



ZOOMLION

Türkiye'yi bölge merkezi
yapmayı hedefliyor

HİDROMEK

Ankara'daki yükleyiciyi
İspanya'daki operatör kullandı

TATMAK KARYER

DÜNYACA ÜNLÜ YOL
MAKİNELERİ ÜRETİCİSİ
DYNAPAC'IN ÜRÜNLERİNİ DE
TÜRKİYE PAZARINA SUNMAYA
HAZIRLANIYOR

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını
makinamax.com'dan kolayca
alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



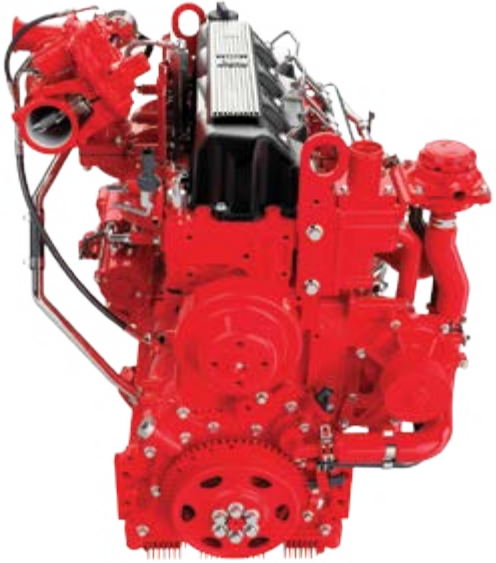
MAKINAMAX
İş Makinesi Alım Satım Platformu

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 173 hp / 129 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins F3.8™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

F3.8
PERFORMANCE
S E R I E S



**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**



©2023 Cummins Inc.

A WIRTGEN GROUP COMPANY

VÖGELE

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiplerdir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegele.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara

YÜKSEK / KALİTEDE

OEM HİDROLİK YEDEK PARÇA

KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS



 **PARÇACI**
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL

☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88

📞 0 (216) 471 18 34
📠 0 (507) 846 99 99

✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

📱📷📺📧 parcaci



Sayı 146 - Kasım 2023

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri MüdürüHYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCUGenel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.trYazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCUGörsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Ritim Baskı Sanatları Matbaacılık
Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Y. Dudullu Mah. Necip Fazıl Bulvarı Cad.
No:44 Keyap Çarşısı F1 Blok 92
Ümraniye / İstanbul
Tel: 0 216 508 20 20
Faks: 0 216 508 20 45
www.teknikbasim.com
Sertifika No: 45252

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alınması yapılamaz.

Sektörel yayıncılıkta DİJİTALLEŞME

► **ARAŞTIRMALARA GÖRE** günümüzde 8 milyara yaklaşan dünya nüfusunun yaklaşık yüzde 70'inin internete erişimi var. Starlink projesi kapsamında uzaya toplam 42.000 adet uydu gönderilmesi planlanıyor. Bu tamamlandığında, dünya genelinde kesintisiz ve çok daha yüksek hızlarda bir internet şebekesinin sağlanacağı belirtiliyor.

Yine yapılan araştırmalar gösteriyor ki, internet kullanıcılarının neredeyse artık yarısı sosyal medyayı aktif olarak kullanıyor. Bu durum, içinde bulunduğumuz "büyük veri" çağında, satış ve pazarlama faaliyetleri açısından büyük fırsatlar doğuruyor.

Firmalar; daha fazla potansiyel müşteriye, daha hızlı ve etkili şekilde ulaşabilme imkânı sağlayan dijital pazarlama kanallarını her geçen gün daha fazla kullanıyorlar. Yapılan pazarlama kampanyalarının sonuçlarının kolayca ölçülebilir olması işin cazibesini daha da artırıyor.

Bu yeni pazarlama anlayışı; fuarlar, dergiler, televizyon ve radyo reklamları gibi geçmişin en etkin pazarlama araçlarının tahtını ciddi anlamda salıyor. Sektörde faaliyet gösteren firma yetkilileri, nihai kullanıcılara doğrudan ulaşabilecekleri yerel veya tematik fuarlara katılabileceklerini, ancak ulusal bazdaki büyük ölçekli fuarların

artık listelerinde yer almadığını belirtiyorlar.

Yayıncılık sektöründe de dijital dönüşüm yaşanıyor. Haber okumak için gazete almak artık pek yaygın bir alışkanlık değil. Artık sadece geçmişin alışkanlıklarını biraz da nostaljiyle yaşamak isteyen belirli bir yaş grubunun üzerindeki basılı gazete ve dergilere ilgi gösteriyorlar. Ancak yeni kuşaklarda bu oran oldukça düşük.

Biz de sektörel bir yayıncı olarak elbette bu değişime ayak uydurmak durumundayız. Dijital dergilerimiz ve etkin şekilde kullandığımız sosyal medya hesaplarımız üzerinden iş ve inşaat makineleri sektöründeki küresel ve ulusal gelişmeleri, mesleki tecrübemizin de ışığında, ilgi çekici ve özenli bir habercilik anlayışıyla paylaşmaya devam ediyoruz.

Bununla birlikte firmalarının karar alma konumunda bulunan olgun okuyucularımızın basılı dergi talebini karşılamak üzere, son derece pahalı hale gelen baskı ve dağıtım maliyetlerine rağmen dergimizi 2024 yılında da basılı olarak yayınlamaya devam edeceğiz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

Her anlamda en iyi seçim
HİDROMEK!

PERFORMANS



ÜRETİKENLİK

KONFOR

DAYANIKLILIK

GÜÇ

444 6 465
444 6 HMK

www.hidromek.com.tr

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ► **İMDER - İSDER**
İş makinesi ve forklift satışları hız kesmeden devam ediyor
- 8 ► **İŞ LEASING**
2023 yılı üçüncü çeyrek mali sonuçlarını açıkladı
- 12 ► **CATERPILLAR**
Hidrojen-hibrit güç çözümü geliştiriyor
- 16 ► **ZOOMLION**
Zoomlion'un bayrağı artık Samsun ve Trabzon'da da dalgalanıyor
- 18 ► **TAİD**
Ağır ticari araç satışları yüzde 25 arttı
- 20 ► **HİDROMEK**
Ankara'daki HİDROMEK yükleyiciyi İspanya'daki operatör kullandı
- 22 ► **SANY ve PUTZMEISTER**
Çerkezköy'de SANY ve Putzmeister liderler zirvesi
- 24 ► **IVECO**
Tarihindeki yeni sayfa Barcelona'da açtı
- 24 ► **ATLAS COPCO**
Türk şirketi Hamamcıoğlu Makina'yı satın aldı
- 28 ► **ZOOMLION**
Zoomlion Ortadoğu Başkanı **Mr. Flender:**
"Küresel stratejimiz kapsamında Türkiye'yi bölge merkezi yapacağız"



- 32 ► **HİDROMEK**
Hazır beton sektörüyle Beton 2023 Fuarı'nda buluştu
- 34 ► **KARYER-TATMAK**
Karyer-Tatmak Yönetim Kurulu Üyesi **Begüm Yerdelen Özaslan:**
"Güçlü makine, güçlü ortaklık ile pazara sunulur!"
- 34 ► **DOĞUŞ OTOMOTİV**
Wielton ile distribütörlük anlaşması imzaladı
- 38 ► **SCANIA**
Ayyıldız Beton'un son tercihi Scania oldu
- 40 ► **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş.**
Yeni nesil Crown ekipmanları, dijital depoyu gerçeğe dönüştürüyor
- 44 ► **ENKA PAZARLAMA**
Forklift pazarında ENKA Pazarlama tecrübesi ve HELI kalitesi bir arada
- 48 ► **HİDROMEK**
Asfuroğlu Grubu, taş ocaklarında ve beton santrallerinde verimlilik için Hidromek'e yatırım yaptı
- 52 ► **THBB**
İnşaat sektöründe faaliyetler güçlü ancak beklentiler zayıf
- 54 ► **TürkTraktör**
En yeni CASE İş Makinelerini Hazır Beton Fuarı'nda sergiledi
- 56 ► **Mercedes-Benz**
Sarılar Grup'a yılın en yüksek adetli kamyon çekici teslimatı
- 58 ► **ENKA PAZARLAMA**
XCMG vinç ürün yelpazesini genişletiyor
- 60 ► **FORD TRUCKS**
2024'te yola çıkacak Yeni F-LINE Serisini tanıttı

**ENKA HITACHI****ZAXIS 48U****ZAXIS 33U****Taviz Yok!**

Hitachi Mini Ekskavatörler kısa dönüş yarıçapı sayesinde, alanın sınırlı olduğu şantiyeler için mükemmel bir seçimdir. Hızlı ve güçlü yapısı sayesinde yüksek verimlilik sağlar. Önceki modellere göre daha az yakıt tüketir ve daha az emisyon ile çalışır. Geniş, klimalı kabini, operatörün iş günü boyunca rahat hissetmesini sağlamak için tasarlanmıştır. Çalışma sahasının mükemmel görünürlüğünü, kolay ve güvenli çalışmayı sağlamak için çeşitli kullanıcı dostu özellikler sunar.

f i t y / Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

İŞ MAKİNESİ VE FORKLİFT SATIŞLARI HIZ KESMEDEN DEVAM EDİYOR

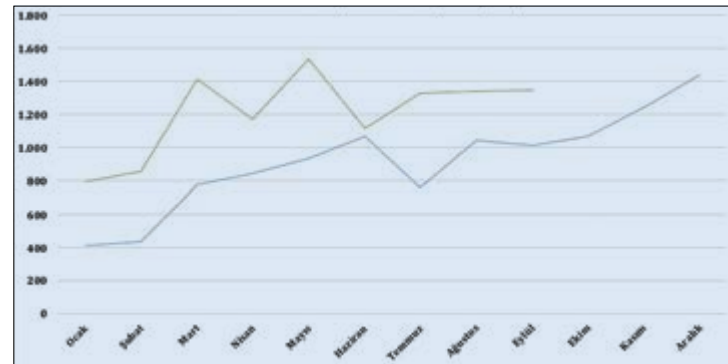


► **İNŞAATTAN** madencilğe, sanayiden tarıma kadar hemen her sektöre doğrudan veya dolaylı olarak hizmet sağlayan iş makineleri sektörü, 2023 yılındaki güçlü satış trendini sürdürüyor. İMDER tarafından açıklanan tahmini verilere göre ekim ayında Türkiye’de 1.331 adet yeni iş makinesi satıldı.

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından açıklanan rakamlara göre 2023 yılının

ilk 10 ayında Türkiye genelinde 12.241 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece satışlar 2022 aynı dönemine kıyasla (8.358 adet) yüzde 46,5 artmış oldu.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği’nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre ekim ayında Türkiye’de 1.235 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 10 ayında satılan makine sayısı 13.140 adede ulaşmış oldu ■



İMDER 2023										
SINIF	OCAK	SUB.	MART	NİS.	MAY.	HAZ.	TEM.	AĞUS.	EYLÜL	EKİM
GENEL TOPLAM	795	856	1.412	1.174	1.534	1.119	1.327	1.344	1.349	1.331

İSDER 2023										
SINIF	OCAK	SUB.	MART	NİS.	MAY.	HAZ.	TEM.	AĞUS.	EYLÜL	EKİM
GENEL TOPLAM	1349	834	1874	1503	1.648	1.317	799	1.539	1.042	1.235



İŞ LEASING 2023 YILI ÜÇÜNCÜ ÇEYREK MALİ SONUÇLARINI AÇIKLADI

► **YAYGIN HİZMET** ağı ve sağladığı kaynaklarla ekonomiye katkıda bulunmaya devam eden İş Leasing’in konsolide aktif büyüklüğü 48,4 milyar TL’ye ulaşırken, leasing portföyü 21,6 milyar TL, konsolide net karı ise 1,4 milyar TL oldu. Bu sonuçlarla İş Leasing, halka açık en büyük leasing şirketi olma özelliğini korudu.

Konu hakkında açıklama yapan İş Leasing Genel Müdürü U. Şafak Öğün; “Cumhuriyetimizin 100. yılını büyük bir coşkuyla kutladığımız bu anlamlı yılda, ülkemize karşı sorumluluğumuz ile ekonomiye katma değer sağlayacak projeleri desteklemeye ve iş birliklerini hayata geçirmeye devam ediyoruz. Bu yaklaşım ve performansı yılın geri kalanında da sergileyerek müşterilerimizin yanında olacağız” dedi ■



GÜÇLÜ ORTAKLIK GÜÇLÜ MAKİNE

TATMAK
KARYER

FAYAT
ROAD EQUIPMENT

DYNAPAC
FAYAT GROUP

EFSANE GERİ DÖNDÜ!



info@karyer-tatmak.com

Istanbul Office: 0216 383 60 60 | Ankara Office: 0312 385 84 10





CATERPILLAR, HİDROJEN-HİBRİT GÜÇ ÇÖZÜMÜ GELİŞTİRİYOR

Caterpillar, yeni Cat® C13D motor platformu üzerine inşa edilecek, gelişmiş bir hidrojen-hibrit güç çözümü geliştirmek üzere üç yıllık bir programa başladığını duyurdu.

► **KAYA KIRICI**, elek ve öğütücüler gibi çeşitli yol dışı uygulamalar için hazırlanan proje çerçevesinde, en son teknolojiye sahip kontrol sistemlerinin ve elektrikli hibrit bileşenlerin, hidrojen yakıtlı motorların, geleneksel dizel motorların güç yoğunluğu ve performans özelliklerini nasıl geliştirebileceği ortaya konacak.

Araştırmaları 2024'te başlayacak olan proje, ABD Enerji Bakanlığı'nın (DOE) Araç Teknolojileri Ofisi (VTO) tarafından Enerji Verimliliği ve Yenilenebilir Enerji Ofisi (EERE) aracılığıyla destekleniyor ve kısmen finanse ediliyor. 18 eyalette ve Washington D.C.'de 45 proje arasında yer alan proje, ulaştırma sektöründe sera gazı (GHG) emisyonlarının azaltılmasında

kritik öneme sahip çeşitli alanlarda araştırma, geliştirme, gösterim ve dağıtım ilerletmek için fon alıyor.

35 YILLIK HİDROJEN TECRÜBESİNİN SON ÜRÜNÜ

Hidrojen-hibrit güç projesi, Caterpillar'ın hidrojen yakıtlarındaki 35 yıllık kurumsal deneyimine dayanan bir dizi girişimin en sonuncusu olarak gösteriliyor.

Her yol dışı uygulamanın kendine özgü döngüleri ve performans beklentileri olduğunu belirten Caterpillar Endüstriyel Güç Sistemleri Kıdemli Başkan Yardımcısı Steve Ferguson, "Bu karmaşıklık, enerji dönüşümü için çok çeşitli güç çözümlerinin ge-

liştirilmesine yön veriyor. Tek boyut herkese uymuyor. Bu nedenle C13 motorumuza, gelecekte platformumuz olarak hizmet vermek üzere esneklik kazandırdık" dedi.

Mart ayında CONEXPO-CON/AGG 2023 inşaat fuarında tanıtılan Cat C13D motorun dizel motorlu versiyonları, 3.200 Nm'ye kadar maksimum tork ile 456 ila 690 bg (340 ila 515 kW) arasında sekiz güç değeri sunuyor. Kendi güç sınıfındaki önceki nesil Cat dizel motorlara göre %20'ye kadar güç artışı ve %25'e kadar daha fazla düşük devir torku sağladığı belirtiliyor ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



www.isleasing.com.tr | 0 (212) 350 74 00 |

İŞ LEASING
35. Yıl



KOI
HYDRAULICS

BASS
SPARE PARTS

WISDOM
SPARE PARTS

ENJOY THE POWER.



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

THE SPARE PARTS OF
HARD WORKS

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci

BASS
SPARE PARTS

THE POWER TO
DELIVER!

