

f^{orum}makina

İş ve İnşaat Makineleri Dergisi

www.forummakina.com.tr

Sayı: 178



PLATFORM GÜNLERİ

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM
SEKTÖRÜNÜN ZİRVESİ İÇİN
GERİ SAYIM BAŞLADI!

17-19 EYLÜL 2026

HOŞ GELDİNİZ
#platformgünleri2026

#platform

İMDER
Makine yatırımları
yeniden ivme kazandı

Zoomlion Türkiye
servis turunu ülke
geneline taşıdı

Türk Müteahhitleri
ilk 6 ayda uluslararası
arenada ne yaptı?

Ascendum Makina ile
SDLG'nin Türkiye
yolculuğu ayrılıyor

VERİMLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYE ÇIKARAN GÜÇ



Daha basit ve daha hafif yapısıyla daha fazla güç sunar. Bu motor, ekipmanınızın çalışmaya devam etmesi için ihtiyacınız olan verimliliği sağlar. Geniş bir endüstriyel uygulama yelpazesinde kanıtlanmış olan gücü 326 hp / 243 kW'ye çıkarak, verimliliği etkilemeden daha büyük hacimli motorların değiştirilmesini mümkün kılar.

Cummins B6.7™'nin performans çitasını nasıl belirlediğini görmek için:
www.cummins.com/tr

B6.7™
PERFORMANCE
SERIES



©2024 Cummins Inc.

**DÜNYAYI
HAREKETE
GEÇİREN
KESİNTİSİZ GÜÇ**

A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP

Çok Kapsamlı

www.wirtgen-group.com/technologies



CLOSE TO OUR CUSTOMERS

YOL VE MADEN TEKNOLOJİLERİ. WIRTGEN GROUP'un lider teknolojileri ile yol yapım döngüsündeki tüm işleri en iyi ve ekonomik şekilde halledebilirsiniz. VÖGELE, HAMM, KLEEMANN markalarıyla WIRTGEN GROUP'a güvenin.

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti · Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223
Gölbaşı Ankara · 0312 485 3939 · info.ankara@wirtgen-group.com www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



Sayı 178 - Temmuz 2026

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
HYBRID İletişim Organizasyon Makina ve Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
Gökhan KUYUMCU

Genel Koordinatör
Gökhan KUYUMCU

Haber ve Reklam İletişim
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sk.
Prestij Plaza No:28 D:4
Ataşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 216 388 80 13
G: +90 532 695 15 44
www.forummakina.com.tr
gkuyumcu@forummakina.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Gökhan KUYUMCU

Görsel Yönetmen
Mehmet Ali ÇELİK

Baskı
Oksijen Matbaacılık
İbrahim Karaoğluolu Cad. No:35
Altuntaş Apt. Seyrantepe İstanbul
+90 212 283 10 15
www.oksijenbasim.com.tr

Yayın Türü
Yerel süreli yayın. Ayda bir yayımlanır.
Forum Makina Dergisi, T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır.

Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı, Forum Makina Dergisi'ne aittir. İzinsiz, kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.



► **İŞ VE İNŞAAT MAKİNELERİ** sektörü açısından oldukça hareketli bir dönemi geride bırakıyoruz. Bir yandan küresel ekonomideki belirsizlikler, finansmana erişim sorunları ve jeopolitik gelişmeler sektör üzerinde baskı oluşturmaya devam ederken, diğer yandan teknoloji, sürdürülebilirlik ve yeni iş modelleri rekabetin kurallarını yeniden yazıyor.

Bu değişimi en somut şekilde gösteren verilerden biri, **Türk müteahhitlerinin uluslararası pazardaki performansı** oldu. Dünyanın en başarılı müteahhitlik sektörlerinden birine sahip olmamıza rağmen, yılın ilk altı ayında üstlenilen yurt dışı proje hacminde yaşanan gerileme, üzerinde ciddiyeyle durulması gereken bir gelişme. Elbette küresel yatırımların yavaşlaması, finansman maliyetleri ve bölgesel riskler bu tablonun önemli nedenleri arasında yer alıyor. Ancak rekabet artık yalnızca fiyatla değil; teknoloji, sürdürülebilirlik, hız ve verimlilikle şekilleniyor. Türk müteahhitlerinin bugüne kadar defalarca kanıtladığı proje yönetim kabiliyeti, önümüzdeki dönemde dijitalleşme ve yeni nesil ekipman yatırımlarıyla desteklendiği ölçüde yeniden güçlü bir ivme yakalayacaktır.

Geçtiğimiz haftalarda Düsseldorf'ta bulunma fırsatı yakaladım. Şehrin merkezinde gerçekleştirilen **profesyonel bir yıkım çalışması** uzun süre yerinde izledim. Açıkçası sadece kullanılan makineler değil, organizasyonun tamamı dikkat çekiciydi. Trafik yönetiminden çevre güvenliğine, toz kontrolünden atık ayrıştırmasına kadar her detay önceden planlanmıştı. Operatörlerin hassas çalışması, ekipler arasındaki **koor-**

dinasyon ve iş güvenliğine gösterilen **özen**, yıkımın aslında başlı başına yüksek mühendislik gerektiren bir disiplin olduğunu bir kez daha gösterdi. İnşaat kadar yıkım süreçlerinin de teknolojiyle dönüşmesi, geleceğin şehirlerini şekillendiren önemli başlıklardan biri olmaya devam ediyor.

Aslında bu gözlem, dergimizin bu sayısındaki birçok haberle de örtüşüyor. Artık sektörümüzde başarı yalnızca daha güçlü makineler üretmekten geçmiyor. **Akıllı sistemler, dijital çözümler, elektrikli makineler, düşük işletme maliyetleri ve güçlü satış sonrası hizmetler** markaların en önemli rekabet alanları haline geliyor.

Bu dönüşümün dikkat çekici örneklerinden biri de **TSM Global'in yeni markası Lovol**. Dergimizin bu sayısında yer verdiğimiz röportajda, şirketin yalnızca bir distribütörlük faaliyeti yürütmediğini, uzun vadeli bir marka yatırımı hedeflediğini görüyoruz. Türkiye genelinde güçlü bayi ve servis ağı oluşturma, elektrikli ürün gamını pazara sunma ve ülkemizi bölgesel bir merkez haline getirme hedefi, sektörümüz açısından önemli bir vizyon ortaya koyuyor. Özellikle Çinli üreticilerin artık sadece maliyet avantajıyla değil; teknoloji, Ar-Ge ve ürün geliştirme kabiliyetleriyle de küresel rekabette söz sahibi olması, sektörün yeni gerçeklerinden biri haline geldi. Lovol örneği de bu değişimin somut yansımalarından biri olarak dikkat çekiyor.

Saygılarımla

Gökhan Kuyumcu

forum_makina forummakina ForumMakina forummakina Forum Makina

HMK 360 LC

HAFRİYATTA FARK YARATIR!

GÜÇ:
281 HP

KEPÇE KAPASİTESİ:
2,0 M³

ÇALIŞMA AĞIRLIĞI:
38.700 KG



HIDROMEK®
Birlikte Daha Güçlüyüz

hidromek.tr Hidromek hidromekofficial HidromekTV company/hidromek hidromek.official

GİTMEK İSTEDİĞİNİZ SAYFAYA **TIKLAYINIZ**6 ► **İMDER**

Makine yatırımları yeniden ivme kazandı



6

8 ► **ASCENDUM MAKİNA**

Ascendum Makina ile SDLG'nin Türkiye yolculuğu ayrılıyor

8 ► **SCANIA**Mobil vinç sektörüne **Scania XT** platformunda iki yeni seçenek10 ► **THBB**

İnşaat sektöründe sınırlı toparlanma sinyali

12 ► **MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS****Medcem, Komatsu** ile operasyonel gücünü büyütüyor14 ► **HİDROMEK**

TİM 1000'de bir kez daha yerini aldı

16 ► **MERCEDES-BENZ TÜRK**

Mercedes-Benz Türk ve Boğaziçi Beton'dan 400 araçlık filo hamlesi

18 ► **LIEBHERR**

Kazık çakma uygulamalarına esnek ve verimli yeni çözüm

20 ► **VOLVO****Volvo A30 Electric** ilk görevine hidroelektrik santralinde başladı24 ► **WIRTGEN GROUP****Vögele Edge Detection** ile asfalt seriminde yeni dönem26 ► **İŞ GÜVENLİĞİ**Düsseldorf'ta örnek yıkım operasyonu: **Güvenlik ve teknoloji aynı sahada**30 ► **HİDROMEK**Güven Hafriyat firma sahibi **Mustafa Çömez: İş makinesinde HİDROMEK'ten başka markaya bakmıyoruz**32 ► **VOLVO İŞ MAKİNELERİ****CASE CX300E** 30 ton sınıfında verimlilik ve yakıt ekonomisini bir araya getiriyor36 ► **ZOOMLİON TÜRKİYE**Zoomlion Türkiye Kamu ve İhale Satış Departmanı Müdürü **Kemal Yıldız: "Kamu artık sadece makine almıyor, çözüm ortağı seçiyor"**38 ► **TSM GLOBAL**Yeni **Yanmar VIO38-7** Mini Ekskavatör sahaya indi42 ► **TMB**

Türk Müteahhitleri ilk 6 ayda uluslararası arenada ne yaptı?



42

46 ► **CATERPILLAR****Yapay zekâ, otonomi ve elektrifikasyon:** İş makinelerinde yeni rekabet dönemi

46

48 ► **HASEL - BOBCAT**

Alevlerden önce sahaya inmek: Orman yangınlarının önlenmesinde kompakt makinelerin rolü

50 ► **VOLVO**

Volvo İş Makineleri yılın ikinci çeyreğinde de operasyonel gücünü korudu

52 ► **WIRTGEN GROUP****Vögele**'den Mont Blanc Tüneli'nde zamanla yarışan asfaltlama performansı: **SUPER 1803-5 X** zorlu tünel koşullarında tek gecede tamamlanan kaplamada öne çıktı54 ► **ZOOMLİON TÜRKİYE**

Servis turunu ülke geneline taşıdı

56 ► **AMMANN****ARX140** ile asfalt sıkıştırma verimlilik ve operatör konforu bir arada58 ► **TERRAFİRMA**Eski **SpaceX** mühendislerinden inşaat teknolojisine dev hamle: **TERRAFİRMA** 115 milyon dolarlık yatırımla büyüyor

HITACHI

Reliable Solutions

Hitachi Construction Machinery Group

LANDCROS

Japanese Excellence — Reliable Solutions

MADE IN JAPAN

Sınıfının En Az Yakıt Tüketimine Sahip Hitachi ile Sahanızda Fark Yaratın!



Müşteri İletişim Hattı
0216 446 64 64



Güvenilir Çözümlerle Sahadayız!

ENKA
PAZARLAMA İHRACAT İTHALAT A.Ş.

MAKİNE YATIRIMLARI YENİDEN İVME KAZANDI

Mayıs ayında yaşanan sert daralmanın ardından **iş makineleri pazarı hazırda güçlü bir toparlanma sergiledi. Son 15 yılın en yüksek haziran ayı satış performansına ulaşan sektör, yılın ilk yarısındaki kayıpların bir bölümünü telafi ederken, istif makineleri pazarı da büyümesini sürdürdü.**

► **İMDER** (Türkiye İş Makineleri Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği) tarafından açıklanan tahmini pazar verilerine göre, haziran ayında Türkiye genelinde 1.259 adet yeni iş makinesi satıldı. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11,2 artış anlamına gelen bu sonuç, 2012 yılında kaydedilen 1.232 adetlik haziran ayı rekorunu da geride bırakarak son 15 yılın en güçlü haziran performansı olarak kayıtlara geçti.

Haziran ayındaki güçlü tabloya rağmen, yılın ilk beş ayında yaşanan daralmanın

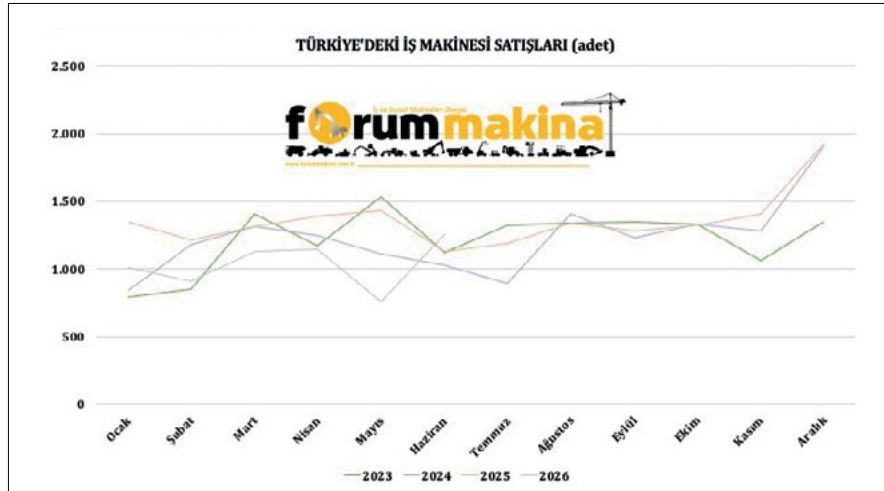
etkisi ilk yarı sonuçlarına yansımaya devam etti. 2026 yılının ilk altı ayında toplam iş makinesi satışları, geçen yılın aynı dönemindeki 7.846 adet seviyesinden yüzde 20,7 gerileyerek 6.221 adede düştü.

İSTİF MAKİNELERİNDE BÜYÜME DEVAM EDİYOR

İstif makineleri pazarı ise haziran ayında da güçlü seyrini korudu. İSDER (İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Derneği) verilerine göre, haziran

ayında Türkiye genelinde 1.270 adet yeni forklift ve istif makinesi satışı gerçekleşti. Bu rakam, geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 25,6'lık dikkat çekici bir artışa işaret etti.

Yılın ilk altı ayı değerlendirildiğinde ise istif makineleri pazarı istikrarlı büyümesini sürdürdü. Toplam satışlar, geçen yılın aynı dönemindeki 6.136 adetten yüzde 1 artışla 6.187 adede ulaşarak sektörün güçlü talep yapısını koruduğunu ortaya koydu ■



İMDER 2026

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	TOPLAM
1.011	912	1.129	1.147	763	1.259	...	...	...	...	...	...	6.221

İSDER 2026

OCAK	ŞUBAT	MART	NİSAN	MAYIS	HAZİRAN	TEMMUZ	AĞUSTOS	EYLÜL	EKİM	KASIM	ARALIK	TOPLAM
1.086	933	1.093	1.021	784	1.270	...	...	...	...	...	...	6.187

İş makineleriniz için güvenilir finansman İş Leasing'de.

Makine ve ekipman finansmanında
%1 KDV avantajıyla!



ASCENDUM MAKİNA İLE SDLG'NİN TÜRKİYE YOLCULUĞU AYRILIYOR

► **1 AĞUSTOS 2026** itibarıyla Ascendum Makina ile SDLG arasındaki ticari iş birliği sona eriyor. Şirketten yapılan açıklamaya göre, bu tarihten itibaren Ascendum Makina, SDLG marka iş makinelerinin Türkiye'deki satış, satış sonrası hizmetler, yedek parça tedariki ve teknik destek faaliyetlerini yürütmeyecek.

Türkiye iş makineleri sektöründe uzun yıllardır faaliyet gösteren Ascendum Makina, SDLG ile olan iş birliğinin karşılıklı olarak sonlandırıldığını duyurdu. Açıklamada, şirketin faaliyetlerini temsilciliğini üstlendiği diğer markalar ve mevcut organizasyon yapısıyla kesintisiz şekilde sürdüreceği vurgulandı.

Yapılan bilgilendirmeye göre, SDLG markasına ilişkin yeni satış, servis, bakım, garanti ve yedek parça süreçleri artık Ascendum Makina tarafından yürütülmeyecek. Bu hizmetlerin, SDLG'nin Türkiye'deki yeni yapılanması kapsamında organize edileceği belirtildi.

Ascendum Makina açıklamasında, SDLG markasını tercih eden müşterilere ve iş ortaklarına teşekkür edilirken, iş birliği süresince kurulan güvene dayalı ilişkilerin şirket açısından önemli bir değer oluşturduğu ifade edildi.

Şirket, önümüzdeki dönemde de premium iş makinesi çözümleri, güçlü satış sonrası hizmet altyapısı ve yaygın servis organizasyonu ile müşterilerine hizmet vermeyi sürdüreceğini açıkladı. Türkiye genelindeki teknik ekibi ve müşteri odaklı hizmet anlayışıyla faaliyetlerine mevcut yapılanması doğrultusunda devam edeceği bildirildi ■

MOBİL VİNÇ SEKTÖRÜNE SCANIA XT PLATFORMUNDA İKİ YENİ SEÇENEK



► **KONYA** Ağır Vasıta, Scania XT şasi üzerine geliştirilen 560G 8x4 Vinç Titan ve 560G 8x4 Vinç Ultra modellerini sektör temsilcileriyle buluşturdu. Mobil vinç uygulamalarına yönelik geliştirilen iki model, farklı kaldırma

kapasiteleri ve ağır hizmet odaklı teknik özellikleriyle öne çıkıyor.

Scania yetkili satıcı ve servisi Konya Ağır Vasıta'nın tesislerinde düzenlenen etkinlikte, mobil vinç sektörüne

yönelik geliştirilen Scania 560G 8x4 Vinç Titan ile Scania 560G 8x4 Vinç Ultra modelleri tanıtıldı. Organizasyonda üstyapı üreticileri ve vinç hizmeti sunan sektör temsilcileri, araçları yakından inceleme ve kullanım alanlarına ilişkin bilgi alma fırsatı buldu.

Etkinlikte öne çıkan model olan Scania 560G 8x4 Vinç Titan, Scania XT şasi platformu üzerine geliştirildi ve 60 ton azami yüklü teknik kapasitesiyle mobil vinç uygulamalarına hitap ediyor. Aynı etkinlikte sergilenen Scania 560G 8x4 Vinç Ultra ise 52 ton azami yüklü teknik kapasite sunuyor.

