



HYUNDAI ve DEVELON
tek çatı altında birleşiyor

SANY
Forbes listesinde Çin'in lider
inşaat makineleri üreticisi oldu

LIEBHERR
DSİ'den Liebherr'e
130 dozerlik dev sipariş

KOMATSU
mini ekskavatörler Türkiye'de

VOLVO CE
Çin'deki SDLG hisselerini
devrediyor

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. İşleme, karıştırma, serme, sıkıştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 166 - Temmuz 2025

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomativ San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



İKLİM KANUNU İLE SEKTÖRDE YENİ BİR DÖNEM BAŞLIYOR

► **TÜRKİYE’NİN** ilk İklim Kanunu 2 Temmuz 2025 tarihinde yürürlüğe girdi. 2053 net sıfır emisyon hedefi doğrultusunda hazırlanan bu yasa, başta inşaat olmak üzere yüksek karbon salımı yapan tüm sektörlerde köklü bir dönüşümün kapısını aralıyor. Bu yasayla birlikte müteahhitlik ve iş makineleri sektörüne yönelik yeni fırsatlar ve gerekler de geliyor.

İnşaat sektörü, global ölçekte karbon salımının yaklaşık %39’unu oluşturuyor. İklim Kanunu ile birlikte bu oranın azaltılması artık yalnızca bir hedef değil, yasal bir yükümlülük olacak.

Yeni dönemde karbon ayak izini düşüren yapı teknikleri, yenilenebilir ve dönüştürülebilir malzeme kullanımı, enerji verimli bina tasarımları, iklim riskine karşı dirençli projeler inşaat firmalarının temel öncelikleri arasında yer alacak.

Ayrıca, BIM gibi dijital araçların kullanımı, yeşil bina sertifikasyonları ve çevresel etki analizleri artık sadece büyük ölçekli projelerde değil, tüm sektör genelinde yaygınlaşacak. Bu dönüşüm; planlamadan uygulamaya kadar her aşamada veriye dayalı, çevre dostu bir yaklaşımı zorunlu kılıyor.

İklim Kanunu’nun getirdiği düşük karbon vizyonu, sahadaki makine tercihlerine doğrudan yansıyor. Yeni süreçte iş makineleri üreticileri, distribütörleri ve kiralama firmaları için öne çıkan başlıklar şu şekilde özetleyebiliriz:

- **Düşük emisyonlu ve enerji verimli makineler:** Elektrikli, hibrit veya alternatif yakıtlı modellerin öne çıkması bekleniyor.
- **Dijital izleme sistemleri:** Enerji tüketimi, makine kullanım süresi ve emisyon değerlerini anlık olarak takip eden sistemler, çevresel raporlamalarda kritik rol oynayacak.
- **Sürdürülebilir filo yönetimi:** Karbon ayak izini azaltan filo yapıları, firmalara hem çevre hem maliyet açısından avantaj sağlayacak.
- **Yeşil teşviklere erişim:** Temiz teknolojiye geçen firmalar; düşük faizli krediler, vergi avantajları ve uluslararası finansman desteklerine daha kolay ulaşabilecek.

Bu gelişmeler, iş makineleri sektörünü yalnızca ürün bazlı değil, aynı zamanda teknoloji ve hizmet bazlı bir dönüşüme zorluyor.

İklim Kanunu ile birlikte inşaat artık sadece beton ve demirle değil; veri, teknoloji ve çevresel sorumlulukla inşa edilecek. Bu dönüşüm, sektörümüzde yalnızca zorluklar değil, yepyeni iş modelleri ve fırsatlar da barındırıyor.

Önümüzdeki dönemde bu süreci yakından takip etmeye ve sektörün nabzını sizlerle paylaşmaya devam edeceğiz.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu



THE
yellow
TABLE 2025

HİDROMEK,
dünyanın en büyük
50 iş makinesi üreticisinin sıralandığı
uluslararası Yellow Table listesinde
43. sırada yer aldı!

Dayanıklı yapısı, bıçak uzunluğu,
kullanım kolaylığı ve sunduğu konfor ile
her koşulda verimli çalışma sağlar!



GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA [TIKLAYINIZ](#)

- 6 ▶ **İMDER - İSDER**
Sektördeki güçlü rüzgarlar dinliyor mu?
- 8 ▶ **LIEBHERR**
DSİ'den Liebherr'e 130 dozerlik dev sipariş
- 10 ▶ **MST İŞ MAKİNALARI**
MST Akademi'den sanayiye nitelikli genç güç takviyesi
- 12 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE**
Mobil vinç lansmanıyla gücünü gösterdi
- 14 ▶ **TSM GLOBAL**
Sumitomo ile doğu Avrupa'da hızla büyüyor
- 16 ▶ **VOLVO CE**
Çin'deki SDLG hisselerini devrediyor
- 18 ▶ **TMB**
İnşaat sektöründe inşaat 4.0 dönemi başlıyor
- 20 ▶ **TSM GLOBAL**
LOVOL FL970 Advance, TSM Global güvencesiyle Türkiye'de
- 22 ▶ **ATLAS COPCO TÜRKİYE**
Sürdürülebilirlik yolunda önemli başarı
- 24 ▶ **ETİ BAKIR**
Sektördeki cinsiyet eşitliğine yönelik önemli adım
- 26 ▶ **PUTZMEISTER TÜRKİYE**
Satış sonrası hizmetlerde mükemmellik için bir araya geldi
- 28 ▶ **HİDROMEK**
ARS İnşaat'ın projeleri, HİDROMEK'in gücüyle hazırlanıyor
- 32 ▶ **ASCENDUM MAKİNA**
Orjinal Volvo yedek parçalarda uzatılmış garanti avantajı
- 34 ▶ **CASE**
G Serisi Lastikli Yükleyiciler: Güç, Konfor ve Verimliliğin İdeal Kombinasyonu
- 36 ▶ **HYUNDAI ve DEVELON**
Tek çatı altında birleşiyor
- 38 ▶ **BORUSAN CAT**
CAT® CS13 GC ile güvenilir ve ekonomik sıkıştırma performansı



16

- 39 ▶ **SANY**
Forbes listesinde Çin'in lider inşaat makineleri üreticisi oldu
- 40 ▶ **ASKO GLOB ALL**
Genel Müdür Yardımcısı **Faruk KÖSE:**
"Müşterilerimize sadece ürün değil, deneyim ve güven sunuyoruz."
- 44 ▶ **QUADRO MAKİNE**
HERED platformlar, Quadro güvencesiyle Türkiye'de!
- 46 ▶ **WIRTGEN**
Vögele'den asfalt serimi için yeni otomasyon çözümleri
- 48 ▶ **ZOOMLION**
Tekfen İnşaat, Zoomlion ile gücüne güç katıyor
- 49 ▶ **İC İÇTAŞ**
Romanya'nın demiryolu yenileme ihalesini IC İçtaş kazandı
- 50 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS**
Komatsu mini ekskavatörler Türkiye'de!
- 52 ▶ **HİDROMEK**
Kararlı ihracat faaliyetleriyle ülke ekonomisine katkısını sürdürüyor
- 53 ▶ **KOMATSU**
Servis ve yedek parça kampanyaları uzatıldı
- 54 ▶ **TSM GLOBAL**
Yurtdışı bayi eğitimleri devam ediyor
- 55 ▶ **SANY**
SANY yükleyiciler tırtırcılar Antrepo'da gücünü kanıtıyor
- 56 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE**
Ekskavatör ürün grubu servis turu başladı!
- 58 ▶ **BETON 2025**
İnşaat ve hazır beton sektörü BETON 2025'te buluşacak
- 60 ▶ **BRİSA**
Çiftay'ın 1.150 araçlık filosu için mobilite çözümleri sunacak
- 61 ▶ **MAN TRUCK & BUS**
MAN'dan tarihi dönüşüm: Elektrikli kamyonlar artık seri üretimde



50

HITACHI

Reliable Solutions

MADE IN JAPAN

4000 SAAT
GARANTİMinilere **DEV**
Güvence!Müşteri İletişim Hattı
0216 446 64 6450^{Yıl}

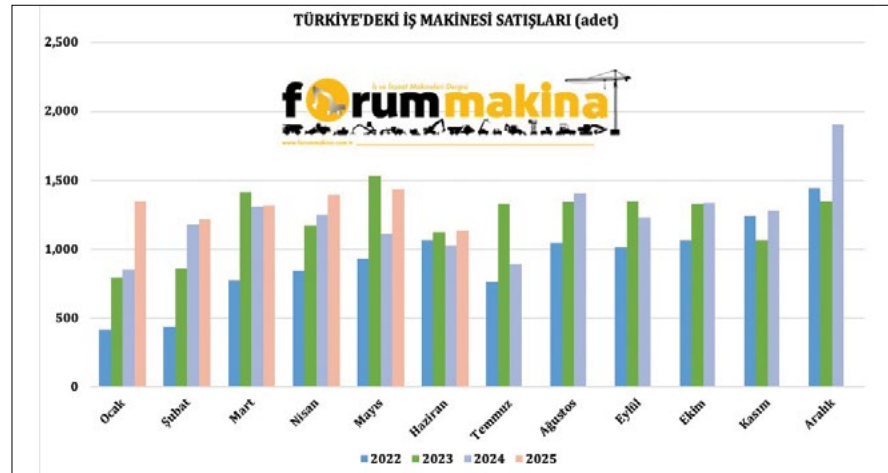
Güvenilir Çözümlerle Sahadayız!

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



SEKTÖRDEKİ GÜÇLÜ RÜZGARLAR DİNİYOR MU?

Başta deprem bölgesi olmak üzere ülke genelinde devam eden inşaat faaliyetleri ve enerji alanındaki yatırımlar olmak üzere güçlü rüzgarları arkasında alan Türkiye iş makineleri sektörü, son 2 yıl üst üste satış rekorlarını tazelemişti. Sektör 2025'in ilk 6 ayını da geçen yılın %16,8 üzerinde tamamlamayı başardı.



İMDER 2025						
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	GENEL TOPLAM
1.352	1.215	1.317	1.393	1.437	1.132	7.846

İSDER 2025						
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	GENEL TOPLAM
856	845	1.118	1.153	1.153	1.011	6.136

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının haziran ayında, Türkiye genelinde 1.132 adet yeni iş makinesi satıldı. Böylece yılın ilk 6 ayındaki makine satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla (6.719 adet) %16,8 artarak 7.846 adede ulaştı.

Yılın ilk yarısını son derece güçlü tamamlayan sektördeki genel görüş, yılın ikinci 6 ayında bu artışın devam etmeyeceği yönünde. Haziran ayındaki satışların, mayıs ayına kıyasla %21,2 azalması bunun ilk göstergesi olabilir. Bununla birlikte çok sert bir düşüş olması da beklenmiyor.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre haziran ayında Türkiye'de 1.011 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Satışlar geçtiğimiz mayıs ayına kıyasla %12,3 azalmış oldu.

Yılın ilk 6 ayında satılan toplam makine sayısı, 2024'ün aynı dönemine (6.360 adet) kıyasla %3,5 azalarak 6.136 adet olarak gerçekleşti.



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



DSİ'DEN LIEBHERR'E 130 DOZERLİK DEV SİPARİŞ

Liebherr Türkiye, Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü (DSİ) ile 130 adet paletli dozer tedariki konusunda önemli bir anlaşmaya imza attı. Sipariş kapsamında 120 adet PR 756 Litronic ve 10 adet PR 736 Litronic modeli teslim edilecek.

► **DSİ İLE LIEBHERR** arasındaki bu anlaşma, uzun soluklu iş birliğinin bir diğer kilometre taşı olma niteliği taşıyor. DSİ, 2014 yılında 130 adet PR 754 Litronic modelini filosuna katmış ve bu makinelerin büyük bir bölümü halen aktif şekilde kullanılmaya devam ediyor.

ZORLU ŞARTLARA UYGUN GÜÇLÜ VE VERİMLİ DOZERLER

PR 756 Litronic modelinin, özellikle yüksek hacimli ve zorlu toprak işlerinde üstün performans sağlamak üzere tasarlandığı belirtiliyor. 35.400 – 43.000 kg çalışma ağırlığı ve 260

kW (353 HP) motor gücüne sahip olan makine, güçlü itiş performansını yakıt verimliliği ile birleştiriyor. Hidrostatik tahrik sistemi sayesinde hem hassas kontrol hem de düşük yakıt tüketimi ve daha az parça aşınması sağlanıyor.

Daha kompakt işler için tercih edilen PR 736 Litronic ise 21.200 – 25.500 kg aralığında çalışma ağırlığına ve 160 kW (217 HP) motor gücüne sahip. Bu model, eğim düzeltme, ince tesviye ve saha destek işleri gibi yüksek manevra kabiliyeti ve hassasiyet gerektiren uygulamalarda öne çıkıyor.



Her iki modelde de kullanıcı dostu kontrol sistemleri, ergonomik operatör kabini ve üretkenlik ile güvenliği artıran entegre destek sistemleri yer alıyor. GPS uyumu ve yakıt tasarrufu sağlayan ECO modları da standart olarak sunuluyor.

TÜRKİYE GENELİNDE ALTYAPI PROJELERİNDE GÖREV ALACAKLAR

Yeni makineler, Türkiye genelinde yürütülecek çok sayıda hidrolojik ve çevresel projede kullanılacak. Bu projeler arasında baraj ve kanal sistemleri için büyük hacimli toprak işlerinden, sel havzalarının şekillendirilmesine, ulaşım yollarının açılmasına kadar geniş bir uygulama alanı bulunuyor.

Buna ek olarak, makineler nehir yataklarının temizliği, taşkın önleme, sulama kanalı inşası ve gerektiğinde orman yangınlarına müdahale gibi görevlerde de aktif rol oynayacak. Farklı iş türlerine ve zorlu arazi koşullarına uygun olarak seçilen 6 yönlü (PR 736) ve açılı bıçak (PR 756) konfigürasyonları, makinelerin çok yönlülüğünü artırıyor.

DENEYİMLİ OPERATÖRLER, GÜÇLÜ LOJİSTİK DESTEK

DSİ, yaklaşık 2.000 ağır iş makinesinden oluşan filosu ve uzun yıllara dayanan işletme deneyimiyle Türkiye'nin en donanımlı kamu kurumlarından biri konumunda. Kurum, makineleri 20–25 yıl boyunca verimli şekilde kullanabilecek bilgi birikimine ve tecrübeli personele sahip. Operatörler hem teknik yeterliliğe hem de kurumsal hafızaya sahip şekilde yetiştiriliyor.

Liebherr, teslimatın yanı sıra operatör eğitimi, teknik servis ve yedek parça temini ile de DSİ'ye uzun vadeli destek sunmaya devam ediyor ■





MST AKADEMİ'DEN SANAYİYE NİTELİKLİ GENÇ GÜÇ TAKVİYESİ

MST İş Makinaları bünyesinde kurulan **MST Mesleki ve Teknik Eğitim Akademisi**, ilk mezunlarını verdi. 2024-2025 eğitim ve öğretim yılında faaliyete başlayan Akademi, yıl boyunca mesleki ve teknik eğitim alan 43 öğrenciden 25'ini başarıyla mezun etti.

► **SANAYİNİN** ihtiyaç duyduğu teknik insan kaynağını kendi bünyesinde yetiştiren MST Akademi, Türkiye'de mesleki eğitime yönelik en anlamlı ve sürdürülebilir modellerden birini hayata geçiriyor.

SANAYİYLE ENTEGRE BİR ÖĞRENME MODELİ SUNMAY ODAKLANIYOR

Akademi'de eğitim gören 18 öğrenci-

nin programına önümüzdeki yıl devam edilecek. Mezun olan 25 gençten 12'si için ise MST bünyesinde personel adaylığı süreci başlatıldı.

MST Akademi, yalnızca sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli iş gücünü yetiştirmeye değil; aynı zamanda gençlere mesleki kariyerin kapılarını açmaya, eğitim süreçlerini doğrudan üretimle ilişkilendirmeye ve sanayiyle

entegre bir öğrenme modeli sunmaya odaklanıyor.

Mesleki ve teknik eğitimin, ülkemizin en öncelikli meselelerinden biri olması nedeniyle oluşturulan akademi eğitim modeli çerçevesinde öğrenciler;

- Bilgisayar Destekli Makina İmalat Teknolojileri
- Metal Teknolojileri
- Motorlu Araçlar Teknolojileri
- Elektrik-Elektronik Teknolojileri
- Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri alanlarında teknik ve uygulamalı eğitim aldı.

Eğitim programı, sadece teknik beceri kazandırmakla sınırlı kalmayıp; kişisel gelişim, takım çalışması, iş güvenliği ve iş disiplini gibi konuları da kapsayacak şekilde tasarlandı. Akademi öğrencileri, MST'nin üretim sahalarında gerçek iş ortamında deneyim kazanma imkânı buldu.

Sanayi ile eğitimin kesiştiği bu model sayesinde gençler, hem kendi kariyerlerine yön verme fırsatı elde ediyor hem de ülke ekonomisinin yapı taşı olan üretim süreçlerine daha donanımlı şekilde katılabiliyor. MST Akademi, bu yönüyle yalnızca bir eğitim kurumu değil, aynı zamanda geleceğin sanayi profesyonellerini yetiştiren stratejik bir platform niteliği taşıyor.

