İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

forum makina

www.forummakina.com.tr

Sayı:163

BORUSAN CAT
Türkiye'yi kapsayan yeni bayilik hamlesi

Son 3 yılda Türkiye'de **yaklaşık 47 bin adet** iş makinesi satıldı

TSM GLOBAL
Taner Sönmezer/ CEO:
"Satış sonrası hizmetlere ve eğitime 40 milyon euroluk yatırım yapıyoruz"

bauma'25
Fuarı 600 bin kişi ziyaret etti

ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarda bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com
Tel: +90 216 581 73 00
Ziyaret: cummins.com/tr/parts

Cummins

DÜNYAYI HAREKETE GEÇİREN KESİNTİSİZ GÜÇ

©2024 Cummins Inc.

A JOHN DEERE COMPANY

WIRTGEN GROUP

Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJILERI. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. işleme, karıştırma, serme, sıkştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

Sayı 163 - Nisan 2025

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Sevil KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğlanolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır. Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

GELECEĞİN ŞANTİYELERİ ŞEKİLLENİYOR

NİSAN AYINDA Münih'te gerçekleşen Bauma 2025, yalnızca inşaat ve iş makineleri sektörü için değil, küresel endüstri vizyonu açısından da dönüm noktası niteliğindeydi. Geride bıraktığımız bu dev buluşma, beklentileri aşan bir katılımla, sürdürülebilirlik, dijitalleşme ve otomasyon gibi temaları merkezine alarak geleceğin şantiyelerine dair güçlü sinyaller verdi.

Bauma, her zaman olduğu gibi sadece ürünlerin değil, fikirlerin de vitrine çıktığı bir platformdu. Forum Makina olarak fuarı yerinde takip ettik, Türk makine sektörünün güçlü temsiliyetini gururla gözlemledik. Özellikle elektrikli ve hibrit makinelerdeki gelişmeler, otonom çalışma sistemlerinin geldiği nokta ve çevreci çözümler, sektörün ne denli hızlı evrildiğini bir kez daha ortaya koydu.

Bu sayımızda; fuar izlenimlerinden öne çıkan teknolojilere, yerli firmalarımızın stand performanslarından uluslararası eğilim analizlerine kadar kapsamlı bir Bauma 2025 dosyasıyla karşınızdayız. Katılımcı firmaların beklentilerini, yatırım planlarını ve fuar sonrası projeksiyonlarını da derinlemesine ele alıyoruz.

Bauma 2025 bize şunu bir kez daha gösterdi: Değişim artık geleceğin değil, bugünün meselesi. Bu değişime ayak uyduranlar değil, yön verenler kazanacak.

Yeni sayımızın ilham vermesi dileğiyle...

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

İçindekiler

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA TIKLAYINIZ

6 **İMDER - İSDER**
Son 3 yılda Türkiye'de yaklaşık 47 bin adet iş makinesi satıldı

8 **CEYLİFT**
Ceylift'in yeni Genel Müdürü Hakan Koralp oldu

10 **İSDER**
Serkan Karataş yeniden İSDER Yönetim Kurulu Başkanlığına seçildi

12 **SİF İŞ MAKİNALARI**
Yeni JCB 220X ekskavatör Şanlıurfa'da boy gösterdi!

14 **BORUSAN CAT**
Yeni Paus markası ile madencilikteki ürün portföyünü güçlendirdi

16 **ZOOMLION**
Kutlar İnşaat, Zoomlion ile derinlere sağlam adımlar atıyor

18 **BAUMA 2025**
Fuarı 600 bin kişi ziyaret etti

20 **İMDER**
Türk İş Makinaları sektörü Münih'te gövde gösterisi yaptı

22 **SANY**
Bauma 2025'te geleceğin inşaat teknolojilerini sergiledi

24 **CUMMINS**
Bauma 2025'te gelişmiş güç çözümlerini tanıttı

26 **HİDROMEK**
14 yeni modeliyle Bauma 2025'te ilgi odağı oldu

28 **WIRTGEN GROUP**
Bauma 2025'te geleceğin inşaat teknolojilerini tanıttı

30 **CASE CONSTRUCTION EQUIPMENT**
Bauma 2025'te geleceğe ışık tuttu

34 **TSM GLOBAL**
TSM Global CEO'su **Taner Sönmezer:**
"Satış sonrası hizmetlere ve eğitime 40 milyon euroluk yatırım yapıyoruz"

38 **BORUSAN CAT**
2025 sonunda hedef 81 ilde satışla yetkilenen bayiler!

42 **THBB**
Türkiye'de inşaat faaliyetleri artarken, beklentiler geriledi

44 **TMB**
Türkiye inşaat sektörü zorluklara rağmen büyümeye devam ediyor

48 **HAULOTTE**
40. yılını kutluyor

50 **POWER TK TÜRKİYE**
Power TK Türkiye Gen. Müd. **Maryam Bahrami:**
"Tüm müşterilerimize terzi usulü hizmet sunuyoruz"

54 **TürkTraktör**
En yeni iş makineleriyle Konya Tarım Fuarı'na katıldı

55 **SİF İŞ MAKİNALARI**
Konya Tarım Fuarı'nda güç gösterisi

56 **SARI MAKİNALAR**
Tercihini JCB sarısından yana kullandı

59 **ASCENDUM MAKİNA**
Marble 2025'te sektördeki gücünü gösterdi

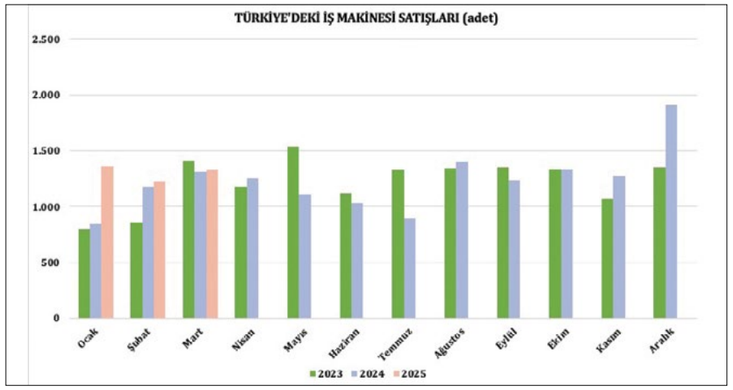
60 **BORUSAN CAT**
Marble İzmir'de gücünü ve yenilikçi yüzünü sergiledi

61 **ENKA PAZARLAMA**
Marble İzmir'de Hitachi gücü ve tasarımıyla dikkat çekti

62 **ZOOMLION**
Marble İzmir'de yeni nesil ekipmanlarını sergiledi

SON 3 YILDA TÜRKİYE'DE YAKLAŞIK 47 BİN ADET İŞ MAKİNESİ SATILDI

Satışların son 3 yıldır kesintisiz bir şekilde sürdüğü Türkiye iş makineleri sektörü, son derece güçlü bir ayı daha geride bıraktı. Mart ayında Türkiye'de 1.317 adet yeni iş makinesi satıldı.



İMDER 2025			
OCAK	ŞUBAT	MART	**GEN. TOP.**
1.352	1.215	1.317	**3.884**

İSDER 2025			
OCAK	ŞUBAT	MART	**GEN. TOP.**
856	845	1.118	**2.819**

SEKTÖRÜN ülkemizdeki çatı kuruluşu Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının mart ayında, Türkiye'de 1.317 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 3 ayındaki makine satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla %16 artarak 3.884 adede ulaştı.

Türkiye'de son 36 ayda satılan toplam iş makinesi sayısı yaklaşık 43 bin adedi buldu. Bu süre zarfında aylık satış rakamının 1.000 adedin altında kaldığı ay sayısı sadece 7 oldu. En yüksek satış rakamına ulaşılan 2024 yılının aralık ayında 1.906 adet yeni iş makinesi satılmıştı. En düşük rakam ise 2022 yılının temmuz ayında 760 adet olarak gerçekleşmişti.

Türkiye forklift ve istif makineleri pazarı da, iş makineleri kadar olmasa da güçlü bir seyir gösteriyor. İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre mart ayında Türkiye'de 1.118 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Yılın ilk 3 ayında satılan toplam makine sayısı, 2024'ün aynı dönemine kıyasla %9 azalarak 2.819 adette kaldı.

Kapak
İçindekiler'e dön

CEYLIFT'İN YENİ GENEL MÜDÜRÜ HAKAN KORALP OLDU

Türkiye'de forklift ve depo içi ekipmanlar alanında yaptığı yatırımlarla dikkat çeken Ceylift Material Handling'in Genel Müdürlük görevine Hakan Koralp atandı.

Hakan KORALP / Ceylift Genel Müdürü

İŞ MAKİNELERİ ve otomotiv sektörlerinde 30 yıla varan tecrübeye sahip olan Koralp, yeni görevine 1 Haziran 2025 tarihi itibarıyla başlayacak.

Ceylift'ten konuyla ilgili olarak yapılan yazılı açıklamada, bu stratejik atamanın, firmanın üretim, ihracat ve kurumsal dönüşüm hedefleriyle paralel olarak gerçekleştirildiği ve yeni yönetim yapısı ile üretim süreçlerinin verimliliğinin artırılmasının, pazarlama ve satış organizasyonlarının iyileştirilmesinin ve uluslararası pazardaki konumun güçlendirilmesinin hedeflendiği belirtildi.

Ceylift, Avrupa standartlarına uygun tam otomasyonlu yeni üretim tesisiyle dikkat çekiyor. Bu tesis sayesinde üretim kapasitesini 8 kat artıran şirket, yıllık 16.000 forklift, 36.000 elektrikli depo ekipmanı ve 75.000 manuel transpalet üretim kapasitesine ulaşmış durumda. Adana'daki fabrikasında üretimini sürdüren Ceylift Material Handling, Ceylift ve ICON markalarıyla sektörde faaliyet gösteriyor ve Ceytech Makina çatısı altında Avrupa'nın ve dünyanın önde gelen istif makineleri ve depo içi ekipman üreticilerinden biri olmayı hedefliyor.

Yeni dönemle birlikte, şirketin yerli mühendislik gücünün daha rekabetçi, çevik ve sürdürülebilir bir yapıya dönüştürülmesi sürecinin kararlılıkla sürdürüleceği belirtiliyor ■

Kapak
İçindekiler'e dön

CEYTECH
www.cey-tech.com
www.ceylangroup.com.tr

SERKAN KARATAŞ YENİDEN İSDER YÖNETİM KURULU BAŞKANLIĞINA SEÇİLDİ

İstanbul'daki İSDER dernek merkezinde gerçekleştirilen 10. Olağan Genel Kurul'dan sonra düzenlenen Yönetim Kurulu Toplantısı'nda, İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, 2025-2026 dönemi için bu göreve yeniden seçildi.

SEKTÖRÜN yüzde 80'inden fazlasını temsil ettiği belirtilen İSDER'in 10. Olağan Genel Kurulu'nda, üye firmaların yaşadıkları sorunlar ve çözüm önerileri dile getirildi.

2023-2024 dönemlerinde yeni üyeleri Bozkurt Endüstri, Esan Akü, FKK Global, Seder Makina, Temesist ve Tisan Endüstri firmaları ile daha da güçlenen İSDER, sektörü başarıyla temsil etmeye devam ediyor.

İSDER Yönetim Kurulu; Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, Başkan Vekili / Sayman Serkan Acar, Başkan Vekili Emre Taşçı, Başkan Yardımcıları Nazmi Kulakoğlu, Alparslan Kurtmen ve Faruk Köse, Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Kıroğlu, Aksel Volkan, Erdal Eroğlu, Yavuz Öztavlı, Aytaç Demir, Teoman Balaban, Şemi Bülent Beleda, Turgut Kırış ve Eser Erkul'dan oluştu.

İSDER Yönetim Kurulu Başkanı Karataş, 10. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, sektör temsilcilerini, İSDER iş birliği ile 18-20 Eylül 2025 tarihleri arasında İstanbul'da yapılacak HOW-Hub of Warehouse Fuarı'na ve 03-06 Haziran 2026 tarihlerinde yine İstanbul'da düzenlenecek KOMATEK Fuarı'na davet etti.

Karataş, Türkiye'nin yeni nesil depo sistemleri ve iç lojistik alanındaki ilk fuarı olan HOW-Hub of Warehouse Fuarı'nın sektörün ihracatını daha yukarı taşımak hedefine büyük bir katkı sağlayacağını belirtti. Karataş: *"Ziyaretçiler fuarda; istifleme, taşıma, depolama çözümleri, personel yükseltici platformlar için en son trend ve yenilikleri bulabilecek ve depolara yönelik tüm çözümleri ilk kez tek çatı altında görme fırsatına sahip olacak. Fuar, tüm paydaşlarımıza yeni iş birliği fırsatları sunarken, sektörün geleceğine de yön verecek."* diye konuştu

Serkan KARATAŞ / İSDER Yön. Kur. Başkanı

Kapak
İçindekiler'e dön

YENİ JCB 220X EKSKAVATÖR ŞANLIURFA'DA BOY GÖSTERDİ!

SİF İş Makinaları'nın Şanlıurfa Viranşehir ve Siverek'te düzenlediği görkemli demo günleri, bölge halkının ve iş makinesi profesyonellerinin yoğun ilgisiyle karşılandı. 28 Nisan'da Viranşehir'de ve 29 Nisan'da Siverek'te gerçekleşen etkinliklerde katılımcılar, JCB'nin yeni 220X model ekskavatörünü uzmanlar eşliğinde bizzat deneme ve kapsamlı bilgi alma imkânı buldular.

SİF İŞ MAKİNALARI, 2023 yılından bu yana Türkiye pazarına sunduğu ve kullanıcıların büyük beğenisini kazanan JCB 220X ekskavatörü, demo günlerinde Şanlıurfalılarla buluşturdu. Makine, JCB'nin en son mühendislik anlayışıyla geliştirilmiş yenilikçi özellikleriyle dikkat çekiyor.

GÜÇ VE EKONOMİ BİR ARADA: JCB ECOMAX MOTOR TEKNOLOJİSİ

220X'in kalbinde yatan 4.8 litrelik, 173 beygir gücündeki JCB EcoMAX motor, düşük yakıt tüketimiyle öne çıkıyor. Bu güçlü ve verimli motor, işletme maliyetlerini düşürürken performanstan ödün vermiyor. Üstelik bu motorun, JCB'nin diğer popüler modellerinde de kullanılıyor olması, yedek parça erişiminde önemli bir avantaj sunuyor.

ZORLU KOŞULLARIN ÜSTESİNDEN GELEN SAĞLAMLIK VE AKILLI TASARIM

JCB'nin X serisi ekskavatörlerinin dayanıklılık genlerini taşıyan 220X, en zorlu arazi şartlarında dahi üstün performans sergilemek üzere titizlikle tasarlandı ve zorlu testlerden başarıyla geçti. 22 ton sınıfında olmasına rağmen 24.7 tonluk çalışma ağırlığıyla dikkat çeken makine, standart olarak 1 metreküp hacimli ve 1.2 metre genişliğinde bir kova ile sunuluyor. İhtiyaçlara göre 1.25 metreküp kapasiteli ve 1.6 metre genişliğinde opsiyonel kovalar da kullanılabiliyor.

OPERATÖR KONFORUNDA YENİ BİR ÇAĞ: COMMAND PLUS KABİN

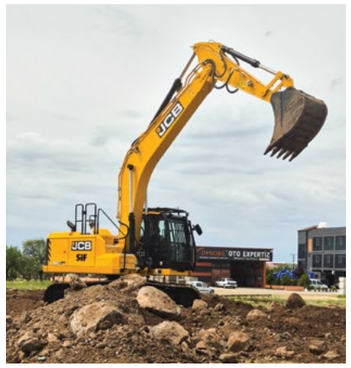
220X'in operatör odaklı Command Plus kabini, uzun çalışma saatlerinde bile maksimum konfor sunmak üzere tasarlandı. Geniş iç hacmi, düşük gürültü seviyesi ve sezgisel kontrol sistemi sayesinde operatörler yorulmadan ve verimli bir şekilde çalışabiliyor. Kabin içerisindeki JCB'nin son teknoloji ürünü dokunmatik ekranlı kontrol paneli, işleri kolaylaştırıyor.

GÜVENLİK VE BAKIM KOLAYLIĞI ÖN PLANDA

220X'te standart olarak sunulan kol ve bom silindirlerindeki hortum patlama valfleri ve aşırı yük uyarı sistemi, iş güvenliğini en üst düzeye taşıyor. Makinenin kule kısmındaki geniş çalışma alanları ise bakım işlemlerini kolaylaştırıyor. Ayrıca, 5 yıl kullanım hakkıyla birlikte sunulan uydu takip sistemi sayesinde yakıt tüketimi, konum ve bakım bilgileri anlık olarak takip edilebiliyor.

TÜRKİYE'NİN HER YERİNDE GÜÇLÜ DESTEK: SİF İŞ MAKİNALARI GÜVENCESİ

SİF İş Makinaları'nın Türkiye genelindeki 34 servis noktası ve 8 satış noktası, JCB kullanıcılarına hızlı ve etkin destek sağlıyor. Bu geniş ağ, müşterilerin her zaman güvende hissetmesini sağlıyor ■



BORUSAN CAT, YENİ **PAUS** MARKASI İLE MADENCİLİKTEKİ ÜRÜN PORTFÖYÜNÜ GÜÇLENDİRDİ

Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da operasyonlarını sürdüren Borusan Cat, madencilik ve tünelcilik alanında iş makineleri üreten Almanya menşeli PAUS firmasıyla sözleşme imzaladı. Borusan Cat, Türkiye, Kırgızistan, Gürcistan ve Azerbaycan pazarlarında PAUS'un bayiliğini yapacak.