YÜKSEK KALİTEDE
KOMATSU / YEDEK
PARÇA



PARÇACI
İŞ MAKİNELERİ

📍 Ferhatpaşa Mah. 41. Sok. No.71-1
34888 Ataşehir İSTANBUL
☎ 0 (216) 471 18 30
0 (216) 481 88 88
✉ info@parcaci.com.tr
🌐 www.parcaci.com.tr

ENJOY THE POWER.

YouTube Instagram Facebook Twitter parcaci



ZOOMLION'UN BAYRAĞI ARTIK SAMSUN VE TRABZON'DA DA DALGALANIYOR



Zoomlion, Türkiye'deki yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Firma geçtiğimiz hafta peş peşe düzenlediği iki açılış töreniyle, 23 Kasım Perşembe günü Samsun Bölge Müdürlüğünü, 24 Kasım Cuma günü ise Trabzon Bölge Müdürlüğü hizmete açtı.

► **1.200 METREKARE** alana kurulu olan Trabzon Bölge Müdürlüğü; Trabzon, Rize, Ordu, Giresun, Artvin, Gümüşhane, Bayburt, Erzincan, Erzurum, Kars, Ağrı, Iğdır, Ardahan illerine satış, servis ve yedek parça deposu olarak hizmet verecek.

1.000 metrekare alana sahip olan Samsun Bölge Müdürlüğü ise Samsun, Zonguldak, Bartın, Kastamonu, Tokat, Amasya, Sinop Ardahan illerine yine satış, servis ve yedek parça deposu olarak hizmet sağlayacak.

Zoomlion Türkiye, Eylül, 2022'de İstanbul Genel Merkezi'nin açılışından sonra art arda İzmir, Ankara ve Adana, Samsun ve Trabzon Bölge Müdürlükleri olmak üzere toplam 6 merkezi ile müşterilerine ürün ve hizmetlerini en iyi şekilde ulaştırmayı, servis ve yedek parça teminini en hızlı şekilde çözümlemeyi taahhüt ediyor ■

MST



644 S

Çevre Dostu Güç: Stage 5 Motor ile

Düşük Devirde Yüksek Performans!



STAGE 5
EU Stage V - U.S. Tier 4 Final

Yeni 6S serisi kazıcı-yükleyicilerimiz **EU StageV** motorları ile özellikle ağır yüklerle çalışırken düşük devirde yüksek performans sağlar, daha fazla çekiş gücü zorlu arazi koşullarında veya ağır yük taşıma işlemlerinde verimliliği artırır.

ASKO



Çağrı Merkezi
444 2 767
www.mst-tr.com

AĞIR TİCARİ ARAÇ SATIŞLARI YÜZDE 25 ARTTI

TAİD tarafından açıklanan verilere göre 2023 yılının Ocak-Ekim döneminde, Türkiye'deki ağır ticari araç satışları, 2022 yılının aynı dönemine kıyasla yüzde 25 artarak 35.184 adet olarak gerçekleşti.



► **TAİD** (Ağır Ticari Araçlar Derneği), 2023 yılı ilk on ayının sonuçlarını açıkladı. Bu dönemde çekici satışları, geçen yıla göre %14 oranında artarak 20.183 adet olurken 16 ton ve üstü kamyon satışları, %59 oranında artarak 10.355 adete ulaştı. 16 ton altı kamyon satışları da %16 oranında arttı ve 4.646 adet şeklinde gerçekleşti.

TAİD Yönetim Kurulu Başkanı Burak Hoşgören; sektörün, ekonominin ve ülkelerdeki gelişmelerin nabzını tutan bir yapıya sahip olduğu vurgulayarak, "2023 yılının ilk on ayı, globalde ve ülkemizde zorlu geçti ve bu şekilde devam ediyor. Küresel ekonomik bunalım, ülke savaşlarının neden olduğu kutuplaşmalar, kaynak yetersizlikleri, enerji krizi gibi tüm ülkeleri etkileyen bir süreç yaşanıyor. Ülkemizde ise hepimizi derinden etkileyen deprem afeti, seçim süreci, kur değişimleri ve finansla erişmede-



Burak HOŞGÖREN / TAİD Yönetim Kurulu Başkanı

ki zorluklar yönetilmesi güç olan bir dönemin yaşanmasına neden oldu. Tüm bu zorluklara rağmen Ağır Ticari Araçlara düşen görevler devam etti ve yatırım ertelemeleri yaşansa da talepler, satışa dönüştü. Ağır Ti-

cari Araçlar Pazarı, 2023 yılının ilk 10 ayında son on yılın ortalamasına göre %55 artış gösterdi" ifadelerini kullandı.

EKİM AYINDA ÇEKİCİ SATIŞLARI AZALIRKEN, KAMYON SATIŞLARI ARTTI

Toplam Ağır Ticari Araç Pazarı, 2023 Ekim ayında 3.172 adet araç satışı gerçekleştirdi. Segment kırılımlarına bakıldığında çekici satışları bir önceki yılın aynı ayına göre %24 oranında azalarak 1.539 adet düzeyinde gerçekleşti. 16 ton ve üstü kamyon satışları %45 oranında artışla 1.233 adet olurken 16 ton altı Kamyon satışlarında %31 oranında düşüş görüldü ve 400 araç ile ay tamamlandı. 2023 yılı Ocak-Ekim dönemi semi-treyler araç pazarı ise bir önceki yılın aynı dönemine göre %26 oranında arttı. Satış adedi ise 12.701 oldu ■



ZORLU SAHALAR ONUN İŞİ! MEILLER ŞİMDİ YENİDEN TÜRKİYE'DE.



Meiller tüm zorlu saha koşullarında yanınızda olmaya devam ediyor. Yüksek kalitesi ve farklı ihtiyaçlara yönelik ürünleri sayesinde her işinizde en büyük yardımcınız olan Meiller'in 100 yılı aşkın süredir patentli olarak kullanılan hidrolik piston ve aksamları hem sahada kalma süresini artırıyor hem de çalışma süresini daha verimli hâle getiriyor. **Meiller, dayanıklılığı ve uzun ömrü ile sizi bekliyor.**

Meiller Yetkili Satıcı ve Servisleri

ANKARA	ÇALIŞKAN	Samsun Yolu 19 Mayıs Bul. Çalışkan Kardeşler Akaryakıt Tesisleri Yanı No: 669 Ankara	0312 373 22 44
ANKARA	HESKA	Ortaköy Mah. 19 Mayıs Bul. Man Apt. No: 20 Mamak-Ankara	0312 486 00 73
ANTALYA	BAŞARAN AĞIR VASITA	Alıncık Mah. Akdeniz Bul. 42. Sok. No: 198/1 Döğemealtı-Antalya	0242 245 74 00
BURSA	KOÇASLAN BURSA	Başköy Mah. İzmir Yolu Cad. No: 739 Nilüfer-Bursa	0224 449 05 61
İSTANBUL	DOĞUŞ OTOMOTİV TUZLA	Fatih Mah. Kanuni Cad. No: 36 Tuzla-İstanbul	0216 304 19 10
İSTANBUL	UCR	Akçaburgaz Mah. 1571. Sok. No: 4 İç Kapı No: 1 Esenyurt-İstanbul	0212 550 70 70
İZMİR	ANKARA AĞIR VASITA	Kemalpaşa OSB Mah. İzmir-Ankara Aştaltı Cad. No: 49 Ulucak-İzmir	0232 479 60 99
KAYSERİ	ÖZALTIN	Örengözü Mah. Bayrak Cad. No: 115 İncesu-Kayseri	0352 693 64 00
KOCAELİ	DOĞUŞ OTOMOTİV GEBZE	Dilovası Organize Sanayi Bölgesi 4. Kısım Sakarya Cad. No: 14 Gebze-Kocaeli	0262 724 95 30

ANKARA'DAKİ HİDROMEK® YÜKLEYİCİYİ İSPANYA'DAKİ OPERATÖR KULLANDI



HİDROMEK, İspanya'da gerçekleşen **SMOPYC** Fuarı'nda makinelerin uzaktan kontrolünü sağlayan HİDROMEK Opera ile Ankara'daki iş makinesinin sahada çalışmasını sağladı.



"Güney Avrupa'da sektörün önde gelen organizasyonlarından biri olan Smopyc Fuarı'na geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi geniş bir makine grubuyla katıldık. Fuarda en son teknolojilerimizi sergilemenin yanı sıra sektörle, mevcut ve potansiyel bayilerimizle bir araya gelme fırsatı bulduk. Standımıza ilgi gösteren herkese çok teşekkür ederiz."

► **HİDROMEK** yenilikçi iş makineleriyle İspanya'nın Zaragoza kentinde düzenlenen Smopyc 2023 Fuarı'na katıldı. Kazıcı yükleyici, lastikli ve paletli ekskavator, motor greyder ve lastikli yükleyici ürün gruplarından makinelerini sergileyen HİDROMEK, ayrıca makinelerin uzaktan kontrolünü sağlayan yeni nesil operatör kabini HİDROMEK Opera ile ziyaretçilerin fuar alanından Ankara'daki üretim tesislerinde bulunan lastikli yükleyici HMK 635 WL'yi kontrol etmesini sağladı.

HİDROMEK, SMOPYC 2023 Fuarı'nda HMK 102 B Supra ve HMK 102 S kazıcı yükleyiciler, HMK 150 WR, HMK 210 W lastikli ekskavatorlar, HMK 65 ZT midi ekskavator, HMK 140 LC, HMK 145 LC SR, HMK 230 NLC, HMK 310 NLC, HMK 390 NLC HD, HMK 520 LC HD paletli ekskavatorlar, HMK 635 WL lastikli yükleyici, HMK 600 MG motor greyder ile birlikte HİDROMEK Opera kabinini sergiledi.

YENİ NESİL OPERATÖR KABİNİNE GOLD SMOPYC ÖDÜLÜ

Smopyc 2023 Fuarı ile ilgili değerlendirilmede bulunan HİDROMEK WEST Genel Müdürü Stoian Markov, fuarın önemine işaret ederek şunları söyledi:


TVH
[WWW.TVH.COM](http://www.tvh.com)

**GÜVENİLİR BİR ORTAK BULMAK,
GERÇEK BİR HAZİNE BULMAK GİBİDİR.**



Bobcat, Case, Caterpillar, JLG, Genie, Kubota, Manitou gibi
tüm büyük markalarla uyumlu.



**İŞ MAKİNELERİ İÇİN YEDEK
PARÇALARI KEŞFEDİN**

TVH YEDEK PARÇATICARET A.Ş. – AVRUPA

Ömerli Mahallesi, Hadımköy-İstanbul Caddesi, No 176 • 34555 Arnavutköy/İstanbul • Türkiye
GPS 41° 11' 8.97" N, 28° 62' 7.03" E • T +90 212 671 48 84 • F +90 212 671 48 82 • tvhturkiye@tvh.com • www.tvh.com

TVH YEDEK PARÇATICARET A.Ş. – ASYA

Mescit Mahallesi, Demokrasi Caddesi, Ulugüney Sokak, A Blok No 40-41, Orhanlı 34956 Tuzla/İstanbul • Türkiye
GPS 40° 52' 34.4" N, 29° 23' 14.6" E • T +90 216 452 88 90 • F +90 216 452 88 92 • tvhturkiye@tvh.com • www.tvh.com



ÇERKEZKÖY'DE **SANY** VE PUTZMEISTER LİDERLER ZİRVESİ

SANY Automobile CEO'su Ru'an Xiang ve **Putzmeister Global** CEO'su Christoph Kaml liderliğinde, firma yöneticileri Türkiye'de bir araya geldi. Ziyarete, Putzmeister Türkiye CEO'su Ali Bilgiç ve üst düzey yöneticiler ev sahipliği yaptı.

► **LİDERLER**, Türkiye ziyaretleri kapsamında, Putzmeister Türkiye'nin Çerkezköy'deki fabrikasını da ziyaret ederek, kalite standartlarına azami özen gösterilen üretim süreçlerini yerinde gözlemlediler.

Görüşmelerde entegrasyon süreçlerine yönelik stratejiler değerlendirirken, geleceğe yönelik işbirliği projeleri planlandı. SANY ve Putzmeister Türkiye'nin bu entegrasyon çabaları

nın, her iki markanın güçlü bir sinerji yaratma ve sektördeki güçlü konumlarını daha da pekiştirme vizyonunu yansıttığı belirtildi.

Buluşmanın, SANY'nin ve Putzmeister'in geleceğe yönelik işbirliği ve sektöre yönlendirdikleri inovasyonun altını bir kez daha çizdiği, her iki şirketin de, güçlü teknolojik altyapıları ve müşteri odaklı yaklaşımlarıyla sektördeki lider konumlarını sürdürmeye kararlı olduğu vurgulandı. ■



SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA YÜKSEK PERFORMANS

#KaliteDünyayıDeğiştirir!



SANY
supported by **Putzmeister**

PUTZMEISTER MAKİNE SAN. & TİC. A.Ş.
A: GOP Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy/TEKİRDAĞ
T: +90 282 735 1000 M: info.ptersany@putzmeister.com

f/sanyturkiye @/sanyturkiye in/SANY Türkiye d/SANY Türkiye



IVECO

TARİHİNDEKİ YENİ SAYFAYI BARCELONA'DA AÇTI

► **IVECO**, tarihinde bugüne kadar yaptığı en büyük yatırımla (1 milyar avro), tüm ürün ve hizmet yelpazesini tek seferde yeniliyor. Barcelona'da gerçekleşen lansmanda IVECO'nun iş verimliliği, sürdürülebilirlik, sürücü deneyimi ve bağlanabilirlik olmak üzere dört temel unsur üzerine inşa edilen değişimi ve tüm süreçler öne çıkarıldı.

“Değişimin kendisi ol” teması ile gerçekleşen etkinlikte IVECO, geleceğin zorluklarına karşı değişimi kucaklamak için IVECO'ya katılın davetinde bulundu. Son dört yılda enerjisini ve kaynaklarını pazarın hızlı gelişimini öngörmeye adanmış marka, ürünlerini müşterilerin ihtiyaç ve beklentilerine göre yenilemek için yatırımlar yaptı. Sınıfının en iyisi endüstri oyuncuları ile ortaklıklar geliştirerek inovasyonu hızlandırdı. Müşterilere her iş ihtiyacı için sürdürülebilir ve karlı çözümler sunma yolunda çok enerjili ürünler geliştirdi. Elektrikli araç alternatiflerinin geliştirilmesini hızlandırdı ve Almanya'nın Ulm kentinde ilk IVECO ağır hizmet tipi elektrikli kamyonu ürettiği özel bir üretim merkezi kurdu. Araçları ve gereksinimleri etrafında 360 derece bir ekosistem oluşturarak müşterilerin işleriyle daha bağlantılı hale geldi ve hizmet stratejisinde bir adım daha ileri gitti. Son derece dinamik bir endüstride IVECO, müşterilerinin güvenilir ortağı olmak için hızla gelişti. Marka, değişimi ele alırken zorlukların üstesinden başarıyla gelirken müşterisini de hep destekledi.

Etkinlikte konuya dair yorumlarını paylaşan Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, şunları söyledi: “Değişim için çabalamak, son dört yılda tüm kaynaklarımızı adadığımız tam zamanlı bir iştir. 2019'da yeni bir yolculuğa başladık ve müşteri odaklı ve tamamıyla onların ihtiyaçlarına göre araçlarımızı yeniden şekillendirdik, geliştirdik ve IVECO'da derin bir evrim geçirdik. Müşterilerimizin bize duyduğu güvenenden dolayı hem çok çalıştık hem hızlı yol aldık. Şimdi gururla belirtmek isterim ki bugün tarihimizde yeni bir sayfa açıyoruz. Full Range Model Year 2024 Lansmanı ile korkusuzca ilerleme, 360 derece mobilite ekosistemi ile, tüm segmentlerde ihtiyaçlara göre en uygun teknoloji seçimi ve en kapsamlı hizmet teklifiyle müşterilerimizi destekleme kapasitemizi gösteriyoruz.”