Programın ilk mezunları, sanayi ve eğitim iş birliğinin somut sonuçlarını ortaya koyarken; MST, bu modeli önümüzdeki yıllarda daha fazla öğrenciye ulaştırmayı ve sektöre katkısını genişletmeyi hedefliyor ■



MST



MST Yeni Nesil Paletli Ekskavatörler
GÜÇLÜ, VERİMLİ VE ÇEVRE DOSTU

M300LC



f mstismakinalari @ mstismakinalari in MST İş Makinaları

mstmakina MST İş Makinaları

444 2 767
www.mst-tr.com



İçindekiler'e dön



YENİ NESİL DEVLER SAHADA ZOOMLION TÜRKİYE, MOBİL VİNÇ LANSMANIYLA GÜCÜNÜ GÖSTERDİ

► **ZOOMLION TÜRKİYE**, Tuzla'daki genel merkezinde düzenlediği özel bir lansman etkinliğiyle yeni nesil arazi tipi ve kamyon üstü mobil vinçlerini tanıttı. Etkinlikte tanıtılan vinçler, hem teknolojik hem de performans açısından sektörde fark yaratmayı hedefliyor.

24 Temmuz 2025'te gerçekleşen bu özel etkinlik, Türkiye'nin dört bir yanından gelen Zoomlion müşterilerini ve iş ortaklarını ağırladı. Gözler, Zoomlion'un yenilikçi yaklaşımıyla geliştirdiği vinç serilerine çevrildi.

SAHADA DAHA GÜÇLÜ: YENİ ARAZI TİPİ VİNÇLER

Etkinliğin yıldızları arasında, beş akslı tek motorlu **ZAT1600E** ve engebeli zeminler için özel olarak geliştirilen **ZRT1300V5** modelleri öne çıktı.

ZAT1600E, 100 metreye kadar uzanabilen bom uzunluğu, yüksek kaldırma kapasitesi ve yakıt tasarrufu sağlayan güç iletim sistemiyle enerji ve altyapı projelerinde önemli avantajlar sunuyor.

ZRT1300V5 ise tüm tekerleklerden çekiş ve dört tekerlekten yönlendir-

me gibi özellikleriyle zorlu arazilerin vazgeçilmezi olmaya aday. Yüksek manevra kabiliyeti ve %5-10 oranında artırılmış kaldırma kapasitesi ile sınıfının ötesine geçiyor.

KAMYON ÜSTÜ VİNÇLERDE ESNEKLİK VE GÜÇ

Zoomlion'un lansmanda sergilediği bir diğer ürün grubu, kamyon üstü mobil vinçlerden oluşuyordu.

- **ZLT** Serisi düz bomlu modeller, 4 ila 22 ton arasında değişen 38 farklı seçenekle geliyor. Geniş kamyon uyumluluğu ve aşırı soğuklara dayanıklı özel tasarımlarıyla öne çıkıyor.
- **ZLK** Serisi ise eklemlili bomlu modellerde 14-140 ton/metre kapasite aralığında 10 farklı model sunuyor. Uzaktan kumanda, yük sınırlayıcı gibi özelliklerle modern iş sahalarının ihtiyaçlarına cevap veriyor.

“Sadece Ürün Değil, Çözüm Sunuyoruz”

Zoomlion Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki, etkinlikte yaptığı konuşmada şu ifadelerle yer verdi:

“Türkiye pazarındaki güçlü varlığımızı, yalnızca ürünlerimizle değil, müşterilerimize sunduğumuz kapsamlı çözümlerle destekliyoruz. Yeni mobil vinç serimiz, performans, güvenlik ve verimlilik alanlarında en üst düzey standartları karşılıyor.” ■



BETONSTAR
BETON POMPALARI

H40-5RZ

3 Akslı Kamyon Üzerinde

Sınıfının En Yüksek Erişimi



Detaylı Bilgi İçin:
www.betonstar.com

0232 868 56 00 | info@betonstar.com



LETONYA VE ÇEKYA'DA YENİ BAYİLİK ANLAŞMALARIYLA KAPSAMA ALANINI 23 ÜLKEYE ÇIKARDI

TSM GLOBAL, SUMITOMO İLE DOĞU AVRUPA'DA HIZLA BÜYÜYOR

İş ve istif makineleri sektörünün güçlü oyuncularından **TSM GLOBAL**, Doğu Avrupa'daki büyümesini hız kesmeden sürdürüyor. Firma, Haziran ve Temmuz aylarında gerçekleştirdiği yeni bayilik anlaşmalarıyla **Letonya ve Çekya'da Sumitomo** markasının yetkili satış ve servis noktalarını hayata geçirdi.

► **LETONYA'DA BALTIC TRACTOR**, Çekya'da ise DFH firmalarıyla yapılan anlaşmalar neticesinde TSM GLOBAL'in toplam kapsama alanı 23 ülkeye ulaştı. İstanbul'daki genel

merkezde düzenlenen imza törenlerinde, firmaların yetkili bayi olarak Sumitomo markasının Satış, Servis ve Yedek Parça hizmetlerini sunacağı duyuruldu.

SEKTÖRÜN GÜÇLÜ İŞ ORTAKLARIYLA STRATEJİK HAMLELER

TSM GLOBAL CEO'su Taner Sönmezer, yapılan anlaşmaların bölgesel büyüme stratejilerinin önemli bir parçası olduğuna dikkat çekerek, *"BAUMA fuarından sonra hızlanan Doğu Avrupa faaliyetlerimiz doğrultusunda, bölgede güçlü iş ortaklarıyla iş birliğine gitmek büyük önem taşıyor. Baltic Tractor ve DFH gibi sektörde deneyimli firmalarla aynı hedef doğrultusunda çalışmaktan memnuniyet duyuyoruz,"* ifadelerini kullandı. Baltic Tractor'ın kurucusu Elmars Prieditis, Letonya pazarında Sumitomo ile önemli başarılar imza atacaklarına inandıklarını belirtirken; DFH'nin kurucusu Egon Heckel ise, *"Sumitomo gibi güçlü bir markayı, TSM GLOBAL gibi tecrübeli bir partnerle ülkemize kazandırmak bizim için önemli bir adım" dedi.*

GELECEĞE YÖNELİK GÜÇLÜ YATIRIMLAR

Taner Sönmezer, TSM GLOBAL'in bölgesel güç olma vizyonu kapsamında altyapı ve dijital dönüşüm yatırımlarına devam ettiklerini vurgu uladı: *"Ankara'daki yeni bölge müdürlüğümüzün inşaatı, İstanbul'da planladığımız genel müdürlük binamız ve yürüttüğümüz dijital projeler; Doğu Avrupa ve çevresindeki büyüme stratejimizin temel taşlarıdır."*

Kısa sürede önemli bir dağıtım ağı kuran TSM GLOBAL, Sumitomo markasıyla birlikte Doğu Avrupa pazarında büyümeye devam ederken, sektöre yeni başarı hikayeleri kazandırmayı hedefliyor ■



LOVOL

ŞANTİYELERİN YENİ GÖZDESİ

Gelişmiş Teknoloji

Yenilikçi tasarım yüksek operatör konforu

Yüksek Verimlilik

Dayanıklı tasarımı ve gelişmiş hidrolik sistem

Düşük Yakıt Tüketimi

Yüksek verimli yeni nesil çevreci Weichai motor



Yüksek Kalite ve Dayanıklılık

ZF Şanzıman ve özel yürüyüş bileşenleri

444 3 876

www.tsmglobal.com.tr



VOLVO CE, ÇİN'DEKİ SDLG HİSSELERİNİ DEVREDİYOR

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), Çin merkezli Shandong Lingong Construction Machinery Co. (SDLG) şirketindeki %70 oranındaki hissesini, SDLG'nin azınlık hissedarı olan Lingong Group'un (LGG) ağırlıklı olarak sahip olduğu bir fona devretme kararı aldı.

► **BU HAMLEYLE VOLVO CE,** Çin pazarındaki stratejik odağını yeniden belirleyerek, seçilmiş müşteri segmentlerine yönelik premium ürün ve hizmetler sunmaya odaklanacak.

Volvo CE, 2006 yılında SDLG'nin çoğunluk hisselerini satın alarak Çin pazarına güçlü bir giriş yapmıştı. Bu ortaklık süresince SDLG, Volvo için

değerli bir yerel ortak oldu. Ancak şirketin küresel düzeyde rekabetçiliğini sürdürmesi ve yeni teknolojilere geçişi hızlandırması adına taraflar, artık bağımsız stratejilerle ilerlemenin daha verimli olacağı konusunda mutabık kaldı.

Volvo CE Başkanı Melker Jernberg, konuyla ilgili olarak şu açıklamada



bulundu: “SDLG ile iş birliğimiz 2006'dan bu yana çok başarılı oldu. Ancak artan rekabet, yeni teknolojilere geçiş ve müşteri etkileşimini artırma ihtiyacı nedeniyle artık daha odaklı bir yaklaşıma geçme zamanının geldiğine inanıyoruz. Çin bizim için hâlâ çok önemli bir pazar. Bu pazarda sürdürülebilir çözümler sunarak seçilmiş segmentlerdeki fırsatları değerlendirmeyi hedefliyoruz.”

Yeni dönemde Volvo CE, Çin'de madencilik, taş ocakları ve ağır altyapı gibi stratejik sektörlerde özel çözümler sunmayı planlıyor. Bu kapsamda, müşterilerin özel ihtiyaçlarına göre şekillendirilmiş ürün ve hizmetlerle, sürdürülebilir ve rekabetçi bir dağıtım modeli oluşturulacak.

ÇİN, KÜRESEL ÜRETİM AĞI İÇİN STRATEJİK BİR MERKEZ

Volvo CE'nin Çin'deki üretim tesisleri, 2002'den bu yana Şanghay'da faaliyet gösteriyor. Şirket, yakın zamanda bu tesislere yeni üretim hatları da ekledi. Çin, rekabetçi maliyet yapısı ve güçlü tedarik zinciri ile Volvo'nun küresel değer zincirinde önemli bir rol oynamaya devam edecek.

Volvo CE, Jinan Teknoloji Merkezi'ni (JTC) küresel teknoloji sistemine daha da entegre ederek Çin'in Ar-Ge gücünü dünya geneline yaymayı hedefliyor. Bu entegrasyon sayesinde hem Çin'de hem küresel ölçekte sürdürülebilir, yenilikçi ürünler geliştirilmesi amaçlanıyor.

Volvo Grubu, SDLG'deki hisselerini 8 milyar İsveç kronu (yaklaşık 817 milyon dolar) karşılığında elden çıkaracak. Satışın, gerekli düzenleyici onaylar ve şartların sağlanmasının ardından 2025'in ikinci yarısında tamamlanması bekleniyor ■

Komatsu PC360LC-11E0 & PC490LC-11E0 Paletli Ekskavatörler ile

SAHALARDA TASARRUF DEVRİ



Kaliteden ödün verilmeyen Japon teknolojisi motorlarında, düşük yakıt tüketimi ve yüksek üretim kapasitesini buluşturan Komatsu ile zorlu sahaları tasarruf ederek ardınızda bırakın!

İNŞAAT SEKTÖRÜNDE İNŞAAT 4.0 DÖNEMİ BAŞLIYOR

Türkiye'nin ilk İklim Kanunu Resmî Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. **Türkiye Müteahhitler Birliği** (TMB), kanunun inşaat sektörüne yönelik etkilerini değerlendirerek, özellikle karbon ayak izini azaltan uygulamalar, yenilenebilir malzeme kullanımı ve “**İnşaat 4.0**” teknolojilerinin yaygınlaşacağına dikkat çekti.

► **İKLİM KANUNU;** sanayi, ulaşırma, enerji ve tarımla birlikte yüksek emisyonlu sektörlerden biri olan inşaat alanında da köklü değişimlerin kapısını aralıyor. Binalarda karbon salımını azaltmayı hedefleyen kanun, aynı zamanda sürdürülebilir şehirleş-

me ve yeşil altyapı uygulamalarını da teşvik ediyor.

TMB tarafından yapılan açıklamada, inşaat sektörünün dünya genelinde kaynak kullanımının büyük bölümünü oluşturduğuna ve toplam karbon

emissionunun %39'unu karşıladığına dikkat çekildi. Buna göre, Türkiye'de karbon ayak izini azaltmaya yönelik inşaat teknikleri, dönüştürülebilir malzeme kullanımı, enerji verimliliği ve iklim dirençli yapılar ön plana çıkacak.

İNŞAAT 4.0 TEKNOLOJİLERİ VE AR-GE YATIRIMLARI ARTACAK

Kanunla birlikte sektörde dijitalleşmenin hız kazanacağı belirtiliyor. BIM (Yapı Bilgi Modellemesi), enerji izleme sistemleri ve yenilenebilir enerji entegre çözümleri gibi teknolojilerin daha fazla benimsenmesi bekleniyor. TMB, bu dönüşümün beraberinde Ar-Ge harcamalarında artış ve müteahhitlik firmalarının yetkinliklerinde yükseliş getireceğini vurguladı.

Özellikle LEED, BREEAM gibi yeşil bina sertifikaları, karbon ayak izi hesaplama, ekolojik etki değerlendirmesi gibi alanlarda uzmanlık gereksinimi artacak. Sürdürülebilir yapı tasarımı; modüler, prefabrik ve malzeme israfını azaltan sistemlerin kullanımını da beraberinde getirecek.

YEŞİL YAPILAŞMA ULUSLARARASI REKABET GÜCÜNÜ ARTIRACAK

TMB'nin açıklamasında ayrıca, sürdürülebilir inşaat modellerine geçişin firmalara uzun vadede uluslararası finansman ve yeşil kredi erişimi sağlayacağı, enerji tasarrufu ve bakım gideri düşüşü ile rekabet avantajı kazandıracağı ifade edildi.

Ancak bu dönüşümün hızla gerçekleşmesi için İklim Kanunu çerçevesinde planlanan teşviklerin detaylandırılması ve hayata geçirilmesi gerektiği de vurgulandı. Düşük faizli krediler, vergi avantajları ve doğrudan hibeler bu dönüşümün önemli yapı taşları olarak öne çıkıyor.

İklim Kanunu sadece çevresel bir düzenleme değil; inşaat ve altyapı sektörünü yeniden tanımlayan bir yol haritası niteliğine sahip bulunuyor. Sürdürülebilir malzeme kullanımı, dijital teknolojiler, enerji verimliliği ve yeşil yapı anlayışı, sektörde faaliyet gösteren firmalar için hem zorunluluk hem de fırsat olacak gibi görünüyor ■



Güç sizinle olsun

LIEBHERR

LB 45

Forekazık makineleri

- Uzun Ömürlü Tasarım: Dayanıklı makine yapısı ile uzun hizmet ömrü.
- Yüksek Verimlilik: Akıllı tahrik sistemleri ile düşük emisyon ve yüksek verim.
- Kullanım Konforu: Yenilikçi kontrol konsepti ile üstün kullanım rahatlığı.
- Mükemmel Üretkenlik: Uyumlu ekipman ve parçalar ile en yüksek üretkenlik.
- Optimize Edilmiş Süreçler: Kapsamlı danışmanlık hizmetleri ile verimli uygulama süreçleri.

Liebherr Makine Ticaret Servis Ltd. Şti. • Orhanlı Mah. Katip Çelebi Sok. No:17 Tuzla, İstanbul, Türkiye
Phone +90 216 453 1000 • info.ltk@liebherr.com • facebook.com/liebherrConstruction • www.liebherr.com



PAZARIN YENİ OYUNCUSUNDAN YENİ MODEL LOVOL FL970 ADVANCE, TSM GLOBAL GÜVENCESİYLE TÜRKİYE'DE

İş ve istif makinaları pazarında dünyanın önde gelen markalarını tek çatı altında toplayan **TSM GLOBAL**, ürün grubunda yer alan **Lovol FL960 Advance lastikli yükleyicilere, FL970 Advance serisini de ekledi.**



► **MEVCUT ÜRÜN GRUBUYLA** 19 ton sınıfı lastik tekerlekli yükleyici pazarına hitap eden Lovol, yeni FL970 Advance modeli ile 22 ton sınıfında da taleplere cevap verecek. FL960 gibi FL970 Advance serisi de gelişmiş Lovol teknolojisi ve kalitesine sahip bulunuyor.

FL970'in Stage V serisi 192 kw'lık Weichai marka yeni nesil motoru, zorlu çalışma koşullarında ihtiyacı olan gücü sağlarken çevreci tasarımı ve düşük yakıt sarfiyatı ile dikkat çekiyor. Düşük devirde çalışan ve yüksek performans gösteren motor 1.260 nM torku sadece 1.300 d/dk. ile üretiyor.

ZORLU ŞANTIYELERDE YÜKSEK GÜÇ

170 kN'luk kova koparma kuvveti ile zorlu şantiyelerde yüksek performans gösteren FL970 Advance serisi lastik tekerlekli yükleyiciler, 16.500 kg'lık devrilme yüküne sahip tasarımı ile dikkat çekiyor.

