

PLATFORM
GÜNLERİ 2024
Geri sayım başladı

TURKUAZI MAKİNE

İSPANYOL **AUSA** İLE
KOMPAKT MAKİNE
PAZARINDAKİ DENGELERİ
DEĞİŞTİRECEK

BORUSAN CAT

30. yaşını özel bir etkinlikte
kutladı!

ENKA
Pazarlama
ve **Hitachi**
iş birliği
40 yaşında

TSM GLOBAL

MTG Kova Koruyucuları kova ömrünü artırıyor,
yakıt tüketimini düşürüyor!



**TÜM
İŞ SAHALARI
İÇİN...**



**... GELİŞMİŞ
MAKİNA
TEKNOLOJİLERİ**



VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A WIRTGEN GROUP COMPANY

VÖGELE

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiptir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegele.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara

**TATMAK
KARYER**

GURURLA
71
YIL

**ÜSTÜN
TEKNOLOJİ**

**ESSİZ
KALİTE**



**YOL İNŞAATINDA
BİR ADIM ÖNDE**

DYNAPAC
FAYAT GROUP

**TATMAK
KARYER**

GURURLA
71
YIL



**ZORLU YOLLARDA
GÜVENİLİR ÇÖZÜM**



- ✓ YERDEN ISITMA
- ✓ OTOMATİK KLİMA KONTROL SİSTEMİ
- ✓ ECO MOD İLE YAKIT TASARRUFU

DYNAPAC
FAYAT GROUP



Sayı 152 - Mayıs 2024

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.



Yıldönümleri yılı

► **2024 YILI** Türkiye iş makineleri sektöründe faaliyet gösteren bazı firmalar açısından önemli bir kilometre taşını temsil ediyor. Sif İş Makinaları Jcb ile olan iş birliğinin 50'nci, Enka Pazarlama Hitachi olan iş birliğinin 40'ıncı yıldönümünü, Borusan Cat 30'uncu, TSM Global 10'uncu, TürkTraktör ise iş makineleri sektöründe üretimle de taçlandığı 10'uncu kuruluş yıldönümünü kutluyor. Elbette sektörümüzde bunun gibi onlarca yılını devirmiş, daha birçok köklü üretici ve distribütör firma yer alıyor.

Ancak bu firmalarımızın bugünlere hep sakin sulara geldiğini söylemek doğru olmaz. Güçlü satışlarla geçen birkaç yılın ardından yaşanan sert daralmalar yöneticileri zor durumda bıraktı. Personele, tesislere ve hizmetlere yapılan yatırımlar bu sebeple zaman zaman sekteye uğradı.

İyi zamanlarda yaptığı doğru yatırımlarla ürün ve hizmet kalitesini yüksek tutarak müşterilerini memnun eden ve finansal yapısını iyi yöneten firmalar, bu gibi fırtınalı dönemlerden güçlenerek çıktılar. Zorluklarla geçen bu süreç hem ülkemiz hem de sektör açısından bazı önemli konuların daha net bir şekilde görülmesini sağladı.

Sektör açısından bu işin artık sadece üretilen veya ithal edilen makineleri satmaktan ibaret olmadığı, müşterilere işlerine en uygun makineleri belirleyerek teklif etmenin, bu makinele-

rin en verimli şekilde kullanılabilmesi için gerekli eğitim, telematik ve servis hizmetlerinin sağlanmasının zaruri olduğunu aşikâr.

Yaşadığımız küresel salgın ve deprem gibi afetler; güçlü, verimli ve aktif bir makine parkının ülkemiz açısından ne kadar hayati olduğunu hatırlattı. Tedarik zincirinde yaşanan aksamalar sebebiyle yedek parça konusunda yaşanan aksamalar, yerli üretimin gücünü gösterdi.

Son 4 yıldır kesintisiz olarak büyüyen Türkiye iş makineleri pazarında, yaz aylarıyla birlikte sert bir yavaşlama beklentisi var. Bunda finansal koşullarda yaşanan zorlukların yanı sıra, piyasada ulaşılan doygunluğun etkisi olduğu belirtiliyor. İlk 5 ayda yaşanan güçlü satışlara rağmen yıl geneli için geçen seneye kıyasla yüzde 40'a varan oranda bir daralma bekleniyor.

Türkiye iş makineleri sektörü, uzun yıllara dayanan bir gelişim süreciyle şekillenerek ve güçlenerek, günümüzde hem yerel hem de uluslararası alanda son derece önemli bir konuma geldi. Dolayısıyla yaşanması muhtemel bu daralmayı artık daha olgun bir şekilde yönetebileceğimize inanıyorum.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HİDROMEK Kazıcı Yükleyiciler, kusursuz kazma ve yükleyici performansı ile işiniz için en iyisi!



K4 SERİSİ



Ürün Videosu



HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ▶ **İMDER**
İş makinesi satışları artarken forklift sektörü kan kaybediyor
- 10 ▶ **BORUSAN CAT**
30. yaşını özel bir etkinlikte kutladı!
- 12 ▶ **XCMG**
Küresel pazarlarda güçlenen XCMG, sektörün geleceğine yön veriyor
- 14 ▶ **HAMM**
Altyapı silindirlerine prestijli tasarım ödülü
- 16 ▶ **ENKA PAZARLAMA**
ENKA Pazarlama ve Hitachi iş birliği 40 yaşında
- 18 ▶ **KLEEMANN,**
MOBISCREEN MSS 502(i) EVO ile kompakt ürün portföyünü genişletti
- 22 ▶ **TMB**
Müteahhitler kamu projelerinde şartsız tasfiye hakkı bekliyor
- 22 ▶ **STILL ARSER'İN**
Yeni Genel Müdürü Turgut Kırış oldu
- 24 ▶ **HAREKET**
Borsa İstanbul'a açıldı
- 26 ▶ **PUTZMEISTER TÜRKİYE,**
Yenilenen tesisiyle İzmir'deki gücüne güç kattı
- 28 ▶ **ZQUIP**
Yeni ZQuip kiti ile iş makineleri kolayca elektrikleştiriyor
- 30 ▶ **İŞ LEASING**
Güneş İnşaat yatırımlarını İş Leasing ile hayata geçiriyor



- 34 ▶ **XCMG TÜRKİYE,**
Tüm distribütörleri ve çözümleriyle Komatek 2024'teydi



- 38 ▶ **TSM GLOBAL**
Çebitaş Demir Çelik Endüstrisi Atölye Şefi **Ülkü Karagül:**
"Başka markaları bıraktık, Fuchs'a geçtik!"

- 40 ▶ **RUBBLE MASTER**
Kırıcı ve eleklerle ekonomik ve kaliteli üretim

- 42 ▶ **TSM GLOBAL**
TSM Global MTG Ürün Müdürü **Harun Çakmak:**
"MTG kova koruyucuları kova ömrünü artırıyor, yakıt tüketimini düşürüyor!"



- 48 ▶ **BOMAG,**
İş ortaklarıyla Ankara'da buluştu!

- 54 ▶ **TURKUAZI MAKİNE,**
İspanyol Ausa ile kompakt makine pazarındaki dengeleri değiştirecek



- 60 ▶ **NUH ÇİMENTO'NUN**
30 yaşındaki kaya kamyonu ABB ile elektrikleşti



GR2205T

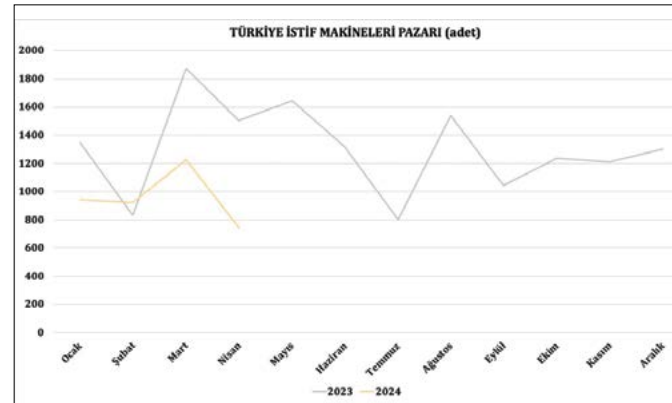
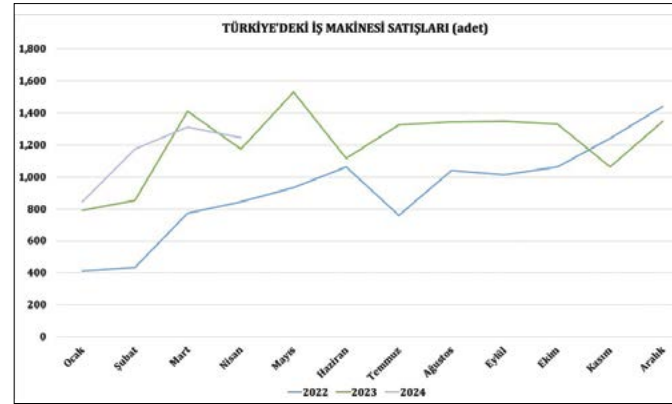


Her Sahada En iyi Performans

/ Enkapazarlama / www.enka.com.tr / info@enka.com.tr**Whatsapp Danışma Hattı**
0530 918 3652**Müşteri İletişim Hattı**
0216 446 64 64**ENKA**
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



İŞ MAKİNESİ SATIŞLARI ARTARKEN FORKLİFT SEKTÖRÜ KAN KAYBEDİYOR



Finansman koşullarındaki zorluklara rağmen Türkiye iş makineleri pazarındaki canlılık sürüyor. **İMDER'den yapılan açıklamaya göre, nisan ayında Türkiye'de 1.246 adet yeni iş makinesi satıldı.**

► **TÜRKİYE** İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde açıklanan tahmini rakamlara göre, 2024 yılının nisan ayında Türkiye'de 1.246 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 4 ayında satılan yeni iş makinesi sayısı, geçen yıla (4.235 adet) kıyasla yüzde 8,2 artarak, 4.582 adet oldu.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre nisan ayında Türkiye'de 745 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. 2023 yılının nisan ayında 1.503 adet yeni makine satılmıştı. Yılın ilk 4 ayında satılan yeni forklift ve istif makinesi sayısı ise geçen yılın aynı dönemine (5.560 adet) kıyasla yüzde 31 azalarak, 3.836 adede geriledi ■

İMDER 2024				
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	GENEL TOPLAM
847	1177	1312	1246	4582

İSDER 2024				
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	GENEL TOPLAM
942	925	1224	745	3836



BORUSAN CAT, 30. YAŞINI ÖZEL BİR ETKİNLİKLE KUTLADI!

Borusan Cat, 22 Mayıs 2024 tarihinde, Borusan Cat Gebze Kampüsü'nde gerçekleştirdiği etkinlikle kuruluşunun 30. yıl dönümünü kutladı. Etkinliğe, Borusan Grubu ve Borusan Cat üst düzey yöneticileri, Caterpillar yöneticileri, müşteriler ve iş ortakları katıldı.

► **BORUSAN CAT** İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın'ın ev sahipliğinde, Caterpillar İnşaat Endüstrisi'nden Sorumlu Grup Başkanı Tony Fassino ve Caterpillar Orta Asya Bölge Lideri Azamat Shimgambayev katılımlarıyla Borusan Cat Gebze Kampüsü'nde gerçekleşen etkinlikte, şirketin 1994'ten bu yana güçlenerek büyüyen yolculuğunu anlatan 30. yıl filminin gösterimi yapılırken; konuklar etkinlik için hazırlanan özel alanda Borusan Cat'in ürün ve hizmetlerini deneyimledi. Etkinlik, Komponent Revizyon Merkezi gezisi ile noktalandı.

"30 YILLIK MİRASIMIZDAN ALDIĞIMIZ GÜÇLE GELECEĞE HAZIRLANIYORUZ"

Etkinlikte konuşma yapan Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın, Borusan Cat'in, 80.yılıni kutlayan Borusan Grubu'nun desteği ve önümüzdeki yıl 100. yılını kutlayacak Caterpillar'ın duyduğu güvenle yoluna emin adımlarla devam ettiğini belirterek; **"30 yıllık tarihimizde başardıklarımız bizim için büyük bir gurur kaynağı. Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılını kutlarken bu miras ve 30 yıllık tarihimizden aldığımız güçle geleceğe hazırlanıyoruz. İnsan odaklı bir kurum kültürü ve toplumsal gelişim hayaliyle sürdürülebilir bir geleceğe ilham olmak istiyoruz. Hedefimiz yarının ihtiyaçlarını bugünden öngörüp; yenilikçi çözümlerle ülkemize değer katmak ve müşteriler-**

rimize en iyi hizmeti sunmak. Borusan Grubu'nun; iklim, insan, inovasyon çatısı altındaki hedeflerine bağlı kalarak grubumuzu 'en az 200 yıllık bir şirket' olma hedefine ulaştıracak projeler üretmeye devam edeceğiz. Borusan Cat olarak, 'Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz' şirket amacıyla 30 yılda çok yol kat ettik ve büyük bir heyecanla söyleyebilirim ki daha yolun başında olduğumuzu düşünüyoruz" ifadelerini kullandı.

"BORUSAN CAT, DİSTRİBÜTÖRLÜK MODELİMİZİN GELİŞİMİNE LİDERLİK EDİYOR"

Caterpillar İnşaat Endüstrisi'nden Sorumlu Grup Başkanı Tony Fassino ise konuşmasında, Borusan Cat ile 30 yıldır başarılı şekilde devam eden iş birliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirirken; "Borusan Cat son yıllarda gerçekleştirdiği dönüşümle sadece dijital ve teknolojik alanlarda değil, distribütörlük modelimizin gelişimine de liderlik ediyor. Tüm dünyada yüzlerce distribütörü olan küresel bir şirket olan Caterpillar'da, Borusan Cat'in işimize getirdiği yenilikleri takip etmekten büyük memnuniyet duyuyor, bu sürece katkı veren tüm ekiplerini tebrik ediyoruz" dedi. Fassino, başarılarıyla Caterpillar dünyasında çok özel bir yer edindiğine değindiği Borusan Cat'e bir kutlama plaketi sundu.

Borusan Cat Gebze Kampüsü'nde konuklar etkinlik çadırında ağırlandı. Çadırın içine kurulan özel alanlarda misafirler, Borusan Cat'in çözüm ortağı olma hedefiyle dönüştürdüğü interaktif iş yapışındaki hizmet ve çözümlerini deneyimleme imkânı buldu ■

TÜM İŞ SAHALARI İÇİN...



... GELİŞMİŞ MAKİNA TEKNOLOJİLERİ

Görev ve sektör ne olursa olsun Caterpillar Kullanım Kolaylığı Teknolojileri hem makineleri daha verimli, operatörleri daha üretken hale getiriyor, hem de tüm operasyonları daha karlı kılıyor.





KÜRESEL PAZARLARDA GÜÇLENEN **XCMG**, SEKTÖRÜN GELECEĞİNE YÖN VERİYOR

Dünyanın en büyük inşaat ekipmanları üreticilerinden Çin merkezli XCMG, ilk Çevresel, Sosyal ve Yönetişim (ESG) raporunu yayınladı. Şirketin elektrifikasyon ve akıllı üretimdeki başarılarının vurgulandığını raporda, yeşil rekabet üstünlüğünün güçlendirilerek sektörün sürdürülebilirliğe geçişine öncülük edildiği vurgulandı.

► **RAPORA GÖRE** XCMG, çoğunluğu sürdürülebilir çözümlere odaklanan araştırma ve geliştirme çalışmaları için yaklaşık 694 milyon ABD doları yatırım yaptı.

XCMG, 2023'te enerji maliyetlerini düşürürken 2020'ye kıyasla karbon emisyon yoğunluğunda yaklaşık %15'lik bir azalma elde etti. Şirket, yıl için toplam sera gazı emisyonunu önceki yıla kıyasla %7 azaltarak yaklaşık 391 bin tona indirdi.

Çin Sanayi ve Bilgi Teknolojileri Bakanlığı tarafından 2023 Akıllı Üretim Gösteri Fabrikaları arasında gösterilen firma 2023'te 1.672 yeni patent aldı, 40 yeni standart belirledi ve 1.229 yazılım telif hakkı aldı.

