



VOLVO'DAN İŞ MAKİNELERİNİN ELEKTRİFİKASYONUNA YÖNELİK ÖNEMLİ ADIMLAR

ENKA PAZARLAMA

2024'te tüm XCMG yol ekipmanlarını
pazara sunmaya hazırlanıyor

THBB

İnşaat sektörü
finansman kıskacında

ZOOMLION Türkiye

yeni hizmet merkezleri ve
ürün çeşitliliğiyle büyüyor

İŞİN FENOMENİ OLUN!

Siz de İşin Fenomenleri programına katılın,
paylaştıkça kazanma şansını yakalayın!

PROGRAMA KATILMAK İÇİN TIKLAYIN

BoomCoin

BoomCoin

BoomCoin



BİZİM DESTEĞİMİZ İŞLETMENİZİN TAM KALBİNDE.

Filonuz için maksimum dayanıklılık ve mümkün olan en yüksek çalışma süresini sağlamak için motor teknolojimiz kadar servis ve parça kapasitemize de yatırım yapıyoruz. Uzun vadede en iyi performans ve en yüksek değeri arıyorsanız, seçiminiz orijinal Cummins parçaları olmalıdır. Hiçbir parça orijinal Cummins kadar iyi ve uzun ömürlü çalışmaz, bütün Cummins parçaları en iyi garanti ile desteklenmektedir. Cummins motor ile çalışan ekipmanlarınızın olduğu her yerde, Türkiye servis ağıımız işletmenizin kalbindeki motorları desteklemeye daima hazırız.

Daha fazla bilgi için, telefon 00 90 216 581 73 50 & 00 90 216 581 73 51, e-posta parts.turkey@cummins.com, veya cumminseurope.com/tr ziyaret edin



ALWAYS ON



©2020 Cummins Ltd.

A WIRTGEN GROUP COMPANY

VÖGELE

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiplerdir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegle.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara

YÜKSEK / KALİTEDE

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS



 **PARÇACI**
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

📞 0 (216) 471 18 34
📠 0 (507) 846 99 99

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

📱📺📷📧 parcaci



Sayı 145 - Ekim 2023

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri MüdürüHYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCUGenel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.trYazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCUGörsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alınması yapılamaz.

Küresel ralli bitti mi?

► **KASIM 2019'DA** Çin'in Wuhan kentinde başlayan Koronavirüs salgını, sadece insanların sağlığını değil, piyasaları da sarstı. Arz-talep dengesinde yaşanan bozulma, ürün ve hizmetlerin gerek tedarik gerekse fiyatlandırılma süreçlerini ciddi anlamda bozdu.

Akabinde salgına yönelik aşılardan geliştirilmesiyle birlikte küresel piyasalarda bir ralli başladı. İş makineleri sektöründe de 2020 yılının ikinci yarısından itibaren, tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de makinelerin teslimat süreleri uzamaya, fiyatları artmaya başladı. Yeni makine bulmakta zorlanan ihtiyaç sahipleri, ikinci el makinelere yönelince, orada da otomotiv sektöründekine paralel şekilde, yüksek fiyatlı pazar koşulları oluştu.

Koronavirüs ile mücadelesinin uzaması, inşaat balonu krizi ve devletin inşaat sektörüne desteğini kesmesi sebebiyle yarıya yakın daralan Çin haricinde dünyanın hemen her bölgesinde makine satışları coştı.

Ancak piyasaların bu ölçüde canlanması, beraberinde yüksek enflasyon riskini getiriyordu. Buna engel olmak isteyen ülkelerin Merkez Bankaları,

faiz artışlarına başladılar. Faizlerin artmasıyla birlikte piyasadaki yatırım iştahı azaldı.

Satıcı firmaların açıkladığı finansal raporlara göre, ABD haricinde, başta Avrupa olmak üzere tüm küresel pazarlarda bir dengelenme yaşanıyor. ABD Merkez Bankası FED' in de son dönemde faiz artışlarına ara vermesi, ekonomideki canlılığın zayıfladığına işaret ediyor.

Finansal koşulların zorlaştığı ülkemizde ise bu dengelenme daha sert bir şekilde yaşanıyor. Daha önce uzun teslimat süreleri veren satıcı firmalar, artık bazı modellerinde stoktan teslimat yapabiliyorlar. Dolayısıyla fiyatlarda da bir gevşeme olduğu belirtiliyor.

Dolayısıyla, 2023'ü rekor bir rakamla tamamlamaya hazırlanan ülkemiz iş makineleri sektöründe 2024 yılı için daha dengeli bir pazar beklentisi hakim.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

Performans ve verimlilikte beklentilerinizin karşılığı: HMK 635 WL

Sıklıkla kullanıldığı taş ocağı işletmelerinde, beton santrallerinde, endüstriyel uygulamalarda, kamu hizmetlerinde ve farklı ataşman kullanım imkanı ile birçok alanda yüksek performansta ve verimli çalışarak kullanıcıların beklentilerini tam anlamıyla karşılar.

BETON 8-11 KASIM 2023
2023 HAZİR BETON İSTANBUL FUAR MERKEZİ - YEŞİLKÖY
FUARI VE KONGRESİ Stant No: 9-A09



Güç: 282 HP • Kova Kapasitesi: 3.6 m³ • Çalışma Ağırlığı: 20.600 KG

444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HIDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA [TIKLAYINIZ](#)

- 8 ► **İMDER - İSDER**
Türkiye iş makineleri pazarı 10 bin adedi aştı
- 8 ► **CATERPILLAR'IN**
satışlarına güçlü Kuzey Amerika pazarı damga vurdu
- 10 ► **BORUSAN CAT**
şantiyelerdeki kadın istihdamını artırıyor
- 16 ► **VOLVO'DAN**
iş makinelerinin elektrifikasyonuna yönelik önemli adımlar
- 18 ► **HİDROMEK**
Bu yıl da Türkiye'nin AR-GE şampiyonları arasında
- 20 ► **HASEL**
Hyundai hidrolik kırıcılar HASEL güvencesiyle Türkiye'de
- 22 ► **TSM GLOBAL**
Yeni Seri Yanmar ve Sumitomo modelleri, Burtarım ve Growmach fuarlarında sergilendi
- 24 ► **LIUGONG**
Dressta dozer üretimini Çin'e taşıyor
- 26 ► **THBB**
İnşaat sektörü finansman kısılcısında



16



26

- 28 ► **DAIMLER TRUCK**
Hidrojen yakıtlı Mercedes-Benz kamyonla 1.000 kilometre rekoru

- 30 ► **ZOOMLION TÜRKİYE**
yeni hizmet merkezleri ve ürün çeşitliliğiyle büyüyor



30

- 34 ► **MARUBENİ'DEN**
iş makinesi ve depo ekipman kiralamada tek adres: PLATINUM RENT
- 36 ► **JCB'NİN**
yeni neferi 131X'e Batı Karadeniz'den tam not
- 40 ► **ENKA PAZARLAMA**
2024'te tüm XCMG yol ekipmanlarını pazara sunmaya hazırlanıyor
- 42 ► **HİDROMEK**
Salih İnşaat, Hidromek yükleyicilerin yardımıyla zamana karşı yarışıyor
- 46 ► **SSAB**
Özgül Treyler, Hardox® ile ihracat pazarlarını genişletiyor
- 48 ► **HİDROMEK**
tarıma yönelik makine ve ataşmanlarıyla **Growmach Fuarı'**ndaydı
- 49 ► **FORD TRUCKS**
hidrojenli araç geliştirme çalışmalarına hız verdi
- 50 ► **TSM GLOBAL**
Çavuşoğlu Metal Yön. Kur. Başkan Yardımcısı **Emre Oğuzönder:**
"Fuchs paramızın karşılığını fazlasıyla veriyor!"



50

- 54 ► **TMB**
İnşaat sektörü gittikçe zorlaşan şartlar için yeni düzenlemeler bekliyor



**Düşük Yakıt ile
Yüksek Üretim!**
ZAXIS 690 LCH

/ Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.trWhatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ PAZARI 10 BİN ADEDİ AŞTI

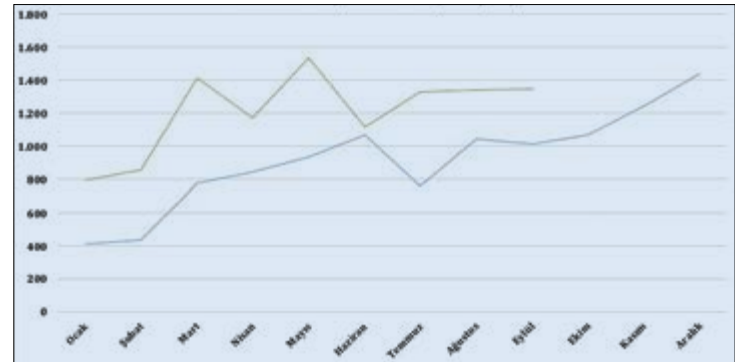


► **MAKİNE** fiyatları artmış ve finansman koşulları zorlaşmış olsa da Türkiye'deki iş makinesi satışları güçlü seyrini sürdürüyor. Eylül ayında Türkiye'de 1.539 adet yeni iş makinesi satıldı.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından açıklanan rakamlara göre 2023 yılının ilk 9 ayında Türkiye genelinde 10.910 adet yeni iş makinesi

satıldı. Böylece satışlar 2022 aynı dönemine kıyasla (7.292 adet) yüzde 49,6 artmış oldu.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre eylül ayında Türkiye'de 1.042 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 9 ayında satılan makine sayısı 11.905 adede ulaşmış oldu ■



İMDER 2023									
SINIF	OCAK	ŞUB.	MART	NİS.	MAY.	HAZ.	TEM.	AĞUS.	EYLÜL
GENEL TOPLAM	795	856	1.412	1.174	1.534	1.119	1.327	1.344	1.349

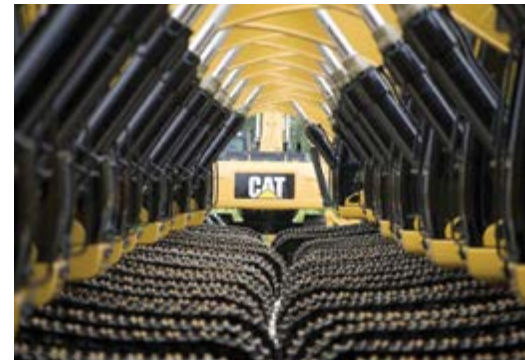
İSDER 2023									
SINIF	OCAK	ŞUB.	MART	NİS.	MAY.	HAZ.	TEM.	AĞUS.	EYLÜL
GENEL TOPLAM	1349	834	1874	1503	1.648	1.317	799	1.539	1.042



CATERPILLAR'IN SATIŞLARINA GÜÇLÜ KUZEY AMERİKA PAZARI DAMGA VURDU

► **İŞ MAKİNELERİ** sektörünün küresel lideri Caterpillar, 2023 yılının üçüncü çeyreğine (temmuz, ağustos ve eylül ayları) ilişkin mali sonuçlarını açıkladı. Firmanın bu dönemdeki cirosu, Kuzey Amerika pazarındaki güçlü talebin rüzgarıyla, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 12 oranında artarak 16,8 milyar dolara ulaştı. Ürün grubu bazında yapılan değerlendirmelere göre yılın bu döneminde enerji-nakliye sektörüne yönelik satışlar (6,2 milyar dolar) yüzde 11, inşaat sektörlerine yönelik satışlar (6,3 milyar dolar) yüzde 12 ve madencilğe yönelik satışlar (3,1 milyar dolar) ise yüzde 9 arttı.

Bu dönemde Kuzey Amerika'ya yapılan satışlar (8,9 milyar dolar) yüzde 25, Avrupa-Orta Doğu-Afrika bölgesine yapılan satışlar (3,4 milyar dolar) ise yüzde 8 oranında artış gösterdi. Latin Amerika'ya (1,6 milyar dolar) ve Asya-Pasifik bölgesine (2,9 milyar dolar) yapılan satışlar ise sırasıyla yüzde 11 ve yüzde 1 oranında azaldı ■



CEYTECH

500

TÜRKİYE'NİN
İKİNCİ EN BÜYÜK SANAYİ
KURULUŞU
2022

YERLİ
ÜRETİM

www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr

BORUSAN CAT ŞANTİYELERDEKİ KADIN İSTİHDAMINI ARTIRIYOR

Borusan Cat, toplumsal cinsiyet eşitliğini güçlendirme hedefiyle Türkiye’de başlattığı, sahada kadın operatör istihdamını artırma projesine, Kazakistan’ın önemli madencilik şirketlerinden Altynalmas ile devam ediyor.

► **“DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN ÇÖZÜM ÜRETİRİZ”** şirket amacı ile Türkiye, Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Uzak Doğu Rusya olmak üzere 6 ülkede operasyonlarını yürüten Borusan Cat, toplumsal cinsiyet eşitliği ve kadın istihdamını artırma hedefini Kazakistan’a taşıdı.

Borusan Cat ve Kazakistan’daki müşterilerinden Altynalmas’ın iş birliğiyle gerçekleşen projede, seçilen 6 kadın kaya kamyonu operatör adayını, sınıfta ve sahada, teorik ve pratik geniş kapsamlı bir eğitim sürecinden geçerek, 90 tonluk kaya kamyonu kullanımı için sertifika almaya hak kazandı. Başarılı adaylar, Borusan Cat Karaganda Revizyon Merkezi’nde gerçekleşen törende sertifikalarını, Borusan Cat İnsan Kaynakları ve Gelişimden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi İrem Erdoğan,

Borusan Cat Kazakistan Ülke Lideri Aman Shakenov ve Altynalmas Yönetim Kurulu Üyesi Makpal Yergaliyevna Nussipova’dan teslim aldı.

“Ülkemizin ardından Kazakistan’da da toplumsal cinsiyet eşitliği konusunda farkındalık yarattık”

Borusan Cat’in, insana ve çevreye saygı odağına alan projelerinin bir yenisine, erkek egemen bir alan kabul edilen maden sahalarında, kadın çalışan istihdamını artırma hedefiyle başladıklarını belirten Borusan Cat İnsan Kaynakları ve Gelişimden Sorumlu

İcra Kurulu Üyesi İrem Erdoğan, “Borusan Cat olarak, Borusan Holding’in toplumsal cinsiyet eşitliği alanında gerçekleştirdiği kapsamlı çalışmalarını ele alan ‘Borusan Eşittir’ çatısı altındaki çalışmalarını destekliyor, ‘Borusan Eşittir’ anlayışını şirketimize taşıyarak erkek çalışan ağırlıklı sektörümüze, bu konuda farkındalık kazandırmayı amaçlıyoruz. Kurum içi gerçekleştirdiğimiz çalışmaların yanı sıra paydaşlarımızı da toplumsal cinsiyet eşitliği yönünde bilinçlendirmek ve birlikte güçlü adımlar atmak için çalışıyoruz. Borusan kurum kültürünün önemli bir parçası olan kapsayıcılık odağı altında toplumun her kesimindeki dezavantajları ortadan kaldırmak, 200 yıl var olma hedefiyle yaptığımız çalışmaların çatısını oluşturuyor” dedi.

