diğer işimiz kapsamında; 200 dönüme yakın bir alan üzerine fabrika inşaatı ile 200 dairelik inşaat çalışmalarımız da devam etmektedir.



“Deprem sonrası Adana’daki tüm hafriyatçıları grubumuzda toplayarak 500 makineyle sahadaydık”

Son olarak deprem bölgelerine yönelik çalışmalarınızdan bahsedersiniz?

Depremle birlikte başta Adana olmak üzere bölgemizde ciddi bir emek verdik. Hızlı aksiyon alarak yıkım alanına geçtik ve tüm ekibimizi hızlıca topladık. İlk etapta 110 çalışanımız ve 70 adet iş makinemizle sahaya indik. Whatsapp grubumuzu oluştur-

mamızın ardından Adana’daki tüm hafriyatçıları grubumuzda topladık. 500 makineye ulaşarak iyi bir organizasyon sağladık. Bu esnada AFAD ile koordineli çalıştık. Hangi makineye ihtiyaç varsa hızlı bir şekilde temin ettik. Ardından Hatay’dan Gaziantep’e kadar gerekli sevkiyatları sağladık. 300 sefer erzak nakliyesi gerçekleştirdik.

Günümüzde devam eden hem enkaz kaldırma çalışmalarında hem de TOKİ ev inşaatlarında iş makinelerimiz görev almaya devam etmektedir. Yaşadığımız toplumsal acının etkisini hala taşımaktayız. Adana’ya genel olarak baktığımızda, ticari faaliyetler hem depremin hem de yeni bir dönemi belirleyecek olan seçim çalışmaları dolayısıyla ağır ilerlemektedir. Üllemizin ve Adana’mızın bir an önce toparlanmasını ümit ediyoruz ■

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz



TÜRK DOĞAL TAŞININ DÜNYAYA AÇILAN KAPISI MARBLE İZMİR'E YOĞUN İLGİ

Türkiye doğal taş ihracatının can damarı **Marble İzmir Fuarı, 26-29 Nisan 2023** tarihleri arasında fuarizmir'de düzenlendi. Bu yıl rekor kırarak 150 bin metrekareyi aşan sergi alanında, 1.015 katılımcıyla gerçekleşen fuarı, ülkemizin ve dünyanın dört bir yanından gelen çok sayıda profesyonel ziyaret etti.



► **İZMİR** Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde, İZFAŞ tarafından bu yıl 28. kez düzenlenen Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı, doğal taşın her haline ve makinelerle ev sahipliği yaptı. Renk ve desen çeşitliliği ile tüm ihtiyaçları karşılayan fuarda blok, işlenmiş taş, tasarımlar ve makineler kadar pek çok ürün grubu alıcılarını buldu. Marble İzmir, bir kez daha dünyada 15 milyar metreküp olan doğal taş rezervlerinin yüzde 33 oranla 5.1 milyar metreküpüne sahip Türkiye'nin dünyaya açılan kapısı oldu ve sektör için yeni ticaret fırsatları yaratmaya devam etti. ■



► **YAKIT TÜKETİMİNİ** azaltmak ve üretkenliği artırmak için tasarlanan ve en yeni teknolojilerle donatılan Volvo EC480E paletli ekskavatör aynı zamanda Volvo'nun benzersiz ECO modu ve yeni elektro-hidrolik kontrol sistemi gibi ileri teknolojik özelliklere sahip bulunuyor.

Yüksek yakıt verimliliğiyle bugüne kadar sektörün beğenisini kazanan Volvo L220H lastikli yükleyici, güçlü Volvo motor, ikinci nesil OptiShift ve yeni nesil hidrolik sistemiyle dikkat çekiyor. Yüzde 15 yakıt verimliliği kazandırdığı belirtilen Volvo L220H'nin yeni şanzıman ve aktarma organları ile verimliliği yüzde 10 kadar artırdığı ifade ediliyor.