Ağır yük kaldırma operasyonlarının farklı ihtiyaçlarına yönelik geliştirilen Titan ve Ultra modellerinin; dayanıklılık, performans ve operasyonel verimliliği bir arada sunmayı hedeflediği belirtiliyor. Her iki model de standart olarak sunulan retarder sistemi ve güçlü şasi yapısıyla dikkat çekerken, Titan modeli 60 ton teknik kapasitesiyle, Ultra modeli ise farklı operasyonel ihtiyaçlara yönelik çözüm sunan yapıyla konumlandırılıyor ■



SUMITOMO
EXCAVATORS

YÜKSEK VERİM YÜKSEK PERFORMANS



tsmglobal.com.tr
444 3 876





İNŞAATTA SEKTÖRÜNDE SİNIRLI TOPARLANMA SİNYALİ

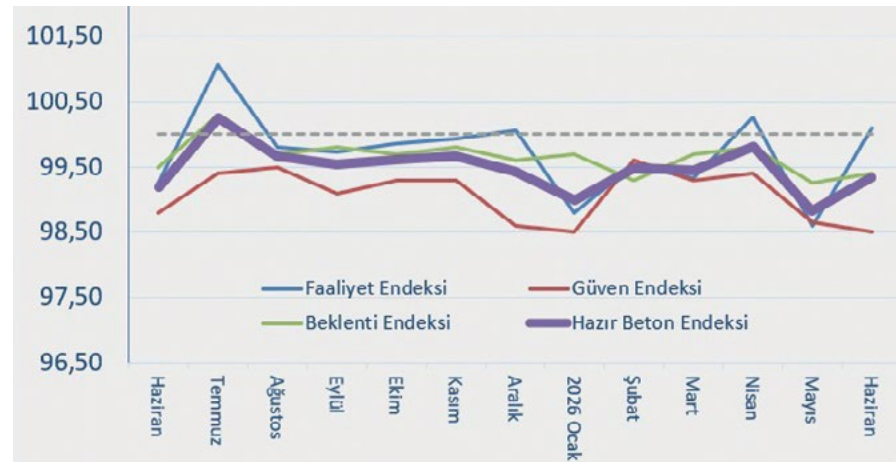
► **HAZIR BETON** Endeksi'nde faaliyet yeniden büyüme eşikini aştı, güven ve beklentilerde ise temkinli görünüm sürüyor Türkiye Hazır Beton Birliği'nin (THBB) açıkladığı 2026 Haziran Hazır Beton Endeksi, inşaat ve bağlantılı sektörlerde Mayıs ayına göre sınırlı bir toparlanmaya işaret ediyor. Faaliyet Endeksi'nin yeniden 100 puanın üzerine çıkması sahadaki hareketliliğin arttığını gösterirken, Güven ve Beklenti Endekslerinin eşik değerinin altında kalması sektörün temkinli durumunu koruduğunu ortaya koyuyor.

FAALİYET TARAFINDA TOPARLANMA ÖNE ÇIKTI

Haziran ayı verilerine göre Beklenti Endeksi'ndeki iyileşmeye Faaliyet Endeksi'ndeki yükseliş de eşlik etti. Böylece Hazır Beton Endeksi de Mayıs ayına göre daha olumlu bir görünüm sergiledi. Buna karşın Güven Endeksi, Mayıs ayındaki zayıf seyrin

ardından Haziran ayında da sınırlı gerilemesini sürdürdü ve 100 puanlık eşik değerinin altında kalmaya devam etti. Bu durum, sektörde güven algısının henüz kalıcı şekilde güçlenmediğini gösteriyor. Mayıs ayında resmi tatillerin etkisiyle yavaşlayan Faaliyet Endeksi ise Haziran'da 100,1 seviyesine yükselecek yeniden büyüme bölgesine geçti. Ancak endeksin eşik değerinin hemen üzerinde yer alması, toparlanmanın henüz sınırlı olduğunu ve önümüzdeki aylarda sürdürülebilirliğinin izlenmesi gerektiğini ortaya koyuyor.

THBB'nin değerlendirmesine göre, 2026 yılının ikinci çeyreği sonunda sektör yıllık bazda ılımlı bir toparlanma eğilimi sergilese de, güven ve beklenti göstergelerindeki zayıf görünüm, faaliyetlerde başlayan iyileşmenin henüz sektörün genel algısına tam olarak yansımadığını gösteriyor.



DENGELİ VE KADEMELİ TOPARLANMA SÜRECİ YAŞANIYOR

Raporu değerlendiren THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, Haziran ayında faaliyetlerde yıllık bazda toparlanma görülmesine rağmen güven ve beklenti göstergelerindeki sınırlı gerilemenin sektörün temkinli görünümünü koruduğunu belirtti.

İnşaat sektörüyle ilgili değerlendirmelerde bulunan THBB Başkanı Yavuz Işık, "2026 Temmuz ayı itibarıyla Türk inşaat sektörü, dezenflasyon sürecinin sağladığı görece iyileşmeye rağmen tedbirli bir yaklaşım sergilemektedir. Enflasyondaki yıllık gerileme ve para politikasında yılın ilerleyen dönemlerine ilişkin faiz indirimi beklentileri sektör açısından olumlu bir zemin oluştururken, yüksek finansman maliyetleri ve krediye erişimde devam eden sıkı koşullar özel sektör yatırımlarını ve konut talebini sınırlamaya devam etmektedir. Buna karşılık, deprem bölgesinde kısmen devam eden yeniden inşaat faaliyetleri, kentsel dönüşüm projeleri ve kamu altyapı yatırımları inşaat faaliyetlerini destekleyen temel unsurlar olmayı sürdürmektedir. Bu çerçevede sektör, bir yandan maliyet baskılarının hafiflemesi ve enflasyondaki düşüşten olumlu etkilenirken, diğer yandan finansman koşullarındaki sıkılık nedeniyle dengeli ve kademeli bir toparlanma süreci yaşamaktadır. Önümüzdeki dönemde inşaat sektöründeki büyümenin kalıcılığı, enflasyondaki düşüşün sürmesine, kredi koşullarının normalleşmesine ve para politikasındaki olası gevşeme adımlarına bağlı olacaktır." dedi

MST

ANAHTAR TESLİM GEL, AL, KAZAN!

Masraf Yok, Faiz Yok, Kasko Bizden

24
AY'A VARAN
VADE

%20
PEŞİNAT

%0
FAİZ

Euro Leasing
Kampanyası



TEKLİF AL

www.mst-tr.com

444 2 767





MEDCEM, KOMATSU İLE OPERASYONEL GÜCÜNÜ BÜYÜTÜYOR

► **DÜNYANIN** en büyük çimento fabrikalarından biri olan Medcem, makine parkını Komatsu iş makineleriyle güçlendirdi. Marubeni Dağıtım ve Servis tarafından teslim edilen toplam 12 Komatsu iş makinesi, Silifke-Mersin'deki üretim tesisinde verimlilik ve operasyonel sürekliliği desteklemek amacıyla göreve başladı.

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde Türkiye'deki teslimatlarını sürdüren Komatsu, Eren Holding iştiraki olan Medcem Madencilik ve Yapı Malzemeleri'ne toplam 12 iş makinesi teslim etti. Teslimat kapsamında; 1 adet Komatsu PC390LC-11E0, 4 adet PC490LC-11E0, 4 adet PC700L-

C-11E0 paletli ekskavatörün yanı sıra 1 adet WA600-8E0 lastikli yükleyici, 1 adet GD675-7E0 greyder ve 1 adet PC16 mini ekskavatör yer aldı. Yılda 6,6 milyon ton klinker ve 8 milyon ton çimento üretim kapasitesine sahip Medcem Çimento Fabrikası'nda görev yapacak makinelerin, tesisin günlük 40 bin tona varan üretim operasyonlarına katkı sağlaması hedefleniyor.

“Komatsu ile doğru bir karar verdiğimizize inanıyoruz”



Teslimat töreninde konuşan Medcem Çimento Fabrika Direktörü Ruhi Bilge, Komatsu ile uzun yıllara dayanan iş birliklerine dikkat çekerek şu değerlendirmede bulundu: “2015 yılından bu yana tesislerimizde kullandığımız Komatsu iş makineleriyle edindiğimiz deneyim, markaya duyduğumuz güveni daha da pekiştirdi. Günde 40 bin tona varan malzeme indirdiğimiz operasyonlarımızda ekipman seçiminde önceliğimiz her zaman işe uygunluk, yüksek kalite ve operasyon güvenliği oluyor. Komatsu, dayanıklı Japon teknolojisi, kendini kanıtlamış performansı ve bugüne kadar sorunsuz şekilde çalışmasıyla beklentilerimizi karşıladı. Güvenilirliği ve fayda/maliyet analizlerimizde sunduğu avantajlar sayesinde yeni makine yatırımlarımızda da Komatsu'yu tercih ederek doğru bir karar verdiğimizize inanıyoruz.”

“Operasyonel verimliliği en üst seviyede tutmayı amaçlıyoruz”

Marubeni Dağıtım ve Servis İş Makineleri Ülke Satış Müdürü Oğuzhan Toprak ise Medcem ile sürdürülen iş birliğinin önemine vurgu yaparak şunları söyledi: “Türkiye'nin önde gelen çimento üreticilerinden Medcem ile sürdürdüğümüz güçlü iş birliği kapsamında, tesisin makine parkının önemli bir bölümünü Komatsu iş makineleriyle yenilemekten memnuniyet duyuyoruz. Komatsu'nun yüksek performans, verimlilik, dayanıklılık, konfor ve operasyonel güvenliği bir arada sunan teknolojileriyle Medcem'in üretim süreçlerine uzun vadeli katkı sağlamayı hedefliyoruz. Bunun yanı sıra, Marubeni Dağıtım ve Servis olarak sunduğumuz kapsamlı satış sonrası hizmetler ve teknik destek sayesinde makinelerimizin kesintisiz çalışmasını destekliyor, iş ortaklarımızın operasyonel verimliliğini en üst seviyede tutmayı amaçlıyoruz. Medcem'in Komatsu'ya duyduğu güven ve tercihi bizim için büyük bir değer taşıırken, maden ve çimento sektörüne yaptıkları yatırımların sürdürülebilir büyümelerine katkı sağlamasını temenni ediyoruz.”

ŞANTIYE ŞEFİ İŞ BAŞINDA



H58-7RZ

GÜÇLÜ HİDROLİK SİSTEMİYLE BETON SEÇMEZ

160 M³/H KAPASİTE | YÜKSEK ERİŞİM
HASSAS BETON DÖKME | GÜÇLÜ PERFORMANS



HİDROMEK®

TİM 1000'DE BİR KEZ DAHA YERİNİ ALDI

► **TÜRKİYE** İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından her yıl hazırlanan "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı" araştırmasının 2025 yılı sonuçları açıklandı. Bir önceki yılın ihracat performansına göre hazırlanan listede HİDROMEK, 208. sırada yer alarak Türkiye'nin en büyük ihracatçı şirketleri arasındaki konumunu bir kez daha korudu.

TİM tarafından yürütülen ve firmaları bir önceki yılın ihracat satışlarına göre sıralandığı araştırma, Türkiye'nin ihracat performansını ortaya koyan en önemli referans çalışmalarından biri olarak kabul ediliyor.

90'dan fazla ülkeye uzanan ihracat ağı İş makinesi üretiminde dünya markası olma hedefi doğrultusunda faaliyet-

lerini sürdüren HİDROMEK, bugün 90'dan fazla ülkede yaklaşık 180 bayiden oluşan yaygın bir satış ve hizmet ağıyla faaliyet gösteriyor. Şirket, 7 kıtada aktif olarak çalışan makineleriyle küresel pazardaki varlığını güçlendirirken, bulunduğu bölgelerde rekabet gücünü artırmaya yönelik yatırımlarını da sürdürüyor.

HİDROMEK; İspanya'daki HİDROMEK WEST, Japonya'daki HİDROMEK JAPAN ve Rusya'daki HİDROMEK RUS şirketleri aracılığıyla bayi yönetimi ile satış ve satış sonrası hizmetlerini yürütüyor. Ayrıca Tayland'daki HİDROMEK HCE şirketi ve motor greyder fabrikası ile üretim faaliyetlerine devam ediyor.



"TİM 1000'de yer almaktan gurur duyuyoruz"

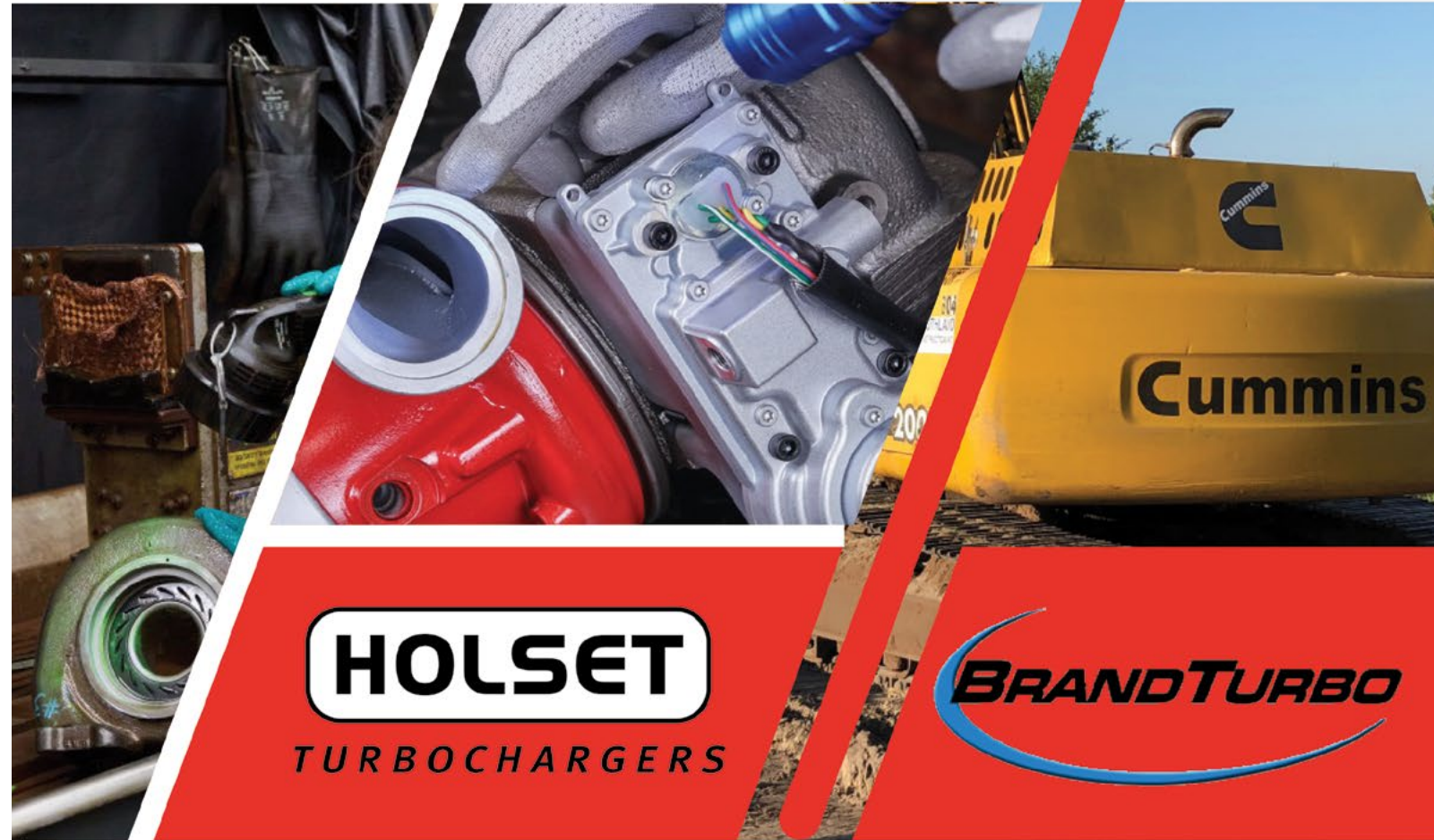
HİDROMEK İhracat Müdürü Bahadır Yılmaz, şirketin ihracat organizasyonuna ilişkin değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı: *"HİDROMEK olarak 7 fabrikamızla ve bayi ve müşterilerimize sunduğumuz 6 farklı ürün grubumuzla 7 kıtaya ve 90'dan fazla ülkeye yayılan aktif bir ihracat ağına sahibiz. Bu güçlü organizasyonun arkasında yalnızca daha fazla ülkeye yayılma hedefi değil, bulunduğumuz pazarlardaki müşterilerin ihtiyaçlarına en iyi ve etkili çözüm olma amacı bulunuyor. Bu sayede yeni pazarlara açılımımızı sürdürürken, aktif olarak bulunduğumuz bölgelerdeki konumumuzu da güçlendiriyoruz."*



Yılmaz, HİDROMEK'in küresel ölçekte elde ettiği konuma da dikkat çekerek şunları söyledi: *"Dünyanın en büyük 50 iş makinesi üreticisinden biri olarak gerek yurt içinde gerekse yurt dışındaki güçlü konumumuz sayesinde önemli listelerde yer alıyor ve çalışmalarımızı yeni başarılarla taçlandırıyoruz. Bu doğrultuda ülkemizdeki en büyük 1000 ihracatçı firmanın sıralandığı TİM 1000'de bir kez daha yer almaktan gurur duyuyoruz. İhracat faaliyetlerindeki tecrübemiz ve tüm dünyada elde ettiğimiz rekabetçi konum sayesinde bu alandaki çalışmalarımızı kararlılıkla sürdüreceğiz."* ■

HOLSET POWER. TAKE CHARGE.

CHOOSE GENUINE.



HOLSET
TURBOCHARGERS

BRANDTURBO

Brand Engineering Limited - Ana Distribütör – www.brandturbo.com.tr



MERCEDES-BENZ TÜRK VE BOĞAZIÇI BETON'DAN 400 ARAÇLIK FİLO HAMLESİ

► **HAZIR BETON** sektöründe faaliyet gösteren Boğaziçi Beton, filosunu 400 adet Mercedes-Benz Actros ve Arocs modeliyle büyüttü. Mercedes-Benz Türk ile yaklaşık 20 yıldır devam eden iş ortaklığının son halkasını oluşturan yatırım, şirketin operasyonel kapasitesini artırmayı hedeflerken, finansman ve takas desteğiyle hayata geçirilen entegre bir teslimat modeli olarak öne çıkıyor.

OPERASYONEL KAPASİTEYİ DESTEKLEYECEK YENİ YATIRIM

Teslim edilen 400 kamyon, Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından sunulan finansman çözümleri ve takas desteğiyle Boğaziçi Beton filosuna katıldı. İstanbul'da 20'den fazla lokasyonda yaklaşık 40 hazır beton tesisiyle faaliyet gösteren şirket, yeni araç yatırımıyla inşaat sektöründeki lojistik ve operasyon gücünü artırmayı hedefliyor.

Son iki yılda alım süreçleri tamamlanan teslimatla birlikte Boğaziçi Beton'un Mercedes-Benz yatırımları son 10 yılda yaklaşık 1.800 araca ulaştı. Bu rakam, iki şirket arasındaki uzun soluklu iş birliğinin dikkat çeken göstergelerinden biri olarak öne çıkıyor.

Araç teslimatı; Mercedes-Benz Türk, Boğaziçi Beton ve yetkili bayi Heska Motorlu Araçlar'ın üst düzey yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Törende Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün yanı sıra Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin ve Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi İlyas Toloğ da yer aldı.

“Operasyonlara değer katacak çözümler sunuyoruz”

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, törende yaptığı konuşmada şirketin müşteri ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirmeyi öncelik olarak gördüğünü belirterek, yaklaşık 20 yıllık iş ortaklığının 400 araçlık teslimatla daha da güçlendiğini ifade etti. Kurt, son 10 yılda Boğaziçi Beton'a yaklaşık 1.800 Mercedes-Benz marka araç teslim



edildiğini hatırlatarak, Actros ve Arocs modellerinin dayanıklılık, güvenlik ve performans özellikleriyle şirketin operasyonlarına katkı sağlayacağına inandıklarını söyledi.

