



HAMM

Elektrikli **HAMM HD 12E**
silindirlerden dikkat çekici
performans

CATERPILLAR'dan
güçlü ciro artışı

Özgür Günaydın,
BORUSAN GRUBU'nun
yeni CEO'su oldu

HITACHI Construction
Machinery, 2027'de
LANDCROS Corporation oluyor

TürkTraktör
Üretimde yeni kilometre
taşlarını aştı

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkararak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. İşleme, karıştırma, serme, sıkıştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 170 - Kasım 2025

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve
Otomatif San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim

İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı

Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü

Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına
uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



BORUSAN'IN ZİRVESİNE İŞ MAKİNELERİNDEN BİR LİDER

► **İŞ VE İNŞAAT** makinaları sektörü, Türkiye'nin sanayi dönüşümünde her zaman kritik bir rol üstlendi. Bu nedenle, kariyerini iş makineleri dünyasında şekillendiren bir yöneticinin, bugün Türkiye'nin en köklü sanayi gruplarından birinin tepe koltuğuna oturması, sektörümüz adına ayrı bir gurur vesilesi.

Borusan Grubu'nun yeni CEO'su olarak göreve başlayacak olan Özgür Günaydın, 1995 yılında Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nde servis mühendisi olarak başlayan yolculuğunu, 30 yılı aşan global liderlik tecrübesiyle Holding'in zirvesine taşıdı. Günaydın'ın, Borusan Cat'te uyguladığı müşteri deneyimi odaklı dönüşüm modeli, dijital servis altyapıları, veri tabanlı yönetim anlayışı ve yenilikçi operasyon yapısı, bugün yalnız şirket içinde değil, tüm sektör için bir referans noktası niteliğinde.

Bu atama, yalnız bir kariyer başarısı değil; iş makineleri sektörünün yetiştirdiği liderlerin ülke endüstrisinin geleceğinde ne denli belirleyici olabileceğinin güçlü bir göstergesi.

Türkiye Hazır Beton Birliği'nin düzenlediği ve İstanbul Fuar Merkezi'nde dört gün boyunca yoğun bir katılımı gerçekleşen BETON 2025 Fuarı, bu yıl yalnız yeni ürünlerin değil, sektörün geleceğini şekillendirecek yaklaşımların da vitrini oldu.

Elektrikli iş makinelerinden beton pompalarına, yüksek kapasiteli yükleyicilerden dijital izleme sistemlerine kadar geniş bir yelpazede sergilenen yenilikler, sektörün hızla sürdürülebilirlik, verimlilik ve emisyon azaltımı ekseninde evrildiğini bir kez daha ortaya koydu.

Dergimizin bu sayısında da görüldüğü üzere sahalar artık yalnız tonaj ve güçle değil; yazılım, sensör teknolojileri, uzaktan izleme kabiliyetleri, elektrikli tahrik sistemleri ve akıllı kontrol çözümleriyle yönetiliyor.

Bu dönüşüm, yalnız ürün seviyesinde değil; iş modeli, servis yapısı ve veri odaklı operasyon yönetimi gibi alanlarda da yeni bir standart oluşturuyor.

Türkiye inşaat ve makine sektörleri, yaşanan dalgalanmalara rağmen dönüşüm gücünü koruyor. Kamu projeleri, kentsel yenileme adımları ve uluslararası müteahhitlik faaliyetleri ivmeyi canlı tutarken, sektörün geleceği artık yalnız çelik ve hidrolikte değil, enerji yönetimi, dijitalleşme ve insan kaynağı üzerinde yükseliyor.

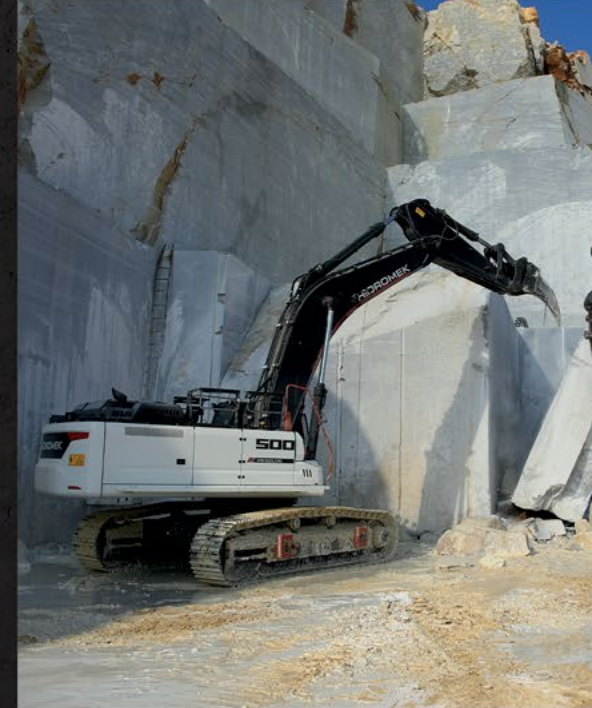
İş makineleri sektörü, Türkiye'nin geleceğini inşa eden stratejik bir alan olmaya devam edecek.

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

forum_makina forummakina ForumMakina forummakina Forum Makina

Sahanın en güçlü takım arkadaşları: HİDROMEK Paletli Ekskavatörler



@hidromekofficial



hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTV company/hidromek hidromek.official

HİDROMEK®

Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**

- 6 ▶ **İMDER**
İş makinesi satışlarında istikrarlı artış devam ediyor
- 8 ▶ **MEILLER**
Safir Proje, filosunu Meiller damper yatırımıyla güçlendirdi
- 8 ▶ **RENAULT TRUCKS**
Gölsu Maden, zorlu şantiye operasyonları için Renault Trucks K Serisini tercih etti
- 10 ▶ **DEVELON**
9 Serisi ekskavatörler Trimble 3D sistemiyle şimdi daha akıllı
- 12 ▶ **SANY**
Putzmeister Türkiye 2025 BETON Fuarı'nda geniş ürün gamıyla göz doldurdu
- 14 ▶ **TSM GLOBAL**
Öztaş Madencilik, SUMITOMO SH750LHD-7 ekskavatörlerle gücüne güç kattı
- 16 ▶ **XCMG**
BETON 2025'te elektrikli yükleyicileri ve beton çözümleriyle dikkat çekti
- 18 ▶ **TEREX**
Genie birimini satışa çıkarmayı değerlendiriyor
- 20 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
İş makineleri servis ağını genişletiyor
- 22 ▶ **BORUSAN**
Özgür Günaydın, Borusan Grubu'nun yeni CEO'su oldu
- 24 ▶ **VOLVO CE**
Zorlu piyasa şartlarında gücünü korudu
- 26 ▶ **CATERPILLAR**
Güçlü ciro artışı
- 28 ▶ **BETONSTAR**
Yenilenen kimliğiyle BETON 2025 Fuarı'nda dikkatleri üzerine çekti
- 30 ▶ **VÖGELE**
Akıllı Dijital Kontrollü Asfalt Serimi: Vögele Smart Pave ilk kez Zerf'te kullanıldı
- 32 ▶ **HITACHI**
Construction Machinery, 2027'de LANDCROS Corporation oluyor
- 34 ▶ **LIEBHERR**
10.000'inci XPower yükleyicisini teslim etti



32

- 36 ▶ **HAMM**
Elektrikli Hamm HD 12e silindirlerden dikkat çekici performans
- 38 ▶ **HİDROMEK**
Rad Madencilik Kayapa Ocağı'nda, Hidromek'in izinde bir gün!
- 42 ▶ **ZOOMLION**
Hasan Sümer İnşaat makine yatırımlarına Zoomlion ile devam ediyor
- 44 ▶ **MST**
Ekskavatörler Yusufeli'nin zorlu dağlarına hükmediyor!
- 48 ▶ **LES-EXPO 2026**
Türkiye'nin yük mühendisliği gücü LES-EXPO 2026'da dünya sahnesine çıkacak
- 50 ▶ **FATİH VİNC**
Yönetim Kurulu Başkanı Kenan Aydın: *"Sektörde doğru yatırımlar, doğru yönetim ve dijital altyapı ile birleşirse, hem firmalar hem de ülke ekonomisi için ciddi fırsatlar yaratılabilir"*
- 54 ▶ **ZOOMLION TÜRKİYE**
Beton 2025 Fuarı'nda yeni beton pompalarıyla ilgi odağı oldu
- 56 ▶ **TSM GLOBAL**
LOVOL FL960 Advance, BETON 2025'te sektör profesyonellerinin ilgi odağı oldu
- 57 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
Üretimde yeni kilometre taşlarını aştı
- 58 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş.**
PAR-SAN Yapı, BOMAG RS 650-2 yol stabilizeri ile yol yapımında verimliliği artırıyor
- 59 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş.**
BOMAG'tan servis ve yedek parçada avantajlı kampanyalar!
- 60 ▶ **RENAULT TRUCKS,**
600 km menzilli yeni elektrikli çekicilerini tanıttı



36



57

HITACHI

ZW 220

Reliable Solutions



Tasarımın Merkezinde Siz Varsınız!



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 64 64

50 Yıl

Güvenilir Çözümlerle Sahadayız!

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

İŞ MAKİNESİ SATIŞLARINDA İSTİKRARLI ARTIŞ DEVAM EDİYOR

Türkiye ekonomisi 2025 yılının üçüncü çeyreğinde büyüme ivmesini korurken, özellikle inşaat ve madencilik sektörlerindeki hareketliliğin iş makineleri pazarına doğrudan yansıdığı görülüyor. Son dönemde konut yatırımlarının hızlanması ve altyapı projelerinin yeniden takvime girmesi makine satış verilerinde etkisini gösterdi.

(11.582 adet) %12 artarak 12.970 adet olarak gerçekleşti.

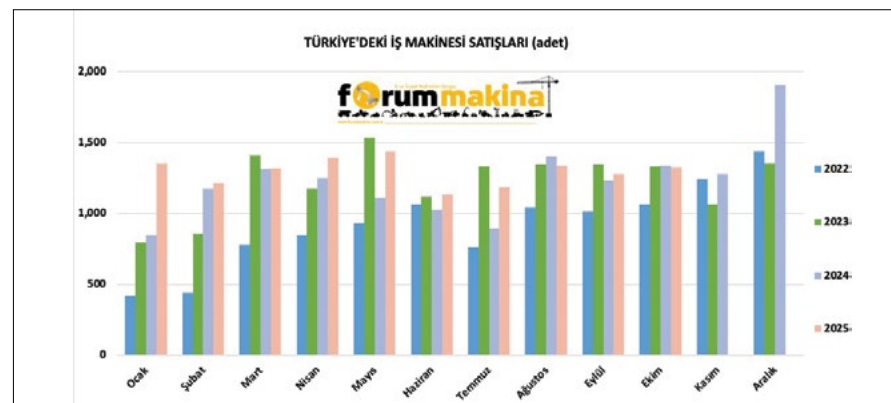
Artışta devam eden büyük ölçekli altyapı projeleri, kamu yatırımlarındaki istikrar, müteahhitlik sektöründeki hareketlilik ve kiralama firmalarının filo gençleştirme yatırımlarının etkili olduğu belirtiliyor.

FORKLİFT PAZARI DARALMAKLA BİRLİKTE İSTİKRAR SİNYALLERİ VERİYOR

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre ekim ayında Türkiye'de 992 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Kan kaybının devam ettiği sektörde geçen yılın aynı ayında 1.356 adet makine satılmıştı. Yılın ilk 10 ayında satılan toplam forklift ve istif makinesi sayısı, 2024'ün aynı dönemine (12.428 adet) kıyasla %16,6 azalarak 10.363 adet olarak gerçekleşti.

Bu düşüşün arkasında lojistik sektörde artan maliyet baskıları, şirketlerin yatırım kararlarında daha temkinli davranması, faizlerdeki yüksek seviyenin finansman talebini sınırlaması gibi faktörler bulunuyor.

► **TÜRKİYE İŞ MAKİNALARI** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler çerçevesinde derlenen tahmini rakamlara göre, 2025 yılının ekim ayında, Türkiye genelinde 1.321 adet yeni iş makinesi satıldı. Geçen yılın aynı ayında 1.334 adet makine satılmıştı. 2025'in ilk 10 ayındaki makine satışları, geçen yılın aynı dönemine kıyasla



İMDER 2025										
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	GENEL TOPLAM
1.352	1.215	1.317	1.393	1.437	1.132	1.188	1.337	1.278	1.321	12.970

İSDER 2025										
OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	GENEL TOPLAM
856	845	1.118	1.153	1.153	1.011	953	1.225	1.057	992	10.363



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.



SAFİR PROJE, FİLOSUNU MEILLER DAMPER YATIRIMIYLA GÜÇLENDİRDİ

► **İSTANBUL MERKEZLİ** Safir Proje Mühendislik ve Geri Dönüşüm A.Ş., operasyonel kapasitesini artırma hedefi doğrultusunda 23 adet 23 m Meiller damper teslim aldı. Dayanıklılığı, yük-

sek taşıma kapasitesi ve verimliliğiyle öne çıkan Meiller damperler, şirketin kazı, dolgu, yıkım, aktarım, nakliyat, peyzaj, tünel ve çevre düzenleme faaliyetlerinde kullanılacak.

Teslimat töreni, Safir Proje Mühendislik'in İstanbul'daki tesislerinde gerçekleştirildi. Törene Meiller Tuzla Yetkili Satıcı ve Servis Müdürü Volkan Kahya, Meiller Yetkili Satıcı ve Servisi Erçal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Erçal, Safir Proje Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı Feyzullah Kahraman ve Yönetim Kurulu Üyesi Cabir Kahraman katıldı.

Safir Proje Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı Feyzullah Kahraman, yeni damperlerin filoya dahil edilmesiyle birlikte şirketin operasyonel verimliliğinde artış hedeflediklerini ifade etti.

Meiller Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Mert Benli ise Meiller ürünlerinin zorlu çalışma sahalarında sunduğu dayanıklılık ve güvenilirliğin iş ortaklarına değer kattığını belirtti. ■

GÖLSU MADEN, ZORLU ŞANTIYE OPERASYONLARI İÇİN RENAULT TRUCKS K SERİSİNİ TERCİH ETTİ

► **KAMUYA YÖNELİK** su yapıları inşaatları alanında faaliyet gösteren Adana merkezli Gölsu Maden, filosunu 4 adet Renault Trucks K 520 8x4 kamyon ile güçlendirdi.

2006 yılında kurulan Gölsu Maden, özellikle Devlet Su İşleri (DSİ) projeleri kapsamında baraj ve gölet inşaatları gerçekleştiriyor. Firma, ağır yük taşımacılığında yüksek tork, çekiş gücü ve sağlamlık özellikleriyle öne çıkan Renault Trucks K serisini tercih etti.



SAHADA TEST EDİLEN PERFORMANS ETKİLİ OLDU

Gölsu Maden, satın alma kararı öncesinde K serisi kamyonları demo sürecinde test etti. Araçların performansından duyulan memnuniyet, yatırımı hızlandırdı.

Renault Trucks'ın Adana yetkili bayisi İkikardeş Otomotiv tesislerinde gerçekleştirilen teslimatta konuşan Gölsu Maden Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Kalo, yeni araçların kullanım alanlarına ilişkin şu bilgileri paylaştı: "Yozgat, Kahramanmaraş, Hatay, Antalya ve Bolu'daki projelerimizde

şantiyeler zorlu koşullarda yürütülüyor. Yeni araçlarımız öncelikle Yozgat ve Kahramanmaraş sahalarında görev alacak. Bu projelerde taşıma mesafeleri kısa olsa da, güzergâhlar yüksek tonajlı ve zorlu arazilerden oluşuyor. Bu nedenle dayanıklılık ve çekiş gücü bizim için kritik önemde."

İkikardeş Otomotiv Genel Müdür Yardımcısı Yusuf İkikardeş, Renault Trucks K serisinin ağır hizmet segmentindeki başarısına dikkat çekerek; "K 520 modeli, yüksek tork değerine sahip motoru, sağlam şasi yapısı ve gelişmiş manevra kabiliyetiyle maden, hafriyat ve inşaat sahalarında güvenle kullanılıyor. Türkiye'nin dört bir yanında bu araçların performansı kullanıcılar tarafından takdir ediliyor" ifadelerini kullandı.

