



**TÜRKİYE
İŞ MAKİNELERİ PAZARI**
son 12 yılın zirvesinde

BOZKURT ENDÜSTRİ A.Ş.

Beton pompası üretiminde Türkiye'nin
öncü markası **BETONSTAR**'ı
bünyesine dahil etti

VOLVO
Dünyanın ilk akülü elektrikli
belden kırma kaya kamyonları

JCB'nin

Hidrojenli iş makineleri
artık İngiltere yollarında

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. İşleme, karıştırma, serme, sıkıştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 164 - Mayıs 2025

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



GELECEĞİ BUGÜNDEN ŞEKİLLENDİREN TEKNOLOJİLER

► **SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK** artık bir seçeneğe değil, zorunluluk. Bu gerçek, Bau-
ma 2025'te açıkça gözler önüne serildi.
Sadece ürün bazlı değil, bütünsel bir
vizyonla ilerleyen küresel makine sek-
törü, artık karbon ayak izini minimize
etmeyi, çevreye duyarlı üretim model-
leri geliştirmeyi ve enerji dönüşümünü
önceliklendiriyor. Forum Makina ola-
rak, biz de bu değişimi sayfalarımıza
taşımadan gurur duyuyoruz.

Bu sayımızda yer verdiğimiz önemli
röportajlardan biri Volvo Penta Tür-
kiye Genel Müdürü Mehdi Kılıç ile
gerçekleştirdiğimiz söyleşi oldu. Kılıç,
enerji depolama teknolojilerinin önü-
müzdeki beş yılda bambaşka bir nok-
taya ulaşacağını söylerken, özellikle
şebeke istikrarı ve yenilenebilir kay-
nakların sürdürülebilir kullanımı açı-
sından bu sistemlerin oynayacağı rolü
net bir şekilde ortaya koydu. Elektrikli
makinenin sadece üretimiyle değil,
bu enerjinin verimli depolanmasıyla
da geleceğin şantiyeleri şekilleniyor.

Elektrifikasyonun somut örneklerin-
den biri ise Volvo İş Makinaları'nın
geliştirdiği dünyanın ilk akülü elekt-
rikli belden kırma taşıyıcı kamyonları
oldu. A30 ve A40 Electric modelleri,
sıfır emisyonla yüksek performansı
bir araya getirerek, karbon nötr inşaat
sahalarının gerçek olabileceğini kanıt-

ladı. Bu modellerin kısa şarj süreleri
ve verimli enerji kullanımıyla sektöre
kazandırdığı ivme, sadece çevreci de-
ğil aynı zamanda operasyonel olarak
da avantaj sağlıyor.

Öte yandan JCB'nin hidrojenli kazıcı-
larının artık İngiltere yollarında yasal
olarak kullanılabiliyor olması, alternatif
yakıtlar konusunda önemli bir dönüm
noktası. 100 milyon sterlinlik bir yatırı-
mıyla geliştirilen bu teknoloji, sıfır kar-
bon hedefine ulaşma yolunda hükümet
desteğiyle birlikte hız kazanıyor. Hidro-
jenin artık sadece Ar-Ge laboratuvarla-
rında değil, şantiyelerde de yerini alma-
ya başladığını görmek, dönüşümün ne
denli hızlı yaşandığını gösteriyor.

Forum Makina Dergisi olarak, her sa-
yımızda olduğu gibi bu sayımızda da
teknolojik gelişmeleri, sektörün dönü-
şümünü ve geleceğe dair umut vade-
den çözümleri sizlerle buluşturmaktan
mutluluk duyuyoruz. Çünkü biliyoruz
ki: Geleceği bugünden şekillendirenler,
yarını inşa edecek olanlardır.

Yeni sayımızın siz değerli okuyucula-
rımıza ilham vermesi dileğiyle...

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

Üstün teknoloji, yenilikçi güç: HIDROMEK® Kazıcı Yükleyiciler!



Ürün Videosu



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 6 ► **İMDER - İSDER**
Türkiye iş makineleri pazarı son 12 yılın zirvesinde
- 8 ► **LIEBHERR**
10.000'inci Liebherr XPower lastikli yükleyici üretildi!
- 10 ► **TSM GLOBAL**
Yanmar motorları, kentsel dönüşümde iş makinelerine güç katıyor
- 12 ► **JCB**
JCB'nin Hidrojenli iş makineleri artık İngiltere yollarında
- 14 ► **THBB**
İnşaat sektöründeki kan kaybı devam ediyor
- 16 ► **BOZKURT ENDÜSTRİ**
BETONSTAR'ı bünyesine dahil etti
- 18 ► **VOLVO**
Dünyanın ilk akülü elektrikli belden kırma kaya kamyonları
- 20 ► **WIRTGEN GROUP**
HAMM'dan asfalt sıkıştırma bir devrim: Smart Compact Pro ile gerçek zamanlı yoğunluk ölçümü
- 22 ► **ZOOMLION**
Karaca Vinç'ten Zoomlion'a güven dolu yatırım
- 24 ► **HASEL**
Türkiye forklift ve depo ekipmanları sektöründeki konumunu güçlendiriyor
- 26 ► **MST**
MST Telehandler'lar sahada fark yaratıyor



- 28 ► **VOLVO PENTA**
Volvo Penta Türkiye Genel Müdürü **Mehdi Kılıç**:
"5 yıl sonra enerji depolamada bambaşka noktada olacağız"
- 32 ► **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş.**
Komatsu tecrübesi yer altı madenlerine indi
- 36 ► **HİDROMEK**
Rüzgâr enerji santrallerinin altyapıları HİDROMEK'in gücüyle tamamlanıyor!
- 42 ► **ZOOMLION TÜRKİYE**
Altınoran inşaat kurucu ortağı **Nimet Özdemir**:
"Kadınlar ekonomide ve siyasette de güçlü bir aktör olabilir"
- 44 ► **ZOOMLION TÜRKİYE**
101 adetlik dev kule vinç teslimatı
- 46 ► **NEW HOLLAND**
E17D Mini ekskavatör ile dar alanlarda yüksek performans
- 48 ► **PLATFORMDER**
Başkan Saruhan Günaydın güven tazeledi!
- 50 ► **MEGATRENDS 2030**
Türkiye, iş makinelerinde küresel oyuncu
- 52 ► **GLOBAL LİFT MAKİNA**
Odağında müşteri memnuniyeti var!
- 54 ► **SİF İŞ MAKİNALARI**
Ayazlar Palet Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Ayaz:
"JCB hizmet sunduğu her sektöre katkı sağlıyor!"
- Omega Farm Çiftlik Müdürü Süleyman Deniz**:
"JCB Çiftlik sektöründe başarısını dünya çapında kanıtladı!"
- Sedir Ormancılık İşletme Sorumlusu Mustafa Altıparmak**:
"JCB 560-80, tomruk kamyonunu maksimum 15 dk'da boşaltıyor"
- 54 ► **IPAF PLATFORM TÜRKİYE KONFERANSI**
Platform sektörün geleceği İstanbul'da masaya yatırıldı
- 62 ► **HASEL İŞ MAKİNALARI**
"Bobcat Müşteri Günleri"ni Bergama'da gerçekleştirdi

HITACHI

Reliable Solutions



Taviz Yok!

ZAXIS 48U



www.enka.com.tr / info@enka.com.tr



Whatsapp Danışma Hattı
0530 918 3652



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 6464

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ PAZARI

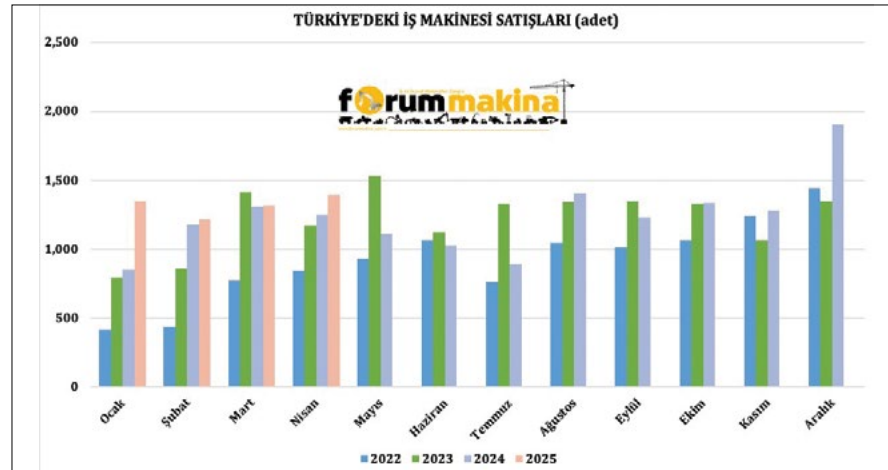
SON 12 YILIN ZİRVESİNDE

Ekonominin her alanına doğrudan veya dolaylı olarak hizmet sağlayan iş makineleri sektöründe yüzler gülmeye devam ediyor. 2025 yılının ilk 3 ayına rekorlar kırarak başlayan sektörde, **nisan ayında da 1.393 adet yeni iş makinesi satıldı.**

► **TÜRKİYE** İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının nisan ayında, Türkiye’de 1.393 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 4 ayındaki makine satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla %15,2 artarak 5.277 adede ulaştı.

Son 15 yılın nisan aylarında, Türkiye’de ortalama yaklaşık 1.000 adet iş makinesi satıldı. 2013 yılındaki 1.443 adetlik satış nisan aylarının rekoru olurken; 2019’un nisan ayındaki 227 adetlik satışla sektör zor zamanlar yaşamıştı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği’nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre nisan ayında Türkiye’de 1.153 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Yılın ilk 4 ayında satılan toplam makine sayısı, 2024’ün aynı dönemine kıyasla %3,5 azalarak 3.972 adette kaldı. ■



İMDER 2025				
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	GENEL TOPLAM
1.352	1.215	1.317	1.393	5.277

İSDER 2025				
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	GENEL TOPLAM
856	845	1.118	1.153	3.972



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



10.000'İNCİ LIEBHERR XPOWER LASTİKLİ YÜKLEYİCİ ÜRETİLDİ!

İnşaat ve iş makineleri dünyasının lider markalarından **Liebherr**, sektörde çığır açan **XPower** serisinin 10.000'inci lastikli yükleyicisini üretmenin gururunu yaşıyor.

► **LIEBHERR'İN** Avusturya'daki Bismshofshofen tesisinde banttan inen bu özel üretim, yalnızca Liebherr için değil; güç aktarım sistemlerinde stratejik iş ortağı olan ZF Friedrichshafen AG için de büyük bir dönüm noktası niteliği taşıyor.

XPower serisinin kalbinde yer alan ZF imzalı güç bölme tahrik sistemi, hidrostatik ve mekanik sürüşün avantajlarını bir araya getirerek sektöründe verimlilik ve dayanıklılık açısından yeni bir standart belirliyor. Üstelik bu özel üretim makine, Almanya'nın Passau kentindeki BERGER Grubu'na teslim edilerek adeta başladığı yere dönmüş oldu: ZF'nin şanzıman fabrikasına çok yakın bir bölgeye.

ZF VE LIEBHERR ORTAKLIĞINDA TARİHİ DÖNÜM NOKTASI

ZF ile Liebherr arasında yıllara dayanan güçlü iş birliği, XPower serisinin başarısında kilit rol oynuyor. Bugüne kadar bu seriyle yaklaşık 64 milyon



saatlik çalışma süresi elde edildi. Bu da kullanılan ZF şanzımanın güvenilirliğini kanıtlar nitelikte. Liebherr Kalite Yönetimi Başkanı Gerhard Pirnbacher, bu konuda şu yorumu yaptı:

“ZF'nin geliştirdiği şanzıman, XPower modellerimizdeki tahrik sisteminin kilit bileşeni. Bu dayanıklılık ve performans, müşterilerimizin güvenini kazanıyor.”

10.000'inci XPower, BERGER Grubu'na teslim edilmek üzere özel etiketlemeyle üretildi ve ZF çalışanları tarafından el ile imzalanan bir şanzımanla donatıldı. BERGER Rohstoffe GmbH Genel Müdürü Matthias Neidhardt teslimat töreninde yaptığı açıklamada şunları söyledi:

“XPower makinelerinin kullanım kolaylığı, güvenilirliği ve düşük işletme maliyetleri bizim için çok değerli. Yeni makinemizde Passau'dan gelen bir şanzımanın yer alması ise ayrıca gurur verici.”

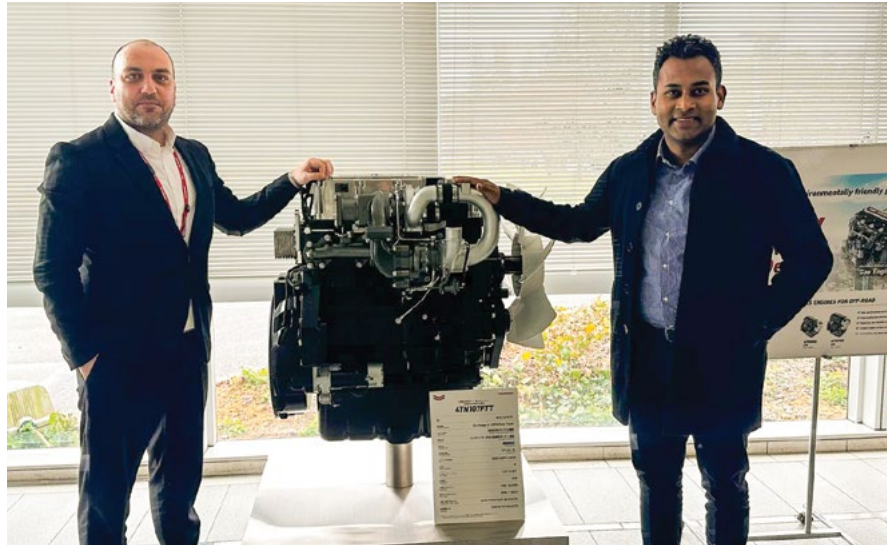
VERİMLİLİKTE ZİRVE: XPOWER SERİSİ

Yaklaşık on yıldır pazarda yer alan L 550 – L 586 arası XPower modelleri, yakıt tasarrufu ve yüksek performans konularında öncülük ediyor. Güç bölme tahrik sistemi sayesinde kısa mesafelerde hidrostatik, uzun ve eğimli yol koşullarında ise mekanik sürüş devreye giriyor. Bu da her koşulda optimum performans ve enerji verimliliği sağlıyor.

ZF'nin sağladığı değişken oranlı şanzıman teknolojisi sayesinde, yükleyicinin her durumda maksimum güç ve verimlilikle çalıştığı belirtiliyor. Bu yapı, hem yakıt tüketimini azaltıyor hem de uzun ömürlü bileşenlerle bakım ihtiyacını minimuma indiriyor.

İki farklı tahrik yolunun birlikte çalışmasıyla oluşan sistem, güç dağılımını dengeleyerek aşınmayı azaltıyor. Bu da hem bileşen ömrünü uzatıyor hem de operasyonel güvenliği artırıyor. Zorlu koşullarda bile sorunsuz çalışan bu sistem, yoğun kullanıma uygun tasarımıyla dikkat çekiyor ■





YANMAR MOTORLARI, KENTSEL DÖNÜŞÜMDE İŞ MAKİNELERİNE GÜÇ KATIYOR

Türkiye’de hız kazanan kentsel dönüşüm projelerinde, yüksek performanslı ve çevreci iş makineleri öne çıkıyor. Bu dönüşümün bel kemiğini oluşturan makinelerin motor gücünü ise Yanmar sağlıyor. **Yanmar Turkey Endüstriyel Güç Aktarım Sistemleri (IPT) İş Kolu**, 40’tan fazla Türk iş makinesi üreticisine dizel motor ve mühendislik desteği sunarak sektörde önemli bir rol üstleniyor.

► **HER KOŞULDA** çalışabilme kabiliyetine sahip Yanmar dizel motorlarla donatılan kompresör, jeneratör, mini ekskavatör ve forklift gibi ekipmanlar, projelerdeki zaman ve maliyet kayıplarını minimuma indiriyor. Sağlamlığı ve düşük bakım ihtiyacıyla dikkat çeken motorlar, şantiye koşullarında güvenilir bir çözüm sunuyor.

YANMAR’DAN YERLİ ÜRETİCİLERE GÜÇ DESTEĞİ

Dünyanın ilk kompakt dizel motor üreticisi olan Yanmar, Türkiye’deki

tam iştiraki Yanmar Turkey ile yerli üreticilere motor tedariki ve mühendislik hizmeti veriyor. IPT İş Kolu Müdürü Bahadır Birgücü, konuya ilişkin şu açıklamada bulundu: “*Yanmar, sabit ve değişken devirli kompakt dizel motor segmentinde küresel lider konumda. TNV ve TN serisi Stage V uyumlu su soğutmalı motorlarımızla forkliftten jeneratöre, mini ekskavatörden mini yükleyiciye kadar pek çok ekipmana güç veriyoruz. Verimlilikten ödün vermeden çevreye duyarlı çözümler sunmayı sürdürüyoruz.*”

MİNİ EKSKAVATÖRLERİN %95’İNDE YANMAR MOTOR

Kentsel dönüşüm projelerinde dar alanlarda etkin şekilde çalışan mini ekskavatörler, çevreci yapıları ve düşük yakıt tüketimiyle öne çıkıyor. Dünya genelinde kullanılan mini ekskavatörlerin yaklaşık %95’inde Yanmar motor tercih edilmesi, markanın bu alandaki güçlü konumunu ortaya koyuyor.

STAGE V UYUMLU ÇEVRECİ MOTORLAR

Avrupa Birliği Stage V emisyon standartlarına uygun olarak geliştirilen Yanmar motorlar, azot oksit (NOx) ve partikül madde (PM) emisyonlarını önemli ölçüde azaltıyor. Bu motorlar, şehir içi projelerde çevreye duyarlı operasyonlar yapılmasına olanak tanırken, düşük devirde yüksek tork üretme kapasitesi ile ağır iş koşullarında dahi üstün performans sağlıyor. Gelişmiş soğutma sistemleri ve otomatik DPF rejenerasyonu sayesinde motorlar uzun ömürlü ve düşük bakım gereksinimiyle dikkat çekiyor.

YANMAR HAKKINDA

1912 yılında Japonya’nın Osaka kentinde kurulan Yanmar, 1933 yılında dünyanın ilk ticari kompakt dizel motorunu üretti. Bugün yedi ana iş kolunda global olarak faaliyet gösteren şirket, Türkiye pazarına 2017 yılında Yanmar Turkey Makine A.Ş. ile girmişti. İzmir merkezli şirket, başta Türkiye olmak üzere komşu ülkelere iş makineleri, tarım ekipmanları ve güç aktarım sistemleri alanlarında hizmet veriyor ■



YERLİ, ÇOK YÖNLÜ, ÜSTELİK GÜÇLÜ! TÜRKİYE’NİN İLK VE TEK YERLİ TELEHANDLER ÜRETİCİSİ!

TELEHANDLER MP 18.42

Tek İtici Piston ve Zincir Eşitleme
Entegrasyonlu Bom Sistemi



f mstismakinalari Instagram mstismakinalari LinkedIn MST İş Makinaları

WhatsApp mstmakina Telegram MST İş Makinaları

444 2 767

www.mst-tr.com



JCB'NİN HİDROJENLİ İŞ MAKİNELERİ ARTIK İNGİLTERE YOLLARINDA

İngiltere hükümeti, hidrojenle çalışan iş makinelerinin kamuya açık yollarda kullanılmasına yeşil ışık yaktı. Bu karar, çevreci teknolojiler açısından önemli bir dönüm noktası niteliğinde.