ÇİN DIŞINDAKİ SATIŞLARDA REKOR ARTIŞ

XCMG'nin 2023 yılındaki küresel geliri, 2022'ye kıyasla yüzde 6 azalarak 12,83 milyar dolar olarak gerçekleşti. Bununla birlikte firma, Çin dışındaki uluslararası gelirini 2022'ye kıyasla yüzde 33 artırarak 5,14 milyar dolara taşımayı başardı. Toplam gelirinin yaklaşık %40'ını oluşturan bu oran, firma için bugüne kadarki en yüksek oran olarak kayıtlara geçti.

XCMG, elektrikle çalışan ekipmanlar gibi yeni enerjiye yönelik ürünlerden elde edilen gelirlerinin iki yıldır üst üste iki katına çıktığını ve halihazırda şirketin toplam gelirinin yaklaşık yüzde 10'unu oluşturduğunu açıkladı ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



HAMM ALTYAPI SİLİNDİRLERİNE PRESTİJLİ TASARIM ÖDÜLÜ

Hamm'ın HC 110(i) - HC 250(i) altyapı silindirleri, dikkate değer tasarım başarıları için verilen Alman Tasarım Ödülleri'nden, "Özel Mansiyon" ödülünü kazandı.

► **11 İLE 25** tonluk bu modellerin sofistike platform konsepti, sessiz ve çevre dostu çalışması, yenilikçi kabin tasarımı ve yüksek düzeyde kullanıcı dostu olmasıyla jüriyi etkilediği belirtiliyor. Bu son ödülle birlikte sıkıştırma uzmanının kazandığı tasarım ödülü sayısı 40'ı aştı.

Uluslararası düzeyde tanınan Alman Tasarım Ödülü, tasarım dünyasının en prestijli ödüllerinden biri olarak kabul ediliyor. Önemli tasarım trendlerini belirleyen bu ödüller; seçkin ürün tasarımı, iletişim tasarımı ve mimariyi onurlandırıyor. On iki farklı ülke ve alandan tanınmış tasarım uzmanlarından oluşan jüri, kazananları seçerken en yüksek standartları belirliyor.

Hamm AG Geliştirme ve Tasarım Başkanı Dr. Axel Römer, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, *"Üstün tasarım konusundaki kararlılığımızı teyit ettiği ve ürünlerimizin yenilikçi gücünü vurguladığı için bu ödülün son derece gurur duyuyoruz"* ifadelerini kullandı ■



A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

► www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



ENKA PAZARLAMA VE HITACHI İŞ BİRLİĞİ 40 YAŞINDA

İş makineleri, vinç, forklift ve depo ekipmanları alanında temsil ettiği dünyanın önde gelen markalarıyla sektörde ön palan çıkan **Enka Pazarlama, Hitachi ile olan iş birliğinin 40. yılını kutluyor.**

► **BU ANLAMLI YILI** kutlamak üzere ENKA Pazarlama'nın İstanbul Tuzla'daki Genel Müdürlüğü'nde, 17 Mayıs 2024 tarihinde düzenlenen törene her iki firmanın yöneticileri ve çalışanları katıldı. Törende ENKA Pazarlama Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Gücüyener, Hitachi İş Makinaları İstanbul Şubesi Genel Müdürü Ayca Akalın, Hitachi İş Makinaları İcra Kurulu Başkanı Yusuke Kajita, Hitachi İş Makinaları Dubai Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi Manabu Arami ve ENKA Pazarlama Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İcra Kurulu Başkanı Nadir Akgün yaptıkları konuşmalarda, iş birliğinden duydukları memnuniyet ve ortak hedeflerine yönelik konuşmalar yaptılar.

“İŞBİRLİĞİMİZİN GÜÇLENEREK DEVAM EDECEĞİNE İNANIYORUM

ENKA Pazarlama Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İcra Kurulu Başkanı Nadir Akgün yaptığı konuşmada, “Hitachi ile birlikte geride bıraktığımız 40 yılı başarılarla doldurduk. Ülkemize ve sektörümüze hem iyi makineleri hem de iyi hizmeti 40 yıldır kesintisiz sunduğumuz için mutlu ve gururluyuz” dedi.

Başarılarının temelinde, müşterilerinin kendilerine olan güveninin yattığını belirten Akgün, ENKA Pazarlama'nın Hitachi tarafından en iyi distribütör olarak görüldüğünü de vurgulayarak, “Hitachi uluslararası pazarda kendini kanıtlamış, en büyük iş makinesi üreticileri arasında yer alıyor. Hitachi hem ENKA Pazarlama'ya hem Türkiye pazarına çok değer veriyor. İşbirliğimizin bundan sonraki süreçte de güçlenerek devam edeceğine inanıyorum” ifadelerini kullandı.

İnişli çıkışlı ve başarılarla geçen 40 yıl Akgün geride kalan 40 yılda Türkiye ekonomisinin inişli çıkışlı bir seyir izlediğini ve bunun iş makineleri sektörüne de yansıdığını belirterek, “Biz ENKA Pazarlama olarak bu çalkantılı süreç içerisinde Hitachi markası ile Türkiye iş makineleri pazarında her zaman ilk 3'te olduk. İlk 3'e girmek elbette önemlidir ama daha önemli ve zor olan, elde edilen bu başarıyı sürdürebilmektir. Biz zor olamı başardık. Türkiye pazarına ve kullanıcılara sadece güçlü ve verimli makineler sunmakla kalmadık, aynı zamanda satış sonrası hizmetlerimizle de sahada her zaman yanlarında olduk. Bu da bizi zirveye taşıdı ve orada tuttu.

40 yıldır kesintisiz ve başarılı şekilde Türkiye'nin projelerini iyi makineler ve iyi hizmet ile verdiğimiz katkıdan dolayı gururluyuz” dedi.

Kendilerini hizmet firması olarak gördüklerini de belirten Akgün, “Makinenin teslimatı sonrası sahada kullanıcının yanında olmak, iyi hizmet vermek önemli. Biz bulunduğumuz konuma bunu yaparak geldik, bundan sonraki süreçte de hizmet kalitemizi sürekli yükselterek müşterilerimizin yanında olmaya devam edeceğiz” ifadelerini kullandı.

“BİZ HER ZAMAN İLK ÜÇTE OLACAĞIZ”

ENKA Pazarlama'nın yurt dışında da faaliyetlerini genişlettiğini ifade eden Akgün “Hitachi'nin Azerbaycan distribütörlüğünü ve ardından Gürcistan distribütörlüğünü üstlendik. Bu ülkelerin sayısı artacak. Şu anda birkaç ülke için daha görüşmelerimiz sürüyor. Biz işimizi iyi yapıp en iyi hizmeti vermeyi sürdürdükçe büyümemiz de devam edecektir” dedi.

İş makineleri pazarındaki gelişmeleri de değerlendiren Akgün, “Pazarda dinamikler her dönem değişebiliyor. Bazı firmalar, markalar öne çıkıyor sonra geri düşüyor. Ama biz ENKA Pazarlama olarak her zaman ilk üçteki yerimizi koruyoruz. Bundan sonra da pazar dinamikleri ve oyuncuları değişecektir. Bununla birlikte biz her zaman ürün ve hizmet kalitemizle ilk üçte olacağız” ifadelerini kullandı ■



Nadir AĞGÜN
ENKA Paz. Y.K. Bşk. Yard. ve İcra Kur. Bşk.



KOMATEK2024'TE GELECEĞİN MÜHENDİSLERİ İLE BULUŞTUK!



SOLID TO SUCCEED

XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.
Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.
Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya / Ankara
(0312) 287 55 59 (0312) 287 55 58

Instagram, Facebook, Twitter / xcmg.turkey
www.xcmg.com.tr



KLEEMANN, MOBISCREEN MSS 502(i) EVO İLE KOMPAKT ÜRÜN PORTFÖYÜNÜ GENİŞLETTİ

Kleemann'ın yeni eleme tesisi MOBISCREEN MSS 502 (i) EVO; yüksek esneklik, kullanım kolaylığı ve gelişmiş ergonomi özellikleriyle dikkat çekiyor. Tamamen elektrikle çalıştırılabilen makine, sürdürülebilirlik açısından da yüksek puan alıyor.

► **KOMPAKT** tasarıma sahip olan MSS 502(i) EVO, 350 ton/saate kadar olan besleme kapasiteleri için optimize edilmiş. Geniş besleme haznesi, 5,4 m²'lik elek yüzeyi ve geniş ana tahliye konveyörü etkili malzeme yönlendirmesi sağlıyor. Tüm sevk bantlarının hızı, kullanımda yüksek derecede esneklik için kademesiz olarak ayarlanabiliyor. Elek kutusu açısının geniş ayar aralığı (15,4 - 20°), çok iyi ürün kalitesiyle birlikte yüksek bir elek kapasitesi sağlıyor. Geniş elek maddesi seçenekleri de buna katkıda bulunuyor.

İster hafriyat toprağı için parmak kat, ister süs micirlerinin sınıflandırılması için kare ağ olsun - MOBISCREEN MSS 502(i) EVO'nun elek katları, geniş bir elek malzemesi yelpazesinden bireysel uygulamaya uyacak şekilde atanabiliyor. Yeni elek, tek başına bir tesis olarak veya diğer Kleemann tesisleriyle birlikte etkileyici ve müşteri gereksinimlerini tam olarak karşılayacak geniş bir konfigürasyon yelpazesi sunuyor.

KULLANICI DOSTU KUMANDA KONSEPTİ

MOBISCREEN MSS 802(i) EVO'nun kullanıcı dostu kumanda konsepti, MSS 502(i) EVO'da da kullanılıyor. Hızlı ve kolay üretim başlangıcı için otomatik işletim, mobil kontrol ünitesi, opsiyonel radyo dalgalı uzaktan kumanda ve tesisin daha iyi planlanması ve analizi için telematik çözümü kadar önem arz ediyor. Opsiyonel LED aydınlatma sayesinde transfer noktaları ve malzeme akışı göz önünde tutulabiliyor. Tüm elek katlarına ve bakımla ilgili bileşenlere ergonomik erişim, iş güvenliğini artırırken, duruş sürelerini azaltıyor.

Makine, kompakt taşıma boyutları ve kademesiz tahrik kontrolü ile kaba parçaları bir yerden diğerine taşımaya kolaylaştırıyor. Sahada, mobil işletim ünitesi ile tahliye konveyörlerinin kurulum gerektirmeyen katlanması arasındaki etkileşim karşılığını veriyor: Operatör, kumanda kolunu kullanı-

rak katlanacak bandı net bir şekilde görebiliyor ve hassas bir şekilde konumlandırabiliyor. Bu, gereksiz yürüyüşten ve her şeyden önce zamandan tasarruf sağlıyor.

Kumanda konsepti ve malzeme akışına ek olarak, bakım kolaylığı da elek tesislerinin ekonomik işletimi üzerinde önemli bir etkiye sahip bulunuyor. Yeni MOBISCREEN MSS 502(i) EVO ile sofistike bir hidrolik konsept mükemmel güç aktarımı sağlıyor ve işletme maliyetlerini düşürüyor. Bakımla ilgili tüm bileşenlere iyi erişilebilirlik, her iki taraftan esnek yakıt ikmali ve hazne tahliye konveyörünün alt akışının bir sürgülü kızak kullanılarak basit ve dolayısıyla hızlı bir şekilde temizlenmesi, duruş sürelerinin minimumda tutulmasını sağlıyor.

DOĞA VE ÇEVREYE KARŞI SORUMLULUK

Sürdürülebilirlik, Kleemann'da geliştirme ve tasarım aşamasında belirleyici bir rol oynuyor. Tamamen elektrikle çalıştırılabilen yeni MOBISCREEN MSS 502(i) EVO, CO₂ emisyonlu çalışması için elektro-hidrolik çift güç tahriki seçeneği ile karakterize ediliyor. Ayrıca, yüke bağlı olarak kontrol edilen bir fan, gürültünün ve dizel tüketiminin azaltılmasını sağlıyor. Tahliye konveyörlerine su püskürtülmesi, tesisin çalışması sırasında toz emisyonlarını önemli ölçüde azaltıyor ■

MST



**DAHA DÜŞÜK
YAKIT TÜKETİMİ**



**DAHA
VERİMLİ**



**DAHA
HIZLI**



M300LC

ASKO



Motor: DEUTZ TCD 6.1 L6
Net Motor Gücü: 180 kW / 240 HP @ 2300rpm
Çalışma Ağırlığı: 32.500 kg
Kova Kapasitesi: 1,35 m³

PLATFORM GÜNLERİ 2024

Yükselmeye devam et!

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI!

Üretici firmalar, distribütörler, kiralama firmaları, finans kuruluşları, destek ürün ve hizmet sağlayıcıları ve nihai kullanıcılar, İstanbul'un prestijli organizasyonlara ev sahipliği yapan Autodrom İstanbul'da bir araya gelecek.

19-21
EYLÜL
2024
İSTANBUL

Düzenleyen



Organizatör



Uluslararası Resmi Partner



Lokasyon



Mescit Mah. Demokrasi Cad. No:19
Tuzla / İSTANBUL

Ulusal ve Uluslararası Medya Sponsorları

forummakina

PLATFORMDERGİ

cranes & access

KRAN&BÜHNE

Vertikal

Talep toplama ve ön kayıt

0216 466 87 22

www.platformgunleri.org

info@platformgunleri.org

SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA

KANITLANMIŞ Performans



SANY
supported by **Putzmeister**

0282 735 10 00

MÜTEAHHİTLER KAMU PROJELERİNDE ŞARTSIZ TASFİYE HAKKI BEKLİYOR

► **TÜRKİYE’NİN** köklü sivil toplum kuruluşlarından Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz ile Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek’in açıkladığı Kamuda Tasarruf ve Verimlilik Paketi’ni değerlendirdi.

Açıklanan paket ile birlikte şartsız tasfiye hakkının Anadolu’nun dört bir yanındaki binlerce müteahhit için hayati hale geldiğini vurgulayan TMB Başkanı Eren, şöyle devam etti:

“Cumhurbaşkanlığı’nın 2024-2026 dönemine ilişkin yatırım programı hazırlıkları ile ilgili yayımlanan genelgede; tasarruf tedbirleri kapsamında zorunlu haller dışında 2024 yılı yatırım programına yeni proje alınmayacağı belirtilmişti. Bu nedenle 2024 yılında müteahhitlerimiz yurt dışı faaliyetlerini ön plana almışlardır. Bugün açıklanan paket ile birlikte kamu projelerinde yüzde 75’i tamamlanan projelere öncelik verileceği belirtilmiş, ihalesi yapılmış, henüz yeni başlanmış projelerin ise ilerlemesinin çok yavaş olacağı öngörülmektedir. Ayrıca hak ediş ödemeleri konusunda da bütçeden herhangi bir aktarım olmayacağını belirtilmesi, ilerleme oranı yüzde 75’in altında olan projelerin sürdürülmesini önemli ölçüde kısıtlayacaktır. Bu durumda, çok az ödenek ayrılacak bu projeleri devam ettirmek müteahhitlerine taşıyamayacakları kadar ağır maliyetler getirecektir. Bu nedenle kamu projelerinde şartsız tasfiye hakkı getirilmesi, kamuya iş yapan müteahhitler için hayati önemdedir. Aksi halde müteahhitlerimiz belirsiz bir süre ile belirsiz bir yükü üstlenmek durumunda kalacaklardır.” ■



M. Erdal EREN / Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı



Turgut KIRIŞ / STILL ARSER Genel Müdürü

STILL ARSER’İN YENİ GENEL MÜDÜRÜ TURGUT KIRIŞ OLDU

► **TÜRKİYE’DE** iç lojistik sektörünün öncü markalarından STILL ARSER’de, Mustafa Çiper Genel Müdürlük görevini Turgut Kiriş’a devretti.

Sektöründe Avrupa’da 1’inci, dünyada ise 2’nci olan KION Group ile Arkas Holding ortaklığı olan STILL ARSER iç lojistik alanında faaliyetlerini sürdürüyor. 2019 yılından bu yana şirketin Satış ve Pazarlama Direktörlüğü’nü yürüten Turgut Kiriş, Mayıs 2024 itibarıyla Genel Müdür olarak göreve başladı. Mustafa Çiper ise Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevine devam edecek. Mustafa Çiper, 2017 yılından bu yana STILL ARSER genel müdürlük görevini yürütüyordu.