Kazakistan’ın önemli madencilik şirketlerinden Altynalmas ile gerçekleştirilen iş birliği hakkında görüşlerini belirten İrem Erdoğan şunları da söyledi: “Geçtiğimiz sene, Türkiye’de, müşterilerimizden, Feldspat ile kuvars üretiminde Türkiye’nin öncü kuruluşu olan Kaltun Maden ile gerçekleştirdiğimiz projemizde, kadın iş makinası operatör adaylarının yetiştirilmesine ön ayak olmuş, projeye katılan tüm kadınların maden sahalarında istihdam edilmesinden gurur duymuştuk. Sektörde ve sahada somut katkılarını gördüğümüz bu projemizi, bu sene Kazakistan’a taşıdık. Kazakistan’ın önemli madencilik şirketlerinden Altynalmas ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği ile 6 kadın operatör adayımız, yoğun bir programın ardından donanımlı birer kaya kamyonu operatörü haline geldi. Ülkemizin ardından Kazakistan’da da toplumsal cinsiyet eşitliği konusunda farkındalık yarattık.”



İŞİN FENOMENİ OLUN!

Cat® Mini Ekskavatörün mü var?
Sen de fotoğraflarını çek ve İşin Fenomenleri
programına katıl!
Paylaştıkça kazanma şansını yakala!



QR KODU OKUT,
PROGRAMA KATIL!



DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI
borusancat.com

©2023 Caterpillar, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sanarı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.





Mini Makine Dünyasının Dev Takımı!



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



TSMGLOBAL



TSMGLOBAL



TSMGLOBALTURKEY



TSM.GLOBAL



TSMGLOBAL



KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



VOLVO'DAN İŞ MAKİNELERİNİN ELEKTRİFİKASYONUNA YÖNELİK ÖNEMLİ ADIMLAR

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), 2023 yılının üçüncü çeyreğinde satış performansını korurken, sektörün elektrik dönüşümünü destekleyen yeni çözümleriyle dikkatleri üzerine çekti.

► **KUZEY AMERİKA'DAKİ** büyüme trendi ve Avrupa'daki istikrarlı satışlar, Volvo CE'nin bu dönemde istikrarlı kazanç elde etmesini sağladı ancak çeyreğin sonuna doğru yavaşlama sinyalleri alındı. Firmanın yılın üçüncü çeyreğindeki net satışları, geçen yılın aynı çeyreğine paralel bir şekilde 24.296 Milyon SEK (yaklaşık 2,2 milyar dolar) olarak gerçekleşti.

Yılın bu dönemi, şirketin EC230 elektrikli ekskavatör gibi daha büyük elektrikli makinelerle yönelik ilk elekt-



rik güç ünitesinin tanıtılmasına tanık oldu. Sabit bir şebeke bağlantısına erişimin sınırlı olduğu uzak bölgelerdeki elektrikli makinelerin yüksek güçte şarj edilmesine olanak tanıyan güç ünitesi, artık İsveç'teki bir şantiyede çalışıyor. Volvo CE, EC230 elektrikli ekskavatörünü Avrupa'nın diğer bazı ülkelerinde daha satışa sundu.

Bu arada şirket, Kuzey Amerika'da teknisyenlere dizel ve elektrikli ağır ekipman, makine kontrol teknolojisi, bağlantı ve üretkenlik hizmetleri konularında eğitim verecek yeni bir inovasyon merkezinin açılışını yaptı.

KÜRESEL PAZARDAKİ GELİŞMELER

Firmadan yapılan açıklamada, Kuzey Amerika pazarının, devam eden büyük altyapı projeleri ve zayıf konut sektörünü telafi eden güçlü ticari inşa-

atların desteğiyle, yılbaşından bu yana %10 büyüdüğü; Avrupa pazarının ise zayıflayan makroekonomik görünüm ve artan faiz oranları nedeniyle hafif yavaşlamakla birlikte %4'lük mütevazı bir büyüme gösterdiği belirtildi.

Güney Amerika pazarı, Brezilya'daki düşük seyreden yatırımlar nedeniyle %25 oranında geriledi. Öte yandan Çin pazarı ise büyük oranda gayrimenkul yatırımlarındaki azalmadan dolayı, geçen yıla kıyasla %40 oranında ciddi bir düşüş yaşadı. Diğer Asya pazarlarından Hindistan, Japonya ve Orta Doğu'da talepte bir artış yaşanırken, Güney Kore ve Endonezya'da düşüşler gözlemlendi.

Çeyrek boyunca, Brezilya ve Çin'deki yavaşlamanın yanı sıra Avrupa'daki tedarik sıkıntıları nedeniyle küresel teslimatlar %21 azalırken, net sipariş alımı da %27 azaldı. Bunda büyük oranda Çin'deki talebin azalmasının ve Avrupa'daki ihtiyatlılığın etkili olduğu belirtiliyor. Bununla birlikte son derece güçlü seyreden Kuzey Amerika pazarında, teslimatlarda %33, alınan siparişlerde ise %196 artış kaydedildi ■



MST

GELECEĞE GÜÇ KATIYORUZ



Çağrı Merkezi: 444 2 767 www.mst-tr.com

[f mstismakinalari](https://www.facebook.com/mstismakinalari) [mstismakinalari](https://www.instagram.com/mstismakinalari) [MST İş Makinaları](https://www.youtube.com/MSTİşMakinaları) [MST İş Makinaları](https://www.linkedin.com/MSTİşMakinaları)



HİDROMEK®

BU YIL DA TÜRKİYE’NİN AR-GE ŞAMPİYONLARI ARASINDA

Turkishtime tarafından her yıl yayınlanan ve Türkiye’nin en fazla AR-GE harcaması yapan şirketlerinin sıralandığı AR-GE 250 Araştırması’nın 2022 yılı sonuçları açıklandı. Araştırmaya göre **HİDROMEK, yaptığı AR-GE harcamalarına göre en büyük 250 şirket arasında 43’üncü sırada yer aldı.**

► **2 AR-GE MERKEZİ** ve tasarım stüdyosu ile otonom, hibrid ve yeni nesil makinelerle yönelik pek çok proje yürüten HİDROMEK, TÜBİTAK destekli projeler ile üniversite-sanayi iş birliği çalışmalarına da devam ediyor.

ULUSLARARASI BEEYONDERS PROJESİNDEKİ TEK TÜRK KATILIMCI

Avrupa Birliği Ufuk Avrupa Programı (Horizon Europe) kapsamında desteklenmeye hak kazanan, 8 milyon avro bütçeli BEEYONDERS projesinde Türkiye’den tek katılımcı olarak yer alan HİDROMEK, Avrupa inşaat sektörünün karşılaştığı zorluklara teknolojik çözümler üretilmesini hedefleyen proje kapsamında; otonom ve uzaktan kumandalı HMK 635 WL lastikli yükleyici geliştirecek.

“Faaliyetlerimizin temelinde AR-GE var”

Bu yıl da AR-GE’ye en fazla harcama yapan firmalar arasında yer almaktan duydukları memnuniyeti dile getiren HİDROMEK AR-GE Teknik Destek Yöneticisi Aykut Dilden, şu değerlendirmede bulundu:

“AR-GE faaliyetlerimiz; ürettiğimiz ürünlerin, sunduğumuz hizmet ve çözümlerin temelinde yer alıyor. Bizler bu bilinçle, iş makineleri sektöründeki gelişmeleri yakından takip ederken; bir yandan yeni saha ve müşteri beklentilerini tek çatı altında



Aykut DİLDEN / AR-GE Teknik Destek Yöneticisi

karşılama için ürün yelpazemizi genişletmeye, diğer yandan da sektöre öncülük edecek yeniliklere imza atmak için çalışmaya devam ediyoruz.”

HİDROMEK’in 2022 yılı AR-GE 250 araştırmasındaki yeri şöyle sıralandı:

- “Ar-Ge Harcamalarına Göre En Büyük 250 Şirket” içinde 43.
- “AR-GE Merkezinde Yürütülen Proje Sayısına Göre İlk 100 Şirket” içinde 11.
- “AR-GE Merkezinde Çalışan Toplam Personel Sayısına Göre İlk 100 Şirket” içinde 33.
- “AR-GE Merkezinde Alınan Ulusal Patent Sayısına Göre İlk 50 Şirket” içinde 35. oldu ■

Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.





HYUNDAI

HİDROLİK KIRICILAR HASEL GÜVENCESİYLE TÜRKİYE'DE



► **HYUNDAI** iş makinelerinin Türkiye distribütörü HASEL İş Makinaları, Hyundai marka hidrolik kırıcıları da müşterileriyle buluşturmaya başladı. HASEL, ilk etapta 6 - 35 ton çalışma ağırlığı aralığındaki iş makinelerine uyumlu olan 4 farklı hidrolik kırıcı modelini sundu.

HASEL'in ilk aşamada müşterilerine sunduğu ürünler arasında 6 - 9 ton aralığı için HRBR-06B00C3, 10 - 15 ton aralığı için HRBR-14B00C3, 18 - 26 ton aralığı için HRBR-22B00C3 ve 27 - 35 ton aralığı için ise HRBR-

31B00C3 model hidrolik kırıcı modelleri yer alıyor.

İş makineleri alanında temsilciliğini üstlendiği güçlü markalarla Türkiye'de önemli bir pazar hacmine sahip olan HASEL İş Makinaları, böylece hidrolik kırıcı ürün grubuna da hızlı bir başlangıç yaptı ■

HYUNDAI HİDROLİK KIRICILAR HASEL İŞ MAKİNALARI GÜVENCESİYLE TÜRKİYE PAZARINDA!

Tüm yetkili servislerimizden
Hyundai Hidrolik Kırıcıları
temin edebilirsiniz



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak
internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz



TSM GLOBAL'DEN TARIM SEKTÖRÜNE ÖZEL ÇÖZÜMLER

YENİ SERİ YANMAR VE SUMITOMO MODELLERİ, BURTARIM VE GROWMACH FUARLARINDA SERGİLENDİ

Tarım sektörünün kalbinin attığı Bursa Tarım-Hayvancılık ve Antalya Growmach Fuarlarına, Yanmar ve Sumitomo markaları ile katılan TSM GLOBAL, ziyaretçilerin yoğun ilgisi ile karşılandı.

► **200 BİNE** varan ziyaretçi sayısı ile Türkiye'nin en büyük 5 fuarı arasında gösterilen BurTarım Fuarında Yanmar markası ile yer alan TSM GLOBAL; mini ekskavator, mini yükleyici ve mini damperlerini sergiledi. 3-7 Ekim 2023 tarihleri arasında, TÜYAP Fuar Merkezi'nde bu yıl 20.si düzenlenen fuarda ziyaretçiler, TSM Global'in son model makineleri yakından inceleme fırsatı buldu.

Standta sergilenen Yanmar V80 model mini yükleyici, açılır-kapanır kova ve forklift çatalı ile özellikle besiciler

rin ve çiftliklerin ihtiyaçlarına çözüm sağlıyor. Geniş kovanın yanı sıra burgu ataçmanı ile dikkat çeken ViO57-6B modeli ise teraslama, fidanlık, orman ve altyapı işleri gibi çalışmalarda tercih ediliyor.

Standta ayrıca Yanmar'ın mini ekskavator modelleri; SV15VT, ViO17 ve SV22 de yerini aldı. Özellikle toprak işleme çalışmalarına büyük hız kazandıran tırmık, kompaktör, tesviye kovası, ripper gibi ataçmanları ile dikkat çeken bu modeller; sağlam yapıları, gelişmiş tasarımı, genişleyebilir

dozer bıçağı ve dengeli çalışma özellikleriyle ziyaretçilerden tam not aldı. Fuarda ayrıca Yanmar'ın C12R-C mini damperi de sergilendi.

ANTALYA GROWMACH FUARI'NDA SUMITOMO ETKİSİ

Tarım sektörüne yönelik ürünleri ile dikkat çeken TSM GLOBAL, Antalya'da düzenlenen Growmach Fuarı'nda iki ayrı standla katıldı. 10-14 Ekim 2023 tarihleri arasında Anfaş Fuar Merkezi'nde düzenlenen fuarda TSM GLOBAL, açık alanda SUMITOMO, kapalı alanda ise YANMAR marka ürünlerini müşterileri ile buluştu.

Yanmar standında V80 mini yükleyici, ViO17-1, SV22, ViO33, ViO57-6B model mini ekskavator ve C12R-C mini damperi sergilerken; açık alandaki Sumitomo standında ise SH80BS-7 ve SH130-7 serisi makineler sergilendi. ■



BETONSTAR
BETON POMPALARI

Beton Pompalarının Gözdesi: Betonstar H51-5RZ!

BETONSTAR H51-5RZ diğer adıyla Long Star; çok büyük inşaat projelerini bir çırpıda tamamlamak için 51 metrelik erişim kapasitesi, süper güvenli kurulum yetenekleri ve stabilite modu ile karşınızda. Akıllı özellikleri sayesinde enerjiyi kurtarıyor, zamanı büyülüyor ve iş güvenliğini yükseltiyor.

Betonstar'ın H51-5RZ modeli, dayanıklılık ve gücü bir araya getirerek inşaat dünyasına yepyeni bir soluk getiriyor.





LIUGONG DRESSTA DOZER ÜRETİMİNİ ÇİN'E TAŞIYOR

Çin merkezli inşaat makineleri üreticisi LiuGong, Polonya'nın Stalowa Wola kentindeki paletli dozer fabrikasını, 2012 yılında Dressta dozer işini satın aldığı Huta Stalowa Wola'ya (HSW) geri sattı.

► **DRESSTA'NIN** fikri mülkiyet haklarını elinde bulunduran LiuGong, dozer üretimini, yılda 3.000 adetlik kapasiteye sahip olan Çin'in Changzhou kentindeki yeni fabrikasına taşıyor.

LiuGong tarafından Polonya'da istihdam edilen personelin yaklaşık yüzde 15'i firmanın bölgesel satış merkezinde çalışmaya devam ederken, çoğunluğu HSW firmasına transfer olacak.

LiuGong'dan yapılan açıklamada, üretimin Çin'e kaydırılmasının ürün çeşitliliğini, verimliliği ve üretim kapasitesini artıracığı, ayrıca özellikle gelişmekte olan pazarlardaki müşteriler

için daha kısa teslim süreleri sağlayacağı belirtildi.

1937'YE UZANAN ÜRETİM TECRÜBESİ

Stalowa Wola fabrikası, 1937 yılında askeri ekipman üretimi için kuruldu.



Zamanla; Jones Cranes, Coles Cranes, Clark Equipment, Stetter GmbH ve International Harvester gibi güçlü markalarla yapılan lisans anlaşmaları sayesinde, Orta Avrupa'nın en büyük inşaat ekipmanı üreticilerinden biri haline geldi.

