



Türkiye'deki ürün ve hizmet yelpazesini genişletiyor



Finansmandaki zorluklara rağmen makine satışları hız kesmedi



Acarlar Makine Genel Müdürü Serkan Acar:
"Platform pazarında yatırım iştahı var ancak finansman imkanları kısıtlı"

TürkTraktör'den
yenilenen tasarımı ile
CASE SV SERİSİ
kazıcı yükleyiciler

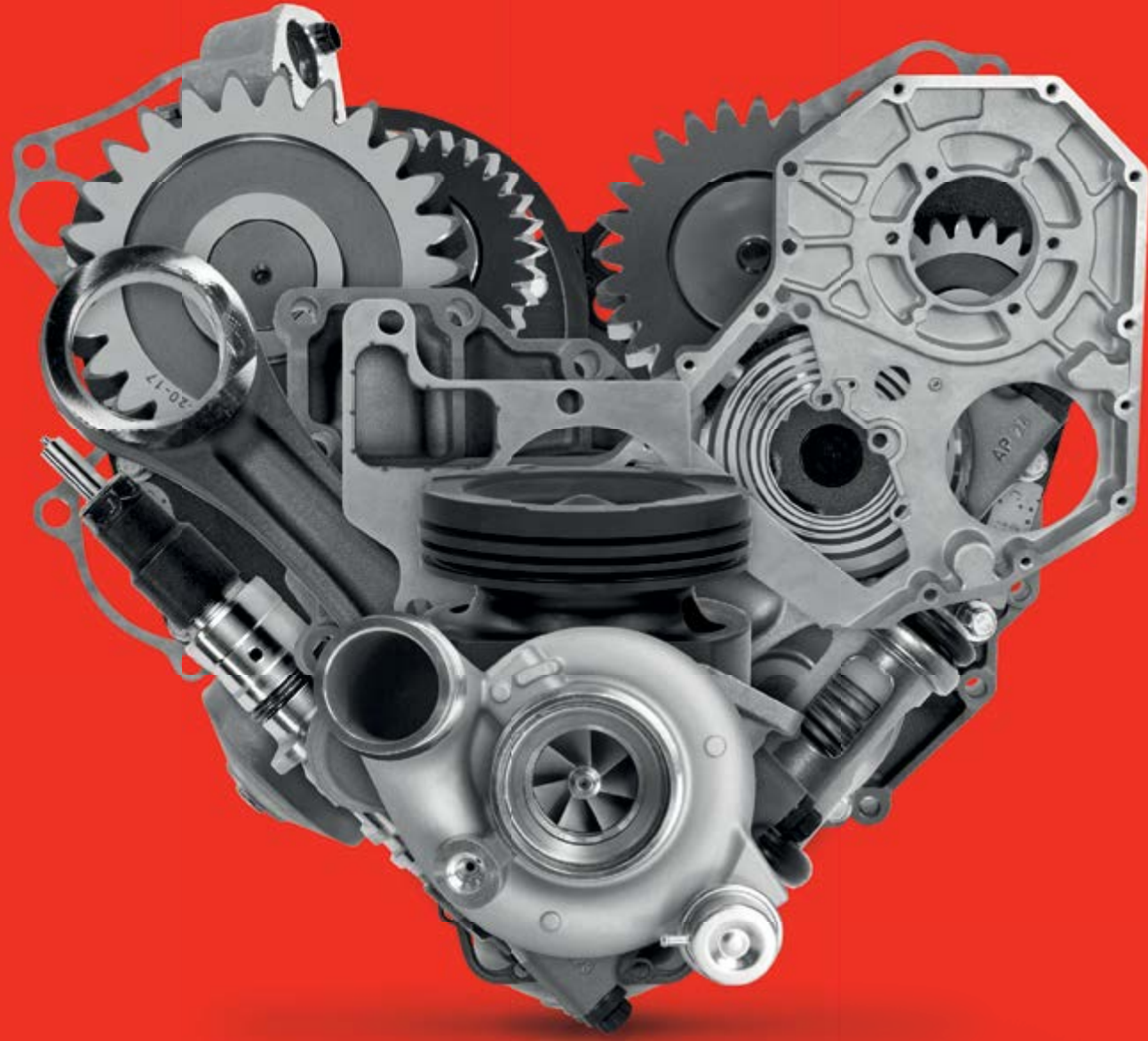
**HER ALANDA
EN İYİ SEÇİM**

MERLO
TELEHANDLER

MERLO



GÜRİŞ
1958
İŞ MAKİNALARI ENDÜSTRİ A.Ş.



BİZİM DESTEĞİMİZ İŞLETMENİZİN TAM KALBİNDE.

Filonuz için maksimum dayanıklılık ve mümkün olan en yüksek çalışma süresini sağlamak için motor teknolojimiz kadar servis ve parça kapasitemize de yatırım yapıyoruz. Uzun vadede en iyi performans ve en yüksek değeri arıyorsanız, seçiminiz orijinal Cummins parçaları olmalıdır. Hiçbir parça orijinal Cummins kadar iyi ve uzun ömürlü çalışmaz, bütün Cummins parçaları en iyi garanti ile desteklenmektedir. Cummins motor ile çalışan ekipmanlarınızın olduğu her yerde, Türkiye servis ağıımız işletmenizin kalbindeki motorları desteklemeye daima hazırız.

Daha fazla bilgi için, telefon 00 90 216 581 73 50 & 00 90 216 581 73 51, e-posta parts.turkey@cummins.com, veya cumminseurope.com/tr ziyaret edin



ALWAYS ON



©2020 Cummins Ltd.

A WIRTGEN GROUP COMPANY



Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiplerdir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegle.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA



WISDOM
SPARE PARTS



 parcaci



Sayı 141 - Haziran 2023

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alınması yapılamaz.



Çin Markalarının Yükselişi

► **YİRMİNCİ YÜZYILIN** sonlarına doğru küresel ticaretin serbestleşmesinin yanı sıra lojistik ve iletişim olanaklarının gelişmesi, uluslararası rekabeti her alanda ateşledi.

Kendi ülkelerinde ve yakın çevrelerinde başarılı olan markalar dünyaya açılarak ölçeklerini büyültmeye başladılar.

Bu açılım elbette iş makineleri sektöründe de kendini gösterdi. Ülkemizde 70li yıllarda kullanımı yaygınlaşmaya başlayan makinelerin büyük bir çoğunluğu Avrupa ülkelerinden ve ABD'den geliyordu.

Sonrasında Japon markalarının hızlı yükselişine tanık olduk. Başlangıçta düşük fiyatlarına rağmen kullanıcılar da kalite açısından bir tedirginlik olsa da, bu algı zamanla ortadan kalktı. Japonlar, özellikle hidrolik ekskavatör teknolojisindeki başarılarıyla pazar paylarını hızla artırdılar.

Benzer bir senaryo, Güney Kore markalarında da yaşandı. Teknoloji ve donanım açısından çok üstün özelliklere sahip olmasalar da, uygun satın alma ve işletme giderleriyle pa-

zardaki konumlarını yıllar içerisinde güçlendirdiler.

Günümüzde ise hem güçlü iç pazarı hem de yüksek üretim kapasitesiyle Çin, küresel pazarları zorluyor.

KHL tarafından her yıl hazırlanan ve dünya genelinde faaliyet gösteren tüm iş makinesi üreticilerinin cirolarına göre sıralandığı Yellow Table'nin 2022 listesinde, ilk 5 arasında 2 Çin merkezli firma yer aldı.

Başlangıçta sadece uygun satın alma fiyatlarıyla rekabet eden Çinli firmalar, artık yenilikçi teknolojileriyle de dikkat çekiyor. Ayrıca girdikleri pazarlara yatırım yapıyor ve güçlü satış sonrası hizmet yapılmalarıyla müşterilerinin takdirini topluyorlar. Satılan bu makinelerin yıllar içerisindeki performansı ve ikinci el değeri gerçek sonucu belirleyecek.

Sonuçta rekabet olmadan gelişim ve ekonomi olamaz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HMK 600 MG
güçlü, uzun ve dayanıklı bıçağı,
kolay kullanımı ve sağladığı konfor ile
size sahalarda
mükemmel performans sunar.

242 HP | **1.000 Nm** | **3.710 MM**
Güç | Tork | Bıçak Uzunluğu



444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK

Birlikte Daha Güçlüyüz

45 yıl

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ▶ **TMB**
Türk Müteahhitlerin Rusya'daki kaybını Körfez Ülkeleri telafi edecek
- 8 ▶ **İMDER & İSDER**
Finansmandaki zorluklara rağmen makine satışları hız kesmedi
- 10 ▶ **HİDROMEK**
Bu yıl da Türkiye'nin ihracat liderleri arasında
- 10 ▶ **BORUSAN CAT**
Hasan Tahsin Güven'in adı eğitimle yaşayacak
- 12 ▶ **BORUSAN CAT**
Kazakistan'ın en iyi iş makineleri temsilcisi
- 16 ▶ **SSAB**
Hardox® 500 Tuf çelik kovalar daha hafif, uzun ömürlü ve dayanıklı
- 18 ▶ **ASCENDUM**
VEMAK A.Ş. zorlu çalışma koşullarında Volvo'ya güveniyor
- 20 ▶ **ZOOMLION**
YDA Group Makine Ekipman ve Bakım Müdürü **Bülent Okkaoğlu**:
"Zoomlion'un gücünden ve sağlamlığından memnunuz"
- 22 ▶ **ZOOMLION**
Ziver Holding Makine İkmal Satın Alma Müdürü **Ergün Deniz**:
"Zoomlion'un bize aynı kaliteyi daha uygun fiyata sunması en büyük avantaj"
- 24 ▶ **HİDROMEK**
Bir kez daha dünyanın en büyük iş makineleri üreticileri arasında
- 26 ▶ **XCMG**
Dünyanın 3 numaralı iş makineleri üreticisi XCMG, büyüme odağını Çin dışı pazarlara yönlendirdi



- 30 ▶ **JCB**
Yeni nesil JCB'ler Türkiye turuna çıktı
- 32 ▶ **SANY**
TotalEnergies, SANY İş Makineleri için madeni yağ üretecek
- 34 ▶ **TVH**
Türkiye'deki ürün ve hizmet yelpazesini genişletiyor
- 38 ▶ **JCB**
Ege Bölgesi'nin köklü hafriyatçıları JCB'den vazgeçmiyor!
- 42 ▶ **ACARLAR**
Acarlar Makine Genel Müdürü **Serkan Acar**:
"Platform pazarında yatırım iştahı var ancak finansman imkanları kısıtlı"
- 48 ▶ **TSM GLOBAL**
Tekbaş İnşaat, Konya'nın çehresini **AMMANN** ile güzelleştiriyor
- 52 ▶ **HASEL**
Adana'da Bobcat müşterileriyle bir araya geldi
- 54 ▶ **TürkTraktör**
Yenilenen tasarımı ile **Case SV Serisi** kazıcı yükleyiciler



- 58 ▶ **ZOOMLION**
S090V mini yükleyici Türkiye pazarında
- 60 ▶ **MARUBENI**
Madenlerin yeni ekskavatörü **Komatsu PC950-11** Türkiye'ye geliyor

ENKA HITACHI

ZAXIS-7 serisi



Sınıfının En Az Yakan Makinesi!

ZAXIS 490 LCH

f i t y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



TÜRK MÜTEAHHİTLERİN RUSYA'DAKİ KAYBINI KÖRFEZ ÜLKELERİ TELAFİ EDECEK

► **TÜRK MÜTEAHHİTLERİN** en büyük pazarı olan Rusya'daki taahhüt işleri, savaş nedeniyle hızlı biçimde yavaşladı. Sektörün 2023 yılında 11 milyar dolarlık proje üstlendiği Rusya'da bu rakam geçen yıl 2,3 milyar dolara ve bu yılın ilk 5 ayında da 626 milyon dolara geriledi. Yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde doğacak bu açığı, son dönemde ısınan siyasi ilişkilere paralel artan sektörel temaslar neticesinde Suudi Arabistan'ın kapatması bekleniyor.

TMB ve Aramco işbirliğinde Ankara'da düzenlenen “*Suudi Arabistan'da İş Fırsatları*” konulu etkinliğe, 80 dolayında Türk müteahhit ve teknik müşavirlik firmasından temsilciler katıldı. Toplantıda açılış konuşmasını yapan TMB Başkanı M. Erdal Eren, Suudi Arabistan ile işbirliğinin yansıması olarak Saudi Aramco ile çalışmaktan memnun olduklarını belirtti. Eren, Suudi Arabistan'ın Türk müteahhitlerin yurt dışı faaliyetlerinde yaklaşık 25 milyar dolar tutarındaki 386 proje ile altıncı ülke konumunda yer aldığını, iki ülke arasında yaşanan sıkıntıların geride kaldığını ve Aramco'nun yeni dönem projelerinde yer alarak Suudi Arabistan'ın kalkınma programlarına katkıda bulunmak istediklerini ifade etti.

100 MİLYAR DOLARLIK PROJE PLANLANIYOR

Toplantıda konuşan Aramco Kıdemli Başkan Yardımcısı Abdulkarim A. Al-Ghamdi ise, Aramco'nun Suudi Arabistan'daki çalışmalarını ve mevcut iş fırsatlarını Türk müteahhitlik firmaları ile paylaşma imkânı sağladığı için TMB'ye teşekkür etti. Al-Ghamdi, Türkiye'nin başarılı bir geçmişe sahip birçok yetkin ve saygın müteahhitlik firmasına ev sahipliği yaptığını, Aramco'nun hedeflerine ulaşmak için Türk müteahhitlik firmalarının uzmanlığından faydalanmayı amaçladığını ifade etti. Al-Ghamdi, Aramco'nun petrol, doğal gaz, petro-kimya, enerji ve elektrik, altyapı ve konut projeleri gibi farklı alanları kapsayan bir proje portföyüne sahip bulunduğunu belirterek, önümüzdeki yakın dönemde başlatılması planlanan 100 milyar doların üstünde projenin planlama sürecinin devam ettiğini kaydetti. ■

FINANSMANDAKİ ZORLUKLARA RAĞMEN MAKİNE SATIŞLARI HIZ KESMEDİ

► **İŞ VE İSTİF MAKİNELERİ** sektöründe 3 yıl önce başlayan yüksek talep, Mayıs ayında da artarak devam etti. İMDER ve İSDER tarafından açıklanan rakamlara göre Türkiye'de yılın ilk 5 ayında 5.771 adet yeni iş makinesi ve 7.208 adet forklift ve istif makinesi satıldı.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini rakamlara göre, 2023 yılının Mayıs ayında Türkiye'de 1.534 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 5 ayında satılan makine sayısı 5.771 adede ulaştı. İş makineleri sektörünün 13.200 adetle rekor kırdığı 2013 yılının Mayıs ayında ise 1.612 adet yeni makine satılmıştı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) tahmini rakamlarına göre Mayıs ayında Türkiye'de 1.648 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 5 ayındaki satışların toplamı 7.208 adede ulaşmış oldu. Satışlardaki bu olumlu seyre rağmen finansman koşullarında yaşanmaya başlayan zorluklar, sektörde beklentileri zayıflatıyor. Yükselen faizlere rağmen kredi bulmakta zorlanan ihtiyaç sahipleri, imkanları dahilinde peşin alıma yöneliyorlar ■



İMDER 2023					
SINIF	OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS
GENEL TOPLAM	795	856	1412	1174	1.534

İSDER 2023					
SINIF	OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS
GENEL TOPLAM	1349	834	1874	1503	1.648



CEYTECH

CEYLANGROUP

Ceytech Attachments | @ceytechtattachments | ceylan_group | www.cej-tech.com | 444 3 249

HİDROMEK®

BU YIL DA TÜRKİYE’NİN İHRACAT LİDERLERİ ARASINDA

► **TÜRKİYE** İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından her yıl hazırlanan, firmaların önceki yıla ait ihracat performanslarına göre sıralandığı “**Türkiye’nin İlk 1000 İhracatçısı**” 2023 yılı araştırması tamamlandı. Genel sıralamada 185. sırada yer alan HİDROMEK, makine ve aksamları sektörel sıralamasında ise 4. oldu.

Yurt dışında güçlü bir bayi ağı ile çalışan ve kurulduğu günden itibaren satışını gerçekleştirdiği makine sayısı 60 bini geçen HİDROMEK, yurt dışındaki yetkili bayi yönetimi, satış ve satış sonrası hizmetlerini

İspanya’da HİDROMEK WEST, Rusya’da HİDROMEK RUS, Tayland’da HİDROMEK HCE ve Japonya’da HİDROMEK JAPAN firmaları ile yürütüyor.

Başlıca ihracat pazarları arasında; İspanya, Fransa, Almanya, İngiltere, Bulgaristan, Polonya, Kazakistan, Tayland, Filipinler, Endonezya, Japonya, Avusturalya, Meksika, Şili, Cezayir, Tunus ve Güney Afrika bulunan HİDROMEK, aynı zamanda Japonya’ya karla mücadele çalışmalarında kullanılmak üzere gönderilen motor greyderler ile Türkiye’den Japonya’ya ilk iş makine-



si ihracatını da gerçekleştirmişti. Son yıllarda ihracat faaliyetlerine daha da ağırlık veren HİDROMEK, kıtalar arası ilerleyişini tüm hızıyla sürdürüyor. Geniş bayi ağına yenilerini ekleyerek, mevcut pazarlardaki payını artırarak ve yeni pazarlara ulaşarak küresel endüstrideki yerini sağlamlaştırmaya devam ediyor. Bugün, HİDROMEK’in 6 kıtada 100’den fazla ülkede makineleri çalışıyor. Bu başarılarını ise yer aldığı şirket listeleri ile kanıtlayan HİDROMEK, dünyanın en büyük iş makinesi üreticilerinin sıralandığı “**Yellow Table**” 2023 listesinde 47. sırada bulunuyor ■

HASAN TAHSİN GÜVEN’İN ADI EĞİTİMLE YAŞAYACAK



► **BORUSAN CAT**, 2021 yılında vefat eden Türkiye Genel Müdürü Hasen Taşin Güven’in adını yaşatmak adına, kendisinin eğitime verdiği öneme uygun olarak, Akçaabat’a bağlı Çiçeklidüz köyünde Hasen Taşin Güven Etüt Merkezi’ni açtı. Merkezin açılışına, Akçaabat Belediye Başkanı Osman Nuri Ekim, Akçaabat İlçe Milli Eğitim

Müdürü Mehmet Usta, Çiçeklidüz Muhtarı Mustafa Birinci, Çiçeklidüz İlkokulu Müdürü Süleyman Şirin yanı sıra Borusan Cat yöneticileri katıldı.

