




**PLATFORM
GÜNLÜĞÜ**
18-20 EYLÜL
AUTODROM
İSTANBUL



HİDROMEK

hem yurt içinde hem de yurt dışındaki
yüksekliğini sürdürüyor

TMB

Türk Müteahhitler
dünya ikinciliğini korudu

LIEBHERR

Yeni nesil inşaat yönetimi:
Free Modeling Sistemi

İMDER - İSDER

İş makinesi satışlarında güçlü,
depo ekipmanlarında sakın
trend sürüyor

MST
yeni nesil ekskavator modelleriyle
sahada gücünü gösteriyor

ORİJİNAL CUMMINS FARKI

Orijinal kalite yüzeyin altında saklıdır. Orijinal Cummins parçaları, operasyonlarınızın devamlılığını sağlayan eşsiz bir kalite sunar.

Tüm şüpheleri laboratuvarında bırakın. Sürekli performansı garantilemek için orijinal Cummins parçaları kullanın.

Eposta: parts.turkey@cummins.com

Tel: +90 216 581 73 00

Ziyaret: cummins.com/tr/parts



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. İşleme, karıştırma, serme, sıkıştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 167 - Ağustos 2025

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



DİJİTALLEŞME İLE ŞEKİLLENEN YENİ NESİL MAKİNE ÇAĞI

► **MAKİNE SEKTÖRÜNDE** artık sadece güç ve dayanıklılık konuşulmuyor; dijitalleşme, otomasyon ve sürdürülebilirlik, yeni çağın temel dinamiklerini oluşturuyor. İnşaat ve madencilikten lojistiğe kadar her alanda, geleceğin makineleri çok daha akıllı, verimli ve çevreci bir vizyonla sahaya çıkıyor.

Bu sayımızda, sektörün geleceğini şekillendiren yeniliklere yakından bakıyoruz. **Liebherr'in "free modelling" sistemi**, inşaat sahası yönetiminde çığır açan bir çözüm olarak öne çıkıyor. Operatörlere gerçek zamanlı 3D modelleme imkânı sunan bu sistem, yalnızca verimlilik ve hız kazandırmakla kalmıyor; aynı zamanda hata payını en aza indirerek maliyetleri düşürüyor ve sürdürülebilir bir inşaat sürecine katkı sağlıyor.

Bir diğer dönüştürücü yenilik ise **otonom Cat maden kamyonları**. Tamamen otonom sürüş kabiliyetine sahip bu araçlar, özellikle madencilik operasyonlarında insan hatasını ortadan kaldırarak güvenliği artırıyor. Ayrıca, 24 saat kesintisiz çalışma kapasitesiyle üretkenliği en üst seviyeye taşıyor. Bu tür gelişmeler, iş makinelerinin artık yalnızca birer ekipman değil, entegre dijital sistemlerin parçası haline geldiğini gösteriyor.

Kapak konumuzda ise **yeni nesil MST ekskavatörler** var. Yerli mühendislik gücüyle geliştirilen bu makineler, güçlü hidrolik performansları, dayanıklı şasi yapıları ve çevre dostu motor seçenekleriyle dikkat çekiyor. MST'nin sahada sağladığı yüksek verimlilik, aynı zamanda afet bölgelerindeki kritik operasyonlarda hızlı müdahale imkânı sunuyor. Böylece, sadece inşaat projelerinde değil; aynı zamanda ülkemizin en zorlu şartlarında da güvenilir bir çözüm ortağı hâline geliyor.

Sektördeki bu yenilikler, yalnızca makinelerin teknolojik seviyesini yükseltmiyor; aynı zamanda iş yapış biçimlerimizi de köklü şekilde değiştiriyor. Artık daha az enerji harcayan, daha akıllı veriler üreten, çevreye duyarlı ve güvenliği en üst seviyede tutan makineler sahada görev alıyor.

Forum Makina olarak, bu dönüşümün her adımını yakından izlemeye ve siz değerli okuyucularımıza aktarmaya devam edeceğiz.

Keyifli okumalar dilerim.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

forum_makina forummakina ForumMakina forummakina Forum Makina

Ağır İşlerin Ultra Gücü!

HMK 410 LHD

Maksimum Güç:
281 HP

Kepçe Kapasitesi:
2,5 m³

Çalışma Ağırlığı:
42.200 kg

Kepçe Kazma Kuvveti:
25.300 kgf



Ürün Videosu



hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTV company/hidromek

HIDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA [TIKLAYINIZ](#)

- 6 ▶ **İMDER - İSDER**
İş makinesi satışlarında güçlü, depo ekipmanlarında sakın trend sürüyor
- 8 ▶ **TSM GLOBAL**
Ankara'da park ve bahçeler Yanmar'a emanet
- 10 ▶ **MST İŞ MAKİNALARI**
DSİ, makina parkına 50 yeni MST kazıcı yükleyici daha ekledi
- 14 ▶ **TSM GLOBAL**
Cem Bingöl, Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı oldu
- 14 ▶ **JENDER**
Mesleki eğitim için MEB ve JENDER arasında stratejik iş birliği
- 16 ▶ **KOMATSU**
PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 Japon teknolojisi ile sağlanan verimlilik!
- 18 ▶ **SANY**
Putzmeister Türkiye'den sürdürülebilirlik hamlesi
- 20 ▶ **XCMG**
Platformlarıyla yükseklerde güvenli ve verimli çözümler
- 22 ▶ **LIEBHERR**
Yeni nesil inşaat yönetimi: **Free Modeling Sistemi**



- 24 ▶ **WIRTGEN**
Vögele Mini 500, Niesen'in zorlu şartlarında üstün performans gösterdi
- 26 ▶ **ASKO GLOB ALL**
Hub of Warehouse Fuarı'nda yerini alacak
- 28 ▶ **MST**
Yeni nesil ekskavatör modelleriyle sahada gücünü gösteriyor



- 32 ▶ **ASCENDUM MAKİNA**
Satılan her iş makinesi ile geleceğe nefes oluyor
- 33 ▶ **BORUSAN CAT**
Yurt genelinde müşterileriyle buluşmaya devam ediyor
- 34 ▶ **ASCENDUM MAKİNA**
VOLVO EC950F, Bursa'daki demo etkinliğinde tanıtıldı
- 38 ▶ **HİDROMEK**
Hem yurt içinde hem de yurt dışındaki yükselişini sürdürüyor



- 40 ▶ **CATERPILLAR**
Otonom madencilikte yeni bir başarı
- 42 ▶ **HİDROMEK**
Teknik Beton Yapı, Gaziantep sanayisine Hidromek ile güç katıyor
- 46 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü yılın ikinci yarısına hızlı başladı
- 47 ▶ **TMB**
Türk müteahhitler dünya ikinciliğini korudu
- 48 ▶ **BETONSTAR**
Çeşme'nin sağlam yapılarına BETONSTAR imzası
- 52 ▶ **ZOOMLION**
Öz Atak İnşaat, şantiyelerde gücünü Zoomlion ile pekiştiriyor
- 54 ▶ **SİF İŞ MAKİNALARI**
Tuğba Erdem /JCB Türkiye Platform Satış Müd. **"JCB'nin gücü ve SİF'in servis ağıyla platformda da iddialıyız"**
- 58 ▶ **RENAULT TRUCKS**
Özçiçek İnşaat, Renault Trucks K520 Xtrem ile filosunu güçlendirdi
- 58 ▶ **HAREKET**
Avrupa'nın 4'üncü, dünyanın 15'inci oldu
- 59 ▶ **CENGİZ İNŞAAT**
23 kilometrelik Murovdağ Tüneli'nde ilk ışık görüldü

HITACHI

Reliable Solutions

MADE IN JAPAN

4000 SAAT
GARANTİMinilere **DEV**
Güvence!Müşteri İletişim Hattı
0216 446 64 64

50

Güvenilir Çözümlerle Sahadayız!

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.



İŞ MAKİNESİ SATIŞLARINDA GÜÇLÜ, DEPO EKİPMANLARINDA SAKİN TREND SÜRÜYOR

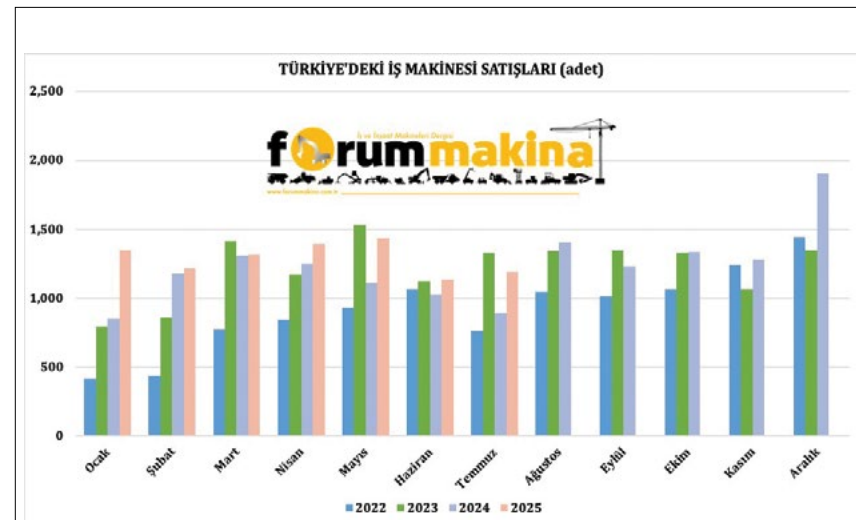
İMDER ve **İSDER** tarafından açıklanan Temmuz ayı rakamlarına göre geçtiğimiz yıla kıyasla Türkiye'deki iş makinesi satışları %33 artarken, depo ekipmanları satışları %50,2 azaldı.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının temmuz ayında, Türkiye genelinde 1.188 adet yeni iş makinesi satıldı. Geçen yılın temmuz ayında 893 adet makine satılmıştı.

Böylece yılın ilk 7 ayındaki makine satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla (7.612 adet) %18,7 artarak 9.034 adede ulaştı.

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre temmuz ayında Türkiye'de sadece 953 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. 2024 yılının temmuz ayında 1.912 adet makine satılmıştı.

Yılın ilk 7 ayında satılan toplam makine sayısı, 2024'ün aynı dönemine (8.272 adet) kıyasla %14,3 azalarak 7.089 adet olarak gerçekleşti ■



İMDER 2025							
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	GENEL TOPLAM
1.352	1.215	1.317	1.393	1.437	1.132	1.188	9.034

İSDER 2025							
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	GENEL TOPLAM
856	845	1.118	1.153	1.153	1.011	953	7.089



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.

ANKARA'DA PARK VE BAHÇELER YANMAR'A EMANET

Türkiye'nin pek çok şehrinde makine kiralama hizmetleri veren **Barik İnşaat ve Yılbar İnşaat**, **Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin** bünyesinde kiralık olarak çalışacak makine parkı için **Yanmar'ı tercih etti.**

► **TÜRKİYE'NİN** pek çok ilinde altyapı ve hizmet alanlarında makine kiralama yapan Barik İnşaat ve Yılbar İnşaat, Ankara'nın park ve bahçelerinde kullanılmak üzere 26 makineden oluşan makine filosu için Yanmar mini ekskavatörlerini tercih etti.

Kuruldukları günden bu yana önemli projelerin içinde bulunan ve Türkiye'de belediyeler ve kamu kuruluşlarının ihtiyacı iş makinelerinin kiralama operasyonlarını yürüten Barik İnşaat ve Yılbar İnşaat ortaklığı, bir yıl boyunca



ca sürdürecekleri Ankara'daki projeleri için makine parkını genişletti. Farklı tonajlarda makinelerin yanı sıra mini makine grubunda da yatırım yapan Barik-Yılbar ortaklığı, Yanmar mini ekskavatörleri ile gücüne güç kattı.

“Kamu hizmetinde aksama olmamalı”

Makinelerin tesliminde konuşan Barik İnşaat sahibi Emrah Barik, verdikleri hizmetin önemine değinerek minimum duruş ve yüksek verim ile süreçleri yönettiklerini dile getirdi.

Emrah Barik, **“Sonuçta bir kamu hizmeti vermekteyiz. Ülkemizin değişik illerinde sürdürdüğümüz bu hizmetlerimize Ankara'yı da eklemekten mutluyuz. Bunun karşılığı olarak ise en iyi makine parkı ile en iyi hizmeti vermek durumundayız. Kamu hizmetinde aksama olmamalı. Bu**

bilinçle tercihlerimizi yapıyoruz. Bu anlamda da tercihimizi Yanmar mini ekskavatörlerinden yapıp kullandık. Yüksek hız ve kapasiteye sahip Yanmar mini ekskavatörlerinin uzun saatler boyunca sorunsuz hizmet vereceğinden eminiz” diye konuştu.

“İyi hizmet iyi makine parkı ile mümkün”

Yılbar İnşaat sahibi Cengiz Yıldırım da yaptıkları işin bilincinde profesyonel bir anlayış ile çalıştıklarının altını çizerek; **“İyi hizmet iyi makine parkı ile mümkündür. Pek çok şehirde faaliyet gösteriyoruz. Yıllarca sahada elde ettiğimiz tecrübe bize kaliteli makine parkının önemini defaten gösterdi. Bizler de bu anlamda Ankara'nın park ve bahçelerine, altyapısına yönelik tüm bu faaliyetlerde Yanmar mini ekskavatörleri tercih ettik. Amacımız Ankara'ya sorunsuz ve kaliteli bir hizmet sunmak, sürdürülen bu kamu hizmetinin kesintisiz devamını sağlamak”** şeklinde konuştu.

Proje kapsamında Ankara Büyükşehir Belediyesi firmalarından Ankapark'ta çalışmak üzere toplamda 26 mini ekskavatör teslimatı yapıldı. Park, bahçe ve peyzaj işleri yanı sıra alt yapı projelerinde de görev alacak makine parkında SV26, SV22 ve SV19VT model mini ekskavatörler bulunuyor ■



DSİ, MAKİNA PARKINA 50 YENİ **MST** KAZICI YÜKLEYİCİ DAHA EKLEDİ

Devlet Su İşleri Genel Müdürlüğü (DSİ), makina parkını **MST marka 50 adet kazıcı yükleyici ile güçlendirdi. Yeni teslimatla birlikte DSİ, mevcutta 41 adet olan kazıcı yükleyici sayısını, bu alımla 91'e yükselterek taşkın ve sel kontrolünden altyapı çalışmalarına, afet sonrası iyileştirmeden bakım-onarımına kadar pek çok alanda çok daha güçlü bir saha kapasitesine ulaştı.**

► **18 AĞUSTOS 2025** tarihinde düzenlenen teslimat töreni, DSİ Genel Müdürlüğü Ankara Söğütözü Genel Müdürlük Yerleşkesinde gerçekleştirildi. Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, Bakan Yardımcısı Eubekir Gizligider, DSİ Genel Müdürü

Mehmet Akif Balta, DSİ Genel Müdür Yardımcıları Cengiz Han Kılıçarslan, Mehmet İkinci, Faruk Fıratoglu, Dinçer Aydoğan ve Göktuğ İlker, DSİ Makina İkmal Daire Başkanı Birhan Oğurlu, ASKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sami Konukoğlu, ASKO

Holding İcra Kurulu Kıdemli Üyesi Özalp Kibar, ASKO Holding İcra Kurulu Üyesi Hakan Fındık, MST İş Makinaları Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Aydın Karlı, MST İş Makinaları SSH'tan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erkan Dikbaş ve Kamu Satış Direktörü Hakan Saral'ın katılımlarıyla gerçekleşen törenle kazıcı yükleyici filosu teslim edildi.

Bu güçlü katılım, Gaziantep'teki modern tesislerinde tamamen yerli üretim yapan MST İş Makinaları ile ülkemizin en stratejik kamu kurumlarından biri olan DSİ arasındaki stratejik iş birliğini bir kez daha ortaya koydu.

YENİ MST'LER KRİTİK GÖREVLERDE ÇALIŞACAK

Yerli mühendislik gücüyle geliştirilen MST M644S kazıcı yükleyiciler, DSİ'nin makina parkına kazandırılan en yeni modeller oldu. Yüksek dayanıklılığa sahip şasi yapısı, güçlü hidrolik performansı ve çift yönlü çalışma pratikliği ile öne çıkan M644S, farklı sürüş modları sayesinde dar alanlarda bile üstün manevra kabiliyeti sağlıyor.

Envantere yeni katılan kazıcı yükleyicilerin; dere temizliği, kanal açma, yükleme ve altyapı çalışmaları gibi kritik görevlerde yüksek verimlilik sunarken, lastik tekerlekli yapıları sayesinde afet bölgelerine hızlı erişim imkânı sunduğu belirtiliyor.