YENİ DÖNEM YENİ LOGO: DEĞİŞİMİN GÜÇLÜ BİR SEMBOLÜ

IVECO, 48 yıl önce başlayan bir yolculuğun doruk noktası olan tarihinde yeni bir bölümün açılışını, değişim kavramını somutlaştıran yeni bir marka kimliğinin tanıtımıyla kutladı. Markanın dinamizmini ve yenilikçiliğini ifade eden siyah renkteki yeni logo, markanın tarihiyle güçlü bir bağ kuruyor: Kalbindeki mavi enerji rengindeki ışıık parlaması, IVECO'nun mirası ile yeni enerji geleceği arasındaki kavşağı temsil ediyor ■

Atlas Copco

TÜRK ŞİRKETİ HAMAMCIOĞLU MAKİNA'YI SATIN ALDI



► **ATLAS COPCO**; Türkiye pazarına kompresör, yedek parça ve servis sağlayan Türk şirketi Hamamcıoğlu Makina'yı (HAMAK) satın aldığını duyurdu.

Türkiye pazarına 23 çalışanı ile kompresör, yedek parça ve servis hizmetleri sağlayan İstanbul merkezli HAMAK'ın portföyünde; tekstil, demir-çelik, otomotiv, kimya, gıda-içecek gibi önemli sektörlerden müşterileri bulunuyor.

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Atlas Copco Kompresör Tekniği İş Alanı Başkanı Vagner Rego; “Hamamcıoğlu Makina, Türkiye genelinde birçok sektördeki müşterilere basınçlı hava çözümleri sağlama konusunda onlarca yıllık deneyime sahip. Bu satın alma, bölgedeki yerel varlığımızı ve hizmet yeteneklerimizi artıracaktır” dedi.

Gerçekleşen satın alma ile HAMAK, Atlas Copco Group'un bir parçası haline geldi ■

TSM GLOBAL

FUCHS

A TEREX BRAND

MDF, Entegre Sektöründe
Alternatif Çözümler İçin

FUCHS ENDÜSTRİYEL EKSİKAVATÖRLER

TSM Global
Güvencesi
İle Türkiye'de



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Tel: 0 216 560 20 20 www.tsmglobal.com.tr info@tsmglobal.com.tr

f TSMGLOBAL y TSMGLOBAL t TSMGLOBALTURKEY i TSM.GLOBAL in TSMGLOBAL



Mini Makine Dünyasının Dev Takımı!



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul : 0216 560 20 20
Ankara : 0312 395 88 78
İzmir : 0232 436 63 73
Bursa : 0224 443 08 37

Diyarbakır : 0412 255 06 06
Antalya : 0242 221 46 21
Adana : 0322 433 32 32
Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr



TSMGLOBAL



TSMGLOBAL



TSMGLOBALTURKEY



TSM.GLOBAL



TSMGLOBAL



ZOOMLION

ZOOMLION ORTADOĞU BAŞKANI MR. FLENDER:

“KÜRESEL STRATEJİMİZ KAPSAMINDA TÜRKİYE’Yİ BÖLGE MERKEZİ YAPACAĞIZ”

İş ve inşaat makinelerinin Çinli üreticisi Zoomlion, pazar payını küresel ölçekte büyütme devam ediyor. Şirket, ayrıca Türkiye’nin yer aldığı bölgedeki ülkelere de yatırım yapmayı ve bu oluşumda Türkiye’yi merkez olarak konumlandırmayı hedefliyor.

► **ÇİN’İN** dünyaya açılan en önemli pencerelerini, ülkede yer alan büyük otomotiv ve iş makinesi şirketleri oluşturuyor. Bu şirketler arasında yer alan Zoomlion ise yaptığı yatırım hamleleri, büyük satın almalar ve küresel yayılım stratejileri ile son yıllarda adından sıklıkla söz ettiriyor. Türkiye’de devreye aldığı yatırımlarla Zoomlion Türkiye olarak kendi organizasyonunu daha da büyüten dev şirketin önemli temsilcileri, İstanbul’da düzenlenen Beton Fuarı’nı ziyaret etti. Biz de Zoomlion Uluslararası Ekipler Genel Müdürü Ms. Huang, Ortadoğu Başkanı Mr. Flender ve Pazarlama Direktörü Ms. Shirley ile dünya ve Türkiye’ye dair olan değer-

lendirmelerini dinleme fırsatı bulduk:

Zoomlion’un globalleşme serüveni nasıl başladı?

Globalleşme, Zoomlion grubunun 2000 yılında adım attığı ve bugün de gelişim gösterdiği en önemli stratejilerinden birisini oluşturuyor. İlk olarak Çin’de uluslararası ticarete adım atmayla başlayan stratejimizin 2. fazı 2006 yılında devreye alındı. Bu kapsamda kilit ülkelere distribütörlük vermeye başladık ve kendi servis ekiplerimizle ilgili ülkeleri destekledik. 2011 yılında ise 3. fazı devreye alarak önemli pazarlara kendi satış ekiple- rimizi de dahil etme sürecine geçtik.

Distribütörümüz olmayan ülkelere de çalışanlarımızı göndererek detaylı pazar araştırmaları gerçekleştirdik. 2020 yılında ise global stratejilerimiz doğrultusunda yeni adımlarımızı atmaya başladık.

Yeni global stratejinizin temel unsurlarını oluşturan unsurlar nelerdir?

Bu stratejimizi ilgili ülkelerde yerleşme, uçtan uca çözüm ve dijitalizasyon olarak sıralayabiliriz. Elbette bu esnada bizim için önemli sektörlerde yeni ürün ve marka satın alımları da gerçekleştirdik. 2002’de İngiltere’de bir şirketi satın almayla başlayan sürecimiz Almanya ve Hollanda gibi ülkelerle devam etti. Satın aldığımız ürün grupları arasında Cifa gibi büyük beton ekipman üreticileri olduğu kadar, tarım makineleri üreticileri de yer alıyor.

“2 yıl içerisinde servis noktası sayımızı 2.000’e çıkarmayı planlıyoruz”

Geldiğimiz süreçte dünyada kaç noktada yer alıyorsunuz?

65 ülkede kendi şirketimizle var olarak direkt satış hizmetini sunuyoruz. 2 yıl içerisinde de bu ülkelerle birlikte, servis noktası sayımızı 2.000’e çıkarmayı planlıyoruz. Ayrıca bizim için kilit olan ülkelere de kendi tedarik sistemimizi kurmayı hedeflemekteyiz. Bulunduğumuz her ülkeye ise kendi global dijital

sistemimizi entegre ettik. Bu sayede her bir lokasyona göre ürünlerin entegrasyonu, distribütörlük sistemine göre çok daha hızlı gerçekleşiyor.

Kendi operasyonunuzla ülkelerde yer almadaki, temel motivasyonunuz neydi?

İş ve inşaat makineleri köklü bir sektör. Bu alanda dünya çapında büyük üreticiler ve markalar kendi sistemleriyle yer alıyor. Bizim de hedefimiz müşterilerimizle direkt kontak kurmak ve arada bir aracı olmadan onların taleplerini değerlendirmek. Öte yandan distribütörler birkaç yıl arayla değişebiliyor ve bu da tekrar bir operasyonun kurulması sürecini beraberinde getiriyor. Ayrıca direkt temasta olmamız müşterilere maliyet avantajı da sağlıyor. Bu stratejimizin ne kadar doğru olduğu, son 3 yıldaki büyümemizden anlaşılabilir.

Dünyadaki pazar payı dağılımınız hakkında neler söylersiniz?

Kuruluş ülkemiz olan Çin’de büyük bir iş makinesi pazarı bulunuyor. Toplam hacmimizin yüzde 65’ini Çin ve diğer yüzde 35’ini ise yer aldığımız ülkeler oluşturuyor. Önümüzdeki yıl bu oranları yüzde 50-50 oranlarına getirmeyi hedefliyoruz.

“Türkiye’de 8 noktada kendi ağıımızı kurduk. Önümüzdeki yıl bu sayıyı 15’e çıkarmayı hedefliyoruz”

Türkiye pazarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Büyük bir nüfusa sahip genç bir ülke olarak, Türkiye’nin geleceğini hem kısa hem de uzun dönemde olumlu görüyoruz. Ayrıca henüz yapılmamış ve ihtiyaç duyulan birçok projenin hayata geçmesi gerekiyor. Örneğin birçok hızlı tren ve otoban projesi devreye alınabilir. Türkiye, stratejik açıdan da kilit bir lokasyona sahip. Uzun dönemi düşünerek Türkiye’ye yatırımlar gerçekleştirdik. 2023 kapsamında 8 noktada kendi ağıımızı



Mr. Flender, Ms. Huang ve Abdukeyyum Abduwaki

kurduk. Önümüzdeki yıl bu sayıyı 15’e çıkarmayı hedefliyoruz.

omlion Türkiye’nin kurulmasının ne kadar doğru bir karar olduğunu görebiliyoruz.

“Türkiye’de mobil vinç liderliğini köklü bir Avrupalı markadan devraldık”

Zoomlion Türkiye’nin pazar payını nasıl görüyorsunuz?

Zoomlion olarak kendi operasyonumuzla 2021 yılında Türkiye’de görev başladık. O yıl 1000’den fazla ürün teslim ettik. 2023 yılını ise 3.000’den fazla ürün teslim ederek kapatıyoruz. Üstelik pazar payımızın önemli bir bölümü Türkiye’deki büyük markalardan bize dönüyor. Örneğin mobil vinçte liderliği köklü bir Avrupalı markadan devraldık. Buradan Zo-

“İstanbul ve Ankara’da küçük kapasitelerde montaj biçiminde beton pompası test üretimlerimize başladık”

Stratejinizde Türkiye’nin rolü nedir?

Tecrübeli bir ekip ve oturmuş bir tedarik zinciriyle Türkiye’de varız. İstanbul ve Ankara’da küçük kapasitelerde, montaj biçiminde ve test olarak beton pompası üretimimize de başladık. Yeni üretim için fizibilite araştırmalarını yapmaya devam ediyoruz. Ayrıca 2023 yılında Türkiye’nin çevre





ülkelerinde de kendi şirketlerimizle yer almaya başlayacağız. Bu ülkeler Türkiye'ye bağlı olacak ve yapacağımız yatırımlarla pazar payımızı daha da büyüteceğiz.

Ülkemize yeni ürünler sunacak mısınız?

Zoomlion olarak toplamda 13 ürün grubu, 101 kategori ve 756 ürün modeli olan bir şirketiz. Türkiye'de henüz sınırlı bir kategoriyle varız. Ancak pazarda kabul görececek ürünler üzerinde çalışmalarımız sürüyor. Satışlarımızın birkaç sene içerisinde daha da yükseleceğini ümit ediyoruz.

Dünya pazarlarında genel bir daralma söz konusu. Siz bu gelişimi nasıl yorumluyorsunuz?

Küresel ölçekteki büyük üreticilere baktığımızda satışlarını artırdıklarını görmekteyiz. Üstelik bu üreticiler bizlerden daha yüksek satışlara imza atıyor. Bu durum bizim için önümüzdeki dönem yeni fırsatların var olduğu anlamına geliyor. Öte yandan bu dev üreticilerin payları bizim güçlü olduğumuz doğu Asya pazarlarında düşü-

yor. Dünyanın diğer bölgelerinde de bizim satışlarımız arttıkça, onların düşüşü devam edecektir. Kaliteli ürün, etkin servis ve rekabetçi fiyatlarımız çerçevesinde dünyanın farklı bölgelerinde büyümeye devam edeceğiz.

Bulunduğunuz ülkelerde kamu yatırımlarında ürünleriniz tercih ediliyor mu?

2021 yılında yapmış olduğumuz istatistiklerde yurtdışında sattığımız ürünlerin yüzde 80'i kamu yatırımlarında değerlendiriliyor. Bu da hem şirket olarak bizlerin hem de Çin hükümetinin söz konusu ülkelerle olan ilişkilerinin geliştirilmesi açısından avantaj sağlıyor. Türkiye de dahil olmak üzere, birçok ülkede devreye alınacak yeni projelerde de rol almayı istiyoruz.

"Lityum iyon bataryalı 60'tan fazla modelimiz mevcut"



Zoomlion çevreci ürünler konusunda nasıl yelpaze ortaya koyuyor?

Stratejimizde yeşil enerji önemli bir rol oynuyor. Merkezimiz olan Çin, zaten gerek elektrikli araçlar gerek elektrikli iş makineleri konusunda dünya liderliğini sürdürüyor. Biz de bu kapsamda yeşil enerji kullanımında önemli bir aktör olma yolunda ilerliyoruz. Mobil vinçlerimiz, forkliftlerimiz, beton ekipmanlarımız ve hafriyat makinelerimiz olmak üzere lityum iyon bataryalı 60'tan fazla modelimiz mevcut.

Küresel stratejilerinden dijitalizasyon kapsamındaki faaliyetlerden bahsedermisiniz?

Dijitalizasyon, akıllı ürün ve akıllı üretim, stratejimizde önemli bir rolü kapsıyor. Akıllı makine konusunda son dönemde ciddi Ar-Ge yatırımları yaptık. Hem üretim hem de ürün tarafındaki akıllı çözümlerimiz, müşteriye büyük bir maliyet avantajı sağlıyor. İlk olarak 2014 yılında başladığımız bu faaliyetler kapsamında tüm ürünlerimiz sensörlerle birbirine bağlanıyor ve bilgisayar analizleriyle makineler arası adaptasyon sağlanıyor.

Örneğin akıllı sistemlerimiz sayesinde bir beton mikserinin, santralden ürünü alıp betonu dökmeye ne zaman geleceği bilgisi beton pompasına ulaşır. Bu sayede beton pompası bir önceki döküm hızını ayarlar ve hem zaman hem de maliyetten tasarruf edilir. Tüm ürün bileşenlerinin Zoomlion marka olduğu bir iş akışında, bu tür akıllı sistemleri uyguluyoruz.

Akıllı üretimle elde ettiğiniz avantajlar neler oldu?

Çin'deki yeni yatırımımız olan 100 bin metrekarelik yeni teknoloji fabrikamızı, bir üretim şehri olarak nitelendiriyoruz. 5 büyük ürün grubunun üretildiği bu tesiste; her 6 dakikada bir ekskavatör, her 18 dakikada bir mobil vinç ve her 30 dakikada bir beton pompası üretiliyor. 300'den fazla üretim bandına sahip olan bu tesisimiz yüzde 70 robotlaşma oranıyla çalışıyor. Kaynakların doğru yapılıp yapılmadığı gibi kritik noktalar da robotlar tarafından kontrol ediliyor ■

ZOOMLION

G-SERİSİ

ile GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRİYORUZ

Yüksek Güç

Yüksek Performans

Akıllı Teknoloji

Yüksek Getiri

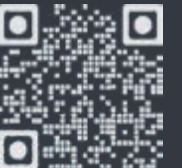
Yüksek Stabilité ve Kontrol



Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No: 16 Tuzla, İstanbul / TÜRKİYE T: +90 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

f y i n s t a Zoomlion_Türkiye





HİDROMEK®

HAZIR BETON SEKTÖRÜYLE BETON 2023 FUARI'NDA BULUŞTU

Türkiye Hazır Beton Birliği ve TG Expo ortaklığı ile düzenlenen “**Beton 2023 Hazır Beton Fuarı ve Kongresi**”, 8-11 Kasım tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Hazır beton, çimento, agrega ve inşaat sektörlerini bir araya getiren etkinlik, 100'ün üzerinde katılımcıyı ve 3 bini yabancı olmak üzere toplamda 12 binden fazla sektör profesyonelinin ağırladı.