► **JCB'NİN** geliştirdiği hidrojen motorlu kazıcılar, artık İngiltere yollarında yasal olarak kullanılabilir. Ulaştırma Bakanlığı'ndan Geleceğin Yolları Bakanı Lilian Greenwood'un imzaladığı yeni mevzuat, 29 Nisan itibarıyla yürürlüğe girdi. Bu değişikliklerle birlikte, hidrojenle çalışan inşaat ve tarım makineleri, şantiyeler ve çiftlikler arasında karayolunda serbestçe hareket edebilecek.

100 MİLYON STERLİNLİK YATIRIM, SIFIR EMİSYONLU GELECEĞİN KAPISINI ARALADI

JCB Başkanı Lord Anthony Bamford, 100 milyon sterlinlik yatırım ile hayata geçirilen hidrojen motoru geliştirme projesinin bu noktaya ulaşmasından duyduğu memnuniyeti dile getirerek, *"Bugün gerçekten tarihi bir gün. Hükümetin bu teknolojiyi*

onaylaması hem sektörümüz hem de sıfır karbon hedefine ulaşmak için atılmış büyük bir adım" dedi.

Yeni düzenlemenin yürürlüğe girmesiyle birlikte, JCB'nin hidrojenle çalışan kazıcısı Londra sokaklarında sembolik bir tur attı ve Ulaştırma Bakanlığı'nı ziyaret ederek bu kararda büyük payı olan Bakan Greenwood ile buluştu.

HÜKÜMETTEN NET SIFIR HEDEFİNE GÜÇLÜ DESTEK

Bakan Greenwood ise yaptığı açıklamada şu ifadeleri kullandı: *"JCB gibi vizyon sahibi İngiliz şirketleriyle çalışarak net sıfır dönüşümünün sunduğu fırsatları değerlendirmek, inovasyonu teşvik etmek ve istihdam yaratmak istiyoruz. Bu adım hem çevreye hem de ekonomimize katkı sağlayacak."*



JCB, Derbyshire'daki motor üretim tesisinde geliştirdiği hidrojen motorlarıyla, yükleyicilerden jeneratörlerle kadar geniş bir ürün gamını sıfır emisyon hedefiyle test ediyor. Şirketin mühendisleri tarafından geliştirilen prototip makineler halihazırda Birmingham yakınlarındaki şantiyelerde kullanılıyor ve ülke genelindeki büyük kiralama firmalarıyla birlikte saha testleri sürdürülüyor.

Bu önemli gelişme, sadece JCB için değil, aynı zamanda hidrojenin gelecekteki enerji çözümleri arasında daha güçlü bir yer edinmesi açısından da büyük önem taşıyor ■



SANY

supported by **Putzmeister**

SY750H

GÜCÜN ZİRVESİ



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
ig /sanyturkiye yt /Sany Türkiye

İNŞAAT SEKTÖRÜNDEKİ KAN KAYBI DEVAM EDİYOR

İnşaat ile bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri gösteren THBB “Hazır Beton Endeksi” 2025 Nisan Ayı Raporu açıklandı. Rapora göre nisan ayında Faaliyet Endeksi yükselmiş olmakla birlikte sektördeki düşük performans devam etti.

► **RAPORUN** sonuçlarını değerlendiren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, nisan ayında tüm endekslerin eşik değerini altında konumlandığını kaydetti. Yavuz Işık, geçen yılın aynı ayına göre tüm endeksler negatifte iken, sektöre olan güvenin gerilemesinin ise önümüzdeki dönemde inşaat sektörünün yine düşük performans ile hareket edeceğini gösterdiğini sözlerine ekledi.

PARA POLİTİKASINDA ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK VE TÜRK LİRASINA GÜVEN VURGUSU

Ekonomik gelişmelerle ilgili görüşlerini paylaşan THBB Başkanı Yavuz Işık, “Merkez Bankası’nın nisan ayında politika faizini %46’ya çekmesi ve efektif fonlama maliyetinin %48,8 ile %49 olan üst banda dayanması yaşanan parasal sıkışmanın hâlen devam ettiğini göstermektedir. Hazine’nin düzenlediği 10 yıllık borçlanma ihalesinde faiz oranı %35’in üzerine çıkarak rekor kırmıştır. 5 yıllık CDS 330 baz puanı civarında seyretmektedir. Bu seviye, Türkiye’nin hâlâ yüksek risk grubunda değerlendirildiğini ve uluslararası yatırımcı nez-

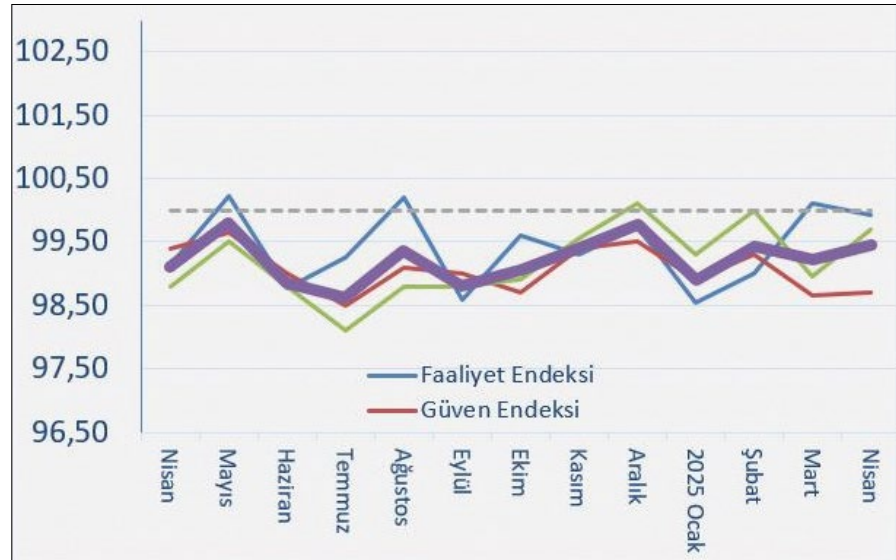
dinde temkinli duruşun sürdüğünü ortaya koymaktadır. S&P’nin Türkiye kredi notu değerlendirmesinde görünümü ‘durağanda bırakması ve not artışı için özellikle ‘TL’ye güvenin yeniden inşasından bahsetmesi dikkat çekicidir.

Sonuç olarak, Türkiye ekonomisinin dinamiklerinin sağlam temeller üzerinde yükselmesi için para politikasında öngörülebilirlik ve Türk lirasına güvenin tesis edilmesi birin-



Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

cil öncelik olarak görünmektedir. Bu adımlardan sonra yeniden faiz indirimine geçilmesi durumunda inşaat sektörü hareketlenecektir. Aksi hâlde inşaat sektörü kendinden beklenen performansı sergilemekten uzak kalacaktır” dedi ■



TSM
GLOBAL
“Geçmişten Geleceğe Güvenle”

AMMANN



EFSANE GERİ DÖNDÜ!

ABG Titan finişerler asfalt projelerinizde fark yaratmak için **TSM GLOBAL** güvencesi ile Türkiye’de!

444 3 876

www.tsmglobal.com.tr



BOZKURT ENDÜSTRİ, BETONSTAR'ı BÜNYESİNE DAHİL ETTİ

Yenilikçilik ve teknolojiyi merkeze alan vizyonuyla, sanayi üretimi alanına yatırım yapan **BOZKURT Endüstri A.Ş.**, beton pompası üretiminde Türkiye'nin öncü markası **BETONSTAR'ı** bünyesine dahil etti. **BETONSTAR**, bundan sonra faaliyetlerine **BOZKURT Endüstri** çatısı altında devam edecek.

Bu vesileyle, **BETONSTAR'ın** bugüne kadarki büyüme yolculuğundaki kıymetli katkıları için Sayın Oğuz Diken'e ve Sayın Etem Bora Ciliv'e teşekkür ediyor; yeni dönemin Türk sanayisine, **BETONSTAR Ailesine** ve tüm paydaşlarımıza hayırlı olmasını diliyorum."

50'DEN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRİYOR

BETONSTAR, Türkiye merkezli olarak 2008 yılından bu yana kamyon üzeri ve sabit beton pompalarının üretimi, satışı ve ihracatını gerçekleştiriyor. İzmir Torbalı'daki 70 bin metrekarelik lokasyonunda üretim yapan firma, AR-GE Tasarım Merkezi'nde de yenilikçi çalışmalarını sürdürüyor. Farklı kıta ve ülkelerde geniş bir bayi ağına sahip olan **BETONSTAR**, ABD, Kanada, Fransa, Almanya ve Belçika'nın da aralarında bulunduğu 50'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor ■

► **BOZKURT** Endüstri ve **BETONSTAR** Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bozkurt, yeni yatırımlarına ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"**BETONSTAR**, Türkiye'nin mühendislik gücünü ve üretim kalitesini yansıtan çok değerli bir marka. Ciddi bir teknik birikime ve güçlü bir ihracat altyapısına sahip **BETONSTAR'ın** sahip olduğu bu altyapıyı, **BOZKURT Endüstri'nin** tecrübesi ve vizyonu

ile birleştiriyoruz. Yeni dönemde; AR-GE ve teknoloji yatırımlarına odaklanarak ürün yelpazemizi genişletmeyi, bir yandan da ihracat faaliyetlerine hız vererek hem iç pazarda hem de küresel ölçekte markamızı daha da güçlü bir konuma getirmeyi hedefliyoruz. Ekibimizin ve iş ortaklarımızın desteği ile, bu hedeflerimize daha sağlam bir şekilde ulaşacağımıza ve markamızı hep daha ileri taşıyacağımıza inanıyoruz.



Bozkurt Endüstri Makine San. ve Tic. A.Ş.

175 YILLIK TECRÜBE İLE TEKNOLOJİ VE SAĞLAMLIK MEILLER'DE BULUŞTU.



Yük taşımacılığında sağlamlık, güven ve verimlilik denince akla gelen Meiller, zorlu saha şartlarına özel olarak geliştirilmiş dayanıklı yapısıyla sektörün öncüsü. Üstün mühendislik ürünü olan Meiller damperleri, en çetin koşullarda dahi maksimum performans sunar. Yüksek taşıma kapasitesi, uzun ömürlü donanımı ve sahada sınanmış kalitesiyle; Meiller, her yükte güven, her görevde istikrar sağlar.



VOLVO'DAN DÜNYANIN İLK AKÜLÜ ELEKTRİKLİ BELDEN KIRMA KAYA KAMYONLARI

İnşaat ekipmanları alanında elektrifikasyonun öncü markalarından Volvo Construction Equipment (Volvo CE), Bauma 2025 fuarında sektöre damgasını vuracak yeni modellerini tanıttı.

► **A30 ELECTRIC** ve A40 Electric modelleri, kendi sınıflarında dünyanın ilk seri üretim elektrikli belden kırmalı damperli kamyonları olma unvanını taşıyor.

SIFIR EMİSYONLA YÜKSEK PERFORMANS

Elektrikli A30 ve A40 modelleri, dizel muadilleriyle aynı yüksek arazi performansını sunarken, sıfır emisyonla çalışarak çevreci bir alternatif oluşturuyor. A30 Electric 29 ton, A40 Electric ise 39 ton taşıma kapasitesiyle Volvo CE'nin elektrikli ürün gamındaki en

büyük modeller arasında yerini aldı.

Volvo CE Teknolojiden Sorumlu Başkanı Mats Sköldbberg, *"Bu elektrikli kamyonlar, inşaat sektörünü karbon salımından arındırma hedefimizde büyük bir adımı temsil ediyor. Performans ve sürdürülebilirliği bir araya getirerek portföyümüzü yepyeni bir segmentte genişletiyoruz."* sözleriyle yeni modellerin önemini vurguladı.

YÜKSEK VERİM, KISA ŞARJ SÜRESİ

Lityum-iyon bataryalarıyla donatılan A30 ve A40 modelleri, çoğu uygulama-

da 4-4,5 saatlik kesintisiz çalışma süresi sunuyor. Uygun koşullarda bu süre 7 saate kadar çıkabiliyor. 350 kW'lık DC hızlı şarj altyapısıyla %20'den %80'e yaklaşık bir saatte şarj edilebiliyor.

Yenilenebilir enerjiyle çalıştırıldığında, bu modellerin yaşam döngüsü boyunca karbon ayak izinde A30 için %84, A40 için ise %90'a varan azalma sağlanabiliyor.

İdeal uygulama alanları arasında, emisyon azaltımının kritik olduğu yokuş aşağı yük taşıma ve yokuş yukarı boş çalışma, tünel çalışmaları, taş ocakları ve yeraltı operasyonları yer alıyor.

MODERN TASARIM, GELİŞMİŞ GÜVENLİK

Yeni nesil tasarım anlayışıyla geliştirilen elektrikli modeller, Volvo CE'nin konvansiyonel kamyon ailesindeki son yenilikleri de taşıyor. Geliştirilmiş görünürlük, operatör destek sistemleri ve kolay bakım özellikleriyle donatılan bu araçlar hem güvenlik hem de operasyonel verimlilik açısından öne çıkıyor.

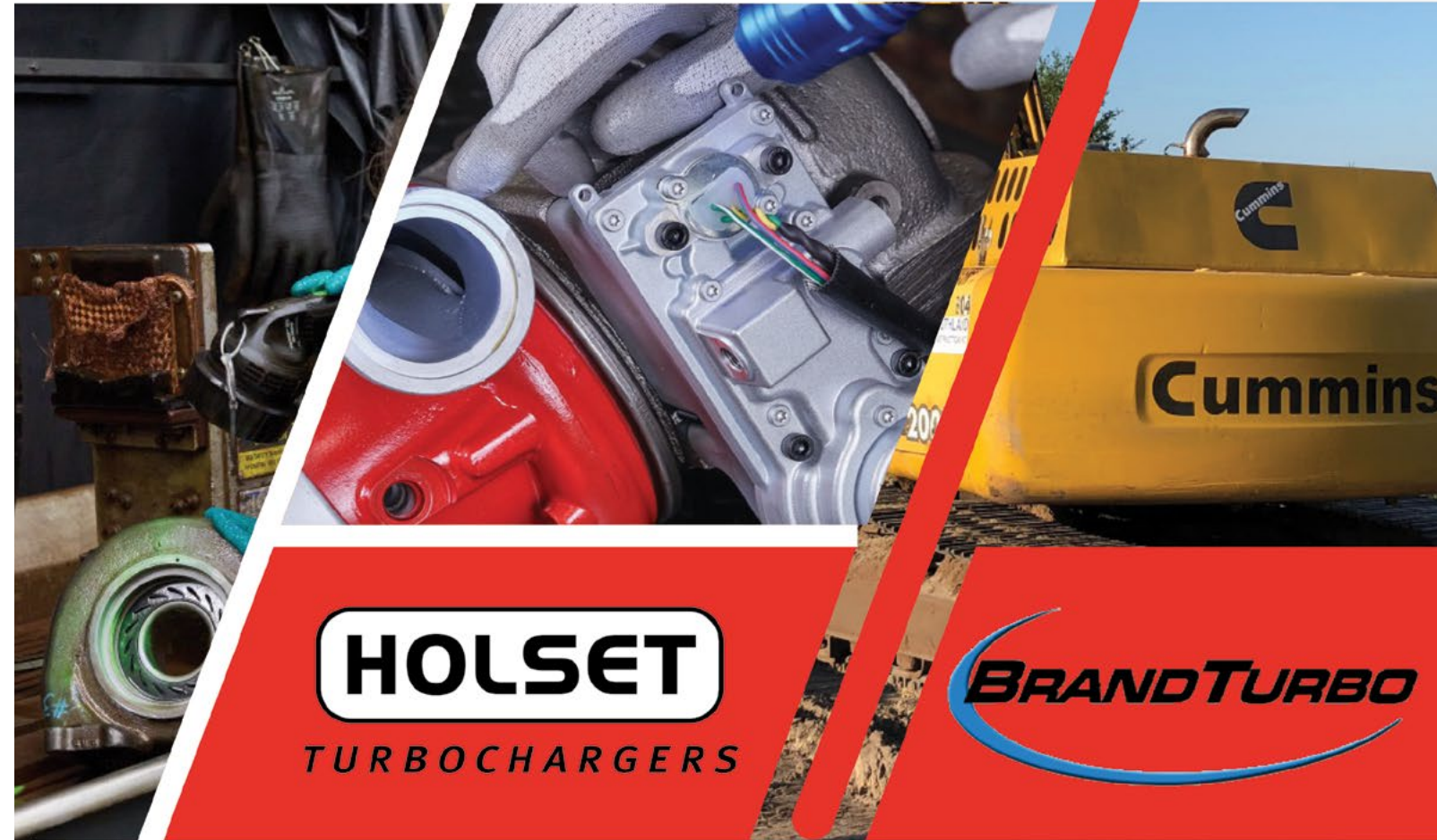
2026'DA AVRUPA'DA SAHAYA İNECEK

A30 Electric ve A40 Electric modellerinin sınırlı bir adedi, 2026 yılından itibaren Avrupa'da seçili müşterilerle buluşacak. Volvo CE, önümüzdeki yıllarda bu modellerin üretimini kademeli olarak artırmayı planlıyor ■



HOLSET POWER. TAKE CHARGE. CHOOSE GENUINE.

...It's got to be Holset



HOLSET
TURBOCHARGERS

BRANDTURBO

Brand Engineering Limited - Ana Distribütör – www.brandturbo.com.tr



HAMM'DAN ASFALT SIKIŞTIRMADA BİR DEVRİM: SMART COMPACT PRO İLE GERÇEK ZAMANLI YOĞUNLUK ÖLÇÜMÜ

► **YOL YAPIMINDA** dünya liderlerinden Hamm, asfalt sıkıştırmasında devrim niteliğinde bir yeniliğe imza atıyor: **Smart Compact Pro**. “Doğru ölç. Hemen ölç.” mottosuyla tanıtılan bu sistem, **gerçek zamanlı yoğunluk ölçümünü otomatik sıkıştırma sürecine entegre eden ilk sistem** olma özelliğini taşıyor.

Bu yenilik, asfalt yüzeylerin ömrünü uzatırken; inşaat, onarım ve müteahhitler için oluşabilecek ek masrafları da önemli ölçüde azaltıyor.

DENEYİME DAYALI SÜREÇTEN AKILLI TEKNOLOJİYE GEÇİŞ

Dijitalleşmedeki tüm gelişmelere rağmen asfalt sıkıştırma hâlâ büyük ölçüde operatör deneyimine dayanıyor. Uygun geçiş sayısı ve dinamik sıkıştırmanın doğru uygulanması, çoğunlukla sürücünün bilgisine bağlıydı.

Hamm, 2022’de tanıttığı **Smart Compact** dijital sıkıştırma asistanı ile bu süreci otomatikleştirdi. Sistem, tabaka türüne (alt temel, bağlayıcı ya da

aşınma tabakası) göre her iki tambur için ayrı ayrı sıkıştırma modlarını ve kuvvetlerini otomatik olarak ayarlıyor. Asfaltın sıcaklık, sertlik ve soğuma davranışı gibi fiziksel özelliklerini sürekli izleyen sistem, homojen bir sıkıştırma için en uygun enerjiyi ve modu uyguluyor. Hatta bölgesel hava durumu verilerini de sisteme entegre etmek mümkün.

SMART COMPACT PRO: GERÇEK ZAMANLI YOĞUNLUKLA KALİTE GARANTİSİ

Smart Compact Pro, bu gelişmiş sistemi daha da ileri taşıyor: **gerçek zamanlı asfalt yoğunluğu** artık otomatik sıkıştırma sürecine dahil edildi. Uzmanlara göre bu veri, kalite kontrolünde en kritik ölçütlerden biri ve regülasyonlara uyum açısından vazgeçilmez hale gelecek.