MST



M300LC

Daha Güçlü & Daha Dayanıklı

Yeni nesil MST M300LC, ekstra güçlendirilmiş X tipi alt şasisi, dayanıklı metal aksamı ve yoğun sürtünmeye maruz kalan yüzeylerde kullanılan HARDOX çeliği ile en zorlu sahalarda bile maksimum performans ve güvenilirlik sunar.



f mstismakinalari Instagram mstismakinalari in MST İş Makinaları

X mstmakina YouTube MST İş Makinaları

444 2 767
www.mst-tr.com

MST; yaygın servis ağı ve güçlü satış sonrası hizmetleri ile de DSİ'nin en güvenilir iş ortaklarından biri olarak öne çıkıyor. Böylece DSİ, ülke genelinde afetlere karşı çok daha hızlı, güvenilir ve kesintisiz bir operasyon gücüne kavuşmuş oldu.

Kamuoyunda "Yeşil Karıncalar" olarak bilinen DSİ iş makineleri, bugüne kadar selden heyelana, orman yangınlarından depreme kadar pek çok afette kritik görevler üstlendi. Türkiye'nin dört bir yanında afetlere ilk müdahale gücü olarak sahaya çıkan bu makineler, güvenlik için adeta birer kurtarıcı rolü oynadı.

"Yeni makineler, milletimize hizmet götürmede en ön safta görev alacaklar"

Törende bir konuşma yapan Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, şunları söyledi: "Bugün burada, kadim kurumlarımızdan bir tanesi Devlet Su İşleri'nin gücüne güç katacak, milletimize hizmeti en hızlı ve en etkin bir şekilde ulaştıracak olan 50 adet iş makinasının envantere alınması ve bölge müdürlüklerimize dağıtılması merasimi için bir aradayız. İnşallah bu yeni makineler, milletimize hizmet götürmede en ön safta görev alacaklardır."

Yeşil Karıncalar taşkın öncesi dere yataklarını temizler, afet anlarında



en ön saflarda mücadele eder ve afet sonrasında yaraları sarmak üzere hiç durmadan çalışırlar. DSİ makina parkımız son alımlarla birlikte 3.925 adetlik makina ve ekipman sayısı ile afet bölgelerinde hızlı müdahale kabiliyeti sağlaması bakımından ülkemiz için büyük bir avantajdır.

Bugün burada filomuza katılan bu makineler; özellikle kanal açma, temizlik ve yükleme gibi temel işlerin dışında büyük makinelerin giremediği dar alanlarda da görev yapabilecek kabiliyete sahip. Yine lastik tekerlekli olmaları nedeniyle olay yerine hızlıca intikali ile de avantaj sağlayacaktır."

"Sahip olduğumuz dev makina parkı, mücadelemizdeki en önemli avantajlarımızdan birini oluşturmaktadır"

Törende söz alan DSİ Genel Müdürü Mehmet Akif Balta: "DSİ bir yandan suyun sayısız faydasını ekonomiye kazandırırken, bir yandan da bilim ve sanat kaidelerine uygun olarak, kontrol edilemediğinde büyük afetlere sebep olabilen taşkınlarla mücadele etmektedir. Taşkınlar meydana getirdikleri can ve mal kayıpları dikkate alındığında ülkemizde ve dünyada görülen en önemli doğal afetlerin başında gelmektedir. Taşkınlar yer-

leşim yerlerinde, tarımsal alanlarda, sanayi tesislerinde, alt yapı tesislerinde ve sosyal yaşamda meydana getirdikleri zararlar nedeniyle ülke ekonomisini olumsuz etkilemektedir.

DSİ, iş makineleri ile taşkına yönelik çalışmalarının yanı sıra orman yangınları, deprem ve çığ afetlerinde de seferber olarak, afet zararlarının önlenmesi ve azaltılmasına yönelik çalışmalara güçlü destek sağlamaktadır. Son zamanlarda meydana gelen orman yangınlarında toplam 328 makina ve 474 personel ile destek olunmuştur. Teslim almış olduğumuz 50 adet kazıcı- yükleyici iş makineleri ASKO Holding çatısı altında, MST markası ile Gaziantep ilimizde yerli olarak üretilmiştir" ifadelerini kullandı.

RAKAMLARLA GÜÇLENEN DSİ - MST İŞ BİRLİĞİ

Bu teslimatla DSİ'nin toplam makina sayısı 3.925'e, kazıcı yükleyici sayısı ise 91'e yükselmiş oldu. MST İş Makineleri tarafından yapılan açıklamada, MST'nin sağladığı bu katkının, DSİ'nin afetlere karşı ülke genelinde daha hızlı ve yaygın bir müdahale kapasitesine ulaşmasında önemli rol oynayacağı vurgulandı.

Yeni MST kazıcı yükleyicilerin envantere katılmasıyla birlikte DSİ'nin müdahale kapasitesinin hem sayı hem de teknoloji açısından önemli ölçüde arttığı; MST'nin dayanıklı ve yüksek performanslı makineleri sayesinde, afet bölgelerine çok daha kısa sürede ulaşılacağı, operasyonların daha verimli şekilde yürütüleceği belirtildi ■

Komatsu PC360LC-11E0 & PC490LC-11E0 Paletli Ekskavatörler ile

SAHALARDA TASARRUF DEVRİ



Kaliteden ödün verilmeyen Japon teknolojisi motorlarında, düşük yakıt tüketimi ve yüksek üretim kapasitesini buluşturan Komatsu ile zorlu sahaları tasarruf ederek ardınızda bırakın!

Marubeni
Dağıtım ve Servis

MÜŞTERİ İLETİŞİM HATTI
0850 480 1 846

www.komatsu.com.tr
iletisim@marubeni-tr.com
0530 918 0 846
komatsuturkiye

KOMATSU

TSM GLOBAL ÜST YÖNETİMDE YENİ ATAMA

CEM BİNGÖL, SATIŞ VE PAZARLAMADAN SORUMLU GENEL MÜDÜR YARDIMCISI OLDU

► **İŞ VE ENDÜSTRİ** makineleri sektöründe faaliyet gösteren TSM Global, üst yönetiminde yeni bir görevlendirme yaptı. Cem Bingöl, şirketin Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atandı.

TSM Global, Sumitomo ekskavatorları, Ammann asfalt ve yol ekipmanları ile Hyster-Yale forklift ve liman ekipmanları gibi uluslararası markaların Türkiye, Doğu Avrupa ve Türk Cumhuriyetleri'ndeki distribütörlüğünü yürütüyor. 20'den fazla ülkede sürdürülen bölgesel büyüme stratejileri kapsamında yönetim ekibine katılan Bingöl'ün, satış organizasyonuna yeni bir vizyon kazandırması hedefleniyor.

Yaklaşık 15 yılı aşkın sektör deneyimine sahip olan Bingöl, kariyerinde

farklı kademelerde görev aldı ve son olarak Marubeni Türkiye'de Ülke Satış Müdürü olarak çalıştı. Satış stratejileri, ekip yönetimi ve müşteri ilişkileri alanlarındaki deneyimiyle tanınan Bingöl, Sabancı Üniversitesi ve Columbia Business School iş birliğiyle gerçekleştirilen Executive MBA programını da tamamladı.

Göreve ilişkin açıklamasında Bingöl şunları söyledi:

"TSM GLOBAL gibi köklü ve güçlü bir yapının parçası olmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Sektöre kattığı değeri daha da ileriye taşımak, müşterilerimizle daha yakın ilişkiler kurmak ve ekip arkadaşlarımla birlikte sürdürülebilir büyümeye katkı sağlamak ve her geçen gün bölgesel



Cem BİNGÖL/ Satış ve Paz. Sorumlu Gen. Md. Yrd.

gücünü artıran bir grubun kazanan ekibinde yer almak için çok heyecanlıyım."

Şirketten yapılan açıklamada, yeni dönemde büyüme, inovasyon ve müşteri memnuniyetini merkeze alan stratejilerle TSM Global'in pazardaki konumunu güçlendirme hedefinin sürdürüleceği belirtildi ■

MESLEKİ EĞİTİM İÇİN MEB VE JENDER ARASINDA STRATEJİK İŞ BİRLİĞİ



► **JENERATÖR** ve güç sistemleri sektörünü temsil eden JENDER, T.C. Milli Eğitim Bakanlığı Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü ile önemli bir protokole imza attı. Protokol, elektrik-elektronik ve motorlu araçlar teknolojisi alanlarında faaliyet gösteren meslek liselerinde nitelikli insan kaynağı yetiştirilmesini amaçlıyor.

İlk etapta 5 ilde 16 meslek lisesine modern atölye ve laboratuvar kurulması, yaklaşık 80 öğrenciye işletmelerde mesleki eğitim ve staj imkânı sağlanması planlanıyor. Proje kapsamında ayrıca öğretmen eğitimleri, burs destekleri, teknik geziler ve mezuniyet sonrası istihdam olanakları da sunulacak.

JENDER bünyesinde kurulan **Eğitim Komitesi**, MEB ile koordineli şekilde eğitim içerikleri ve uygulamalı programlar geliştirecek. Ayrıca ABD merkezli EGSA ile yapılan uluslararası iş birliği sayesinde öğrenciler küresel sertifikasyon programlarına da erişebilecek.

Bu iş birliği, jeneratör sanayisinin sürdürülebilir büyüme hedeflerine güçlü bir katkı sağlamayı hedefliyor ■

TSM
GLOBAL
"Geçmişten Geleceğe Güvenle"

LOVOL

ŞANTİYELERİN YENİ GÖZDESİ

Gelişmiş Teknoloji

Yenilikçi tasarım yüksek operatör konforu

Yüksek Verimlilik

Dayanıklı tasarımı ve gelişmiş hidrolik sistem

Düşük Yakıt Tüketimi

Yüksek verimli yeni nesil çevreci Weichai motor



Yüksek Kalite ve Dayanıklılık

ZF Şanzıman ve özel yürüyüş bileşenleri

444 3 876

www.tsmglobal.com.tr



KOMATSU

PC360LC-11E0 VE PC490LC-11E0

JAPON TEKNOLOJİSİ İLE SAĞLANAN VERİMLİLİK!

► KOMATSU PC360LC-11E0: KOPARMA GÜCÜYLE OPERATÖRLERİN GÖZDESİ!

Yeni nesil Komatsu PC360LC-11E0 paletli ekskavatör, 37 tona varan çalışma ağırlığıyla, maden, hafriyat veya yol yapım çalışmaları gibi farklı kullanım sahalarında tercih ediliyor. Güçlü ve sağlam yapısı sayesinde kullanıcılara ihtiyaç duydukları performansı sunan Komatsu PC360LC-11E0, üzerindeki kırıcı tesisatı ve kırıcı/ataşman modları ile mermer ocaklarının kullanımına da uygun özellikler gösteriyor.

Komatsu PC360LC-11E0 ayrıca, haf-

riyat sahasında yüksek hızı sayesinde daha çok kamyon yükleme, madenlerde daha yüksek sökü performansı ve düşük yakıt tüketimi sağlıyor. Yeni nesil operatör kabininde, yüksek arkalıklı hava süspansiyonlu ısıtmalı koltuk, geniş, yüksek çözünürlüklü LCD monitör ve Komvision kuş bakışı kamera sistemi gibi çok sayıda konfor ekipmanı standart olarak sunulurken operatörlerin verimliliği artırılıyor.

KOMATSU PC490LC-11E0: 50 TON PALETLİ EKSKAVATÖR SINIFINDA YÜKSEK VERİMLİLİK!

Yeni nesil Komatsu PC490LC-11E0

Komatsu'nun 37 ile 50 ton paletli ekskavatör segmentindeki PC360LC-11E0 ve PC490LC-11E0 modelleri, Türkiye'de Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde satışa sunuluyor. Japon teknolojisi ile üretilen makineler, yakıt verimliliği, dayanıklılık ve operatör konforu gibi özellikleriyle pazardaki güçlü konumunu koruyor.

paletli ekskavatör, yeni pompa ve motor teknolojisi ile 50 ton paletli ekskavatör sınıfında, yüksek verimlilikle maksimum üretim kapasitesi elde edilmesini sağlıyor.

362 HP'lık gücünü yeni nesil Komatsu motorundan alan ve yüzde 100 Komatsu komponentleriyle tasarlanan PC490LC-11E0 paletli ekskavatör; hafriyat sahasında yüksek hızı sayesinde daha çok kamyon yükleme, madenlerde yüksek sökü performansı ve düşük yakıt tüketimiyle işletmelere değer katıyor. Standart olarak sunulan KomVision kamera sistemi, operatörlere makinenin etrafını kuş bakışı kontrol etme imkânı verirken, güvenliği de üst seviyeye taşıyor.

SATIŞ SONRASINDA DA GÜÇLÜ DESTEK

Komatsu'nun Türkiye distribütörü Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., 31 yetkili servis, 145 mobil servis aracı ve 650 kişilik uzman kadrosuyla hizmet veriyor. Şirket, bakım, onarım ve yedek parça desteğinin yanı sıra 5 yıl/12.000 saate kadar garanti uzatma opsiyonu da sağlıyor.

Komatsu ve Marubeni, bu modellerle uzun ömürlü kullanım, düşük işletme maliyeti ve yüksek ikinci el değerini bir arada sunmayı hedefliyor ■



HASEL | HD HYUNDAI

MERMERDE Dayanıklılığın ve Gücün YENİ ADI

TÜRKİYE ŞARTLARINDA
1 YIL
TEST EDİLDİ



HL985A

BLOCK HANDLER



Fotoğrafta isteğe bağlı ekipmanlar olabilir

İLETİŞİM HATTI
0850 260 04 04
hasel-hyundai-ce.com

PUTZMEISTER TÜRKİYE'DEN SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK HAMLESİ

Beton teknolojileri alanında faaliyet gösteren **Putzmeister Türkiye**, sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda yeni projeleri devreye aldı. Şirket, Çerkezköy'deki fabrikasının çatısına kurduğu güneş enerjisi sistemiyle elektrik üretimine başladı.



► **TOPLAM 8 BİN METREKARELİK** çatı alanına yerleştirilen paneller, 3 MW kurulu güce sahip. Bu sistemin, fabrikanın yıllık enerji ihtiyacının önemli bir kısmını yenilenebilir kaynaklardan karşılaması bekleniyor. Putzmeister yetkilileri, yatırımın hem karbon emisyonlarını azaltma hem de enerji verimliliğini artırma açısından stratejik bir adım olduğunu belirtiyor.

YAĞMUR SUYU HASADI

Enerji yatırımlarının yanı sıra su yönetimine de odaklanan şirket, fabrika sahasında yağmur suyu toplama sistemi kurmaya hazırlanıyor. Bu sistem sayesinde, yağışlı dönemlerde biriken suyun filtrelenerek peyzaj sulama ve teknik kullanımlarda değerlendirilmesi hedefleniyor. Böylece hem su

tasarrufu sağlanacak hem de doğal kaynakların verimli kullanımı desteklenecek.

ELEKTRİKLİ İŞ MAKİNELERİ

Putzmeister'in bağlı olduğu SANY Group, küresel ölçekte "Sıfır Emisyon" stratejisini hayata geçiriyor. Bu kapsamda geliştirilen elektrikli iş makineleri arasında SKT90E ve SKT105E kaya kamyonları ile SW956E lastik tekerlekli yükleyici öne çıkıyor. Tamamen elektrikli çalışan bu araçlar, fosil yakıt kullanımını azaltırken yüksek performans sunmayı hedefliyor.

"Doğaya saygılı, geleceğe sorumluyuz"

SANY Maden Departmanı Satış Müdürü Erhan Hakan, elektrikli ürün gamı hakkında şunları söyledi: "İklim değişikliği, günümüzün en ciddi küresel sorunları arasında yer alıyor. SANY olarak 'Sıfır Emisyon' hedefimiz doğrultusunda, SKT90E, SKT105E ve SW956E gibi elektrikli araçlarımızla çevresel sürdürülebilirliğe katkı sağlıyoruz. Bu teknolojiler, doğaya zarar vermeden yüksek performans sunarak sanayi ve çevre arasında denge kurmamıza olanak tanıyor. Amacımız, üretirken çevreyi korumak ve doğal kaynakları daha verimli kullanmak."

CSRD RAPORU YOLDA

Putzmeister Grubu, Avrupa Birliği'nin Kurumsal Sürdürülebilirlik Raporlama Direktifi (CSRD) kapsamında çalışmalarını da sürdürüyor. Yakında yayımlanması beklenen sürdürülebilirlik raporunda, grup genelinde çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) alanlarında atılan somut adımların şeffaf biçimde paylaşılması planlanıyor.

Putzmeister Türkiye, yenilenebilir enerji yatırımları, su yönetimi çözümleri ve elektrikli makineler gibi uygulamalarla bu sürece katkı sağlamayı ve sektörde örnek olmayı amaçlıyor ■

SANY
supported by **Putzmeister**

SY750H

GÜCÜN ZİRVESİ



Putzmeister Makine San. ve Tic.A.Ş.

