

ASCENDUM MAKİNA

LGMG telehandler'ların
Türkiye distribütörü oldu

FAYAT GROUP

kompakt makineler uzmanı
Mecalac'ı satın alıyor

BORUSAN CAT'ın

dönüşüm yolculuğu, her alanda
yapay zeka ile devam ediyor!

MERMERE HAYAT VEREN MAKİNELER

ZORLU SAHALARA
MEYDAN OKUYAN

ZOOMLION EKSKAVATÖRLER

MARBLE İZMİR 2025'TE
SİZİ BEKLİYOR!

ZE500G

- Güçlü
- Verimli
- Kullanışlı

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

WIRTGEN GROUP



Yeni
randevular
kararlaştırın

BUGÜNÜN EĞİTİMİ

YARIN İÇİN BAŞARINIZDIR

İyi hazırlanmış bir şekilde yeni sezona

Bizimle birlikte makinenizin veya biriminizin heyecanlı teknolojisini deneyimleyin. Deneyimli eğitmenlerimiz size tüm ipuçlarını ve püf noktalarını gösterecektir. Uygulama, kullanım ve makine teknolojisi - ihtiyaç duyduğunuz her şey var.

Bu yolla üretkenliği artırıyor, maliyetleri en aza indiriyor ve daha iyi çalışma sonuçları elde ediyorsunuz. Ayrıca ideal kullanım ve öngörülü bakımlar istenmeyen onarımların riskini azaltıyor. Makineniz veya biriminiz daha güvenilir çalışıyor ve uzun ömründen faydalaniyorsunuz.

Şimdiden eğitiminizi rezerve edin ve **başarınıza yatırım yapın!**





Sayı 162 - Mart 2025

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



MADENCİLİK SEKTÖRÜ GÜCÜNÜ KORUDU

► **ÜLKE** ekonomisine önemli ölçüde katkı sağlayan madencilik sektörü, 2024 yılında değer bazında ihracatını artırdı. İMİB (İstanbul Maden İhracatçıları Birliği) tarafından açıklanan rakamlara göre sektörün 2024 yılındaki toplam maden ihracatı, önceki yıla kıyasla yüzde 4,6 artarak 6 milyar dolara ulaştı.

Maden ihracatının 4,1 milyar dolarını mineraller, 1,9 milyar dolarını doğal taşlar oluşturdu. 2023'e kıyasla mineral ihracatı yüzde 6,8 artarken, doğal taş ihracatı aynı seviyede kaldı.

Mineraller bazında açıklanan rakamlara göre, sırasıyla bakır, krom ve çinko en çok ihraç edilen ürünler olurken, 2023'e kıyasla %36,7 oranında artan bakır ihracatı en çok dikkat çeken kalem oldu. Çinko ve krom değerleri geçmişteki yüksek değerlerinin altında kaldı.

Doğal taşların toplam maden ihracatındaki yaklaşık üçte birini oluşturmaya devam etti. Sektörün geçmişte en büyük pazarı olan Çin'e yapılan ihracat, 2023'e kıyasla yüzde 10 azalarak 389 milyon dolara geriledi. Listenin başında yer alan ABD'ye yapılan ihracat ise %11,1 artarak 432 milyon dolara ulaştı. Sektörün en büyük üçüncü

pazarı konumunda olan Hindistan'a ihracatı da %8,8 azalarak 145 milyon dolara geriledi. Sektörün ham ürün ihracatının azalırken işlenmiş ürün ihracatının artışı, dikkat çeken diğer bir nokta oldu.

Ton bazında yapılan değerlendirmede ise doğaltaş ihracatının gerilediği gözleniyor. 2023'te 6,3 milyar ton olan doğaltaş ihracatı, 2024'te 6,1 tona geriledi. Maden ihracatının rekor seviyeye ulaştığı 2022'de bu rakam 7,2 milyar ton seviyesindeydi. 2022 yılındaki toplam maden ihracatı değer bazında 6,5 milyar dolar, ton bazında 35,1 milyar ton olarak gerçekleşmişti.

Çin'de yavaşlayan inşaat sektörü, ülkemiz doğaltaş sektöründe keyifleri kaçınıyor olsa da, bu ülkeye yapılan mineral ihracatı, 2023'e kıyasla %10,8 artarak 1,3 milyar dolara ulaştı.

Tüm sektörlerin temel tedarikçisi olan madenciliğin en sürdürülebilir, en verimli ve en ekonomik şekilde gelişmesi, iş makineleri sektörümüz açısından da büyük önem taşıyor.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu



Mermer sahalarında gücü ve dayanıklılığı deneyimleyin!



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 6 ▶ **İMDER - İSDER**
Türkiye iş makineleri sektörü rekora doymuyor



06

- 10 ▶ **ASCENDUM MAKİNA**
LGMG Telehandler'ların Türkiye distribütörü oldu

- 12 ▶ **BORUSAN CAT**
Borusan Cat Türkiye'nin yeni genel müdürü Uğur Tark Gül oldu

- 12 ▶ **MEILLER**
Hacıoğulları Beton, filosunu Meiller damper ile güçlendirdi

- 14 ▶ **FAYAT GROUP**
Kompakt makineler uzmanı Mecalac'ı satın alıyor



14

- 16 ▶ **XCMG**
Kaya kamyonları, Allison TerraTran şanzıman ile güçleniyor

- 18 ▶ **THBB**
Dövizin rakibi konut yatırımları olabilir

- 20 ▶ **SANY'den**
AS Çimento'ya 6 adet elektrikli kaya kamyonu teslimatı

- 22 ▶ **ZOOMLION**
Boreas Yapı, Zoomlion ile verimli projelere imza atıyor

- 24 ▶ **VOLVO TRUCKS**
Avrupa ağır ticari araç pazar lideri oldu

- 26 ▶ **ZOOMLION**
Gençler Mermer'in güçlü ve verimli üretim için tercihi: **Zoomlion ZE500G**

- 28 ▶ **BORUSAN CAT'İN**
Dönüşüm yolculuğu, her alanda yapay zeka ile devam ediyor!



28

- 36 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS**
Platinum Rent, asfalt sezonuna Bomag ile hazır

- 38 ▶ **DOSYA**
MERMERE HAYAT VEREN MAKİNELER

VOLVO - ASCENDUM MAKİNA
BORUSAN CAT
ENKA PAZARLAMA
HYUNDAI - HASEL İŞ MAKİNALARI
HİDROMEK
KOMATSU - MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS
SUMITOMO - TSM GLOBAL
LIUGONG - UYGUNLAR DIŞ TİCARET
XCMG
ZOOMLION

- 50 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS**
Bomag BM 2000/65 ile asfalt kazıma teknolojisinde yeni standartlar

- 52 ▶ **ZOOMLION**
HP Mermer, iş makinesi parkını Zoomlion ile güçlendiriyor

- 54 ▶ **KOMATSU**
Büyük ölçekli projelerin yeni ekskavatörü Komatsu PC950LC-11E0 şantiyelerde

- 56 ▶ **MAKALE / Enes Eğin**
Online pazar yerlerinin iş ve istif makinası sektöründeki önemi



56

HITACHI

Reliable Solutions



Taviz Yok!

ZAXIS65USB



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı

0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı

0216 446 6464

ENKA



TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ SEKTÖRÜ REKORA DOYMUYOR

2025 yılına, tarihinin en güçlü ocak ayı satışıyla başlayan Türkiye iş makineleri sektörü, şubat ayında da ortalamanın 2 katı bir rakama ulaşarak yeni bir rekora imza attı.

satışları ise geçen yıla paralel bir seyir izlemeye devam ediyor. İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre şubat ayında Türkiye'de 856 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı.

► **SEKTÖRÜN** çatı kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının şubat ayında, Türkiye'de 1.215 adet yeni iş makinesi satıldı.

Bu rakam, son 10 yılın şubat aylarının yaklaşık ortalaması olan 680 adedin neredeyse 2 katını buluyor. 2024 yılı şubat ayında 1.177 adet makine satılmıştı. Sektörün dibe vurduğu 2019 yılının şubat ayında ise Türkiye'de sadece 200 adet yeni iş makinesi satılmıştı.

Türkiye'deki forklift ve istif makineleri



Nadir Akgün / İMDER Yönetim Kurulu Başkanı

“2025 yılında iş makinesi satışlarında yumuşak bir düşüş bekliyoruz”

İş makineleri sektörün yeni yıla güçlü bir başlangıç yaptığını belirten İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün, sektörün 2024'teki performansı ve yeni yıla yönelik beklentileri hakkında şunları söyledi:

“İMDER üyelerinin satış adetlerini içeren İMDER Online veri sistemine



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



göre, 2024 yılında yurt içinde yaklaşık 14.767 adet iş makinesi satılmıştır. Yine İMDER online verilerine göre; 2024 yılı Ocak-Şubat aylarında 2.024 adet iş makinesi satışı gerçekleşirken, 2025 Ocak-Şubat aylarında ise mevcut projelerin devamı, deprem bölgesinin ihtiyaçları ve yeni projeler gibi etkenlerden dolayı 2.567 adet iş makinesi satışı gerçekleşmiştir. Dünyadaki jeopolitik gelişmeler, küresel ekonominin kırılgan yapısı, faiz artışları ve sıkı para politikaları nedeniyle 2025 yılında iş makinesi satışlarında yumuşak bir düşüş bekliyoruz.

2024 yılında “İnşaat ve Madencilik Makineleri” grubu, tüm makine grupları arasında en fazla ihraç edilen dördüncü grup olmuştur. Sektör, 2023 yılında 2,25 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirirken, 2024 yılının Ocak-Kasım döneminde yaklaşık 2 milyar dolar ihracat yapmıştır. Bu değer, 2023'te aynı dönemde gerçekleşen 2,1 milyar dolar ihracata göre %4,3'lük bir azalma göstermiştir.

2023 yılında inşaat ve madencilik makineleri sektörü 2,62 milyar dolarlık ithalat yaparken, 2024 yılının Ocak-Kasım döneminde 2,3 milyar dolar seviyesinde ithalat gerçekleşmiştir. Bu değer, 2023'te aynı dönemde 2,4 milyar dolar olarak kaydedilen ithalata göre %3,8'lik bir azalma göstermiştir.”

“İstif makineleri pazarı 2024'te beklentilerimiz doğrultusunda ilerledi”

İstif makineleri sektörünün yeni yılda 2024'e paralel bir seviyede ilerleyeceğini öngördüklerini vurgulayan İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, şu açıklamalarda bulundu:

“2024 yılında, İSDER Online veri sistemine göre yurt içinde 16.140 adet istif makinesi satışı ile kapanmıştır. 2023 yılında ise bu rakam 15.652 adetti. Öngörümüz bu yıl satışların

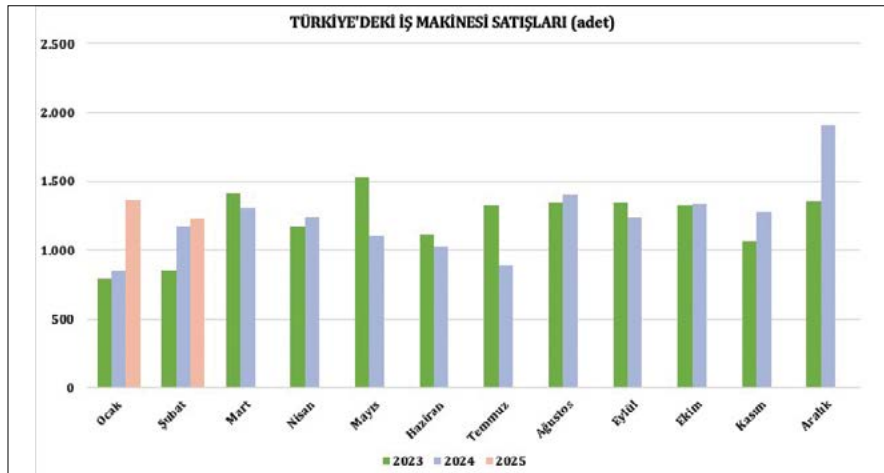


Serkan KARATAŞ / İSDER Y.K. Başkanı

sabit kalacağıydı. Pazar, beklentilerimiz doğrultusunda ilerledi. 2024 yılının Ocak-Şubat aylarında 1.867 adet

istif makinesi satışı gerçekleşmişken, 2025 yılı Ocak-Şubat aylarında ise 1.701 adet makine satışı gerçekleşmiştir. 2025 yılında yurt içi satışlarının, 2024 yılı ile paralel bir seviyede ilerleyeceğini öngörüyoruz.

Yük kaldırma, taşıma ve istifleme makineleri sektörü, 2023 yılında yaklaşık 771 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirmiştir. Tamamlayıcı alt sektörlerimizin gerçekleştirmiş olduğu ihracat rakamları da dahil edildiğinde sektörümüzün ihracatı, yaklaşık 1 milyar dolar seviyesine ulaşmıştır. Sektörümüz, 2024 yılının Ocak-Kasım ayları arasında yaklaşık 727 milyon dolar değerinde ihracat yapmıştır. Bu değer, 2023 yılının aynı dönemine (701 milyon \$) kıyasla %3,7 oranında artış göstermiştir.”



İMDER 2025		
OCAK	ŞUBAT	GENEL TOPLAM
1352	1215	2567

İSDER 2025		
OCAK	ŞUBAT	GENEL TOPLAM
856	845	1701



ASCENDUM MAKİNA, LGMG TELEHANDLER'LARIN TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ OLDU

Türkiye'de iş ve inşaat makineleri sektörünün önde gelen firmalarından **ASCENDUM Makina**, portföyüne dünya çapında tanınan bir markayı daha ekledi. Çin'in köklü sanayi devlerinden **LINGONG GROUP**'un bir iştiraki olan **LGMG**, artık **ASCENDUM Makina** distribütörlüğünde Türkiye pazarında yerini alıyor.

► **BU İŞ BİRLİĞİ**, başta inşaat ve madencilik olmak üzere birçok sektörde önemli yenilikleri beraberinde getiriyor.

ASCENDUM'UN GÜÇLÜ PORTFÖYÜNE YENİ BİR OYUNCU

Yarım asrı aşan tecrübesiyle, iş makineleri alanında sunduğu yenilikçi çözümlerle dikkat çeken ASCENDUM Makina, Volvo iş makineleri, SDLG iş makineleri, SANY paletli vinç ve forklift makineleri, SANY liman ekipmanları ve Metso kırma eleme ekipmanları gibi güçlü markalarla çalışıyor. Şimdi ise bu güçlü portföyüne LGMG'yi ekleyerek pazardaki konumunu daha da güçlendiriyor.

LGMG telehandlerları; güvenlik, konfor, yakıt tasarrufu ve yüksek verimlilik gibi özellikleriyle ön plana çıkıyor. ASCENDUM Makina, yalnızca satış değil, aynı zamanda servis ve yedek parça desteğiyle de bu makineleri kullanıcılarla buluşturacak.

LGMG: KÜRESEL ÇAPTA GÜÇLÜ BİR MARKA

Dünya genelinde 60'tan fazla ülkede faaliyet gösteren LGMG, Hollanda, ABD, Meksika, Kore, Ja-

ponya ve Avusturya gibi ülkelerde merkezlere sahip. Mobil yükseltme platformları ve madencilik ekipmanları üreten şirket, telehandler makineleriyle de sektörde fark yaratıyor.

Özellikle yükleme ve boşaltma işlemlerinde sunduğu esneklik ve verimlilik sayesinde LGMG telehandler makineleri; inşaat, tarım, lojistik, madencilik ve belediye altyapı hizmetleri gibi birçok sektörde tercih ediliyor. Ayrıca petrol ve gaz endüstrisi ile eğlence organizasyonları gibi alanlarda da yoğun olarak kullanılıyor.

HANGİ MODELLER TÜRKİYE PAZARINA SUNULACAK?

LGMG'nin Türkiye'de satışa sunulacak modelleri arasında; inşaat sektörüne yönelik H1840 modeli öne çıkıyor. Bunun yanı sıra H2150, H1440, H735 ve H625 modelleri de pazardaki yerini alacak. H735 ve H625 modelleri tarım sektörüne hitap ederken, H2150 modeli ise lojistik ve madencilik sektörlerinde kullanılacak.

SDLG & LGMG Satış Müdürü Bülent Koçoğlu, bu modellerin öne çıkan özelliklerini şö-



Bülent KOÇOĞLU / SDLG & LGMG Satış Müdürü

le anlatıyor: "LGMG telehandler makineleri, yüksek güvenlik seviyesi sunan kabinleriyle operatörlere maksimum koruma sağlıyor. Geniş görüş açısı, HD özellikli akıllı ekranı ve gerçek zamanlı araç kontrol bilgileriyle operatör konforunu en üst seviyeye çıkarıyor. Ayrıca, yüke duyarlı kontrol sistemi sayesinde hem enerji tasarrufu hem de yüksek verimlilik sağlanıyor."

SATIŞ SONRASI HİZMETLER ASCENDUM GÜVENCESİNDE

ASCENDUM Makina, satış sonrası hizmetlerde sunduğu güvenceyle müşterilerine büyük avantaj sağlıyor. Güçlü servis ağı ve geniş yedek parça stoğuyla desteklenen LGMG telehandler makineleri, uzun vadede yüksek verimlilik ve dayanıklılık sunuyor. Koçoğlu, "Volvo gibi premium bir markaya satış sonrası hizmet sunan yapımız, aynı hizmeti LGMG kullanıcılarına da sunacak. Bu da müşteri memnuniyeti açısından büyük bir avantaj sağlıyor" diyor.

