



2025 yılı madencilik sektörü ihracat karnesi

**Türkiye iş makineleri
sektöründe** yeni bir rekor yılı
geride kaldı

Borusan Cat'ten
müşterilerine 1 günde parça,
2 günde tamir güvencesi

**Hidrojenle çalışan
iş makineleri sahaya indi**
Düşük emisyonlu şantiyeler
artık mümkün

TMB'den
ödeneksiz projelere tasfiye
hakkı çağırısı

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Tek merkezden temin

www.wirtgen-group.com/technologies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MINERAL TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP öncü teknolojileri ile optimal ve ekonomik olarak yol yapım aşamalarında her türlü ihtiyaçlarınızı temin edebilirsiniz. İşleme, karıştırma, serme, sıkıştırma ve rehabilitasyon. Güçlü WIRTGEN, VÖGELE, HAMM, KLEEMANN ve BENNINGHOVEN markaları ile WIRTGEN GRUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 172 - Ocak 2026

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomatik San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T. +90 216 388 80 13
G. +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Editör
Esmanur KARABAKLA

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altıntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı,
Forum Makina Dergisi'ne aittir.
İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi
alıntı yapılamaz.



DENGE, DAYANIKLILIK VE DÖNÜŞÜMÜN YILI

► **SAHADA ÇALIŞAN** herkes bilir: Bazı yıllar büyümeyle, bazı yıllar daralmayla; bazı yıllar ise dengeyi koruyabilme becerisiyle hatırlanır. 2025, Türkiye iş makineleri sektörü için tam da böyle bir yıl oldu. Küresel belirsizlikler, finansman koşulları ve jeopolitik risklerin gölgesinde; sektör, reflekslerini doğru kullanan, sahaya hâkimiyetini kaybetmeyen bir performans ortaya koydu.

Türkiye iş makineleri pazarı, 2025'te yalnızca adet ve ciro konuşulan bir alan olmaktan çıkarak; verimlilik, teknoloji ve toplam sahip olma maliyeti kavramlarının daha yüksek sesle tartışıldığı bir yapıya evrildi. Yatırım kararları daha temkinli alındı; ancak doğru segmentte, doğru makineye yapılan yatırımlar sahada karşılığını buldu. Bu tablo, sektörün artık "hızlı büyüme" kadar "sağlıklı büyüme"yi de önemseydiğini gösteriyor.

Bu dengenin önemli taşıyıcılarından biri ise madencilik sektörü oldu. 2025'te 6,2 milyar doları aşan maden ihracatı; doğal taş ve mineral ürünlerde istikrarın sürdüğünü ortaya koyarken, işlenmiş ürünlerin payının artması katma değerli üretimin önemini bir kez daha hatırlattı. Madencilikte verimlilik odaklı yatırımlar, daha büyük ve daha güçlü makineler kadar; daha akıllı, daha kontrollü ve daha sürdür-

rülebilir çözümleri de gündeme taşıdı. Bu dönüşüm, iş makineleri sektörüyle madencilik arasındaki bağı daha da güçlendirdi.

2025'in belki de en dikkat çekici başlığı ise yapay zekânın sahaya inmesi oldu. Yapay zekâ artık yalnızca bir gelecek vaadi değil; bakım planlamasından operatör destek sistemlerine, filo yönetiminden güvenliğe kadar pek çok alanda iş makinelerinin "yeni çalışma arkadaşı" haline geliyor. Veriyi okuyabilen, öngörü sunabilen ve operatörü destekleyen sistemler; hem üretkenliği artırıyor hem de nitelikli iş gücü açığına dijital bir yanıt oluşturuyor. Bu dönüşüm, makinelerin gücünü değil; aklını ön plana çıkarıyor.

Tüm bu başlıklar bize şunu söylüyor: Türkiye iş makineleri sektörü, 2025'i yalnızca rakamlarla değil; deneyim, adaptasyon ve dönüşüm kapasitesiyle geride bıraktı. **2026'ya girerken beklentimiz net: Sahada daha güvenli, masada daha sürdürülebilir ve teknolojide daha cesur bir sektör yapısı. Çünkü artık rekabet, yalnızca "daha büyük makine" değil; daha doğru çözüm sunabilme becerisiyle kazanılıyor.**

Saygılarımla,

Gökhan Kuyumcu

forum_makina forummakina ForumMakina forummakina Forum Makina



GÜCÜMÜZLE BİRİZ!

Yeni yılda da sahalarda birlikteyiz!



hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTv company/hidromek hidromek.official

HIDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA [TIKLAYINIZ](#)

6 ▶ **İMDER**
Türkiye iş makineleri sektöründe yeni bir rekor yılı geride kaldı

8 ▶ **BORUSAN CAT**
Müşterilerine 1 günde parça, 2 günde tamir güvencesi



10 ▶ **THBB**
İnşaat sektörü yılı dengede ama temkinli kapattı

12 ▶ **SANY**
Dünyanın en değerli 500 markası listesinde

14 ▶ **AMMANN**
Yeni nesil hendek silindiri: **ARR 1585-2**

16 ▶ **BETONSTAR**
Amerika pazarındaki gücünü World of Concrete Fuarı'nda gösterdi

16 ▶ **İŞ LEASING**
Alternatif finansman kaynağı olarak sukuk ihracı

18 ▶ **ENKA PAZARLAMA**
MUSKİ'den makine parkına güçlü yatırım!
Hitachi ZX48'ler hizmete alındı

20 ▶ **CATERPILLAR**
Yapay zekâ destekli ekipman yönetimi atağı

22 ▶ **KLEEMANN**
Mobil kırma ve asfalt üretiminde entegre çözüm

24 ▶ **ZOOMLION**
Çawreş Hafriyat, sahadaki çözüm ortağı olarak Zoomlion'u tercih ediyor

26 ▶ **MECALAC**
Türkiye'deki üretim gücünü komponentlerle pekiştiriyor



28 ▶ **HD**
HD Construction Equipment ve HD Hyundai Robotics'ten akıllı fabrika iş birliği

30 ▶ **IPAF**
IPAF Zirvesi ve IAPAS 2026 İstanbul'da düzenlenecek

32 ▶ **LIEBHERR**
G8 serisi Liebherr ekskavatörler yeni sistemlerle gelişimini sürdürüyor

34 ▶ **TMB**
TMB'den ödeneksiz projelere tasfiye hakkı çağrısı

36 ▶ **ZOOMLION**
Türkiye Gen. Müd. Abdukeyyum Abduwaki:
"Türkiye'yi bölgesel bir yönetim ve üretim merkezi olarak konumlandırıyoruz"

40 ▶ **TÜRKİYE MADENCİLİK SEKTÖRÜ**
2025 yılı madencilik sektörü ihracat karnesi



44 ▶ **HİDROMEK**
Şile'de siyah beyaz bir gün...

48 ▶ **TÜRKTRAKTÖR**
50 ton sınıfının performans ve verimlilik odaklı paletli ekskavatörü: **CASE CX500D**

50 ▶ **HASEL BOBCAT**
CES 2026'da kompakt iş makineleri için yeni teknolojilerini sergiledi

52 ▶ **LIEBHERR, MAN VE DAİMLER TRUCK**
Hidrojenle çalışan iş makineleri sahaya indi



54 ▶ **YMB**
Yük Mühendisliği, LES-EXPO 2026'da küresel sahneye çıkıyor

56 ▶ **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS A.Ş.**
BOMAG, Türkiye finişer pazarındaki konumunu güçlendiriyor

58 ▶ **QUADROMAC**
Eğitim ve istihdamı buluşturan atölye modeli

60 ▶ **HAREKET**
Güçlü ekipman yatırımlarıyla operasyonel kapasitesini yüzde 50 artırdı

HITACHI

Reliable Solutions

Hitachi Construction Machinery Group

LANDCROS

Japanese Excellence—Reliable Solutions

Makinenizin Ömrünü %30 Uzatıyoruz!



Müşteri İletişim Hattı

0216 446 64 64

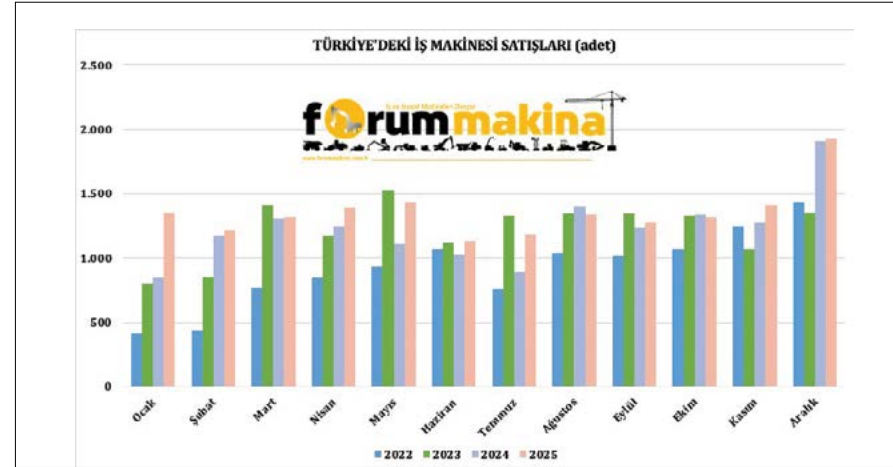


Güvenilir Çözümlerle Sahadayız!

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ SEKTÖRÜNDE YENİ BİR REKOR YILI GERİDE KALDI

İnşaattan madene, tarımdan sanayiye ekonominin hemen her alanına doğrudan veya dolaylı olarak hizmet sağlayan **Türkiye iş makineleri sektörü**, otomotivde olduğu gibi son derece başarılı bir yılı geride bıraktı. Yıl genelindeki makine satışları 2024'e kıyasla yüzde 10,4 artarak 16.303 adetlik gelmiş geçmiş en yüksek seviyesine ulaştı.



► **TÜRKİYE İŞ MAKİNELERİ** Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği (İMDER) tarafından, üye firmalardan alınan veriler doğrultusunda derlenen tahmini rakamlara göre; 2025 yılının Aralık ayında Türkiye genelinde 1.924 adet yeni iş makinesi satıldı. Tarihin en yüksek aralık ayı, 2015 yılındaki 2.534 adetlik satışla gerçekleşmişti.

İMDER henüz firma veya ürün grupları bazında kapsamlı bir istatistik paylaşmadığı için sonuçlara dair detaylı ve karşılaştırmalı bir yorum yapamıyoruz. Bununla birlikte görüştüğümüz sektör yetkilileri, son birkaç aydaki yüksek hacimde, yerli bir kırıcı üreticisinin rakamlarının rapora eklenmesinin etkili olduğunu belirtiyorlar.

FORKLİFT PAZARINDAKİ KAYIP %20'YE YAKLAŞTI

İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği'nin (İSDER) açıkladığı tahmini pazar rakamlarına göre aralık ayında Türkiye genelinde 1.632 adet yeni forklift ve istif makinesi satıldı. Böylece yıl genelinde satılan toplam forklift ve istif makinesi sayısı, 2024'e (16.140 adet) kıyasla yüzde 19,5 azalarak 12.987 adette kaldı

İMDER 2025

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	TOPLAM
1.352	1.215	1.317	1.393	1.437	1.132	1.188	1.337	1.278	1.321	1.409	1.924	16.303

İSDER 2025

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	TOPLAM
856	845	1.118	1.153	1.153	1.011	953	1.225	1.057	992	992	1.632	12.987



Daha güzel yarınları inşa ederken yanınızdayız.

İş Leasing güvencesi ve değerleriyle, yaşanabilir yarınları birlikte inşa etmek için yanınızdayız.

VAKİT NAKİTTİR

1 GÜNDE 2 GÜNDE
PARÇAN MAKİNAN
ELİNDE

BORUSAN CAT'TEN MÜŞTERİLERİNE 1 GÜNDE PARÇA, 2 GÜNDE TAMİR GÜVENCESİ

► **BORUSAN GRUP** şirketlerinden Borusan Cat, Müşteri Değer Anlaşmaları (MDA) kapsamında sunduğu servis ve yedek parça taahhütlerini yeni bir yaklaşımla güncelledi. "Vakit Nakittir" söylemiyle duyurulan bu yeni dönem, parça bulunabilirliği ve servis süreçlerinde hız ve öngörülebilirliği merkeze alıyor.

Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da faaliyet gösteren Borusan Cat, daha önce duyurduğu "Sözümüz Var!" hizmet yaklaşımının devamı niteliğindeki bu yeni fazı, 2026 yılı itibarıyla uygulamaya alıyor. 1 Ocak 2026 tarihinden sonra imzalanan veya yenilenen, en az 2.000 saatlik işçilik içeren MDA'lar kapsamında, inşaat sektöründe kullanılan makineler için belirlenen servis ve yedek parça taahhütleri devreye giriyor.

SERVİSTE İKİ İŞ GÜNÜ TAAHHÜDÜ

Yeni uygulama kapsamında, "Basit Ta-

mirler" olarak tanımlanan ve kapsamı borusancat.com/tr/mda-bilgilendirme adresinde belirtilen işlemler, müşteri onayının ardından iki iş günü içinde veya müşteriyle karşılıklı mutabık kalınan süre içerisinde tamamlanıyor. Süre hesaplamasında hafta sonları ve resmî tatiller dikkate alınmıyor.

"İki günde makineyi işe döndürme"

taahhüdü; Borusan Cat servis noktalarından çıkan bir teknisyenin sahaya ulaşması, tamirin makine başında tamamlanması ve teknisyenin servis noktasına dönüşü dâhil olmak üzere, yolda geçen süre ile fiili işbaşı süresinin toplamının tek bir teknisyen için 12 saatlik mesaiyi aşmaması koşuluyla geçerli oluyor.

YEDEK PARÇADA BİR İŞ GÜNÜ VE SOMUT GÜVENCE

Yedek parça süreçlerinde ise, yine 1 Ocak 2026 tarihinden sonra imzalanan veya yenilenen, en az 2.000 saatlik MDA'lar kapsamında, inşaat sektöründe çalışan makineler için borusancat.com/tr/mda-bilgilendirme adresinde listelenen parçalar, müşteri onayını takiben bir iş günü içinde Borusan Cat depolarından sevk ediliyor ya da "gel al" yöntemiyle teslimata hazır hâle getiriliyor. Bu süreçte de hafta sonları ve resmî tatiller kapsam dışında tutuluyor.

Hem servis hem de yedek parça tarafında, taahhüt edilen sürenin aşılması durumunda Borusan Cat, müşterilerine 40.000 TL tutarında yedek parça hediye çeki tanımlıyor. Bir yıl süreyle geçerli olan bu çekler, iskontolar sonrası Boom360 üzerinden yapılacak en az 100.000 TL tutarındaki alışverişlerde kullanılabilir.

Borusan Cat'in MDA kapsamındaki bu hizmet modeli, bakım ve onarım süreçlerinin ötesinde bir iş ortaklığı yaklaşımı sunuyor. Servis ve parça süreçlerinin önceden tanımlanmış taahhütlerle yönetilmesi, operasyonların daha öngörülebilir hâle gelmesini amaçlıyor.

Türkiye genelindeki depo ve servis ağı, lojistik altyapı, dijital takip sistemleri ve teknik ekiplerle desteklenen bu yapı; makinenin sahaya dönüş süresini kısaltmayı ve operasyonel belirsizlikleri azaltmayı hedefliyor. ■

TARIMIN KALBİNDEYİZ



CAT® 428

CAT® 303.5

CAT® 315 GC

CAT® 920

3-7 Şubat 2026 tarihleri arasında **İzmir Tarım Fuarı**'nda tarımda verimliliği en üst seviyeye çıkaran ve üretici kazancını artırmaya odaklanan yeni nesil tarım çözümlerimizi standımızda sizlerle buluşturuyoruz.

Sektör profesyonelleriyle bir araya gelmek ve sürdürülebilir çözümlerimizi yakından incelemek için sizleri standımıza bekliyoruz.

Sergilenecek Ürünler: Cat® 428, 315 GC, 920, 303.5 ve burğu ataşmanı ile B8 Side Mount Kırıcı

3-7 ŞUBAT
2026 AGROEXPO
FUAR İZMİR

ZAFER MAH. 840. SOK. FUAR ALANI
NO: 2 GAZİEMİR / İZMİR

HOL: B, STANT NO: 3090

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI
borusancat.com

©2026 Caterpillar, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, "Caterpillar Sarısı" ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar'ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

Kapak

İçindekiler'e dön

BORUSAN

CAT

İNŞAAT SEKTÖRÜ

YILI DENGEDEN AMA TEMKİNLİ KAPATTI

Türkiye Hazır Beton Birliği'nin (THBB) 2025 Aralık ayına ilişkin Hazır Beton Endeksi, inşaat sektörünün yılı sınırlı bir dengeyle kapattığını, ancak güven ve beklenti tarafındaki kırılganlığın sürdüğünü ortaya koydu. Endeks verilerine göre, yıl boyunca eşik değerin altında seyreden sektör, son çeyrekte sınırlı bir toparlanma eğilimi gösterse de bu hareketlilik kalıcı bir iyileşmeye dönüşmedi.