Hasen Taşin Güven Etüt Merkezi, Borusan çalışanlarının bilgi ve becerilerini gönüllülük yaklaşımıyla değerlendirmeleri ve sosyal fayda projeleri

ile topluma katkı sağlamaları amacıyla 2008 yılında kurulan Okyanus Gönüllü Borusanlılar Platformu liderliğinde, Borusan Cat çalışanlarının gönüllü katılımlarıyla hayata geçti. Kendisi de Karadenizli olan Güven’in adını taşıyan etüt merkezi, Çiçeklidüz İlkokulu yanı sıra bölgede diğer okullara giden çocukların eğitimlerine de yardımcı olacak. Farklı yaş gruplarına yönelik kitaplar, oyunlar ve oyuncaklarla donatılan merkez ilerleyen süreçte 7’den 70’e hitap edecek farklı etkinlikler ve aktivitelere de ev sahipliği yapacak.

Borusan, sürdürülebilirlik çalışmalarını iklim, insan ve inovasyon odak alanları altında kapsayıcı bir şekilde ele alıyor. Bu anlayışa uygun olarak çalışmalarını, gönüllülük esasına göre yürüten Okyanus Gönüllü Borusanlılar, Türkiye’nin farklı bölgelerinde ihtiyaçlar dahilinde gönüllü olarak çalışmalar gerçekleştiriyor. Güncel ve uzun vadeli ihtiyaçlara göre insana ve topluma değer katan projelerin parçası oluyor ■

Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.





Özgür GÜNAYDIN / Borusan Cat İcra Kur. Başk.

BORUSAN CAT, KAZAKİSTAN'IN EN İYİ İŞ MAKİNELERİ TEMSİLCİSİ

Borusan Cat'in Kazakistan operasyonlarını yürüten **Borusan Cat Kazakistan, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'na (EBRD) bağlı Kazakistan Yeşil Ekonomi Finansmanı (GEFF) tarafından ülkenin "En İyi İş Makineleri Temsilcisi"** seçildi.

► **BÖLGEDE 1.800'DEN** fazla müşterisinin 8 binden fazla ekipmanına yönelik hizmet veren şirket, müşterilerine sunduğu teknolojik çözümler, bölgede yer alan ve döngüsel ekonomiye katkı sağlayan Revizyon Merkezleri ile ödülün sahibi oldu.

EBRD'nin geliştirdiği GEFF, hane halkı ve özel sektör şirketlerinin yeşil teknoloji çözümlerine yatırım yapmasını teşvik etmeyi hedefliyor.

DÖNGÜSEL EKONOMİYE KATKI SAĞLIYOR, ÖDÜLLERİ TOPLUYOR

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın, Borusan Cat olarak tüm dünyada sektöre yeni bir soluk getiren ve döngüsel ekonomiye katkı sağlarken müşterilere değer katan

B'DAHA iş modeli ile fark yarattıklarını ve uluslararası arenada takdir topladıklarını belirtirken şu değerlendirmede bulundu:

"Borusan Cat olarak 2017 yılında başladığımız, her alanda sürdürülebilirliği hedefleyen ve teknolojiye yararlanan B'DAHA iş modeli ile sektörümüzde örnek gösteriliyoruz. B'DAHA kapsamında kullanım ömrü tamamlanmış komponentleri Borusan Cat Revizyon Merkezleri'nde yeniliyor, makinelere 2. hatta 3. bir ömür kazandırıyoruz. Hurdaya çıkacak ürünlere yeni bir ekonomik ömür kazandırarak döngüsel ekonomiye katkı sağlıyoruz. Kazakistan'da da Karaganda ve Atyrau şehirlerinde bulunan Revizyon Merkezlerimiz ile bölgede onlarca müşterimizin işine değer ka-

tıyoruz. B'DAHA ile sadece 2022 yılında, 6.500 tonluk atığın oluşmasını engelledik. Direkt etkisi 100 milyon dolara eş gelen bir değer yarattık."

B'DAHA ile teknolojiye de en üst seviyede yararlandıklarını belirten Günaydın, "İş makinelerine entegre ettiğimiz yapay zekaya sahip Müneccim uygulamamız arızaları ve arıza zamanlarını önceden tahmin edebiliyor. Müneccim bugün yüzde 96'ya varan hassasiyetle arıza olasılığını ölçebiliyor. Uygulama, böylelikle iş makineleri komponentlerinde oluşabilecek arızaları önceden tespit ederek, olası arızaların büyümesini engelliyor. Müneccim'in sunduğu erken tamir ile daha düşük maliyetle, daha hızlı onarım süreçleri ortaya çıkıyor. İş sahalarının da devamlılığı sağlanıyor. Müşterilerimize değer katarken döngüsel ekonomiye ve yeşil dönüşüme katkı sağlayan iş modelimizi, Kazakistan'daki müşterilerimize buluşturan şirketimiz Borusan Cat Kazakistan'ın EBRD tarafından 'sektörün en iyi şirketi' olarak gösterilmesinden mutluluk duyuyoruz" ifadelerini kullandı.

Borusan Cat Kazakistan geçtiğimiz yıl EBRD'den; Karaganda şehrinde bulunan ve dünyanın kendi alanındaki en büyük tesislerinden birisi olan Borusan Cat Sertifikalı Revizyon Merkezi'nin genişletme çalışmalarında kullanmasını da kapsayan yüzde 42'si yeşil paya sahip, toplam 60 milyon dolarlık kredi sağlamıştı ■

MAKİNANIZDAKİ GÜCÜMÜZ

*Ataşman imalatında
opsiyonel çözümlerle
yanınızdayız*

LABEL



LABEL GRUP METAL VE MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Sultan Orhan Mahallesi Kesit Sanayi Sitesi 2003 Blok No:3 Gebze/Kocaeli

Tel: +90 530 135 40 80 - +90 536 434 43 17

satis@labelmakina.com.tr - uretim@labelmakina.com.tr

KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



HARDOX® 500 TUF ÇELİKLE KOVALAR DAHA HAFİF, UZUN ÖMÜRLÜ VE DAYANIKLI

Kurulduğu 1946 yılından bu yana Volvo, Hitachi, Steelwrist ve Doosan gibi dünyanın önde gelen markalarına iş makineleri ekipmanları için kaliteli ataşmanlar tedarik eden Danimarka merkezli Sjørring şirketi, yeni kova çeşitlerinde Hardox® 450'den **Hardox® 500 Tuf'a** geçerek bir yandan kova ağırlığını ve yakıt kullanımını azaltırken, diğer yandan daha fazla yük kapasitesi ve daha yüksek performans elde etti.

► **SINIRLARI** zorlayarak ve doğru kovanın bir iş makinesinin genel değer yaratmasına ne kadar katkıda bulunabileceğine dair yeni standartlar belirleyerek başarıya ulaştıklarını kaydeden Sjørring CEO'su Klaus Kalstrup, "2021 yılında, ekskavatörler için **HYPER** adlı hafif bir kova serisini piyasaya sürdük. Bu genel hafriyat uygulamalarında ve yol yapımında daha fazla kapasite için geliştirildi. Kovalar bir yıldan uzun süredir sahada test edildi ve makine operatörlerinin tepkileri son derece olumlu oldu. Bu sektörde, ağırlık ve yakıt tüketimi önemli konulardır. Kovada daha az ağırlık olması, daha fazla

yük kapasitesi ve daha az aşınma ve yıpranma anlamına geliyor. Artık **HYPER** kova serisini OEM müşterilerine, hatta istedikleri takdirde kendi markaları altında bile sunmaya hazırız" dedi.

DAHA İNCE HARDOX® 500 TUF SAYESİNDE %13 DAHA HAFİF

Şirketin pazar lideri konumunun, ürünlerinde Hardox® yüksek dayanımlı çelik kullanmalarının bir sonucu olduğunu vurgulayan Kalstrup, "SSAB, **HYPER** kova serisinin tasarımında bize çok yardımcı oldu. **Hardox®**'tan mümkün olduğunca fazla performans elde etmek istedik ve

kovaları üretmeye başlamadan önce SSAB'den ihtiyacımız olan desteği gerçekten de aldık, Hafif **HYPER** kovaları Hardox® In My Body sertifikalıdır; bu da kovaların tasarım ve üretimde en yüksek standartları karşıladığının müşterilere yönelik güçlü bir kanıtıdır" ifadelerini kullandı.

Sjørring, Hardox® 450'den Hardox® 500 Tuf'a geçerek **HYPER** kova ürün yelpazesinin ağırlığını azaltabildi. Bu Hardox® çeliğin, Hardox® 500 ile aynı sertliğe ve Hardox® 450 ile neredeyse aynı tokluğa sahip olduğu, böylece kovaların aşınma ömrünü ve dayanıklılığını tehlikeye atmaksızın, 15 mm Hardox® 450 yerine 12 mm Hardox® 500 Tuf kullanılmasına olanak tanıdığı belirtiliyor.

ÜRETİMDE VE KULLANIMDAKİ AVANTAJLAR

Sjørring firması kaynak koordinatörü Kaj Verner Nielsen, atölyede Hardox® 500 Tuf ile oldukça iyi deneyimlerinin olduğunu belirterek, "Bize asla sorun çıkarmıyor. Kesme, bükme ve kaynaklamada iyi bir performans sergiliyor ve fabrika ekipmanımızı değiştirmemiz gerekmiyor" dedi.

Mortensen & Nymark firmasında operatör olarak çalışan John Andersen, kullandığı **HYPER** kovanın, standart bir kovadan 200 kg daha hafif olduğunu vurgulayarak, "Bu da **HYPER** kovada bu miktarda ürünü daha fazla kullanabileceğim anlamına geliyor, çünkü **Hardox® 500 Tuf**tan yapıldı. Kova çok hafif olduğu için ekskavatörümle iyi çalışıyor" ifadelerini kullandı. ■

HER ALANDA EN İYİ SEÇİM

MERLO
TELESKOPIK YÜKLEYİCİLER



MERLO TELEHANDLER

GÜRİŞ İş Makinaları Endüstri A.Ş., MERLO Türkiye Distribütörüdür.

www.gurisendustri.com
0(216) 305 05 57

GÜRİŞ
1958
İŞ MAKİNALARI ENDÜSTRİ A.Ş.



VEMAK A.Ş. ZORLU ÇALIŞMA KOŞULLARINDA VOLVO'YA GÜVENİYOR

2003 yılından bu yana taahhüt, inşaat, makine ve madencilik sektörlerinde faaliyet gösteren **VEMAK A.Ş.**, uzmanlık alanı olan boru hattı inşası üzerine Türkiye ve çevre ülkelerde, dünya standartlarında çalışmalar yapıyor. Firma, iş makineleri alanında **Volvo'yu ve onun Türkiye distribütörü olarak hizmet veren Ascendum Makina'yı tercih ediyor.**



► **VEMAK A.Ş.** Yönetim Kurulu Üyesi Selami Tozoğlu, ana faaliyet alanlarının yüksek basınç doğal gaz boru hatları, petrol boru hatları, petrol tankları olduğunu ve bugüne kadar Türkiye çapında 2.600 km'ye yakın boru hattı inşa ettiklerini kaydetti. Çalışma alanlarındaki zorlu koşulları, Volvo paletli ekskavatör ve belden kırma kaya kamyonlarıyla, başarılı şekilde aştıklarını ve Ascendum Makina'nın satış sonrası desteğiyle her zaman yanlarında olmasından duydukları memnuniyeti dile getiren Selami Tozoğlu, "Şirketimizin teknik yetkinliği, güçlü makine parkı ve mali yapısı ile taahhütlerimizi başarıyla yerine getiriyoruz. İş tesliminin zamanında yapılabilmesi için en büyük görevlerden biri de iş makinelerine düşüyor. Makine parkı güçlü olmadığı sürece bu işi yapmak çok zor. Çap büyüdükçe işin zorluğu artıyor. Gerek arazi yapısı gerek hava şartlarının zorlu olmasından dolayı zaman zaman sıkıntı yaşıyoruz. Ancak araziye entegre makine parkımız sayesinde bu sorunların üzerinden kolayca gelebiliyoruz. Makine parkımızda doğal gaz boru hattı inşası için gereken her türlü makine bulunuyor" dedi.

"Volvo bu işin duayeni"

Volvo ile 2006 yılında tanıştıklarını ve işe ilk olarak makine kiralama yaparak başladıklarını belirten Tozoğlu, halihazırda makine parklarında 40'a yakın paletli ekskavatör, 1 adet lastikli yükleyici ve 2 adet belden kırma kaya kamyonu olduğunu söyledi.

Selami Tozoğlu, Volvo'yu tercih etme nedenlerini şu sözleriyle açıkladı: "Volvo bu işin duayeni. Makineleri kullanan arkadaşlarımız da, bakımlarını yapan arkadaşlarımız da, kısaca hepimiz Volvo'dan çok memnunuz. Üstelik servis hizmetleri de oldukça başarılı. Üstün yakıt tüketimi, malzemelerinin sağlamlığı ve kabin konforu işimizde oldukça kolaylık sağlıyor. 2006 model olan makinemizi 40 bin saate kadar çalıştırdık." Volvo makinelerinin zoru başardığının altını çizen Tozoğlu, Ascendum Makina'nın çözüm ortakları olduğunu söylerken, uzman satış sonrası ekibinin de her zaman sahada olduğunu ve Türkiye'nin dört bir yanından kendilerine destek verdiğini sözlerine ekledi ■



MST

GELECEĞE GÜÇ KATIYORUZ



Çağrı Merkezi: 444 2 767 www.mst-tr.com

f mstismakinalari Instagram mstismakinalari YouTube MST İş Makinaları LinkedIn MST İş Makinaları

**YDA GROUP MAKİNE EKİPMAN VE BAKIM MÜDÜRÜ
BÜLENT OKKAOĞLU:**

ZOOMLION'UN GÜCÜNDEN VE SAĞLAMLIĞINDAN MEMNUNUZ

Temelleri 1954 yılına dayanan **YDA Group**; bünyesindeki ilk inşaat ve taahhüt firması olan **Aksa İnşaat** ile 48 yılı; Onursal Başkanı ve Kurucusu rahmetli Yaşar Dede Arslan'ın adına ithafen kurulan **YDA İnşaat** ile de 28 yılı geride bırakan, yarım asrı aşan tecrübesiyle istikrarlı büyüme ivmesini sürdüren bir şirket.

► **2013 YILINDAN** bu yana YDA Group'ta çalışmakta olan Makine Ekipman ve Bakım Müdürü Bülent Okkaoglu, 1979 yılında makine mühendisi olduktan kısa bir süre sonra iş makineleriyle tanışmış ve bir daha ayrılmamış. Okkaoglu; faaliyetleri, makine tercihleri ve Zoomlion markasıyla olan tecrübelerine yönelik sorularımızı yanıtladı.

Firmanızın faaliyet alanları hakkında bilgi verir misiniz?

YDA sektöre ilk olarak okul inşaatı yapımları ile başlamıştır. Daha sonra çeşitli sektörlerde inşaat ve altyapı çalışmaları yürütmüştür. Dalaman havalimanı, Sabiha Gökçen Havalimanı hangar yapımı, şehir hastaneleri, yol-asfalt gibi altyapı çalışmaları, konut projeleri çalışmaları yürütmüştür. Kazakistan'da alt-üst yapı faaliyetleri, havalimanı yapımı, hastane projeleri yürütülmektedir.

Şu an devam eden projeleriniz hangileridir?

Polatlı-Ankara hızlı tren yolu projesi, Elmadag-Kırıkkale tren hattı, Ordu çevre yolu, Tokat -Niksar arası duble yol projesi, Çanakkale-Çan arası yol çalışması, Muğla- Kale arası yol çalışması, Bingöl-Kiğıli arası yol çalışması,

Kayseri, Konya, Manisa, Urfa şehir hastaneleri, Gazipaşa-Anamur yol projesi, Kırklareli İğneada'da füze rampası yapımı işleri devam etmektedir.

Makine parkınızda hangi araçlar bulunuyor?

Taahhüt firması olduğumuz için, ekskavatör, traktör, asansör, fore kazık gibi pek çok ürün grubunu bulunduruyoruz. Farklı markalara yer veriyoruz.

Alacağınız makineleri belirlerken nelere öncelik veriyorsunuz?

Yakıt ekonomisi, yedek parça temin



edilebilirliği, sağlamlık. İş makinelerinde bir markaya bağlı olmaktansa, makineye göre markamızı belirliyoruz. Bir marka özellikle bir ürün grubunda çok başarılı olabiliyorken, başka bir ürün grubu için başka bir markanın ürününü tercih edebiliyoruz.

Makine parkınıza Zoomlion'un hangi modelleri bulunuyor?

Zoomlion ile ilk tanışmamız 2013 yılında oldu. 14 adet kule vinç aldık. Daha sonra Shangay Bauma'ya Zoomlion davetlisi olarak katıldım. Orada Zoomlion'ı daha iyi tanıma fırsatım oldu. Zoomlion kule vinçlerimizi kullandıkça memnun kalarak 22 adet daha kule vinci Türkiye projelerimiz için, 10 adet de Kazakistan projelerimiz için satın aldık. Son dönemde de deprem bölgesindeki projelerimizde kullanılmak üzere 31 adet kule vinci, 30 adet platform satın aldık. Gücünden ve sağlamlığından memnun olmamızdan dolayı Zoomlion'ı tercih ettik ■



15
years

BETONSTAR'IN 15 YILLIK ÖZETİ: İNOVASYON GÜVEN BAŞARI

İnşaat sektöründe gerçekleştirdiğimiz inovasyonlar, müşterilerimize sağladığımız güven ve başarılarla imza atan ürünlerimizle yıldızlaşmaya devam ediyoruz.