ZF marka yeni nesil şanzıman sistemli FL970, Meritor marka ıslak tip aksları ile de güçlü komponentlere sahip olduğunu gösteriyor. Ön ve arka diferansiyelleri limited slip olarak tasarlanan FL970'in bu tasarımı, makinenin dengeli yapısını pekiştirerek zemine tutunma kabiliyetini artırıyor.

Lovol FL970'in dört ileri üç geri otomatik şanzımanı ile yüksek hızlarda çalışmak mümkünken, 29 derecelik tırmanma açısı ve 37 derecelik dönüş açısı yüksek verimle çalışmayı pekiştiriyor.

Lovol FL970 Advance lastik tekerlekli yükleyiciler tüm bu özellikleri ile zorlu zeminlerde yüksek güç ihtiyacı olan başta maden ocakları, beton santralleri, inşaat projeleri olmak üzere pek çok farklı iş kolunda tercih ediliyor.

Merkezi Çin Qingdao kentinde bulunan Lovol Heavy Industries'in geniş ürün yelpazesi; üç yüksek teknoloji üretim ve iki inovasyon merkezinin yanı sıra Japonya ve Avrupa dahil olmak üzere dokuz farklı lokasyonda bulunan Ar-Ge merkezlerince geliştirilen teknolojilere sahip bulunuyor ■

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Hızlı ve verimli

► www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN

Atlas Copco TÜRKİYE'DEN SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK YOLUNDA ÖNEMLİ BAŞARI



► **TÜRKİYE'DE** 1950 yılından bu yana sanayinin gelişimine katkıda bulunan Atlas Copco Türkiye, çevre ve sürdürülebilirlik konusundaki liderliğini bir kez daha gözler önüne serdi. Şirket, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından verilen Sıfır Atık Belgesi'ni almaya hak kazanarak çevresel duyarlılığını güçlü bir şekilde tescilledi.

152 yıllık global deneyimini sürdürülebilir çözümlerle pekiştiren Atlas Copco, Türkiye operasyonlarında da çevre odaklı yaklaşımı ön planda tutuyor. Atıkların kaynağında ayrıştırılması, geri dönüşüm süreçlerinin optimize edilmesi ve enerji verimliliğinin artırılması gibi pek çok alanda uygulamaya geçirilen yenilikler, bu başarıyı mümkün kıldı.

**“Gelecek Nesillere
Temiz Bir Dünya
Bırakmak Bizim
Sorumluluğumuz”**

Şirketin Kompresör Tekniği Genel Müdürü Nuri Köse, Sıfır Atık Belgesi'nin sadece bir ödül değil, aynı zamanda bir taahhüt olduğunu vurguluyor:

“Çevresel sorumluluğu iş süreçlerimizin merkezine yerleştiriyoruz. Bu

belge, sürdürülebilirlik vizyonumuzun somut bir ifadesidir. Özellikle Dünya Çevre Günü'nü kutladığımız bu dönemde belgeyi almak bizim için ayrı bir gurur kaynağı. Yerel yönetimler ve sivil toplum kuruluşlarıyla iş birliği yaparak, 10 Haziran 2025'te gerçekleştirdiğimiz atık toplama etkinliği ile farkındalık oluşturmayı hedefledik.”

GLOBAL HEDEFLERLE UYUMLU STRATEJİ

Atlas Copco Türkiye'nin sürdürülebilirlik politikaları yalnızca yerel düzeyle sınırlı değil. Paris İklim Anlaşması doğrultusunda 2030 yılına kadar kapsam

1 ve 2 emisyonlarını 1,5°C hedefiyle sınırlandırmayı, kapsam 3 emisyonlarını ise 2°C'nin altında tutmayı hedefliyor.

Bu strateji, şirketin sadece kendi faaliyetlerinde değil, aynı zamanda müşterilerinin çevresel etkilerini azaltmalarına yönelik geliştirdiği düşük karbonlu teknolojilerle de kendini gösteriyor.

1873'te İsveç'te kurulan Atlas Copco Group, enerji tasarrufu sağlayan kompresör teknolojileri, vakum çözümleri ve çevre dostu endüstriyel ekipmanlarıyla tanınıyor. 1950'den bu yana Türkiye'de faaliyet gösteren şirket, sürdürülebilir değer yaratmayı temel bir hedef olarak benimsiyor.



CASE
CONSTRUCTION

DONANIMIYLA TÜM TAŞLAR YERİNDEN OYNAYACAK

Maksimum performanstan ödün vermeyen G Serisi ile her sahada uzmanlığı deneyimleyin.

- ✓ Üstün Teknoloji ve Yüksek Verimlilik
- ✓ Gelişmiş Mühendislikle Tasarlanan Motor Teknolojisi
- ✓ Yüksek Konfor, Maksimum Ergonomi



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

ETİ BAKIR'DAN SEKTÖRDEKİ CİNSİYET EŞİTLİĞİNE YÖNELİK ÖNEMLİ ADIM

► **MADENCİLİK** sektörünün zorlu çalışma koşullarında kadın mühendislerin rolü her geçen gün artıyor. Türkiye'nin entegre bakır üreticisi Eti Bakır, bu dönüşümün öncülerinden biri olarak dikkat çekiyor. Şirketin Siirt Maden İşletmesi'nde görev yapan kadın mühendisler hem iş makineleri kullanımı hem de planlama ve sürdürülebilirlik alanlarındaki sorumluluklarıyla sektöre yön veriyor.

Eti Bakır, Türkiye'nin ilk ve tek kadın Jumbo delgi makinesi operatörü **İrem Dınmaz**'ı bünyesinde istihdam ederek, sektörde çığır açtı. Üniversite yıllarında bu hedefi koyan Dınmaz, yalnızca makineyi kullanmakla kalmayıp aynı zamanda 5 yeni operatörün yetişmesini sağladı. Dınmaz, madencilikte cinsiyet kalıplarını yıkarken, yer

altı delgi operasyonlarında yüksek hassasiyet ve verimlilik sağlıyor.

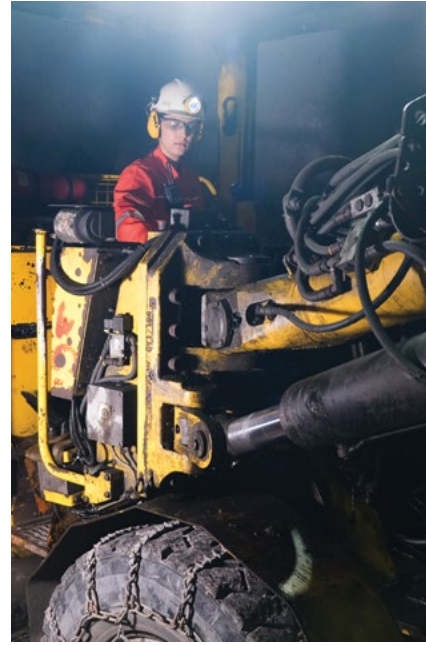
İLK KADIN PLANLAMA BAŞ MÜHENDİSİ, YATIRIMLARIN MİMARİ

Eti Bakır'ın bugüne kadar Siirt'te yaptığı 200 milyon dolarlık yatırımın yer altı planlaması, Türkiye'nin bir madende görev yapan ilk kadın planlama baş mühendisi **Sevda Şimşek Seçkin** tarafından yürütülüyor. Delme, patlatma ve cevher transferi gibi süreçleri yöneten Seçkin, operasyonel mükemmeliyetin anahtar isimlerinden biri.

Tuğçe Enç, maden sahasındaki yer altı suyu yönetiminde kritik rol oynuyor. Geliştirdiği projeler sayesinde bu suların tekrar kullanımı sağlanarak hem çevresel sürdürülebilirliğe hem de işletme verimliliğine katkı sağlanıyor.



Tuğçe Enç, Beyza Güler, İrem Dınmaz, Sevda Şimşek Seçkin



Siirtli mühendis **Şirin Özlem Teğin**, kalite kontrol ve laboratuvar şefi olarak görev alıyor. Teğin, yakın çevresinde hâkim olan "madencilik erkek işidir" algısını bizzat sahada değiştiriyor. İstanbul Teknik Üniversitesi mezunu **Cevher Hazırlama Mühendisi Beyza Güler** ise, İTÜ Kariyer Günleri'nde tanıştığı Eti Bakır'da, kadınların da bu alanda başarıyla görev alabileceğini gösteriyor.

İŞ MAKİNELERİNDE CİNSİYET DEĞİL, UZMANLIK ÖNEMLİ

Eti Bakır Siirt İşletme Müdürü **Olca Kotiloğlu**, kadın mühendislerin üretimin en zorlu noktalarında görev aldığını vurgulayarak şunları söyledi: "Kadın mühendislerimiz, patlatma mühendisliğinden delgi operatörlüğüne, sürdürülebilirlikten planlamaya kadar birçok kritik görevde yer alıyor. Bu yaklaşım, sadece toplumsal cinsiyet eşitliği değil; aynı zamanda kalite ve verimlilik için de stratejik bir tercihtir." ■

HASEL | HD HYUNDAI

MERMERDE Dayanıklılığın ve Gücün YENİ ADI

TÜRKİYE ŞARTLARINDA

1 YIL
TEST EDİLDİ



HL985A BLOCK HANDLER



Fotoğrafta isteğe bağlı ekipmanlar olabilir

İLETİŞİM HATTI
0850 260 04 04
hasel-hyundai-ce.com



PUTZMEISTER TÜRKİYE, SATIŞ SONRASI HİZMETLERDE MÜKEMMELLİK İÇİN BİR ARAYA GELDİ

Putzmeister Türkiye, satış sonrası hizmetlerde (SSH) mükemmellik hedefiyle önemli bir zirveye ev sahipliği yaptı. 21-24 Haziran 2025 tarihleri arasında Sapanca'da gerçekleştirilen buluşma, şirketin **Putzmeister** ve **SANY** markalı ürünlerine yönelik hizmet süreçlerini kapsamlı bir şekilde masaya yatırdı.



► **TÜRKİYE** genelinden farklı departmanlardan çalışanların katıldığı dört günlük program, hem şirket içi iş birliğini artırmayı hem de müşteri memnuniyetini daha da yukarılara taşımayı amaçladı. Satış sonrası hizmetlerin yanı sıra satın alma, muhasebe, teknik destek, lojistik, yedek parça, pazarlama ve yönetim birimlerinden temsilciler, toplantıda aktif rol aldı.

Zirve süresince düzenlenen atölye çalışmaları ve grup oturumlarında mevcut süreçler tüm detaylarıyla ele alındı. Katılımcılar, operasyonel aksaklıkları belirleyip somut çözüm önerileri geliştirerek, departmanlar arası koordinasyonu güçlendirmeyi ve hizmet kalitesini sürdürülebilir hale getirmeyi hedefledi.



GELİŞİM ODAKLI KURUM KÜLTÜRÜNÜN BİR YANSIMASI

Toplantı, sadece operasyonel bir gözden geçirme değil, aynı zamanda bilgi paylaşımı ve ekip içi sinerjinin artırılması açısından da verimli bir platform sundu. Şirketin vizyonu doğrultusunda düzenlenen bu tür organizasyonlar, Putzmeister Türkiye'nin gelişim odaklı kurum kültürünün bir yansıması olarak değerlendiriliyor.

Putzmeister Türkiye, satış sonrası hizmetlerde mükemmelliği sürdürmek adına bu tarz iç iletişim ve geliştirme toplantılarını düzenli aralıklarla gerçekleştirmeye devam edecek ■

SANY
supported by **Putzmeister**

SY750H

GÜCÜN ZİRVESİ



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

f /sanyturkiye in /SANY Türkiye
ig /sanyturkiye yt /Sany Türkiye

ARS İNŞAAT'IN PROJELERİ, HİDROMEK'İN GÜCÜYLE HAZIRLANIYOR

ARS İNŞAAT GENEL MÜDÜRÜ AHMET YENİ:

“KAZIDAN YOL SERİMİNE HER AŞAMADA HİDROMEK® DİYORUZ!”

İnşaat taahhüt sektöründe özellikle anahtar teslim projelerde etkili olan ve kendi makine parkını kurarak verimliliğini artıran **ARS İnşaat**, yerli ve milli marka **HİDROMEK**'e duyduğu güvenle yoluna devam ediyor.



► **SANAYİNİN** kalbi Kocaeli'de, yıllarca arıtma ve çelik konstrüksiyon alanında önemli projelere imza atan ARS İnşaat, son yıllarda inşaat taahhüt sektörüne yönelerek dikkat çekici bir başarı grafiği çiziyor. Şirketin Genel Müdürü Ahmet Yeni ile bir araya gelerek firmanın geçmişten günümüze uzanan yolculuğunu, inşaat sektöründeki çalışmalarını ve HİDROMEK iş makineleriyle kurdukları güçlü bağı konuştuk.

Öncelikle firma geçmişinden kısaca bahseder misiniz?

Firmamız 1985 yılında arıtma sanayi sektöründe faaliyete başladı. Şirket sahibimiz İsmail Aydın'ın oğlu Hakan Bey okulunu bitirene kadar arıtma ve çelik işlerinde yoğunlaştık. Ben 2004 yılında şirkete katıldığımda temiz su ve pis su arıtmaları üzerine çalışmalar yapıyorduk. Örneğin Kocaeli Üniversitesi'nin biyolojik ve kimyasal arıtma tesisleri inşası gibi çalışmalarda yer aldık. Fakat daha sonra çelik konstrüksiyon sektörüne ve inşaat taahhüt sektörüne geçiş yaptık.

“Sanayi bölgesinde kazı ve dolgu çalışmaları dahil tüm süreci yönetecek biçimde projelerde yer alıyoruz”

Günümüzde ne tür çalışmalar gerçekleştiriyorsunuz?

Kocaeli'nin Başiskele ilçesinde sanayinin gelişeceğini öngörerek anahtar teslim işlere yöneldik. Özellikle sanayi bölgesinde kazı ve dolgu çalışmaları dahil tüm süreci yönetecek biçimde projelerde yer almaya başladık. Bölgemizdeki sanayi tesislerinin yaklaşık yüzde 70'i gibi bir bölümünde ARS İnşaat olarak biz yer aldık. Halihazırda da 16 bin metrekare kapalı alana sahip bir tesisin oluşturulması kapsamında çalışmalar yürütüyoruz. Öte yandan Adana, Kastamonu, Silivri ve Çorlu gibi farklı bölgelerde çelik konstrüksiyon işlerimiz de sürüyor.

“Kendi makinelerimizi alınca daha kontrollü ve etkili çalışmaya başladık”

Makine parkınızı nasıl oluşturdunuz?

Önceleri dışarıdan makine kiralama ve kazı dolgu işlerini dışarıya yaptırmak üzere bir sistemle ilerlerken kendi makine parkımızı kurma kararını verdik. Bu kararla birlikte daha kontrollü ve etkili bir çalışma düzenine geçmiş olduk.

İş makinelerini hangi çalışmalarda kullanıyorsunuz?

Tesviye, kazı, dolgu, kazıların bertaraf edilmesi, taş dizimi, beton atılması'nın ardından temel iç dolgu süreçleri gibi her aşamada makine parkımızdan yararlanıyoruz. Ekskavatör ve silindirden oluşan iş makinelerimiz dışında, sepetli platform ve vinçlerle



de montaj ekibimiz çalışmalar yürütüyor. Kendi tırlarımızla da çalışma sahasına çelikleri sevk ediyoruz.

“Duyduğumuz memnuniyet üzerine yolumuza HİDROMEK ile devam ettik”

Parkınızda hangi markayı tercih ediyorsunuz?

Özmal olarak parkımıza ilk kattığı-

mız marka ve model HİDROMEK'in kazıcı yükleyicisi oldu. Daha sonra HMK 230 LC ekskavatörü sahada kazı-dolgu çalışmalarımızda kullanmak üzere parkımıza kattık. Duyduğumuz memnuniyet üzerine yine yolumuza HİDROMEK ile devam ettik. Dar alanlarda çalıştırmak üzere HMK 145 LC SR ekskavatör alımı gerçekleştirdik ve hemen ardından da HMK 130 CS toprak silindirini parkımıza dahil ettik.

“Dar alanlarda ve küçük tesviye işlerimizde HMK 145 LC SR'den yararlanıyoruz”

HİDROMEK'lerin çalışma sahalarından örnek verir misiniz?

Çalıştığımız zeminler genel olarak kırıcı kullanılmayı gerektirmiyor. Bizim için önemli olan toprağı alıp dolguyu sermek. Bu kapsamda HMK 230 LC işimizi fazlasıyla görüyor. Özellikle seri çalışması verimliliğimizi daha da artırdı. Daha dar alanlarda ve ufak tefek tesviye işlerimizde HMK 145 LC SR'den yararlanıyoruz. Serim çalışmalarında HMK 130 CS'yi verimli bir şekilde kullanıyoruz.