ASCENDUM Makina ve LGMG iş birliği, Türkiye iş makineleri sektöründe yeni bir dönemi başlatıyor. Güçlü, güvenilir ve yenilikçi çözümler sunan bu ortaklık, sektör profesyonellerine yüksek performanslı ve verimli makinelerle çalışma fırsatı sunacak.

MST



TEK UZAR BOMLU

TELEHANDLER

MH 9.40



ASKO

f mstismakinalari @ mstismakinalari in MST İş Makinaları
mstmakina MST İş Makinaları

Çağrı Merkezi
444 2 767
www.mst-tr.com

Kapak

İçindekiler'e dön



Uğur Tark GÜL / Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü

BORUSAN CAT TÜRKİYE’NİN YENİ GENEL MÜDÜRÜ UĞUR TARIK GÜL OLDU

► **BORUSAN GRUP** şirketlerinden Borusan Cat, Türkiye operasyonlarında önemli bir değişime imza attı. Şirketin deneyimli yöneticilerinden Uğur Tark Gül, 1 Nisan 2025 itibarıyla Türkiye Genel Müdürlüğü görevine atandı.

1995 yılında İzmir Bölge Satış Temsilcisi olarak Borusan Cat ailesine katılan Uğur Tark Gül, kariyeri boyunca birçok üst düzey pozisyonda görev aldı. Ülke Satış Müdürlüğü, Satış ve Pazarlama Müdürlüğü ve GCI (Genel İnşaat) Ürün Grubu Müdürlüğü gibi kritik roller üstlenen Gül, Borusan Cat’in dönüşüm sürecinde ve inşaat endüstrisinin gelişiminde önemli katkılarda bulundu. Son olarak, Türkiye İnşaat Endüstrisi Ürün Lideri olarak görev yaparak, inşaat sektöründeki dönüşüme ve şirketin Retail (Perakende) stratejilerinin şekillendirilmesine öncülük etti.

Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü olarak Gül, şirketin orta ve uzun vadeli hedeflerine ulaşması, dönüşüm süreçlerinin sürekliliğini sağlaması ve büyüme stratejilerini hayata geçirmesi konusunda sorumluluk üstlenecek. Borusan Cat’in yenilikçi ve sürdürülebilir büyüme odaklı vizyonu doğrultusunda şirketin gelişimine liderlik edecek.

ÖZER ŞAHİN GLOBAL ROL ÜSTLENİYOR

2022-2025 yılları arasında Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü olarak görev yapan Özer Şahin ise kariyerine Borusan Cat bünyesinde Global İnşaat Endüstrisi Büyüme (Growth) Lideri olarak devam edecek. Türkiye, Kafkasya ve Orta Asya bölgelerinden sorumlu olacak olan Şahin, İş Makinası Ana Ürün ve Müşteri Destek stratejilerinin geliştirilmesine öncülük edecek.

Bu önemli yönetim değişikliği ile Borusan Cat, hem Türkiye’deki faaliyetlerini güçlendirmeyi hem de global pazardaki etkinliğini artırmayı hedefliyor.

HACIOĞULLARI BETON, FİLOSUNU MEİLLER DAMPER İLE GÜÇLENDİRDİ

► **HAZIR BETON** üretimindeki 30 yıla yaklaşan tecrübesiyle, sektörün ön plana çıkan markaları arasında yer alan Hacıoğulları Beton; filosunu 5 adet 23 metreküp kapasiteli Meiller damper treyler ile güçlendirdi.

Teslimat töreninde Uluslararası Meiller Kipper Satış Direktörü Christian Weinmann, Ülke Müdürü Wolfgang Gebhart, Hacıoğulları Beton Yönetim Kurulu Üyesi Hilmi Sonay, Doğu Otomotiv Meiller Satış ve SSH Müdürü Mert Benli, Marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazlıoğlu, Marka Pazarlama Yöneticisi Özge Akyıldız Yakan, Meiller Satış ve SSH Yetkilisi Onur Gönör, Meiller Yetkili Satıcısı Erçal Group’u temsilen Erçal Group Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Erçal yer aldı.

“Operasyonel verimliliğimizi artıracacağız”

Törende konuşan Hacıoğulları Beton Yönetim Kurulu Üyesi Hilmi Sonay, şunları söyledi: “*Meiller treylerleri, sunduğu hafif yapısı, dayanıklılığı ve yüksek verimliliği için tercih ettik. Bu yatırım sayesinde filomuzun performansını daha da yüksek bir seviyeye taşımayı planlıyoruz. Bu yatırımlarımız, müşterilerimize daha hızlı ve etkili hizmet sunmamızı sağlayacak.*”

Dayanıklılığı, hafifliği ve verimliliği ile sektörde fark yarattığı belirtilen Meiller, uzun ömürlü ve güvenilir ürünleri ile lojistik ve inşaat firmalarının tercihi olmaya devam ediyor.



100
YEARS
CATERPILLAR

CAT® 336 İLE EN SERT ZEMİNLERE

GÜCÜMÜZ YETER!

9-12 NİSAN STANT: A HOL A308
İZMİR MERMER FUARI

CAT® 336

Cat 336, güçlü hidrolik sistemi, düşük yakıt tüketimi ve dayanıklı yapısıyla en zorlu kazı ve kırma işlemlerinde maksimum performans sunar.



ÜSTÜN
KIRMA GÜCÜ

Yüksek hidrolik debiye sahip sistem ve kırıcı ile zorlu malzemelerde bile etkili performans.



YAKIT
TASARRUFLU
MOTOR

Düşük emisyon değerleriyle çevre dostu ve güçlü motor.



DAYANIKLI
VE GÜVENİLİR

Güçlendirilmiş bom ve arm tasarımıyla uzun ömürlü kullanım.



AKILLI
HİDROLİK
TEKNOLOJİSİ

Güç ihtiyacına göre hidrolik akışı optimize eden sistemle daha düşük yakıt tüketimi.



OPERATÖR
KONFORU

Gelişmiş kabin izolasyonu, dokunmatik ekranlı kontrol paneli ve ergonomik joystickler.

İzmir Mermer Fuarı’nda kırıcı konfigürasyonu ile sergilenecek Cat 336 modelini yakından inceleyerek, gücünü ve hassasiyetini deneyimleyin!

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228

İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI



borusancat.com

©2025 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, “Caterpillar Sarısı” ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar’ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

Kapak

İçindekiler’e dön

BORUSAN

CAT



FAYAT GROUP, KOMPAKT MAKİNELER UZMANI MECALAC'I SATIN ALIYOR

Fransa merkezli **Fayat Group**, Türkiye'de de üretim yapan diğer bir Fransız firması olan **Mecalac**'ı satın almak için anlaşma imzaladığını duyurdu.

► **İLGİLİ** rekabet otoritelerinin onayına tabi olan satın alma sürecinin, 2025'in ilk yarısının sonunda tamamlanması bekleniyor.

Şirket yetkilileri, bu süreçte Mecalac Group'un faaliyetlerine her zamanki gibi devam edeceğini ve dünya genelindeki müşterilerine ve iş ortaklarına destek vermeyi sürdüreceğini belirtti.

MECALAC VE FAYAT GROUP HAKKINDA

1974 yılında Fransa'da kurulan Mecalac'ın günümüzde Fransa, Almanya, Birleşik Krallık ve Türkiye'de üretim tesisleri bulunuyor. Firma, dünya çapında 85'ten fazla ülkede faaliyet gösteriyor. Şirketin ürettiği kompakt inşaat makineleri, esneklik ve yenilikçi süreç tasarımı odak-

lanarak 3D kompaktlık ve optimize edilmiş ataşman taşıyıcı özellikleriyle öne çıkıyor.

1957 yılında kurulan Fayat Group, günümüzde 170 ülkede faaliyet gös-

teriyor ve 23.000'den fazla kişiyi istihdam ediyor. Grup, yol yapımı, alt-yapı projeleri, enerji, metal işleri ve kazan imalatı gibi alanlarda faaliyet gösteriyor. 2024 yılında 5,7 milyar euro ciroya ulaşan Fayat Group, bu satın almayla sektördeki konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

Mecalac, satın alma sürecinin tamamlanmasıyla birlikte Fayat Group bünyesinde yer alan Bomag, Dynapac, Ermot, Marini, SAE, Secmair, Dulevo ve Scarab gibi markaların arasına katılacak ■



SUMITOMO
EXCAVATORS

Mermer Ocaklarının Yeni Tercihi



TSM
GLOBAL
"Geçmişten Geleceğe Güvenle"



444 3 876



XCMG KAYA KAMYONLARI, ALLISON TERRATRAN ŞANZIMAN İLE GÜÇLENİYOR

Dünyanın önde gelen otomatik şanzıman üreticilerinden **Allison Transmission**, güçlü ve dayanıklı **TerraTran™** şanzımanlarını ilk kez geniş gövdeli madencilik damperli kamyon (WBMD) segmentine entegre etti.

► **BU YENİ TEKNOLOJİ**, Xuzhou Construction Machinery Group (XCMG) iş birliğiyle XG110 WBMD kamyonlarına entegre edilerek kullanılmaya başlandı. TerraTran ile donatılan 225 kamyonun ilk serisi, Brezilya'daki madencilik operasyonlarını

desteklemek üzere teslim edildi.

YÜKSEK PERFORMANS VE DAYANIKLILIK

XCMG Ağır Vasıta Genel Müdür Yardımcısı Hu Deping, TerraTran'ı tercih etme nedenlerini şöyle açıkladı:

“Allison'ın şanzıman teknolojisi, araç üretkenliğini, manevra kabiliyetini ve genel sürüş performansını önemli ölçüde artırıyor. Madencilik sektöründe uzun yıllardır kanıtlanmış kalite ve performans sunan Allison ile iş birliğimizin müşterilerimize büyük fayda sağlayacağına inanıyoruz.”

Allison Transmission Global Arazi

Araçları Direktörü Kartik Ramanan ise konuyla ilgili olarak şunları söyledi:

“Allison olarak, madencilik sektöründe 65 yılı aşkın bir deneyime sahibiz. TerraTran'ın geniş gövdeli madencilik damperli kamyon segmentine sunulması, müşterilerimize benzersiz performans ve üretkenlik sağlayan çözümler sunma taahhüdümüzün bir göstergesidir.”

TERRATRAN'IN ÖNE ÇIKAN ÖZELLİKLERİ

Kanıtlanmış Allison 4000 Serisi™'nin yükseltilebilir bir versiyonu olan TerraTran, global inşaat ve madencilik pazarları için özel olarak üretiliyor. 4000 Serisi şanzımanın kanıtlanmış güvenilirliği ve dayanıklılığına ihtiyaç duyulduğu yönündeki müşteri geri bildirimleri doğrultusunda tasarlanan Allison TerraTran'ın öne çıkan özellikleri şöyle sıralanıyor:



- **Yüksek Güç ve Tork:** 800 beygir gücüne kadar çıkabilen sistem, 3.025 lbs./ft'ye kadar tork desteği sağlıyor.
- **Dayanıklılık:** Zorlu madencilik koşullarına uygun sertleştirilmiş bileşenlerle üretilmiştir.
- **Gelişmiş Vites Sistemi:** Yedi ileri ve iki geri vites ile daha verimli hareket kabiliyeti sunuyor.

Madencilik segmentinde geniş bir ürün yelpazesine sahip olan Allison Transmission, 90 ila 136 ton kapasiteli kamyonlar için güçlü şanzıman çözümleri sunuyor ■



XDR80TE

Üstün Özellikleri ile Fark Yaratın!



85 Ton Yükleme Kapasitesi



43 km/sa Max. Hız



525-700 kWh Batarya Kapasitesi



49 -57 m³ Damper Kapasitesi



1076 Hp Motor Gücü



Madencilik Tipi Kaynaklı Şasi



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA

DÖVİZİN RAKİBİ KONUT YATIRIMLARI OLABİLİR

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından açıklanan **“Hazır Beton Endeksi”** 2025 Şubat Ayı Raporuna göre, ocak ayında oldukça gerileyen Faaliyet Endeksi, şubat ayında yükseliş gösterse de tüm endeksler içinde en düşük seviyedeki endeks oldu.

► **RAPORA GÖRE** tüm endeksler geride bıraktığımız şubat ayında yukarı yönlü hareket etti. Geçen yılın aralık ayından itibaren bir değişim trendi gösteren Beklenti Endeksi, diğer tüm endekslerin üstünde bir yerde konumlanmasına rağmen henüz inşaat sektörünün potansiyelini harekete geçirebileceği noktadan uzak durumda olduğunu gösteriyor. Güven Endeksi şubat ayında yükselmiş olmasına rağmen henüz pozitif tarafa geçemedi. Beklenti hariç diğer endeksler negatif bölgede kaldı.

Bununla birlikte yılın ilk iki ayında inşaat sektörünün geçen yıla kıyasla daha yavaş bir ilerleme kaydettiği görüldü.

“Çözüm inşaat sektöründedir”

Raporun sonuçları ve ekonomik gelişmelerle ilgili görüşlerini paylaşan Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) Yöne-

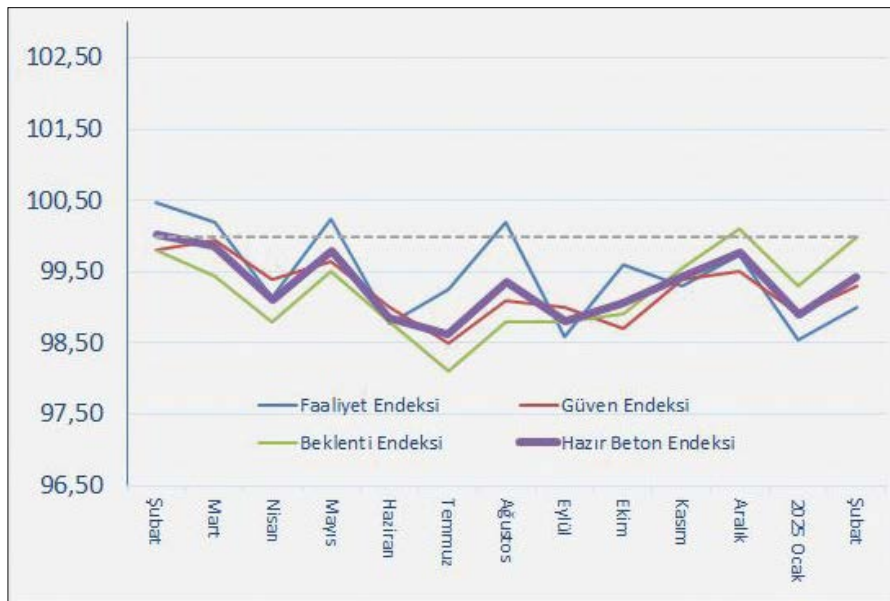


Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

tim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, “2025 yılında enflasyon üzerinde etkili olan döviz kuru volatiliteden uzak, beklenen patikada yoluna devam edecek ve bu da enflasyonla mücadelede Türkiye’ye destek olacaktır. Geçen yıllarda yaşadığımız döviz kuru ataklarından bu yıl uzakta bulunuyoruz. Merkez Bankasının yeterli döviz stoku var ve mevcut durumda dövizle koşmayı gerektirecek bir durum söz konusu değildir ancak faiz düzeyinin enflasyonun altına inmesi durumunda bu risk yeniden gündeme gelebilir. Yani elinde parası olan vatandaşın faizden reel anlamda kazanamayınca, her zamanki alışkanlığına geri dönmesi ülkemizde yeniden bir dolarizasyon

sürecini tetikleyebilir. Bunun çözümü ise yine inşaat sektöründedir. Nasıl ki son dönemde konuta bir yöneliş varsa, insanlar konutu bir yatırım aracı olarak görüyorlarsa, dolara yatırımın alternatifi konut olmaya devam etmelidir.

Ekonomi yönetimi, konut ve inşaat sektörünü ‘alternatif yatırım aracı’ olarak politikalarına dâhil ederse, bundan yalnızca inşaat sektörü değil tüm ülke ekonomisi kazançlı çıkacaktır. Dolara yönelecek likidite konuta gidecek, bu bir yandan döviz kurunu dengeli tutarken aynı zamanda ekonominin çarklarını da döndürecektir” dedi ■



XC998

MERMER

YÜKLEYİCİ



XCMG
TÜRKİYE

SOLID
TO SUCCEED

XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.
Kızılirmak Mah. Utuk Üniversitesi Cad.
Paragon Tower Kat:22 No:110
Çankaya / Ankara
T: (0312) 287 55 59 F: (0312) 287 55 88

@ / xcmg.turkey
www.xcmg.com.tr



SANY'DEN AS ÇİMENTO'YA 6 ADET ELEKTRİKLİ KAYA KAMYONU TESLİMATI

AS Çimento, SANY'nin güvenilirliği ve Putzmeister'in geniş servis ağına olan güveni çerçevesinde, 6 adet SKT105E model elektrikli kaya kamyonunun alımını gerçekleştirdi.

► **SANY**, Türkiye'yi %100 elektrikli geniş damperli kaya kamyonları ile tanıştıran ilk marka olarak madencilik sektöründe büyük bir ilgiyle karşılanmaya devam ediyor. Çevre dostu olan ve yüksek verimlilik sağlayan bu teknoloji, ülke genelinde yaygın bir şekilde kullanılmaya başlandı.

Elektrikli kaya kamyonlarının sek-

tördeki üretkenlik ve çevre dostu çözümler sağlama yönündeki katkılarını vurgulayan bu teslimatın, SANY ve Putzmeister'in sektöre sunduğu güçlü teknolojilerin bir yansıması olduğu belirtiliyor.

