



TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ PAZARI CANLILIĞINI KORUYOR

SİF İŞ MAKİNALARI
JCB ile 50. yılını kutladı

İŞ LEASING

sürdürülebilirlik stratejisinin
kapsamını genişletiyor

ZOOMLION

Bursa ve Denizli şubelerini de
açarak 2024'ü uğurladı

ENKA PAZARLAMA'dan

madencilik sektörüne ekonomik
ve sürdürülebilir çözümler

ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarı bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com

Tel: +90 216 581 73 00

Ziyaret: cummins.com/tr/parts



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



DAHA AKILLI. DAHA GÜVENLİ. DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR.

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İnşaat projelerinizin daha akıllı, daha güvenli, daha sürdürülebilir gerçekleşmesini sağlayın. Özellikle kaynak dostu uygulamalar ve yöntemler, düşük emisyonlu makineler ve dijital destek ile dokümantasyon üstünlüğümüzden faydalanın. En son teknoloji ürünü çözümlerimiz planlama aşamasından inşaat projelerinizin gerçekleştirilmesi ve dokümantasyonuna kadar tedarik zincirinin tamamı boyunca yardım ve destek sağlarlar.

WIRTGEN ANKARA Makina San. ve Tic. Ltd.Şti.

Bahçelievler Mah. Ankara cad. No: 223 - 06830 Gölbaşı/Ankara/Türkiye

www.wirtgen-group.com

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 159 - Aralık 2024

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri MüdürüHYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCUGenel Koordinatör
Gökhan KUYUMCUHaber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.trYazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCUGörsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.İŞ MAKİNELERİNDEKİ
TEKNOLOJİK
DEVİRİM
İVMELENİYOR!

► **2024 YILI**, küresel iş makineleri sektöründe teknolojik yenilikler ve sürdürülebilirlik odaklı dönüşümlerle damgasını vurdu. Endüstri, dijitalleşme, yapay zekâ (AI) ve elektrikli çözümler gibi öncü teknolojilerin benimsenmesiyle daha verimli, çevre dostu ve işlevsel hale geliyor.

Fosil yakıtlara bağlılığı azaltma hedefi, elektrikli iş makinelerinin yaygınlaşmasını hızlandırdı. Özellikle, batarya tipi elektrikli ekskavatörler ve yükleyiciler, enerji verimliliği ve azalan karbon salınımıyla öne çıkıyor. Bu makineler, uzun çalışma saatleri ve yüksek performans gereksinimlerine uyum sağlamak için geliştirilen yeni nesil batarya teknolojileriyle destekleniyor.

Yapay zekâ destekli otonom iş makineleri, şantiyelerde daha az işgücü ihtiyacı ve artan iş güvenliği sağlıyor. İş makineleri, yapay zekâ tabanlı sensörler ve bilgisayar görüşü teknolojileri sayesinde çevrelerini algılayarak engellerden kaçınıbiliyor ve daha hassas operasyonlar yürütebiliyor.

İş makinelerine entegre edilen IoT cihazları, saha operasyonlarında canlı veri izleme ve uzaktan kontrol özelliklerini sağlıyor. Veri analitiği, makine performansını optimize etmeye ve ön-görülü bakım çözümleri sunmaya yardımcı oluyor. Bu yenilik, iş makinelerinin arıza süresini azaltarak operasyonel maliyetleri azaltıyor.

İş makinelerinin üretiminde geri dönüşürmüş malzemelerin kullanımı artış gösteriyor. Bu yöntem, sektörün karbon ayak izini azaltırken, uzun vadeli ekonomik avantajlar da sağlıyor.

2024, iş makineleri sektörü için teknolojik ilerlemenin ve sürdürülebilirliğin merkezde olduğu bir yıl olarak kayıtlara geçti. 2025'te sektörün, bu ivmeyi koruyarak çevreci ve yenilikçi yaklaşımları daha da benimsemesi bekleniyor. Elektrifikasyon, otonom sistemler ve yeşil enerji kaynakları gibi alanlardaki gelişmeler, iş makineleri endüstrisinin geleceğine yön verecek.

2025 yılında küresel iş makineleri sektöründe büyüme beklentisi sürüyor. Özellikle Asya-Pasifik bölgesinin bu artışta önemli bir rol oynaması bekleniyor.

Türkiye'de ise, sektör temsilcileri 2024 yılında yaşanan kısmi daralmanın ardından, finansal koşulların iyileşmesi ve inşaat projelerinin artmasıyla birlikte, 2025 yılında satışların yeniden yükseleceğini tahmin ediyor.

Ülkemiz ve sektör açısından sağlıklı, kazançlı ve yeni teknolojilerle dolu bir yeni yıl diliyoruz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

HMK 230 LC ile

farklı çalışma sahalarında
üstün performansı deneyimleyin!

GÜÇ: 172 HP



KEPÇE KAPASİTESİ: 1,10 M³



ÇALIŞMA AĞIRLIĞI: 23.600 KG



HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 6 ▶ **İMDER - İSDER**
Türkiye iş makineleri pazarı canlılığını koruyor



- 8 ▶ **İGA İSTANBUL HAVALİMANI**
Güçlü makine parkıyla zorlu kış şartlarına hazır

- 10 ▶ **CATERPILLAR,**
Üçüncü Küresel Operatör Yarışması için kayıtlar başladı

- 12 ▶ **İŞ LEASING**
Sürdürülebilirlik stratejisinin kapsamını genişletiyor



- 14 ▶ **BORUSAN CAT**
Toplumsal cinsiyet eşitliği çalışmalarıyla sektöre liderlik ediyor

- 16 ▶ **VOLVO CE ve HEIDELBERG MATERIALS**
Karbon emisyonlarını azaltmak için iş birliği yapacak

- 18 ▶ **HASEL İŞ MAKİNALARI**
Isparta Belediyesi, Hyundai ekskavatörlerle makine parkına güç kattı

- 20 ▶ **TAİD**
Ağır ticari araçlarda sürdürülebilirlik: Yeşil Geleceğe Taşımıcılık

- 22 ▶ **THBB**
İnşaat sektöründe faaliyetler gerilese de beklentiler iyileşiyor

- 24 ▶ **PUTZMEISTER**
NEOM Projesi için Putzmeister'e rekor sipariş

- 26 ▶ **MAN**
Kamyon ve otobüsler için akü üretimine başlıyor

- 28 ▶ **ZOOMLION**
Bursa ve Denizli şubelerini de açarak 2024'ü uğurladı

- 34 ▶ **SİF İŞ MAKİNALARI**
JCB ile 50. yılını kutladı



- 36 ▶ **ENKA PAZARLAMA**
Özyetkinler İnşaat Hafriyat Genel Müdürü Şahin Yetkin:
"Hitachi'nin sağlamlığı, Enka Pazarlama'nın güvencesiyle birleşince işlerimizde fark yaratıyoruz!"

- 40 ▶ **HİDROMEK**
Gürlek Hafriyat Şirket Müdürü Metin Gürlek:
"Yoğun çalışma tempomuza makineleri uyum sağlıyor"

- 44 ▶ **KOMATSU**
Komatsu PC210LC-11EO ekskavatörler için sıfır faiz avantajı!

- 46 ▶ **MERCEDES-BENZ TÜRK**
Hem mesleki eğitime hem de sektörün geleceğine yatırım yapıyor

- 48 ▶ **PT20**
Personel yükseltici platform kiralama sektörü artan rekabetle büyüyor

- 50 ▶ **ZOOMLION**
İnşaat sektörünün geleceğine yön veren teknolojilerini Bauma China 2024'te sergiledi

- 52 ▶ **ENKA PAZARLAMA'DAN**
Madencilik sektörüne ekonomik ve sürdürülebilir çözümler

**HITACHI**

Reliable Solutions



Taviz Yok!
ZAXIS65USB



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr

Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464**ENKA**



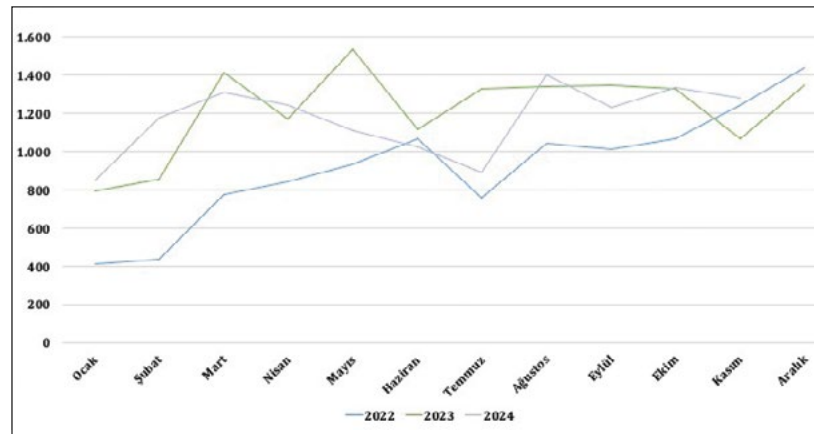
TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ PAZARI CANLILIĞINI KORUYOR

İMDER ve İSDER
tarafından açıklanan
rakamlara göre
Türkiye'deki iş ve istif
makinesi satışları kasım
ayında da hız kesmedi.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İM-DER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2024 yılının kasım ayında Türkiye'de 1.279 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 11 ayında satılan yeni iş makinesi sayısı 12.861 adede ulaştı.

Satışlar geçen yılın aynı dönemine (13.305 adet) kıyasla yüzde 3,3 azalış gösterdi. Aylık bazda yapılan değerlendirmeye göre ise 2023 yılının kasım ayına (1.066 adet) kıyasla satışlar yüzde 2 arttı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini rakamlarına göre kasım ayında Türkiye'de 1.303 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 11 ayında satılan yeni makine sayısı, geçen yılın aynı dönemine (14.349 adet) kıyasla yüzde 4,3 azalarak 13.731 adede geriledi. ■



İMDER 2024											
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	GEN. TOPLAM
847	1177	1312	1246	1110	1027	893	1404	1232	1334	1279	12.861

İSDER 2024											
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	GEN. TOPLAM
942	925	1224	745	1362	1162	1912	1501	1299	1356	1303	13.731

SEKTÖRÜMÜZÜN NABZI BURADA ATIYOR

bauma, Münih, 7-13 Nisan 2025



Ziyaret için:
bauma.de/en/trade-fair/why-visit



bauma 2025'te inşaat madencilikle buluşuyor:

bauma, sektöründe dünyanın lider fuarıdır ve madencilik sektöründe başarılı işler için en ideal ortamı sağlar. Sektörün tüm önde gelenleri, yenilikçi akımlar ve inovasyonlar, yarınları için tek bir çatı altında toplanıyor.

Agora Turizm ve Ticaret Ltd. Şti

Eren Ergen - ergen@agoratourism.com

Mehmet Arın Başaran - basaran@agoratourism.com

bauma.de

bauma



İGA İSTANBUL HAVALİMANI, GÜÇLÜ MAKİNE PARKIYLA ZORLU KIŞ ŞARTLARINA HAZIR

İGA İstanbul Havalimanı, zorlu kış koşullarında kesintisiz ve güvenli operasyonlar için geniş kapsamlı hazırlıklarını tamamladı. Özellikle kar ve buzla mücadelede etkili bir şekilde kullanılacak 179 araçtan oluşan gelişmiş makine parkı, hava trafiğinin kesintisiz sürdürülmesinde kritik bir rol üstleniyor.

► **İGA İSTANBUL** Havalimanı, Türkiye'nin en gelişmiş ve kapsamlı karla mücadele filolarından birine sahip bulunuyor. Bu filo, 6 adet lastikli yükleyici, 24 adet "Follow Me" aracından 15 kompakt karla mücadele makinesine, 10 kar bıçaklı kamyonundan 6 adet apron ve taksi yolları için de-icing kamyonlarına kadar geniş bir çeşitlilik sunuyor.

Makine parkındaki diğer önemli araçlar arasında 34 çekilebilir tip karla mücadele aracı, 18 mini kompakt kar küreme ve de-icing püskürtme aracı, 22 çok fonksiyonlu kar traktörü (130 HP), 8 çok fonksiyonlu kar traktörü (260 HP), 1 mobil komuta merkezi ve 4 kar rotatifi yer alıyor.

Araçların düzenli bakım ve onarımla-

rı ile her an müdahaleye hazır halde tutulması, operasyonel süreçlerin aksaksız yürütülmesini sağlıyor.

"Makine parkımızla operasyonel süreçleri güvence altına alıyoruz"

İGA İstanbul Havalimanı Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Büyükkaytan, güçlü makine parkının önemini şu sözlerle vurguladı:

"Kar ve buzla mücadele için oluşturduğumuz geniş araç filomuz, hem sayıca hem de teknik kapasite açısından Türkiye'nin lider ekipmanlarından oluşuyor. Havalimanımızın misafirlerini güvenli ve konforlu bir şekilde sevdiklerine ulaştırması bizim en büyük önceliğimiz. Bu kapsamda araçlarımızın bakımlarını düzenli olarak yapıyor, gerektiğinde yeni ekipmanları filomuza dahil ederek teknolojik altyapımızı sürekli güncelliyoruz."

Havalimanında toplam 12 milyon metrekarelik bir alan karla mücadele için planlandı. Pist, taksi yolları, apronlar ve çevre yollarını kapsayan bu geniş alanda kullanılan araçlar, aynı anda birçok noktada çalışarak operasyonların aksamasını engelliyor.

ANLIK METEOROLOJİK VERİLERLE KOORDİNE ÇALIŞMA

Havalimanı çevresinde yer alan dört meteoroloji istasyonu, operasyonel süreçlere anlık veri sağlayarak ekiplerin doğru ve hızlı müdahale etmesine olanak tanıyor. Büyükkaytan, *"Bu teknolojik altyapı sayesinde, zorlu hava koşullarında dahi faaliyetlerimizi güvenle sürdürüyoruz,"* dedi.

İGA İstanbul Havalimanı, güçlü makine parkı ve uzman kadrosuyla, kış şartlarına karşı örnek bir hazırlık süreci yürütüyor ■





CATERPILLAR, ÜÇÜNCÜ KÜRESEL OPERATÖR YARIŞMASI İÇİN KAYITLAR BAŞLADI

İş makineleri sektörünün lider markalarından Caterpillar, operatör yeteneklerini sergilemek ve geliştirmek amacıyla düzenlediği Operatör Yarışması'nın üçüncüsü için start verdi. 40'tan fazla ülkeden ağır ekipman operatörleri, en büyük yarışmada zirve için yarışacak.

► **DÜNYA GENELİNDEN** binlerce makine operatörü, çeşitli inşaat ekipmanları ve teknolojileri üzerinde yeteneklerini, dayanıklılıklarını ve esnekliklerini test etmeye davet ediliyor.

Caterpillar İnşaat Endüstrileri Grup Başkanı Tony Fassino, konuyla ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Yaklaşık 100 yıldır müşterilerimiz makinelerimizin sınırlarını zorluyor. Bu yarışma, bu önemli meslekte uzmanlaşmış kadın ve erkeklerin olağanüstü becerilerini sergilemek ve kutlamak için bir fırsat sunuyor. Onların dünyanın en iyi operatörleri olarak iz bırakmalarına katkı sağlıyor."

2022-2023 yıllarında gerçekleştirilen

yarışmada, 32 ülkeden 10.000'den fazla operatör, 140'tan fazla Cat bayisinin düzenlediği yerel etkinliklere katılmıştı. 2025-2026 yarışması, önceki programlara kıyasla daha fazla etkinlik, ülke ve operatörü kapsamayı hedefliyor.

OPERATÖRLER İÇİN KATILIM DAVETİ

Operatörler, 2025 yılı Ocak - Eylül ayları arasında Cat bayileri tarafından dünyanın dört bir yanında organize edilen yerel yarışmalarda yarışma fırsatı bulacaklar. Yarışmalarda en az üç farklı ekipman üzerinde en az üç ayrı zorluk testi bulunacak. Değerlendirmeler; operatörlerin becerileri, güvenliği, verimliliği ve entegre teknolojile-

rin (yük kapasitesi, derece kontrolü, operatör kolaylığı gibi) makine performansını iyileştirmede kullanımına dayalı olacak.