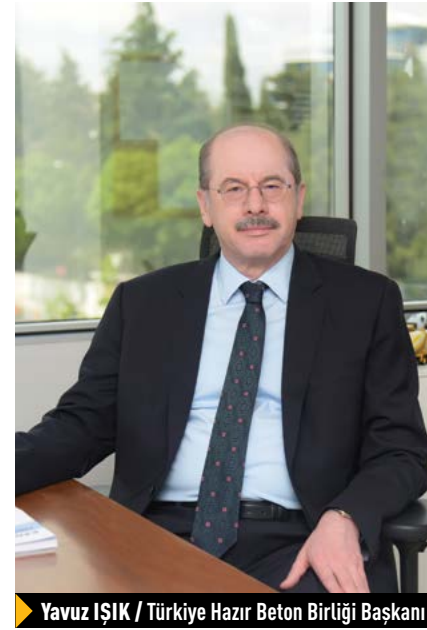
► **ARALIK AYINDA** Faaliyet Endeksi eşik değere oldukça yakın bir seviyede yatay seyrini sürdürürken, Beklenti Endeksi hafif bir gerilemeyle eşik değerin hemen altında kaldı. Güven Endeksi ise aralık ayında düşüş göstererek diğer alt endekslerin gerisinde yer aldı. Alt endekslerdeki bu sınırlı hareketliliğe paralel olarak Hazır Beton Endeksi de kritik eşik seviyesine yakın olmasına rağmen bu seviyenin üzerine çıkamadı.

Yıllık karşılaştırmada Faaliyet Endeksi, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 0,3 artış göstererek sınırlı bir toparlanmaya işaret etti. Buna karşılık Güven Endeksi yüzde 0,9, Beklenti Endeksi yüzde 0,5 ve Hazır Beton Endeksi yüzde 0,4 oranında gerileyerek sektörde temkinli görünümün sürdüğünü ortaya koydu.

GÜVEN DİĞER SEKTÖRLERİN GERİSİNDE

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, endeks sonuçlarını değerlendirirken, "Faaliyet Endeksi yaz aylarında kaydedilen yükselişin ardından sonbahar aylarında dengelendi ve aralık ayında eşik değere oldukça yakın bir seviyede yatay seyrini sürdürdü. Buna karşın güven ve beklenti tarafındaki gerileme, sektörde kırılgan ve temkinli bir görünümün devam ettiğini gösteriyor" dedi.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan aralık ayı güven endeksi verilerine de dikkat çeken Yavuz Işık, inşaat sektöründe güven endeksinin diğer sektörlerin gerisinde seyrettiğini belirterek, "TÜİK tarafından yayımla-



Yavuz IŞIK / Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı

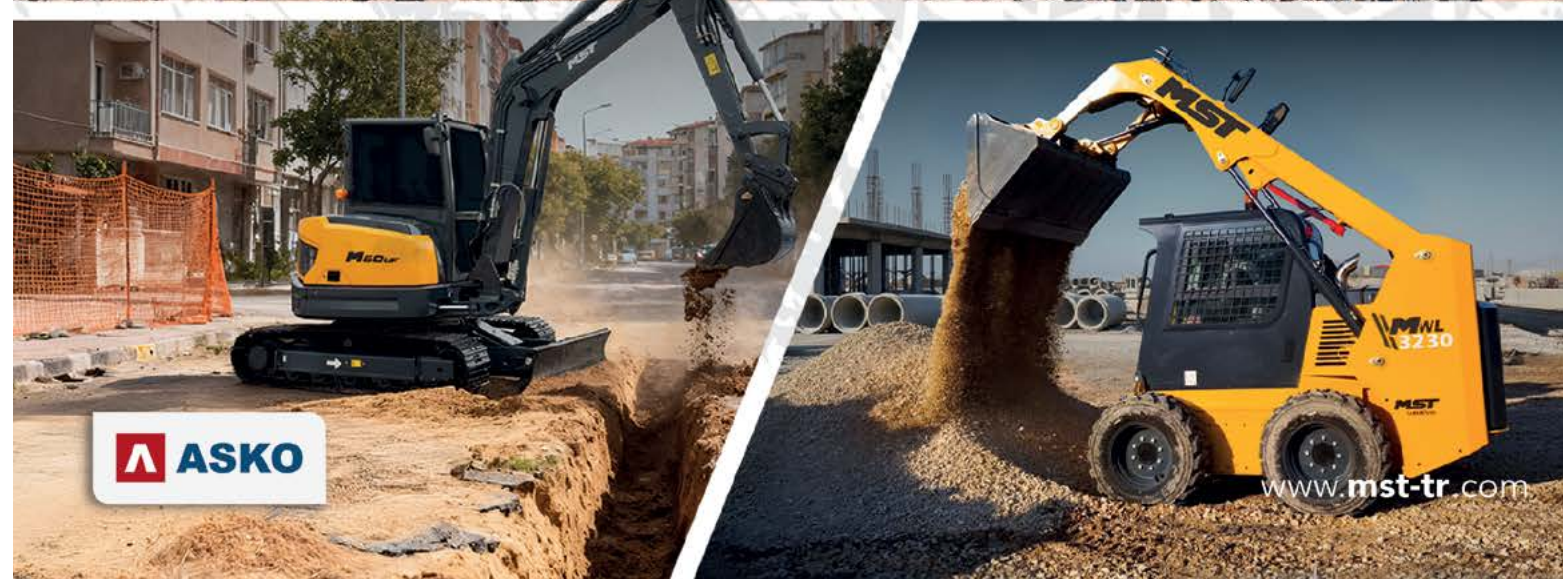
nan aralık ayı güven endeksi sonuçları, inşaat sektörüne ilişkin önemli ipuçları sunmaktadır. Aralık 2025'te inşaat sektörü güven endeksi sınırlı bir gerileme ile 84,5 seviyesine inerek (önceki ay 84,9), bir önceki aya kıyasla zayıflamış ve kötümser eşik altına kalmaya devam etmiştir. Bu durum, yılın son ayında sektörde güven algısının düşük kaldığına işaret etmektedir. Aynı dönemde ekonomik güven endeksi 99,5, hizmet sektörü güven endeksi 112,3 ve perakende ticaret sektörü güven endeksi 115,4 seviyelerinde gerçekleşerek inşaat sektörüne kıyasla belirgin biçimde daha yüksek güven düzeyleri sergilemiştir. Böylece, tüm sektörler içerisinde en düşük güven düzeyi yine inşaat sektöründe gözlenmiştir.

Aralık ayında, tüketici kredi faiz had-dinde görülen anlamlı düşüş henüz inşaat sektörüne yansımamıştır. Buna karşın, kamu tarafından yürütülen kentsel dönüşüm projeleri ve altyapı yatırımları, faaliyet endeksinde sınırlı da olsa pozitif seyrin korunmasına katkı sağlamaktadır. Genel görünüm itibarıyla, 2025 yılı sonunda inşaat sektörü üretim tarafında görece dirençli kalırken, güven ve beklenti cephesindeki kırılganlık sürmektedir. Önümüzdeki dönemde sektör performansının büyük ölçüde finansman koşullarındaki olası iyileşmeye ve makroekonomik istikrar beklentilerine bağlı olacağı değerlendirilmektedir" değerlendirmesinde bulundu.

MST



ZOR İŞ YOK, MST VAR!





SANY, DÜNYANIN EN DEĞERLİ 500 MARKASI LİSTESİNDE YER ALDI

► **SIRALAMA**, yalnızca piyasa değeri veya ciro gibi tekil göstergelere odaklanmak yerine marka değerini temel alan bir değerlendirme yaklaşımı sunuyor. Değerlendirme kriterleri arasında finansal performans, marka gücü, marka katkısı ve sürdürülebilir gelişim başlıkları bulunuyor. Bu kapsamlı yapı, küresel markalar arasındaki rekabeti farklı boyutlarıyla ele almayı amaçlıyor.

Marka değeri odaklı küresel sıralama 2026 listesinde yer alan 500 marka, 33 ülkede ve 212 farklı şehirde faaliyet

gösteriyor. Amerika Birleşik Devletleri, 180 markayla listede en fazla temsil edilen ülke olurken, Çin 78 markayla ikinci sırada yer aldı. Raporda, ABD merkezli markaların teknoloji ve perakende sektörlerindeki güçlü konumlarına dikkat çekilirken, Çinli markaların ise ölçek odaklı büyümeden değer odaklı gelişime doğru bir dönüşüm sergilediği ifade ediliyor.

Listede yer alan tek Çinli iş makineleri markası olan SANY'nin bu konumu, Çin'in yüksek katma değerli üretim

GY Brand Global Marka Araştırma Enstitüsü, 7 Ocak'ta 2026 Dünyanın En Değerli 500 Markası raporunu yayımladı. Rapora göre **SANY, listede 477. sırada yer alarak bir kez daha dünyanın en değerli markaları arasına girdi. SANY, bu listede yer alan tek Çinli iş makineleri markası olarak dikkat çekti.**

sektöründeki küresel görünürlüğünün arttığına işaret ediyor. Şirket, önümüzdeki dönemde inovasyon, sürdürülebilir kalkınma ve yerleştirilmiş küresel operasyonlar doğrultusunda marka odaklı büyüme yaklaşımını sürdürmeyi hedefliyor.

Türkiye'de SANY markalı paletli ekskavatörler, lastik tekerlekli yükleyiciler, teleskopik forkliftler, yol ekipmanları, elektrikli kaya kamyonları ve beton pompalarının satış ve servis hizmetleri, SANY Group üyesi Putzmeister Türkiye tarafından yürütülüyor ■



GÜVEN, GÜÇ VE DAYANIKLILIK BİR ARADA



SANY
supported by **Putzmeister**

Instagram: sanyturkiye
Email: info.turkey@putzmeister.com
Phone: +90 282 735 10 00



AMMANN'DAN YENİ NESİL HENDEK SİLİNDİRİ: **ARR 1585-2**

Ammann, yeni nesil hendek silindirleri ailesinin bir üyesi olan **ARR 1585-2** modelini pazara sundu. İsviçre merkezli üretici, modelin geliştirme sürecinde üretkenlik, ergonomi, servis kolaylığı ve sürdürülebilirlik gibi başlıklara odaklandığını belirtiyor.

► **ARR 1585-2**, özellikle hendek sıkıştırma uygulamaları için tasarlandı. Boru hattı döşeme, dolgu çalışmaları ve altyapı hendekleri gibi alanlarda kullanıma hedefleniyor. Makine, dar alanlarda çalışmaya uygun kompakt ölçülerle, daha geniş şantiyelerde ise artırılabilir çalışma genişliğiyle konumlandırılıyor.

Makine, 640 mm taban çalışma genişliği ile dar hendeklere sığabilecek ölçülerde sahip. Opsiyonel tambur uzatma kitleriyle çalışma genişliği 850 mm'ye çıkarılabilir. Bu yapılandırma, farklı şantiye koşullarında esnek kullanım imkânı sunuyor.

MERKEZİ TİTREŞİM VE DÖRT MOTORLU TAHRİK

ARR 1585-2'de, tamburlar arasında konumlandırılmış merkezi bir titreşim sistemi bulunuyor. Sistem, 33 Hz

frekansta, 1,6 mm genlikte ve 75 kN santrifüj kuvvetinde çalışıyor. Bu yapı, hedeflenen sıkıştırmanın daha az geçişle elde edilmesini amaçlıyor.

Makine, her tambur için ayrı olmak üzere dört bağımsız hidrolik tahrik motoru ile donatılmış durumda. Bu sistem, yerinde dönüş (360°) kabiliyeti ve yüksek manevra kabiliyeti sağlıyor. Teknik verilere göre modelin tırmanma kabiliyeti %30, yanal stabilitesi ise %25 seviyesinde.

UZAKTAN KUMANDA VE GÜVENLİK SİSTEMLERİ

ARR 1585-2, kızılötesi ve 3D-LF (yakın alan algılama) teknolojilerini birlikte kullanan bir uzaktan kumanda sistemiyle çalışıyor. Kızılötesi sinyalde doğrudan görüş kaybolduğunda makine otomatik olarak duruyor. 3D-LF

sistemi ise makine çevresinde yaklaşık 2 metrelik bir güvenlik alanı oluşturuyor.

Modelde ayrıca elektronik Devrilme Önleme Sistemi (eROPS) standart olarak yer alıyor. Sistem, makinenin yanal eğimini izleyerek operatörü bilgilendiriyor ve gerekli durumlarda titreşim sistemini devre dışı bırakabiliyor.

MOTOR VE EMİSYON SEVİYESİ

ARR 1585-2, Kubota D1105 dizel motorla donatıldı. 15,6 kW (21 HP) güç üreten motor, AB Stage V ve ABD EPA Tier 4 Final emisyon standartlarını karşılıyor. Elektronik devir kontrolü sayesinde motor yük yönetiminin daha hassas şekilde yapılabilmesi ifade ediliyor.

SERVİS VE BAKIM ODAKLI TASARIM

Her iki kaputun da geniş açılabilen yapıda olması, günlük bakım ve servis noktalarına erişimi kolaylaştırıyor. Makinede bakım gerektirmeyen titreşim ünitesi ve şanzıman yerine hidrolik tahrik motorları kullanılıyor. Ayrıca hidrolik yağ hacmi, önceki nesillere kıyasla düşürülmüş durumda.

ARR 1585-2, Ammann ServiceLink telematik sistemine uyumlu olarak sunuluyor. Bu sistem, makine konumu, çalışma saatleri ve akü durumu gibi bilgilerin izlenmesine olanak tanıyor.

Modelin üretimi, Ammann'ın Çek Cumhuriyeti'ndeki tesislerinde gerçekleştirilecek. ARR 1585-2'nin 2026 yılının ilk çeyreğinden itibaren çeşitli bölgelerde pazara sunulması planlanıyor ■



TSM
GLOBAL
"Geçmişten Geleceğe Güvenle"

SUMITOMO
EXCAVATORS

OYUNUN KURALLARI YENİDEN YAZILIYOR! **SH750LHD-7**



tsmglobal.com.tr
444 3 876





BETONSTAR, AMERİKA PAZARINDAKİ GÜCÜNÜ WORLD OF CONCRETE FUARI'NDA GÖSTERDİ

► **TÜRKİYE MERKEZLİ** beton pompası üreticisi BETONSTAR, beton ve inşaat sektörünün uluslararası organizasyonları arasında yer alan World of Concrete Fuarı'na katıldı. 20-22 Ocak tarihleri arasında Las Vegas Kongre Merkezi'nde düzenlenen fuar, dünyanın farklı bölgelerinden sektör profesyonellerini bir araya getirdi.

BETONSTAR, fuar kapsamında H40-5RZ, H47-5RZ ve H51-5RZ model beton pompalarını sergiledi. Şirket, bu modeller aracılığıyla ürün gamındaki teknik özellikleri ve mühendislik yaklaşımını ziyaretçilere tanıtmaya imkânı buldu.

*“Amerika,
en önemli ihracat
pazarlarımızdan
biri”*

Fuara ilişkin değerlendirmelerde bulunan BETONSTAR Pazarlama Müdürü Sinan Keskin, Amerika pazarının şirketin ihracat faaliyetleri açısından önemli bir konumda yer aldığını belirterek, “Amerika, BETONSTAR’ın en yüksek ihracat hacmine sahip olduğu pazarlardan biri olarak öne çıkıyor. World of Concrete ise beton ve inşaat sektörünün uluslararası ölçekteki en önemli buluşma noktalarından biri. Bu yönüyle fuar, hem pazardaki varlığımızı güçlendirmek hem de sektör profesyonelleriyle doğrudan temas kurmak açısından son derece değerli bir platform. Fuara, Amerika’daki bayimiz Beton America ile birlikte, sahada performansını kanıtlamış 40, 47 ve 51 metrelik beton pompası modellerimizle katıldık. Ziyaretçilerden aldığımız geri bildirimler, ürünlerimizin teknik gücünü, güvenilirliğini ve pazardaki konumunu bir kez daha teyit etti. Standımızı ziyaret eden tüm misafirlerimize teşekkür ederiz” ifadelerini kullandı ■

İŞ LEASING'DEN ALTERNATİF FİNANSMAN KAYNAĞI OLARAK SUKUK İHRACI

► **İŞ FİNANSAL** Kiralama A.Ş. (İş Leasing), sermaye piyasalarındaki varlığını güçlendirmeye ve alternatif finansman kaynaklarını çeşitlendirmeye yönelik stratejik adımlarına bir yenisini daha ekledi. Şirket, 500 milyon TL tutarında, 3 yıl vadeli ve TLREFK endeksli kira sertifikası (sukuk) ihracı gerçekleştirdi.

Türkiye Emlak Katılım Bankası A.Ş. (Emlak Katılım) ile bankanın %100 bağlı ortaklığı olan Emlak Varlık Kiralama A.Ş. (Emlak VKŞ) aracılığıyla gerçekleştirilen sürecin başarıyla tamamlandığı açıklandı.

MAKİNE/EKİPMAN YATIRIMLARI İÇİN YENİ KAYNAK

Konu hakkında açıklama yapan İş Leasing Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu üyesi U. Şafak Öğün: “Şirketimizin kaynak çeşitlendirmesine yönelik stratejik adımlarımıza ikinci sukuk ihracımız ile devam ediyoruz. TLREFK endeksli yapılandırdığımız bu 3 yıl vadeli sukuk ihracı, hem yatırımcıların istikrarlı getiri arayışına cevap veriyor hem de şirketimizin uzun vadeli finansman yapısını güçlendiriyor. Sağladığımız bu kaynağı başta KOBİ’ler olmak üzere reel sektörde üretim yapan müşterilerimizin makine/ekipman yatırımlarının finansmanında kullanacağız.” dedi.



GERÇEK PERFORMANS SAHADA BELLİ OLUR



BETONSTAR
BETON EKİPMANLARI
Bözkurt A.Ş. iştirakidir.



MUSKİ'DEN MAKİNE PARKINA GÜÇLÜ YATIRIM! HITACHI ZX48'LER HİZMETE ALINDI

Muğla Büyükşehir Belediyesi MUSKİ Genel Müdürlüğü, 281 milyon TL'lik araç ve ekipman yatırımı kapsamında filosuna kattığı 108 yeni aracı hizmete aldı. Yatırımın dikkat çeken kalemleri arasında Enka Pazarlama tarafından tedarik edilen 5 adet Hitachi ZX48 kompakt ekskavatör de yer aldı.