Ahmet YENİ / ARS İnşaat Genel Müdürü



**“1500 saati aşan
HMK 230 LC’nin
ciddi bir servis sorunu
olmadı”**

**HİDROMEK’in sağladığı avantaj-
ları neler?**

Öncelikle operatörlerimiz çok memnun. Gerek makinelerin performansı gerek konfor özellikleri sayesinde rahat çalışıyorlar. Yakıt konusunda da her bir makinemiz sahip olduğu tonaj kapasitesi kap-

samında bize tatmin edici yakıt oranları sunuyorlar. Markanın sağladığı diğer büyük bir avantaj ise servis noktasında oldu. Her ihtiyaç duyduğumuzda hızlıca muhatap bulabiliyoruz. Herhangi bir sorunda 1 saat içerisinde dönüş sağlayabiliyor ve en kısa sürede ekipleri bize ulaştırıyorlar. Servis hizmetlerini ise İzmit Sanayi Sitesi’ndeki yetkili HİDROMEK servisi Hedefsan şirketinden alıyoruz. Bu hızlı hizmetin yanı sıra 1500 saati aşan HMK 230 LC’nin ciddi bir servis sorunu olmadı. Servisle birlikte yedek parça konusunda da hiçbir zaman sorun yaşamadık.



**OPERATÖR
GÖZÜYLE**



Yaşar KESKİN / Operatör

**“KABİN KONFORU
GÜZEL, KLİMASI
ÇOK ETKİLİ”**

40 yıllık operatörüm, 60 yaşındayım. Çalışma hayatım boyunca özellikle her markadan ekskavatör kullandım. Benim için operatörün rahatlığı en başta geliyor. HİDROMEK’te de bu rahatlığı buluyorum.

İzmit Başiskele bölgesinde temel hafriyat işlerinde çalışıyorum. Zemin sert değil ve sökü yapmıyoruz. HMK 230 LC’nin pratikliği, dengesi, tırmanışı, koparma gücünden ayrı ayrı memnunum. En çok da seri oluşu işimi kolaylaştırıyor. Kabin konforu güzel, kliması çok etkili. Dokunmatik ekran ve kamera sistemi ise kolaylık sağlıyor. Dünya markası olan birçok iş makinesini kullandım ama HİDROMEK hiçbirini aratmıyor ■

DÜŞÜK SEVİYE ERİŞİM YÜKSEK OLASILIKLAR

- 6 metreye kadar çalışma yüksekliği
- hassas zeminler için ideal çözüm
- dar alanlar için kusursuz kullanım





Uğur Söylemez / Ascendum Makina Türkiye Yedek Parça Müdürü

ASCENDUM MAKİNA'DAN ORJİNAL VOLVO YEDEK PARÇALARDA UZATILMIŞ GARANTİ AVANTAJI



İnşaat, madencilik ve endüstriyel uygulamalar için ağır iş makineleri alanında dünyanın önde gelen markalarından **Volvo İş Makineleri**'nin Türkiye distribütörü **Ascendum Makina**, tüm orijinal Volvo yedek parçalarında 2 yıl veya 6.000 saat garanti sunuyor.

► **ASCENDUM MAKİNA** Türkiye Yedek Parça Müdürü Uğur Söylemez, bu avantajlı uygulamayla ilgili olarak şunları söyledi:

“Sektörde yalnızca bizde bulunan 2 yıl / 6.000 saat garanti uygulamamızla, müşterilerimize hem güven hem de sürdürülebilir maliyet avantajı sunuyoruz. Sahada karşılaştığımız birçok arıza ve verimlilik kaybı, ne yazık ki orijinal olmayan parçaların kullanımından kaynaklanıyor.

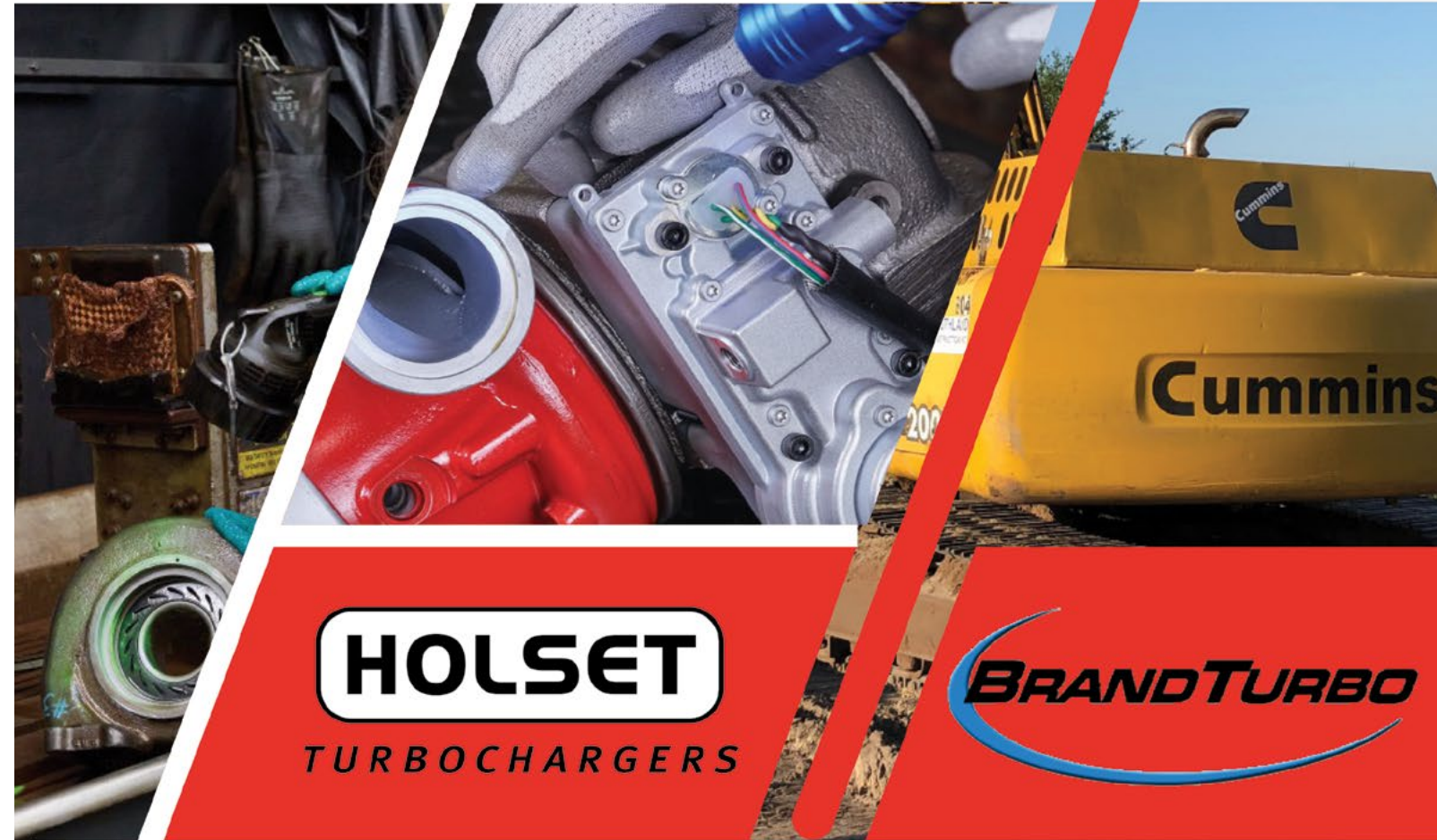
Oysa biz Ascendum Makina olarak, orijinal Volvo parçalarıyla makinelerin hem performansını artırıyor hem de kullanıcıya uzun vadede ciddi tasarruf sağlıyoruz. Volvo'nun orijinal yedek parçaları sadece yüksek kalite değil, aynı zamanda makinenin uzun ömürlü ve verimli çalışmasının da garantisidir.”

Orijinal Volvo yedek parçalarla montajda %100 uyum sağlandığını vurgulayan Uğur Söylemez, sözlerine şöyle devam etti:

“Sunduğumuz garanti, yalnızca ürünün arkasında durduğumuzun değil, aynı zamanda müşterimizin her koşulda yanında olduğumuzun da bir göstergesi. Yedek parça sadece bir maliyet kalemi değil, aynı zamanda bir güvenlik unsurudur.” ■

HOLSET POWER. TAKE CHARGE.

CHOOSE GENUINE.



HOLSET
TURBOCHARGERS

BRANDTURBO

...It's got to be Holset

CASE

G SERİSİ LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER: GÜÇ, KONFOR VE VERİMLİLİĞİN İDEAL KOMBİNASYONU

İnşaat, madencilik ve ağır sanayi gibi zorlu alanlarda faaliyet gösteren işletmeler için yüksek performans, düşük işletme maliyeti ve operatör konforu kritik öneme sahiptir. **CASE**, bu ihtiyaçlara verdiği yanıtı **G Serisi** lastikli yükleyicilerle bir adım öteye taşıyor. Ergonomik tasarımı, güçlü motor seçenekleri ve yenilikçi mühendislik çözümleriyle **CASE G Serisi**, sektörde yeni bir standart oluşturuyor.



GENİŞ VE ERGONOMİK KABİN

CASE G Serisi, geniş kabin hacmiyle dikkat çekiyor. Karbon Hepa filtreli dış hava filtrasyonu, operatör sağlığını korurken; tek parça, oval tasarımı geniş ön cam, çalışma esnasında maksimum görüş alanı sağlıyor.

Şifre koruma özelliğiyle kabin güvenliği artırılmış. Ayrıca, standart iki dikiz aynası ve entegre geri görüş kamerasıyla bağlantılı dokunmatik dijital ekran sayesinde operatör hem makine bilgilerine kolayca erişiyor hem de geri manevralarda yüksek güvenlik sağlıyor.

MOTOR YERLEŞİMİNDE YENİLİKÇİ TASARIM

G Serisi modellerde motor, klasik yerleşimin aksine makinenin en arkasına konumlandırılmış. Radyatör grubu ise motor ile kabin arasında yer alıyor. Bu yerleşim sayesinde motor, doğal bir karşı ağırlık görevi görerek ilave ağırlık ihtiyacını azaltıyor ve makinenin taşıma kapasitesini artırıyor. Ayrıca bu tasarımın yakıt tüketimini düşürdüğü ve iş verimliliğini de artırdığı belirtiliyor.



GÜÇLÜ VE TASARRUFLU MOTOR

CASE lastikli yükleyicilerde, düşük yakıt tüketimi ve uzun ömürlülüğüyle sektörde takdir gören FPT motorlar kullanılıyor. CNH Industrial çatısı altındaki FPT tarafından özel olarak geliştirilen bu motorlar, yüksek tork değerlerine düşük motor devirlerinde ulaşabiliyor. Böylece, yakıt tasarrufu sağlanırken performanstan ödün verilmiyor.

İki farklı motor çalışma modu ile her uygulamada ideal güç ve ekonomi dengesi sunulurken, otomatik rölanti ve motor durdurma fonksiyonları da standart olarak bulunuyor.

ÖZGÜN RADYATÖR KÜP TASARIMI

G Serisi'nde yer alan küp şeklindeki radyatör tasarımı sayesinde altı radyatör, ardaşık olmadan yerleştirilerek

yüksek soğutma performansı elde ediliyor ve petek tıkanmaları minimize ediliyor. Ortada yer alan hidrolik yağ deposu da hava akışından faydalanarak ek soğutma sağlıyor.

Ayrıca, elektronik kontrollü değişken hızlı fan sistemi motorun hızlıca ideal sıcaklığa ulaşmasına ve yakıt tüketiminin azalmasına katkıda bulunuyor. Ters fan özelliği de tüm modellerde standart olarak sunuluyor.



DAYANIKLI AKTARMA ORGANLARI

G Serisi, uzun ömürlü güç aktarma organlarıyla dikkat çekiyor. 4 ileri 3 geri vitesine sahip powershift şanzıman, seri ve hassas vites geçişleri sağlarken; dayanıklı aks yapısı ve %100 kilitlemeli diferansiyel (821G ve üzeri modellerde) kaygan zeminlerde maksimum tutunmayı garanti ediyor. Diferansiyel kilidi hem manuel hem de otomatik olarak devreye alınabiliyor.

MOBİL KANTAR ÖZELLİĞİ İLE VERİMLİ ÇALIŞMA

Entegre mobil kantar sistemi, yükleme yapılan malzemenin ağırlığını operatör ekranından anlık takip etme imkanı sunuyor. Böylece hem aşırı yükleme riskleri engelleniyor hem de malzeme ağırlık sınıflandırması yapılarak operasyonel verimlilik artıyor ve maliyetler düşüyor ■





HYUNDAI VE DEVELON TEK ÇATI ALTINDA BİRLEŞİYOR

HD Hyundai, inşaat ekipmanları alanındaki iki önemli iştiraki olan **Hyundai Construction Equipment** ve **HD Hyundai Infracore**'u birleştirerek "**HD Construction Equipment**" adı altında yeni bir küresel dev yaratıyor.

► **BU BİRLEŞME**, şirketin 2030 yılına kadar 14,8 trilyon KRW (yaklaşık 11 milyar USD) ciro hedefi doğrultusunda atılmış stratejik bir adım olarak öne çıkıyor. Yeni oluşum 1 Ocak 2026 itibarıyla yürürlüğe girecek ve iki ayrı marka (HYUNDAI ve DEVELON) altında faaliyet gösterecek. Bu yapı sayesinde şirket, rekabetin giderek sertleştiği ve belirsizliklerin arttığı küresel pazarda daha çevik kararlar almayı ve teknoloji yatırımlarını daha etkin yürütmeyi hedefliyor.

İKİ MARKA, TEK VİZYON: GÜÇLÜ TEMELLER, YENİ BÜYÜME ALANLARI

Şirket, ürün hatlarını optimize ederek, bölgesel üretim üslerinde uzmanlaşmaya gidecek. Kompakt makinelerden ultra büyük iş makinelerine kadar tam bir ürün yelpazesi sunarak temel rekabet gücünü artırmayı planlıyor.

Özellikle motor üretimi ve satış sonrası hizmetlerde (yedek parça ve ba-



kım) büyümeye odaklanan HD Construction Equipment, entegre Ar-Ge yapısıyla elektrikli ve akıllı iş makineleri geliştirmeye hız verecek. Bu da şirketin yalnızca bugünün değil, yarının da ihtiyaçlarına çözüm sunacak "tam kapsamlı çözümler" üretmesine olanak tanıyacak.

SÜRDÜRÜLEBİLİR BÜYÜME İÇİN STRATEJİK HAMLE

HD Hyundai XiteSolution CEO'su ve Başkanı Cho Young-cheul konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "*Bu birleşme, HD Hyundai'nin inşaat ekipmanları bölümünün sürdürülebilir büyümesini destekleyecek. Küresel pazardaki konumumuzu daha da güçlendirecek ve Kore inşaat makineleri endüstrisinin gelişimi adına önemli bir dönüm noktası olacak,*" ifadelerini kullandı.

Birleşme, her iki şirketin yönetim kurulu tarafından 1 Temmuz'da onaylandı. Nihai kararın, 16 Eylül'de yapılacak olağanüstü genel kurul toplantısıyla ve ilgili yasal düzenlemelerle birlikte kesinleşmesi bekleniyor ■



Volvo Penta güçlü endüstriyel çözümler ve ortaklıklarıyla ön plandadır. Uygulamanızı optimize etmekten dünya çapındaki bayi ağımıza kadar, size yardımcı olmak için buradayız. Ayrıca, tüm Volvo Grubu'nun paylaştığı teknoloji sayesinde, yeniliklerimiz sizi endüstriyel güç sistemlerinin geleceğine taşıyacak. Dünyanın her yerinde kolay erişilebilir servis ve destekle işinizi güçlendirin. www.volvopenta.com

105-585 KW

Made to move you

**VOLVO
PENTA**

CAT® CS13 GC İLE GÜVENİLİR VE EKONOMİK SIKIŞTIRMA PERFORMANSI



Borusan Cat, inşaat ve altyapı sektörlerinin vazgeçilmez markası Caterpillar'ın ürün hattında öne çıkan toprak silindiri modellerinden Cat® CS13 GC ile pazardaki iddiasını güçlendiriyor. 13 ton sınıfındaki bu güçlü makine; verimlilik, yakıt ekonomisi ve operatör konforunu bir araya getirerek sıkıştırma performansında yeni bir standart oluşturuyor.

► **ECO-MOD** özelliği ile düşük devirde çalışma olanağı sağlayan CS13 GC, otomatik motor kapanma sistemi sayesinde boşta çalışmayı minimuma indirerek yakıt tüketimini azaltıyor. Ayrıca, 3 yıl veya 3.000 saat bakım gerektirmeyen titreşim sistemi, sahada kesintisiz çalışmanın ve düşük bakım ihtiyacının önünü açıyor.

Farklı zemin koşulları için tambura monte edilebilen keçi ayağı kovan opsiyonu, bu silindiri hem şehir içi altyapı projelerinde hem de zorlu şantiye sahalarında vazgeçilmez kılıyor. Dayanıklı şasi yapısı ve uzun bakım aralıkları da makineyi yatırım açısından cazip hale getiriyor.