Yerel etkinliklerden galip çıkanlar, 2025 sonbaharında düzenlenecek olan bölgesel yarı finallere ilerleyecek. Bölgesel yarı finallerde dokuz finalist belirlenecek ve bu finalistler, 2026 Mart'ta Las Vegas'ta CONEXPO-CON/AGG etkinliği kapsamındaki Caterpillar'ın Festival Alanı'nda düzenlenecek büyük finalde karşı karşıya gelecek. Kazanan, 10.000 dolarlık nakit ödül veya Caterpillar'ın dünyanın herhangi bir yerindeki lokasyonuna iki kişilik bir seyahat ödülü kazanacak.

Küresel Operatör Yarışması hakkında daha fazla bilgi ve resmi kurallar için www.cat.com/operatorchallenge adresini ziyaret edebilirsiniz ■



SINIR TANIMAYAN GÜÇ

444 3 876

www.hyster.com.tr

İŞ LEASING

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK STRATEJİSİNİN KAPSAMINI GENİŞLETİYOR

Sürdürülebilirliği iş modelinin bir parçası haline getiren **İş Leasing, 2023** yılına ait **Sürdürülebilirlik Raporu**'nu yayınladı.

► **İŞ LEASING** Genel Müdürü U. Şafak ÖĞÜN, İş Leasing'in, pek çok alanda olduğu gibi, sürdürülebilirlik konusunda da sektörüne öncülük eden bir konumda olduğunu belirtti ve şunları söyledi:

"Borsa İstanbul (BİST) Sürdürülebilirlik Endeksinde yer alan ilk ve tek leasing firması olarak bu yolculuğumuzun önemli bir çıktısı olan 4. Sürdürülebilirlik Raporu'muzu yayımlamaktan mutluluk duyuyoruz. Sürdürülebilirlik stratejimizin esas-

ları, kadın girişimciliği başta olmak üzere ulusal istihdamı desteklemek, enerji, su, hammadde ve kaynak kullanım verimliliğini artırmak, yenilenebilir enerji projelerini finanse etmek suretiyle düşük karbonlu ekonomiye geçişi teşvik etmeye dayanmaktadır. Ekolojik etkimizi belirlemek amacıyla 2021 yılından bu yana karbon ayak izimizi ölçmekteyiz ve azaltmaya yönelik çabalarımıza devam ediyoruz. Bu vesileyle sektörümüzün ilk karbon nötr şirketi olduğumuzu da belirtmek isterim.



U. Şafak ÖĞÜN / İş Leasing Genel Müdürü

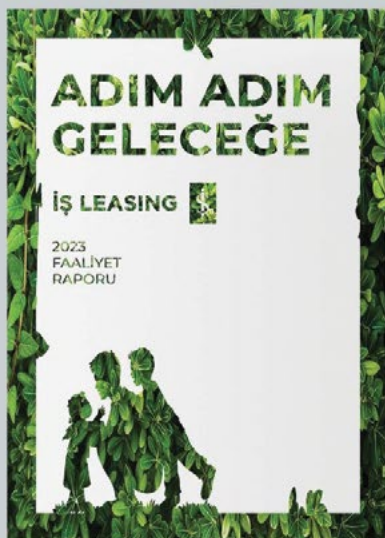
Müşterilerimize, hissedarlarımıza, çalışanlarımıza ve diğer tüm paydaşlarımıza sürdürülebilir değer yaratmak için çalışıyor ve bu yaklaşımı tüm faaliyetlerimize entegre ediyoruz.

İş Leasing olarak sürdürülebilirliği iş modelimizin bir parçası haline getirme çalışmalarımızı tamamladık. Bu kapsamda, müşterilerimizin şirketimizden yaptığı leasing işlemlerinde uluslararası standartlara uygun Çevresel ve Sosyal Etki Değerlendirmesi yapan ilk leasing şirketi olmanın yanı sıra, 2025 yılından itibaren tüm faaliyetlerimizi bu değerlendirmeye dahil ederek sektörümüzde bir kez daha çok önemli ve zor bir ilki gerçekleştireceğiz" dedi ■



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



**İŞ'TE
EŞİT KADIN**
EQUALITY FOR WOMAN AT WORK
CERTIFIED

BORUSAN CAT, TOPLUMSAL CİNSİYET EŞİTLİĞİ ÇALIŞMALARIYLA SEKTÖRÜNE LİDERLİK EDİYOR

Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da faaliyetlerini sürdüren **Borusan Cat**, ülkemizde iş hayatında kadınlara eşit haklar ve fırsatlar sunan kurumları belgelendiren **İş'te Eşit Kadın Sertifikası'nı** alarak sektöründe bir ilki gerçekleştirdi.

► **BORUSAN CAT'İN** bu prestijli sertifikayı almaya hak kazanmasından duyduğu memnuniyeti dile getiren Borusan Cat Türkiye Ülke Lideri Özer Şahin, "Bugünden geleceğe daha iyi bir dünya inşa etmek için, Borusan Grubu'nun iklim, insan, inovasyon çatısı altındaki hedeflerine ve Borusan Cat'in "Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz" şirket amacına bağlı olarak, toplumsal fayda yaratacak projeleri hayata geçirmek için çalışıyoruz. Borusan Cat olarak toplumsal cinsiyet eşitliğini yalnızca bir hedef değil, aynı zamanda sürdürülebilir gelecek için temel bir gereklilik ola-

rak görüyoruz. İnsan odaklı kurum kültürümüz ve yenilikçi yaklaşımımızla, tüm çalışma arkadaşlarımıza eşit fırsatlar sunarken, kadınların iş hayatındaki yerini ve gücünü de artırmayı hedefliyoruz. Türkiye'de "Kadın İş Makinesi Operatörleri" ve Kazakistan'da "Kadın Kaya Kamyonu Operatörleri" gibi projelerimizle bulunduğumuz toplumlara fayda sağlamaktan gurur duyuyoruz. İş'te Eşit Kadın Sertifikası'nı sektörümüzde alan ilk şirket olmanın gururuyla, eşit bir gelecek inşa etmek için çalışmalarımızı sürdüreceğiz" ifadelerini kullandı.

İŞ'TE EŞİT KADIN SERTİFİKASI NEDİR?

İş'te Eşit Kadın Sertifikası, Sürdürülebilirlik Akademisi ve İngiliz denetim şirketi Intertek iş birliğiyle yapılan bağımsız bir denetim sonucunda, toplumsal cinsiyet eşitliği çalışmalarında öncü olan şirketleri sertifikalandıran bir program. Sertifika, 2015 yılında Birleşmiş Milletler'e üye ülkeler tarafından kabul edilen "17 Sürdürülebilir Kalkınma Amacı" doğrultusunda eşitlik ilkesini uygulayan şirketlerin bu yöndeki taahhütlerini ve eylemlerini belgelendiriyor.

Sertifikaya hak kazanmak için kurumların; Yönetim Sistemi, İşe Alım ve Çalıştırma, İş Sağlığı ve Güvenliği, Tedarik Zinciri ve Sosyal Etki başlıkları altında belirlenen kriterleri yerine getirmesi gerekiyor. Bu sertifika, sadece kurumsal fayda sağlamakla kalmıyor; aynı zamanda küresel ölçekte toplumsal cinsiyet eşitliğine yönelik yapılan çalışmaların en somut örneklerinden biri olma özelliği taşıyor ■



Özer ŞAHİN / Borusan Cat Türkiye Ülke Lideri

DAR ALANLARDA VE
ENGEBELİ ARAZİLERDE
YÜKSEK PERFORMANSA
HAZIR MISINIZ?

URCAN
Makina A.Ş.

**24 AY
%0 FAİZ
LEASING
KAMPANYASI**



MAGNI
TELESCOPIC HANDLERS
THA 3.6



URCAN Makina Sanayi Servis ve Ticaret A.Ş.

+90 216 572 50 90 • info@urcan.com.tr • www.urcan.com.tr



VOLVO CE VE HEIDELBERG MATERIALS, KARBON EMİSYONLARINI AZALTMAK İÇİN İŞ BİRLİĞİ YAPACAK

Volvo Construction Equipment (Volvo CE) ve Heidelberg Materials, yapı sektöründe karbon emisyonlarını azaltmaya yönelik önemli bir adım attı. Bu ortaklığın, ileri dijital araçlar, sıfır emisyon çözümleri ve yakın iş birliği sayesinde sektörde yeni bir standart oluşturacağı belirtiliyor.

birlikte, Volvo CE'nin Site Optimization, Connected Map ve Performance Indicator gibi dijital hizmetleri, şirketlere operasyonlarını iyileştirme fırsatları sunuyor.

Ayrıca, Norveç'teki Volvo Maskin ve İsveç'teki Swecon bayileri, makinelerin temini ve sahadaki destek hizmetleriyle projenin başarısında önemli bir rol oynuyor. Norveç'te ek olarak operatör eğitimleri de düzenlendi.

YAPI SEKTÖRÜNDE DÖNÜŞÜM

Dünyadaki karbon emisyonlarının yaklaşık %8'inden sorumlu olan çimento ve beton endüstrileri için bu ortaklık, diğer sektör oyuncularına örnek teşkil ediyor. Heidelberg Materials, Brevik, Norveç'te dünyanın ilk büyük çapta Karbon Yakalama ve Depolama (CCS) tesisini 2025'te hizmete almayı planlıyor. İsveç'teki Slite tesisinde ise 2030'a kadar dört kat daha büyük bir tesis devreye girecek.

Bu gibi yenilikçi teknolojilerin yanı sıra, elektrikli ulaşım ve altyapı çözümleri, çevresel etkilerin azaltılmasında öncelikli alanlar arasında yer alıyor. Volvo CE'nin 2040 yılına kadar sıfır karbon hedefi, bu iş birliğinin gelecekteki potansiyelini daha da artırıyor ■

dırmak için müşteri odaklı ve yenilikçi bir yaklaşımı temsil ediyor" dedi.

ELEKTRİKLİ ARAÇLAR VE DİJİTAL HİZMETLER

Gotland, İsveç gibi çeşitli lokasyonlarda, elektrikli makineler ve şarj altyapısı karbon emisyonlarını azaltmak için kritik bir rol oynuyor. Heidelberg Materials, hali hazırda L120H elektrikli yükleyicileri kullanıyor. Bununla



► **VOLVO CE** ve Heidelberg Materials arasında 2023 yılında imzalanan mutabakat zaptının ardından, elektrikli yükleme ve taşıma faaliyetlerini kısa sürede uygulamaya aldılar. Kuzey Avrupa'daki Heidelberg Materials operasyonlarında yapılan kapsamlı saha çalışması sonucu, ortak bir yol haritası oluşturularak sıfır emisyon hedeflerine ulaşmak için somut adımlar belirlendi.

Heidelberg Materials Kuzey Avrupa Genel Müdürü Giv Brantenberg, bu ortaklık sayesinde sıfır emisyon yol haritalarının tasarımı için kritik bilgileri edindiklerini belirtti. Volvo CE Avrupa Bölgesi Başkanı Carl Slotte ise "Bu ortaklık, sektörün dönüşümünü hızlan-

ASKO GLOB ALL

Geleceğimizi İnşa Ediyoruz



Motor Gücü
275 HP

Kova Kapasitesi
1.47 m³

Çalışma Ağırlığı
32.600 kg

Hızlı destek hattı

444 2 767

info@askogloball.com
askogloball.com

f/askogloball_develon in/askogloballismakinolari
@askogloball_develon y/askogloballismakinolari

ASKO

DEVELON



ISPARTA BELEDİYESİ, HYUNDAI EKSKAVATÖRLERLE MAKİNE PARKINA GÜÇ KATTI

Isparta Belediyesi, **Hasel İş Makinaları** firmasından satın aldığı 1 adet **HX300AL** ve 1 adet **HX350AL** model **Hyundai paletli ekskavatörlerle** altyapı çalışmalarını hızlandırmayı ve verimliliğini artırmayı hedefliyor.

► **ISPARTA** Belediye Başkanı Şükrü Başdeğirmen, alınan yeni makinelerin, şehirdeki hizmetlerin daha hızlı ve etkili bir şekilde yapılmasına katkı sağlayacağını belirterek, Isparta'nın gelişimine önemli bir yatırım yaptıklarını ifade etti.

“Yeni iş makinelerimizle şehrimizdeki hizmeti daha da ileriye götüreceğiz”

Belediyeciliğin, yatırım odaklı bir kuruluş olduğuna dikkat çeken Şükrü



Şükrü BAŞDEĞİRMEN / Isparta Belediye Başkanı

rü Başdeğirmen, “Altyapı, şehrin en önemli yatırımlarındandır. Eğer altyapıyı düzgün bir şekilde yapmazsanız, üstyapılarda başarılı olmanız mümkün değildir. Bu yüzden

alt yapıya oldukça önem veriyoruz. Şu anda şehrimizin belli noktalarında kanalizasyon, içme suyu, atık su, yağmur suyu, doğalgaz ve telekomünikasyon hatları çalışmalarımızı sürdürüyoruz” dedi.

Altyapı çalışmalarının tamamında iş makinelerine ihtiyaç duyduklarının altını çizen Belediye Başkanı Şükrü Başdeğirmen, konuyla ilgili şunları söyledi: “Şehrimiz büyüdükçe ve insanların talepleri arttıkça yeni mahalleler, yeni sokaklar ve yeni alt yapılar oluşturuyoruz. Bu süreçte de makine parkımızı sürekli büyütmek ve yenilemek zorundayız. Bu noktada bizlerle iş makinesi yatırımında bulunmadan önce bir araştırma yaptık. Tabi ki bize en uygun yaklaşan firmaları bulmaya çalıştık ve marka olarak da satış sonrası hizmetler ve servis noktasında sorun yaşamayacağımız için Hyundai markasını tercih ettik. Bu kapsamda Hasel İş Makinaları'ndan Hyundai marka 30 ve 35 tonluk 2 adet ekskavatör satın aldık.”

“Hasel İş Makinaları ve Hyundai markasına güveniyoruz”

Ticarette verilen sözlerin yerine getirilmesinin ilk etapta önemli bir kriter olduğuna vurgu yapan Şükrü Başdeğirmen, bu konuda Hasel İş Makinaları'na güvenlerinin tam olduğunu söyledi ve sözlerini şu şekilde sürdürdü: “Gerek satış sonrası hizmetler gerekse servis hususunda bir talebimiz olduğunda anında markanın bize ulaşması bizim için önemli bir kriter. Halka hizmet verdiğimiz için makinenin bir gün çalışmaması bizim için çok büyük kayıp. Bu anlamda hem Hasel İş Makinaları'na hem de Hyundai markasına güvendiğimiz için makine yatırımında bulunduk. Şehrimize faydalı ve güzel işler yapacağımız inancındayım. Hasel İş Makinaları'na Isparta Belediye'sine göstermiş olduğu yakınlıktan dolayı çok teşekkür ederim.” ■

MST



TEK UZAR BOMLU

TELEHANDLER

MH 9.40



AĞIR TİCARİ ARAÇLARDA SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK: YEŞİL GELECEĞE TAŞIMACILIK

Elektrifikasyon, alternatif yakıtlar ve akıllı taşımacılık sistemleriyle sürdürülebilir dönüşümün ayak izleri.

► **TÜRKİYE'DE** ağır ticari araç sektörünün önemli temsilcisi olan Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD), sektörde sürdürülebilirliğin sağlanması için atılan adımları, çevresel etkilerin azaltılmasını ve geleceğin taşımacılık çözümlerini ele alan bir makale yayınladı. Küresel taşımacılığın belkemiğini oluşturan ağır ticari araçlar, çevresel etkileriyle büyük bir dönüşüm sorumluluğu taşıyor.