Şirket, yıllar içinde sürekli gelişen müşteri beklentileri ve çevre mevzuatı doğrultusunda modernleşti. Bununla birlikte Dressta makinelerinin hâlâ efsanevi International Harvester donanımının ustaca tasarlanmış sadeliğini ve sağlamlığını taşıdığı ifade ediliyor.

Dressta, 2012 yılında LiuGong Machinery tarafından satın alındı ve LiuGong Dressta Machinery olarak yeniden adlandırıldı. Çin pazarına erişim ve önemli miktarda kaynak enjeksiyonu sayesinde bu satın alma, üretim hacminde ve verimlilikte artış sağladı; bu da şirketin tarihinde yeni bir bölümün başlangıcı oldu ■



Çok Kapsamlı

► www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara



İNŞAAT SEKTÖRÜ FİNANSMAN KISKACINDA

İnşaat ile bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri gösteren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) “Hazır Beton Endeksi” 2023 Eylül Ayı Raporu açıkladı.

► **RAPORA** göre, ağustos ayındaki yükselişin ardından eylülde yeniden aşağı yönlü hareket eden Faaliyet Endeksi, buna rağmen eşik değerini üzerindeki konumunu korudu. Temmuz ayında dip yapan Beklenti Endeksi ağustostaki yükseliş sonrası, eylülde sabit kalarak, eşik değerini altında kalmaya devam etti. Güven Endeksi ağustosta eşik değere yakın bir konumda iken eylülde sınırlı bir azalış ile eşik değerini altına indi. Endeks değerlerinin tamamında görülen bu azalma sonrasında Hazır Beton Endeksi eşik değere geriledi.

Geride kalan eylül ayında tüm endeksler geçen yılın aynı ayına göre yükseliş gösterdi. En yüksek artış Faaliyet Endeksi'nde, en az artış ise Beklenti Endeksi'nde gerçekleşti. Beklenti ve Güven Endekslerinin, artışa rağmen eşik değerini altında kalması dikkat çekti. 3 endeksin de geçen yılın aynı ayına kıyasla pozitif durumda olması nedeniyle Hazır Beton Endeksi de yükseliş gösterdi.

“İnşaat sektörünün tüm bileşenleri ile yoluna devam etmesi gerekiyor”

Kredilerdeki yavaşlamanın inşaat sektörünü zorladığını vurgulayan THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, şunları söyledi:

“Mayıs ayının sonundan itibaren seçim atmosferinin bitmesi ve yeni ekonomi yönetiminin politika değişimiyle

birlikte bir yandan talep diğer yandan maliyet enflasyonu ile mücadele için çalışmalar başlamıştır. Bunun en belirgin sonucu da kendini yükselen faiz hadleri ile göstermiştir. Politika faizindeki artışlar ile Kur Korumalı Mevduat (KKM) sisteminin tasfiyesine yönelik atılan adımlar birleşince faizdeki yükseliş hızlanmıştır.

Tüm bunların üzerine bankaların kredi verme iştahındaki azalma da eklenince finansmana erişim iyice zorlaşmış durumdadır. Yalnızca inşaat sektörü oyuncularının kullandığı ticari kredilerin değil aynı zamanda konut kredilerindeki zayıflama da inşaat sektörünü önümüzdeki dönemde zorlayacaktır. Tüketici kredileri haziran başından itibaren yavaşlamış durumdadır. Haziran ayından itibaren haftalık bazda 4 hafta negatif büyüyen tüketici kredilerinde haftalık artış hızı %1'in altında kalmıştır. Ticari krediler ise tüketici kredilerine kıyasla daha ileri bir tarihte, yaklaşık olarak temmuz ayının sonunda yavaşlama göstermiş durumdadır. Haftalık bazda 2 kez daralma gösteren ticari krediler son 3 haftadır istikrarlı bir artış trendindedir.

Bir yandan enflasyonla mücadele ederken aynı zamanda ılımlı bir büyüme sürecinin sağlanması için finansmana erişim kolaylaştırılmalıdır. İnşaat sektörü gibi ülke ekonomisinin dinamosu mahiyetinde ve istihdamı sırtlanan bir sektörün tüm bileşenleri ile yoluna devam etmesi gerekmektedir.” ■



SANY SY500H

MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!



SANY
supported by **Putzmeister**

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.
A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ
T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye d/SANY Türkiye



HİDROJEN YAKITLI MERCEDES- BENZ KAMYONLA 1.000 KİLOMETRE REKORU



Dünyanın önde gelen ticari araç üreticilerinden **Daimler Truck**, hidrojen yakıt hücresi teknolojisinin uzun mesafe kara yolu taşımacılığında sıfır karbon hedefine ulaşmada sürdürülebilir bir çözüm olacağını kanıtladı. Prototip araç olarak geliştirilen ve kamuya açık kara yollarında trafiğe çıkma onayı alan **Mercedes-Benz GenH2** kamyon, sıvı hidrojen yakıtıyla tek dolumla 1.047 km mesafe kat ederek test sürüşünü tamamladı.

► “CELLCENTRIC” tarafından sağlanan yakıt hücresi sistemiyle çalışan ve sıvı hidrojen yakıt deposu sistemiyle donatılan Mercedes-Benz GenH2 kamyon, gerçek yol koşullarında ve 40 ton toplam brüt ağırlıkla tamamen yüklü bir şekilde hiç karbon salımı yapmadan test sürüşünü başarıyla geçti.

İKİLİ STRATEJİ: HİDROJEN VE BATARYA TEKNOLOJİSİYLE ÇALIŞAN ARAÇLAR

Daimler Truck, Paris İklim Anlaşması'nı imzalayan şirketlerden biri olarak bu konudaki sorumlulukları yerine getirmek için çalışmalarına devam ediyor. Şirket, 2039 yılına kadar küresel pazarlarda ulaşım faaliyetleri için karbon nötr yeni araçları pazara sunmayı hedefliyor. Elektrik bataryasıyla çalışan kamyonlar, uygun mesafelerde ve şarj seçenekleriyle planlanabilir güzergâhlarda düzenli uygulamaya

dayanan dağıtım taşımacılığı ile uzun mesafeli taşımacılık faaliyetleri için ideal seçim olarak görülüyor. Bununla birlikte hidrojen yakıtına dayalı sürüş sistemleri, özellikle ağır hizmet taşımacılığı ve uzun mesafeli taşımacılık alanlarında daha esnek ve zorlu uygulamalar için daha iyi bir çözüm olarak değerlendiriliyor.

Daimler Truck, bu enerji talebinin hızlı ve en uygun maliyetle karşılanması için her iki teknolojinin de etkin kullanımıyla mümkün olabileceğine inanıyor. Bu nedenle hidrojen yakıtıyla ve bataryayla çalışan araçlarla tutarlı ikili stratejiyi takip ediyor. Daimler Truck, ilk yakıt hücresi kamyonları önümüzdeki yıllarda müşterilere test ettirmeyi planlıyor. Mercedes-Benz GenH2 kamyonlarının seri üretim modellerinin ise bulunduğumuz on yılın ikinci yarısında tanıtılması planlanıyor ■



FUCHS
A TEREX BRAND

FUCHS Endüstriyel Ekskavatörler, TSM Global güvencesi ile Türkiye'de



TSM
GLOBAL
Turkey Sumitomo Construction Machinery

TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Tel: 0 216 560 20 20 www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr

f TSMGLOBAL TSMGLOBAL TSMGLOBALTURKEY TSM.GLOBAL TSMGLOBAL



ZOOMLION TÜRKİYE, YENİ HİZMET MERKEZLERİ VE ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİYLE BÜYÜYOR

Zoomlion Türkiye, Adana'da satış ve servis ağını açarak İstanbul, Ankara ve İzmir'in ardından 4. hizmet noktasına ulaştı. Şirket, 2024 yılında mevcut ürün gamına tarım makineleri, kaya kamyonları, mobil konkasör ve telehandler ürünlerini de dahil ederek makine pazarında ilk 3 arasında girmeyi hedefliyor.

► **2018 YILINDA** distribütörlükten çıkarak Türkiye'ye kendi yönetimiyle adım atan Zoomlion, organizasyon ağını yeni bölge açılışları ve çeşitlendirdiği ürün yelpazesiyle büyütme devam ediyor. Son olarak Adana'da bölge müdürlüğünü devreye alan ve 4 bölgede aktif hale gelen Zoomlion Türkiye, kısa vadede hizmet alanını ülke genelinde 8 bölgeye yaymayı hedefliyor.

İlk olarak 2008 yılında Zoomlion Türkiye distribütörlüğünde marka bünyesinde çalışmaya başlayan Fatih Tanrıseven, 2021 yılında Ege Bölge Müdürü ve ardından son 1 yıldır da Zoomlion Türkiye Satış Direktörü olarak görevini sürdürüyor. Zoomlion'un Türkiye'de kendi organizasyon yapısını kurmasıyla birlikte hizmet kalitesini artırdığını ve ürün yelpazesinin daha da genişleyeceğini belirten Tanrıseven ile kapsamlı bir söyleşi gerçekleştirdik.

Öncelikle Zoomlion Türkiye'de nasıl bir ürün çeşitliliği sunuyor?

Zoomlion, bünyesinde yer alan birçok iş makinesi grubunda çok sayıda modele sahip bir üretim vizyonu ile globalde faaliyet gösteriyor. Örneğin ekskavatör grubunda mini ürünlerden

400 tonluk dev tonajlara kadar müşteriye çözümler sunuluyor. Zoomlion Türkiye olarak da iş makinelerinde uçtan uca çözüm sunmayı hedefleyen bir markayız. Bu doğrultuda ekskavatör grubunda mini, orta ve büyük tonajlı olmak üzere 11 farklı modeli Türkiye pazarına sunuyoruz. Yine 11 model yüksek tonajlı ve farklı bom uzunluklarında kule vinç serimiz bulunuyor. Öte yandan 7 farklı model beton pompası ve 7 farklı fore kazık çeşidiyle ihtiyaçları karşılıyoruz. Ayrıca paletli, paletli kafes bomlu ve lastikli arazi tipi vinçlerimiz ile mobil vinç grubumuzu pazara sunuyoruz. Son 1 yılda ise 7 farklı çeşit olmak üzere tüm forklift serimizi satışa sunmaya başladık.

YENİ YILDA TARIM MAKİNELERİ VE TELEHANDLERLAR GELİYOR

Makine çeşitliliğini artıracak mısınız? Önümüzdeki yıl traktör, biçerdöver gibi tarım makinelerini pazara sunacağız. Ayrıca yılın ilk aylarında telehandler serimizi müşterilerle buluşturmayı hedefliyoruz. Maden ekipmanları kapsamında ise mobil konkasörler ve kaya kamyonlarını Türkiye ürün yelpazemize ekleyeceğiz. Ürün yelpazemizdeki mobil vinçleri, farklı mobil vinç gruplarıyla zenginleştirmek de planlarımız arasında.

Türkiye yapılanmanızdan bahsedersiniz?

Distribütörlükten sonra kendi organizasyonumuzla faaliyete başlamamızın

ardından, 2022 yılının Eylül ayında İstanbul Genel Müdürlüğümüzü devreye aldık. Hızla Ankara ve İzmir'deki Bölge Müdürlüklerimizi de açarak son olarak Adana'yı hizmete sunduk. Önümüzdeki dönemde ise Antalya, Diyarbakır, Samsun ve Trabzon Bölge Müdürlüklerimizi devreye alacağız. Ürünlerimizi sağlam temelli bir Türkiye yapılanmasıyla birlikte müşterilerimize sunmayı hedefliyoruz.

“Yetkili servis ve bayilik yerine, Zoomlion Türkiye çatısı altında bütünsel bir stratejiyle ilerleyeceğiz”

Satış sonrası servis hizmetlerinde nasıl bir strateji izliyorsunuz?

Tüm süreçlerin kendi kontrolümüzde ilerlemesini amaçlıyoruz. Bu kapsamda da yetkili servis ve bayilik yerine, Zoomlion Türkiye çatısı altında bütünsel bir stratejiyle ilerleyeceğiz. Yetkili servislerin birtakım dezavantajları olabiliyor. Örneğin müşteri hızlı hizmet beklediği esnada, yetkili servis başka bir markanın müşterisi ile ilgilenilebilir. Markamızın 2. planında kalmasını istemiyoruz ve kendi teknik ekibimizle birlikte anında müdahale etmeyi önemsiyoruz. Her açtığımız yeni bölgeyle birlikte, satış sonrası ve servis ekiplerimizi de ilgili bölgelere sevk ederek görevlendirme devam ediyoruz.



Fatih TANRISEVEN / Türkiye Satış Direktörü

Zoomlion Türkiye olarak satış ve satış sonrasında nasıl bir ekiple süreçleri ilerletiyorsunuz?

Türkiye'de tüm bölgelerde 26 arkadaşımız satış ekibi olarak hizmet veriyor. Yaklaşık 56 arkadaşımız da teknisyen olarak görev yapıyor. Her yeni bölge ile birlikte, yedek parça departmanını da ekliyor ve ekiplerimizi günlük programlarla sahada göreve dahil ediyoruz. Çalışanlarımızın hizmet vereceği bölge uzak kalıyorsa, mobil nokta uygulamalarıyla takviye sağlayarak mesafeyi kısaltıyoruz.

Yeni devreye aldığınız Adana tesisi ve bölgedeki yapılanmanız hakkında bilgi verir misiniz?

Üçüncü bölge müdürlüğümüz olan Adana'da 3 satış ve 8 teknisyenimiz görev alıyor. Adana ile birlikte Hatay, Kahramanmaraş, Gaziantep ve Mersin'i de kapsayan bir alanda hizmet vermeye başladık. Hatay deprem bölgesi olduğu için Türkiye'nin diğer bölgelerinde çalışan 300 civarı makinemiz bölgeye gelmiş durumda. Biz de daha iyi hizmet verebilmek adına bir ara istasyon da oluşturduk ve yedek parça deposuyla bölgeyi destekleyeceğiz. Ayrıca Türk teknisyenlerle birlikte Çinli uzmanlar da bu bölgede görev alacaklar.

Türkiye'de sahalarda çalışan toplam ne kadarlık bir makine popülasyonuna sahipsiniz?

Tüm ürünler dahil, günümüzde yaklaşık 5 binin üzerinde ekipmanımız Türkiye'de faaliyet gösteriyor. Tüm makinelere kendimiz servis desteğini sağlıyoruz.





TOPLAM ÇÖZÜM ORTAKLIĞI VİZYONU

Ülkemizdeki mevcut pazar koşullarını değerlendirdiğinizde Zoomlion Türkiye nasıl bir role sahip?

Geçtiğimiz yıl ve bu yılın başında pazarda yaşanan hareketlilik yavaşlamış durumda. Ancak biz, inşaat işinde ekskavatörle başlayıp beton pompası ile devam eden ve projenin niteliğine göre kule vinç, mobil vinç gibi ürünlerin de dahil olabileceği makine ekipmanları pazara sunuyoruz. Toplam çözüm ortaklığı kavramını benimseyen bir marka olarak, müşterinin baştan sona tüm makine ihtiyacını getireceğimiz yeni ürünlerle birlikte karşılama potansiyelimizi artıracakız. Böylelikle inşaatın başlangıcından bitişine kadar müşterinin yanında olabilecek yelpazemizle, pazardaki konumumuzu güçlendirmeye devam edeceğiz.