BETONSTAR
CONCRETE PUMPS



**ZİVER HOLDİNG MAKİNE İKMAL SATIN ALMA MÜDÜRÜ
ERGÜN DENİZ:**

ZOOMLION'UN BİZE AYNI KALİTEYİ DAHA UYGUN FİYATA SUNMASI EN BÜYÜK AVANTAJ

Temelleri 1970 yılında Mehmet Ali Demirci tarafından atılan **Ziver Holding**, Veysel Demirci tarafından 1998 yılında şirketleştirildi. Ziver Holding günümüzde taahhüt, inşaat, akaryakıt, havacılık, gıda, turizm ve sigorta olmak üzere birçok alanda faaliyet gösteriyor.

► **SON 8 YILDIR** Ziver Holding'de Makine İkmal Satın Alma Müdürü olarak görev alan makine mühendisi Ergün Deniz, mesleğe çekirdekten yetişen, iş makinesi sektörüne 25 senesi vermiş bir profesyonel. Faaliyetleri ve Zoomlion ile olan tecrübelerini ve yönelik sorularımızı yanıtladı.

Hali hazırda devam eden projeleriniz hangileridir?

Şu an Türkiye çapında 22 adet faal şantiyemiz bulunmaktadır. TOKİ konut projeleri, altyapı, tünel, baraj, öğrenci yurdu, organize sanayi bölgesi işleri gibi farklı alanda projelerimiz devam ediyor.

Eskişehir'de bor madeni, Soma'da kömür çıkarıyoruz. Ankara'da fabrika yapımı için altyapı çalışmamız, Ankara Valiliğinin tarımsal kalkınma projesi kapsamında ahır ve hayvanların kullanabileceği alanların oluşturulması, Konya'da 4 farklı şantiyede yol, köprü, Diyarbakır'da yol yapımı, Malatya çevre yolu, Hatay'da Tahta Köprü Barajı sulama kanalları yapımı, Mardin sulama kanalları, Elazığ'da içme suyu arıtma ve işletme, Karakoçan'da TOKİ projesi, Bingöl'de otopark ve yol işimiz, Gaziantep'te OSB, Mersin'de yurt, İstanbul'da okul ve TOKİ projelerimiz var.

Makine parkınızda Zoomlion'un hangi modelini bulunuyor?

Zoomlion'dan ilk olarak beton pompası satın almıştık. Daha sonra Zoomlion İç Anadolu Bölge Satış Sorumlusu Serkan Tolukan ile tanışıklığımız münasebetiyle 10 adet kule vinç, forklift, 2 adet beton pompası satın aldık. Makinelerden memnun kaldığımızı takdirde yeni siparişler oluşturmayı planlıyoruz. 4 adet kule vinci Elazığ Karakoçan'da TOKİ'nin deprem konutları projesinde kullanacağız. İlerleyen dönemlerde deprem bölgesinde yeni yapılanma ve büyük şehirlerdeki kentsel dönüşüm projelerine ağırlık vereceğiz. Daha çok kule vincine ihtiyacımız olacak.

Neden Zoomlion markasını tercih ettiniz?

Kule vinçte Zoomlion'ı tercih etme sebebimiz gücünden ve sağlamlığından memnun olmamızdır. Zoomlion'ı Cifa beton pompalarından önceden duymuştuk. Daha sonra Türkiye'ye geldiğini öğrendik ve detaylıca araştırdık. Çin'in en büyük iş makinesi üreticilerinden olduğunu öğrendiğimizde markaya olan güvenimiz arttı. Şirket olarak Türkiye'de kendisinin olması, herhangi bir problem yaşadığımızda kolayca ulaşabileceğimiz bir muhatabımızın olması da bizde güven oluşturdu.

Şu an iş makinesi sektöründe fiyatlar çok fazla artmış durumda. Zoomlion'ın bize aynı kaliteyi daha uygun fiyata sunması bizler için en büyük avantaj. Güçlü bir satış sonrası hizmetler ağı ile Zoomlion'ın Türkiye'de oldukça başarılı olacağını düşünüyorum ■



ZOOMLION TÜRKİYE İNŞAAT PROJELERİNİZDEKİ ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



ZOOMLION

Zoomlion CIFA Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16
Tuzla/İstanbul-Türkiye Tel: +90 444 1 157
E-Mail: satis@zoomlion.com Web: www.zoomlion.com.tr





HİDROMEK®

BİR KEZ DAHA DÜNYANIN EN BÜYÜK İŞ MAKİNESİ ÜRETİCİLERİ ARASINDA

Odaklandığı iş makineleri sektörde, 45 yılı aşan tecrübesiyle global ölçekteki etkinliğini her geçen yıl arttıran **HİDROMEK**, dünyanın en büyük iş makinesi üreticilerinin sıralandığı **“Yellow Table”** listesinde bu yıl da yerini aldı.

► **KHL GROUP** tarafından her yıl yenilenen ve iş makineleri üreten en büyük firmaların yıllık satış cirosuna göre sıralandığı uluslararası “Yellow Table 2023” listesi açıklandı. 2022 yılı verilerine göre hazırlanan listede, bu yıl 47’nci sırada yer alan HİDROMEK listeye 9’uncu kez girme başarısını gösterdi.

KÜRESEL ENDÜSTRİDE SAĞLAM İLERLEYİŞ

Kurulduğu günden beri, 45 yıldır iş odağını değiştirmeden iş makinesi üreten HİDROMEK, özgün tasarımları ile üretimini yaptığı iş makinelerini ulusal ve uluslararası alanda kullanıcıları ile buluşturuyor. Yeni ürün çalışmaları ile genişleyen ürün gamı ve büyüyen ihracat ağı ile kıtalar arası ilerleyişini sürdüren HİDROMEK, küresel iş makinesi sektörüne yön veren en önemli üreticiler arasında yer alıyor.

Günümüzde, 6 kıtada 100’ün üzerinde ülkede 60 binden fazla iş makinesi satışı gerçekleştiren HİDROMEK, dördü Ankara’da, biri İzmir’de, biri de Tayland’da yer alan altı üretim tesisinde kazıcı yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri üretiyor. En son midi paletli ekskavatörü ve mini paletli kazıcı yükleyiciyi ürün gamına ekleyen HİDROMEK, geleceğin makineleri için de yoğun AR-GE çalışmalarına devam ediyor.

Ankara Sanayi Odası 1’inci Organize Sanayi Bölgesi’nde 1.400 dönümü aşkın sanayi parseli üzerinde HİDROMEK Üretim Üssü’nün inşasına devam eden HİDROMEK, burada ilk olarak faaliyete geçen komponent fabrikasında daha önce ithal ettiği şanzıman, aks, hidrolik redüktör ve hidrolik silindir gibi ana komponentlerin üretimini büyük ölçüde kendi bünyesinde yapıyor. Aynı alanda ekskavatör üretim fabrikasının inşası da devam ediyor ■



A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

► www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP’un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP’a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



DÜNYANIN 3 NUMARALI İŞ MAKİNELERİ ÜRETİCİSİ XCMG, BÜYÜME ODAĞINI ÇİN DIŞI PAZARLARA YÖNLENDİRDİ

► **ŞİRKETİN** bu başarısının temellerini, stratejilerini, yatırımlarını, teknolojiye geldikleri noktayı, küresel ve Türkiye'ye dair hedeflerini XCMG yöneticilerine sorduk.

2022 CİROSU 13,57 MİLYAR ABD DOLARINA ULAŞTI

Son yıllarda büyüme odağını yurtdışı pazarlara yönlendiren XCMG, önümüzdeki süreçte stratejik odağını 'Uluslararasılaşma' olarak belirledi. 2022 yılı için toplam gelirini 13,57 milyar ABD doları olarak açıklayan firma, 2023'e de satışlarını arttırarak hızlı bir giriş yaptı. Yılın ilk çeyreğinde yurtdışı pazarlarda elde edilen geliri 10,6 milyar Yuan'ı aşan firma, rekor seviyedeki bu cirosuyla birlikte dış pazarlardaki konumunu sağlamlaştırdı. "Uluslararasılaşma" fikrinin, "XCMG'nin sağlam gelişimini desteklemek için temel rekabet avantajlarına

odaklanan sağlam bir stratejik odak" olduğu belirtilirken; XCMG'nin 2022 yılında 4,03 milyar ABD\$ uluslararası gelir elde ederek bir önceki yıla göre yüzde 50 oranında büyüme gösterdiği; 3,13 milyar ABD doları miktarında ihracat geliri elde ederek, önceki yıla kıyasla yurtdışı pazarlarda yüzde 70 oranında büyüdüğü kaydedildi.

Küresel çapta 191 ülke ve bölgeye ihracat yapan XCMG; 2022 yılında Asya-Pasifik, Orta Asya, Afrika, Kuzey Amerika, Avrupa, Batı Asya ve Kuzey Afrika, Okyanusya ve Güney Amerika'dan oluşan sekiz bölgede sırasıyla yüzde 60,2, yüzde 68,82, yüzde 35,97, yüzde 217,94, yüzde 195,11, yüzde 27,19, yüzde 19,10 ve yüzde 99,29 oranlarında büyüme sağladı. XCMG'nin 2023 yılında yayınlanan "Yellow Table" listesinde de belirtilen satışları, şirketin son yıllarda elde ettiği hızlı büyümeyi işaret ediyor. XCMG'nin küresel pazar-

XCMG, KHL'in International Construction Dergisi kapsamında her yıl yayınladığı, dünya genelindeki iş ve inşaat makinesi üreticilerinin cirolarına göre sıralandığı "Yellow Table" listesinde, 2023 yılında da yerini koruyarak, 3. sırada yer aldı.

daki rekabette güçlenerek müşterilerinden aldığı pozitif geri dönüşleri gerçek pazara yansıtabildiği görülüyor. Özellikle geçtiğimiz senelerde hedefini yurtdışı satışlara yoğunlaştıran XCMG'nin 2022 senesinin ardından 2023 senesinde de küresel çapta en büyük üreticiler arasındaki yerini muhafaza edebilmesinin, bu büyümenin ve yayılmanın sürdürülebilir ve istikrarlı oluşunun da bir göstergesi olduğu ifade ediliyor.

AVRUPA'DAKİ YAPILANMA TAMAMLANMAK ÜZERE

XCMG, son yıllarda inşaat makineleri sektöründe büyük adımlar atarak uluslararası alanda ve Türkiye pazarında tanınmaya başladı. Özellikle Avrupa ve Asya pazarlarında ciddi bir büyüme kaydeden XCMG, Avrupa'daki yapılanmasını tamamlamak üzere. XCMG neredeyse her ülkede temsilcilik ofisleri açarak bir yerleşme politikası sürdürüyor. Gelecekte pazar koşullarına bağlı olarak üretim faaliyetlerini bu bölgelerde gerçekleştirme çalışmaları da devam ediyor. Bu şekilde XCMG, bulunduğu bölgelerde ticaret ekonomisine katkıda bulunmanın yanı sıra istihdam ve üretim imkanları yaratarak kalkınmayı desteklemeyi hedefliyor. Firma yetkilileri, artan satışlarla birlikte müşterilerin olumlu geri bildirimlerinin de dikkat çekici olduğu belirterek, XCMG iş makinelerinin kalitesinden son derece memnun olan müşterilerin, ürünlerinin yüksek performansından da etkilendiklerini belirttiler.

XCMG 80. Yılı 'nda da Başarmakta Kararlı!

YÜKSEK PERFORMANSLA XCMG MAKİNELERİ YANINIZDA



daha fazlası için

XCMG TURKEY

Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi
Cad. Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya - ANKARA
Tel: (0312) 287 55 59
Faks: (0312) 287 55 58
www.xcmg.com.tr



TÜRKİYE'DEKİ SATIŞLAR, YATIRIMLAR VE HEDEFLER

XCMG Türkiye'nin gelecek dönemde de büyüme ve genişleme yolunda ilerlemeye devam edeceğini belirten yetkililer, "XCMG Türkiye'nin yerleşme çalışmaları kapsamında XCMG Türkiye organizasyon yapısı tamamlanma aşamasındadır. Türkiye'deki ekip, üstün çabaları ve ana merkezin sürekli desteği sayesinde Türkiye pazarında büyük bir başarı elde etmektedir. XCMG Türkiye bünyesinde 2023 yılında getirilen makinelerin tamamı satılmıştır. Yani ürünler önceden satılarak sipariş alınmakta ve buna göre tedarik edilmektedir. Geçen yılın satışlarının bu yılın ilk altı ayında ikiye katlanmasıyla birlikte ekip, yıl sonuna kadar satışları üçe katlama hedefine ulaşmak için çalışmalarına devam etmektedir. Türkiye pazarındaki bu başarının elde edilmesinde, XCMG'nin her zaman müşteri memnuniyetini ön planda tutan satış sonrası hizmetlerinin önemi büyüktür. Tecrübeli Türk ekibin yanı sıra, Türkiye'deki olası sorunları çözmek üzere ana merkezden gönderilen yabancı ürün mühendisleri sayesinde ortaya çıkan sorunlara hızlı ve etkili bir şekilde müdahale edilmektedir" dedi.

XCMG Türkiye yetkilileri, yetenekli ve başarılı bireylerin ekibe dahil edilmesiyle ekibin sürekli olarak geliştiğini ve genişlediğini vurgulayarak, "XCMG Türkiye ekibinin odaklandığı nokta her zaman olduğu gibi distribütörlere ve tabii ki müşterilere gerekli desteğin sağlanmasını temin etmektir. XCMG Türkiye, etkin ekibiyle ürünlerin yurtdışında üretilmesinden Türkiye pazarındaki müşterilere teslim edilmesine kadar sürecin tamamında yer almaktadır. Bu sayede uluslararası çalışanlarla ve fabrikalarla sürekli iletişim halinde olunmakta ve sorunlar sorun haline gelmeden çözülmektedir" ifadelerini kullandılar.

YENİ ÜRÜN VE DİSTRİBÜTÖRLÜKLER GELİYOR!

XCMG Türkiye'nin kuruluş yolculuğu, geçtiğimiz günlerde kaybettiğimiz ve saygıyla andığımız XCMG Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Suat Kırıl



liderliğinde 2016 yılında atılan ilk adımlarla başlamıştı. XCMG Türkiye, iş makineleri sektöründeki yılların tecrübesine sahip yeni isimlerin de ekibe katılmasıyla, 2018 yılında XCMG ekskavatörleri ve yükleyicilerinin satışı için Hakan Makina ile anlaştı. 2019 yılında ENKA Pazarlama ile distribütörlük anlaşmasının tamamlanmasıyla birlikte Türkiye pazarında XCMG ürünleri arasında fore kazıklar, platformlar, diyaframli kepçeler, silindirler ve greyderler gibi ürünlerin satışı başladı. 2022 yılında HBZ Makina, forklift satışlarını üstlenerek XCMG'nin Türkiye pazarındaki distribütörleri arasına katıldı. Son olarak, geçtiğimiz aylarda Odabaşı Makina ekibiyle yapılan anlaşma sonucunda XCMG beton pompaları ve kule vinçleri Türkiye'deki müşterilere sunulan ürünler arasında yerini aldı. Bununla birlikte, önümüzdeki dönemde Türkiye'de bulunan XCMG ürünlerinin çeşit ve sayı olarak artacağı; maden makineleri ve liman makineleri başta olmak üzere birçok XCMG ürününün daha Türkiye'deki ürün gamına ekleneceği belirtiliyor. Uygun pazar bulunan her ürünün Türkiye'de değerlendirilmesi ve alıcıyla buluşturulmasını hedefleyen XCMG, yeni ürünlerin getirilmesi için iş birliklerini artırmak ve yeni distribütörleri ailesine katmak için gereken çalışmaları sürdürüyor.

ÇALIŞANLARIN YÜZDE 21'İ AR-GE DEPARTMANINDA

İnşaat makineleri ve sürdürülebilir kalkınma çözümleri alanında dünyanın önde gelen markalarından biri olarak XCMG, 2022 ve 2023 yıllarındaki başarılarını, AR-GE çalışmalarına yaptığı yatırımlarla da taçlandırdı.

Yaklaşık 832 milyon ABD doları yatırımı yeni araştırma tesislerinin kurulmasına ve son teknolojiyi yakalayan iş makinesi tasarımlarının yapılmasına yatan XCMG, bu yatırımlarını bir önceki yıla göre yüzde 6 oranında artırdı. XCMG'nin AR-GE ve teknolojik gelişim için istihdam ettiği çalışan sayısı da hızla artıyor. 2022 yılı sonu itibarıyla 5.767 AR-GE personeline sahip olan XCMG; bu sayının bir önceki yıla göre yüzde 15'lik bir artışı gösterdiğini ve böylece bu alanda görev alan kişi sayısının toplam çalışan sayısının yüzde 21'ini oluşturduğunu açıkladı.

Müşterilerin tedarik zincirindeki değerinin farkında olan XCMG, müşterilerden gelen geri dönüşleri de değerlendirerek ürün tasarımlarını devamlı olarak yeniliyor ve AR-GE çalışmalarına yön veriyor. İş makinelerinin her sahada en yüksek performansla hizmet vermesini hedefleyen XCMG, AR-GE mühendisleri müşterilerin geri dönüşlerinin yanı sıra; sahada birebir çalışarak ürünleri gözlemlene şansı elde eden servis mühendislerinin verdiği fikirler sayesinde her daim "Everest'in Zirvesine" ulaşmak için çalışıyor.