► **MUĞLA** Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi (MUSKİ) Genel Müdürlüğü, altyapı, içme suyu ve kanalizasyon hizmetlerinde operasyonel verimliliği artırmak amacıyla gerçekleştirdiği kapsamlı filo yenileme yatırımını tamamladı.

Yeni araç ve iş makineleri, Muğla'nın 13 ilçesinde görev yapan MUSKİ birimlerine tahsis edilerek sahadaki müdahale hızının artırılması ve bakım-onarım süreçlerinin daha etkin yürütülmesi hedefleniyor.

ALTYAPI SAHASINDA KOMPAKT VE ETKİN ÇÖZÜM

Yatırım kapsamında MUSKİ makine parkına kazandırılan 5 adet Hitachi ZX48 kompakt ekskavatör, özellikle dar alanlarda yürütülen altyapı çalışmaları için kritik bir rol üstlenecek. Enka Pazarlama tarafından tedarik edilen makineler; içme suyu hatları, kanalizasyon bağlantıları ve arıza müdahalelerinde yüksek manevra kabiliyeti ve operasyonel esneklik sağlayacak. Kompakt yapısına rağmen güçlü hidrolik performans sunan ZX48'ler, belediye altyapı projelerinde hem zaman hem de iş gücü tasarrufu açısından öne çıkıyor.

“Araç ve makine yatırımları hizmetin temelidir”

Tanıtım töreninde konuşan MUSKİ Genel Müdürü Yılmaz Şengül, makine parkının güçlendirilmesinin kurumun sahadaki etkinliğini doğrudan etkilediğini vurgulayarak, “Büyükşehir Belediye Başkanımız Ahmet Aras'ın vizyonu doğrultusunda, kaynaklarını doğru kullanan ve yatırımlarını sahaya yansıtan bir MUSKİ anlayışıyla çalışıyoruz. Araç ve iş makinesi yatırımları, altyapı hizmetlerinin temelidir. Bu makineler, sahada doğru ve hızlı hizmet üretmemizi sağlayacaktır” dedi.

Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Aras ise konuşmasında, belediyenin son dönemde gerçekleştirdiği araç ve iş makinesi yatırımlarına dikkat çekti. Aras, “Yakın zamanda Büyükşehir Belediyemizin filosuna 170 iş makinesi ve hizmet aracı kazandırdık. Bugün de MUSKİ'ye 108 yeni araç teslim ediyoruz. Altyapı hizmetlerinde hız ve kalite için bu yatırımlar vazgeçilmezdir” ifadelerini kullandı.

Aras ayrıca kamu kaynaklarıyla alınan tüm araç ve makinelerin halkın emaneti olduğunun altını çizerek, ekipmanların uzun ömürlü ve verimli kullanılması konusunda hassasiyet çağrısında bulundu ■

Garrett

ADVANCING MOTION

BRANDTURBO



UYGUN DONANIMA SAHİP OLMAK BÜYÜK FARK YARATIR. GARRETT TURBO: ŞİMDİ BÜYÜK EBATLI TURBOŞARJLARI İLE DE MEVCUTTUR.

Brand Engineering Limited
Ana Distribütör
www.brandturbo.com.tr



CATERPILLAR

YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ EKİPMAN YÖNETİMİ ATAĞI

Caterpillar, CES 2026’da tanıttığı “Cat AI Assistant” ile ağır iş makinelerinde satın alma, bakım ve operasyon süreçlerini tek bir konuşma tabanlı yapay zekâ arayüzünde birleştirerek sektörde dijital dönüşümü hızlandırmayı hedefliyor.

► **DÜNYANIN** önde gelen iş ve inşaat makineleri üreticilerinden Caterpillar, ağır ekipman yönetimini daha verimli hale getirmek amacıyla konuşma tabanlı yapay zekâ asistanını tanıttı. **Cat AI Assistant** adı verilen yeni çözüm, CES 2026 Fuarında kamuoyuna duyuruldu.

Caterpillar Inc., bu adımıyla yapay zekâ destekli filo ve ekipman yönetimi alanına resmen giriş yapmış oldu. Yeni yapay zekâ asistanı, Caterpillar’ın mevcut dijital uygulamalarını tek bir konuşma arayüzünde birleştirerek ekipman satın alma, bakım ve operasyon süreçlerini sadeleştirmeyi hedefliyor.

Las Vegas’ta gerçekleştirilen tanıtımda paylaşılan bilgilere göre Cat AI Assistant, Caterpillar’ın **16 petabaytı aşan ekipman ve operasyon verisini** yöneten Helios veri platformu üzerinden çalışıyor. Sistem, sahadaki makinelerden gelen verileri analiz ederek kullanıcıya anlık ve öngörücü destek sunuyor.

Caterpillar Dijital Operasyon Direktö-

rü **Ogi Redzic**, konuyla ilgili yaptığı açıklamada; “*Cat AI Assistant, ister merkez ofiste ister uzak bir şantiyede olsun, müşterilerimizin Caterpillar’ın en gelişmiş dijital çözümleriyle desteklenmesi açısından önemli bir dönüm noktası*” ifadelerini kullandı.

ÜÇ FARKLI KULLANICIYA ODAKLI TASARIM

Yeni yapay zekâ asistanı, inşaat operasyonlarında üç ana kullanıcı grubunu hedefliyor.

- **Filo yöneticileri**, öngörücü bakım özellikleri sayesinde plansız arızaları planlı servis süreçlerine dönüştürebiliyor.
- **Teknisyenler**, sesli komutlarla onarım kılavuzlarına erişerek adım adım yönlendirme ve parça önerilerini çalışmayı bölmeden alabiliyor.
- **Makine operatörleri** için geliştirilen kabin içi versiyon ise NVIDIA Jetson Thor donanımı üzerinde çalışarak



Ogi REDZİC / Operasyon Direktörü

gerçek zamanlı kullanım koçluğu sağlıyor. Bu sayede operatörler, ekipmanlar arasında geçiş yapmak ya da sahaya geri dönmek zorunda kalmadan ihtiyaç duydukları bilgilere anında ulaşabiliyor.

NİTELİKLİ İŞ GÜCÜ AÇIĞINA DİJİTAL DESTEK

Caterpillar, yapay zekâ asistanının sektördeki **nitelikli iş gücü açığını azaltmaya** katkı sağlayacağını belirtiyor. Şirket, daha az deneyimli operatörlerin verimliliğinin artırılmasının yanı sıra, bayilerin de müşterilerine daha hızlı ve etkin destek sunabileceğine dikkat çekiyor.

Araç dışı Cat AI Assistant’ın **2026’nın ilk çeyreğinde** kullanıma sunulması planlanırken, araç içi uygulamalar ise son doğrulama aşamasında bulunuyor. Her iki çözüm de CES 2026’da ziyaretçilere canlı olarak sergilendi ■

VAKİT NAKİTTİR



DETAYLI BİLGİ ALIN!



SERVİS VE YEDEK PARÇA SÖZÜMÜZ VAR!

PARÇAN MAKİNAN 1 GÜNDE 2 GÜNDE ELİNDE

YA DA 40.000 TL **CEBİNDE!**

*01.01.2026 tarihinden sonra imzalanan veya yenilenen, en az 2.000 saatlik MDA’lar için geçerlidir. İnşaat sektöründe çalışan makineler için, borusancat.com/tr/mda-bilgilendirme adresinde listelenen yedek parçalar, müşteri onayı sonrasında 1 iş günü içinde depolardan gönderilir veya “gel al” olarak teslim edilir (hafta sonu ve resmî tatiller hariç). Süre aşımında, KDV dahil fatura tutarı kadar, üst sınırı 40.000 TL olmak üzere hediye çeki verilir (tüm yedek parça alımlarında geçerlidir). Çekler 1 yıl geçerli olup, iskontolar sonrası Boom360 üzerinden yapılacak en az 100.000 TL’lik alışverişlerde kullanılabilir. Hediye çekleri birleştirilemez.

**01.01.2026 tarihinden sonra imzalanan veya yenilenen, en az 2.000 saatlik işçilikli MDA’lar için geçerlidir. İnşaat sektöründe çalışan makineler için, borusancat.com/tr/mda-bilgilendirme adresinde belirtilen basit tamir işlerinin, müşteri onayından sonraki 2 iş günü veya anlaşılan süre içinde tamamlanması taahhüt edilir (hafta sonu ve resmî tatiller hariç). Bakım işçiliği Borusan Cat tarafından yapılan makineler program kapsamındadır. Süre aşımında 40.000 TL’lik yedek parça hediye çeki verilir. Çekler 1 yıl geçerli olup, iskontolar sonrası Boom360 üzerinden yapılacak en az 100.000 TL’lik alışverişlerde kullanılabilir. Hediye çekleri birleştirilemez.

DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN
ÇÖZÜM ÜRETİRİZ

444 1 228
İLETİŞİM MERKEZİ VE WHATSAPP HATTI
borusancat.com

©2026 Caterpillar, Tüm Hakları Saklıdır. CAT, CATERPILLAR logoları, “Caterpillar Sarısı” ile burada yer alan kurum ve ürün kimliği Caterpillar’ın tescilli ticari markalarıdır, izinsiz olarak kullanılamaz.

Kapak

İçindekiler’e dön

BORUSAN

CAT



KLEEMANN İLE MOBİL KIRMA VE ASFALT ÜRETİMİNDE ENTEGRE ÇÖZÜM

► **BREZİLYA'DAKİ** bir taş ocağında görev yapan mobil Kleemann sistemi, Ciber mobil asfalt karıştırma tesisiyle birlikte agregadan asfalta uzanan entegre bir üretim süreci oluşturuyor. Çeneli kırıcı, konik kırıcı ve elekten oluşan mobil tesis hattı, sahada üretilen malzemenin doğrudan asfalt üretiminde kullanılmasına imkân tanıyor.

Söz konusu tesis hattı; MOBICAT MC

110 EVO2 mobil çeneli kırıcı, MO-BICONE MCO 90 EVO2 mobil konik kırıcı ve MOBISCREEN MSC 953 EVO mobil elekten oluşuyor. Sistem, Brezilya'nın Passo Fundo bölgesindeki taş ocağında çıkarılan bazaltın farklı tane boyutlarında kırılma ve mıcır olarak işlenmesinde kullanılıyor. Tesisde besleme boyutu 80 mm'ye kadar olan malzeme, saatlik 200 ila 240 ton kapasiteyle işleniyor. Bu değer, sekiz



saatlik bir vardiyada günlük 2.000 tonun üzerinde üretime karşılık geliyor.

Mobil tesis hattının toplam yakıt tüketimi saatte yaklaşık 50 litre seviyesinde gerçekleşiyor. Tesislerin mobil yapısı sayesinde farklı sahalarla kısa sürede taşınabilmesi ve üretime yeniden hızlıca başlanabilmesi mümkün oluyor.

MOBİL ASFALT TESİSİYLE TAMAMLANAN ÜRETİM ZİNCİRİ

Agrega üretimi, Ciber markalı iNOVA 1500 mobil asfalt karıştırma tesisiyle tamamlanıyor. İki taşıyıcı ünite üzerine kurulu olan tesis, saatlik 75 ila 150 ton asfalt üretim kapasitesine sahip. Tesiste kullanılan kurutma teknolojileri ve kontrol sistemleri, üretim sürecinin izlenmesine ve işletme verimliliğinin korunmasına olanak sağlıyor.

Kleemann mobil tesis hattı ile Ciber asfalt tesisinin birlikte kullanılması, üretim noktalarının değiştirilmesi gereken projelerde esnek bir yapı sunuyor. Bu kombinasyon, taş ocakları, asfalt plantleri ve şantiye sahaları arasında hızlı geçiş yapılmasına imkân tanıyor.

OPERATÖR DOSTU SİSTEMLER

Kleemann tesisleri, SPECTIVE işletim sistemi üzerinden kontrol ediliyor. SPECTIVE CONNECT sayesinde tesislerin çalışma verileri sahadan izlenebiliyor. Makine bileşenlerine kolay erişim, bakım ve servis işlemlerinin daha pratik şekilde gerçekleştirilmesini sağlıyor.

Mobil kırma-eleme tesisleri ile mobil asfalt üretim tesisinin birlikte kullanıldığı bu yapı, Brezilya'daki üretim süreçlerinde esnek ve taşınabilir çözümlerin uygulandığı bir örnek olarak öne çıkıyor ■



A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



Hızlı ve verimli

► www.wirtgen-group.com/smartsynergies

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

Yollar aşınınca ne yapmalı? Eğer sadece üst tabaka hasarlı ise daha ciddi hasar görmeden yalnız o tabakanın onarılması gerekir. Piyasa liderinin yenilikçi çözümlerinden faydalanın.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com ► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



ÇAWREŞ HAFRİYAT, SAHADAKİ ÇÖZÜM ORTAĞI OLARAK ZOOMLION'U TERCİH EDİYOR

Mardin merkezli faaliyet gösteren **Çawreş Hafriyat**, hafriyat, altyapı ve yol yapım çalışmaları başta olmak üzere farklı saha projelerinde aktif rol alıyor. Firmanın yöneticilerinden Ferhat Azkul, şirketin faaliyet alanları, devam eden projeleri ve makine parkı tercihleri hakkında değerlendirmelerde bulundu.

► HAFRİYAT, ALTYAPI VE YOL PROJELERİNDE AKTİF ROL

Uzun yıllardır sektörde saha ve proje yönetimi tecrübesine sahip olduklarını belirten Azkul, Çawreş Hafriyat'ın hafriyat işleri, altyapı kazıları, yol yapım çalışmaları ve saha düzenleme projelerinde hizmet verdiğini ifade etti. Firma, bugüne kadar bölgesel ve proje bazlı birçok çalışmayı tamamladı.

Çawreş Hafriyat'ın hâlihazırda altyapı ve saha hazırlık projelerinin devam ettiğini aktaran Azkul, yeni yol, zemin iyileştirme ve üstyapı projeleri için de hazırlık sürecinde olduklarını söyledi.

Makine parkı yatırımlarında dayanıklılık, performans, yakıt tasarrufu ve satış sonrası hizmetlerin öncelikli kriterler arasında yer aldığını belirten Azkul, bu

doğrultuda Zoomlion markasını tercih ettiklerini dile getirdi. Zoomlion'ın teknik özellikleri ve fiyat-performans dengesi, tercih sürecinde etkili olan unsurlar arasında bulunuyor.

MAKİNE PARKINDA ZE335GLC MODEL EKSKAVATÖRLER

Firmanın makine parkında 2 adet ZE335GLC model Zoomlion ekskavatör yer alıyor. Bu makineler, altyapı kazıları, dolgu çalışmaları ve saha düzenleme projelerinde aktif olarak kullanılıyor. Azkul, makinelerin yoğun saha koşullarına uygun şekilde çalıştığını ve sahadaki performanslarından memnun olduklarını ifade etti.

Zoomlion ekskavatörlerin gücü, stabil çalışma karakteri ve operatör konforu gibi özelliklerinin iş verimliliğine katkı sağladığını belirten Azkul, makinelerin zorlu saha şartlarında sorunsuz çalışmasının önemli bir avantaj sunduğunu vurguladı. Ayrıca satış sonrası destek ve servis yaklaşımının da marka tercihinde etkili olduğunu ekledi.

Azkul, Zoomlion ile kurulan iş birliğinden duydukları memnuniyeti dile getirerek, makine performansı ve satış sonrası hizmetler açısından markayı güven veren bir iş ortağı olarak gördüklerini ve bu iş birliğinin uzun vadede devam etmesini temenni ettiklerini ifade etti ■



ZOOMLION

YENİ HİBRİT MADEN KAMYONLARIMIZ ŞİMDİ TÜRKİYE'DE

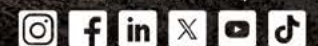


- 570kW Dizel Motor Beygir Gücü
- 176kWh Pil Kapasitesi
- 100000 kg Nominal Yük Kapasitesi
- 58300 kg Boş Ağırlık



(+90) 444 1 157
satis@zoomlion.com
www.zoomlion.com.tr

Zoomlion Türkiye





MECALAC, TÜRKİYE'DEKİ ÜRETİM GÜCÜNÜ KOMPONENTLERLE PEKİŞTİRİYOR

Kompakt iş makineleri alanının öncü markalarından **Mecalac**, Türkiye'deki üretim faaliyetlerini yeni yatırımlarla genişletiyor. **FAYAT Group** bünyesine katılmasıyla birlikte global ölçekte üretim gücünü, teknoloji kapasitesini ve pazar etkisini artıran Mecalac, bu yeni dönemde Türkiye'yi stratejik bir üretim merkezi olarak konumlandırıyor.



Can UZER / Mecalac Türkiye Genel Müdürü

yümüzle pazardaki payımızı artırıp Türkiye'nin dört bir yanındaki kullanıcıları Mecalac'ın çok fonksiyonlu ve yüksek performanslı iş makineleriyle tanıştıracacağız. Bu dönemde satış ağı yapılanmamızı pazarlama yatırımlarımızla da destekleyerek, Mecalac markasını ileriye götüreceğimizi vurgulamak istiyorum.”

Kazıcı yükleyici, ekskavatör, yükleyici ve damper gibi ürün gruplarıyla Türkiye pazarında faaliyet gösteren Mecalac, aynı zamanda elektrikli iş makineleriyle karbon emisyonlarını azaltmayı hedefleyen firmalara da çevreci bir alternatif sunuyor. Sıfır Emisyon ürün kategorisiyle geliştirilen bu çözümler, sürdürülebilir projelere odaklanan kurumsal müşteriler için yeni nesil seçenekler oluşturuyor.

