



NUH ÇİMENTO
GRUBU, FİLOSUNU
LIUGONG VE
XCMG İLE
ELEKTRİKLENDİRDİ!

VOLVO

Elektrikli L120 lastikli yükleyici
Türkiye pazarına sunuluyor

BAUMA 2025

İnşaat sektörünün kalbi
Münih'te atacak

TMB Başkanı M. Erdal Eren
"Karbon net sıfır hedefi için teşvik
ya da ceza sistemi getirilmeli"

makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını
makinamax.com'dan kolayca
alip satabilirsin

HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VER



MAKINAMAX
İş Makinası Alım Satım Platformu

Güçle İlerle™

Verimliliği en üst düzeye çıkaran güç

Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar.

Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 173 hp/129 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins F3.8™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

F3.8™
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



DAHA AKILLI. DAHA GÜVENLİ. DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR.

► www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İnşaat projelerinizin daha akıllı, daha güvenli, daha sürdürülebilir gerçekleşmesini sağlayın. Özellikle kaynak dostu uygulamalar ve yöntemler, düşük emisyonlu makineler ve dijital destek ile dokümantasyon üstünlüğümüzden faydalanın. En son teknoloji ürünü çözümlerimiz planlama aşamasından inşaat projelerinizin gerçekleştirilmesi ve dokümantasyonuna kadar tedarik zincirinin tamamı boyunca yardım ve destek sağlarlar.

WIRTGEN ANKARA Makina San. ve Tic. Ltd.Şti.

Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 - 06830 Gölbaşı/Ankara/Türkiye

► www.wirtgen-group.com

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

922FE

ELEKTRİKLİ
EKSKAVATÖR

MOTOR TİPİ	IPMSM
BATARYA	LFP
DEPOLAMA ENERJİSİ	423 kWh
MOTOR GÜCÜ	165 kW (221.3 hp)
STANDART KEPÇE	1.0 m ³
KAPASİTESİ	24,100 kg
ÇALIŞMA AĞIRLIĞI	



870HE

ELEKTRİKLİ
YÜKLEYİCİ



BATARYA TİPİ	LFP
ENERJİ KAPASİTESİ	423 kWh
ÇALIŞMA AĞIRLIĞI	24,200 kg
TAŞIMA KAPASİTESİ	7,500 kg
ST. KEPÇE BOYUTU	4.7 M ³
ST. KOPARMA GÜCÜ	220 kN
STANDART BOŞALTIMA	3,100 mm
SÜPÜRME	



%100 ELEKTRİKLİ LIUGONG İŞ MAKİNELERİ



UYGUNLAR DIŞ TİCARET A.Ş.

Çubuklu Mah. Boğaziçi Cad. No: 11 Kavacık 34810 Beykoz - İstanbul

Tel: 0 216 425 88 68

Fax: 0 216 425 88 71

info@uygunlar.com

www.uygunlar.com





Sayı 158 - Kasım 2024

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri MüdürüHYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCUGenel Koordinatör
Gökhan KUYUMCUHaber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.trYazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCUGörsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.

ELEKTRİKLİ İŞ MAKİNELERİ: GELECEĞİN SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇÖZÜMÜ

► **KÜRESEL ISINMA** ve iklim değişikliği, dünya genelinde daha sürdürülebilir teknolojilere yönelimi hızlandırıyor. Sanaiden ulaşıma, tarımdan madencilığe kadar pek çok sektörde karbon emisyonlarını azaltmaya yönelik çalışmalar, elektrikli iş makinelerinin kullanımını ön plana çıkarıyor. Bu alandaki teknolojik gelişmeler, yalnızca çevresel sürdürülebilirliği desteklemekle kalmıyor; aynı zamanda enerji verimliliğini artırıyor ve işletme maliyetlerini düşürüyor.

Türkiye'de de elektrikli iş makinelerine yönelik yatırımlar dikkat çekici bir hızla artıyor. Yerli ve uluslararası firmalar, bu dönüşümde öncü olmak için önemli projelere imza atıyor. Öne çıkan isimlerden biri de Nuh Çimento Grubu. Grubun sıfır emisyon hedefi doğrultusunda hayata geçirdiği "Dizel Makinelerin Elektrifikasyonu Projesi", hem teknoloji hem de çevre açısından ilham veren bir örnek.

Nuh Çimento Grubu, madencilik ve nakliye faaliyetlerinde kullandığı iş makinelerini elektrikliye dönüştürerek karbon ayak izini azaltmayı hedefliyor. Grup, 2030 yılına kadar tüm madencilik ekipmanlarını elektrikli hale getirmeyi planlıyor. Şimdiye kadar gerçekleştirilen projeler, bu hedefin erişilebilir olduğunu gösteriyor. Örneğin, dizel çalışırken ömrünü tamamlamak üzere olan bir kaya kamyonunun elektrikli hale getirilmesiyle yıllık 100.000 litre yakıt tasarrufu sağlanmış, 245 ton karbon emisyonu önlenmiş. Ayrıca, rejeneratif frenleme gibi yenilikçi teknolojiler sayesinde enerji verimliliği artırılmış.

Sadece yakıt ve emisyon tasarrufu değil; iş makinelerinde elektrikli sistemlerin kullanımıyla daha sessiz ve titreşimsiz çalışma ortamları oluşturuluyor. Bu durum, çalışanların iş güvenliği ve konforunu artırarak sosyal sürdürülebilirlik açısından da önemli kazanımlar sağlıyor.

Elektrikli iş makinelerinin Türkiye'deki geleceği oldukça parlak görünüyor. Özellikle inşaat, madencilik ve lojistik gibi yüksek karbon emisyonuna sahip sektörlerde bu dönüşüm, sektörün rekabet gücünü artıracak ve Türkiye'yi uluslararası arenada çevreci teknoloji uygulamalarında öncü konuma taşıyacaktır.

Nuh Çimento Grubu'nun gösterdiği kararlılık ve elde ettiği sonuçlar, diğer sanayi kuruluşları için örnek teşkil ediyor. Sürdürülebilirlik odaklı yatırımların hem çevreye hem de işletmelere sağladığı faydalar ortada. Şimdi, bu vizyonun daha geniş bir çevreye yayılması ve ülke genelinde benimsenmesi gerekiyor.

Elektrikli iş makineleri sadece bir teknoloji değil; daha temiz, daha yaşanabilir bir dünya için bir adım. Türkiye'nin bu dönüşümdeki başarısı, geleceğin çevreci sanayi standartlarını belirlemede kritik bir rol oynayacaktır.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HİDROMEK KAZICI YÜKLEYİCİLER İLE

SAHADA ÇALIŞMA PERFORMANSINIZI ÜST SEVİYEYE ÇIKARIN!

HMK 102S ALPHA

KOVA KAPASİTESİ:
1,1 M³GÜÇ:
100 HPÇALIŞMA AĞIRLIĞI:
9.650 KG

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 8 ► **İMDER - İSDER**
İş makinesi satışları ekim ayında da hız kesmedi
- 10 ► **ATLAS COPCO GROUP**
Türkiye merkezli SCS Makina'yı satın aldı
- 10 ► **MICHELIN**
Michelin'den yeni yükleyici lastiği: Michelin Xtra Defend
- 12 ► **CATERPILLAR,**
Küresel talepteki yavaşlamaya rağmen istikrarını korudu
- 14 ► **TMB**
TMB Başkanı M. Erdal Eren:
"Karbon net sıfır hedefi için teşvik ya da ceza sistemi getirilmeli"
- 16 ► **VOLVO CE**
Elektrikli **Volvo L120** lastikli yükleyici Türkiye pazarına sunuluyor



- 20 ► **SANY TÜRKİYE**
Elektrikli kaya kamyonlarına özel eğitim programı
- 22 ► **HOW-HUB OF WAREHOUSE**
Yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik sektörleri HOW-Hub of Warehouse'ta buluşacak
- 24 ► **BAUMA 2025**
İnşaat sektörünün kalbi Münih'te atacak



- 26 ► **DAIMLER TRUCK ve VOLVO GROUP,**
Ağır ticari araç sektörünün geleceği için birlikte çalışacak

- 26 ► **HASEL**
HASEL'in Genel Müdürü Teoman Balaban oldu
- 28 ► **TVH**
Ürün yelpazesini SKF ile güçlendirdi
- 30 ► **HİDROMEK**
Türken İnşaat Genel Müdürü **Atila Kendir:**
"Operatörlerimiz yeni Hidromek'leri kullanmak için birbirleriyle yarışıyor"
- 34 ► **ZOOMLION**
Zemin uzmanı Özbek Geoteknik projelerinde Zoomlion'a güveniyor
- 40 ► **NUH ÇİMENTO GRUBU**
Sıfır emisyonu hedefleyen Nuh Çimento Grubu, filosunu **Liugong** ve **XCMG** ile elektriklendirdi!



- 44 ► **UYGUNLAR DIŞ TİCARET**
Uygunlar Dış Ticaret Satış Koordinatörü **Nazmi Güven:**
"Elektrikli yükleyiciler, dizellere kıyasla 1'e 7-10 verimlilik sunuyor!"
- 48 ► **ENKA PAZARLAMA**
Elektrikli XCMG kaya kamyonları, Nuh Çimento'nun üretimini artıracak!
- 52 ► **TURKUAZ MAKİNE**
Ausa İş Makinaları Türkiye'den Sorumlu Bölge Satış Yöneticisi **Manuel Urbaneja:**
"Yüksek kalitede ve inovatif kompakt makineler sunuyoruz"
- 54 ► **XCMG TÜRKİYE,**
Başarılı ve yeniliklerle dolu bir yılı geride bırakıyor
- 58 ► **HİSARLAR**
50 yıllık üretim birikimi, platform pazarında dengeleri değiştirecek
- 62 ► **RENAULT TRUCKS**
Dizelden elektrikliye dönüştürülen ilk Renault Trucks kamyon fransa'da onay aldı

HITACHI

Reliable Solutions



VADE FARKSIZ
12 AY
EŞİT ÖDEME



Makineniz Sizin
Kontrolünüzde



İşiniz Sizin
Kontrolünüzde



Konforunuz Sizin
Kontrolünüzde



Enka'ya Güven,
Hitachi ile Güçlen



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA



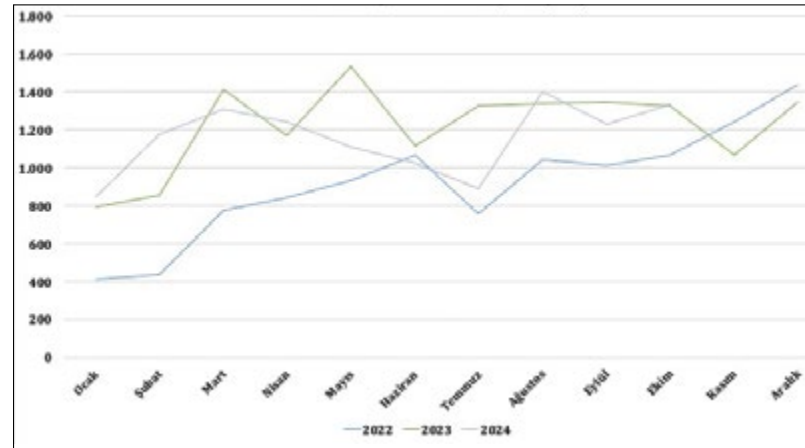
İŞ MAKİNESİ SATIŞLARI EKİM AYINDA DA HIZ KESMEDİ

Ekonominin hemen her alanına doğrudan veya dolaylı olarak hizmet sağlayan iş ve istif makineleri sektörlerindeki canlılık devam ediyor. Sektörün çatı kuruluşları İMDER ve İSDER, Türkiye’de ekim ayına yönelik pazar verilerini açıkladı.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2024 yılının ekim ayında Türkiye’de 1.334 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 10 ayında satılan yeni iş makinesi sayısı 11.582 adede ulaştı.

Satışlar geçen yılın aynı dönemine (12.239 adet) kıyasla yüzde 5,4 azalış gösterdi. Aylık bazda yapılan değerlendirmeye göre ise 2023 yılının ekim ayına (1.331 adet) kıyasla satışlar hemen hemen aynı seviyede kaldı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği’nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre ekim ayında Türkiye’de 1.356 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 10 ayında satılan yeni makine sayısı, geçen yılın aynı dönemine (13.140 adet) kıyasla yüzde 5,4 azalarak 12.428 adede geriledi. ■



İMDER 2024										
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	GENEL TOPLAM
847	1177	1312	1246	1110	1027	893	1404	1232	1334	11.582

İSDER 2024										
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	GENEL TOPLAM
942	925	1224	745	1362	1162	1912	1501	1299	1356	12.428

SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

bauma, Münih, 7-13 Nisan 2025



Ziyaret için:
bauma.de/en/trade-fair/why-visit



bauma 2025'te inşaat madencilikle buluşuyor:

bauma, sektöründe dünyanın lider fuarıdır ve madencilik sektöründe başarılı işler için en ideal ortamı sağlar. Sektörün tüm önde gelenleri, yenilikçi akımlar ve inovasyonlar, yarınlardaki başarınız için tek bir çatı altında toplanıyor.

Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Şti
Eren Ergen - ergen@agoratourism.com
Mehmet Arın Başaran - basaran@agoratourism.com

bauma.de

bauma

ATLAS COPCO GROUP, TÜRKİYE MERKEZLİ SCS MAKİNA'YI SATIN ALDI

► **ATLAS COPCO GROUP**, Adana merkezli kompresör distribütörü SCS Makina A.Ş.,'yi satın aldığını duyurdu.

Küresel ölçekte 180 ülkede, 53 bin çalışanıyla kompresör tekniği, endüstriyel teknik, vakum tekniği ve enerji tekniği alanlarında faaliyet gösteren Atlas Copco Group, bu alanlardaki uzmanlığına ek global ölçekte gerçekleştirdiği şirket satın almaları ile de güçlendirerek dikkat çekiyor.

Yapılan açıklamada, 2011 yılında kurulan ve 11 çalışanı bulunan, vidalı, santrifüj ve yağsız vidalı kompresörlere orijinal ve OEM yedek parça ile bakım ve revizyon hizmeti veren SCS Makina A.Ş.'nin bundan sonra faaliyetlerini Atlas Copco Group bünyesinde sürdüreceği belirtildi. Satın alma fiyatı açıklanmazken, şirketin

kompresör tekniği iş alanı içindeki hizmet bölümünün bir parçası haline geldiği bilgisi verildi.

2023 YILINDA YAKLAŞIK 100 MİLYON TL GELİR ELDE ETTİ

Dünyada 151 yıldır, 1950'den beri de Türkiye'de sanayiye enerji verimli kompresörler sağlayarak ekonomik, çevresel ve sosyal açıdan sorumlu, kalıcı çözümler sunan Atlas Copco Kompresör Tekniği İş Alanı Başkanı Philippe Ernens, "Bu satın almayla coğrafi varlığımızı daha da büyütebileceğiz ve mevcut ve gelecekteki müşterilerimize daha iyi hizmet verebileceğiz" dedi.

Türkiye pazarında hava kompresörü çözümlerinin satış ve servisini sağlayan SCS Makina A.Ş.; tekstil, çimento, kimya, gıda ve içecek gibi sektörlerde



hizmet sunuyor. Şirket, 2023 yılında yaklaşık 100 MTRY (40 MSEK) gelir elde etti ■

MICHELIN'DEN YENİ YÜKLEYİCİ LASTİĞİ: MICHELIN XTRA DEFEND

► **MOBİLİTE** alanında dünyanın öncü şirketleri arasında yer alan Michelin, yükleyiciler ve belden kırmalı kaya kamyonları için tasarladığı yeni lastiği MICHELIN XTRA DEFEND E4** L4**'i tanıttı.

Lastik başına 25.400 kg'a kadar yüklemeye kapasitesine sahip olan XTRA DEFEND E4** L4**'ün yükleyiciler için saatte 14 km'lik hızı destekleyerek yüksek verimlilik sağladığı belirtiliyor. Yeni seri kaplanabilir olma özelliği sayesinde hem çevreye hem de ekonomide katkıda bulunuyor.

Geniş bir araç modeli yelpazesini kapsayan ve 6 farklı ebatla pazara sunu-

lan yeni lastiğin, yükleme ve taşıma döngüleri sırasında üstün verimlilik, yüksek yük kapasitesi, sağlamlık ve çok yönlülük özelliklerine sahip olduğu vurgulanıyor.