AKILLI SIKIŞTIRMA TEKNOLOJİLERİYLE DAHA AZ GEÇİŞ, DAHA FAZLA VERİM

Cat® CS13 GC, entegre Cat Compaction Control teknolojileri (MDP ve CMV) ile operatörün her geçişte sıkıştırma kalitesini anlık olarak izlemesini sağlıyor. Bu sayede zemin üzerinde gereksiz geçişler engelleniyor, hem



yakıt tüketimi hem de işçilik maliyetleri azalıyor. Bu akıllı sistemler sayesinde daha kısa sürede daha kaliteli sıkıştırma sonuçları elde ediliyor.

Operatörün konforunu öncelleyen kabin tasarımı, titreşim azaltıcı sistem, geniş görüş açısı ve ergonomik kontroller ile uzun vardiyalarda dahi yüksek performans sağlıyor. Bu ergonomik yaklaşım, operatör yorgunluğunu azaltırken makinenin toplam verimliliğini de artırıyor.

Borusan Cat güvencesiyle Türkiye'de pazara sunulan Cat® CS13 GC; sağlamlığı, ekonomik işletme maliyeti ve yüksek teknoloji donanımıyla, inşaat ve altyapı projelerinde güvenilir bir çözüm ortağı arayan profesyoneller için ideal bir çözüm olarak gösteriliyor ■

► **FORBES LİSTESİ**, şirketleri satış gelirleri, net kâr, toplam varlıklar ve piyasa değeri olmak üzere dört temel finansal kriterle değerlendiriyor. 25 Nisan 2025 itibarıyla son 12 aylık finansal veriler baz alınarak hazırlanan bu liste, SANY'nin küresel ölçekteki etkinliğini bir kez daha teyit etti.

SANY'nin 2024 yılı performansı dikkat çekici:

- **Toplam Gelir:** 10,83 milyar USD
- **Net Kâr:** 830 milyon USD
- **Toplam Varlık:** 21,08 milyar USD
- **Piyasa Değeri:** 22,06 milyar USD

En fazla gelir sağlayan ürün grupları ekskavatörler, beton makineleri ve vinçler oldu.

KÜRESEL VİZYON VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI BÜYÜME

SANY'nin büyüme stratejisi; küreselleşme, dijitalleşme ve karbonsuzlaşma temelleri üzerine kurulu. 2024 yılında uluslararası pazarlardan elde edilen 6,78 milyar dolar gelir, toplam ana iş gelirlerinin %64'ünü oluşturdu. Bu da şirketin global ölçekte artan etkisini ortaya koyuyor.

Endonezya'daki Lighthouse fabrikasında dijital ikiz teknolojileri ve süreç simülasyonu gibi ileri üretim yöntemleri kullanılarak kapasite artırıldı. Şirketin çevreci yaklaşımının bir sonucu olarak, yeni enerji ürünlerinden elde edilen satışlar 563 milyon doları aştı.

SANY Heavy Industry Yönetim Kurulu Başkanı **Xiang Wenbo**, şu değerlendirmeyi yaptı: *"Forbes Global 2000 listesinde yer almak, küresel ölçekteki gücümüzün ve vizyonumuzun bir göstergesi. SANY olarak; küreselleşme, dijitalleşme ve karbonsuzlaşma stratejilerimizi kararlılıkla sürdüreceğiz, müşterilerimize daha fazla değer sunarken yeşil inovasyona öncülük etmeye devam edeceğiz."*

SANY'DEN TÜRKİYE'YE GÜÇLÜ YATIRIM

SANY, küresel büyüme stratejisi kapsamında Türkiye pazarındaki yapılanma-



SANY, FORBES LİSTESİNDE ÇİN'İN LİDER İNŞAAT MAKİNELERİ ÜRETİCİSİ OLDU

Dünyanın önde gelen iş makineleri üreticilerinden SANY Heavy Industry, Forbes'un 2025 yılı Global 2000 listesinde Çin'in en güçlü inşaat makineleri üreticisi olarak konumlandı. Şirket, global sıralamada 956. sırada yer aldı.

sını da güçlendirmeye devam ediyor. Türkiye'de; paletli ekskavatörler, lastik tekerlekli yükleyiciler, yol ekipmanları, elektrikli kaya kamyonları ve beton pompaları, Putzmeister Türkiye tarafından satışa sunuluyor.

SANY Group'un bir üyesi olan Putzmeister Türkiye, yaygın servis ağı ve güçlü satış sonrası hizmetleriyle SANY'nin yüksek performanslı ürünlerini Türkiye genelindeki kullanıcılarla buluşturuyor ■

Forbes							
THE GLOBAL 2000							
2025							
RANK	NAME	HEADQUARTERS	INDUSTRY	SALES	PROFIT	ASSETS	MARKET VALUE
956	Sany Heavy Industry	China	Capital Goods	\$10.83 B	\$830.3 M	\$21.08 B	\$22.06 B



FARUK KÖSE MAKİNA MÜHENDİSİ
ASKO GLOB ALL GENEL MÜDÜR YARDIMCISI

“MÜŞTERİLERİMİZE SADECE ÜRÜN DEĞİL, DENEYİM VE GÜVEN SUNUYORUZ.”

► **1975 YILINDA** doğan Faruk KÖSE, lisans eğitimini İstanbul Üniversitesi makine mühendisliği bölümünde tamamladı. Kariyerine Sanko Makina bünyesinde forklift satış temsilcisi olarak başlayan Köse, kısa sürede yöneticilik pozisyonlarına yükseldi.

2024 itibarıyla genel müdür yardımcılığı görevinde çalışmalar yürüten Köse, daha geniş bir sorumluluk alanında çalışmaya başlayarak, Süreçlerin iyileştirilmesi, verimlilik artışına somut katkılar sağladı.

Kariyer yolculuğunuz ASKO Glob All'un önemli dönüm noktalarıyla paralel ilerlemiş. Bu süreci anlatır mısınız?

İş hayatıma başladığım ilk günden bu yana, hedef odaklı çalışma anlayışım,

ekip yönetimi becerilerim ve stratejik düşünme yeteneğimle her geçen gün kendimi geliştirerek yol aldım. Farklı görev ve sorumluluklar üstlenerek edindiğim deneyimler, bugün Genel Müdür Yardımcılığı görevine uzanan kariyer yolculuğumun temel yapı taşlarını oluşturdu.

Kariyerimin ilk yıllarında şirketimizin Sanko Makina çatısı altında faaliyet gösterdiği zaman diliminde forklift satış temsilcisi olarak görev aldım. Bu dönemde sahada çalışmanın, detaylara hâkim olmanın ve çözüm odaklı yaklaşım geliştirmenin ne kadar önemli olduğunu bizzat deneyimledim. Ardından 2004 yılında forklift satış müdürlüğüne, 2007 yılında satış direktörlüğüne ve 2024 yılı itibarıyla genel müdür yardımcılığı görevini üstleniyorum.

Yıllar içinde, Bünyemizde Daewoo markasıyla başlayan hikayemiz, Doosan ismiyle devam etti. Bugün ise Develon ve Bobcat markalarıyla, ASKO Glob All adı altında yolumuza devam ediyoruz. Develon iş makinelerinin temsilciliğini 2022 sonunda üstlendik. Ürün yelpazemize Mitsubishi forkliftlerini de ekledik.

Kısaca özetlemek gerekirse; Develon, Bobcat, Mitsubishi ve Rubble Master markalarıyla iş makineleri, depo ekipmanları, forkliftler ve mobil kırma ve eleme tesisleri ürün gruplarımız ile değişen piyasa koşullarına uyum sağlayarak şirketimizin uzun vadeli hedefler için sürdürülebilir stratejiler geliştirmesine katkıda bulundum.

Bugün Genel Müdür Yardımcısı olarak, şirketimizin vizyonunu daha ileriye taşımak adına liderlik yapıyor, ekipler arası koordinasyonu sağlıyor ve yenilikçi çözümlerle kurumsal hedeflerin gerçekleştirilmesine katkıda bulunuyorum. Gelecekte, bilgi birikimim ve tecrübemle, kurum kültürünü güçlendirmeye ve sürdürülebilir büyümeye katkı sunmaya devam etmeyi amaçlıyorum.

ASKO Glob All'de bir kimlik değişimi yaşandı. Distribütörlük açısından bu süreci aktarır mısınız?

Sanko Makina kurulduğunda, Daewoo - Doosan markalı iş makinelerinin Türkiye faaliyetlerini yürütüyordu. 2015'ten sonra Doosan iş makineleri distribütörlüğü sona erdi. 2022'de tekrar Doosan yani yeni marka ismi ile Develon iş makinelerinin distribütörlüğünü tekrar alarak faaliyetlerimize başladık. Ayrıca 1999 yılından bu güne 25 yıldır Doosan - Bobcat forkliftlerin distribütörlüğünü yürütmekteyiz.

2022 yılından itibaren ASKO Glob All olarak iş ve istif makineleri pazarında Develon, Bobcat, Mitsubishi ve Rubble Master markalarımız ile hizmet vermeye devam ediyoruz.

Forklift pazar büyüklüğünü değerlendirir misiniz? Geçmişle kıyaslandığında ne gibi değişimler söz konusu?

Türkiye'de forklift ve depo ekipmanları pazarı, son 25 yılda önemli yapısal değişimlerden geçmiş, ekonomik krizlerden küresel dönüşümlere kadar birçok dış etkenin etkisiyle şekillenmiştir.

Bugün yaklaşık 30.000 adetlik yıllık satış hacmine ulaşan bu sektör, sadece hacimsel değil, aynı zamanda ürün çeşitliliği, müşteri profili ve teknoloji açısından da büyük bir dönüşüm içerisindedir. Bu konuyu kısaca dönemsel olarak detaylandırmak gerekirse;

1. Erken Dönem (2000–2010)

2001 ekonomik krizinin etkisiyle pazarda ciddi bir daralma yaşanmış; bu dönemde satışların büyük bölümü forkliftlerden oluşmuştur. Depo ekipmanlarına yönelik talep oldukça sınırlıydı. Bunun temel nedenleri arasında;

- Organize lojistik ve depolama altyapısının yetersizliği
- Küçük ölçekli işletmelerin manuel süreçlere devam etmesi
- Teknolojiye erişimin kısıtlı olması

Forklift, ağırlıklı olarak inşaat, sanayi ve üretim sektörlerinin yük taşıma ihtiyacını karşılamak üzere tercih edilmekteydi. Bu dönemde depo operasyonlarına yönelik yatırım eğilimi oldukça zayıftı.

2. Dengelenme ve Yapısal Dönüşüm (2010–2019)

2010'lu yılların ortasından itibaren Türkiye'deki sanayileşme, e-ticaretin yükselişi ve kurumsal lojistik hiz-



metlerinin gelişmesiyle birlikte, depo ekipmanlarına olan ilgi artmaya başladı. Bu süreçte;

- Otomatik ve yarı otomatik depo sistemlerine geçiş başladı
- İnsan gücünü minimize eden, verimliliği artıran çözümler ön plana çıktı
- Lojistik şirketleri ve üreticiler, depo içi araçlarını yeniden yapılandırma ya yöneldi

3. Pandeminin Beklenmeyen Etkisi ve Talep Patlaması (2020–2022)

2020 yılı için sektör genelinde durgunluk beklentisi hâkimdi. Ancak COVID-19 pandemisiyle birlikte lojistik zincirlerinde yaşanan dönüşüm ve artan stoklama ihtiyacı sektöre pozitif yönde yansıdı:

- E-ticaretin hızla büyümesi
- Gıda, ilaç, temizlik ürünleri gibi sektörlerde depolama alanı ve ekipman ihtiyacının artması
- Temassız çalışma ve hızlı malzeme hareketine duyulan ihtiyaç nede-

niyle bu dönemde satışlara ivme kazandırdı. Hem forklift hem de depo ekipmanları segmentinde 2020–2022 arasında büyüme devam etti. Özellikle elektrikli ve kompakt depo ekipmanlarına yönelim belirgin şekilde arttı.

4. Son 3 Yılda Küresel Daralma (2022–2025)

2022'den itibaren Avrupa başta olmak üzere küresel pazarda yaklaşık %26 oranında bir daralma yaşandı. Türkiye pazarı da bu eğilimden etkilendi. Daralmanın nedenleri arasında;

- Avrupa'da artan enerji maliyetleri ve resesyon kaygıları
- Yüksek enflasyon ve faiz ortamı
- Jeopolitik gelişmelerin yatırım istahını azaltması
- Stok maliyetlerinin yükselmesi ve yatırım planlarının ertelenmesidir.

Bu dönemde yatırım kararları daha seçici hale gelirken, ikinci el pazarında da hareketlilik gözlemlenmiştir.

Şu an pazarın durumu nedir?

Türkiye pazarı, 2020–2022 dönemindeki hızlı büyümenin ardından, son üç yılda hem Türkiye'de hem de globalde daralma eğilimi gösteriyor. Ancak pazar tamamen durmamış; segmentlere göre farklı dinamikler gelişmeye başlamıştır.

Avrupa pazarı 2022'den beri %25–30 civarında daraldı. Türkiye, bu pazara entegre olduğundan etkileniyor.

GELECEĞİMİZİ İNŞA EDİYORUZ

ASKO GLOB ALL olarak, distribütörü olduğumuz markalarla ürün gruplarını hedef pazar taleplerine göre farklılaştırıyor ve uzman kadromuzla yenilikçi çözümler sunuyoruz.

444 2 767
www.askogloball.com



Ana etkenler:

- Artan faiz oranları -> yatırım planlarının ertelenmesi
- Durgun ihracat -> yeni makine ihtiyacının düşmesi
- Maliyet baskısı -> firmalar yeni yerine kiralık ya da ikinci el ürünleri tercih ediyor

2025 yılını ele aldığımızda ise, yıl sonuna kadar toparlanma beklentisi zayıf, ancak daha fazla düşüş olacağını düşünmüyorum. Taleplerin, büyük yatırımlar yerine yenileme, ikame ve küçük ölçekli alımlar olacağını ve önümüzdeki yılın ilk çeyreğinde ekonomik göstergelerde iyileşme olursa, yeni yatırımlar ile piyasanın yeniden canlanabileceğini değerlendiriyorum.

Asko Glob All olarak müşterilere sağladığınız başlıca avantajlar neler?

Asko Glob All bünyesinde, piyasanın dinamiklerini bilen bir ekip ve uluslararası markalarla kurduğumuz güçlü iş birlikleriyle, müşterilerimize sadece ürün değil, deneyim ve güven sunuyoruz. Bizim için bir makinenin satışı, ilişkinin başlangıcıdır. Bu başlangıçta esas olan, satış sonrası hizmetle bu ilişkiyi sürdürülebilir ve güvene dayalı hale getirmektir.

Sektörde 26 yıldır dürüstlük ve hizmetin sürekliliği en önem verdiğimiz unsurlar olup, bizim için rakipler değil, müşteriye verilen hizmet ana kriterdir. Her müşteri özelinde ihtiyaca uygun çözümler sunarız; standart değil, stratejik iş ortaklığı hedefleriz. Bir makine sadece bir kez satılmamalı, satış sonrası hizmetle devam etmelidir ve bunun için;

- Sunduğumuz her ürünün arkasında durarak,
- Yetkin teknik servis ekibimiz ve

hızlı yedek parça temini ile müşterilerimizin operasyonlarının devamlılığını sağlayarak,

- Minimum arıza süresi, maksimum verimlilik ilkesine sahibiz.

Bu hizmet yapısını nasıl sağlıyorsunuz?

Distribütörlük aldığımızda önceliğimiz satış değil, servis ve yedek parça ekiplerini oluşturmaktır. Çünkü satış yapmak kolaydır ama hizmeti sürekli kılmak şarttır. İlk yapmamız gereken, Türkiye genelinde merkez servis noktamıza artırmak olduğu belirledik ve şu anda 65 servis noktamızı oluşturduk.

Servis çalışanlarımızı gelişen teknolojiye göre teknik bilgi (Elektrik, Elektronik, otonom sistemler vb) ile sürekli eğitimler düzenledik.

Müşteri ile doğrudan iletişim kuran teknik ekibin iletişim becerileri de geliştirilmesi yönünde eğitimler verildi ve müşteriyle doğru ve saygılı iletişim kurulması sağlandı.

Kritik parçalar önceden tespit edilerek, müşteri arızalarına hızlı müdahale için stokta tutuldu.

Hızlı ve doğru teşhis sayesinde müşteriyle pozitif ilişki kuruldu.

Tüm bu işlem adımlarının sistemla-

tık olarak yapılması durumunda ise hızlı müdahale, güçlü yedek parça ağı, eğitilmiş ekip ve şeffaf iletişimle, en kaliteli servis ağına kurulumunu sağladık.

Müşteri memnuniyeti seviyeniz nedir?

Hizmetlerimiz müşterinin beklentilerini karşılamasıyla oluşan memnuniyet düzeyi Sadece satış anı değil, satış öncesinden satış sonrasına kadar uzanan tüm süreçlerin uyumlu ve sorunsuz işletilmesidir. Aldığımız Geri bildirimler (Kaliteli ürün, zamanında teslimat, etkili iletişim ve güçlü servis desteği) ile memnuniyet oranımızın yaklaşık %87 olduğunu belirledik. Forklift tarafında 26 yıldır bizimle çalışan müşterilerimiz var. Yıllık satışlarımızın ortalama %60'ı mevcut müşterilerimize yeniden satışla gerçekleşiyor. Aynı başarıyı iş makinelerinde de yakalamayı hedefliyoruz.