Renault Trucks K 520, özellikle ağır yük taşımacılığı ve şantiye operasyonları için geliştirilen bir model olarak öne çıkıyor. Sağlam şasi yapısı, güçlü motor performansı ve zorlu arazi koşullarına uyumu ile kullanıcılarına güvenli bir çalışma ortamı vad ediyor ■





DEVELON 9 SERİSİ EKSKAVATÖRLER TRIMBLE 3D SİSTEMİYLE ŞİMDİ DAHA AKILLI

İş makineleri sektöründe dijitalleşme hız kazanırken, **Develon** geliştirdiği yeni nesil Series 9 paletli ekskavatörler ile akıllı makine entegrasyonunda önemli bir adım atıyor. **Trimble Earthworks 3D** sistemleriyle tamamen uyumlu çalışabilen yeni seride operatörler, mevcut 2D donanımı değiştirmeden kolayca 3D işlevselliğine geçiş yapabiliyor.



Stéphane DIEU / Develon Avrupa Eks. Ürün Müd.

otomatik olarak senkronize ederek 3D modunu etkinleştiriyor.

Develon Avrupa Ekskavatör Ürün Müdürü Stéphane Dieu, işbirliğinin önemine şu sözlerle dikkat çekiyor: *“Series 9’un açık kontrol mimarisi sayesinde Trimble sistemlerini kendi kullanıcı arayüzleriyle birlikte platformumuza doğrudan entegre etmek mümkün hale geldi. Müşteriler, tanıdıkları Develon 2D fonksiyonlarını korurken 3D operasyonlara zahmet-sizce geçebiliyor.”*

Develon, kendi kontrol teknolojisini Trimble gibi lider 3D çözümleriyle bir araya getirerek Series 9 ekosistemini daha da geliştirmeyi; şantiyelere daha fazla bağlanabilirlik, esneklik ve verimlilik kazandırmayı hedefliyor ■

► **YENİ NESLİ** öne çıkaran en önemli unsur, açık ve akıllı kontrol sistemi mimarisi. Geleneksel çözümlerde dış sistemler için ek sensörlere ihtiyaç duyulurken, Series 9’un kontrol ünitesi, makinenin mevcut sensörlerinden aldığı konum ve hareket verilerini gerçek zamanlı olarak Trimble’in 3D kontrol ünitesine aktarabiliyor. Böylece Trimble 3D otomasyon özellikleri, Develon’un yerleşik 2D fonksiyonlarıyla aynı anda kullanılabilir.

Series 9 kullanıcıları, 3D sistemlerle çalışırken aşağıdaki 2D özelliklerden yararlanmaya devam ediyor:

- **Virtual Wall:** Güvenli çalışma sınırları oluşturma
- **Weighing System:** Gerçek zamanlı yük ölçümü
- **Advanced Lift Assist:** Kaldırma operasyonlarında artırılmış denge

Bu birleşik kontrol altyapısı, operatörlere hem 2D hem 3D çalışma esnekliği sunarken, yükseltme süreçlerini de hızlandırıyor. Trimble 3D kitinin kurulması yeterli oluyor; ek kablo, sensör veya modifikasyona gerek kalmıyor. Kontrol ünitesi verileri

MST



ZOR İŞ YOK, MST VAR!



ASKO

www.mst-tr.com

PUTZMEISTER TÜRKİYE

2025 BETON FUARI'NDA GENİŞ ÜRÜN GAMIYLA GÖZ DOLDURDU

SANY Group bünyesinde faaliyet gösteren **Putzmeister Türkiye**, sektörün önemli buluşmalarından biri olan **2025 BETON Fuarı**'nda geniş ürün portföyü, yenilikçi çözümleri ve yoğun ziyaretçi ilgisiyle dikkat çekti. Şirket, Putzmeister ve SANY markalarını aynı çatı altında bir araya getirerek fuar katılımcılarına kapsamlı bir ürün seçkisi sundu.

► **FUARDA** sergilenen Putzmeister BSF 47-5 kamyonu monte beton pompası, SANY SY37RZ5-150 kamyonu monte beton pompası ve tamamen elektrikli yapıyla öne çıkan SANY SW956E Lastik Tekerlekli Yükleyici, ziyaretçilerin yoğun ilgisini çekti. Putzmeister Türkiye standı, fuar süresince yüksek ziyaretçi akınına uğradı ve şirket temsilcileri mevcut ve potansiyel müşterilerle birebir görüşmeler gerçekleştirerek yeni iş birliği fırsatlarını değerlendirdi. Elektrikli SANY SW956E modeli, fuarın en çok ilgi gören makineleri

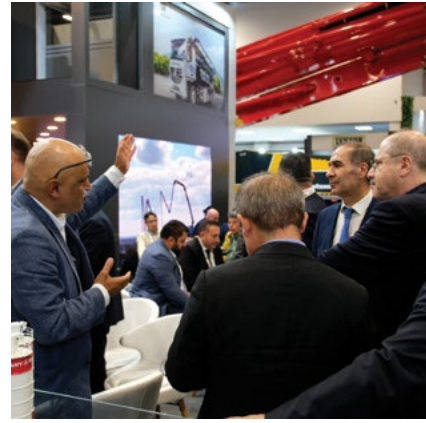
arasında yer aldı. Model; yüksek rejenerasyon verimliliği, 3,5 m³ kapasiteli kovası, konfor odaklı operatör kabini ve düşük işletme maliyetleriyle özellikle sürdürülebilir çözümler arayan ziyaretçilerin dikkatini çekti.

“Güçlü bir motivasyonla yolumuza devam ediyoruz”



Putzmeister Türkiye Genel Müdürü Ali Bilgiç, fuarın kendileri için stratejik önemine dikkat çekerek;

“BETON Fuarı bizim için yalnızca ürünlerimizi sergilediğimiz bir platform değil; müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğrudan sahada dinlediğimiz, sektöre yön veren gelişmeleri değerlendirdiğimiz stratejik bir buluşma noktası. Bu yıl özellikle elektrikli makine grubumuza gösterilen yoğun ilgi, sürdürülebilirlik vizyonumuza yaptığımız yatırımların doğruluğunu bir kez daha ortaya koydu. 2025 ve sonrası için güçlü bir motivasyonla yolumuza devam ediyoruz” ifadelerini kullandı.



Putzmeister Türkiye Madencilik Müdürü Erhan Hakan da fuara ilişkin değerlendirmelerde bulundu:

“BETON Fuarı, sektörün nabzını tuttuğumuz, müşterilerimizle birebir temas kurduğumuz çok değerli bir platform. Elektrikli makinelerimize gösterilen yoğun ilgi, çevreci ve yenilikçi çözümler üretme vizyonumuzun doğru bir çizgide ilerlediğini gösteriyor. Fuar sırasında gerçekleştirilen satışlar ve kurulan yeni bağlantılar, SANY'nin Türkiye'deki büyüyen konumunu daha da güçlendirdi. Önümüzdeki dönemde sürdürülebilir ve yüksek performanslı çözümler sunmaya devam edeceğiz.”

Putzmeister Türkiye, fuarı yüksek marka görünürlüğü, etkili müşteri iletişimi ve başarılı ürün sergilemeleriyle tamamlayarak sektördeki güçlü konumunu pekiştirdi ■

SANY
supported by **Putzmeister**

ZOR ALANLARDA YÜKSEK PERFORMANS



@ sanyturkiye
info.turkey@putzmeister.com
+90 282 735 10 00

Putzmeister Makine Sanayi Tic. A.Ş.
G.O.P. Mah. Namık Kemal Bulvarı No: 6
59500 Çerkezköy, Tekirdağ

ÖZTAŞ MADENCİLİK, SUMITOMO SH750LHD-7 EKSKAATÖRLERLE GÜCÜNE GÜÇ KATTI

► **MADENCİLİK** ve konut inşaatı alanlarında faaliyet gösteren İstanbul merkezli Öztaş Madencilik, makine parkını iki adet Sumitomo SH750LHD-7 paletli ekskavatörle genişleterek üretim kapasitesinde yeni bir döneme adım attı. Şirket, yüksek tonajlı makinelerin sunduğu performans ve dayanıklılıkla operasyonel verimliliğini artırmayı hedefliyor.

Öztaş Madencilik, beton üretimi için agrega ve mıcırdan, liman ve dolgu projeleri için tahkimat taşına kadar geniş bir ürün yelpazesi sunuyor. Şirketin üretim süreçlerinde makine parkının kritik bir rol üstlendiğini belirten Öztaş Madencilik Genel Müdürü Muhammet Fatih Çelik, yeni yatırımların bu süreci daha da güçlendireceğini söyledi.

Sumitomo ile yıllara dayanan bir bağ Sumitomo markasıyla olan iş birliklerinin 1980'li yıllara dayandığını ve markayla uzun yıllara yayılan bir kullanıcı deneyimine sahip olduklarını belirten Çelik, yeni alınan SH750LHD-7 modellerinin Türkiye'de ilk kez kendi sahalarında kullanılmaya başladığını ifade etti.

Yüksek performanslı ekskavatörlerin hem üretim hızına hem de işletme ömrüne katkı sağladığını vurgulayan Çelik, Sumitomo markasını "işletmede

sürdürülebilir bir çözüm ortağı" olarak konumladıklarını dile getirdi.

SATIŞ SONRASI HİZMET BELİRLEYİCİ ROL OYNUYOR

TSM Global ile yürütülen iş birliğinin devamlılığında, satış sonrası desteğin büyük payı bulunuyor. Çelik, madencilik sektöründe kullanılan makinelerin uzun yıllar sahada görev yaptığını hatırlatarak, servis, yedek parça ve garanti süreçlerinde hızlı çözüm üretmenin kendileri için kritik olduğunu şu sözleriyle vurguladı:

"Bizim için satış sonrası hizmetler, satışın kendisinden daha önemli. TSM Global bugüne kadar bizi hiçbir zaman yanıtsız bırakmadı. Bu nedenle yeni yatırımlarımızda da aynı markayla ilerlemeyi planlıyoruz."



Öztaş Madencilik, hem kapsayıcı üretim kapasitesi hem de modern ekipman yatırımlarıyla sektörde istikrarlı büyümesini sürdürüyor. Yeni Sumitomo SH750LHD-7 ekskavatörlerin sahaya dahil edilmesi, şirketin yüksek performans ve güvenilirlik odaklı üretim anlayışının önemli bir yansıması olarak değerlendiriliyor ■



OYUNUN KURALLARI YENİDEN YAZILIYOR! SH750LHD-7





XCMG, BETON 2025'TE ELEKTRİKLİ YÜKLEYİCİLERİ VE BETON ÇÖZÜMLERİYLE DİKKAT ÇEKTE

► **BETON 2025** Hazır Beton Fuarı ve Zirvesi, 12-15 Kasım tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenerek sektör profesyonellerini bir araya getirdi. XCMG'nin Türkiye distribütörleri Hakan Makina ve Odabaşı Makina, markanın yeni nesil ekipmanlarını ziyaretçilerle buluşturarak fuarın dikkat çeken katılımcıları arasında yer aldı.

ELEKTRİKLİ YÜKLEYİCİLERE YOĞUN İLGI

Hakan Makina, XCMG'nin tam elektrikli tekerlekli yükleyici serisini Türkiye pazarındaki profesyonellere tanıttı.

Modern tasarımları, düşük işletme maliyetleri ve sessiz çalışma özellikleriyle öne çıkan modeller; beton santralleri, endüstriyel tesisler ve depolama alanları gibi farklı kullanım alanlarında

sürdürülebilirlik odaklı çözümler arayan ziyaretçilerin ilgisini çekti.

Standda LW180KE, XC938E, XC948E, XC958E, XC968EV, XC975EV yükleyicilerin yanı sıra XE400E ekskavatör sergilenerek, markanın hem hafif hem de ağır hizmet uygulamalarındaki ürün çeşitliliği vurgulandı.

BETON POMPASI VE MİKSER ÇÖZÜMLERİ SAHNEDEYDİ

XCMG'nin beton ekipmanları distribütörü Odabaşı Makina ise fuara HB47V beton pompası ve G12V beton mikseri ile katıldı.

Her iki model de sunduğu yüksek dayanıklılık, düşük işletme gideri ve kesintisiz çalışma kabiliyeti nedeniyle hazır beton üreticilerinin dikkatini çekti.

Pompa ve mikserler, yüksek kotlu

dökümlerden dar şehir içi alanlara kadar farklı uygulamalarda operasyonel güvenilirlik sağlayan çözümler olarak öne çıktı.

Fuar boyunca XCMG standlarında enerji verimliliği, operatör konforu ve çevre dostu çalışma gibi başlıklar öne çıktı.

Elektrikli yükleyiciler çevresel etkilerin azaltılmasına katkı sunarken, beton mikseri ve pompa çözümleri hazır beton tesislerinin lojistik ve üretim akışını iyileştiren sistemler olarak değerlendirildi.

Ziyaretçiler aynı zamanda XCMG Türkiye'nin satış sonrası hizmet yaklaşımına dair bilgi alma fırsatı bularak, yedek parça erişimi, hızlı servis ve yerinde müdahale gibi konularda distribütörlerle görüşmeler gerçekleştirdi.

BETON 2025, XCMG'nin Türkiye distribütörleri olan Hakan Makina ve Odabaşı Makina'ya;

elektrikli iş makineleri ile yüksek kapasiteli beton ekipmanlarının sektörün sürdürülebilirlik ve verimlilik beklentilerine nasıl yanıt verdiğini sektör profesyonellerine gösterme fırsatı sundu.

Fuar ziyaretçileri, XCMG'nin sunduğu teknolojilerin beton tedarik zincirinin tüm aşamalarında ölçümlenebilir performans, düşük emisyon ve yüksek operasyonel verimlilik sağladığını yerinde inceleme şansı buldu ■



KEŞFET



XCMG BETON EKİPMANLARINDA

Yeni Dönem



XCMG
TÜRKİYE

SOLID
TO SUCCEED

XUGONG İŞ MAKİNE SAN. & TİC. LTD. ŞTİ
Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.
Paragon Tower Kat: 22 No: 110
Çankaya / Ankara
☎ (0312) 287 55 59 📠 (0312) 287 55 58

📱 / xcmg.turkey
www.xcmg.com.tr



TEREX, GENIE BİRİMİNİ SATIŞA ÇIKARMAYI DEĞERLENDİRİYOR

ABD merkezli iş makinesi üreticisi **Terex Corporation**, personel yükseltme platformları üreticisi **Genie** markasını elden çıkarma seçeneğini değerlendirdiğini açıkladı. Şirketin bu adımı, operasyonlarını yeniden yapılandırma ve daha az döngüsel sektörlere odaklanma stratejisinin bir parçası olarak değerlendiriliyor.

sedarları ise %42'sine sahip olacak. Birleşik şirketin hisseleri New York Borsası'nda "TEX" sembolüyle işlem görmeye devam edecek.

Genie'nin olası satışı, Terex'in son dönemdeki portföy değişimlerinin bir devamı niteliğinde. Şirket kısa süre önce kule ve arazi tipi vinç işi- ni İtalyan Raimondi Cranes şirketine satmıştı. Ayrıca Environmental Solutions Group satın almasıyla çevre ve atık yönetimi ekipmanları alanında büyüme hedefini güçlendirdi ■

► **TEREX**, 30 Ekim 2025 tarihli basın açıklamasında, "Aerials" olarak adlandırdığı personel yükseltme platformları segmentinden çıkış sürecini başlattığını duyurdu. Açıklamada, bu sürecin satış ya da diğer seçeneklerin değerlendirilmesini kapsadığı, ancak henüz kesin bir anlaşmaya varılmadığı belirtildi.

Genie, Terex'in en tanınan markalarından biri olarak inşaat ve endüstriyel uygulamalarda kullanılan platformları ve malzeme kaldırma ekipmanları üretiyor. Şirketin üçüncü çeyrek 2025 sonuçlarına göre, bu

segmentte satışlar bir önceki yıla göre %13 oranında geriledi.

REV GROUP İLE BİRLEŞME SÜRECİ

Terex, aynı duyuruda ABD merkezli özel araç üreticisi REV Group ile stratejik bir birleşme anlaşması yaptığını da açıkladı. REV Group, itfaiye araçları, ambulanslar ve terminal traktörleri gibi niş alanlarda faaliyet gösteriyor.