STILL ARSER Genel Müdürlüğü’nü üstlenen Turgut Kiriş, konuyla ilgili olarak yaptığı açıklamada; “Yetkin çalışanlarımız ile müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutarak büyüme hedeflerimize emin adımlarla ilerliyoruz. İstanbul, İzmir, Gölçük ve Çerkezköy ofislerimiz ve Türkiye’nin her yerindeki güçlü bayi ağımızla kesintisiz hizmet veriyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini profesyonel bir yaklaşım ile belirliyor, onların çözüm ortağı oluyoruz. Bu yaklaşımımızla, müşterilerimizin işlerini daha verimli bir şekilde yürütmelerine yardımcı oluyor ve uzun vadeli iş birlikleri kurarak karşılıklı başarıyı hedefliyoruz. Amacımız birlikte daha da büyümek” ifadelerini kullandı.

Turgut Kiriş kimdir?

Lisans derecesini İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünde tamamlayan Turgut Kiriş, Uludağ Üniversitesi’nde İşletme Yüksek Lisansı yaptı. Kariyerine 2002 yılında Atlas Copco’da başlayan Kiriş, sonrasında Munters ve Konecranes’te çalıştı. 2019-2024 yılları arasında ise STILL ARSER Satış ve Pazarlama Direktörü olarak görev aldı ■

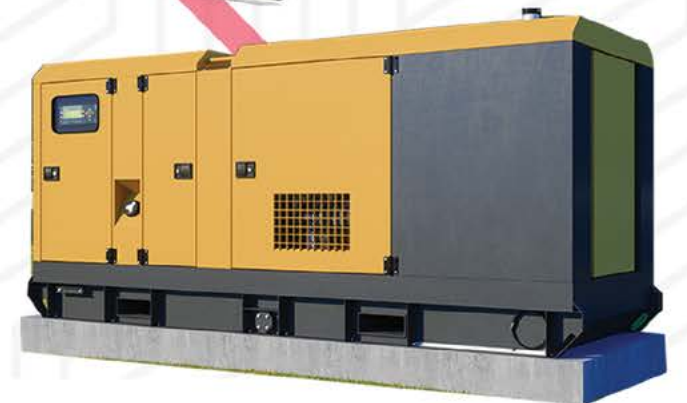
PLATINUM
RENT



DEPONUZUN İHTİYAÇLARINI



TEK ADRESTEN
GÜVENLE
KİRALAYIN



Marubeni
Dağıtım ve Servis

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1846

www.platinumrent.com.tr
iletisim@marubeni-tr.com

0530 918 0 846

platinumrenttr
platinumrent_tr
platinumrent
PlatinumRent





HAREKET

BORSA İSTANBUL'A AÇILDI

Yüksek mühendislik çözümleri sayesinde standart dışı yük kaldırma, proje taşımacılığı, makine ve ekipman kiralama, rüzgâr santralleri montajı ve depolama hizmetleri sunup üç kıtada faaliyet gösteren global Türk firması Hareket Proje, 23 Mayıs 2024 tarihi itibarıyla Borsa İstanbul Yıldız Pazar'da, "HRKET" koduyla işlem görmeye başladı.

► **BORSA İSTANBUL'DA** düzenlenen törende konuşan Borsa İstanbul A.Ş. Genel Müdürü Korkmaz Ergun, "Hareket Proje Taşımacılığı, uzun yıllara dayanan köklü bir geçmişi olan ve aynı zamanda yenilikçi değerli

bir şirketimizdir. Özellikle, enerji ve altyapı projeleri başta olmak üzere, birçok alanda, mühendislik çözümleri ve ağır taşımacılık hizmetleri ile faaliyetlerine başarılı bir şekilde devam etmektedir. Bugün ise, hal-

ka açılma sürecini tamamlayarak, Borsamızda işlem görmeye başlamış ve tarihindeki önemli adımlarından birini atmıştır. Elde ettiği halka arz gelirini yatırımlarda ve büyümesinde kullanacaktır. Yatırımcılarından alacağı güçle birlikte daha büyük projelerini gerçekleştirecektir" dedi.

"Yüksek mühendislik altyapımızla kilit projeleri hayata geçirmeye devam edeceğiz"

Törende konuşan Hareket Proje Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Altunkum, "67 yıllık köklü tecrübemizden aldığımız güç ve yatırımcılarımızın desteğiyle gelecekte de daha şeffaf, daha kurumsal, halka açık bir şirket olarak büyümemizi sürdüreceğiz. Global ölçekte sektörün kilit bir aktörü olarak yatırımlarımıza devam edeceğimizin teminatını tüm yatırımcılarımıza vermek isterim" ifadelerini kullandı.

Ahmet Altunkum, yatırım dostu bir şirket olarak halka arzdan elde edecekleri kaynakla, işletme sermayelerini güçlendirirken, halka arz kaynaklarının % 50-60'ını makine, ekipman, tesis ve yeni proje yatırımlarında kullanacaklarını vurguladı.

Hareket Proje Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Abdullah Altunkum ise konuşmasında şunları söyledi: "Hareket Proje Taşımacılığı ve Yük Mühendisliği'nin 3. kuşağı olarak, halka arzımızla birlikte milli bir değerimiz olan şirketimizi bir dünya markası haline getirip, 5. hatta 6. kuşağımıza taşıyabilmek en büyük hedefim ve hayalim. Halka arz sürecinde göstermiş olduğunuz sabır, anlayış ve destek için her birinize ayrı ayrı teşekkür ederim."

Yatırımcılara ayırdığı paylara 4,25 kat fazla talep gelen firma, 1 milyar 680 milyon TL halka arz büyüklüğüne ulaştı ■

ZOOMLION

TÜRKİYE PAZARINA YENİ SUNDUĞUMUZ ALL-TERRAIN MOBİL VİNÇLER



ZAT12000V



ZAT16000H

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

f y i n d t z Zoomlion_Türkiye



PUTZMEISTER TÜRKİYE,

YENİLENEN TESİSİYLE İZMİR'DEKİ GÜCÜNE GÜÇ KATTI

Türkiye iş makineleri pazarındaki konumunu her geçen gün güçlendiren Putzmeister Türkiye, yenilenen İzmir tesisinin açılışını 9 Mayıs 2024 tarihinde gerçekleştirdi.

► **ÜLKE GENELİNDEN** çok sayıda ziyaretçinin katıldığı törende tesisin açılış kurdelesini Putzmeister Türkiye CEO'su Ali Bilgiç, Putzmeister Türkiye Servisler Müdürü Mesut Avşar ve Beton Taş Genel Müdürü İrfan Kadiroğlu kesti.

Kurulduğu günden bu yana Türkiye iş ve inşaat pazarları başta olmak üzere birçok farklı sektöre Putzmeister ve SANY markalarıyla çözüm sunan Putzmeister Türkiye'nin yenilenen İzmir tesisinde satış ve kapsamlı servis hizmetleri sunulacak.

ARTAN PAZAR HACMİNE SATIŞ SONRASINDA DA DESTEK

İzmir ve Ege bölgesinde müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek için yatırım yapmaya karar verdiklerini ifade eden Putzmeister Türkiye CEO'su Ali Bilgiç, Türkiye pazarında satışını gerçekleştirdikleri makine sayısının her geçen gün arttığını ve bu doğrultuda yeni servis noktası yatırımları yaptıklarını söyledi. Bilgiç, İzmir'de açılışını gerçekleştirdikleri merkezde, Putzmeister beton pom-

palarına ve SANY iş makinelerine hizmet vereceklerini açıkladı.

“Putzmeister ve SANY ürünlerine sahip müşterilerimize çözüm sunacağız”

İlk satış ve servis merkezlerini 2014 yılında açtıklarına dikkat çeken Putzmeister Türkiye Servisler Müdürü Mesut Avşar, müşteri ihtiyaçlarını karşılamak için yatırımlara hız kesmeden



devam ettiklerine ve son olarak 2024 Mart ayında İzmir'de satış ve servis hizmetlerini gerçekleştirecekleri yeni binalarına taşındıklarını söyledi.

Putzmeister standartlarına göre gerekli donanımları yaptıktan sonra açılış gerçekleştirdikleri yeni merkez bina hakkında bilgi veren Avşar, *“Toplam 2.500 metrekare arsa üzerine kurulu merkezimiz; 1.600 metrekare kapalı alanı olan ve 11 metre tavan yüksekliğini bulunan binamızda Putzmeister ve SANY ürünlerine sahip müşterilerimize çözüm sunacağız. Bu kapsamda İzmir bölgesinde toplam 17 personel 7 mobil servis aracımızla müşterilerimize hizmet veriyoruz”* dedi.

MOBİL BETON POMPASINDA PAZAR ÜSTÜNLÜĞÜ

Putzmeister Türkiye ile uzun yıllardır çözüm ortaklığına devam ettiklerini belirten Beton Taş Genel Müdürü İrfan Kadiroğlu ise Putzmeister'ın Türkiye'de özellikle mobil beton pompası alanında pazarın yarısını domine ettiğini ve İzmir'deki yeni merkez yatırımının bu anlamda yerinde bir karar olduğunu ifade etti. ■

En iyi çözümleri üreten, desteğiyle fark yaratan iş ve istif makineleri şirketi olmak üzere 10 yıl önce yola çıktık. Yılların deneyimiyle, müşterilerimizin güveniyle, yaygın faaliyet ağımızla geleceği inşa etmeye devam ediyoruz.

Geleceğimize güveniyoruz; çünkü gücümüze ve birbirimize güveniyor, işimizin sorumluluğunu sonuna kadar alıyoruz.

Birlikte işe değer katmaya devam edeceğiz.

**Merak etmeyin.
Bizde.**

Bizde.

ZQUIP



YENİ ZQUIP KİTİ İLE İŞ MAKİNELERİ KOLAYCA ELEKTRİKLENİYOR

Moog Construction'ın bir parçası olan ZQuip, dizel motorlu inşaat filolarını sıfır emisyonlu makinelere dönüştürmek ve tamamen elektrikli şantiyeler oluşturmak için ZQuip kitini piyasaya sürdü.

► **ZQUIP** bu konsepti ilk olarak klasik bir dizel motorlu CAT 308 ekskavatörüne uyguladı. Firma, 8 tonluk ekskavatörün akülü elektrikli bir versiyonunu yaratarak, onu piyasadaki en güçlü, enerji tasarruflu ve düşük emisyonlu 8 tonluk ekskavatörlerden biri haline getirdi. ZQuip enerji kiti şu ekipman ve özellikleri içeriyor:

- Tüm makineler için değiştirilebilir 70 ve 140 kWh enerji modülleri,
- Akü kablo demeti, elektrik motoru ve AI termal yönetiminden oluşan bir dönüştürme kiti,
- Bir filonun faaliyetlerini ve pil ömrünü izlemek için IoT ve bağlanabilirlik, menzil kaygısını ortadan kaldırıyor ve maksimum çalışma süresi sağlıyor.

700V ZQuip güç modüllerinin bu yeniliğin merkezinde yer aldığını belirten ZQuip CEO'su Chris LaFleur,

"ZQuip modülleri, boyut, tip veya üreticiden bağımsız olarak yenilediğimiz herhangi bir makinede değiştirilebilir ve mevcut akü çözümlerini çok aşan bir servis kolaylığı, çalışma süresi ve değer düzeyi sağlar" ifadelerini kullandı.

SIFIR EMİSYON İÇİN YENİLİKÇİ BİR YAKLAŞIM ÇAĞRISI

LaFleur'e göre, sıfır emisyonlu bir şantiye oluşturmak, değer yaratmak için birlikte çalışabilen, sıfır emisyonlu bir makine filosunun geliştirilmesini gerektiriyor. Bu, ZQuip'in her seferinde bir makineyi elektrikli hale getirmek yerine, makinelerin büyük bölümlerini aynı anda güçlendirdiği, böylece enerji ve performansın yalnızca makine bazında değil, tüm filo genelinde optimize edildiği anlamına geliyor.

ZQuip'in yaklaşımıyla müşteriler, ya-



pılacak iş için tam olarak gereken akü kapasitesine sahip sıfır emisyonlu makinelere sahip oluyor.

İkisi 800 kWh akü kapasitesi gerektiren, dördü ise her biri 400 kWh gerektiren altı ZQuip makinesine sahip bir şantiye örneğinde düşünüldüğünde; gün için toplam enerji ihtiyacı 3,2 mWh'ye eşit oluyor. Buna karşılık, geleneksel tamamen elektrikli araçlar, yukarıdaki altı makinenin her birinde 800 kWh'lik bir batarya ile donatılabilir. Bu senaryoda, araç sahibi kullanılmayan batarya kapasitesi için yüzde 50 daha fazla ödeme yapılacaktır.

INTERMAT 2024'TE ALTIN MADALYA KAZANDI

ZQuip ile, proje yöneticileri yapılacak işi belirledikten sonra, filonun enerji ihtiyaçlarını akü kapasitesiyle eşleştirebiliyor. Daha sonra uygun sayıda ZQuip enerji modülünü kurarak ve gerektiğinde sahadaki her makineyle değiştirerek her makineyi optimize edebiliyorlar. ZQuip'in entegre AI termal yönetim teknolojisi, gerçek enerji miktarı planlanan miktardan çok önce proje yöneticilerini uyarıyor. Bu, proje yöneticilerinin sahada ekstra ZQuip enerji modülleri bulundurmasını ve bunları değiştirmeye hazır olmasını sağlıyor.

LaFleur, ZQuip'teki yeniliği şu şekilde özetledi: **"Biz tek tek ekskavatör, yükleyici veya diğer makineleri satmıyoruz. Müşterilerimize sıfır emisyonlu bir şantiye sunmak için, üretkenlik ve maliyet açısından en mantıklı olan sıfır emisyonlu makinelerden oluşan filoları bir araya getiriyoruz."**

ZQuip, inşaat sektöründe ilerlemeye katkıda bulunan ekipman, hizmet veya ürünlerin ödüllendirildiği Yenilikçilik Ödülleri'nin Karbonsuzlaştırma ve Enerji Dönüşümü kategorisinde Altın Madalya kazandı

YOLLARIN TAKIMI

Ammann yol ve asfalt silindirleri geniş ürün yelpazesi, güçlü ve sağlam tasarımı, uzun ömürlü yapısıyla şantiyelerin vazgeçilmez tercihi...



ART Serisi
Pnömatik
Silindirler

ARS Serisi
Toprak
Silindirleri

ARX Serisi
Yama
Silindirleri

ACR Serisi
El Kompaktörleri

ARX Serisi
Asfalt
Silindirleri



ŞANTİYELER
EGZOS GAZINDAN
VE GÜRÜLTÜDEN
ARINDIRILIYOR



GÜNEŞ İNŞAAT YATIRIMLARINI İŞ LEASING İLE HAYATA GEÇİRİYOR

Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde elektrik gerilim hatlarında elektrik direği imalatı ve şebeke bakım-onarım hizmetleri sunan **Güneş İnşaat Demir Doğrama Taahhüt Limited Şirketi**, çalışmalarında kullandığı makine ve ekipmanlara bu yıl iki yeni iş makinesi ekledi. Şirket bu kapsamda **İş Leasing'den yaklaşık 15 milyon TL tutarında finansman sağladı.**



► **TALEP ARTIŞI** ve enflasyon etkisi sebebiyle 2023 yılını kısmen hareketli geçiren leasing sektöründe 2024 ise daha ölçülü geçiyor. Ancak iş makineleri sektöründe ise mevcut büyüyen işlerine paralel olarak yatırım yapma zorunluluğu hisseden müteahhit ve taşeronlar, leasing aracılığıyla makine alımlarını sürdürüyorlar. Bu firmalardan olan Güneş İnşaat Demir Doğrama Taahhüt Şirketi de yılın ilk çeyreğinde İş Leasing'den yararlanarak filosuna yatırım yaptı. Kayseri başta olmak üzere İç Anadolu, Doğu Anadolu ve Güneydoğu Anadolu'da elektrik iletim sektöründe faaliyet gösteren şirketin yöneticisi Ramazan Güneş ile çalışmalarını ve İş Leasing



aracılığıyla gerçekleştirdikleri son yatırımı konuştuk:

Öncelikle firmanızdan bahseder misiniz?

1994 yılında Diyarbakır merkezli olarak kurduğumuz firmamızla demir çelik sektöründe çalışmalarımıza başladık. Bahçe, ev, kapı ve pencere demirleri alanında doğramacılık faaliyetlerimizin ardından, metal malzemenin elektrik direği imalatına adım attık. Özellikle 1984 yılında merhum Turgut Özal zamanında devreye alınan yurdun dört bir yanındaki elekt-

CASE
CONSTRUCTION

KOMATEK FUARI'NA SAĞLAM ADIMLARLA GELİYORUZ!