“Hedefimizi 3’e katladık”

Zoomlion Türkiye’nin 2023 yılı nasıl geçiyor?

Bu yılın başında bize verilen hedefe geçtiğimiz mayıs ayında ulaştık. Günümüzde ise bize verilen hedefi ciro sal anlamda 3’e katladık. Ürün bazında ise sırasıyla ekskavatör, kule vinç, beton pompası ve mobil vinç

satışlarında başarılı bir yıl geçiriyoruz. Ayrıca kule vinçte de pazar lideri konumundayız. Öte yandan rakam olarak düşük görünse de adet olarak bakıldığında, forklift satışlarımız pazarda ciddi bir konuma ulaştı.

“Pazarda ilk 3 arasında olmayı hedefliyoruz”

Önümüzdeki sene için hedefleriniz neler?

Zoomlion Türkiye olarak öncelikle pazarda kalıcı olmayı hedefliyoruz. Satış, servis ve uygun fiyatlı yedek parça hizmetlerimiz sayesinde sektördeki konumumuzu her geçen gün yükseltiyoruz. Kısa süre içerisinde pazarda ilk 3 arasına girmeyi hedeflemekteyiz. Yakın dönemde yaşanan hareketliliğin ardından, pazardaki durgunluğu geniş ürün gamımız ve sayılarını 50’ye çıkaracağımız satış

ekibimizin yoğun faaliyetleriyle kapatmayı amaçlıyoruz. Satış ekibimiz bulundukları her bölgede azami derecede müşteri temasını sağlayarak sektördeki bilinirliğimizi daha da artıracak. Türkiye’deki yapılanmamızı tamamlamamızın ardından ise pazar birinciliğini hedeflemekteyiz.

Son olarak yeni Zoomlion G serisi ekskavatörleriz hakkında neler söylemek istersiniz?

Yeni E serisinin ardından piyasaya sunulan G serisi ile birlikte, Stage V’e geçişten ötürü farklı bir standarda adım atıldı. Bu geçişte Zoomlion Ar-Ge ekibi ile makinelerin tasarımı kapsamında görüştük. Neticede aerodinami, makine seriliği ve kabin-kullanım konforu açılarından çok daha avantajlı bir ürün ortaya çıktı. Ayrıca yeni seriyi kullanan operatörler; güç, performans, yakıt tüketimi ve konfordan oldukça memnun olduklarını da belirtiyorlar. G serisi ile bu farkı tüm müşterilerimize yaşatacağımıza inanıyoruz ■



ZOOMLION



Akıllı Üretimin
Zirvesine Ulaşan
“5” Önemli Nokta



Yüksek Yetenek

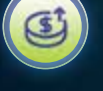


Yüksek Zeka

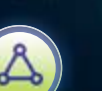
Yüksek Güç



Yüksek Yatırım Getirisi



Yüksek Stabilité
ve Konfor



G-SERİSİ EKSKAVATÖRLER

AB Faz V
Emisyon Standardı

Daha fazla bilgi için lütfen ZOOMLION TÜRKİYE ile iletişime geçin.



En güncel uygulamalarımızdan haberdar olmak için QR kodlarını okutun,
Zoomlion Türkiye sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edin.

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No: 16 Tuzla, İstanbul / TÜRKİYE T: +90 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

f y i n d s t w Zoomlion_Türkiye





MARUBENİ'DEN İŞ MAKİNESİ VE DEPO EKİPMAN KİRALAMADA TEK ADRES:

Japonya merkezli Marubeni Corporation'a bağlı olan **Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.**, 2008 yılından bu yana yürütmekte olduğu iş makinesi ve depo ekipmanı kiralama hizmetini bir adım öteye taşıyarak, müşterilerinin her türlü kiralama ihtiyacını tek noktadan karşılamak amacıyla **Platinum Rent** markasını hayata geçirdi.



Caner İSTANBUL / 2. El ve Kiralama Direktörü

► **KOMATSU**, Volvo Trucks, Dieci, Crown, Komatsu Joy ve Montabert markalarının satış ve satış sonrası hizmetlerini sürdüren Marubeni Dağıtım ve Servis, Platinum Rent markası ile iş makineleri, forklift ve depo ekipmanları, teleskopik yükleyiciler, jeneratör, kompresör, yol yapım ekipmanları, iş makinelerine uygun akıllı sistemler ve personel yükseltici platformlar gibi ürün gruplarında da kiralama hizmeti sunmaya başladı.

PLATINUM RENT, KİRALAMA SEKTÖRÜNDE YEPYENİ BİR DÖNEM BAŞLATIYOR

Platinum Rent, Marubeni Dağıtım ve Servis güvencesiyle profesyonellere benzersiz bir operasyonel kolaylık sunmaya odaklanan yeni hizmet anlayışı ile dikkat çekiyor. Madende, taş ocağında, inşaatta, depoda, fabrikada, tarım alanlarında ve üretim tesislerinde,

kısacası her sahada kiralanan makine ve ekipmanlarına servis, bakım ve onarım desteği sunan Platinum Rent markası, kısa zamanda müşterilerinin en yakın çözüm ortağı olmayı hedefliyor.

Kiralama sektörüne kapsamlı ve farklı bir bakış açısı getiren Platinum Rent ve Platinum Used markalarından sorumlu Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. 2. El ve Kiralama Direktörü Caner İstanbul, makine ve ekipman kiralama hizmetinin yanı sıra, iş ortaklarının mali yüklerini azaltan ve projelere özel servis organizasyonları ile operasyonlarını kesintisiz hale getirerek verimliliği artıran faydalar sunduklarını dile getirdi.

Caner İstanbul, "Marubeni Dağıtım ve Servis, kiralamada yıllardır sergilediği başarılı performansını şimdi yeni bir çatı altında topluyor: Platinum Rent markası ile kiralama sektöründe

yepyeni bir dönem başlatıyoruz. Bu yeni dönemde; düşük ilk yatırım maliyeti, operasyonel verimlilik, finansal kontrol ve kesintisiz çalışma imkanı gibi birçok avantajı bir arada sunduğumuz Platinum Rent markamız ile iş ortaklarımıza ayrıcalıklı hizmetler sunmaya devam edeceğiz. Üstelik, iş ortaklarımız kiralama süresi boyunca operatör, yakıt ve sarf malzemesi dışında hiçbir masrafa da katlanmaz.

Müşteri odaklı hizmet anlayışımız ile bir ürüne yönelik kiralama hizmetinden ziyade iş ortaklarımızın çözüm merkezi ve tüm kiralık ekipmanlar için kurumsal kiralamanın güvenilir adresi olmayı sürdüreceğiz. Sahip olduğumuz yüksek model ve düşük saatli kiralama filosu ve yaygın servis ağıımız sayesinde tüm ekipmanların kesintisiz çalışmasını sağlamamız iş ortaklarımızın verimlilik hedeflerine ulaşmasını kolaylaştırıyor" ifadelerini kullandı ■

BİRLİKTE CESARET

EDELİM



ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER



JCB'NİN YENİ NEFERİ 131X'E BATI KARADENİZ'DEN TAM NOT

Ülkemizde SİF İş Makineleri'nin pazara sunduğu JCB'nin yeni seri ekskavatörü 131X LCD, Karabük'ün önde gelen hafriyatçılarından Mehmet İncebacak'ın makine parkındaki yerini aldı. Uzman hafriyatçı, 15 yıldır JCB'nin her ürününde deneyimlediği yüksek dayanım ve tasarruflu yakıt tüketimini, yeni makineyle de devam ettirdiğini belirtiyor.



► **ÜLKEMİZİN** önde gelen oksijen depolarından Batı Karadeniz'in orman arazilerinde çalışmak, yüksek rakım, engebeli yollar ve sık rampalardan dolayı beraberinde birtakım zorlukları da getiriyor. Özellikle yol çalışmalarında kullanılan iş makinelerinin doğru seçilmesi, çalışmaların verimliliğine etki ediyor. Bölgede 30 yıllık tecrübeye sahip Mehmet İncebacak, babadan gelen orman çalışmalarına son 15 yıldır hafriyatçılığı da dahil ederek alanını genişletmiş. İş makineleri ile çalışmaya ayrı bir merakı olan İncebacak; özellikle Karabük, Yenice ve Bartın'da orman yollarında hizmet veriyor. İş makinesi olarak ekskavatörlerle çalışan İncebacak için JCB'nin ise ayrı bir yeri var. Kendisiyle çalışmalarını ve makine deneyimlerini konuştuk:

Faaliyet gösterdiğiniz bölgede hangi çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Orman arazilerinde traktörlerin geçeceği yolları açıyor, rehabilitasyon, örtü temizliği ve tesviye işleri gerçekleştiriyoruz. Yaptığımız çalışmalarla ağaçtan düşen tohumların toprağı görüp üremelerine katkı sağlıyoruz.

“Ağaçtan düşen tohumların toprağı görüp üremelerine katkı sağlıyoruz”

Çalışmalarınızda iş makinelerinin hangi özellikleri sizin için önem arz ediyor?

Önceliğimizi yakıt sarfiyatı olarak belirtebilirim. Engebeli bir arazide çalıştığımız için makinelerimizin harcadığı güç oranları farklılaşıyor. Dolayısıyla yakıt konusu bizim için önemli bir maliyet teşkil ediyor. Yine engebeli arazide çalışmamızdan ötürü makinelerin yürüyüş takımlarının dayanıklılığına önem veriyoruz. Ayrıca makinelerin rampa performansları da seçimlerimizde belirleyici oluyor. Nasıl bir makine parkına sahipsiniz? Genellikle 13-14 tonluk ekskavatörlerle çalışıyoruz. Bu tonajlar hem çalışmalarımıza yetiyor hem de kamyonla ormanlık araziye nakliyesi kolay gerçekleşiyor. Parkımızda biri 2015 model JS 130 ve diğer 2023 model 131X LCD olmak üzere 2 adet JCB ekskavatör yer alıyor.

“Ormanlık arazide bizim için görüş açısı çok önemli”

Eski seriyle karşılaştırırsanız yeni JCB 131X LCD'nin farklılıkları için neler söylersiniz?

Makinemizi rampalarda çalıştığımız için dozer bıçaklı olarak tercih ettik. Dozer bıçağı hem daha rahat hem de daha güvenli operasyonlara olanak tanıyor. Eski seriye göre ise makine kabininde birçok yenilik mevcut. Dokunmatik LCD ekran, marş düğmesi, bluetoothlu radyo ve operatör konforu gibi özellikler avantaj sağlıyor. Ayrıca ormanlık arazide bizim için görüş açısı çok önemli ve yeni makinemizle çalıştığımız alana daha fazla hakimiz.



Mehmet İNCEBACAK

da artırıyor. Koruyucu tozlukları sayesinde ise arazi şartlarında paletlerin çıkmasının veya zarar görmesinin önüne geçiliyor.

“Eski seriye göre 1 depoyla 7 saat daha fazla çalışabiliyoruz”

Motor özellikleri ve yakıt sarfiyatı için yorumlarınız neler?

Makinemiz Stage 5 emisyon seviyesi normlarında 74 Bg'lik motora sahip olduğu için hem daha çevreci hem de daha sessiz çalışıyor. Düz yol çalışmalarında ekonomi ve rampalı arazide normal modda kullanıyoruz. Makinenin dizel partikül filtresi de rolantide çalışır durumda iken 45 dakikada temizlenerek rejenarasyonu tamamlıyor. Yakıt konusunda bir depoyla 30 saat çalışabiliyoruz. Motor, eski serilere göre 7 saat daha fazla çalışmamıza olanak tanıyor. Fabrika verileriyle örtüşür biçimde, bir saatte ortalama 7 litre yakıt tüketimiyle operasyonlarımızı sürdürmekteyiz ve mutlaka kaliteli yakıt kullanmaya özen gösteriyoruz.



Makineler için satış sonrası hizmet desteğini nereden alıyorsunuz?

JCB'nin Batı Karadeniz Bölgesi Yetkili Servisi Genç Otomotiv ile çalışıyoruz. 15 yıldır kendileriyle artık aile gibi olduk. Ufak tefek arızaları tecrübemizle kendi içimizde onarsak da, her koşulda Genç Otomotiv'in desteğini alıyoruz. Yine de JCB'ler sağlamlığıyla satış sonrasında bizi üzmiyor. 2015 model olan makinemiz 12 bin saatte ve yürüyüş takımları orijinalliğini koruyor. Motor ve pompada revizyon görmedi, zincirini ise 9 bin saatte değiştirdik. Önceki yıllarda kullandığımız başka markaların makinelerinin 5 bin saatte enjektörlerini değiştirdiğimiz oldu. Ancak JCB'nin makinelerini her geçen yıl güvenle kullanmaya devam ediyoruz ■



LEVENT BOZPINAR:

BÖLGEMİZDE HEM MÜŞTERİLER HEM DE JCB AİLESİ MUTLU!

Meslek hayatına SİF bünyesinde çırak olarak başlayan Genç Otomotiv şirketinin ortaklarından Levent Bozpınar, JCB'nin Batı Karadeniz bölgesindeki satış ve servis olanakları sayesinde güvenilir marka algısını artırarak devam ettirdiğini belirtti. Müşterilerle her zaman sıcak temas içerisinde olduklarını belirten Bozpınar, "2005 yılından beri JCB'nin Batı Karadeniz yetkili servisi olarak hizmet veriyoruz. Müşterilerimizin danışmanı gibiyiz ve SİF İş Makineleri'nin satış ekipleriyle koordineli biçimde hareket ediyoruz. Dolayısıyla hem müşteriler hem de JCB ailesi olarak kalıcı bir memnuniyet ortamında çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

"ARIZALARA KARŞI UYARIYORUZ"

Bölgedeki makinelerin çalışma koşullarına da değinen Bozpınar, "Bölge coğrafyası genellikle dağlık ve engebeli olduğu için makinelerin çalışacağı alana naklieleri kolay olmuyor. Biz de müşterilerimize makinelerinin yağ bakımlarını kontrol etmeleri gerektiği gibi tavsiyelerimizi aktarıyor,

olası problemlere karşı teşhis ve önerilerde bulunuyoruz. Ayrıca LiveLink sistemi aracılığıyla makinelerin uydudan takibini yaparak müşterilerimizin bakım zamanlarını kendilerine bildiriyor ve kolaylık sağlıyoruz" açıklamalarında bulundu.

CEM AĞIR:

JCB BATI KARADENİZ'DE ÖNEMLİ BİR PAYA SAHİP

7 yıldır Batı Karadeniz Bölgesi'nde Satış Yöneticisi olarak çalışan SİF İş Makineleri'nden Cem Ağır, bölgede ekskavatör, kazıcı yükleyici ve telehandler ağırlıklı bir pazarın olduğunu belirtti.