A: G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No:6, 59500 Çerkezköy / Tekirdağ
T: +90 282 735 10 00 F: +90 282 735 10 01 M: info.turkey@putzmeister.com

XCMG PLATFORMLARIYLA YÜKSEKLERDE GÜVENLİ VE VERİMLİ ÇÖZÜMLER

► **İŞ MAKİNELERİ** alanındaki küresel liderliğini yüksekte çalışma platformlarına da taşıyan XCMG, geliştirdiği yenilikçi modellerle hem iç mekânlarda hem de zorlu dış saha koşullarında kullanıcılarına güvenli ve verimli çözümler sunuyor. CE sertifikalı platform modelleriyle Türkiye pazarında geniş bir kullanıcı kitlesine hitap eden XCMG, makaslı ve akrobat kollu platform serileriyle teknoloji ve enerji verimliliğini bir araya getiriyor.

XCMG platformları, sektördeki beş temel teknolojide önemli ilerlemeler kaydederken, on iki yenilikçi özellikle de dikkat çekiyor. Şirketin özgün olarak geliştirdiği ön güvenlik kontrolü ve sıkışma karşıtı sistem sayesinde, operatöre 450 mm'den fazla tampon alanı sağlanarak güvenlik maksimum düzeye çıkarılıyor. EN280 standardına dayalı



ve Almanya'da sertifikalandırılmış özel güvenlik fonksiyonları, sektöre yeni bir güvenlik standardı kazandırıyor.

ELEKTRİKLİ MAKASLI PLATFORM SERİSİ: XG0807HA, XG1008HA, XG1212HA, XG1412HA VE XG1614HA

Kompakt tasarımları ve yüksek manevra kabiliyetleriyle bu seri, hem iç hem dış mekân uygulamalarında ideal bir kullanım sunuyor.

- **XG0807HA**, 7,8 metreye ulaşan çalışma yüksekliği ve 230 kg taşıma kapasitesi ile dar alanlar için ideal çözümler sağlıyor.
- **XG1008HA**, 10 metreye kadar çıkabilen erişimi ve tam orantılı kontrol sistemi sayesinde yüksek hassasiyetle çalışmayı mümkün kılıyor.
- **XG1212HA** ve **XG1412HA** modelleri, sırasıyla 12 m ve 14 m'ye kadar uzanabiliyor; 320 kg'ye kadar yük taşıma kapasitesi sunarak güvenli çalışma ortamı sağlıyor.
- **XG1614HA** ise 15,8 metre maksimum çalışma yüksekliği ve 350 kg taşıma kapasitesi ile serinin en güçlü modeli olarak öne çıkıyor. Tüm bu modellerde akıllı şarj sisteminden çok eksenli eğim sensörüne, aşırı yük alarmından çukur koruma sistemine kadar birçok güvenlik ve kullanım kolaylığı sunan özellik bulunuyor.

ELEKTRİKLİ AKROBAT KOLLU PLATFORM: XGA20ACE

Yüksek ve geniş alanlara erişim ihtiyacı için geliştirilen XGA20ACE, 20,6 metrelik maksimum çalışma yüksekliği ve 12 metreye ulaşan yatay erişimi ile zor-

lu projelerde güvenli çalışma olanağı sunuyor. 350 kilografa kadar taşıma kapasitesine ulaşabilen model, 360° döner tabla, 160° platform dönüş açısı ve ±65° kontra flock açılarının sayesinde dar alanlarda dahi yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor. Lityum batarya opsiyonu ile 51.2V / 412Ah kapasiteye ulaşan bu model, %45 tırmanma kapasitesi ile engebeli arazilerde dahi güçlü performans gösteriyor. Anti-sıkışma sistemi, aktif koruma teknolojileri ve çift yük genlik kontrolü, güvenlik standartlarını en üst seviyeye taşıyor.

YÜKSEK TEKNOLOJİ VE KÜRESEL ÜRETİM GÜCÜ

XCMG'nin platform çözümleri, yığın güvenliği ve havadan erişim ekipmanlarında uzmanlaşmış Ar-Ge merkezlerinde ve küresel üretim tesislerinde geliştiriliyor. Büyük açıklıklı salınlımlı akslar, uzun bom konumlandırma hassasiyeti ve çok motorlu sürüş koordinasyon teknolojileri gibi yenilikler, XCMG platformlarının verimliliğini üst seviyeye taşıyor. Bu teknolojiler, enerji tüketiminde %90'a varan verimlilik sağlarken, EN280 gibi uluslararası güvenlik standartlarına tam uyum sunuyor.

Çin pazarında lider konumda bulunduğu belirtilen XCMG platformları, Türkiye'de de hızla daha fazla projede tercih edilmeye devam ediyor. Lojistik merkezlerinden fabrika bakımına, inşaat sahalarından endüstriyel tesislere kadar birçok alanda XCMG, yüksekte güvenli çalışmanın önde gelen çözüm ortaklarından birisi olarak öne çıkıyor.

XCMG TÜRKİYE, PLATFORM GÜNLERİ'NDE!

XCMG Türkiye, yenilikçi platform çözümlerini daha yakından tanıtmak amacıyla Platform Günleri etkinliğinde yerini alıyor. Etkinliği ziyaret eden misafirler, XCMG'nin makaslı ve akrobat kollu platform modellerinin performansını birebir deneyimleme fırsatı bulacak. Hem güvenlik hem de verimlilik açısından fark yaratan bu platformları yakından incelemek ve uzman ekiple birebir görüşmek için XCMG Türkiye standını ziyaret edebilirsiniz ■

KEŞFET



HER YÜKSEKLİKTE YANINIZDA



18-20 EYLÜL



PLATFORM GÜNLERİ, AUTODROM / TUZLA

SOLID
TO SUCCEED

XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ
Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.
Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya / Ankara
☎ (0312) 287 55 59 ☎ (0312) 287 55 58

📱 / xcmg.turkey
www.xcmg.com.tr

LIEBHERR'DEN YENİ NESİL İNŞAAT YÖNETİMİ: FREE MODELING SİSTEMİ

► **LIEBHERR**, inşaat sahası yönetiminde verimliliği artırmaya yönelik geliştirdiği Free Modeling Yardımcı Sistemini tanıttı. Bu yenilikçi teknoloji, makine operatörlerinin 3D şantiye modellerini gerçek zamanlı olarak oluşturup düzenlemelerine olanak tanıyor.

Liebherr'in yeni çözümü, inşaat projelerinin daha hızlı tamamlanmasını, daha düşük maliyetle yapılmasını ve daha yüksek doğrulukla gerçekleştirilmesini sağlıyor.

Free Modeling sistemi, operatörlerin şantiye koşullarını üç boyutlu olarak görselleştirmesine imkan tanıyor. Bu, projelerin daha verimli bir şekilde ilerlemesini ve saha koşullarına anında geri bildirim yapılmasını mümkün kılıyor. Operatörler, model üzerinde anında değişiklik yaparak projeyi zamanında ve bütçe dahilinde tamamlayabiliyor. Bu teknoloji, saha ölçümleme işlemleri için ihtiyaç duyulan zaman ve iş gücünü de azaltarak, iş gücü maliyetlerini düşürüyor.

ARTAN VERİMLİLİK VE DOĞRULUK

Free Modeling'in en önemli avantajlarından biri, operatörlere **gerçek za-**

manlı veri sağlayarak hata oranlarını düşürmesidir. Güncel verilere dayalı kararlar alarak işin kalitesini artıran bu sistem, yol inşaatında meydana gelebilecek ufak hataların büyük problemlere dönüşmesini engelliyor. Aynı zamanda, şantiyedeki tüm paydaşlar (mühendisler, proje yöneticileri, operatörler) arasında **şeffaflık** ve **işbirliği** sağlanarak, problemlere hızlı çözümler üretiliyor.

Free Modeling, planlama ve ölçümleme aşamalarını hızlandırarak, projelerin tamamlanma sürelerini kısaltıyor. Bu da inşaat firmalarının daha fazla projeyi daha kısa sürede tamamlamasına olanak tanıyor. Operatörler, projedeki değişiklikleri **makine üzerinden anında** gerçekleştirebildiğinden, zaman kayıpları en aza indiriliyor.

MALİYET TASARRUFU VE İŞ GÜCÜ VERİMLİLİĞİ

Bu teknoloji, **iş gücü maliyetlerini** önemli ölçüde azaltıyor. Operatörler, daha önce ekstra personel gerektiren görevleri yerine getirebildiği için, kaynaklar daha verimli kullanılıyor. Aynı zamanda, **tekrar iş yapma ih-**

timali de minimuma indirildiği için, genel proje maliyetlerinde ciddi bir azalma sağlanıyor.

Free Modeling, **kaynak yönetimini optimize** ederek çevresel etkileri de azaltıyor. Gerçek zamanlı veri sayesinde, inşaat malzemeleri daha verimli kullanılıyor, atık miktarı azalıyor ve projelerin çevresel ayak izi en aza indiriliyor. Bu özellik, inşaat şirketlerine sürdürülebilirlik konusunda önemli bir avantaj sağlıyor.

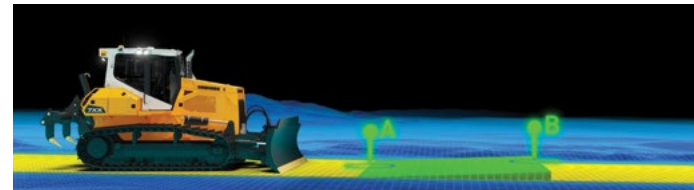
Liebherr, operatörlerin teknolojiyi kolayca öğrenebilmesi için **kullanıcı dostu bir arayüz** geliştirdi. Basit görselleştirmeler ve sezgisel kontroller sayesinde, operatörler sisteme hızla adapte olabiliyor. Bu, özellikle yüksek baskı altında çalışan inşaat ekipleri için büyük bir kolaylık sunuyor.

GENİŞ UYGULAMA ALANI

Free Modeling, sadece yol inşaatında değil, **çeşitli inşaat projelerinde** de kullanılabilir. Özellikle kısıtlı alanlarda yapılan projelerde, doğru 3D modelleme operatörlere büyük avantaj sağladığı; bu esnekliğin, teknolojinin geniş bir yelpazede kullanılabilmesini mümkün kıldığı belirtiliyor.

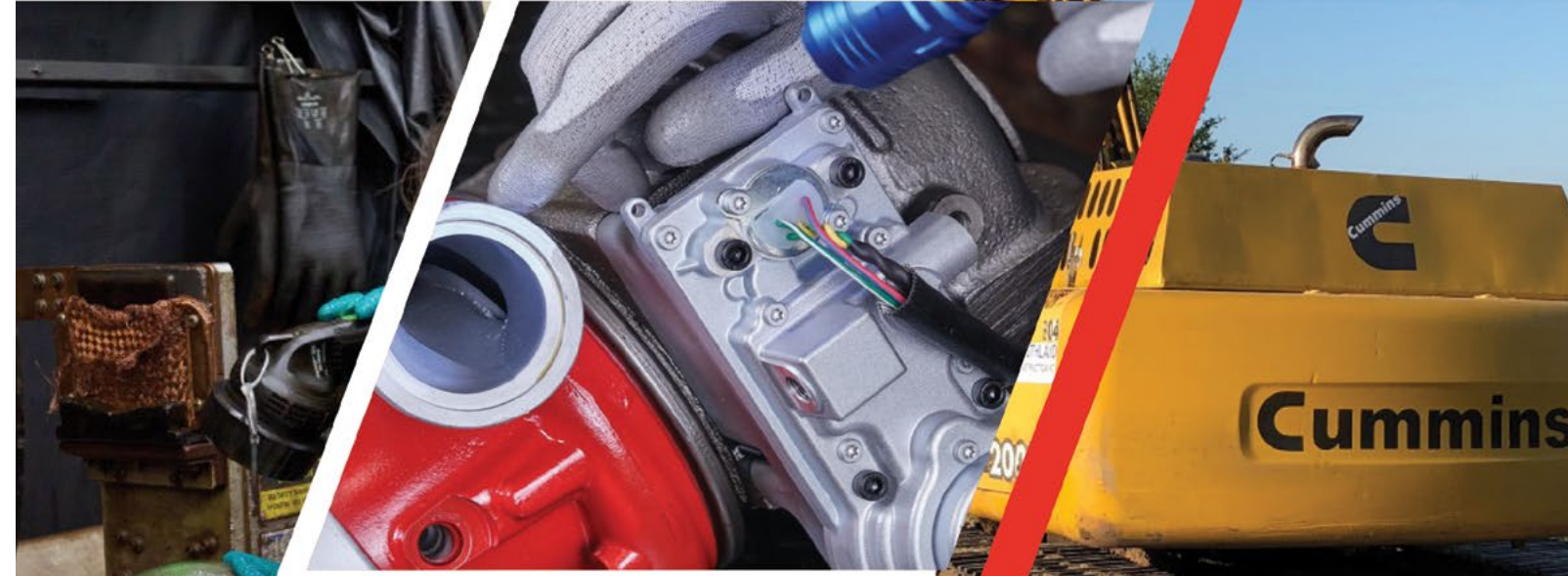
Liebherr'in Free Modeling sistemi, yol inşaatı yönetiminde önemli bir adım olarak gösteriliyor. Gerçek zamanlı 3D modelleme, doğruluk, hız, maliyet tasarrufu ve sürdürülebilirlik gibi avantajlar sunarak, inşaat projelerinin verimli bir şekilde tamamlanmasını sağlıyor.

1949 yılında Almanya'da Hans Liebherr tarafından kurul Liebherr Grubu, dünyanın önde gelen inşaat makineleri üreticileri arasında yer alıyor. 150'den fazla ülkede faaliyet gösteren şirket, 2024 yılı itibarıyla 50.000'in üzerinde çalışanı ile 14 milyar Euro'nun üzerinde gelir elde ediyor ■



HOLSET POWER. TAKE CHARGE. CHOOSE GENUINE.

...It's got to be Holset



HOLSET TURBOCHARGERS

BRANDTURBO



VÖGELE MİNİ 500, NIESEN'İN ZORLU ŞARTLARINDA ÜSTÜN PERFORMANS GÖSTERDİ

İsviçre'nin simge dağlarından Niesen'in (2.362 m) zirvesinde gerçekleştirilen asfaltlama çalışması, olağanüstü lojistik çözümler ve kompakt bir finişerin sağladığı esneklik sayesinde başarıyla tamamlandı.

► **BERNESE OBERLAND** bölgesinde, "Alplerin Piramidi" olarak bilinen Niesen Dağı, her yaz binlerce turistin uğrak noktası oluyor. Zirvedeki Niesen Kulm otel/restoranına ulaşan 170 metrelik yaya ve servis yolu ise hem ziyaretçiler hem de lojistik için hayati önem taşıyor. Yoğun kullanım nedeniyle bu yolun yüzey kaplaması yaz sezonu öncesinde yenilendi. Ancak zirveye sadece tarihi Niesenbahn funiküleri ya da helikopterle ulaşılabilmesi, projeyi olağanüstü zorlu hale getirdi.

KOMPAKT FİNİŞER FÜNİKÜLERE YÜKLENDİ

Projeyi üstlenen yüklenici, dar alanlarda yüksek kaliteyle asfalt serimi yapabilen Vögele MINI 500 finişeri-

ni tercih etti. 2,6 m uzunluğu, 0,9 m genişliği ve 1,4 ton ağırlığı sayesinde finişer, 68% eğime kadar çıkan funiküler hattı ile zirveye taşındı. Şantiye şefi Iwan Hachen, bu süreci şöyle değerlendirdi:

"Tarihi bir funikülerde yol finişeri taşımak, bizim için de olağanüstü bir deneyimdi. MINI 500'ün kompakt yapısı bu proje için adeta biçilmiş kaftandı."

ASFALT KARIŞIMI HER 4 DAKİKADA BİR HELİKOPTERLE ULAŞTI

Zirvede sürekli malzeme akışını sağlamak için asfalt karışımı, 700 metre aşağıdaki kamyonlardan helikoptere yüklenerek doğrudan finişerin haz-



nesine aktarıldı. Neredeyse her dört dakikada bir sorti yapan helikopter sayesinde asfaltın sıcaklığı korunarak kesintisiz serim gerçekleştirildi.

MINI 500, AB 135 uzatmalı finişer tablası ile 1,8 metre genişlikte ve 4 cm kalınlığında asfalt serimini gerçekleştirdi. Gerektiğinde birkaç şerit halinde çalışarak yolun tamamı iki gün içinde kaplandı. Kenar dolguları da dâhil olmak üzere tüm iş programı planlanan sürede tamamlandı.