29 Mayıs-1 Haziran tarihlerinde gerçekleşecek **KOMATEK Fuarı**'nda CASE iş makinelerimizle yerimizi alıyoruz.

Yer: İstanbul Fuar Merkezi

Salon No: 8

Stant No: 801



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

rik şebeke yenileme kampanyasıyla birlikte tamamen elektrik direği imalatına geçtik.

“İlçelerde 500 tona varacak hacimde demir elektrik direkleri imalatları gerçekleştirdik.”

Elektrik sektöründe ne gibi çalışmalarda bulundunuz?

Birden fazla ilçede totalde 500 tona varacak hacimde demir elektrik direkleri imalatları gerçekleştirdik. Güneydoğu Anadolu Bölgesi'ndeki birçok müteahhide satışlar yaptık. Daha sonra çalışmalarımızı geliştirerek ihalelerde yer almaya başladık. Akaryakıt istasyonlarıyla yoğun olarak çalışarak petrol kuyuları ve elektrik direği işlerini 25 yıl boyunca sürdürdük. 2017'den 2014'e kadar ise Van Gölü Elektrik ile Bitlis'teki elektrik arıza onarım bakım hizmetlerini üstlendik.

“154KV - 380KV enerji iletim hatlarında elektrik direği bakım ve onarım çalışmalarını üstleniyoruz”

Günümüzde hangi çalışmalarda yer alıyorsunuz?

Elektrik dağıtım sektöründe Kayseri ağırlıklı olarak, tesis ve taahhüt çalışmalarıyla şehir-köy gerilim hattı yenileme işlerini gerçekleştiriyoruz. Bu çalışmaları Türkiye Elektrik İletim Anonim Şirketi (TEİAŞ) kapsamında gerçekleştiriyoruz. Şehir şebekesinin yer altı ve direklerle iletilen kısımlarında çalışıyoruz. 154KV - 380KV enerji iletim hatlarında elektrik direği bakım ve onarım çalışmalarını üstleniyoruz. Halihazırda 21 bölgenin 13 bölgesi olan Ankara, İzmir, İstanbul,



Antalya, Kayseri, Isparta, Kütahya, Van, Diyarbakır ve Batman'da taahhütleri yerine getiriyoruz.

Bu çalışmalarını nasıl bir araç ve makine parkıyla sürdürüyorsunuz?

Taahhütlerimizin kendi makine parkıyla birlikte, bünyemizde de araçlarımız bulunuyor. Ağırlıklı olarak 4x4 pikap ve hafif kamyonetlerle çalışıyoruz. Ayrıca bu yıl parkımıza ilk kez iş makinesi alımı gerçekleştirdik.

“Mart ayında HİDROMEK'ten iki iş makinesi alımı yaptık”

Makinelerinizi hangi marka ve modellerden tercih ettiniz?

Kayseri bölgemizde şehir şebekele-
rindeki çalışmalarda kullanmak üzere



kendi bünyemize 2 adet HİDROMEK iş makinesi alımı yaptık. Bu kapsamda geçtiğimiz Mart ayında 20 tonluk lastikli ekskavatör HMK 210 W ile 4x4 kazıcı-yükleyici olan HMK 102 S modellerini parkımıza dahil ettik. Özellikle yerli olması, masraf çıkarmaması ve iyi performans göstermesi sebeplerinden ötürü markayı tercih ettik. Ayrıca HİDROMEK'in satış sonrası hizmetler ekibi de, makinelerin test kurulumlarını hızlıca gerçekleştirdiler ve zaman kaybetmeden çalışmaya başlamamızı sağladılar.

“İş Leasing'den talep ettiğimiz bütçe ne kadar büyük olursa olsun birçok kez el sıkıştık”

Makine alımlarını İş Leasing ile gerçekleştirmenizin sebepleri nelerdir?

Gerek emlak gerek iş kapsamında olsun her kesimden insanın krediye ihtiyacı vardır. Özellikle iş yaparken temas kurduğunuz finans kuruluşunun ilgisi çok önemli ve çalışmanın devamı için belirleyici. Biz de şirket olarak yaklaşık 10 yıldır İş Leasing ve İş Bankası ile çalışıyoruz. En başından beri İş Leasing'in ilgisini ve desteklerini hissettik. Talep ettiğimiz bütçe ne kadar büyük olursa olsun bize seçenekler sunarak birçok kez el sıkıştık. Son olarak da iki yeni iş makinemiz için İş Leasing'den yaklaşık 15 milyon TL tutarında bir kullanım yaptık ■

VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



XCMG TÜRKİYE, TÜM DİSTRİBÜTÖRLERİ VE ÇÖZÜMLERİYLE KOMATEK 2024'TEYDİ



XCMG Türkiye bu sene ilk defa, iş makineleri sektöründe önde gelen markaların ve isimlerin Türkiye'deki en büyük buluşma noktalarından biri olan **KOMATEK 2024 Fuarı'nda yer aldı.** Bu yılki katılım, XCMG Türkiye'nin tüm distribütörlerini tek bir çatı altında toplanması nedeniyle özel bir öneme sahipti ve bu sayede ziyaretçilere XCMG'nin tüm makineleri ve çözümlerini keşfetme fırsatı sunuldu.

► **YAKLAŞIK** 3,000 metrekarelik etkileyici bir alanı kaplayan XCMG standı, 48 saatten kısa bir sürede inşa edilerek şirketin iş verimliliğini ve kapasitesini bir kez daha gözler önüne serdi. Stant, boyutu ve eğlenceli çekici alanlarıyla ziyaretçilerden büyük ilgi gördü. Diğer markaların zaman endişesi nedeniyle kule vinç operas-

yonlarını geri çekme kararı aldığı fuar, XCMG kule vinç montajı zorluğunu aşabilen tek marka oldu.

XCMG, yenilikçi yaklaşımı, üstün kalite anlayışı ve güvenilirliği ile iş makineleri ve ekipmanları sektöründeki etkinliğini sürdürmeye devam ediyor. 81 yıllık köklü geçmişi ile XCMG, ge-

lişmiş teknolojiler ve üstün makineler ile küresel inşaat sektörünü sürekli olarak dönüştürüyor ve geliştiriyor. Bu yeniliği ve mükemmelliği devamlı kovalama geleneği, XCMG'ye dünya genelindeki müşterilerin güvenini ve takdirini kazandırmaya devam ediyor.

Küresel üretim ve dağıtım ağını genişleten XCMG, Avrupa ve Türkiye pazarlarındaki varlığını güçlendiriyor. Türkiye'de ENKA Pazarlama, HBZ Makina, Hakan Makina ve Oda-başı Makina gibi önde gelen distribütörlerle kurulan güçlü iş birlikleri, XCMG'nin Türkiye'deki başarısını artırıyor ve markaya ülke genelinde gelişmiş bir organizasyon ağıyla müşterilerin çeşitli ihtiyaçlarını karşılama imkânı sağlıyor.

FUARDA DİKKAT ÇEKEN YENİLİKLER

XCMG, fuarda bir dizi ileri teknoloji ürünü makineyi sergileyerek şirketin yenilik ve sürdürülebilirlik konusundaki taahhüdünü vurguladı. Sergilenen ekipmanlar arasında şu ürünler ön plana çıktı:

● **XDR80TE Elektrikli Madencilik Kamyonu:** Bu son teknoloji elektrikli madencilik kamyonu, XCMG'nin çevre dostu çözümler sunma konusundaki kararlılığını temsil ediyor. Emisyonları ve işletme maliyetlerini azaltmak için tasarlanmış olan bu kamyon, modern madencilik operasyonları için ideal bir seçim olarak gösteriliyor.

● **XC968-EV Elektrikli Tekerlekli Yükleyici:** XC968-EV elektrikli yük-

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



MAKINAMAX
İş Makinası Alım Satım Platformu

leyici, yüksek performans ve sürdürülebilirlik sunarak çevresel etkiyi azaltırken, yüksek verimlilik ve üretkenliği koruyor. XCMG'nin endüstriyi daha yeşil teknolojilere yönlendirme vizyonunu yansıtıyor.

● XC998 Mermer Yükleyici: Mermer endüstrisi için özel olarak tasarlanmış bu tekerlekli yükleyici, sağlam performansı ve hassasiyetle işleme yeteneğini bir araya getirerek mermer ocakçılığı ve işleme ihtiyaçlarını karşılıyor.

Bu yenilikçi ürünler, XCMG'nin teknolojik ilerlemelerini sergilemekle kalmadı, aynı zamanda KOMATEK'te şirketin çevresel sürdürülebilirlik ve endüstri özelindeki gereksinimlere yönelik çözümler sunma taahhüdünü de vurguladı.

SATIŞ VE ETKİLEŞİMDE BÜYÜK BAŞARI

KOMATEK 2024, XCMG Türkiye için büyük başarıyla sonuçlandı ve fuar boyunca 50'den fazla satış gerçekleştirildi. Etkinlik, ticari görüşmeler ve ürün tanıtımları için ideal bir platform sağlamakta kalmadı, aynı zamanda XCMG'nin potansiyel müşterilerle etkili bir şekilde etkileşime geçmesine de imkân tanıdı.

Yedek parça alanında HEMA transmisyonları ve XCMG-Shell yağlarının da XCMG bakım kitleriyle beraber bulunması, standın ziyaretçilere sunduğu ilgi çekici alanları zenginleştirmekle kalmadı, XCMG'nin kapsamlı ürün yelpazesinin yanında sunduğu tamamlayıcı çözüm paketlerini de iş makinelerinin yanı sıra göstermiş oldu.



Bu alan, XCMG'nin iş makineleri ve bakımının tüm yönlerini kapsayan çözümler sunma taahhüdünü vurguladı.

BAŞKAN YANG DONGSHENG'İN ZİYARETİ

Fuarın en önemli anlarından bir diğeri de XCMG Grup Başkanı Yang Dongsheng'in ziyareti oldu. Bu ziyaret, XCMG'nin Türk pazarının önemini ve şirketin büyüme konusundaki kararlılığını gözler önüne serdi. Başkan Yang, etkinlikten duyduğu memnuniyeti dile getirerek Türk distribütörleri ve kilit müşteri ile birçok toplantı gerçekleştirdi. Bu toplantılar, yeni anlaşmalar ve iş birlikleri ile sonuçlanarak gelecekteki başarıların da yolunu açtı.

Başkan Yang'ın partnerler ve müşterilerle gerçekleştirdiği görüşmeler, XCMG'nin güçlü ilişkiler kurma ve pazar payını genişletme konusundaki kararlılığını pekiştirdi. Başkanın varlığı, XCMG'nin stratejik vizyonunun ve Türk pazarındaki mükemmellik taahhüdünün bir göstergesi oldu.

GALA GECESİ İLİŞKİLERİ GÜÇLENDİRDİ

Fuarın yanı sıra, XCMG Türkiye, tüm XCMG yönetimini, iş ortaklarını, kilit müşterileri ve distribütör ekiplerini bir araya getiren, gösterişli bir gala gecesi düzenledi. Bu şık etkinlik, XCMG'nin Türkiye pazarındaki başarılarının kutlanması ve iş ortaklarının birbirleriyle daha derin ilişkiler kurabilmeleri için bir fırsat sağladı.

Gala Gecesi büyük başarıyla sonuçlandı ve katılımcılar, organizasyonun atmosferinden övgüyle bahsettiler. Bu etkinlik aynı zamanda gelecekteki iş birlikleri ve XCMG'nin pazar konumunu güçlendirme stratejileri üzerine daha fazla tartışma yapılabilmesi ve fikir geliştirilebilmesi için de bir platform sağladı.

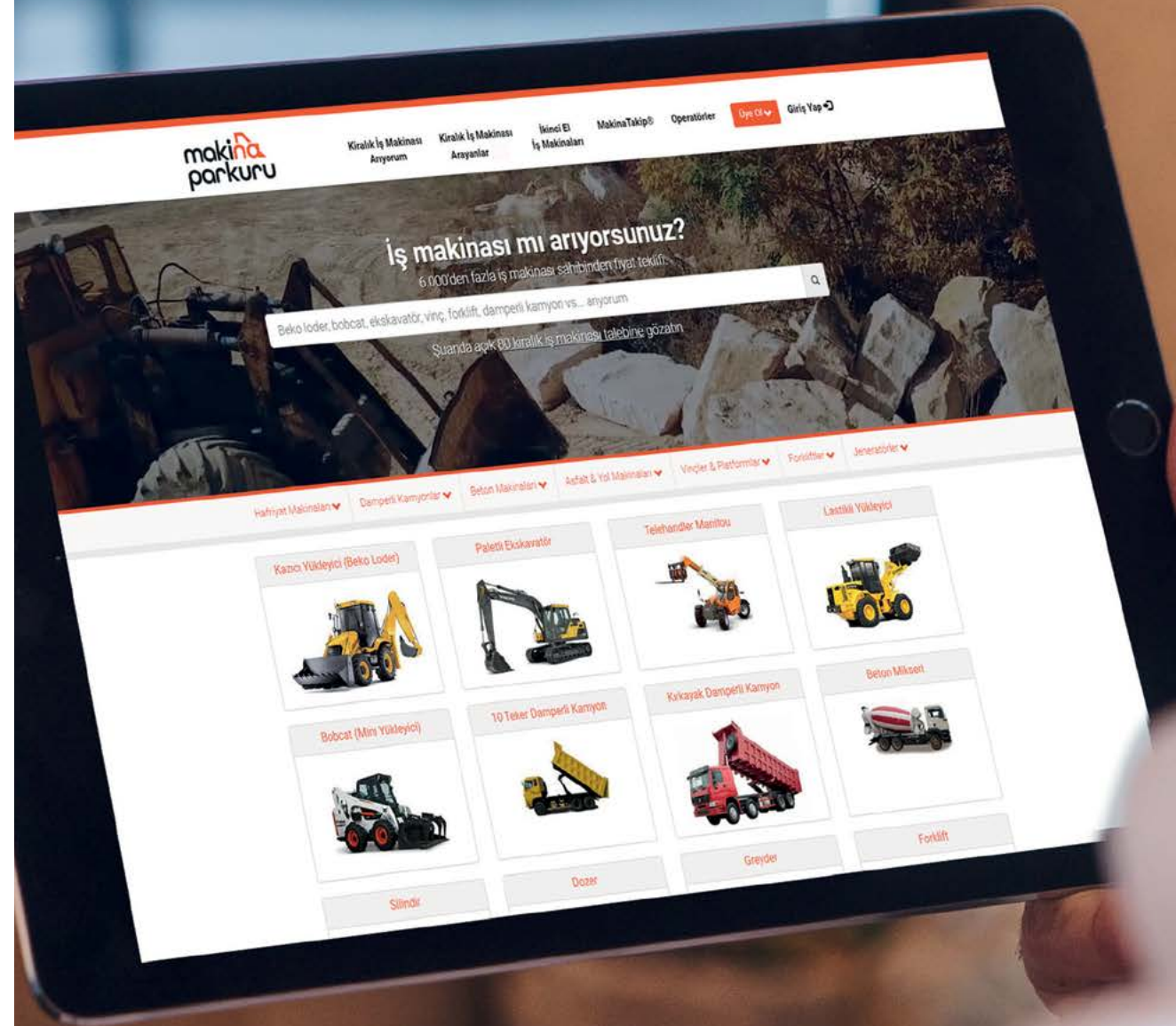
XCMG TÜRKİYE PAZARDAKİ KONUMUNU GÜÇLENDİRİYOR

XCMG Türkiye'den yapılan açıklamada, fuardaki başarının, firmanın iş makineleri sektöründeki büyüyen etkisini ortaya koyduğu belirtilerek, "Müşterilerden ve operatörlerden gelen olumlu geri bildirimler, XCMG ürünlerinin artan satışları ile birleşerek markanın pazardaki yükselen önemini vurguluyor. XCMG Türkiye, yenilikçi ürünler ve yeni teknolojileri öne çıkararak büyüme ve başarıya devam etmeyi taahhüt ediyor. Rekabetçi fiyatlandırma ile güvenilir kaliteyi dengede tutarak, müşterilerinin değişen ihtiyaçlarını karşılamayı ve müşteri memnuniyetini artırmayı hedefliyor" ifadelerine yer verildi ■



kolayca makina kirala

www.makinaparkuru.com



makina
parkuru

ÇEBİTAŞ DEMİR ÇELİK ENDÜSTRİSİ ATÖLYE ŞEFİ ÜLKÜ KARAGÜL: “BAŞKA MARKALARI BIRAKTIK, FUCHS'A GEÇTİK!”

