

CEYTECH'TEN

DÜNYA MARKASI OLMA YOLUNDA
BÜYÜK YATIRIM!

SİF JCB

Yeni Ege Bölge Müdürlüğüne
demo etkinliğiyle start verdi

TMB

Türk müteahhitler yurtdışında
11,8 milyar dolarlık proje üstlendi

URCAN MAKİNA

İnşaat sektöründe ezberleri bozacak
yeni Magni TH 6.20 telehandler cazip
lanşman fiyatlarıyla Türkiye'de!

Boom360 ile İŞİNİZİ GELECEĞE TAŞIYIN

Devamı 13. sayfada...



ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarı bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com

Tel: +90 216 581 73 00

Ziyaret: cummins.com/tr/parts



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



DAHA AKILLI. DAHA GÜVENLİ. DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR.

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İnşaat projelerinizin daha akıllı, daha güvenli, daha sürdürülebilir gerçekleşmesini sağlayın. Özellikle kaynak dostu uygulamalar ve yöntemler, düşük emisyonlu makineler ve dijital destek ile dokümantasyon üstünlüğümüzden faydalanın. En son teknoloji ürünü çözümlerimiz planlama aşamasından inşaat projelerinizin gerçekleştirilmesi ve dokümantasyonuna kadar tedarik zincirinin tamamı boyunca yardım ve destek sağlarlar.

WIRTGEN ANKARA Makina San. ve Tic. Ltd.Şti.

Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 • 06830 Gölbaşı/Ankara/Türkiye

www.wirtgen-group.com

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 157 - Ekim 2024

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



ZORLUKLARA RAĞMEN PAZAR CANLILIĞINI KORUYOR

► **İNŞAAT SEKTÖRÜ** hem küresel düzeyde hem de Türkiye'de önemli bir dönüşüm sürecinden geçiyor. Dünya çapında inşaat sektörünün büyüklüğü 2023 yılında 4.997 milyar dolar seviyesine ulaşarak zorlu ekonomik koşullara rağmen güçlü bir büyüme kaydetti. Ancak, küresel piyasalarda yaşanan enflasyon, tedarik zinciri aksaklıkları ve bölgesel çatışmalar sektörün büyüme hızını baskılamaya devam ediyor. Özellikle, inşaat projelerindeki maliyet artışları ve finansman zorlukları, sektör oyuncularının proje yönetim stratejilerini gözden geçirmesine neden oluyor.

Türkiye'de ise müteahhitlik sektörü, uluslararası pazarlarda rekabetçi konumunu sürdürüyor. Engineering News-Record tarafından yayımlanan listede Türkiye, 43 firması ile bu yıl da dünya çapında ikinci sırada yer alarak önemli bir başarıya imza attı. Türk müteahhitlerin faaliyet gösterdiği başlıca pazarlar arasında Rusya, Suudi Arabistan ve Polonya gibi ülkeler bulunuyor ve Ukrayna'nın yeniden inşa sürecinde de Türk firmalarının aktif rol oynaması hedefleniyor. Ancak, yurt dışında faaliyet gösteren firmalar, teminat mektuplarının uluslararası kabulü konusunda yaşadıkları sıkıntılar nedeniyle rekabet gücünü

olumsuz etkileyen zorluklarla karşılaşıyor.

Türkiye'de iş makineleri sektöründe de belirgin bir büyüme gözlemleniyor. İMDER'in 2024 verilerine göre yılın ilk dokuz ayında 10.248 adet yeni iş makinesi satışı gerçekleşti. Bu güçlü satış performansı, sektörün dinamizmini koruduğunu gösterirken, artan maliyetler ve finansman sıkıntıları sektördeki büyümeyi sınırlandırıyor.

Türkiye inşaat ve iş makineleri sektörleri, zorlu küresel koşullara rağmen stratejik adımlarla konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Özellikle yerel üretim kapasitesini artıracak yatırımlar, bir yandan sektördeki dışa bağımlılığı azaltırken, diğer yandan ülkenin ekonomisine önemli katkılarda bulunuyor. Ceytech'in yeni fabrikası gibi yatırımlar, iş makineleri sektöründe yeni bir ivme kazandırmakta ve Türkiye'nin bölgesel pazarlardaki rekabet gücünü artırıyor. Bu doğrultuda, Türkiye'nin sektördeki gücünü koruması, yerel üretim ve yenilikçi çözümlerle mümkün olacaktır.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HMK 140 LC



HMK 140 LC İLE ÇALIŞMA ALANLARINIZI ARTIRIN!



MOTOR GÜCÜ:
106,7 HP



KEPÇE KAPASİTESİ:
0,6 M³



ÇALIŞMA AĞIRLIĞI:
14.900 KG



HIDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

6 ▶ **İMDER - İSDER**
Eylül ayında Türkiye'de 1.232 adet yeni iş makinesi satıldı

8 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü finansman koşullarında iyileştirme bekliyor

10 ▶ **VOLVO CE**
zorlaşan küresel pazar koşullarına rağmen hedeflerinden taviz vermiyor

12 ▶ **BORUSAN CAT,**
Kırgızistan'daki 20. yıl dönümünü özel bir etkinlikte kutladı

14 ▶ **TMB**
Türk müteahhitler yurtdışında 11,8 milyar dolarlık proje üstlendi



14

18 ▶ **VOLVO CE**
Yeni Iron Women Programı ile Ukrayna'nın yeniden inşa çabalarına destek

20 ▶ **BORUSAN CAT,**
tarım sektörüne yönelik çözümlerini Bursa Tarım Fuarı'nda tanıttı

22 ▶ **URCAN MAKİNA**
İnşaat sektöründe ezberleri bozacak yeni Magni TH 6.20 telehandler cazip lansman fiyatlarıyla Türkiye'de!



22

28 ▶ **FORD TRUCKS**
Kadın Kamyon Şoför Akademisi ile kadınlar direksiyona geçiyor

30 ▶ **SSAB**
Hardox® 500 Tuf çelik ile beton transmikserlerinin taşıma kapasitesi artıyor

34 ▶ **BORUSAN CAT**
Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü **Özer Şahin:**
"Amacımız daha fazla müşteri ile fiziki etkileşimde bulunmak"

38 ▶ **CEYTECH**
yeni yatırımları yeni marka ve ürünleri ile sektördeki güçlü konumunu sürdürüyor



38

44 ▶ **ZOOMLION**
Tanyer Yapı, Zoomlion iş makineleriyle projelerine hız kattı

46 ▶ **İŞ LEASİNG**
Bilaloğulları Nakliyat'ın güçlü filosunun arkasında İş Leasing'in kapsamlı desteği var

48 ▶ **SİF JCB**
Yeni Ege Bölge Müdürlüğüne demo etkinliğiyle start verdi



48

52 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE,**
Ankara, Adana ve İzmir'de platform müşterileriyle buluştu

54 ▶ **TSM GLOBAL,**
Bursa Tarım Fuarı'nda çiftçi ve besicilerle buluştu

56 ▶ **SCANIA'DAN**
sürdürülebilir üretimde yenilikçi adım

HITACHI

Reliable Solutions



VADE FARKSIZ
12 AY
EŞİT ÖDEME



Makineniz Sizin Kontrolünüzde



Konforunuz Sizin Kontrolünüzde



İşiniz Sizin Kontrolünüzde



**Enka'ya Güven,
Hitachi ile Güçlen**



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA



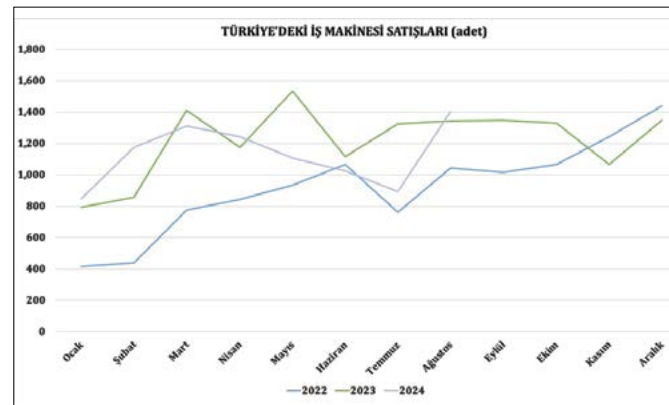
EYLÜL AYINDA TÜRKİYE'DE 1.232 ADET YENİ İŞ MAKİNESİ SATILDI

İMDER tarafından açıklanan tahmini pazar verilerine göre Türkiye'deki iş makinesi satışları güçlü trendini koruyor. **Eylül ayında 1.232 adet** yeni iş makinesi şantiyelere indi.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2024 yılının eylül ayında Türkiye'de 1.232 adet yeni iş makinesi satıldı.

Böylece yılın ilk 9 ayında satılan yeni iş makinesi sayısı, 10 bin adet sınırını aşarak 10.248 adede ulaştı. Satışlar, geçen yılın aynı dönemine (10.908 adet) kıyasla yüzde 6 azalış gösterdi. Aylık bazda yapılan değerlendirmeye göre ise 2023 yılının eylül ayına (1.349 adet) kıyasla satışlar yüzde 8,7 azalmış oldu.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre ağustos ayında Türkiye'de 1.299 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 9 ayında satılan yeni forklift ve istif makinesi sayısı ise geçen yılın aynı dönemine (11.905 adet) kıyasla yüzde 6,9 azalarak 11.072 adede geriledi ■



İMDER 2024

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	GENEL TOPLAM
847	1177	1312	1246	1110	1027	893	1404	1232	10.248

İSDER 2024

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	GENEL TOPLAM
942	925	1224	745	1362	1162	1912	1501	1299	11.072

SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

bauma, Münih, 7-13 Nisan 2025



Ziyaret için:
bauma.de/en/trade-fair/why-visit



bauma 2025'te inşaat madencilikle buluşuyor:

bauma, sektöründe dünyanın lider fuarıdır ve madencilik sektöründe başarılı işler için en ideal ortamı sağlar. Sektörün tüm önde gelenleri, yenilikçi akımlar ve inovasyonlar, yarınlardaki başarınız için tek bir çatı altında toplanıyor.

Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Şti

Eren Ergen - ergen@agoratourism.com

Mehmet Arın Başaran - basaran@agoratourism.com

bauma.de

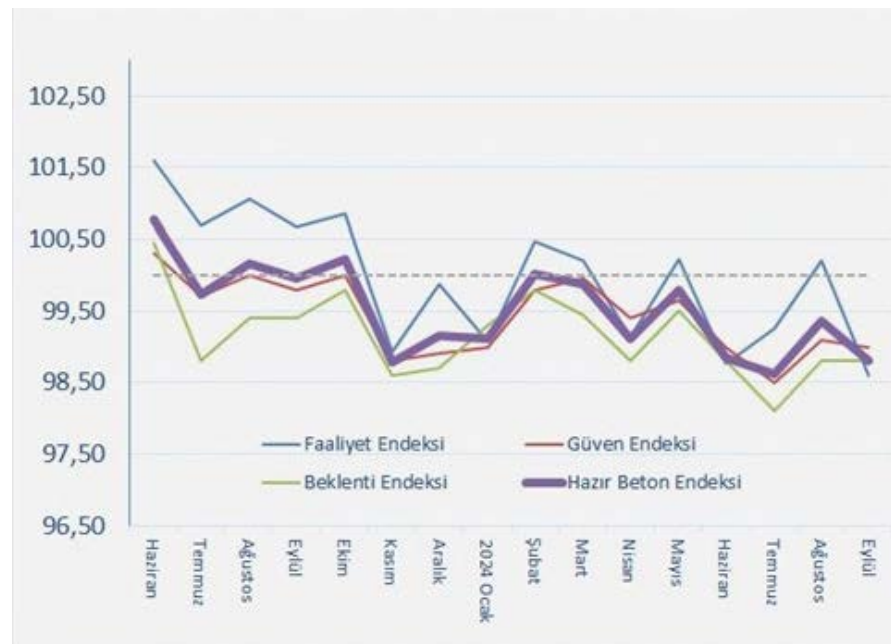
bauma



Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

İNŞAAT SEKTÖRÜ FİNANSMAN KOŞULLARINDA İYİLEŞTİRME BEKLİYOR

İnşaat ve bağlantılı sektörlerdeki anlık durumun ve beklentilerin önemli bir göstergesi olarak gösterilen Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) “**Hazır Beton Endeksi**” 2024 Eylül Ayı Raporu’na göre inşaat sektöründeki faaliyetler önemli ölçüde daraldı.



► **RAPORA GÖRE**, yılın ilk yarısında geriledikten sonra ağustosta eşik değerini üstüne çıkan Faaliyet Endeksi, eylülde yeniden tüm endekslerin altına geriledi. Beklenti ve Güven Endekslerinde ciddi bir hareket olmamakla birlikte her iki endeks de eşik değerinin altında kaldı. Geçen yılın aynı ayıyla yapılan kıyaslamada da, eylül ayında tüm endeksler azalış gösterdi. En fazla daralma ise Faaliyet Endeksi'nde gerçekleşti.

Raporun sonuçları ışığında, ekonomik gelişmelerle ilgili görüşlerini paylaşan THBB Başkanı Yavuz Işık, “2024 yıl sonunda, Türkiye’nin enflasyonu %40-45 bandında kapatması ciddi bir başarı olarak görülmemelidir. Esas süreç 2025 yılında başlayacaktır. Önümüzdeki bir yıl için piyasa katılımcıları yüzde 27,5, reel sektör yüzde 51,1, vatandaş ise yüzde 71,6 enflasyon tahmin etmektedir. 2025 artışı Orta Vadeli Plan’da ise %17,5’tur. Tüm bu süreçte Türkiye olarak bir yandan enflasyonu indirip bir yandan ekonominin çarklarını döndürebiliriz. Bunun için ilk etapta, şirketlerin finansmana erişiminin önündeki engellerin azaltılması gerekmektedir. Mevcut faiz hadleri üzerinden de olsa şirketler finansmana erişmelidir. Ticari kredilere ilişkin aylık büyüme hızını %2 ile sınırlayan Merkez Bankası kararının yeniden gözden geçirilmesi bunun için doğru bir başlangıç olacaktır. Aynı zamanda istihdamı sırtlayan inşaat sektörünün yoluna devam edebilmesi için konut kredisine erişimde kamu bankalarının öncülük etmesi yerinde olacaktır. İpotekli konut satışlarında artış olmaksızın inşaat sektörünün hareket etmesi mümkün görünmemektedir” dedi ■





VOLVO, ZORLAŞAN KÜRESEL PAZAR KOŞULLARINA RAĞMEN HEDEFLERİNDEN TAVİZ VERMİYOR

İş makineleri sektörünün lider markalarından Volvo İş Makinaları (Volvo CE), 2024'ün üçüncü çeyreğinde, zayıflayan küresel pazar koşullarına rağmen kârlılığını sürdürdü ve dönüşüm yolculuğunda önemli adımlar atmaya devam etti. Avrupa ve Kuzey Amerika'da satış hacimlerindeki düşüşe rağmen, Çin pazarında kayda değer bir büyüme kaydedildi.