Fuarda ziyaretçilerin beğenisine sunulan ve mermer sektöründe yarattığı etkiyle tüm zorlukların üstesinden gelen Metso Lokotrack® LT1213™ primer darbeleri kırıcı da fuarın ilgi çeken makineleri arasındaydı. Uygulamalarda mobilite, yüksek kapasite ve esnekliği bir araya getiren tam donanımlı bir mobil darbeleri kırıcı olan Metso Lokotrack® LT1213™, bir son teknoloji ürünü olarak nitelendiriliyor. Yeni radyal yan konveyör, uzun ana konveyör üzerinde hidrolik kilit sistemi ve besleme bunker duvarları ise LT1213™'te kullanılan inovasyonlar arasında yer alıyor.

VERİMLİLİK, GÜVENLİK VE ÇEVRE HER ZAMAN ÖNCELİKLİ

Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nda gördükleri ilgiden oldukça memnun olduklarını söyleyen ASCENDUM Makina Türkiye Pazarlama Müdürü Serhan Özkan, katılımın yüksek olduğunu belirterek: "Global ölçekte Türkiye'nin mermer sektöründeki yeri düşünüldüğünde Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nın önemi bir kat daha artıyor. Bu anlamda Mermerin Lideri olarak ASCENDUM Makina standına ilginin yüksek olması bizleri çok mutlu etti" ifadelerini kullandı.

Volvo'nun tasarımlarında önceliğin her zaman verimlilik, güvenlik ve çevreye olan etki olduğunu vurgulayan Özkan, firmanın bütün teknolojik yatırımlarında bu üç konunun

ASCENDUM MAKİNA YENİ NESİL MAKİNALARINI TANITTI

"Mermerin Lideri" konseptiyle fuara katılan **ASCENDUM Makina**, bu yıl da Marble İzmir'in gözde markaları arasında yerini aldı. Mermer ocaklarında fark yaratan **Volvo EC480E** paletli ekskavatör, **Volvo L220H** lastikli yükleyici ve **Metso Lokotrack® LT1213™** primer darbeleri kırıcı ürünlerini ziyaretçilerin beğenisine sunan firma, fuarda önceliğin her zaman sürdürülebilirlik ve saha verimliliği olduğunu vurguladı.

dikkate alındığını ifade ederek, "Yeni seri makinelerin en önemli özelliği güvenlik ve çevreye olan etkinin en aza indirilmesi. Hem globalde hem de yerelde yapılan bütün yatırımlar sürdürülebilirlik üzerine. Bunun yanında bizler de saha verimliliğini en üst seviyede tutmak için çalışıyoruz. Volvo'nun temel değerlerine bakıldığında da sürdürülebilirlik ve saha verimliliği her zaman ön planda" dedi.

Serhan Özkan sözlerini şöyle tamamladı: "Mermer ve doğal taş sektörünün Türkiye için önemi, ekonomiyeye katkısı ve Volvo'nun sektördeki var-

lığı 2023 Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nda daha fazla hissedildi. Yüksek güvenlikli, güçlü ve üstün performansı ile öne çıkan Volvo iş makineleri, ASCENDUM öncülüğünde fuarın en çok dikkat çeken ürünleri oldu. İş ortaklarının ASCENDUM Makina'ya olan güveni ziyaretçiler arasında ilgi odağı olmasını da beraberinde getirdi. ASCENDUM Makina güvencesiyle sergilenen ve rakiplerine oranla daha uzun çalışma saatleri, yüksek performans ve yakıt ekonomisi sunan Volvo iş makineleri gelecekte de sektöre damga vuracaktır." ■



Serhan ÖZKAN / ASCENDUM Makina Türkiye Pazarlama Müdürü



BORUSAN CAT, EN YENİ VE YENİLENEN MODELLERİNİ SERGİLEDİ

Borusan Cat, Marble İzmir Fuarında, mermere şekil veren ürünlerini, müşteri deneyimini üst seviyeye çıkaran hizmetlerini ve çözümlerini katılımcılarla buluşturdu. Fuarda, mermer sahalarının vazgeçilmezi olan ve Faz 5 egzoz emisyon standartlarını karşılayan 50 ton sınıfındaki yeni Cat 350'nin yanı sıra yeni Cat 980 ve revizyon yapılmış Cat 980H modelleri sergilendi.

► **DAHA GÜÇLÜ** olduğu ve daha az yakıt tükettiği belirtilen 350 modeli, ekstra güçlendirilmiş kütle bom ve arm ile taş itme ve çekme konusunda kullanıcılara önemli oranda avantaj sağlarken, 360 derece kamerasıyla da operatörün çevre kontrolünü daha rahat yapmasını ve iş verimliliğini artırıyor.