► **SEKTÖR TARAFINDAN** sıklıkla tercih edilen lastikli yükleyici ve paletli ekskavatör modellerini sergileyen HİDROMEK; HMK 635 WL ve HMK 640 WL lastikli yükleyicileriyle birlikte HMK 410 LC UHD ve HMK 500 LC HD paletli ekskavatörlerini ziyaretçilerle buluşturdu.

“Yenilikçi makinelerimizi hazır beton sektörüyle buluşturduk”

HİDROMEK Lastikli Yükleyici ve Motor Greyder Satış Müdürü Onur Alpaydın, şu bilgileri verdi:

“Kazıcı yükleyici, lastikli ve paletli

ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri ürün gruplarında geniş bir yelpazede iş makinesi üretimi gerçekleştiriyoruz. Makinelerimiz; beton santralleri çalışmaları, inşaat faaliyetleri ve endüstriyel uygulamaların da aralarında bulunduğu çok geniş bir alanda, çeşitli sektörler tarafından kullanılıyor.

İnşaat, hazır beton ve ilgili tüm sektörleri aynı çatı altında buluşturan Beton 2023 Fuarı, sektörün önemli



Onur ALPAYDIN / Satış Müdürü

paydaşlarıyla bir araya gelebilmek, yeni iş birliği bağlantıları kurabilmek ve de makinelerimizi yakından tanıtabilmek adına önemli bir fırsat oluşturuyor. Bu düşünceyle biz de fuarda yerimizi aldık.

Seri hareket ve manevra kabiliyeti ile elde ettiği kısa çevrim süresi, düşük yakıt tüketimi sayesinde yüksek üretkenlik ve verimliliğe sahip, dayanıklı ve güçlü yapıları ile zorlu saha koşullarında üstün performans sunan lastikli yükleyicilerimiz HMK 635WL ve HMK 640WL'yi sergiledik.

Ayrıca, ağır hizmet tipi, dayanıklı yapıları ve yenilikçi teknolojileri sayesinde her sahada güçlü çalışma imkânı sunan H4 Serisi paletli ekskavatör modellerimiz HMK 410 LC UHD ve HMK 500 LC HD de fuarda ziyaretçilerle buluştu.” ■

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

► www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

KARYER-TATMAK YÖNETİM KURULU ÜYESİ

BEGÜM YERDELEN ÖZASLAN:

“GÜÇLÜ MAKİNE, GÜÇLÜ ORTAKLIK İLE PAZARA SUNULUR!”

2023 yılında yeni yatırımlar devreye alan **Karyer-Tatmak**, dünyaca ünlü yol makineleri üreticisi **Dynapac**’ın ürünlerini de Türkiye pazarına sunmaya hazırlanıyor. Şirket öte yandan bu yıl satışa sunmaya başladığı iş makineleri ve delme ekipmanları üreticisi **Sunward** ile büyük bir başarı yakalayarak önemli miktarda satışa imza attı.



► **ÜLKEMİZİN** en köklü şirketleri arasında distribütörlerin ayrı bir yeri bulunuyor. Özellikle iş makinesi ve otomotiv alanında faaliyet gösteren, Türkiye pazarıyla yeni ürünleri buluşturan birçok firma, bugünkü endüstriyel hayatımızın şekillenmesinde ve gelişiminde büyük rol oynadılar. Bu firmalardan olan Karyer-Tatmak da iş ve inşaat makineleri alanında günümüze kadar sayısız global ürünü kazandırmış, üstelik iyi bir iş ortaklığıyla sektöre rol model olmuş özel bir şirket olarak öne çıkıyor. Biz de şirketin üçüncü kuşak temsilcilerinden Begüm Yerdelen Özasan ile bugünkü çalışmalarını konuştuk:

Şirketinizin geçmişinden kısaca bahseder misiniz?

Öncelikle Karyer şirketimiz, 1953 yılından beri, 71 yıldır ağır inşaat ve iş makinesi sektöründe aktif olarak faaliyet gösteriyor. Dedemiz Zeki Yerdelen tarafından Ankara’da kurulan Karyer, maden makineleriyle ticaret hayatına başladı. Tatmak ise İstanbul menşeli bir şirket olarak öncesinde Tatko Holding bünyesinde faaliyet gösteriyordu. Ardından Yerdelen Ailesi olarak, şirketi tamamen devralarak Karyer-Tatmak olmak kaydıyla iki şirketle distribütörlük faaliyetlerimizi sürdürmeye devam ettik.

“Biz mümessillikleri birer evlilik gibi görüyoruz. Güven, uyum ve karşılıklı anlayışın olduğu bir çalışma ortamı, başarı ve devamlılığı da beraberinde getiriyor”

Yeni markanız Dynapac ‘ın distribütörlüğü nasıl başladı?

1975 yılından beri Bomag markasının Türkiye distribütörlüğünü başarı ile sürdürdük. Fransız Fayat grubuna bağlı yol makineleri üreticisi marka ile yollarımızı ayırıyoruz. Geçmiş 48 yılda bu markayı Türkiye’de pazar lideri

yaptık ve nice başarılarla imza attık. Ayrılığımızın ardından ise yine Fayat grubuna bağlı bir başka yol makinesi üreticisi Dynapac ile el sıkışarak Türkiye temsilciliğini üstlendik. Dünyanın en başarılı yol makinesi üreticilerinden Dynapac Türkiye’nin büyük yol müteahhitlerinin çok iyi bildiği ve kullandığı bir markadır. 48 yıldır yol makineleri satan, servis ve yedek parça hizmeti veren bir firma olarak, şirketimiz bu konuda piyasanın en tecrübeli firması konumundadır. Bu bakımdan Dynapac firması da partner olarak bizi seçti. Birçok başka firmanın da Dynapac temsilciliğine talip olmasına rağmen marka Türkiye pazarında bizi tercih etti. Geçmiş yıllarda firmamızın yol makineleri sektöründe yakaladığı başarıyı Dynapac markası ile tekrar etmeyi hedefliyoruz.

“Dynapac’ın yol makineleri 1934 ten beri, 90 yıldır İsveç’te ve Almanya’da üretiliyor”

Dynapac nasıl bir marka küresel çapta hangi özellikleriyle ön plana çıkıyor?

1934 yılında kurulan Dynapac, 90 yıl gibi sektörde az rastlanan bir süredir dünya çapında, alanında efsane bir marka olarak yoluna devam ediyor. Ürün yelpazesini İsveç’te ve Almanya’da üreten marka, sağlamlığı ve kalitesiyle yer aldığı her ülkede başarısını ortaya koyuyor. Özellikle serici kategorisinde birçok seçeneği bünyesinde barındırıyor ve bu alanda oldukça iddialılar.

“Dynapac’ın toprak, asfalt, yama ve lastik tekerlekli silindirler ile asfalt finişerlerini 2024’ten itibaren pazara sunacağız”



Türkiye pazarında Dynapac’ın hangi ürünlerini sunacaksınız?

Bilindiği üzere yol yapım çalışmalarında önce toprak silindirler, ardından asfalt sericiler ve son olarak asfalt silindirler çalışarak yol tamamlanır. Dynapac’ın bu operasyonu tamamlayan toprak, asfalt, yama ve lastik tekerlekli silindirler ile asfalt finişerlerini 2024 yılının ilk ayından itibaren Türkiye’de sunmaya başlayacağız.

Dynapac için nasıl bir hazırlık içerisindeisiniz?

Türkiye’de zaman zaman farklı temsilciliklerle yer alan Dynapac, son birkaç yıldır temsil edilmiyordu. Bunun da bilincinden hareketle detaylı bir hazırlık içerisine girdik. Stok süreçleri ile ilgili hazırlıklarımız devam ediyor. Öte yandan pazarlama faaliyetlerimizi de hızlandırdık. Makineleri iyi tanımakla birlikte satış ve servis ekiplerimize yö-

nelik eğitim süreçlerimiz olacak. Mevcut satış ekiplerimize ilave edeceğimiz yeni çalışma arkadaşlarımızla birlikte, satış ağıımızı daha da güçlendireceğiz. 71 yıllık tecrübemizi de arkamıza alarak bulunduğu her ülkede efsane olmuş Dynapac’ı, Türkiye’de en iyi şekilde temsil etmeyi hedefliyoruz.

“Kendi bünyemizde İstanbul ve Ankara’da iki büyük servis istasyonuna sahibiz”

Yol makinelerinde servis desteği çok önemli. Dynapac için nasıl bir operasyon düşünüyorsunuz?

Karyer-Tatmak olarak teknik bilgi ve yetkinliğimize güveniyoruz. Kök-





lû ve tecrübeli bir mümessil olarak rakiplerimizden en büyük farkımız, yetkili servisler yanında kendi servislerimizin de olmasıdır. Bu kapsamda İstanbul Tuzla'da ve Ankara OSTİM bölgesinde olmak üzere iki büyük servis istasyonuna sahibiz. Ayrıca Türkiye'nin farklı bölgelerinde yetkili servislerle birlikte çalışıyoruz. Yetkili servisin tıkandığı noktada ise kendi teknik ekiplerimizi ilgili bölgeye hızlıca gönderebilecek ve sorunu zamanında çözebilecek kapasitedeyiz. Bugüne kadar da bu sistemimizi sürdürdük. Kısacası servis konusunda da yerli ve milli bir yapıdayız diyebiliriz.

“Ulaştığımız tüm operatörlere Dynapac'ı anlatacağız”

Piyasada Dynapac'ın yaygınlaşması için hangi stratejiyi benimseyeceksiniz?

Elbette satış stratejileri de oldukça kritik ancak daha da önemlisi ürünü doğru anlatabilmemiz. Bu kapsamda kendi içimizde bir operatör ekibi kurmak ve ürünü onlar aracılığıyla anlatmayı hedefliyoruz. Burada da piyasada çalışan operatörler öne çıkıyor. Bir ürünü alan firmadan bağımsız olarak, ürünün uygulama esnasındaki gerçek kullanıcı operatörlerdir. Özellikle asfalt serme operasyonundaki, operatör arkadaşlarımıza ürünümüzü tanıtmak, makineyi ve kullanım kolaylıklarını onlara aktarmak bizim önceliğimiz olacaktır. Bu çerçevede Dynapac ile kurduğumuz güçlü ortaklığı daha da güçlendirmek adına Türkiye'nin bir ucundan diğer ucuna bir tanıtım faaliyeti içerisinde olacak ve ulaştığımız tüm operatörlere Dynapac'ı doğru aktaracağız.

“Sunward'ın fore kazık makineleri, teleskopik yükleyici, mini yükleyici ve kaya delicilerini pazara sunduk”

Türkiye'de bu yıl pazara sunmaya başladığınız Sunward için hangi noktadasınız?

Sunward markası ile ilişkimiz aslında yıllar evveline dayanır. Yönetim Kurulu Üyemiz Sayın Merve Yerdelen Mehmet, İlk olarak 2012 yılında Sunward'ın Çin'deki fabrikasını ziyaret etmiş ve firma sahibi Dr. HI ile çok kapsamlı temaslarda bulunmuştu. Ürünlerin kalitesini yerinde izledik ve pazarda Çinli ürünlerin daha da yükseleceğini öngördük. Çin menşeli ürünlerin pazarda kabul görmeye başlamasıyla birlikte de harekete geçerek anlaşmamızı yaptık. 9 ay önce pazara sunmaya başladığımız Sunward'ın ilk olarak küçük ekskavatörlerini pazara sunduk. Ardından ise Fore Kazıkları'nın satışına başladık. 6 ay içerisinde 10 adet Fore Kazık makinesi satışı gerçekleştirerek önemli bir başarıya imza attık. Bu başarıda Sunward'ın son derece iddialı olduğu Fore Kazık makinelerinin kalitesi ile birlikte Karyer-Tatmak'ın pazar tecrübesi ve satış sonrası hizmetlerimizin kalite ve hızı büyük rol oynadı. Ayrıca Sunward'ın teleskopik yükleyici, mini yükleyici ve kaya delicilerini de pazara sunmaktayız. Markanın (Rock Drill) kaya delicileri 1943 yılından bu yana, yaklaşık 80 yıldır ürettiği ve çok iddialı olduğu bir üründür. Biz de bu ürünün Türkiye pazarında 2024 yılında çok ses getireceğine inanıyoruz. Sunward marka Kaya Delicilerin, sağlamlığı ve fiyat avantajı sektördeki müşterilerin tüm ihtiyaçlarını karşılayacak ve yüksek ürün kalitesi ve buna rağmen sunduğumuz uygun fiyatları ile sektöre önemli bir katma değer sağlayacağına inanıyoruz.

Mobil kırma eleme makinelerinde hangi marka ile yer alıyorsunuz?

Alman menşeli olan Doppstadt, dünyada birçok pazarda başarı elde eden büyük bir marka. Özellikle kütle ve biyokimya şirketleri ile entegre tesisler bu ürünleri tercih ediyor. Türkiye'de Doppstadt'ın yüksek ve düşük hızlı parçalayıcılarını pazara sunuyoruz.

Türkiye pazarına sunduğunuz diğer ürünleriniz hakkında bilgi verirsiniz?

Elektrikli yol süpürme araçları ve kışla mücadele ekipmanları alanında Hırvatistanlı lider marka Rasco ile iddialıyız. Yüksek kalitesinin yanında fiyat avantajı ile de pazara hitap eden ve müşteri ihtiyaçlarını karşılayan bir marka olarak öne çıkıyor. Biz de markanın hem dizel hem de elektrikli versiyonlarını pazara sunuyoruz.

Forklift ürünlerinin Karyer-Tatmak için ayrı bir önemi bulunuyor. Bu alanda da sunduğunuz ürünler var mı?

Forklift pazarı bizim için hem nostaljisi olan hem de bu alandaki ihtiyacı gidermeyi görev saydığımız bir alan olarak önem taşıyor. Türkiyede ilk defa forklift üretimi yapmış bir firmayız, 1980'lerde Linde forkliftlerini kısmi üretimini de yapmıştık. Günümüzde ise Heli markası ile forklift pazarındaki ihtiyaçları karşılıyoruz. Hem sağlam hem ideal fiyat performans dengesine sahip olan Heli'nin dizel ve lityum akülü forkliftleri ile lityum akülü transpalet seçeneklerini satışa sunuyoruz ■

DYNAPAC BÖLGE GENEL MÜDÜRÜ THIERRY LEDER:

“BU GÜÇLÜ ORTAKLIKLARLA HEDEFİMİZ, PAZAR LİDERİ OLMAKTIR”

► **SEKTÖRDE 25 YILI** aşan tecrübeye sahip olan Thierry Leder, Dynapac olarak farklı sebeplerle bir süredir uzak kaldıkları Türkiye gibi önemli bir ülkeye, güçlü bir ortakla birlikte dönmekten duydukları memnuniyeti belirterek, **“Tatmak-Karyer'in zaten Fayat Group ile yıllara dayanan bir ilişkisi vardı. Biz de güçlü bir ortak arayışındaydık ve bu fırsatı değerlendirdik. Her iki firma açısından da çok iyi bir başlangıç olacak. Bu güçlü ortaklıkla hedefimiz, orta vadede pazar lideri olmaktır”** ifadelerini kullandı.

DÜNYANIN İLK TAM ELEKTRİKLİ SERİCİSİ GELİYOR

Dynapac'ın geniş ürün hattında, bir yol inşasında ihtiyaç duyulan hemen tüm ekipmanlar yer alıyor. 1,6 tondan 4 tona kadar küçük tandem silindirler, 5 tondan 12,5 tona kadar tandem silindirler, en küçüğünden 25 tona kadar tek tamburlu silindirler, sayısız serici modeli, serici besleyiciler ve elle kumanda edilen hafif sıkıştırma ekipmanları müşterilere sunuluyor.

Araştırma ve geliştirmeye olan has-

sasiyetlerinin şirketin DNA'sından geldiğini vurgulayan Thierry Leder, ürün hatlarına birçok yeni modelin ekleneceğini, sadece bu yıl 4 yeni modeli pazara sunacaklarını kaydetti.