► **VOLVO CE** Başkanı Melker Jernberg, “Zorlayıcı zamanlardan geçiyoruz ancak güçlü ürün portföyümüz ve endüstri dönüşümüne olan bağlılığımızla liderliğimizi sürdürüyoruz” diyerek, şirketin ileriye dönük vizyonunu koruduğunu belirtti.

NET SATIŞLAR AZALIRKEN, ALINAN SIPARIŞLER ARTTI

2024'ün 3. çeyreğinde Volvo CE'nin net satışları geçen yıla göre %23 düşerek 18.809 milyon SEK (yaklaşık 1,79 milyar dolar) olarak gerçekleşti. Böylece firmanın yılın ilk 9 ayındaki satışları, geçen yılın aynı dönemine

kıyasla %15,7 azalarak 66.108 milyon SEK (yaklaşık 6,3 milyar dolar) oldu.

Bununla birlikte, net sipariş alımları Güney Amerika'da %59 ve Avrupa'da %44 artış gösterdi. Kuzey Amerika dışında kalan tüm bölgelerde de daha mütevazı artışlar yaşandı. Küresel teslimatlar, Avrupa ve Kuzey Amerika'daki bayiliklerdeki envanter azaltımları ve düşük pazar talebi nedeniyle geçen yılın gerisinde kaldı; ancak Çin'de SDLG markasının artan teslimatları bu durumu kısmen telafi etti.

Volvo CE, Asya ve Kuzey Amerika'da

yeni nesil ekskavatör ve merakla beklenen L120 elektrikli tekerlekli yükleyici gibi ürünlerini piyasaya sunarak sektördeki dönüşümü hızlandırdı.

ÇİN PAZARI GÜÇLENİYOR

Firmadan yapılan açıklamaya göre 2023'e kıyasla, küresel makine pazarında genel bir daralma yaşandı. Özellikle Avrupa'da düşük iş güveni ve pazardaki doygunluk nedeniyle %25'lik bir düşüş gözlemlendi. Bayi filolarının normalleşen ikmali ve nihai müşteri talebinin bir miktar azalması sonucunda Kuzey Amerika da 2023'teki çok yüksek seviyelerden %9 düşüş yaşadı.

Öte yandan, Çin hariç Asya pazarında, Hindistan, Endonezya ve Orta Doğu pazarlarındaki büyümeye rağmen %2'lik bir düşüş yaşandı. Türkiye gibi pazarlarda ise hükümetin altyapı yatırımlarında yaptığı revizyonlar nedeniyle düşüş gözlemlendi. Buna karşılık, Çin pazarı gayrimenkul piyasasını canlandırmaya yönelik hükümet politikaları sayesinde %5 büyüdü. Brezilya, Peru ve Şili'deki güçlü talep, Güney Amerika pazarının da benzer şekilde %5 büyümesine yol açtı ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



BORUSAN CAT, KIRGIZİSTAN'DAKİ 20. YIL DÖNÜMÜNÜ ÖZEL BİR ETKİNLİKLE KUTLADI

Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da faaliyetlerini sürdüren Borusan Grup şirketlerinden **Borusan Cat**, Kırgızistan'daki faaliyetlerine başlamasının 20. yılını özel bir etkinlik ile kutladı.

► **KIRGIZİSTAN'IN** başkenti Bışkek'te, Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen etkinliğe, ABD Bışkek Büyükelçiliği Ekonomik İlişkilerden Sorumlu Üst Düzey Yöneticisi Jacqueline White Menchaca da katıldı. Şirketin 20 yıllık yolculuğunu ve başarılarını anlatan filmin gösterimiyle başlayan etkinlikte katılımcılar, güne özel olarak hazırlanan bir alanda Borusan Cat'in ürün, çözüm ve hizmetlerini deneyimledi.

"Mükemmeliyete olan bağlılığımız hiç değişmedi"

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın etkinlikte yaptığı konuşmada, "Borusan Cat olarak Kırgızistan'daki yolculuğumuza 2004 yılında başladık. Bu süre zarfında çok şey değişti: Teknolojiler, pazarlar, yaklaşımlar... Ancak mükemmeliyete olan bağlılığımız hiç değişmedi. Her gün, 'Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz' şirket amacımız doğrultusunda müşterilerimizin işlerinin sürekli olarak büyüyebilmesi için en iyi ve en hızlı çözümleri sunma amacıyla çalışıyoruz."



Özgür Günaydın / Borusan Cat İcra Kur. Başkanı

Yıllar içerisinde, müşteriye zaman ve maliyet tasarrufu sağlayan Boom360 uygulaması, Müşteri Değer Anlaşmaları (CVA), Çevrimiçi Yedek Parça Satış Mağazası (PCC) ve makine ve komponentlere ikinci ömrü veren Borusan Cat B'Daha inisiyatifi gibi birçok eşsiz çözümü hayata geçirdik. Bugüne kadar, ürün yelpazemizi genişleterek teknik bakım hizmetleri ve yedek parça temini gibi hizmetler sunmaya başladık ve inşaat ve madencilik endüstrilerinde en iyi sonuçları gösterdik. Borusan Cat olarak, ülkenin ve şirketimizin potansiyeline olan inancımızdan hiç şüphe duymadık ve her zaman geleceğe güvenle baktık. Borusan Cat Kırgızistan olarak, ülkedeki iş pazarında güvenilir bir çözüm sağlayıcı olarak tercih ediliyor ve sektörümüzde öncü olmaya devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.

"En iddialı projeleri hayata geçiren büyük ve güçlü bir ekibin parçasıyız"

Günaydın'dan sonra söz alan Borusan Cat Kırgızistan Ülke Lideri Batyrzhan Serik ise, "Bugün bizim için özel bir gün; şirketimizin 20. yıl dönümünü kutluyoruz. Bu 20 yıl sürekli büyümenin, zorlukların üstesinden gelmenin ve birçok zaferin yolculuğu oldu. Birlikte attığımız ilk adımlardan, bugün sektöründe saygı duyulan büyük bir şirket olmaya uzanan büyük bir yol katettik."

İş yapış biçimimizde her zaman şu ilkelere bağlı kaldık: Çalışma arkadaşlarımız için güvenli çalışma koşullarını gözetmek, çevreyi korumak ve çalışanların gelişimine sürekli olarak yatırım yapmak. Bugün gururla söyleyebiliriz ki hepimiz, en iddialı projeleri hayata geçiren büyük ve güçlü bir ekibin parçasıyız. Önümüzde daha yeni başarılar ve zaferler olduğunu biliyoruz" şeklinde konuştu

Boom360 ile İŞİNİZİ GELECEĞE TAŞIYIN

**Mobil uygulama üzerinden
Borusan Cat'in tüm hizmet
ve çözümlerine ulaşın!**



**MÜNECCİM ÖZELLİĞİ İLE
OLASI ARIZALARI
ÖNCEDENTESPİT EDİN!**



**CANLI DESTEK İLE
HERYERDE
YANINIZDAYIZ!**



**SESLİ ARIZATESPİTİ İLE
TEKNOLOJİNİN GÜCÜNÜ
HİSSEDİN!**



**TEKİTKLA
SERVİSTALEBİ**



**BOOM360'I İNDİRMEK İÇİN
QR KODU OKUTUN!**

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228

İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI

borusancat.com

©2024 Caterpillar, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.



TÜRK MÜTEAHHİTLER YURTDIŞINDA 11,8 MİLYAR DOLARLIK PROJE ÜSTLENDİ

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), 2024 yılının ilk dokuz ayına ilişkin İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nu yayımladı. Yılın ilk 9 ayında Türk müteahhitlerin yurt dışında en çok iş üstlendiği ülke 2,3 milyar dolarla Suudi Arabistan olurken, bu ülkeyi 1,7 milyar dolar ile Cezayir, 1,2 milyon dolar ile de Gabon takip etti.

► **EKONOMİNİN** genelinde 200'ün üzerinde alt sektöre yarattığı talep ve istihdam gücüyle lokomotif rolü üstlenen inşaat sektörünün önde gelen kuruluşlarını temsil eden Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), ekonomi çevreleri ve sektör tarafından ilgiyle takip edilen İnşaat Sektörü Analizi Raporu'nun Ekim 2024 sayısını yayımladı. "Ekonomi Yönetimlerinin Zor Kararı; Enflasyon mu, Büyüme mi?" başlıklı analizde, küresel ve ulusal ekonomi ile inşaat sektörüne ilişkin veriler değerlendirildi.

Raporda, "Kamuda Tasarruf ve Verimlilik Paketi"nin etkisiyle bu yıl yurt dışına odaklanan Türk müteahhitlerin Ocak-Eylül 2024 dönemi itibarıyla Türk inşaat sektörü tara-

findan yurt dışında 11,8 milyar dolar tutarında 161 proje üstlenildiği vurgulandı.

Raporda Türk müteahhitlerin yurt içinde finansman ve taşıma hakkı konusunda sorun yaşadığı belirtilirken, yurt dışında ise daha fazla proje üstlenilmesinin önündeki en büyük engelin teminat mektuplarının kabul edilmemesi olduğu vurgulandı.

SIKILAŞTIRMA POLİTİKALARININ FİNANSMAN ÜZERİNDEKİ ETKİSİ AĞIRLAŞTI

Raporda, 2024 yılının üçüncü çeyreğinde dezenflasyon sürecinin etkilerinin inşaat sektöründe daha da belirginleştiği ve sıkılaştırma politikalarının finansman üzerindeki et-

kisinin ağırlaştırıldığı belirtilirken, "Özellikle kredi büyümesine getirilen sınırlar, yüksek finansman maliyetleri ve likiditenin azaltılması önümüzdeki dönemde inşaat sektörünün büyümesini sınırlayacak en önemli unsurlar olarak öne çıkmıştır. Öte yandan Kamuda Tasarruf ve Tedbir Paketi kapsamında önümüzdeki dönemde deprem bölgesinin yeniden imarı ve zorunlu haller dışında yeni yatırım yapılmayacağı, devam eden kamu projelerinde %75'i tamamlanan projelere öncelik verileceğinin açıklanmasının ardından yavaşlatılan veya durdurulan projelerin müteahhitleri bu yükü taşıyamaz hale gelmiştir" ifadelerine yer verildi.

TEMİNAT MEKTUBU SORUNU REKABET GÜCÜNÜ OLUMSUZ ETKİLİYOR

TMB Başkanı M. Erdal Eren, "Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetleri Ödül Töreninde yaptığı konuşmada, sektör açısından öncelikli konunun, Türk bankalarının teminat mektuplarının faaliyette bulunulan ülkeler tarafından doğrudan kabul edilmemesi olduğunu vurgulayarak, "Teminat mektuplarının kontr-garantisi için ödemek zorunda kaldığımız yüksek komisyon tutarları maliyetlerimizi artırmakta ve rekabet gücümüzü olumsuz yönde etkilemektedir. Bu bağlamda, Türk bankaları tarafından verilen teminat mektuplarının faaliyette bulunduğu-"



PEŞİNATSIZ Euro Geri Ödeme

Vade Farksız
12 Ay
Taksit İmkani



444 2 767

info@askogloball.com
askogloball.com

DEVELON



İletişimde yer alan görsel standart olmayan ilave aksesuar içerebilir. ASKO GLOB ALL MARKETING DİŞ. TİC. A.Ş. önceden haber vermeksizin aracın model, fiyat, teknik özellik, donanım ve renklerinde değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Kampanya stoklarla sınırlı olup, ASKO GLOB ALL MARKETING DİŞ. TİC. A.Ş. önceden haber vermeksizin kampanyada değişiklik yapma hakkını saklı tutar.



muz ülkelerde doğrudan kabulünün sağlanması için Hazine ve Maliye Bakanlığı, BDDK, Bankalar Birliği, Eximbank ve ilgili diğer kuruluşların iş yaptığımız ülke makamlarına uluslararası standarttaki bankacılık sektörümüzü ve denetim standartlarımızı anlatmalarının faydalı olacağını düşünüyoruz” ifadelerini kullandı.

Türkiye Müteahhitler Birliği'nce 2024 yılının ilk dokuz ayının değerlendirildiği raporda, inşaat sektörüne ilişkin özetle şu tespitlere de yer verildi:

TÜRK MÜTEAHHİTLER İKİNCİLİĞİNİ KORUYOR

Dünya çapında referans alınan inşaat sektörü dergisi ENR'in (Engineering News Record), her yıl müteahhitlerin bir önceki yılda ülkeleri dışındaki faaliyetlerinden elde ettikleri gelirleri esas alarak yayımladığı “Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi Listesi” 16 Eylül'de açıklanmış; Türkiye, 43 firma ile listede ikinci sıradaki yerini 2024 yılında da korumuştur. Listede ilk 100 firma arasına 6 Türk firması girmeyi başanırken, bir Türk firması da ilk 50 arasında yer bulmuştur.

IRAK'A ÖNCÜ ZİYARET

Irak'ın Kalkınma Yolu Projesi ve bununla birlikte ülkede yapılması planlanan projelerde Türk müteahhitlik firmalarının yer almasını te-



M. Erdal EREN / TMB Başkanı

minen görüşmeler yapmak amacıyla 18-19 Kasım tarihinde Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda ve TMB iştiraki ile Basra ve Bağdat'a düzenlenecek gezi öncesinde, 15-17 Ekim tarihleri arasında Bağdat'a TMB Başkanı M. Erdal Eren başkanlığında Yönetim Kurulu üyelerinden oluşan bir öncü müteahhitlik heyeti ziyareti düzenlenmiştir. Ziyaret sırasında, iki ülke arasında inşaat alanındaki ilişkilerin geliştirilmesi imkanları üzerinde durulmuş ve Türk müteahhitlik firmalarının talip olduğu Kalkınma Yolu, Bağdat metro ve çevre yolu ile hastane, konut ve sulama projeleri gibi Irak'ın önümüzdeki dönem projeleri hakkında ilk elden bilgi alınmıştır.