**%100 BATARYALI ELEKTRİKLİ
SKT105E İLE TASARRUF VE GÜÇ
BİR ARADA**

Türkiye'nin ilk tam bataryalı %100 elektrikli geniş damperli kaya kamyonu SKT105E, performansı ve güvenlik donanımlarıyla dikkat çekiyor. SANY'nin son teknolojiyi takip eden yaklaşımla üretilen bu kamyonlar, çevre dostu bir seçenek sunarken aynı zamanda saha üretkenliğine de katkı sağlıyor. %100 elektrikli geniş damperli kaya kamyonu, tam şarjla uzun süre çalışarak iş verimliliğini artırırken, operatörlerin konforunu da ön planda tutuyor.

SKT105E, rejenerasyon özelliği sayesinde enerji tasarrufu sağlarken, güçlü performansı ve dayanıklılığı ile ön plana çıkıyor. Yenilikçi teknolojiye sahip bu model, sürdürülebilir bir gelecek için sektöre katkı sunmaya devam ediyor.

75 ton taşıma kapasitesi sunan SKT105E, 38 m³/44 m³ damper hacmi, 21000Nm tork değeri, 570/820kW motor gücü sunuyor. SKT105'teki ön-arka hidro-pnömatik süspansiyon sistemi ise tüm koşullarda yüksek performans göstermek üzere tasarlanmış. SANY SKT105E dolu yükte yokuş aşağı malzeme transferlerinde 3-4 günden fazla çalışabiliyor. Ayrıca kamyonadaki batarya, SANY şarj istasyonları ile %20'den %95 seviyesine 80 dakikada ulaşabiliyor.

SANY Grup üyesi Putzmeister Makine tarafından Türkiye pazarına sunulan SANY elektrikli kaya kamyonları, sektördeki elektrikli araç kullanımını artırarak, çevreye duyarlı ve verimli çözümler sunmaya devam ediyor ■



SANY
supported by **Putzmeister**

**STANT
AA352**

**MARBLE
İZMİRFAIR**
NATURAL STONE • TECHNOLOGIES
09-12 NİSAN APRIL 2025

MERMERDE FARK YARATAN ÇÖZÜMLER



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
@ /sanyturkiye v /Sany Türkiye



BOREAS YAPI, ZOOMLION İLE VERİMLİ PROJELERE İMZA ATIYOR

► **BOREAS YAPI** kurucusu ve müdürü Hatice Feyza Danışman ile Zoomlion tercihleri ve sektörel deneyimleri üzerine bilgilerini paylaştı.

2022 yılında kurulan Boreas Yapı, iş makinesi kiralama hizmeti ile başladığı faaliyetlerine bugün konut inşaatları ve çeşitli taahhüt projeleriyle devam ediyor. Metro projeleri, hızlı tren hatları, altyapı projeleri ve çevre düzenleme işleri gibi büyük ölçekli projelerde aktif rol alan firma, makine parkını da bu ihtiyaçlara uygun şekilde genişletiyor.

“Performans ve yakıt tüketiminden memnunuz”

Firmanın makine parkında ekskavatörler, beton püskürtme makineleri ve lastikli yükleyiciler yer alıyor. Ha-

tice Feyza Danışman, makine yatırımlarında proje ihtiyaçlarını, pazar hacmini ve hızlı servis ile yedek parça desteğini en önemli kriterler olarak belirtiyor. Bu doğrultuda Zoomlion'un ZE135G ve ZE60E-10 paletli ekskavatör modellerini tercih eden Boreas Yapı, makinelerin performansından son derece memnun.

Boreas Yapı'nın Zoomlion tercihinde, sektör içinde yapılan olumlu geri bildirimler etkili oldu. Danışman, *“Benzer sektörlerde çalışan arkadaşlarımızın Zoomlion'un performans ve yakıt tüketimi konusundaki memnuniyetlerini duymamız, satın alma kararımızı etkiledi. Ayrıca, Zoomlion personelinin ilgisi ve teknik servisin hızlı aksiyon alması da bizim için belirleyici oldu”* diyor.

İlk olarak ZE6010E modeli ile Zoomlion markasını deneyimleyen Boreas Yapı, bu makineden aldığı verimli sonuçlar üzerine ZE135G modelini de parkına ekledi. Şu anda her iki

İnşaat ve altyapı sektöründe hızla büyüyen **Boreas Yapı**, makine parkında **Zoomlion** modellerine yer vererek projelerinde yüksek verimlilik ve güvenilirlik sağlıyor.

makine de 1.500 saatlik çalışma süresini aşmış durumda ve herhangi bir olumsuzluk yaşanmadan projelerde aktif olarak kullanılıyor.

Firma, Zoomlion makinelerini özellikle metro projelerinde yoğun olarak kullanıyor ve konut inşaatlarında da değerlendirmeyi planlıyor. Önümüzdeki dönemde ise iş hacmine uygun bir mobil vinç ve sepetli yükleyici yatırımı yapmayı hedefliyor.

KADIN İSTİHDAMINA DESTEK

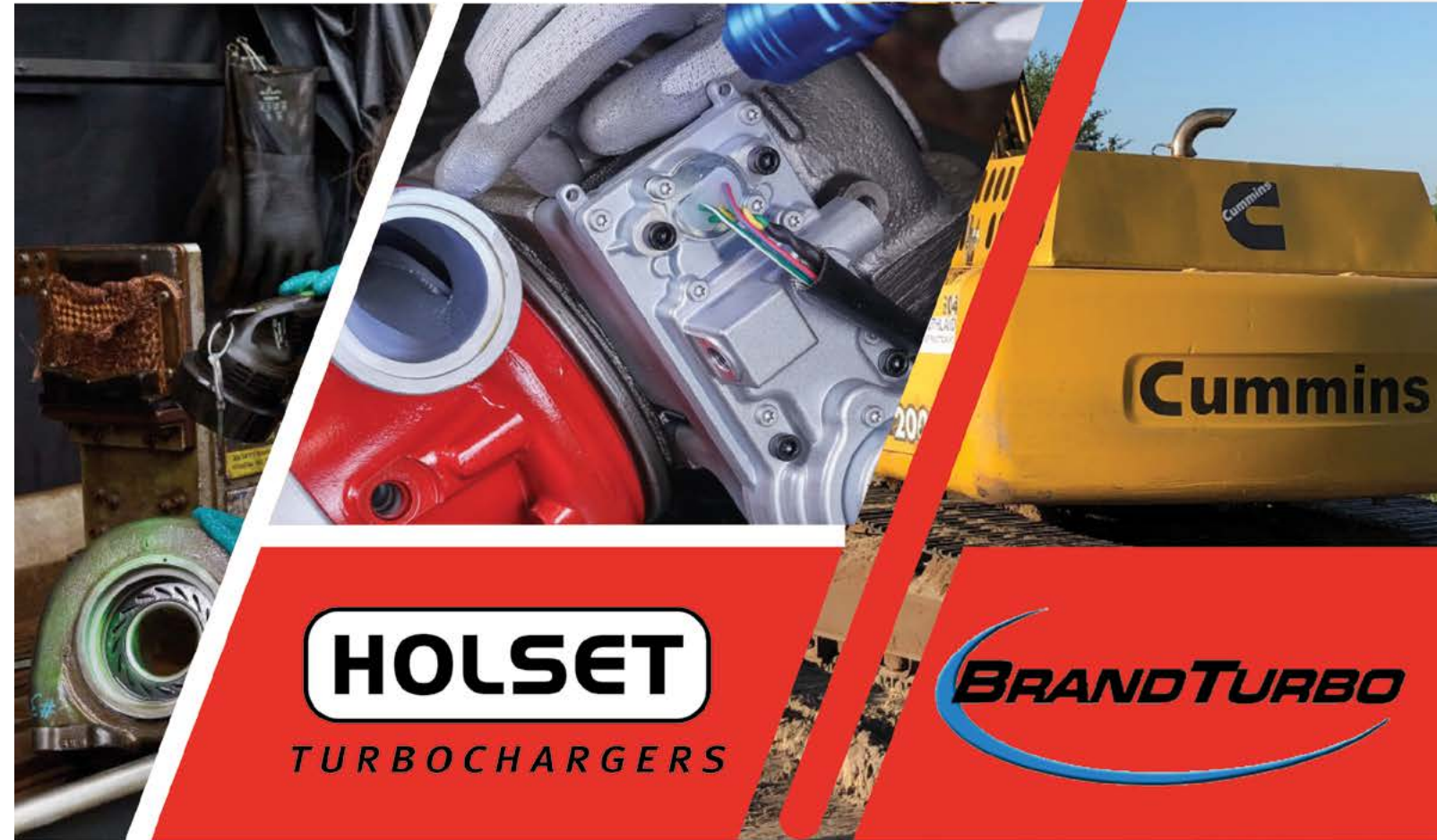
Hatice Feyza Danışman, inşaat sektörünün erkek egemen bir alan olarak görülmesine rağmen kadın istihdamının önemine vurgu yapıyor. *“Kadının elinin değdiği her alanın çiçek açtığını düşünüyorum. Bu sadece bir ofis ortamı için değil, metro tüneli ya da gece vardiyasında bir saha için de geçerli”* diyerek sektörde kadın çalışanlara daha fazla yer verilmesi gerektiğinin altını çiziyor ■



Hatice Feyza Danışman / Boreas Yapı Müdürü

HOLSET POWER. TAKE CHARGE.

CHOOSE GENUINE.



...It's got to be Holset



VOLVO TRUCKS, AVRUPA AĞIR TİCARİ ARAÇ PAZAR LİDERİ OLDU

2024 yılı itibarıyla Avrupa ağır ticari araç pazarında önemli bir başarıya imza atan **Volvo Trucks**, 16 ton ve üzeri segmentte pazar liderliğini elde etti. Şirket, yıl boyunca gerçekleştirdiği 56.331 adet araç teslimatı ile pazar payını %17,9 seviyesine yükseltti.

► **ÖZELLİKLE** Birleşik Krallık, Fransa, Almanya, Polonya ve İspanya gibi ülkelerde yoğun talep gören Volvo Trucks, ticari araç sektöründeki yenilikçi yaklaşımı ve sunduğu teknolojik çözümlerle dikkat çekti. Şirketin sıfır emisyonlu modeli Volvo FH Electric, 2024 Uluslararası Yılın Kamyonu ödülüne layık görülerek çevreci taşımacılık alanındaki gelişimini gözler önüne serdi. Ayrıca, Volvo Trucks, Euro NCAP tarafından ağır hizmet kamyonları için gerçekleştirilen gü-

venlik testlerinde 5 yıldız alan ilk ve tek marka oldu.

YENİ AERO SERİSİ İLE VERİMLİLİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Volvo Trucks, 2024 yılı içerisinde ürün gamını genişleterek sektördeki rekabet gücünü artırmaya devam etti. Özellikle Mayıs 2024'te Türkiye pazarına sunulan Yeni Aero Serisi, aerodinamik tasarımı sayesinde %5'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu yeni seri, enerji verimliliğini artırırken dü-

şük emisyon değerleri ile çevresel sürdürülebilirliğe de katkı sunuyor.

Şirket yetkilileri, Volvo Trucks'ın sunduğu yenilikçi çözümler sayesinde işletmelerin yakıt maliyetlerini düşürerek operasyonel verimliliği artırabildiğini belirtiyor. Yeni Aero Serisi hem sürücü konforunu hem de işletme maliyetlerini optimize ederek lojistik sektöründe geniş bir müşteri kitlesine hitap ediyor.

SEKTÖRDE GÜÇLÜ KONUMUNU KORUYOR

Dünya genelinde 130'dan fazla ülkede faaliyet gösteren Volvo Trucks, geniş yetkili servis ağı ile müşterilerine kesintisiz destek sunuyor. Şirket, sadece ticari araç üretimi ile sınırlı kalmayıp, finans ve satış sonrası hizmetleriyle de taşımacılık sektörüne yönelik kapsamlı çözümler sunmaya devam ediyor.

2024 yılında elde edilen pazar liderliği, Volvo Trucks'ın kalite, güvenlik ve sürdürülebilirlik konularındaki uzun vadeli yatırımlarının bir sonucu olarak değerlendiriliyor. Önümüzdeki yıllarda da inovatif çözümlerle sektördeki konumunu güçlendirmesi beklenen şirket, alternatif yakıt teknolojileri ve sürüş güvenliği alanında çalışmalarını sürdürmeyi planlıyor ■

Teknoloji

SÜRDÜRÜLEBİLİR VE VERİMLİ



KLEEMANN
SUSTAINABILITY



GENÇLER MERMER'İN GÜÇLÜ VE VERİMLİ ÜRETİM İÇİN TERCİHİ: ZOOMLION ZE500G

37 yıl önce Afyonkarahisar'da temelleri atılan **Gençler Mermer Sanayi Ticaret A.Ş.**, bugün ülkenin farklı bölgelerinde sahip olduğu ocakları ve modern üretim tesisleriyle hem iç piyasaya hem de uluslararası pazara hizmet veriyor.

► **TEKNOLOJİYİ** yakından takip eden ve makine parkını sürekli güncelleyen Gençler Mermer, yüksek verimlilik ve kaliteyi esas alan üretim süreciyle sektördeki güçlü konumunu koruyor. Firmanın gelişim sürecini, makine yatırımlarını ve sektöre dair öngörülerini Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Çelikten'den dinledik.

Firmanız hakkında bilgi verebilir misiniz?

Gençler Mermer Sanayi Ticaret A.Ş., 1988 yılında Afyonkarahisar'ın İscehisar ilçesinde kurulmuş olup, bugün Antalya Korkuteli, Bursa Mus-

tafakemalpaşa, Kütahya Altıntaş ve Afyonkarahisar- İscehisar'daki ocaklarıyla faaliyetlerine devam etmektedir. 100.000 m² alanda kurulu fabrikamızda, 21.000 m² kapalı alan ve modern üretim tesislerimiz ile Türk ve İtalyan teknolojilerini birleştirerek mermer işlemekteyiz. Hem kendi ocaklarımızdan hem de diğer tedarik şirketlerinden sağladığımız blokları dünya standartlarında işleyerek, global pazara sunuyoruz.

Makine parkınız ve yatırım kriterleriniz hakkında bilgi verir misiniz? Makine parkımızda mermer ocakla-

rında kullanıma uygun, ağır tonajlı ekskavatörler ve yükleyiciler yer almaktadır. Yatırım yaparken öncelikli olarak makinelerin gücü, performansı, verimliliği ve işletme maliyetlerini dikkate alıyoruz. Mermer bloklarını devirmek ve yükleme yapmak için yüksek kapasiteye sahip, dayanıklı ve kaliteli ekipmanları tercih ediyoruz.

Makine parkınızda hangi Zoomlion modelleri bulunuyor?

Şu anda makine parkımızda bir adet 50 tonluk Zoomlion ZE500G paletli ekskavatör bulunmaktadır. Bu makineyi Afyon İscehisar'daki mermer ocağımızda aktif olarak kullanıyoruz.

Zoomlion markasını tercih etmenizdeki temel sebepler nelerdir?

Zoomlion'u tercih etmemizin önem-



İrfan ÇELİKTEN / Gençler Mermer YK. Bşk.

li sebeplerinden biri, ileri teknoloji ürünlerini maliyet avantajı ile sunması ve Türkiye'deki güçlü yapılanmasıdır. Tesislerinin bölgemize yakın olması, müşteri odaklı stratejileri, etkin satış sonrası hizmetleri ve yedek parça teminindeki hızlı lösüm sunması tercih sebebimiz oldu.

Mevcut Zoomlion ZE500G paletli ekskavatörün performansından son derece memnunuz. Diğer ocaklarımız için de aynı modelden ek siparişler vermeyi planlıyoruz. Zoomlion markasına ve Zoomlion Türkiye ekibine, sektördeki katkıları ve yatırımları için teşekkür eder, başarılarının devamını dileriz ■

CASE
CONSTRUCTION

İŞİNİZE GENİŞ AÇIDAN BAKIN

580SV Kazıcı Yükleyiciler'in Üstün Görüş Performansıylar Her İşte Yüksek Verimlilik!

- Gece uygulamalarında 360 derece aydınlatma performansı sunar.
- Yan kazılarda dahi üstün görüş alanı sağlayan, kabin üstü yan lambalar dahil toplam 6 adet çalışma lambası bulunur.



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 41 numaralı telefonda bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

BORUSAN CAT'İN DÖNÜŞÜM YOLCULUĞU, HER ALANDA YAPAY ZEKA İLE DEVAM EDİYOR!



Türkiye'nin iş makineleri sektöründeki öncü markalarından **Borusan Cat**, yeni bir dönemin kapılarını araladı. Dijitali bir kolaylaştırıcı olarak kullanarak, sektörde yaygın olan reaktif iş yapışı, kendi süreçlerinde proaktifte çevirmesiyle bilinen şirket, son olarak yapay zekayı hem çalışan hem de müşteri tarafındaki iş süreçlerine dahil etti. Yatırımlarına geçtiğimiz yıl da devam eden **Borusan Cat**, Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'daki çalışmalarıyla **Caterpillar** dünyası içerisindeki konumunu daha da güçlendirdi.

► **BOOM360** ve Müneccim gibi uygulamalarıyla iş süreçlerini kolaylaştırarak iş makineleri sektöründe çığır açan **Borusan Cat**, inovasyonlarına kararlılıkla devam ediyor. Kendi iş süreçlerinde tüm dünyanın gündeminde olan yapay zeka konusunda önemli çalışmalara imza atan şirket, artık reaktiften geçtiği proaktif ve interaktif süreçlerde fark yaratıyor.

Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı **Özgür Günaydın** ile bir araya geldiğimiz söyleşide, **Borusan Cat**'in sektöre ve iş hayatına sunacağı yeni çalışmaları öğrenme fırsatı bulduk. Kendisinden geçtiğimiz yılı değerlendirmesini ve 2025 kapsamındaki öngörülerini aktarmasını rica ettik:

Borusan Cat olarak bulunduğunuz bölgedeki operasyonlardan bahsederseniz?

Türkiye ve yurtdışında ciddi operasyonlar yönetiyoruz. Toplamda 3.000'e yakın çalışma arkadaşımızla inşaat, madencilik, enerji ve ulaşım endüstrilerinde faaliyetlerimiz devam ediyor. En büyük operasyonumuz olan Kazakistan'da ise 1.500'den fazla arkadaşımız çalışıyor. Türkiye'de 700 kişilik bir ekip var. Kırgızistan'da ise çalıştığımız madenler devlet yöneti-

mine geçerek el değiştirse de bizimle çalışmayı sürdürdüler. Gürcistan'daki çalışma hacmimiz nispeten küçük de olsa faaliyetlerimiz açtığımız yeni şubenin de etkisiyle gelişerek devam ediyor. Irak'ın kuzeyi, Kırgızistan ve Özbekistan'da ise Caterpillar'a ait bir jeneratör markası olan FG Wilson ile başarılı işlere imza atıyoruz. Bu kapsamda dünyanın en başarılı temsilcisi olup 2 sene içinde pazar payını 4 katına çıkardık.

Borusan Cat'in yolculuğunda ne tür dönüm noktaları oldu?

Borusan Grubu, 80 yılını geride bıraktı ve "en az 200 yıllık bir şirket olmak" ile "Daha Yeni Başladık" vizyonlarıyla büyümeyi sürdürüyor. Bu yıl ise Caterpillar'ın 100. yaşı ve kutlamalar başladı. Ayrıca geçen yıl **Borusan** olarak Caterpillar temsilciliğini almamızın otuzuncu yılını da kutladık. Dünyadaki operasyonlara baktığımızda da Kazakistan'da 25, Kırgızistan'da ise 20. yılımızı geride bıraktık. 2023 yılı **Borusan** grubunun en başarılı yılıydı. Geçtiğimiz yıl ise 2023 kadar olmasa da cirosal açıdan pozitif geçti.

Bulunduğunuz ülkelerdeki yatırımlarınızda geldiğiniz nokta nedir?

Yer aldığımız her noktada yatırımlarımız aralıksız devam ediyor. Gürcistan'ın Terjola şehrinde yeni bir şube açtık. Komponent yenileme merkezlerimizi büyütüyoruz. Kazakistan'daki komponent yenileme merkezimiz 80 bin metrekarelik alan üzerine 2 bin 500 metrekareydi. Artık 45 bin metrekareleri geçti. Kazakistan ve Türkiye'deki bu merkezlerimizde ciro rekorları kırdık. Toplamda 5 komponent yenileme merkezine sahibiz. Dağılıma baktığımızda Ankara ve Gebze olmak üzere 2 Türkiye'de, 3'ü ise Kazakistan'da yer alıyor. Bu yıl Azerbaycan'ın Bakü kentinde de bir komponent yenileme merkezi açacağız ve bu ülkedeki işimizi büyütüyoruz.

Bu başarıyı neye borçlusunuz?

Özetle teknolojiyi kullanarak dijital kanallardan bir arzayı önceden tespit ediyor ve müşteriye bir arza gerçeklemeden çözümü öneriyoruz. Bu anlamda yıllar önce proaktif iş yapış şekline geçtik. Normalde yeni alım

pazarı büyüdüğü zaman bakım onarım pazarı düşer. 2016 yılında 5 ülkedeki satış sonrası işimizin büyüklüğü 250 milyon dolardı. Geçen seneyi ise 417 milyon dolarla tamamladık. CRC adını verdiğimiz Komponent Yenileme Merkezlerinde gerçekleştirdiğimiz yenileme işlemleriyle hasarlanmış veya yıpranmış olan komponent ve makineleri yenisiyle değiştiriyoruz. Bu iş saha ve ekipmanın ömrünü uzatırken sürdürülebilirliğe de katkı sağlıyor. Dolayısıyla iş makineleri ve jeneratörlerde müşterilerimiz bize güven duyuyor.

Dönüşüm ve değişim yolculuğunuzda hangi aşamaya geldiniz?

Ekonomi şartları ne olursa olsun satış sonrası rakamları büyümemizin devam ettiğini gösteriyor. Hem teknoloji hem de kapasite kullanımı ve yetkinlik açılarından bu büyümeyi sürdürüyoruz. Yer aldığımız tüm ülkelerdeki revizyon yapabilme kabiliyetlerini artırıyoruz. Bu bakımdan Caterpillar'ın dünyadaki temsilcilerine de örnek oluşturuyoruz. Örneğin, yakın zamanda Caterpillar'ın

"Her yıl binlerce ton atığı döngüsel ekonomiye kazandırıyoruz"

Yaptığınız işin sürdürülebilirliğe olan katkıları için neler söylersiniz?

Atma ve tekrar kullanıma mantığı, yani renovasyon süreci başlı başına sürdürülebilirliği kapsıyor. Dolayısıyla işimizdeki rekabette, yenileme kapasitesi olmayanlar hiçbir değişikliği uygulayamaz. Biz motor bloğundan silindir roduna kadar her parçayı tekrar işliyoruz. Bu yüzden de işin çevresel boyutunda müthiş bir etki bırakıyoruz. Böylece doğaya atık olacak ürünleri kullanılabile hale getiriyor ve her yıl binlerce ton atığı döngüsel ekonomiye kazandırıyoruz. Atık yönetimini başarıyla sürdürüyor, plastikleri kullanmıyoruz. Ayrıca dijital süreçlerimiz sayesinde, iş akışları müsait departmanlar ve arkadaşlarımız



dünyadaki iki büyük temsilcisi Avustralya'dan atölyelerimize ziyarette geldi. Eskiden biz farklı ülkelere giderken, artık farklı temsilciler yaptığımız işi öğrenmek için bize geliyorlar. Çünkü biz revizyonlarımızda, diğer temsilcilerden farklı olarak dijital teknolojiyi ve yapay zekayı da dahil ediyoruz.

Özgür GÜNAYDIN / Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı



evden çalışıyor. Bu da elektrik, su ve zaman konusunda tasarruf etmemize büyük katkı sağlıyor. Öte yandan yağmur suyunu toplayıp arıtarak makine yıkamasında kullanıyoruz. Borusan Cat olarak enerji dönüşümüne öncülük etmeye ve endüstriyel işletmelerin yenilenebilir enerjiye geçişini hızlandırmaya da devam ediyoruz. Adana'da yer alan tesisimizin çatısını tamamen güneş enerjisi panelleriyle donattık. Borusan Port'un Bursa Gemlik'teki çatısına 990 kWp gücünde Güneş Enerji Santrali (GES) kurulumunu da başarıyla tamamladık. Borusan Port ile gerçekleştirdiğimiz bu proje, sürdürülebilir enerji dönüşümüne olan bağlılığımızın en güçlü kanıtlarından biri. Güneş enerjisi çözümlerimizle sadece grup içindeki şirketleri değil, tüm sanayi ve lojistik sektörünü yenilenebilir enerjiye yönlendirmeye kararlıyız.

“Geçtiğimiz yıl Türkiye’de sektöründe ‘İşte Eşit Kadın Sertifikası’ alan ilk şirket olduk”

Borusan Cat’in ekibinde ne tür yenilikler var?

Borusan Holding’in sürdürülebilirlik felsefesinde iklim, insan ve inovasyon ön planda. Biz de Borusan Cat olarak işin insan kısmında 36 farklı milletten arkadaşımızla çalışıyoruz. Global öğrenim ve gelişim departmanımız, faaliyet gösterdiğimiz tüm coğrafyalarda farklı dil bariyerini aşan çevrimiçi eğitimler ve yetkinlik kazandırma programları yürütüyor. Şirketin yönetimine girdiğim zaman, çalışma arkadaşlarımızın büyük çoğunluğu, üst de yönetim dahil erkeklerden oluşuyordu. Bugün yüzde 30’undan fazlasını kadınlar oluşturuyor. Geçtiğimiz yıl Türkiye’de sektöründe “İşte Eşit Kadın Sertifikası” alan ilk şirket olduk. Üst yönetimden sahadaki çalışma arkadaşlarımıza kadar bu artışı görebiliyoruz. Genel inşaat segmentinde de yöneticimiz bir kadın ve güçlü bir ekibi yönetiyor. Türkiye ve Kazakistan’da bulunan farklı müşteri-



lerimizin, sahalarında istihdam sağladığı kadınları iş makinesi operatörü yetkinliklerine kavuşturan farklı eğitim programları yürütüyor. Kadınların bize kattıkları değeri biliyor, sektörde fırsat eşitliği için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Geçtiğimiz yıl, bizim için tamamen kendi imkanlarımızla ve zamanlama gibi kriterlerde sağladığımız iş başarısının yanı sıra manevi değeri de olan ve Mustafa Kemal Atatürk’ün yatı olarak da bilinen Savarona’yı yerinde yeniledik. Yalnızca gereken parçaları Gebze CRC’ye götürerek, Savarona’yı bugün, buhardan motora geçtiği ilk günkü hızında çalışabilir hale getirdik.

“Caterpillar dünyasında çalışma arkadaşları tarafından üretilen fikirlerin gerçeğe dönüşme yolculuğu olan ‘Best Practice’ oluşumunu en iyi başaran temsilciyiz”



İşinizin inovasyon kısmında hangi konuma geldiniz?

Boom360, Sesten Arıza Tespiti ve Müneccim gibi uygulamalar şirketimizin içinden çıkan fikirlerdi. Caterpillar dünyasında yer alan ve içeriden iş yapma biçimi olan “Best Practice” oluşumunu en iyi başaran temsilciyiz. Türkiye, Kazakistan ve Azerbaycan’da yaptığımız işlerle dünyada bir numarayız. Bu bağlamda Caterpillar’ın belgelerinde çalışma arkadaşlarımızın isimleri geçiyor. Bundan gurur duyuyorum. Başarılarımızla önemli bir referans olduk.

Borusan Cat olarak Caterpillar dünyası içerisindeki yerinizi daha da güçlendirdiğinizi söyleyebilir miyiz?

Geçtiğimiz yılın eylül ayında Caterpillar’ın tüm üst yönetimini, dünyadaki 13 önemli temsilcinin sahibini ve üst yöneticilerini ağırladık. 40 yıldır geleneksel devam eden bu toplantıda ne yaptık, ne yapıyoruz ve gelecekte ne yapacağız konuları üzerine konuştuk. Misafirlerimiz İstanbul’dan ve iş yapış şeklimizden çok etkilendi. İş yapışımızı görmek için tesislerimizi ziyaret eden diğer Caterpillar distribütörlerinin yanı sıra, Caterpillar CEO’su Jim Umpleby, bu etkinlik sonundaki konuşmasında, şirketimizi

“En iyi çözüm sağlayıcılarımızdan biri” sözleriyle takdir etmesi bizim yerimizi güçlendirdiğimizin bir başka kanıtı. “2024’te bir milyar doların üzerinde konsolide satış elde ettik”

2024’ü finansal açıdan nasıl tamamladınız?

Yine tarihimizin en başarılı yıllarından birisini tamamladık. Bir milyar doların üzerinde konsolide satış elde ettik. Bu rakamın yüzde 40’a yakını satış sonrasından geliyor. 2024 yılında elbette

programlarının hepsini 2024 yılında da altın seviyeyle kapattık. Caterpillar yeni bir bölge açtığı zaman en iyi temsilcilerine o bölgeyi veriyor. Yeni bölgelerin bize verilme ihtimalinden ötürü performansımızı koruyarak yolumuza devam ediyoruz. Hem organik olarak büyüyen pazar payımızı artırıyoruz hem de satış sonrasını kendi işimiz olarak görüp büyütüyoruz. Caterpillar’a ait olan FG Wilson markasının bayiliğini bize vermesi ise inorganik büyümemizin bir örneğidir.



“Türkiye’de ve çevre ülkelerde lokomotif hizmetleri ve revizyonu planlıyoruz”

Yer aldığınız sektörlerde nasıl bir dağılım görüyorsunuz?

İnşaat sektörü işimizin yüzde 50’sini oluşturuyor. Yüzde 30’a yakını madencilik ve yaklaşık yüzde 20 ise enerji ve ulaşım sektörlerini kapsıyor. Şehir hastanelerinin yüzde 80’inde bizim enerji sistemlerimiz kullanılıyor. Diğer taraftan gemicilik sektöründeki römorkörlerde de motorlarımız bulunuyor. Yaklaşık 50 kişiden oluşan mühendislik ve projelendirme ekibimiz, havaalanı, hastane, denizcilik,

yat motorları, alışveriş merkezleri gibi farklı alanlara yönelik projeler sunuyorlar. Ayrıca Caterpillar lokomotif de üretiyor. Bu kapsamda geçtiğimiz yıl küresel müşterilerine çeşitli demiryolu taşıtları ve altyapı çözümleri ile teknolojileri sağlayan en büyük şirketlerden biri olan Cat’e bağlı Progress Rail ile bir iş birliği anlaşmasına vardık. Bu iş birliği kapsamında Türkiye’de ve çevre ülkelerde lokomotif hizmetleri ve revizyonu, motor ve kontrol sistemlerinin modernizasyonu ve iyileştirilmesi, lokomotiflerin satışı ve teslimatı gibi projeler planlıyoruz.

“2024’te Banko satışlarımızın %69’u Boom360’tan alındı!”

Uygulamalarınıza bakacak olursak, Boom360’ta gelinen son nokta nedir?

Bu tip uygulamalar normalde çok hızlı büyümeyi. Fakat Boom360’ın kullanımı hızla artıyor. Uygulamamız yaklaşık 100 bin indirilmeye ulaştı. Operatör de satın almıcısı da bu uygulamayı kullanıyor. Oran olarak bakarsak aktif müşterilerimizin yüzde 58’lik bir kesimi ve çevresi uygulamamızı kullanır durumda. Banko satışlarımızın yüzde 69’u artık Boom360’tan alınıyor. Bu oran ABD’de yüzde 5, dünya ortalaması ise yüzde 6-7 civarındadır.

Müşteriler bu uygulamadan ne fayda sağlıyor?

Öncelikle Borusan Cat ekibine bu uygulamanın geliştirilmesi için tekrar teşekkür ediyorum. Bu sayede pratik ve hızlı bir biçimde işimize ne yarıyorsa onu kullanıyoruz. D&T ve ARGE ekibimiz tarafından geliştirilen bu uygulama, müşteri geri bildirimlerine göre tasarlandı ve aynı şekilde gelişmeye devam ediyor. Uygulamayla akıllı telefon, makinenin veya jeneratörün etrafında dolaşırken, görsel veya ses üzerinden ne tür problemlerin olduğunu tespit edilebiliyor. Doldurulan formlarda 3363 sayısını görüyoruz. Bir teknisyenimizi

bu iş için görevlendirsek yapabileceği sayı maksimum 3 ila 5'tir. Totalde kıyasarsak ortalamada haftada 200 teknisyenin bu iş için görevlendirilmesi gerekiyor. Boom360, sesten arızayı tespit eden yapay zeka uygulamamıza erişerek olası bir arızayı 30 saniye gibi kısa bir sürede teşhis etmeye olanak tanıyor. Ayrıca müşterilerimiz, verdiğimiz garantiyle satışa sunulan tüm ürünlere ve bu ürünlerin teknik özelliklerine erişim sağlıyor, ihtiyaç duydukları ürünler için zaman ve mekandan bağımsız olarak teklif alma imkanı buluyorlar.

Uygulama zamandan ne kadar tasarruf sağlıyor ve hangi avantajları sunuyor?

Servis talebi alınırken telefon açma, randevulaşma gibi uzayan prosedürleri de bu sayede ortadan kaldırdık. Öte yandan kullanımı da oldukça kolay. Diğer taraftan biz servisçiler makine arızasını 3 yöntemle anlayabiliriz: Görsel kontrolü yapmak, çalıştırıp sesini dinlemek ve test cihazlarına bağlamak. Biz bu 3'ünü de yapay zeka ile çözdük. Uzaktan bağlanıp sesle arızayı tespit ediyoruz. Yine Müneccim aracılığıyla bağlanıp test ediyoruz. Müneccim; iş makinelerinin üzerinde bulunan sensörlerden aldığı bilgiyi işleyerek potansiyel arıza zamanını ve nedenini tahminlenebiliyor. Uygulamamız şu anda yüzde 97'ye varan hassasiyetle arıza olasılığını ölçebiliyor. Müneccim'in her bir vaka tespiti, yapay zekayı besliyor ve böylece uygulamanın öğrenme kapasitesi de her geçen gün artıyor.

“Dünyada da online platformdan iş makinesi satan ilk firmayız”

Boom360'ın ayırt edici özellikleri arasında neler var?

Boom360 uygulamasıyla çözüm süreçlerine müşterilerimizi de kattığımız interaktif bir çalışma yöntemi uyguluyoruz. Arıza tespiti yanında

eklediğimiz finans modülüyle kiralama ve satın alma işlemleri rahatlıkla gerçekleştiriliyor. Dünyada da online platformdan iş makinesi satan ilk firmayız ve dünyada başka bulunmuyor. Yedek parçanın yüzde 68'ini online üzerinden satmanın yanında ekipman satabilecek konuma da ulaştık. Bu kapsamda müşterilerimiz Borusan Cat garantisiyle satışa sunulan tüm ürünlere ve bu ürünlerin teknik özelliklerine erişim sağlıyor, ihtiyaç duydukları ürünler için zaman ve mekandan bağımsız olarak teklif alma imkanı bulabiliyorlar. Yedek parça ve yeni ekipmanların yanı sıra tüm kampanyaları da uygulama üzerinden takip edebiliyorlar.