Son yıllarda teknolojik üretim ve otomasyonlu üretim hatları üzerine yoğunlaşan XCMG; üretim hattındaki insan faktörünü olabildiğince azaltarak insan kaynaklı hataları minimuma indirmek ve üretimi hızlandırmak adına çalışmalar yapıyor. Geçtiğimiz günlerde açılışı yapılan XCMG forklift fabrikası, yüzde 90 oranında otomatik üretim hattıyla firmanın en yeni teknolojiyi yakalama ve ürün kalitesini her zaman en üst seviyede tutma taahhüdünü gerçekleştirme adına önemli bir adım olarak gösteriliyor ■

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz

İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-ce.com

HASEL | HD HYUNDAI CONSTRUCTION EQUIPMENT

YENİ NESİL JCB'LER TÜRKİYE TURUNA ÇIKTI

60 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösterdiği Türkiye iş makineleri sektöründe, 1974 yılından bu yana **JCB'nin distribütörlüğünü sürdüren SİF İş Makinaları**, Türkiye'de yürürlüğe giren Stage V egzoz emisyon standartlarını da karşılayan **yeni nesil JCB iş makineleriyle sahaya indi.**



Yaşar Emin SOLMAZ / SİF İş Mak. Ürün Müdürü

► **2 MAYIS'TA** Adana'da başlayan SİF JCB Road Show 2023, 5 Mayıs'ta Ankara ve 8 Mayıs'taki İzmir duraklarının ardından 11 Mayıs'ta, efsanevi "Dancing Diggers" makine şovunun da gerçekleştirildiği İstanbul'da son buldu. Etkinliğe yoğun ilgi gösteren JCB tutkunları, etkinlik boyunca makineleri kullanarak, yeni özellikleri test etme fırsatı buldular.

Fuarlar yerine, bu tarz özel etkinliklerle müşterileriyle bir araya gelmeyi tercih ettiklerini belirten SİF İş Makinaları Ürün Müdürü Yaşar Emin Solmaz, bu yıl zaman darlığı sebebiyle etkinliği 4 il ile sınırlı tutmak zorunda kaldıklarını belirtti.

"Makinelerimiz baştan aşağı yenilendi"

Müşterilerin makineleri birebir inceleme fırsatı buldukları etkinliğe olan ilgiden duydukları memnuniyeti belirten Yaşar Emin Solmaz, sergiledikleri ürünler hakkında şunları söyledi: "Bu yıl itibariyle ürün yelpazemizde yer alıp da yenilenmeyen makinemiz kalmadı. Ve bu değişim sadece motordan da ibaret değil. Makinelerimiz baştan aşağı yenilendi. Yeni özellikler eklendi. Birçok özellik standart hale geldi. Bu kapsamlı

değişimi müşterilerimize göstermek için bu etkinliği düzenledik.

Stoğumuz elverdiği ölçüde yeni modellerimizi sergiledik. 1CX hariç tüm yeni kazıcı yükleyici modellerimiz, 18 metre erişimli TH 540V180 Hviz model inşaat serisi telehandle-
rımız, TH 532X70 model tarım serisi telehandle-
rımız ve 30-19E yeni nesil akülü elektrikli teletruk modelimiz sergilediğimiz ürünler arasındaydı."

DANCING DIGGERS GÖSTERİSİ BÜYÜLEDİ

JCB'nin dünya çapında ilgi göre Dancing Diggers makine gösterisi, 4 il genelinde bini aşkın kişinin katıldığı etkinliğin her adımında sergilendi. En kapsamlı gösteri ise 8 makineyle gerçekleştirilen İstanbul'daki final oldu.



Yaşar Emin Solmaz, etkinlikle ve makinelerle ilgili olarak müşterilerden aldıkları geri bildirimlerin son derece olumlu olduğunu belirterek, "Joystick kumandalı makinelerdeki Powerslide özelliği çok ilgi gördü. Operatör, kabin içerisindeki kumanda üzerinden hidrolik olarak kingpost'u sağa veya sola doğru kolayca kaydırabiliyor. Otomatik denge ayağı hizalama özelliği ve koltuk yönünün makinenin hangi yöne baktığını biliyor olması da diğer ilgi çeken yeni özellikler arasındaydı.

Biz geçen sene sonuna kadar kazıcı yükleyicilerimizi 4 kızıl powershift şanzımanla getiriyorduk. Şimdi artık tüm modellerimiz 6 hızlı Autoshift şanzımanla geliyor" ifadelerini kullandı ■

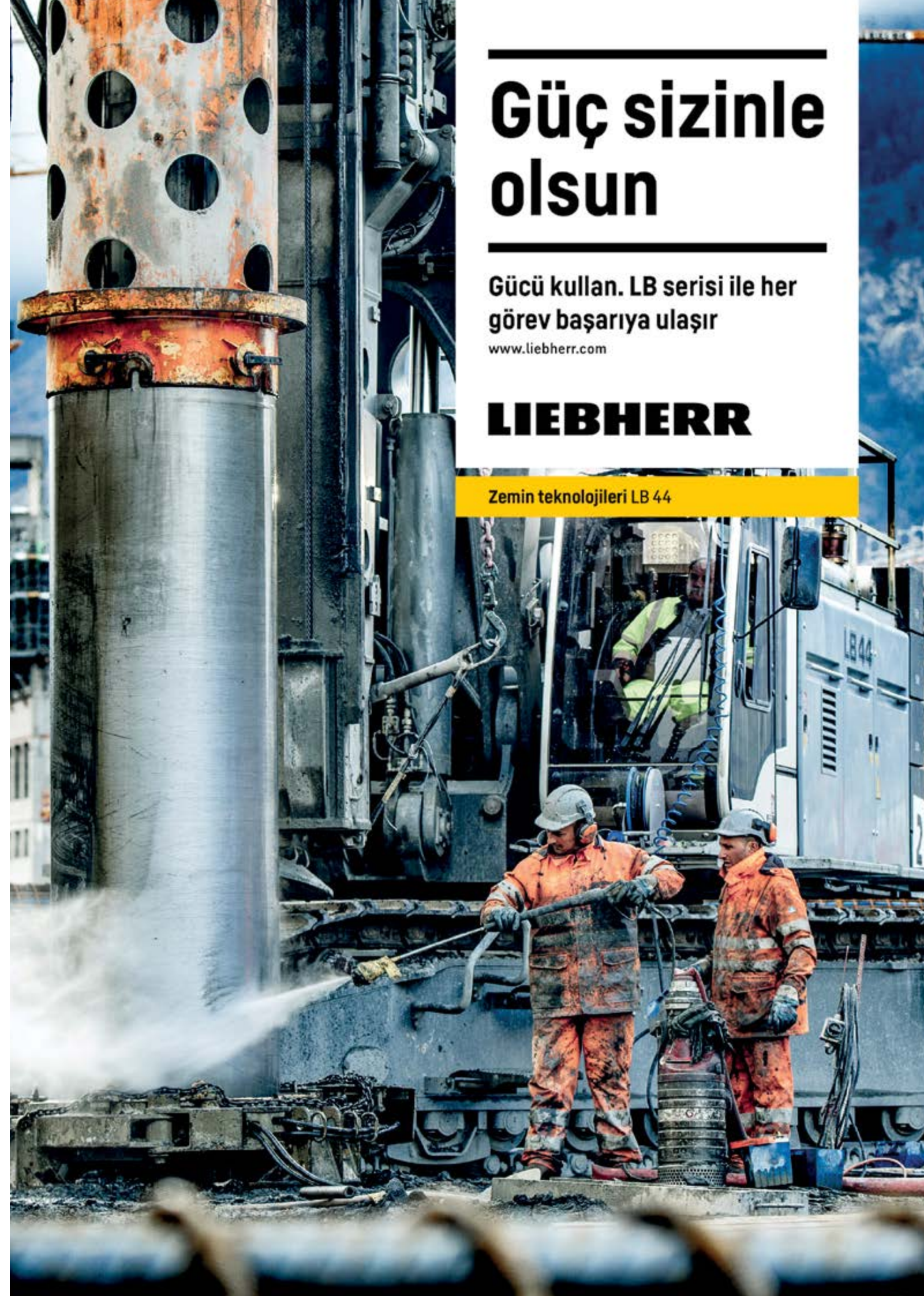
Güç sizinle olsun

Gücü kullan. LB serisi ile her görev başarıya ulaşır

www.liebherr.com

LIEBHERR

Zemin teknolojileri LB 44





Ali Rıza BİLGİÇ / Putzmeister Türkiye Genel MÜD. - Emre ŞANDA / TotalEnergies Türkiye Genel MÜD.

TOTALENERGIES, SANY İŞ MAKİNELERİ İÇİN MADENİ YAĞ ÜRETECEK

Türkiye’de 30 yılı aşkın süredir madeni yağ sektöründe faaliyet gösteren TotalEnergies Turkey Pazarlama, 2015 yılından bu yana iş birliği yaptığı Putzmeister Türkiye ile üç yıllık yeni bir sözleşme imzaladı. Yeni sözleşme kapsamında, **Putzmeister Makine’nin Türkiye’de satışa sunacağı SANY iş makinelerinin orijinal yağları da TotalEnergies Turkey Pazarlama tarafından İzmir Menemen’de üretilecek.**

► **TOTALENERGIES** Türkiye Genel Müdürü Emre Şanda, Mart 2023 itibarıyla başlayan yeni iş birliğine ilişkin “Putzmeister Türkiye ile iş ortaklığımız büyüyerek devam ediyor. TotalEnergies olarak global arenada uzun yıllardır SANY Orijinal Yağları’nın üretimini yapıyoruz. Putzmeister Türkiye ile yaptığımız yeni anlaşma ile iş birliğimizi Türkiye’ye de taşımış olduk. SANY iş makineleri için SANY Orijinal Yağları’nı İzmir Menemen’deki fabrikamızda üretecek, ülkemizde katma değer yaratacağız. Her ikisi de dünya devi üreticiler olan Putzmeister ve SANY ile daha uzun yıllar iş ortaklığı yapacağımıza inanıyoruz” dedi.

Putzmeister Türkiye Genel Müdürü Ali Rıza Bilgiç de anlaşma ile ilgili olarak şunları söyledi: “Hem ürün kalitesi hem de hizmet standartları açısından birlikte çalışmaktan büyük bir memnuniyet duyduğumuz TotalEnergies ile sekiz yıldır devam eden iş birliğimizi üç yıl daha devam ettirecek olmaktan mutluyuz. Türkiye’de Putzmeister markalı ürünlerimizin yanı sıra SANY Group’un paletli ekskavatör, yol makineleri, telehandler ve maden ekipmanları ürünlerini pazara sunuyoruz. Bundan böyle bu ürünlerde TotalEnergies tarafından üretilen SANY logolu madeni yağlar olacak.”

TÜRKİYE’DEN DÜNYAYA İHRAÇ EDİLİYOR

Dünyanın en büyük beton pompası üreticilerinden, Almanya merkezli Putzmeister, 2012 yılında, yine dünyanın en büyük iş makineleri üreticilerinden SANY Group tarafından satın alınmıştı. Putzmeister Türkiye, 2006 yılından bu yana Tekirdağ Çerkezköy’deki fabrikasında Türkiye ve dünya pazarına üretim yapıyor. TotalEnergies Turkey Pazarlama da 2015 yılından bu yana Putzmeister Türkiye’nin tüm madeni yağ ihtiyacını karşılıyor. İlk dolumu TotalEnergies madeni yağları ile yapılan beton pompası araçları dünyaya sevk ediliyor. Putzmeister Makine’nin Türkiye’de satışa sunacağı SANY logolu orijinal motor yağları, transmisyon yağları ve hidrolik yağlarının üretimi de TotalEnergies tarafından yapılacak ■



SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!

SANY
supported by **Putzmeister**

TotalEnergies

SANY
supported by **Putzmeister**

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.
A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ
T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye v/SANY Türkiye



TVH TÜRKİYE'DEKİ ÜRÜN VE HİZMET YELPAZESİNİ GENİŞLETİYOR

Makinelerin kesintisiz ve verimli şekilde kullanılabilmesi, ihtiyaç duyulan yedek parçalara en hızlı şekilde ulaşılabilmesini gerektiriyor. Makine sahipleri bu anlamda güvenebilecekleri tedarikçilerle çalışmayı tercih ediyorlar. Zira yedek parça tedarik sürecindeki gecikme ve hataların oluşturacağı iş kayıpları, alım maliyetinin çok daha ötesine geçebiliyor.



► **GLOBAL** anlamda faaliyet gösteren TVH firması, çok çeşitli makine ve ekipmanlar için yedek parça tedariki sağlıyor. TVH, müşterileri için sadece bir yedek parça tedarikçisi olmanın ötesine geçerek, kurduğu TVH Üniversitesi ile onların teknik bilgi düzeyini geliştiriyor.

Hem tedarik hem de satış anlamında Türkiye'nin potansiyeline kayıtsız kalmayan firmanın Türkiye Genel Müdürü Atıl Özbek, sorularımıza yanıtladı.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Merhaba, ben Atıl Özbek. 16 Ocak 2023 itibari ile TVH Türkiye Ailesine Genel Müdür olarak katıldım. ODTÜ Makine Mühendisliği'nde lisans eğitimimi ve Sabancı Üniversitesi Executive MBA programında yüksek lisansımı tamamladım. Evliyim ve 13 yaşında bir kızım var.

Yıllarca iş makinesi sektörünün güzide markalarında ağırlıklı olarak servis ve yedek parça alanlarında farklı seviyelerde yöneticilik tecrübelerim oldu. Sonrasında 2 sene kadar jeneratör sektöründe de satış sonrası alanında üst düzey yöneticilik yaptım. Aftermarket alanında yıllar içerisinde bulunduğum markalarda birçok çalışma yapmış olmam nedeni ile TVH'yi uzun yıllardır takip ediyordum. Global'de rakipsiz bir iş modeli olan bir firmanın Türkiye operasyonundan sorumlu olmak benim için gurur verici.

47 milyon kalemden fazla bilinen yedek parça referansı

TVH hakkında bilgi alabilir miyiz? Global faaliyetleri, organizasyonu, ürün hattı, vb.

TVH, Belçika merkezli global bir yedek parça firması. Globalde forklift ve elleçleme makineleri, iş makineleri, tarım makineleri, endüstriyel ve liman ekipmanları için yedek parçalar ile birlikte atölye ve depo ekipmanları da sağlayan bir firma. Total Source, Bepco, Cam Attachments, Energic Plus gibi kendi markalarını oluşturmuş veya satın almış bir firma. Dünya genelindeki 90 şube ve 7.000'i aşan çalışanları ile müşterilerine hizmet vermeye devam ediyor. 47 milyon kalemden fazla bilinen yedek parça referansı, 650'den fazla marka, 7.250'den fazla tedarikçi, 77 binden fazla müşteri, 1,5 milyar Euro'dan fazla global ciro, günlük 35 binden fazla sipariş gibi önemli rakamları belirtmeden geçemeyeceğim. Dünya genelinde yüzde 85'ten fazla oranla müşterilerimiz, TVH'yi çalışmak için iyi bir partner olarak görüyor. Çalışan memnuniyetine verdiğimiz önemle her gün daha iyi çalışma şartlarını oluşturmaya devam ediyoruz.

Aynı zamanda çok önemseydiğimiz TVH Üniversitesi'nden bahsetmek istiyorum. Burada hem online hem de sınıf eğitimleri ile müşterilerimizin teknik bilgi seviyesini arttırmayı amaçlayan dersler var. Eğitimlerin tamamlanması sonrasında sertifikasyon da yapmaktayız. İçten yanmalı motorlar, elektrik/elektronik, hidrolik ve güç elektroniği konuları için kurslar sistemde hazır bulunmaktadır. IPAF tarafından tanınmış ve onaylanmış bir eğitim kurumu olduğunu belirtmek isterim. İhtiyaca yönelik kursların da planlanması mümkün.

Yine rakiplerinden çok önde olduğu ve müşterilerimizin de beğenerek kullandığı Online alışveriş portalımız var. Bu portaldan tüm yedek parça-



Atıl ÖZBEK / TVH Türkiye Genel Müdürü

ların resimleri, fiyatı ve gereken tüm bilgilerine ulaşabilen müşterilerimiz kendi tekliflerini alabiliyor ve sipariş verebiliyor. Kullanım kolaylığı bakımından oldukça beğenilen bu MTS adını verdiğimiz portalın daha gelişmiş ve kullanım kolaylığı sağlayan üst versiyonu Eshop portalını çok yakında müşterilerimizle tanıştıracamız.

“İş makinesi alanındaki yatırımlara ağırlık vermiş bulunmaktayız”

Türkiye'deki yapılanmanız, sunduğunuz ürünler, hedefleriniz?

Türkiye'de İstanbul Hadımköy'de

2.600 m2 büyüklüğünde depomuz ve genel merkez ofisimiz bulunmaktadır. Anadolu Yakasında da Orhanlı Tuzla'da bir satış ofisimiz bulunmaktadır. Toplamda 17 kişilik kompakt bir ekip ile tüm Türkiye'deki müşterilerimize hizmet vermekteyiz. TVH'nin yatırımını yapmış olduğu sistemler ile şu an için operasyonumuzu verimli bir şekilde yürütmekteyiz. TVH'nin globalde sunmuş olduğu hizmetlerden ve ürünlerden bir kısmını Türkiye'de müşterilerimize sunmaktayız.

Forklift pazarında oldukça iyi bilinen markayız ancak liman ekipmanları, mini iş makineleri, teleskopik yükleyiciler, endüstriyel makineler, liman istifleme makineleri, atölye ekipmanları gibi alanlarda da çalışmalarımıza devam etmekteyiz. İş makinesi sektö-





ründeki gelişmelerle paralel olarak iş makinesi alanındaki yatırımlara ağırlık vermiş bulunmaktayız. Globalde son 3,5 yıldır iş makinesi alanında ciddi bir atılım yapan firmamızın Türkiye'deki çalışmalarında da bu alana odaklanmamızı başlattık ve devam edeceğiz. Türkiye hem tedarik hem de satış anlamındaki potansiyeli ile TVH Belçika genel merkezimiz tarafından yakından takip edilen bir operasyon ve önümüzdeki yıllarda yatırımlara devam edilmesi planlanmaktadır.