Ağır, "Hafriyat sektörü bölgemizde ormanlık alanlarda yoğun olarak çalışıyor. Dolayısıyla müşteriler sağlam ve az yakan makinelere önem veriyorlar. Biz de JCB olarak bölgede özellikle kazıcı yükleyici ve telehandler pazarında iyi bir paya sahibiz. Güçlü servis ağıımız sayesinde müşterilere zamanında hizmet veriyor, gerektiğinde Ankara ve İstanbul'dan servis desteğini de sunuyoruz. Muadillerine ve önceki seri makinelere göre az yakan yeni seri ekskavatörümüzle de yakıt avantajıyla bir adım öndeyiz. Bölgenin önde gelen hafriyatçılarından Mehmet Karabacak bizim için önemli bir referans noktası. Kendilerine JCB 131X LCD'yi vermekten dolayı ayrıca mutluyuz" ifadelerini kullandı.



FAZ 5'E GEÇİŞTE TECRÜBE KONUŞUR!

CASE
CONSTRUCTION

Hazır Beton Fuarı'nda yer alan standımıza davetlisiniz.

08-11 Kasım 2023

İstanbul Fuar Merkezi 9. Hol 9B07



www.caseismakineleri.com | 444 56 41



ENKA PAZARLAMA, 2024'TE TÜM XCMG YOL EKİPMANLARINI PAZARA SUNMAYA HAZIRLANIYOR

1972'den bu yana, yetkilisi olduğu çeşitli markalar ve güçlü kadrosuyla, Türkiye'nin iş ve inşaat makineleri alanındaki ihtiyaçlarına odaklanan **Enka Pazarlama, XCMG ile yol ekipmanlarındaki çözüm yelpazesini genişletmeye hazırlanıyor.**

► **ENKA PAZARLAMA** Yol Ekipmanları Satış Müdürü İsmail Çınar, bu alandaki çalışmaları hakkında bilgi ve görüşlerini paylaştı.

Türkiye pazarına hangi marka ve ürün gruplarını sunuyorsunuz?

Yol ekipmanları alanında XCMG markası ile 2020 yılından itibaren çalışmaya başladık, XCMG Yol ekipmanları alanın da finişer, freze, asfalt silindiri, toprak silindiri, pnömomatik silindir, yama silindiri, greyder ve kompakt sıkıştırma makinelerinin tümünün üretimini yapmaktadır.

2023 yılına kadar asfalt silindiri, top-

rak silindiri, yama silindiri ve greyder ürünlerini pazara sunduk. 2024 yılı itibariyle tüm yol ekipmanlarını pazara sunmuş olacağız.

ENKA Pazarlama olarak yol ekipmanları pazarındaki etkinliğiniz ve hedefleriniz hakkında bilgi verirsiniz?

Enka Pazarlama, 1970'li yılların başından itibaren iş makinesi sektöründe yer alan bir firmadır. Bugüne kadar müessesiliğimiz üslenmiş olduğu tüm markaları Türkiye pazarında en iyi şekilde temsil etmiş ve bu markaları pazarda hep üst sıralarda kabul gören markaların arasında yer



almasını başarmış bir firmadır. Bu başarısının anahtarı tabii ki deneyimli ve yeniliklere açık kadrosu ve de Enka'nın finans ve mali yönde doğru yönetim gücüyle elde edilmektedir. Enka olarak biz sektör gözetmeksinin mümessili olduğumuz markaların pazarda daha da ileriye taşınması ve sürekliliğini sağlamak için mevcut kadromuza yeni arkadaşlarında dahil olması ile uzun soluklu yatırımlar yapmayı her zaman önemsemekteyiz.

“Bu alanda kalıcı ve yön veren firmalardan olacağımıza inancımız tamdır”

Bu bağlamda XCMG yol ekipmanları bölümü ile hem fabrika hem de fabrika seviyesinde iş birliğimizi artırmak ve doğru ürünleri pazara sunmak için sürekli görüşmeler halinde olarak hem dünya pazarını hem Türkiye yol ekipmanları pazarını sıkı bir şekilde takip etmekteyiz. XCMG yol ekipmanları Türkiye pazarına 3 senedir sunulmaktadır ve bu nedenle gerek yerel çalışmalar gerekse pazarlama faaliyetlerimiz ile sektörde ses getirerek bu tarih itibariyle neredeyse elimizde stok makinalarımız son bulmuş ve yeni siparişlerimizi vermiş bulunmaktayız. XCMG'de Türkiye pazarına verdiği önemi bizlere göstererek verilen siparişlerimizin en hızlı şekilde tedariki için bize de desteğini her zaman göstermektedir.

Pazardaki konumuza gelicek olursak, 3 senedir pazara sunulan bir marka ile yol ekipmanları alanında müşterilerimizi dinleyerek ürün gruplarında doğru ürünü en ekonomik ve teknolojik yenilikleri de aküpte ederek pazara sunmak için çalışmalarımızı sürdürmekteyiz. Önümüzdeki günlerde yol ekipmanları alanında yeni ürün ve modellerimiz ile müşterilerimize sunacağımız ekipmanlar bu alanda kalıcı ve yön veren firmalardan olacağımıza inancımız tamdır.

Hangi toprak silindiri modellerini sunuyorsunuz?

XCMG yol ekipmanlarında bu zamana kadar silindir grubunda üç modelimizi pazara sunduk. 13.000 kg sınıfında toprak silindirimiz XS133, 12.300 kg sınıfında asfalt silindirimiz XD123 ve 120 cm tambur genişliğinde olan yama silindirimiz XD120 modelini pazara sunduk. 2023 yılında herkesin bildiği üzere motor normlarında yapılan değişiklik ile yeni

modellerimiz XS135-XD125-XD120 yola devam etmekteyiz.

Müşteri memnuniyeti marka ve ürüne olan destek bizleri bu marka ile ilerisi için çok daha uzun soluklu çalışmalar yapma konusunda gerçekten istek uyandırmaktadır.

Silindir modellerinizi Türkiye çalışma şartlarına uygunluğunu nasıl değerlendirirsiniz?

Pazarda toprak silindirlerinde en çok tercih edilen 12-13 ton sınıfındaki modeller, asfalt silindirlerinde 10 ton ve 12 ton sınıfı ve yama silindirlerinde ise 2.500-3.000 kg ağırlığındaki modeller tercih edilmektedir. Bu modeller de rakip markalarda sunulan tüm özelliklerin yanında standart olarak klima ve yengeç sürüş özellikleri makine üzerinde gelmektedir. Ülkemizdeki tüm çalışma koşullarına hitap edecek şekilde donanım ve kalitedeki ürünler pazara sunulmaktadır.

Otoyol yapımından (yurt içi ve yurt dışı projelerde) yerel yönetimlerin şehir içi çalışmalarına kadar geniş bir çalışma ortamında makinelerimiz denenmiş ve kabul görmüştür. Yol müteahhitleri, kiralama firmaları ve belediyelerinde pek çok referans sunabilmekteyiz.

Müşterilerinizden nasıl geri dönüşler alıyorsunuz?

Enka'nın satış sonrası hizmet kalite ve kabiliyeti sayesinde, daha önce de bahsettiğimiz üzere pazarda artık kabul gören bir marka olduğu için müşterilerimizden de gelen talepler doğrultusunda model çeşitliliğinde artışa gidilmesine karar alınmıştır.

İlk başta karşılaşılan marka ve menşei endişeleri aşıldıktan sonra aslında biz



diğer markalardan farklı olmadığımızı ispatladık ve Türkiye pazarında bu zamana kadar ki alışla gelmiş marka bağımlılığına farklılık getirdik. Teknik yeterlilik, kalite ve satış sonrası hizmetlerimiz farkımızdır.

FİNİŞER VE FREZE MODELLERİ İÇİN DEMO ÇALIŞMALARI BAŞLIYOR

Bu alanda pazara sunacağınız yeni modeller var mı?

Yakın zaman içerisinde finişer grubu için demo makinemiz gelmektedir. Bilindiği üzere yol ekipmanlarında finişer ayrı bir yere sahiptir. Bu bağlamda gelen ilk makinemiz demo olarak planlanmış ve Türkiye'nin tüm bölgelerinde her çalışma ortamı için müşterilerimize sunulacak ve talepler değerlendirilecektir. 2024 yılı başında ise freze makinemiz gelecek ve yine aynı şekilde demo çalışmalarına başlayacak.

Yol ekipmanlarında tüm model ve gruplar için detaylı çalışmalarımız sürecektir ve pazarın ihtiyaçları doğrultusunda beklentiler karşılanacaktır.





SALİH İNŞAAT, HİDROMEK® YÜKLEYİCİLERİN YARDIMIYLA ZAMANA KARŞI YARIŞIYOR

Ankara merkezli olarak maden işletmeciliği ve konut inşaatı alanlarında uzmanlaşan Salih İnşaat Madencilik, bu yıl HİDROMEK'ten 1'er adet HMK 635 WL ve HMK 640 WL lastikli yükleyiciler ile HMK 230 LC ekskavatör alımı yaptı. Şirketin yükleyicileri, inşaat hammadde taşıyan tren vagonlarını kısa sürelerde doldurmak için zamana karşı yarışıyor.

► **İNŞAAT VE HAFRIYAT** sektörünün ülkemizdeki büyük pazarları arasında yer alan Ankara'da faaliyet gösteren Salih İnşaat Madencilik, sektör tecrübesini son 10 yılda kum ve hammadde tedarikine de taşımış bir

firma. Özellikle Ankara ve çevresine sahip olduğu ocağından çıkardığı kumu sevk ederek önemli bir ihtiyacı karşılayan şirket, makine parkında ise sadece HİDROMEK'in iş makinelerini kullanıyor. Şirketin Genel Müdürü Salih Tamir

ile Ankara Polatlı'da gerçekleştirdiğimiz söyleşide, hem operasyonel süreçleri dinledik hem de HİDROMEK tercihlerinin sebepleri üzerine konuştuk:

Firma geçmişiniz ve uzmanlık alanınızdan bahsedebilir misiniz?

Bir aile şirketi olarak 1979 yılından beri konut ve inşaat piyasasında Ankara'da hizmet veriyoruz. 2001 yılında işin başına geçmemle birlikte Salih İnşaat Madencilik Sanayi Ticaret Limited Şirketi olarak faaliyete devam ediyoruz. Konut ve inşaat malzemesi işlerimizin ardından beton ve madencilik sektörüne de adım attık. 2013 yılında ise taş ocağı-mızı devreye aldık, beton santralimizi de kurduk. Bugün, iki farklı şirketimizle hizmetlerimizi sürdürüyoruz.



Faaliyet alanlarınızda ne tür işlerde yer alıyorsunuz?

Konut yapımı, hazır beton ve kum ocağı işletmeciliğimiz aktif devam ediyor. Ayrıca demiryolu ve karayoluyla üretimlerimizin nakliyesini de gerçekleştiriyoruz. Demiryoluyla Eskişehir ve Ankara ilçelerine ürünlerimizi taşıyor, karayoluyla ise Ankara'nın ilçelerine ve Eskişehir ile Sivrihisar'a nakliye yapıyoruz. Sazlar köyünde yer alan kum ocağından yüklemelerimizi yapıyor ve tren vagonlarına ulaştırıyoruz.

Nasıl bir makine parkına sahipsiniz?

Parkımız ekskavatör, yükleyici ve kazıcı yükleyicilerden oluşuyor. Ayrıca nakliye işlerinde kullandığımız bir kamyon filosuna da sahibiz. Önceleri makineleri kiralamayla ve dışarıdan hizmet alarak temin ediyorduk. İlk makinemizi ise 2012 yılında HİDROMEK'ten aldık. Bugün de halen kullanmaya devam ettiğimiz HMK 220 LC ekskavatör ile birlikte, 2017'de HMK 102B Alpha kazıcı yükleyici olarak HİDROMEK'e de-

zorundayız. Alım yaparken onların referansları önemli ölçüde belirleyici oluyor. Öte yandan ilk makinemizi almamızın ardından 10 yıl geçti ve HİDROMEK'in dayanıklılığını gördük. Tüm bu izlenimler HİDROMEK ile devam etmemizi sağladı.

“HİDROMEK ekibi, mühendisinden satış temsilcisine kadar sahada yer alıyor”

HİDROMEK markasıyla devam etmenizin sebepleri neler oldu?

HİDROMEK'in yükleyicilerinden HMK 635 WL'yi kullanmaya başladıktan kısa süre sonra, duyduğumuz memnuniyetle HMK 640 WL'yi de parkımıza kattık. Yerli bir üretici olması, 45 yıldır pazarda belli bir koluma ulaşması, mühendisinden satış



HMK 635 WL ve HMK 640 WL'nin saha çalışmalarından örnekler verir misiniz?

Çeşitli inşaat malzemesi hammaddelelerinin ve ocağı-mızdan çıkardığımız kumların elleçlemesi ile trenlere kadar olan sevkiyat ve yüklemelerini gerçekleştiriyorlar. Yoğunluğumuz dönemsel olarak değişmekle birlikte ilkbahar aylarında hızlı bir tempoda çalışıyoruz. Zamana karşı yarıştığımız ve seri yüklemeler yaptığımız bu işte HİDROMEK'ler verimliliğimizi artırıyor.

“2012 model HMK 220 LC ekskavatörümüz 18 bin saatte ve halen sorunsuz kullanıyoruz”

Servis ve yedek parça desteği için neler söylersiniz?

Bugüne kadar hiçbir problem yaşamadık. 2012 yılında aldığımız HMK 220 LC'yi halen sahada kullanıyoruz. Makine 18 bin saate geldi ve turbosunu değiştirmek dışında ne motorda ne de pompada bir arıza oluşmadı. Yedek parça konusunda da sabah bir filtre siparişi versek aynı gün teslim alıyoruz.

vam ettik. Bu yıl ise HMK 230 LC ekskavatör ile HMK 635 WL ve HMK 640 WL lastikli yükleyicileri parkımıza dahil ettik.

HİDROMEK, iş makinesi satın alırken sizin için önemli olan hangi kriterleri karşıladı?

Öncelikle satın alma maliyeti büyük bir etken oldu. Ayrıca operatör konforunu göz önünde bulundurmak

temsilcisine kadar herkesin sahada olması, ürettikleri ürünün arkasında durmaları bizim markayla olan bağımızı hep daha da güçlendirdi. Önceki yıllarda farklı markalardan sıfır olarak parkımıza kattığımız makinelerin 3 ayda bom kırılmalarına şahit olduk. HİDROMEK ise makinelerinin dayanıklılığına güveniyor ve her durumda yanımızda olarak onlara duyduğumuz güveni pekiştiriyor.



OPERATÖR GÖZÜYLE



Refik ÖZÇELİK / Operatör

35 yıllık operatör olan Refik Özçelik, yükleyici konusunda uzman bir çalışan. Ağırlıklı olarak tarım sektöründe pancar yüklemeleri ve onun dışında kömür sahalarında çalışan Özçelik,

“35 Yıllık Tecrübemdeki En İyi Makinem HMK 640 WL Oldu!”