Bu sıra dışı şantiye, modern yol makinelerinin kompaktlık ve verimlilik avantajlarını gözler önüne serdi. Vögele MINI 500, zorlu hava koşulları, dar alan ve olağanüstü lojistik gerektiren bu projede yüksek serim kalitesi ve kesintisiz performansı ile öne çıktı ■



Hızlı ve verimli

► www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara



ASKO GLOB ALL, HUB OF WAREHOUSE FUARI'NDA YERİNİ ALACAK

Türkiye iş ve istif makineleri sektörünün önde gelen firmalarından **ASKO GLOB ALL**, 18-20 Eylül 2025 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek **Hub of Warehouse Yeni Nesil Depo Sistemleri ve İç Lojistik Fuarına** katılacak. Firma, **Salon 5, Stant F100'de**, distribütörlüğünü yürüttüğü Bobcat ve Mitsubishi markalarının en güncel forklift ve depo içi ekipmanlarını sektör profesyonelleriyle buluşturacak.

► GÜÇLÜ MOTORLAR VE YÜKSEK PERFORMANS

ASKO GLOB ALL standında sergile-necek forkliftler, kompakt tasarımlarının yanı sıra güçlü motorları ve dayanıklılıklarıyla dikkat çekiyor. Bobcat ve Mitsubishi'nin yeni nesil dizel ve elektrikli forkliftleri, ağır yükleri kaldırma kapasitesi, zorlu çalışma koşullarına uygun verimlilikleri ve düşük yakıt tüketimiyle öne çıkıyor.

Depo içi operasyonlarda hız ve güvenlik sağlayan ekipmanlar, işletmelere verimlilik kazandırırken çevre dostu motor teknolojileriyle sürdürülebilir çözümler de sunuyor.

Fuar ziyaretçileri, ASKO GLOB ALL tarafından sergilenen ürünleri yakından inceleyebilecek. Ayrıca, satış ekibi, yedek parça uzmanları ve satış sonrası hizmet (SSH) yetkilileri stant-

ta hazır bulunarak ziyaretçilerin sorularını yanıtlayacak. Böylece, katılımcılar hem makineler hakkında detaylı bilgi alabilecek hem de kendi operasyonlarına uygun çözümleri doğrudan değerlendirme fırsatı bulacak.

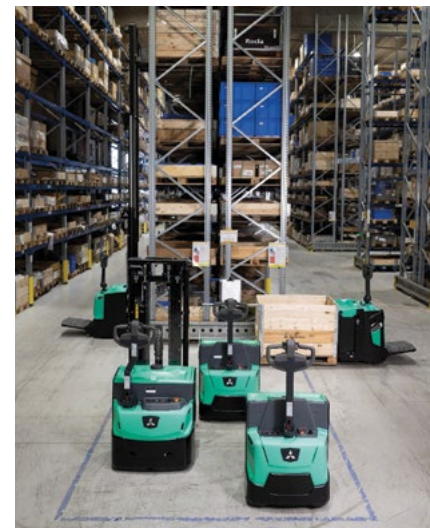
YEDEK PARÇA VE SATIŞ SONRASI HİZMET VURGUSU

ASKO GLOB ALL, fuarda yalnızca ürünlerini değil; aynı zamanda güçlü yedek parça ağı ve hızlı satış sonrası hizmet yaklaşımını da öne çıkaracak. Firma, müşterilerine yalnızca makine tedariki değil, uzun vadeli güvenilirlik ve sürdürülebilir çözüm ortaklığı sunmayı hedefliyor. SSH ekibi fuar süresince hazır bulunarak teknik sorulara yanıt verecek ve firmaların satış sonrası süreçlere ilişkin ihtiyaçlarını doğrudan karşılayacak.

DENEYİM VE YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER

ASKO GLOB ALL, Hub of Warehouse Fuarı'nda yalnızca distribütörlüğünü yaptığı markaların ürünlerini değil, aynı zamanda verimliliği artıran depo çözümlerini ve hizmet ağını da tanıttacak. Katılımcılar, makinelerin teknik özelliklerini ayrıntılı şekilde öğrenirken iş süreçlerine uygun yenilikçi çözümleri de keşfetme imkanı bulacak.

Sektördeki uzun yıllara dayanan deneyimi, güçlü iş birlikleri ve müşteri odaklı yaklaşımıyla ASKO GLOB ALL, fuarda kapsamlı ürün portföyü ve hizmet anlayışıyla dikkat çekmeyi hedefliyor ■



HUB OF WAREHOUSE Yeni Nesil Depo Sistemleri ve İç Lojistik

Fuarındayız



**18-20 Eylül 2025
İstanbul Fuar Merkezi
Salon 5 / Stand F100**



444 2 767

www.askogloball.com

MST

YENİ NESİL EKSKAVATÖR MODELLERİYLE SAHADA GÜCÜNÜ GÖSTERİYOR



Türkiye iş makinaları sektörünün yerli üretim gücü MST, kazıcı-yükleyici ve teleskobik forkliftlerdeki başarısını şimdi de ekskavatör segmentine taşıyor. Uluslararası markalarla rekabet eden **MST; AR-GE yatırımları, yerli üretim gücü ve güçlü satış sonrası hizmetleriyle** sektördeki konumunu daha da pekiştiriyor.

► **MST** Satış Pazarlama ve Yatırım A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Aydın KARLI ile firmanın vizyonunu, ekskavatör ürün grubundaki çalışmalarını ve sektörün geleceğine dair öngörülerini konuştuk.

MST İş Makinaları olarak firmanızın genel vizyonunu ve sektördeki konumunuzu nasıl tanımlarsınız?

Vizyonumuzu, Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Sami Konukoğlu'nun çizdiği doğrultuda, **"İş makinaları sektöründe uluslararası marka olmak"** şeklinde tanımlıyoruz. Kurulduğumuz günden bu yana bu doğrultuda stratejiler geliştiriyor ve adımlar atıyoruz. Faaliyet gösterdiğimiz alanda çok güçlü uluslararası markalarla rekabet ediyoruz. Türkiye iç pazarında elde ettiğimiz büyümeyi küresel pazarlara taşıyarak, kısa sürede kazıcı yükleyici ve teleskobik forklift ürün gruplarında söz sahibi bir marka konumuna geldik.

Şimdi aynı ivmeyi ekskavatör ürün grubunda yakalamayı hedefliyoruz. Bugün yurt içinde tüm ürün gruplarında müşterilerin aklına gelen ilk markalardan biriyiz ve pazardaki etkinliğimizi her geçen gün artırmaya devam ediyoruz. İlerleyen dönemde yenilikçi ürünlerimiz ve hizmetlerimizle bu konumumuzu daha da güçlendirmeyi amaçlıyoruz.

38 ton sınıfındaki MST 380 LCHD geliyor!

Ekskavatör ürün grubunuz, MST'nin ürün portföyünde nasıl bir yer tutuyor?

Paletli ekskavatör modellerimiz, MST ürün portföyü içinde stratejik öneme sahip. 2017'de pazara sunduğumuz günden bu yana çok sayıda makinaımız, Türkiye'nin dört bir yanında zorlu sahalarda operatörlerin ve makina sahiplerinin ihtiyaçlarına cevap veriyor. Pazara girmeden önce beş yıllık AR-GE süreci yürüttük ve saha ihtiyaçlarını çok iyi analiz ettik.

Şu anda 22 ve 30 ton sınıfında modellerimiz bulunuyor. Yakında yeni modelimiz 38 ton sınıfındaki MST 380 LCHD'yi de ürün gamımıza eklenmiş olacak. Böylece özellikle taş ve maden ocaklarında paydaşlarımıza güçlü bir alternatif sunacağız.

MST ekskavatörlerini diğer markalardan ayıran temel mühendislik ve teknolojik farklar nelerdir?

Ekskavatör ürün ailemizi tasarlarken dört ana öncelik belirledik. İlk olarak, küresel ölçekte kabul görmüş ana komponentlerle güvenilir bir ürün konfigürasyonu oluşturduk ve pazar ihtiyaçları doğrultusunda tasarımlarımızı gerçekleştirdik. Motor tarafında iş makinası uygulamaları için geliştirilmiş Deutz motorlarını kullanıyoruz; düşük yakıt tüketimini yüksek güç ve tork değerleriyle desteklerken uzun ömürlü bir kullanım sunuyor. Hidrolik sistem, makinanın tüm fonksiyonlarını mümkün kılan kritik altyapıdır; bu alanda hidrolik pompa için Kawasaki, ana kumanda valfi için ise sektörün prestijli markalarından Kayaba (KYB) ile çalışıyoruz.

İkinci olarak, tüm bu komponentlerin kusursuz uyumu için güncel teknolojilere uygun bir yazılım katmanı gerekiyor; bu yazılımları MST olarak kendi bünyemizde geliştiriyor ve uyguluyoruz.

MST marka makinalar sahada en ağır işlerin üstesinden gelmesi ve bunu yaparken sağlam, güvenilir ve güçlü yapısıyla öne çıkmasıyla bilinir. Bu nedenle kullanılan çelik, hammadde ve diğer malzemeler yüksek dayanıklılık ilkesine göre titizlikle seçilerek üretim hattına alınıyor.



Aydın KARLI/ MST Satış Pazarlama ve Yatırım A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi

Son olarak operatör konforu ve güvenliği özel önem verdiğimiz bir konu. ROPS/FOPS sertifikalı, güvenli, sağlam ve ergonomik yeni nesil operatör kabini ile pazarda rakiplerimizden ayrılmayı hedefliyoruz.

"Yeni nesil operatör kabini tasarımını da tamamen iç kaynaklarımızla geliştirdik"

Son dönemde geliştirdiğiniz veya piyasaya sürdüğünüz yeni ekskavatör modellerinden bahseder misiniz?

2017'den bu yana pazarda bulunan M220 LC ve M300 LC modellerimizi 2024 yılı başında tamamen yeniledik. Stage V motor geçişiyle birlikte daha



elektronik bir mimariye uygun, güncel bir tasarım altyapısı oluşturduk.

Operatör konforu ve güvenliğini artırmak için yeni nesil operatör kabini tasarımını da tamamen iç kaynaklarımızla geliştirdik. Ayrıca yeni ağır hizmet tipi ekskavatörümüz MST 380 LCHD modelimizin AR-GE ve üretim altyapısı çalışmalarını tamamladık; saha testlerinde kayda değer ilerlemeler kaydettik.

Sürdürülebilirlik ve çevreci teknolojiler açısından ekskavatörlerinizde ne tür yenilikler bulunuyor?

Stage V motorlarla birlikte, iş makinalarının çalışma sırasında ortaya çıkan zararlı gaz emisyonlarının düşürülmesine yönelik mevzuata uyum sağladık. 2023 ortasından itibaren Türkiye’de sattığımız tüm makinalarda bu motorları kullanıyoruz.

AR-GE çalışmalarımızın sonucu olarak daha az yakıt tüketen, daha çevreci makinalara evrildi. Gaziantep’teki son teknoloji üretim tesisimizin çatısını güneş panelleriyle kaplayarak kendi enerjisinin önemli kısmını üreten, karbon ayak izi düşük bir fabrika yapısına kavuştuk.



“MST olarak kullanıcılara ve makina sahiplerine kapsamlı bir iş ortaklığı modeli sunuyoruz”

Türkiye’deki ekskavatör kullanıcılarının beklentileri doğrultusunda ürünlerinizde nasıl bir strateji izliyorsunuz?

Türkiye, ekskavatör segmentinde yoğun rekabetin yaşandığı bir pazar. Özellikle Uzak Doğu’daki inşaat krizinin ardından büyük firmaların ihracat odaklı stratejileri Türkiye pazarındaki dengelerini etkiledi.

MST olarak kullanıcılara ve makina sahiplerine yalnızca bir makina değil, kapsamlı bir iş ortaklığı modeli sunuyoruz. Servis, yedek parça, ikinci el ve pazarlama gibi alanlarda yanlarında olarak rekabet üstünlüklerini sürdürmelerine yardımcı oluyoruz.

İhracat pazarında MST ekskavatörlerine olan talep ne düzeyde? Hangi bölgelerde öne çıkıyorsunuz?

MST, kazıcı yükleyici ve teleskobik forklift ürün gruplarında ihracat pazarlarında güçlü bir bilinirliğe ve pazar payına sahip. Ekskavatör tarafında ise ihracat pazarlarına yeni açılıyor. Bölgesel ve ülkeler düzeyinde yaptığımız pazar analizleri doğrultusunda hedef pazarlarda bayilik yapılanmalarımızı oluşturuyoruz. Düzenli katılımcısı olduğumuz BAUMA fuarında yeni makinalarımız yoğun ilgi gördü; bu geri bildirim bizi çok memnun etti.

Satış sonrası hizmetler konusunda müşterilerinize nasıl bir destek sunuyorsunuz?

Türkiye genelinde 57 noktada tam teşekküllü yetkili servisimiz ve yaklaşık 20 mobil servis aracımızla hızlı ve sorunsuz hizmet vermeye odaklanıyoruz. Bizim işimizde satış sonrası süreçlerde en önemli kriter; sahaya hızlı, doğru ve kesintisiz yanıt verebilmek. Çağrı merkezimize gelen

servis taleplerini en yakın yetkili servise anında iletiyor ve aynı gün içinde mutlaka dönüş yapılmasını sağlıyoruz. İlk seferde doğru teşhis ve uygulama için servis ve teknik personelimize düzenli eğitim programları yürütüyoruz.

MST olarak yerli üretim konusunda nasıl bir misyon üstleniyorsunuz? Ekskavatör grubunda yerlilik oranınız nedir?

Ekskavatör ürün grubumuzda yerlilik oranımız yaklaşık %60 seviyesinde ve bu oranı sürekli artırıyoruz. Yurt içinde üretebileceğimiz her bileşeni burada üretmeye ve ülkemize katma değer sağlamaya odaklanıyoruz.

Yerli üretim ekskavatörlerin Türkiye ekonomisine sağladığı katkıyı nasıl değerlendiriyorsunuz?

Ekskavatör tarafında ithal ağırlıklı bir pazar yapısı bulunuyor. Bu durum doğal olarak dış ticaret açığını artırıyor. Bizim ürettiğimiz ve satışını gerçekleştirdiğimiz her makina, bu açığın kapanmasına doğrudan katkı sağlıyor.

“Uzun vadede elektrikli ve hibrit makinaların sektörün kalıcı bir parçası olacağına inanıyoruz”

Elektrikli ya da hibrit ekskavatör gibi alternatif tahrik sistemlerine yönelik çalışmalarınız var mı?

Elektrikli ve hibrit makinalar son dönemde pazarda ve fuarlarda daha görünür hale geldi. Biz de bu alanda AR-GE çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İşin doğası gereği otomotiv sektöründeki dönüşüm oldukça hızlı ama iş makinalarında süreç daha yavaş ilerliyor. Ancak uzun vadede elektrikli ve hibrit makinaların sektörün kalıcı bir parçası olacağına inanıyoruz.

İnşaat ve iş makinaları sektöründe ekskavatörlerin rolünü nasıl değerlendiriyorsunuz?

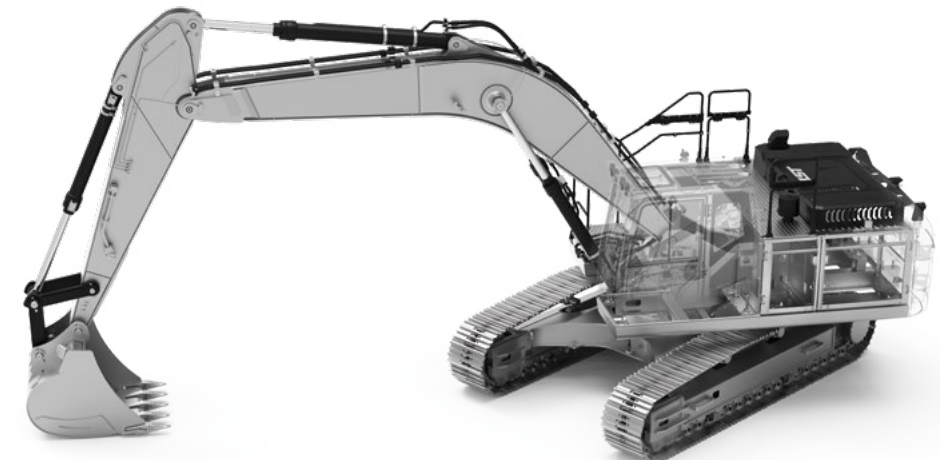


Önümüzdeki dönemde ise enerji verimliliğini artıran elektrikli ve hibrit sistemler üzerindeki çalışmaların ivmelenmesini, operatör verimliliğini destekleyen kabin içi teknolojilerin gelişmesini ve dijitalleşme ile büyük veri analitiği sayesinde makina sağlığı, filo yönetimi ve bakım süreçlerinin daha da optimize edilmesini bekliyoruz.

“MST İş Makinaları olarak bu topraklarda AR-GE ve üretim yapıyoruz”

Son olarak MST İş Makinaları olarak sektör profesyonellerine ve kullanıcılarına vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

MST İş Makinaları olarak bu topraklarda AR-GE ve üretim yapıyoruz. Tüm çalışmalarımızın hedefi; ülkemize, sektöre ve tüm paydaşlarımıza karşılıklı kazanım sağlayan bir iş modeli sunmak ■





ASCENDUM MAKİNA, SATILAN HER İŞ MAKİNASI İLE GELECEĞE NEFES OLUYOR

Ascendum Makina, çevre ve sürdürülebilirlik konusundaki çalışmalarını 20 yılı aşkın süredir sürdürdüğü bir uygulama ile destekliyor. Şirket, her iş makinası satışında **TEMA Vakfı**'na bir fidan bağışında bulunuyor.