Konut satışlarında 21 ayın zirvesinde ilk el konut satış sayısı eylül ayında yıllık bazda %47,1 artarak 44 bin 858 olmuş, toplam konut satışları içinde ilk el konut satışının payı %31,8 olarak gerçekleşmiştir. İlk el konut satışları ocak-eylül döneminde ise yıllık bazda %12,0 artışla 300 bin 879 olmuştur. Türkiye genelinde ikinci el konut satışları eylül ayında yıllık bazda %33,1 artış göstererek 96 bin 61 olmuş, toplam konut satışları içinde ikinci el konut satışının payı %68,2 olmuştur. İkinci el konut satışları Ocak-Eylül döneminde ise aylık bazda %2,4 azalarak 646 bin 357 olarak gerçekleşmiştir.

YABANCILARA KONUT SATIŞI DÜŞÜŞE DEVAM ETTİ

Yabancılar yapılan konut satışları eylül ayında yıllık %31,0 azalarak 2 bin 22 olmuş, eylül ayında toplam konut satışları içinde yabancılar yapılan konut satışının payı %1,4 olarak gerçekleşmiştir. Yabancılar yapılan konut satış sayısının en fazla olduğu iller sırasıyla 783 ile İstanbul, 548 ile Antalya ve 210 ile Mersin olmuştur. Yabancılar yapılan konut satışları ocak-eylül döneminde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre %39,1 azalarak 17 bin 90 olarak gerçekleşmiştir. Eylül ayında ülke uyruklarına göre en fazla konut satışı sırasıyla 346 ile Rusya Federasyonu, 163 ile İran ve 139 ile Irak vatandaşlarına yapılmıştır ■



MST



TEK UZAR BOMLU

TELEHANDLER

MH 9.40



ASKO

f mstismakinalari @ mstismakinalari t MST İş Makinaları
mstmakina MST İş Makinaları

Çağrı Merkezi
444 2 767
www.mst-tr.com

YENİ IRON WOMEN PROGRAMI İLE UKRAYNA'NIN YENİDEN İNŞA ÇABALARINA DESTEK

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), kadınların inşaat makineleri operatörü olarak uzmanlaşmalarını sağlamak amacıyla küresel bir mesleki eğitim girişimi olan Iron Women programını başlattı.

► **PROGRAM** hem inşaat sektörü için gerekli yetkin operatör ihtiyacını karşılamayı hem de sektördeki cinsiyet eşitsizliğini azaltmayı hedefliyor.

İLK ADIM UKRAYNA'DA

Ekim ayında Ukrayna'da başlayacak olan Iron Women programı, Volvo CE, ETS Group ve İsveçli sivil toplum kuruluşu Beredskapslyftet'in işbirliğiyle yürütülecek. Program, Ukrayna'daki inşaat ve madencilik sektörlerinde çalışabilecek nitelikli

operatörler yetiştirerek, ülkenin savaş sonrası yeniden inşaa sürecine katkı sağlamayı amaçlıyor. Katılımcılar, kazıcı ve yükleyici makineleri kullanma sertifikası alarak iş imkanlarına erişim sağlayacak.

ETS Group'tan Anastasia Marisenkova, "Iron Women programı, kadınların inşaat sektöründe istihdam edilmesini sağlarken aynı zamanda ülkemizin yeniden yapılanmasına da uzun vadeli bir katkı sunacak" dedi.

KADINLARIN GÜÇLENMESİNE VE YENİDEN YAPILANDIRMAYA DESTEK

Program, 2024 yılında başlatılan ve 2025 yılına kadar 1.000 kadının yeniden meslek edindirilmesi hedeflenen "Reskilling Ukraine" girişiminin bir parçası. Volvo CE, bu süreçte simülörler ve elektrikli kompakt yükleyiciler gibi ileri teknoloji ekipmanlarla destek sağlayacak. ETS Group, Kiev yakınlarında kurulan bir eğitim merkezinde uygulamalı eğitim verecek.

KÜRESEL BİR GİRİŞİMİN PARÇASI

Program, Ukrayna'daki ilk adımının ardından Hindistan gibi başka ülkelere de yayılacak. Volvo CE Başkanı Melker Jernberg, "Bu program, inşaat sektöründe beceri açığını kapatacak, cinsiyet kalıplarını yıkacak ve daha kapsayıcı bir iş gücüne katkıda bulunacak" şeklinde konuştu.



Anastasia Marisenkova / ETS Group



Malin Crona / Beredskapslyftet Genel Sekreteri



Melker Jernberg / Volvo CE Başkanı

SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA

KANITLANMIŞ Performans



SANY

supported by **Putzmeister**

0282 735 10 00

BORUSAN CAT, TARIM SEKTÖRÜNE YÖNELİK ÇÖZÜMLERİNİ BURSA TARIM FUARI'NDA TANITTI

► **BORUSAN CAT'İN**, Bursa Tarım Fuarı katılımcılarıyla buluşturduğu iş makinelerinden biri 303.5 mini ekskavatördü. Yeni nesil LCD monitör ile kolayca okunabilen makine bilgileri sağlayan 303.5, hız sabitleme özelliği ve Joystick ile kullanım seçeneğiyle iş sahalarında hareket etmeyi kolaylaştırıyor. Kısa kuyruk tasarımı ile en dar alanlara erişim ve rahatça çalışma imkânı tanıyan makine, özgün tasarımı yukarı katlanan tilt kabin ile gerektiğinde ek servis alanlarına kolay erişim sağlıyor. 303.5 mini ekskavatörün, C1.7 dizel motoru ile yüksek performansı düşük yakıt tüketimi ile garanti ettiği iddia ediliyor.

Fuar katılımcılarının yakından inceleme fırsatı bulduğu bir diğer iş makinesi 434 kazıcı yükleyiciydi. Güçlü, dayanıklı yapısı ile yüksek bir yük kapasite-

si sunan makinenin düşük yakıt tüketimi de göz dolduruyor. Yüke duyarlı piston tip pompa ile yüksek verimlilik sağlayan 434, tozlu ya da çamurlu zorlu sahalarda kolay temizlenebilen radyatör tasarımı ile ön plana çıkıyor. Diferansiyel kilidi zor zeminlerde rahat çalışma vaat ederken, bakım gerektirmeyen ön aks 434'ün sahada tüm ihtiyaçları karşılamasına olanak tanıyor.

Borusan Cat'in fuarda tanıttığı bir diğer makinesi radyal kaldırma tasarımına sahip 236D3 mikro yükleyici ise yüksek performanslı güç aktarma sistemi ile maksimum performans ve üretim kapasitesi sunuyor. Koltuğa monte ayarlanabilir Joystick %100 kontrol sağlarken; korumalı, kapalı ve basınçlı kabinde klima ve geri görüş kamerası gibi özellikler operatöre eşsiz bir konfor sunuyor.

8 – 12 Ekim tarihlerinde düzenlenen Bursa Tarım Fuarına katılan **Borusan Cat, “Tarımın Kalbindeyiz”** diyerek sektöre özel sunduğu çözümlerini tanıttı. Binlerce kişinin ziyaret ettiği fuarda Borusan Cat mini ekskavatör, kazıcı-yükleyici ve mikro yükleyici iş makinelerinin yanı sıra dijital çözümleri ve fark yaratan hizmetleri ile ilgi topladı.

MÜŞTERİLERİN UYGULAMASI: BOOM360

Borusan Cat fuarda iş makinelerinin yanı sıra müşteri destek hizmetlerini ve benzersiz uygulaması Boom360'ı da konuklara tanıttı.

Borusan Cat'in müşterilerine özel hayata geçirdiği uygulaması Boom360 ile kullanıcılar, tek uygulama üzerinden Borusan Cat'in tüm hizmet ve çözümlerine ulaşabiliyor. “Müşterilerin uygulaması” Boom360 ile kullanıcılar, Borusan Cat garantisile satışa sunulan tüm ürünlere ve bu ürünlerin teknik özelliklerine erişim sağlıyor, ihtiyaç duydukları ürünleri zaman ve mekandan bağımsız olarak teklif alma imkânı buluyor. Yedek parça ve yeni ekipmanların yanı sıra tüm kampanyaları uygulama üzerinden takip edebiliyor. Kendi envanterlerini uygulama üzerinden yönetebiliyor ve harita desteği ile ilgili ekipmanların konum bilgilerine ulaşabiliyor. Envanter içerisinden ekipman seçip, servis randevularını kolayca oluşturabiliyor, bakım ve servis ihtiyaçları da uygulama üzerinden yönetilebiliyor. Ayrıca, Boom360, Borusan Cat'in sesli arıza tespit yapabilen yapay zeka uygulamasına erişerek olası bir arızayı 30 saniye gibi kısa bir sürede teşhis etmeye olanak tanıyor ■



boratas®

TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

HİBRİT:
HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL



OLASILIKLARI YENİDEN TANIMLAYALIM

Paletli

Darbeli Kırıcılarımızın çeşitleri

www.boratas.com.tr



**YERLİ
ÜRETİM**



İNŞAAT SEKTÖRÜNDE EZBERLERİ BOZACAK YENİ MAGNI TH 6.20 TELEHANDLER CAZİP LANSMAN FİYATLARIYLA TÜRKİYE'DE!

Sıfır ve ikinci el endüstriyel makineler ve elleçleme ekipmanları satışı, kiralaması, projelere kurulum ile servis-yedek parça desteği hizmetleri sunan **Urcan Makina**, Türkiye pazarına sunduğu ürün yelpazesini daha da çeşitlendirdi. Son olarak arazi tipi vinç üreticisi İtalyan Locatelli'yi ürün gamına dahil eden şirket, **Magni markasıyla sunduğu telehandler grubuna 136 Bg motora sahip 20 metrelik avantajlı bir model de ekledi.**



► **İNŞAAT**, endüstriyel ve tarım sektörlerine yönelik uzman makine çözümleri sunan Urcan Makina, ürün yelpazesini yemi marka ve modellerle çeşitlendirmeye devam ediyor. Türkiye pazarına yönelik yeni ürünleri hakkında bilgi aldığımız Urcan Makina Satış Müdürü Tolga Erenyol, şirket bünyesindeki en son gelişmeleri ve yeni ürünleri dergimize aktardı:

Urcan Makina olarak pazara hangi ürün gruplarını sunuyorsunuz?

Kendimizi kaldırma ve endüstriyel elleçleme ekipmanları konularında uzman bir şirket olarak tanımlıyoruz. Kuruluşumuzdan günümüze yer aldığımız sektörlerde en efektif ve en verimli çözümler sunma gayretiyle çalışmalarımız sürüyor. Bu kapsamda mobil ürün grubumuzda önemli bir değişikliğe gittik. Bugüne kadar pazara sunduğumuz Terex mobil vinçler yerine artık yolumuza İtalyan Locatelli markasıyla devam edeceğiz.

“Terex mobil vinçler yerine artık yolumuza bu alanda İtalyan Locatelli markasıyla devam ediyoruz”

Bu önemli değişikliğin sebebi nedir?

Ülkemizde son yıllarda özellikle Çinli markaların yer aldığını, Avrupa ile çevre ülkeleri de göz önüne aldığımızda Türkiye'yi bir merkez gibi gördüklerine şahit oluyoruz. Dolayısıyla sektörde ağırlığı olan Çinli ürünlerin karşısına fiyat performans olarak daha etkili bir marka çıkarmak istedik. Bu doğrultuda İtalyan Locatelli ile el sıkıştık ve satış, satış sonrası, yedek parça ve servis desteği gibi konularda hazırlıklarımızı tamamlayarak markanın ürünlerini pazara sunmaya başladık.

Locatelli arazi vinçlerinin başlıca özellikleri neler?

13 tondan 100 tona ve 20 metreden 43 metreye kadar olan modellerle ürünler sunuyoruz. Hem kompakt hem kullanımı kolay, denge ayakları üzerinde ve

lastikler üzerinde mükemmel kaldırma kapasitelerini garanti eden ürünleri müşterilerimizle buluşturuyoruz.

Güncel ürün gamınıza bakarsak ne tür çözümler sunuyorsunuz?

Terex ile artık sadece kule vinç, Locatelli ile ağır hizmet arazi tipi vinçler, Ascom ile liman vinçleri, Abi ile endüstriyel taşıyıcılar, Marchetti ile paletli vinçler ve Magni ile inşaat ve endüstriyel alanlarda tercih edilen telehandlerleri sunuyoruz. Sabit makinelerin yanında özellikle rotasyonlu makinelerimiz pazarda tercih ediliyor. Bu kapsamda büyüyen bir pazarla karşı karşıyayız.

“5.5 ton-19 metrelik TH 5.5 19P modelimiz, muadillerine göre erişim ve kapasite avantajı sağlıyor”

Magni markalı telehandlerlarınızın hangi sektörlerde hangi modelleri tercih ediliyor?

Yüzde 80 inşaat sektörlerinde tercih edilen Magni telehandler modellerimiz yüzde 20 seviyelerinde endüstriyel alanlarda kullanılıyor. İnşaatlarda 5,5 ton ve 19 metre ile 6 ton 20 metrelik modellerimiz oldukça rağbet görüyor. Bulunduğu klasmanın 1 metre üzeri ve 1,5 ton daha fazla kapasiteye sahip olmasıyla 5,5 tonluk modelimiz birçok avantajı bünyesinde barındırıyor. Özellikle fiyat performans avantajı tercih edilirliliğini artırıyor.



Tolga ERENYOL / Urcan Makina Satış Müdürü

Pazarda Magni ile nasıl bir konuma ulaştınız?

Son 2,5 yıl içerisinde çok başarılı satışlar gerçekleştirdik. 8 tonluk 27 metre, 6 tonluk 26 metre ve 5 tonluk 8 metre gibi birbirinden farklı modellerimiz pazarda tercih ediliyor. Bu çerçevede stoklarımızı da geniş tutuyor ve talepleri karşılıyoruz.