TAŞIMACILIĞIN BELKEMİĞİ: AĞIR TİCARİ ARAÇLAR VE ÇEVRESEL SORUMLULUK

Dünya taşımacılığının belkemiğini oluşturan ağır ticari araç sektörü, çevresel etkileriyle büyük bir dönüşüm sorumluluğu taşıyor. Küresel taşımacılık süreçlerinin %40'ını üstlenen bu araçlar, karbon emisyonlarının önemli bir kısmına neden oluyor. Uluslararası Enerji Ajansı'nın (IEA) World Energy Outlook 2023 raporuna göre, karayolu taşımacılığı emisyonlarının %40'ı ağır ticari araçlardan kaynaklanıyor. Bu nedenle sektörde, çevresel sürdürülebilirlik adını dönüşüm adımları hız kazanıyor.

2030 yılına kadar, OECD verilerine göre bu emisyonların %30 oranında azalması hedefleniyor. Ancak bu hedefe ulaşmak için elektrifikasyon, alternatif yakıt teknolojileri ve akıllı taşımacılık çözümleri kritik önem taşıyor.

ELEKTRİFİKASYON: GELECEĞİN AĞIR TİCARİ ARAÇLARI

Elektrikli ağır ticari araçlar, karbon

salınımını sıfıra indirme potansiyeliyle sektörde devrim yaratıyor. 2023 yılında dünya genelinde satılan ağır ticari araçların yalnızca %1'i elektrikli iken, BloombergNEF verileri bu oranın 2040'ta %30'a ulaşacağını öngörüyor. Özellikle şehir içi taşımacılıkta elektrikli kamyon ve otobüsler ön plana çıkarken, üreticiler bu alanda yatırımlarını hızla artırıyor.

ALTERNATİF YAKITLARIN ROLÜ

Elektrifikasyon dışında, LNG (Sıvılaştırılmış Doğal Gaz) ve biyodizel gibi alternatif yakıtlar da sektörde sürdürülebilirlik hedeflerini destekliyor. LNG kullanımı karbon salınımını %20-25 oranında azaltırken, biyodizel ile bu oran %60'a kadar çıkabiliyor.

Bununla birlikte, alternatif yakıtların kullanımının yaygınlaşması için altyapı yatırımlarının artırılması önem taşıyor.

AKILLI TAŞIMACILIK: VERİMLİLİK VE DİJİTALLEŞME

Dijitalleşme ve akıllı taşımacılık sistemleri, hem çevresel etkileri azaltmak hem de operasyonel verimliliği artırmak için devreye giriyor. Akıllı filo yönetim sistemleri, optimum hız ve rota planlamasıyla yakıt tüketimini ve karbon salınımını önemli ölçüde azaltıyor.

McKinsey & Company verilerine göre akıllı taşımacılık sistemleri, globalde yakıt tüketimini %10-15 oranında

azaltma potansiyeline sahip. Ayrıca, otonom araçların 2040'a kadar pazarın %30'unu oluşturacağı öngörülüyor.

TREYLERLERDE ÇEVRECİ TASARIM

Treylerler, çekicilerin yakıt tüketimini optimize ederek emisyon azaltımında kilit rol oynuyor. VECTO hedefleri doğrultusunda, aerodinamik tasarım ve hafif malzemelerle yapılan iyileştirmeler, 2030 yılına kadar karbon emisyonlarının %10 oranında düşmesini sağlayacak.

Elektrikli treyler sistemleri, özellikle frigorifik taşımacılıkta karbon salınımını %100 azaltarak, taşımacılığın sürdürülebilir dönüşümünde önemli bir adım atıyor.

EKONOMİK DÖNÜŞÜM VE GELECEK BEKLENTİLERİ

Sürdürülebilirlik yatırımları yalnızca çevresel faydalar sağlamakla kalmıyor, ekonomik büyümeye de katkıda bulunuyor. GlobalData raporuna göre, 2030 yılına kadar elektrikli araç altyapısına yapılan yatırımların 30 milyar doları aşması bekleniyor.

Ancak, sektörde hâlâ aşılması gereken engeller bulunuyor: batarya maliyetlerinin yüksekliği, şarj altyapısının yetersizliği ve menzil sorunları. IEA'nın tahminine göre bu zorlukların üstesinden gelinerek, 2030 yılı itibarıyla elektrikli ağır ticari araçların satışlarda %40'luk bir paya ulaşması bekleniyor.

GELECEĞE SÜRDÜRÜLEBİLİR TAŞIMACILIK ADIMLARI

Ağır ticari araç sektörü, sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmak için elektrikli araçlar, alternatif yakıtlar ve dijitalleşme adımlarını hızlandırıyor. Çevresel sorumlulukların ekonomik faydalarla buluştuğu bu dönüşüm, taşımacılığın geleceğini yeşil, verimli ve yenilikçi kılacak ■

TAİD
Ağır Ticari Araçlar Derneği

GÜÇLÜ YÜKLER, KOLAY TAŞIMA!
AĞIR YÜKLERDE HAFİF ÇÖZÜM!
ULAŞILMASI ZOR NOKTALARA KOLAY ERİŞİM!

Her zorlu koşula uygun BİR AUSA MUTLAKA VAR!



+90 216 471 2990

instagram.com/turkuzausa

TURKUAZ AUSA

İNŞAAT SEKTÖRÜNDE FAALİYETLER GERİLESE DE BEKLENTİLER İYİLEŞİYOR



Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan “**Hazır Beton Endeksi**” 2024 Kasım Ayı Raporu, Faaliyet Endeksi’nde ekim ayına kıyasla sınırlı bir gerileme olmasına rağmen Beklenti Endeksi’nin bu yıl ilk defa diğer tüm endekslerin üzerinde bir değer aldığını ortaya koydu. 2024 Kasım ayında tüm endekslerin bir önceki yılın aynı ayına göre artış göstermesi, sektördeki geleceğe dair umutları artırıyor.

Grafik 1: Endeks Değerleri



► **2024 KASIM AYI** Raporu’nda, Faaliyet Endeksi’nin ekim ayına göre sınırlı bir düşüş gösterdiği belirtiliyor. Beklenti Endeksi’ndeki dikkat çekici yükselişe rağmen, bu endeksin hala eşik değerinin altında kalmaya devam ettiği vurgulanıyor. Güven Endeksi de benzer bir şekilde artış göstermesine rağmen negatif tarafta yer alıyor.

2025 YILINDAN İTİBAREN KONUT FİYATLARINDA YÜKSELİŞ BEKLENİYOR

Sektörün mevcut durumu ve geleceğine dair değerlendirmelerde bulunan THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık: “Yıllık ve dönemsel bazda yapılan analizler, kasım ayında inşaat faaliyetlerinde kayda değer bir artış olmadığını ancak beklentideki yükselişin dikkat çekici olduğunu göstermektedir. Endekslerin mevcut düzeyi, sektörün iç pazardaki daralmadan etkilenmeye devam ettiğini ortaya koymaktadır. 2025 yılından itibaren konut fiyatlarında beklenen yükselişin sektörde hareketlilik yaratabileceği, ancak inşaat faaliyetlerinde bir canlanmanın henüz başlamadığı görülmektedir” dedi.

Yavuz Işık, son dört aydır yükselen beklentilerin önümüzdeki dönemde de benzer bir seyir izlemesi halinde, faiz indirimiyle birlikte 2025 yılında sektörün ivme kazanmasının muhtemel olduğunu belirtti ■

YANMAR

Yarınları “Daha Yeşil” inşa etmek için **yenilendik!**



Yanmar mini ekskavatörleri üstün teknolojileri ve mükemmel tasarımı ile standartlarınızı yükseltiyor.

TSM
GLOBAL
“Geçmişten Geleceğe Güvenle”

10*

444 3 876





NEOM PROJESİ İÇİN PUTZMEISTER'E REKOR SİPARİŞ

Putzmeister, Suudi Arabistan'ın önde gelen firmalarından Asas Al-Mohileb'den önemli bir sipariş aldı. Bu sipariş, **Putzmeister**'ı sadece NEOM projesi "The Line"ın bir parçası yapmakla kalmıyor, aynı zamanda şirket tarihindeki en büyük sipariş olarak kayıtlara geçiyor.

► **PROJEDE** kullanılacak tüm beton ekipmanlarının tek tedarikçisi olarak seçilen Putzmeister, sipariş kapsamında kamyonu monte beton pompaları, sabit beton pompaları, örümcek beton dağıtıcılar ve konveyör hatları sağlayacak.

Suudi Arabistan'ın önde gelen inşaat ve mühendislik şirketleri arasında yer alan Asas Al-Mohileb tarafından verilen siparişle, Asas Al-Mohileb günde 20.000 metreküp hazır beton üretecek son teknoloji bir beton santrali inşa ediyor. Bu santral, vizyoner

mega şehir "The Line" projesinin gelişiminde merkezi bir rol oynayacak. Putzmeister, tüm beton ekipmanlarının tedariki için yeni ve tek yetkili partner olarak bu iddialı projede önemli bir rol üstlenecek.

SİPARİŞİN KAPSAMI

Sözleşme, şehrin altyapısının inşası ve işletilmesi için en yeni teknolojide ekipmanların sağlanmasını kapsıyor. Sipariş tutarı 80 milyon SAR (yaklaşık 20 milyon euro) olan ve teslimatı başlayan ilk paket kapsamında 7 adet BSF 56-5.16 HLS kamyonu monte be-

ton pompası ve 12 adet BSF 42-5.16 HLS kamyonu monte beton pompası teslim edilecek.

Gelecek aylarda teslim edilecek ekipmanlar arasında 4 adet BSF 60-6.16 HLS kamyonu monte beton pompası, 20 adet BSA 14000 SHP D sabit beton pompası, 16 adet SV 18-3 örümcek beton dağıtıcı ve toplam uzunluğu 15 kilometreyi bulan 30 set, 500 m uzunluğunda ZX125 konveyör hattı yer alıyor.

Sabit ekipmanın ilk pompa testi 2025'in üçüncü çeyreğinde planlanırken, projenin tam olarak devreye girmesi 2026'nın ilk çeyreğinde bekleniyor.

2,5 yıldan fazla süren yoğun proje hazırlıkları ve altı aylık satış görüşmelerinin ardından bu sipariş, Putzmeister'in 70 yıla yakın tarihindeki en büyük başarısı olarak kayıtlara geçti. Jens Bawidamann, EMEA Satış Direktörü, Putzmeister Beton Pompaları GmbH Genel Müdürü, "Bu proje, ekibimizin azmini ve yenilikçi gücünü gösteriyor. Kutlama yapmak için çok iyi bir sebebimiz var, ancak şimdi kollarımızı sıvayıp bu etkileyici projenin bir sonraki aşamasına odaklanacağız" ifadelerini kullandı.

NEOM PROJESİ: "THE LINE"

"The Line", NEOM projesinin merkezi bileşenini oluşturuyor. Planlanan şehir projesi, 170 kilometre boyunca uzanacak ve 9 milyon insana ev sahipliği yapacak. Tamamen sıfır emisyon olacak bu proje, yenilenebilir enerji ile güçlendirilecek. Dikey şehirleşme, tüm tesislere kısa mesafeler ve biyolojik çeşitliliğe odaklanan yeni bir yaşam konsepti oluşturacak. Projenin 2030'da tamamlanması hedefleniyor.

Putzmeister, bu vizyoner projeye olan bağlılığını ve elde ettiği başarıyı, inşaat sektörünün kentsel gelişim ve sürdürülebilirlik açısından yeni bir çağa geçişinin bir sembolü olarak görüyor. Şirket, pazar lideri olarak bu dönüşümde merkezi ve sorumlu bir rol oynamayı hedefliyor ■



SANY

supported by **Putzmeister**

SANY SY500H MADEN OCAKLARINDA KANITLANMIŞ Performans



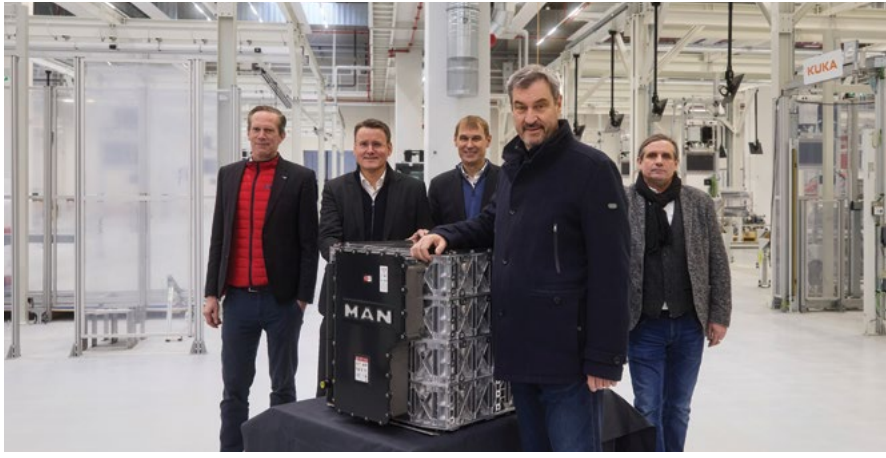
Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
@ /sanyturkiye Sany Türkiye

Kapak

İçindekiler'e dön



MAN, KAMYON VE OTOBÜSLER İÇİN AKÜ ÜRETİMİNE BAŞLIYOR

► **MAN TRUCK & Bus** CEO'su Alexander Vlaskamp: "Kendi akü üretim tesisimizi kurmak MAN için bir dönüm noktasıdır. Burada sadece bataryaları geliştirmekle kalmıyoruz, aynı zamanda birkaç ay içinde bunları seri üretmek için en son teknolojileri de kullanacağız. İnşaatın tamamlanması töreni, elektromobiliteye dönüşüm yolunda şirketimiz için önemli bir kilometre taşıdır" dedi.

İlk MAN eTruck'ın müşteriye teslim edilmesinden birkaç hafta sonra düzenlenen tören, MAN için bir sonraki dönüm noktasını oluşturuyor. Nisan 2025'ten itibaren yüksek voltajlı aküler, Nürnberg'de 17.000 metrekarelik

bir alanda son teknoloji üretim yöntemleri kullanılarak endüstriyel olarak üretilecek.

İLK AŞAMADA YILDA 50.000'E KADAR AKÜ ÜRETİLECEK

Hali hazırda tamamen elektrikli araçlar için akü paketlerini, Nürnberg tesisinde küçük seriler halinde üreten MAN, yeni yatırımla birlikte büyük ölçekli akülerin seri üretimine başlayacak. Küçük kapasiteli akü seri üretim alanı ise kademeli olarak bir sonraki akü neslinin geliştirilmesine ve akülerin yenilenmesine ayrılacak. 35 metreyi aşan yüksekliğiyle sahadaki en yüksek üretim binası olma

MAN, 100 milyon Euro'luk yatırımla Nürnberg'te inşa ettiği yeni akü üretim tesisinde, Nisan 2025'ten itibaren tamamen elektrikli kamyon ve otobüsleri için büyük ölçekli akü üretimine başlayacak. Yaklaşık 350 kişinin çalışacağı tesisin üretime başlamasıyla birlikte MAN, Almanya'da kendi akü serisi üretimine sahip ilk ticari araç üreticisi olacak.

özellikli taşıyan ve ilk üretim sistemlerinin kurulumuna şimdiden başlanan yeni binada, ilk aşamada yılda 50.000'e kadar akü üretilecek. Pazarın gelişimine bağlı olarak bu kapasite 2030 yılına kadar 100.000 yüksek voltajlı aküye kadar genişletilecek.