Sisteme entegre edilen “**Realtime Density Scan**” sensörü, asfalt karışımının dielektrik iletkenliğini ölçerek anlık yoğunluk verisi sağlıyor. Bu ölçüm, sıkıştırma kalitesini etkileyen **yoğunluk ve gözeneklilik** değerlerinin belirlenmesini sağlıyor. Böylece hem kendi kendine izleme hem de kontrol testleri daha sağlıklı yapılabiliyor.

Bu teknoloji, inşaat firmalarına büyük avantaj sağlıyor:

- Kalite eksikliği nedeniyle doğabilecek mali cezaların önüne geçiliyor.
- Sondaj ile örnek alma maliyetleri düşüyor.
- Deneyimsiz operatörler dahi yüksek kaliteli sıkıştırma yapabiliyor.

İLK OLARAK HD+ SERİSİNDE

Smart Compact Pro, ilk aşamada **EU Stage V/EPA Tier 4f** emisyon standartlarını karşılayan **HD+ serisi tandem silindirler** için sunulacak.

İnşaat sektöründe nitelikli iş gücünün azalmakta olduğu bu dönemde, Smart Compact Pro gibi teknolojiler şirketler için büyük bir değer sunuyor. Deneyim gerektirmeden optimum sıkıştırma sağlayan bu sistem, asfalt sıkıştırma süreçlerinde yeni bir dönemi başlatıyor ■

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Hızlı ve verimli

► www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



KARACA VİNÇ'TEN ZOOMLION'A GÜVEN DOLU YATIRIM

20 yılı aşkın tecrübesiyle iş makineleri satış ve kiralama alanında sektörünün güçlü markaları arasında yer alan **Karaca Vinç Nakliyat**, güçlü makine parkı ve çözüm odaklı hizmet anlayışıyla dikkat çekiyor.

► **KARACA VİNÇ** kurucusu Ahmet Tokay, "Zoomlion'un performansı ve dayanıklılığı, zorlu saha koşullarında en büyük yardımcımız" diyerek markaya olan güvenlerini vurguladı.

210 ADET ZOOMLION MAKİNEYLE GÜÇLÜ FİLOYA SAHİP

Karaca Vinç'in makine parkında 210 adet Zoomlion marka ekipman bulunuyor. Bunlar arasında 175 adet makaslı platform, 33 adet forklift, bir adet 16 metre eklemli platform ve bir adet 50 tonluk mobil vinç yer alıyor. Tokay, her geçen gün bu filoyu büyüttüklerini belirterek, Zoomlion'un sağladığı teknik avantajların projelerde önemli fark yarattığını ifade etti.

"Zoomlion, sahada güven demek"

Zoomlion markasını tercih etmelerinde dayanıklılık, teknolojik altyapı ve fiyat-performans dengesinin belirleyici olduğunu söyleyen Tokay, "Özellikle mobil vinçlerdeki kaldırma kapasitesi, denge sistemi ve hidrolik hassasiyet çok başarılı. Forkliftlerde manevra kabiliyeti, manliftlerde ise yüksek erişim kapasitesi işimizi kolaylaştırıyor" dedi. Ayrıca Zoomlion'un servis ağı ve yedek parça temini-

ninin güçlü olması da markaya duyulan güveni artırıyor.

PROJELERDE ZOOMLION İMZASI

Karaca Vinç, Zoomlion ekipmanlarını inşaat, sanayi tesisi kurulumu, fabrika içi taşıma ve yüksek çalışma gerektiren bakım-onarım gibi birçok alanda kullanıyor. Her proje için özel makine planlaması yaptıklarını belirten Tokay, "Makinaların güvenilirliği, iş güvenliği ve verimliliği doğrudan etkiliyor. Zoomlion, bu konuda bizi hiçbir zaman yarı yolda bırakmadı" şeklinde konuştu.

"Zoomlion sayesinde verimliliğimiz arttı"

Zoomlion makinelerinin düşük arıza oranı ve operatör dostu sistemleriyle sahada büyük avantaj sağladığını belirten Tokay, "Zorlu saha koşullarında bile makinelerin arıza oranı yok denecek kadar az. Bu, iş akışının kesintisiz devam etmesi açısından kritik" dedi. Özellikle forkliftlerdeki yakıt verimliliği ve manliftlerin platform denge sistemleri sayesinde hem maliyet hem de güvenlik açısından yüksek performans sağlanıyor.

Karaca Vinç, teknolojiye yaptığı yatırımlarla sektördeki liderliğini pekiştirmeyi amaçlıyor. Tokay, müşteri memnuniyetini her zaman ön planda tuttuklarını belirterek, sürdürülebilir ve çevre dostu çözümlerle büyümeyi hedeflediklerini vurguladı ■



Ahmet TOKAY / Karaca Vinç Nakliyat Kurucusu

HARDOX®
WEAR PLATE

HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek sacının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası



Explore the world of
Hardox® wear plate



hardox.com

SSAB

HASEL, TÜRKİYE FORKLİFT VE DEPO EKİPMANLARI SEKTÖRÜNDEKİ KONUMUNU GÜÇLENDİRİYOR

Türkiye forklift ve depo ekipmanları sektörüne dair güncel verileri ortaya koyan 2024 yılı **WITS** raporuna göre **HASEL İstif Makinaları**, özellikle elektrikli forkliftler ve platformlu depo ekipmanları kategorilerindeki güçlü performansı ile dikkat çekti.



► **HASEL'DEN** yapılan açıklamaya göre, firmanın temsilcisi olduğu Linde MH, elektrikli forklift segmentinde %16,2'lik pazar payı ile liderliğini pekiştirdi. Platformlu depo ekipmanlarında ise pazarın genel daralmasına rağmen, satışlarını %56 artırarak %22,6 pazar payına ulaştı. Yaya tipi ekipmanlarda da istikrarlı bir seyir izleyen HASEL, %8,1 pazar payı ile bu alandaki varlığını korudu.

Rapora göre Türkiye'de 2024 yılı boyunca 31 binin üzerinde forklift ve depo ekipmanı satışı gerçekleşirken, elektrikli forkliftlerin toplam içeri-

“Önceliğimiz; inovasyon, kaliteli hizmet ve güvenilirlik üzerine kurulu sürdürülebilir bir büyüme”



HASEL Genel Müdürü Teoman Balaban, elde edilen başarıyı şöyle değerlendirdi: *“Lityum iyon teknolojilerine yaptığımız yatırımlar, filo yönetim çözümlerimiz ve yaygın servis ağı-mız sayesinde uzun vadeli müşteri değeri yaratmayı hedefliyoruz. Bizim için öncelik; inovasyon, kaliteli hizmet ve güvenilirlik üzerine kurulu sürdürülebilir bir büyüme.”*

Türkiye genelinde 5 binin üzerinde makineden oluşan filosu ve 15 farklı noktadaki organizasyon ağıyla HASEL, 20 binden fazla müşterisine kesintisiz servis sunmaya devam ediyor.

1985 yılında kurulan HASEL İstif Makinaları San. ve Tic. A.Ş., Türkiye'deki forklift ve iş makineleri sektöründe önde gelen markaların distribütörlüğünü yürütüyor. Geniş ürün gamı, eğitilmiş kadrosu ve ülke çapındaki bölge ofisleri ile HASEL, farklı sektörlerdeki müşterilerine hem satış hem de satış sonrası hizmetlerde yüksek memnuniyet sunmayı hedefliyor.

WITS HAKKINDA:

Dünya Bankası tarafından Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı (UNCTAD) ile işbirliği içinde ve Uluslararası Ticaret Merkezi, Birleşmiş Milletler İstatistik Bölümü (UNSD) ve Dünya Ticaret Örgütü (WTO) gibi kuruluşlarla istişare ederek geliştirilen Dünya Entegre Ticaret Çözümü (WITS) yazılımı, kullanıcıların ticaret ve tarifeler hakkında bilgiye erişmesini ve bunları almasını sağlıyor. ■

HASEL | HD HYUNDAI

MERMERDE Dayanıklılığın ve Gücün YENİ ADI

TÜRKİYE ŞARTLARINDA
1 YIL
TEST EDİLDİ



HL985A BLOCK HANDLER



İLETİŞİM HATTI
0850 260 04 04
hasel-hyundai-ce.com

Fotoğrafta isteğe bağlı ekipmanlar olabilir



GÜÇ, GÜVEN, VERİMLİLİK:

MST TELEHANDLER'LAR SAHADA FARK YARATIYOR

Kocaeli'nin İzmit ilçesinde faaliyet gösteren **Marullar İnşaat**, yıllar boyunca birçok iş makinası markasıyla çalıştı. Ancak **MST** ile yolları kesiştikten sonra bu birliktelik sadece bir müşteri-satıcı ilişkisinden çıkıp, tam anlamıyla bir iş ortaklığına dönüştü.

► **MARULLAR İNŞAAT'IN** sahibi Olcay Marul, MST Telehandler'ların sahadaki performansı, teknik özellikleri ve satış sonrası hizmet deneyimleri hakkında bilgi verdi.

MST ile tanışma süreciniz nasıl başladı?

Marullar İnşaat olarak Kocaeli'nin İzmit ilçesi Alikahya semtinde faaliyet gösteriyoruz. Hem inşaat malzemeleri tedarigi hem de iş makinaları kiralama hizmeti sunuyoruz. Bugüne kadar farklı markalara ait çok sayıda makinayla çalıştık. Telehandler konusunda da uzun yıllar yabancı markaları kullandık. Ancak MST ile sosyal medya üzerinden tanışmamız ve ardından satış ekibinin yaklaşımı

bizim için bir dönüm noktası oldu.

MST'nin MP18.42 modelini inceledikten sonra satış ekibinden detaylı teknik bilgi aldık. İhtiyacımıza uygun bir model olup olmadığını sahada test ederek görme imkânımız oldu. Gerek performansı gerek kullanım kolaylığı bizi fazlasıyla etkiledi. Ardından diğer marka ve modelleri tamamen eleyip MST'yi tercih ettik.

“6. kata 2500 kg yükü rahatça bırakabiliyoruz”

MST ile iş birliğiniz ne zaman başladı?

İlk MST Telehandler'ımızı 2021 yılında satın aldık. Makinadan memnun kalınca 2022 yılında ikinci telehandler'i filomuza ekledik. Şu anda da 2025 model, en güncel MP18.42 modelimizle sahada aktif şekilde çalışıyoruz. Yıllar içinde memnuniyetimiz arttıkça MST ile olan iş birliğimiz de güçlendi.

Makina seçiminde 18 metrelik erişim mesafesi sizin için neden önemliydi?

Kocaeli, aktif bir deprem bölgesi. Bu nedenle bölgemizde genellikle 5-6 katlı binalar inşa ediliyor. MP18.42,



18 metreye kadar erişim sağlayabildiği için bu yapılarla birebir örtüşüyor. **Binaya sıfır yaklaşarak 6. kata 2.500 kilogram yükü rahatça bırakabiliyoruz.** Bu da bizim için hem operasyonel verimlilik hem de iş güvenliği açısından büyük avantaj sağlıyor.

“Aynı anda birden fazla bom hareketini gerçekleştirebiliyoruz”

MP18.42'yi benzerlerinden ayıran teknik özellikler nelerdir?

Öncelikle yakıt verimliliği ciddi bir artı. Günlük yoğun kullanıma rağmen yakıt tüketimi oldukça düşük. Bu da uzun vadede ciddi bir maliyet avantajı sağlıyor. MP18.42 modelinde kullanılan **piston tip pompa**, bom hareketlerini çok daha hızlı ve akıcı hale getiriyor. Aynı anda birden fazla bom hareketini gerçekleştirebiliyoruz; bu da iş süresini ciddi şekilde kısaltıyor. Bom sistemindeki **4 yönlü yastıklama teknolojisi** sayesinde, uzatma, çekme, kaldırma ve indirme işlemlerinde hiçbir sarsıntı ya da bom vuruntusu yaşamıyoruz. Operatör için konforlu ve ekipman ömrü için koruyucu bir özellik.

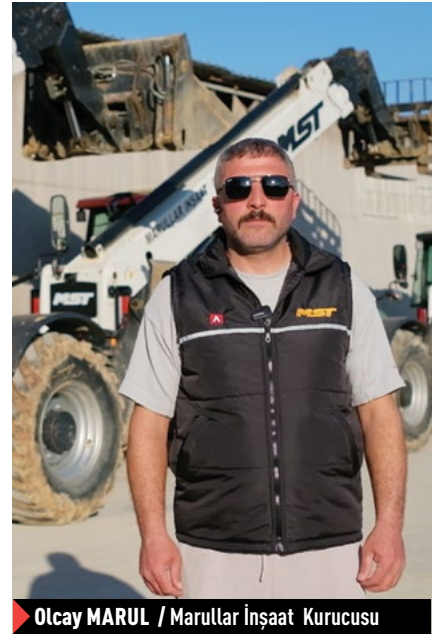
Kabine gelirsek, oldukça ferah ve görüş açısı çok geniş. Dar alanlarda manevra yaparken operatörün çevreyi net şekilde görebilmesi çok kritik. Ayrıca **klimanın yanı sıra klima destekli soğutma dolabı**, özellikle yaz aylarında operatör konforunu üst seviyeye taşıyor. Uzun saatler süren çalışmalarda bile yorgunluk hissi olmuyor.

Joystick kontrol sistemi ise parmak ucuyla hem yön hem de vites kontrolü imkânı sunuyor. **Joystick üzerindeki + ve - butonları** sayesinde operatör, vites geçişlerini yük kaldırırken bile rahatlıkla yapabiliyor. Bu, iş akışını oldukça hızlandırıyor.

Makinadaki **şasi yatırma özelliği – sağa ve sola 10 derece–** eğimli zeminlerde yükleme-boşaltma işlemlerini güvenli ve dengeli bir hale getiriyor.

Yük indireceğimiz kamyon eğimli bir alandaysa, şasiyi kamyonun pozisyonuna göre ayarlayıp işlemi kolaylaştırıyoruz. Ayrıca MP18.42'de bulunan **büyük cer grubuna sahip akslar**, daha uzun yol yürüyüşlerinde performans kaybı olmadan ilerlemeyi sağlıyor. Hem ön hem de arka akslardaki **patinaj önleme sistemi**, ıslak ve kaygan zeminlerde bile güvenli bir sürüş sağlıyor. Özellikle kış koşullarında ya da şantiyelerdeki çamurlu zeminlerde bu özellik ciddi fark yaratıyor. Daha önceki deneyimlerimizde karşılaştığımız birkaç özellikle daha karşılaştık: **SRS (sarsıntısız yürüyüş)** sistemi, genişletilmiş ayak pabuçları, kamera sistemleri ve şasi alt koruma sacı gibi ek özellikler de sunuluyor. Bu donanımlar, kullanıcı açısından ciddi bir rahatlık sağlıyor ve MST'yi sınıfında öncü kılıyor.

Tüm bunların yanında, MP18.42'nin sağladığı kaldırma gücü, operatör için adeta **“tanımlanamaz bir güven hissi”** yaratıyor. Makinanın altından



Olcay MARUL / Marullar İnşaat Kurucusu

kalkamayacağı bir iş olmadığını bilmek, işin hızını da motivasyonunu da artırıyor.

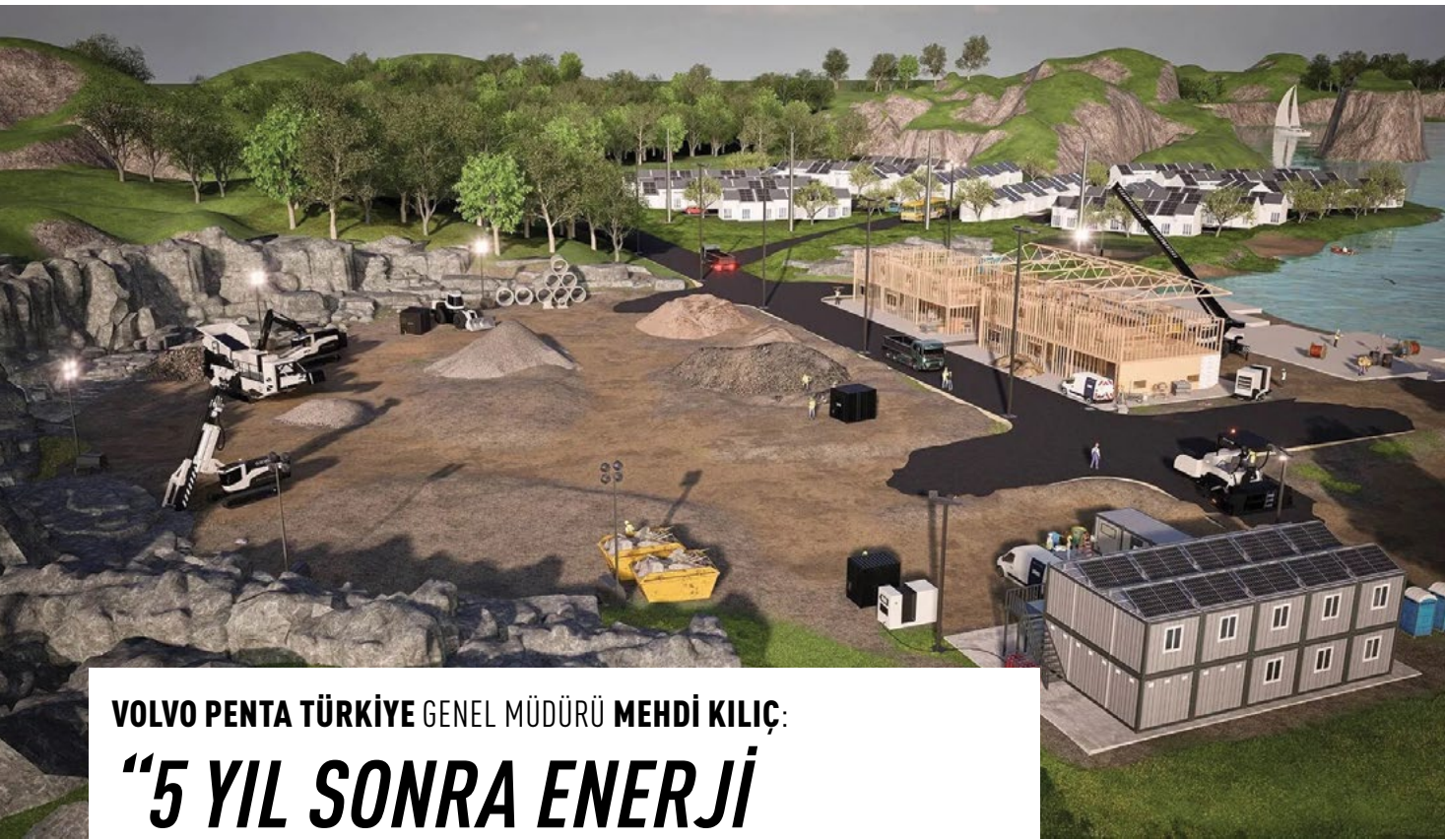
“MST, yalnızca ürün sunmuyor; aynı zamanda bize çözüm ortağı gibi yaklaşıyor”

Peki, satış sonrası hizmetler açısından nasıl bir deneyiminiz oldu?

Şimdiye kadar MST'nin satış sonrası hizmetlerinden çok memnunuz. Yedek parça ya da servis ihtiyacında hiçbir sorun yaşamadık. Akşam saatlerinde aradığımız bir konu sabah çözülmüş oluyor. Bu hız, bizim işlerimizin hiç aksamadan devam etmesini sağlıyor. Servisin hızlı, ulaşılabilir ve çözüm odaklı olması sahada büyük fark yaratıyor.