Thierry Leder, serici ürün grubunda, farklı bölge ve kullanım alanlarının ihtiyaçlarına uygun olarak bilgisayarlaştırılmış ve manuel kontrollü son derece geniş bir ürün yelpazesi sunduklarını belirterek, **“Dünya değişiyor ve elektrığe yöneliyoruz. Ürün hattımızda zaten küçük elektrikli silindirlerimiz bulunuyor. Bununla birlikte, dünyada bir ilk olarak, ocak ayında ilk tam elektrikli sericimizi tanıttığımız. Son 2 yıldır, Avrupa'daki kilit müşterilerimizin şantiyelerinde test etmekte olduğumuz makinemiz verimlilik ve çevre anlamında büyük avantajlar sağlayacak”** ifadelerini kullandı.

Dana önce Atlas Copco bünyesinde yer alan Dynapac, 2017 yılında Fayat Group tarafından satın alınmıştı. Yol ekipmanları sektöründe Dynapac haricinde Bomag, Marini, Marini-Ermont, SAE, Secmair ve Breining markaları da Fayat Group bünyesinde faaliyet gösteriyor.



DOĞUŞ OTOMOTİV, WIELTON İLE DİSTRİBÜTÖRLÜK ANLAŞMASI İMZALADI

► **DOĞUŞ OTOMOTİV**, treyler ve semi treyler üretimi konusunda Avrupa'nın en büyük üç üreticisinden biri olan Wielton S.A. ile treyler ve semi treyler ürünlerinin distribütörlüğü konusunda anlaşmaya varıldığını duyurdu.

Distribütörlük anlaşmasını takiben, Doğu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ferit F. Şahenk, Doğu Otomotiv İcra Kurulu ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bilaloğlu, Wielton markasından da sorumlu Genel Müdür Tolga Senyücel, Wielton Group CEO'su Pawe Szataniak, Wielton CEO Yardımcısı Mariusz Golec ve Wielton Yönetim Kurulu Üyesi Andrzej Mowczan ile Polonya'nın Wielun kentinde bir araya geldi.



İş birliği kapsamında Doğu Otomotiv, Wielton marka ürünlerin Türkiye'deki satış ve servis hizmetlerini

gerçekleştirecek. Doğu Otomotiv ilk planda Türkiye genelinde 20 noktada Wielton ürünlerinin satış ve satış sonrası hizmetlerini sunmayı planlıyor.

Anlaşmayla ilgili olarak konuşan Doğu Otomotiv İcra Kurulu ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bilaloğlu, bu stratejik ortaklığın, Doğu Otomotiv'in ürün ve hizmet portföyünü genişletme vizyonunu desteklerken, WIELTON S.A. markasının Türkiye'deki varlığını daha da güçlendireceğini kaydetti.

Wielton Genel Müdürü Tolga Senyücel ise, bu anlaşmayla birlikte müşterilerine tüm üst yapı çözümlerinde hizmet sunabileceklerini ifade etti ■

AYYILDIZ BETON'UN SON TERCİHİ SCANIA OLDU

► **SİLİVRİ** merkezli olarak hazır beton, kum ve taşocağı olmak üzere madencilik ve yol yapım faaliyetlerini sürdüren Ayyıldız Beton, filosuna 6 adet R 540 ve 3 adet 540 S olmak üzere toplam 9 adet Scania ekledi.

Firmanın filosunda 70'i çekici olmak üzere toplam 400 araç bulunuyor.

Firmanın yeni araçları Scania Yetkili Satıcı ve Servisi UCR Otomotiv tesislerinde UCR Otomotiv Satış Müdürü

Ünal Altun tarafından firma yetkilisi Ali Ayyıldız'a teslim edildi.

Ali Ayyıldız, filolarına ilk kez Scania kattıklarını belirterek "Araç alım kararımızda Scania'nın bir dünya markası olması, sahip olduğu üstün teknoloji sayesinde düşük yakıt tüketimi, çevreci yaklaşımları ve yüksek ikinci el değerinin yanı sıra, Doğu Otomotiv gibi Türkiye'nin en büyük otomotiv grubu tarafından temsil edilmesi tercih nedenlerimiz arasında yer aldı. 2024 yılı yeni alım planlarımız içerisinde de Scania ile devam etmeyi planlıyoruz" şeklinde açıklamalarda bulundu ■



CASE
CONSTRUCTION

FAZ 5'E GEÇİŞTE TECRÜBE KONUŞUR

CX130D İLE BÜYÜK İŞLER İÇİN
KOMPAKT ÇÖZÜMLERİ KEŞFEDİN.

- ✓ Güçlü Performans, Düşük Yakıt Tüketimi
- ✓ Sessiz ve Verimli Çalışma Ortamı
- ✓ Üstün Görüş Alanı



Koç

Detaylı bilgi için 444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH
INDUSTRIAL



YENİ NESİL CROWN EKİPMANLARI, DİJİTAL DEPOYU GERÇEĞE DÖNÜŞTÜRÜYOR

CROWN

markalı forkliftler ile lojistik sektörüne hizmet sunmaya başladıklarını, bugün ise lojistikten, inşaat, maden sektöründen, tarıma ve sanayiye kadar, birçok sektörün ihtiyacına cevap veren müşteri odaklı bir iş modeli oluşturduklarının altını çizdi. Tokyo merkezli Marubeni ve güçlü markaları ile sürdürülebilir bir gelecek için yüksek teknoloji ürünler sunduklarını belirten Zeka, "Bizler sadece satış yapan, forklift veya depo ekipmanını teslim etmeyi amaçlayan bir kurum değiliz. Önceliğimiz müşterilerimizi dinlemek, anlamak ve onlara doğru çözümler sunmak" dedi.

Eşref Zeka, gerek satış gerek satış sonrası hizmetlerde, ikinci el ve kiralama hizmetlerini geniş hizmet ağı ile birleştirerek öncü olmayı ve içinde bulundukları ekosistemin dönüşümüne katkı sağlamayı hedeflediklerini kaydetti.

CROWN FABRİKALARI YEŞİL ENERJİYLE ÜRETİM YAPIYOR

Crown'un Avrupa, Orta Doğu ve Afrika Bölgelerinden Sorumlu Satış ve Pazarlama Direktörü Simon Emery, konuşmasında Marubeni ekibiyle son

► **2017 YILINDAN BU YANA** Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. güvencesiyle Türkiye'de endüstriyel taşımacılığa yönelik zengin ürün gamı, ödüllü tasarımları, verimliliği ve fonksiyonelliği ile depoların çözüm ortağı olan Crown, Avrupa standartlarında üretilen yeni nesil turbo Stage V motora sahip olan C-D Dizel Forklift ve ESR 1000 Reach Truck modellerini Türkiye'deki iş ortaklarıyla buluşturdu.

40 YILI AŞKIN SÜREDİR FORKLİFT SEKTÖRÜNDE

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Genel Müdürü Eşref Zeka, açılış konuşmasında 40 yıl önce Komatsu



HYUNDAI HİDROLİK KIRICILAR HASEL İŞ MAKİNALARI GÜVENCESİYLE TÜRKİYE PAZARINDA!

Tüm yetkili servislerimizden Hyundai Hidrolik Kırıcıları temin edebilirsiniz



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz

İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-ce.com

HASEL | HD HYUNDAI CONSTRUCTION EQUIPMENT



birkaç yılda mükemmel iş birliği kurduklarını ve daha uzun yıllar sürecek başarılı bir iş ortaklığı hedeflediklerini söyledi. Yeşil enerji ile çalışan fabrikalarda üretilen Crown ekipmanlarında, plastik yerine çelik aksam kullanıldığına vurgu yapan Emery, ürünlerinin %90'undan fazlasının geri dönüştürülebilir olduğunun ve Crown parçalarının %85'inin şirket içinde üretilmesi sayesinde azalan nakliye işlemleri dolayısıyla karbon ayak izini azalttıklarını altını çizdi.

CROWN, DİJİTAL DEPOYU GERÇEĞE DÖNÜŞTÜRÜYOR

Ar-Ge ve inovasyonları ile kısa sürede Türkiye pazarında da güçlü bir marka konumuna geldiklerini dile getiren Emery, veriyi deponun merkezine yerleştirdiklerini vurgulayarak şunları söyledi:

“Crown, dijital depoyu gerçeğe dönüştürüyor. Crown, Gena bağlantılı ekipmanları ile veriyi deponun merkezine yerleştiriyor ve operatörlere günlük görevlerinde verimli ve üretken olmaları için gereken bilgi ve geri bildirimi sağlıyor. Bu sayede verimliliği artırıyor ve maliyetleri düşürüyor. Müşteriler, ekipmanlarının filo yönetimi bilgilerini aramaya başladığında Crown Infolink filo yönetim sistemi, kullanıcıların tüm ekipmanlarını kullanımı kolay bir web portalı üzerinden görmelerini sağlıyor. Bu, performansı, çalışma süresini, kullanımı ve meydana gelebilecek kazaları da ölçmenizi sağlıyor.”



DİKEY VE DAR KORİDORLU DEPOLARDA İŞLEVSEL ÇÖZÜMLER

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Endüstriyel Ürünler Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Bülent Beleda, son yıllarda büyük şehirlerde artan depo maliyetlerinin dikey ve dar koridorlara sahip depoların inşasına sebep olduğunu, 17-18 metre yüksekliğindeki raflarda ve 1,5 metre genişliğindeki koridorlarda işlevsel çözümler sunan ekipmanların önemini arttığını vurgulayarak; **“Tam da bu gelişmeler sebebiyle 2017 yılında Crown ile iş birliğimiz başladı. Oluşan ihtiyaçlar doğrultusunda da forklift ve depo ekipmanı ürün gamımızı geliştirmeyi ve genişletmeyi sürdürdük”** ifadelerini kullandı.

Türkiye'nin dört bir yanına dağılmış yaygın servis ağı ile makinelerin kesintisiz bir şekilde çalışması için gerekli hizmetleri sağladıklarını vurgulayan



Beleda, finansal çözümler ve avantajlı kiralama hizmetleri ile de iş ortaklarının yanında olduklarını belirtti.

LİTYUM İYON AKÜ TEKNOLOJİLERİ ÖNE ÇIKACAK

Depolamanın Geleceği temasıyla düzenlenen lansmanda Beleda, sektöre yön verecek gelişmeler hakkında da bilgiler paylaştı. Akü teknolojisinin önümüzdeki yıllarda hızla gelişmeye devam edeceğini ve lityum iyon pazarının da şu anda bulunduğu çok daha ileri seviyelere geleceğini belirten Beleda, Crown V-Force lityum iyon akü teknolojisinin standart kurşun asitli akülere kıyasla depo verimliliğini ve enerji tasarrufunu maksimuma çıkarttığını ve akü değişim ihtiyacını ortadan kaldırdığını belirtti ■



105-575 KW

Saf güç – düşük havalandırma oranı. Bu, Volvo Penta'nın madencilik taahhüdüdür. En zorlu koşullarda bile çalışmaya devam eden dayanıklı, yakıt tasarruflu endüstriyel dizel motorlar. Kurulumu, çalıştırması ve bakımı kolay. Uygulamanızın operasyonel ömrü boyunca güvенеbileceğiniz güçlü bir ortaklık. Nerede olursanız olun kullanıma hazır parçalara hızlı erişim. İşletmenize güç katan dünya çapında hizmet ve destek için iletişim bilgileri. www.volvopenta.com

Volvo Group Otomotiv Tic.Ltd. Şti.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cad. No:47 Casper Plaza
34771, Umraniye İstanbul Turkey

Tel: 0216 655 75 00 e-mail: satis.volvo@volvo.com

Made to move you

VOLVO PENTA



FORKLİFT PAZARINDA ENKA PAZARLAMA TECRÜBESİ VE HELİ KALİTESİ BİR ARADA

Türkiye'nin stratejik konumu ve ekonomisiyle birlikte her geçen gün büyüyen lojistik sektörü, bu alanda kullanılan forklift ve istif makinelerine olan talebi arttırıyor. Yüklerin değişken ve alanların dar olduğu koşullarda zamana karşı yarışan ihtiyaç sahipleri, güvенеbilecekleri çözüm ortakları arıyorlar.

► **GENİŞ ÜRÜN** hattıyla birçok sektöre çözüm sağlayan ENKA Pazarlama, bu alanda HELİ markasıyla hizmet veriyor. ENKA Pazarlama Forklift Satış Direktör Yardımcısı Hande Balkaya, ürünleri ve hizmetleri hakkında sorularımızı yanıtladı:

ENKA Pazarlama olarak forklift pazarındaki tecrübeniz hakkında bilgi verir misiniz?

ENKA Pazarlama olarak 1992 yılından bu yana forklift pazarında faaliyet gösteriyoruz. Türkiye genelinde kendi ofislerimiz, her bir ürün grubu için satış ve satış sonrası hizmet veren personelimiz ve yetkili bayilerimizle hizmet vermekteyiz. Güncel teknolojik gelişmeler ve değişen kullanıcı ihtiyaçları çerçevesinde ürün modelleri

belirleyerek, müşterilerimizin çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz.

“2023 yılı için toplamda 30.000 adet ürünün Türkiye’ye ithalatının gerçekleşmesi bekleniyor”

Türkiye forklift pazarının büyüklüğü nedir? Sizin payınız?

Forklift pazarı ekonomik koşullar, endüstri talepleri, teknolojik gelişme-

ler ve ticaret hacmi gibi faktörler ile birebir bağlantılıdır. Türkiye lojistik konumu ile doğru orantılı olarak büyüyen ve gelişen bir ülke konumundadır. Forklift pazarı son yıllarda dizel ürün kısmından, elektrikli ürün grubuna doğru evrildi. 2023 yılı için toplamda 30.000 adet ürünün Türkiye’ye ithalatının gerçekleşmesi bekleniyor.

2023 yılı bizim için yeni ürünler, yeni anlaşmalar, müşteri skalasının çeşitlendirilmesi, ekibimizin büyümesi ve stok planlaması konularında çok verimli bir yıl oldu.

Müşterilerimize sunduğumuz yüksek kalite standartlarımız ve müşteri odaklı yaklaşımımız sayesinde, verimli ilerleme kaydettik. Satışlarımızın bu kadar olumlu sonuçlanması aynı zamanda ekibimizin tutkusu, çabaları ve azmi sayesinde gerçekleşmiştir.

HELİ markasını kısaca tanıtır mısınız?

HELİ 1958 yılından bu yana sektörde faaliyet gösteren bir firmadır. Ana merkez ofisi Anhui eyaletine bağlı Hefei şehrinde yer almaktadır. Dünya sıralamasında ANHUI FORKLIFT GROUP (HELİ) 7. sırada, Çin pazarında ve Çin markası olan ürünler arasında ise 1. sıradadır. Dünya genelinde 150’den fazla ülkede satılmaktadır.

Çin’in genelinde 7 büyük imalat üssü bulunmaktadır. Şanzıman ve tahrik mili, yüksek dayanıklılıkta döküm, silindir, yönlendirme mili, ataşman, çatal, akü, motor ve hortum gibi te-

LET'S
DARE



TOGETHER



* BİRLİKTE CESARET EDELİM

acarlarmakine.com

ACARLAR
MAKİNE

Haulotte
LET'S DARE TOGETHER

mel bileşenler, kendileri tarafından imal edilmektedir.

HELI marka ürün gamınız hakkın- da bilgi verir misiniz?