Otomatik kazı ve lastik ayarlama özelliklerinin yanı sıra çatal ve kova kullanımında hassas ölçü yapabilen kantar özelliğiyle de sınıfında fark yaratan 980 ise gücü, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketiminin yanı sıra yeni kabin tasarımıyla teknolojik özellikleriyle birlikte operatörlerin verimliliğini artırmaya devam ediyor.

BENZERSİZ MÜŞTERİ DENEYİMİ

Marble İzmir'in sektörde en son yeniliklerin ve trendlerin paylaşılmasına olanak tanıyan çok önemli bir organizasyon olduğunu vurgulayan Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Özer Şahin, şunları söyledi:

"Borusan Cat olarak gelişen teknolojiyi kullanarak müşterilerimize çözümler sunan bir markayız. Tüm hizmetlerimiz, ürünlerimiz ve çözümlerimizle onlara benzersiz bir deneyim yaşatmayı en büyük hedefimiz olarak görüyoruz. Bu doğrultuda Müneccim uygulamamız ile iş makinelerindeki olası hasarları önceden tespit edebiliyor, iş makineleri kom-

ponentlerinde olası arızaların derinleşmesini önliyoruz. Revizyon Merkezlerimiz ile de aşınmış ve kullanım ömrünü tamamlamış komponentler hızlı ve kolay bir şekilde yenileniyor. Onarım ve revizyon bekleme sürelerini önemli ölçüde kısaltıyor ve zaman kaybını önliyoruz."

Özer Şahin, Borusan Cat'in müşterilerine sunduğu kapsamlı iş makineleri revizyon seçenekleri hakkında ise *"Sunduğumuz arıza öncesi komponent revizyonu, arıza sonrasında göre yüzde 50 ve üzeri düşük maliyet sunar ve makinenin işte kalma süresini yüzde 80'e kadar artırır. Arıza öncesi komponent revizyonu ile ayrıca 5 yıl 10.000 saate kadar uzanan ek garanti seçenekleri ve 5 yaş ve 15.000 saat altındaki makineler için sabit fiyat garantili revizyon önerisini müşterilerimizle paylaşıyoruz. Komple makine revizyon seçeneğimiz ile de mevcut iş makineleri, yeni makine fiyatının yüzde 50-yüzde 60 aralığında bir maliyetle yeni bir ömre kavuşuyor. Bu çözüm için de ek olarak 5 yıl, 10.000 saate kadar uzanan ek garanti seçenekleri ve geniş finansal çözümlerimiz söz konusu"* dedi.

Fuarda, Borusan Cat müşterilerinin tüm ihtiyaçlarını tek bir uygulama üzerinden yürütmesini sağlayan Bom360'ın mermer sektörüne özel çözümleri de katılımcılarla paylaşıldı. Fuarda ayrıca Borusan Cat'in, 'İkinci El Kiralama', 'Müşteri Destek Anlaşmaları' ve iş sahalarının aksamadan çalışması için, komponent ve makinelerine ikinci hatta üçüncü ömrü sunan 'B'DAHA' gibi çözümleri de tanıtıldı ■



Özer ŞAHİN / Borusan Cat Türkiye Gen. Müd.

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



MAKINAMAX
İş Makinası Alım Satım Platformu



ENKA PAZARLAMA, YENİ HITACHI VE BELL MODELLERİYLE GÖZ DOLDURDU

Enka Pazarlama, distribütörü olduğu **Hitachi** ve **Bell** iş makinelerinin yanı sıra, **TCM forklift** ve **Okada** marka hidrolik kırıcıları ile Türkiye'nin en büyük uluslararası madencilik organizasyonlarından 28. **Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarına** katıldı.