Mini iş makineleri özelinde sunduğunuz ürün kategorileri nelerdir?

Kabin parçaları, motor parçaları, filtreler, kabin camları, elektrik sistemi parçaları, soğutma ve radyatör grupları, hidrolik komponentler ve parçaları, kauçuk palet ve alt takım parça-

YEDEK PARÇADA İYİ KALİTE, İYİ FİYAT VE HIZLI TESLİMAT

ları, turnak ve adaptörler, pim ve burçlar, yakıt enjeksiyon sistemi parçaları ve daha birçok ürüne hizmet veriyoruz. Kataloglarımız var ancak bahsettiğim çevrimiçi platformdan müşterilerimiz tüm ürün gamına ulaşabiliyorlar.

Hangi makineleri kapsıyor?

Bu alandaki çalışmalar ve geliştirmeler mini ekskavatör, lastikli ve paletli mikro yükleyici ve kazıcı yükleyici üzerinde devam ediyor ancak daha büyük makinelerle ilgili çalışmalar devam ediyor. Önümüzdeki yıllarda yeni ürün gamları ve yeni makine modellerine hizmet vermeyi planlıyoruz.

“TVH, dünya genelindeki birçok OEM ve üreticiden parça satın alan bir firma”

Bu ürünlerin kalitesi ve garanti koşulları hakkında neler söylemek istersiniz?

Kalite bizim için mutlu müşteri anlamına gelmektedir. Mutlu müşteriler zaman içerisinde TVH'nin büyümesinde en büyük rolü oynamıştır. TVH, dünya genelindeki birçok OEM ve üreticiden parça satın alan bir firma. Satın alma süreçlerinde tüm global markalarda olduğu gibi çok ciddi kalite aşamaları bulunmakta. Hem satın alma hem kalite birimimiz te-

darikçilerimiz ile bu süreci oldukça hassas bir şekilde yürütmektedir.

TVH, bulunduğu konuma iyi kalite, iyi fiyat ve hızlı teslimat kabiliyetleri ile gelmiş bir firma. Bu nedenle bu noktadan sonra da en üst seviyede önem vermeye devam edecektir. Yedek parçaların çok büyük bir çoğunluğuna üreticiden kaynaklanan durumlar için 1 yıl garanti veriyoruz. Nadiren 6 ay garanti verdiğimiz parçalar da olabilmektedir. Parçalarda sıkıntı çıkması durumunda (ki bu her markada olabiliyor) müşterilerimiz iade oluşturabiliyor. Oluşturulan iade talebi ile kalite birimimiz incelemeleri yapıyor. Hatta stoktaki aynı referanstaki tüm parçalar inceleniyor. Eğer genel bir sıkıntı varsa konuyla ilgili kalite yazısı hem müşteri ile hem de stoğunda bu referanstan bulunduran depolara bilgilendirme yapılıyor. Gerekli imhalar yapıp doğru kalitedeki ürün müşteriye ulaştırılıyor.

Müşterileriniz bilgi almak ve sipariş vermek için size nasıl ulaşabilirler?

Hadımköy ve Orhanlı şubelerimizin telefon numaraları iç satış ekibimiz tarafından düzenli olarak cevaplanıyor. Bunun dışında e-posta ve web sitemiz üzerinden de bizimle iletişim sağlanabilir. Bahsettiğim çevrimiçi platform olan MTS üzerinden müşterilerimiz hem parçalarla ilgili bilgiye ulaşıp hem de siparişlerini girebilmektedir. MTS tanımlanmamış olan müşterilerimize e-posta ve telefonla destek veriyoruz. Daha detaylı bilgi için web sitemizi inceleyebilirsiniz ■



CASE
CONSTRUCTION

★
YENİ
ÜRÜN

FAZ 5'E GEÇİŞTE TECRÜBE KONUŞUR!

Daha Hassas, Daha Verimli, Daha Seri!

- Yüksek Güç, Düşük Yakıt Tüketimi ✓
- Seri Çevrim Süreleri ✓
- Düşük Emisyon Değerleri ✓
- Çok Yönlülük ✓

Detaylı bilgi için 444 56 41 numaralı telefondan
bizimle iletişime geçebilirsiniz.



EGE BÖLGESİ'NİN KÖKLÜ HAFRİYATÇILARI JCB DEN VAZGEÇMİYOR!



Ege Bölgesi'nin önde gelen hafriyat ve altyapı hizmetleri sunan şirketlerinden **ABS Hafriyat** ve **Koyuncuoğlu Hafriyat**, 30 yılı aşkın süre boyunca ağırlıklı olarak **JCB'nin ürettiği iş makinelerini tercih ediyor**. Başta kazıcı-yükleyici olmak üzere ihtiyaca göre makine alımı yapan her iki şirket, en yeni makine yatırımlarını da JCB'den yana kullandı.



► **DÜNYANIN** önde gelen iş makinesi üreticilerinden olan ve ülkemizde SİF İş Makinaları distribütörlüğünde satışa sunulan JCB, hafriyat ve inşaat sektöründe yer alan etkin firmalar tarafından tercih edilmeye devam ediyor. Son olarak İzmir menşeli iki büyük şirketi ABS Hafriyat ve Koyuncuoğlu Hafriyat, JCB'den kazıcı-yükleyici ve telehandler alımları gerçekleştirdi. Değişen ve gelişen hafriyat dünyasında, farklı makine-ekipman ihtiyaçlarını tek elden karşılamak isteyen müşterilere hizmet veren iki şirket, profesyonel bir anlayışla faaliyetlerini sürdürürken yeni makine yatırımlarıyla da tekrar gündeme geldi.

ABS HAFRİYAT JCB İLE BÜYÜYOR

► **SEKTÖRDE 35 YILINI** geride bırakan ve İzmir Aliğa merkezli çalışmalarını sürdüren ABS Hafriyat, 1988 yılında başladığı JCB alımlarını bugün de sürdürüyor. Son olarak makine parkına 13 yeni JCB katan ABS Hafriyat, filosunu 100 adede çıkardı.

Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız ABS Hafriyat Yöneticisi Abbas Gidici, bu işe başladıkları yıllarda, traktörden devşirdikleri kepçeyle hafriyat ve altyapı sektörüne adım attıklarını belirterek, "İzmir'de Aliğa, Bergama ve Menemen ilçelerindeki organize sanayi bölgeleri ve demir çelik sektörlerinde faaliyet gösteriyoruz. 2 tondan 80 tona kadar iş makinelerimiz ve ekskavatör, dozer, greyder, silindir gibi çeşitliliğimiz mevcut. Günde 15 bin metreküp hafriyat yapıyoruz, titizlikle işimize odaklı bir firmayız. Sektöre JCB ile başladık ve devam ediyoruz" dedi.

"JCB kazıcı-yükleyici başta olmak üzere, iş makineleri sektöründe ilkleri gerçekleştirmiş bir marka"



Abbas GİDİCİ / ABS Hafriyat Yöneticisi

Abbas Gidici, iyi bir iş makinesi parkı için seçilen markaların başta dayanıklılık ve yakıt verimliliği olmak üzere servis kalitesinin de belirleyici unsur olduğunu belirtti. Bu kapsamda JCB ile çalışmanın avantajlarını günümüzde de gördüğünü belirterek, "JCB kazıcı-yükleyici başta olmak üzere, iş makineleri sektöründe ilkleri gerçekleştirmiş bir marka. Biz de 1988 yılında başladığımız JCB yolculuğumuzda mini iş makineleri, kazıcı-yükleyiciler ve 40 tona kadar ekskavatörler gibi JCB'nin ürettiği birçok makineyi parkımıza dahil ettik. Son olarak toplam

12 adet 3CX ve 4CX kazıcı-yükleyici ile bir adet 18 metrelik inşaat telehandler modelini filomuza ekledik. Toplamda ise 28 adet JCB ile sektörümüzün ihtiyaçlarını karşılıyoruz" şeklinde konuştu.

ESKİ ALIŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR, JCB GELİŞEREK YOLA DEVAM EDİYOR

Genel olarak kazıcı-yükleyici kullanırken operatörlerin kullanım konforu konusunda sorunlar yaşadığını belirten Gidici, "Yeni JCB'ler ile operatörlere kullanım hakimiyeti konusunda avantajlar geliyor. Özellikle levye veya düğmeyle kullanım seçenekleri arasında, operatörler diledikleri seçeneği tercih edebiliyorlar. Biz şirket olarak hem çalışanlarımıza hem de müşterilerimize kolaylıklar sağlamayı düstur edindik. Bu kapsamda da birden fazla iş makinesi çeşidini müşterilerimize sunuyor, tek bir markadan hizmet almalarını sağlayarak operasyonel verimliliklerini artırıyoruz. Güçlü ve eksiksiz makine parkımızla müşteri deneyimlerini iyileştirmeye devam ederken, JCB gibi alanında büyük markalarla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ülkemize güvenerek yatırımlar yapmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.



KOYUNCUOĞLU HAFRİYAT 33 YILDIR JCB DİYOR

► **BİR AİLE ŞİRKETİ** olan, ticari hayatına devalerle zeytin nakliyesi yaparak başlayan ve köklü geçmişiyle tecrübelerini bugüne yansıtan Koyuncuoğlu Hafriyat, yeni nesil yöneticileriyle ve büyük bir iş makinesi-kamyon filosuyla Ege Bölgesi'nde hizmet veriyor. Özellikle 1990'lı yılların başında JCB'yi filosuna katan ve JCB'yi "Reşat Altını" olarak gördüklerini söyleyen Koyuncuoğlu Hafriyat Yöneticisi Talat Özışık şu açıklamalarda bulundu;

"Hafriyat sektörüne geçtiğimizde kazıcı-yükleyicilerin ne kadar fonksiyonel bir iş makinesi olduğunu gördük.



Talat ÖZİŞİK / Koyuncuoğlu Hafriyat Yöneticisi

"JCB ürünlerini Reşat Altını olarak görüyoruz"

Talat Özışık donanımlı bir makine parkıyla hizmet verdiklerini ve bunun karşılığında seçkin ve uzun soluklu çalışmalar isteyen projelerde

yer aldıklarını da ifade ederek, "Kemalpaşa, Turgutlu, Soma gibi bölgelerde ağırlıklı hafriyat ve altyapı çalışmaları gerçekleştiriyoruz. Son olarak Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'nde 600 bin metrelik bir altyapı işinde çalışmaktayız. İş makineleri ve kamyonlar dahil toplam 120'ye varan parkımızla, kapsamlı projelerdeki makine-kamyon ihtiyaçlarını karşılamaya devam ediyoruz" ifadelerini kullandı

Ardından bu alanda küresel çapta adını duyuran JCB'yi tercih ettik. Markanın en çok talep gören 3CX ve 4CX modellerini filomuza ekledik. Markayla 33 yıldır süren bağımız, yeni nesil makinelerini parkımıza kazandırmakla devam ediyor. Son olarak 10 adet 3CX ve 4CX JCB kazıcı-yükleyici ile bir adet 18 metrelik JCB inşaat telehandler alımı gerçekleştirdik. Gerek ürün kalitesi gerek servis hizmetleri açısından memnuniyetimiz azami derecede sürüyor. Özellikle İzmir'de servis hizmeti aldığımız Alperin Otomotiv'e gece yarısı bile telefon ettiğimizde, yarım saat içerisinde makine-mize müdahale ediyorlar. Ayrıca yeni nesil JCB'lerin daha az yakıt sarfettiğini de biliyoruz"



YENİ
ÜRÜN

Yeni D Serisi Kazıcı Yükleyicilerle Şimdi Faz 5 Zamanı!

B-Type ve E-Type donanım seçenekleri ve yeni özellikleri ile şimdi Daha konforlu, Daha Teknolojik, Daha Üretken

- Yakıt ekonomi özelliklerine sahip Faz 5 Motor.
- Daha geniş kabin.
- Yükleyici kontrol levyesi üzerinde FNR butonu.
- Soğutmalı saklama bölmesi.
- Hava süspansiyonlu koltuk.

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35



ACARLAR MAKİNE GENEL MÜDÜRÜ **SERKAN ACAR:**

“PLATFORM PAZARINDA YATIRIM İSTAHİ VAR ANCAK FİNANSMAN İMKANLARI KISITLI”



Ülkemizin önde gelen platform tedarikçilerinden **Acarlar Makine**, yenilenen ürün gamıyla birlikte bu yıl 700 adetlik platform satışına imza atmayı hedefliyor. Şirketin **Genel Müdürü Serkan Acar**, platform sektörünün daha da büyüyebileceğini, ancak kredi yetersizlikleri yüzünden talebin küçük bir miktarını karşılayabildiklerini belirtiyor.

► **ACARLAR MAKİNE**, güne büyüyen platform sektörünün en önemli oyuncularında yer alıyor ve başta Haulotte olmak üzere, dünyanın önde gelen personel yükseltici platform markalarını ülkemizde pazara sunuyor. Son olarak, tamamen yenilenen ve büyük oranda dizelden elektrikliye geçiş yapan Haulotte markasının yeniliklerini müşterileriyle buluşturan şirketin Genel Müdürü Serkan Acar

ile bir araya geldik. Kendisiyle yaptığımız görüşmede hem Acarlar'ı hem de platform pazarının gündemini masaya yatırdık.

Türkiye'deki platform sektörü ve küresel tedarik koşulları hakkında neler söylersiniz?

Bitmiş olmasına karşın Pandemi ile birlikte başlayan tedarik sorunu, başta otomotiv sektörü ve iş makineleri



olmak üzere pek çok ürün grupları kapsamında devam ediyor. Platform sektörünü ise, diğer ürünlerle kıyaslırsak nispeten daha iyi olduğunu söyleyebiliriz. Ancak platform içerisinde de ürün tiplerine göre tedarik süreleri farklılaşıyor. Örneğin, bazı ürünleri hemen temin edebiliyorken, bazı ürünlerde önümüzdeki yıla termin vermek durumunda kalabiliyoruz.

Ülkemizde platforma ulaşmada en büyük sorun nedir?

En önemli sorun finansmana ulaşım noktasında yaşanıyor. İlk olarak 2018 yılının ikinci yarısında, kur artışlarından dolayı, diğer sektörlerin yanı sıra platform sektörü de sıkıntılı bir döneme girdi. Herkesin, döviz bazında borcu artarken TL bazında gelirleri önemli oranda düştü. Kötü geçen 2 yılın ardından, devreye Pandemi süreci girdi. Firmalar 2020'ye de borçsuz girmiş oldular. Pandeminin bitmesiyle birlikte, işler hareketlenmeye başladı. Günümüzde bazı platform çeşitlerinin fiyatları belirgin bir şekilde arttı. Yine de, süreklilik arz eden kur yükselişlerine rağmen, bazı ürünlerdeki yüzde 30'luk fiyat artışı, makul olarak görülebilir.

“Sadece özkaynakları olanlar yatırım yapabiliyor”

Son 2 yılı nasıl değerlendirirsiniz?

2022 yılının başından beri, platform pazarı çok iyi gidiyor. Halen ciddi bir yatırım istahının olduğunu da gözlemliyoruz. Ancak finansman imkanları kısıtlı ve halihazırda özkaynakları olanlar yatırım yapabiliyor. Nispi krediler ve peşin alımlar dışında, negatif bir etki olarak maalesef kapsamlı bir kredi imkanından söz edemiyoruz.

Aldığınız talepler kiralama firmalarından mı, yoksa daha çok son kullanıcılardan mı geliyor?

Geçtiğimiz yıldan beri, nihai kullanıcıların yoğun talepleri oldu. Ancak ne



Serkan ACAR / Acarlar Makine Genel Müdürü

kadar yoğun olursa olsun bu talepler genel satışların yüzde 30'unu geçmiyor. Bize gelen taleplerin yüzde 70'i kiralama firmalarındandır. Kiralama şirketleri olmadan, işimiz sürdürülebilir olmayacaktır. Hali hazırda da, yüksek doluluk oranlarıyla çalışmaya devam ediyorlar. Fiyatlarının ise, süreklilik arz eden kur yükselişlerine rağmen, makul seviyelerde olduğunu söyleyebilirim. Yatırım istahları devam ederken, bu durumun somutlaşması için kredi imkanlarının da açılmasını bekliyoruz. Bu durumun

gerçekleşmesi ile birlikte, sektörün büyümesi daha da hızlanacaktır.

Yarıladığımız bu yıl hem Pazar, hem de Acarlar Makine için nasıl geçiyor?

Sektörümüzde iyi bir pazar seyri var. Teslim alabildiğimiz makinelerin satışını gerçekleştirdik. Esas olarak kiralamacılara yönelik büyük paket satışlarını önümüzdeki yıl gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Acarlar Makine olarak baktığımızda, iyi geçen 2022'nin ardından, bu yılı beklentilerimizin



üzerinde kapatacağımızı görüyorum. Birçok yeni makinemiz var, ancak her ürün grubunda tedariki hızlıca sağlamıyoruz. Piyasadaki talebin küçük bir kısmını karşılayabiliyoruz.

“Bugüne kadar akülü makaslı ürünlerde yaşanan sorunların tamamını gidermiş bir ürün grubu sunuyoruz”

Yeni ürünleriniz müşterilerinize ne gibi avantajlar sunacak?

15 yıldır yenilenmeyen akülü makaslı ürünlerimiz artık tamamen yenilenmiş olarak geldi. Bu ürünlerle ilgili bir tedarik problemimiz bulunmuyor. Dizel olan akülü makaslarımız tamamen elektrikliye döndü.