Değişen taleplere göre şu anda lityum akülü ürünlere ağırlık vermiş durumdayız. Güncel olarak 1,6 ton ile 7,0 ton arasında lityum akülü elektrikli forkliftlerimiz ve 2,5 ton – 16 ton arası dizel forkliftlerimiz ile stoklu olarak hizmet vermekteyiz. Özellikle stok olarak getirdiğimiz bazı modeller fabrika çıkışlı olarak kabinli getirilmiştir. Ürünlerimizin işçilik, performans ve kalitesi konusunda kullanıcılarımızdan yüzde yüz geçer not alması, yaptığımız doğru seçimlerin bir göstergesi olmuştur. Talepler doğrultusunda depo içerisinde kullanılan akülü transpaletler, istif makineleri, reach truck gibi ürünler için de lityum akülü ürünlerimiz mevcuttur.

Bunun yanı sıra dizel forkliftlerde Stage V motorlu ürünlerimiz mevcuttur. Dizel forkliftlerimiz piyasada üst segment olarak bilinen markalar ile eşdeğer özelliktedir ve alanında kendisini ispatlamış marka komponentleri kullanılmıştır. Şasi kalitesi ve performans değerleri yüksektir. 3,5 tona kadar olan ürünler için Japon menşeli Kubota marka motor kullanılmıştır. Daha büyük tonajlarda ise Deutz ve Cummins marka motor kullanılmaktadır. Ürünlerimiz fabrika çıkışlı olarak ısıtıcı kabinlidir.



“Lityum akülü forkliftlerimiz ön plana çıkıyor”

En çok tercih edilen modelleriniz hangileridir?

Yeni nesil akü olarak tabir edilen lityum akülü forkliftlerimiz, akünün bakım gerektirmemesi ve istenildiği zaman şarj edilebilme özelliği, akünün uzun yıllar kullanılabilmesi ile ön plana çıkmaktadır. Doğru ve efektif kullanım halinde, tek akü ile uzun saatler çalışma imkânı vermektedir. Böylece çalışma saatine göre kullanıcı tercihini yapabiliyor ve yedek akü yatırımı yapmak zorunda kalmıyor. Ayrıca işletme maliyetleri göz önünde bulundurulduğunda elektrikli forkliftlerimiz için firma dostu diyebiliriz.

Markanızı pazarda farklılaştıran noktalar nelerdir?

Teknolojiyi yakından takip eden ve operasyonel olarak kullanıcıya çözüm ortaklığı yapan bir marka ile pazarda hizmet veriyoruz. Ürün çeşitliliğinin yanında, sağlamlığı ile de ön plana çıkmaktadır. Fiyat fayda eğrisini incelediğimizde de yapılan yatırımın karşılığını kullanıcılar çok kısa sürede almaktadırlar.



Hande BALKAYA / Satış Direktör Yardımcısı

Kaliteli malzeme kullanımı, dayanıklılık, uzun ömürlü ürünler, sağlam tasarım ve güvenilir performans ENKA olarak dikkat ettiğimiz unsurlardır.

HELI için sağladığınız satış sonrası hizmetler hakkında bilgi verir misiniz?

Enka Pazarlama olarak İstanbul, Ankara, Adana, İzmir, Antalya, Bursa, Diyarbakır, Trabzon lokasyonlarında kendi servislerimiz ve ekibimiz ile hizmet vermekteyiz. Ayrıca tüm Türkiye genelinde yetkili servis bayilerimiz bulunmaktadır.

Yedek parça olarak ana merkez üzerinden organizasyon yürütülmektedir. Satışlara ve ürün modellerine göre güncel yazılımlar ve yedek parça stoğu düzenli olarak tedarik edilmektedir.

Belirli aralıklarla uzman mühendis kadromuz ve yurtdışından gelen mühendislerle birlikte hem kendi ekibimize hem de yetkili servis bayilerimize, ürün üzerinde uygulamalı eğitimler yapılmaktadır. Eğitimler her bölgede ayrı ayrı planlanıp gerçekleştirilmektedir.

Bundan sonraki hedefimiz, bu başarıyı sürdürerek müşterilerimize daha da iyi hizmet verebilmek ve sektördeki konumumuzu daha da güçlendirmektir. 2024 yılında da aynı azim ve kararlılıkla çalışarak, firmamızın büyüme ve gelişmesine katkıda bulunmayı sürdüreceğimize inanıyoruz ■



KARLA MÜCADELE HİÇ BU KADAR ETKİLİ VE KOLAY OLMAMIŞTI



Bobcat'ınızı karla mücadele için en iyi ataşmanlarla donatın!



HASEL

Bobcat

İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44
hasel.bobcat.com

ASFUROĞLU GRUBU, TAŞ OCAKLARINDA VE BETON SANTRALLERİNDE VERİMLİLİK İÇİN HİDROMEK®'E YATIRIM YAPTI

Hatay merkezli olarak faaliyet gösteren Asfuroğlu Grubu, son yıllarda gerçekleştirdiği taş ocağı işletmeciliği ve beton üretimi alanındaki çalışmalarını yeni yatırımlarla destekliyor. Şirket, bu yıl HİDROMEK'ten aldığı 9 adet iş makinesiyle, saha çalışmalarını daha da güçlendirmeyi ve üretim kapasitesini artırmayı hedefliyor.

► **2023'ÜN** Şubat ayında yaşanan büyük depremden en çok etkilenen ilimiz olan Hatay'da, kentin eski güzel günlerine geri dönmek için her alanda hummalı bir çalışma sürüyor. Kentte söz sahibi olan köklü şirketler ise bu çalışmalarda üzerlerine düşeni fazlasıyla yerine getirmeye gayret ediyorlar. Asfuroğlu Grubu da hem Hatay'da hem de Türkiye'nin farklı yerlerinde sahip olduğu iştiraklerle ülke ekonomisine katma değer sağlayan firmalar arasında yer alıyor. Asfuroğlu Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Asaf Asfuroğlu ile Ha-

tay'da yaptığımız söyleşide, çalışmalarını ve 9 adetlik yeni HİDROMEK yatırımlarını ele aldık:

Asfuroğlu şirketi ne zaman kuruldu ve hangi alanlarda hizmet veriyor?
1969 yılında babamız Necmi Bey, 16 yaşında Hatay'da demir ve çimento ticaretiyle iş hayatına atıldı. İlerleyen süreçlerde gayrimenkul ve inşaat alanlarına da geçiş yaptı. Günümüzde Asfuroğlu Grubu bünyesinde demir ve inşaat malzemeleri ticareti, beton üretimi, madencilik, taş ocağı faaliyetleri, turizm işletmeleri, inşaat ve

gayrimenkul yatırımları yapıyoruz. Öte yandan bir dönem enerji ve sağlık alanlarında da hizmet verdik ancak sonrasında o sektörlerden çıktık.

“Madencilikte ilerleme katediyor ve beton santrali sayımızı da artırıyoruz”

Günümüzde ne tür çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Özellikle madencilikte ilerleme katediyor ve beton santrali sayımızı da artırıyoruz. Turizm alanında ise Antakya'da iki otel ve Ankara'da 140 bin metrekarelik iş merkezi çalışmalarımız bulunuyor. Ayrıca İstanbul ve Ankara'da konut projelerimize de başlıyoruz.

İnşaat odaklı bir şirketin ikinci kuşağı olarak neden makine mühendisi oldunuz?

Makinelere ve atölye çalışmalarına

çocukluktan beri ilgim vardır. Anne tarafından olan dedem marangozluk yaparken, onun yanında tezgahlara ve makinelere aşına olarak büyüdüm. Ardından Koç Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünü bitirdim. Makineci olunca tüm iş kollarına bütünsel bakabiliyorsunuz ve bu bakış, şu anki mesleğime büyük katkılar sağladı.

“İyi mühendisliğe ve istihdam gücüne sahip olan ve kaliteli ürünler üreten HİDROMEK ülkemize büyük değer katıyor”

Ağırlıklı madencilik ve beton faaliyetlerinizde kullandığınız iş makinelerinde neleri tercih ettiniz?

Bugüne kadar hem kazıcı-yükleyici hem de yükleyici alanında yabancı markalarla çalıştık. Öte yandan inşaat işlerimizde de zaman zaman mini yükleyicileri deneyimledik. Ancak son tercihimizi ise HİDROMEK'ten yana kullandık.

Bugün baktığımızda yerli bir üretici olarak dünya arenasında devler liginde mücadele ediyorlar. İyi mühendisliğe ve istihdam gücüne sahip olan ve kaliteli ürünler üreten HİDROMEK ülkemize büyük değer katıyor. Bir mühendis ve iş insanı olarak, bir dünya markası olan HİDROMEK'in ürünlerini parkımıza dahil etmekten mutluyuz.

HİDROMEK'in hangi ürünlerini tercih ettiniz?

Toplam 9 adet olmak üzere; 2'şer adet HMK 310 LC, HMK 410 LC UHD ve HMK 500 LC HD ekskavatör, 2 adet HMK 635 WL ve 1 adet HMK 640 WL lastikli yükleyicilerin alımını gerçekleştirdik. İlerleyen zamanlarda makine parkımızı HİDROMEK ile daha da genişletmek istiyoruz. Ticari ve konut projelerinde de büyük çaplı bir filo kurup hafriyat çalışmalarını kendimiz yapmayı planlıyoruz.

“Operatörlerimiz hem konfor hem serilik açısından yeni HİDROMEK'lerden oldukça memnun”

Yeni makinelerle ilgili hangi izlenimlere sahipsiniz ve beklentileriniz nelerdir?

Makinelere aldığımız kısa süre zarfında, operatörlerimizden iyi performans gösterdiklerine dair geri bildirimler aldık. Gerek koparma ve yükleme gücü gerek rahat kullanım açılarından memnun kaldıklarını belirttiler. İşletmeci olarak bizler ise düşük yakıt sarfiyatı, yüksek verimlilik, ürün spektrlerinde belirtilen teknik verilerin karşılanması, gerekli bakımların yapıldıktan sonra minimum sorunla çalışmaları gibi beklentilere sahibiz. HİDROMEK'in de beklentilerimizi karşılayıp servis ekibinin gerekli desteği bizlere sağlayacağını düşünüyoruz.

HİDROMEK'in satış sonrası hizmetler desteğini almaya başladınız mı?

Makinelere henüz çok yeni olduğu için herhangi bir sorunla karşılaşmadık. Ancak her durumda sorularımızı cevaplayıp bizi yönlendiriyorlar. Periyodik bakımlar düzgün yapıldığı takdirde büyük sorun yaşamayacağımızı düşünüyoruz. HİDROMEK ya-



Asaf ASFUROĞLU / Asfuroğlu Grubu Y.K. Üyesi

nımızda olduğunu bize hissettiriyor. Ankara'da fabrikaları olduğu için herhangi bir parça ihtiyacında, tedarikten dolayı zaman kaybetmeyeceğimizi biliyoruz. Dolayısıyla önümüzdeki süreçte de HİDROMEK ile devam etmeyi planlıyoruz.

İş makinelerinde yeni teknolojiler ve elektrifikasyon süreçleri hızlanıyor. Siz geleceği nasıl görüyorsunuz?

Gerek iş makineleri gerek maden ve inşaat kamyonlarında elektrikliye bir eğilim olduğunu görüyoruz. Bu gelişmeler, özellikle içten yanmalı motora sahip makinelerde yaşanan arızaların ortadan kalkmasına olanak tanıyacak, masraf ve bakımlar azalacaktır. Otonom sistemler ve yapay zeka ile birbirine bağlantılı makine ve araçların yaygınlaşması ise biraz zaman almakla birlikte mutlaka artacaktır diye düşünüyorum.



“En kısa sürede yapıların tamamlanıp Hatay’dan ayrılanların geri dönmeye başlamalarını umuyoruz”

Son olarak bölgeniz Hatay’da yaşanan büyük afetin ardından kentin geleceğini nasıl görüyorsunuz? Depremden etkilenen iller arasında en büyük zararı Hatay gördü. Büyük acılar yaşadık ve herkesin bir kaybı oldu. Ancak yaralar sarılmaya başladı. TOKİ birçok noktada konut çalışmalarını sürdürüyor. En kısa sürede yapıların tamamlanıp Hatay’dan ayrı-

lanların geri dönmeye başlamalarını umuyoruz. Biz de şirket olarak depremin ikinci gününden itibaren destek vermeye başladık. Antakya’daki bir tesisimiz yıkılmış olmasına rağmen, Kırıkhan’da yer alan taş ocağımızda bulunan beton santrallerimizden, Hatay Havalimanı’nın acil tamiri için beton tedariki sağladık. Şehrimiz eski ruhuna mutlaka kavuşacaktır ■

DENAS MADENCİLİK İŞLETME MÜDÜRÜ RÜSTEM KARLIBAHAR:

“HMK 500 LC HD İLE 35 TONLUK KAMYONU, MİNİMUM SÜREDE YÜKLÜYÜRÜZ”

Kireçtaşının çıkarılıp beton olarak değerlendirildiği 2 taş ocağına sahip Asfuroğlu Grubu için makinelerin kesintisiz çalışması ve verimliliği kritik derecede önem arz ediyor.

► **MADENCİLİK** sektöründe 14 yıllık tecrübeye sahip Rüstem Karlibahar, 9 yıldır Asfuroğlu Grubu firmalarından Denas Madencilik’te görev yapıyor ve maden ocakları işletmelerini yönetiyor. Kendisiyle ocak çalışmalarını ve sahada kullandıkları iş makinelerinin performansları üzerine konuştuk:

Maden ocaklarınız hakkında bilgi verir misiniz?
Hatay’ın Kırıkhan ilçesinde Reyhanlı yolunun 15. kilometresinde, Suriye sınırına yakın bir bölgede dolamitik kireç taşı çıkardığımız ocağı işletiyoruz. Aynı zamanda yine Kırıkhan’da Asya yolu üzerinde bir kireç taşı ocağımız bulunuyor.



Rüstem KARLIBAHAR / Denas Maden. İşlet. Müd.

“Günlük 5 bin ton kapasiteyle çalışıyoruz”

Üretim kapasiteniz hakkında neler söylersiniz?

Günlük 5 bin ton kapasiteyle çalışıyoruz ve yıllık milyon tonu geçen imalat gücüne sahibiz. Tek vardiyada 60 kişiyle faaliyetimizi gerçekleştiriyoruz. Bu imalatın büyük bir bölümünü kendi beton santrallerimize malzeme vererek değerlendiriyoruz.

Saha operasyonlarınızda ne tür kamyon ve iş makineleriyle çalışıyorsunuz?

Sahada 10 adet kamyonla birlikte 30, 40 ve 50 tonluk olmak üzere 4 eks-

kavatör, 2 adet lastikli yükleyici ile çalışıyoruz. Makinelerimizde yetiştirdiğimiz uzman operatörlerimiz görev yapıyor. İyi operatör yetiştirmeyi, maliyetleri minimize etmeyi ve makinelerimize iyi bakarak en verimli üretimi gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Son olarak HİDROMEK’ten aldığımız yeni ekskavatörler ve yükleyicilerimiz de bir aydır sahada görev alıyorlar.

İş makinelerinizi neden yenileme gereği duydunuz?

Ocaklarımızda farklı markalardan çeşitli iş makinelerini kullanıyorduk ve yıllarca bize emek verdiler. Son zamanlarda ise makinelerin ömürlük parçaları dediğimiz motor, yürüyüş takımları ve hidrolik sistemler artık miyadını doldurmuştu. Biz de o makinelere sarf ettiğimiz bakım-onarım masrafı yerine sıfır makine almayı tercih ettik. Pazar araştırması yapıp muhtelif markaları inceledik. Ardından HİDROMEK almaya karar verdik.

“Ekskavatörlerimizin seriliğinden de oldukça memnunuz”

Yeni ekskavatörlerinizi genel olarak nasıl değerlendiriyorsunuz?