Yerli üretim bir marka ile çalışmak sizin için ne ifade ediyor?

Ben yerli üretimden yanayım. Türkiye'de bu kalitede makinaların üretiliyor olması gurur verici. MST, yalnızca ürün sunmuyor; aynı zamanda bize çözüm ortağı gibi yaklaşıyor. MP18.42 gibi güçlü, verimli ve kullanıcı dostu bir modeli sektöre kazandırdıkları için kendilerine teşekkür ediyorum. Marullar İnşaat olarak MST ile olan iş birliğimizi sürdürmeye kararlıyız ■



VOLVO PENTA TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ MEHDİ KILIÇ:

“5 YIL SONRA ENERJİ DEPOLAMADA BAMBAŞKA NOKTADA OLACAĞIZ”

Dünyanın önde gelen motor ve güç sistemleri üreticisi Volvo Penta, daha müşteri odaklı bir küresel hizmet ağı sağlamak üzere endüstriyel ve marin bayiliklerini ayırma kararı aldı. Bu gelişmeyi ve geleceğe dair fırsatları dergimizle paylaşan şirketin Türkiye Genel Müdürü Mehdi Kılıç, jeneratör pazarında yaşanan büyük hareketliliğin de altını çizdi.

► **GLOBALDE** yaşanan elektrifikasyon dönüşümü özellikle ürünlerin kalbi olan motorlarda köklü değişiklikleri zorunlu kılıyor. İş makinesi, kamyon ve otomobil konusunda üretim gerçekleştiren dünya devleri de elektrikliye dönüşümde en efektif uygulamaları devreye almak için Ar-Ge birimlerinde iyileştirmelere devam ediyorlar. Bu firmalardan olan Volvo Penta da bir yan-

dan elektrifikasyona yoğunlaşırken diğer taraftan hizmet sunduğu sektörler için ürünlerini üretmeyi ve ticari faaliyetini sürdürüyor. Volvo Penta Türkiye Genel Müdürü Mehdi Kılıç ile buluşmamızda, şirketin değişen organizasyonundan dinamizmini artıran sektörler kadar birçok konuyu ele alarak verimli bir sohbet gerçekleştirdik:

Volvo Penta olarak ticari faaliyetlerinizde son durum nedir?

2025 yılında çok iyi başladık. Özellikle jeneratör piyasası, 2024 yılının son ayından bu yana oldukça hareketli. Açıkçası teslim sürelerimiz 5 aylara kadar varır hale geldi. Kuzey Afrika ve Orta Doğu’da talep patlaması yaşanıyor. Türkiye’deki jeneratör üretiminin % 80’ini ihraç pazarlara yapıyoruz.

“Kuzey Afrika ve Orta Doğu’da jeneratörde talep patlaması var”

Türkiye’deki jeneratör piyasasını nasıl değerlendirirsiniz?

Türkiye’de bu alanda üretim yapan şirketlerin de yüzde 80’i yurtdışına satış yapar. Zaman zaman elektrik kesintileri olsa da genel olarak büyük bir şebeke problemi yaşamıyoruz. Ülkemizde Volvo Penta gibi Avrupa menşeli motor üreticilerinden yakla-

şık 10 bin adede varan ürün girişi olmuştur. Ancak bu markaları saymazsak, bahsettiğim rakamın 2 katına varan Çin malı ürünler de pazarımızda bulunuyor. Dolayısıyla pazar açısından sağlıklı bir veri değerlendirmesi yapmak çok güç.

O halde geçtiğimiz yıla göre pazarda artış var diyebilir miyiz?

Volvo Penta olarak 2023 ve 2024’ü hemen hemen benzer rakamlarla kapadık. Bu yıl ise çok yüksek adetlerle başladı. Kaldı ki jeneratör pazarı Eylül’ün ardından ve kış aylarında oldukça hareketli olur. İsveç’te yer alan fabrikamızda da talep patlaması yaşanıyor. Bu doğrultuda pazarı geçtiğimiz yıla oranla 2 katı satışla kapatacağız.

“Kriz ortamına rağmen iş makinesi satışları hız kesmiyor”

Diğer sektörlerde durum nedir?

Gemi ve tekne ihracatçıların rakamlarına baktığımızda marin sektöründe bir önceki yıla göre yüzde 50’lik düşüş gözlemleniyor. Bu düşüş motor grubumuza da yansdı. Sondaj makineleri alımlarında da düşüş gözlemliyoruz. En büyük müşterimiz belli adette alım yapmaya devam etse de global açıdan da bir yavaşlama söz konusu. Benzer biçimde yeraltı-maden makineleri grubunda da yükleyici ve kamyon satışları yavaş ilerliyor. Tüm bu sektörlerde karşılık inşaat ve iş makineleri tarafında dinamizm görüyoruz. Kriz ortamına rağmen satışlar hız kesmeden devam ediyor.

Son olarak tarım sektöründe de hareketlilik söz konusu. Örneğin don önleme makineleri sektörü, yaşanan don olayları yüzünden hız kazandı. Hem Türkiye hem de Avrupa’daki meyve-sebze üreticileri don yüzünden zor durumda kaldı ve yatırıma yöneldiler. Önümüzdeki sonbahar ayıyla birlikte Fransa, İtalya ve ülkemizde sektörel canlılık devam edecektir.

Volvo Penta olarak bayilik yapılanmanızda ne gibi yenilikler var?

Operasyonel olarak hizmet verdiğimiz tüm ülkelerde önemli bir revizyon gerçekleşiyor. Volvo Penta artık endüstriyel ve marin bayilerini tamamen ayırıyor. İsveç’teki merkezimizde başlayan bu yenilikle, artık bölgesel olarak değil, segmentasyon bazlı bir ayrışma olacak.

Bayilikler ve yedek parça depolamaları bu iki başlık altında organize edilmeye başlandı. Fakat hizmet verilen bölgelerde bu durumu iyi anlatmak gerekiyor. Özellikle sadece endüstriyel bazda bayi bulmak ve elde tutmak için hem operasyonu hem işi iyi aktarmak önemli. Sadece jeneratör motorları sunmakla bayi tatmin edilmiyor. Örneğin jeneratör motoru yılda 100 saat, bir maden makinesi ise yılda 3 bin saat çalışır. Dolayısıyla bayi atamalarında endüstriyel çatı altındaki tüm iş kalemlerimizi aktarmaya gayret ediyoruz.

“Özellikle kiralamalarda elektrikli ürünlere talep artacak”

Volvo Penta’nın elektrifikasyon kapsamında ne tür çalışmaları bulunuyor?

Özellikle depolama sistemleri konusunda hummalı bir çalışma var. Belçi-



Mehdi KILIÇ / Volvo Penta Türkiye Gen. Müd.

ka’da yer alan akü fabrikamız hem Volvo iş makineleri hem de bizim için üretim gerçekleştiriyor. Cıraların yüksek olması, uzun süreli finansmanlar ve Çinli markaların fiyat skalasını düşürmesi gibi problemler olsa da geleceği elektrikli sistemlerde görüp hazırlanmaya devam ediyoruz.

Özellikle kiralamalarda elektrikli ürünlere talep artacak. Rüzgar ve güneş gibi yenilenebilir enerji kaynaklarından yararlanma arttıkça, elektrik enerjisinin depolanması daha fazla gündeme gelecektir. Örneğin merkeze uzak dağlık alanlardaki taş ocaklarında çalışan makine ve kamyonlarda depolama sistemleriyle bu enerjilerden yararlandığını önümüzdeki dönemde daha çok göreceğiz.





Türkiye’de depolama sistemlerinin uygulanabilirliğini nasıl görüyorsunuz?

Altyapı geliştiği müddetçe şarj sistemleri de artacaktır. Ancak daha fazla yüklenme olması durumunda şebeke kaldırmayabilir. Dolayısıyla depolama sistemlerinin gelişimini kaçınılmaz görüyoruz. Hollanda’da birçok çatının güneş paneliyle kaplandığını görürüz. Özellikle araçlarda yoğun bir elektrikli yayılımı söz konusu. Ancak Türkiye’de enerji fazlası açığa çıkabiliyor.

“Şebekede dalgalanmalardan dolayı güneş ve rüzgardan üretilen elektriğin direk şebekeye verilmezi arzu edilmiyor ve böylece depolama sistemleri ön plana çıkıyor”

Bu konuda kamu yatırımları sınırlı mı? Üretilen elektriğin şebekeye verilme-

si, ihtiyaç fazlası ise şebekede istenmeyen olumsuzluklar yaratıyor. Dolayısıyla kamu yatırımları bu konuda hassas ilerliyor. Ancak önümüzdeki 5 yılın ardından depolama sistemlerini daha fazla göreceğiz. Örneğin bir şantiyeye yenilenebilir enerji sistemleri dahil ederseniz, belli bir güce kadar şebeke de besler. Dolayısıyla bütün makineler elektrikle şarj edilebilir. Bu ütöpik bir sistem olmamakla birlikte önü açık diyebiliriz.

Elektrikli dışında farklı sistemler üzerinde çalışıyor musunuz?

Volvo, hidrojen üzerindeki çalışmalarını sürdürüyor. Ancak maliyeti yüksek özellikle yüksek basınçlı dayanıklı tüpler gerekiyor. Ayrıca yeşil hidrojen dediğimiz hidrojenin doğal yollarla üretimi de kolay değil. Fakat biz

D8 motorumuzda hem dizel hem de hidrojeni şimdiden kullanıyoruz.

“Maliyetlerden ötürü Avrupalı kullanıcılar elektriğe geçişte zorlanıyor”

Teknoloji kullanımında geleceğe dair öngörüleriniz neler?

Elektrikli sistemler gelecekte çok yaygın olarak kullanılacak bunda hiç şüphe yok. Dizel jeneratör gurupları üçüncü dünya ülkelerinde kullanılmaya devam edecek gibi. Volvo Penta olarak gelecek teknolojiler konusunda yoğun olarak çalışmaktayız ■



POWERFUL PARTNERSHIP



Volvo Penta güçlü endüstriyel çözümler ve ortaklıklarıyla ön plandadır. Uygulamanızı optimize etmekten dünya çapındaki bayi ağımıza kadar, size yardımcı olmak için buradayız. Ayrıca, tüm Volvo Grubu’nun paylaştığı teknoloji sayesinde, yeniliklerimiz sizi endüstriyel güç sistemlerinin geleceğine taşıyacak. Dünyanın her yerinde kolay erişilebilir servis ve destekle işinizi güçlendirin. www.volvopenta.com

105-585 KW

Made to move you

**VOLVO
PENTA**



Yüzey madencilikindeki 100 yılı aşkın deneyimini şimdi yer altına taşıyan Komatsu, Türkiye pazarında yer altı madencilğine yönelik ilk satışlarını gerçekleştirdi. Komatsu'nun Türkiye distribütörü Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., hem yer altı kamyonları hem de yükleyicileri sektöre yeni bir soluk getirmeyi hedefliyor.

► **KOMATSU'NUN**, Alman yer altı madencilik ekipmanı üreticisi GHG Group GmbH'yi devralması sonrası pazara sunduğu ilk yer altı makineleri, Türkiye'de de sahaya inmeye başladı. İlk Komatsu yer altı kamyonunun satışı tamamlanırken, yer altı yükleyici siparişleri de alınıyor. Böylece Komatsu, yüzey madencilikindeki güçlü mirasını yer altı operasyonlarına da taşıyor.

“Dayanıklılığımızı Yer Altına Taşıyoruz”



Burçak BİRAND / Marubeni COO'su

Marubeni Dağıtım ve Servis COO'su Burçak BİRAND, bu yeni dönemi şu sözlerle özetliyor: “42 yıldır Türkiye’de distribütörlüğünü yaptığımız Komatsu’nun yer üstünde kanıtlandığı dayanıklılığını şimdi yer altına da taşıyoruz. Yeni ürünlerimiz ve deneyimli ekibimizle Türkiye’deki madencilik faaliyetlerinin daha verimli ve sürdürülebilir hale gelmesine katkı sağlayacağız.”

BİRAND ayrıca, iş ortaklarının özel ihtiyaçlarına göre demolarla ürün uyumu test ettiklerini, ardından özelleştirilmiş finansal çözümler sunduklarını belirterek, sahaya özel yaklaşımın sektörde fark yaratacağına inandıklarını söyledi.

YENİ TEKNOLOJİ, YER ALTINDA DAHA FAZLA GÜVENLİK VE VERİMLİLİK

Komatsu'nun yer altı ürün gamı, yalnızca dayanıklılık değil, aynı zamanda modern maden işletmeciliğine uygun gelişmiş güvenlik, ergonomi ve çevrecilik özellikleri de sunuyor. İlk aşamada 20 ile 45 ton arasında taşıma kapasitesine sahip HX20, HX30 ve HX45 kamyon modelleri ve 7, 11, 15 tonluk yükleyiciler (LHD) pazara sunuldu.

Tüm bu ürünler, düşük yakıt tüketimi



timli çevreci motorlar, yüksek manevra kabiliyeti, optimize edilmiş sürüş konforu ve uzun bakım aralıklarıyla öne çıkıyor. Z-link kaldırma kolları, değiştirilebilir GET sistemli kovalar ve tam otomatik yağlama gibi detaylar, zorlu yer altı şartlarında maksimum performans sunuyor.

SATIŞTAN SONRAYA DA ODAKLANIYORLAR: 7/24 SERVİS VE EĞİTİM DESTEĞİ

Komatsu ürünlerinin Türkiye operasyonlarını yürüten Marubeni Dağıtım ve Servis, sadece satışla sınırlı kalmayan bir hizmet anlayışı benimsiyor. Şirket, yer altı madencilğinde de kapsamlı satış sonrası destekle sahada 7 gün 24 saat hizmet sunuyor. Operatör eğitimleri, lokal yedek parça stoğu, komponent garantisi ve uzun vadeli bakım anlaşmaları, ürünlerin perfor-



İsmail ÖNER / Satış Sonrası Hiz. Ülke Müd.



mansının sürdürülebilirliğini sağlıyor.

Satış Sonrası Hizmetler Ülke Müdürü İsmail Öner bu konuda şunları söylüyor: “Zorlu koşullarda çalışan yer altı makinelerinde süreklilik esastır. Haftanın her günü kesintisiz hizmet sunarak makinelerin verimliliğini artırıyor, maden işletmelerinin zaman ve maliyet yönetimine katkı sağlıyoruz.”

MADENCİLİĞİN GELECEĞİ: GÜVENLİK, VERİMLİLİK, DAYANIKLILIK

Komatsu, yeni yer altı ürünlerinde operatör konforunu artırmak ve güvenliği maksimuma taşımak için; yüksek kapasiteli klima sistemleri, otomatik yangın söndürme sistemleri, geri görüş kameraları, damper kapakları ve acil durum sistemleri gibi donanımlar sunuyor.

Makine tasarımlarında kolay bakım erişimi, sağlam yapı ve uzun çalışma aralıkları öne çıkıyor. Bu sayede makinelerin çalışmama süreleri minimuma inerken, toplam sahip olma maliyeti düşürülüyor.

TÜRKİYE’DE YER ALTI MADENCİLİĞİNDE YENİ BİR SAYFA AÇILIYOR

Türkiye’de yer altı madencilik faaliyetlerinin hızla arttığı bir dönemde, Komatsu’nun sahaya inışı hem kamu hem özel sektör için önemli bir gelişme. Özellikle yatırım maliyetleri yüksek olan yer altı madencilğinde verimli, dayanıklı ve servis güvencesi yüksek ekipmanlar kritik öneme sahip. Komatsu ve Marubeni bu alanda güçlü bir çözüm ortağı olarak dikkat çekiyor ■



DAHA HIZLI DAHA GÜÇLÜ

GÜRIŞ ENDÜSTRİ MADENCİLİK ÇÖZÜMLERİ



www.gurisendustri.com
0(216) 305 05 57

Sınıfında
En Güçlü Motor
En Yüksek Yürüyüş Hızı

P50.18 PLUS

115 HP



6 Metre Sınıfında
En Geniş Kabin
En Yüksek Kapasite

P27.6 PLUS

2700 kg



Tarımda
En Yüksek Motor Gücü
En Uygun Fiyat

TF 33.9

140 HP





RÜZGÂR ENERJİ SANTRALLERİNİN ALTYAPILARI HİDROMEK®'İN GÜCÜYLE TAMAMLANIYOR!

Jeotermal enerji ve rüzgâr enerji santralleri için altyapı çalışmalarında hizmet veren **Ataberakın İnşaat Hafriyat**, makine parkında kullandığı HİDROMEK'in ekskavatörleri ve yükleyicisiyle önemli bir hız elde etti. Şirket, son dönemde özellikle RES hazırlığı kapsamında yüksek rakımlı alanlarda dağ yollarını açarken HİDROMEK'in iş makinelerinden yararlanıyor.

► **ENERJİDE** dışa bağımlılığın önüne geçilmesinde yenilenebilir kaynaklar büyük rol oynuyor. Ülkemizde de bu alanda büyük bir potansiyel söz konusu. Her yıl üretilen toplam elektrik içerisinde yenilenebilir enerjinin payı

artmaya da devam ediyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın verilerine göre ülkemiz, jeotermal potansiyeli bakımından Avrupa'da birinci ve kurulu güç bakımından dünyada dördüncü ülke konumunda. Bu iki

enerji grubunun hazırlık aşamasında ise müteahhit ve taşeron firmalar özenli bir altyapı çalışma süreci geçiriyorlar.

Bu firmalardan olan Ataberakın İnşaat Hafriyat Nakliyat Limited Şirketi; birçok alt yapı, inşaat taahhüt ve jeotermal enerji santrali projelerinde yer alıyor. Şirket Genel Müdürü Mehmet Akın ile Denizli'deki merkezlerinde bugüne kadarki çalışmalarını, makine parkındaki tercihlerini ve özellikle son zamanlarda yer almaya başladıkları RES hazırlık projelerindeki faaliyetlerini konuştuk:

Enerji sektörüne ne zaman ve nasıl adım attınız?

Bu sektöre hizmet vermeye 2010 yılında, memleketimiz Denizli'de adım attık. Maden teknik aramaları kapsamında ülkemizdeki ilk sahaların özelleştirilmesiyle birlikte, arazi etüt çalışmalarında tedarikçi kimliğimizle hizmet vermeye başladık. Sahalarda jeotermal alanında yapılan sondajlarla bu çalışmalar arttı. Biz de bu işle-

ri gerçekleştiren Zorlu ve Soyak gibi şirketlerin projelerinde görev aldık. Zamanla elektrik santrallerinin oluşturulması için gereken inşaat ve çevre düzenlemelerinde de çalışarak tercih edilir hale geldik.

“Aydın, Manisa ve Denizli illerinde jeotermal kaynakları yoğun olarak yer alıyor”

Jeotermal kapsamında bölgenin nasıl bir potansiyeli bulunuyor?

Ülkemiz jeotermal ısı kullanımında dünyanın önde gelen ülkeleri arasında. Hizmet verdiğimiz bölge ise ülkemizin bu alandaki enerji ihtiyacının en yoğun karşılandığı yer olarak öne çıkıyor. Özellikle Aydın, Manisa ve Denizli gibi illerde jeotermal kaynakları yoğun olarak yer alıyor.

“RES projelerinde dağ yollarının açılması, sanat yapılarının tamamlanması, yolların ilgili projeye uygun yapılması gibi faaliyetleri üstleniyoruz”

Ağırlıklı olarak günümüzde hangi projelerde çalışıyorsunuz?