Nürnberg'deki MAN tesisinin Müdürü Ingo Essel ise törende, "Elektromobilité alanına giriş, tesisimiz için geleceğe yönelik kararlı bir adımdır. Motor geliştirme ve üretiminde onlarca yıllık uzmanlığa sahibiz ve şimdi alternatif tahrik teknolojileri için bir mükemmeliyet merkezi olarak kendimizi konumlandırmak istiyoruz" şeklinde konuştu ■



A WIRTGEN GROUP COMPANY

Gelecek için hazırlandı

YENİ JENERASYON TİRE 5 FİNİŞERLER ARTIK TÜRKİYE'DE



Kullanım Kolaylığı



Proses Otomasyonu



Ekonomik Verimlilik



Sürdürülebilirlik

SUPER 1900-5i ve SUPER 2100-5i finişerler, modern yol yapımının asfalt finişerlerine yönelik artan talepleri şimdiden karşılamaktadır. Kullanıcı dostu olma ve ekonomik verimliliğe ek olarak proses otomasyonunu ve sürdürülebilirliği de dikkate alan esnek, modüler sistemlere sahiplerdir.



* Görsel opsiyonel ekipman içermektedir.

► www.voegele.info



ZOOMLION, BURSA VE DENİZLİ ŞUBELERİNİ DE AÇARAK 2024'Ü UĞURLADI

Vinç grubu, telehandler, personel yükseltici platformlar ve ekskavatör gibi ürün gruplarıyla hizmet kapsamını sürekli genişleten Zoomlion Türkiye, Bursa ve Denizli'deki şubelerini de 2024 yılının son ayında devreye aldı. Şirket İstanbul, İzmir, Ankara, Adana, Trabzon, Samsun, Antalya ve Diyarbakır ile birlikte iki yeni bölgenin de dahil edilmesiyle hizmet noktası sayısını 10'a çıkarmış oldu.

► **İŞ VE İNŞAAT** makineleri ile kaldırma ekipmanları konusunda global üreticiler arasında olan Zoomlion, Türkiye organizasyonunu büyütmeyi sürdürüyor. Şirket, farklı bölgelerde devreye aldığı tesislerine Bursa ve Denizli'deki merkezlerini de dahil ederek tesis sayısını 10'a yükseltti. Son 3 yılda önemli yatırımlar gerçekleştiren ve toplamda 300'ü bulan çalışan sayısı ile büyümesini sürdüren Zoomlion Türkiye'nin Marmara Bölge Müdürü Ersin Sancaktar, Bursa'da gerçekleşen açılışa dergimize önemli açıklamalarda bulundu. İş ve inşaat makineleri alanındaki önde gelen şirketlerde yöneticilik yapmış olan ve son 9 aydır Zoomlion Türkiye bünyesinde çalışmalarını sürdüren deneyimli yöneticiyle yeni yapılanmalarını ve şirket hedeflerini konuştuk:

Bursa'da açılan yeni tesis, Marmara Bölgesi yapılanmanızı nasıl etkileyecek?

Zoomlion'un felsefesinin temelinde müşteriye yakın olma ve sürekli temas etme yer alıyor. Bugüne kadar İstanbul'dan yönetilen Bursa, artık yeni tesisimizle bölge müşterilerine daha da yakın olacak ve daha fazla müşteriye temas edecek. Organizasyon açısından Marmara Bölgesini 3'e bölme kararı almıştık. Bu kapsamda devreye aldığımız Ankara yolu üzerindeki bu tesisimiz, merkeze 30 km mesafede olmasıyla ciddi bir avantaj sağlayacak. Bu şubemiz Bursa, Bilecik ve Yalova olmak üzere 3 ilde faaliyet gösterecek.

Yeni bölge ofisinizin yapılanmasından bahsedermisiniz?

Yeni bölge ofisimiz satış ve teknik ekip kadrosundan oluşuyor. Yakın zamanda Güney Marmara Bölge Müdürlüğü olarak yapılan tesisimiz satış showrumu, servis merkezi ve yedek parça deposu olarak hizmet verecek.

“Şubemizi devreye almamızın en önemli nedenlerinden birisi de ekskavatör satışlarımızı artırmak”

Bölgede en çok hangi makine türlerinin satışını planlıyorsunuz?

Zoomlion çok geniş bir makine parkuruna sahip. Halihazırda bölgemizde yoğun bir kule vinç ve mobil vinç satışlarımız bulunuyor. Aydıntaş, Aydın, Kurtuş ve Ünal Vinç gibi birçok firmayla çalışıyoruz. Muhtemelen cirolarımızın önemli bir bölümünü önümüzdeki dönem de vinç grubu oluşturacaktır. Ancak bunun yanında şubemizi devreye almamızın en önemli nedenlerinden birisi de ekskavatör satışlarımızı artırmak. Bu ürün grubunun müşterileri, daha yakın ve sıcak teması seven bir kesim. Biz de satış ve servis personelimizin kabiliyetleri neticesinde ekskavatör müşterilerine daha fazla ulaşacağız.



Ersin SANCAKTAR / Marmara Bölge Müdürü

“Biçerdöver ve traktör grubu ürünlerinin satışı için de fizibilite çalışmalarına başladık”

Türkiye'deki şube sayınızın artmasıyla birlikte ürün gruplarınızı sunma noktasında hangi yeni çalışmaları devreye alacaksınız?

2024 yılının son çeyreğinde Ankara'da beton pompası montaj tesisimizi devreye almıştık. Yakın gelecekte beton mikseri ve beton santral imalatlarının devreye almayı planlıyoruz. Aynı zamanda 2025 yılında tarım grubunda da yeni atılımlarımız olacak. Bu kapsamda biçerdöver ve traktör grubu ürünlerinin satışı için fizibilite çalışmalarımıza başladık. Anadolu ve Trakya'da birçok noktada temaslarımız oldu. Ayrıca kazıcı yükleyici ve yükleyici ürünlerini Mayıs-Haziran aylarında pazara sunmak için de hazırlıklarımızı sürdürüyoruz.

“Ciro açısından hedeflerimizi tutturduğumuz bir yılı geride bıraktık”



“HİÇBİR EKİPMAN ÜRETİCİSİ FİRMA BİZİM KADAR YATIRIM YAPMADI!”

► **ZOOMLION TÜRKİYE’NİN** açılışını gerçekleştirdiği Bursa’daki 1200 m² alana kurulu yeni tesisi; Bursa, Balıkesir, Bilecik ve Yalova illerine satış, servis ve yedek parça hizmetleri sunacak. 3500 m² alanda kurulan Denizli’deki tesis ise çevre illerden Afyon, Aydın, Uşak, Kütahya ve Muğla’ya yönelik satış, servis ve yedek parça hizmetleri verecek.

Zoomlion Türkiye’nin Bursa’daki yeni tesis açılışında konuşan Zoomlion Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki, Zoomlion’un ülkemizdeki faaliyetlerine ilk kez 2007 yılında başladığını, 2018 yılından itibaren ise Zoomlion Türkiye organizasyonunun kurulduğunu belirterek; “Son 3 yılda Türkiye’nin birçok bölgesinde kendi bölge müdürlüklerimizi açtık. Zoomlion tüm dünyada olduğu gibi Türkiye’de de inşaat ekipmanları sektöründe lider marka pozisyonuna geldi. Toplamda ise 30 noktada yer almayı hedefliyoruz. İnşaat ekipmanları alanında hizmet veren hiçbir şirket bizim kadar büyüme hedefini taşımadı. Değerli iş ortaklarımızla birlikte hedeflerimiz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdüreceğiz” ifadelerini kullandı.

2024 yılı Zoomlion Türkiye için satış anlamında nasıl geçti?

Ekonomik krizler bizi yüksek oranda etkilemedi ve satışlarımıza tüm hızıyla devam ettik. Ciro açısından da hedeflerimizi tutturduğumuz bir yılı geride bırakık. Önemli bir pazar payına doğru ilerliyoruz. Pazarda distribütör kanalları vasıtasıyla çalışan önemli rakiplerimiz bulunuyor. Ancak biz Zoomlion’un kendi öz sermayesiyle devam ederek finansman ve müşteriye ulaşma noktalarında ciddi avantajlar sağlıyoruz. Önümüzdeki dönemde bu avantajların etkisi daha da güçlenecektir. Bu yılki satış hedeflerimizi başardık. Önümüzdeki dönemlerde de hedeflerimizin üzerine çıkacağımıza inanıyorum.

“Bu yıl da satışlarımızı yüzde 40’a kadar artırmak istiyoruz”

Bu kapsamda 2025 hedefleriniz açısından neler söylersiniz?

Her firma, belli bir dönem stabil kalmış veya satışlarını bulduğumuz şartlarda düşürmüş olabilir. Ancak Zoomlion hiçbir dönem hedef küçültmedi ve bu doğrultuda bu yıl da

satışlarımızı yüzde 40’a kadar artırmak istiyoruz. Hizmet verdiğimiz lokasyon açısından da 2025 yılında Gaziantep, İstanbul Avrupa yakası, Kayseri ve Erzurum açılışlarımızla büyümemize devam edeceğiz.

“Ekskavatör ürün grubunda çalışan bir kule vinç servis talebi yönlendirmiyoruz.”

Zoomlion Türkiye, bu kadar çeşitli ürün yelpazesinin organizasyonunu nasıl yönetiyor?

Zoomlion çatısı altında her ürün grubunun faaliyetleri, merkezdeki Product Line adı altında olan organizasyonlarla sürüyor. Farklı ülkelerdeki yerel kadrolar, Product Line ile iletişimlerini sağlıyorlar. Biz de Zoomlion Türkiye olarak Product Line çatısı altındaki satış, servis ekipleri ve mühendis kadrolarıyla çalışıyoruz. Taleplerimiz dikkate alınıyor ve bu doğrultuda birimler geliştiriliyor. Örneğin ekskavatör grubunda daha aktif olma hedefimizle birlikte yerli mühendis kadrosunun artırılmasını istedik. Bu doğrultuda iş görüşmeleri yapılarak alımlar gerçekleşti. Uzmanlaşma da her ürün grubu için farklı olmak durumunda. Örneğin



ZOOMLION



ZCC2200V

Kafes Bomlu

ZCT1000

Teleskopik



ZRT850

Arazi Tipi

Zoomlion Vinçleriyle Her Yük Hafif!

444 1 157

satis@zoomlion.com

ZOOMLION

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157

Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı ©2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion’un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.

f t i d i s Zoomlion_Turkiye



ekskavatör ürün grubunda çalışan bir servis yetkilisine kule vinç servis talebi yönlendirmiyoruz. Bu da ürüne göre uzman kadrolaşmayı ve profesyonelliği beraberinde getiriyor. Kısacası büyük Zoomlion şemsiyesi altında küçük şemsiyeler yer alıyor ve biz de bu koordinasyonu sağlıyoruz.

**“Zoomlion’un
Balkanlar ve Doğu
Avrupa’da yer aldığı
ülke çalışmaları
Türkiye’den
yönetilecek”**

Zoomlion teknoloji açısından kendisini dünyada nasıl konumlandırıyor Türkiye stratejik açıdan nasıl bir öneme sahip?

Çin’de ilk 3 firma arasında olan şirketimiz, dünyadaki makine üreticileri arasında da ilk 5’te yer alıyor. Her yıl ciddi miktarlarda teknolojiye yatırım yapan Zoomlion, dünyanın her noktasında etkinliğini artırmak için çalışmalarını sürdürüyor. Örneğin Balkanlar ve Doğu Avrupa kapsamındaki iş görüşmelerini de biz yürütüyoruz. Romanya’da ise yeni bir organizasyon kurma çalışmalarımız sürüyor. Yeni yapılanmaların devam ettiği tüm bu ülkeler, yine distribütörsüz devam edecek ve Türkiye merkezli olarak buradan yönetilecek. Bu da müşteriler nezdinde son derece pozitif karşılanmaya devam ediyor.

Önümüzdeki dönemde Zoomlion için Türkiye bir üretim üssü olarak da değerlendirilebilir mi?

İleriye dönük olarak bu niyetin gerçekleşebileceğini düşünüyorum. Çin kökenli başka üreticilerin de otomotiv üretimi için düğmeye bastığını görüyoruz. Avrupa’nın uyguladığı vergi oranları gibi olumsuzlukların önüne de geçmek adına ülkemizin Avrupa’da kalan topraklarında ciddi üretim sahalarının kurulacağını öngörüyorum. Zoomlion’un da bu agresif yapı içerisinde hamle yapma olasılığı var.



**“50 tonluk
ekskavatörlerimizde
ciddi talepler almaya
başladık”**

Son olarak stratejik bir sektör olan madencilik alanında Zoomlion Türkiye olarak özel hedefleriniz bulunuyor mu?

Zoomlion büyük makine grubunda

önemli tecrübelerle sahip olan bir şirket. Özellikle Afrika, Avustralya ve Arap ülkelerinde madencilik sektöründe ürünleriyle önemli projelerde yer alıyor. Bizim de devreye aldığımız Bursa bölgemizde, Bilecik ilinde madencilik çalışmaları ön planda. Bu kapsamda da 50 tonluk ekskavatörlerimizde ciddi talepler almaya başladık. Önümüzdeki dönem 50 tonluk makinelerle birlikte daha üst tonajları da pazarımıza sunmak ve madencilik alanında etkimizi genişletmeye devam etmeyi hedefliyoruz ■



Garrett
ADVANCING MOTION

BRANDTURBO



**UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK
BÜYÜK FARK YARATIR.
GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI
TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.**

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr





SİF İŞ MAKİNALARI, JCB İLE 50. YILINI KUTLADI

Türkiye'nin köklü iş makinaları firmalarından SİF İş Makinaları, JCB ile 50 yıllık başarılı ortaklığını ve sektördeki 68. yılını görkemli bir geceyle kutladı.

► **9 ARALIK 2024** tarihinde, Rahmi M. Koç Müzesi'nde düzenlenen etkinliğe, İngiltere Başkonsolosu Kenan Poelo, STFA Yatırım Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Adnan Nas, SİF Yönetim Kurulu Başkanı Alp Taşkent, JCB Yönetim Kurulu Başkanı Lord Anthony Bamford'un oğlu ve JCB Yönetim Kurulu Üyesi George Bamford, JCB CEO'su Graeme Macdonald, JCB üst düzey yöneticileri, SİF yöneticileri, müşteriler ve basın mensupları katıldı.

“Müşteri, işimizin var olma sebebidir”

Gecenin açılış konuşmasını yapan STFA Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Nas, sözlerine elli yıllık iş birliğinin olağanüstü bir başarı ve güvenin, ortak değerlerin, mükemmelliğe duyulan bağlılığın bir göstergesi olduğunu söyleyerek başladı. SİF İş Makinaları olarak, Türkiye'de 50 yıldır JCB'nin distribütörü olmaktan ve yenilikçilik,

kalite ve müşteri değeri konusunda standardı belirleyen bir markayı temsil etmekten gurur duyduklarını ifade eden Adnan Nas, “1938'de Sezai Türkeş ve Feyzi Akkaya'nın ileri görüşlü vizyonu ile kurulan STFA Grubu ile 1945 yılında Joseph Cyril Bamford'un dehasıyla başlayan JCB'nin olağan üstü hikayesi, 1974 yılında Işıklar Holding'in de desteği ile Türkiye'de kesişti. Bu üç grubun yollarının birleşmesi, güçlerini birleştirerek günümüze kadar süren, başarılarla dolu ve her geçen gün daha da güçlenen bir ortaklığın temelini attı. Tabii ki, bu ortaklı-



Adnan NAS / STFA Yönetim Kurulu Başkanı

ğın en önemli parçası müşterilerimizdir. Sayın Bamford'un şu sözleri, her zaman ilham kaynağımız olmuştur: “Müşteri, işimizin var olma sebebidir.” Bu felsefe, JCB ve SİF İş Makinaları'nın 50 yıllık ortaklığını yönlendirmiş ve müşterilerimize değer yaratma hedefimizi pekiştirmiştir. Bu akşam bu önemli dönüm noktasını kutlarken, geleceğe büyük bir iyimserlikle bakıyoruz. JCB'nin Türkiye'ye gösterdiği özel ilgi, dünya standartlarındaki ürünleri ve STFA'nın SİF'e yaptığı yatırımlar sayesinde önümüzdeki yıllarda çok daha büyük başarılarla imza atacağımıza eminim” dedi.