Dizayn olarak baktığımızda yeni serinin kuyruk kısmının dar ve yüksek olması, daha geniş olan diğer rakiplerine göre manevra avantajı kazandırıyor. Bu da dar alanlardaki hareket kabiliyetini artırıyor. Ayrıca ekskavatörlerin palet aks aralıkları, birçok rakibine göre daha geniş. Bu durum, dar bir zeminde emniyeti ve iyi bir dengeyi beraberinde getiriyor. Ekskavatörlerimizin seriliğinden de oldukça memnunuz. Örneğin HMK 500 LC HD, 35 tonluk yükü kamyonla minimum sürede yükleyerek oldukça seri bir şekilde çalışıyor. Ayrıca sıcak bir coğrafyada çalışıyoruz ve operatörler için konfor ön planda. HİDROMEK de günde 8 saat çalışan operatörlerimize, istediği konforu kabin rahatlığı ve etkili klimasıyla veriyor.

HMK 640 WL yükleyici için yorumlarınız neler?

Öncelikle emek ile üretilmiş bir makine ve sınıfındaki rakiplerine göre aynı işi maksimum performansla gerçekleştiriyor. Biz genelde stoktan hazır malzemeyi düz bıçakla yüklüyoruz. Stok yüklemelerinde zemin toparlayarak yükleme yapıldığı için düz bıçak, urnalı versiyona göre daha rahat operasyon sağlıyor. HMK 640 WL de sahada kamyon yükleme faaliyeti için en ideal çalışmayı bizlere veriyor.

HİDROMEK’in servis hizmetinden memnun musunuz?

HİDROMEK, hem performanslı makineleri hem de ilgili servis ağıyla işimizi aksatmıyor. Servis hizmetini de kendisinden alıyoruz. Günün hangi saati olursa olsun taleplerimize hızlı dönüş yapıyor ve ilgili problemi çözüyorlar. Makinelerimizin düzenli bakımlarını önümüzdeki dönemde de HİDROMEK’ten almaya devam edeceğiz ■

OPERATÖR GÖZÜYLE



Hasan DALMIŞ / Operatör

HMK 640 WL’nin konforu kıyaslanamaz!

“14 yıllık yükleyici operatörüyüm. Bugüne kadar birçok yabancı markadan makine kullandım. 2 yıl önce ilk kez HİDROMEK’in HMK 640 WL lastikli yükleyicisi ile tanıştım. Bir aydır da yeni aldığımız HMK 640 WL ile çalışıyorum. Kabin konforunu, etkin klimasını ve iç donanımını oldukça beğendim. 370. saatte olan makinemizin malzemeye girişi ve seriliği, çok memnuniyet verici. Makineyi kontrol ettiğim elektronik levheleri ise yumuşak ve rahat kullanımıyla işimi kolaylaştırıyor”

“Son göz ağrım HİDROMEK oldu”



Ömer KARATEKE / Operatör

“18 yıllık ekskavatör operatörüyüm ve Hatay bölgesinde çalışıyorum. Tesisimizde HMK 500 LC HD ekskavatörü kullanıyorum. Makine-mizle ocakta konkasörü besliyorum ve aynadan patlamış malzemeyi kamyonlara yüklüyorum. tonajıyla birlikte 50 tonluk kamyonu çok hızlı bir şekilde yüklüyorum. Malzeme de yerinde olunca iyi yükleme yapıyor. Rahat kabini, full aktif kliması ve donanım özellikleriyle çalışırken konfor sağlıyor. Kısaca birçok markadan ekskavatör kullanmama rağmen son göz ağrım kesinlikle HİDROMEK oldu.”



İNSAAT SEKTÖRÜNDE FAALİYETLER GÜÇLÜ ANCAK BEKLENTİLER ZAYIF

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan “**Hazır Beton Endeksi**” 2023 Ekim Ayı Raporu’na göre Faaliyet Endeksi mayıs ayından sonra geçen 6 aylık süre zarfında eşik değerinin üstünde kalmayı başardı.

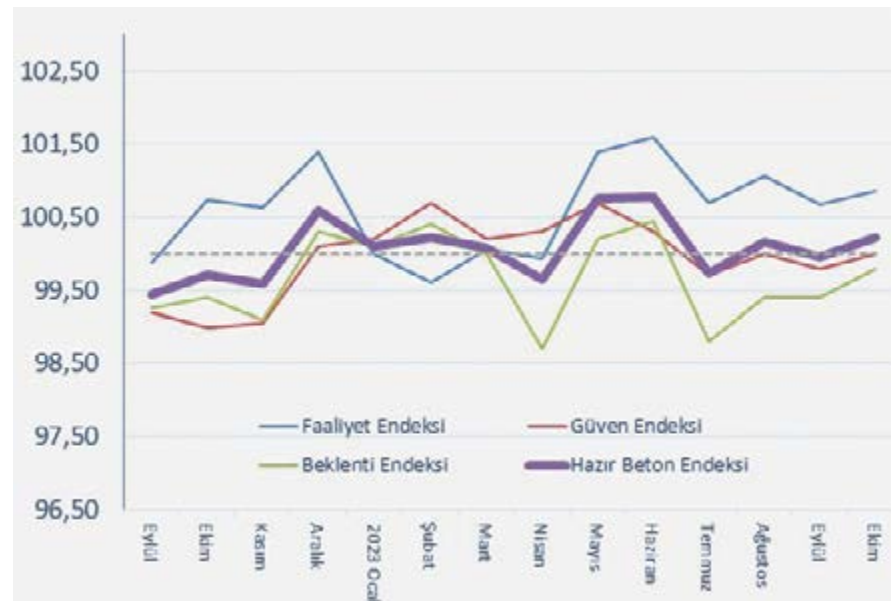
► **HEM BEKLENTİ** hem de Güven endeksleri yukarı yönlü hareket etmesine rağmen, Güven Endeksi tam eşik değerinde, Beklenti Endeksi ise eşik değerinin hemen altında kaldı. Özellikle Beklenti Endeksi’nin 4 aydır düşük

seyretmesinin, Faaliyetteki hareketin devam etmesini zorlaştıracak bir unsur olduğu belirtiliyor. Endeks değerlerinin tamamında görülen artış sonrasında Hazır Beton Endeksi eşik değerinin üzerine çıktı.

Geride kalan ekim ayında tüm endeksler geçen yılın aynı ayına göre yükselirken; en yüksek artış Güven, en düşük artış ise Faaliyet Endeksi’nde gerçekleşti.

İPOTEKLİ SATIŞLARIN PAYI YÜZDE 5,9’A GERİLEDİ

Raporun sonuçları ışığında, Türkiye ekonomisi ve inşaat sektörüne yönelik değerlendirmelerde bulunan THBB Başkanı Yavuz Işık, “*Ocak ayında özellikle kamu bankaları tarafından verilmeye başlanan “İlk Evim” konut kredisi ve sonrasında şubat ayında BDDK’nın konut alımında azami kredi tutarı güncellemesi sonrasında konut kredileri hareketlenmiştir. Bununla birlikte ağustos ayından itibaren uygulamaya konulan ve talebi kısma amaçlı politikalar ile yükselen faiz, son 3 aydır konut kredisine olan talebi aşağı çekmeye devam etmektedir. Nitekim açıklanan ekim ayı konut satış rakamlarında ipotekli satışların payı yüzde 5,9’a gerilemiştir. Son 10 aydaki ipotekli satışlardaki azalma, geçen yıla kıyasla yüzde 31 olmuştur. Hem ekim ayına hem de yılın on aylık bölümüne toplam olarak bakıldığında, ilk ve ikinci el konut satış rakamlarındaki performansın aşağı yönlü hareket ettiği görülecektir*” dedi ■



makinamax.com KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**’dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



MAKINAMAX
İş Makinası Alım Satım Platformu



TürkTraktör, EN YENİ CASE İŞ MAKİNELERİNİ HAZIR BETON FUARI'NDA SERGİLEDİ

İş makineleri sektöründeki yatırımlarını her geçen gün artıran TürkTraktör, CASE markalı en yeni iş makineleriyle İstanbul'daki Hazır Beton Fuarı'nda yerini aldı. 8-11 Kasım tarihleri arasında, Yeşilköy'deki İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenen fuarda, TürkTraktör'ün Faz 5 emisyon seviyesindeki CASE 821G lastikli yükleyici ve CASE SV280B nokta dönüşlü mini yükleyici ve satış sonrası hizmetlerinden Fleetpro marka yedek parça ürünleri TürkTraktör standında ziyaretçilerden ilgi gördü.

► **İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN** tüm paydaşlarını bir araya getiren Hazır Beton Fuarı'nda 180 yılı aşan köklü tarihe sahip CASE marka iş makineleriyle yer almaktan duydukları memnuniyeti dile getiren TürkTraktör İş Makineleri İş Lideri Boğaç Ertekin, fuar ve sektöre ilgili sorularımızı yanıtladı:

TürkTraktör olarak hazır beton sektörüne sunduğunuz ürünler nelerdir?

TürkTraktör olarak 10 yıl önce başladığımız iş makineleri alanındaki faaliyetlerimize, “Şehirleri Dönüştürür, Geleceğe Hazırlar” amacımıza paralel olarak ürün ve hizmetlerimizi artırarak devam ediyoruz. Pek çok sektörde olduğu gibi hazır beton sektörü için de önemli ürünler sunuyoruz.

Lastik tekerlekli yükleyicilerimiz ürün gamımızda ön plana çıkan ürünler arasında başı çekiyor. Hazır Beton Fuarı'nda özellikle hazır beton tesislerinde kullanım için oldukça elverişli olan CASE 821G Lastikli Yükleyicimiz ve CASE SV280B Nokta Dönüşlü Mini Yükleyicimizi müşterilerimizin beğenisine sunduk.

“CASE 821G güçlü performansı ve kullanıcı dostu özellikleriyle öne çıkıyor”

Bu ürünlerinizin sektörde faaliyet gösteren müşterilerinize sağladığı avantajlar nelerdir?

Sürdürülebilirlik, TürkTraktör olarak ortaya koyduğumuz ürün ve hizmetlerin merkezinde yer alıyor. Bilindiği gibi Faz 5 emisyon seviyesindeki ürünlerimizi 2022 yılı itibarıyla pazara sunmaya başladık. Dolayısıyla bu süre zarfında yeni ürünlerimiz hakkında, müşterilerimizin özellikle satış sonrasında ihtiyaç duyabilecekleri konularda hazırlıklı ve deneyimliyiz.

Fuarda sergilediğimiz CASE 821G model Lastikli Yükleyiciler, güçlü performansı ve kullanıcı dostu özellikleriyle öne çıkıyor. Yüksek performansı yakıt verimliliğiyle birlikte sağlayan CASE 821G Lastikli Yükleyiciler, dayanıklı tasarımıyla zorlu çalışma koşullarında uzun ömürlü ve güvenilir bir performans vad ediyor.

CASE SV280B Nokta Dönüşlü Mini Yükleyiciler ise kompakt yapısı ve

yüksek manevra kabiliyeti ile üstün performans, ergonomiyi bir arada sunuyor. CASE SV280B, kullanıcı dostu kabini, ergonomik tasarımı ile bir taraftan operatörlere güvenli ve konforlu bir çalışma alanı tanırken, aynı zamanda iş sahiplerine de düşük işletme maliyetleri ile verimli çalışma avantajı sağlıyor.

Yükleyici ürün grubunda 2022'ye göre %20'nin üzerinde performans artışı

Sektördeki payınız ve hedefleriniz nedir?

Güçlü bayi ve etkin satış sonrası ağımız sayesinde pazarda kısa sürede dikkat çeken bir başarı gösterdik. CASE markamız, geniş ürün gamı ile pazarda oluşacak talebin %90'dan fazlasına yanıt verebilir durumda. Pazarın üçte birlik bölümünü oluşturan kazıcı yükleyici ürünlerimizi 2020 yılı itibarıyla Ankara'da üretmeye başladık.

Başladığımız yıldan bu yana sürekli artan bir performans gösteren yerli ürünümüzde, 2023'te de geçtiğimiz senenin 1,5 katı kadar artış elde et-



Boğaç ERTEKİN / TürkTraktör İş Mak. İş Lideri

tik. Benzer şekilde ürün gamımızda önemli yer tutan ve fuar standımızda da sergilediğimiz yükleyici ürün grubunda 2022'ye göre %20'nin üzerinde bir performans artışı olduğunu söyleyebiliriz.

İş makineleri faaliyetlerimizi önümüzdeki yıllarda müşterilerimize daha fazla hizmet götürerek geliştirmeyi planlıyoruz. Tüm bunların yanında müşterilerimizin ürün ve hizmetlerimizi alırken ve kullanırken yaşadıkları deneyimi sürekli ölçüyor, gelen geri bildirimlerle proaktif olarak kendimizi geliştiriyoruz ■





SARILAR GRUP'A YILIN EN YÜKSEK ADETLİ KAMYON ÇEKİCİ TESLİMATI

1993 yılından bu yana, operasyonel kiralama alanında kamu ve özel kuruluşlara hizmet veren **Sarılar Grup**, satın aldığı toplam 800 adetlik **Mercedes-Benz** kamyon ve çekiciyi düzenlenen törenle teslim aldı.

► **AĞIRLIKLI OLARAK** kamu kurum ve kuruluşları başta olmak üzere özel sektörde de kiralama amacıyla kullanacağı belirtilen rekor adedteki Mercedes-Benz araçların tamamı yola çıktı. 2022 yılında 415 adet, 2023 yılında ise 385 adet olmak üzere toplam 800 adetlik kamyon ve çekici, Mercedes-Benz Türk yetkili kamyon satış bayisi Heska Motorlu Araçlar'ın ev sahipliğinde gerçekleşen törenle teslim edildi. Sarılar Grup, filosunu genişletmek için verdiği siparişlerde Mercedes-Benz Arocs, Actros ve Atego modellerini tercih etti.

“Uzun süreli iş birliğimiz karşılıklı güven ve memnuniyetin bir yansımasıdır”

Düzenlenen törende konuşan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, “**Sarılar Grup’un bizlere ve araçlarımıza duyduğu güven ile memnuniyet sayesinde, bugün güçlü kamyon filosunun çoğunun Mercedes-Benz markalı araçlardan oluştuğunu paylaşmaktan gurur duyuyorum. Son 10 yılda 1.600 adetten fazla Mercedes-Benz kamyon alımı yapan Sarılar Grup’a, 2022 yılında 415 adet, 2023 yılında ise 385 adet olmak üzere toplam 800 adetlik kamyon ve çekici siparişini sizlerin huzurunda teslim etmek için buradayız. Başta Sarılar Grup olmak üzere, değerli bayimiz Heska Motorlu Araçlar’ın çalışanlarına, araçların kredilendirilmesinde emeği olan Mercedes-Benz Kamyon Finansman’a, çalışma arkadaşlarıma ve bu iş birliğinin gerçekleşmesinde emeği geçen herkese teşekkür ediyorum.**” şeklinde konuştu.

Sarılar Grup İş Geliştirmeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Faruk Sarı, törende yaptığı konuşmada şu ifadeleri kullandı: “1993 yılından bu yana operasyonel araç kiralama alanında çeşitli kamu ile özel sektör kurum ve kuruluşlarına hizmet veriyor, müşterilerimize en kaliteli hizmeti sunmak için çaba sarfediyoruz. İstanbul’da bulunan merkezimiz ile Türkiye’nin çeşitli illerinde bulunan şube ve şantiyelerimizde faaliyetlerimize devam ediyoruz. Bugün burada Sarılar Grup olarak toplam 800 adetlik Mercedes-Benz kamyon ve çekicinin tamamını yollara çıkararak aramızdaki iş birliğini daha da ileriye taşımamızın mutluluğunu yaşıyoruz. Müşterilerimize daha geniş kapsamlı ve kaliteli hizmet sunmada önemli rol oynayacak bu satın alma ile iş birliğimizin gelecekte daha da güçlenerek devam edeceğine inanıyoruz.”



NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

**YENİ
ÜRÜN**



Yeni D Serisi Kazıcı Yükleyicilerle Şimdi Faz 5 Zamanı!