Hem jeotermal enerji çalışmalarında hem de rüzgâr enerjisi santralleri olan RES'lerde hizmet veriyoruz. Bu tesislerin elektrik üretimine hazır olmaları için gereken altyapı çalışmalarını tamamlıyoruz. Örneğin RES projelerinde dağ yollarının açılması, sanat yapılarının tamamlanması, yolların ilgili projeye uygun yapılması gibi faaliyetleri üstleniyoruz. 6 ila 12 ay arasında değişen sürelerdeki projelerde yer alıyoruz.



Mehmet AKIN / Ataberakın İnşaat Hafriyat Genel Müdürü

“200 tonluk türbinlerin geçebileceği dayanıklılıkta yollar yapıyoruz”

RES projelerinde çalışmanın zorlukları neler?

80 metrelik kanatları taşıyan tırların geçeceği yollar için en uygun biçimde mühendislik çalışmaları yapılması gerekiyor. Virajlardan tutun zeminin sağlamlığına kadar tamamen yeni bir yol tasarlayıp uyguluyoruz. Bu yolları 200 tonluk türbinlerin geçebileceği dayanıklılıkta yapıyoruz. Türbin direklerinin boyu ise 120 metreye kadar çıkabiliyor. Yol açımından altyapı

inşaat sürecine kadar tüm aşamaları kendi ekibimizle gerçekleştiriyoruz. Ardından da lojistik firmaları türbinleri kurulacak alana güvenle taşıyorlar.

Türkiye'nin hangi bölgelerinde RES projeleri yoğunlaşıyor?

Ege Bölgesi ve özellikle İzmir, RES projelerinin yoğunlaştığı alandır. Ayrıca Balıkesir ve Çanakkale gibi rüzgârın yüksek olduğu sahil kesimlerine de RES'leri görüyoruz. Fakat artık ülkemizin birçok bölgesinde RES projeleri devreye alınmaya başladı. Rüzgâr kapasitesine göre birçok ilde kurmak mümkün.

Şirketiniz bünyesinde nasıl bir teknisyen ve mühendis kadrosu bulunuyor?

30'a yakın mühendis bir ekiple çalış-



şıyoruz. Makine, harita ve inşaat mühendisi ile mimarlarımız kadromuzda yer alıyor. Her şantiyede bir kadroya sahibiz. İşin projesini aldığımızda gereken makine-ekipmanlarımızı da hazırlıyor ve ilgili teknisyen-mühendis kadromuzla projeye uygun dizaynı gerçekleştiriyoruz.

“Türkiye’nin her bölgesinde hizmet sunabiliyoruz”

Halihazırda çalıştığınız şirketlerden örnekler verir misiniz?

Zorlu Enerji ile jeotermal sahalarında çalışmamızın ardından günümüzde RES ağırlıklı hizmet veriyoruz. EnerjiSa, Akfen ve Eksim Enerji’nin projelerinde çalışmaya devam ediyoruz. Kendimizi herhangi bir bölge ile sınırlamıyor, Türkiye’nin her bölgesinde ticari şartları oluşturduğumuz sürece hizmetimizi sunabiliyoruz.

“Yol açma faaliyetlerinde karşılaştığımız kayalık zeminler büyük emek gerektiriyor”

Projelerde çalışırken yaşadığınız zorluklar neler?

İşimizin her etabında muhakkak zorluklar bulunuyor. Mühendislikten tutun, sahada uygulamaya geçip ardından teslim edene kadar ayrı ayrı kontrollü süreçler yürütüyoruz. Arkadaşlarımız 2.000 metre rakımlı yüksek alanlarda çalışıyor. Dolayısıyla kış aylarında çalışmalar oldukça zorlaşıyor. Ayrıca yol açma faaliyetlerinde karşılaştığımız kayalık zeminler büyük emek gerektiriyor. Konaklama, ulaşım ve operasyonlarımızı düşünecek olursak hem iklim hem de fiziki açıdan ağır şartlarda çalıştığımızı söyleyebilirim.



“25’e yakın iş makinesi ve bir o kadar da arazöz-kamyon grubumuzla hizmet veriyoruz”

Bu şartlarda ne tür iş makineleri kullanıyorsunuz?

Ekskavatör, yükleyici, silindir ve greyderden oluşan makine grubumuz bulunuyor. Bu makineleri kamyon

ve arazöz grubumuzla destekliyoruz. Toplamda 25’e yakın iş makinesi ve bir o kadar da arazöz-kamyon grubumuzla hizmet veriyoruz.

Şirket olarak iş makineleri kullanmaya ne zaman başladınız?

İlk olarak 2017 yılında küçük makinelerle başladık. RES sektörüne girmemizle birlikte makine-ekipmanlarımızın daha güçlü olması gerektiğinden hareketle, büyük tonajlı makineleri parkımıza katmaya başladık. Özellikle 2020 yılından sonra yatırımlarımız arttı.



YÜK AĞIR, YOL UZUNSA ÇÖZÜM WIELTON.



Wielton, üstün dayanıklılık ve yüksek performansı ile zorlu rotalarda her yükü güvenle taşıyarak, işinizin kesintisiz ve verimli bir şekilde devam etmesini sağlar. Dayanıklılığı ve kaliteyi ön planda tutan Wielton, taşımacılıkta maksimum verimlilik arayanlar için en doğru tercihtir.



WIELTON

İş makinelerinden temel beklentileriniz nelerdir?

Kalite, dayanıklılık, verimlilik ve ekonomik yakıt tüketimi temel beklentilerimiz. Ayrıca yüksek rakımlı bir dağ yolunda çalışırken makinemiz arıza verip bizi yarı yolda bırakmamalı. Bunun yanında iş makinesi markasının iyi bir servis ve yedek parça ağına sahip olması da son derece önemli. Dolayısıyla birçok kıstas beklentilerimiz arasında yer alıyor.

“HİDROMEK’i kiraladığımız süre zarfında tuttuğumuz veriler memnuniyet vericiydi”

HİDROMEK ile çalışmaya nasıl başladınız?

Makine satın alımlarından önce belli bir dönem kiralama yoluyla iş makinelerini kullandık. Bu süre zarfında HİDROMEK’in HMK 390 LC HD ve HMK 370 LC HD modellerini kiralarak kullanma fırsatımız oldu. Ekskavatörleri hem kırıcı hem de kova atışmanları ile kullanıyoruz. Her kullandığımız makinenin yakıt tüketimi

tim performansı, arıza verdiği saat sayısı, çalışma saat sayısı gibi verilerini tutarız. Bu verileri aylık bazda değerlendirebiliriz. HİDROMEK’i kiraladığımız süre zarfında tuttuğumuz bu veriler memnuniyet vericiydi. Bu doğrultuda da satın almaya karar verdik.

Parkınızda HİDROMEK’in hangi makineleri yer alıyor?

Markanın ürünlerinden duyduğumuz memnuniyet üzerine en son geçtiğimiz aralık ayında HMK 390 LC HD alımı yaptık ve bu makinenin sayısını 4’e çıkardık. Ayrıca 1 adet HMK 370 LC HD paletli ekskavatör, bir adet HMK 640 WL lastikli yükleyici ve 1 adet HMK 102 S Alpha kazıcı yükleyici de parkımızda yer alıyor.

“HMK 390 LC HD, 50 tonluk makinelerin yaptığı işi rahatlıkla yapabiliyor”

HMK 390 LC HD’nin çalışma performansı hakkında neler söylersiniz?

Sahip olduğu koparma gücüyle bu makinemiz, 50 tonluk makinelerin yaptığı işi rahatlıkla yapabiliyor. Yol

yapımında kayalık zeminler karşımıza çok çıkıyor ve HMK 390 LC HD, kırıcıda son derece verimli çalışıyor. 40 tonluk sınıfta HİDROMEK’in bu ürünle rakiplerine göre büyük bir başarı yakaladığını gözlemliyorum. Bu sınıfta diğer markalara göre çok daha iyi olduğunu söyleyebilirim. Operatörlerimiz de son derece memnunar.

HMK 640 WL yükleyici için izlenimleriniz neler?

Şirket olarak daha önceki yükleyici seçimimizde de HİDROMEK’i tercih etmiştik. Aldığımız verimlilik sebebiyle tekrar HMK 640 WL alımı yaptık. Makinemiz sahalarımızda sorunsuzca çalışmaya devam ediyor.

HİDROMEK’i neden tavsiye edersiniz?

Elbette bir yerli ve milli marka olması tavsiye sebebi olabilir. Ancak sadece yerli olmasıyla sınırlandırmıyorum. Sahadaki performansı, verimliliği ve firmanın ürünlerinin arkasında durması, HİDROMEK’i başarılı kılan unsurlar. Biz küçük arızalar ve bakımlar için şantiyelerde kendi kadromuzla müdahale etsek de ciddi bir problemde HİDROMEK’in yanımızda olduğunu biliyor ve servisine de güveniyoruz. Tüm bu unsurlardan ötürü HİDROMEK’i tavsiye ediyorum ■

“HMK 390 LC HD, BUNCA TAŞIN KAYANIN ARASINDA BİZE CAN SUYU OLDU”

► **AYDIN’IN** Germencik ilçesinde kurulacak 11 türbinlik RES santrali altyapı çalışmalarına devam eden Ataberakın İnşaat Hafriyat, kayalık zeminlerde HMK 390 LC HD’yi kırıcıyla çalıştırıyor. Çıkan hafriyat ise HMK 640 WL yükleyicinin seri çalışmalarıyla kamyonlara aktarılıyor ve zamandan tasarruf sağlanıyor.

İnşaat mühendisi Mehmet Çağatay Çot, RES sahalarındaki 12 yıllık tecrübesiyle günümüzde Ataberakın bünyesinde şantiye şefi olarak hizmet veriyor. Şirketin Aydın’ın Germencik ilçesinde yer alan şantiyesinde görüştüğümüz tecrübeli mühendis ile bir RES şantiyesindeki dikkatli çalışmaları ve iş makineleriyle yapılan operasyonları konuştuk:

Şu an bulunduğumuz projenin hakkında bilgi verir misiniz?

Kurulum tamamlandığında 50 MW cıvarı enerji üretimi gerçekleştirecek 11 türbinlik bir projede çalışıyoruz. Projenin hafriyat ve inşaat işlerini 3 aydır yürütmekteyiz. Yurtdışı menşeli olan türbinlerin taşınması için yol açma faaliyetlerini sürdürüyoruz. Çalışmalarımızın ardından türbinler taşınmaya ve montaja hazır hale gelecek.

“Kayalık zeminde HMK 390 LC HD’den büyük verim alıyoruz”

Sahada çalıştığınız HİDROMEK’lerin performansı için neler söylersiniz?

3 adet HMK 390 LC HD ekskavatör ve bir adet HMK 640 WL yükleyici ile çalışıyoruz. HİDROMEK lastikli yükleyici ürün grubu ile pazarda yer almaya başlamasının ardından

aldığımız verimin iki katını 40 tonluk HMK 390 LC HD’den alıyoruz. Dolayısıyla bu makine bunca taşın kayanın arasında bize can suyu oldu.

Operatörleriniz HMK 390 LC HD’den memnun mu?

Özellikle yeni seriyle birlikte kabinlerin daha lüks olması konfor anlamında büyük bir avantaj sağladı.

“HMK 640 WL Dozerin Yapamayacağı İş Yapıyor”

HMK 640 WL yükleyicinin performansı için neler söylersiniz?

Yükleyicimizi bu sahamıza yeni getirdik. Son 1 aydır hafriyat döküm sahasında çalıştı. 13 kamyonun döküğü malzemeyi büyük bir serilikle yetiştirdi. Özellikle 600-700 metreler gibi çok yakın mesafelerde çalışan kamyonların arasında bir yükleyicinin çalışması riskli ve zor bir iştir. HMK 640 WL seriliği ile bunca kamyonun arasında verimli işler çıkardı. Makinemiz dozerin bile yetişemeyeceği serilikte hafriyat sahasını bir ay başarıyla idare etti ■



Mehmet Çağatay ÇOT / Ataberakın Şantiye Şefi

performansı ile hepimizden tam not aldı. Ayrıca HMK 390 LC HD’lerden çok verim alıyoruz. Kayalık zeminlerde yoğun kırım faaliyetleri yapıyoruz. 50 tonluk makinelerden

HİDROMEK KULLANMAK BÜYÜK KONFOR!

► **YAKLAŞIK 17 YILDIR** bu işin içindeyim. Dozerinden greyderine, silindirinden ekskavatörüne kadar birçok makineyle çalıştım ve çalışmaya devam ediyorum. Sahamızda HİDROMEK’in son modellerinden olan HMK 390 LC HD de kullanılıyor. Dünya markası haline gelmiş birçok yabancı iş makinesiyle aynı sahada çalışıyor ve onlardan kalır yanı yok. Tüm operatörlerimiz de HMK 390 LC HD’yi beğenerek kullanıyorlar. Makinemizin seriliği bir tarafa, kabin donanımı ve sunduğu konfor çalışmalarımızda büyük rahatlık sağlıyor ■



Ali KANLI / Toprak İşleri Formeni





ALTINORAN İNŞAAT KURUCU ORTAĞI NİMET ÖZDEMİR:

“KADINLAR EKONOMİDE VE SİYASETTE DE GÜÇLÜ BİR AKTÖR OLABİLİR”

Altınoran İnşaat’a gerçekleştirilen 101. kule vinç teslimatı vesilesiyle düzenlenen törende, sektörün önde gelen temsilcileriyle birlikte olmanın heyecanı yaşandı. Bu özel etkinlikte, yalnızca bir teslimat değil, aynı zamanda kadın girişimciliğinin örnek başarı hikâyesine de tanıklık edildi.

► **ALTINORAN** Kurucu Ortağı ve İstanbul Milletvekili Sn. Nimet Özdemir kariyer yolculuğu ve Zoomlion markasıyla olan iş birliği hakkında konuştu:

Kendinizi kısaca tanıtır mısınız?

Kayseri Develi doğumluyum. Eğitimi Ankara’da tamamladıktan sonra girişimcilik ve sanayi alanlarında aktif görevler üstlendim. Kadınlara istihdam sağlama hedefiyle birçok projede yer aldım. Sonrasında bu sosyal sorumluluk anlayışım beni siyasete yönlendirdi. 2023 seçimlerinde İstanbul Milletvekili olarak TBMM’de göreve başladım. Bu görevi onurla sürdürüyorum.

“Kadın eliyle sektörde fark yarattık”

İş dünyasına adım atış süreciniz nasıl oldu?

İş dünyasına ilgim genç yaşlarda başladı. Sahada çalışmayı, üretimi yerinde gözlemlemeyi ve yönetmeyi istedim. Özellikle inşaat ve altyapı sektörlerinde kadınların farklı bir bakış açısı katabileceğine inandım. Bu vizyonla yola çıkarak Altınoran’ı kurdum.

Kadın yönetici olarak karşılaştığınız zorluklar nelerdi?

Ağır sanayi ve inşaat gibi erkek egemen sektörlerde kadın olmanın getirdiği önyargılarla karşılaştım. Ancak kararlılıkla, ekip çalışmasıyla ve sürekli öğrenerek bu zorlukların üstesinden geldim. Sahada aktif bulunmak ve bilgiye yatırım yapmak benim için her zaman öncelikli oldu.

Kadın girişimcilere tavsiyeleriniz nelerdir?

Kendilerine inansınlar, bilgiye yatırım yapsınlar ve dayanışma ağlarını güçlendirsınler. Disiplinli çalışmak ve hedefe odaklanmak başarıyı getiriyor. Kadınlar yalnızca evde değil, tüm sosyal ve ekonomik hayatta söz sahibi olabilir.



Altınoran’ın faaliyet alanlarından bahsedebilir misiniz?

İki ana alanda hizmet veriyoruz: Kule vinçlerin kiralama ve satış süreçleri ile kalıp, iskele ve ekipmanların satış ve teknik desteği. Ayrıca altyapı, üst yapı ve kentsel dönüşüm projelerinde aktif olarak yer alıyoruz.

“Deprem sonrası yeniden inşada aktif rol aldık”

Bugüne kadar gerçekleştirdiğiniz projelerden örnekler paylaşır mısınız?

Birçok altyapı, konut ve endüstriyel tesiste yer aldık. En önemli katkımız ise 2023 depremi sonrası bölgenin yeniden inşasında sağladığımız destek oldu. Kule vinç filomuzla bölgeye hem teknik hem de ekonomik katkı sunduk.

Devam eden projeleriniz nelerdir?

Türkiye genelinde büyük ölçekli konut ve altyapı projelerinde yer alıyoruz. Sürdürülebilirlik odaklı projelere öncelik veriyoruz. 2025 yılı hedefimiz; güvenlik sistemleriyle donatılmış, teknolojik açıdan güncel 101 kule vincin tedarikini başarıyla tamamlamak.

Makine seçimlerinizde neye dikkat ediyorsunuz?

Uzun yıllar Avrupa menşeli kule vinçler tek seçenek olarak görülüyordu. Ancak Zoomlion markası, Avrupa kalitesini daha uygun maliyetle sunarak dikkatimi çekti. Performans, yakıt verimliliği, servis ağı ve yedek parça erişimi temel kriterlerimiz arasında.

Makine parkınızda kaç Zoomlion vinç bulunuyor?

Şu an parkımızda 101 adet Zoomlion kule vinç yer alıyor. WA7527-20D, WA7025-12, WA7015-10 ve WA6515-8 gibi modeller sahada oldukça verimli çalışıyor. Operatörlerimiz de makinelerden memnun.

“Zoomlion, kaliteyi uygun maliyetle sunuyor”

Zoomlion’u tercih etmenizden neler nelerdir?

Zoomlion, Avrupa kalitesini çok daha uygun maliyetlerle sunmasıyla öne çıkıyor. Sahadaki performansları ile güven kazandı. Sektördeki bilinirliği de zamanla arttı ve bugün önemli bir konuma ulaştı.

Zoomlion makinelerinin performansını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Oldukça stabil ve güvenilir. Operatör konforu yüksek, arıza oranları düşük. Zorlu şantiye koşullarında bile yüksek dayanıklılık gösteriyorlar. Bu da iş sürekliliğini ve memnuniyeti artırıyor.

Makine seçiminin projelerdeki önemi nedir?

Doğru makine, zamanında tamamlanan işler, bütçe disiplini ve iş güvenliği demektir. Her projeye özel ihtiyaç analizi yaparak en uygun çözümü sunuyoruz. Bu yaklaşım, verimliliği ve ekip performansını doğrudan etkiliyor ■





ZOOMLION TÜRKİYE'DEN 101 ADETLİK DEV KULE VİNÇ TESLİMATI

Zoomlion Türkiye, inşaat sektöründeki iddiasını bir kez daha güçlü bir teslimatla ortaya koydu. Sektörün önde gelen firmalarından **Altınoran İnşaat'a** 101 adet kule vinç teslim eden şirket, yalnızca büyük bir mühendislik başarısına değil, aynı zamanda stratejik bir iş birliğine de imza attı.

le büyük ölçekli projelerde operasyonel verimliliği artırma potansiyeli, Altınoran'ın bu tercihi stratejik bir yatırıma dönüştürüyor.

GÜVENİN VE MÜHENDİSLİĞİN BİRLEŞTİĞİ NOKTA

Zoomlion Türkiye İstanbul Satış ve Pazarlama Süpervizörü Taylan Uğur Kılınç, teslimat töreninde yaptığı konuşmada şu sözlerle bu ortaklığın altını çizdi:

“Altınoran İnşaat'a gerçekleştirdiğimiz 101 adet kule vinç teslimatı, sadece rakamsal bir başarı değil; aynı zamanda karşılıklı güvene, mühendisliğe ve sürdürülebilirliğe dayanan güçlü bir iş ortaklığının simgesidir.”