“Her zaman müşterisine yakın olmayı başaran SİF JCB'nin neler yapabileceğini biliyorum”

İngiltere Türkiye Başkonsolosu Kenan Poelo yaptığı konuşmada, İngiltere'nin endüstri alanında güçlü bir ülke olduğunu, Türkiye ile iş birliklerinin geliştirilmesinden ve bu iş birliklerinin uzun sürmesinden mutluluk ve gurur duyduğunu belirtti. Etkinliğe video mesaj göndererek

katılan JCB Yönetim Kurulu Başkanı Lord Anthony Bamford, “Türkiye pazarındaki geçmiş performansınız herşeyi anlatıyor ve siz büyümeye devam ediyorsunuz, özellikle de servis merkezlerinizle. Türkiye faaliyet göstermesi kolay bir pazar değil. Ancak siz sıkı rekabet koşullarında çok iyi bir performans sergiliyorsunuz. Son elli yıldır yaptığınız gibi pozitif kalın! Hep birlikte Türkiye'deki varlığımızı ve itibarımızı büyümeye devam edeceğiz. Doğum günün kutlu olsun, nice güzel yıllara SİF JCB!” dedi.

Geceye İngiltere'den gelerek katılan JCB CEO'su Graeme Macdonald, şunları söyledi: “Kilometre taşları önemlidir ve onları kutlamamız gerekir. Elli yıllık iş hayatı her şirket için çok önemlidir. JCB'nin 1995 yılındaki 50. yaş gününde, Merhum Kraliçe II. Elizabeth, bu olayı kutlamak için JCB'yi ziyaret etti. O halde... 'elli yaşına' girmekten ne kadar gurur duyduğumuzu tahmin edebilirsiniz. Macdonald, “Bu akşam salonda bulunan SİF ekibine şunu söylemek istiyorum: Türkiye'de pazar şu anda zorlu. Üstelik inşaat ekipmanı sektöründe rekabet oldukça sıkı olmaya devam ediyor. Ama çok fazla endişelenmiyorum çünkü her zaman müşterisine yakın olmayı başaran SİF-JCB'nin neler yapabileceğini biliyorum.”

“Önümüzdeki dönemde müşterilerimize daha da yakın olacağız”

SİF İş Makinaları Genel Müdürü Hayati Kösoğlu yaptığı konuşmada, “JCB markası Türkiye'de 50. yılını doldurdu. Özellikle kazıcı-yükleyici segmentinde jenerik marka oldu. Birçok müşterimizin rakiplere “kazıcı-yükleyici” yerine “JCB”niz var mı diye sorduğunu biliyoruz. Ayrıca teleskobik yükleyici pazarında da liderliğimiz devam etmektedir. 2023 tarihi JCB'nin Türkiye'de büyüme planları açısından önemli bir dönüm noktası olmuştur. Emisyon standartlarının



Graeme MACDONALD / JCB CEO'su



Hayati KÖSOĞLU / SİF İş Makinaları Genel Müd.

değişmesi ile birlikte müşterilerimize Avrupa'da satılan JCB ürünleri ile aynı ve hatta daha üstün özelliklere sahip makinaları sunmaya başladık. Önümüzdeki 5 yıla baktığımızda lider olduğumuz tarım sektörü, kazıcı-yükleyici ve teleskobik yükleyici pazarının yanında gerek ağır gerekse kompakt iş makinalarına eklenecek ürünlerle beraber pazar payımızı önemli ölçüde artırarak müşterilerimizin çözüm ortağı olmaya devam edeceğiz. Ürün gamımızı bu şekilde güçlendirirken, SİF olarak Türkiye'deki yatırımlarımıza son hız devam edeceğiz. Şu anda yurt çapına dağılmış 8'i merkez olmak üzere toplam 32 tane servisimiz ve 6 tane satış bölge müdürlüğümüz ile Türkiye'nin en ücra köşesinde çalışan müşterilerimize yüksek standartlı hizmetlerimizi ulaştırıyor, her zaman yanlarında olduğumuzu hissettiriyoruz. Önümüzdeki dönemde merkez servis sayımızı 12'ye arttırarak müşterilerimize daha da yakın olacağız” ifadelerini kullandı.

SEKTÖRE YÖN VEREN MARKA: JCB

1945'te kurulan JCB, bugün dünya

çapında tanınan iş makinesi üreticileri arasında yer alıyor. Şirket, sadece kazıcı yükleyicilerle değil, teleskobik yükleyiciler, tarım makineleri ve daha birçok alanda öncü teknolojiler geliştirmeye devam ediyor. JCB'nin yenilikçi yaklaşımı, elektrikli ve hidrojenli makinalara yaptığı yatırımlarla sürdürülebilir bir gelecek için çalışmasını sağlıyor. Guinness Rekorlar Kitabı'na giren dünyanın en hızlı dizel motoru gibi başarıları ile mühendislik alanındaki yetkinliğini kanıtlamış olan JCB, 24 fabrikasında yılda 125 bin iş makinesi üreterek küresel bir üretim gücüne sahip bulunuyor. Halen dünyada satılan her iki kazıcı yükleyiciden birinin ve her üç telehandlerdan biri JCB markalı olduğu belirtiliyor.

STFA Yatırım Holding şirketlerinden SİF İş Makinaları, 68 yıllık deneyimiyle Türkiye'nin en köklü iş makinesi firmalarının başında geliyor. JCB'nin global gücüyle yerel pazar bilgisini bir araya getiren SİF, önümüzdeki yıllarda da pazar payını arttırmayı hedefliyor ■





ÖZYETKİLER İNŞAAT HAFRİYAT GENEL MÜDÜRÜ ŞAHİN YETKİN:

“HITACHI’NİN SAĞLAMLIĞI, ENKA PAZARLAMA’NIN GÜVENCESİYLE BİRLEŞİNCE İŞLERİMİZDE FARK YARATIYORUZ!”

1985 yılından bu yana Mersin’de faaliyet gösteren **Özyetkinler İnşaat Hafriyat**, sanayi altyapısı, yol yapımı ve hafriyat işleriyle bölgesinde güvenilir bir firma olarak tanınıyor. Aile şirketi olarak yola çıkan firma, bugün geniş makine parkı ve tecrübeli ekibiyle dikkat çekiyor.

► **GENEL MÜDÜR** Şahin Yetkin, firmanın faaliyetlerini, makine seçimindeki tercihlerini ve Enka Pazarlama ile iş birliklerinden duydukları memnuniyeti bizlerle paylaştı.

Firmanızı ve kendinizi kısaca tanıtır mısınız?

Şirketimiz Özyetkinler İnşaat Hafriyat, 1985 yılından bu yana Mersin’de

faaliyet gösteren bir aile şirkettir. Babamız Cevdet Yetkin’in önderliğinde başladığımız serüvende, 4 kardeş olarak şirketimizi bugünlere taşıdık. Ben, Şahin Yetkin olarak, firmanın genel müdürlüğünü yürütüyorum. Özellikle saha çalışmaları, makine ve ekipman yatırımlarıyla bizzat ilgileniyorum.

Firmanızın faaliyet alanları nelerdir?

Sanayi kuruluşlarının altyapı işleri, hafriyat faaliyetleri, soğuk ve sıcak asfalt işleri ile yol yapım projelerinde faaliyet gösteriyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçlarına hızlı ve etkin çözümler üretmek bölgede güvenilir bir firma konumundayız.

Devam eden projelerinizden bahsedebilir misiniz?

Şu anda Mersin Tarsus 4. Organize Sanayi Bölgesi’nde önemli bir projeyi sürdürüyoruz. Bu kapsamda 1.200.000 m² kazı-dolgu işi ve 5 km yol yapımı çalışmalarımız devam ediyor. Sahada toplam 45 kişilik bir ekibimizle yoğun bir şekilde çalışıyoruz. Ayrıca, 13 adet ekskavatör, 2 dozer, 3 silindir, 2 yükleyici, 1 kazıcı-yükleyici, 20’ye yakın kamyon, 1 arazöz ve 1 yakıt ikmal tankeri ile projeyi zamanında tamamlamak için tüm gücümüzle sahadayız.

Bunun yanı sıra yakın zamanda Mersin Limanı’ndaki konteyner sahasının kazı-dolgu, hafriyat ve zemin iyileştirme işlerini başarıyla tamamladık. THY Çukurova Havaalanı içerisindeki JetA1 yakıt hidrant sistemi saha yapım işini de bitirerek önemli projelere imza attık.



“Makineleri seçerken sağlamlık, verimlilik ve performans bizim için belirleyici faktörler oldu”

Makine parkınızda Enka Pazarlama’dan tercih ettiğiniz makineler hakkında bilgi verir misiniz?

Makine parkımızda Hitachi markalı 2 adet ZX210LCH, 1 adet ZX350LCH, 1 adet ZX490H paletli ekskavatör ve 1 adet ZW220 lastikli yükleyici bulunuyor. Bu makineleri seçerken sağlamlık, verimlilik ve performans bizim için belirleyici faktörler oldu. Hitachi,



iş sahasında sunduğu dayanıklılığı ve yakıt verimliliğiyle fark yaratıyor.

Enka Pazarlama ve Hitachi'yi tercih etmeniz en önemli nedenleri nelerdir?

Enka Pazarlama, bölgedeki satış ekibiyle ihtiyaçlarımızı doğru analiz ederek, kapasitemize uygun makineleri sunuyor. Servis ve yedek parça temini konusunda hızlı ve çözüm odaklılar. Kurumsal bir firmanın distribütörlüğünde olması bize güven veriyor. Hitachi makinelerinin yüksek koparma gücü ve dayanıklılığı, projelerimizi zamanında ve sorunsuz tamamlamamıza büyük katkı sağlıyor.

Ayrıca, Hitachi makinelerinin ikinci el değerini koruması da büyük avantaj. Yenileme veya satış sürecinde makine-mizi istediğimiz fiyatla elden çıkarabiliyoruz.

“ZW220’de kantar özelliğinin standart olarak sunulması iş takibimizi kolaylaştırdı”

Operatörlerinizin makinelerle ilgili geri dönüşleri nasıl?

Operatörlerimiz ZW220 lastikli yük-



leyicinin seri çalışma kabiliyetinden ve düşük yakıt tüketiminden oldukça memnun. Ayrıca, yeni seride kantar özelliğinin standart olarak sunulması iş takibimizi kolaylaştırdı. ZX490H ekskavatörümüz ise yüksek koparma gücü ve kısa sürede işi bitirme kapasitesiyle beklentimizi fazlasıyla karşıladı. Operatörlerimiz, ZX210LCH modellerinin kabin konforundan ve düşük ses seviyesinden çok memnun.

Enka Pazarlama’nın satış sonrası hizmetlerini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Enka Pazarlama, bölgede kendi servis ağına sahip olmasıyla bize büyük rahatlık sağlıyor. Adana Servis ile yıllardır çok iyi bir iletişimimiz var. Herhangi bir sorun yaşadığımızda, hızlıca çözüm sunarak projelerimizin aksamasını sağlıyorlar. Bu yaklaşım, bizim

gibi sürekli sahada çalışan firmalar için oldukça önemli.

Hafriyat sektöründe makine seçiminin önemi hakkında neler söylemek istersiniz?

İş makineleri bizim elimiz ayağımız. Makine seçiminde mutlaka yakıt verimliliği, sağlamlık ve servis desteği gibi kriterleri göz önünde bulundurmak gerekiyor. Enka Pazarlama ve Hitachi bu anlamda bizim için güvenilir bir ortak oldu. Yüksek performans, düşük yakıt tüketimi ve dayanıklılık kriterlerini bir arada sunuyorlar.

Hafriyat işi yapan firmaların, satış ekibiyle kurdukları bağ çok önemlidir. Enka Pazarlama, yalnızca satış sırasında değil, sonrasında da yanımızda olmaya devam ediyor. İşte bu, bizi tercihimizde haklı çıkarıyor.

Son olarak, 2024 hedefleriniz ve projeleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Makine parkımızı genişleterek projelerimizin kapasitesini artırmaya devam edeceğiz. Mersin Tarsus 4. Organize Sanayi Bölgesi’ndeki işlerimiz tüm hızıyla sürüyor. Hem sanayi altyapısı hem de yol projelerinde kaliteli hizmet anlayışımızı sürdürüyoruz. Enka Pazarlama ve Hitachi’nin desteğiyle projelerimizi güvenle tamamlıyoruz ■



VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



GÜRLEK HAFRIYAT ŞİRKET MÜDÜRÜ METİN GÜRLEK:

“YOĞUN ÇALIŞMA TEMPOMUZA HIDROMEK® MAKİNELERİ UYUM SAĞLIYOR”

Baraj inşaatı ve kanal çalışmaları gibi yüksek tempolu ve zorlu işlerden güneş santrali kurulumu gibi yenilikçi projelere kadar birçok alanda hizmet veren **Gürlek Hafriyat**, 2024 yılı içerisinde 3 yeni **HIDROMEK**'i daha makine parkına dahil etti. Şirket Müdürü **Metin Gürlek**, **HIDROMEK** makineler ile çalışma süresini kısaltarak verimliliği artırdıklarını ve son yıllarda başka marka tercih etmediklerini belirtiyor.

► **İÇ ANADOLU’NUN** değişken toprak yapısı, iş makineleriyle olan çalışmalarda ayrı bir özen gerektiriyor. Hem sert kayalara rastlama sıklığı sebebiyle ekipman zenginliği hem de iş makinelerinin düzenli bakımı, bu çalışmaların sağlıklı yürütmesindeki en önemli etkenlerden. Bölgede Nevşehir merkezli olarak çalışmalar yürüten Gürlek Hafriyat da makine parkına

bu özeni gösteriyor. Çalışmaları hakkında bilgi aldığımız Gürlek Hafriyat Şirket Müdürü **Metin Gürlek**, saha çalışmalarıyla birlikte **HIDROMEK** yatırımlarını dergimize aktardı:

Gürlek Hafriyat olarak sektöre nasıl adım attınız?

Gürlek Hafriyat Limited Şirketi olarak Nevşehir’in Gülşehir ilçesinde

merkezimiz yer alıyor. 1996 yılında rahmetli babamla birlikte ve onun emekli ikramiyesiyle bir kamyon alarak başladığımız iş hayatımızda, bugün hafriyat ağırlıklı faaliyetlerimizle devam ediyoruz.

İş makinesiyle olan çalışmalarınız ne zaman başladı?

İlk olarak 2001 yılında 1988 model yabancı menşeli bir yükleyiciyle çalışmaya başladık. Ardından parkımızdaki çeşitliliği artırmak istedik ve 2004 yılında kazıcı yükleyici ile ekskavatör modellerinden birer tane alım yaptık. 2012 yılına kadar küresel çapta ün salmış yabancı menşeli iş makinesi markalarıyla çalışmalarımızı sürdürdük.

HIDROMEK ile ne zaman tanıştınız?

Yoğun kullandığımız kazıcı yükleyicilerde, 2012 yılına kadar farklı markaya ait bir makine kullanıyorduk. 2012 yılında son aldığımız makineden memnun kalmayarak **HIDROMEK** satış ekibiyle temasa geçtik. Ardından bir adet HMK 102 S Supra kazıcı yükleyici ve bir adet HMK 300 LC ekskavatör alımı gerçekleştirdik. Memnun kalmamız neticesinde 2013 yılında

aynı ekskavatör alımını tekrarladık. Sonrasında ise alımlarımızın devamı geldi. 2015 yılında HMK 370 LC HD, 2016 yılında HMK 102 S Supra kazıcı yükleyici ve 2018 yılında ise HMK 370 LC HD ekskavatör olarak **HIDROMEK** sayımızı artırdık.

HIDROMEK’ten en son hangi iş makinelerini aldınız?

2024’de birer adet HMK 102 S Supra kazıcı yükleyici, HMK 230 LC ve HMK 310 LC paletli ekskavatörleri parkımıza dahil ettik.

“Yoğun bir çalışma temposuyla hizmet veriyoruz ve son 5 aydır randevulu çalışıyoruz”

Makinelerinizi hangi çalışmalarda kullanıyorsunuz?