“Dünyanın en önemli ve en büyük ikinci el şirketlerinden birisiyiz”

İkinci el faaliyetleriniz nasıl devam ediyor?

Ciddi bir büyüme gözlemliyoruz. Dünya çapında bize ilgi gösteriyorlar. Somali'den bile makine siparişleri alıyoruz. Ayrıca ikinci el ve kiralama pazarını yapay zekayla da tahmin edebiliyoruz. Dünyanın en önemli ve en büyük ikinci el şirketlerinden birisiyiz. 60 milyon doların üzerinde ikinci el işi yapıyoruz. Bu büyüklüğe yaklaşan bir rakibimiz yok. En büyüğü 1-2 milyonluk iş yapıyorlar. Caterpillar dünyasında da ilk 5 içerisindeyiz.

Toplam makine sayınız kaç oldu?

Türkiye'de makine artı jeneratör olarak 35 bin adet ekipmanımız mevcut. Ca-

terpillar'ın dünyada çalışan aktif makine ve jeneratör sayısı ise 1,3 milyon.

Makineyi izleme ve operatörler kapsamında ne tür avantajlar sağlıyor?

Caterpillar 1925 yılında kuruldu ve dünyadaki ilk iş makinesini üretti. Aynı zamanda dünyanın en büyük endüstriyel motor üreticisi. Biz de Türkiye'de 30 sene içerisinde Caterpillar ile büyük değişimler yaşadık. Borusan olarak üzerine birçok kazanım ekledik. 30 yıl önce müşteriler sıraya girerdi. İş makinesi almaya gelip çuval ile para koyanları bile gördük. Bu sistemi biz değiştirdik. Artık müşteri istediğini rahatlıkla seçebiliyor. İster sıfır ister ikinci el her tür ekipmanı kıyaslayıp görebiliyor. Hem biz hem müşteri makineyi online izleyebiliyor. Sahadaki en büyük problem operatör yönetimidir. Borusan Cat olarak operatörün makineyi nasıl kullandığına dair çözümlerimiz var. Ne kadar yakıt harcadığını ve zaman döngüsünü nasıl gerçekleştirdiğini izleyebiliyoruz. Makine tarafında ise kepçede tırnakların durup durmadığı, hortumlarda kaçak olup olmadığı gibi birçok unsuru görebiliyor, adeta ekspertizini çıkarıyoruz. Riskli alanlarda operatörsüz işlemler yapabiliyoruz.

Borusan Cat çalışanlarına yönelik akıllı geliştirmeleriniz var mı?

Çalışma arkadaşlarımızın iş ve özel hayat dengelerini kurabilmeleri amacıyla tekrar eden işler, operasyon süreçleri, multi-platforma ihtiyaç duyan raporlama gibi günlük rutin çalışmalar artık büyük ölçüde robotlarla yapılıyor. 300'e yakın yapay zeka robotu ve Robotik Süreç Otomasyonu adı verilen sistemle iş süreçlerimiz kusursuzlaştı. Borusan Cat GPT adını verdiğimiz yapay zeka uygulaması kapalı devre olarak çalışıyor. Hem çalışma arkadaşlarımız hem de müşterilerimiz yararlanabilecekler. Uygulama- ➤



nın geliştirmeleri tamamlanınca müşterilerce kullanılabilir olan özellikler Boom360'a entegre hale getirilecek.

“İş süreçlerimizde yapay zeka destekli her bir uygulama asistan gibi çalışıyor”

Borusan Cat GPT'nin başlıca özellikleri neler?

Bu modülde sohbet yönetimiyle ihtiyaçlar ve talepler karşılanıyor. Borusan Cat'e dair tüm bilgileri analiz edebilen ve tablolara, listelere dönüştürebilen bir data analizi modülü bulunuyor. Bu yapay zeka sisteminde her bir uygulama asistan gibi çalışıyor. Bu modül ile oluşturulan veriler sunumlarda ve diğer dokümanlarda kullanılabilir. Kapalı devre bir sistem olduğu için dışarıdan veri alıyor, fakat veri göndermiyor. Bu da güvenliğimiz açısından son derece önemli. Uygulamada, ses dataları için Türkçe, İngilizce, Fransızca, Kazakça, Gürcüce, Rusça ve Azerbaycan dili arasında direkt çeviri sağlayabilen bir ses çeviri modülü de yer alıyor. Uygulama üzerinden yapılan ses kayıtlarının diller arasındaki çevirisi saniyeler içinde gerçekleştirilebiliyor. Ayrıca ürünlerimizin fotoğraflarından arıza ve durum tespiti yapabilen görsel teknisyen modülü mevcut. Verilen metinlerden, saniyeler içinde Türkçe, İngilizce, Fransızca ve Rusça dillerinde animasyon bir

modelin sunum yaptığı videolar üretiliyor. Görsel üreticisi modülü de saniyeler içerisinde girilen metinlerden görsel üretiyor.

Çalışma ekibi olarak neler kazanacaksınız?

Örneğin kaç müşteriye gittik, sahadaki satışlar ne durumda, satış departmanının karlılığı gibi birçok konuyu bize raporlayacak. Bu sayede aracımızda giderken Borusan Cat GPT'den, hızlıca raporları dinleyebileceğim. Yine müşteri gruplandırmaları, dağılımı gibi hem kategorik hem de rakamlı verileri net bir şekilde alabileceğiz. Bu sayede seyahat sürelerinden toplantıların sıklığına kadar birçok konuda kazanımlar elde edeceğiz. Kısacası şirketimizin dijital dönüşümü devam ediyor.

Yapay zeka beraberinde birtakım riskler de getirmiyor mu?

İşimiz için geliştirdiğimiz ve yapay zekasını lisanslı olarak satın aldığımız bu deneyimler bizim dışımızda kullanılamaz. Verilerimiz başka partiler tarafından işlenemez. Fakat iş yapış biçimleri değişiyor. Borusan Cat olarak bu alanı pas geçemezdik. Artık “benim gibi satıcı yok”, “en iyi CEO benim” gibi sözlerin geçerliliğini yitirdiği bir dönemdeyiz. Dolayısıyla yapmamız gereken, geliştirilmiş bir yeniliğin faydalı olan kısmını almaktır. Yapay zeka beraberinde riskleri de getirir de şirketten uzak tutamazdık. Bizler “Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz” şirket amacımızla hareket ediyoruz. Çözümün bir yolu da yeni dünya düzeninde yapay zekadan geçiyor. Bundan dolayı

riskleri ön görüp, gerekli önlemleri alarak yeni dünya düzeninde var olma yolculuğumuza devam ediyoruz. Bu risklerden kaçınmanın ve saklanmanın işimizin gelişimini riske edeceğini biliyoruz. Boom360'a baktığınızda bugün Türkiye'nin bir ucundan bir ucuna yarı zamana iş yapabiliyor, Gebze'den Adana'daki makineyi uzaktan kontrol edebiliyor hatta 4 bin km ötedeki Kazakistan'daki süreçlerimizi tek ekrandan kontrol edebiliyoruz.

“2025 yılının 2024'e göre daha kolay geçeceğini söyleyemeyiz”

Bu yıla dair genel değerlendirmeleriniz nasıl olur?

Biz de bu kapsamda hazırlıklarımızı sürdürüyoruz. Pazarda ciddi bir daralma olmamakla birlikte, bir miktar küçüleceğini öngörüyoruz. Projelere baktığımızda birkaç otoyol ve demiryolu projelerinin söz konusu olduğunu biliyoruz. Sektörlere baktığımızda ise iki yıldır sorun yaşayan mermer sektörü, Çin'deki gevşeme sebebiyle önümüzdeki 2 yıl boyunca da yenisinden canlanmayacak gibi duruyor. Biz de Türkiye olarak Çin ve Hindistan ile fiyatlar sebebiyle rekabet edemiyoruz.

Borusan Cat olarak siz bu yılı nasıl geçireceksiniz?

Önümüzdeki zorlukları görerek bu yıla hazırlandık. İlaveten 2025 bütçemizi 2024'e göre daha da iddialı hale getirdik. Komponent yenileme merkezlerimizdeki kapasite artışları, dijital teknolojide artırmaya devam ettğimiz etkinliğimiz ve ekipman konusuna yaptığımız yatırımlarla yolculuğumuza devam ediyoruz. Her yıl ortalama 20 milyon dolarlık yatırım yapıyoruz. Özellikle müşteri destek faaliyetlerinin büyümesi bu yatırımlara bağlıdır. Biz sadece tek yıllık değil 5 yıla varan bir perspektif ile gideceğimiz yola bakıyoruz. Bu kapsamda da 2026'nın daha zorlu bir yıl olacağını öngörüyoruz ■



YÜKSEK KALİTE VE DAYANIKLILIK

MARBLE İZMİR
ULUSLARARASI DOĞALTAŞ VE TEKNOLOJİ FUARI
09-12 Nisan 2025

Fuar Alanı: Fuar İzmir
Stand no: Açık Alan A314



MERLO

FRD
FURUKAWA

Robit
PARTNER

SCHWING

**GÜRIŞ BETON
SANTRALLERİ**

GELECEK ŞEKİLLENİRKEN YANINIZDA



GÜRIŞ
İŞ MAKİNALARI ENDÜSTRİ A.Ş.

www.gurisendustri.com
0(216) 305 05 57

www.gurisendustri.com
0(216) 305 05 57

GÜRIŞ
İŞ MAKİNALARI ENDÜSTRİ A.Ş.



PLATINUM RENT, ASFALT SEZONUNA **BOMAG** İLE HAZIR

İş ortaklarının her türlü kiralama ihtiyacına tek adresten çözüm sunan Platinum Rent, Bomag asfalt kazıma makineleri, asfalt finişerleri ve asfalt silindirleri ile hizmet kapsamını genişletiyor.

► **JAPONYA MERKEZLİ** Marubeni Corporation iştiraki olan Marubeni Dağıtım ve Servis, iş ortaklarının her türlü kiralama ihtiyacına tek adresten çözüm sunmayı amaçlayan Platinum Rent markasıyla, iş ortaklarına yol yapım ekipmanları, forklift, depo ekipmanları, iş makineleri, teleskopik yükleyiciler, personel yükseltici platformlar, jeneratörler ve akıllı sistemler gibi geniş bir ürün yelpazesıyla hizmet veriyor.

Platinum Rent, 60 yılı aşkın yol makineleri tecrübesiyle Türkiye pazarındaki etkinliğini artıran Bomag markasının yol ve asfalt makinelerinin güvenle kiralanabilmesini sağlıyor.

“1 aydan 36 aya varan vadelerde kiralama hizmeti sağlıyoruz”



Caner İSTANBUL / 2. El ve Kiralama Direktörü

Kiralama operasyonları ile ilgili bilgiler veren Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. 2. El ve Kiralama Direktörü Caner İstanbul;

“Platinum Rent, kullanıcı ihtiyaçlarına en iyi çözümleri yüksek performanslı ekipmanlar ve kesintisiz servis hizmeti ile sunuyor. Şehirlerarası ve şehir içi otoyollar, havaalanları ve

inşaat projelerinde kullanılacak yol ve asfalt makineleri, yenilikçi özellikleriyle güvenilir hizmet sağlıyor. Kapsamlı teknik destek, hızlı yedek parça temini, ikame makine hizmeti ve operatör eğitimi gibi ayrıcalıkları da sunarak iş ortaklarımızın tüm ihtiyaçlarını karşılıyoruz.

Milyonlarca kilometrede imzası bulunan Bomag ürünlerinde, Platinum Rent avantajlarımızla, 1 aydan 36 aya varan vadelerde kiralama hizmeti sağlıyoruz. Şirketimiz bünyesindeki Bomag yol ve asfalt makineleri ile de iş ortaklarımızın tüm kiralama ihtiyaçlarını tek noktadan karşılama vaadimizin kapasitesini artırıyoruz” dedi.

KİRALAMA İHTİYAÇLARINA TEK ADRESTEN ÇÖZÜM

Her türlü kiralama ihtiyacına tek adresten çözüm sunmayı amaçlayan; iş ortaklarına geniş bir ürün yelpazesıyla hizmet veren Platinum Rent markası, Marubeni Dağıtım ve Servis güvencesiyle, iş ortaklarına benzersiz bir operasyonel kolaylık sunan yeni bir hizmet anlayışı ile dikkat çekiyor.

Kiralanın makine ve ekipmanlarına servis, bakım ve onarım desteği sunan Platinum Rent, kısa zamanda iş ortaklarının en yakın çözüm ortağı olma hedefinde emin adımlarla ilerliyor. Marubeni Dağıtım ve Servis'in 2008 yılından itibaren yürütmekte olduğu kiralama hizmetleri, 2023 yılından itibaren Platinum Rent markası ile sunuluyor ■

HASEL | HD HYUNDAI

MERMERDE Dayanıklılığın ve Gücün YENİ ADI

TÜRKİYE ŞARTLARINDA

1 YIL
TEST EDİLDİ



HL985A BLOCK HANDLER



Fotoğrafta isteğe bağlı ekipmanlar olabilir

İLETİŞİM HATTI
0850 260 04 04
hasel-hyundai-ce.com

MERMERE HAYAT VEREN MAKİNELER

Türkiye madencilik sektöründe önemli bir yer tutan mermer ve doğal taş ihracatı, dünya pazarlarında güçlü konumunu korumaya devam ediyor. Bununla birlikte, ihracata konu olan ürün ve ihracat yapılan ülkeler açısından kayda değer değişiklikler yaşanıyor.

► **GEÇMİŞTE** doğal taşlarımız büyük ölçüde işlenmeden, başta Çin olmak üzere belli başlı ülkelere ihracatı, toplam ihracatımızda büyük bir paya sahipti. Günümüzde artık işlenmiş doğal taş ihracatı, ham ihracatın çok daha üzerine çıktı. Ülkeler bazında ise Çin'in

yerini ABD almış durumda. Bunda elbette Çin inşaat sektöründe yaşanan derin durgunluğun etkisi de var.

2023-2024 dönemi verilerine göre, işlenmiş mermer ihracatı %1,14 oranında artış gösterirken, ham mermer

ve traverten ihracatında %7,44'lük bir düşüş yaşandı. ABD, Çin ve Hindistan gibi büyük pazarlar bu süreçte önemli dalgalanmalar gösterirken, ABD'ye ihracat %11,1 artarak sektörün dinamizmini ortaya koydu. İşlenmiş traverten ihracatındaki güçlü artışın temelinde de ABD olduğunu söylemek yanlış olmayacaktır.

Bu hareketli ihracat sürecinin ardından, sahada çalışan yüzlerce işçinin emeği yatıyor. Devasa blokları çıkaran büyük ölçekli lastikli yükleyiciler, kaya yüzeylerini şekillendiren, devasa blokları panterlerle deviren ekskavatörler ve taşınan ağır malzemeleri en verimli şekilde taşı-

yan belden kırma kaya kamyonları, maden sahalarının vazgeçilmez unsurları arasında. Türkiye'nin sahip olduğu zengin doğal taş rezervlerini dünya pazarlarına sunma yolunda, bu makineler madencilik sektörünün adeta can damarı konumunda.

Bu sayımızda, "Mermere Hayat Veren Makineler" başlıklı özel dosyamızda, mermer ocaklarında kullanılan iş makinelerinin teknolojik gelişimini, sektöre sağladıkları katkıyı ve madencilik sektöründeki yerlerini detaylıca ele alıyoruz. Güçlü makinelerin mermer endüstrisini nasıl şekillendirdiğini keşfetmek için sayfalarımızı çevirmeye başlayın!

TÜRKİYE MADEN İHRACAT İSTATİSTİKLERİ (USD bazında)

GRUP ADI	ÜRÜN GRUBU	2023	2024	DEĞİŞİM %
DOĞAL TAŞ	İŞLENMİŞ MERMER	897.330.541	907.594.394	1,1%
DOĞAL TAŞ	HAM MERMER-TRAVERTEN HAM	665.615.396	616.065.056	-7,4%
DOĞAL TAŞ	İŞLENMİŞ TRAVERTEN	273.680.158	306.104.606	11,8%
DOĞAL TAŞ	DİĞER DOĞAL TAŞ	100.072.056	109.596.593	9,5%
Toplam DOĞAL TAŞ		1.936.698.152	1.939.360.648	0,1%
MINERAL	BAKIR CEVHERLERİ	485.540.120	663.599.505	36,7%
MINERAL	KROM CEVHERLERİ	397.591.791	404.558.634	1,8%
MINERAL	ÇİNKO CEVHERLERİ	350.696.727	402.345.038	14,7%
MINERAL	DİĞER MINERAL	2.577.807.908	2.602.039.459	0,9%
Toplam MINERAL		3.811.636.546	4.072.542.637	6,8%
GENEL TOPLAM		5.748.334.698	6.011.903.285	4,6%

ÜLKELER BAZINDA MADEN İHRACAT İSTATİSTİKLERİ (USD bazında)

ÜRÜN GRUBU	ÜRÜN GRUBU ADI	2019	2020	DEĞİŞİM %
DOĞAL TAŞ	AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ	388.913.642	432.137.944	11,1%
DOĞAL TAŞ	ÇİN HALK CUMHURİYETİ	432.260.916	389.382.636	-9,9%
DOĞAL TAŞ	HİNDİSTAN	159.253.020	145.255.607	-8,8%

MINERAL	ÇİN HALK CUMHURİYETİ	1.174.976.237	1.302.375.103	10,8%
MINERAL	BULGARİSTAN	282.847.375	446.669.418	57,9%
MINERAL	İSPANYA	189.384.331	234.700.497	23,9%

VOLVO ASCENDUM MAKİNA

► **ASCENDUM MAKİNA**, Volvo İş Makinelerinin Türkiye distribütörü olarak mermer ocaklarında en çok tercih edilen tedarikçiler arasında yer alıyor. Volvo İş Makineleri, yüksek performans ve üretkenliği düşük yakıt tüketimi ile birleştirerek verimliliği artırırken; Ascendum Makina'nın sunduğu etkili satış sonrası hizmetler de kullanıcıların işletme maliyetlerini azaltmada önemli rol oynuyor.