3 yıldır Fuchs'un 16 metre erişime sahip modeliyle metal geri dönüşüm ve elleçleme yapmakta olan Çebitaş Demir Çelik Endüstrisi, seriliğinin yanı sıra yakıttan da tasarruf ederek operasyonel verimliliğini artırdı.



► **63.500 METREKARE** kapalı alanı olmak üzere toplam 225.431 metreka-relik alanda faaliyet gösteren Çebitaş Demir Çelik Endüstrisi A.Ş., 450'nin üzerinde çalışanı ve çelikhane ile haddehane üniteleriyle sektörünün uzman firmaları arasında yer alıyor. Uzmanlığının gerektirdiği bilgi ve birikimle sektörde birçok marka iş makinesini deneyimleyen şirketin İş Makineleri Şefi Ülkü Karagül, Fuchs ile yaptıkları çalışmaları aktardı.

“Başka marka almaya güttük, Fuchs aldık”

“Fabrikamıza yurtiçi veya yurtdışın-dan gelen inşaat kütüklerini, çubuk-larını ve hurdaları istifliyoruz.” diyen Karagül, yoğun operasyonel süreçleri-ni iyi iş makineleriyle desteklemenin kaçınılmaz olduğunu belirtti. Filo-larında farklı alanlarda hizmet veren makinelerin bulunduğu belirten Ka-ragül; “Parkurumuzda 3 elleçleme makinesi, 2 lastikli ekskavatör, 3 adet ocakaltı makine ve 10 ile 12 tonluk olmak üzere 4 adet Hyster istif ma-kinesi yer alıyor. Elleçleme makinele-rinde ise son 25 yıldır tek bir marka ile ilerledik.” dedi. Karagül Fuchs ile tanışmalarını; “Kullandığımız diğer marka ile saha operasyonlarında arızalarımız çoğalmaya başladı. Başta bom kırılmaları olmak üzere yaşadığımız sorunlar karşısında yeterli servis hiz-meti de alamamaya başladık. Ancak yine de 2021 yılında aynı markadan makine almaya gittiğimiz Manisa’da gerçekleştirdiğimiz bir ziyarette Fu-chs’a rastladık. Henüz 5 saatte olan 2020 model bu makineyi filomuza katmaya karar verdik” dedi.

“21 metrelik makine gibi istifleyebiliyoruz”

Aradan geçen 3 yılın ardından Fu-chs’un performansını değerlendiren



Karagül, “Makinemiz 3675 saate ulaş-tı. Diğer elleçleme makinemiz ile bir-likte Fuchs, günde ortalama toplam 3 bin tondan ayda 100 bin ton hurdayı elleçliyorlar. Bugüne kadar makinenin seriliği ve dayanımından memnunuz. Makinemizin 16 metrelik bomu 21 metrelik makine kadar istif yapabili-yor. Şaşının küçük ve hurdaya yakın olması ise rakibi karşısında avantaj ya-ratarak seriliğine katkı sağlıyor” dedi.

“Yakıtta da avantaj sağladı”

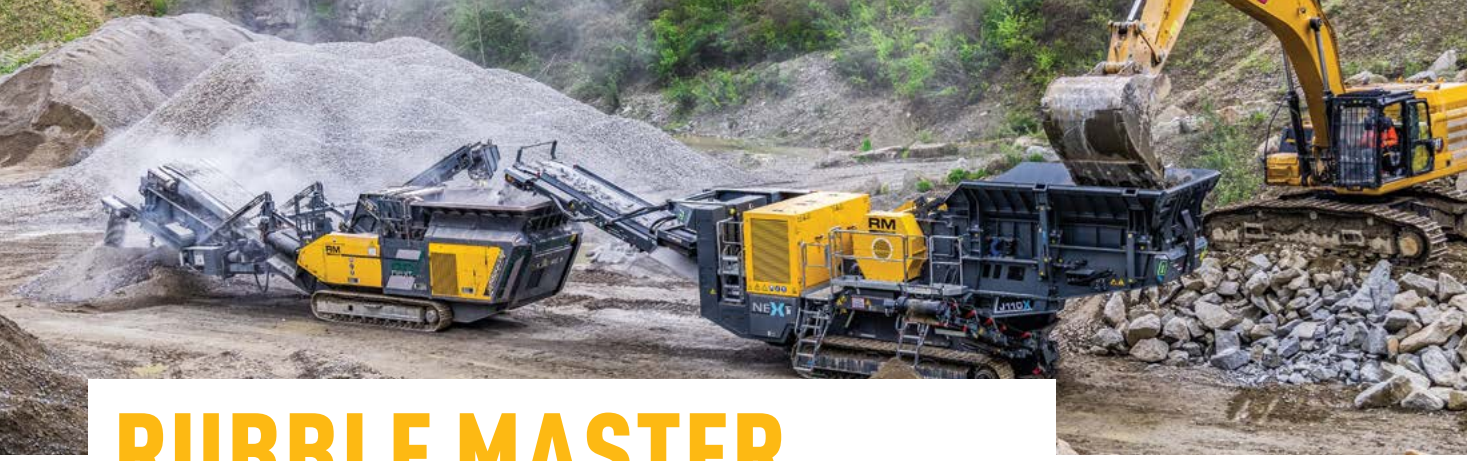
Karagül, Fuchs’un operasyonel kabi-liyeti yanında yakıt performansına da değinerek; “Makinemiz ocak ayında yaptığımız hurda aktarma operasyo-nundaki çalışmalarımızda diğer mar-

kalara kıyasla %18 ‘e varan oranda ta-sarruf sağladı” şeklinde konuştu.

SATIŞ SONRASINDAKİ MEMNUNİYET

Ülkü Karagül açıklamasında TSM Glo-bal’in servis hizmetlerine değinerek, “En büyük rakip markayla kıyasladığı-mızda arada büyük farklar görüyoruz. Diğer markamız Fuchs’un yaklaştığı 4.000 saatlere dayandığında, kule dö-nüş şanzımanını çok değiştirmiştik. Gece çalışmalarında motor indirdiği-miz de oldu. Ancak Fuchs’ta böyle bir şey yaşamadık. TSM Global’in servis hizmetlerinden de hem İzmir hem İs-tanbul’da yararlanıyoruz. Her zaman bir muhatap bulabiliyoruz” diye ko-nuştu.

Karagül son olarak önümüzdeki gün-lerde Fuchs’un 18 bomluk elleçleme makinesini de filolarına dahil etmeyi istediklerini ifade etti ■



RUBBLE MASTER KIRICI VE ELEKLERLE EKONOMİK VE KALİTELİ ÜRETİM

► **AVUSTURYA** merkezli kırma ve eleme makineleri uzmanı Rubble Master, dünya genelindeki bayi ve müşterilerini, Linz şehrinde düzenlediği lansman etkinliğinde ağırladı. Firmanın Türkiye temsilcisi ASKO GLO ALL, RM J110X çeneli kırıcı ve H 50 X ön elek ürünlerinin tanıtıldığı etkinliğe müşterileriyle birlikte katılım gösterdi.

Lansman için Rubble Master genel merkezinde buluşan davetliler kısa bir brifing sonrasında Linz yakınlarında bir granit ocağına götürüldü. Avusturya'daki en sert granit kayalarından oluşan ocaktan çıkarılan granit blokları geçmişte Viyana'daki birçok önemli yapının inşa edilmesinde kullanılmış. Burada 50 tonluk bir ekskavator tarafından beslenen RM J110X kırıcı malzemeyi doğrudan RM 120X mobil darbeli kırıcıya gönderdi. 5 metreka-relik askı eleği ve entegre geri dönüş konveyörüyle kapalı devre çalışan RM 120X, 300 t/h lik bir kapasiteyle 0-50 mm boyutunda kübik agrega üretti.

Daha sonra büyük bir geri dönüşüm tesisine götürülen katılımcılar, burada RM J110X hibrit çeneli kırıcı ve RM H50X hibrit ön eleğin performansını izleme şansına sahip oldu. RM J110X hibrit çeneli kırıcıya beslenen beton atıkları kırılarak RM H50X ön eleğine sevk edilip üç farklı gradasyonda ürüne dönüştürüldü. Katılımcıların ilgisini en çok çeken şey RM J110X tarafından üretilen elektrik ile RM H50X ön eleğin de çalıştırılmasıydı. Bu sayede yakıt tüketiminin yüzde 25 azaldığı belirtiliyor.

RM J110X VE H 50 X DAYANIKLILIKLARIYLA ÖN PLANA ÇIKIYOR

52 ton ağırlığında olan RM J110X mobil çeneli kırıcının, benzerlerine göre sektördeki en uzun çeneye sahip olduğu belirtiliyor. Bu sayede daha dar yakalama açısı ve daha büyük boyut küçültme oranı sağlayabiliyor. Aşınan çene plakaları için hidrolik çene astarı ayırma silindiri ile donatılmış makine aynı zamanda geniş ve yeterli yüksek-

likte çene altı boşluğu sunuyor. Bu sayede tıkanma problemleri minimuma indirilirken, gerektiğinde hidrolik olarak konveyörün alçaltılmasıyla bu alan daha da genişleyebiliyor. Yük altında kolaylıkla çalışmaya başlayabilme özelliği bulunan RM J110X, aynı zamanda kırarken çene ayarına izin veriyor. 450 t/h kapasiteye ulaşabilen RM J110X mobil çeneli kırıcı, ASKO Glob All tarafından tüm dünya ile aynı anda Türk madencileri ve müteahhitlerinin hizmetine sunuldu.

Hibrit Rubble Master RM H50X mobil paletli ön eleği hem şebeke elektrigi hem de üzerindeki dizel motor ile çalışabiliyor. 23,9 ton ağırlığı ve 10,9x2,55x3,2 m boyutları ile çok kolay taşınabilen RM H50X; düşük yakıt tüketimi, olağanüstü esnekliği, güvenliliği ve az bakım gerektirmesi ile öne çıkıyor. Dünyada ilk kez bu boyutta bir ön elekte entegre hava eleği opsiyonu sunulduğu belirtiliyor. Yine malzemeyi üç yerine iki fraksiyona ayırma değişimi çok kolay bir şekilde dakikalar içerisinde hidrolik olarak yapılabiliyor. Küçük madenler ve taş ocakları için oldukça ideal bir çözüm olan RM J110X paletli mobil çeneli kırıcı; küçük madencilik uygulamaları, taş ocakları ve geri dönüşüm malzemelelerini kapsayan tüm malzeme türleri için birincil kırıcı olarak kullanılabilir.

RM HS serisi elekler, patlatılmış kaya veya büyük hacimli yıkım malzemelelerinde yüksek kapasiteleriyle minimum maliyet ve temiz son ürün vad ediyor. Bu elekler; beton, asfalt ve yıkım geri dönüşüm atıkları gibi kullanım çeşitliliği avantajıyla oldukça geniş bir kullanım alanına sahip bulunuyor ■

HUSTER

LİMANDA HYSTER GÜCÜNÜ HİSSEDİN



**STRONG PARTNERS.
TOUGH TRUCKS.™**





TSM GLOBAL MTG ÜRÜN MÜDÜRÜ **HARUN ÇAKMAK:**

“MTG KOVA KORUYUCULARI KOVA ÖMRÜNÜ ARTIRIYOR, YAKIT TÜKETİMİNİ DÜŞÜRÜYOR!”

Dünyanın dev kova ve kova koruyucusu üreticisi MTG'nin distribütörlüğünü üstlenen TSM Global, yeni markasıyla 0'dan 800 tona kadar olan tüm inşaat ve maden makinelerinin verimliliğini yükseltmeyi ve parça pazarındaki gücüne güç katmayı hedefliyor.



► **2000'LI YILLARDAN** günümüze iş makineleri sektöründe çalışan Harun Çakmak, son 10 yıldır TSM Global şirketine MTG Ürün Müdürü olarak çalışıyor. Dergimize TSM Global'in MTG ile Türkiye pazarındaki hedeflerini aktardı:

Öncelikle MTG'nin tarihçesinden ve TSM Global ile yapılan anlaşmadan bahsedebilir misiniz?

Günümüzde global bir marka olan MTG, 1957 yılında kurulmuş olan ve sektöründe duayen konuma sahip bir marka. İspanya'nın Barselona kenti merkezli şirketi, bugün 3. nesil yönetiyor. Kova ve kova koruyucuları ile tırnakları en yeni teknolojilerle sunan patentli ürünlere sahip markamız, sektörüne öncülük ediyor. Bugün global ölçekli üretici firmaların OEM tedarikçisi durumundalar. Ülkemizde de Sumitomo ekskavatörlerin kovalarına ürün veren şirket, diğer global iş makinesi üreticileriyle çeşitli anlaşmalar yapıyor. MTG; kaynaklı, kaynaksız, çoklu kullanıma haiz, 0'dan 800 tona kadar tüm makinelerin kova ve kova koruyucularını üretebilme kapasitesine sahip.

MTG hangi makine gruplarına daha fazla malzeme ve ürün sunuyor?

Şirketin asıl projeksiyonu büyük tonajlı madencilik sektörü. Ayrıca inşaat grubu ve deniz tarama alanlarında da ürünler sunuyor. Tırnak aşınma kova koruyucuları, tırnak arası bıçak koruyucuları, kova kenarları ve alt topuk denen koruyucularla geniş bir aşınma ürün yelpazesine sahipler. Kaynaklı, kaynaksız, çoklu kullanıma haiz, 0'dan 800 tona kadar tüm makinelerin kova ve kova koruyucularını üretebilme kapasitesine sahipler.

Neden böyle bir yatırıma ihtiyaç duydunuz?

TSM Global olarak pazara Sumitomo ekskavatör ürün ailesini maden sahaları, taş ocakları, mermer sahaları, büyük hafriyat grubu ve metalik-kömür madenlerinde müşterilerimize sunuyoruz. Özellikle son 4 yıldır bu alanlarda ciddi bir tercih edililiğimiz var. Farklı markaların çeşitli tonajlardaki ürün gruplarına da MTG'yi sunarak çalışma sahalarındaki verimliliği artırıyoruz. Son yıllarda yaptığımız ciddi saha testlerimizle de bunu gözlemliyoruz ve müşterilerimizden pozitif geri dönüşler alıyoruz.

MTG ile olan saha tecrübelerinizden örnekler verir misiniz?

Tonaj anlamında Türkiye'nin en büyük hidrolik ekskavatörlerinden 560 tonluk kapasiteli makina, Bursa Orhaneli kömür madeninde çalışmaktadır. Müşterimizin makinesindeki orijinal ürünle birlikte, MTG ürünlerimizi karşılaştırmalı test ettik. Test sonuçlarını göre MTG ürünlerinin, diğer orijinal ürüne göre % 50'ye varan uzun ömür performansı sağladığını ve bunun yanında da yakıt tüketiminde %12'ye varan tasarruf sağladığını gözlemledik. Bu örnekten de görüldüğü üzere MTG ürünlerimiz, madenciler ve büyük taahhüt firmaları için ilk tercih edilen ürün olmaktadır.

Müşteriler bunu nasıl ölçümlüyor?

Birkaç alanda bu verimlilik ölçümlenebiliyor. İlk olarak ömür performansına ve dalıcılığa bakılıyor. Aşınmaya karşı özel tasarımı artı değer katıyor. Malzemenin özel karışımı tırnağın çabuk aşınmasının önüne geçiyor, sivrilik korunuyor ve dalış performansı maksimumda tutuluyor. Diğer taraftan her ne kadar göreceli de olsa yakıt tüketimi de belirgin oranda azalıyor. Son olarak ise ürünün bu özellikleri yüklenme kapasitesi ve miktarında artırıyor.



Hangi tırnak tiplerini tercih ediyorsunuz ve ne avantajlar sağlıyor?

Arazi koşuluna göre 6 veya 10 farklı tırnak tipi kullanıyoruz. Bu da bize sahada avantaj sağlıyor. Makine taş ocağından kömür sahasına gittiğinde dahi kilit sistemleri aynı olduğu için şartlara en uygun tırnak seçilebiliyor.