İzmir'de, Ege Serbest Bölge'de yer alan 17.000 metrekare kapalı alana sahip üretim tesisiyle Mecalac Türkiye, hem iş makinesi üretimi hem de Avrupa'daki Mecalac fabrikaları için güçlü bir komponent tedarik üssü olma rolünü sürdürüyor. Türkiye'deki bu üretim yapılanması, markanın küresel organizasyonu içinde giderek daha merkezi bir konuma işaret ediyor ■

► **170 ÜLKEDE** 23.000'i aşkın çalışanıyla faaliyet gösteren FAYAT Group'un desteğiyle Mecalac Türkiye'deki üretim tesisinde altyapı yatırımları güçlendiriliyor. Bu yatırımlar, iş makinesi üretiminin yanı sıra komponent üretimini de kapsıyor. Mecalac, Türkiye'deki tesisinde gerçekleştireceği bu çalışmalarla, dünyadaki diğer Mecalac fabrikaları için komponent üretim kapasitesini ve ürün çeşitliliğini artırmayı hedefliyor.

Mecalac Türkiye Genel Müdürü **Can Uzer**, yatırımların arkasındaki yaklaşımları şu sözlerle özetliyor: “**FAYAT**

Group, Türkiye'nin potansiyeline inanıyor, bu sebeple ülkemizdeki komponent üretim tesisine yatırım gerçekleştiriyor. Bu yatırımla komponent üretimimizi artırarak ülke ekonomisine katkımızı büyüteceğimiz için gururluyuz. Mecalac olarak müşterilerimize inovatif, çok yönlü, yüksek performans sunan yeni nesil ürünler sunmaya devam edeceğiz.”

Türkiye pazarındaki büyüme yalnızca üretimle sınırlı kalmıyor. Mecalac Türkiye, satış ve servis yapılanmasını da genişletmeyi planlıyor. Satış Direktörü Asaf Aynur, bu süreci şu ifadelerle anlatıyor: “**Mecalac Türkiye bünyesine yeni bayiler ve yetkili servisler dahil etmeye devam edeceğiz. Üretimden gelen gücümüz ve güçlü ürün portfö-**



CASE
CONSTRUCTION

HER KOŞULDA DAHASI ONDA

Zorlu koşullarda bile sınırları zorlayan
CX50D Mini Ekskavatörümüz ile fark yaratın.

- Sıfır Kuyruk Tasarımıyla Dar Alanlarda Tam Hareket Özgürlüğü
- Elektro-Hidrolik Kontrolüyle Hassas ve Hızlı Kazı
- Ters Fan Teknolojisiyle Otomatik Temizlik ve Uzun Ömürlü Performans
- 360° Görüş Alanı ve Geri Görüş Kamerasıyla Güvenli Çalışma İmkânı
- Yatırılabilir Kabiniyle Kolay Bakım, Minimum Duruş Süresi
- LED Çalışma Lambalarıyla Gece ve Düşük Işıktaki Maksimum Görünürlük



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.



HD CONSTRUCTION EQUIPMENT VE HD HYUNDAI ROBOTICS'TEN AKILLI FABRİKA İŞ BİRLİĞİ

HD Construction Equipment ile HD Hyundai Robotics, inşaat ekipmanı üretim süreçlerini otomatikleştirmek ve akıllı fabrika altyapısı kurmak amacıyla stratejik iş birliğine gitti.

► **HD CONSTRUCTION** Equipment ve HD Hyundai Robotics, üretim süreçlerinde otomasyonu artırmak ve akıllı fabrika kurulumunu hayata geçirmek üzere karşılıklı iş birliğini kapsayan bir mutabakat zaptı (MOU) imzaladı. Anlaşma, 13 Ocak'ta düzenlenen törenle kamuoyuna duyuruldu.

İmza törenine HD Construction Equipment Başkanı Moon Jae-young ile HD Hyundai Robotics Başkanı Kim Wan-soo katıldı.

Mutabakat kapsamında iki şirket, üretim hatlarına özel otomasyon teknolojileri geliştirmeyi, standardizasyon çalışmalarını yürütmeyi ve kavram kanıtı (PoC) projelerini birlikte hayata



geçirmeyi planlıyor. Ayrıca, geliştirilecek otomasyon çözümleri pilot uygulamalarla test edilecek; robotlar ve yapay zekâ (YZ) tabanlı süreç opti-

mizasyonu ile desteklenen bir bakım sistemi kurulacak.

KÜRESEL REKABET GÜCÜNE KATKI

Şirketler, söz konusu iş birliğinin üretim verimliliğini artırmasının yanı sıra işletme maliyetlerini düşürerek küresel rekabet gücüne katkı sağlamasını hedefliyor.

HD Construction Equipment yetkilileri, "Akıllı fabrika kurmak, üretimde rekabet gücünü güvence altına almak açısından kritik bir stratejidir. HD Hyundai Robotics ile kurduğumuz iş birliği sayesinde üretim otomasyon seviyemizi yükselterek dijital tabanlı ve farklılaştırılmış bir üretim inovasyonuna ulaşmayı amaçlıyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

HD Hyundai Robotics cephesi ise mutabakatın önemine dikkat çekerek, "Bu anlaşma, robot ve yapay zekâ teknolojilerinin üretim tesislerinde tam ölçekli uygulanması açısından önemli bir dönüm noktasıdır. HD Construction Equipment'ın üretim hatlarına özel optimize edilmiş otomasyon çözümleriyle operasyonel verimliliği önemli ölçüde artırmayı ve akıllı üretim dönüşümüne öncülük etmeyi hedefliyoruz" açıklamasını yaptı ■

HASEL

HYUNDAI

HX19A

Küçük Alanların Büyük Gücü

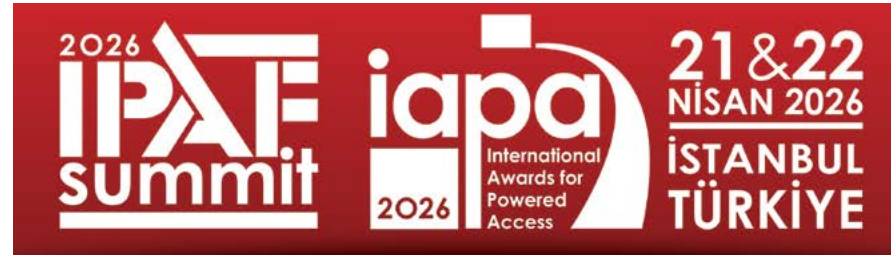


İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-ce.com

Fotoğrafta isteğe bağlı ekipman olabilir*

Daha fazla bilgi için QR kodu okutarak web sitemizi ziyaret edebilirsiniz





IPAF ZİRVESİ VE IAPAS 2026 İSTANBUL'DA DÜZENLENECEK

Küresel personel yükseltici platform sektörü, 21-22 Nisan 2026 tarihlerinde İstanbul'da bir araya gelecek.

► **ULUSLARARASI** Personel Yükseltici Platform Federasyonu (IPAF) tarafından düzenlenen IPAF Zirvesi ve Uluslararası Personel Yükseltici Platform Ödülleri (IAPAs) 2026, 21-22 Nisan 2026 tarihlerinde İstanbul'da gerçekleştirilecek. Etkinlik, personel yükseltici platform sektöründe güvenlik, teknoloji ve uluslararası iş birliği başlıklarını odağına alıyor.

"Bilgi ve Fikir Paylaşımı – İş Dünyasında İş Birliği Neden Önemlidir?" temasıyla düzenlenecek zirvede; sektörde hızla gelişen teknolojiler, yasal düzenle-

meler ve güvenlik uygulamaları ele alınacak. Avrupa, Orta Doğu ve farklı coğrafyalardan sektör temsilcilerinin katılımının öngörüldüğü etkinliğin biletlerinin yarısının aylar öncesinden satıldığı bilgisi paylaşıyor.

AÇILIŞ KONUŞMASI PLATFORMDER BAŞKANI'NDAN

Konferansın açılış konuşmasını, IPAF'ın Türkiye'deki tek yetkili partneri olan ve sektörü tüm paydaşlarıyla temsil eden PLATFORMDER Yönetim Kurulu Başkanı Saruhan Günaydın gerçekleştirecek.

Günaydın, organizasyonun Türkiye'de düzenlenmesine ilişkin değerlendirmesinde, etkinliğin uluslararası nitelik taşıdığını ve sektör için yeni iş birliklerine zemin oluşturabileceğini ifade ediyor.

Zirve programında iki ana konuşmacı yer alıyor. Ekonomist Prof. Dr. Ali Arı, jeopolitik gelişmeler, enerji piyasaları, finansal dalgalanmalar ve yapay zekânın Türkiye ve Orta Doğu'daki personel yükseltici platform sektörüne olası yansımalarını ele alacak. Sunumda; enflasyon, yatırım dinamikleri ve yapay zekâ destekli bakım sistemleri gibi başlıkların değerlendirilmesi planlanıyor.

Dijital dönüşüm, robotik ve yapay zekâ alanlarında uluslararası deneyime sahip Mustafa İçil ise Microsoft, Apple ve Google gibi şirketlerde edindiği yaklaşık 35 yıllık tecrübesini katılımcılarla paylaşacak. İçil'in sunumu, yapay zekâ ve robotik teknolojilerin sektördeki kullanım alanlarına ve bilgi paylaşımının rekabet gücüne etkisine odaklanacak.

ÇALIŞTAYLAR UYGULAMAYA ODAKLANIYOR

Etkinlik kapsamında üç ayrı çalıştay düzenlenecek. Çalıştaylarda;

- **Sütunlu çalışma platformlarında güvenlik ve mevzuata uygunluk**
- **Personel yükseltici platform sektöründe yapay zekânın pratik kullanımı**
- **Telematik sistemler ve veri paylaşımıyla güvenlik ve verimliliğin artırılması**

başlıkları ele alınacak. Çalıştaylara katılım kontenjanla sınırlı olacak ve kayıtların etkinlik tarihine yakın bir dönemde açılması planlanıyor.

Zirvede ayrıca Sunbelt Rentals Limited QHSE Direktörü Mark Keily, IPAF CEO ve Genel Müdürü Peter Douglas ile IPAF Güvenlik ve Teknik Direktörü Brian Parker da konuşmacı olarak yer alacak. Konuşmacı listesinin tamamının ilerleyen dönemde açıklanacağı bildiriliyor.

2026
IPAF
summit

iapa
2026
International
Awards for
Powered
Access

21 & 22
NİSAN 2026
İSTANBUL
TÜRKİYE



Personel Yükseltici Platform Sektörünün En Önemli Etkinliği



İstanbul'da bize katılın - 2 gün boyunca 4 etkinlik

Personel yükseltici platform endüstrisinin en prestijli buluşmalarından biri olan IPAF Zirvesi ve Uluslararası Erişim Ödülleri (IAPAs), sektör profesyonellerine olağanüstü bir eğitim, bilgi paylaşımı ve ağ oluşturma fırsatı sunmaktadır. Bu etkinlik, sadece bir konferans olmanın ötesinde; alanında önde gelen uzmanlardan en güncel bilgileri edinmek, endüstrideki meslektaşlarla yüz yüze iletişim kurmak ve uluslararası başarıları birlikte kutlamak için eşsiz bir platform sağlamaktadır. IPAF – International Powered Access Federation ve Access International iş birliğiyle düzenlenen Zirve ve IAPAs,

her yıl dünyanın dört bir yanından üreticileri, kiralama firmalarını, distribütörleri ve sektör liderlerini bir araya getirerek küresel ölçekte fikir alışverişini yapmasına zemin hazırlamaktadır. Katılımcılar, en son teknolojiler, standartlar ve regülasyonlar hakkında uzman görüşlerini öğrenme, güçlü iş bağlantıları kurma, yenilikçi projelerden ilham alma ve uluslararası prestije sahip IAPA ödülleriyle sektörün en iyilerini sahnede görme ayrıcalığını yaşamaktadır. IPAF Zirvesi ve IAPAs, yalnızca bugünün değil, geleceğin erişim sektörünü de şekillendiren stratejik bir buluşma niteliği taşımaktadır.

Saha Ziyareti - Hoş Geldiniz Ağ Kurma Resepsiyonu - IPAF Zirvesi - IAPA Akşam Yemeği ve Ödüller

BEKLEME LİSTESİNE KALMAYIN
Hemen Kaydolun!
KAYIT İÇİN TARAYIN



DÜZENLEME VE ORGANİZASYON

access
INTERNATIONALIPAF
.org

TÜRKİYE RESMİ PARTNERİ

PLATFORMDER

www.iapa-summit.info

G8 SERİSİ LIEBHERR

EKSKAVATÖRLER YENİ SİSTEMLERLE GELİŞİMİNİ SÜRDÜRÜYOR

Liebherr'in 2019 yılında global pazara sunduğu 8. nesil paletli ekskavatörleri, aradan geçen sürede farklı saha koşullarında kendini kanıtladı. R 922'den R 945'e uzanan bu seri, bugün yeni ayarlar, enerji yönetimi çözümleri ve operatör destek sistemleriyle daha verimli ve kullanıcı dostu bir yapıya kavuşuyor.

► **SERİNİN** en dikkat çekici yeniliklerinden biri, Liebherr Power Efficiency (LPE) modu. R 922-R 945 G8 modellerinde standart olarak sunulan bu sistem, hidrolik ve dizel motoru sürekli olarak optimize ederek yakıt tüketimini %10'a varan oranlarda azaltabiliyor. Liebherr, dizel egzoz sıvısı (DEF) dolumu için geliştirdiği yeni pompa sistemiyle sahada güvenlik ve kullanım kolaylığına odaklanıyor. Yerden doğrudan dolum imkânı sunan bu sistem, taşma, kirlenme ve korozyon risklerini ortadan kaldırıyor.

KONTROL VE OTOMASYON SİSTEMLERİ YAYGINLAŞIYOR

G8 serisinde Leica 2D kontrol sistemi artık standart olarak sunuluyor. Ana

ekrana entegre çalışan sistem, renkli ve anlaşılır arayüzüyle kazı ve tesviye işlerinde ± 2 cm hassasiyet sağlıyor. Sistem ayrıca, Leica'nın pasif veya yarı otomatik 3D çözümleriyle genişletilebilecek şekilde "3D ready" altyapısına da sahip.

Kazı çevrimlerini hızlandırmayı hedefleyen Kova Doldurma Asistanı (BFA) ise joystick üzerinden verilen tek bir komutla tamamen otomatik bir dolum süreci başlatıyor. Antistall fonksiyonuyla kovada tıkanmayı önleyen sistem, üretkenliği artırırken işletme maliyetlerini düşürmeyi amaçlıyor. BFA, fabrika çıkışı ya da yazılım güncellemesiyle devreye alınabiliyor ve kullanıcılar için 500 saatlik ücretsiz deneme süresi sunuluyor.

TARTIM VE GÖRÜŞ SİSTEMLERİYLE SAHADA DAHA FAZLA KONTROL

G8 paletli ekskavatörlerde standart olarak sunulan tartım sistemi, yükleme sırasında ± 2 hassasiyetle gerçek zamanlı ölçüm yapabiliyor. Liebherr Connect altyapısıyla birlikte kullanıldığında, otomatik veri kaydı sayesinde izlenebilirlik ve yük kontrolü kolaylaşıyor. Sistem, kamyonların optimum şekilde yüklenmesine yardımcı olarak aşırı yükleme riskini ve olası cezaları azaltmayı hedefliyor. Bu sistem de 500 saatlik ücretsiz kullanım imkânıyla sunuluyor.

Güvenlik tarafında ise Skyview 360° sistemi öne çıkıyor. Dört adet ısıtılabilir, yüksek çözünürlüklü geniş açılı kameradan oluşan sistem, soğuk hava koşullarında dahi kör noktaların izlenmesini sağlıyor. Operatör, altı farklı görüntü seçeneği ya da kuşbakışı 360° görünüm arasında tercih yapabiliyor. Fabrika çıkışı veya sonradan montaj seçeneği bulunan Skyview 360°, dar alanlarda erken engel tespitiyle iş güvenliğini artırmayı amaçlıyor.

Fütüristik tasarımı ve tamamen yenilenen mimarisiyle dikkat çeken Liebherr 8. nesil paletli ekskavatörler, konfor, ergonomi, güvenlik ve performans başlıklarında kapsamlı bir yaklaşım sunuyor. Yakıt tüketimini düşüren çözümler, operatör odaklı sistemler ve sade bakım erişimiyle bu seri, farklı coğrafyalarda ve uygulamalarda uzun vadeli kullanım için geliştirilmeye devam ediyor ■



GÜÇ ONUN EKSENİNDE

Çok fonksiyonlu ve etkin kullanım sunan L328 Nokta Dönüslü Mini Yükleyicilerimiz ile gücü keşfedin.

- 8" Dijital Renkli Operatör Ekranıyla Kolay Kullanım
- Patentli Dikey Arm Tasarımıyla Mükemmel Yan ve Geri Görüş, Güvenli Çalışma
- Ergonomi Odaklı Geniş Kabiniyle Konforlu Çalışma
- Geri Görüş Kamerası ve Arm Tasarımıyla 360°'de Tam Görüş Hakimiyeti
- Creep Speed Modu Sayesinde Hassas Hız Kontrolü
- Tavşan & Kaplumbağa Hız Moduyla Sürüş Kolaylığı
- Yüksek Debi Fonksiyonu Sayesinde Çok Çeşitli Ataşmanlarla Uyum, Esnek Kullanım



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için 444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.





TMB'DEN ÖDENEKSİZ PROJELERE TASFİYE HAKKI ÇAĞRISI

Türkiye Müteahhitler Birliği, ENR 2025 listelerinde yer alan Türk firmaları için düzenlenen ödül töreninde, ödenek ayrılmayan veya düşük ödenekle sürdürülen projeler için tasfiye hakkı tanınması gerektiğini vurguladı.

► **TÜRK MÜTEAHHİTLİK** ve müşavirlik sektörünü uluslararası alanda temsil eden firmalar, Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) tarafından düzenlenen törenle ödüllendirildi. Engineering News Record (ENR) Dergisi'nin 2025 yılı listelerinde yer alan Türk firmaları için düzenlenen törende, şirket temsilcileri ödülleri Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın elinden aldı.