ALMANYA'NIN Münih kentinde düzenlenen Bauma 2025 Fuarı'nda duyurulan iş birliğiyle Borusan Cat, müşterilerine madencilik ve tünelcilik sektörlerinde iş makinesi ve özel ekipmanların yanı sıra yedek parça ve servis hizmetleri sunacak.

Müşterileriyle sürekli ve yakın temas halinde çalışarak ihtiyaçlarını anlamayı ve en uygun çözümleri sunmayı amaçlayan PAUS, "Önemsiyoruz" mottosuyla çalışıyor. 1968 yılında kurulan şirket, 50 yılı aşkın süredir inşaat makineleri, endüstriyel araçlar, kaldırma teknolojisi araçları ile yer altı madenciliği makineleri geliştiriyor, tasarlıyor ve üretiyor.

Bu iş birliğiyle Borusan Cat, yer altı madenciliği ve tünelcilik alanlarında faaliyet gösteren müşterilerine özel çözümler sunarak, bölgedeki güçlü konumunu daha da pekiştirmeyi hedefliyor

Kapak
İçindekiler'e dön

Boom360 ile
İŞİNİZİ GELECEĞE TAŞIYIN
Mobil uygulama üzerinden Borusan Cat'in tüm hizmet ve çözümlerine ulaşın!
MÜNECCİM ÖZELLİĞİ İLE OLASI ARIZALARI ÖNCEDEN TESPİT EDİN!
CANLI DESTEK İLE HER YERDE YANINIZDAYIZ!
SESLİ ARIZA TESPİTİ İLE TEKNOLOJİNİN GÜCÜNÜ HİSSEDİN!
TEK TIKLA SERVİS TALEBİ
Boom 360
BORUSAN CAT
BOOM360'I İNDİRMEK İÇİN QR KODU OKUTUN!
DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN ÇÖZÜM ÜRETİRİZ
444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI
borusancat.com
©2025 Caterpillar, Tüm Hakkı Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.
BORUSAN CAT

KUTLAR İNŞAAT, ZOOMLION İLE DERİNLERE SAĞLAM ADIMLAR ATIYOR

Kutlar İnşaat Zemin, 15 yılı aşkın süredir hem Diyarbakır hem de İstanbul'da zemin güçlendirme ve hafriyat alanlarında önemli projelere imza atıyor.

KUTLAR İNŞAAT Genel Müdürü Mahfus Kut ile Zoomlion marka makinelerle olan deneyimlerini ve bu tercihin projelere sağladığı katkıyı konuştuk.

"Projelerimizde performans ve güvenliği ön planda tutuyoruz"

İstanbul Arnavutköy'de 32 derslikli bir okul projesi ile Esenyurt'ta 4 bloktan oluşan bir site projesinin zemin güçlendirme çalışmalarını yürüten Kutlar İnşaat, aynı zamanda Diyarbakır'da 8 farklı siteye ait zemin projelerinde aktif olarak rol alıyor. Tüm bu projelerde güçlü ve güvenilir ekipmanların hayati önemde olduğunu vurgulayan Mahfus Kut, makine tercihlerinde performans ve servis kalitesini esas aldıklarını söylüyor.

ZOOMLION ZR255U İLE ZORLU ZEMİNLERDE YÜKSEK PERFORMANS

Kutlar İnşaat'ın makine parkında şu anda Zoomlion ZR255U model fore kazık makinesi yer alıyor. Yakın zamanda Zoomlion ZR185 modelini de bünyelerine katmayı planladıklarını belirten Kut, bu tercihin arkasındaki temel nedeni şöyle açıklıyor:

"Zoomlion'u tercih etmemizin başlıca nedeni, servis ve yedek parça konusunda gösterdikleri hızlı ve kaliteli hizmettir. Makinelerin dayanıklılığı ve performansı, iş süreçlerimize büyük katkı sağlıyor."

ZR255U modelinin özellikle zorlu zemin koşullarında sunduğu yüksek tork kapasitesinin altını çizen Kut, güçlü hidrolik sistemin ve yakıt verimliliğinin projelerde zaman ve maliyet avantajı sağladığını ifade ediyor.

Mahfus KUT / Kutlar İnşaat Genel Müdürü

OPERATÖR MEMNUNİYETİ DE YÜKSEK

Kutlar İnşaat'taki operatörler de Zoomlion makinelerinden oldukça memnun. Özellikle denge sistemi ve kullanım kolaylığı, yoğun saha şartlarında bile verimliliği artırıyor. ***"Zoomlion'un sahada gösterdiği hızlı servis desteği, teknik ekibin ilgisi ve çözüm odaklı yaklaşımı, işimizin aksamadan devam etmesini sağlıyor."*** diyen Kut, markaya olan güvenlerinin giderek arttığını belirtiyor

BAUMA 2025 FUARINI 600 BİN KİŞİ ZİYARET ETTİ

7-13 Nisan tarihleri arasında Münih Fuar Merkezi'nde düzenlenen dünyanın en büyük inşaat ve yapı makineleri fuarı Bauma 2025, sektöre umut ve ilham dolu bir atmosfer sundu. 200'den fazla ülkeden gelen yaklaşık 600.000 ziyaretçi ve 57 ülkeden 3.601 katılımcıyla rekor niteliğinde bir organizasyona imza atıldı.

MESSE MÜNCHEN CEO'su Stefan Rummel, bauma'yı **"sektörün nabzı"** olarak tanımlarken, etkinliğin sürdürülebilirlik, dijitalleşme ve ileri teknoloji konularındaki öncü rolüne dikkat çekti. Fuar boyunca enerji depolama çözümleri, alternatif sürüş sistemleri, ağ bağlantılı şantiyeler ve karbon emisyonlarının azaltılmasına yönelik teknolojiler yoğun ilgi gördü.

SEKTÖRÜN GELECEĞİNE IŞIK TUTAN 5 PROJE ÖDÜL KAZANDI

İnşaat ve madencilik makineleri sektörünün önde gelen etkinliklerinden bauma'da verilen İnovasyon Ödülleri'nin 2025 yılı kazananları belli oldu. Beş farklı kategoride verilen ödüller, sektörün geleceğini şekillendirecek yenilikçi projelere takdim edildi.

- **İklim Koruma:** **ROTHO ProCarbonCure – Robert Thomas GmbH**
  Karbon salımını azaltmaya yönelik çevreci üretim çözümleriyle öne çıktı.

- **Dijitalleşme:** **Liebherr Autonomous Operations – Liebherr-Werk Bischofshofen GmbH**
  Otonom iş makineleriyle dijitalleşme alanında çığır açan bir teknoloji geliştirdi.

- **Makine Mühendisliği:** **Tunnel Enlargement System – Herrenknecht AG**
  Tünel genişletme sistemleriyle yer altı inşaatlarına verimli ve yenilikçi bir yaklaşım sundu.

- **Yapı:** **Yeni Kompozit Köprü İnşaat Yöntemi – Adam Hörnig Baugesellschaft mbH & Co KG**
  Daha dayanıklı ve sürdürülebilir köprü yapımı için geliştirilen yenilikçi yapı tekniğiyle dikkat çekti.

- **Araştırma:** **MAXX – Mobile Assembly X-System – Center Construction Robotics (RWTH)**
  İnşaat sahalarında mobil montaj sistemlerine yönelik ileri düzey araştırma ve geliştirme projesiyle ödüle layık görüldü.

Ödül başvuruları, sektörün geleceği açısından kritik öneme sahip kriterlere göre değerlendirildi. Çözümlerin pratikteki uygulanabilirliği ve ekonomik potansiyeli kadar dijitalleşme düzeyi, çevresel etkiler, sürdürülebilirlik, kaynak verimliliği ve iş yerinde insan odaklı iyileştirmeler de jürinin kararında belirleyici oldu.

KATILIMCI YORUMLARI

SENNEBOGEN sahibi Erich Sennebogen, bauma 2025'i "sektörün yeşil kalbi" olarak nitelendirirken, CAT markasıyla tanınan Zeppelin'in Genel Müdürü Holger Schulz ise etkinliği ***"dünyanın en iyi satış platformu"*** olarak tanımladı.

HAWE Hydraulik CEO'su Wolfgang Sochor'a göre fuar, karbon nötr teknolojilere geçişte sektördeki kararlılığı gözler önüne serdi. Liebherr'den Steffen Günther ise ***"Hands on the future"*** sloganının fuarın ötesine geçen bir vizyonu temsil ettiğini vurguladı.

Doka CEO'su Robert Hauser, fuarı ***"şimdiye kadar katıldıkları en başarılı bauma"*** olarak tanımlarken, SCHWING/Stetter Group'tan Mehmet Varlık, fuarın ilk gününden itibaren uluslararası ilgiden memnuniyet duyduklarını belirtti. Türkiye'nin yanı sıra Brezilya, Portekiz, Romanya, Hollanda ve İspanya'dan gelen ziyaretçi sayısındaki artış dikkat çekti.

Bauma 2025, sadece bir fuar değil; aynı zamanda küresel inşaat sektörünün geleceğini şekillendiren bir iş ve inovasyon platformu olduğunu bir kez daha kanıtladı. **Bir sonraki bauma, 3–9 Nisan 2028 tarihlerinde Münih'te gerçekleştirilecek**

TÜRK İŞ MAKİNALARI SEKTÖRÜ MÜNİH'TE GÖVDE GÖSTERİSİ YAPTI

7-13 Nisan 2025 tarihlerinde, Almanya'nın Münih kentinde düzenlenen dünyanın en büyük inşaat ve madencilik makinaları fuarı BAUMA 2025'te, 57 farklı ülkeden 3.601 bin firma, son teknolojiye sahip ürünlerini sergiledi. Türkiye, 22 bin metrekare alanda 245 firmayla yer alarak, fuarda en fazla temsil edilen dördüncü ülke oldu.

TOPLAM 614 BİN metrekarelik fuar alanında yerini alan Türk firmaları; taş kırma ünitelerinden iş makinalarına, platformlardan yedek parçalara kadar birçok ürün grubunu sergiledi. Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) de fuarda sektörün çatı kuruluşu olarak yer aldı. Fuarda Türk firmalarını ziyaret eden Münih Başkonsolosu Süalp Erdoğan, üreticilerden sektör hakkında bilgi aldı.

İMDER, dünyanın dört bir yanında yer alan kardeş dernekleri ile ve uluslararası iş birliği içerisinde olduğu kurumlarla bir araya gelerek, planlanan etkinliklerini ve ortak projelerini değerlendirme fırsatı buldu.

TÜRKİYE 245 FİRMAYLA EN ÇOK KATILIM GÖSTEREN 4. ÜLKE

BAUMA Münih Fuarı'nda; Almanya birinci sırada, 615 firmayla katılan İtalya ikinci sırada yer alırken, Çin 466 firmayla üçüncü sırada yer aldı. Türkiye ise 245 firmayla fuara en çok katılım gösteren 4. ülke olarak dikkat çeken ülkeler arasında yer aldı.

Fuarda Türk üreticilerinin stantlarını ziyaret eden ve diğer ülkelerin stantları hakkında gözlem yapan İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün, fuar alanını yaklaşık 600 binden fazla kişinin ziyaret ettiğini belirtti. Almanya, İtalya, Çin'den sonra en yüksek katılım ile kendinden söz ettiren Türk firmalarını böylesine büyük bir organizasyonda görmekten mutluluk duyduğunu iletti. Akgün, Münih ziyaretinde stantlarda sergilenen iş makinalarına verilen önemin oldukça yüksek olduğunu ifade etti.

İMDER Yönetim Kurulu Başkanı Nadir Akgün, fuar hakkındaki izlenimlerini şu sözlerle paylaştı: ***"İçten yanmalı motorlardan farklı enerji kaynaklarına geçişin hız kazandığını ve bu dönüşümün öncülüğünü Avrupa'nın yaptığını zaten biliyorduk. Ancak fuarda dikkat çeken bir diğer unsur da bazı stantlarda hidrojenle çalışan içten yanmalı motorlara sahip iş makinalarının sergileniyor olması. Bu durum gelecekte, iş makinalarında, kamyonlarda ve otomobillerde hidrojen ile mi yoksa bataryа mı tercih edileceği konusundaki ikilemin hâlâ sürdüğünü gösteriyor."***

> *"Bu tür uluslararası fuarlar ülke ekonomisi açısından da büyük önem taşıyor"*

Akgün, batarya teknolojisinin fuarda öne çıkan bir diğer başlık olduğunun altını çizerek, ***"Elektrifikasyon artık sadece küçük makinelerde değil, devasa maden kamyonlarında da karşımıza çıkıyor. Bu durum oldukça etkileyici. Özellikle Avrupalı üreticiler, bataryayla çalışan çok sayıda ürünü stantlarında sergiliyor"*** dedi.

Türk firmalarının fuardaki güçlü varlığının önemine değinen, katılımın gurur verici olduğunu belirten Akgün, ***"Türkiye olarak fuara 250'ye yakın firmayla katılarak adeta bir çıkarma yaptık. Birçok alanda faaliyet gösteren Türk üreticilerimizi görmek bizleri çok mutlu etti. Bu tür uluslararası fuarların sadece sektörümüz için değil, ülke ekonomisi açısından da büyük önem taşıdığına inanıyoruz. Bu anlayışla, ülkemizde de benzer nitelikte ve daha büyük organizasyonların düzenlenmesini sağlayabiliriz"*** diye konuştu

SANY, BAUMA 2025'TE GELECEĞİN İNŞAAT TEKNOLOJİLERİNİ SERGİLEDİ

7 Nisan'da Münih'te kapılarını açan Bauma 2025, bu yıl karbon nötrlüğü ve akıllı inşaat çözümlerini odağına alarak sektörün çevreci ve dijital dönüşümüne sahne oldu. Fuarda öne çıkan katılımcılardan biri de SANY Group oldu.

"VERİMLİLİK DÜNYASI" temasıyla fuara katılan SANY, toplamda 35 ürünüyle dikkat çekti. Sergilenen ürünler arasında 19 yeni model ve 11 elektrikli makine bulunurken, bu çeşitlilik markanın elektrifikasyon sürecine ve Avrupa pazarına verdiği önemi vurguladı.

SANY Group ve grup şirketi Putzmeister, toplam 5.652 metrekarelik stant alanıyla fuarın en büyük ve ilgi gören alanlarından birini oluşturdu. Katılımcılar, CE belgeli ürünlerden dünya prömiyerlerine kadar pek çok yenilikçi çözümle buluştu.

"Binlerce Kilometre Öteden Uzaktan Kontrol"

SANY standında yalnızca makineler değil, aynı zamanda dijital teknolojiler de ön plandaydı.

Ziyaretçilere sunulan iki etkileyici deneyim dikkat çekti:

Münih'ten Çin'in Huzhou şehrindeki insansız maden ekskavatörlerinin uzaktan kontrol edildiği **"Binlerce Kilometre Öteden Uzaktan Kontrol"** uygulaması, fuarın en dikkat çeken gösterimlerinden biri oldu ve SANY adına yeni bir başarıya imza atıldı.

"İnşaat Simülasyon Oyunu" ile ziyaretçiler, Construction Simulator 3 üzerinden SANY ekipmanlarını kullanarak eğlenceli ve interaktif bir deneyim yaşadı.

Ayrıca SANY, hidrolik parçalar ve aşınma parçaları da dahil olmak üzere 18 farklı bileşenden oluşan ürün grubu ile satış sonrası hizmetlerdeki gücünü de sergiledi.

VERİMLİLİK DÜNYASI KONSEPTİ

Yenilikçi ürünleri, ileri teknolojisi ve müşteri odaklı hizmet anlayışıyla SANY, Bauma 2025 boyunca inşaat makineleri sektöründeki liderliğini ve küresel vizyonunu bir kez daha ortaya koydu.

Ziyaretçiler, **"Verimlilik Dünyası"** konsepti altında SANY'nin sunduğu çözümleri yakından inceleyerek inşaat sektörünün geleceğine dair ilham verici bir yolculuk yaşadı.

Türkiye'de SANY marka paletli ekskavatörler, elektrikli kaya kamyonları, beton pompaları, teleskopik yükleyiciler, lastik tekerlekli yükleyiciler ve yol ekipmanları SANY Grup üyesi Putzmeister Makine tarafından pazara sunuluyor ■

CUMMINS, BAUMA 2025'TE GELİŞMİŞ GÜÇ ÇÖZÜMLERİNİ TANITTI

Güç teknolojileri alanında dünyanın lider markalarından Cummins Inc., 7-13 Nisan 2025 tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenen Bauma 2025 fuarında, yenilikçi ürün ve teknolojilerini sergiledi.