“Yükleyici koltuğuna ilk kez 19 yaşımdayken oturdum ve 35 yıldır bu serüvenim devam ediyor. Traktör kepeçeden başlayarak büyük makinelere kadar birçok markadan yükleyiciyi kullandım. Son olarak ise şirketimiz bünyesinde HİDROMEK’in HMK 640 WL lastikli yükleyicisini kullanmaya başladım. Makinem henüz 180 saatte ancak bana bambaşka bir deneyim kazandırdı” dedi.

4 DAKİKADA VAGON DOLUYOR

HMK 640 WL’i 4 ay önce kullanmaya başladığını belirten Özçelik, saha deneyimleriyle ilgili olarak; “Benim işimde makinenin pratikliği ve seri

olması çok önemli. Elbette her dönemin kendine özgü iyi makineleri olmuştur. Ancak HMK 640 WL gerek teknolojisi gerek konforu ve gerek seriliğiyle bugüne kadar kullandığım en iyi makine oldu diyebilirim. Kum ve inşaat malzemesi hammaddelerini 4,2 metre küplük kovayla alıyorum ve 26 tonluk bir vagonu 4 seferde doldurabiliyorum. Ayrıca manevra alanlarında en iyi görüş açısını bize sunmasıyla da dönüşlerde çok rahat hareket etme kabiliyetini veriyor” dedi. Özçelik HMK 640 WL’nin iyi bakılması ve düzenli aralıklarla yağlanmasıyla, uzun yıllar performansından ödün vermeden kullanılabileceğini öngörüyor.



İbrahim ZEYBEK / Operatör

“HMK 635 WL Hem Seri Hem Konforlu”

“13 yıllık operatörüm ve Polatlı bölgesinde yükleyici kullanıyorum. Halihazırda HİDROMEK’in HMK 635 WL lastikli yükleyicisiyle vagonlara kum yüklemeleri operasyonunu sağlıyorum. Henüz 530 saatte olan makinemin 3,6 metre küplük kovası bulunuyor. 5 kepeçte bir vagonu doldurabiliyorum. Seriliği ve manevrası sayesinde malzemenin en



yoğun olduğu alanlarda bile rahatça çalışıyorum. Konforu ve teknolojisi sayesinde yorulmadan, keyifle işimi tamamlıyorum.”

ELS LIFT

YENİ JENERASYON AE15 İLE BEKLENTİLERİNİZİ

YÜKSELTİN



ASKO

ÖZGÜL TREYLER, HARDOX® İLE İHRACAT PAZARLARINI GENİŞLETİYOR



Dorse sektörünün öncü kuruluşlarından **Özgül Treyler, Hardox® 500 Tuf** çelik kullanarak ürettiği daha sağlam, daha hafif ve daha uzun ömürlü **“U Shape”** damperler ile uluslararası pazarlardaki gücünü arttırıyor.

► **2003 YILINDAN** bu yana faaliyet gösteren Özgül Treyler, günümüzde Konya Organize Sanayi Bölgesi'nde, 25.000 metrekaresi kapalı olmak üzere, toplam 35.000 metrekaarelik tesisinde üretimini sürdürüyor.

Başta damperli dorse olmak üzere, silobas, lowbet, römork, tanker ve özel amaçlı taşıyıcı imalatı geçekleştiren



firma, zengin ürün yelpazesi ve yüksek üretim kapasitesi ile sektördeki etkinliğini her geçen yıl artırıyor.

SSAB İLE 15 YIL ÖNCESİNE UZANAN İŞBİRLİĞİ

SSAB ile yaklaşık 15 yıl önce başlayan işbirliği ve Hardox® çelik kullanımlarının, firmalarına önemli bir deneyim kazandırdığını ve bu deneyimi ürettikleri her ürüne kazandırdıklarının altını çizen Mehmet Özgül, “Hardox®’u Türkiye’de kullanan ilk firmalardan biriyiz. Tanıştığımız günden bu yana da damper gövdelelerimizde Hardox® ürünleri kullanmaya ve kendimizi geliştirmeye devam ediyoruz. Hardox® yeni pazarlara



daha kolay girmemizi sağladı ve bu pozitif etkiyi özellikle uluslararası fuarlarda gözlemliyoruz” dedi.

Başta İngiltere olmak üzere çeşitli Avrupa ülkelerinden “Daha hafif damper” talepleriyle karşılaştıklarını belirten Mehmet Özgül, “Ağırlığımızı düşürüp dayanıklılığımızı da artırmayı Hardox® 500 Tuf ile sağlayabileceğimizi fark ettik. Üretimimize Hardox® 500 Tuf’u entegre ettiğimizde, çok başarılı sonuçlar elde etmeye başladık” dedi.

Hali hazırda Hardox® 450 ile üretim yapan Özgül Treyler, Hardox® 500 Tuf’u da üretimine hızlıca entegre etti. Mehmet Özgül, Hardox® 500 Tuf’ın işlenmesi, kaynaklanması ve bükümü gibi birçok proseste SSAB Teknik ekibinden gerekli bilgileri aldıklarını sözlerine ekledi.

ÖNCEKİ SERİDEN 700 KG HAFİF VE %30 DAHA UZUN ÖMÜRLÜ

Özgül Treyler’in 26 metre küp hacimli U Shape modeli, en çok talep gören damperler arasından yer alıyor. Hardox® 500 Tuf kullanarak taban kalınlığını 5 mm’den 4 mm’ye, yan duvar kalınlıklarını da 4 mm’den 3 mm’ye düşürdüklerini söyleyen Özgül Treyler Tasarım Birimi Sorumlusu Sercan Benli, sadece sac inceltme yapmadıklarını, tasarımsal değişiklikler ve azalan crosslar sayesinde toplamda 700 kg daha hafif bir damper üretebildiklerini kaydetti.

Ağırlıkta sağlanan bu azalmanın, nihai kullanıcılar açısından daha fazla yük, daha az yakıt ve daha uzun lastik ömrü anlamına geldiğini belirten Sercan Benli, “Damper hafiflediği için 700 kg daha fazla yük alabiliyor. Yükünü bıraktıktan sonra da boş dönüyor. 700 kg hafif olması, daha az yakıt tüketmesi demek. Daha hafif olması, ayrıca lastiklere düşen yükün de azalması demek. As-

lında üç yönlü bir avantaj sağlamış oluyoruz” ifadelerini kullandı.

AZALAN CROSS SAYISI İLE ESNEKLİK SAĞLANDI

Damper tasarımlarını Hardox® 500 Tuf ile değiştirmeye başlayan Özgül Treyler, ilk olarak destek parçası olarak adlandırılan ve damperin yan duvarlarına eklenen crossların sayısını azalttı. Damperin özellikle zorlu arazilerde esnekliğini etkileyen crossların azalması ile birlikte sacın hareket kabiliyetinin de arttığını belirtiyor.

Arazi şartlarında damperlerin çok zorlu yol koşullarından geçtiğini belirten Sercan Benli, “Sasi ve damper üzerine de anlık pik kuvvetler uygulanabiliyor. Hardox® 500 Tuf ile crossları azaltarak sacın aşında hareket kabiliyetini artırdık. Biraz daha serbest bırakarak kendi akma mukavemetinde çalışmasını sağladık” dedi.

Sercan Benli, Hardox® 500 Tuf’a geçişin sadece ağırlık avantajı değil, ürünün yapısal olarak da şantiyelere daha uygun hale gelmesini sağladığının da altını çizdi. Hardox® 500 Tuf’tan beklentilerinin üzerinde bir sonuç aldıklarını hatırlatan Benli, Hardox®’un etkisini şöyle özetledi: “Tasarımda en önemli kriterimiz; malzeme tokluğu ve bükülme kabiliyetidir. Hardox® 500 Tuf bizim tam olarak istediği-



miz şeylerin karşılığını verdi. Aynı zamanda Hardox® 500 Tuf’un diğer malzemelere göre de yorulma ömrünün uzun olduğunu teknik değerlerinden keşfettik.”

“Hardox® In My Body üyeliği uluslararası alandan tanınırlığımızı arttırdı”

Firmanın Dış Ticaret Sorumlusu Süleyman Özgül ise SSAB ile olan uzun süreli iş birliğinin, kendilerine özellikle ihracatta büyük bir avantaj sağladığının altını çizdi. Özgül Treyler’in üretimde ulaştıkları kaliteyi belgelendiren Hardox® In My Body üyeliği sayesinde yeni pazarlara açılma konusunda büyük bir avantaj elde ettiklerini belirten Süleyman Özgül, “Aşında damperlerimizde bulunan Hardox® In My Body etiketi, uluslararası temsilciyetlerde, ürettiğimiz ürünün kalitesini simgeliyor. Etiketli görenler, daha ürün hakkında hiçbir bilgi sahibi olmadan kalitesinden emin olabiliyor. Bu durum özellikle dış pazarlarda bize olan güveni destekliyor ve yeni pazarlara açılmamızı kolaylaştırıyor” dedi.

Süleyman Özgül, Hardox® 500 Tuf ile geliştirdikleri ürünleri seri olarak, daha yüksek sayıda üreterek, Avrupa’nın önde gelen firmaları arasında yer almayı hedeflediklerini sözlerine ekledi ■





HİDROMEK, yenilikçi kazıcı yükleyici modelleri ile 10-14 Ekim 2023 tarihleri arasında Antalya'da düzenlenen **Growmach Traktör, Tarım Makinaları ve Ekipmanları Fuarı'nda** yerini aldı.

TARIMA YÖNELİK MAKİNE VE ATAŞMANLARIYLA GROWMACH FUARI'NDAYDI

► **ANFAŞ** Fuar Merkezinde gerçekleştirilen fuar; Orta Doğu, Afrika, Balkanlar, Avrupa, Kuzey ve Güney Amerika'dan gelen, tarım sektörünün uzman isimlerini; sektörün son teknoloji ürünü modelleriyle buluşturdu. HİDROMEK, fuarda yeni K4 Serisi'ne ait HMK 62 SS, HMK 62 TC ve HMK 102B Alpha kazıcı yükleyicilerini sergiledi.

TEK MAKİNE, BİRÇOK ATAŞMAN, SINIRSIZ İŞ

Çok sayıda farklı görevlere yönelik ataşmanla birlikte kullanılabilen HMK 62 TC, bu özelliği ile tarım sektörünün de aralarında bulunduğu farklı sektörler tarafından tercih ediliyor. HMK 62 TC'de bulunan ve HİDROMEK tarafından geliştirilen üç nokta bağlantı sistemiyle tarıma yönelik ataşmanlar rahatlıkla makineye takılabiliyor.

Türkiye'de ilk kez sergilenen HMK 62 TC, fuarda, kazıcı tarafında çapa-lama ataşmanı, yükleyici tarafında ise HİDROMEK tarafından geliştirilen odun parçalama ataşmanı ile sergilendi.

Tarım alanında toprağın üzerine serilerek soğuk hava koşullarından korunmasını ve verimin artmasını sağlayan talaş, bu ataşman ile kolaylıkla elde edilebiliyor. Fuarda makineyle birlikte, bıçaklı sap parçalama, burgu ve kanal açıcı ataşmanları da sergilendi.

FARKLI İŞLERDE MAKSİMUM PERFORMANS

K4 Serisi'ne ait HMK 102B Alpha kazıcı yükleyici, pek çok çalışma alanında olduğu gibi tarım alanında da işleri kolaylaştırıyor. Farklı ataşmanlar ile kullanılarak yüksek performans sunan HMK 102B Alpha, fuarda saman balyalarını yüklemek için kullanılan silaj balya ataşmanı ve dal kırma ataşmanı ile birlikte sergilendi.

Fuarda kanopi katlanabilir kabin özellikli modeli sergilenen HMK 62 SS mini kazıcı yükleyici ise, alçak ve dar alanlarda rahat çalışma imkânı sunuyor. Türkiye'de yine ilk kez sergilenen bu model, zemindeki malzemeleri temizleyebilen süpürge ataşmanı ile fuarda yerini aldı ■



FORD TRUCKS HİDROJENLİ ARAÇ GELİŞTİRME ÇALIŞMALARINA HIZ VERDİ

Sıfır emisyon hedefine ulaşma yönündeki Ar-Ge çalışmalarını yoğunlaştıran ağır ticari araç sektörünün küresel markası Ford Trucks, sürdürülebilir yolcu ve yük taşımacılığı konusunda uzmanlaşmış Quantron AG ile ortak bir Niyet Mektubu (LOI) imzaladı.

► **GERÇEKLEŞTİRİLEN** stratejik iş birliği kapsamında, yenilikçi e-aks, özelleştirilmiş batarya ve yakıt hücresi sistemi entegrasyonu gibi Quantron Inside teknolojilerinin, sıfır emisyon hedefi doğrultusunda çalışan Ford Trucks'ın ağır ticari araçlarına entegre edilmesi değerlendirilecek.

İLK UYGULAMALAR 2024 YILINDA

Ford Trucks- Quantron iş birliğinin odak noktasında hidrojen yakıt hücresiyle çalışan ağır hizmet kamyonları yer alıyor. İlk aşamada Quantron,

2024 yılının ilk çeyreğinden itibaren yeni güvenlik düzenlemelerine uygun olarak üretilecek olan Ford'un gelişmiş kamyonlarına sorunsuz bir şekilde uyarlanmasını sağlayacak.

İş birliği fırsatı, sıfır emisyonlu aktarma organları çözümlerinin, ticari araçlara entegre edilmesinde önemli bir deneyim olarak tanımlanıyor.

Ford Trucks Lideri Emrah Duman, "Müşterilerimize yakıt hücreli elektrikli ağır hizmet kamyonu sunma çabamızda Quantron'un deneyimli bir

ortak olarak desteğini almaktan heyecan duyuyoruz. Bu iş birliği önümüzdeki dönemde önemli bir değer yaratmayı vaat ediyor. Ford Trucks olarak sürdürülebilirlik hedeflerimize uyumlu bir şekilde ağır ticari araç sektörünün geleceğini şekillendirecek yenilikçi teknolojilere yatırım yapmaya kararlıyız. Öncelikli odak noktamız elektrifikasyon olup, bunu hidrojen teknolojisindeki gelişmeler de yakından takip ediyor. Gelecek vaat eden teknolojik yetenekler ve kabiliyetlerden oluşan geniş bir havuzla, hızlı ve başarılı adımlar atıyoruz" dedi.

SIFIR EMİSYON HEDEFİ İÇİN ÖNEMLİ BİR ADIM

Quantron AG CEO'su Michael Perschke, "Ford Trucks gibi global bir ağır ticari araç üreticisi ile ortaklık yapmak, Quantron'un sürdürülebilir taşımacılık çözümleri alanında köklü ticari araç OEM'leri için bir ortak olma konumunu güçlendiriyor" şeklinde konuştu.