Bugüne kadar akülü makaslı ürünlerde yaşanan sorunların tamamını gidermiş bir ürün grubu sunuyoruz. Acarlar Makine olarak, 20 yıllık deneyimimizle bu ürünlerin kiralama-larında hangi sorunların yaşandığını çok iyi biliyoruz. Örneğin yeni ürünümüzün çabuk kırılan joystickler yerine korumalı ve daha sağlam bir joystickle sahip olması, tamamen AC'ye geçtiği için hidrolik yürüyüşünün olmaması, arazide 4x4 olarak sunulması ve tamamen yenilenen varyatör gibi birçok avantajı bulunuyor. Müşterilerimiz artık tüm sorunları çözmüş olan, uzmanlık eseri ve kusursuz bir makineyle karşılaşıyorlar. Kısa sürede kendini kanıtlayan ürünümüz, karşılığını buluyor ve yüksek talepler de alıyor.

Satış adetlerinizden memnun musunuz?

İyi satış yaptığımız bir dönemdeyiz. Ancak en iyi satış yaptığımız dönemler büyük paketli satışlarımızın olduğu zamanlardı. 10 yıl önce, tek kalemde 5-6 milyonluk işlere imza attığımız firmalar oldu. Bugün, o rakamları kredi yetersizlikleri sebebiyle henüz yakalayamıyoruz. Önümüzdeki yıl bu oranlara gelmeyi hedefliyoruz.



“Türkiye’de yerli bir finansman firmasıyla işbirliğine girmek üzere çalışmalarımızı sürdürüyoruz”

Pazara sunduğunuz Haulotte’un finansman anlamında avantajları oluyor mu?

Daha önce Haulotte ile birlikte, DLL Leasing şirketiyle dünya çapında bir anlaşmamız vardı. Ancak, DLL’in ülkemizden çekilmesi ile birlikte, işler biraz daha zorlaştı. Hâlihazırda Türkiye’de yerli bir finansman şirketiyle işbirliğine girmek üzere çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Rakamsal olarak bu yılı nasıl tamamlamayı planlıyorsunuz?



Yaklaşık olarak 700’e yakın makineyi teslim etmeyi öngörüyoruz. Bu sayının yarısı büyük çaptaki makinelerden oluşuyor. Müşterilerimize güvenlik ve kullanım bakımından yüksek özellikleri olan ve dolayısıyla daha “pahalı” makineleri sunuyoruz. Bu bakımdan, bizim satış adedimize yakın olan başka markalara göre, iş hacmimiz her zaman daha yüksekte seyrediyor. Rekabeti ise, sadece akülü makaslı grubunda Çinli üreticilerle yapıyoruz. Diğer ürünlerde ise, yeterince kendimizi kanıtladığımız için rekabet etmiyor ve sektörün iyi oyuncusu olduğumuzu rahatlıkla söyleyebilirim.

Pazara yeni giren kiralama şirketleri oluyor mu?

Büyük yeni oyuncular bulunmuyor, ancak benzer iş yapan ve platform kiralamasına yönelmiş firmaları görülebiliyoruz. Bu kapsamda daha önce ekskavatörden forklifte kadar kiralamalar yapıp, artık ağırlığını platforma vermek isteyen şirketlerle de karşılaşıyoruz. Ayrıca küçük filolarla, sıfırdan sektörümüze adım atanlar da olabiliyor.

“Önümüzdeki 10 yıl boyunca sektörümüzün yükselme dönemi devam edecek”

STRENX®
PERFORMANCE STEEL

TASARIMINIZI YENİ ZİRVELERE TAŞIYIN

Strenx® performans çeliği, tasarım mühendislerini çelik tasarımında geleneksel düşünceden özgürleştirebilen yüksek dayanımlı bir çeliktir. Strenx®, güçlü, hafif ve güvenli mobil vinçler, çalışma platformları, yükleyici vinçler ve diğer kaldırma ekipmanlarının tasarımını mükemmelleştiren son derece tutarlı özelliklere sahiptir. İşte, bu nedenle bu çeliğe performans çeliği diyoruz.

Strenx® dünyasını keşfedin!    

www.strenx.com'da mühendisliğinize ilham katın!

SSAB

Platform sektörü kurumsallaşıyor mu?

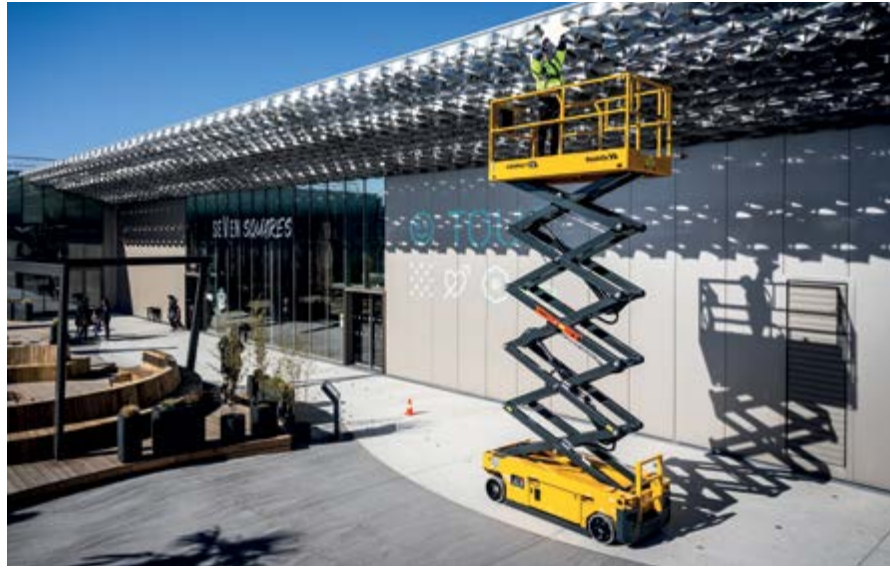
Platform sektörü büyümesini sürdürüyor. Önümüzdeki 10 yıl boyunca, ivmelenerek sektörümüzün yükselişi edecek. Ancak, küresel çapı gözettiğimizde halen çok gerilerde olduğumuzu düşünüyorum. Sektörümüzde kiralama pazarı henüz 25 bine ulaşmadı. Potansiyel olarak Türkiye’de bugün 50 bin adetlik kiralama pazarının olması gerekiyor. Pazardaki oyunculara baktığımızda 1000 âdetin üzerinde makinesi olan az sayıda kiralama şirketi var. 500-1000 arası makinesi olan hatırı sayılır miktarda şirketlerimiz bulunuyor. Ancak sistemsiz çalışma, plansızlık ve “günü kurtaran” yatırımların yapılması, ya da belki ekonomik belirsizlikler kurumsallaşmanın önündeki önemli engellerdendir. Avrupalı firmalara baktığımızda ise, 2 yıl sonra hangi makineyi filosuna dâhil edeceklerini veya hangi makineyi elinden çıkaracaklarını, bu günden belirlediklerini görüyoruz.

Peki ülke ekonomisinin durumu sektörün kurumsallaşmasında ne derece rol oynuyor?

Ekonomideki belirsizlikler, pazarın stabil olmaması, sektör oyuncuları olarak bizlerin iyi planlama yapamayışımızda etkin bir rol oynuyor. İleride başımıza ne geleceğini kestiremediğimiz için, iyi planlama yapamıyoruz. Geleceği görürsek, öngörülerimizi gerçekleştirme imkanı bulur, bu koşullarda kurumsallaşmanın daha iyi olacağını düşünüyorum.

Türkiye’deki kiralama firmaları yüzde 90 doluluk oranıyla çalışmaları, doğru bir iş modeli kurguladıkları anlamına geliyor mu?

Bir firma, yüzde 90 doluluk oranıyla çalışıyorsa orada bir şeyleri yanlış yapıyor demektir. Eğer makineyi bir sahadan alıp, hemen başka bir sahaya veriyorsanız, makinenize bakım yapmıyorsunuz anlamına geliyor. Bu durum işlerin aksamasına yol açmıyor, aynı zamanda ve belki de daha çok, iş güvenliği kapsamında ciddi problemlere yol açıyorsunuz demektir. Öte yandan müşterilerin çoğu, “fiyat avantajı” olarak değerlendiriyor, kurumsal davranmıyor, düzgün makineleri kiralamıyor



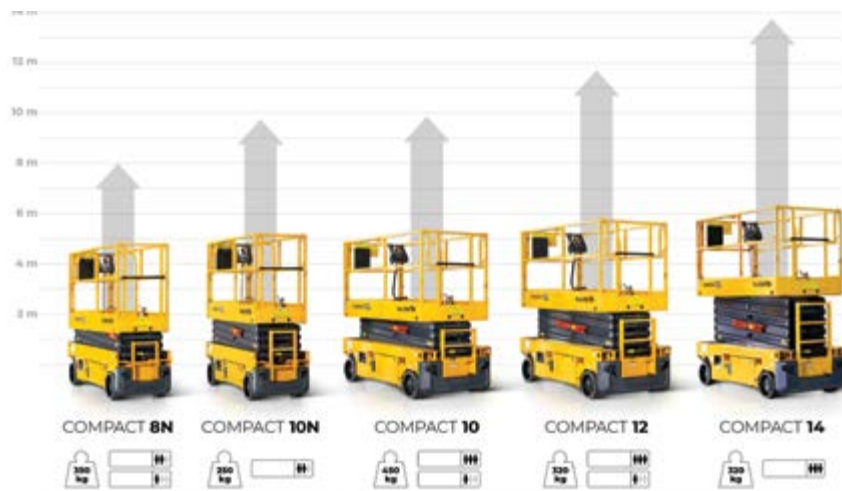
ve bu durumun sürgit devam etmesini sağlıyorlar. Bir başka sıkıntı, makineleri ehil-bilinçli personelleri vasıtasıyla düzgün kullanmıyorlar. Peki, gelişmiş ülkelere baktığımızda ne görüyoruz? Kiralama firmalarının makine doluluk oranlarının yüzde 65-70’ler seviyesinde olduğunu görürüz. Kısacası bize göre, bir firma işini gereklere uygun yapıyorsa, yüzde 90 doluluk oranıyla çalışması mümkün değildir.

Yabancı yatırımcıların ülkemize ilgisi var mı?

2018 yılına yaşanan döviz dalgalanmalarının ardından, Türkiye adeta kendini dışarıya kapadı. Yabancı yatırımcıların ülkemize olan pozitif bakışı da değişmiş oldu. Bu durumum henüz değişmiş değil ve şu an yeni bir yatırımdan maalesef söz edemiyoruz. Ancak, önümüzdeki yıllarda pozitif hava esmeye başlayacaktır. Ardından da, yabancı yatırımcıların Türkiye’de yapacağı ortaklıklarla birlikte, ülkemize tekrar adım atacaklarını öngörüyoruz. Biz de Acarlar Makine olarak, yeni ürünlerimizi aynı zamanda birer yatırım aracı olarak görüyoruz. Yenilenmemiz salt makinelerimizle sınırlı değil, insana, personellerimize, bunun bir gereği olarak yetkin kadrolaşmaya ve kurumsallaşmaya dönük yatırımlarımızı da sürdürüyoruz.

Son olarak eylül ayında İstanbul’da gerçekleşecek olan Platform Günleri 2023 organizasyonu hakkındaki görüşleriniz nelerdir?

Bu tür organizasyonlar, bizim gibi firmaların ürünlerini sergilemeleri ve kiralama şirketlerinin tek bir yerde bütün ürünleri görmeleri açısından çok kıymetli. Bu sayede, herkes her modeli görüyor ve fiili olarak deneme şansına sahip olabiliyor. Dolayısıyla bu ve bu tür etkinliklerin sürmesini yararlı görüyoruz ■



Yarınları “Daha Yeşil” inşa etmek için **yenilendik!**



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



TEKBAŞ İNŞAAT, KONYA'NIN ÇEHRESİNİ AMMANN İLE GÜZELLEŞTİRİYOR

Konya'da, 1983 yılından bu yana alt yapı, çevre düzenlemesi, yaya alanları, parklar, parke, araç ve yaya yolu gibi projeleriyle dikkat çeken **Tekbaş İnşaat**, makine parkı yatırımlarına **Ammann** ile devam kararı aldı.

AMMANN; DOĞRU YATIRIM, DOĞRU MARKA

Yeni makine yatırımı öncesi ciddi araştırmalar yaptıklarını ve pek çok alternatif arasından Ammann'ı tercih ettiklerini dile getiren Ahmet Tekbaş, "Ammann kusursuz mühendisliğin uygulamaya geçmiş hali. Pek çok farklı marka denedik ama sonunda projelerimiz ile birebir örtüşen makineyi bulduk" dedi.

Makine parklarına Ammann'ın ARX26-1, ARX40-2 ve ARX45-2 serisi yama silindirlerini kattıklarını belirten Tekbaş, "Görüşüğümüz irili ufaklı birçok makine satan firma oldu, hatta ikinci el makina satıcılarıyla bile yer yer iletişime geçtik. Ama projelerimiz şu anda o kadar kusursuz ilerliyor ki, bir risk alarak bu hızı yavaşlatmak istemedik. Stratejik bir karar vererek Ammann si-

lindirlerini tercih ettik. İyi ki de sıfır Ammann makineler almıştık. Gerek yakıt sarfiyatı gerek vuruştaki gücü, bizim doğru yolda olduğumuzu ispatlayan nitelikte" dedi.

Bölgede bilinen bir firma olmanın avantajları kadar dezavantajlarının da bulunduğunu belirten Ahmet Tekbaş, "Bölge piyasası bizleri çok iyi bilir, yakından da takip eder. Bizlerin makinası durmuş, sorunları varmış diye bizlerden bahsedilmesini asla istemeyiz. İşimizdeki kusursuzluk, makinalarımızın mükemmel oluşundan geçer. Bu nedenle sıfır makine alarak aslında hem işimize hem gelecek projelerimize yatırım yapmış olduk" diye konuştu.

"Konya'nın bir ucundan diğer ucuna uzanan ürün yelpazesi"

Yaptıkları işin büyük önem taşıdığını ve ciddiyetle ele aldıklarını altını çizen Ahmet Tekbaş, "Üretilen ürünlerin ulaştığı noktada turizm var, eğitim var, sağlık var, ekonomi var dolayısı ile yaşam var, bizler önce insanlığa dolayısı ile gelecek nesillere bir değer bırakıyoruz. Her geçen gün belediye teknolojisi ve uygulama deneyimleri yeni boyutlar kazanıyor. Bizlerin ürettiği kaliteli bu ürünleri projelerine yer veren belediyeler, OSB'ler, inşaat firmaları, çevre ilçe köy ve kasabaları artık daha yaşanabilir altyapıya sahip. Yeni şehircilik anlayışı deneyimsiz belediyecilik faaliyetlerinden çok uzak. Artık teknolojiyi AR-GE ile birleştirerek daha kusursuz çözümler sunan gelişime açık belediye anlayışı mevcut. Bu da bizim ürettiğimiz kusursuz ürünlerin değerlerini biraz daha değerli kılıyor" şeklinde konuştu.

YATIRIMLAR DEVAM EDİYOR

Firma olarak yatırımlarına devam ettiklerini ve bunun kaçınılmaz olduğunu belirten Tekbaş, "Dünya değişiyor, gelişiyor. Bizler de bu de-

vinime ayak uydurmak zorundayız. Bu sebeple yeni projelerimiz yeni faaliyetlerimiz her gün olacak ve olmaya da devam edecek. Nesilden nesile uzanmayı hedeflediğimiz ticari hayatımıza sürekli ivme kazandırarak gerek yeni projeler anlamında gerekse makine parkuru olarak yenilemeye ve geliştirmeye devam edeceğiz.

Teknolojiye ayak uydurmuş yenilikçi bir firmayız. Teknolojiyi yakından takip ediyoruz. Makinaların her gün kendini yenilediğini dolayısı ile bizlerin de kendimizi yenilemek zorunda olduğunun farkındayız. Bir seri önceki makinaların şundaki makinalar ile ciddi oranda yenilediği görebiliyoruz" dedi.

Ammann'ın ülkemizde yürürlüğe giren yeni emisyon regülasyon kuralına uygun çevreci teknolojilerine değinen Ahmet Tekbaş, "Yeni motor regülasyon yasaları ile daha yeşil bir gelecek bizleri bekliyor olacak. Bizler üzerimize düşen görevi yerine getirdiğimizi düşünüyoruz. Herkes bizler kadar hassas olsa eminiz ki çok daha farklı noktalarda oluruz.

Atıklarımız bizlerin ayak izleri. Biz bu atık ve doğaya saldırdığımız gazların minimize olması adına Ammann yeni nesil silindirleri tercih ettik. Çevrenin korunmasına katkı sağladık. Diğer yandan hem kabin kon-



foru hem daha az yakıt sarfiyatları ile bu denli büyük projelerimizdeki işletme maliyetlerimizdeki düşüş makinaların ilk haftasından itibaren hissedilmeye başladı. Elbette bir şirket maliyetleri azalır, karlılıkları artar ise yatırımlara devam etmek için başka bir sebebi kalmaz. Yeni yatırımlar yeni istihdamlar demek" dedi.

TSM GLOBAL İLE HIZLI VE YERİNDE ÇÖZÜM

Makine parklarına kattıkları yeni seri Ammann ARX26-2, ARX40-2 ve ARX45-2 model dört adet yama silindiri için TSM GLOBAL satış ve satış sonrası hizmetler ekibine teşekkür eden Ahmet Tekbaş, süreç içerisindeki iş birliğinden duydukları memnu-



► **TEKBAŞ İNŞAAT** Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Tekbaş, Konya merkez ve ilçeleri ile civar illerde yürüttükleri çalışmaların yüksek kalitede yapılması gerektiğini vurgulayarak, "Tüm dünya ile aynı anda son teknolojide bir makina kullanmak çok keyif verici. Teknolojiyi yakından takip eden bir firma olarak makinalarımızın da güncel teknolojide olması bizim için çok önemli" dedi.





niyeti dile getirerek, “Geniş ürün yelpazesi ile TSM GLOBAL bizim için çok önemli bir partner. Uzun yıllardan beri süregelen bu birliktelik son aldığımız 4 asfalt silindiri ile daha da derinleşerek kuvvet kazandı. Bizler makine alımlarımız gerçekleştiğinde çok fazla kişiye danışmak yerine işinin uzmanı öz kişilere ulaşmayı tercih ediyoruz. Bu tercihlerimizden dolayı şu ana kadar yanılmadık, TSM GLOBAL de bizi yanıltmayan köklü firmalardan. Bu nedenle hem aldığımız projelerimiz sorunsuz tamamlamak hem de hızlı yol almak adına TSM GLOBAL ile istişareler ediyoruz. Bu yolda iyi bir yoldaş ve tecrübelerine güvendiğimiz bir danışman gibi. Bu devirde böylesini bulmak zor” şeklinde konuştu.