“Stratejik bir adım”

Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin de filoya yapılan yatırımların büyüme hedeflerinin önemli bir parçası olduğunu belirtti. Zengin, son 10 yılda filoya katılan yaklaşık 1.800 Mercedes-Benz aracın operasyonel kapasitenin güçlenmesinde önemli rol oynadığını ifade ederek, 400 araçlık son yatırımın yalnızca filo büyüme değil, operasyonel verimlilik, hizmet sürekliliği ve iş gücü planlamasını destekleyen stratejik bir adım olduğunu vurguladı. Ayrıca yatırımın, Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın sunduğu finansman çözümleri ve takas desteğiyle gerçekleştirildiğini kaydetti.

İŞİNİZE GELECEK FIRSATLAR!

İşinizi büyütürken avantajlı fırsatları kaçırmayın! Size en uygun ödeme planını seçin, kolaylığı keşfedin.

CASE
CONSTRUCTION

**%25 PEŞİNAT
24 AY VADE
%0 FAİZ**

**%0 PEŞİNAT
36 AY VADE
%0 FAİZ**



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 41 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.

Koç 100

CNH

Kapak

İçindekiler'e dön

LIEBHERR'DEN KAZIK ÇAKMA UYGULAMALARINA ESNEK VE VERİMLİ YENİ ÇÖZÜM



► **LIEBHERR**, halat askılı lider sistemi ile uzun yıllardır kullanılan H 10 hidrolik çekicini bir araya getirerek, bağımsız kazıkların dikey veya eğimli olarak çakılmasına yönelik yeni bir çözümünü tanıttı. Farklı vinçlerle kullanılabilen sistem, esnek çalışma kabiliyeti, yüksek darbe enerjisi ve gürültü azaltıcı tasarımıyla öne çıkıyor.

GENİŞ VİNÇ UYUMLULUĞU İLE DAHA FAZLA ÇALIŞMA ESNEKLİĞİ

Liebherr, kazık çakma ürün gamını, halat askılı lider sistemi ve H 10 hidro-

lik çekicinden oluşan yeni kombinasyonla genişletti. Sistem, özel bir kazık çakma makinesine ihtiyaç duymadan, duty cycle tipi makineler de dahil olmak üzere çok çeşitli vinçlere monte edilebiliyor. Bu sayede mevcut taşıyıcı makinelerin değerlendirilmesi mümkün olurken, operatörler daha geniş bir çalışma alanına erişebiliyor. Özellikle liman ve deniz yapıları gibi uygulamalarda, engellerin arkasına veya daha uzak noktalara kazık yerleştirilebilmesi sistemin önemli avantajları arasında gösteriliyor. Toplam 27 ton

ağırlığındaki lider ve hidrolik çekiç kombinasyonu, kazığın üzerine kolayca konumlandırılarak kısa sürede çalışmaya başlayabiliyor. Sistem, 30 tona kadar ağırlığa, 1.220 mm maksimum çapa sahip kazıklarla ve 1:3'e kadar eğimli uygulamalarda kullanılabilir.

GÜRÜLTÜYÜ AZALTIRKEN DARBE ENERJİSİNİ MAKSİMUM SEVİYEDE AKTARIYOR

Liebherr H 10 hidrolik çekici, modüler ağırlık sistemi sayesinde farklı kazık çakma ihtiyaçlarına uyum sağlayacak şekilde yapılandırılabilir. Maksimum kazık ağırlığı 10 ton olan model, gürültü azaltıcı tasarımıyla da dikkat çekiyor. Şirketin verdiği bilgiye göre, aynı anda çalışan dört adet Liebherr hidrolik çekicinin oluşturduğu ses gücü seviyesi, gürültü azaltma özelliği bulunmayan tek bir geleneksel çekicinin seviyesine eşit oluyor. Bu durum hem çalışma konforuna hem de çevresel etkilere olumlu katkı sağlıyor.

H 10'un bir diğer öne çıkan özelliği ise yüzde 95 verimlilik oranı. Bu sayede darbe enerjisinin neredeyse tamamı doğrudan kazığa aktarılıyor. Ayrıca model, Liebherr'in LRB ve LRH serisi kazık çakma makineleriyle de uyumlu olarak kullanılabilir.

MEVCUT MAKİNELERLE EKONOMİK ÇÖZÜM

Liebherr, müşterilerin sahalarında zaten bulunan taşıyıcı makinelerin kullanılabilmesi sayesinde sistemin maliyet açısından da avantaj sunduğunu belirtiyor. Minimum kurulum gerektiren çözüm için, üçüncü taraf makinelerde kullanılabilecek bağımsız bir kontrol sistemi de sunuluyor. Böylece farklı makine parklarına sahip kullanıcılar için daha esnek ve verimli bir kazık çakma çözümü oluşturuluyor.

Haziran 2026'da Liebherr-Werk Nenzing GmbH'nin 50. kuruluş yılı etkinlikleri kapsamında tanıtılan yeni halat askılı lider sistemi ve H 10 hidrolik çekici ticari olarak satışa sunuldu ■

Fore kazıkların efendisi

www.liebherr.com

LIEBHERR

Zemin Güçlendirme LB 45.1



50
Years
Liebherr
Nenzing



VOLVO A30 ELECTRIC

İLK GÖREVİNE HİDROELEKTRİK SANTRALİNDE BAŞLADI

Dünyanın seri üretim ilk elektrikli belden kırma kaya kamyonu, Norveç'teki Hemsil 3 hidroelektrik santrali projesinde sıfır emisyonlu çalışmaya hazırlanıyor

► **VOLVO** Construction Equipment (Volvo CE), dünyanın seri üretim ilk elektrikli belden kırma kaya kamyonu olan Volvo A30 Electric modelinin ilk teslimatını gerçekleştirdi. Norveç'in önde gelen müteahhitlerinden LNS'ye (Leonhard Nilsen & Sønner AS) teslim edilen makineler, Hafslund Kraft'ın Hemsil 3 hidroelektrik santrali projesinde görev alacak. Teslimat, ağır iş makinelerinde elektrifikasyon sürecinin önemli kilometre taşlarından biri olarak değerlendiriliyor.

Projeye ilk etapta 4 adet Volvo A30 Electric teslim edilirken, gelecek ay 3 makinenin daha filo katılması planlanıyor. Böylece toplam yedi elektrikli mafsallı kaya kamyonu, Norveç'in Hallingdal bölgesindeki enerji altyapısı yatırımında kullanılacak.

ENERJİ ÜRETİMİNİ ARTIRACAK PROJEDE GÖREV ALACAK

Hemsedal ve Gol belediyeleri sınırlarında inşa edilen Hemsil 3 hidroelektrik santralinin 2029 yılında tamamlanması hedefleniyor. Projenin tamamlanmasıyla birlikte yıllık elektrik



ENZOR ŞARTLARDA EN GÜÇLÜ ÇÖZÜM



SANY
supported by **Putzmeister**

© sanyturkiye
info.turkey@putzmeister.com
+90 282 735 10 00

üretiminin yaklaşık 110 GWh artırılması öngörülmüyor.

Volvo CE'ye göre projede kullanılacak elektrikli iş makineleri, inşaat sürecinden kaynaklanan sera gazı emisyonlarının azaltılmasına katkı sağlayacak. İsveç'in Braås tesisinde üretilen A30 Electric kamyonları, yaklaşık 700 kilometrelik yolculuğun ardından Volvo kamyonlarıyla proje sahasına ulaştırıldı.

TÜNEL ÇALIŞMALARINA UYGUN ÇÖZÜM

Elektrikli A30 kamyonları, yaklaşık 20 kilometre uzunluğundaki tünelin yapımında kullanılacak. Volvo CE, sıfır emisyonlu çalışma özelliğinin özellikle kapalı ve hassas çalışma ortamlarında önemli avantaj sağladığını belirtiyor. Hafslund Kraft Proje Müdürü Lars Oust, projedeki çevresel yaklaşımı şu sözlerle değerlendirdi: "Hafslund olarak çevreye güçlü bir odaklanmamız var ve projelerimizde inşaat faaliyetlerinin elektrifikasyonu konusunda öncü bir yaklaşım benimsiyoruz. Yeşil dönüşümde başarılı olabilmek için yeni teknolojileri kullanmalı ve müşterilerimiz olarak bu ekipmanlara olan talebi yönlendirmeliyiz. Dünyada elektrikli belden kırma kaya kamyonlarını kullanan ilk şirket olmak bu nedenle bizim için büyük önem taşıyor."

ŞARJ MOLALARI ÇALIŞMA DÖNGÜSÜNE UYUM SAĞLIYOR

LNS Proje Saha Müdürü Steffen Solstrand Ludvigsen, A30 Electric'in proje



şartlarına uygunluğunu şu ifadelerle anlattı: "LNS ve Hemsil 3 projesi için ilk A30 Electric kamyonlarını teslim almaktan gurur duyuyoruz. Bu proje bu tip makine için oldukça uygun. Patlatmalı tünel çalışmalarında şarj için yeterli zaman oluşuyor. Bu da elektrikli mafsallı kaya kamyonlarını burada yapılacak işler için son derece uygun hale getiriyor."

Projede A30 Electric'i kullanan ilk operatörlerden Przemysław Wessel ise ilk deneyimini şöyle aktardı:

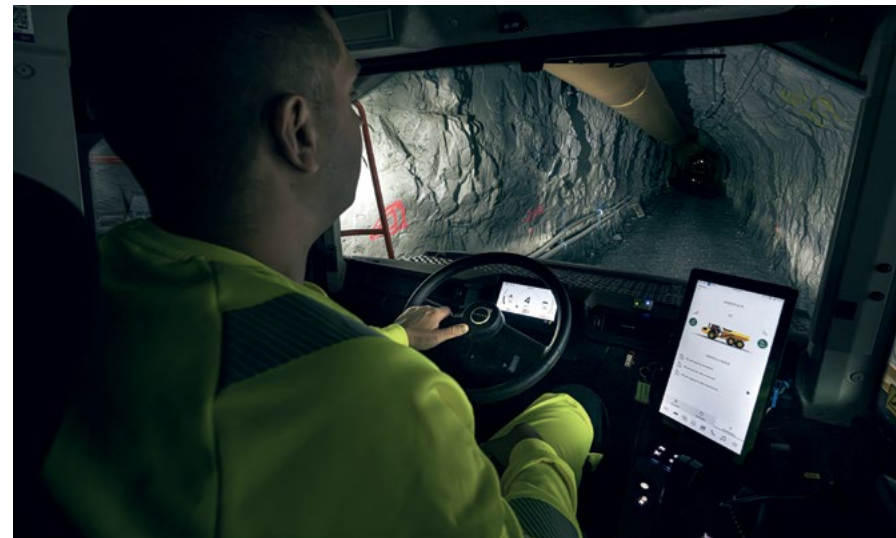
"Gerçekten çok özel bir deneyimdi. Elektrikli belden kırma kaya kamyonunu kullanan ilk operatörlerden biri olmak benim için tamamen yeni bir tecrübeydi. Makine son derece

akıcı, konforlu ve kullanımı kolaydı. İlk sürüşten gerçekten büyük keyif aldım. Geleceğe atılmış bir adım gibi hissettirdi."

NORVEÇ'TE SIFIR EMİSYONLU İŞ MAKİNELERİNE İLGİ ARTIYOR

Makinelerin teslimatı ve satış sonrası desteği Volvo CE'nin Norveç distribütörü Volvo Maskin AS tarafından sağlanıyor.

Volvo Maskin AS Operasyonlardan Sorumlu Başkanı David Kristiansund, LNS'nin uzun süredir elektrikli belden kırma kaya kamyonlarını talep ettiğini belirterek, Norveç'in ileri görüşlü müşterileri ve yatırımcıları sayesinde sıfır emisyonlu çözümlere yönelik güçlü bir talep oluştuğunu ifade etti ■



HASEL

HYUNDAI

HYUNDAI HX220AL SAHADA GÜVEN VEREN PERFORMANS!



İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-hyundai-ce.com



VÖGELE EDGE DETECTION İLE ASFALT SERİMİNDE YENİ DÖNEM

► **WIRTGEN GROUP**'un geliştirdiği Vögele Edge Detection teknolojisi, asfalt seriminde hassasiyet ve verimliliği bir üst seviyeye taşıyor. Almanya'nın Baden-Württemberg eyaletindeki B535 federal karayolunda gerçekleştirilen kapsamlı rehabilitasyon çalışmasında kullanılan sistem, şap genişliğinin otomatik olarak kontrol edilmesini sağlayarak hem malzeme tasarrufu hem de operasyonel kolaylık sundu.

Heidelberg-Schwetzingen yakınlarındaki 1,6 kilometrelik yol kesiminde gerçekleştirilen yenileme projesinde ana yüklenici Eiffage Infra-Bau SE, sıcak üzerine sıcak (hot-to-hot) serim yöntemini tercih etti. Projede iki adet son nesil Vögele SUPER 1900-5 X ve SUPER 2100-5 X finişer ile iki adet MT 3000-2i Offset malzeme besleyici görev aldı. Bu kombinasyon sayesinde asfalt karışımının finişerlere kesintisiz

ulaştırılması sağlanırken, yüksek serim kalitesi elde edildi.

LAZER SENSÖRLÜ OTOMATİK KENAR TAKİBİ

Uygulamanın en dikkat çekici unsuru ise Edge Detection kenar takip sistemi oldu. SUPER 2100-5 X finişere monte edilen lazer sensör, ilk serilen şeridin birleşim kenarını referans alarak şap genişliğini otomatik şekilde ayarladı. Sensör, yan plakanın önündeki alanı 70 derecelik tarama açısıyla analiz ediyor ve en az 2 cm yükseklik farkı bulunan kenarları algılayabiliyor. Böylece şap uzatmaları, operatör müdahalesine gerek kalmadan mevcut kenarı hassas şekilde takip ediyor.

Proje boyunca serim genişliğinin 8 metre ile 11,8 metre arasında değişmesi, normal şartlarda operatörlerin

şap uzatmalarını sürekli manuel olarak ayarlamasını gerektirecekti. Edge Detection sayesinde bu süreç tamamen otomatik hale getirildi. Sonuç olarak operatörler, şap genişliğini yönetmek yerine yüzey kalitesi ve serim performansına odaklanabildi.

GÜVENLİĞİ ARTIRIYOR, MALİYETLERİ DÜŞÜRÜYOR

Özellikle trafik akışının devam ettiği yol projelerinde çalışan personelin tehlikeli bölgelere girmesini azaltan sistem, iş güvenliği açısından da önemli avantajlar sunuyor. Bunun yanı sıra, şap genişliğinin tam ihtiyaç kadar ayarlanması sayesinde gereksiz asfalt kullanımının önüne geçiliyor. Böylece hem malzeme tüketimi azalıyor hem de proje maliyetleri düşüyor.

Projede görev alan finişer operatörü Michael Wenz, sistemin katkısı şu sözlerle özetliyor: *"Edge Detection sensörünün güvenilir kenar takibi sayesinde ihtiyaç duyulan genişlikten daha fazla asfalt sermiyoruz. Bu da malzeme tasarrufu sağlıyor ve maliyetlerimizi düşürüyor."*

Sistemin kullanıcı dostu yapısı da dikkat çekiyor. Sensör bağlantısı tamamlandıktan sonra operatörün yapması gereken tek işlem, finişer kumanda konsolundaki dokunmatik ekrandan AutoTrac uygulamasını devreye almak. Böylece otomatik şap genişliği kontrolü anında kullanılabilir. ■



A JOHN DEERE COMPANY



WIRTGEN GROUP



YOL İNŞAAT UZMANLARI, TEMELDEN İTİBAREN

CLOSE TO OUR CUSTOMERS

İki endüstri lideri güçlerini birleştirdiğinde, yol yapımcıları için büyük şeyler olur. Kazıdan tesviyeye, frezelemeden asfaltlamaya, tüm yol yapımı ihtiyaçlarınız için tek elden ekipman tedarikçiniziz. Ve bununla kalmıyor. İşinizde ilerlemeniz için ihtiyaç duyduğunuz teknolojiye, desteğe ve hizmete ayrıcalıklı erişim elde edersiniz. Bir sonraki seviyeye ulaşmaya hazırmısınız? **Bugün bayinizle iletişime geçin.**



JOHN DEERE

WIRTGEN ANKARA Mak San Tic Ltd Şti • Bahcelievler Mah Ankara Cad. No. 223

Gölbaşı Ankara • 0312 485 3939 • info.ankara@wirtgen-group.com

► www.wirtgen-group.com/ankara

WIRTGEN / VÖGELE / HAMM / KLEEMANN / BENNINGHOVEN



TürkTraktör

ZORLU PAZAR KOŞULLARINDA LİDERLİĞİNİ KORUDU

TürkTraktör, 2026 yılının ilk yarısına ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Şirket, daralmanın devam ettiği Türkiye traktör pazarında operasyonel verimlilik, maliyet yönetimi ve finansal disiplin odağını sürdürürken, lider konumunu korudu.

► **YILIN İLK ALTI AYINDA** toplam 10 bin 15 adet traktör üreten TürkTraktör, Türkiye'deki traktör üretiminin yüzde 58'ini, ihracatının ise yüzde 74'ünü gerçekleştirdi. Aynı dönemde şirket, iç pazarda 3 bin 797 adet traktör satar-ken, 6 bin 564 adet traktörü ihraç etti. Haziran sonu itibarıyla New Holland ve Case IH markalarının toplam pazar payı ise yüzde 41,8 olarak açıklandı.

DARALAN PAZARDA MALİYET VE VERİMLİLİK ODAĞI

TürkTraktör'ün 2026 yılı ilk yarı ciro-su 23 milyar 680 milyon TL olurken, şirketin FAVÖK marjı yüzde 2,5, net zararı ise 669 milyon TL olarak gerçek-

leşti. Şirket, pazar koşullarındaki zayıf seyir ve maliyet baskılarının devam ettiği dönemde fiyatlandırma disiplini, maliyet kontrolü ve operasyonel verimlilik alanlarına odaklandığını belirtti.

Basın bülteninde yer alan verilere göre Türkiye traktör pazarı, 2025 yılındaki yüzde 36'lık daralmanın ardından 2026'nın ilk yarısında da küçülmeye devam etti. Pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 55 daralırken, talepteki zayıflık, yüksek finansman giderleri ve artan girdi maliyetleri sektör performansını etkileyen temel unsurlar oldu.

TürkTraktör Şirket Lideri Matthieu

Séjourné, pazardaki daralmanın yılın ilk yarısında da etkisini sürdürdüğünü belirterek, talepteki zayıflık ve finansmana erişimde yaşanan güçlüklerin sektör genelindeki satışları baskıladığını ifade etti.

İŞ MAKİNELERİ FAALİYETLERİ PLANLAR DOĞRULTUSUNDA SÜRÜYOR

Şirketin uzun vadeli bir bakış açısıyla hareket ettiğini belirten Séjourné, üretim ve ihracattaki güçlü konumlarını koruduklarını, stok optimizasyonu kapsamında bayi stok seviyelerini azalttıklarını ifade etti. Zorlu piyasa koşullarına rağmen çiftçilere hizmet vermeyi sürdürdüklerini aktaran Séjourné, iş makineleri alanındaki faaliyetlerin de planlar doğrultusunda devam ettiğini söyledi.