B-Type ve E-Type donanım seçenekleri ve yeni özellikleri ile şimdi Daha konforlu, Daha Teknolojik, Daha Üretken

- Yakıt ekonomisi özelliklerine sahip Faz 5 Motor.
- Daha geniş kabin.
- Yükleyici kontrol levyesi üzerinde FNR butonu.
- Soğutmalı saklama bölümü.
- Hava süspansiyonlu koltuk.

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için bize ulaşın. 444 56 35



ENKA PAZARLAMA, XCMG VİNÇ ÜRÜN YELPAZESİNİ GENİŞLETİYOR

2019 yılından bu yana XCMG'nin yol tipi mobil vinç, arazi tipi mobil vinç, paletli kafes boom vinç ve paletli teleskopik boom vinç modellerini Türkiye pazarına sunmakta olan ENKA Pazarlama, markanın Stage V egzoz emisyon standartlarını karşılayan yeni 230T ve 300T yol tipi mobil vinçlerini pazara sunmak için gün sayıyor.



Hakan ÖZGÜL / Satış Müdür Yardımcısı

► **SON YILLARDAKİ** hızlı yükselişle, küresel iş makinesi üreticileri arasında ilk üç arasına girmeyi başaran XCMG, vinç ürün grubunda da pazardaki konumunun her geç gün güçlendiriyor.

Avrupa ve Türkiye pazarında, vinçler için gerekli olan CE ve yol uygunluk belgelerini resmi olarak tamamlamış olan XCMG'nin hali hazırda 40T, 60T, 70T, 120T ve 130T model yol tipi vinçleri Türkiye pazarına sunuluyor.

Bu ürün grubunun inşaat firmaları, vinç kiralama şirketleri, endüstriyel rafineriler, beton ürünleri imalatçıları, liman ve tersaneler, maden sahaları ve rüzgâr enerji santralleri gibi uygulama alanları açısından öne çıktığı belirten ENKA Pazarlama Vinç Satış Müdür Yardımcısı Hakan Özgül, XCMG vinçlerinin üstün özellikler sayesinde müşterilerinin ve vinç operatörlerinin beklentileri fazlasıyla karşıladığını belirterek şunları söyledi:

“Müşterilerimiz vinçlerimizin teknolojik birçok yeniliğini üzerinde bulundurduğunu, ana komponentlerinin Mercedes, ZF, Bosch Rexroth, Kessler ve Hirschmann gibi güvenilir markalar olmasının artı avantajlar getirdiğini belirttik. Operatör kabin konforu, yüksek-ileri metrajlarda rakiplerine göre daha avantajlı ağırlıklar kaldırması gibi çok yönlü avantajları da takdir topluyor.”

“ENKA Pazarlama güvencesi ile rakiplerimizden farklılaşmayı hedefliyoruz”

ENKA Pazarlama olarak, 50 yılı aşkın süredir dünyada kendini ispatlamış ve günümüzde değişen ve gelişen yenilikçi teknolojileri en üst düzeyde kullanan, dünyanın lider markalarının distribütörlüğünü yaptıklarını belirten Hakan Özgül, “Sektörde tecrübeli vinç satış ekibi, XCMG vinçlerin stoktan hemen teslim temin edilebilir olması, ürün fiyat performansı, hızlı servis destek, yedek

parça tedarik ve ENKA Pazarlama güvencesi ile rakiplerimizden farklılaşmayı hedefliyoruz” dedi.

ENKA Pazarlama; Ankara, İstanbul, İzmir, Diyarbakır, Adana Bölge Müdürlükleri ve Trabzon, Antalya, Bursa Şube Müdürlükleri dahilinde, Türkiye'nin tüm bölgelerinde servis ve yedek parça birimleri ile müşteri taleplerini karşılıyor. Buna ek olarak ilgili tüm müdürlüklerde vinç grubu için eğitimli servis mühendisleri ve tecrübeli yedek parça satış ekipleri de bulunuyor.

ENKA Pazarlama, XCMG'nin vinç ürünleri haricinde silindir, greyder, forekazık, elektrikli maden kamyonu skid steer loader, beko loder, telehandler ve liman ekipmanlarını da Türkiye'de müşterilerine sunuyor ■



FORD TRUCKS, 2024'TE YOLA ÇIKACAK YENİ F-LINE SERİSİNİ TANITTI

Ağır ticari araç sektörünün küresel markası **Ford Trucks**, yeni **F-LINE** serisini **Antalya'da düzenlediği lansmanda tanıttı**. Tasarım ve geliştirmesinde Ford Trucks imzası taşıyan F-LINE serisi; bağlı araç teknolojileri ve gelişmiş güvenlik özelliklerinin yanı sıra konforu ve modern tasarımıyla da dikkat çekiyor.



► **'HER YÜKTE BİRLİKTE'** anlayışıyla hareket eden Ford Trucks'ın, pazar taleplerini ve müşteri gereksinimlerini dikkate alarak tasarladığı yeni F-LINE Serisi; yol kamyonları, inşaat kamyonları ve çekiciler olmak üzere yüksek performans sunan 3 segmentten oluşuyor. F-LINE serisi Şubat 2024 itibarıyla hem Türkiye'de hem de uluslararası pazarlarda satışa sunulacak.

"Müşterilerimize performans ve yeni nesil teknolojiler sunmaya devam edeceğiz"

Ford Trucks'ın "en verimli taşıma çözümleriyle değer yaratmak" vizyonuyla ürün ve hizmetlerinde yenilikler sunduklarını vurgulayan Ford Trucks Lideri Emrah Duman, **"Türkiye ve bulunduğumuz tüm uluslararası**

pazarlarda başarılarımız yıldan yıla artarak devam ediyor. Ürün portföyümüzde yaptığımız yenilikler ve sunduğumuz teknolojilerle markamızı geleceğe taşımayı sürdürüyoruz. Müşteri ihtiyaçlarına göre tasarlanan yeni F-LINE serisiyle hem konfor hem de araç performansını artıran yenilikler sunuyoruz. Bağlı araç teknolojisi ve gelişmiş güvenlik sistemleri ile daha konforlu bir sürüş deneyimini müşterilerimizle buluşturuyoruz. Ford Trucks olarak, müşterilerimiz için verimlilik yaratmaya, performans ve yeni nesil teknolojileri sunmaya devam edeceğiz" dedi.

YENİ F-LINE, BAĞLANTILI ARAÇ TEKNOLOJİSİ İLE DAHA VERİMLİ

F-LINE serisinde de sunulan ConnectTruck ile müşteriler diledikleri zaman web portal aracılığıyla veya cep telefonlarından araçlarına bağlanabiliyorlar. Araçlarını harita üzerinden takip ederek anlık canlı araç verilerine, geçmişe dönük araç kullanım raporlarına



Emrah DUMAN / Ford Trucks Lideri

ulaşabiliyorlar. Bağlantılı araç teknolojileri sayesinde araçların çalışma süresini en üst seviyeye çıkartacak, uzaktan teşhis ve yazılım güncellemesi gibi optimum performans sağlayacak verimlilik çözümleri sunuyor. Ford Trucks bu teknoloji ile araç verilerini anlık olarak uzaktan takip ediyor; kestirimci arıza algoritmaları ile araçlar yolda kalmadan müdahale ederek operasyon sürelerinin artırılmasını hedefliyor.

Tasarımında F-MAX'ten ilham alan F-LINE serisinin kabin ve dış görünümü ergonomi, konfor ve verimliliği artırmak üzere geliştirilmiş.

EN SON TEKNOLOJİLERLE GÜÇLENDİRİLMİŞ GÜVENLİ SÜRÜŞ

Güvenlik teknolojileriyle güçlendirilen F-LINE Serisiyle, kullanıcılara en üst düzeyde sürüş keyfi sunuluyor.

Kör Nokta Uyarı Sistemi, Geri Görüş Kamerası, Trafik Levhası Tanıma Sistemi, Lastik Basıncı Takip Sistemi, Acil Fren Anında Yanan Lambalar ve Alkol Kilidi Hazırlığı ile güvenli bir yolculuk sağlıyor.

Yaya Algılama Özellikli Çarpışma Yardımı, Dur-Kalk Özellikli Akıllı Adaptif Hız Kontrol Sistemi, Otomatik Yanan Uzun Far ve Şerit Takip Uyarı Sistemi sürücüler için daha güvenli ve daha keyifli bir sürüş deneyimi sunuyor.

Ford Trucks, 2040 itibarıyla ürün portföyünün tamamen sıfır emisyonlu araçlardan oluşacağını taahhüt ediyor. Şirket bu hedef doğrultusunda ağır ticari araçlarda 'Generation F' adıyla, sıfır emisyonlu, bağlantılı ve otonom teknolojilerle başlattığı dönüşüm yol haritasını izliyor ■

ELS LIFT

YENİ JENERASYON AE15 İLE BEKLENTİLERİNİZİ

YÜKSELTİN



ASKO

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER

0850 304 66 99

MST M642 PLUS



2.399.000 ₺

CASE 580



1.200.000 ₺

ELS LIFT EL10T



7.850 €

HAMM YAMA SİLİNDİRİ



750.000 ₺

HITACHI ZAXIS 210H



3.650.000 ₺

LIEBHERR 934



2.400.000 ₺

SANY 215



2.890.000 ₺

ELS LIFT EL12



7.600 €

VOLVO EC60E



74.500 €

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İlap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru
Taraından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	40.000-60.000
	4-9 Ton	50.000-75.000
	9-15 Ton	75.000-95.000
	20-23 Ton	90.000-120.000
	25-33 Ton	110.000-150.000
	35-42 Ton	150.000-210.000
	50 Ton	200.000-250.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	120.000-175.000
BEKO LÖDER (Kazıcı ve Yükleyci)	Küçük Teker	70.000-85.000
	Büyük Teker	75.000-90.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	120.000-160.000
	24-26 Ton	140.000-180.000
	30-35 Ton	150.000-250.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	70.000-80.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	90.000-120.000
	7m-9m	120.000-150.000
	10m-12m	130.000-160.000
	13m-18m	150.000-200.000
	>18m	>200.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	50.000-60.000
	9T-13T	60.000-80.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	50.000-60.000
	13-16 Ton	60.000-80.000
GREYDERLER	138hp-160hp	120.000-180.000
	160hp-200hp	140.000-200.000
DOZERLER	20-30 Ton	180.000-210.000
	30-40 Ton	220.000-260.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	100.000-160.000
	> 40 Ton	>150.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		160.000 - 210.000
KULE VİNÇLER		130.000-200.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	20.000-35.000
	4T-7 Ton	30.000-60.000
	9T-11 Ton	60.000-85.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	20.000-25.000
	3,0-4 Ton	20.000-30.000
	1,6 -2,5 Ton	25.000-40.000
REACH TRUCK		120.000 - 150.000
KIRKAYAK KAMYON		110.000-140.000
ON TEKER KAMYON		80.000-110.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	150.000-170.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	15.000-20.000
KOMPAKTÖR		30.000-35.000
KOMPRESÖR		200.000-230.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		15.000-25.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	45.000-55.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	80.000-100.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	45.000-65.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İlap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

in : makinaparkuru

maki
na
parkuru



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						•				•
2 ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
3 ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				•			•	•		
4 ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
5 AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			•	•						
6 AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						•				
7 ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•									
8 ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•				•				
9 ALTA VİNC	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•							
10 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
11 ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•						•
12 ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•					•	•	•	•
13 ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Metso mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinç ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•					•	•	•		
14 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
15 AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
16 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•			•			
17 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
18 BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•	•
19 BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
20 BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						•				
21 CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
22 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•								
23 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
24 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
25 ÇELİKBİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•				•				
26 ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•						•			
27 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								•		
28 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•	•	•		•



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
29 DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•	•			•			
30 DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								•		
31 DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						•				
32 ELS LİFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				•						
33 EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•					•		•		
34 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•			•	•	•
35 ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•		•	•	•	•	
36 ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•			•		•		•
37 ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•									
38 FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					•					
39 FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•					•			
40 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•			•				
41 GALEN GROUP	Galen, Metalon	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•				•		•		
42 GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•							
43 GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						•				
44 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
45 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
46 HAMAMCIOĞLU	Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•					•		•		•
47 HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
48 HASEL İŞ MAK.	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•							•		
49 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•							
50 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
51 HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•					•	•		
52 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•									
53 İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•				•		•		•
54 İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
55 İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•			•			
56 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•			

				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
57 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
58 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
59 KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
60 KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						●				
61 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
62 KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	●									
63 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						●		●		
64 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●					●		
65 MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
66 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Dieci, Platinum Rent, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	●	●	●	●	●	●	●	●		
67 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		●					●	●		●
68 MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●	●	●
69 MEKA	Meka	0312 397 91 33	www.meka.com.tr	●							●		
70 MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
71 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
72 MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						●		●		
73 MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						●		●		
74 MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Pfreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										●
75 NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		●		●	●		●		●	
76 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●	●	●
77 OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	●				●	●		●		●
78 ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
79 ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	●							●		
80 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
81 PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			●	●		●		●		
82 PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										●
83 PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	●					●	●			
84 PARÇACI İŞ MAKİNALARI	Koi Hydraulics, BASS Spare Parts, Wisdom Spare Parts, Komatsu	0216 481 8888	www.parcaci.com.tr								●		

				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
85 PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	●					●		●		
86 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
87 PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		●
88 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
89 REKARMA	Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
90 RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
91 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
92 SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								●		
93 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
94 SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										●
95 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
96 SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						●				
97 SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						●	●			●
98 TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		●				●	●	●	●	●
99 TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	●					●	●			●
100 TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			●	●						
101 TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulevinc.com			●				●	●		
102 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
103 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Iteco, Mafi, Carer, Mtg	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●		●			●	●		
104 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
105 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
106 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
107 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●							
108 UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				●			●	●		
109 VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
110 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
111 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	●					●		●		
112 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	●	●	●							



LIUGONG

UZMAN EKSKAVATÖR

TAKIMI

SİZCE UZMANLIK NEDİR?

Adanmışlık mı? Beceri mi? Yoksa en zor işlerin bile üstesinden kolayca gelebilmek mi?

LiuGong Ekskavatör Takımı cevabı biliyor!

Çin'in ilk ve en güçlü iş makinesi üreticilerinden LiuGong; sektördeki 60 yılı aşkın tecrübesi, geniş ürün gamı ve dünya genelindeki 16.000 çalışanı, 20 fabrikası, 5 Ar-Ge merkezi ve 300'ü aşkın bayisiyle uzman çözümler sunuyor.

LiuGong, bugüne kadar ürettiği 140.000 adedin üzerinde ekskavatörün güvencesiyle ve profesyonel Avrupa yapılanmasıyla yükünüzü sırtlamaya, işinize değer katmaya devam ediyor!

**17 GÜÇLÜ
MAKİNA**

1,8-95 TON

**AVRUPA'DA
TASARLANDI, TEST EDİLDİ.
UYGUNLAR GÜVENCESİYLE.**

 **UYGUNLAR**

 0216 425 88 60

 info@uygunlar.com

 www.uygunlar.com

**X SERİSİ EXTREM
ÖZELLİKLERİ İLE SİZLERLE
X SERIES 220X**



sif.com.tr

SİF JCB

KÜÇÜK MAKİNALAR TAM PERFORMANSLA İŞ BAŞINDA

Gelişmiş motor ve hidrolik sistemleriyle Volvo kompakt ekskavatörler, inşaat, tarım, hayvancılık ve şehir içi çalışmalarda zorlu işleri tam performans ile yapmak için geliştirilmiştir. EC60E, ECR88D ve ECR18E Volvo kompakt ekskavatörler, yüksek yakıt verimliliği, uzun çalışma ömrü, geniş iç hacim ve görüş açısı, dar ortamlarda yüksek hareket yeteneği özellikleriyle işinizin hızlı, güvenli ve verimli tamamlanmasını; tam performansla sonuca ulaşmanızı sağlar.

www.ascendum.com.tr