► **PAZARLAMA** Müdürü Mert Fırat, fuarda hem doğal taş ürünlerine hem de iş makinelerine yoğun bir talep olduğunu kaydetti. Faz 5 egzoz emisyon standartlarındaki yeni Hitachi

modellerini ilk kez bu fuarda sergilediklerini belirten Mert Fırat, "Faz 5 geçişle birlikte makinelerimizde çevre hassasiyetinin yanı sıra performans, yakıt verimliliği ve konfor

açılırlarından da önemli gelişmeler sağlandı. Fuarda bunları mermer ocaklarında çalışan müşterilerimize, makine başında anlatma fırsatı bulduk. Bu yıl içerisinde katılacağımız diğer fuar ve düzenleyeceğimiz çeşitli aktivitelerle tanıtımlarımız devam edecek" dedi.

Ziyaretçilerin yoğun ilgi gösterdiği Enka Pazarlama standında en çok ilgi gören makina, yeni 7 Serisinin ilk örneklerinde ZX350LCH-7 paletli ekskavatör oldu. Stage V egzoz emisyon standartlarını karşılayan makinanın yeni tasarımı ve yeni operatör kabini dikkat çekti. Operasyonel anlamda da yeni özelliklere sahip olan çevre dostu makinanın üretkenlik ve yakıt verimliliği açılarından da önceki 5A Serisine kıyasla önemli oranda avantaj sağladığı belirtiliyor.

Enka Pazarlama'nın standında Hitachi ZW550-5B lastikli yükleyici ve 40 ton sınıfı Bell B40E belden kırma kamyon da yer aldı. ■

BİRLİKTE CESARET

EDELİM



ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99





HİDROMEK MARBLE İZMİR FUARI'NDA MERMER SEKTÖRÜYLE BULUŞTU

Mermer sektörü ile 28'inci Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nda buluşan **HİDROMEK**, zorlu mermer sahalarında dayanıklılığı, uzun ömürlü kullanımı ve gücü ile tercih edilen paletli ekskavatör, lastikli yükleyici ve kazıcı yükleyici ürünlerini sergiledi.

► **HİDROMEK**, H4 Serisine ait HMK 390 LC HD ile HMK 500 LC HD paletli ekskavatörlerini fuarda sergiledi. Bom, arm, kepçe, üst ve alt şasi olmak üzere tüm konstrüksiyonu ağır hizmet tipi olarak üretilen H4 Serisi ekskavatörler dayanıklı ve sağlam yapısıyla en zorlu sahalarda dahi yüksek performanslı, kesintisiz ve uzun ömürlü kullanım sunuyor. Teknolojik altyapısı sayesinde H4 Serisi ekskavatörler, sahip olduğu donanımlarla üretkenlik ve yakıt tasarrufu da sağlıyor.

Tasarım sürecinde operatörün makineyi kolay, güvenli ve konforlu kullanması amaçlanan H4 Serisi, ROPS & FOPS standardına sahip kabinleri ile maksimum güvenlik ve dayanıklılık sunuyor. İş güvenliğine özel önem

verilerek tasarlanan H4 Serisi, sağ ve arka kameralarda kör noktayı en aza indirerek mükemmel görünürlük sağlıyor. Ayrıca, LED farları ile gece görüş kapasitesini önemli ölçüde iyileştiriyor. Kırmızı renkli tutamaklar ve uyarı etiketleri de operatör güvenliğini üst seviyeye taşıyor.

HİDROMEK LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER ÇOK YÖNLÜ KULLANIM SUNUYOR

Fuarda sergilenen diğer ürün grubu HMK 635 WL ve HMK 640 WL lastikli yükleyiciler, ağır çalışma koşullarında dayanıklılık, serilik ve performans sağlıyor. Çevrim süresini kısaltarak az zamanda yüksek miktarda yükleme olanağı sunan HİDROMEK lastikli yükleyiciler, yüksek koparma

kuvveti, kaldırma kapasitesi ve çekiş gücü ile öne çıkıyor, güçlü performans, verimlilik, çok yönlü kullanım, operatör konforu ve güvenliği gibi özellikleri ile kullanıcı beklentilerini tam anlamıyla karşılıyor.

YENİ TASARIM ÖDÜLLÜ KAZICI YÜKLEYİCİ AİLESİ: K4 SERİSİ

HİDROMEK, yeni K4 Serisi kazıcı yükleyici ailesine ait HMK 102S Alpha'yı Marble İzmir Fuarı'nda mermer sektörüyle buluşturdu.