Yılın ikinci yarısında pazar dinamiklerinin yakından takip edileceğini belirten Séjourné, operasyonel verimlilik ve maliyet yapısının yönetimine odaklanacaklarını, orta ve uzun vadeli hedefler doğrultusunda Türkiye tarımına, üretime ve teknolojiye katkı sunmayı sürdüreceklerini dile getirdi ■

LOVOL

TURKEY MAKİNA SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

ZORLU KOŞULLARA ÜSTÜN PERFORMANS!



FL960 ADVANCED

lovolturkiye.com.tr
0216 560 20 40





DÜSSELDORF'TA ÖRNEK YIKIM OPERASYONU: GÜVENLİK VE TEKNOLOJİ AYNI SAHADA

Almanya'nın Düsseldorf kentinde tanık olduğumuz bir yıkım çalışması, modern yıkım teknolojilerinin yalnızca yüksek kapasiteli makinelerden değil, doğru planlama ve eksiksiz iş güvenliği uygulamalarından oluştuğunu bir kez daha gösterdi.

► **ŞEHİR MERKEZİNDE**, bitişik nizam yapılaşmanın bulunduğu bölgede gerçekleştirilen bina yıkımı, yoğun araç ve yaya trafiğine rağmen kontrollü şekilde sürdürüldü. Çalışma alanı çevresinden tamamen izole edilirken, tüm personelin kişisel koruyucu donanımlarını eksiksiz kullanması dikkat çekti.

GÜÇLÜ MAKİNELER, KONTROLLÜ OPERASYON

Operasyonun başrolünde ise Caterpillar'ın yüksek tonajlı yıkım ekskavatörlerinden **Cat 374F** yer aldı. Uzun erişimli yıkım bomuna bağlanan hidrolik çene atışmanı sayesinde yapı, darbeli yöntemler yerine

kontrollü şekilde parçalara ayrılarak adeta kat kat "yenildi". Bu yöntem hem çevre yapılara iletilen titreşimi azaltıyor hem de yıkımın daha hassas ve güvenli biçimde ilerlemesini sağlıyor.

Makinede bulunan toz bastırma sistemi de operasyonun önemli unsurlarından biriydi. Atışman ucuna entegre edilen su püskürtme sistemi sayesinde yıkım sırasında oluşan tozun çevreye yayılması önemli ölçüde kontrol altına alındı. Özellikle şehir merkezlerinde gerçekleştirilen yıkımlarda bu tür çevresel önlemler artık operasyonun vazgeçilmez bir parçası haline gelmiş durumda.

Sahanın dikkat çeken bir diğer ekipmanı ise **JCB 540-180** telehandler oldu. Ancak bu makine klasik kaldırma ve taşıma görevinden farklı bir amaç için kullanılıyordu. Telehandler, kaldırdığı özel koruyucu plaka ile yıkım alanının üst bölümünde adeta hareketli bir güvenlik bariyeri oluşturuyor; kopabilecek beton parçalarının veya molozların yol ve kaldırma ulaşmasını engelleyerek araç ve yaya için ek bir koruma sağlıyordu.

Yıkım sahasında kullanılan her ekipmanın belirli bir görev üstlenmesi, operasyonun yalnızca makine gücüne değil, ayrıntılı mühendislik planlamasına dayandığını açıkça ortaya koyuyordu.

Türkiye'de de son yıllarda kontrollü yıkım teknolojileri ve iş güvenliği uygulamalarında önemli gelişmeler yaşanıyor. Ancak Düsseldorf'ta tanık olduğumuz bu uygulama, özellikle şehir içi yıkımlarda risk yönetimi, çevresel önlemler ve ekipman koordinasyonunun ne kadar yüksek standartlarda uygulanabileceğine dair dikkat çekici bir örnek oluşturuyor.

Modern yıkımın yalnızca binayı ortadan kaldırmak değil; çevreyi, çalışanları ve şehir yaşamını koruyarak süreci yönetmek olduğu bu sahada bir kez daha net biçimde görülüyor ■

ZOOMLION

MADEN SAHALARINDA YEŞİL DÖNÜŞÜMÜN GÜCÜ ZOOMLION MINING!



(+90) 444 1 157 / 0 (212) 900 87 69

satis@zoomlion.com

www.zoomlion.com.tr

Zoomlion_Türkiye





GÜVEN HAFRIYAT FİRMA SAHİBİ MUSTAFA ÇÖMEZ: “İŞ MAKİNESİNDE HİDROMEK’TEN BAŞKA MARKAYA BAKMIYORUZ”

Uşak merkezli **Güven Hafriyat**, altyapı ve üstyapı projelerindeki deneyimini güçlü makine parkıyla birleştiriyor. 1980’li yıllarda temelleri atılan aile şirketini 2017 yılında devralan firma sahibi **Mustafa Çömez**, bugün Ege Bölgesi’nin birçok noktasında önemli altyapı projelerine imza atıyor. Çömez’e göre bu başarının en önemli unsurlarından biri ise doğru iş makinesi tercihi.



► **İLK HİDROMEK** ekskavatörü 2020 yılında filolarına kattıklarını belirten Mustafa Çömez, geçen yıllar içinde filolarını aynı marka ile büyütmeyle devam ettiklerini söylüyor.

“İlk makinemiz HMK 140 LC oldu. Ardından farklı tonajlarda yeni HİDROMEK ekskavatörler ve kazıcı yükleyiciler aldık. Bugün filomuzda 6 adet HİDROMEK bulunuyor.”

PARKLARINDA HİDROMEK SAYISI HER GEÇEN YIL ARTTI

Güven Hafriyat’ın HİDROMEK yolculuğu 2020 yılında filoya katılan HMK 140 LC ile başladı. Ardından gelen yatırımlarla HMK 230 LC ve HMK 390 LC HD paletli ekskavatörler ile HMK 102 S ALPHA kazıcı yükleyici makine parkındaki yerini aldı. H4 Serisi ekskavatörler; güçlendirilmiş ağır hizmet tipi şasisi, operatör konforu ve dayanıklılığıyla öne çıkarken, K4 Serisi HMK 102 S ALPHA ise yüksek kazı ve yükleme performansı, verimli hidrolik sistemi ve çok yönlü kullanım özellikleriyle altyapı çalışmalarında önemli avantajlar sunuyor.

KARARIMIZIN TEMEL NEDENİ: YEDEK PARÇA VE SERVİS

Daha önce farklı markalarla da çalıştıklarını anlatan Çömez, özellikle ekskavatör grubunda HİDROMEK’i tercih etmelerinin en önemli nedenini tek cümleyle özetliyor:

“Makinenin çalışması
kadar durmaması da
önemli”

Geçmişte yedek parça bekleme süreleri nedeniyle ciddi zaman kayıpları yaşadıklarını ifade eden Çömez, bugün aynı problemi HİDROMEK ile yaşamadıklarını belirtiyor.

“Daha önce küçük bir parça için bile bir hafta beklediğimiz oldu. Bizim işlerimiz sezonluk. Makine bir hafta yatarsa o ayın kazancını kaybediyoruz. HİDROMEK’te ise parça stokta olmasa bile en geç ertesi gün, en fazla iki gün içinde elimizde oluyor.”

“İşimiz hiç aksamıyor”

Uşak’ta Dikmenler Servisi ile çalıştıklarını belirten Mustafa Çömez, servis organizasyonundan oldukça memnun olduklarını dile getiriyor.

“Servis konusunda HİDROMEK’e 10 numara diyebilirim. Şu ana kadar işimizi aksatan bir durum yaşamadık. Sorunlarımız en fazla bir gün içinde çözüme kavuşuyor.”

Bakım işlemlerinin tamamını yetkili servis aracılığıyla yaptıklarını söyleyen Çömez, bu yaklaşımın makinelerin uzun ömürlü çalışmasına katkı sağladığını ifade ediyor.

BİNLERCE SAATLİK ÇALIŞMADA GÜVEN VEREN PERFORMANS

Filolarındaki makinelerin 3.000 ila 7.000 saat aralığında çalıştığını belir-



ten Mustafa Çömez, bu süreçte ciddi bir mekanik arıza yaşamadıklarını vurguluyor.

“Şu ana kadar büyük bir problemi-miz olmadı. Sadece bazı küçük çaplı arızalar yaşadık. Onun dışında performansından, gücünden ve dayanıklılığından oldukça memnunuz.”

Operatörlerden gelen geri bildirimlerin de aynı yönde olduğunu belirten Çömez, özellikle kazı performansı ve dayanıklılık konusunda HİDROMEK’in

beklentilerini karşıladığını söylüyor.

ALTYAPI PROJELERİNDE ZAMAN EN DEĞERLİ UNSUR

Güven Hafriyat’ın faaliyet alanının büyük bölümünü elektrik, içme suyu, telekomünikasyon ve doğalgaz altyapı çalışmaları oluşturuyor. Bu projelerde makinenin sürekli çalışmasının kritik önem taşıdığını ifade eden Mustafa Çömez, şu değerlendirmeyi yapıyor:

“Bizim işimiz tamamen süreye bağlı. Sezon kısa. Makine birkaç gün bile





yatarsa bunun maliyeti çok yüksek oluyor. HİDROMEK bu konuda bizi hiç mağdur etmedi.”

“Yeni makine alacaksak yine HİDROMEK olur”

Çömez, yatırım planları doğrultusunda yeni ihtiyaçlar oluştuğunda marka tercihlerinin değişmeyeceğini söylüyor.

“Başka markalarla görüşmüyoruz bile. İhtiyaç olduğunda doğrudan HİDROMEK’e yöneliyoruz.”

BAŞARILI SATIŞ SONRASI HİZMET GÜVEN OLUŞTURUYOR

Mustafa Çömez’e göre makine kadar önemli olan bir diğer konu ise satış sonrası iletişim.

Uzun yıllardır birlikte çalıştıkları satış temsilcisiyle güçlü bir iletişim kurduklarını belirten Çömez, bunu önemli bir tercih sebebi olarak görüyor.

“İyi bir diyalog her şeyden önemli. En ufak bir problemde bile rahatlıkla ulaşabiliyoruz. Bizi tanıyorlar, işlerimizi biliyorlar, hangi makineye ihtiyacımız olacağını bile takip ediyorlar. Bu güven duygusu bizim için fiyat kadar önemli.”

Ege Bölgesi’nin önemli altyapı yüklenicilerinden Güven Hafriyat, iş makinelerinde yaptığı tercihleri yalnızca satın alma maliyetine göre değil; ser-

vis hızı, yedek parça erişimi, makine dayanıklılığı ve satış sonrası destek gibi unsurları birlikte değerlendiriyor. Mustafa Çömez’in ifadeleriyle özetlemek gerekirse:

“İş makinesi çalıştığı sürece kazandırır. HİDROMEK bugüne kadar bizi yarı yolda bırakmadı. Bu yüzden iş makinelerinde başka markaya bakmıyoruz.” ■



VOLVO PENTA



BİRLİKTE DAHA GÜÇLÜYÜZ

Volvo Penta Stage V motorları, düşük devirde yüksek tork ve maksimum güç sunar. Gelişmiş teknolojisiyle yakıt tüketimini azaltır, çalışma süresini uzatır ve işletme maliyetlerini düşürür.

Güçlü, verimli ve geleceğe hazır.



105-585 KW

Motor Modelleri ve Teknik Bilgilendirme için bizimle iletişime geçebilirsiniz.

📍 Fatih Sultan Mehmet, Balkan Cd. No:47, 34771 Ümraniye

☎ 02166557500

🌐 www.volvopenta.com

VOLVO PENTA

CASE CX300E

30 TON SINIFINDA VERİMLİLİK VE YAKIT EKONOMİSİNİ BİR ARAYA GETİRİYOR

► AKILLI HİDROLİK SİSTEMİ, GÜÇLÜ MOTORU VE OPERATÖR ODAKLI YAPISIYLA AĞIR HİZMET UYGULAMALARINA ODAKLANIYOR

Ağır hafriyat, altyapı, madencilik ve taş ocakları gibi yüksek performans gerektiren çalışma alanlarında işletmeler için üretkenlik, düşük işletme maliyeti ve uzun servis ömrü ön plana çıkıyor. CASE'in 30 ton sınıfındaki CX300E paletli ekskavatörü de gelişmiş hidrolik sistemi, FPT motoru ve operatör konforunu destekleyen kabin yapısıyla bu ihtiyaçlara yönelik çözümler sunuyor.

CASE AKILLI HİDROLİK SİSTEMİ PERFORMANS VE YAKIT TÜKETİMİNİ DENGELİYOR

CX300E'nin öne çıkan teknik özelliklerinden biri, CASE Akıllı Hidrolik Sistemi (CIHS) olarak gösteriliyor.

Sistem, hidrolik gücü çalışma ihtiyacına göre optimize ederek çevrim sürelerini hızlandırmayı ve yakıt tüketimini azaltmayı hedefliyor. Elektronik kontrollü hidrolik pompalar sayesinde kazı ve yükleme gibi farklı uygulamalarda hassas kumanda imkânı sağlarken, motor ile hidrolik sistem arasındaki uyumun da performans kaybı yaşanmadan yakıt ekonomisine katkı sunduğu belirtiliyor.

FPT MOTOR YÜKSEK TORKUYLA AĞIR UYGULAMALARA YÖNELİK GELİŞTİRİLDİ

Makine, 6 silindirli 6,7 litrelik FPT dizel motordan güç alıyor. Maksimum 204 hp güç ve 1.500 dev/dk'da 1.033 Nm tork üreten motor, ağır kazı ve yükleme operasyonlarına yönelik performans sunuyor.

Motorda EGR sistemine yer verilmesi sayesinde silindirlere sürekli temiz hava beslenirken, bunun daha verimli yanmaya katkı sağladığı ifade ediliyor. 478 litrelik yakıt deposu ve düşük AdBlue tüketimi sağlayan emisyon sistemi ise uzun vardiyalarda kesintisiz çalışmayı destekleyen unsurlar arasında yer alıyor.

GÜÇLENDİRİLMİŞ YAPI ZORLU SAHA KOŞULLARINA UYGUN TASARLANDI

CX300E, güçlendirilmiş bom, arm ve yürüyüş sistemiyle ağır çalışma koşullarına yönelik geliştirildi. Ağır hizmet tipi palet grubu zorlu zeminlerde dayanıklılığı artırırken, 247 kN çekiş gücüne sahip yürüyüş sistemi eğimli ve engebeli arazilerde hareket kabiliyetini destekliyor.

Makinenin yüksek koparma kuvvetleri de sert zeminlerde gerçekleştirilen kazı çalışmalarında performansa katkı sağlayan özellikler arasında bulunuyor.

FARKLI ÇALIŞMA MODLARI OPERATÖRE ESNEKLİK SUNUYOR

CX300E'de Super Power, Power, Eco ve Lifting olmak üzere dört farklı çalışma modu bulunuyor. Bu modlar sayesinde operatörler,



çalışma koşullarına göre performans ve yakıt tüketimi arasında tercih yapabiliyor.

Bunun yanı sıra arm, bom ve kule dönüş ayarlarının kişiselleştirilebilmesi ve farklı atışmanlara ait ayarların sistem hafızasında saklanabilmesi, özellikle kırıcı, kısaç ve benzeri ekipmanlarla çalışan kullanıcılar için kullanım kolaylığı sağlıyor.

OPERATÖR KONFORU VE GÖRÜŞ ALANI ÖN PLANDA TUTULUYOR

Makinenin yeni nesil operatör kabiniinde 10 inç LCD ekran, kişiselleştirilebilir kısayol tuşları ve kullanıcı dostu menü yapısı yer alıyor. Geniş cam yüzeyler ile geliştirilen sağ görüş tasarımı çalışma alanının daha rahat kontrol edilmesine katkı sağlarken, yeni nesil cam yıkama ve buz çözme sistemleri farklı hava koşullarında görüş kabiliyetini destekliyor.

Bluetooth özellikli radyo sistemi ve ergonomik operatör konsolu da uzun çalışma saatlerinde operatör konforunu artırmayı hedefleyen donanımlar arasında bulunuyor.

OTOMATİK SİSTEMLER İŞLETME MALİYETLERİNİN AZALTILMASINA KATKI SAĞLIYOR

Makinede bulunan otomatik rölanti, otomatik motor kapatma ve otomatik güç artırma fonksiyonları, gereksiz yakıt tüketimini azaltmayı amaçlıyor.

Motor, hidrolik ve yürüyüş sistemi arasındaki uyumun ise yüksek performans ile düşük yakıt tüketiminin birlikte elde edilmesine katkı sunduğu belirtiliyor.

CASE CX300E, sahip olduğu teknik özelliklerle ağır hizmet uygulamalarında yüksek üretkenlik, yakıt ekonomisi ve uzun çalışma ömrünü bir arada sunmayı hedefleyen 30 ton sınıfı paletli ekskavatörler arasında yer alıyor ■





**ZOOMLION TÜRKİYE KAMU VE İHALE SATIŞ DEPARTMANI MÜDÜRÜ
KEMAL YILDIZ:**

“KAMU ARTIK SADECE MAKİNE ALMIYOR, ÇÖZÜM ORTAĞI SEÇİYOR”

Zoomlion Türkiye Kamu ve İhale Satış Departmanı Müdürü Kemal Yıldız, kamu sektöründeki büyüme stratejilerini, değişen satın alma kriterlerini ve Zoomlion’un kamu projelerindeki konumunu anlattı.

► **Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz? İş hayatınıza nasıl başladınız?**

İş makineleri sektöründe uzun yıllardır satış, bayi yönetimi ve kamu projeleri alanlarında görev yapıyorum. Kariyerim boyunca farklı ölçeklerde birçok kamu ve özel sektör

projesinde yer aldım. Özellikle kamu kurumlarının ihtiyaçlarını doğru analiz ederek en uygun çözümleri sunma konusunda önemli deneyimler edindim. Bugün ise Zoomlion Türkiye’de Kamu ve İhale Satış Departmanı’nı yöneterek ülkemizin

dört bir yanında yürütülen projelere katkı sağlamaktan büyük mutluluk duyuyorum.

Zoomlion Türkiye’deki göreviniz tam olarak neleri kapsıyor?

Kamu ve İhale Satış Departmanı olarak belediyeler, il özel idareleri, bakanlıklar, kamu kurumları, sulama birlikleri ve diğer kamu kuruluşlarının makine ihtiyaçlarını takip ediyoruz. İhale süreçlerini yönetiyor, teknik şartnameleri inceliyor, doğru ürün konfigürasyonlarını oluşturuyor ve satış sonrasında da müşterilerimizin yanında olmaya devam ediyoruz. Bizim için satış, teslimatla biten bir süreç değil; uzun vadeli iş ortaklığının başlangıcıdır.

Kamu ve İhale Satış Departmanı hangi ihtiyaç doğrultusunda kuruldu?

Türkiye’de kamu yatırımları her geçen yıl daha fazla önem kazanıyor. Belediyelerin, il özel idarelerinin ve diğer kamu kurumlarının makine parklarını yenileme yatırımları da paralel şekilde artıyor. Zoomlion olarak bu alandaki potansiyeli görerek kamuya özel, tamamen bu süreçlere odaklanan profesyonel bir yapılanma oluşturduk. Böylece hem ihale süreçlerini daha etkin yönetebiliyor hem de kamu kurumlarının beklentilerine daha hızlı cevap verebiliyoruz.