Yoğun bir çalışma temposuyla hizmet veriyoruz. Öyle ki son 5 aydır randevulu çalışmak durumunda kaldık. İç Anadolu Bölgesi genelinde patates depoları kazma işinde çalışıyor, geniş sahalarda alan açıyoruz. DSİ’nin de taşeronluğunu yaparak Kızılırmak nehri çevresindeki saha operasyonlarında bulunuyoruz. Öte yandan köylerde altyapı ve üstyapı çalışmalarında yer alıyoruz.

“Sert zeminde çalışma konusunda sektörün uzman olarak gördüğü bir firmayız”

Müşteri sizi neden tercih ediyor?

Uygun fiyat, kalite ve güven sunuyoruz. İşimizi zamanında yapıyor, söz verdiğimiz çalışmalar bitmeden ücret almıyoruz. Tecrübeli operatörler, güçlü ve dayanıklı makineler ve ilgi gösteren bir idari kadroyla kusursuz hizmet vermeye çalışıyoruz. Kendi



Metin GÜRLEK / Gürlek Hafriyat Şirket Müdürü

kendimizin de referansıyız. Özellikle sert zeminde çalışma konusunda sektörün uzman olarak gördüğü bir firmayız.

bir makinemizi takasa verdik. Makinemiz birkaç kez pompa revizyonu dışında hiçbir müdahale görmedi ve faal olarak çalışıyor. Bir makineyle 13-14 yıl sorunsuz çalışabiliyoruz.

“2016 model HIDROMEK’imizin kovanını bile değiştirmedik.”

Filonuzdaki iş makinelerini sık sık yeniler misiniz?

Yeni makine almaya önem verdiğimiz kadar parkımızdaki yıllanmış makinelerin bakımlarına son derece önem veriyoruz. Örneğin yakın zamanda 24 bin saate ulaşmış ve sorunsuz çalışan

Örneğin, makine parkımızdaki 2012 model HMK 370 LC HD, 16 bin saatte sorunsuz çalışıyordu. Makinele-
rimizin bakımlarını zamanında yapar asla aksatmayız. Elimizin altında mutlaka filtre, motor yağı gibi temel bakım malzemelerini bulunduruyoruz. Başka bir örnek olarak, 2016 model **HIDROMEK** marka kazıcı yükleyicimizin henüz kovanını bile değiştirmedik.

Yeni HIDROMEK’lerinizi eski seriyiyle kıyaslarsanız hangi özellikleri sizde öne çıkıyor?

Yeni serilerde yakıt sarfiyatının ol-



dukça azaldığını gözlemledik. Yeni seri HMK 230 LC, önceki seriye göre çok daha az yakıyor. Aynı zamanda çok daha seri olduğunu da operatörlerimiz belirtiyor.

Kazıcı yükleyicilerinizle hangi çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Tırlardan panel indiriyor ve ardından yükleme sevkیاتlarını gerçekleştiriyoruz. Ağırlıklı olarak forklift çatallı kullanıyor, dağıtımını gerçekleştiriyoruz.

“Meslek liselerinde okuyan birinci sınıf öğrencilerine operatörlük eğitimi veriyoruz”

Meslek Liseleri kapsamında gerçekleştirdiğiniz iş birliğinden de bahseder misiniz?

Meslek liselerinde okuyan birinci sınıf öğrencilerine operatörlük eğitimi veriyoruz. Haftada bir gün okula giden öğrenciler oldukça deneyim kazanıyorlar. Ayrıca devletten maaş da alıyorlar. Özel bir proje ve Türkiye'ye yayılmasını temenni ediyoruz. Öğrenciler lise bitiminde doğrudan



kolunda altın bilezikle bu mesleğe başlayabilecekler.

“Sektörde işini iyi yapan şirketlerin projelerde her zaman yer bulabileceğini düşünüyoruz”

Bölgemizdeki çalışmalar ne durumda, önümüzdeki dönem hakkında sektöre dair öngörüleriniz neler?

Yer aldığımız bölgede baraj çalışmaları, güneş santralleri yatırımları gibi birçok alanda çalışmalar sürüyor. Günümüzde finansal açıdan zorluklar yaşansa da işler devam ediyor ve önümüzdeki dönem de bu çalışmalar sürecektir. Özellikle sektörde işini iyi yapan şirketlerin projelerde her zaman yer bulabileceğini düşünüyoruz.

OPERATÖR GÖZÜYLE



Ahmet Çavuşoğlu / Operatör

“YENİ HMK 230 LC İLE YÜKLEME HIZIM ARTTI”

“14 yıllık ekskavatör operatörüym. Bugüne kadar kullandığım iki markadan ikincisi HİDROMEK oldu. Halen de HİDROMEK ile devam ediyorum. 5 yıldır da Gürlek Hafriyat çatısı altında önce HMK 370 LC HD ve şimdi de HMK 230 LC model ekskavatörü kullanıyorum.

NEREDEYSE YÜZDE 30 DAHA AZ YAKIYOR

Öncelikle HMK 230 LC 'de operatör

düşünmüş. Kabin önceki seriye göre son derece rahat. Performans açısından bakarsak yine önceki modellere göre oldukça seri. Daha önce iki dakikada yükleme yaparken şimdi 1,5 dakikada tamamlayabiliyorum. Ayrıca sallanma hiç olmuyor ve yere dengeli bir biçimde sağlam basıyor. Yeni makinemle bir diğer kazanımım ise yakıt oldu. Yakıtın da önceki seriye göre çok daha düştüğünü söylemeliyim. Neredeyse yüzde otuz daha az yakıyor.” ■



AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM SIGMA 16 PRO

- Kompakt ve çevik
- Sınıfının en iyisi
- Yatay jib bom hareketi





KOMATSU PC210LC-11E0 EKSKAVATÖRLER İÇİN SIFIR FAİZ AVANTAJI!

Japonya merkezli Marubeni Corporation
iştiraki olan **Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.**
distribütörlüğünde Türkiye'deki faaliyetlerini
sürdüren Komatsu, 23-37 tonluk paletli ekskavatör
segmentindeki iddialı seçeneklerden **Komatsu
PC210LC-11E0** için sunduğu avantajlı fiyatlara
0 faizli kredi imkanını da ekledi.

► **STOKLARLA SINIRLI** özel satış kampanyası kapsamında, 12, 15 ve 24 aylık esnek ödeme seçeneklerine ek olarak, kasko ve dosya masraflarında da Komatsu iş ortaklarına avantajlar sağlıyor.

Japon kalitesiyle iş ortaklarıyla buluşan tüm Komatsu ürünlerinde olduğu gibi, 23 tonluk paletli ekskavatör segmentinde yüksek verimlilik sağladığı belirtilen Komatsu PC210LC-11E0'da da 3 yıl/6.000 saat ücretsiz bakım ve komponent garantisi, makina takip

sistemi Komtrax ve üstün koparma gücüne ek olarak Marubeni Dağıtım ve Servis'in satış sonrası hizmetler güvencesi de standart olarak sunuluyor.

KOMATSU PC210LC-11E0 HAKKINDA:

Yeni hidrolik ve motor tasarımı sayesinde yüzde 20'ye varan yakıt tüketim avantajı sağladığı ifade edilen Komatsu PC210LC-11E0, geliştirilmiş yeni kontrol valfi ve yüksek kapasiteli pompası sayesinde, kule dönüş, bom,

arm ve kovanın aynı anda hareket ettiği kombine hareketlerde hız sağlıyor.

Operatörlerin konforu ve rahatlığı için geniş görüş açılı kabin, kullanımı kolay, konsola entegre kısa levyeler, elektrikli hava süspansiyonlu ve ısıtmalı koltuk donanımları devreye giriyor. Düşük Adblue tüketimine sahip olduğu belirtilen Komatsu PC210LC-11E0, çalışma esnasında DPF rejenerasyonunu otomatik olarak gerçekleştirirken; operatörler çalışmalarına aralıksız devam edebiliyor. Komatsu PC210LC-11E0, kırıcı tesisi ve seçilebilir kırıcı mod/ataşman modları ile de istenilen şekilde kırıcı ile çalışabiliyor ve kullanıcılara kolaylık sağlıyor ■



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

MERCEDES-BENZ TÜRK

HEM MESLEKİ EĞİTİME HEM DE SEKTÖRÜN GELECEĞİNE YATIRIM YAPIYOR

Mercedes-Benz Türk, 10 yıldır mesleki eğitim alanında gerçekleştirdiği yatırımlarla Türkiye’de otomotiv sektörünün geleceğini şekillendirmeye devam ediyor. 2014 yılında Milli Eğitim Bakanlığı ve şirketin bayi ağı iş birliğiyle hayata geçirilen “EML’imiz Geleceğin Yıldızı” programı, bugüne kadar 3.865 öğrencinin mesleki eğitimden faydalanmasını sağladı.



Can BALABAN / Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü

► **OTOMOTİV** sektörünün en büyük ihtiyaçlarından biri olan nitelikli iş gücünü karşılamak için başlatılan bu program, 10 yıllık süreçte 29 farklı ilde, 32 meslek lisesinde Mercedes-Benz Laboratuvarları’nın (MBL) kurulmasını sağladı. 2024-2025 eğitim yılına 410 yeni öğrenciyle başlayan program, aynı zamanda bu yıl ilk kez bir oryantasyon süreci düzenledi. Öğrenciler, Mercedes-Benz Türk bayilerinden araç tanıtımları ve organizasyonel bilgiler içeren eğitimlerle karşılandı.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, programın amacını şu sözlerle ifade etti:

“10 yıl önce başlattığımız bu projeyle meslek liselerinde altyapıyı iyileştiriyor, mezunların istihdam edilebilirliğini artırıyor ve ekonominin ihtiyaç duyduğu nitelikli personel ihtiyacını karşılıyoruz. Öğrencilerin hem mesleki hem de kişisel gelişimlerine destek olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz.”

BAŞARIYLA MEZUN OLANLARA İŞ FIRSATI

2023-2024 eğitim yılında mezun olan 335 öğrencinin yüzde 51’i Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servislerinde istihdam edildi. Aynı yıl 280 öğrenci yetkili servislerde staj yapma imkânı buldu. Bu istihdam başarısı, programın Türkiye’nin mesleki eğitimine ve otomotiv sektörüne yaptığı katkının bir göstergesi olarak öne çıkıyor.

Bugüne kadar 3,5 milyon Euro’dan fazla yatırım yapan Mercedes-Benz Türk, sektördeki nitelikli personel ihtiyacını karşılamak için çalışmaya devam ediyor. Program kapsamında öğrencilere uygulamalı eğitim sağlanması amacıyla araç bağışları yapılırken, mezun olan öğrencilerin sektörde çalışmaya devam etmesi destekleniyor ■



CASE
CONSTRUCTION

SİZE EN UYGUN ÖDEME PLANLARIYLA GÜCÜ KEŞFEDİN

444 56 41 numaralı çağrı merkezimizden veya size en yakın bayimizden kampanyamız hakkında detaylı bilgi alabilirsiniz.



%0
faiz

Euro
Ödeme

TL
Ödeme

%19.9
faiz

%25
peşinat

48 ay
vadeli

24 ay
vadeli

%25
peşinat

*Kampanya, sınırlı sayıda 2024 model makineler için geçerlidir; sigorta, kasko ve masrafları karşılamamaktadır.

*Kampanya; CX130D, CX130D Blade, 821G, CX300E ve tüm kazıcı yükleyici modellerinde geçerlidir.



Koç

İŞ LEASING



CNH

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM KİRALAMA SEKTÖRÜ ARTAN REKABETLE BÜYÜYOR

2024 yılı, Türkiye personel yükseltici platform kiralama sektöründe dikkat çekici bir büyüme ve yoğunlaşan rekabetle öne çıkıyor.

PT20
Platform Türkiye

► **PLATFORM TÜRKİYE LİSTESİ**'nin yeni yayınlanan verileri, sektörde %23'lük bir genel büyüme oranını ve makine parkında ciddi genişlemeler olduğunu ortaya koyuyor. Toplam platform sayısı, 2018'deki 14.054 adetten 2024'te 22.119 adede ulaşarak %57 oranında bir büyümeyi işaret ediyor.

MAKASLI VE DİKEY PLATFORMLAR ÖNE ÇIKIYOR

Verilere göre, Makaslı Platformlar en büyük pazar payını elinde tutarken, 2018'den bu yana %82,6'lık bir artış sergiledi. Öte yandan, Dikey Platformlar %313,9'luk büyüme oranıyla en hızlı genişleyen ürün grubu olarak dikkat çekiyor.

REKABET DİNAMİKLERİ VE STRATEJİK DÖNÜŞÜM

Sektörün büyümesi, kiralama firmaları arasında rekabetin artmasına neden oldu. İlk 5 firmada %4,4'lük küçülme, lider firmaların stratejik zorluklar yaşadığını gösterirken, orta ve küçük ölçekli firmalar %13,8'e varan büyüme oranlarıyla dikkat çekiyor. Bu, sektörel büyümenin ana motorunun daha küçük ölçekli oyuncular olduğunu ortaya koyuyor.

GELECEK İÇİN STRATEJİK ÖNERİLER

Sektörde büyümenin sürdürülebilirliği için:

- İş Sağlığı ve Güvenliği kültürünün güçlendirilmesi,

ÜRÜN GRUBU	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
MAKASLI PLATFORMLAR	10.136	10.063	10.188	11.138	13.011	15.658	18.511
EKLEMLİ PLATFORMLAR	1.473	1.578	1.565	1.489	1.802	1.982	2.473
TELESKOPİK PLATFORMLAR	140	155	138	122	153	118	163
PALETLİ PLATFORMLAR	92	87	103	98	97	134	159
DİKEY PLATFORMLAR	144	156	213	195	255	292	596
DİĞER PLATFORMLAR	51	258	176	94	95	191	217
GENEL TOPLAM	14.054	14.316	14.403	15.157	17.435	20.398	22.119

Yıllara göre kiralama makine parkındaki ürün gruplarındaki adetler

- Döviz riskini azaltacak fiyatlandırma modellerinin geliştirilmesi,
- Alternatif finansman kaynaklarının artırılması,
- Dijitalleşme ile operasyonel verimliliğin artırılması, önemli adımlar olarak öne çıkıyor.