TAM ENTEGRE güç aktarma organları çözümleri sunan ender firmalardan biri olan Cummins, motorlardan akslara, ağır hizmet tipi frenlerden vites kutularına, telematik sistemlere kadar geniş bir ürün gamına sahip bulunuyor. Firmanın sunduğu güç ünitesi paketleri, iş makineleri üreticilerinin en uygun bileşen kombinasyonunu seçmelerini kolaylaştırarak entegrasyon sürecini basitleştiriyor.

BAUMA 2025'TE SERGİLENEN YENİ TEKNOLOJİLER

Cummins, Bauma 2025'te yeni nesil X15 motorunu, madencilik için geliştirilen QSK60 motorunun ölçekli modelini ve Meritor MOX E8 teleskopik yükleyici aksını sergiledi. Ayrıca, firmanın telematik tabanlı bağlantı çözümü PrevenTech®'i de tanıttı.

Yeni Nesil X15 motoru, büyük iş makineleri, vinçler ve ekskavatörler gibi uygulamalar için geliştirildi. Cummins HELM™ yakıt uyumlu motor platformunun bir parçası olan X15, temiz dizel, doğal gaz, yenilenebilir biyoyakıtlar veya hidrojen gibi farklı yakıt türleri ile çalışabiliyor. 522 kW (700 hp) gücünü ve 3.200 Nm torka kadar çıkabilen bu motor, Stage V emisyon standartlarının ötesine geçecek şekilde tasarlandı.

Cummins'in sergileyeceği bir diğer motor olan QSK60, Tier 4 Final/Stage V uyumlu olup 2.125 kW (2.850 hp) maksimum gücü ve 11,218 Nm maksimum tork değeri sunuyor. Gelişmiş diagnostik çözümü PrevenTech® ile donatılan bu motor, 40.000 saat çalıştıktan sonra revizyon gerektiriyor ve ömrü boyunca üç kez yeniden yapılandırılabiliyor. Bu sayede, madencilik sektörü için toplam sahip olma maliyetini (TCO) önemli ölçüde düşürdüğü belirtiliyor.

Bauma 2025'te ilk kez tanıtılan Meritor MOX E8 teleskopik yükleyici aksı ise dayanıklılığı ve üstün verimliliği ile dikkat çekiyor. En ağır hizmet döngülerine uygun olarak tasarlanan bu aks, Cummins'in global dağıtım ve müşteri hizmetleri ağının desteğiyle OEM'lere uzun vadeli çözümler sunuyor.

Destination Zero: Sıfır emisyon hedefi Cummins'in "Destination Zero" stratejisi, şirketin motor teknolojilerindeki ilerlemeleri ve sıfır emisyonlu çözümlerini iş makineleri ve madencilik sektörüne sunma vizyonunu kapsıyor. Bauma Forum'da gerçekleştirilen "Destination Zero: İklim Nötrlüğü" başlıklı oturumda, Cummins Motor İş Kolu Mühendislik Başkan Yardımcısı Jonathan White, sıfır emisyona geçişte Cummins'in sunduğu çözümleri ve şirketin karbon salımını azaltmaya yönelik planlarını aktardı

Bobcat
İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44
www.hasel-bobcat.com
HASEL
GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

HİDROMEK®
14 YENİ MODELİYLE BAUMA 2025'TE İLGİ ODAĞI OLDU

İş ve inşaat makineleri sektörünün en dikkat çekici etkinliği olan ve her üç senede bir düzenlenen Bauma Fuarı, 7-13 Nisan 2025 tarihlerinde Münih'te kapılarını 34. defa açtı. HİDROMEK de lansmanını bu fuara sakladığı yeni teleskopik yükleyici ürün grubu, 14 yeni modeli ve çok daha fazlasıyla Bauma 2025'e damgasını vurdu.

HİDROMEK bu önemli etkinlikte 2.176 m² standında 14'ü yeni 22 makinesini sergiledi. Yeni teleskopik yükleyici ürün grubunun ilk üyesiyle uzun süreli merakı sonlandıran HİDROMEK, ayrıca standında kurmuş olduğu "Technology Zone" alanıyla da iş makineleri sektörünü gelecek vizyonuyla nasıl şekillendireceğine dair heyecan verici ipuçları sundu.

HİDROMEK İhracat Müdürü Bahadır Yılmaz, oldukça yoğun ve verimli geçen bu fuar hakkında şu yorumlarda bulundu:

"İş makineleri sektörünün en büyük fuarı olan ve sektörü bir araya getiren Bauma Fuarı, bizim de uluslararası iş birliklerimiz ve gelecek planlarımız için oldukça önemli. Bauma 2025'te 14'ü yeni 22 makinemizi sergileme şansı bulduk, ilk teleskopik yükleyici modelimizin lansmanını gerçekleştirdik ve Teleopera teknolojimizi ilk defa ziyaretçilerle buluşturduk.

Öte yandan bu fuar; bayilerimiz, tedarikçilerimiz ve müşterilerimizle bir araya gelmek için de eşsiz bir imkân sunuyor. İhracat faaliyetlerimizde yeni pazarlara açılırken halihazırda bulunduğumuz pazarlardaki varlığımızı da güçlendirmek temel hedefimiz. Bauma 2025'te küresel etkisi ve hacmiyle mevcut ilişkilerimizi güçlendirmemize ve yeni iş birliklerine ilk adımları atmamıza olanak sunuyor. Hedeflerimiz doğrultusunda oldukça verimli geçirdiğimiz bu fuarı noktalarken, HİDROMEK standına ve yeni modellerimize gösterilen ilgi için herkese teşekkürlerimizi sunuyoruz."

HİDROMEK TELEHANDLER İNŞAAT SAHALARININ FAVORİSİ OLACAK

HİDROMEK, Bauma 2025'te 14 yeni modelini sergilediği standıyla yoğun bir ilginin odağı oldu. Özellikle fuar öncesi verdiği ipuçlarıyla yeni ürün grubuna dair merakları artıran HİDROMEK, lansmanını bu fuarda yaptığı ilk teleskopik yükleyici modeli HMK 40-18 TH ile dikkatleri üzerine topladı. Güçlü yapısı, dayanıklı bomu ve yüksek kapasiteleriyle HMK 40-18 TH, ilk sergisinden inşaat sahalarının yeni favorisi olacağının sinyallerini verdi.

HİDROMEK, **"Technology Zone"** adı altında geleceğin makinelerini de standına taşıdı. Teleopera ve insansız ve uzaktan kontrol edilebilen kabinsiz HMK 630 WL lastikli yükleyici ve HMK 130 CS toprak silindiri modelleri de çizgi üstü tasarımlarıyla ilgi odağı oldu. Fuar esnasında Teleopera sayesinde Almanya'dan Ankara'daki makinelerin kontrol edilmesi, ziyaretçiler tarafından büyük bir heyecan ve ilgiyle karşılandı.

HİDROMEK'in %100 elektrikli ilk paletli ekskavatörü HICON 70C E ve hibrit motorlu lastikli yükleyicisi HMK 635 WL Hybrid de bu alanda ilk defa sergilendi ve iş makinesi sektörünün geleceğine yönelik sürdürülebilir çözümler olarak dikkat çekti. Aynı zamanda yeni ekskavatör serisinden ipuçları taşıyan ve kullanıcı deneyimini geliştirmeye odaklanan NEXT paketi ve bu paketle ilk sunulan model olan HMK 230 LC, Bauma 2025'te ilk sergisine çıktı.

Bunların yanı sıra paletli ekskavatör ve motor greyder gruplarındaki yeni en yüksek tonajlı makineleri HMK 800 LC HD ve HMK 780 MG, yeni yıkım makineleri HMK 410 D HR ve HMK 520 LC SB, yeni model midi ekskavatörleri HMK 70 CR ve HMK 85 SR ve kısa arka şasi tasarımlı yeni paletli ekskavatörü HMK 235 LCR de HİDROMEK standında ilk defa ziyaretçiyle buluştu ■

WIRTGEN GROUP, BAUMA 2025'TE GELECEĞİN İNŞAAT TEKNOLOJİLERİNİ TANITTI

Münih'te düzenlenen Bauma 2025 Fuarı'nda, Wirtgen Group ve John Deere, yaklaşık 100 makine ve tesisle ziyaretçilerin yoğun ilgisini topladı. Fuarda 45 adet dünya prömiyeri ve yenilik tanıtılırken, özellikle dev LED ekranlarda düzenlenen canlı şovlar ziyaretçileri büyüledi.

ŞOVLARDA, bireysel makinelerden dijitalleşme ve otomasyonla süreç güvenliğinin sağlanmasına ve verimli çalışma yöntemlerine kadar uzanan geniş bir çözüm yelpazesi sunuldu.

İNŞAAT PROJELERİNDE DİJİTALLEŞMENİN YENİ YÜZÜ

Teknoloji Alanı'nda, şantiyelerin dijital yönetimi için merkezi bir platform olan John Deere Operations Center™ Construction tanıtıldı. Ayrıca, Wirtgen Group Performance Tracker (WPT) serisinin yeni çözümleri olan WPT Paving, WPT Compacting, WPT Recycling ve WPT Crushing sistemleri ilk kez sergilendi. Bu sistemler, makinelerin gerçekleştirdiği işler hakkında sürekli ve ayrıntılı veri sunarak, projelerin ilerleyişinin şeffaf bir şekilde izlenmesini sağlıyor. Böylece, müşteriler raporlama yükümlülüklerini kolayca yerine getirip iş süreçlerini önemli ölçüde hafifletebiliyorlar.

ÜRETİM SİSTEMLERİNDE AKILLI ÇÖZÜMLER

Bu yılki standın ana teması olan Üretim Sistemleri (Production Systems), ideal uyumlu makine zincirleri, doğru uygulamalar, uygun süreçler ve dijital çözümlerden oluşuyor. Wirtgen Group, bu konsepti sekiz farklı uygulama örneğiyle tanıttı. Özellikle "düşük sıcaklıklı asfalt üretimi" (sıcak karışım/asfalt) sunumu, kaynakların korunarak yüksek kalitede üretim yapılabileceğini gözler önüne serdi.

Ayrıca, Wirtgen Group'un Smart Automation Technologies teknolojileriyle desteklenen yol yenileme üretim sistemi de ilk kez halka tanıtıldı. Gerçek zamanlı veri erişimi ve kısmen otomatikleştirilmiş süreçler sayesinde, yollar daha hassas, daha kaliteli ve daha düşük maliyetle rehabilite edilebiliyor. Malzeme işleme süreçlerindeki akıllı kırma zincirleri, çevre dostu soğuk geri dönüşüm teknikleri ve zemin stabilizasyon çözümleri de fuarın dikkat çeken diğer üretim sistemleri arasında yer aldı.

DEMİR VE ÇELİKLE DÜNYA PRÖMİYERLERİ: MAKİNE OPERATÖRLERİNİN GÖZDESİ

Her Bauma fuarında olduğu gibi, Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleemann ve Benninghoven/Ciber markalarına ait makineler ile John Deere ürünleri büyük ilgi gördü. Yaklaşık 100 makine ve tesisin sergilendiği stantta, özellikle operatörler yeni modelleri yakından inceleme fırsatı buldu. Toplamda 45 yeni ürün ve dünya prömiyeri, ziyaretçilerin adeta kalp atışlarını hızlandırdı.

"Daha Akıllı. Daha Güvenli. Daha Sürdürülebilir."

Wirtgen Group CEO'su Dr. Volker Knickel, fuar sonrasında yaptığı açıklamada şunları söyledi: ***"Wirtgen Group ve John Deere olarak, özellikle Smart Automation alanındaki dijital çözümlerimize müşterilerimizden aldığımız geri bildirimler bizi son derece mutlu etti. Bauma, müşterilerimizin üretim sistemleri için sunduğumuz bütüncül çözümleri sergilemek adına mükemmel bir platformdu."***

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com **www.wirtgen-group.com/ankara**

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

CASE CONSTRUCTION EQUIPMENT BAUMA 2025'TE GELECEĞE IŞIK TUTTU

MÜNİH'TE düzenlenen ve inşaat sektörünün en prestijli buluşmalarından biri olan Bauma 2025, bu yıl CASE Construction Equipment'ın çarpıcı lansmanlarına sahne oldu. Markanın sunduğu yenilikler arasında elektrikli makineler, dijital çözümler, uzaktan kontrol teknolojileri ve James Hetfield ilhamlı özel tasarımlar yer alıyor. CASE, bu yıl sadece makineler değil, aynı zamanda vizyon sundu.

CASE, performans ve sürdürülebilirliği buluşturan geniş ürün gamıyla sahnedeydi:

- **CX210ZQ:** MOOG iş birliğiyle geliştirilen bu tam boyutlu elektrikli ekskavatör, modüler ZQUIP batarya sistemi sayesinde sahada kesintisiz çalışmayı mümkün kılıyor.
- **CX38D:** Şehir içi projeler için ideal kompakt ekskavatör, elektro-proporsiyonel kontrolleri ve GNSS tabanlı konumlandırmasıyla hassasiyeti zirveye taşıyor.
- **421G & 1021G+ X-DRIVE:** Yeni nesil CVT şanzıman sistemiyle donatılan bu yükleyiciler, sezgisel kontrol ve verimliliği bir arada sunuyor.
- **580SV Evolution:** Kompakt yapıda yüksek güç ve konfor sunan bu kazıcı-yükleyici, geliştirilmiş kabini ve Direct Drive şanzımanıyla öne çıkıyor.
- **Elektrikli Mini Makineler:** Emisyonsuz, sessiz ve şehir içi kullanım için ideal olan bu kompakt makineler, 8 saate kadar kesintisiz çalışabiliyor.

IMPACT: İNSAN VE TEKNOLOJİNİN UYUMU

CASE'in tanıttığı en dikkat çekici konseptlerden biri olan **Impact**, tamamen elektrikli ve uzaktan kontrol edilen bir kompakt yükleyici. Kabinsiz yapısı sayesinde fiziksel engelleri olan kullanıcılar için de erişilebilir olan bu konsept, gerçek zamanlı algılama sistemleri ve yarı otonom işlevlerle donatılmış durumda.

TECH ROOM: DİJİTAL GELECEĞİN KALBİ

CASE standının kalbinde yer alan **Tech Room**, ziyaretçileri dijital çözümlerle buluşturdu:

- **myCASEConstruction** uygulaması, filoya dair tüm verileri tek noktada bir araya getiriyor.
- **SiteConnect & Connect Center,** uzaktan teşhis ve bakım planlamasıyla operasyonel verimliliği artırıyor.
- **MYCNH STORE,** hızlı ve kolay yedek parça siparişi için e-ticaret kolaylığı sunuyor.

ROCK RUHUYLA TASARLANAN SV340B

Müzik ve makineler CASE'de buluştu. Metallica'nın efsanevi solisti **James Hetfield**'ın Snakebyte gitarı ve dövme stilinden ilhamla tasarlanan özel üretim **SV340B**, rock tutkunlarının ilgisini topladı. Gri kamuflaj ve kafatası-kanat motifleriyle süslenen bu mini yükleyici, Hetfield'ın vakfı All Within My Hands ile 2024'te başlatılan iş birliğinin devamı niteliğinde ■

Kapak İçindekiler'e dön

PALETLİ MOBİL KIRMA & ELEME ÇÖZÜMLERI

HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL

TAAHHÜT

MADENCİLİK

GERİDÖNÜŞÜM

NEDEN PALETLİ MOBİL?

Çünkü katlanabilir yapısıyla kolayca taşınır ve dar alanlarda bile esnek hareket kabiliyeti sunar. Hızlı kurulumuyla zaman kazandırır, hibrit teknolojisiyle hem elektrikli hem de dizel olarak çalışarak yakıt tasarrufu sağlar ve çevreye duyarlıdır.

Yüksek hareket kabiliyeti ve güçlü performansıyla her türlü arazi koşulunda güvenilir ve etkin bir çözüm sunar, işinizin her aşamasında sizi bir adım öne taşır.

G E N İ Ş ÜRÜN YELPAZESİ

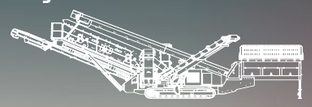
ÇENELİ KIRICILAR

DARBELİ KIRICILAR

KONİK KIRICILAR

DİK MİLLİ KIRICILAR

TİTREŞİMLİ ELEKLER



SCALPİNG ELEKLER

OLASILIKLARI YENİDEN TANIMLAYALIM

boratas®
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

boratas®
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

2003 ' DEN BERİ

MAKSİMUM VERİMLİLİK VE GÜÇ

ESNEK TAŞIMA VE KURULUM

HİBRİT TEKNOLOJİ İLE TASARRUF

Paletli Mobil
Kırma ve Eleme Çözümleri

YERLİ ÜRETİM

UNICERT ISO 9001

www.boratas.com.tr

info@boratas.com.tr +90 232 853 85 95 +90 507 735 35 36

TSM GLOBAL CEO'SU **TANER SÖNMEZER:**

"SATIŞ SONRASI HİZMETLERE VE EĞİTİME 40 MİLYON EUROLUK YATIRIM YAPIYORUZ"

Dünyaca ünlü Japon iş makineleri üreticisi Sumitomo'unun Türkiye ile birlikte 20 ülkede satış ve satış sonrası hizmetlerini yürüten TSM Global, genişlemesini yeni yatırımlarla da destekliyor. Türkiye'de yeni müşteri deneyim ve eğitim merkezleri inşa etmeye devam eden şirket, Sumitomo'nun Türkiye'de üretim hattı kurması için marka temsilcileriyle yoğun görüşmelerini de sürdürüyor.