Tasarımı ve teknolojiyle dikkat çeken K4 Serisi kazıcı yükleyiciler, farklı iş alanlarında performans, dayanıklılık, güç ve verimlilik sunuyor. K4 Serisinde bulunan ve patenti HİDROMEK'e ait olan autotilt özelliği sayesinde, operatör kazıcı tarafına geçmek istediğinde koltuğu çevirirken, direksiyon kolunu otomatik olarak yukarı kaldırıyor. Böylelikle, kullanıcı kolaylıkla yükleyici pozisyonundan kazıcı pozisyonuna geçiş yapabiliyor. Bu özellik, daha konforlu ve rahat bir çalışma ortamı sunuyor. Koltuk üstü joystickler ise, operatörün yan açılar da dahil hem kazıcı hem yükleyici pozisyonunda rahatlıkla çalışabilmesini sağlıyor.

HİDROMEK Tasarım Stüdyo imzasını taşıyan K4 Serisi daha şimdiden IF Design, Red Dot, German Design ve Good Design olmak üzere 4 adet uluslararası prestije sahip tasarım ödülü kazandı. Bu ödüllerden, IF Design, Red Dot ve German Design Ödüllerini kazanan dünyadaki ilk kazıcı olma unvanını da elde etti ■

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

**TÜM BANKA
ŞUBELERİNDEN
LÖSEV BAĞIŞ**

**ALO LÖSEV
0312 447 06 60**

**ONLINE BAĞIŞ
losev.org.tr**

Vekaleten kurban kesiyoruz çünkü...

Her Kurban Lösemili Çocuklara Can!



Bağış yapmak için
QR kodu okutabilirsiniz

MARUBENİ, YENİ NESİL KOMATSU'LARI MERMER SEKTÖRÜYLE BULUŞTURDU

Marubeni Dağıtım ve Servis, İzmir Mermer Fuar'ında yeni nesil Komatsu iş ve maden makinelerini ziyaretçilerle buluşturdu. Ziyaretçiler, standta sergilenen Komatsu modelleri ve sunulan avantajlar hakkında bilgi aldılar.

► **STANTTA ÖZELLİKLE** mermer ve maden sahalarındaki uygulamalara yönelik Komatsu modelleri olan PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 yeni nesil paletli ekskavatörler ile WA500-8E0 ve WA600-8E0 yeni nesil lastikli yükleyiciler fuar ziyaretçileri tarafından yoğun ilgi gördü. Ziyaretçiler yeni motor teknolojisiyle daha az yakıt tükettiği belirtilen ve güçlendirilmiş komponentlerle tasarlanmış Komatsu modellerini yakından inceleyebildiler.

YENİ NESİL KOMATSU EKSKAVATÖR VE YÜKLEYİCİLER

Komatsu'nun ağır hizmet tipi bom ve arm yapılarıyla yüksek dayanım

sunan yeni nesil paletli ekskavatörleri PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 fuarda ziyaretçilerle buluştu. Seri kule dönüşleri sayesinde kombine uygulama-



malarda yüksek üretkenlik sunduğu vurgulanan her iki model, farklı kırıcı/ataşman modları ve kullanıcılara sağladıkları hızlı ataşman değiştirilme özellikleriyle dikkat çekti.

Fuarda ziyaretçilerin odağı haline gelen ve mermer sahaları için yüksek tonajlı blok kaldırma kapasitesi sunan yeni nesil WA600-8E0 lastikli yükleyici, 56 tonluk çalışma kapasitesi ve 6,5 m'lik kova kapasitesiyle fuarın en yüksek tonajlı iş makinelerinden biri olarak öne çıktı. Komatsu'nun yeni nesil lastikli yükleyici modellerinden WA500-8E0 de 35 tonluk çalışma kapasitesi ve 5m³'lik kova kapasitesiyle ziyaretçilerin beğenisini topladı.