*“Kamu pazarı
Zoomlion için stratejik
öneme sahip”*



Kamu sektörü Zoomlion Türkiye açısından neden bu kadar önemli?

Kamu kurumları ülkemizin altyapısını, şehirlerini ve yaşam kalitesini doğrudan etkileyen yatırımlar gerçekleştiriyor. Bu nedenle kamu sektörünü yalnızca ticari bir pazar olarak değil, ülkenin kalkınmasına katkı sunduğumuz stratejik bir alan olarak görüyoruz.

Bir belediyede çalışan ekskavatör de, bir il özel idaresindeki yükleyici de, bir sulama birliğinde kullanılan forklift de vatandaşlara hizmet ediyor. Biz de bu hizmet zincirinin güvenilir çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz.

Son dönemde kamu tarafındaki büyümenizi nasıl değerlendiriyorsunuz?

Oldukça başarılı bir dönem geçiriyoruz. Bugün Türkiye’nin birçok farklı ilinde belediyeler, büyükşehir belediyeleri, il özel idareleri, sulama birlikleri ve çeşitli kamu kurumlarında Zoomlion makineleri aktif olarak görev yapıyor.

Karadeniz’den Güneydoğu Anadolu’ya, Ege’den Marmara’ya kadar Türkiye’nin dört bir yanında kamu hizmetlerinde çalışan makinelerimiz bulunuyor. Belediyelerden sulama birliklerine kadar genişleyen bu güven ağı, bizim için yalnızca bir satış başarısı değil; aynı zamanda kamu kurumlarının markamıza duyduğu güvenin de en somut göstergesi.

**KAMU KURUMLARININ TERCİHİ
HANGİ MAKİNELERDEN YANA?**

En çok hangi kamu kurumları Zoomlion’u tercih ediyor?

Oldukça geniş bir müşteri portföyü-



ne sahibiz. Büyükşehir belediyeleri, il belediyeleri, il özel idareleri, sulama birlikleri, tarım işletmeleri ve çeşitli kamu kuruluşları bugün Zoomlion’u tercih ediyor. Ayrıca DSİ ile çalışan kurumlarda da makinelerimiz aktif olarak kullanılıyor.

Kamu kurumlarında en fazla hangi ürün grupları tercih ediliyor?

Aslında oldukça dengeli bir dağılım söz konusu.

Ekskavatör grubunda; ZE75G, ZE135G, ZE215G, ZE300G ve ZE500G modellerimiz yoğun ilgi görüyor.

Platform grubunda, eklemli ve makaslı modellerimiz oldukça tercih ediliyor.

Forklift tarafında ise FD30, FD35 ve FD50 modellerimiz kamu kurumlarının ihtiyaçlarına başarılı şekilde cevap veriyor. Bunun yanında beton

ekipmanlarımız da belediyeler tarafından tercih edilmeye başladı.

*“Her yeni teslimat,
markamıza duyulan
güvenin göstergesi”*

Yakın dönemde öne çıkan kamu teslimatlarınızdan bahseder misiniz?

Kamu sektöründe özellikle büyükşehir belediyeleri ve il özel idareleri, sahip oldukları geniş makine parkı ve yerleşik bakım organizasyonları nedeniyle ekipman tercihlerinde uzun vadeli bir yaklaşım benimsiyor. Bu nedenle bu segmentte gerçekleştirilen her yeni teslimat yalnızca bir satış başarısı değil, aynı zamanda markamıza duyulan güvenin ve ürünlerimizin sahadaki performansının önemli bir göstergesi oluyor.





2026 yılı içerisinde gerçekleştirdiğimiz en önemli projelerden biri Çankırı İl Özel İdaresi'ne yaptığımız teslimat oldu. Kuruma 50 ton ve 22 ton sınıfında iki ekskavatörün yanı sıra üç adet dizel forklift teslim ederek farklı ürün gruplarımızla kapsamlı bir çözüm sunduk. Bunun yanında Mardin Büyükşehir Belediyesi, Antalya Büyükşehir Belediyesi ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin iştirak şirketleriyle yürüttüğümüz iş birlikleri de kamu pazarındaki büyüme stratejimiz açısından büyük önem taşıyor.

KAMU ALIMLARINDA ÖNCELİKLER DEĞİŞİYOR

Sizce kamu kurumları artık makine seçerken nelere dikkat ediyor?
Eskiden fiyat ön plandaydı. Bugün ise toplam sahip olma maliyeti çok daha önemli hale geldi. Kurumlar artık yakıt tüketimi, ser-

vis ağı, yedek parça erişimi, operatör konforu, garanti kapsamı ve ikinci el değeri gibi kriterleri çok daha fazla dikkate alıyor. Bu noktada Zoomlion güçlü bir alternatif oluşturuyor.

SATIŞ SONRASI HİZMET GÜVENİ PEKİŞTİRİYOR

Kamu kurumlarının Zoomlion'u yeniden tercih etmesinin en önemli nedeni nedir?

Çünkü satış sonrasında da müşterilerimizin yanında olmaya devam ediyoruz. Türkiye genelindeki servis yapılanmamız, güçlü yedek parça organizasyonumuz ve teknik destek ekiplerimiz sayesinde kurumlarımız kendilerini güvende hissediyor. Kamu tarafında güven en az ürün kalitesi kadar önemlidir.

Kamu satışlarında sizi en çok gururlandıran konu nedir?

Türkiye'nin birçok farklı şehrinde Zoomlion makinelerinin belediyelere ve kamu kurumlarına hizmet ettiğini görmek bizim için büyük bir gurur. Bir makinenin yıllarca vatandaşlara hizmet edecek projelerde çalışması, yaptığımız işin değerini daha da artırıyor.

HEDEF: DAHA FAZLA ÜRÜN, DAHA GÜÇLÜ ÇÖZÜM ORTAKLIĞI

Önümüzdeki dönemde kamu tarafında hedefleriniz neler?

Kamu satışlarımızı hem adet hem de ürün çeşitliliği açısından büyümeyi hedefliyoruz. Özellikle ekskavatör, platform, forklift ve yeni nesil çevreci makinelerimizin kamu projelerinde daha fazla yer almasını istiyoruz. Ayrıca yalnızca satış yapan değil; satış öncesi danışmanlık, eğitim ve satış sonrası hizmetleriyle kamu kurumlarının uzun vadeli çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz.

Elektrikli iş makineleri kamu tarafında yeni bir dönem başlatabilir mi?

Kesinlikle. Sürdürülebilirlik artık tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de kamu yatırımlarının önemli kriterlerinden biri haline geliyor. Elektrikli ve düşük emisyonlu iş makinelerinin önümüzdeki yıllarda özellikle büyükşehir belediyeleri ve çevre odaklı projelerde daha fazla yer alacağını düşünüyoruz. Zoomlion olarak bu dönüşüme hazır, geniş bir ürün gamına sahibiz.

"Amacımız yalnızca makine satmak değil"

Zoomlion olarak amacımız yalnızca makine satmak değil; kamu kurumlarımızın uzun yıllar güvenle kullanabileceği, verimli ve sürdürülebilir çözümler sunmak. Güçlü ürünlerimiz, yaygın servis ağıımız, yedek parça altyapımız ve deneyimli ekibimizle ülkemizin dört bir yanında kamu projelerine değer katmaya devam edeceğiz ■



HASEL

T40.180SLP

YÜKSEK PERFORMANS MAKSİMUM VERİMLİLİK!



İLETİŞİM HATTI
0850 55 00 444
hasel-bobcat.com



Daha fazla bilgi için QR kodu okutarak web sitemizi ziyaret edebilirsiniz

YENİ **YANMAR VIO38-7** MİNİ EKSKAVATÖR SAHAYA İNDİ



Yanmar, mini ekskavatör segmentindeki yeni modeli **ViO38-7**'yi kullanıcılarla buluşturdu. Yaklaşık **4 ton** çalışma ağırlığına sahip model, kompakt yapısının yanı sıra operatör konforunu artırmaya yönelik teknolojileri ve geliştirilen hidrolik sistemiyle öne çıkıyor. Şehir içi projeler ve dar çalışma alanları hedeflenerek geliştirilen makine, farklı uygulama alanlarında verimliliği artırmayı amaçlıyor.

► YENİLENEN KABİN TASARIMIYLA OPERATÖR DENEYİMİ GELİŞTİRİLDİ

ViO38-7'nin öne çıkan yeniliklerinden biri tamamen yeniden tasarlanan kabini oldu. Daha geniş cam yüzeyleri sayesinde görüş alanı artırılırken, yeniden konumlandırılan kumandalar ve ergonomik sürüş pedalları uzun çalışma saatlerinde kullanım konforunu destekliyor.

Makinede yer alan 4,3 inç renkli dijital ekran ise çalışma verilerinin tek noktadan takip edilmesine olanak sağlıyor. Hidrolik ataşman ayarlarının ekran üzerinden yapılabilmesi, farklı iş ekipmanları arasında daha hızlı geçiş imkânı sunuyor.



GELİŞTİRİLEN HİDROLİK SİSTEM ÇALIŞMA HIZINI ARTIRIYOR

Modelde kullanılan Yanmar ViPPS (ViO Progressive 3 Pump System) hidrolik sistemi, aynı anda birden fazla hareketin daha dengeli şekilde gerçekleştirilmesini sağlıyor. Şirketin paylaştığı verilere göre, yük altında çalışma grubu hareket hızındaki artış sayesinde kazı çevrim sürelerinde yaklaşık yüzde 7 oranında iyileşme elde ediliyor. Bu gelişme, daha kısa sürede daha fazla iş yapılmasına katkı sunuyor.

DAR ÇALIŞMA ALANLARI İÇİN GELİŞTİRİLDİ

Yaklaşık 4 ton çalışma ağırlığına sahip olan ViO38-7, 32,8 kN kova kazı kuvveti ve 18,9 kW motor gücüyle kompakt sınıfta performans odaklı bir seçenek olarak konumlanıyor. Model; altyapı, peyzaj, belediye hizmetleri ve dar alan uygulamaları gibi farklı çalışma sahalarında kullanılmak üzere geliştirildi. Makinenin otomatik tesviye özelliği ise operatörün tek tuşla tesviye yapmasına olanak sağlıyor.

GÜVENLİK VE DAYANIKLILIK ÖNE ÇIKAN BAŞLIKLAR ARASINDA

ViO38-7, standart olarak sunulan LED çalışma lambaları, geri görüş kamerası, geniş görüş açısı sağlayan kabin tasarımı ile ROPS/FOPS koruma standartlarını bir araya getiriyor. Ayrıca bom, arm ve dozer bıçağı silindirlisinde kullanılan koruyucu yapı, zorlu şantiye koşullarında makinenin dayanıklılığını artırmayı ve bakım maliyetlerinin azaltılmasına katkı sağlamayı hedefliyor ■





KÜRESEL BELİRSİZLİKTE AYAKTA KALAN GÜÇ: TÜRK MÜTEAHHİTLERİ İLK 6 AYDA ULUSLARARASI ARENADA NE YAPTI?

Jeopolitik gerilimler, yüksek finansman maliyetleri ve zayıflayan küresel büyüme beklentilerine rağmen Türk müteahhitlik sektörü yılın ilk yarısında uluslararası pazardaki varlığını korudu. Ancak rakamlar, küresel risklerin yeni proje hacmi üzerindeki baskısını da net biçimde ortaya koyuyor.

► **TÜRKİYE** Müteahhitler Birliği'nin (TMB) yayımladığı 2026 Temmuz İnşaat Sektörü Analizi, yılın ilk altı ayında hem dünya ekonomisinin hem de Türkiye inşaat sektörünün zorlu bir sınavdan geçtiğini gösteriyor. Küresel ölçekte büyüme beklentileri aşağı yönlü revize edilirken, jeopolitik gerilimler, enerji piyasalarındaki oynaklık ve sıkı finansman koşulları yatırım kararlarını doğrudan etkiledi. Bu tablo içinde Türk müteahhitlik sektörü uluslararası pazardaki deneyimiyle varlığını sürdürse de yeni proje hacminde belirgin bir yavaşlama yaşandı.

KÜRESEL EKONOMİ YATIRIM İŞTAHINI ZAYIFLATTI

2026'nın ikinci çeyreği, küresel ekonomide belirsizliklerin kalıcı hale geldiği

bir dönem olarak öne çıktı. TMB analizi-ne göre Orta Doğu'da turanman çatışmalar enerji arz güvenliğine ilişkin kaygıları artırırken, küresel tedarik zincirleri ve emtia piyasaları üzerindeki baskılar yeniden güç kazandı. Aynı zamanda korumacılık eğilimlerinin artması, yüksek finansman maliyetleri ve yatırım iştahındaki zayıflama büyüme görünümünü baskılayan temel unsurlar oldu.

Bu gelişmeler uluslararası kuruluşların tahminlerine de yansdı. OECD 2026 küresel büyümesini yüzde 2,8 olarak öngörürken, Dünya Bankası tahmini ni yüzde 2,5'e düşürdü. IMF ise 2026 büyüme beklentisini yüzde 3,0'a revize etti. Üç kurum da jeopolitik riskler, ticaret politikalarındaki belirsizlikler ve yüksek finansman maliyetlerinin

dünya ekonomisi üzerindeki baskısının süreceğine dikkat çekti.

ULUSLARARASI MÜTEAHHİTLİKTE İLK 6 AY: 57 PROJE, 2,7 MİLYAR DOLAR

Küresel koşulların en somut etkilerinden biri yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde görüldü. Ocak-Haziran 2026 döneminde Türk müteahhitleri yurt dışında 57 proje üstlenirken, toplam proje büyüklüğü 2,7 milyar ABD Doları olarak gerçekleşti. Böylece Türk müteahhitlik sektörünün 1972 yılından bu yana ulaştığı uluslararası portföy 12.931 proje ve 566,1 milyar ABD Doları seviyesine yükseldi. Ancak TMB değerlendirmesi, ilk yarı performansının geçmiş yılların gerisinde kaldığını ortaya koyuyor. Rapora göre uluslararası proje hacmindeki yavaşlamada küresel finansman koşulları ile jeopolitik gelişmeler belirleyici oldu. Özellikle Orta Doğu'da artan gerilimlerin yatırım kararlarını ertelemesi yeni proje üretimini olumsuz etkilerken, Türk müteahhitlerinin teknik yetkinliği ve uluslararası deneyimi sayesinde küresel pazardaki rekabet gücünü koruduğu vurgulandı.

TÜRKİYE'DE İNŞAAT BÜYÜYOR, ANCAK İVME YAVAŞLIYOR

Yurt içinde ise sektör büyümesini sürdürdü. Türkiye ekonomisi 2026'nın ilk çeyreğinde yüzde 2,5 büyürken, inşaat sektörü yüzde 3,2 büyüme kaydetti. Böylece sektör büyüme performansını sürdürmesine rağmen önceki dönemlere kıyasla hız kaybetti.

Rapora göre bu yavaşlamada sıkı para politikası, yüksek finansman maliyetleri ve krediye erişimde yaşanan güçlükler etkili olurken; deprem bölgesindeki yeniden inşa faaliyetleri ile kamu altyapı yatırımları büyümeyi desteklemeyi sürdürdü. Özel sektör yatırımlarındaki zayıflık ise sektör üzerindeki temel baskı unsurlarından biri olarak öne çıktı.

JEOPOLİTİK GELİŞMELER SADECE EKONOMİYİ DEĞİL PROJELERİ DE ETKİLİYOR

Raporda, uluslararası müteahhitlik faaliyetlerini etkileyen en önemli fak-



DAR ALANLARDA RAHAT MANEVRA

Güvenli manevra, kolay bakım ve tam hakimiyetiyle
E58D Mini Ekskavatör'ü keşfedin.

- Sıfır Kuyruk Tasarımıyla Güvenli ve Rahat Manevra
- Yatırılabilir Kabin ve Katlanabilir Ön Camla Bakım Noktalarına Hızlı Erişim
- Ters Fan Sistemiyle Daha Az Bakım İhtiyacı
- Elektrohidrolik Kontrol ile Hassas ve Akıcı Çalışma
- Geri Görüş Kamerası ve LED Aydınlatmalarla Gece Gündüz Tam Hakimiyet



Model seçenekleri ve teknik bilgilendirme için
444 56 35 numaralı telefondan bizimle iletişime geçebilirsiniz.



törlerden biri olarak Orta Doğu'daki gelişmeler gösteriliyor.

İran-İsrail gerilimi ve enerji arzına ilişkin endişeler petrol fiyatlarında sert dalgalanmalara yol açarken, küresel yatırımcıların daha temkinli hareket etmesine neden oldu. Güvenli liman arayışının güçlenmesi, sermaye akımlarının daha seçici hale gelmesi ve gelişmekte olan ülkelerde finansman koşullarının sıkılaşması uluslararası proje finansmanını da zorlaştıran unsurlar arasında yer aldı.

Raporda ayrıca MENA bölgesinde diplomatik girişimler ve lojistik entegrasyon çabalarının dikkat çektiği belirtilirken, bölgede çatışmaların yeniden başlamasının belirsizlikleri sürdürdüğü ifade ediliyor. Buna karşın Türkiye'nin bürokratik, lojistik ve hukuki entegrasyon açısından bölgedeki rolünün güçlendiği; Türkiye ile Suudi Arabistan arasında imzalanan demiryolu ve lojistik alanındaki mutabakatın stratejik altyapı projeleri açısından önemli bir adım olduğu değerlendiriliyor.

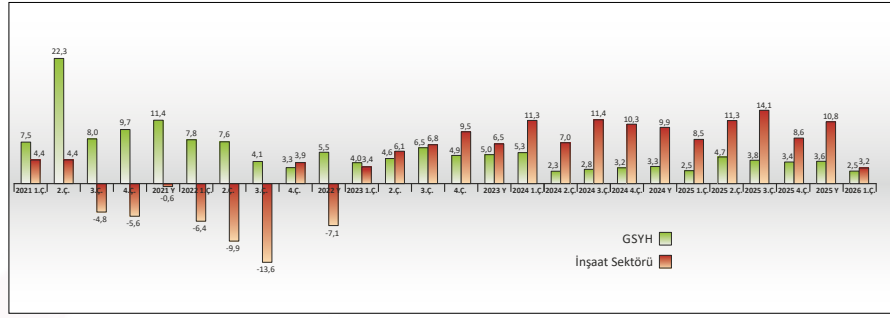
FINANSMAN MALİYETLERİ KÜRESEL REKABETİN YENİ BELİRLEYİCİSİ

TMB analizine göre yalnızca jeopolitik riskler değil, yüksek faiz ortamı da uluslararası inşaat sektörünü doğrudan etkiliyor. ABD Merkez Bankası'nın faizleri yüksek seviyede tutması, Avrupa Merkez Bankası'nın enflasyon baskıları nedeniyle faiz artırması ve küresel finansman koşullarındaki sıkılık, uluslararası yatırımlar üzerinde baskı oluşturmaya devam ediyor. Rapor, sermaye akımlarının daha seçici hale geldiğini ve gelişmekte olan ülkelerin finansmana erişiminin zorlaştığını vurguluyor.