► **YETKİLİLER**, bu uygulamanın erozyonla mücadeleye katkı sağladığını, orman varlığını artırmaya destek olduğunu ve Türkiye genelinde yeşil alanların korunmasına yönelik bir adım olduğunu belirtiyor. Şirket, uygulamayı yalnızca bir sosyal sorumluluk faaliyeti değil, doğa ile kurulan kalıcı bir bağ olarak değerlendiriyor.

Ascendum Türkiye Pazarlama Müdürü Serhan Özkan, konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede şunları söyledi:

“Ascendum Makina olarak yalnızca makineler satmıyoruz; daha yaşanabilir bir gelecek inşa etmenin sorumluluğunu taşıyoruz. TEMA Vakfı ile yürüttüğümüz fidan bağışı uygulamamız, çevremi-

ze ve gelecek nesillere bırakacağımız en değerli miraslardan biri. Her satışla birlikte toprağa kök salan fidanlar, bizim için sadece bir bağış değil, doğa ile kurduğumuz güçlü bir bağın simgesi. Ayrıca, her çalışma arkadaşımızın doğum gününde de onun adına bir fidan bağışlayarak bu yaklaşımımızı daha da anlamlı hale getiriyoruz.”

Şirket, fidan bağışı uygulamasının yanı sıra çalışanları adına yapılan bağışlarla da çevre bilincinin yaygınlaşmasına katkı sağlamayı hedefliyor ■



► Serhan ÖZKAN / Ascendum Türkiye Paz. Müdürü

► **“DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN ÇÖZÜM ÜRETİRİZ”** şirket amacı ile operasyonlarını Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da sürdüren Borusan Cat, iş makineleri alanındaki yenilikçi çözümlerini doğrudan sahada tanıtmak amacıyla başlattığı Ürün ve Hizmet Tanıtım Turları'nı sürdürüyor.

Haziran ayında başlayan ve Kasım ayı sonuna kadar devam edecek olan turlar kapsamında Borusan Cat, 6 ay boyunca Türkiye'nin dört bir yanında müşterileriyle buluşmayı hedefliyor. Şu ana kadar yoğun ilgiyle karşılanan etkinlikler, yıl sonuna kadar farklı illerde ve sektörlerde faaliyet gösteren işletmelerin sahalarda devam edecek.

Etkinlikte, Cat® 428 Kazıcı Yükleyici, Cat® 301.7 Mini Ekskavatör, Cat® 308 CR Mini Ekskavatör ve Cat® 305 Mini Ekskavatör modelleri sahada müşterilerin deneyimine sunuluyor. Demo makineleri, her gün farklı bir müşteri sahasında ve buluşma alanlarında çalışarak katılımcılara ürün performansını yakından görme ve test etme imkânı sağlıyor.

Ürün ve Hizmet Tanıtım Turları ile Borusan Cat, müşterilerine makineleri gerçek çalışma koşullarında deneyimleme fırsatı sunmayı amaçlıyor. Etkinlikler, Borusan Cat'in iş ortaklarına daha yakın olma ve ihtiyaçlara yerinde çözüm üretme vizyonunun bir yansıması olarak da dikkat çekiyor ■



BORUSAN CAT, YURT GENELİNDE MÜŞTERİLERİYLE BULUŞMAYA DEVAM EDİYOR

Borusan Cat, Ürün ve Hizmet Tanıtım Turları'yla Türkiye'nin dört bir yanındaki müşterilerine makinelerini sahada deneyimleme fırsatı sunuyor; 6 ay sürecek yolculukta **Cat® 428, 301.7, 308 CR ve 305** modelleri tanıtılıyor.





VOLVO EC950F, BURSA'DAKİ DEMO ETKİNLİĞİNDE TANITILDI

Ascendum Türkiye, **Volvo**'nun ağır hizmet sınıfındaki ekskavatörü **EC950F**'i Bursa'nın Orhaneli ilçesinde düzenlenen bir demo etkinliğiyle tanıttı. Çelikler Holding'e ait termik santral sahasında gerçekleştirilen etkinlikte, makinenin madencilik operasyonlarındaki performansı yerinde sergilendi.

► **VOLVO EC950F**, özellikle ağır madencilik uygulamaları için geliştirilmiş bir ekskavatör modeli olarak öne çıkıyor. Gelişmiş hidrolik sistemi, yüksek motor gücü, güçlü kazma kuvveti ve hassas kontrol özellikleri ile operatörlere yüksek verimlilik ve konfor sağlamayı hedefliyor. Makine aynı zamanda düşük yakıt tüketimi ve işletme maliyetleriyle de dikkat çekiyor.

Etkinlik sırasında katılımcılar, EC950F'in sahadaki çalışma performansını yakından gözlemleme fırsatı buldu. Ascendum Türkiye yetkilileri tarafından yapılan bilgilendirmelerde, makinenin zorlu saha koşullarında sunduğu dayanıklılık ve verimlilik vurgulandı.



Serkan EKİNCİ / Maden Satış Müdürü

Ascendum Türkiye Maden Satış Müdürü Serkan Ekinci, demo organizasyonunun ardından yaptığı açıklamada, *"EC950F'in ağır hizmet şartlarındaki performansını sahada sergileme imkânı bulduk. Etkinlik süresince müşterilerden gelen geri bildirimler oldukça olumluydu"* ifadelerine yer verdi.

Etkinlik, Ascendum Türkiye'nin müşteri odaklı yaklaşımını ve yeni nesil iş makinelerini sektöre tanıtmaya vizyonunu yansıtmaya açısından önemli bir örnek oldu. Şirketin önümüzdeki dönemde de benzer tanıtım faaliyetlerine devam etmesi bekleniyor ■



Volvo Penta güçlü endüstriyel çözümler ve ortaklıklarıyla ön plandadır. Uygulamanızı optimize etmekten dünya çapındaki bayi ağımıza kadar, size yardımcı olmak için buradayız. Ayrıca, tüm Volvo Grubu'nun paylaştığı teknoloji sayesinde, yeniliklerimiz sizi endüstriyel güç sistemlerinin geleceğine taşıyacak. Dünyanın her yerinde kolay erişilebilir servis ve destekle işinizi güçlendirin. www.volvopenta.com

105-585 KW

Made to move you

**VOLVO
PENTA**

PALETLİ MOBİL KIRMA & ELEME ÇÖZÜMLERİ

HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL



TAAHHÜT



MADENCİLİK



GERİDÖNÜŞÜM

NEDEN PALETLİ MOBİL?

Çünkü katlanabilir yapısıyla kolayca taşınır ve dar alanlarda bile esnek hareket kabiliyeti sunar. Hızlı kurulumuyla zaman kazandırır, hibrit teknolojisiyle hem elektrikli hem de dizel olarak çalışarak yakıt tasarrufu sağlar ve çevreye duyarlıdır.

Yüksek hareket kabiliyeti ve güçlü performansı ile her türlü arazi koşulunda güvenilir ve etkin bir çözüm sunar, işinizin her aşamasında sizi bir adım öne taşır.



boratas
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ

GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ

ÇENELİ KIRICILAR



DARBELİ KIRICILAR



KONİK KIRICILAR



DİK MİLLİ KIRICILAR



TİTREŞİMLİ ELEKLER



SCALPING ELEKLER



OLASILIKLARI
YENİDEN
TANIMLAYALIM

boratas
TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ



2003 'DEN BERİ



MAKSİMUM VERİMLİLİK VE GÜÇ



ESNEK TAŞIMA VE KURULUM



HİBRİT TEKNOLOJİ İLE TASARRUF



www.boratas.com.tr



HİDROMEK®

HEM YURT İÇİNDE HEM DE YURT DIŞINDAKİ YÜKSELİŞİNİ SÜRDÜRÜYOR

Capital Dergisi tarafından her yıl hazırlanan “**Capital 500 – Türkiye’nin En Büyük 500 Özel Şirketi**” araştırmasının 2024 yılı sonuçları açıklandı. Sıralamada **HİDROMEK, 175. sırada yer aldı. Şirket, önceki yıllarda olduğu gibi bu yıl da listede yer alarak istikrarlı performansını sürdürdü.**

► **İŞ VE İNŞAAT** makineleri sektöründe faaliyet gösteren HİDROMEK, 2400’ü aşkın çalışanı ve 1.400 dönümü aşan toplam alana sahip 7 üretim tesisi ile üretimini sürdürüyor. Kazıcı

yükleyici, hidrolik ekskavatör, lastikli yükleyici, motor greyder ve toprak silindiri üretiminin yanı sıra, yakın zamanda ürün gamına eklenen teleskopik yükleyici grubu ile de pazarda-

ki çeşitliliğini artırıyor. Şirketin makineleri, bugün 6 kıtada ve 130’dan fazla ülkede kullanılıyor.

DÜNYANIN 43’ÜNCÜ İŞ MAKİNELERİ ÜRETİCİSİ

HİDROMEK, Capital 500 dışında bu yıl farklı listelerde de yer aldı. Haziran ayında açıklanan “Yellow Table 2025” listesine göre HİDROMEK, dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisi arasında 43. sırada yer aldı. Yurt içindeki listelerde de dikkat çeken şirket, İstanbul Sanayi Odası’nın hazırladığı İSO 500 listesinde 79. sırada, Ege Bölgesi Sanayi Odası’nın EBSO 100 araştırmasında 17. sırada yer aldı. Ayrıca Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından açıklanan “Türkiye’nin İlk 1000 İhracatçısı” listesinde de 176’ncı oldu.

HİDROMEK’in hem ulusal hem de uluslararası listelerde başarıyla yer alması, şirketin üretim kapasitesi, ihracat ağı ve kurumsal yapısının sektör içindeki konumunu her geçen gün güçlendirdiğini gösteriyor ■



CASE
CONSTRUCTION

DONANIMIYLA TÜM TAŞLAR YERİNDEN OYNAYACAK

Maksimum performanstan ödün vermeyen G Serisi ile her sahada uzmanlığı deneyimleyin.

- ✓ Üstün Teknoloji ve Yüksek Verimlilik
- ✓ Gelişmiş Mühendislikle Tasarlanan Motor Teknolojisi
- ✓ Yüksek Konfor, Maksimum Ergonomi



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH

CATERPILLAR'DAN OTONOM MADENCİLİKTE YENİ BİR BAŞARI



İş makineleri sektörünün önde gelen markalarından **Caterpillar Inc.**, Amerika'nın en büyük aile şirketi olarak faaliyet gösteren agrega üreticisi **Luck Stone** ile yürüttüğü iş birliğinde önemli bir kilometre taşına ulaştı. Şirketler, Virginia eyaletinde bulunan Bull Run Ocağı'nda otonom taşıma sistemleriyle bir milyon ton malzemenin taşındığını açıkladı.

MADENLERLE SINIRLI DEĞİL: İNŞAAT VE DİĞER UYGULAMALAR

Caterpillar, otonom teknolojilerini yalnızca madencilikle sınırlı tutmuyor:

- Cat Command teknolojisi sayesinde dozerler, yükleyiciler, kompaktörler ve kompakt yükleyiciler uzaktan kumanda veya yarı otonom modlarda çalışabiliyor.
- İnşaat sektöründe kullanılan başta ekskavatörler olmak üzere bazı modeller, operatör olmadan belirlenen görevleri kendi başına tamamlayabiliyor.
- Zemin iyileştirmede kullanılan makineler, GPS ve sensör desteğiyle yarı otonom şekilde çalışarak iş sahalarının daha tutarlı sonuçlar sunuyor.

Caterpillar, otonom iş makineleri konusundaki global liderliğini agrega sektörüne taşıyarak iş makineleri dünyasında bir kez daha öncü konumunu pekiştirdi. Şirket, önümüzdeki dönemde farklı sektörlerde de tam ve yarı otonom çözümlerini genişletmeyi hedefliyor. ■

► **BU GELİŞME**, Caterpillar'ın uzun yıllardır madencilikte uyguladığı otonom taşımacılık teknolojilerinin agrega sektöründe de aynı güvenilirlik ve verimlilikle çalışabileceğini kanıtıyor. Böylece şirket, otonom iş makineleri alanındaki liderliğini madencilikten öteye taşıyarak farklı uygulama alanlarında da pekiştirmiş oldu.

GÜVENLİK, VERİMLİLİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Caterpillar'ın Cat® MineStar™ Command for hauling sistemiyle donatılan kamyonlar, ocak sahasında operatör-

süz şekilde çalışarak düzenli, tekrarlanabilir performans sergiliyor. Otonom taşımacılık, operatörlerin riskli alanlardan uzaklaştırılması sayesinde iş güvenliğini artırırken, daha az rö-lanti süresi ve daha verimli yakıt kullanımıyla da hem işletme maliyetlerini hem de emisyonları azaltıyor.

Caterpillar'ın verilerine göre, Command for hauling sistemine sahip kamyonlarla dünya genelinde bugüne kadar 8,6 milyar tondan fazla malzeme otonom şekilde taşındı ve bu süreçte iş kazasına bağlı kayıp zaman yaşanmadı.



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com

HASEL

GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR

TEKNİK BETON YAPI,
GAZİANTEP SANAYİSİNE

HİDROMEK®

İLE GÜÇ KATIYOR



Makine parkına geçtiğimiz yıl HİDROMEK'in HMK 500 LC HD, HMK 410 LC UHD, HMK 390 LC HD ve HMK 360 LC ekskavatörlerini dâhil eden Teknik Beton Yapı, fabrika inşaat altyapılarında elde ettiği verimlilikle birlikte yeni yatırımlarını da yine HİDROMEK'ten yana kullanıyor.

► **ÜLKEMİZİN** sanayi alanında gelişmiş illerinden olan Gaziantep, sahip olduğu iş gücüyle büyümesini sürdürürken organize sanayi bölgelerinde yeni fabrika inşaatları da devam ediyor. Bu inşaat süreçlerinde görev alan Teknik Beton şirketi, tecrübesiyle bölgenin önemli hafriyat hizmeti sunan firmaları arasında yer alıyor. Aynı zamanda betonarme prefabrik üretimi de gerçekleştiren şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Öz ile Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi'nde bir araya geldik ve çalışmalarını hakkında bilgi aldık:

Öncelikle firmanızın uzmanlık alanlarından bahsedebilir misiniz?
Teknik Beton Yapı olarak 23 yıldır

Gaziantep'te inşaat sektöründeyiz. 2004 yılında başladığımız yolculukta ilk olarak hastane ve otel inşaatları yaptık. Zamanla, nihai üretimden kaba inşaatla doğru yöneldik. Şu anda ağırlıklı olarak taahhüt işleri yapıyoruz. Prefabrik üretimi gerçekleştiriyor, hafriyatından başlayarak, anahtar teslim kaba fabrika inşaatı projeleri üstleniyoruz. İnce işlere girmeden, temelden itibaren çalışıyoruz.

En çok hangi lokasyonlarda çalışıyorsunuz?

Ağırlıklı olarak Gaziantep Organize Sanayi Bölgesi'nde çalışıyoruz. Halihazırda yaklaşık 20 şantiyemiz var ve hafriyatlarından sorumluyuz. Beto-

narne prefabriklerin üretimi, montajı ve sevkiyatını da gerçekleştiriyoruz.

Prefabrik üretiminizin detayları neler?

Büyük yapıların inşasında kullanılan betonarme prefabrik yapıları üretiyoruz. 70 bin metrekare üzerine 12 bin metrekare kapalı alanda bir üretim tesisine sahibiz. Günlük 1.000 metrekare üzerinde üretim yapabilme kabiliyetimiz bulunuyor. Çalışma alanına kurulumu da dâhil olmak üzere tüm aşamaları kendi bünyemizde gerçekleştiriyoruz.

“İşimizde malzeme ve işçilik kalitesine büyük önem veriyoruz”

Sizi sektörünüzde ve bölgenizde farklı kılan nedir?

Bizi farklı kılan en önemli nokta,

projeleri zamanında teslim etmemiz. Demir ve beton kalitesini statik projelere uygun tutmaya özen gösteriyoruz. Prefabrik yapılarla çalışmak için çok daha seri ilerlemesini sağlıyor. İşimizde malzeme ve işçilik kalitesine büyük önem veriyoruz.

“Gaziantep, tekstil, makine, plastik ve gıda gibi birçok sektörde son derece gelişmiş ve çalışkan bir şehir”

Özel projelerinize örnekler verebilir misiniz?