Ford Trucks, iklim değişikliğinin etkilerini azaltmak amacıyla 2040 yılına kadar ağır ticari araç üretiminde sıfır emisyonu ulaşmayı taahhüt ediyor ■





ÇAVUŞOĞLU METAL YÖNETİM KURULU BAŞKAN YARDIMCISI EMRE OĞUZÖNDER:

“FUCHS PARAMIZIN KARŞILIĞINI FAZLASIYLA VERİYOR!”



Geri dönüşüm sektörünün tecrübeli şirketlerinden Kayserili **Çavuşoğlu Metal A.Ş.**, hurda elleçleme operasyonlarında **TSM Global’in** pazara sunduğu **Fuchs** ile çalışarak verimlilikten ve çalışma hızından ödün vermiyor.

► **HURDA GERİ DÖNÜŞÜM** sektörü, malzemelerin geri dönüşümü sayesinde yeni ürünlerin üretim maliyetlerini azaltmasıyla ekonomik sürdürülebilirliği teşvik eden önemli bir iş alanı. Sektör, üretim için gerekli hammadde ihtiyacını azaltıyor ve bu sayede doğal kaynakların tahrip edilmesinin de önüne geçiyor. Her açıdan sürdürülebilirliğe katkı sağlayan hurda geri dönüşüm sektörünün büyümesinde ise kullanılan iş makineleri önemli bir role sahip. Kayseri’de 60

yıldan fazladır faaliyet gösteren Çavuşoğlu Metal A.Ş., Türkiye’nin önde gelen çelik şirketlerine de nitelikli metal hurda tedariki sağlıyor. Şirketin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Emre Oğuzönder ile yaptığımız söyleşide operasyonel süreçlerine ve sahada kullandıkları Fuchs elleçleme makinelerini konuştuk:

Faaliyet alanınız ve çalışmalarınızdan bahseder misiniz?
60 yılı aşkın süredir, Kayseri OSB’de

ve İncesu OSB’de olmak üzere 2 tesiste hizmet veriyoruz. Kayseri OSB’sinin tüm metal hurdalarını biz alıyoruz. Ayrıca Aksaray, Nevşehir, Ankara, Konya, Çorum ve Sivas gibi şehirlerden her türlü metal hurda atıklarını almaktayız. Makaslık, DKP ve galvanizli sac olarak tabir ettiğimiz ürünleri işliyoruz. Öte yandan serbest bölgeden de kaliteli hurdaları alarak bir nevi ithalat yapıyoruz. Toplamda ise aylık 8 bin tona kadar hurda işleme kapasitesiyle çalışıyoruz.

Tesislerinizde ne tür ürünler çıkıyor ve nerelere gönderiliyor?

Toplam 5 pres makinesinde 30X30, 40x40 ve 50x50 ebatlarında ürünleri paketleyip pazara sunuyoruz. İncesu OSB’deki 1.400 tonluk makasımızla sadece işleme ve kesme işlemleri gerçekleştirerek büyük demir çelik şirketlerine mal gönderiyoruz.

“Bir yük tankeri hurdasını veya gemi sacını keserek istediğimiz ölçüde işleyebiliriz”

Demir dışında alüminyum ve bakır gibi hurdaları da işliyor musunuz?

Bölgemizde bakır ve alüminyum hurdaları yoğun olmamakla birlikte, bu tür ürünler risk teşkil edebiliyor. Örneğin yüksek maliyetli olmalarından ötürü çalıntı olma ihtimalleri söz konusu olabilir. Ancak metal hurdaların maliyetleri daha düşüktür. Bununla birlikte biz daha sert ve dayanımlı, nitelikli metalleri tercih ediyoruz. Kesim yaptığımız saclar 100 mm’yi bulabiliyor. Yoğunluklu olarak lazer kesimden çıkan hurdaları işliyoruz. Örneğin bir yük tankeri hurdasını veya gemi sacını, kesim makinemize atarak parçalayabiliriz ve istediğimiz ölçüde işleyebiliriz.

“Çok katmanlı ve sürdürülebilir bir iş yapıyoruz”

İşlediğiniz metaller hangi sektörlerde kullanılıyor?

Ağırlıklı olarak Tosçelik, İskenderun Demir Çelik ve Samsun Demir Çelik gibi Türkiye’nin bu alandaki en büyük şirketlerine gönderim sağlıyoruz. İthal ettiğimiz hurdaların kalitesi çok daha yüksek olmasından dolayı tercih ediyoruz. Bir nevi ithal ikameci bir şirketiz diyebiliriz. Gün sonunda çok katmanlı ve sürdürülebilir bir iş yapmış oluyoruz.

Bu dönüşümü destekleyen ve sürdürülebilirliğe katkı sağlayan diğer faaliyetleriniz neler?

İncesu tesisimizde tarla Güneş Enerji Santrali (GES) yatırımımız bulunuyor. Kayseri OSB’deki tesisimizde ise

çatı GES’imizi kurduk. Kendi elektrikimizi üretiyoruz ve geri kalan elektriği de piyasaya satıyoruz. Şimdiden sıfır karbon emisyon seviyesine hazırız. Bu sayede sürdürülebilir dönüşüm katkı sağlıyoruz.

“Lojistik dezavantajımıza rağmen ayda 8 bin tona kadar hurda işleyebiliyoruz”

Kayseri, hurda alımında tercih edilebilir illerden birisi olarak öne çıkıyor mu?

Genellikle büyük ve gelişmiş illerde yer alan şirketler, hurda alacakları zaman lojistik dezavantajından ötürü Kayseri’yi çokça tercih etmez. Nakliye açısından bakıldığında, araçlar da mal tesliminden sonra yük bulmakta zorlanabiliyor. Örneğin İskenderun’a Kayseri’den değil, Ankara’dan mal gönderimi daha fazla tercih edilir. Ancak biz, lojistik dezavantajımıza rağmen ayda 8 bin tona kadar hurda işleyebiliyoruz.

Tercih edilirliliğinizin sebepleri nelerdir?

Hurda sektöründe metal hurdası adı altında cüruf gibi artık malzemelerin toplanıp satılması gibi sahtekarlıklar olabiliyor. Bu noktada güven unsuru



Emre OĞUZÖNDER / Çavuşoğlu Metal YK Bşk. Yard.

öne çıkıyor. Geçmişten gelen tecrübemiz, hurda kesim ve işleme kapasitemiz, nakliye olanaklarımız gibi sebeplerden ötürü müşterilerimiz bizimle çalışmayı tercih ederek bize güven duyuyorlar. Biz 8 bin tonluk üretimi ayda bir vardiya çalışarak elde ediyoruz. Ayrıca daha fazla vardiya ile aylık 15 bin tonlara kadar çıkabilme potansiyelimiz bulunuyor.

“Yüksek dayanımlı, uzun ömürlü, kaliteli ve seri hareket edebilecek makineler kullanmak gerekiyor”



FUCHS
A TEREX BRAND

Makine ve araç parkınız hakkında neler söylersiniz?

Ürünlerin nakliyesi için kullandığımız 20 tırımla birlikte, hurda elleçlemede kullandığımız 3 adet tekerlekli elleçleme makinemizle çalışıyoruz. Ürünler nereye gidecekse makinelerimizi o tesisimizde konumlandırıyoruz. Çalışmalarda yüksek dayanımlı, uzun ömürlü, kaliteli ve seri hareket edebilecek makineler kullanmak gerekiyor. Biz de bu kapsamda seçimi-mizi Fuchs'tan yana kullanıyoruz.

“Fuchs ile asla problem yaşamadan operasyonlarımızı sürdürüyoruz”

Fuchs'un elleçleme makineleriyle ilgili genel izlenimleriniz nelerdir?

Ahtapot olarak da geçen 3 adet tekerlekli Fuchs elleçleme makinelerimiz ile çalışıyoruz. 2010 yılında ilk makinemizi aldık. Memnuniyetimizin ardından 2015 yılında 2 adet daha parkımıza dahil ettik. Yeri geliyor serbest bölgede günde 1.000 tonluk malzemeyi bile yükleyebiliyorlar. Bu kapasiteyi sorunsuz bir şekilde muadili olan her marka yapamaz. Makineleri alırken de özellikle kalitesini göz önünde bulundurduk. Sektörümüzde ucuz bir makine kullanılırsa



hem performans hem de arızalardan dolayı servis sıkıntısı yaşıyor. Fuchs ile asla problem yaşamadan operasyonlarımızı sürdürüyoruz.

Saha performansı için neler söylersiniz?

Ağır işlerde çalışacak ve uzun ömürlü bir makine isteniyorsa Fuchs kesinlikle alınmalı. Yüklü tonajlarda daha hızlı ve sağlıklı çözüm üretiyor. Operatörler de rahat bir şekilde uzun saatler çalışabiliyorlar. Hurda elleçleme operasyonları sürekli dönüş gerektiren ağır hizmet tipi bir çalışma. Ancak operatörlerimiz Fuchs'un ödüllü kabininin konforu sayesinde zorluk yaşamıyorlar.

Servis ihtiyacını ve gereken desteği nereden sağlıyorsunuz?

Fuchs'un yetkili satıcısı olan TSM'nin servisinden yararlanıyoruz. Son derece ulaşılabilir olan servis ve parça desteği sayesinde çalışmalarımız zamanında tamamlanıyor. Biz de makinelerimizin bakımlarını aksatmadan yapmaya özen gösteriyoruz. Kaldı ki bünyemizde yer alan diğer şirketlerimizde de TSM'nin ülkemizde pazara sunduğu ürünlerden olan Hyster forkliftlerini kullanıyoruz. Satıldığı ürünün arkasında duran TSM ile babamızın uzun yıllara dayalı iş birliğini bizler devam ettiriyoruz.

bununla ilgili yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. Müşterilerine hızlı teslimat avantajı sağlayabilmek için makine stoklarını güçlü tutuyor. Yedek parçada da aynı hassasiyeti gösteren firmamız, makineye olan güveni ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutabilmek için gerekli hazırlıkları tamamlamış durumdadır. TSM Global, güçlü finansal yapısı ve temsil ettiği premium markalarla ülke ekonomimize katkı sağlıyor. Bu da hızlı hizmet ve güven olgusunu beraberinde getiriyor” şeklinde konuştu



Ahmet KARAGÖZ/ TSM Global Satış Yöneticisi

TSM GLOBAL, STOK AVANTAJIYLA BİR ADIM ÖNDE!

TSM Global Fuchs, Hyster ve Mafi satış yöneticisi Ahmet Karagöz, yaptığı değerlendirmede Fuchs elleçleme makinelerinin sektörün gözde ürünü olduğunu altını çizdi. TSM Global'in desteğiyle pazarda tercih edilirliğinin artarak sürdüğünü ifade eden Karagöz, “FUCHS'un Türkiye'deki yapılanmasına önem veren TSM Global,

HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası



DAHA HAFİF DAMPER GÖVDESİ



DAHA FAZLA YÜK KAPASİTESİ



BOŞ DÖNÜŞLERDE DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ



YÜKSEK GÖÇÜK DİRENCİ



Explore the world of
Hardox® wear plate



hardox.com

SSAB



İNŞAAT SEKTÖRÜ GİTTİKÇE ZORLAŞAN ŞARTLAR İÇİN YENİ DÜZENLEMELER BEKLİYOR

Ekonominin genelinde 200'ün üzerinde alt sektöre yarattığı talep ve istihdam gücüyle lokomotif rolü üstlenen inşaat sektörünün önde gelen kuruluşlarını temsil eden Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nun Ekim 2023 sayısını yayımladı. "Cumhuriyetin İkinci Yüzyılına Girerken Gündem; Ekonomik Sorunlar" başlıklı analizde, küresel ve ulusal ekonomi ile inşaat sektörüne ilişkin veriler değerlendirildi.

► **RAPORDA**, kamu projeleri üstlenmiş olan müteahhitlik firmalarının kamu yatırımlarındaki yüksek seviyelerdeki maliyet artışı nedeniyle; fiyat farkı, tasfiye ve süre uzatımı düzenlemelerine olan ihtiyacın son derece arttığı belirtildi.

KAMU MÜTEAHHİTLERİ DARBOĞAZDA

İnşaat sektörünün, deprem bölgesinde yeniden inşa amacıyla artan faaliyetlerle birlikte yılın ilk iki çeyrek döneminde sırasıyla %4,5 ve %6,2 oranlarında büyümesinin önemine vurgu yapılan raporda, "Milli gelirden aldığı pay 2016 yılında %9'un üzerinde olan inşaat sektöründeki mevcut görünüm geçtiğimiz yılların çok gerisindedir.

Konut dışı inşaat faaliyetlerinde ülke genelinde büyüme gözlemlenmemekte olup; kamuda tasarruf tedbirleri kapsamında gelecek yıl zorunlu haller dışında Yatırım Programına yeni proje alınmayacak olması, sektör için ileriye dönük büyük bir darboğaz yaratmıştır" tespitine yer verildi.

FİYAT FARKI, TASFİYE VE SÜRE UZATIMI DÜZENLEMELERİNE İHTİYAÇ VAR

Sektörün yaşadığı girdi maliyetlerindeki büyük artışlar, kamu yatırımlarında ödenek yetersizliği, hak ediş tahsilatlarındaki gecikmeler, krediye erişimde kısıtlar ve sektörde kalifiye işgücü bulunmaması sorunlarına dikkat çeken raporda, kamu projeleri üstlenmiş olan

müteahhitlik firmalarının maliyetlerdeki artış nedeniyle fiyat farkı, tasfiye ve süre uzatımı konularında düzenleme ihtiyacının son derece arttığı vurgulanarak, "Kamuda 2024 yılına ait yatırım programı hazırlıkları çerçevesinde projelerin önceliklendirilmesi kararının da tasfiye hakkı ile desteklenebileceği değerlendirilmektedir" denildi.

FİNANSMANA ERİŞİM SORUNU ARTTI

Raporda, "Son dönemde benimsenen politika değişikliği ile faiz oranlarının yükselmesi, bankaların kredi verme iştahının da düşük seyretmesiyle finansmana erişim sorunu artmıştır. Bununla birlikte Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) Temmuz 2023 verilerine göre; sektörün toplam nakdi kredi hacmi önceki yılın aynı dönemine göre %40 artarak 752,1 milyar TL olmuştur ve sektörde takipteki kredi oranı %3,3'tür. Sektörün kullandığı kredilerdeki artış, Temmuz 2021-2022 döneminde ise %60 dolayındaydı. Hızlı faiz artışları çerçevesinde ilerleyen dönemde sektör için kaynak temini sorunu daha fazla artacaktır" değerlendirmelerinde bulunuldu.