TÜRK MÜTEAHHİTLERİ İÇİN REKABET GÜCÜ KORUNUYOR, ANCAK YENİ DÖNEM DAHA SEÇİCİ OLACAK

TMB'nin değerlendirmesi, ilk yarı performansının küresel koşullar nedeniyle geçmiş yılların altında kaldığını ortaya koysa da sektörün uzun yıllara dayanan uluslararası deneyiminin önemli bir avantaj olmaya devam ettiğini gösteriyor.

GSYH ve İnşaat Sektöründe Büyümenin Seyri (% puan)



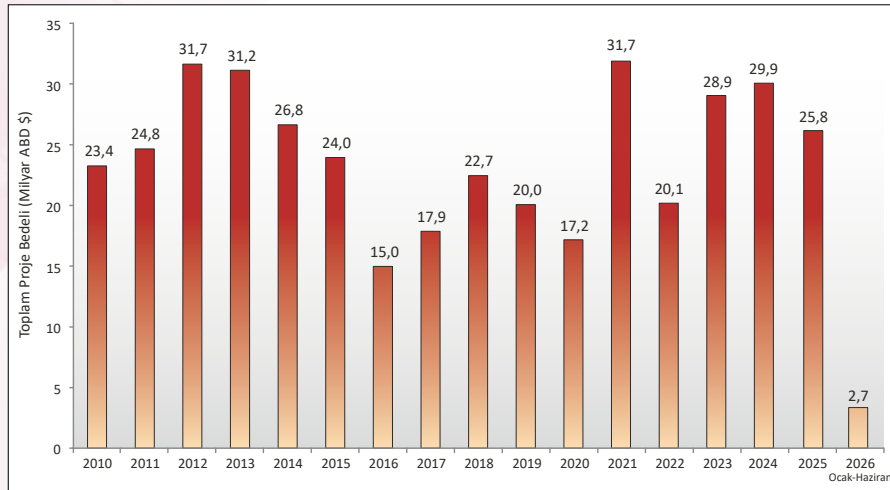
Kaynak: TÜİK

Raporda ayrıca, İnşaat Zirvesi Türkiye 2026'nın dijitalleşme, sürdürülebilirlik, yapay zekâ ve uluslararası iş birlikleri odağında sektörün gelecek vizyonunu şekillendiren önemli bir platform olduğu belirtiliyor. Yaklaşık 1.400 sektör temsilcisinin katıldığı zirvede 81 firma stant açarken, 350'nin üzerinde ikili iş görüşmesi gerçekleştirildi. TMB Başkanı M. Erdal Eren'in değerlendirmesinde de mühendislik kapasitesinin yanında dijitalleşme, sürdürülebilirlik, yapay zekâ ve uluslararası iş birikle-

rinin sektörün geleceğini belirleyecek temel unsurlar olduğu ifade edildi.

Sonuç olarak TMB'nin 2026 ilk yarı değerlendirmesi, Türk müteahhlik sektörünün küresel ölçekte faaliyetlerini sürdürdüğünü ancak yeni dönemde başarının yalnızca teknik yeterlilikle değil; finansmana erişim, jeopolitik risk yönetimi ve uluslararası iş birliklerini geliştirme kapasitesiyle de şekilleneceğini ortaya koyuyor ■

Yurt Dışı Müteahhlik Hizmetlerinde Yıllık Proje Tutarı (Milyar ABD Doları)



Kaynak: T.C. Ticaret Bakanlığı

En Çok İş Üstlenilmiş Ülkeler ve Toplam Proje Bedelleri (ABD Doları)

2024		2025		2026 Ocak-Haziran	
BAE	6.473.982.903	Romanya	4.854.755.861	Romanya	667.821.699
S. Arabistan	4.063.184.009	Irak	4.751.650.436	Libya	600.000.001
Uganda	3.081.683.006	Türkmenistan	3.405.040.430	Irak	303.562.271
Kazakistan	1.723.911.786	Polonya	2.201.556.000	Cezayir	190.983.239
Cezayir	1.682.087.231	Libya	2.099.830.889	BAE	133.409.297
Gabon	1.548.979.033	BAE	879.225.714	S. Arabistan	105.550.000
Polonya	1.535.915.553	Kuveyt	768.999.688	Uganda	60.624.124
Romanya	1.143.406.384	Azerbaycan	717.008.429	Azerbaycan	50.489.548
Özbekistan	1.050.367.664	Özbekistan	692.103.659	Rusya Fed.	24.447.426
Irak	1.044.208.944	İngiltere	646.193.648	Gabon	22.211.295
Diğerleri	6.581.461.708	Diğerleri	4.756.208.780	Diğerleri	157.846.049
Toplam	29.929.188.222	Toplam	25.772.573.533	Toplam	2.723.964.352

Kaynak: T.C. Ticaret Bakanlığı

PULSEO
GENERATION

ARAZİ TİPİ AKÜLÜ MAKASLI YENİ HS15 E & HS18 E / PRO



EN ZORLU ARAZİLERDE ELEKTRİKLİ KULLANIM

- % 45 tırmanma kabiliyeti
- Salınımlı aks ile yüksek arazi performansı



ACARLAR
MAKİNE

Haulotte
EQUIPMENT

Anadolu Mah. Kanuni Cad. No:30 Orhanlı 34956 Tuzla-İstanbul
Tel: 0216 581 49 49 Fax: 0216 581 49 99



YAPAY ZEKÂ, OTONOMİ VE ELEKTRİFİKASYON: İŞ MAKİNELERİNDE YENİ REKABET DÖNEMİ

İnşaat sektörü uzun yıllar mekanik güç, dayanıklılık ve yakıt verimliliği üzerinden rekabet etti. Ancak bugün sektörün gündemi tamamen değişmiş durumda. Yapay zekâ, otonom çalışma sistemleri, bağlantılı makineler ve elektrifikasyon, küresel iş makinesi üreticilerinin yatırım stratejilerinde belirleyici rol oynuyor. Artık rekabet yalnızca daha güçlü bir ekskavatör ya da daha yüksek kapasiteli bir yükleyici üretmekten ibaret değil; daha akıllı, daha verimli ve birbirleriyle iletişim kurabilen makineler geliştirmek ön plana çıkıyor.



► **BU DÖNÜŞÜMÜN** en güçlü oyuncularından biri olan Caterpillar, geleceğin şantiyelerini yapay zekâ, otonomi ve elektrifikasyonun birlikte şekilleneceğini öngörüyor. Şirketin teknoloji vizyonuna göre, artan altyapı yatırımları, nitelikli iş gücü eksikliği ve daha yüksek verimlilik beklentisi, dijital çözümlere olan talebi her geçen gün artırıyor.

Bu nedenle yeni nesil iş makineleri yalnızca mekanik açıdan değil, yazılım altyapısı bakımından da geleceğe hazırlanıyor. Uzaktan güncellenebilen sistemler, sensör teknolojileri ve bağlantılı platformlar sayesinde makinelerin kullanım ömürleri boyunca yeni teknolojilerle gelişmeye devam etmesi hedefleniyor.

OTONOM ŞANTİYELER ARTIK DAHA YAKIN

Otonom teknolojiler madencilik sektöründe uzun süredir kullanılıyor. Ancak inşaat sahaları çok daha dinamik bir çalışma ortamına sahip. Sürekli değişen zemin koşulları, farklı yüklenicilerin

aynı anda çalışması ve öngörülemeyen operasyonlar, tam otonom sistemlerin geliştirilmesini zorlaştırıyor.

Buna rağmen yapay zekâ, kenar bilişim (edge computing), gelişmiş simülasyon teknolojileri ve büyük veri analitiğinde yaşanan ilerlemeler, bu hedefi her geçen gün daha ulaşılabilir hale getiriyor. Makinelerin çevrelerini algılayabilmesi, değişen saha koşullarına uyum sağlayabilmesi ve operatörlere gerçek zamanlı karar desteği sunabilmesi artık laboratuvar çalışmalarının ötesine geçmiş durumda.

Benzer şekilde elektrifikasyon da yalnızca dizel motorların yerini elektrik motorlarının alması anlamına gelmiyor. Elektrikli filoların verimli çalışabilmesi için enerji yönetimi, şarj planlaması ve operasyon süreçlerinin birlikte yönetilmesi gerekiyor. Bu nedenle yapay zekâ destekli filo yönetim sistemlerinin, geleceğin şantiyelerinde kritik rol üstlenmesi bekleniyor.

REKABET ARTIK YAZILIM ÜZERİNDEN YAŞANIYOR

Caterpillar'ın ortaya koyduğu vizyon aslında sektör genelindeki dönüşümün de bir yansıması. Bugün Komatsu, Smart Construction platformuyla drone verileri, 3D haritalama ve makine kontrol sistemlerini tek bir dijital ekosistemde buluşturuyor. Volvo Construction Equipment elektrifikasyonun yanında enerji yönetimi ve şarj altyapısını da kapsayan entegre çözümler geliştiriyor. Şirketin Hitachi Energy ile başlattığı iş birliği, sıfır emisyonlu şantiyelerin yalnızca elektrikli makinelerle değil; enerji yönetimi, şarj altyapısı ve operasyonların tek bir sistem olarak planlanmasıyla mümkün olacağını ortaya koyuyor.

Liebherr, Hitachi Construction Machinery, HD Hyundai, Develon, Zoomlion, Sany ve XCMG gibi üreticiler de yapay zekâ destekli makine kontrolü, telematik sistemler, uzaktan filo yönetimi ve dijital ikiz teknolojilerine yönelik yatırımlarını hızlandırıyor. Özellikle Çinli üreticilerin elektrikli iş makineleri ve akıllı kontrol sistemlerinde gösterdiği hızlı gelişim, küresel rekabeti daha da sertleştiriyor.



Uluslararası fuarlarda artık yalnızca yeni ekskavatör veya yükleyiciler sergilenmiyor. Yapay zekâ destekli operatör destek sistemleri, kestirimci bakım yazılımları, 3D makine kontrolü, bulut tabanlı filo yönetimi ve gelişmiş güvenlik çözümleri de üreticilerin en önemli vitrini haline gelmiş durumda.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM SAHADA BAŞLADI



Tam otonom şantiyeler henüz yaygın olmasa da üretkenliği artıran teknolojiler bugün birçok projede aktif olarak kullanılıyor.

Yük ölçüm sistemleri sayesinde taşınan malzeme miktarı anlık olarak hesaplanabiliyor. 3D makine kontrol teknolojileri ise dijital proje verilerini doğrudan iş makinelerine aktararak kazı ve tesviye işlemlerinde santimetre hassasiyetinde çalışma imkânı sunuyor. Bu sistemler yalnızca üretkenliği artırmakla kalmıyor; yakıt tüketimini, yeniden iş yapma ihtiyacını ve işletme maliyetlerini de azaltıyor.

Sensör teknolojileri ve telematik sistemleri sayesinde bakım ihtiyaçları arıza oluşmadan önce tahmin edilebiliyor, filo performansı uzaktan takip edilebiliyor ve operatörlere anlık verimlilik önerileri sunulabiliyor.

Görünen o ki önümüzdeki yıllarda rekabet yalnızca makine üretmek üzerinden değil, şantiyenin tamamını dijital olarak yönetebilen çözümler geliştirmek üzerinden şekillenecek. Yapay zekâ, otonomi ve elektrifikasyon artık birbirinden bağımsız teknolojiler değil; birlikte çalışan bir ekosistemin parçaları haline geliyor ■



ALEVLERDEN ÖNCE SAHAYA İNMEK:

ORMAN YANGINLARININ ÖNLENMESİNDE KOMPAKT MAKİNELERİN ROLÜ

Orman yangınlarının dünya genelinde giderek büyüyen bir sorun haline gelmesi, yangınla mücadelede yalnızca söndürme çalışmalarını değil, önleyici uygulamaları da ön plana çıkarıyor. **Bobcat**, kompakt iş makineleri ve ormancılık ataşmanlarıyla bitki örtüsünün kontrol altına alınması, yangın emniyet şeritlerinin oluşturulması ve orman altı temizliği gibi uygulamalarda çözüm sunduğunu belirtiyor.



► **2001-2025** yılları arasında dünya genelinde yangınlar nedeniyle toplam 160 milyon hektarlık ağaç örtüsü kaybedildiğine dikkat çekilen açıklamada, güncel verilerin orman yangınlarının 20 yıl öncesine kıyasla iki katından fazla ağaç örtüsünü yok ettiğini ortaya koyduğu ifade ediliyor. Buna göre, önleyici ormancılık uygulamaları ile uygun makinelerin birlikte kullanılması, kontrol altındaki bir yangın ile çevresel bir felaket arasındaki farkı oluşturabiliyor.

YAKIT YÜKÜNÜ AZALTAN MEKANİK TEMİZLİK ÇALIŞMALARINI ÖNE ÇIKIYOR

Bültene göre, ormanlarda yanıcı bitki örtüsünün mekanik yöntemlerle temizlenmesi, küçük çaplı bir tutuşmanın büyük bir orman yangınına dönüşme riskini azaltıyor. Dal, çalı ve kütüklerin parçalanması ise yangının yayılmasına neden olabilecek kuru organik materyalin birikmesini önüyor. Yerleşim alanları veya altyapıya komşu orman bölgelerinde ise kompakt makinelerle bitki örtüsünün azaltıldığı emniyet şeritleri ve mekanik yangın bariyerleri oluşturulabiliyor.

KOMPAKT YAPI, ERIŞİLEMİYEN ALANLARDA AVANTAJ SAĞLIYOR

Bobcat, kompakt makinelerinin gelecekteki ağır iş makinelerinin ulaşamadığı alanlarda çalışabildiğini, ağaçlar arasında manevra kabiliyeti sayesinde



çevredeki bitki örtüsüne zarar vermeden operasyon yapılmasına olanak tanıdığını belirtiyor. Ayrıca ekipmanların sahalar arasında kolay taşınabilmesi ve çoğu durumda özel nakliye gerektirmemesi de operasyonel avantajlar arasında gösteriliyor.

“Ormancılık uygulamalarında geniş görev yelpazesi”

Bobcat Compact Equipment Iberia Bölge Müdürü Carlos Campos, şirketin ekipman ve ormancılık uygulamalarının arazi temizliğinden çalıların kaldırılmasına, tomruk yüklemeden yeni ağaç dikimine kadar farklı görevlerde

kullanılabildiğini belirtiyor. Campos, makinelerin zorlu ormancılık çalışmalarını gerçekleştirirken aynı zamanda seçici ağaç kesimi ve çalı temizliği için gerekli manevra kabiliyetini de sunduğunu ifade ediyor.

ATAŞMAN ÇEŞİTLİLİĞİ ÇOK YÖNLÜ KULLANIM SUNUYOR

Bültende, yangın önleme stratejilerinde acil durum araçları için erişim yollarının ve emniyet şeritlerinin oluşturulmasının önemli olduğu vurgulanıyor. Bobcat yükleyicileri ve mini ekskavatörlerinin yeni ulaşım yolları açılması ve mevcut yolların bakımında kullanılabildiği belirtilirken, hızlı ataşman değiştirme sistemi sayesinde tek bir makinenin farklı görevleri yerine getirebildiği ifade ediliyor. Ataşman portföyünde ormancılık öğütücüler, ağaç kesiciler, kütük frezeleri ve yo-

ğun bitki örtüsünde çalışmaya yönelik ekipmanlar yer alıyor.

EKSKAVATÖRLER DE YANGIN ÖNLEME ÇALIŞMALARINDA ROL ÜSTLENİYOR

Carlos Campos, ormancılık kesici ataşmanının şirketin en güçlü çözümlerinden biri olduğunu belirtirken, ormancılık malçlayıcısının ise özellikle çalılık alanların temizlenmesinde etkili olduğunu aktarıyor. Ayrıca otomatik dengelemeli çekiçli veya bıçaklı malçlayıcılarla donatılan ekskavatörlerin hendekler ve erişimi zor bölgeler dahil farklı arazilerde bitki örtüsünün temizlenmesine olanak sağladığını ifade ediyor. Campos'a göre ekskavatör kolunun erişim avantajı sayesinde diğer malçlayıcıların ulaşamadığı noktalarda da çalışma yapılabilir.



TÜRKİYE'DE ÖNLEYİCİ ORMANCILIK ÇALIŞMALARININ ÖNEMİ ARTIYOR

Türkiye açısından bakıldığında da orman yangınları, son yıllarda giderek daha kritik bir gündem maddesi haline geldi. Özellikle Akdeniz ve Ege bölgelerinde yaz aylarında artan yangın riski, yangınlara müdahalenin yanı sıra önleyici ormancılık çalışmalarının önemini de artırıyor. Bu kapsamda orman altı temizliği, yangın emniyet şeritlerinin oluşturulması ve ulaşım yollarının açık tutulması gibi mekanik uygulamalarda kullanılan kompakt iş makineleri ve özel ormancılık ataşmanları, yangın riskini azaltmaya yönelik stratejilerin önemli bir parçası olarak değerlendiriliyor ■





VOLVO İŞ MAKİNELERİ

YILIN İKİNCİ ÇEYREĞİNDE DE OPERASYONEL GÜCÜNÜ KORUDU

Volvo Construction Equipment (Volvo CE), 2026 yılının ikinci çeyreğinde Volvo markalı makine teslimatlarını %14, sipariş alımını %8 ve servis satışlarını organik olarak %9 artırdı. Şirket, aynı dönemde %14,4 düzeltilmiş faaliyet marjına ulaştığını açıkladı.



► **ŞİRKETİN** toplam net satışları ise SDLG'nin elden çıkarılmasının etkisiyle %6 azalarak 21,6 milyar İsveç kronuna geriledi. Buna karşın organik satış büyümesi %13 olarak gerçekleşirken, makine satışları organik bazda %14 arttı.

Haziran ayında İsveç'in Eskilstuna kentinde düzenlenen Volvo Days 2026 etkinliği, 8 binden fazla ziyaretçiye ağırlayarak şirket tarihinin en büyük organizasyonu oldu. Etkinlikte Volvo CE'nin makine, hizmet ve dijital çözümlerden oluşan entegre ürün portföyü sergilendi.

İkinci çeyrekte Volvo CE, İsveç'in Eskilstuna kentinde kurulacak yeni ekskavatör fabrikasının temelini attı. Tesis için 700 milyon İsveç kronu yatırım planlanıyor.

Şirket ayrıca seri üretimine başladığı A30 Electric mafsallı kaya kamyonunun ilk teslimatını Norveçli müşteri LNS'ye gerçekleştirdi. Volvo CE, bu gelişmelerin rekabet gücünü artırma,

endüstriyel kapasiteyi geliştirme ve sürdürülebilir ulaşım ile altyapı çözümlerine geçiş hedeflerini desteklediğini belirtti.

KÜRESEL PAZARDA BÜYÜME SÜRDÜ

Volvo CE'ye göre ikinci çeyrekte küresel iş ve inşaat makineleri pazarı tüm bölgelerin katkısıyla büyümeye devam etti.