Yeni bir karkas yapısına sahip olan yeni MICHELIN XTRA DEFEND E4** L4** lastiğin, aşındırıcı ve zorlu zemin koşullarındaki yoğun çalışma temposuna uyum sağlayacak şekilde geliştirildiği ve üstün hareket kabiliyeti sağladığı ifade ediliyor. Yüzde 50 oranında artırılmış çelik tel yapısı ile güçlendirilmiş karkas ve 5 kauçuk katmanla güçlendirilmiş sırt yapısı sayesinde aşınmalara karşı sağlam bir duruş sergiliyor.

Yeni MICHELIN XTRA DEFEND E4** L4** serisi, MICHELIN'in şantiye lastiği ürün yelpazesini 25 inç ve 80 serisinden 65 serisine yükseltmeyi mümkün kılıyor ■





CATERPILLAR, KÜRESEL TALEPTEKİ YAVAŞLAMAYA RAĞMEN İSTİKRARINI KORUDU

Caterpillar Inc., 2024 yılı 3. çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Şirketin 16,1 milyar dolar olarak açıklanan bu 3 aylık toplam gelirinde, nihai kullanıcıya yönelik ekipman satışlarındaki azalma ve bayilerdeki düşük stok artışı nedeniyle, 2023'ün aynı dönemine kıyasla %4'lük bir düşüş kaydedildi.

► **CATERPILLAR**, gelirdeki düşüşe rağmen stratejik fiyatlandırma ve maliyet yönetimi sayesinde güçlü kâr marjını korudu ve istikrarını sürdürdü.

ENERJİ VE ULAŞIM SEGMENTİ GÜÇLENDİ

Firmanın faaliyet gösterdiği segmentler bazında yapılan değerlendirmeye göre inşaat sektöründeki gelir, ekipman satışlarının azalması ve olumsuz fiyat ayarlamaları nedeniyle %9 düşse-

rek 6,3 milyar dolara geriledi.

Madencilik segmentindeki gelir de benzer şekilde %10 düşüşle 3 milyar dolara geriledi. Kuzey Amerika ve Avrupa, Afrika ve Orta Doğu (EAME) bölgelerindeki satışlarda yaşanan daralma, bu düşüşte etkili oldu.

Firma, diğer segmentlerin aksine, enerji ve ulaşımda %5'lik bir artışla gelirini 7,2 milyar dolara çıkardı.

Büyük veri merkezlerinde kullanılan motorlara yönelik talep ve fiyat ayarlamaları bu artışın ana itici gücü oldu.

LATİN AMERİKA HARİCİNDEKİ TÜM PAZARLAR DARALDI

Caterpillar'ın bölgesel performansı dünya genelinde değişken bir tablo sundu.

Kuzey Amerika'daki satışlar %4 düştü. Bölgede madencilik satışlarında %17'lik bir düşüş yaşanırken, enerji ve ulaşım segmentinde %8'lik bir artış görüldü.

Latin Amerika bölgesinde güçlü bir performansla satışlar %5 arttı. Bu artışa en çok katkı sağlayan, %19 artışla inşaat segmenti oldu.

Avrupa, Afrika ve Orta Doğu (EAME) bölgesinde %6 düşüş yaşandı ve bu düşüş özellikle inşaat ve madencilik segmentlerini olumsuz etkiledi.

Asya/Pasifik bölgesindeki satışlar %7 azaldı. İnşaat ve madencilik segmentlerindeki azalma, enerji ve ulaşım segmentindeki hafif büyümeyi gölgeledi ■



**BÜYÜK ZORLUKLARDA,
BÜYÜK DETAYLAR
FARK YARATIR**

**24 AY
%0 FAİZ
LEASING
KAMPANYASI**





URCAN Makina Sanayi Servis ve Ticaret A.Ş.
+90 216 572 50 90 • info@urcan.com.tr • www.urcan.com.tr



TMB BAŞKANI M. ERDAL EREN:

“KARBON NET SIFIR HEDEFİ İÇİN TEŞVİK YA DA CEZA SİSTEMİ GETİRİLMELİ”

Azerbaycan’ın başkenti Bakü’de düzenlenen ve iklim değişikliği ile ilgili birçok önemli konunun ele alındığı **COP29 Konferansı**’nda yeşil mutabakat ve sürdürülebilirlik çalışmalarının önemi bir kez daha ön plana çıktı.

► **TÜRKİYE’NİN** yeşil dönüşüm ve sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda inşaat sektöründe öncü adımlar atan Türkiye Müteahhitler Birliği’nden (TMB) 2053 Net Sıfır Emisyon Hedefi için gönüllülük esasıyla başarının sağlanamayacağı nedeniyle teşvik ya da ceza sisteminin getirilmesi önerisi paylaşıldı.

“2050’de nüfusun üçte ikisi şehirlerde yaşayacak”

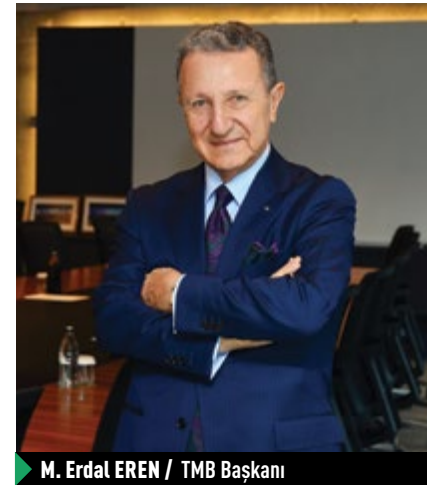
Türkiye’nin Paris İklim Anlaşması ve Glasgow İklim Mutabakatı’na taraf olmasıyla, inşaat, enerji, sanayi, ulaşım, tarım ve atık yönetimi gibi sektörlerde kapsamlı iklim politikaları belirlendi-

ğini ifade eden TMB Başkanı M. Erdal Eren, “İnşaat sektörü, küresel iklim krizi ile mücadele konusunda öne çıkan sektörlerden biridir. Dünya servetinin büyük kısmını temsil eden küresel inşaat sektörü, konu iklim değişikliği olunca “uyuyan dev” olarak tanımlanmaktadır. Binalar ve inşaat-yapım süreçleri küresel karbon emisyonunun %40’ını oluştururken, binaların işletim dönemlerinde kullanılan enerjinin sebep olduğu emisyonlar %28’lik bir dilime sahiptir ve geri kalan %11’lik kısım binaların yaşam döngüsü içerisinde kullanılan malzeme ve inşaat işlerinden kaynaklı karbondan gelmektedir. Dünya Bankası’nın yaptığı bir projeksiyona göre, 2050 yılında dünya nüfusunun üçte ikisi şehirlerde yaşayacak ve küresel enerji tüketimi ile sera gazı emisyonlarının %70’inden fazlası kentlerden kaynaklanacaktır. Bu durum sektöre önemli bir sorumluluk getirmektedir” dedi.

‘Türk ürünlerinin AB’ye ihracatı zora girebilir’

TMB’nin, Türkiye’nin 2053 Net Sıfır Emisyon Hedefi doğrultusunda “Ulusal Katkı Beyanı” ve “Yeşil Mutabakat Eylem Planı” kapsamındaki çalışmalara katılmaya devam ettiğini kaydeden Başkan Eren, şöyle devam etti: “Bu zorlu dönüşüm sürecinde, kamu ve özel sektörün sürekli ve yakın iş birliği içinde çalışması gerektiğini düşünüyoruz. İnşaat sektöründe de dönüşümün sağlanabilmesi için tüm paydaşların koordinasyon içinde aynı hedefe odaklanması önemlidir. Yapılaşma süreçlerindeki bu radikal dönüşümün özel sektör tarafından hızlı ve etkin bir şekilde hayata geçirilebilmesinde finansman temininin önemi büyüktür.

Geçmiş deneyimler ışığında, bu sürecin gönüllülük esasına dayalı olarak istenilen hızda ve yaygınlıkta başarıya ulaşması zor görünüyor. Ülkemizde yeşil dönüşümü gerçekleştirmek ve 2053 yılında karbon net sıfır hedefine ulaşabilmek için devletimizin ceza veya teşvik sistemini getirmesi gerekmektedir. Aksi halde özellikle ‘Yeşil Mutabakat’ nedeniyle Türk inşaat sanayi malzemelerinin AB ülkelerine ihracatı zora girecek, Türk müteahhitlerimiz AB ülkelerinde proje üstlenseler dahi Türk ürünlerini kullanmaları mümkün olmayacaktır. Sektörümüz de bu yeni döneme adapte olmak için çalışmalarını sürdürmektedir.” ■



M. Erdal EREN / TMB Başkanı



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



ELEKTRİKLİ **VOLVO L120** LASTİKLİ YÜKLEYİCİ TÜRKİYE PAZARINA SUNULUYOR

İş makineleri sektörünün sürdürülebilir geleceğine dair yatırımlarını aralıksız sürdüren Volvo İş Makinaları (Volvo CE), tamamen elektrikli lastikli yükleyici modeli L120 Electric'i Türkiye pazarına sunuyor. İlk makinelerin 2025 yılının ilk aylarında şantiyelere inmesi planlanıyor.

► **MEVCUT DİZEL** muadili ile aynı güçlü performansı sunmak üzere tasarlanan L120 Electric'in, bölgede pazara sunulmadan önce Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) aşırı sıcaklarında, zorlu testlerden geçerek tüm operasyonel ve dayanıklılık kriterlerini başarıyla geçtiği belirtiliyor.

L120 Electric ile amaçlarının; performans, sürdürülebilirlik ve güvenilirlik açısından sektör beklentilerini karşılamakla kalmayıp, aşan bir makine sunmak olduğunu belirten Volvo CE Ürün Müdürü Johannes Nordgren,

"BAE'deki testler, elektrikli ekipmanlarımızın zorlu koşullara dayandığını ve müşterilere güç veya verimlilikten ödün vermeden sürdürülebilir bir alternatif sunabileceğini kanıtladı" ifadelerini kullandı.

282 KWH AKÜ KAPASİTESİYLE 8 SAATLİK ÇALIŞMA SÜRESİ

Mevcut geleneksel L120 modeli baz alınarak geliştirilen 20 ton çalışma ağırlığındaki L120 Electric, 6 ton taşıma kapasitesine sahip bulunuyor. Geleneksel içten yanmalı motorlu

model ile aynı performansı sunduğu vurgulanan L120 Electric, sıfır egzoz borusu emisyonu ve neredeyse tamamen sessiz çalışma ve daha konforlu bir çalışma ortamı ile çevresel fayda sağlıyor.

310 hp'lik nominal gücünü, 282 kWh kapasiteli Lithium Iron Phosphate (LFP) akülerden alan lastikli yükleyici, hafif ve orta hizmet uygulamalarında sekiz saatlik bir çalışma süresi sağlarken, iç mekanlarda ve gürültüye duyarlı alanlarda çalışma çok yönlülüğü sunuyor. Hızlı şarj ile %10'dan %95'e 1,5 saat



Johannes NORDGREN / Volvo CE Ürün Müdürü

GELECEĞİ İNŞAET!



**SOLID
TO SUCCEED**

XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.
Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.
Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya / Ankara
☎ (0312) 287 55 59 🌐 (0312) 287 55 58

📱 / xcmg.turkey
www.xcmg.com.tr



içerisinde doldurulabilen aküler, 40kW'lık DC şarj ile sıfırdan tam şarja 7 saatte ulaşıyor.

GELİŞMİŞ SOĞUTMA SİSTEMİ

Volvo CE'nin yenilikçi soğutma sistemi ile birleştirilmiş gelişmiş bir elektrikli aktarma organı, BAE'de gerçekleştirilen testler sırasında çok önemli bir odak noktası oldu. 50°C'ye (122°F) kadar çıkabilen sıcaklıklarda çalışan L120 Electric, zorlu koşullarda güvenilirliği ve termal yönetimi değerlendirmek için test edildi.

Denemenin bu başarısı, teknolojinin gezegendeki en zorlu ortamlardan birinde sağlamlığını vurguluyor. L120 Electric'in soğutma sistemi, motor, bataryalar ve güç elektroniği genelinde

de sıcaklık düzenlemesini optimize etmek üzere tasarlandı. BAE'nin yoğun ısıya rağmen sistem, makinenin temel bileşenleri için optimum çalışma koşullarını koruyarak aşırı ısınma veya performans düşüşü olmadan üretkenliğin ve şarj işleminin devam etmesini sağladı.

Elektrikli aktarma organları, çevreye duyarlı alanlarda, kentsel bölgelerde ve sıkı emisyon düzenlemelerine sahip bölgelerde faaliyet gösteren müşteriler için önemli avantajlar sunuyor. Sıfır egzoz emisyonu, önemli ölçüde azaltılmış gürültü kirliliği ve iyileştirilmiş genel enerji verimliliği ile L120 Electric, sürdürülebilir inşaat ekipmanlarında önemli bir sıçramayı temsil ediyor.



İlçay FİDAN / Volvo CE Orta Doğu Ticari Müdürü

“L120 Electric, sıfır emisyonlu makineler sunma konusundaki kararlılığın bir göstergesidir”

L120 Electric'in başarılı BAE denemesine ek olarak, Volvo CE ayrıca Yılın Elektrikli Makineleri için İnşaat Makineleri Orta Doğu (CMME) Ödülü'ne layık görüldü. Bu prestijli ödül, Volvo CE'nin yenilikçi tasarım ve en son teknoloji ile inşaat sektöründe sürdürülebilir uygulamaları teşvik etme taahhüdünü takdir ediyor.

Konuyla ilgili olarak bir açıklamada bulunan Volvo CE Orta Doğu Ticari Müdürü İlçay Fidan, “L120 Elektrikli tekerlekli yükleyicinin başarılı lansmanı ve aşırı iklimlerde kanıtlanmış performansı ile Volvo CE, daha yeşil ve daha sürdürülebilir bir küresel inşaat endüstrisine doğru ilerlemeye devam ediyor. Elektrik gücünden yararlanarak, inşaat projeleri için daha temiz, daha sessiz ve daha verimli bir çözüm sunuyor. Nihayetinde L120 Electric, elektrikli portföyü genişletme ve en zorlu operasyonel ortamlarda başarılı olabilecek sağlam, sıfır emisyonlu makineler sunma konusundaki kararlılığın bir göstergesidir” ifadelerini kullandı ■

MST



YENİ



ASKO



Motor: DEUTZ TCD 6.1 L6
Net Motor Gücü: 180 kW / 240 HP @ 2300 rpm
Çalışma Ağırlığı: 32.500 kg
Kova Kapasitesi: 1,35 m³



SANY TÜRKİYE'DEN ELEKTRİKLİ KAYA KAMYONLARINA ÖZEL EĞİTİM PROGRAMI

Türkiye iş ve inşaat pazarları başta olmak üzere birçok farklı sektöre Putzmeister ve SANY markalarıyla çözüm sunan **Putzmeister Türkiye, Çerkezköy'deki Genel Müdürlüğünde, SANY SKT90E ve SKT105E model %100 elektrikli kaya kamyonlarına yönelik bir eğitim programı düzenledi.**

► **PROGRAMA**, Çin'den gelen uzmanların da yer aldığı eğitime 30 kişilik merkez servis ve teknik ekip katıldı. Putzmeister ve SANY Ürün Sorumlusu Servis ve Teknik Destek Müdürü Mesut Avşar, her yıl düzenlenen eğitim programı çerçevesinde, bu yıl SANY SKT90E ve SKT105E modellerinin servis ve bakım süreçlerine dair detaylı bir eğitim sunduklarını kaydetti.

“Arızalara ve teknik sorunlara önceden hazırlıklı olabileceğiz”

Eğitim programı hakkında bilgi veren Mesut Avşar, *“Eğitimde hem teorik hem de uygulamalı olarak makineler üzerinde pratik yapma imkânı sunduk. Böylece, sahada karşılaşılabileceğimiz arızalara ve teknik sorunlara önceden hazırlıklı olabileceğiz. Bu eğitim, iki gün süren yoğun bir süreçti ve başarılı bir şekilde tamamlandı”* ifadelerini kullandı.

Eğitimin ilk aşamasının tamamlandığını belirten Mesut Avşar, ikinci aşama olarak yetkili servis ekiplerine yönelik eğitimlerin de kısa süre içinde yapılacağını duyurdu. Avşar, bu eğitimlerin, SANY Türkiye'nin geniş servis ağını güçlendirmeyi ve müşterilerine daha hızlı, daha verimli hizmet sunmayı hedeflediği vurguladı.