ENR LİSTELERİNDE 53 TÜRK FİRMA

ENR'ın "Dünyanın En Büyük 250 Uluslararası Mühendisliği" listesinde 45

Türk müteahhitlik firması, "Dünyanın En Büyük 225 Uluslararası Teknik Müşaviri" listesinde ise 8 Türk teknik müşavirlik firması yer aldı. Törene, kamu kurumlarının üst düzey temsilcileri, diplomatik misyon üyeleri ve sektör paydaşları katıldı.

Türk müteahhitlik firmalarının 1972 yılından bu yana 138 ülkede üstlendiği projelerin toplam tutarının 550 milyar doları aştığı belirtildi. Türkiye, ENR 2025 listelerinde 45 firmayla yer alarak uluslararası pazardaki konumunu korudu.

"Güçlü kriz yönetimiyle faaliyetlerimizi sürdürüyoruz"

Ödül töreninde konuşan TMB Başkanı M. Erdal Eren, 2025 yılının küresel jeopolitik risklerin arttığı, finansman koşullarının sıkılaştığı ve belirsizliklerin öne çıktığı bir yıl olduğunu ifade etti. Buna rağmen Türk müteahhitlik sektörünün tecrübesi ve kriz yönetimi refleksi sayesinde faaliyetlerini sürdürdüğünü belirtti.

Eren, kamuda tasarruf tedbirleri kapsamında ödenek ayrılmayan veya sınırlı ödenekle sürdürülen projelerin müteahhitler üzerinde ciddi mali yük oluşturduğunu dile getirdi. İlerleme oranı düşük, durdurulan veya yıl içinde çok sınırlı süre çalışabilen projelerde müteahhitlere tasfiye hakkı tanınması gerektiğini ifade etti.

KAMU İHALE KANUNU İÇİN REVİZYON VURGUSU

TMB Başkanı Eren, Kamu İhale Kanu-



nu'nun uluslararası normlara uyumlu şekilde güncellenmesine yönelik hazırlanan yasa taslağının yasama gündemine alınmasının önemine dikkat çekti. Bu düzenlemenin, ekonomide güven ve istikrar hedefleri açısından kritik olduğunu vurguladı.

Türkiye Müteahhitler Birliği'nin 2026 yılı etkinlik takvimi kapsamında, 17-18 Haziran 2026 tarihlerinde Ankara'da "İnşaat Zirvesi Türkiye 2026" düzenleneceği açıklandı. Zirvenin, küresel inşaat sektörünün tüm paydaşlarını bir araya getirmesi hedefleniyor ■

	ENR 2025	FİRMA
1	46	ENKA
2	50	RÖNESANS
3	61	LİMAK
4	63	ÇALIK ENERJİ
5	72	ESTA
6	84	TAV
7	88	ANT YAPI
8	92	GÜLERMAK
9	103	YAPI MERKEZİ
10	108	CENGİZ
11	109	ASLAN YAPI
12	113	KUZU GRUP
13	115	MAPA
14	129	KOLİN
15	131	KALYON
16	132	NUROL
17	136	BCM
18	142	GAP
19	143	TEKFEN
20	145	BAYBURT GRUP
21	146	SEMBOL
22	147	İLK
23	148	ESER
24	149	METAG
25	152	POLAT YOL
26	166	ONUR
27	171	ÜSTAY
28	173	İC İÇTAŞ
29	174	MBD
30	177	MAKYOL
31	178	ALARKO
32	179	YÜKSEL
33	185	STFA
34	190	YDA
35	191	DEKİNSAN
36	192	SUMMA
37	202	İRİS
38	207	TEPE
39	208	DOĞUŞ
40	210	MESA
41	212	ZAFER
42	215	SMK
43	229	DORÇE
44	231	ÖZKAR
45	234	ORKUN



ZOOMLION TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ ABDUKEYYUM ABDUWAKI:

“TÜRKİYE’Yİ BÖLGESEL BİR YÖNETİM VE ÜRETİM MERKEZİ OLARAK KONUMLANDIRIYORUZ”

Dünyanın önde gelen iş makineleri üreticilerinden Zoomlion, küresel büyüme stratejisi içinde Türkiye’ye özel bir rol biçiyor. Zoomlion Türkiye Genel Müdürü Abdukeyyum Abduwaki, markanın küresel konumundan Türkiye yapılanmasına, teknoloji yatırımlarından sürdürülebilirlik vizyonuna kadar birçok başlıkta değerlendirmelerde bulundu.

► **ZOOMLION’un küresel iş makineleri pazarındaki konumu hakkında kısa bilgi verir misiniz?**

Zoomlion, bugün 100’den fazla ülkede faaliyet gösteren, Çin’in ve dünyanın en büyük iş makineleri üreticilerinden biridir. İnşaat ekipmanlarından vinç ve kule vinçlere, beton, hafriyat ve zemin makinelerinden yüksekte çalışma platformları ve istif makinelerine; tarım makinelerinde traktör ve biçerdöverler-

den madencilik ekipmanlarında büyük tonajlı ekskavatörler, maden kamyonları ve kırma-eleme sistemlerine kadar oldukça geniş bir ürün gamına sahibiz.

Küreselleşme stratejimiz kapsamında; İtalya’da CIFA, Almanya’da M-TEC, Wilbert ve Rabe, Hollanda’da Raxtar gibi güçlü markaları bünyemize kattık. Güçlü Ar-Ge altyapımız, yüksek üretim kapasitemiz ve küresel vizyonumuz

sayesinde Zoomlion bugün yalnızca hacim olarak değil, teknoloji ve sürdürülebilirlik alanlarında da sektörün öncü markaları arasında yer alıyor.

Küresel iş makineleri pazarında rekabet hangi alanlarda yoğunlaşıyor?

Günümüzde rekabet artık yalnızca fiyat üzerinden şekillenmiyor. Teknoloji, ürün güvenilirliği, toplam sahip olma maliyeti ve satış sonrası hizmetler rekabetin ana belirleyicileri haline geldi. Bunun yanı sıra dijitalleşme, elektrifikasyon ve çevreci çözümler de sektörün en hızlı gelişen alanları arasında yer alıyor. Zoomlion olarak bu başlıklarda uzun vadeli yatırımlar yapıyor ve rekabette fark yaratan çözümler sunuyoruz.

Zoomlion’un küresel büyüme stratejisi içinde Türkiye’yi nasıl konumlandırıyorsunuz?

Türkiye; Avrupa, Balkanlar, Orta Doğu ve Kafkaslar arasında stratejik bir konuma sahip. Biz Türkiye’yi yalnızca bir satış pazarı olarak değil; aynı zamanda bölgesel yönetim, makine ve yedek parça dağıtım merkezi, üretim ve eğitim üssü olarak konumlandırıyoruz. Türkiye merkezli olarak Balkanlar ve Kafkaslar’a yayılan bir büyüme stratejisi yürütüyoruz.

Türkiye iş makineleri pazarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye pazarı son derece dinamik, rekabetçi ve teknik beklentilerin yüksek olduğu bir pazar. İnşaat, altyapı, madencilik ve tarım sektörlerinin eş zamanlı güçlü olması Türkiye’yi bizim için stratejik açıdan çok değerli kılıyor. Ayrıca Türk müşterileri teknolojiye açık, uzun vadeli iş ortaklıklarına önem veren bir yapıya sahip.

Zoomlion’u Türkiye pazarında rakiplerinden ayıran temel unsurlar nelerdir?

Zoomlion’u rakiplerinden ayıran en önemli unsur, bir yabancı marka olarak Türkiye’de kendi yerel yapılanmasını kurmuş olmasıdır. Bölgesel satış, servis ve yedek parça depo merkezlerimizi kendi organizasyonumuzla hayata geçirdik.

Uçtan uca ve lokalizasyon stratejimiz kapsamında müşterilerimize doğrudan

ulaşılıyor, ihtiyaçlarını sahada birebir dinliyor ve bu geri bildirimleri doğrudan merkez yönetimimize ve Ar-Ge ekiplerimize aktarıyoruz. Bu yapı sayesinde müşteri taleplerine çok daha hızlı yanıt verebiliyor ve çözüm üretebiliyoruz.

Global ölçekte yaygın satış ve satış sonrası hizmet ağıımız, yurt dışında faaliyet gösteren Türk müteahhit firmalar için de önemli bir avantaj sağlıyor. Ayrıca Zoomlion’un kendi geliştirdiği akıllı makine yönetim sistemi sayesinde; uzaktan izleme, performans analizi, arıza alarmı ve hızlı raporlama gibi fonksiyonlarla kullanıcılarımıza ciddi zaman ve maliyet avantajı sunuyoruz.

Geniş ürün gamı, yüksek teknoloji seviyesi, rekabetçi fiyat-performans dengesi ve güçlü satış sonrası hizmet yaklaşımımız da bizi ayırtıran temel faktörler arasında yer alıyor.

Zoomlion’un Ar-Ge ve teknoloji yatırımları Türkiye müşterilerine nasıl yansıyor?

Zoomlion her yıl cirosunun önemli bir bölümünü Ar-Ge yatırımlarına ayırıyor. Bu yatırımlar, daha verimli motor teknolojileri, yeni enerji çözümleri, akıllı makine yönetim sistemleri; makinelerin çalışma ve performans analizi, raporlaması, uzaktan izleme ve arıza tahmin çözümleri olarak sunduğumuz yazılım hizmetleri Türkiye’deki müşterilerimize doğrudan yansıyor. Makinelerimiz daha düşük yakıt tüketimiyle daha yüksek performans sunarken, işletme maliyetlerini de önemli ölçüde düşürüyor. Akıllı fabrikalarımızda her 6 dakikada bir üretimini tamamladığımız ürünlerimiz maliyet avantajları ile de müşterilerimize ekonomik fayda sağlıyor.

Elektrifikasyon ve sürdürülebilirlik konusunda Zoomlion’un yol haritası nedir?

Elektrikli ve hibrit makineler Zoomlion’un en stratejik odak alanlarından biri. Bugün ürünlerimizin yaklaşık %80’inde elektrikli veya yeni enerji çözümleri bulunuyor ve bu oran hızla artmaya devam ediyor.

Elektrikli maden kamyonları ve ekska-



vatörler, elektrikli yükleyiciler, hibrit traktörler ve hibrit kaya kamyonlarını bu yıl Türkiye pazarına sunmayı planlıyoruz. İnşaat, madencilik ve tarım makinelerinde düşük emisyonlu ve yüksek verimli motor teknolojilerine odaklanıyoruz. Sürdürülebilirlik bizim için bir tercih değil, stratejik bir zorunluluk.

Satış sonrası hizmetlerde Zoomlion Türkiye nasıl bir fark yaratıyor?

Türkiye genelinde kendi yapılanmamızla kurduğumuz 16 bölge merkezimiz, 100’ün üzerinde mobil servis aracımız ve yerel ile Çinli uzman mühendislerden ve teknik personelimizden oluşan ekibimizle müşterilerimize hizmet veriyoruz. Yaygın servis ağıımız, güçlü yedek parça stoklarımız ve hızlı müdahale kabiliyetimiz sayesinde saha-

daki makinelerin kesintisiz çalışmasını hedefliyoruz.

Ayrıca Balkanlar ve Kafkaslar’ı kapsayan bölgesel bir servis organizasyonu da kuruyoruz. Temel amacımız, müşterilerimizin sahada kendilerini hiçbir zaman yalnız hissetmemesi.

Müşteri geri bildirimleri ürün ve hizmet geliştirmede nasıl bir rol oynuyor?

Türkiye’den gelen geri bildirimler bizim için son derece kıymetli. Özellikle zorlu saha koşullarına yönelik talepler ürün konfigürasyonlarımızda doğrudan dikkate alınıyor. Uçtan uca stratejimiz kapsamında müşterilerimizin ihtiyaçlarını birebir dinliyor, Ar-Ge merkezlerimize ve fabrikalarımıza doğrudan aktarıyor ve hızlı çözümler ürettiyoruz.





Yeşil Yeni Enerji Uygulama (İcra) Planı

Zoomlion'ın açık ocak madencilik ekipmanlarının elektrifikasyonu için hazırladığı anahtar teslim çözümü, farklı maden çalışma koşullarına ve müşteri gereksinimlerine uyum sağlayabilmektedir.

Mobil güç kaynağı çözümleri



Sabit güç kaynağı



Sabit güç kaynağı



Türkiye'de yerleşme stratejiniz hangi aşamada? Üretim yatırımı gündemde mi?

Türkiye'de yerleşme stratejimizi adım adım ilerletiyoruz. Yedek parça ve servis altyapısına ciddi yatırımlar yaptık ve 16 şehirde bölge ofislerimizi hayata geçirdik. Bu merkezler satış, showrom, yedek parça deposu ve satış sonrası hizmetleri kapsıyor.

Ankara'da 35.000 m² alan üzerine kurulu tesisimizde beton pompası ve hi-up vinç kamyon montajları gerçekleştiriliyor. Kısa vadede Türkiye'de üretim ve montaj yatırımlarımızı artırmak stratejik gündemimizde yer alıyor. Türkiye'nin sanayi altyapısı ve nitelikli insan kaynağı bu açıdan büyük bir avantaj.

Önümüzdeki dönem için Zoomlion Türkiye'nin öncelikleri neler olacak?

Büyüme, ürün çeşitliliği ve pazar payı artışı temel hedeflerimiz. Özellikle madencilik makineleri, lastikli yükleyiciler, tarım makineleri ve istif makineleri öncelikli odak alanlarımız arasında yer alıyor. Türkiye'yi üretim, dağıtım, yedek parça ve eğitim üssü olarak bölgesel bir merkez haline getirme hedefimizi kararlılıkla sürdürüyoruz.

Zoomlion'un Türkiye'ye madencilik makineleri getirme kararı nasıl ortaya çıktı?

Zoomlion uzun yıllardır madencilik ekipmanları üretiyor ve bu ürünler Çin başta olmak üzere birçok ülkede aktif olarak kullanılıyor. Emisyon standart-

ları nedeniyle bir süre Türkiye pazarı için beklemede kalmıştık. Gerekli düzenlemelerin tamamlanması, Türkiye madencilik sektörünün büyümesi ve modern makine talebinin artması bu kararı hızlandırdı. Pazar analizlerimiz, yüksek kapasiteli, dayanıklı ve verimli makinelere ciddi bir ihtiyaç olduğunu net şekilde ortaya koydu.

İlk etapta hangi ürünleri pazara sundunuz?

İlk aşamada büyük tonajlı maden ekskavatörleri ve hibrit kaya kamyonlarıyla pazara girdik. 2026 yılı itibarıyla ürün gamımızı daha da genişleterek elektrikli kaya kamyonları, maden ekskavatörleri ve kırma-eleme (konkresör) çözümlerimizi Türkiye pazarına sunmayı planlıyoruz.

Genel Müdürlük göreviniz süresince önceliklendirdiğiniz dönüşümler neler oldu?

Görev sürem boyunca önceliğim, Zoomlion Türkiye'yi yalnızca satış odaklı bir yapıdan çıkararak; bölgesel sorumlulukları olan, kurumsal süreçleri güçlü ve sürdürülebilir bir organizasyona dönüştürmek oldu. Satış sonrası hizmetleri stratejik bir öncelik haline getirdik, kısa vadeli kârlılıktan ziyade geleceğe yatırım yaparak lokalizasyon ve bölgesel yapılanmaları güçlendirdik. Bu dönüşüm, marka algımızı fiyat ve ürün rekabetinden güvenilirlik, süreklilik ve çözüm ortağı yaklaşımına taşıdı ve uzun vadeli büyümenin temelini oluşturdu.

Kariyer açısından Zoomlion'u cazip kılan unsurlar nelerdir?

Zoomlion, çalışanlarına hızlı büyüyen bir organizasyon içinde sürekli gelişim ve global kariyer fırsatları sunuyor. Genç profesyoneller için dinamik, öğrenmeye açık ve uluslararası deneyim kazandıran bir yapı sunuyoruz.

Son olarak sektör paydaşlarına vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

Zoomlion olarak Türkiye'ye uzun vadeli bakıyoruz. Yatırım yapmaya, üretmeye, istihdam sağlamaya ve müşterilerimizle birlikte büyümeye devam edeceğiz. Türkiye, Balkanlar ve Kafkaslar'da güçlü ve kalıcı bir oyuncu olma hedefimiz doğrultusunda emin adımlarla ilerliyoruz ■



CONSTRUCTION SUMMIT TÜRKİYE

Construction Technologies and Innovative Building Materials

17-18 JUNE 2026

Sheraton Ankara Hotel & Convention Center
ANKARA



ON BEHALF OF
ORGANIZING COMMITTEE

Koray TUNCER
E: koray@inppes.com
T: +90 533 405 56 71

SPONSORSHIP/EXHIBITION PARTICIPATION

Meliha TAÇGIN
E: meliha@inppes.com
T: +90 555 762 87 91

Dilek YURTSEVER
E: dilek@inppes.com
T: +90 533 475 30 47

OPERATED BY
INPPES
EXPO

www.constructionturkiye.com

2025 YILI MADENCİLİK SEKTÖRÜ İHRACAT KARNESİ

Türkiye madencilik sektörü, 2025 yılında 6,21 milyar dolarlık ihracatla istikrarlı bir performans sergiledi. Doğal taş ve mineral ürünlerde dengeli büyüme öne çıkarken, Çin ihracat liderliğini sürdürdü. Sektör, genel yatırım teşvikleri ve sürdürülebilirlik odaklı uygulamalarla kapasitesini korudu; 2026'da küresel emtia fiyatları, enerji ve çevresel faktörler yön belirleyecek

► **TÜRKİYE MADENCİLİK** sektörü, geçtiğimiz senede ihracatta istikrarlı bir artış kaydetti. Forum Makina'nın, İstanbul Maden İhracatçıları Birliği'nin (İMİB), 2025 dönemi Ocak- Aralık ayı arasında paylaştığı verilerden derlediği bilgilere göre, sektörün ihracatı bir önceki yıla göre yüzde 3,4 yükselerek 6 milyar 213 milyon dolar seviyesine ulaştı. 2024 yılında ise ihracat 6 milyar 11 milyon dolar olarak gerçekleşmişti.