Birleşmenin 2026'nın ilk yarısında tamamlanması hedefleniyor. Planlanan yapıya göre Terex hissedarları birleşik şirketin %58'ine, REV Group his-



TAŞ KIRMA & ELEME MAKİNELERİ
www.boratas.com.tr



E POWER
Green Energy

+90 507 735 35 36

Paletli
Darbeli Kırıcılarımızın çeşitleri

HİBRİT:
HEM ELEKTİRİK, HEM DİZEL





TürkTraktör, İŞ MAKİNELERİ SERVİS AĞINI GENİŞLETİYOR

TürkTraktör, satış sonrası hizmet yapısını güçlendirme stratejisi kapsamında iş makineleri servis ağını iki yeni merkezle genişletti. İstanbul'da faaliyete başlayan Master İş Makineleri ve Gaziantep'te hizmete giren **Terkinler İş Makineleri**, **CASE** markasının yetkili servis yapılanmasına katılarak müşterilere servis ve yedek parça hizmetlerini tek noktadan sunmaya başladı.



► **YENİ SERVİS NOKTALARI**, geniş hizmet alanları ve köklü müşteri portföyleriyle dikkat çekiyor. Hem ağır hem de hafif segment iş makinelerine yönelik servis sağlayan işletmeler; teknik ekipleri, saha servis araçları ve hızlı müdahale kabiliyetleriyle bulundukları bölgelerde müşterilere etkin çözümler sunmayı hedefliyor.

Bu yapılanma ile TürkTraktör, Türkiye genelinde Trakya'dan Diyarbakır'a, Trabzon'dan Adana'ya uzanan 14 noktadaki yetkili servis ve yedek parça ağı ile hizmet kapsamını daha da güçlendirmiş oldu. Şirket, bu genişleme sayesinde CASE markası kullanıcılarına daha yaygın, hızlı ve kesintisiz satış sonrası destek vermeyi sürdürüyor ■



CASE
CONSTRUCTION

GÜÇ VE KONFOR YÜKLÜ PERFORMANS

Her açıdan sizin için düşünülmüş Kazıcı Yükleyici ailesiyle maksimum performansı, minimum eforla yaşayın.

- Optimum Yakıt Tüketimi
- Motor Ekonomi Fonksiyonları
- Viskoz Gövdeli Fan
- Konforlu ve Geniş İç Kabin Hacmi
- İleri-Geri'ye ve Sağ-Sol'a Ayarlanabilir Arka Kazıcı Joystickler
- 10 Adet Kabin Üstü Çalışma Lambaları



Koç

Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

CNH



ÖZGÜR GÜNAYDIN, BORUSAN GRUBU'NUN YENİ CEO'SU OLDU

Türkiye sanayisinin en köklü topluluklarından Borusan Grubu'nda önemli bir liderlik değişimi gerçekleşiyor. Ocak 2020'den bu yana Borusan Grup CEO'luğu görevini yürüten Erkan Kafadar, Nisan 2026 itibarıyla görevini **Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı Özgür Günaydın'a** devredecek.

► **GRUBUN** pandemi, ekonomik dalgalanmalar, deprem felaketleri ve jeopolitik belirsizliklerle şekillenen zorlu bir dönemde güçlü bir performans sergilemesini sağlayan Kafadar, Borusan Holding Yönetim Kurulu Murahhas Üyesi ve Borusan Grubu şirketlerinde Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevine devam edecek.

“Yeni CEO'muzun liderliğine güvenimiz tam”

Borusan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kocabiyik, atamayla ilgili yaptığı açıklamada değişimin Grup için stratejik önem taşıdığını vurguladı: “*Erkan Kafadar, görev*



Ahmet KOCABIYIK / Borusan Holding Y. K. Bşk.

yaptığı süre boyunca küresel çapta yaşanan tüm zorluklara rağmen Grubumuza çok başarılı bir liderlik yaptı. Grubumuzu ileri taşıyan, önemli ilerlemeler kaydetmemizi sağlayan değerli katkıları için kendisine gönülden teşekkür ediyorum. Kendisi, Borusan Holding Yönetim Kurulu Murahhas Üyemiz olarak tecrübeleriyle bize destek olmaya devam edecek. Borusan Grubu CEO'luğu görevini devralacak olan Özgür Günaydın, uzun yıllardır Grubumuzda kendini kanıtlamış değerli bir yöneticimizdir. Grubumuzu 200 yıl ve ötesine taşıma vizyonumuzda kendisinin liderliğine güvenimiz tamdır. Bu anlamlı yolculukta, yeni CEO'muzun liderliğinde kararlılıkla yürümeye devam edeceğiz. Bu önemli atamanın tüm Borusan Grubu ve paydaşlarımız için hayırlı olmasını diliyorum.”

BORUSAN CAT'TEN GRUBUN
ZİRVESİNE: ÖZGÜR GÜNAYDIN'IN
30 YILLIK YOLCULUĞU

Borusan Grubu'nun yeni CEO'su olarak atanan Özgür Günaydın, ODTÜ Makine Mühendisliği mezuniyetinin ardından 1995 yılında Borusan Makina ve Güç Sistemleri'nde Servis Mühendisi olarak çalışmaya başladı.

Aradan geçen 30 yılı aşkın sürede farklı ülkelerde üstlendiği görevlerle global bir liderlik tecrübesi edinen Günaydın, son olarak Ocak 2017'den bu yana Borusan Cat İcra Kurulu Başkanı olarak şirketin dönüşümüne yön verdi.

Forum Makina dergisi olarak kendisiyle geçmiş yıllarda gerçekleştirdiğimiz röportajlarda Günaydın'ın üzerinde sıklıkla durduğu konuların başında, Borusan Cat'i yalnızca makine ve güç sistemleri satan bir yapı olmaktan çıkarak, müşterisini operasyonun tüm aşamalarında destekleyen bir “çözüm ve deneyim şirketi”ne dönüştürmek geliyordu. Servis süreçlerinden dijital platformlara, uzaktan izleme teknolojilerinden veriye dayalı operasyonel yönetim modellerine kadar geniş bir alanda oluşturulan yenilikçi uygulamalar, bugün sektörde benchmark niteliği taşıyor

HASEL | HD HYUNDAI

MERMERDE Dayanıklılığın ve Gücün YENİ ADI

TÜRKİYE ŞARTLARINDA
1 YIL
TEST EDİLDİ



HL985A BLOCK HANDLER



İLETİŞİM HATTI
0850 260 04 04
hasel-hyundai-ce.com

Fotoğrafta isteğe bağlı ekipmanlar olabilir



VOLVO CE, ZORLU PİYASA ŞARTLARINDA GÜCÜNÜ KORUDU

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), 2025'in üçüncü çeyreğinde küresel pazarlardaki belirsizliklere rağmen istikrarlı bir kârlılık sergiledi. Şirket, bu dönemde iki stratejik dönüm noktasına imza attı: Çin merkezli SDLG markasındaki hisselerinin satışını tamamladı ve tarihinin en kapsamlı ürün lansmanını sürdürdü.

► **2025'İN** üçüncü çeyreğinde Volvo CE'nin net satışları %1 artarak 18,9 milyar SEK'e ulaştı. Kur etkisinden arındırıldığında bu artış %8'e yükselirken, SDLG hariç tutulduğunda satış artışı %14 olarak gerçekleşti.

Volvo CE Başkanı Melker Jernberg, bu dönemi şöyle değerlendirdi: *"Küresel belirsizliklere rağmen dayanıklılığımızı kanıtladık. SDLG satışını tamamlayarak odak noktamızı keskinleştirdik ve global üretim yatırımlarımızı artırdık. Aynı zamanda en geniş ürün lansmanımızı sürdürdük, yeni hizmetlerimizi daha fazla pazara sunduk."*



Melker JERNBERG / Volvo CE Başkanı

KÜRESEL PAZARLARDAKİ KARIŞIK GÖRÜNÜM

Volvo CE'nin verilerine göre küresel inşaat makinesi pazarında Avrupa, Kuzey Amerika ve Asya büyürken,

Güney Amerika daraldı. Avrupa pazarı, Almanya ve İngiltere öncülüğünde yeniden büyümeye geçti. Kuzey Amerika, artan gümrük vergileri beklentisiyle talep artışı yaşadı.

Çin pazarı, gayrimenkul sektörünü destekleyen hükümet teşvikleriyle büyümeye devam etti. Güney Amerika ise özellikle Brezilya'daki durgunluk nedeniyle küçüldü.

SDLG SATIŞI VE YENİ ÜRÜNLERLE STRATEJİK DÖNÜŞÜM

1 Eylül 2025 itibarıyla Volvo CE, Çin merkezli SDLG markasındaki tüm hisselerini devretti. Şirket bu hamleyle sadece Volvo markalı ürünlere odaklanmayı değil, Çin'deki güçlü sanayi varlığını daha etkin kullanmayı hedefliyor. Ayrıca, yıl boyunca devam eden en büyük ürün lansmanı, yeni nesil eklemli damperli kamyonların Asya pazarında tanıtımıyla genişletildi.

TÜRKİYE VE BÖLGE İÇİN NE ANLAMA GELİYOR?

Türkiye'nin de dahil olduğu Orta Doğu ve Güneydoğu Asya bölgesi, Volvo markasının teslimat artışına katkı sağladı. Şirket, bu bölgelerde artan altyapı projeleriyle birlikte satışlarını desteklemeyi hedefliyor.

Volvo CE'nin sürdürülebilirlik ve elektrikli ekipman yatırımları da Türkiye'deki filo yenileme trendlerine paralel ilerliyor. Firmanın elektrikli yükleyici modelleri şantiyelerde boy göstermeye başladı ■



POWERFUL PARTNERSHIP



Volvo Penta güçlü endüstriyel çözümler ve ortaklıklarıyla ön plandadır. Uygulamanızı optimize etmekten dünya çapındaki bayi ağımıza kadar, size yardımcı olmak için buradayız. Ayrıca, tüm Volvo Grubu'nun paylaştığı teknoloji sayesinde, yeniliklerimiz sizi endüstriyel güç sistemlerinin geleceğine taşıyacak. Dünyanın her yerinde kolay erişilebilir servis ve destekle işinizi güçlendirin. www.volvopenta.com

105-585 KW

Made to move you

**VOLVO
PENTA**



CATERPILLAR'DAN GÜÇLÜ CİRO ARTIŞI

Dünyanın en büyük iş makinesi üreticilerinden Caterpillar, 2025 yılının üçüncü çeyreğinde satışlarını geçen yılın aynı dönemine göre %10 artırarak 17,6 milyar dolara çıkardı. Ancak artan maliyetler ve tarifeler nedeniyle kârlılıkta hafif bir gerileme yaşandı.

► **ŞİRKETİN** hisse başına kârı 4,88 dolar, düzeltilmiş kârı ise 4,95 dolar olarak açıklandı. Geçen yıl aynı dönemde bu rakamlar sırasıyla 5,06 ve 5,17 dolar seviyesindeydi. Faaliyet kâr marjı %17,3'e gerileyerek önceki yılın %19,5'lik oranının altına indi.

ENERJİ VE TAŞIMACILIKTA REKOR BÜYÜME

Caterpillar'ın en parlak performansı, Enerji & Taşımacılık segmentinde görüldü. Satışlar %17 artışla 8,4 milyar dolara ulaşırken, segment kârı da aynı oranda yükselerek 1,68 milyar dolara çıktı. Büyümede özellikle veri merkezleri için güç jeneratörleri ve gaz sıkıştırma sistemleri öne çıktı.

İnşaat endüstrisi satışlarını %7 artırarak 6,76 milyar dolara çıkarsa da, kârı %7 düşüşle 1,38 milyar dolara geriledi. Artışın en önemli nedeni Kuzey Amerika ve Avrupa-Ortadoğu-Afrika (EAME) bölgelerinde artan ekipman talebi oldu. Ancak yüksek üretim maliyetleri ve fiyat baskıları, kârlılığı sınırladı. Özellikle Kuzey Amerika'da satışlar %8 artarken, Latin Amerika'da hafif bir düşüş görüldü.

Madencilik (Resource Industries) tarafında ise 3,11 milyar dolarlık satışa rağmen, segment kârı %19 azaldı. Madencilik segmenti, talebin sınırlı artışı ve yüksek tarifeler nedeniyle yükselen üretim maliyetlerinden

olumsuz etkilendi. EAME bölgesinde %22'lik satış artışı dikkat çekerken, Asya-Pasifik'te %8 düşüş yaşandı.

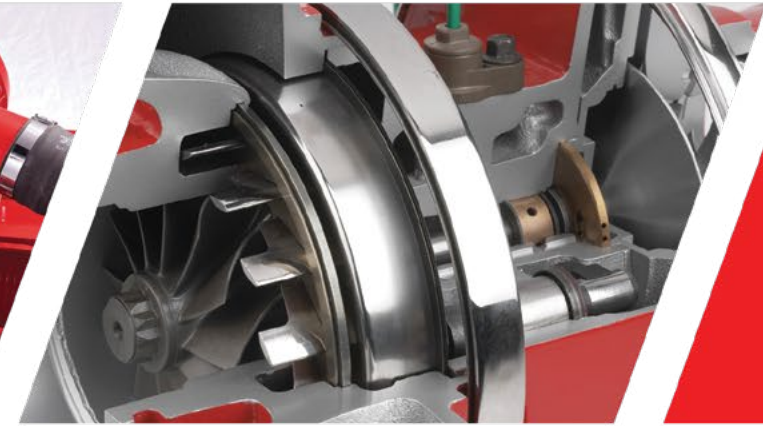
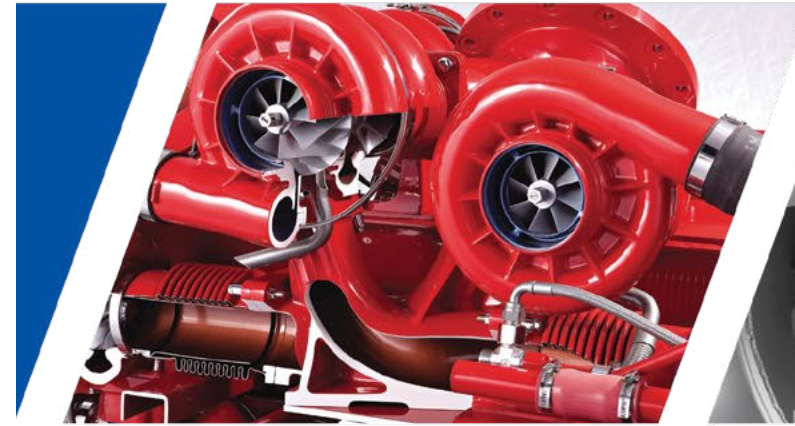
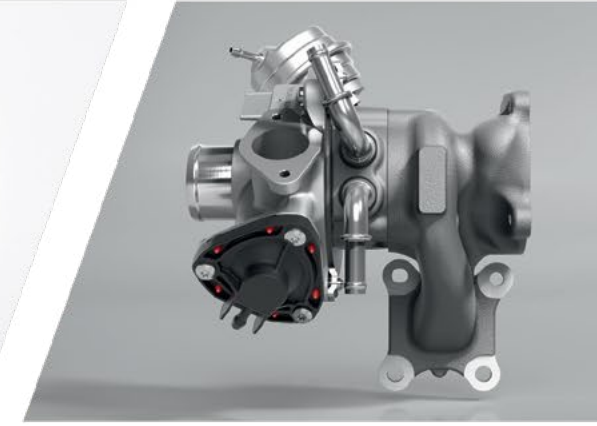
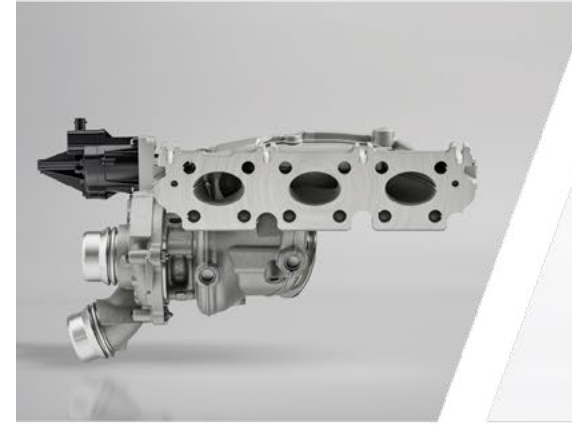
KUZEY AMERİKA LOKOMOTİF, ASYA-PASİFİK YAVAŞLADI

Bölgesel olarak en güçlü büyüme Kuzey Amerika (%13) ve Latin Amerika (%10) pazarlarında gerçekleşti. Asya-Pasifik bölgesinde ise özellikle madencilik tarafında düşüş görüldü, ancak enerji çözümleri güçlü seyretti.