ÜLKEMİZİN önde gelen iş makinesi ve depolama ekipmanı markaları dağıtımından sorumlu TSM Global, Bauma Fuarı'nda ürün ve hizmetleriyle yerini aldı. Türkiye'den gelen ziyaretçileriyle birlikte hizmet verdiği ülkelerden de çok sayıda misafir ağırlayan TSM Global'in CEO'su Taner Sönmezer ile fuarda buluştuk ve hem şirketlerine hem de sektöre yönelik değerlendirmelerini aldık.

"20 ülkede Sumitomo operasyonlarının tek yöneticisiyiz"

Bauma Fuarı'nın bu yıl sizin için nasıl bir önemi oldu?
TSM Global olarak Türkiye operasyonlarımızla birlikte Doğu Avrupa, Ukrayna ve Türki Cumhuriyetlerin ana merkeziyiz. Bu kimlik altında Bauma Fuarı'na ilk kez katılım gösterdik. Dünyaca ünlü Sumitomo ekskavatörlerinin toplam 20 ülkedeki satış, servis ve satış sonrası hizmetler ile eğitim operasyonlarının tek yöneticisiyiz.

Fuara yönelik izlenimleriniz ve size olan teveccüh hakkında neler söylersiniz?
Fuarda Türkiye müşterilerimizin dışında; görev aldığımız bu ülkelerdeki bayi, müşteri ve kullanıcılarımızı da ev sahibi kimliğimizle ağırladık. 1995 yılından bu yana Bauma'ya gelen bir yönetici olarak ilk kez böylesi bir yoğunlukla karşı karşıyayım. Standımıza ve sunduğumuz ürünler ile hizmetlere yoğun bir ilgi söz konusu. TSM Global olarak bu durum bizim için son derece memnuniyet verici.

Sektördeki yenilikleri ve yaşanan evrimi nasıl değerlendiriyorsunuz?
Bu fuarda birçok teknolojik yeniliğe şahit olduk. Ancak evrimsel olarak değişmeyen tek unsurların müşteri memnuniyeti ve satış sonrası hizmetler olduğunu söyleyebilirim. Bizim de Türkiye'de kaliteli ürünlerimizin yanısıra üstün müşteri memnuniyeti anlayışımız ve hizmetlerimiz ile tercih edilirliğimiz ve 10 yıllık bir şirket olmamıza rağmen zirvede yer almamız; satış sonrası ve müşteri hizmetlerine yaptığımız bu yatırımlardan kaynaklanıyor.

"İstanbul'da 23 bin metrekare ve Ankara'da 14 bin metrekare olmak üzere iki tesis yatırımımız sürüyor"

Geldiğimiz noktada hangi yeni yatırım adımlarını atıyorsunuz?
Totalde 40 milyon Euro değerinde müşteri deneyim ve teknik eğitim merkezleri ve aynı zamanda 20 ülke merkez ana yedek parça ve satış sonrası hizmetler yatırımlarını Türkiye de yapmaktayız. Bünyemizde yer alan bölge müdürlüklerimize ilaveten yeni ve daha kapsamlı teknolojik müşteri deneyim ve satış sonrası hizmetler merkezleri kuruyoruz. Bu kapsamda İstanbul'da 23 bin metrekare ve Ankara'da 14 bin metrekare olmak üzere iki tesis yatırımımız sürüyor. Dolayısıyla müşteri memnuniyetini her zaman birinci sırada tutuyoruz. Bu da bizim rakiplerimize göre fark yatattığımız en kritik konudur.

40 milyon euroluk yatırım yapıyor ve ilave istihdam sağlıyoruz"

Sektörümüzde hangi ürün ve hizmetlerin değiştiğini gözlemliyorsunuz?
Enerji tasarrufu konusunun artık ilk sıralarda olduğunu görüyoruz. Genel olarak daha düşük enerji sarfiyatı olan makineler ve verimi yüksek ürünler, müşteriler tarafından daha çok tercih ediliyor. Biz de elektrikli ve hibrit iş makinelerini, modeline ve hitap ettiği iş koluna göre gündemimize dahil etmeye devam ediyoruz.

Hizmet verdiğiniz ülkelere göre nasıl bir ürün politikası uyguluyorsunuz?
İş modelimizi Türkiye ve Türkiye çevresi olarak ikiye ayırıyoruz. Ülkemizde mevcut ürün hatlarımız ve sunduğumuz ürün portföyümüz, güncellenerek devam ediyor. Hizmet verdiğimiz diğer ülkelerde ise sadece Japon Sumitomo iş makinelerinin satışı ve satış sonrası hizmetlerini sunuyoruz. İlaveten bu ülkeler arasında olan Ukrayna'da, Japon Yanmar markasının temsilciliğini de yürütmekteyiz.

Taner SÖNMEZER / TSM Global CEO'su

Türkiye'de hangi ürün çeşitleri ve hangi hizmetlerle ön plandasınız?
Ülkemizde etkin bir pazar payına sahibiz. Ürün yelpazemizi lastik tekerlekli yükleyici, forklift ekipmanları, mini ekskavatör grubu, finişerler ve silindirler olarak tek elden sunmanın avantajlarını müşterilerimize yaşatıyoruz. Güçlü satış sonrası destek hizmetimizle de müşteri memnuniyetimizi her geçen gün daha da artırmaktayız. Ülkemizde gece yarısı yedek parça deposunu açtırıp hizmet alabileceğiniz yegâne şirket biziz. Bu noktada da rakiplerimizden ayrışıyoruz.

"Türkiye'de 8 bölge müdürlüğümüz ve 37 adet servis ve yedek parça dağıtım alanımız mevcut"

Geldiğiniz noktada nasıl bir organizasyonla faaliyetlerinizi sürdürüyorsunuz?
Türkiye ve yurtdışındaki tüm operasyonlarımızda 250 kişilik bir kadroyla hizmet sunuyoruz. 20 ülkede ise satış ve satış sonrası hizmetlerle faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.

"Yeni yatırımlar ve etkin gelişimlerden pozitif anlamda en çok etkilenen ülkenin Türkiye olacağını öngörüyoruz"

İş makineleri sektöründe Türkiye'nin konumunu nasıl değerlendirirsiniz?
Yaşanan jeopolitik değişimlerden Ukrayna- Rusya savaşının sona ermesi ve Suriye'nin yeniden yapılanmasına yönelik yatırımların devreye alınacak olmasıyla birlikte ülkemiz önemli bir merkez konumuna ulaşacak. Devreye alınacak bu yeni yatırımlarda Türkiye'nin çok etkin bir rol oynayacağını düşünmekteyiz.

Sumitomo Construction Machinery Co., Ltd. Başkanı ve CEO'su **Mitsuhashi Isamu**, başarılarından ötürü TSM Global Turkey Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş. CEO'su **Taner Sönmezer**'i tebrik etti.

"Seneye iş makinesi pazarının 20 bin adetlere ve forklift pazarının ise 40 bin adetlere ulaşabileceğini düşünüyorum"

Bu pozitif gelişim pazar rakamlarına nasıl yansır?
2026 yılında Türkiye'de satış rekoru kırılabilir. Bahsetmiş olduğum şartlarla birlikte iş makinesi pazarının 20 bin adetlere yaklaşıp ve forklift ve istif makinalarıı pazarının da 40 bin adetlere yaklaşacağını düşünüyorum.

Sunduğunuz hizmetlerde farkınızı nasıl ortaya koyuyorsunuz?
Pazara sunduğumuz makinelerin üst düzey kalitesi ve üstün verimli olmasının yanında, müşterilerimizin işlerine de dokunuyoruz. Onların çalışmalarını aynı anda, aynı heyecanla ve aynı tutkuyla yaşayan bir şirketiz. Dolayısıyla müşterilerimizi iş ortağımız olarak görüyor, gece gündüz onların yanında olduğumuzu somut olarak hissettiriyoruz. Bu da rakiplerimize göre fark yaratan özelliğimiz olarak öne çıkıyor.

"Hedefimiz Türkiye ve Yurtdışında Yıllık 1500 adetlik Sumitomo satışına ulaşmak"

Yeni yapılanmalarla birlikte distribütörlüğünü üstlendiğiniz Sumitomo markası ile ilişkinizi nasıl bir seviyeye ulaştırdınız?
Sumitomo'nun 20 ülkede tarafımızca dağıtımının ve tüm operasyonlarının yapılması, ihracat ve istihdama sağladığımız katkılarla birlikte düşünüldüğünde büyük bir gurur vesilesi. Ülkemiz ve hizmet sunduğumuz çevre ülkelerde 1500 adetlik yıllık rakam en önemli hedeflerimiz arasında. Bu iş ortağımız Sumitomo ile olan ilişkimizi bambaşka bir boyuta taşıdı.

Markamızın değerli temsilcileriyle başta Türkiye'de bir üretim hattı kurma planı olmak üzere birçok konuyu ele alıyoruz. Kişisel olarak benim de hayalim olan bu projeyi gerçekleştirdiğimiz takdirde ülkemize önemli bir katma değer daha sağlamış olacağız ■

Kapak
İçindekiler'e dön

Garrett
ADVANCING MOTION
BRANDTURBO

UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK BÜYÜK FARK YARATIR.
GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr

BORUSAN CAT'TEN TÜRKİYE'Yİ KAPSAYAN YENİ BAYİLİK HAMLESİ

2025 SONUNDA HEDEF 81 İLDE SATIŞLA YETKİLENEN BAYİLER!

Barış DÖKER
Borusan Cat Türkiye Bayi Büyüme Lideri

Uğur Tarık GÜL
Borusan Cat Türkiye Ülke Lideri

Tunca Baran BÜTÜN
Borusan Cat Türkiye Entegre Kanallar Lideri

Farklılaşan müşteri ihtiyaçlarına özel çözüm setleriyle her segmentte proaktif ve interaktif bir yaklaşım benimseyen Borusan Cat, 2025 sonuna kadar tüm Türkiye'deki bayi ağını satış yetkinlikleriyle destekleyecek biçimde artırmayı hedefliyor. Şirket, satış sonrası hizmetler desteği yanında özellikle mini makineler ve kazıcı-yükleyiciler ürün gruplarında satış yetkisine de kavuşacak olan yeni bayilerle birlikte 81 ilde etkin olmayı planlıyor. Entegre Kanallar adı verilen yeni yönetim stratejisiyle birlikte Borusan Cat, bu ürün gruplarındaki pazar payını 2 katına çıkarmayı da hedefleri arasına koydu.

İŞ MAKİNELERİ sektörünün lider oyuncularından Borusan Cat, iş yapış biçiminde yine köklü bir dönüşüme imza atıyor. Bu kapsamda şirket, bayilik modelinden çözüm ortaklığına doğru evrildiği son 10 yıllık yolculuğunda yepyeni bir aşamaya geçiyor. Türkiye'nin dört bir yanında mini ve kompakt iş makinelerine odaklı olarak bayi ağını yaygınlaştırma planını devreye alan Borusan Cat, Entegre Kanallar çatısı altında müşterilerine sunacağı yeni stratejisini düzenlediği basın toplantısıyla tanıttı.

Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Uğur Gül ve Entegre Kanallar Yöneticileri Tunca Baran Bütün ile Barış Döker'in katıldığı basın toplantısında, şirketin yeni dönem vizyonu ve hedefleri kapsamlı bir şekilde paylaşıldı. Toplantıda, Borusan Cat'in bölge müdürlükleri modelinin daha da kapsamlı hale gelip bayilerin yetkilerinin artırılacağı ve müşteri beklentilerine göre özelleşen çözüm setlerinin sunulacağı bir yapıya geçileceği özellikle vurgulandı.

ENTEGRE KANALLAR BİRÇOK ALANI KAPSAYACAK

İnşaat, madencilik ve enerji-ulaşım olarak 3 ana segmentte şekillenen Borusan Cat'in iş modelinde inşaat başlığı birçok sektöre hitap ediyor. Hafriyat sektörü, altyapı çalışmaları, endüstriyel inşaat, liman sektörü ve tarım gibi birbirinden farklı alanlarda ihtiyaç duyulan iş makinelerinin sunulduğu bu grup, artık Entegre Kanallar Segmenti adıyla ve Borusan Cat'in mevcut bayi organizasyonuna yapılacak olan eklemelerle genişleyecek. Müşterilerin coğrafi konumlarının değil ihtiyacına odaklanılacak olan yeni yapılanma, taleplere proaktif ve interaktif olarak cevap verecek.

> *"Bayilerimiz satış sonrası hizmetler yanında ürün satışı kapsamında da tam yetkili olarak hizmet verecek"*

PAZAR DÖNÜŞÜYOR: MİNİ MAKİNELER ÖN PLANDA

Toplantıda konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Borusan Cat Entegre Kanallar Lideri Tunca Baran Bütün, dünyada olduğu gibi Türkiye'de de iş makineleri pazarının dönüştüğünü, büyük projeler devam ederken mini ekskavatör, skid steerlar ve kompakt makineler gibi mini serilere olan talebin de ciddi biçimde arttığını, Borusan Cat'in de bu doğrultuda hazırlıklarını sürdürdüğünü belirterek, ***"Günümüzde iş makineleri pazarının yarısı mini ürün grubundan oluşuyor. Bu segmenti yeni büyüme alanı olarak gördüğümüz için daha yaygın ve erişilebilir olmak adına bayilik genişletme stratejimizi devreye aldık. Entegre Kanallar sayesinde satış ekiplerimiz, bayilerimiz, e-ticaret çözümlerimiz, dijital ve proaktif enstrümanlarımız bir harmoni içerisinde müşteri memnuniyeti için yeniden kurgulandı. Bu stratejide bayilerimiz sadece satış sonrası hizmet alanında yer almakla kalmayacak, gelişmekte olan bu ürün grubunun satışı kapsamında da tam yetkili olarak hizmet verecek"*** dedi.

> *"Yeni bayiliklerde kısa vadede İstanbul, Bursa, Çanakkale, Malatya, Trabzon, Şırnak, Muş, Adana ve Şanlıurfa var"*

2025 HEDEFİ: 35 BAYİ İLE 81 İLDE HİZMET

Yeni büyüme planına 2023 yılındaki çalışmalarla start verdiklerini aktaran Bütün, ***"Borusan Cat'in halihazırda inşaat sektörüne hizmet veren 25 bayisi bulunuyor ve 51 ile hizmet veriyor. Ancak kendimize büyük bir hedef koyduk. 2025 yılı sonuna kadar bayi sayımızı 35'e çıkarmak ve Türkiye'nin tüm 81 iline ulaşmayı planlıyoruz. Kısa vadede İstanbul, Bursa, Çanakkale, Malatya, Trabzon, Şırnak, Muş, Adana ve Şanlıurfa gibi hem kilit hem potansiyeli olan şehirlerde yeni bayilikler açmayı planlanıyoruz. İstanbul'a benzer büyük lokasyonlarda ise farklı bölgelerde bayiler konumlandırılmaya devam edecek"*** dedi.

> *"Diyarbakır'da daha önce otomotiv bayiliği tecrübesi olan bir bayi ile anlaştık ve 6 ayı geride bıraktık. Son derece başarılı sonuçlar elde ettik"*

BAYİLİK MODELİNDE RADİKAL DEĞİŞİM, ŞAŞIRTICI SONUÇLAR

Borusan Cat, bu yeni bayilik yapısında sadece coğrafi uzaklığı esas almıyor; müşteri profiline, segment bazlı ihtiyaçlara ve lokal çözüm beklentilerine de odaklanıyor. Satışın her aşamasında bayilerin tam yetkili olarak hizmet verebileceği yeni yapının detaylarını aktaran Bütün, ***"Borusan Cat bünyesine dahil olacak yeni bayilerimiz özellikle tarım, inşaat ve hafriyat sektörlerine yakınlığı olan firmalardan oluşacak. Bununla birlikte mini makine pazarının büyümesinden kaynaklı olarak, bu ürünleri talep eden müşteriye hitap edeceği bir profile sahip olması esas temel arayışımız. Bu kapsamda BCP diye adlandırılan kazıcı yükleyici, 13 tona kadar mini ekskavatör, mikro yükleyici ve düşük tonajlı lastik tekerlekli yükleyicilerin de satışlarının yetkilendirmesi için pilot uygulamalara başladık. Diyarbakır'da daha önce otomotiv bayiliği tecrübesi olan bir bayi ile anlaştık ve 6 ayı geride bıraktık. Son derece başarılı sonuçlar elde ettik. Bu çalışmamız hem total satış hacmimize yansıdı hem de satış sonrası hizmetlerdeki ivmemizi daha da yukarı taşıdı. Söz konusu bayilik yapılanmamızın bu yöndeki gelişimi, lokaldeki yeni fırsatları keşfetmemize ve satış sonrası hizmetlerdeki yetkiliğimizin yatay yönde daha da genişlemesini sağlayacak"*** ifadelerini kullandı.