DOĞAL TAŞ VE MİNERALLERDE DENGELİ BÜYÜME

2025 yılında Türkiye'nin doğal taş ihracatı 2,08 milyar dolar, mineral ürün ihracatı ise 4,13 milyar dolar olarak gerçekleşti. Miktar bazında bakıldığında, doğal taş ihracatı 6,18 milyon

ton, mineral ürünler ihracatı ise 22,54 milyon ton oldu.

Önceki yılı, yani 2024'te, doğal taş ihracatı 1,93 milyar dolar, mineral ürün ihracatı ise 4,07 milyar dolar seviyesinde ölçümlenmişti. Aynı dönemde ihracat miktarları doğal taş için 6,07 milyon ton, mineral ürünler için ise 24,57 milyon ton olarak tespit edilmişti.

Bu veriler madencilikte, doğal taş ve mineral ürünleri ihracatında hem değer hem de miktar açısından dengeli bir büyümenin sürdüğünü gösteriyor. Özellikle doğal taş ihracatında hem dolar bazında hem tonaj bazında hafif bir artış gözlemlenirken, mineral ürünlerde değer artışı miktardaki azalmayı dengeliyor; bu da sektörde katma değer odaklı bir istikrar sinyali veriyor.

İŞLENMİŞ MADENLER BAŞI ÇEKİYOR

2025'te madencilik ihracatına en fazla katkı sağlayan ürünler şunlar oldu:

- **İşlenmiş mermer:** 993,2 milyon dolar
- **Mermer-traverten (ham, kabaca yontulmuş veya blok):** 646,2 milyon dolar
- **Bakır cevherleri:** 629,9 milyon dolar
- **Çinko cevherleri:** 476,0 milyon dolar
- **İşlenmiş traverten:** 334,5 milyon dolar
- **Krom cevherleri:** 324,7 milyon dolar

Bunları sırasıyla, 274,8 milyon dolar ile feldspat, 257,4 milyon dolar ile kıymetli metal cevherleri, 257,4 milyon dolar ile kurşun cevherleri ve 195,9 milyon dolar ile ferro krom takip etti. Hem doğal taş hem de metalik madenlerin ilk on listesinde yer alması, sektörün ürün çeşitliliğini koruduğunu gösteriyor.

ÇİN YİNE ZİRVEDE

Türkiye'nin, maden ihracatında 2025 yılında önceki yıllarda da olduğu gibi Çin liderliğini sürdürdü. Çin'e yapı-

lan mineral ihracatı 1,25 milyar dolar olarak kaydedildi; 2024'e göre yüzde 4,0'lık bir düşüş gözlemlense de Çin hâlâ en büyük pazar olma konumunda. Çin'i sırasıyla ABD, Bulgaristan, İspanya ve Hindistan izledi. Bu ülkeler, Türkiye'nin madencilik ihracatında geleneksel ve istikrarlı pazarlar olma özelliğini koruyor.

2025 yılı, genel ihracat açısından 2024'e kıyasla önemli değişimleri ortaya koyuyor:

- **Toplam ihracatta ABD'ye doğal taş ihracatı, 2024'te 432 milyon dolar, 462 milyon dolara çıkarak yüzde 6,8 artış gösterdi.**
- **Bulgaristan'a mineral ihracatı 447 milyon dolardan 451 milyon dolara çıkarak yüzde 1,0 artış sağladı.**
- **İspanya'ya mineral ihracatı ise 234 milyon dolardan 282 milyon dolara yükselerek yüzde 20,1 büyümeye kaydetti.**

- **Hindistan'a doğal taş ihracatı 145 milyon dolardan 168 milyon dolara çıkarak yüzde 15,8 artış gösterdi.**

Sektöre yönelik yıl içinde paylaşılan resmi kaynaklardan derlenen bilgilere göre ülke bazlı ürün dağılımı ise ihracatta uzmanlaşmanın devam ettiğini gösteriyor:

- **Çin:** Mermer, traverten, krom ve metal cevherleri
- **ABD:** İşlenmiş doğal taş ve katma değeri yüksek taşlar
- **Bulgaristan:** Metalik madenler ve cevher bazlı ürünler
- **İspanya:** Doğal taş ve endüstriyel mineraller
- **Hindistan:** Blok ve yarı işlenmiş doğal taşlar

2025 yılı madencilik ihracatının ilk 20 ülkeye ilişkin ürün bazlı dağılımı şöyle gerçekleşti:

SIRA	ÜRÜN TÜRÜ	ÜLKE	MİKTAR (TON)	DEĞER (USD)
1	MİNERAL	ÇİN HALK CUM.	5,443,674,866	1,250,690,147
2	DOĞAL TAŞ	BİRLEŞİK DEVLETLER	784,263,130	461,957,165
3	MİNERAL	BULGARİSTAN	698,992,388	451,482,166
4	DOĞAL TAŞ	ÇİN HALK CUM.	1,735,575,026	391,281,338
5	MİNERAL	İSPANYA	2,739,551,422	281,508,663
6	MİNERAL	BELÇİKA	316,735,642	239,309,410
7	MİNERAL	İTALYA	3,154,565,437	223,164,746
8	DOĞAL TAŞ	HİNDİSTAN	889,360,256	168,217,618
9	MİNERAL	GÜNEY KORE CUM.	169,665,686	141,398,921
10	MİNERAL	HOLLANDA	498,604,945	129,277,290
11	DOĞAL TAŞ	SUUDİ ARABİSTAN	245,145,338	110,760,415
12	DOĞAL TAŞ	IRAK	174,639,541	94,575,526
13	DOĞAL TAŞ	FRANSA	228,020,973	94,507,006
14	MİNERAL	HİNDİSTAN	269,586,601	94,201,386
15	MİNERAL	BİRLEŞİK DEVLETLER	743,739,034	76,055,922
16	DOĞAL TAŞ	B.A.E.	110,895,428	74,962,671
17	MİNERAL	ALMANYA	198,902,971	73,647,769
18	MİNERAL	AVUSTURYA	128,490,560	62,169,385
19	MİNERAL	JAPONYA	394,799,151	61,744,562
20	MİNERAL	ENDONEZYA	220,911,684	55,464,232



DAYANIKLILIK VE VERİMLİLİK ÖNE ÇIKTI

2025 yılı, Türkiye madencilik sektörü açısından dayanıklılığın, verimliliğin ve dengeli ihracat profilinin öne çıktığı bir yıl oldu. Sektör, genel yatırım teşvikleri kapsamında özellikle:

- Mevcut tesislerin modernizasyonu
- Verimlilik ve enerji tasarrufuna yönelik yatırımlar
- Arama ve sondaj faaliyetleri

gibi alanlarda desteklendi. Bu teşvikler, 2025/9903 sayılı Yatırımlarda Devlet Yardımları Kararı çerçevesinde yürütülürken, devlet hakkı (royalty) avantajları ve iç işleme teşvikleri de maliyet avantajı sağladı.

Üretim ve ihracat rakamları mevcut kapasitenin korunduğunu gösterirken, büyük ölçekli yeni maden yatırımları sınırlı kaldı; daha çok mevcut tesislerde kapasite artırımı, verimlilik ve sür-



dürülebilir madencilik uygulamaları ön plana çıktı.

2026'DA KÜRESEL VE ÇEVRESEL FAKTÖRLER ETKİLİ OLACAK

2025'te madencilik sektörünün, Türkiye'nin toplam ihracatı içindeki payı yüzde 2,6 olarak gerçekleşti. Önümüzdeki dönemde sektörün yönünü belirleyecek temel başlıklar ise şunlar olacak:

- Küresel emtia fiyatlarının seyri

- Enerji ve finansman maliyetleri
- Çevresel ve sürdürülebilirlik odaklı regülasyonlar
- İç ve dış piyasalarda talep dinamikleri

Madencilik sektörü, 2026'da bu faktörler ışığında stratejik ve katma değer odaklı yatırım kararları ile hem ihracat hem de üretim dengelerini korumayı hedefliyor ■



Volvo Penta güçlü endüstriyel çözümler ve ortaklıklarıyla ön plandadır. Uygulamanızı optimize etmekten dünya çapındaki bayi ağımıza kadar, size yardımcı olmak için buradayız. Ayrıca, tüm Volvo Grubu'nun paylaştığı teknoloji sayesinde, yeniliklerimiz sizi endüstriyel güç sistemlerinin geleceğine taşıyacak. Dünyanın her yerinde kolay erişilebilir servis ve destekle işinizi güçlendirin. www.volvopenta.com

105-585 KW

Made to move you

VOLVO
PENTA

ŞİLE'DE SİYAH BEYAZ BİR GÜN...



Ceyhun Hafriyat, makine yatırımında satış sonrası destek, operatör disiplini ve sahada kalabilmenin belirleyici rolünü ortaya koyuyor. Şile'nin zorlu arazi koşullarında HİDROMEK İş Makineleri'nin performansı kadar, parça ve servis erişiminin sürekliliği de firmaların yatırım kararlarını şekillendiriyor. Doğru kullanım ve güvene dayalı ilişki, makinelerin hem sahada hem de ikinci el piyasasında değerini korumasını sağlıyor

► **OLDUKÇA SOĞUK** bir gün. Sabahın erken saatlerinde yola koyuluyoruz; yol epey uzun. İstikametimizde, Şile'de 2007'den bu yana faaliyetlerini sürdüren Ceyhun Hafriyat Şirketi var. Şantiye alanına vardığımızda bizleri sıcak gülümsemeleriyle Ceyhun kardeşler karşılıyor. Ceyhun Hafriyat Şirketi'nin kökleri esasen, baba Ceyhun'dan kalan mirasın yeni kuşaklar tarafından daha kârlı bir yapıya dönüştürülmesine dayanıyor. 1994'te inşaat ve hafriyat malzemeleri satışıyla başlayan süreç, 2007'de ilk makine yatırımıyla hafriyat

sektörüne giriş serüvenine dönüşüyor. Kaba inşaat malzemelerinin satışına hâlen devam ettiklerini dile getiren büyük ağabey Kemal Ceyhun, bu süreci *"Üsküdar'da doğdum ve büyüdüm. Şehrin kalabalığı beni ve ailemi Şile'de yeni bir başlangıca sürükledi"* sözleriyle özetliyor. Daha çok villa ve site projelerinde altyüklenici olarak hizmet sunan şirket; kazı, tünel, kemer ve altyapı projelerinde de yer alıyor. Ceyhun kardeşler, inşaat ve iş makinelerinin olduğu her alanda makine parklarına ve operatörlerine güvendiğini söylüyor.



MAKİNE PARKI BÜYÜYÖR

Abi Ceyhun'un aktardığına göre, 2010 yılında HİDROMEK'le tanışmalarının ardından güven esasına dayalı makine yatırımları hız kazanıyor. Bu tarihten sonra makine parkı hem büyüyor hem de adeta kimlik değiştiriyor. Bugün filo-
da yalnızca siyah ve beyaz tonlar hâkim.

Firmanın bu HİDROMEK tercihi, satışın teslimle biten değil; satış sonrası erişilebilirlikle devam eden bir süreç olduğunu hatırlatıyor. Müşterinin sorun yaşadığında hâlâ ulaşabildiği bir muhatapla karşılaşması, güveni ve marka bağlılığını güçlendiriyor. Anlıyoruz ki aynı müşterilerle yıllar içinde tekrar eden satışların arkasında da bu süreklilik yatıyor. Ulaşılabilir olmak ve ürünün arkasında durmak, sahada müşteri sadakatini belirleyen en somut unsur olarak öne çıkıyor.

Makine parkında toplam beş paletli

ekskavatör bulunuyor. Bunlar arasında 14 tonluk sınıfta yer alan HMK 140 LC, iki adet HMK 230 LC ve bir adet eski seri HMK 220 LC aktif olarak sahada görev yapıyor. En yeni ekskavatör 2025 yılının başında, bir diğer yatırım ise 2023 yılında makine parkına katılmış.

Ekskavatörlerin yanı sıra filoda, biri Alpha diğeri Supra model olmak üzere iki adet HMK 102 B kazıcı yükleyici yer alıyor. Hafriyat operasyonlarını destekleyen araç parkında ise üç kamyon ve beş tır bulunuyor. Bu yapı, firmanın hem kazı hem de nakliye süreçlerini kendi bünyesinde, entegre bir şekilde yürütebilmesine imkân tanıyor.

HİDROMEK ÇÜNKÜ...

Sohbet derinleştikçe, Ceyhun Hafriyat'ın HİDROMEK'le kurduğu ilişkinin yalnızca bir marka tercihi değil, zaman içinde gelişen güçlü bir iş birliği meselesi olduğu netleşiyor. İlk makine,





2010 model bir HMK 220 LC. O günden bugüne değişmeyen temel kriter ise yedek parça ve servis erişimi. Kemal Ceyhun'un vurgusu net: **"Makineler birbirine benziyor, farkı yaratan şey sahada yalnız kalıp kalmamak."** Bugün burada yoksa, yarın Ankara'dan parça geliyor. Servise ihtiyaç duyulduğunda ulaşıyor. Bu süreklilik, yatırım kararlarını da belirliyor.

Şile gibi merkeze görece uzak bir bölgede çalışırken bu destek daha da kritik hâle geliyor. Maltepe'deki servis noktasıyla kurulan düzenli ilişki, operasyonun aksamadan sürmesini sağlıyor. Kış aylarında piyasanın doğal olarak durgunlaştığı bu dönemde bile, baharla birlikte işlerin yeniden açılacağına dair temkinli bir beklenti hâkim. Bölgede tarım ve hayvancılığın yerini neredeyse tamamen inşaat ve turizmin almış olması ise, hafriyatın Şile için temel faaliyet alanlarından biri hâline geldiğini gösteriyor.

OPERATÖR DOSTU İYİLEŞTİRMELER

Teknik detaylara gelindiğinde sözü bu kez küçük kardeş Bilal Ceyhun devralıyor. Sahadan gelen bir isim olarak, makinelerin "kâğıt üzerindeki" özelliklerinden çok günlük performansına odaklanıyor. Uzun yıllar bizzat operatörlük yapmış olmanın verdiği avantajla, makinenin nerede zorlandığını, nerede fark yarattığını iyi biliyor. Ona göre iyi bir iş makinesi; önce yedek parça ve servis erişimi, ardından sağlamlıkla tanımlanıyor. Konfor ise operatör için vazgeçilmez olsa da, işletme tarafında dengeli bir sıralamanın parçası.



Bilal CEYHUN / Ceyhun Hafriyat

Yıllar içinde HİDROMEK İş Makinaları'ndaki değişimin en çok kabin konforunda hissedildiğinden bahsediyor. Sağlamlığı ise baştan beri markanın güçlü olduğu alan şeklinde tanımlıyor. Burada, elektrik aksamında ya da günlük kullanımda çıkan küçük problemler dışında makineler uzun saatler boyunca sahada kalmaya devam etmiş. Sahada kesintisiz çalışan kazıcı yükleyicilerde 10 bin, ekskavatörlerde ise 15 bin saatlerin görülmesi, bu dayanıklılığın pratikteki karşılığı.



SATIN ALIMI BELİRLEYEN İKİNCİ EL PİYASASI

Makine yatırım tercihlerinde ikinci el piyasa değerini önceliklendiklerinden bahseden Bilal Ceyhun, **"Burada operatör faktörü işin belki de en belirleyici unsuru. Makineye kendi malı gibi bakan, temiz ve özenli çalışan operatörün yarattığı fark; hem yakıt tüketiminde hem de ikinci el değerinde kendini gösteriyor. Aynı yaşta iki makine arasında, yalnızca kullanım biçimi nedeniyle ciddi farklar oluşabiliyor. Bir diğer belirleyici unsur ise marka, HİDROMEK markasına ikinci elde rağbet var"** diye açıklıyor.

Yeni seri HMK 230 LC'ler ise hacim olarak bir üst sınıfa göz kırıyor. 1,10 metre yükseklik kovanıyla, 30 ton sınıfına yaklaşan bir iş kapasitesi sunuyor. Rekabet tarafında ise güç ve sökülme performansı belirleyici. Daha önce denenilen bazı markaların bu noktada hantal kaldığı ifade edilirken, HİDROMEK'in emsallerine göre güçlü bir yerde durduğu vurgulanıyor.

SAHADA KARŞILIĞI VAR

Şile'nin sert, yer yer kayalık ve yamaçlı yapısı makineleri zorlayan bir başka unsur. Zaman zaman kırıcıyla çalışmak kaçınılmaz oluyor. Bu durum, makine dayanıklılığını ve doğru kullanımın önemini bir kez daha öne çıkarıyor. Burada hızdan çok, işi doğru ve temiz yapmak öncelik kazanıyor. Saat uzadıkça değil, iş doğru bittiğinde kazanç sağlanıyor. Bölgedeki HİDROMEK yoğunluğu da tesadüf değil; sahada karşılığı olan makine, doğal olarak tercih ediliyor ■

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

**Ramazan Bağışlarınızla
Fitre ve Zekatlarınızla
ÖNCE
ÇOCUKLAR
İYİLEŞSİN**



0312 447 06 60

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı



50 TON SINIFININ PERFORMANS VE VERİMLİLİK ODAKLI PALETLİ EKSKAVATÖRÜ: **CASE CX500D**

Zorlu şantiye koşullarının hâkim olduğu Türkiye’de, yüksek dayanım ve verimlilik sunan iş makinelerine duyulan ihtiyaç giderek artıyor. **CASE**, bu beklentilere yanıt olarak 50 ton sınıfında konumlanan ve FAZ V emisyon standardına sahip **CX500D** model paletli ekskavatörünü kullanıcılarla buluşturuyor.