Caterpillar, 2025'in üçüncü çeyreğinde güçlü gelir artışını korurken, artış gösteren üretim maliyetleri ve tarifelerin baskısı altında kâr marjı daraldı. Şirketin özellikle enerji çözümleri segmentinde yakaladığı ivme, yılın son çeyreğinde büyümenin ana motoru olmaya aday görünüyor ■



Automechanika Dubai
Visit us at Stand G40 - Hall 4



Automechanika Dubai
Dubai World Trade Center
December 9 - 11, 2025

Official Distributor

Garrett
ADVANCING MOTION

HOLSET
TURBOCHARGERS

IHI TURBO

MITSUBISHI
TURBOCHARGERS

BORGWARNER

Brand Engineering Ltd

sales@brandturbo.com.tr

www.brandturbo.com.tr



BETONSTAR, YENİLENEN KİMLİĞİYLE BETON 2025 FUARI'NDA DİKKATLERİ ÜZERİNE ÇEKTİ

Türkiye beton pompası sektörünün önemli üreticilerinden **BETONSTAR**, bu yıl İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen **BETON 2025 Fuarı**'nda güçlü ürün gamı ve yenilenen kurumsal kimliğiyle öne çıktı.

► **12-15 KASIM** tarihleri arasında gerçekleştirilen fuar, beton ve inşaat sektörünün profesyonellerini bir araya getirirken, BETONSTAR sergilediği yeni nesil beton pompalarıyla hem yerli hem yabancı ziyaretçilerin yoğun ilgisini topladı. Şirket, Türkiye'de en çok tercih edilen modellerinin yanı sıra farklı segmentlerdeki çözümleriyle de sektördeki konumunu bir kez daha gösterdi.

BETONSTAR standında H37-4Z, H40-5RZ, H47-5RZ ve H51-5RZ kamyonu monte beton pompaları ziyaretçilerin incelemesine sunuldu. Ayrıca MTP 20-16 sabit pompa modeli de fuarın ilgi çeken ürünlerinden biri oldu.

Bu modeller, şirketin yüksek performans ve dayanıklılık odaklı üretim anlayışını yansıtırken, farklı şantiye ihtiyaçlarına yönelik sunduğu seçeneklerle de geniş bir kullanıcı kitlesine hitap ediyor.

“Dolu dolu bir fuar geçirdik”

BETONSTAR Türkiye Satış ve Pazarlama Müdürü Sinan Keskin, fuar sürecini şöyle değerlendirdi: **“BETON 2025'te oldukça verimli bir dört gün geçirdik. Hem mevcut müşterilerimizle bir araya geldik hem de yeni iş birlikleri için önemli bağlantılar kurduk. Ayrıca BOZKURT Endüstri çatısı altında yenilenen kurumsal kimliğimizi ilk kez bu fuarda tanıttık. Bu nedenle bizim için hem heyecan verici hem de stratejik açıdan önemli bir etkinlik oldu.”**

Keskin, standı ziyaret eden tüm sektör temsilcilerine teşekkür ederek fuarın



markanın görünürlüğüne önemli katkı sağladığını belirtti.

YENİ KİMLİK, YENİ VİZYON

2025 yılının Mayıs ayında BOZKURT Endüstri A.Ş. bünyesine katılan BETONSTAR, fuarda yeni kurumsal kimliğini ilk kez geniş kitlelerle buluşturdu. Şirket, yenilikçilik, tasarım kabiliyeti ve üretim teknolojisini merkeze alan vizyonuyla gelecekte daha geniş pazarlara açılmayı hedefliyor.

2008 yılında kurulan BETONSTAR, İzmir Torbalı'daki 100.000 m²'lik modern tesisinde kamyonu monte pompalar, mikserli pompalar, sabit pompalar, hat pompaları, mini römork pompalar ve hidrolik dağıtıcılar üretiyor.

AR-GE Tasarım Merkezi ile teknolojik çözümler geliştirmeye odaklanan şirket, bugün 50'den fazla ülkeye ihracat yapıyor; ABD, Almanya, Polonya, Fransa, İspanya ve Belçika gibi pazarlarda aktif olarak faaliyet gösteriyor ■

TÜRKİYE'NİN BETONSTAR'I



www.betonstar.com

0(232) 868 56 00 | info@betonstar.com

BETONSTAR
BETON EKİPMANLARI
Bozkurt A.Ş. İştirakidir.



AKILLI DİJİTAL KONTROLLÜ ASFALT SERİMİ: VÖGELE SMART PAVE İLK KEZ ZERF'TE KULLANILDI

Rheinland-Pfalz eyaletinin Zerf bölgesinde, B268 karayolunun yaklaşık 1 kilometrelik kısmında gerçekleştirilen yol yenileme çalışmaları, **Vögele**'nin yeni **Smart Pave** dijital serim kontrol sistemi için önemli bir ilk uygulama sahası oldu. Projede ana yüklenici olarak görev yapan Lehen Gruppe, iki temel tabaka, bir binder tabakası ve asfalt beton yüzey tabakasının seriminde bu sistemi ilk kez kullanarak sürece önemli kolaylıklar kazandırdı.

► DAHA AZ HAZIRLIK, DAHA FAZLA HASSASİYET

Smart Pave'in sağladığı avantajlar, serim çalışması başlamadan önce dahi kendini gösterdi. Lehen Gruppe ölçüm uzmanı Benjamin Biewen-Schreiner, sistem sayesinde şantiyede gerçekleştirilen hazırlık işlerinin belirgin şekilde azaldığını belirtti.

Biewen-Schreiner, serim alanının koordinatlarını ve konum verilerini Field Rover ölçüm direğiyle kaydederek CAD yol modelini oluşturdu. Bu model, John Deere Operations Center™ üzerinden otomatik hata kontrolüne tabi tutulduktan sonra ilgili Vögele SUPER 1800-5 X finişerine kablosuz olarak aktarıldı.

TAM ENTEGRE DİJİTAL KONTROL

Yeni nesil serim makinesinde yer alan iki John Deere StarFire uydu anteni ve RTK modem, makinenin konumunu yüksek hassasiyetle belirleyerek finişerin konum, yön ve serim genişliğini otomatik olarak kontrol etti. Böylece operatör, manuel genişlik ayarlamaları veya yol kenarı kontrolleri yapmadan tamamen serim kalitesine odaklanabildi.

Bu yaklaşım yalnızca iş akışını iyileştirmekle kalmadı; gereksiz genişlikte serimin önüne geçilerek malzeme tasarrufu sağlandı, maliyetler azaltıldı ve trafik akışının yakınında çalışırken ekip güvenliği artırıldı.



Lehen Gruppe Asfalt İnşaat Müdürü Alexander Wollscheid, dijital altyapı sayesinde hazırlık işlemlerinin hava koşullarından bağımsız olarak bilgisayar üzerinde yapılabildiğini, bunun da sahada esneklik sağladığını ifade etti. Wollscheid, Smart Pave'in operatörler için süreci kolaylaştıran destekleyici bir araç olduğunu vurguladı.

Smart Pave'in Öne Çıkan Avantajları

- Zaman alan işaretleme çalışmalarının ortadan kalkması
- Operatörün serim kalitesine odaklanabilmesi
- Özellikle gece çalışmaları ve trafiğin yakınında daha yüksek iş güvenliği
- Aşırı genişlikte serimin önüne geçildiği için malzeme tasarrufu
- Artan serim hassasiyeti ve süreç güvenilirliği
- Donanımın tamamen finişere entegre olması sayesinde ek montaj ihtiyacının ortadan kalkması ■

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Hızlı ve verimli

► www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

HITACHI

CONSTRUCTION MACHINERY, 2027'DE LANDCROS CORPORATION OLUYOR

► **İŞ VE MADEN** makinaları sektörünün küresel liderlerinden Hitachi Construction Machinery, tarihinin en kapsamlı marka dönüşümlerinden birine hazırlanıyor. Şirket, 1 Nisan 2027 itibarıyla ticari unvanını LANDCROS Corporation olarak değiştirmeyi ve tüm kurumsal marka yapılanmasını LANDCROS çatısı altında toplamayı planlıyor. Bu önemli adım, Haziran 2026'da yapılacak olağan genel kurulda hissedar onayına sunulacak.

YENİ NESİL BİR MARKA, YENİ BİR YÖN

Hitachi Construction Machinery'nin geleceği şekillendirmek için yarattığı "LANDCROS" kavramı ilk kez Temmuz 2024'te duyurulmuştu. Şirket, 2025 yılı itibarıyla bu isimle inovatif çözümler sunmaya başladı ve bugün artık LANDCROS, köklü mirası modern bir vizyonla buluşturan yeni marka kimliğini temsil ediyor.

"LAND" kelimesi şirketin insan ve toplum için daha iyi bir gelecek yaratma hedefini simgelerken, "Customer", "Reliable", "Open" ve "Solutions" unsurları LANDCROS'un müşteriye daha yakın, daha güvenilir ve daha çözüm odaklı bir yapı vurguluyor.

HİZMET, DİJİTALLEŞME VE YENİ TEKNOLOJİLER

İnşaat ve madencilik sektörleri günümüzde; nitelikli iş gücü eksikliği, çevresel regülasyonlar, artan maliyetler ve yaşlanan altyapı gibi kritik zorluklarla karşı karşıya. Hitachi Construction Machinery, geçmişte olduğu gibi

bugün de bu dönüşümün öncüsü olmayı hedefliyor.

Şirket, mekanik ekskavatörünü 1950'de, Japonya'nın tamamen yerli teknoloji ilk hidrolik ekskavatörünü ise 1965'te piyasaya sunarak sektöre yön vermişti. Bugün ise yeni dönemin anahtarı olarak yapay zekâ, robotik, sensör teknolojileri ve dijital bağlantılı çözümleri merkezine alıyor.

Bu kapsamlı marka dönüşümü, Hitachi Construction Machinery'nin yalnızca makine üreten bir firma olmaktan çıkarak müşterilerine dijital servisler, operasyonel destek ve tüm makine yaşam döngüsünü kapsayan çözümler sunan bir "tam entegre çözüm sağlayıcısı"na dönüşme kararlılığını simgeliyor.

Yeni marka stratejisi doğrultusunda, Hitachi Construction Machinery'nin tüm bağlı şirketleri de LANDCROS



Stéphane DIEU / Develon Avrupa Eks. Ürün Müd.

markası altında birleşecek. Bu adım, küresel pazarlarda marka bilinirliğini artırmayı ve müşterilere tek bir çatı altında daha tutarlı bir deneyim sunmayı amaçlıyor.

"Müşterilerimizin doğru seçim yaptığını hissettiren bir marka"

Hitachi Construction Machinery Başkanı, İcra Kurulu Başkanı ve COO'su Masafumi Sensaki, yeni marka hakkında şu değerlendirmeyi yapıyor: **"LANDCROS, tüm müşterilerimize yenilikçi çözümler sunma taahhüdümüzü temsil ediyor. Müşterilerimizin makinelerimizi ve hizmetlerimizi tercih ederken doğru karar verdiklerini hissettiren; hissedarlarımıza güven veren; çalışanlarımızın ise yaptığı işten gurur duymasını sağlayan bir marka haline gelmeyi hedefliyoruz."**

Hitachi Construction Machinery, LANDCROS kimliğiyle yalnızca bir isim değişikliğine değil; sektörün geleceğini yeniden tanımlayacak uzun soluklu bir vizyonun başlangıcına işaret ediyor.

Şirket, "gelecek nesillerin gurur duyacağı daha müreffeh bir toplum" yaratma hedefi doğrultusunda müşterileriyle birlikte inşaat ve madencilik sektörlerinin geleceğini şekillendirmeye devam edecek ■



ZOOMLION

YENİ TELEHANDLER MODELLERİMİZ SATIŞTA!

Zoomlion ZTH Serisi Telehandler modellerimiz ile ister limanda ister depoda kaldırmak, taşımak ve yerleştirmek artık çok kolay!

ÖNE ÇIKANLAR:

- ✓ Mükemmel Sürüş
- ✓ Sorunsuz Hareket
- ✓ Güçlü Kapasite

ZTH4018

ZTH3507

Zoomlion Cifa Makine San. ve Tic. A.Ş.

Adres: Aydıntepe Mah. D-100 Karayolu Cad. No:16 Tuzla, İstanbul / Türkiye T: 444 1 157
Web: www.zoomlion.com.tr E-mail: info.turkey@zoomlion.com

Telif hakkı ©2023 Zoomlion. Her hakkı saklıdır. İçeriğin herhangi bir bölümünün Zoomlion'un onayı olmadan hiçbir amaçla çoğaltılması ve kopyalanmasına izin verilmez. Not: Malzemeler ve teknik özellikler haber verilmeksizin değiştirilebilir. Fotoğraflarda öne çıkan makineler ek donanım içerebilir.

f y t i n s Zoomlion_Turkiye





LIEBHERR 10.000'İNCİ XPOWER YÜKLEYİCİSİNİ TESLİM ETTİ

BERGER Rohstoffe GmbH firması, **Liebherr'in 10.000'inci XPower serisi L 580 tekerlekli yükleyicisini** filosuna ekledi. Avusturya Bischofshofen tesisinde gerçekleştirilen teslimat töreniyle hizmete alınan makine, Liebherr'in yenilikçi mühendislik anlayışını ve dayanıklılık geleneğini simgeliyor.



► **BERGER** Rohstoffe, Passau yakınlarındaki Schlag taş ocağında yılda yaklaşık 200.000 ton graniti işleyerek beton ve yol yapımına uygun agregaya ürettiyor. Yeni L 580 XPower, burada kırma ve yükleme işlemlerinde aktif görev yapıyor.

GÜCÜN VE VERİMLİLİĞİN DENGESİ

L 580 XPower, Liebherr'in özgün güç bölme (power-split) tahrik sistemini kullanıyor. Bu sistem, hidrostatik ve mekanik tahrikin avantajlarını birleştirerek duruma göre otomatik geçiş yapıyor. Kısa yükleme döngülerinde hidrostatik sistem, uzun mesafelerde ve rampalarda ise mekanik tahrik devreye giriyor.

Bu sayede makine hem yakıt verimliliği sağlıyor hem de yüksek ivmelenme ve çekiş gücü sunuyor. Operatörlerin konforu için geliştirilen kabin yapısı ve geniş görüş açısı da güvenli çalışma koşulları yaratıyor.

Taş ocağındaki zorlu koşullarda çalışan L 580 XPower, Liebherr'in sağlam komponentleri ve optimize edilmiş tasarımıyla uzun ömürlü kullanım sunuyor. Z-kine-matik yükleme sistemi, yüksek tork üretimi sayesinde kovaların hızlı ve verimli dolmasını sağlıyor.

Firma yetkilileri, operatörlerin düşük yakıt tüketimi, kullanım kolaylığı ve yüksek taşıma kapasitesinden çok memnun olduklarını belirttiler ■

ARAZİ TİPİ AKÜLÜ MAKASLI YENİ HS15 E & HS18 E / PRO



EN ZORLU ARAZİLERDE ELEKTRİKLİ KULLANIM

- % 45 tırmanma kabiliyeti
- Salınımlı aks ile yüksek arazi performansı





ELEKTRİKLİ HAMM HD 12E SİLİNDİRLERDEN DİKKAT ÇEKİCİ PERFORMANS

Alman Oberpfalz bölgesinde yer alan Reisach pompa depolamalı hidroelektrik santralinin üst rezervuarı Rabenleite’de yürütülen kapasite artırma çalışmalarında, Hamm’ın elektrikli HD 12e tandem silindirleri dikkat çekici bir performans sergiledi. %40’a varan eğimlerde gerçekleştirilen asfalt sıkıştırma uygulaması, kompakt sınıftaki bu elektrikli makinelerin sıra dışı meydan okumalara ne kadar hazır olduğunu ortaya koydu.