Bugüne kadar çok sayıda projede yer aldık. Örneğin marketlerde satılan kuruyemiş markalarından Demir Çelik fabrikasına kadar inşaatlarımız oldu. Gaziantep, tekstil, makine, plastik ve gıda gibi birçok sektörde son derece gelişmiş ve çalışkan bir şehir. Suriye'ye ve Mersin Limanı'na yakınlığımız da şehrin potansiyelini artırıyor. Biz de bu doğrultuda çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz.

İş makinelerini hangi alanlarda kullanıyorsunuz?

İş makinelerimizi ağırlıklı olarak hafriyat, saha tesviyesi ve altyapı işlerinde kullanıyoruz. Parkımızda ekskavatör, vinç ve kazıcı yükleyici dâhil olmak üzere yaklaşık 20 makinemiz var. Bunların 9 adedi ise HİDROMEK'ten oluşuyor.

HİDROMEK ile yollarınız nasıl keşitti ve hangi modellerini kullanıyorsunuz?

HİDROMEK ile bir aile yakınlığımız sayesinde tanıştık. Geçen yıl 1 adet HMK 500 LC HD, 3 adet HMK 410 LC UHD, 3 adet HMK 390 LC HD ve 2 adet 360 LC model ekskavatörlerini makine parkımıza dahil ettik.

Aldığınız bu makineler hangi koşullarda çalışıyor?

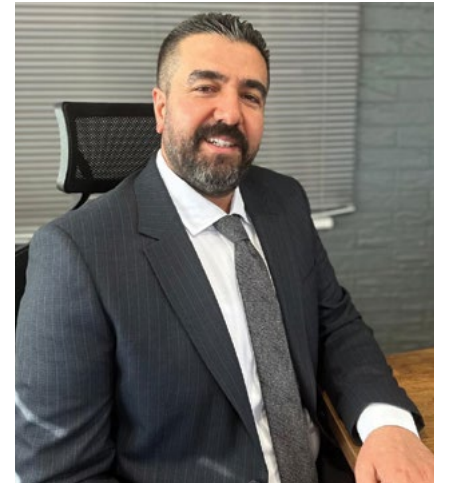
Makinelerimizi gayet zorlu koşullarda çalıştırıyoruz. Gaziantep zemini

ağırlıklı kayalık olduğu için makineleri kırıcıda kullanıyoruz ve patlatma yapamıyoruz. Bu nedenle kırıcıda ve sökü işlerinde güçlü olmaları bizim için hayati önem taşıyor. Ekskavatörlerimizin sınırlarını zorlamamıza rağmen yakıt tüketimleri son derece makul seviyededir. Ayrıca operatörlerimiz de Gaziantep'in sıcak koşullarında çalışıyor. Makineler bu koşullara uygun bir klima performansı sunuyor ve operatörlerimiz de son derece memnunar.

“Çelikten anlayan bir firma olarak HİDROMEK'i muadillerinin önüne koyabilirim”

HİDROMEK'in en çok hangi özellikleri işlerinizi kolaylaştırdı?

Sağlamlığı ve güçlü performans sergilemeleri bizim için ön planda. Motoru ve çelik aksamaları da son derece dayanıklı. Bu konuda çelikten anlayan bir firma olarak HİDROMEK'i muadillerinin önüne koyabilirim. Piyasada diğer makinelerde sıkça karşılaşılan kırılma ve çatlama sorunlarını HİDROMEK'lerde hiç yaşamadık.



Hakan Öz / Teknik Beton Yapı Y.K. Başkanı

HİDROMEK'in servis desteğinden memnun musunuz?

Makinelerin performansından ödün vermemesi kadar olası bir arızada hızlı müdahale de bizim için son derece önemli. Bu kapsamda yetkili servisten aldığımız destekten ve ilgili çalışanlardan da memnunuz. Bölgemizdeki HİDROMEK yetkili servisi ECM Makine, bu hizmeti başarıyla sağlıyor.

Geleceğe dair hedefleriniz neler?

2026 yılında parkımıza 10 adet yeni ekskavatör daha eklemeyi hedefliyoruz. Bu alımlarda yine HİDROMEK'i tercih edeceğiz. Şunu samimiyetle söyleyebilirim ki, HİDROMEK'i dünyanın en yaygın ve pahalı makineleriyle yan yana koyduğunuzda, benim tercihim her zaman HİDROMEK olmaya devam edecektir ■



TEKNİK BETON YAPI SAHA FORMENİ FATİH POLAT:

“HİDROMEK, GÜÇ, PERFORMANS VE KONFORU BİR ARADA SUNUYOR”

► **İNŞAAT SEKTÖRÜNDE** 1998 yılından bu yana edindiği tecrübeyle Teknik Beton Yapı’da saha formeni olarak görev yapan Fatih Polat, HİDROMEK iş makineleriyle olan deneyimlerini ve memnuniyetini dile getirdi. Aslen ekskavator operatörü olan Polat, sorumlu olduğu makine parkındaki HİDROMEK’lerin zorlu saha koşullarındaki performansını değerlendirdi.

“HİDROMEKLER 10 aydır sıkı çalışıyor”

Teknik Beton Yapı’nın makine parkurunda tamamı HİDROMEK marka olan 9 adet ekskavator bulunduğunu belirten Fatih Polat, makinelerden aldıkları verimden oldukça memnun olduklarını ifade etti. Polat, “Geçen sene gelen bu makinelerle temel kazısı, soket kazısı ve saha tesviyesi gibi sahada gereken işleri yapıyoruz. Makinelerimizi alalı ortalama 10 ay oldu ve bu süre içinde hiçbir arıza veya sıkıntı yaşamadık. Halihazırda 1.500, 1.800 ve 2.000 saat seviyelerine geldiler. Oldukça sıkı çalışıyor, hatta çift vardiya yaptığımız da oluyor” dedi.

YAKIT VERİMLİLİĞİ VE OPERATÖR KONFORU ÖN PLANDA

HİDROMEK’lerin özellikle yakıt performansı, gücü ve operatör konforuyla öne çıktığını vurgulayan Polat, “Yakıtından, performansından ve hızından son derece memnunuz. 50 tonluk ekskavatörümüz, 70 tonluk bir makinenin performansı ile çalışıyor. Ayrıca yeni makinelerimizin yakıt tüketimi eski modellere göre çok daha düşük” diye konuştu.

Operatörlerin kabin konforundan duyduğu memnuniyeti de aktaran Fatih Polat, kendisinin de bir operatör olarak bu görüşü desteklediğini belirtti.



Fatih POLAT / Teknik Beton Yapı Saha Formeni

ti. Ayrıca makinelerin daha az egzoz dumanı çıkarmasının çalışma şartlarını iyileştirdiğini sözlerine ekledi.

“Sadece yerli olduğu için değil, performansı için de HİDROMEK”

Sektördeki diğer formenlere ve operatörlere HİDROMEK’i gönül rahatlığıyla tavsiye ettiğini belirten Polat, “Piyasada yabancı markaları tercih edeceğime HİDROMEK derim. Sadece yerli bir marka olduğu için değil, güç, performans ve arıza yapmaması gibi nedenlerden dolayı HİDROMEK’i tüm camiamıza öneriyorum” ifadesini kullandı ■

OPERATÖR GÖZÜYLE



Yunus TÜRKMEÑOĞLU / Operatör

► **TEKNİK BETON YAPI’DA** 8 aydır çalışıyorum ve 20 yıllık operatörüm. Daha önce de HİDROMEK kullandım ve şimdi çalıştığım sahada HMK 410 LC UHD ile görev yapıyorum. Fabrika temellerinde ayak kazıma operasyonlarını yürütüyorum. Çok kayalık olmamakla birlikte sıkı bir zemindeyim ve sökü gerektiriyor.

HİDROMEK bu zemine yeterli gücü ve büyük kovasıyla rahat dalıyor. Ayrıca son derece seri olması işimi kolaylaştırıyor. Kabinde çalışırken iyi ses yalıtımı sayesinde huzurlu çalışıyorum. Kliması ise Gaziantep’in sıcak ikliminde çalışma konforumu artırıyor. Diğer markalara nazaran HİDROMEK’i her zaman tercih ederim ■



AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM SIGMA 16 PRO

- Kompakt ve çevik
- Sınıfının en iyisi
- Yatay jib bom hareketi



İNŞAAT SEKTÖRÜ YILIN İKİNCİ YARISINA HIZLI BAŞLADI

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), inşaat sektörü ve bağlantılı alanlardaki gelişmeleri yansıtan Hazır Beton Endeksi 2025 Temmuz Raporunu açıkladı. Rapora göre, yılın ikinci yarısı inşaat faaliyetlerinde güçlü bir ivmeyle başladı.

► **HAZIR BETON ENDEKSİ'NİN** alt göstergeleri içinde en dikkat çekici gelişme Faaliyet Endeksi'nde yaşandı. Son bir yılda yalnızca üç kez eşik değerine çıkabilen endeks, Temmuz 2025'te sert bir sıçrama kaydederek rapordaki en yüksek seviyeye ulaştı. Beklenti Endeksi de pozitif tarafa geçerek toparlanma sinyali verirken, Güven Endeksi hâlâ eşik değerinde kalmaya devam etti.

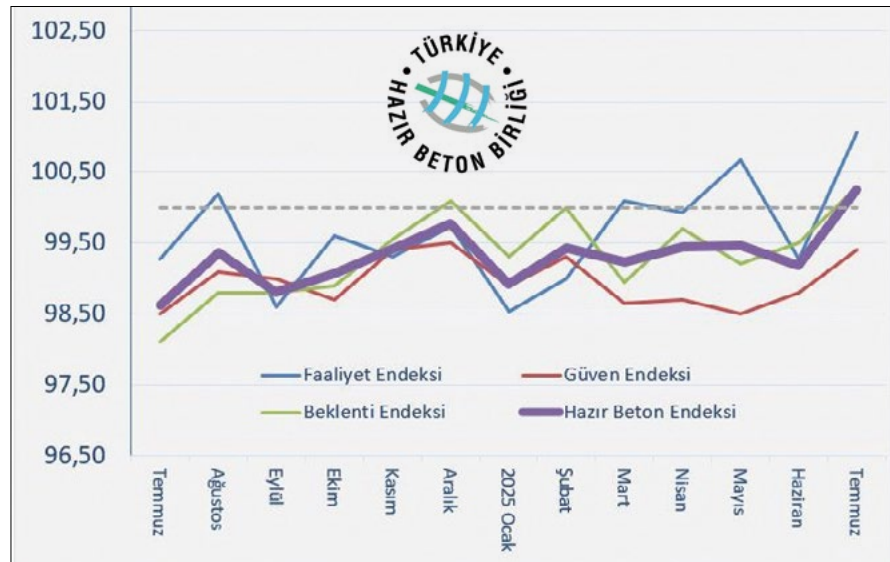
Geçen yılın aynı ayına kıyasla tüm endekslerde artış gözlemlendi. Oransal olarak en güçlü artış Beklenti Endeksi'nde görülürken, Güven Endeksi en sınırlı yükselişi kaydetti. Faaliyet Endeksi ise hem yıllık bazda hem de Temmuz ayı özelinde en yüksek değere sahip gösterge oldu.

İSTİHDAM ORANLARINI YUKARI TAŞIYAN SEKTÖR

Rapor ışığında ekonomik gelişmeleri değerlendiren THBB Başkanı Yavuz Işık, sanayi, inşaat ve ticaret-hizmet sektörleri toplamında ücretli çalışan sayısının, 2025 Haziran ayında, önceki yılın aynı ayına göre %2,0 arttığını

belirterek, "Ücretli çalışanların alt detaylarına bakıldığında; 2025 Haziran ayında ücretli çalışan sayısı yıllık olarak sanayi sektöründe %2,1 oranında azalırken %8,2 artış oranı ile öne çıkan sektör inşaat olmuştur. En yakından takip eden ulaştırma ve depolama sektöründe ise artış oranı %5,7'de kalmıştır. Yakın dönemde inşaat sektörünün istihdam artış oranlarına baktığımızda artış hızının %15'lere yaklaştığı görül-

mektedir. Sektördeki istihdamın 2 milyon rakamını aşması ve bunun sürdürülebilir şekilde devam etmesi, piyasalarda ciddi bir daralmanın yaşandığı bu dönemde önem taşımaktadır. İnşaat sektörü yalnızca imalatı beslemekle kalmamakta olup, aynı zamanda istihdam oranlarını yukarı taşıyan bir sektör olması nedeniyle ülke ekonomisi açısından kritik öneme sahiptir" ifadelerini kullandı ■



Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

ENR'İN "DÜNYANIN EN BÜYÜK 250 ULUSLARARASI MÜTEAHHİDİ LİSTESİ" NDEKİ TÜRK FİRMALARI

	2025	2024	FİRMA
1	46	54	ENKA
2	50	53	RÖNESANS
3	61	48	LİMAK
4	63	108	ÇALIK ENERJİ
5	72	87	ESTA
6	84	113	TAV
7	88	84	ANT YAPI
8	92	105	GÜLERMAK
9	103	82	YAPI MERKEZİ
10	108	104	CENGİZ
11	109	106	ASLAN YAPI
12	113	115	KUZU GRUP
13	115	209	MAPA
14	129	151	KOLİN
15	131	**	KALYON
16	132	117	NUROL
17	136	**	BCM
18	142	176	GAP
19	143	121	TEKFEN
20	145	156	BAYBURT GRUP
21	146	170	SEMBOL
22	147	162	İLK
23	148	145	ESER
24	149	144	METAG
25	152	155	POLAT YOL
26	166	178	ONUR
27	171	190	ÜSTAY
28	173	225	İC İÇTAŞ
29	174	181	MBD
30	177	219	MAKYOL
31	178	163	ALARKO
32	179	188	YÜKSEL
33	185	211	STFA
34	190	**	YDA
35	191	185	DEKİNSAN
36	192	202	SUMMA
37	202	206	İRİS
38	207	204	TEPE
39	208	246	DOĞUŞ
40	210	**	MESA
41	212	234	ZAFER
42	215	222	SMK
43	229	227	DORÇE
44	231	**	ÖZKAR
45	234	**	ORKUN

TÜRK MÜTEAHHİTLER DÜNYA İKİNCİLİĞİNİ KORUDU

Tamamladıkları hızlı ve kaliteli projelerle "dünyayı inşa eden" Türk müteahhitler, 2024 yılında da uluslararası arenada güçlü performanslarını sürdürdü. İnşaat sektörünün en prestijli yayınlarından ENR (Engineering News Record) tarafından her yıl açıklanan "**Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Müteahhidi**" listesinde 45 Türk firması yer aldı. Bu başarıyla Türkiye, bir kez daha dünya ikinciliğini korudu.

► **LİSTENİN ZİRVESİNDE** 76 firmayla Çin bulunurken, Türkiye'yi 42 firmayla ABD takip etti. Böylece Türkiye, küresel inşaat sektöründe Çin dışındaki en güçlü oyuncu olduğunu bir kez daha kanıtladı.

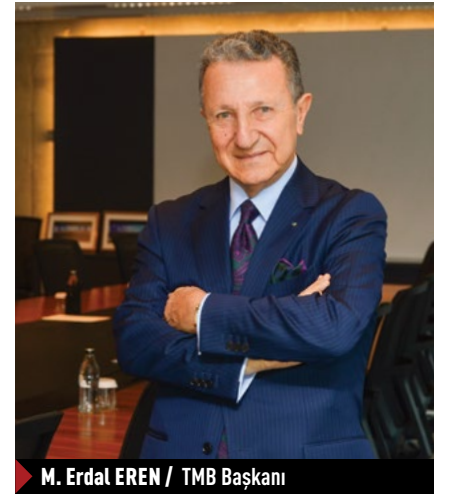
İLK 100'DE GÜÇLÜ TÜRK VARLIĞI

Türk müteahhitlik firmalarının sadece sayıca değil, niteliksel olarak da yükselişi dikkat çekiyor. 2024 listesinde ilk 50'de 2, ilk 100'de ise 8 Türk firması yer aldı. Enerji sektöründe ise bir Türk şirketi ilk 10'a girmeyi başardı. Bu sonuç, Türk şirketlerinin artık yalnızca genel inşaatla değil, yüksek katma değerli alanlarda da rekabet ettiğinin göstergesi.

KÜRESEL KRİZLERE RAĞMEN YÜKSELİŞ

ENR raporuna göre, 250 firmanın toplam proje hacmi 2024'te 502 milyar dolara ulaştı. Ancak bölgesel çatışmalar ve ekonomik dalgalanmalar nedeniyle tedarik zincirlerinde aksamalar ve maliyet artışları sektörde kârlılığı baskılıyor. Bu zorluklara rağmen Türk firmaları, 137 ülkede 31 milyar doların üzerinde yeni projeye imza attı.

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı M. Erdal Eren, sektörün bu başarısını şöyle özetliyor:



M. Erdal EREN / TMB Başkanı

"Türk müteahhitlerimiz, uluslararası projelerde kararlılık, özveri ve girişimci güçleriyle bir kez daha ülkemiz için gurur kaynağı oldular. Küresel krizler, ekonomik dalgalanmalar ve bölgesel çatışmalar engel değil; aksine, yeni pazarlara açılma ve sürdürülebilir projeler geliştirme kararlılığımızı güçlendiriyor."