REJENERASYON SİSTEMİ, YOKUŞ AŞAĞI İNERKEN ENERJİ TASARRUFU SAĞLIYOR

SANY SKT90E ve SKT105E, %100 elektrikli kaya kamyonlarının çevre dostu bir çalışma bütünlüğüne sahip olduğunu vurgulayan Mesut Avşar, “Kamyonlar, 60 ton taşıma kapasitesine sahip olup, egzoz gazı salınımı yapmadan çevreye zarar vermeyen bir teknolojiyle üretildi. Elektrikli motor kullanılmasıyla bakım masrafları, fosil yakıt kullanan araçlara göre çok daha düşük oluyor. Böylece hem sürdürülebilirlik hem de verimlilik açısından büyük bir avantaj sağlanıyor” dedi.

SANY SKT90E ve SKT105E %100 elektrikli kaya kamyonların; rejenerasyon sistemi ile yokuş aşağı inerken kendi kendini şarj ederek enerji tasarrufuna katkı sağladığı ve rejenerasyon sistem ile hız kontrolü yapılabildiği belirtiliyor.

SANY SKT90E ve SKT105E modelleri, konforlu ve güvenli bir çalışma ortamı sunmak amacıyla donatılmış. Kabin içinde bulunan multimedya eğlence sistemi, 360 derece görüş açısı sağlayan kameralar ve yükseltilmiş güvenlik özellikleri operatörlere rahat bir çalışma deneyimi sunuyor. Ayrıca, araçların C belgesi ve R kabin gibi güvenlik standartları da yüksek güvenlik sağlıyor. SANY, çevre dostu ve teknolojik olarak gelişmiş elektrikli kaya kamyonlarıyla sektördeki yenilikçi çözümlerini artırmaya devam ediyor ■



Mesut AVŞAR / Putzmeister ve SANY Ürün Sorumlusu Servis ve Teknik Destek Müdürü

SANY
supported by **Putzmeister**

SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA

**KANITLANMIŞ
Performans**



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
@ /sanyturkiye o /Sany Türkiye



YENİ NESİL DEPO SİSTEMLERİ VE İÇ LOJİSTİK SEKTÖRLERİ **HOW-HUB OF WAREHOUSE**'TA BULUŞACAK

► **ULUSLARARASI** fuar organizatörü Deutsche Messe'nin Türkiye ofisi Hannover Fairs Turkey Fuarçılık A.Ş., yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik sektörünü tek çatı altında buluşturacak yeni bir fuara imza atmaya hazırlanıyor.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) iş birliği ile İstanbul Fuar Merkezi'nde (İFM) düzenlenecek olan fuar, 18-20 Eylül 2025 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde (İFM) gerçekleştirilecek.

Hannover Fairs Turkey Yönetim Kurulu Başkanı Annika Klar ile İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği (İSDER) Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş'ın evsahipliğinde, İstanbul'da düzenlenen lansmana yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik sektörlerinin çatı meslek kuruluşları ve firma yetkilileri katıldı.

“Katılımcı ve ziyaretçilere yeni iş birliklerinin kapısını aralayacağız”

Lansmanda konuşan Annika Klar, fuarın bu iki kritik sektör için küresel standartları yeniden belirleyeceğini vurgulayarak, “HOW-Hub

of Warehouse, yalnızca bir ticaret fuarı değil, aynı zamanda yenilikçi çözümlere erişim sağlayan, sektörü birbirine bağlayan ve büyümeye yön veren bir platform olacak. Türkiye'nin yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik sektörlerindeki vizyonu dünyaya tanıtmının ötesinde dünya çapında nitelikli alıcıları, katılımcıları ve ziyaretçileri ile bir araya getirerek yeni iş birliklerinin yolunu açacak. İSDER iş birliğiyle ENOSAD, ROBODER ve AKDER'in desteğiyle düzenleyeceğimiz fuarımız ile “İç lojistikte Yeni Trendler ve Dijitalleşme” ile ‘Enerji Verimliliği ve Karbon Nötr Çözümler’ gibi kritik konular ekseninde sektörün geleceği şekillendirileceği” ifadelerinde bulundu.

“Uzun yıllara dayalı iş birliğimizi pekiştireceğiz”

İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, lansmanda yaptığı konuşmada, “3,5 milyar dolar cirosu olan sektörümüzde, 2023 yılının ihracatı, 2022 yılına göre yüzde 23,1’lik bir artış göstererek, 771 milyon dolar seviyelerine çıkmıştır. İstif makinaları sektörünün bütünleyici alt sektörleri dâhil edildiğinde bu rakamın yaklaşık olarak 1 milyar dolar seviyelerine ulaştığını söyleyebiliriz. Birlik olarak

ana amaçlarımızdan birisi ülke ekonomisine katkı sağlayacak ihracatı artırmaktır. Bu amaç doğrultusunda HOW-Hub of Warehouse Fuarı'na destek vermek bizim için oldukça önemli. Bir fabrika içerisinde yer alacak veya hayatımızın her alanında faaliyet gösteren, sektörlerle hizmet veren depolar içerisinde çalışacak en son teknoloji tüm ürünleri aynı çatı altında buluşturacağız” dedi.

Yenilikçi çözümler ve yeni iş fırsatları HOW-Hub of Warehouse Fuarı, iç lojistik ve depo sistemleri alanında yenilikçi çözümler sunarak, sektördeki tüm paydaşlar için iş birliklerine olanak sağlayacak. Fuar; Malzeme Taşıma Teknolojileri, Depolama ve Raf Sistemleri, Depolar ve Operasyonlar için Paketleme Teknolojileri, Yazılım ve Otomasyon Çözümleri, Depo Çözümleri, Robot Teknolojileri, AGV ve AMR ana ürün gruplarında, yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik sektörlerinin ürün ve çözümlerini kapsayacak. Fuarda katılımcılar, sektördeki en son gelişmeleri gözlemleyerek yeni iş fırsatlarına erişim sağlayabilecek



ASKO GLOBAL

Geleceğimizi İnşa Ediyoruz



Motor Gücü
275 HP

Kova Kapasitesi
1.47 m³

Çalışma Ağırlığı
32.600 kg

Hızlı destek hattı

444 2 767

info@askogloball.com
askogloball.com

f/askogloball_develon in/askogloballismakinalari
@askogloball_develon /askogloballismakinalari

ASKO

DEVELON



BAUMA 2025 İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN KALBI MÜNİH'TE ATACAK

Dünyanın en büyük inşaat fuarlarından biri olan Bauma, 7-13 Nisan 2025 tarihleri arasında Münih, Almanya'da kapılarını yeniden açmaya hazırlanıyor. COVID-19 pandemisinin ardından tam ölçekli düzenlenecek ilk etkinlik olan **Bauma 2025**, ziyaretçiler ve katılımcılar için birçok yenilik sunacak. **Volvo, Deutz, CNH and LiuGong** gibi sektörün önde gelen markaları, bu yıl fuara tekrar katılma kararı aldılar.

► **4.000 KATILIMCI** ve 600.000 ziyaretçinin beklendiği fuarda sürdürülebilirlik ve dijitalleşme temaları öne çıkacak. Yenilikler arasında iklim nötr inşaat çözümleri, 85 girişimci şirketin sunumları ve üniversite-sanayi iş birliklerini sergileyen bir Bilim Merkezi bulunuyor.

64.000 M²LİK DEV BİR ORGANİZASYON

Messe München CEO'su Stefan Rummel, 28-29 Ekim tarihlerinde düzenlenen basın toplantısında fuarın de-

taclarını paylaştı. Etkinlik, yaklaşık 86 futbol sahasına eşdeğer olan, 64.000 m² alanda gerçekleştirilecek. Etkinliğe ulaşımı kolaylaştırmak için yeni altyapılar inşa ediliyor. Özellikle otobüslerin



yeni giriş alanına ulaşımını sağlamak amacıyla bir köprü inşası planlanıyor.

KATILIMCI VE ZİYARETÇİ SAYILARI ESKİ GÜNLERE DÖNÜYOR

Pandemi dönemindeki sınırlı katılıma rağmen 2022 yılında 500.000'e yakın ziyaretçi ağırlayan Bauma, 2025'te bu sayıyı 600.000'e çıkarmayı hedefliyor. 2019'daki gibi 4.000'e yakın katılımcı firmanın yer alması beklenirken, Çinli şirketlerin etkinlikte güçlü bir şekilde temsil edileceği ifade ediliyor. Ayrıca, etkinlikte 150'ye yakın ilk kez katılacak firma yer alacak.

YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER VE GENÇ YETENEĞE ODAKLANMA

Bauma 2025'te yenilikçilik ve genç yetenekler ön planda olacak:

- **Start-up ve inovasyon:** Yaklaşık 85 start-up, en yeni inşaat teknolojilerini sergileyecek.
- **Think Big Programı:** 15.000 öğrenci, kazı makinelerini kullanma ve sektörün iş süreçlerini deneyimleme fırsatı bulacak.
- **Bilim ve üniversitelerle iş birliği:** Bilim Hub'ı, üniversiteler ve sanayi temsilcilerini bir araya getirerek sürdürülebilirlik ve dijitalleşme gibi konulara odaklanacak çözümler sunacak.
- **İnovasyon ödülleri:** Etkinlikte dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve iklim nötrlüğü gibi kategorilerde ödüller verilecek.

Bauma 2025, inşaat sektöründeki yenilikleri tanıtmak, sektördeki profesyonelleri bir araya getirmek ve geleceğin inşaat teknolojilerini şekillendirmek üzere fırsatlar sunacak ■

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiptir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

► www.voegele.info



DAIMLER TRUCK VE VOLVO GROUP, AĞIR TİCARİ ARAÇ SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ İÇİN BİRLİKTE ÇALIŞACAK

► **DAIMLER TRUCK** ve Volvo Group, ağır ticari araç sektöründeki dönüşüme öncülük edecek yazılım tanımlı araç platformu geliştirmeyi amaçlayan ortak girişim anlaşması imzaladı.

Kurulacak olan Daimler Truck ve Volvo Group ortak girişimi, bir kamyon işletim sistemi geliştirmek ve ortak girişimin markadan bağımsız olan ürünlerini diğer ticari Orijinal Ekipman Üreticilerine (OEM) sunmayı hedefliyor. Bununla birlikte Daimler Truck ve Volvo Group rakip olmaya devam edecek ve kendi dijital çözümleri de dahil olmak üzere ürün ve hizmet satışlarını farklılaştırmayı sürdürecekler.

Mercedes-Benz Türk'ün çatı şirketi Daimler Truck ve Volvo Group, bu yılın Mayıs ayında, geleceğin ticari araçlarına temel oluşturacak yazılım tanımlı bir araç platformu ve özel bir kamyon işletim sistemi geliştirmek üzere ortak bir girişim kurmayı hedeflediğini duyurmuştu. Bu kapsamda ticari araç sektörünün önde gelen iki şirketi, ortak girişim için bağlayıcı bir anlaşma imzaladı. Anlaşmayla birlikte merkezi İsveç'in Göteborg kentinde olacak bir şirketin kurulması üzerinde çalışıl-

maya başlandı. Ortak girişimle geliştirilecek olan yazılım tanımlı araç platformu, Daimler Truck ve Volvo Group'un gelecekteki potansiyel müşterilerine sunacağı ürünlerde bağımsız dijital araç işlevleri sağlamasına olanak tanıyacak.

ORTAK GİRİŞİM DİJİTAL DÖNÜŞÜME LİDERLİK EDECEK!

Ortak girişimin faaliyetleri arasında, ticari araçlar için özel olarak tasarlanmış ve büyük verileri işleyebilen, merkezileştirilmiş yüksek performanslı kontrol ünitelerinin belirlenmesi ve tedarik edilmesi yer alacak.

Yeni şirket, araç üreticilerinin kendilerini farklılaştıran dijital araç özelliklerini geliştirmek için temel olarak kullanabilecekleri bir işletim sistemi ve yardımcı programlar geliştirecek. Bu girişim, gelecekte yazılım ve donanım geliştirme döngülerini birbirinden ayıracak ve müşterilerin dijital uygulamaları kablosuz olarak satın almalarını ve güncelleyebilmelerini sağlayacak. Böylece müşteri verimliliği ve deneyimi belirgin bir şekilde artacak. Büyük ölçekli bu ortak girişim işleminin, gerekli tüm düzenleyici onayların alınmasına bağlı olarak 2025 yılının ilk yarısında tamamlanması bekleniyor ■

HASEL'İN GENEL MÜDÜRÜ TEOMAN BALABAN OLDU

► **TÜRKİYE'DE** 1985 yılından bu yana, istif ve iş makineleri sektörünün önde gelen birçok küresel markasının distribütörlüğünü yapan HASEL'de Genel Müdürlük görevine Teoman Balaban atandı.

ODTÜ Mühendislik Fakültesi mezunu olan Teoman Balaban, Siemens ve Türk Philips gibi global şirketlerde görev aldıktan sonra, 2002 yılında HASEL İstif Makinaları ailesine katıldı. Firma bünyesinde sırasıyla Satış Müdürü, Satış Direktörü ve Genel Müdür Yardımcısı olarak önemli sorumluluklar üstlenen Balaban, Kasım 2024 itibarıyla Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevine devam edecek.

HASEL, geniş ürün yelpazesi ile inşaat, madencilik, tekstil, çelik, kimya, ilaç, seramik, ağaç sanayii, otomotiv, plastik, gıda, enerji gibi birçok sektöre tüm Türkiye'de makine tedariği ve satış sonrası hizmeti veriyor ■



Teoman BALABAN / HASEL Gen. Müd. ve YK. Üyesi



SINIR TANIMAYAN GÜÇ

444 3 876

www.hyster.com.tr



TVH, ÜRÜN YELPAZESİNİ SKF İLE GÜÇLENDİRDİ

Malzeme taşıma makineleri, endüstriyel makineler, iş makineleri ve tarım arazi makinelerinin yedek parçaları alanında uzmanlaşan **TVH**, **SKF** ile gerçekleştirdiği stratejik iş birliği ile ürün portföyünü daha da güçlendirdiğini duyurdu.

► **TVH** bu anlaşma ile SKF'nin sayısı 20.000'i aşan ürün yelpazesinin dayanıklılığı ve güvenilirliği sayesinde, müşterilerine ekipmanlarını çalışır durumda tutacak yüksek kaliteli çözümler sunacak.

TVH Ürün ve Tedarik Şefi Kobe Nart, yeni ortaklık hakkında; "SKF ile kurduğumuz ortaklık, güvenir-

lik ve hassasiyetiyle tanınan yüksek performanslı bileşenlerin eklendiği ürün gamımızı daha da iyileştirdi. Bu iş birliği sayesinde gelişmiş mühendislik çözümleri ve en üst kalite malzemeler kullanarak, sunduğumuz tekliflerde en iyi performans ve dayanıklılığı garantileyebileceğiz. SKF'nin uzmanlığını da katarak güvenilir bir tedarikçi olma, müşterilerimizin tek-

nik gereksinimlerini karşılama ve endüstri standartlarının ötesine geçme hedefimizi sağlamlaştırmıyoruz" ifadelerini kullandı.

TVH ve SKF'nin bu ortaklığı, özellikle tarım sektörü başta olmak üzere birçok endüstriye dayanıklı ve kaliteli ürünler sunarak profesyonellerin ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor.

1907'de kurulan ve bugün 129 ülkede temsil edilen SKF, döner ekipman performansı alanında dünya önde gelen markaları arasında yer alıyor ■



YANMAR

Yarınları "Daha Yeşil" inşa etmek için **yenilendik!**



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.

TSM
GLOBAL
"Geçmişten Geleceğe Güvenle"

10th
YIL

444 3 876





TÜRKEN İNŞAAT GENEL MÜDÜRÜ ATILA KENDİR:

“OPERATÖRLERİMİZ YENİ HİDROMEK® 'LERİ KULLANMAK İÇİN BİRBİRLERİYLE YARIŞIYOR”

Kayseri'nin uzman makine kiralama şirketi Türken İnşaat, 2006 yılından beri parkında ağırlıklı olarak HİDROMEK kullanıyor. Firma bu istikrarını bu yıl pazara sunulan yeni K4 serisi kazıcı yükleyiciler ile devam ettirdi.