STRATEJİK BÜYÜMENİN YENİ ADIMI

Altınoran İnşaat, Türkiye'nin farklı bölgelerinde yürüttüğü yüksek kapasiteli projeleriyle tanınıyor. Bu projelerde kalite, verimlilik ve sürdürülebilirlik temelinde hareket eden firma, kule vinç tercihi de bu kriterlere uygun biçimde Zoomlion'dan yana kullandı.

Zoomlion Türkiye, sadece ürünleriyle değil; satış sonrası destek, servis ağı ve lojistik altyapı yatırımlarıyla da sektörde fark yaratıyor. 2025 yılı boyunca artan talepleri karşılamak için yatırımlarını sürdüren firma, diğer ürün gruplarıyla birlikte Türkiye kule vinç pazarının da geleceğinde önemli bir rol üstlenmeye hazırlanıyor ■

► **TÜRKİYE** kule vinç pazarında güçlü bir konuma sahip olan Zoomlion Türkiye, Altınoran İnşaat'la gerçekleştirdiği bu büyük çaplı teslimatla gücünü bir kez daha ortaya koydu. İstanbul'da düzenlenen ve sektör temsilcilerinden kamu yetkililerine kadar geniş bir katılımcı kitlesinin hazır bulunduğu törende, iki firmanın geleceğe dönük vizyonu da dikkat çekti.

TEKNOLOJİ VE GÜVENLİĞİ BİR ARADA SUNAN ÇÖZÜMLER

Altınoran İnşaat'ın makine parkına katılan Zoomlion kule vinçleri, yalnızca yük taşıma kapasiteleriyle değil; gelişmiş güvenlik sistemleri, akıllı kontrol üniteleri ve otomatik rüzgar analizi gibi ileri düzey teknolojik özellikleriyle de öne çıkıyor. Özellik-



YENİ TELEHANDLER MODELLERİMİZ SATIŞTA!

ZTH4018

Zoomlion ZTH Serisi Telehandler modellerimiz ile ister limanda ister depoda kaldırmak, taşımak ve yerleştirmek artık çok kolay!

ÖNE ÇIKANLAR:

- ✓ Mükemmel Sürüş
- ✓ Sorunsuz Hareket
- ✓ Güçlü Kapasite



ZTH3507

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı ©2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion'un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.

[f](#) [y](#) [in](#) [d](#) [i](#) [t](#) [w](#) Zoomlion_Turkiye





NEW HOLLAND E17D MİNİ EKSKAVATÖR İLE DAR ALANLARDA YÜKSEK PERFORMANS

► **NEW HOLLAND** D Serisi mini ekskavatörlerin ön plana çıkan modellerinden E17D, kompakt boyutlarına rağmen yüksek performansıyla dikkat çekiyor. Peyzajdan tarıma, inşaat ve alt yapı çalışmalarından malzeme taşımaya kadar bir kullanım alanı sunan E17D, zorlu saha koşullarında kullanıcıların en güvenilir yardımcısı olmaya aday.

KÜÇÜK GÖVDE, BÜYÜK YETENEK

E17D, dar alanlarda rahatlıkla çalışabilecek kadar kompakt bir yapıya sahip. Ancak bu küçük yapı, güçlü bir performansla destekleniyor. Gün boyunca kesintisiz çalışabilmek üzere tasarlanan makine, çeşitli atışmanlarla uyumlu olması sayesinde sınıfında öne çıkıyor. Güçlü kazı kabiliyetiyle, benzerlerinden bir adım öne geçiyor.

PRATIKLIKTE YÜKSEK STANDARTLAR

Yakıt ikmali gibi günlük operasyonlar, E17D'nin akıllıca tasarlanmış arka yakıt deposu sayesinde artık çok daha kolay. Bu sıra dışı konumlandır-

ma, sadece ikmali kolaylaştırmakla kalmıyor; motor bölgesinde de fazladan alan açarak bakım süreçlerine erişimi hızlandırıyor.

TAŞIMADA HIZ, İŞTE VERİMLİLİK

İnşaat makinelerinde taşınabilirlik, zaman ve maliyet açısından büyük önem taşıyor. E17D, bu konuda da kullanıcı dostu bir yaklaşım sunuyor. Hafif yapısı, pratik bağlama noktaları ve döner mekanizmanın mekanik olarak kilitlenmesi sayesinde, kısa sürede taşımaya hazır hale geliyor. Bu da makinenin daha fazla sahada, daha fazla işte yer almasını sağlıyor.



DENGE VE ESNEKLİK BİR ARADA

Alt takımın genişleyebilme özelliği sayesinde E17D, yalnızca 99 cm genişliğindeki geçişlerden bile geçebiliyor. Bu dar yapıya rağmen, makine dengesinden ödün vermiyor. Hem sabit duruşu hem de çevikliğiyle güven veren bir kullanım sunuyor.

KABİN Mİ, KANOPİ Mİ? SEÇİM OPERATÖRÜN

Kullanıcı konforunu ön planda tutan New Holland, E17D'yi kabinli ve kanopili olmak üzere iki farklı seçenekle sunuyor. Sıfır kuyruk salınımı sayesinde dar alanlarda rahat kullanım imkânı tanıyan kabinli modelde, modern gösterge paneli, akıllı cam açma sistemleri ve geniş saklama alanları dikkat çekiyor.



BAKIMDA KOLAYLIK, KULLANIMDA DAYANIKLILIK

Zorlu sahalarda sürekli çalışmaya uygun olan E17D, bakım süreçlerinde de kullanıcıyı yormuyor. Eğimli kabin ve kanopi yapısı, tüm parçalara kolay erişim sağlıyor. Bu sayede günlük kontroller ve periyodik bakımlar hızlı ve zahmetsiz bir şekilde tamamlanabiliyor.

SESSİZ GÜÇ: FAZ 5 MOTOR

Makinenin kalbinde yer alan Faz 5 motor, sadece güçlü değil; aynı zamanda çevre dostu ve sessiz bir çalışma vadediyor. Elektronik kontrollü hidrolik fanlı soğutma sistemi, motor sıcaklığını gerçek zamanlı olarak izleyerek fan hızını otomatik ayarlıyor. Bu sistem hem yakıt verimliliğini hem de çalışma konforunu maksimuma çıkarıyor. ■



ŞİMDİ İŞLER DEĞİŞİYOR

Performansı ve dayanıklılığıyla gücünüze güç katacak yeni ürün ailemizle tanışın, işinizi zirveye taşıyın.

- ▲ Uzun Arm Özelliğiyle Maksimum Erişim ve Boşaltma Açısı
- Her Zeminde Yüksek Çalışma Verimi
- ✂ Sıfır Kuyruk Tasarımıyla Dar Alanlarda Kolay Manevra Kabiliyeti
- 🔧 Kullanışlı Kabin Tasarımıyla Pratik ve Hızlı Bakım İmkânı
- 🚚 Kompakt Boyutuyla Taşımada Kolaylık
- ⚡ Optimum Yakıt Tüketimiyle Yüksek Motor Gücü ve Tork



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.





PLATFORMER'DE BAŞKAN SARUHAN GÜNAYDIN GÜVEN TAZELEDİ!

Personel Yükseltici Platform İşletmeci, İmalatçı ve Distribütörleri Derneği (PLATFORMER), 5. Olağan Genel Kurulu, 22 Mayıs 2025 Perşembe günü İstanbul Park Inn by Radisson Ataşehir Otel'de sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

la, özveriyle ve ortak akılla şekillen bu yapı, bugün sektörümüzün çatı kuruluşu olarak yön gösteriyor. Kurumlara değil, değerlere taraf olduk; üyelerimiz için çözüm üreten bir yapı olduk. Artık klasik dernekçilik anlayışının ötesine geçerek daha vizyoner, kurumsal ve itibarlı bir PLATFORMER inşa etme zamanıdır.”

Yeni dönemde daha katılımcı, güçlü kamu ve sektörel ilişkilerin hedeflendiğini belirten Günaydın, ortak aklın ve dayanışmanın önemine dikkat çekti.

FAALİYET SUNUMU VE SEÇİMLER

Genel Sekreter Yardımcısı Abdullah Tuncer, 2023-2025 dönemine ait faaliyetleri aktardığı sunumunda Platform Günleri, İPAF iş birlikleri, teknik liselerdeki seçmeli ders projeleri, TOBB Meclis üyeliği, mevzuat kazanımları ve yayıncılık faaliyetlerini öne çıkardı. Akabinde, önceki döneme ait bütçe onaylanarak yeni dönem için seçim sürecine geçildi. Tek listeyle yapılan seçimde aşağıdaki isimler oy birliğiyle göreve getirildi:



YÖNETİM KURULU ASİL

Saruhan Günaydın
Kenan Aydın
Fatih Aydın
Kerem Bayrak
Serkan Acar
Necip Ayhan
Saadet Işıl Çataltepe

DENETLEME KURULU ASİL

Bekir Erdemli
İsmail Çiçek
Birkan Korkmaz

YÖNETİM KURULU YEDEK

Serkan Yörenç
Samet Adıgüzel
Mevlut Faik Tekin
Mustafa Kilit
Oğuzhan Aktuğ

DENETLEME KURULU YEDEK

Yasin Yaman
Erkan Kaleci
Eyüp Parlak

HAKEM HEYETİ

Servet Ayhan
Mahir Polat
Tayfun Koç

YENİ DÖNEME YÖNELİK PLANLAR VE TEMENNİLER

Yeniden başkan seçilen Saruhan Günaydın, tüm üyelere teşekkür ederek birlik ve dayanışmanın sektöre kattığı değeri vurguladı.

Genel kurulun devamında, Abdullah Tuncer yeni dönem planlarını ve tahmini bütçeyi sundu. Eğitim projeleri, fuar katılımları, İPAF Konferansları, mevzuat takibi ve kamu-özel sektör iş birlikleri sunumunda dikkat çeken başlıklar oldu.

Sektör temsilcilerinin konuşmalarıyla yenilikçi fikirlerin ortaya döküldüğü genel kurul, sektör adına güçlü bir sinerji ve umut verici bir başlangıç mesajı verdi.

PLATFORMER, önümüzdeki dönemde de kamu iş birlikleri, uluslararası temsil yet ve sektörel dayanışma ile Personel Yükseltici Platform sektörünün gelişimine öncülük etmeyi sürdürecektir.

► **GENEL KURUL**, Divan Başkanlığına seçilen Sayın Servet Ayhan'ın teşekkür konuşması ve gündem maddelerinin oy birliğiyle kabul edilmesiyle açıldı.

ORTAK AKIL VE DAYANIŞMA VURGUSU

PLATFORMER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın, açılış konuşmasında sektörün mevcut durumunu ve derneğin liderlik rolünü kapsamlı şekilde değerlendirerek şu ifadeleri kullandı:

“Mütevazı bütçelerle büyük işler başardık. Alçakgönüllüyük ama inanç-



Saruhan GÜNAYDIN / PLATFORMER YK. Bşk.





MEGATRENDS 2030

RAPORU AÇIKLANDI:

TÜRKİYE, İŞ MAKİNELERİNDE KÜRESEL OYUNCU

TEPAV tarafından, **İMDER** ve **TOBB Türkiye Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi** iş birliğinde hazırlanan **MegaTrends2030** raporuna göre; Türkiye, inşaat ve madencilik makineleri ihracatında son 20 yılda %130'un üzerinde büyüme sağlayarak yıllık 2,4 milyar dolar ihracat seviyesine ulaştı.

► **TÜRKİYE** Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) tarafından, Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği

(TOBB) Türkiye Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi iş birliğinde hazırlanan MegaTrends2030 raporu, Türkiye'nin makine sektöründeki küresel sıçrayışını verilerle ortaya koydu.

MegaTrends2030 raporuna göre, Türkiye, inşaat ve madencilik makineleri ihracatında son 20 yılda %130'un üzerinde büyüme sağlayarak yıllık 2,4 milyar dolar ihracat seviyesine ulaştı. Türkiye, 2011-2017 ve 2017-2023 dönemlerinde küresel pazar payını artırabilen sayılı ülkelerden biri olmayı başardı.

İhracattaki bu büyümenin %36,9'u parça ve aksam segmentinden gelirken, özellikle "toprak, taş, metal cevheri ayıklama ve eleme makineleri" alt sektöründe pazar payı %2,3'ten %3,64'e yükseldi. CMS analizleri, bu başarının temelinde artırılmış rekabetçilik, üretim kalitesi, lojistik avantajlar ve teknolojik uyum bulunduğunu gösteriyor.

MAKİNE TALEBİNDE AFET SONRASI DİNAMİZM

İMDER satış ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tescil verileri, 2021 sonrası dönemde makine talebinin hız kesmediğini ortaya koyuyor. Mevcut envanterin %72,8'i malzeme taşıma ve hafriyat makinelerinden oluşuyor. Ayrıca, afet sonrası yenileme ihtiyaçları, makine yaş ortalamasında düşüşe neden olmuş durumda.

MegaTrends2030'un öne çıkardığı gelecek vizyonu içerisinde; Afet sonrası yeniden inşa ve dirençli kentleşme, Suriye ve Pasifik bölgesi merkezli uluslararası yeniden inşa süreçleri, yeşil ve dijital ikiz dönüşüm, konut krizine karşı sosyal ve uygun fiyatlı yapı politikaları, KOBİ'lere özel ölçek uyum teşvikleri gibi konular yer aldı.

"Türkiye artık sadece makine üretmiyor; geleceği inşa eden vizyonu da ihraç ediyor" tespitinin yapıldığı raporda, sektör için atılması gereken stratejik adımlar arasında ise şu unsurlara dikkat çekti:

Ar-Ge yatırımları ve Living Lab uygulamaları, elektrikli/hibrit iş makineleri ile otonom sistemlerin geliştirilmesi, BIM ve saha dijitalleşme yetkinlikleri, çok modlu lojistik merkezleri (örneğin Cizre) ve yeşil tahvil gibi sürdürülebilir finansman araçlarının yaygınlaştırılması ■

CASE

CONSTRUCTION

CX500D Paletli Ekskavatörün yükünüzü hafifleten üstün donanım özellikleriyle her sahada güç sizde!

- ✓ Ağır Hizmet Tipi Bom ve Arm ile Maksimum Dayanıklılık
- ✓ Geniş Hacimli Kova Sayesinde Yüksek Kazı Verimi
- ✓ Güçlü Hidrolik Sistemle Hızlı Çevrim Süresi
- ✓ Düşük Yakıt Tüketimiyle Maksimum Tasarruf
- ✓ Zorlu Sahalara Uygun Sağlam Yapı



GÜÇÜ AĞIRLIĞA ÇIKAR





YÜKSEKLERDE GÜVEN VE KALİTE: GLOBAL LIFT MAKİNA'NIN ODAĞINDA MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ VAR!

Türkiye’de personel yükseltici platformlar alanında kalite ve güveni temsil eden markalardan biri olan **Global Lift Makina, Genie** markasının Türkiye distribütörü olarak faaliyet gösteriyor.

► **GLOBAL LIFT MAKİNA** Genel Müdürü Serkan Yörenç ile hem sektörel gelişmeleri hem de markanın Türkiye pazarındaki stratejilerini konuştuk. Sürdürülebilir başarıyı hedefleyen firmanın yükseliş öyküsü, aynı zamanda sektörün geleceğine de ışık tutuyor.

Global Lift Makina’yı ve sizi tanıyabilir miyiz?

Global Lift Makina olarak, dünya genelinde personel yükseltici platformlar alanında öncü olan Genie markasının Türkiye distribütörlüğünü üstleniyoruz. Ben de bu yapının genel müdürlük görevini yürütüyorum. Merkezimiz, Gebze OSB’de yer alan 3.000 metrekaresel bir alanda faaliyet göstermektedir.

“Türkiye’de yılda yaklaşık 5.500 adet platform makinası satılıyor”

GLOBAL MAKİNA



Türkiye’de personel yükseltici platform pazarı nasıl bir büyüme gösteriyor?

2011’den bu yana sektörümüz istikrarlı bir büyüme trendi izliyor. 2024 itibarıyla Türkiye’de yılda yaklaşık 5.500 adet platform makinası satılıyor. Müşteri portföyümüz vinç kiralama firmaları, endüstriyel işletmeler ve müteahhitlerden oluşuyor. Satış sonrası destek hizmetlerimizi de bu segmentlere özel olarak yapılandırıyoruz.

Pazarın potansiyeli hakkında neler söylersiniz?

Referans aldığımız pazarlardan biri İtalya; burada da yılda yaklaşık 5.500 adet platform makinası satılıyor. Almanya’da ise bu sayı 10.000 civarında. Türkiye pazarı da bu doğrultuda gelişme potansiyeli taşıyor. Bu da sektörümüzdeki büyümenin sürdürülebilir olduğunu gösteriyor.

Genie markası sektörde nasıl bir konumda?

Genie, sektördeki ilk mucit firmalardan biri. Bu nedenle teknolojik gelişmeleri yönlendiren bir rolü var. Dünya çapında altı farklı ülkede üretim yapan, Amerikan menşeli bir firma. Özellikle nitelikli, yüksek güvenlik standartlarına sahip modellerde pazar

lideri. Premium ürün anlayışı, onu sektörde öne çıkaran temel unsurlardan biri.

Genie ürünlerini rakiplerinden ayıran özellikler neler?

Makinalarımız yüksek dayanıklılık ve uzun kullanım ömrüyle bilinir. Bu kalite, düzenli AR-GE yatırımları, uluslararası markalardan temin edilen yüksek kaliteli parçalar ve güçlü şase yapısıyla sağlanıyor. Ayrıca müşteri destek hizmetlerimizle makinelerin sahada kesintisiz çalışmasını sağlıyoruz. Uzaktan erişim ve yerinde servis hizmetlerimiz ise ücretsiz sunuluyor.

Global Lift Makina olarak Türkiye pazarındaki başarıyı nasıl sağlıyorsunuz?

Temsil ettiğimiz ürün premium segmentte olduğu için hizmet kalitemizi de aynı seviyede tutuyoruz. Bu kapsamda teknolojik altyapıya yaptığımız yatırımlar ve müşteri odaklı süreç yönetimi büyük önem taşıyor. Ayrıca sektörümüzdeki önemli bir eksikliği kapatarak, IPAF organizasyonunun Türkiye partnerlerinden biri olduk. Operatör eğitimlerini uluslararası standartlarda veriyor ve belgelendiriyoruz.



Serkan YÖRENCİ / Global Lift Makina Gen. Müd.