► **CX500D**, ağır hizmet uygulamaları için geliştirilen yapısıyla performans, yakıt verimliliği ve dayanıklılığı bir arada sunmayı hedefliyor. Gelişmiş hidrolik sistemi sayesinde hızlı çevrim süreleri sağlarken, zorlu çalışma koşullarında istikrarlı performansı dikkat çekiyor. Ergonomik kabin tasarımı ve hassas kontrol özellikleri ise farklı iş tiplerinde üretkenliğin artırılmasına katkı sağlıyor.

ISUZU MOTOR TEKNOLOJİSİ İLE VERİMLİ GÜÇ AKTARIMI

CX500D model paletli ekskavatörlerde, FAZ V emisyon standardına uygun Isuzu motorlar kullanılıyor. Yüksek basınçlı common rail yakıt enjeksiyon sistemi ve intercooler entegreli turboşarjlı hava emiş sistemiyle donatılan bu motorlar, yüksek motor gücü ile düşük yakıt tüketimini birlikte sunuyor. CASE tarafından paylaşılan bilgilere göre, motor teknolojisi bir önceki seriye kıyasla daha düşük yakıt tüketimiyle çalışıyor.

Makinede standart olarak sunulan otomatik rölanti sistemi, joystick hareketlerine bağlı olarak motor devrini ayarlayarak yakıt tasarrufuna katkı sağlıyor. Buna ek olarak, otomatik motor durdurma fonksiyonu, makinenin belirli bir süre rölantide hareketsiz kalması durumunda motoru kapatarak gereksiz yakıt tüketimini önüyor.



FARKLI ÇALIŞMA MODLARI VE AKILLI HİDROLİK SİSTEM

CX500D, Otomatik (A), Ağır Hizmet (H) ve Hız Öncelikli (SP) olmak üzere üç farklı çalışma modu sunuyor. Bu modlar sayesinde operatör, uygulama koşullarına uygun ayarları seçerek üretkenlik ve yakıt ekonomisi arasında denge kurabiliyor.

CASE Akıllı Hidrolik Sistemi (CIHS) ile donatılan model, yenilenmiş hidrolik pompa sistemi sayesinde güçlü ve çevik hidrolik hareketler sağlıyor. Hidrolik sistemde yer alan dört farklı yakıt tasarruf fonksiyonu, genel yakıt ekonomisine katkıda bulunuyor. Bu fonksiyonlar arasında motorun aşırı yüklenmesini önleyen tork kontrolü, bom ve kule dönüş hareketlerinde yakıt tasarrufunu destekleyen ekonomi kontrolleri ile kazı ve tesviye işlemlerinde otomatik basınç ayarı sağlayan levye hareket kontrolü yer alıyor.

Güçlendirilmiş Yapı ile Uzun Ömürlü Kullanım

CX500D paletli ekskavatörler, ağır hizmet koşulları göz önünde bulundurularak güçlendirilmiş bom ve arm yapısıyla tasarlanmış durumda. Bom bağlantı noktalarında döküm çelik kullanılırken, arm ve bom içine entegre edilen iç destek plakaları, kazı sırasında oluşan yüksek gerilmelerin karşılanmasına yardımcı oluyor. Güçlendirilmiş kova bağlantı kulakları ise zor kazı ve söküm uygulamalarında gerilim sönümlemesi sağlıyor.

Kazıcı grup üzerindeki bağlantı noktalarında (kova bağlantısı hariç) standart olarak kullanılan EMS burçlar, bakım aralıklarının uzatılmasına katkı sunuyor. Katı yağlayıcı içeren bu burçlar, pim ve burç ömrünü artırmayı amaçlıyor.

OPERATÖR KONFORUNA ODAKLANAN KABİN TASARIMI

CX500D’nin kabininde yer alan ergonomik ve teknolojik donanımlar, uzun süreli çalışmalarda operatör konforunu ön planda tutuyor. Tam ayarlanabilir koltuk ve ergonomik joystickler, operatörün ideal çalışma pozisyonunu kolayca ayarlamasına olanak tanıyor.

Yüksek soğutma performansına sahip



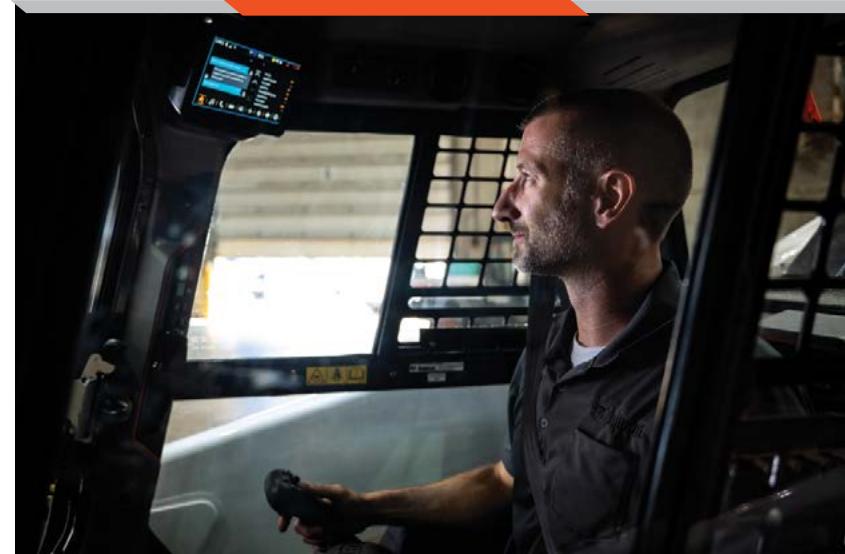
dijital klima sistemi, farklı iklim koşullarında kabin içi konforu destekliyor. 7 inç renkli LED ekran üzerinden makine verileri anlık olarak takip edilebilirken, kırıcı debi ayarları yapılabiliyor. Standart olarak sunulan arka ve sağ yan kameralar ise çalışma sahasında görüş kabiliyetini artırıyor ■





BOBCAT, CES 2026'DA KOMPAKT İŞ MAKİNELERİ İÇİN YENİ TEKNOLOJİLERİNİ SERGİLEDİ

Bobcat, CES 2026'da kompakt inşaat ekipmanlarının kullanımını daha sade ve verimli hale getirmeyi amaçlayan yeni teknoloji çözümlerini tanıttı. Sergilenen yenilikler; yapay zekâ, elektrifikasyon, otonomi ve bağlantılı sistemleri bir araya getiren prototip ve konsept çalışmalardan oluşuyor.



► **TANITIMIN** merkezinde yer alan **Jobsite Companion**, kompakt iş makineleri için geliştirilen yapay zekâ destekli bir prototip olarak öne çıktı. Sistem, makine üzerinde çalışarak operatörlerin sesli komutlarına yanıt veriyor, ataşman ayarlarını otomatik olarak düzenleyebiliyor ve farklı makine fonksiyonlarını devreye alabiliyor. Bulut bağlantısına ihtiyaç duymadan çalışması, sistemin öne çıkan özellikleri arasında yer alıyor.

Bobcat ayrıca, servis ve bakım süreçlerine yönelik **Service.AI** adlı yapay zekâ destekli platformunu da tanıttı. Bu sistem, teknisyenlere onarım dokümanları, arıza teşhis bilgileri ve geçmiş servis verilerine hızlı erişim sağlamayı amaçlıyor.

Güvenlik tarafında ise radar tabanlı **Çarpışma Uyarı ve Önleme Sistemi** dikkat çekti. Sistem, olası çarpışma risklerinde operatörü uyarabiliyor ve gerektiğinde makineyi yavaşlatma veya durdurma müdahalesinde bulunabiliyor.

CES 2026'da sergilenen bir diğer dikkat çekici konsept, tamamen elektrikli ve otonom olarak tasarlanan **RogueX3** oldu. Modüler yapısı sayesinde farklı konfigürasyonlara uyarlanabilen konsept makine, kabinli veya kabinsiz kullanım seçenekleri sunuyor.

Bobcat ayrıca, kompakt makineler için geliştirilen modüler ve hızlı şarj edilebilir **Bobcat Standard Unit Pack (BSUP)** batarya sistemini de tanıttı.

Şirket, CES 2026'da sergilenen tüm ürün ve teknolojilerin prototip veya konsept aşamasında olduğunu ve henüz ticari olarak satışa sunulmadığını belirtiyor ■

HASEL

Bobcat®

TL25.60

AGRI ★★★★★

SAHADA

KENDİNİ KANITLAMIS GÜÇ



İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-bobcat.com

Fotoğrafta isteğe bağlı ekipman olabilir*

Daha fazla bilgi için QR kodu okutarak
web sitemizi ziyaret edebilirsiniz





HİDROJENLE ÇALIŞAN İŞ MAKİNELERİ SAHAYA İNDİ

DÜŞÜK EMİSYONLU ŞANTİYELER ARTIK MÜMKÜN

Almanya'nın Münih kentindeki bir çakıl ocağında **Liebherr, MAN ve Daimler Truck'a** ait hidrojenle çalışan iş makineleri ve kamyonlar aynı sahada görev yaptı. Test operasyonu, ağır hizmet ve inşaat uygulamalarında hidrojenin dizel motorlara performans açısından güçlü, emisyon açısından ise düşük karbonlu bir alternatif olduğunu ortaya koydu.

► **LIEBHERR, MAN ve DAIMLER TRUCK**, hidrojenle çalışan iş makineleriyle düşük emisyonlu şantiyelerin artık bir gelecek vizyonu değil, bugün uygulanabilir bir gerçek olduğunu ortaya koydu. Almanya'nın Münih kentindeki bir çakıl ocağında gerçekleştirilen test operasyonunda, hidrojen motorlu bir Liebherr büyük tekerlekli

yükleyici, MAN ve Daimler Truck'a ait hidrojenle çalışan kamyonları yükledi. Operasyon, ağır hizmet uygulamalarında hidrojenin dizel motorlara güçlü bir alternatif olabileceğini gösterdi.

Sıradan bir şantiye faaliyeti gibi görünen bu çalışma, aslında sektörde önemli bir dönüm noktasına işaret

ediyor. Test kapsamında kullanılan üç araç da hidrojen motorlarıyla çalışarak büyük ölçüde CO₂ salımı olmadan görev yaptı. Böylece sürdürülebilir şantiye lojistiğinin bugün dahi mümkün olduğu somut biçimde ortaya kondu.

DİZEL PERFORMANSI, DÜŞÜK EMİSYON

Sahada görev alan Liebherr L 566 H, Liebherr tarafından geliştirilen hidrojen motoruna sahip ilk büyük tekerlekli yükleyici prototipi olma özelliğini taşıyor. Araç, seri üretime hazır MAN hTGX kamyonu ve Mercedes-Benz Arocs bazlı Daimler Truck geliştirme aracıyla birlikte zorlu yükleme ve malzeme taşıma operasyonlarını sorunsuz şekilde gerçekleştirdi.

Testler, hidrojenli tahrik sistemlerinin performans açısından dizel muadillerinden geri kalmadığını ortaya koydu. Aksine, sessiz çalışma ve düşük emisyon gibi avantajlar da dikkat çekti.

“Tam vardiya çalışıyor 10-15 dakikada yeniden yakıt alıyor”



Liebherr-Werk Bischofshofen GmbH Ön Geliştirme ve Tahrik Teknolojileri Departmanı Başkanı Hans Knapp, hidrojenli yükleyicinin sahadaki pratikliğine dikkat çekerek şunları söyledi:

“Bu tekerlekli yükleyici, konvansiyonel dizel bir makineyle birebir aynı şekilde kullanılabilir. Özel bir operasyon planlamasına gerek yok. Tam vardiya çalışabiliyor ve yalnızca 10-15 dakikalık kısa bir yakıt ikmaliyle yeniden sahaya dönebiliyor.”

Liebherr, söz konusu prototipi ve şirket bünyesinde kurulan yeni hidrojen dolum istasyonunu 2024 yazında Avusturya'nın Bischofshofen kentinde ilk kez tanıtmış, ardından Bauma 2025 Fuarı'nda uluslararası kamuoyuna sunmuştu. L 566 H, farklı müşterilerle test edilen birkaç hidrojenli yükleyiciden biri konumunda bulunuyor.

AĞIR HİZMET UYGULAMALARI İÇİN HİDROJEN ÖNE ÇIKIYOR

Liebherr, alternatif tahrik sistemlerinde teknolojiye tarafsız bir yaklaşım benimsiyor. Ancak şirketin yürüttüğü kapsamlı çalışmalar, yüksek enerji ihtiyacı olan ağır hizmet makineleri için hidrojenin dizelin en uygun düşük emisyonlu alternatifi olduğunu ortaya koyuyor. Yüksek enerji yoğunluğu,

sağlam bileşen yapısı ve uzun çalışma sürelerine uygunluğu, hidrojen motorlarını özellikle zorlu uygulamalar için cazip hale getiriyor.

Yeşil hidrojen kullanılması halinde, bu motorlar büyük ölçüde CO₂'siz çalışırken, azot oksit emisyonlarını da son derece düşük seviyelerde tutabiliyor.

KAMYON TARAFINDA SERİ ÜRETİM BAŞLADI

Sahada kullanılan Liebherr yükleyici henüz geliştirme aşamasında olsa da, hidrojen kamyonları için seri üretim süreci başlamış durumda. MAN hTGX, MAN'ın tamamen emisjonsuz ikinci çözümü olarak küçük ölçekli seri üretimde yer alıyor ve sipariş edilebiliyor.

MAN Truck & Bus SE Kıdemli Mühendislik Yöneticisi Peter Albrecht, hidrojenli kamyonların sürüş karakteristiğine ilişkin şu değerlendirmeyi yaptı:

“Sürüş hissi dizel araçlarla kıyaslanabilir seviyede. Ayrıca dizel araçlarda bulunan sürücü destek sistemleri ve otomatik şanzıman fonksiyonlarının tamamı burada da mevcut.”

Daimler Truck adına testte yer alan Mercedes-Benz Arocs tabanlı hidrojenli araç için konuşan Daimler Truck AG



H2 ICE Baş Mühendisi Mirco Conitz ise, hidrojen motorunun esnek kullanımına ve sessiz çalışmasına dikkat çekti.

ALTYAPI VE FİYAT BELİRLEYİCİ OLACAK

Test operasyonu, düşük emisyonlu şantiyelerin artık uzak bir hedef olmadığını ortaya koysa da, hidrojenin yaygınlaşması için altyapı kritik önem taşıyor. Liebherr, MAN, Daimler Truck ve Hydrogen Engine Alliance, Avrupa genelinde kapsamlı bir hidrojen taşıma ağı ve rekabetçi bir hidrojen fiyatlandırması olmadan bu dönüşümün hız kazanamayacağına dikkat çekiyor.

Avrupa'daki üreticiler, Asya'da izlenen kararlı politikaların benzerlerinin hayata geçirilmesiyle hidrojenin ağır hizmet ve inşaat sektöründe güçlü bir çözüm haline gelebileceğini vurguluyor ■



ENERJİ DÖNÜŞÜMÜNÜN SESSİZ GÜCÜ YÜK MÜHENDİSLİĞİ, LES-EXPO 2026'DA KÜRESEL SAHNEYE ÇIKIYOR

► **RÜZGÂR** türbinlerinin 100 metreyi aşan kanatları, binlerce tonluk kuleler ve dev enerji depolama sistemleri... Sürdürülebilir enerji dönüşümünün sahadaki en kritik ama en az görünen aktörlerinden biri **yük mühendisliği**. Yenilenebilir enerji yatırımlarından düşük karbonlu sanayi projelerine kadar pek çok mega yatırım, ağır ve karmaşık yüklerin güvenli biçimde taşınması ve monte edilmesiyle hayata geçiyor.

Yük Mühendisliği Birliği (YMB) Başkanı Ahmet Altunkum, enerji dönüşümünün yalnızca üretim teknolojileriyle sınırlı olmadığını vurguluyor: *"Bir rüzgâr türbininin ya da enerji depolama sisteminin kurulumu, başlı başına yüksek mühendislik gerektiriyor. Bugün rüzgâr projelerinde kanatlar 100 metreyi, kule ağırlıkları 1.500 tonu aşarken; offshore projelerde tek parça modüller 2-4 bin ton seviyelerine ulaşıyor."*

Sektör, bu ölçekteki operasyonları artık dijital simülasyonlar, optimize edilmiş

güzergâhlar ve yeni nesil ekipmanlarla yönetiyor. Bu sayede ağır taşıma ve kaldırma operasyonlarında yüzde 5-10 oranında yakıt tasarrufu sağlanırken, projelerde 20 ila 80 ton arasında karbon salımı azaltılabiliyor. Yük mühendisliği böylece enerji dönüşümünün yalnızca destekçisi değil, **doğrudan hızlandırıcısı** haline geliyor.

50 MİLYAR DOLARLIK BİR GELECEK

Dünya genelinde hızlanan **offshore rüzgâr projeleri**, yük mühendisliği açısından daha karmaşık süreçleri beraberinde getiriyor. Deniz koşullarında binlerce tonluk bileşenlerin taşınması ve montajı, yüksek güvenlik ve mühendislik hassasiyeti gerektiriyor. Türkiye'de de bu alandaki yatırımların artması beklenirken, Türk yük mühendisliği firmalarının küresel projelerde daha aktif rol alması öngörülüyor.

Bugün yaklaşık 15 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşan sektörün, önümüzdeki 10 yıl içinde 50 milyar dolarlık bir potansiyele erişmesi bekleniyor.