► **MAKİNE KİRALAMALARI** alanında hizmet veren firmaların, tercih edilirliğinde makine parkurunun güncel olmasının yanında güven veriyor olması da önemli kriterler arasında yer alıyor. 1990'lı yıllarda iş hayatına başlayan Türken İnşaat şirketi de Kayseri'de hizmet veren ve özellikle belediyelerin güven duyduğu kiralama şirketleri arasında yer alıyor.

Önceki yıllarda bünyesinde birçok markadan iş makinesini barındıran şirket, son yıllarda ise sadece

HİDROMEK'i tercih ediyor. Şirketin Genel Müdürü Atıla Kendir ile hem çalışmalarını hem de HİDROMEK yatırımlarını konuştuk:

Türken İnşaat iş hayatına nasıl başladı?

İş hayatımıza ilk olarak besi çiftliği ve tarım arazileriyle başladık. 1993 yılında ilk iş makinemiz olan kazıcı yükleyiciyi aldık ve çiftliğimizde kullanmaya başladık. Makinecilik ayrı bir tutku ve zamanla makine sayımızı artırdık. Dönem dönem

krizlere denk gelsek de makineciligi bırakmadık. 2000 yılının ardından makine kiralama ihalelerinde de yer almaya başladık.

Günümüzde iş makineleriyle ne tür hizmetler veriyorsunuz?

Belediye ve kamu kuruluşlarına makine kiralama hizmeti veriyoruz. Ağırlıklı olarak kazıcı yükleyicilerle bu hizmeti sunuyoruz. Bugüne kadar kazıcı yükleyici ve ekskavatörler kapsamında birçok marka kullandık 2006 yılında ise HİDROMEK ile tanışarak 9 adet HMK 102 B Alpha kazıcı yükleyici satın aldık.

“Bir iş makinesi, zaman içerisinde performansını önemli ölçüde kaybetmiyor ve değerini koruyorsa o makine kıymetlidir”

HİDROMEK ile nasıl çalışmaya başladınız?

Bir gün Mersin'de çalışırken sahada

bir başkasının HİDROMEK kazıcı yükleyicisini gördüm. Birkaç yıllık olan bu makine 12.500 saate gelmiş ve halen çalışıyordu. O an HİDROMEK alma kararını aldım. Çünkü bir iş makinesi, zaman içerisinde performansını önemli ölçüde kaybetmiyor ve değerini koruyorsa o makine kıymetlidir.

Makine parkınızda kaç HİDROMEK bulunuyor?

2006 yılında 9 adet aldıktan sonra hızlıca kazıcı yükleyici ve ekskavatör parkımızı HİDROMEK'e çevirmeye başladık. Halihazırda 27 adet HİDROMEK iş makinesiyle hizmet veriyoruz. Bu makinelerden ikisini HMK 370 LC HD paletli ekskavatör oluştururken geri kalanını da HMK 102 B Alpha kazıcı yükleyiciler oluşturuyor. Son olarak bu yıl içinde HİDROMEK'ten 7 adet kazıcı yükleyiciyi daha makine parkımıza dahil ettik.

“2017 model olan en eski HİDROMEK'imiz 10 bin saate ulaştı”

Genel kapsamda HİDROMEK'in hangi avantajlarını görüyorsunuz?

Parkımızda bulunan ve 2017 model olan en eski HİDROMEK'imiz 10 bin saate ulaştı. Hiçbir sorun yaşamadan çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Öte yandan markanın avantajlarını sadece kullanırken değil satın alım yaparken de yaşıyoruz. Daha önce farklı markaları alırken verilen sözlerin tutulmadığına veya peşinatı yatırdığımız halde makineyi başkasına satan amatör satıcılara şahit olduk. HİDROMEK'te ise asla böyle bir durumla karşılaşmadık.

Servis hizmetleri için neler söylersiniz?

Kayseri'de faaliyet gösteren yetkili servisinden yararlanıyoruz. Birçok makine kullanıcısı garantisi bittiğinde farklı servisler seçer. Ama biz 2017 model olan makinemiz için bile



Atıla KENDİR / Türken İnşaat Genel Müdürü

HİDROMEK yetkili servisinden destek alıyoruz. Ayrıca HİDROMEK, diğer markaların servisleriyle mukayese edildiğinde gayet rekabetçi servis be-delleriyle hizmet veriyor. HİDROMEK hem ürün kalitesi hem de satış sonrası sunduğu profesyonel hizmet ile yerli makineye olan ön yargıyı kıran firma oldu.

Kamuya yaptığınız kiralamalarda sizden özellikle marka ve model talep ediliyor mu?

Kurumlar bom uzunluğu, ataşman tercihi gibi noktalarda tercihlerini belirtirken, operatörler konforu göz önüne alarak marka-model tercihi yapıyor. Bu da ilgili müteahhit firmanın konforlu makine seçimi yapmasını beraberinde getiriyor. Bu noktada operatörler HİDROMEK'in makinelerinin konforundan son derece memnun.

“Her bir operatörümüz yeni K4 serisi makineleri kullanmak adına birbirleriyle rekabet ediyorlar”

Yeni K4 serisi hakkında sizin ve ekibinizin izlenimleri neler?

50'ye yakın operatörle hizmet veriyoruz. Her bir operatörümüz bu yıl parkımıza dahil ettiğimiz yeni K4 serisi makineleri kullanmak adına birbirleriyle rekabet ediyorlar. Hem konfor hem de yakıt avantajı, operatörlerin yeni makinelerimizi tercih etmesinde büyük rol oynuyor. Aynı zamanda güç ve performans konusunda da tatmin edici saha operasyonlarını ekibimize sunuyor.



“Yakıt bizim için büyük bir gider kalemi ve en hesaplı makineyi kullanmak avantaj sağlıyor”

İş makineleriyle yaptığınız çalışmalara örnek verir misiniz?

Toplu olarak kiralamaya verdiğimiz makinelerimiz altyapı, su arızaları, yol yapım çalışmaları, peyzaj çalışmaları gibi işlerde yer alıyor. Makinelerimizi ilgili kuruma verdikten sonra gerekli olan çalışmalara kendileri yönlendirme yapıyor. 2 yıllık süreler kadar kiralama yapabiliyoruz. Kurumlar dışında ise piyasaya makine vermemeye çalışıyoruz. Çünkü özellikle ödemeler konusunda problemler yaşıyoruz.

Son olarak kurumlar neden sizi tercih ediyor?

Yaptığımız işe odaklanıyoruz. Yoğun bir tempoda çalıştığımız için il dışına çıkmıyoruz ve bölgemizin uzman firması olarak biliniyoruz. İşlerimizin aksamaması için yedek operatör bulunduruyoruz. Bir makine arıza yaparsa 2 saat içerisinde müdahale edebiliyoruz. Her talebe cevap verdiğimiz ve işleri aksatmadığımız için



hiçbir müteahhidin ceza almasına sebebiyet vermiyoruz. İhalelerde model şartı olduğu için buna dikkat ediyor, birkaç yıllık makinenin kabul

edildiği işlere dahi sıfır makine gönderebiliyoruz. Makine parkını geniş tutarak hizmeti kaliteli vermeye gayret ediyoruz ■

OPERATÖR GÖZÜYLE



Ramazan SANCI / Operatör

“K4 Serisi kazıcı yükleyici çok güçlü”

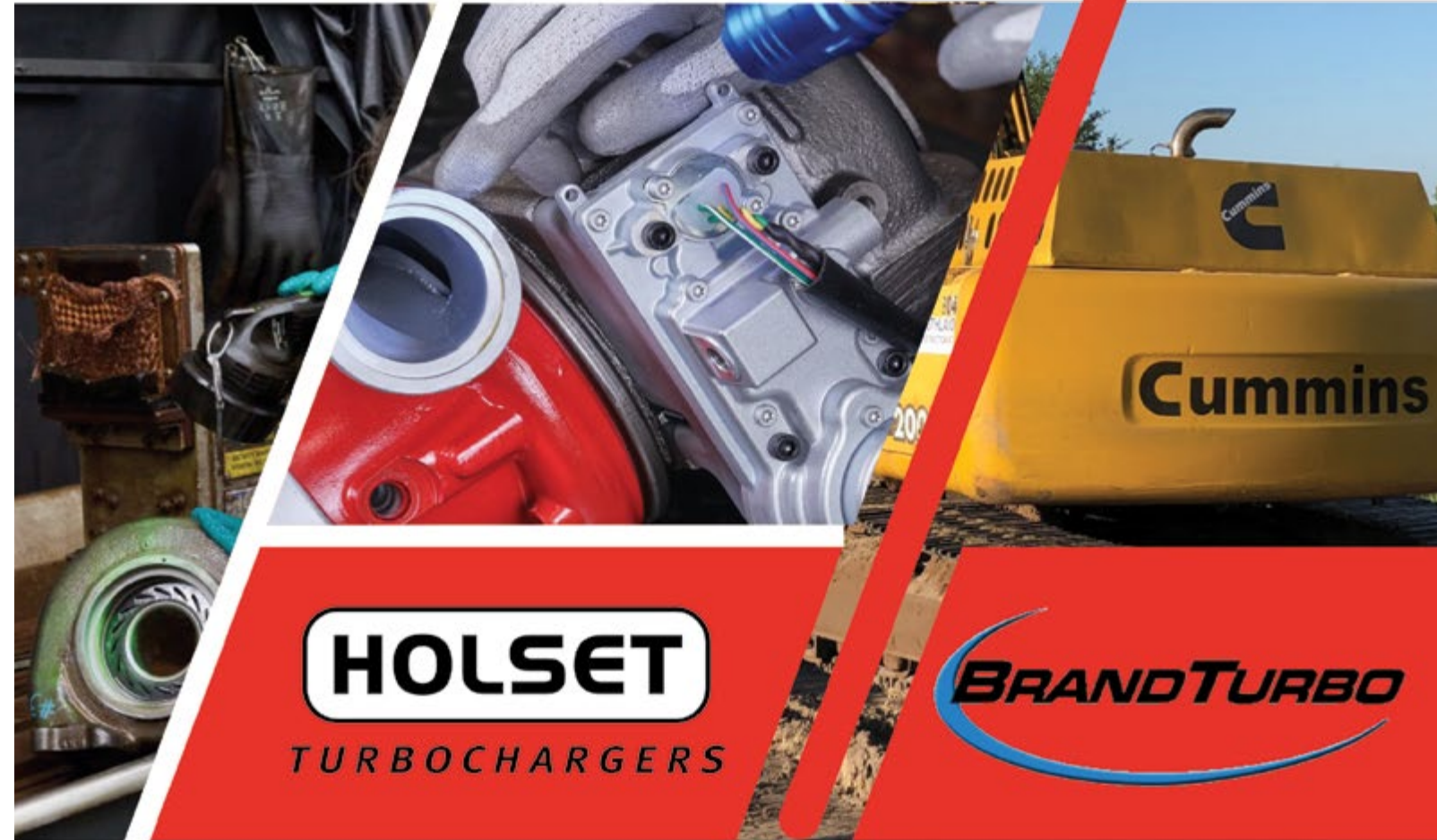
“26 yıllık operatörüm ve hep Kayseri’de çalıştım. 2000 yılına kadar ekskavatör kullandıktan sonra kazıcı yükleyicilerde uzmanlaştım. HİDROMEK’in yeni K4 Serisi 102 B Alpha kazıcı yükleyicisini kullanıyorum. Kayseri’de su-kanalizasyon işlerinde çalışıyorum. Özellikle su arızası, yeni hat ve irsaliye hattı gibi çalışmalarda yer alıyorum.

Yeni seri HİDROMEK kazıcı yükleyici geniş bir görüş alanına, konforlu bir kabine sahip. Hem kliması hem koltuğu çalışırken yüksek konfor sunuyor. Makine ışıkları da çalışmalarımı kolaylaştırıyor. Performansa baktığımda oldukça güçlü ve rakiplerinin önünde. Özellikle zorlu su şartlarında çalıştığımız için gereken gücü makineden alıyorum.

Yeni nesil makine olmasından dolayı egzoz temizlemeyi kendisi gerçekleştiriyor. Henüz 120 saatte olan makinenin bu kısa sürede en beğendiğim yönü gücü oldu.”

**HOLSET
POWER.
TAKE
CHARGE.
CHOOSE GENUINE.**

...It's got to be Holset



HOLSET

TURBOCHARGERS

BRANDTURBO



ZEMİN UZMANI ÖZBEK GEOTEKNİK PROJELERİNDE ZOOMLION'A GÜVENİYOR

İnşaat sektörü her geçen gün daha teknolojik hale gelirken, güçlü ortaklıklar ve yenilikçi ekipmanlar büyük projelerin başarısında kritik rol oynuyor. Bu sayımızda, sektördeki dinamik gelişmeleri ve yenilikçi yaklaşımıyla dikkat çeken Özbek Geoteknik'in hikayesine yer veriyoruz.

► **JET GROUT**, fore kazık, mini kazık, deep soil mixing ve zemin çivisi alanlarında profesyonel hizmet sunan Özbek Geoteknik'in işindeki başarısı, sadece teknolojik yeniliklere değil, aynı zamanda doğru ortaklıklar kurma ve bu ortaklıkları güçlü bir şekilde sürdürme kararlılığına dayanıyor.

Şirketin kurucusu Ahmet Özbek,

Zoomlion ile olan iş birliklerini, sektördeki deneyimlerini ve gelecekteki hedeflerini paylaştı.

Hangi Zoomlion ekipmanlarını satın aldınız? Şirketinizin faaliyet alanlarından ve mevcut projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Zoomlion'dan toplamda 7 farklı modelde fore kazık makinesi ve bir teles-

kopik bomlu paletli vinç satın aldık. Şu anda ZR300U model fore kazık makinesi ve ZDG750 model hidrolik diyafram duvar makinesi için görüşmelerimiz devam ediyor. Ayrıca, Zoomlion tarafından geliştirilen ZR360U model fore kazık makinesiyle ilgili değerlendirmelerimiz sürüyor ve bu makineyi ekipman parkımıza eklemeyi planlıyoruz.

Özbek Geoteknik olarak temel mühendisliği, zemin iyileştirme ve fore kazık uygulamalarında uzmanlaştık. Yüksek teknolojiye sahip ekipmanlarla derin temel kazıkları ve jet grout gibi uygulamalar yapıyoruz. Deprem bölgelerinde yapı güvenliğini artırmak için zemin iyileştirme çalışmalarına öncelik veriyoruz. Son projelerimiz arasında hastane, konut ve altyapı projeleri yer alıyor. Deprem sonrası afet bölgelerinde yeniden yapılandırma projelerinde aktif bir rol üstlendik.

“Zoomlion'un teknik destek ağı ve garanti koşulları kararımızı netleştirdi”

Türkiye'de Zoomlion'un fore kazık ekipmanlarını satın alan ilk müşterisi olduğunuz doğru mu? 2022 yılında neden Zoomlion'u tercih ettiniz?

Evet, Türkiye'de Zoomlion'un fore kazık ekipmanlarını satın alan ilk müşterisiyiz. Zoomlion'u tercih etmemizde, ürünlerinin teknolojik yenilikleri ve fiyat-performans dengesi etkili oldu. Çin menşeli ürünlere karşı bazı meslektaşlarımızın önyargıları vardı. Ancak ekipmanların teknik özelliklerini inceleyip referans projelerini gördükten sonra bu önyargılar azaldı. Başlangıçta bazı tereddütlerimiz olsa da Zoomlion'un teknik destek ağı ve garanti koşulları kararımızı netleştirdi. Bugün Zoomlion'un performansından çok memnunuz.

Zoomlion ürünlerini kullanırken karşılaştığınız sorunlar oldu mu? Bunları nasıl çözdünüz?

Büyük projelerde küçük aksaklıklar

rın olması doğal. Zorlu zemin koşullarında bazı ekipmanların performansını optimize etmek gerekebiliyor. Zoomlion'un teknik destek ekibi bu tür sorunlarda hızlı çözümler sundu. Çin'den gelen uzman ekipler yerinde inceleme yaparak makineleri optimize etti. Bu süreçte Zoomlion'un müşterileri memnuniyetine verdiği önemi net bir şekilde gördük.

Zoomlion ile iş birliğinizde sizi etkileyen bir an veya olay oldu mu?

Zoomlion ekipmanlarını kullandığımız ilk büyük projede ekipmanın performansı hepimizi etkiledi. Zorlu zemin koşullarında beklenenden üstün bir verimlilik sundu. Projenin başarıyla tamamlanmasının ardından Zoomlion, Çin'den bir teknik ekip göndererek bu başarıyı bizimle sahada kutladı. Bu an, sadece iş ilişkimizin değil, aynı zamanda karşılıklı güvenin ne kadar güçlü olduğunu gösterdi.