► **PROJENİN** amacı, üst rezervuarın depolama kapasitesini yaklaşık %6 oranında artırarak 1,5 milyon m³’ün üzerine çıkarmaktı. Bu kapsamda 1.600 metre çevre uzunluğuna sahip ring setinin tepe kotu 77 cm yükseltildi. Çalışmalar sırasında en kritik görevlerden biri, barajın dik yamaçlarında özel asfalt tabakasının güvenli ve homojen şekilde sıkıştırılması oldu.

Geleneksel dizel makinelerin bu eğimlerde çalışabilmesi için kapsamlı modifikasyonlara ihtiyaç duyulur-

ken, Hamm HD 12e modelleri yalnızca küçük uyarlamalarla görevini başarıyla yerine getirdi. Elektrik tahriki, özellikle düşük hız kontrollü tırmanmalarda ve ilave tork gerektiren durumlarda ciddi avantaj sundu.

Eğimli yüzeylerde maksimum güvenlik için iki silindir çelik halatlarla birbirine bağlandı ve sistem bir ekskavatör üzerinden emniyete alındı. Böylece makinelerden biri aşağı yönlü hareket ettiğinde diğeri otomatik olarak yukarı çekerek dengeleme

sağladı. Bu yöntem hem operatör güvenliğini artırdı hem de sıkıştırma yüzeyinde istenen hassasiyetin korunmasına yardımcı oldu.

SESSİZ, EMİSYONSUZ VE GÜVENİLİR PERFORMANS

HD 12e silindirler yalnızca performanslarıyla değil, düşük gürültü seviyeleri ve sıfır yerel emisyon üretimleriyle de projede öne çıktı. Bu özellikler, özellikle ekolojik hassasiyetin yüksek olduğu baraj alanlarında önemli bir avantaj olarak görüldü. Zorlu saha deneyimi, elektrikli tandem silindirlerin ekstrem çalışma koşullarında dahi güvenilirlik ve verimlilik sunabildiğini kanıtladı.

Pozitif sonuçların ardından makinelerin, müşterinin İsviçre’de planlanan diğer projelerinde de kullanılacağı bildirildi. Proje yetkilileri, elektrikli kompakt silindirlerin bu gibi yüksek eğimli ve özel uygulama gerektiren projelerde etkili bir alternatif olduğunu vurguladı ■



ZORLU İŞLERİN YENİLMEZ GÜCÜ

New Holland Yeni D-Serisi Mini Ekskavatör ailesinden E58D, tasarımı ve güçlü performansı ile her koşulda rakipsiz fark yaratıyor.

- Sıfır Kuyruk Tasarımı Sayesinde Güvenli ve Rahat Manevra
- Bakım Aralıklarını Uzatan Ters Fan Sistemiyle Zaman ve Maliyetten Tasarruf
- Elektro-Hidrolik Kontrol Sistemiyle Hassas ve Kontrollü Çalışma
- 360° Görüş Alanı, Geri Görüş Kamerası ve LED Çalışma Lambalarıyla Tam Kontrol
- Yatırılabilir Kabin ve Katlanabilir Ön Camla Kolay Bakım Erişimi ve Geniş Görüş Alanı
- Koruma Altına Alınmış Hortumlar ve Silindirlerle Zorlu Koşullarda Uzun Ömürlü Kullanım



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.





RAD MADENCİLİK KAYAPA OCAĞINDA, HİDROMEK®'İN İZİNDE BİR GÜN!

Üretim ve Planlama Sorumlusu Mehmet Pişkindemir ile sahada, makinenin başında, gerçek operasyonun içinde...

► **BURSA'NIN** Kayapa bölgesine vardığımızda, henüz ocağın girişinde ciddi bir hareketlilik karşılıyor bizi. Tozun, taşın, kamyon seslerinin içinden biri sakın bir gülümsemeyle yanımıza yaklaşıyor: Rad Madencilik'in üretim ve planlama sorumlusu Mehmet Pişkindemir.

2016'da Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Jeoloji Mühendisliği'nden mezun olan Pişkindemir, uzun yıllardır hem sahayı hem ekibi hem de üretim planını titizlikle yöneten isim. Sohbetimiz daha ilk dakikada samimi bir tona bürünüyor; belli ki hem işini hem de bulunduğu sahayı sahiplenmiş biriyle konuşuyoruz.

Rad Madencilik, aslında kökleri 1998'e uzanan Pişkindemirler grubunun madencilik şirketi. Bugün grup, Brev Yapı ile inşaat tarafında, Rad Madencilik ile agrega tarafında faaliyet gösteriyor. Kayapa'daki ocak ise grubun en büyük üretim alanlarından biri.

Yıllık 700-800 bin ton üretim yapılan ocakta mıcırdan taş tozuna, temel malzemesinden balans malzemesine, 0-40'tan patlatma taşına ve duvar taşına kadar geniş bir ürün gamı hazırlanıyor. Pişkindemir, bölgenin malzemesinin özellikle beton tarafında çok

tercih edilmesinin sebebini oldukça net bir şekilde özetliyor:

“Kayapa taşının kil oranı yok denecek kadar az. Dayanımı yüksek, sürpriz yok. Bu yüzden tercih edilmesi çok doğal.”

Bunun dışında şirketin Kemalpaşa Beyköy'de yılda 200 bin ton kapasiteli bir kum ocağı daha bulunuyor. Kayapa'daki günlük sirkülasyon ise oldukça yoğun: 15 kişilik üretim ekibi, 20 kamyon ve toplamda gün içinde 45-50 kişilik hareketli bir saha...

SAHANIN KALBİ MAKİNE PARKINDA ATİYOR

Ocak sahasında yürürken Pişkindemir, makine parkını büyük bir rahatlıkla anlatıyor. Çünkü her bir makinenin kaç saat çalıştığını neredeyse ezbere biliyor. Sahada üç ekskavatör görev yapıyor: Yüklemede biri HİDROMEK HMK 390 LC HD, diğeri ise yeni alınan HİDROMEK HMK 500 LC HD çalışıyor. Kırıcı operasyonları için bir ekskavatör daha kullanılıyor. Bunun yanında bir yüksek kapasiteli delgi makinesi, üç ocak içi kamyon ve iki yükleyici de operasyonlara destek veriyor.

HİDROMEK ile tanışmaları 2020 yılına, yani HMK 390 LC HD modelinin sahaya girdiği güne dayanıyor. O dönem yaptıkları testler bugün hâlâ şirket içinde bir referans noktası. Aynı operatörle yapılan denemelerde;

Pişkindemir, HMK 390 LC HD modelinin, aynı işi yaparken rakip makinelerden yaklaşık yüzde 20 daha az yakıt tükettiğini vurguluyor. “Sahada bu fark gerçekten hissediliyor” diye ekliyor.

GELECEK YATIRIMINDA “HİDROMEK HMK 500 LC HD” ÖNE ÇIKIYOR

2025'in Eylül ayında sahaya giren yeni



makine HMK 500 LC HD ise şirket için adeta yeni bir dönemin başlangıcı. Çünkü Rad Madencilik, Kayapa'daki üretim hattını artırmak için yeni bir tesis anlaşması yapmış. Bu kapasiteyi besleyecek makinenin doğal olarak HMK 500 LC HD olması da kaçınılmaz olmuş.

Kova kapasitesindeki fark, operasyonu oldukça hızlandırıyor: HMK 390 LC HD'nin 2,2 m kovalarına karşı, HMK 500 LC HD 3,2 m kapasite sunuyor.

En çok şaşırtan detay ise yakıt performansı: Pişkindemir, HMK 500 LC HD'nin yüksek tonaja ve kepçe kapasitesine sahip olmasına rağmen yakıt değerlerinin oldukça tatmin edici olduğunu söylüyor. Bu, işletme maliyetlerine doğrudan pozitif yansıyan bir faktör.

“HİDROMEK bunu nasıl başardı bilmiyoruz ancak başardı” diyerek yakıt tasarrufu noktasındaki şaşkınlığını ifade ediyor.

Ancak makineden beklentinin oldukça kişisel olduğunada değinmeden geçmiyor. Pişkindemir, “Tonaj büyüdükçe makinenin hidrolik tepkileri doğal olarak biraz daha ağır çalışıyor; bu da serilik hissinin azalmasına neden olabiliyor” diyor.

Öyle ki; bir operatörün makineden ön-

celikli beklentisinin konforlu ve seri çalışıyor olmasının yanı sıra iş verenin, makinenin dayanıklı ve yakıt noktasında tasarruflu olmasını beklediğini anlatıyor.

Operatörlerin makineyle ilgili görüşü sorulduğunda Pişkindemir'in gülümsemesi artıyor: **“Makineleri seviyorlar. Hatta diğer markaların makineleri yerine HİDROMEK kullanmak istediklerini söylüyorlar.”**

SERVİS, ADBLUE, ELEKTRİKLİ MAKİNELER...

HİDROMEK servisinin hızlı ve çözüm odaklı oluşu da sahadaki rahatlığı artıran bir unsur. Parça tedarik sürelerinin genel olarak kısa olduğunu söylüyor Pişkindemir. Bu süre, üretimin sürekli aktığı bir ocakta kritik bir avantaj.

Stage 5 makinelerde kullanılan AdBlue hakkında ise oldukça gerçekçi bir yaklaşımı var: Çevresel faydayı destekliyor ama iş makinelerinde zaman zaman sorun çıkarabildiğine de değiniyor. Temiz kullanım ve kalite farkının öneme özellikle dikkat çekiyor.

Elektrikli iş makinelerine bakışı ise oldukça olumlu. Ona göre bakım maliyetlerinin azalması ve teknoloji geliştikçe hidrolik-şarj uyumunun oturması, bu makinelerin sahalarda yaygınlaşmasını sağlayacak. Dönüşüme “Hazırız” diyor, oldukça net bir şekilde.

NEDEN HİDROMEK?

Röportajın sonunda Pişkindemir'e neden HİDROMEK diye sormamıza bile gerek kalmıyor; sohbet boyunca aslında yanıtı kendiliğinden şekilleniyor:

- Yerli bir marka olması
- Yakıt ve performans avantajı
- Uygun fiyat-performans dengesi
- Hızlı servis ve parça desteği
- Operasyon bütünlüğü ve dayanıklılık

Kayapa'nın gürültüsünün arasında bu cümlelerin altı bold olarak çiziliyor adeta. Çünkü sahada işler sadece ton ve litre hesabı değil; güvenlik ve ergonomi de en az onlar kadar önemli.



"HİDROMEK HMK 500 LC HD ZORLU ZEMİNLERDE SERİ, DENGELİ VE GÜVENLİ"



İbrahim VURAL / Operatör

OPERATÖR GÖZÜYLE



"HİDROMEK HMK 390 LC HD OPERATÖRÜ OLDUKÇA GÜVENDE HİSSETTİRİYOR"

► Gözümüze az ilerde, makinesinin üzerinde işinin başında biri iliyor: HMK 390 LC HD operatörü Bilal Yiğit. Bugüne kadar HİDROMEK'in birçok modelini deneyimleme fırsatı edindiğinden bahsediyor. Yiğit, altı yıllık makine deneyimi olan, genç yaşta bir operatör ve şimdilik yalnızca ekskavatörlerle çalışıyor.



Bilal YİĞİT / Operatör

Ve operatörünün gözünden, makinesiyle ilgili yepyeni bir detayı keşfediyoruz. Birkaç satır önce yaptığımız listedeki eksiklik böylece gün yüzüne çıkıyor. Yiğit, üzerinde bulunduğu 2020 model HİDROMEK HMK 390 LC HD'yi anlatırken *"sehpada"*

dengede duruyor diyor. İlk defa duyduğumuz bu ifade dikkatimizi çekiyor. Anlamadığımızı farkettiğindeyse; *"Sehpada, yani zeminde sarsmadan, dengede duruyor. Bu, operatöre oldukça güvende hissettiriyor"* diye açıklıyor, Yiğit.

► Bu kadar gelmişken, kocaman kova-sıyla dikkatimizi çeken HİDROMEK HMK 500 LC HD'yi de görmek ve operatöründen dinlemek istiyoruz.

Sekiz yıllık, deneyimli bir operatör olan İbrahim Vural, makine parkında bulunan üç ana makine grubunu etkin şekilde kullanabiliyor: ekskavatör, yükleyici ve kazıcı...

Vakit kaybetmeden sorularımızı soruyoruz:

HMK 390 LC HD'ye göre daha yavaş diyorlar; sizin şu an kullandığınız makine için bu doğru mu?

Vural: *"Hayır, sadece çekirgesi yavaş. Hemen hemen aynı, çok bir farkı yok. Kovası diğer makinelere oranla daha büyük."*

Hayda... Çekirgesi mi?

Vural, *"Şurası"* diyor, *"pistonu"* ve eliyle arm/kova pistonunu gösteriyor. Bunun kovanın boyutuyla alakalı olduğunu anlatıyor.

Kullandığı makinenin en çok yürüyüşünü beğendiğini söylüyor Vural ve *"Zorlu zeminlerde seri, dengeli ve güvenli ilerliyor. Ayrıca sökücü de gayet iyi"* diye aktarıyor.

Kayapa'dan ayrılırken...

Ocağın çıkışına yürürken Pişkindemir'in ekibine verdiği güveni ve sahaya olan hâkimiyetini çok net hissediyoruz. Rad Madencilik, sadece tonaj odaklı çalışmıyor; planlı, sürdürülebilir ve insan odaklı bir üretim kültürü oluşturmuş durumda. Sahadaki makine parkı, yeni tesis yatırımı ve HİDROMEK ile kurdukları iş birliği ise bu kültürün önemli parçalarından biri ■

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir. Küçük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir. Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı



HASAN SÜMER İNŞAAT MAKİNE YATIRIMLARINA ZOOMLION İLE DEVAM EDİYOR

Hazır beton, agrega üretimi, enerji ve inşaat yatırımlarıyla sektörde köklü bir konuma sahip olan **Hasan Sümer İnşaat Ticaret A.Ş.**, son yıllarda makine yatırımlarını hızlandırarak operasyonel gücünü artırmaya devam ediyor.



► **ŞİRKETİN** Yönetim Kurulu Üyesi Serra Sümer, firmanın çalışma alanlarını, makine parkı tercihlerini ve Zoomlion markasıyla olan iş birliğini dergimize değerlendirdi.

Temeli güçlü aile şirketi kültürüne dayanan Hasan Sümer İnşaat, bugün Türkiye'nin önemli üretim hatlarından birinde faaliyet gösteriyor. Firma; hazır beton tesisleri, taş ocakları ve enerji yatırımlarıyla hem inşaat sektörüne hem de bölgesel kalkınmaya katkı sunuyor.

Sümer, Ankara-Bilecik-Eskişehir hattı boyunca 14 beton santrali ve 4 taş ocağının aktif şekilde çalıştığını belirtiyor. Ayrıca şirketin Bilecik'te kurulu 10 MW kapasiteli güneş enerjisi santrali ile yenilenebilir enerji alanında da büyüdüğünün altını çiziyor.

MAKİNE SEÇİMİNDE ÖNCELİK: VERİMLİLİK VE SATIŞ SONRASI GÜVEN

Firmanın makine yatırımlarında oldukça seçici davrandığını belirten



Sümer, karar kriterlerini şu sözlerle özetliyor:

“Yatırım ve işletme maliyetlerinde avantaj sağlayan, uzun ömürlü ve dayanıklı makinaları tercih ediyoruz. Bunun yanı sıra satış sonrası hizmetlerin kalitesi ve tedarikçi firmanın güvenilirliği bizim için çok önemli.”

ZOOMLION TERCİHİ: YERLİ ÜRETİM, GÜÇLÜ SERVİS, YÜKSEK PERFORMANS

Hasan Sümer İnşaat'ın makine parkında bugün 15 adet Zoomlion beton pompası ve 2 adet Zoomlion ekskavatör bulunuyor. Kullanılan modeller arasında 2 adet ZE335GLC ekskavatör, 3 adet 38X-5RZ beton pompası, 2 adet 43X-5RZ beton pompası, 2 adet 47X-5RZ beton pompası, 6 adet

50X-6RZ beton pompası yer alıyor.