2024 yılına damgasını vuran bu trendler, sektörün hem yerel hem de küresel anlamda daha rekabetçi ve yenilikçi bir yapıya kavuşacağını gösteriyor

2024 SİRALAMASI	FİRMA UNVANI	MAKASLI PLATFORM	EKLEMLİ PLATFORM	TELESKOPİK PLATFORM	PALETLİ PLATFORM	DİKEY PLATFORM	DİĞER PLATFORM	ARAÇUSTU PLATFORM	2024 TOPLAMI	2023/2024 BÜYÜME ORANI
1	MRT MAKİNA	1.952	350	30	11	10			2.358	-2,04%
2	FATİH VİNC	1.718	172	7	7	12	13	7	1.937	25,62%
3	ACR PLATFORM	833	241	3	5	102	4		1.189	6,73%
4	İSTANBUL VİNC	1.036	82		13	11	29	1	1.172	10,25%
5	AYHANLAR PLATFORM	762	84	4	12	30		9	902	19,15%
6	SARAL VİNC	580	240	1	5	2		37	875	8,83%
7	DOĞAN LİFT MAKİNE	564	65	8				24	665	18,96%
8	İZMİR FORKLİFT VE PLATFORM	515	68	13		24			620	58,16%
9	SFS MAKİNE SAN. VE TİC. A.Ş.	474	17	2			20		521	10,15%
10	RENTİŞ İŞ MAKİNELERİ KİRALAMA HİZMETLERİ	293	130	43	2	6		2	496	25,57%
11	UZAY PLATFORM	395	13	5	2	17		58	490	11,36%
12	AVK - AYDIN VİNC KİRALAMA	441	15		2	1		15	474	6,76%
13	BAKIR VİNC	223	16			207			446	91,42%
14	EXPRESS VİNC HİZMETLERİ	320	30	5	2			46	403	35,69%
15	ALFA LİFT VİNC VE PLATFORM	248	48	5	24	11	13	12	361	
16	ARTI PLATFORM	290				5	30		340	55,96%
17	TORO MAKİNA	332	3			1			336	-1,47%
18	AKVİNC	238	68			9	10	8	333	9,18%
19	MAS PLATFORM	311	15			2			328	91,81%
20	BEKDİĞLU VİNC PLATFORM	260	17	1	20	6	13	2	320	66,67%
21	VERTİKAL MAKİNA	280	5	2	1				288	24,65%
22	HEDA VİNC	261	2			2		1	266	-24,43%
23	ZİRVE PLATFORM	220	30		1	10			261	6,10%
24	GEMK VİNC - VOLKAN GEMİKSİZ	222	26			2	3	3	256	92,48%
25	MARMARA VİNC VE PLATFORM	223	18			2	4	3	250	42,86%
26	HASEL	167	40	1		11			219	-2,23%
27	EKŞİĞÖLU VİNC	204	9	2					215	220,90%
28	BOFAN MAKİNA	187	12		1	3			203	21,56%
29	ADANA KURTARMA	176	11				4		191	16,46%
30	YENİ TEKNİK YAPI	101	55			14	5	3	183	-12,86%
31	ALMER MAKİNE	170	2			1			173	13,82%
32	TÜRE KARDEŞLER	122	24	5				17	173	14,57%
33	KRT VİNC	82	42			11		33	188	58,49%
34	TEKNİK VİNC	152	3			2		6	163	10,14%
35	KARACA VİNC NAKLİYAT	130	3					3	139	
36	ALBA İŞ MAKİNALARI	130	6						136	
37	BACANAKLAR VİNC	80	22			2		9	113	-17,52%
38	KARADENİZ PLATFORM	98	6	1		1		5	111	38,75%
39	FEVZİOĞULLARI VİNC	47	4			47		8	106	
40	HİSARLI PLATFORM	93	4				4	3	104	136,36%
41	ARI PLATFORM	100	2						102	45,71%
42	ATM SANAYİ	95	5						101	2,02%
43	METE PLATFORM	92	6			1			99	0,00%
44	MONO PLATFORM	70	20	2		2		4	98	-2,00%
45	SEMAKSAN GLOBAL	65	21				10		96	14,29%
46	ÇÖZÜM PLATFORM	77	10	1		3	1	3	95	-5,94%
47	EVREN FORKLİFT PLATFORM	83	5				7		95	14,46%
48	KAYSERİ PLATFORM	88	3	1		1		2	95	
49	KARTAL VİNC	80	6		1	2		3	94	5,62%
50	SAMSUN İSTİF MAKİNA	55	11	1	5	1	10		88	225,93%
51	GALAKSİ PLATFORM	50	17	2	4		5	6	84	6,33%
52	HERKÜL VİNC	56	2		12		6	3	79	27,42%
53	KARALI VİNC	62	15	1		1			79	27,42%
54	ASG İŞ MAKİNALARI	76	2						78	
55	ARLİFT MAKİNA	69	3			2			74	516,67%
56	UP MAKİNE	65	3		2	2			72	-12,20%
57	YÜKSELİŞ PLATFORM	62	7			3			72	-10,00%
58	TİM FORKLİFT	32	1			1		34	68	
59	EVREN VİNC	50	5	10				1	66	
60	BÜKER VİNC	48	11			3		2	64	
61	TEMEK PLATFORM	52	3					7	62	26,53%
62	LEVEL İŞ MAKİNALARI	45	5	1		1			52	0,00%
63	OGÜN VİNC PLATFORM	24	25	2				1	52	13,04%
64	KARLI VİNC LİMAN HİZMETLERİ	47	3						50	-43,82%
65	DİĞER FİRMALAR	2.058	284	4	27	9	24	121	2.538	246,72%

ZOOMLION, İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİNE YÖN VEREN TEKNOLOJİLERİNİ BAUMA CHINA 2024'TE SERGİLEDİ

ZOOMLION, 26-29 Kasım 2024 tarihleri arasında Shanghai New International Expo Center'da gerçekleşen Bauma China 2024'te inşaat sektörünün geleceğine yön veren teknolojilerini tanıtırken, çevre dostu çözümleriyle sürdürülebilir üretime olan bağlılığını bir kez daha gösterdi. Dünya genelinde Avrupa'dan Asya Pasifik'e kadar birçok büyük projeye güç veren bu inovasyonlar, endüstride fark yaratmaya devam ediyor.

► **YÜKSEK TEKNOLOJİYE** sahip inşaat makineleri ve mühendislik ekipmanlarının yer aldığı ZOOMLION standı, fuarın açılış gününden itibaren yoğun ilgi gördü. 30'dan fazla ülkeden müşteri temsilcilerini ağırlayan ZOOMLION, Changsha'daki ZOOM-

LION Akıllı Endüstri Şehri'ni tanıttı ve Çin'in akıllı üretim gücünü uluslararası ziyaretçilerine sundu.

DİJİTALLEŞME VE ÇEVRE DOSTU TEKNOLOJİLER ÖN PLANDA

ZOOMLION, bu yıl "Dijitalleşme, Yüksek Kalite, Akıllı ve Çevreci Çözümler" temasıyla sergilenen ürünleriyle dikkat çekti. Özellikle:

- **RL205-10RB Topless Hidrolik Luffing Jib Vinç:** Adaptasyon, güvenlik ve verimlilikte çığır açan özellikleriyle öne çıktı.

- **İnsansız Akıllı İnşaat Asansörü:** Yapay zekâ tespiti, sesli hatırlatıcılar ve akıllı yönetim özellikleriyle kullanıcı deneyimini iyileştiriyor.

- **Uzaktan Kule Vinç Kontrolü:** Canlı demo ile tanıtılan hassas uzaktan operasyonlar sayesinde verimliliği yeniden tanımladı.

- **CR6 Entegre Kabin:** 27 akıllı fonksiyonuyla montajı kolaylaştırarak yenilikçi bir çözüm sundu.



YÜKSEKTE ÇALIŞMA PLATFORMLARI İLE SINIRLARI ZORLUYOR

ZOOMLION'un mobil yükselte çalışma platformları (MEWP) ve telehandler ürünleri, 14 farklı modelle fuarda sergilendi. Bunlar arasında;

- **ZT82J:** 82 metre yüksekliğe ulaşan dünyanın en yüksek kendinden tahrikli bom lift sistemi

- **ZT51JEH:** %40'ın üzerinde yakıt tasarrufu sağlayan elektrikli teleskopik bomlu platform

- **Güvenliği artıran akıllı baretler,** seyahat güvenlik alarmları gibi yenilikçi özellikler de endüstride bir ilk olarak öne çıktı.

ÇIĞIR AÇAN VİNÇ MODELLERİ

ZOOMLION, fuarda iki çığır açan vinç modelini tanıttı:

- **ZCC1500V-1EV (D):** Dünyanın en büyük elektrik tahrikli paletli vinci. %95 iletim verimliliği ve %37,5 enerji tasarrufu sağlıyor.

- **ZRT1500V643A:** 150 ton kaldırma kapasitesine ve 60,5 metre bom uzunluğuna sahip, üstün arazi kabiliyetleriyle dikkat çeken çift akslı vinç

sahalarına hayat vermesi için artık gün sayılıyor.

AKILLI MADENCİLİKTE DEVRİM: ZOOMLION ZVALLEY

ZOOMLION, fuarda akıllı madencilik çözümlerini de sergiledi.

- **İnsansız Madencilik Kamyonları:** Gerçek zamanlı engel algılama sistemleriyle donatıldı.

- **3D Dijital Yönetim:** Drone destekli hava taramaları ve GNSS konumlandırma ile panoramik izleme imkânı sundu.

- **HSE Görselleştirme:** AI tabanlı denetimler ve hava-kara entegre güvenlik izleme sistemleriyle operasyonel koruma sağladı.

- **Akıllı Filo Koordinasyonu:** Tamen insansız madencilik operasyonları için uzaktan kontrol edilen ekskavatörler, kamyonlar ve daha fazlası fuarda öne çıkanlar arasındaydı.



AKILLI ROBOTLARLA İNŞAATIN GELECEĞİ

ZOOMLION Araştırma Enstitüsü'nde sergilenen yeni nesil robotlar, ses komutlarıyla çalışan tam otonom sistemlerden insan-makine iş birliğine kadar pek çok ileri teknoloji çözümle tanıtıldı. Bu robotlar; eğim düzleme ve kazı gibi karmaşık görevleri kendi başlarına başarıyla yerine getiriyor; güvenlik ve verimliliği artıran akıllı komut setleriyle sahada fark yaratıyor.

Bu son teknoloji makinelerin algılama ve akıl yürütmeden hassas hareket ve stabiliteye kadar akıllı inşaat



ENKA PAZARLAMA'DAN MADENCİLİK SEKTÖRÜNE EKONOMİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇÖZÜMLER

Türkiye'nin önde gelen iş ve istifleme makineleri tedarikçilerinden **Enka Pazarlama**, madencilik sektörüne yönelik sunduğu yenilikçi çözümlerle de fark yaratmaya devam ediyor.



► **ENKA PAZARLAMA** Maden Direktörü Gökhan Büyükkantarçioğlu ile ülke ekonomisindeki hacmi ve önemi her geçen gün artan madencilik sektörünün durumu, iş makinelerinin rolü, çevresel sürdürülebilirlik ve sektördeki teknolojik gelişmeler üzerine bir sohbet gerçekleştirdik.

Öncelikle Türkiye madencilik sektörüne ilişkin bir değerlendirme yapar mısınız?

Türkiye'miz, sahip olduğu maden çeşitliliği ve rezervleri ölçüsünde şanslı ve kendine kısmen yetebilen ülkeler arasında yer alıyor. Ülkemizde altın, gümüş gibi değerli madenlerin yanı sıra, endüstriyel değeri olan bor, boksit, krom, demir, mermer gibi madenler ve enerji üretimi için önemli olan kömür gibi madenlerin rezervleri ve üretimleri mevcut. Madencilik çalışmaları, yurdumuza döviz girişi sağlarken, ekonomik kaynaklarımızın yurt dışına çıkmasını da azaltıyor. Dolayısıyla Türkiye'deki madencilik çalışmaları, ülke ekonomik bağımsızlığımız ve geleceğimiz adına bir mücadele olarak da görülebilir.

“Madencilik çalışmaları, iş makinelerinden beklentilerin son derece yüksek olduğu uygulamalardır”

İş makinelerinin madencilik sektörü açısından önem nedir?

Madencilik çalışmaları, iş makineleri açısından yatırımların uzun dönemli olması ve kalite / verimlilik beklentilerinin son derece yüksek olduğu uygulamalardır. Taahhüt alanında proje bazlı yapılan yatırımların süresi, genellikle madencilığe göre daha kısa oluyor. Ancak madencilikte yatırım planlamasının uzun yıllara göre yapılması gerekiyor.

Doğru iş makinesi çözümünü sunmak, yatırım yapan madencilik firmasının yıllar içinde nihai karlılığını çok etkiliyor. Doğru makine boyları ile doğru eşleştirilmiş üretim senaryoları hazırlamak, madencilğin getirdiği zorlu şartlara dayanıklı olacak şekilde bu arzı yapmak, sonrasında doğru satış sonrası hizmetleri ile sürdürülebilir olmak, bütün bunları iş güvenliği kriterleri çerçevesinde yapmak ve nihayetinde en yüksek kâra ulaşmak... İş makineleri adına madencilik çalışmaları, bu nedenle mevcut iş makinesi ihtiyacının yanında yüksek uzmanlık gerektiren, doğası nedeniyle de büyük önem arz ediyor.

“Türkiye’de kullanılan en büyük maden ekskavatörleri ve maden kamyonları Hitachi”

ENKA Pazarlama’nın bu alandaki konumu ve hedeflerini anlatır mısınız?

Enka Pazarlama, yıllardır beraber olduğu Hitachi iş makineleri ile maden-

cilik sektörüne her boy ve kapasitede iş makinesi teminine devam ediyor. Bugün Türkiye’de faaliyette olan ve çalışma ağırlıkları 560 tona kadar olan paletli ekskavatörler, taşıma kapasitesi 240 tona kadar olan maden kamyonları gibi birçok iş makinesi, Hitachi ve Enka markalarını barındırıyor.

Son 20 senelik süreçte, maden ocaklarında kullanılan iş makinesi boylarının, artan üretimler ölçüsünde büyüdüğünü; özellikle 70 ton ve üzeri iş makinelerinin daha çok konuşulduğunu belirtmek gerekir.

Enka Pazarlama, Hitachi ile bu boyalarda standartları belirleyen konumunu yıllar içinde pekiştirmiştir. Bugün Türkiye’de kullanılan en büyük maden ekskavatörlerinin ve maden kamyonlarının Hitachi olduğunu göreceksiniz. Bu; kalitenin, uzmanlığın ve sürdürülebilir başarının neticesidir. Enka Pazarlama olarak madencilik çalışmalarında maden firmalarına doğru yol arkadaşı ve iş ortağı olmak; bunun için en verimli çözümleri sunmak, cesaretle denemek ve ülkemize madencilik alanında daha fazla getiri kazandırmak öncelikli hedefimizdir.

Hitachi’nin küresel madencilik makineleri pazarındaki konumu hakkında bilgi verir misiniz?

Hitachi, uzun ömürlülüğü, dayanıklılığı, verimliliği ile madencilik çalışmalarında öncelikli değerlendirilen markalardan biridir. 800 ton çalışma ağırlığına ve 42 metre kupa kova kapasitesine sahip en büyük ekskavatör modeli EX8000, bu alandaki iddiası-



nın da bir göstergesi. Uzun yıllardır çok uzun saatler ekonomik olarak işletilebilen dizel ve elektrikli maden boyu iş makinesi çözümlerini Hitachi dünya çapında sunuyor. Hitachi iş makinelerinin küresel cirosunun yaklaşık %20’si madencilik boyu makinelerden oluşuyor. Dünya’nın en büyük madencilik şirketlerinin ilk görüştüğü firmalardan birisi Hitachi’dir.

800 TON ÇALIŞMA AĞIRLIĞINA KADAR EKSİKAVATÖR VE 300 TONA KADAR TAŞIMA KAPASİTELİ MADEN KAMYONLARI

Büyük maden işletmecileri için sunduğunuz makineler nelerdir?

Küçük ve orta kapasiteli maden ocaklarından ayrı değerlendirirsek, büyük maden işletmelerine yatırımlarını yaparken 70 tondan başlayan ve 800 tona kadar çalışma ağırlığı olan ekskavatör modellerimize ve taşıma kapasitesi 185 tondan başlayan ve 300 tona kadar olan maden kamyonu modellerimizi HITACHI markası ile sunuyoruz.



Sektörde en çok tercih edilen ekskavatör modelleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

En çok tercih edilen dediğimizde satış adetlerini soruyorsanız, öncelikle pazardaki satış adetlerinin 90 ton ve altında 120 ton ve üstüne göre çok daha fazla olduğunu söyleyebiliriz. Çünkü madenlerin kapasitesinin gerektirdiği çözümler çoğu projede çok büyük boyolar olmuyor. 200 ton ve üstünde ise birçok modelimizle aslında tek Hitachi ekskavatörleri kullanılıyor diyebiliriz.

Hitachi ekskavatörleri madencilikte çok tercih ediliyor. Çünkü madencilik getirdiği zor şartlara karşı uzun ömür verebiliyor, yıllar içinde yapılacak bakım ve revizyonlarla bu ömrü uzatabiliyor. Üretimi metreküp başına maliyetlere indirgendiğinizde, Hitachi'nin nispeten daha verimli olduğunu görüyorsunuz ve Enka, bu projelerde satış sonrası hizmetleri ile sürdürülebilir ve kötü sürprizlere yer vermeyen bir hizmet veriyor.