Develon'un sektöre sunduğu avantajlar neler?

Paletli ve lastikli ekskavatörlerle, lastikli yükleyicilerle geniş bir ürün gamı sunuyoruz. Pazarın %80'ine hitap edebilecek kapasitemiz mevcut.

Yakıt sarfiyatı konusunda oldukça iddialıyız. Develon'un özel yazılımıyla, makine yüküne ve işe göre yakıt kullanımı optimize ediliyor. Müşteri geri bildirimlerine göre %15'e varan yakıt tasarrufu sağlanıyor.



Servis hizmetlerimizde ise piyasa ortalamasına göre %30 daha uygun fiyatlar sunarak işletme maliyetlerine katkı sağlıyoruz.

Develon'un geleceğe yönelik teknoloji yatırımları neler?

Tamamen programlanabilir, otomatik kontrollü sistemler üzerine çalışmalar sürüyor. Las Vegas ve Bauma fuarlarında otonom çalışan iş makineleri sergilendi. Bu alandaki gelişmeler umut verici.

Rubble Master kaya kırıcılar hakkında bilgi verir misiniz?

Rubble Master, mobil kırıcı sistemlerinde inovasyon, operasyonel verimlilik ve çevre bilinci sunan güçlü bir markadır. 60 tondan 120 tona kadar farklı gruplarımız mevcut. Darbeli ve çeneli kırıcılar, ön eleme ve ürün eleme tesisleri, konteyner elek ve mobil konveyör gibi ürünlerle hizmet veriyoruz.

Bizi bu alanda rakiplerimizden ayıran özelliklerimiz ise;

- **Yüksek performans – düşük ağırlık kombinasyonu:** Maksimum verim için ideal tasarım
- **Kullanım kolaylığı ve güvenlik:** Tek operatörle çalışabilen makineler, sezgisel kontrol paneli, operatör eğitimi, uzaktan kumanda gibi özelliklere sahiptir

- **Hızlı bakım – yüksek uptime:** Yerden servis erişimi, hızlı parça değiştirme ve gelişmiş diagnostik destek

Pazar payı hedefleriniz nelerdir?

Lastik tekerlekli ekskavatör pazarında %40'a yakın bir paya ulaştık. Lastik tekerlekli yükleyicide ise %5,5 seviyesindeyiz. Yeni bir marka için bu oranlar oldukça başarılı. Ürünlerimizi Güney Kore'deki orijinal fabrikadan temin ediyoruz. Çin fabrikasında üretim yapılmasına rağmen, ülkemize Çin menşeli ürün getirmiyoruz.

Küresel pazar dinamiklerini ve Çin'in etkisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye gibi gelişmekte olan pazarlarda Çin makineleri, düşük fiyat ve kolay erişilebilirlik sayesinde hızla yayılıyor. Bazı kamu ihaleleri ve özel projelerde hâlâ Avrupa menşeli veya premium marka makineler tercih ediliyor. Çünkü güvenilirlik, servis ağı, ikinci el değeri gibi faktörler nedeniyle henüz premium segmentte tam hakimiyet sağlayamadı.

Birçok alanda uzmanlaşan Çin karşısında rekabet etmek zor. Örneğin Çin, yılda 5 milyon transpalet üretebilirken biz bunun 10'da birini üretebiliyoruz. Bu noktada devlet desteği kritik önem taşıyor. Bu yüzden Türkiye gibi pazar-

lar hem Çin hem Batı kaynaklı makinelerin rekabetinde kritik bölgelerden biri olacak. Akıllı pozisyon alan firmalar için fırsatlar büyük.

Geleceğe dair öngörüleriniz neler?

Çin akülü sistemlere yönelirken, Avrupa ve Japonya hidrojen teknolojilerine odaklanıyor. Plug-in hibrit sistemlerle hidrojen entegrasyonu sağlarsa pazar dengesi değişebilir.

Örneğin, markamız Bobcat 2012'den bu yana hidrojen üzerine çalışıyor. Lityum yataklarının büyük ölçüde Çin ve Orta Asya'da bulunması, bu kaynağa bağımlılığı ticari risk haline getiriyor. Bu nedenle alternatif enerji kaynaklarına yönelmek önemli ■



Faruk KÖSE / ASKO Glob All Genel Müdür Yard.



HERED PLATFORMLAR, QUADRO GÜVENCESİYLE TÜRKİYE'DE!

Çin merkezli personel yükseltici platform üreticisi HERED, Quadro Makine ile yaptığı distribütörlük anlaşmasıyla Türkiye pazarına adım attı. Sektörde satış, servis ve danışmanlık hizmetleri sunan **Quadro Makine**, bu iş birliğiyle **HERED'in Türkiye'deki tek yetkili distribütörü oldu.**

► **2019 YILINDA** Çin'in Shandong eyaletinde kurulan HERED (Shandong Intelligent Technology Co., Ltd.), 500 milyon dolarlık yatırım gücü ve yılda 20.000'in üzerinde üretim kapasitesiyle global pazarda önemli bir oyuncu. Şirket, 43 metreye kadar erişim sunabilen makaslı, eklemli, dikey ve teleskopik platformlarıyla farklı sektör ihtiyaçlarına yanıt veriyor.



bu iş birliğiyle çitayı daha da yükseltiyoruz” dedi.

Quadro Makine'nin Genel Müdürü Erhan Küçük ve HERED Bölge Satış Müdürü Sunny Jia arasında imzalanan distribütörlük anlaşması, her iki taraf için de yeni bir dönemin kapısını aralıyor. Sektörde 20 yılı aşkın deneyimiyle tanınan Erhan Küçük, **“HERED'in vizyoner yaklaşımı ve teknik altyapısı, Türkiye pazarında kalıcı bir başarı elde edeceğimizin en güçlü göstergesi. Bizim için her zaman öncelik müşteri memnuniyeti olmuştur;**

HERED adına konuşan Sunny Jia ise “Türkiye pazarı bizim için uzun zamandır stratejik önemdedir. Quadro Makine ile aynı hedefe baktığımızı görmek bizleri cesaretlendirdi. Kaliteli ürün ve hizmet anlayışımızla

Türkiye’de uzun yıllar var olacağız” diyerek ortaklığın önemine vurgu yaptı.

GÜÇLÜ KADROYA GÜÇLÜ BİR İSİM DAHA KATILDI

Yeni dönemde Quadro Makine'nin yatırımcı ortakları arasında sektörün deneyimli ismi Sibel Aygül de katıldı. 2004 yılından bu yana sektörde çeşitli başarılar elde eden Aygül, **“Bu yeni oluşumda yer almak ve bilgi birikimi böyle güçlü bir ekiple paylaşmak benim için büyük bir gurur. Hep birlikte daha büyük başarılarla yürüyeceğimize inanıyorum”** dedi.

LANSMAN EYLÜL'DE BAŞLIYOR

HERED markalı makineler, önümüzdeki haftalarda Türkiye pazarına giriş yapacak. İlk tanıtım etkinliği, Ağustos ayında Tuzla'da düzenlenecek. Asıl lansman ise 18-20 Eylül 2025 tarihlerinde gerçekleşecek olan Platform Günleri etkinliğinde yapılacak. HERED'in geniş ürün yelpazesi bu etkinlikte kullanıcılarla buluşacak.

GÜVEN, KALİTE VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK HEDEFİ

Quadro Makine, satış sonrası servis gücü, teknik destek hızı ve deneyimli ekibiyle hem son kullanıcıların hem de kiralama firmalarının birinci tercihi olmayı hedefliyor. Firma, HERED markasını Türkiye’de kısa sürede güçlü bir konuma taşımayı amaçlıyor ■

QUADROMAC

ZOOMLION

YENİ TELEHANDLER MODELLERİMİZ SATIŞTA!

Zoomlion ZTH Serisi Telehandler modellerimiz ile ister limanda ister depoda kaldırmak, taşımak ve yerleştirmek artık çok kolay!

ÖNE ÇIKANLAR:

- ✓ Mükemmel Sürüş
- ✓ Sorunsuz Hareket
- ✓ Güçlü Kapasite



ZTH4018



ZTH3507

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı ©2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion'un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.





VÖGELE'DEN ASFALT SERİMİ İÇİN YENİ OTOMASYON ÇÖZÜMLERİ:

AUTOTRAC, SMART PAVE, WPT PAVING VE ROADSCAN İLE DAHA HASSAS, VERİMLİ VE GÜVENLİ SERİM

► **DÜNYA ÇAPINDA** yol serim makinelerinde lider konumda bulunan Joseph Vögele AG, Bauma 2025 fuarında yeni nesil otomasyon ve dijital çözümlerini tanıttı. Vögele'nin yenilikleri arasında otomatik yön ve genişlik kontrol sistemi AutoTrac, sanal referanslara dayalı serim kontrolü sağlayan Smart Pave, dijital şantiye dokümantasyonu için WPT Paving ve gelişmiş sıcaklık ölçüm sistemi RoadScan yer alıyor.

AUTOTRAC: FİZİKSEL REFERANSLARA DAYALI OTOMATİK KONTROL

Yeni AutoTrac sistemi, Dash 5 serisine entegre edilerek serim yönünü ve finişer genişliğini otomatik olarak kontrol

etme imkânı sunuyor. Sensörler ve fiziksel referans noktaları sayesinde sabit finişer genişliği, yön kontrolü ve kenar takip işlevleri operatör müdahalesi olmadan yürütülüyor. Yeni geliştirilen Edge Detection (kenar tanıma) özelliği, kaldırım bordürü veya kesilmiş kenar gibi yüzeyleri lazer sensör aracılığıyla algılayarak malzeme israfını azaltıyor ve iş güvenliğini artırıyor.

SMART PAVE: SANAL REFERANSLARLA TAM OTOMASYON

Dünyada ilk kez tanıtılan Smart Pave teknolojisi, John Deere Operations Center™ dijital platformuna yüklenen proje verileri üzerinden serim yönünü, genişliğini ve konumunu otomatik

olarak belirliyor. Sistem, finişer üzerine entegre edilmiş StarFire dual anten ile çalışıyor ve yüksek hassasiyetli pozisyonlama sağlıyor. Fiziksel işaretlemeye gerek bırakmayan bu çözüm, özellikle kırsal yollar, devlet yolları ve otoyollar gibi büyük ölçekli projelerde büyük kolaylık sunuyor.

WPT PAVING İLE DİJİTAL ŞANTIYE DOKÜMANTASYONU

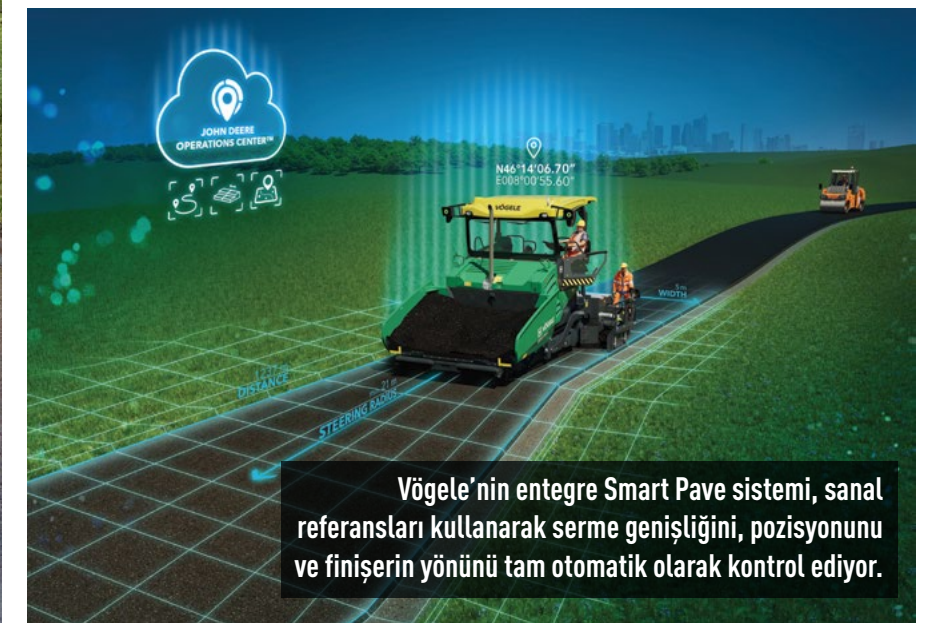
Wirtgen Group Performance Tracker (WPT) Paving, asfalt serimi sürecinin tam dijital dokümantasyonunu sağlıyor. Katman kalınlığı, serim uzunluğu ve malzeme yoğunluğu gibi verileri analiz ederek serilen toplam malzeme miktarını hesaplıyor. Ayrıca yakıt tüketimi ve CO₂ emisyonları gibi çevre-

Daha küçük gövde, daha büyük ölçüm genişliği: Vögele, yeni Dash 5 nesli ve dijital dokümantasyon aracı WPT Paving ile birlikte yeni RoadScan'i sunuyor.

sel veriler de sisteme entegre edilebiliyor. Bu veriler John Deere Operations Center™ üzerinden erişilebilir ve diğer şantiye aşamalarıyla entegre edilebilir şekilde kullanılabilir.

YENİ NESİL SICAKLIK ÖLÇÜM SİSTEMİ: ROADSCAN

RoadScan, Dash 5 serisine özel geliştirilen yeni nesil sıcaklık ölçüm sistemi olarak serim sıcaklıklarını daha geniş alanda ve daha yüksek çözünürlükte ölçme imkânı sunuyor. Önceki modele göre 3 metre daha geniş ölçüm alanına sahip olan sistem, StarFire anten teknolojisini kullanarak GPS alıcısı ihtiyacını ortadan kaldırıyor. Daha kompakt ve hafif yapısı sayesinde montajı da oldukça kolay ■



TEKFEN İNŞAAT, ZOOMLION İLE GÜCÜNE GÜÇ KATIYOR



Uluslararası arenada imza attığı prestijli projelerle adından söz ettiren **Tekfen İnşaat**, son dönemde sahadaki ihtiyaçlarını karşılamak üzere makine parkını çok sayıda **Zoomlion** iş makinesiyle güçlendirdi.

► **EPC** (Mühendislik, Tedarik ve İnşaat) alanlarında uzmanlaşan Türkiye merkezli firma, Firmanın Genel Müdürü Serhat Pütürgeli ile bu stratejik yatırımın detaylarını konuştuk.

maliyetleri, güçlü satış sonrası destek ve iş güvenliği standartlarına uygunluk bizim için olmazsa olmaz.”

Tekfen, makina parkına son olarak aşağıdaki Zoomlion ekipmanlarını dahil etti:

- **Rough Terrain Vinçler:** 4 adet ZRT600 (60 ton), 4 adet ZRT850 (85 ton), 2 adet ZRT1100 (110 ton)
- **Personel Yükselticiler:** 4 adet ZA20J (22.5 m), 2 adet ZA26J (26.2 m), 2 adet ZT26J-V (28.7 m), 2 adet ZT38J-V (40.2 m)
- **Ekskavatörler:** 3 adet ZE500G (Cummins X12 motorlu, 227 kW)

“Zoomlion, zorlu projelerimizde bize güven verdi”

Orta Doğu'dan Hazar bölgesine, Türkiye'den Uzak Doğu'ya kadar geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren Tekfen İnşaat, özellikle Suudi Arabistan'daki Ma'aden Fosfat 3. Faz 1 Projesi ve Jeddah Cluster Boru Hattı Projesi gibi büyük ölçekli işlerde Zoomlion iş makinelerini sahaya indirdi.

Genel Müdür Serhat Pütürgeli, firma olarak makine tercihlerinde dikkat ettikleri kriterleri şu şekilde özetledi: *“Zorlu saha koşullarına dayanıklılık, yakıt verimliliği, düşük işletme*



Serhat PÜTÜRGELİ / EPC Genel Müdürü

Bu makineler ağırlıklı olarak Suudi Arabistan'daki projelerde aktif olarak kullanılıyor.

PERFORMANSTAN MEMNUNİYET TAM

Pütürgeli, makinelerin performansı hakkında şunları söyledi:

“Zoomlion'un vinçleri zorlu arazilerde yüksek kaldırma kapasitesi ve stabilitesiyle dikkat çekiyor. Boom liftlerde geniş erişim ve güvenilirlik, ekskavatörlerde ise yüksek güç ve düşük yakıt tüketimi gibi özellikler beklentilerimizi karşıladı. Zoomlion'un sunduğu ekonomik avantaj ve teknik üstünlük, sahada işlerimizi kolaylaştırıyor. İş ortaklığımızı ileriye taşımayı hedefliyoruz.” ■

► **YATIRIM PROJESİ** kapsamında tasarım ve inşaat sözleşmesi imzalanan projeye Drobeta Turnu Severin – B ile Herculane hattı üzerindeki 42 kilometrelik bölümdeki ray sistemlerinin yanı sıra peronların, elektrik, sinyalizasyon ve güvenlik altyapısı yenilenecek.