DEPREMLER SONRASI YARDIM ÇALIŞMALARI

Türkiye'deki depremler sonrasında birçok kurtarma çalışmasında yer aldınız. Bu süreç sizin için ne ifade ediyor?

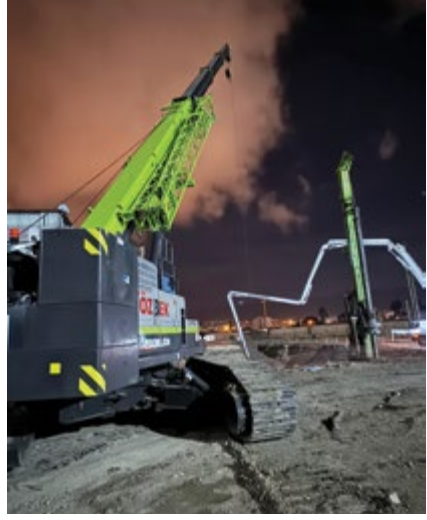
Afet bölgelerinde enkaz kaldırma ve kurtarma çalışmalarında yer aldık.



Ahmet ÖZBEK / Özbek Geoteknik Kurucusu

Ekipmanlarımızı ve uzmanlığımızı seferber ederek enkaz altındaki insanlara ulaşmayı başardık. Mühendislik becerilerimizin insan hayatını kurtarmada oynadığı rol, hem ekip olarak bizi hem de şahsen beni derinden etkiledi. Bu süreç, işimizin sadece teknik bir görev olmadığını, aynı zamanda topluma hizmet eden bir sorumluluk olduğunu bize bir kez daha hatırlattı.





Zoomlion ile iş birliğinizde en çok takdir ettiğiniz yönler neler?

Zoomlion'un inovasyona verdiği önem ve müşteri odaklı yaklaşımı bizi etkiliyor. Şirket, ihtiyaçlarımıza uygun çözümler sunmakta çok esnek. Teknik destek konusunda hızlı hareket etmeleri, iş süreçlerimizi kesintisiz sürdürmemizi sağladı. Ayrıca Zoomlion'un güvenilirlik ve kalite konusundaki standartları iş hedeflerimizle birebir örtüşüyor. Özellikle sürdürülebilirlik ve teknolojik yeniliklere verdikleri önem bizim için büyük bir değer.

Çalışanlarınız Zoomlion ürünlerini nasıl değerlendiriyor?

Çalışanlarımız, Zoomlion ekipmanlarının performansından oldukça memnun. Örneğin, çalışanlarımızdan Dengir Bey başlangıçta Çin menşeli bir markaya karşı biraz önyargılıydı. Ancak makinelerin yüksek verimliliğini ve zorlu koşullardaki başarısını görünce bu düşüncesi değişti. Dengir Bey, bu makinelerin sadece birer araç değil, aynı zamanda projelerin başarısında kritik rol oynayan unsurlar olduğunu söylüyor.

“Zoomlion makineleri sayesinde hem hızlı hem de güvenilir bir çalışma gerçekleştirdik”

Zoomlion ile büyüme sürecinizi nasıl değerlendiriyorsunuz?

İlk Zoomlion ekipmanını aldığımızdan bu yana işlerimizde ciddi bir ivme kazandık. Örneğin, büyük bir hastane projesinde Zoomlion makineleri sayesinde hem hızlı hem de güvenilir bir çalışma gerçekleştirdik. Bu projeden elde ettiğimiz başarı, şirketimizin prestijini artırdı ve bize yeni fırsat kapıları açtı. Gelecekte daha büyük projelere adım atma konusunda Zoomlion ile birlikte çalışmaktan heyecan duyuyoruz.

Zoomlion CEO'su ile görüşmenizde neler konuşuldu?

Zoomlion CEO'suyla gerçekleştirdiğimiz toplantıda, Türkiye pazarına verdikleri önemi ve inşaat sektöründeki ihtiyaçları yakından takip ettiklerini gördük. CEO'nun yenilikçi vizyonu ve Türkiye'deki yapı güvenliği konusundaki hassasiyeti, iki şirket arasın-

daki iş birliğini derinleştirme kararlılığımızı güçlendirdi.

Ekleme istedikleriniz?

Özbek Geoteknik olarak, Zoomlion Fore Kazık Satış ve Teknik Ekibine, bize sundukları kesintisiz destek ve üstün hizmetleri için en içten teşekkürlerimizi iletmek istiyoruz. Gerek satış aşamasında gerekse teknik destek süreçlerinde gösterdiğiniz profesyonellik, projelerimizin başarılı bir şekilde ilerlemesine büyük katkı sağladı.

Özellikle sahada karşılaştığımız zorlukları aşmamızda her zaman yanımızda oldular ve her ihtiyacımıza hızlıca yanıt verdiler. Ekipmanların kurulumu, teknik eğitimler ve her aşamadaki uzmanlıkları sayesinde, projelerimizi güvenle ve verimli bir şekilde tamamladık. Türkiye'nin zorlu zemin koşullarında dahi makinelerinizin gösterdiği performans, on-

ların üstün teknolojiye ve müşteri memnuniyetine verdikleri önemin bir yansımasıdır.

Zoomlion ile olan iş birliğimizin her geçen gün daha da güçlenmesinden mutluluk duyuyoruz. Önümüzdeki projelerde de onlarla birlikte nice başarılarla imza atmayı sabırsızlıkla bekliyoruz ■



ZOOMLION



ZCC2200V

Kafes Bomlu

ZCT1000

Teleskopik

ZRT850

Arazi Tipi

Zoomlion Vinçleriyle Her Yük Hafif!

444 1 157

satis@zoomlion.com



ZOOMLION

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157

Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı © 2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion'un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.

f t i n o z Zoomlion_Turkiye



PALETLİ MOBİL KIRMA & ELEME ÇÖZÜMLERİ

HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL



TAAHHÜT



MADENCİLİK



GERİDÖNÜŞÜM

NEDEN PALETLİ MOBİL?

Çünkü katlanabilir yapısıyla kolayca taşınır ve dar alanlarda bile esnek hareket kabiliyeti sunar. Hızlı kurulumuyla zaman kazandırır, hibrit teknolojisiyle hem elektrikli hem de dizel olarak çalışarak yakıt tasarrufu sağlar ve çevreye duyarlıdır.

Yüksek hareket kabiliyeti ve güçlü performansı ile her türlü arazi koşulunda güvenilir ve etkin bir çözüm sunar, işinizin her aşamasında sizi bir adım öne taşır.



GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ

ÇENELİ KIRICILAR



DARBELİ KIRICILAR



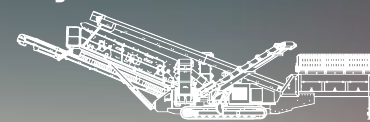
KONİK KIRICILAR



DİK MİLLİ KIRICILAR



TİTREŞİMLİ ELEKLER



SCALPING ELEKLER



OLASILIKLARI
YENİDEN
TANIMLAYALIM



2003 ' DEN BERİ



MAKSİMUM VERİMLİLİK VE GÜÇ



ESNEK TAŞIMA VE KURULUM



HİBRİT TEKNOLOJİ İLE TASARRUF





SIFIR EMİSYONU HEDEFLEYEN **NUH ÇİMENTO GRUBU**, FİLOSUNU **LIUGONG** VE **XCMG** İLE ELEKTRİKLENDİRDİ!

Nuh Çimento Grubu, bünyesindeki iş makinesi ve kamyonlarını elektrikliye çevirerek faaliyetlerinde sıfır emisyonu hedefliyor. 2018 yılından bu yana 30 tondan 190 tona kadar olan ve maden ocaklarında çalışan 10 adet ekskavatörünü dizelden elektrikliye dönüştüren şirket, yeni iş makineleri alımlarında da artık elektrikli tercih ediyor. Bu kapsamda Uygunlar Dış Ticaret'ten **LiuGong** elektrikli yükleyici ve ENKA Pazarlama'dan **XCMG** elektrikli kaya kamyonu, grubun maden ocaklarına ve beton santraline dahil oldu.

► **ÜLKEMİZİN** önde gelen çimento ve hazır beton üreticilerinden Nuh Çimento Grubu, sıfır emisyon hedefiyle iş makinelerini elektrikleştiriyor, filosuna dahil ettiği yeni araç ve iş makinelerini elektrikli modellerden seçiyor. 2050 karbon net sıfır hedeflerine uygun bir vizyon belirleyen şirket, bu kapsamda önemli yatırımlar hayata geçirdi. Filosundaki ekskavatör ve kaya kamyonlarını elektrifikasyon süreciyle dizelden elektrikliye dönüştürmeye devam Nuh Çimento, 5 yeni elektrikli yükleyici ve 3 yeni elektrikli kaya kamyonunu da parkına dahil etti. Şirket yeni yatırımları doğrultusunda Uygunlar Dış Ticaret'in pazara sundu-

ğu Liugong'un elektrikli lastikli yükleyicilerini ve ENKA Pazarlama'nın satışa sunduğu XCMG kaya kamyonunu tercih etti.

Nuh Çimento, 2030 yılına kadar tüm madencilik ekipmanlarını tamamen elektrikliye çevirmeyi planlıyor

EKSKAVATÖR DÖNÜŞÜMÜNDEN 5 MİLYON LİTRE MAZOT TASARRUFU!

Çevresel ve sosyal hassasiyetle sürdürülebilir kalkınma hedeflerini belirleyen Nuh Çimento Grubu, 2030 yılına kadar tüm madencilik ekipmanlarını tamamen elektrikliye çevirmeyi planlıyor. Şirket bugüne kadar hem kendi sektöründe hem de filoya sahip şirketler için örnek çalışmalara imza atıyor. 2018'den bu yana 30 tondan 190 tona kadar olan ve maden ocaklarında çalışan 10 adet ekskavatörünü dizelden elektrikliye dönüştüren Nuh Çimento Grubu, bugüne kadar 21 milyon ton malzeme yükleyerek 5,25 milyon litre motorin tasarrufu sağladı. Şirket bu esnada kullandığı elektriği



ise atık ısıdan karşılayarak tamamen yeşil olarak üretti.

DEV YAŞLI KAMYON, DÖNÜŞÜMLE 310 BİN TON HAMMADDE TAŞIDI

Nuh Çimento Grubu aynı dönüşümü maden ocaklarında sıklıkla kullandığı kaya kamyonlarında da gerçekleştirdi. Bu kapsamda İsviçreli dev elektrik firması ABB ile iş birliği yapan şirket, 32 yaşındaki devasa kaya kamyonunu bataryalı tam elektrikliye dönüştürdü. Prototip elektrikli kaya kamyonu fiilen işe verildiği

Mayıs 2024'ten bu yana 310.000 ton hammadde taşıdı. ABB Elektrik proje kapsamında BORDLINE® CC200 konverter, ESS sistemi, hava soğutmalı bir traction motoru, araç kontrol sistemi (VCU), bir batarya termal yönetim sistemi ve DC Hızlı şarj ünitesi tedarikini sağladı. Nuh Çimento Grubu ise mekanik ve hidrolik kısımların tasarım ve imalatını, 24 V elektrik sistem tasarımını, kamyonun komple demontajını ve elektrikli halinin montajını gerçekleştirdi. Neticede artık hurdaya çıkacak olan bu kaya kamyonu, geçirdiği dönüşüm





sayesinde fiilen işe verildiği Mayıs 2024'ten bu yana 310 bin ton hammadde taşıyarak geri kazanıldı.

Tek bir kamyonun elektrikliye dönüşümü 100 bin litre yakıt tasarrufu sağlıyor

YAKITTA TASARRUF, ÇEVREYE SAYGI, ÇALIŞANLARA KONFOR

Nuh Çimento Grubu yetkilileri konuyla ilgili yaptığı teknik değerlendirmelerde Kocaeli-Körfez'de bulunan çimento madeninin, rejeneratif frenlemeye uygun ve kamyonların yokuş aşağı, tam yüklü olarak ortalama %18-20 arasında bir rampa eğiminde hareket edeceği şekilde olduğunu belirtiyorlar. Başta yakıt tasarrufu olmak üzere elde edilen kazanımlara da

değinilen açıklamalara göre; tek bir kamyonun dönüşümü 100 bin litre yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu dönüşümün, yıllık 245 ton CO2 emisyonu önleyerek bir yıl boyunca kullanılan 58 benzinli (benzinli) binek araca eşdeğer olduğu ifade ediliyor. İşletme ve bakım maliyetlerinin azaltılması yanında saha çalışanları da elektrikli tahrik sistemi sayesinde daha az gürültü, daha az titreşim ve daha temiz bir çalışma ortamında operasyonlarını sürdürebiliyorlar.



Kamil Gökhan BOZKURT / Nuh Çimento Grubu CEO'su

KÜRESEL ISINMAYA KARŞI MÜCADELENİN YATIRIMI

Nuh Çimento Grubu CEO'su Kamil Gökhan Bozkurt, yeni elektrikli iş makinesi alımları için yaptığı değerlendirmede; "Hammadde operasyonlarında karbon ayak izimizi sıfırlamak adına çıktığımız bu yolculukta iş makinelerimizin elektrifikasyonunu sağlıyoruz. İhtiyacımız olan elektriğin yenilenebilir kaynaklardan sağlanması misyonunu paralel olarak yürü-

tüyor ve bu alanlarda önemli yatırımları hayata geçiriyoruz. Bugün bu adımlardan birini daha atarak 9 adet elektrikli aracımızı hammadde operasyonları için sahaya indiriyoruz. Bu 9 aracın 8 tanesi alanında en iyi verimlilikle çalışan elektrikli 5 iş makinesi ve 3 kaya kamyonundan oluşurken, 1 tanesi Nuh Çimento'nun dönüşümünü gerçekleştirdiği hepimizin göz bebeği "mission zero" isimli elektrikli kaya kamyonlarımızdır. Küresel ısınmayla mücadele konusuna bu tür aksiyonlarımız her geçen gün devam edecek. Yeni yatırımlarımız şirketimize ve sektörümüze hayırlı olsun" ifadelerini kullandı

CASE
CONSTRUCTION

SİZE EN UYGUN ÖDEME PLANLARIYLA GÜCÜ KEŞFEDİN

444 56 41 numaralı çağrı merkezimizden veya size en yakın bayimizden kampanyamız hakkında detaylı bilgi alabilirsiniz.

Euro Ödeme

TL Ödeme

%0 faiz

%19.9 faiz

%25 peşinat

48 ay vadeli

24 ay vadeli

%25 peşinat

*Kampanya, sınırlı sayıda 2024 model makineler için geçerlidir; sigorta, kasko ve masrafları karşılamamaktadır.

*Kampanya; CX130D, CX130D Blade, 821G, CX300E ve tüm kazıcı yükleyici modellerinde geçerlidir.



Koç

İŞ LEASING



CNH



UYGUNLAR DIŞ TİCARET SATIŞ KOORDİNATÖRÜ NAZMİ GÜVEN:

“ELEKTRİKLİ YÜKLEYİCİLER, DİZELLERE KİYASLA 1'E 7-10 VERİMLİLİK SUNUYOR!”

Nuh Çimento'un sıfır emisyon hedefiyle makine parkında gerçekleştirdiği elektrikli devrimde, Uygunlar Dış Ticaret'in pazara sunduğu Liugong elektrikli lastikli yükleyiciler önemli bir rol oynuyor. Bu kapsamda Uygunlar, Türkiye distribütörü olduğu dünyaca ünlü iş makineleri üreticisi **LiuGong'un 5 adet 856HE model bataryalı elektrikli lastikli yükleyicisini** Nuh Beton'un santraline ve Nuh Çimento'nun ocak sahasına indirdi. LiuGong, dünyada en fazla elektrikli iş makinesi üreten şirketlerden biri olarak da biliniyor.

natörü Nazmi Güven ile konuştuk:

Gerçekleştirdiğiniz bu teslimatın kapsamı ve sürecin gelişimini aktarır mısınız?

LiuGong'un 856HE model elektrikli lastikli yükleyicilerinden, 4 adet Nuh Çimento ve 1 adet Nuh Beton'a olmak üzere 5 adetlik satış gerçekleştirdik. İlk etapta Nuh grubu ile KOMATEK Fuarı'nda iletişim kurduk ve ardından 4 aylık bir süreci başlattık. Birçok kez toplantı gerçekleştirerek 18-20 ton sınıfındaki 856 HE ile birlikte diğer elektrikli modelimiz olan 870 HE'yi de denemeleri için demo olarak sunduk. Neticede 5 adet 856HE için kendileriyle anlaştık.