> *"Bizimle partner olan bayilerimize hem lojistik hem de teknik kabiliyetlerimiz önemli katkılar sunacak"*

"BORUSAN'IN PAYDAŞI" TANIMLAMASI YAYILACAK

İş makinelerinin dev markası Caterpillar'ın ve Türkiye'de iş makineleri pazarının öncü ismi Borusan Cat'in, sektörde büyüyen bir oyuncu olmak adına önemli bir paydaş olduğuna da değinen Baran Bütün, ***"Borusan Cat ile paydaş olmak ciddi ve avantajlı bir inisiyatif. Bayilik ve satış sonrasında teknik çözüm ortağı olmak, hızlıca destek sunmak ve müşteri nezdinde güven unsuru en kıymetli başlıklar. Bu noktada bizimle partner olan bayilerimize hem lojistik hem de teknik kabiliyetlerimiz önemli katkılar sunacak. Bayilerimiz, işlerinin daha da büyümesi kapsamında ciddi fırsatlarla karşılaşabilecekler"*** dedi.

> *"Fatura kesecek şekilde stok ve saha yönetimi yapabilecek biçimde tüm yetkileri lokal güçlerimize veriyoruz"*

BAYİLİKTE EN BÜYÜK KRİTER: SEKTÖREL TECRÜBE

Borusan Cat, bu yeni dönüşümünde devreye alınacak bayiliklerden stok yönetimi tecrübesi, satış ve satış sonrası hizmetlerin tek çatı altında sunulması, yatırım ve finans gücü ile sektörel tecrübe kriterlerini arıyor. Ayrıca her bayi için satış showroom'u, minimum 300-400 metrekarelik bir atölye ve bulunduğu konuma göre minimum 5 teknisyenin yer alması önem arz ediyor. Müşterilerinin başarısı için çözüm ortağı olma anlayışıyla çalışan Borusan Cat'in kurumsal yaklaşımına uygunluğun bayilikte önemli olduğunun altını çizen Baran Bütün, ***"Verileri bilgiye dönüştüren, olabilecek sorunları tahmin eden ve uygun çözüm önerilerini sunan Borusan Cat olarak yeni partnerlerimizin kurumsal imajımıza uygunluğu en önemli kriterlerimizin başında geliyor. Bu kapsamda müşterilerimize çözüm sağlamak üzere stok ve saha yönetimi yapabilecek biçimde tüm yetkileri lokal güçlerimize veriyoruz. Dolayısıyla partner bayilerimizin sahip olduğu network son derece kıymetli"*** şeklinde konuştu.

> *"BCP'de yaklaşık yüzde 50'nin üzerinde pazar payımızı artırdık"*

Borusan Cat'in hizmet verdiği ülkeler içerisinde Türkiye'nin hem pazar büyüklüğü hem de yeni enstrümanların pazarda kabul edilmesiyle öncü bir role sahip olduğunu aktaran Borusan Cat Türkiye Bayi Büyüme Lideri Barış Döker ise şirketin pazar paylarına ve yeni sistemle birlikte hedeflenenlere de değindi. Döker açıklamalarında; ***"Borusan Cat olarak ülkemiz pazarında devreye aldığımız kampanyalarla değil, kısa, orta ve uzun vadeli kalıcı stratejilerle pazarımızı büyütüyoruz. Toplamda geçen yıl BCP'de yaklaşık yüzde 50'nin üzerinde pazar payımızı artırdık. Son derece rekabetçi bir konumda olarak Caterpillar ile birlikte 2030 planlarımız üzerine çalışıyoruz. Hedefimiz pazar payını iki katın üzerine çıkarmak. Bu kapsamda da 2024 yılında yeni yapılanmamızı devreye alarak ilk adımı atmış olduk ve planımızın önüne bile geçtik. İş ortaklarımızla başladığımız bu yolculukta büyümeyi sürekli sağlamış olduk. Ürün çeşitliliği ve konfigürasyon özgürlüğü açısından bir ticari güç olarak sektörümüzde çok etkiniz"*** dedi.

Döker açıklamalarında bayiliğin artmasıyla birlikte Borusan Cat merkezi kadrosundaki sayıda bir azalma olmayacağının da altını çizerek, "Entegre Kanallar modelimizle birlikte yönetim ekibimizi de artırıyoruz. Ekskavatör tarafında ise çalışma arkadaşlarımızı yüzde 50'ye yakın oranda artırdık. Bayiliklerimiz arttıkça ise her bayiden sorumlu personeller de artacağı için ekibimiz daha da büyüyecek." dedi. Eğitimin Borusan Cat için son derece önemli olduğunun da altını çizen Döker; ***"Hem satış hem teknisyen ekiplerini dijital ve fiziksel tabi tutuyoruz. Operasyonel mükemmellik stratejimiz doğrultusunda partnerlerimizin ekipleri yoğun denetimlerden geçiyorlar. Alanında uzman eğitmenlerimiz sayesinde bizi temsil etme yeterliliğini sağladıklarına emin oluyoruz"*** şeklinde konuştu.

DİJİTAL ÇÖZÜMLERLE TAM ENTEGRASYON

Borusan Cat'in dönüşüm sürecinde dijitalleşmenin kritik bir rol oynadığını ve bütüncül bir yaklaşımla entegrasyonu tamamlamayı hedeflediklerini dile getiren Tunca Baran Bütün, ***"Her bölgede müşterilerin birden fazla talebi olabiliyor. Bu noktada da çok gurur duyduğumuz dijital uygulamalarımızı konumluyoruz. Boom 360 bir Borusan Cat ekosistemi olarak öne çıkıyor. Müneccim ise arızaları yüzde 95 olasılıkla tahmin edebilen ve sonradan olabilecek maliyetleri üçte bir düşüren uygulamamız. Bidaha ise komponentleri bir gün bile beklemeden müşteriye sunabildiğimiz ve döngüsel ekonomiye katkı sunan çözümümüz. Entegre Kanallar kavramıyla da müşterinin operasyonel maliyetlerini minimize eden, kimi zaman dijital uygulamalarımız kimi zaman bayiler ve merkezimizi devreye alabileceğimiz bir yapıyla verimliliği artıracağız. Bu dönüşüm yolculuğunda yeni bayilerimizle birlikte daha da erişilebilir olacağız"*** açıklamalarında bulundu.

"STRATEJİK BÜYÜMEMİZİ SÜRDÜRECEĞİZ"

Entegre Kanallar ve yeni bayilik sisteminin tanıtım toplantısında yerini alan Borusan Cat'in yeni Türkiye Müdürü Uğur Tarık Gül, ***"Görevime yeni stratejimizle birlikte başlamak benim için heyecan verici. 2030 hedeflerimiz kapsamında Türkiye'de ciddi bir büyüme odağımız bulunuyor. Fırsatlar ve çeşitlilik açısından ülkemiz, birçok lokasyona kıyasla son derece avantajlı konumda. Bu yeni dönemde gerçekleştireceğimiz çalışmalarla stratejik büyümemizi sürdüreceğiz"*** dedi

TÜRKİYE'DE İNŞAAT FAALİYETLERİ ARTARKEN, BEKLENTİLER GERİLEDİ

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) tarafından hazırlanan "Hazır Beton Endeksi" 2025 Mart Ayı Raporu'na göre, faaliyet dışında tüm endeksler aşağı yönlü hareket ederken, en büyük düşüş Güven Endeksi'nde görüldü.

Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

RAPORUN sonuçlarını değerlendiren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, *"Faaliyet dışında tüm endeksler aşağı yönlü hareket ederken en çok düşüş Güven Endeksi'nde görülmüştür. Bu durum, önümüzdeki dönemde inşaat sektörünün aşağı yönlü olabileceğine işaret etmektedir*" dedi.

Ekonomik gelişmelerle ilgili görüşlerini paylaşan THBB Başkanı Yavuz Işık, *"2025 yılının ilk 2 ayında konut satışları geçen yılın aynı döneminin %29 üzerindedir. İpotekli satışlarda aynı dönemde %127'lik bir artış olması önemlidir; ancak ipotekli satışların toplam satışlar içindeki payı hâlâ %15 gibi düşük bir orandadır. Bu oran artmadan, inşaat sektöründe gerçek bir canlılığın yaşanması beklenmemektedir.*

Merkez Bankası tarafından açıklanan 2025 şubat ayı verilerinde yeni konut fiyatları yıllık bazda ülke genelinde yüzde 33,5 artmıştır. 2022 ve 2023 yıllarında 3 haneli olan artış hızı, 2024 yılının haziran ayında %50'lere gerilemiş, son 2 aydır da %33 bandında devam etmektedir. Enflasyonun altında kalan fiyat artış hızı ile konut fiyatları hâlen cazip görünmektedir ancak bunun sürdürülmesi, tüketicinin uygun koşullar altında konut finansmanına erişimine bağlıdır. Toplam satışlar içerisinde ipotekli satışların payının %50'nin üzerine çıkması durumunda inşaatın ivme kazanması beklenebilecektir" dedi.

YAVUZ IŞIK GÖREVİNE DEVAM EDECEK

Türkiye'de standartlara uygun beton üretilmesi ve inşaatlarda doğru beton uygulamalarının sağlanması için 37 yılı aşkın süredir uğraş veren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), 12 Nisan 2025 tarihinde gerçekleştirdiği 38. Olağan Genel Kurulunda yeni Yönetim ve Denetim Kurulu Üyelerini seçti. İstanbul'da yapılan Genel Kurulda seçilen yeni Yönetim Kurulu, Yavuz Işık'ı yeniden Yönetim Kurulu Başkanlığına seçti.

Birliğin çalışmaları hakkında bilgiler veren Yavuz Işık, her yıl Hazır Beton Sektör Raporu hazırladıklarını ifade ederek, *"Sektörümüz, 2023 yılı verilerine göre 200 milyar Türk Lirası cirosu, 45 bini aşan istihdam hacmi ve yıllık 119 milyon metreküplük üretimiyle, inşaat sektörüne ve buna bağlı olarak ülke ekonomisine büyük katkı sağlamaktadır. 2024 yılında ise 130 milyon metreküp tahmini üretim ile tüm zamanların rekoru kırılmıştır. İnşaat sektörünün en temel kolu olan sektörümüz bu üretim hacmiyle, Avrupa'da liderliğini sürdürmektedir"* şeklinde konuştu ■

TÜRKİYE İNŞAAT SEKTÖRÜ ZORLUKLARA RAĞMEN BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB), 2025 yılının ilk çeyreğine ilişkin inşaat sektörü analiz raporunu yayımladı. Ekonomik zorluklar, jeopolitik gerilimler ve yüksek maliyetler arasında ilerlemeye çalışan sektör, hem yurt içinde hem yurt dışında yeni fırsatlar peşinde koşuyor.

TÜRKİYE Müteahhitler Birliği (TMB) tarafından yayımlanan "**Kırılgan Ekonomiler, Çalkantılı Siyaset ve Ticaret Savaşları**" başlıklı İnşaat Sektörü Analizi Raporu, sektörün 2025'in ilk çeyreğinde yaşadığı zorlukları ve önümüzdeki dönem beklentilerini gözler önüne serdi. Rapora göre, kamu yatırımlarındaki yavaşlama ve artan maliyet baskısına rağmen, inşaat sektörü büyümesini sürdürdü. TÜİK verilerine göre, Şubat 2025'te inşaat üretimi yıllık bazda %12,7 oranında artış gösterdi.

DEPREM, KENTSEL DÖNÜŞÜMÜN ZORUNLULUĞUNU HATIRLATTI

Raporda yer alan önemli bir diğer konu ise 6,2 büyüklüğündeki İstanbul Depremi'ydi. TMB Başkanı Erdal Eren, "Can kaybı olmaması en büyük tesellimiz. Ancak afet odaklı kentsel dönüşüm artık ertelenemez bir zorunluluktur" diyerek, 1999 öncesi yapılan yapı stokunun yenilenmesi için acil adımlar atılması gerektiğinin altını çizdi. Ayrıca, yapı müteahhitlerinin yeterlilik esaslı sınıflandırıl-

Kapak İçindekiler'e dön

VOLVO PENTA
ENERJİ DEPOLAMA SİSTEMLERİNDE
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

VOLVO GROUP OTOMOTİV TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Mah. Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 655 75 00 • E-Posta: satis.volvo@volvo.com

VOLVO PENTA
POWERING YOUR BUSINESS
WWW.VOLVOPENTA.COM

masının tavizsiz şekilde uygulanması gerektiğini vurguladı.

AŞIRI KORUMACILIK VE FİNANSMAN KRİZİ SEKTÖRÜ ZORLUYOR

Küresel ölçekte ise ABD'nin öncülük ettiği korumacı politikalar, Türk müteahhitlerin yurt dışı projelerde karşılaştığı riskleri artırıyor. Raporda, 2025'in ilk çeyreğinde özellikle teminat mektubu temininde yaşanan zorluklar ve yeni pazar kayıpları öne çıktı. Buna rağmen, Türk müteahhitler 560 milyon dolarlık 14 yeni proje üstlenerek direncini korudu. Türkmenistan, Libya ve Irak en aktif olunan pazarlar arasında yer aldı.

İNŞAAT MALİYETLERİNDE YAVAŞLAMA, ANCAK BASKI SÜRÜYOR

İnşaat maliyet endeksinde 2020'den bu yana en düşük yıllık artış oranı (%23,94) kaydedildi. Malzeme fiyat artışlarının görece yavaşladığı bu dönemde, işçilik maliyetlerinde ise %32,38 gibi yüksek bir artış görüldü. Bu durum, maliyetlerdeki genel baskının hâlâ devam ettiğini gösteriyor.

KAMU YATIRIMLARINDA SIKINTI: VERGİ TEVKİFATINDA İNDİRİM TALEBİ

Kamu projelerine ilişkin tasfiye hakkı beklentisinin karşılanmaması sektörü zorlarken, TMB Başkanı Eren, kamuya iş yapan müteahhitler için Gelir ve Kurumlar Vergisi tevkifat oranlarının %2 seviyesine düşürülmesi çağrısında bulundu. "Hiç değilse finansman yükünü hafifletecek adımlar atılmalı," diyen Eren, bu konuda Hazine ve Maliye Bakanlığı ile temasların sürdüğünü belirtti.

GÜVEN ENDEKSİ DÜŞÜYOR, İPOTEKLİ SATIŞLAR ARTIYOR

İnşaat Sektörü Güven Endeksi'nde yılın ilk çeyreğinde önemli bir düşüş yaşandı. Sektördeki yatırımcı ve tüketici güven kaybı dikkat çekerken, ipotekli konut satışlarında faizlere rağmen artış gözlendi. İlk el konut satışlarındaki düşüş ise inşaat maliyetlerindeki artış ve arz sıkıntılarının

Erdal EREN / TMB Başkanı

doğrudan etkisi olarak yorumlandı.

YABANCIYA KONUT SATIŞI GERİLİYOR

Yabancılara konut satışlarında da belirgin bir düşüş yaşandı. 2025'in ilk çeyreğinde satışlar %19,5 oranında geriledi. Yabancı yatırımcıların en çok tercih ettiği iller ise İstanbul, Antalya ve Mersin oldu.

KIRILGAN EKONOMİLER VE ÇALKANTILI SİYASET DÜNYA GÜNDEMİNİ BELİRLİYOR

2025 yılına küresel ekonomi ve siyaset sahnesinde yoğun belirsizlikler damgasını vurdu. Özellikle ABD'nin Çin'e yönelik agresif ticaret politikaları ve jeopolitik gerilimler, dünya ekonomisinin dengesini bozarken, siyasi riskler küresel yatırım iklimini da olumsuz etkiledi.

ABD Başkanı Donald Trump'ın ikinci dönemine hızlı bir başlangıç yaparak uygulamaya koyduğu yüksek gümrük vergileri ve korumacı adımlar, küresel ticaret savaşlarını alevlendirdi. Çin ile tırmanan bu ekonomik çekişme, yalnızca iki ülkeyi değil, tüm dünya tedarik zincirlerini tehdit eden bir yapıya büründü. Başkan Trump'ın sansasyonel söylemleri ve politik hamleleri –örneğin Meksika Körfezi'nin adını değiştirme ve Kanada'yı ABD'nin 51. eyaleti yapma teklifleri– uluslararası ilişkilerde de dalgalanmalara yol açtı.

Avrupa'da ise Rusya-Ukrayna savaşının etkileri derinleşmeye devam ederken, göç krizleri ve ekonomik yavaşlama sağ popülist hareketlerin yükselmesine zemin hazırladı. Avrupa Birliği, güvenlik harcamalarını artırma kararı alırken, birlik içi siyasi kırılmalar belirginleşti.

Orta Doğu'da, Gazze'deki insani kriz yoğunlaşırken, İsrail'in agresif politikalarına ABD'nin verdiği destek tartışmaları beraberinde getirdi. ABD'nin dünya sahnesinde sergilediği tavır, birçok bölgesel çatışmanın çözüm sürecini tıkadı.

EKONOMİDE DURUM: BELİRSİZLİKLER VE YAVAŞLAMA

IMF ve Dünya Bankası'nın raporları, küresel büyümenin 2025 ve 2026 yıllarında %2,7 ila %3,3 seviyelerinde seyredeceğini öngörüyor. ABD, Avrupa ve Çin ekonomilerinde büyüme beklentileri aşağı yönlü revize edilirken, gelişmekte olan ülkelerde döviz ve enflasyon baskılarının arttığı dikkat çekiyor.