Romanya Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın 2021–2027 Ulaştırma Programı kapsamında hayata geçirdiği ve yaklaşık 460 milyon Euro (yaklaşık 15 milyar TL) değerindeki proje, ülkenin ulaşım altyapısı geliştirme sürecinde önemli yatırımlar arasında yer alıyor. Bu stratejik yatırımın, Romanya'nın ekonomik rekabet gücünü artırması, ülkenin Avrupa ulaşım



İbrahim DÖNMEZ / IC İctaş İnşaat Genel Müdürü

ağının entegrasyonunun sağlanması ve sürdürülebilir ulaşımı teşvik eden modern, güvenli ve verimli bir demiryolu altyapısı oluşturmaya katkı sağlaması hedefleniyor.

IC İctaş İnşaat Genel Müdürü İbrahim Dönmez konuyla ilgili değerlendirmesinde, *“IC İctaş İnşaat olarak hem ülkemizde hem de küresel ölçekte sürdürülebilir ve modern altyapı projelerine imza atmaya devam ediyoruz. Yeni pazarlarda büyüme stratejimiz doğrultusunda, öncelik verdiğimiz bölgeler arasında yer alan Avrupa'da yeni bir projeye daha başlayacak olmanın gururunu yaşı-*

ROMANYA'NIN DEMİRYOLU YENİLEME İHALESİNİ IC İC TAŞ KAZANDI

IC İctaş inşaat



Romanya ulaşım ağının en önemli bileşenlerinden biri olan **“Craiova - Drobeta Turnu Severin – Caransebeş”** demiryolu hattının yenilenme projesini, **IC İctaş İnşaat** liderliğindeki **IC İctaş - Rotary Constructii Mentenanță S.A. konsorsiyumu** kazandı.

yoruz. Farklı coğrafyalarda projelere imza atarak Türk Mühendisliğini temsil eden öncü markalar arasında yer alan IC İctaş İnşaat, bugüne

kadar olduğu gibi bundan sonra da dünyanın önde gelen altyapı projelerinde ülkemizi temsil etmeye devam edecek” ifadelerini kullandı ■

KOMATSU MİNİ EKSKAVATÖRLER *TÜRKİYE'DE!*

Komatsu'nun dar alan uygulamalarında yüksek verim ve hassasiyet sunan mini ekskavatörleri, Marubeni Dağıtım ve Servis güvencesiyle Türkiye'de satışa sunuldu.

► **SERİDE YER ALAN** PC16R HS, PC18MR-5, PC33MR-5, PC38MR-5, PC55MR-5, PC80MR-5, PC88MR-11; şehir içi altyapı, peyzaj, sanayi sahaları ve tarımsal projeler gibi pek çok alanda geniş çözümler sunuyor.

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde Türkiye'deki faaliyetlerini sürdüren Komatsu, iş makineleri sektöründe popülarlığını her geçen gün artan mini ekskavatör segmentindeki yeni ürün serisini Türkiye'de satış sundu. Komatsu'nun mini ekskavatörleri, düşük yakıt tüketimleri, hassas kontrol sistemleri ve operatör konforundaki avantajları ile öne çıkıyor. Yük sensörlü hidrolik sistemler, çok yönlü atışman desteği ve erişilebilir bakım noktaları saye-

sinde makineler, uzun ömürlü kullanım ve düşük işletme maliyetleri sağlıyor. Gelişmiş kabin ergonomisi ve yeni nesil emisyon uyumluluğu ile çevre dostu da olan Komatsu mini ekskavatörler, Türkiye genelinde Marubeni Dağıtım ve Servis'in yaygın satış ve servis ağı ile kullanıcıları ile buluşuyor.

KOMATSU YAYGIN SERVİS AĞI

Yaygın servis ağı ile Komatsu iş makinelerinin kesintisiz çalışmasını sağlayan Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., hayata geçirdiği kampanyaları ile ürünlerinin arkasında duruyor, uzun yıllar ilk günkü gücü, performansı ve sağlamlığı, en uygun fiyatlar ve kampanyalarla sunarak iş ortaklarının yanında olma-ya devam ediyor.



KOMATSU PC16R HS: DAR ALANLARDA DİNAMİK ÇÖZÜM!

Komatsu'nun 1.7 ton sınıfındaki PC16R HS seçeneği, 11,6 kW gücündeki motoru ve kompakt boyutları sayesinde şehir içi altyapı projeleri, bahçe düzenlemeleri ve fabrika içi kazılar gibi alanlarda etkili performans sunuyor. Komatsu PC16R HS, servo kontrollü hidrolik sistemi sayesinde operatörlere hassas ve kontrollü hareket imkanı veriyor. Kompakt boyutlarının büyük bir bölümü geniş kabin tasarımına ayrılan Komatsu PC16R HS, markanın kendini kanıtlayan operatör konforunu bu segmente yansıtıyor.



KOMATSU PC18MR-5: HAFİF VE GÜÇLÜ!

Komatsu'nun 2 ton sınıfındaki PC18MR-5 seçeneği, dar alanlar için optimize edilmiş yapısı ve geniş açılabilen şasisi ile kazı, geri dolgu ve kanal işleri için uygun bir uygulama sağlıyor. Komatsu PC18MR-5, Auto Deceleration (Otomatik yavaşlama) ve otomatik motor stop gibi özelliklerle yakıt tüketiminde avantaj sağlarken kompakt taşıma ölçüleri sayesinde de kıvrak kullanım özelliklerini barındırıyor.



KOMATSU PC33MR-5: ÇOK YÖNLÜ KULLANIM, GÜÇLÜ PERFORMANS!

Komatsu'nun 3.5 tonluk çalışma ağırlığına sahip PC33MR-5 ürünü, 21,7 kW motor gücü ve gelişmiş CLSS hidrolik sistemi sayesinde büyük atışmanlarla da hassas çalışma karakteri sağlayabiliyor. Komatsu PC33MR-5; inşaat, altyapı ve endüstriyel projelerde güçlü ve dengeli çözümler sunuyor. 2 vitesli seyir modu ve otomatik rölanti fonksiyonlarıyla da operatör konforu destekleniyor

KOMATSU PC38MR-5: DENGELİ VE KOMPAKT!

4 ton sınıfındaki Komatsu PC38MR-5, sıfır kuyruk dönüşü ile dar alanlarda maksimum hareket kabiliyeti sunuyor. 24,4 kW motoru ile güçten ödün vermeyen Komatsu PC38MR-5, rutin servis ve kontrollerin kolaylıkla yapılabildiği güvenli erişim alanları sayesinde de kullanıcı dostu bir tasarımı barındırıyor. Komatsu PC38MR-5, peyzajdan küçük şantiye işlerine kadar çok sayıda uygulamaya uygun yapısı sayesinde serinin öne çıkan ürünlerinden biri oluyor.



KOMATSU PC55MR-5: VERİMLİLİK VE DAYANIKLILIK DENGESİ!

Komatsu'nun 5.5 ton segmentindeki PC55MR-5 ekskavatörü, 29,1 kW motor gücü ve geniş kabin ergonomisi ile uzun süreli projeler için uygunluk gösteriyor. 400 mm'lik paletler, dozer bıçağı ve yardımcı hidrolik hatlar gibi donanımlar standart olarak sunuluyor. Kompakt boyutuyla yüksek manevra kabiliyeti sağlayan Komatsu PC55MR-5, düşük işletme maliyetiyle dikkat çekiyor.



KOMATSU PC80MR-5: YÜKSEK SINIF, KOMPAKT PERFORMANS!

8 ton segmentinde yer alan Komatsu PC80MR-5, orta ölçekli inşaat projeleri, istinat duvarı uygulamaları ve sanayi sahaları için optimize edildi. Sınıfında yüksek kaldırma ve kazma kapasitesi sunan Komatsu PC80MR-5, güçlü şasi yapısı, hidrolik hızlı atışman değiştiricisi ve kapsamlı kabin donanımı ile operatörlerin işini kolaylaştırıyor.



KOMATSU PC88MR-11: KOMPAKT SEGMENTTE YENİ STANDARTLAR!

9 ton segmentindeki Komatsu PC88MR-11, 50,7 kW gücündeki yeni nesil motoru ile yüksek performans ve çevreci kullanım özelliklerini birleştiriyor. Komatsu'nun yeni nesil dijital ekranı, ECO modu, otomatik rölanti ve gelişmiş hidrolik optimizasyonu ile verimliliği ve kullanıcı deneyimini bir arada sunan Komatsu PC88MR-11, sınıfının en gelişmiş kontrol sistemlerini barındırıyor ■



HİDROMEK®

KARARLI İHRACAT FAALİYETLERİYLE ÜLKE EKONOMİSİNE KATKISINI SÜRDÜRÜYOR

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından her yıl hazırlanan “Türkiye’nin İlk 1000 İhracatçısı” araştırmasının 2024 yılı sonuçlarına göre HİDROMEK, yıl genelindeki 163,5 milyon dolarlık ihracatıyla listede 176. sırada yer aldı.

► **DÜNYANIN** en büyük iş makinesi üreticileri arasında yer alan HİDROMEK, yoğun ve kapsamlı ihracat çalışmalarını yeni başarılarla taçlandırmaya devam ediyor. İhracat hedefleri doğrultusunda mevcutta bulunduğu pazarlardaki varlığını güçlendirmenin yanı sıra yeni pazarlara giriş yapmak için de çalışmalarını sürdüren firma, bunun için hız kesmeyen AR-GE çalışmalarını ürün hattını geliştirmeye ve geniş yetkili bayi ağına yenilerini eklemeye devam ediyor.

Listenin başında 17,2 milyar dolar ile THY, ikinci sırada 8,5 milyar dolar ile Ford Otomotiv ve üçüncü sırada ise 4,6 milyar dolar ile Toyota Otomotiv yer aldı.

“6 kıtaya yayılan etkili bir ihracat ağına sahibiz”

HİDROMEK İhracat Müdürü Bahadır Yılmaz, şirketin ihracat faaliyetleriyle ilgili olarak şunları söyledi: “Dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisinden biri olarak 6 kıtaya yayılan etkili bir ihracat ağına sahibiz. Geldiğimiz noktada 130’dan fazla ülkede ve sayısız farklı iş kolunda on binlerce HİDROMEK makinesi çalışıyor. İhracat faaliyetlerimizin temelinde ise hem mevcut bulunduğumuz pazarlardaki konumumuzu sağlamlaştırarak hem de yeni pazarlara giriş yaparak küresel varlığımızı artırma hedefi yatıyor. Yaygın bayi ağıımız ve sürekli gelişen ürün hattımız sayesinde küresel iş makinesi sektöründeki güvenilir konumumuzu kalıcı ve güçlü kılmak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz.”

HİDROMEK, 80’den fazla ülkede yer alan ve sayısı 250’ye yakın yetkili bayi ağıyla küresel iş makineleri pazarındaki etkisini her geçen gün kuvvetlendiriyor. Yetkili bayi ağı yönetimi, satış ve satış sonrası hizmetleri İspanya’da HİDROMEK WEST, Rusya’da HİDROMEK RUS ve Japonya’da HİDROMEK JAPAN şirketleri aracılığıyla yürütülüyor.

Yaygın bayi ağıyla tüm dünyadaki müşterilerinin ihtiyaçlarına ivedilikle çözüm sunmayı hedefleyen HİDROMEK, yalnızca satış süresince değil satış sonrası hizmetleriyle de müşterilerini en iyi şekilde destekleyecek yetkili bayilerle çalışıyor.

HİDROMEK’in başlıca ihracat pazarları arasında; İspanya, Fransa, Almanya, İngiltere, İtalya, Bulgaristan, Polonya, Slovenya, Azerbaycan, Kazakistan, Filipinler, Endonezya, Japonya, Avusturya, Arjantin, Şili, Cezayir ve Tunus bulunuyor ■



KOMATSU SERVİS VE YEDEK PARÇA KAMPANYALARI UZATILDI

► **İŞ MAKİNELERİ** sektörünün öncüsü Komatsu, Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. güvencesiyle sunduğu servis ve yedek parça kampanyalarını yıl sonuna kadar uzattı. Sektörde güvenin ve kalitenin simgesi haline gelen marka, bu kampanyalarla hem makinelerin ömrünü uzatmayı hem de kullanıcılarına maliyet avantajı sağlamayı hedefliyor.

DÖRT KAMPANYADA AVANTAJLAR DEVAM EDİYOR

Komatsu’nun 31 Aralık 2025’e kadar geçerli olacak şekilde uzattığı kampanyalar arasında; uzatılmış komponent garantisi, hidrolik pompa revizyonu, motor revizyonu ve enjektör kampanyası öne çıkıyor.

- **Uzatılmış Komponent Garanti Kampanyası:** Komatsu’nun güvenle sunduğu bu kampanya ile standart garanti süreleri, 5 yıl veya 12.000 saate kadar çıkarılıyor. Bu da kullanıcılar için büyük bir güvence anlamına geliyor.
- **Hidrolik Pompa Revizyonu:** Orijinal parça kullanımıyla yapılan bu özel kampanya, ekskavatör sahipleri için hem performans hem de dayanıklılık sunuyor.
- **Motor Revizyonu Kampanyası:** Komatsu iş makinelerinin motor-

Komatsu, kullanıcılarına sunduğu satış sonrası hizmetlerle fark yaratmaya devam ediyor. Sahadaki makinelerin performansını en üst seviyede tutmayı hedefleyen Japon devinin servis ve yedek parça kampanyaları, 2025 yılının sonuna kadar uzatıldı.

ları, orijinal yedek parçalarla revize edilerek ilk günkü gücüne kavuşuyor. Kampanya sayesinde makinelerin ömrü ciddi şekilde uzuyor.

- **Enjektör Kampanyası:** Tüm Komatsu ürün gruplarını kapsayan bu kampanya ile yakıt sistemleri avantajlı fiyatlarla yenileniyor; makinelerin verimliliği ve gücü korunuyor.

Türkiye genelindeki yaygın servis ağı sayesinde, bu kampanyalardan faydalanmak oldukça kolay. Komatsu, sadece satış aşamasında değil, satış sonrasında da kullanıcılarının yanında olmaya devam ediyor.

Daha fazla bilgiye ulaşmak isteyenler kampanya detayları için QR Code’u okutabilir ■

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.’nin



TSM GLOBAL YURTDIŞI BAYİ EĞİTİMLERİ DEVAM EDİYOR

► **BÖLGESEL GÜÇ** olma yolunda yatırımlarına devam eden TSM GLOBAL, bayilerin satış ve satış sonrası eğitim programlarını sürdürüyor. Daha önceki dört etapta Bulgaristan, Romanya, Macaristan, Sırbistan ve Polonya bayilerine yönelik düzenlenen eğitimlerin bir benzeri, temmuz ayında Hırvatistan, Letonya ve Çekya bayilerine düzenlendi. İzmir Bölge Müdürlüğü'nde bulunan TSM GLOBAL Eğitim Merkezi'nde

yapılan eğitim programı üç gün sürdü. Eğitimde Hırvatistan bayisi Marle, Letonya bayisi Baltic Tractor ve Çekya bayisi DFH'in satış ve satış sonrası teknik ekipleri hazır bulundu. Eğitim programında katılımcılar satış ve satış sonrası alanlarında temel konularda eğitim alarak Sumitomo ve ürün grubu hakkında bilgi sahibi oldular. Samimi bir atmosferde geçtiği belirtilen eğitim sonunda katılımcılara sertifika verildi ■



TSM GLOBAL'in Doğu Avrupa bayi ağına yönelik düzenlediği satış ve satış sonrası hizmetler eğitim programının beşinci etabı temmuz ayında İzmir'de gerçekleştirildi.



► **OPERASYONLARDA İKİ KAT HIZ**
Tartıcılar Antrepo'nun kurucusu Mehmet Tartıcı, SANY ile kazandıkları hızı şu sözlerle anlatıyor:

"SANY konteyner yükleyici ile çok ciddi zaman kazandık. Özellikle kabin konforu, görüş açısı ve denge özellikleri operatör için büyük kolaylık sağladı. Bu yatırım, sahadaki hızımızı ikiye katladı diyebilirim."

Bu sözler, sahadaki gerçek deneyimin yalnızca teknik verilerle değil, iş süreçlerine doğrudan katkıyla da ölçüldüğünü ortaya koyuyor.

SANY konteyner yükleyiciler; güçlü motoru, yakıt verimliliği, ergonomik kabini ve zemin dengeleme sistemleri ile öne çıkıyor. Hassas kaldırma mekanizmaları sayesinde ağır konteynerler güvenle taşınırken, yüksek manevra kabiliyeti de dar alanlarda etkili bir çalışma imkânı sunuyor. Tartıcılar Antrepo sahasında aktif görevdeki makineler, hem düşük çevrim süresi hem de sistematik konteyner hareketliliğiyle operasyonlara değer katıyor.

**SADECE MAKİNE DEĞİL,
TAM KAPSAMLI HİZMET**

SANY Liman Ekipmanları'nın Türkiye distribütörü Ascendum Makina, sadece makine tedarikiyle değil; operatör eğitimi, teknik destek, saha analizi ve periyodik bakım gibi hizmetlerle de fark yaratıyor. Böylece yatırımcılar yalnızca güçlü bir makine değil, aynı zamanda sürdürülebilir bir operasyonel güvence elde ediyor.