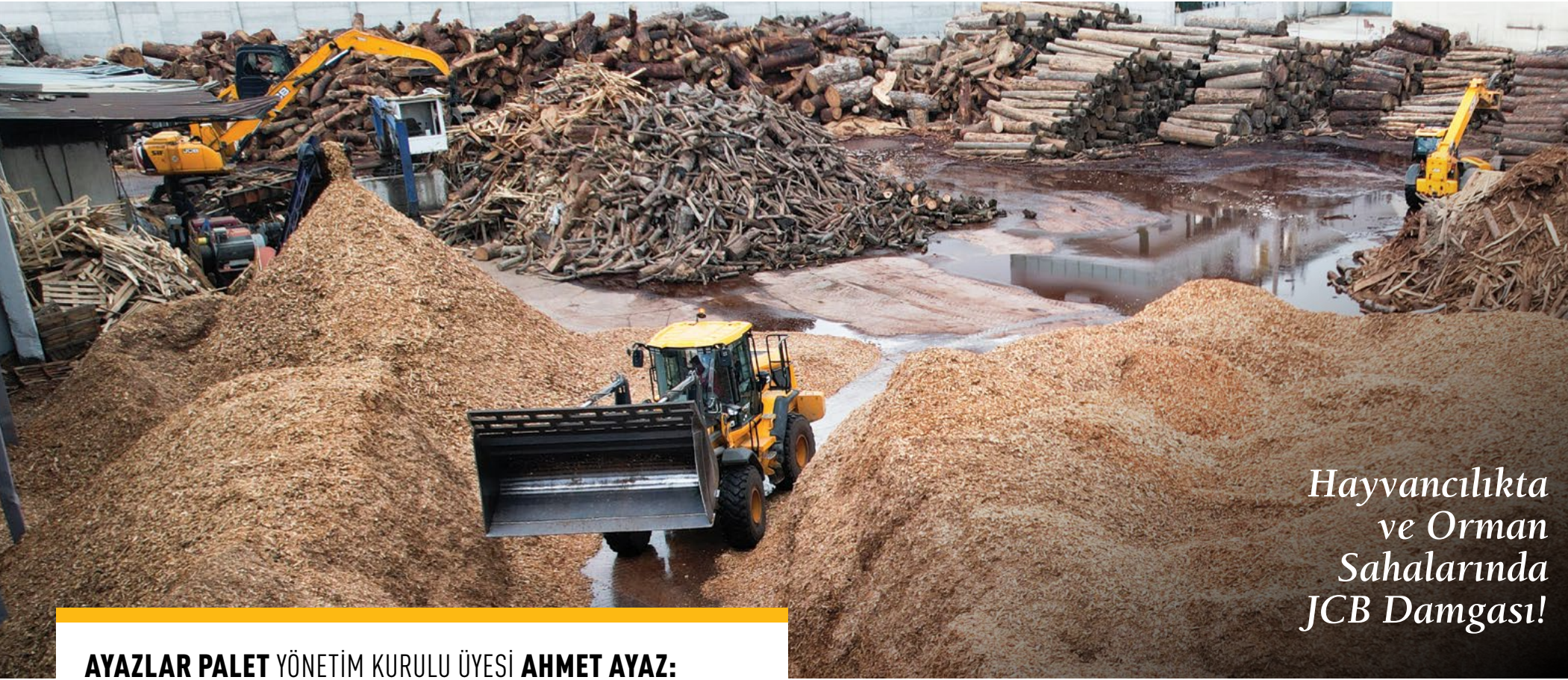
“2023 ve 2024 yıllarında bölgesel distribütörlük ödülleri kazandık”

Personel yükseltici platform teknolojisinin geleceği hakkında neler düşünüyorsunuz?

Genie, çevreci üretim anlayışını yıllar öncesinden benimseyerek dizel modellere alternatif olarak elektrikli ve hibrit ürünler geliştirdi. Karbon ayak izini düşüren bu modeller, dünya genelinde büyük ilgi görüyor. Lityum pil teknolojisi ise bu dönüşümün merkezinde yer alıyor. Genie, bu alandaki yatırımlarını kendi batarya üretim tesisini kurarak pekiştirmiş durumda.

Geleceğe dair hedefleriniz neler?

2023 ve 2024 yıllarında bölgesel distribütörlük ödülleri kazandık. Bu başarıyı sürdürülebilir kılmak ve çitayı her yıl biraz daha yükseltmek istiyoruz. Müşteri memnuniyeti, satış sonrası hizmetlerde süreklilik ve teknolojik gelişime uyum sağlamak temel önceliklerimiz arasında yer alıyor ■



Hayvancılıkta ve Orman Sahalarında JCB Damgası!

AYAZLAR PALET YÖNETİM KURULU ÜYESİ AHMET AYAZ:

“JCB HİZMET SUNDUĞU HER SEKTÖRE KATKI SAĞLIYOR!”

Ülkemizde **SİF İş Makinaları** tarafından temsil edilen İngiliz JCB, farklı iş kollarında uzman marka olarak tercih edilmeye devam ediyor. **JCB'nin** telehandlerdan ekskavatöre değin uzanan geniş yelpazesi, ormancılık ve hayvancılık sektörlerinde faaliyet gösteren **Ayazlar Palet-Omega Farm'ın** çalışma sahalarında her geçen gün kendisine daha fazla yer buluyor.

arasında. İzmir Torbalı'da Ayazlar Palet'in Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Ayaz ile yaptığımız söyleşide, giderek artan bir yoğunlukta tercih ettikleri JCB markasının ürünlerini ve çalışmalarına kattıkları verimi konuştuk:

Bir aile şirketi olarak iş hayatına hangi adımlarla başladınız?

Bugün üçüncü kuşak olarak devam ettiğimiz şirketimiz, ilk olarak dedem tarafından kereste kesim çalışmalarıyla faaliyete geçti. Ardından ailemizin ikinci nesli, çalışmaları çeşitlendirdi ve paletlik malzeme üretimine geçildi. Teknolojinin günümüze göre daha az, el işçiliğinin yoğun olduğu kutu ve kasa çakımı ile kutu üretimi devreye alındı. Biz de onlardan emanet aldığımız Ayazlar Palet şirketimiz altında yoğun olarak palet üretimi gerçekleştiriyoruz.

Bugünkü iştirak alanlarınızdan bahseder misiniz?

İzmir Torbalı merkezli olarak Ayazlar Palet adıyla palet ve ormancılık ürünleri, Omega Tarım şirketimizle de et ve süt ürünleri sektöründeyiz. Or-

manlık tarafında 5 farklı işletmeyle hizmet veriyor, geri dönüşüm çalışmalarıyla üretimimizi destekliyoruz. Toplamda İzmir, Antalya, Aydın'ın Çine ilçesi ve Manisa Akhisar ile Salihi ilçelerinde faaliyet gösteriyoruz.

İmalat süreçlerinizin detayları hakkında bilgilendirir misiniz?

Genellikle endüstriyel alanlara hitap ediyoruz. Ülkemizdeki ormanlardan odun tedarikinden kesimine ve üretimine kadar tüm süreçleri kendimiz yürütüyoruz. Sevkiyat araçlarımızla fabrikamıza getirip, arta kalan ürünleri geri dönüşüm süreçlerinde değerlendiriyoruz. Özellikle biyoyakıtta kullanılan pelet yakıt üretimi ve yonga levha fabrikalarına verilmek üzere cips üretimi için tedarik sağlıyoruz.

“Günlük 50 tona yakın kapasitede peletin üretimi gerçekleştirilebiliyoruz”

Tesislerinizdeki çalışmalardan örnekler verir misiniz?

İzmir'de yer alan Ayazlar Palet şirketimiz palet üretimi gerçekleştiriyor. Torbalı'da ayrıca Sedir Ormancılık ve Omega Palet, palet sektöründe yer alıyor. Bu paletlerin artıklarını değerlendirip Kavi Pelet adında bir tesisi-
miz var. Aynı tesislerin içerisinde bulunan geri dönüşüm makinaları-
mızla, yonga levha fabrikalarına cips üretimimiz bulunuyor. Antalya, Aydın ve Manisa'daki tesislerimiz de piyasada var olan ürünlerin toparlanıp tekrar ekonomiye kazandırılmasını sağlıyor. Günlük 50 tona yakın kapasitede peletin üretimi gerçekleştirebiliyoruz. Ürünlerimizi tamamen doğal masif ve ahşaptan sağlıyoruz. Toplamda 250 kişiden oluşan ekip arkadaşlarımızla çalışmalarımız sürüyor.

yonga levha fabrikalarına gönderiyoruz. Günlük yaklaşık 2000 tonluk üretim yapabiliyoruz. Ayrıca yonga levha fabrikalarına uyum sağlamayan ürünleri biyokütle enerji santrallerine satıyoruz. Günlük ortalama 200 ton gönderebildiğimiz bu ürünler, santrallerde yakıtla dönüşüyor. Özellikle doğalgazın olmadığı yerlerde kömür yerine çevreye daha saygılı bu yakıtların kullanılması önem arz ediyor. Bu ürünleri ülkemiz yanı sıra, ihracat pazarlarına da sunuyoruz.

“5000 baş kapasitedeki çiftliğimizde günlük 30 ton süt üretiyoruz”

Tarım ve hayvancılık alanında hangi çalışmaları sürdürüyorsunuz?

Bir tarım ülkesinde yaşadığımızın bilinciyle bu kritik sektörde de sorumluluk aldık. Omega Farm adıyla sahip olduğumuz 5.000 baş kapasitedeki çiftliğimizde günlük 30 ton süt üretiyoruz. Hayvanlarımızı ABD'den ithal ettik ve belli bir genetik üzerine çalışıyoruz. Özellikle son zamanlarda revaçta olan Jersey sütü, hem kalitesiyle fark ortaya koyuyor hem de tüketicilerden pozitif geri dönüşler aldığımız bir ürün oldu. Önümüzdeki sene de farklı ilçelerde bir Jersey çiftliği kurmayı hedefliyoruz.

Geri dönüşüm kapsamında nasıl bir katma değer sağlıyorsunuz?

Karbon ayak izi her sektörde önemli gündem maddeleri arasında yer alıyor. Biz de palet üretimimizden kalan atıklardan oluşan yongaları,



Ahmet AYAZ / Ayazlar Palet Yönetim Kurulu Üyesi

► **GÜNÜMÜZ** Türkiye'sinde bilgi akışı ve dünyayla entegrasyon arttıkça, iş makinesi çözümleri her sektörde daha da fazla kullanılıyor. Özellikle eski tip makinelerin uzun yıllar boyunca kullanıldığı ormancılık, hayvancılık ve tarım sektörü, son 10 yıl-

da bu değişimden son derece olumlu etkilendi.

Aynı idari kadro altında faaliyet gösteren Ayazlar Palet ve Omega Tarım da iş sahalarına yeni çözümleri son yıllarda giderek daha da entegre eden şirketler

“İlk telehandlerimizi 2011 yılında bünyemize kazandırdık”

Hem ormancılık hem de tarım ve hayvancılık faaliyetlerinizde iş makineleri sizin için ne kadar önem arz ediyor?

Üçüncü nesil olarak işimizin başına geçmemizle iş makinelerinin önemini daha fazla gördük. Üretim esnasında tomruklarla çalışırken talaş adını verdiğimiz tozlar sıkça oluşuyor. Dolayısıyla hem toza karşı dayanıklı hem de uzun saatler çalışan, operatörlerimizin rahat edebileceği makinelere ihtiyaç duyuyoruz. Öte yandan arıza çıkarmaması ve çalışmalarımızın durmasına sebebiyet verecek nitelikte olmayan makineleri barındırmak zorundayız. Bu kapsamda da ilk telehandlerimizi 2011 yılında bünyemize kazandırdık. Aldığımız verimle birlikte traktör kepeçleri ve diğer atıl olan makinelerimizi elimizden çıkardık.

“Elleçleme operasyonlarımız esnasında JCB’nin bize sunduğu kolaylaştırıcı olanaklardan faydalıyoruz”

Makine parkınızda ağırlıklı olarak tercih ettiğiniz JCB iş makinelerinden hangi operasyonlarda yararlanıyorsunuz?

2011 yılında JCB’den ilk telehandleri almamızın ardından tüm işletmelerimizde amaca uygun makine alımları yapmaya başladık. Ormanda ağaç kesme operasyonlarında hem kesim hem de sarım sırasında iş makinelerinden yararlanıyoruz. Bu sarım işlerinde, özellikle fabrikalarımızda palet sarılmasında JCB’nin TeleTruk adlı elektrikli iş makinesini kullanı-

yoruz. TeleTruk’lar forkliftlere göre çok daha avantajlı. Bom rahat uzuyor ve ikinci sıraya mal koyabiliyor. Ayrıca elektrikli olması da kapalı alanda egzoz gazına maruz kalmadan personelin rahat çalışmasını beraberinde getiriyor. Benzer şekilde hammadde fabrikamıza ulaştığında da, elleçleme operasyonlarımız esnasında JCB’nin bize sunduğu kolaylaştırıcı olanaklardan faydalıyoruz. Bu süreçleri çiftlik operasyonlarımıza da taşıdık. Yem üretimi, dağıtımı ile hayvanların alt temizliklerinde profesyonel iş makinelerinden mutlaka yararlanıyoruz.

“JCB’nin 13 tonluk paletli ve dozer bıçaklı ekskavatöründen ormanlık bölgelerde oldukça yararlanıyoruz”



Operasyonlarınızda bu makineleri kullanmak size nasıl katkılar sağladı? Doğru yerde doğru makineyi kullandığınızda veriminiz artar. Çiftliklerimizde kullandığımız JCB 560-80 Tarım Telehandler’ı, yem harman operasyonlarımızın süresini kısalttı. JCB 532-70 modeller ise daha dar alanlarda daha verimli çalışabiliyor. JCB 20MH ise çok yeni tanıştığımız bir makine ve elleçlemede kullanıyoruz. Yüksek istiflerde bize rahat alan sağlıyor. Kabin kalkış özelliğiyle operatör yukarıdan müdahale edebiliyor. İndirmede araca zarar vermeden

rahatça malları indirebiliyoruz. Ormancılık faaliyetlerinde JCB’nin her işe uygun çözümleri var. JCB’nin 13 tonluk paletli ve dozer bıçaklı ekskavatöründen ormanlık bölgelerde oldukça yararlanıyoruz.

“Sadece ürün satmakla kalmıyorlar aynı zamanda işimize en uygun çözümü önce gelip demo yaparak bize tanıtıyorlar”

JCB’yi iş makinelerine yatırım yapan bir şirketler topluluğu olarak nasıl değerlendirirsiniz?

Hem ülkemizdeki kemikleşmiş köklü yapısıyla hem servis ağı ve yedek parça bulunurluğuyla, hizmet verdiği sektörlerle katkı sağlayan bir marka olarak görüyoruz. 24 saat durmadan çalışan yapımızda üretimi



Detaylı bilgi için QR kodu okutabilirsiniz

BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR



OMEGA FARM ÇİFTLİK MÜDÜRÜ SÜLEYMAN DENİZ:

“JCB ÇİFTLİK SEKTÖRÜNDE BAŞARISINI DÜNYA ÇAPINDA KANITLADI!”

Omega Farm’ın günlük 5000 nüfusluk bir ilçeye yetebilecek et ve süt üretim kapasitesine ulaşmasında, JCB’nin telehandler ürünlerinin verimliliği önemli bir rol oynuyor.

► **HEM YEM** sevkiyatları hem de çiftlik içerisinde gerçekleşen ağır süreçlerle yüksek hacimli mal hareketlerinin yaşadığı hayvan çiftliklerinden birisi de İzmirli Omega Farm. Tıpkı şirketin kardeş kuruluşu Ayazlar Palet gibi JCB’lerin tercih edildiği iş sahasında,

Çiftlik Müdürü Süleyman Deniz ile bir araya geldik. Kendisi süt üretim kapasitelerinin artmasının yolunun dahi makinelerin verimliliğinden geçtiğini belirtiyor. Deniz ile yoğun çalışmalarını ve JCB iş makinelerinin çiftlikteki işlevlerini konuştuk:

Öncelikle tesisinizin kapasitesinden bahseder misiniz?

Omega Farm adını verdiğimiz tarım ve hayvancılık çiftliğimiz, İzmir’in Menderes ilçesi Ataköy köyünde hizmet veriyor. Türkiye’nin bu alandaki 10 büyük işletmesinden birisiyiz. Ortalama 50.000 nüfuslu bir ilçenin günlük süt ve et ihtiyacını karşılayacak bir kapasitemiz var. Günlük 30 tonun üzerinde süt üretebiliyoruz. Ayrıca modern hayvancılık metotlarıyla kendi sağlam hayvanlarımızın üretimini de gerçekleştiriyoruz.

“Daha az hammaddeyle daha fazla verimliliği yakalamayı hedefliyoruz”

Sizi modern bir tesis yapan unsurlar neler?

Doğal kaynaklarımız azalırken, her

işletmede olduğu gibi birim olarak daha ekonomik ve daha avantajlı nasıl üretim yapabileceğimize dair çalışıyoruz. Az insan ve az hammaddeyle daha fazla verimliliği yakalamayı hedefliyoruz. Aksi takdirde dünyayla rekabet edemeyiz ve dünya standartlarını sağlayamayız. Bu verimliliği artırmanın en önemli yolu da makineleşmekten geçiyor.

Üretim kapasitenizin detayları hakkında bilgi verir misiniz?

Resmi ve azami hayvan kapasitemiz 5000’e yakın olmakla birlikte bu sayı zaman zaman azalabiliyor. Fakat en az 2500 hayvanı mutlaka barındırıyoruz. Üretim kapasitesinden ise taviz vermeden standart sayıda devam ediyoruz. Ülkemizin ihtiyacına göre dönem dönem ithalat yapıyor ve damızlık işletmelerine sevkiyatlar sağlıyoruz.

Çiftliğe hammadde giriş çıkışlarında iş makineleri kullanıyor musunuz?

Tesisimize yaklaşık olarak her gün 60 ton civarı hammadde giriş çıkışı oluyor. Bu da her gün 2,5 kamyon malzemenin gelip gitmesine ve yılda yaklaşık 1.8 milyon kiloluk malzeme akışı anlamına geliyor. Böyle büyük bir miktarın, insan gücüyle ya da modern olmayan makinelerle gerçekleşmesi hem mümkün olmaz hem de devamlılığı sağlamaz. İşimizin durma lüksünün olmadığını ve 7/24 devamlılığını da hesaba katarsak verimliliği olan iş makinelerin çalışması kaçınılmaz. Bu kapsamda da iki büyük ve iki küçük iş makinesi ile çalışıyoruz. Ayrıca 5 adet de traktörümüz mevcut.

“1.500 metrelik yem yolu, JCB ile 15 dakikada tamamlanıyor”

Tesisteki JCB iş makinelerinden hangi operasyonlarda yararlanıyorsunuz?



Büyük teleskobik telehandlerimiz günde ortalama 60 ton civarında yemlerin servisinde kullanılıyor. Küçük makinemiz ise her gün 45 tona varan gübre sıyırma operasyonlarında kullanılıyor. Sıyrılan ürünler biyogaz üretimi için sevk ediliyor. Makinelerimiz dökülen yemleri ortalama 3 saatte bir gezerek hayvanların önüne yığıyor. İnsan gücüyle 1500 metrelik yem yolunda bu operasyon devamlı olarak yapılamazken, makinemiz 15 dakikalık bir sürede bu çalışmayı tamamlıyor.

Makinelerin çalışma performanslarından ve satış sonrası hizmet desteğinden memnun musunuz?

Bizim için makinelerde kritik nokta arıza yapmamasıdır. JCB ve SİF iş Makinaları bu konuda bizi yolda bı-

rakmadı. Markanın çiftlik sektöründe dünya çapında başarısı kanıtlanmış tecrübesi bulunuyor. Daha öne başka markalardan da makineler kullandığımız oldu. Fakat JCB’nin performansı bizim verimliliğimizi çok artırdı. Servis desteği kapsamında ise ufak tefek arızalara hızlı müdahale ediliyor.

Operatörleriniz JCB’lerden memnun mu?

Teknolojiyi yakından takip eden JCB, yeni ürünlerinde doğaya karşı hassas makineler üretiyor. Bu hassasiyet operatörlerin kapalı alanlarda daha rahat çalışmasına da olanak tanıyor. Ayrıca operatörlerimiz makinelerin hem performansından hem de sunduğu konfordan son derece memnunarlar ■



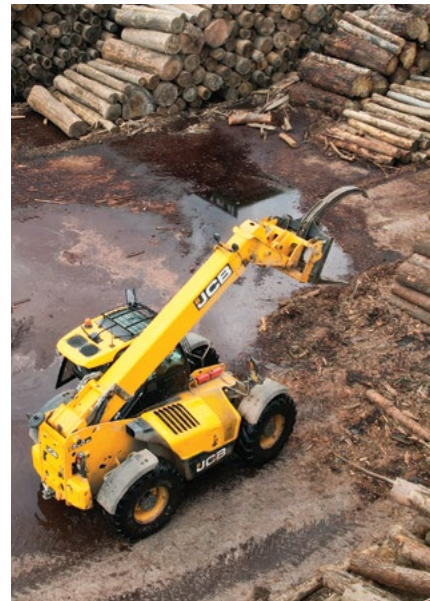
**SEDİR ORMANCILIK İŞLETME SORUMLUSU
MUSTAFA ALTIPARMAK:**

“JCB 560-80, TOMRUK KAMYONUNU MAKSİMUM 15 DK'DA BOŞALTIYOR”

Sedir Ormancılık'ın şantiye içerisindeki mal hareketleri 1 adet **JCB 437** yükleyici ve 3 adet **JCB 560-80** Telehandler ile gerçekleşiyor. Şirket, operasyonlarında önceki dönemlere göre özellikle zaman yönetimi konusunda önemli ilerlemeler kaydetti.