Türkiye ise 2024'te %3,2 büyüme ile küresel ortalamanın üzerinde bir performans gösterdi. İnşaat sektörü %9,3'lük büyümesiyle ekonominin lokomotifi oldu. Ancak, cari açık, işgücü piyasasındaki âtıl oranların yüksekliği ve enflasyonla mücadele önümüzdeki dönemin başlıca risk faktörleri olarak öne çıkıyor.

YENİ DÜNYA DÜZENİ Mİ?

Küresel ekonomi ve siyasette yaşanan bu köklü değişim, "küreselleşme çağının sonu" olarak yorumlanıyor. Ekonomik korumacılık, artan ticaret savaşları ve güvenlik endişeleri, uluslararası iş birliği normlarının sorgulandığı yeni bir dönemin habercisi gibi görünüyor.

2025 yılı hem ekonomik hem de siyasi kırılganlıkların derinleştiği bir dönem olarak şimdiden tarih sayfalarındaki yerini alıyor ■

Haulotte 40. YILINI KUTLUYOR

Dünyanın önde gelen personel yükseltme ekipmanları üreticilerinden Haulotte, kuruluşunun 40. yılını kutluyor.

1983 YILINDA Fransa'da kurulan şirket, geçen yıllar içinde inovasyon ve sürdürülebilir büyüme anlayışıyla sektörde önemli bir konuma ulaştı. Haulotte, bir aile şirketi olarak köklerine sadık kalırken, aynı zamanda küresel pazardaki güçlü varlığını sürdürmeye devam ediyor.

Haulotte'un başarısının temelinde, nesiller boyu süregelen aile mirası ve uzun vadeli vizyonu yatıyor. Şirket, güvenilirlik, dayanıklılık ve yenilikçiliğe verdiği önem sayesinde dünya çapında 21 farklı ülkede faaliyet gösteriyor. Avrupa, Kuzey Amerika, Asya ve Latin Amerika'da güçlü bir varlık gösteren Haulotte, küresel müşterilerine en iyi çözümleri sunmayı amaçlıyor. Markanın Türkiye'deki satış ve satış sonrası hizmetleri, 2003 yılından bu yana sektörün ülkemizdeki

öncü kuruluşlarından Acarlar Makine tarafından sağlanıyor.

İNOVASYON VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖN PLANDA

Haulotte, yalnızca kaliteli kaldırma ekipmanları üretmekle kalmıyor, aynı zamanda sektördeki çevresel etkiyi azaltmayı hedefleyen sürdürülebilir çözümler geliştiriyor. Elektrikli ve hibrit platformlar gibi yenilikçi ürünlerle karbon ayak izini en aza indiren şirket, yeşil enerjiye yaptığı yatırımlarla dikkat çekiyor. Aynı zamanda, dijitalleşme süreçlerine verdiği önem sayesinde müşterilerine akıllı ve verimli çözümler sunuyor.

Şirketin 40. yıl kutlamaları kapsamında, Haulotte CEO'su ve yönetim ekibi, geleceğe yönelik stratejilerini paylaştı. Şirket, Ar-Ge yatırımlarını artırarak daha verimli ve çevre dostu çözümler sunmayı hedefliyor. Ayrıca, müşteri memnuniyetini artırmaya yönelik yeni hizmetler geliştirilmesi planlanıyor.

Haulotte'nin 40 yıllık başarı hikayesi, aile değerleri ve inovasyonun birleşimiyle şekillenirken, şirketin geleceğe yönelik hedefleri de aynı vizyonla ilerlemeye devam edecek ■

POWER TK TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ **MARYAM BAHRAMİ:**

"TÜM MÜŞTERİLERİMİZE TERZİ USULÜ HİZMET SUNUYORUZ"

Ülkemizde Perkins motorlarının distribütörü olan Power TK, sunduğu geniş yedek parça stoğu ve yaygın servis ağıyla 2025 yılında da büyümeyi ve parça stoklarını iki katına çıkarmayı hedefliyor. İş makineleri ve jeneratör güç sistemleri alanında önemli bir talebi karşılayan şirket, servis ağına bu yıl içerisinde Adana'yı da ekleyecek.

DÜNYANIN önde gelen motor üreticileri arasında yer alan ve iş makineleri, jeneratör, tarım makineler ve diğer endüstri alanlarında önemli bir ihtiyacı karşılayan Perkins, Power TK distribütörlüğünde ülkemizde 10 yılı aşkın süredir faaliyet gösteriyor.

Uzman servis ekibi, yedek parça ağı ve Türkiye'deki profesyonel yapılanmasının yanında deneyimli yöneticileri de bünyesine katmaya devam eden Power TK, geçtiğimiz yıl genel müdürlük koltuğuna oturan Maryam Bahrami liderliğinde çalışmalarını güçlendirerek sürdürüyor. İş makineleri alanında yedek parça, satış, satın alma, pazarlama ve satış sonrası tecrübelerine sahip olan Maryam Bahrami ile Power TK'nın güncel çalışmalarını konuştuk:

Öncelikle kariyer hayatınıza Türkiye'de devam etme kararını nasıl aldınız?
İran'da Perkins bayiliği deneyimimden sonra HİDROMEK'in de bayiliğini yapan İranlı kazıcı yükleyici üreticisi Snowpars'ta çalışma hayatıma devam ettim. Bu dönem HİDROMEK ile geliştirdiğim ilişkiler neticesinde şirketin kurucusu rahmetli Hasan Basri Bozkurt Bey'in de teklifiyle Türkiye'ye gelme kararı aldım. Elbette bu kararda 2018 yılında İran'a uygulanan çeşitli ambargoların ve iş yapış biçimlerimizin olumsuz seyretmesinin de etkisi oldu. Türkiye'de 5 yıllık HİDROMEK tecrübemin ardından Perkins şirketi bünyesindeki bağlantılarım aracılığıyla Power TK'da görev almaya başladım.

Power TK'nın genel yapısı hakkında bilgi verir misiniz?
2013 senesinde kurulan şirketimiz Fransız FÉTIS Group bünyesinde faaliyet gösteriyor. FÉTIS Group çiftçi bir ailenin kurduğu ve bir sonraki neslin devam ettirdiği bir şirket olarak dünya çapında hizmet veriyor. 22 firmaya sahip grubumuz içerisinde 5 firma, Perkins motorlarının distribütörlüğünü üstleniyor. Bu şirketler Fransa (Secodi), İspanya (Secodi Power System), Finlandiya ve Estonya (Secodi Finland, Afrikanın 20 üzeri ülkesi (Seco Power) ve Türkiye'de (Power TK) hizmet vermekte. Satış sonrası hizmetlerinden sorumlu olduğumuz Perkins'in 45 yıllık distribütörü olarak son derece tecrübeliyiz. Perkins ise bu yıl kuruluşunun 93. yılını kutluyor.

Perkins ne tür motorlar pazara sunuyor?
180 ülkede 86 distribütörle yer alan ve Caterpillar şirketi bünyesinde üretimini sürdüren markamız, dünyanın birçok bölgesinde yüksek servis ve yedek parça bulunurluğuyla hizmet veriyor. Enerji üretim motorları ve endüstriyel dizel motorları pazara sunan Perkins; endüstriyel alanda iş makineleri, araç üstü ekipmanlar, forkliftler, madencilik sektöründe kullanılan makineler ve tarım makinelerine yönelik motorları müşterilerine sunuyor. Markamızın elektro pack dediğimiz enerji üretiminde 9 ila 2.500 kW arasında geniş bir üretim yelpazesi bulunuyor. Endüstriyel tarafta ise 8,2 ila 225 kW arasında seçenekler mevcut.

Perkins dizel teknolojisinde hangi seviyede?
Emisyonlar ilerledikçe elbette Perkins de gelişimini sürdürüyor. Türkiye 2023 yılı Nisan ayından sonra iş makinelerinde Stage 5 / Tier 4 Final emisyon seviyesi motorlara geçiş yaptı. Bu yılın ocak ayı itibarıyla da tarım makinelerinde bu geçiş tamamlandı. Perkins motorları da bu doğrultuda Türkiye'ye sunduğu ürün gamını revize etti.

Maryam BAHRAMİ / Power TK Türkiye Genel Müdürü

"Stage 5 uyarlamalarında bir nevi Ar-Ge, tasarım ve mühendislik hizmeti sunuyoruz"

Bu kapsamda Power TK olarak nasıl bir hizmet sunuyorsunuz?
Müşterilerimizin ihtiyaç ve taleplerini değerlendiriyoruz. Özellikle Stage 5 motorlar için ihtiyaç duyulan harness, kontrol paneli gibi yan ekipmanları da müşterimize Power TK çatısı altında sağlayabiliyoruz.Ardından aplikasyon hizmetimizle birlikte teknik destek ekibimiz, motorların aplikasyon testlerini yapıyor ve uygunluklara göre onayları veriyor. Bu kapsamda Türkiye'deki en iyi hizmeti veren takımız. Stage 5 uyarlamalarında bir nevi Ar-Ge hizmeti verdiğimizi söyleyebilirim.

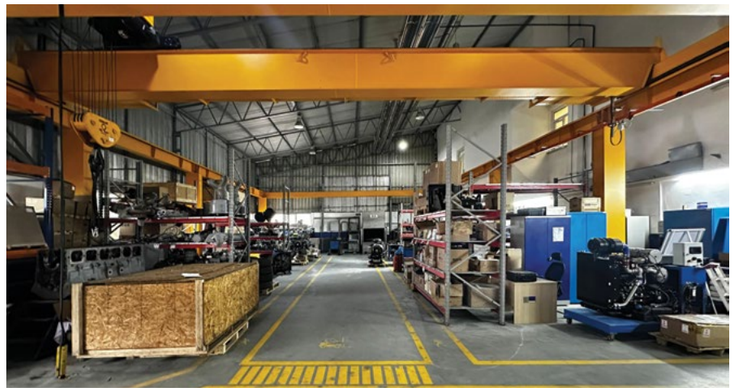
"OEM'ler ile çalışmakla birlikte nihai müşteriye de servis hizmeti sunuyoruz"

Türkiye yapılanmanızda nasıl bir organizasyona sahipsiniz?
OEM'ler ile çalışmakla birlikte nihai müşteriye de servis hizmeti sunuyoruz. Hem kendimiz hem de bayilerimiz aracılığıyla yedek parça bulanabilirliğini sağlarken, kendi bünyemizdeki servis organizasyonumuzla teknik servis hizmetini sunuyoruz. İstanbul'daki merkezimiz dışında Ankara ve İzmir'deki ofislerimizde hem satış hem de servis kadrolarımız bulunuyor. Bu yıl içerisinde Adana'daki yapılanmamızı tamamlayacağız. Bu doğrultuda bölgede mobil olarak hizmet sunan satış temsilcisi arkadaşımızla ilk adımı

atmış bulunduk. Halihazırda 54 kişilik bir kadroyla hizmet veriyoruz. Yıl sonunda Adana yapılanmamızla 60'ı geçmeyi planlıyoruz.

"HİDROMEK, Çukurova Makina, Mecalac ve MST ile çalışıyoruz"

Hizmet verdiğiniz sektörlerden örnekler sunar mısınız?
İş makinelerinde Türkiye'de üretilen kazıcı-yükleyicilerin tamamı Perkins motorla çalışıyor. Bu kapsamda HİDROMEK, Çukurova Makina, Mecalac ve MST ile çalışıyoruz. Ayrıca HİDROMEK MG 230 motor greyderin motorunu veriyor ve tarım sektöründe ise Erkunt, Hattat, Başak gibi markalara motor sunuyoruz. Elektro Pack alanında da enerji şirketleri Aksa, Teksan, Emsa, KJ, Güçbir, Arken, Alimar, İdea gibi birçok markaya ürün, yedek parça ve servis hizmetini sunarak garanti süreçlerinde destekliyoruz.



"Türkiye'de son 20 yılda 200 bin Perkins motor aktif olarak yer alıyor"

Perkins'in Türkiye ve dünyadaki motor sayısı hangi seviyelere ulaştı?
Perkins dünyada 93 sene içerisinde 22 milyondan fazla bir üretim hacmine ulaştı. Türkiye'de ise son 20 yılda 200 bin motor pazarda aktif olarak yer alıyor. Pazarımızda ekonomik ömrü 20 yıla uzanan motorlar bulunuyor. Farklı bir örnek vermek gerekirse 30 yıl öncesine kadar kamyon motorları da üreten Perkins'in, Türkiye'de 61 yaşındaki bir kamyonda yer aldığına ve kamyonun aktif çalıştığına da şahit oluyoruz. Bu da bizleri gururlandırıyor.

"Endüstriyel ürünlerde 5 yıl ve elektro pack ürünlerinde 10 yıl uzatılmış garanti sunuyoruz"

Müşterilere verdiğiniz güvenceler nelerdir?
En başta satılan tüm parçalara 1 yıl garanti veriyor ve bu sürede yaşanacak herhangi bir arıza durumunda motor tamirini veya gerekirse değişimini üstleniyoruz. Ayrıca garanti uzatma süreciyle küçük bir meblağ ödenmesi karşılığında, müşterilerimizin garanti süreçlerini artırabiliyoruz. Endüstriyel ürünlerde 5 yıla ve elektro pack ürünlerinde 10 yıla kadar bu uzatımı sağlamak mümkün. Motordan motora standart garanti saatleri değişmekle birlikte endüstriyel motorlarda ortalama 3000 saatlik bir zaman dilimi bulunuyor.

"Her türlü talebi terzi usulü karşılıyoruz"

Teknik destek ekibiniz hangi hizmetleri sunuyor?
Tecrübeli bir teknisyen kadrosuna sahibiz. Sayıları dünyada 5'i geçmeyen Power TK eğitmenimiz kadromuzu eğitiyor. Aynı zamanda çalıştığımız OEM'lere de zaman zaman bilgilendirici eğitimler veriyoruz. Bakım anlaşması olan Hypercareürünümüz kapsamında müşterilerimiz servis departmanımızdan hizmet alabiliyorlar. 1 yıllık bu anlaşmayla bakım ve yedek parça tedarik hizmeti sunuyoruz. Eğer müşterilerimiz makine bakımlarını kendi bünyelerinde yapacaklar ise sadece parça tedarik hizmetini kapsyana hypercare anlaşması de sunabiliyoruz. Her türlü talebi terzi usulü karşılayabiliyoruz. Yüzde 85 ve üzeri oranlarda çalışan bir teknisyen kadrosuna sahibiz.

Motorlar doğru kullanılmadığında nasıl sonuçlar karşımıza çıkıyor?
Motorunuzun uzun ömürlü ve verimli çalışması için hem kullanım hem de bakım süreçlerinde bazı kritik kurallara dikkat edilmesi gerekir. Yanlış veya ihmalkâr kullanım durumunda motor ömrü ciddi anlamda kısalabilir.

Örneğin Stage V motorlarda kullanılan AdBlue'nun, 35°C'nin üzerinde stoklandığı durumlarda raf ömrünün 5 güne radar inebileceğini biliyoruz. Bu nedenle hem depolama hem de kullanım koşulları büyük önem taşır. AdBlue sistemine müdahale edilmesi ya da sistemin iptal edilmesi, ana üretici tarafından kesinlikle kabul edilmez ve bu durum motorun tamamen değiştirilmesini gerektirebilir.

Ayrıca motorların stok sürecinde belli periyotlarla manuel olarak çevrilmesi, yani volandan devir daim yapılması gerekir. Bu, özellikle uzun süre kullanılmayacak motorlar için hayati bir işlemdir.

Bakımların zamanında ve yetkili, eğitimli personel tarafından yapılması, sadece garanti şartlarının geçerliliği açısından değil; aynı zamanda motorun sağlıklı çalışması için de kritik önem taşır. Yakıt, yağ, antifriz ve AdBlue gibi sarf malzemelerinde orijinal ve uygun ürünlerin kullanılması da motor ömrünü doğrudan etkileyen faktörlerdendir. Bilinçsiz kullanım veya orijinal olmayan parça tercihleri, çoğu zaman garanti dışı kalma ya da motorun tamamen devre dışı kalması gibi sonuçlara yol açabiliyor.

"Perkins'in elektrifikasyon çalışmaları daha uzun ömürlü ve daha çabuk şarj olan bataryalar üzerine"

Perkins'in elektrifikasyon ve alternatif enerjiler üzerine çalışmaları hangi seviyede?
Akıllı enerji yönetimi konusunda batarya teknolojilerine eğiliyorlar. Modüler sistemler üzerine araştırma ve çalışmalar söz konusu. Bu çalışmaların merkezinde daha uzun ömürlü ve daha çabuk şarj olan bataryalar yer alıyor. Öte yandan hidrojenle ilgili çalışmalar da Perkins bünyesinde gerçekleşiyor. Perkins'ten bağımsız olarak ise FÉTIS Group bünyesinde karbon ayak izini indirmek hedefiyle Fransa ve Almanya'da çalışmalar sürüyor. Özellikle prototip olarak üretilen elektrikli yükleyici büyük ilgi gördü.

Bu çalışmalar Türkiye pazarına sunulacak mı?
Türkiye'de yer aldığımız ve hizmet sunduğumuz sektörlerde elektrifikasyonun henüz erken olduğunu düşünüyoruz. Stage 5 ile birlikte geçiş sürecini yaşıyoruz. Bu aşamada tüketici nezdinde maliyetlerde de artışlar gerçekleşti. Servis maliyetlerini de eklediğimizde elektrikli motorları daha ziyade geleceğe konumlandırıyoruz ama tabi ki Perkins'in Pazar sunmaya başladığı zaman bizde bu ürünleri Türkiye pazarına sunacağız.