Mehmet Tartıcı/ Tartıcılar Antrepo Kurucusu



SANY YÜKLEYİCİLER TARTICILAR ANTREPO'DA GÜCÜNÜ KANITLIYOR

Türkiye'nin hızla büyüyen lojistik altyapısında dikkat çeken yatırımlardan biri olan Tartıcılar Antrepo, sahadaki operasyonlarını **SANY** konteyner yükleyicilerle güçlendirdi. **Ascendum Makina'nın** Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü SANY liman ekipmanları, ağır yük taşıma teknolojisindeki üstün özellikleriyle sahada fark yaratıyor.

"Türkiye Lojistik Sektörüne Değer Katıyoruz"

SANY Liman Ekipmanları Satış Müdürü Ali Çeliker, yapılan iş birliğini şu sözlerle değerlendirdi: *"Tartıcılar gibi vizyoner firmalarla gerçekleştirdiğimiz iş birlikleri, sahada yarattığımız farkın en somut örneklerinden biridir. Sadece güçlü makineler sunmuyoruz, aynı zamanda yüksek hizmet kalitesi ve operasyonel süreklilik sağlayan bir iş modeli sunuyoruz. Türkiye lojistik sektörüne özel çözümlerimizle değer katmaya devam edeceğiz."*

Depolardan limanlara, antrepolardan lojistik merkezlere kadar geniş bir kullanım alanına sahip SANY konteyner yükleyiciler, işletmelere kompakt tasarım, uzun ömürlü bileşenler ve kolay servis imkânı ile rekabet avantajı sunuyor. Bu makineler, sadece bugünün değil, geleceğin lojistik ihtiyaçlarını da karşılayacak güce sahip ■



Ali ÇELİKER/ SANY Liman Ekipmanları Satış Müd.



ZOOMLION TÜRKİYE EKSİKAVATÖR ÜRÜN GRUBU SERVİS TURU BAŞLADI!

Zoomlion Türkiye, müşterilerinden aldığı geri bildirimlerle ürün ve hizmet kalitesini geliştirme vizyonunu sürdürüyor. 2023 yılında başlatılan ve her sene tekrarlayan **Eksikavatör Ürün Grubu Servis Turu**, 2025 yılında da kapsamı genişletilerek yeniden hayata geçirildi.

► **TÜRKİYE GENELİNDE** onlarca noktada gerçekleşecek bu saha çalışması, Zoomlion'un satış sonrası hizmet yaklaşımının en somut örneklerinden biri olarak öne çıkıyor.

“Müşterilerimizin sahadaki deneyimleri, bizim gelişim haritamızdır”

Zoomlion Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki, törende yaptığı konuşmada şu ifadelerle yer verdi: *“Zoomlion Türkiye olarak, satışla sınırlı kalmayan, satış sonrası süreçlere de en az ürün kalitesi kadar önem veren bir anlayışla hareket ediyoruz. Bu servis turu, sadece teknik bir denetim değil, aynı zamanda müşterilerimizle olan bağımızı güçlendirme yolculuğudur. Müşterilerimizin sahadaki deneyimleri, bizim gelişim haritamızdır. Bu nedenle onların ihtiyaçlarını yerinde dinlemek ve çözüm üretmek, bizim için stratejik bir önceliktir.”*



Abdukeyyum ABDUWAKI / Zoomlion Türkiye Genel Müdürü



Uğur DİP / Eksikavatör Satış Sonrası Hiz. Müd.

Zoomlion Türkiye Eksikavatör Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Uğur Dip ise etkinliğin kapsamı ve teknik detayları hakkında bilgi vererek şunları söyledi:

“Burada bulunmamızın ana sebebi, ürün kalitemizi müşterilerden aldığımız geri bildirimlerle artırmaya devam etmek, müşteri memnuniyetini ön plana çıkararak Türkiye pazarında Zoomlion marka iş makinelerinin her zaman müşterilerinin yanında olduğunu vurgulamaktır.”

40'TA FAZLA FİRMA, 180'DEN FAZLA MAKİNE ZİYARET EDİLECEK

2 ay sürmesi planlanan 2025 Servis Turu kapsamında 40'tan fazla firma ziyaret edilerek, 180'in üzerinde makine sahadaki detaylı teknik inceleme tabi tutulacak. Zoomlion'un yerli ve yabancı mühendislerinden oluşan teknik ekibi, sahadaki birebir iletişim ile geri bildirim toplayacak ve çözüm süreçlerine doğrudan katkı sağlayacak.

Zoomlion Türkiye bugün itibarıyla İstanbul, İzmir, Antalya, Ankara, Trabzon, Adana-Mersin ve Diyarbakır'daki 7 servis ve yedek parça merkezi ile birlikte Bursa, Denizli, Gaziantep, Erzurum ve Samsun'daki 5 tane servis istasyonuyla 7/24 kesintisiz hizmet sunuyor. Muğla ve Malatya'da kurulması planlanan yeni servis noktalarıyla bu ağ daha da genişleyecek.

İstanbul, İzmir ve Mersin bölgelerinde kurulan PDI (Pre-Delivery Inspection) ekipleri sayesinde teslimat öncesi süreçlerde maksimum kalite hedefleniyor. Sahada geniş mobil servis filosu ile hızlı ve yerinde müdahale imkânı sunulurken, deneyimli satış sonrası ekibi operasyonları sahadaki destekliyor. Haziran 2025 itibarıyla

sahadaki aktif makine sayısı her geçen gün büyüyor. Artan makine parkına paralel olarak hizmet kapasitesinin de sürekli geliştirilmesi hedefleniyor.

Zoomlion Türkiye, bu servis turuyla sadece makineleri değil, müşteri memnuniyetini de sahadaki güçlendirme amaçlıyor ■



12-15 KASIM 2025

İSTANBUL FUAR MERKEZİ - YEŞİLKÖY

HALL 9-10-11

www.betonfuarivekongresi.com

İNŞAAT VE HAZIR BETON SEKTÖRÜ BETON 2025'TE BULUŞACAK

12-15 Kasım 2025 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek olan **"BETON 2025 Hazır Beton, Çimento, Agrega, İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları Fuarı"**, inşaat ve yapı sektörünü bir araya getirmeye hazırlanıyor.

► **TÜRKİYE HAZIR BETON BİRLİĞİ** (THBB) ve TG Expo organizatörlüğünde düzenlenecek olan BETON 2025, inşaat dünyasının en yeni teknolojilerini ve ürünlerini sergileyecek. Fuar ile eş zamanlı gerçekleşecek BETON 2025 Zirvesi ise sektör profesyonellerini ekonomi, sürdürülebilirlik, düşük karbon, dijitalleşme gibi konular etrafında buluşturacak.

12 BİNDEN FAZLA ZİYARETÇİ BEKLENİYOR

İstanbul Fuar Merkezi'nin 9, 10 ve 11. salonlarında toplam 15.708 metrekarelik alanda gerçekleşecek fuara, 100'ün üzerinde katılımcı firma yer alacak. Avrupa, Asya, Afrika ve Orta Doğu'dan 3 bini yabancı olmak üzere toplam 12 binden fazla sektör profesyonelinin fuarı ziyaret etmesi bekleniyor.

Fuar alanında beton santralleri, iş makineleri, kalıp sistemleri, vinçler, otomasyon sistemleri, beton kimyasalları ve daha birçok ürün grubu sergilenecek. Hazır beton, çimento ve

agrega üreticilerinin yanı sıra inşaat firmaları için de önemli bir buluşma noktası olacak.

ZİRVEDE SEKTÖRÜN GELECEĞİ KONUŞULACAK

BETON 2025 Zirvesi, sektörün geleceğine yön verecek temalarla öne çıkıyor. Ekonomi, döngüsel ekonomi, inovasyon gibi başlıklarda uzman konuşmacıların katılımıyla gerçekleşecek oturumlar, sektör temsilcileri için rehber niteliği taşıyacak.

Zirve, ÇİMSA ve AKÇANSA'nın ana sponsorluğunda, GÜVEN, LYKSOR, İNOSEL, YAPICHEM ve LİYA'nın resmi sponsorluğunda düzenlenecek. Etkinliğe kamu kurumlarından temsilciler, mühendisler, mimarlar, akademisyenler ve araştırmacılar yoğun ilgi gösterecek.

SEKTÖRÜN NABZI BU FUARDA ATACAK

1988 yılından bu yana sektörün geli-

BETON 2025 HAZIR BETON FUARI VE ZİRVESİ

Hazır Beton • Çimento • Agrega
İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com



GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR



BRISA, ÇİFTAY'IN 1.150 ARAÇLIK FİLOSU İÇİN MOBİLİTE ÇÖZÜMLERİ SUNACAK

Lastik sektöründeki mobilite dönüşümüne liderlik eden markalardan **Brisa**, madencilik ve inşaat sektörünün önde gelen firmalarından **Çiftay** ile bayisi **Doğan-Gü** aracılığıyla stratejik bir iş birliğine imza attı.

► **BRISA'NIN** merkez ofisinde 26 Mayıs'ta düzenlenen imza töreniyle resmîyet kazanan bu anlaşma çerçevesinde Çiftay'ın yaklaşık 950 kamyon ve 200 iş makinesinden oluşan araç parkında, yeni lastik tedarigi, kaplama ve tamir operasyonları Brisa tarafından yönetilecek. Çiftay'ın tüm filo yönetimi süreçlerinde Brisa'nın Profleet çözüm ortaklığı modeli uygulanacak.

Yılda 8.000 yeni ağır vasıta lastiği ve 7.000'in üzerinde kaplama ihtiyacına sahip Çiftay için geliştirilen bu model kapsamında, Brisa bayisi Doğan-Gü'nün 15 kişilik ekibi müşteri odaklı organize hizmet sunuyor.

Brisa ayrıca, Bandag kaplama çö-

zümleriyle lastik ömrünü maksimize ederken, LCPK (Kilometre Başına Lastik Maliyeti) analizleriyle de etkin performans takibi ve maliyet optimizasyonu sağlıyor. Aynı zamanda sahada altyapı desteği ve anlık bakım hizmetleriyle operasyonların sürekliliğini güvence altına alıyor.

Teknoloji destekli Aspects saha analizleri, TPMS uzaktan lastik basınç takibi, hurda lastik analizleri ve TMP yazılımı gibi araçlarla her adım veri temelli yönetilerek lastiklerin ekonomik ömrü en üst düzeye çıkarılıyor.

Çoklu Lokasyonda Entegre Çözümler İmza töreninde Brisa Stratejik Büyümeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Cenk Koçdor şu değerlendiri-

meyi yaptı: *"Brisa olarak, Türkiye genelinde güçlü filo müşterilerimize mobiliteyi merkeze alan entegre çözümler sunuyoruz. Bu doğrultuda Çiftay ile stratejik iş birliğimizden büyük memnuniyet duyuyoruz. Bu modelle, çok lokasyonlu operasyonları daha güvenli, verimli ve sürdürülebilir hale getirerek filo yönetimi-ndeki uzmanlığımızı ve çözüm ortaklığı gücümüzü bir kez daha gösteriyoruz."*

Brisa Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yakup Demir de anlaşma ile ilgili olarak yaptığı açıklamada, *"Brisa olarak, mobilite dönüşümümüzü yaygın bayi ağımla birlikte, ortak bir vizyonda gerçekleştiriyoruz. Bu vizyon ortaklığını sahiplen, Çiftay ile işbirliğimizin geliştirilmesinde çok önemli katkıları olan Doğan-Gü bayimize teşekkür ediyoruz"* ifadelerini kullandı.

Sabit Aydın ve Çiftay Maden Yönetim Kurulu Başkanı Güllant Candaş iş birliğini şu sözlerle değerlendirdi: *"Brisa ile yürüttüğümüz bu çözüm ortaklığı sayesinde, farklı coğrafyalarda ve zorlu saha koşullarında faaliyet gösteren araç filomuzun verimliliği ve güvenliği büyük ölçüde arttı. Bu iş birliği sadece tedarik değil, sürdürülebilir operasyonel başarıyı hedefleyen bir dönüşüm."* ■

► **MAN CEO'SU** Alexander Vlaskamp, bu dönüşümü "MAN'ın geleceği şimdi başlıyor" sözleriyle nitelendiriyor. Bu yeni dönem, sadece bir teknoloji değişimi değil, aynı zamanda lojistikte çevreci bir devrim anlamına geliyor.

MAN, üretim hattında yaptığı stratejik değişikliklerle dizel ve elektrikli kamyonları aynı entegre sistemde üretmeyi başarıyor. Bu esneklik sayesinde, müşteri taleplerine göre hızlı bir şekilde üretim modeli şekillendirilebiliyor.

500 İLA 740 KİLOMETRE ARASINDA MENZİL

Yeni nesil MAN elektrikli kamyonlar yalnızca çevreci değil, aynı zamanda oldukça verimli. 534 kWh'ye kadar kapasiteye sahip bataryalarla donatılan bu araçlar, 500 ila 740 kilometre arasında menzile sunabiliyor.



Avrupa genelinde ön üretim kapsamında sahaya çıkan yaklaşık 200 kamyon, toplamda 2 milyon kilometreden fazla yol kat etti. Testler sırasında günlük 850 kilometreye ulaşan kullanımlarda bile 100 km başına yalnızca 97 kWh enerji tüketildi.

Ultra-Lowliner yarı römork çekicisi ise otomotiv lojistiği için adeta biçilmiş kaftan: 950 mm beşinci teker yüksekliği ve 3,75 metre dingil mesafesiyle sınıfında rakipsiz olarak gösteriliyor.



MAN'DAN TARİHİ DÖNÜŞÜM: ELEKTRİKLİ KAMYONLAR ARTIK SERİ ÜRETİMDE

MAN Truck & Bus, sürdürülebilir taşımacılık vizyonu ile önemli bir eşiği aşıyor. Münih'teki fabrikasında bir asrı aşkın dizel kamyon üretiminin ardından, elektrikli kamyonların seri üretimine de resmen başladı.

SIFIR EMİSYON HEDEFİNE KARARLI ADIMLAR

MAN'ın bu yeni üretim sistemine geçişi sadece makineleri değil, insan kaynağını da kapsıyor. Münih'teki fabrikada görev yapan 5.000'den fazla çalışan, yüksek voltaj teknolojileri konusunda eğitim aldı. Bir kamyonun üretimi yaklaşık sekiz saat sürerken, fabrikada her gün ortalama 100 araç tamamlanıyor.

MAN, 2050 yılına kadar karbon nötr olmayı hedefliyor. İlk 1.000 elektrikli kamyonun teslimiyle birlikte yılda 80.000 ton CO2 tasarrufu sağlanacağı öngörülüyor. Bu rakam, küçük bir Alman kasabasının yıllık emisyonuna eşdeğer.

Bu güçlü başlangıç, MAN'ın sadece bugünün değil, geleceğin de mobilite ihtiyaçlarını şekillendirmeye kararlı olduğunu gösteriyor ■

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	F&E, Demir Gezege	0216 518 03 00	www.demirgezege.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyle	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.power.tk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•



**YENİ
ÜRÜN**

ZORLU İŞLERİN YENİ STANDARDI

Kompakt tasarımı ve üstün donanımıyla zorlu işlerde dahi işinin ehli Yeni D Serisi Mini Ekskavatör ailesini hemen keşfedin, standartları siz belirleyin.

- Sıfır Kuyruk Tasarımı
- Yatırılabilir Kabin
- Katlanabilir Alt ve Üst Ön Cam
- LED Aydınlatmalar
- Geri Görüş Kamerası (E50D - E58D Modellerinde)
- Ters Fan Sistemi (E50D - E58D Modellerinde)
- Elektrohidrolik Kontrol Sistemi (E35D - E50D - E58D Modellerinde)
- Entegre Yakıt Tankı ve Filtreler (E17D Modellerinde)



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.



Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24-26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MINİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
	9T-13T	90.000-120.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-250.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		150.000-200.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	200.000-250.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	25.000-40.000
KOMPAKTÖR		35.000-50.000
KOMPRESÖR		20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	30.000-45.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	100.000-125.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	60.000-80.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	300.000-400.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.

Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

makina
parkuru

SİF JCB

sif.com.tr

0 216 352 00 00

JCB 370X

GÜÇLÜ DAYANIKLI JCB 370X İLE HER İŞ KOLAY!



PLATFORM GÜNLERİ 2025

TÜRKİYE'NİN
Gözü Yükseklerde

18-20
EYLÜL
2025
İSTANBUL

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI!

Üretici firmalar, distribütörler, kiralama firmaları, finans kuruluşları, destek ürün ve hizmet sağlayıcıları ve nihai kullanıcılar, İstanbul'un prestijli organizasyonlara ev sahipliği yapan Autodrom İstanbul'da bir araya gelecek.

Düzenleyen



Organizatör



Ulusal ve Uluslararası Resmi Partner

İMİAD



Lokasyon



Mescit Mah. Demokrasi Cad.
No:19 Tuzla / İSTANBUL

Medya Sponsorları

forummakina

PLATFORMDERGİ

apa

LHT

Material Handling

TKU Magazin

vinc & platform



www.platformgunleri.org

info@platformgunleri.org

Talep toplama ve ön kayıt: 0216 466 87 22