Satışına yeni başladığınız TH 6.20'nin özellikleri nelerdir?

Geçtiğimiz yılın başında İtalya'da lansmanı yapılan ağır hizmet tipi TH 6.20 telehandler, başta motor özellikleri olmak üzere kullanıcılarına birçok avantajı beraberinde getiriyor. Piyasada olan 18 ve 19 metrelik modellerden sonra sunduğumuz 20 metrelik bu model, inşaatların 7. katına kadar çıkıp malzeme verebiliyor. Ayrıca sepet ve kova uygulamalarıyla hem inşaatlarda hem de madencilik sektörlerinde kullanılabilir.



sunuyor. Bir arazi telehandleri olmasının dışında; bir yükleyici, kanca ile bir mobil vinç ve sepet uygulamasıyla bir platform olarak kullanılabilir. Lastiklerin üzerinde ayak açmadan çalışan ürünler olarak bildiğimiz ağır hizmet tipi içerisinde, gücüyle fark yaratacağına inanıyoruz.

“Yeni telehandlerımız kovasıyla bir yükleyici, kanca ile bir mobil vinç ve sepet uygulamasıyla bir platform olarak kullanılabilir”

Ürünün avantaj sağlayacağı sektörlerden örnek verir misiniz?

En büyük talebin rüzgâr santrali montajı yapan şirketlerden geleceğini düşünüyoruz. Bu alanda zaten elleçleme yapılıyor ancak daha güçlü makinelere ihtiyaç duyuluyor. Örneğin rampa tırmanırken telehandleri el ile itirmeye veya bir tıra bağlamaya ihtiyaç duyuyorlar. Makinemiz sahip olduğu motor gücüyle her rampanın ve arazinin üstesinden geliyor.

“TH 6.20, alışlagelmiş 75 ve 100 Bg’lik telehandlerlara göre 136 Bg’lik motoruyla üstün bir güç sunuyor”

Mevcut makinelere göre fark oluşturan taraflarından örnekler verir misiniz?

Ağır hizmet tipi TH 6.20, alışlagelmiş 75 ve 100 Bg’lik telehandlerlara göre 136 Bg’lik Deutz marka TCD 3,6 L4 Stage V motoruyla üstün bir güç



Yeni modelinizin diğer teknik detayları nelerdir?

Ürünümüz, 6 tonluk azami kaldırma kapasitesinin yanı sıra 2 tonluk maksimum yükseklikte kaldırma kapasitesini sunuyor. 6,52 m uzunluktaki telehandlerimizin 2,55 m genişliği bulunuyor. 420 mm yerden yüksekliği bulunan ürünümüzün yüksüz ağırlığı ise 14,4 ton.

TH 6.20’nin satış ve servis avantajları neler?

Devreye aldığımız kampanya ile neredeyse 19 metrelik telehandler fiyatına bu yeni ürünümüzü sunuyoruz. Dolayısıyla normal fiyatının yüzde 20 altında bir fiyat ile müşterilerimizle



**BÜYÜK ZORLUKLARDA,
BÜYÜK DETAYLAR
FARK YARATIR**

URCAN
Makina A.Ş.

**24 AY
%0 FAİZ
LEASING
KAMPANYASI**

MAGNI
TELESCOPIC HANDLERS
TH 6.20



URCAN Makina Sanayi Servis ve Ticaret A.Ş.
+90 216 572 50 90 • info@urcan.com.tr • www.urcan.com.tr



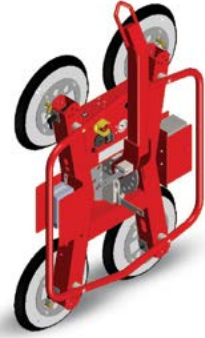
buluşturuyoruz diyebiliriz. Üstelik ürünümüzü hemen teslim ediyor, stoklarımızı belli bir süre için artırmaya devam ediyoruz. Modelimizi 2 yıl / 2000 saat garantisiyle pazara sunuyoruz.

“Neredeyse 19 metrelik telehandler fiyatına bu yeni ürünümüzü sunuyoruz”



Urcan Makina olarak sunduğunuz ürünlerle birlikte nasıl bir servis ağına sahipsiniz?

Satış sonrası hizmetler kapsamında müşterilerimizi mutlu etmeyi düstur edindik. İstanbul ve İzmir’de kendi servislerimizle hizmet veriyoruz. Bunun dışında başta Ankara olmak üzere anlaşma sağladığımız bayilerimizi hep kurumsal kültüre sahip işletmelerden seçmeye özen gösteriyoruz. Son dönemde deprem bölgesinde çokça makinelerimiz çalışıyor. Biz de hangi bölgede olursa olsun iyi bir ürün ve yedek parça stoğu ile çalışmaya gayret ediyoruz.



Ağaç kesimi ve vantuz ile kaldırma gibi çeşitli ataşmanlarla geniş kullanım alanı.

Makineler genellikle ne tür sebeplerle çalışma dışı kalıyorlar?

Sektöre sunduğumuz ürünlerin arıza sebebiyle işten uzak kalma sürelerinin son derece az olduğunu söyleyebilirim. Bu da müşteri memnuniyetini son derece artıran bir unsur. Bununla birlikte sensör ve switch arızaları gibi küçük parçalardan kaynaklı büyük arızalar olabiliyor. Sektörde bunun örneklerin yaşıyoruz. Bu arızalarda; tek bir makineyi birden fazla operatörün kullanması, operatör eğitim seviyelerinin farklı olması gibi nedenler olabilir. Ancak biz yine de ihtiyaç duyulabilecek parçaları stoklarımızda her zaman barındırıyoruz.

Elleçleme ekipmanları pazarında daralma yaşanıyor mu?

Pandemi ile birlikte makinelerin bulunamama korkusu sebebiyle satışlar artmıştı. Bu dönemde makine siparişi verenlerin yanında distribütörlerin sayısı da çoğaldı. Ancak geldiğimiz noktada özellikle Avrupa pazarında ciddi bir daralma görüyoruz. Ülkemizde ise inşaat, endüstriyel ve tarım sektörlerinde makine ihtiyacı devam ediyor. Biz de Urcan Makina olarak ürün ve hizmetlerimize yelpazemizi genişleterek devam ediyoruz. ■

CASE
CONSTRUCTION

ZORLU İŞLERİ KOLAYLAŞTIRAN PERFORMANS

1021G Lastik Tekerlekli Yükleyiciler ile gücü keşfedin.

- Üstün Motor Teknolojisi ile Maksimum Performans
- Zorlu Çalışma Şartlarına Özel Tasarlanan Ağır Hizmet Tipi Akslar
- Tasarım Ödüllü ve Patentli “Küp” Şeklinde Radyatör Soğutma Sistemi
- Entegre Kantar Sistemi ile Kolay İş Takibi



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH



Ford Trucks, kadınların kamyon şoförü olarak ağır ticari araç sektöründe istihdam edilmesini sağlayacak **Ford Trucks Kadın Kamyon Şoför Akademisi**'ni hayata geçirdi.



FORD TRUCKS KADIN KAMYON ŞOFÖR AKADEMİSİ İLE KADINLAR DİREKSİYONA GEÇİYOR

► **MÜHENDİSLİK GÜCÜ**, yenilikçi ve akıllı teknolojileriyle global arena-da fark yaratan Ford Trucks, Kadın Kamyon Şoför Akademisi ile sektörde cinsiyete dayalı önyargıları yıkmayı ve kadın istihdamını artırmayı hedefliyor. Otokoç Otomotiv'in de desteği ile hayata geçirilen proje ile aynı zamanda sektörde yaşanan nitelikli şoför açığına çözüm bulunması da amaçlanıyor.

Otokoç Otomotiv'in de desteği ile hayata geçirilen proje ile, güçlü bir eğitimden geçen kadın kamyon şoförlerini istihdama kazandırırken hem sektörü hem de müşterilerini daha verimli, sürdürülebilir ve cinsiyet eşitliğine dayalı bir geleceğe taşımayı hedefliyor.

Kadın Kamyon Şoför Akademisi'nin sektörteki etkisini vurgulayan Ford Trucks Pazarlama Lideri Emine Coşkun: *"Ford Trucks olarak, Kadın Kamyon Şoför Akademisi ile sektördeki cinsiyet eşitsizliğini ortadan kaldırmayı ve kadınlara eşit fırsatlar sunmayı hedefliyoruz. Bu aka-*

demi, kadınların sektördeki varlıklarını güçlendirirken aynı zamanda toplumsal cinsiyet eşitliği yolunda önemli bir adım atmamızı sağlıyor. Kadınların artan temsiliyeti ile sektördeki nitelikli şoför açığını kapatma çabamız, sadece iş gücünü değil, toplumu da daha adil ve sürdürülebilir bir hale getirecek. Kadınların bu süreçteki başarısı, tüm sektörün gelişimine katkıda bulunacaktır. Bu dönüşümün parçası olarak kadınları desteklemekten büyük gurur ve mutluluk duyuyoruz." diye konuştu.

EĞİTİMİN KAPSAMI

Ford Trucks Kadın Kamyon Şoför Akademisi'nin eğitim programı için HED Akademi ile iş birliği yapıldı. E sınıfı ehliyetini ve tüm belgelerini tamamlayan kadın şoför adayları, profesyoneller tarafından titizlikle hazırlanan altı haftalık yoğun bir eğitim sürecinden geçecekler. Bu süreçte hem kamyon kullanımıyla ilgili teorik bilgilere hâkim olacaklar hem de pratik kazanacaklar,

ayrıca ağır ticari araç sektörüne dair kapsamlı bilgiler de edinecekler.

Ford Trucks, kadın şoför adaylarına, eğitim sürecine başlamadan önce ehliyet alımlarında da destek sağlayacak. Kamyon şoförü olmak isteyen tüm kadınlar bu eğitim programına başvurabilecek.

Akademiye başarıyla tamamlayan adaylar mezun olacak ve Ford Trucks'ın bu proje kapsamında iş birliği yaptığı Reysaş, Tet Global Lojistik, Nuh Beton, DSV gibi lojistik sektöründeki öncü firmalarda istihdam edilebilecekler.

Ford Trucks Kadın Kamyon Şoför Akademisi'ne katılmak isteyenler Ford Trucks websitesi ve 444 36 73-Ford Direkt hattı üzerinden başvuru yapabilecekler ■



Emine Coşkun / Ford Trucks Pazarlama Lideri

A WIRTGEN GROUP COMPANY

VÖGELE

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiplerdir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

www.voegele.info

WIRTGEN ANKARA · Makina San. ve Tic. Ltd.Şti. · Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 · 06830 Gölbaşı-Ankara-Türkiye
T: 0312 485 39 39 · www.wirtgen-group.com/ankara



HARDOX® 500 TUF ÇELİK İLE BETON TRANSMİKSERLERİNİN TAŞIMA KAPASİTESİ ARTIYOR

Müşterilerine daha sağlam, daha hafif ve daha uzun ömürlü beton transmiksleri sağlayabilmek için **Hardox® 500 Tuf** ile üretime başlayan Symex International, SSAB'nin sunduğu mühendislik desteği, ürün temini ve eğitim olanaklarının da avantajıyla uluslararası rekabette avantaj sağlıyor.



► **AKSARAY ORGANİZE SANAYİ** Bölgesi'nde 2008 yılında kurulan Symex International beton mikserleri ve treyler mikserleri üretiyor ve satışlarını yoğun olarak Orta Doğu, Avrupa ve yurtiçi pazarına yapıyor. Symex International Genel Müdürü Ahmed Al Joubouri, 2011 yılından bu yana SSAB çeliklerini büyük bir memnuniyetle kullandıklarını belirtiyor.

Symex International, her marka ve şasi kamyonu uygun 4 m³ ila 12 m³ arası kapasitelere sahip transmiksler üretiyor. Transmikslerin gövdesini oluşturan tambur ve tamburların iç kısmında yer alan helezon bıçaklar Hardox® 500 Tuf ile üretiliyor. Hardox® 500 Tuf'un bu bölgelerdeki kalınlığı ise talebe göre 3 mm ya da 4 mm olarak tercih ediliyor.



Garrett
ADVANCING MOTION

BRANDTURBO



**UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK
BÜYÜK FARK YARATIR.
GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI
TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.**

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr



YENİ PAZARLAR İÇİN HARDOX® IN MY BODY

Hedeflerinin yeni pazarlara ve bölgelere girmek olduğunu da vurgulayan Al Joubouri, “Hardox® dünya çapında bilinen bir marka, bu nedenle elbette ürünlerimizin üzerine Hardox® In My Body etiketini yerleştiriyoruz. Bu da özellikle yeni pazarlara açılmada çok fayda sağlıyor. Herhangi bir ülkede yeni bir müşteri ile görüşme yaptığımızda, ürünlerimizin Hardox® In My Body ile tescillenmiş olması, kullandığımız malzemenin orijinalligi ve kalitesi konusunda müşteride güven yaratıyor” ifadelerini kullandı.

DAHA HAFİF MİKSER, DAHA YÜKSEK VERİM

Hardox® 500 Tuf ile müşterilerine sundukları avantajları açıklayan Depo ve Lojistik Uzmanı Baran Erdem Erdoğan, “Müşterilerimiz, her şeyden önce daha hafif bir mikserle sahip olmuş oluyor. Hardox® 500 Tuf ile ürettiğimiz 12m³'lük mikserlerde ağırlığı yüzde 20-25 oranında hafiflettik. Bu da boş seyahat ettiğinde daha düşük yakıt tüketimi, daha az lastik aşınması anlamına geliyor. Ancak Hardox® 500 Tuf ile üretilmiş mikserin sağladığı önemli bir avantaj daha var; taşıma kapasitesinin artması. Daha hafif mikser demek, aslında daha fazla beton



Ahmed Al JOUBOURI / Symex International Genel Müdürü

taşıması anlamına geliyor, çünkü karayolu kurallarındaki standartlar belli. Aynı taşıma kapasitesine sahip bir mikseri Hardox® 500 Tuf ile ürettiğimizde 1.000 kg daha hafif üretiyoruz. Böylece müşterilerimiz 1.000 kg daha fazla malzeme taşıyabiliyor” dedi.