"Maden arazilerinde veya dağ yamaçlarındaki çalışmalarda elektrikli iş makinelerinin yaygınlaşması için batarya teknolojileri gelişmeli"

Fosil yakıtlı motorlar gündemdeki yerini koruyacak diyebilir miyiz?
İnsanın yoğunlukta olduğu merkezi alanlarda geleneksel motorlar azalabilir ancak endüstriyel açıdan baktığımızda özellikle iş makineleri kapsamında fosil yakıtlı motorların varlığı bir süre daha devam edecektir. Örneğin maden arazilerinde veya dağ yamaçlarındaki çalışmalarda, elektrikli iş makinelerinin yaygınlaşması için batarya teknolojilerinin gelişmesi gerekiyor.

Power TK'nın ülkemize yönelik diğer hedefleri neler?
Halihazırda yedek parça siparişlerimizi yüzde 90'ın üzerinde seyreden bir oranla karşılamaktayız. Bu kapsamda yedek parça stoğumuzu bu yıl iki katına çıkarmayı hedefliyoruz. Satışlarımızın büyük çoğunluğunu ise OEM'ler oluşturuyor. Son kullanıcının acil taleplerinde yurtdışından parça temini olacaksa 3 ila 5 iş günü aralığında ulaştırabiliyoruz. En hassas olduğumuz konu ise taahhüt edilen tarihi tutturmaktır ■

TürkTraktör
EN YENİ İŞ MAKİNELERİYLE KONYA TARIM FUARI'NA KATILDI

TürkTraktör İş Makineleri, tarım sektörünün kalbi, 8-12 Nisan 2025 tarihleri arasında düzenlenen olan **Konya Tarım Fuarı'nda** attı. TürkTraktör, fuarda tarım sektörüne yönelik **en yeni ve çevreci ürünlerinin yanı sıra iş makineleriyle de dikkat çekti.**

NEW HOLLAND E50D mini ekskavatörün lansmanının yanı sıra yerli üretim New Holland B115D kazıcı yükleyici ve L328 nokta dönüşlü mini yükleyici de fuarda yerini aldı.

YENİ NEW HOLLAND E50D MİNİ EKSKAVATÖR İLE ÜSTÜN KAZI PERFORMANSI

TürkTraktör İş Makineleri ürün gamına yeni eklenen New Holland E50D mini ekskavatör, düşük yakıt tüketiminin yanı sıra üstün kazı performansı sunuyor. Zemin seviyesinden kolay erişimi ve elektrohidrolik joystick kontrolleriyle öne çıkan New Holland E50D mini ekskavatör, ters fan sayesinde performanstan ödün vermeden verimli çalışma imkânı sağlıyor.

Sıfır kuyruk tasarımıyla dikkat çeken New Holland E50D mini ekskavatör, yüksek güvenlikli çalışma ortamı, geri görüş kamerası ve 7" çok işlevli operatör ekranıyla kullanıcısına güvenlik, konfor ve performans vadediyor.

YERLİ KAZICI YÜKLEYİCİ NEW HOLLAND B115D İLE ÜSTÜN KONFOR

Fuarı ziyaret edenler yerli üretim New Holland B115D Kazıcı Yükleyiciyi de TürkTraktör standında yakından inceleyebilecek. New Holland B115D Kazıcı Yükleyici, FPT motor teknolojisi sayesinde seri çevrim sürelerine düşük yakıt sarfiyatı ile ulaşarak yüksek performanstan ödün vermiyor.

Geniş görüş açısına sahip soğutmalı kabini, ısıtmalı premium kalite operatör koltuğu ve led çalışma lambalarıyla üstün konfor sunuyor. New Holland B115D Kazıcı Yükleyici yüksek kaliteli güç aktarma organları ve dayanıklı şasisiyle de fark yaratıyor.

PATENTLİ TASARIMA SAHİP L328 NOKTA DÖNÜŞLÜ MİNİ YÜKLEYİCİ

Konya'da ziyaretçileri bekleyen New Holland L328 nokta dönüşlü mini yükleyici, New Holland'a özel patentli bom tasarımı SuperBoom™ sayesinde maksimum görüş açısı ile yüksek güvenlikli ve en verimli erişimi sunuyor.

Anahtarsız çalıştırma sistemine sahip New Holland L328, led aydınlatmaları ve yenilikçi operatör ekranıyla kullanım kolaylığı sağlıyor. New Holland L328 nokta dönüşlü mini yükleyici, özel tasarım optimum aks mesafesiyle artırılmış çekiş performansıyla öne çıkıyor

Kapak İçindekiler'e dön

SİF İŞ MAKİNALARI'NDAN KONYA TARIM FUARI'NDA GÜÇ GÖSTERİSİ

Türkiye tarım sektörünün en büyük buluşmalarından biri olan Konya Tarım Fuarı, 8-12 Nisan 2025 tarihleri arasında yoğun ilgiyle gerçekleşti. Fuara katılan SİF İş Makinaları, 50 yılı aşkın süredir distribütörlüğünü yaptığı İngiliz devi JCB'nin en yeni iş makinelerini sergileyerek sektördeki iddiasını bir kez daha ortaya koydu.

SİF STANDINDA sergilenen JCB'nin S1932ED elektrikli makaslı platformu ve sıfır kuyruk tasarımlı 18Z-1 mini ekskavatör, fuarın en dikkat çeken modelleri arasında yer aldı. Kompakt yapıları, yüksek manevra kabiliyetleri ve kullanıcı dostu detaylarıyla bu makineler, özellikle dar alanlarda çalışan profesyonellerin ilgisini çekti.

YENİ NESİL TELESKOPİK YÜKLEYİCİLER SAHNEYE ÇIKTI

Fuarın bir diğer yıldızı ise ilk kez tanıtılan yeni JCB Teletruk ve teleskopik yükleyici modelleri oldu. 525-60 AGRI modeli, 2,5 ton kaldırma kapasitesi ve 6 metre kaldırma yüksekliği ile güçlü bir performans sergilerken, 532-70 ve 536-95 modelleri de gelişmiş kabinleri, JCB üretimi Stage V motorları ve yüksek verimlilikleriyle büyük ilgi gördü.

SİF, JCB'nin 8 ila 16 metre arasında değişen çalışma yüksekliklerine sahip elektrikli platform serilerini de fuar ziyaretçilerine tanıttı. Hem iç hem dış mekan uygulamalarına uygun olan bu modeller, özellikle bakım-onarım, tarımsal altyapı ve depo operasyonları gibi alanlarda güvenli ve verimli çalışma imkânı sağlıyor.

TARIMIN YÜKÜNÜ HAFİFLETEN KOMPAKT YÜKLEYİCİLER

JCB'nin 409 AGRI, 411 AGRI ve 417 AGRI kompakt yükleyici modelleri de SİF standında yerini aldı. Yüksek motor gücü, geliştirilmiş şanzıman sistemleri ve operatör konforu sağlayan kabin tasarımlarıyla bu makineler, çiftçilerin günlük işlerinde büyük kolaylık sunuyor. Özellikle 409 AGRI, 6031 kg çalışma ağırlığı ve 75 BG motor gücüyle dikkat çekti.

Malzeme taşıma ihtiyaçlarına yönelik geliştirilen TLT30-23D 4WD Teletruk, teleskopik bom sistemiyle yüksek manevra kabiliyeti ve çok yönlülük sağlıyor. Öte yandan kazı işlerinde performansıyla öne çıkan PB 155 mini yükleyici, yan kapıdan giriş özelliğiyle sınıfındaki tek model olarak fuarda dikkat çekti.

Fuar boyunca SİF standını ziyaret edenler, JCB'nin yenilikçi mühendisliğiyle üretilen makineleri yakından inceleme ve uzmanlardan detaylı bilgi alma şansı buldu. SİF yetkilileri, Türk tarımının modernleşmesine katkı sunan bu tür etkinliklerde yer almaktan ve JCB markasının yüksek performanslı çözümlerini sektörle buluşturmaktan memnuniyet duyduklarını ifade etti

sarı makinalar TERCİHİNİ JCB SARISINDAN YANA KULLANDI

Kısa dönem kiralamada profesyonel hizmeti müşterilerine sunmayı amaçlayan Sarı Makinalar, bir yılı aşkın süredir hazır hale getirdiği altyapıyla birlikte Bandırma merkezli olarak faaliyet gösteriyor. Saatlik, günlük ve 1 aylık kiralama çözümleri sunan marka, son yatırımında makine tercihini JCB'den yana kullandı.

BÜNYESİNDE iş makinesi distribütörlüğü, kiralaması, ikinci el satışı ve nakliyesi gibi hizmetleri barındıran Ayke Makina, yeni markası Sarı Makinalar ile kısa dönem kiralamalarda eksiksiz ve kaliteli hizmeti amaçlıyor. Bu kapsamda Bandırma'da oluşturduğu makine parkıyla bölgeye hizmet veren Sarı Makinalar, birden fazla müşteri grubuna yönelik iş makinesi kiralamaları gerçekleştiriyor. Konuyla ilgili görüşlerini aldığımız Ayke Makina Genel Müdürü Volkan Demirkol ile Sarı Makinalar'ın hedeflerini konuştuk:

Sarı Makinalar olarak temel faaliyet konunuzdan bahseder misiniz?
Sarı Makinalar, Ayke Grup'a bağlı olan ve kısa dönem kiralamalar gerçekleştiren yeni iş modeli markamız olarak öne çıkıyor. Sektörümüze kısa dönem kiralamalar kapsamında daha fazla profesyonellik katmayı hedeflediğimiz bu iş kolumuzla, çalışmalarımıza 2024 yılının Ağustos ayında başladık. Saatlik, günlük, haftalık ve maksimum 1 aylık olmak üzere gerçekleştirdiğimiz kiralamalarda operatörlü, operatörsüz, yakıtlı, yakıtsız olarak hizmet sunmaktayız.

"Kiralama pazarında veri, son derece önemli"

Bu hizmeti sunmaya başlarken nasıl bir hazırlık yaptınız?
Kiralama pazarında veri son derece önem arz ediyor. Ancak sektörümüzde bu konuda ciddi bir eksiklik söz konusu. Ayke Makina Kiralama Direktörümüz Koray Gür'ün hazırladığı altyapı ve iş geliştirmeler ile, pazarı domine edebileceğimiz rakamları elimizde tutmak istiyoruz. Bandırma'yı pilot bölge olarak aldık, Balıkesir ve çevresindeki ilçelerde bu hizmetimizi layığıyla yerine getirmeye başladık. Bu kapsamda da bölgemizi iyi analiz ettik. Elimizdeki veriler, hangi makinenin günlük, saatlik ve aylık olarak ne şekilde ve ne kadar çalışabileceği hakkında bize fikirler sundu.

"13 farklı tipte 30'a yakın iş makinesi ve nakliye araçlarımızla hizmet veriyoruz"

Bölgenizde nasıl bir makine popülasyonu var ve hangi ürünleri pazara sunuyorsunuz?
Bölgemizde her yerde olduğu gibi kazıcı-yükleyicilere talep oldukça fazla. Ayrıca son 5 yıldır telehandler ürünlerinin etkinliği artmaya devam ediyor. Özellikle kazıcı-yükleyicilerin ulaşamadığı yüksekliklere çıkabilen ve hem sanayicinin hem de müteahhitlerin eli-kolu haline gelen bir ürün oldu. Biz de ağırlıklı kazıcı-yükleyici ve ekskavatörden oluşan parkımıza 18 metrelik telehandler ürünlerini de dahil ettik. İlaveten yatay taşımayı hızlandırmak adına forklift ve dağıtımlarda kullanılan transpalet yatırımlarımızı devreye aldık. Mini ekskavatör grubunda da ihtiyaçları karşılayan bir yapı oluşturduk. Totalde baktığımızda 13 farklı tipte 30'a yakın iş makinesi ve nakliye araçlarımızla hizmet veriyoruz.

"Hem hafriyatçılara hem de hafriyatçıların hizmet verdiği müşteri gruplarına hitap ediyoruz"

Volkan DEMİRKOL / Ayke Makina Genel Müdürü

Klasik hafriyatçılara göre hangi avantajları sunuyorsunuz?
Bir kiralama şirketi olarak hem hafriyatçılara hem de hafriyatçıların hizmet verdiği müşteri gruplarına hitap ediyoruz. Bu müşteri grupları arasında uzun bomlu makinelerle yıkım işleri yapan şirketler de yer alıyor. Taleplere hızlı çözüm getirebilecek iş makinelerini sunuyoruz. Hafriyatçılar gibi anahtar teslim iş yapmak yerine, kendimizi makineci olarak tanımlıyor ve bu kapsamda kiralamalar gerçekleştiriyoruz. Bir iş makinesinden maksimum performansın nasıl alınabileceğini bilen bir yapı olarak, hem hafriyatçılara hem de farklı müşteri gruplarına desteğimizi sunuyoruz.

Makine tercihlerinde önceliklerinizi nelerdir?
Parkımızda ağırlıklı olarak kazıcı-yükleyiciler yer alıyor. Ayrıca ekskavatör, telehandler, mini ekskavatör grubu, mini yükleyici grubu, toprak ve asfalt silindirleri ile arazözlerle hizmet veriyoruz. Bu makinelerimizi taşımada ise low-bed ve kayar kasa araçlarımızdan yararlanıyoruz.

AYKE MAKİNA KİRALAMA DİREKTÖRÜ **KORAY GÜR:**

"HEM MÜŞTERİLERİMİZ HEM DE OPERATÖRLERİMİZ JCB'DEN MEMNUN"

Kiralamada vizyoner bir bakış açısı benimseyen Sarı Makinalar, yeni yatırımında tercihini logosuyla uyumlu renklere sahip olan İngiliz iş makinesi devi JCB'den yana kulandı. Markanın kazıcı-yükleyici, telehandler ve ekskavatörlerinden alan Sarı Makinalar, sunduğu hizmette verimliliği kaliteyle buluşturmayı hedefliyor.

12 YILDIR iş makineleri sektöründe olan ve kiralama konusunda hizmet veren uzman şirketlerde çalışan Sarı Makinalar İş Geliştirme ve Operasyonlarından sorumlu Ayke Makina Kiralama Direktörü Koray Gür, dergimize yaptığı açıklamalarda son yatırımlarını dünyanın önde gelen iş makinesi üreticilerinden olan JCB'yi tercih ettiklerini dile getirdi. Gür, kazıcı-yükleyicilerin yanında JCB'den telehandler ve ekskavatör alımı da yaptıklarını belirterek, ***"Sarı Makinalar olarak yeni yatırımımızda 10 adet JCB 3CX Eko kazıcı-yükleyici, 3 adet JCB 220 paletli ekskavatör ve bir adet JCB 540 180 telehandler tercih ettik. Bu tercihlerimizde markanın rüştünü dünyaca ispatlamış olması ve iş makinesi dendiğinde akla ilk gelen sarı rengi belirleyici oldu. Özellikle karayollarında logomuzla aynı renkte olan JCB kazıcı-yükleyicileri sıkça görebilirsiniz"*** dedi.

Öngörülerimiz doğru çıktı!

Oldukça çekişmeli olan telehandler pazarında JCB'nin giderek artan bir pazar payı olduğunu belirten Gür, ***"Telehandler ürün gamında her ne kadar farklı markaların temsilcileri olsa da, JCB'nin teknik ve teknolojik açıdan ciddi bir başarısı var. Yaptığımız alımın ardından hem operatörler hem de müşteriler JCB 540 180 model telehandlerımızdan son derece memnun kaldı. Bu açıdan baktığımızda öngörülerimizin doğru çıkmasından son derece memnunuz"*** ifadelerini kullandı.

Ekskavatörde de tercihimiz JCB!

"JCB ekskavatörlerinin sahada daha fazla utilizasyon sağlayabilecek bir makine olduğunu düşünüyoruz" diyen Koray Gür, JCB'nin ürünleri içerisinde olan ekskavatörlerin diğer ürünlere göre daha az tercih edilmesine rağmen markaya güvendiklerini ifade etti. Gür, yeni ekskavatörlerle ilgili olarak; "Bizim beğenip kullandığımız makineyi, çevremizdeki herkes beğenir ve kullanır" dedi.

Satış sonrasında güçlü destek

Sarı Makinalar'ın hem kendi servis ekipleri hem de JCB'nin satış sonrası destek hizmetlerinden yararlanacaklarını belirten Gür, ***"Markanın sahibi Ayke Makine'nın bakım onarım ekibi yanında JCB'nin güçlü desteğini sorunsuz biçimde alıyor ve müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz"*** şeklinde konuştu.

Dijitalleşerek herkesin kolayca ulaşabildiği hizmet markası olacağız!