“MTG senelik cirosunun yüzde 10'unu sadece inovasyona ayırıyor”

MTG sürekli ürün geliştiriyor mu?

Şirket cirosunun büyük bir kısmını Ar-Ge ayırıyor. MTG 'Gelişimde Sınır Yok' sloganını benimsemiştir. Bu kapsamda yeni ürünlerini tasarlayıp, genişletip, test süreçlerini tamamlayarak pazara sunmaktadır. Üretimi için çalışmalarını, son olarak bu yıl lanse edeceğimiz Veemet ürünü de bu çalışmaların sonucunda doğdu.

VEEMET FOR PLATE LIPS
COMPATIBLE WITH GET DETECTION



“MTG , yeni ürünü Veemet ile çalışma performansını daha yukarlara taşıyacaktır.”

Veemet ürününden bahsedebilir misiniz? Ülkemizde pazara sunacak mısınız?

Bu yıl içerisinde tanıtım çalışmalarına başlayacağımız Veemet, farklı bir kilitleme sistemi ve yenilikçi tasarımıyla performansı daha da artırıyor. Uzun süreli Ar-Ge faaliyetinin ardından



Harun ÇAKMAK / TSM Global MTG Ürün Müdürü

pazara sunulan ürün, çalışma performansını daha yukarlara taşıyacaktır. Biz de bu yıl içerisinde kendi makinelerimizle birlikte Veemet ürünlerini kullanmaya başlayacağız.

“Veemet ile tırnakların kovaya takım süreleri yarı yarıya düşüyor”

Hangi somut avantajları sağlayacak?

MTG'nin Starmet ürününün geliştirilmiş versiyonu olan Veemet ile tırnakların kovaya takım süreleri yarı yarıya düşüyor. Bu da iş ve zaman kayıplarını engelliyor. İçerisindeki segman mekanizması ortadan kalkıyor ve sadece pimle kilitleniyor. Bu yenilik maliyetlerin düşürülmesinde önemli bir etkiye sahip olacak. Ayrıca ürünlerin hepsine QR kod eklendi. Her müşteri telefonuyla kodu okuttuğunda ürünün nerede üretildiğini ve ürünle ilgili detay bilgileri görülebiliyor olacak. Bu da kullanıcılara, hangi ürünü kullandığının güvencesini sağlayacak, kopya ürünlere karşı kullanıcıyı doğru yönlendirecek.

“GET Detection Sistem ile güvenlikte çığır açacak”

Büyük tonajlara ne gibi avantajlar sunacaksınız?

Sektörde çığır açacak olan GET Detection adlı sistem, tırnağın üzerindeki çiple makinenin kontrol ünitesine bağlanıyor. Operatör ünite uygulamasını kullanırken tırnak düştüğünde kabin içerisine alarm gidiyor. Bu da tırnak kopmasıyla birlikte yaşanacak performans kaybının önüne geçiyor. Özellikle 100 ton ve üzeri 300 tona kadar olan dev makinelerde kullanılmaya başlayan bu sistemi biz de bu yıl müşterilerimize sunacağız. Halihazırda da MTG ile birlikte Türkiye’deki daha düşük tonajlı makinalara, bu sistemin uygulanması konusunda çalışıyoruz.

VEEMET FOR PLATE LIPS
THE NEW GENERATION OF TOOTH SYSTEM



Doğru GET parçaları seçimi ve müşteriye maliyeti ne kadar önem taşıyor?

Aslında makinenin tüm işini yapan üzerindeki kova ve koruyuculardır. Ancak siz iyi bir GET kullanmazsanız kırılma, düşme - kaybolma problemleri yaşayabilir, dalıcılık performansında ve yakıt tüketiminde kayıp yaşayabilirsiniz. Ancak iyi bir tırnak sisteminiz var ise yakıt tüketimini azaltabilirsiniz. Dolayısıyla makineye en uygun GET’nin seçilmesiyle hem zaman kaybı azalır, hem verimlilik artar, maliyet avantajı sağlanmış olunur ■



MTG GÜNEY AVRUPA BÖLGE SATIŞ MÜDÜRÜ RAUL MENENDEZ:

“HEM KAPASİTEDE HEM DE YENİLİK GELİŞTİRMEDE LİMİTİMİZ YOK”

► **DEV** İspanyol üretici MTG’nin Güney Avrupa Bölge Satış Müdürü Raul Menendez, MTG için Türkiye pazarının önemi hakkında dergimize açıklamalarda bulundu. 10 yıldan fazla bir süredir Türkiye pazarında olduklarının altını çizen Menendez, “Türkiye, büyümeye devam eden bir iş makinesi ve parça pazarına sahip. TSM ile olan birlikteliğimiz yeni iş birlikleriyle sürüyor. Bu kapsamda da MTG olarak büyümemize devam edeceğiz.” dedi.

TÜRKİYE’DE ŞARTLAR ÇOK DEĞİŞKEN!

Türkiye’de çalışma şartlarının bölgeye ve çalışma koşullarına göre çok farklılık gösterdiğini belirten Menendez, “TSM Global ile her bir farklı müşteriye ziyaret ettiğimizde farklı bir manzara görüyoruz. Bu bizim gibi zengin ürün çeşidine sahip bir marka için pozitif

bir unsur. Her uygulamaya yönelik ürün yelpazemizle başarılarımızı artıracacağız. Son olarak pazara sunacağımız yeni sistemimizle de çalışma sahalarında makine güvenliği kapsamında çığır açacağız” dedi.

“GELİŞİMDE LİMİTİMİZ YOK”

Faaliyetlerinde sadece kova ve kova teknolojilerine odaklandıklarını yineleyen Menendez, “Ürünlerimizi, ürünlerimizin geometrisini ve sistemlerimizi geliştiriyoruz. Makineler her zaman zorlanır ve hep daha iyisi gerekir. Daha iyisini üretmek dünya pazarında alanımızda öncüyüz. 40 bin ton üretim gerçekleştiriyoruz. 60’tan fazla ülkede 0 tondan 800 tonluk dev makineler kadar çözüm sunabiliyoruz. Türkiye pazarına da verdiğimiz önemi yeniliklerimizle göstermeye devam edeceğiz” ifadelerini kullandı ■



Yarınları “Daha Yeşil” inşa etmek için yenilendik!



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.



TSM GLOBAL Turkey Makina San. ve Tic. A.Ş.

İstanbul Mrkz. : 0216 560 20 20	Diyarbakır : 0412 255 06 06
Ankara : 0312 395 88 78	Antalya : 0242 221 46 21
İzmir : 0232 436 63 73	Adana : 0322 433 32 32
Bursa : 0224 443 08 37	Trabzon : 0462 325 87 55

www.tsmglobal.com.tr

info@tsmglobal.com.tr

GÜÇLÜ ORTAKLIK
GÜÇLÜ MAKİNE
SUNWARD

KARYER
TATMAK

GURURLA
71
YIL





BOMAG, İŞ ORTAKLARIYLA ANKARA'DA BULUŞTU!

Türkiye temsilciliği **Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.** tarafından yürütülen yol ve asfalt makineleri üreticisi Bomag, Sheraton Ankara Hotel & Convention Center'da düzenlenen **"Bomag İş Ortakları Lansmanı"**nda, yaklaşık 200 davetliyle bir araya geldi.



► **JAPONYA MERKEZLİ** Marubeni Corporation iştiraki olan Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin Ocak 2024 itibarıyla Türkiye distribütörlüğünü üstlendiği yol ve asfalt makineleri üreticisi Bomag, ilk iş ortakları buluşmasını Ankara'da gerçekleştirdi. 22 Mayıs 2024 tarihinde, Sheraton Ankara Hotel & Convention Center'da, "Bomag İş Ortakları Lansmanı" adıyla düzenlenen etkinliğe, iş ve inşaat dünyasının önde gelen 200 davetlisi katıldı. Marubeni Dağıtım ve Servis CEO'su Eşref Zeka, Marubeni Dağıtım ve Servis İş ve Maden Makinalarından Sorumlu COO Burçak Birand ve Bomag Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Başkan Yardımcısı Michael Grünewald'ın özel birer sunum gerçekleştirdiği davette, markanın hem güçlü ürün gamı hem de satış sonrasında verdiği hizmetler öne çıkarıldı. Ürün ve hizmet sunumları ve tanıtımlarının ardından ünlü şarkıcı Ziyne Sali sahne alarak, davetlilere unutulmaz bir gece yaşattı.

6 YENİ BOMAG ÜRÜNÜ SERGİLENDİ

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin temsilciliğine katılmasının ardından gerçekleştirilen lansmanda, en yeni Bomag ürünleri sergilendi. Bomag BF 800 C S600 finişer, Bomag BF 200 C-2 finişer, Bomag BW 28 RH pnömomatik silindir, Bomag BW 202 AD-5 asfalt silindiri, Bomag BW 120 AD-5 asfalt silindiri ve Bomag BW 216 D-5 toprak silindirinden oluşan kapsamlı Bomag ürün ailesi; en güncel teknoloji, konfor ve güvenlik ekipmanlarına ek olarak verimliliği artıran donanımlarıyla dikkat çekiyor.



"Sektörde öncü iş modelimizle bu ortaklığa katkı sağlıyoruz"

Bomag ile gurur ve heyecan verici bir birlikteliğe imza attıklarını belirten **Marubeni Dağıtım ve Servis CEO'su Eşref Zeka**, "Bomag, tüm dünyada kendini kanıtlamış, inovasyona inanan, yüksek kalite anlayışıyla ürünlerini üreten, yol makineleri sektöründe öncü, lider bir marka. Marubeni Dağıtım ve Servis olarak biz de iş makineleri sektöründeki 40 yılı aşan tecrübemiz ve sektörde öncü iş modelimizle bu ortaklığa katkı sağlıyoruz. Maden sektöründen inşaat, tarımdan sanayiye ve lojistiğe kadar, birçok sektörün ihtiyacına cevap veren, müşteri odaklı bir iş modelimiz

var. Bomag markası, şirketimizin vizyonu ve değerleri ile birebir örtüşüyor. Sadece Bomag ürünlerini sizlerle buluşturmak için değil, bu ortak değerleri sizlere aktarmak için bir araya geldik" dedi.

"Üstün satış sonrası hizmetlerimizle markayı bir üst seviyeye taşıyoruz"



60 yılı aşkın süredir sektöründe dünyanın en iyi markalarının başında gelen Bomag ile ilgili olarak **Marubeni Dağıtım ve Servis İş ve Maden Makinalarından Sorumlu COO'su Burçak Birand**, "Fransız Fayat Grubu'nun bir parçası olan, belli ürün gruplarında Türkiye'de ve dünyada pazar lideri konumundaki Bomag'ın bu başarısıyla yetinmiyor; Marubeni Dağıtım ve Servis olarak, doğru altyapı ve iş birlikleri kurarak tüm ürün gruplarında sürdürülebilir bir büyüme hedefliyoruz. Bünyemizde yer alan diğer markalardan edindiğimiz deneyim ve sinerji ile, siz değerli iş ortaklarımıza üstün satış sonrası hizmetlerimizi sunarak, markayı bir üst seviyeye taşıyoruz. Özellikle satış sonrası hizmetlerimizde sunduğumuz avantajlarla sizlerin

memnuniyetine odaklanıyoruz. Uzman satış kadromuz, kullanılması planlanan makine modelinin seçiminde işinize uygun çözümleri sunarak verimliliğinize katkıda bulunuyor. Ayrıca Türkiye'nin dört bir yanına dağılmış yaygın servis ağıımız ile de makinelerimizin sorunsuz bir şekilde çalışması ve oluşabilecek arızaların giderilmesi için var gücümüzle çalışıyoruz. İş makinesi ve endüstriyel ürünler tarafındaki kiralama uzmanlığımızı Bomag için de Platinum Rent markamız ile sunuyoruz" dedi.



"Markamızı bir üst seviyeye taşıyoruz"

1957'den günümüze milyonlarca kilometrelik yolun yapılmasının ardındaki kahramanlardan biri olan Bomag, Marubeni Dağıtım ve Servis ortaklığıyla birlikte Türkiye'deki satış sonrası hizmetlerinde yeni bir döneme girdi. Hem satış hem de satış sonrasındaki gelişmelerle ilgili, etkinliğe özel olarak Türkiye'ye gelen **Bomag Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Başkan Yardımcısı Michael Grünewald**; "Dünyanın farklı ülkelerinde yüksek kalitede ürettiğimiz 250 farklı yol ve sıkıştırma ekipmanını, 150 ülkede, 400'den fazla temsilcimizle, en üst düzeydeki satış sonrası hizmetlerle sunmayı amaçlıyoruz. Ürünlerimizi ilk aşamadan itibaren tasarlıyor, satış sonrası hizmetler için de ek yatırımlar



gerçekleştiriyoruz. Satış sonrası hizmetlerimizde görevli 300 çalışanımızın toplamda 1.250 yıla ulaşan sektörel deneyimiyle rakipsiz konumdayız. Fayat Group'un desteğiyle, üretiminde imzamız bulunan yolların tüm yaşam ömrü boyunca müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını gidermeyi amaçlıyoruz. Türkiye'de bu vizyonumuz ile en fazla bağdaşan şirket Marubeni Dağıtım ve Servis oldu. İnşaat, maden ve lojistik gibi farklı sektörlerdeki deneyimiyle, Türkiye'de Bomag markamızı bir üst seviyeye taşıyacağına inandığımız iş ortaklığımızı, bugün siz değerli konuklarımızla da paylaşmak istiyoruz. Yol üretimindeki en hayati konulardan biri olan satış sonrası hizmetlerde; dinamik yaklaşımı ve müşterilerinin yanında olduğunu hissettiren Marubeni Dağıtım ve Servis'in, ortak vizyonumuzdaki hedeflere ulaşmamıza sağlayacağı katkıdan eminiz. Yol ve toprak silindir gruplarındaki liderliğimizi, finişer ve sıkıştırma ürün gruplarıyla da genişletmeyi hedeflerken, müşterilerimizin aldıkları satış sonrası hizmetlerle ne derece doğru kararlar verdiklerini de göstermeyi amaçlıyoruz" dedi.

TÜRKİYE ÇAPINDA 11 FARKLI YETKİLİ SERVİS!

İş makineleri sektöründe inovatif satış sonrası hizmetleriyle dikkat çeken Marubeni Dağıtım ve Servis, Bomag markası için de deneyimli kadrosuyla hizmet veriyor. Şirket, Türkiye çapında 11 farklı yetkili servis noktasıyla Bomag kullanıcılarına yaygın servis ağı, yüksek yedek parça bulunabilirliği, hızlı ve güvenilir çözümler sunuyor ■



DÜŞÜK SEVİYE ERİŞİM YÜKSEK OLASILIKLAR

- 6 metreye kadar çalışma yüksekliği
- hassas zeminler için ideal çözüm
- dar alanlar için kusursuz kullanım



ACARLAR
MAKİNE

Haulotte
EQUIPMENT

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı 34956 Tuzla-İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99

İSTE BU AĞIR SIKLET PERFORMANSI



SAĞLAM, GÜÇLÜ, GÜVENLİ VE GÜVENİLİR; YENİ F SERİSİ EKSKAVATÖRLERİMİZ TAŞ OCAKLARINA HÜKMEDİYOR. YENİ 924F, 928F VE 942F DAHA HIZLI İŞ ÇEVİRİM SÜRELERİ, DAHA YÜKSEK ÇALIŞMA SÜRESİ VE TON BAŞINA EN DÜŞÜK MALİYETİ SUNACAK ŞEKİLDE GELİŞTİRİLDİ.



FARKI
KEŞFETMEK
İÇİN QR KODU
TARAYINIZ

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak
internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz



TURKUAZ1 MAKİNE, İSPANYOL AUSA İLE KOMPAKT MAKİNE PAZARINDAKİ DENGELERİ DEĞİŞTİRECEK

Her gruptan iş makinesi satışı, ikinci el operasyonu, kiralaması, servis ve danışmanlık hizmetleri sunan **Turkuaz1 Makine, İspanyol AUSA markasının distribütörlüğünü üstlendi.** Turkuaz1, özellikle büyük kent merkezlerinde her işe kompakt çözümler sunan AUSA'nın makineleriyle alışıla gelmiş dengeleri değiştirmeyi hedefliyor.