Hardox® 500 Tuf'ın işlenebilirliğine de değinen Baran Erdem Erdoğan, kesme, bükme ve kaynak aşamalarında hiç zorlanmadıklarını vurgulayarak, “Tambur gibi büyük parçaların yanı sıra bıçak uçları gibi küçük

parçalarda bile Hardox® 500 Tuf'ı işlemede zorlanmıyoruz” dedi. Erdoğan, bazı tasarımsal değişiklikler ile kullanım ömrünü artırdıklarını belirterek, “Şu anda daha çok küçük parçaların tasarımsal değişikliklerine odaklandık. Özellikle ön ve arka konsol pabuçları, bıçak uçları gibi bölgelerde birçok parçayı iyi yönde geliştirip değiştirdik. Tüm bu değişikliklerin mikserin kullanım ömrünü yaklaşık yüzde 30 ile yüzde 40'luk bir oranda artıracığını öngörüyoruz” ifadelerini kullandı ■



FORTENS™ H4.0-5.5FT SERIES

- ➔ Yüksek Taşıma Kapasitesi
- ➔ Güvenlik Önlemleri
- ➔ Ergonomik Tasarım



STRONG PARTNERS.
TOUGH TRUCKS.

"Her Yükte Üstün Güç, Her Şartta Kesintisiz Performans"

Güçün ve Güvenin Buluştuğu Nokta



"Geçmişten Geleceğe Güvenle"

444 3 876
hyster.com.tr





BORUSAN CAT TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ ÖZER ŞAHİN:

“AMACIMIZ DAHA FAZLA MÜŞTERİ İLE FİZİKİ ETKİLEŞİMDE BULUNMAK”

Makine ürün gamını saha aktiviteleriyle sektörle buluşturan Borusan Cat, Türkiye çapında gerçekleştireceği demo etkinlikleriyle her makine alıcısının Borusan Cat ürünlerini fiziki olarak test edebilmesini hedefliyor. Şirket İnşaat Endüstri’sindeki 22 olan bayi sayısını da yıl sonuna kadar 35’e çıkarmayı planlıyor.

► **BORUSAN CAT** devreye aldığı müşteri buluşma etkinliklerine İstanbul’un farklı ilçelerinde doludizgin devam ediyor. Özellikle kent içerisinde hizmet veren ve değişen makine alışkanlıklarıyla birlikte kompakt makine arayışlarını artıran hafriyat ve inşaat sektörü temsilcileriyle bir araya gelmeyi hedefleyen şirket, bu kapsamda özel çözümlerini sektörle bir araya getiriyor.

Son olarak Pendik’te mobil tanıtım aracıyla sahaya inen Borusan Cat’in Türki-

ye Genel Müdürü Özer Şahin ile etkinliğin amacını ve iş makineleri pazarının mevcut durumunu değerlendirdik:

Müşteri buluşma etkinlikleri ile Borusan Cat neleri hedefliyor?

İstanbul’da ilkini Maltepe’de gerçekleştirdiğimiz müşteri buluşmamızın ikinci etabındayız. Müşterilerimize daha yakın olmayı, makinelerimizin özelliklerini aktarmayı ve kullanmalarını sağlamayı önemsiyoruz. Ana hedeflerimiz arasında ise daha önce

bizi tercih etmeyen, ürünlerimizi kullanmayan alıcılara kendimizi anlatmak ve makinelerimizi tanıtmak geliyor. Böylece ilişkilerimizi genişletirken temas ettiğimiz insan sayısını artırmış oluyoruz. Bu buluşmalar her ne kadar satışlarımızı olumlu etkilese de birincil amacımızı temas etmek oluşturuyor. Buluşmalarımızda hem yarışmalar düzenleyerek ziyaretçilerin keyifli anlar geçirmesini sağlıyor hem de sektör temsilcilerinin makinelerimizi test etmelerine olanak tanıyoruz. Katılımcılar kullanma imkanlarıyla birlikte makinelerin performanslarını görebiliyorlar. Ayrıca bize sordukları sorularla başta yakıt olmak üzere merak ettikleri cevapları kendilerine aktarıyoruz.

“Özellikle 5 adede kadar parkında makine bulunduran ve perakende pazarına yönelik makinesini kiralayan sektör temsilcilerine ürünlerimizi sunmayı hedefliyoruz.”

Makinelerin yakından görülmesi sizin için neden önemli ve özellikle hedeflediğiniz bir grup var mı?

Etkinliğimizi müşterilerimizden gelen yoğun ilgi üzerinde İstanbul’da uzatma kararı almıştık. Önümüzdeki dönemde farklı illerde daha fazla makine demosu ile birlikte yer alacağız. Müşterilerimiz online iletişim kanalarımız aracılığıyla elbette makinelerimizi görebiliyor. Örneğin Boom360 uygulamamızla hem fiyatlarımızı hem ödeme alternatiflerini net olarak kendilerine sunabiliyoruz.

Ancak makineye dokunmak ve test etmek için çok önemli bir boyutu ve olmazsa olmazını oluşturuyor. Dolayısıyla özellikle 5 adede kadar parkında makine bulunduran, perakende pazarına yönelik makinesini kiralayan, kazıcı-yükleyicilerle ve 7-8 tona kadar ekskavatörlerle çalışan sektör temsilcilerine ürünlerimizi sunmayı hedefliyoruz.

“Halihazırda inşaat endüstrisinde 22 olan bayi sayımızı, yıl sonuna kadar 35’e çıkarmayı hedefliyoruz.”

Bayi yapılanmanızdaki gelişmeler hakkında bilgi verir misiniz?

Daha fazla müşteriye daha yakından hizmet verebilmek amacıyla halihazırda inşaat endüstrisinde 22 olan bayi sayımızı, yıl sonuna kadar 35’e çıkarmayı hedefliyoruz. Önümüzdeki yıl ise 50’li adetlere ulaşmak hedeflerimiz arasında. Özellikle bahsetmiş olduğumuz mini makine grupları kapsamında mevcut bayilerimize satış yetkilerini de verdik. Dolayısıyla ülkemizin farklı bölgelerinde günlük ve aylık kiralamalara uygun, kent içi hafriyatta çalışabilecek modellerin demolarına devam ederek bilinirliklerini artıracakız.



Özer ŞAHİN / Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü

“2023; hem ertelenen talepleri hem de yeni talepleri yaşadığımız bir yıl olarak geride kaldı”

İş makineleri pazarını değerlendirecek olursanız bu yılın satışları önceki dönemlere göre nasıl ilerliyor?

Pandemi döneminin ardından ertelenen talepler, Faz 3’ten Faz 5’e olan geçiş ve düşük kredi faizleri gibi etkilere otürü geçtiğimiz yıl iş makinesi satışları yüksek düzeyde devam etti. Aynı zamanda bu koşulların etkisiyle iş makineleri birer yatırım aracı olarak da görüldü. Dolayısıyla hem ertelenen talepleri hem de yeni talepleri yaşadığımız bir yıl olarak geride kaldı. Bu yıl ise faizlerin yukarı

çekilmesi, artan kredi maliyetleri ve sıkı finans politikalarının etkisiyle bir miktar daha normalleşme görüyoruz.

Bu yıl yaşadığımız normalleşme, satışlarda ne kadarlık bir düşüşü getirdi?

Geçtiğimiz yıl normalin çok üzerinde olan pazara göre, maksimum yüzde 10’luk bir düşüşten bahsediyoruz. Yine de bu yıl; üçüncü havalimanı ve Kuzey Marmara otoyolu gibi büyük projelerin olduğu 2014-2017 arasındaki dönemde yaşanan yüksek satışların üzerinde bir pazar yaşıyoruz.

“Önümüzdeki yıl, devreye alınan otoyol ve demiryolu projelerinin etkilerini daha fazla göreceğiz.”





Önümüzdeki dönem hangi faktörler makine satışlarını artıracak? Satış rakamları hakkında tahminlerinizi alabilir miyiz?

Yaşadığımız üzücü depremin ardından bölgede ekskavator satışları artmıştı. Öte yandan devam eden projelerde yaşanan hızlanma, bu yılın eylül ayı ile birlikte paket satışlarda da artışı beraberinde getirdi. Önümüzdeki yıl ise devreye alınan otoyol ve demiryolu projelerinin etkilerini daha fazla göreceğiz. 2025 yılında ise normalleşmenin devam edeceğini öngörerek, bu yılın yüzde 10 altında tamamlayabileceğimiz bir yılı yaşarız.



Gökhan Kuyumcu ve Üzer ŞAHİN

tördeki durumumuzu diğer bir sektöre yaptığımız satışlarla kompanse edebiliyoruz. Bununla birlikte Borusan Cat olarak beklentilerimizin üzerinde devam eden bir pazarı yaşıyoruz.

Pazardaki sürpriz yükselişlere karşı nasıl bir strateji izliyorsunuz?

Dinamik bir ülkede faaliyet gösteriyoruz ve yılın kasım-aralık aylarında yapılan bütçe, 1 yıl boyunca devam etmeye-biliyor. Biz de bu durumun bilincinden hareketle 3 ayda bir projeksiyonlarımızı güncelliyoruz. Sürpriz artışlara karşın stoklarımızda yeterince makine bulundurmaya özen gösteriyoruz.

“Önümüzdeki dönemde mini ürün gruplarının payının daha da artacağını öngörüyoruz.”

“Borusan Cat olarak beklentilerimizin üzerinde devam eden bir pazarı yaşıyoruz.”

Borusan Cat özelinde nasıl bir yıl geçiriyorsunuz?

Geniş bir ürün hattına sahip olmamızdan ötürü birden fazla sektör ve kulvarda yer alıyoruz. Sunduğumuz modellere bakacak olursak, satışları yavaş giden bir sek-

Önümüzdeki dönemde hangi makinelerinizin satışında yükseliş bekliyorsunuz?

Bizim için her ürünümüz aynı değer-de. Ekskavatörden yükleyiciye, silindirden dozer ve greydere kadar her üründe farklı tonajlarda geniş bir ürün hattına sahibiz. Bununla birlikte mini ekskavatorlerin payı her geçen gün artmaya devam ediyor. Eskiden kazıcı yükleyici ürünleri, özellikle kent içi çalışmaların tek hakimiyken artık mini ekskavatorler de ülkemizde tıpkı Avrupa’da olduğu gibi tercih edilir hale geldi. Önümüzdeki dönemde de mini ürün gruplarının payının daha da artacağını öngörüyoruz.

Öte yandan sunduğumuz çözümler sadece inşaat sektörüyle sınırlı olmadığı için farklı sektörlerle yönelik çözümlerle de yakından ilgiliz. Bu kapsamda “Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz” şirket amacımızla, maden makineleri, deniz motorları, dizel ve gaz motorlu jeneratörler ve güç üniteleri gibi ürün çeşitlerimizle de müşterilerimize çözümler sunmaya ve güvenilir çözüm ortakları olmaya devam edeceğiz ■

HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500’ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası



Explore the world of
Hardox® wear plate



hardox.com

SSAB



CEYTECH'TEN DÜNYA MARKASI OLMA YOLUNDA BÜYÜK YATIRIM!



CEYTECH MAKİNA, YENİ YATIRIMLARI YENİ MARKA VE ÜRÜNLERİ İLE SEKTÖRDEKİ GÜÇLÜ KONUMUNU SÜRDÜRÜYOR

Forklift ve depo içi ekipmanlar alanında yaptığı büyük yatırımlarla dikkat çekerken, Avrupa standartlarına uygun tam otomasyonlu yeni tesisi **Ceylift Material Handling** ile üretim kapasitesini 8 kat artırmış durumda. Yıllık 16 bin forklift, 33 bin elektrikli depo ekipmanı ve 75 bin manuel transpalet üretim kapasitesine sahip olan bu yeni tesis, **Ceytech Makina**'yı sektörde daha da ileriye taşıyor. Ceylift ve Icon markalarıyla Adana'daki fabrikasında üretim yapan Ceylift, Avrupa ve dünyanın önde gelen depo içi ekipman üreticilerinden biri olmayı hedefliyor.

► **BU VİZYON** doğrultusunda, Yönetim Kurulu Başkanı Nazmi Kulakoğlu ile yeni yatırımlarını ve gelecek hedeflerini konuşmak üzere bir araya geldik.

Öncelikle kısaca Ceytech Makina'nın sektöre girişi ve gelişim sürecinden bahsedebilir misiniz?

Ceytech Makina olarak, kendi bölge-mizde iş makinesi kovanı üretimiyle başladık, ancak kısa sürede ülkemizde satışı yapılan hemen hemen her marka ve model için üretim yapabilecek bir kapasiteye ulaştık.

Bu başarıyı takiben, Avrupa'ya ihracata başlayarak küresel pazarda da varlık gösterdik. Bugün, Ceytech Ataşman dünya çapında güvenilen ve tercih edilen bir marka haline gelmiştir.

Tasarım kabiliyetimiz, üretim kalitemiz ve müşteri odaklı yaklaşımımız, bizi yalnızca bir üretici değil, aynı zamanda sektörün lider OEM tedarik-

çilerinden biri yapmıştır. Bu sayede, müşterilerimize sunduğumuz yüksek kalite ve güvenle, Ceytech'in marka değeri her geçen gün daha da güçlenmektedir.

Treyler sektörüne adım atışınız nasıl oldu?

Sektörde birbirini tamamlayıcı nitelikte ihtiyaç duyulabilecek geniş bir ürün portföyü sunmaktı amacımız. Bu bağlamda pazarın ihtiyaçlarını ve kendi kabiliyetlerimizi analiz ederek yatırım kararları almaktayız. Özellikle Havuz ve Hurda Tipi Treyler üretiminde ciddi bir ihtiyaç gözlemledik. Öte yandan ihracat tecrübemiz ile treyler alanında da bu gücümüzü kullanabileceğimizi düşünerek 2010 yılında Ceytreylar markasını piyasaya sunduk.

Kapaklı Damper Treyler, Havuz Tipi Damper Treyler, Hurda Treyler, Konteyner ve Platform Taşıyıcı, Sıkıştırılmış Çöp Transfer Semi Treyleri ile geniş bir ürün yelpazesi ile hem yurtiçinde hem de yurtdışında Ceytreylar markamız ile satış yapmaktayız.

Ceylift Forklift'in sürecinden de biraz bahsedebilir misiniz?