AKILLI SAHA ÇÖZÜMLERİYLE YÜKSEK VERİMLİLİK

Komatsu, 3 yıl / 6.000 saat ücretsiz bakım ve komponent garantisi, yüzde 20'ye varan yakıt tasarrufu ve operatör verimliliğini artıran konforlu kabinleriyle kullanıcıların işletme maliyetlerini azaltmasına ve verimliliklerini en üst seviyeye taşımalarına olanak sağlıyor. Komatsu, tüm bu hizmetlerinin yanı sıra müşterilerine zamandan ve maliyetten tasarruf sağlayabilecekleri Akıllı Saha teknolojilerini de sunuyor. Akıllı Saha'nın akıllı makina ve akıllı sistem çözümleriyle, işletmelerin daha az maliyetle daha yüksek verimlilik elde ettiği belirtiliyor ■



XCMG KULE VİNÇLERİ ARTIK TÜRKİYE'DE

daha fazlası için

XCMG TURKEY

Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi
Cad. Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya - ANKARA
Tel: (0312) 287 55 59
Faks: (0312) 287 55 58
www.xcmg.com.tr





TSM GLOBAL'DEN YENİ 7 SERİSİ SUMITOMO VE ASTRA SÜRPRİZİ

Mermer Fuarı'na katılan **TSM GLOBAL**, standında sergilediği yeni 7 serisi **SUMITOMO** ekskavatör ve **HYSTER** forkliftleri ile “ocaktan limana” sunduğu çözümleriyle yoğun ilgi görürken, yeni markası **Astra** kamyonları da görücüye çıkardı. Fuarda Japon Sumitomo'nun yeni 7 serisi ekskavatörlerinden, Türkiye'deki mermer ocaklarında en çok tercih edilen **SH500LHD-7 MASS** ve **SH520LHD-7 MASS** modelleri ilk kez mermer sektörüyle buluştu.

► **ÜLKEMİZDE** yürürlüğe giren Stage 5 egzoz emisyon standartlarını sağlayan, çevreci Isuzu motoruna sahip Sumitomo 7 serisi ekskavatörler, düşük yakıt sarfıyatı ve çevreci teknolojisi ile dikkat çekiyor. Yüksek güç, verimlilik, performans, serilik ve kullanım kolaylığı sunduğu vurgulanan Sumitomo'nun yeni 7 serisinde güçlü ve çevreci motor, verimliliği artırılmış hidrolik pompa ve “Sumitomo Akıllı Hidrolik Kontrol Sistemi” (SIHIS) teknolojisi ile birleşiyor.

MERMER SEKTÖRÜNE ÖZEL ÇÖZÜMLER

Ziyaretçiler Sumitomo'nun SSC (Pis-

ton Strok Denetimi), PTR (Pompa Geçişinde Düşüş), AES (Otomatik Enerji Tasarrufu), BES (Bom Aşağı Enerji Tasarrufu) gibi teknolojileri hakkında bilgiler alırken konfor ve güvenlik sunan yenilenmiş kabini deneyimlediler. Ziyaretçiler ayrıca geliştirilen kullanıcı modu sistemi ile otomatik kullanımda kademelendirme ve geniş ekran sayesinde çalışma esnasında tüm bilgilerin nasıl görüldüğünü inceleme fırsatı buldular. Özellikle mermer sektörü için büyük öneme sahip yürüyüş sistemlerine dair Sumitomo yeni 7 serisindeki değişiklikler ziyaretçilerin beğenisini topladı. Smitomo'nun özel ısıtılmış işlem görmüş ve güçlendirilmiş yürüyüş takımları, zırhlı yapısı ile eks-

tra koruma sağladığı gibi daha fazla sayıda ve daha büyük çapa sahip olan makaraları sayesinde daha seri hareket kabiliyeti sunuyor.

Fuarda ayrıca Amerikan Hyster'in özellikle mermer fabrikalarının ihtiyacı elektrikli ve dizel forkliftleri de sergilenen ürünler arasında yerini aldı. Hyster'in mermer ocakları ve fabrikalarda tercih edilen dizel H3.5UT modeli ile elektrikli J5.5XN modeli de sergilendi. Fuarda sergilenen bir diğer marka ise Yanmar oldu. Yanmar'ın mermer fabrikalarında kullanılan mini lastikli yükleyici modeli V100, forklift çatalı ve özel kovası ile TSM GLOBAL standında yerini aldı. Fuarda ayrıca Yanmar'ın ViO57-6B midi ekskavatörü ile C12R-C mini damperi de sergilendi.