Bugün geldiğimiz noktada Türk müteahhitler, yalnızca inşaat yapan firmalar değil; aynı zamanda Türkiye'nin uluslararası itibarını pekiştiren stratejik aktörler olarak öne çıkıyor. Üstlenilen her proje, Türkiye'nin küresel pazarlardaki güvenilirliğini artırırken, ülkenin yumuşak gücüne de katkı sağlıyor ■

ÇEŞME'NİN SAĞLAM YAPILARINA BETONSTAR İMZASI

ŞÖLEN BETON, BETONSTAR İLE GÜCÜ VE ESNEKLİĞİ İŞLERİNE YANSITİYOR

Çeşme'nin zorlu ve hassas koşullarında yüksek kaliteli beton üretimiyle öne çıkan **Şölen Beton**, son 5 yıldır tercih ettiği **BETONSTAR** beton pompaları ile gücü ve esnekliği işlerine yansıtıyor. Şirket, makine parkında BETONSTAR'ın; bom uzunlukları 37 - 47 metre arasında değişen modelleriyle sağlam yapıların oluşmasını destekliyor.

► **YAZLIK ALANLARDA** inşaat çalışmaları aynı bir hassasiyet ve bir o kadar da çabukluk gerektiriyor. Son 20 yılda turistler açısından tercih edilirliliğini hızla artıran ve Türkiye'nin turizmdeki gözbebekleri arasına giren Çeşme-Alaçatı'da, inşaat işleri de sadece güven sağlayan şirketlerce gerçekleşiyor. Bu firmalardan olan ve hazır beton sektöründe hizmet veren Şölen Beton, son 25 yılda birçok projeye imza atmış bir şirket. Müşterilerine verdiği güvenle yoluna devam eden Şölen Beton, makine parkında ise artık BETONSTAR'dan başka marka beton pompası kullanmıyor. Şölen Beton'un kurucusu Mehmet Şölen ile geçmişten bugüne şirketin çalışmalarını ve bölgedeki inşaat dinamiklerini konuşurken, BETONSTAR pompalarının sunduğu avantajları da masaya yatırdık:

Firmanızın geçmişinden ve faaliyet alanınızdan bahseder misiniz?
Geçmişimiz inşaat malzemeleri ticaretine dayanıyor. Sektöre Aydın'da çimento, mozaik ve taş kireç satışı yaparak adım attık. 1999 Marmara Depremi'nden sonra ise çimento satışlarının da azalmasıyla birlikte hazır betona yöneldik. 2000 yılında ilk mikser yatırımımızla sahaya inerek

taşeronluk çalışmalarına başladık. Çeşme Alaçatı'daki hazır beton tesisimizi ise 2004 yılında kurduk. Günümüzde sadece hazır beton ve hazır sıva üretimi yapıyor, çalışma bölgemizi Alaçatı ile sınırlı tutuyoruz. Yılda ortalama 100 – 120 bin m³ beton üretim kapasitesine sahibiz.

*“Yılda ortalama
100 – 120 bin m³ beton
üretim kapasitesine
sahibiz”*

Alaçatı bölgesindeki çalışmalarınız nasıl bir alanda gerçekleşiyor?
Burası hem popüler hem de deprem açısından hassas bir bölge. Aydın'da C20-C25 sınıfı beton kullanırken Alaçatı'da C35 kalite beton üretiliyor. Agregayı ise Germiyan yolundaki ocaktan temin ediyoruz. Ulaşım kolaylığı da bizim için avantaj oluyor. En uzak iş sahası ortalama 20 kilometre mesafede bulunuyor.

Ürünün kalitesini nasıl kontrol ediyorsunuz ve üretiminizdeki en kritik unsur nedir?
Agreganın kalitesi üretim safhasında ilk sırada geliyor ve üretim sürecimiz tamamen otomasyonla işliyor. Katkı maddelerini doğru oranlarda ekleyip

analizini laboratuvarında yapıyoruz. Ayrıca yapı denetim firmaları gelip numune alıyor. Dolayısıyla yaptığımız işin kalitesini hem biz hem de bağımsız firmalar aracılığıyla sürekli kontrol etmiş oluyoruz.

Makine parkınız hakkında bilgi verir misiniz?

9 mikserimiz, 4 adet BETONSTAR pompamız ve bir adet sıva için pompalı mikserimiz bulunuyor. Mikserlerimiz 8 ve 12 m³lük kazanlardan oluşuyor. Alaçatı'nın dar sokaklarında 8 m³lükleri, geniş alanlarda ise büyük hacimli mikserleri kullanıyoruz.

*“47 metrelik pompayı
büyük otel projelerinde
yatay erişim için tercih
ediyoruz”*

Pompa seçiminizde BETONSTAR markasını neden tercih ettiniz?

İlk BETONSTAR pompamızı 2020 yılında aldık. Şirketin Ege Bölgesi yetkili servisi olan Prestij İş Makinaları'nın sahibi Ersin Bey'in tavsiyesiyle ilk olarak H40-5RZ modelini parkımıza dahil ettik. Daha sonra filomuza H37-4Z, bir adet daha H40-5RZ ve bir adet H47-5RZ model beton pompalarını kattık. Özellikle 47 metrelik



Mehmet ŞÖLEN / Şölen Beton Kurucusu

pompayı büyük otel projelerinde yatay erişim için tercih ediyoruz.

Bir beton pompasında sizin için en önemli kriterler neler?

Basma gücü, kullanım kolaylığı, bomun sağlamlığı ve kurulum hızını önemsiyoruz. Uç hortumun sallanmaması da iş güvenliği açısından son derece kritik. BETONSTAR'ın bu kriterlerde bizi memnun ettiğini edindiğimiz tecrübeyle görmeye devam ediyoruz.

***BETONSTAR
performans ve
sağlamlıkta
beklentilerimizi
karşılıyor***

Son 5 yılda BETONSTAR modellerinin hangi avantajlarını yaşadınız?

2020 yılında aldığımız pompamız 4500 saate ulaşmasına rağmen sorunsuz bir şekilde operasyonlara devam ediyor. Parkımızdaki tüm modellerin gerek basma gücü gerek bom sağlamlığı beklentilerimizi oldukça karşılıyor.

BETONSTAR'ın işlerinizi kolaylaştıran ekstra uygulamaları var mı?

Makinelerde bulunan akıllı sistem; basma hareketleri, bom hızı, ayak hareketleri gibi birçok fonksiyonu



istenilen kalibrede ve makine sınırları çerçevesinde ayarlayabiliyor. Bu sistemler hem yakıt tasarrufu sağlıyor hem de operatörlerimizi rahatlatarak kullanım kolaylığı sağlıyor.

Servis ve yedek parça desteği konusunda deneyiminiz nasıl?

En küçük arızada bile 24 saat içinde çözüm üretiyorlar. Fabrikanın bize sadece 50 km uzaklıkta olması da ayrı bir avantaj. Yedek parça konusunda da hızlıca gereken parçayı temin edebiliyoruz.

“BETONSTAR bugün sadece Türkiye’de değil, Avrupa ve Amerika’da da kendini kanıtlamış bir marka”

Markanın sektördeki kullanımı-na ve genel izlenimlere dair neler söylersiniz?

BETONSTAR bugün sadece Türkiye’de değil, Avrupa ve Amerika’da da kendini kanıtlamış bir marka. Teknik olarak sürekli kendini yenileyen yerli BETONSTAR’ı, müşterinin taleplerini her açıdan karşılamaya hazır bir şirket olarak görüyoruz. Ayrıca Türkiye genelinde pek çok firma, bizden referans alarak BETONSTAR’ı tercih etmiştir.



ŞÖLEN BETON SATIŞ PAZARLAMA SORUMLUSU YILDIRIM ŞÖLEN:

“ÇEŞME’NİN DEĞİŞEN İNŞAAT POTANSİYELİNDE BETONSTAR İLE İLERLİYORUZ”

Bugüne kadar villa ve yazlık ağırlıklı bir inşaat seyri izleyen Çeşme’de, otel inşaatları daha da artıyor. Bu genişleyen yapı içerisinde Şölen Beton’un zamanla yarıştığı iş süreçlerindeki en büyük yardımcısı ise BETONSTAR.

► **ŞÖLEN BETON** Genel Müdürü Mehmet Şölen’in oğlu olan ve küçük yaşlarda şirkette çırak olarak çalışmaya başlayan Yıldırım Şölen, bugün hem satış pazarlama biriminin yöneticiliğini yapıyor hem de makine parkındaki süreçleri takip ediyor. Kendisiyle yaptığımız söyleşide Çeşme bölgesinin dinamiklerini ve BETONSTAR ile sahada çalışma koşullarını ele aldık:

Turistik bir belde olan bölgenizde nasıl bir çalışma periyodunuz bulunuyor?

Alaçatı’da yaz sezonu oldukça yoğun geçiyor. Bu yoğunluktan ötürü Haziran’ın 15’inde başlayıp Eylül’ün 15’ine kadar devam eden bir çalışma yasağı mevcut. Dolayısıyla yılda yaklaşık 8 aylık bir çalışma süremiz oluyor. Bu kısa zamanda çok yoğun çalışıyoruz ve büyük iş-

lere imza atıyoruz. Bu yüzden pompaların arıza yapmaması bizim için çok önemli. BETONSTAR da bu noktada bize büyük bir güven veriyor.

Bu kısa sürede BETONSTAR nasıl bir kolaylık sağlıyor?

Öncelikle yerli üretim olması ve yedek parçaya hızlı ulaşabilmemiz bizim için çok büyük avantaj oldu. Çalışma bölgemizde karşımıza çıkabilecek yeni bir proje olduğunda, eğer yedekte makineniz yoksa temin etmek zor olabiliyor. Bu yüzden parkımızda belli sayıda beton pompasını barındırıyoruz. Ayrıca yüksek yedek parça bulunabilirliği, satış ve satış sonrası ekiplerine hızlı ve kolay şekilde ulaşabilmemiz, bütün bu özellikleriyle BETONSTAR bize işlerimizde büyük kolaylık sağlıyor.

“Çalışanların teknik bilgisi ve satış sonrası destek kapasitesi BETONSTAR’ı avantajlı kılıyor”

BETONSTAR’ın ürünleri kadar yerli olması ve satış organizasyonu da seçiminizde etkili oldu mu?

BETONSTAR’ın tüm pompa modelleri bizim çalışma düzenimize son derece uygun düşüyor. Çevremizde-



Yıldırım ŞÖLEN/Şölen Beton Satış Paz. Sorumlusu

ki birçok firma da bizim deneyimlerimize güvenerek BETONSTAR’ı tercih ediyor. Ancak elbette sadece bu yeterli değildir. Teknik bilgi ve satış sonrası destek konusunda da çok deneyimli bir kadroya sahipler. Bu deneyim, BETONSTAR’ın müşterileriyle olan ikili ilişkilerine de olumlu yansıyor. Dolayısıyla yeni yatırımlarımızda da BETONSTAR ile devam etmek istiyoruz.

Müşterileriniz BETONSTAR tercihlerinize nasıl bakıyor?

Müşterilerimizle yıllardır aynı tedarikçilerle çalışan, istikrara önem veren bir firmayız. Dolayısıyla

BETONSTAR’a geçişimiz, adeta bir aile gibi olduğumuz müşterilerimizin de dikkatini çekti. “Hangi pompayı kullanıyorsunuz?” diye sorduklarında BETONSTAR’ın bizim için sağladığı avantajları aktarıyoruz ve sektörde yaptıkları köklü değişiklikleri gösteriyoruz. Yerli bir marka olan BETONSTAR’ın dünya çapında ihracat yapıyor olması da müşterilerimize ayrı bir güven veriyor.

“2026’nın ilk aylarıyla birlikte canlanma bekliyoruz”

Son olarak Çeşme’nin inşaat açısından nasıl bir potansiyeli var?

Çeşme, kendini sürekli geliştiren ve gelişen bir beldemiz. Daha önce ürettiğimiz konutların yüzde 90’ı rezidans daireler ve villalardı. Şimdi artık turizm bölgesinde iyileştirme düşünüldüğü için büyük otel projeleri gerçekleşiyor. İlaveten İstanbul’dan bölgeye göçler de devam etmekte. Biz de bu değişen inşaat taleplerine BETONSTAR ile sahada cevap vermeye devam ediyoruz. Sektörün hareketliliği ise geçmiş yıllara oranla kurlar ve faiz oranları gibi ekonomik sebeplerden ötürü daha yavaş. Ancak 2026’nın ilk aylarıyla birlikte canlanmanın olmasını bekliyoruz ■





ÖZ ATAĞ İNŞAAT, ŞANTİYELERDE GÜCÜNÜ ZOOMLION İLE PEKİŞTİRİYOR

29 yıllık köklü geçmişiyle inşaat sektöründe güçlü bir yere sahip olan **Öz Atak İnşaat**, makine parkurunu büyötmeye ve modernleştirmeye devam ediyor. Firmanın makine ve tır filosu yöneticisi Enver Özbak, özellikle **Zoomlion** markasıyla iş birliğinin firmaya sağladığı avantajları sektörle paylaştı.



► **LOJİSTİK TESİSLERDEN** depolara, fabrikalardan endüstriyel yapılara kadar geniş bir yelpazede projeler üstlenen Öz Atak İnşaat, bugün Gebze, Pelitli, Arke, Öykü, H.G. Çelik, Ataklar ve Marmara Metal gibi büyük ölçekli projeleri eş zamanlı yürütüyor. Toplamda 7 aktif şantiyesi bulunan şirket, güçlü makine parkuruyla operasyonlarını sorunsuz bir şekilde sürdürüyor.

ZOOMLION TERCİHİ: FİYAT-PERFORMANS VE TEKNİK İMKANLAR

Makine seçiminde kapasite, güvenilirlik, yakıt verimliliği ve teknik servis desteğini önceliklendirdiklerini vurgulayan Özbak, Zoomlion markasına yönelme sebeplerini şöyle aktarıyor: “Piyasada kapsamlı bir araştırma yaptıktan sonra Zoomlion’da karar kıldık. Hem fiyat-performans dengesi hem de sunulan teknik imkanlar tercihimizde belirleyici oldu.”

GÜÇLÜ MAKİNE PARKURU

Öz Atak İnşaat’ın makine parkında Zoomlion marka olarak 5 adet manlift, 1 adet dizel manlift, 1 adet 110 tonluk mobil vinç ve 1 adet 120 tonluk mobil vinç bulunuyor.

120 tonluk mobil vinç, firmanın kule vinç montajlarında aktif olarak kullanılırken, 110 tonluk vinç Öykü şantiyesinde görev alıyor. Diğer Zoomlion ekipmanları ise farklı projelerde ihtiyaca göre değerlendiriliyor.

Zoomlion makinelerinin performansından son derece memnun olduklarını belirten Özbak: “Şu ana kadar hem verimlilik hem de sorunsuz kullanım açısından beklentilerimizi fazlasıyla karşıladılar.” diyerek markaya duydukları güveni vurguluyor ■

ZOOMLION



YENİ TELEHANDLER MODELLERİMİZ SATIŞTA!



ZTH4018

Zoomlion ZTH Serisi Telehandler modellerimiz ile ister limanda ister depoda kaldırmak, taşımak ve yerleştirmek artık çok kolay!

ÖNE ÇIKANLAR:

- ✓ Mükemmel Sürüş
- ✓ Sorunsuz Hareket
- ✓ Güçlü Kapasite



ZTH3507

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı ©2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion’un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.

f y t i n s Zoomlion_Turkiye





TUĞBA ERDEM / JCB TÜRKİYE
PLATFORM SATIŞ MÜDÜRÜ

“JCB’NİN GÜCÜ VE SİF’İN SERVİS AĞIYLA PLATFORMDA DA İDDİALİYIZ”

JCB, SİF İş Makinaları güvencesiyle personel yükseltici platform pazarında Türkiye’de makaslı ve eklemli modelleriyle yerini aldı. Tecrübesi ve Türkiye’deki geniş servis ağıyla bu dinamik pazarda iddialı olan JCB, 2 yıl akü garantisi ve 5 yıl şasi garantisi gibi sektörde az rastlanan avantajlar sunacak.

► **İNGİLİZ İŞ MAKİNESİ** devi JCB, Türkiye pazarındaki güçlü varlığını SİF İş Makinaları aracılığıyla yıllardır sürdürüyor. Marka son yıllarda özellikle telehandler ürünleriyle yakaladığı başarının ardından, şimdi de personel yükseltici platform sektörüne iddialı bir giriş yaptı. Türkiye’de son yıllarda satışları hızla artan bu ürün grubunda, JCB’nin köklü tecrübesi ve SİF İş Makinaları’nın güçlü servis ağıyla fark yaratması bekleniyor. Bu önemli gelişmeyi ve pazarın geldiği noktayı SİF İş Makinaları JCB Türkiye Platform Satış Müdürü Tuğba Erdem ile yaptığımız söyleşide ele aldık.