KISA VADEDE KONUT FİYATLARINDA DENGELENME BEKLENMİYOR

Makroekonomik gelişmelerin, konut fiyatlarında yakın zamanda dengelenme yaşanması beklentisini desteklemediği, Hükümetin bu konuda önlemler almaya hazırlandığının takip edildiğinin kaydedildiği raporda, "Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Mehmet Özhaseki tarafından 11 Eylül 2023 tarihinde yapılan açıklamada, konut



ÇÖZÜM ORTAĞINIZ



105-575 KW

Saf güç - düşük havalandırma oranı. Bu, Volvo Penta'nın madencilik taahhüdüdür. En zorlu koşullarda bile çalışmaya devam eden dayanıklı, yakıt tasarruflu endüstriyel dizel motorlar. Kurulumu, çalıştırması ve bakımı kolay. Uygulamanızın operasyonel ömrü boyunca güvenebileceğiniz güçlü bir ortaklık. Nerede olursanız olun kullanıma hazır parçalara hızlı erişim. İşletmenize güç katan dünya çapında hizmet ve destek için iletişim bilgileri. www.volvopenta.com

Volvo Group Otomotiv Tic.Ltd. Şti.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cad. No:47 Casper Plaza
34771, Umraniye İstanbul Turkey
Tel: 0216 655 75 00 e-mail: satis.volvo@volvo.com

Made to move you

**VOLVO
PENTA**

arzının artırılması, vatandaşın konuta erişiminin kolaylaştırılması ve kiralarn düşmesi amacıyla Hazine arazilerinin imara açılacağı dile getirilmiştir.

Bu adım olumlu olmakla birlikte etkilerinin bugünden yarıya değil daha orta vadede konut arzına dönmesi söz konusu olabilecektir. Yaklaşan yerel seçimlerle birlikte özellikle ilk el satışların desteklenmesine yönelik bir konut kampanyası beklentisi de mevcuttur. Diğer taraftan ikinci konut alımında BDDK, kredi kullanım oranına sınırlama getirmiştir” denildi.

DÖNÜŞÜM MALİYETİNE ALTERNATİF ÇÖZÜM GELİŞTİRİLMELİ

Deprem bölgesindeki yeniden inşa çalışmalarının planlı ve denetimli biçimde yürütülmesinin büyük önem taşıdığı vurgulanan raporda, şu ifadeler yer verildi: “Ülke genelindeki yapıların depreme dayanıklı biçimde dönüşümden geçirilmesine duyulan ihtiyaç da büyüktür. Özellikle şehir merkezlerinde eski konut stokunun yenilenmesi sektör için fırsat sunmaktadır. Binaların dönüşüme girebilmesi için arsa payı sahiplerinin 2/3 olan onayının %51 oranına çekilmesinin sinyallerinin verilmiş olması, sürecin hızlandırılması açısından olumlu olurken; enflasyonist ortamda dönüşümün tüm maliyetinin vatandaşın sırtına yüklenmemesi için alternatif çözümler geliştirilmesi önemlidir.”

YURTDIŞINDA 9 AYDA 12,9 MİLYAR DOLARLIK YENİ PROJE ALINDI

Rapora göre Türk inşaat sektörü, 2023 yılının ilk dokuz ayında yurt dışında 12,9 milyar ABD doları tutarında 185 proje üstlendi.

Sektör, faaliyet bölgesinde savaş kaynaklı olarak yaşadığı kaybı Körfez açılımıyla kapatmayı hedefliyor. Körfez ülkeleriyle son dönemde yeniden gelişmeye başlayan siyasi ilişkiler kapsamında Suudi Arabistan öne çıkıyor. Geleneksel pazarlardan bir diğeri olan Irak'ın da önümüzdeki dönemde Türk müteahhitleri için yeni fırsatlar sunabileceği değerlendirildi.

İNŞAAT MALİYETLERİNDEKİ ARTIŞ SÜRÜYOR

Son yıllarda inşaat sektöründe gerek küresel gerek ulusal bazda yaşanan gelişmelerle beklenmedik biçimde artan girdi maliyetleri yükü öne çıkıyor. Salgının etkileri ve döviz kurundaki artışla birlikte 2021 yılında temel girdi maliyetlerinde %150 düzeyine varan artış, Rusya-Ukrayna savaşının etkisiyle, 2022 yılında %170'i aştı. 2022 ve 2023 Mayıs ayları itibarıyla hazır beton ve çimentodaki fiyat artışlarının ise sırasıyla %134 ve %147 olduğu belirtildi.

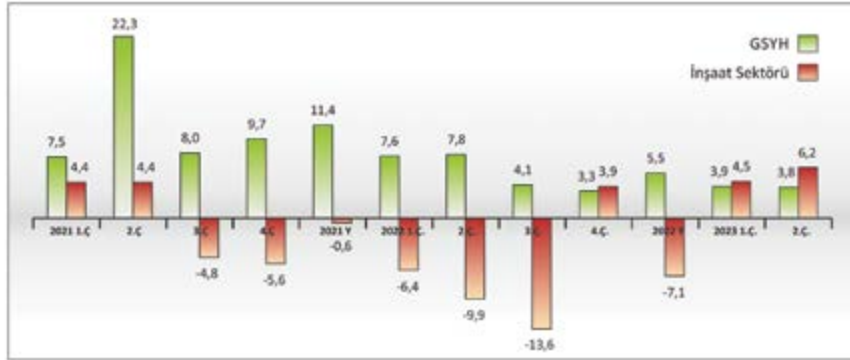
İLK EL KONUT SATIŞLARI YÜZDE 9,5 AZALDI

2023 yılının ağustos ayında, her ne kadar yılın en yüksek aylık satış adedi

yakalanmış olsa da konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre %1,1 azalarak 122 bin 91'e geriledi. Faiz oranlarındaki artışla birlikte ipotekli konut satışları Ekonomiye ve sektöre etkileri bakımından esasen incelenen ilk el konut satışları %9,5 azaldı ve satışlar içindeki payı %28,9 olarak gerçekleşti.

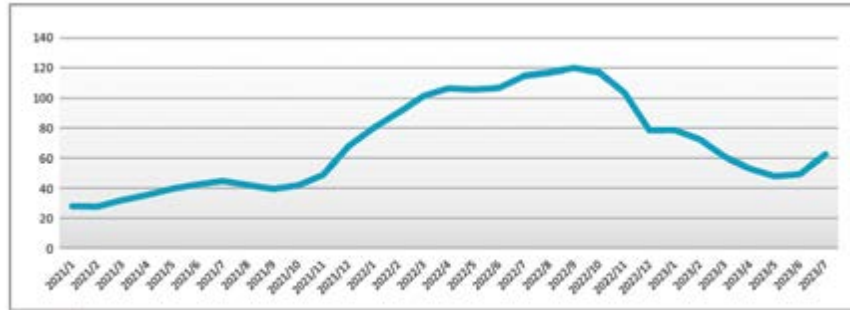
Yurt dışı yerleşiklerin konut alımının azaldığının vurgulandığı raporda, “Bölgemizdeki gelişmelerin ağırlıklı etkisiyle yabancı talebindeki büyük artışın ardından yurt dışı yerleşiklerin Türkiye'den konut alımı azalarak sürmektedir. Ağustos'ta yabancılara yapılan konut satışları, %42 azalarak 3 bin 58 olmuştur. Toplam konut satışları içinde yabancılara yapılan satışların payı halihazırda %2,5'tir” ifadelerine yer verildi ■

GSYH ve İnşaat Sektöründe Büyümenin Seyri (%)



Kaynak: TÜİK

İnşaat Maliyet Endeksinde Yıllık Değişim (%)



Kaynak: TÜİK

Son Üç Yılda En Çok İş Üstlenilmiş Ülkeler ve Toplam Proje Bedelleri (Milyon ABD \$)

2021		2022		2023/Ocak-Eylül	
Rusya Fed.	11.017	Rusya Fed.	2.341	Romanya	2.195
Irak	3.624	Azerbaycan	1.713	İspanya	1.039
Tanzanya	1.908	Irak	1.580	Libya	941
Ukrayna	1.661	Romanya	1.495	Türkmenistan	892
Güney Sudan	1.236	Özbekistan	1.481	Vietnam	775
Zambiya	1.135	Tanzanya	1.084	Makedonya	754
Cezayir	947	Polonya	936	S. Arabistan	699
Kazakistan	944	Katar	880	Rusya Fed.	631
Türkmenistan	922	Macaristan	649	Bosna Hersek	626
Azerbaycan	799	Libya	641	Özbekistan	582
Diğerleri	6.576	Diğerleri	6.313	Diğerleri	3.765
Toplam	30.769	Toplam	19.113	Toplam	12.899

Kaynak: Ticaret Bakanlığı

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

**YENİ
ÜRÜN**



Yeni D Serisi Kazıcı Yükleyicilerle Şimdi Faz 5 Zamanı!

B-Type ve E-Type donanım seçenekleri ve yeni özellikleri ile şimdi Daha konforlu, Daha Teknolojik, Daha Üretken

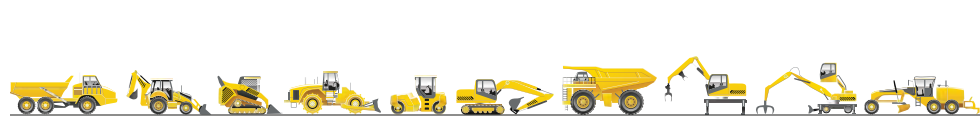
- Yakıt ekonomi özelliklerine sahip Faz 5 Motor.
- Daha geniş kabin.
- Yükleyici kontrol levyesi üzerinde FNR butonu.
- Soğutmalı saklama bölmesi.
- Hava süspansiyonlu koltuk.

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35



				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
1 ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						•				•
2 ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com			•				•			
3 ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				•			•	•		
4 ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
5 AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			•	•						
6 AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						•				
7 ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•									
8 ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•				•				
9 ALTA VİNC	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•							
10 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
11 ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•						•
12 ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•					•	•	•	•
13 ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Metso mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•					•	•	•		
14 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
15 AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
16 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•			•			
17 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•						•			
18 BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•	•
19 BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
20 BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						•				
21 CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•	•			
22 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•								
23 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
24 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
25 ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•				•				
26 ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•						•			
27 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								•		
28 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•	•	•		•

				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
29 DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•	•			•			
30 DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								•		
31 DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						•				
32 ELS LIFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				•						
33 EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•					•		•		
34 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•			•	•	•
35 ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•		•	•	•	•	
36 ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•			•		•		•
37 ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•									
38 FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					•					
39 FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•					•			
40 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•			•				
41 GALEN GROUP	Galen, Metalon	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•				•		•		
42 GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•							
43 GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						•				
44 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
45 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
46 HAMAMCIOĞLU	Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•					•		•		•
47 HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
48 HASEL İŞ MAK.	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•							•		
49 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•							
50 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
51 HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•					•	•		
52 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•									
53 İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•				•		•		•
54 İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
55 İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•			•			
56 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•			



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
57 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
58 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
59 KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
60 KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						●				
61 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
62 KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●									
63 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						●		●		
64 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●					●		
65 MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
66 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	●						●	●		●
67 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●	●	●
68 MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●							●		
69 MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
70 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
71 MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						●		●		
72 MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						●		●		
73 MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Pfreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										●
74 NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●		●	●		●		●	
75 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●	●	●
76 OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●				●	●		●		●
77 ÖZİSMAC	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
78 ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●							●		
79 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
80 PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●		●		●		
81 PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										●
82 PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●					●	●			
83 PARÇACI İŞ MAKİNALARI	Koi Hydraulics, BASS Spare Parts, Wisdom Spare Parts, Komatsu	0216 481 8888	www.parcaci.com.tr								●		
84 PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●					●		●		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
85 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
86 PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		●
87 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
88 REKARMA	Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
89 RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
90 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
91 SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								●		
92 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
93 SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										●
94 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
95 SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						●				
96 SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						●	●			●
97 TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●				●	●	●	●	●
98 TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●					●	●			●
99 TEMSA İŞ MAKİNALARI	Komatsu, Dieci, Omg, Terex Finlay, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●			●	●	●	●		
100 TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●						
101 TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulvinc.com			●				●	●		
102 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
103 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Iteco, Mafi, Carer, Mtg	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●			●	●		
104 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
105 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
106 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
107 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●							
108 UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				●			●	●		
109 VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
110 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
111 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	●					●		●		
112 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	●	●	●							

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER

SANY 215C



2.990.000 ₺

HITACHI ZAXIS 48U



1.380.000 ₺

BOMAG BW213-D



69.750 €

HITACHI ZAXIS 130LCN



1.890.000 ₺

MST ST17.30



3.900.000 ₺

HIDROMEK HMK 102B



2.250.000 ₺

MST M642 PLUS



2.399.000 ₺

SANY SY60



52.000 €

0850
304 66 99

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar, marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	40.000-60.000
	4-9 Ton	50.000-75.000
	9-15 Ton	75.000-95.000
	20-23 Ton	90.000-120.000
	25-33 Ton	110.000-150.000
	35-42 Ton	150.000-210.000
	50 Ton	200.000-250.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	120.000-175.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleme)	Küçük Teker	70.000-85.000
	Büyük Teker	75.000-90.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	120.000-160.000
	24-26 Ton	140.000-180.000
	30-35 Ton	150.000-250.000
MINİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	70.000-80.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	90.000-120.000
	7m-9m	120.000-150.000
	10m-12m	130.000-160.000
	13m-18m	150.000-200.000
	>18m	>200.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	50.000-60.000
	9T-13T	60.000-80.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	50.000-60.000
	13-16 Ton	60.000-80.000
GREYDERLER	138hp-160hp	120.000-180.000
	160hp-200hp	140.000-200.000
DOZERLER	20-30 Ton	180.000-210.000
	30-40 Ton	220.000-260.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	100.000-160.000
	> 40 Ton	>150.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		160.000 - 210.000
KULE VİNÇLER		130.000-200.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	20.000-30.000
	4T-7 Ton	30.000-60.000
	9T-11 Ton	60.000-85.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	20.000-25.000
	3,0-4 Ton	20.000-30.000
	1,6 -2,5 Ton	25.000-40.000
REACH TRUCK		120.000 - 150.000
KIRKAYAK KAMYON		110.000-140.000
ON TEKER KAMYON		80.000-110.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	80.000-110.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	150.000-170.000
KOMPAKTÖR		15.000-20.000
KOMPRESÖR		30.000-35.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		200.000-230.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	15.000-25.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	45.000-55.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	80.000-100.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	45.000-65.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

makina
parkuru

LIUGONG



UZMAN EKSKAVATÖR

TAKIMI

SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

**17 GÜÇLÜ
MAKİNA**

1,8-95 TON

**AVRUPA'DA
TASARLANDI, TEST EDİLDİ.
UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.**

UYGUNLAR

TOUGH WORLD. TOUGH EQUIPMENT.

0216 425 88 60

info@uygunlar.com

www.uygunlar.com

**JCB PLATFORM
SAHİBİ OLMAK ARTIK
ÇOK DAHA KOLAY**

**Kredi
kartına**

6

**TAKSİT
FİRSATI**



1234 5678 9101 1121

YAMAN Y.

09/29

SİF JCB

sif.com.tr | (0216) 352 00 00

31.10.2023 tarihine kadar geçerlidir

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan
kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



MAKINAMAX
İş Makinası Alım Satım Platformu