2012 yılında Ceylift Forklift ile üretime başladık. İlk etapta sadece bir ürün tipiyle başladığımız bu yolcu-

lukta, her geçen gün üretimimizi güçlendirerek bugün dizel ve akülü modellerimizle toplamda 82 farklı ürün sunar hale geldik.

Türkiye'nin en büyük yerli forklift üreticisi olarak, ülkemizin kalkınmasına katkı sağlama misyonuyla hareket ediyoruz. İnovatif üretim anlayışımızla, ithalatçı konumunda olan ülkemizi ihracat yapar hale getirmek amacıyla Ar-Ge ve üretim teknolojilerine sürekli olarak yatırım yapıyoruz.

Yeni ürün gruplarımız, dünya standartlarına uygun şekilde tasarlanarak büyük bir titizlikle üretilmektedir. Geniş ürün portföyümüzle, her segmentteki müşteri ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyoruz. Premium'dan ekonomik ürün seçeneklerine, dizel forkliftlerden lityum iyon akülü modellere kadar uzanan geniş bir ürün yelpazesi sunuyoruz.

2023 yılı itibarıyla depo içi ekipman ürün grubumuzda manuel ve lityum iyon akülü transpalet üretimlerine de başlamış bulunuyoruz. Bu sayede tekstil, gıda, kimya ve plastik gibi birçok sektöre düşük işletme maliyetli istifleme çözümleri sunuyor, üretim kapasitemizi ve ürün çeşitliliğimizi sürekli artırmak için var gücümüzle çalışıyoruz.



Nazmi KULAKOĞLU / Ceytech Yönetim Kurulu Başkanı

Ar-Ge çalışmalarınız ne durumda? Yeni ürün geliştirme veya mevcut ürünlerin iyileştirilmesi konularında ne gibi adımlar atıyorsunuz?

Sürdürülebilir Ar-Ge çalışmalarına büyük önem veriyoruz. Bu kapsamda, makinelerimizin elektronik kartlarını ve haberleşme süreçlerini kendi yazılımlarımızla (BMS) tasarlayıp üretiyoruz. Ayrıca tüm forkliftlerimiz için elektronik tartı sistemlerini ve elektrikli grubu forkliftlerin akülerini de kendi bünyemizde geliştirmeye başladık. Bu sayede, birçok firmanın gerçekleştiremediği elektronik adaptasyonları kendi Ar-Ge ekibimizle başarıyla üretiyoruz. Bu çabalarımız, hem ürünlerimizin performansını artırmamıza hem de sektördeki rekabet gücümüzü yükseltmemize olanak tanıyor.

“Ceylift Material Handling’i yaklaşık 20 milyon Euro tutarında bir yatırımla hayata geçirdik”

Yeni yatırımınız ve tesisinizin özellikleri hakkında bilgi verebilir misiniz? Ayrıca, bu yatırımla birlikte üretim hacminizdeki gelişmeler nelerdir?

Sektörde artan talep doğrultusunda üretim kapasitemizi ve ürün yelpazemizi genişletmeye karar verdik. Ceylift Material Handling’i 38 bin metrekare alan üzerinde yaklaşık 20 milyon Euro tutarında bir yatırımla hayata geçirdik. Şu anda Ceylift Material Handling tesisimizde yıllık 16 bin forklift, 33 bin elektrikli depo ekipmanı ve 75 bin manuel transpalet üretecek kapasite mevcuttur.

Ceylift Material Handling, 2023 yılında ülkemizde toplam 30 bin adetlik forklift ve depo ekipmanları pazarının iki katından fazla üretim kapasitesine sahip olmasıyla öne çıkıyor

Tam otomatik üretim hatları ve robotik sistemlerle Avrupa standartlarında üretim yapıyoruz. Üretim süreçlerimizin her birini daha verimli hale ge-



tirmek amacıyla özel otomatik üretim hatları tasarladık. Tüm kaynaklar robotik hatlarda yapılıyor ve torna işleme tezgahları dahi robotik süreçlerle ilerliyor. Mesai saatleri dışında bile robotların beslediği CNC hatlarımız operatörsüz çalışabiliyor.

Toplam 5.000m2’ ye kurulan Boya hatlarımız ise 4 milyon Euro ile önemli bir yatırım kalemi olup, el değmeden üretilen şasilerin otomatik hatlarda kumlanıp yıkanması, Nano Zirconium kaplanması ve toz boya süreçleri tamamen insan gücü kullanılmadan gerçekleştiriliyor. Sektörümüzdeki en modern boya tesisini kurduğumuza inanıyoruz.

Hatasız üretim esasına dayalı üretim anlayışımızla ERP sisteminden başlayarak her süreci yenilemiş durumdayız. Kesilen, işlenen her bir parça eş zamanlı olarak takip ediliyor. Temiz

üretim ve kaynaklı imalat olarak iki farklı alanda operasyonlar gerçekleştiriyor. Kesilen parçalar seri biçimde montaj hatlarına giriyor ve konveyör sistemiyle bir sonraki prosese gönderiliyor. Kaynaklı imalat tamamlandıktan sonra parçalar kalite kontrol süreçlerinden geçiriliyor ve toz boya hattına alınıyor. Kalite kontrol onayından geçen parçalar final montaj hatlarına gönderiliyor. Son olarak, motor, fren ve kaldırma performansları dijital ortamda test edilerek kayıt altına alınarak PDI işlemini takiben müşteriye sevk ediliyor.

“2025 yılının ilk yarısında yepyeni bir depo içi ekipman ailesi sunacağız”



YANMAR

**Yarınları
“Daha Yeşil” inşa
etmek için yenilendik!**



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.

TSM
GLOBAL
“Geçmişten Geleceğe Güvenle”

10*
YIL

444 3 876



Bu büyük yatırımla birlikte genel çerçevede odaklarınız, kazanımlarınız ve hedefleriniz nelerdir?

Bu yatırımla birlikte üretim süreçlerimizi tamamen yenilemiş durumdayız. Elektrikli ürün grubunu geleceğimiz olarak görüyoruz ve bu ürün grubuna yönelik yoğun AR-GE çalışmaları ve yatırımları yapıyoruz. 2025 yılı itibarı ile ürünlerimiz yenilenmiş dış tasarımı ile piyasaya sunulacak. Elektrikli ürün kategorimizi ise tamamen lityum iyon akülü olarak üretmeyi planlıyoruz.

Ar-Ge departmanımızda geliştirdiğimiz ekran ve tartı sistemleri gibi ekipmanları da hem üreticilere, hem yedek parça sektörüne sunuyor olacağız. Çoğunlukla ithal edilen bu ürünleri de böylelikle yerleştirmiş oluyoruz.

2025 yılının ilk yarısında yepyeni bir depo içi ekipman ailesi sunacağız. İstif ve depo içi ekipmanlar kategorisinde sektörümüzde ve tamamlayıcı alanlarda iş birlikleri yaparak tüm paydaşlarımızla ortak hareket etmek, çözüm ortağı olmak istiyoruz.

Gerçekleştirdiğiniz bu yatırımı ülkemiz açısından nasıl görüyorsunuz?

Pandemi sürecinin ardından ülkemizin jeopolitik konumu giderek daha fazla önem kazandı.

Ülkemizin, Avrupa gibi büyük pazarlar için stratejik bir üretim merkezi haline gelme potansiyelini yüksek gö-

rüyoruz. Avrupa'nın, kendi iç üretimi yerine hemen yanı başında güvenilir bir üreticiye yönelme ihtiyacı, bizim sektördeki rolümüzü ve önemimizi artırıyor. Değişen dünya dengeleri, bu ihtiyacı daha da güçlendirdi. Bu bağlamda, gelecekte global bir istif makineleri üreticisi olarak adımızdan söz ettirmeyi hedefliyoruz.

“Kadın çalışan sayımız, Türkiye ve sanayi sektörü ortalamasının iki katı”

Son olarak Ceytech Makine, sektör ortalamasına göre yüksek kadın çalışan sayısı ile öne çıkıyor. Yeni tesisinizde de bu denge korunuyor mu?

Kadın çalışan sayımız, Türkiye ve sanayi sektörü ortalamasının iki katı olup, beyaz yakada da sektör ve ülke ortalamasının üstündedir, bu üstünlüğü Mavi Yaka ya da taşımış olmamız bizim farkımız.

Yeni depo içi ekipmanları üretiminde, robot hatlarından final montaja ve satışa kadar tüm aşamaları kadın çalışanlarımız yürütüyor. Özellikle transpalet üretimi kadın çalışanlarımızın eseri olup, yeni yatırımımızla birlikte “üretimde kadın” projemiz büyümeye devam ediyor.



Bu yıl da geçen yıl olduğu gibi ISO'nun en büyük ikinci 500 sanayi kuruluşu listesinde yer aldınız, tebrik ederiz. Bu başarı hakkında neler söylemek istersiniz?

Bu başarı, şirketimizin sektörümüzdeki güçlü konumunu ve sürdürülebilir büyüme stratejilerimizin etkinliğini gösteriyor.

ISO'nun en büyük ikinci 500 sanayi kuruluşu listesinde yer almak, takımımızın özverili çalışmaları ve yenilikçi yaklaşımlarımızın bir sonucu.

Bu listeye girmek, hem ülkemizde hem de uluslararası alanda tanınmamızı sağlıyor ve iş yapma şeklimizi daha da güçlendiriyor.

Gelecekte de bu başarıyı sürdürmek ve daha ileriye taşımak için çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz. Bu süreçte destek olan tüm çalışanlarımıza ve iş ortaklarımıza teşekkür ediyoruz ■



YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz



TANYER YAPI, ZOOMLION İŞ MAKİNELERİYLE PROJELERİNE HIZ KATTI

İzmir merkezli olarak 1994 yılından bu yana konut ve üst yapı inşaatları alanında faaliyet gösteren Tanyer Yapı, 2012 yılında tanıştığı Zoomlion ile olan iş birliğini, yeni makine gruplarını da parkına dahil ederek güçlendiriyor.

► **İNSANI ÖNCELEYEN** yaşam alanları sunan bir yapı anlayışıyla, İzmir’de bugüne kadar 1.500’ün üzerinde konut ürettiklerini belirten Tanyer Yapı San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Münir Tanyer, projeleri ve sorularımızı yanıtladı.

Şirketinizin faaliyet alanlarından ve mevcut projelerinizden bahsederseniz?

Tanyer Yapı olarak hizmet verdiğimiz sektörler sırası ile endüstriyel ve prefabrik yapılardır. Ege Serbest Bölge ve Bergama Serbest Bölgede İzmir’imize katma değer oluşturan birçok endü-



riyel tesis inşa ettik. Tanyer Yapı’nın 30 yıllık konut tecrübesi ve makine parkı ile çok sayıda konut imalatı tamamladık ve yapmaya devam ediyoruz. İzmir’in Urla’ya bağlı Bademler köyünde TanUrla projemizin inşası devam etmektedir. İzmir’in Narlıdere bölgesinde zor zemin koşulları ve eğimli arazilerde yaptığımız konut projeleri kendi bünyemizde makine parkı ve zemin temel mühendisliğinde bilgi birikimine sahip olmamızı sağladı. Bu projeler firmamızın diğer bir kolu olan zemin ve temel mühendisliği grubu oluşmasına vesile oldu.

Tanyer Yapı olarak Türk standartları, Avrupa standartları ve Amerikan standartlarına uygun zemin iyileştirme imalatlarına İzmir’e katma değer verecek projelerde hız kesmeden devam ediyoruz. İzmir-Buca metrosu, kentsel dönüşüm projeleri, İzmir ve çevresinde bulunan sanayi bölgelerinde zemin iyileştirme işleri ile kule projelerinin geoteknik projesine uygun imalatlarımız devam etmektedir. Misyonumuz; temel ve zemin mühendislik sorunlarının çözümünde güvenilir, analitik çözümler sunarak sektörde İzmir ve Türkiye genelinde iyi bir oyuncu olmaktır.

TÜRKİYE’DEKİ İLK ZOOMLION DİYAFRAM DUVAR MAKİNESİ

Zoomlion ile iş birliğiniz ne zaman başladı?

Zoomlion markası ile ilk tanışmamız 2012 yılında oldu. Bu markayı ilk duyduğumuzda açıkçası hiçbir bilgiye sahip değildik. 2022 yılında İzmir’de bulunan satış temsilcileri bilgi birikimleri ve ürün kalitesi hakkında verdiği can alıcı bilgilerle kendi firmalarını bizlere karşı çok iyi tanıttılar. Yaptığımız fiyat – kalite ve performans analizlerimiz sonucu ilk yatırımımız ekskavatör grubu olmuştur. Zoomlion’dan birçok iş makinesini parkımıza eklemiş durumdayız. Beton pompaları, ekskavatörler, kafes bomlu vinçler, teleskobik vinçler ve Türkiye’de ilk olan diyafram duvar makinesi firmamız bünyesine dahil edilmiştir.

Zoomlion’un hangi avantajları iş birliğinizi geliştirmenizi sağladı?

İlk tanışmamıza vesile olan Gökhan Serin’in ve daha sonra Bölge Müdürü Fatih Tanrıseven’in ilgi, alaka ve çözüm odaklı davranışları sorunları çözmemizde ve karar vermemizde etken olmuştur.

İş ortaklarımızın Türkiye içinde lojistik sistem ağıının bulunması, makine bakım ve onarım, parça tedariki gibi konularda hızlı ve çözümücü olması firmamızın prensibidir. Zoomlion firması da bu konularda kendini bizlere kanıtlamış ve iş birliği yapmamızı sağlamıştır.

Bu 10 yıl içinde Zoomlion firması Türkiye de ciddi bir oluşum, lojistik merkez kurması ve bu konularda yatırımlar yapması bizim de firma olarak yeni makine yatırımları yapmamıza vesile olmuştur.

Bizi şaşırtan diğer bir husus, Zoomlion merkezden gelen teknik destek ekibinin ana dili gibi Türkçe konuşmasıdır. Bu, Zoomlion firmasının Türkiye’ye verdiği önemi açıkça göstermektedir.

Hızlı üretim ve hızlı makine tedariki yapmış olduğumuz termin süreli in-



Mehmet Münir TANYER / Tanyer Yapı YK. Bşk. - Fatih TANRISEVEN / Zoomlion Türkiye Satış Direktörü

şaat işlerimizde elimizi güçlendirmeye ve çeşitli strateji oluşturabilme kabiliyetini bizlere sağlamıştır.