Ahmet ALTUNKUM / YMB Başkanı

Ancak büyüme, sektör için yalnızca hacim artışı anlamına gelmiyor. Altunkum'a göre sürdürülebilirlik; "daha az kaynakla, daha yüksek güvenlikle ve daha düşük çevresel etkiyle" proje tamamlamak demek.

Tüm bu dönüşümün odağında ise 7-9 Nisan 2026 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek LES-EXPO 2026 Avrupa-Asya-Afrika Yük Mühendisliği Hizmetleri Fuarı yer alıyor. Dünyada yük mühendisliğine adanmış ilk ihtisas fuarı olan LES-EXPO 2026, üç kıtadan 200'ü aşkın katılımcı firma ve 10 bini aşkın sektör profesyoneli bir araya getirecek.

Enerji dönüşümünün görünmeyen ama vazgeçilmez gücü olan yük mühendisliği, LES-EXPO 2026 ile ilk kez bu ölçekte kendi sahnesine çıkmaya hazırlanıyor ■



AKÜLÜ EKLEMLİ PLATFORM SIGMA 16 PRO

- Kompakt ve çevik
- Sınıfının en iyisi
- Yatay jib bom hareketi





BOMAG, TÜRKİYE FİNİŞER PAZARINDAKİ KONUMUNU GÜÇLENDİRİYOR

Yol ve asfalt makineleri üreticisi BOMAG, finişer segmentindeki faaliyetlerini artırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda, BOMAG'ın Türkiye distribütörü Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.'nin iş ortaklarının katılımıyla, markanın İtalya'nın Alfonsine kentinde bulunan finişer fabrikasına bir ziyaret gerçekleştirildi. Ziyarete üretim süreçleri incelendi ve tesisin teknik altyapısı yerinde gözlemlendi.

► **OCAK 2024** itibarıyla Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. bünyesinde yer alan BOMAG, ürün ve hizmet portföyünü yol yapım sektörünün ihtiyaçlarına göre şekillendiriyor. Alfonsine'deki fabrika ziyareti sırasında katılımcılar, finişer üretim süreçleri ve kullanılan teknolojiler hakkında bilgi aldı.

ALFONSINE FABRİKASI'NDA FİNİŞER VE ASFALT PLENTİ ÜRETİMİ

İtalya Alfonsine'de yer alan BOMAG finişer fabrikası, yol yapım teknolojileri alanında uzmanlaşmış bir üretim merkezi olarak faaliyet gösteriyor. Temelleri 1899 yılına dayanan tesis, günümüzde yaklaşık 150.000 metrekarelik bir alanda üretim gerçekleştiriyor. Fabrikada finişerlerin yanı sıra asfalt plentleri de üretiliyor.

Yıllık yaklaşık 500 adet finişer üretim kapasitesine sahip olan tesiste, siparişe bağlı üretim modeli uygulanıyor. Üretilen makineler farklı ülkelere ihraç edilir-

ken, fabrikanın bünyesinde makinelerin performans testlerinin gerçekleştirildiği özel bir demo alanı da bulunuyor.

Türkiye Pazarındaki Finişer Çalışmaları Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Yol Makineleri Ülke Satış Müdürü Cem Doyuran, finişer segmentine yönelik çalışmalara ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Doyuran, yaklaşık iki yıllık süreçte Türkiye'de altı adet finişer teslimatı gerçekleştirildiğini ve finişer ile freze segmentlerinde faaliyetlerin sürdürüldüğünü ifade etti. Ziyaret kapsamında, iş ortaklarıyla birlikte üretim süreçlerinin yerinde incelendiğini ve fabrikanın teknik yapısının gözlemlendiğini belirtti.

GENİŞ FİNİŞER ÜRÜN GAMI

BOMAG, finişer ürün grubunda kompakt sınıftan otoyol sınıfına kadar uzanan bir ürün portföyü sunuyor. BF 200 C-2 modelinden BF 800 C-3'e kadar farklı ihtiyaçlara yönelik çözümler yer alıyor. Ürün gamında ayrıca BF 300 C-2 ve BMF 2500 modelleri de bulunuyor.

BF 200 C-2 modeli, kaldırımlar, alt geçitler ve dar alanlar gibi sınırlı çalışma sahalarına yönelik olarak tasarlanmış kompakt bir finişer olarak konumlanıyor. Düşük ağırlığı ve taşıma genişliği sayesinde farklı taşıma koşullarına

uyum sağlıyor. Model; kapalı otoparklar, spor alanları ve peyzaj uygulamaları gibi alanlarda kullanılabilir.

BF 800 C-3 modeli ise otoyollar ve havaalanları gibi yüksek asfaltlama kapasitesi gerektiren projelere yönelik geliştirildi. Çift yönde genişletilebilen operatör alanı, görüş açısını artırmayı hedeflerken; A-PAVE işletim konsepti ve sezgisel ekran yapısı ile operatör kullanımına yönelik fonksiyonlar sunuyor. Model, %95'e kadar ön sıkıştırma kapasitesi ile öne çıkıyor.

TEKNİK DONANIMLAR VE SİSTEMLER

BOMAG finişerlerinde yer alan teknik özellikler arasında MAGMALIFE ısıtma sistemi, ECOMODE motor yönetimi, QUICK COUPLING tabla bağlantı sistemi ve otomatik yağlama sistemi bulunuyor. MAGMALIFE sistemi, hava koşullarına bağlı olarak yaklaşık 20-30 dakikalık ısınma süresi sunarken, tabla boyunca eşit ısı dağılımı sağlamayı hedefliyor. ECOMODE ise motor devrini optimize ederek yakıt tüketiminin kontrol edilmesine yardımcı oluyor.

Geçmeli tabla uzatmalarına sahip QUICK COUPLING sistemi, sahada ek kaldırma ekipmanına duyulan ihtiyacı azaltmayı amaçlıyor. Otomatik yağlama



sistemi ise makinenin hareketli parçalarında ihtiyaç duyulan greslemenin merkezi olarak yapılmasına imkân tanıyor.

SATIŞ SONRASI HİZMET YAPISI

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş., BOMAG markası için Türkiye genelinde yaygın yetkili servis ağı ve yedek parça temini sunuyor. Satış sonrası hizmetler kapsamında, kullanıcıların hızlı ve sürekli destek alabilmesi hedefleniyor ■





QUADROMAC

EĞİTİM VE İSTİHDAMI BULUŞTURAN ATÖLYE MODELİ

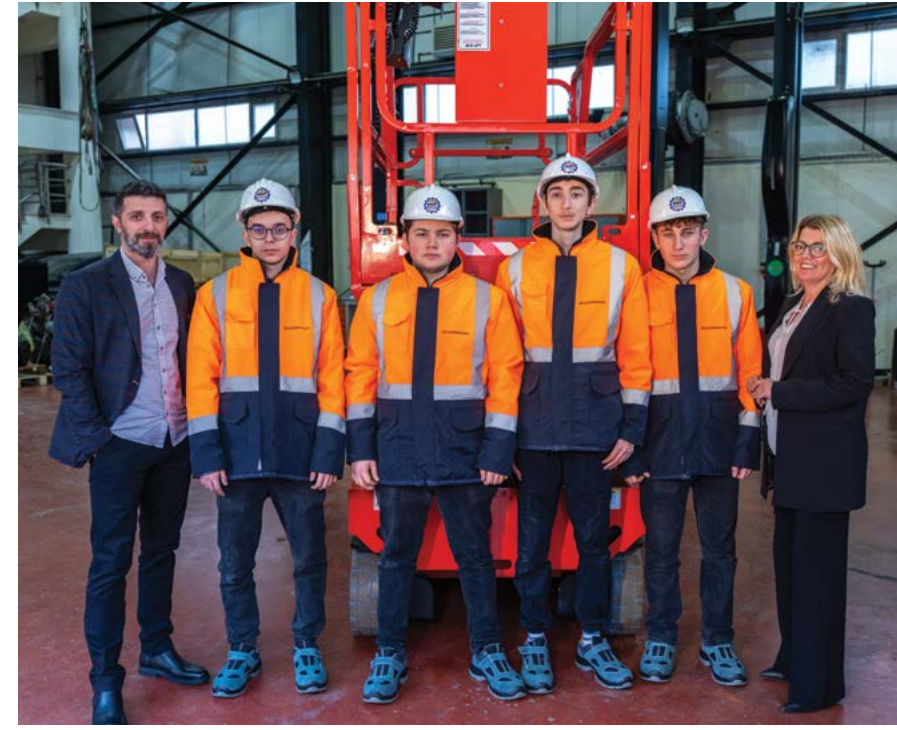
Personel yükseltici platform sektöründe nitelikli insan kaynağı ihtiyacına yönelik olarak hayata geçirilen **“Geleceğin Ustaları Atölyesi”**, eğitim ile istihdamı aynı çatı altında buluşturan bir uygulama olarak dikkat çekiyor.



► **HAYDARPAŞA** Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi bünyesinde kurulan ve aktif olarak faaliyet gösteren atölye; öğrencilerin personel yükseltici platform sektörünü tanımasını, teknik ve güvenlik odaklı beceriler kazanmalarını ve mezuniyet sonrasında sektöre geçişlerini kolaylaştırmayı amaçlıyor. Program, sektöre ilişkin bilgisi sınırlı olan öğrenciler için doğrudan saha ile temas kurma imkânı sunuyor.

SEKTÖRLE ERKEN DÖNEMDE TANIŞMA İMKÂNI

Personel yükseltici platformlar, vinç ve forklift gibi ekipmanlara kıyasla daha az bilinen bir alan olarak öne çıkıyor. Bu durum, sektörün kariyer olanaklarının öğrenciler ve aileler tarafından yeterince tanınmamasına neden olabiliyor.



“Geleceğin Ustaları Atölyesi”, okul yönetimi, sektör temsilcileri ve aileleri bir araya getiren yapısıyla bu kopukluğu azaltmayı hedefliyor. Öğrenciler, eğitim süreci devam ederken sektöre tanışarak gerçek iş süreçlerini gözlemleme ve kariyer planlamalarını bu doğrultuda yapma fırsatı elde ediyor.

Quadro Makine’nin IPAF üyesi ve yetkili IPAF Eğitim Merkezi olması sayesinde, platform güvenliği ve kullanımına ilişkin uluslararası standartlar eğitim programının bir parçası olarak uygulanıyor. Güvenlik yaklaşımı, öğrencilerin mesleki eğitim sürecine entegre ediliyor.

UYGULAMALI EĞİTİMDEN SAHA DENEYİMİNE

Atölyede, kiralama firmalarına ve son kullanıcılara ait makineler, profesyonel gözetim altında bakım ve servis süreçlerinden geçiriliyor. Döner sermaye sistemi kapsamında öğrenciler, hem uygulamalı deneyim kazanıyor hem de emeklerinin karşılığını alıyor.

Eğitim süresince öğrenciler; kiralama firmaları, servis sağlayıcılar, üreticiler ve satış organizasyonlarıyla doğrudan temas kurma imkânı buluyor. Atölyeden mezun olan öğrencilerin bir bölümünün bugün personel yükseltici platform sektöründe çalıştığı belirtiliyor.

EĞİTİM VE İSTİHDAM ARASINDA BİR MODEL

Çalışmaya ilişkin değerlendirmede bulunan Quadro Makine yetkilisi Sibel Aygül, atölyenin kurgulanma sürecinde hedeflerinin yalnızca teknik eğitim vermek olmadığını vurgulayarak, *“Bu atölyeyi kurgularken amacımız yalnızca teknik eğitim vermek değil; gençleri sektöre güvenle hazırlayacak, sahada karşılığı olan bir yapı oluşturmaktır. Mezunlarımızın bugün sektörde çalışıyor olması, doğru bir model kurduğumuzu gösteriyor. Bu sürecin hayata geçmesinde vizyoner yaklaşımlarıyla büyük destek veren Haydarpasha Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi yönetimine ayrıca teşekkür ediyoruz. Eğitimle istihdam arasında gerçek bir köprü kurmanın, sektörün geleceği için kritik olduğuna inanıyoruz”* dedi.





GÜÇLÜ EKİPMAN YATIRIMLARIYLA OPERASYONEL KAPASİTESİNİ YÜZDE 50 ARTTIRDI

Ağır yük kaldırma, proje taşımacılığı ve yük mühendisliği alanında faaliyet gösteren **Hareket**, 2025 yılını hem finansal hem de operasyonel açıdan dikkat çekici bir performansla tamamladı. Şirket, yıl boyunca imzaladığı 105 milyon dolarlık iş anlaşmalarının yanı sıra, **132 milyon dolarlık ekipman yatırımıyla operasyonel kapasitesini yüzde 50 oranında artırarak küresel ölçekteki konumunu güçlendirdi.**

► **HAREKET** CEO'su Abdullah Altunkum, 2025'in şirket açısından yalnızca yeni projelerin değil, aynı zamanda mühendislik kabiliyeti ve ekipman gücünün ileri taşındığı stratejik bir dönem olduğunu ifade etti. Yapılan yatırımlar sayesinde Hareket, daha büyük ölçekli ve daha karmaşık projeleri eş zamanlı olarak yürütebilecek bir yapıya kavuştu.

ÜÇ KİTADA EŞ ZAMANLI OPERASYON YETKİNLİĞİ

Gerçekleştirilen ekipman yatırımlarının, filoyu büyütmenin ötesinde bir hedefle planlandığını belirten Altunkum, bu sürecin Hareket'in global operasyon kabiliyetini doğrudan etkilediğini vur-

guladı. Orta Doğu'dan Asya-Pasifik'e, Afrika'dan Avrupa'ya kadar uzanan geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren şirket, 7 farklı endüstride çok sayıda projeyi aynı anda yönetebilecek teknik altyapıya ulaştı.

Bu yatırımlar, Hareket'in uluslararası sıralamalardaki konumuna da yansdı. Şirket, Uluslararası Vinçler ve Özel Taşımacılık (IC100) listesinde dünya genelinde 29'uncu, Avrupa'da ise 8'inci sıraya yükselirken; IC T50 listesinde dünya genelinde 15'inci sırada yer aldı.

Ekipman gücündeki artış, Hareket'in yenilenebilir enerji projelerindeki etkin-

liğini de destekledi. 2025 yılı içerisinde Türkiye'nin bugüne kadar taşınan en uzun rüzgâr türbini kanatlarının sahaya ulaştırılması, şirketin mühendislik ve operasyonel kapasitesini ortaya koyan projeler arasında yer aldı. Çankırı Çerkeş'te gerçekleştirilen bu projede, 90 metreyi aşan kanatlar 520 kilometrelik bir güzergâh boyunca ileri mühendislik çözümleriyle taşındı.

Hareket, 2007 yılından bu yana yenilenebilir enerji alanında yürüttüğü çalışmalar kapsamında bugüne kadar 1.127 rüzgâr türbini kurulumu, 982 montaj hizmeti ve 1.436 taşıma operasyonu gerçekleştirdi. Bu projelerle Türkiye'nin rüzgâr enerjisi kurulu gücüne önemli katkı sağlandı.

MARİN HİZMETLERİ İLE YENİ BİR ALAN

2025'te yapılan yatırımların bir uzantısı olarak, Hareket bünyesinde Marin Hizmetleri bölümü de devreye alındı. Şirket, bu kapsamda 2 adet 10 bin ton taşıma kapasiteli 330 sınıf barge yatırımı gerçekleştirdi. Bu adım, off-shore ve liman projelerinde daha aktif bir rol üstlenme hedefinin önemli bir parçası olarak öne çıkıyor.

2025'te hayata geçirilen ekipman yatırımları; insan kaynağı, mühendislik kültürü ve uzun vadeli büyüme stratejisinin somut bir yansıması olarak değerlendiriliyor. Hareket, proje taşımacılığı ve yük mühendisliği alanında küresel ölçekte daha güçlü bir konuma ulaşmayı hedeflerken, 2025 yılı bu vizyonun altyapısını oluşturan önemli bir dönüm noktası olarak öne çıkıyor ■



Abdullah ALTUNKUM / Hareket CEO'su

SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezen.com	•					•	•			
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•		•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•		•		
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreyle	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com				•						
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•		•		•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•		•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Gürüş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
43 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
44 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
45 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
46 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
47 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
48 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
49 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
50 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
51 ÖZİSMAC	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
52 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
53 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
54 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
55 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertr.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
56 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
57 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
58 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
59 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
60 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
61 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
62 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
63 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
64 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
65 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
66 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Imer, Carer, Mtg, Petronas Arbor	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
67 TURKUAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuaz1makine.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
68 TUNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
69 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
70 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
71 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
72 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
73 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
74 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
75 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
76 ZOOMLİON TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

Kolayca Kirala

makinaparkuru.com

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyci)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24-26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MINİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
	9T-13T	90.000-120.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-250.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		150.000-200.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	200.000-250.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	25.000-40.000
KOMPAKTÖR		35.000-50.000
KOMPRESÖR		20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	30.000-45.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	100.000-125.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	60.000-80.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	300.000-400.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.

Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

ONLINE SATIN AL! AVANTAJLARI YAKALA

Mini Ekskavatör ve Makaslı Platform ürünlerimizi artık online satın alabilirsiniz!

İnternete özel fiyatlar ve
kampanyalar için hemen
web sitemizi ziyaret edin.

Şimdi Avantajları Keşfet

makinesatis.sif.com.tr

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

maki
na
parkuru

SİF JCB

2026'NIN İLK FIRSATINI KAÇIRMAYIN!

Volvo ekskavatör ayrıcalığını, Ascendum gücü ve güvencesiyle yaşamının tam zamanı! Avantajlı fiyatlar ve rahatlatıcı ödeme planlarıyla bu fırsatı kaçırmayın, kazançlı çıkın.

**0 peşinat kampanyasında, ilk kira peşin olarak alınacaktır.*

www.ascendum.com.tr