Mermer ocaklarında sık kullanılan Volvo modelleri arasında 55 tonluk L350H, 35 tonluk L220H ve 28 tonluk L180H lastikli yükleyiciler ile 75

tonluk EC750EL, 50 tonluk EC500F ve 40 tonluk EC400F paletli ekskavatörler yer alıyor. Belden kırma kaya kamyonu sınıfında ise 25m3'lük A25G, 30m3'lük A30G, 35 m3'lük A35J ve 40m3'lük kasa hacmi ile A40J modelleri mermer ocaklarında her koşulda kesintisiz çalışabilme imkânı sağlıyor.

YÜKSEK KAPASİTELİ VE DAYANIKLI YÜKLEYİCİLER

L180H ve L220H'deki Tork Paralel Bom Sistemi, mermer bloklarını makine ağırlık merkezine daha yakın

tutarak yüksek kapasiteyle taşımaya imkân sağlıyor.

Volvo'nun mermer uygulamalarında en çok tercih edilen lastikli yükleyicisi L350H, 530HP gücündeki 1.400 devirde 2.550Nm tork üretebilen D16J motoruyla düşük devirde yüksek tork üretiyor. Sağlam bileşenler ve güçlendirilmiş şasi yapısıyla dayanıklılık sunuyor. Z-bar kaldırma kolu, çift conta sistemi ile makine ömrünü uzatıyor. CDC (Comfort Drive Control) sistemiyle direksiyon kullanmadan makine kolayca kontrol edilebiliyor. Süspansiyonlu ve ısıtmalı koltuk konforu, white noise geri vites ikazı ise güvenliği artırıyor. Eco pedal, gaz kullanımını optimize ederek yakıt tasarrufu sağlıyor.

Volvo lastikli yükleyici ve ekskavatörlerde standart olarak sunulan yağ banyolu ön hava filtresi sayesinde motora toz girişi minimize edilerek motor ömrü önemli ölçüde artırılırken, lastikli yükleyici şanzımanlarında bulunan OptiShift özelliği sayesinde sahanın ve operatörün ihtiyaçlarına göre vites seçimi ile maksimum güç ve yakıt ekonomisi bir arada sunuluyor ■



BORUSAN CAT

► **1994** yılından bu yana Caterpillar iş makinelerinin Türkiye distribütörü olan Borusan Cat, "Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz" amacı doğrultusunda, müşterilerinin ihtiyaçlarını yalnızca ekipman tedarik ederek değil, onlara özel çözümler sunarak karşılıyor.

Firma, mermer sektörü gibi zorlu ve ağır çalışma koşullarına sahip endüstrilerde, yalnızca güçlü ve dayanıklı makineler sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda verimlilik, güvenlik ve operasyonel süreklilik sunan çözümlerle müşterilerinin işlerini kolaylaştırıyor.

980H İLE KESİNTİSİZ YÜKSEK PERFORMANS

Mermer ocaklarında yüksek performans ve dayanıklılık sunduğu vurgulanan 980 BH yükleyici, sektörde fark yaratan özellikleriyle öne çıkıyor. 30 ton taşı kaldırma kapasitesi, makine dengesi bozulmadan gerçekleştirilebilen yükleme işlemleri ve eğimli ocaklarda üstün tırmanma kabiliyeti sayesinde zorlu arazi koşullarında dahi maksimum verimlilik sağlıyor. 19-23 litre ortalama yakıt tüketimi ile

sınıfının en verimli makinelerinden biri olan 980 BH, uzun ömürlü ağır hizmet tipi şasisi, sürekli kilitli tork konvertörü ve otomatik kazı ve anti patinaj sistemi ile kesintisiz operasyon avantajı sunuyor.

MERMER OCAKLARININ GÜÇLÜ EKSKAVATÖRÜ

Ekskavatör segmentinde ise 336 modelimiz, yüksek koparma kuvveti, seri kule dönüş hızları ve yakıt verimliliği ile mermer sahalarında güçlü bir çözüm sunuyor. 360 derece kamera sistemi, kırıcı hattı, tam palet koruması ve ağır hizmet tipi boom ve stick yapısı sayesinde operatör güvenliğini ve makine dayanıklılığını en üst seviyeye çıkarıyor. Firmadan yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi: *"Borusan Cat olarak, sektöre yalnızca makineler değil, iş ortaklarımız için sürdürülebilir ve yüksek verimli çözümler sunuyoruz. Mermer sektöründeki müşterilerimize, operasyonlarını kesintisiz sürdürebilmeleri için en yeni teknolojiye sahip, uzun ömürlü ve yüksek performanslı makinelerle destek olmaya devam edeceğiz."* ■





ENKA PAZARLAMA

► **MERMER** sektörünün lider makine tedarikçilerinden Enka Pazarlama, distribütörü olduğu Hitachi, Bell, XCMG, Heli ve Tcm markaları ile doğaltaş ocakları ve işleme tesisleri için müşterilerine geniş bir ürün ve hizmet yelpazesi sunuyor.

Mermer ocaklarının zorlu şartlarındaki kazı, sök, blok devrime ve yük-

leme işlemleri için Hitachi'nin 39-43 ton sınıfı ZX350LCH-7-ZX400LCH-7 ve 50-53 ton sınıfı ZX490H(LCH)-7 ekskavatörleri, yükleme operasyonlarında ise 40 ton sınıfı Hitachi ZW370-7 yükleyici tercih ediliyor.

Belden kırma kaya kamyonu kategorisinde, 25-50 ton taşıma kapasitesine sahip B25E, B30E, B35E, B40E, B45E

ve B50E modelleri mermer kullanıcıları tarafından tercih edilen modeller arasında yer alıyor.

XCMG marka 85 ton taşıma kapasitesine sahip XDR80TE %100 elektrikli maden kamyonu, ocaklardaki taşıma operasyonlarını çok daha verimli ve ekonomik hale getiriyor.

Heli marka 3-5 ton taşıma/yükleme kapasiteli CPCD30, CPCD35, CPCD50 dizel ve CPD30, CPD35, CPD50 akülü forkliftler ve Tcm marka 3-5 ton taşıma/yükleme kapasiteli FD30, FD35, FD50 dizel ve FHB30, FHB35 ve FHB55 akülü forkliftler tesislerdeki yükleme ve istifleme operasyonlarını seri şekilde gerçekleştirmeye olanak sağlıyor.

Enka Pazarlama yetkilileri, ürünlerinin kullanıcılara sağladığı avantajlara yönelik olarak şunları ifade ettiler:

“Genel olarak temsilcisi olduğumuz ürünler işletme maliyetli düşük, performansı ve sağlamlığı yüksek, kullanımı konforlu, güvenlik seviyesi yüksek, en gelişmiş teknolojiye sahip işçi ve işveren dostu makinalardır.” ■



HYUNDAI HASEL İŞ MAKİNALARI

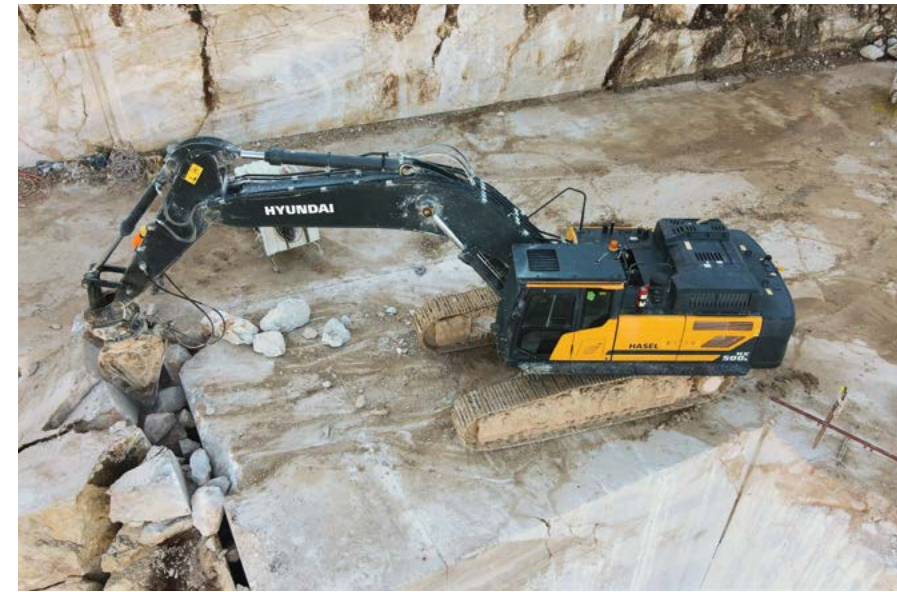
► **HASEL İŞ MAKİNALARI**, distribütörlüğünü başarıyla yürüttüğü Hyundai CE'nin mermer sahalarında sağlamlık, dayanıklılık, yüksek güç ve düşük yakıt tüketimi ile öne çıkan modelleriyle iş ortaklarının yanında yer alıyor.

Firma mermer sektörüne ekskavatör ürün grubundaki 50 tonluk HX 500AL modeli, lastikli yükleyici ürün grubunda ise mermer ocakları için özel olarak geliştirilen ve Türkiye şartlarında 1 yıl süreyle titizlikle test edilen yeni HL985A Block Handler

modelini sunuyor. Hyundai HX ailesinin 50 tonluk üyesi HX500AL, Euro 5 emisyon standardındaki 400hp Cummins X12 motor ile birçok teknik problemin önüne geçerken, düşük yakıt tüketimiyle de verimliliği destekliyor. Güçlü motoru, dinamik alt takımı, sektördeki en büyük makara sistemi ve 360 derece kamera ile dikkat çeken Hyundai HX500AL, tüm bu özellikler ile saha ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılarken, güç, konfor, performans ve dayanıklılığı bir arada sunuyor.

YENİ HL985A YÜKLEYİCİ TÜRKİYE ŞARTLARINDA TEST EDİLDİ

Türkiye şartlarında titizlikle test edilen ve Türk mermercilerden tam not aldığı belirtilen HL985A Block Handler modeli, mermer sektöründe yüksek verimlilik, güvenlik ve dayanıklılığı ile öne çıkıyor. HL985A Block Handler, olağanüstü yakıt verimliliğiyle üretkenliği en üst düzeye çıkarırken, güçlendirilmiş malzemelerle üretilen bomun uzunluğu, mermer ocakları için optimize edildi. HL985A Block Handler'da dayanıklılığı artırmak için ağır hizmet tipi akslar ve aks yağ soğutma sistemi standart donanımına dahil edildi. Daha ağır bir karşı ağırlık kullanılarak makinenin dengesi ve devrilme yükü kapasitesi artırılırken, makina kullanıcıları hızlı değişim atışmanıyla kabinden inmeden kaya kovası ve çatal arasında geçiş yapılabiliyor. HL985A Block Handler; üstün özellikleri, güçlü motoru ve kullanıcı dostu tasarımıyla sektördeki en zorlu şartlara bile uyum sağlıyor. Her türlü yükleme ve taşıma işlemini hızlı ve etkili bir şekilde gerçekleştirebilmek için optimize edilmiş olan bu makine, operatörlere işlerini daha güvenli ve verimli yapma imkânı sunuyor ■





HİDROMEK

► **TÜRKİYE’NİN** küresel iş makineleri markası HİDROMEK’in zorlu mermer sahalarında gücü ve dayanıklılığı ile öne çıkan paletli ekskavatörleri sektörde sıklıkla tercih ediliyor.

Bom, arm, kepçe, üst ve alt şasi olmak üzere tüm konstrüksiyonu ağır hizmet tipi olarak üretilen H4 Serisi HİDROMEK paletli ekskavatörlerin, sağlam ve dengeli yapıları ile sorunsuz ve sürekli çalışma imkânı sunduğu vurgulanıyor.

UZUN ÖMÜRLÜ YÜKSEK PERFORMANS

40.300 kg çalışma ağırlığındaki HMK 390 LC HD; 281 HP güce, 1.080 Nm torka ve 22.100 kgf arm koparma kuvvetine sahip. HMK 500 LC HD ise 362 HP güce, 1650 Nm torka, 27.600 kgf arm koparma kuvvetine ve 51.900 kg çalışma ağırlığına sahip



bulunuyor. Bu iki model yüksek performans ile uzun ömürlü kullanım sunarak mermer sahalarında verimli çalışma sağlıyor.

H4 Serisinde daha mukavim malzemeler kullanılarak güçlendirilmiş arm, bom yapısı, yürüyüş takımları ve ataşman grubunda yapılan geliştirmeler sayesinde daha sağlam bir yapıya sahip HİDROMEK paletli ekskavatörler, sahip olduğu ROPS & FOPS standardına sahip kabinleriyle sahada

maksimum güvenlik sunuyor. Yüksek dayanıklılık, maksimum performans, operatör konforu ve kullanım kolaylığı sunan makineler, mermer sahalarının gerektirdiği yüksek gücü, üstün dayanıklılığı ve uzun ömürlü çalışmayı mümkün kılıyor.

HİDROMEK ekskavatörleri; ripper, kırıcı, pamter gibi mermerlere uygun ataşman kullanımı ile de mermer sahalarına uygun çözümler sunuyor ■



► **KOMATSU** iş makinelerinin Türkiye distribütörü olan Marubeni Dağıtım ve Servis, geniş ürün yelpesiyle birlikte yaygın yetkili satış sonrası hizmet ağı ile de mermer sektöründeki iş ortaklarına kesintisiz hizmet sunuyor.

Komatsu’nun mermer ocaklarının zorlu şartlarında kullanılabilen yeni nesil paletli ekskavatör ve lastikli yükleyicilerinin, ocaklardaki kırma, kesme, yükleme ve taşıma gibi oldukça kritik işler için tasarlandığı vurgulanıyor.

Komatsu, mermer ocaklarının en çok tercih edilen lastikli yükleyicisi olan yeni nesil WA500-8E0 ve WA600-8E0 serisi lastikli yükleyiciler ile, kırma-koparma işlemleri için dayanıklılığı ve gücüyle öne çıkan paletli

ekskavatörleri PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 ile birçok mermer ocaklarında yerini almaya devam ediyor. Yol dışı kamyonlarda benzersiz donanımları barındıran Komatsu, HM400-5 ile de en ağır yüklere meydan okuyor.

Yeni nesil Komatsu iş makinelerinin, operatörlere maksimum konfor ve güvenlik sağlarken çevrecilik ve yakıt tasarrufu açısından da son derece önemli özelliklere sahip olduğu belirtiliyor.

YÜKSEK GÜÇ VE DAYANIKLILIK BİR ARADA

Yaklaşık 37 ve 50 ton çalışma ağırlığındaki Komatsu PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 ekskavatörler güçlü ve sağlam yapısı sayesinde kullanıcılara ihtiyaç duydukları performansı sunu-

yor. Üzerindeki kırıcı tesisatı ve kırıcı/ataşman modları ile mermer ocaklarında farklı ataşmanların kullanımına uygun olan bu makineler, yüksek hızı sayesinde daha çok kamyon yükleme, madenlerde daha yüksek sökü performansı ve düşük yakıt tüketimi sağlıyor.

35 ve 56 ton ağırlığındaki Komatsu WA500-8E0 ve WA600-8E0 yükleyiciler, yüksek performans, düşük yakıt tüketimi ve dayanıklılıklarıyla ocak sahiplerinin mermer sahalarındaki tecrübeli çözüm ortağı oluyor. Aks, şanzıman, pompa ve motor gibi tüm komponentleri Komatsu tarafından tasarlanan WA600-8E0, zamanın ve üretimin ön plana çıktığı mermer sahalarında uzun işte kalma performansını, yüksek dayanımlı komponentleriyle sunuyor ■





SUMITOMO TSM GLOBAL

► **TSM GLOBAL** tarafından Türkiye pazarına sunulan Sumitomo'nun SH360LC-7, SH380LHD-7, SH500LHD-7 MASS ve SH520LHD-7 MASS modelleri, mermer ocaklarında en çok tercih edilen modeller olarak ön plana çıkıyor.

Daha yüksek kapasiteye sahip ocaklarda ise Sumitomo'nun yeni SH-750LHD-7 modeli tavsiye ediliyor. TSM Global ürün yelpazesinde mermer fabrikaları ve limanlarda çalışan Hyster marka forklift ve istif makineleri de bulunuyor.

PERFORMANSIN ARKASINDAKİ YÜKSEK TEKNOLOJİ

Sumitomo ekskavatörlerin yüksek yakıt verimi ve performansı sayesinde ton başı maliyet avantajı sunduğu, bu performansın altında ileri teknolojinin yattığı belirtiliyor.

Sumitomo ekskavatörlerde; SSC (Piston Strok Denetimi) sistemi sayesinde ağır iş çalışması esnasında motor yükü azaltılmış, PTR (Pompa Geçişinde Düşüş) teknolojisi ile pompa debi gereksinimi ani pompa yükü ile azaldığında motor yükünü düşürüyor. Rölantide motor kapatma

özellikleri ile makine ayarlanan bir süre hareket etmemesi durumunda motoru otomatik olarak durdururken, otomatik rölanti özelliği ise levyeler boş konuma alındıktan sonra 5 saniye süreyle motorun rölantide devam etmesini sağlıyor.