Firmanın bu tercihteki en önemli etkenlerinden biri, Zoomlion'un Türkiye'de hızla güçlenen yapılanması. Sümer, özellikle Ankara Temelli'deki Zoomlion Beton Grubu Üretim Tesisi'nin karar sürecinde belirleyici olduğunu vurguluyor.

Ayrıca satış sonrası hizmetlerin hızı, teknik ekibin ilgisi ve ilk makinelere alınan yüksek performans da memnuniyeti artırmış durumda.

YAKIT EKONOMİSİ VE GÜÇLÜ YAPI ÖNE ÇIKIYOR

Sümer, gerek ekskavatörlerin gerekse beton pompalarının saha performansından oldukça memnun olduklarını belirtiyor.



Serra SÜMER ve Zoomlion İç Anadolu Bölge Satış ve Pazarlama Müdürü Nedim ÇAKIR

Zoomlion ekskavatörler, Ankara Temelli'de günlük 10 bin ton net ürün çıkışı yapılan taş ocağında aktif şekilde görev alıyor. Beton pompaları ise şirketin tüm santrallerinde yoğun tempoda çalışıyor.

Yakıt tüketimi, kullanım kolaylığı ve makinelerin seri-güçlü yapısı; firmanın Zoomlion tercihini pekiştiren en önemli özellikler arasında.

GELECEĞE DAİR GÜVEN VE İŞ BİRLİĞİNİ GÜÇLENDİREN ZİYARET

2025 Eylül ayında Zoomlion CEO'su Dr. Zhan'ın Ankara ziyareti, iki firma arasındaki ilişkileri daha da pekiştirmiş. Sümer, CEO ile birebir tanışma fırsatı bulmalarından ve kendilerine iletilen Çin davetinden duydukları memnuniyeti dile getiriyor.

Ayrıca Zoomlion'un Türkiye'deki yatırımlarını daha da arttıracığına inandıklarını belirtiyor ■



MST EKSKAVATÖRLER YUSUFELİ'NİN ZORLU DAĞLARINA HÜKMEDİYOR!



► **DOĞU KARADENİZ'İN** zorlu coğrafyası... Yüksek eğimli yamaçlar, erişimin güç olduğu dar vadiler, sert kaya dokusu, ani zemin değişimleri. Yusufeli – Altıparmak Dağları, Türkiye’de bir ekskavatörün “gerçek karakterinin” ortaya çıktığı en zorlu sahalardan biri.

Bu coğrafyada yüksek gerilim hattının geçeceği bölge için hazırlık çalışmalarını yürüten Dündar Hafriyat Nakliyat firma sahibi Ali Dündar ve 15 yıllık operatörü Aziz İdik hem arazinin zorluğunu hem de MST Ekskavatörler ile çalışmanın pratikte ne ifade ettiğini “Sahadan Sesler” serisinde anlattı.

“Makina parkurumuzun tamamı MST’den oluşuyor”

Dündar Hafriyat’ın MST ile tek makinayla başlayan yolculuğu, bugün güçlü bir filoya dönüşmüş durumda. Ali Dündar, bu süreci kendi sözleriyle şöyle özetliyor:

“Bölgemizdeki satış sorumlusu ile ta-

nıştık ve samimi bir iletişim kurduk. Önce bir adet M220 LC Ekskavatör aldık, memnun kaldıkça devam ettik. Bugün 30 tonluk, 22 tonluk ve 15 tonluk toplam 8 adet MST ekskavatörümüz var. Kazıcı yükleyiciler de dahil olmak üzere tüm makina parkurumuz MST’den oluşuyor.”

Ali Dündar, 2023 yılında yaşanan yıkıcı depremler sonrası, zorlu ve hassas çalışmalar gerektiren deprem bölgelerinde çok yoğun çalıştıklarını ve makinaların o süreçteki performansının MST markasına olan güvenlerini pekiştirdiğini ifade etti.

“Yusufeli; Türkiye’de makinanın gerçek gücünün ortaya çıktığı yerlerden biri”

Firma sahibi Ali Dündar, bölge şartlarını “Türkiye’de makinanın gerçek gücünün ortaya çıktığı yerlerden biri” olarak tanımlıyor. Dündar’a göre Altıparmak Dağları’ndaki eğimli araziler, gevşek kaya tabakaları ve ani zeminel hareketler, operatörlerin en dikkatli olmaları gereken konuların başında geliyor.

Dündar, çalışmalar sırasında en kritik ihtiyaçların sağlamlık, güç ve yüksek denge kabiliyeti olduğunu belirtiyor. “Bu dağlarda yapılan her manevra riskli. 1400 metre yükseklikte çalışıyoruz. Makinalarımızın gücünden güç alıyoruz. Bu zor alanlarda bile yollarımızı güzel şekilde açabiliyoruz. Örneğin; şu an bulunduğumuz yere kadar 12 km’lik bir yol açma çalışması yaptık. Bu yolu 6 ay gibi bir sürede bitirmeyi başardık. Makinanın hem dengeli hem de güçlü olması, operatörün işini güvenle yapmasını sağlıyor. MST’nin özellikle kayalık zeminde verdiği tepki ve oturaklı yapısı bizi memnun etti.”

ALTIPARMAK’IN SERT KAYALARINDA DAYANIKLILIK SINAVI

“Burası gibi zorlu coğrafyalarda işin süresini, makinanın dayanıklılığı belirler.”

Ali Dündar, çalıştıkları bölgenin gerçek yüzünü anlatırken sözlerine net bir tespitle başlıyor:

“Bu coğrafyada taşlara uzaktan baktığımızda güzel görünüyor fakat yarım metre kadar kazdığımızda kırıcıların ucunun bile dayanmadığı sertlikte kayalara denk geliyoruz.”

Ardından arazideki gerçek durumu özetleyen şu cümleyi ekliyor: “Burası gibi zorlu coğrafyalarda işin süresini, makinanın dayanıklılığı belirliyor.” Bu nedenle sağlamlığın kendileri için en kritik konu olduğunu vurgulayan Dündar, MST tercihlerinin sebebini şöyle açıklıyor: “Kule dönüş hızı, sağlamlık gibi konularda MST’yi tercih ediyorum. Yürüyüşü ve özellikle çok dengeli olması bizim için çok önemliydi. Ama en önemlisi sağlamlık, sağlamlık konusunda 10 numara bir makina bence.”

Daha önce farklı markalarda bom kırılması ve çatlamalar yaşadıklarını hatırlatarak ekliyor: “Daha önce bazı markalarda bom kırılması, çatlama gibi ciddi sorunlar yaşadık. MST’de



Ali DÜNDAR / Dündar Hafriyat Firma Sahibi

5–6 yıldır bir kere bile böyle bir şey olmadı. Sağlamlık bizim için çoğu özelliğin önüne geçiyor.”

“Gece gündüz çalışıyoruz; makina bizi yormuyor.”

Yusufeli’nin sert coğrafyasında iş yalnızca gündüz yapılmıyor. Ali Dündar, bazı dönemlerde iş yetiştirmek için gece gündüz çift vardiya çalıştıklarını söylüyor ve hemen ekliyor: “Özellikle



yeni ekskavatörler aydınlatma konusunda çok ileri seviyede, gündüz gibi çok net görüyoruz. Aydınlatma konusunda kendini çok geliştirmiş.”

Operatörün Konforu Arttıkça İşin Ritmi Hızlanır.

Bölgenin sıcaklıkları ise bir diğer zorluk. Yazları öğlen vakitlerinde 40-45 derece sıcaklıkların geceleri çok düşük seviyelere inebildiğini söyleyen Dünder, operatör konforunun önemini şöyle anlatıyor: “Kliması, soğutucu dolabı ve ısıtma sistemi operatörü çok rahatlatıyor.”

Yalnızca konfor değil, makinanın performansı da sahadaki güveni belirleyen temel unsur.

“Bazen ‘bu taş yerinden oynar mı?’ diye düşündüğümüz anlar oluyor.

Ama makinaların koparma kuvveti çok yüksek, kendi boyundaki taşı bile sökebiliyor.”

Denge kabiliyeti ise özellikle yamaçlarda kritik rol oynuyor: “Denge konusunda da çok iyi. Çalıştığımız zorlu, eğimli arazi şartlarında, yamaçlarda makinanın dengesi ve yere oturması çok önemli. Tehlikeli görünen alanlarda bile korkmadan çalışabiliyoruz.”

“Hızlı servis çok önemli, servis hızı işi de hızlandırıyor, durmadan çalışabiliyoruz.”

Ali Dünder, MST servis ağına kendi için neden bu kadar kritik olduğunu şu sözlerle anlatıyor: “Biz bir Siirt firması olduğumuz için servis olarak Diyarbakır bize yakın; 2 saate parçamız bile geliyor. Trabzon, Erzurum,



Van gibi çevre illerden de çok hızlı parça bulmamız kolaylaşıyor. Bir servisten tedarik edemezsek diğerinden muhakkak bulabiliyoruz.”

Saha şartlarında hızlı çözümün kesintisiz iş akışı anlamına geldiğini belirten Dünder, ekiplerin ulaşılabilirliğini de övgüyle anlatıyor: “Satış müdürümüz olsun, diğer satış sorumluları olsun, servisteki ustabaşları olsun... Telefonları 24 saat açık, anında yardımcı oluyorlar sağ olsunlar. Bir aile gibi çalışıyoruz. Hep yanımızdalar.”

Bu güçlü iletişim ağı sayesinde makina parkurlarını MST ile büyötmeye devam ettiklerini söyleyen Dünder, makinaların kendilerini hiçbir zaman yarı yolda bırakmadığını özellikle vurguluyor: “Gün geçtikçe makinaları daha da geliştiriyorlar, yeni özellikler ekliyorlar. Sağlamlık, hidrolikleri, cerleri bizi hiç üzmedi. İşimize hep devam edebildik.”

Dünder, sözlerini MST ekibine bir teşekkürle tamamlıyor: “MST çalışanları bir aile olarak yanımızdalar, hepsine gönülden teşekkür ederim.”

DÜNDAR HAFRİYAT NAKLİYAT OPERATÖR AZİZ İDİK:

“BU MAKİNALARLA İŞİ MAKSİMUM SEVİYEDE YAPIYORUZ.”

► 15 YILLIK OPERATÖR Aziz İdik, arazinin en zorlu noktalarında makina kullanan ve operatörleri organize eden bir kişi olarak MST ekskavatörlerle ilgili deneyimlerini şu sözlerle aktarıyor:

“Ben Aziz İdik; 15 yıllık operatörüm, 2020 yılından beri MST kullanıyorum. Özellikle 2024’te aldığımız yeni ekskavatörlerin koparma kuvveti çok iyi seviyede. Bu makina ile işi maksimum seviyede yapabiliyoruz. Yeri geliyor, yerinden oynamaz dediğimiz kayaları bile söküp alabiliyoruz.”

Operatör kabininde geçirilen uzun saatlerin ardından konforun ne kadar önemli olduğunu vurgulayan İdik, kabin tasarımından oldukça memnun:

“Kabininden çok memnunuz. Kliması çok güzel soğutuyor, rahat bir nefes alabiliyoruz. Yeni modellerdeki klima hattından beslenen soğutucu dolap;



Aziz İdik / Operatör

yaz aylarında 40-45 derece sıcaklarda bile bizi rahat ettirdi. Yeni makinalarda kabin operatörün tamamen rahat edebileceği şekilde tasarlanmış, çok konforlu.”

Tozlu ve ağır çalışma koşullarına rağmen makinanın soğutma sisteminin

çok verimli olduğunu ve bunun da kendilerine güven verdiğini söylüyor:

“Şu an coğrafi olarak çok tozlu alanlarda çalışıyoruz, buna rağmen hiç hararet sıkıntısı yaşamadık. Bu durumdan da gayet memnunuz.”

Yeni joystick yapısının iş verimini artırdığını özellikle belirtiyor:

“Çalışma rahatlığına gelecek olursak; yeni joystickleri gayet rahat, hassas şekilde çalışma olanağı sunuyor. Aynı anda birçok hareketi yapabiliyoruz.”

Zorlu arazi şartlarında yüksek eğimlerde çalışmanın operatör açısından stresli olabileceğini, ancak MST ekskavatörlerin bu konuda çok başarılı olduğunu da ekliyor ve MST markasına duyduğu güveni ifade eden samimi bir teşekkürle sonlandırıyor.

“Burası gibi zorlu arazi şartlarında, yüksek eğimlerde güvenle çalışıyoruz. MST’ye teşekkür ediyoruz, başarılarının devamını diliyoruz. Makinaları daha da iyi seviyelere getirecekleri konusunda şüphemiz yok. MST ailesine teşekkür ederiz.”





TÜRKİYE'NİN YÜK MÜHENDİSLİĞİ GÜCÜ **LES-EXPO 2026**'DA DÜNYA SAHNESİNE ÇIKACAK

15 milyar dolarlık büyüklüğe ulaşan yük mühendisliği sektörü, İstanbul'da düzenlenecek **LES-EXPO 2026** ile üç kıtanın devlerini buluşturacak.

► **TÜRKİYE'NİN** mega projelerinin görünmeyen kahramanı olan yük mühendisliği hizmetleri, ulaştığı 15 milyar dolarlık ekonomik hacim ve küresel projelerdeki başarısıyla uluslararası arenada giderek daha fazla dikkat çekiyor. Köprülerden enerji tesislerine, rüzgâr türbinlerinden nükleer altyapılara kadar binlerce tonluk yüklerin kaldırılması, taşınması ve montajını kapsayan bu ileri mühendislik alanı, şimdi tüm birikimini LES-EXPO 2026 Avrupa-Asya-Afrika Yük Mühendisliği Hizmetleri Fuarı ile dünya vitrinine taşıyor.

DÜNYANIN EN ZORLU KALDIRMA VE TAŞIMA OPERASYONLARI TÜRK MÜHENDİSLERİNİN İMZASINI TAŞIYOR

Yük Mühendisliği Birliği (YMB) Başkanı Ahmet Altunkum, sektörün hem teknik kabiliyet hem de uluslararası başarı açısından yeni bir seviyeye geçtiğini belirtiyor. 1915 Çanakkale Köprüsü'nde 318 metre yüksekliğe taşınan 155 tonluk parçanın, “dünya-



nın en yükseğe en ağır yük kaldırışı” olarak kayıtlara geçmesi, Türkiye'nin mühendislik kapasitesinin küresel ölçekteki simgelerinden biri.

Türk şirketleri yalnızca Türkiye'nin mega projelerinde değil; Katar'daki North Field Expansion gibi dünyanın en büyük gaz projelerinde de kritik montaj operasyonlarına imza atarak uluslararası pazarda güçlü bir oyuncu haline geliyor.

ENERJİ DÖNÜŞÜMÜNÜN MERKEZİNDE YÜK MÜHENDİSLİĞİ VAR

Küresel ölçekte 600 milyar doları aşan ağır kaldırma ve taşıma pazarının yönü, yenilenebilir enerji ve dev altyapı yatırımlarıyla hızla değişiyor.



100 metreyi aşan rüzgâr türbini kanatları, 10 bin tonluk offshore modülleri ve dev enerji depolama tankları gibi yeni nesil yükler, sektörün mühendislik sınırlarını sürekli yeniliyor.

Altunkum, “Yük mühendisliği artık yalnızca ağır sanayinin değil; enerji dönüşümünün, afet yönetiminin ve sürdürülebilir kalkınmanın da temel unsurlarından biri” diyor.

LES-EXPO 2026: ÜÇ KİTANIN YÜK MÜHENDİSLİĞİ BULUŞMASI

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) ve KFA Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, fuarın Türkiye'nin mühendislik kapasitesinin dünya ile buluşacağı en stratejik platform olacağını vurguluyor.

7-9 Nisan 2026'da İstanbul'da düzenlenecek LES-EXPO 2026, 200'ü aşkın firma ve 10 bini aşkın profesyonel ziyaretçiyi bir araya getirecek. Fuar kapsamında teknik sunumlar, mühendislik seminerleri ve panellerle zengin bir program sunulacak.