Avrupa'da altyapı yatırımları, makine kullanım oranları ve filo yenilemeleri talebi destekledi. Kuzey Amerika'da veri merkezleri, enerji altyapısı yatırımları ve üretimin yeniden ülkeye taşınması pazarı canlı tuttu. Güney Amerika'da özellikle Brezilya, Kolombiya ve Peru'daki toparlanma madencilik ve ağır altyapı projeleriyle desteklendi.

Asya'da Endonezya büyümesini sürdürürken, Güney Kore ve Güneydoğu Asya'da da artış görüldü. Buna karşılık Hindistan, Türkiye ve Orta Doğu'da daralma yaşandı. Avustralya ve Afrika'da altyapı projeleri ile madencilik

faaliyetleri büyümeyi desteklerken, Çin pazarı ise gayrimenkul sektörünü canlandırmaya yönelik kamu politikalarının etkisiyle büyüme kaydetti.

Volvo CE Başkanı Melker Jernberg, ikinci çeyreğin organik satış büyümesi ve güçlü ürün karmasının sağladığı istikrarla olumlu geçtiğini belirterek,

şirketin uzun vadeli yatırımlarını ve inovasyon çalışmalarını sürdürdüğünü ifade etti. Jernberg ayrıca ikinci çeyrekte hayata geçirilen yatırımların rekabetçiliği güçlendirdiğini, inovasyonu hızlandırdığını ve müşterilere bugün ve gelecekte değer sağlayacak çözümler sunma hedefini desteklediğini vurguladı ■





Vögele'den Mont Blanc Tüneli'nde zamanla yarışan asfaltlama performansı

SUPER 1803-5 X ZORLU TÜNEL KOŞULLARINDA TEK GECEDE TAMAMLANAN KAPLAMADA ÖNE ÇIKTI

Avrupa'nın en önemli kuzey-güney ulaşım koridorlarından biri olan yaklaşık 12 kilometre uzunluğundaki Mont Blanc Tüneli, 2042 yılına kadar sürecek kapsamlı yenileme ve modernizasyon çalışmalarından geçiyor. Fransa'daki Chamonix ile İtalya'daki Courmayeur'u birbirine bağlayan tünelde yürütülen çalışmalarda, **Vögele'nin yeni nesil SUPER 1803-5 X** finişeri ile **SUPER 1303-3i** modeli görev aldı.

► **HER YIL** yaklaşık iki milyon aracın kullandığı tünelin turizm ve ulaşım açısından kritik öneme sahip olması nedeniyle çalışmalar, yalnızca sınırlı sürelerde ve yoğunlukla gece saatlerinde gerçekleştirilebiliyor.

400 METRELİK KESİM TEK GECEDE TAMAMLANDI

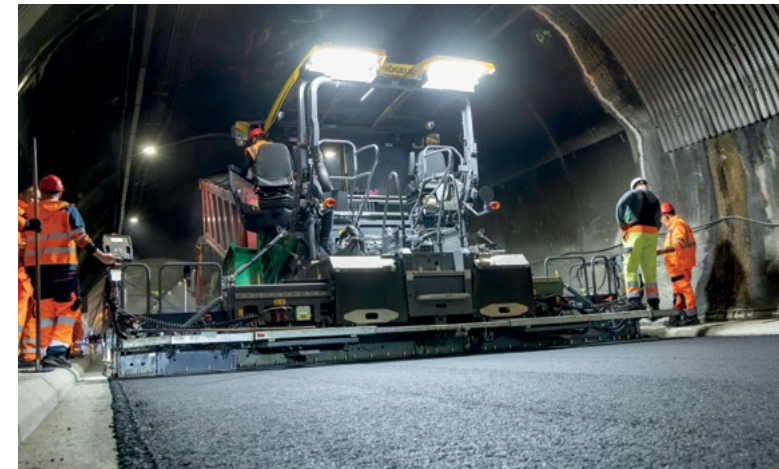
Projede görev alan yüklenici Cogeis SpA, tünelin 400 metrelik bölümünde kapsamlı üstyapı yenileme çalışması gerçekleştirdi. Dar çalışma alanı, düşük görüş mesafesi, sıkı güvenlik gereklilikleri ve zaman baskısı, operasyonun en önemli zorlukları arasında yer aldı.

Ekip, yalnızca bir gece içerisinde 6,5 metre genişliğinde ve 5 santimetre kalınlığındaki aşınma tabakasını tamamlamayı hedefledi. Bu nedenle yüklenici, projede Vögele'nin en yeni nesil tekerlekli finişeri olan SUPER 1803-5 X modelini tercih etti.

GÜÇ VE MANEVRA KABİLİYETİ AYNI MAKİNEDE BULUŞTU

Saatte 700 tona kadar serim kapasitesine sahip olan SUPER 1803-5 X, 8,25 metreye kadar serim genişliği sunuyor. Bu sayede iki şerit tek geçişte kesintisiz olarak asfaltlanabildi.

Makinenin 4,2 metrelik dönüş çapına kadar ine-bilen Pivot Steer direksiyon sistemi ise dar tünel içerisinde manevra kabiliyetini artırdı. Çalışmalarda SUPER 1303-3i modeli de destek görevi üstlenerek toplam 150 metre uzunluğundaki üç acil durma cebinin asfaltlanmasını sağladı.



Dash 5 teknolojileri sahada verimliliği destekledi. Projede, Vögele'nin Dash 5 nesliyle birlikte sunduğu otomatik ve konfor odaklı fonksiyonlar da kullanıldı. Bunlardan biri olan Paver Access Control (PAC) sistemi sayesinde operatörler, finişeri zeminden kontrol ünitesi üzerinden çalıştırıp kapatabildi.

Aydınlatmanın açılması, motorun çalıştırılması, hardtop'un kaldırılması, serim tablasının indirilmesi ve makine kontrol sisteminin devreye alınması gibi işlemler, düğmelere basılarak gerçekleştirildi. Böylece ekip, karanlık tünel ortamında ek hazırlık süresi kaybetmeden çalışmaya başlayabildi.

ENTEĞRE LED AYDINLATMA GECE ÇALIŞMALARINI KOLAYLAŞTIRDI

Projede kullanılan Light Package Plus donanımı da gece çalışmalarına katkı sağladı. Hardtop ve kumanda paneline entegre LED aydınlatmaların yanı sıra hareket ettirilebilir projektörler ve güçlü LED projektörlerle donatılan sistem, çalışma alanını 10 metre genişliğe ve serim tablasının arkasında 4 metre mesafeye kadar aydınlatabiliyor.

Basın bülteninde yer verilen operatör Lori Bibe, bu sayede ilave aydınlatma kurulumuna ihtiyaç duymadan kısa sürede çalışmaya başlayabildiklerini ifade ediyor.

DÜŞÜK EMİSYON VE DAHA SESSİZ ÇALIŞMA

Mont Blanc Tüneli gibi kapalı çalışma alanlarında emisyon ve gürültü seviyeleri de önem taşıyor. Basın bültenine göre SUPER 1803-5 X'in EcoPlus düşük emisyon paketi yakıt tüketimini, karbon emisyonlarını ve gürültüyü azaltırken, yeni nesil AB 500 TV uzatılabilir serim tablası da önceki nesillere göre daha sessiz çalışıyor.

Ayrıca tabla uzatmalarının montajını kolaylaştıran yeni sistem ve sıkıştırma elemanlarının verimli ısıtılması sayesinde kurulum süresinin de kısaldığı belirtiliyor.

Kesintisiz malzeme akışı kaliteli serimi destekledi. Projede asfaltın, kış koşullarında yaklaşık iki saatlik taşımanın ardından finişerlere ulaştırılmasına rağmen, malzeme lojistiğinin kesintisiz şekilde planlanması sayesinde serim işlemi istenilen kalitede gerçekleştirildi.

Vögele'nin değerlendirmesine göre Mont Blanc Tüneli'ndeki uygulama, Dash 5 nesli finişerlerin günlük saha koşullarında operatörlere daha kolay kullanım ve daha yüksek serim verimliliği sunabildiğini ortaya koyuyor ■

ZOOMLION TÜRKİYE, SERVİS TURUNU ÜLKE GENELİNE TAŞIDI

2026 Hafriyat Ürün Grubu Servis Turu kapsamında iki ay boyunca 180'in üzerinde makine sahada ziyaret edilecek. Program, teknik kontrollerin yanı sıra kullanıcı deneyimlerinin değerlendirilmesini ve satış sonrası hizmet süreçlerinin geliştirilmesini hedefliyor.

► **ZOOMLION TÜRKİYE**, satış sonrası hizmetlerde müşteri memnuniyetini artırmak ve sahadaki makinelerin verimliliğini desteklemek amacıyla 2026 Hafriyat Ürün Grubu Servis Turunu başlattı. İlk kez 2024 yılında hayata geçirilen ve 2025 yılında sürdürülen organizasyon, bu yıl daha geniş kapsamlı Türkiye genelinde gerçekleştiriliyor.

Yaklaşık iki ay sürecek program kapsamında Türkiye'nin farklı bölgelerinde faaliyet gösteren 40'ın üzerinde firmada bulunan 180'den fazla hafriyat

makinesi ziyaret edilecek. Servis ekipleri, kullanıcı deneyimlerini değerlendirmenin yanı sıra teknik danışmanlık hizmeti sunacak ve müşteri geri bildirimlerini satış sonrası hizmet süreçlerinin geliştirilmesinde kullanacak.

YERLİ VE YABANCI UZMANLAR SAHADA GÖREV ALIYOR

Servis turunda Zoomlion'un yerli ve

yabancı servis mühendisleri ile teknik uzmanları görev yaparken, Türk iş ortaklarıyla birlikte müşterilere kapsamlı teknik destek sağlıyor. Gerçekleştirilen teknik kontrollerle makinelerin verimliliğinin artırılması, olası arızaların önceden tespit edilmesi ve kullanıcı memnuniyetinin desteklenmesi amaçlanıyor.

Zoomlion Türkiye Hafriyat Ürün Grubu Satış Sonrası Hizmetleri organizasyonu, 7 bölge yöneticisi, 53 servis teknisyeni ve 4 satış sonrası destek personelinin katılımıyla toplam 64 kişilik Türk ekibiyle faaliyet gösteriyor. Uluslararası teknik ekiplerin desteğiyle teknik bilgi paylaşımı ve yetkinliklerin geliştirilmesi de sürdürülüyor.

Şirket, mevcut 38 araçlık servis filosunu da büyütüyor. Halihazırda 31 minibüs, 5 pick-up ve 2 kamyonetten oluşan filoaya yıl içerisinde 8 yeni servis aracının daha eklenmesi planlanıyor.



SERVİS AĞI YENİ NOKTALARLA GENİŞLEDİ

Zoomlion Türkiye, satış sonrası hizmet altyapısını yeni servis noktalarıyla büyümeye devam ediyor. İstanbul, İzmir, Ankara, Antalya, Trabzon, Adana - Mersin ve Diyarbakır'daki servis ve yedek parça merkezlerine ek olarak Bursa, Denizli, Gaziantep, Erzurum ve Samsun'daki tali servis istasyonları hizmet verirken; Muğla, Hatay, Kahramanmaraş, Sivas ve Konya'nın da hizmet ağına katılmasıyla servis organizasyonu daha geniş bir coğrafyaya ulaştı. Şirket, bu yatırımlarla servis taleplerine daha hızlı yanıt vermeyi hedeflerken, müşterilerine 12 saat içerisinde



servis hizmeti sunma hedefini uygulamaya aldı.

TESLİMAT ÖNCESİNDE KAPSAMLI KALİTE KONTROLÜ

İstanbul, İzmir ve Mersin bölgelerinde faaliyet gösteren PDI (Pre-Delivery Inspection) ekipleri, makineleri müşterilere teslim edilmeden önce kapsamlı kalite kontrollerinden geçiriyor. Bu süreçle birlikte makinelerin sahaya yüksek kalite standartlarında ulaştırılması ve müşteri memnuniyetinin artırılması hedefleniyor.

3.377 AKTİF MAKİNEYE SATIŞ SONRASI DESTEK

Haziran 2026 sonu itibarıyla Türkiye genelinde aktif olarak çalışan 3.377 Zoomlion hafriyat makinesi, şirketin satış sonrası hizmet organizasyonu tarafından destekleniyor. Büyüyen makine parkına paralel olarak teknik ekiplerin, servis araçlarının ve operasyonel süreçlerin güçlendirilmesi hedefleniyor.

Zoomlion Türkiye, 2026 Servis Turu kapsamında yalnızca teknik kontrolleri gerçekleştirmeyi değil, müşterilerle doğrudan iletişim kurarak geri bildirimleri değerlendirmeyi ve satış sonrası hizmet süreçlerini sürekli geliştirmeyi amaçlıyor ■



AMMANN ARX140 İLE ASFALT SIKIŞTIRMADA VERİMLİLİK VE OPERATÖR KONFORU BİR ARADA

Asfalt sıkıştırma süreçlerinde yüksek performans ve verimlilik hedefleyen Ammann, sektörde ses getiren ABG Titan finişerlerinin ardından pazara sunduğu 14 ton sınıfındaki **ARX140** tandem silindir serisiyle de farklı proje ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunuyor.



Mafsallı Tandem Silindirler

ARX140

GÜÇLÜ VE AKILLI
MANEVRA KABİLİYETİ VE GÜÇ İÇİN TASARLANDI

AMMANN

► **AYARLANABİLİR** sıkıştırma parametreleri, gelişmiş operatör kabini ve yakıt tasarrufuna odaklanan teknolojileriyle öne çıkan ARX140, asfalt uygulamalarında üretkenliği artırmayı hedefliyor.

PROJEYE GÖRE AYARLANABİLEN SIKIŞTIRMA PERFORMANSI

ARX140 tandem silindirlerde genlik, frekans ve santrifüj kuvveti operatör tarafından dijital kontrol paneli üzerinden proje gereksinimlerine göre ayarlanabiliyor. İsteğe bağlı olarak ön ve arka tamburların değerleri birbirinden bağımsız şekilde düzenlenebiliyor. Bu yapı, farklı asfalt uygulamalarında ihtiyaç duyulan sıkıştırma değerlerinin kolayca elde edilmesini sağlıyor.

YÜZEYLE SÜREKLİ TEMAS, DAHA KALİTELİ SIKIŞTIRMA

Makinede kullanılan osilasyonlu bel-den kırma noktası tamburların zeminle sürekli temas etmesini sağlayarak yüzeyde oluşabilecek dalgalanmaların ve pürüzlerin önüne geçmeyi amaçlıyor. Opsiyonel yengeç modu kontrolü farklı çalışma genişliklerinde üretkenliği artırırken, yavaş kalkış ve duruş sağlayan tahrik sistemi ise asfalt yüzeyinde deformasyon oluşumunu azaltmaya katkı sunuyor. Böylece ARX140, daha az geçişle hızlı ve hassas sıkıştırma yapabilecek şekilde tasarlanmış bulunuyor.

OPERATÖR ODAKLI KABİN TASARIMI

ARX140'ın kabini, güvenlik, ergonomi ve uzun çalışma saatlerinde konfor esas alınarak geliştirilmiş. Geniş ve kaymaz erişim basamakları, iki taraftan giriş imkânı sağlayan platform yapısı ve tutamaklar operatörün kabine güvenli erişimini destekliyor.

Ayarlanabilir koltuk ve direksiyon sütununun yanı sıra direksiz ön cam geniş görüş açısı sunarken, geleneksel direksiyon simidi yerine kullanılan Parmak Kumanda Sistemi (FTS), operatörün ellerini kolçak üzerinde tutarak makineyi kontrol etmesine olanak tanıyor. Bu tasarımın hem kullanım kolaylığı hem de iş verimliliğine katkı sağlaması hedefleniyor.



YAKIT TASARRUFU VE BAKIM KOLAYLIĞI ÖN PLANDA

EU Stage V emisyon standartlarına uygun Perkins 904J motorla donatılan ARX140, 2.200 dev/dak'da 100 kW güç üretiyor. Orantılı motor devri sayesinde hidrolik sistemle uyumlu çalışan makine, yüksek tork ve düşük devir kombinasyonu ile yakıt tüketimini ve gürültü seviyesini azaltmayı amaçlıyor.

Seride yer alan ECOdrop sistemi yakıt tüketiminin düşürülmesine ve karbon ayak izinin küçülmesine katkı sağlarken, uzun ömürlü sarf malzemeleri, servis noktalarına kolay erişim ve gün-

lük bakım kolaylığı sunan tasarım da işletme verimliliğini destekleyen unsurlar arasında yer alıyor.

KESİNTİSİZ ÇALIŞMA İÇİN GELİŞTİRİLMİŞ SULAMA SİSTEMİ

ARX140 tandem silindirlerde kullanılan üç aşamalı filtrelemeye sahip püskürtme sistemi, nozulların tıkanmasını önlemeye yardımcı olurken suyun tambur yüzeyine eşit şekilde dağıtılmasını sağlıyor. Büyük hacimli su deposu ise yeniden dolum sıklığını azaltarak makinenin sahada daha uzun süre kesintisiz çalışmasına katkı sunuyor. ■





Eski SpaceX mühendislerinden inşaat teknolojisine dev hamle:

TERRAFIRMA

115 MİLYON DOLARLIK YATIRIMLA BÜYÜYOR

İnşaat sektöründe dijital dönüşüm ve otonom iş makineleri teknolojileri hız kazanırken, ABD merkezli girişim TerraFirma, aldığı 115 milyon dolarlık yatırım ile sektörün dikkatini üzerine çekti. Eski SpaceX mühendisleri tarafından kurulan şirket, geliştirdiği yarı otonom iş makinesi platformuyla inşaat süreçlerini daha hızlı, güvenli ve verimli hale getirmeyi hedefliyor.

► **AUSTIN, TEKSAS** merkezli TerraFirma, toplam 115 milyon dolar yatırım toplarken bunun 100 milyon dolarlık kısmı Seri A yatırım turunda gerçekleşti. Yatırım turuna Silikon Vadisi'nin önemli girişim sermayesi şirketlerinden Kleiner Perkins liderlik ederken Bain Capital Ventures, Definition Ca-

pital ve çok sayıda teknoloji yatırımcısı da finansmana katıldı.

Şirket, yeni yatırımı mühendislik kadrosunu büyütmek, üretim kapasitesini artırmak ve yarı otonom ağır iş makinesi teknolojisini daha geniş ölçekli projelerde kullanmak amacıyla değerlendirecek.

İŞ MAKİNELERİNİ OTONOMLAŞTIRIYOR

TerraFirma'nın geliştirdiği sistem, mevcut ekskavatör, dozer ve yükleyici gibi ağır iş makinelerini tamamen değiştirmek yerine onları dijitalleştiriyor. Araçlara entegre edilen donanım ve yazılım sayesinde operatörler makineleri uzaktan kontrol edebiliyor ve aynı anda birden fazla makinenin operasyonunu yönetebiliyor. Ayrıca yapay zekâ destekli yazılım; görev planlama, filo yönetimi, saha simülasyonu ve yarı otonom çalışma fonksiyonları sunuyor.