Nuh Çimento, elektrikli LiuGong ile yaptığı demolarda hangi avantajları sağladı ve aldığı ürünlerle sağlayacak?

Ürünlerimiz önemli ölçüde performans avantajı sağlıyor. Elektrikli makineler, dizellere göre yüzde 30 daha fazla güç sunuyor. Elektrikli motor ile dizeli kıyasladığımızda hem operasyonel verimlilik hem de işletme maliyeti

açısından 1'e 7-10 arasında bir oran görüyoruz. Yakıttan örnek verirsek 1 saatte 15 litre yakan bir yükleyici 8 saatte yaklaşık 120 litre yakar. Topladığımızda bugünün değeriyle 6 bin TL'ye yakın bir maliyet ortaya çıkıyor. Ancak elektrikli ekskavatör ile toplam 800 TL harcanmış oluyor. Bu sonuçlar sadece Nuh Çimento'ya ait değil, elektrikli iş makinesi kullanan tüm tesisler için geçerlidir. Hatta elimizde 20 farklı yerde gerçekleştirdiğimiz demo sonuçları bulunuyor. Bu doğrultuda hiçbir sapma ile karşılaşmadığımızı görüyoruz.

Tek bir şarjda kaç saatlik bir çalışmaya ortaya çıkıyor?

Malzemenin yoğunluğuyla doğru orantılı olarak makineler 6,5 ila 7,5 saat arası çalışabiliyor. Eğer malzeme daha hafif ise çalışma süresi 9 saate kadar çıkabiliyor.

“Elektrikli makinelerin 6 bin saatlik bakım maliyeti, dizel makinelerin 750 saatlik bakım-filtre masrafına eşdeğer”



Nazmi GÜVEN / Uygunlar Satış Koordinatörü

Makineler servis ve bakımları kapsamında ne tür kazanımlara sahip?

Bakım süreleri dizel makinelerde ortalama 250 saat iken elektrikli 1000 saattir. Ayrıca bu bakımlarda sadece hidrolik yağlarının maliyeti var. Dolayısıyla müşteriler mutlu olurken servislerin elde ettiği gelir haliyle bakım kapsamında azalıyor. Farklı bir örnekle yaklaşacak olursak elektrikli makinelerin bakım maliyetleri, dizel makinelerin bakım masraflarına göre inanılmaz derecede düşüktür.

Operatörler elektrikli makinelere hızlı adaptasyon sağlayıp yeterli performansı alabiliyorlar mı?

Operatörler ilk koltuğa oturduklarında

da doğal olarak yüksek torktan dolayı yabancılık çekebiliyorlar. Tıpkı manuel vitesli otomobile alışan bir sürücünün otomatik şanzımanı deneyimlemesine benzer bir alışma süreci yaşanabilir. Ancak çok kısa sürede bu süreç tamamlanır. Performansa geldiğimizde ise yaptığımız demo çalışmalarında iki dizel makinenin yaptığı işi tek bir elektrikli makineyle yaptıklarına şahit olduk. Hem serilik hem de performans anlamında daha fazla performans alıyorlar.

Elektrikli iş makinelerinin özellikle akü ısınması kapsamında risk barındırdığı unsurlar var mı?

LiuGong'un toplam 10 milyon saatlik



elektrikli iş makinesi çalışma performansı istatistiklerine baktığımızda, akü ısınmasından kaynaklı herhangi bir yanma ya da patlama olaylarına rastlamadık. Kaldı ki makinelerin 4-5 saflı emniyet önlemleri bulunuyor. Ayrıca makinaların bilgisayar kontrollü, kışın bataryayı ısıtma, yazın ise soğutma sistemleri mevcuttur. Dışarıdan müdahaleye kapalı bir sisteme sahiptir.

“Makinelerin bataryalarının yüzde 15’ten aşağı düşmeden şarj edilmesini öneriyoruz”

Makinelerin şarj işlemleri hangi sürelerde ve nasıl gerçekleşiyor?

Toplam 1,5 ila 2 saat arasında şarj işlemleri gerçekleşebiliyor. Biz makinelerin bataryalarının yüzde 15’ten aşağı düştüğünde çalışmaya devam edilmesini önermiyoruz. Aksi halde tıpkı telefon bataryalarında olduğu gibi akü ömründen gitmiş oluyor. Bir çalışma gününün başlangıcından öğlene kadar geçen sürede batarya yüzde 50’lere düşebilir. Dolayısıyla öğle tatillerinde tekrar şarj edilebilir. Gerçekleştirdiğimiz demo çalışmalarında elektrikli iş makineleri öğlen de şarj edilmedi. Ancak performansından ödün vermeden, mesai bitimine kadar başarıyla çalışmaya devam ettiler.



Bataryaların kullanım ömürleriyle ilgili hangi bilgileri verebilirsiniz?

Lityum demir fosfat (LFP) olan bataryalar için üretici tarafından 5 yıl 10 bin saatlik garanti veriliyor. Fakat istatistiklere baktığımızda 10 yıldan önce bataryanın genel performansı yüzde 80’in altına düşmüyor. 12 box’tan oluşan bir modülle dizayn edilen bataryalar, ister en soğuk ister en sıcak iklimlerde performansından taviz vermeden gücü sağlıyor. Performansı optimize edebilme kabiliyetiyle akü modülü 23 derecede konstant tutuluyor. Biz makinelemizi yazın 50 derece hava sıcaklıklarında da çalıştırarak bu performansı deneyimledik.

“LiuGong, elektrikli iş makinelerinde 10 milyon saattten fazla tecrübeye sahip”

LiuGong’un elektrikli ürün gamında başka hangi ürünler yer alıyor?

2,7 ton mini ekskavatörlerden 60 ton sınıfına kadar elektrikli ekskavatörlerimiz ve greyderlerimiz mevcut. Aynı zamanda skid steer olarak bilinen mini yükleyici gibi ürünlerin de elektrikli versiyonlarına sahibiz. Öte yandan markamızın elektrikli beton mikseri ürünleri de yer alıyor. LiuGong 2014’te başlattığı elektrikli yolculuğunda günümüze kadar 4 bine yakın elektrikli iş makinesi satışı ger-

çekleştirdi. Bu alanda toplam 10 milyon saatlik tecrübeye sahip markamızın ülkemize sunduğumuz elektrikli ürünleri 4. jenerasyon olarak geçiyor. Dolayısıyla bu alanda epey yol kat etmiş bir markanın ürünlerini pazara sunuyoruz.

“2025 yılında 55-60 ton sınıfındaki elektrikli ekskavatörleri pazara sunmayı planlıyoruz”

Ülkemize LiuGong’un diğer elektrikli modellerini de getirecek misiniz?

Büyük ekskavatörlere olan talepler doğrultusunda 2025 yılında 55-60 ton sınıfındaki elektrikli ekskavatörleri, yani en büyük modelin elektrikliğini pazara sunmayı planlıyoruz. Aynı zamanda 2,7 tonluk mini makinelerden de getireceğiz. Bu kapsamda birkaç çimento fabrikasıyla görüşmelerimiz sürüyor. Özellikle kendi kademesi olan, kendi istasyonunu bünyesinde oluşturabilecek şirketlere elektrikli ürünler sunmayı planlıyoruz. Biz de Uygunlar olarak istasyon kurulum aşamasında bu destekleri LiuGong ile sunacağız.

Son olarak iş makinelerinin geleceğinde hangi teknolojileri görüyorsunuz?

Yakın geleceği elbette elektriklielerde görüyoruz. Önümüzdeki bir yıl içerisinde ülkemizdeki tüm distribütörlerin, elektrikli iş makinelerini pazara sunacağını düşünüyorum. Diğer taraftan hidrojen sistemleri üzerine çalışan üreticiler olduğunu biliyoruz. Ancak bazı depolama problemleri ve patlama riski gibi tehlikelerin üstesinden gelmesi için biraz daha zamana ihtiyaç var. Daha önceki dönemlerde nasıl fosil yakıtlardan herkes faydalandıysa, artık dönem değişiyor ve şimdi de ticari hayat, elektrikli ürünlerden alabildiği tüm verimi alacaktır ■

YENİ COMPACT SERİSİ

FAVORİ YARDIMCINIZ

AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM

8 m / 14 m aralığında

- Dayanıklı tasarım
- Maksimum çalışma süresi
- Güvenli ve konforlu sürüş deneyimi
- Rakipsiz servis deneyimi



ACARLAR
M A K İ N E

Haulotte
EQUIPMENT

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı 34956 Tuzla-İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



ELEKTRİKLİ XCMG KAYA KAMYONLARI, NUH ÇİMENTO'NUN ÜRETİMİNİ ARTIRACAK!

ENKA Pazarlama Maden Direktörü Gökhan Büyükkantarcıoğlu, Nuh Çimento'ya teslim ettikleri 85 tonluk elektrikli kaya kamyonunun, hafriyat kamyonlarına kıyasla büyük verimlilik ve maliyet avantajı sağlayacağını altını çizdi.

“Maden ocaklarındaki ara çözümü, temsil ettiğimiz XCMG markasının 85 ton kapasiteli XDR80TE modeliyle sunmaya başladık”

► **NUH ÇİMENTO GRUBU**, madencilik ve nakliye faaliyetlerinden kaynaklanan emisyonu sıfıra indirmek için dizelden elektrikliye dönüşüm çalışmalarını kapsamında ENKA Pazarlama'dan 2 adet XCMG marka elektrikli XDR80TE model alımı gerçekleştirdi. Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız ENKA Pazarlama Maden Direktörü Gökhan Büyükkantarcıoğlu, 85 ton kapasiteli kamyonun fark yaratan özelliklerini dergimize aktardı:

Nuh Çimento ile gerçekleştirdiğiniz iş birliğinden bahseder misiniz?
Nuh Çimento, Türkiye'de sektöründe

çok önemli bir yere sahip köklü bir firma. Biz de ENKA Pazarlama olarak kendileriyle uzun yıllardır çözüm ortağı olarak çalışıyoruz. Bununla birlikte Nuh Çimento'nun hem karbon salınımını azaltmak hem çalışma sahasındaki iş güvenliğini artırmak hem de bunları yaparken işletme maliyetlerini düşürmek gibi birtakım hedefleri vardı. Bu hedefleri doğrultusunda kendilerine XCMG marka elektrikli kamyonumuzdan bahsettik. Değerlendirmeye aldılar ve hatta başka markalarla da görüştüler. Neticede bizden bu yatırımı yapmayı uygun gördüler.

Elektrikli kamyonları maden sahalarında tercih edilmeye başlandı mı?

Geçmiş zamanda maden sahalarında batarya teknolojisi sebebiyle çok sık görülmeyen elektrikli kamyonlar, teknoloji geliştikçe daha çok tercih edilir hale geldi. Artık daha yüksek kapasitede enerji depolanabiliyor ve saha operasyonları daha uzun sürebiliyor. Son yıllarda da Çin'den başlayan bu akım, dünyanın birçok yerindeki maden sahalarında talep bulur oldu ve karşılığında da çok büyük avantajlar sağlamaya başladı. Bilindiği üzere madencilik çalışmalarında 120 tondan başlayıp 400 tonlara kadar taşıma kapasitesi olan büyük kaya kamyonları dünyada kullanılı-

yor. Ancak bu ihtiyaca sahip olmayan küçük işletmeler için madene yönelik tam bir çözüm mevcut değildi. Daha düşük tonajlı ihtiyaçları ise düz yolda gitmek için yapılmış hafriyat kamyonları karşılıyordu. Ülkemizde bu kapsamda gereken elektrikli ara çözümü, temsil ettiğimiz XCMG markasının 85 ton kapasiteli XDR80TE modeliyle sunmaya başladık.

Ülkemizde elektrikli kamyonların kullanılması ve yaygınlaşması kapsamında yeni gelişmeler var mı?

Avrupa veya Amerika'daki gibi karbon emisyonu konusunda bir takım yasal düzenlemeler gerçekleşecek. İşletmeler önümüzdeki dönemde her türlü ürünün karbon ayak izini bir şekilde tutmak ve bunu belgelemek suretiyle bir vergi sistemine tabi olacaklar. Bunun da emarelerini hem Sanayi Bakanlığı'nın çalışmalarında hem de Sayın Cumhurbaşkanının açıkladığı 2053 yılı sıfır emisyonu yakalama hedefleri kapsamında görebiliyoruz. Biz de bu çerçevede elektrikli ürünleri pazara sunmaya, işletme ve yakıt maliyetleri oldukça düşük olan elektrikli kamyonlarımızla başladık. Gerçekleştirdiğimiz demolarda güzel sonuçlar aldık ve ilk teslimatımızı Nuh Çimento'ya gerçekleştirdik.

85 tonluk modeller dışında alternatif sunacak mısınız?

Hem madenlerin beklentisi hem de pil teknolojisini göz önüne aldığımızda, en optimum modelin 85 tonluk

kamyonlar olduğunu söyleyebiliriz. Batarya teknolojisi geliştikçe farklı tonajlarda kamyonlar da olacaktır. Ancak ülkemizin en çok ihtiyaç duyduğu sınıfın 85 tonluk kamyonlar olduğunu düşünüyoruz.

“Elektrikli kaya kamyonları, daha uzun sürelerde yapılabilen revizyonlarla maliyet avantajı sağlıyor”

Elektrikli kaya kamyonlarının sunduğu başlıca avantajlar neler?

Sahip oldukları elektrik motoru sayesinde dizel kamyonlara oranla yüksek verimlilik sunuyor. Dizel motorlar yakıtın tamamını yakamadığı için teknik anlamda yakıtın hepsini enerjiye dönüştüremiyor. Elektrik motorları ise güç ve tork olarak yüksek seviyede verimlilik sunuyor. Aynı zamanda uygun bakımları ve daha uzun sürelerde yapılabilen revizyonlarla maliyet avantajı sağlıyor.

Bu kamyonların şarj mekanizmasından bahseder misiniz?

Kendi kendilerini şarj edebilen elektrikli kamyonlar, belirli bir yükseklikten aşağı inerken bataryalarının dolu ya da boş olmalarına göre farklı oranlarda şarj edilebiliyorlar. Bu durum, yokuşlu



ocak yapısında büyük avantaj sağlıyor. Ancak aşağıdan kamyonu yükleyip yukarı çıkarken enerji harcanması gereken ocaklarda tam tersi de olabiliyor. Bu noktada da batarya kapasitesinin yeterliliği devreye giriyor.

“Kamyonumuz %20'den %100'e 55 dakika gibi çok kısa bir sürede doluyor”





Pazara sunduğunuz XCMG'nin elektrikli modelinin kapasitesi yeterli mi? ENKA olarak sunduğumuz modelimiz, 700 kWh gibi yüksek bir kapasiteye sahip. Bu tonajda bu kapasiteyi veren başka bir marka bulunmuyor. Kamyonumuzu çok özel bir şarj sistemiyle, %20'den %100'e 55 dakika gibi çok kısa bir sürede dolacak yapıda pazara sunuyoruz. Bu kapasite, 10 adet elektrikli aracın kapasitesine bedeldir. Dolayısıyla vardiya aralarında pil azalmışsa, üretim kaybı

olmadan hızlı şarj ederek çalışmalar devam edebiliyor.

“XCMG'nin elektrikli modeli ile yakıt avantajı sağlanıyor, daha az personel çalışıyor, üretim 2'ye katlanıyor”



Nuh Çimento ekibi demo sürecinde hangi deneyimleri elde etti?

Şirketin ocak şartları bu tür kamyonların kendilerini şarj edebilmesine son derece müsaitti. Gün içerisinde hiç şarj etmeden uzun zaman zarfında kamyonumuzu kullandılar. Öte yandan normalde 40 ton taşıyan kamyonlara göre 80 ton ve üzeri taşıma yapabildikleri için bir şoför daha az çalıştırmış oldular. Dolayısıyla yakıt ve personel açısından da maliyet avantajı sağladılar. Bunu yaparken de üretim kapasitelerini ikiye katladılar.

XDR80TE modelinin hafriyat kamyonlarına göre diğer üstünlükleri neler?