Burkay, “Mega projelerin ardındaki mühendislik merak uyandırıyor. Bu fuar, tüm soruların yanıt bulacağı, Türkiye'nin yük mühendisliği alanındaki global rekabet gücünü sahneye çıkaracağı bir buluşma olacak” dedi.

SEKTÖRÜN İKİ LOKOMOTİFİ: YMB VE KFA FUARCILIK

- Yük Mühendisliği Birliği (YMB), 210 üye şirketiyle Türkiye'nin ağır kaldırma ve taşıma alanındaki tek mesleki dayanışma kuruluşu olup ESTA, DEİK, TOBB ve İTO gibi kurumların aktif üyesi.
- KFA Fuarcılık, bugüne kadar 8 binden fazla iş insanını uluslararası fuarlarla buluşturan ve yerli firmaların küresel pazardaki görünürlüğünü artırmayı hedefleyen güçlü bir organizasyon yapısına sahip.

LES-EXPO 2026 ile birlikte Türkiye, yük mühendisliği alanında sahip olduğu bilgi birikimi ve operasyonel gücü, küresel paydaşlarla buluşturarak stratejik bir merkez olma hedefinde önemli bir adım atıyor ■





FATİH VİNÇ A.Ş. YÖNETİM KURULU BAŞKANI KENAN AYDIN:

“SEKTÖRDE DOĞRU YATIRIMLAR, DOĞRU YÖNETİM VE DİJİTAL ALTYAPI İLE BİRLEŞİRSE, HEM FİRMALAR HEM DE ÜLKE EKONOMİSİ İÇİN CİDDİ FIRSATLAR YARATILABİLİR”

Türkiye’deki personel yükseltici platform kiralama pazarı, güçlü büyüme ve dijital dönüşüm temposunu sürdürüyor. Bu dönüşümün dinamiklerini, yatırımları ve geleceğe ilişkin beklentileri konuşmak üzere, Türkiye’nin en büyük filolarından birine sahip **Fatih Vinç A.Ş.’nin Yönetim Kurulu Başkanı Kenan Aydın** ile bir araya geldik.



► **DÜZENLİ** makine yatırımları ve teknoloji odaklı yaklaşımıyla Fatih Vinç, bugün sektöre yön veren firmalar arasında.

SEKTÖRDE SAĞLIKSIZ BÜYÜME ETKİSİ NEDİR, BÜYÜMENİN SAĞLIKSIZI OLUR MU?

Aydın’a göre Türkiye’de platform kiralama sektörü dönem dönem sağlıksız büyüme ile şekilleniyor. “Sektöre giren oyuncuların bazıları işi bilmiyor, sadece sermaye ile giriş yapıyor. Bu, kısa vadeli kazanç peşinde olmayı ve uzun vadeli planlamadan uzak durmayı beraberinde getiriyor. Bir yıl makine kiralari yükseliyor, ertesi yıl ciddi düşüşler görüyoruz. Bu da sektörün sürdürülebilirliğini olumsuz etkiliyor” diyor.

Pandemi sonrası tedarik zincirindeki bozulmalar ve dövizdeki dalgalanmalar sektörün büyüme hızını etkiledi ve sektör dengelerini değiştirdi. Ancak Aydın, sektörün taşlarının yerine oturduğunu ve 2024-2025 döneminde yaşanan zorluklara rağmen piyasada normalleşmenin gözlemlendiğini vurguluyor.

BÜYÜME İVMESİ SÜRÜYOR

Türkiye’nin platform sektöründe büyüme ivmesi devam ediyor. Avrupa ülkelerinde büyüme oranları sınırlı kalırken, Türkiye’de ölçek hızla genişliyor. Aydın, sektörün önümüzdeki üç yılda ciddi bir büyüme potansiyeline sahip olduğuna diyor:

“Bizim ülkemizde platform sektörü hâlâ emekleme aşamasında. Bu yüzden makine sayılarının geleceği yeri öngörebiliyoruz. 2-3 yıl içinde 70-80 bin makineye ulaşmak mümkün. Daha önce 2-3 bin civarındayken her yıl yüzde 70-80 oranında büyüyorduk. Avrupa’da bu oran en fazla yüzde 10’dur. Bizim hızlı büyümemiz, parkın küçüklüğünden kaynaklanıyordu. Ancak son iki yılda da yüzde 20’leri aşan büyüme oranları yakalandı. Bu yıl ise büyüme hızı yüzde 10’larda ama adet olarak çok yüksek bir artış söz konusu. 40 bin makineden yüzde 20 büyüme demek 8 bin yeni makine demektir. Bu da sektörün ölçeğinin ne kadar hızlı büyüdüğünü gösteriyor.”

Aydın açısından bu büyüme, artık bir “kartopu etkisi” yaratıyor. “Park büyüdükçe rakamlar da doğal olarak katlanıyor. Bu yüzden üç yıl içinde 70-80 bin makineye ulaşmak hiç de uzak bir hedef değil” diyerek dikkati çekiyor.

2025 itibarıyla Türkiye’de yaklaşık 30 bin makine bulunduğunu belirten Aydın, bunların yalnızca 2 ila 4 bininin son kullanıcıların elinde olduğunu aktarıyor. Çin’in 600 bin makineye ulaşan parkıyla karşılaştırıldığında Türkiye’nin hâlâ yolun başında olduğunu vurgulayan Aydın, özellikle Doğu, Güneydoğu ve İç Anadolu bölgelerinde makine kullanımının yeni yeni yaygınlaştığını anlatıyor.

“Bölgeler büyüyor, yapılar yükseliyor ve genişliyor; artık şantiyelerde makinelerin sayısı da artıyor. Bu artış, iş güvenliği ve verimlilik açısından son derece kritik” diyor Aydın.

“Teknik bakım insanın güvenliği için yapılan bir iş”

Parka yatırımın zorunlu olduğunu dile getiren Aydın, yatırım yapmanın temel nedeninin makine parkının dinç ve verimli tutulması gerekliliği olduğundan bahsediyor. Makine parkının eskime-



si, iş güvenliği açısından ciddi riskleri de beraberinde getiriyor. Bu nedenle onarım ve bakım süreçlerinin düzenli, planlı ve kapsamlı bir servis ağıyla yürütülmesi gerekiyor. “Bu iş düzgün yapılmadığında birinin yaşamına mal olabilir” diyen Aydın, teknik bakımın insan güvenliği için hayati bir iş olduğunu hatırlatıyor ve şöyle devam ediyor: “Operatörsüz makine kiralama yapan firmalarda, makinelerin formatına uygun teknik altyapının geliştirilmesi riskleri minimize edebilir. Ancak bu noktada maliyet sorunu ortaya çıkıyor. Daha geniş bir ekip ve güçlü teknik kadro, firmalar için oldukça yüksek bir maliyet anlamına geliyor. Ne yazık ki, bunu sağlayabilen firma sayısı oldukça az.”

“Oldukça genç bir park”

Aydın, Fatih Vinç olarak bu yıl makine parklarını yaklaşık 2.350 adede yükselttiklerini, makine yaş ortalamasının ise 3,5-4 civarında olduğunu söylüyor. 2026’da ise yaklaşık 500 makine daha yatırım planlarının olduğu bilgisini paylaşıyor. İzmir, Ankara ve Gebze olmak üzere üç ana merkez üssünde şekillenen yapı; Türkiye genelinde 10 şube ve 140 deneyimli personeli ile sektöre liderlik etmeye devam edecek gibi görünüyor.

“Zeplin, yapay zekâyı sektörün hizmetine sunuyor”

Aydın, “Makine sayısı arttıkça verimliliği ve karlılığı düşürmeden yönetebilmek için altyapı ve dijitalleşme şart” diyerek sözü Zeplin’e getiriyor. Fatih Vinç geliştirdiği yazılım ve dijital takip sistemi sayesinde makinelerin nerede, ne şekilde kullanıldığını, bakım ve operasyon süreçlerini anlık olarak takip edilebiliyor. Aydın, bu yazılımı geliştirmek amacıyla Zeplin adında bir yazılım şirketi kurduklarından bahsediyor. Makine parkının cari, teknik, operasyonel ve finansal takibini tek sistemde yönettiklerini söyleyerek, “Her yıl geliştiriyoruz, 2026’da yeni bir versiyon devreye girecek” diye anlatıyor.

Üstelik yazılım yalnızca kendi firmalarında değil, sektördeki ve farklı alanlardaki kiralama şirketlerinde de kullanılıyor. Aydın, “Firmalar artık maliyetlerini, yatırımlarını, performanslarını 15 dakikada görebiliyor. Bu, işin geleceği: dijitalleşme ve yapay zekâ” diyor.

Makine yatırımlarını bir dönem durdurup altyapıya yönelediklerini anlatan Aydın, “Bu sayede sektörde birkaç adım öne geçtik” diyor ve ekliyor:



“Bizim iyi olmamız için sektörün de iyi olması gerekiyor. Önemli olan sağlıklı büyüme. Bunu Platformder ile sağlamaya çalışıyoruz.”

MAKİNELERİN EKONOMİK BİR ÖMRÜ VAR

Makine yatırımının oldukça riskli yönleri olduğunun üzerinde duran Aydın, bu alanda yatırım yapmak isteyenlere dikkatli olunması gerektiğini hatırlıyor. Doğru makineyi satın almak ve sürdürülebilir bir ticaret anlayışıyla hareket etmek, hem sektörün dengesi hem de yatırımcının güvenliği açısından büyük önem taşıyor. Aydın, yatırımcılara sektöre dair verileri iyi analiz ettikten sonra karar vermelerini tavsiye ediyor ve şu uyarıda bulunuyor: “*Al-dım, bitti*” diye bir şey yok. Sonuçta makineden bahsediyoruz. Makinenin sonsuz bir ömrü yok; yıllara yayılan ekonomik bir ömrü var. Bu nedenle makineyi sadece boş durmasın diye yok pahasına kiralamak, uzun vadede yatırımcıya zarar getirir.”

PAZARDA BİR ÇİN GERÇEĞİ VAR AMA...

Son yıllarda Çinli üreticilerin Türkiye pazarına hızlı giriş yaptığına değinen Aydın, bunun sektörde rekabeti artır-

dığını söylüyor. Ancak Çinli firmaların kısa süreli girişleri ve bazı düşük kaliteli ürünler sektörün dengeli gelişimini etkileyebiliyor. Aydın, “*Korumacı politikalar, iç pazarı korumalı ama sektörün gelişimini engellememeli*” diyerek dengeli bir regülasyonun önemi-ne işaret ediyor.

Karlılık için eğitimli personele yatırım Sektörde birleşmeler ve büyük ölçekli satın almaların hâlâ sınırlı olduğunu belirten Aydın, bunun temel nedeninin sağlıksız büyüme ve altyapı eksiklikleri olduğunu yeniliyor. Sağlıklı büyümenin, yatırımların planlı ve uzun vadeli olmasının sektörün sürdürülebilirliğini sağlayacağını ifade ediyor. Ayrıca kiralama sektöründe verimliliğin ve karlılığın artırılması için teknoloji, dijital takip sistemleri ve eğitimli personel yatırımlarının kritik öneme sahip olduğunun altını çiziyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖNCELİKLİ BÜYÜME ŞART

Aydın, sektörün önümüzdeki yıllarda sağlıklı bir ivme kazanacağını öngörüyor. “*Doğru yatırımlar, doğru yönetim ve dijital altyapı ile birleşirse, hem firmalar hem de ülke ekonomisi için ciddi fırsatlar yaratılabilir. Sürdürülebilirlik ve güvenlik öncelikleri-*

mizden vazgeçmeden büyümek, önümüzdeki dönemin en önemli hedefi olacak” diyor.

PLATFORMDER SEKTÖRE GÜVEN KATIYOR

2016 yılında kurulan Platformder Derneği, sektörün sağlıklı büyümesine katkı sağlayan önemli bir yapı olarak öne çıkıyor. Kenan Aydın’ın Genel Sekreter olarak yönetiminde yer aldığı dernek, kamu ile iş birliği yaparak güvenlik, ekonomik verimlilik ve sektördeki standartların gelişmesine öncülük ediyor. Aydın, “*Dernek, makine kullanımının yaygınlaşmasını, güvenli ve ekonomik olmasını sağlıyor. Bu da hem firmalar hem de sektör için sürdürülebilir büyüme anlamına geliyor*” ifadelerini kullanıyor.

PLATFORM GÜNLERİ 2026, 17-19 EYLÜL TARİHLERİNDE DÜZENLENECEK

Ayrıca dernek, sektördeki potansiyeli ve iş hacmini geliştirmek amacıyla her yıl Platform Günleri adıyla bir etkinlik düzenliyor. Bu etkinliğin sektörü dinamize eden en önemli bileşenlerden biri olduğunu vurgulayan Aydın, şunları söylüyor: “*Bu yıl 17-19 Eylül 2026’da yine Autodrom Tuzla’da gerçekleştirilecek etkinlik için her sene olduğu gibi üzerine bir yenilik koymaya çalışıyoruz. Bu noktada sektörden görüş, destek ve öneriler alarak zorlu ancak her yıl bir öncekinden daha başarılı bir organizasyona imza atıyoruz.*” ■



Detaylı bilgi için
QR kodu okutabilirsiniz



BOBCAT TL25.60
Kompakt tasarım, güç
ve konfor bir arada



İLETİŞİM HATTI
0850 550 04 44

www.hasel-bobcat.com



GÜCÜ DEĞERE DÖNÜŞTÜR



ZOOMLION TÜRKİYE

BETON 2025 FUARI'NDA YENİ BETON POMPALARIYLA İLGİ ODAĞI OLDU

İstanbul Fuar Merkezi, 12-15 Kasım 2025 tarihleri arasında beton endüstrisini bir araya getiren Beton 2025 Hazır Beton Fuarı ve Zirvesi'ne ev sahipliği yaptı. Etkinliğin dikkat çeken katılımcılarından biri olan Zoomlion Türkiye, tanıttığı yeni nesil beton pompaları ile profesyonellerin yoğun ilgisini topladı.

► **ZOOMLION TÜRKİYE**, fuar kapsamında 38X-5RZ ve 56X-6RZ kamyonu monte beton pompası modellerini ve yedek parça çözümlerini ziyaretçilere sundu. Zoomlion Türkiye'nin satış, pazarlama ve teknik ekipleri, ürünlerin performansı, teknolojik özellikleri ve kullanım alanlarına ilişkin detaylı bilgiletmelerde bulunurken, fuar boyunca hem ziyaretçilerden geri bildirimler toplandı hem de yeni satış anlaşmaları gerçekleştirildi.

DAR ALANLARDAN BÜYÜK ÖLÇEKLİ PROJELERE: 38X-5RZ VE 56X-6RZ

Fuarda öne çıkan 38X-5RZ beton pompası, 5 bomlu RZ açılım tasarımıyla dar çalışma alanlarında dahi yüksek manevra kabiliyeti sunmasıyla dikkat çekti. Optimize edilmiş hidrolik sistemi, uzun bakım aralıkları sağlayan aşınma elemanı teknolojisi ve akıllı kontrol paneli modelin diğer öne çıkan özellikleri arasında yer aldı. Ürün, şehir içi projelerden konut inşaatlarına uzanan geniş uygulama alanlarında kullanılmak üzere tasarlanmış durumda.

Diğer bir model olan 56X-6RZ ise 6 bomlu RZ açılımlı yapısıyla daha geniş



bir çalışma yarıcağı sağlıyor. Yüksek dayanımlı çelik alaşımlı bom yapısı, güçlendirilmiş pompalama ünitesi, düşük titreşim performansı ve gelişmiş güvenlik protokolleri, büyük ölçekli altyapı ve yüksek katlı projelerde kullanım için dikkat çeken özellikler arasında yer alıyor.

Bu iki model, Zoomlion'un beton teknolojilerindeki ürün çeşitliliğini ve küresel pazardaki konumunu fuar ziyaretçilerine güçlü bir şekilde yansıttı.