AES (Otomatik Enerji Tasarrufu) teknolojisi düşük motor yükü algılandığında buna bağlı olarak motor devrini düşürüyor. BES (Bom Aşağı Enerji Tasarrufu) teknolojisi ile de bom indirildiğinde ve büyük yağ debisi gerektirmeyen dönüş çalışmalarında motor hızı düşürülüyor.

Geliştirilen bu sistemler yüksek verimle iş üretmeyi sağlayan SP, H ve A modları fonksiyonları ile birleşerek operatörün çok hızlı ve konforlu şekilde kazı, sök, blok devirme, taş sürme ve yükleme yapmasına imkân sunuyor.

GÜÇLENDİRİLMİŞ AĞIR HİZMET TİPİ DAYANIKLI YAPI

Ekstra güçlendirilmiş MASS ve ağır hizmet tipi bom ve arm yapısı sayesinde Sumitomo ekskavatörler özellikle ripper ile çalışmalarda yüksek performans gösteriyor. Bu güçlü bom ve arm yapısı çalışma esnasında daha düşük vibrasyon oluştururken; yüksek stres direnci de makinenin en zorlu yüklerde bile rahat çalışmasını sağlıyor.

Sumitomo ekskavatörlerin özel ısıtılmış işlem görmüş ve güçlendirilmiş yürüyüş takımları, zırhlı yapısı ile ekstra koruma sağladığı gibi daha fazla olan makara sayısı sayesinde daha seri hareket kabiliyeti sunuyor.

Sumitomo'nun özel dizayn edilmiş ve geliştirilmiş kabini ise operatöre mükemmel koruma, konfor ve görüş açısı sunuyor, uzun çalışma saatleri boyunca verimli çalışmasını sağlıyor.

TSM Global yetkilileri, tüm bu özellikleri ile Sumitomo ekskavatörlerin yüksek verim, performans ve dayanıklılığı bir arada sunarak, mermer sektörünün tercih ettiği marka olduğunu vurguluyorlar ■



LIUGONG UYGUNLAR DIŞ TİCARET

► **LIUGONG** iş makinelerinin Türkiye distribütörü olan Uygunlar Dış Ticaret A.Ş., sektördeki tecrübesi ve güçlü satış sonrası hizmetleriyle mermer işletmelerine çözüm sağlıyor.

LiuGong, 60 yılı aşan tecrübe ile dayanıklılığı, gücü ve yüksek performansı ile tanınan makineler üretiyor. Ve şimdi Uygunlar ve Liugong Ailesi, Türkiye'de mermer sektörü için özel olarak geliştirilen iki yeni modeli sunmaktan büyük heyecan duyuyor.

890T İLE MERMER BLOKLARI HIZLI VE GÜVENLİ TAŞINIYOR

38 ton çalışma ağırlığı ve 26 ton kaldırma kapasitesi olan 890T ağır hizmet lastikli yükleyicinin; özellikle mermer bloklarının hızlı, güvenli taşınması için geliştirildiği belirtiliyor. Aynı zamanda yakıt verimliliği sağlayan gelişmiş Cummins motor teknolojisi, operatör konforunu artıran %20



daha fazla kabin içi alan, 12 adet klima hava çıkışı ile ergonomik kabin tasarımı ve yüksek dayanıklı şasi yapısı ile uzun ömürlü bir kullanım sunuyor.

OCAKLARA ÖZEL AĞIR HİZMET EKSKAVATÖRÜ

952FHD ağır hizmet tipi ekskavatörün de mermer ocaklarında kesme, blok çıkarma ve yükleme işlemlerinde üstün performans sunmak için özel olarak tasarlandığı vurgulanıyor. Güçlü Cummins motoru ve yüksek koparma kuvveti, mermer bloklarını kolayca söküp işleyebilmesini sağlıyor. Ayrıca,

30 bin saate kadar tasarım ömrüne sahip güçlendirilmiş yekpare bom-arm yapısıyla, en zorlu çalışma koşullarında bile uzun ömürlü dayanıklılık sunuyor. Ocak içi uzun yürüyüşe uygun olarak geliştirilen alt takım, işletmelere avantaj sağlıyor.

Mermer sektörü gibi zorlu çalışma koşullarına sahip alanlarda, müşterilerimizin güvenilir ve uzun ömürlü makineler ihtiyacı bulunuyor. Uygunlar Dış Ticaret yetkilileri, 890T lastikli yükleyici ve 952FHD ekskavatörün tam da bu ihtiyaçlara yönelik olarak tasarlandığını belirtiyorlar ■





XCMG

► **XCMG** geniş ürün gamında bulunan mermer makineleri ile müşterilerine mermer ocaklarında da son teknoloji iş makineleriyle çözümler sunuyor.

Türkiye pazarında satışa sunulan XCMG XC998 lastikli yükleyici, mermer ocaklarındaki yüksek verimlilik ve dayanıklılık gereksinimlerini kar-

şılamak üzere tasarlanmış. Bu yükleyici, 265 kW motor gücü, 25.000 kg taşıma kapasitesi ve 35.000 kg çalışma ağırlığı ile büyük mermer bloklarının güvenli ve etkili şekilde taşınmasını sağlıyor.

AĞIR YÜKLER İÇİN GÜÇLÜ ÇÖZÜM

Tam dönüş devrilme yükü 27.495 kg

olan makinenin, %6 artan devrilme yükü kapasitesiyle ekstra denge sunduğu belirtiliyor. Ayrıca, %27 kapasite artışı sayesinde daha büyük bloklar daha kısa sürede taşınırken, %25 yokuş tırmanma kabiliyeti, zor arazi koşullarında bile üstün performans sağlıyor.

Gelişmiş hidrolik sistem ve akıllı kontrol teknolojileri, operatörün konforunu ve iş güvenliğini artırırken, kolay bakım erişimi servis sürelerini minimize ediyor. XC998'in modern mühendislikle desteklenen tasarımı, dayanıklılığını ve yakıt verimliliğini ön plana çıkıyor. XCMG yetkilileri, mermer sektöründeki uygulamalar göz önüne alındığında, bu modelin yüksek işletme maliyetlerini düşürmeye ve üretkenliği maksimize etmeye yönelik ideal bir çözüm olduğunu belirtiyorlar.

XC998 lastikli yükleyici, yenilikçi teknolojileri, sağlam yapısı ve etkileyici performansı ile mermer sektöründeki ağır yük taşıma operasyonlarını daha verimli hale getirerek müşterilere önemli avantajlar sunuyor ■



ZOOMLION

► **KÜRESEL PAZARLARLA** birlikte Türkiye'de de yatırımlarını ve etkinliğini her geçen gün artıran Çinli iş ve inşaat makinelerinin üreticisi Zoomlion, mermer sektörüne yönelik sunduğu paletli ekskavatör modelleriyle dikkat çekiyor.

Zoomlion ZE500G ve ZE375G paletli ekskavatörlerinin, mermer ocaklarında zorlu koşullarda yüksek verimlilik sağlamak için tasarlandığı belirtiliyor.

GÜÇLÜ HİDROLİK SİSTEM VE YÜKSEK KALDIRMA KAPASİTESİ

50 tonluk çalışma ağırlığına sahip olan ZE500G paletli ekskavatör, güçlü hidrolik sistemi ve yüksek kaldırma kapasitesi ile dikkat çekiyor. Bu model, mermer bloklarının koparılması, devrilmesi ve taşınmasında etkin bir şekilde kullanılabilir. Ayrıca, büyük çaplı mermer blokları güvenli ve verimli bir şekilde işlenebilir.

37 ton çalışma ağırlığındaki ZE375G paletli ekskavatör, mermer sektöründeki orta ölçekli işletmeler için ideal

bir çözüm olarak gösteriliyor. Yüksek tork kapasitesi ve gelişmiş hidrolik sistemi sayesinde ağır yükleri taşıyabilen bu modelin, mermer ocaklarında sağlamlık ve dayanıklılık sunduğu vurgulanıyor.

Her iki model de güçlü motorları, düşük yakıt tüketimleri, dayanıklı

yapıları ve yüksek iş verimlilikleri ile mermer sektöründeki zorlu koşullara uyum sağlıyor. Bu makinelerin, Zoomlion müşterilerine maliyetleri düşürme, iş güvenliğini artırma ve verimliliği maksimum seviyeye çıkarma avantajları sunduğu belirtiliyor ■





BOMAG BM 2000/65 İLE ASFALT KAZIMA TEKNOLOJİSİNDE YENİ STANDARTLAR

Yol ve asfalt makineleri alanında faaliyet gösteren **Bomag**, 2 metrelik asfalt kazıma makineleri segmentinde iddialı olan **BM 2000/65** modeli ile sektördeki standartları yeniden belirliyor.

► **MARUBENİ** Dağıtım ve Servis A.Ş. tarafından Türkiye’de temsil edilen Bomag, bu model ile otoyol ve havaalanı pistleri gibi geniş alanlı kazıma işlerinde yüksek performans ve hasasiet sunuyor.

YÜKSEK VERİMLİLİK VE DÜŞÜK İŞLETME MALİYETLERİ

Bomag BM 2000/65, sunduğu ergonomik tasarım ve gelişmiş teknolojik özellikleriyle operatör konforunu ön planda tutuyor. Geniş panoramik gö-

rüş açısı sağlayan tasarımı, frezeleme kenarının net bir şekilde görülmesine imkân tanıyarak hassas kazıma işlemlerini kolaylaştırıyor. Ayrıca, 1,7 metrelik dönüş çapı sayesinde dar alanlarda ve dönel kavşaklarda yüksek manevra kabiliyeti sunuyor.

Makinede kullanılan gelişmiş kazıma tamburu sistemi, optimize edilmiş uç ve uç tutucular ile yüksek performans ve yakıt tasarrufunu bir araya getiriyor. Sinterlenmiş malzemeden üretilen aşınma segmentleri, uzun ömürlü kullanım ve düşük işletme maliyetleri sağlıyor.

Bunun yanı sıra, Bomag’ın opsiyonel olarak sunduğu ION DUST SHIELD teknolojisi, mevcut toz emme sisteminin etkinliğini artırarak 10 mikrometreden küçük zararlı ince toz parçacıklarını %80’e varan oranda azaltabiliyor. Bu sayede hem operatörler hem de çalışma sahasındaki diğer personel için daha sağlıklı bir ortam sunuluyor.

Türkiye genelinde yetkili servis noktası sayısını 17’ye çıkaran Bomag, kullanıcılarına yaygın servis ağı ve yüksek yedek parça bulunabilirliği ile hızlı ve güvenilir çözümler sunmayı hedefliyor.

Yeni nesil asfalt kazıma makineleriyle sektörde fark yaratan Bomag, BM 2000/65 modeliyle yüksek verimlilik ve operasyonel kolaylığı bir araya getirerek profesyonellerin tercihi olmaya devam ediyor.

FARKLI İŞ GEREKSİNİMLERİNE UYGUN BOMAG MODELLERİ

Bomag, farklı ihtiyaçlara yönelik geniş bir asfalt kazıma makinesi portföyü sunuyor. BM 500, BM 1000, BM 1200 ve BM 1300 modelleri, dar alanlarda ve küçük ölçekli kazıma işlemlerinde etkin çözümler sağlarken, BM 2000 serisi ise büyük projeler için yüksek verimlilik sunuyor. 500 kg ile 27.000 kg arasındaki farklı ağırlık kapasitelerine sahip modeller, yol bakım çalışmalarından büyük ölçekli asfalt kazıma operasyonlarına kadar geniş bir kullanım alanına hitap ediyor ■

DÜŞÜK SEVİYE ERİŞİM YÜKSEK OLASILIKLAR

- 6 metreye kadar çalışma yüksekliği
- hassas zeminler için ideal çözüm
- dar alanlar için kusursuz kullanım





HP MERMER, İŞ MAKİNESİ PARKINI ZOOMLION İLE GÜÇLENDİRİYOR

Mermer sektöründe öncü firmalardan **HP Mermer**, iş makinesi yatırımlarında **Zoomlion**'u tercih ederek makine parkını genişletti.

► **HP MERMER** Satın Alma Müdürü Kenan Dirice, firmanın tercih sürecini ve Zoomlion ekskavatörlerin sahadaki performansını değerlendirdi.

1999 yılında mermer sektörüne adım atan HP Mermer, bugüne kadar büyümesini sürdürerek Ankara Temelli ve Karabük Eflani'de iki büyük üretim tesisine sahip oldu. Mermer ocak işletmeciliği ve mermer kesim fabrikaları ile sektörde önemli bir konuma ulaşan firma, yatırımlarında en yeni teknolojiyi kullanmayı hedefliyor.

MAKİNE PARKINA ZOOMLION KATKISI

HP Mermer'in makine parkında lastikli yükleyiciler, paletli ekskavatörler, kaya kamyonları ve forkliftler bulunuyor. Firma, son olarak

Zoomlion ZE500G model 50 tonluk paletli ekskavatörü parkına kattı. Makine, özellikle Karabük Eflani mermer ocağında aktif olarak çalışıyor. İlk etapta hafriyat işlemlerinde test



Kenan Dirice / HP Mermer Satın Alma Müdürü

edilen ekskavatörün performansı firmayı memnun etti.

Kenan Dirice, "Zoomlion ZE500G'yi rakip modellerle kıyasladığımızda, güç ve verimlilik açısından eşdeğer olduğunu gördük. Satın alma maliyetindeki avantajı ve yedek parça fiyatlarının uygunluğu, kararımızı Zoomlion'dan yana kullanmamızı sağladı" dedi.

ZOOMLION'UN TERCİH EDİLME SEBEPLERİ

HP Mermer, iş makinesi yatırımlarında yatırım maliyeti, yedek parça temini ve servis ağının genişliği gibi kriterleri göz önünde bulunduruyor. Dirice, "Zoomlion'un Türkiye pazarındaki hızlı yükselişi ve mermer ocaklarında olumlu geri dönüşler alması, markaya olan güvenimizi artırdı. Diğer markaların yedek parça temininde yaşadığı gecikmeler ve fiyat artışları da kararımızı etkileyen faktörler oldu" ifadelerini kullandı.

HP Mermer, önümüzdeki dönemde Zoomlion ekskavatör ve atışman modellerinin sayısını artırmayı planlıyor. Ayrıca, firmanın lastikli yükleyici modellerinin Türkiye pazarına girişini yakından takip ettiği ve ilk siparişini vermeye hazırlandığı belirtildi.

HP Mermer'in Zoomlion yatırımları, mermer sektöründe iş makinesi seçiminde maliyet, verimlilik ve servis desteğinin önemini bir kez daha gözler önüne seriyor ■



TEK NOKTADAN, NOKTA ATIŞI PERFORMANS

B110D Kazı Yükleyiciler'in ön yükleyici kontrol levyesi üzerinde bulunan F/N/R butonu:

- Makinenin ileri ve geri hareketlerini tek noktadan yönetir.
- Operatöre kolaylık ve yüksek verimlilik sunar.
- İş süreçlerini hızlandırarak uzmanlıkla kontrol imkânı sağlar.



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.





BÜYÜK ÖLÇEKLİ PROJELERİN YENİ EKSKAVATÖRÜ **KOMATSU** **PC950LC-11E0** ŞANTİYELERDE

Komatsu'nun büyük ölçekli inşaat ve madencilik projelerinde ses getirecek yeni paletli ekskavatörü PC950LC-11E0, kullanıcılara yüksek performans ve yakıt tasarrufu vadediyor.

► **100 TONLUK** çalışma ağırlığı, 550 beygir gücündeki motoru ve 6,5 metreküplük kova kapasitesiyle bu büyük ölçekli makine, en zorlu şantiye koşullarına meydan okuyor.

GÜÇ, DAYANIKLILIK, VERİMLİLİK VE EKONOMİ

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin Türkiye distribütörlüğünü üstlendiği Komatsu, PC950LC-11E0 modeliyle kullanıcıların verimliliğini artırmayı hedefliyor. Yaklaşık %40'a varan yakıt tasarrufu sağlayan model, ağır tonajlı işlerin yoğun olduğu maden sahalarında daha düşük işletme maliyetleri vadediyor. Bu büyük ölçekli ekskavatör, güçlendirilmiş alt takımı, bomu, armı ve kovasıyla dayanıklılığı artırıyor. Tüm parçaları %100 Ko-

matsu üretimi olan PC950LC-11E0, yüksek uyumlu bileşenleriyle uzun ömürlü kullanım sunuyor. Ayrıca, hidrostatik kule dönüş sistemi, iki motoru besleyen bağımsız hidrolik pompası sayesinde daha hızlı dönüş ve düşük yakıt tüketimi sağlıyor.

OPERATÖRLER İÇİN KONFOR VE GÜVENLİK ÖN PLANDA

Zorlu koşullarda çalışan operatörler için SpaceCab lisanslı kabin ile donatılan PC950LC-11E0, panoramik görüş açısı ve yüksek dayanımlı çelik boru çerçevesi ile maksimum güvenlik sunuyor. Tamamen ayarlanabilir hava süspansiyonlu ısıtmalı koltukları sayesinde uzun saatler boyunca konforlu bir çalışma imkânı sağlıyor. Ayrıca, kabinde harici cihaz bağlantısı ve 12V

girişler, 3 düğmeli hassas bilek kontrol kolları gibi detaylar da yer alıyor.