► **İŞ MAKİNELERİ** sektöründe kiralama ve ikinci el satış konusunda ihtiyaç duyulan profesyonel hizmet, genellikle büyük iş makineleri markalarının temsilcileri tarafından verildiği takdirde güvenle tercih ediliyor. Bu güven unsurunun öneminin bilincinde olan İstanbul merkezli Turkuaz1 Makine, edindiği her bir tecrübeyi farklı iş sahalarına yansıtıyor. Turkuaz1 Makine'nin inşaat

tarıma ve endüstriyel sektörlere kadar kapsadığı geniş çözümleri konuşmak üzere şirketin yöneticisi Hilmi Battal ile buluştuk ve yeni yatırımlarını kendisinden dinledik:

Öncelikle şirketinizin kuruluş amacından bahseder misiniz?
Uzun yıllar kurumsal firmalarda çalışmamın ardından, 2020 yılında iş makineleri sektöründe alternatif ku-

rumsal bir yapı oluşturmak amacıyla yola çıktım. Turkuaz1 Makine ve Ayke Makine olarak iki şirketimizle, iki ortak olarak hizmet veriyoruz. İlk etapta özellikle ikinci el kiralamada Türkiye'deki kurumsal firmaların az oluşundan da hareketle bu alanda hizmet vermeye başladık.

Bugün nasıl bir donanımla ve hangi hizmetleri sunuyorsunuz?
Grup olarak 400 adet kiralama makine parkımızla ülkemizde hizmet veriyoruz. Ayrıca yurtdışından getirdiğimiz ithal ürünler, atışman ve kırıcılar da parkımızda yer alıyor. Bu kapsamda ikinci el ticareti, sıfır ürün satışı ve danışmanlık hizmetleri de veriyoruz. Ayrıca kurumsal şirketlere yedek parça ve servis hizmeti sunuyoruz. Müşterilerimiz arasında Nuh Çimento, Doğu ve Enka İnşaat gibi şirketler yer alıyor.

“Tam bir distribütör mantığında hizmet veriyoruz”

Odaklandığınız bir ürün grubu var mı? Nasıl bir ekibe sahipsiniz?

Tüm iş makineleri gruplarında hizmet sunuyoruz. Deneyimli bir kadromuz var. En az tecrübeli arkadaşımızın sektörde 10 yıllık geçmişi bulunuyor. Farklı iş makinesi markalarında çalışan arkadaşlarımızla anlaşarak şirketimizin yapısını geliştirdik. Yaklaşık 45 kişilik bir ekibe, 5 kişilik servis personeline sahibiz. Tam bir distribütör mantığında hizmet veriyoruz. Servis hizmetimizi ise bireylere değil, kurumsal firmalara sunuyoruz.

İkinci el satış ve kiralamada kurumsal yaklaşımın avantajları neler?

Biz İstanbul Anadolu yakasında hizmet veriyoruz. Bulduğumuz nokta nakliye, alım satım, kiralama ve servis operasyonları açısından yoğun bir bölge. Bizi de bir danışman olarak görüyorlar. Hem iş ahlakı hem de sistematik olarak kurumsal hayatta aldığımız eğitimler sayesinde inovasyona son derece açığız. Öte yandan kurumsal firmaların kısmen zayıf kaldığı ağır hizmet biçiminin yerine, alaydan gelmenin verdiği hızlı aksiyonel refleksi ekledik. Ortaya güzel bir hizmet anlayışı çıkmış oldu.

Müşterileriniz ağırlıklı olarak hangi sektörden?

Ağırlıklı olarak inşaat sektörü olmasının yanında tarımsal ile endüstriyel alanlar ve üst yapı müteahhitlerine hizmet veriyoruz. İhtiyaca göre iş makinesi ile birlikte forklift ve istif makineleri de sunuyoruz.



“Başta Avrupa olmak üzere yurtdışında şubeler açarak makine satışı ve çözüm ortağı olmak istiyoruz”

Şirketinizi kurarken neleri hedeflediniz, bugün neredesiniz?

Kurduğumuz altyapıyla ilk etapta kiralama, servis ve yedek parça satışı, ardından distribütörlük ve yurtdışı bayiliklerini hedeflemiştik. İlk hedefimizi gerçekleştirdik, artık kiralama ve ikinci el hizmetlerimizi yurtdışında da devreye almak istiyoruz. Zaten ihracat ayağımızda çok müşterimiz yer alıyor. 2022 ve 2023 yıllarında satışlarımızın yüzde 80'ini ihracat kanalları oluşturdu. Önümüzdeki dönemde başta Avrupa olmak üzere yurtdışında şubeler açarak makine satışı ve çözüm ortağı olma seviyesinde projeleri devreye alacağız.

Distribütörlük çalışmalarında anlaşma sağladığınız marka var mı?

Hizmet kapsamımıza bir dünya markasını dahil etmek istedik. Bunu yaparken de Türkiye'deki mevcut ürün gruplarının dışında, ihtiyaç duyulan ancak çok talep edilmeyen ürünlerin üreticilerini araştırdık. Çalışmalarımız ve aldığımız tavsiyeler sonucunda Barcelona merkezli İspanyol AUSA ile yakın zamanda bir sözleşme imzaladık. İngiltere, Almanya, Amerika ve Çin'de bölge ofislerine sahip markamız 90 ülkede faaliyet gösteriyor.

Ausa gibi köklü bir markanın büyüme hikayesini anlatır mısınız?

1954 senesinde 4 motor tutkunu genç girişimci, spor otomobil üretmeye başlıyor. 1960 yılına gelindiğinde otomobille edindikleri bilgi ve birikimi iş makinelerine yansıtıyorlar. Bugün 60 yılı geçkin bir birikimi markanın know-how dinamiklerinde rahatlıkla görebiliyoruz.

Ausa bugün hangi ürünleri pazara sunuyor?

Kompakt iş makineleri grubunda



Hilmi BATTAL / Turkuaz1 Makine Yöneticisi

ürünler sunan AUSA, maliyet etkinliği ve yaşam kalitesine katkı sağlayan makineler üretiyor. Dünya çapında 600 distribütöre sahip dev şirket, yılda ortalama 17-20 bin aralığında ürün pazara sunuyor. Şirketin ürünleri arasında başta belden kırmalı kompakt damperler olmak üzere kompakt teleskopik ürünler ve arazi forkliftleri yer alıyor.

“Belden kırmalı damperler, boyutlarından ötürü yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor”

Öne çıkan ürünlerin hitap ettiği sektörlerden ve kapasitelerinden bahseder misiniz?

Şirketimizin yenilikçi ürünleri inşaat, endüstri ve tarım alanlarında rağbet görüyor. Manevra kabiliyeti olan, çalışma alanlarında büyük makinelerin giremediği ürünler pazara sunuluyor. Özellikle 4x4 çekişli sahip olmaları, düz zemin dışında her koşulda rahatça kullanabilme olanağını tanıyor. Markamızın belden kırmalı damperleri 1 ton ile 10 ton arasında taşıma



kapasitelerine sahipler. Sağlam kompakt ve verimlilik sağlayan bu ürünler, belediye çevre düzenleme, bina güçlendirmeleri, bahçe faaliyetleri ve şehir içerisindeki her tür şantiye faaliyetlerinde kullanılıyor. Özellikle kompakt boyutlarından ötürü sağladığı yüksek manevra kabiliyeti, birçok avantajı beraberinde getiriyor.

“15 civarı işçinin yapacağı faaliyeti 1 tonluk kapasitesiyle yapabiliyor!”

Kompakt makinelerin sağladığı avantajın farkında olmayanlar ülkemizde neler kullanıyor?

Ülkemizde genellikle kazıcı yükleyiciyle birden fazla iş yapılır. Dünyada ve Avrupa’da ise hem yakıt hem taşıma maliyetleri çok yükseldiği için mini pazar büyüyor. Mini ekskavatörle kazıma işlemleri ve mini damperle taşıma boşaltmalar her geçen gün artıyor. Bir kapı genişliği alandan girebilen damperler bir bina içerisinde operasyon yapabiliyor ve doldurma boşaltmayı sağlayabiliyor. İşçilik maliyetlerinin de yükseldiğini göz önüne alırsak, bu makinelerin bilinirliği arttığı oranda satışları da hızla artacaktır. Bu damperliler 15 civarı işçinin yapacağı faaliyeti 1 tonluk kapasitesiyle yapabiliyor.

İnşaat sahalarında kompakt ama daha yüksek tonajlı ürünleriniz var mı?

İnşaat projeleri, yol şantiyeleri, maden ve tünellerde farklı kompakt modeller sunuyoruz. 10 tona kadar ürün taşıyabilen makinelerimiz kamyonların yerini manevra kabiliyeti ve arazide gidebilmeleriyle alabilecekler. Ayrıca operatörlerin kolay manevralarıyla geri geri gidebilme kabiliyetlerine erişebildiği bu modeller büyük çalışma kolaylığı sağlıyor.

“Piyasadaki en küçük ve kompakt teleskopik yükleyicileri sunuyoruz”

Ausa’nın teleskopik yükleyicileri nın özellikleri neler?

Ultra kompakt, çok yönlü ve yetenekli teleskopik yükleyicilerimiz 1.3 tondan 2.3 tona kadar ve 5 metre uzunluğa kadar kaldırma kapasitesine sahipler. Piyasada bulunan en küçük ultra kompakt makineler olduğunu söyleyebilirim. Özellikle sarp arazilerde ve erişilmesi zor alanlarda malzemeleri en ideal biçimde taşıyabiliyorlar. Ayrıca bir treyler ile kolayca taşınıyor. Tarım, inşaat sahaları ve endüstride tercih ediliyor. Ayrıca bu tür ürünlere İstanbul’daki büyük otopark şantiyelerinde, elleçleme ve taşımada sıkça ihtiyaç duyuluyor. Çok da alternatifi olmayan bu makineleri ülkemize getiren birkaç firmadan biri olacağız.



Ausa’nın forkliftlerinden bahsedermisiniz?

Makinelerimizi 1.5 tondan 5 tona kadar olan kaldırma kapasiteli versiyonlar mevcut. 4x4 özelliğe sahip ürünlerimiz çok yönlü olmasıyla öne çıkıyor. Küçük boyutları, güçlü yol tutuşuyla dikkat çeken makinelerimizi 5 tona kadar olan versiyonlar ve 4x2 ile 4x4 versiyonlarıyla pazara sunacağız. Forkliftlerimiz en iyi arazi performansını, minimum yakıt tüketimiyle birlikte elde etmek üzere tasarlandı. İnşaat sahaları ve maden ocakları gibi eğimli arazilerde, lastik tekerlekli yükleyicilerden daha iyi yakıt sarfiyatıyla ve bozuk zeminli arazilerdeki gidiş kabiliyetiyle fark yaratacağına inanıyoruz.

Bu forkliftlere talep geliyor mu ve diğer muadil ürünlere göre farkları neler?

Marmara Adası’ndaki maden ocaklarından 5 tonluk ürünlerimiz için talepler alıyoruz. Forkliftlerimiz Türkiye’de satılan muadillerine göre yüzde 32 eğimle yürüyebiliyor. Normal forkliftler düz ve beton zeminde yürür, bu yüzden zor şartlı arazilerde loader ve bekoloader ile taşıma yaparlar. Fakat bizim ürünlerimiz bu şartlarda taşıma yapabilmekte ve her türlü arazi şartlarında kullanılabilir. Ayrıca inşaat sahalarında küçük şantiyelerde malzeme taşımada kamyon indirmelerinde özellikle avantaj sağlıyor. Loader ve bekoloaderlerin ilk alım maliyeti fazla olduğu için bu noktalarda da avantajlıyız. Zaten müşterilerimizden de arazi



YOL BAKIMI HİÇ BU KADAR KOLAY VE ETKİLİ OLMAMIŞTI!



Bobcat’inizi yol bakımı için en iyi ataşmanlarla donatın!



HASEL

Bobcat

İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44
hasel-bobcat.com

“Forkliftlerimiz en iyi arazi performansını, minimum yakıt tüketimiyle birlikte elde etmek üzere tasarlandı”

forklifti ihtiyaçlarının olduğuna dair talepler alıyoruz. Depremi yaşadığı bölgelerde de bu talepleri almaya başladık.

“Başta Avrupalı olmak üzere büyük kentlerin merkezine dizel makinelerin girmesi hızla yasaklanıyor”

Pazara sunduğunuz AUSA, elektrikli ürünler de üretiyor mu?

Özellikle şehir içinde kullanılabilen kompakt damperlerin elektrikli versiyonları da bulunuyor. Başta Avrupalı olmak üzere büyük kentlerin merkezine dizel makinelerin girmesi hızla yasaklanıyor. AUSA da 2 saatlik şarjla yüzde 80 kapasiteye çıkan ürünleri pazarlara sunuyor. Dolayısıyla bir günlük vardiyada yeniden şarj etmeye gerek kalmayacak biçimde, 110 Volt veya 230 Volt gücündeki prizlerde şarj edilebilecek ürünleri müşterilerle buluşturuyor. 415 Volt priz aracılığıyla ise doğrudan şebekeye bağlanabiliyor. Bu hızlı şarj özellik-

leri gün içerisinde kesintisiz operasyonlara imkan tanıyor.

“Artık büyük makinelerle birden fazla iş yapılmasına gerek kalmayacak”

AUSA ile ülkemize neler kazandıracaksınız?

Hem kurumsal hem alaylı tecrübe-mizle birçok şirkete ve bireysel müşteriye çözüm ortağı oluyoruz. AUSA ile inovatif bir markanın ürünlerini ülkemize sunarak işe göre ihtiyaçlara çözüm sunacağız. Özellikle endüstri ve tarımda hızla makineleşen bir ülkeyiz. Bu makineleşmeye kompakt ürünlerimizle büyük katkı sağlayacağımızı düşünüyoruz. Artık büyük makinelerle birden fazla iş yapılmasına gerek kalmayacak. Hem maliyetler azalacak hem de işçi sayısı azalacak. İnşaat verimliliği çoğaltırken tarımda üretim kapasitesini de arttırmayı hedefliyoruz. Endüstride de hizmet kalitesi bu kompakt makinelerle çok daha büyüyecektir. İlk makineleri-

mizi mayıs ayında İstanbulla ülkemize



getirdik. Hem kompakt damperlileri-miz hem teleskopik ürünlerimiz hem de forkliftlerimiz birçok sektöre verimlilik katacak.

Yeni markanız için nasıl bir yapılanmanız var?

Satış dışında kiralama da yapacağımız markamızın ürünleri için demo çalışmaları düzenleyeceğiz. Bu kapsamda Türkiye'nin farklı bölgelerinde tanıtımlar organize edeceğiz. İstanbul'daki merkez yönetimimiz dışında Balıkesir şubemiz ile Ege Bölgesine ve bayilerimiz aracılığı ile Türkiye'nin tüm bölgelerine hizmet sağlayacağız.

Metro şantiyeleri ve kamusal kapsamda bize gelen talepleri değerlendiriyoruz. Maden ve taş ocaklarından, tarım alanları ve inşaat sektörlerinden aldığımız talepler de bizleri heyecanlandırıyor. İş makineleri sektörüne birçok yönden sağlayacağımız katma değer için büyük bir mutluluk duyuyoruz ■

ELS LIFT



**İŞİNİZİN HER ANINDA
SİZE EŞLİK ETMEYE
HAZIR**

ELF



www.elslift.com

WIN
EURASIA

Salon: 7
Stant: D100

5-8 Haziran 2024
İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy

ASKO





NUH ÇİMENTO'NUN 30 YAŞINDAKİ KAYA KAMYONU ABB İLE ELEKTRİKLENDİ

ABB, Nuh Çimento'ya ait dizel yakıtlı Euclid R85B model kaya kamyonunun tamamen elektrikli, sıfır emisyonlu bir araca dönüştürülmesi işlemini tamamladı. İki şirket, son derece büyük boyuttaki bu aracın dönüşüm projesini tasarlamak ve inşa etmek için yakın iş birliği içinde çalıştı.

► **GENEL SİSTEM** mühendisliğine ek olarak, ABB bu projede, BORDLINE® CC200 konverter, ESS sistemi, hava soğutmalı bir traction motoru, araç kontrol sistemi (VCU), bir batarya termal yönetim sistemi ve DC Hızlı şarj ünitesi tedariki sağladı.