Sarı Makinalar'ın kısa, orta ve uzun dönem stratejileri içerisinde öncelikli amacın Sarı Makinalar markasını profesyonel bir iş makinesi durağı haline getirmek olduğunu belirten Gür, ***"Yayılımını daha hızlı yapabileceğimiz duraklara sahip olup, gerek kendi bünyemizde gerekse franchise yatırımlarla ülkemizde her ilde hizmet vermeyi hedefliyoruz. JCB makinalarımızın dijital altyapılarından destek alıp hızlı dijitalleşmeyle herkesin rahatça ulaşabileceği bir marka olmayı planlıyoruz. Uygulamamız üzerinden ihtiyaç anında müşterimizin kendisine en yakın makineyi bulabileceği uygulamayı da hayata geçireceğiz."*** olarak hedeflerini anlattı

Kapak İçindekiler'e dön

ASCENDUM MAKİNA, MARBLE 2025'TE SEKTÖRDEKİ GÜCÜNÜ GÖSTERDİ

Türkiye'nin mermer ve doğal taş sektöründeki öncü markalarından ASCENDUM Makina, 09-12 Nisan tarihleri arasında düzenlenen 30. Marble İzmir Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı'nda farkını bir kez daha ortaya koydu.

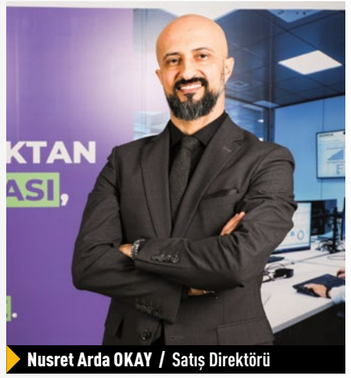
GELİŞMİŞ makineleri ve mühendislik çözümleriyle fuarın yıldızı olan şirket, sergilediği ekipmanlarla ziyaretçilerine adeta bir güç gösterisi sundu.

MERMER OCAKLARI İÇİN ÖNE ÇIKAN MODELLER

ASCENDUM Makina'nın standında sergilenen Volvo EC400 paletli ekskavatör, yüksek dayanıklılığı ve gelişmiş teknolojisiyle mermer ocaklarının vazgeçilmez çözüm ortağı olduğunu bir kez daha kanıtladı. 40 tonluk bu yeni nesil makine; güçlü şasi yapısı, elektro-hidrolik sistemleri ve düşük yakıt tüketimi ile dikkat çekti. Operatör konforunu ön planda tutan kabin tasarımı ve yüksek çözünürlüklü ekranları sayesinde kullanıcı deneyimini en üst seviyeye taşıyor.

Volvo'nun efsanevi belden kırma kaya kamyonu A40G ise fuarda büyük ilgi gören bir diğer ekipman oldu. Yüksek taşıma kapasitesi, üstün arazi kabiliyeti ve optimize edilmiş yakıt verimliliği ile A40G, mermer ocaklarında zorlu taşıma koşullarında güvenli ve verimli bir alternatif sunuyor.

ASCENDUM'un fuardaki bir diğer dikkat çekici ürünü ise Metso LT1213 mobil darbeli kırıcı oldu. Kompakt yapısı ve saha içi yüksek manevra kabiliyetiyle öne çıkan LT1213, kırma verimliliğini en üst seviyeye çıkararak sürdürülebilir üretim hedefleyen firmaların radarına girdi.



Nusret Arda OKAY / Satış Direktörü

TEKNOLOJİYLE GÜÇLENEN HİZMET ANLAYIŞI

ASCENDUM Makina sadece ürünleriyle değil, güçlü satış sonrası hizmet ağı ve orijinal yedek parça tedarik gücüyle de mermer sektörünün güvenilir çözüm ortağı olmaya devam ediyor. ASCENDUM Makina Satış Direktörü Nusret Arda Okay, fuarı şöyle değerlendirdi: ***"Marble 2025, bizim için yalnızca yeni makineleri tanıttığımız bir fuar olmadı. Sektörle kurduğumuz bağı daha da kuvvetlendirdiğimiz, müşterilerimize güven verdiğimiz bir platform oldu. ASCENDUM olarak sadece bugünü değil, sektörün geleceğini de şekillendirmeye devam ediyoruz."***

"Mermerin Lideri" sloganıyla fuarda yer alan ASCENDUM Makina, Türkiye'nin dört bir yanındaki mermer sahalarında tercih edilmeye devam ediyor. Sürdürülebilirlik, yüksek performans ve müşteri memnuniyetini merkezine alan firmanın, 2025 yılına da güçlü bir başlangıç yaptığı açıklandı

BORUSAN CAT, MARBLE İZMİR'DE GÜCÜNÜ VE YENİLİKÇİ YÜZÜNÜ SERGİLEDİ

İzmir'de düzenlenen Marble Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı, bu yıl da sektörün önde gelen markalarına ev sahipliği yaptı. Katılımcılar arasında dikkat çeken isimlerden biri ise, iş makineleri ve dijital çözümler alanında öncü konumda bulunan Borusan Cat oldu.

9-12 NİSAN 2025 tarihleri arasında gerçekleştirilen fuarda Borusan Cat, mermer sahalarının zorlu koşullarına özel geliştirilen iş makineleriyle olduğu kadar, sunduğu dijital ve sürdürülebilirlik odaklı çözümlerle de ilgi odağı oldu. Fuarda sergilenen Cat® 980 Lastikli Yükleyici, Cat® 336 Ekskavatör ve Cat® 305 Mini Ekskavatör modelleri, performansları ve teknolojik donanımlarıyla profesyonellerin beğenisini kazandı.

Cat® 980, uzun servis aralıkları ve kullanım kolaylığıyla işletme maliyetlerini optimize ederken, Cat® 336 güçlü motoru ve elektrohidrolik sistemiyle verimlilikte fark yaratıyor. Kompakt yapısıyla çeşitli sahalara kolayca uyum sağlayan Cat® 305 ise fuarın en çok merak edilen modellerinden biri oldu.

İŞ MAKİNELERİNDE DİJİTAL DÖNÜŞÜM RÜZGÂRI

Borusan Cat, yalnızca makine gücüyle değil, sunduğu dijital çözümlerle de sektöre yön veriyor. Katılımcılara tanıtılan Boom360 uygulaması, kullanıcıların Borusan Cat hizmetlerine tek platformdan erişimini sağlıyor. Uygulama, müşteri deneyimini merkeze alarak sade, hızlı ve etkili bir yönetim süreci sunuyor.

Makine yönetimini bir üst seviyeye taşıyan VisionLink sistemi ise, uydu bağlantısıyla makine çalışma süresi, yakıt tüketimi ve arıza bilgileri gibi önemli verileri haftalık ya da aylık raporlarla analiz edebiliyor. Ayrıca, Borusan Cat'in çözüm ortaklarından SITECH Eurasia da sahada hassasiyet ve verimliliği artıran ileri düzey makine kontrol sistemleriyle fuarda yerini aldı.

Borusan Cat standında dikkat çeken bir diğer unsur ise revize edilmiş motor ve şanzımanlardı. Performans ve dayanıklılıktan ödün vermeden makinelerin ömrünü uzatan bu parçalar, çevreci yaklaşımı destekleyerek döngüsel ekonomiye katkı sunuyor.

"Sektörle birebir temasta olmak değerli"

Borusan Cat Türkiye Genel Müdürü Uğur Gül, fuar katılımıyla ilgili şunları söyledi: ***"Marble İzmir Fuarı, doğal taş sektöründe faaliyet gösteren firmalar için büyük önem taşıyor. Borusan Cat olarak, paydaşlarımızla doğrudan temas kurmak, ihtiyaçlarını dinlemek ve çözümlerimizi sunmak bizim için çok kıymetli. Güçlü makinelerimiz, dijital araçlarımız ve sürdürülebilirlik vizyonumuzla müşterilerimize değer katmayı sürdüreceğiz."***

Borusan Cat, önümüzdeki dönemde de sektöre değer katan teknolojileri ve müşteri odaklı yaklaşımlarıyla öne çıkmaya devam etmeyi hedefliyor

Kapak İçindekiler'e dön

ENKA PAZARLAMA, MARBLE İZMİR'DE HITACHI GÜCÜ VE TASARIMIYLA DİKKAT ÇEKTİ

Mermer ve doğal taş sektörünün önde gelen küresel etkinliklerinden biri olan Marble İzmir Fuarı, 9-12 Nisan 2025 tarihleri arasında sektör profesyonellerini bir araya getirdi. Fuarda güçlü bir şekilde yer alan ENKA Pazarlama, temsilciliğini yaptığı Hitachi iş makineleriyle dikkatleri üzerine çekti.

ENKA HITACHI standında sergilenen ZX490LCH-7 ekskavatör, Japon kültüründen ilham alan yeni tasarımı ile dikkat çekti. Bu ekskavatör, sadece teknik özellikleriyle değil, aynı zamanda estetik tasarımıyla da öne çıktı. Japon mühendislik anlayışını ve sanatını bir araya getiren bu model, ziyaretçilere hem teknik hem de sanatsal bir deneyim sundu.

ZW370-5B REMAN PROJESİ: YENİLENMENİN ÖNEMİ

Standın bir diğer yıldızı ise ZW370-5B lastikli yükleyici oldu. Bu makine, Hitachi'nin Reman projesi kapsamında yenilenen beşinci ZW370-5B olarak fuarda yer aldı. Yenilenmiş makineler, sürdürülebilirlik ve maliyet etkinliği açısından büyük önem taşıyor. ZW370-5B, yenilenmiş haliyle performansından ödün vermeden, çevre dostu bir seçenek olarak ziyaretçilere tanıtıldı.

ZX85USB-7 EKSKAVATÖR: KOMPAKT GÜÇ VE VERİMLİLİK

ENKA Hitachi standında sergilenen üçüncü makine ise ZX85USB-7 ekskavatör oldu. Bu kompakt ekskavatör, dar alanlarda yüksek performans ve verimlilik sunarak dikkat çekti. 67.5 HP Yanmar motoru ile donatılmış olan ZX85USB-7, güçlü kazı kapasitesi ve üstün manevra kabiliyeti ile öne çıktı. Özellikle konut ve sıkışık alanlarda çalışma için ideal olan bu model, ziyaretçilere etkileyici bir performans sergiledi.

ENKA Pazarlama'nın standı fuar boyunca yoğun ilgiyle karşılandı. Ziyaretçiler, Hitachi'nin yenilikçi makinelerini yakından inceleme fırsatı bulurken, firmanın uzman ekibiyle birebir görüşmeler gerçekleştirdi.

Fuarın ardından yapılan açıklamada ENKA Pazarlama, 2025 Marble İzmir Fuarı'ndaki başarılarının gelecek yıl için önemli bir motivasyon kaynağı olduğunu belirtti. Firma, 2026 yılında da yeni ürünleri ve hizmet anlayışıyla sektöre yön vermeye devam edeceğini vurguladı

ZOOMLION, MARBLE İZMİR'DE YENİ NESİL EKİPMANLARINI SERGİLEDİ

İzmir'de düzenlenen Marble 2025 – Uluslararası Doğaltaş ve Teknolojileri Fuarı, bu yıl da sektörün önde gelen firmalarından Zoomlion'un yeni ürün lansmanlarına sahne oldu. İnşaat ve ağır iş makineleri alanında faaliyet gösteren firma, fuar kapsamında mermer ve madencilik sektörlerine yönelik geliştirdiği yeni nesil ekipmanlarını tanıttı.

ZOOMLION'UN fuarda sergilediği başlıca makineler arasında 50 tonluk ZE500G ve 40 tonluk ZE375G ekskavatör modelleri yer aldı. Firma yetkilileri, bu modellerin zorlu saha koşulları için özel olarak tasarlandığını ve yakıt verimliliği ile dayanıklılık gibi özellikleriyle öne çıktığını belirtti.

Tanıtılan ürünler arasında hidrolik kırıcı ve ripper gibi ataşmanlar da bulunuyordu. Zoomlion'a göre bu ekipmanlar, makinelerle tam uyum içinde çalışarak ocaklardaki operasyonların etkinliğini artırmayı hedefliyor.

> *"Dönüşümün öncüsü olmaktan gurur duyuyoruz"*

Dört gün süren fuarda Zoomlion standı, ziyaretçilerin yoğun ilgisini çekti. Firma temsilcileri, fuarın yalnızca ürün tanıtımı açısından değil, aynı zamanda yeni iş birliklerinin geliştirilmesi ve dağıtım anlaşmalarının yapılması yönüyle de verimli geçtiğini ifade etti.

Zoomlion Ülke Ürün Müdürü Tim Deng, fuarın ardından yaptığı açıklamada şu ifadeleri kullandı: ***"Marble İzmir 2025 Zoomlion'un mermer ve madencilik sektörlerine olan güçlü bağlılığının da bir ifadesidir. Makinelerimizi yalnızca yüksek performans için değil, aynı zamanda saha operatörlerinin karşılaştığı gerçek dünya koşullarını anlayarak tasarlıyoruz. Bu fuarda, çözümlerimizin üretkenliği, güvenliği ve sürdürülebilirliği nasıl dönüştürdüğünü göstermekten büyük onur duyduk."***

Zoomlion Ege Bölgesi Satış ve Pazarlama Süpervizörü Orçun Orazlı ise şunları söyledi:***"Ağır iş makinelerinin geleceği bugün şekilleniyor ve bu dönüşümün öncüsü olmaktan gurur duyuyoruz. Zoomlion olarak, mermer ve maden sektörlerindeki inovasyon sınırlarını zorlamaya devam ederken, İzmir'de standımıza teşrif eden tüm ziyaretçilere, iş ortaklarımıza ve paydaşlarımıza içten teşekkürlerimizi sunarız."***

Marble İzmir 2025, sektör temsilcilerini bir araya getirmeye devam ederken, firmalar için de yeni teknolojilerin ve iş fırsatlarının buluşma noktası olmaya devam ediyor

Kapak
İçindekiler'e dön

SEKTÖR REHBERİ

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1	ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				●				●		
2	ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			●							
3	AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezegen	0216 518 03 00	www.demirgezegen.com	●					●		●		
4	ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						●				
5	ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			●	●						
6	ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	●		●			●	●	●		
7	ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		●					●	●		
8	ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	●					●	●	●		
9	ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	●					●	●	●		
10	AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								●		
11	BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			●							
12	BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	●							●		
13	BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	●					●	●	●		●
14	BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		●						●		
15	CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	●					●		●		
16	CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		●						●		
17	CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						●				
18	CEYTREYLER	Ceytreyler	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					●					
19	ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								●		
20	ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	●	●				●		●		●
21	DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	●		●					●		
22	ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				●				●		
23	ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	●	●	●			●	●	●	●	●
24	FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					●			●		
25	FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	●		●			●		●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26	GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		●		●		●		●		
27	GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				●				●		
28	GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	●							●		
29	GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	●					●		●		●
30	HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	●	●				●	●	●		
31	HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	●					●	●	●		
32	HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			●	●				●		
33	HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	●					●		●		
34	IMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						●				
35	İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	●			●		●		●		
36	JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		●					●	●		
37	KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	●					●		●		
38	KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	●		●			●		●		
39	KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	●	●		●			●	●		
40	KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	●					●		●		
41	LASZIRH	Laszırh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						●		●		
42	LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	●		●			●		●		
43	MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	●	●		●			●	●		
44	MAKLİFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		●					●	●		
45	MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	●	●		●	●	●	●	●		●
46	MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	●							●		
47	MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					●			●	●	●
48	METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						●	●	●		
49	MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	●	●					●	●		●
50	OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						●	●	●		

	FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLIFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51	ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com		●	●	●		●	●	●		
52	PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoyteknik.com.tr										●
53	PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	●					●	●			
54	Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	●		●		●		●			
55	POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								●		
56	PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	●					●		●		
57	QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com				●				●		
58	QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		●						●		
59	REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	●	●	●	●		●		●		
60	RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					●			●		
61	SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					●			●	●	
62	SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	●					●		●		
63	STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr		●					●	●		
64	TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					●			●	●	
65	TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		●					●			
66	TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	●	●	●	●	●		●	●		
67	TURKUAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuaz1makine.com	●					●	●	●		
68	TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	●				●	●		●		
69	TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	●					●		●		●
70	URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	●		●					●		
71	UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	●	●	●			●		●		
72	UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			●					●		
73	VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								●		
74	WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	●					●		●		
75	WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	●					●		●		
76	ZOOMLION TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	●	●	●					●		

Kolayca Kirala
makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina Parkuru Tarafından Önerilen Aylık Kirlama Bedeli Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.00-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24 26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	75.000-90.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	95.00-125.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	75.000-90.000
	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.00
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	30.000-45.000
REACH TRUCK	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
KIRKAYAK KAMYON		150.000-200.000
ON TEKER KAMYON		170.000-225.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.
Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530 549 8699

in : makinaparkuru

makina parkuru

PLATFORM GÜNLERİ 2025

TÜRKİYE'NİN
Gözü Yükseklerde

18-20 EYLÜL 2025 İSTANBUL

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI!

Üretici firmalar, distribütörler, kiralama firmaları, finans kuruluşları, destek ürün ve hizmet sağlayıcıları ve nihai kullanıcılar, İstanbul'un prestijli organizasyonlara ev sahipliği yapan Autodrom İstanbul'da bir araya gelecek.

Düzenleyen

Organizatör

Uluslararası Resmi Partner

Lokasyon

Mescit Mah. Demokrasi Cad.
No:19 Tuzla / İSTANBUL

Medya Sponsorları

www.platformgunleri.org info@platformgunleri.org Talep toplama ve ön kayıt: **0216 466 87 22**