Bakım maliyet avantajlarının yanında, hafriyat kamyonlarında makas kırılması ya da lastik patlaması gibi sorunlar yaşanabiliyor. Tamamen kaya kamyonu şasisine sahip ürünümüzle bu sıkıntıların yaşanmayacağını öngörüyoruz. Tüm madencilik firmalarına da uzun vadeli bir çözüm için kamyonumuzu tavsiye ediyoruz ■

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz



AUSA İŞ MAKİNALARI TÜRKİYE'DEN SORUMLU BÖLGE SATIŞ YÖNETİCİSİ MANUEL URBANEJA:

“YÜKSEK KALİTEDE VE İNOVATİF KOMPAKT MAKİNELER SUNUYORUZ”

Ülkemizde **Turkuaz Makine** distribütörlüğünde satışa sunulan Barcelona merkezli İspanyol **Ausa**, özellikle kompakt makine gruplarında dünya çapındaki bilinirliğini, ülkemizde de artırmak istiyor.

► **İŞE GÖRE** uzmanlaşmanın ve işe göre makineleşmenin daha da arttığı ülkemiz iş makineleri pazarına yeni oyuncular dahil olmaya devam ediyor. Bu isimler arasında olan ve Turkuaz Makine distribütörlüğünde Türkiye’de satışa sunulan İspanyol Ausa; sunduğu arazi tipi damper, forklift ve telehand-

ler ürünleriyle 5 kıtada, 90 ülkede, 600’den fazla bayi ile yer alıyor. Ausa’da Türkiye’nin yanı sıra Yunanistan ve Malta’dan Sorumlu Bölge Satış Yöneticisi Manuel Urbaneja, markanın çıkış noktasını, küresel pazardaki etkisini ve Türkiye hedeflerini dergimize aktardı.

Öncelikle sizi tanımak isteriz. Ausa çatısı altında hangi görevlerde yer aldınız?

2007 yılında çalışmaya başladığım Ausa ile ilk olarak Meksika ve Orta Amerika bölgelerinden sorumluydum. Ardından Doğu Avrupa’ya tayin olarak Litvanya pazarında ürünlerimizin yer almasını sağladım. Litvanya’dan sonra İskandinav ülkelerinden sorumlu olarak çalışmalarına devam ettim. Geçtiğimiz yıl ise Yunanistan ve Malta ile birlikte Türkiye pazarından sorumlu bölge yöneticisi olarak çalışmaktayım. Türkiye ile bu yılın Nisan ayında Turkuaz Makine distribütörlüğünde iş birliğimizi anlaşılmaya döktük.

“Küçük damperler Ausa’nın ilk inşaat ekipmanı oldu”

Ausa’nın tarihçesinden bahseder misiniz?

1956 yılında İspanya Barselona’da kurulan Ausa, ilk olarak mikro otomobiller üretmeye başladı. 1961 yı-

lına kadar PTV markalı otomobiller üretildi ve 1100 adet satıldı. Kalite ve konforun sembolü haline gelen bu araçların yayılması ve başka üreticiler tarafından da pazara sunulmaya başlamasının ardından Ausa damper üretimine başladı. Bu kapsamda tasarlanıp pazara sunulan küçük damperler şirketimizin ilk inşaat ekipmanı oldu. 1967 yılında da dünyanın ilk arazi tipi forklifti olan 800 kg kaldırma kapasiteli CE 800, Ausa tarafından pazara sunuldu. İlk telehandlerimiz ise 2008 yılında üretilmeye başlandı. Son olarak 2 yıl önce elektrikli ürün gamımızı da farklı pazarlara sunmaya başladık.

Uzmanlık alanınız olan sektörlerde hangi ürünleriniz öne çıkıyor?

Damper ekipmanları, forklift ve telehandler olmak üzere 3 temel kategoride ürünler sunuyoruz. Niş ve kompakt ürünlere odaklanıyoruz. Bu kapsamda 1 tondan 10 tona kadar özel şasili belden kırmalı damperler pazara sunuyoruz. Forklift ve telehandler ürünlerimiz ise hem inşaat hem de tarım sektörlerinde kullanılabilir.

“Telehandlerlarımız özellikle dik arazilere sahip erişimi zor ve dar alanlarda malzemeleri elleçliyor”

Telehandler ürünleriniz hangi uzunluk ve kapasitelerde sunuluyor?

1.350 kg’dan 2.300 kilografa yükleme kapasitesine sahip telehandlerlarımız, 4 ve 5 metre uzunluklarında kompakt ve çok yönlü ürünler olarak tercih ediliyor. Hem tarım hem inşaat sektöründe tercih edilen bu ürünler özellikle dik arazilere sahip erişimi zor ve dar alanlarda malzemeleri elleçlemek ve taşımak için en iyi çözüm olarak öne çıkıyor. Arazide yüksek kabiliyetlerle çalışan ürünlerimiz, serral, belediye çalışmaları, tavuk çiftlikleri ve fabrika içleri gibi alanlarda tercih ediliyor.



Manuel URBANEJA / Bölge Satış Yöneticisi

“Forkliftlerimiz tarım ve meyve-sebze sektöründen orman alanlarındaki çalışmalara kadar farklı alanlarda tercih ediliyor”

Forkliftlerinizin rakiplerden farkları neler?

Fonksiyonel forkliftlerimizin rakiplerine göre en büyük farkı, engebeli arazilerde yüksek kabiliyetlerle çalışmasıdır. 1,5 tondan 5 tona kadar kapasiteye sahip forklift ürün gamımız, tarım ve meyve-sebze sektöründen orman alanlarındaki çalışmalara kadar farklı alanlarda tercih ediliyor. Aynı zamanda inşaat sektöründeki zorlu arazide ihtiyaç duyulan küçük ve orta ölçekli çalışmalarda da tonajı kapsamında kullanılabilir.

“Japon ve Avrupa menşeli kaliteli bileşenler tercih ediyoruz”

Ausa’nın ürünleri hangi avantajları sunuyor?

Kompakt, inovatif, küçük ancak bir o kadar dayanıklı, güçlü ve yüksek kapasiteli ürünler sunuyoruz. Ürünlerimizin kalitesi, kullandığımız bileşenlerle de artıyor. Bu kapsamda Japon ve Avrupa menşeli bileşenler tercih ediyoruz. Örneğin motorlarımız Deutz ve Kubota markalı ürünlerden oluşuyor. Keza şanzıman ve fren gibi yüksek öneme haiz bileşenlerde de kaliteden taviz vermiyoruz.

Türkiye’deki varlığınızla hedefledikleriniz neler?

Öncelikle inovatif ürünlerimiz, Stage 5’e geçen Türkiye pazarıyla tam uyum gösteriyor. Intermat Fuarı’nda sergilediğimiz ürünlerimiz Türkiye’de çalışan müşterilerimizden büyük ilgi gördü. Bu ilgiyi 2025 yılında da saha çalışmalarımızla sürdüreceğiz.

Sektörde hatırı sayılır bir tecrübeye sahip olan Turkuaz Makine aracılığıyla temsil edilmemiz ise diğer önemli bir avantajımız. Hem satış hem de kiralama tecrübesi ve birbirinden farklı markaları pazara sunmasının getirdiği birikim, markamız ürünlerine de yansiyacaktır. Yaygın satış ve servis ağı, stok gücü gibi avantajlarla Türkiye pazarında Ausa markası başarıya ulaşacaktır ■





XCMG TÜRKİYE, BAŞARILI VE YENİLİKLERLE DOLU BİR YILI GERİDE BIRAKIYOR

2024 yılında Türkiye iş makineleri pazarındaki varlığını daha da sağlamlaştıran **XCMG Türkiye**; ileri teknoloji ürünleri, başarılı iş birlikleri ve katıldığı yüksek profilli etkinliklerle sektörde fark yarattı.



► **2024'ÜN**, sektörün en önemli etkinliklerinden KOMATEK Fuarı'nda elde edilen başarı, yeni makinelerin piyasaya sürülmesi ve markanın sürdürülebilirliğe olan bağlılığını ortaya koymasıyla, XCMG Türkiye açısından unutulmaz bir yıl olduğu belirtiliyor.

Müşterilerine kaliteli çözümler sunarak sektörde liderliği hedefleyen XCMG Türkiye'nin 2024 yılı boyunca katıldığı etkinlikler ve elde ettiği önemli başarılar şu şekilde açlandı:

KOMATEK 2024: XCMG'NİN GÜCÜ BİR KEZ DAHA GÖZLER ÖNÜNDE

2024'ün en önemli anlarından biri kuşkusuz XCMG Türkiye'nin KOMATEK 2024 Fuarı'na katılımıydı. Bu etkinlik, şirketin Türk iş makineleri pazarındaki gücünü gözler önüne serdi.

Yaklaşık 3.000 metrekarelik devasa bir alana kurulan iki katlı XCMG standı, fuarın en büyük stantlarından birisi olmasının yanı sıra 48 saatten kısa bir sürede inşa edilmesiyle de ziyaretçileri

şaşırttı. Stantta, ekskavatörler, yükleyiciler, yol makineleri, forkliftler, beton makineleri ve daha birçok yeni makine sergilendi. Özellikle, elektrikli modeller büyük ilgi gördü; en çok ilgi gören makineler arasında XC968-EV elektrikli yükleyici ve XDR80TE elektrikli maden kamyonu yer aldı. XCMG Türkiye, açık alanda 48 saatlik kurulum süresi içerisinde kule vinç kurulumunun da başarıyla tamamlanmasıyla takdir gördü.

FUAR SIRASINDA 50'DEN FAZLA SATIŞ GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Fuarda sergilenen makineler, ziyaretçilerin yoğun ilgisiyle karşılanırken, XCMG Türkiye'nin yeşil teknoloji konusundaki liderliği de gözler önüne serildi. Fuar sırasında 50'den fazla satış gerçekleştirildi ve bu başarı, XCMG Türkiye'nin gelecekteki büyüme potansiyelinin de göstergesi oldu.

XCMG Grubu Başkanı Yang Dongsheng'in fuara katılımı, etkinliğe ayrı bir prestij kattı. Başkan Yang, markanın Türkiye distribütörleri ve önemli müşterilerle görüşmeler gerçekleştirdi. Bu görüşmeler, fuar sırasında kurulan ilişkilerin gelecekte yeni iş birliklerine yol açacağına göstergesi oldu.

YEŞİL ENERJİ DÖNÜŞÜMÜNE VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞE LİDERLİK

Küresel eğilimleri takip ederek, XCMG Türkiye 2024 yılında sürdürülebilirlik konusunda önemli adımlar attı. Şirket, çevre dostu teknolojiler geliştirme ve tanıtmaya önem veriyor.

Geçen seneye elektrikli yükleyicinin pazara sunulmasıyla damga vuran marka için bu yılın en önemli yeniliklerinden biri, XDR80TE elektrikli maden kamyonunun tanıtımı oldu. Bu kamyon, Türkiye'deki prestijli inşaat firmaları tarafından gerçekleştirilen demo testlerinde başarıyla kullanıldı. XDR80TE, XCMG'nin madencilik ve inşaat sektörlerinde karbon emisyonlarını azaltma taahhüdünün somut bir örneği olarak öne çıktı.

KOMATEK 2024'te sergilenen yeşil enerji çözümleri, düşük yakıt tüketimi ve çevre dostu operasyonlarda kullanılabilmeleri ile fuar ziyaretçile-



rinin de sürdürülebilirlik konusunda yeni bakış açıları edinmesine imkân tanıdı. Elektrikli yükleyici XC968-EV ve maden kamyonu XDR80TE gibi makineler, inşaat şirketlerinin çevresel etkilerini azaltmalarına olanak tanıyan yüksek performanslı çözümler sundu. Bu sürdürülebilirlik taahhüdü, XCMG Türkiye'nin 2024 senesinde de sektördeki yeşil dönüşümün ön saflarında yer almasını sağladı.

MİNİ EKSKAVATÖR ROADSHOW: TÜRKİYE'Yİ GEZEN BİR BAŞARI

2024 yılının bir diğer önemli başarısı ise XCMG Türkiye ve Hakan Makina iş birliğiyle düzenlenen Mini Ekskavatör Roadshow'u oldu. Bu etkinlik, müste-

rilere ve operatörlere XCMG'nin mini ekskavatör serisini kendi sahalarında yakından deneyimleme fırsatı sundu.

Roadshow etkinliği, Türkiye'nin Akdeniz kıyısındaki altı farklı lokasyonda düzenlendi ve katılımcılara XCMG'nin mini ekskavatörlerini bizzat deneme ve makinelerin performansını tecrübe etme fırsatı verildi. Makineler, yüksek performans, verimlilik ve güvenilirlik özellikleriyle dikkat çekti ve katılımcılar üzerinde olumlu bir izlenim bıraktı. Bu etkinlik, XCMG'nin Türkiye'deki marka bilinirliğini artırmanın yanı sıra, anında satışlarla sonuçlanarak şirketin müşteri ihtiyaçlarını hızlıca çözebilen ekipman sağlayıcısı itibarını pekiştirdi.





XC998 MERMER YÜKLEYİCİ: TÜRKİYE PAZARINA ÖZEL TASARLANDI

2024 yılının dikkat çeken ürünlerinden bir diğeri de, Türkiye'deki mermer ocaklarının özel ihtiyaçlarına yönelik olarak tasarlanan XC998 Mermer Yükleyici oldu. Zorlu mermer ocağı koşullarında çalışmak üzere optimize edilen bu model, pazara sunulacağı açıklandığı andan itibaren sektörde büyük bir etki yarattı.

Cummins EFI turboşarjlı motorlar, Euro V emisyon standartları ve ZF-4WG310 elektronik şanzıman gibi özelliklere sahip olan XCMG mermer yükleyicisi, verimlilik ve operatör konforu özellikleriyle sektörde dikkat çekti. Özellikle mermer ocaklarında tozla direk temas sağlanan zorlu koşullara dayanacak şekilde tasarlanan üç aşamalı hava filtresinin, XC998'i bu sektörde öne çıkan bir çözüm haline getirdiği vurgulanıyor.

Mermer yükleyicinin Türkiye pazarındaki tanıtımı, başta Marble İzmir Fuarı ve KOMATEK 2024 olmak üzere birçok etkinlikle gerçekleştirildi. Fuarlarda yoğun ilgi gören makine, XCMG Türkiye'nin önümüzdeki yıllarda mermer ve madencilik sektörlerindeki büyümesine önemli katkı sağlayacak.

2025'TE YENİ ÜRÜNLERLE İNOVASYON VE YENİLİĞE

XCMG Türkiye, 2024'te elde ettiği başarıları daha da ileriye taşımayı hedefliyor. Yenilikçi ürünlere olan odaklanma, sürdürülebilirlik konusundaki kararlılık ve güçlü yerel iş ortaklarıyla kurulan güçlü ilişkiler, Türkiye pazarındaki büyümenin temel taşlarını oluşturuyor.

YENİ ÜRÜNLER GELİYOR: PLATFORMLAR, LİMAN MAKİNELERİ VE BEKO LOADERLER

2025 yılı için planlanan yeni ürün

lansmanları arasında daha fazla elektrikli ve hibrit modelin yer almasının, XCMG Türkiye'nin inşaat makineleri sektöründeki başarısına katkı sağlayacağı belirtiliyor. Platform makineleri, liman makineleri ve beko loader ürün kategorilerinde de yeni makinelerle 2025 senesine damga vurmayı hedefleyen şirketin, yüksek performanslı ve çevre dostu makineler sunma odağı, Türk inşaat sektörünün ihtiyaçlarını karşılamada önemli bir rol oynamaya devam edecek.

DAHA PARLAK BİR GELECEĞE DOĞRU

Başarısının odağına müşteri memnuniyeti ve sürdürülebilirliği koyan firmadan yapılan hedeflere yönelik olarak yapılan açıklamada şu ifadelelere yer verildi: "2024, XCMG Türkiye için olağanüstü bir başarı yılı oldu. KOMATEK 2024'te elde edilen ivmeden Mini Ekskavatör Roadshow'una ve XC998 Mermer Yükleyici ve XD-R80TE elektrikli maden kamyonu gibi yenilikçi makinelerin tanıtımına kadar, şirket güç, adaptasyon ve mükemmellik taahhüdünü bir kez daha kanıtladı. 2025 ve sonrasında da XCMG Türkiye, müşterilerine en yüksek kalitede makineler, yenilikçi çözümler ve rakipsiz hizmet sunmaya devam edecek. Sürdürülebilirlik ve müşteri memnuniyetine olan odağıyla, XCMG Türkiye'nin geleceği daha da parlak görünüyor." ■



VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

ESKİŞEHİRLİ HİSARLAR'DAN PLATFORM ATAĞI...