Öncelikle sektördeki tecrübenizden bahsedermisiniz?

SİF İş Makinaları bünyesinde JCB Türkiye Platform Satış Müdürü ola-

rak yeni göreve başladım. Sektörde 21 yıldır farklı markalarda çalıştım ve personel yükseltici platformların Türkiye’deki gelişimine yakından şahit oldum. 2004 yılından bu yana da sektörün içinde yer almaya devam ediyorum.

“Geçen yıl Türkiye’de 7000 adet personel yükseltici platform satıldı”

Sektörün 2004’ten bu yana geldiği noktayı nasıl değerlendiriyorsunuz? 2004’te sektöre katıldığımızda, sattığımız platformlar bir elin beş parmağını geçmiyordu. Avrupa’da ise her sokakta bir kiralama firması vardı. Artık ülkemiz de o pozisyona gelmeye başladı. Geçen yıla baktığımızda Türkiye’de 7000 adet platform satıldı. Sektördeki gelişim, bu rakamdan net bir şekilde gözlemlenebilir ve bu potansiyelin devam edeceğini düşünüyorum. Çünkü biz bir inşaat ülkesiyiz. Ayrıca, son yıllarda iş güvenliği yasalarının etkin bir biçimde yürürlüğe girerek artması da platform sektörünü oldukça hareketlendirdi.



“20 metrelik eklemli bomlu bir modeli de ürün gamımıza dahil edeceğiz”

JCB olarak müşterilerinize hangi platform gruplarında ürünler sunuyorsunuz?

Hali hazırda elektrikli yürüyüşlü makaslı grupta 8, 10, 12, 14 ve 16 metrelik modellerimiz bulunuyor. Ayrıca, 4x4 16 metrelik eklemli bomlu makinemiz mevcut. Yakın zamanda 20 metrelik eklemli bomlu bir modeli de ürün gamımıza katmayı planlıyoruz.

ruz. Ürün gamımızın Türkiye pazarı için yeterli olduğunu düşünüyoruz, çünkü pazarın ağırlıklı talepleri bu ürün gruplarından oluşuyor.

“8 kendi servisimiz ve toplamda 32 servis noktamızla hizmetteyiz”

JCB’nin sağladığı temel farklar ve genel avantajlar neler?

En büyük avantajımız SİF İş Makinaları’nın güçlü servis ağı ve bu güçlü hareket ediyoruz. SİF İş Makinaları,





51 yıldan beri JCB markasının distribütörlüğünü özveriyle yapıyor. Türkiye genelinde 8 kendi servisimiz ve toplamda 32 servis noktamızla hizmet sunuyoruz. İlaveten bu sayı gidecek artıyor. Makineyi satın almanın yanında, istikrarlı ve profesyonel bir satış sonrası hizmet desteği platform pazarında son derece gerekli. Markamız da bu gücüyle platform sektöründe yerini sağlamlaştıracak.

JCB'nin geniş ürün gamının ve SİF aracılığıyla Türkiye'deki yerleşik düzeninin kapsamlı hizmet sunmak için avantaj sağladığını söyleyebilir miyiz?

Ürün gamımızın genişliği kapsamlı hizmet vermek adına ek bir avantaj sağlıyor. Ancak en büyük avantajımız kesinlikle servis hizmetimiz. İlaveten yedek parça konusunda da oldukça güçlüyüz.

**“2 yıl akü,
5 yıl şasi garantisi
sunuyoruz”**

Bir JCB makaslı platform alan bir müşteri teknik olarak ne gibi avantajlar elde edecek?

Markamız son derece sağlam ürünler üretmesiyle ve müşteriye sunduğu güvenle biliniyor. Bu kapsamda da 2 yıl akü garantisi veriyoruz ki bu

hiçbir firmanın vermediği bir opsiyondur. Genellikle makine firmaları akülü tarafa bu denli bir garantiyle girmiyorlar. Ayrıca 5 yıl şasi garantisi de sunuyoruz. Bu avantajları aynı zamanda markamızın ürünlerine olan güvenin bir göstergesi olarak da düşünebiliriz.

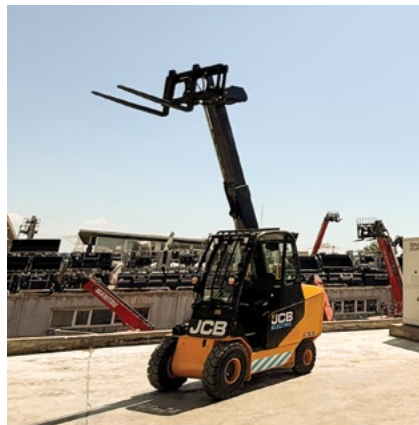
Platformlar ne tür güvenlik özelliklerine sahip?

Hem SİF hem de JCB olarak bu konuda son derece hassasız ve iş güvenliği ne her zaman öncelik veriyoruz. Örneğin eklemli bomlu makinelerimizdeki emniyet sistemi, personel yukarıda çalışırken kusursuz işliyor. Personelin önüne bir engel geldiği anda düğmeye basıldığında makine otomatik olarak kendini kapatıyor. Sesli uyarılar da birçok markanın ürünlerinde belirli noktalarda bulunurken, JCB'nin platformlarında komple bir alarm sistemi olarak yer alıyor.

**“İngiliz
JCB Türkiye'ye
inanıyor”**

Türkiye platform pazarındaki hedefleriniz neler?

Pazarda ilk üçe girmeyi hedefliyoruz ve bu kapsamda iddialıyız. Türkiye çapında son kullanıcı ve kiralama firmalarına yönelik tanıtım çalışmalarımız da devam edecek. Son olarak öz sermayesiyle üretimini gerçekleştiren JCB'nin Türkiye pazarına ve bu pazara olan yatırıma inandığını söyleyebiliriz. ■



JCB'DEN 6 FARKLI BOY VE KAPASİTEDE MAKASLI PLATFORM

Kullanım kolaylığını ön planda tutarak tasarlanan JCB'nin elektrikli makaslı platformları operatörlerin iş akışını daha rahat hale getirmeyi hedefliyor. Türkiye'ye 6 çeşit sunulan makaslı platformların 8 m'den 16 m'ye kadar çalışma yükseklikleri ve 230 kg'den 450 kg'ye kadar yük kapasiteleri bulunuyor. Platformlarda bulunan tam boy giriş kapısı, kontrolör yuvaları ve sepet içindeki platform çıkışı, kullanım deneyimini iyileştiren detaylar olarak öne çıkıyor. Ayrıca ürünler için kiralama filolarına sorunsuz entegrasyon sağlayacak şekilde endüstri standardı bileşenleri de kullanılıyor.

EKLEMLİ BOMLU PLATFORMLARLA GÜVENLİĞE ODAKLANIYOR

JCB'nin iş makineleri ve telehandler güvenliği konusundaki güçlü itibarı, eklemli bomlu platformlarında da kendini gösteriyor. Hibrit ve tamamen elektrikli olarak sunulan 2 eklemli model, 15.84 m maksimum çalışma yüksekliği ve 7,48 m maksimum kapsama alanına sahip. 13.84 m platform yüksekliğine sahip olan ürünler 300 kg maksimum platform kapasitesi sunuyor. Marka, kullanıcı emniyetini ön planda tutarak tasarlanan bu platformlarda gelişmiş güvenlik özelliklerine yer veriyor. İkincil koruma sistemi, olası delinmelere karşı dayanıklı delinmez lastikler, acil durumlarda kontrolü ele almayı sağlayan acil durum geçersiz kılma fonksiyonu ve sepet yüklerinin belirlenen güvenlik sınırları içinde kalmasını sağlayan yük izleme sensörleri standart donanımlar arasında bulunuyor.



**YENİ
ÜRÜN**

ZORLU İŞLERİN YENİ STANDARDI

Kompakt tasarımı ve üstün donanımıyla zorlu işlerde dahi işinin ehli Yeni D Serisi Mini Ekskavatör ailesini hemen keşfedin, standartları siz belirleyin.

- Sıfır Kuyruk Tasarımı
- Yatırılabilir Kabin
- Katlanabilir Alt ve Üst Ön Cam
- LED Aydınlatmalar
- Geri Görüş Kamerası (E50D - E58D Modellerinde)
- Ters Fan Sistemi (E50D - E58D Modellerinde)
- Elektrohidrolik Kontrol Sistemi (E35D - E50D - E58D Modellerinde)
- Entegre Yakıt Tankı ve Filtreler (E17D Modellerinde)



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH



ÖZÇİÇEK İNŞAAT, RENAULT TRUCKS K520 XTREM İLE FİLOSUNU GÜÇLENDİRDİ

► **MERSİN MERKEZLİ** Özçiçek İnşaat, kamu ulaştırma projelerindeki çalışmalarında kullanmak üzere Renault Trucks K520 Xtrem model kamyonlardan oluşan yeni bir teslimat aldı. Firma, geçtiğimiz yıl satın aldığı 10 adet aracın ardından, bu yıl da aynı modelden 10 adetlik ek alım gerçekleştirdi.

Yeni kamyonların teslimatı, Mersin'de düzenlenen törende Özçiçek İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Menderes Çiçek'e Renault Trucks Türkiye Bölge Satış Müdürü Can Satır ile Erman Ticari Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz ve Genel Müdürü Ahmet Gözü tarafından yapıldı.

HIZLI TREN PROJESİNDE GÖREV ALACAKLAR

Özçiçek İnşaat, otoyol, köprü, tünel, metro ve demiryolu altyapısı gibi büyük ölçekli projelerde faaliyet gösteriyor. Şirketin yeni aldığı Renault Trucks K520 Xtrem kamyonların, halen yürütülmekte olan Mersin, Adana, Osmaniye ve Gazi-

antep hızlı tren hattı altyapı çalışmalarında kullanılacağı belirtildi.

2022 yılında başlayan projede Özçiçek İnşaat, Renault Trucks K520 Xtrem araçlarıyla Mersin-Yenice etabında altyapı çalışmalarını sürdürüyor. Yeni araçların ise Yenice-Ceyhan hattındaki yaklaşık 60 km'lik bölümde görev alması planlanıyor.

YAKIT VERİMLİLİĞİ VE KAPASİTE AVANTAJI

Firma yetkilileri, kamyonların zorlu inşaat sahalarında dayanıklılık ve yüksek taşıma kapasitesi sunduğunu ifade ediyor. Araçların, filo-daki diğer modellere göre sefer başına yaklaşık 2 ton daha fazla yük taşıyabildiği ve yakıt tüketiminde tasarruf sağladığı aktarıldı.

Özçiçek İnşaat, operasyonlarını ortalama 5 yaşındaki filosu ile sürdürüyor. Firma, araçların sahada kesintisiz çalışmasını sağlayan satış sonrası hizmetlerin de tercih sürecinde etkili olduğunu vurguluyor ■

HAREKET, AVRUPA'NIN 4'ÜNCÜ, DÜNYANIN 15'İNCİSİ OLDU

► **TÜRKİYE'NİN** ağır yük taşımacılığı ve proje lojistiği alanındaki öncülerinden Hareket, uluslararası sıralamalarda yükselişini sürdürüyor. International Cranes and Specialized Transport (ICST) dergisinin yayımladığı IC T50 listesinde şirket, bu yıl dünya genelinde 15'inci, Avrupa'da ise 4'üncü sıraya yerleşti.

Toplam 46.603 ton taşıma kapasitesi ile Türkiye'de ilk sırada bulunan Hareket, üç kıtada yürüttüğü projelerle küresel büyüme hedefini sürdürüyor.

Hareket CEO'su Abdullah Altunkum, listeye ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: *"IC T50'de bir basamak daha yükselmek, global liderlik vizyonumuzun önemli bir göstergesi. Yatırımlarımızla kapasitemizi artırmayı ve dünya çapında en güvenilir çözüm ortağı olmayı sürdüreceğiz."*

68 yıllık geçmişe sahip firma; enerji, petrokimya, altyapı ve gemi inşa gibi sektörlerde ağır yük kaldırma, taşıma ve mühendislik çözümleri sunuyor. İstanbul merkezli Hareket, Orta Doğu, Asya, Afrika ve Avrupa'da da faaliyet gösteriyor ■



Abdullah ALTUNKUM / Hareket CEO'su

► **KAZI ÇALIŞMALARI** sona eren ve asfalt, aydınlatma ile havalandırma işlerinin devam ettiği tünel, tamamlandığında 23,4 kilometrelik uzunluğuyla dünyanın en uzun karayolu tünellerinden biri olacak. İki gidiş, iki geliş olmak üzere dört şeritli olarak tasarlanan dev proje, bölgenin birçok yerleşim yerine güvenli ulaşım sağlayacak.

Murovdağ Tüneli'nin ilk ışık görme töreni; Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Mihriban Aliyeva ve Cengiz Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Cengiz'in katılımıyla gerçekleştirildi.

"Kardeş Azerbaycan'a destek olmaktan gurur duyuyoruz"

Törende konuşan Cengiz Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Cengiz, projeye dair şu değerlendirmelerde bulundu: *"Bugün sadece Avrupa'da değil, dünyanın farklı coğrafyalarında da önemli projelerimizi başarıyla sürdürüyoruz. Cengiz İnşaat olarak kardeş ülkemiz Azerbaycan'ın Karabağ bölgesindeki altyapısına destek vermeye devam ediyoruz. Yıllarca işgal altında kalan bu toprakların yeniden ayağa kalkması ve ekonomik gelişiminin hızlanması için tüm imkanlarımızı seferber ediyoruz. Özellikle stratejik öneme sahip Karabağ ve Doğu Zengezur'da yer almaktan dolayı son*



23 KİLOMETRELİK MUROVDAĞ TÜNELİ'NDE İLK IŞIK GÖRÜNDÜ

Azerbaycan'ın Karabağ ve Doğu Zengezur bölgelerinde yürütülen en önemli altyapı projelerinden biri olan Toğanalı-Kelbecer-İstisu karayolu hızla tamamlanıyor. Cengiz Holding'in grup şirketi **Cengiz İnşaat** tarafından yapımı gerçekleştirilen ve inşaatının yüzde 85'inin tamamlandığı projede, yolun kalbi sayılan Murovdağ Tüneli'nde ilk ışık görme töreni gerçekleştirildi.

derece mutluyuz. Dünyanın en uzun karayolu tünellerinden biri olacak Murovdağ Tüneli'nin, Cengiz İnşaat ve Türkiye imzası taşıyacak olması bizleri ayrıca gururlandırıyor."

Murovdağ Tüneli, yalnızca mühen-

dislik açısından değil, aynı zamanda bölgesel kalkınma açısından da kritik bir öneme sahip. Karabağ ve Doğu Zengezur'un yeniden inşasında kilit rol oynayan proje, bölge halkına güvenli, hızlı ve modern ulaşım imkanları sunacak ■



SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezege	0216 518 03 00	www.demirgezege.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyle	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr		•		•		•		•		
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürış, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAK	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.power.tk.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kvern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif-jcb.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Kolayca Kirala

Türkiye'nin İlk İş Makinesi Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PAETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleici)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24-26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MINİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
	9T-13T	90.000-120.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-250.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		150.000-200.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	200.000-250.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	25.000-40.000
KOMPAKTÖR		35.000-50.000
KOMPRESÖR		20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	30.000-45.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	100.000-125.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	60.000-80.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	300.000-400.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		

DUAL DRIVE SİZLERLE

KOLTUK ARKAYA BAKARKEN DE MAKİNANI SÜR.



SİF JCB

sif.com.tr

0 216 352 00 00

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

makina
parkuru

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.

Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

PLATFORM GÜNLERİ 2025

TÜRKİYE'NİN
Gözü Yükseklerde

18-20
EYLÜL
2025
İSTANBUL

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI!

Üretici firmalar, distribütörler, kiralama firmaları, finans kuruluşları, destek ürün ve hizmet sağlayıcıları ve nihai kullanıcılar, İstanbul'un prestijli organizasyonlara ev sahipliği yapan Autodrom İstanbul'da bir araya gelecek.

Düzenleyen



Organizatör



Ulusal ve Uluslararası Resmi Partner

İMİAD



Lokasyon



Mescit Mah. Demokrasi Cad.
No:19 Tuzla / İSTANBUL

Medya Sponsorları

forum makina

PLATFORMDERGİ



LHT

İstif Material Handling

TKU Magazin

vinc & platform



Access BRIEFING
GLOBAL ACCESS INSIGHT - EVERY DAY

access
INTERNATIONAL

cranes
& access

KRAN&BÜHNE

Vertikal
net

TUZLA TV

www.platformgunleri.org

info@platformgunleri.org

Talep toplama ve ön kayıt: 0216 466 87 22