► **AYAZLAR A.Ş.'NİN** iştiraki olan Sedir Ormancılık'ta hummalı bir tomruk ve yonga sevkiyatı süreçleri hüküm sürüyor. Şirketin İşletme Sorumlusu olan Mustafa Altıparmak, dergimize ahşap ambalaj malzemesi üretiminin inceliklerini anlattı. Palet için malzemelerin yanı sıra odun ve arta kalan malzemelerden ağaç yongası üretilip geri dönüşüme kazandırıldıklarını dile getiren Altıparmak, şantiyede kullandıkları JCB'ler ile yapılan çalışmaları şöyle aktardı:

“Günlük yaklaşık olarak 100 metre-küp paletlik malzeme ve 350 tona kadar odun cipsi ahşap yongası üretiliyor. Bu şantiyemizde ağırlıklı olarak tomruk hareketleri oluyor. Yüksek tonajlı olmaları iş makinelerini zorluyor. Aynı zamanda odun cipslerinin itirilmesi de belli bir kapasiteleri zorlayan operasyonlar. Fakat parkurumuzda 1 adet JCB 437 yükleyici ve 3 adet JCB 560-80 makinemizde tüm zorlukları üstesinden rahatlıkla geliyoruz.



**“16 saate kadar
çalışıyorlar”**

Ormandan sevk edilen ürünleri yüklerken veya odun cinsinden ürünlerin sevkiyatını yaparken yararlandığımız 6 tonluk 560-80 Telehandler, en uç noktada ve en kısa mesafede verimli operasyonlara olanak tanıyor. 8 metreye uzandığında dahi tomruk tonajlarında zorlanmadan çalışıyor. Makinelerimizin günde 12 saatten 16 saate kadar çalışma süreleri olabiliyor. Halihazırda ise baktığımızda 1000 saat-



ten 20 bin saate kadar makinelerimiz bulunuyor. Tüm bu zorlu şartlara rağmen iş döngümüzü rahatlıkla tamamlıyoruz.

Dayanıklılık, performans ve serilik açısından muadillerine göre çok daha verimlilik sunan JCB 560-80 ile çok daha hızlı çalışıyoruz. 130 beygirlik motoruyla tomruk kamyonunu 7 ila 15 dakika aralığında boşaltabiliyor. Bu süre diğer marka kepçelerde 35 dakikaya kadar çıkıyor. Kaldı ki operatörlerimiz JCB'yi almadan önce kepçe yükleyicilerle çalışıyordu. JCB telehandlerların ardından makineden inmek bile istemiyorlar. Normalde bu tempoda 4 saat bile çalışmak insanı yorarken, çalışma arkadaşlarımız akşam evlerine yorulmadan gidebiliyorlar.

**“SİF İş
Makinaları'ndan
kesintisiz servis desteği
alıyoruz”**

SİF İş Makinaları ve JCB ile çalışmaya başladığımız günden bu yana ne servis hizmetlerinde ne de yedek parça bulunulduğu kapsamında bir problem yaşamadık. Daha önce yaşadığımız küçük bir problemde bile İngiltere'den yedek parça ve servis sorumlusu gelip saha-mızda inceleme yaptı. Genel olarak da arızalarımız en geç bir gün içerisinde çözülüyor. Burada markanın distribütörü SİF de üzerine düşeni fazlasıyla gerçekleştiriyor.” ■

YENİ COMPACT SERİSİ FAVORİ YARDIMCINIZ

AKÜLÜ MAKASLI PLATFORM 8 m / 14 m aralığında

- Dayanıklı tasarım
- Maksimum çalışma süresi
- Güvenli ve konforlu sürüş deneyimi
- Rakipsiz servis deneyimi





PLATFORM SEKTÖRÜN GELECEĞİ İSTANBUL'DA MASAYA YATIRILDI: IPAF PLATFORM TÜRKİYE KONFERANSI'NDAN ÖNE ÇIKANLAR



30 Nisan 2025'te İstanbul'da düzenlenen **IPAF Platform Türkiye Konferansı**, personel yükseltici platform sektörünün yerli ve yabancı önde gelen isimlerini bir araya getirdi.

► **PLATFORMDER VE IPAF** iş birliğiyle gerçekleştirilen etkinlik, sektörün hem bugünü hem de geleceğine dair çarpıcı başlıkların ele alındığı, çok yönlü oturum ve konuşmalarla dikkat çekti. Konferans boyunca dijitalleşmeden güvenliğe, yapay zekâdan stratejik dönüşüme uzanan kapsamlı içerikler paylaşıldı.

KONFERANSTAN ÖNE ÇIKAN TEMEL BAŞLIKLAR:

- **Sektörel Büyüme Potansiyeli:** Türkiye'de platform sayısında son 10 yılda %742'lik bir artış yaşansa da Avrupa ile karşılaştırıldığında hâlâ büyük bir gelişme alanı bulunuyor.
- **Güvenlik ve Eğitim:** IPAF'ın küresel kampanyaları ve IPAF Rental+ sertifikası, iş güvenliğinde standar-

dizasyonun ve sürekli gelişimin önemini ortaya koydu.

- **Yapay Zekâ ve Dijitalleşme:** Kiralama süreçlerinde yapay zekâ destekli yazılımların sağladığı verimlilik ve rekabet avantajı vurgulandı.
- **Stratejik Dönüşüm:** Türkiye'nin sektörel olgunluk açısından Avrupa'nın gerisinde olduğu, ancak doğru stratejilerle liderlik fırsatı yakalayabileceği ifade edildi.
- **Sosyal Katılım:** Çocukların katıldığı sanat projesi gibi etkinliklerle sektörün insani yönüne de vurgu yapıldı.
- **Uluslararası Vizyon:** Sinoboom, Manlift ve IPAF gibi aktörlerin katkılarını, sektörün global dinamikleri-

ne entegrasyonunu güçlendiren örnekler sundu.

SARUHAN GÜNAYDIN:
“Sektörümüz önemli bir büyüme potansiyeline sahip”

Açılış konuşmasını gerçekleştiren PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın, sektörün son yıllarda gösterdiği büyümeye dikkat çekerek, Türkiye'de 2013'te 4.000 civarında olan platform sayısının 2024'te 35.000'e ulaştığını ve %742'lik bir artış yaşandığını vurguladı. Günaydın, “Bu sektörel büyüme önemli bir gelişme olmakla birlikte, kişi başına düşen makine sayısı açısından Avrupa ülkeleriyle kıyaslandığında hâlâ geride olduğumuzu görüyoruz. Örne-



Saruhan GÜNAYDIN / PLATFORMDER YK. Bşk.

ğin, Almanya'da bu sayı her 100 bin kişide ortalama 64 civarındadır. Bu da sektörümüzün hâlâ ciddi bir büyüme potansiyeline sahip olduğunu açıkça göstermektedir. Bu potansiyel büyüme fırsatı; ülkemiz, sektörümüz ve iş sağlığı-güvenliği uygulamaları açısından oldukça kıymetlidir” dedi.

Konuşmasında sektörün dijital dönüşüm, yapay zekâ, güvenlik ve yerli üretim başlıklarında ilerlemesi gerektiğini de vurgulayan Günaydın, IPAF ile yürütülen operatör eğitimleri ve sertifikasyon çalışmalarının önemine değindi. 2026 yılında İstanbul'da düzenlenecek IPAF Summit & IAPA Awards'un Türkiye'ye kazandırılmasının gurur verici olduğunu belirten Günaydın, 2025 yılında düzenlenecek Platform Günleri etkinliğinin de daha geniş bir alanda sektörün en büyük buluşmalarından biri olmaya devam edeceğini aktardı. Konferansın sektör için yeni iş birlikleri ve çözümler doğuracağını dile getirerek tüm katılımcılara teşekkür etti.



Peter DOUGLAS / IPAF CEO'su

PETER DOUGLAS:
“Satış yapmıyoruz, sorun çözüyoruz”

Saruhan Günaydın'ın ardından kürsüye gelen IPAF CEO'su Peter Douglas, Platform Türkiye Konferansı'nda yaptığı sunumda, İngiltere'deki Nationwide Platforms firmasının güvenlik, eğitim ve mühendislikteki dönüşüm sürecini katılımcılarla paylaştı. 15.000 ünite ve 1.300 çalışanla faaliyet gösteren şirketin, 2008'den bu yana uyguladığı “Tech X” standardı sayesinde hem iş güvenliği hem de verimlilik alanlarında büyük ilerlemeler kaydettiğini belirten Douglas, “Her çalışan, iş güvenliği konusunda yöneticisini bile durdurabilecek yetkiye sahiptir” diyerek davranış temelli güvenlik kültürünün önemine dikkat çekti.

Douglas, IPAF ile olan iş birliklerini de örneklerle anlatarak, kazaların raporlanması, eğitim içeriklerinin geliş-

tirilmesi ve yüksekte çalışma konularında sektöre rehberlik ettiklerini aktardı. IPAF Summit ve Europlatform gibi uluslararası organizasyonlara aktif katılım sağladıklarını belirten Douglas, yılda 15.000 kişiye eğitim verdiklerini vurguladı. Konuşmasında “Satış yapmıyoruz, sorun çözüyoruz” mottosuna dikkat çeken Douglas, IPAF çatısı altında Türkiye'de de benzer dönüşümlerin mümkün olduğunu ifade etti.

SANATLA GÜÇLENEN SOSYAL SORUMLULUK

İstanbul Vinç, konferans kapsamında düzenlediği çocuk resim sergisiyle sektöre farklı bir renk kattı. Çalışanların çocuklarının katıldığı “Junior League” resim yarışması, fuaye alanında sergilendi ve büyük ilgi gördü.



Konferansın sonunda, PLATFORMDER Genel Sekreter Yardımcısı Abdullah Tuncer ve IPAF'tan Romina Vanzi, tüm konuşmacılara ve sponsorlara teşekkür ederek plaket takdim etti. Etkinlik, çekilen toplu fotoğraf ve akşam yemeği ile sona erdi.





HASEL İŞ MAKİNALARI “BOBCAT MÜŞTERİ GÜNLERİ”Nİ BERGAMA’DA GERÇEKLEŞTİRDİ

Bobcat markasının en yeni modelleri, **HASEL İş Makinaları**’nın 28 Mayıs Çarşamba günü İzmir’in Bergama ilçesinde düzenlediği Müşteri Günleri etkinliğinde tanıtıldı. Bölge bayisi **SETAŞ** iş birliğiyle gerçekleşen organizasyona çok sayıda makine kullanıcısı, firma yetkilisi ve sektör temsilcisi katıldı.

► **BOBCAT’İN** yenilikçi modelleri ile HASEL İş Makinaları’nın kalite odaklı hizmet anlayışı, düzenlenen bu organizasyonda katılımcılardan büyük ilgi gördü. Etkinlikte katılımcılar, Bobcat’ın telehandler (teleskopik yükleyici), nokta dönüşlü mini yükleyici, paletli mini yükleyici ve mini ekska-

vatör modellerini yakından inceleme ve deneyimleme fırsatı buldu.

Katılımın son derece yoğun olduğu “Bobcat Müşteri Günleri” organizasyonu ile ilgili açıklamalarda bulunan HASEL İş Makinaları Bobcat Ege Bölge Satış Yöneticisi Oğuz Barın, “Bugün



SETAŞ bayimizde bir müşteri günü düzenledik. Bölgemizdeki birçok müşterimizi burada ağırlama, makinelerimizi tanıtmaya ve birebir görüşme fırsatı bulduk. Bu tür etkinlikleri düzenlemekteki temel amacımız, hem yeni müşteriler kazanmak hem de mevcut müşterilerimize yeni makine yatırımları için fırsatlar sunmak. Bugün yalnızca teleskopik yükleyicileri değil, Bobcat’ın diğer ürün gruplarını da katılımcılara tanıtmaya imkânı yakaladık. Etkinlik sonunda hem yeni müşteri ilişkileri kurduk hem de mevcut müşterilerimizin ileriye dönük projelerine nasıl katkı sağlayabileceğimizi değerlendirdik. Katılım gösteren tüm misafirlerimize teşekkür ederiz” ifadelerini kullandı.



SETAŞ GLOBAL İLE HASEL İŞ BİRLİĞİ, BÖLGEDE YENİ POTANSİYELLER OLUŞTURUYOR

HASEL İş Makinaları ile gerçekleştirdikleri iş birliği ile bölgede iyi bir potansiyel yakaladıklarını dile getiren SETAŞ GLOBAL Makina İdari İşler Müdürü Okan Çatalçam, “Bobcat Müşteri Günleri etkinliği’ni gerçekleştirdik. Etkinlik ile kendimizi tanıtmaya fırsatı bulduk. HASEL İş Makinaları ile yaklaşık iki yıldır süren bir iş birliğimiz var. Bu iş birliği sayesinde özellikle Kuzey Ege başta olmak üzere, Ege Bölgesi genelinde ve çevre bölgelerde önemli bir potansiyele ulaştık. Bugün satışını gerçekleştirdiğimiz Bobcat makinelerini tanıtmaya imkânı elde ettik. Etkinliğe katılan tüm müşterilerimize teşekkür ederiz” sözlerini kaydetti.

HAMZA ERDEM: “Bobcat’ten memnunuz”

Manisa’nın Soma ilçesinden etkinliğe katılan, Erdemler Akaryakıt ile Atlas Motor firmalarının yetkilisi Hamza Erdem, 25 yıldır Manisa Soma bölgesinde inşaat sektöründe faaliyet gösterdiklerini belirterek, “Özellikle hazır beton ve inşaat yapı malzemeleri alanında çalışıyoruz. Bobcat markasıyla uzun süredir iş birliği içindeyiz. Manisa’nın Akhisar, Soma ve çevre ilçelerinde kaba inşaat firmalarına destek sağlıyoruz. Bergama’daki müşteri günlerine katıldık. Halihazırda kullandığımız Bobcat makinelerden oldukça memnunuz.



Performansları yüksek, satış sonrası destekte de hiçbir sıkıntı yaşamadık. Yıl başında 14 metrelik bir telehandler aldık. Yaklaşık iki hafta önce de 5 tonluk bir mini ekskavatör yatırımını yaptık. İşimizin ihtiyacına göre önümüzdeki dönemde bir adet daha telehandler almayı düşünüyoruz. Bu organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum” dedi.

YASİN ODABAŞI: “HASEL bize çok yardımcı oluyor”

Etkinliğe İzmir Gaziemir’den katılan Yasin Odabaşı ise, “İzmir bölgesinde inşaat yapı malzemesi satışı yapıyoruz. İş makinesi sektörüne bu yılın başında giriş yaptık. Ocak ayında 18 metrelik bir Bobcat telehandler satın aldık. Bergama’daki bu etkinliğe katılma amacımız, elimizdeki makinelerin farklı modellerini daha yakından görmek, teknik detayları öğrenmek ve satış sonrası hizmetlerle



ilgili daha fazla bilgi edinmekti. Aynı zamanda sektörün diğer temsilcileriyle bir araya gelerek fikir alışverişi yapma fırsatı bulduk. Satın aldığımız makineden oldukça memnunuz, özellikle satış sonrası hizmetlerde HASEL bize çok yardımcı oluyor. Önümüzdeki dönemde yeni yatırımlar yaparak makine parkımızı genişletmeyi planlıyoruz. Etkinliği düzenleyen HASEL ve Bobcat ekibine teşekkür ederiz” sözlerini kaydetti.

BÜLENT AKGÜNDÜZ “Etkinlikte makinelerle ilgili birçok teknik detayı öğrendik”

Çanakkale, Manisa ve İzmir bölgelerinde faaliyet gösteren Gelecek Yapı firması adına katılan Bülent Akgündüz ise, “İnşaat sektöründe faaliyet gösteriyoruz ve inşaat malzemesi satışı yapıyoruz. Bu etkinliğe gelme amacımız, Bobcat markasının sunduğu makineler hakkında daha fazla teknik bilgi edinmekti. Etkinlik çok güzel geçti. Atmosfer keyifliydi, makinelerle ilgili birçok teknik detayı öğrendik. Şu an makine parkımızda Bobcat bulunmuyor ancak burada edindiğimiz bilgiler ve izlenimler, gelecekte Bobcat tercih etmemiz konusunda bizi cesaretlendirdi. HASEL, Bobcat ve SETAŞ’a bu güzel etkinlik için teşekkür ederiz. Davet edilmekten memnuniyet duyduk” açıklamalarını yaptı ■



SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezege	0216 518 03 00	www.demirgezege.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyle	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	170.000-220.000
	35-42 Ton	240.000-300.000
	50 Ton	300.00-400.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	180.000-220.000
BEKO LÖDER (Kazıcı ve Yükleme)	Küçük Teker	85.000-100.000
	Büyük Teker	90.000-110.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	160.000-220.000
	24 26 Ton	200.000-260.000
	30-35 Ton	250.000-350.000
	65hp-100hp	75.000-90.000
MINİ YÜKLEYİCİ	6m	95.00-125.000
TELESKOPIK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	170.000-220.000
	>18m	>220.000
	2T-4T	75.000-90.000
ASFALT SİLİNDİR	9T-13T	90.000-110.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	200.000-270.00
	30-40 Ton	270.000-400.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPIK) VİNÇ		200.000-250.000
KULE VİNÇLER		180.000-210.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	3,0-4 Ton	30.000-45.000
REACH TRUCK	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
		30.000-40.000
KIRKAYAK KAMYON		150.000-200.000
ON TEKER KAMYON		170.000-225.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	125.000-160.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	170.000-210.000
KOMPAKTÖR		25.000-40.000
KOMPRESÖR		35.000-50.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m14m	30.000-45.000
TELESKOPIK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	100.000-125.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	60.000-80.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		300.000-400.000

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir. Fiyatlar; marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

in : makinaparkuru

maki
parkuru

SİF JCB

sif.com.tr

0 216 352 00 00

JCB 370X

GÜÇLÜ DAYANIKLI JCB 370X İLE HER İŞ KOLAY!





PLATFORM GÜNLERİ 2025

TÜRKİYE'NİN
Gözü Yükseklerde

18-20
EYLÜL
2025
İSTANBUL

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI!

Üretici firmalar, distribütörler, kiralama firmaları, finans kuruluşları, destek ürün ve hizmet sağlayıcıları ve nihai kullanıcılar, İstanbul'un prestijli organizasyonlara ev sahipliği yapan Autodrom İstanbul'da bir araya gelecek.

Düzenleyen



Organizatör



Uluslararası Resmi Partner



Lokasyon



Mescit Mah. Demokrasi Cad.
No:19 Tuzla / İSTANBUL

Medya Sponsorları

forum makina

PLATFORMDERGİ

LHT



Material Handling



Access BRIEFING

access INTERNATIONAL

cranes & access

KRAN&BÜHNE

Vertikal

www.platformgunleri.org

info@platformgunleri.org

Talep toplama ve ön kayıt: 0216 466 87 22