3 FARKLI ÇALIŞMA MODU İLE ESNEK KULLANIM

PC950LC-11E0, iş hacmine ve zorluk seviyesine göre 3 farklı çalışma modu sunuyor:

- **Ekonomik Mod** – Düşük yakıt tüketimiyle uzun süreli işler için ideal,
- **Güç Modu** – Standart operasyonlar için optimum performans,
- **Ultra Güç Modu** – En zorlu koşullarda bile maksimum kazı gücü!

Geniş kova kapasitesi sayesinde zaman ve yakıt tasarrufu sağlayarak işletmelere avantaj sunuyor.

SATIŞ SONRASI HİZMETLERDE AVANTAJLAR DEVAM EDİYOR

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., Komatsu sahiplerine özel bakım kampanyaları sunmaya devam ediyor. 30 Haziran 2025'e kadar geçerli olan "Hidrolik Pompa Revizyon Kampanyası", "Motor Revizyonu Kampanyası" ve "Komatsu Enjektör Kampanyası" ile makinelerin ömrü uzuyor ve ilk günkü verimlilik korunuyor. Komatsu, geniş servis ağı ve satış sonrası kampanyalarıyla iş ortaklarına kesintisiz destek sunmaya devam ediyor ■



VOLVO PENTA ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.

Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul

Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

**VOLVO
PENTA**

POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM



Enes EĞİN / Makinaparkuru.com & Makinamax.com Kurucusu

ONLINE PAZAR YERLERİNİN İŞ VE İSTİF MAKİNASI SEKTÖRÜNDEKİ ÖNEMİ

► **SON YILLARDA** dijital dönüşümün etkisiyle birçok sektörde online pazar yerlerinin önemi artarken, ülkemizde, iş ve istif makinası sektörü bu eğilimden bir miktar geri kalmıştır. Geleneksel olarak fiziksel görüşmelere ve yerel ağlara dayanan bu sektör, dijitalleşme sayesinde daha şeffaf, verimli ve erişilebilir hale gelebilir.

Ülkemizde, yılda 100.000 adedin üzerinde iş ve istif makinası 2.el olarak el değiştirmektedir. Traktör ve kamyon pazarını eklediğimizde bu rakam milyon adetlere yaklaşmasına rağmen, bu gruplara özel pazar yerleri, sadece listeleme yaparak, yeteri kadar ihtiyacı karşılamamaktadır. Makinalar tüm mal ve hizmet grupla-

rının pazarlandığı çoktan kategorili pazar yerleri üzerinden ilerlemektedir. Gelişmiş ülkelerde birçok sektörel pazar yerleri oluşmuşken, 5 milyar dolarlık bir hacim ile dünyada hatırı sayılır bir pazar olmasına rağmen ülkemizde bu alandaki rekabet ve yatırım dinamikleri yeteri kadar oluşmamıştır. Kurumsal oyuncuların sadece yeni makina satışı ve finansmanı tarafında kalması, diğer alanlarda neredeyse hiçbir varlık göstermemesi bu alanların ilerlemesi önünde önemli bir engeldir. Dijital pazar yerleri ile anlamlı adetler ve bilginin oluşması, süreçlerin netleşmesi ve güvenilir hale gelmesi ile kurumsal oyuncuların da bu alanda da faaliyet göstermesi beklenebilir.

İş makinası sektöründe dijital pazar yerleri yalnızca ürün ve hizmetlere kolay erişim sağlamakla kalmaz, aynı zamanda piyasadaki aktörlere doğrudan rekabet avantajı sunar. Hem kullanıcı tarafında (alıcı, kiracı) hem de sağlayıcı tarafında (makina sahibi, bayi, kiralama firması) ciddi verimlilik ve fark yaratma imkânı sunar.

Düzenli denetim, kullanıcı yorumları ve doğrulama süreçleri sayesinde platformlar belli bir kalite standardı oluşturabilir. Bu da bireysel satışçılara veya bölgesel firmalara göre daha güvenilir bir seçenek olarak algılanmasını sağlar. Forum Makina dergisinde bir müddettir yayınlanan aylık kiralama fiyatları sektörteki kiralama fiyatlarının göstergesi niteliğindedir.

Aşağıda bu alandaki fırsatlar irdelenmiştir.

1. PAZAR ERİŞİMİ VE ŞEFFAFLIK

Online pazar yerleri, hem alıcı hem de satıcılar için ülke çapında ve hatta uluslararası düzeyde daha geniş bir erişim sağlamaktadır. Kullanıcılar, fiyat ve özellik karşılaştırması yaparak daha bilinçli kararlar verebilmektedir. Bu şeffaflık, piyasa fiyatlarının dengelenmesine ve dolayısıyla rekabetin artmasına katkı sağlamaktadır. Ancak özelleştirilmemiş pazar yerlerinde fiyat bantlarının genişliği, ilanların doğruluğu veya tekrarı, katma

değerli hiçbir hizmetin verilmemesi, tekelleşmeler ve pazar yerleri arasındaki rekabetin oluşmaması sebebiyle, sektöre özel ihtiyaçlar tam olarak karşılanamamaktadır.

Fiziksel satış ve kiralama operasyonları yerel ölçekte sınırlı kalırken, online pazar yerleri coğrafi engelleri ortadan kaldırır. Türkiye'nin dört bir yanındaki kullanıcılar aynı platformda buluşabilir, böylece makina sahipleri için müşteri tabanı büyürken, alıcılar da daha fazla seçenekle karşılaşır.

Türkiye'de büyük altyapı ve üstyapı projeleri genellikle bölgesel yoğunlaşmalar gösteriyor (örneğin Depremler, Marmara'da kentsel dönüşüm, Karadeniz'de maden, Doğu Anadolu'da baraj, Güneydoğu'da tarım projeleri gibi). Bu bölgelerdeki dönemsel iş gücü ve ekipman ihtiyacı, çevredeki makinaların yetersiz kalmasıyla birlikte online pazar yerleri için dinamik bir kiralama ve satış potansiyeli sunuyor.

2. KİRALAMA TRENDLERİ VE DÖNÜŞEN İHTİYAÇLAR

Yüksek sermaye gereksinimleri, firmaları satın almak yerine kiralama modeline yönlendirebilmektedir. Online pazar yerleri, kiralama işlemlerini kolaylaştırarak talep ve arzı daha hızlı buluşturmakta, böylece iş makinasını daha verimli kullanılabilir hale getirmektedir.

Makina fiyatlarındaki döviz bazlı artış, işletmeleri sıfır makina alımı yerine ikinci el veya kiralık seçeneklere yönlendiriyor. Türkiye'de ikinci el pazarının hâlâ büyük ölçüde dağınık ve güvene dayalı çalışıyor olması, dijital pazar yerleri için bu alanda düzenleyici bir rol oynama fırsatı doğuruyor.

3. VERİ ANALİTİĞİ VE YAPAY ZEKÂNIN ROLÜ

Dijital pazar yerlerinde toplanan veriler, hem platformlar hem de kullanıcılar için büyük bir avantaj sunar. Makina kullanım süresi, talep yoğunluğu, fiyat dalgalanmaları gibi veriler; fiyatlama, stok yönetimi ve yatırım

kararlarında önemli rol oynar. Yapay zekâ destekli öneri sistemleri, kullanıcı deneyimini ve dönüşüm oranlarını artırabilir.

Hali hazırda tamamen saha ziyareti ve telefon görüşmelerine dayalı olan makina kiralama ve satın alma süreçleri, artık online platformlar üzerinden gerçekleştiriliyor. Kullanıcılar, ihtiyaç duydukları ekipmana dijital ortamda kolayca erişebiliyor,



teklif toplayabiliyor ve karşılaştırmalı analizler yapabiliyor.

Nesnelerin interneti (IoT) sayesinde iş makinaları artık anlık olarak takip edilebilmekte, konum, yakıt tüketimi, kullanım süresi, bakım ihtiyacı gibi veriler gerçek zamanlı olarak toplanmaktadır. Bu da verimlilik artışı, maliyet kontrolü ve arıza öncesi müdahale gibi ciddi avantajlar sağlar. Bu konularda raporlanabilir veri üreten satıcılar veya makina sahipleri her zaman bir tık daha fazla fiyat talep edebilir.

4. MOBİLİTE VE ANLIK HİZMET SUNUMU

Mobil uygulamalar sayesinde kullanıcılar sahada dahi iş makinalarını listeleyebilir, teklif verebilir veya kiralayabilir hale gelmiştir. Bu da operasyonel verimliliği artırmakta ve iş süreçlerini hızlandırmaktadır.

Saha ekiplerinin zaman kaybetmeden mobil cihazlar üzerinden kiralama, teklif verme veya ilan verme ihtiyacı giderek artıyor. Türkiye'deki operatörler, yükleniciler ve küçük firmalar için hızlı çözümler sunan mobil uygulamalar, pazar yerlerine olan kullanıcı bağlılığını ve işlem hacmini ciddi oranda artıracaktır.

Türkiye'de inşaat ve altyapı sektöründe faaliyet gösteren birçok KOBİ, hâlâ dijital kanalları tam anlamıyla kullanmıyor. Bu işletmeler için kullanıcı dostu, düşük maliyetli ve hızlı sonuç getiren platformlar cazip olacaktır. Online pazar yerleri, bu firmalara dijital vitrin sağlayarak görünürlüklerini artırabilir.

5. GELECEĞE YÖNELİK BEKLENTİLER

İş makinalarına imkân sağlayan sektörlerdeki dijitalleşme ivmesi devam ettikçe, iş makinası sektöründeki pazar yerlerinin daha da yaygınlaşması beklenmektedir. Blockchain tabanlı kira sözleşmeleri, otomatik ödeme sistemleri ve daha entegre filo yönetimi gibi teknolojilerin bu alanda çıkış yapması muhtemeldir.

Makinaların alım-satımı veya kiralama sırasında finansman desteği (leasing, kredi, sigorta gibi) sunan entegre sistemler hâlâ yaygın değil. Bu alanda yapılacak iş birlikleri, pazar yerinin değer önerisini güçlendirir.

Her geçen gün üretici ve distribütör sayısının arttığı, pazarının büyüdüğü sektörde satıcılar, makina sahipleri ve iş verenlerin dışında, yatırım maliyetindeki ekipmanlar için banka ve leasinglerde sektörün önemli paydaşlarıdır. Teknoloji ve ticari modellerin olduğu bir durum finansörleri karar almakta daha da cesaretlendirecektir.

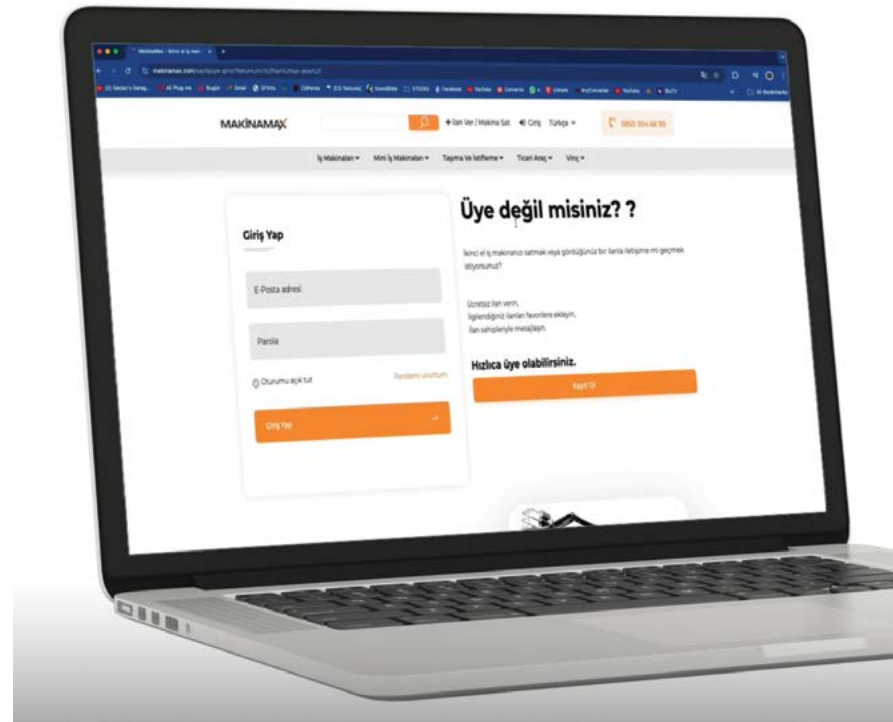
Sonuç olarak; online pazar yerleri, iş makinası sektöründe sadece bir yenilik değil, aynı zamanda zorunlu bir dönüşüm aracı haline gelmektedir. Bu dönüşümü önceden öngören ve dijital altyapıya yatırım yapan firmalar, gelecekte rekabette bir adım önde olacaklardır. Özelleşmiş pazar yerlerinin olmaması 2.EL ve yedek parça



alanlarında ihracat fırsatlarının da önünü açacaktır. Dönem dönem istikrar problemi yaşayan ülkemizde çevre ülkeler ile olan alışverişler önemli alternatif olarak geçmişte de adeta kurtarıcı bir unsur olmuştur. Ciddi bir üretim kabiliyeti ile ön plana çıkabilecek ülkemiz, ticari modeller ile de bu güçlü pazarlama kabiliyeti oluşturmaktadır.

Bu noktada MakinaParkuru ve MakinaMax, adeta bir pazar yapıcı gibi hareket edip, elindeki data ile paydaşların ihtiyaçlarını, nokta atışı çözme hedeflemektedir. Sadece ürün veya hizmetten değil, bazen talepten de

yola çıkarak, sizinle iletişim kurmaya hazır potansiyel müşterilere hedefli satış yapma stratejisini önceliklendirmektedir. Geleneksel yöntemler ortadan tamamen kalkar diyemeyiz, yüz yüze satış her zaman önemli bir kanal olarak devam edecektir. Ancak dijital konseptler önemli bir alternatif olacak, sadece satış odaklı değil, iş geliştirme, pazarlama gibi fonksiyonları birleştiren bir unsur olarak karşımıza çıkmaktadır. Bizce; kısa vadede konvansiyonel kanal ve metotları, dijital ile birleştirebilen; orta ve uzun vadede yapay zeka ve IoT ile teknoloji kullanan bir yapı hem ülkemizde hem de bölgede fark yaratacaktır.



www.makinaparkuru.com

İş, istif, kamyon, vinç, platform gibi makineleri kiralamak isteyenler ile makina ve ekipman sahiplerinin buluştuğu bir pazar yeridir. MakinaParkuru üzerinden işinize makina, makina operatör ve iş bulabilirsiniz. Üyelerinin ücretsiz kullanabildiği Makina Takip ile makina gelir giderinizi takip edebilirsiniz.

MakinaTakip, iş makinası sahiplerine özel tahsilat, masraf, çalışma saati, önleyici bakım, operatör ve daha birçok konuda makinalarınıza ait bilgi ve evrakları takip etmenizi sağlayan bulut tabanlı bir yazılımdır.

MakinaParkuru üzerinden gelen 25.000 adet kiralama talebine, 45.000 adet teklif verilmiştir. Yaklaşık 10.000 adet makina sahibinin üye olduğu sistemde, 25.000 adet makina ve ekipman kayıtlıdır.

www.makinamax.com

Sadece iş ve istif makineleri ve ticari araçlar için online ilan platformu olarak profesyonel bir ağ oluşturmayı hedeflemektedir.

Bünyesinde bulundurduğu hizmetlerle, her ilan ile tek tek ilgilenir. Özel hizmet anlayışı ile iş makinası ve ekipmanları sektöründe işinize yarayacak çözümler sunmayı bir görev edinmiştir.

Geniş müşteri ağı sağlama, doğru ekspertiz ve raporlama, makinanızı hızlı nakite çevirme imkanı sağlar. İş Makinası ve Ekipmanları alım satım süreçlerinden, kiralama operasyonlarınıza, ekspertiz hizmetlerinden servis süreçlerinize uzanan alanlarda size yardımcı olur, çözüm ve destek sunar.

Online/Offline ihale ile; makina ve ekipmanlarınızın en doğru fiyat ile satılması hedeflenmektedir



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cej-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyley	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

ZORLU SAHALARA MEYDAN OKUYAN

ZOOMLION EKSKAVATÖRLER

MARBLE İZMİR 2025'TE SİZİ BEKLİYOR!

ZE500G

- GÜÇLÜ
- VERİMLİ
- KULLANIŞLI



ZOOMLION

9-12 Nisan

Fuar İzmir

Stant No: AA337





FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
29 GÜRIŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
44 MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Helı, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kvern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru
Taraından
Önerilen Aylık
Kırlama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.00-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyci)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24 26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.00-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.00
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-200.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		125.000-160.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

TARİHİ KAYDEDİN!



30 NİSAN 2025

İSTANBUL, TÜRKİYE

KONFERANS / NETWORKING / AKŞAM YEMEĞİ

WWW.IPAF.ORG/PLATFORM-TURKIYE



DÜZENLEME VE ORGANİZASYON



DUAL DRIVE SİZLERLE

KOLTUK ARKAYA BAKARKEN DE MAKİNANI SÜR.



sif.com.tr

0 216 352 00 00

YEDEK PARÇA GARANTİSİNDE STANDARTLARI BELİRLİYORUZ; KAZANDIRIYORUZ!

2 yıl veya 6.000 saate ulaşan yedek parça garantisi ile makinenizi ve bütçenizi korumaya devam ediyoruz. İşinize ve veriminize odaklanarak karlılığınızı yükseltmeniz için Volvo güvencesini ve kalitesini daha uzun süre sunuyor; yedek parçada sektör standartlarını belirleyerek daha çok kazanmanızı destekliyoruz.

www.ascendum.com.tr