Mermer fuarının bir diğer ürünü ise MTG tırmakları oldu. Özel stant köşesi ile ziyaretçilerin beğenisini toplayan MTG tırmakları, yeni ürün grubu Veemet ve Comet serisini bu fuarda ziyaretçilerle buluşturdu.

İzmir Mermer Fuarının bir diğer sürprizi ise TSM GLOBAL'in yeni markası İtalyan Astra kamyonları oldu. Ağır hizmet tipi tasarımı, güçlü motoru ve düşük yakıt sarfıyatı, yüksek manevra kabiliyeti ve maden ocaklarındaki zorlu koşullarda gösterdiği performansı ile tanınan Astar kamyonları da TSM GLOBAL'in çatısı altında Türkiye pazarı ile buluşmuş oldu. Fuarda Astra'nın HD9 84.51 E modeli sergilenirken ziyaretçilerde büyük ilgi gördü.

Bu seneki fuarda Sumitomo ekskavatörlerinin yeni 7 serisini tanıttıklarını belirten TSM GLOBAL Genel Müdürü Burak Ertuğrul: “Yeni serimizi maden ve mermer sektörü kullanıcıların beğenisine sunmuş durumdayız. Fuarda iki tane ağır hizmet 50 ton ve 55 ton sınıfı makina sergiliyoruz. Bununla beraber şirketimiz bünyesinde bulunan Yanmar mini ekskavatörlerinin yeni ürün grupları ile forklifte Hyster ürün gruplarını sergilemekteyiz. Bir de özellikle madenci ve mermercilerin kullandığı ağır hizmet tipi Astra kamyonlarını bu fuarda ziyaretçilerimizle buluşturuyoruz” ifadelerini kullandı ■



DİZEL MOTOR UYGULAMALARINDA ÇÖZÜM ORTAĞINIZ.

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Saray Mahallesi Sanayi Caddesi No: 56 34768, Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • Fax : +90 216 469 29 72

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



TürkTraktör YENİ CASE İŞ MAKİNELERİNİ SERGİLEDİ

İş makineleri sektöründeki faaliyetlerini artan yatırımlarla 10 yıldır sürdüren **TürkTraktör, CASE** markalı iş makineleriyle **28. Marble İzmir Fuarı'nda** yer aldı. TürkTraktör, **Faz 5 emisyon seviyesindeki en yeni iş makinelerini ilk kez sektörün beğenisine sundu.**

► **TÜRKTRAKTÖR** İş Makineleri İş Birimi Direktörü Boğaç Ertekin, fuarda CASE iş makinelerinin en yeni modellerini katılımcılarla buluşturduklarını kaydetti. Ertekin, “69 yıllık bilgi, birikim ve tecrübeye sahip TürkTraktör olarak 2013 yılından bu yana iş makineleri alanında da faaliyet gösteriyoruz. Yerli üretimi geliştirme yönündeki çalışmalarımız doğrultusunda 2020 yılından bu yana CASE ve New Holland markalı Kazıcı Yükleyici iş makinelerini tesislerimizde üretiyoruz. Esnek üretim kapasitemiz, çevik çalışma stratejimiz, yaygın bayi ve servis ağımız ile kısa sürede pazarda önemli bir büyüme ivmesi yakaladık. TürkTraktör olarak geleceğe

etki stratejimiz çerçevesinde ‘Şehirleri Dönüştürür, Geleceğe Hazırlar’ amacımıza paralel olarak çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Marble İzmir Mermer Fuarı'nda Faz 5 emisyon seviyesindeki en yeni ve çevreci iş makinelerimizi ilk kez sergiliyor olmanın heyecanı içerisindeyiz” dedi. Ürün gamına yeni eklenen modellerden bahseden Ertekin, “Yerli üretim 695SV modelimizin yanı sıra ağır iş makineleri alanında önemli bir ilgi uyandıracığına inandığımız CASE 1121G lastikli yükleyicinin lansmanını da yaptığımız fuar, bu anlamda bizim için ayrı bir önem taşıyor. Geçtiğimiz yıl satışlarına başladığımız Faz 5 emisyonlu G serisi yükleyicilerimize, 2023 yılı itibarıyla