“Satış sonrası hizmetlerden memnunuz”

Ammann silindirlerin satış sonrası hizmetleri ile ilgili de yorumda bulunan Ahmet Tekbaş, “Çok şükür büyük bir sorun yaşamadık. Umarız yaşamayız da. Ama projelerimiz hızla devam ediyor. Bizler operatörlerimizin imkanları dahilinde uzun saatler projelere devam etmeye çalışıyoruz. Haliyle bakım aralıkları biraz daha normal firmalara göre sık olabiliyor. Fakat şu güne kadar bir sorun yaşamadık. Bizleri periyodik olarak arayan ziyaret eden ekipleri sayesinde makinalarımız saat gibi çalışıyor. Bizler sadece makine al-

madık. Aynı zamanda bir birlikteliğe kapı araladık” dedi.

Daha önceki dönemlerde yaşadıkları sorunlara değinin ve sıkıntıları dile getiren Tekbaş, “Makinaların arızalarının olduğu geçmiş dönemlerimiz oldu. Servisini bulamadığımız, uzmanını tespit edemediğimiz bu dönemlerde çok fazla yatan makinalar ile baş başa kalma durumunda olduk. Artık o günler geride kaldı. İşin ehli bir takım var. Büyük markaların güvenini kazanmış bu denli büyük bir firmanın bizleri zorda bırakması durumu akıllara gelmiyor bile. Güveniyoruz, gerisi TSM GLOBAL’de” diye konuştu.

AMMANN BİR DÜNYA MARKASI

Ammann’ı tercih etmelerindeki diğer nedenlere de değinen Ahmet Tekbaş, “Yol yapı markası zaten çok yok.

Bilinen güvenilir 3-5 marka var ya da yok. Amman bunların içindeki bizim en başarılı bulduğumuz, bizim bu alandaki işlerimize hitap eden marka diyebiliriz. Onlar da bizler gibi eski ve köklü bir marka. Bu sebeple de Amman’ı tercih ettik. Makinanın mühendisliğinin kusursuz oluşu ve operatör konforunun diğer markalara oranla daha yüksek oluşu da bizlerin tercihlerine ivme kazandırdı” dedi.

Ahmet Tekbaş sözlerini “Kullanılan malzemeler birinci sınıf. Bizler güneşin altında, asfaltın sıcaklığında, yer yer 70-80 derecelere varan sıcaklıkta bu makinaları kullanıyoruz. Tepe den tırnağa kullanılan malzemenin kalitesi gerçekten fark edilir düzeyde. Üst düzeyde bir kalite. Tam bir fiyat performans ürünü yapmışlar” şeklinde tamamladı ■



ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



105-575 KW

Saf güç - düşük havalandırma oranı. Bu, Volvo Penta’nın madencilik taahhüdüdür. En zorlu koşullarda bile çalışmaya devam eden dayanıklı, yakıt tasarruflu endüstriyel dizel motorlar. Kurulumu, çalıştırması ve bakımı kolay. Uygulamanızın operasyonel ömrü boyunca güvenebileceğiniz güçlü bir ortaklık. Nerede olursanız olun kullanıma hazır parçalara hızlı erişim. İşletmenize güç katan dünya çapında hizmet ve destek için iletişim bilgileri. www.volvopenta.com

Volvo Group Otomotiv Tic.Ltd. Şti.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cad. No:47 Casper Plaza
34771, Umraniye İstanbul Turkey

Tel: 0216 655 75 00 e-mail: satis.volvo@volvo.com

Made to move you

**VOLVO
PENTA**



HASEL, ADANA'DA BOBCAT MÜŞTERİLERİYLE BİR ARAYA GELDİ

► **BOBCAT'IN** mini yükleyici, teleskobik yükleyici, lastik tekerlekli yükleyici ve mini ekskavator pazarındaki geniş ürün çeşitliliğini, kaliteli satış ve satış sonrası hizmet anlayışı ile birleştirerek müşterilerine çözüm üreten HASEL İş Makinaları, Adana'da düzenlediği etkinlikte davetlilerin yoğun ilgisiyle karşılandı.

“Tarım grubunda ilk kez Adana'da buluştuk”

Bobcat Telehandler Ürün ve Satış Müdürü Mustafa Çağa, müşterileriyle daha yakın temas kurma fırsatı buldukları etkinlikte; 2 adet telehandler, 1 adet paletli mini yükleyici ve 1 adet 5 tonluk mini ekskavator modellerini sergiledikleri belirterek,

“İnşaatın yanı sıra tarım sektörüne de çok önem veriyoruz. Bu nedenle tarım grubundaki 7 metre ve 10,50 metre telehandler modellerimizi sergiledik. Etkinliğe katılan müşterilerimiz makineleri, Bobcat atamanlarla birlikte deneyimleme şansı buldu. Tarım grubunda ilk kez Adana'da bir etkinlik yapma deneyimi yaşıyoruz. Sektörel bazda çözümler sunduğumuz ve müşterilerimizin ihtiyaçlarına yanıt veren ürünler getirdiğimiz için bu organizasyonları daha da arttırmamız gerektiğinin bilincindeyiz.

Adana, tarım grubunda çok önemli bir bölge. Bu bölgedeki müşterilerimizin taleplerine göre hareket ettik. Burada hep birlikte çok iyi bir organizasyon gerçekleştirdik. Sırada İstanbul, Ankara ve İzmir etkinliklerimiz var. Fuarların dışında bu tip organizasyonlar, müşteriler ile daha

Geniş ürün yelpazesi ve hizmet çeşitliliğiyle, Türkiye iş makineleri sektörünün güçlü oyuncularında yer alan **HASEL İş Makinaları**, Adana Bölge Müdürlüğü'nde **“Bobcat Müşteri Günleri”** etkinliği düzenledi.



iyi temas kurmamızı sağlıyor” ifadelerini kullandı.

Hasel Grup çatısı altında Bobcat olarak Türkiye'de 2 yıldır faaliyet gösterdiklerine dikkat çeken Çağa, *“Pazarda bulunduğumuz süre boyunca Türkiye'ye çok sayıda makine getirdik. Stoklarımız iyi durumda. Müşterilerimiz çok memnun. Bu memnuniyet giderek artıyor. Aslında biz de onların yeni ihtiyaçlarını öğreniyoruz. Bu amaçla yeni kompakt ürünler getirdik. 6 metre telehandler modelimiz oldukça fazla talep gördü. Bunun yanında rotasyonlu telehandler da getirdik”* dedi.



“Bobcat'ın Hasel bünyesinde bulunması müşteriye güven veriyor”

Etkinliğinin oldukça başarılı geçtiğini belirten Bobcat Mini Yükleyici Türkiye Satış Müdürü Cem Gürel, *“Etkinliğimizde yeni ürünlerimizi, mini ekskavatorde 5 ton sınıfını, teleskopik makinelerde 10,5 metreyi ve Türkiye'de çok fazla tercih edilen T 590 model paletli mini yükleyicimizi müşterilerimizin beğenisine sunduk. Yeni tasarım öğelerini barındıran makinelerimizi, bölgedeki talepler doğrultusunda sergilemek istedik. Müşterilerimiz Bobcat'i daha fazla görmek istediğini belirtiyor. Biz de bu doğrultuda hareket ederek müşteri buluşmalarımıza devam edeceğiz”* dedi.

Hasel Grubu bünyesinde bulunan Hyundai CE ve Bobcat'ın iş makineleri sektöründe önemli markalar arasında yer aldığına dikkat çeken Gürel, *“Bobcat'ın Hasel bünyesinde bulunması müşteriye güven veriyor. Büyüyen mini iş makinesi sektöründe Bobcat öncü bir marka olmaya devam ediyor. Biz de bunun farkında olarak yeni makinelerimizi getirmeye devam ediyoruz. Şu anda stok seviyemiz gayet iyi durumda bulunuyor. Satışlarımızda bu doğrultuda devam ediyor”* şeklinde konuştu.



Bobcat®

MÜŞTERİ GÖRÜŞLERİ

AĞIT NAKLİYAT
RAMAZAN AĞIT

“Bobcat güzel makineler üretiyor. Şu anda elimizde bulunmasa da buradaki deneyimlerimizin de etkisiyle yakın zamanda parkımıza Bobcat makineler ekleyeceğimizi söyleyebilirim.”

ÇAKMAK BİMS
İSMAİL ÇAKMAK

“Niğde'de Bims imalatı yapıyoruz ve kaba inşaat malzemesi satışı gerçekleştiriyoruz. Daha önceden farklı marka telehandlerlarımız da oldu. Bununla birlikte bizim beklentilerimizi en iyi Bobcat'ın karşıladığına karar verdik. Bobcat'ın telehandlerlarını almak için sıraya yazıldık. Bobcat, dünya çapında bilinen bir marka. Hasel Grup çatısı altında bulunan Bobcat'ın tüm süreçleri başarıyla gerçekleştireceğini düşünüyoruz.”

KESKİNSAN VİNÇ İNŞAAT
MEHMET KESKİN

“Firma olarak geniş bir makine parkına sahibiz. Şu anda parkımızda eklemli bomlu vinçler, mobil vinçler, teleskopik yükleyiciler bulunuyor. Gaziantep'ten buraya kadar makineleri incelemek için geldik. Önümüzdeki dönemde Bobcat marka satın almayı düşünüyoruz. Bobcat'ın bizi en çok cezbeden noktası, 3 yıl 3.000 saat garantiye sahip olması oldu.”

KIRLI TARIM
İBRAHİM KIRLI

“Etkinlikte makineleri yakından inceleme şansımız oldu. Bizim ihtiyacımıza cevap verebilen makinelerle tanıştık. Yakın zamanda biz de Bobcat satın aldık. Teslimatın temmuz veya ağustos ayında yapılması planlanıyor. İlerleyen zamanlarda da yeni Bobcat'ler almayı düşünüyoruz.”

NIĞDE ÇELEBİ ARAÇ VE İŞ MAKİNELERİ KİRALAMA
HİMMET ÇELEBİ

“Bölgede telehandlerda 14 yıllık tecrübemiz bulunuyor. Daha önce farklı telehandler kullanma deneyimi yaşasak da yakın zamanda 3 adet Bobcat telehandler satın aldık. Makineleri henüz kullanma fırsatı bulamasak da memnun kalacağımızı düşünüyorum. Gelecekteki yatırımlarımızda da Bobcat markasının ilk tercihimiz olacağını söyleyebilirim.”

APA MAKİNA
SEZGİN YÜZGEÇÇİOĞLU

“İş makineleri sektöründe yaklaşık 35 yıldır faaliyet gösteriyoruz. Mümessillik, alt bayilik, satış sonrası hizmetleri kapsayan çeşitli çalışma alanlarımız bulunuyor. Bobcat zaten kendisini ispatlamış bir marka. Hasel'in temsilciliğiyle beraber bu imajını daha da güçlendirdiğine inanıyoruz. Bobcat'ten 8 adet siparişimiz bulunuyor. Bunlardan 3 adedi T590 mini yükleyici modeli, 5 adedi de 7, 10 ve 18 metre telehandler modelleri. Bobcat'ten alacağımız hizmetten memnun kalacağımızı düşündüğümüz için bulunduğumuz şartlarda en iyi tercihi yaptığımıza inanıyoruz.”

ÜNLÜ TİCARET
EROL ÜNLÜ

“Bobcat'le yeni tanıştık. Buraya gelerek yeni bir makine daha almaya karar verdik. Katılım sağladığımız etkinlik çok hoşumuza gitti. Burada sergilenen makineleri deneyimleme fırsatı edindik. Şu anda makine parkımızda Bobcat bulunmasa da yakın zamanda yatırım yapmayı planlıyoruz. Etkinliği düzenleyen ekibe ve Bobcat'e teşekkür ederim.”



TürkTraktör'den YENİLENEN TASARIMI İLE *CASE SV SERİSİ* KAZICI YÜKLEYİCİLER

TürkTraktör, 70 yıla dayanan üretim tecrübesini iş makineleri alanına taşıyarak, 2020 yılında CASE marka kazıcı yükleyiciler Ankara'daki fabrikasında üretmeye başlamıştı. Firmanın ileri üretim kalitesi ve teknolojisiyle üretilen CASE Kazıcı Yükleyiciler, yenilenen imajıyla SV Serisi adı altında müşterileriyle buluşmaya başlamıştı.

► **YENİLENEN** imajıyla kabin tasarımını tamamen değiştiren CASE Kazıcı Yükleyiciler, küçük teker modellerine yeni eklediği 590SV ile ürün grubunu da genişletti. 3 farklı model ve farklı donanım paketleriyle sunulan CASE SV Serisi Kazıcı Yükleyicilerle müşterilerin farklı beklentileri karşılıyor.

YENİLENEN KABİNLE DAHA İYİ ERGONOMİ

SV Serisinde Faz 5 geçişi ile birlikte sadece motor tarafında değil kabin tasarımında da köklü değişiklikler gerçekleştirildi. Önceki seriye göre daha geniş iç hacme sahip olacak şekilde tasarlanan yeni kabin operatöre ferah ve konforlu bir çalışma ortamı sunuyor.

Yeni yükleyici kontrol levyesiyle operatöre yükleme fonksiyonlarında daha fazla üretkenlik sağlama fırsatı sunuluyor. Üzerinde yer alan FNR butonu sayesinde operatör makine ileri-geri vites yön seçimini hızlı ve konforlu bir şekilde gerçekleştirebilirken, kick-down vites düşürme ve



vites boşa alma butonları da verimli kullanım için kontrol levyesi üzerinde konumlandırılmış.

Ergonomik tasarımı ile yeni el freni çok kolay bir kullanım sunarken, el freni gerginlik ayarı da doğrudan kol üzerinden gerçekleştirilebiliyor.

Arka kazıcı grubunun joystick olarak sunulduğu kazıcı yükleyicilerimizde, joystick konsollarının 4 yönlü ayarlanabilmesi ve bilek dayamaları operatörün uzun süreli çalışmalarında yorgunluk hissini en aza indiriyor.

Üst donanım paketinde sunulan hava süspansiyonlu koltuk olumsuz çalışma zemin koşullarının operatöre iletilmesini önleyerek konfordan ödün vermiyor. Verimli kabin içi klima ve ısıtma sistemine ilave olarak, hava süspansiyonlu koltukla birlikte sunulan koltuk ısıtma özelliği soğuk iklim koşullarında benzersiz bir deneyim sunuyor.

Kabin içerisinde konumlandırılan geniş saklama bölmeleri operatöre

çalışma sahasında ihtiyaç duyduğu malzemeleri konumlandırma noktasında çok fazla seçenek sunuyor. Soğutmalı saklama bölmesi ise sıcak yaz aylarında içecek muhafaza etmek için vazgeçilmez rol oynuyor.

Bluetooth radyo sayesinde kullanıcılar, telefonunu doğrudan makineye entegre edebiliyor ve istediği müziği çalıp, telefon görüşmelerini doğrudan kabin içerisinde yer alan mikrofon ve hoparlörler ile gerçekleştirebiliyor.

Geniş cam alanı sayesinde üstün bir görüş alanı sunan yeni tasarımda, kabin üzerinde yer alan 10 adet çalışma aydınlatması sayesinde gece çalışmalarında da saha hakimiyetinden taviz vermiyor. Üst donanım paketinde çalışma aydınlatmaları LED olarak sunuluyor.

YAKIT EKONOMİSİNDEN TAVİZ YOK!

Yüksek performans, düşük yakıt tüketimi ile dikkat çektiği belirtilen CASE Kazıcı Yükleyicilerde, Faz 5 SV Serisi



sinde de bu konuda taviz verilmemiş. Yakıt yönetiminin Elektronik Kontrol Ünitesi (ECU) aracılığıyla yönetildiği Yüksek Basıncı Common Rail Yakıt Enjeksiyon Sistemi sayesinde her bir damla yakıttan maksimum verim elde ediliyor. Yanma performansının her daim yüksek olması için silindir içine birim zamanda daha fazla oksijen alabilmek için Turboşarj+Intercooler hava emiş sistemi kullanılıyor.

Bunlara ilave olarak çeşitli yakıt ekonomisi özellikleriyle de yakıt verimliliği yükseltiyor.

- **Otomatik Rölanti Sistemi** sayesinde operatör arka kazıcı joystickleri bıraktığında, motor devri otomatik olarak rölanti devrine dönerek yakıt ekonomisi sağlanıyor.

- **Tek Tuş Rölanti Sistemi** ile operatör anlık olarak motoru rölanti devrine çekerek gereksiz yakıt tüketiminin önüne geçebiliyor.

- **Otomatik Motor Kapatma Fonksiyonu** makinenin uzun süreli operatörsüz çalışmasını engelleyerek motoru kapatıyor ve gereksiz yakıt sarfiyatını önüyor.

- **Yakıt Ekonomi Modu** sayesinde düşük ve orta zorluk seviyeleri işlerde kullanılmak üzere motor gücü üretimi kısıtlanıyor ve yakıt ekonomisi geliştiriliyor.

- **Viskoz Gövdeli Soğutucu Fan** motorun soğuk olduğu ilk çalışma durumunda devreye girmediği için gereksiz yakıt tüketiminin önüyor.