50 YILLIK ÜRETİM BİRİKİMİ, PLATFORM PAZARINDA DENGELERİ DEĞİŞTİRECEK



Ekipman, kabin ve şasi üretim kabiliyetiyle yıllardır otomotiv, demiryolu ve tarım sektörlerine çeşitli ürünler üreten **Hisarlar**, personel yükseltici platform üretimi hazırlıklarını tamamlayarak **Motelif**'i pazara sundu. Şirket Motelif ile yerli ve milli olgusuyla birlikte hem Türkiye'de başarılı olmak hem de dış pazarlara gücünü göstermeyi istiyor...



► **ESKİŞEHİR'İN** köklü sanayi şirketlerinden olan Hisarlar Makina, 50 yıllık endüstriyel tecrübesini Motelif ile personel yükseltici platform ürünlerine taşıyor. Bugüne kadar tarım ve inşaat makinelerinden savunma sanayi ekipmanlarına, raylı sistemlerden arazi araçlarına kadar geniş bir yelpazede ürünler ortaya koyan Hisarlar, elde ettiği know-how'u böylelikle yeni bir sektöre taşımış oluyor. Şirket bu kapsamda 2 farklı kategoride sunduğu platformlarla sektöre iddialı bir giriş yaptı.

Bu yıl üretime başlayan Motelif için halihazırda Eskişehir, İstanbul, Ankara, Kocaeli, Gaziantep ve Bursa gibi illerde satışlar gerçekleştirdi. Ayrıca Hisarlar, Motelif'i Almanya'ya da ihraç ederek, yurtiçi satışlarının yanında dış pazarlarda da etkin olacağını sinyallerini verdi.

Motelif, 4 yıllık Ar-Ge'nin sonucu



SEKTÖRÜN YENİ YERLİ VE MİLLİSİ

Eskişehir ve Almanya'da bulunan toplam 148 bin metrekarelik üç fabrikasında 600 kişilik kadrosuyla faaliyet gösteren Hisarlar, yeni markası Motelif için gerçekleştirdiği lansmanında yeni ürünlerini gözler önüne serdi. Üretim kapasitesini ileri teknoloji ve çevre dostu platformlarla destekleme ve sektöre artı değer sunma iddiasıyla yola çıkan şirket, Motelif ile verimlilik ve operasyonel avantajlar vadediyor. 4 yıl süren Ar-Ge çalışmalarının ardından üretimine başlanılan Motelif ürünleri, yüksek

güvenlik standartları ve yenilikçi tasarımıyla personel platform sektörünün yeni yerli ve milli oyuncusu olarak lanse edildi. Markanın elektrikli platform seçenekleri, sessiz ve temiz bir çalışma ortamı sağlarken, Euro 5 uyumlu dizel modelleri ise yüksek performansla çevreye olan etkileri minimumda tutmayı hedefliyor.

*Platformlar
özeleştirilebiliyor*



HEDEF HEM İÇ HEM DE DIŞ PAZAR

Endüstriyel üretim becerisini Motelif ile personel yükseltme platformlarına taşımak isteyen Hisarlar, hem Türkiye hem de ihracat pazarlarında bu kuldarda başarılı olmayı amaçlıyor. Modern üretim hatlarının yanında müşteri taleplerine göre özelleştirilebilir nitelikte olmasıyla da iddialı olan Motelif ürün gamı; 10, 12 ve 14 metrelik elektrikli makaslı platformlar ile 12, 14 ve 16 metrelik kendinden tahrikli dizel ve elektrikli eklemli personel yükseltici platformlardan oluşuyor. Hisarlar, Motelif'in 20 metre ve üzeri modellerinin üretimini de önümüzdeki dönemde devreye almayı planlıyor.

ÖZELDEN KAMUYA BİRCOK SEKTÖRE HİTAP EDECEK

Hisarlar'ın yeni markası Motelif, inşaat, endüstri ve liman sektörlerine hitap ederken başta belediyeler olmak üzere kamu kurum ve kuruluşlarının da ihtiyaç duyabileceği ürünleri sunma iddiasıyla da pazara sunuluyor. Birçok yurtdışı menşeli markanın yer aldığı platform pazarında Motelif, fonksiyonelliğin yanında yerli ürün olma avantajıyla da geniş bir alana talip.

MAKASLI ÜRÜN GAMI TAMAMEN ELEKTRİKLİ

Motelif'in elektrikli olarak sunulan makaslı platformları, düz zeminlerde dikey hareket gerektiren işler için ideal olup özellikle iç mekanlarda, depolarda, bakım ve montaj çalışmalarında yaygın olarak kullanılmak üzere tasarlandı. Yüksek stabilite ve geniş çalışma alanı sunarak güven ve verimlilik sağlamayı hedefleyen ürünler 10, 12 ve 14 metre erişim uzunluklarına sahip.

Makaslı seride otomotiv tarzı ayak pedalı, uzatma tablasının hızlı ve ergonomik bir şekilde serbest bırakılmasına olanak tanıyor. Sepetin her köşesinde kullanım imkanı sunan kontrol paneli ise hem sepetten hem de yerden kolay erişim sağlayarak maksimum esneklik sunuyor. Su geçirmez kapaklı platform prizi, soketi koruyarak her zaman kullanıma hazır olmasını güvence altına alıyor. Mühendislik ve üretim uzmanlığıyla ►►



geliştirilen makas tasarımı ve motor koruma plakaları ise dayanıklılığı ve güvenilir korumayı destekliyor. 24V DC güce sahip Motelift akülü platformlarda yer alan şarj seviyesi göstergesi, pil durumunun anında takip edilmesine olanak tanıyor.

Elektrikli makaslı platformlarda standart olarak sunulan ekipman ve fonksiyonlar arasında; şarj koruma, hareket alarmı, 2 tekerden sürüş ve kontrol, otomatik çukur koruma, hata gösterge ekranı, acil indirme sistemi, forklift ve vinç ile taşınabilme, çalışma ikaz lambası, eğim sensörü, %25 eğim tırmanma kabiliyeti ve CAN haberleşme yer alıyor.

DİZEL EKLEMLİLER GÜVENLİĞİYLE ÖNE ÇIKIYOR

Motelift'in eklemli platformları ise daha esnek hareket kabiliyeti gerektiren, engellerin etrafından geçiş yapılması gereken veya zorlu alanlarda

erişim sağlanması gereken durumlar için tasarlandı. Eklemli platformlar, yüksek manevra kabiliyeti ve esnek yapıları sayesinde ulaşılması zor alanlara kolayca erişilebilir iddiasıyla pazara sunuldu.

Dizel eklemli platformlar ABL 12, ABL 14 ve ABL 16 modelleri olmak üzere 12, 14 ve 16 metre çalışma uzunluklarına sahip. Her 3 modelde de Kubota D-1305 18,5kW dizel motorla sunulan platformlar, maksimum üretkenlik sağlamak için birden fazla eşzamanlı hareket imkanı sunuyor. 1,5 metre genişliğindeki platformu, malzemeler ve aletler için ekstra alan sunarken, 175° platform dönüşü ve 150° jib hareket açısı hassasiyeti artırıyor. Ön 2 tekerlektan direksiyon sağlanırken 4WD ve 2WD çekiş imkanları platformlarla birlikte sunuluyor. Makinelerde döner ikaz lambası, seyahat alarmı ve eğim alarmı gibi güvenlik unsurları yer alıyor.

ELEKTRİKLİ EKLEMLİLER VERİMLİLİK VE HAFİFLİK SUNUYOR

Markanın elektrikli eklemli platformları ise kendinden tahrikli ve hafif eABL 12, eABL 14 ve eABL 16 modellerinden oluşuyor. eABL 12 iki kişiyi ve ekipmanlarını 12,4 metreye kadar çalışma yüksekliğine veya 10,4 metrelik bir erişim mesafesine taşıyabiliyor. eABL14, iki kişiyi ve ekipmanlarını 14 metreye kadar çalışma yüksekliğine veya 7,7 metrelik bir erişim mesafesine çıkarıyor. eABL16 ise iki kişiyi ve ekipmanlarını 16 metreye kadar çalışma yüksekliğine veya 8,7 metrelik bir erişim mesafesine taşıyor.

Motelift'in tüm eklemli platformlarında; 7" renkli ekranlı platform kontrol sistemi, 5" renkli ekranlı yer kontrol sistemi, CAN-BUS iletişim sistemi yer alıyor. Ergonomik 2 joystickle çalışmalarda operasyon kolaylığı sağlıyor.

Kapsamlı bayilik yapılanması başlıyor Motelift, satış sonrası hizmetler kapsamında da detaylı bir yapılanmaya gideceğini duyurdu. Bu doğrultuda mevcutta 15 kişi olan ekip, 24 saat içerisinde Türkiye'nin her noktasına ulaştıracak biçimde servis ve yedek parça hizmetini sunarken, önümüzdeki dönem Hisarlar'ın iş yapış biçimine uygun bayiliklerle anlaşacak. Bu doğrultuda Motelift, ülkenin farklı bölgelerinde servis hizmetini yerinde vermiş olacak ■



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

DİZELDEN ELEKTRİĞE DÖNÜŞTÜRÜLEN İLK RENAULT TRUCKS KAMYON FRANSA'DA ONAY ALDI

Döngüsel ekonomi ve dekarbonizasyon konularına öncülük eden Renault Trucks, Fransa'nın ilk dönüştürülmüş elektrikli kamyonu için yol homologasyonunu almasıyla önemli bir dönüm noktasına daha ulaştı. **12 tonluk Renault Trucks D modeli, bataryalı bir elektrikli kamyonu dönüştürüldü.**

► **RENAULT TRUCKS,** Novumtech ile iş birliği yaparak Fransız Çevre ve Enerji Yönetim Ajansı'nın (Ademe) finansal desteğiyle 12 tonluk içten yanmalı motorlu bir kamyonunun bataryalı elektrikli araca dönüşümünü 2023'ün sonunda tamamladı.

ÇOK AŞAMALI HOMOLOGASYON SÜRECİ

Mevcut düzenlemelere uyum sağlamak için içten yanmalı motorlu kamyonun elektrikli araca dönüştürülmesi bir dizi süreci gerektiriyordu. Mekanik dönüşümü tamamladıktan sonra Renault Trucks ekibi, ISO 17025 akreditasyonuna sahip Paris merkezli teknik onay kuruluşu olan UTAC'ta bir dizi testi titizlikle gerçekleştirdi.

Bu testler, R100 standardına uygun elektromanyetik uyumluluk değerlendirmeleri ve fren sisteminin uygunluğuna ilişkin detaylı kontrolleri de kapsıyor. Teknik onayın ardından, gerçekleştirilen tüm testlerin ayrıntılı raporlarını içeren kapsamlı



bir dosya, çevre ajansı Auvergne Rhône-Alpes DREAL'e sunuldu.

21 Kasım 2024'te Renault Trucks, değerli 'yeşil ışık' onayını aldı ve Fransa'da yol kullanımı için dönüştürülmüş elektrikli bir araca onay alan ilk kamyon üreticisi oldu. Teknik aşamadan homologasyona kadar olan tüm dönüşüm süreci ise iki yıl sürdü.

İLK DÖNÜŞTÜRÜLMÜŞ ELEKTRİKLİ KAMYONUN ÖZEL KULLANIMI

Renault Trucks'ın araç kiralama ortağı Clovis Grand Paris'in Paris Havalimanı gümrüksüz satış mağazalarını işleten Extime'a kiraladığı dönüştürülmüş elektrikli kamyon, Extime'ın depoları

ile havalimanı arasında yapılan servis seferlerinde kullanılacak. 250 km menzile sahip olan 12 tonluk elektrikli kamyon, bu amaç için en ideal şekilde tasarlandığı gibi havalimanı sektörünün karbon emisyonlarını düşürme taahhüdünü de destekliyor.

ELEKTRİKLİ DÖNÜŞÜMÜN GELİŞMESİ İÇİN İLK ADIM

Bu ilk dönüştürülmüş elektrikli kamyon, Renault Trucks için kritik bir 'laboratuvar' görevi görerek, süreci potansiyel olarak genişletmeden önce çözümün verimliliğini ve üretkenliğini değerlendirme olanağı sağlıyor.

Renault Trucks İkinci El Kamyon ve Kentsel Lojistik Başkan Yardımcısı Laurent Colpier; "Bu aracın gerçek operasyonel koşullarda kullanılması, dönüştürülmüş elektrikli çözümün ekonomik uygulanabilirliğini ve sağlamlığını doğrulamamızı sağlayacak. Bu pilot proje, doğal kaynakları koruma ve araç kullanımının çevresel etkilerini minimize edebilme taahhüdümüzü örnekliyor. Kamyon, Renault Trucks olarak savunduğumuz döngüsel ekonomi yaklaşımını mükemmel bir şekilde temsil ediyor" şeklinde açıklamada bulundu.

Yürütülen deneme süreci hem çevresel hem de ekonomik açıdan fayda sağlıyor. Bu şekilde dönüştürülmüş elektrikli bir kamyonun satın alma maliyetinin, yeni bir elektrikli araca göre %15'e kadar daha düşük olması tahmin ediliyor ■



YERLİ ÜRETİM, YÜKSEK VERİM

D Serisi Kazıcı Yükleyciler ile fazlasını keşfedin.

AVANTAJLI
ALIM
FIRSATLARINI
KAÇIRMAYIN!

- Üstün Teknoloji
- Dayanıklı Tasarım
- Yüksek Performans
- Düşük Yakıt Sarfıyatı
- Yüksek Konfor
- Düşük Kullanım Maliyeti



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefonda bizimle iletişime geçebilirsiniz.



SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezegen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyley	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makiftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kvern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Sizin Bağışınız BİZİM HAYATIMIZ

Aylık düzenli
bağışlarınızla
Lösemili Çocukların
yaşam mücadelesine
destek verin.



QR kodu okutarak
düzenli bağış
yapabilirsiniz

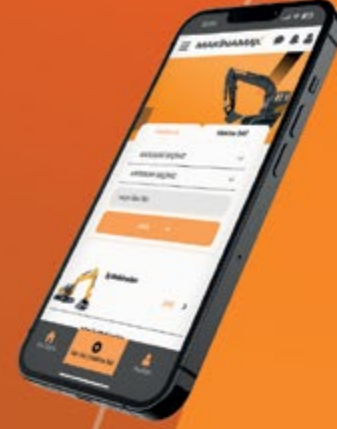


makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

0850 344 6699



UYGULAMAMIZI İNDİRİN VE HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VERİN!



4.300.000 ₺



1.150.000 ₺



650.000 ₺



650.000 ₺



4.050.000 ₺



1.600.000 ₺



1.399.000 ₺



1.999.999 ₺



2.825.000 ₺

Kolayca Kirala makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.000-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24-26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.000-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.000
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-200.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		125.000-160.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelere seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

0530
549 8699

in : makinaparkuru

maki
na
parkuru

İSTE BU AĞIR SIKLET PERFORMANSI



SAĞLAM, GÜÇLÜ, GÜVENLİ VE GÜVENİLİR; YENİ F SERİSİ EKSKAVATÖRLERİMİZ TAŞ OCAKLARINA HÜKMEDİYOR. YENİ 924F, 928F VE 942F DAHA HIZLI İŞ ÇEVİRİM SÜRELERİ, DAHA YÜKSEK ÇALIŞMA SÜRESİ VE TON BAŞINA EN DÜŞÜK MALİYETİ SUNACAK ŞEKİLDE GELİŞTİRİLDİ.



FARKI
KEŞFETMEK
İÇİN QR KODU
TARAYINIZ



EN ÇALIŞKAN İŞ ARKADAŞINIZ

- 81kW (109 BG) JCB Dieselmix StageV Motor
- Command Plus Kabin
- Bluetooth Teyp
- LSD Ön Aks

GÜÇ
SARININ
İÇİNDE



SEKTÖRDE 67.YIL
JCB İLE 50.YIL



SDLG'DEN LANSMANA ÖZEL FİYAT AVANTAJI

SDLG'nin sınırlı sayıda makina için lansmana özel kampanya fırsatını kaçırmayın! Tüm ekskavatör ve lastikli yükleyici modellerinde; dolar bazında %30 peşin, geri kalan tutarı 36 ay vade ve %0 faiz fırsatıyla, TL bazında ise %30 peşin, geri kalan tutarı 12 ay vade ve %25 faiz fırsatıyla ödeyin. Üstelik dosya masrafı yok!

www.ascendum.com.tr