“Ar-Ge ve imalatların Türkiye’de yapılarak ülkemize de katkı sağlanmasını beklemekteyiz”

Çalışanlarınız Zoomlion ürünleri hakkında ne düşünüyor?

Zoomlion’dan ilk ekskavatörü aldığımızda, 25 yıldır operatörümüz olan Kemal Mete’ye, makineyi beğenip beğenmediğini sorduğumda bana şunu söyledi; “Abi bugüne kadar çeşitli marka ve tonajda makineler kullandım, bu makinenin bunlardan hiçbir eksik tarafı yok, hatta daha kolay, kıvrak, konforlu ve performansı daha iyi” demişti. Bu konuşmadan sonra bizim Zoomlion’a olan bakış açımız değişti ve daha fazla önem vermemizi sağladı.

Makinelerin son teknolojiye sahip olması, kullanım rahatlığı, az iş gücü ile teknolojiyi birleştirerek imalat hızlarını arttırmış olup sorunsuz imalatlarımıza katkı sağlamıştır. Makine operatörlerimizle görüşmelerimiz sonucunda kabin içi rahatlığının ve kullanım kolaylıklarının geri dönüşlerini almaktayız.

Ar-Ge ve imalatların Türkiye’de yapılarak ülkemize de katkı sağlanmasını beklemekteyiz. Bu sayede Zoomlion markasına ait iş makinelerine erişebilirliğimizi ve çeşitliliğimizi arttıracğını düşünmekteyiz.

Firmadan bundan sonrası için beklentileriniz nedir?

Zoomlion firmasının böyle geniş bir ürün gamı oluşması ve Türkiye’nin Ortadoğu’ya açılan bir kapı olması, Afrika ve Avrupa’ya birleştirilmesi gibi jeopolitik öneminden dolayı Türkiye’yi bir üretim üssü yapması halinde hem satış pazarlama açısından hem de gelecekteki şirket projelerimiz açısından çok önemli olacağını düşünüyorum. Bunun da İzmir olması daha da isabetli olur kanaatindeyim ■



BİLAİOĞULLARI NAKLİYAT'IN GÜÇLÜ FİLOSUNUN ARKASINDA İŞ LEASING'İN KAPSAMLI DESTEĞİ VAR

Şırnak ilinde ağırlıklı olarak yol yapım çalışmalarında faaliyet gösteren **Bilaloğulları Nakliyat İnşaat**, makine alımlarında ya peşin ödeme tercih ediyor ya da **İş Leasing'in** avantajlı leasing paketlerinden yararlanıyor.

► **YOL YAPIM** çalışmaları inşaat sektörünün ülkemizdeki temel dinamikleri arasında yer alıyor. Özellikle Doğu Anadolu ve Karadeniz gibi bölgelerde düzenli olarak yapılan bu çalışmalar sektöre dinamizm katan başlıca alanlar arasında geliyor. Şırnak Uludere'de

faaliyet gösteren Bilaloğulları Nakliyat da kendi bölgesinde ağırlıklı olarak yol yapım çalışmalarında tercih edilen ve geniş makine parkıyla adından söz ettiren şirketler arasında bulunuyor. Piyasa koşullarına göre hareket ederek makine alımlarını şekillendirdik-

lerini söyleyen şirketin Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Bilaloğlu ile şirket faaliyetlerini ve finansman aracı olarak tercih ettikleri İş Leasing ile olan çalışmalarını konuştuk:

Öncelikle firmanızın faaliyet alanından bahseder misiniz?

İlk olarak şahıs şirketi kapsamında başlattığımız çalışmalarımıza 2011 yılında kurduğumuz Bilaloğulları Nakliyat İnşaat Limited Şirketi olarak günümüzde devam ediyoruz. Genel olarak altyapı işlerinde çalışmaktayız. Sahip olduğumuz mermer ve maden ocaklarının yanı sıra beton santrallerimizle de bölgemize kapsamlı bir hizmet sunuyoruz.

“Pençe Kilit Bölgesi yol ve kule çalışmalarında yer aldık

Gerçekleştirdiğiniz çalışmalardan örnekler verir misiniz?
Ağırlıklı olarak taahhüt, genel yol

yapım çalışmaları ile güvenli yol inşalarında çalışıyoruz. Bu kapsamda Pençe Kilit Bölgesi yol ve kule çalışmalarında yer aldık. Ayrıca Gabar'da petrol arama faaliyetleri kapsamında saha çalışmalarında bulunduk. Son 2 yıldır da Türkiye Petrol A.Ş.'nin işlerinde bulunuyoruz.

“100'ün üzerinde bir makine-kamyon parkıyla hizmet veriyoruz”

Nasıl bir iş makinesi parkına sahipsiniz?

Aralarında ekskavatör, yükleyici, silindir, greyder, kazıcı-yükleyici ve kamyonun olduğu 100'ün üzerinde bir makine-kamyon parkıyla hizmet veriyoruz. Makineleri genellikle kendi çalışmalarımızda kullanıyor, kiraya vermeyi tercih etmiyoruz. Operatör ekibimizi de bölgemizde yaşayan insanlarımızla oluşturuyoruz. Son olarak bu yıl içerisinde ENKA Pazarlama'dan 4 adet 40 tonluk Hitachi ZX350LCH-7 paletli ekskavatör alımı gerçekleştirdik.

“Parkımızda yer alan 50 ekskavatörün 30 adedini Hitachi oluşturuyor”

Neden ENKA Pazarlama'yı ve Hitachi markasını tercih ettiniz?

Daha önce farklı markalardan birçok ekskavatörü kullandık. Bu süreçte Hitachi'yi de deneyimleme şansımız oldu. Saha performansı, sağlamlığı ve arkasında Japon teknolojisinin olması gibi avantajlarını her kullanışta gördük. Ayrıca ENKA'nın servis hizmetlerinden de memnunuz. Dolayısıyla son yıllarda tercihimizi Hitachi'den yana kullanıyoruz. Bugün parkımızda yer alan 50 ekskavatörün 30 adedini Hitachi oluşturuyor.

Makine alımlarında nasıl bir finans modelini tercih ediyorsunuz?

Gerek sıfır gerek ikinci el makine alımı yaparken peşin ödeme yapmayı tercih ediyoruz. Özellikle son 2 yılda bankalardan yüksek meblağlarda kredi kullanmadık. Ancak piyasa koşullarına göre leasing de tercih edebiliyoruz.

“İş Leasing Güney Anadolu şubesi bize avantajlı bir leasing paketi sundu”

Son yatırımda İş Leasing'i tercih etmeniz sebebi nelerdir?

Daha önce İş Leasing aracılığıyla 2 adet makine alımı gerçekleştirdik. Hizmetlerinden ve bize olan ilgilerinden duyduğumuz memnuniyet üzere son aldığımız 4 ekskavatörümüz için de kendileriyle iletişim kurduk. Kurumun Güney Anadolu Şubesi bize avantajlı bir leasing paketi sundu ve çalışmaya



İrfan BİLALOĞLU / Bilaloğulları Nak. YK. Bşk.

devam ettik. Kendileri memnuniyet verici çalışmalarımız devam ediyor. Son yıllarda piyasa koşullarına göre döviz bazında alım yapıyoruz.

Makine yatırımlarınıza devam edecek misiniz?

2025 yılında da ihtiyaç duyduğumuz makine ekipman nispetince yatırımlarımıza devam etmeye, alım yapmaya ve ihtiyaç duyduğumuzda İş Leasing ile çalışmaya devam etmeyi planlıyoruz ■





YENİ EGE BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜNE DEMO ETKİNLİĞİYLE START VERDİ

İzmir'in Kemalpaşa ilçesine taşınarak hizmet kapsamını daha etkin hale getirmeyi amaçlayan **SİF İş Makinaları İzmir Bölge Müdürlüğü**, markanın Türkiye çapında devam eden demo organizasyonunun Ege etabına da ev sahipliği yaptı. Bölge Satış Müdürü Gökhan Özkul dergimize yaptığı değerlendirmede, **“Kazıcı-yükleyici ve telehandlerdaki başarımızı, bölgemizde ekskavatör ve mini ekskavatör ürün gamına da taşımayı hedefliyoruz”** dedi.

► **ÜLKEMİZDE SİF İŞ MAKİNELERİ** tarafından pazara sunulan İngiliz JCB, ürün gamındaki yenilikleri sektöre tanıtmaya devam ediyor. Son olarak demo etkinliği ve tanıtım günleri kapsamında Türkiye turunu İzmir'de devam ettiren marka, 40 yeni özellikle güncellenen kazıcı-yükleyici başta olmak üzere ürün yeniliklerini bölgedeki tarım ve inşaat sektörleri müşterile-

rine sunuyor. Organizasyon esnasında ziyaret ettiğimiz SİF Ege-Akdeniz Bölgesi Satış Müdürü Gökhan Özkul ile etkinliği ve JCB'nin her iki bölgedeki çalışmalarını konuştuk:

Öncelikle hangi bölgelerde ve illerde hizmet veriyorsunuz?
Ege Bölgesi'nin tamamıyla birlikte Akdeniz Bölgesi'nde tarım ve inşaat

faaliyetlerinin yoğun olduğu Antalya, Isparta ve Burdur illerinde ağırlıklı olarak hizmet veriyoruz. Son 30 yıldır Bornova merkezde olan müdürlüğümüzü Kemalpaşa ilçesine taşındık.

“Kentlerin kalabalıklaşmasıyla makine satış birimleri ve makine müşterileri artık şehir merkezlerine makine ile giriş çıkış yapmakta zorlanıyor”

Bu değişikliğin sebebi nedir?
Hem makine satış birimleri hem de makine müşterileri artık şehir merkezlerine makineler ile giriş çıkış yapmakta zorlanıyor. Kentlerin her geçen gün kalabalıklaşmasıyla özellikle ağır

tonajların merkezlere transferinde zorluklar yaşanıyor. Bu durum da bizi şehirlerin kenar ilçelerine doğru taşınmaya sevk ediyor. Dolayısıyla tüm makine camiasının, bizim yaptığımız gibi yeni yerleşim bölgelerine geçtiklerini söylemek yanlış olmayacaktır.

“Ege Bölgesi ile Akdeniz Bölgesi'nin sorumluluğumuzda olan illerindeki tüm servis ihtiyaçlarını yeni bölge müdürlüğümüzden karşılıyoruz”

Yeni tesisiniz hangi özelliklere sahip ve hangi hizmetler sunuluyor?
2 dönümü kapalı alan olmak üzere 4 dönüm arazi üzerine tesisimizi kurduk. Daha efektif ve daha modern binamızda tüm servis ve revizyon hizmetlerimizi sunuyoruz. Ege Bölgesi ile Akdeniz Bölgesi'nin sorumluluğumuzda olan illerindeki tüm servis ihtiyaçlarını yeni bölge müdürlüğümüzden karşılamaya başladık.

JCB iş makineleri ürün gamımız yanında Universal Handlers markamızla forklift satışı da sunduğumuz için satış ve satış sonrası hizmetlerini de tesisimizde sunmaya başlıyoruz. Sadece Vestel markasında 350'nin üzerinde kiralık çalışan forkliftimiz olduğu düşünülürse, stratejik ve bir o kadar da kritik bir hizmet sunuyoruz. Tesisimizde kullanışlı olarak dizayn edilen açık alanımız ise demo aktivitelerini yapmaya oldukça müsait. Bu da bize müşterilerimizle buluşma noktasında ilave avantaj sağlayacak.

“Öncü konumumuzu mini makine grubu ve ekskavatör ürün gruplarında da sürdürmek istiyoruz”

Demo etkinliğinin sizin için önemi nedir ve hangi ürünler üzerinde özellikle duruyorsunuz?

JCB 1948 yılından beri tüm dünyada bilinen bir marka. Özellikle kazıcı-yükleyici grubunda bulunduğu her pazarda kısa süre içerisinde liderliği elde etti. Ülkemizde de bu ürün özelinde ve telehandler özelinde devam ettirdiğimiz öncü konumumuzu mini makine grubu ve ekskavatör ürün gruplarında da sürdürmek istiyoruz. Bu kapsamda özellikle son 2 yıldır odağımızı bu başarıya yönelttik. Markamızın genel merkezi olan İngiltere de bu konuya aynı önemi gösteriyor. Biz de Türkiye organizasyonu olarak üzerimize düşeni layıkıyla yapmaya çalışıyoruz.

“Makinelerimizin yüksek performansları ve düşük yakıt tüketimleri müşterilerimizi ve müşteri adaylarımızı tatmin ediyor”

Demolarla birlikte müşterilerden nasıl geri bildirimler alıyorsunuz?
Açılışımızın duyurusunun yanında yenilenen makinelerimizin özelliklerini müşterilerimize daha yakından göstermek istiyoruz. Özellikle makinelerimizin yüksek performansları ve düşük yakıt tüketimleri müşteri-



Gökhan ÖZKUL / SİF Ege-Akdeniz Böl. Satış Müd.

lerimizi ve müşteri adaylarımızı tatmin ediyor. Aynı zamanda ülkemize geçtiğimiz yıl sunduğumuz yeni ekskavatör serimizin tüm özelliklerinin de müşteriler tarafından bilinmesi, anlaşılması ve test edilmesi bizler için son derece önemli. Bu ürün segmenti kapsamında da son derece olumlu geri dönüşler alıyoruz. Demo etkinliğimizde de 150 civarı ziyaretçimizin yer almasını bekliyoruz.

Yeni Dual Drive özelliğine sahip kazıcı-yükleyiciler için talep alıyorsunuz musunuz?

Bu konuda rakipsiz biçimde ilerlemeye devam ediyoruz. Hem Dual Drive özelliğinin hiçbir rakip üründe olmaması hem de JCB şirketinin son 2 yılda yapılan çalışmalarla seriye 40 yeni özelliği eklemesi ürünümüze olan talebi daha da artırıyor. Dolayısıyla böl-



gemizde kazıcı-yükleyici satışlarında liderliğimiz sürüyor.

Diğer ürün gruplarında durumunuz nedir?