HASSAS KULLANIM İMKANI SUNAN DAYANIKLI GÜÇ AKTARMA SİSTEMİ

SV Serisi kazıcı yükleyicilerde 4 ileri 3 geri vites sahip Powershift şanzıman kullanılıyor. Hem otomatik hem de manuel vites kullanım özelliğine



sahip şanzıman içerisindeki ideal vites dişli oranları ile vites geçişleri hassas ve seri bir şekilde gerçekleştiriliyor. Ağır hizmet uygulamalar için özel olarak üretilmiş olan akslar, çetin çalışma zeminlerinde yüksek dayanım ve üstün bir çekiş gücü oluşturuyor. Kar, yağmur, çamur gibi kaygan veya mıcır gibi gevşek çalışma zeminlerinde patinajı ve tekerleklerdeki çekiş gücü kaybını önlemek amacıyla diferansiyel kilitleri, tüm modellerde standart olarak sunuluyor. 580SV ve 590SV modelinde operatör tarafından devreye alınabilen %100 kilitli tip diferansiyel kilidi yer alırken, 695SV modelinde ise otomatik olarak devreye girip-çıkan sınırlı kaydırmalı diferansiyel kilidi bulunuyor.

DEBİ PAYLAŞIMLI HİDROLİK SİSTEM TASARIMI

SV Serisi Kazıcı Yükleyicilerde kulla-

nılan değişken debili pistonlu pompa, sahip olduğu yük algılama özelliği sayesinde sisteme sadece ihtiyaç anında ve ihtiyaç miktarında hidrolik yağ gönderiyor. Böylelikle makine üzerinden gereksiz güç tüketimi meydana gelmezken, yakıt tasarrufu da artıyor.

Arka kazıcı bomun eğimli tasarımı ile daha derin ve dik kazı imkanı sunan SV Serisi, kamyonu yükleme-lerde daha optimum bir erişim sağlıyor. Bom üzerindeki ilave kaynaklı plakalar kazı esnasında bom üzerine gelen yüklere karşı ekstra dayanım oluşturuyor.

Standart olarak sunulan teleskopik arm ile birlikte 580SV modelinde 5.6 m, 590SV ve 695SV modelinde ise 5.8 m'lik kazı derinliğine ulaşılabilir. ■



CASE

CONSTRUCTION

★
YENİ
ÜRÜN

FAZ 5'E GEÇİŞTE TECRÜBE KONUŞUR!

- ✓ Yüksek performans
- ✓ Düşük operasyon maliyetleri
- ✓ Kullanım kolaylığı

Detaylı bilgi için 444 56 41 numaralı
televizyonumuzla iletişime geçebilirsiniz.
www.caseismakineleri.com



ZOOMLION S090V MİNİ YÜKLEYİCİ TÜRKİYE PAZARINDA

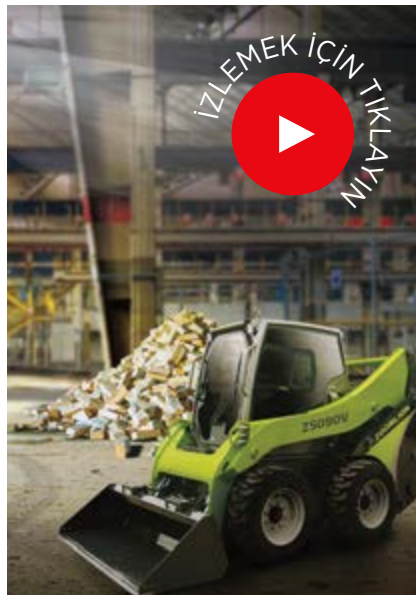


Yellow Table 2022 araştırmasına göre ciroasal bazda dünyanın en büyük 7. iş makineleri üreticisi olarak gösterilen **Zoomlion**, Türkiye'deki ürün ve hizmet yelpazesini de geliştirmeye devam ediyor. Firma, son olarak **S090V model mini yükleyicisini (skid steer loader) satışa sundu.**

► **S090V'NİN** çalışma ağırlığının 2.998 kg ve yükleme kapasitesinin 901kg olduğunu belirten Ege Bölge Satış Sorumlusu Orçun Orazlı, farklı amaçlarla birçok alanda kullanılabilen bu makinenin, Türkiye pazarında son derece yüksek bir potansiyele sahip olduğunu kaydetti.

GENİŞ ATAŞMAN SEÇENEKLERİYLE ÇOK AMAÇLI KULLANIM

Yeni S090V'nin, mini ekskavatörlerin etkili bir tamamlayıcısı olduğu ifade eden Orçun Orazlı, "Mini ekskavatör ile yapılan kazı çalışmalarında kapatma ve yükleme için kullanılabiliyor.



Ayrıca makine üzerine çok çeşitli ataşmanlar takılabiliyor ve debisi de oldukça yüksek. Rakiplere göre serilik, yakıt ve performans olarak daha iyi. Düşük yatırım maliyeti ve düşük işletme maliyeti olan bir ürün. Ürün henüz stoğumuza gelmeden ön siparişler şimdiden alınmaya başlandı" dedi.

2018 yılında Türkiye iştirakini kuran Zoomlion'un artık Türkiye iş makineleri pazarında fark edilen ve talep edilen bir marka haline geldiğini belirten Orazlı, "Özellikle ekskavatör satışlarımız ile ciddi bir pazar payı elde ettik. Müşterilerimizden makine kullanımları ile ilgili olumlu geri dönüşler, ek siparişler alıyoruz. Yakın zamanda Türkiye'de üçüncü bölge müdürlüğümüzü Ankara'da açtık. İlerleyen günlerde Adana da bir merkez açacağız. Ekibimiz de günden güne büyümeye devam ediyor. Çin menşeli Zoomlion, dünyanın en büyük iş makineleri üreticilerinden biri olarak 54 farklı kategoride, 1.000'in üzerinde ürün çeşitliliğine sahip. İlerleyen dönemlerde farklı ürün grupları da Türkiye pazarına sunulacaktır" ifadelerini kullandı ■

LET'S DARE



TOGETHER



* BİRLİKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
MAKİNE

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No.30 Orhanlı 34956 Tuzla - İstanbul - Tél. : 0216 581 49 49 - Fax : 0216 581 49 99





MADENLERİN YENİ EKSKAVATÖRÜ KOMATSU PC950-11 TÜRKİYE'YE GELİYOR



Komatsu iş ve maden makineleriyle birçok sektörün ihtiyacını karşılayan Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., yeni ağır hizmet tipi PC950-11 model ağır hizmet tipi ekskavatörünü Türkiye pazarıyla buluşturmaya hazırlanıyor.

► **AVRUPA'DA** ilk olarak 2022 yılında Münih'te gerçekleşen Bauma Fuarı'nda sergilenen ve 2023 yılının ikinci çeyreğinde Türkiye pazarına girecek olan PC950-11'in, madenler ve taş ocakları gibi zorlu şantiyeler için özel olarak tasarlandığı; üretkenlik, yakıt verimliliği, operatör konforu ve iş sahası güvenliği açılarından yeni standartlar getirdiği belirtiliyor.

DAHA YÜKSEK ÜRETİM KAPASİTESİ VE YAKIT TASARRUFU

Yeni nesil motor teknolojisine sahip olan 95 ton sınıfındaki yeni Komatsu PC950-11'in artırılmış kova kapasite-

tesi, motor ve kazı gücüyle birlikte önceki seriye kıyasla yaklaşık yüzde 50'ye varan oranda daha yüksek performans sunduğu ifade ediliyor.

Devrim niteliğindeki motor tasarımı ve gelişmiş yakıt yönetim sistemi ile Komatsu PC950-11'in yakıt tüketiminin yüzde 40'a varan oranda azaldığı, aynı zamanda daha yeşil ve daha sürdürülebilir bir çevreye de katkıda bulunmuş olduğu vurgulanıyor.

KABİNDE YÜKSEK KONFOR VE GÜVENLİK

Komatsu, PC950-11 operatör konfo-

runa ve ergonomiye öncelik verilen kabin tasarımıyla da dikkat çekiyor. Geniş kabin mükemmel görüş, azaltılmış gürültü seviyeleri ve ergonomik kontroller sunarak operatörlerin uzun vardiyalarda kolaylıkla ve verimli bir şekilde çalışmasını sağlıyor. Operatör koltuğu ile entegre konsol, tam otomatik klima, emniyet kemeri uyarısı, otomatik kilit kolu kilitleme işlevi, ikincil motor durdurma anahatı, yüksek çözünürlüklü 7 inç LCD ekran, bluetooth işlevli multimedya gibi özellikler rahat ve üretken bir çalışma ortamına katkıda bulunuyor.

Güvenli bir çalışma ortamını desteklemek için çeşitli özelliklerle donatılan Komatsu PC950-11, gelişmiş stabilite, otomatik uyarı sistemleri ve iyileştirilmiş operatör görüş açısının yanı sıra 4 kamerayla 360 derece kontrol sağlayan KomVision ve gece çalışma aydınlatmaları gibi donanımlarıyla kazaların önlemesine yardımcı olur ve zorlu sahalarda daha güvenli operasyonlar sağlıyor.

ÜCRETSİZ BAKIM VE KOMPONENT GARANTİSİ

Komatsu, PC950-11'in 3 yıl / 6.000 saat boyunca tüm bakım operasyonları Komatsu tarafından ücretsiz olarak gerçekleştirilecek. Sunulan bakım hizmetlerinde DPF filtreleri dahil ücretsiz bir şekilde değiştiriliyor. Ayrıca bu süre içerisinde sunulan komponent garantisiyle kullanıcılara büyük kolaylık sağlanıyor.

Marubeni Dağıtım ve Servis İş Makinaları Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Burçak Birand, yeni PC950-11 modelini Türkiye pazarına sunmaktan heyecan duyduklarını belirterek, *"Bu ekskavatör gücü, verimliliği ve operatör konforunu daha önce hiç olmadığı kadar bir araya getiriyor. PC950-11'in özelliklerinin yanında sunduğumuz ayrıcalıklı hizmetlerle iş ortaklarımızın çalışma verimliliğinde devrim yaratacağımıza inanıyoruz. Madencilik sektörünün profesyonellerini Komatsu PC950-11'i deneyimlemeye ve operasyonlarında yaratabileceği farkı keşfetmeye davet ediyoruz"* dedi ■

FAZ 5 Motorla Yenilenen 300 Serisi Nokta Dönüslü Mini Yükleyiciler ile Tanışın!



- Yeni Common Rail Motor
- Makine hakkında birçok parametre ve verinin takip edilebildiği ve birçok ayarın kişiselleştirilebildiği yeni operatör ekranı
- Standart özellik olarak sunulan geri görüş kamerası
- Yeni eklenen sürünge hız özelliği sayesinde asfalt testeresi, asfalt frezesi gibi ataşmanlarla çok düşük ve sabit hızlarda hareket ederken, bu ataşmanlar için maksimum hidrolik debi sunulabiliyor.

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35



makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER

2021 Model MST M642 Plus



73.000 €

2021 Model Hidromek HMK500LCHD



275.000 €

2023 Model Hyundai HW180A



172.000 \$

2023 Model Sany SY18C



27.000 €

2022 Model Sany SY135C



85.000 €

2022 Model MST M25UF



990.000 ₺

2023 Model MST M642 Plus



2.750.000 ₺

2018 Model MST M220LC



2.500.000 ₺

0850
304 66 99

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	30.000-45.000
	4-9 Ton	45.000-60.000
	9-15 Ton	60.000-80.000
	20-23 Ton	80.000-100.000
	25-33 Ton	100.000-140.000
	35-42 Ton	140.000-200.000
	50 Ton	180.000-250.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	100.000-150.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	45.000-55.000
	Büyük Teker	50.000-60.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	100.000-130.000
	24-26 Ton	110.000-140.000
	30-35 Ton	150.000-200.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	45.000-70.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	80.000-100.000
	7m-9m	80.000-110.000
	10m-12m	80.000-120.000
	13m-18m	90.000-150.000
	>18m	130.000-175.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	45.000-55.000
	9T-13T	55.000-75.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	45.000-55.000
	13-16 Ton	55.000-75.000
GREYDERLER	138hp-160hp	90.000-100.000
	160hp-200hp	100.000-120.000
DOZERLER	20-30 Ton	150.000-180.000
	30-40 Ton	180.000-220.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	70.000-130.000
	> 40 Ton	>130.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		150.000 - 200.000
KULE VİNÇLER		120.000-180.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	12.000-17.500
	4T-7 Ton	25.000-50.000
	9T-11 Ton	50.000-75.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	15.000-20.000
	3,0-4 Ton	15.000-25.000
	1,6 -2,5 Ton	20.000-35.000
REACH TRUCK		20.000-35.000
KIRKAYAK KAMYON		110.000 - 130.000
ON TEKER KAMYON		80.000-110.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	50.000-70.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	130.000-170.000
KOMPAKTÖR		10.000-15.000
KOMPRESÖR		25.000-35.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		180.000-210.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	10.000-17.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	35.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	75.000-95.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	40.000-60.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

in : makinaparkuru

maki
na
parkuru

LIUGONG

LIUGONG

950E

UZMAN EKSKAVATÖR

TAKIMI

SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

17 GÜÇLÜ
MAKİNA

1,8-95 TON

AVRUPA'DA
TASARLANDI, TEST EDİLDİ.
UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.UYGUNLAR0216 425 88 60info@uygunlar.comwww.uygunlar.com

TOUGH WORLD. TOUGH EQUIPMENT.

SİF JCB

LIVELINK İLE
GÜNCEL KALIN

Tüm SİF servislerinde ve Yetkili servislerimizden yaptıracağınız 1000 ve 2000 saat periyodik bakım işlemlerinizi, Livelink kontratı biten makineleriniz için 1 yıllık Livelink Uzatım bedeli hediye

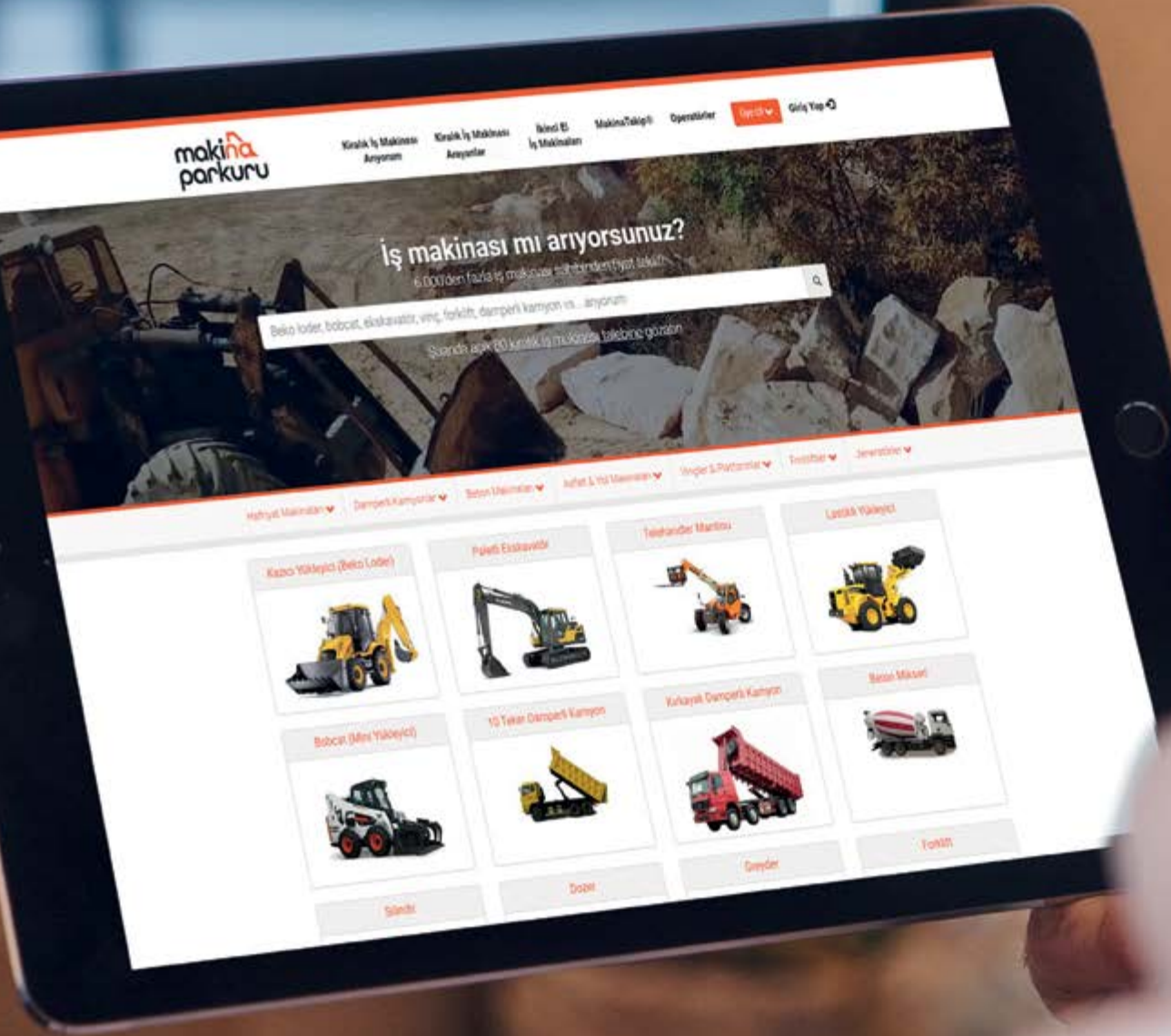
1 YILLIK
LIVELINK
UZATIM
BEDELİ
HEDİYELIVE JCB LINK
CONNECTED

Not : Kampanya devredilemez, 01.06.2023 – 31.08.2023 tarihleri arasında geçerlidir. Sif, istediği tarihte kampanyayı sonlandırma hakkını saklı tutar.

Donanımsal ve elektirksel nedenlerle ortaya çıkabilecek maliyetler kampanyaya dahil değildir.

kolayca makina kirala

www.makinaparkuru.com



makina
parkuru