“Ekskavatör-kamyon eşleşmesi verimliliği belirliyor”

Aynı şekilde en çok tercih edilen kamyon modeliniz hangileridir?

Türkiye’de maden boyunda en çok 185 ton taşıma kapasiteli, 2.000 HP



gücündeki HITACHI EH3500 ve 222 ton taşıma kapasiteli 2.500 HP gücünde EH4000 maden kamyonu modelleri kullanılıyor. Bu modeller; EX2600, EX3600 ve EX5600 ekskavatör modelleri ile pas sayısı ve üretim kriterlerince kusursuz eşleşiyor.

Aslında tek başına kamyon tercihi yerine ekskavatör-kamyon eşleşmesi tercihinden bahsetmeliyiz. Neticede verimliliği bu eşleşmedeki başarı belirliyor. Hitachi ekskavatörlerinin verimliliği, Hitachi kamyonlarının verimliliği ve eşleşmenin başarısı ana tercih sebebi oluyor.

Madencilik sektöründe elektrikli makinelerin kullanımının artmasını bekliyor musunuz?

Tabi ki... Neticede elektrikli motorların çalışma verimliliği içten yanmalı motorlara göre daha iyi ve bu metreküp üretim maliyetlerine önemli ölçüde etki ediyor. Maden çalışma şartlarının elvermesi durumunda elektrikli makinelerin kullanılmaması için hiçbir neden yok. Ekskavatörler-

de kablolu elektrikli, kamyonlarda jeneratörlü hibrid çözümler sunuyoruz. Elektrik fiyatlarının fosil yakıtlara oranla düşmesi, pil teknolojilerinin gelişmesi, bu konuda bilinçlenmenin artması bunlar hep elektrikli yönündeki pozitif seyrinde etkili olacaktır.

Elektrikli ekskavatörünüzün çalıştığı sahalardan aldığınız geri dönüşleri paylaşıyor musunuz?

Tonaj fark etmeksizin bütün elektrikli ekskavatör modellerimizde dizele göre 1/5 ila 1/8 aralığında değişen yakıt maliyeti farklılıkları, bakım maliyetlerindeki düşüş belirten geri dönüşler alıyoruz. Bunun neticesinde bir sonraki yatırımların da bu firmalarda elektrikli olarak yapıldığını görüyoruz ki; bu da elektrikli tercihinin doğruluğunu bizlere bir kere daha gösteriyor.

Makinelerinizin kullanıldığı referans projelerden örnekler verir misiniz?

Tabi birçok proje var ancak kullanılan makinelerin büyüklüğü açısından EX5600 ve EX3600 ve beraberinde EH3500 EH4000 kullanılan Uşak’taki altın madeni projesini, EX5600 ve beraberinde EX3500 kullanılan Bursa’daki kömür madeni projesini, EX2600 kullanılan Kütahya’daki kömür madeni projesini, 200 ve 350 tonluk ekskavatör modellerimizin kullanıldığı Kocaeli’ndeki marn madeni projelerini örnek verebilirim.

ENKA Pazarlama olarak madencilik işletmelerine hangi avantajları sağlıyorsunuz?

Enka Pazarlama, aslında Enka İnşaat’ın geleneğini sürdüren ve aynı zamanda iş makinesi kullanan bir ailenin parçası. Dolayısı ile masanın her iki tarafında da olan bir yapısı var. İş makinesi kullanımının zorluklarını kullanan ve temin eden açılarından değerlendirebilen, bunun için müşterisinin beklentilerine odaklanmış bir firma.

1982 yılından beri Hitachi ile olan beraberliği, birikimi ve uzmanlaşmış kadrosu ile Enka Pazarlama’dan sadece iş makinesi satın alarak bir yatırım yapmış olmaz; Hitachi ve Enka’nın yıllara dayanan deneyim ve uzmanlığını da firmaya katmış olursunuz. Her şeyden önce doğru yönlendirir-

HAYALİNİZDEKİ MAKİNE, KOLAY ÖDEME SEÇENEKLERİYLE

444 56 35 numaralı çağrı merkezimizden veya size en yakın bayimizden kampanyamız hakkında detaylı bilgi alabilirsiniz.

Euro
Ödeme

%25
peşinat

%0
faiz

48 ay
vadeli

TL
Ödeme

%25
peşinat

%19.9
faiz

24 ay
vadeli



*Kampanya, sınırlı sayıda 2024 model makineler için geçerlidir; sigorta, kasko ve masrafları karşılamamaktadır.
*Kampanya, tüm kazıcı yükleyici modellerinde geçerlidir.



lir ve sahiplenilirsiniz devamında da madencilik sektörünün gerektirdiği yedek parça ve servisi içeren satış sonrası yatırımlarını da projenizin artı hanesine yazarsınız.

Hitachi'nin maden sahalarında kullanılan otonom taşıma çözümlerinin yaygınlaşması ve Türkiye'de de kullanılması söz konusu mu?

Dünyada otonom işletim için birçok yatırım yapan firma var. Bunlardan birisi de uzun zamandır bu konuda kafa yoran Hitachi. Henüz bu uygulamalar dünyada belli projelerde deneme ve değerlendirme sürecinin ötesine gidemedi. Zira iş güvenliği anlamında bu sistemlerinin uzun seneler denenerek kusursuz hale getirilmesi ve bundan emin olunması gerekiyor. Türkiye ve Avrupa'da otonom sistemlere geçişin öncelikli koşulu bu uzun süreli denemelerin nihayete ermesi ki; bu sürecin çok uzun olacağını da sanmıyorum.

Madencilik sektörünün iş makinelerinden ve tedarikçi firmalardan beklentileri nelerdir? ENKA Pazarlama'yı bu açıdan değerlendirir misiniz?

Maden firmaları projelerinin sürekliliğine çok önem verir. Nihayetinde yıllar bazında programlanmış ve aksamaması gereken bir üretim planları vardır. Bu planların gerçekleştirilebilmesi için iş makinelerinin işte kalma sürelerinin yüksek olması gerekir. %98 işte kalma süresi olan bir iş makinesinin yanında, arıza sebebiyle %75 işte kalabilen bir iş makinesini kıyasladığımızda, aradaki fark sadece bu iş makinesinin yapacağı üretim değil, beraberinde onunla çalışan diğer makinelerin de iş kaybı olacaktır. Sürdürülemeyen bir çözümün verimliliğinden bu yüzden bahsedemeyiz. Maden firması dolayısı ile öncelikle bu devamlılığı akabinde de verimliliği bekler. Enka Pazarlama, bu ilkeler doğrultusunda firmaların yüksek sürdürülebilir beklentilerini kendi hedefi olarak belirler ve konuyu bir satış başarısı olarak değil hizmet başarısı olarak değerlendirir.

Günümüzde işletmeler üretim sırasında çevreye yönelik olumsuz



etkileri azaltmaya daha çok önem veriyorlar. Sunduğunuz makineleri bu açıdan değerlendirir misiniz?

Öncelikle sunduğumuz iş makinelerinin yüksek oranda geri dönüş-türülebilir maddelerden üretildiğini söylemek lazım. İş makinelerinin ekonomik kullanım süreleri sonrası değiştirilmesi kaçınılmaz, bu durumda geri dönüştürülebilir olmak çevre duyarlılığının ilk etabı oluyor. Sonrasında çevreye zarar verecek karbon salınımı konusu önemli oluyor.

Türkiye'de satılan dizel yakıtlı iş makinelerimizin tamamı Euro 5 emisyon normuna uygun. Tabi elektrikli iş makinelerimiz de aynı amaca hizmet veriyor ve sıfır karbon salınımı sağlıyor. Konu maden makineleri olunca konuştuğumuz dev boy makinelerin değişen yağlarının miktarının ne kadar çok olduğunu ve tabiata karışmadan bertaraf edilmelerinin ne kadar önemli olduğunu tahmin edebilirsiniz. Bu konuda da firmalarla ortaklaşa çalışmalar yapıyoruz. Cumhurbaşkanımızın 2053 sıfır karbon salınımı hedefleri doğrultusunda bizler de çevreye duyarlı hizmetlerimizi geliştiriyor ve artırıyoruz.



SATIŞ SONRASI HİZMETLERDE UZMANLAŞMA GEREKLİLİĞİ

Maden makinalarınıza yönelik servis yapılanmanız ve hizmetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Maden makinelerimizin servis yapılanmasının diğer boylardan farklı bir yapılanma olduğunu belirtmek lazım. Çünkü nasıl bir tıp doktoru belli alanlarda uzmanlaşıyorsa, servis teknisyenimizin ve mühendisimizin de büyük boylar konusunda farklı bir uzmanlaşmaya gitmesi gerekiyor. Büyük boyların yaşayabileceği sıkıntılar diğer boylardan farklı olabiliyor ve doğru çözümü zamanında sunmanız gerekiyor. Ayrıca büyük boylarda daha farklı bir stok yönetimi yapmanız gerekiyor ve proje bazında planlama yaparak her daim hazırda tutmanız gereken komponentler oluyor. Dolayısıyla yedek parça planlaması proje bazlı daha kapsamlı olabiliyor.

Bazı maden projelerinde ihtiyaca göre yerinde müdahaleyi mümkün kılacak, süreli şantiyede kalan ve 24 saat hizmet veren servis yapılanmalarımız da var. Kısaca işin gereği neyse fazlasını yapmaya çalışıyoruz ■

YENİ A SERİSİNİ KEŞFEDİN

Dünyanızı değiştirmeye hazır



Daha fazla bilgi için QR kodunu okutarak internet sitemizi ziyaret edebilirsiniz

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezegen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyley	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kvern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tirsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Sizin Bağışınız BİZİM HAYATIMIZ

Aylık düzenli
bağışlarınızla
Lösemili Çocukların
yaşam mücadelesine
destek verin.



QR kodu okutarak
düzenli bağış
yapabilirsiniz

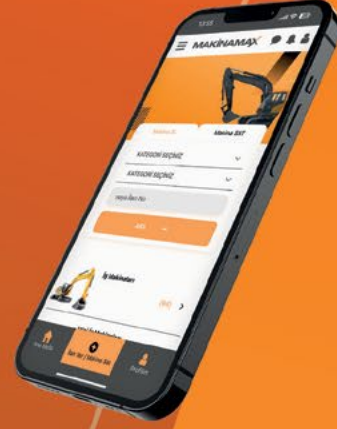


makinamax.com

KOLAYCA AL KOLAYCA SAT

Dilediğin iş makinasını **makinamax.com**'dan kolayca alıp satabilirsin

0850 344 6699



UYGULAMAMIZI İNDİRİN VE HEMEN ÜCRETSİZ İLAN VERİN!



3.399.000 ₺



1.150.000 ₺



650.000 ₺



1.499.000 ₺



4.050.000 ₺



1.600.000 ₺



1.399.000 ₺



1.950.000 ₺



2.825.000 ₺

MAKINAMAX

Belirtilen fiyatlar makinamax.com internet sitesindeki iş makinası satış ilanı veren üyelerden seçilerek derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, yıl gibi değişikliklere bağlıdır ve diğer satın alma koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için ilan sahiplerine danışınız. Fiyatlara KDV Dahil değildir.

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.000-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24-26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.000-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.000
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-200.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		125.000-160.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

maki
parkuru

İSTE BU AĞIR SIKLET PERFORMANSI



SAĞLAM, GÜÇLÜ, GÜVENLİ VE GÜVENİLİR; YENİ F SERİSİ EKSKAVATÖRLERİMİZ TAŞ OCAKLARINA HÜKMEDİYOR. YENİ 924F, 928F VE 942F DAHA HIZLI İŞ ÇEVİRİM SÜRELERİ, DAHA YÜKSEK ÇALIŞMA SÜRESİ VE TON BAŞINA EN DÜŞÜK MALİYETİ SUNACAK ŞEKİLDE GELİŞTİRİLDİ.



FARKI
KEŞFETMEK
İÇİN QR KODU
TARAYINIZ



www.liugong-europe.com



info@liugong-europe.com

220X

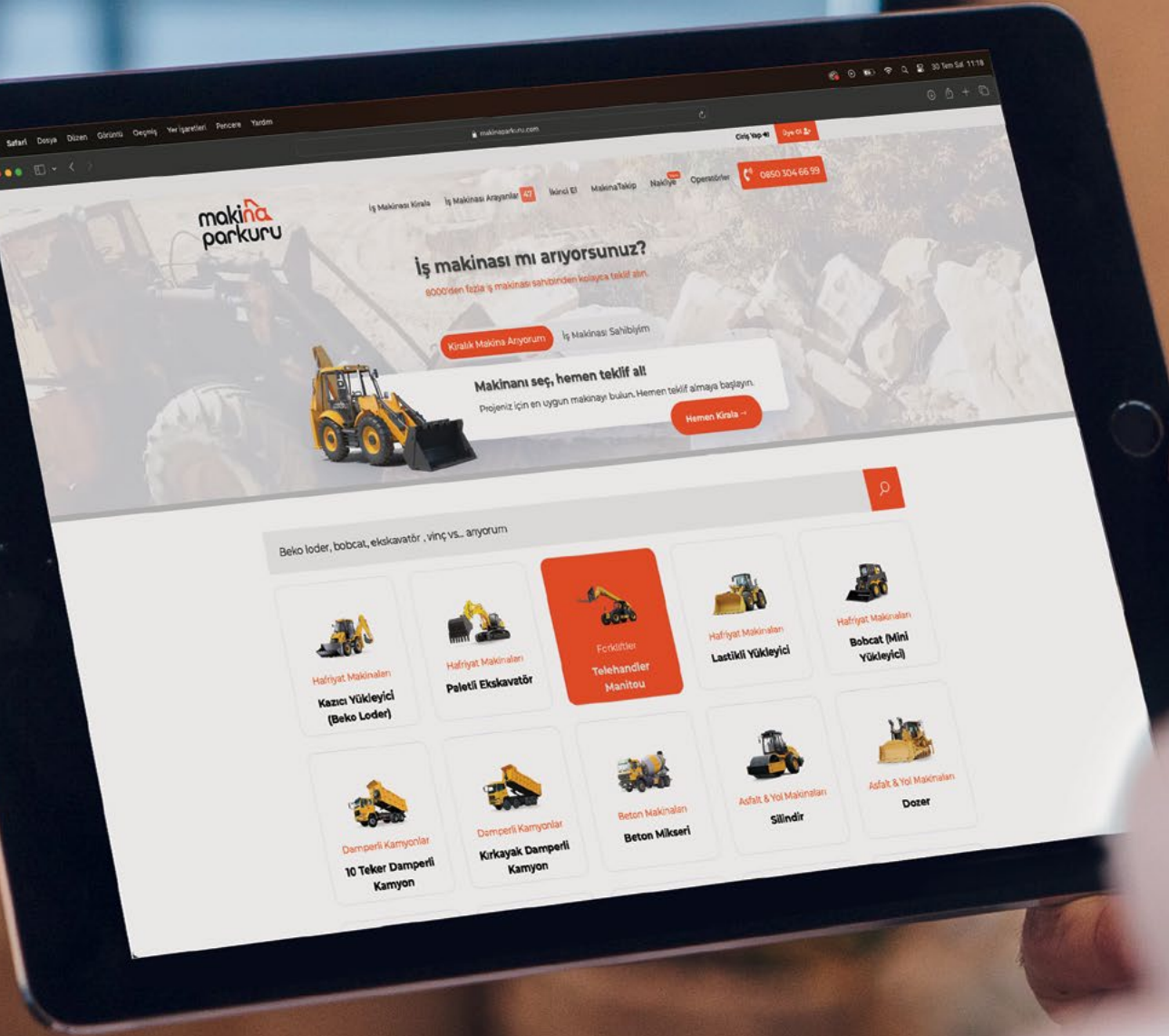
YENİ X SERİSİ DNA'SINA SAHİP
ZORLU TESTLERDEN GEÇMİŞ TASARIM
DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ



sif.com.tr

kolayca makina kirala

www.makinaparkuru.com



makina
parkuru