TÜRKİYE'DE MONTAJ - KÜRESEL ÜRETİM YETKİNLİĞİ

Zoomlion'un beton pompaları, şirketin Çin'deki akıllı üretim tesislerinde yüksek otomasyonlu hatlarda üretiliyor. Türkiye pazarına sunulan modellerin montajı ise Ankara'daki 35.000 m² büyüklüğündeki üretim ve montaj merkezinde gerçekleştiriliyor. Buradan yalnızca Türkiye'ye değil, çevre ülkelere de ihracat yapılıyor.

Zoomlion Türkiye, beton pompalarının yanı sıra mobil ve kule vinçlerden ekskavator ve platform ekipmanlarına kadar uzanan geniş ürün gamıyla farklı sektörlerden profesyonellere bütünlük çözümler sunuyor.



Erkan ÖNER / Adana Bölge Satış Müdürü

“Beklentileri aşan bir deneyim”

Zoomlion Türkiye Adana Bölge Satış Müdürü Erkan Öner, fuarın şirket için önemli bir buluşma noktası olduğunu belirterek şunları söyledi:

“Beton 2025 Fuarı, müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla doğrudan iletişim kurarak ürünlerimizin sunduğu teknolojik kabiliyetleri aktarmamız açısından önemli bir platform oluşturdu. 38X-5RZ ve 56X-6RZ beton pompalarımız, verimlilik, dayanıklılık ve operasyonel güvenilirlik alanlarında sektörün beklentilerini karşılayan değil, ötesine geçen çözümler sunmaktadır. Türkiye’de sahip olduğumuz güçlü montaj altyapısı ve teknik hizmet kapasitesi, müşterilerimize hızlı teslimat ve kesintisiz destek sağlamamıza imkan tanımaktadır. Önümüzdeki dönemde hem Türkiye’de hem de çevre pazarlarda stratejik büyümemizi kararlılıkla sürdüreceğiz.”





LOVOL FL960 ADVANCE, BETON 2025'TE SEKTÖR PROFESYONELLERİNİN İLGİ ODAĞI OLDU

İnşaat ve hazır beton sektörünün önemli buluşmalarından biri olan **BETON 2025 Fuarı**, 12-15 Kasım 2025 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi. Fuarı açık alanda katılım sağlayan **TSM Global**, Türkiye distribütörü olduğu **LOVOL** markasının **FL960 Advance** serisi lastik tekerlekli yükleyicisini ziyaretçilerle buluşturdu.



► **TSM GLOBAL** Pazarlama Müdürü Alparslan Kaya, fuarın sektör profesyonelleriyle doğrudan iletişim kurma fırsatı sunduğunu belirterek, FL960 Advance modelinin gördüğü yoğun ilgiden memnun olduklarını ifade etti.

GÜÇ, VERİMLİLİK VE DAYANIKLILIK ODAKLI TASARIM

TSM Global, fuarda özellikle LOVOL FL960 Advance modeline dikkat çekti.

19 ton çalışma ağırlığına sahip olan model, 170 kW güç üreten yeni nesil Weichai motoru ile sınıfında yüksek performans vadediyor. Türkiye'nin emisyon regülasyonlarına uyumlu bu motor, düşük yakıt tüketimiyle işletme maliyetlerini azaltırken uzun süreli şantiye performansı ile öne çıkıyor.

Makinenin diğer teknik özellikleri arasında:

- 3.3 m³ kova kapasitesi
- Yüksek koparma gücü
- ZF marka otomatik şanzıman
- Meritor ağır hizmet tipi akslar
- Ön-arka limited slip diferansiyel

yer alıyor. Model ayrıca, ters fan, geniş görüş açısı, ferah kabin tasarımı, yüksek manevra kabiliyeti ve mini level kontrol gibi operatör dostu özellikleriyle dikkat çekti.

ZİYARETÇİLERDEN YOĞUN İLGİ

Fuar boyunca kullanıcıların özellikle makinenin sağlam yapısı, güncel teknolojilere sahip komponentleri ve kullanım kolaylığına vurgu yaptığı gözlemlendi. TSM Global yetkilileri, LOVOL'un yeni nesil FL960 Advance serisinin rekabetçi yapısıyla pazarda güçlü bir alternatif oluşturduğunu ifade etti.

Alparslan Kaya, ziyaretçilerin ilgisinden duydukları memnuniyeti dile getirerek, TSM Global'in satış ve servis yapılanmasıyla müşteri memnuniyetini odağa alan bir hizmet anlayışı sürdürmeye devam edeceğini söyledi ■



► **TürkTraktör**'ün Yeni kilometre taşları, Ankara Fabrikası'nda düzenlenen etkinlikte, şirket yöneticileri ve çalışanların katılımıyla kutlandı.

*“İş makinelerinde
5 yılda önemli ivme
yakaladık”*

Törende konuşan TürkTraktör Şirket Lideri Matthieu Séjourné, şirketin 70 yılı aşan üretim yolculuğunda pek çok başyana imza attığını belirtti. Séjourné, özellikle son yıllarda üretim hacmi ve çeşitliliğinde görülen gelişimin, TürkTraktör'ün sektördeki konumunu güçlendirdiğini ifade etti.

Séjourné, iş makineleri üretiminde 2020'den bu yana yerli üretim gerçekleştirdiklerini hatırlatarak şunları söyledi: *“İlk bin adetlik üretim barajını üç yılda aşmıştık. İkinci bin adede ise iki yılda ulaştık. Yetkinliğimiz ve tecrübemiz arttıkça istikrarlı üretim performansımız sürüyor. Yerli üretim*

TürkTraktör ÜRETİMDE YENİ KİLOMETRE TAŞLARINI AŞTI

Türkiye otomotiv sanayisinin en köklü üreticileri arasında yer alan **TürkTraktör**, 2025 yılı itibarıyla üretim hatlarında önemli eşikleri geride bıraktığını açıkladı. Şirket, iki bininci yerli üretim kazıcı yükleyiciyi banttan indirirken, aynı dönemde **500.000**'inci ponte, **700.000**'inci motor ve **1.250.000**'inci şanzıman üretimlerine de ulaştı.



gücümüzle hem ülke ekonomisine katkı sağlıyor hem de ileri teknoloji ve yüksek performans sunan ürünlerimizle tarım ve inşaat sektörlerine değer katıyoruz.”

Şirket lideri, traktör, kabin ve aktarma organlarının yanı sıra kazıcı yükleyici alanında da üretim kapasitesinin genişlediğini vurgulayarak, *“Emeği geçen tüm çalışanlarımızı ve paydaşlarımızı kutluyorum.”* dedi. ■

PAR-SAN YAPI, BOMAG RS 650-2 YOL STABİLİZERİ İLE YOL YAPIMINDA VERİMLİLİĞİ ARTIRIYOR

► **MARUBENİ** Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin Türkiye distribütörlüğünü yürüttüğü BOMAG, yol yapım teknolojilerindeki iddiasını yeni teslimatlarla güçlendirmeye devam ediyor. Şirket, Türkiye'de makine parkını genişleten PAR-SAN Yapı'ya BOMAG RS 650-2 Yol Stabilizeri ile birlikte iki adet BOMAG BW 216 D-5 Yol ve Toprak Silindiri teslim etti. Yeni ekipmanlar, İstanbul-Başakşehir bağlantı yolu projesinde kullanılmaya başlandı.

YOL STABİLİZASYONUNDA YÜKSEK PERFORMANS

BOMAG RS 650-2 Yol Stabilizeri, toprak stabilizasyonu ve soğuk geri dönüşüm uygulamalarında sunduğu verimlilik ile dikkat çekiyor. Makine, üretim hacmini artırırken işletme maliyetlerini düşürmeyi hedefleyen tasarım detaylarıyla öne çıkıyor. BOMAG'ın 40 yılı aşan tecrübesiyle geliştirilen model, farklı uygulama koşullarında uzun vadeli performans vad ediyor.

Yeni nesil emisyon standartlarına uygun 8 silindirli motorla donatılan RS 650-2, 1900 devir/dakikada 480 kW (653 PS) güç üretiyor. Güçlü motor, performans ve yakıt verimliliğini ECO-MODE teknolojisiyle birleştirerek çevreci kullanım sunuyor.

Makinede standart olarak sunulan merkezi yağlama sistemi, tüm bileşenlerin sürekli ve sorunsuz çalışmasına katkı sağlıyor. Özel yapıdaki geniş hacimli radyatörler, daha az toz tutma ve kolay temizlik avantajı sunarken zorlu saha koşullarında yüksek soğutma kapasitesiyle öne çıkıyor. "Sandviç Radyatör" tasarımından kaçınılması ve basınçlı hava ile temizlik imkanı, bakım süreçlerini önemli ölçüde kolaylaştırıyor.

MAKSİMUM MANEVRİ KABİLİYETİ VE GENİŞ GÖRÜŞ AÇISI

Tüm tekerleklerden tahrik sistemi, belden kırma ve arka aks dönüş özellikleri sayesinde makine her zemin koşulunda yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor. Hidrolik olarak yükseltilebilen kabin,

geniş cam alanları ve iki adet 180 derecelik görüş sağlayan kamera sistemi ile operatörün çalışma alanını net şekilde izlemesine olanak tanıyor. Ayrıca LED aydınlatmalar, gece çalışmalarında verimliliği artırıyor.

Filo BW 216 D-5 Silindirlerle Güçlendi PAR-SAN Yapı, yeni yol stabilizerine ek olarak iki adet BOMAG BW 216 D-5 silindiri de filosuna kattı. Tek tamburlu toprak silindiri segmentindeki bu model; güçlü motoru, düşük yakıt tüketimi ve farklı zemin uygulamalarına uygun yapısıyla öne çıkıyor. Şirket, bu makineleri hem şehir içi hem de şehir dışı yol projelerinde kullanmayı hedefliyor.

TÜRKİYE GENELİNDE 17 YETKİLİ SERVİS NOKTASI

BOMAG, Türkiye'de satış sonrası hizmet ağını genişleterek yetkili servis sayısını 17'ye yükseltti. Marubeni Dağıtım ve Servis'in teknik desteğiyle kullanıcılar, yedek parça erişimi ve bakım hizmetlerinde hızlı çözümlerden yararlanıyor ■



BOMAG'TAN SERVİS VE YEDEK PARÇADA AVANTAJLI KAMPANYALAR!

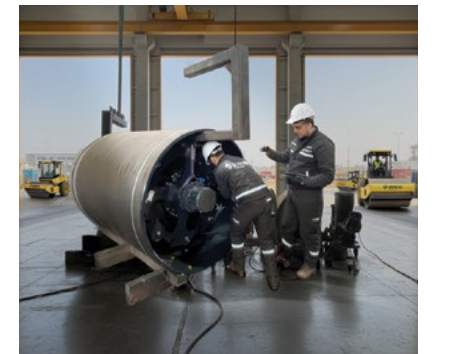
Yol ve asfalt makineleri üreticisi **BOMAG**, Türkiye distribütörü **Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.** aracılığıyla, kullanıcılarına yönelik yeni servis ve yedek parça kampanyalarını başlattı. Kampanya kapsamında, kış dönemi bakım ve revizyon sürecinde avantajlı fiyatlar sunuluyor.

► **BOMAG'IN** başlattığı "Avantajlı Bakım Günleri" kampanyası ile yedek parçalarda yüzde 30'a, işçilikte ise yüzde 50'ye varan indirimler uygulanıyor. Ayrıca "Tambur Revizyon Kampanyası" çerçevesinde, orijinal yedek parçalarda yine yüzde 30'a varan indirim fırsatı sağlanıyor. Kampanyalar, stoklarla sınırlı olup yıl sonuna kadar geçerli olacak.

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., BOMAG markasıyla satış sonrası hizmetlerde müşteri memnuniyetini artırmayı hedefliyor. Şirket, orijinal yedek parça garantisi, uzman teknik kadro ve yaygın servis ağıyla kullanıcılara güvenilir bakım çözümleri sunuyor. Bu kapsamda, BOMAG'ın

Türkiye genelindeki yetkili servis noktası sayısı 17'ye ulaştı.

Yeni kampanya dönemi, BOMAG kullanıcılarının ekipmanlarını 2026 yol inşaat sezonuna verimli ve güvenli şekilde hazırlamalarına olanak tanıyor ■





RENAULT TRUCKS, 600 KM MENZİLLİ YENİ ELEKTRİKLİ ÇEKİCİLERİNİ TANITTI

Renault Trucks, elektrikli ağır ticari araç ürün gamını genişleterek tek şarjla 600 km'ye ulaşabilen yeni E-Tech T serisi çekicilerini piyasaya sundu. Yeni E-Tech T 585 ve E-Tech T 780 modelleri, taşımacıların farklı operasyon ihtiyaçlarına göre optimize edilmiş iki farklı menzil ve kapasite seçeneği sunuyor.

► **RENAULT TRUCKS'IN** uzun yol taşımacılığına yönelik geliştirdiği E-Tech T 780 modeli daha uzun menzile odaklanırken; **E-Tech T 585** ise daha yüksek taşıma kapasitesi arayan işletmelere hitap ediyor. Markanın mevcut elektrikli bölgesel dağıtım modeli **E-Tech T 540 4x2** de güncellenmiş haliyle 450 km menzil sunmaya devam ediyor.

Daha Fazla Batarya, Daha Fazla Menzil
Her iki yeni modelde de elektrikli motorlar ile şanzımanı arka bölümde bir araya getiren entegre e-aks mimarisi

kullanılıyor. Bu mimari, şasi üzerinde ilave batarya paketlerine alan açarak menzilin artırılmasına katkı sağlıyor.

Araçlar, yüksek enerji yoğunluğuna sahip NCA (Nikel, Kobalt, Alüminyum) lityum-iyon bataryalarla donatılıyor. Renault Trucks, bu bataryalara 8 yıl veya 1 milyon km garanti veriyor.

- **E-Tech T 585:** 585 kWh batarya kapasitesi ile **460 km**,
- **E-Tech T 780:** 780 kWh kapasitesi ile **600 km** menzil sunuyor.

Modeller, 720 kW'a kadar güç sağlayabilen **Megawatt Şarj Sistemi (MCS)** ile uyumlu. Bu sistem, 45 dakikalık sürücü molasında yaklaşık **350 km ek menzil** kazandırabiliyor. Depo içi şarj için 350 kW'a kadar CCS seçeneği de bulunuyor.

KONFOR, MANEVRA KABİLİYETİ VE YÜK KAPASİTESİ

Uzun yol taşımacılığı için tasarlanan **6x2 çekici versiyonlar**, entegre hava süspansiyonu sayesinde daha konforlu bir sürüş ve yükleme sırasında üstün manevra kabiliyeti sunuyor. Hafif ve yönlendirilebilir arka aks yapısı, düşük yüklü dönüşlerde lastik aşınmasını azaltarak işletme maliyetlerine katkı sağlıyor.

Yerel yönetmeliklere bağlı olarak **E-Tech T 585 modeli 28 tona kadar yük kapasitesine** ulaşabiliyor.

Yeni elektrikli çekiciler, Renault Trucks'ın Bourg-en-Bresse fabrikasında üretilerek siparişe açılmış durumda

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNC	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezegen	0216 518 03 00	www.demirgezegen.com	•					•		•		
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNC	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com					•					
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAC	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertr.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyci)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24-26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
	9T-13T	90.000-120.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-250.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		150.000-200.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	200.000-250.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	25.000-40.000
KOMPAKTÖR		35.000-50.000
KOMPRESÖR		20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	30.000-45.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	100.000-125.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	60.000-80.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	300.000-400.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.

Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

makina
parkuru

SİF JCB

sif.com.tr

0 216 352 00 00

GÜÇ SARININ İÇİNDE



TURKISH
CONTRACTORS
ASSOCIATION



TÜRKİYE
MÜTEAHHİTLER
BİRLİĞİ



CONSTRUCTION SUMMIT TÜRKİYE

Construction
Technologies and
Innovative Building
Materials

17-18 JUNE 2026

Sheraton Ankara Hotel &
Convention Center
ANKARA



ON BEHALF OF
ORGANIZING COMMITTEE

Koray TUNCER
E: koray@inppes.com
T: +90 533 405 56 71

SPONSORSHIP/EXHIBITION PARTICIPATION

Meliha TAÇGIN
E: meliha@inppes.com
T: +90 555 762 87 91

Dilek YURTSEVER
E: dilek@inppes.com
T: +90 533 475 30 47

OPERATED BY

INPPES
EXPO