D ve E serisi Faz 5 ekskavatör modellerimizi de ekleyerek müşterilerimiz ile buluşturmaya başladık. Bu sayede geleceğe etki ve sürdürülebilirlik çalışmalarımız kapsamında karbon ve azot oksit yayılımımızı azaltarak çevre ve iklim değişikliği konularındaki hassasiyetimizi de vurgulamış oluyoruz. Faz 5 konusundaki deneyimlerimiz ve satış sonrası yetkinliklerimiz ile müşterilerimizin yanında olmaya devam ediyoruz. Güç ve verimliliği çevreci bir şekilde bir araya getirirken sahadaki zorlu işlerde her türlü ihtiyaca yanıt veren iş makinelerimizi görmek, çalışma arkadaşlarımızla buluşmak ve özellikle müşterilerimizin geri bildirimlerini almak üzere tüm katılımcıları fuardaki standımızı incelemeye bekliyoruz” ifadelerini kullandı.

YENİ CASE 1121G VE CX350D

CASE lastikli yükleyici ürün gamının en yeni üyesi 1121G, FPT marka Cursor Model 6 silindirli, 8,7 litrelik Faz 5 emisyon seviyesinde motorla pazara sunuluyor. CASE 1121G'nin, üstün motor teknolojisi sayesinde düşük motor devirlerinde yüksek tork performansı sunduğu belirtiliyor. Zorlu ve ağır işler gerektiren çalışma şartları için özel olarak tasarlanan 1121G'nin ağır hizmet tipi aksları, düşük sıcaklıklardaki suya ve ince döküntülere karşı dayanıklı olmasıyla dikkat çekiyor. G serisiyle birlikte tamamen değişen kabin yapısı, operatöre maksimum konfor vad ediyor. Operatör, makineye entegre olarak sunulan kantar sistemiyle kova üzerine alınan malzemenin miktarını takip edebiliyor.

Faz 5 emisyon seviyesindeki en güncel Isuzu marka motora sahip CASE CX350D paletli ekskavatör, üstün performansı ve verimliliği çevreci ve temiz bir teknolojiyle birlikte sunuyor. CASE CX350D, bir önceki seriye göre güçlendirilmiş bom ve arm yapısı ve yürüyüş takımı sayesinde ağır iş kazılarında meydana gelen yüksek gerilimleri ve stresi başarılı bir şekilde karşılayarak performanstan ödün vermeden üstün verimlilik sunuyor. Standart olarak sunulan geri görüş ve yan kameralar ile çalışma sahasına hakimiyet üst düzeye çıkıyor ■



Yeni D Serisi Kazıcı Yükleyicilerle Şimdi Faz 5 Zamanı!

B-Type ve E-Type donanım seçenekleri ve yeni özellikleri ile şimdi Daha konforlu, Daha Teknolojik, Daha Üretken

- Yakıt ekonomi özelliklerine sahip Faz 5 Motor.
- Daha geniş kabin.
- Yükleyici kontrol levyesi üzerinde FNR butonu.
- Soğutmalı saklama bölmesi.
- Hava süspansiyonlu koltuk.

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35

YENİ
ÜRÜN





950E

UZMAN EKSKAVATÖR

TAKIMI

SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

**17 GÜÇLÜ
MAKİNA**

1,8-95 TON

**AVRUPA'DA
TASARLANDI, TEST EDİLDİ.
UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.**



0216 425 88 60

info@uygunlar.com

www.uygunlar.com

TOUGH WORLD. TOUGH EQUIPMENT.

STAGE V

Motor gücü

55 kW - 81kW

Kaldırma kapasitesi

3100 kg - 4100 kg

Kaldırma yüksekliği

7m - 20m

SİF JCB

sif.com.tr

HİDROLİK KOMPONENTLERDE YIL BOYU %50 KAMPANYA

Tüm ekskavatörlerin hidrolik komponentlerinde yıl boyu sürecek %50 kampanya fırsatını kaçırmayın.

Kule Dönüş Ünitesi, Kule Dönüş Hidromotoru, Kule Dönüş Dişli Kutusu, Yürüyüş Ünitesi, Yürüyüş Hidromotoru, Yürüyüş Dişli Kutusu, Hidrolik Pompa, Dişli Pompa

www.ascendum.com.tr