Şirketin geliştirdiği platform, özellikle büyük altyapı projeleri, enerji tesisleri, konut projeleri, sanayi yatırımları ve ulaşım altyapılarında iş makinelerinin daha güvenli ve daha verimli çalışmasını amaçlıyor.

SPACEX KÜLTÜRÜ İNŞAAT SEKTÖRÜNE TAŞINIYOR

TerraFirma'nın kurucuları Noah Schochet ve Noah McGuinness, SpaceX'te edindikleri yüksek mühendislik ve hızlı üretim kültürünü inşaat sektörüne aktarmayı hedeflediklerini belirtiyor.

Şirket, yalnızca yazılım geliştiren bir teknoloji girişimi olmanın ötesinde, kendi teknolojilerini gerçek şantiyelerde kullanan ve sürekli geliştiren bir yüklenici modeliyle faaliyet gösteriyor. Bu yaklaşım sayesinde sahadan elde edilen veriler doğrudan ürün geliştirme süreçlerine aktarılıyor.

HEDEF: ÖNCE DÜNYA, SONRA AY VE MARS

TerraFirma'nın vizyonu yalnızca Dünya'daki altyapı projeleriyle sınırlı değil. Şirket, gelecekte Ay ve Mars'ta kurula-

cak yaşam alanlarının inşasında kullanılabilecek yarı otonom ağır iş makinesi teknolojileri geliştirmeyi de uzun vadeli hedefleri arasında gösteriyor. Bu nedenle şirket, inşaat teknolojileri ile uzay mühendisliğini buluşturan yeni nesil girişimler arasında gösteriliyor.

SEKTÖR İÇİN NE ANLAMA GELİYOR?

İş makineleri sektöründe son yıllarda teleoperasyon, yapay zekâ destekli saha yönetimi ve otonom çalışma sistemlerine yönelik yatırımlar hız kazanıyor.

TerraFirma'nın aldığı 115 milyon dolarlık yatırım, yatırımcıların artık yalnızca elektrikli veya otonom araçlara değil, inşaat teknolojilerine ve akıllı iş makinesi çözümlerine de güçlü şekilde yöneldiğini ortaya koyuyor.

Özellikle nitelikli operatör eksikliği, iş güvenliği gereklilikleri ve büyük altyapı projelerinde verimlilik ihtiyacı düşünüldüğünde, TerraFirma'nın geliştirdiği teknolojilerin önümüzdeki yıllarda küresel iş makineleri sektöründe önemli bir dönüşümün parçası olması bekleniyor ■



PLATFORM GÜNLERİ 2026

TÜRKİYE'NİN
Gözü Yükseklerde

PERSONEL YÜKSELTİCİ PLATFORM
SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ ZİRVESİ İÇİN
GERİ SAYIM BAŞLADI!

17-19 EYLÜL 2026

Personel yükseltici platform sektörünün tüm paydaşları; ürün gruplarını sahada deneyimlemek İSG odaklı çözümleri yakından incelemek ve güçlü iş bağlantıları kurmak için Platform Günleri'nde bir araya gelecek.

Talep toplama ve ön kayıt

0216 466 87 22

www.platformgunleri.org

info@platformgunleri.org

Ana Destekçi



Uluslararası Resmi Partner



Lokasyon



Tuzla / İSTANBUL

Organizatör



SEKTÖR REHBERİ

FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNÇ	YÜKSELTİCİ	KAMYON	ATAŞMAN	KİRALAMA	YEDEK PARÇA	FINANS	DİĞER
1 ACARLAR MAKİNE	Haulotte, Omme Lift, Ruthmann, Unic Crane, Teupen	0216 581 49 49	www.acarlarmakine.com				•				•		
2 ADV KULE VİNÇ	FM Gru S.R.L.	0216 580 86 12	www.advmakine.com.tr			•							
3 AKM İŞ MAKİNALARI	FAE, Demir Gezen	0216 518 03 00	www.demirgezen.com	•					•	•			
4 ALFATEK	Rammer-Sandvik	0216 660 09 00	www.alfatekturk.com						•				
5 ANSAN HİDROLİK	Ansan	0262 341 45 30	www.ansanhidrolik.com.tr			•	•						
6 ASCENDUM MAKİNA	Volvo CE, SDLG, Metso, Sany	0850 360 12 72	www.ascendum.com.tr	•		•			•	•	•		
7 ASKO GLOB ALL İSTİF MAKİNALARI	Doosan, Mitsubishi	444 27 67	www.askogloball.com		•					•	•		
8 ASKO GLOB ALL İŞ MAKİNALARI	Develon, Rubble Master	444 27 67	www.askogloball.com	•					•	•	•		
9 ATLAS COPCO	Atlas Copco	0216 581 05 81	www.atlascopco.com.tr	•					•	•	•		
10 AYTUĞLU DİZEL	Cummins, FP Diesel, PAI Industries, Pro Power Product	0216 410 80 52	www.aytuglu.com								•		
11 BEMTAŞ KULE VİNÇ	Soima	0216 494 55 27	www.kulevinc.com			•							
12 BETONSTAR	Betonstar	0232 868 56 00	www.betonstar.com	•							•		
13 BORUSAN CAT	Cat® İş Makinaları	444 12 28	www.borusancat.com	•					•	•	•	•	•
14 BOSKAR	Cat® Lift Trucks, Tennant	0216 417 81 89	www.boskar.com.tr		•						•		
15 CERMAK	Takeuchi, Schaffer	0212 671 57 44	www.takeuchi.com.tr	•					•	•			
16 CEYLİFT	Ceylift	0322 394 39 00	www.ceylift.com		•						•		
17 CEYTECH	Ceytech	0322 394 39 00	www.cey-tech.com						•				
18 CEYTREYLER	Ceytreylar	0322 394 39 00	www.ceytreyler.com				•						
19 ÇÖZÜM MAKİNA	Carraro, Subaru, ZOB, Orlaco, Kigis, Moba, Mann, ZF	0216 4559544	www.cozum-makina.com								•		
20 ÇUKUROVA ZİRAAT	Çukurova, Clift, Çimsataş	0216 625 15 00	www.cukurovaziraat.com.tr	•	•				•	•	•	•	•
21 DAS OTOMOTİV	Tadano, Cimolai	0216 456 57 05	www.dasoto.com.tr	•		•					•		
22 ELS LIFT	ELS	0224 241 30 90	www.elslift.com				•				•		
23 ENKA PAZARLAMA	Hitachi, XCMG, Heli, TCM, Palfinger, Tana, Bell, Hsc, Okada, Shantui, Mitsubishi, Sdmo	0216 446 64 64	www.enka.com.tr	•	•	•			•	•	•	•	•
24 FORD TRUCKS	Ford Trucks	444 36 73	www.fordtrucks.com.tr					•			•		
25 FORSEN MAKİNA	Sennebogen, Jenz, Rotobec	0262 7249737	www.forsen.com.tr	•		•			•	•			



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KANYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
26 GALEN GROUP	Galen	0312 815 46 94	www.galengroup.com.tr	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
27 GLOBAL LIFT	Genie	0262 658 12 38	www.globalmakinaservis.com				•				•		
28 GÖKER	Gomaco, Fiori, Betonwash,	0312 267 09 94	www.goker.com.tr	•							•		
29 GÜRİŞ ENDÜSTRİ	Güriş, Furukawa, Schwing, Soilmec, Merlo, Robit	0216 305 05 57	www.gurisendustri.com	•					•		•		•
30 HASEL İSTİF MAKİNALARI	Linde, Combilift, Rentlift, Kobelco	0850 550 0 444	www.hasel.com	•	•				•	•	•		
31 HASEL İŞ MAKİNALARI	Hyundai, Bobcat	0850 260 04 04	www.hasel-hyundai.com	•					•	•	•		
32 HİDROKON	Hidrokon	0332 444 88 11	www.hidrokon.com			•	•				•		
33 HİDROMEK	Hidromek	444 64 65	www.hidromek.com.tr	•					•		•		
34 İMER-L&T	Imer-L&T	0382 266 23 00	www.imer-lt.com.tr						•				
35 İNAN MAKİNA	MTB	0282 768 25 00	www.mtbbreakers.com	•			•		•		•		
36 JUNGHEINRICH	Jungheinrich	0850 822 58 64	www.jungheinrich.com.tr		•					•	•		
37 KALE MAKİNA	Kubota, Gehl, Avant, Thwaites	0216 593 93 00	www.kalemakina.com.tr	•					•		•		
38 KARUN GRUP	Manitowoc, Bauer, Grove, Goldhofer	0312 394 43 00	www.karun.com.tr	•		•			•		•		
39 KARYER TATMAK	Dynapac, Sunward, Heli, Rasco, Doppstadt, Ipc Gansow	0216 383 60 60	www.karyer-tatmak.com	•	•		•			•	•		
40 KENTSEL MAKİNA	Vibrotech	0312 395 46 59	www.kentselmakina.com	•					•		•		
41 LASZIRH	Laszirh	0212 771 44 10	www.laszirh.com						•		•		
42 LIEBHERR	Liebherr	0216 453 10 00	www.liebherr.com	•		•			•		•		
43 LOVOL TÜRKİYE	Lovol	0216 560 20 40	www.lovolturkiye.com.tr	•							•		
44 MAATS	Manitou, Hammerhead, Mastenbroek, Mathey Dearman, Liftex, Spy	0312 354 33 70	www.maats.com.tr	•	•		•			•	•		
45 MAKLIFTSAN	Hangcha	444 65 53	www.makliftsan.com.tr		•					•	•		
46 MARUBENİ DAĞITIM VE SERVİS	Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Dieci, Crown, Platinum Rent, Platinum Used, Montabert	0 216 547 24 00	www.marubeni-tr.com	•	•		•	•	•	•	•		•
47 MEKA BETON SANTRALLERİ	Meka	0312 397 91 33	www.mekaglobal.com	•							•		
48 MERCEDES-BENZ TRUCKS	Mercedes	0212 867 30 00	www.mercedes-benz.com.tr					•			•	•	•
49 METALOKS	Metaloks	0312 394 16 92	www.metaloks.com.tr						•	•	•		
50 MST İŞ MAKİNALARI	Mst	0216 453 04 00	www.mst-tr.com	•	•					•	•		•
51 OM MÜHENDİSLİK	Om	0216 365 58 91	www.ommuhendislik.com.tr						•	•	•		



FİRMA ADI	MARKALAR	TELEFON	İNTERNET ADRESİ	İŞ MAKİNASI	FORKLİFT	VİNC	YÜKSELTİCİ	KANYON	ATAŞMAN	KIRALAMA	YEDEK PARÇA	FİNANS	DİĞER
52 ÖZİSMAC	Heli, SMZ	0212 549 13 39	www.ozismak.com		•	•	•		•	•	•		
53 PAKSOY	Topcon	0850 333 75 79	www.paksoytekni.com.tr										•
54 PALME MAKİNA	Palme	0312 385 95 34	www.palmemakina.com	•					•	•			
55 Pİ MAKİNA	Pi Makina	0312 484 08 00	www.pimakina.com.tr	•		•		•		•			
56 POWER TK	Perkins	0216 594 59 59	www.powertk.com.tr								•		
57 PUTZMEISTER SANY	Putzmeister	0282 735 10 00	www.putzmeister.com.tr	•					•		•		
58 QUADROMAC	Lgmg	0533 570 39 81	www.quadromac.com				•				•		
59 QUICKLIFT	Yale	0216 290 28 28	www.yaleturkiye.com		•						•		
60 REKARMA	Giant, Holmac, Multione, Agria, Thuban, Kwern, Crown	0216 593 09 42	www.rekarma.com.tr	•	•	•	•		•		•		
61 RENAULT TRUCKS	Renault	0216 524 10 00	www.renault-trucks.com.tr					•			•		
62 SCANIA	Scania	0262 676 90 90	www.scania.com.tr					•			•	•	
63 SİF İŞ MAKİNALARI	Jcb	0216 352 00 00	www.sif.com.tr	•			•		•	•	•		
64 STILL ARSER	Still	444 66 71	www.still-arser.com.tr		•					•	•		
65 TIRSAN	Tırsan, Kässbohrer	0216 564 02 00	www.tirsan.com.tr					•			•	•	
66 TOYOTA İSTİF MAKİNALARI	Toyota	0216 590 06 06	www.toyota-forklifts.com.tr		•					•			
67 TSM GLOBAL	Sumitomo, Hyster, Ammann, Yale Yanmar, Fuchs, Astra, Finlay, Terex RT, Mtg, Sumoil	0216 560 20 20	www.tsmglobal.com.tr	•	•	•	•	•		•	•		
68 TURKUVAZ MAKİNE	Ausa	0216 471 29 90	www.turkuvaz1makine.com	•					•	•	•		
69 TÜNELMAK	Tünelmak	0216 561 09 90	www.tunelmak.com.tr	•				•	•		•		
70 TÜRK TRAKTÖR	Case, New Holland	0312 233 33 33	www.turktraktor.com.tr	•					•		•		•
71 URCAN MAKİNA	Magni, Ascom, Abi, Locatelli, Terex TC	0216 572 50 90	www.urcan.com.tr	•		•					•		
72 UYGUNLAR DIŞ TİCARET	Liugong, Sinobom, Kato	0216 425 88 68	www.uygunlar.com	•	•	•			•		•		
73 UZMANLAR PLATFORM	Uzmanlar, Sinobom platformlar	0216 582 00 40	www.uzmanlarplatform.com			•					•		
74 VOLVO PENTA	Volvo motor	0216 655 75 00	www.volvopenta.com								•		
75 WACKER NEUSON	Wacker Neuson	0216 574 04 74	www.wackerneuson.com.tr	•					•		•		
76 WIRTGEN ANKARA	Wirtgen, Vögele, Hamm, Kleeman	0312 485 39 39	www.wirtgen-group.com/ankara	•					•		•		
77 ZOOMLION TÜRKİYE	Zoomlion	444 1 157	www.zoomlion.com.tr	•	•	•					•		

Kolayca Kirala

Türkiye'nin İlk İş Makinası Kiralama Dijital Platformu

Makina
Parkuru
Tarafından
Önerilen Aylık
Kiralama Bedeli
Fiyat Listesi

ARAÇLAR	BÜYÜKLÜK	AYLIK KİRA BEDELİ (+KDV)
PALETLİ EKSKAVATÖRLER	1-4 Ton	60.000-75.000
	4-9 Ton	65.000-85.000
	9-15 Ton	90.000-150.000
	20-23 Ton	140.000-180.000
	25-33 Ton	180.000-220.000
	35-42 Ton	360.000-400.000
	50 Ton	400.000-450.000
LASTİK TEKERLEKLİ EKSKAVATÖRLER	15-25 Ton	200.000-240.000
BEKO LODER (Kazıcı ve Yükleyici)	Küçük Teker	100.000-120.000
	Büyük Teker	110.000-140.000
LASTİKLİ YÜKLEYİCİLER	16-20 Ton	200.000-240.000
	24-26 Ton	250.000-300.000
	30-35 Ton	300.000-350.000
MİNİ YÜKLEYİCİ	65hp-100hp	90.000-110.000
TELESKOPİK YÜKLEYİCİ (Telehandler)	6m	110.000-140.000
	7m-9m	145.000-170.000
	10m-12m	150.000-195.000
	13m-18m	200.000-240.000
	>18m	250.000-300.000
ASFALT SİLİNDİR	2T-4T	60.000-75.000
TOPRAK SİLİNDİRLERİ	9T-13T	90.000-120.000
	3T-4T	70.000-80.000
	13-16 Ton	80.000-100.000
GREYDERLER	138hp-160hp	180.000-240.000
	160hp-200hp	200.000-300.000
DOZERLER	20-30 Ton	350.000-450.000
	30-40 Ton	450.000-650.000
HİYAP (ARAÇ ÜSTÜ) VİNÇ	25-40 Ton	200.000-300.000
	> 40 Ton	>250.000
MOBİL (TELESKOPİK) VİNÇ		500.000-750.000
KULE VİNÇLER		180.000-250.000
DİZEL FORKLİFT	0-3,5 Ton	30.000-45.000
	4T-7 Ton	45.000-70.000
	9T-11 Ton	75.000-95.000
AKÜLÜ FORKLİFT (Elektrikli Forklift)	1,5-2,5 Ton	35.000-40.000
	3,0-4 Ton	40.000-45.000
	1,6 -2,5 Ton	30.000-40.000
REACH TRUCK		150.000-250.000
KIRKAYAK KAMYON		170.000-225.000
ON TEKER KAMYON		150.000-200.000
SU TANKERİ (ARAZÖZ)	15-22 Ton	200.000-250.000
BETON MİKSERİ	9m³-12m³	25.000-40.000
KOMPAKTÖR		35.000-50.000
KOMPRESÖR		20.000-30.000
MAKASLI PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	8m-12m	30.000-45.000
MAKASLI PLATFORM(DİZEL)	12m-14m	100.000-125.000
TELESKOPİK PLATFORM(DİZEL)	200m-26m	60.000-80.000
EKLEMLİ PLATFORM(ELEKTRİKLİ)	16m-18m	300.000-400.000
KAYA DELİCİ (ANKRAJ)		

Belirtilen fiyatlar ihtiyaç sahiplerine tahmini bir fikir vermesi amacıyla sektörden alınan bilgilerle derlenmiştir. İcap hükmünde değildir.

Fiyatlar, marka, model, süre, yer, operatör ve diğer kiralama koşullarına göre değişiklik gösterebilir. Nihai fiyatlar için kiralama firmalarına danışınız.

0530
549 8699

@ f t in : makinaparkuru

makina
parkuru

AĞUSTOS'TA HERKESE BİR JCB KAMPANYASI VAR!



DETAYLAR İÇİN QR KODU
OKUTABİLİRSİNİZ



5 BÜYÜK KAMPANYA

1

540v180 ALANA KAMPANYASI

Makina olarak
platform veya
16C-1 %60
avantajlarla

2

TAKAS KAMPANYASI

2 El. Jcb
kazıcı yükleyicini
getir yenisiyle
değiştir

3

PRO KAMPANYASI

Ayda 1999 Euro'ya
3CX Pro Eh
4CX Pro Eh
5CX Pro Eh
sahibi ol

4

PLUS KAMPANYASI

Haftada
499 Euro'ya
3CX Plus Eh
sahibi ol

5

JCB 3CX SITE MASTER KAMPANYASI

Sıfır Faiz
Kampanyası

SİF İş Makinaları kampanya koşullarında
ve fiyatlarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar.
Kampanya stoklarla sınırlıdır.

SİF JCB

sif.com.tr

LGMG MTE106H: 70 TONLUK TAM ELEKTRİKLİ GÜÇ, SIFIR EMİSYONLA SAHADA

LGMG MTE106H, 70 ton taşıma kapasitesi, 40 m³ kasa hacmi ve %100 elektrikli yapısıyla ağır madencilik operasyonlarında güçlü, verimli ve sürdürülebilir bir çözüm sunuyor. Sıfır karbon emisyonu, yüksek enerji verimliliği ve rejeneratif frenleme teknolojisi sayesinde işletme maliyetlerini azaltırken, eğimli yollarda oluşan enerjiyi yeniden kullanarak maksimum verim sağlıyor.

www.ascendum.com.tr