JCB, 300'ün üzerinde ürün çeşitliliğine sahip. Ürün yelpazesindeki bu zenginlik ve gösterilen özen, başarıyı da beraberinde getiriyor. Sadece kazıcı-yükleyicide değil, telehandler ürün gamında da bölgemizde lideriz. Bu iki sektördeki başarıyı mini ürün grupları ve ekskavatör alanlarında da orta ve uzun vadede gerçekleştirmek istiyoruz.

“İnşaat sektöründe sürdürdüğümüz başarıyı, son 15 yıldır odaklandığımız tarım sektöründe devam ettiriyoruz”

Bölgemizde öne çıkan sektörler kapsamında nasıl bir çalışma sürdürüyorsunuz?

Ege Bölgesi ve Akdeniz'de tarım sektörü büyümeye ve yayılmaya devam ediyor. Bizim de mevcut müşterilerimiz yanında iyi bir potansiyel müşteri topluluğumuz bulunuyor. SIF JCB olarak bölgemizde yer aldığımızdan



beri inşaat sektöründe sürdürdüğümüz başarıyı, son 15 yıldır odaklandığımız tarım sektöründe devam ettiriyoruz. Hayvancılıktan pamuğa, silajdan narenciyeye kadar birçok alan hızlı bir büyüme içerisinde. Özellikle telehandler ürünlerimiz ile bu alanda pazar lideriyiz.

Pazarın genel gidişatını nasıl yorumluyorsunuz?

İş makinesi sektörü son 2 yılda rekor üzerine rekor kırdı. Bu yıl ise geçen

yıla oranla yüzde 30'lara kadar düşüş beklentisi vardı. Ancak yılın son çeyreğine girdiğimiz halde bu düşüşün maksimum yüzde 10'larda kaldığını görüyoruz. Özellikle inşaatta yaşanan bu daralmayı, tarımdaki hareketlilikten ötürü tarımda kullanılan makineler özelinde görmüyoruz. Bununla birlikte yakın zamanda başlayan yeni talep dalgasının hem inşaat hem de tarım sektörlerinden geldiğini söyleyebiliriz.

“Orta vadede maden ocaklarında, ürünlerimizle başarılı bir grafik yakalamayı hedefliyoruz”

Son olarak radarınızda yeni sektörler var mı?

JCB'nin yeni 40 tonluk makinelerini ülkemiz pazarına sunmaya başladık. Ayrıca 2025 yılında yükleyici ürün gamımızı da Türkiye'ye getireceğiz. Bu ciddi hamlelerimizle birlikte orta vadede maden ocaklarında ürünlerimizle birlikte başarılı bir grafik yakalamayı hedefliyoruz. Bu konuda halihazırda olan altyapımızı potansiyele aktarmak adına çalışmalarımızı sürdürüyoruz ■



VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



ZOOMLION TÜRKİYE ANKARA, ADANA VE İZMİR'DE PLATFORM MÜŞTERİLERİYLE BULUŞTU

Zoomlion Türkiye, son teknolojiyle donatılmış akülü, dizel, makaslı ve eklemli personel kaldırma ekipmanları ve pazara yeni sunduğu telehandler modellerini tanıtmak üzere müşteri günleri aktivitesi düzenledi.



► **ZOOMLION TÜRKİYE'NİN** Ankara, Adana ve İzmir'deki merkezlerinde düzenlenen aktivitelere ilgi yoğun oldu. Ürün model ve teknolojileri üzerine sunumlar yapıldı. Davetliler makineleri yakından inceleyerek test etme imkânı buldu. Yeni anlaşmalara da ev sahipliği yapan aktiviterin oldukça verimli geçtiği açıklandı. Yakın zamanda Türkiye pazarına sunulan ZTH2506 ve ZTH3513 telehandler modelleri davetlilerin ilgi odağı oldu.

2018 Türkiye pazarına kendi iştiraki ile girişinden itibaren hızlı bir ivmeyle büyüyerek 8 bölgede satış ve servis merkezlerini açan Zoomlion Türkiye, yakın zamanda Bursa ve Denizli Bölge Merkezi açılışlarının da haberini müjdeledi ■


ZOOMLION

**TÜRKİYE PAZARINA YENİ SUNDUĞUMUZ
ALL-TERRAIN MOBİL VİNÇLER**


ZAT12000V

ZAT16000H

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

f y i n i s t a s Zoomlion_Türkiye





TSM GLOBAL, BURSA TARIM FUARI'NDA ÇİFTÇİ VE BESİCİLERLE BULUŞTU

TSM Global, 8-12 Ekim 2024 tarihleri arasında Bursa Tüyp Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen Burtarım 21. Tarım ve Hayvancılık Fuarı'nda; **Sumitomo** ekskavatörler, **Yanmar** mini ekskavatör, mini lastik tekerlekli yükleyici, mini damper ve **Hyster** forkliftlerden oluşan geniş ürün yelpazesıyla ziyaretçilerin yoğun ilgisiyle karşılandı.



► **DOZER BİÇAĞI** opsiyonu ile sergilenen Sumitomo SH130-7 paletli ekskavatör, firmanın standındaki en çok dikkat çeken ürünler arasındaydı. Yüksek verimli motoru ve Sumitomo'ya özel olarak tasarlanmış hidrolik sistemi sayesinde, yüksek verimlilik ve üstün performans sunduğu vurgulanan bu ekskavatör, arazi düzenlemeden kanal temizliğine, kök sökümüne kadar tarım sektörünün çeşitli ihtiyaçlarına çözüm getiriyor.

Yanmar ürün grubunda yer alan mini ekskavatörler, bahçe düzenlemelelerinden peyzaj işlerine, teraslama, ormancılık, sulama ve altyapı çalışmalarına kadar geniş bir kullanım alanı sunuyor. Çeşitli ataşmanlarla (tırmık, burgu kompaktör, tesviye kova, ripper vb.) donatılabilen Yanmar mini ekskavatörler, sağlam yapısı, üstün tasarımı ve genişleyebilir dozer bıçağı ile ziyaretçilerin ilgi odağı oldu.

Standta sergilenen Yanmar V80 belden kırmalı mini lastik tekerlekli yükleyici de açılır-kapanır kova ve forklift çatalı ile özellikle besicilerin ve çiftlik sahiplerinin beğenisini kazandı



AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM SIGMA 16 PRO

- Kompakt ve çevik
- Sınıfının en iyisi
- Yatay jib bom hareketi





SCANIA'DAN SÜRDÜRÜLEBİLİR ÜRETİMDE YENİLİKÇİ ADIM

Scania, İsveç'teki ana montaj hattına entegre ettiği "Yeniden Üretim" projesiyle yeniden kullanılabilen bileşenler ile şanzıman üretti.



► **YENİ ŞANZIMAN**, yaklaşık yüzde 50 daha az yeni malzeme ile üretilirken, yüzde 45 daha az karbon emisyonu salımı ile üretim süreci tamamlanabiliyor. Proje, aynı zamanda yeniden kullanılabilen bileşenlerin doğrudan yeni araçların üretim hatlarına entegre edilmesinin de mümkün olduğunu gösterdi.

'Yeniden üretilen' şanzıman, tamamen yeni parçalardan üretilen şanzımanlarla aynı adımlara, kalite ve işlev testlerine tabi tutuldu. Yeniden üretilen bu şanzıman tüm gereklilikleri karşıladı ve onaylandı. Testler sonucunda üretilen ürün Scania araçlarına takılmak için gereken kalite ve performans standartlarını karşıladığını gösterdi.

Eski parçaların yeniden kullanılarak yeni ürünler kadar iyi kalitede üretilmesini sağlayan 'yeniden üretim', otomotiv endüstrisi tarafından iklim hedeflerine ulaşmak ve döngüsel ekonomiye geçişi desteklemek için uygulanabilecek bir strateji olarak görülüyor. Avrupa otomotiv sektöründe 'yeniden üretim', mevcut üretimde sadece yedek parçada yalnızca yüzde 1,1'i ile sınırlı kalıyor ■

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

YERLİ ÜRETİM, YÜKSEK VERİM

D Serisi Kazıcı Yükleyiciler ile
fazlasını keşfedin.

AVANTAJLI
ALIM
FİRSATLARINI
KAÇIRMAYIN!

- Üstün Teknoloji
- Dayanıklı Tasarım
- Yüksek Performans
- Düşük Yakıt Sarfıyatı
- Yüksek Konfor
- Düşük Kullanım Maliyeti



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

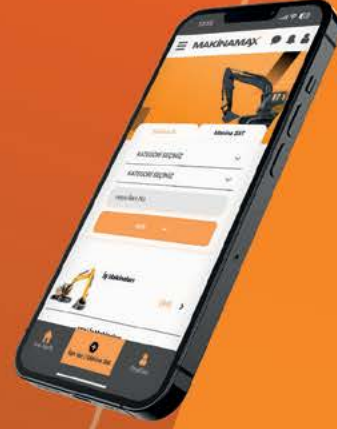
CNH

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

0850 344 6699



UYGULAMAMIZI İNDİRİN VE HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VERİN!



4.300.000 ₺



1.650.000 ₺



1.600.000 ₺



1.900.000 ₺



4.250.000 ₺



1.600.000 ₺



1.299.000 ₺



3.200.000 ₺



1.490.000 ₺

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.000-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24-26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.000-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.000
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	>40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-200.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		125.000-160.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

maki
na
parkuru

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyley	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Bomag, Dieci, Platinum Rent, Volvo Kamyon, Crown	0216 544 58 01	www.temsaismakinalari.com	•	•	•	•	•	•	•	•		
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tirsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz

BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

İSTE BU AĞIR SIKLET PERFORMANSI



SAĞLAM, GÜÇLÜ, GÜVENLİ VE GÜVENİLİR; YENİ F SERİSİ EKSKAVATÖRLERİMİZ TAŞ OCAKLARINA HÜKMEDİYOR. YENİ 924F, 928F VE 942F DAHA HIZLI İŞ ÇEVİRİM SÜRELERİ, DAHA YÜKSEK ÇALIŞMA SÜRESİ VE TON BAŞINA EN DÜŞÜK MALİYETİ SUNACAK ŞEKİLDE GELİŞTİRİLDİ.



FARKI
KEŞFETMEK
İÇİN QR KODU
TARAYINIZ



www.liugong-europe.com



info@liugong-europe.com

220X

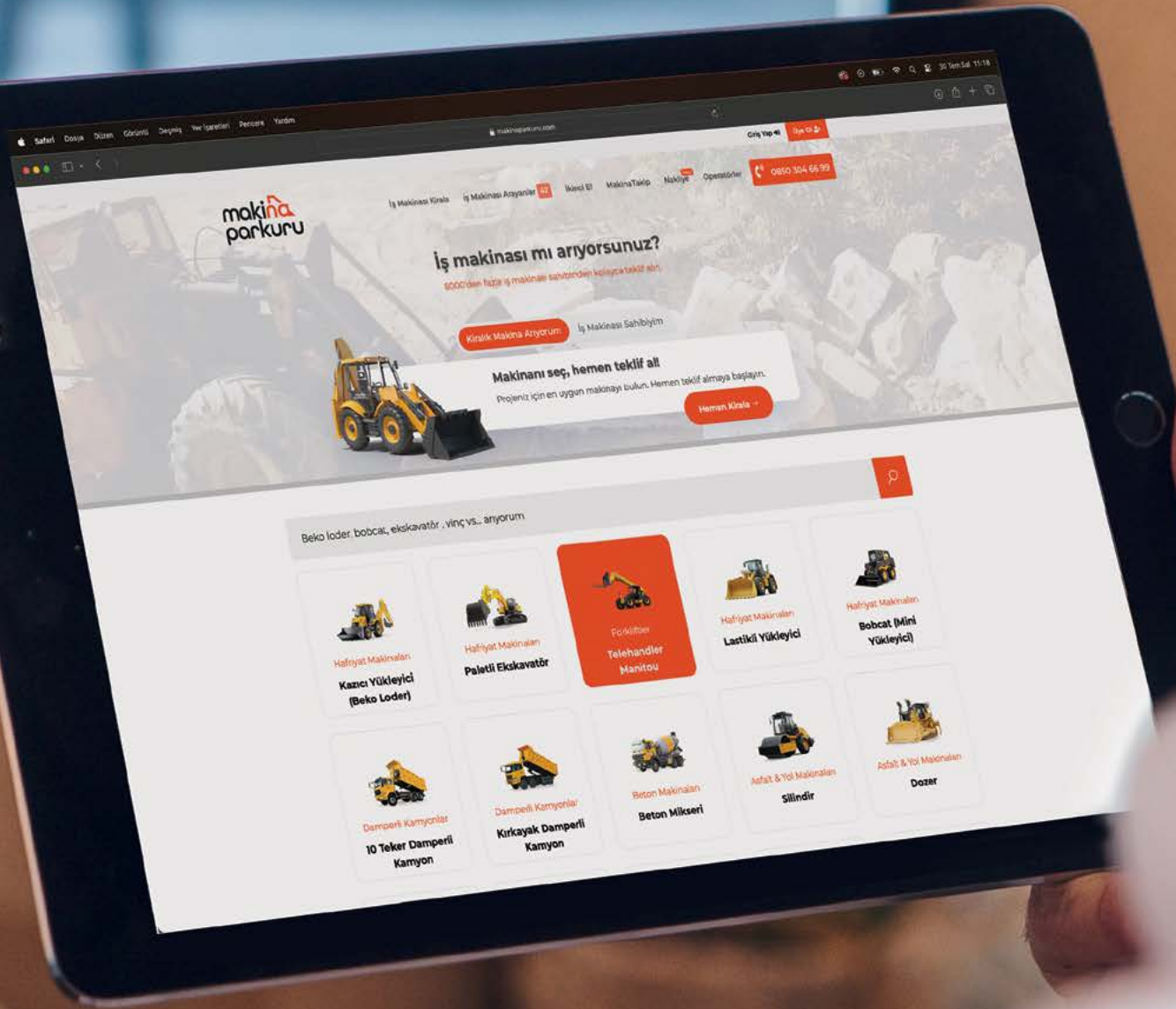
**YENİ X SERİSİ DNA'SINA SAHİP
ZORLU TESTLERDEN GEÇMİŞ TASARIM
DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ**



sif.com.tr

kolayca makina kirala

www.makinaparkuru.com



makina
parkuru