İstanbul'u çevreleyen Marmara bölgesinin doğusunda, Kocaeli-Körfez'de bulunan çimento üretim tesisi, kamyonların yokuş aşağı, tam yüklü

olarak ortalama %18-20 arasında bir rampa eğiminde hareket edeceği şekilde konumlandırıldı. Rejeneratif frenleme, kamyonun inerken bataryasını şarj etmesini ve yükü boşalttıktan sonra rejeneratif frenleme ile kazanılmış elektrik gücünü kullanarak madenin tepesine çıkmasını sağlıyor.

Proje, operasyonel ömrünün sonuna yaklaşan bir kaya kamyonunu yeniden canlandırarak önemli faydalar

sağlıyor. Bu yaklaşım, Nuh Çimento'nun sürdürülebilirlik hedeflerini desteklemeye devam ederek, 30 yıllık çalışma döngüsünün sonuna ulaşmış olan kaya kamyonunun ömrünü uzatıyor ve daha uzun yıllar çalışmasına olanak sağlıyor.

TEK KAMYONDA YAKLAŞIK 100 BİN LİTRE DİZEL YAKIT TASARRUFU

Ekonomik verimliliğe ek olarak, bu tek kamyonun yenilenmesi yaklaşık 100 bin litre dizel yakıt tasarrufu sağlayacak ve yılda 245 ton CO2 emisyonunu önleyecek, bu da bir yıl boyunca kullanılan 58 benzinli binek araca denk geliyor. Bir dizel içten yanmalı motor yerine ABB'nin elektrikli aktarma organı çözümlerinin kullanılması hem yakıt tüketimini hem de bakım gereksinimlerini azaltarak önemli ölçüde daha düşük işletme maliyetleri sunuyor. Buna ek olarak, kamyon daha yüksek performansla çalışarak araç verimliliğini artırıyor. Sahadaki çalışanlar da daha az gürültü, daha az titreşim ve daha temiz bir çalışma ortamı sayesinde elektrikli tahrik sistemine geçişten faydalananıyor.

Nuh Çimento Grup CEO'su Gökhan Bozkurt, bu dönüşümün dünyada bir ilk olduğunu ve sonuçtan çok memnun olduklarını belirterek, "**Madencilik ve çimento endüstrileri için daha sürdürülebilir bir geleceğe giden yolda öncülük ederek maliyetlerimizi ve çevre üzerindeki etkimizi önemli ölçüde azaltacağız**" ifadelerini kullandı.

ABB Motion'ın Traction Bölümü Başkanı Edgar Keller, proje hakkında şunları söyledi: "**Bu projenin tamamlanması son derece memnuniyet verici çünkü normalde ömrünü tamamlamış kaya kamyonlarına yeni bir hayat verirken aynı zamanda maliyetleri düşürüyor, karbon emisyonlarını azaltıyor ve Nuh Çimento'nun operasyonlarının verimliliğini artırıyoruz. Bu proje, dizel araçların tam elektrik gücüne dönüştürülmesinin mümkün ve hemen ulaşılabilir olduğunu kanıtlıyor. Madencilik sektörünü karbonsuzlaştırmanın zamanı geldi de geçiyor bile.**" ■



BULUŞMAYA HAZIR MISINIZ?

New Holland İş Makinelerimizle **29 Mayıs-1 Haziran** tarihlerinde gerçekleşecek olan **Komatek Fuarı** için hazırız!

Makinelerimizi yerinde incelemek için sizleri de standımıza bekliyoruz.

Yer: İstanbul Fuar Merkezi

Salon No: 8

Stant No: 801



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
1 ABDÜLKADİR ÖZCAN	Petlas, Starmaxx, Toyo Tires, Maxxis, Hankook	0312 309 30 30	www.abdulkadirozcan.com.tr						•				•
2 ACARLAR MAKİNE	Haulotte Group, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com			•					•		
3 ACR PLATFORM	Rent Rise	0216 970 50 70	www.rentrise.com.tr				•			•	•		
4 ADV MAKİNE	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
5 AKEM GROUP	Raimondi Cranes, Maber	0216 361 13 52	www.akemgroup.com			•	•						
6 AKM İŞ MAKİNALARI	EIK Engineering, Prime Tech, Petzolato, Foeck, Cleanfix	0216 518 03 00	www.akmismakinalari.com						•				
7 ALFATEK	Sandvik, Schwing Stetter, Rammer, Soosan	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com	•									
8 ALİMAR	Mitsubishi, Euro Energy	0312 384 15 80	www.alimar.com.tr		•				•				
9 ALTA VİNC	Tornello Gru	0216 456 30 38	www.altavinc.com			•							
10 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
11 ARLİFT	Skyjack, Niftylift, Dalian	0212 671 19 21	www.arlift.com		•	•	•						•
12 ARSER	Still	0216 420 23 35	www.still-arser.com.tr		•					•	•	•	•
13 ASCENDUM MAKİNA	Volvo İş Makinaları, SDLG iş makinaları,TEREX bekoloder ve kaya kamyonları, Metso mobil kırıcı ve eleme makinaları, Sany paletli vinci ve forekazık makinaları	0216 581 80 00	www.ascendum.com.tr	•					•	•	•		
14 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
15 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
16 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
17 AYTUĞLU DİZEL	FP Diesel, Cummins, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
18 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima, The Böcker	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•	•			•			
19 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
20 BORUSAN MAKİNA ve GÜÇ SİSTEMLERİ	Cat, Metso, Genie, Mantsinen, CDE, SEM, Exxon Mobil ve MaK	444 12 28	www.bmgs.com.tr	•		•	•	•	•	•	•	•	•
21 BOSKAR	Caterpillar, Tennant, Baumann	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
22 BRİSA	Bridgestone, Lassa, Otopratik	0212 385 84 50	www.brisa.com.tr						•				
23 CERMAK	Takeuchi	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
24 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•								
25 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
26 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
27 ÇELİK BİLEK MAKİNE	Bestlift, Kito, Lifter, Airpes,	0212 222 01 56	www.celikbilekmak.com.tr		•				•				
28 ÇESAN	Çesan	0312 267 05 00	www.cesanas.com	•						•			

				İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI									
29 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Yanmar, Subaru, C.E.E.I., Zob, Kintowe, Orlaco	0212 482 78 18	www.cozum-makina.com								•		
30 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•	•	•		•
31 DAS OTOMOTİV	Terex, Genie, Cimolai, Bronto, Manitex, Ormig	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•	•			•			
32 DELKOM GRUP	Delkom	0312 354 13 84	www.delkom.com.tr								•		
33 DEVRAN KEPÇE	Devran	0212 278 47 63	-						•				
34 ELS LIFT	Els	0224 241 30 90	www.elslift.com				•						
35 EMSAMAK	Junjin, P&V, Bulroc, Vibro, Fadroma	444 24 49	www.emsamak.com	•					•		•		
36 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, Kawasaki, Bell, Tadano, Dynapac,CT Power, Mitsubishi, FPT TCM, Tailift, Palfinger,HBM Nobas,Hitachi Sumitomo,Xilin,Tana	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•	•	•			•	•	•
37 ERKE GROUP	PTC, IHC, Sem, Leffer, Saici, Locatelli, Fuwa, Faresin, Grindex, Toyo, Compair	0212 360 35 35	www.erkegroup.com	•		•	•		•	•	•	•	
38 ERKOM	Everdigm, Mine Master, GHH, Famur, Hazemag, Turbosol, Rotair, Sunward, Shantui	0312 354 93 00	www.erkom.com.tr	•		•			•		•		•
39 ESSA GRUP	Parker Plant, Power Curbers, Roadtec, Power Pavers	0312 386 09 20	www.parkerturkiye.com	•									
40 FORD	Ford	444 36 73	www.ford.com.tr					•					
41 FORMAK	Formak, Baoli	0216 452 68 60	www.formakforklift.com		•					•			
42 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Backhus, Ardelt, Kröger, PDI	0212 393 24 00	www.forsen.com.tr			•			•				
42 GALEN GROUP	Galen, Metalon	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•				•		•		
44 GAMA	Zoomlion, Lonking, Mustang,PrimeTech, Manitex Liftking, EP	0312 248 42 00	www.gama.com.tr	•	•	•							
45 GOODYEAR	Goodyear	0212 329 50 50	www.goodyear.com.tr						•				
46 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
47 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
48 HAMAMCIOĞLU	Ingersoll Rand, Doosan	0216 394 32 10	www.hamamcioglu.com	•					•		•		•
49 HASEL İSTİF MAK.	Linde, Combilift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
50 HASEL İŞ MAK.	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•							•		
51 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•							
52 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
53 HYTSU	Hytsu	0232 877 00 44	www.hytsuforklift.com.tr		•					•	•		
54 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•									
55 İLKERLER	Allison Transmission, Omega, Federal Power, CVS Ferrari, Stanadyne, Delphi	0212 576 80 80	www.ilkerler.com		•				•		•		•
56 İNAN MAKİNA	MTB	0212 549 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		

					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI										
57	İŞMAKTAŞ MAKİNA İMALAT	Genie Teleskopik Handler, Hammer srl, Bigleopart,Mozelt	0216 518 03 00	www.ismaktas.com			•	•			•			
58	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	444 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•			
59	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Merlo, Thwaites, JLG	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
60	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, RTG, Klemm, Prakla, Goldhofer	444 24 94	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
61	KARYER TATMAK	Bomag, Cifa, Casagrande, Jlg Heli, Lintec, IPC Gansow, Bucher	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
62	KAYAKIRANLAR	Msb	0216 466 41 22	www.msbkircilar.com						•				
63	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
64	KOZA İŞ MAKİNALARI	Merlo, Red Rhino	0216 527 89 91	www.koza-is.com	•									
65	LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 11	www.laszirh.com						•		•		
66	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•					•		
67	MAATS	Manitou, D'avino, MRT, Doosan, Atlas Weyhausen, DitchWitch, Mustang	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
68	MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Dieci, Platinum Rent, Volvo Kamyon,Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	•	•	•	•	•	•	•	•		
69	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com		•					•	•		•
70	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•	•	•
71	MEKA BETON SANT. İMAL. SAN. ve TİC. AŞ.	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
72	MERCEDES	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
73	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
74	MICHELIN	Michelin	0212 317 52 62	www.michelin.com.tr						•		•		
75	MTU	MTU	0212 867 20 00	www.mtu-online.com						•		•		
76	MUNDES MAKİNA	Groeneveld, Prreundt, Goo-Far	0216 459 69 02	www.mundesmakina.com										•
77	NET MAK	Netlift, Netinox, GrabiQ	0216 364 24 00	www.netmak.com.tr		•		•	•		•		•	
78	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•	•	•
79	OYMAN MAKİNA	Oyman	0462 711 24 25	www.oymanmakina.com.tr	•				•	•		•		•
80	ÖZİSMAK	Heli, Ferrari, SMZ, Nova	0212 549 13 39	www.ozismak.com		•	•	•		•	•	•		
81	ÖZKARA HİDROLİK	Eurocomach, Faresin, MDB	0312 354 27 33	www.ozkarahidrolik.com	•							•		
82	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								•		
83	PAKSAN	Paksan	0262 433 24 53	www.paksan.com			•	•		•		•		
84	PAKSOY	Topcon Sokkia	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										•
85	PALME MAKİNA	Palme	0216 466 04 78	www.palmemakina.com	•					•	•			

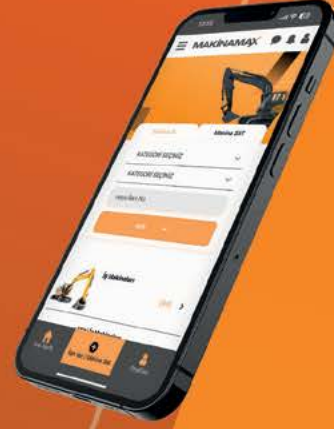
					İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	FAALİYET ALANI										
86	PARÇACI İŞ MAKİNALARI	Koi Hydraulics, BASS Spare Parts, Wisdom Spare Parts, Komatsu	0216 481 8888	www.parcaci.com.tr								•		
87	PENA MADEN	Normet, Schopf, TM, Betek, DSI, Mitsubishi, Protan, MineArc, Nokian, Nordic Lights, Enelex	0312 443 00 70	www.penamaden.com	•					•		•		
88	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•		•		•		•			
89	PUTZMEISTER	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•					•		•		•
90	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		•						•		
91	REKARMA	Avant, Leguan, JMG, Dynaset, Ron, Mahr, Rekarm	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•		•		•		
92	RENAULT	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					•			•		
93	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					•			•	•	
94	SANDVIK	Sandvik	0216 453 07 00	www.sandvik.coromant.com								•		
95	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					•			•	•	
96	SITECH	Trimble	0216 250 00 01	www.SITECH-eurasia.com										•
97	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb, Powerscreen, Rubble Master, Vibromax	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•					•		•		
98	SİLVAN SANAYİ	Silvan	0216 399 15 55	www.silvansanayi.com						•				
99	SOLİDEAL	Solideal	0216 489 15 00	www.solideal.com.tr						•	•			•
100	TEKNİKA	Clark	0212 250 25 50	www.teknikatas.com.tr		•				•	•	•	•	•
101	TEKNOMAK	Ammann, Teknomak	0312 815 14 69	www.teknomak.com.tr	•					•	•			•
102	TERA MÜMESSİLLİK	Jaso, Goian	0216 508 18 00	www.teramak.com.tr			•	•						
103	TGM KULE VİNÇ	Tgm	0380 553 74 14	www.tgmkulvinc.com			•				•	•		
104	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		•					•			
105	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Iteco, Mafi, Carer, Mtg	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•		•			•	•		
106	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•				•	•		•		
107	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•					•		•		•
108	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Dressta	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•			•		•		
109	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			•							
110	UP MAKİNE	ELS, Palazzani, Mighty Crane, ATN, France Elévateur, Faraone	0224 241 30 90	www.upmakine.com				•			•	•		
111	VOLVO PENTA	Volvo	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								•		
112	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•					•		•		
113	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•					•		•		
114	ZOOMLION TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•							

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

0850 344 6699



UYGULAMAMIZI İNDİRİN VE HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VERİN!



HİDROMEK 140LC



4.000.000 ₺

SANY SY215C



120.000 €

SANY SY500H



200.000 €

HİTACHI 210H



4.650.000 ₺

HYUNDAI HL-760-9



4.999.999 ₺

GAYK HRE 3000 Fore Kazık Makinası



97.000 €

HYUNDAI 210W-9



4.900.000 ₺

HYUNDAI 210 LC



2.350.000 ₺

FLEXIROC



7.700.000 ₺

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	120.000-160.000
	25-33 Ton	150.000-200.000
	35-42 Ton	180.000-240.000
	50 Ton	260.000-360.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	150.000-200.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	150.000-200.000
	24-26 Ton	170.000-250.000
	30-35 Ton	200.000-300.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.000-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>210.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	75.000-95.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	150.000-190.000
	160hp-200hp	160.000-210.000
DOZERLER	20-30 Ton	190.000-230.000
	30-40 Ton	240.000-270.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	140.000-190.000
	> 40 Ton	>195.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		185.000-225.000
KULE VİNÇLER		155.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		130.000-165.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-215.000
ON TEKER KAMYON		120.000-140.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	120.000-140.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-35.000
KOMPRESÖR		35.000-40.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		220.000-250.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

maki
na
parkuru

**HOLSET
POWER.
TAKE
CHARGE.**

CHOOSE GENUINE.

...It's got to be Holset

HOLSET
TURBOCHARGERS

BRANDTURBO

Brand Engineering Limited - Ana Distribütör – www.brandturbo.com.tr

ŞANTİYENİN USTASI !

JCB 3CX ECO MANUAL

ADBLUE'SUZ



• 55 kW JCB Motor

• Hızlı Hidrolikler

• 165 Lt/Dak Debili Pistonlu Pompa

• F-N-R ve Led Çalışma Lambaları Standart



sif.com.tr

SDLG ORİJİNAL YEDEK PARÇALARDA ÖZEL İSKONTO FIRSATI

Tüm SDLG orijinal yedek parçalarında özel iskonto fırsatını kaçırmayın. 20 Mayıs ile 14 Haziran tarihleri arasında bayi ve şubelerimizden yapacağınız yedek parça alışverişlerinizde kampanyalı özel iskontolar sizleri bekliyor.

www.ascendum.com.tr



ASCENDUM

